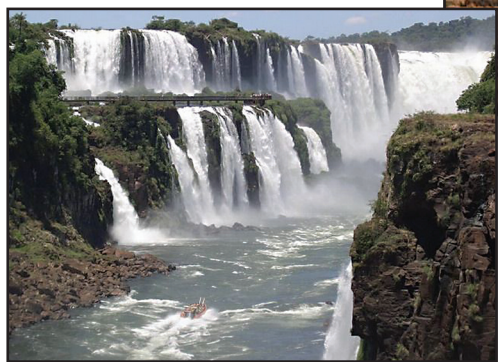


www.polpred.com

# Деловая АРГЕНТИНА

тома VIII-IX  
СПЕЦВЫПУСК



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ  
Москва – 2008г.

www.polpred.com

# Деловая АРГЕНТИНА

тома VIII-IX  
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Аргентина, тома VIII-IX. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 236 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, август 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (495) 747-1121, 244-3541, (985) 784-1084, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

## СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	3	Мед.....	92
Конкурентоспособность.....	4	Алкоголь-2007.....	92
Политика-2007.....	5	Алкоголь-2006.....	92
Политика-2005.....	7	Алкоголь-2005.....	93
Политика-2004.....	7	Рыба.....	93
Экономика-2007.....	9	Транспорт.....	99
Экономика-2006.....	12	Железные дороги-2007.....	99
Экономика-2005.....	15	Железные дороги-2006.....	100
Банки-2007.....	18	Железные дороги-2005.....	101
Банки-2005.....	22	Автобан.....	101
Иноинвестиции-2007.....	23	Судостроение.....	102
Иноинвестиции-2006.....	24	Морфлот.....	102
Иноинвестиции-2005.....	27	Авиапром.....	103
Иноинвестиции-2004.....	29	Авиаперевозки.....	104
Сайты по экономике.....	31	Автопром-2007.....	105
Оборонка.....	31	Автопром-2004.....	107
Иммиграция.....	35	Автошины.....	110
Пенсии.....	38	Машиностроение.....	111
Занятость.....	39	Сельхозтехника.....	111
ЗАГС.....	41	Строительство-2007.....	112
Горнодобыча-2007.....	42	Строительство-2006.....	114
Горнодобыча-2006.....	43	Строительство-2005.....	116
Горнодобыча-2005.....	44	Услуги.....	117
Чермет-2007.....	46	СМИ.....	117
Чермет-2006.....	47	Телеком-2007.....	118
Алюминий.....	48	Телеком-2006.....	121
Электроэнергетика-2007.....	49	Телеком-2005.....	122
Электроэнергетика-2006.....	51	Наука-2007.....	124
Электроэнергетика-2005.....	52	Наука-2006.....	125
Биотопливо.....	54	Вузы.....	126
Энерго-Меркосур.....	55	Торговля.....	128
Нефть-2007.....	56	Внешэкономсвязи.....	130
Нефть-2006.....	57	Внешняя торговля-2007.....	134
Нефть-2005.....	59	Внешняя торговля-2006.....	135
Газ-2007.....	61	Внешняя торговля-2005.....	140
Газ-2006.....	62	АСЕАН.....	143
Газ-2005.....	63	Таможня-2007.....	144
Химпром-2007.....	66	Таможня-2006.....	147
Химпром-2005.....	68	Таможня-2005.....	150
Удобрения-2007.....	69	Поддержка экспорта.....	152
Удобрения-2005.....	71	Меркосур-2007.....	152
Экология.....	71	Меркосур-2006.....	154
Животноводство-2007.....	74	Меркосур-2005.....	155
Животноводство-2006.....	76	Соседи.....	158
Животноводство-2005.....	77	Связи с СНГ-2007.....	159
Кожа.....	80	Связи с СНГ-2006.....	160
Птицеводство.....	81	Связи с СНГ-2005.....	160
Земледелие.....	83	Связи с Россией-2007.....	164
Пищепром-2007.....	84	Связи с Россией-2006.....	165
Пищепром-2006.....	85	Связи с Россией-2005.....	168
Растениеводство-2007.....	86	Связи с Россией-2004.....	171
Растениеводство-2006.....	88	Статистика.....	179
Растениеводство-2005.....	89	Представительства.....	181
Шрот.....	91	Аргентинское танго.....	183

## Аргентина

### Общие сведения

Официальное название – Аргентинская Республика (Republica Argentina). Территория – 2,8 млн. кв. км. Население – 36,8 млн. чел. (2004 г.). Столица – Буэнос-Айрес (12,6 млн. чел.). Государственный язык – испанский. Преобладающая религия – католицизм (93% населения). Национальный праздник – День независимости, 9 июля (1816 г.). Денежная ед. – аргентинский песо (1 долл. – 3 арг. песо).

Государственный строй. Согласно конституции 1853 г. (реформирована в 1994 г.), Аргентина «федеративная и представительная республика». В ее состав входят 23 провинции и автономный столичный округ.

После обретения в 1816 г. независимости от Испании Аргентина пережила несколько периодов острых внутривластных конфликтов между консерваторами и либералами, а также между гражданскими и военными группировками. После Второй мировой войны и длительной перонистской диктатуры в 1976 г. к власти пришла военная хунта. Демократия была восстановлена в 1983 г., и то, что с того момента прошло несколько избирательных кампаний, подчеркивает прогресс Аргентины в укреплении демократии.

Аргентина расположена в южной части Южной Америки, на побережье южной части Атлантического океана между Чили и Уругваем – стратегическое положение вдоль морского побережья между Атлантическим и Тихим океанами (Магелланов пролив, пролив Дрейка). Вторая по величине страна Южной Америки после Бразилии. Здесь находятся самая высокая гора Южной Америки Аконкагуа – 6 960 м. (в северо-западной части провинции Мендоса) и лагуна Карбон, самая низкая точка Западного полушария, 105 м. (в провинции Санта-Крус). Географические координаты: 34°00' ю.ш., 64°00' з.д.

Общая площадь – 2 766 890 кв. км.; поверхности суши – 2 736 690 кв. км.; водной поверхности – 30 200 кв. км. Общая сухопутная граница – 9 665 км. (с Боливией – 832 км., с Бразилией – 1 224 км., с Чили – 5150 км., с Парагваем – 1 880 км., с Уругваем – 579 км). Береговая линия – 4989 км. Морские притязания: территориальные воды – 12 морских миль. Прилежащая зона – 24 морские мили. Континентальный шельф – 200 морских миль или до кромки подводной окраины материка. Исключительная экономическая зона – 200 морских миль.

Климат в основном умеренный; засушливый на юго-востоке; субантарктический на юго-западе.

Рельеф. Богатые равнины Пампы в северной части, плоское или холмистое плато в Патагонии на юге, Анды вдоль западной границы. Природные ресурсы – плодородные равнины Пампы, свинец, цинк, олово, медь, железная руда, марганец, нефть, уран. Пахотные земли – 12,31%; посевные земли – 0,48%; другие – 87,21% (2001). Орошаемые земли – 15610 кв. км. (1998 оц.).

Актуальные проблемы окружающей среды. Районы Сан-Мигель-де-Тукуман и Мендоса в Андах подвержены землетрясениям. Опасны жестокие бури в Пампе и на северо-востоке (памперо); сильные наводнения. Проблемы окружающей среды (городские и сельские) типичны для индустриальной экономики: обезлесение, деградация почв, опустынивание, загрязнение воздуха и воды. Аргентина является мировым лидером по ограничению выбросов парниковых газов. Международные соглашения по охране окружающей среды: Antarctic-Environmental Protocol, Antarctic-Marine Living Resources, Antarctic Seals, Antarctic Treaty, Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Environmental Modification, Hazardous Wastes, Law of the Sea, Marine Dumping, Ozone Layer Protection, Ship Pollution, Wetlands, Whaling. Подписан, но не ратифицирован Marine Life Conservation.

Численность населения – 39 537 943 чел. (июль 2005). Возрастная структура: до 14 лет – 25,6% (муж. – 5 170 723, жен. – 4 938 171); от 15 до 64 лет – 63,9% (муж. – 12 626 711, жен. – 12 627 026); старше 65 лет – 10,6% (муж. – 1 712 117, жен. – 2 463 197) (2005). Средний возраст для населения в целом – 29,42 г.; мужчин – 28,52 г.; женщин – 30,4 г. (2005). Прирост населения – 0,98% (2005); рождаемость – 16,9 на 1 тыс. чел. (2005); смертность – 7,56 на 1 тыс. чел. (2005); миграция – 0,4 на 1 тыс. чел. (2005). Соотношение полов при рождении – 1,05 муж/жен; до 14 лет – 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет – 1 муж/жен; старше 65 лет – 0,7 муж/жен; для населения в целом – 0,97 муж/жен (2005). Общая детская смертность – 15,18 на 1 тыс. новорожденных; девочек – 13,19 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков – 17,07 на 1 тыс. новорожденных (2005). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом – 75,91 г.; мужчин – 72,17 г.; женщин – 79,85 г. (2005). Общий уровень рождаемости – 2,19 ребенка/жен. (2005).

Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ – 0,7% (2001); инфицированных – 130 тыс. (2001); смертность от СПИДа – 1 500 (2003).

В стране проживают испанцы и итальянцы – 97%, метисы, индейцы или другие группы небелого населения – 3%. Верующие. Католики – 92% (менее 20% посещают церковь), протестанты – 2%, иудеи – 2%, другие – 4%. Языки: испанский (официальный), английский, итальянский, немецкий, французский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) в целом – 97,1%; мужчин – 97,1%; женщин – 97,1% (2003 оц.).

Аргентинская Республика, Republica Argentina. Столица – Буэнос-Айрес. Административное деление на 23 провинции и 1 федеральный округ (Буэнос-Айрес; Жужуй; Катамарка; Кордова; Корриентес; Ла-Пампа; Ла-Риоха; Мендоса; Миссьонес; Неукен; Огненная Земля, Антарктика и Ова Южной Атлантики; Рио-Негро; Сальта; Сан-Луи; Санта-Крус; Санта-Фе; Сантьяго-дель-Эстеро; Сануан; Тукуман; Федеральный округ Буэнос-Айрес; Формоса; Чако; Чубут; Энтре-Риос).

Независимость Аргентина обрела 9 июля 1816 г. (до 1816 г. – владение Испании). Национальный праздник, День революции, отмечается 25 мая (1810). Конституция принята 1 мая 1853 г., пересмотрена в авг. 1994 г. Правовая система составлена на основе правовых систем США и Западной Европы. В Аргентине не признается юрисдикция Международного суда. Избирательное право с 18 лет; всеобщее и обязательное.

Исполнительная власть. Глава государства – президент, который является как главой государ-

ства, так и главой правительства. Кабинет правительства назначается президентом.

**Законодательная власть.** Двухпалатный Национальный конгресс состоит из сената (72 места, члены избираются прямым голосованием; одна треть членов Сената переизбирается каждые 2 года на шестилетний срок) и палаты депутатов (257 мест, члены избираются прямым голосованием; половина из них переизбирается каждые два года, срок полномочий — 4г.).

**Судебная власть:** Верховный суд — 9 судей назначаются президентом и утверждаются Сенатом.

**Участие в международных организациях:** AfDB, Australia Group, BCIE, BIS, FAO, G-6, G-15, G-24, G-77, IADB, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICSt, ICFTU, ICRM, IDA, IFAD, IFC, IFRCs, IHO, ILO, IMF, IMO, Interpol, IOC, IOM, ISO, ITU, LAES, LAIA, Mercosur, MIGA, MINURSO, MINUSTAH, NSG, OAS, OPANAL, OPCW, PCA, RG, UN, UN Security Council (temporary), UNCTAD, UNESCO, UNFICYP, UNHCR, UNIDO, UNMIK, UNMOVIC, UNTSO, UPU, WCL, WCO, WFTU, WHO, WIPO, WMO, WToO, WTO, ZC.

### Конкурентоспособность

**А**ргентина извлекает выгоды благодаря богатым природным ресурсам, высокому уровню образования населения, ориентированному на экспорт сельскому хозяйству и разнообразной промышленной базе. Тем не менее за последнее десятилетие страна не раз сталкивалась с экономическими проблемами, такими как инфляция, внешний долг, утечка капитала и дефицит бюджета. В 2000г. экономический рост был отрицательным (-0,8%), т.к. внутренние и иноинвесторы скептически оценивали способность правительства погасить долги и поддерживать фиксированный обменный курс валюты по отношению к американскому долл. Экономическая ситуация ухудшилась в 2001г., что сопровождалось расширением спреда по аргентинским бондам, массовым изъятием средств из банков, а также дальнейшим снижением доверия потребителей и инвесторов. Правительство стремилось достичь «нулевого дефицита», стабилизировать банковскую систему и подтолкнуть экономический рост, но его усилия оказались недостаточными в свете нарастающих трудностей. Привязка песо к долл. была отменена в янв. 2002г., и с фев. курс песо стал плавающим; его курс резко упал, а реальный ВВП сократился на 10,9% в 2002г. Но к середине 2002г. экономическая ситуация стабилизировалась, хотя и на низком уровне. В 2003г. рост ВВП составил более 8% и продолжился в 2004г., безработица снизилась, а инфляция составила менее 10%.

**ВВП** по паритету покупательной способности — 483,5 млрд.долл.; уровень реального роста — 8,3% (2004); на душу населения — 12400 (2004). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 10,6%; промышленность — 35,9%; сфера услуг — 53,5% (2004). Инвестиции (валовые в основной капитал) — 18,3% ВВП (2004).

Доля населения, находящегося за чертой бедности — 44,3% (июнь 2004г.). Инфляция (розничные цены) — 6,1% (2004); рабочая сила — 15,04 млн. чел. (2004); уровень безработицы — 14,8% (2004).

**Бюджет.** Доходы — 29,15 млрд.долл.; расходы — 26,84 млрд.долл. (2004). Госдолг — 118% ВВП

(июнь 2004). Отрасли экономики: пищевпром, автомобилестроение, производство потребительских товаров длительного пользования, текстильпром, химическая и нефтехимпром, полиграфия, металлургия, в т.ч. производство стали. Рост производства — 12% (2004).

**Электроэнергия.** Производство — 81,39 млрд. квтч. (2002); потребление — 81,65 млрд. квтч. (2002); экспорт — 2,818 млрд. квтч. (2002); импорт — 8,775 млрд. квтч. (2002).

**Нефть.** Производство — 755000 б/д (2004); потребление — 486 000 б/д (2001); подтвержденные запасы нефти — 2,9 млрд.бар. (2004).

**Газ.** Производство — 37,15 млрд. куб.м. (2001); потребление — 31,1 млрд. куб.м. (2001); экспорт — 6,05 млрд. куб.м. (2001); подтвержденные запасы — 768 млрд. куб.м. (2004).

**Продукция сельского хозяйства:** подсолнечник, лимоны, соя, виноград, кукуруза, табак, арахис, чай, пшеница; домашний скот. Текущий платежный баланс — 5,437 млрд.долл. (2004).

**Экспорт** — 33,78 млрд.долл. (франко-борт, 2004) — пищевые масла, топливо и электроэнергия, злаки, корма, автомобили. Партнеры: Бразилия — 19,1%, Чили — 10,7%, США — 9,7%, Китай — 7,7%, Испания — 4,6% (2003).

**Импорт** — 22,06 млрд.долл. (франко-борт, 2004) — машины и оборудование, автомобили, химикалии, металлоизделия, пластмассы. Партнеры: Бразилия — 24,5%, США — 21,5%, Германия — 6,8%, Италия — 4,3%, Испания — 4,2% (2003).

**Золотовалютные резервы** — 19,47 млрд.долл. (2004); **внешний долг** — 157,7 млрд.долл. (2004). Получатель экономической помощи — 10 млрд.долл. (2001). Валюта — аргентинский песо. Код валюты — ABS. Валютные курсы: ARS/USD — 2,948 (2004), 2,9003 (2003), 3,0633 (2002), 0,9995 (2001), 0,9995 (2000), 0,9995 (1999). Финансовый год — календарный.

**Телефонные линии** — 8,009 млн. (2002). Мобильные сотовые телефоны — 6,5 млн. (2002). Благодаря открытию телекоммуникационного рынка для конкуренции и иностранных инвестиций, согласно плану либерализации телекоммуникационной отрасли 1999г., Аргентина стимулировала рост современных технологий. Оптоволоконные оптические кабельные линии строятся между всеми крупными городами. Основные сети целиком цифровые, и доступность телефонных услуг растет, тем не менее плотность телефонной связи в данное время невелика, и повсеместная телефонизация потребует некоторого времени. Микроволновая радиорелейная связь, оптоволоконные кабели и национальная спутниковая система с 40 наземными станциями, установлено более 110 тыс. таксофонов и быстро расширяются системы мобильной телефонной связи; код — 54. Наземные спутниковые станции — 8 Интелсат (Атлантический океан). 2 международных коммутатора около Буэнос-Айреса.

**Радиовещательные станции** AM — 260 (в т.ч. 10 бездействующих станций), FM — возможно, более тысячи (работают преимущественно без лицензий), коротковолновые — 6 (1998). Телевизионные вещательные станции — 42 (и 444 ретранслятора) (1997). Интернет-код страны — ар. Интернет-хосты — 742 358 (2003), количество пользователей — 4,1 млн. (2002).

**Железные дороги** — 34 091 км. (167 км. электрифицировано); с широкой колеей — 20 594 км. (ко-

ля 1,676 м. — 141 км. электрифицирован); со стандартной колеей — 2 885 км. (колея 1,435 м. — 26 км. электрифицировано); с узкой колеей — 10 375 км. (колея 1,000 м.), 237 км. (колея 0,75 м.) (2003). Автодороги — 215 471 км. (с покрытием — 63 348 км., включая 734 км. скоростных шоссе; без покрытия — 152 123 км.) (1999).

Трубопроводы: для нефти — 3 668 км.; для нефтепродуктов — 2 945 км.; для газа — 27 166 км.; для сжиженного нефтяного газа — 41 км.; неизвестного назначения — 13 км. (2004).

Водные пути — 11 тыс. км. (2004). Порты и гавани: Баия-Бланка, Буэнос-Айрес, Комодоро-Ривадавия, Консепсьон-дель-Уругвай, Ла-Плата, Мардель-Плата, Некоча, Рио-Гальегас, Росарио, Санта-Фе, Ушуая. Торговый флот — 45 судов (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 149007 брт/ 212620 дедвейт-т. (суда Уругвая — 1; зарегистрированные в других странах — 26). Сухогрузы — 9, нефтяные танкеры — 9, суда для перевозки железнодорожных вагонов — 1, суда-рефрижераторы — 2, ролкеры — 1, пассажирские суда малого каботаж — 1, специализированные танкеры — 1 (2003).

Аэропорты — 1 334 (2004). С взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 144 (свыше 3047 м. — 4; от 2 438 до 3047 м. — 26; от 1524 до 2 437 м. — 62; от 914 до 1523 м. — 44; менее 914 м. — 8) (2004). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 1 190 (свыше 3 047 м. — 2; от 2 438 до 3047 м. — 2; от 1524 до 2437 м. — 50; от 914 до 1523 м. — 569; менее 914 м. — 567) (2004 оц.).

Роды вооруженных сил: ВМФ Аргентинской республики (включает морскую авиацию, морскую пехоту и береговую охрану), аргентинские ВВС. Призывной возраст с 18 лет для волонтеров. Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 9 901 352 (2004); годные к военной службе, мужчин от 15 до 49 лет — 8 042 304 (2004); численность лиц, ежегодно достигающих призывного возраста — 327 738 (2004). Военные расходы в долларовом эквиваленте — 4,3 млрд.долл. (1999); к ВВП — 1,3% (2000).

Международные проблемы. Аргентина оспаривает у Великобритании (которая не желает вступить в переговоры по этому вопросу) Фолклендские (Мальвинские) о-ва, Южную Георгию и Южные Сандвичевы о-ва, но в 1995г. отказалась от права на применение силы для решения этого спора. Территориальные притязания Аргентины в Антарктике частично пересекаются с притязаниями Великобритании и Чили. Непокойный регион в районе схождения границ Аргентины, Бразилии и Парагвая используется для отмывания денег, контрабанды, перевозки оружия и наркотиков и финансирования экстремистских организаций. Аргентина используется в качестве перевалочного пункта при транспортировке кокаина, предназначенного для Европы и США. Разрешение спора Бразилии и Уругвая за о-в Бразильера в реке Куараи требует участия Аргентины в качестве третьей стороны.

## Политика-2007

2007г. для Аргентины проходил на фоне важных политических событий. В окт. состоялись президентские выборы, а также выборы депутатов национального конгресса и губернаторов ряда провинций. По итогам президентских выборов власть

в стране перешла от Нестора Киршнера к его супруге — Кристине Фернандес де Киршнер, которая в первом туре одержала убедительную победу над своими соперниками, получив 43,9% голосов избирателей. В обеих палатах национального конгресса сторонникам К.Киршнер удалось получить подавляющее большинство голосов, что позволило новому президенту располагать необходимой поддержкой конгрессменов для одобрения законопроектов.

К.Киршнер вступила в должность президента страны 10 дек. 2007г. и в своем первом обращении к народу заявила, что продолжит начатый ее супругом четыре года назад курс на выведение страны из тяжелого экономического кризиса. Свои портфели сохранили практически все члены кабинета бывшего президента Н.Киршнера, за исключением главы экономического ведомства М.Пейрано, которого сменил М.Лусто, убежденный сторонник государственного регулирования в экономике. Кроме того, было создано новое федеральное министерство — министерство науки, техники и промышленных технологий.

Аргентинское руководство продолжало сосредотачивать усилия на решении следующих основных задач: борьба с инфляцией, увеличение профицита госбюджета, накопление золотовалютных резервов, недопущение резкого изменения курса национальной валюты (песо) по отношению к долл., улучшение инвестиционного климата в стране, создание современной инфраструктуры, реализация социальных программ. Большое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства, а также реализации нового Национального производственного плана, который предусматривает совершенствование механизма финансирования производства продукции с высокой долей добавленной стоимости, предназначенной для экспорта. Благодаря предпринимавшимся мерам, 2007г. оказался в целом позитивным для аргентинской экономики.

Глава государства и правительства — президент, избираемый на четыре года. С мая 2003г. — Нестор Киршнер (Хустисиалистская партия).

Высший законодательный орган — Национальный конгресс, состоящий из сената (72 мандата), председателем которого по конституции является вице-президент страны (в настоящее время — Даниэль Сциоли), и Палаты депутатов (257 члена), председатель — Альберто Балестрини.

Министр иностранных дел, международной торговли и культуры — Хорхе Энрике Тайана.

Основные политические партии: Хустисиалистская партия (внутри партии сторонники президента объединены в блок «Фронт за победу»), Гражданский радикальный союз (ГРС), Альтернатива за республику равных (АРР), Республиканский проект (ПРО).

Историческое развитие. В 16 в. территория современной Аргентины была завоевана испанцами и вошла в состав вице-королевства Перу. Впоследствии она стала частью вице-королевства Ла-Плата. 25 мая 1810г. в Буэнос-Айресе было создано первое национальное правительство Аргентины. Это событие стало прологом войны за независимость. 9 июля 1816г. провозглашена независимость «Соединенных провинций Ла-Платы», преобразованных в 1826г. в Федеративную Республику Аргентина.

С 1835 по 1852гг. в Аргентине установилась диктатура Х.М. Росаса, который отменил конституцию 1826г. и ликвидировал федеративное устройство государства. При нем Аргентина практически превратилась в унитарное «скотоводческое государство» крупных землевладельцев-латифундистов, экономическим центром которого стала Пампа – обширные степные районы страны.

Недовольство жесткой внутренней политикой и постоянным нарушением гражданских прав привели к вооруженной борьбе народа с армией Х.М. Росаса, которая была окончательно разбита в 1852г. Свержение диктатуры и принятие либеральной конституции в 1853г. послужили толчком для экономического развития страны. На рубеже XIX-XX вв. Аргентина входит в десятку экономически наиболее развитых стран.

В начале XX века у власти находились радикалы, которые проводили реформы под лозунгами «классовой гармонии» и «национальной солидарности», национализировали нефтяные месторождения и осуществляли курс на усиление роли государства в экономике.

В 1946г. к власти пришло правительство Х.Д.Перона – основателя Хустисиалистской партии. Он провел политическую реформу, национализацию железных дорог и кредитно-банковской системы, ввел монополию внешней торговли, создал одну из самых передовых на то время систему соцобеспечения.

Экономический упадок середины 50гг. привел к ослаблению власти Х.Д.Перона, и в результате государственного переворота власть захватили военные, которые ликвидировали институты представительной демократии, запретили деятельность политических партий и развернули террор против оппозиции.

Однако к началу 70гг. непопулярная экономическая политика военных привела к нарастанию недовольства населения, активизации протестного движения. Военным пришлось легализовать политические партии и провести демократические выборы, на которых (в 1973г.) победили перонисты. В 1974г. президентом Аргентины вновь стал генерал Х.Д. Перон. После его смерти в 1975г. его пост заняла его супруга (вице-президент), Мария Эстела де Перон, однако в 1976г. в Аргентине вновь воцарилась военная диктатура.

В начале 80гг. в Аргентине разразился экономический и социальный кризис. Чтобы отвлечь внимание населения от проблем внутри страны, военная хунта в апр. 1982г. предприняла попытку восстановить аргентинский суверенитет над Мальвинскими (Фолклендскими) островами. Однако аргентинские войска потерпели поражение от Великобритании, что послужило толчком к отстранению военных от власти, возвращению к демократической форме правления и восстановлению конституционного порядка.

Пришедший к власти в 1989г. К.Менем стал проводить неолиберальный курс развития рыночной экономики. При нем были приватизированы практически все сектора экономики и установлена жесткая привязка курса национальной валюты к долл. Во внешней политике К.Менем ориентировался на тесное сотрудничество с ведущими западными державами и, в первую очередь, с США. На рубеже 2001-02гг. в стране разразился глубокий экономический, а затем и политический кризис.

25 мая 2003г. президентом Аргентины был избран Нестор

Киршнер, который стал проводить курс, направленный на стабилизацию экономической ситуации.

Внутриполитическая ситуация. Президент Н.Киршнер проводит политику на консолидацию власти и выстраивание широкой коалиции в целях обеспечения победы проправительственного кандидата на президентских выборах, которые пройдут в окт. 2007г.

Сторонники Н.Киршнера располагают большинством мест в сенате и имеют самую крупную фракцию в Палате депутатов Национального конгресса, что обеспечивает беспрепятственное прохождение через парламент законодательных инициатив исполнительной власти. Используя многочисленные бюджетные рычаги, нынешняя администрация смогла также заручиться поддержкой значительной части региональных властей.

Оппозиция продолжает оставаться разрозненной, ввиду отсутствия лидера общенационального масштаба, способного сплотить ее вокруг себя. Крупнейшая оппозиционная партия Гражданский радикальный союз (ГРС) фактически разбита на два лагеря: собственно радикалов и так называемых радикалов «К» – лояльных нынешнему президенту.

Традиционно значительное влияние на политический процесс оказывают профсоюзные движения, движения пикетчиков – «пикетерос» и некоторые общественные организации.

Внешняя политика. Экономические успехи администрации Н.Киршнера позволяют проводить все более самостоятельную внешнюю политику. Основными ее направлениями являются: активизация участия Аргентины в интеграционных процессах в Южной Америке, упрочение своих позиций в системе глобальных политических и мирохозяйственных связей.

Основными партнерами Аргентины в Латинской Америке являются страны члены Меркосур, включая недавно принятую в блок Венесуэлу. В рамках блока Аргентина активно продвигает общие инфраструктурные проекты, наибольший интерес из которых представляют инициативы в энергетической и транспортной сферах.

Отношения Аргентины с США в последнее время заметно охладели из-за проводимого администрацией Н.Киршнера курса на большую самостоятельность во внешних делах, в первую очередь его сближение с левыми правительствами Венесуэлы и Боливии, а также неприятие американской модели МАЗСТ.

Отношения с европейскими странами носят неровный характер, прежде всего из-за неурегулированности долговых проблем с Германией и Италией, а также из-за сложных переговоров по вопросу доступа аргентинской сельхозпродукции на европейский рынок. Наиболее продвинутое отношения у Аргентины с Испанией.

Активно ведется работа на азиатском-тихоокеанском направлении. Отношения со странами региона развиваются, прежде всего, в торгово-экономической области и обмене передовыми технологиями. Основными партнерами являются Китай, Индия, Австралия и арабские страны.

В концептуальном плане внешнеполитический курс Аргентины базируется на стратегии «мульти-

латерализма» — многосторонности, имеющего много общего с российским видением построения многополярного мира. Буэнос-Айрес придает приоритетное значение укреплению центральной роли ООН, готов к конструктивному взаимодействию в работе по реформированию организации с целью повышения эффективности ее работы.

## Политика-2005

В 2005г. Аргентина продолжала двигаться по пути дальнейшей социально-экономической стабилизации. После убедительной победы на промежуточных парламентских выборах политических сторонников Н.Киршнера аргентинскому президенту удалось значительно повысить свой политический авторитет и продолжить решение внутривнутриполитических и социально-экономических проблем. Сразу же после проведения выборов Н.Киршнер объявил о начале нового этапа в развитии страны, который требует соответствующих кадровых изменений в кабинете министров. В результате на ключевые посты в правительстве (министра экономики, министра иностранных дел, министра обороны и министра социального развития) были назначены наиболее близкие политические соратники аргентинского президента. Тем самым Н.Киршнер полностью поставил под собственный контроль экономическую, внешнеполитическую, оборонную и социальную сферы.

Заметное влияние на внутривнутриполитическую жизнь страны оказывали внепартийные структуры: профсоюзы (в частности, владельцы грузовиков и аэропортовых служащих), «пикетерос» (профессиональные манифестанты), общественные организации и движения (комитет матерей жертв военной диктатуры, движение Х.К.Блумберга за безопасность граждан). Серьезной проблемой оставалась преступность. Криминогенная обстановка была сложной. В Буэнос-Айресе отмечался рост бандитских нападений и ограблений.

В области внешней политики приоритетным направлением деятельности администрации Н.Киршнера оставалось поддержание политической и экономической стабильности в регионе и южноамериканская интеграция. В качестве страны-члена блока Меркосур Аргентина продолжала занимать активную позицию по ряду важных вопросов.

Основным внешнеполитическим событием стало проведение в нояб. 2005г. в аргентинском г.Мар дель Плата IV встречи глав государств Американского континента, на которой лидеры 34 американских государств обсуждали вопрос о возобновлении усилий по созданию Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ). В поддержку проекта МАЗСТ выступили страны-члены САЗСТ (США, Канада, Мексика) и 26 стран Центральной и Южной Америки. В оппозиции оказались страны Меркосур (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай), а также Венесуэла. Президент Аргентины в своем выступлении на саммите заявил, что МАЗСТ не может быть единственным путем, ведущим к процветанию и благополучию народов, и должна отвечать национальным интересам. По его мнению, интеграция может стать реальностью только в том случае, когда будут приняты меры по ликвидации диспропорций в развитии стран Американского континента. При этом аргентинский президент сделал акцент на необходи-

мости отмены Североамериканскими странами субсидирования своих производителей с/х продукции.

Администрация президента Н.Киршнера продолжала предпринимать усилия, направленные на сохранение положительных макроэкономических тенденций, сложившихся в 2003-04гг. Основной упор делался на внутренние ресурсы, стимулирование внутреннего потребления, активизацию национального производства, реализацию федеральных программ развития объектов инфраструктуры, увеличение занятости населения и выполнение социальных программ.

В 2005г. по индексу гуманитарного развития ПроООН Аргентина заняла 34 место в мире. Этот показатель увеличивался в течение трех лет. По уровню бедности страна находилась на 34 месте: 14,3% населения жили менее, чем на 2 долл./день. По уровню политико-экономических рисков для иностранных инвесторов Аргентина занимала 9 место среди стран Южной Америки, ее рейтинг был определен как «средне-высокий» (данные международного рейтингового агентства АОН, США).

Социально-экономическая политика, проводимая правительством в 2005г., решала стоящие перед страной задачи. Госпрограмма поддержки экспорта, рост мировых цен на энергоносители (Аргентина является одним из ведущих региональных экспортеров нефти и газа) и благоприятная международная конъюнктура на основные статьи аргентинского экспорта (пищевые и с/х продукты) способствовали росту производства, особенно в экспортоориентированных отраслях.

## Политика-2004

В 2004г. в Аргентине наблюдалась дальнейшая стабилизация внутривнутриполитической и социально-экономической ситуации. Администрация Н.Киршнера придерживалась намеченного курса на достижение общественного согласия, построения «цивилизованной» социально-ориентированной экономики страны и дальнейшей интеграции Аргентины в мировое экономическое сообщество. В этих целях правительство уделяло особое внимание реализации программ развития промышленности, защите национального производителя, созданию новых рабочих мест, а также решению социальных проблем, в частности, помощи малоимущим слоям населения и борьбе с безработицей.

Н.Киршнер стремился проводить внутривнутриполитический курс, опираясь на широкий общественный консенсус, не ограничивая свою политическую базу рамками Хустисиалистской партии (ХП). Данный курс, направленный на привлечение к решению внутривнутриполитических, экономических проблем и выработке компромиссных решений всеми политическими силами, затруднял создание организованной оппозиции, которая могла бы осложнить президенту принятие политических и экономических решений и проведение их в жизнь. В 2004г. Н.Киршнеру удалось значительно укрепить свое положение в стране, завоевать авторитет среди различных политических сил и продвинуть в ряд властных структур на федеральном и местном уровне своих людей.

В рядах Хустисиалистской партии Н.Киршнер по-прежнему имеет высокий рейтинг бла-



годаря своим сторонникам и поддержке экс-президента Аргентины Э.Дуальде, сохраняющего сильные позиции в ключевой провинции Буэнос-Айрес. Эта поддержка не является безусловной. Э.Дуальде не разделяет подходы Н.Киршнера к урегулированию внутривластных разногласий, что ведет к ослаблению единства и роли ХП.

Опасной для правительства продолжала оставаться проблема преступности — похищения людей с целью выкупа и разгул уличного криминала. Население спланивается вокруг публичных лидеров нового типа, выступающих за решительные меры против преступности и обновление полицейского аппарата. Другой внутривластной проблемой для Н.Киршнера в 2004г. оставались организации «пикетерос» — профессиональных манифестантов. Правительству частично удалось снизить остроту их выступлений путем оказания прямой финансовой помощи безработным, составляющим большую часть «пикетерос», и привлечения их лидеров к переговорам. Однако окончательно эту проблему можно будет решить лишь при условии общего оздоровления экономики, структурных реформ и создания значительного количества новых рабочих мест, на что потребуется время.

В области внешней политики приоритетным направлением деятельности администрации Киршнера оставалось поддержание политической и экономической стабильности в Латинской Америке и расширение всесторонних отношений со странами Евросоюза. В ходе реализации данного курса Аргентина стремилась играть лидирующую роль не только на южноамериканском континенте, но и на международной арене в целом. Аргентинское руководство активно принимало участие во всех форумах и встречах глав государств Южной Америки, и всячески поддерживало шаги, направленные на экономическую интеграцию в рамках региона. Создание нового политико-экономического союза с участием всех стран региона и латиноамериканская интеграция, по словам Н.Киршнера, являются важнейшим политическим региональным проектом.

Несмотря на благоприятные заявления о расширении экономической интеграции и создании зоны свободной торговли в рамках латиноамериканского континента, Аргентина проводила протекционистскую политику по защите внутреннего рынка, в ряде случаев идя на нарушения достигнутых договоренностей. Так, в 2004г. аргентинское правительство, обеспокоенное состоянием внешнеторгового баланса с Бразилией, приняло меры по защите национального производителя. В 2005г. администрация Киршнера планирует установить квоты на поставку бразильских телевизоров, стиральных машин, газовых плит, холодильников, автомобилей и комплектующих к ним. Причем квоты предусматривают сокращение практически в 4 раза импорта этих товаров. Руководство Бразилии выражая свое недовольство данной политикой Буэнос-Айреса намерено отстаивать свои интересы введением адекватных мер против аргентинских товаров.

Отношения с МВФ в 2004г. строились достаточно сложно как по урегулированию проблем связанных с выполнением обязательств по выплате долгов международным финансовым институ-

там, так и частным кредиторам, а также по «выбыванию» дополнительных кредитов.

В авг. 2004г. правительство Аргентины приняло решение приостановить до конца года действие соглашений с МВФ. С целью урегулирования возникших разногласий 30 авг. в Аргентину прибыл директор распорядитель МВФ Р.Рато. В ходе переговоров с президентом Н.Киршнером обсуждались вопросы реструктуризации долга, отсрочки погашения кредитов и согласования уровня профицита бюджета страны на 2005-06гг. Несмотря на то, что Н.Киршнер пообещал немедленно выплатить 1,4 млрд.долл. долга, встреча закончилась встречными требованиями. Администрация Аргентины настаивала на отсрочке до 2005г. погашения кредита в 1,1 млрд. долл., а МВФ — на увеличении профицита бюджета Аргентины на 2005г. По мнению руководства МВФ, Аргентина умышленно занижает бюджетные показатели с целью уменьшения суммы выплат фонду в счет погашения долга, тем самым демонстрируя определенное нежелание выполнять взятые на себя обязательства по соблюдению графика погашения задолженностей.

В окт. 2004г. МВФ объявил о своем намерении не предоставлять Аргентине предусмотренные действовавшей до июня 2004г. программой займы, которые до янв. 2005г. могли бы составить 1,45 млрд.долл. Решение было принято в результате проведенного анализа, выявившего стабилизацию экономического положения в Аргентине. Одновременно руководство фонда разрешило Аргентине отложить погашение кредита в 1,1 млрд.долл. до фев. 2005г.

Внешний долг Аргентины на конец 2004г. составил 166,2 млрд. долл., без учета процентных ставок. В 2004г. аргентинское правительство выплатило МВФ, в счет погашения долга, 2,6 млрд.долл.

Аргентина является третьим наиболее крупным мировым должником после Турции и Бразилии. В 2005г. Аргентине предстоит выплатить по своим долгам 6 млрд.долл. МВФ, МАБР и Всемирному банку. Из них на долю МВФ приходится 3,8 млрд.долл., Всемирного банка — 1,2 млрд. долл., МАБР — 1 млрд.долл.

В конце 2004г. МВФ вновь выразил обеспокоенность за судьбу 15 млрд. долл., которые Аргентина должна Фонду. Руководство МВФ полагает, что Буэнос-Айрес должен как можно быстрее урегулировать отношения с частными кредиторами — держателями аргентинских ценных бумаг в дефолте. Общая сумма долга в дефолте составляет 81,2 млрд.долл., а с учетом начисленных процентов общий аргентинский долг частным кредиторам составляет 94,3 млрд.долл.

Переговоры правительства с частными инвесторами по вопросу погашения долга проходили сложно. Администрация Аргентины занимала жесткую позицию, настаивая на списании 75% долга. В июне 2004г. под давлением МВФ и других международных финансовых институтов аргентинское правительство подготовило новые предложения по урегулированию проблемы погашения долга. Новая схема погашения задолженности частным вкладчикам построена на первичном предложении списания 75% долга, озвученном в сент. 2003г. в Дубаи. Тогда предполагалось списать 60,9 млрд.долл., а частным кредиторам возвращалось бы только 20,3 млрд. долл.

В новых предложениях аргентинцы продолжали настаивать на списании 60,9 млрд.долл., но одновременно заявили о готовности выплатить начисленные проценты. В данном случае предполагается к погашению и реструктуризации сумма составляет до 43,2 млрд.долл. Иностранцам предложено три варианта новых облигаций со сроком погашения от 30 до 42 лет. Размеры ежегодных выплат на погашения долга аргентинцы увязывают с бюджетными показателями. Так, например, если профицит бюджета будет больше 3%, то платежи в погашение долга могут быть увеличены.

Несмотря на недовольство частных инвесторов и давление со стороны международных финансовых институтов правительство более не пошло на уступки. 9 дек. 2004г. президент Аргентины Н.Киршнер подписал два декрета, определившие в качестве основного оператора по обмену 152 видов облигаций в дефолте американский банк Bank of New York, а также процедуру и срок начала обмена долговых обязательств (17 янв. 2004г.).

Администрация Н.Киршнера в 2004г. уделяла особое внимание подготовке и осуществлению конкретных программ стимулирования и возрождения национальной экономики, росту объемов промышленного производства, в первую очередь, экспортно-ориентированных отраслей, решению социальных проблем и борьбе с безработицей. Правительство из специальных фондов напрямую и косвенно оказывало финансовое содействие национальным компаниям, действующим в ключевых отраслях экономики (сельское хозяйство, строительство, инфраструктура, внешняя торговля). Особое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства.

В 2004г. администрация Киршнера активно приступила к реализации программ промышленного развития страны, объявленных в 2003г. Особое внимание было уделено национальным программам социально-экономического развития регионов, борьбы с наводнениями и подтоплениями, восстановления ж/д сообщения, жилищного строительства «Солидарность», на выполнение которых было инвестировано 1,5 млрд.долл.

Одной из наиболее важных экономических программ Аргентины, принятых в 2004г., является Национальная программа энергетического развития страны. Программа, утвержденная правительством страны в мае 2004г., предусматривает осуществление следующих проектов – модернизация ЛЭП «Комауе – Буэнос-Айрес», строительство ЛЭП «Чозле-Чозл», модернизация ГЭС «Ясирета», завершение строительства АЭС «Атуча-II». Для реализации программы планируется инвестировать 3,7 млрд.долл.

В рамках программы была создана государственная энергетическая компания «Энарса». Правительство планирует решать через нее целый комплекс вопросов: планировать развитие энергетики страны; осуществлять разведку и эксплуатацию месторождений нефти и газа на прибрежном шельфе, обеспечивать транспортировку энергоносителей и их продажу, а также решать другие задачи по совершенствованию инфраструктуры объектов энергетики Аргентины. В соответствии с законом 53% акций компании будет принадлежать государству, 12% – провинциям, а 35% – будут проданы частным компаниям.

В целом Аргентина в 2004г., преодолев затяжной экономической кризис, перешла в фазу экономического роста. ВВП увеличился на 8,2% и достиг 151,1 млрд.долл. Объем промышленного производства вырос на 10,5%. Темп инфляции составил 6,7%. Золотовалютные резервы в 2004г. возросли на 5,5 млрд.долл. и достигли 19,6 млрд.долл.

Правительство в 2004г. успешно реализовывало цели внешнеторговой политики, которые были определены президентом Н.Киршнером – диверсификация экспортного предложения; расширение рынков сбыта; вовлечение в экспортный процесс малых и средних предприятий.

Аргентинский товарооборот в 2004г. достиг 55,5 млрд.долл., причем экспорт увеличился на 13,3% по сравнению с предыдущим годом и составил 33,5 млрд.долл., а импорт на 59% – 22 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,5 млрд.долл., превысив на 27% показатели 2003г.

К положительным результатам деятельности аргентинской администрации в 2004г. можно отнести преодоление банковского и экономического кризисов, рост промышленного и сельскохозяйственного производства, увеличение экспорта, стабилизацию цен, рост внутреннего потребления. Удалось снять напряженность в обществе. Сохраняющийся высокий уровень нищеты и бедности в стране служит источником обвального роста преступности, которая достигла в Аргентине угрожающих масштабов, особенно в столице и прилегающих районах (95% преступлений, совершаемых в Аргентине, приходится на г.Буэнос-Айрес).

Внутриполитическая и экономическая ситуация в Аргентине пока находится под контролем администрации. Н.Киршнеру удается, за счет замораживания выплат по внешнему долгу, сконцентрировать финансовые средства на решении социальных и внутриэкономических проблем.

## Экономика-2007

В 2007г. ВВП страны вырос на 8,5% и составил, по оценкам, 256,7 млрд.долл. Объем промышленного производства увеличился на 7,5%. Наиболее динамично развивалось производство машин, оборудования и транспортных средств (21,6%). Падение объемов производства наблюдалось в металлургии (-3,1%).

По итогам года, согласно официальным данным, инфляция в стране составила 8,5%. Первичный профицит бюджета составил 25,7 млрд. песо (8,2 млрд.долл.), что соответствует 3,2% ВВП.

Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в течение пред.г. увеличились более, чем на 15 млрд.долл. и к концу года достигли 46,2 млрд.долл.

Объемы капиталовложений в реальный сектор аргентинской экономики выросли на 12,9% и достигли 57,8 млрд.долл. или 22,5% ВВП.

### Основные макроэкономические показатели Аргентины

№ Показатель	2003	2004	2005	2006	2007
1. ВВП в текущих ценах, млрд.долл. ....	127,4	152,3	181,9	212,7	256,7
2. ВВП в ценах 1993г., млрд. песо.....	256,0	279,1	304,8	330,6	358,5
3. Прирост ВВП, % .....	8,8	9,0	9,2	8,5	8,5
4. ВВП на душу населения, в долл.....	3364	3983	4714	5459	6523
5. Рост промышленного производства, % .....	16,0	12,0	7,5	8,7	7,5
6. Темп инфляции, % .....	3,6	6,7	12,3	9,8	8,5
7. Прямые иноинвестиции, млрд.долл. ....	1,7	4,3	4,7	3,3	н/д

8. Внешний долг, млрд.долл., на конец года	.....165,0	.....167,2	.....124,0	.....132,6	.....137,0
9. Экспорт FOB, млрд.долл.	.....29,6	.....34,5	.....40,0	.....46,6	.....55,9
10. Импорт СИФ, млрд.долл.	.....13,8	.....22,3	.....28,7	.....34,2	.....44,8
11. Сальдо торгового баланса, млрд.долл.	.....15,8	.....11,2	.....11,3	.....12,4	.....11,1
12. Обменный курс песо к долл., на конец года	.....2,93	.....2,97	.....3,03	.....3,07	.....3,17
13. Золотовалютные резервы, млрд.долл.	.....14,5	.....19,6	.....28,0	.....32,0	.....46,2
14. Уровень безработицы, % от ЭАН	.....17,0	.....14,0	.....10,2	.....8,6	.....7,5

Источники – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), издание «Тенденсии экономика и финансы». Ануарио-2007», Центральный банк Аргентинской Республики, аргентинская пресса.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших лет в развитие производства 22,4 млрд.долл. Причем половина этой суммы придется на сферу услуг.

Благодаря активно применяемой Центральным банком Аргентины практике валютных интервенций, во II пол. года удалось стабилизировать курс национальной валюты (песо) по отношению к долл. на уровне 3,17 песо за 1 доллар.

В 2007г. объем аргентинского экспорта вырос на 20,2%, по сравнению с пред.г., и достиг 55,9 млрд.долл., объем импорта увеличился на 31% — до 44,8 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,1 млрд.долл. В целом в 2007г. Аргентина имела положительный торговый баланс с 80% торговых партнеров.

К концу 2007г. государственный внешний долг Аргентины превысил 137 млрд.долл. Помимо этого сохраняется непризнаваемая аргентинским правительством задолженность перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации (более 20 млрд.долл.).

К дек. 2007г. в три этапа была повышена минимальная заработная плата в стране — с 800 до 980 песо, т.е. с 256 до 314 долл. После данного повышения впервые размер минимальной заработной платы в стране превысил уровень бедности, который, по состоянию на конец дек. прошлого года составлял 955 песо (305 долл.). Дважды в течение года повышался размер пенсий, после чего минимальная пенсия в стране стала составлять 596 песо (187 долл.).

По итогам 2007г. удалось снизить уровень безработицы в стране до 7,5% (8,7% в конце 2006г.), а также достигнуть договоренность со Всемирным банком о предоставлении Аргентине кредита в 200 млн.долл. на борьбу с безработицей среди молодежи, которая достигла угрожающих масштабов.

В 2007г. продолжал действовать режим чрезвычайного экономического положения, в рамках которого аргентинское правительство принимало меры по регулированию цен на продукты питания, товары повседневного спроса, энергоносители и некоторые виды услуг. Из-за различного рода запретов, фиксирования цен, ограничений на экспорт сохранялись напряженными отношения с сельхозпроизводителями, а также компаниями, работающими в нефтегазовом секторе.

Усложнилась ситуация вокруг Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс), который, по мнению независимых экспертов, систематически манипулировал в 2007г. индексами потребительских цен, занижая показатели инфляции в стране. Расчеты независимых аргентинских экономистов показывают, что реаль-

ная инфляция составила 16-18%, а по некоторым оценкам и более 20%.

Необычайно холодная для Аргентины зима 2007г. (май-июль) привела к тому, что в стране разразился энергетический кризис. В этот период остро ощущалась нехватка электроэнергии, газа (в т.ч. для ТЭС) и дизельного топлива. В результате под давлением аргентинского правительства промышленные предприятия страны были вынуждены приступить к экономии энергоносителей. Была введена практика плановых отключений предприятий от поставок электроэнергии и газа. За неэкономное использование электроэнергии на предприятия налагались крупные штрафные санкции.

В 2007г. продолжали действовать банковские ограничения на внутреннем рынке, государственный контроль за экспортно-импортными операциями, строгие ограничения, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородов) и запреты на вывоз прибыли. Продолжалась политика административного давления в отношении иностранных компаний. Сохранялся высокий уровень коррупции, преступности и протестных выступлений населения. Остались нерешенными проблемы технологического и инвестиционного дефицита, а также урегулирования внешней задолженности, прежде всего перед странами Парижского клуба. В результате в прошедшем году Аргентине не удалось добиться существенного прогресса в улучшении инвестиционного климата в стране.

В марте 2008г. политическая и социально-экономическая ситуация в стране резко обострилась в связи с введением аргентинским правительством «плавающих» экспортных пошлин на основные товары с/х комплекса (соя, пшеница, кукуруза и подсолнечник). По замыслу аргентинского руководства, пошлины на эти товары должны меняться в зависимости от изменения мировых цен на них. Данное решение привело к резкому повышению в марте с.г. экспортных пошлин на сою и подсолнечник.

С момента введения «плавающих» пошлин по стране прокатилась мощная волна протестов и забастовок аргентинских сельхозпроизводителей, которые таким образом выразили несогласие с нововведением аргентинского правительства. В результате акций протеста неоднократно блокировались ключевые автодороги в десяти провинциях, что привело к перебоям с поставками продуктов питания, прежде всего, мяса и молока. Протестующие потребовали от правительства отменить «плавающие» пошлины и вернуться к ранее действующим фиксированным пошлинам на с/х продукцию.

Сложившаяся ситуация, по мнению аналитиков, уже превратилась в крупнейший политический кризис, с которым столкнулось аргентинское руководство, начиная с 2003г.

В 2007г. рост объемов промышленного производства в Аргентине составил 7,5%, по сравнению с пред.г. (в 2006г. — 8,7%). Доля промышленного производства в ВВП Аргентины составила 16,5% (в пред.г. — 16,6%).

Большинство отраслей промышленности в течение года улучшили свои показатели. Наиболее динамично в 2007г. развивалось производство машин, оборудования и транспортных средств

(21,6%). Падение объемов производства наблюдалось в металлургии (-3,1%).

По данным Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс), в 2007г. загрузка производственных мощностей аргентинской промышленности составила 74% (2006г. — 73,6%). Наиболее высокий уровень задействования производственных мощностей наблюдался в нефтеперерабатывающей промышленности (94,1%), металлургии (92,9%) и производстве продуктов питания и напитков (77,5%). Менее всего производственные мощности использовались в автомобильной и металлообрабатывающей промышленности (58,4% и 59,1%, соответственно).

В 2007г. валютно-финансовое положение Аргентины оставалось достаточно стабильным. ВВП страны вырос на 8,5% и составил, по оценкам, 256,7 млрд.долл. Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в течение прошлого года увеличились более, чем на 15 млрд.долл. и к концу года достигли 46,2 млрд.долл.

Проводимая аргентинским правительством политика жесткого контроля над ценами на продовольственные товары, товары повседневного спроса, энергоносители и инфраструктурные услуги привела к тому, что по итогам 2007г. инфляция в стране, по официальным данным, составила 8,5% (в 2006г. — 9,8%). Расчеты независимых аргентинских экономистов показывают, что реальная инфляция составила 16-18%, а в ряде случаев и более 20%.

В 2007г. первичный профицит бюджета составил 25,7 млрд. песо (8,2 млрд.долл.). Это соответствует 3,2% ВВП, что превысило величину, заложенную в госбюджете на 2007г. (3,14% ВВП). При этом заметно возросла собираемость налогов. Общая сумма налоговых поступлений в 2007г. составила 199,8 млрд. песо (63,4 млрд.долл.), превысив уровень предшествующего года на 33,2%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. в I пол. года оставался стабильным (на уровне 3,07-3,08 песо за 1 доллар), в то время как во II пол. года он был подвержен существенным колебаниям и достигал 3,20 песо за 1 доллар. Для удержания курса песо правительство активно применяло практику валютных интервенций. К концу года курс национальной валюты стабилизировался на уровне 3,17 песо за 1 доллар США.

В 2007г. в центре внимания аргентинской администрации продолжала оставаться проблема внешнего долга, поскольку ее эффективное решение позволит повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. К концу 2007г. государственный внешний долг Аргентины превысил 137 млрд.долл. Помимо этого существует задолженность в 20 млрд.долл. перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации.

В качестве одного из приоритетных направлений рассматривается вариант оплаты задолженности странам Парижского клуба. В янв. 2007г. аргентинское правительство направило Парижскому клубу официальное предложение по погашению своей задолженности перед этой организацией. Представленный документ предполагал погашение задолженности в течение ближайших 10 лет, при этом выплаты планировалось начать в 2010г.

В марте 2007г. Аргентине удалось в двустороннем порядке урегулировать задолженность перед основным своим кредитором, Испанией, в 982,6 млн.долл. вне рамок Парижского клуба, членом которого является эта страна. Долг будет выплачиваться Аргентиной в 6 лет, начиная с 2007г. При этом сумма выплат будет постепенно увеличиваться. Страны Парижского клуба, являющиеся кредиторами Аргентины (Германия, Швейцария, США, Франция, Япония и Голландия), выступают против заключения подобных двусторонних соглашений, а также против заключения с Аргентиной каких-либо многосторонних договоренностей вне рамок МВФ.

Аргентинское руководство подчеркивает, что схема погашения задолженности перед Парижским клубом должна быть разработана без участия экспертов МВФ, поскольку Аргентина не имеет задолженности перед МВФ, полностью погасив ее в янв. 2006г.

Аргентина также имеет задолженность перед Всемирным банком в 7 млрд.долл. Несмотря на это, Всемирный банк продолжал в 2007г. предоставлять Аргентине кредиты, в частности, 400 млн.долл. — на поддержание и реконструкцию автодорожной сети, 270 млн.долл. — на сооружение объектов инфраструктуры в провинции Буэнос-Айрес (сеть автодорог, водоснабжение и канализация и др.), 200 млн.долл. — на профессиональную подготовку безработных. Кроме того, Всемирный банк одобрил выделение кредита в 450 млн.долл. на разработку нефтяного месторождения Серро Драгон в провинции Чубут.

Развивались отношения и с Межамериканским банком развития (МАБР), который в 2007г. одобрил предоставление Аргентине 1,2 млрд.долл. на строительство дорог в северных провинциях страны, 650 млн.долл. на строительство жилья и объектов водоснабжения, 250 млн.долл. на реализацию проектов по охране окружающей среды и поддержку микропредприятий, 230 млн.долл. на развитие системы школ и госпиталей в провинции Буэнос-Айрес, а также ряда более мелких кредитов. Общая задолженность Аргентины перед МАБР составляет в 8,4 млрд.долл.

В 2008-11гг. аргентинское руководство рассчитывает получить кредитов от Всемирного банка и МАБР на 10 млрд.долл. Эти средства будут направлены на строительство и модернизацию объектов электроэнергетики, реализацию социальных программ, а также программ в сфере образования, здравоохранения, науки и технологий.

В 2007г. Андская корпорация развития одобрила предоставление кредита в 300 млн.долл. на сооружение третьей высоковольтной линии электропередачи, протяженностью 1 тыс.км., которая соединит ГЭС «Ясирета» и г.Кампана (провинция Буэнос-Айрес).

В 2007г. аргентинское правительство продолжало, с помощью Венесуэлы, выпуск и реализацию на внешнем и внутреннем рынках государственных ценных бумаг. В фев. 2007г. Аргентина реализовала Венесуэле ценные бумаги «Боден-2015» (срок погашения в 2015г.) на 779 млн.долл., а в авг. — еще на 500 млн.долл. Таким образом, начиная с 2005г. по начало 2008г., правительство Венесуэлы выкупило облигаций «Боден» и «Бонар» на 5,1 млрд.долл., превратившись, тем самым, в одного из основных кредиторов Аргентины.

В июне 2007г. Аргентина, впервые после кризиса 2001-02гг., разместила на рынке государственные ценные бумаги в аргентинских песо («Бонар V»). Бумаги выпущены на 1,5 млрд. песо (0,5 млрд. долл.) сроком на 5 лет. Процентная ставка составит 12% годовых.

## Экономика-2006

Аргентина является индустриально-аграрной страной — одним из наиболее развитых в экономическом отношении государств Латинской Америки. По индексу человеческого развития ПРО ООН (за 2005г.) Аргентина занимает 36 место в мире. ВВП на душу населения составляет 5461 долл.

В 2006г. рост ВВП Аргентины составил 9%. Его объем достиг 196,6 млрд. долл. Показатель инфляции был зафиксирован на уровне 9,8%.

Страна имеет развитые машиностроение и металлообработку (производство транспортных средств, с/х машин, металлообрабатывающих станков, оборудования для атомной энергетики), является экспортером ядерных технологий.

Аргентина располагает разнообразной материально сырьевой базой. До недавнего времени потребности Аргентины в энергоносителях (прежде всего сырой нефти) в целом удовлетворялись за счет собственной добычи. Однако в условиях экономического роста наметилась тенденция нехватки своих энергоносителей, что ведет к расширению их импорта (в первую очередь газа).

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством. Страна полностью удовлетворяет свои потребности в продовольствии и является одним из крупнейших экспортеров с/х продукции на мировой рынок. Ведущие отрасли сельского хозяйства — мясное и мясомолочное животноводство производство, производство зерновых и масличных культур и фруктов (яблоки, груши).

В своей экономической политике администрация зачастую прибегает к нерыночным методам экономического регулирования: дифференцированное налогообложение, субсидирование некоторых секторов и отраслей экономики, а также введение количественных квот на экспорт мяса. Широко распространена практика заключения правительствами соглашений с производителями, оптовыми и розничными торговыми сетями о сдерживании цен на различные товары и услуги (как правило, те, которые потребляет средний класс). В этих условиях заметно падает инвестиционный престиж страны. Приток прямых иностранных инвестиций в экономику Аргентины 2006г. сократился по сравнению с 2005г. на 29,5% и составил 3,3 млрд. долл.

Экономический рост способствовал снижению уровня безработицы до 10,2%. Хотя продолжает оставаться высоким (42%) уровень работающих по «черному» найму.

Внешнеторговый оборот Аргентины в 2006г. составил 80,7 млрд. долл. с положительным торговым сальдо в 12,4 млрд. долл. Основными торговыми партнерами Аргентины являются страны Меркосур (24,6%), ЕС (16,2) и США (12,3).

Внешний долг Аргентины в 2006г. составил 132,6 млрд. долл. (что соответствует 61,8% ВВП).

Социально-экономическая ситуация, несмотря на некоторые успехи макроэкономической стабилизации, продолжала оставаться сложной.

Восстановительный рост экономики практически исчерпал свой потенциал, а отсутствие внутренних и внешних инвестиций затрудняет ее дальнейшее развитие. Постепенно начали проявляться признаки энергетического кризиса.

На международной арене администрация Н.Киршнера проводила прагматичный курс, определявшийся, прежде всего, задачами внутреннего развития страны. Все более смещаясь на левый центр политических сил в регионе, Буэнос-Айрес уделял особое внимание укреплению интеграционных процессов в Южной Америке, отдавал приоритет коллективному отстаиванию интересов развивающихся стран в рамках международных организаций и объединений, последовательно проводил курс на укрепление многосторонних начал в мировых делах, укрепление ООН и норм международного права.

В качестве страны-члена Меркосур и председателя Меркосур в I пол. 2006г. Аргентина продолжала принимать активное участие в деятельности этой региональной группировки. В ходе председательства Аргентины, завершившегося проведением 20-21 июля 2006г. в аргентинском г. Кордоба 30 встречи глав государств стран-членов Меркосур, произошло расширение блока за счет вступления в него Венесуэлы в качестве полноправного члена, а также подписание торговых соглашений с Кубой и Пакистаном.

Основные усилия администрация президента Н.Киршнера направляла в 2006г. на сохранение положительных макроэкономических тенденций, 2003-05гг. Продолжалась реализация поставленных Н.Киршнером задач на ближайшую перспективу (укрепление «национального капитализма» и дальнейшая интеграция страны в мировое экономическое сообщество), а также решались задачи, поставленные на 2006г. — борьба с инфляцией, сохранение профицита бюджета, привлечение инвестиций в экономику и создание новых рабочих мест. В экономической политике акцент делался на поддержку и стимулирование национального производства, развитие экспортно-ориентированных отраслей, создание современной инфраструктуры, реализацию социальных программ. Особая роль отводилась государственному регулированию.

Большое внимание уделялось развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства. Правительство вновь вернулось к программе финансирования малых и средних предприятий, «замороженной» в начале 2002г., согласно которой этим предприятиям в течение ближайших 10 лет будут выделены кредиты в 330 млн. долл. Программа будет финансироваться Межамериканским банком развития и заинтересованными коммерческими банками.

Экономика страны находилась в фазе экономического роста. По данным института статистики и цензов Аргентины (Индек), рост ВВП страны в 2006г. составил 8,5%. Объем промышленного производства увеличился на 8,7%. Наиболее динамично развивающимися отраслями промышленности стали автомобильная, промышленность строительных материалов, добыча неметаллических минералов и табачная промышленность.

В 2006г. рост объема промышленного производства составил 8,7%, по сравнению с пред.г. (в 2005г. — 7,5%). Доля промышленного производ-

ства в ВВП Аргентины составила, как и в пред.г., 16,6%.

Основные макроэкономические показатели Аргентины

№ Показатель	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
1. ВВП в ценах 1993г. (в млрд.долл.)	129	140,4	153	167,1	181,3
2. Прирост ВВП (в%)	-10,9	8,8	9	9,2	8,5
3. ВВП на душу населения (в долл.)	3440	3704	4005	4329	4649
4. Рост промышленного производства (в%)	-11	16	12	7,5	8,7
5. Темп инфляции (в%)	41	3,6	6,7	12,3	9,8
6. Прямые иностранные инвестиции (в млрд.долл.)	0,8	1,7	4,3	4,7	3,3
7. Внешний долг (млрд.долл., на конец года)	156,9	165	167,2	124	132,6
8. Экспорт FOB (млрд.долл.)	25,7	29,6	34,5	40	46,6
9. Импорт СИФ (млрд.долл.)	9	13,8	22,3	28,7	34,2
10. Сальдо торгового баланса (млрд.долл.)	16,7	15,8	11,2	11,3	12,4
11. Обменный курс песо к долл. США (на конец года)	3,39	2,93	2,97	3,03	3,07
12. Золотовалютные резервы (млрд.долл.)	10,5	14,5	19,6	28	32
13. Уровень безработицы (в% от экономически активного населения)	21	17	14	10,2	8,6

Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), издание «Тенденсии экономики и финансов. Ануарио-2006», Центральный банк Аргентинской Республики.

Практически все отрасли промышленности в течение года улучшили свои показатели. Наиболее динамично в 2006г. развивались автомобильная промышленность и промышленность строительных материалов.

По данным Индекса, в течение 2006г. загрузка производственных мощностей аргентинской промышленности составила 73,6% (2005г. — 71,1%). Практически полностью производственные мощности были задействованы в черной и цветной металлургии, нефтеперерабатывающей и текстильной промышленности. Высокий уровень задействования производственных мощностей наблюдался в целлюлозно-бумажной, пищевой и химической промышленности. Менее всего производственные мощности использовались в автомобильной и металлообрабатывающей промышленности, а также в производстве неметаллических минералов.

По итогам 2006г. темпы инфляции не вышли за рамки запланированного правительством уровня в 10% и составили 9,8%. Такого результата правительству удалось достичь благодаря проведению политики жесткого контроля над ценами на продовольственные товары, товары повседневного спроса, энергоносители и инфраструктурные услуги.

В 2006г. значительно (на 26%) повысилась собираемость налогов. В результате роста доходной части аргентинскому правительству удалось достичь высокого профицита госбюджета — 7,6 млрд.долл., что соответствует 3,53% ВВП.

Золотовалютные резервы Центрального банка Аргентины в 2006г. увеличились почти на 4 млрд.долл. и к концу года превысили 32 млрд.долл.

Общий объем инвестиций в аргентинскую экономику в 2006г. составил 47,7 млрд.долл., что на 16,7% превысило уровень 2005г. В основном инвестиции направлялись на сооружение объектов инфраструктуры (дороги, объекты водоснабжения) и строительство жилья, добычу полезных ископаемых, развитие промышленного производства и сектора телекоммуникаций.

Объем аргентинского экспорта вырос на 15%, по сравнению с пред.г., и достиг 46,6 млрд.долл.,

объем импорта увеличился на 19% — до 34,2 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 12,4 млрд.долл.

2006г. характеризовался укреплением отношений с основным торговым и стратегическим партнером Аргентины — Бразилией. С целью преодоления имевших место разногласий с этой страной по ряду торгово-экономических вопросов, в янв. 2006г. стороны подписали соглашение о создании Механизма адекватного регулирования торговли (МАК), а в июне 2006г. — соглашение в области автомобилестроения, которое согласовывалось сторонами более полутора лет. Аргентина и Бразилия также достигли принципиальной договоренности о прекращении использования долл. США во взаимной торговле, и запустить действие механизм его замещения на аргентинский песо и бразильский реал уже в 2007г.

Курс песо по отношению к долл. США в течение года менялся незначительно и на 29 дек. 2006г. составил 3,07 песо за 1 доллар. Для удержания курса аргентинской валюты правительство продолжило практику валютных интервенций.

3 янв. 2006г. Аргентина досрочно погасила всю задолженность перед МВФ в 9,53 млрд.долл. Выплата Аргентиной долга МВФ в полном объеме позволила министерствам экономического блока страны перейти к рассмотрению вариантов дальнейших выплат долга перед другими международными кредитно-финансовыми организациями. В качестве одного из приоритетных направлений рассматривается вариант оплаты задолженности странам Парижского клуба. В янв. 2007г. аргентинское правительство направило Парижскому клубу официальное предложение по погашению своей задолженности перед этой организацией в 6,3 млрд.долл. Представленный документ предполагает погашение задолженности в течение ближайших 10 лет, при этом выплаты предлагается начать в 2010г. На 31 дек. 2006г. государственный внешний долг Аргентины составил 132,6 млрд.долл.

В мае 2006г. правительство объявило о повышении пенсий, которое стало восьмым по счету при правлении нынешнего президента. С 1 июня 2006г. минимальная пенсия повышена на 20,5% — до 470 песо (157 долл.). Увеличение пенсий затронуло 3,32 млн. пенсионеров, из которых 2,1 млн. получают пенсию в минимальном размере.

Во II пол. 2006г. произошло (в три этапа) повышение минимальной зарплаты, которая с 1 нояб. 2006г. составляет 800 песо (261 долл.). Общее увеличение минимальной зарплаты составило 27%.

В результате реализации программы по борьбе с безработицей в 2006г. в стране удалось создать 700 тыс. рабочих мест, вывести из категории безработных 100 тыс.чел., а из категории частично занятых — 270 тыс.чел., которые были обеспечены постоянной работой. 2,4 млн.чел. преодолели черту бедности, а 851 тыс.чел. смогли выйти из состояния нищеты. По итогам 2006г. уровень безработицы в стране составил 8,6%.

Высоким в 2006г. оставался уровень протестных выступлений населения страны. 11 дек. 2006г. завершилась девятидневная забастовка работников с/х и животноводческого секторов Аргентины, вызванная недовольством экономической политикой правительства. Забастовщики выступили против искусственного снижения цен на говядину

на внутреннем рынке и введенных ограничений на ее экспорт. Правительство пока не готово идти на уступки забастовщикам, что может привести к новым акциям протеста в тек.г.

Несмотря на успехи аргентинской экономики, последствия экономического кризиса все еще оказывают на нее существенное влияние. В стране продолжает действовать режим чрезвычайного экономического положения. Не отменены полностью банковские ограничения на внутреннем рынке и госконтроль за экспортно-импортными операциями. Строго ограничен вывоз прибыли, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородов) и вовсе запрещен. Как следствие инвестиционный климат в стране остается недостаточно благоприятным.

Продолжавшаяся политика административного давления в отношении иностранных компаний, отрицательно сказывалась на инвестиционной привлекательности страны. В 2006г. объем поступивших в Аргентину прямых иностранных инвестиций снизился на 1,4 млрд.долл. или на 29,5%, по сравнению с уровнем 2005г., и составил 3,3 млрд.долл., что является одним из самых низких показателей в Латинской Америке.

Профицит госбюджета Аргентины в 2006г. составил 7,5 млрд.долл., что на 17,9% превысило показатель 2005г. Значительный профицит бюджета в 2006г. был обеспечен за счет повышения собираемости налогов. Общая сумма налоговых поступлений в 2006г. составила 150 млрд. песо (48,7 млрд.долл.), превысив уровень предшествующего года на 26%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. США в течение года менялся незначительно и по состоянию на 29 дек. 2006г. составил 3,07 песо за 1 доллар. Для удержания курса аргентинской валюты правительство продолжило практику валютных интервенций.

В 2006г. в центре внимания администрации Н.Киршнера продолжала оставаться проблема внешнего долга, поскольку ее эффективное решение позволит повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. К концу 2006г. государственный внешний долг Аргентины составил 132,6 млрд.долл. Помимо этого существует задолженность в 20 млрд.долл. перед частными кредиторами, которые в 2005г. отказались принимать участие в предложенной аргентинским правительством реструктуризации.

Основным кредитором Аргентины из стран Парижского клуба является Испания, с которой 31 янв. 2007г. было достигнуто соглашение о погашении аргентинской задолженности перед этой страной в 982,5 млн.долл. Процентная ставка составит 6,4% годовых. В 2007г. будет выплачено 100 млн.долл.

Аргентина также имеет задолженность перед Всемирным банком в 7 млрд.долл. Несмотря на это, Всемирный банк продолжал в 2006г. предоставлять Аргентине кредиты, в частности, 130 млн.долл. (май) — на реализацию программы по борьбе с наводнениями в пров. Буэнос-Айрес и 300 млн.долл. (нояб.) — на развитие здравоохранения. В окт. 2006г. руководство этой кредитно-финансовой организации выразило удовлетворение ходом развития аргентинской экономики и приняло решение о предоставлении Аргентине в течение ближайших трех лет кредита в 3,3 млрд.долл. на разви-

тие инфраструктуры. 1,1 млрд.долл. поступит в 2007г.

Развивались отношения и с Межамериканским банком развития (МАБР) который в апр. 2006г. предоставил Аргентине кредит в 280 млн.долл. на развитие инновационных технологий, в июле — 580 млн.долл. на развитие энергетической инфраструктуры в ряде аргентинских провинций, в нояб. — 410 млн.долл. — на реализацию программ в области социального развития, здравоохранения и образования в провинциях Кордоба и Буэнос-Айрес. В сент. 2006г. директорат МАБРа принял решение увеличить объем предоставляемых Аргентине кредитов на 1 млрд.долл.

В 2006г. аргентинское правительство реализовало на внешнем и внутреннем рынках государственные ценные бумаги «Боден-V» со сроком погашения в 2011г., а также ценные бумаги «Боден-2012». В течение года правительство Венесуэлы выкупило облигаций «Боден-2012» на 3,2 млрд.долл., превратившись в одного из основных кредиторов Аргентины.

В нояб. 2006г. финансовые органы Аргентины и Венесуэлы выпустили и разместили на международном кредитном рынке совместные облигации («Боны Юга») на 1 млрд.долл. с целью получения финансирования для реализации проектов в области инфраструктуры (например, строительство газопровода «Юг») и реструктуризации внешней задолженности. Согласно официальному заявлению министерства финансов Венесуэлы, им были получены запросы от инвесторов на 9 млрд.долл. В целом стабильное валютно-финансовое положение Аргентины в 2006г. способствовало достаточно успешным социально-экономическим итогам года.

В этих целях в налоговое законодательство был внесен ряд изменений, затронувших в основном порядок уплаты налогов на прибыль (подходный налог), на добавленную стоимость, на передачу недвижимости физическими лицами, а также на жидкое топливо и натуральный газ.

Декретом президента страны №314/2006 от 22 марта 2006г. были произведены корректировки закона о подоходном налоге 1997г., согласно которым был увеличен размер необлагаемого налогом годового дохода: с 4.020 до 6.000 арг. песо на одинокого человека; с 2.400 до 4.800 арг. песо на каждого супруга и с 1.200 до 2.400 арг. песо на каждого ребенка до 24 лет и иждивенцев.

Новые процентные ставки взимаемых налоговых выплат, в арг. песо		% уплаты начисляемого подоходного налога
От	До	
0	45.500	0
45.500	65.000	10
65.000	91.000	30
91.000	130.000	50
130.000	195.000	70
195.000	221.000	90
221.000	и выше	100

С учетом продолжающегося экономического роста в стране и увеличением объема экспорта рядом декретов президента страны, а также распоряжений директора Федерального агентства по налогам и сборам (AFIP) продлевалось действие принятых в период кризиса отдельных законов и подзаконных актов, касающихся взимания налога на добавленную стоимость при совершении экспортно-импортных операций. Данные меры кос-

нулись в основном продовольственных товаров (зерновые, мясо-молочная продукция), медицинских принадлежностей, автомобилей, а также жидкого топлива и природного газа.

Отдельным распоряжением директора Федерального агентства по налогам и сборам №2141 от 09 окт. 2006г. была установлена процентная ставка налога на передачу недвижимого имущества физическими лицами, которая в настоящее время равняется 1,5% от стоимости передаваемого имущества.

В целях стабилизации внутреннего рынка в топливно-энергетической области Национальным конгрессом Аргентины был принят закон №26.181 от 20.12.06г., устанавливающий взимание налога при продаже жидкого топлива в 5% от стоимости и при продаже природного газа в 9%. Также в случае совершения экспортной операции будет взиматься дополнительная пошлина, которая равняется 0,05 арг.песо за литр жидкого топлива или кубический метр натурального газа.

Помимо мероприятий правительства по увеличению прямых налоговых поступлений, также осуществлялась программа по снижению рынка «черной» рабочей силы в стране и, соответственно, по повышению сбора налогов на социальное обеспечение. Так, в марте 2006г. был создан Общенациональный Регистр учета занятости населения. Согласно новым правилам работодатели всех уровней должны были в двухмесячный срок предоставить в AFIP информацию по всем уже принятым в данную фирму (учреждение, организацию и т.д.) работникам. В последующем данные сведения необходимо подавать ежемесячно. В случае обнаружения представителями налоговой службы сокрытия какой-либо информации о занятом на данном предприятии персонале, оно подвергается значительным штрафным санкциям. Данная мера позволила поднять на принципиально новый уровень контроль за уплатой налогов на социальное обеспечение, на доходы и других косвенных налоговых выплат.

Кроме проведения мероприятий, направленных на общее ужесточение налоговой дисциплины, правительством осуществлялись меры по упрощению регистрации налогоплательщиков, оформления и выплаты различных видов налогов. С этой целью широкое применение получило использование современных информационных программ и систем, включая сеть интернет.

В результате последовательных действий администрации Н.Киршнера в налоговой области в течение четырех последних лет наблюдается устойчивая тенденция к неуклонному росту налоговых поступлений в казну государства. Так, в 2006г. общая сумма уплаченных налогов достигла величины более чем 150 млрд. аргентинских песо (50 млрд.долл.), что составило 23,21% от ВВП страны. По сравнению с 2005гг. имел место рост налоговых выплат на 25,8%.

При этом, как и в прежние годы, наибольшую часть в общей структуре налоговых выплат составили налоги на прибыль и на добавленную стоимость.

Среди других налоговых поступлений можно выделить также налог на совершение кредитно-дебитовых операций по текущим счетам (1,78% от ВВП), налог на социальное обеспечение (3,77% от

ВВП) и сборы от проведения экспортно-импортных операций (3,01% от ВВП)

## Экономика-2005

В 2005г. аргентинская экономика находилась в фазе экономического роста. По данным министерства экономики и производства Аргентины, ВВП страны вырос на 9% и достиг 165,8 млрд.долл. Объем промышленного производства увеличился на 7,7%.

Политика господдержки экспортеров и благоприятная ценовая конъюнктура способствовали росту внешнеторгового оборота Аргентины. За 2005г. он вырос на 21,0% и составил 68,7 млрд.долл. Объем экспорта увеличился на 16%, по сравнению с пред.г., и достиг рекордного уровня за всю историю Аргентины – 40 млрд.долл., а объем импорта вырос на 28,7% и составил 28,7 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,3 млрд.долл.

Макроэкономические показатели Аргентины

	2001	2002	2003	2004	2005
ВВП, млрд.долл. в ценах 1993г. ....	144,8	129	139,5	152,1	165,8
Прирост ВВП, % .....	-4,4	-10,9	8,1	9	9
ВВП на душу населения, долл. ....	4000	3544	3801	4110	4285
Рост промышленного производства, % ...	-8,2	-12,1	16,3	10,5	7,7
Темп инфляции, % .....	1,5	41	3,6	6,7	12,3
Иноинвестиции, % к пред.г. ....	-15,7	-36,4	32,1	40	22
Внешний долг, млрд.долл. на конец г. ....	166,2	156,9	165	167,2	124
Экспорт FOB, млрд.долл. ....	26,6	25,7	29,6	34,5	40
Импорт СИФ, млрд.долл. ....	20,3	9	13,8	22,3	28,7
Сальдо торгового баланса, млрд.долл. ....	6,3	16,7	15,8	11,2	11,3
Среднегодов. обменный курс песо/долл. ....	1	3,3	2,9	3	2,95
Золотовалютные резервы, млрд.долл. ....	14,6	10,5	14,5	19,6	28
Уровень безработицы, % от ЭАН. ....	17,4	21	17	14	10,2

Аргентина проводила жесткую протекционистскую политику по защите своего внутреннего рынка. В этой связи продолжали сохраняться торгово-экономические разногласия между Аргентиной и ее основным торговым и стратегическим партнером Бразилией. Правительство Аргентины отклонило бразильский вариант урегулирования проблемы дисбаланса во внешней торговле. Аргентинцы заявили, что не планируют ослаблять протекционистские меры в отношении ряда бразильских товаров, в частности количественного ограничения импорта телевизоров, электробытовых товаров, автомобилей и автомобильных аккумуляторов бразильского производства.

В 2005г. повысилась собираемость налогов (на 21%). В результате роста доходной части аргентинскому правительству удалось достичь рекордно высокого профицита государственного бюджета как на федеральном уровне (6,6 млрд.долл.), так и в провинциях (1,3 млрд.долл.).

Валютные резервы Центробанка Аргентины в 2005г. увеличивались на 0,7 млрд.долл. в месяц и к концу года вышли на 28 млрд.долл. В стране продолжали действовать банковские ограничения на внутреннем рынке и госконтроль за экспортно-импортными операциями.

Несмотря на правительственные программы сдерживания цен на потребительские товары, энергоносители и инфраструктурные услуги, темпы инфляции в 2005г. превысили запланированный показатель и составили 12,3%. Курс песо по отношению к долл. США в течение года колебался в 2,90-2,95 песо/долл. Для удержания его в этом



коридоре правительство было вынуждено вернуться к практике валютных интервенций.

В результате реализации программы по борьбе с безработицей в стране удалось создать 700 тыс. новых рабочих мест и снизить уровень безработицы до 10,2%. Уровень протестных выступлений и стихийных акций населения страны оставался высоким.

В 2005г. аргентинскому правительству удалось завершить обмен 76% долговых обязательств перед частными кредиторами, по которым страна находилась в дефолте с янв. 2002г. В течение года номинально госдолг снизился с 191,2 млрд.долл. до 124 млрд.долл. (на 4.1.06г., без учета частных кредиторов, отказавшихся принять участие в реструктуризации, задолженность перед которыми составляет 20 млрд.долл.) или со 126% ВВП до 75% ВВП. Условия погашения реструктурированной задолженности были благоприятными для страны: основная часть обязательств пролонгирована на длительные сроки (до 2046г.) и переоформлена под более низкие проценты, 40% долга удалось перевести в национальную валюту.

В июле 2005г. директорат МВФ принял решение о возобновлении переговоров с Аргентиной по подписанию нового соглашения, прерванных администрацией Н.Киршнера год назад. Фонд требовал от Аргентины выполнения следующих условий:

- переговоры с частными держателями госдолга, находящегося в дефолте, прошли не в «конструктивной форме» и аргентинский закон, запрещающий возобновление обмена госдолга с частными инвесторами, которые отказались принять участие в этой акции, должен быть отменен;
- необходимо ужесточение монетарной политики, повышение учетной ставки, сокращение госрасходов и свободная котировка долл.; повышение тарифов за коммунальные услуги.

Аргентинское правительство не пошло на удовлетворение требований МВФ и в результате в конце года администрация Н.Киршнера приняла решение об использовании валютных резервов Центробанка страны для выплаты задолженности перед Фондом. 3 янв. 2006г. Аргентина досрочно погасила всю задолженность перед МВФ в 9,5 млрд.долл. На 4 янв. 2006г. объем валютных резервов ЦБ Аргентины составил 18,5 млрд.долл.

Несмотря на успехи аргентинской экономики (выход из дефолта, полное погашение задолженности перед МВФ, высокие макроэкономические показатели) в 2005г. правительству Аргентины не удалось создать благоприятный инвестиционный климат в стране.

Политика административного давления, проводимая администрацией Н.Киршнера в отношении иностранных компаний, отрицательно сказывалась на инвестиционной привлекательности страны. В 2005г. приток прямых иноинвестиций составил 1,2 млрд.долл. Многие иностранные компании были вынуждены принимать решения о выводе своих активов из страны.

Несмотря на заявленные планы укрепления госсектора в экономике (создание государственной энергетической компании «Энарса», планы реприватизации коммунальных и инфраструктурных предприятий) правительство не выделяло на эти цели достаточных средств: большая часть бю-

джета уходила на социальные программы и связанные с ними широкомасштабные затратные проекты общественных работ. В среднесрочном плане перспективы развития аргентинской экономики зависят, в основном, от выхода на международный рынок инвестиций и кредитов, т.к. опираясь на внутренние ресурсы, Аргентина не в состоянии сделать качественный скачок.

По информации официальных аргентинских правительственных источников, в 2006г. президент Аргентины Н.Киршнер намерен уделять значительное внимание решению, прежде всего, экономических вопросов. По его мнению, основными экономическими задачами, стоящими перед аргентинским правительством являются: борьба с инфляцией, сохранение профицита бюджета, привлечение инвестиций в экономику и создание новых рабочих мест.

8 марта 2006г., в целях борьбы с ростом цен на основной продукт питания аргентинцев – говядину и насыщения ею внутреннего рынка, Н.Киршнер пошел на беспрецедентный шаг, приняв решение о запрете на полгод поставок аргентинской говядины за рубеж. Это решение привело к серьезным дебатам в аргентинском обществе и поляризации мнений – от безоговорочной поддержки правительства, принимающего меры по обузданию инфляции, до полного неприятия президентского шага, который, по мнению многих экспертов, приведет к резкому сокращению поголовья скота в стране и потере 10 тыс. рабочих мест в отрасли.

В 2005г. рост объема промышленного производства составил 7,7%, по сравнению с пред.г. (в 2004г. – 10,5%). Доля промышленного производства в ВВП Аргентины достигла рекордного показателя – 25,1% (в 2004г. – 24,8%). Уровень промышленной активности в стране приблизился к показателям экономически успешного 1998г. Почти все отрасли промышленности в течение года улучшили свои показатели.

По данным Национального института статистики и цензов Аргентины (Индек), в течение 2005г. в аргентинской промышленности в среднем было задействовано 71,1% производственных мощностей (в 2004г. – 70%).

Использование мощностей в металлообрабатывающей промышленности, нефтеперерабатывающей промышленности, текстильной промышленности, в производстве бумаги и картона, пищевой промышленности и химической промышленности было выше среднегодового показателя. Высокий процент использования производственных мощностей наблюдался в строительстве, электроэнергетике (80%), и цветной металлургии (98%).

Среди латиноамериканских стран Аргентина выделяется развитыми машиностроением, включая транспортное, с/х, энергетическое, а также станкостроение.

В 2005г. общий рост объема производства в отрасли составил 6,2%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования в была 65%. Наиболее крупные предприятия относятся к автомобилестроению и производству сельскохозяйственной техники. Отрасль представлена небольшими предприятиями, которые производят металлообрабатывающие станки (для сварки, работ по дереву, приспособления и элементы авто-

матизации). Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют высокую квалификацию.

В Аргентине в сфере услуг в основном действуют малые и средние предприятия, которые, обладая технической, технологической и управленческой гибкостью, могут быстро реагировать на изменяющуюся конъюнктуру рынка.

В соответствии с законом №25300 в сфере услуг для предприятий введены следующие лимиты: микропредприятие — годовой объем услуг до 250 тыс. песо (85 тыс.долл.), малое предприятие — годовой объем услуг до 1800 тыс. песо (600 тыс.долл.), среднее предприятие — годовой объем услуг до 12 млн. песо (4 млн.долл.).

Государство в Аргентине непосредственно не финансирует деятельность малых и средних предприятий, в т.ч. и в сфере услуг, однако через реализацию различных программ и частичное субсидирование процентных ставок по банковским кредитам оно косвенно оказывает поддержку данной категории предприятий. В 2005г. доля сферы услуг в ВВП страны составила 61%.

Стоимость услуг и процент участия

Услуги, всего.....	62942.....	100
Торговля.....	12903.....	20,5
Отели и рестораны .....	2581 .....	4,1
Транспорт и связь.....	9693.....	15,4
Финансовые услуги.....	4028 .....	6,4
Услуги по строительству .....	14351.....	22,8
Госуправление и общественные работы .....	5098 .....	8,1
Социальные услуги и здравоохранение .....	8483 .....	13,4
Другие услуги.....	5854 .....	9,3

В 2005г. суммарный объем предоставленных услуг увеличился на 9,4%, по сравнению с предг., в т.ч. объем торговли увеличился на 7,8%, отели и рестораны — на 11,8%, транспорт и связь — на 16,0%, финансовые услуги — на 22,7%, услуги по строительству — на 5,9%, госуправление и общественные работы — на 5,9%, социальные услуги и здравоохранение — на 6,6%.

По прогнозам международных кредитно-финансовых институтов и аналитических центров, перспективы экономического развития Аргентины в 2006г. благоприятные. Экономический рост страны продолжится, однако в текущем году он будет несколько ниже, чем в предыдущем. Наибольшими темпами будут развиваться с/х, строительство, ряд отраслей промышленного производства, включая металлургическую, автомобилестроение, энергетику, транспорт и связь, а также горнодобыча.

Оптимистические прогнозы экономического роста Аргентины увязываются с решением проблемы выплаты международным финансовым организациям внешнего долга и дальнейшего погашения долговых обязательств перед частными кредиторами, отказавшимися в предг. принять участие в реструктуризации, а также с необходимостью проведения структурных реформ в экономике, касающихся системы налогообложения, банковской сферы, стабилизации энергетического сектора и урегулирования проблем с приватизированными госкомпаниями. Без эффективного решения этих проблем невозможно повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны.

Валютные резервы Центрального банка Аргентины увеличились на 8,4 млрд.долл. (+43%, по

сравнению с 2004г.) и к концу года достигли рекордного показателя за 5 лет — 28,0 млрд.долл.

Несмотря на правительственные программы сдерживания цен на потребительские товары, энергоносители и инфраструктурные услуги, темпы инфляции в 2005г. превысили запланированный показатель и составили 12,3% (в 2004г. — 6,7%).

Профицит консолидированного федерального и провинциальных бюджетов достиг своего исторического рекорда и составил 23,7 млрд.арг. песо (4,4% ВВП) или 7,9 млрд.долл. Из этой суммы 3,7% ВВП или 19,7 млрд.арг. песо (6,6 млрд.долл.) относится к федеральному бюджету, а 0,7% ВВП или 4,0 млрд.арг. песо (1,3 млрд.долл.) — к провинциальным бюджетам. Значительный профицит бюджета в 2005г. был обеспечен за счет роста поступлений от сбора налогов. Общая сумма налоговых поступлений достигла рекордного показателя и составила 114,3 млрд.арг. песо (38,1 млрд.долл.), превысив 2004г. на 21,0%.

Курс аргентинского песо по отношению к долл. США в течение года колебался в 2,9-2,95 арг. песо/долл. Для удержания его в этом коридоре правительство было вынуждено вернуться к практике валютных интервенций.

В 2005г. в центре внимания администрации Н.Киршнера продолжает оставаться проблема внешнего долга. Без ее эффективного решения невозможно повысить кредитный рейтинг и инвестиционную привлекательность страны. Номинальный долг Аргентины оценивается в 124 млрд.долл., что составляет 75% от ВВП. Еще 20 млрд.долл. — это непереоформленная задолженность иностранным частным кредиторам. Совокупные долговые обязательства Аргентины составляют 144 млрд.долл.

Структура внешнего долга. Государственные ценные бумаги — 60,5 млрд.долл., из них: в иностранной валюте — 33,5 млрд.долл., в национальной — 27,0 млрд.долл. Заемные средства — 63,5 млрд.долл., из них: займы под гарантии правительства — 17,1 млрд.долл., кредиты международных финансовых организаций — 27,4 млрд.долл., кредиты иностранных государств — 2,6 млрд.долл., кредиты под гарантии коммерческих банков — 15,2 млрд.долл., другие кредиты — 1,2 млрд.долл.

В янв. 2006г. Аргентина досрочно выплатила долг Международному валютному фонду (МВФ) (9,53 млрд.долл.). Этот шаг был широко разрекламирован Н.Киршнером как ответная мера, вызванная давлением со стороны МВФ в вопросах управления национальной экономикой и валютно-кредитными отношениями. Представители Фонда, помимо традиционного жесткого мониторинга и навязывания «рецептов» оздоровления экономики, активно лоббировали интересы бонистов, в основном иностранных, не принявших участие в обмене аргентинских долговых обязательств в марте 2005г. В соответствии с расчетами экспертов МВФ, у этой категории вкладчиков в аргентинских ценных бумагах «зависло» 20 млрд.долл. Еще одним тезисом, продвигавшимся правительством было стремление сэкономить деньги налогоплательщиков на выплачиваемых процентах.

Подготавливая общественное мнение в пользу досрочного погашения долга, правительство Ар-

гентины ссылалось на аналогичный успешный опыт России и Бразилии. Оно своевременно не зарезервировало в госбюжете необходимые средства и было вынуждено потратить часть валютных резервов Центробанка, которые в результате снизились с 28 млрд.долл. до 18,5 млрд.долл. Для того, чтобы этот шаг не вызвал девальвацию национальной валюты, правительство оформило изъятие средств из резервов ЦБ Аргентины как госзаем, т.е. обменяло деньги Центробанка на свои новые обязательства. Практически совокупный госдолг не сократился, а просто часть внешней задолженности была переоформлена во внутреннюю. Остались долги другим МФО (Всемирному банку — 7,32 млрд.долл. и МАБР — 8,78 млрд.долл.), соглашения с которыми предусматривают обязательное участие МВФ в мониторинге социальных программ, макроэкономических показателей и выполнении соответствующих рекомендаций.

Уже после выплаты долга Фонду при обсуждении очередного транша МАБР на социальные программы поддержки безработных глав семей (на эти цели планируется выделить 3 млрд.долл.), вновь возник вопрос о непереоформленных долговых обязательствах.

Проблема иностранных бонистов, не принявших участие в реструктуризации в 2005г., продолжает оставаться основным препятствием для урегулирования долговых отношений с международными частными кредитными организациями. Объединения кредиторов и различные фонды регулярно инициируют судебные процессы против аргентинского правительства с требованиями отменить итоги реструктуризации и компенсировать связанные с ней финансовые потери.

Несмотря на то, что суды различных инстанций, как правило, выносят решения в пользу Аргентины, сами по себе эти процессы наносят серьезный ущерб кредитному рейтингу страны. Аргентинское правительство, которое ранее игнорировало требования бонистов, все же решило возобновить с ними переговоры: в ближайшее время иностранным держателям просроченных долговых обязательств планируется предложить 65% списание с основной суммы долга без выплаты процентов за просроченный период. Международные финансовые эксперты расценивают это предложение как «непроходное», однако считают, что сам факт возобновления переговоров свидетельствует о признании справедливости требований бонистов.

Администрация Н.Киршнера предпочитает не возвращаться к проблеме внешнего долга, считая эту тему закрытой. Это связано с тем, что она на собственном опыте ощутила негативные последствия жесткого противостояния международному сообществу кредиторов. Политические кампании прошлых лет, направленные против засилья МФО и кредитных фондов, в конечном итоге привели Аргентину к финансовой изоляции: в настоящее время в целом благополучная аргентинская экономика не является привлекательной для иностранных инвесторов. Международные агентства считают, что из-за высоких политических рисков (административное давление на иностранные компании, одностороннее расторжение договоров со стороны правительства, пробелы в инве-

стиционном законодательстве, частичный запрет на вывоз прибыли и др.) рентабельность вложений в Аргентину является ниже среднемирового уровня.

Экономике остро не хватает денег даже на обеспечение нормального уровня амортизации основных средств производства. По оценкам минэкономики Аргентины, только для поддержания в функциональном состоянии промышленного производства в высокотехнологических отраслях (машиностроение, электроника, химическая промышленность, инфраструктура, связь) стране ежегодно необходимо 5,5 млрд.долл. При этом поиски новых источников кредитования на альтернативных рынках капитала (страны Латинской Америки, Китай, Индия, Россия, ЮАР) пока не дают ощутимого эффекта.

Перевод долговой тематики в более спокойное рабочее русло свидетельствует о пересмотре администрации президента Н.Киршнера своей стратегии в отношении кредиторов. До президентских выборов в 2007г. Н.Киршнеру, который претендует остаться на второй срок, нужны реальные экономические успехи, ради которых он готов на серьезные уступки.

## Банки-2007

В Аргентине действуют 85 кредитно-финансовых учреждений, из которых 67 являются банками (2 государственных банка, 10 банков провинций, 55 частных банка), 2 кредитных учреждения, 12 банков с иностранным капиталом, а также 16 финансовых компаний.

Современная банковская система Аргентины сформировалась в начале 90г., в период, связанный со значительным притоком в страну иностранных инвестиций. Позитивную роль при этом сыграла отмена ограничений на доступ иностранного капитала в национальную банковскую систему.

Разразившийся в конце 2001г. в Аргентине крупномасштабный экономический кризис сильно пошатнул всю банковскую систему страны. Общий капитал коммерческих банков Аргентины, составлявший в 2000г. 16,5 млрд.долл., к 2003г. уменьшился до 9,3 млрд.долл. Перечень институтов госрегулирования кредитно-денежной политики был значительно сужен в связи с введением в янв. 2002г. Закона о чрезвычайном экономическом положении (действует до настоящего времени).

Предпринимаемые аргентинским правительством меры по преодолению последствий кризиса в банковской сфере привели к существенному улучшению ситуации как в кредитно-финансовом секторе, так и в экономике страны в целом. Заметно возросло доверие со стороны вкладчиков к банкам и, наоборот, банковских учреждений к заемщикам. Высокими темпами растут депозиты на фиксированный срок (за 2006-07гг. их доля увеличились до 47% и составила к концу 2007г. 32,6 млрд.долл. (101 млрд.песо) при одновременном уменьшении доли депозитных вкладов «до востребования». В 2007г. депозиты кредитно-финансовых учреждений Аргентины выросли с 171 млрд.арг.песо (55,1 млрд.долл.) до 214 млрд.арг.песо (69 млрд.долл.). Активы банковского сектора возросли с 265 млрд.арг.песо (84,6 млрд.долл.) до 297 млрд.арг.песо (94,8 млрд.долл.).

Основные финансовые показатели 20 крупнейших аргентинских банков в 2007г., в млрд. песо

	Депозиты	Активы
1. Nacion Argentina .....	50,7	68,9
2. PR Buenos Aires.....	20,2	25,9
3. Galicia Y BS AS.....	12,6	19,7
4. Frances S.A.....	14,8	18,9
5. Santander RIO.....	14,6	19,5
6. Macro S.A.....	10,3	16,4
7. Hipotecario.....	1,2	10,0
8. HSBC Bank.....	8,7	11,5
9. Ciudad De BS AS.....	8,2	10,6
10. Citibank N.A.....	7,9	10,5
11. Standart Bank.....	6,2	8,8
12. Credicoop.....	6,8	8,0
13. Patagonia S.A.....	4,5	6,7
14. NVO Santa FE S.A.....	4,5	5,5
15. Prov De Cordoba.....	4,0	4,8
16. NVO Bisel S.A.....	1,9	3,6
17. Comafi S.A.....	1,5	2,5
18. Itau Buen Ayre.....	2,5	3,4
19. Deutsche S.A.....	0,8	2,3
20. Supervielle S.A.....	2,5	3,2

Источник – Центральный банк Аргентины

В 2007г. наблюдалась устойчивая тенденция к росту объемов различных видов кредитов, особенно в частном секторе. Большинство крупнейших банков продемонстрировали серьезный рост по этим показателям. Лидирующие позиции по росту объемов кредитов за год заняли банки Deutsche Bank и HSBC Bank (за 2007г. рост на 133% и 114%, соответственно).

Положительную динамику в плане увеличения объемов кредитования в 2007г., в первую очередь частного, продемонстрировали практически все аргентинские банки. В абсолютных величинах лидирующие позиции занимают Banco de la Nacion Argentina (9,8 млрд. арг. песо, рост 32%), BBVA Banco Frances S.A. (7,4 млрд. арг. песо, рост 42%), Banco Santander Rio S.A. (9,9 млрд. арг. песо, рост 43%), Banco de la Galicia y Buenos Aires (7,6 млрд. песо, рост 51%), Banco de la Provincia de Buenos Aires (6,8 млрд. арг. песо, рост 15,9%).

Частные кредиты составили 35% от общего объема, кредиты в таких областях как сельское хозяйство и промышленное производство составили 14% и 20%, соответственно. Важное значение в кредитно-финансовой политике Аргентины придается развитию малого и среднего бизнеса, что позволило увеличить объем их кредитования в 6 раз с 2002г. до 12 млрд. арг. песо в 2007г. Одновременно общий уровень процентных ставок по кредитам оставался в 2007г. на стабильном уровне.

Несмотря на общую положительную динамику восстановления банковской системы Аргентины, по ряду показателей достижение докризисного уровня пока остается нерешенным вопросом. Среди основных проблем можно выделить следующие: недостаточная развитость банковской инфраструктуры в периферийных провинциях страны; низкий уровень частных депозитов, который составляет 19% от ВВП (в 2000г. – 26%), что ограничивает возможности кредитно-финансовых учреждений Аргентины по оперированию привлекаемыми денежными средствами на долгосрочную перспективу; низкий уровень банковских кредитов, составляющий 12% от ВВП (в 2000г. в Аргентине – 23%, в наст. вр. в Бразилии – 35%, Чили – 60%).

Среди других тенденций на рынке банковских услуг Аргентины в 2007г. можно отметить следующие: рост ипотечного кредитования и частного кредитования, рост количества частных вкладов на длительный фиксированный срок и «до востребования», рост объемов вкладов в иностранной валюте, снижение процентной ставки по краткосрочным кредитам и рост аналогичного показателя по долгосрочным кредитам, общий рост капитализации банков, ежегодное увеличение количества филиалов и отделений аргентинских банков и банкоматов в провинциях Аргентины. Кроме того, увеличиваются золотовалютные резервы Центробанка Аргентины, который по состоянию на фев. 2008г. составили 49 млрд. долл., впервые за посткризисный период превысив показатели 2000г., когда резервы Центробанка составляли 35,6 млрд. долл.

С янв. по окт. 2007г. прибыль Центрального банка Аргентины превысила 2,3 млрд. долл. (за аналогичный период 2006г. – 1 млрд. долл.). Основную часть валютных резервов Центробанк держит в долл. При этом 11% средств держится в евро, 3% – в золоте, 3 – в английских фунтах и японских иенах.

Тенденция к продолжению проведения политики накопления золотовалютных резервов продиктована во многом необходимостью поддержания стабильного курса аргентинского песо по отношению к американскому долл. (не ниже 3,1-3,13 арг. песо за доллар).

Объем долговых обязательств Аргентины составляет 53 млрд. долл. (основная задолженность – 38 млрд. долл., проценты – 15 млрд. долл.), что составляет одну треть общего объема внешнего долга страны, который превышает 137 млрд. долл. Выплаты международным кредитно-финансовым организациям (Всемирный банк, МАБР) в ближайшие 4г. составят 9 млрд. долл.

Доля иностранных банков в национальной банковской системе продолжает оставаться существенной, о чем свидетельствуют данные об объемах депозитов и кредитов. В первую десятку иностранных банков по указанным позициям входят: Banco Frances (13,9 млрд. песо и 7,4 млрд. песо, соответственно), Standard Bank (5,9 млрд. песо и 3,7 млрд. песо), Citibank (7,8 млрд. песо и 4,8 млрд. песо), HSBC Bank Argentina S.A. (8,7 млрд. песо и 5,5 млрд. песо), Banco Credicoop (6,4 млрд. песо и 3,4 млрд. песо).

Благодаря стабильности внутренних цен и курсу американского долл. по отношению к песо, в 2007г. объем кредитов для частного сектора вырос на 36%, объем частных депозитов вырос на 32%. По указанным показателям в первую десятку входят: Banco de la Nacion Argentina; BBVA Banco Frances; Santander Rio; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Provincia de Buenos Aires; HSBC Bank Argentina; Citibank; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Banco Credicoop; Standard Bank Argentina.

Основной проблемой банковско-финансовой системы Аргентины продолжает оставаться низкая степень ее капитализации, вызванной недоверием корпоративных и частных вкладчиков после дефолта 2001-02гг. Так, по данным Национального института статистики и переписи, в конце 2006г. денежные средства населения, находящиеся вне национальной финансовой системы (в

иностранных банках, в сейфах или «в матрацах»), составили 110 млрд.долл., что сопоставимо с общей внешней задолженностью Аргентины (123 млрд.долл.). До сих пор 90% экономики страны оперирует наличными деньгами.

Процесс возврата капиталов в банковско-финансовые учреждения постепенно набирает силу. В начале 2007г. суммарные депозиты в распоряжении кредитно-финансовых учреждений Аргентины составили 181,9 млрд. песо (60,3 млрд.долл., или 24% от ВВП страны) и увеличились за год на 26%. Частные депозиты достигли 134,1 млрд. песо (44,7 млрд.долл.), что составляет 74% всех депозитов, и выросли за 2006г. более, чем на 20%. Государственные депозиты увеличились за тот же период на 27%.

Согласно данным Аргентинского института рынка капиталов (АИРК), среди наиболее прибыльных отраслей по итогам 2006г. банковская сфера оказалась на третьем месте после топливной и металлургической.

Ведущее место по показателям рентабельности заняли банки «Макро», «Банко Ипотекарио», «Банко Сантандер Рио» и «Банко Франсез».

В условиях дефицита операций в сфере кредитов и депозитов банки стремились компенсировать недополученную прибыль за счет клиентской комиссии, которая в период с июня 2004г. по апр. 2007г. увеличилась на 31%. Только за один год — с апр. 2006г. по апр. 2007г. — ее рост составил в среднем 15,6%. По итогам исследования ряда банков, в которых сосредоточено 80% всех депозитов, установлено, что комиссия с операций через автоматические кассовые аппараты выросла за этот период на 68%. Только за один год средняя цена пакета банковского продукта, основной составляющей которого является касса сбережений, увеличилась на 11%.

Кредитный сектор восстанавливает свои позиции, но занимает еще очень низкую долю в общем объеме банковской деятельности. Так, кредиты, выданные частным лицам, составляют только 10% ВВП страны, что значительно ниже средних показателей в Латинской Америке. Кредиты на приобретение потребительских товаров составляют лишь 4% от ВВП (для сравнения: в США — 25%, в Чили и Испании — 15%, Колумбии — 10%, Эквадоре — 7%) и растут очень медленно в связи с высокими процентными ставками.

Оздоровление банковской системы страны сопровождается возвращением на банковский рынок некоторых банков, пострадавших в результате финансового кризиса, таких как «Банко ла Провинсия де Кордова» и «Банко Мунисипаль де Ла Плата».

Симптоматичным является и появление новых игроков на банковском рынке Аргентины. Среди них «СтандартБанк» (ЮАР) — первый крупный иностранный банк, который после финансового кризиса 2001г. приобрел клиентскую сеть «Банк-Бостон» (ранее принадлежавшую «Дойчебанк») с более, чем полумлн. частных и 18 тыс. корпоративных клиентов.

На ближайшую перспективу в валютно-финансовой политике руководства Центробанка Аргентины можно выделить следующие основные приоритеты:

1. Сохранение равновесия на валютно-финансовом рынке на основе поддержки существующе-

го обменного курса национальной валюты. Стратегия Центробанка Аргентины состоит в том, чтобы переходить к выпуску все более долгосрочных векселей (до 10 лет) с достаточно высокой процентной ставкой (до 10-11% годовых), чтобы скупать экспортную выручку, параллельно выводя из обращения излишнюю денежную массу в песо для сдерживания инфляционных процессов и поддержания стабильной котировки национальной валюты по крайней мере в течение ближайших двух-трех лет.

2. Накопление валютных резервов и формирование стабилизационного фонда. В результате возросшего поступления валютных средств от внешней торговли золотовалютные резервы Центробанка Аргентины превысили в начале июля 2007г. 43 млрд.долл. и продолжают расти на 2 млрд.долл. в месяц. Благодаря размещению резервов в прибыльные финансовые активы Центробанк Аргентины получил в I пол. 2007г. чистую прибыль 910 млн.долл.

3. Сохранение независимости Центробанка по отношению к финансовым обязательствам госсектора. С I кв. 2003г. до начала 2007г. доля государственных заимствований (на содержание госаппарата, оборону и социальное страхование) снизилась с 47% суммарного объема кредитов до 13,5%. Принимаются меры, чтобы предохранить финансовую систему от вмешательства государственных органов на федеральном, провинциальном и муниципальном уровнях.

4. Стимулирование сферы кредитования предприятий и частных лиц. В финансовой политике основной упор делается на кредитование производственных отраслей: так в 2006г. на долю кредитов для обрабатывающей промышленности приходилось 16,3%, что по сравнению с 2003г. составляет прирост 129%. Динамично растет также сфера кредитов для семей и частных заемщиков. С конца 2006г. объем частных кредитов возрос на 20%, по кредитным карточкам — на 15,35%, а залоговые кредиты — на 18%. Сумма ипотечных кредитов в I кв. 2007г. выросла в три раза по сравнению с тем же периодом 2006г. Согласно данным Центробанка Аргентины, объем ипотечных кредитов растет на 18% в год, но при этом покрывает лишь небольшую часть операций по недвижимости (2 из каждых 10, и менее 40% стоимости сделок).

В рамках общей нормализации банковской деятельности Центробанк Аргентины принимает меры, направленные на постепенную либерализацию режима обращения иностранной валюты внутри страны, снимая ограничения, установленные после введения режима чрезвычайного финансового положения.

В янв. 2007г. Верховный суд Аргентины подтвердил «конституционность» чрезвычайных финансово-экономических мер, принятых в 2002г., и таким образом оказал юридическую поддержку правительству в отношении группы аргентинских и иностранных вкладчиков, суммарные претензии которых оцениваются в 23 млрд.долл.

В начале 2007г. в парламенте Аргентины была предпринята попытка провести поправку к закону о Центральном банке, цель которой — дополнить его функции «социально-экономическими» задачами. Однако, не найдя поддержки у руководства Центробанка Аргентины (в частности, его прези-

дента М.Редрадо), поправка была снята с повестки дня.

Аргентина с момента своего вступления в Группу разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег (ФАТФ) в 2000г. предпринимает последовательные шаги по приведению внутреннего режима и законодательства по борьбе с преступлениями в данной сфере в соответствие с мировыми стандартами. В немалой степени это обусловлено нажимом на Аргентину со стороны международного сообщества, в частности, Вашингтона, стремящегося пресечь существующее, по неустанным утверждениям американцев, отмывание незаконных доходов и финансирование террористических организаций в зоне трехграничья (Аргентина, Бразилия, Парагвай).

Буэнос-Айрес ратифицировал ряд универсальных и региональных документов: конвенцию ООН о борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ 1988г. (впервые вводит международное определение отмывания денег), конвенцию ООН против транснациональной организованной преступности 2000г. (предлагает расширенное определение отмывания денег и методы борьбы с ним); межамериканскую конвенцию против коррупции 1996г. Соответствующие нормы действуют в рамках Меркосур (протокол о взаимной правовой поддержке в уголовной сфере 1996г. и пр.).

На национальном уровне в Аргентине принято более 20 законов, а также ряд норм в рамках Центрального банка, Национальной комиссии по ценным бумагам, Управления по страховому надзору и подразделения финансовой информации (ПФИ). Самые важные из них — ФЗ №23.737 о внесении изменений в УК в раздел о незаконном обороте наркотиков 1989г. и ФЗ №25.246 о борьбе с сокрытием и отмыванием активов преступного происхождения 2000г., позволивший в свое время Аргентине вступить в ФАТФ (в этом акте дано расширенное определение термина «отмывание денег» и предусмотрено создание ПФИ — правительственного органа по борьбе с отмыванием денег с функциями контроля за финансовыми операциями и проведения взаимных оценок).

Аргентинское законодательство по-прежнему не «дотягивает» до международных стандартов, с чем связаны постоянное давление на Буэнос-Айрес со стороны ФАТФ, проводимые Группой комиссии по аргентинской проблематике вплоть до угрозы применения санкций. Активную работу в этой связи также проводят США, упоминая тему борьбы с отмыванием денег среди недочетов аргентинской администрации в ходе различного рода консультаций, семинаров и форумов.

Серьезнейшим пробелом в аргентинском законодательстве остается закон о борьбе с финансированием терроризма, по причине отсутствия которого ФАТФ осенью 2006г. заявил о возможности применения к Аргентине «21 рекомендации» («уделять особое внимание деловым отношениям и сделкам с лицами, включая компании и финансовые учреждения, из стран, которые не выполняют, или не полностью выполняют Рекомендации ФАТФ»). Сложившаяся ситуация поставила под угрозу международную репутацию Аргентины, а в практическом плане — ее инвестиционную привлекательность, после чего Буэнос-Айрес стал форсированно готовить соответствующий законопро-

ект, который в дек. 2006г. был в экстренном порядке передан непосредственно из администрации президента на рассмотрение в Нацконгресс (его принятие ожидается в апр. с.г.) и позволил до июня с.г. оттянуть применение против Аргентины фатфовских санкций. В этом документе дается определение террористической организации и финансирования терроризма, а также устанавливаются меры наказания за данные виды преступления. Принятые в нем формулировки, с одной стороны, вполне удовлетворили экспертов ФАТФ, а с другой, позволили обойти внутренние конфликтные моменты (из-под определения «террористических организаций» были старательно выведены аргентинские левацкие социальные движения 1970гг., представители которых сегодня занимают видные места в государстве).

Остальные поправки в аргентинском законодательстве в сфере борьбы с отмыванием денег относятся к концу 2005-началу 2006гг. Тогда в ст. 14 и 20 закона №25.246 была введена обязанность подотчетных организаций (кроме налогового ведомства) передавать ПФИ конфиденциальную информацию, даже если она представляет банковскую или биржевую тайну (изначально планировалось также включить в этот список и налоговую тайну, однако ее неприкосновенность осталась в силе; также в почти неизменном виде остался пар. 4 ст. 277 УК, допускающий освобождение от уголовной ответственности лиц, действующих в интересах близких родственников). Существуют и другие проекты, закрепляющие, например, неразрывность преступлений «отмывания денег» и финансирования терроризма, вводящие институт информаторов, скрытых агентов и т.д.

На фоне этих вынужденных подвижек, осуществленных под давлением международного сообщества, в аргентинской системе борьбы с отмыванием капиталов остается целый ряд крупных недостатков, при понимании, что стандарты, по которым они выявляются, установлены в «40 рекомендациях» ФАТФ (т.н. «мягкий закон» 1990г.) и 9 специальных рекомендациях по борьбе с финансированием терроризма. В частности, продолжает неэффективно работать механизм информирования о подозрительных сделках, по-прежнему неподконтрольны заграничные отделения фининститутов. Сохраняется большинство из выявленных в ходе раундов взаимных оценок (2003-04гг.) пробелов, касающихся как непосредственно законодательной сферы, так и практического выполнения законов: 1) непроработанность положений об уголовном преследовании отмывания денег в законе №25.246; 2) нечеткое разделение полномочий между ПФИ и ведомствами по финансовому надзору; 3) отсутствие у фининститутов Аргентины юридической ответственности за деятельность их заграничных отделений; 4) отсутствие мер в отношении фиктивных фирм; 5) низкий уровень сотрудничества между госучреждениями Аргентины и ПФИ.

В укор аргентинцам ставятся также излишняя ограниченность полномочий ПФИ, особенно с учетом новой редакции «40 рекомендаций» ФАТФ от 2003г. (нет прямой подотчетности фининститутов перед ПФИ, ПФИ не может делать запрос о замораживании средств и т.д.); недостаточность мер по борьбе с преступлениями, предшествующими непосредственному отмыванию денег; устаре-

лость ряда норм и мер; то, что не ратифицированы некоторые международные договоры.

Примечательны в этом контексте попытки аргентинцев отвлечь внимание ФАТФ от себя проблемами соседнего Уругвая в области борьбы с отмыванием денег. Так, на прошедшем в фев. с.г. заседании Группы в Страсбурге Буэнос-Айрес квалифицировал эту страну как «финансовый офшорный центр», в котором не снята неприкосновенность банковской тайны, а нерезиденты имеют финансовые привилегии, что, по утверждению аргентинцев, подрывает действенность антиотмывочных мер, в т.ч. в регионе и на территории страны по причине экономической и финансовой взаимосвязанности Аргентины и Уругвая.

Улучшение ситуации в банковском секторе Аргентины способствует развитию интеграционных процессов с зарубежными банками. Отмечается активизация аргентинского банковского сектора в области налаживания межбанковского взаимодействия с российскими кредитно-финансовыми учреждениями. Прослеживается обоюдное желание сторон активизировать взаимодействие в различных областях банковской деятельности, что с учетом развивающегося с каждым годом торгово-экономического сотрудничества должно содействовать проведению экспортно-импортных операций между российскими и аргентинскими структурами. В ходе работы шестого заседания Межправительственной Российско-Аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (6-7 марта 2007г., г.Буэнос-Айрес) было подписано соглашение о сотрудничестве между ОАО «Внешторгбанк» и «Банко де ла Насьон Архентина».

В фев. 2008г. состоялся визит в Аргентину представителей Ассоциации региональных банков России во главе с президентом Ассоциации А.Г.Аксаковым. В ходе визита прошла встреча российской делегации с руководством «Банко де ла Насьон Архентина» и другими представителями аргентинских банков. Основными темами встречи стали обсуждение вопросов кредитования и налаживания межбанковского взаимодействия.

Несмотря на растущий товарооборот между Аргентиной и Россией взаимные платежи осуществляются до сих пор через корреспондентские счета крупнейших международных банков, а не между аргентинскими и российскими банками непосредственно, что в определенной мере ограничивает развитие торгово-экономических связей, прежде всего между мелкими и средними предприятиями обеих стран.

Сотрудничество между банковскими учреждениями России и Аргентины постепенно налаживается. В мае 2006г. в Буэнос-Айресе состоялся аргентино-российский межбанковский семинар, который способствовал укреплению взаимоотношений между крупнейшими банками России и Аргентины.

В начале июля 2007г. состоялся визит в Аргентину председателя Центробанка России С.М.Игнатъева, который принял участие в международном семинаре, собравшем президентов центральных банков ряда крупнейших стран. На сент. 2007г. планируется визит в Россию председателя Центробанка Аргентины М. Редрадо.

## Банки-2005

Сформированная в начале 90гг. банковская система Аргентины во время финансово-экономического кризиса 2001/2г. претерпела определенные изменения, связанные с уходом некоторых иностранных банков с финансового рынка страны.

Предпринимаемые правительством президента Н.Киршнера меры, направленные на стабилизацию экономики, привели к улучшению ситуации, в т.ч. и в банковской сфере. Это определило тенденцию к частичному восстановлению позиций иностранных банков в Аргентине.

На 1 янв. 2006г. из 90 кредитно-финансовых учреждений, действующих на аргентинском рынке, 35 являются филиалами и представительствами иностранных банков и финансовых компаний (до 2002г. их было 39). Структура остальных кредитно-финансовых учреждений следующая: государственные банки – 3; банки провинций – 10; частные банки с полностью национальным капиталом – 34; частные банки со смешанным капиталом – 2; национальные финансовые компании – 4; кредитные учреждения – 2.

Несмотря на меньшую численность иностранных кредитно-финансовых структур, их доля в общем приросте банковского капитала в 2002-05гг., оцениваемого в 11 млрд. арг. песо (3,7 млрд.долл.), составила 60%, в то время как государственных и частных национальных банков 21% и 18% соотв. После дефолта 2002г. и введения жестких ограничений на банковские операции (мораторий на выдачу вкладов) иностранным банкам, имеющим финансовую подпитку от своих головных холдингов, было проще рассчитаться с клиентами и сохранить их доверие. Несмотря на то, что национальные и смешанные банки предлагают более высокие проценты по депозитам, аргентинцы предпочитают хранить денежные средства в филиалах крупных международных банков.

На 1 янв. 2006г. первая десятка кредитно-финансовых учреждений Аргентины, в соответствии с зарегистрированным уставным капиталом, объемом расчетных, гарантийных и переводных банковских операций, краткосрочных расчетных и клиринговых счетов, операций с ценными бумагами: Banco de la Nacion Argentina; Banco Hipotecario; Banco Frances (Франция); Macro Bausud; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Provincia de Buenos Aires; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Bankboston (США); Vice; Banco Rio de la Plata.

По вышеуказанным показателям ведущие позиции занимают в основном национальные банки. Если принимать в расчет объем среднесрочных и долгосрочных депозитов и кредитных операций, рейтинг меняется в сторону увеличения доли иностранных банков: Banco de la Nacion Argentina; Banco Frances (Франция); Banco Rio de la Plata; Banco de la Provincia de Buenos Aires; Banco de Galicia y Buenos Aires; Banco de la Ciudad de Buenos Aires; Bankboston (США); Citibank (США); HSBCBank (Англия); Banco Credicoop (Италия).

Как видно из приведенных рейтингов, если в первой десятке присутствует только два иностранных банка, то во второй их пять. Стремление зарубежных кредитно-финансовых корпораций работать на рынке «длинных денег», в первую очередь долгосрочных депозитов в иностранной валюте,

свидетельствует об их установке на минимизацию финансовых рисков: большая часть долгосрочных пассивов, как правило, хранится на балансах головных контор, а в случае возникновения кризисной ситуации, они могут до истечения сроков депозитов перевести оставшуюся часть в филиалы, находящиеся в более благополучных странах.

Анализ данных ЦБ Аргентины показывает, что меры аргентинской администрации по преодолению последствий кризиса в банковской сфере привели к улучшению ситуации, как в кредитно-финансовом секторе, так и в экономике в целом. В 2005г. соотношение уставных капиталов кредитно-финансовых институтов к заемным средствам (пассивам) увеличилось с 11,9% до 12,8%.

Возросло доверие как со стороны вкладчиков к банковским учреждениям, так и со стороны банков к заемщикам. В 2005г. общие пассивные средства кредитно-финансовых учреждений увеличились с 187,7 млрд. арг. песо (62,8 млрд.долл.) до 194,5 млрд. арг. песо (65 млрд.долл.) (+3,6%), в т.ч. депозиты выросли с 116,7 млрд. арг. песо (39 млрд.долл.) до 135 млрд. арг. песо (45,2 млрд.долл., +15,7%).

На 1 янв. 2006г. общее количество текущих, расчетных и накопительных счетов в банках Аргентины составило 16 млн., а пластиковых денег (кредитных и дебетовых карточек) 26 млн.

В 2005г. выросли активы банковского сектора: с 196 млрд. арг. песо (65,6 млрд.долл.) до 221,1 млрд. арг. песо (73,9 млрд.долл., +12,8%).

За пред.г. общий объем кредитов, предоставленных банками, увеличился с 91,5 млрд. арг. песо (30,6 млрд.долл.) до 111,9 млрд. арг. песо (37,4 млрд.долл., +22,3%). Из них: коммерческие кредиты — с 56,9 млрд. арг. песо (19 млрд.долл.) до 62,6 млрд. арг. песо (20,9 млрд.долл.); жилищные — с 17,9 млрд. арг. песо (6 млрд.долл.) до 21,7 млрд. арг. песо (7,3 млрд.долл.); потребительские — с 3,4 млрд. арг. песо (1,1 млрд.долл.) до 6,7 млрд. арг. песо (2,2 млрд.долл.). Наблюдалось снижение неисполнения кредитных обязательств со стороны заемщиков: с 19% в 2004г. до 8,5% в 2005г.

В стране формально продолжает действовать закон о чрезвычайном экономическом положении от 22 янв. 2002г., согласно которому на все банки, вне зависимости от страны происхождения, серьезные ограничения, особенно по работе с иностранной валютой. Этот закон де-факто не работает, правительство «сквозь пальцы» смотрит на несоблюдение некоторых его положений или корректирует его при помощи подзаконных актов, разъяснительных писем ЦБ Аргентины и т.д. В случае необходимости, правительство может реактивировать его в любой момент. Такая неопределенность создает излишнюю нервозность среди банков, в первую очередь иностранных, и не способствует полному восстановлению кредитной активности на аргентинском рынке.

После финансово-экономического кризиса 2001-02гг. предпринятые администрацией президента Н.Киршнера меры привели к улучшению ситуации в банковской системе Аргентины. Ведущую роль здесь пока занимают банки с национальным и смешанным капиталом. Крупные международные банковские корпорации находятся в режиме «ожидания» с тем, чтобы при первых признаках либерализации кредитно-финансового сектора вновь вернуть себе ключевые места на аргентинском рынке.

## Иноинвестиции-2007

Действующее законодательство Аргентины определяет основные гарантии и права иностранных инвесторов, получаемые доходы и прибыль, условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на национальной территории, а также соблюдение соответствия правового режима иностранных инвестиций нормам международного права и международной практике инвестиционного сотрудничества.

В соответствии со статьей 20 конституции Аргентины «иностранцы пользуются на территории страны всеми гражданскими правами; они могут осуществлять собственную промышленную, торговую, инвестиционную и профессиональную деятельность; быть собственниками недвижимости, приобретать и отчуждать ее; осуществлять навигацию по рекам и побережьям; пользоваться свободой вероисповедования; не обязаны принимать гражданство, платить обязательные дополнительные налоги. Имеют право получить гражданство после двух лет непрерывного проживания в стране».

Права и гарантии иностранных граждан отражены в статье 25 конституции, согласно которой, на правительство Аргентины возложена задача по содействию иммиграции и иностранным инвестициям в экономику страны.

Правовое регулирование иностранных инвестиций в Аргентине осуществляется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. (в редакции декрета №1853 от 2 сент. 1993г.), а также соответствующими межправительственными соглашениями в области поощрения и защиты капиталовложений. В соответствии с указанным законом, национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями в производственной и кредитно-финансовой областях, а также в юридической и налоговой сферах.

Капиталовложения могут осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запасные части и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноу-хау, торговые марки и т.д.).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте.

Политика государства строится в обеспечение принципа частногосударственного партнерства, состоящего, в первую очередь, в предоставлении приоритетных программных мер поддержки субъектам инвестиционной деятельности.

Правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использования полученной от инвестиций прибыли, предоставленный национальным инвестором.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что цен-



ные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами Центрального банка, регулирующими обмен валюты и передачу ценных бумаг.

Иноинвестиции могут осуществляться в любых формах, начиная от заключения контрактов на оказание услуг до открытия филиалов, учреждения местных коммерческих компаний иностранного капитала или участия в национальных коммерческих компаниях.

Создание и ликвидация коммерческой организации с иностранными инвестициями осуществляются в порядке, который предусмотрен действующим законодательством. Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями с иностранными инвестициями, подлежат государственной регистрации в торговом регистре при правовой инспекции Аргентины в порядке, определяемом законом №19550 «О торговых обществах» и законом №22315 «О Главной правовой инспекции».

Между Россией и Аргентиной в области поощрения и защиты капиталовложений подписаны следующие межправительственные соглашения: конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал от 10.10.2001г. (не ратифицирована российской стороной); соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 25.06.1998г.; о торговле и экономическом сотрудничестве от 25.05.1993г.

В 2007г. на 12,9% выросли объемы капиталовложений в реальный сектор аргентинской экономики (прежде всего, в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и связь) и достигли 57,8 млрд.долл. или 22,5% ВВП. При этом рост инвестиций в производство средств производства составил 22,1%, а в строительство – 7%, по сравнению с 2006г.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших лет в развитие производства более 22,4 млрд.долл. В основном инвестиции будут направляться в сферу услуг (11,2 млрд.долл. или 50%), а также в промышленность (4,7 млрд.долл. или 21%), строительство (3,8 млрд.долл. или 17%) и сельское хозяйство (2,7 млрд.долл. или 12,1%).

При этом 35,7% заявленных инвестиций пришлось на аргентинские компании (8 млрд.долл.), которые, в основном, намерены инвестировать в сектор услуг (производство электроэнергии, интернет, телефонная связь) и строительство. За аргентинскими компаниями следуют компании США, доля которых составила 13,4% (3 млрд.долл.). Американские компании инвестируют, прежде всего, в промышленное производство (топливо, автомобили) и сектор услуг (отели и розничная торговля). Доля компаний Испании составила 12,4% (2,7 млрд.долл.), компаний Бразилии – 6,7% (1,5 млрд.долл.), а компаний Чили – 5,4% (1,2 млрд.долл.). На остальные страны пришлось 27,2% или 6,1 млрд.долл. Из остальных стран можно отметить Францию (1,1 млрд.долл.), Германию (754 млн.долл.), Канаду (622 млн.долл.), Мексику (356 млн.долл.), Японию (144 млн.долл.) и Индию (140 млн.долл.).

При этом отмечается заметное уменьшение количества заявок с участием канадского капитала (в

2006г. – их было на 3,5 млрд.долл.), что связано с падением активности канадских компаний в реализации проектов в горнодобывающем секторе.

В сфере услуг наибольшие объемы инвестиций были заявлены компаниями «Телефоника», которая до 2010г. инвестирует более 1,9 млрд.долл. в развитие интернета и мобильной телефонии, и «Эденор», которая намерена инвестировать 1 млрд.долл. в течение ближайших десяти лет. В промышленности отмечаются заявления компании «Сидерар» (800 млн.долл. в расширение производства стали на заводе в г.Сан-Николас), «Фрэнклин Майнинг» (470 млн.долл. в производство производных природного газа) и «Алуар» (400 млн.долл. в расширение завода в г.Пуэрто Мадрин). В строительном секторе предполагаемые инвестиции британской компании «Мувиуизаз» составят 600 млн.долл. Аналогичную сумму планирует инвестировать и чилийская компания «Эль Пломо».

## Иноинвестиции-2006

В Аргентине национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями, как в производственной и кредитно-финансовой областях, так в юридической и налоговой сферах. Режим иностранных инвестиций регулируется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. в редакции, уточненной декретом №1853/93 от 2 сент. 1993г.

Инвестирование капитала может осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запасные части и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноуау, торговые марки).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте. Формы инвестиционного участия в аргентинской экономике не имеют ограничений, начиная от заключения долгосрочных контрактов на оказание услуг или выполнение работ, до открытия в стране филиалов зарубежных фирм, учреждения местных компаний иностранного капитала или участия в национальных компаниях.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что ценные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами Центрального банка, регулирующими обмен валюты и передачу ценных бумаг.

22 фев. 2006г. в Аргентине был издан декрет президента №201/2006, в соответствии с которым срок действия режима экономического стимулирования национальных производителей основных средств производств продлен до 31 дек. 2008г. Данный режим учрежден 29 марта 2001г. Декретом №379/2001, в соответствии с которым созданы условия экономического стимулирования национальных производителей основных средств производств (телекоммуникационных, информационных), принадлежностей и запчастей к ним, имеющих производственные предприятия на террито-

рии Аргентины. Режим создан с целью улучшения конкурентоспособности местной промышленности, производящей основные средства производства, а также стимулирования его национального производства.

Режимом предусмотрено, что при продаже новых основных средств, произведенных местной промышленностью и предназначенных для инвестирования в национальную экономику, предоставляются льготы: налоговая скидка (фискальный бонус) на сумму, эквивалентную 14% продажной цены таких товаров (до 2003г. размер налоговой скидки составлял не взимаются пошлины при импорте компонентов и частей, предназначенных для производства таких товаров).

Предприятия, желающие воспользоваться льготным режимом, могут получить фискальный бонус в уполномоченной организации, против предоставления соответствующих документов. Фискальный бонус является именным и может передаваться третьим лицам только один раз. Первоначально срок действия льготного режима был установлен до 31 дек. 2001г. и в дальнейшем неоднократно продлевался.

23 фев. 2006г. министерство экономики и производства приняло резолюцию №78/2006, согласно которой был продлен срок действия резолюции министерства экономики и производства №511/200 от 29 июня 2000г. «Об импортном режиме производственных линий, бывших в эксплуатации».

Принятие данной резолюции было необходимо для увеличения объема инвестиций в экономику страны, дальнейшей интеграции аргентинской экономики в мировую экономику, а также для увеличения производства национальных товаров с использованием иностранных передовых достижений в разных сферах промышленного производства. В соответствии с этой резолюцией под данным импортным режимом понимается ввоз на национальную территорию машин и оборудования, бывших в эксплуатации, которые являются составной частью инвестиционного проекта, направленного на развитие промышленного производства.

Бывшее в эксплуатации импортное оборудование должно исключительным образом входить в состав автономной производственной линии, монтируемой аргентинской фирмой, и предназначаться для производства товаров, указанных в ее заявке. Одновременно, данная производственная линия должна быть составной частью нового индустриального предприятия или предназначаться для расширения, диверсификации или модернизации существующего промышленного предприятия, производящего материальные ценности.

Пункт 8 резолюции предусматривал, что при ввозе такого оборудования из стран не входящих в Меркосур, импортные пошлины не взимаются. С 2006г. установлено, что в рамках данного режима при импорте бывшего в эксплуатации оборудования из стран не входящих в Меркосур, будет взиматься импортная пошлина в 6%. В Резолюции отмечается, что льготный режим не распространяется на импортируемые бывшие в эксплуатации товары, входящие в товарную группу 89 (суда и другие плавучие средства) Меркосур.

27 окт. 2006г. национальный конгресс принял закон №26.154, в соответствии с которым и в рам-

ках закона №17.319 «Об углеводородах», созданы стимулирующие режимы для осуществления инвестирования в разведывания и эксплуатации месторождений углеводородов. Установленные стимулирующие режимы будут применяться на территориях всех провинций Аргентины, а также на континентальной платформе Аргентины.

Стимулирующие режимы распространяются на все месторождения, предоставленные для эксплуатации согласно действующим нормативным актам, а также на другие потенциальные месторождения, на которые не распространяются права третьих лиц, предоставленные законом №17.319:

- находящиеся на континентальной платформе и внутренних водах, которые не являются объектами, используемыми на основании «разрешений на эксплуатацию» или переданных для использования по концессии (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 15 лет, считая с даты простого извещения компанией «Энарса», направленного владельцу с разрешением на начало эксплуатации месторождения);

- неиспользуемые месторождения в осадочных котловинах (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 12 лет с даты получения права на их использование);

- используемые месторождения в осадочных котловинах (для указанных территорий льготы будут предоставляться в течение 10 лет с даты получения права на их использование).

Финансирование предоставляемых льгот будет осуществляться соответствующими провинциями или федеральным центром, в соответствии с установленным для этих целей порядком. Для получения льгот, предоставляемых законом, а также для получения в будущем разрешений на эксплуатацию месторождений все заинтересованные лица, включая существующие или создаваемые провинциальные организации, должны в обязательном порядке ассоциироваться с компанией «Энарса», создавая компании с соответствующей установленной законом организационно-правовой формой.

Органы исполнительной власти вправе разрешать заинтересованным лицам осуществлять процедуру приобретения права пользования месторождением без обязательного объединения с компанией «Энарса». Такое решение оформляется соответствующей резолюцией. Участие компании «Энарса» в распределении результатов разработки месторождений должно соответствовать ее фактическому вкладу в деятельность созданных ассоциаций.

Законом предусмотрено, что установленные льготы предоставляются только в случае, если разрешения на эксплуатацию месторождений получены после вступления данного закона в силу и в течение: 5 лет, если они находятся на континентальной платформе; 4 лет, если это не используемые месторождения в осадочных котловинах; 3 лет, если это используемые месторождения в осадочных котловинах. Могут выдаваться разрешения на эксплуатацию также всех прилегающих к месторождению территорий с последующим предоставлением льгот, установленных данным законом.

Все юридические и физические лица, осуществляющие свою деятельность в рамках установленного специального режима, подчиняются суще-

ствующей общей налоговой системе с исключениями, установленными настоящим законом. Общая сумма предоставляемых налоговых льгот, должна ежегодно предусматриваться в национальном бюджете.

Законом предусматриваются льготы.

1. НДС. Налог на добавленную стоимость, исчисляемый на базе общих расходов и инвестиций, осуществленных на этапе освоения месторождения, и инвестиций, осуществляемых в период его эксплуатации, будет подлежать уплате и возврату согласно главы 2 (НДС) — возврат авансовых платежей, согласно закона №25.924.

2. Налог на прибыль. Все расходы по инвестициям, произведенные на этапе освоения и использования месторождения, будут возмещаться тремя равными ежегодными квотами, начиная с года, в котором они были осуществлены.

3. Налог на минимально установленную прибыль. Все имущество, принадлежащее владельцам разрешений и концессий на эксплуатацию месторождений в силу данного режима, которое было вовлечено в деятельность по развитию месторождений в течение 3 лет с даты получения такого разрешения, исключается из налогооблагаемой базы взимания налога на минимальную прибыль, установленную законом №25.063.

4. Импорт. Владельцы разрешений на эксплуатацию месторождений освобождаются от уплаты всех импортных налогов, специальных пошлин, связанных с ввозом основных средств, принадлежностей, которые не производятся в стране и которые будут определяться уполномоченными органами и которые необходимы для осуществления освоения и эксплуатации месторождений, в соответствии с настоящим законом.

Все товары, ввезенные без применения таможенных пошлин, могут быть переданы третьим лицам на основании отдельного разрешения и только после окончания их использования или износа, при условии, если он наступит ранее установленных сроков.

27 дек. 2006г. Национальный конгресс Аргентины принял закон №26.190, которым установлен режим развития и поддержки национальной электроэнергетической системы. Развитие электроэнергетической системы страны декларируется общенациональным интересом. Закон способствует привлечению новых инвестиций в сферу выработки электроэнергии и направлен на строительство и монтаж новых энергообъектов, производство и импорт компонентов для данных целей.

Действие закона распространяется только на проекты, связанные с гидроэлектростанциями мощностью до 30 мвт. Льготный режим для инвестиций устанавливается сроком на 10 лет. Льготополучателями по данному режиму являются юридические и физические лица, инвесторы и концессионеры новых объектов для выработки электроэнергии, располагаемые на национальной территории, и продукция которых предназначена для потребления на национальной территории.

Законом предусматриваются льготы.

1. НДС, исчисляемый на базе общих расходов и инвестиций, осуществленных на этапе строительства и приобретения оборудования, будет подлежать уплате и возврату согласно главы 2 (НДС) — возврат авансовых платежей, согласно закона №25.924.

2. Налог на прибыль. Все расходы по инвестициям, произведенные на этапе строительства, будут возмещаться тремя равными ежегодными квотами, начиная с года, в котором они были осуществлены.

3. Налог на минимально установленную прибыль. Все имущество, вовлеченное в деятельность по развитию энергосистемы страны, согласно данного закона, в течение 3 лет исключается из налогооблагаемой базы взимания налога на минимальную прибыль, установленную законом №25.063.

В 2006г. общий объем инвестиций в аргентинскую экономику составил 47,7 млрд.долл., что на 16,7% превысило уровень 2005г. 60% этой суммы (28,7 млрд.долл.) пришлось на строительство объектов инфраструктуры (дороги, объекты водоснабжения и др.) и жилья. Остальные средства были, в основном, направлены в развитие промышленного производства (6 млрд.долл.), сектора телекоммуникаций (5,2 млрд.долл.) и добычу полезных ископаемых (3,9 млрд.долл.).

Объем поступивших в Аргентину прямых иностранных инвестиций снизился на 29,5% (1,4 млрд.долл.), по сравнению с 2005г., и составил 3,3 млрд.долл., что является одним из самых низких показателей в Латинской Америке. Основными иностранными инвесторами в аргентинскую экономику в 2006г. стали США, Испания, Бразилия, Канада и Мексика.

Национальные капиталовложения осуществлялись в основном в строительство и развитие инфраструктурных объектов, перерабатывающую промышленность, сферу торговли и услуг, а иностранные инвестиции были направлены, главным образом, в автомобильную, энергетическую и горнодобывающую отрасли.

Объемы заявленных компаниями инвестиций по отраслям

	2006г.	2005г.	рост%
	млн.долл.	млн.долл.	% к итогу
Сельское хозяйство .....	774	1,2	417,2
Энергетика .....	23813	35,9	25931
Добыча полезных ископаемых .....	2258	3,4	1561
Строительство .....	11756	17,7	18289
Промышленность .....	8761	13,2	8740
Торговля и гостиничное дело .....	2581	3,9	1846
Банковское и страховое дело .....	152	0,2	н/д
Транспорт и связь .....	16259	24,5	2679
Прочее .....	46	од	32
Всего .....	66400	100	59495

Данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьерас. Ануарио-2006»

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество в 2006г. не получило развития. Аргентинские предприниматели пока не рассматривают Россию в качестве перспективного инвестиционного рынка. Их отпугивает нестабильность российского законодательства, «непрозрачность» российского бизнеса, отсутствие качественной информации о российских инвестиционных рынках, неэффективность судебной и арбитражной системы.

Выход аргентинской экономики из кризиса создает предпосылки для двустороннего инвестиционного сотрудничества. Интерес аргентинских инвесторов направлен на такие отрасли российской экономики, как переработка сельхозпродукции, пищевая и легкая промышленность, черная металлургия, производство лекарственных препара-

ратов. Объем аргентинских инвестиций в экономику России незначителен. На территории России создано несколько совместных предприятий, в основном в области предоставления торгово-посреднических услуг, легкой, пищевой и фармацевтической промышленности.

Перспективы российских инвестиций в аргентинскую экономику, в основном, связаны с созданием совместных сборочных производств (комбайны, дорожно-строительная техника, автобусы, автомобили УАЗ, Камаз, ГАЗ, тракторы, легкомоторные самолеты).

Прорабатываются также возможности участия российских компаний в совместной эксплуатации нефтегазовых месторождений, работах по модернизации и строительству объектов инфраструктуры аргентинского ж/д транспорта и метрополитена, модернизации объектов электроэнергетики и поставки к ним оборудования и запасных частей, строительстве речных портов, очистных сооружений и гидротехнических сооружений для борьбы с наводнениями и подтоплениями.

### Иноинвестиции-2005

В 2005г. в Аргентине действовало чрезвычайное экономическое положение и не были отменены банковские ограничения и контроль государства за экспортно-импортными операциями. Действуют строгие ограничения на вывоз прибыли, а в некоторых случаях запрет на добычу и переработку углеводородного сырья.

Аргентинское правительство проводит политику административного давления в отношении иностранных компаний, что отрицательно сказывается на инвестиционной привлекательности страны. В результате в 2005г. приток прямых иностранных инвестиций в экономику Аргентины составил лишь 1,2 млрд.долл., причем многие иностранные фирмы решили выводить свои активы из страны.

Планы укрепления госсектора (создание государственной энергетической компании «Энарса», реприватизация коммунальных и инфраструктурных предприятий и др.) не всегда обеспечиваются финансированием (большая часть бюджета расходится на социальные программы и связанные с ними проекты проведения общественных работ).

Для решения проблемы занятости правительство Аргентины осуществляет широкомасштабные строительные работы, суммарная стоимость которых оценивается в 18 млрд.долл. Так, в 2005г. выполнялись проекты по защите от наводнений провинций Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта-Фе, строились линии электропередачи, дороги, газопроводы, осуществлялась модернизация железных дорог, активизировалось жилищное строительство, осуществлялись работы по очистке сточных и канализационных вод (было создано 500 тыс. новых рабочих мест, затраты составили 2,5 млрд.долл.).

Программа масштабных строительных работ выполняется в 2006г., причем наибольший интерес для зарубежных инвесторов представляет нефтегазовый комплекс Аргентины. Так, компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской государственной компании «Петробрас») объявила о программе инвестиционных проектов в Аргентине в 2006-07гг. с объемом инвестиций, превышающим 1,4 млрд.долл. Она вложит в разведку и добычу нефти и газа более 760 млн.долл. и 285 млн. — в работы по увеличению

пропускной способности газопровода Огненная Земля — Буэнос-Айрес.

Компания «Тоталь-Аустраль» (филиал французского концерна «Тоталь Фина Эльф») объявила о намерении осуществить в ближайшие 5 лет капиталовложения на сумму 500 млн.долл. в проекты по увеличению добычи газа в Аргентине.

Ведущая германская газовая компания «Винтшел» планирует инвестировать в течение четырех лет в газодобывающую отрасль Аргентины 225 млн.долл. (ее капиталовложения в аргентинскую экономику достигнут 560 млн.долл.).

Большое значение правительство Аргентины придает реализации проектов в области железнодорожного транспорта. Рассматривается вопрос о строительстве железнодорожной магистрали, которая соединит порты Консепсьон (Чили) и Баия-Бланка (Аргентина). Проект оценивается в 260 млн.долл. (предполагаемый грузооборот — 1,5 млн.т. в год).

Продолжается выполнение программы развития метрополитена в Буэнос-Айресе, рассчитанной на 7 лет. Для реализации ее первого этапа Межамериканский банк развития выделил 150 млн.долл.

В Аргентине национальные и иностранные инвесторы обладают одинаковыми правами и обязанностями, как в производственной и кредитно-финансовой областях, так в юридической и налоговой сферах. Режим иностранных инвестиций регулируется законом «Об иностранных инвестициях» №21382 от 13 авг. 1976г. в редакции, уточненной декретом №1853/93 от 2 сент. 1993г.

Инвестирование капитала может осуществляться в следующих формах: свободно конвертируемая иностранная валюта; средства производства, запчасти и комплектующие; реинвестирование иностранным инвестором полученной в стране прибыли; капитализация внешних кредитов; интеллектуальная собственность (лицензии, патенты, ноу-хау, торговые марки).

Капиталовложения, производимые в любой из этих форм, подлежат оценке в иностранной валюте. Формы инвестиционного участия в аргентинской экономике не имеют ограничений, начиная от заключения долгосрочных контрактов на оказание услуг или выполнение работ, до открытия в стране филиалов зарубежных фирм, учреждения местных компаний иностранного капитала или участия в национальных компаниях.

Нет ограничений на осуществление иностранных капиталовложений в аргентинские ценные бумаги, выпускаемые государством и частными компаниями в порядке открытой подписки или котирующиеся на бирже. Единственным условием для таких капиталовложений является то, что ценные бумаги должны быть приобретены в соответствии с действующими нормами ЦБ, регулирующими обмен валюты и передачу ценных бумаг.

С 2 сент. 2004г. в Аргентине действует закон №25924, которым установлен временный режим налоговых льгот для поощрения экспорта и привлечения инвестиций в новые основные средства (за исключением автомобилей) и инфраструктуру (за исключением гражданских работ).

В соответствии с установленным режимом, предоставляются льготы в виде досрочного возврата НДС с соответствующих основных средств и инфраструктурных работ, а также в случае уско-

ренной амортизации основных средств при расчете налога на прибыль. Данным режимом могут пользоваться физические лица, проживающие на территории Аргентины, и юридические лица, учрежденные на национальной территории.

Для включения указанных лиц в данный льготный режим налогообложения им необходимо быть вписанными в соответствующий реестр, который ведется Секретариатом по промышленности, торговле, малым и средним предприятиям министерства экономики и производства Аргентины. Одновременно заинтересованные лица должны представить свои инвестиционные проекты, связанные с новыми основными средствами или развитием инфраструктуры.

Участникам данного режима может быть предоставлена, по их желанию, только одна из указанных налоговых льгот, за исключением случаев, когда инвестиции непосредственно связаны с производством, предназначенным исключительно для экспорта. В этом случае одновременно предоставляются обе установленные налоговые льготы. Установленный льготный режим не применяется к работам и инвестициям, в основном осуществленным до принятия данного закона и которые осуществляются на основании контрактных обязательств с государством, провинциями, муниципалитетами и правительством города Буэнос-Айреса, возникших до принятия закона.

В случае нарушений данного льготного режима, виновное лицо несет установленную законом ответственность, включая аннулирование предоставленных льгот и наложение штрафа, равного 100% недополученных или возвращенных налогов.

В янв. 2005г. правительство Аргентины ввело новые налоговые льготы для частных компаний, осуществляющих инвестиции в развитие инфраструктуры и производственных мощностей. Рассчитанная до 2007г. программа охватывает 44 инвестиционных проекта, общая сумма капиталовложений в которые превысит 2 млрд.долл. 30% из них будут сосредоточены в агроиндустрии, 20% – в автомобилестроении, 14% – в металлургии, по 5% – в строительстве и в сфере добычи углеводородов, оставшиеся 26% – в текстильной и деревообрабатывающей отраслях. Основными провинциями для реализации инвестиционных программ станут Чубут (0,8 млрд.долл.), Буэнос-Айрес (0,7 млрд.долл.) и Санта Фе (0,5 млрд.долл.).

Для стимулирования инвестиций компаниям предоставляется право возврата налога на прибыль или НДС. На эти цели предусмотрены средства в 1,2 млрд.долл. Из ежегодной суммы 0,4 млрд.долл. – 233 млн.долл. выделены на возврат налога на продажу, 100 млн.долл. – на НДС и оставшиеся 67 млн.долл. – на прямые субсидии предприятиям малого бизнеса, осуществляющим инвестиции.

В 2005г. общий объем инвестиций в аргентинскую экономику составил 14,1 млрд.долл., что стало рекордным показателем, начиная с кризисного 2002г., и превысило уровень предг. на 30% (в 2004г. – 10,8 млрд.долл.).

Общая структура капиталовложений по их целевому назначению: 78% или 11 млрд.долл. было направлено на расширение и обновление основных средств производства, 22% или 3,1 млрд.долл. – на создание новых предприятий. Сложилась

следующая структура инвестиций по секторам экономики: 34% общего объема капиталовложений (4,8 млрд.долл. направлено в строительство и развитие инфраструктурных объектов, 29% (4,1 млрд.долл.) – в сферу промышленного производства, 25% (3,5 млрд.долл.) – в добывающие отрасли, 10% (1,4 млрд.долл.) – в сферу торговли и услуг, 1% (0,14 млрд.долл.) – в банковско-финансовый сектор и 1% (0,14 млрд.долл.) – на цели науки, образования и здравоохранения.

В 2005г. в структуре общего объема инвестиций в аргентинскую экономику 51% (7,2 млрд.долл.) их объема принадлежал национальному капиталу и 49% (6,9 млрд.долл.) – иностранному, в основном испанскому (5 млрд.долл. или 72% объема иноинвестиций).

Если национальные капиталовложения направлялись в основном в строительство и развитие инфраструктурных объектов, перерабатывающую промышленность, сферу торговли и услуг, то иностранные инвестиции были направлены в автомобильную, энергетическую и горнодобывающую отрасли.

Среди аргентинских провинций лидерами по поступлению инвестиций в 2005г. стали провинции Буэнос-Айрес, Санта Крус, Мендоса и Чубут.

• В 2005г. пять крупнейших операторов в нефтегазовой сфере – «Репсоль-ЯПФ», «Пан Американ Энерджи», «Петробрас Энерхия», «Шеврон Сан Хорхе» и «Тоталь Аустраль» инвестировали в развитие своей инфраструктуры и осуществление намеченных проектов 2,1 млрд.долл.

В 2006г. ими планируется затратить инвестиций на 15% больше и довести объем капиталовложений до 2,5 млрд.долл. В области геологоразведки увеличение ассигнований составит 10%. Специалисты в области ТЭК отмечают, что в сложившейся ситуации предполагаемый уровень финансирования работ по поиску новых месторождений углеводородов является крайне недостаточным, тем более, что в среднем рост инвестиций крупнейших мировых операторов составляет 20% в год.

• Ведущими европейскими инвесторами в аргентинскую экономику, прежде всего в нефтегазовый сектор и сферу телекоммуникаций, остаются испанские компании.

В 2005г. компания «Репсоль-ЯПФ» инвестировала 75 млн.долл. в разведку нефтяных и газовых месторождений и 803 млн.долл. в оборудование этих месторождений. В 2002-04гг. компания уже затратила на эти цели 155 млн.долл. и 1144 млн.долл., соотв.

Компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о скорректированной инвестиционной программе на 2005-09гг. из 26 млрд.долл. на долю Аргентины придется 6,5 млрд.долл., что на 32% больше, чем в 2000-04гг.

Компания планирует затратить 4,8 млрд.долл. на проведение геологоразведочных работ и добычи нефти и газа. В эксплуатацию будет введено 40 новых скважин. Компания имеет обязательства по финансированию части строительства газопровода Север-Восток на 1,2 млрд.долл. Предусматриваются проекты освоения шельфовых месторождений в Южной Атлантике совместно с аргентинской государственной энергетической компанией «Энарса». Подписано соглашение о совместном контракте стоимостью 129 млн.долл., в рамках ко-

торого на начальном этапе будет проведена сейсмическая разведка.

Компания «Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать 30 млн.долл. в строительство завода по производству биодизельного топлива. В соответствии с планами компании, строительство завода планируется завершить к концу 2007г. Проектная мощность нового завода — более 100 тыс.т. биодизельного топлива в год. С пуском нового завода компания «Репсоль-ЯПФ» планирует существенно увеличить уровень продаж дизельного топлива, к разряду которого относится биодизель. Стоимость биодизеля значительно ниже дизельного топлива.

На состоявшейся в дек. 2005г. встрече президента Аргентины Н.Киршнера с президентом компании «Репсоль-ЯПФ» был объявлен инвестиционный план компании на 2005-09гг., в соответствии с которым «Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать в аргентинскую экономику 6,7 млрд.долл., что на 32% превысит инвестиции, сделанные компанией в 2000-04гг. Экономика Аргентины будет получать по 1,3 млрд.долл. в год инвестиций только от компании «Репсоль-ЯПФ».

Инвестиционный план предусматривает строительство следующих объектов: освоение новых рудников; строительство Северного газопровода, введение в строй которого значительно улучшит снабжение газом провинции Сальта, Тукуман и Кордоба (100 млн.долл.); развитие транспортной составляющей (400 млн.долл.); строительство завода по производству биодизельного топлива (30 млн.долл.).

Испанская компания «Телефоника» до 2008г. намерена осуществить инвестиции в 1,5 млрд.долл. в развитие своих аргентинских филиалов «Телефоника Аргентина» и «Мовистар».

- В Аргентине действуют представительства 28 китайских фирм. В 2005г. китайские инвестиции в аргентинскую экономику не достигли ранее обещанного китайским правительством уровня в 20 млрд.долл. В 2005г. объем китайских инвестиций в аргентинскую экономику увеличился в 7,7 раза и составил 77 млн.долл. (в 2004г. — 10 млн.долл.). Это предприятия по сборке бытовой техники, мотоциклов, производству текстиля. В пред.г. китайская компания «А трейд трейдинг» инвестировала 25 млн.долл. в возобновление добычи железной руды на месторождении «Сьерра Гранде». Китайская Национальная офшорная нефтяная компания (Споос) объявила о своей готовности сотрудничать с испанской нефтяной компанией «Репсоль» в разведке и разработке нефтяных месторождений в Аргентине. На эти цели в течение ближайших 5-10 лет китайская сторона планирует инвестировать 5 млрд.долл.

- Общий объем аргентинских активов за рубежом оценивается в 127,5 млрд.долл. Часть из указанной суммы незадекларирована и поэтому не облагается налогом. 4,6 млрд.долл. вложены в дома и квартиры, которые аргентинцы имеют за рубежом; 30,9 млрд.долл. — это вклады аргентинцев в зарубежных банках; 18,2 млрд.долл. — прямые инвестиции в экономики зарубежных стран; 13,8 — другие инвестиции. Значительные объемы активов аргентинцы содержат в свободных офшорных зонах: Кайман, Санта-Лусия, Белиз, Антигуа, Гибралтар, Монако, Мэн.

По данным ЦБ Аргентины, в 2005г. впервые за 4 года, объем валютных поступлений в страну из-за рубежа превысил объем их оттока из страны, в результате чего сложилось положительное сальдо в 1,2 млрд.долл. Доходы иностранных компаний от прямых инвестиций в аргентинскую экономику составили 1,5 млрд.долл. и превысили показатель 2004г. на 52,6%. Объем финансовых средств, размещенных аргентинскими предприятиями за рубежом, составил 1,4 млрд.долл., превысив показатель 2004г. на 54,6%.

## Иноинвестиции-2004

Несмотря на позитивные тенденции, сложившиеся в аргентинской экономике за последние два года (рост ВВП, промышленного производства, валютных резервов, контролируемая инфляция), инвестиционный климат в стране остается в целом неблагоприятным.

В 2004г. в Аргентине продолжало действовать чрезвычайное экономическое положение. Не отменены полностью банковские ограничения на внутреннем рынке и контроль государства за экспортно-импортными операциями. Строго ограничен вывоз прибыли, а в некоторых случаях (добыча и переработка углеводородного сырья) и вовсе запрещен. Не решена проблема погашения задолженности страны перед частными вкладчиками. Не урегулированы отношения к компаниями-поставщиками базовых коммунальных услуг, которые настаивают на повышении тарифов. Серьезной проблемой продолжает оставаться преступность. Высокий уровень безработицы.

В 2004г. правительство Аргентины для решения проблемы занятости населения развернуло широкомасштабные строительные работы. Суммарная стоимость всех проектов оценивалась порядка 18 млрд.долл. Планировалось выполнить гидротехнические и другие работы для защиты от наводнений провинций Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта Фе, строительство линий электропередач, газопроводов, значительные объемы дорожно-строительных работ, работы по модернизации железных дорог, построить 120 тыс. жилых домов, провести работы по очистке сточных и канализационных вод. Реализация этих планов в значительной степени будет зависеть от способности правительства привлечь необходимые инвестиционные ресурсы, так как федеральный бюджет в состоянии профинансировать лишь незначительную часть этих работ.

Наибольший интерес для иностранных инвесторов представляет нефтегазовый комплекс Аргентины. В конце 2004г. свои инвестиционные планы обнародовали несколько иностранных компаний, работающих на этом рынке. Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о своей крупномасштабной инвестиционной программе, рассчитанной до 2007г. Общая сумма капиталовложений оценивается в 6 млрд.долл. Ожидается, что реализация этой программы позволит компании увеличить на 5% объем добычи в Аргентине углеводородов.

Бразильская компания «Петробраз» в окт. 2004г. объявила о выделении 1,4 млрд.долл. на период до 2007г. для реализации проектов в Аргентине. 50% указанной суммы (760 млн.долл.) предназначено на разведку и добычу нефти и газа. 285 млн.долл. — на работы по увеличению пропускной

способности газопровода «Огненная Земля — Буэнос-Айрес».

Большое значение придается реализации проектов в области ж/д транспорта. К числу приоритетных проектов в данной сфере аргентинское правительство относит развитие сети пригородного ж/д сообщения в столичном регионе, восстановление и модернизация участка Буэнос-Айрес — Мар дель Плата для пассажирских и Буэнос-Айрес — Баия-Бланка — для грузовых перевозок. Продолжают оставаться актуальными проекты по строительству скоростной железной дороги из центра столицы в международный аэропорт «Эсейса» и первой очереди железной дороги между г.г. Мендоса и Лос-Андес (Чили).

Рассматривается вопрос о строительстве ж/д магистрали, которая соединит порты Консепсьон (Чили) и Баия-Бланка (Аргентина). Для этого необходимо дополнительно проложить 222 км. путей в высокогорной местности (до 3800 м.), из которых 170 км. находится на аргентинской территории. Проект оценивается в 260 млн.долл. Предполагаемый грузооборот составит 1,5 млн.т. в год.

Начата реализация программы развития сети метрополитена в Буэнос-Айресе, рассчитанной на 7 лет. К 2011г. общая протяженность путей должна составить 89 км., с вводом в эксплуатацию 3 новых линий, продлением 5 имеющихся линий, строительством 35 новых станций и около 50 путей, а также других объектов инфраструктуры. На реализацию первого этапа программы Межамериканским банком развития выделено 150 млн.долл.

Аргентинские инвестиции, объем которых в российской экономике незначителен, носят торгово-сбытовую направленность. Так, в окт. 2004г. аргентинская фармацевтическая компания «Лабораториос Баго» открыла в Санкт-Петербурге свой филиал для продажи терапевтических средств собственного производства. Как ожидается, объем продаж медикаментов в 2005г. составит 2,8 млн.долл., а в 2007г. — достигнет 10 млн.долл.

К перспективным направлениям и проектам двустороннего инвестиционного сотрудничества можно отнести: создание совместного российско-аргентинского предприятия по эксплуатации российского плавучего дока; создание в Аргентине совместных предприятий по сборке автомобилей, дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники; строительство гидротехнических сооружений для борьбы с наводнениями и подтоплениями значительных территорий сельскохозяйственного назначения в провинции Буэнос-Айрес; участие российских компаний в работах по модернизации и строительству объектов инфраструктуры ж/д транспорта, морских и речных портов.

В 2004г. аргентинские власти принимали нормативные акты, направленные на регулирование (как правило, ограничение) импорта товаров, действие которых распространялось на всех без исключения экспортеров, включая российских.

Секретариат по промышленности минэкономики Аргентины 19 мая 2004г. принял резолюцию 115/2004, согласно которой был установлен порядок импорта новых автотранспортных средств, предназначенных для демонстрации на выставках в Аргентине. Если данные автотранспортные средства не имеют «Лицензии на конфигурацию модели» (ЛКМ), то импортеры для их ввоза на на-

циональную территорию должны запрашивать разрешение у секретариата по промышленности. Может быть разрешен ввоз не более 5 автотранспортных средств одновременно или в течение календарного года. Для продажи и получения разрешения на их использование на национальной территории необходимо предварительное получение ЛКМ. Автотранспортные средства, ввезенные на условиях этой резолюции, должны быть либо реэкспортированы не позднее 12 месяцев с даты их ввоза, либо представлены документы для получения «ЛКМ».

25 марта 2004г. секретариат по промышленности минэкономики Аргентины принял резолюцию 65/2004, что национальные производители или их представители имеют право подавать заявления о продлении, ранее установленных антидемпинговых санкций, но не позднее, чем за 9 месяцев до истечения срока их действия. Субсекретариату по торговой политике было поручено не позднее, чем за 3 мес. до начала вышеуказанного срока публиковать в «Бюлетене Официаль» извещения с указанием номера резолюции, согласно которой были установлены санкции, даты ее публикации, даты начала исчисления 9 месячного срока, наименование товара и страны его происхождения.

В сент. 2004г. управление по контролю за деятельностью в области ядерной энергетики приняло резолюцию №66/2004, согласно которой были утверждены новые формуляры заявок и лицензий для осуществления заинтересованными лицами импорта и экспорта радиоактивных материалов, а также оборудования и компонентов, предназначенных для ядерной отрасли. К данным товарам, в т.ч., относятся: урановый концентрат, обедненный уран, природный уран, обогащенный уран, торий, плутоний, тяжелая вода, производные циркония, графит для ядерных целей. Экспортно-импортные операции с указанными товарами, без предварительного получения разрешительных документов от управления по контролю за деятельностью в области ядерной энергетики осуществляться не могут.

В сент. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1330/2004 об установлении особых условий при временном импорте товаров, предназначенных для промышленной переработки с обязательством их последующего экспорта в третьи страны для потребления. Данный декрет был принят с учетом того, что таможенный режим временного импорта товаров для промышленной переработки является инструментом, способствующим расширению экспортных возможностей и стимулированию экономической деятельности в стране. Обязательными условиями, установленными в декрете, являются временный ввоз товаров с целью их промышленной переработки, с обязанностью их экспорта в третьи страны в установленные сроки.

Секретариат по промышленности, торговли, малым и средним предприятиям в мае 2004г. принял резолюцию 114/2004, согласно которой на национальной территории Аргентины могут продаваться только новые велосипеды (позиция ОНМ 87.12), которые соответствуют нормам IRAM 40020.

Министерство здравоохранения и окружающей среды в окт. 2004г. приняло резолюцию 1088/2004, согласно которой на всей национальной террито-

рии через 180 дней с даты публикации данной резолюции вводится запрет на изготовление и импорт, а через 365 дней — на реализацию синтетических латексных красок, которые содержат более 0,06 гр. свинца на 100 гр. (0,06%) не летучей массы краски. По истечению вышеуказанных сроков все операции с данным товаром могут осуществлять только при наличии соответствующего сертификата, выдаваемого на основании лабораторных исследований. Данная резолюция не распространяется на товары, находящиеся на территории Аргентины в качестве образцов, в режиме временного ввоза или транзита.

В нояб. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1609/2004 «Об обороте веществ, разрушающих озоновый слой». В соответствии с декретом был создан национальный реестр экспортеров и импортеров веществ, разрушающих озоновый слой. Все операции с такими веществами подлежат лицензированию, путем обязательного получения экспортной или импортной лицензии. Выдача экспортных и импортных лицензий будет производиться в рамках устанавливаемых ежегодных квот.

Минэкономики в янв. 2004г. приняло резолюцию 56/2004, которой был установлен режим неавтоматического лицензирования импорта текстильных товаров, имеющих коды товарной номенклатуры: 5208.41.00; 5208.42.00; 5208.43.00; 5208.41.00; 5208.49.00; 5209.41.00; 5209.42.10; 5209.42.90; 5209.43.00; 5210.41.00; 5210.49.00; 5211.41.00; 5211.43.00; 5211.49.00; 5212.14.00; 5212.24.00; 5509.31.00; 5509.32.00; 5513.31.00; 5513.32.00; 5513.33.00; 5513.39.00; 5514.31.00; 5514.32.00; 5514.33.00; 5514.39.00; 5516.43.00; 5516.93.00; 5703.30.00.

В сент. 2004г. президент Аргентины издал декрет 1187/2004, согласно которому был разрешен ввоз на национальную территорию бывших в употреблении самодвижущихся дорожных машин, а также бывших в эксплуатации и восстановленных запчастей, необходимых для их обслуживания. Декретом установлено, что данное разрешение будет действовать в течение 24 месяцев с даты его публикации. Возраст, разрешенных для ввоза машин, не должен превышать 10 лет.

### Сайты по экономике

Электронный почтовый адрес торгового представительства — [mail@rcrusia.com.ar](mailto:mail@rcrusia.com.ar). В 2004г. продолжалась работа по совершенствованию сайта Торгпредства РФ, главной задачей которого является предоставление российским компаниям информации об экономическом и валютно-финансовом положении Аргентины, импортных потребностях и экспортных возможностях аргентинских компаний, тенденциях развития аргентинских рынков несырьевой продукции, законодательстве в области внешнеэкономической деятельности. Адрес портала торгпредства в интернете — [www.rsrusia.com.ar](http://www.rsrusia.com.ar).

Аргентина располагает современной динамично развивающейся системой информационного обеспечения деловых кругов, которая формируется из следующих основных элементов: государственный ресурс (администрация президента, министерства, ведомства); специализированные отраслевые объединения и ассоциации, в том числе, предназначенные для поддержки и развития

экспортно-импортных операций; международные финансово-экономические организации; частные компании и фирмы.

Госструктуры Аргентины на регулярной основе публикуют и распространяют официальные бюллетени и альманахи, содержащие законодательные и нормативные документы, положения, резолюции, а также подзаконные акты регламентирующего характера. В качестве примера можно привести Boletin Oficial, [www.jus.gov.ar/servi/boletin](http://www.jus.gov.ar/servi/boletin)), Actas de Minería, Actas de Bancos y Finanzas, издания Института статистики [www.indec.meccon.gov.ar](http://www.indec.meccon.gov.ar). Все министерства и ведомства Аргентины поддерживают свои электронные «страницы» в интернете. Среди наиболее часто используемых деловыми кругами Аргентины можно отметить «страницы»: минэкономики ([www.meccon.gov.ar](http://www.meccon.gov.ar)), ЦБ ([www.bcra.gov.ar](http://www.bcra.gov.ar)), МИД ([www.cancilleria.gov.ar](http://www.cancilleria.gov.ar)), секретариат по торговле и международным экономическим отношениям ([www.mrecic.gov.ar](http://www.mrecic.gov.ar)), комиссия по атомной энергии ([www.cnea.gov.ar](http://www.cnea.gov.ar)), Ассоциация банков Аргентины ([www.aba-argentina.com](http://www.aba-argentina.com)), ТПП Аргентины ([www.caic.org.ar](http://www.caic.org.ar)); Общественный фонд содействия экспорту ([www.exportar.org.ar](http://www.exportar.org.ar)); палата экспортеров ([www.cera.org.ar](http://www.cera.org.ar)); палата импортеров ([www.ciga.org.ar](http://www.ciga.org.ar)); Ассоциация импортеров и экспортеров Аргентины ([www.aiera.org.ar](http://www.aiera.org.ar)).

Электронная база данных о выставках, конференциях и симпозиумах, проходящих в Аргентине по всем основным отраслям промышленности, сельскому хозяйству, торговле и сферы услуг поддерживается на сайтах [www.feriasycongresos.com.ar](http://www.feriasycongresos.com.ar) и [www.expoam.com](http://www.expoam.com).

### Оборонка

Укрепление самостоятельности курса аргентинской администрации во внешних делах в контексте общего изменения геополитического ландшафта на южноамериканском континенте вносит заметные коррективы в позицию Аргентины в вопросах региональной безопасности. Проецирующееся на ней усиление приоритетов аргентинской внешней политики в Меркосур способствует расширению взаимодействия ключевых государств субрегиона в данной сфере, в т.ч. наращиванию ими военно-промышленного сотрудничества. При этом растущий объем контактов в этой области по линии Буэнос-Айрес — Бразилиа — Каракас начинает приобретать осевые очертания.

Стремясь актуализировать свою линию в вопросах региональной безопасности, нынешняя аргентинская администрация начинает всерьез рассматривать необходимость отхода от ушедших в прошлое схем военно-политического противостояния времен «холодной войны» в пользу укрепления самостоятельности, прежде всего от США, стран региона в защите интересов коллективной безопасности. Данная тенденция отражается на работе межамериканских военно-политических механизмов (ОАГ, Межамериканский совет обороны) и отчетливо проявилась на последней встрече министров обороны стран Западного полушария, на которой американцам не удалось создать коалиционное давление вокруг Каракаса по вопросам «раскрутки им региональной гонки вооружений».

Курс официального Буэнос-Айреса усиление прагматизма во внешней политике с опорой на ос-



новых партнеров в регионе, выход из автоматического следования в фарватере США в вопросах региональной безопасности в целом отразился и на расстановке аргентинских приоритетов в данной сфере. Так, местные наблюдатели отмечают снижение в них доли Североатлантического альянса в пользу наращивания сотрудничества с другими латиноамериканскими государствами. В этом русле здесь рассматриваются решения Минобороны Аргентины о закрытии своего представительства при НАТО, а также отзыве аргентинского военного контингента из Косово.

Одновременно аргентинцы предпринимают конкретные шаги по укреплению военно-политического взаимодействия с ведущими странами континента. Ядром этого процесса призвана стать инициированная бразильцами в ходе трехсторонней встречи президентов Аргентины, Бразилии и Венесуэлы в янв. 2006г. военно-промышленная кооперация в рамках Меркосур. Параллельно самостоятельным вектором работы на этом направлении является для Буэнос-Айреса становление совместного аргентино-чилийского миротворческого контингента войск, цель которого - обеспечение тесной координации действий сторон в ходе ОПМ. Соответствующей двусторонней программой работы предусматривается создание общего штаба контингента, двунациональной миротворческой бригады «Южный крест», а также совместных центров подготовки личного состава миротворческих сил.

Подобной позиции аргентинцы придерживаются и в новых направлениях обеспечения континентальной безопасности, связанных с современными вызовами. Так, чрезмерный напор администрации США по антитеррористической составляющей сотрудничества в регионе в комплексе с уже традиционным набором антинаркотических и антикоррупционных направлений уже не получает автоматического одобрения аргентинцев, все более ориентирующихся на региональную и международную инфраструктуры взаимодействия по данным вопросам. Одновременно попытки Вашингтона укрепить свое силовое присутствие в регионе через антинаркотическое и антитеррористическое взаимодействие, в частности под предлогом необходимости усиления мониторинга проблематичной зоны т.н. «тригранчья» (Аргентина, Бразилия, Парагвай), использовать эту проблематику в качестве инструмента продвижения здесь своих долговременных стратегических целей вызывают растущее раздражение в Буэнос-Айресе и других меркосуровских столицах.

В качестве альтернативы продвигаемой из Вашингтона схеме поддержания стабильности в Южной Америке в Буэнос-Айресе отстаивается тезис о том, что в современных условиях основной угрозой для континента являются не военные и другие «силовые» вызовы, а набор социально-экономических проблем, на приоритетное решение которых и должны быть направлены усилия всех межамериканских профильных институтов и структур. Отчетливое звучание получает здесь идея о необходимости укрепления латиноамериканской солидарности с целью акцентирования в первую очередь социально-экономической составляющей региональной безопасности.

Предметной работой стала для Аргентины помощь малым странам региона, в частности в чрез-

вычайных ситуациях. По линии Минобороны оказывается содействие Боливии в борьбе с наводнениями и их последствий, а также Парагваю в противодействии распространению эпидемии денге. В целом непростая ситуация в этих странах внимательно отслеживается в Аргентине на предмет прогнозирования возможных всплесков незаконной миграции в результате эвентуального ухудшения там социально-политической обстановки.

Социально ориентированный подход аргентинцев к вопросам региональной безопасности прослеживается и в их подходах к урегулированию ситуации на Гаити. Буэнос-Айрес выступает за достижение оптимальных результатов в деле становления государственной системы и социально-экономической инфраструктуры в этой стране до вывода оттуда миротворческого контингента. Характерно и то, что, высказываясь на латиноамериканских форумах за увеличение объемов помощи Гаити, аргентинцы проводят линию на большее вовлечение гаитянской проблематики в латиноамериканский контекст.

Анализируя современный срез аргентинских подходов к вопросам региональной безопасности, международные наблюдатели говорят о последовательном снижении монопольного влияния США на процессы принятия решений в данной области. Очередным косвенным подтверждением этого стало принятие здесь новой концепции применения ВС, получившей название «Война за ресурсы».

Аргентина традиционно уделяет существенное внимание развитию собственной военной промышленности. К началу 1980гг. в стране был создан достаточно мощный военно-промышленный комплекс (40 только крупных предприятий), доля которого в совокупном ВВП доходила до 17%. Неэффективное госуправление и коррупция привели к тому, что в 1980-87гг. сумма ежегодных убытков военного сектора промышленности составляла от 187 до 681 млн.долл. В этих условиях аргентинское правительство начало программу масштабной приватизации, в ходе которой из-под контроля государства было выведено 24 военных завода, на которых работало 90% рабочих и служащих, занятых в оборонной промышленности. Различные международные финансовые организации открыли под эту программу кредитную линию в 300 млн.долл.

Предполагалось, что новые собственники сохранят профиль предприятий и будут делать серьезные капиталовложения в развитие производственных фондов. Однако приватизация не привела к ожидаемому результату, в условиях фактического отсутствия оборонного заказа и господдержки для выхода на региональный рынок вооружений практически все из приватизированных военных заводов были вынуждены перепрофилировать производство, часть компаний прекратили свое существование. К 2000г. военное производство в Аргентине сократилось более чем на 85% по сравнению с 1983гг., существенно возросла зависимость национальных ВС от других стран в отношении импорта и закупок вооружений и запасных частей к нему.

С 2000г. аргентинские власти предпринимают определенные шаги организационного и бюджетного плана для возрождения оборонного сектора промышленности страны. Так, в авг. указанного

года была создана специальная государственная комиссия, в состав которой были включены министры обороны, экономики и иностранных дел. В задачи комиссии входило определение оптимальной структуры военного производства, источников финансирования и основных направлений НИОКР в оборонной области. Однако экономический кризис 2001г. привел к свертыванию всех указанных программ.

В ВПК Аргентины входят государственные предприятия, которые подчиняются Главному управлению военной промышленности и частные компании, ведущие собственные военные НИОКР и располагающие соответствующими производственными возможностями для выпуска военной продукции.

Главное управление военной промышленности (Direccion General De Fabricaciones Militares) было создано в 1941г. и до 1996г. организационно входило в структуру минобороны. В последующем управление передается министерству экономики, а в 2006г. переподчиняется министерству федерального планирования (Ministerio De Planificacion Federal, Inversion Publico Y Ser-Vicios). Имеет в доверительном управлении контрольные пакеты акций четырех военных заводов (фабрик), работающих над выполнением оборонного заказа аргентинского правительства.

Военный завод по производству порохов и взрывчатых веществ (ВВ) «Асуль». Расположен в окрестностях г. Асуль, провинция Буэнос-Айрес. Специализируется на производстве ВВ – тринитротолуола (TNT – для снаряжения артиллерийских боеприпасов), динамита (марок Gelamon VF65%, Gelamon VF80%, C-Ia-4/3») и субстанций ди-нитротолуола и нитроглицерина для изготовления порохов к боеприпасам для стрелкового, спортивного и охотничьего оружия. Численность занятого на производстве персонала составляет 450 чел.

Военный завод по производству порохов и ВВ «Вилья-Мария». Расположен в одноименном населенном пункте в провинции Кордова. Производит артиллерийские пороха на основе нитроцеллюлозы и нитроглицерина, топливные компоненты для пороховых маршевых двигателей авиационных ракет и ВВ – динамит (марок Gelamon VF65%, Gelamon VF80%, Pegavilma VF75%) и пластиковую взрывчатку Explosivo Plastico C4-Clase IV. На предприятии работает 250 чел.

Военный завод «Рио-Терсеро». Расположен в г. Рио-Терсеро, провинция Кордова. Представляет собой крупный химический и машиностроительный комплекс, занимающий территорию более 450 га, площадь крытых помещений составляет 38 тыс. кв.м.

Предприятие является крупнейшим в стране по производству продуктов неорганической химии: азотной кислоты (50, 65 и 98% концентрации), серной кислоты (98% концентрации) и нитрата аммония (99,5% концентрации), которые используются при выработке различных видов ВВ.

В области металлообработки завод имеет высокотехнологичные мощности по выпуску артиллерийского вооружения различных калибров: 60-мм минометов национальной разработки, 81 и 120-мм минометов (по лицензии компании Thomson Brandt (Франция), буксируемых гаубиц калибра 155 мм (изделия Citer modelo argentino FMK I.Mod.0 и Citer 2).

Кроме того имеется производство 105-мм безоткатных орудий ИМК-1, 105-мм пушек для танков ТАМ, башенных установок для бронетанковой техники. Большую долю общего производства занимает выпуск оборудования для нефтяной промышленности, металлических труб большого диаметра и опорных мостовых конструкций.

Военный завод «Фрай Луис Бельтран». Находится в г. Сан-Лоренсо, провинция Санта-Фе, имеет десять самостоятельных производств (цехов). Специализируется на выпуске стрелкового оружия – 9-мм пистолетов Pistola 9x19mm MP M 95 Classic и спортивных ружей Carabina Cal. 22 Deportivo, боеприпасов для авиационного вооружения и артиллерии ПВО (калибров 12,7; 20 и 30 мм. (по лицензии фирмы Oerlikon-Buhrle (Швейцария)), боеприпасов и мин для наземной артиллерии (заряды, гильзы, капсулы, воспламенители, взрыватели), а также авиабомб различного калибра и предназначения.

Бронетанковая промышленность представлена заводом бронетанковой техники госкомпании «Тамсе». Предприятие «Танке Аргентино Медьяно Сосьедад де Эстадо (ТАМСЕ) было образовано в 1975г. в сотрудничестве с компанией Thyssen-Henschel (ФРГ) с целью производства среднего (до 32 т. весом) танка на базовом шасси западногерманской БМП «Мардер». Расположено в г. Булонь (провинция Буэнос-Айрес), площадь крытых цехов составляет 64000 кв.м., производственная мощность – до 150 ед. бронетехники в год.

В 1979-85гг. было выпущено более 230 бронемашин, получивших наименование ТАМ (tanque argentine mediano), которые на 85% собирались из местных комплектующих. На базе ТАМ было создано также семейство машин: командно-штабная VCCDT (КШМ), ремонтно-эвакуационная VCRT (РЕМ), самоходные шасси VCTM и VGA для 120-мм миномета и 155-мм гаубицы.

В 1990 г. в связи с отсутствием госзаказа предприятие было реорганизовано в арсенал (здесь находится на консервации 100 корпусов танков ТАМ различной степени комплектации). В настоящее время выпуск готовой продукции полностью прекращен.

С 1998г. техническим обслуживанием, ремонтом и модернизацией танков ТАМ занимается многопрофильная частная компания «Чемпион», производственные цеха которой расположены в районе Вилья-Мартелли г. Буэнос-Айреса.

Ракетная промышленность. Основным разработчиком ракетной техники в Аргентине является Центральный научно-исследовательский институт МО «Ситефа» (Instituto De Investigaciones Cientificas Y Tecnicas De Las Fuerzas Armadas).

«Ситефа» территориально расположен в северо-западной части г. Буэнос-Айрес, район Вилья-Мартелли, занимает территорию в 16 га. Общая площадь цехов и лабораторий составляет 33000 кв.м. Постоянный административный состав – 140 чел., научно-исследовательский – 400 сотрудников.

Основными задачами института является осуществление прикладных научных исследований и разработка технологий производства следующих образцов вооружения и техники: ракетная техника (авиационное оружие, ракеты «земля-земля», противотанковые управляемые ракеты (ПТУР)); артиллерийское и стрелковое вооружение (боепри-

пасы, артиллерийские приборы, модернизация артсистем калибром до 155 мм.); тренажеры и имитаторы для различных систем оружия; приборы ночного видения; аппаратура связи, РЛС; авиационное вооружение различных классов; инерциальные системы управления, антенны и солнечные панели для ИСЗ; биологические исследования (контроль распространения и средства дезинфекции насекомых-переносчиков различных болезней, создание фармакологических препаратов в интересах ВС).

В 70-80гг. «Ситефа» активно работал над технической реализацией следующих проектов в области ракетных технологий.

1. «Кондор» – в рамках данного проекта в сотрудничестве с фирмой МВВ (ФРГ) и ее дочерними компаниями были созданы одноступенчатая твердотопливная ракета «Кондор-1» (1985г., проектные ТТХ: дальность полета 100 км., вес полезного груза 400 кг., длина 8 м., диаметр 0,8 м.; практических пусков, за исключением стендовых испытаний, произведено не было), промежуточный вариант «Алакран» (1988г., проектные ТТХ: дальность 120 км., вес полезного груза 250 кг., длина 6,5 м., диаметр 0,56 м.; было проведено несколько экспериментальных пусков) и двухступенчатая баллистическая ракета «Кондор-2» (1990 год, дальность 1000 км., полезный груз 500 кг., длина 10,6 м., диаметр 0,8 м., практических испытаний не производилось). В 1990г. Аргентина приостановила проект из-за отсутствия средств, а в дальнейшем под давлением США его закрыла.

2. «Матого» – в рамках программы создания противотанковых управляемых ракет «Ситефа» в конце 70гг. разработала ПТУР первого поколения Matohogo (102 мм., дальность 400-2000 м., управление по проводам, всего их было произведено более 2000), а в середине 80гг. ПТУР третьего поколения CIBEL-2K (НО мм., дальность 100-4000 м., полуавтоматическое управление, всего было произведено более 200 ПТУР). Сохранены возможности возобновления массового производства ПТУР на заводе «Фрай Луис Бельтран».

3. «Мартин Пескадор» – в рамках данного проекта институт разработал авиационную ракету ASM-2 Martin Pesca-DOR класса «воздух-земля», которая была принята на вооружение в 1979г. Предназначена для оснащения самолетов А4 «Скайхоук», IA-58A «Пукара» и IA-63 «Пампа». Основные ТТХ: двигатель одноступенчатый твердотопливный, вес 140 кг., дальность 2500-9000 м. Всего было произведено более 200 ракет данного типа.

4. «Йягуарете» – проект создания 105-мм неуправляемой авиационной ракеты (НУРС) для комплекта вооружения самолетов и вертолетов. Отработана технология производства и выпущена опытная партия.

«Ситефа» не ведет каких-либо перспективных работ по развитию ракетных технологий из-за недостаточного бюджетного финансирования и отсутствия госзаказа. На начальном этапе реализации находятся лишь программы создания ПЗРК малой дальности Halson и пусковых установок национальной разработки для ПТУР TOW.

Опытно-производственные цеха института занимаются также обслуживанием и продлением сроков эксплуатации управляемых авиационных ракет малой дальности Magic R.550 (Франция) и

противокорабельных ракет AM39 Exocets (Франция).

Артиллерийско-стрелковая промышленность Аргентины является одной из самых развитых в Латинской Америке.

Основным разработчиком артиллерийского вооружения в стране является институт МО «Ситефа». Специалистами института были спроектированы следующие образцы.

- 155-мм буксируемая гаубица L33 (на базе гаубицы Мк F3 (Франция) образца 1977г. и образца 1981г. (вес 8 т., дальность стрельбы обычным снарядом 22 км., выпущено 109 штук). Существует несколько опытных экземпляров двух вариантов модернизации гаубицы этого типа под наименованием Modelo Citer и Modelo Citer 2;

- 155-мм гаубица Cala-30 с увеличенной дальностью стрельбы (дальность стрельбы активно-реактивным снарядом 37 км.). Разработана в двух вариантах: буксируемый Cala 30/1 и самодвижущийся Cala 30/2. Существуют только опытные образцы;

- 105-мм реактивная система залпового огня (РСЗО) Rampero (1984г., 16 направляющих, максимальная дальность стрельбы 12 км., выпущено 30 штук); 127-мм РСЗО Sapba-1 (1984г., 16/28 направляющих, максимальная дальность стрельбы 20 км., выпущено 20 штук); 127-мм РСЗО CP-30 (усовершенствованный вариант SAPBA-1, существуют только опытные образцы); 105-мм безоткатное орудие IMK-1; 60-мм миномет (в трех спецификациях: Commando (MC 1-60 FMK2), Assault (MA 1-60 FMK2), Standard (MS 1-60 FMK3). Всего произведено более 150 минометов данного типа.

Кроме «Ситефа» артиллерийское вооружение разрабатывала и производила госкомпания «Тамсе», в частности были созданы следующие образцы:

- 155-мм самоходная гаубица VGA на базе шасси танка TAM (всего произведено 18 гаубиц данного типа); 160-мм РСЗО CAL на базе шасси танка TAM (1986г., 36 направляющих, дальность стрельбы 30 км., разработана совместно с компанией Israel Military Industries (Израиль), существует несколько опытных образцов;

- 350-мм РСЗО CAM на базе шасси танка TAM (1988г., 4 направляющих, дальность стрельбы 90 км., разработана совместно с компанией Israel Military Industries, существует несколько опытных образцов).

Основное производство артсистем сосредоточено на заводе «Рио Терсеро», входящего в систему главного управления военной промышленности военного ведомства страны.

До 1980гг. Аргентина производила (в основном по европейским лицензиям) практически всю гамму стрелкового оружия. Основное производство было сосредоточено на государственном предприятии «Доминго Матео», расположенном в г. Росарио, провинция Санта-Фе. Здесь был налажен выпуск для национальных ВС следующих образцов огнестрельного оружия:

- 11,43-мм пистолет системы Кольт Модель 1927 (аналог COLT M1911 (США)), выпускался в 1927-66гг., всего произведено 115 тыс. пистолетов; 9-мм пистолет системы Браунинг большой мощности (модель 1935 GP), производится по лицензии фирмы Fabrique National Herstal (Бельгия) с 1969г., всего изготовлено 185 тыс. экземпляров;

- 9-мм пистолет-пулемет РАМ-1 (модернизированный вариант носит наименование РАМ-2) – аналог М3А1 (США), всего выпущено 50 тыс.; 9-мм пистолет-пулемет национальной разработки FMK-3 (модернизированный вариант носит наименование FMK-5) – производится с 1974г., всего выпущено более 30 тыс. экземпляров;

- штурмовая винтовка (автомат) FARA 83 аргентинской разработки (выпускалась с 1983 по 1986г., всего произведено 1200 экземпляров); 7,62-мм автоматическая винтовка FAL и пулемет FAP на ее базе (по лицензии Fabrique National Herstal (Бельгия)), в 1960–83гг. было выпущено более 120 тыс. автоматов и пулеметов данного типа;

- 7,62-мм пулемет FN MAG (по лицензии фирмы Fabrique National Herstal); реактивный противотанковый гранатомет национальной разработки MARA.

В 90гг. завод «Доминго Матео» был закрыт, однако некоторые его производственные линии, в частности по выпуску 9-мм пистолетов модели 1935 GP, пистолетов-пулеметов FMK-5 и ремкомплектов к автоматическим винтовкам FAL были переданы госпредприятию «Фрай Луис Бельтран».

Автомобильная промышленность в Аргентине достаточно развита, вместе с тем основными поставщиками автомобильной техники для ВС страны являются иностранные фирмы Мерседес-Бенц, Унимог, Фиат и Ивеко.

В 2004г. между Аргентиной и Бразилией было подписано соглашение о совместной разработке и производстве многоцелевого легкового автомобиля повышенной проходимости «Гаучо» по типу американского многоцелевого автомобиля «Хаммер». В 2006г. было изготовлено несколько опытных образцов с колесной формулой 4x4 и следующими ТТХ: мощность двигателя 130 л.с., максимальная скорость движения 120 км/ч, запас хода 500 км., экипаж 4 чел., грузоподъемность 600 кг.

## Иммиграция

Аргентина – типичная страна иммигрантов. Немногочисленное индейское население было почти полностью истреблено в процессе испанской колонизации в XVIв. и последующих захватах земель Пампы (территория современных провинций Санта-Фе, Кордова, Сан-Луис, Ла-Пампа и Буэнос-Айрес) и Патагонии (плато южнее реки Рио Колорадо) вплоть до конца XIXв. В основном аргентинская нация сформировалась из креолов (потомки первых европейских переселенцев), частично смешавшихся с местными индейцами, а в XIX–XX веках – с многочисленными европейскими иммигрантами. Поэтому Аргентина относится к самым «белым» странам Латинской Америки. Этому способствовали также жесткие ограничения в иммиграционной политике, действующие для граждан стран Африки и Азии.

В отличие от некоторых других стран Южной Америки, в населении Аргентины доминирует европеоидный тип, представленный потомками испанских колонистов и эмигрантов из стран Европы, преимущественно из Италии. Коренные жители Аргентины не создали развитой цивилизации наподобие инкской, сохраняли общинно-родовые отношения и вели кочевой образ жизни. Первые испанские поселенцы проникали на эту территорию тремя путями: морским – через Буэнос-Айрес и сухопутными – из Чили, преодолев Анды, и из

Перу, через территорию современной Боливии. В этих условиях страна впитала в себя традиции многих стран и наций, что наложило отпечаток на культуру, быт и нравы аргентинцев.

Правящие классы и образованная часть общества в XVI–XIX веках сохраняли испанские традиции и образ жизни. Владея огромными поместьями и рудниками, они отличались высоким уровнем культуры и утонченностью. От союзов испанцев с индейскими женщинами рождались метисы, составлявшие значительную часть населения.

Превращение Аргентины из страны метисов в страну с преимущественно белым населением произошло в конце XIX–I пол. XX веков. Начало этого процесса связывают с именами мыслителей-позитивистов Доминго Фаустино Сармьенто, Хуана Баутисты Альберди и Бартоломе Митре. Разработанная ими концепция развития страны предусматривала увеличение доли населения с европейскими корнями (путем усиленной иммиграции из Европы) и постепенную ассимиляцию метисов-гаучо. Аргентинский социолог Хосе Инхеньерос приводит следующие данные: в 1852г. население Аргентины составляло 800 тыс.чел., в т.ч. 552 тыс. метисов, 100 тыс. индейцев, 15 тыс. негров, 10 тыс. мулатов и 22 тыс. белых. К 1914г. общая численность возросла до 7 885 237 чел., включая 4 млн. белых, 3 млн. метисов, 300 тыс. мулатов и 40 тыс. индейцев. В 1932г. население Аргентины оценивалось в 8 466 655 чел., из которых только 1 млн. не принадлежали к белой расе. В 1947г., когда численность населения страны была близка к 16 млн.чел., 89% составляли белые европейского происхождения, 9% приходилось на смешанную группу – метисов и 2% составляли индейцы.

Самая мощная волна иммиграции в страну приходится на годы пребывания у власти президента Хулио Роки (1880–86гг. и 1898–1904гг.). В первый же год его президентского правления в Аргентину прибыло 27 тыс. переселенцев; их приток достиг максимума в 1889г. (219 тыс.чел.). Еще не будучи президентом, генерал Рока возглавлял военные карательные экспедиции против индейцев, в ходе которых их численность сильно уменьшилась; индейские племена сохранились преимущественно на севере страны. Захват земель, принадлежавших индейцам, положил начало процветанию Аргентины. Правительство получило в свое распоряжение обширные пространства, пригодные как для земледелия, так и для выпаса скота; значительная часть этих земель была передана в собственность солдатам, участвовавшим в походах против индейцев, и политикам, которые выступали за организацию этих походов. Ценность земли быстро росла. Увеличился приток иностранных инвестиций, а развитие пароходного сообщения сделало более тесными связи с Европой. Вырос экспорт зерна, и вскоре Аргентина завоевала репутацию одной из богатейших с/х стран мира. Несмотря на финансовые кризисы и политические волнения, поток иммигрантов из Европы, привлеченных сообщениями о процветании этой страны, возрастал до самого начала Первой мировой войны. С 1900 по 1914 в страну прибыло почти 4 млн.чел., из которых 4/5 составляли итальянцы и испанцы. На долю одних итальянцев приходилось до 45% от общего количества иммигрантов, хотя многие из них потом возвращались на родину. Неоднократные переезды итальянцев через Ат-

лантику снискали им в Аргентине прозвище «перелетных птиц» или «ласточек» (исп. golondrina).

Около двух третей населения Аргентины сосредоточено в области Низкой Пампы (провинции Буэнос-Айрес, Ла-Пампа, Кордова, Санта-Фе, Сан-Луис). Более половины этого количества проживает в городах с численностью населения более 20 тыс.чел. (главным образом в Буэнос-Айресе). Плотность сельского населения мала; она превышает 40 чел. на 1 кв. км. лишь в нескольких районах вблизи Буэнос-Айреса. В зоне, простирающейся примерно на 320 км. к западу от столицы, плотность населения составляет 25 чел. на 1 кв. км., а на остальной части Низкой Пампы колеблется в пределах от 4 до 10 чел. на 1 кв. км. Из других относительно густо населенных районов можно указать оазисы, расположенные у восточных подножий Анд, где находятся, в частности, г.Сан-Мигель-де-Тукуман, Сан-Фернандо-дель-Валье-де-Катамарка (Катамарка), Ла-Риоха, Сануан, Мендоса и Сан-Рафаэль. В этих оазисах сосредоточено 10% всего населения страны. Еще 3% проживает в провинции Энтре-Риос, в южной части междуречья рек Уругвай и Парана. Область Чако населена скудно. На долю Патагонии, занимающей около четверти всей площади Аргентины, приходится всего 2% населения страны, сосредоточенного в основном на орошаемых землях оазисов по рекам Рио-Колорадо, Рио-Негро и Чубут. Однако начавшаяся здесь в середине прошлого века добыча нефти и газа вызвали рост населения этой области. Многонациональный г.Буэнос-Айрес, столица Аргентины, представляет собой третий по величине город в Южной Америке, уступая только Сан-Паулу и Рио-де-Жанейро; по данным переписи 1991г., в самом городе проживало 2965,4 тыс.чел., а в городской агломерации — 11 328 тыс.чел. К числу крупных городов относятся также Кордова (численность населения по данным на 1991г. — 1167 тыс.чел.), Росарио (1096), Ла-Плата (644), Тукуман (626), Мар-дель-Плата (523), Сануан (358), Сальта (342), Санта-Фе (338), Ресистенсия (295), Баия-Бланка (264), Корриентес (223), Парана (194,5), Сантьяго-дель-Эстеро (191 тыс.чел.).

По уровню дохода на душу населения, урбанизации, грамотности и социального обеспечения Аргентина занимает одно из первых мест в Южной Америке. От других стран ее отличает наличие развитой и достаточно сложной структуры общества, включающей активный класс предпринимателей, многочисленный средний класс, сравнительно хорошо организованный рабочий класс и относительно малочисленные слои землевладельцев и крестьян. Однако немного найдется стран, где было бы так резко выражено различие между жителями столицы, известными под названием «портеньос», т.е. «жители порта», и обитателями сельских местностей и небольших городов. До тех пор, пока в I пол. прошлого века страна не покрывалась сетью железных дорог, между этими двумя группами населения существовала открытая вражда. Однако с развитием промышленности в провинциальных городах противоречия между столицей и провинциями стали постепенно сглаживаться, хотя и сохранились другие социальные различия.

Особую группу составляют «эстансьерос» — владельцы крупных животноводческих хозяйств,

которые издавна оказывали большое влияние на жизнь страны. В начале 1940гг., после прихода к власти Перона, были сделаны попытки ограничить их власть.

С 1870г., правительство Аргентины всячески поощряло создание поселений иностранных колонистов, организованных по национальному признаку, что положило начало новому этапу в общественной жизни страны. На северных землях возникли поселения иммигрантов из Швейцарии; затем стали прибывать переселенцы из Германии, Франции, России, Италии и Уэльса (последние обосновались в Патагонии). Эти колонисты составили ядро растущего среднего класса, включавшего ремесленников, торговцев, мелких фермеров и учителей.

Жизнь сельских жителей исторически резко отличается от жизни горожан; исключение составляют богатые землевладельцы, многие из которых в дополнение к своим поместьям имеют дома или квартиры в Буэнос-Айресе. Начавшийся в 1930гг. рост промышленности способствовал наплыву в города с/х рабочих, которые обосновались в промышленных пригородах Буэнос-Айреса и в непрерывно растущих трущобных районах столицы.

По численности среднего класса, составляющего 35% населения, Аргентина превосходит другие латиноамериканские страны. Его рост связан с увеличением численности чиновничества, с организацией мелких предприятий и фирм, а также с увеличением количества частнопрактикующих дипломированных специалистов.

На протяжении всей истории Аргентины большое влияние на культуру и политику страны оказывала интеллигенция в лице университетских профессоров, писателей, юристов, врачей, инженеров, ученых, поэтов и издателей; именно они во многом определяли образ мыслей формирующейся нации.

Почти 90% населения исповедуют католическую религию, которая всегда играла важную роль в общественной и политической жизни страны. После обретения независимости (1816г.) церковь согласилась предоставить президенту страны право выдвижения кандидатов на высшие посты в церковной иерархии; взамен государство обязалось оказывать финансовую поддержку церкви, а в вопросах образования и культуры придерживаться курса, не противоречащего католическому учению. Конституция 1853 провозглашала свободу совести и отменяла государственную религию, при этом за католицизмом сохранялось привилегированное положение. Конституционная реформа 1994 отменила ряд церковных привилегий и сняла требование обязательного католического вероисповедания для президента, однако сохранила пункт, обязывающий федеральное правительство «поддерживать римскую католическую апостольскую веру».

В культуре Аргентины достаточно ярко проследживается европейское влияние. Верхушка аргентинского общества всегда считала своей второй родиной Париж (а не Мадрид). В течение 19 века французская политическая и философская мысль глубоко проникла в литературу Аргентины. Заметное воздействие на культуру и экономику страны оказали Англия и Италия. В искусстве страны значительный след оставила культура гаучо.

В современной Аргентине сохранилось мало следов индейского наследия, до сих пор очень сильно выраженного в Мексике, Гватемале, Боливии, Эквадоре, и Перу. Основу экономики, как и культуры, колониальной Аргентины составили не золото и не рабы, поскольку испанцы не нашли здесь богатых рудников и встретились лишь с примитивными племенами индейцев; основным источником богатства страны стали огромные стада одичавшего скота и лошадей, которые паслись на равнинах аргентинской Пампы. Люди, ухаживавшие туда из городов, часто брали в жены индейских женщин, и плодом таких союзов явилась смешанная раса смелых наездников и народных певцов, известных под именем гаучо и сыгравших в истории страны примерно такую же роль, как ковбои в США. Именно они заложили основы национальной культуры Аргентины. Имея в достатке пищу, лошадей и шкуры для продажи, гаучо жили обособленно вдали от цивилизации, вели борьбу с суровой природой и слагали романтические стихи и песни.

Испанский фольклор, обычно требовавший аккомпанемента на гитаре, получил особую выразительность в среде неграмотных гаучо. Расцвет их самобытной культуры пришелся на столетие между 1750 и 1850 гг. и, а ее угасание началось с того времени, как земли Пампы стали собственностью крупных землевладельцев. Однако подвиги и сам образ гаучо до сих пор продолжают вдохновлять писателей, композиторов и художников Аргентины.

Поскольку многие граждане Аргентины получили и получают образование в Европе, это отразилось на национальных искусствах, архитектуре, литературе и образе жизни страны. Вместе с тем аргентинцы сумели сохранить свою уникальную индивидуальность в целостности. Особенно это очевидно в произведениях аргентинских авторов, работы которых высоко оцениваются во всем мире.

Хорхе Луис Борхес (Jorge Luis Borges, 24 авг. 1899-14 июня 1986), аргентинский прозаик, поэт и публицист. Борхес признан одним из величайших писателей XX столетия.

Хулио Кортасар (Julio Cortazar, 26 авг. 1914-12 фев. 1984) — аргентинский писатель и поэт, представитель направления «магический реализм».

Эрнесто Сабато (р. 24 июня 1911), аргентинский писатель. По образованию физик. Опубликовал книги «Единственный и вселенная» (1945), «Люди и шестерни» (1951), «Антиортодоксальность» (1953) и др. Его роман «Туннель» (1948) написан от лица убийцы, воскрешающего в памяти подробности совершенного преступления. Ориентация на декадентские образцы еще сильнее сказалась в романе «О героях и могилах» (1961), где С. пытался заключить синтетическую картину общенациональной жизни в рамки частной драмы клинического характера.

Мануэль Пуиг (1932-90) — аргентинский писатель. Последние годы жил в Бразилии. В романах «Предательство Риты Хей-ворт» (1968), «Поцелуй паучихи» (1976), «Пала тропическая ночь» (1989) и др. уходит как от субъективного присутствия автора в повествовании, так и от объективистской описательности, создавая картину современности в виде тонко стилизованного коллажа из образцов популярной словесности (песня в жанре танго, кинороман, радиопьеса).

Однако наибольшую известность Аргентина получила благодаря футболу (Марадона фактически стал национальным героем), энергичному танцу — танго, а также своему красивому и мелодичному языку.

Танго — это вероятнее всего самое известное проявление аргентинской популярной культуры в мире. Аргентинское танго — это танец и музыка, которая захватила воображение романтиков во всем мире. Танго — душа Аргентины, один из символов страны, ее гордость, ее величие, ее история.

Танго возникло в конце позапрошлого века из смешения различных ритмов, под которые танцевали жители бедных кварталов. Сначала его танцевали двое мужчин под флейту, скрипку и гитару, затем флейту сменил «бандонеон», что придало танцу характерное звучание.

Бандонеон — музыкальный инструмент, разновидность гармоники. Назван так по имени его изобретателя — Генриха Банды. Поначалу использовался для исполнения духовной музыки в церквях в Германии. В конце XIX века был завезен в Аргентину и вошел в состав танго-оркестров. Именно благодаря бандонеону музыка аргентинского танго получила то пронзительно-щемящее звучание, которое привлекает к ней столько поклонников.

Когда к музыке танго добавились ностальгия и меланхолия иммигрантов, его начали обрабатывать такие известные музыканты, как Астор Пьяццолла и Анибал Троило.

Европейские корни и влияние наложили свой отпечаток также и на психологические особенности населения Аргентины. Здесь практически не проявляется заискивание перед иностранцами (особенно из высокоразвитых стран таких, как США, Англия и страны Европы), как во многих латиноамериканских государствах, и достаточно высок уровень национальной гордости. Итальянская кровь привносит в характер аргентинцев экспрессивность и нетерпимость к оппоненту. При ведении какого-либо спора или при возникновении напряженности в разговоре они проявляют агрессивность, начинают активно жестикулировать перед лицом собеседника. Вместе с тем следует отметить, что у аргентинской нации менее выражены характерные для других латиноамериканских национальностей «мачизм» (от испанского macho -самец) и «маньянизм» (manana — завтра). Если аргентинец не может что-то сделать в срок или опаздывает на какое-либо мероприятие, то на это всегда имеются достаточно веские причины.

Наследие гаучо, как наездников, проявилось и в стиле вождения автотранспорта. Для аргентинцев характерно достаточно легкомысленное отношение к соблюдению правил дорожного движения. Здесь могут не показывать сигналов поворотов (взмах рукой из открытого окна может свидетельствовать о начале какого-либо маневра), перестраиваться через все полосы движения, остановиться в любом месте проезжей части (особенно выражено среди водителей такси).

По признанию самих аргентинцев для наведения в этом плане порядка необходимо перед каждым из них поставить по полицейскому.

В крупных городах страны представлено огромное разнообразие ресторанов — от заведений с национальной кухней до вегетарианских кафе и суши-баров. По традиции, время приема пищи в Ар-

гентине существенно позже, чем у европейцев — обедают здесь преимущественно с двух до четырех часов дня, а ужин начинается около десяти вечера и может затянуться до поздней ночи.

Выход к океану, а также очень развитое животноводство позволяют аргентинским поварам готовить блюда, способные удовлетворить самого изысканного гурмана. Основа аргентинской кухни — это мясо, которое готовят здесь самыми разнообразными способами.

Национальное аргентинское блюдо (парилья или парижа на местном диалекте) представляет собой смесь из различных кусков мяса, сосисок (чо-рисо и морсижа), мясных потрохов и готовится на гриле.

Национальный напиток Аргентины — зеленый матэ, который делают из высушенных зеленых листьев падуба парагвайского. Процесс заваривания и употребления напитка совершенно уникален. Пьют матэ из специальной посуды: напиток заваривают в калабасе, изготовленной из тыквочек — плодов местного растения лагенарии, а пьют с помощью особой металлической или серебряной трубочки, которая называется бомбия. Мате обладает целебными свойствами, которые способствуют повышению иммунитета. В отличие от чая, матэ не содержит кофеин.

Государственным языком Аргентины является испанский, на котором говорит практически все население страны. Некоторые этнические общины сохраняют свои национальные языковые традиции. Также на территории Аргентины по-прежнему используются до 17 индейских языков.

Местный диалект по произносительным характеристикам сильно отличается от классического испанского и даже испанского языка народов соседних с Аргентиной стран. Аргентинский испанский, относящийся к кастильским диалектам, скорее похож на итальянский. Тому, кто не разговаривает на местном языке, следует говорить не *no hablo espanol*, а *no hablo castellano*.

В Аргентине отличие испанского языка от классического кастильского варианта особенно заметно. Здесь основные народные массы говорят на так называемом *lunfardo*, диалекте испанских каторжников, которых ссылали в эти края в XVII–XVIII веках. К тому же в XXв. страну захлестнула волна иммиграции из Италии (сейчас потомки итальянцев составляют половину всех жителей страны), вследствие чего язык «обогатился» массой итальянских заимствований, морфологически оформленных в соответствии с правилами испанского языка.

Также с развитием современных информационных технологий и повсеместным использованием сети интернет в разговорный язык широких народных масс все сильнее проникают «технизмы» и «англицизмы», которые уже достаточно широко применяются и в процессе повседневного общения, торгово-коммерческой деятельности и т.д.

## Пенсии

Правительство Аргентинской Республики предпринимает шаги по реформированию пенсионной системы. До настоящего времени порядок функционирования пенсионной системы Аргентины регламентировал закон 1993г. №24.241, которым была создана «интегрирован-

ная» система пенсионных выплат, действующая с июля 1994г. Прежняя пенсионная система состояла из двух уровней: государственной распределительной системы социального страхования и частных накопительных пенсионных фондов. В период перехода к новой системе все вкладчики получили право выбора между двумя уровнями, имея возможность в любой момент перейти из государственного уровня в частный. Возможность обратного перехода была разрешена лишь в течение 2 лет с момента начала действия новой системы. Участие в ней было обязательным для всех занятых граждан старше 18 лет с отдельными исключениями. Распределительный компонент системы финансировался за счет личных взносов вкладчиков, взносов работодателей, ряда налогов и других видов ресурсов, ежегодно утверждавшихся конгрессом в законе о бюджете. Финансирование накопительного компонента шло за счет обязательных и добровольных взносов вкладчиков.

На первом этапе система функционировала достаточно эффективно. Однако со временем стали очевидными серьезные проблемы. Не удалось создать механизм, который бы действительно защищал пенсии от инфляции. По закону они должны были составлять 82% последней зарплаты, а реально выплачивалось 30%. Суды завалены исками пенсионеров к правительству, правительство постоянно проигрывало процессы. Почти сразу возникла проблема уклонения от уплаты пенсионных взносов. Частные предприниматели стали игнорировать новую систему, сомневаясь в надежности и эффективности управления своими сбережениями. Крупные компании также старались лишиться раз не перечислять средства на пенсионные счета. Пенсионные фонды обвиняли

Правительство в том, что оно не борется с массовым уклонением от уплаты пенсионных взносов. Так или иначе, пенсионные взносы от частного бизнеса практически иссякли. В результате сегодня из 9,3 млн. работников, участвующих в накопительных схемах, только 3,8 млн. регулярно делают взносы на свои пенсионные счета. За последние годы накопился большой долг перед пенсионерами — 15 млрд.долл. Поэтому, в конце концов было принято решение о реформировании пенсионной системы. 28 нояб. 2006г. конгресс одобрил предложенный правительством проект закона о реформировании пенсионной системы страны.

Основная цель реформы — создать условия, повышающие устойчивость пенсионной системы и расширяющие спектр ее действия. Законопроект предусматривает: замену базовой социальной пенсии дополнительными выплатами для всех новых пенсионеров, чей доход не превышает 600 долл. в месяц; введение минимальной ежемесячной пенсии в 100 долл. для всех граждан старше 78 лет, не имеющих других источников дохода; создание стимулов для более позднего выхода на пенсию женщин через введение прогрессивной шкалы определения размера пенсионных выплат в зависимости от возраста выхода на пенсию (от 60 до 65 лет); реформирование специальных пенсионных систем в государственном секторе; усиление надзора за деятельностью частных пенсионных фондов в целях стимулирования снижения операционных расходов и повышения их устойчивости в долгосрочной перспективе.

Правительство решило частично отказаться от системы накопительного пенсионного страхования в пользу распределительной. И поэтому после 14 лет экспериментов и реформ, направленных на приватизацию системы пенсионного обеспечения, Аргентина снова возвращается к государственному финансированию пенсий. Государство теперь, как и раньше будет играть активную роль в финансировании пенсий по старости, инвалидности и в случае потери кормильца.

Одной из основных причин, почему в Аргентине не прижилась накопительная пенсионная система – низкий уровень зарплаты, отсутствие устойчивого рынка труда, сокращение реальных доходов. До 60% работников получают зарплату в «конвертах», а 40% вообще работают «по-черному». Большинство аргентинцев не доверяют частным управляющим компаниям, куда направляются их пенсионные средства. Им нужны гарантии для того, чтобы работающие были уверены в том, что их деньги не пропадут к тому времени, когда они выйдут на пенсию. Никто, кроме государства, таких гарантий им дать не может. Официальные власти заявляют, что средняя зарплата по стране превышает \$400. Однако, по оценке независимых экспертов, она составляет от \$260 до \$325. Согласно последним опросам общественного мнения, более 54% аргентинцев хотят перейти к государственной распределительной системе пенсионного обеспечения, 36,6% хотели бы остаться в частных пенсионных фондах, 9,4% – пока не определились. В Аргентине насчитывается 11 частных пенсионных фондов, которые обслуживают 11 млн. клиентов. В своих активах они имеют 30 млрд.долл.

Государство в соответствии с новым законом предоставляет «право выбора». Каждый гражданин сам вправе определять в какой из страховых систем ему выгодно находиться. В законе определено, что после его принятия гражданам дается полгода на размышление. Если работник передумал и хочет вновь вернуться в частные пенсионные фонды, то он это может сделать не ранее чем через пять лет. Вводятся также временные ограничения на окончательное принятие решения, которые составляют десять лет. Когда до ухода на пенсию остается десять лет, нельзя переходить от одной системы к другой. Для женщин в Аргентине пенсионный возраст составляет 60 лет, для мужчин – 65.

В начале апр. правительство Аргентины, в целях снижения рисков связанных с реализацией новой концепции пенсионной реформы выступило с законопроектом, который дает возможность значительной части населения рассчитывать на получение стабильной пенсии. Действия органов государственной власти, прежде всего, обращены на граждан-участников накопительной пенсионной системы (женщины в возрасте 50 лет и мужчины в возрасте 55 лет). В цифрах это 1,2 млн. местных жителей, которые имеют на своих (частных) счетах менее 20 000 арг. песо. Правительство дает данной категории возможность обратного перехода в государственную систему пенсионного обеспечения. Одновременно с этим вводится специальный режим для еще одной категории будущих пенсионеров, которые ранее не производили необходимые отчисления (минимум 30 лет) в пенсионный фонд (женщины в возрасте 60 лет и муж-

чины в возрасте 65 лет). Для получения пенсионного пособия они должны производить положенные выплаты в течении следующих 10 лет, все остальные расходы берет на себя государство. Другим участникам накопительной системы власти дают трех месячный срок для принятия окончательного решения, остаться в прежней или все же предпочесть государственную.

Меры, предпринимаемые аргентинским правительством по реформированию национальной пенсионной системы, направлены на обеспечение адекватного уровня социальной защиты для большей части населения в рамках базовых государственных пенсионных систем или в рамках частного страхования, сохранение приемлемых стандартов жизни в пожилом возрасте, уровня благосостояния, достигнутого в период трудовой деятельности, и тем самым предотвращение социального падения после выхода на пенсию. Эта цель является особенно важной для любой системы социальной защиты. Федеральные власти стараются привлечь население к осуществлению хотя бы минимальных пенсионных отчислений, беря на себя часть финансовой ответственности и выплачивая некоторым категориям местных граждан определенные общие пособия.

## Занятость

Основным законодательным актом Аргентинской Республики, регулирующим трудовые отношения в стране, является национальный закон о трудовых соглашениях (ЗТС) №20.744 от 27.09.1976г. с последующими дополнениями и изменениями. Положения 277 статей ЗТС охватывают практически все стороны трудовых отношений, хотя существует целый ряд дополнительных законодательных актов, регламентирующих также отдельные специфические области трудовой деятельности. При подготовке трудовых соглашений стороны обязаны руководствоваться положениями ЗТС, других нормативных документов по отдельным, специфическим видам деятельности, а также положениями, заложенными в специальных уставах и коллективных договорах в каждом конкретном случае организации трудовой деятельности.

При разработке законодательных актов также учитываются и нормативные положения основополагающих документов Международной организации труда.

Как правило, основным разработчиком законодательной базы в области трудовых отношений, а также исполнительным и контролирующим органом, является министерство труда, занятости и социальной защиты Аргентины. Кратко можно отметить следующие основополагающие положения ЗТС.

Согласно ст. 23 ЗТС, сам по себе факт предоставления услуг (выполненной работы) уже предполагает наличие трудового соглашения.

Ст. 48 ЗТС допускает как письменную, так и устную форму заключения соглашения, что согласуется с законом о коллективных соглашениях, предусматривающим наличие двух упомянутых форм.

Как правило, согласно ст. 90 ЗТС, трудовые соглашения заключаются на неопределенный срок, если в них письменно отдельно не оговорена продолжительность соглашения или если характер



трудовой деятельности и выполнение тех или иных задач заранее не определяют необходимость указания конкретного срока действия соглашения. Перезаключение трудовых соглашений с фиксированным сроком действия фактически переводит их в категорию трудовых соглашений, заключаемых на неопределенный срок.

Ст. 103 ЗТС определяет, что заработная плата есть вознаграждение за выполненную работу, которое должен получать работник вследствие наличия трудового соглашения. Величина заработной платы не должна быть ниже минимального прожиточного уровня, установленного Национальным Советом по вопросам оплаты труда (в настоящее время составляет 800 аргентинских песо (260 долл.).

Заработная плата может выплачиваться ежемесячно, еженедельно либо раз в полмесяца по окончании установленного периода. Ст. 121 и 122 ЗТС предусматривают право работающего получать зарплату за год, эквивалентную сумме оплаты за 12 месяцев соответствующего календарного года. В этом случае заработная плата выплачивается двумя частями, а именно 30 июня и 31 дек. текущего года.

В соответствие с законом о трудовой рабочей неделе №11.544 от 12.08.1929г. продолжительность рабочего дня не должна превышать 8 часов (7 часов – в случае ночной смены), или 48 часов в неделю. Сверхурочные часы работы должны оплачиваться в 50% или 100% в зависимости от производственной необходимости.

Работник имеет право на использование в течение года минимального и непрерывного отпуска в соответствие со следующей шкалой: а) 14 дней – при стаже работы в организации до 5 лет, б) 21 день – при стаже 5-10 лет, в) 28 дней – при стаже 10-20 лет, г) 35 дней – при стаже свыше 20 лет (ст. 150 ЗТС). Ст. 158 ЗТС предусмотрены специальные отпуска, в частности, по рождению ребенка, в связи с заключением брака, в случае смерти близких родственников, в связи со сдачей экзаменов.

К специфической особенности ЗТС можно отнести признание особого статуса отдельных категорий работников. Так, на основании ряда действующих законодательных актов, а также коллективных договоров, в трудовое соглашение, предусматривающее осуществление деятельности определенными категориями работников, могут быть заложены иные положения, чем те, которые регламентированы ЗТС. К таким категориям работников можно отнести привратников, уборщиков домовых территорий, лифтеров, техников-смотрителей и др., выполняющих функции присмотра, охраны и другие, связанные с обслуживанием домовой инфраструктуры (закон 1948г. о статусе персонала, обслуживающие жилые дома и усадьбы сельского типа №12.981).

Под действие положений ЗТС не подпадают также домработницы в семьях. Их трудовая деятельность регулируется декретом об услугах домработницы №326/56.

Работодатели обязаны производить отчисления согласно нормам законодательства по пенсионному обеспечению и социальным выплатам. Социальные выплаты (в связи со вступлением в брак, рождением ребенка, многодетным семьям и тп.) должны предоставляться работнику без каких-либо требований последующих их компенсаций.

Работники, достигшие установленного законом возраста (65 лет – мужчины и 60 – женщины) и подтверждающие наличие необходимого трудового стажа, вправе ходатайствовать о назначении им пенсии. В этом случае работодатель имеет право настаивать на том, чтобы работник начал процесс ее оформления в соответствующем пенсионном учреждении.

Характерной особенностью трудового законодательства Аргентины является его явно выраженная направленность на защиту прав наемного работника. Это четко зафиксировано в ст. 12 ЗТС «никакие волевые решения заинтересованных сторон трудового соглашения не вправе модифицировать его положения так, чтобы ущемлялись интересы работника».

Ст. 17 ЗТС запрещает любую форму дискриминации работающего персонала, в частности, по половому различию, расе, гражданству, религиозным, политическим убеждениям, принадлежности к профсоюзам, возрасту.

Запрещено занятие трудовой деятельностью с 13 часов в субботние дни и до 24 часов в воскресные дни, за исключением случаев, специально регламентированных в законодательном порядке.

ЗТС содержит положения, направленные также на защиту труда женщин, запрещая какое-либо дискриминационное отношение к ним, использование женщин для работы в ночные смены и на дому (за исключением предусмотренных законодательством особых случаев), использование женского труда для проведения работ, имеющих тяжелый, опасный или вредный для здоровья характер. Одновременно ЗТС создает благоприятный режим и для сохранения материнства, в частности, запрещает осуществление трудовой деятельности женщинами в течение 45 дней до и после родов, не допускает увольнение женщины в связи с заключением брака. Не допускается также расторжение с нею трудового соглашения в случаях, когда у женщины имеется на иждивении один ребенок и она получает лишь небольшое пособие по уходу за ним.

ЗТС также направлен на защиту труда несовершеннолетних (до 18 лет) и, в частности, устанавливает для них уменьшенную рабочую неделю (продолжительностью рабочего дня до 6 часов и не более 36 часов в неделю), запрещает организацию труда в ночное время, надомный труд, а также имеющий тяжелый, опасный и вредный для здоровья характер. Ст. 189 ЗТС запрещает использование любого труда несовершеннолетних моложе 14 лет.

В случае несчастного случая с работником, либо его болезни, препятствующих выполнению им своих служебных обязанностей, согласно ст. 208 ЗТС, за ним сохраняется право получить денежную компенсацию, эквивалентную оплате труда за период от 3 месяцев до одного года в зависимости от трудового стажа и семейного положения работника. При этом работодатель имеет право контролировать в этот период состояние нетрудоспособности работника.

Работодатель также обязан сохранять за сотрудником рабочее место без выплаты ему заработной платы в случаях, когда работающий призван на воинскую службу или вынужден исполнять функциональные обязанности в связи с его выборной должностью в общенациональных, муницип-

ципальных органах власти, а также в профсоюзных организациях.

В случае, когда трудовое соглашение прерывается по инициативе работодателя, последний должен заранее — за один или два месяца, в зависимости от трудового стажа, либо за 15 дней, если не завершился 3 месячный испытательный срок — уведомить об этом работника. В противном случае работодатель должен выплатить работнику денежную компенсацию в размере, соответственно, одного или двух месячных окладов.

Уведомление о прерывании соглашения по инициативе работника подается за 15 дней.

Согласно ст. 240 ЗТС решение о расторжении трудового соглашения будет считаться действительным только в том случае, если уведомление об этом направлено телеграммой непосредственно работнику либо через министерство труда, занятости и социальной защиты Аргентины.

Если работодатель расторгает трудовое соглашение, ссылаясь на ту или иную причину, он обязан доказать ее наличие. В случае отсутствия ссылки на причину расторжения соглашения и ее доказательств, согласно ст. 245 ЗТС, работнику обязаны выплатить денежную компенсацию в сумме, эквивалентной размеру месячного оклада помноженного на все годы работы сотрудника с начислением дополнительного месячного оклада, если работник проработал более 3 месяцев в текущем году. То же происходит и в случае, если трудовое соглашение прерывается по инициативе работника, но в связи с причинами, возникшими по вине работодателя.

Если трудовое соглашение прекращается вследствие потери трудоспособности работника (либо смерти работодателя), также предполагается выплата работнику денежной компенсации. В случае смерти наемного работника денежная компенсация выплачивается его близким родственникам. Если трудовое соглашение прекращается в связи с выходом работника на пенсию, то в этом случае какие-либо денежные выплаты не производятся.

Дополнительные подзаконные акты в сфере трудовых отношений, принятые в Аргентине в последнее время, сохраняют тенденцию на приоритетное соблюдение интересов наемного работника. В случае заключения договора на выполнение работ между какой-либо организацией (частным лицом) и фирмой, предоставляющей необходимые услуги, и при возникновении конфликта по причине, например, некачественного выполнения сотрудником фирмы работ, а следовательно — отказа фирмы в выплате ему вознаграждения, сотрудник имеет право в судебном порядке истребовать денежную компенсацию непосредственно от организации (частного лица)-заказчика.

Приоритет защиты интересов наемного работника перед работодателем в трудовом законодательстве Аргентины неслучаен и объясняется стремлением государства, в условиях наличия в стране безработицы на уровне 10,2%, создать благоприятные условия для максимального вовлечения населения в трудовую деятельность.

В послекризисный период (с 2002г.) правительство Аргентины предпринимало активные шаги по стабилизации рынка труда, стимулированию создания новых рабочих мест, совершенствованию трудового законодательства. Был принят ряд программ, как, например, Национальный план по

регулированию трудовых отношений и занятости в стране, принят важный закон о режиме трудовой деятельности №25.877 от 18.03.04 и др. В частности, согласно упомянутому закону, предприятия и организации с численностью работающих до 80 чел., в случае создания новых рабочих мест, освобождаются в течении 12 месяцев от внесения выплат по социальному страхованию: расходы в этом случае покрывает государство.

В указанном законе значительное внимание уделено регламентации взаимоотношений между работодателями и работниками при заключении коллективных договоров, а также вопросам разрешения коллективных трудовых споров. Так, в случае уклонения работодателей от переговорного процесса при возникновении трудового конфликта, в соответствии со ст. 498 Процессуального Кодекса по гражданским и коммерческим делам Аргентины, Арбитражный суд может наложить на виновную сторону штраф в 20% от совокупной месячной заработной платы работников, вовлеченных в конфликт, а в случае дальнейшего отказа от переговоров — 10% за каждые 5 дней задержки. В результате предпринимаемых мер, только в 2006г. удалось повысить средний уровень занятости по стране на 6%.

Жесткий защитный характер трудового законодательства по отношению к наемным работникам отрицательно влияет на развитии предпринимательства, стимулирует увеличение числа людей, занятых на т.н. «черном» рынке труда, когда наемный работник принимается на работу без надлежащего оформления (согласно данным министерства труда Аргентины, число работающих «по черному» составляет 43,1% от занятого населения). Несмотря на жесткие меры борьбы, предпринимательские минтруда Аргентины в отношении нарушителей трудового законодательства (только в фев. 2007г. по результатам проверки были наложены штрафы на 33 тыс. предприятий и организаций), ситуацию, по оценкам аргентинских специалистов в сфере трудовых отношений, пока нельзя назвать удовлетворительной.

Послекризисный подъем экономики Аргентины пока ставит на второй план задачу существенного реформирования трудового законодательства страны на основе сбалансированности интересов работодателя и наемного работника, однако не исключена вероятность проведения таких реформ в будущем.

## ЗАГС

Национальный регистр населения (Renaper) организационно входит в состав министерства внутренних дел Аргентины. Основными функциями Национального регистра населения, реализуемыми как в отношении аргентинцев, так и иностранных граждан, являются: идентификация личности; регистрация; документирование.

В соответствии с законом 17671 об идентификации личности местных граждан, Национальный регистр населения делегировал часть своих функций по выдаче личных документов граждан другим госорганам. Оформлением загранпаспортов занимается Федеральная полиция Аргентины (Policia Federal Argentina). В провинциях регистр населения реализует свои функции через органы ЗАГС, также структурно входящих в состав министерства внутренних дел, однако деятельность которых

контролируется правительством соответствующей провинции.

На управление документации национального регистра населения Аргентины возложена функция оформления DNI (аргентинского удостоверения личности), что делает его одним из главных подразделений учреждения.

При всех органах ЗАГС в провинциях страны действуют отделы документации, которые выполняют посреднические функции по сбору соответствующих документов, необходимых для реализации процедур первичного получения и обмена DNI. После проверки правильности всех заполняемых документов, подборка материалов на заявителя направляется в Центральный офис Национального регистра населения, расположенного в г. Буэнос-Айресе, который и принимает окончательное решение по существу вопроса. Только в случае регистрации рождения ребенка сотрудники отделов документации ЗАГС могут самостоятельно принимать решения о выдаче удостоверяющего личность документа.

В г. Буэнос-Айрес (Capital Federal) работают три офиса национального регистра населения. Кроме того, открыты три пункта документации при коллегии адвокатов, коллегии нотариусов и автомобильном клубе Аргентины. Их функционирование происходит аналогично работе отделов документации органов ЗАГС в провинциях страны.

Все учеты национального регистра населения (компьютерные базы данных, национальный архив) территориально находятся в столице. Любые государственные учреждения и организации, в т.ч. полиция, жандармерия, морская префектура, как в столице, так и в провинциях страны для получения интересующей их информации о гражданах и проживающих в стране иностранцах должны направлять официальные запросы в архив Национального регистра населения. Прямого доступа к учетам они не имеют.

С янв. 2006г. в соответствии с распоряжением правительства Аргентины на Национальный регистр населения также возложены функции принятия в аргентинское гражданство (к рассмотрению принимаются случаи рождения детей в третьих странах от родителей-аргентинцев).

## Горнодобыча-2007

В 1995-98гг. в Аргентине были открыты первые горнодобывающие предприятия мирового уровня, такие как «Бахо де Алумбрера» (добыча меди) и «Салар дель Омбрэ Муэрто» (добыча лития) в провинции Катамарка, а также «Серро Бангуардиа» (добыча золота и серебра) в провинции Санта Крус.

В 1994-07гг. общий объем инвестиций в горнодобывающую промышленность Аргентины составил 13,7 млрд.долл., причем 2/3 от этой суммы поступило в 2004-07гг. В результате горнодобывающая промышленность превратилась в один из наиболее динамично развивающихся секторов аргентинской экономики. В последние годы заметно растут объемы производства продукции горнодобывающей промышленности.

80% производимой отраслью продукции направляется на экспорт. Рост объемов экспорта (в долл. в текущих ценах) составил в 2005г. — 31%, в 2006г. — 71% и в 2007г. — 2%.

В 2007г. на долю горнодобывающей отрасли приходилось 1,8% ВВП Аргентины. Непосредственно на предприятиях отрасли было занято 42 тыс.чел., 170 тыс.чел. работало в смежных производствах (переработка продукции, ее сбыт и т.д.). Средняя зарплата в горнодобыче составила 5000 песо (более 1600 долл.). Объем производства продукции составил 3,2 млрд.долл.

Объемы экспорта продукции аргентинской горнодобыче достигли в 2007г. 2,9 млрд.долл. (5,2% общего объема аргентинского экспорта) и уступили, по итогам года, только объемам экспорта сои и автомобилей. Существенно увеличились поставки продукции в страны ЕС, Меркосур и другие государства латиноамериканского региона, являющиеся традиционными импортерами данной продукции. Одновременно можно отметить и появление новых государств-импортеров, таких как Австралия и страны Тихоокеанского региона. Так, на долю Южной Кореи, Филиппин, Японии и Китая приходится уже свыше 25% экспортируемых Аргентиной минералов и другой продукции горнодобычи. 85% объема экспорта горнодобычи в 2007г. пришлось на медь и золото.

В 2007г. горнодобывающий сектор аргентинской экономики стал одним из наиболее привлекательных для зарубежных и национальных инвесторов, а Аргентина вошла в число первых десяти стран мира по объему инвестиций в горнодобычу. В 2007г. общий объем инвестиций в данный сектор превысил 2,9 млрд.долл. Ожидается, что в ближайшие три года объемы капиталовложений в эту отрасль существенно увеличатся. В основном средства будут направлены на реализацию проектов в провинциях Сан-Хуан, Чубут, Мендоса, Катамарка, Жужуй и Санта Крус. Основными странами-инвесторами являются Австралия, Бразилия, Канада, ЮАР и КНР.

Основные разведанные месторождения металлических и неметаллических минералов не эксплуатируются. В стране реализуется большое количество (в 2007г. — более 270) небольших по своим масштабам проектов, которые не требуют крупных инвестиций, однако, имеют перспективу быстрой окупаемости. Развиваются горнодобывающие предприятия среднего уровня.

Основные разрабатываемые месторождения полиметаллических руд (свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото) находятся в провинциях Жужуй, Сан-Хуан и Рио-Негро. Шахты, принадлежащие государственным предприятиям и добывающие железо, золото и серебро находятся в провинциях Жужуй, Катамарка и Рио-Негро.

Аргентина располагает месторождением природного урана, расположенным на юге провинции Мендоса. Там же находится обогатительная фабрика производительностью 120 т. концентрата урановой руды в год. В 1997г. эксплуатация месторождения была приостановлена по причинам экономического характера (наличие на мировом рынке более дешевого продукта), а оборудование было законсервировано.

В авг. 2007г. Аргентина возобновила добычу урана для своих атомных электростанций «Атуча I и «Эмбальсе», которая осуществляется на новом месторождении в провинции Сальта. В год будет производиться 30 тыс.т. урана. В перспективе национальное производство урана должно заместить

импорт этого стратегического сырья из Казахстана.

Отмечается повышенный интерес иностранных компаний из Австралии, Германии, США и Канады к приобретению прав на разведку и добычу урана в Аргентине. Наиболее активными компаниями являются канадские «Велс Рисосес», «Мейпл», «Марфил», «Мадеро Минералс» «Уранио дель Сур» и «Мегауранио». Переговоры ведутся с правительствами провинций Сальта и Чубут, а также Кордоба, Нэукен, Ла Риоха и Санта-Крус.

Среди наиболее перспективных проектов горнодобычи Аргентины:

- Канадская компания «Тритон» инвестирует более 120 млн.долл. в разработку месторождений «Манантиаль Эспехо» (золото и серебро) в провинции Санта-Крус;

- Аргентинская госкомпания «Ясимиентос Минерос Агуа де Дионисио» инвестирует 50 млн.долл. в расширение своего завода по производству золота и серебра в провинции Катамарка;

- правительство Аргентины объявило об инвестировании в 2007-08гг. 1 млрд.долл. в каменноугольные месторождения «Рио Турбио»;

- компания «Стэндарт Рисосес» инвестирует 150 млн.долл. в разработку месторождения золота, меди и серебра в провинции Жужуй;

- компания «Минера Алумбрера» (швейцарско-канадский капитал) планирует вложить 15 млн.долл. в расширение добычи меди и золота в провинции Катамарка;

- компания с англо-австралийским капиталом «Рио Тинто» в текущем году приступила к строительству завода по добыче калиевой соли и разработке калийного месторождения «Рио Колорадо» в провинции Мендоса. До 2009г. объем инвестиций составит 750 млн.долл. Реализация данного проекта позволит Аргентине производить ежегодно 2,4 млн.т. калия и занять пятое место в мире среди производителей данного минерала;

- Аргентинская госкомпания «Ясимиентос Минерос Агуа де Дионисио» объявила международный тендер по добыче золота, серебра и меди в местечке Белен провинции Катамарка;

- Канадская компания «Носен Орион» завершила исследование, касающееся возможности осуществления эксплуатации месторождения меди, золота и молибдена в провинции Катамарка. Общий объем инвестиций составит 2,1 млрд.долл. Предполагается, что к 2010г. стоимость добычи и производства полиметаллических руд на этом месторождении станет самой дешевой в мире;

- компания с англо-австралийским капиталом «Рио Тинто Лохистика» планирует построить в г.Сан-Николас (провинция Буэнос-Айрес) терминал для экспорта железа с объемом инвестиций 6 млн.долл.

Помимо вышеперечисленных компаний в Аргентине также активно работают «Бэррик Голд Корпорейшн», «Сильвер Стэндарт», «Кавок», «Кардеро Рисосес», «Аскот», «Пачон Минера» (канадский капитал), «Минера дель Алтиплано», «Кеур Дален» (американский капитал), «Йесос Кнауф» (немецкий капитал), «Сиа Минера Агилар» (болливийский капитал).

Заметную роль играют компании Китая и Южной Кореи. С помощью китайского капитала расконсервировано крупное месторождения железной руды «Сьерра Гранде», а поставки железосо-

держащих минералов в Китай составили 62,5 тыс.т. Представители китайской холдинговой компании «Хоупфулл», работающей в Аргентине, проявили интерес к инвестированию в горнодобывающую отрасль провинции Жужуй. Корейская и аргентинская горнодобывающие палаты договорились о совместных работах по поиску залежей полиметаллических руд. Корейская сторона, согласно договору, будет осуществлять финансирование геологоразведочных работ в ряде районов Аргентины.

Интерес к горнодобывающему сектору аргентинской экономики проявила и российская компания «Ренова».

По прогнозам Секретариата по горнодобывающей промышленности Аргентины, к 2015г. объем экспорта отрасли увеличится и составит 6,3 млрд.долл. Это связано с вероятным увеличением в 4 раза количества проектов в области геологоразведочных работ в стране. Предполагается, что по истечении ближайших восьми лет в отрасли будет занято 87 тыс.чел., непосредственно работающих в горнодобывающем секторе, и более 330 тыс.чел., работающих в смежных отраслях.

В 2007г. в секторе горнорудной промышленности началась реализация семи новых проектов, требующих инвестиций в объеме 3,8 млрд.долл. Наибольшая активизация деятельности планируется в провинциях Катамарка, Сан-Хуан, Жужуй, Буэнос-Айрес и Санта-Крус.

## Горнодобыча-2006

Многие десятилетия горная промышленность Аргентины находилась в состоянии стагнации, при этом ее продукция составляла менее 0,3% ВВП. Благодаря новому законодательству по инвестициям и специальному законодательству по горнодобывающей промышленности в 90гг. ситуация с иностранными капиталовложениями в отрасли резко изменилась. Состояние отрасли характеризовалось резким повышением производства и увеличением экспорта ископаемых. Этот рост сопровождался изменением спроса на горношахтное оборудование в последние годы, когда выросли цены на минеральное сырье.

Согласно данным секретариата горной промышленности Аргентины, новые капиталовложения в отрасль превысили 814 млн.долл. в 2005г. (рекордным был 1996г. — 818 млн.долл.). Экспорт вырос на 31% по сравнению с 2004г., превысив 1,53 млрд.долл. при общей стоимости добытых ископаемых в 1,62 млрд.долл. Непосредственно в отрасли задействовано 32 тыс. занятых и косвенно 120 тыс.чел.

Согласно вышеуказанному закону об инвестициях и поправкам к нему от мая 2001г., предусматривается неизменность условий контроля и таможенного режима по отношению к компаниям, сделавшим капиталовложения в горную промышленность и ряд других преференций на 30-летний срок как при налогообложении, так и при вывозе продукции. За последние пять лет инвестиции в горную промышленность превысили 4,5 млрд.долл.

Местное производство горно-шахтного оборудования сосредоточено на выпуске малого оборудования для скальной камнеобработки. Из 27 зарубежных брендов импортного оборудования для этой отрасли доминируют 12 из США, а также три

из Финляндии, по две из Японии, Италии и Канады, по одной из Великобритании, Швеции, Германии и Чили.

Импортные поставки, производство и экспорт горнодобывающего оборудования ежегодно за период 2003-05гг.

	2003г.	2004г.	2005г.	I
	(млн.долл.)			(%)

Импорт.....	101	200	359	10
из США.....	56	69	108	15
Местное производство.....	74	76	86	25
Экспорт.....	14	21	30	10
Видимое потребление.....	161	255	415	10

Примечание: I – среднегодовой прирост в 2006-07гг. (прогноз).

Источники: Infotrade Sa, INDEC (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos).

В 2005г. в структуре аргентинского импорта этого оборудования на долю фирм США приходилось 30%, Бразилии (%) – 22, Японии – 18, Республики Корея – 5, Италии – 5, Франции – 4, Канады – 4, КНР – 3 и прочих – 9.

Импорт горнодобывающего оборудования в Аргентине за 2003-05гг.

	2003г.	2004г.	2005г.	I
	(млн.долл.)			(%)

США.....

Бразилия.....

Финляндия.....

Япония.....

Респ. Корея.....

КНР.....

Примечание: I – прирост импорта в 2005г. к 2004 г.

Источники: Infotrade SA, Indec (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos – National Statistics and Census Institute), Under Secretariat for Mining, Ministry of Economy.

Импорт доминирует на аргентинском рынке горнодобывающего оборудования, на технику зарубежного производства приходится до 75% всего имеющегося парка этих машин (остальную часть составляет оборудование местного производства). Местная промышленность выпускает только малогабаритное оборудование и машины, в т.ч. пневматические буровые установки и отбойные молотки, которые также используются и в строительстве. Доля США на этом рынке имеет тенденцию к снижению: в 2003г. этот показатель равнялся 55%, в 2004г. – 34% и в 2005г. – 30%. Американские компании сталкиваются с растущей конкуренцией со стороны поставщиков из Азии и Европы, которые открыли для себя растущий потенциал аргентинского рынка. Некоторые из них создали производственные предприятия в регионе, особенно в Бразилии, которые способствуют размыванию доли США на этом рынке.

Доля Бразилии растет благодаря присутствию в этой стране большого числа крупных международных производителей, особенно таких, как Terex и Komatsu. Эти компании обладают значительными преимуществами благодаря таможенным соглашениям в рамках Mercosur/Mercosul, а также из-за географической близости. Канадские и австралийские горнодобывающие компании недавно стали внедряться в добычу ископаемых в Аргентине, поэтому доля этих стран в импорте оборудования постоянно возрастает. Хотя доля австралийского импорта оборудования пока небольшая, но правительство Австралии прилагает значительные усилия по продвижению продукции машиностроения своей страны. Италия является доминирующим поставщиком оборудования для добычи мрамора, гранита и других скальных пород, а этот сек-

тор горнодобывающей индустрии Аргентины является главным клиентом для итальянских фирм.

В 2005г. 61% (221 млн.долл.) импортируемого оборудования составляли бульдозеры, погрузчики, скреперы и соответствующее землеройное оборудование, 21% (76 млн.долл.) приходился на буровое оборудование всех типов, 15% (55 млн.долл.) – запасные части и инструменты, 2,5% (6,5 млн.долл.) – шахтное технологическое оборудование и менее 1% (1,1 млн.долл.) – прочее. Совокупный импорт в 2005г. составил 359,6 млн.долл.

Крупнейшими поставщиками оборудования из США являются компании Ingersoll Rand, Bucyrus, Caterpillar, Letourneau, Haulpack, Nordberg-Simond, Sullar (через свой филиал Sullar Argentina), PИH, Excel Foundry, W.S. Tyler, Sullivan и MТI. Наиболее сильные позиции на рынке имеют Ingersoll Rand, Caterpillar и Sullar.

Крупные импортеры горнодобывающего оборудования в 2005г.

	Объем импорта (млн.долл.)	Доля (%)
--	---------------------------	----------

Finning Argentina SA.....

Igarreta Maquinas SA.....

DLS Argentina Limited Sucursal.....

Minera Argentina Gold SA.....

Sandvik Argentina SA.....

Sullar Argentina SA.....

Petreven Servicios y Perforaci.....

Austral Construcciones SA.....

Repas SA.....

Источники: Infotrade SA, INDEC (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos).

В дек. 2006г. компания Finning International через свое южноамериканское отделение продала в Аргентине горнодобывающее оборудование на 24 млн.долл. и получила еще один заказ от компании из группы ВНР Billiton на продажу 45 карьерных самосвалов Caterpillar. Это отделение поставит в 2007г. гидравлический экскаватор O&K RH90, 7 карьерных самосвалов Caterpillar 777 и 10 ед. вспомогательного оборудования, которые будут работать на предприятии Pirquitas компании Silver Standard Resources на северо-западе Аргентины. Компания Finning заявила, что ведет переговоры о подготовке условий долгосрочного соглашения о техническом содействии, ремонтных работах и поставках на общую сумму до 70 млн.долл. Фирма также получила от компании Minera Escondida запрос на поставку в 2009г. 45 карьерных самосвалов Caterpillar 797 для работы на самом крупном в мире медедобывающем карьере Escondida в Чили.

Располагающаяся в г.Ванкувер компания Finning International является одним из крупнейших в мире дилеров оборудования и двигателей Caterpillar. Она осуществляет операции в Западной Канаде, Великобритании и Южной Америке, а также владеет в Великобритании крупным предприятием по аренде оборудования – фирмой Hewden. БИКИ, 13.2.2007г.

## Горнодобыча-2005

На долю отрасли приходится 1,8% ВВП. На предприятиях отрасли занято 32 тыс.чел., 120 тыс.чел. работают в смежных производствах (переработка продукции и ее сбыт). Рост стоимостного объема производства горнодобычи промышленности Аргентины в 2005г. составил 32%, по сравнению с пред.г. и достиг рекордного показателя – 2 млрд.долл.

Объем экспорта продукции аргентинской горнодобычи увеличился в 2005г. на 33,3%, по сравнению с пред.г., и достиг 1,6 млрд.долл. (4% от общего объема аргентинского экспорта), что в 6 раз превышает 1995г. (в 2004г. — 1,2 млрд.долл., рост на 7,9%).

В 2004г. правительство Аргентины приняло Национальный план развития горнодобычи, в соответствии с которым в ближайшее пятилетие до 2010г., в отрасль будет инвестировано 5 млрд. долл., при этом годовой объем производства отрасли составит 3 млрд.долл., а годовой объем экспорта продукции — 2,5 млрд.долл.

В Аргентине 75% разведанных месторождений не эксплуатируется. Имеется множество новых, небольших по своим масштабам проектов, которые не требуют крупных инвестиций, однако имеют перспективу быстрой окупаемости. Развиваются горнодобывающие предприятия среднего уровня. Основные разрабатываемые месторождения полиметаллических руд (свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото) находятся в пров. Жу-Жуй, Сануан и Рио-Негро. В пров. Катамарка и Сайта Крус расположены два основных месторождения золота в стране.

Наиболее активно в области разработки полезных ископаемых в Аргентине работают канадские фирмы. Среди лидеров фигурирует компания «Мэнсфилд», которая осуществляет ряд проектов по добыче золота, таких как «Ла Пуна» в пров. Рио Негро и «Аризаро-Линдеро» в пров. Сальта. Другая канадская фирма «Тенре» ведет добычу золота и меди в пров. Сан Хуан. Эта компания создала в местечке Видуна (пров. Сан Хуан) совместное предприятие с японской фирмой «Джогмек» по добыче золота, серебра и меди. Другая канадская компания «Висерой» ведет разработку трех месторождений: «Саламанка», «Лас Флечас» и «Гуалькамайо». «Экилайн» начала добычу серебра и золота в месторождении «Калкатрен» в пров. Рио Негро. Повышенный интерес к горному делу в Аргентине также проявляют «Бэррик», «Нью Монт», «ЭйЭмЭй», «Интрепид» и «Этсетер» (все из Канады). Основные золотоносные прииски в Сайта Крус и Катамарке разрабатывают швейцарская фирма «Экстрата» и южноафриканский концерн «Англоголд». Местные производители представлены в пров. Санта Крус аргентинской компанией «Минера Андес», которая создала совместное с перуанской фирмой «Маурисио Хочшилд» предприятие по добыче золота и серебра. «Патагония Голд» ведет разработку двух проектов «Куйя» в пров. Рио Негро и «Креспо» в пров. Чубут.

В качестве новой тенденции выделяется заметная активизация деятельности в Аргентине горнодобывающих компаний из Азии. Китайская финансовая группа «Линг Шенг Стал» подписала контракт на разработку крупного месторождения железной руды «Сьерра Гранде». В рамках достигнутых межправительственных договоренностей между Аргентиной и Южной Кореей в области разработки и использования месторождений полезных ископаемых заключено соглашение между аргентинской компанией «Минера Бахо де ла Лумбрера» и южнокорейским концерном «Эл Джи Никкон» на поставку в 2007-12гг. аргентинского концентрата меди на 120 млн.долл.

По данным Аргентинской палаты предпринимателей горнодобывающей промышленности, в 1994-2005гг. общий объем инвестиций в горнодобычу Аргентины составил 5 млрд.долл. В 2005г. объем инвестиций в отрасль увеличился на 33,7%, по сравнению с 2004г., и достиг 833 млн.долл. Инвестиции направлялись как на разработку месторождений, так и на развитие производства в отрасли. За этот период горнодобыча превратилась в один из самых динамично развивающихся секторов экономики Аргентины.

В 2005г. Аргентина заняла 23 место среди регионов и стран мира, наиболее привлекательных для инвестиционных проектов в горнодобычу. Данный показатель учитывает мнение 159 компаний, специализирующихся на горнодобыче. Аргентинские провинции Сан Хуан, Сайта Крус, Катамарка и Жу-Жуй привлекают больше всего частных инвестиций в сферу добычи и разработки полезных ископаемых. Инвестиционный интерес проявляется также к провинциям Мендоса, Сальта, Рио Негро, Ла Пампа и Чубут.

Перспективные проекты горнодобычи Аргентины.

- Канадская компания «Бэррик Голд» инвестировала 200 млн.долл. в месторождение золота «Веладеро» в пров. Сан Хуан. Компания продолжает его разработку с общим объемом затрат 1,35 млрд.долл.

- В соответствии с аргентино-чилийским соглашением о разработке месторождения золота «Паскуа Лама», расположенного в пров. Сан Хуан, продолжается его разработка канадской компанией «Бэррик Голд» через свой аргентинский филиал «Минерия Аргентина Голд». По расчетам канадцев, запасы месторождения оцениваются в 18 млн.унц. золота и 500 млн.унц. серебра. Объем инвестиций в течение 2 лет составит 1,5 млрд.долл.

- Канадская компания «Нортен Орион» приступила к разработке месторождений золота, меди и молибдена в пров. Катамарка, в которое инвестирует 800 млн.долл.

- Канадская компания «Эквилайн» приступила к строительству обогатительной фабрики для месторождения золота и серебра «Калькатреу» (пров. Рио Негро). В течение 2 лет ее затраты на реализацию проекта составят 40 млн.долл.

- Финансовая группа из Китая «Линг Ченг Стал» осуществит инвестиции на 27,4 млн.долл. для реализации проекта реконсервации и развития крупного месторождения железной руды «Сьерра Гранде», которое обладает запасами на 50-70 лет. Приобретение горнодобывающего комплекса «Хипарса» уже обошлось китайской группе в 6,4 млн.долл. Оператором проекта, в соответствии с подписанным с правительством пров. Рио Негро соглашением, стал аргентинский филиал входящей в группу китайской компании «Эгрейд Трейдинг».

- Аргентинская компания «Илстейн» инвестирует 150 млн.долл. в развитие разработок золота и серебра. Совместно с чилийским партнером она примет участие в проекте освоения месторождения «Валье де Кура» (пров. Сан Хуан) общей стоимостью 1 млрд.долл.

- Федеральное правительство Аргентины выделило 361 млн.долл. для проекта по возобновлению эксплуатации угольной шахты «Рио Турбо» и развитию связанной с ней инфраструктуры.

### Чермет-2007

Черная металлургия является одной из ведущих отраслей аргентинской промышленности. В совокупности на предприятиях отрасли производится более 1,2% ВВП страны, задействовано более 17 тыс.чел., а в смежных производствах (литье, переработка, сбыт и т.п.) – более 65 тыс. работников.

Черная металлургия Аргентины располагает высокоразвитой технологической базой, которая постоянно модернизируется. Наряду с традиционным доменным процессом на предприятиях применяется и прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в основном в электропечах.

Заводы полного цикла находятся в г.г. Сан-Николас, Энсенада и Пальпал. Первые два ориентируются на привозное сырье и частично используют железную руду из месторождения Сьерра-Гранде и уголь из Рио-Турбио. Металлургический завод в Пальпал работает на местной железной руде (месторождение Сапла) и древесном угле.

Сталеплавильные заводы, работающие на вторичном металлургическом сырье, в основном, размещаются в низовьях реки Параны, где сложился целый металлургический пояс (от г. Буэнос-Айрес до г. Росарио). В 2007г. аргентинская металлургическая промышленность работала почти на пределе своих производственных мощностей.

Производство в Аргентине основной металлопродукции, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*	07/06, %
Чугун.....	4140	4031	4031	4743	4780	+0,8
Сталь.....	5033	5120	5518	5540	5374	-3,0
Горячекатаный прокат.....	4680	4760	4760	5311	5790	+9,0
Холоднокатаный прокат.....	1556	1472	1472	1632	1634	+0,1
Жесть.....	130	135	135	160	160	0

\* – предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007».

90% стального проката в Аргентине производится тремя компаниями. Металлургическая компания «Сидерка» специализируется на производстве бесшовных труб для нефтегазовой промышленности, компания «Сидерар» выпускает стальной лист, главным образом, для нужд автомобилестроения и производства бытовых электроприборов, а компания «Асиндар» производит профилированный холодно- и горячекатаный прокат для строительства.

Компании «Сидерка» и «Сидерар» входят в состав концерна «Группа Течинт», а 50% акций компании «Асиндар» принадлежат бразильской компании «Белко Минейра». (Группа «Течинт» сосредоточила весь свой международный трубный бизнес под маркой «Тенарис», которая имеет свои представительства в Аргентине, Венесуэле, Японии, Италии, Канаде, Бразилии и Мексике).

Значительно меньшей по объемам производства является металлургическая компания «Альтос Орнос Сапла», на заводе которой в г. Асерос-Сапла выпускается сортовой прокат.

В 2007г. загрузка производственных мощностей предприятий черной металлургии Аргентины была составила 92,9%. Как и в пред.г., в 2007г. был отмечен рост цен на металлопродукцию.

Основными потребителями продукции металлургической отрасли традиционно являются строительство – 40%, промышленный сектор (автомобили, запчасти, железная дорога, кораблестрое-

ние, бытовая техника и т.п.) – 40%, энергетический сектор и сельское хозяйство – 20%.

Улучшение ситуации в экономике Аргентины в целом и усиление конкурентоспособности аргентинского металла на внешнем рынке в результате девальвации аргентинского песо, позволили металлургической промышленности добиться довольно высоких показателей.

Предложение стали на рынке Аргентины, в тыс.т.

	1	2	3	4	5	6
2003.....	5033	204	462	11	602	6312
2004.....	5120	256	636	13	990	7015
2005.....	5518	266	489	13	1111	7397
2006.....	5540	400	808	14	1374	8136
2007*.....	5374	493	1083	14	1682	8646

\* предварительные данные

1. Отечественная сталь для проката; 2. Импортный полуфабрикат для проката; 3. Импорт листовой стали; 4. Литая и ковкая сталь; 5. Импорт стали в готовых металлоизделиях; 6. Предложение, всего.

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007»

В 2007г. объем импорта продукции черной металлургии увеличился на 26,2%, (0,7 млн.т.), по сравнению с показателем 2006г., при этом импорт металлургической продукции с более высокой степенью технологической переработки (прокат и готовые изделия) вырос на 23,3% и 22,4%, соответственно.

Спрос, потребление и экспорт стали в Аргентине, в тыс.т.

Годы	Потребление			Экспорт			Всего спрос
	прямое	косвен.	итого	прямой	косвен.	итого	
2003.....	3273	181	3454	2437	421	2858	6312
2004.....	4138	460	4598	1887	530	2417	7015
2005.....	4396	610	5006	1757	634	2391	7397
2006.....	5173	629	5802	1589	745	2334	8136
2007*.....	5390	732	6122	1574	950	2524	8646

\* предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас, Ануарио-2007»

В 2007г. потребление стали в стране выросло на 5,5%, а объем экспорта аргентинской стали увеличился на 8,1%, по сравнению с аналогичными показателями 2006г.

С середины 2003г. увеличение денежных поступлений от экспорта аргентинской металлопродукции происходит, в т.ч., за счет роста мировых цен на этом рынке. Рост цен на металл вызван, в первую очередь, увеличением расценок на железную руду, поскольку доля стоимости сырьевых материалов в конечной цене стали составляет 50%. Таким образом, рост цены на железную руду вызвал последовательный ряд повышений цен на основные виды металлургической промышленности.

Последние четыре года в металлургической промышленности Аргентины наблюдается инвестиционная активность. Компания «Сидерар» в 2007г. продолжала осуществлять реконструкцию завода в г.Сан Николас. В целом к концу 2008г. планируется инвестировать в развитие производства 680 млн.долл., что позволит увеличить выпуск стального проката с 2,6 до 4 млн.т. в год.

Аргентинская компания «Сидерка», специализирующаяся на производстве металлических труб и входящая в группу «Течинт», в 2007г. завершила работы по расширению мощностей и совершенствованию технологического процесса на заводе в г. Кампана. Общий объем инвестиций составил 185 млн.долл. (ежегодно компания получает 750 млн.долл. прибыли и 80% своей продукции поставляет на экспорт более, чем в 70 стран мира). Предприятие в Кампане является наиболее круп-

пным в компании и способно производить 820 тыс.т. горячекатаных труб ежегодно.

В планы «Сидерки» также входит увеличение на 55% производственных мощностей по выпуску холоднокатаных бесшовных труб, на что потребуется 18 млн.долл. В результате компания сможет к 2009г. увеличить производство этих труб с 16 тыс.т. до 25 тыс.т. в год.

Кроме предприятия в Кампане, «Сидерка» имеет заводы в Бразилии, Канаде, Италии, Японии, Мексике, Венесуэле и Румынии. Суммарные мощности компании позволяют производить 3,3 млн.т. бесшовных и 850 тыс.т. сварных труб. Компания контролирует 30% мирового рынка труб для нефтяной отрасли. Ее общий доход составляет 3,2 млрд.долл. в год, а прибыль — 210 млн.долл.

После приобретения мексиканского металлургического предприятия «Хилсамекс» группой «Течинт» 80% ежегодного объема производимой заводом стали в объеме 3,2 млн.т. идет на экспорт в США. В 2006г. «Течинт» объединил его с уже имеющимися заводами «Сидерар» в Аргентине и «Сидор» в Венесуэле, создав новый концерн «Термиум», который производит до 12 млн.т. сталепродукта в год. Таким образом, он занимает лидирующие позиции в Латинской Америке и является пятым по величине производителем на американском континенте.

## Чермет-2006

Выступая на ежегодном конгрессе Международного института чугуна и стали (МИЧС), который проходил в г.Буэнос-Айрес (Аргентина) в начале окт. 2006г., генеральный секретарь МИЧС И.Кристинмас отметил, что видимое потребление стальной продукции в мире в 2006г. увеличится по сравнению с 2005г. на 92 млн.т. (8,9%) и составит 1120,7 млн.т. Высокие темпы роста спроса на сталь сохраняются в Азии, особенно в КНР в условиях динамичного развития экономики.

В 2005г. видимое потребление стальной продукции в мире увеличилось по сравнению с 2004г. на 5,6% — до 1,03 млрд.т. По оценке экспертов МИЧС, видимое потребление стальной продукции в Китае в 2005г. составило 327 млн.т. и в 2006г. оно может возрасти до 374 млн.т. Высокие темпы роста спроса ожидаются в КНР и в 2007г. — 10,4%.

До конца т.г. перспективы глобального спроса на стальную продукцию остаются благоприятными для поставщиков. При этом между отдельными странами будут наблюдаться значительные колебания. Наиболее высокими темпы роста использования стали в 2006г. ожидаются в КНР (14,4%), странах Южной Америки (11,6%), Индии (10), странах Ближнего и Среднего Востока (9,6%).

Эксперты МИЧС полагают, что в 2007г. в некоторых странах будет наблюдаться замедление темпов роста потребления стали. Видимое потребление стальной продукции в мире составит, по оценке, 1179,4 млн.т. (рост на 5,2%). На долю Китая будет приходиться более 50% этого прироста — 47 млн.т.

В ЕС-25 видимое потребление стальной продукции в 2006г. увеличится, по оценке, на 8% — до 171,5 млн.т., а в 2007г. уменьшится на 1,1% — до 169,6 млн.т. В ЕС в 2006г. спрос на сталь существенно повысился главным образом со стороны строительства и машиностроения. В ФРГ увеличе-

ние спроса отмечалось почти во всех отраслях — потребителях стальной продукции (автомобилестроение, машиностроение).

В Северной Америке в т.г. наблюдалось значительное повышение спроса на стальную продукцию. Прогнозируется рост ее потребления в 2006г. на 8,7%. Однако в 2007г. вследствие повышения банковских ставок и цен на энергоносители видимое потребление стальной продукции может снизиться. В странах Южной Америки прирост потребления в 2006г. ожидается на уровне 11,6% и в 2007г. — 7,1%.

В СНГ видимое потребление стальной продукции в 2006г. увеличится, по оценке, на 7% — до 46,5 млн.т. и в 2007г. — на 9,4% — до 50,9 млн.т. В России наблюдалось дальнейшее увеличение потребления стальной продукции в секторе производства труб, обусловленное значительными инвестициями в развитие энергетики и инфраструктуры.

В Индии ожидаются высокие темпы роста спроса на стальную продукцию. В 2006г. ее видимое потребление возрастет, по прогнозу, на 10% и в 2007г. — на 9%. В стране наблюдается рост инвестиций в создание объектов инфраструктуры и в строительство. В Японии в т.г. наиболее активен спрос на прокат со стороны судостроительных фирм. Видимое потребление стальной продукции в 2006г. может возрасти на 0,8% и в 2007г. — на 2,8%.

Видимое потребление стальной продукции в мире, в млн.т.

	2005г.	2006г. <sup>1)</sup>	2007г. <sup>1)</sup>
Всего .....	1028,8	1120,7	1179,4
Азия			
КНР.....	327,0	374,0	413,0
Япония.....	78,0	78,6	80,8
Индия .....	38,1	41,9	45,7
Прочие.....	117,8	118,5	121,8
Сев. Америка.....	139,7	151,8	150,8
Южн. и Центр. Америка.....	32,3	36,0	38,6
Европа			
Страны ЕС (25).....	158,8	171,5	169,6
Прочие.....	29,3	32,1	34,0
СНГ.....	43,5	46,5	50,9
Ближн. и Средн. Восток.....	34,0	37,3	40,6
Африка .....	22,4	24,6	25,7
Австралия и Н. Зеландия.....	7,9	7,8	7,9

<sup>1)</sup> Прогноз.

Источник — Международный институт чугуна и стали.

Несмотря на благоприятное развитие рынка черных металлов в 2006г., в деловых кругах высказывается беспокойство по поводу развития данной отрасли в последующие годы, в частности из-за продолжающегося расширения мощностей в черной металлургии КНР, Индии и ряда других стран Азии. В последнее время китайские металлургические компании быстрыми темпами наращивали сталеплавильные мощности.

Потребление стальной продукции в КНР, где экономика будет продолжать развиваться быстрыми темпами, в 2007г. оценивается МИЧС в 413 млн.т. В последующие годы темпы роста спроса на сталь будут постепенно замедляться в результате экономических мер, принимаемых правительством страны.

В 2010-15гг., согласно прогнозу МИЧС, среднегодовой темп прироста видимого потребления стальной продукции в мире составит 4,2% (исключая КНР — 2,9%). В Китае прирост составит 6,2% в год и в прочих странах мира — 4%. БИКИ 11.11.2006г.



В 2006г. загрузка производственных мощностей предприятий черной металлургии Аргентины была выше других отраслей промышленности и составила 95%. Как и в пред.г., в 2006г. был отмечен рост цен на металлопродукцию. Основными потребителями продукции металлургической отрасли традиционно являются строительство – 40%, промышленный сектор (автомобили, запчасти, железная дорога, кораблестроение, бытовая техника и т.п.) – 40%, энергетический сектор и сельское хозяйство – 20%. Улучшение ситуации в экономике Аргентины в целом и усиление конкурентоспособности аргентинского металла на внешнем рынке в результате девальвации аргентинского песо, позволили металлургической промышленности добиться высоких показателей.

Предложение стали на рынке Аргентины, в тыс.т.

	отеч. сталь		имп.		литая и		имп. стали		предложение – всего
	для проката	для проката	полуфабрик.	лист. стали	кованая сталь	в готовых металлоизд.			
2002	4354	71	414	7	302	5006			
2003	5033	204	462	11	602	6312			
2004	5120	256	636	13	990	7015			
2005	5518	266	489	13	1111	7397			
2006	5939	339	583	15	1227	8103			

Данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио-2006»

В 2006г. объем импорта продукции черной металлургии увеличился на 10,5%, (2,1 млн.т.), по сравнению с показателем 2005г., при этом импорт металлургической продукции с более высокой степенью технологической переработки (прокат и готовые изделия) вырос на 27,4% и 10,4%, соответственно.

Спрос, потребление и экспорт стали в Аргентине, в тыс.т.

	Потребление			Экспорт			Всего спрос
	прямое	косвен.	итого	прямой	косвен.	итого	
2002	1980	104	1876	2724	407	3131	5006
2003	3273	181	3454	2437	421	2858	6312
2004	4138	460	4598	1887	530	2417	7015
2005	4396	610	5006	1757	634	2391	7397
2006	5020	628	5648	1701	754	2455	8103

Источник – данные издания «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио-2006»

В 2006г. потребление стали в стране выросло на 12,8%, а объем экспорта аргентинской стали увеличился на 2,7%, по сравнению с аналогичными показателями 2005г.

## Алюминий

Объем производства первичного алюминия в Аргентине в 2007г. увеличился на 5,1%, по сравнению с уровнем 2006г., и составил 286,3 тыс.т. В 2007г. производство вторичного алюминия в стране выросло на 5,4%, по сравнению с показателем 2006г.

В 2007г. объем потребления алюминия на внутреннем рынке увеличился на 6,6%, при этом, главным образом, наблюдался рост спроса на первичный алюминий. Это было вызвано подъемом аргентинской экономики и позитивно отразилось на развитии отраслей, традиционно являющихся потребителями алюминия.

Аргентинский рынок алюминия, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*	07/06 %
Пр-во слитков (первичный алюм.)	271,9	272,1	270,7	272,4	286,3	+5,7
Импорт полуфабрикатов	13,4	16,5	28,0	34,0	39,8	+17,1
Пр-о вторичного алюминия	16,8	16,8	16,7	16,8	17,7	+5,4
Экспорт слитков (первичный алюм.)	211,7	186,0	168,5	131,1	136,1	+3,8

Экспорт полуфабрикатов	30,1	31,6	39,5	32,5	33,7	+3,7
Потребление	59,9	86,6	97,0	177,1	188,8	+6,6

\* предварительные данные

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьера, Ануарио – 2007».

В целом отрасль имеет ярко выраженную экспортную направленность. В 2007г. доля поставок первичного алюминия на внешний рынок составила 47,5% от общего объема производства (2006г. – 48,1%).

Из-за значительного роста внутреннего спроса на алюминий в 2007г. увеличился на 17,1% объем его импорта.

Ведущий производитель алюминия (алюминиевых слитков) в Аргентине компания «Алуар Алюминио Аргентино С.А.» (80% объема производства) находится в Пуэрто-Мадрин, провинция Чубут. Производственные мощности предприятия составляют 275 тыс.т. в год (используются на 98%). Компания потребляет большую часть электроэнергии ГЭС «Футалеуфу» (270-300 мвт. из 472), в которой «Алуар» владеет 59% акций. Договор концессии был заключен в 1995г. сроком на 30 лет. Кроме того, компания владеет 4 ТЭС на газе общей мощностью 90 мвт.

Среди других фирм, которые производят алюминиевую продукцию, можно выделить «Рефинериас Уболди» (фирма имеет два завода: в провинции Буэнос-Айрес и в провинции Чубут, причем на последнем производятся специальные сплавы, предназначенные для экспорта), «Пирелли Каблес», «Эспиноса», «Фламиа», «Имба», «Соинко», «Индельки», «Фероскар», «Симет».

Всю продукцию алюминиевой отрасли, производимую в Аргентине, можно подразделить на четыре вида, а именно: прокат (рулон, лист, диски, желоба, крышки для бутылок и фольга), что составляет 28%, шланги и трубы – 26%, катанка и проволока – 13%, литье и прочие изделия – 33%.

В Аргентине алюминиевая продукция распределяется между потребителями следующим образом: гражданское строительство – 27,3%; транспорт – 21,2%; энергетика (провода и опоры ЛЭП) – 9,1%; пищевая промышленность (для изготовления посуды, упаковочных материалов, предметов гигиены, крышек бутылок) – 12%; товары ширпотреба – 11%; сталеплавильное производство – 10,2%; машины и оборудование – 4%, прочее – 5,2%.

В отрасль продолжают поступать инвестиции. Так, фирма «Алуар» в 2007г. завершила реализацию проекта по расширению производственных мощностей завода по производству алюминия в г. Пуэрто Мадрин (провинция Чубут). Общий размер инвестиций в данный проект составил 850 млн.долл, что стало самым крупным капиталовложением в аргентинскую алюминиевую промышленность с момента дефолта 2001г. Реализация проекта позволила увеличить экспортные возможности компании на 220 млн.долл. в год. Рост объемов производства составит 60% и достигнет к концу 2008г. 414 тыс.т. продукции. Рост продаж алюминия в стоимостном выражении ожидается в объеме 140% или 373 млн.долл. в год. Из общего объема инвестиций 35% пришлось на бюджетные средства и налоговые льготы для компании.

Отдельно от этого проекта администрация провинции Санта Крус и руководство компании «Алуар» разработали план строительства в провинции еще одного предприятия по производству

алюминия. Для выработки электроэнергии по мировым ценам необходимо будет соорудить две ГЭС, их строительство займет до 6 лет и потребует инвестиций в объеме 1 млрд.долл. Производственное предприятие будет вырабатывать в год 450 тыс.т. алюминия, его строительство планируется закончить за 3г., а объем капиталовложений в него составит 1,4 млрд.долл.

В 2005г. итальянская корпорация «Жиессе Групп» завершила строительство и сдала в эксплуатацию завод по производству изделий из алюминия в г.Пилар (пров. Буэнос-Айрес). Объем капиталовложений в реализацию проекта составил 35 млн.долл. Продукция данного предприятия будет реализовываться в Аргентине (45%), Латинской Америки (17%), и Европе (40%).

## Электроэнергетика-2007

Производство электроэнергии в Аргентине в 2007г. увеличилось на 3%, по сравнению с пред.г., и составило 110 500 гвтч. (в 2006г. — 107 300 гвтч).

Электроэнергетический сектор экономики Аргентины

	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Пр-во электроэнергии, гвтч. ....	79125	85534	92975	95740	107300	110500
Общая установл. мощн., мвт. ....	22702	23202	23810	22490	23500	24500
Динамика измен. спроса, гвтч. ....	72400	76800	88000	87200	97564	99780

Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индек)

К концу 2007г. в Аргентине в эксплуатации находилось 98 электростанций общей установленной мощностью 25 тыс. мвт., в т.ч. ТЭС мощностью 13,8 тыс. мвт. или 56% общей мощности, ГЭС — 10,1 тыс. мвт. (40%) и АЭС — 1,9 тыс. мвт. (4%). Уровень технической оснащенности и безопасности станций в целом отвечает современным мировым стандартам.

К основным электроэнергетическим компаниям страны относятся «Эндеса» (Endesa), контролирующая до 20% всех установленных мощностей, «Электриситэ де Франс» (Франция), «АЕС Интернешнл» (AES International), энергетические отделения «Петробрас» (Petrobras), «Тоталь» (Total), «Дьюк» (Duke), а также «СМС Энерджи» (SMS Energy) и аргентинские «Плюспетроль» (Pluspetrol) и «Капса Капекс» (Capsa Capex).

В стране создана Единая национальная энергосистема — Сади (Sistema Argentino de Interconexión), которая обеспечивает 99% всех поставок электроэнергии. На начало 2008г. Сади объединяет 11,35 тыс.км линий высокого напряжения, которые покрывают практически всю территорию страны. Последним из регионов Аргентины интегрированными в Сади стала «Патагония» (с марта 2006г.).

В планах на 2008-10гг. заложено строительство дополнительных 3,5 тыс.км линий высокого напряжения. После реализации намеченных планов все провинции Аргентины будут подключены к Сади посредством отдельных высоковольтных ЛЭП.

На протяжении последних 3-4 лет Аргентина, по мнению многих экспертов, в т.ч. международных, балансирует на грани энергетического кризиса. Около 100 функционирующих в стране электростанций общей установленной мощностью 24,5 тыс. мвт. работают на пределе своих технических возможностей, производя 19 тыс. мвт. электроэнергии. 5-6 тыс. мвт. из установленных энергетических мощностей не эксплуатируются по

причине технических неисправностей и износа основного оборудования, либо из-за проведения плановых сервисных работ. Данный показатель едва превышает фиксируемые пиковые значения потребления. В конце июля и середине нояб. 2007г. такие максимумы были зафиксированы на отметках 17,2 тыс. мвт. и 17,4 тыс. мвт., а «пиковый» спрос в прошедший летний период тек.г. превысил 19 тыс. мвт.

Подобное положение дел прежде всего объясняется тем, что за последние шесть лет в условиях интенсивного роста экономики страны в послекризисный период (в среднем 8% в год) потребление электроэнергии увеличилось более чем на 30%. Однако, за этот период не было сделано никаких инвестиций в расширение генерирующего парка. Последняя электростанция (ТЭС «Хенебла») установленной мощностью 800 мвт. была введена в эксплуатацию в III кв. 2000г.

Более половины (56%) всей производимой в Аргентине электроэнергии приходится на ТЭС, работающие на дизельном топливе, природном газе и угле. Продолжающееся сокращение объемов добычи и разведанных запасов углеводородов, растущие трудности с обеспечением сектора природным газом самым негативным образом отражаются именно на таких электростанциях, ставя их во все большую зависимость от дорогостоящего импортного топлива.

Наиболее критичным периодом для электроэнергетики страны станет конец 2008 — начало 2009г. Для предотвращения нехватки электроэнергии необходимо ежегодно вводить в эксплуатацию как минимум 1 тыс. мвт., что требует инвестиций в 1,3 млрд.долл.

Несмотря на то, что официальные власти не склонны открыто признавать опасность энергетического кризиса, в правительстве, активно ведется работа по контролю за выполнением принятой в 2004г. «Национальной энергетической программы», которая рассчитана на период до конца текущего года. Указанная Программа предполагает инвестирование в отрасль 6,8 млрд.долл., из которых 4,5 млрд.долл. предназначены для электроэнергетического сектора. К настоящему времени часть предусмотренных Планом проектов на 1 млрд.долл. уже выполнена.

В числе перспективных планов на ближайший период администрация К. Фернандес де Киршнер выделяет следующие проекты.

1. В июле 2008г. запланирован ввод в эксплуатацию ТЭС «Хенераль Бельграно» и «Хенераль Сан Мартин», которые будут выведены на полную мощность к концу 2008г. и добавят в энергосистему страны 860 мвт. электроэнергии.

2. В соответствии с решением Секретариата по энергетике часть мощности (110 мвт.) ТЭС «Термоандес» будет использована для внутренних нужд. Раньше вся производимая этой электростанцией электроэнергия предназначалась для экспорта в Чили.

3. До конца I кв. 2008г. предполагается интегрирование в единую энергосистему Аргентины генерирующих мощностей в г.г. Пуэрто Мадрин и Сан Хуан, 20 и 10 мвт. соответственно.

4. Секретариат по энергетике объявил о планах по модернизации ТЭС «Лома де ла Лата» и «Сентраль Термика Гуэмес», которая позволит увеличить их мощность на 185 и 98 мвт., соответственно.

Кроме того, запланировано строительство новой ГЭС мощностью 160 мвт. (ее месторасположение еще не определено).

5. Реализация проекта «Инхентис», призванного улучшить энергоснабжение региона Патагония. Данный проект подразумевает строительство к сент. с.г. газовой электростанции в районег.Сьюдад де Эскель мощностью 100 мвт., а также сооружение ТЭС комбинированного цикла (400 мвт.) и парка ветрогенераторов (100 мвт.) в районе г.Трелю. Их ввод в эксплуатацию намечен на 2009 и 2010гг., соответственно.

6. Завершение реконструкции ТЭС «Рио IV», что позволит удвоить ее мощность до 140 мвт. к нояб. 2008г. и до 185 мвт. – к марту 2010г.

7. Завершение к середине 2009г. работ по повышению генерирующих мощностей ТЭС Артуро Заничелли» (на 235 мвт.), «Франсиско Басан» (на 115 мвт.), «Хенераль Лавалье» (на 36 мвт.) и «Исла Верде» (на 20 мвт.), расположенных в провинции Кордоба.

8. Запуск к апр. 2009г. в эксплуатацию строящейся в пров. Сан Хуан ГЭС «Лос Караколес» (125 мвт.).

9. Увеличение к концу 2009г. мощности ТЭС «Нуэве ду Хулио» в г.Мар дель Плата на 220-280 мвт.

10. Увеличение к 2010г. высоты плотины ГЭС «Ясирета» до проектных 83 м., что позволит повысить мощность станции до 3 тыс.мвт.;

11. Завершение строительства АЭС «Атуча-II и ввод в эксплуатацию в 2008г. реактора мощностью 745 мвт. Готовность АЭС составляет 90%. Общие затраты по строительству АЭС превысят 2,7 млрд.долл.: «Атуча-II превратится к 2010г. в мощную электростанцию и будет обеспечивать 5% потребностей страны в электроэнергии. Имеются также среднесрочные планы строительства четвертой атомной электростанции мощностью 1 тыс.мвт. (объем инвестиций в проект составит 2 млрд.долл.).

12. Сооружение ряда магистральных ЛЭП. В частности, в марте 2007г. был представлен окончательный проект строительства высоковольтной ЛЭП (500 кВ), стоимость которого оценивается в 300 млн.долл. Финансирование будет осуществлять Межамериканский банк развития (МАБР) и правительство Аргентины. Проект ставит задачей организовать снабжение электроэнергией северо-восточные и северо-западные регионы страны. Планируется, что ЛЭП протяженностью 1,2 тыс.км пройдет по провинциям Тукуман, Сальта, Сантьяго дель Эстеро, Чако и Формоса. С окончанием ее строительства (конец 2009г.-начало 2010г.) национальная энергосеть будет замкнута в единое энергетическое кольцо.

Запланировано также строительство высоковольтной ЛЭП (500 кВ) «Пико Трункадо-Рио Гальегос» протяженностью 1,1 тыс.км.

Кроме указанных выше проектов, трактуемых официальными властями как стратегически важные, существует также ряд инициатив со стороны частных компаний:

- Компания «Плюспетроль» планирует выделить 140 млн.долл. на строительство тепловой электростанции в провинции Неукен; строительство ТЭС комбинированного цикла мощностью 500 мвт. в провинции Чубут. Сумма инвестиций составит 400 млн.долл.

- Промышленно-финансовая группа «Садеса» в период до 2012г. выделит 650 млн.долл. на увеличение мощности ГЭС «Пуэрто» на 900 Квт., а также для строительства новой ГЭС 400 мвт.; строительство угольной электростанции в провинции Санта Крус. Сумма инвестиций составит до 500 млн.долл.

- Строительство двух ГЭС в пров. Санта Крус суммарной мощностью 1700 мвт. на 3 млрд.долл.; компания «Петробрас» объявила о планах реконструкции ТЭС «Хенельба», которая к 2010г. будет переведена на комбинированный цикл, а ее мощность повысится с 674 до 970 мвт.

- Распределяющая компания «Эденор» до 2016г. инвестирует 1 млрд.долл. в строительство силовой подстанции в г.Тигре для обеспечения 6 тыс. мвт. электроэнергии в данном секторе столичной провинции; испанская компания «Исолюкс Корсан» инвестирует 2 млрд.долл. в строительство угольной электростанции в провинции Санта Крус.

В ближайший период будет также продолжено наложение мер административного характера, призванных улучшить ситуацию в отрасли: увеличение импорта дизельного топлива для ТЭС, которое компенсирует нехватку природного газа; импорт электроэнергии; введение ограничений на экспорт газа и электроэнергии в соседние страны; введение регулирования, в т.ч. тарифного, на чрезмерное потребление электроэнергии внутри страны.

Доля использования российского оборудования в электроэнергетике Аргентины достаточно велика и составляет 20%. Российское электроэнергетическое оборудование представлено на следующих объектах: ГЭС «Ясирета» – 23 силовых трансформатора по 172,5 мвт. каждый; ГЭС «Сальто Гранд» – 14 турбогенераторов по 138 мвт.; ГЭС «Костанера-7» – 1 турбогенератор мощностью 310 мвт.; ТЭС «Пьедра Буэна» – 2 турбогенератора по 310 мвт. каждый; ГЭС «Пьедра Дэль Агила» – 4 турбогенератора по 356 мвт.; ГЭС «Ниуил-4» – 1 турбогенератор мощностью 30 мвт.;

При участии ОАО «Силовые машины» осуществляется строительство ГЭС «Лос Караколес». Идет поставка двух турбин и двух генераторов по 70 мвт., а также вспомогательных систем. Параллельно ведется монтаж оборудования. Все работы должны завершиться к концу 2008г.

Нетрадиционная электроэнергетика в Аргентине развита слабо. Работают всего 22 промышленные ветровые электростанции производства Дании. Из них 10 установок интегрированы в парк ветрогенераторов «Антонио Моран» близ города «Комодоро Ривадавия», а другие единично распределены в шести других населенных пунктах. Их вклад в общий энергоресурс страны крайне незначителен. В Патагонии и южных провинциях страны частными владельцами эксплуатируются ветроэлектрогенераторы малой мощности. Они способны обеспечивать электричеством отдельных мелких потребителей и не оказывают серьезного влияния на ситуацию с энергообеспечением в целом. Промышленных энергетических установок, использующих энергию солнца, а также приливных и геотермальных электростанций в Аргентине не используется. Аргентинская госкомпания Invar в 2005г. заявила о начале проекта разработки собственных ветроэлектрогенераторов различной мощности. Источники финансирования проекта и сроки его выполнения пока не определены.

## Электроэнергетика-2006

Производство электроэнергии в Аргентине в 2006г. увеличилось на 11,9%, по сравнению с пред.г., и составило 107133 гвтч. (в 2005г. — 95740 гвтч). В первую очередь это произошло благодаря заметному росту производства на гидро- (17,3%) и атомных (12,2%) электростанциях. Увеличение выработки электроэнергии ТЭС составило 7,8%.

Электроэнергетический сектор Аргентины

	2002	2003	2004	2005	2006
Пр-во электроэнергии, гвтч.....	79125	..85534	..92975	..95740	107133
Установленная мощность, мвт. ....	22702	..23202	..23810	..22490	..24000
Динамика изменения спроса, гвтч. ....	72400	..76800	..88000	..87200	..97564

На конец года в стране находилось в эксплуатации 98 электростанций общей установленной мощностью 24 тыс. мвт. (в 2005г. — 22,5 тыс. мвт.), в т.ч. ТЭС мощностью 13,8 тыс. мвт. или 56% общей мощности, ГЭС — 9,1 тыс. мвт. (40%) и АЭС — 1,9 тыс. мвт. (4%). Уровень технической оснащенности и безопасности станций отвечает современным мировым стандартам. В стране создана Единая национальная энергосистема (Sistema Interconectado Nacional, SIN).

К основным электроэнергетическим компаниям страны относятся «Эндеса» (Endesa), контролирующая до 20% всех установленных мощностей, «Электриситэ де Франс» (Франция), «АЕС Интернешнл» (AES International), энергетические отделения «Петробрас» (Petrobras), «Тоталь» (Total), «Дьюк» (Duke), а также «СМС Энерджи» (SMS Energy) и аргентинские «Плюспетроль» (Pluspetrol) и «Капса Капекс» (Capsa Capex).

Аргентина балансирует на грани энергетического кризиса. Все имеющиеся в стране электростанции работают на пределе своих технических возможностей, производя 18 тыс. мвт. электроэнергии (6 тыс. мвт. из установленных энергетических мощностей не эксплуатируются по причине технических неисправностей и износа основного оборудования, либо из-за проведения плановых сервисных работ). Данный показатель едва превышает фиксируемые пиковые значения потребления. В конце июля и середине нояб. 2006г. такие максимумы были зафиксированы на отметках 17,2 тыс. мвт. и 17,4 тыс. мвт., а средний спрос в весенне-летний период оценивается специалистами на уровне 16-16,8 тыс. мвт.

За последние пять лет в условиях интенсивного роста экономики страны в послекризисный период (в среднем 9% в год) потребление электроэнергии увеличилось на 30%. За этот период не было сделано никаких инвестиций в расширение генерирующего парка. Последняя электростанция (ТЭС «Хенебла») установленной мощностью 800 мвт. была введена в эксплуатацию в III кв. 2000г.

К концу 2006г. часть предусмотренных планом проектов на 800 млн.долл. уже выполнена: увеличены поставки природного газа для ТЭС на 4,7 млн.куб.м. в сутки; энергосистема территории Патагонии интегрирована в общую национальную сеть; установлены дополнительные силовые трансформаторы на ТЭС «Рио Гранде», что позволило на 350 мвт. увеличить выработку электроэнергии в часы «пик»; проведены работы по наращиванию до 78 м. высоты плотины ТЭС «Ясирета», что повысило производительность станции на 350 мвт.

Одной из серьезных проблем в электроэнергетике Аргентины продолжает оставаться недоста-

точность структуры электропередающих сетей. Общая протяженность высоковольтных ЛЭП в Аргентине (напряжение 500, 230, 132 кв.) составляет 10000 км., а распределительной сети — 12500 км. Самыми крупными энергопередающими компаниями являются «Трансенер» (Transener) и «Трансба» (Transba). Среди распределительных лидируют «Эденор» (Edenor), «Эдесур» (Edesur) и «Эделап» (Edelap).

Многие из существующих ЛЭП (особенно в столичном регионе) работают на пределе своих возможностей. Наблюдаются серьезные трудности с передачей электроэнергии в регионы северо-востока страны: Куйо, Патагонию и некоторые другие.

Начались переговоры с МБРР по проекту финансирования банком (500 млн.долл.) строительства распределительной энергосети в различных регионах Аргентины. Всего же в строительство новых ЛЭП и соответствующей инфраструктуры необходимо инвестировать 12,5 млрд.долл.

В условиях растущего дефицита электроэнергии в стране правительство Аргентины утвердило программу развития атомной энергетики, предусматривающую инвестиции в 3,5 млрд.долл. и рассчитанную на 8 лет. Среди основных целей программы можно выделить завершение строительства АЭС «Атуча II» и вводу в эксплуатацию в 2007г. реактора мощностью 745 мвт. также возобновление производства обогащенного урана, которое было заморожено в 80гг. Готовность АЭС составляет 81%. Общие затраты по строительству АЭС превысят 2,7 млрд.долл.

Министр планирования Х. Де Видо подчеркнул, что ядерная программа Аргентины будет осуществляться с соблюдением международных соглашений в области атомной энергетики, а также то, что использование атомной энергии будет носить исключительно мирный характер.

У атомной программы страны существуют две основные цели — выработка энергии и диверсификация применения атомной энергии в области медицинских, промышленных и научных технологий.

Координатором проекта «Атуча II» является аргентинская компания в области ядерной энергии Nasa, 20% акций которой принадлежит Национальной комиссии Аргентины по атомной энергии. Если новые установленные сроки будут соблюдены, то станция может быть сдана в эксплуатацию к 2010г. и обеспечить 5% потребностей страны в электроэнергии. Объем инвестиций на завершение строительства АЭС, начатого 26 лет назад, составит 600 млн.долл.

Основные вехи атомной программы Аргентины:

- продление полезного ресурса станции в Эмбале (работы по данному объекту должны быть произведены в двухгодичный срок, объем инвестиций составит 400 млн.долл.);

- увеличение мощностей завода в Аройито (пров. Неукен) для производства 600 т. тяжелой воды, которая потребуется для работы АЭС «Атуча II» (проект рассчитан на 3г., а объем инвестиций составит 200 млн.долл.);

- оценка рентабельности строительства четвертой атомной электростанции мощностью 1 тыс. мвт., которое может начаться после сдачи в эксплуатацию АЭС «Атуча II», т.е. к концу 2010г.

(объем инвестиций в проект составит 2 млрд.долл.); реализация проекта создания реактора малой мощности «Карем», который может получить широкое коммерческое применение.

Среди других перспективных планов Администрация Н.Киршнера выделяет:

- строительство двух парогазовых электростанций мощностью 800 мвт. каждая с инвестициями 0,9 млрд.долл. Одна из этих электростанций будет построена в г.Кампана (пров.Буэнос-Айрес), другая – в г.Росарио (пров.Санта Фе). Половина средств, необходимых для строительства этих электростанций (450 млн.долл.) будет выделена из специальных доверительных фондов, остальная – предоставлена поставщиком энергетического оборудования (компания «Сименс»).

- финансовая группа «Долфин» объявила о намерении инвестировать 100 млн.долл. в расширение ТЭС «Гуэмес». Целью данного проекта является увеличение генерируемых мощностей ТЭС на 50%. Работы начнутся в янв. 2007г.

- увеличение импорта дизельного топлива для ТЭС, которое компенсирует нехватку природного газа; импорт электроэнергии из Бразилии; введение ограничений на экспорт газа и электроэнергии в соседние страны; введение регулирования, в т.ч. тарифного, на чрезмерное потребление электроэнергии внутри страны; увеличение к 2010г. высоты плотины ГЭС «Ясирета» до проектных 83 м., что позволит повысить мощность станции до 3000 мвт.;

- сооружение ряда магистральных ЛЭП. В марте с.г. был представлен окончательный проект строительства высоковольтной ЛЭП, стоимость которого оценивается в 300 млн.долл. Финансирование будут осуществлять Межамериканский банк развития и правительство Аргентины. Проект ставит задачей организовать снабжение электроэнергией северо-восточные и северозападные регионы страны. Планируется, что ЛЭП протяженностью 1300 км. пройдет по провинциям Тукуман, Сальта, Сантьяго дель Эстерио, Чако и Формоса. С окончанием ее строительства национальная энергосеть будет замкнута в единое энергетическое кольцо.

До конца 2007г. планируется завершить сооружение ЛЭП между районами Пуэрто Мадрин (пров.Чубут) и Пико Труккадо (пров.Санта Крус). Все работы будет выполнять компания «Интегра-сьон Электрика Сур Архентино». Сумма контракта составит 380 млн.долл., срок строительства – 22 месяца. Работы предполагают строительство ЛЭП напряжением 500 кв и протяженностью 543 км. Помимо этого будет построена трансформаторная подстанция в Санта Крус Норте, а также сооружена ЛЭП напряжением 132 кв между районом Санта Крус Норте и трансформаторной подстанцией Пико Труккадо.

Для начала строительства ЛЭП протяженностью 920 км. между ГЭС «Ясирета» и пров.Буэнос-Айрес правительство Аргентины выделило 74 млн.долл. Средства будут освоены через специальный доверительный фонд, созданный для финансирования федеральных проектов по расширению единой энергосистемы страны.

Общая стоимость строительства составляет 367 млн.долл. и предусматривает также сооружение двух новых трансформаторных подстанций. ЛЭП предназначена для увеличения энергоснабжения провинций Корриентес и Буэнос-Айрес за счет

дополнительной электроэнергией ГЭС «Ясирета» и ГЭС «Анья Куа» после завершения начатых на них работ.

Руководство страны продолжает активно формировать энергетическую политику, пытаясь решить проблему повышения тарифов на электроэнергию. В конце 2006г. правительство санкционировало повышение тарифов для 600 тыс. промышленных и коммерческих потребителей. В целом же по стране в течение пред.г. тарифы на электроэнергию увеличились от 5 до 25%.

## Электроэнергетика-2005

Общая протяженность высоковольтных ЛЭП (напряжение 500, 230, 132 кв.) достигла 9733 км, а распределительной сети – 12470 км. Самой крупной энергопередающей компанией является «Трансенер» (Transener). За ним следует 2 по величине оператор «Трансба» (Transba).

На местном рынке фигурируют три крупнейшие распределительные компании «Эденор» (Edenor), «Эдесур» (Edesur) и «Эделап» (Edelap), а также ряд мелких предприятий.

Одной из серьезных проблем в электроэнергетике Аргентины продолжает оставаться недостаточность структуры электропередающих сетей. Она затрагивает районы с низким уровнем жизни, объединяющие 900 тыс. потребителей. ЛЭП в районе большого Буэнос-Айреса работают на пределе своих возможностей. Наблюдаются серьезные трудности с передачей электроэнергии в регионы северо-востока страны: Куйо и Патагонию.

В 2005г. правительством были проведены тендеры на строительство 3620 км. высоковольтных ЛЭП, самая крупная из которых (880 км.) соединит Буэнос-Айрес с ГЭС «Ясирета». Начались переговоры с МБРР по проекту финансирования банком (500 млн.долл.) строительства распределительной энергосети в различных регионах Аргентины. Всего в строительство новых ЛЭП и соответствующей инфраструктуры необходимо инвестировать 12,5 млрд.долл.

В 2005г. продолжалась эксплуатация АЭС «Ату-ча I» (360 мвт.) и «Эмбальсе» (658 мвт.). В авг. 2005г. аргентинское правительство объявило о принятом решении завершить в ближайшие четыре года строительство АЭС «Ату-ча II», обеспечив его финансированием в 686 млн.долл. Оно обратилось в Международное агентство по атомной энергии с просьбой об оказании содействия в вопросе определения технического состояния атомной электростанции «Ату-ча-II». Планировалось, что французско-немецкая компания «Фраматом» представит аргентинскому правительству подробный доклад о техническом состоянии станции. На его основе правительственные эксперты должны были выработать программу завершения строительства станции до 2008г. Однако достичь каких-либо договоренностей с компанией не удалось. В результате оператором работ была названа аргентинская компания в области ядерной энергии «Наса» (Nasa), 20% акций которой принадлежит Национальной комиссии Аргентины по атомной энергии. «Наса» предстоит доработать проект первоначального подрядчика компании «Сименс» и ввести в эксплуатацию АЭС, находящуюся сейчас в стадии 80% готовности. Согласно оценкам государственной энергетической компании «Энарса», «Ату-ча II» сможет обеспечить 6% всего потребле-

ния электроэнергии в стране, что позволит ежегодно экономить энергоносители в объеме, эквивалентном 283 млн.бар. нефти.

Нетрадиционная электроэнергетика в Аргентине развита слабо. Работают 22 промышленные ветровые электростанции производства Дании. Их вклад в общий энергоресурс страны незначителен. В Патагонии и южных провинциях страны частными владельцами эксплуатируются ветроэлектрогенераторы малой мощности. Они способны обеспечивать электричеством отдельных мелких потребителей и не оказывают серьезного влияния на ситуацию с энергообеспечением в целом. Промышленных энергетических установок, использующих энергию солнца, а также приливных и геотермальных электростанций в Аргентине не используется. Аргентинская госкомпания «Инвар» (Invar) в 2005г. заявила о начале проекта разработки собственных ветроэлектрогенераторов различной мощности. Источники финансирования проекта и сроки его выполнения пока не определены.

Наблюдавшееся в 2003-05гг. оживление экономики в стране повысило спрос на электроэнергию на 12-22%. С мая 2005г. отмечались серьезные перебои с ее поставками на внутреннем рынке. Дефицит энергоносителя явился следствием нехватки природного газа, на котором работает 48% ТЭС Аргентины. Были введены ограничения на поставку электроэнергии для нескольких десятков крупных промышленных предприятий. Растущие проблемы с энергообеспечением снова вынудили правительство рассмотреть ряд неотложных мероприятий. Летом 2005г. в Аргентине была разработана правительственная Программа в области энергетики. В соответствии с этой программой, в ближайшее время планируется решить задачу бесперебойных поставок природного газа для ТЭС и их обеспечения импортным дизельным топливом в качестве резервного энергоносителя. В среднесрочной перспективе намечено строительство двух ТЭС комбинированного цикла, увеличение высоты плотины ГЭС «Ясирета» и завершение строительства АЭС «Агуча II». В долгосрочных планах фигурирует развитие проектов нетрадиционной энергетики и увеличение мощности внутренней электросети. Большое значение придается также планам создания единой региональной энергосистемы. В качестве приоритетных партнеров названы Венесуэла, Бразилия и Уругвай.

В 2005г. продолжалось выполнение ряда проектов в соответствии с принятым правительством в мае 2004г. Национальным энергетическим планом. Он предусматривал инвестирование в отрасль 3,7 млрд.долл. в течение 5 лет, в т.ч. в 2005г. – 856 млн.долл. План включает в себя проведение международных торгов на строительство ЛЭП из Бразилии (500 кв.), ремонт второго силового трансформатора ГЭС «Рио-Гранде», модернизацию ЛЭП «Комауе – Буэнос-Айрес», строительство линии высокого напряжения «Чозле-Чозел» (500 кв.), модернизацию ЛЭП «Сайта Мария» – «Сальто Гранде», реализацию Национального плана строительства линий электропередач высокого напряжения, подписание соглашения о тарифах на электроэнергию до дек. 2006г.

Продолжалось создание электронной энергетической биржи, которой, кроме основной функции – продажи энергии, будет осуществлять кон-

троль над спросом и предложением на энергоносители и электроэнергию, путем изменения их котировок в зависимости от ситуации на рынке.

Оперативное управление Единой национальной энергосистемой (Sistema Interconectado Nacional – SIN) также осуществляет «Каммеса». Одновременно она контролирует деятельность оптового электроэнергетического рынка (МЕМ). При этом государство оставило за собой функции выдачи лицензий энергетическим компаниям и регулирования тарифов на рынке, которое осуществляет ведомство «Энре» (Enre). Его полномочия распространяются на все генерирующие и передающие мощности.

Руководство страны продолжает активно формировать энергетическую политику, пытаясь решить проблему повышения тарифов на электроэнергию. Правительство Аргентины и два основных аргентинских энергооператора «Трансенер» и «Трансба», осуществляющих поставку электроэнергии на большие расстояния, подписали Договор о взаимопонимании, который зафиксировал новые правила эксплуатации ЛЭП Аргентины, а также требования со стороны правительства к этим двум компаниям. В соответствии с этим договором в течение 2005г. тарифы на электроэнергию не увеличивались более чем на 30%.

Для усиления роли государства в энергетике страны с 2004г. крупные электроэнергетические проекты в стране инициирует государственная энергетическая компания «Энарса» (Energia Argentina s.a.). Одним из основных направлений ее деятельности является привлечение иностранных инвестиций в электроэнергетику.

Инвестиционная деятельность в секторе характеризуется высокой активностью. Среди перспективных проектов.

- Правительство Аргентины и представители компаний-производителей электроэнергии заключили соглашение о строительстве двух новых ТЭС комбинированного парогазового цикла, суммарной мощностью 1600 мвт. В июле 2007г. новые ТЭС начнут производить электроэнергию. Выход ТЭС на проектную мощность запланирован на сент. 2008г. Торги на проведение работ намечены на фев. 2006г. Реализация проекта потребует инвестиций в 900 млн.долл.

Основным инвестором проекта выступает компания «Каммеса». Она произведет закупку и монтаж турбин, с учетом того, что в перспективе государство компенсирует вложенные средства. На первоначальном этапе финансирование строительства в 420 млн.долл. будет осуществляться из госбюджета.

Для реализации проекта созданы два консорциума (акционерных общества), получившие подряды на строительство ТЭС. В состав первого консорциума вошли «Эндеса» и электроэнергетические отделения компаний «Тоталь», «Петробрас», «АЕС». Второй консорциум еще не определен. Однако среди кандидатов фигурируют «Дженерал Электрик», «Митцубиси», «Альстром» и «Сименс».

Одной из основных проблем, которая может повлиять на сроки пуска новых ТЭС, является их зависимость от поставок боливийского природного газа.

- Начаты работы по увеличению высоты плотины ГЭС «Ясирета» с 76 до 83 м., что позволит

станции выйти на проектную мощность 20000 гвтч/г (в наст.вр. – 11000 гвтч/г). Стоимость проекта, первоначально рассчитанного до июня 2008г., составляет 525 млн.долл. С учетом объектов береговой защиты, новых дорог и мостов, госпиталей и жилья объем вложений оценивается в 650 млн.долл. (560 млн.долл. предоставит аргентинское правительство, остальные 90 млн.долл. – МАБР). Одновременно за счет частных инвесторов будет построена «компенсационная» ГЭС «Аня Куа» (общие расходы 200 млн.долл.). После ввода в эксплуатацию всего комплекса его доля в энергоснабжении Аргентины возрастет с 16% до 30%.

- Правительство Аргентины планирует привлечь частные компании для участия в работах по строительству ЛЭП, используя действующую в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) программу ППП (Private Partnership Program) на 5 млрд.долл., рассчитанную до 2009г.

- В соответствии с принятой правительством в 2004г. «Программой развития Севера Аргентины» (Programma de Desarrollo del Norte Argentino) в 2005-09гг. предусмотрены инвестиции в 900 млн.долл. (из которых 500 млн.долл. будут предоставлены МАБР). Одним из основных объектов данной программы является строительство ЛЭП (500 кв), которая соединит северо-восток с северо-западом, объединив провинции Катамарка и Формоса. Всего на строительство энергетических объектов из всей суммы будет выделено 42%.

- Правительство пров. Энтре-Риос объявило ряд тендеров на строительство объектов инфраструктуры на 22 млн.долл. Один из тендеров на 5,4 млн.долл. предусматривает строительство линий электропередач. В соответствии с данным проектом, электрификация охватит район площадью 267 тыс.га.

- Компания «Импса» (Impsa) планирует инвестировать 380 млн.долл. в строительство ГЭС с установленной мощностью 270 мвт. и завода по выпуску ветровых электрогенераторов.

- Начата разработка совместного аргентино-бразильского проекта строительства ГЭС «Гараби» установленной мощностью 1900 мвт.

- Ведущий аргентинский производитель алюминия компания «Алуар» (Aluar) планирует закончить строительство ЛЭП, которая соединит Патагонию с национальной энергосистемой. Объем инвестиций в этот проект оценивается в 240 млн.долл.

- Строительство новой ЛЭП между г.г.Пико Трункадо (пров. Санта Крус) и Пуэрто Мадрин (пров. Чубут) протяженностью 540 км. и стоимостью 127 млн.долл. предполагается завершить в 2006г.

Суммарная мощность энергооборудования, поставленного в Аргентину из бывшего СССР и России, составляет 4420 мвт. или 18% от установленной мощности всех аргентинских электростанций. В 2005г. ЗАО «Силовые машины» подтвердило свое право на поставку энергоагрегатов для ГЭС «Лос Караколес».

По оценкам исследовательской организации «Фудасон Креар», спрос на электроэнергию в Аргентине в ближайшие годы будет расти. Для удовлетворения потребностей внутреннего рынка стране необходимо инвестировать в электроэнергетику в 2005-20гг. 33,2 млрд.долл., т.е. 2 млрд.долл. ежегодно.

## Биотопливо

В условиях высоких международных цен на энергоносители повышенный интерес, проявляемый странами Западного полушария, большинство которых традиционно испытывает энергодефицит, к разработке потенциала альтернативных источников энергии активно фокусируется на перспективах сотрудничества в производстве биотоплива. Естественное лидерство в этом процессе на межамериканском пространстве, взятое на себя США и Бразилией – крупнейшими мировыми производителями этанола – стало ключевым элементом продвигаемой этими странами инициативы расширения производства и применения биотоплива.

В контексте расхождений во мнениях относительно экономической рентабельности данного проекта на долгосрочную перспективу, большинство экспертов совпадают в том, что создание его политической составляющей значительно опережает формирование практической базы многостороннего сотрудничества на этом направлении. Продвигаемая СИТА концепция биотоплива легла на благоприятную почву совпадения ряда интересов в большинстве стран латиноамериканского региона. Среди них – стремление снизить свою зависимость от импорта ископаемых углеводородов по рекордным ценам, использование дополнительных каналов экспорта сельхозпродукции, переработанной на биотопливо, в страны первого мира на льготных условиях, доступ к инвестициям, кредитам и современным технологиям, защита климата и окружающей среды. Биотопливный проект имеет значительные перспективы для своего становления.

При поддержке регионального лидера Бразилии, где на протяжении более 35 лет этанол успешно внедряется в качестве автомобильного горючего, биотопливная инициатива начинает приобретать характер объединительной идеи межамериканской интеграции. Идея снижения зависимости от ископаемых энергоносителей вызывает обеспокоенность в Венесуэле и Эквадоре – главных экспортёрах нефти. Использование с активной подачей Гаваны в столицах этих стран тезиса о противоречии между производством горючего из продовольственных культур и проблемой продовольственной безопасности является одним из контраргументов в реализации проекта.

Незначительная конкурентная способность биоэнергоресурсов (их максимальная доля в мировом энергобалансе вряд ли сможет достичь намеченных США и Бразилией 20% барьера в ближайшие 10 лет), а также экологические риски (истощение земель монокультурами, снижение биологического разнообразия в районах их выращивания, вырубка лесов, опустынивание), выступает естественными сдерживающими факторами в развитии биоэнергетики.

На переговорах лидеров стран региона в ходе энергетического саммита на о-ве Маргарита в апр. 2007г. бразильцам удалось убедить глав основных государств-нефтеэкспортёров в том, что производство биотоплива не представляет угрозы их интересам. В развитие этой работы на июньской сессии Генассамблеи ОАГ, центральной темой которой стала «Энергетика в интересах развития» выработан общий знаменатель межамериканского сотрудничества в сфере производства биотоплива.

Интересам аргентинцев отвечают все практические аспекты биотопливной инициативы, направленные на снижение зависимости страны от импорта ископаемых углеводородов, или развитие крупных нефтегазовых инфраструктурных проектов. В двустороннем плане здесь выделяются аргентино-бразильские договоренности о взаимной поддержке национальных отраслевых проектов: поставках в Бразилию аргентинского сахарного тростника из северных провинций этой страны для производства этанола, и бразильской сои в Аргентину для переработки на биодизель.

С прагматической точки зрения воспринимают в Аргентине и выводы проведенной в 2007г. серии международных форумов, затрагивающих вопросы развития биотопливных программ. Примечательны заключения экспертов по результатам прошедшей в Буэнос-Айресе в апр. 2007г. региональной конференции влиятельной Международной ассоциации инженеров-нефтянников о том, что углеводороды и биотопливо не являются энергоресурсами-антагонистами, поскольку в одиночку вряд ли смогут удовлетворить растущие мировые потребности в энергии (на 40% за ближайшие 15 лет). Схожие мнения были озвучены и на состоявшемся в мае 2007г. 1 межамериканском конгрессе по биотопливу с участием А.Гора, упиравшего на эффекты снижения экологически вредных выбросов в результате широкого использования биотоплива.

Наибольшее внимание привлекли в Аргентине выводы июльской Международной конференции по проблеме развития биотопливного сектора в рамках глобальной энергетики, приуроченной к саммиту ЕС-Бразилия в Брюсселе. С учетом совокупности рисков и низкой рентабельности производства биотоплива (даже в контексте высоких мировых цен на энергоносители) реализация проектов в данной сфере требует поддержки на государственном уровне.

В фев. 2007г. принят закон, призванный способствовать увеличению производства биотоплива, в частности достижению к 2010г. 5% содержания биодизеля и биоэтанола в общем объеме топлива в стране. Активно продвигается идея применения биотоплива на транспорте, в частности в авиации (проведены первые испытания самолета с двигателем, использующим этанол). Вне зависимости от рентабельности биотопливного проекта он остается действенным рычагом в процессе сдерживания цен на энергосырье.

## Энерго-Меркосур

В период председательства Буэнос-Айреса в Меркосур (I пол. 2006г.) произошла переориентация блока на инфраструктурную составляющую — вплоть до объявления на июльском саммите в Кордове интеграции в энергетической сфере основой всей южноамериканской интеграции. Подобные изменения стали возможными после того, как при активной поддержке Аргентины в объединение вступила Венесуэла с ее громадными энергоресурсами (68% запасов природного газа в Южной Америке), масштабными энергопроектами (строительство газопроводов) и солидной финансовой базой. В 2005-06гг. в стране произошло несколько серьезных сбоев в подаче электроэнергии. К 2025г. внутренний спрос на электроэнер-

гию в Аргентине достигнет 42 000 мвт., сегодня эта цифра составляет 24 000 мвт.

Боливия — основной поставщик газа в Аргентину — испытывает внутренние сложности, что вкупе с ее ограниченными инфраструктурными возможностями (пропускная способность трубопроводной системы не превышает 8 млн.куб.м. в день) делает аргентинскую экономику уязвимой перед лицом возможного энергокризиса. Вновь запущено строительство «заснувших» атомных и гидроэлектростанций (АЭС «Атуча II, ГЭС «Ясирета»). Правительство приступило к реализации программ стимулирования расширения существующей инфраструктуры, а также разведки и разработки, в т.ч., за счет иностранных инвестиций, нефтяных и газовых месторождений. Однако все эти меры обеспечат только 25% (3700 мвт.) прогнозируемого увеличения спроса на электроэнергию.

Потому другим важнейшим инструментом решения энергопроблемы для Буэнос-Айреса стало интеграционное сотрудничество в рамках Меркосур. Речь идет об идее строительства разрекламированного Буэнос-Айресом «Южного газопровода» из Венесуэлы в Аргентину через Бразилию протяженностью 10 тыс.км. и оценочной стоимостью 25 млрд.долл. Этот проект зародился во II пол. 2005г. по инициативе Буэнос-Айреса, Бразилии и Каракаса. Инструментальная роль в его реализации (техничко-экономическое обоснование, работы по строительству) была возложена на крупнейшие государственные энергетические компании трех стран: венесуэльскую PDVSA, бразильскую Petrobras и аргентинскую

Enarsa, которая была специально создана аргентинским правительством в 2004г. как энергопредприятие от Аргентины для объединяющей меркосуровские страны энергетической компании Petrosur. Финансирование проекта планируется осуществлять, главным образом, за счет венесуэльских инвестиций — через задуманный в этих целях «Южноамериканский чек» (соглашение о его учреждении подписано в июле 2006г. президентами Аргентины и Венесуэлы) — систему межгосударственного кредитования. Раджая из сторон ответственна за тот участок будущего газопровода, который проходит по ее территории.

Запасной вариант энергетической интеграции предусматривает поэтапное соединение между собой по цепочке газопроводных сетей южноамериканских стран. Такая схема, помимо того, что экономически она более рентабельна, подразумевает более активное участие сравнительно богатой газоносными месторождениями Боливии. В качестве примера проектов такой «цепной» интеграции можно привести, прежде всего, «Аргентинский северо-восточный газопровод» Боливия-Аргентина (с возможным последующим подключением Бразилии, Парагвая и Уругвая), договор о строительстве которого был подписан между Аргентиной и Боливией в сент. 2007г. Он предусматривает инвестиции в 1 млрд.долл. и расширит пропускную способность трубопровода до 27,7 млн.куб.м. в день, позволив подключить таким образом к газовым энергоносителям аргентинский север.

Примером нежелательного для аргентинцев варианта является газопровод «Боливия-Парагвай-Уругвай», соглашение о строительстве которого было подписано в апр. 2006г. в Асунсьоне прези-



дентами Э.Моралесом, Д.Фрутосом и Т.Васкесом. Согласно этому проекту, трубопровод будет иметь протяженность 6 тыс.км. при стоимости проекта 450 млн.долл. Однако географически он вынужденно будет проходить либо по территории Аргентины, либо Бразилии, притом что первый вариант – наиболее рентабельный.

Энергетическое сотрудничество в рамках Меркосур уже сегодня приносит аргентинскому правительству политические и экономические дивиденды. Аргентине благодаря интеграционному сотрудничеству удалось получить масштабные инвестиции путем продажи государственных долговых обязательств Венесуэле. Сам факт участия в успешных интеграционных процессах повышает авторитет страны: Меркосур, до недавнего времени балансирующий на грани застоя, с «энергетическим» реперождением получил новое дыхание.

### Нефть-2007

**В** 2007г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 3% по сравнению с уровнем 2006г., и составила 33,9 млн.куб.м. Это минимальный показатель за период с 1994г. Страна находится на пределе возможностей обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

Объем добычи нефти в Аргентине, в тыс. куб.м.: 1993 – 41 058; 1994 – 45 892; 1995 – 47 987; 1996 – 49 148; 1997 – 46 514; 1998 – 44 530; 1999 – 45 161; 2000 – 43 812; 2001 – 42 834; 2002 – 40 638; 2003 – 38 566; 2004 – 35 014; 2005 – 33 940.

Общая площадь нефте-газоносных участков на территории Аргентины и ее прибрежном шельфе составляет ориентировочно 3,1 млн.кв.км. Из них 79% находится на материковой части. Объем запасов сырой нефти за 2007г. снизился на 3% и составил 420,2 млрд.куб.м. На настоящий момент разрабатывается не более 1/4 разведанных запасов, дебетность многих скважин невысокая. Такое положение дел прежде всего обусловлено значительным за последние годы снижением инвестиций в геологоразведку, а также серьезным истощением разрабатываемых месторождений.

По мнению специалистов отрасли, при сохранении текущего уровня потребления нефти на внутреннем рынке и в отсутствие открытия новых резервов, уже в 2009-2010г. Аргентина потеряет возможность самообеспечения данным видом углеводородов. Наблюдается также сокращение подтвержденных запасов нефти. На конец 2007г. этот показатель составил 328 млн.куб.м. (в 2006г. – 349 млн.куб.м.).

Основными нефтепроизводящими провинциями Аргентины являются Неукен (26%), Чубут (25%), Санта Крус (21%), Мендоса (14%) и Рио Negro (6%).

Наиболее значимые центры добычи нефти в 2007г.

Месторождение	Провинция	Компания-оператор	куб.м.*
Чиудио де ла СьерраНегра	Неукен	ИПФ С.А.	1928579
Уль Трапиал	Неукен	Кливрон	2256710
Пуэсто Эрнандес	Неукен	Петробрас	1461341
Антиклиналь Гранде	Чубут	Пан Америкэн Энерджи	4023544
Эль Тордилио	Чубут	Текпетроль	1407814
Каньядон де ла Эскондид	Санта Крус	ИПФ С.А.	1051093
Лос Пералес	Санта Крус	ИПФ С.А.	1268428

\* Примерный объем годовой добычи

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

К концу 2007г. в Аргентине насчитывалось 17388 промышленных нефтяных скважин, находящихся в рабочем состоянии (в 2000г. – 16 585, в 2002г. – 17129, в 2003г. – 17246, в 2004г. – 17159, в 2005г. – 17312). По итогам года средний показатель производительности скважины составил 5 куб.м./сутки.

Лидирующие позиции в аргентинском топливно-энергетическом комплексе занимают отделы западных компаний, прежде всего США, Англии, Франции и Испании.

Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

Среди добывающих компаний выделяются ИПФ (Испания), которая производит 37,6% всей нефти. За ней следуют «Пан Американ Энерджи» (Великобритания, 16,7% добычи нефти), «Шеврон-Аргентина» (США, 8,4%), «Петробрас Энерхия» (Бразилия, 7,9%), «Оксиденталь Архентина» (5,4%), «Текпетроль» (5%), «Винтедж Ойл» (3,7%), «Плюспетроль» (2,3%), «Петролера Энтре Ломас» (1,8%).

Учитывая доминирующее положение на рынке частных нефтедобывающих компаний, объем инвестиций в отрасль полностью зависит от политики ТЭК в реализации тех или иных проектов. Компания «Петробрас Энерхия» объявила о начале промышленного использования открытого в сент. 2004г. нефтяного месторождения «Эстансиа Агуа Фреска» в провинции Санта Крус.

В ближайшие 3г. компания планирует инвестировать 40 млн.долл. в развитие инфраструктуры и бурение дополнительных 17 скважин. Всего же, по словам президента аргентинского филиала компании, до 2012г. предполагается инвестировать до 2 млрд.долл. в разведку углеводородов, в т.ч. на прибрежном шельфе.

В 2004г. группа канадских инвесторов создала компанию «Петро Андина Ресосес» с целью проведения нефтепоисковых работ в провинции Неукен. За прошедшее время совместно с компаниями ИПФ и «Петробрас» уже введены в эксплуатацию 65 скважин глубиной 750-800 м., которые ежедневно позволяют получать 1400 куб.м. сырой нефти.

В планы канадской компании на 2008г. входит открытие 130-ти новых скважин, которые позволят увеличить добычу нефти до 2500 куб.м./сут. В связи с этим, представляется рентабельным не транспортировать получаемую нефть на грузовиках, как это делается в настоящее время, а построить небольшой нефтепровод длиной 80 км. до г.Пуэсто Эрнандес. Инвестиции канадской компании в вышеперечисленные работы составят в текущем году 130 млн.долл.

В конце марта 2007г. 20 нефтяных компаний положили начало реализации инициированного правительством Аргентины проекта по строительству нефтеперерабатывающего завода. Реализация проекта обойдется не в 2,3 млрд.долл., как предполагалось ранее, а в 4-5 млрд.долл. Это предприятие превзойдет наиболее крупный на сегодняшний день нефтеперерабатывающий завод страны в г.Ла-Плата, который принадлежит компании

ИПФ. Новое предприятие будет перерабатывать 900 тыс.куб.м. нефти в месяц. К настоящему времени к проекту присоединились такие компании как ИПФ, «Эссо», «Пан Америкэн», «Шеврон», «Петробрас». Компания «Шелл» отказалась от участия в проекте.

Министерство промышленности провинции Жужуй проинформировало, что корейская нефтяная компания «Петро Терра» начнет добывать нефть в местечке Санта Барбара. Работы по нефтедобыче начнутся через месяц на двух закрытых более 20-ти лет назад скважинах «Ла Бреа» и «Эль Окульто 1001». Общий объем инвестиций составит 60 млн.долл. и они будут направлены на строительство дорог, электрификационные работы, закупку оборудования, а также оплату стоимости нанятых по контракту местных работников.

Венесуэльская государственная нефтяная компания «Пдвса» объявила о своем инвестиционном плане на 2008г., согласно которому, объем инвестиций компании составит 4 млрд.долл. При этом, по заявлению венесуэльцев, Аргентина будет иметь преимущества в плане получения инвестиций перед другими потенциальными партнерами. В Буэнос-Айресе данный шаг расценивают как стремление венесуэльского президента У.Чавеса наладить контакт с недавно избранным президентом Аргентины К.Киршнер, тем более, что вопрос о необходимости увеличения объема поступающих в страну иностранных инвестиций был важнейшим элементом ее предвыборной компании.

Бразильская компания «Петробрас» совместно с аргентинскими компаниями «Энарса» и ИПФ продолжают поиск нефти на морском шельфе Аргентины. По заявлению директора Департамента поиска и разработки нефтегазовых месторождений аргентинского филиала «Петробрас» К.Перейра де Оливейра, окончательный вывод о наличии запасов нефти на морском шельфе на расстоянии 250 км. от берега в районе г.Мар-дель-Плата можно будет сделать не раньше, чем через 4-5 лет. На настоящий момент компания проводит геологическую разведку морского дна в этом районе с использованием специализированной авиации и флота и планирует затратить на эти работы несколько десятков миллионов долларов.

На морском шельфе Аргентины насчитывается 24 участка, содержащих углеводородное сырье, однако, его добыча осуществляется только в пяти из них. Ожидается, что в 2008г. нефтедобывающие компании значительно активизируют свою деятельность по разведке нефти в различных районах континентального шельфа, принадлежащего Аргентине. Так, компания ИПФ, совместно с «Пан Америкэн Энерджи», намерены в конце 2008г. или начале 2009г. пробурить скважину в глубоководной зоне, находящейся между островом Огненная Земля и Фолклендскими (Мальвинскими) островами.

В восточной части Магелланова пролива компании «Энап-Сипетроль» и ИПФ продолжают замену 20 км. поврежденных нефтепроводов (стоимость контракта — 70 млн.долл.). Эти же компании начнут в 2008г. нефтепоисковые работы в одном из районов аргентинской глубоководной зоны. В заливе Сан Хорхе компания ИПФ планирует пробурить 5 скважин глубиной до 3 км. Основываясь на результатах ранее проведенных исследований стоимостью 27 млн.долл. компании ИПФ,

«Петробрас», «Энарса» и «ПетроУругвай» планируют пробурить скважину глубиной до 1 км. в районе Колорадо Марина в 200 км. от г.Буэнос-Айрес.

«Группа Петерсон», которую возглавляет известный аргентинский предприниматель Э.Эскенаси, официально оформила покупку у испанской компании «Репсоль» 14,9% акций ее аргентинского филиала ИПФ за 2,2 млрд.долл., а также договоренность о покупке еще 10,1% акций. До начала фев. 2008г. Э.Эскенаси должен внести соответствующие средства. По заявлению представителей компании «Репсоль-ИПФ», данная сделка прошла в рамках программы по уменьшению присутствия испанской компании в Латинской Америке с целью сосредоточения своего внимания на перспективных, по ее мнению, регионах, таких как Африка и Карибский бассейн.

В 2007г. ситуация в отрасли по-прежнему определялась высокими ценами на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. На внутреннем аргентинском рынке, несмотря на постоянные требования со стороны добывающих компаний, регулируемые государством тарифы на энергоносители остались без изменения (цена продажи сырой нефти на НПЗ — 28,5 долл. за бар.). Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами — до 35% — и отчислениями в пользу бюджета провинции — 12%) вызывает увеличенная в 2007г. экспортная пошлина на сырую нефть — с 45 до 120% от цены продажи.

В 2007г. резко сократился объем национально-го экспорта.

Экспорт сырой нефти Аргентиной

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.куб.м.....	15757	15265	13336	10046	9000	3976	3062
Доля от производства, % .....	35	35	31	25	23	10	9
млн.долл. ....	2399,0	2178,0	2235,4	2171,7	48500	1285,6	1299,3

Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

Предпринимаются усилия призванные уменьшить зависимость экономики страны от углеводородов за счет внедрения альтернативных видов топлива. Речь идет о производстве дизельного топлива на основе растительных масел. В мае 2006г. правительством был принят национальный закон, предусматривающий с 2010г. обязательное добавление в традиционные виды горючего 5% биотоплива. Закон также предполагает развитие малорентабельных территорий для выращивания на них предназначенных для производства биотоплива культур. Кроме того, регламентируются налоговые льготы, как то ускоренная амортизация налога на прибыль, а также возврат НДС. В стране создана Ассоциация производителей биотоплива. Общая сумма инвестиций в развитие данного производства до 2010г. достигнет 1,2 млрд.долл. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины делает это направление весьма выгодным.

## Нефть-2006

В 2006г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 9,2% по сравнению с уровнем 2005г., и составила 35 млн.куб.м. Это минимальный показатель с 1994г. Страна находится на пределе возможностей обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

При сохранении текущего уровня потребления нефти на внутреннем рынке и в отсутствие открытия новых резервов, уже к 2009г. Аргентина потеряет возможность самообеспечения данным видом углеводородов. Наблюдается также сокращение подтвержденных запасов нефти. На конец 2006г. этот показатель составил 349 млн.куб.м. (в 2005г. — 380 млн.куб.м).

К концу 2006г. в Аргентине насчитывалось 17 385 промышленных нефтяных скважин в рабочем состоянии (в 2000г. — 16 585, в 2002г. — 17129, в 2003г. — 17246, в 2004г. — 17159, в 2005 — 17312). По итогам года средний показатель производительности скважины составил 5 куб.м. в сутки.

Лидирующие позиции в аргентинском топливно-энергетическом комплексе занимают отделения западных компаний, прежде всего, США, Англии, Франции и Испании. Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

Среди добывающих компаний выделяются «Репсоль-ЯПФ» (Испания-Аргентина), которая производит 40% всей нефти. За ней следуют «Пан Американ Энерджи» (Великобритания, 16,5% добычи нефти), «Петробрас Энерхия» (Бразилия, 9,2%), «Шеврон-Тексако» (США, 8,5%), «Тоталь Аустраль» (Франция, 19%), «Текпетроль» (5%), «Винтедж Ойл» (3,7%), «Плюспетроль» (2,3%), «Петролера Энтре Ломас» (1,8%), «Оксиденталь Аргентина» (1,7%).

В целях предотвращения энергетического кризиса и исправления ситуации в отрасли правительством Аргентины в окт. 2006г. был принят специальный закон, устанавливающий существенные налоговые льготы для компаний, которые будут проводить геологоразведку, разработку новых месторождений, а также реактивацию заброшенных скважин. Указанная мера, прежде всего, подразумевает освобождение от уплаты НДС, ускоренную амортизацию налога на прибыль, отмену налога на минимальную вменяемую прибыль, а также освобождение от уплаты многочисленных пошлин на импортное оборудование, предназначенное для нефтегазразведки и разработки месторождений.

В конце 2006г. был также принят специальный закон, окончательно закрепляющий за провинциями право распоряжаться месторождениями, находящимися на их территориях, а также в пределах 12 мильной зоны от береговой линии. По мнению законодателей, такая мера будет способствовать проведению более гибкой инвестиционной политики.

Учитывая доминирующее положение на рынке частных нефтедобывающих компаний, объем инвестиций в отрасль целиком и полностью зависит от политики ТЭК в реализации тех или иных проектов. Компания «Петробрас Энерджи» объявила о планах инвестировать до 2012г. 450 млн.долл. США в разведку новых месторождений на аргентинской территории.

«Текпетроль» в ближайшие 4г. потратит 18,7 млн.долл. на геологоразведочные работы в пров.Сальта. Объем инвестиций этой компании в отрасль в 2006г. достиг 170 млн.долл.

Испанская ГНК «Репсоль-ЯПФ» и аргентинская государственная нефтяная компания «Энарса» в конце 2006г. объявили о начале геологоразведочных работ на аргентинском шельфе в 330 км. от побережья в районе городов Мар дель Плата и Баиа Бланка. В проектах также принимают участие бразильская компания «Петробрас Энерджи» и уругвайская «Петроуругвай». Только на геологоразведочные работы, которые продлятся до конца марта 2007г. планируется израсходовать 27 млн.долл. В случае успеха предусматриваются дополнительные инвестиции 30 млн.долл. для каждой последующей пробной скважины.

Компания «Шеврон-Тексако» в 2007 г также планирует инвестировать до 180 млн.долл. разведку новых месторождений, а также увеличение нефтеотдачи уже эксплуатируемых ею скважины. Компания «Дженерал де комбустиблес» объявила о вложении 15 млн.долл. в нефтегазразведку в пров. Сайта Круус.

«Сипетрол Архентина» совместно с «Энарса» и «Репсоль-ЯПФ» планируют инвестировать от 50 до 500 млн.долл. в разработку новых блоков в «Тьерра дель Фуэго». Колумбийская государственная нефтяная компания «Экопетроль» приняла решение потратить до 150 млн.долл. в разработку аргентинской нефти.

«Апаче» (США) для восстановления производительности около сотни нефтяных скважин планирует израсходовать 100 млн.долл. Компания «Винтадж» в ближайшие 5 лет вложит 1 млрд.долл. для увеличения дебетности своих скважин. «Чеврон Санорхе» планирует инвестировать в 2007г. 180 млн.долл. в разведку шельфовых месторождений.

Для придания положительной динамики нефтяной отрасли страны в энергетический сектор должно вкладываться ежегодно не менее 6 млрд.долл., что позволит избежать энергетического кризиса. Полученные инвестиции и большинство реализуемых проектов носят определяющий характер не только для ТЭК Аргентины, но и для ее экономики в целом. Это обуславливает существенную зависимость экономики страны от энергетической политики ведущих мировых держав, осуществляющих комиссий в жизненно важной отрасли Аргентины,

В 2006г. ситуация в отрасли по-прежнему определялась высокими ценами на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. На внутреннем аргентинском рынке, несмотря на постоянные требования со стороны добывающих компаний, регулируемые государством тарифы на энергоносители остались без изменения (Цена продажи сырой нефти на НПЗ — 28,5 долл. За бар.). Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами — до 35% — и отчислениями в пользу бюджета провинции — 12%) вызывает введенная в 2004г. экспортная пошлина на нефть — до 45% от цены продажи. Базовой осталась ставка 25% к которой добавляется «плавающая» квота от 3% до 20%, в зависимости от мировой цены нефти на текущий день. Принятая мера не отражается на местных потребителях, цены на продукты нефтепереработки для которых практически не изменились.

В 2006г. резко сократился объем национально-го экспорта. Основными потребителями арген-

тинской нефти были Чили (1618 тыс.куб.м., 592 млн.долл.) и США (1393 тыс.куб.м., 501 млн.долл.). Ведущими экспортёрами Аргентины по итогам пред.г. стали компании «Пан Америкэн Энерджи» (50%), «Винтадж Ойл» (12,4%) и «Репсоль-ЯПФ» (11,4%)

Предпринимаются также усилия призванные уменьшить зависимость экономики страны от углеводородов за счет внедрения альтернативных видов топлива. Речь идет о производстве дизельного топлива на основе растительных масел. В мае 2006г. правительством был принят национальный закон, предусматривающий с 2010г. обязательное добавление в традиционные виды горючего 5% биотоплива. Закон также предполагает развитие малорентабельных территорий для выращивания на них предназначенных для производства биотоплива культур. Регламентируются налоговые льготы, как то ускоренная амортизация налога на прибыль, а также возврат НДС. В стране создана Ассоциация производителей биотоплива. Общая сумма инвестиций в развитие данного производства до 2010г. достигнет 1 млрд. 240 млн.долл. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины делает это направление весьма выгодным.

## Нефть-2005

В 2005г. добыча нефти в Аргентине сократилась на 3,1%, по сравнению с 2004г., снизившись до 39,4 млн.куб.м., достигнув минимального значения за последние 11 лет. Страна находится на пределе возможности обеспечения нефтью своих внутренних потребностей.

Добыча и экспорт нефти

	2001	2002	2003	2004	2005
Добыча нефти, тыс.куб.м.....	45161	43812	42834	40638	39380
Экспорт нефти, тыс.куб.м. ....	15757	15265	13336	10046	9000
Доля экспорта в пр-ве нефти, % .....	35	35	31	25	23
Экспорт нефти, млн.долл. ....	2399	2178	2235,4	2171,7	48500

Общая площадь разведанных нефте-газоносных районов на территории Аргентины и ее прибрежном шельфе — 3,1 млн.кв.км. Из них 1,9 млн.кв.км находится на материковой части. Объем запасов — 2,6 млрд.бар. (413 млн.т). 1/3 из них относятся к категории пригодных к использованию. Из имеющихся 23 регионов с запасами углеводородного сырья 5 находятся в эксплуатации. Разрабатывается 1/4 разведанных запасов. На 78% территории Аргентины, где предположительно может залежать нефть или газ, требуется проведение дополнительных геологоразведочных работ.

Наибольшее значение среди используемых месторождений сохраняют нефтеносный район «Неукина» (30% разведанных запасов, 45% добычи), «Тольфо Сан Хорхе» (40% добычи), «Аустраль» (6%), «Куйана» (6%) и «Нороэсте» (3%). В 2005г. лидирующие позиции среди добывающих провинций удерживали Неукен (32% всего объема), Чубут (25%), Санта Крус (21%), Мендоса (12%), Рио Негро (8%), Огненная Земля (2%). Среднее значение себестоимости добычи составляет 13 долл./бар. Бурение морских скважин в имеющихся геологических условиях требует инвестиций в 70 млн.долл., что дороже, чем на материковой части — 0,5 млн.долл.

8 год подряд в Аргентине наблюдается снижение соотношения «запасы/добыча». Этот показатель не превышает 9 лет. Сокращается значение

подтвержденных запасов нефти. На конец 2005г. оно составило 380 млн.куб.м.

К концу 2005г. в Аргентине насчитывалось 17 312 промышленных нефтяных скважин, находящихся в рабочем состоянии (в 2000г. — 16 585, в 2002г. — 17 129, в 2003г. — 17 246, в 2004г. — 17 159). Основная часть установок расположена в «Неукине» и «Гольфо Сан Хорхе».

Лидерство по добыче нефти принадлежит испанской компании «Репсоль-ЯПФ» (43,5% всей добычи). 2 место удерживает аргентино-британская «Пан Американ» (15,5%, в 2004г. — 14,5%) и на прежнем уровне остались бразильская «Петробрас Энерхия» (11,2%) и североамериканская «Шеврон Сан Хорхе» (9%). Среди заметных участников рынка: «Текпетроль» (4,7%), «Тоталь Аустраль» (4%), «Винтаж Ойл» (4%).

Сохранился обязательный ценз на размер капитализации компании при получении лицензии для ведения геологоразведки, добычи и транспортировки углеводородов. Он составляет 2 млн.арг.песо (700 тыс.долл.) для работ на материковой части и 20 млн.арг.песо для деятельности на море и прибрежном шельфе (7 млн.долл.).

В 2005г. ситуация в отрасли определялась существенным ростом цен на нефть на мировом рынке при продолжающемся увеличении спроса на источники энергии в Аргентине. В начале 2005г. исполнительная власть возобновила обсуждение вопроса о повышении регулируемых государством тарифов на энергоносители. Правительству удалось найти компромисс с нефтедобывающими компаниями и сохранить имевшиеся соглашения о продаже добытой в стране нефти на НПЗ по фиксированной цене 28,5 долл./бар. Наибольший протест компаний-производителей (наряду с имеющимися налогами до 35% и отчислениями в бюджет провинции 12%) вызывает введенная в 2004г. экспортная пошлина на нефть — 45% от цены продажи. Базовой осталась ставка 25% к которой добавляется «плавающая» квота от 3-20%, в зависимости от мировой цены нефти на текущий день. Это позволило пополнять госказну на 150 млн.долл. ежемесячно. Принятая мера не отражается на местных потребителях, цены на продукты нефтепереработки выросли незначительно. Получаемые от нефтяных компаний средства направляются на создание специального фонда для развития газовой инфраструктуры страны.

В 2005г. продолжали снижаться объемы экспорта. Основными потребителями аргентинской нефти остаются Бразилия и Чили, на долю которых приходится 70% экспортных поставок нефти. В общем списке 20 крупнейших экспортёров Аргентины находится нефтеперерабатывающая компания «Репсоль-ЯПФ» (1,8 млрд.долл.), на долю которой приходится 5% всего экспорта страны. Другими ведущими поставщиками на внешний рынок в отрасли являются «Пан Американ Энерджи» (746 млн.долл.) — 2,1% экспорта и «Шеврон Сан Хорхе» (597 млн.долл.) — 1,6%.

В 2005г. правительство формировало энергетическую политику, используя в качестве основного инструмента государственную энергетическую компанию «Энарса». Среди наиболее важных проектов компании были: освоение новых месторождений нефти на аргентинском шельфе; инвестиции в добывающую отрасль с целью увеличения

добычи нефти и газа; строительство газопровода совместно с Боливией и Бразилией.

Среди среднесрочных проектов фигурировали реконструкция нефтеперерабатывающих заводов в Ла Плата и Лухан де Куйо, в которую до 2007г. планируется инвестировать 470 млн.долл.

В качестве стратегической линии «Энарса» выбрала заключение соглашений с ведущими операторами рынка для осуществления совместных проектов на территориях, не подчиняющихся юрисдикции провинций — на прибрежном шельфе за пределами 12 мильной зоны. Под давлением правительства основные компании пошли на создание такого рода альянсов.

- Испанская «Репсоль-ЯПФ» выразила заинтересованность принять участие в инвестиционных проектах «Энарса». На эти цели в 2005г. она выделила 1200 млн.долл., что на 35% больше, чем в 2004г. Из них 750 млн.долл. — в увеличение производства нефти и газа. Было подписано соглашение о совместном контракте стоимостью 129 млн.долл., в рамках которого на начальном этапе будет проведена сейсмическая разведка одного из шельфовых месторождений.

- «Энарса» объявила о скором начале геолого-разведочных работ на береговом шельфе Аргентины российской компанией «Лукойл» и китайской «Синопек». С компанией «Синопек» было заключено соответствующее соглашение.

- Прорабатывались возможности сотрудничества с чилийской фирмой «Энап», уругвайской «Аниан», парагвайской «Петропар», венесуэльской Пдвса и «ПетроЭквадор».

- Велись переговоры с компаниями «Репсоль-ЯПФ», «Петробрас» и «Сонангол» по освоению новых месторождений нефти на аргентинском шельфе на участке от южной части провинции Буэнос-Айрес до провинции Сайта Крус.

- «Энарса» и «Петробрас» подписали меморандум о начале переговоров по вопросу организации разведки и добычи нефти и газа на территории Аргентины, включая прибрежный шельф и Антарктиду. Компания «Петробрас» выполнит разведочное бурение за собственный счет. Доли сторон, в случае добычи нефти или газа, будут оговариваться в контрактах в каждом конкретном случае.

Активизировалась деятельность аргентинского правительства в области разработки региональной энергетической политики и создания соответствующих механизмов и инструментов ее проведения. В янв. 2005г. был подписан ряд аргентино-венесуэльских соглашений в области энергетики, торговли и телекоммуникаций. В них вошел Меморандум о взаимопонимании между «Энарса» и венесуэльской госкомпанией Пдвса, который установил рамки и основные принципы деловых отношений. В ходе трехстороннего совещания в бразильской столице в мае 2005г. представители Аргентины, Бразилии и Венесуэлы заявили о создании компании «Петросур», деятельность которой будет направлена на финансирование совместных проектов по разведке и разработке новых месторождений нефти и газа в этих странах. В Межамериканский банк развития был направлен запрос о выделении кредита в рамках плана по развитию инфраструктуры стран Южной Америки. В Аргентине деятельность «Петросур» планируется направить на разведку запасов газа на континентальном шельфе. Акционером компании вы-

ступило государство в лице «Энарса», доля которой в общем пакете «Петросур» незначительна.

Российские компании также проявляли интерес к сотрудничеству с «Энарса» в строительстве на территории Аргентины заводов по сжижению природного газа, а также в разведке новых месторождений нефти и их дальнейшей эксплуатации. Однако указанные планы не получили развития.

В мае 2005г. кабинетом министров Аргентины была представлена разработанная на среднесрочную перспективу программа действий по увеличению добычи нефти и газа. Предусматривалось, что компании-операторы смогут участвовать в реализации этой программы только совместно с «Энарса». Потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены следующие привилегии: досрочный возврат НДС за приобретение основных средств производства (машин и оборудования) и осуществление капиталовложений в развитие инфраструктуры нефтегазовой отрасли; введение так называемой ускоренной амортизации машин и оборудования при определении прибыли; освобождение от налога на предполагаемую минимальную прибыль; отмена импортных пошлин на машины и оборудование, которые не производятся в Аргентине.

На рассмотрение парламента страны был представлен новый проект администрации Н.Киршнера в области энергетики, направленный на придание этой отрасли дополнительного импульса развития и привлечении в нее иностранных инвестиций. Очевидные преимущества получили те регионы страны, где уже ведется разработка и добыча углеводородного сырья, в первую очередь Мендоса, Неукен, Санта Крус и Чубут. К недостаткам инициативы относится отсутствие дифференцированного подхода к зонам рискованной разработки и добычи нефти и газа. Преференции получили провинции, где риск сведен к минимуму и уже ведутся соответствующие работы, что характерно для Сальты, Формосы, Ла Пампы и Сануана.

Поиск вариантов выхода из состояния нехватки энергоносителей, наряду с правительством страны, предпринимали и власти отдельных провинций. Правительство провинции Сануан намерено привлечь нефтяные и газовые компании для участия в проектах по добыче углеводородов на своей территории, предлагая им значительные налоговые льготы (до 50%). На тендер выставлено 3 нефтегазоносных участка, решение по которым будет вынесено в первой половине 2006г. Оператором тендера является провинциальная энергетическая госкомпания «ЭПСЕ» («Энерхиа Провинсиаль Сосиедад дель Эстадо»), имеющая право заключения совместных с победителями тендеров контрактов на разработку месторождений или проведение геологоразведочных работ, что специально оговорено в условиях тендеров. Предполагаемые проекты по поиску и добыче углеводородов относятся к группе рискованных.

«Репсоль-ЯПФ» планирует инвестировать 140 млн.долл. в поиск и добычу углеводородного сырья в провинции Мендоса и дополнительно 38 млн.долл. в нефтепереработку. В ходе встречи президента компании с губернатором провинции было достигнуто соглашение об инвестиционных планах компании в этом регионе до 2009г. Общая сумма капиталовложений составит 1,1 млрд.долл.

«Винтершелл Энерхия» объявила о своем намерении инвестировать в течение 5 лет 70 млн.долл. в эксплуатацию месторождения Ранкиль Норте, расположенного на юге провинции Мендоса. Под активным влиянием президента и правительства Аргентины большинство фирм-операторов местного нефтяного рынка разработали собственные инвестиционные программы

«Репсоль-ЯПФ» объявила о скорректированной инвестиционной программе на 2005-09гг. Согласно опубликованным данным, из 26 млрд.долл. на долю Аргентины придется 6,5 млрд.долл., что на 32% больше, чем в 2000-04гг. Компания планирует затратить 4,8 млрд.долл. на проведение геологоразведочных работ и добычи нефти и газа. В эксплуатацию будет введено 40 новых скважин. Уже в 2005г. объем инвестиций компании в нефтегазовую сферу Аргентины вырос на 29%, по сравнению пред.г., и составил 770 млн.долл., а объема экспортных поставок компании — 2,1 млрд.долл.

Запланированные инвестиции на 2006г. составляют 1,3 млрд.долл. «Пан Американ Энерджи» в июле 2005г. получила от Международной финансовой корпорации (МФК) кредит в 250 млн.долл. Компания планирует вложить 444 млн.долл. в разведку и добычу нефти и газа на месторождении, расположенном между провинциями Чубут и Санта-Крус (нефтеносный район Сан-Хорхе). В 2005г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» в нефтегазовый сектор Аргентины составил 550 млн.долл., а в 2006г., согласно планам, достигнет 110 млн.долл.

«Петробрас» планирует затратить в качестве инвестиций в 2006г. 1,5 млрд.долл. Инвестиции нефтяных операторов «Си Джи Эс» и «Меданито» составят в 2006г. 33 млн.долл. и 5 млн.долл. соотв.

Для придания положительной динамики нефтяной отрасли страны среднегодовой объем инвестиций до 2008г. в геологоразведку и поисковое бурение должен быть не ниже 240 млн.долл., а в развитие месторождений — не менее 1,6 млрд.долл. Всего в энергетический сектор должно вкладываться ежегодно 6 млрд.долл., что позволит избежать очередного энергетического кризиса в стране.

На фоне роста мировых цен на нефть, в Аргентине налаживается производства биодизельного топлива. Объемы его выпуска оцениваются в 48 тыс.т/г. Занимаются этим мелкие и средние компании на установках мощностью 10-12 т/сутки. Низкая себестоимость производства биодизеля в условиях Аргентины позволяет компании получать прибыль в 0,6 долл./л.

В янв. 2006г. аргентинская компания «Ойл-фокс» подписала контракт на поставку в Германию 1 млн.л/мес (с мая 2006г.), производимого ей на основе соевого масла биодизеля.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о начале строительства в 2006г. в Аргентине новой крупной установки по производству биодизельного топлива мощностью 120 тыс.куб.м. в год. Ее запуск в эксплуатацию намечен на 2007г. Объем инвестиций составит 30 млн.долл.

## Газ-2007

В 2007г. объем добычи газа в Аргентине снизился на 2%, в сравнении с пред.г. и составил 50,8 млрд.куб.м. Объем добычи природного газа в Аргентине, в млн. куб.м.: 1995 — 30441; 1996 — 34650;

1997 — 37074; 1998 — 38723; 1999 — 42425; 2000 — 45194; 2001 — 48131; 2002 — 46519; 2003 — 51008; 2004 — 52206; 2005 — 52373; 2006 — 51819; 2007 — 50818. Источник — Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс).

На конец 2007г. запасы природного газа в Аргентине оцениваются примерно в 438,8 млрд.куб.м., из которых 190 млрд.куб.м. — неподтвержденные. В последние годы сохраняется тенденция сокращения резервов примерно на 8-10% в год. При сохранении нынешних объемов добычи этих запасов стране хватит на 8-9 лет.

Основными газодобывающими провинциями по итогам 2007г. стали Неукен (51,9%), Сальта (13,3%), Санта Крус (9,1%), Тьерра дель Фуего (8,6%), Чубут (6,2%) и Мендоса (4,5%).

Наиболее продуктивными месторождениями являются «Куэнка Неукина» (58,6%), «Аустраль» (18,2%), «Норозесте» (13,4%) и «Гольфо Сан Хорхе» (9,7%).

Среди действующих в Аргентине газодобывающих компаний, в т.ч. с участием испанского, французского, бразильского, американского и чилийского капиталов, 95% объема всего газа в 2006г. было добыто десятью из них: испанская «Репсоль-ИПФ» (28,7%), французская «Тоталь Аустраль» (25,1%), английская «Пан Американ Энерджи» (11,6%), бразильская «Петробрас Энерхия» (9,4%), аргентинские «Плюспетроль» (8,6%), «Петролера ЛФ» (4%), «Текпетроль» (3,5%), «Апач Энерхия Архентина» (2,2%), американская «Шеврон Архентина» (1,8%) и «Капекс» (1,6). Общая доля оставшихся производителей составляет 3,5%.

Природный газ занимает ведущее место в энергетическом балансе Аргентины. С учетом действующего в стране государственного регулирования тарифов на газ, он остается наиболее популярным видом топлива. Структура его потребления выглядит: промышленность — 35%, электроэнергетика — 30%, бытовой сектор — 21,3%, сжатый газ — 8,3%, другие потребители — 5,4%.

Аргентина занимает второе место среди стран Латинской Америки по потреблению газа на душу населения (после Венесуэлы). Этот показатель уже превысил 750 куб.м/чел. в год. В стране насчитывается более 6,2 млн. подключенных к сети потребителей природного газа. Намеченными до конца 2008г. планами правительства страны предусматривается дальнейшее расширение распределительной сети. Ее активное развитие напрямую связано со строительством новых газопроводов и увеличением пропускной способности имеющихся магистралей.

Использование сжатого природного газа (СПГ) в Аргентине составляет 1,2% от мирового уровня. В 2007г. объемы производства СПГ в Аргентине, по предварительным оценкам, достигли 3,4 млрд.куб.м. (в 2006г. — 3 млрд.куб.м.). Его реализацией занимаются компании «Метрогаз» (29% общего объема производства), «Бан» (24%), «Сентро» (12%), «Камузи Пампеана» (11%) и др. При этом страна является мировым лидером по применению сжатого газа в качестве моторного топлива. Это обусловлено тем, что цена на него в 4 раза меньше, чем на бензин и втрое ниже дизельного топлива. В Аргентине насчитывается более 1300 газовых автозаправочных станций. Свыше 1,4 млн. автомобилей (~15,5% автопарка страны) оснащено газовыми установками.

Потребление сжиженного газа на внутреннем рынке в 2007г. составило 900 тыс.т., включая промышленный, аграрный и бытовой сектора. Наиболее значимыми производителями сжиженного газа являются компании «ИПФ-газ», «Тотал-газ», «Шелл-газ» и «Экстра-газ», которые контролируют 70% всего рынка.

Финансово-экономическое состояние Аргентины негативно отражается на ситуации в газовой отрасли. Объемы работ в области перспективного и поискового бурения находятся ниже критической отметки. Компании обеспокоены отсутствием достаточных правовых гарантий обеспечения своей деятельности и недостаточным периодом амортизации своих проектов (сроки концессии по большинству контрактов истекают в 2016-17гг). Высказывается недовольство уровнем действующих обязательных отчислений (45% из которых идет в пользу провинции) и налогов (50% выручки от продажи), а также утвержденной правительством ставкой отпускной цены на выходе из скважины (1,3 долл. за млн. ВТУ). Кроме того, несмотря на постоянные требования газовых компаний увеличить тарифы на газ для потребителей, в целом по отрасли цены все еще остаются значительно ниже уровня рентабельности.

Правительство страны ведет активные поиски путей активизации инвестиций в отрасль. Продолжается выполнение принятой в мае 2005г. Программы действий на среднесрочную перспективу для увеличения добычи нефти и газа. Нефтегазовые компании могут участвовать в реализации этого плана только совместно с государственной энергетической компанией «Энарса», причем потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены существенные привилегии (см. главу «Нефтяная промышленность»).

Указанные выше стимулирующие меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов. Среди них можно выделить следующие.

Вступила в действие правительственная программа по расширению пропускной способности национальной сети газопроводов на 22,2 млн.куб.м. в сутки. Программа рассчитана до конца 2009г. Сумма инвестиций оценивается в 2,4 млрд.долл.

Компания «Петробрас Энерхиа С.А.» («Пэса»), принадлежащая бразильской нефтехимической компании «Петробрас», увеличила долю своего участия в разработке основных газовых месторождений провинции Неукен. За 77 млн.долл. компания приобрела у компании «Коноко Филлипс» 25,67% активов месторождения Сьерра Чата и 52,37% активов месторождения Парва Негра. Месторождение Сьерра Чата находится на стадии активной разработки, а компания «Петробрас» теперь владеет 45,55% этого месторождения. Что касается Парва Негра, то бразильская компания получила полный контроль над месторождением. Это – новое месторождение, запасы которого еще не оценены.

Одновременно «Петробрас» предполагает инвестировать до 400 млн.долл. в строительство завода по сжижению газа в Уругвае, большая часть продукции которого будет экспортироваться в Аргентину.

Канадская ТЭК «Петролифера Петролеум» планирует потратить 8,5 млн.долл. на геологиче-

звездочные работы в провинции Рио Негро. «Текпетроль» в 2008г. инвестирует 50 млн.долл. в увеличение производительности своих скважин.

В окт. 2008г. компании «Течинт» и «Тубанеро» начнут работы по строительству газопровода «Северо-восток» протяженностью 1400 км., который соединит Боливию с северо-восточными районами Аргентины. Суммарные инвестиции составят 1,9 млрд.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование программы «ППП» (Private Partnership Program). Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли окупить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы «ППП» сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. В 2007г. суммы траншей составили 0,8 млрд.долл. (в 2006г. – 1 млрд.долл., в 2005г. – 1,3 млрд.долл., в 2004г. – 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. В 2007г. Аргентина, Бразилия, Венесуэла продолжили изучение возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью более 8 тыс.км. и пропускной способностью до 150 млн.куб.м. в сутки, который должен пройти по территории этих стран. Стоимость строительства оценивается в 15-23 млрд.долл. В Венесуэле был создан координационный штаб этого проекта, однако строительство газопровода пока не начато.

## Газ-2006

В рамках разработанного еще в середине 2004г. пятилетнего национального энергетического плана, предусматривающего инвестирование в энергетику страны в 3,716 млрд.долл., осуществлялись мероприятия по увеличению объемов поставок природного газа на внутренний рынок и нормализации закупочных цен на него. Из Боливии Аргентина увеличила получение газа ежедневно с 6,5 млн.куб.м до 7,7 млн.куб.м. Подписанное в 2006г. соглашение между двумя странами предусматривает наращивание поставок до 16 млн.куб.м. в 2008г. и до 27,7 млн.куб.м. с 1 янв. 2009г. Стоимость боливийского газа для Аргентины (покупатель – «Энарса») составляет 5 долл. за млн. ВТУ. «Энарса» продает этот газ на внутреннем рынке за 1,6 долл. за миллион ВТУ. Дефицит покрывается за счет реэкспорта энергоносителя в Чили, объем которого в 2006г. составил 24 млн.куб.м. в сутки по цене 4,8 долл. за млн. ВТУ.

Указанные выше стимулирующие меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов. Правительство республики объявило об инвестициях в 1600 млн.долл. в программу по расширению пропускной способности национальной сети газопроводов на 20 млн.куб.м. Программа рассчитана до конца 2008г.

Газотранспортные компании «Транспортатора дэль Гас дэль Сур» и «Транспортатора дэль Гас дэль Нортэ» планируют вложить до 700 млн.долл. в развитие своей газопроводной сети. «Сипетрол Архентина» объявило о планах расширения газохранилищ что потребует 5 млн.долл. Это позволит увеличить предложение природного газа на внутренний рынок до 600 тыс.куб.м. в сутки через газопровод «Хенераль Сан Марин».

«Винтершелл» (принадлежит группе «Басф») инвестирует 84 млн.долл. в разведку и разработку новых месторождений в зоне «Аустраль». Компания «Камуззи Гас дэль Сур» инвестирует 10 млн.долл. в расширение производительности газопровода в провинции «Тиерра дэль Фуэго».

Кооперативы, объединяющие производителей и дистрибьюторов сжатого газа, предложили инвестировать 200 млн.долл. в расширение газопроводной системы страны с целью обеспечить надежность поставок газа. «Метрогас» вложит 4 млн.долл. в повышение давления контролируемой ею газораспределительной сети, что позволит подключить 7600 новых пользователей в Буэнос Айресе.

Инвестиции компании «Пан Американ Энерджи» в строительство газопровода «Макета-Пикиренда» и в расширение производства газа в пров. Сальта составляют 110 млн.долл.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» подтвердила намерение инвестировать в развитие производства газа в стране 6,5 млрд.долл. в течение 4 лет, увеличив объем добычи газа с 55 до 63,5 млн.куб.м. «Репсоль-ЯПФ» проинформировала о планах компании до конца 2007г., пробурить 81 скважину (из них 31 на газ) в целях сейсмической разведки. В проведение геологоразведочных работ компания намерена вложить 200 млн.долл.

«Репсоль-ЯПФ» подписала соглашения об участии в инвестиционных проектах государственной энергетической аргентинской компании «Энарса». На эти цели в 2006г. было выделено 1,3 млрд.долл. Французская нефтяная компания «Тоталь» в течение ближайших 4 лет намерена осуществить капиталовложения в 340 млн.долл. в проекты по увеличению производства газа.

Компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской компании «Петробрас») объявила о программе широкомасштабных инвестиций в Аргентине, превышающих 1,5 млрд.долл. на период до 2009г. 50% указанной суммы (760 млн.долл.) планируется вложить в разведку и добычу нефти и газа. (Речь идет об увеличении разведочного бурения в Аргентине, Эквадоре, Венесуэле и Перу).

Компания «Петробрас», являясь единственным соискателем, также получила право на совместное с «Энарса» освоение двух морских месторождений, расположенных в 220 и 420 км. от г. Мар дель Плата (пров.Буэнос-Айрес). Основные проекты на материковой части планируется реализовать в пров.Сайта Крус.

В 2006г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» (СП между «Би Пи — Амоко» и «Бридас») в газовый сектор Аргентины составит 110 млн.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование

программы Private Partnership. Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли окупить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы ППП сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. В 2006г. суммы траншей составили 1 млрд.долл. (в 2005г. — 1,3 млрд.долл., в 2004г. — 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. В 2006г. Аргентина, Бразилия, Венесуэла продолжали изучение возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км. и пропускной способностью до 150 млн.куб.м в сутки, который должен пройти по территории этих стран. Стоимость строительства оценивается в 15-23 млрд.долл. В Венесуэле создан координационный штаб этого проекта, однако строительство газопровода пока не начато.

## Газ-2005

В 2005г. отмечалось снижение объемов добычи газа в пров. Неукен из-за естественного истощения запасов месторождений. Ведущие фирмы-операторы приступили к реализации масштабных программ по поиску новых залежей и повышению отдачи используемых газоносных пластов. Геологоразведочные работы ведутся как на материковой части страны, так и на шельфе. В 2005г. наблюдался рост объемов добычи газа в прилегающей акватории. Имеющиеся там месторождения способны выдавать 16 млн.куб.м. в сутки. Был введен в эксплуатацию новый крупный шельфовый газовый промысел Карина-Ариес.

Число газодобывающих компаний (23) с участием испанского, французского, бразильского, голландского, американского и чилийского капиталов в 2005г. сохранилось на уровне 2004г. (24). Наиболее крупные из них: испанская «Репсоль-ЯПФ» (29,7% всей добычи), французская «Тоталь Аустраль» (24%), английская «Пан Американ Энерджи» (14%), аргентинские «Плюспетроль» (9,8%), «Петробрас Энерхия» (7,6%) и «Текпетроль» (4,9%). Доля остальных производителей не превышает 2%.

Природный газ занимает ведущее место в энергетическом балансе Аргентины, обеспечивая 50% потребностей в энергоносителях электроэнергетики и 10% транспортной отрасли (одно из первых мест в мире). С учетом действующего в стране государственного регулирования тарифов на газ, он остается наиболее популярным видом топлива во всех потребляющих секторах: энергетическом (30% всего газа), промышленном (40%) и бытовом (30%). Аргентина занимает 2 место среди стран Латинской Америки по потреблению газа на душу населения (после Венесуэлы). Этот показатель превысил 750 куб.м/чел в год. В стране насчитывается 6,2 млн. подключенных к сети потребителей природного газа. Основными газораспределительными компаниями являются «Метрогаз», «Камуззи



Пампеана», «Камури Сур» и «Бан». Намеченными на 2005–08гг. планами правительства страны предусматривается дальнейшее расширение распределительной сети. Ее активное развитие напрямую связано со строительством новых газопроводов и увеличением пропускной способности имеющихся магистралей. Правительством поставлена задача обеспечения поставок в 20 млн.куб.м. в сутки.

Наиболее интенсивное строительство инфраструктуры для потребления природного газа ожидается в северо-восточных провинциях по завершении прокладки газопровода из Боливии, а также в провинции Буэнос-Айрес.

Использование сжатого природного газа (СПГ) в Аргентине составляет 1,2% от мирового уровня. В 2005г. объемы производства СПГ в Аргентине достигли 2,8 млрд.куб.м. (в 2004г. — 2,7 млрд.куб.м.). Его реализацией занимаются компании «Метрогаз» (29% общего объема производства), «Бан» (24%), «Сентро» (12%), «Камузи Пампеана» (11%). Страна является мировым лидером по применению сжатого газа в качестве моторного топлива. Это обусловлено тем, что цена на него в 4 раза меньше, чем на бензин и втрое ниже дизельного топлива. В Аргентине насчитывается 1300 газовых автозаправочных станций. 1,4 млн. автомобилей (15,3% автопарка страны) оснащено газовыми установками (в 2004г. — 15%, в 2003г. — 14,1%), легковых автомобилей — 36%.

С целью ускоренного развития сектора СПГ продолжается реализация Плана действий (Plan de Accion Sectoral 2004–07), призванного повысить уровень использования СПГ и дальнейшую замену им жидких моторных топлив.

Ведется проработка проекта «Голубой коридор Меркосур» (Corredor Azul de Mercosur), в рамках которого планируется оснастить основные автомагистрали, соединяющие Чили и Бразилию (г.Рио-де-Жанейро) через территорию Аргентины, всей необходимой газовой инфраструктурой.

Аргентина располагает незначительными мощностями для производства сжиженного природного газа. Его применение ограничивается пров. Буэнос-Айрес, где расположена единственная в стране крупная установка по сжижению «Planta Peak Shaving» (производительность — 150 куб.м. в сутки), принадлежащая компании «Гас Натураль Бан» (Gas Natural Ban). Она призвана компенсировать возможную нехватку энергоносителя в трубопроводе в периоды пиковых нагрузок и временного прекращения подачи топлива. Коммерческое использование нарабатываемого на ней сжиженного газа не предусмотрено. Продолжает нарастать интерес к его использованию для обеспечения территориально удаленных потребителей.

Объемы экспортных поставок газа из Аргентины в 2005г. были нерегулярными и не превышали 6 млн.куб.м. в сутки (в 2004г. — 20, в 2003г. — 15 млн.куб.м. в сутки). Причиной сокращения экспорта стал значительный дефицит этого энергоносителя на внутреннем рынке. Основным импортером аргентинского газа остается Чили. Помимо Чили были сокращены поставки газа и в Бразилию (2,5 млн.куб.м. в сутки). Нехватка природного газа в Аргентине в ближайшие 2г. будет продолжать сдерживать экспорт в Бразилию, Чили, Парагвай и Уругвай. В 2005г. на высоком уровне сохранялся объем экспорта продукции и технологий аргентинского происхождения для произ-

водства и использования сжатого природного газа, составив 100 млн.долл. в год. В качестве основных импортеров фигурируют Китай, Корея, Испания, Португалия, Индия, Бангладеш, Украина и латиноамериканские страны.

С началом холодного сезона 2005г. в Аргентине, вызвавшим рост потребления природного газа для бытовых нужд, вновь стали отмечаться перебои с его подачей промышленным предприятиям и на газовые автозаправочные станции. Производились отключения потребителей длительностью до 48 часов (в т.ч. газозаправочных станций) в провинциях Буэнос-Айрес, Мендоса и Кордоба.

Финансово-экономическое состояние Аргентины негативно отражается на ситуации в газовой отрасли. Объемы работ в области перспективного и поискового бурения находятся ниже критической отметки. Компании обеспокоены отсутствием достаточных правовых гарантий обеспечения своей деятельности и недостаточным периодом амортизации своих проектов (сроки концессии по большинству контрактов истекают в 2016–17гг.). Открыто высказывается недовольство уровнем действующих обязательных отчислений (45%, из которых 12% идет в пользу провинции) и налогов (50% выручки от продажи), а также утвержденной правительством ставкой отпускной цены на выходе из скважины (1,3 долл. за млн. BTU). Правительство страны пытается найти компромисс с газовыми компаниями по проблеме увеличения отпускных тарифов. В 2005г. для крупных промышленных потребителей цены на газ повышались дважды (в 2004г. — 4) и фактически вышли из сферы контроля государства. В целом по отрасли, цены остаются ниже уровня рентабельности. Текущий долг газовых предприятий превышает 2,6 млрд.долл.

Правительство страны ведет поиски возможностей предотвращения повторения кризисных явлений в газоснабжении. В мае 2005г. была разработана Программа действий на среднесрочную перспективу для увеличения добычи нефти и газа. Предусматривается, что нефтегазовые компании смогут участвовать в реализации этого плана только совместно с государственной энергетической компанией «Энарса», причем потенциальным инвесторам нефтегазового комплекса были предоставлены существенные привилегии. Ведется создание электронной торгово-энергетической биржи, которой, кроме основной функции — продажи энергии, поручено осуществлять контроль за спросом на энергоносители и электроэнергию, определяя и изменяя их котировки в зависимости от конъюнктуры.

По газопроводу компании «Репсоль-ЯПФ» из Боливии Аргентина увеличила получение газа ежедневно с 4 до 6,5 млн.куб.м. Подписанное соглашение между двумя странами предусматривает наращивание поставок до 20 млн.куб.м. в сутки в течение 10 лет. Его выполнение поставлено под сомнение после прихода к власти в Боливии нового президента и изменения боливийского законодательства в области использования углеводородов.

Предпринятые на самом высоком правительственном уровне меры побудили газовые компании инициировать ряд крупных инвестиционных проектов.

Испанская компания «Репсоль-ЯПФ» подтвердила намерение инвестировать в развитие производства газа в стране 6,5 млрд.долл. в течение 4 лет, увеличив объем добычи газа с 55 до 63,5 млн.куб.м. «Репсоль-ЯПФ» проинформировала о планах компании в 2005-07гг. пробурить 81 скважину (из них 31 на газ) в целях сейсмической разведки. В проведение геологоразведочных работ компания намерена вложить 200 млн.долл.

«Репсоль-ЯПФ» подписала соглашение об участии в инвестиционных проектах государственной энергетической аргентинской компании «Энарса». На эти цели в 2005г. было выделено 1,2 млрд.долл. В 2006г. планируется ассигновать еще 1,3 млрд.долл.

Французская нефтяная компания «Тоталь» в течение 5 лет намерена осуществить капиталовложения в 500 млн.долл. в проекты по увеличению производства газа. В 2005г. было инвестировано 160 млн.долл., что позволит увеличить добычу природного газа на 4,4%.

В пров. Неукен компания намеревается пробурить 20 скважин на газ. Компания «Тоталь Аустраль» (аргентинский филиал «Тоталь») совместно с компаниями «Винтершелл» и «Пан Американ», с середины 2005г. начала коммерческую подачу газа с этих месторождений. Планируется увеличение отдачи месторождения в 2006г.

Компания «Петробрас Энерхия» (аргентинское отделение бразильской компании «Петробрас») объявила о программе широкомасштабных инвестиций в Аргентине, превышающих 1,5 млрд.долл. до 2009г. 50% суммы (760 млн.долл.) планируется вложить в разведку и добычу нефти и газа. Речь идет об увеличении разведочного бурения в Аргентине, Эквадоре, Венесуэле и Перу.

Компания «Петробрас», являясь единственным соискателем, получила право на совместное с «Энарса» освоение двух морских месторождений, расположенных в 220 и 420 км. от г.Мар дель Плата (пров. Буэнос-Айрес). Основные проекты на материковой части планируется реализовать в провинции Сайта Крус.

В 2005г. общий объем инвестиций компании «Пан Американ Энерджи» (СП между «Би Пи - Амоко» и «Бридас») в нефтегазовый сектор Аргентины составит 550 млн.долл. Намеченный уровень на 2006г. составляет 110 млн.долл., преимущественно в газовый сектор.

Немецкий производитель газа компания «Винтершелл» (принадлежит группе «Басф») в течение 4 лет планирует инвестировать в газодобывающую отрасль Аргентины 225 млн.долл. «Винтершелл» ожидает разрешения на разработку газа на юге аргентинской пров. Мендоса. В случае его получения, за 5 лет на освоение газовых месторождений в этой пров. будет затрачено 70 млн.долл.

Правительство Аргентины привлекает частные компании к участию в работах по строительству объектов инфраструктуры, в т.ч. и в нефтегазовой отрасли. С этой целью продолжено использование программы ППП (Private Partnership Program). Она действует в рамках Межамериканского банка развития (МАБР) и применяется в тех случаях, когда в бюджете государства не заложены средства на реализацию тех или иных проектов. В рамках этой программы объекты инфраструктуры возводятся на средства частных компаний, а затем передаются им в концессию, чтобы они смогли оку-

пить первоначальные инвестиции. С помощью этой программы в Аргентине планируется построить ряд новых газопроводов. В 2004г. было достигнуто принципиальное согласие с МАБР о финансировании программы ППП сроком на 5 лет на 5 млрд.долл. Суммы предусмотренных на 2006г. траншей превышают 1 млрд.долл. (в 2005г. — 1,3 млрд.долл., в 2004г. — 1,5 млрд.долл.).

Аргентина предпринимает активные усилия для стабилизации регионального рынка энергоносителей. Совместно с Чили предложили создать «энергетическое кольцо» в южноамериканском регионе, которое охватывало бы Аргентину, Чили, Перу, Бразилию, Уругвай, а позднее Боливию и Парагвай. Объем инвестиций в проект оценивается в 2,5 млрд.долл. Стоимость перуанского газа, на входе в аргентинскую трубопроводную систему составляет 1,5 долл. за млн. BTU. Но это значение будет в 2 раза выше, что сделает этот проект экономически нецелесообразным. Есть основания полагать, что в Перу нет достаточных запасов газа для того, чтобы вывести работу будущего трубопровода на полную мощность, что также ставит под сомнение экономическую целесообразность проекта.

В качестве альтернативы «энергетическому кольцу» в 2005г. между президентами Венесуэлы, Аргентины и Бразилии была достигнута договоренность об изучении возможностей строительства газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км. и пропускной способностью 150 млн.куб.м. в сутки, который должен пройти по территории Бразилии, соединив Венесуэлу и Аргентину. Оценочная стоимость строительства составляет 15-23 млрд.долл.

10 мая 2005г. представители Аргентины, Бразилии и Венесуэлы заявили о создании компании «Петросур», деятельность которой будет направлена на финансирование совместных проектов по разведке и разработке новых месторождений нефти и газа в этих странах. После завершения формальностей по созданию компании планируется подготовить запрос в Межамериканский банк развития о выделении кредита в рамках плана по развитию инфраструктуры стран Южной Америки.

В Аргентине, в случае получения финансирования, деятельность «Петросур» будет направлена на разведку запасов газа на континентальном шельфе. Другие проекты предусматривают разработку запасов нефти в бассейне р. Ориноко (Венесуэла) и строительство нефтеперерабатывающего завода на севере Бразилии. С аргентинской стороны акционером компании выступит государство через государственную энергетическую компанию «Энарса», доля которой в общем пакете «Петросур» незначительна.

20 июня 2005г. в столице Парагвая г.Асунсьон состоялась 28 встреча президентов стран-членов Меркосур, на которой был подписан протокол о намерении ускорить начало строительства газопровода, который соединит перуанский район «Камисеа», где сконцентрированы крупнейшие в Южной Америке запасы природного газа, с северной частью Чили. Стоимость проекта может составить 2,5 млрд.долл. Реализация этого проекта позволит южноамериканским странам достигнуть энергетической независимости и существенного экономического роста.

Для участия в президентской встрече Меркосур были приглашены президенты Венесуэлы У.Чавес, Колумбии А.Урибе, Чили Р.Лагос и Эквадора А.Паласио. При этом Панама, Перу и Мексика направили в Асунсьон своих наблюдателей в ранге министров иностранных дел.

В ходе дискуссии о необходимости строительства южноамериканского газопровода президент Венесуэлы У.Чавес выступил с предложением о создании совместного предприятия «Гас де Сур» (по типу созданной энергетической компании «Петросур», в работе которой участвуют государственные нефтяные компании Бразилии, Аргентины и Венесуэлы).

13 сент. 2005г. в столице Парагвая г.Асунсьон завершилось V заседание рабочей группы правительственных экспертов Аргентины, Чили, Парагвая, Перу, Боливии и Бразилии по выработке проекта соглашения о строительстве сети газопроводов, по которым в страны Южного конуса будет поступать природный газ из Перу и Боливии. Стоимость проекта оценивается в 3 млрд.долл.

19 янв. 2006г. в столице Бразилии состоялась встреча президентов Аргентины, Бразилии, Венесуэлы. Президенты трех стран приняли совместное решение о начале строительства в текущем году газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км., который пройдет из Венесуэлы через территорию Бразилии в Аргентину. Объем требуемых для реализации проекта инвестиций составит 20 млрд.долл. Срок реализации проекта – 7 лет. В осуществлении этого крупномасштабного проекта примут участие не только южноамериканские компании (венесуэльская Пдвса, бразильская «Петробрас», аргентинская «Энарса»), но и компании из Китая и России.

## Химпром-2007

Общий объем годового производства химической и нефтехимической промышленности Аргентины оценивается в 6 млн.т., из которых 40% продукции приходится на основную (базовую) химию, 30% – на полуфабрикаты и компоненты, 30% – на готовые материалы и изделия. При этом общее производство химической и нефтехимической промышленности Аргентины в 2007г. составило 4% ВВП и 9% суммарного экспорта страны.

Среди производимой продукции можно выделить продукты неорганической химии, базовой нефтехимии, полуфабрикаты и компоненты, готовые изделия, продукты тонкой химии, красители, добавки и присадки, промышленные газы, пластики, с/х удобрения, лакокрасочные изделия и растворители, чистящие средства, косметику и медицинские препараты.

Непосредственно в области химии и нефтехимии в Аргентине работают 60 компаний, в которых занято более 12 тыс.чел. В производстве продуктов нефтехимии и тонкого органического синтеза (резина, пластмассы, пластики, агрохимия и удобрения) зарегистрировано 3,6 тыс. компаний, на которых задействовано более 130 тыс.чел.

В 2007г. химическая промышленность продолжала демонстрировать устойчивые признаки роста, средний показатель которого составил 6,8%. Данный факт объясняется наличием устойчивого внутреннего спроса на производимую продукцию в рассматриваемый период. Рост потребления продукции в 2007г. составил 20%. При этом за-

фиксирован рост экспортных поставок в объеме 8,6%. На этом фоне продолжался также и рост импорта химической продукции, в т.ч. для базового химпроизводства, а также полуфабрикатов (на 8,8%, по сравнению с 2006г.).

Основные показатели химической и нефтехимической промышленности, в тыс.т.

	Производство				
	Базовые компоненты	Полуфабрикаты	Готовые изделия	Имп-орт	Эксп-орт
2003	2968,2	981,9	2862,8	1730,8	2106,3
2004	2941,0	1009,1	2954,1	2036,9	1915,0
2005	2914,5	1038,7	2907,4	1894,0	2006,4
2006	2950,7	997,2	3184,3	2061,8	1913,1
2007*	3051,3	1065,0	3334,8	2245,3	2077,6

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности. \* предварительные данные

Основными продуктами нефтехимической промышленности Аргентины в 2007г. оставались углеводородные соединения: этилен, стирол, метанол, пластики, продукты агрохимии и нефтепереработки. Национальные химические предприятия и филиалы ведущих зарубежных компаний сосредоточены в основном в нефтегазодобывающих провинциях (Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Неукен).

Рынок серной кислоты показывал стабильный спрос из-за ограниченности поставок продукции. Поставки питьевой воды и продукции таких отраслей как целлюлозно-бумажная, текстильная, производства мыла и моющих средств и самой химической промышленности показывали сильный рост, что в конечном итоге отразилось на повышении цены продукции, в частности на цене серы, провоцируя снижение рентабельности и дефицит рынка. Цены на серу значительно возросли, стимулируемые значительным спросом Азиатского региона.

Поставки гидроокиси натрия также выглядели динамичными из-за благоприятного развития производства целлюлозно-бумажной промышленности, мыла и моющих средств, текстильной, пищевой и нефтеперерабатывающей промышленности. Рост цен соответствовал мировому уровню.

Производство основных продуктов нефтехимии, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007*
Этилен	738,4	753,3	767,4	783,4	775,6
Полиэтилен	547,0	509,0	502,0	547,0	502,0
Мочевина	1300,5	1357,2	1238,2	1418,9	1012,9
Гидроокись натрия	299,9	297,2	301,9	337,6	356,5
Бензол, ксилол, толуол	543,4	511,9	572,8	517,5	602,8
Аммиак	892,1	876,9	806,1	899,3	683,7
Синтетический каучук	65,7	56,7	52,2	42,5	51,4

\* предварительные данные

Источник – Аргентинский институт нефтехимии

К ведущим производителям продукции крупнотоннажной нефтехимии в Аргентине можно отнести испанскую компанию «Репсоль-ИПФ», «Петробрас-Энерхия» (принадлежит бразильской «Петробрас»), «Атанор», «Ресинфор-Метанол», «Масиса», «Профертил».

Одна из ведущих в Аргентине химических компаний «Атанор» приобрела компанию «Валув-еаль», одного из акционеров соляной шахты «Рестаурасьон», расположенной в г.Хенераль Сан Мартин за 7 млн.долл. Данное приобретение – часть интеграционного плана компании, направленного на увеличение добычи хлористого нат-

рия — основного сырья, используемого для производства хлора, гидроокиси натрия и водорода.

Индийская компания «Пенжаб Кэмикэлс и Корп. Продакшн Лтд.» приобретала за 28 млн.долл. 89% акций «Синтесис Кимика» — компании, занимающейся производством продукции специальной нефтехимии и биологии для нужд сельского хозяйства.

Финансово-промышленная группа «Рио Тинто» одобрила проект строительства химического предприятия по переработке хлористого калия в промышленной зоне порта г.Баия-Бланка. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 100 млн.долл.

В министерстве экономики и производства Аргентины разрабатывается система мер с целью защиты национальных производителей химической промышленности от растущего импорта из Китая и других азиатских стран. К этим мерам относятся антидемпинговые процессы, неавтоматическое лицензирование и другие. Отслеживание и четкий мониторинг цен и объемов поставок продукции из стран Азии будет осуществляться Секретариатом по промышленности и Секретариатом по торговле министерства экономики и производства Аргентины.

Соединенные Штаты Америки снизили для Аргентины импортные пошлины на 352 товарных позиции, к которым относится, в т.ч. и продукция химической промышленности, при этом 65% данных товарных позиций будут поставляться в США беспошлинно на период до дек. 2009г.

Компания «Рефинор» ввела в эксплуатацию новую дистилляционную колонну для расщепления бензола на своем заводе в г.Кампо Дуран (провинция Сальта), инвестировав в данный проект 5,2 млн.долл. Это позволит получать легкие бензиновые фракции, которые при смешении с сырой нефтью образуют высококачественную смесь, предназначенную на экспорт. Полученный продукт используется как основное сырье для нефтехимической промышленности и является топливом оптимального качества, совмещающего низкое содержание бензола и высокое октановое число.

Компания «Мосаик» объявила о намерении инвестировать 5 млн.долл. в строительство двух новых баков для хранения серной кислоты, что увеличит общий объем хранилищ до 20 тыс.т. Проект будет реализован в порту Сан Мартин (провинция Санта Фе) и позволит к началу 2008г. Закончить процесс разгрузки кораблей с серной кислотой.

Во время официального визита президента Аргентины в Мексику он встретился с местными предпринимателями, которые сообщили о своих намерениях инвестировать в течение ближайших трех лет в аргентинскую экономику 2 млрд.долл. Ожидается, что указанные инвестиции будут направлены в т.ч. и в нефтехимическую промышленность.

В 2007г. производство пластмасс различного типа составило 0,9% ВВП Аргентины. Общее число промышленных предприятий отрасли составляет 1,7 тыс., на которых занято 30 тыс.чел. Подавляющее число предприятий относится к категории малого и среднего бизнеса. Крупные производители пластмасс, имеющие более 100 сотрудников, составляют лишь 1% от общего числа. Наи-

большее число предприятий сосредоточено в столице и ближайших пригородах (77,2%), провинциях Санта Фе (6,8%), Кордоба (5,5%), Буэнос-Айрес (3,1%), Сан-Луис (2,5%).

Потребление изделий из пластмасс остается в целом стабильным по различным отраслям и распределяется следующим образом: производство тары и упаковки — 45,5%, строительство — 13%, электрооборудование — 6%, автомобилестроение — 8%, сельское хозяйство — 4%, бытовые товары — 3,5%, отделочные материалы — 3%.

Основными производителями пластмасс в Аргентине являются филиалы ведущих мировых нефтехимических компаний: «Доу Кимика», «БАСФ Аргентина», «ЭССО Аргентина», «Дюпон», «Байер», «Репсол — ИПФ», «Солвей — Индупа».

Компания Sinterplast, являющаяся одним из основных производителей лакокрасочных материалов в Аргентине, инвестировала 8 млн.долл. в строительство нового предприятия в пров.Буэнос-Айрес. Проектная мощность завода — до 80 млн.л. продукции в год. В 2006г. доходы компании выросли почти на 20% и составили 50 млн.долл. Основной объем продукции реализуется на местном рынке, а также экспортируется в Уругвай, Чили, Боливию, Кубу.

Одна из ведущих в Аргентине химических компаний Atanog завершила строительство нового предприятия по производству хлора и каустической соды в провинции Кордоба. В реализацию проекта было инвестировано 30 млн.долл. Ввод в строй нового предприятия позволит компании полностью обеспечить свои потребности в данных химпродуктах, использующихся в производстве химических средств защиты растений.

Финансово-промышленная группа Rio Tinto разработала проект строительства химического предприятия по переработке хлористого калия в промышленной зоне порта г.Баия-Бланка. Ожидается, что общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 100 млн.долл. Начало строительства намечено на I кв. 2007г.

Аргентинская компания Klaukol принадлежащая французской группе Materis, разработала проект по расширению производственных мощностей по выпуску промышленных клеев и герметиков. Модернизация имеющихся предприятий в провинциях Буэнос-Айрес, Рио Негро и Тукуман потребует инвестиций в 3 млн.долл. и позволит довести объемы выпускаемой продукции до 350 тыс.т. в год.

В сент. 2006г. Ассоциация производителей кукурузы Аргентины представила проект развития производства этанола в стране с последующим выпуском на его основе альтернативного топлива. В соответствии с проектом, предполагается построить 30-40 фабрик по переработке биомассы для производства этилового спирта с его последующим экспортом в страны-потребители топлива. Предполагается, что реализация проекта позволит к 2010г. экспортировать 4 млн.куб.м. этанола. Суммарный объем инвестиций в проект может составить 4 млрд.долл., из которых 2 млрд. планируется направить на строительство предприятий, а оставшиеся средства — на развитие системы транспортировки и хранения этанола.

О своей заинтересованности в участии в реализации проекта заявили представители инве-

стиционного фонда, возглавляемого Дж. Соросом. Аргентина не располагает собственными производственными мощностями по выпуску этанола для использования в альтернативном топливе.

По данным на 2006г. производство пластмасс различного типа занимает 1,1% в ВВП и 6,8% ВПП Аргентины (здесь и далее статданные Национального института статистики и цензов и Аргентинской палаты производителей пластика). Общее число промышленных предприятий отрасли составляет 2,5 тыс., на которых занято 33 тыс.чел.

Подавляющее число предприятий относится к категории малого и среднего бизнеса (72,3% и 23,2% соответственно). Крупные производители пластмасс, имеющие 100 сотрудников, составляют лишь 1% от общего числа. Наибольшее число предприятий сосредоточено в столице и ближайших пригородах (77,2%), провинциях Санта Фе (6,8%), Кордоба (5,5%), Буэнос-Айрес (3,1%), Сан-Луис (2,5%).

Потребление изделий из пластмасс остается, стабильным по различным отраслям: производство тары и упаковки – 45,5%, строительство – 13%, электрооборудование – 6%, автомобилестроение – 8%, сельское хозяйство – 4%, бытовые товары – 3,5%, отделочные материалы – 3%. Основными производителями пластмасс в Аргентине являются филиалы ведущих мировых нефтехимических компаний: «Дау Кимика», «Басф Архентина», «Эссо Архентина», «Дю Пон», «Байер», «Репсоль-ЯПФ», «Солвей-Индуца».

## Химпром-2005

Общий объем годового производства химической и нефтехимической промышленности Аргентины оценивается в 5,5 млн.т., из которых 40% продукции приходится на основную (базовую) химию, 30% – на полуфабрикаты и компоненты, 30% – на готовые материалы и изделия.

В области химии и нефтехимии в Аргентине работают 60 компаний, в которых занято 12 тыс.чел. В производстве побочных продуктов и изделий (резина, пластмассы, пластики, агрохимия и удобрения, фармацевтика и косметика) зарегистрировано 3,6 тыс. компаний, на которых задействовано 130 тыс.чел.

В 2005г. химическая промышленность продолжала демонстрировать устойчивые признаки роста, которые составили в различных сегментах данной отрасли 5,5-13%. Средний показатель роста составил 7,4%. Зафиксирован рост внутреннего потребления химической продукции на 22% и экспортных поставок на 25%. Продолжался рост импорта химической продукции, в т.ч. для базового химпроизводства, а также полуфабрикатов (+23%, по сравнению с 2004г.).

Показатели химической и нефтехимической промышленности, в тыс.т.

	I	II	III	IV	V
2001г.	1447	852,2	1507	2361	764,8
2002г.	1493,4	866,6	1524,5	2096	783,7
2003г.	1984,6	1078,3	1892,5	2667	838,3
2004г.	2132,4	1162,5	2017,3	2522,1	907,1
2005г.	2290,2	1248,5	2166,6	3102,1	1124,8

I-Пр-во базовых компонентов; II-Пр-во полуфабрикатов; III-Пр-во готовых изделий; IV-Импорт; V-Экспорт.

Источник – Аргентинский институт нефтехимии.

Основными продуктами нефтехимпрома Аргентины в 2005г. оставались углеводородные соединения: этилен, стирол, метанол, термопластики, продукты агрохимии и нефтепереработки. Национальные химические предприятия и филиалы ведущих зарубежных компаний сосредоточены в нефтегазодобывающих провинциях (Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Неукен).

Производство основных продуктов нефтехимии, в тыс.т.

	2001	2002	2003	2004	2005
Этилен	609,4	660,7	748,3	780,5	793,6
Толуол	675,4	728,7	883,7	863,3	872,11
Мочевина	933,8	906,5	1070,2	1166,5	-
Стирол	94,4	98,8	106,2	117,1	108,7
Бензол	90,2	118,7	134,2	148,4	-

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности

К ведущим производителям продукции основного органического синтеза в Аргентине можно отнести испанскую компанию «Репсоль-ИПФ», «Пеком-Энерхия» (приобретена бразильской «Петробрас»), «Атанор», «Резинфор-Метанол», «Масиса», «Профертиль».

Согласно заявлению представителей испанской компании «Репсоль ЯПФ», в 2005г. на предприятиях компании в Аргентине было произведено 1,1 млн.т. нефтехимической продукции. Основную часть составил метанол, которого выпущено 0,4 млн.т. Из других 30 видов продукции наибольшее распространение в Аргентине имеют ароматические добавки, растворители, бензолы и полибутдиены.

В окт. 2005г. компания «Атанор» начала производство на новом заводе озонированной воды в г.Рио Терсеро, что потребовало инвестиций в 30 млн.долл. Производственная мощность нового завода 7,2 тыс.т/г. Среди других инвестиционных проектов компании – строительство новой очереди завода по производству монохлорацетиловой кислоты (12 млн.долл.), завода по переработке промышленных стоков (10 млн.долл.), а также расширение мощностей завода по выпуску каустической соды (3 млн.долл.).

Чилийская финансово-промышленная группа «Арауко» инвестировала 10 млн.долл. в развитие нефтеперерабатывающей компании «ЛД Мэньюфэкчеринг» в г.Росарио.

В отрасли оперируют 2 тыс. предприятий, сосредоточенных в провинциях Буэнос-Айрес, Санта Фе, Кордоба. Годовой объем производства и переработки пластмасс оценивается в 1,5 млн.т. В 2005г. предприятия отрасли продолжали демонстрировать одни из наиболее высоких показателей роста производства среди различных секторов химпрома – 15%. Значительное влияние на рост объемов выпускаемой продукции оказало увеличение внутреннего спроса на полуфабрикаты и готовые изделия из пластмасс.

В сфере производства базовых компонентов для индустрии пластиков преобладает выпуск поливинилхлорида (ПВХ), полипропилена, полиэтилена, многокомпонентных соединений, таких как ПЕТ, АБС, САН. Основное место в производстве полуфабрикатов занимают трубы, различные профили, пленки и ленты, плитки и покрытия. Среди конечных продуктов преобладают различные виды тары, предметы быта, отделочные материалы.

	Базовые компоненты для выпуска пластмасс и термопластиков, в тыс.т.		
	2001	2004	2005
<b>Производство</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	253,2	313	342,7
Полиэтилен высокой плотности .....	225,8	283,3	311,4
ПВХ .....	150,2	180,0	196,3
Полипропил ен .....	248	302,3	328,5
Полистирол.....	64,8	78,4	188,1
<b>Экспорт</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	137,1	167,6	182,2
Полиэтилен высокой плотности .....	117,9	145,8	163,7
ПВХ.....	78	97,8	102,2
Полипропил ен .....	101,4	126	138,1
Полистирол.....	16,7	18,6	20,1
<b>Импорт</b>			
Полиэтилен низкой плотности.....	112,8	135,8	147,2
Полиэтилен высокой плотности .....	88,5	95,2	101,3
ПВХ.....	27,8	29,4	32,1
Полипропил ен .....	17,2	20,1	23,4
Полистирол.....	5,4	6,7	7

За 2005г. объем аргентинского экспорта изделий из пластмасс увеличился на 12-15% в страны Меркосур, Чили и Мексику. К числу основных производителей пластмасс относятся «Доу Полисур», «Басф Архентина», «Эссо Архентина», «Репсоль-ЯПФ», «Сольвей-Индупа». Основной объем экспортных поставок осуществляется в страны Меркосур, Чили, США, Италию и Мексику. Ожидается дальнейший рост производства, связанный с прогнозируемым повышением спроса на различные виды продукции из пластмасс для строительства и агропромышленного комплекса.

Производство шин. В 2005г. предприятия, производящие шины и резинотехнические изделия для различных классов автомобилей и сельхозтехники, продемонстрировали устойчивые показатели роста. Объем выпускаемой продукции увеличился на 13%, по сравнению с пред.г.

Показатели аргентинского рынка по видам шин, в тыс.шт.

	2001	2002	2003	2004	2005
<b>Автомобильные шины</b>					
Потребление.....	5020	3520	5504	5783	6485
Производство .....	6431	7481	7684	8509	9627
Экспорт.....	3979	5212	4363	4713	5112
Импорт .....	2569	1252	2183	1987	2244
<b>Грузовые шины</b>					
Потребление.....	1548	992	1880	2953	3121
Производство .....	1480	1507	1893	1954	2037
Экспорт .....	555	736	716	634	685
Импорт .....	624	221	703	1633	1972
<b>Сельскохозяйственные шины</b>					
Потребление.....	352	152	376	340	392
Производство .....	125	104	179	185	193
Экспорт .....	39	33	27	33	32
Импорт .....	266	81	224	188	244

Источник – Аргентинская палата производителей шин

В 2005г. продолжилась тенденция укрепления позиций национальных производителей шин, которые продемонстрировали существенные показатели роста (12%). Увеличились и экспортные поставки.

Крупнейшими производителями шин в Аргентине являются национальная компания «Фате», а также филиал японской фирмы «Бриджстоун», выпускающей шины под марками «Бриджстоун» и «Фаэстоун». Основными конкурентами этих компаний на рынке являются американская «Гуд Ер», французская «Мишлен» и итальянская «Пирел-

ли», поставляющие свои изделия в Аргентину из бразильских филиалов. Основными импортерами аргентинских шин остаются страны-члены Меркосур, на долю которых приходится 70% объема экспорта данного вида продукции, в т.ч. Бразилия – 50%.

Кроме национальных и европейских компаний, удерживающих основные сегменты рынка автомобильных шин в стране (50% и 30% соотв.) южнокорейские производители предпринимают активные меры по продвижению своей продукции. Это относится к компаниям «Кумхо» и «Ханкук», которые целенаправленно работают в Аргентине над расширением сети дистрибьюторов и увеличением объемов продаж. В пред.г. структура производства шин не претерпела существенных изменений. Аргентинские предприятия ориентированы в основном на выпуск бескамерных автомобильных шин. Потребности в шинах для грузовых автомобилей и с/х техники удовлетворяются в значительной степени за счет импорта.

## Удобрения-2007

В последние годы, благодаря постоянно растущему внутреннему спросу, значительным национальным и зарубежным инвестициям, производство химических удобрений и средств защиты растений (ХСЗР) вышло в число наиболее динамично развивающихся секторов химической промышленности. Благодаря внедрению новейших технологий производства, расширению существующих и вводу в эксплуатацию новых промышленных предприятий, в значительной степени удовлетворяется потребность национальных потребителей минеральных удобрений и ХСЗР. Существенная часть данного вида химической продукции, в первую очередь, гербицидов, поставляется на экспорт в страны Меркосур и другие государства региона.

Производством агрохимической продукции (фитосанитарная продукция и производство удобрений) в Аргентине занимаются более 80 компаний, в которых занято более 6,5 тыс.чел. Основные компании данной отрасли сосредоточены, главным образом, в провинциях Буэнос-Айрес, Кордоба и Санта Фе. Основной объем выпускаемой продукции приходится на азотные, калийные, фосфатные удобрения и их смеси, а также на различные по своему действию виды ХСЗР.

90% рынка контролируют 12-14 национальных и зарубежных компаний, к числу которых относятся: в области фитосанитарной продукции (ХСЗР): «Монсанто», «Атанор», «Синхента», «Байер», «Доу-Агросьенсес», «Басф» и «Дюпон»; в области удобрений: «Паса», «Профертил», «Нидера», «Кархилл», «Идро Агри», «Бунхе» и «Ака».

Производство химических удобрений и ХСЗР, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006	2007
Мочевина .....	1300,5	1357,2	1238,2	1418,9	1012,9
Аммиак .....	892,1	876,9	806,1	899,3	683,7
Гербициды.....	159,7	159,6	159,5	180,4	133,0

Источник – Национальный института статистики и цензов Аргентины (Индек)

Резкий рост спроса на химические удобрения на внутреннем рынке привел к тому, что в 2006-07гг. предприятия отрасли работали фактически

на пределе своих производственных мощностей. Данная ситуация привела к необходимости аннулировать экспортные контракты ряда крупных компаний-производителей для выполнения ранее взятых обязательств перед национальными потребителями, а также приступить к реализации инвестиционных проектов по строительству новых производственных предприятий и расширению имеющихся мощностей. Так, компания «Петробрас Энерхия», начиная с 2005г. стабильно наращивает объем инвестиций в развитие производства химических удобрений в Аргентине (2005г. — 10 млн.долл., 2006г. — 29 млн.долл., в 2007г. — 50 млн.долл.). В частности в 2007г. компания инвестировала 20 млн.долл. в ремонт оборудования заводов жидких удобрений аммиака, мочевины, аммония и калийной серы. Также «Петробрас Энерхия» планирует инвестиции в 1,5 млн.долл. на постройку центра логистики удобрений в своем главном комплексе зданий, расположенном в порту Сан Мартин (провинция Санта Фе). Компания также приняла план по увеличению на 15% производственных мощностей комплекса по производству удобрений, расположенного в г.Кампана (провинция Буэнос-Айрес), инвестировав в данный проект 32 млн.долл.

Перебои с поставками природного газа привели к проблемам в производстве удобрений, что способствовало расширению импортных поставок. Так в 2007г. было импортировано 550 тыс.т. мочевины, что соответствует 60% годового объема производства.

После двухмесячной стагнации из-за перебоев с поставками газа компания «Профертиль» — основной производитель гранулированной мочевины, возобновила свое производство. За период простоя производственных мощностей компания не смогла выпустить 250 тыс.т. карбамида, что привело к необходимости компенсировать нехватку за счет импортных поставок. В этой связи цена на мочевину колебалась от 450 до 460 долл., в то время как обычная цена компании составляла 350 долл.

«Профертиль» ежегодно направляет значительные инвестиции на внедрение новых технологий, автоматизацию производства и обеспечение экологической безопасности (2005г. — 15 млн.долл., 2006г. — 34 млн.долл., в 2007г. — 45 млн.долл.).

Аргентинская компания «Комплекс» открыла завод по производству жидких фосфатов в г.Рио Терсеро (провинция Кордоба). Инвестиции в 2 млн.долл. позволили перепрофилировать мощности завода, ранее выпускавшего жидкий аммоний. Потребителями продукции завода являются ведущие производители удобрений, такие как «Профертиль», «ИПФ-Репсоль», «Кархилл».

Крупнейший мировой производитель химических удобрений — «Мосаик» (США) разработал новый тип удобрений HQ, в состав которого входят азот, фосфор и сера. Данный вид удобрения улучшает производство сои.

Несмотря на значительно возросшие объемы производства в стране, модернизацию действующих и строительство новых предприятий, аргентинские компании продолжают закупать минеральные удобрения за рубежом, в связи с невозможностью удовлетворения имеющихся потребностей в некоторых видах химической продукции только за счет национальных производителей.

## Аргентинский импорт удобрений

	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.т. ....	1208,4	1518,3	2177,1	2305,2	2424,7
млн.долл. ....	200,4	241,7	389,0	411,6	433,0

Источник — Аргентинская палата производителей химических удобрений и ХСЗР.

На этом фоне импорт химических удобрений из России достиг наиболее высокого показателя за последние 10 лет и продолжает занимать одно из ведущих мест в структуре аргентинского импорта удобрений наряду с продукцией из США, Бразилии, Мексики, Канады.

## Аргентинский импорт российских удобрений

	2003	2004	2005	2006	2007
тыс.т. ....	351,9	108,0	173,1	411,6	583,0
млн.долл. ....	42,7	13,1	21,0	67,1	223,6

Источник — ФТС России

Ранее предполагалось, что ввод в эксплуатацию новых заводов ведущих аргентинских производителей удобрений окажет серьезное негативное влияние на поставки в страну российской химической продукции. Однако, даже возросшие производственные возможности ведущих национальных компаний не могут полностью обеспечить потребности аргентинских сельхозпроизводителей в химических удобрениях в условиях роста производства.

К основным потребителям российских химических удобрений относятся следующие аргентинские и международные компании: «Петробрас Энерхия», «ИПФ-Репсоль», «Агро Росе», «Фама», «Агроферт Архентина», «Хидро Агрт Архентина», «Маркман», «Нутритерра», «Агросервисиос Пампеанос», «Патагониян Фрутс Трейд», «Нидера», «Кархилл».

К числу основных поставщиков данного вида химической продукции на экспорт относятся следующие предприятия: ЗАО «Волжский химкомплекс», АО «Нефтехиммаш», АО «Казаньоргсинтез», АО «АЗОТ», АО «Куйбышевазот», АО «Минудобрения», АО «Криолит», АО «Владимирский химический завод», АО «Салаватнефтеоргсинтез» и др.

На аргентинском рынке химических средств защиты растений традиционно представлены как национальные производители, так и филиалы американских и западноевропейских компаний.

На предприятиях, расположенных в Аргентине, осуществляется выпуск более 50 активных веществ, применяемых при производстве ХСЗР.

## Аргентинский рынок ХСЗР

	2005г.		2006г.		2007г.*	
	1	2	1	2	1	2
Акарициды.....	8,1	8	8,2	7	8,2	9
Фунгициды.....	7,7	96	8,4	83	8,9	93
Гербициды.....	182,3	636	185,2	641	193,2	727
Инсектициды.....	17,1	112	18,5	115	23,4	145
Другие.....	18,3	14	20,2	13	23,3	15
Всего.....	233,5	866	240,5	859	257,0	989

\* предварительные данные

1. млн.кг/л; 2. млн.долл.

Источник — Аргентинская палата производителей химических удобрений и ХСЗР

Несмотря на активное развитие в последние годы производства ХСЗР в Аргентине, относящегося к категории тонкого органического синтеза, требующего значительных финансовых затрат на внедрение новых технологий, ведущее место на рынке ХСЗР занимают филиалы компаний США

и Западной Европы. Среди них следует выделить: «Аббот», «Авентис», «Басф», «Баер», «Доу Кеми-кэлс», «Дюпон», «Монсанто», «Новартис», «Сумитомо».

На долю этих компаний приходится 80% реализуемых аргентинским сельхозпроизводителем ХСЗР. При этом основной объем выпускаемой данными фирмами продукции поступает в Аргентину уже в готовом виде и, значительно реже, в форме полуфабрикатов. Поэтому основные производственные мощности этих предприятий ориентированы только на смешивание поступающих готовых компонентов и их расфасовку. Ни одна из выше названных зарубежных компаний не располагает полным производственным циклом, включающим синтез основных активных веществ, служащих основой для последующего изготовления ХСЗР.

## Удобрения-2005

В Аргентине имеется 50 предприятий, выпускающих агрохимическую продукцию. 90% рынка минеральных удобрений и химических средств защиты растений (ХСЗР) контролируют 10-12 национальных и мультинациональных компаний, к числу которых относятся «Агар Кросс», «Атанор», «Пеком Энергия», «Профертил», «Ипеса», «Байер», «Басф», «Цианомид», «Дюпон», «Сумитомо» и «Монсанто».

В 2005г. отмечено снижение потребления химудобрений и ХСЗР на 4%, что составляет 80-100 тыс.т. (в 2004г. рост на 17%). Компании «Профертил», «Петробрас», «Мосанк», «Бонхе» и «Нидера», оперирующие в данном сегменте рынка, получили прибыль 900 млн.долл., реализовав 1,5 млн.т. продукции. (планировалось довести реализацию удобрений и ХСЗР в 2005г. до 2,8 млн.т.). Основной причиной снижения объемов потребления удобрений является сокращение посевных площадей пшеницы, кукурузы и подсолнечника, а также рост цен на удобрения и ХСЗР.

Производство и импорт агрохимической продукции

	2001	2002	2003	2004	2005
Минеральные удобрения, в тыс.т.					
Мочевина .....	1033,8	1121,1	1,100	1224,7	1211,5
Аммиак .....	732,4	711,7	763,5	807,3	845,4
Сульфат аммония .....	10,8	9,7	10,6	11,6	12,8
Импорт .....	242,8	203,4	233,7	241,5	236,6
ХСЗР, в тыс.кг/л					
Акарициды .....	3300	3000	3200	3680	3770
Фунгициды .....	8200	7800	8600	9804	10075
Гербициды .....	122600	118700	140000	159600	168550
Инсектициды .....	11000	10600	12500	14250	14500
Регуляторы роста .....	2100	1900	2700	3078	3110
Другие .....	5.800	5100	6500	7410	7650
Импорт .....	81400	63470	82500	94875	105000

Источник – Аргентинская палата производителей удобрений и ХСЗР  
Компания «Профертил», являющаяся лидером в производстве жидких удобрений в Аргентине, представила план строительства в провинции Сайта Фе нового завода по выпуску азотных удобрений. Инвестиции составят 60 млн.долл. Проектная мощность – 500 тыс.т/г.

В апр. 2005г. компания «Петробрас» открыла новое предприятие в г.Кампана по производству тиосульфата аммония, используемого в жидких сернистых удобрениях. Строительство завода осуществлено в рамках инвестиционного проекта компании по укреплению позиций в сфере произ-

водства удобрений, оцениваемого в 1,5 млн.долл. За 3 года «Петробрас» планирует инвестировать 80 млн.долл. в открытие новых предприятий данной специализации в Аргентине.

Крупнейший мировой производитель удобрений – компания «Мосаик» (США) – объявила о строительстве в Аргентине собственной фабрики производительностью 250 тыс.т. удобрений в год. Она будет выпускать суперфосфат, используя в качестве сырья фосфоросодержащую горную породу из Марокко и серную кислоту аргентинского производства. Стоимость проекта – 20 млн.долл. Еще 80 млн.долл. до 2010г. компания инвестирует в развитие инфраструктуры и собственной дистрибуторской сети.

В ближайшие 5 лет использование неорганических удобрений в Аргентине возрастет с 2,6 до 5 млн.т/г, а обрабатываемые ими с/х площади – с 46 до 67% всех угодий.

## Экология

Экологическая тематика, приобретающая в последние годы все большее звучание в мире, весьма чувствительна для Аргентины. Многочисленные международные доклады, согласно которым эта страна может одной из первых ощутить на себе последствия изменения климата, а также известные проблемы загрязнения городов и водоемов, уничтожения лесов, неэффективного управления с/х угодьями и значительного ухудшения качества воздуха не могут не привлекать повышенного внимания аргентинской общественности.

Согласно данным Госсекретариата по охране окружающей среды, подчиняющегося Кабинет министров Аргентины, на территории страны зарегистрированы 385 экологических неправительственных организаций, подавляющее большинство которых являются филиалами международных и иностранных НПО. Большинство из них занимаются исключительно научной работой и только немногие способны оказывать влияние на государственные органы для принятия каких-либо решений в природоохранной сфере.

Основным источником финансирования организаций в сфере охраны природы являются добровольные пожертвования граждан, спонсорская поддержка крупных компаний, как правило, являющихся загрязнителями природы и таким образом как бы возмещающих экологический ущерб, а также перечисления международных НПО, чьи филиалы расположены на территории страны.

Примером действия экологических НПО на территории Аргентины можно считать дело «Папелерас». В 2005г., с подачи экологических организаций, выступающих против строительства на берегу приграничной с Уругваем реки на сопредельной территории целлюлозно-бумажной фабрики финской компанией «Ботния», активистами были перекрыты границы между Аргентиной и Уругваем, что превратилось в международный скандал. В 2007г. государство использовало возможности экологических НПО для раздувания данного конфликта с целью оказания давления на уругвайское правительство.

Аргентина длительное время игнорировала экологические обстоятельства при построении экономики и только сейчас начинает процесс включения норм экологического поведения в



свои планы, чему активно способствуют экологические и правозащитные организации. Финансирование на решение проблем в данной области выделяется недостаточное, а Госсекретариат по охране окружающей среды, руководство которого параллельно состоит в рядах экологических НПО, является своего рода лидером по количеству коррупционных скандалов. В отношении госсекретаря Ромины Пиколотти, назначенной на этот пост за заслуги в отстаивании аргентинских интересов в международных инстанциях по делу «Папелерас», было возбуждено уголовное дело по факту хищения средств, предназначенных для очистки русла рек Матанса и Риачуэло, состояние которых признано экологической катастрофой.

Природоохранные НПО, действующие на территории страны, являются единственным реально функционирующим механизмом, осуществляющим мониторинг экологической обстановки и проводящим научные исследования в данной области в Аргентине.

#### Экологические НПО на территории Аргентины

- Amigos de la Tierra («Друзья Земли»). Данная НПО является филиалом международной ассоциации Friends of Earth International, чья штаб-квартира расположена на территории Голландии и имеет представительства более чем в 70 странах. В Аргентине НПО действует с 1984г. Одним из основных направлений работы является сохранение оставшихся индейских поселений на юге и севере страны.
- Asociacion Argentina de Medicos por el Medio Ambiente («Аргентинская Ассоциация медиков за охрану окружающей среды»). Объединяет себе медицинские факультеты ведущих университетов страны и является филиалом одноименной международной организации, имеющей представительства более чем в 20 странах со штаб-квартирой в Женеве.
- Asociacion Argentina del Ozono («Аргентинская Ассоциация озона»). НПО, активно занимающаяся научными исследованиями по сохранению озонового слоя планеты, а также по производству этого газа в промышленных условиях. За 10 лет своего существования специалистами этой ассоциации было проведено большое количество экспериментов, результаты которых были признаны ведущими мировыми специалистами в данной области, в т.ч. из таких стран как России, США, Испании и Италии.
- Asociacion Ciudadana por los Derechos Humanos («Гражданская ассоциация по правам человека»). Достаточно влиятельная аргентинская НПО, в круг задач которой входят также вопросы охраны окружающей среды. Возглавляет ее Мария Хосе Лубертино, директор Национального Института по противодействию дискриминации (INADI).
- Asociacion Civil Casa de la Humanidad («Гражданская ассоциация Человеческий дом») НПО, возглавляемая журналистом Роберто Бистровицем, ведущим программы по радио и телевидению по экологической тематике (радио Nacional, La Red, Del Plata, Splendid).
- Asociacion de Amigos de Patagonia («Ассоциация друзей Патагонии») Штаб-квартира данной организации расположена в г.Сан-Мартин-делос-Андес провинции Неукен. Финансируется различными государственными организациями, находящимися в подчинении министерства федерального планирования, возглавляемого Хулио де Видо, а также такими частными компаниями как «Нестле», «Эко де лос Андес» и «Альпарамис». Основным направлением деятельности данной НПО является поиск новых технологий и финансирование проектов по очистке питьевой воды.
- Asociacion Ecologica de la Patagonia («Экологическая Ассоциация Патагонии»). Организация была основана на базе Национального Университета Южной Патагонии «Сануан-Боско», ее штаб-квартира расположена в г.Трелев пров. Чубут.
- Asociacion para la Conservacion y el Estudio de la Naturaleza («Ассоциация по изучению и охраны природы»). Основана в 1994г. и выполняет заказы различных строительных компаний по прогнозированию и предотвращению возможных негативных экологических последствий в результате их деятельности.
- Asociacion Civil de Defensores Ambientalistas («Гражданская Ассоциация защитников окружающей среды») Ассоциация, координирующая деятельность экологических НПО Аргентины, издающая журнал «Вопросы окружающей среды» (Cuestion Ambiental), имеющая также свою собственную ежедневную радиопередачу, посвященную данной тематике (радио «Мир» El mundo), с понедельника по пятницу в 13.00).
- Centre de Estudios de Poblacion (CENEP, «Центр по изучению вопросов населения»). Основанный в 1974г., центр на постоянной основе проводит экологические исследования, в т.ч. по заказу Университета г. Буэнос-Айреса, министерства образования, науки и технологии Аргентины, а также различных профильных комитетов ООН. Имеет тесные связи с рядом университетов всего мира.
- Ecosur («Экоюг»). НПО основано в 1983г. в провинции Санта Фе. Занимается вопросами охраны окружающей среды в данном муниципальном образовании и имеет достаточно сильное влияние среди местного правительства.
- Consejo Profesional de Analistas Medio Ambientales de la Republica Argentina («Профессиональный совет аналитиков в природоохранной сфере»). Объединение аргентинских специалистов в природоохранной сфере, выполняющее научно-исследовательские заказы правительства Аргентины и крупных частных компаний.
- Fundacion Centro de Derechos Humanos y Ambiente (CEDHA) («Фонд «Центр по защите прав человека и природы»). Был основан в 1999г. нынешним Секретарем по охране окружающей среды Роминой Пиколотти, который возглавляет ее муж, доктор Даниель Тайлларт. Большую известность данная НПО приобрела создав «Ассамблею по охране окружающей среды г. Гуалегуайчу», представители которой практически на постоянной основе вот уже в течение двух лет перекрывают границы с Уругваем из-за вышеупомянутого конфликта.
- Fundacion Cethus («Фонд по защите китов»). Основан в 1992г. и занимается сохранением численности китов, обитающих в аргентинской акватории.
- Fundacion para la Defensa del Medio Ambiente (Funam, «Фонд по защите окружающей среды»). Фонд официально зарегистрирован при ООН и структурно входит в ряд британских экологических НПО. Его возглавляет Пауль Монтенегро, лауреат «альтернативной» нобелевской премии 2004г. В окт. 2006г. он подал иск в уголовный суд на Р. Пиколотти, госсекретаря по охране окружающей среды, как на неспособную решать вопросы на вверенном ей участке и виновной в бездействии при разрешении многих экологических катастроф в Аргентине.
- Fundacion Proyungas (Фонд «Проюнгас»). Основан в 1999г. на базе университета г. Тукуман и ставит своей целью защиту субтропической сельвы северо-востока страны. Выступает ярким противником губернатора одноименной провинции Хосе Альперовича, обвиняя его в грубых нарушениях природоохранных норм.
- El Servicio de Paz y Justicia (SERPAJ) («Служба Мира и Справедливости»). НПО, занимающаяся вопросами в сфере охраны прав человека, а также охраны окружающей среды. Возглавляет организацию Адольфо Перес Эскивель, противник администрации президента Н. Киршнера, лауреат нобелевской премии 1990г. за свою деятельность, направленную против военной диктатуры.
- Fundacion Vida Silvestre Argentina («Фонд дикой природы Аргентины»). Одна из первых, появившихся в Аргентине природоохранных НПО, имеющая сильное влияние на государственные органы. Основанная в 1977г., в 1988 вошла в состав самой большой международной организации по защите дикой природы WWF (World Wildlife Fund).
- Greenpeace Argentina («Гринпис Аргентина»). Филиал международной Greenpeace International.
- Humedales para las Americas («Увлажнение почв для Америки»). Филиал организации Wetlands International, чья штаб-квартира расположена в Голландии.
- Fundacion Ambiente y Recursos Naturales (FARN) («Фонд окружающей среды и полезных ископаемых»). НПО, возглавляемая экспертом в области охраны окружающей среды Даниелем Сабсаем. Его кандидатура рассматривалась на пост госсекретаря по охране окружающей среды, которая, однако, не была утверждена, вследствие его принадлежности к партии «Гражданская коалиция», руководимой оппозиционным кандидатом в президенты Э. Каррио.

Аргентина традиционно является активным участником международного сотрудничества в противодействии изменению климата. В основе подходов Буэнос-Айреса к данной проблематике лежат собственные прагматические интересы, в первую очередь связанные с последствиями климатических трансформаций в этой стране – рост случаев наводнений в центральном регионе страны, опустынивание с/х районов. Все это заставляет администрацию Н.Киршнера уделять все больше внимания климатической тематике во внутренней политике и принимать более активное участие в ее обсуждении на международной арене, в первую очередь в рамках Киотского протокола. В то же время, Аргентина, не являясь крупным эмитентом парниковых газов (3,4 т. CO<sub>2</sub> на душу населения в 2006г.; Carbon Dioxide Information Analysis Center), не намерена жестко ограничивать их выбросы в ущерб интересам собственного экономического роста и развития.

Среди основных угроз изменения климата наиболее острыми для Аргентины, согласно докладу Межправительственной группы экспертов ООН, изданному в мае 2007г., являются подъем уровня моря, что может привести к затоплению прибрежных регионов, в которых проживает более половины населения страны; уже происходящее здесь опустынивание земель, негативно сказывающееся на агропромышленной отрасли Аргентины; таяние ледниковых шапок в Андах, что может оставить без питьевой воды население северо-западных провинций. Озабоченность аргентинского общества вызвало выпадение нехарактерных осадков – крупного града, снега, а также усиление туманов.

Нацконгресс ратифицировал Киотский протокол в 2001г., а в 2002г. принял федеральный закон 25.675 о защите окружающей среды, в котором определяются основные принципы политики государства в этой области. В рамочной программе госсекретариата науки и технологий на 2006-10гг. предусматривается выделение значительного объема бюджетных средств на научные исследования в области чистых технологий. В обществе широко обсуждается законопроект, который должен предотвратить вырубку лесов на севере страны. Научное сообщество отмечает недостаточность принимаемых решений, снижение внимания к данной проблематике по отношению к 1990гг. Из 225 законопроектов, предложенных правительством в Нацконгресс в 2003-05гг., только два относились к защите окружающей среды. Ряд экспертов высказывает мнение, что повышение температуры, негативно отражающееся на урожайности зерновых и кукурузы, может способствовать собираемости соевых культур, являющихся одним из основных экспортных аргентинских товаров.

Буэнос-Айрес позитивно оценил начало Хайлигендаммского процесса: вовлечение стран второго эшелона в диалог по борьбе с изменением климата. Что касается реализации положений Киотского протокола (КП), то здесь существует понимание, что ее успех зависит от подключения к КП крупнейших эмитентов парниковых газов из развитых стран, в первую очередь США и Австралии. На прошедшей 16-17 нояб. 2006г. 12 конференции сторон Рамочной Конвенции ООН по изменению климата (РКИК) и 2 совещании сторон КП, Буэнос-Айрес придерживался линии «группы

77» и Китая, что выразилось в увязывании принятия развивающимися странами обязательств на «посткиотский» период (после 2012г.) с представлением промышленно развитыми странами «прозрачного» доклада о выполнении ими взятых на себя обязательств. Очевидно, аргентинская дипломатия будет придерживаться той же позиции и в ходе следующей конференции, которая пройдет на Бали (Индонезия) в конце 2007г.

Буэнос-Айрес часто задействуется как место проведения региональных и международных форумов для обсуждения проблематики изменения климата. Здесь в дек. 2004г. состоялась 10 РКИК, главной темой которой стало предметное обсуждение воплощения в жизнь положений Киотского протокола, в частности, технологии торговли квотами на выброс в атмосферу углекислого газа. В этой конференции принял участие руководитель Федеральной службы РФ по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды А.И.Бедрицкий, кандидатуру которого Аргентина в мае 2007г. поддержала на выборах в президенты Всемирной метеорологической организации. Он также посетил 6 сессию консультативных совещаний по политике высокого уровня в области спутников, проходившую здесь в янв. 2006г. В марте 2007г. состоялась пятая сессия Комитета по рассмотрению исполнения Конвенции ООН по борьбе с опустыниванием (КРИК-5), которой аргентинцы воспользовались для широкой демонстрации проблем разрушения плодородных земель на территории страны. На «полях» КРИК-5 мининдел Аргентины, Боливии и Парагвая подписали Соглашение о сотрудничестве в сохранении природы трансграничного региона Гран Чако.

В 2005г. указом президента Н.Киршнера был создан Аргентинский углеродный фонд, главной целью которого стало участие страны в механизме чистого развития (проекты по сокращению выбросов парниковых газов, выполняемые на территории одной из стран РКИК, обычно развивающейся, не входящей в Приложение I, полностью или частично за счет инвестиций страны Приложения I РКИК), а в перспективе и торговля квотами на выбросы парниковых газов на международном рынке.

Буэнос-Айрес также заинтересован в реализации многосторонней инициативы Партнерство «Метан на рынки», запущенной в 2004г. в рамках «Большой Восьмерки» с целью регенерации метана и его применения в качестве источника энергии. В его рамках, как аграрная страна Аргентина выступила с инициативой производства метана из отходов животноводства (источник 65% метана, выделяемого в Аргентине).

Важным инструментом снижения выбросов здесь представляется увеличение использования биотоплива в энергобалансе страны. Продвигаемая США и Бразилией совместная инициатива в этой сфере находит активную поддержку в Аргентине, располагающей перспективной с/х и технологической базой для ее реализации. В Буэнос-Айресе в мае 2007г. прошел 1 Межамериканский конгресс по биотопливу с участием вице-президента Аргентины Д.Сциоли, бывшего вице-президента США А.Гора и исполнительного директора МАБР Э.Моралеса, который, в частности, заявил о выделении 3 млрд.долл. на проекты в этой сфере. Тогда же было анонсировано создание частного

инвестиционного фонда в 500 млн.долл., 70% которых будет инвестировано в агропромышленный комплекс страны. Важность этой темы для нынешней администрации определяется несколькими факторами: биотопливный проект может способствовать решению проблем энергокризиса, задействования местных и получения современных американских технологий производства биотоплива, расширения инвестиций и доступ на рынок США энергосырья, произведенного из аргентинских сельхозматериалов.

В Аргентине остро стоит вопрос о раннем предупреждении природных катаклизмов, вызванных изменением климата, поскольку средства метеорологического наблюдения морально устарели, что привело к значительным убыткам от последних наводнений в центральных провинциях страны (1 млрд.долл.). Определенные надежды аргентинцы связывают с совместным с Италией запуском 6 спутников наблюдения за климатическими условиями (первый вышел на орбиту 6 июня 2007г.). Метеорологическая служба Аргентины с 2007г. выведена из-под руководства вооруженных сил, что также должно послужить толчком к улучшению работы в этой сфере.

### Животноводство-2007

В последние годы Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясных продуктов. В мировой торговле мясом доля страны составляет: по конине — 25%, по говядине — 8%, по готовым продуктам питания из говядины — 7%, по баранине — 1,5%, по свинине — 0,1%.

Наиболее важной для страны отраслью животноводства является — разведение крупного рогатого скота (КРС), преимущественно мясного направления. Аргентина на протяжении долгих лет занимает одно из первых мест в мире по его поголовью (49 млн. голов, 2007г.). Основным районом разведения КРС является так называемая аргентинская Пампа, что обусловлено, в первую очередь, благоприятными климатическими условиями и обширной кормовой базой.

Всего в сфере разведения КРС занято 230 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота — 130 тыс. хозяйств, свиней — 70 тыс. В отрасли занято более 30 тыс.чел. Общий объем продаж мясной продукции составляет 10 млрд.долл. в год. В стране насчитывается 635 мясоперерабатывающих предприятий, из которых только 288 имеют сертификаты соответствия Национального санитарного ведомства (Сенаса). На 18-20 предприятий приходится более половины всего производства мяса в Аргентине.

Значительная часть производимой мясной продукции (80%) поступает на внутренний рынок. Несмотря на рост внутренних цен на мясо в 2006-07гг., потребление говядины в Аргентине остается на стабильно высоком уровне, т.к. мясо традиционно является наиболее популярным и востребованным продуктом питания в стране. В 2006г. потребление мяса КРС составило в среднем 63,4 кг. на человека, в 2007г. — 67,3 кг. на человека (рост 6,3%). При этом в последние годы зарегистрирован рост потребления мяса птицы и рыбы, как более дешевых продуктов. По официальным данным Национального статистического ведомства Индек, рост цен на наиболее популярные ви-

ды мяса в Аргентине в 2007г. составил 5,5%, однако в реальности в сети розничной торговли страны увеличение цен составило 23,8%.

Структура аргентинского рынка говядины

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Пр-во говядины, млн.т. ....	2,49	2,52	2,66	2,99	3,12	3,03	3,2
Экспорт, тыс.т. ....	145	346	380	631	771	584	559
Внутр. потребл., тыс.т. ....	2,356	2,147	2,269	2,392	2,313	2,45	2,64
Забой скота, млн.голов ....	11,5	11,5	12,5	14,3	14,3	13,4	14,9

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)

В 2007г. физические объемы аргентинского экспорта говядины уменьшились, по сравнению с 2006г., и составили 559 тыс.т. (в 2006г. — 584 тыс.т.). Однако в стоимостном выражении эти объемы выросли на 11%, по сравнению с 2006г., и составили 2,39 млрд.долл., что объясняется ростом мировых цен на данную продукцию.

Тенденция по снижению объемов экспорта мясной продукции из Аргентины продолжается с марта 2006г., когда минэкономики страны приняло Резолюцию №114/2006 об ограничении экспортных поставок мяса КРС с целью снижения внутренних цен на данную продукцию.

В июне 2006г. полный запрет на экспорт говядины был отменен и до конца 2006г. введены квоты (40% физического объема поставок по отношению к соответствующему месяцу 2005г.). В сент. 2006г. Минэкономики Аргентины приняло решение об увеличении экспортных квот на поставки говядины с 40 до 50% на период до 30 нояб. 2006г. В нояб. 2006г. срок действия 50% квоты от соответствующего месяца 2005г. был продлен до 31 дек. 2007г. 31 дек. 2007г. аргентинское правительство продлило до 31 марта 2008г. срок действия указанной квоты. При этом экспортеры мяса КРС смогут поставить за рубеж не более 40 тыс.т. в месяц.

Указанные ограничения, как и ранее, не касаются экспорта т.н. «квоты Хилтон», в рамках которой Аргентина поставляет ежегодно в стран-члены ЕС 29 тыс.т. мяса высшей категории.

Каких-либо специальных ограничений на поставки мяса КРС в Россию в Аргентине нет. По данным Индек, в 2007г. в Россию было поставлено 93 тыс.т. мяса КРС для промышленной переработки на 188,5 млн.долл. (в 2006г. — 170 тыс.т. и 391,3 млн.долл., соответственно), а также 0,2 тыс.т. охлажденного мяса КРС для прямого потребления на 2,2 млн.долл. (в 2006г. — 0,1 тыс.т. и 1,5 млн.долл., соответственно).

Структура мирового экспорта аргентинской мясной продукции, в млн.долл.

	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Россия .....	162	355	399	190,7
Германия .....	190	221	250	305,9
Великобритания .....	64	70	50	26,5
США .....	83	74	78	37,3
Чили .....	31	143	94	175,5
Израиль .....	61	54	64	37,5
Италия .....	64	75	90	104,2

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины и Института по развитию мясной промышленности Аргентины

Эпидемиологическая ситуация в аргентине в 2007г. оставалась стабильной. Зафиксированная в фев. 2006г. вспышка заболевания крупного рогатого скота ящуром (провинция Корриентес) заставила Национальные органы санитарного контроля серьезным образом ужесточить контроль и над-

зор за поставками мяса КРС из Аргентины, а также провести принудительную вакцинацию животных в провинциях и районах, подверженных наибольшему риску распространения заболевания. Экстренные меры, принятые Национальной службой санитарного контроля (Сенаса), позволили локализовать и прекратить распространение ящура.

В целом, на фоне относительно стабильной ситуации с экспортными поставками аргентинского мяса положение на внутреннем рынке остается напряженным. Правительство не идет на уступки местным сельхозпроизводителям, прежде всего относительно верхних пределов внутренних цен на мясо и объемов экспортных поставок. Так, например, в фев. 2007г. аргентинское правительство задерживало выдачу лицензий на экспорт 20 тыс.т. мяса, что вызвало протесты со стороны мясных экспортёров, недовольных вмешательством государства в коммерческую деятельность компаний. Меры правительства по снижению внутренних цен на говядину рассматриваются местными экспортёрами как малоэффективные.

В результате действующих в Аргентине в течение двух лет ограничений на экспорт говядины, аргентинские мясопроизводители в 2007г. сократили на 30% объемы инвестиций в отрасль, по сравнению с 2006г. В 2007г. было произведено больше мяса КРС, чем в пред.г., однако это увеличение достигнуто в основном за счет забоя быков-производителей, прежде всего, в центральных провинциях страны, где животноводство замещается растениеводством. Сокращение инвестирования в отрасль может негативно повлиять на дальнейшее увеличение объемов производства.

В 2006г. была инициирована государственная программа по увеличению производства мяса, предполагающая инвестиции в 857 млн. песо (245 млн.долл.) для увеличения производства данной продукции. Целью программы, рассчитанной на 4г., является увеличение на 22% численности КРС в стране (до 62 млн.голов), забоя – на 10,6% к 2010г. (до 15,7 млн.т.). Производство мяса предполагается увеличить с 3,06 млн.т. до 3,61 млн.т. в 2010г. Указанные меры должны способствовать удовлетворению как внутренних потребностей Аргентины в мясе, так и растущий спрос за рубежом при недопущении значительного роста внутренних цен.

Свиноводство в Аргентине в последние годы развивается активными темпами. основные его районы – провинции Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). поголовье свиней в 2007г. составило 2,7 млн. голов (в 2006г. – 2,6 млн.).

В 2007г. производство свинины в Аргентине выросло на 5%, по сравнению с уровнем пред.г., и составило 272,5 тыс.т. (в 2006г. – 265 тыс.т.), что явилось следствием роста инвестиций в отрасль.

Производство свинины пока не удовлетворяет в полной мере растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. Основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия и Чили, которые в 2007г. поставили на экспорт 21,8 тыс.т. и 2,6 тыс.т. свинины, соответственно. Российских поставок свинины в прошлом году в Аргентину не осуществлялось.

В 2007г. экспорт свинины составил 2 тыс.т. Основными импортерами аргентинской свинины являются Боливия, Гонконг, Перу и Чили.

#### Структура аргентинского рынка свинины

	2003	2004	2005	2006	2007
Кол-во голов (тыс.ед.) ...	2.100	2.100	2.468	2.600	2.700
Забой (тыс.ед.) ...	1.526	1.793	2.470	2.999	3.175
Пр-во мяса (тыс.т.) ...	151,2	178,1	216,0	262,0	272,5
Импорт мяса (тыс.т.) ...	44,7	36,3	26,5	27,0	38,8
Экспорт мяса (тыс.т.) ...	1,0	1,6	1,8	1,9	2,0
Внутр. потребл. (тыс.т.) ...	194,9	214	240	287	309
Потребление на душу населения(кг/чел.год) ...	5,1	5,6	6,2	7,4	7,9

Источник – Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов сельского хозяйства. За последние 5 лет в отрасль инвестировано более 280 млн.долл., объемы экспорта выросли на 110%.

Непосредственно в производстве занято 30 тыс.человек и 40 тыс.человек – в секторах, связанных с птицеводством. Основное производство птицы сконцентрировано в провинциях Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число официально сертифицированных птицеферм – 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в 2007г. вырос на 3,6%, в сравнении с уровнем 2006г., и составил 28,7 кг. на душу населения (в 2006г. – 27,7 кг.). Производство мяса птицы выросло на 7%, по сравнению с уровнем 2006г., и достигло 1,24 млн.т. (в 2006г. – 1,16 млн.т.).

#### Заготовка птицы и яиц, в тыс.шт.

Годы	Заготовка птицы		Заготовка яиц
	(куры, цыплята, индейки)		
2001	343826		11580
2002	260708		10590
2003	276715		14245
2004	336128		14996
2005	391244		14465
2006	450427		14944
2007	485713		15005

Источник – Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Потребление яиц в 2007г. составило 186 шт. яиц/чел. Экспорт снизился на 12% по объему и составил 4,1 млн.долл. (в 2006г. – 5,8 млн.долл.). Основные страны-импортеры яичной продукции – Россия, Дания, Конго, Голландия, ОАЭ и Япония.

В то же время Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (88%), Чили (3,2%) и Испании (4,3%), хотя закупки за рубежом из года в год сокращаются. Объем импорта в 2007г. составил 18,3 тыс.т. на 25 млн.долл. (в 2006г. – 15,9 тыс.т. и 14,5 млн.долл., соответственно).

В 2007г. Аргентина поставила на экспорт 180 тыс.т. мяса птицы (рост 25%) на 213 млн.долл., в то время как в 2006г. – 144 тыс.т. и 126 млн.долл., соответственно. Основными импортерами аргентинского мяса птицы являются Чили (24%), Гонконг (8%), Китай (12%) и ЮАР (15%), Германия (4%). Россия в 2007г. поставила 25 т. мороженого мяса птицы.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортёров конины. В стране насчитывается 3 млн. голов лошадей. В 2007г. забой остался на уровне 2006г. и составил более 200 тыс.голов.

Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла-Пампа и Кордоба.

Экспорт конины и ее субпродуктов в 2007г. достиг 33 тыс.т. на 84 млн.долл. (в 2006г. — 30 тыс.т. и 70 млн.долл., соответственно). Основными импортерами аргентинской конины являются Россия (13,4 тыс.т.), Голландия, Франция, Япония и Италия. Россия импортировала в 2007г. конину на 23,9 млн.долл. (в 2006г. — 28,2 млн.долл.).

### Животноводство-2006

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при сравнительно небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает значительное влияние на экономику страны. Ведущими отраслями сельского хозяйства Аргентины традиционно являются животноводство и производство масличных и зерновых культур. В сельском хозяйстве и смежных с ним отраслях занято 6 млн.чел. С/х угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня — 10%, луга и пастбища — 52%. Орошаемые с/х земли составляют менее 5% используемых земель, на них выращиваются преимущественно рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград.

В стране производится продовольствия в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить 300 млн.чел. (численность населения Аргентины составляет 38 млн.чел.).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2006г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

В последние годы Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясных продуктов. В мировой торговле мясом доля страны составляет: по конине — 25%, по говядине — 8%, по готовым продуктам питания из говядины — 7%, по баранине — 1,5%, по свинине — 0,1%.

Наиболее важной для страны отраслью животноводства является разведение крупного рогатого скота (КРС), преимущественно мясного направления. Аргентина на протяжении долгих лет занимает одно из первых мест в мире по его поголовью (49 млн. голов, 2006г.). Основным районом разведения КРС является так называемая аргентинская Пампа, что обусловлено, благоприятными климатическими условиями и обширной кормовой базой.

Всего в сфере разведения КРС занято 300 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота — 130 тыс. хозяйств, свиней — 70 тыс. В отрасли занято 30 тыс.чел. Общий объем продаж мясной продукции составляет 10 млрд.долл. в год. В стране насчитывается 600 скотобоен и 635 мясоперерабатывающих предприятий, из которых на 18-20 приходится более половины всего производимого мяса в Аргентине.

Значительная часть производимой мясной продукции (80%) поступает на внутренний рынок. Несмотря на рост внутренних цен на мясо в 2005-06гг., потребление говядины в Аргентине остается на стабильно высоком уровне, т.к. мясо традиционно является наиболее популярным и востребованным продуктом питания в стране. В 2005г. потребление мяса КРС составило в среднем 61,3

кг. на человека, в 2006г. — 63,4 кг. на человека (рост 6%). В последние годы зарегистрирован рост потребления мяса птицы и рыбы, как более дешевых продуктов.

В 2006г. физические объемы аргентинского экспорта говядины уменьшились на 24%, по сравнению с 2005г., и составили 584 тыс.т. (в 2005г. — 771 тыс.т.). Однако в стоимостном выражении эти объемы остались на уровне 2005г., когда за рубеж было поставлено говядины на 1,4 млрд.долл., что объясняется ростом мировых цен на данную продукцию.

Спад в объемах экспорта мясной продукции в 2006г. произошел в связи с принятой в марте 2006г. резолюцией минэкономики Аргентины об ограничении экспортных поставок мяса крупного рогатого скота (говядины) с целью снижения внутренних цен на данную продукцию (резолюция №114/2006). Данное решение было негативно воспринято как внутри страны, в первую очередь мясопроизводителями, так и за рубежом, прежде всего крупнейшими импортерами аргентинского мяса, среди которых были Германия, Великобритания, США, Израиль, Италия и Россия. В мае 2006г. аргентинские экспортеры получили разрешение правительства возобновить поставки в Европу мяса высшего качества по квоте «Хилтон». Одновременно аргентинское руководство приняло решение об усилении контроля за оформлением необходимой документации для экспортных поставок мяса за рубеж. В связи с падением внутренних цен на мясо, правительство Аргентины отменило полный запрет на экспорт данной продукции в мае 2006г.

В 2006г. неоднократно устанавливались и изменялись объемы экспортных квот для экспорта мяса КРС (кроме Евросоюза). В соответствии с последней резолюцией минэкономики №935/2006 от 29.11.06г. с 1 дек. 2006г. по 31 мая 2007г. установлен общий физический объем (квота) экспортных операций с мясной продукцией. Экспортная квота равна 50% от среднемесячного общего физического объема экспорта, осуществленного аргентинскими экспортерами с 1 янв. 2005г. по 31 дек. 2005г. В резолюции 2104/2006 от 18.12.2006г. национальной службы по контролю за торговлей агропромышленной продукцией Аргентины (ONCCA) конкретизируются максимальные объемы экспортных поставок мяса КРС для каждой аргентинской фирмы, официально уполномоченной осуществлять данный вид деятельности (131 фирма). Средний объем экспортных поставок за указанный период составит 17,9 тыс.т. в месяц (107,3 тыс.т. мясной продукции до конца мая 2007г.).

Несмотря на экспортные ограничения, Россия в 2006г. продолжала прочно занимать лидирующие позиции среди основных рынков сбыта аргентинского мяса. В предг. в нашу страну было поставлено 51% общего объема аргентинского экспорта мяса КРС на 400 млн.долл. (2005г. — 355 млн.долл.).

Эпидемиологическая ситуация в Аргентине в 2006г. оставалась стабильной, однако зафиксированная в фев. 2006г. вспышка заболевания крупного рогатого скота ящуром (пров.Корриентес) заставила национальные органы санитарного контроля ужесточить контроль за поставками мяса КРС из Аргентины, а также провести принудительную вакцинацию животных в провинциях и

районах, подверженных наибольшему риску распространения заболевания. Экстренные меры, принятые Национальной службой санитарного контроля (Сенаса), позволили локализовать и прекратить распространение ящура, что дало возможность уже к марту-апрелю возобновить поставки мяса КРС на зарубежные рынки.

Меры аргентинского правительства по снижению внутренних цен на говядину выражаются в падении на 2,4% цен на говядину в 2006г. по отношению к средним ценам на мясо в 2005г. и 7,7% по отношению к максимальным ценам на мясо КРС в марте 2006г.

Позитивной тенденцией в области политики аргентинского правительства в отношении производства мяса КРС является инициированная в 2006г. государственная программа по увеличению производства мяса, предполагающая инвестиции в 857 млн.песо (245 млн.долл.) для увеличения производства данной продукции. Целью программы, рассчитанной на 4г., является увеличение на 22% численности КРС в стране (до 62 млн. голов), забоя — на 10,6% к 2010г. (до 15,7 млн.т.). Производство мяса предполагается увеличить с 3,06 млн.т. до 3,61 млн.т. в 2010г. Указанные меры должны способствовать удовлетворению как внутренних потребностей Аргентины в мясе, так и растущий спрос за рубежом при недопущении значительного роста внутренних цен.

Свиноводство в Аргентине в последние годы развивается активными темпами. Основные его районы — пров.Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). поголовье свиней насчитывает 2,6 млн. голов.

В 2006г. производство свинины в Аргентине выросло на 25%, по сравнению с уровнем предг., и составило 262 тыс.т. (в 2005г. — 216 тыс.т.), что явилось следствием инвестиций в отрасль в 50 млн.долл.

Производство свинины пока не удовлетворяет растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. Основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия, Чили и Дания. В 2006г. экспорт свинины составил 1,9 тыс.т. Основными импортерами аргентинской свинины являются Боливия, США, Гонконг, Перу и Чили.

Структура аргентинского рынка свинины

	2002	2003	2004	2005	2006
Количество голов (тыс.ед.)	2.000	2.100	2.100	2.468	2.600
Забой (тыс.ед.)	1.737	1.526	1.793	2.470	2.999
Производство мяса (тыс.т.)	170	151,2	178,1	216	262
Импорт мяса (тыс.т.)	17,1	44,7	36,3	26,5	27
Экспорт мяса (тыс.т.)	1,1	1	1,6	1,8	1,9
Внутреннее потребление (тыс.т.)	186	194,9	214	240	287
Потребление на душу населения					
(кг/чел, год)	5,1	5,1	5,6	6,2	7,4

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов сельского хозяйства. Непосредственно в производстве занято 30 тыс.чел. и 40 тыс.чел. в секторах, связанных с птицеводством. Основное производство птицы сконцентрировано в провинциях Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число официально сертифицированных птицеводов — 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в

2006г. вырос на 28%, в сравнении с уровнем предг., и составил 29 кг. на душу населения. Производство мяса птицы выросло на 18%, по сравнению с уровнем 2005г., и достигло 1,25 млн.т.

Заготовка птицы (куры, цыплята, индейки) и яиц, в тыс.шт.

	Заготовка птицы	Заготовка яиц
2001	343826	11580
2002	260708	10590
2003	276715	14245
2004	336128	14996
2005	391244	14465
2006	449101	14951

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы ветеринарного контроля Аргентины (Сенаса)

Производство яиц в 2006г. увеличилось на 6,7%. Потребление составило 182 шт. яиц/чел. На экспорт направлено 2,3 тыс.т. яиц на 5,8 млн.долл. (рост 6,4% т. и 9,2%, соответственно). Основные страны-импортеры яиц и яичной продукции — Россия, Дания, Конго, Голландия, ОАЭ и Япония. Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (90%) и Чили (10%), хотя закупки за рубежом из года в год сокращаются. Объем импорта составил в 2006г. 16,7 тыс.т. на 15,9 млн.долл.

В 2006г. Аргентина поставила 148 тыс.т. мяса птицы на экспорт (рост на 9,8%) на 148 млн.долл., в то время как в 2005г. — 180 тыс.т, что связано с падением спроса в связи с опасностью эпидемии «куриного гриппа». Основными импортерами аргентинского мяса птицы являются Чили (31%), Гонконг (10%), Китай (12%) и ЮАР (12%). В Россию поставлено мороженого мяса птицы в 2006г. на 2 млн.долл.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров конины. В стране зарегистрировано 3 млн. голов лошадей. В 2006г. забой составил 200 тыс. голов. Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла Пампа и Кордоба.

Экспорт конины и ее субпродуктов в 2006г. достиг 30 тыс.т. на 70 млн.долл. Основными импортерами аргентинской конины являются Россия, Голландия, Франция, Япония и Италия. Россия импортировала в 2006г. конину на 28,2 млн.долл.

## Животноводство-2005

Правительство Аргентины ослабило запрет на экспорт говядины, действовавший в период с 1 июня по 30 нояб. 2005г. Также сняты все ограничения на вывоз продукции мясопереработки и паштетов из гусиной печени. В данном случае государственное регулирование внешней торговли преследовало цель стабилизировать внутренний рынок. С начала текущего года розничные цены на говядину на аргентинском рынке выросли на 27%, при этом экспорт увеличился опережающими по сравнению с производством темпами.

По объему экспортных отгрузок Аргентина занимает третье место на мировом рынке говядины. В 2005г. экспорт составил 1,4 млрд.долл., при этом на долю парного мяса приходилось 942 млн.долл., продукцию мясопереработки — 141 млн. и субпродукты — 94 млн. Согласно данным государственной таможенной статистики, показатели экспорта за март увеличились по сравнению с двумя предыдущими месяцами. Наиболее высокую прибыль получали поставщики парного и охлажденного мяса. Экспорт замороженной говядины в марте

вырос на 43% по сравнению с предыдущим месяцем и составил 55,11 млн.долл., при этом подавляющая доля отгрузок приходилась на Россию. Следует отметить, что в рассматриваемый период российские импортеры ввозом аргентинского мяса компенсировали снижение импорта из Бразилии.

Аргентинские экспортные отгрузки парной и охлажденной говядины в Германию остались на высоком уровне. Эмбарго не распространялось на экспорт говядины высшей категории марки Hilton, доля которого составила 4%.

Поскольку производители не желали продавать свою продукцию по низким ценам, введение запрета на экспорт говядины, несмотря на заметное снижение стоимости убойного скота, так и не привело к желаемому результату, в то же время оно отрицательно повлияло на состояние аргентинской мясной отрасли. Многие импортеры были вынуждены искать другие источники ресурсов, в то время как мировые цены на говядину продолжали повышаться.

Увеличение экспорта является мощным фактором развития производства говядины в Аргентине. Ведущее отраслевое объединение страны Sociedad Rural недавно выступила с амбициозным проектом развития мясной отрасли. В частности, к 2015г. предполагается увеличить поголовье с 55 млн. до 67 млн., выпуск говядины – с 3 млн.т. до 6,7 млн. т, а экспорт – с 750 тыс.т. до 1,7 млн.т. В результате размер экспортной выручки должен повыситься с 1,6 млрд. до 2,5 млрд.долл. На развитие мясоперерабатывающей промышленности окажет влияние прирост поголовья с 60 до 80 телят в расчете на 100 коров. Планируется увеличить средний убойный вес с 384 кг. до 426 кг.

За последние 15 лет около 6,5 млн. га пастбищ в Аргентине переведены под посевы соевых бобов, кукурузы, пшеницы. Под пастбища отводятся обедненные земли, обогащение которых требует дополнительных затрат. Снижение качества пастбищ отчасти компенсируется за счет улучшения генетики животных. Таким образом скотоводам удается сохранять эффективность своих хозяйств.

#### Экспорт говядины из Аргентины

1 кв. 2006г.

Замороженная, тыс.т.	Всего	январь	февраль	март
Всего	62,52	19,13	17,75	25,64
Россия	41,80	10,04	11,05	20,71
Израиль	9,05	3,21	3,32	2,51
Марокко	2,32	1,14	0,72	0,46
Алжир	2,07	0,77	0,86	0,45
Гонконг	0,48	0,17	0,09	0,22
Болгария	0,57	0,40	0	0,17
Бразилия	0,5	0,13	0,22	0,15
Венесуэла	0,86	0,43	0,27	0,15
Германия	0,37	0,16	0,06	0,15
Нидерланды	0,39	0,14	0,11	0,13
Всего	134,06	40,41	38,64	55,11
Россия	82,84	19,02	21,88	41,94
Израиль	24,14	8,52	8,91	6,70
Марокко	4,19	2,07	1,30	0,82
Алжир	3,97	1,47	1,70	0,80
Болгария	1,35	0,69	0	0,66
Гонконг	1,22	0,45	0,23	0,53
Германия	1,32	0,58	0,23	0,51
Бразилия	1,88	0,51	0,88	0,49
Нидерланды	1,23	0,42	0,36	0,45
Венесуэла	1,86	0,94	0,57	0,35

Парная, тыс.т.

Всего	24,62	13,31	6,29	5,04
Германия	7,22	2,84	2,36	2,02
Венесуэла	2,21	0,65	0,79	0,76
Италия	2,01	0,55	0,78	0,68
Нидерланды	1,49	0,53	0,60	0,35
Бразилия	1,24	0,54	0,38	0,33
Великобритания	1,13	0,49	0,33	0,31
Испания	0,70	0,17	0,23	0,30
Дания	0,19	0,06	0,06	0,05
Малайзия	0,06	0,01	0	0,05
млн.долл.				
Всего	134,44	62,05	37,43	34,97
Германия	54,52	20,56	16,94	17,02
Италия	15,08	4,13	5,67	5,28
Нидерланды	10,49	3,79	3,96	2,75
Испания	5,44	1,30	1,67	2,48
Великобритания	8,26	3,52	2,32	2,43
Венесуэла	5,92	1,75	2,12	2,05
Бразилия	5,21	2,31	1,54	1,36
Дания	1,44	0,59	0,40	0,45
Швеция	0,43	0,21	0	0,22
Россия	0,22	0	0,07	0,15

БИКИ, 27.7.2006г.

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает большое влияние на состояние аргентинской экономики. В с/х и смежных с ним отраслях занято 6 млн. чел. Сельскохозяйственные угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня – 10%, луга и пастбища – 52%. Орошаемые с/х земли составляют 5% используемых земель, на них выращиваются рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград. Ведущие отрасли с/х – животноводство и производство масличных и зерновых культур.

В стране производится продовольствия в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить 300 млн.чел. (численность населения Аргентины – 37 млн.чел.).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2005г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

Животноводство. Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире в области животноводства, производства мяса и мясopодуков. В мировой торговле мясом доля страны составляет по говядине – 9%, по готовым продуктам питания из говядины – 7%, по конине – 20,5%, по баранине – 1,5%, по свинине – 0,1%.

Главная отрасль животноводства – разведение крупного рогатого скота (КРС) мясного направления. По его поголовью (50,5 млн.гол. в 2005г.) Аргентина занимает одно из первых мест в мире. Основным районом разведения КРС является аргентинская Пампа с ее мягким климатом и хорошей кормовой базой. Молочное животноводство в стране не играет значительной роли.

Выращиванием КРС в стране занято 300 тыс. фермерских хозяйств, мелкого рогатого скота – 130 тыс., свиней – 70 тыс. хозяйств. Большинство из них сочетают животноводство с другими с/х работами.

В 2005г. забой скота в Аргентине остался на уровне 2004г. (-0,7%) и составил 14,2 млн.гол. или 3,132 млн.т. чистого мяса (+3,3%). В стране насчи-

тывается 600 скотобоен и 635 мясоперерабатывающих предприятий.

Мясоперерабатывающая промышленность по масштабам и уровню развития занимает среди отраслей аргентинской экономики особое место. Ее доля в ВВП Аргентины составляет 6%, а объем продаж достигает 10 млрд.долл. в год. В отрасли занято 30 тыс.чел.

По производству мяса на душу населения Аргентина занимает 5 место в мире. 85% производимой в стране мясной продукции поступает на внутренний рынок. Потребление говядины в Аргентине в 2005г. сократилось на 2,3%, по сравнению с пред.г., и составило 2,34 млн.т. или 61 кг/чел, что является одним из самых высоких мировых показателей (в 2004г. — 2,39% и 62 кг, соотв.).

Структура аргентинского рынка говядины

	I	II	III	IV	V	VI	VII
1998.....	48	11,3	215	2133	63,9	295	2216
1999.....	50	12,1	220	2326	60,1	342	1910
2000.....	52	12,4	215	2306	66	340	1790
2001.....	52	11,4	215	2356	65,2	145	1367
2002.....	56	11,4	219	2147	57	346	1335
2003.....	49	12,5	213	2269	60	380,2	1453
2004.....	50	14,3	212	2392	62	621	1666
2005.....	50	14,2	220	2340	61	771	1773

I-Количество голов, млн.; II-Забой скота, млн.гол.; III-Забой скота, средний вес в кг.; IV-Общее внутреннее потребление, тыс.т.; V-Внутреннее потребление, кг. на душу населения; VI-Общий экспорт, тыс.т.; VII-Экспорт, средняя цена с костью в долл/т.

Источник — Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В янв. 2005г. Международная эпизоотическая организация (ОIE) представила аргентинским территориям, расположенным выше 42 параллели статус зон, свободных от ящура с вакцинацией (этот статус был утрачен в 2003г. после вспышки ящура в провинциях Сальта и Формоса). В 2005г. экспорт аргентинской говядины составил 771 тыс.т. на 1389 млн.долл, что превышает показатель 2004г. на 32%.

Основным импортером аргентинской мясной продукции в 2005г. являлась Россия, которая импортировала мороженой говядины для промпереработки на 355 млн.долл. Другими крупными импортерами являются страны ЕС (Германия и Великобритания), Чили, США и Израиль.

Структура мирового экспорта аргентинского мяса, в млн.долл.

	2004	2005	05/04, %
Россия.....	162	355	+119
Германия.....	190	221	+16
Великобритания.....	64	70	+9
США.....	83	74	-11
Чили.....	31	143	+361
Израиль.....	61	54	-11
Италия.....	64	75	+17

Источник — Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В 2005г. рост цен на продукты питания в Аргентине составил 10%, что стало одной из основных причин инфляции. Во II пол. 2005г. начался рост поставок аргентинского мяса за рубеж, в т.ч. и в Россию.

В этой ситуации правительство было вынуждено прибегнуть к срочной выработке мер по сдерживанию оптовых и розничных цен на мясную продукцию на внутреннем рынке. В нояб. 2005г. минэкономики Аргентины приняло решение о

повышении экспортных пошлин на мясо с 15 до 25%.

Была достигнута договоренность о создании специальной правительственной комиссии по оценке ситуации в мясном секторе с целью предотвращения возможного ущерба экономике страны. Было принято решение о сокращении экспортных поставок мяса по квоте «Хилтон» (говядина высших сортов) преимущественно в страны ЕС с целью насыщения аргентинского внутреннего рынка мясной продукцией. Эти меры не принесли существенного положительного эффекта — рост цен на мясо продолжался, при этом экспортные поставки увеличивались.

В начале фев. 2006г. Национальная служба санитарного контроля Аргентины (Сенаса) официально объявила об обнаружении в пров. Корриентес заболевания ящуром крупного рогатого скота (район Сан Луис дель Пальмар). Экстренные меры, принятые Сенасой, позволили локализовать распространение заболевания.

В связи со сложившейся эпидемической ситуацией в стране, ряд крупных импортеров аргентинского мяса, таких как Чили, Израиль и ЮАР полностью закрыли свои рынки для мясной продукции из Аргентины. Россия, ЕС и Бразилия наложили запрет только на импорт аргентинской мясной продукции из провинции Корриентес. Это решение было позитивно воспринято Аргентиной. Возможные потери от полного отказа импортеров от закупок аргентинского мяса могли бы составить 700 млн.долл.

Одновременно крупнейшие аргентинские палаты мясопроизводителей обсуждали вопрос дальнейшего регулирования рынка мясной продукции в стране. В фев. 2006г. в адрес правительства поступило обращение крупнейших мясопроизводителей о необходимости сокращения объема экспорта мяса на 20-25%, что по их мнению, должно было бы привести к снижению оптовых и розничных цен на мясо на внутреннем рынке. В ряде случаев (за исключением мяса высших сортов «Хилтон») экспортные цены на наиболее ходовую мясную продукцию были практически равны тем ценам, по которым производители мяса поставляли его в розничную продажу (в янв.-фев. 2006г. 1,8 долл/кг). Российские компании в 2005г. осуществляли закупки аргентинского мяса именно по этим ценам.

В этих условиях, с целью снижения внутренних цен на мясо, минэкономики Аргентины 8 марта 2006г. приняло резолюцию №114/2006, согласно которой экспорт мяса крупного рогатого скота (говядина) из страны приостанавливается на 180 дней. Резолюция не распространяется на экспорт говядины, который осуществляется в рамках двусторонних межправительственных соглашений, а также по тарифным квотам, приобретенным ЕС (квота «Хилтон»). Резолюция вступила в силу 14 марта 2006г. По расчетам аргентинских экспертов, после принятия решения о запрете экспорта мяса дополнительно должно поступить на внутренний рынок страны 600 тыс.т. мясной продукции (объем общего потребления мяса в Аргентине составляет 2400 тыс.т/г).

Беспрецедентные меры правительства стали неожиданностью как для производителей и экспортеров мясной продукции, так и для некоторых членов экономической команды админи-



страции Н.Киршнера. По мнению ряда аргентинских экспертов, принятые меры могут привести к резкому уменьшению поголовья скота в стране и сокращению рабочих мест в мясной отрасли.

Ситуация усугубляется также и тем, что в марте 2006г. цены на мясо на внутреннем рынке Аргентины не только не снижаются, но и продолжают расти. Объем экспортных поставок мяса за рубеж не снижается, т.к. большая часть аргентинских экспортеров сумела заключить значительное количество контрактов на поставку мяса за рубеж, которые должны исполняться в обязательном порядке. Россия может оказаться в сложной ситуации, т.к. до последнего времени на долю Аргентины приходилось 30% общего объема импортных поставок мяса из-за рубежа (данные на 2005г.).

Страны ЕС негативно восприняли данное решение аргентинского руководства, при этом наиболее жесткую позицию по данному вопросу заняла Германия, которая по объемам закупок мяса из Аргентины в 2005г. заняла 2 место (221 млн.долл.).

Овцеводство – вторая по важности отрасль аргентинского животноводства. По поголовью овец Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире. Главные районы разведения овец – Патагония, провинция Буэнос-Айрес и юг провинции Ла Пампа.

В 2005г. забой овец составил 1129 тыс.гол., что на 22,4% больше пред.г. В 2005г. экспорт вырос на 44% и достиг 9,1 тыс.т. на 21,5 млн.долл. Импорт в 2005г. вырос на 85% и составил 332 т. на 417 тыс.долл.

Основными импортерами аргентинской баранины являются Испания, Великобритания, Северная Ирландия, Бельгия, Германия, Франция, Голландия и Греция.

Свиноводство в Аргентине развито слабо. Основные его районы – пров. Буэнос-Айрес (53%), Санта-Фе (28%) и Кордоба (18%). Поголовье свиной насчитывает 2,46 млн.гол. В 2005г. производство свинины в Аргентине выросло на 16%, по сравнению с пред.г., и составило 215,3 тыс.т.

Производство свинины не удовлетворяет в полной мере растущий внутренний спрос на эту продукцию, в этой связи ее приходится импортировать. Основными поставщиками свинины в Аргентину являются Бразилия, Чили и Дания.

В 2005г. экспорт свинины составил 1,8 тыс.т. Основными импортерами аргентинской свинины являются Боливия, США, Гонконг, Перу и Чили.

Структура аргентинского рынка свинины

	2001	2002	2003	2004	2005
Количество голов, тыс.ед.....	2100	2000	2100	2100	2468
Забой, тыс.ед. ....	2100	1737	1526	1793	2130
Производство мяса, тыс.т.....	210	170	151,2	178,1	215,3
Импорт мяса, тыс.т. ....	61,8	17,1	44,7	36,3	26,5
Экспорт мяса, тыс.т. ....	1,7	1,1	1,0	1,6	1,8
Внутр. потребление, тыс.т. ....	270,1	186	194,9	214	240
Потреб., кг/чел в год.....	7,5	5,1	5,1	5,6	6,2

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

В 2005г. выросло производство и экспорт мяса кроликов. Забой составил 2206 тыс. На экспорт было поставлено данной продукции на 20 млн.долл.

Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов с/х. В производ-

стве занято 30 тыс.чел. и 40 тыс.чел. в секторах, связанных с птицеводством. Основное производство птицы сконцентрировано в пров. Буэнос-Айрес (47%), Энтре-Риос (45%) и Санта-Фе (5%). Число птицеводов – 55.

В стране наметилась устойчивая тенденция к росту потребления мяса птицы. Этот показатель в 2005г. вырос на 24%, в сравнении с пред.г., и составил 26,9 кг/чел. Забой птицы вырос на 15%, по сравнению с 2004г., и достиг 391,2 млн.гол.

Заготовка птицы и яиц, в тыс.шт.

	Заготовка птицы	Заготовка яиц
2001г. ....	343826	11580
2002г. ....	260708	10590
2003г. ....	276715	14245
2004г. ....	336128	14996
2005г. ....	391244	14465

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

Аргентине приходится импортировать птицу из Бразилии (90%) и Чили (10%), хотя закупки за рубежом сокращаются. Объем импорта мяса птицы в 2005г. составил 13,9 тыс.т. на 12,1 млн.долл. (+28% и +54%, соотв.).

В 2005г. Аргентина поставила 125,5 тыс.т. мяса птицы на экспорт на 122,9 млн.долл. (+на 60% и +80%, соотв.). Основными импортерами аргентинского мяса птицы являются Чили, ЕС, Япония, Китай и Саудовская Аравия.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров конины. В стране зарегистрировано 3 млн.го. лошадей. В 2005г. забой составил 200 тыс.гол. Зонами разведения лошадей, предназначенных на промпереработку, являются провинции Энтре Риос, Буэнос-Айрес, Ла Пампа и Кордоба. Экспорт конины и ее субпродуктов в 2005г. достиг 29 тыс.т. на 65 млн.долл. Основными импортерами аргентинской конины являются Россия, Голландия, Франция, Япония и Италия.

## Кожа

В кожевенной промышленности Аргентины действует более 100 кожевенных заводов, но доминируют крупные компании по производству кожи для верха обуви и компании по выпуску кожи для обивки мебели и сидений. В стране производится 16 млн. шкур в год. Местные продуценты кожи отмечают удорожание кожсырья, после того как аргентинские власти, столкнувшись с возросшей инфляцией, в первой половине текущего года приняли решение о введении контроля за ценами на мясо, что, в свою очередь, косвенно повлияло и на кожевенную промышленность. В результате аргентинские скотобойни уменьшили забой скота и, следовательно, сократились ресурсы сырых шкур. Вмешательство правительства в рыночные отношения в условиях высокого спроса на сырье со стороны кожевников привело к росту цен на кожсырье.

Многие кожевенные фирмы имеют высокую загрузку производственных мощностей, достигающую до 90%. Главный управляющий компании Pellital, поставляющей химикаты для кожевенной промышленности, считает, что в текущем году в Аргентине успешно действуют 10 ведущих кожевенных компаний, тогда как другие сократили производство из-за сохраняющихся высоких цен на кожсырье.

Крупнейшие аргентинские экспортеры дубленой кожи в 2005г.

	млн.долл.	%
Всего.....	755,2.....	100,0
Sadesa.....	127,8.....	16,9
Curt Arlei.....	104,8.....	13,8
Toredo.....	94,8.....	12,5
Curt Fonseca.....	86,2.....	11,4
Curtarsa Curt Arg Saic.....	62,1.....	8,2
Yoma.....	53,7.....	7,1
C San Luis.....	45,0.....	5,9
CIDEC.....	27,4.....	3,6
Cuesset.....	22,9.....	3,0
La Hispano Argentina.....	19,4.....	2,5

Как отмечает английский журнал *Leather International*, аргентинские кожевники выступают на экспортных рынках более успешно в сравнении с их бразильскими конкурентами, поскольку качество аргентинского кожсырья выше. Крупнейшими экспортными рынками для аргентинской кожи являются Китай, США, Нидерланды и Мексика, на долю которых приходится свыше 60% всего экспорта.

Географическое распределение экспорта дубленой кожи из Аргентины в 2005г.

	млн.долл.	%
Всего.....	755,2.....	100,0
Китай.....	173,8.....	23
США.....	130,6.....	17,2
Нидерланды.....	79,5.....	10,5
Мексика.....	75,0.....	9,9
Италия.....	61,8.....	8,2
Таиланд.....	42,8.....	5,7
Уругвай.....	27,6.....	3,7
Бразилия.....	27,4.....	3,6
Австралия.....	16,4.....	2,2
Тайвань.....	14,0.....	1,9
Прочие страны.....	106,3.....	14,1

В текущем году ожидается улучшение в обеспечении сырьем аргентинской кожевенной промышленности, после того как правительство решило ограничить экспорт шкур и кожевенного полуфабриката вет-блю (исключая спилки). Несмотря на недавний рост цен на кожсырье, большинство кожевенных фирм не снижают загрузку производственных мощностей и готовы инвестировать в новое оборудование и здания. БИКИ, 21.9.2006г.

Кожевенная промышленность стран Латинской Америки по объему производства и потенциалу занимает второе место в мире, уступая лишь Азии (главным образом, Китаю и Индии). Общая численность крупного рогатого скота (КРС) в латиноамериканских странах составляет 380 млн. голов, что соответствует 24% мирового стада; на каждого жителя данного региона приходится по одной корове. Забой скота составляет 72 млн. голов в год, причем большинство шкур подвергается дублению внутри производящих стран. В Бразилии и Аргентине сосредоточено 73% латиноамериканской кожевенной промышленности и 16% мирового объема забоя.

В последние пять лет в животноводстве Аргентины отмечались положительные тенденции. Численность КРС увеличилась с 50 млн. до 55 млн. голов, а объем забоя, составляющий в течение последнего десятилетия не более 12-13 млн. в год, возрос до 14-15 млн. Отчасти это стало возможно благодаря направлению 4 млн.т. кукурузы на дополнительный корм скоту.

Аргентинская кожевенная промышленность имеет весьма конкурентоспособные внутренние издержки производства в сравнении с международным уровнем. Теоретически страна располагает потенциалом для увеличения стада КРС вдвое — до 100 млн. голов. Однако для этого требуются значительные инвестиции и существенная технологическая помощь, чтобы повысить продуктивность скота.

Кожевенная промышленность Аргентины производит 14-15 млн. шкур в год, из которых 80% экспортируется в виде полуфабриката краст, готовой кожи и некоторого количества пластин для автомобильной и мебельной отраслей промышленности. Общая сумма годового экспорта кожевенной продукции исчисляется в 900 млн.долл.; она поставляется в 40 стран, включая такие, как США, Китай, Нидерланды и Мексику, на которые в 2005г. приходилось 2/3 аргентинского экспорта. В то же время экспорт готовых кожизделий незначителен.

## Птицеводство

В ближайшие несколько лет Аргентина планирует вдвое увеличить выпуск и отгрузки курятины на внешний рынок. Воодушевленная успехом пред.г., когда экспорт мяса домашней птицы составил 140 тыс.т., что на 80% больше, чем в 2004г., Аргентина намеревается и дальше расширять производство домашней птицы. При условии стабильного роста к 2010г. производство мяса птицы составит здесь 1,8 млн.т., а объемы отгрузок — 500 тыс.т.

Президент Ассоциации птицеводческих хозяйств Аргентины считает, что для достижения поставленных целей необходимо построить 15 ферм для выращивания маточного поголовья и 40 инкубационных ферм, а также заводы по производству кормов, помимо этого — ежегодно создавать дополнительно по 200 новых помещений для откорма птицы. Также возникнет необходимость сооружения новых морозильных установок не только на фермах, но и в портах с расчетом на увеличение экспорта курятины.

Выпуск домашней птицы в Аргентине сосредоточен в двух провинциях, одна из них — пров.Энтре-Риос к северу от Буэнос-Айреса. Производство было налажено здесь еще в 30гг. в основном иммигрантами из Швейцарии. 47% всей продукции производится на 2,5 тыс. птичников, при этом на одной ферме одновременно содержится порядка 30 тыс. цыплят.

Семейные фермы в указанной провинции составляют 80% общей численности хозяйств. В результате устойчивого расширения производства места для строительства новых помещений остаются очень мало. Президент ассоциации утверждает, что возведение таких помещений необходимо для сохранения эффективности действующих ферм.

Большинство производств в пров.Энтре-Риос являются интегрированными, а поставки суточных цыплят, кормов и других необходимых компонентов производства осуществляются крупными специализированными поставщиками, господствующими на рынке Аргентины.

В пров.Буэнос-Айрес куриный сектор возник позже. Сейчас на 1400 птичников приходится 43,5% получаемой продукции, при этом поголовье

на одной ферме составляет в среднем 40 тыс. птиц. В небольших количествах курятина производится в пров. Санта-Фе и на юге страны.

Большая часть перерабатывающих предприятий работает в 3 смены, используя практически все свои мощности, поэтому очевидно, что новые птицефабрики будут строиться дальше на западе или на севере. Центр аргентинского птицеводства постепенно будет перемещаться в глубь страны.

Главный фактор, способствующий такому сдвигу, — цены на кукурузу, составляющую в Аргентине 70% всех куриных и свиных кормов. По мере продвижения на север и запад страны цены на кукурузу и соевые бобы снижаются. Из 20 млн. т. кукурузы, производимой в Аргентине, 90% каждый год экспортируется. Цены на кукурузу тем ниже, чем дальше от портов, расположенных вдоль р. Парана, где она выращивается. 70% стоимости готовой продукции составляют затраты на корма, поэтому важно, чтобы их цены оставались минимальными.

Предполагается, что на новом интегрированном предприятии мощностью 30 тыс. т., строящемся в пров. Кордоба, стоимость кукурузы не будет превышать 70 долл. за 1 т. по сравнению со 170 долл. в европейских странах. Кукуруза, используемая в Европе, во время транспортировки по меньшей мере 13 раз подвергается перевалке, она многократно обрабатывается пестицидами. В результате качество кормов оказывается намного ниже, чем в Аргентине, что отражается на качестве получаемого мяса. Многие другие предприятия будут располагаться западнее Кордобы, в пров. Тукуман и Сальта, ближе к Андам, что позволит производителям курятины закупать дешевое зерно.

В 2005г. крупнейшими покупателями аргентинского куриного мяса выступали Чили, импортировавшая 36 тыс. т. различной продукции, и Китай, в который было отгружено 20 тыс. т. куриных лапок (уже много лет эта страна является лидером по импорту куриных лапок из Аргентины). Остальная продукция распределялась между 70 странами, включая несколько европейских государств (в т.ч. Германию, относительно недавнего импортера аргентинской птицы) и Южную Африку. Небольшая часть продукции была отгружена в Японию, которая является одним из наиболее перспективных рынков сбыта.

Помимо преимуществ, связанного с низкими ценами на корма, на западе страны должны понизиться риски заболевания птицы, поскольку производственные блоки, в которых располагаются инкубаторы, будут размещаться отдельно от помещений, где выращивается маточное поголовье. Такое размещение производства удобно для последующей транспортировки мяса птицы по железной дороге в тихоокеанский портовый г. Антофагасту, откуда продукция отгружается в Чили. При отправке грузов из Антофагасты затраты на экспорт значительно ниже, чем при отгрузках из Буэнос-Айреса (или южной Бразилии), откуда преимущественно и осуществляется экспорт аргентинской курятины.

В течение нескольких лет, с середины 90гг. по 2001г. аргентинское песо сохраняло паритет с американским долларом. Из-за увеличения издержек эффективность экспорта снизилась, а импорт, напротив, стал намного дешевле. В указанный период Аргентина ежегодно экспортировала 20

тыс. т. куриного мяса, большую часть которого составляли относительно недорогие куриные окорочка, отгружаемые в Китай. Аргентина была важным рынком сбыта куриного мяса для Бразилии: в 90гг. иногда импортировалось по 50-70 тыс. т. курятины в год.

В 2001г. после финансового кризиса и последующей инфляции ситуация в корне изменилась. Песо упало в цене на 75%: 1 долл. стал эквивалентен 4 песо. В результате импорт сократился, а внутреннее потребление курятины на душу населения снизилось с 27 кг. в 2000г. до 19 кг. в 2002г.

По 900 тыс. т. куриного мяса было произведено в 2000г. и 2001г., из которых 30 тыс. т. отправлялось на экспорт. В 2002г. производство упало на 30% и составило 640 тыс. т. при экспорте в 46 тыс. В то время многих импортеров бразильской курятины не устраивало монопольное положение этой страны на рынке, поэтому они стали закупать аргентинскую курятину, что привело к образованию новых рынков. Аргентинская валюта продолжала снижаться относительно доллара, аргентинская птица оставалась вполне конкурентоспособной.

Одним из важнейших рынков аргентинской курятины стала Чили. Страна, являющаяся членом Североамериканской ассоциации свободной торговли (Нафта), имеет возможность беспощинно ввозить свою продукцию на территорию Мексики (лидера по импорту куриного мяса), тогда как таможенные тарифы для Аргентины и Бразилии превышают 200%. Поскольку все больше чилийской курятины экспортируется, во внутреннем потреблении увеличивается доля импортной продукции. Объемы потребления куриного мяса в Аргентине быстро восстанавливаются: уже в 2005г. потребление на душу населения выросло до 25 кг.

В 2006г. стоимость 1 кг. курятины на аргентинском внутреннем рынке составляла 1,45 долл., при этом цена за 1 кг. дешевых разубов говядины не превышала 2,50 долл., поэтому между этими двумя товарами возникла жесткая рыночная конкуренция. Несмотря на то, что Аргентина является лидером по потреблению говядины на душу населения, с 70гг. оно упало на 20 кг. и в 2006г. составляло 60 кг. на 1 чел. Увеличение потребления курятины и в меньшей степени свинины и рыбы происходит за счет молодых потребителей, заботящихся о правильном диетическом питании. «Сера» предполагает, что к 2010г. потребление куриного мяса на душу населения превысит 30 кг.

Для внутренней торговли характерно преобладание целых куриных тушек, использующихся, как и говядина, преимущественно для приготовления барбекю. Раньше курятину в основном подавали в ресторанах, но по мере роста ее внутреннего потребления стал повышаться спрос на разубы.

Динамика потребления куриного мяса в Аргентине во многом зависит от движения цен на говядину. Экспорт говядины имеет большое политическое значение отчасти потому, что он является важным компонентом при расчете индекса инфляции.

Высокий спрос на говядину спровоцировал рост мировых цен. В 2005г. Аргентина экспортировала 750 тыс. т. этого мяса, что стало самым большим показателем за последние 50 лет. В свою очередь, образовавшийся дефицит говядины вызвал рост цен на внутреннем рынке. Увеличение

тарифов на экспорт мяса не отразилось на объемах отгрузок, поэтому в марте 2006г. правительство Аргентины заявило о приостановлении экспорта говядины на 6 месяцев или до тех пор, пока цены на внутреннем рынке не восстановятся.

Запрет на экспорт и попытка договориться с поставщиками о снижении цен на говядину практически не принесли результатов, потому что фермеры предпочитали оставлять скот на выпасе, а не продавать его себе в убыток. Все это способствовало повышению конкурентоспособности курятины.

Мировые потребности в говядине растут быстрее, чем ее предложение. По этой причине многие аналитики считают, что в перспективе цены на говядину в Аргентине будут скорее подниматься, чем снижаться, поэтому на внутреннем рынке продолжится укрепление позиций курятины. БИ-КИ, 3.3.2007г.

За 3г. рост объемов производства мяса домашней птицы превысил 60%. Стремительному росту отрасли способствуют прежде всего благоприятная эпидемиологическая обстановка, идеальные климатические условия страны, а также плодородные земли, дающие возможность круглый год выращивать необходимое количество зерновых, масличных и прочих с/х культур, на основе которых готовятся натуральные корма.

В результате проводимых аргентинскими селекционерами и опытными хозяйствами многолетних исследований в качестве оптимальных для культивирования пород домашней птицы в условиях страны были признаны такие, как Cobb и Ross, отличающиеся своими высокими вкусовыми качествами. 98% птицеводческих хозяйств страны ориентированы на выращивание высокомясных цыплят названных пород.

Особенностью процесса выращивания аргентинских кур является то, что при 3 ступенчатом кормлении с использованием сбалансированных рецептур, составленных на основе натуральных компонентов (кукуруза, соя, витамины и минеральные добавки) без применения каких-либо гормональных препаратов, анаболиков и синтетических компонентов, в течение лишь 6 недель каждая птица достигает 2,5 кг.

По оценкам аргентинской Ассоциации производителей куриного мяса (СЕПА), основными зонами страны, ориентированными на выращивание домашней птицы, являются провинции Буэнос-Айрес и Энтре Риос, на долю которых в целом приходится 90% всей продукции национального птицеводческого сектора. Основные производящие компании Las Camelias, Granja Tres Arroyos, Avex и Ferasa, контролируют 60% производства птицы в Аргентине. Называются также мелкие и средние хозяйства. В птицеводческом секторе задействовано на различных стадиях производства конечного продукта более 70 тыс.чел.

Ежегодное производство куриного мяса в стране превышает 1 млн.т. Потребление птицы на душу населения составляет более 30 кг. в год. Производственные комплексы Аргентины оснащены самым современным специализированным оборудованием по выращиванию и разделке птицы, новейшими механизированными комплексами, холодильными установками и цехами по изготовлению кормов. Все используемые технологические

процессы осуществляются в строгом соответствии с национальными и международными нормами по охране окружающей среды.

Аргентина имеет статус страны, свободной от птичьего гриппа, что объективно повышает конкурентоспособность продукции птицеводства не только на местном, но и на международном рынках. Для поддержания указанного статуса на предприятиях страны под контролем Национальной службой здоровья животных и качества с/х продукции (СeHаса) организована эффективная система эпидемиологического контроля и защиты птицеводческого сектора. В рамках действующего «Плана по борьбе с экзотическими заболеваниями домашней птицы» во всех провинциях страны осуществляется регулярный эпидемиологический мониторинг, проводятся широкомасштабные учения по координации действий представителей отдельных министерств в случае заражения отдельно взятой территории.

Мобильность и гибкость технологических циклов производства готовой продукции позволяет аргентинским предприятиям в зависимости от требований и пожеланий заказчика быстро перестраивать технологический процесс и менять вид готовой продукции (тушка целиком, куриные окорочка, крылья, костная мука, вареное мясо). Согласно данным СЕПА, 170 тыс.т. птичьего мяса на 185 млн.долл. отправляется на экспорт. При сохранении существующей динамики развития сектора к 2010г. аргентинский экспорт птицы превысит 350 тыс.т.

Четкое выполнение аргентинскими предприятиями контрактных условий, соблюдение сроков поставок, а также относительно низкие цены (70 центов за 1 кг. разделанной и упакованной птицы) существенно расширяет число стран-импортеров аргентинской курятины. Аргентина экспортирует куриное мясо в такие страны, как Германия, Англия, Голландия, Китай, Гонконг, Чили, Южная Африка.

## Земледелие

В Аргентине все большее распространение начинают приобретать методы сберегающего земледелия, использование технологии минимальной (беспашотной) обработки почвы, или прямого посева. Особенность этого метода — нет ни вспахивания, ни боронования. Семена с помощью специальной с/х техники, оставляющей на земле лишь неглубокие борозды, укладываются в необработанную почву, на которой остались стерня и солома от предыдущего урожая. Затем засеянное поле обрабатывается гербицидами, чтобы уничтожить сорняки, после чего в почву вносятся удобрения.

Внедрение технологии беспашотной обработки земли и прямого сева активно поддерживается и пропагандируется международной организацией ФАО и местной ассоциацией Aapresid. Аргентина является второй страной после США по степени его внедрения с сельское хозяйство. В 2006г. эта система применялась на 21 млн. га, что составляет 67% всей посевной площади Аргентины. Наибольшую популярность метод получил при выращивании сои (80% произведено по указанной технологии), кукурузы (72%) и пшеницы (63%). Технология прямого посева семян обладает рядом не-

сомненных преимуществ по сравнению с традиционными методами:

- наполовину сокращается время обработки почвы; снижение общих расходов на 30-50%, в пересчете на 1 га посевных земель экономия может достигать 130 долл.;

- сокращение использования на полях тяжелой тракторной техники, почти двукратное снижение количества потребляемого топлива; сохраняется дренажный слой почвы, улучшается ее пористость, уменьшается кислотность;

- за счет сохранения стерни резко снижается степень водной и ветровой эрозии почвы; при беспашотной обработке земли потребность в азотистых удобрениях снижается на 50%, а фосфатных – 70%; заметно улучшается деятельность биоценоза (т.е. совокупности животных, растений и микроорганизмов) полей.

Согласно данным опроса ассоциации Aapresid, проведенного среди тех, кто обрабатывает землю по-новому, ни один из ответивших не собирается возвращаться к традиционной обработке земли вспахиванием и боронованием. Из тех, кто придерживался традиционной вспашки, 75% планируют перейти в ближайшем будущем на новый метод, в частности, при производстве сои, что приносит особенно высокие прибыли.

За счет внедрения прямого посева в совокупности с благоприятной конъюнктурой на мировом рынке за последние годы Аргентине удалось добиться пятикратного роста экспорта указанной культуры. При этом обострилась проблема монокультурности сельского хозяйства страны. За последние 8 лет посевные площади под сою возросли на 130%, на 75% и 45% сократились посевы хлопка и подсолнечника, а также почти вдвое уменьшилось количество молочных ферм, пастбища для крупного рогатого скота постепенно переводятся на менее плодородные почвы. Производство стремительно переходит в руки крупного бизнеса, что привело к исчезновению 100 тыс. мелких фермерских хозяйств.

Ученые Национального института агропромышленных технологий (ИНТА) указывают на ряд существенных недостатков технологий прямого посева, связанных с резким увеличением объемов применяемых гербицидов, прежде всего глифосата (в последние годы рост составил 50-160%, в зависимости от торговой марки). Использование одного типа пестицида привело к изменениям в колониях паразитов зерновых и появлению у них устойчивости к глифосату, а также возникновению новых, ранее нетипичных для отдельных культур заболеваний.

У специалистов пока нет целостной картины и данных в отношении отдаленных последствий применения этого метода. Зафиксирован ряд случаев чрезмерного уплотнения почвы вследствие длительного (в течение нескольких лет) отсутствия традиционной вспашки, а также необратимых изменений ее органических свойств из-за ударного воздействия пестицидов.

По мнению специалистов ИНТА, имеются все возможности для активного внедрения технологии и в сходных с российскими климатических условиях. Так, по заказу инвестиционного фонда Казахстана группа экспертов аргентинской госорганизации провела изучение посевных площадей республики и рекомендовала прямой посев в каче-

стве ключевого элемента программы увеличения валового сбора пшеницы и других зерновых. Внедрение технологии прямого посева позволит добиться экономии средств на борьбу с эрозией за счет ее предупреждения, снизить прямые затраты по зерновому клину, сократить расходы на дизтопливо.

## Пищепром-2007

Аргентина обладает развитым сельским хозяйством, которое при сравнительно небольшом удельном весе в структуре ВВП страны (15%), оказывает значительное влияние на экономику страны. Ведущими отраслями сельского хозяйства Аргентины традиционно являются животноводство и производство масличных и зерновых культур. В сельском хозяйстве и смежных с ним отраслях занято 6 млн.чел. С/х угодья занимают 60% площади страны, в т.ч. пашня – 10%, луга и пастбища – 52%. Орошаемые с/х земли составляют менее 5% используемых земель, на них выращиваются преимущественно рис, сахарный тростник, фрукты, овощи и виноград.

В стране производится продовольствие в объеме, достаточном для того, чтобы прокормить более 300 млн.человек (численность населения Аргентины составляет 40 млн.человек).

Основными рынками сбыта для аргентинской с/х продукции в 2007г. являлись страны ЕС, Россия, Китай, Бразилия, США, а также страны Юго-Восточной Азии и североафриканские государства.

Аргентина располагает развитой высокотехнологичной промышленностью по переработке сельхозпродукции и производству продуктов питания.

В стране имеется 157 мукомольных предприятий, а общая перерабатывающая мощность оценивается в 7,6 млн.т. зерна в год (4,7 млн.т. муки). Ежегодно в Аргентине перерабатывается 5,5-6 млн.т. продовольственной пшеницы. Внутреннее потребление муки находится на стабильном уровне – 3,2-3,3 млн.т. (85 кг. на человека). В 2007г. было экспортировано 925 тыс.т. муки (в 2006г. – 538 тыс.т.). Кроме того, в прошлом году было произведено 4,3 млн.т. муки (в 2006г. – 3,8 млн.т.). Основным импортером муки из Аргентины является Бразилия, поставки в которую составили 600 тыс.т.

Основными мукомольными предприятиями в Аргентине являются «Андрес Лагомарсино», «Молинос Каньюэлас» и «Тригалиа». Крупнейшими провинциями – производителями муки являются Буэнос-Айрес (71 предприятие), Кордоба (39), Санта Фе (21), Энтре-Риос (11).

Маслоперерабатывающая промышленность Аргентины ориентирована на внешний рынок. В 2007г. в стране произведено 8,2 млн.т. растительных масел (1,2 млн.т. – подсолнечного; 6,7 млн.т. – соевого; 39 тыс.т. – арахисового). Производство остальных видов масел (кукурузное, оливковое, кунжутное, хлопковое, виноградное и пр.) составило 70 тыс.т.

Производство и потребление растительных масел, в тыс.т.

2003г. 2004г. 2005г. 2006г. 2007г.

Подсолнечное масло

- производство.....	1.398,2	1.210,8	1.221,9	1.579,0	1.223,0
- экспорт .....	1.037,3	900,7	1.282,9	1.161,0	990,0
- потребление .....	360,9	310,1	240,0	418,0	233,0

Соевое масло						
- производство	4.558,8	4.589,6	5.395,7	6.161	6.963	
- экспорт	4.187,6	4.568,6	4.858,3	6.086	6.507	
- потребление	371,2	370,0	595,7	75	456	
Арахисовое масло						
- производство	47,3	39,5	59,7	55,5	38	
- экспорт	48,3	34,5	55,1	63,1	26,3	
- потребление	0,7	8,1	4,6	7,6	12,2	
Всего						
- производство	6.004,6	5.839,9	6.889,4	7.796	8.225	
- экспорт	5.273,2	5.503,8	6.049	7.310	7.523	
- потребление	732,8	314,0	840,3	485	701	

Источник – данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины

В стране имеется 47 крупных заводов по производству масла, на которых ежедневно может перерабатываться более 150 тыс.т. масла. Внутреннее потребление пищевых растительных масел составляет 700 тыс.т. в год. Ведущими производителями растительных масел в Аргентине являются компании «Молинос Рио де ла Плата», «Рефенериас де Маис», «Аркор», «Асейтера Хенераль Даэса», «Висентин», «Нидера». Основными районами расположения заводов являются провинции Санта Фе (19), Буэнос-Айрес (14), Кордоба (5), Энтре-Риос (4).

Страна является крупнейшим мировым экспортером растительных масел. Доля Аргентины в мировой торговле этим продуктом составляет более 20%. На экспорт идет 90% производимой продукции. Доля Аргентины на мировом рынке растительных масел составляет: соевое масло – 50%, подсолнечное масло – 30%.

В 2007г. экспортировано 7,5 млн.т. растительных масел (из них 1 млн.т. подсолнечного и 6,5 млн.т. соевого). Крупнейшими покупателями аргентинских масел в 2007г. были Китай, страны ЕС, Индия, Перу, ЮАР, Бангладеш и Венесуэла. В Россию в 2007г. было поставлено соевого масла на 8,8 млн.долл. подсолнечного масла – на 1,9 млн.долл., оливкового – на 60 тыс.долл.

Основными районами производства молока являются провинции Буэнос-Айрес, Санта Фе, Кордоба, Энтре-Риос и Ла Пампа. В стране насчитывается 12 тыс. молочных ферм. Средняя производительность на ферму составляет 1,1 тыс.л молока в день. Молочное стадо насчитывает 1,75-2 млн.коров. 1/3 молока идет на прямое потребление, остальные 2/3 перерабатываются приблизительно на 900 промышленных предприятиях. В молочном секторе занято более 30 тыс.человек. В 2007г. в Аргентине было произведено 1,47 млн.т. молочных продуктов (в 2006г. – 1,52 млн.т.). Внутреннее потребление в 2007г. составило 200 л. молока на человека в год (в 2006г. – 188 л.).

В 2007г. вырос экспорт молочных продуктов, который составил 40 млн.л. (в 2006г. – 20 млн.л.). Основными импортерами аргентинской молочной продукции являются Алжир, Венесуэла, Бразилия, Нигерия, Мексика, Иордания, США и Россия. Россия закупила молочной продукции (масло) в 2007г. на 15,1 млн.долл. (в 2006г. – 32,7 млн.долл.).

Крупнейшими молокоперерабатывающими аргентинскими предприятиями являются «Санкор» и «Мастельоне». В начале 2007г. было принято решение об инвестировании в компанию «Санкор» Венесуэлой 135 млн.долл. сроком на 15 лет

для погашения задолженности и развития производства.

В 2007г. между правительством Аргентины и производителями молочной продукции было подписано соглашение, согласно которому создавалась система регулирования и стабилизации внутренних цен на молоко. Предполагается формирование соответствующего стабилизационного фонда для субсидирования производителей молока за счет прибыли, получаемой от экспорта данной продукции. Согласно достигнутым договоренностям по стоимости молока, аргентинское правительство установило до июня 2008г. цены на указанную продукцию на уровне 0,83 арг.песо/литр для внутреннего рынка и 2,770 долл/т – для экспорта сухого молока. Указанные меры правительства крайне негативно восприняты местными производителями и в перспективе могут спровоцировать значительное падение производства молока в стране.

Производство шоколада в Аргентине сконцентрировано в руках трех ведущих компаний – «Аркор» (33%), «Сучард» (11%) и «Террабуси» (10%). Внутреннее потребление на душу населения в год – 1,6 кг. Годовой объем продаж составил в 2007г. 500 млн.песо. Экспорт составил 29 тыс.т. на 120 млн.долл., что на 6% и 18% выше показателей 2006г., соответственно.

Основные страны-импортеры шоколада – Мексика, Бразилия, Чили, Канада, Уругвай.

Рынок прохладительных напитков в Аргентине контролируется иностранным капиталом. 60,5% производства обеспечивает компания «Кока-Кола» и 20% – «Пепси-Кола». В стране имеется 85 заводов по производству прохладительных напитков. В 2007г. экспорт и импорт прохладительных напитков оставался на уровне 1%. Внутреннее потребление в 2007г. составило более 96 л напитков в год на человека (в 2006г. – 89 л).

## Пищепром-2006

Аргентина располагает развитой высокотехнологичной промышленностью по переработке сельхозпродукции и производству продуктов питания. В стране имеется 142 мукомольных предприятий, а общая перерабатывающая мощность оценивается в 5,5 млн.т. зерна в год (4,1 млн.т. муки). Ежегодно в Аргентине перерабатывается 4,5-5 млн.т. продовольственной пшеницы. Внутреннее потребление муки находится на стабильном уровне – 3,0-3,2 млн.т. (92 кг. на человека). В 2006г. было экспортировано 504 тыс.т. муки (в 2005г. – 427 тыс.т.). В пред.г. было произведено 3,9 млн.т. муки (в 2005г. – 3,8 млн.т.).

Основными мукомольными предприятиями в Аргентине являются Cargill, Lagomarsino, Cabodi, Canuelas, Bruning, Fenix, Florencia, Morixe. Крупнейшими провинциями – производителями муки являются Буэнос-Айрес (66 предприятий), Кордоба (30), Сайта Фе (21), Энтрериос (9).

Маслоперерабатывающая промышленность Аргентины в большей степени ориентирована на внешний рынок. В 2006г. в стране произведено 7,8 млн.т. растительных масел (1,6 млн.т. – подсолнечного; 6,1 млн.т. – соевого; 55 тыс.т. – арахисового). Производство остальных видов масел (кукурузное, оливковое, кунжутное, хлопковое, виноградное и пр.) составило 16 тыс.т.

Производство и потребление растительных масел, в тыс.т.

	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Подсолнечное масло</b>					
Производство .....	1.271,2	1.398,2	1.210,8	1.221,9	1.637,9
Экспорт .....	979,4	1.037,3	900,7	1.282,9	1.214
Потребление .....	291,8	360,9	310,1	240	423
<b>Соевое масло</b>					
Производство .....	3.973,5	4.558,8	4.589,6	5.395,7	6.177
Экспорт .....	3.487	4.187,6	4.568,6	4.858,3	6.086
Потребление .....	486,5	371,2	370	595,7	91,1
<b>Арахисовое масло</b>					
Производство .....	53,4	47,6	39,5	59,7	55,5
Экспорт .....	62	48,3	34,5	55,1	63,1
Потребление .....	8,6	0,7	8,1	4,6	7,6
<b>Всего</b>					
Производство .....	5.298,1	6.004,6	5.839,9	6.889,4	7.870
Экспорт .....	4.519,8	5.273,2	5.503,8	6.049	7.363
Потребление .....	786,9	732,8	314	840,3	507

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины (Сенаса)

В стране имеется 44 крупных завода по производству масел, на которых ежедневно может перерабатываться 96 тыс.т. масла. Внутреннее потребление пищевых растительных масел составляет 500 тыс.т. в год. Основными производителями растительных масел в Аргентине являются компании «Молинос Рио де ла Плата», «Рефенериас де Маис», «Аркор», «Асейтера Хенераль Деэса», «Висентин», «Нидера», «Кархил», «Дрейфус» и «Бунхе». Основными районами расположения заводов являются пров.Санта Фе, Буэнос-Айрес, Кордоба, Энтре-Риос.

Страна является крупнейшим мировым экспортером растительных масел. Доля Аргентины в мировой торговле этим продуктом составляет 20%. На экспорт идет 90% производимой продукции. Доля Аргентины на мировом рынке растительных масел составляет: соевое масло – 50%, подсолнечное масло – 36%.

В 2006г. экспортировано 7,4 млн.т. растительных масел (из них 1,2 млн.т. подсолнечного и 6 млн.т. соевого). Крупнейшими покупателями аргентинских масел в 2006г. были страны ЕС, Индия, Перу, Китай, ЮАР, Бангладеш и Венесуэла.

Основными районами производства молока являются пров.Буэнос-Айрес, Санта-Фе, Кордоба, Энтре-Риос и Ла Пампа. В стране насчитывается 12 тыс. молочных ферм. Средняя производительность на ферму составляет 1,1 тыс. литров молока в день. Молочное стадо насчитывает 1,75-2 млн. коров. 1/3 молока идет на прямое потребление, остальные 2/3 перерабатываются приблизительно на 900 промышленных предприятиях. В молочном секторе занято 30 тыс.чел. В 2006г. в Аргентине было произведено 1,6 млн.т. молочных продуктов (в 2005г. – 1,36 млн.т). Внутреннее потребление в 2006г. составило 202 литров молока на человека в год (в 2005г. – 189 литров).

В 2006г. вырос экспорт молочных продуктов, который составил 83 млн.л. (в 2005г. – 70 млн.л.). Основными импортерами аргентинской молочной продукции являются Алжир, Венесуэла, Бразилия, Нигерия, Мексика, Иордания, США и Россия. Россия закупила молочной продукции (сыр, творог) в 2006г. на 32,7 млн.долл.

Крупнейшими молокоперерабатывающими аргентинскими предприятиями являются «Санкор» и «Мастельоне». В начале 2007г. было принято решение об инвестировании в компанию «Сан-

кор» Венесуэлой 135 млн.долл. сроком на 15 лет для погашения задолженностей и развития производства.

Производство шоколада в Аргентине сконцентрировано в руках трех ведущих компаний – «Аркор» (33%), «Сучард» (11%) и «Террабуси» (10%). Внутреннее потребление на душу населения в год – 2 кг. Годовой объем продаж составил в 2006г. 500 млн. песо.

Рынок прохладительных напитков в Аргентине контролируется иностранным капиталом. 60,5% производства обеспечивает компания «Кока-Кола» и 20% – «Пепси-Кола». В стране имеется 85 заводов по производству прохладительных напитков. В 2006г. экспорт и импорт прохладительных напитков оставался на уровне 1%. Внутреннее потребление составляет 70 л. напитков в год на человека.

## Растениеводство-2007

В растениеводстве Аргентины преобладают зерновые и масличные культуры. Общий объем производства составил в 2007г. рекордные 93,4 млн.т. (рост 12,2%). Для выращивания продуктов земледелия в стране используется 35 млн.га, из которых под посевами зерновых и масличных культур в 2007г. было занято 31,2 млн.га (в 2006г. – 30,5 млн.га). Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 11,2% – сои, 10,1% – кукурузы, 7,1% – пшеницы, 8% – сорго, 2,4% – яблок, 21% – лимонов, 20% – груш, 5% – грейпфрутов, 3% – мандаринов и 2% – апельсинов.

Имеющиеся в стране зернохранилища рассчитаны на 60 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т. в год. Основными с/х культурами в Аргентине являются соя, пшеница, кукуруза и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет в среднем 80% площади всех посевов.

Из других зерновых выращиваются рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав. Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла-Пампа, Энтре Риос и Тукуман.

В последние годы в значительной степени возросли посевные площади сои. В 2007г. площадь посадок этой сельхозкультуры составила 16,2 млн.га, что является рекордным показателем в стране. Рост посевных площадей составил 10% за год. Наибольшее увеличение посадок зарегистрировано в провинции Кордоба, Буэнос-Айрес, Ла Пампа. За последние 10 лет производство сои в Аргентине увеличилось в 3 раза, что связано с увеличением спроса на эту сельхозкультуру в мире и, соответственно, высокой доходностью ее экспорта.

Объемы посадок подсолнечника – второй по важности масличной культуре после сои – остаются на стабильно высоком уровне. В прошедшем году эта культура заняла 2,55 млн.га, объем урожая составил 4 млн.т.

Кукуруза занимает 16% (3,9 млн.га) всех посевных площадей в Аргентине. Объем производства в 2007г. составил 20,5 млн.т.

Пшеница является второй сельхозкультурой в Аргентине по размерам посевных площадей и третьей по объемам сборов (в 2006 и 2007 гг. посевные площади не изменились и составляли 5,6 млн.га). В 2007 г. урожай пшеницы составил 15,4 млн.т., в 2006 г. — 14,6 млн.т.

Площадь посадок риса составила в 2007 г. 210 тыс.га (в 2006 г. — 168), сорго — 820 тыс.га (в 2006 г. — 700), ячменя — 370 тыс.га (в 2006 г. — 339).

90% семян подсолнечника и 40% соевых бобов перерабатывается в Аргентине, что обеспечивает стране одно из лидирующих мест среди крупнейших мировых производителей растительных масел, соевого шрота и соевой муки.

Производство зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2003/4	2004/5	2005/6	2006/7	2007/8
Пшеница .....	14.560	16.000	12.600	14.600	15.400
Овес .....	348	536	220	243	259
Ячмень .....	1000	900	796	1266	1600
Рожь .....	69	80	29	17	22
Кукуруза .....	13.500	20.000	14.000	21.800	20.500
Сорго .....	2.160	2.900	1.900	2.795	4.000
Рис .....	1.060	1.027	1.200	1.075	1.135
Соя .....	31.500	38.300	40.500	47.500	49.850
Подсолнечник .....	3.100	3.660	3.750	3.497	4.014
Арахис .....	293	445	347	600	553
Лен .....	29	36	54	34	45
Всего .....	67.619	69.484	75.148	93.436	97.407

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Аргентина занимает второе место в мире (после США) по выращиванию генетически модифицированных с/х культур. Под посевами этих культур в стране занято более 17 млн.га земель, что составляет 50% посевных угодий Аргентины. При этом более 80% этих земель отведены под выращивание сои. В целом 90% посевов сои, 70% посевов кукурузы и 60% посевов хлопка в Аргентине являются генетически модифицированными.

Использование аргентинскими производителями сои новых агротехнологий, в т.ч. генетически модифицированных сортов, позволило значительно снизить уровень применяемых при выращивании этой культуры агрохимикатов. Кроме того, технологии прямого посева, исключая вспашку, боронование и культивацию почвы, способствовали снижению затрат на выработку конечной продукции.

В мировом масштабе Аргентина производит 20% трансгенной продукции. За 1995-2005 гг. экономическая выгода только от выращивания генетически модифицированной сои составила 20 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Пшеница .....	11.649	10.283	9.964	9.385	8.668
Кукуруза .....	6.018	9.964	10.283	10.313	15.232
Сорго .....	584	159	159	194	1.185
Соя .....	8.851	6.668	9.276	8.186	12.282
Ячмень .....	66	192	312	391	470
Лен .....	3	7	3	5,5	10
Подсолнечник .....	215	34	83	29	44
Всего .....	27.389	27.308	33.896	37.959	37.895

Источник — Секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

В с/х кампанию 2006-07 гг. был собран рекордный урожай зерновых — 93,4 млн.т. Для того, чтобы довести этот показатель до 100 млн.т., в ходе предстоящей кампании 2007-08 гг. на работы по посеву, защите и сбору урожая планируется затратить более 5,5 млрд.долл., что соответствует росту

на 28%. Наибольший объем финансирования (3 млрд.долл.) предполагается направить на выращивание сои. В производство кукурузы будет инвестировано 1,14 млрд.долл., пшеницы — 0,93 млрд.долл., подсолнечника — 0,5 млрд.долл.

Важным фактором, стимулирующим развитие данного сектора экономики, является рост цен на основные сельхозпродукты. Так, по сравнению с кампанией 2005-06 гг., цены на пшеницу выросли на 50%, кукурузу — на 27%, сою — на 35%, подсолнечник — на 80-85%. Кроме того, предполагается увеличить посевные площади важнейших с/х культур: кукурузы — на 11,7% (до 4 млн.га), подсолнечника — на 6% (до 2,6 млн.га), сорго — на 17% (до 0,9 млн.га), сои — на 2,2% (до 16,5 млн.га).

Производство сахара сосредоточено преимущественно на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, а также Санта Фе и Мисьонес. В стране работает 23 завода по производству сахара. В 2007 г. производство сахара составило 2,04 млн.т. (в 2006 г. — 2,31 млн.т.). Причинами некоторого спада производства сахара стали неблагоприятные погодные условия, а также проблемы с энергоснабжением предприятий. Площадь посадок сахарного тростника составила 265 тыс.га. 80% объема произведенного сахара было реализовано на внутреннем рынке. В 2007 г. общий объем экспортных поставок этой продукции составил 353 тыс.т., что почти в 2 раза меньше, чем в 2006 г., когда за рубеж было поставлено 692 тыс.т. сахара. Основными странами-импортерами этой продукции являются Чили (128 тыс.т.) и США (33,5 тыс.т.). Россия закупила в 2007 г. сахара на 6 млн.долл. (в 2006 г. — 72 млн.долл.), в количественном — 25,9 тыс.т. (в 2006 г. — 238 тыс.т.).

Под чайными плантациями в Аргентине занято более 41,3 тыс.га. Основное производство (85%) сконцентрировано в провинции Мисьонес, остальное — в провинции Корриентес. В 2007 г. сбор чая составил 80 тыс.т. (в 2006 г. — 76 тыс.т.). Внутреннее потребление остается традиционно довольно низким — 4 тыс.т. В 2007 г. экспортировано чая на 56 млн.долл. (в 2006 г. — 50 млн.долл.). Основные страны-импортеры — США, Чили, Великобритания, Германия, Голландия.

Аргентина продолжает занимать первое место в мире по производству чая — «матэ». Под данную культуру занято 193 тыс.га сельхозугодий. В 2007 г. произведено 264 тыс.т. (в 2006 г. — 260 тыс.т.). Внутреннее потребление остается стабильно высоким — 228 тыс.т. В 2007 г. экспортировано 35,2 тыс.т. чая-матэ на 30,4 млн.долл. (в 2006 г. — 28,6 тыс.т. и 20,5 млн.долл. соответственно). Основными странами-импортерами являются Сирия (40%), Чили (18%), Бразилия (26%), Уругвай и Парагвай.

В 2007 г. в Аргентине было произведено 140 тыс.т. табака, из которых 90 тыс.т. направлено на экспорт. Общий объем экспорта составил 254,9 млн.долл. (в 2006 г. на 244 млн.долл.). В Россию было поставлено 5,9 тыс.т. табачного сырья на 7,6 млн.долл. (в 2006 г. на 5,4 млн.долл.). Основными странами-импортерами являются США, Бельгия и Германия.

Аргентина является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров груш. Доля экспортных поставок составляет 30%. В 2007 г. производство груш составило 716 тыс.т. (в 2006 г. — 700 тыс.т.), из которых более 457 тыс.т. (в 2006 г. — 355 тыс.т.) было экспортировано и 210 тыс.т. (в 2006 г.



– 280 тыс.т.) направлено на промышленную переработку для внутреннего потребления (соки, консервы, сухофрукты). Основными рынками сбыта груш являются Бразилия (25%), Россия (10%), страны ЕС. Более 85% посадок груш расположены в провинциях Мендоса, Неукен и Рио Негро.

Производство яблок в 2007г. поставило 1172 тыс.т. (в 2006г. – 1148 тыс.т.), экспорт – 286 тыс.т. (в 2006г. – 236 тыс.т.).

В последнее время Аргентина входит в число крупнейших мировых производителей и экспортеров цитрусовых и в настоящее время занимает первое место в мире по их производству и экспорту (4% и 6% объема мировой торговли, соответственно).

Под цитрусовые культуры в Аргентине в 2007г. было занято 149 тыс.га, из которых 37% приходится на плантации апельсина, 29% – лимонов, 25,5% – мандаринов, 8,3% – грейпфрутов. В стране занято более 100 тыс.чел., функционируют 6 перерабатывающих заводов, 5,3 тыс. цитрусовых плантаций.

Районами основного сосредоточения цитрусовых плантаций являются северо-западные провинции (40% плантаций) и северо-восточные (54%).

Наиболее динамичными темпами в Аргентине развивается производство и экспорт лимонов, что позволило стране занять лидирующие позиции в мире по производству и экспорту лимонов и лимонного сока.

Основными импортерами цитрусовых являются Испания, Великобритания, Голландия, Франция, Бельгия.

## Растениеводство-2006

В растениеводстве Аргентины преобладают зерновые и масличные культуры. Для выращивания продуктов земледелия в стране используется примерно 35 млн. га, из которых под посевами зерновых и масличных культур занято 28,4 млн.га (в 2005г. – 27 млн.га). Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 10,5% – сои, 9,5% – кукурузы, 8,5% – пшеницы, 8% – сорго, 7% – яблок, 21% – лимонов 20% – груш, 5% – грейпфрутов, 3% – мандаринов и 2% – апельсинов.

Имеющиеся в стране зернохранилища рассчитаны на 48-50 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т. в год. Основными с/х культурами в Аргентине являются пшеница, кукуруза, соя и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет в среднем 80% площади всех посевов. Из других зерновых выращивают рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав.

Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла Пампа, Энтре Риос, Сантьяго дель Эстеро и Тукуман.

В последние годы в значительной степени возросли посевные площади сои. В 2006г. площадь посадок этой сельхозкультуры составила 16,05 млн. га, что является рекордным показателем в

стране. Рост посевных площадей составил 4,7% за год. Наибольшее увеличение посадок зарегистрировано в провинциях Кордоба, Буэнос-Айрес, Ла Пампа. За последние 10 лет производство сои в Аргентине увеличилось в 3 раза, что связано с увеличением спроса на эту сельхозкультуру в мире и, соответственно, высокой доходностью ее экспорта.

Отмечается также серьезный рост посадок в 2006г. подсолнечника – второй по важности масличной культуре после сои. В пред.г. эта культура заняла 2,45 млн.га (рост 8,4%), объем урожая составил 4 млн.т. (в 2005г. – 3,75 млн.т.).

Кукуруза занимает 16% (3,5 млн. га) всех посевных площадей в Аргентине (рост за 2006г. – 9,7%).

Пшеница является второй сельхозкультурой в Аргентине по размерам посевных площадей и третьей по объемам сборов (в 2005 и 2006г.г. посевные площади не изменились и составляли 5,2 млн. га). В 2005г. урожай пшеницы составил 12 млн.т, в 2006г. – 13,7 млн.т.

Площадь посадок риса составила в 2006г. 171 тыс.га (в 2005 – 170), сорго – 700 тыс.га (в 2005г. – 577), ячменя – 337 тыс.га (в 2005г. – 273).

90% семян подсолнечника и 40% соевых бобов перерабатывается в Аргентине, что обеспечивает стране одно из лидирующих мест среди крупнейших мировых производителей растительных масел, соевого шрота и соевой муки. В 2006г. общий объем урожая масличных культур составил 45 млн.т.

Производство зерновых и масличных культур, в тыс.т.

	2002/3	2003/4	2004/5	2005/6	2006/7
Пшеница	12301	14.560	16.000	12600	13700
Овес	567	348	536	220	390
Ячмень	543	1000	900	796	1266
Рожь	80	69	80	29	50
Кукуруза	15.040	13.500	20.000	14000	18000
Сорго	2.685	2.160	2.900	1900	2913
Рис	718	1.060	1027	1200	1171
Соя	34800	31500	38.300	40500	43500
Подсолнечник	3.714	3.100	3.660	3750	3910
Арахис	220	293	445	347	289
Лен	11	29	36	54	52
Всего:	70679	67619	69484	75148	85286

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины

Экспортные поставки риса в 2006г. составили 460 тыс.т. на 120 млн.долл. (в 2005г. 360 тыс.т. и 88,2 млн.долл., соответственно). Основной страной импортером данной продукции является Бразилия (259 тыс.т. на 66,1 млн.долл.). Среди других основных покупателей риса фигурируют Чили (21,7 млн.долл.), Ирак (9,9 млн.долл.), Гаити (6,4 млн.долл.).

Аргентина вышла на второе место в мире (после США) по выращиванию генетически модифицированных с/х культур. Под посевами этих культур в стране занято 17 млн.га земель, что составляет 50% всех посевных угодий Аргентины. 80% этих земель отведены под выращивание сои. В целом 90% всех посевов сои, 70% посевов кукурузы и 60% посевов хлопка в Аргентине являются генетически модифицированными.

В мировом масштабе Аргентина производит 20% трансгенной продукции. За 1995-2005гг. экономическая выгода только от выращивания генетически модифицированной сои составила 20 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс. т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Пшеница	9.310	11.649	10.283	9964	7808
Кукуруза	8.899	6.018	9.964	10283	9873
Сорго	334	584	159	159	194
Соя	6.324	8.851	6.668	9276	8008
Ячмень	99	66	192	312	339
Лен	0	3	7	3	5,5
Подсолнечник	319	215	34	83	28,4
Всего	25.489	27.389	27.308	33896	26255,9

Данные Секретариата по сельскому хозяйству Аргентины и Национальной службы санитарного контроля Аргентины

Производство сахара сосредоточено преимущественно на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, Санта Фе и Мисьонес. В 2006г. производство сахара составило 2,31 млн.т., что на 13,9% больше, чем в 2005г. Площадь посадок сахарного тростника составила 265 тыс. га. 70% объема произведенного сахара было реализовано на внутреннем рынке. В 2006г. общий объем экспортных поставок этой продукции составил 715 тыс.т. на 240 млн.долл., что на 33% и 94% больше аналогичных показателей 2005г., соответственно. Крупнейшим импортером аргентинского сахара является Россия, куда было поставлено 238 тыс.т., что на 50% больше, чем в 2005г. Другими основными странами-импортерами этой продукции являются Чили (170 тыс.т.) и США (83 тыс.т.). Россия закупила в 2006г. сахара на 72,4 млн.долл. (в 2005г. — 31,9 млн.долл.).

Под чайными плантациями в Аргентине занято 45 тыс. га. Основное производство (85%) сконцентрировано на севере страны (провинции Мисьонес и Корриентес). В 2006г. сбор чая составил 75 тыс.т. (в 2005г. — 67 тыс.т.). Внутреннее потребление остается традиционно довольно низким — 4 тыс.т. В 2006г. экспортировано чая на 50 млн.долл. (в 2005г. — 46 млн.долл.). Основные страны-импортеры — США, Чили, Великобритания, Германия.

Аргентина продолжает занимать первое место в мире по производству чая «матэ». Под данную культуру занято 178 тыс. га сельхозугодий. В 2006г. произведено 264 тыс.т. Внутреннее потребление остается стабильно высоким — 230 тыс.т. В 2006г. экспортировано чая-матэ на 22,6 млн.долл. (в 2005г. — 20,5 млн.долл., рост — 16%). Основными странами-импортерами являются Чили, Бразилия, Сирия, Уругвай, Парагвай.

В 2006г. в Аргентине было произведено 140 тыс.т. табака, из которых 113,8 тыс.т. направлено на экспорт. Общий объем экспорта составил 264 млн.долл. (в 2005г. на 220 млн.долл.). В Россию было поставлено табачного сырья на 5,4 млн.долл. (в 2005г. — 8,4 млн.долл.). Основными странами-импортерами являются США, Бельгия и Германия.

Аргентина является крупнейшим мировым производителем и экспортером груш. Доля экспортных поставок составила 30%. В 2006г. производство груш составило 714 тыс.т., из которых 50% было экспортировано и 25% направлено на промышленную переработку для внутреннего потребления (соки, консервы, сухофрукты и т. д.). В 2006г. было экспортировано 421 тыс.т. свежих груш (в 2005г. — 429 тыс.т.). Основными рынками сбыта груш являются Бразилия (25%), Россия (10%), страны ЕС. 85% посадок груш расположены в провинциях Мендоса, Неукен и Рио Negro.

Производство яблок в 2006г. составило 1307 тыс.т. (в 2005г. — 1257 тыс.т.), экспорт — 279 тыс.т. (в 2005г. — 274 тыс.т.).

Аргентина занимает 1 место в мире по производству и экспорту цитрусовых (4% и 6% объема мировой торговли, соответственно). Под цитрусовые культуры в Аргентине в 2006г. было занято 147,4 тыс.га, из которых 36,5% приходится на плантации апельсина, 29,7% — лимонов, 25,5% — мандаринов, 8,3% — грейпфрутов. В стране занято 100 тыс.чел., функционируют 6 перерабатывающих заводов, 5,3 тыс. цитрусовых плантаций. Районами основного сосредоточения цитрусовых плантаций являются северо-западные провинции (40% плантаций) и северо-восточные (54%).

Наиболее динамичными темпами в Аргентине развивается производство и экспорт лимонов, что позволило стране занять лидирующие позиции в мире по производству и экспорту лимонов и лимонного сока.

Основными импортерами цитрусовых являются Испания, Россия, Великобритания, Голландия, Франция, Бельгия. Наша страна на протяжении последних лет является одним из наиболее важных рынков сбыта для местных экспортеров данной продукции. В 2006г. Россия импортировала цитрусовых на 78,5 млн.долл. (в 2005 — 55,8 млн.долл.).

## Растениеводство-2005

В Аргентине преобладают зерновые и масличные культуры. Для выращивания продуктов земледелия в стране используется 35 млн.га., из которых под посевами зерновых и масличных культур занято 22-28 млн.га. Остальные земли отданы под виноградники, фруктовые сады, цитрусовые плантации и посадки технических культур.

В мировой торговле продукцией земледелия на Аргентину приходится 5% — пшеницы, 8,5% — кукурузы, 7% — сои, 7,6% — сорго, 7% — яблок, 20% — груш, 2% — апельсина, 3% — мандаринов, 5% — грейпфрутов и 21% — лимонов.

Имеющиеся зернохранилища рассчитаны на 46-48 млн.т. зерна. Внутреннее потребление зерновых и масличных культур составляет 16-17 млн.т./г. Основными с/х культурами в Аргентине являются пшеница, кукуруза, соя и подсолнечник. Совокупная посевная площадь под данными культурами составляет 80% площади всех посевов.

Из других зерновых выращивают рожь, овес, ячмень и рис. Значительные площади занимают посевы кормовых трав. Основными производственными зонами данных культур являются провинции Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе и в меньшей степени Ла Пампа, Энтре Риос, Сантьяго дель Эстero и Тукуман.

Лидирующей сельхозкультурой по посевным площадям и по валовым сборам является соя, которая занимает 30% пашни. В стране наблюдается постепенное расширение посевов и рост производства соевых бобов. За 10 лет посевы под сою увеличились в 2,5 раза, а производство — в 3 раза. Это связано с увеличением мировых потребностей в данном продукте, обеспечивающих высокую доходность экспорта сои и продуктов ее переработки и соответственно высокую рентабельность.

В 2005г. производство сои составило 39,5 млн.т., что превысило уровень 2004г. на 3%.

Пшеница – вторая сельхозкультура в Аргентине по размерам посевных площадей и третья – по объему валового сбора. Страна входит в 10 крупнейших мировых производителей пшеницы. В 2005г. производство пшеницы уменьшилось, по сравнению с 2004г., и составило 12 млн.т. (в 2004г. – 16 млн.т.).

Кукуруза занимает 15% всей посевной площади в Аргентине. По объему производства кукурузы страна занимает 6 место в мире. Аргентина является 2 после США мировым экспортером кукурузы, потребляя 1/3 собственного урожая.

Подсолнечник – вторая масличная культура в Аргентине после сои. Общий урожай подсолнечника в стране в 2005г. составил 3,75 млн.т.

В 2005г. соя и соевая продукция второй год подряд являлись основными экспортными товарами Аргентины, которых было поставлено за рубеж 9,28 млн.т.

Аргентина является одним из мировых лидеров по выращиванию трансгенных видов растений. Она занимает 2 после США место по объему производства посевов такого рода растений в мире. Культивирование генетически модифицированных видов считается одним из наиболее перспективных и высокорентабельных направлений современной аргентинской агроиндустрии. В 2005г. в Аргентине сельхозпроизводители отвели 17,1 млн.га. под выращивание трансгенных культур (50% от всех посевных угодий страны, что на 6% или на 900 тыс.га. больше, чем в 2004г.). Из них 15,4 млн.га. отведены под выращивание сои. 99% выращенной в 2005г. в Аргентине сои является генетически модифицированной. Важными для аргентинской экономики генетически модифицированными культурами являются кукуруза и хлопок.

В мировом масштабе в Аргентине собирается 19% урожая трансгенной продукции. За 10 лет от использования трансгенных технологий в с/х страна получила прибыль 10 млрд.долл.

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс.т.

Культура	.....2001	.....2002	.....2003	.....2004	.....2005
Пшеница	.....10713	.....9310	.....11649	.....10283	.....9964
Кукуруза	.....10598	.....8899	.....6018	.....9964	.....10283
Сорго	.....438	.....334	.....584	.....159	.....159
Соя	.....7454	.....6324	.....8851	.....6668	.....9276
Овес	.....13	.....8	.....0	.....0	.....0
Ячмень	.....189	.....99	.....66	.....192	.....312
Арахис	.....3	.....0	.....0	.....0	.....0
Лен	.....0	.....0	.....3	.....7	.....3
Подсолнечник	.....70	.....319	.....215	.....34	.....83
Другие	.....238	.....196	.....3	.....1	.....0
Всего	.....29716	.....25489	.....27389	.....27308	.....33896
Субпродукты	.....16770	.....19633	.....21022	.....20395	.....17944

Источник – Секретариат по с/х Аргентины, Национальная служба ветеринарного контроля Аргентины.

Основным импортером аргентинской пшеницы является Бразилия, сои – Китай. В сезоне 2005/6. на урожайность ряда важнейших для с/х Аргентины культур оказали влияние неблагоприятные климатические условия. Из-за засухи в конце 2005г.-начале 2006г. объем урожая зерновых в стране снизился на 10 млн.т. и оценивается в 79 млн.т. (в сезон 2004/5 – 84 млн.т.). Потери при сборе урожая пшеницы составили 4 млн.т., кукурузы – 6-7 млн.т. В сезоне 2005/6 было всего собрано 14 млн.т. основных зерновых культур (в 2004/5 – 20 млн.т.). Объем урожая сои остался на уровне пред. сезона, что связано с дождями, про-

шедшими в янв. 2006г., позволившими поддерживать урожайность этой важнейшей для аргентинского с/х культуры на уровне пред.г. – 38-39 млн.т.

В 2006г. из-за засухи объем аргентинского экспорта зерновых может снизиться на 13%, по сравнению с пред.г. и составить 56 млн.т. (в 2004/05г. – 65 млн.т.), что может повлечь сокращение денежных поступлений от экспорта зерновых на 850-900 млн.долл.

Производство сахара полностью сосредоточено на северо-западе Аргентины в провинциях Тукуман, Сальта, Жужуй, Сайта Фе и Мисьонес. В 2005г. произведено 2,2 млн.т. сахара, что на 18% больше, чем в 2004г. Внутреннее потребление сахара составило 1,52 млн.т. Экспортировано 516 тыс.т., что в 2 раза превышает 2004г. (215,8 тыс.т.)

Под чайными плантациями в Аргентине занято 46,7 тыс.га. 95% производства сконцентрировано в северных провинциях Мисьонес и Корриентес. В 2005г. сбор чая составил 65 тыс.т. Внутреннее потребление – 5,7 тыс.т. На экспорт поставлено 59 тыс.т. на 38,9 млн.долл. Основными импортерами чая являются США, Германия, Кения, Чили, Великобритания и Нидерланды.

Аргентина является крупнейшим в мире производителем парагвайского чая «матэ» (2005г. – 258,3 тыс.т.). Под эту культуру занято 220 тыс.га. Внутреннее потребление этого продукта составило 232 тыс.т. Экспортировано 26,1 тыс.т. на 18,8 млн.долл. в Сирию, Чили, Парагвай, Уругвай и Бразилию.

В 2005г. в Аргентине произведено 130 тыс.т. табака, из которых 91,7 тыс.т. поставлено на экспорт на 220 млн.долл. Основными импортерами аргентинского табака являются США, Бельгия и Германия.

Значительное место в растениеводстве занимают садоводство и виноградарство. Производство субтропических плодов и цитрусовых сосредоточено в провинции Энтре Риос и на западе страны, плодовых умеренного пояса (яблоки, груши) – в южной части пров. Ла Пампа и северной Патагонии. По сбору винограда и производству винома-териалов Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире.

Овощеводство развито близ крупных городов и в специализированных хозяйствах по выращиванию отдельных видов овощей в районах с наиболее благоприятными для них условиями.

Общий сбор фруктов и овощей находится на стабильном уровне – 8 млн.т. и 5 млн.т. соотв. В 2005г. Аргентина экспортировала 145,6 тыс.т. свежих фруктов (+23%) на 742,8 млн.долл. (+33%).

Экспорт яблок составил 278,9 тыс.т. на 128,9 млн.долл. (по стоимости +40%, по объему +33%). Основными импортерами являются Россия, Бразилия, Голландия, Бельгия и Испания.

Поставки винограда за рубеж составили в 2005г. 49,6 тыс.т. (+6%) на 46,1 млн.долл. (+18%).

Основными импортерами аргентинских свежих фруктов являются: Россия, Бельгия, Голландия, Бразилия, Испания и Швеция.

Аргентина вошла в число крупнейших мировых производителей (4% объема мирового производства) и экспортеров цитрусовых (6% объема мировой торговли) и занимает 1 место в мире по производству и экспорту свежих лимонов и концентрированного лимонного сока.

Под цитрусовыми культурами в Аргентине занято 155,5 тыс.га., из которых 37,2% приходится на плантации апельсинов, 25,4% — мандаринов, 28% — лимонов и 8,7% — грейпфрутов. В стране имеется 5,3 тыс. цитрусовых плантаций, 6 перерабатывающих заводов и 600 предприятий по упаковке. В отрасли занято 100 тыс.чел.

В 2005г. экспорт цитрусовых составил 660,4 тыс.т. на 291,5 млн.долл. (в 2004г. — 682,7 тыс.т. и 263 млн.долл.). Основными импортерами здесь являются ЕС (Бельгия, Голландия, Испания и Великобритания), а также Россия.

## Шрот

Согласно данным германского аналитического агентства ISTA Mielke, благодаря обилию ресурсов масличного сырья в Европе, США, Индии и Южной Америке мировое производство белкового шрота в 2005/06г. достигнет рекордного уровня в 223 млн.т., что на 10,4 млн. превысит показатель предыдущего сезона. С учетом значительных переходящих запасов общий объем ресурсов шрота может составить 231 млн.т.

Высокие темпы роста переработки масличного сырья ожидаются в Аргентине, где прогнозируется высокий урожай соевых бобов и подсолнечника. Нарращиванию производства шрота в Китае будет способствовать растущий спрос на кормовые ингредиенты с высоким содержанием белка, а в Индии и ЕС основным стимулом для выпуска шрота станут растущие потребности в растительных маслах.

Со стороны спроса основной движущей силой на мировом рынке белкового шрота будут потребности Китая. Снижение китайского спроса в конце 2005г. носило лишь временный характер, в новом году ожидается его восстановление.

Мировое потребление 8 основных видов белкового шрота достигнет 222,8 млн.т., что на 10,6 млн. больше показателя 2004/5г.

Аргентина перегнала Бразилию по объему переработки соевого сырья. Это стало возможным благодаря активному строительству новых перерабатывающих предприятий, в результате чего с 1995г. переработка в Аргентине увеличилась втрое. В 2005г. в Аргентине было переработано 28,5 млн.т. соевого сырья, а прогнозируемый на 2006г. объем переработки составляет 31,4 млн.т.

Целью развития аргентинского соевого комплекса является расширение экспорта соевого масла и шрота. В 2005г. выросли отгрузки соевого сырья — 9,9 млн.т. с 6,5 млн. в пред.г. Экспорт соевых бобов из Аргентины, по-видимому, будет сокращаться. В ближайшие 3 года будут реализованы проекты по дальнейшему расширению перерабатывающих мощностей, стране придется в значительных количествах импортировать соевое сырье.

Позиции Аргентины как ведущего мирового экспортера соевого шрота продолжают укрепляться. В 2005/06г. (окт./сент.) на внешний рынок будет отгружено 23,5 млн.т. соевого шрота против 19,2 млн. в 2003/4г. Это означает, что доля Аргентины в мировом экспорте соевого шрота увеличится с 42% два года назад до 47%.

В отличие от Аргентины в Бразилии в пред.г. произошло сокращение мощностей по переработке соевых бобов на 8% — 130 тыс.т. в сутки. Прекратили работу многие старые и неэффективные предприятия.

В последнем кв. 2005г. в структуре мирового импортного спроса на продукцию соевого комплекса доминировал именно шрот. Это подтверждается данными об отгрузках указанного продукта из четырех ведущих стран-экспортеров — Аргентины, Бразилии, США и Индии. Основными рынками выступали ЕС, Мексика, ЮАР, Норвегия, отдельные североафриканские, центрально- и южноамериканские страны. Увеличились импортные потребности азиатских стран-импортеров — Индонезии, Китая, Японии, Республики Корея, Малайзии и Вьетнама. На некоторых традиционных импортных рынках, прежде всего в ЕС и Японии, отмечается тенденция к снижению закупок и переработки соевого сырья и к одновременному увеличению импорта шрота, что связано с высокой конкурентоспособностью южноамериканского, и особенно аргентинского, перерабатывающего сектора. Результатом активного импортного спроса на соевый шрот стало снижение уровня его запасов в Аргентине, Бразилии и США на 0,4 млн.т. по сравнению с уровнем дек. 2004г.

Снижение объема переработки соевых бобов в ЕС обусловлено высокой эффективностью переработки рапса. В особенности это касается Германии, Нидерландов и Франции, заметно сокративших импорт соевого сырья.

Япония, несмотря на растущее потребление соевого шрота, с авг.-окт. 2005г. снизила закупки соевых бобов на 10%, а их переработку — на 7% по сравнению с тем же периодом пред.г. Импорт соевого шрота почти удвоился, а доля южноамериканских поставщиков выросла до 27% с 7% в 2004г.

Виды белкового шрота в мире, в млн.т.

	Окт./сент.		
	2003/04г.	2004/05г. <sup>1</sup>	2005/06г. <sup>2</sup>
Запасы на начало сезона .....	7,03	7,03	7,86
Производство .....	200,11	212,84	223,24
Импорт .....	59,51	61,97	64,91
Экспорт .....	59,57	61,81	65,15
Потребление .....	200,05	212,16	222,80
Запасы на конец сезона .....	7,03	7,86	8,07
<b>Соевый шрот</b>			
Запасы на начало сезона .....	5,62	5,28	6,17
Производство .....	132,49	140,15	147,79
Импорт .....	45,73	47,15	49,55
Экспорт .....	45,63	47,12	49,71
Потребление .....	132,92	139,29	147,21
Запасы на конец сезона .....	5,28	6,17	6,59
<b>Хлопковый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,05	0,09	0,06
Производство .....	15,99	19,43	18,98
Импорт .....	0,54	0,52	0,54
Экспорт .....	0,52	0,52	0,55
Потребление .....	15,96	19,45	18,96
Запасы на конец сезона .....	0,09	0,05	0,07
<b>Арахисовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,01	-	0,02
Производство .....	6,77	6,27	6,45
Импорт .....	0,30	0,14	0,15
Экспорт .....	0,29	0,16	0,16
Потребление .....	6,78	6,24	6,45
Запасы на конец сезона .....	-	0,02	0,01
<b>Подсолнечный</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,08	0,15	0,32
Производство .....	10,97	10,67	11,64
Импорт .....	3,05	2,99	3,45

Экспорт .....	3,04	3,00	3,46
Потребление.....	10,92	10,49	11,70
Запасы на конец сезона .....	0,15	0,32	0,24
<b>Рапсовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,17	0,17	0,18
Производство .....	21,79	23,73	25,50
Импорт .....	2,61	2,37	2,72
Экспорт .....	2,60	2,35	2,74
Потребление.....	21,79	23,73	25,44
Запасы на конец сезона .....	0,17	0,18	0,22
<b>Пальмоядровый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,21	0,25	0,16
Производство .....	4,15	4,65	4,89
Импорт .....	3,20	3,85	3,89
Экспорт .....	3,25	3,81	3,91
Потребление .....	4,06	4,78	4,84
Запасы на конец сезона .....	0,25	0,16	0,18
<b>Кокосовый</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,11	0,12	0,13
Производство .....	1,77	1,76	1,76
Импорт .....	0,78	0,79	0,80
Экспорт .....	0,82	0,78	0,80
Потребление .....	1,72	1,76	1,77
Запасы на конец сезона .....	0,12	0,13	0,12
<b>Рыбная мука</b>			
Запасы на начало сезона .....	0,78	0,96	0,83
Производство .....	6,18	6,17	6,24
Импорт .....	3,30	4,17	3,81
Экспорт .....	3,41	4,06	3,82
Потребление .....	5,89	6,41	6,42
Запасы на конец сезона .....	0,96	0,83	0,63

1) Оценка. 2) Прогноз. БИКИ, 26.1.2006г.

## Мед

По данным GTIS, в 2005г. и в I кв. 2006г. Аргентина стала ведущим экспортером меда. В 2001-04гг. крупнейшим поставщиком меда выступал Китай. В 2005г. экспорт меда из Аргентины составил 107,2 тыс.т., из Китая — 88,4 тыс.т.

В первые 3 месяца 2006г. из Аргентины было экспортировано 26,6 тыс.т. меда, что на 11% больше аналогичного показателя 2005г. Поставки из Китая в I кв. 2006г. составили 16,4 тыс.т. — на 10% выше уровня 2005г. Значительно увеличился объем поставок меда в США как из Аргентины, так и из Китая. Экспорт из Аргентины возрос на 62% — до 6,1 тыс.т., из Китая — на 86% — до 8,3 тыс.т.

Основным покупателем аргентинского меда является Германия. Поставки в эту страну в I кв. 2006г. повысились на 7% по сравнению с тем же периодом пред.г. — до 10,3 тыс.т. Экспорт в Великобританию вырос на 10% — с 1,9 тыс.т. в 2005г. до 2,1 тыс. в 2006г.

Цены на мед на британском рынке в истекший период текущего года  
(долл. за т., сиф основной европейский порт)

	Верхний предел	Нижний предел
Китайский белый .....	1550	1190
Китайский экстра светлый янтарный .....	1530	1170
Китайский светлый янтарный .....	1510	1150
Мексиканский Юкатанский.....	2375	1850
Аргентинский, 25 мм .....	2125	1650
Аргентинский, 34 мм .....	2095	1620
Аргентинский, 50 мм .....	2075	1600
Аргентинский, 85 мм .....	2055	1580
Австрал. экстра светлый/св. янтарный .....	2220	2165

БИКИ, 24.6.2006г.

## Алкоголь-2007

80% рынка пива в Аргентине контролирует компания «Сервесерия Килмес». Потребление этого напитка в стране стабильно растет и в 2007г. достигло 16,7 млн.гкл. (в 2006г. — 15,2 млн.), т.е. 42,5 л. пива на человека в год (в 2006г. — 39,1 л.).

В области производства пива занято 3,8 тыс. человек. Производственные мощности на данный момент позволяют производить 22 млн.гкл. пива в год. Всего в Аргентине функционирует более 400 предприятий по производству пива. Единственной аргентинской фирмой, экспортирующей пиво за пределы Меркосур, является «Килмес». Страна-импортерами являются США, ЕС, Чили, Боливия.

На протяжении последних лет винодельческая промышленность Аргентины демонстрирует рекордные показатели роста экспортных поставок. В 2007г. экспорт винной продукции составил 3,5 млн.гкл. на 400 млн.долл. Объем производства вина в 2007г. составил 14,8 млн.гкл. (в 2006г. — 15,3 млн.гкл.). Внутреннее потребление вина на душу населения остается стабильно высоким и в 2007г. составило так же, как и в 2006г. 28,5 л. на человека в год.

В Аргентине работает 1 тыс. виноделен, зарегистрировано более 1300 различных марок вина. Экспорт осуществляется в более, чем в 100 стран мира. Основными импортерами аргентинских вин являются США, Бразилия, Канада, Великобритания, Голландия, Россия, ЮАР. 80% экспортных поставок аргентинского вина поступает из провинции Мендоса, где сосредоточено 70% виноградарей страны, 10% — из Сан Хуана, 4% — из Ла Риохи. Более половины виноделен расположены в провинции Мендоса. Общая протяженность виноградников составляет 210 тыс.га. В Аргентине выращивается более 25 сортов винограда. Однако наиболее перспективным и популярным сортом для виноделия страны можно назвать мальбек (22% общего объема экспортных поставок аргентинского вина).

В последние годы увеличились объемы производства шампанских вин. В 2007г. было произведено 35 млн.бутылок шампанского.

В 2007г. в развитие винодельческой промышленности было инвестировано 800 млн.долл., что должно обеспечить сохранение темпов роста отрасли.

В 2007г. доля экспорта аргентинского вина превысила 5% от мировых объемов экспорта этой продукции. Экспортные поставки аргентинского вина растут с каждым годом, в т.ч. в Россию. Основную долю поставок вина в Россию составили высококачественные бутилированные вина.

## Алкоголь-2006

На протяжении последних лет винодельческая промышленность Аргентины демонстрирует рекордные показатели роста экспорта поставок. В 2006г. экспорт винной продукции составил 380 млн.долл. Объем производства вина в 2006г. составил 15,4 млн. гекталитров (в 2005г. — 15,2 млн. гекталитров). Внутреннее потребление вина на душу населения остается стабильно высоким и в 2006г. составило 38,2 л. на человека в год (в 2005г. — 28,4 л.).

В Аргентине работает 331 фирма, специализирующаяся на производстве винной продукции

(1400 различных марок). Экспорт осуществляется в 100 стран. Основными импортерами аргентинских вин являются США, Бразилия, Канада, Великобритания, Голландия, Россия, ЮАР. 80% экспортных поставок аргентинского вина поступает из пров. Мендоса, 10% из Сан Хуана, 4% из Ла Риохи. Общая протяженность виноградников составляет 210 тыс. га. В Аргентине выращивается 25 сортов винограда. Однако наиболее перспективным и популярным сортом для виноделия страны можно назвать мальбек (22% общего объема поставок аргентинского вина).

К 2006г. доля экспорта аргентинского вина превысила 5% от мирового экспорта вина. Экспортные поставки аргентинского вина растут с каждым годом, в т.ч., в Россию. В 2004г. было экспортировано винопродукции из Аргентины на 305 млн.долл., в 2005г. на 402 млн.долл., в 2006г. на 380 млн.долл. Россия импортировала в 2006г. вина и виноградного сула из Аргентины на 24,4 млн.долл. (в 2005г. на 10,4 млн.долл.).

В связи с усилением санитарного контроля в России в отношении поставляемой на рынок алкогольной продукции в I пол. 2006г. был зафиксирован спад экспорта аргентинского вина.

Предоставленные местными властями документы, свидетельствующие о том, что при производстве аргентинских вин не используются такие запрещенные российским законодательством вещества, как гамексан и пестициды, позволили нормализовать и увеличить экспортные поставки во II пол. 2006г. Основную долю поставок вина в Россию составили высококачественные бутылкованные вина.

80% рынка пива в Аргентине контролирует компания «Сервесерия Килмес». Ежегодно в стране производится 361 млн. гкл. пива. Потребление этого напитка в стране стабильно растет и в 2006г. достигло 15,2 млн. гкл. (в 2005г. — 13,9 млн.), т.е. 39,1 л. пива на человека в год (в 2005г. — 38 л.). В области производства пива занято 3,8 тыс.чел. Производственные мощности на данный момент позволяют производить 22 млн. гкл. пива в год.

Единственной аргентинской фирмой, экспортирующей пиво за пределы Меркосур, является «Килмес». Странами-импортерами являются США, ЕС, Чили, Боливия. (средняя закупочная цена в 2006г. составила 1,4 дол. за бутылку 0,75 л.).

## Алкоголь-2005

Основное производство винограда и вина находится на западе Аргентины в пров. Мендоса (70% национального производства), Сануан (20%), Рио-Негро (4%) и Ла-Риоха (2%).

В 2005г. винодельческая промышленность страны достигла рекордных показателей по объему экспорта вин и приостановила падение потребления данной продукции на внутреннем рынке. В прошлом году Аргентина довела объем экспорта винной продукции до 431 млн.долл., превысив показатели пред.г. на 33% или на 107 млн.долл. В стране действует 331 компания, специализирующаяся на производстве вин, которые насчитывают 1409 различных марок. Экспорт осуществляется в 101 страну.

Объем производства вина в 2005г. составил 15,2 млн.гкл. Внутреннее потребление вина в стране на душу населения остается стабильным и в 2005г. составило 28,4 л/чел в год. В 2005г. объем арген-

тинского экспорта вин составил 2,1 млн.гкл. на 190 млн.долл., что на 35% выше 2004г. Основными импортерами аргентинских вин в прошедшем году были США, Великобритания, Бразилия и Канада.

## Рыба

По ресурсам рыбы и морепродуктов Аргентина занимает одно из первых мест в мире, однако развитие национальной рыболовной промышленности долгие годы находится на сравнительно низком уровне. Это объясняется тем, что морепродукты не пользуются большим спросом у аргентинцев. Среднегодовое потребление рыбы на душу населения в Аргентине стабильно находится на уровне 8-9 кг., а суммарное годовое потребление составляет 400 тыс.т.

В 2007г. общий аргентинский вылов морепродуктов (рыба, моллюски, кальмары) снизился, по сравнению с 2006г., и составил 908 млн.т. (в 2006г. — 1031 млн.т.). В Аргентине слабо развита перерабатывающая промышленность, 80% выловленной рыбы в 2007г. экспортировалось в охлажденном или свежемороженом виде. На внутреннем рынке также преобладает необработанная или малообработанная рыбная продукция. Консервная промышленность перерабатывает не более 7-8% ежегодного вылова. Значительную долю вылова составляют ценные породы рыб (хек, мерлуза, макропус, клыкач, путассу, морские караси), аргентинский кальмар, креветка. Структура вылова рыбы и морепродуктов выглядит: рыба — 78%, моллюски — 20%, крабовые — 2%. Вылов рыбы и морепродуктов (включая вылов иностранных судов, ведущих промысел под аргентинским флагом) находится в последние годы на уровне 900-950 тыс.т.

Основными центрами вылова и первичной переработки рыбы и морепродуктов являются порты: Мар-дель-Плата, Некоча, Кэкэн, Буэнос-Айрес, Рио-Гальегос, Баиа-Бланка, Рио Саладо, Раусон, Инхеньеро Уайт, Ушуайа, Пуэрто Мадрин, Комодоро Ривадавия и Антонио Оэсте. Здесь сосредоточено более 80% рыболовного флота и реализуется 95% улова.

Аргентина располагает 700 промысловыми судами, значительная часть которых представлена малотоннажными прибрежными судами.

В рыбной отрасли Аргентины занято более 32 тыс.чел., занимающихся непосредственно выловом, первичной обработкой и отгрузкой рыбы.

В последние годы рыбная индустрия Аргентины характеризуется общей тенденцией к росту вылова рыбы и объема экспортных поставок при одновременной технической модернизации флота и обрабатывающих предприятий.

Главным экспортным рыбным товаром является аргентинская мерлуза (29%), кальмар (26%) и креветка (10%).

В 2007г. в Россию экспортировано рыбной продукции из Аргентины на 30,3 млн.долл. (за аналог. период 2006г. — на 24,7 млн.долл.). При этом основную долю аргентинских поставок рыбы в нашу страну составила мороженая рыба и рыбное филе.

Аргентина импортирует рыбу в крайне малых объемах. В 2007г. было импортировано рыбы на 20,4 млн.долл. (в 2006г. — 19,1 млн.долл.). Основными странами-экспортерами рыбы в Аргентину являются Бразилия, Чили, Сингапур, Таиланд, Эквадор.

Вылов, экспорт и потребление рыбы и морепродуктов

	Вылов,		Экспорт		Внутр. потребл., тыс.т.
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	тыс.т.	
2001	878	730	570	265	
2002	860	750	555	323	
2003	840	875	486	353	
2004	852	800	490	361	
2005	862	810	493	403	
2006	1031	1306	669	400	
2007	900	1123	549	382	

Источник — секретариат по сельскому хозяйству Аргентины

Вылов рыбы и морепродуктов в Аргентине в 2007г. снизился, по сравнению с аналогичным периодом пред.г., на 12% и составил 900 тыс.т. Основной причиной стало снижение вылова мерлузы и кальмара на 20% и 19%, соответственно. В дек. 2007г. аргентинское правительство приняло резолюцию, согласно которой в 2008г. объем вылова мерлузы сокращается на 20%, по сравнению с 2007г. Данное решение было продиктовано обеспокоенностью аргентинских властей за процесс сохранения и восстановления рыбных ресурсов страны. В 2008г. может быть выловлено не более 270 тыс.т. мерлузы, тогда как максимальная квота на 2007г. составляла 340 тыс.т. Фактически в 2007г. выловлено 290 тыс.т. указанного морепродукта, из которых на экспорт поставлено 138 тыс.т. на 326 млн.долл.

По данным Национальной службы санитарного контроля Аргентины, экспорт рыбы и морепродуктов в 2007г. составил 549 тыс.т. на 1123 млн.долл. или снизился по объему на 18%, по стоимости — на 14%, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Одной из основных причин снижения экспорта стало перенасыщение мирового рынка, особенно кальмарами и лангустами, а также уменьшение в 2007г. на 20% квоты на вылов аргентинской мерлузы. При этом стоимость 1 т. аргентинской рыбы на мировом рынке увеличилась в среднем на 16% — 18%, по сравнению с 2006г. (с 1570-1590 долл. до 1830-1840 долл.). Из аргентинской рыбы особой популярностью на мировом рынке пользуется мерлуза, цена на которую в последние годы постоянно растет, а также кальмары и лангусты.

В 2007г. основными импортерами аргентинской рыбы и морепродуктов продолжали оставаться Испания (359 млн.долл.), Бразилия (116 млн.долл.), Италия (119 млн.долл.), США (77 млн.долл.), Франция (155 млн.долл.), Китай (47 млн.долл.) и Япония (42 млн.долл.). В целом в последние годы прослеживается тенденция, заключающаяся в том, что на долю европейского рынка приходится 45-50% общего объема экспортных поставок рыбной продукции из Аргентины.

В 1986г. между СССР и Аргентиной было подписано межправительственное соглашение о сотрудничестве в области рыбного хозяйства, в соответствии с которым нашим судам выделялась квота вылова в размере до 180 тыс.т. Однако в последующие годы Аргентина стала проводить линию, направленную на уменьшение размеров квоты и сокращение числа российских рыболовных судов. В 1993г. аргентинские власти отказались продлить срок действия указанного соглашения.

Между Россией и Аргентиной отсутствует соглашение о сотрудничестве в области рыболовства. Данный вопрос в числе других неоднократно поднимался российской стороной, в т.ч. в ходе за-

седаний Российско-Аргентинской Межправительственной комиссии в 2001, 2005 и 2007гг.

Аргентинская сторона приостановила в начале 90гг. действие всех заключенных ранее межправительственных соглашений о сотрудничестве в области рыбной ловли, мотивируя данное решение угрозой истощения морских ресурсов страны и принятой государственной программой по охране и контролю за ловлей рыбы, согласно которой предельные объемы вылова в Аргентине составляют 900 тыс.т. в год.

Аргентина ведет научно-техническое сотрудничество с рядом африканских и европейских стран, касающееся технологии вылова и переработки рыбы, а также мониторинга и контроля за морскими ресурсами. В ходе последних заседаний Российско-Аргентинской Межправительственной комиссии аргентинская сторона выражала заинтересованность в налаживании научно-технического сотрудничества с Россией в области рыболовства.

В 2006г. общий аргентинский вылов морепродуктов (рыба, моллюски, кальмары) составил 1 млн.т. (рост на 9%). Ближайшей целью аргентинцев на этом направлении является увеличение к 2009г. экспорта рыбной продукции до 1,2 млрд.долл. (в 2006г. 470 тыс.т. на 1 млрд.долл.).

Главным экспортным рыбным товаром является аргентинская мерлуза (31%), кальмар (21%) и креветка (10%). Основными импортерами аргентинских рыбы и морепродуктов в 2006г. являлись страны Евросоюза, США, Япония, Бразилия (всего 80 государств).

Россия в 2006г. импортировала рыбной продукции из Аргентины на 24,7 млн.долл. (в 2005г. на 29,8 млн.долл.). Основную долю аргентинских поставок рыбы в нашу страну составила мороженая рыба (9,6 млн.долл.) и рыбное филе (15 млн.долл.). Аргентина импортирует рыбу в крайне малых объемах. В 2006г. было импортировано 39 тыс.т. рыбы, в 2005г. — 37,1 тыс.т.

В принятой в 1994г. новой редакции конституции Аргентины были закреплены важные для развития рыбной отрасли принципы такие, как признание морских ресурсов, находящихся в зоне действия аргентинской юрисдикции, общенациональным достоянием; установление верховенства международных договоров, участницей которых является Аргентина, над национальным законодательством; закрепление гарантий по защите окружающей среды, сохранению и рациональному использованию природных ресурсов; признание за прибрежными провинциями прав на использование морских ресурсов, расположенных в зоне их территориальной юрисдикции, охраняемой законом. С целью отражения современного подхода аргентинского государства к осуществлению рыбной ловли с учетом практики применения действующего законодательства и международных обязательств Аргентины в этой области 9 дек. 1997г. конгрессом Аргентины был принят закон 24.922 «О федеральном режиме рыболовства».

Закон урегулировал отношения между органами центральной власти и провинциями Аргентины, имеющими морские границы. Принятый закон направлен на рациональное использование водных биоресурсов, обитающих в территориальных водах Аргентины, их охрану и воспроизвод-

ство, а также регламентировал режим коммерческого рыболовства.

Были определены госорганы, контролирующие данную область отношений, а также установлена ответственность за нарушение положений законодательства о рыболовстве. Текст закона был опубликован в официальном издании минюста Аргентины «Бюллетень Официаль» 12 янв. 1998г. Закон содержит 14 глав и 75 статей.

Закон декларирует, что Аргентина, поощряя развитие морской рыбной ловли, в то же время максимально стремится к рациональному использованию морских биоресурсов. Деятельность государства направлена на эффективную защиту национальных интересов, связанных с рыбной ловлей, на регулирование рыболовной деятельностью, с целью долгосрочного сохранения биоресурсов, на развитие промышленных процессов, которые позволили бы Аргентине максимально получать прибыль, а также на создание дополнительных рабочих мест для своих граждан.

Рыбная ловля и добыча др. морских биоресурсов являются промышленной деятельностью, и они должны регулироваться и подчиняться Федеральному режиму по морскому рыболовству, который устанавливается данным законом.

Юрисдикция и разграничения. Законом устанавливается, что юрисдикция провинций Аргентины, имеющих морские границы, распространяется на разведывание, использование, охрану и управление биоресурсами, которые обитают во внутренних и территориальных морских водах в пределах 12 морских миль, считая с базовой линии, за пределами которых начинается двухсотмильная исключительная экономическая зона Аргентины.

Под исключительную юрисдикцию Аргентинского государства подпадают морские биоресурсы, обитающие в водах исключительной экономической зоны Аргентины и континентальной платформы, расположенные за пределами 12-мильной зоны.

Республика Аргентина являясь прибрежным государством, может принимать необходимые меры по сохранению в исключительной экономической зоне и в прилегающих к ней территориях, трансзональных и мигрирующих морских особей, а также видов, заходящих в зоны питания особей, постоянно обитающих в исключительной экономической зоне Аргентины.

Сфера применения закона. Закон о рыболовстве принят в следующих целях: регулирования рыбной ловли в морских водах, находящихся под национальной юрисдикцией; координации защиты и управления рыбными ресурсами, которые находятся как под национальной, так и под провинциальной юрисдикцией; предоставления компетентным госорганам полномочий по установлению ограничений доступа к рыбной ловле в морских водах, при наличии национального интереса, направленного на сохранение определенного вида или биоресурсов и основанного на научных выводах; регулирования рыбной ловли в водах, прилегающих к исключительной экономической зоне, миграционных видов или принадлежащих к одному и тому же виду или разновидности, обитающей в исключительной экономической зоне Аргентины.

Органы госуправления, регулирующие отношения в сфере рыболовства правомочны:

- проводить и исполнять национальную политику в области рыболовства, регулируя порядок пользования, инспектирования и исследования;
- проводить и внедрять научные и техникоисследования в области рыбных ресурсов;
- устанавливать максимальные объемы вылова видов морских ресурсов, определенных Федеральным советом по рыболовству, и выделять квоты годового вылова по судам, по видам, по районам рыбной ловли и по типу флота;
- выдавать разрешения на рыбную ловлю, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству;
- определять имеющиеся запасы биоресурсов и устанавливать, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству, ограничения по определенным районам или периодам лова;
- устанавливать, с предварительного одобрения Федерального совета по рыболовству, обязательные требования и условия, которые должны исполнять рыболовные суда и рыболовные предприятия, осуществляющие данную деятельность;
- устанавливать, по согласованию с Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства (INIDEP), и в рамках рыболовной политикой Федерального совета по рыболовству, методы и способы лова, также определять снаряжения и рыболовные снасти, запрещенные к использованию;
- применять санкции, в зависимости от вида нарушения, вести учет нарушителей законодательства о рыболовстве, информируя об этом Федеральный совет по рыболовству;
- вырабатывать и/или развивать системы статистики рыболовной деятельности;
- участвовать в двухсторонних или многосторонних международных переговорах, связанных с рыболовством в рамках национальной рыболовной политики;
- устанавливать правила ведения Регистра по рыболовству, созданного законом;
- регулировать распределение льгот связанных с данной отраслью;
- вмешиваться в инвестиционные проекты, которые используют или привлекают специальное финансирование по линии финансовых международных организаций;
- выдавать разрешения на экспериментальную рыбную ловлю, по согласованию с Федеральным советом по рыболовству;
- устанавливать и осуществлять необходимые и достаточные меры по контролю вылова в территориальном море и исключительной экономической зоне и выгрузке улова в аргентинских портах;
- проводить национальные и международные мероприятия с целью увеличения потребления морепродуктов, продвижения продуктов национальной рыболовной промышленности;
- осуществлять все др. полномочия, определяемые законами о рыболовстве.

Федеральный совет по рыболовству. Данным законом был создан Федеральный совет по рыболовству, в который вошли следующие представители: один от каждой провинции, имеющей морские границы; Секретариата по рыболовству; Секретариата природных ресурсов, их защиты и ра-



звития; МИД, международной торговли и культура; два от правительства страны. Пост главы Совета занимает руководитель Секретариата по рыболовству. Все члены Совета имеет право одного голоса. Решения принимаются квалифицированным большинством голосов.

Функции Федерального совета по рыболовству: определять национальную политику рыболовства; определять политику научных исследований в области рыболовства; устанавливать максимально разрешенные объемы вылова по видам, имея в виду их самовосстановление, согласно данным предоставляемым Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства; устанавливать годовые квоты вылова по судам, видам, районам рыбной ловли и типу флота; устанавливать разрешения на коммерческую и экспериментальную рыбную ловлю; участвовать совместно с уполномоченными властями в международных переговорах; планировать развитие национальной рыбной отрасли; определять пределы участия в Национальном рыболовном фонде (Fonpare); высказывать свое мнение по экспериментальной рыбной ловле; устанавливать права на вылов и определять порядок рыбной ловли; регламентировать любительскую рыбную ловлю, устанавливая квоты рыбной ловли различных видов, применяемых в этом секторе.

Научные исследования. Федеральный совет по рыболовству определяет цели, политику и требования в отношении научных исследований живых морских ресурсов, согласуя свои действия с Национальным институтом по исследованию и развитию рыболовства (Iniderp), а также осуществляет планирование и проведение научной деятельности совместно с провинциями и др. органами или организациями, особенно, в отношении оценки и сохранения живых морских ресурсов.

Национальный институт по исследованию и развитию рыболовства сотрудничает с национальными и провинциальными органами в области исследований, направленных на предотвращение загрязнения водных пространств. Результаты исследований рыбных ресурсов доводятся до сведения компетентных властей.

Институт располагает исследовательскими судами, находящимися в собственности государства, для ежегодного определения охраняемого уровня воспроизводства морских биоресурсов. Предприятия, осуществляющие промысел живых морских биоресурсов, обязаны представлять всю имеющуюся у них информацию, предназначенную для исследования ресурсов.

Экспериментальная рыбная ловля, осуществляемая национальными или иностранными физическими, юридическими лицами или международными организациями на судах, плавающих под национальным или иностранным флагом, может производиться на основании разрешения, предоставленного компетентными властями, с предварительного согласия Федерального совета по рыболовству.

Компетентные власти имеют свободный доступ ко всей информации, связанной с научными и техническими исследованиями, и назначают представителей Национального института по исследованию и развитию рыболовства, которые в качестве наблюдателей, присутствуют при проведении данных исследованиях.

Экспериментальная рыбная ловля может осуществляться только для научного или технического исследования и ни в каком случае не может являться коммерческой операцией. Судовладелец сможет свободно распоряжаться своим уловом, с ограничениями, установленными компетентными властями, которые должны определять, в каждом случае, период и максимальные квоты вылова в соответствии с научной или технической конечной целью. В случае, когда эта деятельность осуществляется непосредственно Iniderp, Conicet и/или национальными или провинциальными государственными университетами, порядок реализации выловленных биоресурсов устанавливается компетентными властями.

Сохранение, защита и управление морскими биоресурсами. Рыбная ловля во всех водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, подвержена ограничениям, которые устанавливает Федеральный совет по рыболовству с целью сохранения биоресурсов, избежания их излишнего вылова и предотвращения вредных последствий на окружающую среду и экосистему.

Федеральный совет по рыболовству устанавливает ежегодные максимально разрешаемые нормы вылова по видам биоресурсов.

В соответствии с положениями данного закона компетентные власти могут устанавливать районы и периоды вылова морепродуктов. Такая информация и устанавливаемые ограничения должны быть объектом широкого и заблаговременного извещения лиц, занимающихся рыбным промыслом, органов, выдающих разрешение, а также компетентных властей для патрулирования и контроля за данной деятельностью. Также указанные власти могут давать поручения органам, выдающим лицам разрешение на вылов, требовать от последних представления статистической информации о произведенных выловах и местоположении судов.

Для контроля за действующим законодательством в данной отрасли компетентные власти имеют право приобретать и оперировать средствами, которые они считают необходимыми.

Компетентные власти определяют методы и способы лова, снаряжения и рыболовные снасти, запрещенные к применению. Особо запрещены к применению во всех морских пространствах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, следующие действия: использование взрывчатых веществ любой природы; использование акустического оборудования и вредных веществ как способов вылова; иметь на борту и/или использовать запрещенные рыболовные снасти; транспортировать взрывчатые или токсические вещества на судах; сливать в воды вещества или продукты их распада, которые могут нанести вред морской флоре и фауне или препятствовать перемещению рыб по путям естественной миграции; осуществлять рыболовную ловлю без разрешения вне рамок соответствующей квоты, также как в нарушении действующих нормативных актов; осуществлять ловлю на запретных территориях или в не установленный период; извлекать экзотическую морскую флору и фауну, без предварительного разрешения компетентной власти; использовать минимальные ячейки в сетях волочения, не соответствующих типу судна, вести ловлю видов, которые не были разрешены; бросать отбросы и использо-

ванные материалы в море; осуществлять вылов экземпляров ниже размеров, установленных действующими нормативами или декларировать о выловленных объемах, отличных от фактических; вылавливать сверх установленной индивидуальной квоты добычи; осуществлять др. деятельность, направленную против сохранения рыбных ресурсов и практики ведения рыболовства, контролируемых компетентными органами власти.

С целью защиты своих преимущественных прав, как прибрежного государства, компетентные власти, совместно с министерством иностранных дел, международной торговли и культуры, организует систему регулирования рыбной ловли в прилегающих к аргентинской исключительной экономической зоне водах в отношении мигрирующих морских особей, а также видов, заходящих в зоны питания особей, постоянно обитающих в аргентинской исключительной экономической зоне.

С этой целью Аргентина договаривается с государствами, желающими ловить данные виды в упомянутых прилегающих территориях, о необходимых мерах по рациональному их использованию и гарантированию их сохранности.

Все ограничения или запреты на рыбную ловлю будут предусмотрены в соглашениях с третьими странами.

Режим рыбной ловли. Для осуществления деятельности по рыболовству в территориальных водах Аргентины необходимо иметь соответствующее разрешение компетентных органов.

Такие разрешения бывают следующих видов.

- Разрешение на лов рыбы. Выдается для коммерческого рыболовства в водах аргентинской юрисдикции судам, плавающим под национальным флагом.

- Разрешение на лов рыбы в высоких широтах. Выдается для коммерческого рыболовства национальным судам для коммерческого вылова рыбы на континентальном шельфе, за пределами исключительной экономической зоны Аргентины, в открытом море или, на основании лицензий, в водах третьих стран.

- Временное разрешение на лов рыбы. Выдается национальным судам, сданным в аренду, и иностранным судам на условиях определяемых данным законом.

- Разрешение рыбной ловли. Выдается для вылова морских биоресурсов в ограниченном количестве для научного или технического исследования.

Как общий принцип закон определяет, что использование морских ресурсов в водах аргентинской юрисдикции может осуществляться исключительно юридическими и физическими лицами, находящимися на национальной территории и подчиняющимся аргентинским законам.

Суда, осуществляющие рыболовную деятельность, должны быть вписаны в национальный регистр и плавать под аргентинским флагом. Вся выловленная морепродукция должна быть выгружена на аргентинский берег, за исключением случаев, когда имеется соответствующее разрешение от госорганов.

Разрешения на рыбную ловлю будут предоставляться на следующих условиях.

- На срок до 10 лет для определенных судов. Федеральный совет по рыболовству определяет

условия и преимущества для: судов, которые используют аргентинскую рабочую силу в большем процентном отношении; судов, построенных в стране; недавно построенных судов.

- На срок до 30 лет для определенных судов, принадлежащих предприятиям с местопребыванием на национальной территории и работающим в данной сфере продолжительное время. Федеральный совет по рыболовству определяет условия и преимущества для: предприятий, использующих аргентинскую рабочую силу в большем процентном соотношении на земле и судах в пропорциональной форме; предприятиям, производящим конечный продукт с большей долей добавочной стоимости; имеющим суда, построенные в стране; имеющим недавно построенные суда.

Для получения указанных разрешений, предприятия-владельцы судов должны предоставлять соответствующие данные, согласно установленным требованиям. С вступлением в действие данного закона установлена квота вылова по каждому виду разрешения на рыбную ловлю, как по выданном ранее, так и по тем, которые будут выданы в будущем.

Для установления параметров рыболовной ловли, и определения квот вылова, Федеральный совет по рыболовству исходит из нижеследующего: количества занятой национальной рабочей силы; эффективности капиталовложений, привлеченных в страну; отсутствия в прошлом санкций за нарушение законов, указов или резолюций, регулирующих рыболовную деятельность.

Законом предусматриваются также др. основания, определяющие порядок определения квот на вылов морепродуктов. Выдаваемые разрешения на рыбную ловлю предоставляют право судам исключительно на установку рыболовных сетей. Однако для ведения рыбной ловли необходимо располагать квотой на вылов определенных видов морепродуктов.

За осуществление рыболовной деятельности в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, необходимо уплачивать единовременный денежный взнос за вылов и возможность рыбной ловли, устанавливаемый Федеральным советом по рыболовству. В течение срока действия разрешения на рыбную ловлю, его владельцы должны представлять информацию в виде заявления под присягой об всех полученных уловах.

Компетентные власти могут принимать решения об установке на судах спецустройств для осуществления с помощью спутника контроля за местоположением рыболовных судов. Судовладельцы обязаны держать вышеупомянутые устройства в рабочем состоянии.

Проекты по строительству или приобретению судов, которые войдут в национальный рыболовный флот, подлежат согласованию с компетентными властями. Строительство или импорт рыболовных судов без предварительного одобрением проекта властями, полностью находится под ответственностью судовладельца, судовладельца или импортирующего посредника.

Суда, плавающие под иностранным флагом. Коммерческое использование морских биоресурсов, обитающих в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией, может быть реализовано только посредством рыбной ловли судами, плавающими под аргентинским флагом, с ис-

ключениями, установленными данным законом. Правило о национальном флаге для коммерческой рыбной ловли во внутренних водах и территориальных морях является безусловным.

Национальные предприятия, осуществляющие операции по рыбной ловле, и имеющие непрерывную деятельность в данном секторе в течение последних 5 лет, могут арендовать в индивидуальной или совместной форме, с предварительного разрешения Федерального совета по рыболовству, суда иностранного регистра, но не более чем 5-летней постройки на срок не более 3 лет для вылова излишков отдельных видов морских биоресурсов.

Распределение квот на рыбную ловлю производится по критериям, установленным законом. На данные суда распространяются все нормы, регулирующие морские и трудовые отношения, касающиеся судоходства и работы экипажей, установленные для национальных судов.

Международные соглашения по рыбной ловле. Аргентина может разрешить рыбную ловлю в морских водах, находящихся под ее юрисдикцией, судам, плавающим под иностранным флагом, на основании международных договоров, утвержденных национальным конгрессом и, которые заключены на следующих условиях: предоставление рынка в стране-контрагенте с квотами импорта аргентинских рыбных продуктов без импортных пошлин, в стоимостном отношении равным квотам ловли, предоставляемым в морских водах, находящихся под аргентинской юрисдикцией; сохранение биоресурсов в районах, прилегающих к аргентинской исключительной экономической зоне; предоставление права лова в исключительной экономической зоне страны-контрагента.

Предоставление разрешений на рыбную ловлю на основании международных соглашений судам, плавающим под иностранным флагом, не должно ухудшать положение по квотам, предоставляемым национальным судам.

Такие разрешения выдаются со следующими ограничениями:

- они предоставляются на определенный срок;
- деятельность иностранных судов осуществляется в рамках данного закона и на основании Закона об обществах, совместно с одним или большим количеством предприятий, находящихся на территории страны;
- вылов будет разрешен в районах с определенными географическими координатами и только определенных видов биоресурсов;
- компетентные власти определяют временные периоды, районы рыбной ловли, тип, размер и количество орудий лова, а также количество, размер и тип рыболовных судов;
- компетентные власти определяют возраст и размеры морских биоресурсов, разрешенных к вылову;
- суда должны разгружать весь улов в аргентинских портах с дальнейшей перегрузкой на др. суда или для транзитной переправки;
- иностранные суда должны выполнять все морские правила и нормы, действующие в области судоходства, установленные для национальных судов;
- должна быть оплачена установленная пошлина на вылов;

• судовладельцы иностранных судов должны принимать меры к организации на борту каждого судна удобств, приемлемых для персонала инспектирования и исследования;

• продукция с этих судов должна реализовываться по международным ценам соответствующего рынка страны происхождения уполномоченных предприятий, с обязательствами ее не реэкспортировать, за исключением, выхода на новые рынки или продажи ее в те страны, в которых имеются ограничения для аргентинского экспорта рыболовства;

• на судах должно присутствовать как минимум 50% аргентинских членов экипажа;

• на экспорт рыболовной продукции, осуществляемый в соответствии с данным режимом, не распространяются какие-либо льготы и налоговые возмещения.

Экипажи. Для всех членов экипажа, находящихся на борту рыболовных судов, является обязательным иметь журнал судовой роли, дипломы, патенты, удостоверение профпригодности, выданные компетентными властями, в соответствии с национальными нормами.

Экипажи рыболовных судов должен быть скомплектованы согласно следующим условиям: должности капитанов и служащих резервируются за урожденными аргентинцами или за лицами, получившими гражданство в порядке натурализации; 75% персонала специалистов, моряков и рабочих на борту рыболовных судов должно быть скомплектовано из аргентинцев или иностранцев, проживающих и должным образом аккредитованных в стране более чем 10 лет.

Рыболовный регистр. Законом был создан Рыболовный регистр, в котором компетентные власти должны регистрировать всех физических и юридических лиц, осуществляющих коммерческую эксплуатацию морских биоресурсов в рамках законодательства о рыболовстве.

Национальный рыболовный фонд. Законом также был создан Национальный рыболовный фонд (Fonar), как спецорган, который формируется за счет следующих средств: годовые тарифы на право ведения рыбной ловли; платежи за право ловли с национальных судов, предназначенных для коммерческой рыбной ловли; платежи за право ловли с арендованных судов; платежи с иностранных судов за рыбную ловлю по временным лицензиям в водах национальной юрисдикции; штрафы за нарушения законодательства о рыболовстве; суммы от продажи уловов, рыболовных снастей и судов, конфискованных за нарушения законодательства о рыболовстве; дарения и завещания; поступления, связанные с учреждением национальных и международных организаций; поступления по вкладам; суммы за оказываемые услуги; доходы и рента по вышеуказанным поступлениям.

Законом устанавливается порядок финансирования Национальным рыболовным фондом различных программ, связанных с рыболовством.

Нарушения законодательства о рыболовстве и ответственность. Все физические, юридические лица и образуемые ими сообщества, занимающиеся разведкой, добычей, переработкой, торговлей и/или транспортировкой морских биоресурсов, продуктов из них или их производных, для осуществления такой деятельности должны быть вне-

сены в Регистр, который ведется уполномоченной организацией.

Погрузка продуктов рыболовства на борт иностранных судов, находящихся в морских водах под аргентинской юрисдикцией или в водах, в которых Аргентина имеет суверенные права на живые морские ресурсы без соответствующего разрешения рассматривается как их улов.

Нарушения законодательства, регулирующего деятельность, связанную с морскими биоресурсами, в водах, находящихся под национальной юрисдикцией, будут санкционироваться компетентными органами госвласти. Нарушения, совершенные иностранными судами в водах аргентинской юрисдикции, будут также санкционироваться компетентными органами госвласти. Нарушения, совершенные в водах провинциальной юрисдикции, будут санкционироваться компетентными органами соответствующей провинции.

В случае если имеют место нарушения установленных норм, то компетентные власти могут применить одну или более санкций, которые указаны ниже, с учетом характеристики судна, тяжести нарушения и др. обстоятельств: предупреждение (в случае мелких нарушений); штраф от 10.000 до 1.000.000 песо; приостановка записи в Реестре (до 1г.); исключение из Реестра; конфискация сетей и снаряжения для рыбной ловли; конфискация незаконного улова; конфискация судна.

За лов рыбы без разрешения или с превышением индивидуальной квоты вылова, а также ловлю в запрещенной зоне минимальный штраф не может быть ниже 30.000 песо.

За нарушения, совершенные судами, плавающими под иностранным флагом и связанные с отсутствием разрешения на рыбную ловлю, минимальный штраф будет составлять от 100.000 до 2.000.000 песо. В этом случае также осуществляется конфискация незаконно добытого улова. Конфискация улова может быть заменена уплатой суммы, эквивалентной рыночной стоимости такого улова.

В отношении иностранных судов компетентные власти могут осуществлять их задержание в аргентинском порту до тех пор, пока не будет произведена оплата установленного штрафа или не будет сделано поручительство (внесен залог) или предоставлена др. удовлетворяющая гарантия оплаты. Также подлежат оплате все расходы по буксировке, портовые сборы, таможенные пошлины, расходы санитарных и миграционных служб.

Законом предусмотрен порядок обжалования наложенных санкций и возможности их смягчения или отмены, а также отсрочки уплаты наложенных штрафов. В случае повторного нарушения установленных правил рыболовства в течение 5 лет после совершения нарушения, минимальные и максимальные ставки налагаемых штрафов удваиваются.

Законом предусмотрено также, что в случае нарушения национальными судами правил о рыболовстве к нарушителям могут быть применены следующие санкции: приостановление лицензии на управление судном сроком до 2 лет; лишение права управления судном.

Организации, желающие заниматься рыболовным промыслом, в которых работают лица, ранее нарушавшие законодательство о рыбной ловле,

компетентными властями не регистрируются. Срок исковой давности по применению санкций за нарушения положений закона о рыболовстве и его регламентирующих норм составляет 5 лет. Данный срок исчисляется с даты совершения нарушения.

## Транспорт

**О**бщая протяженность аргентинских автодорог с асфальтовым покрытием составляет 230 тыс.км., из которых 38 тыс.км принадлежит федеральным властям, а остальные 192 тыс.км – провинциальным. Наиболее развита автодорожная сеть в центральных провинциях страны. Острая нехватка современных автодорожных коммуникаций отмечается на направлениях, связывающих провинции Огненная Земля и Санта Крус, Мендоса с Неукеном и Ла Пампой, Формоса и Сальта, Санта Фе с Чако и Корриентес.

80% из существующих дорог находятся в плохом состоянии. Такая ситуация возникает из-за недофинансирования и перегрузки автомагистралей грузовым автотранспортом. Требуемые капиталовложения в этот сектор для обеспечения потребностей растущей экономики составляют 35 млрд.долл. на ближайшее десятилетие.

Общая протяженность аргентинских железных дорог составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км/ находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров.

На период до 2009г. правительством Аргентины в данном секторе экономики предусмотрена программа капиталовложений, направленная на улучшение состояния ж/д инфраструктуры и подвижного состава, включая строительство туннеля по территории столичного федерального округа, электрификацию участка пути Рамаль-Сан Мартин, а также приобретение локомотивов и вагонов различного назначения. Для ее реализации выделено 3 млрд.долл.

Вся инфраструктура морских и речных портов Аргентины разделена на пять административно-территориальных зон: Северную, Северную Пампу, Центральную Пампу, Северную Патагонию, Южную Патагонию.

В стране функционирует только один государственный порт в г.Буэнос-Айрес. Негосударственные порты Аргентины находятся в управлении провинциальных административных и частных портовых консорциумов.

Наиболее крупными портами страны являются Буэнос-Айрес (обработка 41% грузов), Ла Плата (15%) и Баия-Бланка (12%).

В Аргентине имеется 367 аэропортов различного класса и назначения, 26 из которых сертифицированы для осуществления международных перевозок. Из общего количества 82 аэродрома имеют взлетно-посадочную полосу длиной более 1500 м с бетонным покрытием.

## Железные дороги-2007

**Н**а аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 75% используемой техники требует срочного капитального ремонта или замены.

Большую озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна.

В 2007г. объемы всех видов ж/д перевозок упали, по сравнению с уровнем 2006г., за исключением метрополитена. Особенную озабоченность вызывает тот факт, что впервые с 2001г. упали пассажирские перевозки ж/д транспорта.

Избранный президент К.Киршнер вынуждена коренным образом менять сложившееся положение дел в данном секторе экономики. В национальном конгрессе обсуждается проект закона о реструктуризации управления железными дорогами и предоставления услуг. В случае принятия этого закона, в Аргентине будут созданы две госкомпании, которые и возьмут на себя роль управления по этим направлениям.

Правительством Аргентины подготовлен пакет первоочередных проектов в различных областях инфраструктуры. На его реализацию ассигновано почти 8 млрд.долл., из которых более 6 млрд.долл. направлены на улучшение функционирования железных дорог.

Объемы ж/д перевозок

	Объемы ж/д перевозок			
	Международные тыс.пасс.	Пригородные тыс.пасс.	Метрополитен тыс.пасс.	Грузовые тыс.т.
2001.....	2.016	432.026	332.100	16.960
2002.....	1.858	358.316	304.100	17.469
2003.....	2.569	379.157	306.800	20.535
2004.....	2.701	397.991	322.700	21.699
2005.....	2.691	414.575	253.319	23.441
2006.....	2.674	435.629	357.439	24.184
2007.....	2.103	426.384	337.975	22.708

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

Приоритетными проектами в области ж/д транспорта, имеющими целевое финансирование, являются: строительство участков скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба (более 1,3 млрд.долл.), Буэнос-Айрес – Мардель-Плата (0,8 млрд.долл.) и железная дорога Сармиенто (1 млрд.долл.).

Победителем тендера на строительство участка скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба стала группа компаний, возглавляемая французской компанией «Алстом», в которую также входят испанская «Исолукс» и аргентинские «Иекса» и «Емепа». Заключен контракт с государственными китайскими компаниями на поставку новых 24 дизель-электрических локомотивов и 160 вагонов. Сумма контракта – 121,6 млн.долл.

Аргентинская компания «Матерфер» подписала контракт с компанией «Нэшнл» (США) на строительство дизельных локомотивов в г.Кордоба. Правительство продлило управление компанией «Бельграно Каргас» частной компанией «Группа Макри» с целью вывода из кризиса и восстановления ее потенциала еще на 180 дней. В рамках выполнения этого плана из госбюджета ежемесячно выплачивается 22,5 млн.арг.песо (7,26 млн.долл.) в виде субсидий, предназначенных для выплаты заработной платы, финансирования текущего ремонта и других работ.

## Железные дороги-2006

Общая протяженность аргентинских железных дорог составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров. В 2006г. планировалось

освоить 500 млн.долл. в данном секторе экономики на улучшение состояния ж/д инфраструктуры и подвижного состава, включая строительство туннеля по территории столичного федерального округа, электрификацию участка пути Рамаль-Сан Мартин, а также приобретение локомотивов и вагонов различного назначения.

Создан денежный фонд, средства которого предназначены для долгосрочного финансирования проектов (до 30 лет) по строительству новых и восстановлению уже проложенных ж/д путей.

На аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 75% используемой техники требует срочного капитального ремонта или замены. Большую озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна. В 2006г. объемы грузопассажирских перевозок несколько возросли (на 4,8%), по сравнению с уровнем 2005г.

В фев. 2006г. правительство увеличило субсидирование транспортных компаний-концессионеров. На финансирование техобслуживания подвижного состава и поддержание нынешнего уровня тарифов на пассажирские перевозки было выделено 2 млрд. арг. песо (680 млн.долл.), что почти в 3 раза превышает показатель 2005г.

Компании ТБА, «Феррокариль метрополитано» и «Ферровиас» получили дополнительные правительственные субсидии для сдерживания транспортных тарифов на прежнем уровне в 30 млн.долл. для оперативных платежей и 31 млн.долл. в виде капиталовложений, что позитивно сказалось на объеме их перевозок, и по итогам 2006г. они зарегистрированы как компании с наиболее высоким показателем роста.

Правительство передало управление компанией «Бельграно Каргас» частной компании «Группа Макри» с целью вывода из кризиса и восстановления ее потенциала. В рамках выполнения этого плана из государственного бюджета выделено 65 млн.долл. одновременно для восстановления ж/д полотна, подвижного состава и приобретения бывшей в употреблении техники, а также 22,5 млн.арг.песо (7,26 млн.долл.) ежемесячно предназначенных для выплаты заработной платы, финансирования текущего ремонта и других работ.

Правительство запланировало выделение 317 млн.долл. для начала выпуска двухэтажных пассажирских вагонов предназначенных для линии «Сармиенто», оно выделило 160 млн.долл. для приобретения 88 новых вагонов для метро г.Буэнос-Айреса, (разрабатывается тендерная документация).

Приоритетными проектами в области ж/д транспорта, имеющими целевое финансирование, являются: строительство участков скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба и Буэнос-Айрес – Мардель-Плата, а также строительство Трансандинской железной дороги, которая соединит Аргентину и Чили.

Тендер на строительство участка скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба (с предварительной стоимостью 1,35 млрд.долл.) прошел в мае 2006г., однако победитель не определен. Причиной приостановки тендера является вопрос о реструктуризации арген-

тинского долга Парижскому клубу в 6 млрд.долл., что не позволяет крупным компаниям-участникам тендера привлечь для финансирования строительства международные финансовые структуры.

Право на реализацию строительства оспаривают три группы компаний. Первая, возглавляемая французской компанией «Алстом», в которую также входят испанская «Исолукс» и аргентинские «Иекса» и «Емепа». Вторую составляют испанские фирмы КАФ, ОХЛ и аргентинская компания «Чедиак». В третью входят германская компания «Си-менс» и аргентинские компании «Электроинженерия» и «Конфер».

## Железные дороги-2005

Общая протяженность аргентинских ж/д составляет 42,2 тыс.км., из которых 27,7 тыс.км. находятся в эксплуатации у частных компаний-концессионеров.

В июне 2005г. исполнительный директор Андской корпорации развития Э.Гарсия подписал с министром экономики Аргентины Р.Лаванья и министром планирования Аргентины Х.де Видо соглашение о предоставлении Аргентине кредита на 35 млн.долл., который предназначен для реконструкции ж/д ветки, соединяющей г.Буэнос-Айрес и г.Мендоса. Эта ж/д магистраль не функционирует с 2001г. из-за затоплений территории в пров. Санта Фе, через которую она проходит. Работы на ж/д магистрали должны быть завершены к 2007г.

На аргентинском рынке ж/д перевозок работают 22 компании-концессионера, из которых 16 специализируются на пассажирских перевозках. Общий парк подвижного состава в Аргентине насчитывает 800 тепловозов, 1350 электровозов и 25 тыс. вагонов. 70% используемой техники требует срочного капремонта или замены. Озабоченность вызывает общее состояние ж/д полотна.

В 2005г. объемы грузопассажирских перевозок возросли на 5,5% по сравнению с 2004г., что связано с активизацией экономической жизни страны.

Объемы железнодорожных перевозок

	2001	2002	2003	2004	2005
Международные, тыс.пасс.....	1774	1525	2111	2182	2412
Пригородные, тыс.пасс.....	430201	353889	376894	395529	423618
Метрополитен, тыс.пасс.....	332100	304100	306800	323981	391274
Грузовые, тыс.т.....	16960	17469	20535	21704	22163

Источник – Индек

В 2005г. наиболее высокие показатели роста отмечены у таких компаний, как ТБА, «Метровиас», «Бельграно Норте» и «Бельграно Сур».

В янв. 2005г. министерство планирования Аргентины лишило компанию «Метрополитано» права на концессию ж/д ветки «Сан Мартин». На линии, насчитывающей 16 составов и обслуживающей ежедневно 2-3 млн.пасс., планируется выполнить работы по электрификации в рамках подписанного в сент. 2004г. Соглашения о сотрудничестве с компанией «Российские железные дороги».

В конце 2005г. правительства Аргентины и Испании договорились о поставках в Аргентину бывших в эксплуатации локомотивов и вагонов. Проект стоимостью 380 млн.долл. рассчитан на 5 лет и предусматривает ремонт подвижного состава на аргентинских предприятиях. В 2005г. в Аргентину из Испании поставлено 11 моторизированных вагонов, 36 пассажирских вагонов для поездов даль-

него следования, 10 вагонов-фургонов и 10 локомотивов на 18 млн.долл. График поставок на: 2006г.: 100 пассажирских вагонов, 25 дизель-электрических локомотивов, 20 дизель поездов, 10 фургонов; 2007г.: 150 пассажирских вагонов, 35 локомотивов; 25 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов, 10 фургонов; 2008г.: 40 локомотивов, 25 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов; 2009г.: 50 вагонов электропоездов, 20 дизель поездов, 10 локомотивов.

Фиалил французской компании «Алстом», активно действующий на аргентинском рынке ж/д перевозок, предложил пакет инвестиционных проектов по модернизации ж/д сообщений внутри страны. Компания готова инвестировать средства в реализацию строительства новых ж/д линий в пров. Мендоса, кольцевой дороги в г.Росарио и линии Буэнос-Айрес – Мар-дель-Плата. «Алстом» заявила о готовности вернуться к реализации остановленного в 2001г. проекта по строительству скоростной трассы из Буэнос-Айреса в Росарио.

В 2005г. правительство увеличило субсидированные транспортных компаний-концессионеров. На финансирование техобслуживания подвижного состава было выделено 200 млн.долл., что на 32% превышает 2004г. В нояб. 2005г. из бюджета было дополнительно выделено 70 млн.долл. на поддержание нынешнего уровня тарифов на пассажирские перевозки.

Помимо компенсации растущих эксплуатационных расходов компаний, средства направляются на обеспечение надлежащего техобслуживания ж/д линий и подвижного состава. Средства распределены: ТБА – 59,5 млн. песо (19,8 млн.долл.), «Метровиас» – 50,8 млн. песо (16,9 млн.долл.), «Ферровиас» – 36,1 млн. песо (12 млн.долл.), ТМБ – 19 млн. песо (6,3 млн.долл.), ТМР – 18 млн. песо (6 млн.долл.), «Бельграно Каргас» – 3,5 млн. песо (1,2 млн.долл.).

В июне 2005г. компания «Бельграно Норте» закупила в Португалии 17 дизельных бывших в употреблении метро поездов на 2,7 млн.долл. для обеспечения функционирования ветки «Ретиро-Пилар».

## Автобан

Общая протяженность аргентинских автодорог с асфальтовым покрытием составляет 69,7 тыс.км., большинство из которых сосредоточено в центральных провинциях страны. Острая нехватка современных автодорожных коммуникаций отмечается на направлениях, связывающих пров. Огненная Земля и Санта Крус, Мендоса с Неукеном и Ла Пампой, Формоса и Сальта, Санта Фе с Чако и Корриентес.

Строительство дорог является приоритетным направлением по капиталовложениям. На эти цели первоначально планировалось затратить 1302 млн.арг. песо (434 млн.долл.), но в итоге инвестиции в эту сферу превысили указанную сумму и составили 4876 млн.арг. песо (1625 млн.долл.). При этом было создано 16,5 тыс. новых рабочих мест.

Всемирный банк предоставил Аргентине кредит в 215 млн.долл. на реконструкцию и ремонт автодорог в 15 провинциях страны. После получения кредита Национальное дорожное управление планирует объявить торги на проведение дорожно-строительных работ в провинциях Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Тукуман, Неукен и дру-

гих (всего 25 торгов). 75% объема финансирования дорожно-строительных работ будет обеспечено за счет кредита Всемирного банка, остальные 25% — из фонда дорожного сектора, который пополняется за счет отчислений от продаж дизельного топлива.

На первом этапе, который продлится 1-2 года, будут выполнены работы по восстановлению и реконструкции национальных дорог и доведению их покрытия до качественного уровня. На втором этапе, рассчитанном на 4г., будут выполнены работы по консервации дорог.

В сент. 2005г. администрация президента Аргентины выпустила постановление о выделении дополнительных бюджетных средств на реализацию программы дорожного строительства. Пакет дополнительных инвестиций в 1 млрд.долл. будет сформирован из дополнительного налога на дизельное топливо, а также за счет увеличения соответствующих статей федерального бюджета. 800 млн.долл. поступят в виде средств от сбора вышеупомянутого налога и порядка 250 млн.долл. — из средств ЦБ Аргентины.

В 2005-08гг. будут освоены новые инвестиции. Средства будут направлены на строительство новой скоростной автодороги Росарио-Кордоба, а также дорог Санта Роса-Сан Мартин в пров. Мендоса и скоростных участков автодорог Лухан — Мерседес, Каньюэлос-Монте в пров. Буэнос-Айрес.

## Судостроение

Кораблестроительная промышленность Аргентины располагает возможностью строить в интересах национальных ВМС подводные лодки, корветы (патрульные корабли океанского класса), фрегаты, суда тыловой поддержки, танкеры, сухогрузы, патрульные катера.

К числу крупнейших судостроительных предприятий страны, имеющих необходимые мощности для выполнения военных заказов относятся:

Верфь «Астиллерос Рио-Сантьяго» (г.Энсенада, провинция Буэнос-Айрес) является самым крупной кораблестроительной компанией в Латинской Америке. Располагает необходимыми мощностями для строительства и ремонта надводных кораблей основных классов и сборки корабельных силовых установок. На верфи работает 3000 чел.

На данном предприятии в 1985-2002г. были построены по немецкой технологии 6 корветов типа Espora (Меко-140) водоизмещением 1470/1790т.

В 2007г. на верфи планируется приступить к постройке головного в серии из пяти многоцелевых сторожевых кораблей (Patrullero de Alta Mar (РАМ)) со следующими ТТХ: водоизмещение 1800 т., экипаж 42 чел., скорость хода 20 узлов, имеется вертолетная площадка. Предполагается технологическое участие фирмы Thyssenkrupp (ФРГ).

Верфь «Домек Гарсия» была создана в 1982г. при участии фирмы Thyssenkrupp (ФРГ) для постройки 4 подводных лодок проекта TR-1700. Из-за недостаточного финансирования госзаказа предприятие обанкротилось, и было закрыто в 1996г. Вновь начало функционировать в 2004г. с задачей проведения капитального ремонта подводных лодок Salta (проект 209) и San Juan (проект TR-1700).

Верфь «Танданор», была основана в начале 70гг. В 1973 и 1974 здесь были построены две подводные лодки проекта 209 San Luis и Salta. Военные заказы не выполняет.

Власти Аргентины возлагают на кораблестроительную промышленность особые надежды, рассматривая ее в качестве локомотива восстановления национального ВПК. С этой целью планируется проведение деприватизации некоторых судостроительных компаний и вспомогательных производств (в области металлургии и обработки металлов, машиностроения, лакокрасочных покрытий и т.д.). Одновременно предпринимаются активные дипломатические усилия с целью размещения на аргентинских верфях заказов со стороны стран Меркосур на постройку военных кораблей различных классов.

Аргентине удастся сохранить за собой второе (после Бразилии) место в Латинской Америке по объему и номенклатуре выпуска продукции военного назначения. Политика непродуманной приватизации (при администрации президента К.Менема) предприятий национального ВПК привела к утрате ряда наработанных технологий, отсутствию перспективных НИОКР и оттоку из отрасли квалифицированных кадров. По всем основным позициям ВВТ Аргентина находится в существенной зависимости от поставок иностранных государств.

Анализ деятельности администрации президента Н.Киршнера в области развития национального ВПК показывает, что в среднесрочной перспективе главным для аргентинских властей будет не изыскание средств для закупки за рубежом различных видов вооружений, а поиск иностранных инвестиций и создание совместных с развитыми странами предприятий по выпуску современной военной продукции с целью получения доступа к высоким технологиям и выхода с отдельными образцами ВВТ на региональный рынок вооружений.

## Морфлот

Морской и речной транспорт играет основную роль во внешней торговле страны, осуществляя до 90% всех перевозок. Общее водоизмещение аргентинского торгового флота не претерпело значительных изменений и составляет 2,6 млн.т. (в 1991г. — 2,8 млн.т.).

В стране функционирует только один государственный порт в г.Буэнос-Айрес. Негосударственные порты Аргентины находятся в управлении провинциальных администраций и частных портовых консорциумов. В 2007г. продолжился рост грузооборота морских и речных портов Аргентины. Положительные показатели отмечаются по всем основным видам грузов, в т.ч. по отгрузкам зерна, растительного масла, обороту контейнеров. На рынке аргентинских морских грузоперевозок оперируют 10 ведущих мировых компаний, на долю которых приходится 77% всего грузооборота (группа «Гамбург-Сюд», «Медитеррэниэн Шиппинг», группа «Ксав», группа «Маерск», «Эвегрин», «Ликес», «Пи энд О, Неддлойд», «Досе», группа «Маруба», «Уоско»). При этом на долю пяти компаний приходится более 55% общего товарооборота.

Предполагается, что частный сектор в ближайшие два года инвестирует 400 млн.долл. в улучшение

ние инфраструктуры частных портов провинции Буэнос-Айрес. Подписано соглашение о стратегическом партнерстве с ведущими кораблестроительными верфями страны («Рио Сантьяго», «Танданор», «Мануэль Домек Гарсиа»).

Основные усилия направлены на улучшение ж/д подъездов к портам, расширение возможностей по хранению перевозимой продукции и на дноуглубительные работы. Наблюдается тенденция к улучшению ситуации в сфере судостроения. На законодательном уровне созданы предпосылки к выходу из кризиса в данной отрасли. На сегодняшний день торговый флот насчитывает 300 судов различного типа.

Вся инфраструктура морских и речных портов Аргентины разделена на пять административно-территориальных зон: Северную, Северную Пампу, Центральную Пампу, Северную Патагонию, Южную Патагонию. Наиболее крупными портами страны являются Буэнос-Айрес (обработка 41% грузов), Ла Плата (15%) и Баия-Бланка (12%).

Наблюдается тенденция к улучшению ситуации в сфере судостроения. Так за последние два года Аргентина построила 40 новых судов. На законодательном уровне созданы предпосылки к выходу из кризиса в данной отрасли. В 2006г. под национальный флаг вернулось 210 судов (хотя крупнотоннажные продолжают оставаться в руках крупных международных компаний). В 2006г. аргентинскими компаниями было приобретено 24 судна, торговый флот насчитывает 300 судов.

Торговый флот Аргентины

	2001	2002	2003	2004	2005
Количество.....	67	64	70	72	74
Водоизмещение, тыс.т.....	1837	1754	2000	2585	2600
Средний срок эксплуатации .....	18,4	18,8	18,1	18	18

Источник – Главная администрация портов Аргентины

На рынке аргентинских морских грузоперевозок оперируют 10 ведущих мировых компаний, на долю которых приходится 77% всего грузооборота. На долю первых пяти компаний приходится 55% общего товарооборота.

Показатели деятельности основных грузоперевозчиков в Аргентине

Компании	тыс. TEUs	%
Группа «Гамбург-Сюд».....	136	15,2
«Медитеррэнн Шиппинг».....	123	14,9
Группа «КСАВ» .....	88	10,6
Группа «Маерск» .....	83	10
«Эвегрин».....	42	5,1
«Ликес».....	40	4,8
«Пи энд О Неддлойд».....	40	4,8
«Досе».....	38	4,6
Группа «Маруба» .....	32	3,9
«Коско» .....	22	2,7
Прочие .....	644	23,4
Всего.....	827,5	100

Источник – Национальная таможенная служба Аргентины.

Одна из ведущих мировых компаний-грузоперевозчиков – «Маерск» планирует открыть филиал в провинции Санта Фе, в порту г.Росарио, с целью улучшить качество обработки морских грузов. «Маерск» присоединилась к числу компаний, таких как «Эмэсси» и «Вессел», открывших свои представительства в провинциях.

В авг. 2005г. открыты регулярные морские перевозки между портами восточного побережья Атлантики и Дальнего Востока. Рейсы выполняются компаниями «Пасифик Интернэшнл Лайнс» и японской «Митсуи Оск Лайн» на 11 контейнеро-

возах, объемом 2800 ед. каждый. Из общего объема грузов 50% будет приходиться на порты Аргентины, 30% – Бразилии и 20% – Уругвая.

## Авиапром

Авиационная промышленность в Аргентине представлена авиазаводом «Локхид Мартин Айркрафт Аргентина» и фирмой «Репрезентасьонес Аеро Комерсиалес Аргентина».

«Локхид Мартин Айркрафт Аргентина». Предприятие основано в 1927г. в г.Кордова, входило в структуру управления ВВС по материально-техническому обеспечению и имело наименование «Фабрика милитар де авьонес». В 1994г. правительство Аргентины заключило соглашение с компанией Lockheed Martin (США) о передаче завода американцам в доверительное управление, и он получил современное название. Площадь заводских помещений составляет 220000 кв.м, рабочий персонал насчитывает более 1000 чел.

Первоначально в планы американцев входила производственная переориентация предприятия с целью превращения его в региональный центр модернизации и технического обслуживания военно-транспортных самолетов Локхид С-130 «Геркулес», достаточно большое количество которых находится в ВВС латиноамериканских стран. Однако планы не получили дальнейшего развития из-за недостатка инвестиций, и в качестве основного сервисного центра С-130 страны Латинской Америки продолжают использовать филиал Lockheed Martin в Германии.

В 1995г. завод заключил с правительством Аргентины контракты на модернизацию поставленных из США 36 бывших в эксплуатации палубных штурмовиков А-4М «Скайхоук» (280 млн.долл.) и на техническое обслуживание всего самолетного парка национальных ВВС (200 млн.долл.).

Экономический кризис 2001г. привел к резкому сокращению госзаказа, и завод был вынужден сократить рабочий персонал. В этих условиях руководство компании Lockheed Martin объявило о возможности ухода с аргентинского рынка. В начале 2004г. президентским декретом в целях сохранения единственных в стране современных самолетостроительных мощностей было выделено 200 млн.долл. под программы модернизации самолетного парка ВВС страны.

Завод работает над реализацией следующих программ.

- Продолжение модернизации самолетов А4 «Скайхоук» аргентинских ВВС. Кроме того, в мае 2005г. руководство компании заключило контракт с Бразилией на модернизацию 16 однотипных самолетов бразильских ВВС.

- Модернизация легкого штурмовика IA-58A «Пукара» аргентинской разработки. Данный тип самолетов выпускался заводом до 1992г. (всего 93 самолета). Программа предусматривает замену авиадвигателей Turbomeca Astazou XVIG на Garrett TPE331-12 и основной авионики. Первый модернизированный самолет передан ВВС в конце 2004г. Всего планируется модернизировать 30 IA-58A, однако завод на начало 2007г. к полномасштабной реализации программы не приступил из-за отсутствия бюджетного финансирования.

- Возобновление производства учебно-тренировочного самолета IA-63 «Пампа» аргентинской разработки (модернизированный вариант имеет



обозначение ТА-63) Данный тип самолетов выпускался заводом до 1993г. (всего 18 самолетов). Помимо текущей модернизации IA-63 до стандарта ТА-63, предприятие планирует восстановить его производство. В начале 2004г. правительство Аргентины заказало постройку шести самолетов со сроком поставки в ВВС в июле-дек. 2007г.

• Получение необходимой сертификации и адаптация производственных мощностей для организации сервисного обслуживания пассажирских самолетов Боинг серии 737.

«Репрезентасьонес Аеро Комерсиалес Архентина». Фирма занимается производством отдельных частей и общей сборкой по американской лицензии небольших партий легких многоцелевых вертолетов Мак-доннел-Дуглас 500 (ранее вертолет имел наименование Хьюз, модель 500).

Вплоть до 2001г. частная фирма «Чинкуль» производила (сборка из импортированных комплекующих) по американской лицензии легкомоторные самолеты Пайпер (модификации Super Cubs, Arrows, Archer, Chyenne, Pawnee), часть из которых была поставлена в национальные ВВС. В последующем фирма стала структурным подразделением широкопрофильной компании «Ла Макарена» и занимается только техническим обслуживанием самолетов Пайпер своей сборки.

Текущим ремонтом, регламентным обслуживанием, неглубокой модернизацией военных самолетов занимаются два структурных подразделения ВВС страны («Ареа де Материал Килмес» и «Ареа де Материал Рио IV») и несколько фирм с частным капиталом («Аэротест-Рида С.А.», «АОГ С.Р.Л.», «Дивисьон Турбос С.Р.Л.»)

«Ареа де Материал Килмес». Ремонтные авиамастерские национальных ВВС, расположены в приг.Килмес г. Буэнос-Айреса, занимают территорию более 200 га, общая площадь крытых цехов составляет 55 000 кв.м., численность инженерно-технического состава – 370 чел.

Располагает производственными мощностями для проведения планового обслуживания и ремонта легкомоторных самолетов ДНС-6 «Твин Отиер», АС500 «Аэрокомандер» и вертолетов УН-1 «Ирокез», СН-47 «Чинук», S-61 «Си Кинг».

«Ареа де Материал Рио IV. Ремонтные авиамастерские национальных ВВС, расположены в г.Рио-Куарто (провинция Кордова).

Располагает производственными мощностями для проведения планового обслуживания и ремонта боевых (А4 «Скайхоук», «Мираж» III, «Мираж»5), учебно-тренировочных (ЕМВ 312 «Тукано») и военно-транспортных (С-130 «Геркулес») самолетов.

## Авиаперевозки

В 2007г., несмотря на некоторое снижение объемов перевозок пассажиров и грузов на внутренних авиарейсах, отмечается значительное увеличение этого показателя за счет международных перевозок. В частности, количество перевезенных пассажиров на международных авиалиниях увеличилось, по сравнению с 2006г., на 22,9% и грузов – на 50,9%. Частично, это было достигнуто благодаря ряду факторов таких, как подписание соглашения между авиационными властями США и Аргентины о дополнительном введении в неделю 24 авиарейсов между странами, из них 21 – для американских авиакомпаний и 3 – для аргентинских,

открытие авиакомпанией «Аэрфранс» дополнительно одного авиарейса по маршруту Париж-Буэнос Айрес-Париж, уругвайской компанией «Плуна» авиарейса Монтевидео-Кордова-Монтевидео, подписание договора между авиакомпаниями «Аэролинеас Архентинас» и «Дельта Аэрлайнс» о совместных перевозках пассажиров на имеющихся в распоряжении компаний маршрутах и др.

### Пассажирские и грузовые авиаперевозки

	Пассажирские, тыс.пасс.		Грузовые, тыс.т.			
	всего	межд. внутр.	всего	межд. внутр.		
2001	10.897	5.949	4.948	161,3	141,4	19,9
2002	9.139	4.707	4.432	136,3	115,6	20,7
2003	9.937	5.495	4.442	165,8	148,7	17,1
2004	11.293	6.232	5.061	178,8	161,2	17,6
2005	12.684	6.892	5.792	192,7	175,0	17,7
2006	12.635	7.371	5.264	215,8	197,9	17,9
2007	14.208	9.060	5.148	315,7	298,7	17,0

Источник – данные Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс)

По оценке аргентинских экспертов, основными факторами, повлиявшими на снижение внутренних показателей по пассажирским и грузоперевозкам, явились выход из строя в I пол. 2006г. радаров, обеспечивающих безопасность воздушного движения, недостаток необходимого количества для этих целей самолетов, забастовки пилотов и другого обслуживающего персонала, контроль со стороны государства за ценовой политикой авиакомпаний в отношении тарифов на пассажирские авиабилеты и грузоперевозки. Как результат, имели место частые задержки или же отмены рейсов на внутренних авиалиниях. Нестабильность положения в отрасли нашло свое отражение в уменьшении потока инвестиций в данный сектор экономики.

Радарную обстановку в стране удалось стабилизировать в июне прошлого года после поставки из Испании двух радаров, предоставленных во временное пользование Аргентине. В стране имеется всего 48 самолетов, выполняющих внутренние авиарейсы, в то время как в 1998г. их количество составляло 89 ед. (в 2006г. – 54 ед.).

Действующие в стране авиакомпании («Аэролинеас Архентинас», «Аустраль», «Сауверн Вингс», «Лан Чиле» и ее филиал «Лан Аргентина», «Андес», «Сол» и госкомпании «Лафса» и «Ладе») добиваются от правительства возможности повышения тарифов на предлагаемые транспортные услуги. По оценке коммерческой палаты отрасли, в случае отмены правительственных ограничений уже в 2011г. будет зарегистрировано увеличение на 70% пассажиропотока на внутренних рейсах (дополнительно 3,6 млн.чел.), появится возможность приобретения 20 новых самолетов, ожидается создание 13250 новых рабочих мест, а общий объем инвестиций составит 535 млн.долл.

В 2007г. в Аргентине зарегистрированы и должны приступить к деятельности на внутренних авиарейсах такие новые авиакомпании как «Сильвер Скай», «Американ джет», «Сур Линеас Аэре-са», «Леаль» и «Аэро Игуасу».

Объемы инвестиционных проектов компаний на замену самолетной техники и другого оборудования в 2007г. составили: «Аэролинеас Архентинас» – 100 млн.долл., «Лан Аргентина» – 100 млн.долл., «Ладе» – 30 млн.долл., «Аэропуртос Архентина 2000» – 250 млн.долл.

В Аргентине имеется 367 аэропортов, 26 из которых сертифицированы для осуществления международных перевозок. Из общего количества 82 аэродрома имеют взлетно-посадочную полосу длиной 1500 м. с бетонным покрытием.

Данный сектор пассажирских и грузовых перевозок поделен между девятью авиакомпаниями, основными из которых являются: «Аэролинеас Архентинас», «Аустрал», «Сауверн Вингс», «Лан Чили» и ее филиал «Лан Аргентина», «Андес», «Сол» и государственные компании «Лаоса» и «Ладе». Самолетный парк этих компаний насчитывает 93 ед., которые выполняют регулярные международные и внутренние авиарейсы. Также в стране зарегистрировано еще 54 коммерческих самолета, принадлежащие различным компаниям и выполняющие чартерные пассажирские и грузовые перевозки.

Наиболее крупной авиакомпанией Аргентины является «Аэролинеас Архентинас», которая выполняет до 85% всех внутренних авиaperезвозок (компания «Лан» — 10%). Ее самолетный парк насчитывает 55 ед. авиационной техники, из них Боинг-737-600 — 1 ед., Боинг-737-500 — 11 ед., Боинг-737-200 — 25 ед., Макдоналдс Дуглас МД-81/83/88 — 18 ед. техники. В 2006г. в этой авиакомпании был увеличен государственный пакет акций с 1,5% до 5%. Часть средств была направлена на закупку одного нового транспортного самолета Боинг-737-600, одного Боинг-737-500, одного Боинг-747-400, одного самолета «Джумбо», используемого на трансконтинентальных маршрутах, два аэробуса А3 40-3 00 для организации рейсов Буэнос-Айрес-Майамс-Буэнос-Айрес и одного самолета МД-83. Авиакомпания «Аэролинеас Архентинас» получила в лизинг шесть самолетов МД-80. В 2008-09гг. она планирует дополнительно по лизинговой программе приобрести 12 аэробусов А3-30-200 на 1,9 млрд. евро, которые заменят устаревшие самолеты Боинг-747-200.

#### Пассажирские и грузовые авиаперевозки

	Пассажирские (чел.)		Грузовые (т.)	
	Всего	Международные	Всего	Международные
2001	10.896.522	5.948.741	161.292	141.353
2002	9.138.550	4.706.445	136.326	115.641
2003	9.931.059	5.497.434	162.708	143.571
2004	11.340.900	6.293.092	180.167	162.558
2005	12.680.000	6.890.000	192.700	174.950
2006	14.077.000	8.101.000	217.931	200.316

Данные Национального института статистики и цензов Аргентины (Индекс).

В 2005г. Федеральная авиационная служба США (FAA) возвратила Аргентине статус безопасности полетов по первой категории, отзванный в 2002г.

В 2005г. по решению правительства Аргентины было прекращено субсидирование коммерческой деятельности авиакомпании «Сауверн Вингс» в 2,5 млн.долл. в год. Данные средства были направлены на выплату зарплаты уволенным сотрудникам госкомпаний «Лапа» и «Динар» после их закрытия. Чилийская авиакомпания «Лан Чиле» получила право выполнять регулярные внутренние рейсы в Аргентине и инвестировала 80 млн.долл. на развитие системы техобслуживания воздушных средств в Аргентине.

Международный консорциум «Аэропуэртос Аргентина-2000» инвестировал 10 млн.долл. на расширение международного аэропорта в г.Мен-

доса, что позволит увеличить его пропускные мощности до 1 млн. пассажиров в год и одновременно принимать 5 рейсов.

## Автопром-2007

Аргентина занимает второе место в Южной Америке (после Бразилии) по производству автомобилей. Подавляющая часть предприятий в этом секторе является сборочными. Имеющиеся производственные мощности автомобильной промышленности (880 тыс. автомобилей в год) в связи с ограниченностью сбыта (на уровне 500 тыс.шт.), загружены на 62,5%. Из-за разразившегося в Аргентине в мае-июне 2007г. энергетического кризиса многие предприятия сократили производство, а заводы компаний «Фиат» в Кордобе и «Скания» в Тукумане были временно остановлены. Промышленность имеет широкую возможность производить продукцию с высокой степенью обработки, расширять предложение путем увеличения производства и освоения новых моделей, а также увеличивать экспорт и осуществлять инвестиции в действующие и вновь создаваемые предприятия.

Работники автомобильной промышленности Аргентины имеют высокую квалификацию, получают заработную плату на уровне 80% от заработной платы американских и европейских рабочих. Правительство занимает активную позицию против роста цен на автомобили, что повышает конкурентоспособность аргентинской продукции на мировом рынке. В 2007г. действовало соглашение между правительством и сборочными предприятиями о повышении цен на автомобили на 6% и об инвестициях в 1 млрд.долл. Согласно официальным данным об индексе потребительских цен в 2007г., цены на новые автомобили выросли на 11,3%.

Аргентинский рынок представлен 10 транснациональными компаниями, предприятия которых, в основном, сконцентрированы в трех провинциях страны: Буэнос-Айрес (40% предприятий), Кордоба и Санта Фе).

На производстве легковых автомобилей специализируются компании: «Рено Аргентина», «Форд Аргентина», «Фольксваген Аргентина», «Фиат-Ауто Аргентина», «Дженерал Моторс Аргентина», «Пежо-Ситроен» и «Тойота Аргентина». Пять последних из них также производят легкие грузовые автомобили. Производство тяжелых грузовиков и автобусов налажено на заводах: «Даймлер-Крайслер Аргентина», «Ивеко Аргентина» и «Скания Аргентина».

#### Аргентинский рынок автомобилей, в шт.

	Производство		Экспорт		Продажи внутр.	
	Всего	легков.	всего	легков.	всего	аргент. иностр.
2001	235577	169580	155123	112124	176667	93833 82834
2002	159401	111340	123062	82367	82345	46294 36051
2003	169176	109364	108057	70232	155640	64842 90798
2004	260402	171400	146236	91391	311961	108572 203389
2005	319755	299205	181581	165806	402690	143282 259408
2006	432101	408874	236789	218543	460478	188479 271999
2007	544647	513229	316410	291891	564931	234354 330577

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс), данные Ассоциации производителей транспортных средств Аргентины.

В 2007г. на автосборочных предприятиях Аргентины было собрано 544,6 тыс. автомобилей или на 26% больше, чем в пред.г. Ожидается, что объем производства в 2008г. достигнет нового рекорда и составит 630 тыс. автомобилей.

В 2007г. на аргентинском рынке было продано 564,9 тыс. новых автомобилей (рекордное количество), что на 22,7% выше показателя 2006г. В большей степени это достигнуто за счет увеличения объема продажи автомобилей, выпущенных в Аргентине (прирост 24,3%), и в меньшей – за счет импорта (прирост составил 21,5%). Несмотря на это, продажа импортных автомобилей продолжает лидировать на рынке, составляя 58,5% объема продаж. На рынке присутствует широкая гамма моделей автомобилей, в основном, компаний из европейских и азиатских стран. Среди компаний первое место по общему объему продаж (20% рынка) заняла марка «Фольксваген», за ней следуют «Дженерал Моторс» (16,7%) и «Пежо-Ситроен» (14,8%).

На рынке легковых автомобилей в 2007г. лидировал «Фольксваген» (24,1%), на рынке легких грузовиков – «Форд» (30,8%), а рынок тяжелых грузовиков возглавил «Мерседес Бенц» (39,7%).

Наиболее продаваемой моделью остается «Фольксваген Гол» (49,7 тыс.шт.), небольшой и экономичный автомобиль, который производится в Бразилии. За ним следуют «Шевроле Корса» – 49 тыс.шт. и «Пежо 206» – 29,4 тыс.шт.

Фирма «Тойота Аргентина С.А.» со своей моделью внедорожного автомобиля «Хайлюкс» занимает ведущее место по продажам коммерческих автомобилей – 17,1 тыс.шт. или 15,2% этого сегмента аргентинского рынка.

Рост объема продаж грузового автотранспорта произошел за счет импорта, а также благодаря реализации Плана обновления парка грузовиков, который способствовал привлечению в отрасль 300 млн.долл.

Запасные части для автомобилей производят 400 предприятий, 40% которых обеспечивают 80% объема местных закупок производителей автомобилей. Инвестиции в предприятия по выпуску запчастей в 2007г. возросли до 1,3 млрд.долл. (на 15% больше, чем в 2006г.).

В 2007г. было экспортировано 316,4 тыс. автомобилей или на 33,6% больше, чем в пред.г. Согласно данным Национального института статистики и ценов, Аргентина в 2007г. экспортировала продукцию автомобильной промышленности (позиции 8702 и 8709 по ТН ВЭД) в 104 страны мира на 5,2 млрд.долл. В т.ч. в Бразилию было поставлено 59,1% от общего объема экспортной продукции на 3,1 млрд.долл., второй страной по объему закупок аргентинских автомобилей является Мексика – 10,7%, на третьем месте – Венесуэла с 5,8%, на четвертом – Чили (3,7%) и на пятом месте – США с объемом закупок 101,1 млн.долл. (1,95%). В Россию в 2007г. было поставлено продукции автопромышленности на 18,6 млн.долл. (0,36%).

Благодаря расширению рынка автомобилей, аргентинская промышленность запчастей обеспечила рост объема экспорта своей продукции до 2,8 млрд.долл.

Аргентинский импорт автопромышленности в 2007г. составил 5,8 млрд.долл., из них 63,5% (3,7 млрд.долл.) приходится на Бразилию; из стран Европы импортировано продукции на 431,6 млн.долл. (7,4%), в т.ч. из Германии – на 326,5 млн.долл. (5,6%).

До 30 июня 2008г. между Аргентиной и Бразилией действует специальный режим торговли ав-

томобилями, согласно которому на каждые 10 автомобилей, проданные Аргентиной, Бразилия может поставить беспошлинно лишь 21 автомобиль. В случае превышения Бразилией зафиксированного коэффициента, вводятся ограничения: платится 75% импортной пошлины, принятой для запчастей и комплектующих, ввозимых в Меркосур из других стран, и 70% импортной пошлины – для автомобилей. Бразилия добивается установления свободной торговли автомобилями между странами, однако правительство Аргентины отказывается возобновлять переговоры до марта 2008г.

В нояб. 2006г. Аргентина и Мексика подписали договор о льготах в области кооперации автомобильными комплектующими. В частности, автомобили компаний «Фольксваген», «Форд» и «Дженерал Моторс», выпускающиеся в Аргентине, поставляются в Мексику неуконплектованными для окончательной сборки с применением деталей мексиканского производства. Это позволяет повысить рентабельность конечной продукции и ее привлекательность для покупателей.

В 2007г. автомобильные компании продолжали расширять и совершенствовать производство, наращивая инвестиции в эту отрасль промышленности. По объему инвестиций автомобильная промышленность занимает второе (после строительства) место, составляя 22%. Так компания «Тойота» завершила в 2007г. строительство на своем предприятии современного покрасочного комплекса и расширила линию штампов пластиковых частей автомобилей «Хайлюкс». На строительство были выделены инвестиции в объеме 12,3 млн.долл.

«Фольксваген» инвестировал в свое производство 100 млн.долл. для выпуска в 2008г. автомобилей типа «пикап». Компания «Ивеко» расширила гамму выпускаемой продукции за счет моделей «Стратис» и «Дэйли», ориентируясь на сегменты средних и тяжелых грузовиков, для чего инвестировала 50 млн.долл. в производство в г.Кордоба. Фирма «Вольво» открыла новый завод в провинции Буэнос-Айрес для технического обслуживания грузовых автомобилей и автобусов для общественного транспорта. Капиталовложения составили 5 млн.долл.

В автомобильной промышленности Аргентины при выпуске новых автомобилей широко развивается внедрение дизельных двигателей, а также двигателей, работающих на природном газе. В 2007г. было переведено на газовое топливо 7,5 тыс. автомобилей, в полтора раза больше, чем в 2006г. Для производства сжиженного газа для автомобильной промышленности Аргентины в 2007г. в Венесуэле было закуплено оборудование стоимостью 120 млн.долл.

По оценке специалистов, в ближайшие годы продолжится рост объема производства автомобильной промышленности Аргентины. Ожидается, что в ближайшие 3г. предприятия инвестируют в развитие отрасли 3,5 млрд.долл. Производство автомобилей с уровня 500 тыс.ед. в 2007г. возрастет до 750 тыс.шт. в 2010г.; соответственно занятость в отрасли увеличится со 115 тыс.чел. до 170 тыс.чел. Экспорт автомобилей вырастет с 300 до 450 тыс.шт. Также ожидается рост объема экспорта запасных частей.

Среди латиноамериканских стран Аргентина традиционно выделяется развитым машиностро-

ением, включая транспортное, сельскохозяйственное, энергетическое, а также станкостроение. В 2006г. общий рост объема промышленного производства составил 8,7%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования в среднем по стране была на уровне 74%.

Наиболее крупные предприятия машиностроения относятся к автомобилестроению и производству с/х техники. Отрасль представлена также небольшими предприятиями, которые производят широкую гамму металлообрабатывающих станков (для сварки, работ по дереву, приспособления и элементы автоматизации). Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют достаточно высокую квалификацию. Это позволяет им работать на высокотехнологическом оборудовании и, в случае необходимости, быстро диверсифицировать производство.

## Автопром-2004

Экономический кризис 2001-02гг. серьезно затронул автопром Аргентины. Если в 1998г. страна занимала 18 место по производству автомобилей в мире с показателем 458 тыс. шт., то в 2002г. опустилась на 30 место — 159 тыс. шт.

В Южной Америке Аргентина стоит по производству автомобилей на 2 месте после Бразилии. Вклад автопрома в объем промпроизводства страны в 2003г. составил 15%. Производственные мощности аргентинского автопрома были задействованы всего на 25%. При потенциальной возможности производить до 700 тыс. автомобилей в 2003г. было собрано 170 тыс.

В Аргентине насчитывается 8 млн. автомобилей, из которых 6,3 млн. — легковых, 1,2 млн. — большегрузных и 500 тыс. — автобусы.

Автопром. В 90гг. Аргентина производила 300 тыс. автомобилей в год. Сборка велась на заводах 13 компаний. Данный период характеризовался жесткой конкурентной борьбой национальных автокомпаний с японскими и южнокорейскими фирмами. Аргентинские автомобилестроители в этот период, выдержав мощную конкуренцию, доказали свою состоятельность. В конце 90гг. разразившийся финкризис затронул интересы автопрома. Ряд предприятий полностью прекратил работу, некоторые перенесли свои производства в др. страны, в первую очередь в Бразилию.

Аргентинский рынок представлен 10 транснациональными компаниями, предприятия которых сконцентрированы в трех главных провинциях страны (Кордоба, Буэнос-Айрес и Санта Фе). На производстве легковых автомобилей специализируются компании: «Дженерал Моторос Аргентина», «Фиат-Ауто Аргентина», «Форд Аргентина» (также производит грузовики), «Пежо-Ситроен», «Рено Аргентина», «Тойота Аргентина» и «Фольксваген Аргентина».

Производство грузовиков и автобусов налажено на заводах: «Даймлер-Крайслер Аргентина», «Ивеко Аргентина» и «Скания Аргентина».

В автопроме Аргентины хорошо развито производство комплектующих и агрегатов, которые поставляются как в страны Меркосур, так и в Европу. Сборочные автопроизводства, а также предприятия, производящие комплектующие и запчасти, не только обеспечивают рабочие места на основных производствах, но также в сфере сбыта и сервисного обслуживания.

В 1998г. на предприятиях автопрома Аргентины было 28.700 рабочих мест. На конец 2003г. данный показатель составлял меньше 10 тыс. мест. В 2003г. остановлено производство на заводах фирм «Фиат-Ауто Аргентина» и «Скания Аргентина».

Наиболее современные производства с развитой системой сбыта имеют автомобилестроительные компании «Дженерал Моторос Аргентина» и «Форд Аргентина», которые стояли у истоков зарождения автомобилестроения в Аргентине.

Компания «Дженерал Моторос» (в Аргентине более известна под маркой одной из своих дочерних компаний «Шевроле») осуществила первые поставки автомобилей из Нью-Йорка в Аргентину в полуразобранном виде уже в начале прошлого века. В 1925г. была основана компания «Дженерал Моторос Аргентина». Первый «Шевроле» сошел с конвейера сборочного завода в этом же году.

В 1939г. началось строительство завода по сборке автомобилей в местечке Сан Мартин, где чуть позже стали производить первую модель «пикапа» «Шевроле». В 1997г. был открыт автомобилестроительный комплекс в г.Розарио, который построен в соответствии с международными стандартами. Производственные мощности этого предприятия позволяют собирать 90 тыс. автомобилей в год.

В разгар кризиса в стране в 2002г., когда авто-сборочные предприятия Аргентины сократили выпуск в среднем на 40%, «Шевроле» увеличил свое производство на 63%, собрав 44 тыс. автомобилей. В этом же году «Шевроле» стал лидером экспортных поставок автомобилей из Аргентины. Последние годы компания экспортирует 60% продукции, производимой на сборочном заводе в г.Розарио.

Популярностью за рубежом пользуются модели «Шевроле-Корса» и «Шевроле-Корса II» с бензиновыми двигателями. Эти модели также относятся к наиболее покупаемым в стране.

Американская компания «Форд» открыла в Аргентине в 1913г. свой первый филиал в Латинской Америке. Когда в 1922г. начала работать сборочная линия в Ла Боке, собиравшая модель «Форд-Т», компания «Форд Аргентина» уже имела по всей стране 285 сервисных центров, совмещавших техобслуживание с продажей автомобилей. В 1961г. было открыто автосборочное предприятие в районном центре Пачеко. До 1991г. на этом предприятии производилась модель «Фалькон», полностью собираемая из комплектующих национального производства. Компании «Форд Аргентина» выпускает автомобили следующих моделей: «Орион», «Эскорт», «Рэнджер» и «Фокус». Последние три модели имеют только дизельный двигатель.

Компания «Форд Аргентина» в 2002г., несмотря на кризис, благодаря хорошо организованной системе сбыта сумела сохранить уровень производства, сократив выпуск автомобилей на 3%. Было произведено 48 тыс. автомобилей.

Несмотря на проблемы, которые испытывала отрасль в 2002г., ряд ведущих мировых автомобилестроительных компаний намерен расширить производство и осуществить инвестиции в авто-сборочную промышленность Аргентины.

Компания «Тойота» планирует утроить объемы выпуска автомобилей на своем предприятии в Зарате, доведя его до 60 тыс., с намерением экспор-

тировать при этом 75% собранных машин. С этой целью она намечает в течение ближайших 2 лет вложить 200 млн.долл. в данный проект.

Компания «Пежо-Ситроен» уже инвестировала 50 млн. евро в производство модели «Пежо-307». Предприятие расположено в местечке Паломар (пров. Буэнос-Айрес). В конце 2003г. было принято решение производить также на данном предприятии модель «Ситроен С4».

В пров. Кордоба в 2004г. возобновлена сборка автомобилей на предприятиях компании «Ивеко», производящих грузовые автомобили. Автокомпания «Мицубиси» изучает возможность создания сборочного производства в провинции Кордоба.

Производственные мощности предприятий аргентинской автопрома обладают современными технологиями и способны выпускать 700 тыс. автомашин в год. В результате кризиса в 2002г. было собрано наименьшее количество автомобилей за последнее десятилетие — 159 тыс.шт.

В 2003г. по объему выпуска автомобилей в Аргентине лидировала фирма «Шевроле». На предприятиях фирмы собрано 45166 легковых автомобилей, что составляет 27% всех произведенных в стране машин. Второй была фирма «Форд Аргентина» с 40011 легковыми автомобилями (24%). Далее следовали фирмы «Пежо-Ситроен» — 22848 шт. (13%) и «Фольксваген Аргентина» — 21208 шт. (13%). Несколько отстали от них «Тойота Аргентина» — 15810 (9%) и «Рено Аргентина» — 15540 (9%).

Наибольших показателей роста объема производства (46%) в 2003г. достигла компания «Даймлер-Крайслер Аргентина», выпускающая автомобиль «Спринтер», предназначенный для перевозки грузов и пассажиров. Рост производства в др. компаниях составил: «Ивеко Аргентина» — 35%, «Пежо-Ситроен» — 34%, «Рено Аргентина» — 18%, «Фольксваген Аргентина» — 12%, «Тойота Аргентина» — 9% и «Шевроле» — 2%.

На фирмах «Фиат-Ауто Аргентина» и «Скания Аргентина» не было собрано не одного автомобиля. По объему производства среди выпускаемых в стране моделей автомобилей продолжает лидировать «Шевроле Корса» (версии I и II). В 2003г. их было произведено 42851 шт., что составляет 39% всего объема легковых автомобилей, собранных в стране.

В 2003г. также возросло производство «Фольксваген Поло», «Пежо 206», «Рено Клио» (I и II), «Рено Меган» и «Пежо Партнер». Объемы выпуска остальных 6 моделей автомобилей были сокращены, а модели «Фиат Сиена» не было собрано ни одной единицы.

В Аргентине налажено также производство автомобилей, имеющих колесную формулу 4X4,— «Форд Рэйнджер», «Шевроле Гранд Витара», «Тойота Хилюкс». В 2003г. в результате повышения спроса на внедорожники, производство автомобилей данного класса увеличено. Всего за год было собрано 50.799 шт. По количеству собранных машин лидирует «Форд Рэйнджер» — 23 079 шт., что составляет 45% производства этого сектора. Затем следует «Тойота Хилюкс» — 15 810 шт., 31%.

В 2003г. на аргентинских автозаводах было собрано 9 тыс. грузовых автомобилей (категория В). На сборочном заводе фирмы «Ивеко Аргентина» было произведено 1,5 тыс. грузовиков. Еще 7,5 тыс. различных модификаций модели «Спринтер»

выпущены фирмой «Даймлер-Крайслер Аргентина».

Снижение производства легковых автомобилей в Аргентине явилось результатом резкого падения платежеспособного спроса населения в 2001г. на 50%, в 2002г. — еще на 51%. Падение объемов производства явилось также следствием увеличения продаж малогабаритных автомобилей марок «Фольксваген Гол», «Фиат Палио», «Форд Ка», собираемых в Бразилии. Большая часть автокомпаний Аргентины специализируется на производстве автомобилей среднего класса. Исключение составляют три малолитражных автомобиля: «Шевроле Корса», «Пежо 206» и «Рено Клио».

Авторынок Аргентины до кризиса был достаточно сбалансирован. Наиболее характерным для сравнения является 1998г.— самый успешный для автомобилестроителей Аргентины. Из проданных в этом году автомобилей 51% или 233.401 шт. пришлось на импортные поставки. Столько же национальных автомобилей было экспортировано (237.497 шт.), что составляло 52% от всего количества собранных. На национальном рынке был высокий спрос на более дешевые модели автомобилей, произведенных в Бразилии.

Для сбыта автомобилей существует широкая сеть дилеров, насчитывающая 600 агентов, 40% из которых сосредоточены в Большом Буэнос-Айресе. Экономический кризис привел к закрытию большого числа дилеров. В 2001-02гг. прекратили продажи 200 дилерских магазинов.

Кризис внутреннего рынка заставил автокомпанию искать рынки сбыта за рубежом. В 2002г. было экспортировано 123 тыс. автотранспортных средств, т.е. в 3 раза больше, чем было реализовано в самой Аргентине автомобилей национально-го производства.

С апр. 2003г. прослеживается тенденция роста продаж автомобилей на внутреннем рынке. В 2003г. суммарный объем продаж автотранспортных средств по отношению к 2002г. вырос на 90%. Определенную положительную роль в увеличении объема продаж сыграли кредиты для покупки новых автомобилей, предложенные местными банками и автокомпаниями. Продажи увеличились за счет покупки населением дешевых бразильских автомобилей, поступивших на аргентинский рынок. Национальное производство в основном ориентировано на экспортные продажи, которые составляют 10 тыс. автомобилей в месяц, что в два больше, чем объемы продаж на внутреннем рынке.

По объему продаж на местном рынке среди автомобилей всех классов лидирует компания «Форд Аргентина», которая реализовала 32 315 транспортных единиц. Рост продаж при этом, по сравнению с прошлым годом, составил 119%. Второе место занимает «Фольксваген Аргентина» — 31 419 шт., рост продаж — 335%. Продажи автомобилей этой фирмы занимают 65% сегмента малолитражных дешевых автомобилей. Третьим идет «Шевроле» — 23 286 шт., рост продаж — 126%. Долгое время лидировавшая в 90гг., компания «Рено Аргентина» занимает только 5 место в рейтинге с объемом продаж 16 868 шт. после «Пежо-Ситроен», которая реализовала на рынке 17 318 автомобилей. Обе фирмы имеют по 11% долей продаж от всего объема. Общее количество транс-

портных средств проданных в 2003г. на аргентинском рынке составляет 155.126 ед.

В 2003г. в Аргентине продано 104,6 тыс. легковых автомобилей или на 80% больше, чем в пред.г. Объем ежемесячных продаж легковых автомобилей в 2003г. составлял в среднем 9 тыс. шт. Начиная с апр. 2003г. появились 4 новые модели автомобилей («Фольксваген Гол», «Фиат Палио», «Форд Ка», «Сузуки Фун»), стоящих меньше 7 тыс.долл., что подняло уровень продаж до 11 тыс. автом. в месяц. Всего новых легковых автомобилей было продано 105 тыс. шт., что составляет менее 2% машинного парка страны. В то же время рост продаж, по сравнению с 2002г., составил 77%.

Наибольший объем продаж имела фирма «Фольксваген Аргентина» — 28,1%. Наиболее продаваемой моделью была «Гол» этой же фирмы (19201 шт.), сборка которой производится в Бразилии. Далее следуют модели «Пежо 206» (9906), «Корса» (9190), «Клио» (7155), «Фиеста» (7055), «Палио» (6733), «Поло» (5519).

Рост продаж внедорожных автомобилей в 2003г. составил 114%. Всего было продано 43,6 тыс. машин. Наибольшим спросом пользовались автомобили фирмы «Форд Аргентина» — 16,2 тыс. шт. Это — известные модели «Форд», «Ланд Ровер», «Мазда».

В 2003г. на аргентинском рынке было продано 7 тыс. грузовых транспортных средств (2002г. — 2,9 тыс. автом.): «Мерседес-Бенц» — 2,5 тыс., «Форд» — 1,5 тыс., «Ивеко» — 1,1 тыс., «Скания» — 0,3 тыс., «Фольксваген» — 1,2 тыс., в т.ч., автомобилей национального производства — 1,6 тыс. шт. Рост продаж в 2003г. составил 144%.

В эксплуатации находятся грузовые автомобили, средний возраст которых составляет 17 лет. Ожидается, что объем продаж таких машин в 2004г. удвоится, по сравнению с пред.г., и составит 14-15 тыс. автомобилей.

В 2003г. продажи автомобилей всех перечисленных категорий возросли на 90% и достигли 155,1 тыс. машин. Объем продаж легковых автомобилей в 2 раза превышает продажи внедорожных автомобилей и в 15 раз — грузовых.

От общего количества транспортных средств, проданных в 2003г., доля легковых составляет 67%. Даже в благополучные годы для Аргентины половина продаваемых машин на рынке приходилась на импортные поставки. Для стимулирования продаж автомобилей национального производства аргентинское правительство приняло в 2002г. программу Боден 2012. На практике эта программа так и не заработала, в т.ч. из-за охватившего страну кризиса. В 2003г. на рынке было продано 58% импортных машин, из которых 55% пришлось на долю автомобилей, произведенных в Бразилии.

Особенностью аргентинского рынка является большой удельный вес продаж подержанных автомобилей. Даже в тяжелый для аргентинской экономики 2002г. продажа подержанных автомобилей снизилась только на 3%, что меньше, чем продажа новых автомобилей (53%). Это объясняется тем, что сразу после девальвации цены на новые автомобили в аргентинских песо выросли до 200%, а цены на подержанные автомобили, вначале подскочив, затем стабилизировались на прежнем уровне. Как результат — продажи на вторичном авторынке в 2002г. в 7 раз превысили продажи новых автомобилей. Эта тенденция сохранилась и

в 2003г., когда было продано 638 тыс. автомобилей, бывших в эксплуатации, что на 40% больше, чем в пред.г.

В результате девальвации аргентинского песо, с начала 2002г. наблюдался значительный рост цен на автомобили, как на импортные, так и на транспортные средства национального производства. Это было связано с тем, что ряд комплектующих узлов и деталей импортировался.

Рост цен на автомобили продолжился в 2002г., но, начиная с авг., он начал замедляться, совпадая со стабилизацией курса долл. США на местном рынке. Таким образом, оптовая стоимость автомобилей в 2001-03гг. выросла в Аргентине на 100%.

Розничные цены на автомобили с марта 2003г. начали плавно снижаться. К факторам повлиявшим на снижение цен можно отнести — появление 4 новых моделей стоимостью менее 7 тыс.долл.; сбалансированную политику дистрибуторов, направленную на стабилизацию цен; рост стоимости подержанных автомобилей, а также совпавший по времени падение курса долл. США. В результате в 2003г. продажи новых автомобилей возросли на 20%.

Экспорт. В 2003г. аргентинские компании экспортировали 108,1 тыс. транспортных средств или на 12% меньше, чем в пред.г. В течение ряда лет основным импортером аргентинских автомобилей была Бразилия. Но в 2003г. в связи с ухудшением экономической ситуации в этой стране объем экспорта аргентинских автомобилей в Бразилию снизился на 70%, по сравнению с 2002г. В то же время выросли поставки автомобилей в Мексику и Чили. В суммарном выражении эти две страны закупили в Аргентине автомобилей в 2 раза больше, чем Бразилия. Половина аргентинского автоэкспорта пришлась на Мексику.

Существенный рост объемов автоэкспорта в Мексику и Чили явился следствием подписанных Аргентиной в 2002г. двусторонних соглашений с этими странами. В соответствии с этими договорами Мексика разрешила своим импортерам ввезти из Аргентины в 2002-03гг. до 50 тыс. автомобилей ежегодно без взимания пошлины, а Чили, соответственно, — до 27 тыс. автомобилей.

#### Производство и экспорт автомобилей в Аргентине

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Произв.....	446306	457957	304809	339246	235577	159401	169622
Экспорт.....	210386	237497	98362	135760	155123	123062	108058

Источник — ADEFA — Ассоциация производителей автомобилей Аргентины, 2003г.

Также наблюдался рост экспортных поставок аргентинских автомобилей и в др. страны. Австралия и ЮАР в 2003г. закупили на 40% больше автомобилей, чем в 2002г. В этих целях автомобильной компании «Даймлер-Крайслер Аргентина» пришлось освоить выпуск модели «Спринтер» с рулевым колесом с правой стороны. Впервые были поставлены автомобили в Германию.

Что касается стран Латинской Америки, то необходимо отметить рост (в 3 раза) поставок аргентинских автомобилей в Перу. Эквадор импортировал на 2 млн.долл., Гватемала и Боливия — на 1,2 млн.долл., каждая.

Лидирует в экспорте продукции компания «Шевроле», которая половину автомобилей, собранных на заводе в Росарио, поставляет в Мексику, Бразилию, Чили, Уругвай и Парагвай. Штам-

пованные кузова автомобилей модели «Корса» поставляются в Индию и Тайвань.

Затем следуют «Форд Аргентина» и «Фольксваген Аргентина». «Форд Аргентина» поставляет свои автомобили на рынки таких стран как Чили, Бразилия, Перу, Боливия, Венесуэла, Уругвай и Парагвай. «Фольксваген» — в Мексику, Испанию, Германию и ЮАР. Наиболее востребованной экспортной моделью является «Шевроле Корса», далее следуют «Форд Фокус» и «Форд Рэнджер».

Импорт автомобилей в Аргентину в 2003г. вырос на 150%, по сравнению с пред.г., и составил 90 тыс. машин. 86% импортированных легковых автомобилей было ввезено из Бразилии, что в 3 раза превысило прошлогодние цифры. Импорт из Германии, США и Японии был меньше (в среднем по 2%).

При поставках автомобилей на аргентинский рынок экспортеры сталкиваются с рядом нетарифных ограничений. Для ввоза автомобилей требуется зарегистрировать фирму, представляющую иностранного производителя. Обычно, это бывает аргентинская фирма, которая заключает соответствующий договор с заводом-изготовителем и является его агентом. Регистрация аргентинской фирмы в «Регистре импортных представителей» в качестве представителя иностранной компании позволяет ей участвовать в таможенных процедурах при импорте автомобилей.

Для каждой вновь импортируемой в Аргентину модели автомобиля требуется оформить лицензию конфигурации модели (ЛКМ), после чего необходимо направить техдокументацию для омологации и регистрации автомобиля в «Регистре автотранспортных средств», что является обязательным условием для свободного передвижения по стране (Закон о средствах передвижения 24.449). В Аргентине в отношении импортных грузовых автомобилей применяются стандарты Евро-2 и Евро-3.

В Аргентине налажено производство малолиitraжных легковых автомобилей соответствующих классу российских «Жигулей» и «Оки». Автомобили класса «компакт» типа «Пежо-405 и 407», а «фул-сайз» типа «Краун Виктория» представлены импортными моделями производства США, Германии, Мексики и Бразилии.

Большим спросом на рынке пользуются внедорожные автомобили. Национальное производство не удовлетворяет потребности рынка в автомобилях с колесной формулой 4x4. Производимые в стране «Лэнд Ровер» и «Мазда» относятся к категории дорогих машин. В этой связи, аргентинские фирмы заинтересованы в организации совместной сборки недорогого, надежного и неприхотливого внедорожника типа «УАЗ» или «Нива».

Автобусный сектор аргентинского автомобилестроения также является привлекательным для российских экспортеров, поскольку в Аргентине до сих пор не возобновлено остановленное из-за кризиса производство автобусов. Заканчивается оформление омологации российских автобусов Павловского завода, что позволяет российской компании, совместно с аргентинским компаньоном, активизировать работу по продвижению продукции на аргентинский рынок.

С учетом курса, проводимого администрацией Н.Киршнера и направленного на реанимацию национального производства. Прорабатывается во-

прос о совместной сборке в Аргентине автобусов на базе шасси российского производства. В рамках этой работы установлены контакты с администрацией г.Кордоба, которая намерена в 2004г. закупить 100 автобусов. При этом предпочтение будет отдано автобусам, собранным на предприятиях Кордобы. Получено предложение от «Камаза» на поставку шасси с мотором для последующей сборки в Аргентине автобусов.

Заканчивается омологация 4 моделей автомобиля «Камаз», что позволит выставить их на продажу. Цены на автомобиль «Камаз» являются конкурентоспособными. При условии организации соответствующего техобслуживания и обеспечения запчастями эти автомобили могут быть востребованы на аргентинском рынке.

Наиболее перспективной формой продвижения российских автомобилей и автобусов на аргентинский рынок является организация совместной сборки на базе российских моделей с использованием не менее 35% местных комплектующих. Это относится к внедорожным автомобилям, автобусам, а также грузовым автомобилям.

## АВТОШИНЫ

На Аргентинском рынке существуют три фирмы, занятые в производстве шин и камер для автомобилей и дорожных машин. Две из них имеют иностранный капитал: «Бриджстоун» и «Пирелли». Японская компания «Бриджстоун», поглотившая в 1989г. «Фаэстоун», производит 7,7 тыс. шин в день, 40% которых предназначены на экспорт. Компания охватывает 27,3% внутреннего рынка страны. «Пирелли» в свою очередь производит 15 тыс. шин ежедневно и экспортирует 25%. Охватывает 14% рынка. Также существует национальная компания «Фэйт» — стратегический партнер немецкой фирмы «Континентэл» в период с 1994 по 1998гг. Эта компания в 2006-07гг. увеличила свои объемы производства до 15,8 тыс. шин в день, экспортируя до 50% своей продукции. Она занимает 28,7% внутреннего рынка.

Совместно три компании-производителя охватывают 70% внутреннего рынка страны. Компания «Гуд Ер» поставляет свою продукцию из Бразилии и контролирует 12% внутреннего рынка.

В стране работают несколько мелких компаний, делающих шины и камеры для других типов транспортных средств: «Гомитель», «Гомар Аутомоторес», «Таэсолес», «Архентина де Неуматикос» и другие. На малых компаниях занято 4 тыс.чел. Несмотря на планы по увеличению продукции компаниями «Фэйт», «Бриджстоун» и «Пирелли», суммарное производство шин в 2007г. было несколько ниже, чем в 2006г.

На производстве шин также отрицательно сказалась остановка завода «Фаэстоун» в авг. 2007г. по решению Секретариата по защите окружающей среды. Данное обстоятельство было вызвано тем, что компания вместо газа использовала в производстве моторное топливо.

Ограничение производства повлекло за собой уменьшение экспортных поставок. Вместе с тем, заводы работают с полной загрузкой, что также не позволяет быстро ликвидировать производственные потери.

Несмотря на вышеизложенное, значительно вырос импорт продукции из Бразилии («Мичелин», «Гуд Ер») и из Азиатского региона, причем

цены на импортируемую продукцию были значительно ниже тех, которые предлагали производители внутри страны. В этой связи аргентинским правительством готовится комплекс мер по ограничению импорта из Китая. Также вырос экспорт шин, достигший 50% всего объема производства.

Увеличилось и внутреннее потребление продукции, в частности за счет возросшего спроса со стороны автомобильной промышленности и производителей с/х техники.

Основные показатели аргентинского рынка шин, в тыс.т.

	Производство шин для				Имп- Эксп- орт	
	легковых авто	пикапов	грузовиков	другие	Имп- орт	Эксп- орт
2003	7685	1439	455	180	3000	5100
2004	8510	1477	477	185	3810	5382
2005	9555	1720	591	168	4122	6441
2006	9947	1556	639	145	4237	6894
2007	9866	1628	586	132	5000	6400

Источник – Аргентинский институт нефтехимической промышленности

Компания «Пирелли» планирует инвестировать 15 млн.долл. в переоснащение своего завода в г.Мерло (провинция Буэнос-Айрес) с целью повышения процента продукции с высокой добавленной стоимостью в общей гамме изделий. Данное обстоятельство позволит также перераспределить и экспорт компании.

Компания «Фаэстоун» в дек. 2007г. инвестировала 53 млн.долл. в расширение производства своего завода. Цель данного проекта – увеличить производство шин до 5 млн. в год.

## Машиностроение

Среди латиноамериканских стран Аргентина традиционно выделяется развитым машиностроением, включая транспортное, сельскохозяйственное, энергетическое, а также станкостроение. Автомобильная промышленность составляет 20% ВВП страны.

В 2007г. общий рост объема промышленного производства Аргентины составил 7,5%, вклад автомобильной промышленности превысил 33%. Загруженность установленного на предприятиях оборудования, в среднем по стране, была на уровне 74,9%.

Наиболее крупные предприятия машиностроения относятся к автомобилестроению и производству с/х техники. Отрасль представлена также небольшими предприятиями, которые производят широкую гамму металлообрабатывающих и деревообрабатывающих станков, аппаратов для сварочных работ, приспособлений и элементов автоматизации. Большинство специалистов, работающих на этих предприятиях, имеют достаточно высокую квалификацию. Это позволяет предприятиям использовать высокотехнологичное оборудование и постоянно диверсифицировать производство.

## Сельхозтехника

Производством и сборкой с/х техники в Аргентине занимаются 100 предприятий, большинство из которых контролируется иностранным капиталом. Многие фирмы пришли на аргентинский рынок сельхозтехники в 1995г., когда появились первые симптомы значительного роста потребности в ней. В стране представлены такие ведущие мировые производители с/х техники как «Дэуц» (Германия и США), «Агротекния» («Фи-

ат», Италия), «Валтра» («Валмет», Бразилия), «Сидеф» («Валмет», Бразилия), «Кейс» (США), «Форд» (Бразилия и Канада), «Макроса» и «Торто-не».

Основу с/х машиностроения составляет производство тракторов и комбайнов. Кроме того, производятся сеялки, жатки, молотилки, пакетировочные санные прессы, бороны, культиваторы, прополочные механизмы, дождевальные установки, механизмы для внесения удобрений, доильные аппараты и другое оборудование.

Развитие интеграции с Бразилией привело к тому, что в последние годы различные фирмы начали заменять детали и узлы национального производства на бразильские. Многие предприятия решили переместиться в соседнюю страну для уменьшения стоимости продукции.

Согласно переписи 2002г., с учетом изменений за прошедший период, общий парк тракторов насчитывает более 244 тыс.ед., парк действующих тракторов оценивается в 190 тыс.ед. Для своевременной замены техники в с/х отрасли необходимо ежегодно закупать 10 тыс. тракторов, тогда как в последние пять лет средний объем закупок составлял чуть более 6 тыс.ед. в год. В отрасли не хватает 20 тыс. тракторов. Задержки в закупке новой техники привели к тому, что более 50% общего количества тракторов имеют возраст более 15 лет и 80% – свыше 10 лет, что является пределом для этого вида машин.

Несмотря на то, что в последние годы средняя мощность проданных тракторов составляет 120-130 л.с., большая часть тракторов имеют малую мощность. Рост объема с/х работ и невозможность закупить новую технику, в связи с ее высокой стоимостью, вынуждают арендаторов использовать экстенсивные методы обработки земли, что приводит к ее порче.

Сохранявшаяся в 2007г. благоприятная экономическая ситуация в стране в целом и общий рост экономики способствовали росту производства машиностроения и, в частности, производству с/х техники. Общая стоимость с/х машин в 2007г. составила свыше 1 млрд.долл., что на 10% больше, чем в 2006г. Увеличение стоимости машин связано с ростом объема продаж тракторов, комбайнов, сеялок, другого оборудования, а также с увеличением стоимости техники, поставкой более дорогих моделей осевых комбайнов для кукурузы, сои, подсолнечника.

Имеющиеся в стране мощности из-за засилья импортной техники используются, в основном, для производства сеялок, уборочных комбайнов, молотилок, пакетировочников, дождевальных установок, плугов и другого сельхозинвентаря. На объеме национального производства машин и оборудования отрицательно сказался энергетический кризис, поскольку предприятиям, имеющим конвейерное производство, пришлось сокращать время его работы.

В 2007г. в Аргентине было произведено чуть более 1 тыс. тракторов, что на 17,8% больше, чем в 2006г., импорт тракторов на протяжении последних 4лет сохраняется на уровне 3,3 тыс.ед.

При производстве и импорте тракторов значительное внимание уделяется повышению мощности двигателя, его КПД, насыщению тракторов электронной контрольно-измерительной аппаратурой, повышению комфорта кабины маши-



ниста, а также возможности управления трактором по радио без машиниста.

В 2007г. Аргентина экспортировала свою тракторную технику (поз. 8701 по ТН ВЭД) в 18 стран мира, прицепы и полуприцепы для с/х работ – в 20 стран, включая Россию, Казахстан и Украину. Общая стоимость этой техники составляет 98,2 млн.долл.

Аргентинский рынок тракторов, в шт.

	Произ-водство	Сбыт в стране нац. тракторов	Эксп-орт	Имп-орт	Продажа тракторов	Продажа комбайнов
2001.....	28	546	0	786	1332	597
2002.....	0	448	5	426	879	363
2003.....	416	2005	6	2039	4049	1923
2004.....	798	2887	6	3252	6145	2507
2005.....	754	3125	9	3014	6148	1572
2006.....	906	2785	73	3354	6212	1138
2007*.....	1067	4303	72	3371	7746	1517

\* предварительные данные.

Источник – Ассоциация производителей сельхозтехники Аргентины, издание «Экономические и финансовые тенденции – 2007», Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс).

В 2007г. на рынке Аргентины было реализовано 7,7 тыс. тракторов, что на 24,7% больше, чем в 2006г. Продажа тракторов с приводом на передние и задние колеса выросла на 50%, по сравнению с пред.г., и составила 77%; при этом 87% проданных тракторов были произведены в странах Меркосур (свыше 85% в Бразилии) и лишь 13% – в других странах. Выросла продажа тракторов на пневмоходу, которые меньше уплотняют землю.

Рынок тракторов в 2007г. возглавила компания «Агко Аргентина» (42,1%) с марками «Агко Аллис», «Челенджер», «Вассей Фергусон» и «Вальтра». Фирма «Джон Дир» поставила 27,2% от их общего количества, «Эс-Эн-Эйч» – 16,8% с марками «Кейс» и «Нью Холланд», а «Пэнни» поставила 13,9% тракторов.

Фирма «Агко Аргентина» в 1997г. приобрела предприятия немецкой фирмы «Дэутц». Фирма предлагает к продаже 4 модели комбайнов, 10 моделей тракторов, мощностью от 65 до 212 л.с., и другую с/х технику. Часть комплектующих выпускается на предприятиях в Бразилии. Двигатели фирмы «Дэутц» производятся в Аргентине. Собранные тракторы состоят на 60% из деталей аргентинского производства и на 40% – бразильского.

Среднестатистическая мощность тракторов, проданных на рынке Аргентины, составила 126 л.с. Предприятия, входящие в Объединение производителей техники Аргентины, оказывают помощь Венесуэле в производстве сельхозпродукции. С помощью объединения в Венесуэле будет засеяно 50 тыс. га подсолнечника и 30 тыс. га фасоли. Для этого будет поставлено 100 комбайнов и 200 сеялок. В 2007г. в Венесуэлу был экспортирован 71 трактор национального производства. В ближайшие пять лет в Венесуэлу будет поставлена с/х техника на 500 млн.долл.

Согласно данным Национального центра отраслевой с/х статистики (2002г.), в стране насчитывается 27 тыс. комбайнов, из них в производстве задействовано 18 тыс.ед. Более 50% комбайнов эксплуатируются более 15 лет и 70% – более 10 лет, среди специальных с/х машин от 70 до 80% имеют срок службы свыше 10 лет. Основными причинами старения парка машин являются низкие закупочные цены на продукцию сельского хозяйства

до 2004г. и отсутствие доступных кредитов на закупку новой техники.

Ассоциация аргентинских предприятий-производителей тракторов и другой с/х техники отмечает, что в связи с ростом мясного и молочного производства, в ближайшее время необходимо увеличить производство тракторов и кормоуборочных комбайнов.

Ведущими производителями зерноуборочных комбайнов в Аргентине являются компании «Фабрил Васалли» (300 машин в год), «Роке Васалли» (300 машин в год), «Агко Аргентина» (200 единиц), «Сан Висенте» (100), и в меньшей степени – «Макроса».

Рост объема продажи комбайнов в 2007г., по сравнению с 2006г., составил 24,7%. На аргентинском рынке комбайнов продолжает доминировать продукция зарубежных производителей. Преобладают, в основном, комбайны бразильского производства, доля которых составляет 70%. Разделение рынка комбайнов возглавила фирма «Джон Дир» с 51,3%, за ней следует «Эс-Эн-Эйч» с 31,2% с марками «Нью Холланд» и «Кейс», на третьем месте – «Агко Аргентина» с 17,5% и марками комбайнов «Агко Аллис», «Мэсси Фергусон» и «Челенджер».

В конце 2007г. национальная аргентинская фирма «Металфор», находящаяся в провинции Кордоба, инвестировала 6,5 млн.долл. в проект по производству осевых комбайнов, которые при сборе зерновых дают меньше потерь, чем другие типы комбайнов. Первые комбайны были собраны на предприятии к уборочному сезону 2007/8гг.

На двух заводах аргентинской фирмы «Фабрил Васалли», расположенных в г. Фирмат (провинция Санта Фе), выпускаются 5 моделей комбайнов марки «Дон Роке» и одна модель «Васалли». Комбайн «Дон Роке» модели РВ-170 является самым мощным по производительности из тех, которые собираются в Аргентине. Он оснащен 6 цилиндровым двигателем «Камминс» с турбонаддувом, мощностью 330 л.с., имеет гидростатическую трансмиссию (производство фирмы «Линде», Германия) с 3 скоростями и ширину захвата жатки 9 м. Ему несколько уступает комбайн модели «Васали 1.550», на который устанавливается 6-ти цилиндровый двигатель «Камминс» с турбонаддувом, мощностью 280 л.с., и жатка имеет ширину захвата 8,4 м. На все модели этой фирмы, по желанию покупателя, может быть установлено дополнительное оборудование, позволяющее учитывать потери зерна, контролировать через спутниковую систему местонахождение комбайна и вести учет обработанных площадей.

В 2008г. ожидается дальнейшее улучшение условий для развития с/х рынка, в т.ч., рост на международном рынке зерна цен на основные зерновые культуры. Положительное влияние на аргентинском рынке будут иметь находящиеся в стадии реализации проекты по производству биодизельного топлива.

Объем продаж с/х машин увеличится к 2015г. до 1,75 млрд.долл., из которых 1,3 млрд.долл. будут соответствовать росту продаж на местном рынке, а 450 млн.долл. составит экспорт машин и оборудования.

## Строительство-2007

В 2007г. рост объемов строительства существенно замедлился и составил 6,4% (15,7% в

2006г.). Этому росту способствовало увеличение объемов строительства жилых и офисных зданий, промышленных предприятий, торговых центров, объектов транспортной инфраструктуры, отелей, сетей канализации и водоснабжения. На долю отрасли в 2007г. пришлось 6,2% ВВП Аргентины. По состоянию на дек. 2007г. в строительном секторе Аргентины было зарегистрировано более 23,9 тыс. предприятий.

В 2007г. в секторе было создано 35 тыс. новых рабочих мест, что составило 9,7% от общего числа рабочих мест, созданных во всей аргентинской экономике.

По итогам 2007г. стоимость строительства увеличилась на 21,4%, прежде всего из-за роста зарплат у работников данного сектора, который составил 22,7%. Цены на стройматериалы выросли в течение пред.г. на 20,6%. Отпускная цена новых квартир увеличилась на 20% и достигла, в среднем по стране, 1,8 тыс.долл. за 1 кв.м. На конец 2007г. стоимость строительства 1 кв.м составляла 650 долл., без учета стоимости земли. Принимая во внимание стоимость земли в аргентинской столице, средняя стоимость строительства в конце рассматриваемого периода составила 1150 долл. на 1 кв.м.

В 2007г. работающие в Аргентине местные и иностранные компании объявили о своих намерениях в течение ближайших лет совместно осуществить миллиардные инвестиции в развитие строительства.

Британская компания «Мувиизаз» инвестирует 600 млн.долл. в проекты строительства жилья для среднего класса. Аналогичную сумму планирует инвестировать и чилийская компания «Эль Пломо» в строительство 800 ед. жилья в г.Пинамар (провинция Буэнос-Айрес).

Группа инвесторов во главе с аргентинским предпринимателем Э.Эурнекьяном объявила о намерении построить комплекс типа «люкс» в г.Буэнос-Айрес (район Костанера Норте), состоящий из жилых и офисных зданий, магазинов, пристаней и морского клуба. Общий объем инвестиций составит 500 млн.долл.

Аргентинская компания «Ирса» представила проект застройки бывшего спортивного городка футбольного клуба «Бока Джуниорс», что потребует инвестиций в 500 млн.долл. Предполагается построить новый район «Санта-Мария-дель-Плата» (высотные жилые здания, отели, магазины, набережную, театры, рестораны).

Компания «Нордельта» намерена построить зону отдыха в северной части г.Буэнос-Айрес (аллеи, рестораны, торговые точки, причалы), для чего потребуются инвестиции в 400 млн.долл.

Португальская группа «Иноком» построит отель сети «Хилтон» в г.Барилоче. Объем инвестиций — 200 млн.евро.

Компания «Алан Фаена» планирует открыть свой второй отель в районе Пуэрто Мадеро (г.Буэнос-Айрес). Объем инвестиций — 300 млн.долл.

Чилийская компания «Содимак» планирует в течение 2007-11гг. открыть 16 точек по торговле стройматериалами. Объем инвестиций составит 300 млн.долл.

Американская компания «Ховас Эйч-Ти-Эл» осуществляет строительство пяти смешанных комплексов (отели, жилье, офисы), а общий объем инвестиций составит 220 млн.долл.

В 2007г. начался первый этап застройки научно-технологического и делового парка «Аустраль» в г.Пилар (провинция Буэнос-Айрес). Инвестиции в проект составят 150 млн.долл.

Бразильская группа «Кирела» инвестирует 150 млн.долл. в строительство жилья для среднего класса в ряде районов Буэнос-Айреса и окрестностей.

Чилийская группа «Айрес» инвестирует 112 млн.долл. в строительство мега-комплекса из 11 зданий по 130 квартир и офисных зданий на 43,5 км. Панамериканского шоссе.

Компания «Ирса» инвестирует 100 млн.долл. в строительство торгового центра на Панамериканском шоссе.

В 2007г. была завершена реконструкция отеля «Регент Палас» (общий объем инвестиций составил 300 тыс.долл.). В Аргентине ведется строительство 280 отелей, а общий объем инвестиций превышает 600 млн.долл. Кроме того, ведется строительство 20 крупных торговых центров (8 — в г.Буэнос-Айрес и окрестностях), что потребует инвестиций в 1,2 млрд.долл. в течение ближайших трех лет.

К перечисленным выше инвестициям частных компаний добавятся также и государственные инвестиции. В марте 2007г. Президент Аргентины Н.Киршнер объявил о начале реализации Национального плана по строительству жилья. В течение ближайших трех лет будет построено более 255 тыс.ед. жилья, а инвестиции в данный проект составят 22 млрд.песо (7,1 млрд.долл.).

Шесть крупных консорциумов вступили в борьбу за сооружение гидроэлектростанций «Контр Клифф» и «Ла Барранкоса» в провинции Санта-Крус, которое потребует инвестиций в 1 млрд.долл.

Правительство Аргентины объявило о намерении инвестировать 737 млн.долл. в провинцию Формоса, которые пойдут на модернизацию автодорожной сети провинции, оптимизацию системы подачи питьевой воды, строительство более 3,2 тыс. и реконструкцию 2 тыс.ед. жилья. Также было заявлено о завершении строительства в провинции более 4 тыс.ед. жилья, реконструкции более 1,8 тыс.ед. жилья, работ по улучшению городского дорожного покрытия и реконструкции северного въезда в г.Формоса.

В провинции Тукуман строятся жилые здания, школы, объекты транспортной инфраструктуры, водоснабжения и канализации на 649,5 млн.долл.

Правительство провинции Буэнос-Айрес намерено приступить к строительству новой скоростной автомагистрали от г.Ла-Плата до г.Авельянеда протяженностью 51 км., исключительно для междугородних и городских автобусов. Объем инвестиций в проект составит 600 млн.долл.

Правительство Аргентины объявило о подписании контрактов на строительство скоростной автомагистрали на базе автотрассы №14 на 444 млн.долл.

Компания «Аэропуэртос Архентинос 2000» получила финансирование в объеме 400 млн.долл. для строительства новых пассажирских терминалов в международном аэропорту «Эсейса» (г.Буэнос-Айрес), аэропорту «Хорхе Ньюбери» (г.Буэнос-Айрес) и ряде других аэропортов.

Испанская компания «Албертис» представила аргентинскому правительству план частичного

расширения скоростной трассы Хенераль Пас, реализация которого потребует инвестиций в 100 млн.долл.

В янв. 2008г. правительство Аргентины подписало контракт с французским консорциумом «Велоксия» на строительство скоростной железной дороги Буэнос-Айрес – Росарио – Кордоба. Общая стоимость проекта составляет 3,6 млрд.долл. 90% расходов на реализацию проекта понесут французский концерн и банк «Сосьете Женераль». Банк предоставит аргентинскому правительству кредит на 1,7 млрд.долл. сроком на 15 лет под 10% годовых. По маршруту будут курсировать составы из 8 двухэтажных вагонов со скоростью до 320 км/час. Таким образом, время в пути до г.Росарио составит 90 минут, а до г.Кордоба – 3 часа.

Целый ряд проектов реализуется при финансировании со стороны международных финансовых организаций. В июне 2007г. Всемирный банк предоставил Аргентине ряд кредитов, в т.ч. на поддержание и реконструкцию автодорожной сети (400 млн.долл.) и на сооружение объектов инфраструктуры (сеть автодорог, водоснабжение и канализация и др.) в провинции Буэнос-Айрес (270 млн.долл.). Также Всемирный банк профинансирует работы по превращению национальной автодороги №19 в скоростную трассу между г.Санто-Томе (провинция Санта-Фе) и г.Сан-Франсиско (провинция Кордоба).

В фев. 2007г. Межамериканский банк развития (МАБР) одобрил предоставление Аргентине кредита в объеме 1,2 млрд.долл. в течение 6 лет на строительство дорог в северных провинциях страны (Чако, Корриентес, Жужуй, Мисьонес, Сальта и Тукуман). Данный кредит является частью так называемого «Плана Большого Севера» – программы по сооружению объектов инфраструктуры, финансируемой МАБР и предусматривающей выделение кредитов на 2,53 млрд.долл. Помимо строительства дорог предусматривается реализация проектов по водоснабжению упомянутых провинций. На эти цели МАБР предоставит 240 млн.долл.

В 2007г. объемы производства портландцемента увеличились на 2,3% и достигли рекордной величины в 9,1 млн.т. Потребление цемента на душу населения составило 242 кг. По сравнению с пред.г., физические объемы экспорта цемента сократились на 32,6%, а объемы импорта увеличились более чем в 2,3 раза.

#### Цементная промышленность Аргентины

Ед.изм. 2003 2004 2005 2006 2007

Установленные мощности предприятий.....тыс.т.	17190	17190	17957	18980	18980
Объемы производства .....	5217	6254	7595	8931	9136
Объемы экспорта .....	171	136	149	175	118
Объемы импорта.....	140	243	258	304	713
Внутреннее потребление .....	4950	6045	7415	8720	8920
Потребл. на душу населения .....	135	161	195	227	242

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас. Ануарио-2007»

На конец 2007г. в Аргентине действовало 19 цементных заводов, принадлежащих 4 компаниям.

Компания	Кол-во заводов		Установл. мощн., тыс.т.	%
	заводов	мощн., тыс.т.		
«Лома Негра» .....	11	9950	52,4	
«Групо Минетти» .....	5	5767	30,4	
«Сементос Авелянеда» .....	2	2803	14,8	
«Петрокимика Комодоро Ривадавиа» .....	1	460	2,4	
Всего.....	19	18980	100,0	

Источник – «Тенденсиас экономикас и финансьерас. Ануарио-2007»

В 2007г. компания «Петрокимика Комодоро Ривадавиа» построила свой второй завод по производству портландцемента в г.Пико Трункадо (провинция Санта-Крус), который ежегодно сможет производить 480 тыс.т. цемента. Завод был пущен в эксплуатацию в режиме обкатки янв. 2008г. Ожидается, что в апр. текущего года предприятие сможет работать на полную мощность.

Группа «Минетти» заявила о намерении инвестировать в течение ближайших двух лет 70 млн.долл. в расширение трех предприятий в г.Кордоба.

Компания «Камарго Корреа» инвестирует 60 млн.долл. в предприятия, принадлежащие компании «Лома Негра», с целью увеличения объемов производства продукции, повышения безопасности на производстве и реализации программ по охране окружающей среды.

На рынке отделочных и облицовочных материалов ведущие позиции занимают компании: «Серамика Сан Лоренсо», «Серро Negro», «Серамика Санон», «Серамика Альберди», «Ильва», «Серамика Скоп», «Серамика Неукен» и «Индустриас Серамикас Лурдес».

На рынке кровельных материалов (в основном черепицы) выделяются компании «Серро Negro», «Лоса» и «Солер», а на рынке плоского стекла – компания «Васа».

В производстве красок лидируют компании «Альба», «Шервин Уильямс» и «Синтепласт» (каждая – по 23% объема рынка). Оставшиеся 30% рынка делят такие компании как «Колорин», «Терсуаве», «Плавиком» и др.

В производстве асфальта лидирует ИПФ, за которой следуют «Петробрас» и «Шелл».

Производство арматурной стали для железобетона почти полностью сконцентрировано на предприятиях компании «Асиндар».

Производством полого кирпича занимаются компании «Серамика Хуан Стефани», «Серамика Килмес», «Серамика Кампана» и «Серамика Лоймар», а также некоторые другие заводы.

## Строительство-2006

В 2006г. строительство было одним из наиболее динамично развивающихся секторов аргентинской экономики, а объем строительных работ вырос, по сравнению с 2005г., на 20%. Данный результат достигнут благодаря увеличению объемов строительства практически по всем направлениям – строительство жилых и офисных зданий, промышленных и торговых центров, объектов транспортной инфраструктуры, отелей, гидравлических сооружений, сетей канализации и водоснабжения. На долю отрасли в 2006г. приходилось чуть менее 6% ВВП Аргентины.

По итогам 2006г. стоимость строительства увеличилась на 17,9%, а рост зарплат у работников данного сектора составил 22,6%. Цены на строительные материалы выросли в течение пред.г. на 14,9%. Отпускная цена новых квартир увеличилась на 20% и достигла, в среднем по аргентинской столице, величины в 1,5-1,6 тыс.долл. за 1 кв.м, а в районе Пуэрто Мадеро – 4 тыс.долл. за 1 кв.м.

В 2006г. были сданы в эксплуатацию следующие крупные объекты: пятизвездочный отель «Мелиа Буэнос-Айрес» (объем инвестиций 6,8 млн.долл.) и четырехзвездочный отель «Мелиа» в г.Буэнос-Айрес (2,9 млн.долл.); туннель в г.Сан-

Исидро пров.Бунос-Айрес (6,4 млн.долл.); отель-люкс «Паласио Дуау» на 165 номеров (24 млн.долл.); автострада «Камино Негро» (32 млн.долл.); санаторий «Лос Аркос» в г.Буэнос-Айрес (10 млн.долл.), туннель в г.Итусаинго пров.Бунос-Айрес (11 млн.долл.), а также отель «Экзекутив» (г.Мендоса), отель в районе Бельграно (г.Буэнос-Айрес), центр сердечно-сосудистых заболеваний «Рене Фавалоро» (пров.Буэнос-Айрес). Была начата реконструкция станции «Онсе» пригородной ж/д линии «Сармиенто» (объем инвестиций в 2006г. составил 10 млн.долл.) и реконструкция Детского госпиталя (Оспиталь де Ниньос), которая будет завершена в 2007г., а общий объем инвестиций составит 26 млн.долл.

В 2006г. были завершены работы по созданию объектов инфраструктуры в г.Росарио пров.Санта-Фе (290 млн.долл.) и г.Мерло пров.Буэнос-Айрес (20 млн.долл.); строительству жилья в г.Сан-Рафаэль пров.Мендоса (216 млн.долл.), г.Килмес пров.Буэнос-Айрес (40 млн.долл.) и пров.Корриентес (137 млн.долл.). Продолжалось строительство жилья в различных районах аргентинской столицы (Лас Каньитас, Палермо, Бельграно, Реколета, Нуньес, Пуэрто Мадеро, Барракас).

Также в 2006г.:

- министр планирования Аргентины объявил о начале реализации широкомасштабной программы строительства жилья в 11 провинциях страны (386 млн.долл.);

- аргентинское правительство объявило об инвестировании 120 млн.долл. в сооружение дождевых каналов, сетей водоснабжения, жилья и школ в г.Санусто (пров.Буэнос-Айрес);

- аргентинское правительство объявило о подписании контрактов на строительство автострады Кордоба-Росарио, протяженностью 379 км. (объем инвестиций составит 539 млн.долл.);

- правительство г.Буэнос-Айрес обнародовало План развития школьной инфраструктуры, в реализацию которого в 2007г. планируется инвестировать 47 млн.долл.;

- компания «Репсоль-ЯПФ» объявила о своем намерении построить самый высокий небоскреб в г.Буэнос-Айрес (134 млн.долл.).

Продолжается сооружение объектов инфраструктуры в г.Росарио и Мерло (предусматривается объем инвестиций 411 млн.долл. и 33 млн.долл., соответственно), жилых зданий в г.Сан-Исидро (57 млн.долл.), 250 отелей по всей стране (617 млн.долл.), объектов водоснабжения и инфраструктуры в г.Санусто (168 млн.долл.).

По данным министерства планирования Аргентины, на середину 2006г., в стране шло строительство 173,1 тыс. объектов нового жилья и реконструкции старого, велись работы на 264 объектах дорожного строительства, на 461 объекте водоснабжения и канализации, на 131 объекте ирригации и борьбы с наводнениями, строилось 770 школ и 49 университетов.

В начале 2007г. министр планирования Аргентины Х. де Видо заявил, что в тек.г. правительство Аргентины предусматривает выделение 13 млрд.песо (4,2 млрд.долл.) на проведение работ по созданию объектов инфраструктуры.

Из крупных проектов, намеченных к реализации в 2007г.: строительство испанской группой «Саносе» 20 тыс.ед. жилья в Ла Табладе (1 млрд.долл.); сооружение объектов инфраструкту-

ры в г.Буэнос-Айрес (481 млн.долл.); сооружение пятизвездочного отеля с казино в г.Мендоса (30 млн.долл.); строительство пятизвездочного отеля «Хилтон» в г.Пуэрто Игуасу пров.Мисьонес (16 млн.долл.); строительство 28-квартирного здания в районе Палермо г.Буэнос-Айрес (20 млн.долл.).

Ряд проектов реализуется при финансировании со стороны международных финансовых организаций. В 2006г. Всемирный банк предоставил Аргентине кредит в 750 млн.долл. для строительства объектов инфраструктуры и жилья. Также в окт. 2006г. этот банк подтвердил свое намерение предоставить Аргентине в 2006-09гг. кредит в 3,3 млрд.долл. на сооружение объектов инфраструктуры. Из этой суммы в 2007г. будет предоставлен 1,1 млрд.долл.

В 2006г. объемы производства портланд цемента увеличились на 17,6% и достигли рекордной величины в 8,8 млн.т. Потребление цемента на душу населения составило 227 кг. Увеличились объемы экспорта и импорта цемента, составившие 175 и 304 тыс.т., соответственно.

Компания «Петрокимика Комодоро Ривадавиа» планирует инвестировать 400 млн.долл. в строительство предприятия по производству высококачественных бетонных блоков в пров.Чубут, а также 58 млн.долл. в строительство завода по производству клинкера с целью доведения объемов его производства к концу 2007г. до 500 тыс.т. в год. В намерение компании входит и строительство цементного завода в пров.Санта-Крус. Общий объем инвестиций в данный проект составит 25 млн.долл.

Компания «Лома Негра» намерена в течение ближайших двух лет инвестировать 115 млн.долл. в увеличение мощностей своих предприятий на 50%.

Ввоз строительных скреперов в Аргентину из-за границы увеличился с 45,5 млн.долл. в 2003г. до 82,6 млн. в 2004г. и 81,4 млн. в 2005г.

Распределение ввоза строительных скреперов в Аргентину

из-за границы по основным странам-поставщикам, в тыс.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.
Импорт, всего.....	45510,5	82610,8	81378,6
США .....	38407,5	16866,8	42004,4
Италия .....	675,6	1097,2	11808,3
Финляндия.....	2761	8395	7050,5
Франция .....	-	-	6068
Канада .....	1135,6	4784,4	4067,6
Швеция .....	-	-	3382,7
Бразилия.....	1403	1298,1	1901,9
Польша.....	-	-	1649,3
Япония .....	-	-	1156,9
Мексика .....	-	47604,9	-
Страны Европы*.....	-	-	829,5
Прочие страны .....	1127,8	2654,4	1434,5

\* исключая упомянутые выше

При импорте из стран, не входящих в южно-американский общий рынок Mercosur, строительные скреперы облагаются аргентинской таможенной пошлиной в 14% и статистическим сбором, равным 0,5%. Если скреперы ввозятся из Mercosur, куда, кроме Аргентины, входят Бразилия, Парагвай и Уругвай, пошлина и статистический сбор не взимаются.

Аргентина не только импортирует, но и экспортирует строительные скреперы. В 2005г. экспортные поставки составили 3506,1 тыс.долл. против 9505,5 тыс. в 2004г. и 9903,6 тыс. в 2003г.

## Строительство-2005

По данным Национального института статистики и цензов Аргентины, в 2005г. объем строительных работ вырос на 14,6%, по сравнению с 2004г., в т.ч. строительство объектов инфраструктуры — на 28,7%, офисов — на 29,7%, жилых зданий — на 20,1%, дорог — на 19,3%. В течение года повысились цены на строительные материалы: на цемент — на 22,9%, асфальт — на 21,3% и полый кирпич, используемый в строительстве жилых зданий — на 39,6%. В целом стоимость строительства подорожала на 17,8%.

В 2005г. в строительную отрасль было инвестировано 1784,7 млн.долл., что на 130% больше, чем в пред.г. Из этой суммы 46% было инвестировано в дорожное строительство, 35,4% — в строительство жилых домов типа «люкс» и 7,3% — в строительство прочих жилых домов.

В 2005г. строительство дорог являлось приоритетным направлением по капиталовложениям. Планировалось затратить на эти цели 434 млн.долл., но инвестиции составили 1625 млн.долл. 80% из 30 тыс.км. дорог в Аргентине регулярно ремонтируются и поддерживаются в надлежащем рабочем состоянии. В этой сфере удалось создать 16,5 тыс. новых рабочих мест.

В 2005г. Всемирный банк предоставил Аргентине кредит в 215 млн.долл. на реконструкцию и ремонт автодорог в 15 провинциях страны. Основной объем работ будет выполнен на автодорогах, пролегающих в провинциях Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта Фе, Тукуман, Неукен.

В сент. 2005г. администрация президента Аргентины выпустила постановление о выделении дополнительных бюджетных средств на реализацию программы дорожного строительства. Пакет дополнительных инвестиций в 1 млрд.долл. будет сформирован из дополнительного налога на дизельное топливо, а также за счет увеличения соответствующих статей федерального бюджета. 800 млн.долл. поступит в виде средств от сборов вышеупомянутого налога и 250 млн.долл. — из средств ЦБ Аргентины.

В 2005-2008гг. будут освоены новые инвестиции. Средства будут направлены на строительство новой скоростной автодороги Росарио-Кордоба, а также дорог Санта-Роса — Сан-Мартин в пров. Мендоса и скоростных участков автодорог Лухан-Мерседес, Каньюэлос-Монте в пров. Буэнос-Айрес.

В янв. 2005г. президент Аргентины Н.Киршнер объявил о реализации Плана строительства жилья, в основном в предместьях столицы, с объемом инвестиций в 185 млн.долл. План предусматривает строительство 16 тыс. и реконструкцию 2 тыс. жилых домов. Это позволит улучшить жилищные условия 90 тыс. граждан.

Продолжалась реализация «Федерального плана строительства жилых домов», предназначенных для людей с низким достатком, которые не могут воспользоваться ипотечным кредитованием (объявлен президентом Аргентины в июле 2004г.). Было объявлено о заселении 200 жилых домов и начале строительства еще 200 жилых домов в рамках этой программы.

Реализовывалась «Программа развития Севера Аргентины», которая предусматривает инвестирование в общественные работы в 900 млн.долл., из

которых 500 млн.долл. будут предоставлены Межамериканским банком развития (МАБР). Программа включает: сооружение объектов инфраструктуры, энергетических и ирригационных объектов, проведение работ по предотвращению наводнений, а также по очистке сточных и канализационных вод в провинциях Сальта, Жужуй, Катамарка, Тукуман, Формоса, Чако, Мисьонес, Корриентес и Сантьяго дель Эстеро. В 2005г. в пров. Чако, Корриентес и Кордоба были проведены общественные работы на 55 млн.долл.

В 2005г. были сданы в эксплуатацию следующие крупные объекты:

- на национальном шоссе Ла Плата-Буэнос-Айрес проведены дорожно-строительные работы (15 млн.долл.); правительство пров. Буэнос-Айрес продолжило реализацию плана по улучшению инфраструктуры (реконструкция автодорог, водоснабжения и канализации), рассчитанного на 2004-07гг. с инвестициями в 468 млн.долл.;

- в столице Аргентины открылся новый отель международной категории «Софител Буэнос-Айрес» (20 млн.долл.); в пров. Мисьонес в туристической зоне «Катаратас де Игуасу» (на границе Аргентины, Бразилии и Парагвая) открылся новый отель «Хилтон» (15 млн.долл.);

- построены 2 высотных жилых здания в районе Пуэрто Мадеро, г.Буэнос-Айрес (50 млн.долл.); проведены работы по реконструкции и расширению детской больницы «Педро де Элизальде», г.Буэнос-Айрес (26 млн.долл.);

В 2006г. планируют инвестировать: компания «Визора» — 50 млн.долл. в строительство 2 высотных жилых домов в Пуэрто Мадеро (г.Буэнос-Айрес); «Иссел Кипершмид» — 100 млн.долл. в строительство 2 высотных жилых домов в Пуэрто Мадеро (г.Буэнос-Айрес); чилийская компания — 100 млн.долл. в строительство 5-звездочного отеля в Пуэрто Мадеро (г.Буэнос-Айрес); «Экипса» — 40 млн.долл. в строительство 4 высотных жилых домов в г.Мендоса; «Аэропуэртос Архентинос-2000» — 173 млн.долл. в реконструкцию столичного аэропорта «Аэропарке» и 233 млн.долл. в реконструкцию аэропорта «Исейса»; группа компаний из США и Канады — 300 млн.долл. в строительство крупнейшего отеля и бизнес центра в г.Буэнос-Айрес; «Алан Фаена» — 170 млн.долл. в строительство 3 высотных зданий с торговыми центрами и выставочными залами в г.Буэнос-Айрес; «Еуринекян» — 450 млн.долл. в строительство комплекса жилых зданий и офисов в Пуэрто Мадеро-II и 167 млн.долл. в строительство автодороги между Рио Кватро и Кордоба; канадско-аргентинский консорциум — 853 млн.долл. в строительство автодороги Сан Фернандо-Ла Плата; «Репсоль-ЯПФ» — 134 млн.долл. в строительство самого высокого здания в г.Буэнос-Айрес; «Хилтон» — 45 млн.долл. в строительство 3 отелей в Аргентине (Ушуйя, Игуасу и Мендоса); в 2006г. планируется инвестировать 830 млн.долл. в строительство автодороги Гулегуачу-Пасо де лос Либрос; в 2006-07гг. планируется инвестировать 450 млн.долл. в строительство туристических комплексов Аргентины.

В 2005г. общее производство цемента в стране возросло на 22,9% и составило 7,6 млн.т. Объем импорта цемента увеличился на 25,5%, по сравнению с 2004г., и составил 59 тыс.т. (в 2004г. — 47 тыс.т.), а объем экспорта увеличился на 9,6% и составил 149 тыс.т. (в 2004г. — 136 тыс.т.).

В 2005г. предприятия цементной промышленности проводили модернизацию и расширение производственных мощностей. Компания «Петрокимика Комодоро Ривадавия» планирует инвестировать 55 млн.долл. в строительство завода по производству портланд цемента мощностью 600 тыс.т/г в пров. Сайта Крус, 100 млн.долл. в строительство цементного завода в пров. Чубут и 58 млн.долл. в расширение объемов производства клинкера до 500 тыс.т/г.

В 2005г. компания «Лома Негро» была приобретена бразильской компанией «Камарго Кореа» за 1025 млн.долл.

Компания «Лома Негра» планирует инвестировать 100 млн.долл. в расширение производственных мощностей на заводах в Сарате, Катамарке и Сан Хуане и в строительство ж/д линии, которая соединит пров. Неукен с Бразилией для доставки аргентинского калия.

В авг. 2005г. правительство Аргентины взыскало рекордный по сумме штраф в 100 млн.долл. с 5 компаний-ведущих производителей цемента. По заявлению минэкономики Аргентины, данные предприятия на протяжении 18 лет действовали в форме картеля, нарушая антимонопольное законодательство и искусственно провоцируя рост цен. Три компании из них принадлежат зарубежным акционерам. «Лома Негра» принадлежит бразильской группе «Камарго Корреа», «Минетти» — швейцарской группе «Холсиле» и «Сементо Авейанеда» — испанским «Молинос» и «Унидад».

В 2005г. объемы производства возросли по всем видам строительной продукции, по сравнению с пред.г. Производство портландцемента — на 22,9%, отделочных и облицовочных материалов — на 9,8%, полого кирпича — на 39,6%, асфальта — на 21,3%, арматурной стали — на 26,7%. Объем производства строительных красок сократился на 1,3%.

## Услуги

В Аргентине в сфере услуг в основном действуют малые и средние предприятия, которые, обладая технической, технологической и управленческой гибкостью, могут быстро реагировать на изменяющуюся конъюнктуру рынка.

В соответствии с законом №25300 от 16.08.2000г., с последующими изменениями и дополнениями, в сфере услуг для предприятий введены следующие лимиты: микропредприятие — годовой объем услуг до 250 тыс. песо ( 81 тыс.долл.), малое предприятие — годовой объем услуг до 1,8 млн. песо ( 584 тыс.долл.), среднее предприятие — годовой объем услуг до 12 млн. песо ( 3,9 млн.долл.).

Государство в Аргентине непосредственно не финансирует деятельность малых и средних предприятий, в т.ч. и в сфере услуг, однако, через реализацию различных программ и частичное субсидирование процентных ставок по банковским кредитам оно косвенно оказывает поддержку данной категории предприятий. В 2007г. доля сферы услуг в ВВП страны составила 61,2%.

В 2007г. суммарный объем предоставленных услуг увеличился на 8,9%, по сравнению с уровнем пред.г., в т.ч. торговля — на 11,8%, услуги по реализации и аренде недвижимости — на 4,6%, транспорт и связь — на 14,2%, социальные услуги, здравоохранение и образование — на 4,4%, финансо-

вые услуги — на 19%, государственное управление, оборона и международная деятельность — на 3,4%, отели и рестораны — на 7,8%, другие услуги — на 6,1%.

В 2007г. объем экспорта Аргентиной услуг (в текущих ценах) увеличился на 25% и составил 9,6 млрд.долл., а отрицательное для Аргентины сальдо баланса услуг превысило 500 млн.долл. При условии сохранения тенденций, наблюдавшихся в 2007г., уже в 2009г. сальдо баланса услуг превратится в положительную величину.

По итогам июля 2006-июня 2007гг. структура экспорта Аргентиной услуг: туризм — 45%, профессиональные услуги — 23%, транспортные услуги — 18%, другие услуги — 14%.

## СМИ

Современная медиа-сеть представлена как традиционными видами средств массовой информации — телевидением, радио, прессой, так и многочисленными интернет-проектами. Традиционные (в основном печатные) СМИ также широко представлены в сетевом пространстве, причем их сайты характеризуются более широким тематическим охватом, четкой каталогизацией и снабжены, как правило, удобными поисковыми системами.

Подавляющее большинство аргентинских СМИ принадлежит частному капиталу. К ведущим государственным средствам массовой информации относятся информационное агентство «Телам» — важнейшее в стране, а также единственный федеральный «Канал 7» на телевидении. Общенациональные телеканалы, лидирующие по охвату аудитории: это, прежде всего, Канал 11 («Телефе») и Канал 13, Канал 9 («Асуль ТВ») и канал «Америка 2».

Активно развивается кабельное телевидение (вещание по всей стране осуществляют в общей сложности 700 студий). Лидерами (47% зрительской аудитории) в этом сегменте информационного рынка выступают «Каблевиссон», предоставляющая также своим клиентам за дополнительную плату услуги широкополосного доступа в интернет, «Мультиканаль» и «Директ-ТВ». Каждая из компаний, в зависимости от пакета услуг, включает свыше 70 программ.

Радио практически полностью покрывает территорию Аргентины. В эфир регулярно выходит более десятка общенациональных радиостанций на средних волнах. В каждой провинции имеется несколько собственных радиостанции, более двухсот вещают в FM-диапазоне. В столичном регионе популярными являются радио «Блю 100,7», «Аспин классик», «Метро 95.1».

Для медийного рынка Аргентины весьма характерными в последние годы (особенно после финансового кризиса 2002г.) стали тенденции «поляризации» многочисленных мелких СМИ вокруг крупных медиаолдингов. Крупнейшей медиагруппой в Аргентине является «Кларин». В ее распоряжении находится ежедневное печатное издание «Кларин» — рекордное по своему тиражу в мире среди испаноязычных газет (в отдельные годы до 800 тыс.экз.), третья по влиятельности газета «Пахина 12» (95,5 тыс.экз.), спортивный ежедневник «Оле», распространяемая бесплатно «Ла Расон», общевещательный канал телевидения «Канал 13». радио «Митре» и ряд других менее значи-

мых СМИ федерального и провинциального значения. «Кларин» владеет контрольными пакетами акций двух крупнейших сетей кабельного ТВ: «Каблевисьон», «Мультиканал» и новостного агентства ДиН.

Вторую по величине группу аргентинских СМИ контролирует крупная компания «Телефоника». Основные средства этого концерна, имеющие испанское происхождение, вложены в местные средства телекоммуникаций (мобильная и спутниковая связь, интернет). С 2001г., он вела активную деятельность по приобретению контрольных пакетов теле- и радиовещательных средств массовой информации. «Телефонике» принадлежат наиболее рейтинговый среди аргентинской аудитории канал «Телефе» (Канал 11), спортивный канал «Торнеос и Компетенсиас», наиболее мощная по своему охвату радиостанция «Радио континенталь». «Телефоника» также контролирует 30% рынка интернет-услуг.

Влиятельная медиа-группа, принадлежащая семье Митре и Сагьер, издает вторую по значимости и старейшую в Аргентине газету «Насьон», основанную в 1870г. видным политическим деятелем и публицистом Б.Митре. «Насьон» выходит ежедневным тиражом в 175 тыс.экз., по воскресеньям 250 тыс.экз. Эта группа владеет печатными периодическими изданиями «Хроника», «Хестьон», а также телеканалом «Кроника ТВ».

Активно развиваются группы Хаддад-Монета (газета «Инфобае», «Радио 10» (принадлежавший этой группе телевизионный «Канал 9» в конце 2006г. был продан мексиканскому телемагнату А.Гонсалесу), и холдинг «Перфиль», возглавляемый видным предпринимателем Х.Фонтевеккией, специализирующийся на еженедельных печатных изданиях («Перфиль», «Нотисиас», «Карас» и др.). После смерти в 2006г. крупного владельца ряда аргентинских СМИ Хулио Рамоса между его наследниками в числе которых не только ближайшие родственники, но и представители топ-менеджмента принадлежавших ему компаний, идет борьба за контроль над медиаолдингом в который входят газета «Амбито Финансьеро», «Америка ТВ», Америка 24, радио «Ред».

Одна из особенностей местного рынка печатных СМИ – большое число разнообразных журналов и тематических приложений, выходящих как в виде вкладок в газеты, так и самостоятельно. Значительная их часть издается под эгидой того или иного крупного ежедневного издания. В группе журналов «Насьон» представлено более десятка разнообразных изданий от мужских до посвященных дизайну интерьеров помещений и ландшафтному проектированию приусадебных участков.

Развиваются новостные интернет проекты «Инфобае», «26 Нотисиас.ком», «Ла политика онлайн». Имеются также интернет-агентства занимающиеся платным распространением информации из собственного банка данных, располагающие солидными собственными фотобанками. К ресурсам terra.com.ar, argentina.com, buenosaires.com намечается интерес со стороны иностранных инвесторов.

Как правило, события на международной арене подаются на основе переработки, а зачастую и просто перепечатки материалов с информационных лент ведущих мировых информагентств (АП, ФП, Рейтер и др.) или статей из крупных западных

изданий («Вашингтон пост», «Нью-Йорк таймс», «Геральд трибун»). Аналитические материалы о международной ситуации на страницах местной прессы ограничиваются публикациями известных здесь «колумнистов» (М.Гордона, К.Эскрибано, О.Вербитский). Только «Кларин» и в меньшей степени «Ла Насьон» могут позволить себе иметь собственных корреспондентов за рубежом.

Расширяется практика периодического выпуска специальных вкладок ведущих западных изданий в центральные аргентинские газеты. Читатели получают возможность ознакомиться с соответствующей информационной подборкой в «оригинале». По соглашению с крупнейшими мировыми СМИ на регулярной основе практикуется и перепечатка авторских статей. В газете «Ла Насьон» стали выходить публикации М.С.Горбачева.

## Телеком-2007

Рынок информационных технологий (ИТ) Аргентины. Среднегодовой объем инвестиций в данный сектор составляет 2 млрд.долл. Экономический кризис в Аргентине 2001г. негативно отразился на состоянии рынка ИТ. В 2002г. почти в 3 раза снизились продажи, объем инвестиций упал до рекордно низких показателей (150 млн.долл.), сократилось число рабочих мест. Далее ситуация в области стала постепенно исправляться. Относительно быстро решился вопрос реструктуризации долгов крупных компаний («Телефоника», «Телеком» и др.). Некоторые фирмы поменяли своих владельцев, как было в случае с одним из лидеров мобильной телефонии в стране СТИ», которую приобрел известный мексиканский предприниматель Карлос Слим.

Общее количество персональных компьютеров в стране составляет 6,5 млн.ед. или 17 ПК на каждые 100 жителей страны. При этом, в личном пользовании аргентинцев имеется 4 млн. ПК, т.е. в каждой четвертой семье. Объем продаж компьютеров в 2007г. достиг почти 950 тыс., в 2008г. ожидается дальнейший рост данного показателя.

Существенный рост объема продаж стационарных ПК в Аргентине в 2007г. оставался несколько ниже в сравнении с темпами роста продаж ноутбуков. Популярность этих компьютеров постоянно растет и позволяет предположить, что в 2008г. данный сегмент рынка может выйти на лидирующие позиции. Этому процессу активно способствует рост числа беспроводных компьютерных сетей в больших городах Аргентины и доступность новой технологии WiMax, упрощающей использование возможностей интернета.

Что касается программного обеспечения, то этот сегмент рынка сохраняет свою привлекательность и продолжает динамично расти, несмотря на последствия экономического кризиса в Аргентине. В 2007г. общий объем продаж данной отрасли вырос на 23% и составил 3,7 млрд.долл. Возрастает число пользователей интернет в стране. К концу 2002г. здесь насчитывалось 4 млн. пользователей, в 2004г. – 7,5 млн., в 2007г. – 14 млн.чел.

Большая часть пользователей в Аргентине (46%) подключена к интернету по месту жительства, 30% – по месту работы, 19% – через интернет-кафе, а 5% – в университетах и других учебных заведениях. При этом, по типу подключения модемной связью (Dial-up) пользуется меньше половины пользователей (47%). Растет число пред-

приятый, с широкополосным высокоскоростным интернетом. Их количество уже достигло 1,3 млн., увеличиваясь ежегодно почти в два раза.

В Аргентине насчитывается около десяти ведущих фирм-провайдеров, предоставляющих комплекс услуг по обеспечению доступа к сети интернет. Наиболее крупными являются: «Файбертель», принадлежащая компании «Каблевиссон»; «Аргнет», образованная по инициативе «Телеком Аргентина»; «Спиди», созданная компанией «Телефоника»; «Флэш», являющаяся собственностью «Сьюдад интернет»; американская фирма «Милликом».

Число предприятий и частных пользователей, располагающих высокоскоростным интернетом, увеличивается ежегодно на 15-20%. В качестве наиболее значимых перспективных инвестиций можно отметить разработанную компанией «Телемекс» программу обеспечения беспроводным интернетом малых и средних компаний в отдаленных районах страны. В 2008г. на этот проект планируется потратить 100 млн.долл. В 2007г. сектор высокоскоростного интернета пережил бум с общим объемом продаж 500 млн.долл.

Складывающаяся благоприятная ситуация обусловлена целым рядом факторов объективного характера:

- наличие разветвленной сети оптоволоконных линий связи, позволяющей использовать распределенную программистскую рабочую силу даже из удаленных районов страны (в 1996г. 80% кадрового потенциала Аргентины было сосредоточено в столице, на сегодня 40% квалифицированных программистов работают в провинции); лучшие по Латинской Америке показатели профподготовки персонала (высшее образование получают 48% выпускников аргентинской средней школы, в Чили – 38%, в Мексике – 21%);

- наиболее высокий в регионе уровень владения английским языком, в частности, среди технических специалистов; существенно улучшившийся в связи с девальвацией местной валюты ключевой показатель эффективности информационно-технологического бизнеса – стоимость 1 часа работы программиста в Аргентине составляет 30 долл., в США и Европе – 60 долл.

Новое правительство страны ставит перед местными разработчиками задачу дальнейшего увеличения объемов производства современного программного обеспечения. Закон предусматривает также особые льготы для предприятий, у которых объем экспортируемой продукции превышает 8% от общего объема производства. В целом по отрасли стоимость ПО, разработанного аргентинцами на экспорт в 2007г. составила 27% от всего производства.

Другой проблемой является увеличение количества специалистов: на сегодня их 32 тыс.человек. В последние 2г. занятость в отрасли возросла на 70%, количество студентов, обучающихся в аргентинских вузах по соответствующим специальностям, в 2007г. составило 100 тыс.чел.

Крупнейший мировой производитель программного обеспечения компания «Майкрософт» подтвердила намерение продолжать инвестиции в развитие своего бизнеса в Аргентине. Из предполагаемых денежных вливаний 60% будет направлено на поддержание деятельности филиалов компании в Буэнос-Айресе, а оставшаяся часть – на раз-

витие технологического центра программного обеспечения.

Фонд «Эндевор», компании «Ай-Би-Эм» и «Актио» проектируют совместную программу создания на базе ряда местных компаний технологического центра по разработке ПМО и технической поддержке и намерены потратить на это 50 млн.долл. Компания «Би-Джи-Эйч» совместно с «Глобант» планируют проект стоимостью 3 млн.долл. для оказания услуг в сфере ИТ по созданию крупных телефонных центров. Испанская «Телефоника» предполагает потратить в 2008г. 600 млн.долл. на завоевание лидирующих позиций в секторе высокоскоростного интернета. «Интел» собирается вложить 4,6 млн.долл. в модернизацию технологического центра компании в г.Кордоба в плане развития направления информационной безопасности.

Российский бизнес впервые появился на аргентинском рынке ИТ в начале 2004г., в дек. 2004г. было подписано первое рамочное соглашение между «Интер ЭВМ» и аргентинской компанией «Стефанини». В дальнейшем был согласован бизнес-план, и в апр. 2005г. эти компании подписали договор о сотрудничестве в области ИТ, который предполагает ряд взаимовыгодных шагов, в т.ч. по взаимному проникновению на рынки России и Аргентины. С 2007г. на местном рынке ПМО для сотовой связи успешно работает отечественная компания «Сибос».

Относительно дешевая рабочая сила в Аргентине при ее достаточно высокой квалификации может быть использована российскими предпринимателями для организации на территории Аргентины прокси-серверов или хранилищ информационных материалов в оцифрованном виде с доступом к интернету. Особое значение для аргентинских специалистов представляет российская разработка цифровой подписи, имеющая международные сертификаты качества. Традиционно сильны связи аргентинского бизнеса с североамериканскими компаниями, которые прочно лидируют на местном рынке ИТ.

В 2007г. рынок телекоммуникационных услуг продемонстрировал высокие темпы роста (20%). В данном секторе капиталовложения составили 3,5 млрд.арг.песо (более 1 млрд.долл.). Эти средства направлены на расширение зоны покрытия и улучшения качества предоставляемых услуг. В Аргентине уже полностью осуществлен переход на цифровые линии связи. Общий оборот товаров и услуг в данном секторе составляет 11 млрд.долл. Лидерами в развитии телекоммуникационной отрасли выступают мобильная связь и высокоскоростные интернет-услуги. На конец 2007г. в среднем по Аргентине в эксплуатации находится 98 мобильных телефонов на 100 чел.

С 1 июля 2008г. компании, работающие в телекоммуникационной сфере, обязаны отчислять 1% с продаж на социальные нужды. Эти отчисления оцениваются в 40 млн.долл. ежегодно. Эти финансовые средства будут направлены на расширение социальных услуг связи для населения с низким уровнем достатка.

Общие показатели телефонизации, в ед.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Линий всего.....	8.690.203	8.694.626	8.721.505	8.821.901	9.034.200	9.250.900
Линии в эксплуатац.	7.639.366	7.708.545	7.904.133	8.388.600	8.388.600	8.862.900
Телефоны-автоматы	139.366	137.408	149.037	157.471	157.700	147.100



Линий на 100 чел. ....23,2 .....23,0 .....22,8 .....22,9 .....23,2 .....24,7

Линий мобильн. связи 6.566.740.7.842.233 11.410.449.22.156.000 31.950.000 38.770.000

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

В 2007г. впервые отмечено уменьшение эксплуатационных стационарных линий телефонной связи. В 2006г. было 4,639 млн.линий, а в 2007г. – 4,592 млн. Большой проблемой в сфере математического обеспечения продолжает оставаться «пиратство». По оценкам специалистов, компании-производители программного обеспечения теряют более 300 млн.долл. ежегодно.

Правительство Аргентины санкционировало слияние двух крупнейших операторов кабельного телевидения на внутреннем рынке «Каблевисьон» и «Мультиканал». После окончательного слияния новой компании будет принадлежать 47% всего рынка данных услуг.

Суммарные капиталовложения в рынок телекоммуникационных услуг в 2007г. оценивались в сумму, превышающую 9 млрд.долл., что на 23% больше, чем в 2006г.

Наблюдается тенденция открытия своих филиалов по производству различных видов сопутствующих товаров ведущими мировыми компаниями. Наиболее значимым является начало строительства завода по производству оптоволоконной компанией Furukawa (Япония), первую продукцию завод выпустит в апр. 2009г., а первоначальная производительность оценивается в 200 тыс.км. волокна. В Аргентине суммарно производится всего 180 тыс.км. волокна.

По общему количеству находящихся в распоряжении населения аппаратов мобильной связи в группе латиноамериканских стран первое место занимает Бразилия с ее 60 млн. подписчиков, далее следуют Мексика с 40 млн. пользователей, а затем группа промышленно – развитых стран, включая Аргентину, Чили и Колумбию, где проживает от 32 до 12 млн. потребителей. Количество сотовых телефонов на душу населения: на одного бразильца и мексиканца приходится 0,3 аппарата, колумбийца – 0,5, чилийца – 0,8, аргентинца – 0,85 при тенденции дальнейшего роста этого показателя. По частоте использования данного вида информационных технологий (ИТ) в своей группе промышленно развитых стран региона Аргентина располагается на первом месте: средний пользователь расходует в месяц более 160 минут времени для работы с беспроводными телекоммуникационными средствами.

Экономический и политический кризис, развившийся в Аргентине в конце 2001г., отразился на телекоммуникационном секторе аргентинской ИТ индустрии. Только в 2002г. провайдеры этого вида связи потеряли 350 тыс. абонентов. Ежедневно до 900 потребителей отказывались от данного ранее активно использовавшегося ими вида ИТ услуг по причине отсутствия финансовых средств.

Однако по мере преодоления негативных последствий кризиса, отрасль начала постепенно превращаться в одну из самых быстро развивающихся в Аргентине и стала довольно привлекательной в инвестиционном плане. Темпы роста ИТ сектора экономики достигли 14% в год. К середине 2004г. количество пользователей мобильной связи составило 8,5 млн.чел., а еще через год был восстановлен «докризисный» показатель в 13 млн.чел., что превысило число пользователей стационарным (проводным) видом телефонной связи

в стране. В 2007г. наблюдается резкий рост количества абонентов сотовой телефонии, в марте этот показатель увеличился на 43%. Ожидается, что к концу 2007г. на руках у населения окажется 35 млн. сотовых телефонов (четверти пользователей имеют более одного зарегистрированного на свое имя телефона).

По оценкам социологов среднестатистический пользователь мобильной связи – это человек в возрасте от 19 до 40 лет, принадлежащий к обеспеченным слоям общества и проживающий в центральной части страны. На нужды мобильной связи пользователь тратит в среднем 20 долл. в месяц, при этом он предпочитает ежемесячную форму оплаты. Парк используемых аппаратов мобильной связи достаточно нов, 93% телефонов относятся к модельному ряду 2006г.

Аргентина отстает от большинства развитых стран по равномерности покрытия территории страны средствами беспроводной связи. На 27% территории Аргентины размещена соответствующая техника, способная обеспечить устойчивую связь абонентам. В Чили мобильная телефония покрывает 50% территории страны, а в Бразилии – 40% (в таких странах, как Испания, Финляндия или Италия, данный показатель превышает 95%).

Пионером на местном рынке мобильных телекоммуникационных услуг была аргентинская компания *Compania de Radiocomunicaciones Moviles*, которая предоставляла клиентам свою продукцию под торговой маркой *Movicom*. Вскоре это предприятие было приобретено в собственность на мажоритарной основе американской фирмой *Bell South* и в течение ряда лет ей удавалось прочно удерживать лидерство на местном рынке. Однако вскоре у *Movicom* появились весьма серьезные европейские конкуренты в лице *Telefonica de Espana* (Испания), предложившей свою марку *Unifon* (позднее – *Movistar*), и *Stet-France Telecom* (Франция) с маркой *Personal*. Местный концерн, специализирующийся в области средств массовой информации, – группа *Clarín* – вышел на рынок с собственной маркой *СТІ*. В ходе последующей конкурентной борьбы *France Telecom* начала поддерживать услуги *Movicom*, *Telefonica* объединила свои усилия с рядом итальянских телекоммуникационных компаний, а в середине 2005г. на рынке появилась новая компания *Nextel Communication Argentina*, фактическим владельцем которой является *НII Holding*.

Все четыре оператора мобильной связи работают почти на всей территории страны и имеют соответствующие государственные лицензии на свою деятельность. Каких-либо дополнительных полномочий или разрешительных процедур для внедрения компаниями новых технологий не требуется. По этой, в т.ч., причине мобильные телефоны третьего поколения (где используется технология 3G) стали быстро распространяться в Аргентине, что дало новый положительный импульс развитию этого сегмента рынка ИТ.

Между указанными ключевыми игроками рынка ИТ технологий существует серьезная конкуренция, основу которой составляют и технические различия между используемыми ими технологиями. *СТІ* и *Movistar* поддерживают технологию GSM, *Movicom* – стандарт CDMA, *Nextel* использует разработанную фирмой *Motorola* технологию *iDen*. Наиболее острая «технологическая» борьба

по данному вопросу развернулась в Аргентине в конце 2005г. Переход основной массы стран Евросоюза на технологию GSM 2.5 и принятие ее в качестве общеевропейского стандарта обусловили дальнейшее ориентирование аргентинских филиалов европейских фирм на этот же стандарт. С апр. 2007г. компании Telefonica и Telecom заявили об имеющихся планах по использованию новейших технологий беспроводной передачи цифровой информации на большие расстояния Wi-Max (в Аргентине всеми правами на использование технологии владеет фирма Nortel), в т.ч. и для нужд сотовой связи.

Пока лидирующее положение на рынке занимает компания Telecom, которая обеспечивает услугами беспроводной связи 38% всех пользователей. Остальные три (Telefonica, STI, Nextel) получили соответственно 24%, 20% и 18% данного рынка. Telecom имеет также лучшие показатели по темпам развития своего бизнеса и по распространению своих услуг на территории страны (прирост составляет 20% в год). Произошедшее в мае 2007г. укрупнение компании за счет объединения с четырьмя итальянскими фирмами, совместно владеющими активами в 4100 млн. евро, наверняка обеспечит ей бесспорное лидерство на рынке мобильных услуг и нанесет серьезный удар по позициям аргентинского оператора мобильной телефонии «СП», который фактически принадлежит мексиканскому млрд. и предпринимателю Карлосу Слиму, потратившему в 2004г. 450 млн.долл. на строительство необходимой инфраструктуры для внедрения в Аргентине новой телекоммуникационной системы GSM. Проблемой, сдерживающей развитие данного ИТ-сектора в Аргентине, является стоимость терминалов мобильной связи. Стоимость указанного оборудования должна снижаться, ориентировочно, на 30% в год, что позволит скачкообразно увеличивать количество линий мобильной связи.

## Телеком-2006

В 2006г. рынок телекоммуникационных услуг продемонстрировал высокие темпы роста (20%). Капиталовложения составили в данном секторе 1,8 млрд. арг. песо (600 млн.долл.). Эти средства направлены на расширение зоны покрытия и улучшения качества предоставляемых услуг. В Аргентине уже полностью осуществлен переход на цифровые линии связи. Общий оборот товаров и услуг в данном секторе составляет 5 млрд.долл. Лидерами в развитии телекоммуникационной отрасли выступают мобильная связь (50,2% прироста) и высокоскоростные интернет-услуги (90%). Рост объема услуг, предоставленных традиционными линиями связи, составил 17,8%, в т.ч. международной телефонной связи — 28,8%, по сравнению с уровнем 2005г.

Аргентинский экспорт математического обеспечения в области мультимедийных услуг в 2006г. достиг 300 млн.долл., что на 20% больше чем в 2005г. Основными импортерами, наряду со странами Латинской Америки, стали ведущие производители программного обеспечения, такие как США, Великобритания и Испания.

Правительство Аргентины и компания «Телефоника Мовилес», предоставляющая услуги по мобильной связи и являющаяся филиалом испанской «Телефоника», подписали договор, в соот-

ветствии с которым снимаются финансовые претензии компании в обмен на увеличение тарифа предоставляемых услуг в вечернее время суток в два раза, что позволило компании вложить в 2006г. 350 млн.долл. в развитие телефонной сети. Компания «Телеком» получила продление концессии и начала программу модернизации используемой техники, что потребовало капиталовложений 300 млн.долл.

Заметно активизировались на аргентинском рынке транснациональные компании, что является результатом роста экономики страны в целом. Компания АйБиЭм увеличила выпуск электронных компонентов, а компания «Интел» начала производство микропроцессоров на территории Аргентины. Для реализации этих проектов компании потратили 22 и 10 млн.долл. соответственно.

Компания «Директ ТВ», предоставляющая услуги кабельного телевидения, в 2006г. приобрела аппаратуру нового поколения (АйБиЭм, США) на 700 млн.долл., что позволило расширить спектр и качество услуг.

Компания-оператор сети мобильной связи «Эсти Мовил» преступила к развертыванию сети третьего поколения, что потребовало в 2006г. 268 млн.долл. инвестиций.

Правительство Аргентины в апр. 2006г. создало компанию «АрСат» («Спутники Аргентины») со смешанным капиталом — 30% принадлежит государству, а 70% — частному капиталу. Среди учредителей — крупнейшие национальные операторы сотовой связи и компании, работающие в сфере предоставления мультимедийных услуг («Мовистар», «Эсти Мовил», «Телеком»). Достижением компании является проект строительства трех телекоммуникационных спутников. Генеральным подрядчиком стала государственная научно-производственная корпорация «Инвап». Стоимость проекта оценивается в 200 млн.долл., из которых правительство ассигновало 20 млн.долл. Недостающую сумму «АрСат» планирует получить путем размещения акций на международном телекоммуникационном рынке ценных бумаг.

В фев. 2007г. правительство Аргентины получило в Международном союзе по средствам телекоммуникации подтверждение права пользования орбитой спутника с углом наклона 81 градус, оспариваемое Великобританией. На начальном этапе планируется арендовать зарубежные спутники компаний «Телесат» (Канада) и «Панамсат» (США). Выведение на орбиту первого аргентинского телекоммуникационного спутника «Комарсат» запланировано на 2010г.

Структура аргентинского рынка информационных технологий (ИТ): аппаратные средства — 38%, программное обеспечение — 17%, техническое обслуживание и поддержка — 38%, обеспеченные расходными материалами — 7%.

Практически все имеющиеся в стране аппаратные средства, включая компьютеры, принтеры и другую оргтехнику, поставляются из-за рубежа. Наибольшее распространение получила продукция таких мировых лидеров в этой области, как IBM, HP, Dell, Compaq, Sony, Sun Microsystems.

В Аргентине существует ряд мелких национальных компаний, осуществляющих сборку, в основном компьютеров, с использованием комплектующих изделий китайского производства или стран Юго-Восточной Азии. Однако их чи-

сленность незначительна и не может сколько-нибудь серьезно повлиять на аргентинский рынок информационных технологий в целом.

Объем продаж персональных компьютеров в Аргентине в 2006г. достиг почти 900 тыс., превзойдя, таким образом, уровень продаж 2001г. (было продано 780 тыс.). В 2007г. ожидается дальнейший рост объема продаж компьютеров в стране.

Рост объема продаж стационарных персональных компьютеров в Аргентине в 2006г. оказался даже несколько ниже в сравнении с темпами продаж ноутбуков. Популярность этих компьютеров постоянно растет и позволяет предположить, что в ближайшие три года данный сегмент рынка аппаратных средств ИТ может выйти на лидирующие позиции. Этому процессу активно способствует рост числа беспроводных компьютерных сетей в больших городах Аргентины и доступность новой технологии Wimax, упрощающей использование возможностей интернета.

Рост объемов электронной торговли в стране достигает 120% в год. В 2006г. общая сумма коммерческих операций, произведенных в электронном режиме с применением информационных технологий, достигла 3,5 млрд.долл.

Недавно администрацией принят одобренный обеими палатами национального конгресса закон №25.922, призванный существенно снизить налоговое бремя с частных компаний, занятых в указанной сфере. Для этих предприятий сокращен на 60% обязательный налог на прибыль, и им разрешено переводить до 70% своего уставного капитала в специальный фонд, предназначенный для погашения иных видов налогов.

Условием получения указанных налоговых привилегий является направление предприятием-разработчиком программного обеспечения не менее 3% своего совокупного дохода на развитие НИОКР. Только указанные меры могут обеспечить в период до 2008г. удвоение как количества квалифицированных сотрудников, занятых в отрасли, так и общего объема производства. Стремительные темпы роста ИТ сектора, обусловлены скромным вкладом в 3,5%, вносимым национальными информационными технологиями в ВВП страны – для развитых стран – 6,8%.

Другой ключевой, с точки зрения аргентинского правительства, проблемой, которую необходимо решить для обеспечения приоритетного развития указанной национальной высокотехнологичной отрасли, является увеличение количества занятых в ней специалистов. На сегодня их число достигает 32 тыс.чел. Запланированные администрацией меры позволяют рассчитывать на дальнейший рост квалифицированных рабочих мест. В последние 2г. занятость в отрасли возросла на 70%, количество студентов, обучающихся в аргентинских вузах по соответствующим специальностям, в 2006г. составило 95 тыс.чел.

Дальнейшее последовательное проведение в стране прогрессивной политики в сфере информационных технологий могло бы позволить Аргентине в обозримой перспективе составить достойную конкуренцию признанным производителям матобеспечения, большим трем И – Индии, Израилю и Ирландии.

Нынешняя ситуация на рынке ИТ в Аргентине позволяет предположить увеличение его объема до 2,7 млрд.долл. в 2007г. Данные расчеты могут ока-

заться заниженными, потому что в них не учитывается ряд правительственных программ, рассчитанных на длительный период и призванных серьезно оживить данный сектор экономики (программа М1 РС, упрощенная схема получения кредитов в местных банках на покупку компьютеров).

## Телеком-2005

**В** 2005г. рынок телекоммуникационных услуг продемонстрировал высокие темпы роста (50%). Общий оборот товаров и услуг в данном секторе составляет 5 млрд.долл. Лидерами в развитии телекоммуникационной отрасли выступают мобильная связь (57% прироста) и высокоскоростные интернет-услуги (90%). Рост объема услуг, предоставленных традиционными линиями связи составил 8,5%, в т.ч. международной телефонной связи – 4,7%, по сравнению с 2004г.

Общие показатели телефонизации, в тыс.ед.

	2001	2002	2003	2004	2005
Общее число линий .....	8647	8690	8694	8720	8826
Линии в эксплуатации .....	7995	7639	7708	7908	8204
Цифровые линии .....	8676	8691	8694	8720	8826
Телефоны-автоматы .....	159	139	137	148	157
Линий на 100 чел. ....	23,3	23,2	23,0	20,3	22,0
Линий мобильной связи .....	6741	6566	7842	10197	17765

Источник – Индекс

Телекоммуникационная компания «Телеком» в 2005г. инвестировала 100 млн.долл. на развитие сети мобильной связи в стандарте GSM. Реализация проекта позволила увеличить технические возможности по расширению сети сотовой связи в пров. Формоса на 83%, Кордоба – на 30%, Чако – на 23%, Ла Риоха – на 33%.

В 2005г. компания насчитывала 5,1 млн. абонентов. В 2006г. общее число передающих станций «Телеком» увеличится на 42% и достигнет 2285. Компания «Телеком» в 2005г. получила доход в 2 раза превышающий уровень пред.г. 58% от этого показателя приходится на услуги в сфере мобильной связи.

Компания «Телефоника Мовилес», предоставляющая услуги по мобильной связи и являющаяся филиалом испанской «Телефоника», завершила в 2005г. операцию по приобретению всех активов американской «Белл Саут», купив компанию мобильной связи «Мовиком» за 988 млн.долл. В результате завершения данной сделки в Южной Америке, испанская компания стала второй наиболее крупной в мире среди операторов мобильной связи.

Испанская компания «Телефоника» до 2008г. намерена осуществить инвестиции в объеме 1,5 млрд.долл. в развитие своих филиалов «Телефоника Аргентина» и «Мовистар».

Компания «Мовистар», специализирующаяся в сфере услуг мобильной связи, планирует инвестировать 25 млн.долл. в развитие технологического центра с целью улучшения качества передаваемых текстовых и видео сообщений, а также связи с интернетом через мобильную телефонию.

В мае 2005г. компания «Моторола» и «Брайтстар» начали производство мобильных телефонов с использованием технологии GSM в провинции Огненная Земля. Новое предприятие позволит обеспечить потребности в аппаратах «Моторола» на аргентинском рынке.

Компания-оператор сети мобильной связи «Эсти Мовил» приступила к реализации проекта

по расширению сети ретрансляционных станций на всей территории Аргентины, что потребует 250 млн.долл. инвестиций в 2005г.

Одно из подразделений компании «Телефоника», специализирующееся на обслуживании крупных компаний, совместно с канадской «Нортел Нетворк» инвестировали 20 млн.долл. на развитие информационных сетей, использующих оптические кабели.

Национальная комиссия Аргентины по средствам телекоммуникаций намерена создать новую компанию «АрСат». Фирма с государственным участием призвана обеспечить эксплуатацию будущих телекоммуникационных искусственных спутников земли в интересах Аргентины.

Наряду с утверждением предлагаемого проекта в национальном конгрессе, правительству Аргентины потребуется получить соответствующие разрешения на выведение спутников в Международном союзе по средствам телекоммуникации. На начальном этапе планируется арендовать зарубежные спутники компаний «Телесат» (Канада), затем «Панамсат» (США). Оценочная стоимость разработки и производства собственного спутника «АрСат» составляет 200 млн.долл. Сроки его выпуска пока не определены.

С 1990г. рынок информационных технологий (ИТ) Аргентины переживает период активного развития, играя с каждым годом все более важную роль в экономике страны. Среднегодовой объем инвестиций в данный сектор составляет 1,5 млрд.долл. Наиболее удачным для отрасли оказался 2000 год, когда объем продаж товаров и услуг превысил 4 млрд.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005
ВВП, млн.долл., в тек. ценах	268697	98846	126364	151241	180808
Рынок ИТ в млн.долл.	3690	1256	1603	1993	2305
Рост рынка ИТ, %	-12,6	-66,0	27,6	24,3	15,7
Рынок ИТ, % от ВВП	1,37	1,27	1,27	1,32	1,27

Экономический кризис в Аргентине 2001г. негативно отразился на состоянии рынка ИТ. В 2002г. в 3 раза снизился объем продаж, объем инвестиций упал до рекордно низких показателей (150 млн.долл.), сократилось число занятых.

Дальнейший рост аргентинской экономики будет сопровождаться увеличением объема рынка ИТ в стране. При этом в процентном отношении к ВВП Аргентины этот показатель будет стремиться к 2%. Размеры инвестиций в эту отрасль в 2006-07гг. могут увеличиться до 25% от показателей 2004-05гг.

Нынешняя ситуация на рынке ИТ в Аргентине позволяет предположить увеличение его объема до 2,7 млрд.долл. в 2007г. При этом ожидается, что данные расчеты могут оказаться заниженными, потому что в них не учитывается ряд правительственных программ, рассчитанных на длительный период и призванных серьезно оживить данный сектор экономики (Программа «М1 РС», упрощенная схема получения кредитов в местных банках на покупку компьютеров и др.)

В Аргентине существует ряд мелких национальных компаний, осуществляющих сборку, в основном компьютеров, с использованием комплектов из изделий китайского производства или стран Юго-Восточной Азии. Их численность незначительна и не может повлиять на аргентинский рынок информационных технологий в целом.

Общее количество персональных компьютеров в Аргентине составляет 6 млн.ед. или 15 ПК на 100 жителей страны. В личном пользовании аргентинцев имеется 3,5 млн. компьютеров, т.е. в каждой 4 семье. Заметен был рост персональных компьютеров в Аргентине в 2004-05гг.

Объем продаж персональных компьютеров в Аргентине увеличился в 2003-04гг. В 2005г. данный показатель достиг 750 тыс., приблизившись к уровню продаж в 2001г. (было продано 780 тыс.), оказавшимся самым удачным в этом смысле годом. В 2006-07гг. ожидается дальнейший рост объема продаж компьютеров в стране. Эксперты полагают, что установленный в 2001г. рекордный показатель будет превзойден в следующем году и достигнет 850 тыс. К 2010г. при сохранении имеющихся темпов можно рассчитывать на рекордно высокий показатель в 1 млн. компьютеров в год.

Рост объема продаж стационарных персональных компьютеров в Аргентине в 2004-05гг. оказался ниже в сравнении с темпами продаж ноутбуков. Популярность этих компьютеров постоянно растет и в ближайшие три года данный сегмент рынка аппаратных средств ИТ может выйти на лидирующие позиции. Этому процессу активно помогает рост числа беспроводных компьютерных сетей в больших городах Аргентины и доступность новой технологии Wimax, упрощающей использование возможностей интернета.

Что касается программного обеспечения, то этот сегмент рынка сохраняет свою привлекательность и продолжает расти, несмотря на последствия экономического кризиса в Аргентине. В 2005г. объем этого рынка составил 1160 млн.долл., а экспорт превысил 230 млн.долл. — 20%. Данному обстоятельству способствуют высокий спрос на эту продукцию на внутреннем рынке и за рубежом, наличие квалифицированных кадров и развитая техническая база.

Большое внимание развитию этой сферы экономики страны уделяет правительство Аргентины. Принятый в сент. 2004г. закон №25.922 снизил налоговое бремя на предприятия и компании, занятые в сфере производства программных средств. Упростились процедура получения кредитов для инвестиционных проектов в области информационных технологий. Данный закон придал дополнительный импульс для разработки новых программных средств и увеличил уровень деловой активности в этом секторе экономики.

Большая часть программных средств, создаваемых в Аргентине, предназначена для обслуживания телекоммуникационного сектора, банковской сферы и систем управления промышленным производством. Ведущими компаниями в этой области остаются американские корпорации Microsoft, Sun, IBM, Oracle, а также местные: BGN, Unisis, Core Technologies.

Сфера информационных технологий по регионам Аргентины распределяется неравномерно. Наибольшая ее доля приходится на столичный регион и пров. Буэнос-Айрес, где проживает 45% населения страны. Количество персональных компьютеров в этом регионе составляет 50% имеющихся в стране. Число пользователей интернетом приближается к 70%. Среди других провинций можно отметить Кордобу и Санта-Фе, где приведенные выше показатели составляют 10%.

Крупнейший мировой производитель программного обеспечения — компания «Майкрософт» — заявила о намерении в течение 3 лет инвестировать 60 млн.долл. в развитие своего бизнеса в Аргентине. 60% будет направлено на поддержание деятельности филиалов компании в Буэнос-Айресе, а оставшаяся часть — на развитие технологического центра программного обеспечения. Помимо реализации вышеназванного плана, компания «Майкрософт» предполагает открыть в Аргентине Центр технологической поддержки для своих клиентов в Латинской Америке.

Американская компания «АйБиЭм» в течение 5 лет планирует инвестировать в аргентинскую экономику 100 млн.долл. Большая часть из этой суммы будет направлена на создание 600 рабочих мест и открытие двух офисов в г.Буэнос-Айрес. Остальную часть планируется направить на модернизацию программного обеспечения, расширения сети и хранения баз данных, а также на совершенствование сети сервисного обслуживания.

### Наука-2007

Аргентина устойчиво занимает второе после Бразилии место среди латиноамериканских государств по уровню развития науки и высокотехнологичных отраслей промышленности. При этом Аргентина лишь незначительно уступает ей по уровню расходов на науку и технику (составляют 0,75% от ВВП), имеет прогрессирующие показатели роста национальных научных публикаций в международных издательских группах и базах данных, таких как SCI Search, Pascal, Scopus и Elsevier, занимает ведущее место в регионе по количеству научных кадров на душу населения (0,09%), а также по уровню участия государства в финансировании НИОКР (69% расходов оплачиваются из госбюджета, более 83% исследовательских проектов осуществляются государственными НИЦ).

Эксперты признают, что в сравнении с промышленно-развитыми странами ЕС, Азии и Северной Америки темпы развития национальной научно-технической базы не выдерживают никакой критики.

Данное обстоятельство вызывает серьезную озабоченность правительства страны. В этой связи администрация К. Фернандес де Киршнер активно приступила к укреплению руководящей роли государства в планировании и организации научно-технической базы страны. При этом правительство планирует реформировать действующую организационную структуру с одновременным повышением ее статуса, а также централизовать систему управления научно-технической сферой. Так, в 2007г. было завершено объединение отдельных госсекретариатов, отраслевых ведомств и агентств и создано на их базе министерство науки, технологий и инноваций. Новый государственный орган призван поднять научно-техническую базу страны на новый, качественно более высокий уровень и максимально приблизить тематику проводимых исследований к нуждам промышленности, что в конечном итоге должно значительно увеличить долю наукоемкой продукции в структуре аргентинского экспорта. В основные задачи министерства входит выработка единой политики и стратегии в проведении НИОКР, координация деятельности всех государственных НИЦ, а также

межведомственное взаимодействие с органами законодательной и исполнительной власти.

Руководством страны предприняты также меры и по совершенствованию существующей законодательной базы. Прежде всего они направлены на увеличение бюджетных ассигнований на НИОКР. Так, соответствующим специальным законом №126.075 закреплено прогрессирующее повышение финансирования научных исследований, в соответствии с которым планируется к 2010г. довести уровень инвестиций в НИОКР до 1,2%, а в совокупности с расходами на высшее и специальное техническое образование — до 6% от ВВП.

Кроме того, с целью создания благоприятных условий для привлечения к запланированным НИОКР частного бизнеса в 2007г. была принята предложенная главой вышеуказанного министерства поправка к ст. 33 закона о налогах (Disposiciones Generales de los Creditos Fiscales), которой предусматривается сокращение до 50% (в зависимости от объема ассигнований) подоходного налога для частных компаний, инвестирующих финансовые средства в национальную науку. Данная схема позволяет предпринимателям легально использовать налоговые льготы, одновременно спонсируя развитие науки Аргентины. По предварительной оценке специалистов, за небольшой промежуток времени, прошедший после принятия поправки, удалось таким образом привлечь в исследовательский сектор инвестиции в 15 млн.долл.

Уже на текущий год в национальном бюджете предусмотрено выделение дополнительных финансовых средств на фундаментальные исследования и НИОКР по основным высокотехнологичным отраслям. Так, запланированные ассигнования на науку и технику возросли, по сравнению с пред.г., на 31% и составили 1,86% от общей расходной части бюджета.

При этом наибольший приоритет получили инновационные разработки в следующих областях:

- телекоммуникации и ИТ-технологии, разработка широкого класса прикладного программного обеспечения;
- проектирование атомных реакторов, производство радиоизотопов и разработка материалов для ядерной промышленности (финансирование увеличено на 85%, что, по оценкам местных экспертов, связано с выходом страны на международный рынок ядерных технологий);
- нанотехнологии и производство конструкционных материалов с заданными свойствами;
- реализация национальной космической программы (проектирование и вывод на орбиту спутников ДЗЗ и телекоммуникационных систем, модернизация наземных станций приема информации);
- увеличение производительности и повышение уровня санитарной безопасности в сельском хозяйстве (биотехнологии улучшения сортов экспортнозначимых сельскохозяйственных культур, животноводство, совершенствование процессов переработки продукции сельского хозяйства, вакцины, средства борьбы с заболеваниями растений и животных);
- здравоохранение (производство и использование радиоизотопов, телемедицина, вакцины и лекарственные средства, система оценки и ото-

бражения эпидемиологической обстановки, психические заболевания);

- возобновляемые и невозобновляемые источники энергии (расширение спектра используемых биоресурсов местной флоры и фауны, поиск и изучение месторождений полезных ископаемых);

- производственные процессы, снижающие техногенное воздействие на окружающую среду.

Указанное увеличение финансирования произошло, в т.ч., за счет сокращения ассигнований по другим направлениям. Так, правительство сократило расходы на оборонные исследования (на 28,5%), реализацию Антрактической программы (на 27%), а также на 20% снизило бюджет управленческого аппарата ряда отраслевых секретариатов.

По убеждению нынешней администрации, дополнительные ассигнования на вышеуказанные работы будут способствовать повышению конкурентоспособности аргентинских товаров и дальнейшему расширению присутствия страны на мировом рынке высоких технологий.

Аналогичная тенденция прогрессирующего роста инвестиций в НИОКР наблюдается и в частном секторе. Так, за последние 4г. компании, занятые в секторе высоких технологий, увеличили финансирование своих научных исследований в 3 раза. При этом в общей структуре расходов можно выделить биотехнологии, медицину, телекоммуникации и информационные технологии. В то же время, аналитиками отмечается, что главенствующая роль в деле продвижения инновационных разработок продолжает принадлежать государству, и подавляющее большинство исследовательских проектов (более 83%) проводятся государственными НИЦ.

Предпринимаемые правительством страны меры являются действенным инструментом долгосрочной государственной политики и уже в ближайшей перспективе позволят сократить отставание аргентинской промышленности в ключевых отраслях, а также вывести национальный научно-технический потенциал на качественно более высокий уровень.

## Наука-2006

В 2006г. администрация Н.Киршнера приступила к реализации новой стратегии развития научно-технического сектора Аргентины на средние и долгосрочную перспективу. Принципиальными задачами плана, разработанного в 2005г. и рассчитанного на период до 2015г., являются:

1. Укрепление кадрового потенциала научного сектора Аргентины и доведение численности непосредственно исследовательского персонала до 3 сотрудников на каждую тыс.чел. экономически активного населения. Это означает увеличение количества занятых в национальных НИОКР в течение 10 лет с нынешних 28,5 тыс. до 60 тыс.чел. Основную долю прироста (36%) должны дать новые рабочие места сотрудников-исследователей частных аргентинских компаний. 22% и 28% необходимых дополнительных исследовательских должностей могут быть созданы в различных государственных структурах и высших учебных заведениях, соответственно. Эти показатели предполагается достичь за счет увеличения числа учащихся и выпускников местных университетов по научным и инженерным специальностям.

2. Увеличение инвестиций в национальные НИОКР и доведение их общего объема до 1% ВВП. Общие расходы на НИОКР в Аргентине достигают 0,4% ВВП или в абсолютном выражении 500 млн.долл. в год. К 2010г. этот показатель предполагается довести до 0,66%, а к 2015г. – до 1% ВВП, т.е. 2 млрд.долл. Основной прирост ожидается получить за счет увеличения частного финансирования НИОКР, которое должно догнать по объему государственное (сейчас частный сектор финансирует лишь 26% национальных НИОКР).

В качестве общих мер, обеспечивающих необходимые условия для достижения поставленных целей, называются дальнейший рост штата сотрудников государственных научных учреждений и увеличение объемов университетских учебных планов по научным и инженерным специальностям. Предполагается расширить систему аспирантуры и соискательства с приоритетом региональных вузов, расширить научные проекты, активнее привлекать к выполнению государственных НИОКР научных сотрудников частных компаний, а также содействовать возвращению аргентинских исследователей из-за рубежа на родину.

Администрация Н.Киршнера таким образом рассчитывает к 2015г. опередить по основным показателям уровня развития национального сектора НИОКР такие страны как Чили, Бразилия, Португалия и приблизиться к уровню Венгрии, Италии и Испании.

В 2006г. аргентинские власти столкнулись с кризисной ситуацией в национальной системе образования. На серьезное падение качества образования в последние два десятилетия повлиял ряд причин: недостаточное финансирование фонда развития школ; излишняя политизация и «демократизация» учебного процесса после падения диктатуры в ущерб дисциплине и качеству знаний; недостаточное внимание к адаптации школы к потребностям мирового прогресса; падение престижа вузовского преподавателя и школьного учителя, «маргинализация» последнего; низкий уровень международного сотрудничества и нежелание развивать практику взаимного признания дипломов.

На основе широкого и грамотно проведенного общественного обсуждения работниками сферы образования, профсоюзами, учащимися и родителями (что, в общем, нехарактерно для современных аргентинских реалий), а также обсуждения на уровне экспертов академических кругов во главе с министром образования страны Д.Фильмусом был сделан вывод о необходимости, в первую очередь, серьезного изменения базисного федерального закона. Законопроект был предложен правительством и оперативно принят сенатом и палатой депутатов национального конгресса фактически без серьезной оппозиции, что доказывает его значимость и актуальность для страны. 14 дек. 2006г. закон вступил в силу.

Основными положениями закона являются: восстановление концепции государственного образования, единых общенациональных стандартов, которые должны определяться федеральным центром; количество лет обязательной учебы для получения полного среднего образования продлевается с 10 до 13 лет (начиная с третьего года подготовительного уровня до завершения средней школы); введение минимум 2 5-часовой учебной недели (в крупных городах, в Буэнос-Айресе в от-

дельных школах вводится 8-часовой учебный день, т.е. 40 учебных часов в неделю);

Среди новых требований и предметов закона о Национальном образовании можно выделить: изучение минимум одного иностранного языка; владение новыми технологиями; защита окружающей среды; изучение региональных перспектив и проблематики Латинской Америки, в частности в рамках Меркосур; патриотическое воспитание на основе проблемы возвращения Мальвинских островов; изучение прав детей и подростков.

В соответствии с законом укрепляются и создаются такие консультативно-контрольные органы как: национальный совет по вопросам обеспечения качества образования (состоящий из министров образования от каждой провинции и заседающий в г.Буэнос-Айрес под председательством министра образования Аргентины Д.Фильмуса); Федеральный Совет по вопросам образования (осуществляющий на постоянной основе консультативные функции); национальный институт преподавателей (который должен следить за исполнением закона, распоряжениями министерства образования и разработкой учебных планов). Вводятся также консультативный совет (состоящий из представителей СМИ) и образовательный телеканал, которые будут освещать в СМИ реализацию закона.

Вместе с законом принят целый ряд подзаконных актов, в частности, определяющих объем финансирования образования из бюджетных средств на уровне 6% от ВВП к 2010г.

## Вузы

По закону о высшем образовании №24.521 от 20 июля 1995г. высшее образование в Аргентине можно получить в университетах и институтах: национальных, провинциальных или муниципальных, как государственных, так и частных. Всего в стране 38 национальных университетов и институтов, 41 частный, 1 провинциальный (Universidad Autonoma de Entre Rios) и 1 международный (Universidad de Bologna). Под «институтами» в Аргентине понимаются образовательные учреждения, специализирующиеся, как правило, в одной области знаний.

Аргентинская система высшего образования традиционно считается одной из самых развитых и прогрессивных в Латинской Америке. На качество образования в стране повлияли как факторы материально-финансового характера так и политизация и «демократизация» учебного процесса после падения диктатуры в ущерб дисциплине и качеству знаний, восьмимесячный кризис ведущего и самого крупного университета страны — Университета Буэнос-Айреса (УБА), связанный с трудностями в выборе нового ректора.

10-15 университетов (основная часть которых располагается в Буэнос-Айресе), способны составить конкуренцию другим мировым вузам. По данным английской газеты «Тайме», опубликовавшей международный рейтинг 500 лучших университетов планеты за 2006г., только три места заняли аргентинские вузы. Университет Буэнос-Айреса — 276 место, Университет «Аустраль» — 289 и Университет «Торкуатто Ди Телла» — 493-е3. В качестве основного критерия качества при отборе учитывалось наличие Нобелевской и других пре-

стижных международных премий у профессорско-преподавательского состава.

Ведущим аргентинским университетом, готовящим специалистов по самому широкому перечню специальностей (более семидесяти факультетов), несмотря на трудности последнего времени, продолжает оставаться УБА. Этот самый крупный вуз страны располагается в 14 зданиях города, где обучаются 150 тыс. студентов.

Среди специализированных аргентинских вузов выделяется Государственный технологический университет с 24 отделениями в 12 провинциях, всего здесь обучаются 70 тыс.чел. (50% инженерных кадров страны).

Видное место занимают традиционные католические университеты: Католический университет Аргентины (УКА) и Университет «Сальвадор». Эти вузы являются престижными учебными заведениями, отвечающими современным реалиям, поддерживают тесные связи с аргентинскими и иностранными светскими университетами. УКА специализируется на философии, психологии, теологии, политологии. Ежегодный студенческий обмен этого вуза с зарубежными — 800-1000 чел. в год. Профильные факультеты «Сальвадора» — менеджмент, история, медицина, юриспруденция.

Среди наиболее известных вузов с прикладным характером обучения, в которых осуществляется практическая исследовательская работа, можно назвать университеты «Палермо» и «Торкуатто Ди Телла». В «Палермо» преподаются дизайн, архитектура, социология, туризм, образовательные программы МВА (мастер делового администрирования), что пока редкость для Аргентины. «Торкуатто Ди Телла» специализируется на праве, экономике, бизнесе и деловом администрировании.

Большое внимание послевузовской подготовке уделяется в университете «Аустраль» (1/3 от общего количества студентов — аспиранты). В этом вузе обучаются, в частности, по специальностям: медицина, биохимия, философия, инженерное дело.

Отдельное место занимают провинциальные университеты. В провинции Кордова, например, находятся одни из самых известных аргентинских институтов: Государственный университет Кордовы (основан в 1612г.) и «Университет 21 век», ориентированный на науку и технологии, оборудованный современными лабораториями и обладающий крупным исследовательским центром.

Аргентинские университеты ориентированы на внутристрановые и внутрирегиональные реалии. Основным требованием к иностранным студентам является знание испанского языка (преподавание в аспирантуре для иностранных студентов ведется преимущественно только на испанском без опоры на английский). Отсутствие двусторонних соглашений о признании документов о начальном и среднем образовании (в частности, с Россией) можно объяснить аргентинской государственной политикой защиты рынка рабочей силы, что сводит международное сотрудничество к обмену студентами, делегациями, приглашению преподавателей.

Иностранные студенты (как правило, из Латинской Америки), которые учатся в аргентинских вузах, обычно предпочитают аспирантуру. Сочетание относительно низких цен обучения (после экономического кризиса) и значительно более высокого уровня образования по сравнению

со многими другими странами региона делают Аргентину весьма привлекательной для латиноамериканских студентов.

Важную роль в стремлении аргентинских вузов к сотрудничеству с иностранными университетами играют фигуры ректора. Наиболее активны в работе по установлению международных контактов здесь ректоры частных университетов, стремящихся достичь известности и престижа государственных как раз за счет своей вовлеченности в общемировые процессы академической интеграции. Особенно интенсивную работу в этом направлении проводит руководство университетов «Аустраль» (ректор Х.А.Консигли), «Сальвадор» (Х.А.Тобиас), «Палермо» (Р.Поповски), Католического Университета (А.Зекка).

Российское образование получило здесь некоторое распространение: преподавание в ряде аргентинских университетов физико-математической направленности велось по советским учебным пособиям. В 2005 и 2006гг. Аргентину посетили делегации таких ключевых российских университетов, как Санкт-Петербургский государственный университет и Российский университет дружбы народов. В ходе поездки ректора Курского государственного технического университета в нояб. 2006г. с университетами «Сальвадор», «Аустраль» и «21 век» г.Кордовы были подписаны соглашения о межвузовском сотрудничестве.

Университет Аустраль (Universidad Austral), www.austral.edu.ar. Год образования – 1991г., 3 отделения в столице и Большом Буэнос-Айресе, провинция Санта Фе; 3,5 тыс. студентов. Факультеты: биохимических наук, бизнеса, связи, права, инженерии, медицины, философии. Характерная особенность Университета – большое внимание к послеуниверситетскому образованию (posgrado), (1/3 всех студентов).

В Университете преподаются образовательные программы MBA (мастер делового администрирования). Программа сертифицирована ассоциацией AACSB. Двусторонние соглашения о сотрудничестве заключены с 60 университетами 22 стран. Университет заключил рамочное соглашение о сотрудничестве с СПбГУ. Ежегодный студенческий обмен с университетами других стран 40-50 чел. Период обучения иностранных студентов по обмену обычно составляет 1 семестр.

Университет Палермо (UP), www.palermo.edu.ar. Год образования – 1990г. 10 тыс. студентов. 81 специальность (43 университетских (grado) и 38 постуниверситетских (posgrado)). Факультеты: инженерии, социологии, психологии, экономики, дизайна и связи (один из лучших в Латинской Америке), туризма и гостиничного бизнеса, права, архитектуры.

Характерная особенность Университета – прикладной характер обучения, организация практической исследовательской работы в рамках университета, В Университете преподаются образовательные программы MBA (мастер делового администрирования). Имеет соглашение с ассоциацией AACSB.

Двусторонние соглашения о сотрудничестве заключены с университетами стран: Европы (Германии, Австрии, Испании, Франции (Сорбонна и др.)), Великобритании, Италии, Финляндии, Голландии, Швеции, Швейцарии); Америки (США (Йельский, Нью-Йоркский, Колумбийский уни-

верситеты), Бразилии, Колумбии, Никарагуа, Мексики, Уругвая); Азии (Японии, Южной Кореи); Австралии.

Иностранцев студентов 21% (2000 чел.). Это в основном студенты из США и Франции. На постуниверситетских курсах является обязательным знание английского языка. Программы студенческих обменов (заключены с 150 университетами мира) осуществляются как на основе групп студентов, так и на индивидуальной основе, в основном между определенными факультетами университетов, с которыми заключены соглашения об обмене. Преподавательский состав: постоянный состав и преподаватели приглашаемые из-за границы для прочтения лекций и участия в семинарах.

Католический Университет Аргентины (UCA), www2.uca.edu.ar. Год образования – 1958г. 3 отделения (в г. Буэнос-Айрес, провинциях Санта Фе и Мендоса). 15 тыс. студентов, 3000 преподавателей. Факультеты: социальных наук и экономики, права, политологии и международных отношений, инженерии, искусств и музыки, психологии и образования, философии, аграрных наук, теологии, канонического права, медицины, связи с общественностью.

Двусторонние соглашения о сотрудничестве заключены с университетами стран: Европы (Германия, Великобритания, Франция, Испания, Италия, Словения, Финляндия, Голландия); Америки (США, Канады, Бразилии, Чили, Колумбии, Венесуэлы, Мексики, Перу, Парагвая, Уругвая); Африки (ЮАР); Новой Зеландии. Ежегодный студенческий обмен с университетами других стран – 800-1000 чел. Основная масса иностранных студентов обучаются на университетских курсах (grado), но возможность обучения есть и на постуниверситетских курсах (postgrado). Период обучения иностранных студентов по обмену может колебаться от 1 семестра до года и больше. Предпочитаемые иностранными студентами факультеты: аграрные науки и инженерия. Университет практикует приглашения для прочтения лекций, курсов лекций, участия в семинарах и круглых столах преподавателей из вузов других стран, дипломатического корпуса, представителей политики, деловых кругов.

Университет Сальвадор (USAL), www.salvador.edu.ar/home/mdex.html. Год образования – 1959г. 6 отделений в столице и Большом Буэнос-Айресе, провинциях Мисьонес, Корриентес, Санта Фе, Кордобе и Неукене. 20 тыс. студентов, 150 специальностей (80 университетских (grado) и 70 постуниверситетских (postgrado)). Факультеты: управления, экономики и социальных связей, юриспруденции, социологии, науки и технологии, философии, истории, языкознания, медицины, психологии и психопедагогики.

Двусторонние соглашения о сотрудничестве заключены с университетами стран: Европы (Германии, Австрии, Испании, Франции, Великобритании Ирландии, Италии, Финляндии, Сербии); Америки (США – университеты Бостона, Джорджтауна и др.), Бразилии, Чили, Колумбии, Эквадора, Венесуэлы, Мексики, Перу, Парагвая, Уругвая); Азии (Китай, Филиппины, Сирии, Таиланда); Австралии; Новой Зеландии. Ежегодный студенческий обмен с университетами других стран 1000 чел. Период обучения иностранных



студентов по обмену может колеблется от 1 семестра до года и больше. Для иностранных студентов есть возможность дистанционного обучения. Преподавательский состав: постоянный состав и преподаватели приглашаемые из-за границы для прочтения лекций и участия в семинарах. В настоящий момент в Риме планируется подписание многостороннего соглашения о сотрудничестве между университетами 10 стран (Аргентину представляет USAL, Россию – СПбГУ).

Государственный технологический Университет (UTN), www.utn.edu.ar. Год образования – 1959г. 24 отделения в 12 провинциях; 70 тыс. студентов (более 50% инженеров всей страны). Ректор – Гектор Карлос Бротто Проректор – Карлос Фантини. Факультеты: авиационный, гражданский, электрический, электромеханики, электроники, механики, индустриальный, металлургический, морской, рыболовства, химии, информатики.

Наиболее крепкие двусторонние связи в плане студенческого и преподавательского обмена UTN поддерживает с университетами Германии и Франции. Университет практикует приглашения для прочтения лекций, курсов лекций, участия в семинарах и круглых столах преподавателей из ВУЗов других стран, дипломатического корпуса, представителей политики, деловых кругов.

## Торговля

Действует декрет президента Аргентины №2284/91 от 31.10.91г. о либерализации экономики. Сняты все запреты на предложение товаров и услуг на всей национальной территории, ограничения на получение потребителями и пользователями информации о ценах, качестве и других данных, касающихся предлагаемых товаров или услуг, а также все другие ограничения, мешающие рыночному ценообразованию и балансу между спросом и предложением.

Исключением из данного правила, является деятельность, которая, по мнению компетентных властей, прямо связана с национальной обороной, внутренней безопасностью или публичными услугами, связанными с монополиями естественными или юридическими, деятельность которых регулируются отдельными законами.

С 2002г. в Аргентине действует закон «О чрезвычайном положении в экономике», в соответствии с которым в случае кризисных явлений, борьбы с инфляцией и с целью стабилизации внутренних цен, решениями президента и правительства Аргентины могут быть приняты временные меры для регулирования цен на товары повседневного спроса, энергоносители и ряд услуг.

Президентом Аргентины утверждаются списки товаров, цены на которые не должны повышаться в течение определенного периода. Госрегулирование потребительского рынка в Аргентине возложено на министерство экономики и производства.

В соответствии со структурными изменениями в министерстве экономики и производства в 2004г. был образован секретариат по технической координации. В состав Секретариата вошли Субсекретариат по защите прав потребителя, Национальная дирекция по внутренней торговле, Национальная дирекция по экономической независимости, Национальная комиссия по защите конкуренции, Объединенная Национальная система

арбитражных судов потребления, Национальный суд по защите конкуренции.

Основополагающими законами в области внутренней торговли и потребительского рынка являются законы: №19511 от 2.03.1972г. «О метрологии в торговле»; №22802 от 21.04.1983г. «О добросовестной торговле»; №24240 от 22.09.1993г. «О защите потребителя»; №25.156 от 16.09.1999г. «О конкуренции».

Дальнейшие декреты президента и резолюции министерства экономики и производства лишь уточняли и дополняли положения вышеуказанных законов.

Закон №22 802 «О добросовестной торговле» содержит все нормы и требования к любому продукту или изделию, продающемуся в стране, в т.ч. и в части правильного наименования товара и обязательной информации на товарах и всех исходных данных, государственных органах, уполномоченных на проведение инспекций и проверок в торговле, штрафных санкциях за нарушение закона.

Закон №24 240 «О защите потребителя» разработан в соответствии с «Принципами защиты потребителя», одобренными генеральной ассамблеей ООН 9 апр. 1985г. В соответствии с этим законом потребитель имеет право: безопасного пользования товаром или услугой, выбора товара или услуги в соответствии с ценой и качеством, быть информированным и получить любую информацию о товаре, быть осведомленным о правилах пользования товаром, иметь гарантию на товар и техническое обслуживание, на компенсацию или ремонт купленного товара.

В соответствии с законом №25.156 от 16.09.1999г. «О конкуренции», запрещаются и подлежат наказанию действия, акты или соглашения, оформленные в любой форме и связанные с производством, товарооборотом и услугами, целью которых является ограничение, устранение или препятствование конкуренции или доступу присутствию на рынке, или направленные на злоупотребление доминирующим положением на рынке, в результате чего экономике Аргентины может быть причинен ущерб.

Контролирует исполнение законов в этой области секретариат по технической координации, который имеет представительства в каждой провинции страны. Создан также федеральный совет по потреблению, состоящий из представителей государственных, провинциальных и общественных органов. Федеральный совет объединяет 15 Ассоциаций по защите прав потребителей. В структуру данного секретариата входит Национальная комиссия по защите конкуренции.

В рамках своей компетенции указанный секретариат издает резолюции, которые являются обязательными для исполнения всеми юридическими и физическими лицами, оперирующими на потребительском рынке Аргентины.

В целях контроля за качеством и безопасностью потребительских товаров, которые производятся в стране или импортируются из-за границы, Секретариат вправе устанавливать порядок обязательного их сертифицирования компетентными организациями. Для проверки наличия конкуренции в различных областях экономики секретариат периодически проводит исследования отдельных

сегментов потребительского рынка на предмет сопоставления спроса и предложения.

С 2005г. действует резолюция №191/2005 от 31 окт. 2005г., согласно которой Национальной комиссии по защите конкуренции было поручено осуществить комплексную проверку национального рынка производства и сбыта пластмассовых упаковок, включая внутренние и экспортные продажи данных товаров.

Проведение проверки было вызвано диспропорцией, сложившейся между спросом и предложением данных товаров, поскольку производством пластиковых упаковок занимаются многочисленные фабрики, а заказчиками являются исключительно организации, производители продуктов питания и напитков, а также крупные магазины.

За нарушение законов предусмотрены следующие санкции.

- За нарушение закона «О защите потребителя» – предупреждение, штраф от 500 песо до 500 тыс. песо, исключение из регистра государственных поставщиков сроком до 5 лет, конфискация товара, закрытие предприятия или предоставления услуг на срок до 30 дней, лишение концессий, привилегий, льгот и кредитов.

- За нарушение закона «О добросовестной торговле» – закрытие предприятия, штраф от 100 песо до 500 тыс. песо, штраф может быть увеличен в случае нарушения предписания о закрытии предприятия или невыполнении предписаний инспекции.

- За нарушение закона «О метрологии в торговле» – штраф от 100 песо до 500 тыс. песо, исключение на срок до 60 дней из регистра производителей и импортеров измерительных инструментов и приборов.

Секретариат разработал и внедрил в практику использование информации в виде рейтингового листа (для производителей и покупателей) о ценах на товары, продукты, банковские, финансовые и другие услуги. Указанная информация публикуется в периодических изданиях, специализированных журналах и газетах, ее можно получить по интернету.

В 2007г. наибольшее число претензий потребителей было связано, как и ранее с телефонной мобильной связью, бытовыми электротоварами, банковским обслуживанием, услугами интернета, пассажирским транспортом и туризмом.

Другим элементом политики контроля над внутренними ценами является введение запретов или ограничений на экспорт и повышение экспортных пошлин.

Одним из ключевых решений в данной области стало введение в марте 2006г. запрета на экспорт из страны мяса крупного рогатого скота (говядины) сроком на 180 дней, за исключением говядины высших сортов, поставляемых в страны ЕС в рамках квоты «Хилтон». Причиной принятия такого решения стал рост цен на мясо на внутреннем рынке, вызванный значительным увеличением вывоза говядины из страны.

В дальнейшем, в связи с падением внутренних цен на говядину, правительство Аргентины в мае 2006г. отменило полный запрет на экспорт данной продукции, однако, оставило в силе определенные ограничения. В 2006-07гг. объемы экспортных квот для мяса крупного рогатого скота неодно-

кратно устанавливались и изменялись. Последнее изменение произошло в конце дек. 2007г., когда аргентинское правительство продлило срок действия ограничений на экспорт говядины до 31 марта 2008г. В I кв. 2008г. все экспортеры говядины смогут реализовывать в целом не более 40 тыс.т. продукции в месяц. Каждое предприятие сможет поставлять на экспорт мороженой и охлажденной говядины в объеме не более 50% от объемов поставок в соответствующие месяцы 2005г. Упомянутые ограничения, как и прежде, не касаются квоты «Хилтон», в рамках которой Аргентина ежегодно поставляет в страны ЕС 29 тыс.т. мяса высшей категории.

В нояб. 2007г. правительство Аргентины повысило экспортные пошлины на основные товары с/х комплекса: пшеницу (с 20% до 28%), кукурузу (с 20% до 25%), сою (с 27,5% до 35%) и подсолнечник (с 23,5% до 32%).

Также в нояб. 2007г. аргентинское правительство повысило экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты, включая дизельное топливо и бензин.

7 янв. 2008г. правительство Аргентины ввело запрет на экспорт бензина и дизельного топлива и заявило, что данная мера будет действовать до тех пор пока не будет достигнуто полного насыщения внутреннего рынка по ценам окт. 2007г. Целью правительства на данном этапе является снижение розничных цен на нефтепродукты на 15%.

С целью защиты внутренних потребителей 19 янв. 2006г. национальная администрация по медикаментам, продовольствию и медицинским технологиям приняла резолюцию №256/2006, согласно которой введен полный запрет на использование на территории Аргентины формальдегидов при производстве товаров, используемых в быту.

Одновременно запрещен импорт, продажа и использование любых товаров, содержащих в своем составе формальдегиды. Указанный запрет введен, на основании доклада Всемирной организации здравоохранения, в котором было декларировано, что формальдегиды являются канцерогенными веществами для человека.

В целях стабилизации внутренних цен на мясо министерство экономики и производства Аргентины 8 марта 2006г. приняло резолюцию №114/2006, согласно которой был приостановлен на 180 дней экспорт товаров из мяса крупного рогатого скота, предназначенных для потребления, по ОНМ 0201.10.00; 0201.20.10; 0201.20.20; 0201.20.90; 0201.30.00; 0202.10.00; 0202.20.10; 0202.20.20; 0202.20.90; 0202.30.00; 1602.50.00; 1602.90.00; 1603.00.00.

30 марта 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №210/2006, согласно которой, в список товаров, экспорт которых был приостановлен на 180 дней, была добавлена позиция ОНМ 0102.90.90 « крупный рогатый скот живой».

3 авг. 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №604/2006, согласно которой временно на 180 дней был приостановлен экспорт товаров для потребления по ОНМ 7001.00.00 (бой стеклянный, скрап и прочие отходы из стекла, стекло в блоках).

Министерство экономики и производства Аргентины 24 авг. 2006г. приняло Резолюцию

№672/2006, согласно которой были установлены экспортные пошлины на ряд молочных товаров.

Экспортная пошлина в 5% установлена на молочные товары, отгружаемые по ОНМ 0401.10.10; 0401.10.90; 0401.20.10; 0401.20.90; 0401.30.10; 0401.30.21; 0401.30.29; 0403.10.00; 0403.90.00; 0404.10.00; 0404.90.00; 0405.10.00; 0405.20.00; 0405.90.10; 0405.90.90; 0406.10.10; 0406.10.90; 0406.20.00; 0406.30.00; 0406.40.00; 0406.90.10; 0406.90.20; 0406.90.30; 0406.90.90.

Экспортная пошлина в 10% установлена на молочные товары, отгружаемые по позициям ОНМ 0402.10.10; 0402.10.90; 0402.21.10; 0402.21.20; 0402.21.30; 0402.29.10; 0402.29.20; 0402.29.30; 0402.91.00; 0402.99.00.

Президент Аргентины 16 дек. 2004г. издал декрет №1860/2004, в соответствии с которым с 1 янв. 2005г. на территории Аргентины могут применяться меры по ограничению импорта текстильных товаров и одежды, происходящих из Китая. Данные меры будут приниматься в соответствии с Соглашением по текстилю и предметам одежды ВТО, в том случае, если такой импорт будет представлять угрозу национальному потребительскому рынку и создавать препятствия в торговле данными товарами.

## Внешэкономсвязи

В 2007г. важнейшим региональным торговым экономическим партнером Аргентины оставался блок Меркосур, в состав которого входят 5 стран (Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай и Венесуэла). Расширение блока произошло в июле 2006г. за счет вступления в него в качестве полноправного члена Венесуэлы. Ассоциированными членами Меркосур являются Чили и Боливия.

Объем товарооборота между Аргентиной и другими странами блока составил в 2007г. 29,7 млрд.долл., увеличившись на 27,5%, по сравнению с пред.г.

При этом объем аргентинского экспорта увеличился на 27%, по сравнению с показателем предшествующего года, а объем импорта вырос на 27,6%. Отрицательное сальдо торгового баланса составило 2,4 млрд.долл.

Товарооборот Аргентины со странами Меркосур, в млн.долл.

	2003	2004	2005	2006*	2007*	07/06, %
Товарооборот	10818,6	14981,4	18645,3	23256,6	29672,9	+27,5
Экспорт	5651,9	6770,4	7686,4	10676,5	13620,6	+27,0
Импорт	5166,7	8211,0	10958,9	12580,1	16052,3	+27,6
Сальдо	485,2	1440,6	3272,5	1903,6	-2431,7	

\* с учетом Венесуэлы

Торговля Аргентины с отдельными странами Меркосур

в 2007г., в млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Бразилия	25021,8	10498,8	14523,0	-4024,2
Парагвай	1836,4	780,2	1056,2	-1056,2
Уругвай	1619,8	1170,3	449,5	720,8
Венесуэла	1194,9	1171,3	23,6	1147,7
Чили	4891,9	4183,7	708,2	3475,5
Боливия	680,6	459,8	220,8	239,0

Источник – «Индекс Информа», фев. 2008г.

В 2007г. в структуре аргентинского экспорта в страны Меркосур (без учета Венесуэлы) преобладали средства наземного транспорта (3,2 млрд.долл.), горюче-смазочные материалы (1,4 млрд.долл.), зерновые культуры (1,3 млрд.долл.), продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (1,2 млрд.долл.).

В структуре аргентинского импорта выделялись средства наземного транспорта (4,4 млрд.долл.), машины, оборудование и механизмы; электротехническое оборудование (3,3 млрд.долл.), продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (1,5 млрд.долл.), черные металлы и изделия из них (1,5 млрд.долл.), полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изделия из них (1,3 млрд.долл.), а также минеральные продукты (1,2 млрд.долл.).

Ведущим торговым-экономическим партнером Аргентины на страновом уровне была Бразилия, на долю которой в 2007г. пришлось 24% общего объема аргентинского товарооборота или 84,2% объема аргентинской торговли в рамках Меркосур. Объемы аргентинского экспорта в Бразилию выросли на 29%, по сравнению с 2006г., а объемы импорта – на 23,9%.

Основными товарами аргентинского экспорта в Бразилию стали легковые и грузовые автомобили и запчасти к ним, пшеница, нефтепродукты и продукция химической промышленности. Бразилия поставляла в Аргентину легковые и грузовые автомобили, трактора, железные руды и концентраты, продукцию химической промышленности, электробытовые товары (холодильники, стиральные машины, кухонные плиты и телевизоры), мобильные телефоны.

В 2007г. Аргентина и Бразилия пытались найти решения по урегулированию разногласий в двусторонней торговле такими товарами как обувь, электробытовые приборы и пшеница. На переговорах в Буэнос-Айресе, состоявшихся в фев. 2007г., была достигнута договоренность о сохранении действующих квот на ввоз в Аргентину бразильской обуви. Также Аргентина и Бразилия приняли решение совместными усилиями противостоять проникновению в эти страны дешевой обуви из КНР и других азиатских стран. В этой связи была установлена единая импортная пошлина на азиатскую обувь в 35% – максимально допустимая Всемирной торговой организацией.

Сторонам не удалось найти решения проблем в области электробытовых товаров и пшеницы. Бразильская сторона заявила о том, что она не намерена продлевать двустороннее соглашение об ограничении своего экспорта бытовой техники (холодильники, стиральные машины и др.) в Аргентину. Также бразильцы выражали обеспокоенность большими объемами импорта аргентинской пшеницы.

В 2007г. Аргентине и Бразилии не удалось ввести в действие новый механизм взаимных расчетов во взаимной торговле, предусматривающий отказ от использования в этих целях долл. Обе страны намерены производить расчеты в ходе своих экспортно-импортных операций только национальными валютами, т.е. аргентинским песо и бразильским реалом. Ожидается, что новый механизм взаимных расчетов будет введен в действие в I пол. 2008г., что, по мнению аргентинских и бразильских экспертов, можно рассматривать в качестве первого шага на пути к переходу на единую валюту в регионе.

В 2007г. бразильские компании продолжали активизировать свою деятельность на аргентинском рынке. Согласно статистическим данным, они приобрели акций аргентинских компаний на сумму 500 млн.долл. В этой связи можно отметить

приобретение бразильской компанией «Марфриг» контрольного пакета акций компании «Куикфуд» (140 млн.долл.), компаний «Бест Биф» и «Эстансиас дель Сур» (39,3 млн.долл.) и приобретение бразильским инвестиционным фондом акций аргентинского производителя сои «Лос Гробо» на сумму 100 млн.долл. Еще одна бразильская компания («Свифт») приобрела в несколько этапов мясокombинаты «КолАр», «Консигнасьонес Руралес» и завод по производству упаковки «Аргенвадес». В 2007г. на аргентинском рынке появился один из крупнейших бразильских производителей обуви — «Грендене», затративший 60 млн.долл. на покупку предприятия «Гатик де Коронел Суарес».

В сфере энергетики наибольшую активность проявлял «Петробрас», который в 2007г. увеличил свое участие в разработке месторождений «Сьерра Чата» (до 45,6%) и «Парва Негра» (до 100%). Также «Петробрас» приобрел 9,2% компании «Идронеукен» и заявил о готовности инвестировать в аргентинскую экономику более 2 млрд.долл. в течение ближайших пяти лет.

В 2007г. получили дальнейшее развитие торгово-экономические связи Аргентины с Венесуэлой. Аргентинское правительство с помощью Венесуэлы продолжало выпуск и реализацию на внешнем и внутреннем рынках государственных ценных бумаг. В фев. 2007г. Аргентина реализовала Венесуэле ценные бумаги «Боден-2015» (срок погашения в 2015г.) на 779 млн.долл., а в авг. — еще на 500 млн.долл.

В фев. 2007г. состоялся официальный визит президента Аргентины Н.Киршнера в Венесуэлу. В ходе визита президенты двух стран подписали около десятка двусторонних соглашений о сотрудничестве в различных сферах. Президенты торжественно открыли первую из девяти нефтяных скважин нефтегазового месторождения «Айякучо» (г.Пуэрто Одрас), которые будут совместно эксплуатироваться государственными нефтяными компаниями двух стран — аргентинской «Энарса» и венесуэльской «Пдвса». Н.Киршнер и У.Чавес подписали соглашение о предоставлении крупнейшей аргентинской компании по производству молочной продукции «Санкор» кредита в объеме 135 млн.долл. для того, чтобы компания смогла выйти из кризисной ситуации. Также были подписаны соглашения о совместном сооружении мясных хладокомбинатов, строительстве жилья, создании совместных с/х лабораторий и о поставке в Венесуэлу 10 тыс.т. аргентинской говядины и 5 тыс.т. куриного мяса.

В марте 2007г. состоялся официальный визит в Аргентину президента Венесуэлы У.Чавеса. В ходе визита У.Чавес и президент Аргентины Н.Киршнер подписали ряд двусторонних соглашений: о совместной эксплуатации нефтегазовых месторождений, совместном управлении аргентинским нефтеперерабатывающим комплексом «Раса», строительстве газопровода из Венесуэлы в Аргентину. Также обсуждались вопросы создания и функционирования регионального «Банка Юга».

В авг. 2007г. в ходе визита в Аргентину У.Чавеса аргентинский и венесуэльский президенты достигли договоренности о строительстве в Аргентине завода по переработке природного газа, который будет поставляться из Венесуэлы. Инвестиции в этот проект составят 400 млн.долл. Завод производительностью 10 млн.куб.м. газа в сутки

планируется построить в течение двух лет. Стороны подписали также соглашение об энергетической безопасности (срок действия — 5 лет), предусматривающее создание Ассоциации совместных предприятий двух стран в области энергетики.

В авг. 2007г. главы Аргентины, Венесуэлы и Боливии подписали ряд соглашений о стратегическом партнерстве в области энергетики, в т.ч., соглашение о строительстве на боливийской территории завода по разделению газов (пропана и бутана). Этот проект потребует инвестиций в объеме 450 млн.долл., которые будут предоставлены Аргентиной боливийской стороне в качестве кредита.

Вторым (после Меркосур) региональным внешнеторговым партнером Аргентины является Европейский Союз.

Товарооборот Аргентины с Европейским Союзом, в млн.долл.

	2003	2004	2005	2006*	2007*	07/06, %
Товарооборот .....	8542,7	10448,8	11625,6	13815,0	17346,2	+25,6
Экспорт .....	5824,1	6210,3	6792,2	8002,4	9894,6	+23,6
Импорт .....	2718,6	4238,5	4833,4	5812,6	7451,6	+28,2
Сальдо .....	3105,5	1971,8	1958,8	2189,8	2443,1	

Источник — «Индекс Информа», фев. 2008г.

Развитие торгово-экономических отношений со странами Европейского Союза является одним из основных направлений деятельности администрации президента Аргентины К.Киршнер в области внешних связей. В 2007г. 17,7% всего объема аргентинского экспорта направлялось в страны ЕС. В аргентинском импорте на долю продукции из Европейского Союза приходится 16,7%.

Основными торговыми партнерами Аргентины из стран ЕС в 2007г. оставались Германия, Испания, страны Бенилюкса (Бельгия, Голландия и Люксембург) и Италия. На долю этих стран пришлось более 62% всего товарооборота Аргентины с ЕС, в млн.долл.

	Германия	Испания	Страны Бенилюкса	Италия
Товарооборот.....	3393,3	2873,6	2035,6	2458,7
Экспорт.....	1255,9	2061,0	1798,7	1387,3
Импорт.....	2137,4	812,6	236,9	1071,4
Сальдо .....	-881,5	1248,4	1561,8	315,9

Источник — «Индекс Информа», фев. 2008г.

В общей структуре аргентинского экспорта в страны ЕС основное место занимает с/х продукция (59%). Далее следуют сырье — 25%, промышленные товары — 15%. К основным экспортным товарам относятся также продукты питания, мясо, рыба и морепродукты, черные и цветные металлы.

В структуре аргентинского импорта из стран ЕС лидирующее положение занимают машины и оборудование, транспортные средства, запасные части для автомобилей — 47%, сырье, материалы и полуфабрикаты — 37%, потребительские товары — 11%.

В последние годы Европейский Союз является основным импортером аргентинского мяса птицы. В 2007г. 32% объема всех экспортных поставок этого товара пришлось на ЕС. При этом стоимостной объем аргентинского экспорта мяса птицы в Европу составил более 155 млн.долл.

Аргентина изучает вопрос о подаче жалобы во Всемирную торговую организацию на Европейский Союз в связи с ужесточением им мер в отношении импорта мяса птицы. С 1 июля 2007г. ЕС отказался от системы процентных импортных пошлин на мясо птицы и ввел фиксированные пошлины, а также квотирование на этот товар. В

этой связи для тех экспортеров, которые намерены осуществлять поставки товара сверх квот, импортная пошлина увеличится в четыре раза — с 430 долл. до 1650 долл. за 1 т.

Продажа ряда основных мясоперерабатывающих заводов бразильским и американским компаниям вызвала недовольство аргентинских мясопроизводителей. Дело в том, что упомянутые приобретения позволили иностранным компаниям контролировать 40% поставок аргентинского мяса высшей категории в страны ЕС в рамках квоты «Хилтон», а также получать субсидии в размере 70 млн.долл. в год. В этой связи аргентинские палаты мясопроизводителей выступили с инициативой сохранения квоты «Хилтон» в руках аргентинских компаний. В роли лидера находится провинция Буэнос-Айрес, в которой забивается 55% аргентинского крупного рогатого скота. Стоимость 1 т. говядины в рамках квоты «Хилтон» составляет 10-13 тыс.долл., что на 6 тыс.долл. превышает рыночные цены.

В этой связи в Национальный конгресс Аргентины поступил проект закона о перераспределении квот на экспорт мяса, который затрагивает, главным образом, квоту «Хилтон». В рамках этой квоты Аргентина ежегодно поставляет в страны ЕС 29 тыс.т. мяса высшей категории на преференциальных условиях на 400 млн.долл.

Основная цель закона — предотвратить процесс дальнейшей концентрации экспортных поставок мяса в рамках квоты «Хилтон» в руках иностранных предприятий и передать основную часть экспорта наиболее дорогостоящего аргентинского мяса мясоперерабатывающим заводам, находящимся в собственности национальных предпринимателей, защищая таким образом их интересы. В случае принятия закона, предприятие получит возможность экспортировать в рамках квоты «Хилтон» только в случае, если 51% его капитала находится в руках национальных предпринимателей. Такое решение позволит оставить за рамками квоты мясоперерабатывающие предприятия, приобретенные в последнее время бразильскими («Фрибой» и «Марфриг») и американскими компаниями («Кархилл» и «Тисон Фудс»).

Активно развиваются торгово-экономические связи Аргентины с Испанией. В период до 2009г. испанская ТНК «Репсол-ИПФ» (добывает 40% всего объема нефти и 46% объема газа в Аргентине) планирует продолжить реализацию инвестиционных проектов в Аргентине и затратить на эти цели 4,8 млрд.долл. В частности компания намерена принять участие в строительстве газопровода «Нордэсте», по которому будет поставляться газ из Боливии в аргентинские провинции Чако, Корриентес и Санта-Фе.

В 2007г. страны-члены Североамериканской зоны свободной торговли (САЗСТ), прежде всего США, продолжали оставаться одними из наиболее важных внешнеторговых партнеров Аргентины. 15% общего объема аргентинского экспорта (из которых 9% — США) и более 18% импорта приходится на данную региональную группировку.

К числу важнейших аргентинских экспортных статей в торговле со странами САЗСТ относятся: нефтепродукты, минеральные масла, пластмассы, продукция химической промышленности, с/х и продовольственная продукция (мясо, рыба, фрук-

ты, вина, мед, зерновые и масличные культуры), транспортные средства, кожи и шкуры.

Товарооборот Аргентины с САЗСТ, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Товарооборот	5740,5	6736,6	9359,0	11032	11520,3	12832,1
Экспорт	3714,5	4146,2	5039,0	6032,4	5977,3	5938,9
Импорт	2026,0	2590,4	4320,0	4999,6	5543,0	6893,2
Сальдо	+1688,5	+1555,8	+719,0	+1052,8	+434,3	-954,3

В последние годы Аргентине в торговле со странами САЗСТ удавалось за счет экспорта обеспечить положительное сальдо торгового баланса. В то же время постоянно растущие показатели импорта, главным образом, за счет промышленных и машинно-технических товаров привели к тому, что в 2007г. сальдо торгового баланса впервые за последние годы получило отрицательное значение в пользу стран САЗСТ.

В 2007г. объем экспорта Аргентины в страны САЗСТ практически остался на уровне 2006г. и составил 5,9 млрд.долл. (в 2006г. — 6 млрд.долл.). Наибольшие объемы прироста экспорта обеспечены за счет поставок сельхозпродукции (28,1%), растительных масел и жиров (17,3%), химической продукции (14,6%), электротехнической продукции (18,2%), а также текстильной продукции (20,2%). Одновременно отмечен спад экспортных поставок продукции животноводства (-14,1%), шкур и кожи (-12,1%), цемента и керамики (-22,2%).

Двусторонняя торговля Аргентины

со странами-членами САЗСТ в 2007г., в млн.долл.

	Канада	США	Мексика
Товарооборот	641,2	9418,5	2772,4
Экспорт	348,5	4154,6	1435,8
Импорт	292,7	5263,9	1336,6
Сальдо	55,8	-1109,3	99,2

Источник — «Индекс Информа», фев. 2008г.

Жесткие протекционистские меры, принимаемые всеми государствами-членами САЗСТ, по-прежнему препятствуют значительному увеличению объемов поставок аргентинских товаров на рынки США, Канады и Мексики. Практически половина аргентинского экспорта, прежде всего с/х и сырьевой продукции, подпадает под различные тарифные и нетарифные барьеры в странах-членах САЗСТ. Наибольшее число противоречий у Аргентины имеется в торговых отношениях с США, на рынке которых, по оценкам аргентинцев, их ежегодные потери от различного рода барьеров превышают 1 млрд.долл.

Начавший работу с 2002г. двусторонний американо-аргентинский Совет по торговле и инвестициям позволил активизировать и упростить торгово-экономические отношения между двумя странами. В 2007г. Аргентина продолжала пользоваться льготами, позволяющими беспошлинно поставлять в США широкий спектр товаров (в рамках т.н. «Системы экономических преференций»).

В результате прошедших аргентинско-американских переговоров в дек. 2006г. Соединенные Штаты Америки снизили для Аргентины импортные пошлины на 352 товарные позиции, из которых 65% товарных позиций поставляются в США беспошлинно на период до дек. 2009г. К основным товарам аргентинского экспорта, получившим тарифные привилегии, относятся продукция химической промышленности, автомобили и запасные части к ним, текстильная продукция, изделия из пластмасс, обувь.

Кроме того, в 2005г. США признали территорию Патагонии в качестве зоны, свободной от ящура, и дали разрешение на экспорт в 2006г. в Соединенные Штаты свежей говядины сорта «Ангус». Однако до настоящего времени США официально не признали Аргентину страной, полностью свободной от ящура. В 2007г. в США, так же как и в другие государства САЗСТ, свежее или мороженое мясо КРС из Аргентины не поставлялось.

Среди аргентинских товаров, объемы экспорта которых в Соединенные Штаты в 2007г. продемонстрировали наибольший рост, можно отметить растительные масла (экспорт на 97,8 млн.долл., рост 40,7%), машинно-техническую продукцию (165,2 млн.долл., рост 22,2%), металлопрокат (376,4 млн.долл., рост 21,1%), сельхозпродукцию (243,5 млн.долл., рост 31,9%).

В 2007г. аргентинцы продолжали укреплять торгово-экономические связи со странами Азии. Объем аргентинского экспорта в азиатские страны увеличился в 2007г. на 38,8% и достиг 11,8 млрд.долл., из которых 5,2 млрд.долл. (44,1%) пришлось на Китай. Объем аргентинского импорта из стран Азии увеличился на 43,8%, достигнув 9,2 млрд.долл. Из этой величины более половины (55,4%) принадлежит Китаю (5,1 млрд.долл.).

Торговля со странами Азии, в млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
КНР.....	10279,3.....	5186,6.....	5092,7.....	93,9
Япония.....	1966,5.....	687,2.....	1279,3.....	-592,1
Индия.....	1248,4.....	864,7.....	383,7.....	481,0
Республика Корея.....	1215,9.....	690,0.....	525,9.....	164,1
Малайзия.....	896,9.....	571,5.....	325,4.....	246,1
Таиланд.....	823,3.....	367,0.....	456,3.....	-89,3
Индонезия.....	625,1.....	410,9.....	214,2.....	196,7
Филиппины.....	490,1.....	442,8.....	47,3.....	395,5

Источник – «Индекс Информа», фев. 2008г.

Основным торговым партнером Аргентины среди азиатских стран является КНР. В структуре аргентинского экспорта в КНР по итогам 2007г. основное место занимали поставки соевых бобов (51,2%), соевого масла (30,1%) и сырой нефти (8,1%). Китайский экспорт в Аргентину более чем на половину (53,5%) был представлен машинно-технической продукцией (вычислительные машины, их части и принадлежности, мотоциклы, аппаратура для записи и воспроизведения изображения и звука и др.). В Аргентину поставлялись также органические соединения (10,1%), одежда, обувь, игрушки, изделия из пластмасс.

2007г. ознаменовался уверенным выходом КНР на второе (после Бразилии) место в списке главных импортеров аргентинских товаров (на протяжении ряда последних лет КНР занимала 4 место). По итогам года Аргентине удалось сохранить положительное сальдо торгового баланса с этой страной, однако, оно существенно уменьшилось, по сравнению с пред.г., когда составляло 384,2 млн.долл.

В отношениях с КНР одной из своих ближайших задач аргентинское руководство видит налаживание контроля за импортом товаров из этой страны с целью недопущения нанесения ущерба, прежде всего, тем секторам экономики, в которых применяется интенсивный ручной труд или создается высокая степень добавленной стоимости. Это относится к производству электробытовых приборов, мотоциклов, автомобильных комплектующих, текстильной продукции и обуви.

С целью борьбы с дешевой продукцией из КНР и других азиатских стран, в фев. 2007г. Аргентина (совместно с Бразилией и другими странами Меркосур) установила максимально допустимую ВТО импортную пошлину на азиатскую обувь в 35%. В авг. 2007г. был принят ряд мер с целью ограничения импорта из КНР ряда товаров, в т.ч., обуви, шин и компьютеров.

Аргентина рассматривает возможности расширения импорта из КНР машинно-технической продукции. В частности, поставки вертолетов и транспортных средств военного назначения могут быть осуществлены в рамках подписанного в мае 2007г. Министрами обороны Аргентины и КНР соглашения о сотрудничестве в военной сфере. Приобретение 24 локомотивов и 160 вагонов в КНР для ж/д линии «Сан-Мартин» на 450 млн.песо (143 млн.долл.) планируется в соответствии с соглашением, подписанным с четырьмя государственными китайскими компаниями. Военно-промышленные предприятия Китая участвуют в тендере на поставку мобильных радаров, который проводит Минобороны Аргентины.

Сохранялись хорошие перспективы для развития аргентинско-китайского инвестиционного сотрудничества. В янв. 2007г. представители китайской холдинговой компании «Хоупфулл», работающей в Аргентине, проявили интерес к инвестированию в горнодобывающую отрасль и с/х сектор провинции Жужуй. Китайские компании готовы участвовать в тендерах на сооружение в Аргентине объектов энергетики. Рассматриваются возможности налаживания производства в Аргентине китайских автомобилей.

Структура товарооборота Аргентины с Японией достаточно диверсифицирована. В 2007г. в аргентинском экспорте в эту страну фигурировали медные руды и концентраты, хлебные злаки (кукуруза и сорго), черные металлы и изделия из них, необработанный алюминий, молочная продукция, рыба и морепродукты, мясо и др. Аргентинский импорт из Японии на три четверти состоял из машинно-технической продукции (легковые автомобили и запчасти к ним, автопогрузчики, бульдозеры, части для двигателей, печатное оборудование и др.).

Япония продолжает оставаться единственным из нетрадиционных торговых партнеров Аргентины, имеющим представительства своих компаний практически во всех секторах аргентинской экономики, а именно – в автомобилестроении, производстве видео- и аудиотехники, электронике, телекоммуникациях, электроэнергетике, нефтехимической промышленности, ж/д сфере. Можно отметить компании «Хонда», «Тойота», «Мицубиси Моторс», «Мицуи», «Хитачи», «Панасоник», «Саньо», «Сони», «Сумитомо», «Иточу», «Марубени». Из аргентинских компаний в Японии работают такие как «Течинт» (строительство), «Алуар» (алюминий), «ПеКом» (нефтехимия), «Ледесма» (целлюлозно-бумажная промышленность).

В 2007г. японская компания «Ямаха» открыла в Аргентине (провинция Буэнос-Айрес) завод по производству мотоциклов. В 2008г. компания планирует произвести 12 тыс. мотоциклов, а в будущем – довести производство мотоциклов до 100 тыс.ед. в год и расширить модельный ряд выпускаемой продукции.

Аргентинский экспорт в Республику Корея был представлен, главным образом, медными рудами и концентратами, соевым маслом и жмыхами. Со своей стороны, Аргентина закупала в Корее, в числе прочего, машинно-техническую продукцию и полимерные материалы.

Дальнейшему развитию торгово-экономических связей Аргентины с Японией и Республикой Корея должна послужить торговая миссия в эти страны, организованная аргентинским МИДОм и состоявшаяся в нояб. 2007г. В соответствии с программой мероприятия, в Токио и Сеуле были проведены экономические семинары и раунды переговоров между предпринимателями из Аргентины и их японскими и корейскими коллегами. Рассматривались возможности расширения взаимной торговли, а также возможности инвестирования в аргентинскую экономику.

Основную часть аргентинского экспорта в Индию составило соевое масло (74%). В эту страну также поставлялись медные руды и концентраты, подсолнечное масло, пшеница и другая аргентинская продукция. Из Индии Аргентина импортировала продукцию органической химии, машинно-техническую продукцию (запчасти к автомобилям и др.), черные металлы и изделия из них.

В Малайзию Аргентина поставляла хлебные злаки (кукуруза и пшеница), жмыхи, соевое и подсолнечное масло, в Индонезию — жмыхи, соевые бобы и изделия из черных металлов, в Таиланд — жмыхи, соевые бобы, кожа и кожевенное сырье, на Филиппины — жмыхи и медные руды и концентраты.

Аргентинский импорт из этих стран был представлен машинно-технической продукцией (вычислительные машины, электронные схемы, запчасти к автомобилям, части двигателей, воздушные насосы и др.), каучуком и изделиями из резины, химическими волокнами.

**Внешняя торговля-2007**

В 2007г. объем внешнеторгового оборота Аргентины увеличился на 24,8%, по сравнению с пред.г., и составил 100,7 млрд.долл., при положительном сальдо в 11,1 млрд.долл. Объем аргентинского экспорта увеличился на 20,2%, а импорта — на 31%.

Внешнеторговый оборот Аргентины, в млрд.долл.

	2003	2004	2005	2006	2007	07/06, %
Товарооборот	43,4	56,8	69,1	80,7	100,7	+24,8
Экспорт	29,6	34,5	40,4	46,5	55,9	+20,2
Импорт	13,8	22,3	28,7	34,2	44,8	+31,0
Сальдо	15,8	12,2	11,7	12,3	11,1	-9,8

Источник — «Индекс Информа»

В структуре аргентинского экспорта в 2007г. произошли некоторые изменения: доля топлива и электроэнергии, как следствие энергетического кризиса, снизилась на 4,5%; в то же время доля сырьевых товаров, включая товары с/х происхождения, возросла на 3,7%, а сельхозтоваров в переработанном виде — на 1,5%; доля промышленных товаров снизилась незначительно — на 0,8%.

Экспорт Аргентины, в млн.долл.

	2003г.		2004г.		2005г.		2006г.		2007г.	
	1	2	1	2	1	2	1	2	1	2
Экспорт	29939	100	34453	100	40352	100	46456	100	55933	100
сырьевые товары	6471	21,6	6828	19,8	8098	20,1	8627	18,6	12482	22,3
сельхозтовары в переработанном виде	10004	33,4	11932	34,6	13138	32,6	15244	32,8	19221	34,3

промтовары	8047	26,9	9522	27,6	11984	29,7	14826	31,9	17384	31,1
топливо, электроэнергия	5417	18,1	6171	17,9	7132	17,7	7760	16,7	6846	12,2

1. Стоимость. 2. %

Источник — «Индекс Информа»

Структура аргентинского экспорта

по разделам Гармонизированной системы в 2007г.

Наименование товарной группы	Стоимость		% к итогу
	млн.долл.	%	
I Живые животные и продукты животного происх.	3575,4	6,4	6,4
II Продукты растительного происхождения	10357,2	18,5	18,5
III Жиры и масла	5510,2	9,9	9,9
IV Пищевые продукты, напитки и табак	8827,1	15,8	15,8
V Минеральные продукты	7678,3	13,7	13,7
VI Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	3199,0	5,7	5,7
VII Пластмассы, каучук и изделия из них	1546,8	2,8	2,8
VIII Шкуры, кожи и изделия из них (за искл. обуви)	1141,3	2,0	2,0
IX Древесина, древесный уголь, пробка и изделия из них	313,3	0,6	0,6
X Масса из древесины, бумага, картон	626,9	1,1	1,1
XI Текстильные материалы и текстильные изделия	576,5	1,0	1,0
XII Обувь, зонты, искусственные цветы и пр.	35,8	0,1	0,1
XIII Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды, керамические изделия, стекло	164,3	0,3	0,3
XIV Жемчуг, драгоценные камни, монеты и др.	581,8	1,0	1,0
XV Недрагоценные металлы и изделия из них	2824,6	5,0	5,0
XVI Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование	1973,9	3,5	3,5
XVII Средства транспорта	5743,9	10,3	10,3
XVIII Инструменты оптические, измерительные, медицинские, хирургические, часы, музыкальные инструменты	193,1	0,3	0,3
XIX Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности	16,6	0,0	0,0
XX Разные промышленные товары	164,0	0,3	0,3
XXI Произведения искусства, антиквариат	7,2	0,0	0,0
Специальные операции, в осн. снабжение топливом	876,2	1,6	1,6

Источник — «Индекс Информа», фев. 2008г.

Структура аргентинского импорта не претерпела существенных изменений: можно отметить лишь увеличение на 1,2% доли топлива и горючесмазочных материалов.

Импорт Аргентины, в млн.долл.

	2003г.		2004г.		2005г.		2006г.		2007г.	
	1	2	1	2	1	2	1	2	1	2
Импорт	13833	100	22322	100	28689	100	34151	100	44780	100
товары производственного назначения	2517	18,2	5378	24,1	7011	24,4	8385	24,6	10759	24,0
сырье, материалы	6264	45,3	8630	38,7	10377	36,2	11893	34,8	15501	34,6
топливо и ГСМ	548	4,0	1003	4,3	1545	5,4	1730	5,1	2830	6,3
части и принадлежности товаров производственного назначения	2227	16,1	3599	16,1	4859	16,9	6137	18,0	7719	17,2
потребит. товары	1756	12,7	2501	11,2	3162	11,0	3849	11,3	5147	11,5
моторные пассажирские транспортные средства	509	3,7	1197	5,4	1603	5,6	2038	6,0	2710	6,1
другие товары	13	0,1	14	0,1	132	0,5	118	0,3	115	0,3

1. Стоимость. 2. %. Источник — «Индекс Информа»

Структура аргентинского импорта

по разделам Гармонизированной системы в 2007г.

Наименование товарной группы	Стоимость		% к итогу
	млн.долл.	%	
I Живые животные и продукты животного происх.	159,7	0,4	0,4
II Продукты растительного происхождения	1013,3	2,3	2,3
III Жиры и масла	51,0	0,1	0,1
IV Пищевые продукты, напитки и табак	559,4	1,2	1,2
V Минеральные продукты	3342,1	7,5	7,5
VI Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	6831,9	15,3	15,3
VII Пластмассы, каучук и изделия из них	2944,6	6,6	6,6
VIII Шкуры, кожи и изделия из них (за искл. обуви)	131,2	0,3	0,3
IX Древесина, древесный уголь, пробка	183,5	0,4	0,4

X	Масса из древесины, бумага, картон .....	1059,5.....2,4
XI	Текстильные материалы и текстильные изделия .....	1314,6.....2,9
XII	Обувь, зонты, искусственные цветы и пр. ....	321,7.....0,7
XIII	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды, керамические изделия, стекло.....	416,4.....0,9
XIV	Жемчуг, драгоценные камни, монеты и др. ....	67,3.....0,2
XV	Недрагоценные металлы и изделия из них .....	3133,8.....7,0
XVI	Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование .....	13370,8.....29,9
XVII	Средства транспорта.....	7957,1.....17,8
XVIII	Инструменты и аппараты оптические, измерительные, медицинские, хирургич., часы, муз. инструменты.....	989,9.....2,2
XIX	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности.....	8,5.....0,0
XX	Разные промышленные товары.....	661,3.....1,5
XXI	Произведения искусства, антиквариат.....	2,0.....0,0
	Специальные операции .....	259,9.....0,6

Источник – «Индекс Информа», фев. 2008г.

В 2007г. Аргентина обеспечила положительное сальдо в торговле со всеми регионами мира. Со странами Америки оно составило 2,77 млрд.долл., Европы – 2,16 млрд.долл., Азии – 2,61 млрд.долл., Африки – 3,72 млрд.долл., а с Австралией и Океанией – 70,9 млн.долл.

Основными импортерами аргентинских товаров в 2007г. были Бразилия (10,5 млрд.долл.), КНР (5,2 млрд.долл.), Чили (4,2 млрд.долл.), США (4,2 млрд.долл.), Испания (2,1 млрд.долл.), Нидерланды (1,8 млрд.долл.), Мексика (1,4 млрд.долл.), Италия (1,4 млрд.долл.), Германия (1,3 млрд.долл.), Венесуэла (1,2 млрд.долл.), Уругвай (1,2 млрд.долл.) и ЮАР (1 млрд.долл.).

Основными поставщиками товаров на аргентинский рынок в 2007г. стали: Бразилия (14,5 млрд.долл.), США (5,3 млрд.долл.), КНР (5,1 млрд.долл.), Германия (2,1 млрд.долл.), Мексика (1,3 млрд.долл.), Япония (1,3 млрд.долл.), Италия (1,1 млрд.долл.), Франция (1,1 млрд.долл.) и Парагвай (1,1 млрд.долл.).

## Внешняя торговля-2006

В 2006г. ВВП страны вырос на 8,7%, а за последние 4г. – на 40%, экспорт за тот же период увеличился в стоимостном выражении на 90% – показатели, которые иллюстрируют беспрецедентные темпы роста экономики и внешней торговли Аргентины за последние сто лет.

Объем аргентинского экспорта за тот же период превысил 46,5 тыс.долл.: ежегодный прирост составил 15% (в стоимостных показателях – 6,2 млрд.долл., из них 3,3 млрд.долл. – за счет повышения мировых цен, а 2,9 млрд.долл. – вследствие количественного роста экспорта).

В 2007г. у аргентинских экспортных отраслей есть реальные перспективы выйти по объемам экспорта на уровень 50 млрд.долл. и в два раза превзойти показатели 2002г.

Одновременно со столь значительным ростом экспорта наблюдается нарастающий объем импорта – в основном за счет количественного увеличения, опережающего экспортную отрасль. В 2006г. закуплено по импорту на 5,5 млрд.долл. больше, чем в 2005г., но из них лишь 0,7 млрд.долл. приходится на рост цен, а 4,8 млрд.долл. – на количественное увеличение объемов импорта.

Несмотря на значительный рост импорта (на 29% по сравнению с 2005г.), положительное внешнеторговое сальдо Аргентины увеличилось в 2006г. до 12,4 млрд.долл. В результате золотовал-

ютные запасы Центробанка Аргентины достигли наивысшего в ее истории уровня и превысили 37,5 млрд.долл. Росту государственных доходов от экспортной выручки способствовали также введенные после дефолта 2002г. ограничения в валютно-финансовой сфере, строго регулирующие вывоз валюты.

В I кв. 2006г. аргентинское правительство в целях сдерживания цен на мясные и другие продовольственные товары внутри страны ввело в действие квоты на их экспорт и, впоследствии, соответствующие субсидии для компенсации потерь производителей-экспортеров. Решающего воздействия на инфляционные процессы и динамику экспортной отрасли эти меры не оказали.

Наряду с ростом количественных и стоимостных показателей наблюдались и качественные сдвиги в структуре аргентинской внешней торговли. Традиционная экспортная модель с преобладанием ограниченного количества набора товаров с нулевыми либо малым процентом добавленной стоимости динамично эволюционирует в сторону диверсификации и увеличения доли изделий обрабатывающей промышленности. Они составляют две трети общего объема экспорта, причем внутри его доля промышленных товаров растет особенно быстро. В 2006г. году прирост этой группы товаров в аргентинском экспорте по сравнению с 2005г. составил 25%, т.е. на 9% выше, чем прирост всего экспорта в целом.

На основании статистических данных экспорта Аргентины за последние 2-3г. во внешней торговле страны можно выделить три тенденции: диверсификация номенклатуры экспортных товаров; расширение состава предприятий-участников ВЭД; увеличение количества стран-импортеров аргентинской продукции. В экспортную отрасль вовлекается все большее количество региональных хозяйств и предприятий, что способствует созданию новых рабочих мест и повышению занятости.

Кроме традиционных рынков сбыта аргентинской продукции в США, Меркосур и Западной Европе появляются новые – в Китае, Индии, АТР, Африке и на Ближнем Востоке.

За 2001-05гг. количество стран-импортеров зерен подсолнечника из Аргентины увеличилось 19 до 48 (среди новых покупателей Австралия, Бахрейн, Барбадос, Греция, Гватемала, Гондурас, Египет, Израиль, Иордания, Канада, Кипр, Колумбия, Коста-Рика, Новая Зеландия, Перу, Доминиканская Республика, Россия, Румыния, США Тайвань, Тринидад и Тобаго, Япония), импортеров соевого масла – с 24 до 63 (среди них Албания, Алжир, Камерун, Чад, Колумбия, Конго, Южная Корея, Кот Д'Ивуар, Джибути, Сальвадор, Испания, Индия, Италия, Малазия, Монголия, Норвегия, Новая Зеландия, Нидерланды, Пакистан, Парагвай, Тайвань, Йемен и др.)

Дальнейшее развитие получили торгово-экономические связи Аргентины с Россией. Взаимный товарооборот в 2006г. вырос на 60% по сравнению с 2005г. и составил 1 млрд. 110 млн.долл.. Несмотря на то, что российский экспорт в Аргентину увеличился за тот же период более чем в два раза и составил 152 млн. 900 тыс.долл., попрежнему сохраняется существенный дисбаланс в пользу аргентинского экспорта, более чем в 6 раз превышающего импорт из России. Тем не менее поло-





XII	Обувь, зонты, искусственные цветы и пр. ....	260,2	.....	7,5
XIII	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды, керамические изделия, стекло .....	331,2	.....	1
XIV	Жемчуг, драгоценные камни, монеты и др. ....	73,7	.....	0,2
XV	Недрагоценные металлы и изделия из них .....	2315,9	.....	6,8
XVI	Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование .....	10449,4	.....	30,6
XVII	Средства транспорта .....	6042,3	.....	17,7
XVIII	Инструменты и аппараты оптические, измерительные, медицинские или хирургические, часы, музыкальные инструменты .....	831,7	.....	2,4
XIX	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности ..	8,4	.....	0
XX	Разные промышленные товары .....	498,7	.....	1,5
XXI	Произведения искусства, антиквариат .....	6,4	.....	0

В 2006г. Аргентина обеспечила положительное сальдо в торговле со всеми регионами мира. Со странами Америки оно достигло 4,66 млрд.долл., Европы – 2,87 млрд.долл., Азии – 2,20 млрд.долл., Африки – 2,69 млрд.долл., а с Австралией и Океанией – 2,1 млн.долл.

Основными импортерами аргентинских товаров в 2006г. были Бразилия (8,2 млрд.долл.), Чили (4,4 млрд.долл.), США (4 млрд.долл.), Китай (3,5 млрд.долл.), Испания (1,9 млрд.долл.), Мексика (1,5 млрд.долл.), Нидерланды (1,4 млрд.долл.), Германия (1,2 млрд.долл.), Уругвай (1,1 млрд.долл.) и Италия (1,1 млрд.долл.).

Основными поставщиками товаров на аргентинский рынок в 2006г. стали: Бразилия (11,7 млрд.долл.), США (4,3 млрд.долл.), Китай (3,1 млрд.долл.), Германия (1,5 млрд.долл.), Мексика (1,1 млрд.долл.), Япония (0,9 млрд.долл.), Франция (0,9 млрд.долл.), Италия (0,9 млрд.долл.), Испания (0,6 млрд.долл.), Чили (0,6 млрд.долл.).

В состав блока Меркосур входят 5 стран (Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай и Венесуэла). Расширение блока произошло в июле 2006г. за счет вступления в него в качестве полноправного члена Венесуэлы.

В 2006г. страны Меркосур продолжали оставаться важнейшим региональным торгово-экономическим партнером Аргентины. Объем товарооборота между Аргентиной и другими странами блока составил 23,3 млрд.долл.

Объем аргентинского экспорта увеличился на 30%, по сравнению с показателем предшествующего года, а объем импорта вырос на 15%. Отрицательное сальдо торгового баланса составило 1,9 млрд.долл.

Товарооборот Аргентины со странами Меркосур в млн., долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.*	06/05, %
Товарооборот	8538,3	...10818,6	...14981,4	...18645,3	...23256,6	.....+24,7
Экспорт	.....5632	.....5651,9	.....6770,4	.....7686,4	...10676,5	.....+38,9
Импорт	.....2906,3	.....5166,7	.....8211	...10958,9	...12580,1	.....+14,8
Сальдо	.....2725,7	.....485,2	....-1440,6	....-3272,5	....-1903,6	.....

\* с учетом Венесуэлы. Данные сборника «Индекс Информа. Фев. 2007г.».

В 2006г. в структуре аргентинского экспорта в страны Меркосур (без учета Венесуэлы) преобладали транспортные средства (2 млрд.долл.), продукция химической промышленности (более 1,1 млрд.долл.), пшеница (1,1 млрд.долл.) и горюче-смазочные материалы (1 млрд.долл.).

В структуре аргентинского импорта выделялись транспортные средства (3,6 млрд.долл.), электротехническое оборудование (2,8 млрд.долл.), продукция химической промышленности (1,3 млрд.долл.), а также черные металлы и изделия из них (1,1 млрд.долл.).

Ведущим торгово-экономическим партнером Аргентины на страновом уровне была Бразилия, на долю которой в 2006г. пришлось 24,6% общего объема аргентинского товарооборота или 85% объема аргентинской торговли в рамках Меркосур. Объем аргентинского экспорта в Бразилию составил 8,2 млрд.долл. (рост на 30,2%, по сравнению с 2005г.), а объем импорта – 11,7 млрд.долл. (рост – 14,7%). Основными товарами бразильского экспорта в Аргентину стали автомобили, мобильные телефоны, топливо, автозапчасти, минералы, содержащие железо, химическая продукция, сельхозтехника и электробытовые товары (холодильники, стиральные машины, кухонные плиты и телевизоры). Аргентинский экспорт был в основном представлен пшеницей, бензином и автомобилями.

С целью преодоления имеющихся разногласий по ряду торгово-экономических вопросов, в янв. 2006г. Аргентина и Бразилия подписали соглашение о создании механизма адекватного регулирования торговли (МАК), который призван не только регулировать единое экономическое пространство двух стран, но и предотвращать случаи необоснованной конкуренции. Подписание данного Соглашения означает возможность введения ограничений на поставки тех товаров, которые наносят урон соответствующему сегменту экономики страны-импортера. В этом случае Аргентина может потребовать введения импортных пошлин на эту группу товаров, причем ее ставка может достигать до 90% от размера пошлин, которыми облагаются аналогичные товары из стран, не входящих в состав Меркосур. Такая пошлина может вводиться сроком на три года с возможностью дальнейшего ее продления.

Создание подобного механизма призвано регулировать конфликты внутри блока Меркосур, касающиеся наиболее уязвимых сегментов рынка. Для Аргентины это, кожаные изделия, текстиль, электробытовые приборы и игрушки. Для Аргентины целью подписанного соглашения является стимулирование производства национальных предприятий, а также организация совместных аргентино-бразильских предприятий с общей дистрибьюторской сетью. Создание подобного механизма должно помочь, в т.ч., укреплению конкурентоспособности блока Меркосур на международной арене, учитывая усиливающуюся конкуренцию со стороны Китая. Действие МАК ограничено Аргентиной и Бразилией, однако в дальнейшем предполагается расширение действия этого механизма на все страны-члены Меркосур.

В июне 2006г. Аргентина и Бразилия подписали соглашение в области автомобилестроения, которое согласовывалось сторонами более полутора лет. Данное соглашение устанавливает количественные ограничения на импорт транспортных средств из этих стран с уплатой нулевой пошлины. Теперь на каждые 10 экспортированных в соседнюю страну автомобилей разрешено импортировать 21 автомобиль. Ранее это соотношение было 10:26. Доля бразильских автомобилей на аргентинском рынке составляет 60% и это преимущественно модели эконом-класса («Фольксваген Гол», «Фиат Уно», «Фиат Палио», «Фиат Сиена», «Сузуки Фан» и «Форд Ка»). Подписанное между Аргентиной и Бразилией соглашение призвано укрепить автомобильную промышленность регио-

на и привлечь новые инвестиции. Оно также позволит Аргентине реанимировать промышленность по производству комплектующих и запчастей, сильно пострадавшую в последние годы. Срок действия соглашения – 24 месяца.

В июле 2006г. правительства Аргентины и Бразилии приняли решение о прекращении использования ам.долл. во взаимных расчетах. Обе страны ведут диалог с тем, чтобы производить расчеты в ходе своих экспортно-импортных операций только национальными валютами, т.е. аргентинским песо и бразильским реалом. Основными факторами, способствующими активизации переговорного процесса по отказу от использования американского долл., являются относительная стабильность национальных валют Аргентины и Бразилии и тенденция к обесцениванию американской валюты на мировом рынке. Реализация данного проекта должна укрепить национальные валюты обеих стран, что можно рассматривать в качестве первого шага на пути к переходу на единую валюту в регионе. Ввод в действие нового механизма взаимных расчетов намечается на середину 2007г.

Торговля Аргентины с Уругваем, Парагваем и Венесуэлой, а также ассоциированными членами Меркосур (Чили и Боливия) в 2006г. характеризовалась значительно меньшими объемами млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Бразилия	19902,3	8152,3	11750	-3597,7
Уругвай	1416,5	1115,3	301,2	814,1
Парагвай	1119,8	615,7	504,1	111,6
Венесуэла	818	793,2	24,8	768,4
Чили	4989	4389,6	599,4	3790,2
Боливия	698,4	375,8	322,6	53,2

Данные сборника «Индекс Информа», фев. 2007г.

В 2006г. заметно усилились торгово-экономические связи Аргентины с Венесуэлой. В течение года правительство Венесуэлы выкупило аргентинских государственных ценных облигаций «Боден-2012» на 3,2 млрд.долл., превратившись, тем самым, в одного из основных кредиторов Аргентины.

В июле 2006г. на встрече президентов Аргентины и Венесуэлы стратегическое партнерство обеих стран было подтверждено подписанием целого ряда соглашений. Речь идет о договоренностях, связанных с работами по поиску нефти, совместным строительством завода по сжижению газа, реализацией программы строительства жилья и передачей технологий в области генетики крупного рогатого скота. Президенты договорились создать комиссию высокого уровня с целью подготовки совместного стратегического плана развития.

В нояб. 2006г. финансовые органы Аргентины и Венесуэлы выпустили и разместили на международном кредитном рынке совместные облигации («Боны Юга») на 1 млрд.долл. с целью получения финансирования для реализации проектов в области инфраструктуры (например, строительство газопровода «Юг») и реструктуризации внешней задолженности.

В дек. 2006г. в ходе встречи аргентинского и венесуэльского президентов обсуждались вопросы строительства газопровода из Боливии в Аргентину, создания «Банка Юга», строительства газопровода из Венесуэлы в Бразилию и Аргентину, а так-

же привлечения аргентинских инвестиций в агроиндустрию Венесуэлы.

Важнейшим итогом торгово-экономического сотрудничества Аргентины с Боливией стало подписание в июне 2006г. президентами двух стран соглашения о поэтапном повышении объемов поставляемого в Аргентину боливийского газа и цен на него. В соответствии с соглашением, с 1 июля 2006г. цена на газ возросла со 112 до 175 долл. за тыс.куб.м., а с 1 янв. 2007г. – до 193 долл. Объемы закупаемого Аргентиной в соседней стране газа составляет 7,7 млн.куб.м. в сутки, что лишь на 5% удовлетворяет текущие внутренние потребности. Данный показатель обусловлен техническими возможностями существующих транспортных магистралей. В случае реализации проекта по строительству газопровода «Север-Запад», суточные поставки энергоносителя, в соответствии с договором, будут увеличены на 20 млн.куб.м.

Вторым (после Меркосур) региональным внешнеторговым партнером Аргентины является Европейский Союз.

Товарооборот Аргентины с Европейским Союзом, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	06/05 в %
Товарооборот	7130,6	8542,7	10448,8	11625,6	14116,2	+21,4
Экспорт	5098,7	5824,1	6210,3	6792,2	8265,2	+21,7
Импорт	2031,9	2718,6	4238,5	4833,4	5851	+21,1
Сальдо	3066,8	3105,5	1971,8	1958,8	2414,2	

Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индэк)

Развитие торгово-экономических отношений со странами Европейского Союза является одним из основных направлений деятельности администрации президента Аргентины Н.Киришнера в области внешних связей. В 2006г. 13% всего объема аргентинского экспорта направлялось в страны ЕС. В аргентинском импорте на долю продукции из Европейского Союза также приходится 20%.

Основными торговыми партнерами Аргентины из стран ЕС в 2006г. были Германия, Испания, страны Бенилюкса (Бельгия, Голландия и Люксембург) и Италия. На долю этих стран пришлось 65% всего товарооборота Аргентины с ЕС.

в млн., долл.

	Германия	Испания	страны Бенилюкса	Италия
Товарооборот	2789,5	2492,4	2170,5	2003,6
Экспорт	1224,1	1878,9	1735,5	1095,7
Импорт	1545,4	613,5	435	907,9
Сальдо	-321,3	1265,4	1300,5	187,8

Национальный институт статистики и цензов Аргентины (ИНДЭК)

В общей структуре аргентинского экспорта в страны ЕС основное место занимает с/х продукция (60%). Далее следуют сырье – 25%, промышленные товары – 15%. К основным экспортным товарам относятся также продукты питания, мясо, рыба и морепродукты, черные и цветные металлы.

В структуре аргентинского импорта из стран ЕС лидирующее положение занимают машины и оборудование, транспортные средства, запасные части для автомобилей – 50%, сырье, материалы и полуфабрикаты – 37%, потребительские товары – 11%.

Наиболее активно развивались торгово-экономические связи Аргентины с Испанией. В период до 2009г. испанская ТНК «Репсоль-ЯПФ» (добывает 40% всей нефти и 46% газа в Аргентине) планирует продолжить реализацию инвестиционных проектов в Аргентине и затратить на эти цели 4,8 млрд.долл. Деятельность аргентинского филиала принесла в 2006г. 1,5 млрд.долл. чистой прибыли.

В нояб. 2006г. испанская ТНК и аргентинская госкомпания «Энарса» объявили о начале геологоразведочных работ на аргентинском шельфе в 330 км. от побережья в районе г.г. Мар-дель-Плата и Баия Бланка. Только на эти работы, которые продлятся до конца марта 2007г., предполагается израсходовать 27 млн.долл. В положительном случае предусматриваются дополнительные инвестиции 30 млн.долл. для каждой пробной скважины.

В течение года остался нерешенным один из ключевых вопросов торгово-экономических отношений стран-членов Меркосур и ЕС, а именно проработка соглашения о свободной торговле. В 2006г. прошло несколько раундов очередных рабочих встреч представителей этих региональных организаций, которые возобновили переговорный процесс по вопросу подписания соглашения о свободной торговле, замороженный с конца 2004г.

Между ЕС и Меркосур имеются разногласия, которые не позволили в свое время подписать уже почти полностью согласованный договор о либерализации торговли между блоками. Европейцы выступают против снижения своих таможенных пошлин на импорт агропродукции и продуктов питания. Вместо этого ЕС предлагает расширить объемы квот на импорт мяса, сахара и зерновых по льготным пошлинам из стран-членов Меркосур. Аргентина, Бразилия, Уругвай и Парагвай считают недостаточными предложенные ЕС объемы квот.

С другой стороны, ЕС требует от Меркосур сокращения налога на импорт европейских промышленных товаров, а также равных условий доступа к государственному закупкам и тендерам, проводимым в странах-членах Меркосур. В последнем вопросе основным оппонентом европейцев выступает Бразилия, где имеются жесткие (жестче, чем у других стран-членов Меркосур) ограничения на участие иностранных компаний в национальных тендерах.

Аргентинский МИД оценивает позицию ЕС как недостаточно гибкую, отмечая нежелание представителей европейского блока идти на смягчение своей программы по ряду налоговых вопросов, а также отсутствие новых предложений ЕС по развитию двустороннего диалога.

В 2006г. страны-члены Североамериканской зоны свободной торговли (САЗСТ), прежде всего США, оставались одними из наиболее важных внешнеторговых партнеров Аргентины. 15% общего объема аргентинского экспорта (из которых 9% – США) и 17% импорта приходится на данную региональную группировку.

К числу важнейших аргентинских экспортных статей в торговле со странами САЗСТ относятся: нефтепродукты, минеральные масла, пластмассы, продукция химической промышленности, с/х и продовольственная продукция (мясо, рыба, фрукты, вина, мед, зерновые и масличные культуры), транспортные средства, кожи и шкуры.

Товарооборот Аргентины с САЗСТ, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г. 06/05, в%
Товарооборот	5740,5	6736,6	9359	11032	11623,6
Экспорт	3714,5	4146,2	5039	6032,4	6026,2
Импорт	2026	2590,4	4320	4999,6	5597,4
Сальдо	+1688,5	+1555,8	719	1052,8	428,8

В последние годы Аргентине в торговле со странами САЗСТ удается за счет экспорта обеспечить положительное сальдо торгового баланса.

Постоянно растут показатели импорта, главным образом, за счет промышленных и машинно-технических товаров.

В 2006г. объем экспорта Аргентины в страны САЗСТ остался практически на уровне 2005г. Наибольшие объемы прироста экспорта обеспечены за счет поставок растительных масел и жиров (168%), промышленной продукции (63,4%), рыбы (64,9%), сельхозпродукции (19,2%), минеральных руд (244,3%), химической продукции (671,7%). Отмечается продолжение спада в экспорте нефтепродуктов (-87,4%).

Двусторонняя торговля Аргентины со странами-членами САЗСТ в

2006г., в млн.долл.

	Канада	США	Мексика
Товарооборот	631,8	8152,5	2267,3
Экспорт	445,9	4106,2	1474,1
Импорт	185,9	4046,3	793,2
Сальдо	260	59,9	680,9

Жесткие протекционистские меры, принимаемые всеми государствами-членами САЗСТ, по-прежнему препятствуют значительному увеличению объемов поставок аргентинских товаров на рынки США, Канады и Мексики. Практически половина аргентинского экспорта, прежде всего с/х и сырьевой продукции, подпадает под различные тарифные и нетарифные барьеры в странах-членах САЗСТ.

Наибольшее число противоречий у Аргентины имеется в торговых отношениях с США, на рынке которых, по оценкам аргентинцев, их ежегодные потери от различного рода барьеров превышают 1 млрд.долл.

Начавший работу с 2002г. двусторонний американско-аргентинский совет по торговле и инвестициям позволил активизировать и упростить торгово-экономические отношения между двумя странами. В 2006г. Аргентина продолжала пользоваться льготами, позволяющими беспошлинно поставлять в США широкий спектр товаров (в рамках «Системы экономических претензий»). В конце пред.г. аргентинцы столкнулись с проблемами в отношении продления Соединенными Штатами срока действия указанных льгот с 2007г.

В результате прошедших аргентинско-американских переговоров в дек. 2006г. Соединенные Штаты снизили для Аргентины импортные пошлины на 352 товарные позиции, из которых 65% товарных позиций будут поставляться в США беспошлинно до дек. 2009г. К основным товарам аргентинского экспорта, получившим тарифные привилегии, относятся продукция химической промышленности, автомобили и запасные части к ним, текстильная продукция, изделия из пластмасс, обувь.

США признали территорию Патагонии в качестве зоны, свободной от ящура и дали разрешение на экспорт в Соединенные Штаты свежей говядины сорта «Ангус». США официально не признали Аргентину страной полностью свободной от ящура. В 2006г. в США было поставлено 19 тыс.т. свежего мяса из Аргентины на 63 млн.долл.

Среди других аргентинских сельхозтоваров, объемы экспорта которых в Соединенные Штаты в 2006г. продемонстрировали наибольший рост, можно отметить табак (экспорт в США составил 55 млн.долл.) и фруктов (прежде всего, вишни – 300 т. на 2 млн.долл.).

В 2006г. аргентинцы продолжали укреплять свои экспортные позиции в торговле со странами Азии. Объем аргентинского экспорта в азиатские страны увеличился в 2006г. на 9,5% и достиг 8,6 млрд.долл., из которых 3,5 млрд.долл. пришлось на Китай. Объем аргентинского импорта в страны Азии увеличился на 29,2%, достигнув 6,4 млрд.долл. Из этой величины практически половина принадлежит Китаю (3,1 млрд.долл.).

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо
Китай .....	6628	3506,1	3121,9	384,2
Япония .....	1337,9	404,9	933	-528,1
Индия .....	1232,8	929,5	303,3	626,2
Республика Корея .....	893,4	454,3	439,1	15,2
Малайзия .....	759,3	535,8	223,5	312,3
Таиланд .....	686,7	283,9	402,8	-118,9
Индонезия .....	503	317,7	185,3	132,4
Тайвань .....	362,8	83,9	278,9	-195

Основным торговым партнером Аргентины среди азиатских стран является Китай. В структуре аргентинского экспорта в Китай основное место занимают поставки сои, соевой муки и соевого масла. Также Аргентина экспортирует в эту страну кожи, металлы, свежие фрукты, консервы, рыбопродукты, шерсть, бесшовные стальные трубы и нефть. Китайский экспорт в Аргентину включает электронику, химические товары, текстиль, металлы, обувь, игрушки.

В нояб. 2006г. было объявлено о создании совместной китайско-аргентинской компании, которая планирует организовать сборку автомобилей в Уругвае для последующего их экспорта в Аргентину и Бразилию. Инвестиции в данный проект составят 100 млн.долл. На заводе в Г.Монтевидео, который принадлежит аргентинской компании «Макри» и ее партнерам, будут собираться две модели автомобилей китайского производства — «КуКу», которая в своем сегменте рынка сможет составить конкуренцию автомобилю «Форд Фиеста» и полноприводный внедорожник «Тигго». Предполагается, что первые машины будут собраны уже в мае 2007г., а через три года будут выпускаться 25 тыс.ед. «КуКу» и 10 тыс.ед. «Тигго» ежегодно. Вторым этапом данного проекта будет строительство нового сборочного предприятия. Проектом предусматривается использование местных комплектующих деталей в 40% стоимости автомобиля, что соответствует политике Меркосур в данной области и позволит в течение первого года выпуска автомобилей поставлять их в Аргентину и Бразилию беспрошленно.

Согласно данным, предоставленным секретариатом по внешней торговле Аргентины, за последний год Китай обошел Аргентину по объему экспорта товаров в Бразилию и вышел по этому показателю на второе место после США. В 2007г. данная тенденция сохранится. Бразилия закупит у Китая товаров на 8,7 млрд.долл., а у Аргентины — на 8,3 млрд.долл. Особые опасения вызывает тот факт, что китайские производители вытесняют Аргентину с рынков тех товаров, которые традиционно являлись конкурентоспособными (обувь, текстиль, электробытовые приборы, автозапчасти, машины и оборудование, инструменты).

Структура товарооборота Аргентины с Японией достаточно диверсифицирована. В аргентинском экспорте в эту страну фигурируют: медные руды, алюминий, рыба и морепродукты, а также вино, растительные масла, лимоны, мед. В импор-

те из Японии вот уже много лет лидирующие позиции занимают легковые автомобили и запчасти к ним, газовые турбины и оборудование для электростанций.

В авг. 2006г. японская корпорация «Хонда» объявила о завершении строительства и вводе в эксплуатацию завода по производству мотоциклов в местечке Флоренсио Варело. Это первый завод компании в Аргентине. Объем инвестиций при этом составил 1 млн.долл., количество созданных рабочих мест — 45 с перспективой увеличения еще на 60 сотрудников. Для компании «Хонда» завод в Аргентине стал 134 по счету в мире.

Основную часть аргентинского экспорта в Индию составляют с/х товары (соевое и подсолнечное масло, шерсть, кожа), а также медь и бесшовные трубы. Импорт из Индии представлен в основном продукцией органической химии, топливом, минералами, мотоциклами, тракторами и запчастями к ним.

## Внешняя торговля-2005

В 2005г. объем внешнеторгового оборота Аргентины увеличился на 21%, по сравнению с пред.г., и составил 68,7 млрд.долл., при положительном сальдо в 11,3 млрд.долл. Росту объема аргентинского экспорта на 15,9% способствовало повышение цен мирового рынка на такие товары экспорта Аргентины как соя, кукуруза и пшеница. Объем аргентинского импорта увеличился на 28,7% за счет роста закупок за рубежом оборудования, комплектующих и запасных частей.

Внешнеторговый оборот Аргентины, в млрд.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005	05/04,%
Товарооборот.....	46,9	34,7	43,4	56,8	68,7	+20,95
Экспорт.....	26,6	25,1	29,6	34,5	40,0	+15,9
Импорт.....	20,3	9,0	13,8	22,3	28,7	+28,7
Сальдо.....	6,3	16,7	15,8	12,2	11,3	-

В структуре аргентинского экспорта в 2005г. существенных изменений не произошло: объемы поставок сырьевых товаров, в т.ч. с/х происхождения составили 7,9 млрд.долл. (19,8% объема экспорта), сельхозтоваров в переработанном виде — 13,2 млрд.долл. (32,9%), промтоваров — 11,9 млрд.долл. (29,8%), энергоносителей и электроэнергии — 7,0 млрд.долл. (17,5%).

В структуре аргентинского импорта увеличились объемы закупок машин, оборудования и транспортных средств (+33,8%), а также топлива и ГСМ (+53,9%). В меньшей степени возросли закупки товаров потребительского спроса (+25,9%) и сырья, материалов и полуфабрикатов (+20,2%).

В структуре аргентинского импорта возросла доля машинно-технической продукции — 47,4% или 13,6 млрд.долл. (2004г. — 45,5%).

В 2005г. Аргентина обеспечила положительное сальдо в торговле со всеми регионами мира, в т.ч. со странами Америки оно достигло 3,96 млрд.долл., Европы — 2,03 млрд.долл., Азии — 2,79 млрд.долл., Африки — 2,3 млрд.долл.

Вторым (после Меркосур) региональным внешнеторговым партнером Аргентины является Европейский Союз. Развитие торгово-экономических отношений со странами Европейского Союза является одним из основных направлений деятельности администрации президента Аргентины Н.Киршнера в области внешних связей. В 2005г. 17% всего объема аргентинского экспорта направлялось в страны ЕС. В аргентинском импорте на

долю продукции из Европейского Союза приходится 17%.

Товарооборот Аргентины с Европейским Союзом, в млн.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005	05/04,%
Товарооборот.....	9178,6	7130,6	8542,7	10448,8	11625,6	+11,3
Экспорт.....	4579,7	5098,7	5824,1	6210,3	6792,2	+9,4
Импорт.....	4598,9	2031,9	2718,6	4238,5	4833,4	+14,0
Сальдо.....	-19,2	+3066,8	3105,5	1971,8	1958,8	-

Основными торговыми партнерами Аргентины из стран ЕС в 2005г. были Испания, Германия, Италия и страны Бенилюкса (Бельгия, Голландия и Люксембург). На долю этих стран пришлось 64,7% всего товарооборота Аргентины с ЕС:

Торговые партнеры Аргентины, в млн.долл.

	Испания	Германия	Италия	страны Бенилюкса
Товарооборот .....	2131,9	2126,9	1735	1533
Экспорт.....	1561,2	823,3	987,1	1351,1
Импорт .....	570,7	1303,6	747,9	181,9
Сальдо.....	990,5	-480,3	239,2	1169,2

В общей структуре аргентинского экспорта в страны ЕС основное место занимает с/х продукция (60%). Далее следуют сырье – 24%, промтовары – 15,5% и энергоносители – 0,5%. К основным экспортным товарам относятся продукты питания, рыба и морепродукты, черные и цветные металлы.

В структуре аргентинского импорта из стран ЕС лидирующее положение занимают машины и оборудование, транспортные средства, запчасти для автомобилей – 48,8%, сырье, материалы и полуфабрикаты – 37,2%, потребительские товары – 11,6%, топливные и горючесмазочные материалы – 2,4%.

В 2005г. остался нерешенным один из ключевых вопросов торгово-экономических отношений стран-членов Меркосур и ЕС – подписание соглашения о свободной торговле. В марте-мае 2005г. в Брюсселе прошли очередные рабочие встречи представителей этих региональных организаций, которые возобновили переговорный процесс по вопросу подписания соглашения о свободной торговле, замороженный с конца 2004г.

Между ЕС и Меркосур имеются разногласия, которые не позволили в свое время подписать уже почти полностью согласованный договор о либерализации торговли между блоками. Европейцы выступают против снижения своих таможенных пошлин на импорт агропродукции и продуктов питания. Вместо этого ЕС предлагает расширить объемы квот на импорт мяса, сахара и зерновых по льготным пошлинам из стран-членов Меркосур. Аргентина, Бразилия, Уругвай и Парагвай считают недостаточными предложенные ЕС объемы квот.

ЕС требует от Меркосур сокращения налога на импорт европейских промышленных товаров, а также равных условий доступа к госзакупкам и тендерам, проводимым в странах-членах Меркосур. В последнем вопросе основным оппонентом европейцев выступает Бразилия, где имеются более жесткие, чем у других стран-членов Меркосур, ограничения на участие иностранных компаний в национальных тендерах.

Еще один фактор, который оказал отрицательное влияние на перспективы достижения соглашения по зоне свободной торговли – отсутствие консенсуса между сторонами по вопросу о начальных условиях переговоров. ЕС предлагает возобновить диалог на базе лучших из предложений, ко-

торые выставляли на обсуждение каждая из сторон. Меркосур хотел бы начать переговоры с «чистого листа» и ожидает первичных предложений от европейцев.

Министр иностранных дел Аргентины Х.Тайана в ходе выступления в Гонконге на встрече министров ВТО осудил позицию Евросоюза, США и Японии, направленную на сохранение субсидий сельхозпроизводителям в этих странах и существующего уровня импортных пошлин на с/х продукцию. Аргентина рассматривает данную позицию промышленно развитых стран как дискриминационную по отношению к развивающимся странам. В своем выступлении Х.Тайана настаивал на ликвидации всех форм субсидий и поддержки экспорта сельхозпродукции в промышленно развитых странах.

В 2005г. важнейшим внешнеторговым партнером Аргентины оставались страны-члены Североамериканской зоны свободной торговли (САЗСТ или НАФТА), и США. На этот регион приходится 15% объема аргентинского экспорта (3 место после Меркосур и ЕС) и 17% объема импорта Аргентины.

К основным аргентинским экспортными статьям в торговле со странами-членами САЗСТ относятся: нефть, горюче-смазочные материалы, минеральные масла, пластмассы и продукция химпрома, с/х и продовольственная продукция (мясо- и рыбопродукты, свежие фрукты и цитрусовые, вина, мед, зерновые и масличные культуры), транспортные средства, кожи и шкуры.

Товарооборот Аргентины с САЗСТ, в млн.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005	05/04,%
Товарооборот.....	8036,3	5740,5	6736,6	9359	10997,4	+17,5%
Экспорт.....	3616,2	3714,5	4146,2	5039	5996,3	+19,0%
Импорт.....	4420,1	2026	2590,4	4320	5001,1	+15,8%
Сальдо.....	-804	+1688,5	+1555,8	719	995,2	-

За 4 года Аргентине в торговле со странами САЗСТ удается за счет экспорта обеспечить положительное сальдо торгового баланса. Постоянно растут показатели импорта за счет промышленных и машинно-технических товаров, объем закупок которых в 2005г. увеличился на 15,8%, по сравнению с 2004г.

В 2005г. объем экспорта Аргентины в страны САЗСТ увеличился на 19%. Наибольшие объемы прироста экспорта обеспечены за счет поставок растительных масел и жиров (52,8%), топлива и горюче-смазочных материалов (32,3%), пластиков (38,8%), сельхозпродукции (14,6%), продуктов животного происхождения (24,6%), химической продукции (26,8%).

Двусторонняя торговля Аргентины

со странами-членами САЗСТ в 2005г., в млн.долл.

	Канада	США	Мексика
Товарооборот.....	458,8	8594,4	1944,2
Экспорт.....	298,7	4547	1150,6
Импорт.....	160,1	4047,4	793,6
Сальдо.....	+138,6	+499,6	+357

Жесткие протекционистские меры, принимаемые всеми государствами-членами САЗСТ препятствуют поставкам аргентинских товаров на рынки США, Канады и Мексики. Пловина аргентинского экспорта аграрной и сырьевой продукции подпадает под различные тарифные и нетарифные барьеры в странах-членах САЗСТ.

Наибольшее число торговых противоречий у Аргентины имеется в отношениях с США, на рын-

ке которых, по оценкам аргентинцев, их ежегодные потери от различного рода барьеров превышают 1 млрд.долл. Для рассмотрения проблем, связанных с с/х субсидиями и ограничениями на импорт аргентинской продукции в США, весной 2002г. Аргентина и США учредили двусторонний Совет по торговле и инвестициям. В результате работы Совета число аргентинских товаров, которые беспешинно могут поставляться в США в рамках так называемой Общей системы преференций (Sistema General de Preferencias) составило 80. В этой связи наблюдается рост аргентинского экспорта в США.

Добиваясь уступок в отношении экспорта продукции, аргентинцы сталкиваются с новой запретительной или ограничительной мерой со стороны американских властей. Вступивший в силу в 2003г. Закон «О борьбе с биотерроризмом» ужесточил требования к поставкам аргентинских товаров на американский рынок.

В 2005г. аргентинцы не только укрепили свои экспортные позиции в торговле с традиционными партнерами, но и увеличили поставки товаров на новые, пока еще недостаточно освоенные рынки.

К категории «новых рынков» Аргентины относят практически все азиатские страны, прежде всего Китай, Япония и страны АСЕАН, а также государства Ближнего Востока и Северной Африки. Эти страны, доля которых до начала 90г. не превышала 10% объема внешней торговли Аргентины, в последнее время стали играть для нее все более заметную роль.

Основным торговым партнером Аргентины на «новых рынках» выступает Китай, товарооборот с которым в 2005г. составил 5,4 млрд.долл. (2004г. — 4 млрд.долл.), в т.ч. аргентинский экспорт — 3,2 млрд.долл., аргентинский импорт — 2,2 млрд.долл. В структуре аргентинского экспорта в Китай 1 место занимают поставки сои, соевой муки и соевого масла (81%). Аргентина экспортирует в эту страну кожи (9%), металлы (9%), свежие фрукты, консервы, рыбопродукты, шерсть, бесшовные стальные трубы, нефть. Китайский экспорт в Аргентину включает: электронику (32%), химтовары (13%), текстиль (15%), металлы (7%), обувь (6%), игрушки (4%).

В марте 2005г. состоялся рабочий визит в Китай министра иностранных дел Аргентины, в ходе которого обсуждался вопрос о состоянии реализации двусторонних межправительственных соглашений, подписанных в июне и нояб. 2004г. Достигнуты договоренности о сотрудничестве в области разработок космических технологий. Китайская сторона дала разрешение на импорт апельсин, мандаринов и грейпфрутов из Аргентины.

В нояб. 2005г. министр иностранных дел Аргентины еще раз посетил Китай. Достигнуты очередные договоренности об увеличении объема китайских инвестиций в Аргентину. По заявлению официальных аргентинских представителей, КНР не приступила к реализации объявленной в нояб. 2004г. широкомасштабной программы инвестиционных проектов в Аргентине на 20 млрд.долл. в таких областях как: ж/д транспорт, добыча и переработка углеводородов, жилищно-коммунальное хозяйство, телекоммуникации. Объем китайских капиталовложений в экономику Аргентины составляет 66 млн.долл.

Структура товарооборота Аргентины с Японией диверсифицирована. В аргентинском экспорте в эту страну фигурируют: медные руды, алюминий, рыба и морепродукты, а также вино, растительные масла, лимоны, мед. В импорте из Японии лидирующие позиции занимают легковые автомобили и запчасти к ним, газовые турбины и оборудование для электростанций.

Япония — единственный из нетрадиционных торговых партнеров Аргентины, имеющий представительства своих компаний практически во всех областях аргентинской экономики: автомобилестроении, производстве видео- и аудиотехники, электронике, телекоммуникациях, электроэнергетике, нефтехимической промышленности, ж/д строительстве («Хонда», «Тойота», «Мицубиси Моторс», «Мицубиси», «Хитачи», «Панасоник», «Саньо», «Сони», «Сумитомо», «Иточу», «Марубени»). Из аргентинских компаний в Японии работают такие крупные компании как «Течинт» (строительство), «Алуар» (алюминий), «ПеКом» (нефтехимия), «Ледесма» (целлюлозно-бумажная промышленность). Товарооборот Аргентины и Японии в 2005г. составил 1074,5 млн.долл. (2004г. — 971,9 млн.долл.).

В списке покупателей аргентинской продукции Индия занимает место во втором десятке стран. Основную часть аргентинского экспорта в эту страну составляют с/х товары (соевое и подсолнечное масло, шерсть, кожа), медь и бесшовные трубы. Импорт из Индии (262 млн.долл.) представлен продукцией органической химии, топливом, минералами, мотоциклами, тракторами и запчастями к ним. Прочные позиции на аргентинском рынке занимает индийская компания «Инфосис Текнолоджис». Товарооборот Аргентины с Индией в 2005г. составил 991,1 млн.долл. (2004г. — 722 млн.долл.).

В марте 2005г. между блоком Меркосур и Республикой Индия подписано Соглашение о преференциальной торговле, которое предусматривает снижение таможенных пошлин на 10-20% по 900 наименованиям товаров взаимной торговли. Речь идет о таких важных позициях для Меркосура, как шерсть, кожа и изделия из нее, хлопок, соя (только для Парагвая), органическая химия, продукция металлургической промышленности, некоторые электроприборы и медицинские инструменты. Для Индии важными товарами, получающими таможенные льготы в торговле с Меркосур, становятся продукция химической отрасли, изделия из металла (алюминий и медь), электроприборы, бумага, а также ряд с/х товаров. Договор вступит в силу в случае его ратификации Конгрессами всех заинтересованных стран (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, с одной стороны, и Индия с другой).

Участникам переговорного процесса со стороны блока Меркосур, не удалось включить в список товаров, подпадающих под льготное таможенное обложение, продукты питания, поскольку Индия не заинтересована в создании дополнительной конкуренции у себя в стране по этой товарной номенклатуре. Индии не удалось включить в согласованный список такие товары, как текстиль, автотехника и фармацевтические препараты.

В апр. 2005г. состоялся визит министра торговли Пакистана в Аргентину, в ходе которого обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества

в различных областях, а также возможность заключения соглашения о свободной торговле с Меркосур.

Товарооборот с Аргентиной, в млн.долл.

	Южная Корея	Малайзия	Таиланд	Индонезия	Вьетнам
Товарооборот.....	764,3	586,3	635,8	513,3	214,3
Экспорт.....	349,8	413,4	315	368,9	191,9
Импорт.....	414,5	172,9	320,8	144,4	22,4
Сальдо .....	-64,7	240,5	-5,8	244,5	169,5

В 2005г. правительства Аргентины и Вьетнама продолжили переговоры по вопросам сотрудничества в области атомной энергетики. Группа аргентинских экспертов посетила Ханой с целью определения на месте возможности строительства атомного реактора. Вьетнам направил своих специалистов для прохождения стажировки на ядерных объектах государственной аргентинской компании «Инвап».

Торговля Аргентины с государствами Ближнего и Среднего Востока, а также Северной Африки характеризуется превышением аргентинского экспорта (2475 млн.долл.) над импортом (168 млн.долл.) из этого региона. Солидную долю аргентинских поставок занимают машины, оборудование и запчасти к ним, продтовары (животные жиры, масличные культуры, зерновые), текстиль, мебель, сталь. Закупки Аргентины в этих странах малы и приходятся на главные экспортные позиции каждой из них.

В марте 2005г. состоялся визит министра иностранных дел Аргентины в Турцию. В ходе визита были проведены встречи с руководством страны, на которых обсуждались вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, а также проект соглашения «Юг-Юг», подписание которого укрепило бы двусторонний товарооборот и открыло горизонты для технологического и научно-технического сотрудничества.

В мае 2005г. на первой встрече представителей Южного Конуса и Арабских государств было подписано Соглашение об экономическом сотрудничестве между Меркосуром и Советом по сотрудничеству стран Персидского залива, включающем Саудовскую Аравию, ОАЭ, Катар, Кувейт, Оман и Бахрейн. Данное соглашение является основой для проведения переговоров по заключению соглашения о свободной торговле между этими блоками. В ближайшие 5 лет объем торговли Меркосур со странами Ближнего Востока может увеличиться в 3 раза и достичь 15 млрд.долл. В качестве первого шага стороны планируют подготовить и согласовать список товаров, в отношении которых будут применяться таможенные преференции. Будет обеспечен свободный доступ южноамериканских, в т.ч. и аргентинских товаров в арабские страны. Соглашение создаст благоприятные условия для инвестиций в страны Меркосур.

Наиболее крупным торговым партнером Аргентины из стран Восточной Европы является Польша, товарооборот с которой в течение 7 лет увеличился с 58 млн.долл. (в 1999г.) до 352,7 млн.долл. (в 2005г.), аргентинский экспорт увеличился 6,1 раза и составил 298,5,3 млн.долл. (в 2004г. — 181,7 млн.долл.). Из других восточно-европейских стран за Польшей следует Румыния (товарооборот 46,9 млн.долл. в 2005г.), Чехия (64,3 млн.долл.) и Болгария (112,1 млн.долл.). Товарооборот с Латвией увеличился, по сравнению с 2004г., с 34,8 млн.долл. до 56,2 млн.долл., объем

экспорта Аргентины в Латвию составил 28,8 млн.долл. (8 млн.долл. в 2004г.), импорт вырос до 27,4 млн.долл. (26,8 млн.долл. в 2004г.).

В апр. 2005г. правительство Аргентины и польская госкомпания «Копекс» подписали контракт, который предусматривает инвестирование 33 млн.долл. в разработку крупного угольного месторождения Рио Турбио в пров. Санта Крус. В соответствии с условиями контракта, польская сторона должна будет осуществить поставку необходимого для проведения работ горно-шахтного оборудования. Реализация этого контракта рассчитана на несколько лет.

## АСЕАН

Аргентина и страны АСЕАН объективно заинтересованы в развитии партнерских связей, которые органично вписываются в общую линию консолидации отношений по линии «Юг-Юг». Из Буэнос-Айреса АСЕАН представляется перспективной площадкой для расширения поставок товаров традиционного аргентинского экспорта, учитывая роль этого интеграционного объединения в современных международных экономических отношениях и его емкий внутренний рынок. Интересы Аргентины в этом регионе также обусловлены фактором растущей активности третьих стран в Юго-Восточной Азии как части процесса бурного развития Азиатско-Тихоокеанского региона.

Государства Юго-Восточной Азии заинтересованы в Буэнос-Айресе как в перспективном политическом и экономическом партнере, в первую очередь в рамках международных торговых переговоров. Страны АСЕАН внимательно наблюдают за развитием Меркосур, которому отдается приоритет в развитии многостороннего сотрудничества с Латинской Америкой. В качестве тормозящих факторов в этом процессе — высокий уровень таможенных барьеров и более низкая степень интеграции в Меркосур.

Аргентино-асеановские отношения планомерно развивались до 1997г. Активную роль в налаживании «мостов» с регионом сыграл президент К.Менем, неоднократно посещавший страны этого региона. Помимо традиционного продвижения интересов аргентинского бизнеса, он выступал за создание зоны свободной торговли АСЕАН-Меркосур. Однако последствия азиатского экономического кризиса 1997г. значительно снизили интерес стран Юго-Восточной Азии к Аргентине.

Аргентинский дефолт 2002г., несмотря на то, что отодвинул для аргентинцев на второй план развитие отношений с азиатскими странами, в результате девальвации песо способствовал повышению конкурентоспособности национальных товаров на мировых рынках, в т.ч. в Азии. В итоге, объем товарооборота (при преобладании аргентинского экспорта) непрерывно растет четвертый год подряд. Экспорт в 2006г. в государства АСЕАН составил 2,5 млрд.долл., а импорт — 623 млн.долл. (в 2005г. экспорт — 1,3 млрд.долл., импорт — 200 млн.долл.). В данную группу стран Аргентина поставляет продовольственную продукцию, с/х и минеральное сырье. Отсутствие таможенных барьеров на основные наименования товаров аргентинского экспорта в большинстве из них положительно сказывается на темпах увеличения взаимной торговли.



Аргентина и некоторые страны АСЕАН (Индонезия, Малайзия, Филиппины и Таиланд) активно взаимодействуют в Кернской группе. На заседании в сент. 2006г. стороны озвучили единую позицию по Дохийскому раунду переговоров ВТО – облегчение доступа с/х товаров на рынки развитых стран, уменьшение ими объема внутренней помощи и отказ от субсидирования экспорта аграрной продукции.

Основным торговым партнером Буэнос-Айреса среди стран АСЕАН является Таиланд: двусторонний оборот составляет 550 млн.долл. (2006г.). Страны сотрудничают в области борьбы с распространением наркотиков (соглашение о сотрудничестве по контролю за наркотиками и психотропными веществами 1997г.) и энергетики (соглашение о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии 1996г.).

В Малайзии администрация Н.Киршнера видит перспективный рынок для экспорта аргентинского высокотехнологического оборудования и других товаров с большой долей добавленной стоимости. Объем товарооборота в 2006г. достиг 500 млн.долл. Страны сотрудничают в области туризма, авиаперевозок и взаимной защиты инвестиций.

С Индонезией Аргентина взаимодействует в таких сферах, как мирное использование ядерной энергии, туризм, взаимная защита инвестиций. Регулярно проводятся двусторонние консультации по линии МИД. Объем товарооборота в 2006г. составил 350 млн.долл. 80% аргентинского экспорта приходится на с/х продукты (мука, зерно). Главная статья импорта – каучук (30%).

Вьетнам вызывает особую заинтересованность Буэнос-Айреса как самой молодой и бурно развивающийся «азиатский тигр». Несмотря на низкий объем товарооборота (180 млн.долл. в 2006г.), у сторон есть такие перспективные области сотрудничества, как мирное использование ядерной энергии, образование, культура и спорт. Учитывая концепцию Вьетнама по поиску иностранных инвесторов без политического подтекста, эта страна рассматривается Буэнос-Айресом, как перспективное пространство для прямых инвестиций.

Крупнейший мировой порт Сингапур представляется здесь «точкой доступа» аргентинских товаров в зону АСЕАН. Администрация Н.Киршнера, продолжая развивать стратегию на развитие отношений с развивающимися странами, намерена провести в этом году «торгово-экономическую миссию» в Юго-Восточную Азию. Тем не менее, собственно Аргентина пока не представляет равного партнера для АСЕАН. Последний же не исключает возможности активизации в среднесрочной перспективе контактов в формате Меркосур-АСЕАН. Многие при этом будут зависеть от темпов укрепления латиноамериканской интеграции, которое соответственно повлекло бы активизацию единой внешней политики Меркосур на азиатском векторе.

## Таможня-2007

Принципами госрегулирования внешнеторговой деятельности в Аргентине являются защита государством прав участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных интересов национальных производителей товаров и услуг. Одновременно устанавливается единство

системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в стране.

В Аргентине накоплена значительная практика использования механизмов защиты внутреннего рынка, таких как антидемпинговые процессы, направленные на изучение и расследование ситуации с импортом в страну, который может причинить ущерб аргентинской экономике. Результатом таких расследований является применение специальных защитных или компенсационных мер.

В Аргентине предпринимаются меры в области государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в целях обеспечения благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, а также защиты экономических интересов страны.

В 2007г. были приняты следующие нормативно правовые акты в данной области:

1. Резолюцией №45/2007 от 13 фев. 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение об открытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Бразилии гербицида «флуметралин формуладо» по позиции ОНМ 3808.30.59. Данное расследование открывается по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Ипека С.А».

2. Резолюцией №88/2007 от 1 марта 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение об открытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Уругвая поддонов для пищевых продуктов по позиции ОНМ 3923.90.00. Данное расследование открывается по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Гелпак С.А».

3. 27 марта 2007г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №169/2007, согласно которой, в процессе расследования антидемпингового дела в отношении поставок в Аргентину запчастей для велосипедов и мотоциклов из Индонезии, Вьетнама и Малайзии по ОНМ 8714.92.00, 8714.19.00 и 8714.99.90 были приняты временные меры согласно ст. 7.4 соглашения по применению статьи VI ГАТТ 1994г.

Резолюцией установлено, что экспортные поставки данных товаров из Индонезии в Аргентину должны осуществляться с антидемпинговой пошлиной в 76% к ценам ФОБ, из Вьетнама с антидемпинговой пошлиной в 81% к ценам ФОБ, а из Малайзии с антидемпинговой пошлиной в 51% к ценам ФОБ. Срок действия мер установлен в 4 месяца.

4. Резолюцией №171/2007 от 19 апр. 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение об открытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Китая электрических утюгов по позиции ОНМ 8516.40.00. Данное расследование открывается по заявлению ряда аргентинских фирм-производителей.

5. Резолюцией №275/2007 от 27 апр. 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение об открытии пересмотра антидемпинговых мер по фактам поставок в Аргентину из Словакии, Румынии, ЮАР и Казахстана горячекатаного стального проката по позициям ОНМ 7208.10.00, 7208.25.00, 7208.26.10, 7208.26.90, 7208.27.10, 7208.27.90, 7208.36.10, 7208.36.90, 7208.37.00, 7208.38.10, 7208.38.90, 7208.39.10, 7208.39.90, 7208.40.00, 7208.51.00, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00, 7211.13.00,

7211.14.00, 7211.19.00, 7225.30.00, 7225.40.90 и 7226.91.00. Данное расследование открывается по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Сидерар». Заинтересованным сторонам предложено в 10 дневный срок предоставить свои комментарии относительно выбора США для данного расследования в качестве третьей страны с рыночной экономикой.

6. Резолюцией №335/2007 от 18 мая 2007г. министерства экономики и производства Аргентины были приняты временные меры согласно ст. 7.4 соглашения по применению статьи VI ГАТТ 1994г. по фактам поставок из Швеции полотен для ручных пил по позициям ОНМ 8202.91.00 и 8202.99.90. Данное расследование было открыто в авг. 2006г. по заявлению аргентинских производителей аналогичных товаров. По результатам расследования была установлена минимальная экспортная цена ФОБ по поставкам данного товара из Швеции в размере от 0,41 до 0,50 долл. за ед. товара. Срок действия принятых мер – 4 месяца.

7. Резолюцией №332/2007 от 18 мая 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о начале пересмотра антидемпинговых мер по фактам поставок из Китая и Тайваня велосипедов по позиции ОНМ 8712.0.10. На период рассмотрения данного дела все ранее установленные антидемпинговые пошлины остаются в силе. Заинтересованным сторонам предложено в 10 дневный срок предоставить свои комментарии относительно выбора Тайваня для данного расследования в качестве третьей страны с рыночной экономикой.

8. Резолюцией №333/2007 от 18 мая 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Китая нержавеющей стальных труб по позиции ОНМ 7306.40.00 и 7306.60.00. Данное расследование было открыто в нояб. 2005г. по заявлению аргентинского производителя аналогичного товара.

По результатам расследования была установлена антидемпинговая пошлина ad valorem по поставкам данного товара из Китая в 63,02%. Срок действия принятых мер составляет 5 лет.

9. Резолюцией №334/2007 от 18 мая 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Китая метрических лент по позиции ОНМ 9017.80.10. Данное расследование было открыто в нояб. 2005г. по заявлению аргентинского производителя аналогичного товара.

По результатам расследования была установлена минимальная экспортная цена ФОБ по поставкам данного товара из Китая в 0,60 долл. за ед. товара. Срок действия принятых мер составляет 5 лет.

10. Резолюцией №2/2007 от 18 июля 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Бразилии трехфазовых трансформаторов по позиции ОНМ 8504.21.00, 8504.22.00 и 8504.23.00. Данное расследование было открыто в янв. 2006г. по заявлению аргентинских производителей аналогичного товара.

По результатам расследования была установлена антидемпинговая пошлина ad valorem по по-

ставкам данного товара из Бразилии в 5,94%. Срок действия принятых мер составляет 5 лет.

11. В соответствии с резолюцией министерства экономики и производства Аргентины от 2 авг. 2007г. №26, принято решение о начале пересмотра антидемпинговых мер по фактам импорта в Аргентину спиральных сверл с цилиндрическим концом производства Китайской Народной Республики. Код по ОНМ 8207.50.11 и 8207.50.19.

Согласно данной резолюции остаются в силе антидемпинговые пошлины, установленные Резолюцией №508 до тех пор, пока не будет завершен начатый процесс пересмотра. Заинтересованным сторонам предложено в 10 дневный срок предоставить свои комментарии относительно выбора Бразилии для данного расследования в качестве третьей страны с рыночной экономикой.

12. В соответствии с резолюцией министерства экономики и производства Аргентины от 13 авг. 2007г. №19, открывается расследование в целях установления наличия демпингового импорта в Аргентину цепей из низкоуглеродной стали, изготовленных из проволоки, производства Китайской Народной Республики. Код по ОНМ 7315.82.00. Заинтересованным сторонам предложено в 10 дневный срок предоставить свои комментарии относительно выбора Великобритании для данного расследования в качестве третьей страны с рыночной экономикой.

13. Министерство экономики и производства Аргентины резолюцией №176/2007 от 19 сент. 2007г. продлило до 22 нояб. 2007г. срок действия Резолюции №335/2006 от 18 мая 2006г. Резолюцией №335/2007 министерства экономики и производства Аргентины были приняты временные меры согласно ст. 7.4 соглашения по применению статьи VI ГАТТ 1994г. по фактам поставок из Швеции полотен для ручных пил по позиции ОНМ 8202.91.00 и 8202.99.90.

Данное расследование было открыто в авг. 2006г. по заявлению аргентинских производителей аналогичных товаров. По результатам расследования была установлена минимальная экспортная цена ФОБ по поставкам данного товара из Швеции от 0,41 до 0,50 долл. за ед. товара.

14. В соответствии с Резолюцией министерства экономики и производства Аргентины от 28 сент. 2007г. №103/2007, открывается антидемпинговое расследование по фактам поставок из Китая аппаратуры электрической для коммутации или защиты электрических цепей (35 мм) по позиции ОНМ 8536.90.90.

Заинтересованным сторонам предложено в 10 дневный срок предоставить свои комментарии относительно выбора Германии для данного расследования в качестве третьей страны с рыночной экономикой.

15. Резолюцией №262/2007 от 9 окт. 2007г. Министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Китая трехфазовых трансформаторов по позиции ОНМ 9617.00.10. Данное расследование было открыто в окт. 2001г. по заявлению аргентинских производителей аналогичного товара.

16. Резолюцией министерства экономики и производства Аргентины №432/2007 от 23 нояб. 2007г. приняты временные меры согласно ст. 7.4 соглашения по применению статьи VI ГАТТ

1994г. по фактам поставок из Бразилии гербицидов, противосходных средств и регуляторов роста растений по позиции ОНМ 3808.30.59. Данное расследование было открыто по заявлению аргентинских производителей аналогичных товаров.

По результатам расследования сроком на 4 месяца установлена дополнительная экспортная пошлина в 45% к цене ФОб по поставкам данного товара из Бразилии.

17. Резолюцией №470/2007 от 7 дек. 2007г. министерство экономики и производства Аргентины вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Австрии и Канады электрокардиографов по позиции ОНМ 9018.11.00. Данное расследование было открыто по заявлению аргентинского производителя аналогичного товара.

По результатам расследования установлена минимальная экспортная цена ФОб по поставкам данного товара в 0,047 долл. за ед. товара. Срок действия принятых мер составляет 5 лет.

Экспортно-импортные операции в Аргентине регулируются таможенным кодексом Аргентины, президентскими декретами, а также распоряжениями министерства экономики и производства и национального таможенного управления Аргентины.

В основе таможенного кодекса лежат положения конвенции о гармонизации и упрощении таможенных систем, подписанной в Кито в мае 1973г. Кодекс регулирует практически все вопросы, связанные с экспортно-импортными операциями: различные таможенные режимы, сборы и налоги, ограничения и запрещения экспорта, импорта и другие вопросы.

В целях надлежащего контроля за осуществлением экспортно-импортных операций государство устанавливает специальные дополнительные требования, условия и/или ограничения, которые применяются при поставках отдельных групп специфических товаров (дикие растения, животные и изделия из них; произведения искусства и предметы антиквариата; оружие; материалы и продукты двойного назначения; морепродукты (креветки); отдельные с/х растения; продукты питания растительного и животного происхождения; наркотические и психотропные вещества).

В Аргентине в 2007г. предпринимались меры в области государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в целях обеспечения благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, а также защиты экономических интересов Аргентины.

1. Министерство экономики и производства Аргентины 11 янв. 2007г. приняло резолюцию №10/2007, согласно которой была установлена дополнительно к действующим экспортным пошлинам 4% пошлина на товары, отгружаемые по ОНМ 1201.00.90; 1208.10.00 (Масличные семена и плоды, зерно); 1507.10.00; 1507.90.11; 1507.90.19; 1507.90.90; 1517.90.10 (Жиры и масла животного или растительного происхождения); 2304.00.10 и 2304.00.90 (Остатки и отходы пищевой промышленности). Принятие данной резолюции вызвано, увеличением мировых цен на зерно, а также необходимостью увеличения предложения данных товаров на внутреннем рынке, в т.ч. для производства биологического топлива.

2. 7 фев. 2007г. президентом Аргентины был принят декрет №103/2007, согласно которому был продлен до 31 дек. 2007г. период предоставления льгот (полное освобождение от всех налогов при импорте) национальным официальным органам, централизованным и децентрализованным, осуществляющим импортные закупки товаров, предназначенные для нужд образования, здравоохранения, науки и техники. Данные льготы были введены 10 фев. 1972г. декретом №732.

3. Министерство экономики и производства Аргентины 25 мая 2007г. приняло резолюцию №343/2007, в соответствии с которой был установлен режим неавтоматического лицензирования импорта некоторых текстильных товаров (разнообразные свитеры), отгружаемых по ОНМ: 6110.11.00; 6110.12.00; 6110.20.00; 6110.30.00; 6110.90.00; 6111.10.00; 6111.20.00; 6111.30.00; 6111.90.00. Резолюция вступает в силу с 7 июня 2007г.

4. Министерство экономики и производства Аргентины 3 янв. 2007г. приняло резолюцию №2/2007, согласно которой был приостановлен на 8 месяцев экспорт рыбы, вылавливаемой в бассейне реки Парана до впадения ее в реку Рио де ла Плата и отгружаемой по ОНМ 0302.69.41; 0303.79.51 (Сабала); 0302.69.43; 0303.79.53 (Суруб); 0302.69.44; 0303.79.54 (Тарарира); 0302.69.45; 0303.79.55 (Бога). Данная мера принята на основании доклада Комиссии по рыбной ловле и в целях восстановления запасов данных пород рыбы.

В дальнейшем, 31 мая 2007г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №365/2007, согласно которой был разрешен экспорт для потребления рыбы вида Сабала по позиции ОНМ 0302.69.41. Одновременно была установлена квота на экспорт данной рыбы в 8 тыс.т.

5. Министерством экономики и производства Аргентины резолюцией №367/2007 от 31 мая 2007г. продлило до 31 дек. 2007г. срок действия резолюции №935/2006 от 29 нояб. 2006г.

Согласно резолюции №935/2006 от 29 нояб. 2006г. был установлен на период с 1 дек. 2006г. по 31 мая 2007г. общий физический объем (квота) экспортных операций с мясной продукцией, отгружаемой по ОНМ 0102.90.90; 0201.10.00; 0201.20.10; 0201.20.20; 0201.20.90; 0201.30.00; 0202.10.00; 0202.20.10; 0202.20.20; 0202.20.90; 0202.30.00.

Указанная экспортная квота была равна 50% от среднемесячного общего физического объема экспорта, осуществленного в период с 1 янв. 2005г. по 31 дек. 2005г. Данная мера принята с целью стабилизации внутренних потребительских цен на мясо.

6. В соответствии с резолюцией таможенной службы Аргентины от 30 июля 2007г. №145 вносятся изменения в ранее действующий порядок внесения физических и юридических лиц в реестр импортеров-экспортеров. Утверждается соответствующий формуляр ОМ-1228/F для заполнения в целях получения разрешения на внесение в указанный реестр.

Порядок внесения и исключения из данного реестра осуществляется в соответствии с требованиями статьи 107 таможенного кодекса Аргентины.

7. В соответствии с резолюцией от 26 июля 2007г. №3 секретариата по сельскому хозяйству, животноводству, рыболовству и продуктам питания министерства экономики и производства Аргентины, утверждены критерии и требования для маркировки говяжьего мяса и продуктов на базе говяжьего мяса, экспортируемого в страны Европейского Союза.

8. В соответствии с резолюцией министерства экономики и производства Аргентины от 15 авг. 2007г. №47, необходимо получение соответствующего сертификата для некоторых промышленных изделий, которые предназначены исключительно для экспорта в другие страны. Код по ОНМ 4202.12.10, 4202.12.20, 4202.19.00 (за исключением древесины), 4202.22.10, 4202.22.20, 4202.29.00, 4202.32.00, 4202.39.00, 4202.92.00, 4202.99.00. Данной резолюцией определен порядок получения указанного сертификата.

9. В соответствии с резолюцией министерства экономики и производства Аргентины от 17 авг. 2007г. №61, необходимо получение соответствующего сертификата на импорт обуви. Код по ОНМ 6406.10.00. Данной резолюцией определен порядок получения указанного сертификата.

10. Министерство экономики и производства Аргентины 7 нояб. 2007г. приняло резолюцию №368/2007, согласно которой установлены следующие экспортные пошлины в% от таможенной стоимости на товары, отгружаемые по ОНМ: 1206.00.90 (семена подсолнечника) – 32%; 2304.00.10 (жмыхи и другие твердые отходы) – 32%; 2306.30.10 (жмыхи из семян подсолнечника) – 30%; 1208.10.00 (мука из семян или плодов масличных культур) – 32%.

Принятие указанной резолюции вызвано увеличением мировых цен на зерно, а также необходимостью увеличения предложения данных товаров на внутреннем рынке, в т.ч. для производства биодизельного топлива. Данные пошлины выступают в силу с 10 нояб. 2007г.

11. Министерство экономики и производства Аргентины 7 нояб. 2007г. приняло резолюцию №369/2007, согласно которой установлены следующие экспортные пошлины в% от таможенной стоимости на товары, отгружаемые по ОНМ: 1001.10.90, 1001.90.90 (пшеница) – 28%; 1005.90.10, 1005.90.90 (кукуруза и отходы ее переработки) – 25%; 1201.00.90 (соевые бобы) – 35%; 1507.10.00 (масло сырое, рафинированное) – 32%; 1507.90.11, 1507.90.19, 1507.90.90 (масло соевое и его фракции) – 32%; 1512.11.10, 1512.19.11, 1512.19.19 (масло сырое и его фракции) – 30%; 1517.90.10 (маргарин) – 32%; 1517.90.90 (прочая продукция из маргарина) – 20%.

Принятие указанной резолюции вызвано увеличением мировых цен на зерно, а также необходимостью увеличения предложения данных товаров на внутреннем рынке, в т.ч. для производства биодизельного топлива. Данные пошлины выступают в силу с 10 нояб. 2007г.

## Таможня-2006

В 2006г. в Аргентине в целях защиты национальных интересов во внешнеэкономической области продолжались осуществляться антидемпинговые расследования.

Резолюцией №11/2006 от 17.01.2006г. министерство экономики и производства Аргентины

вынесло решение об открытии процедуры антидемпингового расследования по фактам поставок из Бразилии трехфазных трансформаторов по позициям ОНМ 8504.21.00; 8504.22.00 и 8504.23.00.

5 июня 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №412/2006 о закрытии дела по пересмотру мер в отношении товаров из стального проката, поставляемых из Бразилии, Российской Федерации и Украины. В соответствии с данной резолюцией было принято решение об установлении антидемпинговой пошлины в 122,5% к экспортной цене FOB долл./т. в отношении операции по экспорту в Аргентину из Российской Федерации товаров по таможенным позициям 7208.10.00, 7208.25.00, 7208.26.10, 7208.26.90, 7208.27.10, 7208.27.90, 7208.36.10, 7208.36.90, 7208.37.00, 7208.38.10, 7208.38.90, 7208.39.10, 7208.39.90, 7208.40.00, 7208.51.00, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00 сроком на 5 лет. Резолюция вступила в силу со дня ее публикации в газете «Болетин Официаль» с 6 июня 2006г.

18 июля 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №562/2006 об открытии дела по пересмотру антидемпинговых мер, в связи с истечением срока их действия, а также изменением обстоятельств дела в отношении инструментов для сверления, поставляемых из Бразилии по ОНМ 8207.50.11 и 8207.50.19. В соответствии с данной резолюцией, все ранее принятые меры, остаются в силе до окончания процедуры пересмотра дела.

12 окт. 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №783/2006, согласно которой была закрыта процедура расследования дела в отношении поставок в Аргентину ядохимикатов из Индии по ОНМ 3808.10.25. Резолюцией установлено, что экспортные поставки ядохимикатов из Индии в Аргентину по ОНМ 3808.10.25 должны осуществляться по минимальным экспортным ценам FOB в 13,26 долл. за 1 кг. Срок действия принятых антидемпинговых мер составляет 5 лет.

В целях защиты исчезающих видов дикой природы 30 мая 2006г. министерство здравоохранения и окружающей среды приняло резолюцию №500/22006, согласно которой все внешнеторговые операции (экспорт, импорт и реэкспорт) с товарами, продуктами, субпродуктами и живыми экземплярами, относящимися к видам дикой природы, и включенными в Конвенцию по международной торговле исчезающими видами дикой флоры и фауны, требуют предварительного получения сертификата, выдаваемого секретариатом по охране окружающей среды данного министерства.

Национальная служба по медикаментам, продуктам питания и медицинским технологиям Аргентины постановлением №3817/2006 от 4.07.2006 утвердила перечни стран и уровни риска заболевания в них крупного рогатого скота губкообразной энцефалопатией (Encefalopatia Espongiforme). Постановление принято с целью контроля за импортом продуктов питания, в которых может содержаться компоненты животного происхождения от крупного рогатого скота, подверженного губкообразной энцефалопатии (Encefalopatia Espongiforme). Российская Федерация, как и ранее была отнесена к странам, включенным в Уровень III, где

регистрируются единичные случаи заболевания менее десяти (10) на миллион или существует большая возможность возникновения данного заболевания.

12 сент. 2006г. президент Аргентины подписал декрет №1219/2006, который установил процедуру определения сравнимых цен, применительно к импортным товарам, происходящим из стран с нерыночной экономикой или с переходной к рыночной экономике, в том случае, когда такие страны являются участниками антидемпинговых расследований или процедуры пересмотра дел, связанных с незаконной конкуренцией.

С принятием данного декрета у производителей/экспортеров стран с нерыночной или переходной экономикой, вовлеченных в процедуру антидемпинговых расследований, появилась возможность путем предоставления соответствующих подтвержденных документов, доказать, что они осуществляют свою деятельность в рыночных условиях. В случае, если такие доказательства будут приняты, то расчет нормальной цены для этого производителя/экспортера будет осуществляться с учетом предоставленных документов по принципам, установленным ст.2 соглашения по применению статьи VI генерального соглашения по тарифам и торговле 1994г.

Министерство экономики Аргентины 30 авг. 2006г. выпустило резолюцию №689/2006, в соответствии с которой был установлен режим неавтоматического лицензирования импорта мотоциклов, отгружаемых по ОНМ: 8711.10.00; 8711.20.10; 8711.20.20; 8711.20.90.

Статьи 2 и 3 соглашения по процедурам импортного лицензирования (ВТО, Уругвайский раунд многосторонних торговых переговоров, 15 апр. 1994г.), одобренного национальным законом №24.425, предусматривают возможность установления, в зависимости от ситуации, автоматического лицензирования импорта или неавтоматического лицензирования импорта.

Федеральное агентство по налогам и сборам Аргентины 11 окт. 2006г. выпустило генеральную резолюцию №2146, согласно которой был утвержден актуализированный список товаров, ввоз которых запрещен на территории Аргентины.

В 2006г. в Аргентине принимались нормативные акты в области экспортно-импортного регулирования.

Экспорт.

• 27 янв. 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №31/2006, согласно которой был образован реестр экспортных операций с мясом крупного рогатого скота, отгружаемого по ОНМ 0201.10.00, 0201.2.10, 0201.20.20, 0201.20.90, 0201.30.00, 0202.10.00, 0202.20.10, 0202.20.20, 0202.20.90, 0202.30.00. Генеральной таможне было поручено разрешать экспорт мяса только при наличии регистрации такой операции в указанном Реестре.

• 8 марта 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №114/2006, согласно которой был приостановлен на 180 дней экспорт товаров из мяса крупного рогатого скота, предназначенных для потребления, по ОНМ 0201.10.00; 0201.20.10; 0201.20.20; 0201.20.90; 0201.30.00; 0202.10.00; 0202.20.10; 0202.20.20; 0202.20.90; 0202.30.00; 1602.50.00; 1602.90.00; 1603.00.00. 30 марта 2006г. министер-

ство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №210/2006, согласно которой, в список товаров, экспорт которых был приостановлен на 180 дней, была добавлена позиция ОНМ 0102.90.90 «крупный рогатый скот живой».

• 29 марта 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №200/2006, в соответствии с которой на 180 дней был приостановлен экспорт отходов меди и алюминия по ОНМ 7404.00.00 и 7602.00.00. Ранее минэкономики резолюцией №395/2005 от 18 июня 2005г. уже приостанавливало экспорт этих товаров на 90 дней. Данная мера направлена на стабилизацию цен на внутреннем рынке.

• 17 апр. 2006г. министерство экономики приняло резолюцию №254/2006, согласно которой был восстановлен ранее существовавший 5% размер «реинтегрос» при экспорте товаров по ОНМ 1602.32.00 (готовые или консервированные продукты из мяса домашних кур). Ранее министерство экономики резолюцией №616/2005 от 10 нояб. 2005г. определило, что размер частичного возврата внутренних налогов в экспортном режиме «реинтегрос» при экспорте ряда продовольственных товаров устанавливается в 0%.

Режим «реинтегрос», заключается в том, что экспортеру полностью или частично возвращаются внутренние налоги, которые взимаются на различных этапах производства и реализации национальными предприятиями товаров, предназначенных для поставок на экспорт. Размер «реинтегрос» составляет по разным товарам от 0 до 6 процентов.

Согласно резолюции, данная мера по временной отмене экспортного режима «реинтегрос» на ряд продовольственных товаров направлена на стабилизацию внутренних цен. Данная мера была принята в отношении следующих экспортных товаров: мяса, морепродуктов, молока и молочных продуктов, яиц, меда, кофе, чая, мате, мукомольных и крупяных продуктов, риса, жиров и масел растительного и животного происхождения, готовых продуктов из мяса и зерна.

• 26 мая 2006г. министерством экономики и производства Аргентины резолюцией №397/2006 был установлен на период с 1 июня 2006г. по 30 нояб. 2006г. общий физический объем (квота) экспортных операций с мясной продукцией, отгружаемой по ОНМ 0102.90.90; 0201.10.00; 0201.20.10; 0201.20.20; 0201.20.90; 0201.30.00; 0202.10.00; 0202.20.10; 0202.20.20; 0202.20.90; 0202.30.00. Согласно Резолюции, указанная экспортная квота равна 40% от общего физического объема экспорта, осуществленного в период с 1 июня 2005г. по 30 нояб. 2005г.

Данная резолюция не распространялась на экспортные поставки, осуществляемые в счет квоты «Хилтон» для Европейского Союза. Одновременно была отменена резолюция №114/2006 от 8 марта 2006г., согласно которой был приостановлен на 180 дней экспорт товаров из мяса крупного рогатого скота, предназначенных для потребления, по вышеуказанным объединенным таможенными позициям Меркосур.

• 3 авг. 2006г. минэкономики и производства Аргентины приняло резолюцию №604/2006, согласно которой временно на 180 дней был приостановлен экспорт товаров для потребления по ОНМ 7001.00.00 (бой стеклянный, скрап и прочие

отходы из стекла, стекло в блоках). Данная мера направлена на стабилизацию внутренних цен на данную продукцию.

- 24 авг. 2006г. минэкономики приняло резолюцию №672/2006, согласно которой были установлены экспортные пошлины на ряд молочных товаров.

Экспортная пошлина в 5% установлена на молочные товары, отгружаемые по ОНМ 0401.10.10; 0401.10.90; 0401.20.10; 0401.20.90; 0401.30.10; 0401.30.21; 0401.30.29; 0403.10.00; 0403.90.00; 0404.10.00; 0404.90.00; 0405.10.00; 0405.20.00; 0405.90.10; 0405.90.90; 0406.10.10; 0406.10.90; 0406.20.00; 0406.30.00; 0406.40.00; 0406.90.10; 0406.90.20; 0406.90.30; 0406.90.90.

Экспортная пошлина в 10% установлена на молочные товары, отгружаемые по позициям ОНМ 0402.10.10; 0402.10.90; 0402.21.10; 0402.21.20; 0402.21.30; 0402.29.10; 0402.29.20; 0402.29.30; 0402.91.00; 0402.99.00. Данная мера вызвана стабилизацией внутренних и внешних цен на молочную продукцию и направлена на увеличение рентабельности этого сектора промышленности на среднесрочный и долгосрочный периоды.

- 10 окт. 2006г. минэкономики и производства Аргентины приняло резолюцию №776/2006, согласно которой было указано на необходимость строгого применения действующих экспортных пошлин применительно к экспорту газа, нефти и их производных по позициям ОНМ 2709.00.10; 2709.00.90; 2710.11.10; 2710.11.21; 2710.11.29; 2710.11.30; 2710.11.41; 2710.11.49; 2710.11.51; 2710.11.59; 2710.11.60; 2710.11.90; 2710.19.11; 2710.19.19; 2710.19.21; 2710.19.22; 2710.19.29; 2710.19.31; 2710.10.32; 2710.19.91; 2710.19.92; 2710.19.93; 2710.19.94; 2710.19.99; 2710.91.00; 2710.99.00; 2711.11.00; 2711.12.10; 2711.12.90; 2711.13.00; 2711.14.00; 2711.19.10; 2711.19.90; 2711.21.00; 2711.29.10; 2711.29.90; 2712.10.00; 2712.20.00; 2712.90.00; 2713.11.00; 2713.12.00; 2713.20.00; 2713.90.00; 2714.10.00; 2714.90.00; 2715.00.00 из провинции Огненная Земля, Антарктида и Южные Атлантические острова.

В резолюции отмечается, что в соответствии с законом №19.640 от 16 мая 1972г., любая деятельность и операции, осуществляемые на аргентинских территориях Огненная Земля, Антарктида и Южные Атлантические острова не подлежат обложению любыми национальными налогами, в т.ч. экспортными пошлинами, поскольку данная территория имеет статус специальной таможенной зоны.

Законом №25.561 от 6 янв. 2002г. в Аргентине было объявлено чрезвычайное положение в социальной, экономической, финансовой, обменной и административной сферах деятельности, в связи с чем органы исполнительной власти вправе принимать все необходимые меры, направленные на активизацию экономической деятельности с возможностью установления экспортных пошлин на определенные углеводороды на срок до 5 лет.

В дальнейшем декретами от 13 фев. 2002г. №310, от 13 мая 2002г. №809, от 26 мая 2004г. и резолюцией от 11 мая 2004г. №337, в Аргентине были установлены экспортные пошлины на конкретные углеводороды, отгружаемые по позициям ОНМ Меркосур.

В связи с тем, что закон №25.561 от 6 янв. 2002г. «О чрезвычайном положении» не делает каких-ли-

бо исключений и льгот для специальных таможенных зон, то его положения должны в полной мере распространяться и на данные территории. Резолюцией предложено органам таможенного контроля строго руководствоваться нормативными актами в отношении применения существующих экспортных пошлин к углеводородам, отгружаемым из специальной таможенной зоны Аргентины «Огненная Земля, Антарктида и Южные Атлантические острова».

- 19 окт. 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло резолюцию №803/2006, согласно которой при экспорте пшеничной муки и ее производных соответствующая добавленная стоимость, полученная при их производстве, не будет облагаться экспортными пошлинами. Данное положение будет применяться только к муке, которая была произведена на аргентинских мукомольнях и в объеме, не превышающем 2 млн.т. ежегодно.

- 29 нояб. 2006г. минэкономики и производства Аргентины резолюцией №935/2006 был установлен на период с 1 дек. 2006г. по 31 мая 2007г. общий физический объем (квота) экспортных операций с мясной продукцией, отгружаемой по ОНМ 0102.90.90; 0201.10.00; 0201.20.10; 0201.20.20; 0201.20.90; 0201.30.00; 0202.10.00; 0202.20.10; 0202.20.20; 0202.20.90; 0202.30.00. Согласно резолюции, указанная экспортная квота будет равна 50% от среднемесячного общего физического объема экспорта, осуществленного в период с 1 янв. 2005г. по 31 дек. 2005г.

Данная резолюция не распространяется на экспортные поставки, осуществляемые в счет квоты «Хилтон» для Европейского Союза, осуществляемые на основании двухсторонних соглашений.

В указанную экспортную квоту не входят также экспортные поставки говядины вырабатываемой из: задней части бычков, вес которых превышает 460 кг, отгружаемой по ОНМ 0201.30.00 и 0202.30.004; крупного рогатого скота, относящегося к категориям D, E или F, отгружаемой по ОНМ 0201.30.00 и 0202.30.00.

Принятая мера направлена на защиту внутреннего потребительского рынка и с целью стабилизации внутренних цен на мясо.

**Импорт.**

- 19 янв. 2006г. национальная администрация по медикаментам, продовольствию и медицинским технологиям приняла резолюцию №256/2006, согласно которой был введен полный запрет на использование на территории Аргентины формальдегидов при производстве товаров, используемых в быту.

Одновременно был запрещен импорт, продажа и использование любых товаров, содержащих в своем составе формальдегиды. Указанный запрет был введен, на основании доклада Всемирной организации здравоохранения, в котором было декларировано, что формальдегиды являются канцерогенными веществами для человека.

- 30 мая 2006г. министерство здравоохранения и окружающей среды Аргентины приняло резолюцию №500/22006, согласно которой все внешне-торговые операции (экспорт, импорт и реэкспорт) с товарами, продуктами, субпродуктами и живыми экземплярами, относящимися к видам дикой природы, и включенными в Конвенцию по международной торговле исчезающими видами дикой

флоры и фауны, требуют предварительного получения Сертификата, выдаваемого Секретариатом по охране окружающей среды данного министерства.

- 4 июля 2006г. национальная служба по медикаментам, продуктам питания и медицинским технологиям Аргентины постановлением №3817/2006 утвердила перечни стран и уровни риска заболевания в них крупного рогатого скота губкообразной энцефалопатией (Encefalopatia Espongiforme). Постановление принято с целью контроля за импортом продуктов питания, в которых может содержаться компоненты животного происхождения от крупного рогатого скота, подверженного губкообразной энцефалопатии. Российская Федерация отнесена к странам Уровня III, где регистрируются единичные случаи заболевания менее десяти (10) на миллион или существует большая возможность возникновения данного заболевания.

- 30 авг. 2006г. министерство экономики Аргентины приняло резолюцию №689/2006, в соответствии с которой был установлен режим неавтоматического лицензирования импорта мотоциклов, отгружаемых по ОНМ: 8711.10.00; 8711.20.10; 8711.20.20; 8711.20.90. Резолюция вступает в силу с даты ее публикации в газете «Болетин Официаль».

Действие резолюции не распространяется на товары, отправленные конечным получателям на таможенную территорию по суше, воде или воздуху и погруженные на соответствующие транспортные средства, а также находящиеся в первичной таможенной зоне, для своевременной отгрузки на таможенную территорию.

Вышеуказанные исключения остаются в силе при условии предоставления заинтересованными лицами заявлений на импорт в течение 60 дней с даты вступления в силу резолюции.

- 21 дек. 2006г. национальный конгресс Аргентины принял закон №26.184, в соответствии с которым на всей территории Аргентины вводится запрет на изготовление, сборку, торговлю и импорт батареек и гальванических элементов.

Указанный запрет распространяется на батарейки и гальванические элементы, имеющие цилиндрическую форму или форму призмы, графитоцинковые и щелочные марганцовые, в которых содержание ртути, кадмия и свинца от общего веса превышает следующие показатели: ртути 0,0005%; кадмия 0,015%; свинца 0,200%;

Одновременно вводится сертификация данных батареек, на предмет содержания в них вышеуказанных химических веществ.

## Таможня-2005

В 2005г. в Аргентине осуществлялось следующее Экспортно-импортное регулирование.

- 9 марта 2005г. был принят Декрет №194/2005, в соответствии с которым был продлен до 31 дек. 2005г. срок действия льготного режима, согласно которому центральные, провинциальные и муниципальные предприятия и организации полностью освобождаются от уплаты импортных таможенных пошлин при осуществлении ими закупок товаров, предназначенных для нужд образования, здравоохранения, науки и техники.

- 7 апр. 2005г. принят закон №26.020 «О регулировании производства и продажи сжиженного

нефтяного газа». Законом был регламентирован порядок обращения на национальной территории данного товара, его производство, транспортировка, хранение, распределение и другие вопросы. Раздел X данного закона регулирует порядок осуществления экспортно-импортных операций со сжиженным нефтяным газом.

Ст. 35 декларирует, что импорт данного продукта является свободным от каких-либо предварительных разрешений и может осуществляться в рамках действующих нормативных актов.

Экспорт сжиженного нефтяного газа также может осуществляться без ограничений, при наличии гарантированных объемов обеспечения внутреннего рынка и при наличии в каждом случае обращения к национальным органам власти. Отсутствие ответа на обращение может рассматриваться в качестве согласия на осуществление экспортной операции.

Ст. 36 установила, что органы национальной власти вправе самостоятельно или по просьбе заинтересованной стороны вводить ограничения или защитные меры на операции по импорту сжиженного нефтяного газа, в случае, если данные операции субсидируются в стране его происхождения и если это не противоречит нормам, заключенных Аргентиной международных и региональных соглашений.

- Министерство экономики и производства 18 июня 2005г. приняло резолюцию №395/2005, в соответствии с которой на 90 дней был приостановлен экспорт отходов меди и алюминия ТН ВЭД 7401.00.00 и 7602.00.00. Указанный временный запрет был введен в связи с участвовавшими случаями кражи изделий из данных металлов (телевизионный, электрический и ж/д кабель, облицовка и др.). В целях регулирования рынка сбыта данной продукции был создан Национальный реестр экспортеров и производителей отходов из меди и алюминия, а также установлен лицензионный порядок осуществления экспортных операций с данным товаром.

- Министерство экономики и производства резолюцией №367/2005 от 30 июня 2005г. продлило до 30 июня 2010г. срок действия запрета на импорт в Аргентину одежды бывшей в употреблении по ТН ВЭД 6309.00.10 и 6309.00.90. Данный запрет действует с июня 1999г. Этот запрет не распространяется на импорт данных товаров, передаваемых аргентинской стороне в качестве безвозмездной помощи и даров.

- Министерство экономики и производства резолюцией №485/2005 от 30 авг. 2005г. установило механизм лицензирования импорта разнообразных игрушек. В соответствии с резолюцией, для осуществления импорта игрушек, необходимо предварительное получение Импортного сертификата, который выдается юридическим и физическим лицам на основании их запроса, оформленного по установленной форме.

- Министерство экономики и производства резолюцией №486/2005 от 30 авг. 2005г. установило механизм лицензирования импорта обуви. В соответствии с резолюцией, для осуществления импорта данных товаров, необходимо предварительное получение Импортного сертификата, который выдается юридическим и физическим лицам на основании их запроса, оформленного по установленной форме.

• Секретариат по сельскому хозяйству, животноводству, рыболовству и продовольствию 12 сент. 2005г. принял резолюцию №685/2005, согласно которой на территории Аргентины ко всем ввозимым или транзитным деревянным упаковкам будут применяться международные фитосанитарные нормы №15 от марта 2002г., разработанные в рамках конвенции о фитосанитарной защите и требований Организации ООН по сельскому хозяйству и продовольствию (ФАО). Все ввозимые в страну деревянные упаковки должны быть удостоверены соответствующим знаком (клеймом) согласно вышеуказанным международным нормам.

• Национальная служба по медикаментам, продуктам питания и медицинским технологиям постановлением №5802/2005 от 13 окт. 2005г. установила контроль за импортом медикаментов и медицинских препаратов, изготавливаемых с использованием тканей животных, в которых может содержаться компоненты животного происхождения крупного рогатого скота, подверженного губкообразной энцефалопатии (Encefalopatia Espongiforme). Был определен перечень стран и уровень риска заболевания в них крупного рогатого скота губкообразной энцефалопатией.

• Министерство экономики и производства 10 нояб. 2005г. приняло резолюцию №616/2005, согласно которой было определено, что размер частичного возврата внутренних налогов в экспортном режиме «реинтегрос» при экспорте ряда продовольственных товаров устанавливается в 0%. Режим «реинтегрос» заключается в том, что экспортеру полностью или частично возвращаются внутренние налоги, которые взимаются на различных этапах производства и реализации национальными предприятиями товаров, предназначенных для поставок на экспорт. Размер «реинтегрос» составляет по разным товарам 0-12%.

Данная мера по временной отмене экспортного режима «реинтегрос» на ряд продовольственных товаров направлена на стабилизацию внутренних цен. Эта мера была принята в отношении следующих экспортируемых товаров: мяса, морепродуктов, молока и молочных продуктов, яиц, меда, кофе, чая, мате, мукомольных и крупяных продуктов, риса, жиров и масел растительного и животного происхождения, готовых продуктов из мяса и зерна.

• Министерство экономики и производства 18 нояб. 2005г. приняло резолюцию №653/2005, согласно которой были установлены дополнительные пошлины в 10%, взимаемые при экспорте мяса крупного рогатого скота по ТН ВЭД 0201.30.00 и 0202.30.00. Данная мера, направлена на стабилизацию внутренних цен на данные товары.

• 29 дек. 2005г. министерство экономики и производства приняло резолюцию 46/2005, которая продлила срок действия повышенных ставок (40%) экспортных пошлин на различные недрагоценные металлы еще на 360 дней. Данные повышенные экспортные ставки действуют с 1993г.

В 2005г. Аргентина принимала необходимые меры по защите своих национальных интересов в сфере внешней торговли. Широко использовались механизмы защиты внутреннего потребительского рынка от поставок товаров по демпинговым ценам. Регулярно использовалась практи-

ка проведения антидемпинговых расследований, а также пересмотра ранее принятых защитных мер.

29 дек. 2004г. министерство экономики и производства приняло резолюцию №827/2004 о завершении рассмотрения дела по пересмотру действующих с 1998г. антидемпинговых мер при поставках из ЕС в Аргентину оливкового масла по ТН ВЭД 1509.10.00; 1509.90.10 и 1509.90.90. Было принято решение продлить данные меры еще на 2г., а также были определены минимальные экспортные цены ФОБ в 0,99 долл/кг данного товара. Таможне было предложено контролировать ввоз данного товара в режиме «красного коридора», осуществляемого как за не преференциальными товарами.

18 фев. 2005г. минэкономики приняло резолюцию №80/2005 о начале пересмотра дела по применению антидемпинговых мер при поставках из Китая в Аргентину кондиционеров воздуха по ОНМ 8415.10.11; 8415.10.19; 84 15.83.00 и 8418.61.10. Было принято решение оставить в силе принятые в 2003г. защитные меры до окончания расследования дела. Таможне было предложено контролировать ввоз данного товара в режиме «красного коридора», осуществляемого как за не преференциальными товарами.

Резолюцией №136/2005 от 13 апр. 2005г. минэкономики по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Неопхос» вынесло решение об открытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Индии ядохимикатов по позиции ТН ВЭД 3808.10.25.

Резолюцией №201/2005 от 19 апр. 2005г. министерство экономики и производства по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Сен Гобен Йсовер» вынесло решение об открытии процедуры пересмотра антидемпинговых мер, принятых в 2002г. по фактам поставок из ЮАР стекловолокна по позиции ТН ВЭД 7019.39.00.

Резолюцией №276/2005 от 18 мая 2005г. минэкономики по заявлению аргентинской фирмы-производителя «Фасе» вынесло решение об открытии процедуры пересмотра антидемпинговых мер, принятых в 2003г. по фактам поставок из Бразилии и Тайваня труб из коррозионностойкой стали по позициям ТН ВЭД 7306.40.00 и 7306.60.00

Резолюцией №322/2005 от 13 июня 2005г. минэкономики вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Бразилии новых пневматических шин и покрышек из каучука для велосипедов по позиции ТН ВЭД 4011.50.00. Данное расследование было открыто в дек. 2003г. по заявлению аргентинского производителя фирмы «Неубор». По результатам расследования была установлена минимальная экспортная цена ФОБ по поставкам данного товара из Бразилии в 4,12 долл/кг. Срок действия принятых мер — 3г.

Резолюцией №375/2005 от 5 июля 2005г. минэкономики вынесло решение о закрытии антидемпингового расследования по фактам поставок из Китая солнцезащитных очков по позициям ТН ВЭД 9004.10.00, 9004.90.10, 9003.11.00, 9003.19.10 и 9003.19.90. Данное расследование было открыто в 2003г. по заявлению ряда аргентинских фирм-производителей. По результатам расследования была установлена минимальная экспортная цена ФОБ по поставкам данного товара из Китая по по-



зиции ТН ВЭД 9004.10.00 в 0,46 долл./шт. Срок действия принятых мер — 3г.

Резолюцией №341/2005 от 16 июня 2005г. м-экономике вынесло решение о начале пересмотра антидемпинговых мер по фактам поставок из Японии органических химических соединений по позиции ТН ВЭД 2933.99.99.

Национальная служба по медикаментам, продуктам питания и медицинским технологиям постановлением №5802/2005 от 13 окт. 2005 установила порядок и контроль за импортом медикаментов и медицинских препаратов, изготавливаемых с использованием тканей животных, в которых может содержаться компоненты животного происхождения крупного рогатого скота, подверженногубкообразной энцефалопатии (Encefalopatia Espongiforme). Был определен перечень стран и уровень риска заболевания в них крупного рогатого скота губкообразной энцефалопатией.

25 окт. 2005г. служба санитарного контроля Аргентины приняла резолюцию №670/2005, в соответствии с которой на всей национальной территории было введено чрезвычайное санитарное положение, направленное на предотвращение возникновения очагов вирусного заболевания «птичий грипп».

Данной резолюцией дирекция по санитарному контролю уполномочена устанавливать необходимые правила, связанные с введением чрезвычайного положения, а также вправе временно приостанавливать импорт и международный транзит в третьи страны любого товара, связанного с птицеводством, который может быть источником распространения данного вирусного заболевания.

## Поддержка экспорта

**В** Аргентине действует система стимулирования и поддержки экспорта, основными элементами которой являются следующие.

Режим «реинтегрос» состоит в полном или частичном возврате национальным предприятиям внутренних налогов, которые взимаются на различных этапах производства и реализации товаров, предназначенных на экспорт. Ставки возврата налогов определены в размере от 0% до 6% от экспортной цены FOB.

Режим «дроу-бэк» позволяет экспортерам товаров возвращать стоимость импортного тарифа, статистического сбора, НДС, уплаченных при импорте продукции, которая затем была использована при производстве и сбыте экспортных товаров.

Режим временного ввоза предусматривает отмену таможенного тарифа и других налогов при импорте продукции, предназначенной для использования в производстве товаров, выпускаемых для экспорта, а также в их оформлении (тара и упаковка).

В сент. 2004г. президент Аргентины издал декрет №1330/2004 с целью установления особых условий при временном импорте товаров, предназначенных для промышленной переработки с обязательством их последующего экспорта в третьи страны для потребления.

Под промышленной переработкой понимается процесс производства, во время которого товар подвергается преобразованию, переработке, комбинированию, смешиванию, восстановлению, ремонту, сборке, монтажу или осуществлению технологических и (или) функциональных усовершенствований.

Декрет был принят с учетом того, что таможенный режим временного импорта товаров для промышленной переработки является инструментом, способствующим расширению экспортных возможностей и стимулированию экономической деятельности в стране.

Товар, импортируемый на условиях декрета, должен быть экспортирован для потребления через 360 дней с даты его свободного допуска на национальную таможенную территорию. Для не серийных товаров этот срок будет составлять 720 дней.

К вышеуказанным товарам относятся: ядерные реакторы, турбины, портовые краны, генераторы высокого напряжения, трансформаторы, ж/д локомотивы, ж/д и трамвайные моторы, вагоны различного назначения, разнообразные летательные аппараты, пассажирские и рыболовные суда, буксиры, буровые платформы, прочие суда, включая, военные и спасательные.

27 марта 2006г. министерство экономики и производства Аргентины приняло Резолюцию №171/2006, в соответствии с которой был на 180 дней увеличен срок консигнации товаров, экспортируемых по ОНМ 8481.80.31 и 8481.90.90 (краны, клапаны, вентили и аналогичная арматура для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн, баков), а также по ОНМ 9032.10.90 и 9032.90.91 (приборы и устройства для автоматического регулирования или управления). Срок консигнации указанных товаров будет составлять максимально возможный период в 360 дней.

Ранее министерство экономики и производства Аргентины резолюцией №62/2002 от 17 апр. 2002г., устанавливало срок консигнации при экспорте этих товаров 180 дней.

## Меркосур-2007

**В** Латинской Америке осуществляется ряд инициатив в области региональной интеграции, что стало результатом охватившей этот регион волны либерализации торговли. Некоторые из договоренностей являются строго двусторонними. Например, Аргентина и Чили сократили препятствия на пути своей двусторонней торговли, вследствие чего ее объем уже в середине 90гг. составил свыше 1 млрд.долл.

С учетом мирового опыта экономического развития страны Латинской Америки выдвинули новую концепцию интеграции, которая представляет собой основу для расширения связей с другими регионами. Для этого была поставлена задача изменения прежнего стиля интеграции, нацеленного первоначально на замену импорта в рамках региональных рынков, что не соответствовало новой модели развития латиноамериканских стран. Стала разрабатываться четко сформулированная более открытая для мирового рынка концепция, основанная на низких таможенных барьерах.

Основными причинами ускорения темпов интеграции в последнее десятилетие стали усиливающаяся конкуренция в торговле и рост доходов от использования новых технологий и инвестиций, которые побудили к созданию более крупных и открытых рынков, а также положительные изменения в политической жизни ведущих стран континента, продолжающийся процесс демократизации.

Новая аргентинская администрация К.Фернандес де Киришнер в 2007г. продолжала уделять значительное внимание укреплению интеграционных процессов в Южной Америке, отдавая приоритет коллективному отстаиванию интересов развивающихся стран в рамках международных организаций и объединений.

В качестве страны-члена Меркосур Аргентина принимала активное участие в деятельности региональной группировки, в частности, в решении основных ее проблем. Основными противоречиями организации продолжают оставаться:

- аргентинско-уругвайский конфликт по поводу строительства двух целлюлозно-бумажных комбинатов (стоимость проекта – 1,8 млрд. долл) в поселке Фрай Бентос (Уругвай);

- дискуссии между Аргентиной и Бразилией, с одной стороны, Уругваем и Парагваем – с другой по поводу ущемления интересов малых стран Меркосур при принятии политических и экономических решений блоком и протекционистской политики Аргентины и Бразилии в отношении товаров из Уругвая и Парагвая;

- проблемы между Аргентиной и Бразилией, вызванные значительным торговым дисбалансом в пользу Бразилии; столкновение интересов на региональном уровне в области топливно-энергетического комплекса.

Важнейшими событиями в развитии Меркосур стали первая сессия совместного парламента и присоединение к организации Венесуэлы в качестве полноправного члена. Также в ходе визита президента Аргентины Нестора Киришнера в Мексику состоялось подписание двустороннего договора о стратегическом сотрудничестве между двумя странами. Данный документ содержит предпосылки для скорейшего сближения Мексики с Меркосур.

22 мая 2007г. в Буэнос-Айресе был согласован протокол о сроках отмены Венесуэлой таможенных тарифов в торговле со странами блока и тарифных таможенных ставок в отношении третьих стран. По оценкам аналитиков, Венесуэла, являясь пятым в мире экспортером нефти и обладая значительными разведанными запасами углеводородного сырья и газа, придаст этому экономическому объединению еще большую значимость. Также с вступлением Венесуэлы в Меркосур реализация проекта строительства трубопровода «Юг» стоимостью в 20 млрд.долл. может быть ускорена.

7 мая 2007г. в столице Уругвая г. Монтевидео состоялось первое заседание общего парламента Меркосур, состоящего из делегаций Аргентины, Бразилии, Уругвая, Парагвая и Венесуэлы, возглавляемых министрами иностранных дел этих стран. В ходе прошедших слушаний были обсуждены вопросы укрепления политических связей внутри союза, превращения его в мощный блок, способный оказывать влияние на распределение сил в мировом масштабе. Встреча проходила на фоне дипломатического конфликта между Аргентиной и Уругваем, причиной которого стало строительство указанных выше целлюлозно-бумажных комбинатов.

В качестве основных путей экономического роста Меркосур на сегодняшний день следует отметить благоприятные возможности для развития сельского хозяйства. По мнению экс-

пертов Межамериканского института сотрудничества в области сельского хозяйства, главной причиной оптимизма является растущий спрос на продовольствие со стороны Китая и Индии.

Помимо природных условий стран Южной Америки, обращает на себя внимание тот факт, что заметный рост экспорта продовольствия был вызван увеличивающимся спросом в мировом масштабе, что вызывало увеличение цен и способствовало росту аграрного экспорта Меркосур. Эксперты уверены, что, несмотря на внутренние трудности, существующие в объединении, спрос на южноамериканское продовольствие в мире будет оставаться на высоком уровне как минимум еще три года. Но для подлинного расцвета требуется разнообразить направление инвестиций в аграрный сектор и увеличить их объем.

Южная Америка всегда экспортировала продовольствие, но особо заметный рост этого показателя произошел в течение нескольких последних лет, во многом, благодаря Китаю и Индии. Потребность этих стран Азии в продовольствии вызвала изменение динамики цен – их падение прекратилось. В результате Аргентина, Бразилия и Уругвай значительно увеличили экспорт и даже выплатили долги МВФ. Количество потребителей продовольствия в Китае возрастает на 20 млн.чел. в год, а это значит, что рынок сбыта также будет расти еще в течение многих лет. Страны-члены Меркосур лучше всех в состоянии среагировать на огромный рост спроса на продовольствие.

Аргентина осуществляет солидные инвестиции в развитие инфраструктуры и освоение новых технологий. Это помогает ей развивать сельское хозяйство. Диверсификация экспорта продовольствия способствует также развитию провинций страны.

В Аргентине площади возделываемых земель являются самыми большими за всю историю страны. Значительно возросли посевы сои. По экспорту данной культуры Аргентина занимает третье место в мире. Заметную роль страна играет также в экспорте семян подсолнечника, арахиса, кукурузы, пшеницы, риса и ячменя. Несмотря на введенные правительством ограничения на экспорт говядины, с целью насыщения в полной мере внутреннего рынка, по этому показателю Аргентина занимает одно из ведущих мест в мире. Инвестиции в с/х технику, удобрения, использование достижений биотехнологии, достигнутых в течение последних десятилетий, позволили стране совершить скачок в росте производительности труда и начать крупномасштабное производство различных культур при надлежащем современном управлении.

Специалисты считают, что спрос на продовольствие в Азии останется на высоком уровне, точно так же, как и спрос на источники получения возобновляемой энергии. Некоторые виды культур найдут новое применение. Так, кукуруза будет использоваться для получения этанола, а соевое масло – для выработки дизельного топлива. Иными словами, расширение использования альтернативных источников энергии, так или иначе, будет способствовать росту аграрного экспорта стран-членов Меркосур, в т.ч. и Аргентины.

## Меркосур-2006

Администрация Н.Киршнера в 2006г. продолжала уделять значительное внимание укреплению интеграционных процессов в Южной Америке, отдавая приоритет коллективному отстаиванию интересов развивающихся стран в рамках международных организаций и объединений.

В качестве страны-члена Меркосур Аргентина принимала активное участие в деятельности региональной группировки. Председательство Аргентины в I пол. 2006г. в этой организации завершилось проведением в период с 20 по 21 июля 2006г. в аргентинском г.Кордоба 30 встречи глав государств стран-членов Меркосур, в ходе которой произошло расширение блока за счет вступления в него Венесуэлы в качестве полноправного члена.

В работе этого саммита приняли участие президенты Аргентины, Бразилии, Парагвая, Уругвая, Венесуэлы, Боливии и Чили. В качестве почетных гостей на встречу были приглашены Фидель Кастро Рус (Куба), вице-президент Эквадора Александро Серрано Агилар, министр иностранных дел Мексики Луис Эрнесто Дербес, министр иностранных дел Перу Оскар Мауртуа, министр торговли Пакистана Умаюн Катар, а также полномочный представитель президента Колумбии.

Повестка дня встречи включала оценку работы Аргентины как временного председателя Меркосур, координацию дальнейшей работы блока как в регионе, так и на международной арене, подписание торговых соглашений, а также передачу Бразилии временного председательства в блоке на ближайшие полгода.

По оценке президентов, важнейшим событием с момента проведения предыдущего саммита (Монтевидео, 9 дек. 2005г.) стало принятие 4 июля 2006г. Венесуэлы в качестве полноправного члена Меркосур. С присоединением Венесуэлы суммарный ВВП стран-членов блока превысил 1,13 трлн. долл., что составляет 70% всего ВВП латиноамериканского региона. Расширение Меркосур придаст, по оценкам специалистов, энергетическую стабильность и безопасность общему рынку стран Южного конуса.

В ходе саммита министр иностранных дел Мексики Л.Э. Дербес заявил о намерении страны вступить в Меркосур в качестве ассоциированного члена, а в дальнейшем стать полноправным членом блока.

Наиболее значимыми решениями, принятыми в торгово-экономической сфере, стали следующие: внесение изменений в Таможенный кодекс Меркосур, принятие механизма распределения таможенной пошлины, введение специальных режимов импорта, принятие проекта закона о либерализации цен на услуги и поставки товаров для государственных нужд, введение единого таможенного тарифа.

Подписано торговое соглашение с Кубой, в котором список товаров с пониженной или нулевой импортной пошлиной расширен с 1300 до 2700 позиций. Подписано рамочное торговое соглашение с Пакистаном. На встрече было принято решение о присоединении Парагвая и Уругвая к проекту строительства газопровода «Юг», который соединит Венесуэлу с Аргентиной, через территории Бразилии, Парагвая и Уругвая. Общая протяжен-

ность газопровода составит 8 тыс.км., предполагаемые капиталовложения – 20 млрд.долл.

В 2006г. ситуацию внутри блока Меркосур можно охарактеризовать как крайне напряженную, а по ряду направлений она приобрела критический характер. Особенно остро складывались отношения между Аргентиной и Уругваем.

Причиной аргентинско-уругвайского конфликта стало строительство двух целлюлозно-бумажных комбинатов (стоимость проекта – 1,8 млрд. долл) в поселке Фрай Бентос (Уругвай). Разгоревшийся вокруг строительства скандал, является наиболее сложной и комплексной проблемой, которая уже вышла за рамки блока Меркосур и затрагивает политические и экономические интересы не только Аргентины и Уругвая, но Испании и Финляндии (в конфликт вовлечены заинтересованные в строительстве комбинатов испанская компания Ence и финская компания Botnia).

С середины дек. 2005г. аргентинские манифестанты из числа активистов по защите окружающей среды перекрывают движение по основным мостам через реку Уругвай в аргентинской пров. Энтре-Риос, тем самым, нарушая автомобильное сообщение. В результате ни уругвайские, ни аргентинские поставщики не могут выполнять свои обязательства по перевозкам грузов, как между Аргентиной и Уругваем, так и осуществлять транзитные поставки грузов в третьи страны. В этой связи производители и транспортники несут значительные убытки из-за нарушения условий контрактов. Закрытие проезда дало повод Уругваю обвинить Аргентину в нарушении «Асунсьонского договора» о свободном перемещении граждан и товаров в рамках Меркосур – учредительного документа о создании этого регионального блока. Обе конфликтующие стороны создали примирительные комиссии, однако ни их деятельность, ни попытки президента Бразилии Лулы да Силвы достичь примирения между сторонами по данному вопросу до сих пор не дали положительного результата. Переговорный процесс зашел в тупик.

Аргентина, в свою очередь, обвинила Уругвай в нарушении «Договора по совместному использованию реки Уругвай» и обратилась в Международный суд в Гааге с целью заморозить строительство комбинатов на время рассмотрения обращения.

Следующая проблема блока Меркосур – это противоречия между Аргентиной и Бразилией, с одной стороны, Уругваем и Парагваем – с другой. По мнению правительств Уругвая и Парагвая, в последнее время деятельность Меркосур не отвечает интересам этих стран. Происходит ущемление интересов малых стран Меркосур при принятии политических и экономических решений блоком. В этой ситуации для защиты своих интересов они активно используют Арбитражный суд Меркосур и другие институты в рамках блока.

Еще одной проблемой, требующей скорейшего решения, является фактически протекционистская политика Аргентины и Бразилии в отношении товаров из Уругвая и Парагвая.

В такой ситуации руководство Уругвая и Парагвая заявляют о необходимости подписания соглашений о свободной торговле с США, что предполагает быстрые экономические дивиденды для этих стран, по сравнению с обещаниями Аргентины

и Бразилии. Однако такой подход идет в разрез с существующими ранее договоренностями, а именно – подписанием соглашения о свободной торговле с США только в полном составе Меркосур.

Еще одна группа противоречий – это проблемы между Аргентиной и Бразилией, вызванные значительным торговым дисбалансом в пользу Бразилии. Аргентинская сторона крайне озабочена возрастающими объемами поставок из Бразилии таких товаров как текстиль, обувь, бытовая техника и автомобили.

Сторонами предпринимаются попытки урегулировать эти проблемы, однако, достигнутые договоренности не реализуются. Особенно наглядно это проявилось в недееспособности вступившего в действие с 1 янв. 2006г. аргентинско-бразильского механизма адекватного регулирования торговли, позволяющего вводить ограничения на импорт товаров, которые наносят урон соответствующему сегменту экономики страны-импортера. Помимо этого, договор носит двусторонний характер, что вызывает негативную реакцию со стороны остальных стран-участниц Меркосур.

Еще одной стороной столкновения интересов на региональном уровне может стать топливно-энергетический комплекс. В янв. 2006г. в бразильской столице состоялась встреча президентов Аргентины, Бразилии и Венесуэлы, в ходе которой обсуждались вопросы трехстороннего сотрудничества, в т.ч. и в области энергетики. Президенты трех стран приняли совместное решение о начале строительства в 2006г. газопровода «Юг» протяженностью 8 тыс.км., который пройдет из Венесуэлы через территорию Бразилии в Аргентину. Ориентировочный объем требуемых для реализации проекта инвестиций составит 20 млрд.долл. Срок реализации проекта – 7 лет.

В апр. 2006г. в Асунсьоне на встрече президентов Боливии, Парагвая, Уругвая и Венесуэлы достигнута договоренность о строительстве еще одного крупного газопровода. Протяженность газопровода составит 6 тыс.км. от г. Тахира (Боливия) через порт Касадо (Парагвай) далее – в Уругвай. Данный проект рассматривается в качестве контрмеры возможному энергетическому кризису в странах-членах Меркосур и как новый этап региональной интеграции. Однако реализация этого проекта повлечет за собой ряд проблем: газопровод станет альтернативным источником углеводородного сырья, который вызовет повышение конкурентоспособности отдельных отраслей экономики Уругвая и Парагвая и их большую энергетическую независимость, что так же может стать дестабилизирующим фактором для блока Меркосур.

Все эти противоречия осложняют интеграционные процессы в регионе. Возможный выход Венесуэлы из Андского сообщества, о котором недавно заявил президент этой страны, может создать опасный прецедент и послужить отрицательным примером для правительств Уругвая и Парагвая. В этой связи ожидается ряд переговоров на уровне президентов стран постоянных и ассоциированных членов Меркосур с целью предотвращения выхода Венесуэлы из Андского сообщества и укрепления связей между двумя региональными блоками.

## Меркосур-2005

Меркосур (Бразилия, Аргентина, Парагвай и Уругвай) в 2005г. оставался важнейшим региональным торгово-экономическим партнером Аргентины. Объем товарооборота между Аргентиной и другими странами блока составил 18,7 млрд.долл. Объем аргентинского экспорта увеличился на 13,2%, по сравнению с пред.г., а объем импорта вырос на 34,2%. Сальдо торгового баланса стало отрицательным и составило – 3,35 млрд.долл. (-1,44 млрд.долл. в 2004г.).

Товарооборот Аргентины с Меркосур, в млн.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005	05/04,%
Товарооборот...	13551,9	8538,3	10818,6	14981,4	18684,1	+24,7
Экспорт.....	7462,4	5632	5651,9	6770,4	7666,8	+13,2
Импорт.....	5909,5	2906,3	5166,7	8211	11017,3	+34,2
Сальдо.....	+1552,9	+2725,7	+485,2	-1440,6	-3350,5	-

Основным торгово-экономическим партнером Аргентины на страновом уровне была Бразилия, на долю которой пришлось 24% объема аргентинского товарооборота или 88,4% объема аргентинской торговли в рамках Меркосур. Объем аргентинского экспорта в Бразилию составил 6,3 млрд.долл., а объем импорта – 10,2 млрд.долл. В бразильском экспорте в Аргентину преобладала продукция с высокой долей добавленной стоимости – автомобили и запчасти к ним, а также электробытовые товары (холодильники, стиральные машины, кухонные плиты и телевизоры). Основу аргентинского экспорта составляла сырьевая продукция с низкой долей добавленной стоимости (пшеница, нефть).

В мае 2005г. было подписано аргентино-бразильское соглашение, нацеленное на укрепление двусторонних отношений и торгово-экономических связей. В документе говорилось о готовности двух стран сделать регулярными контакты между их высшими руководителями и подготовить к подписанию ряд двусторонних протоколов о намерениях в конкретных областях сотрудничества.

В 2005г. в торгово-экономических отношениях между Аргентиной и Бразилией продолжали сохраняться проблемные вопросы. В начале года правительство Аргентины отклонило бразильский вариант урегулирования проблемы дисбаланса во внешней торговле. При этом аргентинцы заявили, что не планируют ослаблять протекционистские меры в отношении ряда бразильских товаров, в частности количественного ограничения импорта телевизоров, электробытовых товаров, стиральных машин, автомобилей и автомобильных аккумуляторов бразильского производства, обуви, игрушек и др.

Аргентина отказалась перейти с 1 янв. 2006г. к режиму свободной торговли автомобилями с Бразилией, как это планировалось ранее. Аргентинцы полагают, что соответствующее двухстороннее соглашение может быть подписано не ранее 2008г. Бразилия ввела ограничения на ввоз промышленной и сельскохозяйственной продукции из Аргентины, включая пшеничную муку, рис, вино и другие товары.

В янв. 2006г. после длительных переговоров Аргентина и Бразилия подписали соглашение о создании Механизма адекватного регулирования торговли МАРТ, который бы предотвращал случаи необоснованной конкуренции.

МАРТ дает возможность введения ограничений на импорт в Аргентину тех бразильских товаров, которые наносят урон соответствующему сегменту аргентинской экономики. В этом случае, аргентинская сторона, используя МАРТ, может потребовать введения импортных пошлин на определенную группу товаров, причем ее ставка может достигать до 90% от размера пошлин, которыми облагаются товары из стран, не входящих в состав Меркосур. Такая пошлина может вводиться сроком на три года с возможностью дальнейшего продления.

Действие МАРТ ограничено Аргентиной и Бразилией, однако в дальнейшем планируется расширение этого института на все страны-члены Меркосур. Это позволило бы урегулировать конфликты внутри блока Меркосур, касающиеся наиболее уязвимых сегментов рынка. Для Аргентины это кожаные изделия, текстиль, электробытовые приборы и игрушки.

Это соглашение призвано повысить уровень межрегионального сотрудничества двух стран, основываясь на принципе взаимодополняемости производства внутри блока Меркосур, а также усилить влияние блока на международной арене, где появляются серьезные конкуренты, развивающиеся более динамично как с точки зрения объемов производства, так и с точки зрения экспортных цен (Китай и др. азиатские страны).

Оборот Аргентины со странами-членами Меркосур, а также с ассоциированными членами Чили и Боливией в 2005г., в млн.долл.

	Бразилия	Уругвай	Парагвай	Чили	Боливия
Товарооборот .....	16511,8	1110,5	955,5	5048,8	636
Экспорт .....	6325,7	836,8	504,3	4499,8	366,7
Импорт .....	10186,1	273,7	451,2	549	269,3
Сальдо .....	-3860,4	563,1	53,1	3950,8	97,4

В 2005г. номенклатура товаров во взаимной торговле Аргентины с другими странами-членами Южного конуса не претерпела существенных изменений. В аргентинском экспорте преобладали товары с незначительной долей добавленной стоимости. Основным экспортным товаром была пшеница, поставки которой составили 725 млн.долл., или 1/8 всего объема экспорта Аргентины в Меркосур, а также химпродукция (989 млн.долл.) и углеводороды (724,8 млн.долл.). Аргентинский импорт из этих стран включал в себя машины и оборудование, транспортные средства, запчасти для автомобилей (5272,1 млн.долл.), сырье, материалы и полуфабрикаты (4282,7 млн.долл.), потребительские товары (1291,9 млн.долл.), топливные и горючесмазочные материалы (412,8 млн.долл.).

Торгово-экономические отношения Аргентины со странами Латинской Америки строились в соответствии с политикой Меркосура, Аргентина принимала активное участие в ряде региональных инициатив.

В дек. 2005г. в ходе встречи глав государств-членов Меркосур в Монтевидео, Мексике был официально предложено войти в состав блока в качестве ассоциированного члена, т.е. получить статус, который в настоящее время имеют Чили, Боливия, Перу, Эквадор и Колумбия.

Между Меркосуром и Андским сообществом (Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор, Боливия) продолжаются переговоры по подготовке к подписанию соглашения о свободной торговле и кон-

сультации о частичной отмене таможенных пошлин во взаимной торговле. В перечень товаров включены вино, фрукты и овощи, в экспорте которых Аргентина особенно заинтересована. В случае подписания соглашения, может быть создан рынок с потенциалом в 10 млрд.долл.

Изучались возможности создания единой региональной энергосистемы, призванной смягчить последствия периодически возникающих в странах Южной Америки энергетических кризисов. Разрабатывались планы строительства крупнейшего газопровода «Юг». Его трасса должна пройти из Венесуэлы через территорию Бразилии в Аргентину.

В 2005г. усилились аргентино-венесуэльские торгово-экономические связи. В авг. состоялся официальный визит президента Венесуэлы У.Чавеса в Аргентину. В ходе состоявшихся переговоров с президентом Аргентины Н.Киршнером было подписано 30 торгово-экономических соглашений на 568 млн.дол. В частности, о строительстве на верфи «Рио Сантьяго» двух танкеров для венесуэльской нефтяной компании «ПДВ Марина» с перспективой закладки еще двух танкеров. Данный проект предусматривает инвестиции в 112 млн.долл.

Среди других наиболее важных договоренностей отмечаются соглашения о поставках в Аргентину нефтепродуктов в 2005-06гг. на 240 млн.долл.; создании специального взаимозачетного фонда при государственном банке «Насьон» (Аргентина); поставках аргентинского оборудования в обмен на венесуэльское топливо; об открытии представительства банка «Насьон» в столице Венесуэлы; сотрудничестве в социальной сфере; реализации нескольких совместных проектов в области медицины, а также научно-техническом и военном сотрудничестве.

В нояб. 2005г. президент Аргентины Н.Киршнер посетил Венесуэлу. Был подписан ряд двусторонних документов, включая «Декларацию Ориноко», в которой зафиксированы намерения укреплять торгово-экономические отношения между двумя странами. В этом документе Венесуэла взяла на себя обязательства увеличить сумму покупки аргентинских государственных ценных бумаг, в т.ч. в 2006г. на 1,2 млрд.долл. В ходе визита были достигнуты договоренности:

- о создании Латиноамериканского финансового фонда для ускорения экономического развития стран;
- о создании на основе аргентинской госкомпании «Энарса» и венесуэльской государственной нефтяной компании «Пдвса» смешанной аргентинско-венесуэльской компании, которая будет обеспечивать ежегодные поставки в Аргентину дизельного топлива, преимущественно для сельхозпроизводителей;
- о проработке вопроса о строительстве газопровода из Венесуэлы в Аргентину, которой пройдет через территорию Бразилии и Уругвая;
- подписан протокол о намерениях по сотрудничеству в области проведения разведки и добычи нефти на аргентинском морском шельфе и в венесуэльском регионе Ориноко;
- об увеличении в 2006г. объемов двустороннего товарооборота до 1 млрд.долл.;
- подписан контракт на поставку в Венесуэлу аргентинских погрузчиков на 40 млн.долл.;

- ратифицировано соглашение о поставках в течение ближайших 5 лет в Венесуэлу аргентинской с/х техники на 113 млн.долл.;

- о приобретении Венесуэлой аргентинского сухого молока (20 тыс.т.), говядины (8 тыс.т.) и кур (12 тыс.гол.).

Интеграционные процессы, происходящие на территории Северной и Южной Америки в 2005г., можно разделить на 2 составные части. Во-первых, происходит дальнейшее расширение южно-американского общего рынка (Меркосур) за счет появления новых стран региона, желающих стать полноправным (Венесуэла) или ассоциированным (Мексика) членом данного блока. Во-вторых, продолжаются переговоры о создании Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ).

Что касается Меркосура (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай), то этот блок, созданный в 1991г., продолжает оставаться крупнейшим в Латинской Америке. На его территории проживает 200 млн.чел. или 50% населения всего региона и производится 60% латиноамериканского совокупного ВВП (1 трлн.долл.). С середины 90г. начался процесс расширения блока за счет присоединения новых стран-членов. В 1996г. были подписаны соглашения о присоединении Боливии и Чили к этому региональному объединению в качестве ассоциированных членов. В 2003г. достигнута договоренность о присоединении в качестве ассоциированного члена Перу. В 2004г. решения о присоединении к Меркосур приняли Венесуэла, Колумбия, Эквадор, а также Мексика. В 2005г. Венесуэла заявила о своем желании стать полноправным членом блока.

В 2005г. проявились проблемы торговли внутри самого блока по таким товарным позициям как текстиль, обувь, бытовая техника, куриное мясо и автомобили. Эти проблемы вызваны существенной разницей уровней промышленного развития и интересов двух основных стран-участниц – Аргентины и Бразилии.

Выход из создавшегося положения возможен в рамках двух сценариев. Первый предусматривает продолжение наметившейся интеграции. Дальнейшие меры в этом случае потребуют поиска взаимодействия стран на макроэкономическом уровне и унификации валюты. В другом варианте допускается ориентация стран-участниц на защиту внутреннего рынка и введение протекционистских мер в области внешней торговли.

Наиболее оптимальным для Меркосур является вариант дальнейшей интеграции. С целью реализации этих планов в конце 2005г. удалось согласовать и предложить на утверждение главам государств-членов Меркосур 4 программы, исполнение которых планируется начать в 2006г. Речь идет о «Программе сближения структур стран-членов», «Программе развития конкурентоспособной продукции», «Программе социальной сплоченности» и «Программе совершенствования структур Меркосур».

Важное значение для сохранения Меркосур имеют энергетические проекты в регионе и планы по созданию Южноамериканского энергетического кольца.

В 2005г. переговорный процесс между Меркосур и Мексикой зашел в тупик. Причиной явилась бескомпромиссная позиция президента Мексики Фокса. Речь идет о нежелании мексиканцев идти

на встречу в вопросе импорта сельскохозяйственной продукции из стран Меркосур. Мексика высказывает готовность полностью снять таможенные пошлины на отдельные виды автозапчастей, которые поставляются сейчас вместе с автомобильными двигателями в эту страну из Меркосур. Ежегодно из Аргентины в Мексику беспошлинно экспортируется 20 тыс. автомобилей. Остальные поставки сверх этой квоты облагаются таможенной пошлиной в 6%. Это не очень высокая ставка, поэтому данный вопрос правительством Аргентины рассматривается как важный шаг в случае достижения соответствующих договоренностей с Мексикой и применения «автомобильной схемы» в торговле между странами.

Одновременно с этим в 2005г. продолжались переговоры всех 34 стран Северной и Южной Америки по созданию Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ). До сих пор по ряду позиций участникам переговорного процесса договориться не удается. Речь идет о с/х субсидиях, включая экспортные, практикуемые в США и Канаде.

Существуют разногласия по темам «Интеллектуальная собственность» и «Оказание услуг». Стороны не сумели заметно продвинуться в согласовании текста по вопросу «Субсидии, антидемпинг и компенсационные права». Нет полной ясности по таким темам, как единые технические и санитарные нормы, таможенное регулирование, механизм решения спорных вопросов.

Важным событием в переговорном процессе стало проведение в нояб. 2005г. встречи глав государств Американского континента, на которой собрались лидеры 34 американских стран (кроме Кубы). На встрече обсуждался вопрос о возобновлении усилий по созданию МАЗСТ. В поддержку данного проекта выступили страны-члены НАФТА (США, Канада и Мексика), а также 26 стран Центральной и Южной Америки. В оппозиции оказались страны Меркосур и Венесуэла. По мнению аргентинского президента, создание МАЗСТ не отвечает национальным интересам Аргентины. Н.Киришнер полагает, что интеграция возможна только в случае принятия реальных мер по ликвидации диспропорций в развитии стран Американского континента. Для этого необходимо отменить субсидирование производителей с/х продукции. Президент Венесуэлы У.Чавес назвал создание МАЗСТ катастрофой для латиноамериканских стран и предложил начать поиск альтернативы американскому сценарию развития региона.

Несмотря на официальную позицию Меркосур, высказанную по главному вопросу саммита, многие политические эксперты считают, что проект создания Межамериканской зоны свободной торговли в перспективе будет постепенно реализовываться.

Участникам саммита не удалось согласовать проект Меморандума о возобновлении переговоров по созданию Межамериканской зоны свободной торговли, однако по итогам встречи была подписана декларация, отразившая позиции сторон.

После завершения встречи глав американских государств президент Бразилии Л. да Силва предложил провести вторичное голосование в рамках Меркосур по данному вопросу с тем, чтобы в дальнейшем проводить общий политический курс на переговорах по созданию МАЗСТ. Единая пози-

ция Меркосур на саммите американских государств рассматривается правительствами стран-членов этой организации как позитивный шаг в условиях существующих разногласий внутри блока в последнее время.

Официальные лица в Вашингтоне в этом отношении придерживаются той точки зрения, что блок Меркосур является экономическим и поэтому голосует в соответствии со своими экономическими принципами. Венесуэла в данном вопросе, полагают американцы, преследует политические цели.

## Соседи

Стабильный экономический рост в странах Латинской Америки в 2005г. продолжился, отмечают эксперты МВФ, его темпы оказались выше, чем прогнозировали год назад, — 4,3% вместо 4,1%. Многие страны региона выиграли в результате высокого спроса на экспортируемые ими товары — топливо и металлы (Чили и страны Андской группы) и сельскохозяйственную продукцию (Аргентина и Уругвай). В Бразилии темпы развития общехозяйственной конъюнктуры в прошлом году были ниже, чем в 2004г., из-за слабого внутреннего спроса, а в Мексике — в результате худших показателей в сельском хозяйстве и обрабатывающей промышленности.

С ростом поступлений от экспорта, простимулированного улучшением условий торговли, сохранение третий год подряд положительного сальдо регионального платежного баланса по текущим операциям и более высокий приток частных капиталов способствовали накоплению валютных резервов. Курсы национальных денежных единиц выросли, учитывая их уровень в 2001–02гг., экономисты фонда считают, что конкурентоспособность в целом остается адекватной. Бразилия и Аргентина погасили свои обязательства перед МВФ в 15,5 млрд. и 9,6 млрд.долл. соответственно.

Касаясь дальнейших перспектив развития латиноамериканских стран, эксперты фонда прогнозируют на 2006г. более высокие темпы прироста совокупного валового продукта, чем год назад, — 4,3% против 3,7%, в первую очередь благодаря существенно высокому уровню деловой активности в Аргентине и Венесуэле. Недавнее понижение процентных ставок в ряде стран региона, должно стать стимулом к расширению внутреннего спроса, более важную роль по-прежнему будет играть экспортный спрос.

Эксперты подчеркивают, что существует ряд обстоятельств, в силу которых намеченные показатели могут и не быть достигнуты. В первую очередь, это относится к рискам, связанным с ослаблением общего спроса на экспортную продукцию латиноамериканских стран и ухудшением мировой валютно-финансовой ситуации, с учетом все еще высокого уровня их госзадолженности. Дополнительные проблемы могут возникнуть в связи с предстоящими в ряде стран региона выборами и сопряженными с ними возможными изменениями во внутриэкономической политике.

Важным достижением эксперты фонда считают общерегиональное снижение госдолга в результате более строгой налоговой дисциплины и стабильных темпов экономического развития. Тем не менее во многих странах этот показатель по-преж-

нему остается выше 25–50% ВВП. Для улучшения ситуации в среднесрочном плане рекомендуется по-прежнему проводить политику ограничения государственных расходов и продолжить налоговые и структурные реформы, способствующие укреплению делового доверия и инвестиционного климата.

Что касается отдельных стран региона, то в Аргентине под воздействием активного внутреннего спроса и значительного роста экспорта в 2005г. сохранились высокие темпы экономического роста, но в 2006–07гг. из-за нехватки производственных мощностей и усиления инвестиционного давления они станут более умеренными. Налоговые поступления в пред.г. вновь оказались выше, чем было намечено, удалось компенсировать избыточные бюджетные расходы. В будущем, чтобы справиться с давлением внутреннего спроса и сдержать инфляцию, потребуются сочетание растущих налоговых поступлений, более высоких процентных ставок и более гибкого курса национальной денежной единицы. Рекомендуется осуществить реформы в сфере коммунальных услуг, включая либерализацию цен, и повысить инвестиции в инфраструктуру.

В Уругвае в 2005г. темпы экономического развития были более чем вдвое ниже, чем в пред.г., — 6% против 12,3%. При этом наблюдалось ослабление инфляции и стабильный рост экспорта. Проблема краткосрочной задолженности стала менее острой, необходимо дальнейшее соблюдение налоговой дисциплины, в дополнение к реформам пенсионной и налоговой систем.

В Бразилии в пред.г. наблюдалось заметное снижение деловой активности. Внутренний спрос был ниже в результате, в первую очередь, доведения товарных запасов до нормального состояния и некоторого ослабления притока инвестиций из-за ужесточения кредитной политики. Личное потребление оставалось на высоком уровне благодаря росту занятости и реальных доходов. В последнее время появились признаки активизации розничных продаж и промышленного производства. В 2006г. ожидаются более высокие темпы роста ВВП.

Поскольку инфляционное давление становится более умеренным и инфляционные ожидания достаточно обоснованны, как полагают эксперты, есть основания по-прежнему проводить политику постепенного снижения % ставок, начатую в сент. 2005г. Низкие % ставки по кредитам послужат стимулом к росту инвестиций. По усовершенствованию системы сбора налогов бюджетный профицит в 2005г. достиг 4,8% ВВП, превысив запланированный уровень в 4,25%. Для развития прогресса, достигнутого в области снижения государственной задолженности, рекомендуется и впредь поддерживать этот показатель на достаточно высоком уровне, продолжить усовершенствование налоговой политики и делового климата.

Экономическая активность в Чили в 2005г. оставалась достаточно высокой и, несмотря на некоторое замедление темпов роста в III кв., останется таковой и в будущем, поддерживаемая высоким уровнем доходов населения и прочным потребительским доверием. Эксперты рекомендуют принять меры, направленные на снижение зависимости экономики страны от цен на медь. Речь может идти о большей гибкости рынка рабочей

силы и расширении капиталовложений в исследовательские изыскания и развитие, что стимулировало бы обрабатывающую промышленность.

Темпы роста совокупного валового продукта в Андском регионе в прошлом году снизились до 6,3% с 7,8% в 2004г.

Высокая деловая активность в Колумбии и Перу наблюдалась благодаря расширению внутреннего спроса, а в Венесуэле — с сохранением высоких доходов от нефти. В Колумбии и Перу прочная макроэкономическая политика способствовала обузданию инфляции, хотя их денежная политика должна оставаться гибкой, чтобы преодолеть нехватку производственных мощностей в Колумбии и возможные последствия обесценения национальной денежной единицы в Перу. В Венесуэле необходимо существенное ужесточение макроэкономической политики для преодоления двузначного показателя инфляции, в то время как либерализация экономики и улучшение делового климата может способствовать расширению частных инвестиций.

Темпы экономического роста в Эквадоре в 2005г. существенно замедлились — до 3,3% с 6,9% в предыдущем году из-за стагнации в нефтедобыче, при этом существенный рост государственных расходов и банковских кредитов привел во второй половине года к усилению инфляции. Экономика Боливии выиграла в результате поддержания высоких цен на энергоносители, тогда как для дальнейшей стабилизации экономического развития новому правительству страны рекомендуется углублять структурные реформы.

Снижение темпов экономического роста в Мексике до 3% в 2005г. (с 4,2% в 2004г.) было обусловлено слабым развитием сельскохозяйственного производства и замедлением в обрабатывающей промышленности в первой половине года. В 2006г. ожидаются более высокие темпы развития общехозяйственной конъюнктуры благодаря позитивным переменам в обрабатывающей промышленности и оживлению внутренних инвестиций. В последние годы в стране наблюдается постепенное снижение инфляции, в частности базовая в прошлом году не превышала 3%, что, как полагают, позволит пересмотреть прежде ограничительную денежно-кредитную политику.

Повышение доходов от нефти за последние 3 года способствовало некоторой налоговой консолидации, ее эффект был ослаблен из-за долговременной политики внутренних цен на бензин. Недавно одобренный в стране закон о налоговой ответственности предусматривает сбалансированность бюджета и устанавливает правила размещения небюджетных доходов от нефти. Важным моментом для успешного развития страны в среднесрочном плане эксперты считают диверсификацию доходов, основанную на снижении зависимости от нефтяных поступлений. Стабильному экономическому росту, по их мнению, будут способствовать структурные реформы не только в финансовой сфере, но и в области энергетики, телекоммуникаций и на рынке труда.

Экономика стран Центральной Америки в 2005г. по-прежнему развивалась стабильно, несмотря на демпинговое воздействие высоких мировых цен на нефть на уровень находящихся в распоряжении доходов. Деловая активность поддержи-

валась благодаря достаточно высоким ценам на экспортируемую ими продукцию и продолжающийся рост переводов эмигрантов. Дальнейшие перспективы развития этого региона эксперты МВФ связывают с реализацией соглашения о создании Центральноамериканской зоны свободной торговли (Central American Free Trade Agreement — CAFTA).

В странах Карибского бассейна темпы роста экономики в 2006г. сохранятся на достаточно высоком уровне благодаря поступлениям от туризма и строительному буму, связанному с проведением в 2007г. Кубка мира по крикету. Во многих государствах региона проводятся важные налоговые реформы, включающие введение налога на добавленную стоимость. Эксперты считают необходимым принять решительные шаги, направленные на улучшение ситуации с государственной задолженностью.

Данные из прогноза МВФ, касающиеся темпов роста ВВП (I), розничных цен (II) и ситуации с платежным балансом по текущим операциям (III) в отдельных государствах Латинской Америки:

	I <sup>1)</sup>		II <sup>1)</sup>		III <sup>2)</sup>	
	2005	2006 <sup>3)</sup>	2005	2006 <sup>3)</sup>	2005	2006 <sup>3)</sup>
Всего	4,3	4,3	3,6	6,3	5,8	5,6
Страны «Mercosur» <sup>4)</sup>	4,2	4,5	3,8	7,1	6,6	6,6
Аргентина	9,2	7,3	4,0	9,6	12,9	15,0
Бразилия	2,3	3,5	3,5	6,9	4,9	4,4
Уругвай	6,0	4,0	3,5	5,9	5,5	4,9
Чили	6,3	5,5	5,2	3,1	3,8	3,0
Страны Андской группы	6,3	4,8	3,8	6,4	5,7	6,5
Венесуэла	9,3	6,0	3,0	15,9	11,7	17,3
Колумбия	5,1	4,5	4,0	5,0	4,7	4,2
Перу	6,7	5,0	4,5	1,6	2,7	2,2
Эквадор	3,3	3,0	2,2	2,4	3,4	3,0
Мексика, страны Центр. Америки и Карибского бассейна	3,4	3,7	3,3	4,9	4,5	3,6
Мексика	3,0	3,5	3,1	4,0	3,5	3,0
Страны Центр. Америки <sup>5)</sup>	3,8	3,9	3,8	8,6	7,4	5,8
Страны Карибского бассейна <sup>6)</sup>	5,9	5,3	4,5	6,9	8,3	5,8

<sup>1)</sup> Изменение в % по сравнению с предыдущим годом. <sup>2)</sup> % ВВП. <sup>3)</sup> Прогноз. <sup>4)</sup> Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, а также Боливия и Чили в качестве ассоциированных членов. <sup>5)</sup> Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа, Панама и Сальвадор. <sup>6)</sup> Антигуа и Барбуда, Багамские о-ва, Барбадос, Белиз, Доминика, Доминиканская Республика, Гренада, Гайана, Гаити, Антильские о-ва, Сент-Кристофер и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам, Тринидад и Тобаго, Ямайка.

БИКИ 20.5.2006г.

## Связи с СНГ-2007

В 2007г. произошло расширение количества стран СНГ (без учета России), имеющих двусторонние торговые отношения с Аргентиной. Если в 2006г. их количество составляло лишь 5 (Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан и Украина), то в 2007г. к ним прибавились Азербайджан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан.

В 2007г. объем товарооборота между странами СНГ и Аргентиной вырос в 2,5 раза и достиг 274,3 млн.долл. При этом объем экспорта увеличился в 6,4 раза, а импорт вырос в 1,5 раза. Страны СНГ по итогам торговли в 2007г. имеют значительное положительное сальдо.

Торговля стран СНГ с Аргентиной (кроме России), в млн.долл.

	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Товарооборот	25,1	36,4	51,0	86,5	107,6	274,3
Экспорт	9,4	19,3	16,4	21,5	23,4	149,4

\*

в 2,5 раза  
в 6,4 раза



Импорт .....15,7 .....17,1.....34,6.....65,0 .....84,2 .....124,9 ..... в 1,5 раза  
Сальдо .....-6,3 .....2,2.....-18,2.....-43,5.....-60,8.....+24,5 .....

\* Относительное увеличение 2007г./2006г.

Источник – Национальный институт статистики и цензов Аргентины (Индекс)

Основной объем торговли Аргентины со странами СНГ в 2007г. пришелся на Украину, Беларусь и Казахстан (92% всего товарооборота). При этом экспорт этих 3 стран составил 99,9%, а их импорт из Аргентины – 84,5%.

Украина, начиная с 2002г., постоянно наращивает товарооборот с Аргентиной (2002г. – 3,8 млн.долл., 2003г. – 20,8; 2004г. – 42,7; 2005г. – 62,1; 2006г. – 60,3; 2007г. – 198,5 млн.долл.). В 2007г. Украина поставила в Аргентину товары по 12 товарным позициям ТН ВЭД на 118,7 млн.долл. (79,4% общего экспорта стран СНГ). Основными объемами составили азотные удобрения (63,3%), прокат плоский из железа или стали (18,1%) и товары машинно-технической группы (трансформаторы и запчасти) – 16%. Импорт Украины из Аргентины в 2007г. составил 79,9 млн.долл. (64% всего импорта стран СНГ из Аргентины). Ассортимент поставленных товаров составил более 30 позиций ТН ВЭД. Основными объемами импорта составили свежие или сушеные цитрусовые плоды (21,8%), рыбная продукция (20,7%) и соки фруктовые (10%).

Вторым по объему товарооборота в 2007г. торговым партнером Аргентины из стран СНГ (без учета России) является Беларусь. Ее товарооборот составил 29,4 млн.долл. (10,7% общего объема стран СНГ, в 2004г. – 2,8 млн.долл., в 2005г. – 5,3 млн.долл., в 2006г. – 5,6 млн.долл.). При этом экспорт Беларуси составил 19,9 млн.долл. (13,3% общего экспорта стран СНГ), а импорт – 9,4 млн.долл. (7,5%). В 2007г. Беларусь поставила в Аргентину 52 тыс.т. азотных удобрений на 15,6 млн.долл., что составило 78,4% всего белорусского экспорта, на втором месте – жгут синтетических тканей (12,1%), на третьем – шины (покрышки) для автомобилей (4,8%). Основу белорусского импорта из Аргентины в 2007г. составили трубы из черных металлов (28%), свежие и сушеные плоды различных фруктов, включая цитрусовые (26,2%), филе и мясо рыбы (25%).

Третьим по объему товарооборота с Аргентиной в 2007г. из стран СНГ является Казахстан (29,4 млн.долл., что составило 10,7% общего объема, в 2005г. – 2,5 млн.долл., в 2006г. – 17,2 млн.долл.). Экспорт Казахстана составил 10,7 млн.долл. (7,2% общего объема экспорта стран СНГ), а импорт – 16 млн.долл. (12,8% всего объема). Казахстан экспортировал в 2007г. в Аргентину инертные газы, водород и прочие неметаллы на 9,1 млн.долл. (85,3% своего экспорта), титан и изделия из него на 0,8 млн.долл. (7,2%), табачное сырье на 0,3 млн.долл. (3%) и другие товары. Основу казахстанского импорта из Аргентины составили трубы из черных металлов (7,2 млн.долл. или 46,2% импорта), мороженое мясо крупного рогатого скота (5,8 млн.долл. или 36%) и с/х машины и оборудование (1,8 млн.долл. или 11,3%).

На оставшиеся 8 стран СНГ (Азербайджан, Армения, Грузия, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан) приходится 19,7 млн.долл., что составляет 7,2% всего товарооборота стран СНГ с Аргентиной (без учета России). Суммарный экспорт этих стран составил 0,2 млн.долл. (0,1%), а импорт – 19,4 млн.долл. (15,5%). Основу аргентинского импорта состави-

ли связующие вещества, используемые при производстве литейных форм (Азербайджан, 0,1 млн.долл.) и приборы и аппараты (Армения, 0,1 млн.долл.). Аргентина экспортировала в 2007г. в Туркмению и Узбекистан трубы из черных металлов бесшовные (2 млн.долл. и 5 млн.долл. соответственно), в Армению – кукурузу (2,2 млн.долл.) и табачное сырье (1,1 млн.долл.), в Грузию – отопительные печи и воздушные насосы (1,1 млн.долл.), в Азербайджан – сливочное масло (1,5 млн.долл.) и лекарства (0,8 млн.долл.), в Кыргызстан – мороженое мясо крупного рогатого скота (0,4 млн.долл.), в Молдову – рыбную продукцию (0,3 млн.долл.).

## Связи с СНГ-2006

Из стран СНГ (кроме России) незначительные объемы торговли с Аргентиной сохраняются у Украины (объем товарооборота в 2002г. составил 13,8 млн.долл., 2003г. – 20,8, 2004г. – 42,7, 2005г. – 62,1, 2006г. – 60,3), Грузии (в 2002г. – 2,5, в 2003г. – 11,2, 2004г. – до 0,7, 2005г. – 12,2, 2006г. – 20,3), Казахстана (2005г. – 2,5, 2006г. – 17,2), Белоруссии (2004г. – 2,8, 2005г. – 5,3, 2006г. – 5,6) и Армении (2003г. – 0,4, 2004г. – 2,3, 2005г. – 1,7, 2006г. – 2,7 млн.долл.).

В 2006г. объем товарооборота между странами СНГ и Аргентиной вырос на 24,4% и достиг 107,6 млн.долл. Объем экспорта увеличился на 8,8%, а импорт вырос на 29,5%. Товарооборот, в основном, вырос за счет увеличения импорта из Аргентины в Казахстан буровых бесшовных труб на 17,1 млн.долл.

Торговля стран СНГ с Аргентиной (кроме России), в млн., долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	06/05 %
Товарооборот	25,1	36,4	51	86,5	107,6	+24,4
Экспорт	9,4	19,3	16,4	21,5	23,4	+08,8
Импорт	15,7	17,1	34,6	65	84,2	+29,5
Сальдо	-6,3	2,2	-18,2	-43,5	-60,8	

Суммарный объем экспорта в 2006г. из стран СНГ в Аргентину составил 23,4 млн.долл. Экспорт из Украины снизился на 27%, по сравнению с 2005г. Основное падение произошло за счет уменьшения поставок проката плоского из железа или нелегированной стали и угля каменного (антрацита). Одновременно выросли поставки удобрений (4,5 млн.долл.), а также роликовых и шариковых подшипников (0,5 млн.долл.).

Основу аргентинского экспорта в 2006г. в страны СНГ составляли с/х и продовольственные товары. В 2006г. в страны СНГ было поставлено товаров из Аргентины на 84 млн.долл.

Последние годы в аргентинском экспорте в страны СНГ помимо продовольственных товаров возрастает доля машинно-технических изделий. Так в страны СНГ в 2006г. были осуществлены следующие поставки: на Украину – турбокомпрессоры (1,4 млн.долл.), другое оборудование и машины (1,3 млн.долл.); в Армению – турбокомпрессоры (0,23 млн.долл.), автобетономешалки (0,33 млн.долл.); в Казахстан – трубы буровые бесшовные (2,5 млн.долл. – 2005г., 17,1 млн.долл. – 2006г.).

## Связи с СНГ-2005

Из стран СНГ (кроме России) незначительные объемы торговли с Аргентиной сохраняются у Украины (товарооборот в 2001г. составил 13,6 млн.долл., в 2002г. – 13,8 млн.долл., в 2003г. – 20,8

млн.долл., в 2004г. — 42,7 млн.долл. и в 2005г. — 62,1 млн.долл.), Грузии (5,5 млн.долл. — 2001г.; 2,5 млн.долл. — 2002г., 11,2 млн.долл. — 2003г., в 2004г. упал до 0,7 млн.долл., а в 2005г. составил 12,2 млн.долл.), Белоруссии (2,8 млн.долл. — 2004г. и в 2005г. — 5,3 млн.долл.) и Армении (0,4 млн.долл. — 2003г., 2,3 млн.долл. — 2004г. и в 2005г. -упал до 1,7 млн.долл.).

В 2005г. объем товарооборота между странами СНГ и Аргентиной вырос на 65,1% и достиг 86,5 млн.долл. Объем экспорта увеличился на 31,1%, а импорта — вырос на 80,6%.

Торговля стран СНГ с Аргентиной (кроме России), в млн.долл.

	2001	2002	2003	2004	2005	05/04,%
Товарооборот	31	25,1	36,4	52,4	86,5	+65,1
Экспорт	20,8	9,4	19,3	16,4	21,5	+31,1
Импорт	10,2	15,7	17,1	36	65	+80,6
Сальдо	10,6	-6,3	2,2	-19,6	-43,5	-

Торговля Аргентины основными товарами за 2005г., в тыс.долл.

с Азербайджаном	% к итогу			
	2004	2005	2004	2005
Код ТНВЭД СНГ	2004	2005	2004	2005
<b>Импорт Аргентины</b>	3,2	4,9	100	100
4911 Проч. печатная продукция,				
вкл. печатные репродукции и фотографии	3,2	4,9	100	100
<b>Экспорт Аргентины</b>	355	783,4	100	100
207 Мясо и субпродукты домашней птицы	48,6	112,8	13,7	14,4
2401 Табачное сырье	0	36,4	0	4,6
2402 Сигары и сигареты из табака и его заменителей	299,7	305,8	84,4	39
3002 Сыворотки иммунные	0	3	0	0,4
3004 Лекарства (кр. тов. позиций 3002, 3005 и 3006)	6,7	316,3	1,9	40,4
3926 Изделия прочие из пластмасс	0	1	0	0,1
4817 Наборы бумажных канцелярских принадлежностей	0	0,7	0	0,1
4819 Ящики и коробки, складывающ., из негофр. бумаги	0	1,6	0	0,2
4911 Товарные каталоги	0	2,1	0	0,3
9018 Приборы и устройства стоматологические, прочие	0	3,6	0	0,5
9401 Мебель для сидения, вращ. с регулируемой высотой	0	0,1	0	0
<b>с Арменией</b>				
<b>Импорт Аргентины</b>	0,1	2,9	100	100
2523 Портландцемент прочий	0,1	0,0	100	0
2715 Смеси битумные	0	0,6	0	20,7
8471 Устройства ввода или вывода	0	2,3	0	79,3
<b>Экспорт Аргентины</b>	2300,2	1668,6	100	100
303 Рыба мороженая, за исключением рыбного филе	0	23,3	0	1,4
304 Филе рыбное	0	1,1	0	0,1
1005 Кукуруза	0	5,9	0	0,4
1512 Масло подсолнечное и его фракции	166,1	0	7,2	0
1515 Прочие жиры и масла растительные и их фракции	55,8	0	2,4	0
1517 Маргарин	1,2	0	0,1	0
2204 Вина виноградные натуральные, включая крепленые	1,2	3,1	0,1	0,2
2209 Уксус и его заменители из уксусной кислоты	0,5	0	0	0
2401 Табачное сырье, табачные отходы	777,6	214,6	33,8	12,9
2402 Сигары, сигареты	0	19,8	0	1,2
2715 Смеси битумные	0	17,1	0	1
3804 Шелок, остающийся при изготовл. дрв. целлюлозы	31,3	0	1,4	0
3824 Вещества связующие готовые, используемые в производстве литейных форм или стержней	1,7	0	0,1	0
3910 Силиконы в первичных формах	0,9	0	0	0
3917 Трубы, трубки и шланги и их фитинги из пластмасс	0,4	8,3	0	0,5
3919 Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов, самоклеящиеся	0,4	0	0	0
3920 Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов, непористые и неармированные	0,8	0	0	0
3921 Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов, прочие	5,1	0	0,2	0
3923 Изделия для транспортировки или упаковки товаров	8,7	0,5	0,4	0
3926 Изделия прочие из пластмасс	13,4	4,2	0,6	0,3
4010 Ремни приводные из вулканизированной резины	0	1,1	0	0,1
4016 Изделия из вулканизированной резины	2,3	1,5	0,1	0,1
4202 Кейсы, кошельки	0	1,1	0	0,1

4203 Одежда и ее принадлежности из натуральной кожи	0,1	0	0	0
4407 Лесоматериалы распиленные, строганные, толщиной более 6 мм	10,9	0	0,5	0
4802 Бумага и картон прочие	0	0,4	0	0
4810 Бумага и картон мелованные	0,2	0,4	0	0
4811 Целлюл. вата и полотно из целлюл. волокна прочие	0	50	0	3
4820 Папки и скоросшиватели	0	7	0	0,4
4821 Ярлыки и этикетки всех видов из бумаги и картона	39,8	25,8	1,7	1,5
4823 Бумага и картон прочие	0,6	0	0	0
4901 Печатные книги, брошюры, листовки	0	2,4	0	0,1
4908 Картинки переводные	0	1,2	0	0,1
4909 Открытки почтовые	0	1	0	0,1
5305 Волокно кокосовое	3,3	0	0,1	0
5607 Веревки и канаты из резины или полимеров	0,2	0,1	0	0
5906 Текстильные материалы прорезиненные	0	3,3	0	0,2
6101 Пальто, плащи и аналогичные изделия, мужские	0,4	0	0	0
6110 Свитеры, пуловеры и аналогичные изделия	16,5	4,9	0,7	0,3
6201 Пальто, плащи и аналогичные изделия, мужские	5	0	0,2	0
6202 Пальто, плащи, куртки теплые	12,8	3,1	0,6	0,2
6203 Костюмы, пиджаки, брюки мужские	0	21,8	0	1,3
6204 Костюмы, жакеты, платья, женские	9,6	12,5	0,4	0,7
6205 Рубашки мужские	0	17	0	1
6206 Блузки женские	0	9,8	0	0,6
6215 Галстуки, шейные платки	0	5,9	0	0,4
6216 Перчатки	0,4	0	0	0
6217 Принадлежности одежды готовые прочие	0	2,5	0	0,1
6307 Готовые изделия, прочие, включая выкройки одежды	1,4	0	0,1	0
6505 Прочие головные уборы	0	2,2	0	0,1
6805 Природный или искусственный абразивный порошок	0,2	0	0	0
7210 Прокат плоский из железа или легированной стали с гальваническим покрытием	0,1	0	0	0
7307 Фитинги из черных металлов	0,8	7,5	0	0,4
7311 Емкости для сжатого газа, из черных металлов	274,3	318,7	11,9	19,1
7312 Крученая проволока, тросы из черных металлов	0,7	0,2	0	0
7315 Цепи и их части, из черных металлов	2,2	0,1	0,1	0
7317 Гвозди, кнопки и аналог. изделия, из черных металлов	0,4	1,9	0	0,1
7318 Винты, болты, гайки и т. п. из черных металлов	12,2	5,1	0,5	0,3
7321 Прочие агрегаты только на газовом топливе	0	33,2	0	2
7326 Изделия прочие из черных металлов	12,9	2,7	0,6	0,2
7419 Изделия из меди прочие	0	0,5	0	0
8205 Инструмент ручной, в другом месте не поименованный	0,5	1,6	0	0,1
8207 Инструмент сменный ручной	0	0,1	0	0
8409 Части, предназначенные для тов.поз. 8407 или 8408	0	11,3	0	0,7
8410 Гидротурбины	0	1,4	0	0,1
8412 Силовые установки и двигатели гидравлические	0	2,8	0	0,2
8413 Насосы жидкостные	0,7	1,6	0	0,1
8419 Сушилки для сельскохозяйст-венной продукции	0	0,9	0	0,1
8421 Центрифуги	4,7	5,5	0,2	0,3
8423 Оборудование для взвешивания	6,7	1,4	0,3	0,1
8424 Мех. устройства для разбрызгивания жидкостей	0,4	0	0	0
8425 Тали и подъемники, лебедки, домкраты	0,3	0	0	0
8432 Машины с/х для подготовки и обработки почвы	0	195,1	0	11,7
8441 Оборудование для производства изделий из бумажной массы, бумаги или картона	0,5	0	0	0
8467 Инструменты ручные с пневматическим, гидравлическим или с автономным неэлектрическим двигателем	0,3	0,4	0	0
8471 Вычислительные машины и их блоки	0	4,9	0	0,3
8473 Части и принадлежности для тов.поз. 8469-8472	4,7	0	0,2	0
8479 Машины и устройства, в другом месте не поименованные	0	6,6	0	0,4
8481 Краны, клапаны, вентили и аналогичная арматура для трубопроводов	36,2	57,3	1,6	3,4
8482 Подшипники шариковые или роликовые	3,2	4,3	0,1	0,3
8483 Валы трансмиссионные и кривошипы	1	6	0	0,4
8484 Прокладки и уплотнители из листового металла	0	1,4	0	0,1
8485 Оборудование, не имеющее электрических соединений	0	1,9	0	0,1
8501 Двигатели и генераторы электрические	0	4,5	0	0,3
8504 Трансформаторы, катушки индуктивности	12,9	0,3	0,6	0
8514 Печи и камеры сопротивления прочие	0	1	0	0,1
8517 Аппараты телефонные или телеграфные	32,6	1,3	1,4	0,1



7304 Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов (кроме чугуна литья) .....	1403,6 2523,1 .....	85 ..73,6	2914 Кетоны и хиноны .....	25,6 ..160,7 .....	0,2 ..1,7
7318 Винты, болты, шайбы прочие .....	0 .....	0,3 .....	2941 Антибиотики .....	0,1 .....	6,9 .....
7326 Изделия прочие из черных металлов .....	0 .....	2,7 .....	3102 Удобрения минеральные или химические, азотные .....	4571,6 1113,4 .....	28,4 ..11,7
7616 Прочие изделия из алюминия .....	0 .....	0,2 .....	3105 Удобрения минеральные или химические, содержащие 2 или 3 питательных элемента .....	276,5 .....	0 ..1,7 .....
8205 Инструмент ручной прочий .....	0 .....	0,5 .....	3206 Красящие вещества, прочие .....	140,9 .....	369 ..0,9 .....
8207 Инструмент для прессования, штамповки .....	0 .....	11,8 .....	3822 Реагенты диагностические .....	0 .....	0,4 .....
8208 Ножи и режущие лезвия для машин прочие .....	0 .....	0,4 .....	3824 Вещества связующие готовые, прочие .....	0 .....	19,9 .....
8413 Насосы прочие .....	0 .....	0,4 .....	7105 Крошка и порошок из алмазов .....	0 .....	2,2 .....
8422 Оборудование для упаковки или обертки прочее .....	0 .....	18,4 .....	7207 Полуфабрикаты из железа или нелегиров. стали .....	5706,9 .....	0 ..35,4 .....
8424 Машины пароструйные или пескоструйные .....	0 .....	21 .....	7208 Прокат плоский из железа или стали, без покрытия .....	0 .....	2648,3 .....
8462 Прессы гидравлические .....	0 .....	41,3 .....	7212 Прокат плоский из железа или нелегированной стали, с гальваническим покрытием .....	0 .....	42,6 .....
8466 Держатели для обрабатываемых деталей .....	0 .....	6,1 .....	7304 Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов (кроме чугуна литья) .....	361,8 .....	433,4 ..2,2 ..4,6
8467 Инструменты ручные пневматические .....	0 .....	0,3 .....	7306 Прочие сварные трубы, круглого сечения из железа или нелегированной стали .....	0 .....	107,8 .....
8479 Машины и механические приспособления прочие .....	0 .....	4,8 .....	7318 Винты и болты прочие .....	0 .....	15,2 .....
8504 Преобразователи статические .....	0 .....	0,3 .....	7320 Пружины спиральные .....	0 .....	1,7 .....
8507 Аккумуляторы электрические, свинцовые .....	0 .....	0,2 .....	8108 Трубы и трубки из титана .....	0 .....	1,1 .....
8516 Электрические сопротивления нагревательные .....	0 .....	1,2 .....	8410 Гидротурбины прочие .....	0 .....	203,3 .....
9002 Фильтры прочие .....	0 .....	0,4 .....	8412 Двигатели и силовые установки прочие .....	14,5 .....	13,1 ..0,1 ..0,1
9017 Микрометры, инструменты прочие .....	0 .....	11,8 .....	8413 Насосы жидкостные с расходомерами или без них .....	25,6 .....	21 ..0,2 ..0,2
9018 Инструменты для черчения .....	164,6 .....	170 .....	8421 Центрифуги, центробежные сепараторы .....	0 .....	13,4 .....
9019 Аппаратура для механотерапии .....	38,2 .....	20,3 .....	8480 Формы для литья металлов прочие .....	0 .....	0,6 .....
9025 Термометры и пирометры прочие .....	0 .....	0,2 .....	8482 Подшипники шариковые или роликовые .....	586,7 .....	463,9 ..3,6 ..4,9
9027 Приборы для хим. анализа .....	6,1 .....	0,4 .....	8484 Механические уплотнения .....	0 .....	0,1 .....
9029 Счетчики числа оборотов .....	0 .....	0,9 .....	8504 Трансформаторы прочие .....	0 .....	1857,1 .....
9030 Приборы измерительные прочие .....	0 .....	0,2 .....	8705 Моторные транспортные средства спецназначения .....	0 .....	93,8 .....
9031 Приборы, приспособления и машины, прочие .....	0 .....	7,4 .....	8708 Принадлежности для транспортных средств прочие .....	0 .....	24,5 .....
9403 Мебель металлическая прочая .....	0 .....	0,6 .....	8802 Летательные аппараты, прочие .....	11,7 .....	0 ..0,1 .....
9405 Лампы электрические и осветительное оборуд. прочее .....	6,101,май .....	0,4 .....	8803 Части летательных аппаратов .....	9,4 .....	14,6 ..0,1 ..0,2
<b>с Киргизстаном</b>			<b>Экспорт Аргентины</b> .....	26625,552610,2 .....	100 ..100
<b>Экспорт Аргентины</b> .....	0 .....	29,1 .....	106 Живые животные прочие .....	0 .....	6 .....
6807 Изделия из асфальта или аналогичных материалов .....	0 .....	29,1 .....	201 Мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное .....	0 .....	0,2 .....
<b>с Молдовой</b>			202 Мясо крупного рогатого скота, мороженое .....	2747,814113,1 .....	10,3 ..26,8
<b>Импорт Аргентины</b> .....	0,2 .....	4,2 .....	206 Пищевые субпродукты крупного рогатого скота .....	358,5 1230,6 .....	1,3 ..2,3
8207 Инструмент для сверления, кроме инстр. для бурения .....	0 .....	4,2 .....	207 Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы .....	45,2 .....	171,5 ..0,2 ..0,3
8421 Центрифуги, включая центробежные сушилки .....	0,2 .....	0 .....	303 Рыба мороженая, за исключением рыбного филе и мяса рыб тов.поз. 0304 .....	2449,8 .....	5243 ..9,2 .....
<b>Экспорт Аргентины</b> .....	127,1 .....	430,5 .....	304 Филе рыбное и прочее мясо рыбы .....	2272,1 5893,8 .....	8,5 ..11,2
303 Рыба мороженая, за исключением рыбного филе .....	120,9 .....	289,2 ..95,1 ..67,2	603 Срезанные цветы и бутоны, прочие .....	0 .....	10,7 .....
307 Моллюски .....	1,5 .....	0 ..1,2 .....	805 Цитрусовые плоды, свежие или сушеные .....	9649,213961,5 .....	36,2 ..26,5
1602 Продукты из мяса крупного рогатого скота .....	0 .....	71,6 .....	806 Виноград свежий .....	0 .....	14,6 .....
2204 Вина виноградные натуральные прочие .....	0 .....	12 .....	902 Чай с вкусо-ароматическими добавками или без них .....	14,5 .....	3,9 ..0,1 .....
8421 Центрифуги, включая центробежные сушилки .....	4,1 .....	0 ..3,2 .....	903 Мате (парагвайский чай) .....	0 .....	13 ..12,9 .....
8479 Машины и механические устройства, имеющие индивидуальные функции, в другом месте не поименованные .....	0,6 .....	0 ..0,5 .....	1001 Пшеница .....	236,5 .....	0 ..0,9 .....
9018 Приборы и устройства стоматологические .....	4,1 .....	56,4 .....	1005 Кукуруза .....	40,3 .....	22,9 ..0,2 .....
9401 Мебель для сидения вращающаяся .....	0,6 .....	1,3 ..0,5 .....	1202 Арахис нежареный .....	603,1 .....	442,7 ..2,3 ..0,8
<b>с Таджикистаном</b>			1401 Бамбук .....	0 .....	0,2 .....
<b>Экспорт Аргентины</b> .....	0 .....	543,2 .....	1502 Жир крупного рогатого скота .....	0 .....	0,2 .....
207 Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы .....	0 .....	74,5 .....	2004 Овощи прочие, пром. продуктов тов.поз. 2006 .....	211,7 .....	0 ..0,8 .....
1507 Масло соевое и его фракции .....	0 .....	468,7 .....	2007 Джем, мармелад .....	0 .....	16 .....
<b>с Туркменистаном</b>			2008 Плоды, орехи и прочие съедобные части растений .....	599,9 1481,3 .....	2,3 ..2,8
<b>Экспорт Аргентины</b> .....	0 .....	48 ..6,4 .....	2009 Соки фруктовые .....	81,9 .....	19,3 ..0,3 .....
8481 Клапаны редукционные для регулировки давления .....	0 .....	6,4 .....	2101 Экстракты, эссенции и концентраты чая или мате .....	0 .....	6,5 .....
<b>с Узбекистаном</b>			2204 Вина виноградные натуральные, включая крепленые .....	144,5 .....	38,9 ..0,5 ..0,1
<b>Экспорт Аргентины</b> .....	1724,3 .....	41,1 .....	2401 Табачное сырье, табачные отходы .....	1176,6 .....	1166 ..4,4 ..2,2
3004 Лекарственные ср-ва, кроме тов.поз. 3002, 3005, 3006 .....	6,6 .....	0 ..0,4 .....	2710 Нефтепродукты, полученные из битуминозных материалов (дизельное топливо и смазочные материалы) .....	220 .....	170,9 ..0,8 .....
4814 Бумага обойная и аналогичные настенные покрытия .....	0 .....	6,4 .....	2903 Галогенированные производные углеводов .....	264,7 .....	67,7 .....
7304 Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов (кроме чугуна литья) .....	1717,7 .....	34,7 ..99,6 ..84,4	2935 Сульфонамиды .....	0 .....	13,8 .....
<b>с Украиной</b>			3201 Экстракты дубильные растительного происхождения .....	59,6 .....	78,8 ..0,2 ..0,1
<b>Импорт Аргентины</b> .....	16111,6 .....	9485 .....	3208 Краски и лаки (включая эмали и политуры) .....	13,7 .....	0 ..0,1 .....
2009 Соки фруктовые .....	30,1 .....	0 ..0,2 .....	3303 Духи и туалетная вода .....	10,8 .....	0 .....
2701 Уголь каменный (антрацит) .....	0 .....	1227,4 .....	3307 Дезодоранты .....	0 .....	58,3 .....
2707 Нафталин .....	0 .....	27,3 .....	3403 Смазочные материалы и средства, используемые для жировой обработки текстильных материалов, кожи, меха .....	0,3 .....	0 .....
2710 Нефтепродукты, полученные из битуминозных материалов (дизельное топливо и смазочные материалы) .....	4350,2 .....	0 ..27 .....	3506 Готовые клеи и прочие готовые адгезивы .....	8,3 .....	8,1 .....
2836 Карбонат натрия .....	0 .....	4,4 .....			
2902 Углеводороды циклические прочие .....	0 .....	49,8 .....			
2907 Фенол и его соли .....	0 .....	48,1 .....			

3706 Кинопленка со звуковой дорожкой или без нее.....0,1 .....0 .....0
3824 Вещества связующие готовые, используемые в производстве литейных форм .....10,4 .....0 .....0
3913 Полимеры природные прочие.....0 .....1,2 .....0
3917 Трубы, трубки и шланги из пластмасс .....0,1 .....0 .....0
3920 Плиты, листы, пленка из полимерных материалов.....15,2 .....0 .....0,1
3923 Изделия для транспортировки и упаковки пластм.....206,6 ..286,6 .....0,8 .....0,5
3926 Изделия прочие из пластмасс.....0 .....22,3 .....0
4010 Ленты конвейерные, армированные только текстильными материалами .....0 .....97,9 .....0 .....0,2
4011 Шины для легковых автомобилей.....0 .....20,3 .....0
4016 Изделия из вулканизированной резины, кроме твердой резины, прочие.....0,1 .....1,3 .....0
4302 Дубленые или выделанные меховые шкурки.....87,3 ..330,4 .....0,3 .....0,6
4303 Одежда меховая и ее принадлежности и прочие пушно-меховые изделия .....0,3 .....91,8 .....0 .....0,2
4409 Пиломатериалы листовные .....0 .....44,2 .....0 .....0,1
4415 Ящики, коробки из древесины .....0,3 .....0 .....0
4911 Прочая печатная продукция .....0,1 .....0 .....0
6005 Трикотажное полотно .....0,8 .....0 .....0
6214 Шали, шарфы, кашне .....9,2 .....0 .....0
6804 Жернова, камни точильные, круги шлифовальные .....0,5 .....0 .....0
7202 Ферросплавы.....151,8 ..553,7 .....0,6 .....1,1
7304 Трубы необработанные для использования в производстве труб другого сечения .....0 .....0,2 .....0
7307 Фитинги для труб из черных металлов.....0,2 .....0,8 .....0
7311 Емкости для сжатого газа, из черных металлов.....0 .....74,2 .....0 .....0,1
7312 Крученая проволока, тросы, канаты.....0,0 .....0,4 .....0
7318 Винты и болты прочие .....0 .....4,2 .....0
7412 Фитинги из медных сплавов .....0 .....0,2 .....0
8215 Ложки, вилки, половники и столовые приборы .....1,4 .....0,9 .....0
8307 Трубы гибкие из драгоценных металлов.....0,4 .....0 .....0
8412 Двигатели и силовые установки прочие .....1,8 .....1,6 .....0
8414 Насосы воздушные или вакуумные.....3,8 1832,7 .....0 .....3,5
8419 Машины, оборудование промышленное с электрическим или неэлектрическим нагревом .....386,1 1052,2 .....1,5 .....2
8421 Центрифуги .....10 .....22,5 .....0
8422 Машины посудомоечные .....12,8 .....15 .....0
8428 Машины и устройства для подъема, прочие .....3,3 ..234,7 .....0 .....0,4
8431 Части для оборудования тов.поз. 8425-8430 .....0 .....676,5 .....0 .....1,3
8432 Сеялки.....0 .....77,6 .....0 .....0,1
8433 Машины и механизмы для обработки с/х культур.....292,2 .....0 .....1,1
8437 Машины для обработки семян, зерна.....0 .....135 .....0 .....0,3
8460 Станки заточные, шлифовальные, притирочные .....6,6 .....0,7 .....0
8479 Машины и механические устройства, имеющие индивидуальные функции.....4016,8 ..920,7 .....15,1 .....1,8
8481 Краны, клапаны, вентили для трубопроводов .....0,3 .....68,6 .....0 .....0,1
8484 Прокладки из листового металла .....0,3 .....4,5 .....0
8501 Двигатели переменного тока многофазные прочие.....0 .....209 .....0 .....0,4
8504 Трансформаторы электрические, статические электрические преобразователи .....0,9 .....0 .....0
8524 Пластины, ленты и другие носители для записи звука .....4 .....20 .....0
8536 Аппаратура электрическая для электроцепей .....0,2 .....20,1 .....0
8537 Пульты, панели, консоли.....30,9 .....216,8 .....0,1 .....0,4
8539 Лампы накаливания электрические или газоразрядные ..0,5 .....1,3 .....0
8701 Тракторы прочие.....0 .....105,5 .....0 .....0,2
8708 Части для сборки средств тов.поз. 8701-8705 .....0 .....0,7 .....0
9018 Приборы и устройства применяемые в медицине.....127,5 .....40,6 .....0,5 .....0,1
9019 Аппаратура для озонной, кислородной терапии .....0 .....6,8 .....0
9027 Аппаратура для физического или химического анализа.....17,1 .....1,6 .....0,1 .....0,0
9028 Счетчики подачи или производства газа .....0 1121,6 .....0 .....2,1
9032 Части и принадлежности прочие .....0 .....0,8 .....0
9405 Лампы и осветительное оборудование.....2,5 .....20,9 .....0
9602 Обработанные материалы пригодные для резьбы.....1,1 .....1,6 .....0
9703 Подлинники скульптур и статуэток .....0 .....16,6 .....0

Суммарный объем экспорта в 2005г. из стран СНГ в Аргентину составил 21,5 млн.долл. Экспорт из Украины снизился на 41%, по сравнению с 2004г. Основное падение произошло за счет уве-

льшения поставок нефтепродуктов, удобрений и полуфабрикатов из железа и нелегированной стали. Украинские фирмы осуществили поставку новых товарных позиций: каменного угля (антрацита) на 1,2 млн.долл., трансформаторов (1,8 млн.долл.) и плоского стального проката (2,6 млн.долл.) Последняя позиция проката находится под действием штрафных санкций со стороны Аргентины по отношению к импорту из России и Украины. В связи с ростом цен на мировом рынке на металл, установленные ранее минимальные ценовые уровни не являются препятствием к поставке стального проката из Украины в Аргентину.

Основу аргентинского экспорта в 2005г. в страны СНГ составляли с/х и продовольственные товары. В 2005г. в страны СНГ было поставлено аргентинских товаров на 65 млн.долл.

В аргентинском экспорте в страны СНГ помимо продтоваров возрастает доля машинно-технических изделий. В страны СНГ в 2005г. были осуществлены поставки: на Украину – ферросплавы (0,5 млн.долл.), насосы воздушные и вакуумные (1,8 млн.долл.), оборудование промышленное и машины (2 млн.долл.), счетчики газовые (1,1 млн.долл.); в Армению – тракторы и с/х машины (0,4 млн.долл.), емкости для сжатого газа (0,32 млн.долл.) и провода(0,2 млн.долл.); в Грузию – печи отопительные (0,3 млн.долл.); Казахстан – трубы буровые бесшовные (2,5 млн.долл.).

## Связи с Россией-2007

В 2007г., по данным Национальной таможенной Службы Аргентины, объем российско-аргентинского товарооборота вырос на 71%, по сравнению с предг., за счет увеличения объемов российского экспорта (в 4,2 раза) и импорта (на 44,6%). По данным ФТС России объем российско-аргентинского товарооборота в 2007 году увеличился на 24%, по сравнению с предыдущим годом, и достиг 1383,6 млн.долл. При этом, российский экспорт вырос на 69% (до 259 млн.долл.), а импорт – на 17,5% (до 1124,6 млн.долл.).

Увеличение объемов аргентинского экспорта произошло за счет роста объемов поставок по целому ряду товарных позиций – мясо крупного рогатого скота, пищевые субпродукты крупного рогатого скота, фрукты, молочная продукция, жмыхи, вина, рыбная продукция, машинно-техническая продукция, стальные бесшовные трубы, арахис и др.

Увеличению объемов российского экспорта способствовал резкий рост (в 33,5 раза) объемов поставок в Аргентину смешанных и азотных удобрений: с 6,6 млн.долл. в 2006г. до 221,3 млн.долл. в 2007г. В меньшей степени (на 90%) увеличились объемы поставок дизельного топлива: с 45,1 до 85,9 млн.долл. Одновременно почти в 2 раза сократились поставки российской машинно-технической продукции: с 10,6 до 5,7 млн.долл.

Торговля с Россией, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Товарооборот .....219,4 .....294,6 .....421,4 .....781,7 .....804,5 .....1380,8						
Экспорт .....67,2 .....81,1 .....35,1 .....85,3 .....78,4 .....330,9						
Импорт .....152,2 .....213,5 .....386,3 .....696,4 .....726,1 .....1049,9						
Сальдо .....-85,0 .....-132,4 .....-351,2 .....-611,1 .....-647,7 .....-719,0						
Источник – Национальная таможенная служба Аргентины						
Товарооборот .....215,8 .....233,3 .....392,5 .....692,5 .....1110,2 .....1383,6						
Экспорт .....26,1 .....6,9 .....37,2 .....71,7 .....152,9 .....259,0						
Импорт .....189,7 .....226,4 .....355,3 .....820,8 .....957,4 .....1124,6						
Сальдо .....-163,6 .....-219,5 .....-312,1 .....-549,1 .....-204,5 .....-865,6						
Источник – ФТС России						

В товарной структуре взаимной торговли, по сравнению с 2006г., произошли значительные изменения. Основным российским экспортным товаром стали удобрения, удельный вес которых составил 48,9%, по сравнению с 7,3% в 2006г. Удельный вес дизельного топлива снизился с 57,6% до 26%, машинно-технической продукции — с 13,5% до 1,7%, а стального плоского проката — с 8,4% до 1,6%.

В российском импорте удельный вес мяса и пищевых мясных субпродуктов остался на прежнем уровне — 35%. Удельный вес свежих фруктов составил 27% (21,6% в 2006г.), а молочной продукции — 10,4% (6,5% в 2006г.). Доля сахара-сырца снизилась с 10% до 0,6%.

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество в 2007г. не получило достаточного развития. По итогам янв.-сент. 2007г., по данным Росстата, в аргентинскую экономику было инвестировано 1,2 млн.долл. (прочие инвестиции). В свою очередь, Аргентина инвестировала в российскую экономику 10,6 млн.долл. При этом лишь 32 тыс.долл. представляют собой прямые инвестиции, а остальное относится к прочим инвестициям. На территории России создано несколько совместных предприятий, в основном в области предоставления торгово-посреднических услуг, легкой, пищевой и фармацевтической промышленности.

Аргентинские предприниматели пока не рассматривают Россию в качестве перспективного инвестиционного рынка. Их отпугивает нестабильность российского законодательства, «непрозрачность» российского бизнеса, отсутствие качественной информации о российских инвестиционных рынках, неэффективность судебной и арбитражной системы.

Постепенный выход аргентинской экономики из кризиса создает предпосылки для развития двустороннего инвестиционного сотрудничества. Интерес аргентинских инвесторов направлен на такие отрасли российской экономики, как переработка сельхозпродукции, пищевая и легкая промышленность, черная металлургия, производство лекарственных препаратов.

Перспективы российских инвестиций в аргентинскую экономику, в основном, связаны с созданием совместных сборочных производств (комбайны, дорожно-строительная техника, автомобили «Камаз», ГАЗ, «Лада», автобусы, тракторы, легкомоторные самолеты и др.).

Прорабатываются также возможности участия российских компаний в совместной эксплуатации нефтегазовых месторождений, работах по модернизации и строительству объектов инфраструктуры аргентинского ж/д транспорта и метрополитена, модернизации объектов электроэнергетики и поставки к ним оборудования и запасных частей, строительстве речных портов и очистных сооружений.

## Связи с Россией-2006

Российско-аргентинские отношения. Дипломатические отношения между Россией и Аргентиной установлены 22 окт. 1885г. (приостановлены после окт. 1917г., возобновлены в 1946г.). В дек. 1991г. аргентинское правительство признало Россию в качестве государства-продолжателя СССР.

Между двумя странами нарабатана прочная и разносторонняя договорно-правовая база. В первую очередь это — соглашения об основах отношений между Российской Федерацией и Аргентинской Республикой (1998г.), о поощрении и взаимной защите инвестиций, о торговле и экономическом сотрудничестве, о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах, о воздушном сообщении, о сотрудничестве в области туризма, о культурном сотрудничестве, о безвизовых поездках по дипломатическим, официальным или служебным паспортам, договор о сотрудничестве и правовой помощи по гражданским, торговым, трудовым и административным делам, другие документы межгосударственного и межправительственного характера.

Активно развивается политический диалог. В его основе — созвучность или близость позиций двух стран по ключевым проблемам современности. Россия и Аргентина выступают за разрешение этих вопросов, исходя из принципов многосторонности, верховенства международного права, обеспечения центральной роли ООН в мировых делах.

В сент. 2005г. состоялась встреча президентов России и Аргентины в рамках их участия в «Саммите ООН 2005» в Нью-Йорке, на которой были определены основные приоритеты сотрудничества между нашими странами.

В апр. 2006г. состоялся официальный визит в Аргентину председателя правительства Российской Федерации М.Е.Фрадкова.

Президенты Аргентины посещали нашу страну в 1986г. (Р.Альфонсин), в 1990г. и в 1998г. (К.Менем). В апр. 2005г. в Москве находился вице-президент Аргентины Д.Сциоли.

Визиты министров иностранных дел России в Аргентину проходили в нояб. 1997г., в дек. 2003г. и дек. 2006г. Визиты министров Аргентины в Москву проходили в мае 1994г., в нояб. 2000г., в июне 2004г. а также в окт. 2006г.

На постоянной основе проводятся двусторонние российско-аргентинские политические консультации, в т.ч. по ооновской проблематике (в дек. 2004г. и в мае 2006г. на уровне замминистров, в мае 2006г. на уровне руководства ДМО)

Развиваются межпарламентские контакты. В марте 2005г. во главе парламентской делегации в Аргентине находился заместитель председателя Госдумы В.А. Пехтин, а в нояб. 2006г. состоялся визит в Аргентину делегации Аграрного комитета Госдумы.

Укрепилась положительная динамика в российско-аргентинских торгово-экономических отношениях. Товарооборот по сравнению с 2005г. увеличился на 32% и составил 981 млн.долл. Российский экспорт вырос на 12,4% и составил 146 млн.долл., а импорт из Аргентины — на 20% (835 млн.долл.). Структура торговли изменилась незначительно. В поставках из России преобладали топливно-энергетические товары — 57,6%, минеральные удобрения — 14,1%, продукция машиностроения — 13,5%. Основные товары российского импорта из Аргентины: продовольственные товары и с/х сырье (мясо, свежие фрукты, вина, соки, табак) — 91,7%, машины, оборудование и транспортные средства — 3,9%, продукция химической промышленности — 1,9%.

Образованные в 2003г. Советы предпринимателей Россия-Аргентина и Аргентина-Россия прове-

ли три форума предпринимателей двух стран (последний – в апр. 2005г. в Москве).

Развиваются связи между субъектами Российской Федерации и провинциями Аргентины на основе прямых соглашений о сотрудничестве (с российской стороны – Ставропольский край, Пермская обл., Орловская обл., Курская обл., Московская обл., Уральский Федеральный округ, Челябинская обл.; с аргентинской стороны – провинции Мисьонес, Сан-Луис, Неукен, Кордова, Буэнос-Айрес, Санта-Фе, Сальта). В мае 2006г. был подписан протокол с целью развития двусторонней торговли между Орловской обл. и провинцией Сануан. В 2006г. прошла Неделя провинции Буэнос-Айрес в Москве, состоялись визиты в Россию представителей администраций и бизнеса провинций Энтре-Риос, Санта-Фе и Кордова.

Развиваются контакты по линии городов Москва – Буэнос-Айрес, Кордова – Ижевск. В окт. 1990г. Правительство Буэнос-Айреса приняло постановление об объявлении Москвы городом-побратимом. В прошлом году был установлен побратимство между г. Ижевском и г. Кордовой.

Основным перспективным направлением научно-технических связей является взаимодействие в области ядерной энергии и освоения космоса. В рамках созданного в 2005г. Российско-аргентинского Центра научно-технического и технологического сотрудничества в июне 2006г. в Буэнос-Айресе прошла выставка-семинар «Передовые российские технологии», в ходе которой аргентинская сторона продемонстрировала заинтересованность в российском спутниковом оборудовании и технологиях переработки опасных отходов.

Традиционно активными являются культурно-гуманитарные связи. В 2006г. в Буэнос-Айресе прошло несколько выставок, среди которых: «100 лет парламентаризма в России», «Юрий Гагарин – первый человек в космосе. 1961-2006», «Соловецкие отражения». В различных городах Аргентины были представлены экспозиции фотографий «Народ, победивший войну» и «Виды России»

За прошедший год Аргентину посетили делегации Российского Университета Дружбы Народов и Курского Государственного Технического Университета, в ходе визитов были подписаны соглашения о сотрудничестве с различными вузами Аргентины. Россия ежегодно выделяет 5 степендий для аргентинских студентов. На базе Представительства Росзарубежцентра на постоянной основе проводятся курсы русского языка.

В Аргентине проживает самая многочисленная диаспора наших соотечественников (насчитывающая 100 тыс.чел.) в Латинской Америке.

В 2006г., по данным Национальной таможенной службы Аргентины, объем российско-аргентинского товарооборота вырос на 2,9%, по сравнению с предшествующим годом, за счет увеличения объемов аргентинского экспорта (на 4,3%). По данным ФТС России объем аргентинско-российского товарооборота в 2006г. увеличился на 60%, по сравнению с пред.г., и достиг 1110,2 млн.долл. Российский экспорт вырос на 113% (до 153 млн.долл.), а импорт на 54% (до 957 млн.долл.).

Объем российского экспорта уменьшился на 8,1%. Увеличение объемов аргентинского экспорта произошло за счет роста объемов поставок по целому ряду товарных позиций – конина, пище-

вые субпродукты КРС, сливочное масло, свежие фрукты, сушеные плоды (чернослив), сахар-сырец, соки, арахис, изделия из черных металлов, машинно-техническая продукция, продукция химической промышленности. В то же время на 46% снизились объемы поставок говядины. Это произошло из-за введенных аргентинским правительством в марте 2006г. ограничений на экспорт говядины с целью удержания роста цен на эту продукцию на внутреннем рынке. В 2006г. в Россию было поставлено 91,5 тыс.т. мороженой и охлажденной говядины на 192,3 млн.долл. (в 2005г. поставлено 200,5 тыс.т. на 356,3 млн.долл.).

Уменьшению объемов российского экспорта способствовало снижение объемов поставок в Аргентину дизельного топлива: с 70,1 млн.долл. в 2005г. до 45,1 млн.долл. в 2006г. Однако одновременно возросли поставки машинно-технической продукции, металлопродукции, продукции химической промышленности.

Торговля России с Аргентиной, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Товарооборот	253,5	219,4	294,6	421,4	781,7	804,5
Экспорт	95,4	67,2	81,1	35,1	85,3	78,4
Импорт	158,1	152,2	213,5	386,3	696,4	726,1
Сальдо	-62,7	-85	-132,4	-351,2	-611,1	-647,7

Данные Национальной таможенной службы Аргентины

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Товарооборот	110,4	215,8	233,3	392,5	692,5	1110,2
Экспорт	10,1	26,1	6,9	37,2	71,7	152,9
Импорт	100,3	189,7	226,4	355,3	820,8	957,4
Сальдо	-90,2	-163,6	-219,5	-318,1	-549,1	-204,5

Данные ФТС России.

Экспорт России в Аргентину в 2006г.

	тыс.долл.	% к итогу
Экспорт	152877	100
Удобрения минеральные или химические	67127,2	43,9
- азотные	33767,7	22,)
- смешанные	32340,9	21,2
Нефть и нефтепродукты (дизельное топливо)	66503	43,5
Машины, оборудование и транспортные средства	11060,8	7,2
- двигатели и генераторы электрические	3688,5	2,4
- гидротурбины, колеса водяные и регуляторы к ним	3390,2	2,2
- газовые турбины	2887,5	1,9
- подшипники	229,9	0,2
- рентгенографическая и радиотерапевтическая аппаратура	204,4	0,1
- валы трансмиссионные и кривошипы	154,6	0,1
Бумага газетная в рулонах или листах	3652,5	2,4
Ферросплавы	949,1	0,6
Фосфинаты, фосфаты и полифосфаты	782,3	0,5
Прокат стальной плоский	578,4	0,4
Галогенизированные производные углеводородов	356,3	0,2
Углерод (сажи и прочие формы углерода)	336,6	0,2
Полуфабрикаты из железа и стали	242,1	0,2
Прутки и профили алюминиевые	185,3	0,1
Трубы, трубки и шланги из пластмасс	165,4	0,1
Цистерны, бочки, канистры ящики и аналогичные емкости из черных металлов	119,5	0,1
Прочее	818,5	0,5

Данные ФТС России

Импорт России из Аргентины в 2006г.

	тыс.долл.	% к итогу
Импорт	957727,3	100
Мясо и пищевые мясные субпродукты:	408857,5	42,7
- мясо крупного рогатого скота, мороженое	343740,7	35,9
- пищевые субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	29949,1	3,1
- конина	24613,9	2,6
- мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, мороженые	1786,2	0,2

- мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	...875,2	.....0,1	- яблоки, груши и айва	.....63759,7	.....8,8
Свежие фрукты:	.....166001,1	.....17,3	- виноград	.....14155,5	.....1,9
- цитрусовые	.....95073,6	.....9,9	- абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы	.....295,5	.....0
- яблоки, груши и айва	.....60040,5	.....6,3	Сахар-сырец тростниковый	.....72476,4	.....10
- виноград	.....10504,2	.....1,1	Сыры и творог	.....32719,6	.....4,5
- абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы	.....382,8	.....0	Машины, оборудование и транспортные средства	.....28661,2	.....3,9
Жмыхи и другие твердые отходы, получаемые при экстрагировании			- моторные транспортные средства для перевозки грузов	.....76329,4	.....2,2
растительных масел	.....102070,1	.....10,7	- стерилизаторы медицинские, хирургические	.....2288,8	.....0,3
Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	.....33762,1	.....3,5	- машины и механические устройства, имеющие		
Сахар-сырец тростниковый	.....32497,2	.....3,4	индивидуальные функции	.....2009,7	.....0,3
Сыры и творог	.....27178,7	.....2,8	оборудование для экстрагирования или приготовления животных		
Лекарственные средства	.....24591,1	.....2,6	или растительных жиров или масел	.....1989,1	.....0,3
Рыба и рыбное филе:	.....23947,8	.....2,5	- машины с/х для подготовки и обработки почвы	.....1738,2	.....0,2
- филе рыбное	.....15504,2	.....1,6	- газовые турбины	.....1100	.....0,2
- рыба мороженая	.....8443,6	.....0,9	- машины и устройства для подъема, перемещения, погрузки		
Табачное сырье	.....20342,9	.....2,1	или разгрузки	.....1054,9	.....0,1
Машины, оборудование и транспортные средства	.....19865,9	.....2,1	- насосы воздушные или вакуумные	.....865,2	.....0,1
Арахис	.....11733	.....1,2	- автомобили легковые	.....583,4	.....0,1
Изделия из черных металлов	.....10526,3	.....1,1	Плоды сушеные (чернослив)	.....25101,4	.....3,5
- трубы бесшовные	.....9141,6	.....1	Рыба и рыбное филе:	.....24711,9	.....3,4
Сливочное масло и молочные жиры прочие	.....9718,6	.....1	- филе рыбное	.....75059,3	.....2,1
Фрукты сушеные, смеси орехов или сушеных плодов	.....6458	.....0,7	- рыба мороженая	.....9652,3	.....1,3
Экстракт солодовый, готовые пищевые продукты из муки	.....3982,8	.....0,4	Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	.....24474,4	.....3,4
Жиры и масла растительного происхождения	.....3814,6	.....0,4	Сливочное масло и молочные жиры прочие	.....14556,1	.....2
- прочие жиры и масла (масло кукурузное и др.)	.....2674,5	.....0,3	Изделия из черных металлов	.....9719,5	.....1,3
- масло соевое и его фракции	.....637,3	.....0,05	- трубы бесшовные	.....8700,9	.....1,2
- масло подсолнечное и его фракции	.....562,8	.....0,05	Соки фруктовые	.....9542,3	.....1,3
Плиты, листы, пленка и полосы или ленты из пластмасс	.....3742,8	.....0,4	Жмыхи и другие твердые отходы, получаемые при		
Соки фруктовые	.....3730,2	.....0,4	экстрагировании растительных масел	.....8370,4	.....1,2
Прочее	.....44906,6	.....4,7	Лекарственные средства	.....7758,5	.....1,1

## Экспорт России в Аргентину в 2006г., по данным таможи Аргентины

Наименование товарной группы	тыс.долл.	% к итогу
Экспорт	.....78354,8	.....100
Нефть и нефтепродукты (дизельное топливо)	.....45105,1	.....57,6
Машины, оборудование и транспортные средства	.....10560,4	.....13,5
- электрогенераторные установки	.....5546,3	.....7,1
- газовые турбины	.....4124,2	.....5,3
- рентгенографическая и радиотерапевтическая аппаратура	.....279,2	.....0,4
- подшипники	.....224	.....0,3
Удобрения минеральные или химические	.....6642	.....8,5
- смешанные	.....5692,1	.....7,3
- азотные	.....949,9	.....1,2
Прокат стальной плоский	.....6591,4	.....8,4
Сера	.....1870,1	.....2,4
Цинк необработанный	.....1828,3	.....2,3
Поверхностно-активные органические вещества	.....1068,7	.....1,4
Фосфинаты, фосфаты и полифосфаты	.....1017,3	.....1,3
Галогенизированные производные углеводов	.....793,8	.....1
Бумага газетная в рулонах или листах	.....624,9	.....0,8
Каучук синтетический	.....433,9	.....0,6
Углерод (сажа и прочие формы углерода)	.....333,3	.....0,4
Полуфабрикаты из железа и стали	.....261,6	.....0,3
Прутки и профили алюминиевые	.....231,8	.....0,3
Металлы щелочные	.....196,8	.....0,3
Оболочки искусственные для колбасных изделий	.....156,8	.....0,2
Трубы, трубки и шланги из вулканизированной резины	.....112	.....0,1
Прочее	.....526,6	.....0,7

## Импорт России из Аргентины в 2006г., по данным таможи Аргентины

Наименование товарной группы	тыс.долл.	% к итогу
Импорт	.....726097,4	.....100
Мясо и пищевые мясные субпродукты:	.....254941,2	.....35,1
- мясо крупного рогатого скота, мороженое	.....191924,2	.....26,4
- пищевые субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	.....32445,2	.....4,5
- конина	.....28174,1	.....3,9
- мясо и пищев. субпродукты домаш. птицы, мороженые	.....2022,3	.....0,3
- мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	.....375,3	.....0,1
Свежие фрукты:	.....156733,6	.....21,6
- цитрусовые	.....78519,7	.....10,8

- яблоки, груши и айва	.....63759,7	.....8,8
- виноград	.....14155,5	.....1,9
- абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы	.....295,5	.....0
Сахар-сырец тростниковый	.....72476,4	.....10
Сыры и творог	.....32719,6	.....4,5
Машины, оборудование и транспортные средства	.....28661,2	.....3,9
- моторные транспортные средства для перевозки грузов	.....76329,4	.....2,2
- стерилизаторы медицинские, хирургические	.....2288,8	.....0,3
- машины и механические устройства, имеющие		
индивидуальные функции	.....2009,7	.....0,3
оборудование для экстрагирования или приготовления животных		
или растительных жиров или масел	.....1989,1	.....0,3
- машины с/х для подготовки и обработки почвы	.....1738,2	.....0,2
- газовые турбины	.....1100	.....0,2
- машины и устройства для подъема, перемещения, погрузки		
или разгрузки	.....1054,9	.....0,1
- насосы воздушные или вакуумные	.....865,2	.....0,1
- автомобили легковые	.....583,4	.....0,1
Плоды сушеные (чернослив)	.....25101,4	.....3,5
Рыба и рыбное филе:	.....24711,9	.....3,4
- филе рыбное	.....75059,3	.....2,1
- рыба мороженая	.....9652,3	.....1,3
Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	.....24474,4	.....3,4
Сливочное масло и молочные жиры прочие	.....14556,1	.....2
Изделия из черных металлов	.....9719,5	.....1,3
- трубы бесшовные	.....8700,9	.....1,2
Соки фруктовые	.....9542,3	.....1,3
Жмыхи и другие твердые отходы, получаемые при		
экстрагировании растительных масел	.....8370,4	.....1,2
Лекарственные средства	.....7758,5	.....1,1
Плоды, орехи и прочие съедобные части растений,		
консервированные	.....6805,9	.....0,9
Арахис	.....6451,6	.....0,9
Табачное сырье	.....5426,2	.....0,7
Жиры и масла животного или растительного происхождения	.....5151,1	.....0,7
- масло подсолнечное и его фракции	.....3575,4	.....0,5
- масло кукурузное и его фракции	.....7299,3	.....0,2
Кишки, пузыри и желудки (требуха) животных	.....5024,5	.....0,7
Нефтепродукты	.....4983,5	.....0,7
Джемы, желе, мармелад	.....4484,3	.....0,6
Готовые пищевые продукты из муки тонкого или грубого		
помола	.....3161,4	.....0,4
Плиты, листы, пленка, фольга прочие, из полимерных		
материалов	.....2030,5	.....0,3
Продукты для приготовления соусов и готовые соусы	.....1884,2	.....0,3
Яйца птиц без скорлупы и яичные желтки	.....1532,3	.....0,2
Альбумины и прочие производные альбумина	.....1428,7	.....0,2
Одежда меховая и ее принадлежности	.....1369,1	.....0,2
Прочее	.....6597,6	.....0,9

В товарной структуре взаимной торговли, по сравнению с 2005гг., произошли некоторые изменения. Несмотря на то, что основным российским экспортным товаром осталось дизельное топливо, его удельный вес составил лишь 58%, по сравнению с 82% в 2005г. На машинно-техническую продукцию пришлось 14%, на удобрения — 9%, на прокат стальной плоский — 8%.

В российском импорте значительно уменьшился удельный вес основного импортного товара — мяса (с 55,7% до 35,1%). Удельный вес свежих фруктов составил 22%, а тростникового сахара-сырца — 10%.

Экспорт российской машинно-технической продукции (электрогенераторные установки, газовые турбины, рентгенографическая аппаратура, подшипники) увеличился в 2,2 раза (с 4,8 млн.долл. в 2005г. до 10,6 млн.долл. в 2006г.), недорогих металлов и изделий из них (прокат стальной плоский, цинк необработанный и др.) —



в 2,4 раза (с 3,8 млн.долл. до 9,1 млн.долл.), а удобрений — почти в 1,9 раза (с 3,5 млн.долл. до 6,6 млн.долл.). На 35,6% уменьшились объемы поставок в Аргентину российских нефтепродуктов. Было поставлено дизельного топлива на 45,1 млн.долл. (2005г. — 70,1 млн.долл.).

В 2006г. Россия продолжала лидировать по импорту из Аргентины мороженой говядины, предназначенной на промпереработку (91,5 тыс.т. на 191,9 млн.долл.), цитрусовых (197,1 тыс.т. на 78,5 млн.долл.), яблок и груш (139,2 тыс.т. на 63,8 млн.долл.), конины (17 тыс.т. на 28,2 млн.долл.). Россия импортировала из Аргентины 242,4 тыс.т. тростникового сахара-сырца (72,5 млн.долл.), 13,4 тыс.т. сыров (32,7 млн.долл.), 22,9 тыс.т. мороженных пищевых субпродуктов крупного рогатого скота (32,4 млн.долл.), 11,3 тыс.т. чернослива (25,1 млн.долл.), 16,2 тыс.т. рыбного филе и мороженой рыбы (24,7 млн.долл.), а также машинно-техническую и винную продукцию на 28,7 и 14,6 млн.долл., соответственно.

### Связи с Россией-2005

Российско-аргентинский товарооборот в 2005г. значительно возрос по сравнению с 2004г., в т.ч. за счет увеличения поставок в РФ аргентинской мороженой говядины со 104 тыс. до 200 тыс.т., или до 355 млн.долл. и роста экспорта российского дизельного топлива с 16 млн. до 70,7 млн.долл.

Статистические сведения таможенных служб сторон  
о товарообороте в 2000-05гг., в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Оборот.....	179,1	253,5	219,4	294,6	421,4	781,7
Экспорт.....	84,1	95,4	67,2	81,1	35,1	85,3
Импорт.....	94,9	158,1	152,2	213,5	386,3	696,4
Сальдо.....	-10,8	-62,7	-85,0	-132,4	-351,2	-611,1

Примечание. По данным Национальной таможенной службы Аргентины.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*	2005г.*
Оборот.....	121,9	110,4	215,8	233,3	392,5	351,6
Экспорт.....	36,5	10,1	26,1	6,9	37,2	36,2
Импорт.....	85,4	100,3	189,7	226,4	355,3	315,3
Сальдо.....	-48,9	-90,2	-163,6	-219,5	-318,1	-279,1

\* 11 мес.

Примечание. По данным Федеральной таможенной службы (ФТС) России.

Расхождения данных таможенных служб объясняется тем, что ФТС регистрирует только прямые поставки в Аргентину, а таможенная служба этой страны ведет учет, исходя из страны происхождения товара.

В 2005г. в российском экспорте удельный вес дизельного топлива и минеральных удобрений составил 86%, причем поставки минеральных удобрений в прошлом году сократились до 3,5 млн.долл., а вывоз нефтепродуктов увеличился более чем в 4 раза. Экспорт машинотехнической продукции возрос в 2,5 раза — до 3,7 млн.долл. (газовые турбины, измерительные и контрольные приборы, подшипники, рентгенографическая аппаратура, запасные части и комплектующие изделия).

В соответствии с Протоколом о сотрудничестве в области развития торговли между российскими и аргентинскими компаниями, подписанным Торгпредством РФ в 2004г. с фирмой «Национальный лизинг СА» Банка Аргентины, российские поставщики машинотехнической продукции имеют воз-

можность поставлять в Аргентину машины и оборудование на лизинговой основе. «Национальный лизинг СА» осуществляет платеж российскому экспортеру по аккредитиву после поставки оборудования, а лизингополучателем (на срок до 5 лет) будет аргентинская фирма-импортер.

В российском импорте доля мяса составляет 56%, свежих фруктов — 20%, тростникового сахара — 5%, рыбы и морепродуктов — 4%. В 2005г. Россия заняла первое место в аргентинском экспорте мороженой говядины, предназначенной для промышленной переработки (355 млн.долл.), конины было импортировано 14,4 тыс.т. на 18,3 млн.долл., яблок и груш — 163,4 тыс.т. на 72,6 млн., лимонов — 151,9 тыс.т. на 55,8 млн. Кроме того, Россия импортировала из Аргентины 157,6 тыс.т. тростникового сахара (31,9 млн.долл.) и 22,3 тыс.т. рыбы, филе и морепродуктов (29,8 млн.), а также 6,8 тыс.т. аргентинского сыра на 16,5 млн.

В 2005г. Торгпредство РФ совместно с Региональной аргентино-российской палатой по торговле, промышленности, виноделию и сельскому хозяйству (Сгасиба) занималось вопросом организации сборки автомобилей «Газель» в Аргентине. В 2005г. представители аргентинских компаний-инвесторов посетили Горьковский автозавод и обсудили технические и финансовые вопросы комплектации машин (на автомобили необходимо устанавливать двигатели, соответствующие нормам «Евро-3»).

В дек. 2005г. в Аргентине находилась делегация ООО «ТД Русские машины», являющегося эксклюзивным экспортером Горьковского автозавода. Члены делегации обсудили с группой инвесторов, а также с представителями компаний «Вертрауэн Аутомоторес СА», «Аргентина аора», «Пренсипласт СА», «Групо РБ» и другими вопросы, связанные с возможной организацией сборочного производства, условиями и объемами поставок, а также финансирования, организации техобслуживания и др. Предполагается поставлять собранные в Аргентине автомобили в другие страны-члены Mercosur (без уплаты импортной пошлины).

Также при посредничестве Сгасиба изучалась возможность поставок в Аргентину автомобилей «Уаз». Группа аргентинских предпринимателей посетила Ульяновский завод и решила закупить небольшую партию автомобилей «Патриот» для изучения реакции аргентинского рынка (данный завод является лидером в России по производству внедорожников с двигателями «ЗМЗ»).

В 2005г. российская компания «Мотоимпекс», являющаяся дочерним предприятием ОАО «Ирбитский мотоциклетный завод», поставила в пров. Кордоба 100 мотоциклов «Урал» (сумма контракта — 450 тыс.долл.).

С целью продвижения комбайнов ОАО «Ростсельмаш» на аргентинский рынок определены партнеры для продажи, а также гарантийного и послегарантийного обслуживания. Рассматривается возможность их сборки на аргентинских предприятиях, в т.ч. комбайнов «Вектор», а также поставки в другие страны Mercosur.

Торгпредство занимается продвижением на аргентинский рынок российской дорожно-строительной техники, в т.ч. путем создания в Аргентине совместного сборочного производства. Так, Орловский завод дорожно-строительных машин (ЗАО «Дормаш») заинтересован в поставке своей

продукции на аргентинский рынок. Фирма «Сокил» (при участии торгпредства) провела переговоры с руководством пров. Сануан о поставке российской дорожно-строительной техники (в увязке с закупкой Россией аргентинского вина). Гендиректор ЗАО «Дормаш» при участии фирмы «Сокил» провел переговоры с руководством провинций Сануан и Мендоса, а также с заинтересованными аргентинскими предпринимательскими кругами. Возможны поставки российской дорожно-строительной техники (в основном грейдеров) в каждую из этих провинций (на такую же сумму в РФ будет ввозиться аргентинское вино).

ЗАО «Дормаш» готово рассмотреть возможность организации сборочного производства российской дорожно-строительной техники, а также создания базы для ремонта советских машин, поставленных в Аргентину в 80-90гг. (300 ед.).

В 2005г. состоялись переговоры между российской фирмой ОАО «Атик» и аргентинской «Конаер» о возможности организации сборочного производства российского легкомоторного пассажирского самолета «Навигатор» (на 6-8 чел.). ОАО «Атик» передало аргентинским представителям материалы для подготовки технико-экономического обоснования проекта.

Выполняется программа комплексной противорадовой защиты табачных плантаций пров. Жужуй. В 2005г. в эту провинцию было поставлено 560 противорадовых ракет «Алазань-6» на 150 тыс.долл. В конце 2005г. были командированы 25 специалистов, которые оказывали услуги по защите табачных плантаций в I кв. 2006г.

В Москве прошли переговоры руководства аргентинской финансово-промышленной группы Dolphin с представителем руководства ОАО «Газпром». Обсуждалась возможность сотрудничества в строительстве в Южной Америке газопроводов, а также участия российских фирм в разведке и добыче газа и др.

В 2005г. в Москве прошло третье заседание Совета предпринимателей Россия-Аргентина и состоялось пятое заседание Межправительственной российско-аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

К сожалению, Аргентина применяет защитные меры в отношении некоторых российских товаров (тарифные и нетарифные, а также налоговые меры и технические барьеры).

К нетарифным ограничениям, применяемым в Аргентине и затрагивающим российских экспортеров, относятся следующие. Для ввоза автомобилей необходимо зарегистрировать фирму, представляющую интересы производителя, что дает право на выполнение таможенных процедур, затем зарегистрировать «лицензию конфигурации модели» для каждой импортируемой модели автомобиля и осуществить патентование в Регистре автотранспортных средств. Следует отметить, что Аргентина применяет в отношении импортных грузовых автомобилей стандарты «Евро-2» и «Евро-3».

В 2005г. прошли переговоры и консультации относительно экспорта мяса в РФ. Аргентинская сторона предлагала выделить ей страновую квоту на поставку в Россию говядины, предназначенной для промышленной переработки, и настаивала на

отмене запрета на ввоз говядины, предназначенной для продажи населению.

В 2005г. российских инвестиций в аргентинскую экономику зарегистрировано не было, а в 2004г. российские компании приобрели в Аргентине (пров. Мендоса) предприятие по производству вина (инвестиции РФ составили 5 млн.долл.).

Объем аргентинских инвестиций в российскую экономику незначителен. Так, в 2004г. аргентинская фармацевтическая компания «Лабораториос Баго» открыла в Петербурге филиал для продажи лекарственных средств собственного производства.

По мнению российских экспертов, аргентинские предприниматели пока не рассматривают Россию в качестве перспективного инвестиционного рынка из-за нестабильности российского законодательства, «непрозрачности» бизнеса, а также недостатка информации о российском инвестиционном рынке и др.

Однако выход аргентинской экономики из кризиса создает предпосылки для развития двустороннего инвестиционного сотрудничества. Аргентинские инвесторы рассматривают варианты капиталовложений в российскую экономику (переработка сельхозпродукции, пищевая и легкая промышленность, производство лекарственных препаратов и др.).

К перспективным направлениям и проектам двустороннего инвестиционного сотрудничества относятся: участие российских компаний в совместной добыче нефти и газа, а также организация производства сжиженного газа в Аргентине; создание совместных предприятий по сборке в Аргентине автомобилей, комбайнов, дорожно-строительной техники, легкомоторных самолетов; строительство гидротехнических сооружений для борьбы с наводнениями и подтоплениями земель с/х назначения в пров. Буэнос-Айрес; участие российских фирм в модернизации и строительстве объектов инфраструктуры аргентинского железнодорожного транспорта и метрополитена; участие российских компаний в работах по модернизации и строительству морских и речных портов; создание в Аргентине совместного предприятия по эксплуатации российского плавучего дока. БИ-КИ, 9.9.2006г.

Что касается республик бывшего СССР, то по данным минэкономики Аргентины, в 1993-97гг. аргентинские нефтяные компании вложили 755 млн.долл. в разработку нефтяных и газовых месторождений в Туркмении. Осуществлены незначительные аргентинские инвестиции в экономику Украины (аргентинская компания «Молинос» участвует в совместном предприятии и является совладельцем завода по производству растительного масла в г.Херсон).

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество не получило развития. Аргентинские предприниматели не рассматривают Россию в качестве перспективного инвестиционного рынка. Их отпугивает нестабильность российского законодательства, «непрозрачность» российского бизнеса, коррупция, отсутствие качественной информации о российских инвестиционных рынках, неэффективность судебной и арбитражной систем.

Выход аргентинской экономики из кризиса создает предпосылки для двустороннего инвестиционного сотрудничества. Интерес аргентинских инвесторов направлен на такие отрасли российской экономики, как переработка сельхозпродукции, пищевая и легкая промышленность, черная металлургия, производство лекарственных препаратов.

Объем аргентинских инвестиций в экономику России незначителен. На территории России создано несколько совместных предприятий в области предоставления торгово-посреднических услуг, легкой и пищевой промышленности. В 2005г. аргентинская фармацевтическая компания «Лабораторное Баго» продала в Россию терапевтических средств собственного производства на 4,4 млн.долл. Объем продаж аргентинских медикаментов к 2007г. – достигнет 10 млн.долл.

Перспективы российских инвестиций в аргентинскую экономику связаны с созданием совместных сборочных производств (комбайны, дорожно-строительная техника, автобусы, автомобили УАЗ, Камаз, ГАЗ, тракторы).

Прорабатываются возможности участия российских компаний в совместной эксплуатации плавучих доков, добыче нефти и газа, организации производства сжиженного газа.

В авг. 2005г. правительство пров. Сан Хуан подписало контракт с российской компанией «МГ Групп» на поставку в Россию вина на 3 млн.долл., в увязке со встречными поставками в провинцию российских дорожно-строительных машин на такую же сумму.

В нояб. 2005г. руководители аргентинской инвестиционной компании «Группе Дольфин» вели переговоры с российской компанией «Газпром» с целью привлечения инвестиций в развитие газовой и энергетической отраслей Аргентины.

В 2005г. объем российско-аргентинского товарооборота вырос на 86%, по сравнению с 2004г., за счет увеличения объемов аргентинского экспорта на 80% и роста российского экспорта на 143%. Увеличение аргентинского экспорта было обеспечено за счет резкого роста поставок мороженой говядины: со 104,2 тыс.т. в 2004г. до 200,3 тыс.т. (на 355 млн.долл.) в 2005г. Рост российского экспорта произошел за счет увеличения поставок в Аргентину дизельного топлива: с 16 млн.долл. в 2004г. до 70,7 млн.долл. в 2005г.

Экспорт России в Аргентину за 2005г.

	тыс.долл.	% к итогу
<b>Экспорт</b> .....	85309,8	100,0
Нефтепродукты (дизельное топливо).....	70076,1	82,1
Удобрения минеральные или химические.....	3452,3	4,0
-азотные.....	233,4	0,2
-прочие.....	3218,9	3,8
Прокат стальной плоский.....	2783,0	3,3
Двигатели турбореактивн., турбовинт, газовые турбины.....	1747,8	2,0
Вещества поверхностно-активные органические.....	1351,4	1,6
Измерительные или контрольные приборы.....	1079,7	1,3
Титан и изделия из него, включая отходы и лом.....	623,6	0,7
Подшипники.....	621,5	0,7
Арматура изолирующая для электрических машин.....	608,8	0,7
Галогенизированные производные углеводов.....	269,2	0,3
Аппаратура (рентгенографическая).....	265,1	0,3
Фосфинаты, фосфаты и полифосфаты.....	241,7	0,3
Фенолы.....	231,1	0,3
Винты, болты, гайки и аналог. изделия из черных металлов.....	214,5	0,3

Металлы щелочные или щелочноземельные.....	168,2	0,2
Пластинки и другие носители для записи звука.....	163,4	0,2
Прочее.....	1412,4	1,7

Источник – Национальная таможенная служба Аргентины

Импорт России из Аргентины за 2005г.

	тыс.долл.	% к итогу
<b>Импорт</b> .....	696404,4	100,0
Мясо и пищевые субпродукты.....	387876,2	55,7
-крупного рогатого скота, мороженое.....	355004,2	57,0
-лошадей (конина), мороженое.....	78339,8	2,6
-мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, мороженые.....	8877,3	7,3
-кишки, пузыри и желудки животных, мороженые.....	3269,9	0,5
-субпродукты крупного рогатого скота, мороженые.....	7750,8	0,2
-крупного рогатого скота, свежее или охлажденное.....	7294,2	0,2
Свежие фрукты:.....	137933,3	19,8
-яблоки, груши и айва.....	72643,7	70,4
-цитрусовые.....	55847,3	8,0
-виноград.....	9092,0	7,3
-абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы.....	298,6	0,0
-прочие плоды.....	57,7	0,0
Сахар тростниковый.....	31934,4	4,6
Рыба, рыбное филе и морепродукты:.....	29817,0	4,3
-филе рыбное.....	79346,7	2,8
-рыба мороженая.....	70025,6	7,4
-рыба копченая, включая филе.....	84,7	0,0
-моллюски.....	359,8	0,7
-креветки и крабы.....	0,2	0,0
Сыры и творог.....	16545,9	2,4
Вина виноградные натуральные; суло виноградное.....	10402,8	1,5
Жиры растительные, масла:.....	10217,4	1,5
-масло соевое и его фракции.....	4355,3	0,6
-масло подсолнечное и его фракции.....	4733,3	0,6
-жиры растительные.....	7728,8	0,2
Табачное сырье.....	8419,1	1,2
Соки фруктовые.....	6988,3	1,0
Плоды сушеные (в основном чернослив).....	6267,6	0,9
Жмыхи и отходы, получаемые от растительных масел.....	6183,4	0,9
Машины и устройства, имеющие индивидуальные функции.....	6083,0	0,9
Нефтепродукты.....	5942,5	0,9
Джемы, желе, мармелад.....	4003,9	0,6
Трубы бесшовные.....	3060,3	0,4
Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов.....	2863,8	0,4
Лекарственные средства.....	2827,9	0,4
Продукты для приготовления соусов и готовые соусы.....	2807,3	0,4
Арахис.....	2140,0	0,3
Плоды и орехи.....	1704,5	0,2
Яйца птиц и яичные желтки.....	1385,9	0,2
Пищевые продукты из муки тонкого или грубого помола.....	1322,5	0,2
Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао.....	1021,3	0,1
Измерительные или контрольные приборы.....	1012,1	0,1
Одежда меховая.....	932,5	0,1
Альбумины.....	930,2	0,1
Экстракты дубильные растительного происх-я (квебрахо).....	695,3	0,1
Сливочное масло и молочные жиры прочие.....	457,3	0,1
Шоколад.....	405,7	0,1
Шины (покрышки) пневматические резиновые новые.....	372,4	0,1
Изделия для транспортировки и упаковки товаров, пластмасс.....	331,0	0,0
Дезодоранты и антиперспиранты индивидуального назначения.....	275,5	0,0
Жир крупного рогатого скота.....	195,9	0,0
Семена подсолнечника.....	167,1	0,0
Приборы и устройства, применяемые в медицине.....	153,1	0,0
Аппаратура, основанная на использовании радиоакт. излуч.....	145,4	0,0
Мате (парагвайский чай).....	138,0	0,0
Кукуруза прочая.....	131,6	0,0
Энергогенераторные установки.....	100,0	0,0
Прочее.....	2212,7	0,3

Источник – Национальная таможенная служба Аргентины.

В товарной структуре взаимной торговли изменений не произошло. Основными российскими экспортными товарами оставались дизельное топливо и минеральные удобрения (86% всего экспорта); в российском импорте наибольший удельный вес занимали мясо (56%), свежие фрукты (20%), тростниковый сахар (5%), рыба и морепродукты (4%).

Экспорт российских минеральных удобрений сократился в 4 раза, по сравнению с 2004г., и составил 3,5 млн.долл. (в 2004г. — 13,1 млн.долл.). В 4 раза увеличились поставки в Аргентину российских нефтепродуктов. Дизельного топлива было поставлено на 70,1 млн.долл. (2004г. — 16 млн.долл.).

Объемы поставок российских машинно-технических изделий выросли в 2,5 раза и составили 3,7 млн.долл. (газовые турбины, измерительные и контрольные приборы, подшипники, рентгенографическая аппаратура, запчасти и комплектующие изделия).

В 2005г. Россия 3 год подряд лидировала по импорту из Аргентины мороженой говядины, предназначенной на промпереработку (200,3 тыс.т. на 355 млн.долл.), конины (14,4 тыс.т. на 18,3 млн.долл.), яблок и груш (163,4 тыс.т. на 72,6 млн.долл.), цитрусовых, (151,9 тыс.т. на 55,8 млн.долл.). Россия импортировала из Аргентины 157,6 тыс.т. тростникового сахара (31,9 млн.долл.) и 22,3 тыс.т. рыбы, рыбного филе и морепродуктов (29,8 млн.долл.). В 2005г. Россия 2 год подряд являлась одним из ведущих импортеров аргентинского сыра (6,8 тыс.т. на 16,5 млн.долл.).

## Связи с Россией-2004

Торговля между Россией и Аргентиной динамично развивается. В 2000-05 гг. товарооборот вырос в 5,6 раза, при этом российский экспорт увеличился в 2 раза, а импорт — в 7,2 раза. В 2005г. наблюдалось увеличение российско-аргентинского товарооборота (рост на 76,4 % по сравнению с 2004г.) до 692,2 млн.долл.

Российский экспорт в 2005г. вырос на 92,7% и составил 71,7 млн.долл. (37,2 млн.долл. в 2004г.). На экспорт было поставлено 84,2 тыс.т. нефтепродуктов, что по физическому объему выше уровня 2004г. в 3,3 раза. В 2005г. было экспортировано машин, оборудования и транспортных средств в 1,7 раза больше, чем в 2004г., минеральных удобрений — в 1,5 раза. В 1,8 раза по сравнению с 2004г. сократились поставки металлов и изделий из них.

Товарооборот России с Аргентиной, в млн. долл., по данным Федеральной таможенной службы России

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Оборот.....	122,6	111,1	218,7	236,9	392,5	692,2
рост в % .....	-	90,6	196,8	108,3	165,7	176,4
Экспорт.....	36,5	10,1	26,2	7,5	37,2	71,7
рост в % .....	-	27,7	259,4	28,6	496,0	192,7
Импорт.....	86,1	101,0	192,5	229,4	355,3	620,5
рост в % .....	-	117,3	190,6	119,2	154,9	174,6
Сальдо.....	-49,6	-90,9	-166,3	-221,9	-318,1	-548,8

По аргентинским данным, двусторонний товарооборот в 2005г. составил 781,7 млн. долл. (421,4 млн.долл. в 2004г.), в т.ч. наш экспорт — 85,3 млн. долл. (35,1 млн.долл. в 2004г.), а импорт — 696,4 млн. долл. (386,3 млн.долл. в 2004г.). Расхождения в данных таможенных служб вызвано поставками нефтепродуктов и удобрений через европейских и американских посредников.

Импорт России из Аргентины в 2005г. вырос на 74,6% до 620,5 млн.долл. (355,3 млн.долл. в 2004г.).

По сравнению с 2004г. увеличились физические объемы поставок основных продовольственных товаров: мяса говядины в 2,3 раза, мяса лошадей, ослов, мулов и лошаков — на 10,4%, пищевых субпродуктов из крупного рогатого скота, свиней — в 3,7 раза, мяса и субпродуктов домашней птицы — в 6,6 раза, рыбы мороженой — в 2,3 раза, фруктов свежих — в 1,5 раза, вина виноградного — в 1,5 раза.

Отрицательное для России сальдо взаимной торговли в 2005г. выросло на 74,6% и составило 548,8 млн.долл. Увеличение дисбаланса взаимной торговли объясняется ростом закупок в Аргентине продтоваров, прежде всего мяса, рыбы, молочных продуктов, фруктов, подсолнечного масла.

В товарной структуре взаимной торговли существенных изменений не произошло. По-прежнему основными товарами российского экспорта оставались топливно-энергетические товары (дизельное топливо), доля которых составила 55,9% от всего объема экспорта (увеличение доли по сравнению с 2004г. в 3 раза) и продукция химической промышленности (главным образом минеральные удобрения), доля которой сократилась в 1,9 раза до 33,8%. Несколько уменьшилась доля машин, оборудования и транспортных средств (снижение на 0,5% пункта) до 5,5%, а также наблюдалось уменьшение доли металлов и изделий из них (на 6% пункта) до 2,4%.

В товарной структуре импорта в 2005г. удельный вес продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в общем объеме импорта составил 95,5% и увеличился на 15,0% пункта по сравнению с 2004г. Импорт продукции химической промышленности в товарной структуре (лекарственные средства, шины, изделия из пластмасс) составил 1,7% — снижение против 2004г. на 0,1% пункта.

Аргентина является одним из старейших и ведущих торгово-экономических партнеров России среди стран Латинской Америки. Постоянное сотрудничество в этой области было налажено после установления в 1946г. дипломатических отношений. Пик взаимной торговли приходился на начало 80гг. (2 млрд.долл. в год) в связи с крупномасштабными закупками в Аргентине пшеницы, кукурузы, соя-бобов, растительного масла, мяса, а также экспорта в Аргентину энергетического, металлургического оборудования, дорожно-строительной техники на условиях долгосрочного соглашения о поставках машин и оборудования.

По объему товарооборота Аргентина занимает незначительное место во внешней торговле России. В 2005г. на ее долю приходилось только 0,2% российского товарооборота, в том числе 0,6% импорта и 0,03% экспорта. На российском рынке продовольствия присутствие Аргентины существенно. Доля поставок из Аргентины в общем российском импорте по отдельным товарам составляет (по данным 2005г.): говядина мороженая — 26,4%; мясо лошадей, ослов, мулов и лошаков — 56,8%, филе рыбное мороженое — 16,4%, масло соевое — 5,7%; цитрусовые — 13,7%, яблоки, груши свежие — 15,7%, табачное сырье — 2,0%.

Россия не входит в число основных торгово-экономических партнеров Аргентины: на нашу страну приходится 1,7% аргентинского экспорта и 0,3% импорта. Вместе с тем, российский рынок рассматривается аргентинцами как важный и

перспективный для сбыта своей сельскохозяйственной продукции.

Российско-аргентинская торговля характеризуется:

- нарастающим отрицательным для России сальдо во взаимной торговле. В 2005г. оно увеличилось на 74,6% по сравнению с 2004г. и составило 548 млн.долл. За 2000-05 гг. аккумулированное отрицательное для России сальдо торгового баланса составило 1,4 млрд.долл. Рост дисбаланса взаимной торговли объясняется растущими закупками в Аргентине продовольствия;

- небольшими объемами российских поставок (7,5 млн.долл. в 2003г., 37,2 млн.долл. в 2004г., 71,7 млн.долл. в 2005г.), в то время как традиционно Аргентина была самым крупным покупателем в Латинской Америке российских машин и оборудования;

- ограниченной номенклатурой поставок российских товаров, при этом с низкой степенью переработки. Доля машинно-технической продукции (подшипники, газовые турбины, контрольно-измерительные приборы) сокращается с 13,0% в 2001г. до 5,5% в 2005г.;

- преобладанием в структуре российского импорта из Аргентины сельскохозяйственных и продовольственных товаров (свежие фрукты, растительные масла, говядина, вина, рыба, соки, табак). Их доля в 2005г. составила около 95,5%;

- низкой конкурентоспособностью российских товаров с высокой долей добавленной стоимости на аргентинском рынке по условиям платежа, качеству, техническим характеристикам, срокам поставки запасных частей, организации технического обслуживания;

- активным включением в двусторонний экономический диалог представителей частного бизнеса обеих стран.

Российско-аргентинское инвестиционное сотрудничество не получило развития. За 2000-05гг. объем инвестиций, поступивших из Аргентины, составил 159,9 тыс.долл. На территории России действуют несколько совместных предприятий в области торгово-посреднических услуг. В окт. 2004г. аргентинская фармацевтическая компания «Лабораториос Баго» открыла в Санкт-Петербурге свой филиал для продажи терапевтических средств собственного производства. Объем продаж медикаментов филиалом в 2005г. составил 4,4 млн. долл.

Объем инвестиций, поступивших из России в Аргентину за 2000-04гг. составил 920 тыс.долл., по форме относящихся к категории «прочие инвестиции». В 2004г. российские компании приобрели в провинции Мендоса предприятие по производству вина. Объем инвестиций составил 5 млн.долл. В 2005г. российских инвестиций в аргентинскую экономику зарегистрировано не было.

Перспективы российских инвестиций в аргентинскую экономику связаны с созданием совместных сборочных производств (комбайны, дорожно-строительная техника, автобусы, автомобили Газ, Камаз). Прорабатываются также возможности участия российских компаний в совместной эксплуатации плавучих доков, добыче нефти и газа, организации производства сжиженного газа.

В связи с широкой экономической и финансовой самостоятельностью аргентинских провинций традиционно развитие сотрудничества между

российскими регионами и аргентинскими провинциями играет существенную роль в торгово-экономическом взаимодействии между нашими странами. 8 субъектов Российской Федерации имеют соглашения о сотрудничестве с аргентинскими провинциями. Краснодарский и Ставропольский края, Челябинская, Московская, Курская, Орловская и Пермская области, Уральский регион имеют соглашения о сотрудничестве и товарообмене с провинциями Буэнос-Айрес, Кордоба, Мендоса, Сальта, Мисьонес, Энтре-Риос, Санта Фе.

В конце марта-начале апр. 2005г. в г. Буэнос-Айресе прошел российско-аргентинский конгресс по развитию делового сотрудничества между регионами и провинциями двух стран. В его работе приняли участие представители различных регионов России, в т.ч. Москвы, Ленинградской обл., Краснодарского края, Республики Башкортостан, Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов. 3-6 апр. 2006г. в г.Москве пройдет Дни провинции Буэнос-Айрес.

Договорно-правовая база российско-аргентинских торгово-экономических отношений была обновлена и расширена во II пол. 90гг., в целом отвечает российским интересам и не требует существенного дополнения. Она представлена следующими основными межправительственными соглашениями: соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве от 25 мая 1993г.; соглашением о создании межправительственной Российско-Аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству от 25 мая 1993г.; протоколом о правовом статусе торгпредства СССР в Аргентине от 5 нояб. 1984г.; соглашением о сотрудничестве в таможенных делах от 14 нояб. 1997г.; соглашением о научно-техническом сотрудничестве от 25 нояб. 1997г.; соглашением о сотрудничестве в области туризма от 26 июня 1998г.; соглашением о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 25 июня 1998 г.; конвенцией об избежании двойного налогообложения на доходы и на капитал от 10 окт. 2001г. (не ратифицирована); соглашением о взаимных кредитах между Центральным банком Аргентинской Республики и Внешэкономбанком от 6 июля 1995г.; соглашением о поставках машин и оборудования из СССР в Аргентину от 13 фев. 1974г. (действует до окончательного погашения аргентинцами задолженности по ранее произведенным поставкам).

В 1993г. создана межправительственная Российско-Аргентинская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). В рамках МПК образованы три рабочие группы: по торгово-экономическому сотрудничеству, по сотрудничеству в области сельского хозяйства, по научно-техническому сотрудничеству. На 5 заседании МПК российская сторона предложила образовать в рамках комиссии дополнительно 2 рабочие группы: по региональному и военно-техническому сотрудничеству (находится на рассмотрении аргентинской стороны). Аргентинцы предложили также создать постоянно действующий комитет по сотрудничеству в области космоса и атомной энергетики (решение российской стороной будет принято по итогам рассмотрения аргентинцами наших предложений по сотрудничеству в данных областях).

Председателем российской части МПК является руководитель федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору С.А.Данкверт (утвержден распоряжением правительства Российской Федерации № 961 от 14 июля 2004г.), председателем аргентинской части МПК является замминистра иностранных дел, международной торговли и культуры Аргентины А.Киарадия. Состав российской части МПК утвержден 22 сент. 2005г., а 22-23 сент. 2005г. в Москве состоялось 5 заседания МПК.

В 2003г. созданы Советы предпринимателей Россия-Аргентина и Аргентина-Россия. Председателем Совета предпринимателей Россия-Аргентина является президент ЗАО «Согласие» А.А.Абрамян. В дек. 2003г. (г.Буэнос-Айресе), в июне 2004г. и апр. 2005г. (г.Москве) состоялись совместные заседания советов.

В Аргентине действуют несколько ассоциаций предпринимателей по развитию торгово-экономического сотрудничества с Россией: палата аргентинско-российским экономическим отношениям; Аргентинско-Российская палата по внешней торговле; Аргентинско-Российский фонд по развитию культурных, научных и торговых отношений; Российско-Украинско-Белорусская торговая палата для Южной Америки.

В основном — это мелкие посреднические структуры, которые не оказывают какого-либо серьезного влияния на развитие российско-аргентинских торгово-экономических связей.

Факторами, определяющими заинтересованность России в развитии сотрудничества с Аргентиной, являются:

- стремление нынешнего руководства Аргентины к максимальной диверсификации внешне-экономических связей страны;

- емкий внутренний аргентинский рынок, в том числе машин и оборудования, большая часть потребностей которого удовлетворяется за счет импорта (на импорт машин и оборудования приходится 40%). При соответствующих условиях Аргентина вновь могла бы стать стабильным и перспективным потребителем российских товаров с высокой долей добавленной стоимости;

- возможность выхода на рынок стран-членов Меркосур путем налаживания производственной кооперации с аргентинскими фирмами;

- удовлетворение потребностей российского рынка в отдельных видах сельскохозяйственных и продовольственных товаров;

- высокая потребность Аргентины в инвестициях и инновациях.

На развитие российско-аргентинского торгово-экономического сотрудничества оказывают негативное влияние следующие факторы:

- глубокий экономический кризис в Аргентине конца 2001 — начала 2002гг., повлекший за собой значительное уменьшение аргентинского импорта в целом, в том числе сокращение закупок российских товаров, сужение их номенклатуры;

- сохраняющаяся низкая платежеспособность страны и многих аргентинских компаний;

- антидемпинговые меры в отношении российской металлопродукции, которые привели фактически к закрытию для российских компаний аргентинского рынка стального проката;

- традиционная ориентация Аргентины на торговлю с ЕС, США, Меркосур (главные торгово-экономические партнеры);

- сильные позиции на аргентинском рынке американских и западноевропейских компаний;

- низкая конкурентоспособность наших товаров на аргентинском рынке по условиям финансирования, ценам, качеству, срокам поставки, организации послепродажного обслуживания, ремонту, обеспечению запасными частями;

- опора российских компаний преимущественно на традиционные формы и методы торгово-экономических связей (не используется производственная кооперация, не участвуют в сооружении и эксплуатации предприятий на условиях долгосрочных концессий и др.);

- высокий уровень коррупции в Аргентине и распространенность бюрократических барьеров.

Важными совместными торгово-экономическими мероприятиями, проведенными в последнее время, являются: официальный визит в Аргентину министра иностранных дел Российской Федерации И.С.Иванова (дек. 2003г.); первое совместное заседание советов предпринимателей Россия-Аргентина и Аргентина-Россия (г.Буэнос-Айрес, дек. 2003г.); второе заседание советов предпринимателей Россия-Аргентина и Аргентина-Россия (г.Москва, июнь 2004г.); официальный визит в Российскую Федерацию министра иностранных дел, международной торговли и культуры Аргентины Р.Бьелсы (июнь 2004г.); третье заседание советов предпринимателей Россия - Аргентина и Аргентина-Россия в рамках официального визита в Российскую Федерацию вице-президента Аргентины Д.Сциоли (апр. 2005г.); пятое заседание межправительственной Российско-Аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (сент. 2005г.).

Аргентина — емкий рынок с реальными возможностями для российских экспортеров: соотношение цены и технического уровня российских экспортных предложений, как правило, соответствует требованиям аргентинских импортеров машин и оборудования; стратегически значимые сектора — энергетика, транспортная инфраструктура, транспорт, с/х; отрасли, в которых российские компании занимают хорошие позиции и могли бы усилить свое присутствие на аргентинском рынке: электроэнергетика; отрасли с большим потенциалом развития, в которых требуется усиление российского присутствия — нефтяная и газовая промышленность, транспортная инфраструктура, горнодобывающая промышленность; отрасли с высоким уровнем конкуренции, где необходимо использовать стратегию активного продвижения товаров на рынок — средства транспорта.

Товарооборот России с Аргентиной в 2004г. составил 421,4 млн.долл. (2003г. — 294,6 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт — 35,1 млн.долл., импорт — 386,2 млн. долл.

Объем российско-аргентинского товарооборота в 2004г. вырос более чем на 43%, по сравнению с пред.г., за счет увеличения объемов аргентинского экспорта (на 81%). При этом, российский экспорт сократился на 57%. Рост аргентинского

экспорта был обеспечен, главным образом, за счет резкого увеличения объема поставок в Россию мороженой говядины: с 24,2 тыс.т. в 2003г. до 104,2 тыс.т. (на 161 млн.долл.) в 2004г.

## Торговля с Россией, в млн.долл.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	300,3	179,1	253,5	219,4	294,6	421,4
Экспорт	147,5	84,1	95,4	67,2	81,1	35,1
Импорт	152,8	94,9	158,1	152,2	213,5	386,3
Сальдо	-5,3	-10,8	-62,7	-85	-132,4	-351,2

Источники — данные Национальной таможенной службы Аргентины.  
Товарооборот России с Аргентиной по данным Федеральной таможенной службы России

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	171,9	121,9	110,4	215,8	233,3	392,5
Экспорт	47,6	36,5	10,1	26,1	6,9	37,2
Импорт	124,3	85,4	100,3	189,7	226,4	355,3
Сальдо	-76,7	-48,9	-90,2	-163,6	-219,5	-318,1

Расхождения в данных таможенных служб вызвано высокой долей российских поставок нефтепродуктов и удобрений через европейских и американских посредников, т.к. ФТС регистрирует только прямые поставки в Аргентину, а аргентинская таможенная служба ведет учет, исходя из страны происхождения товара.

В товарной структуре взаимной торговли существенных изменений не произошло. По-прежнему, основными российскими экспортными товарами оставались дизельное топливо и минеральные удобрения (83% всего экспорта); в российском импорте наибольший удельный вес занимали мясо (46%), свежие фрукты (29%) и растительные масла (5%).

Экспорт российских минеральных удобрений сократился на 69%, по сравнению с 2003г., и составил 13,1 млн.долл. (в 2003г. — 42,7 млн.долл.).

На 55% сократились объемы поставок в Аргентину российских нефтепродуктов. В 2004г. в Аргентину поставлено нефтепродуктов на 15,9 млн.долл. (2003г. — 35,8 млн.долл.), основу которых составляло дизельное топливо. Объемы поставок российских машинно-технических изделий составили 1,4 млн.долл. (подшипники, газовые турбины, запасные части и комплектующие изделия).

## Импорт России из Аргентины за 2004г.

	в тыс.долл.	в %
Импорт	386286,1	100
Мясо и пищевые субпродукты:	177776,2	46
- крупного рогатого скота, мороженное	160800,7	41,6
- лошадей (конина), мороженое	13012,8	3,4
- кишки, пузыри и желудки животных, мороженые	1742,2	0,5
- мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, мороженые	1264	0,3
- субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	480,7	0,1
- крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	475,8	0,1
Свежие фрукты	110521,3	28,6
- яблоки, груши и айва	54160,4	14
- виноград	5051,5	1,3
- цитрусовые	50973	13,2
- земляника и клубника	271,6	0,1
- абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы	64,8	0,0
Жиры растительные, масла	20679,7	5,4
- масло подсолнечное и его фракции	14689,7	3,8
- масло соевое и его фракции	3226,6	0,8
- масло оливковое и его фракции	100,8	0,0
- жиры растительные	2662,6	0,7
Рыба и рыбное филе	14694,7	3,8
- филе рыбное	10444,5	2,7
- рыба мороженая	4250,2	1,1
Сыры и творог	11776,2	3

Вина виноградные натуральные; суло виноградное	6354,8	1,6
Соки фруктовые	5386,3	1,4
Джемы, желе, мармелад	4328,7	1,1
Нефтепродукты	4139,2	1,1
Плоды сушеные (в основном чернослив)	4042,3	1
Сахар тростниковый или свекловичный	3371,3	0,9
Табачное сырье	3129,3	0,8
Трубы бесшовные	2733,8	0,7
Плоды и орехи	2631,1	0,7
Соусы и продукты для их приготовления	2188,1	0,6
Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов	1634,2	0,4
Овощи прочие, мороженые	1443,4	0,4
Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао	1172,7	0,3
Трубы, трубки и шланги из вулканизированной резины	818,1	0,2
Яйца птиц, без скорлупы, и яичные желтки, свежие, сушеные	817,5	0,2
Изделия для транспортировки или упаковки товаров, из пластмасс	764,6	0,2
Экстракты дубильные растительного происхождения (квебрахо)	770,1	0,2
Одежда меховая и ее принадлежности	410,9	0,1
Сливочное масло и молочные жиры прочие	343,8	0,1
Арахис, нежареный, лущеный	282,8	0,1
Приборы и устройства, применяемые в медицине	267,8	0,1
Лекарственные средства	178,1	0
Лампы и осветительное оборудование	176,4	0
Альбумины и прочие производные альбумина	173	0
Шины (покрышки) пневматические резиновые новые	166,9	0
Товары для аттракционов, настольные или комнатные игры	164,3	0
Кукуруза прочая	119	0
Декстрины и прочие модифицированные крахмалы	113,9	0
Прочее	2715,6	0,7

## Экспорт России в Аргентину за 2004г.

	в тыс.долл.	в %
Экспорт	35061,1	100
Нефть и нефтепродукты	15957,3	45,5
Удобрения минеральные или химические	13130,4	37,5
- азотные	1738,9	5
- прочие	11391,5	32,5
Бумага газетная в рулонах или листах	1065,7	3
Прокат стальной плоский	999,4	2,9
Титан и изделия из него, включая отходы и лом	555,1	1,6
Вещества поверхностно-активные органические (кроме мыла)	551,2	1,6
Подшипники	550,3	1,6
Трубы, трубки и шланги из вулканизированной резины	290,2	0,8
Турбины на водяном пару и турбины паровые прочие	287,7	0,8
Газовые турбины	237,4	0,7
Металлы щелочные	226,1	0,6
Аппаратура (рентгенографическая, радиотерапевтическая)	182,4	0,5
Галогенированные производные углеводов	151	0,4
Жгут синтетических нитей	135,6	0,4
Фенолы	95,7	0,3
Спирты и их производные (этиленгликоль)	77,3	0,2
Кожа из шкур крупного рогатого скота	71,1	0,2
Прочее	497,2	1,4

## Источники — таможня Аргентины

В 2004г. Россия второй год подряд занимала 1 место среди других стран по импорту из Аргентины фруктов, а также охлажденной и замороженной говядины, конины. Россия является основным импортером аргентинских груш и яблок (120,7 тыс.т. на 54,2 млн.долл.), говядины, предназначенной на промпереработку (104,2 тыс.т. на 160,8 млн.долл.) и конины (14,7 тыс.т. на 51 млн.долл.). Россия импортировала из Аргентины 21,1 тыс.т. подсолнечного (14,7 млн.долл.) и 5 тыс.т. соевого масла (3,2 млн.долл.). Россия вышла на 3 место среди импортеров по закупкам сыра в Аргентине (5,5 тыс.т. на 11,8 млн.долл.).

ЗАО «Силловые машины» защитило в 2004г. права на сохранение объема поставок в рамках контракта на сооружение ГЭС «Лос Караколес» в

пров. Сан Хуан. В результате предпринятых мер и проведенной в строительной консорциуме замене мексиканской фирмы ИКА на аргентинскую «Течинт», ЗАО «Силовые машины» вновь получило право на поставку генераторов и системы возбуждения. По соглашению с компанией «Течинт» ЗАО «Силовые машины» был подтвержден объем поставки оборудования и его монтажа, а также выполнение проектных работ на 15,7 млн.долл., в т.ч. в 2005г. — на 3,1 млн.долл.

Прорабатывались возможности участия ЗАО «Силовые машины» в поставках энергетического оборудования для ГЭС «Сальто Гранде» (подписан протокол об окончательной приемке трансформаторов), ГЭС «Аня Куа» — вторая очередь ГЭС «Ясирета» (созданы предпосылки для продолжения переговоров по прямой закупке трансформатора в марте 2005г.), ТЭС «Пьедра Буэна» (поставка запчастей), ТЭС «Костанера» (подписан контракт на проведение ремонтных работ). Изучались возможности поставок как энергетического, так и промышленного оборудования для алюминиевого предприятия «Алуар», а также для завода по производству специальной стали для Национальной атомной комиссии ФАЕ.

В 2004г. оказывалось содействие ОАО «Ростсельмаш» в работе по продвижению комбайнов на аргентинский рынок, в т.ч. в подборе аргентинских фирм, заинтересованных в организации сбыта и технического обслуживания комбайнов, а также в создании совместного сборочного производства (провинции Кордоба и Чако). Была проработана с Национальным банком Аргентины схема поставки комбайнов в страну на лизинговой основе и организовано посещение «Ростсельмаша» представителями Банка.

В марте 2004г. «Ростсельмаш» принял участие в сельскохозяйственной выставке «ФериаАгро», в ходе которой был проведен телемост «Аргентина-Ростсельмаш». Первоначально (март 2004г.) представителями «Ростсельмаша» планировалось, что уже в 2004г. в Аргентину будет поставлено до 30 комбайнов. В 2005г. их количество должно было возрасти до 100 машин.

Было намечено три этапа продвижения российских комбайнов на аргентинском рынке. На первом этапе, помимо собственно поставок комбайнов, агрегатов и запчастей к ним, планировалось наладить гарантийное и сервисное обслуживание комбайнов, открыть сервисный центр с возможностью расширения до масштабов дилерской сети и наладить обучение аргентинских специалистов по эксплуатации техники. На втором — организовать сборочное производство комбайнов в Аргентине из российских комплектующих. И на третьем этапе — производить сборку комбайнов из российских и аргентинских комплектующих.

В пров. Кордоба две компании «Майнеро» и «Пайню» проявили заинтересованность в сотрудничестве с «Ростсельмашем». Эти компании располагают разветвленной сетью по продаже сельскохозяйственной техники, а также производственными площадями для сборки и ремонта комбайнов. Они были готовы предоставить для продажи комбайнов свою дилерскую сеть и обсудить возможность участия в коммерциализации и дальнейшем обслуживании комбайнов, проведении испытаний на аргентинских полях образцов рос-

сийских комбайнов, а также, в перспективе, в сборке, изготовлении узлов и комплектующих.

В пров. Чако аргентино-парагвайская фирма «Прарекс» также была готова организовать совместное сборочное производство комбайнов. Эта группа располагает необходимым финансированием, а также опытом работы в области производства и коммерциализации в северных аргентинских провинциях, Парагвае, южных штатах Бразилии и Боливии. На первом этапе, до начала сборки, они полагали возможным на основании полученного разрешения продавать российские комбайны.

Наибольшее внимание аргентинских специалистов привлекла новая модель зерноуборочного комбайна «Вектор» с дизельным двигателем мощностью 185 л.с., гидростатической трансмиссией и 3 скоростями. Однако руководство «Ростсельмаша», в связи с большим спросом на комбайны на российском рынке, поставило под сомнение целесообразность выхода на рынок Аргентины и других стран Южной Америки. В окт. было принято решение о командировании в Аргентину представителей завода для открытия представительства «Ростсельмаш-Аргентина».

На начало фев. 2005г. ни один комбайн в Аргентину не отгружен. Представители завода намеряют принять участие в работе «ФериАгро-2005» (2-5 марта) без демонстрации комбайнов (как и в предг.).

В 2004г. в Аргентине сложилась крайне благоприятная ситуация для продвижения в эту страну комбайнов «Ростсельмаш» (рост спроса на комбайны из-за расширения площадей, занятых под зерновые и масличные, прежде всего под сою; недостаточные объемы собственного производства комбайнов; возможность использования лизингового инструмента; выпуск «Ростсельмашем» новой модели комбайна «Вектор», удовлетворяющей требования местного рынка как по техническим характеристикам, так и по дизайну; наличие аргентинских компаний, заинтересованных в сбыте и техническом обслуживании комбайнов «Ростсельмаша»). Появилась также возможность организации сборочного производства и последующего экспорта комбайнов в страны-члены Меркосур (Бразилия, Парагвай, Боливия).

По данным аргентинских СМИ в 2004г. аргентинские фермеры закупили сельхозоборудования на 1 млрд.долл. Рекордным за последние 14 лет было обновление парка комбайнов. На рынке комбайнов преобладали машины бразильского производства, доля которых составляла 70%. Аргентинские производители довели свою долю до 20%. В 2005г., по мнению аргентинских специалистов, спрос на комбайны уменьшится, в т.ч. в связи с падением мировых цен на сою и пшеницу.

В рамках работы по продвижению на аргентинский рынок российской дорожно-строительной техники, вместе с аргентинской фирмой «Сокил», прорабатывалась с мая 2004г. возможность организации в пров. Сан Луис совместного сборочного производства.

Администрация провинции, с учетом ожидаемого уже в 2005г. значительного роста спроса в Аргентине на указанную технику, была заинтересована в проведении переговоров с российскими компаниями по этому вопросу. При этом аргентинцы были готовы поставлять часть комплектую-



ших. В случае, если их доля, включая стоимость рабочей силы, составила бы не менее 35% стоимости машины, тогда появилась возможность экспорта техники в страны-члены Меркосура.

С российской стороны к переговорам были привлечены ТД «Стройдормаш» (входит в состав холдинга «РусПромАвто»), Челябинский завод строительно-дорожных машин (контрольный пакет акций завода принадлежит ТД «Стройдормаш») и АО «Стройдормашэкспорт».

Еще одним перспективным направлением сотрудничества с аргентинцами по линии ТД «Стройдормаш» мог бы стать ремонт ранее поставленной в Аргентину российской дорожно-строительной техники и поставка запчастей к ней.

В 80-90гг. в Аргентину было поставлено 300 ед. такой техники (в основном, грейдеры), большая часть которых не эксплуатируется, так как требует ремонта. Ремонт российской техники также может быть организован на предприятии по ее сборке в провинции Сан Луис. Заинтересованность в организации такой ремонтной базы также проявила фирма «Тортоне» (пров. Кордоба).

Помимо организации сборочного производства и ремонтной базы для российских дорожно-строительных машин имеются хорошие перспективы для экспорта в Аргентину такой техники в собранном виде.

Была достигнута договоренность с Нацбанком Аргентины о возможности использования лизинговой схемы при поставках дорожно-строительной техники. На практике это означает, что российскому поставщику Банк производит оплату сразу после отгрузки, а аргентинскому импортеру он предоставляет технику в лизинг на срок до 5 лет.

Перед проведением переговоров в Аргентине о возможности организации сборочного производства в пров. Сан Луис «Стройдормаш» намерен пригласить в I кв. 2005г. аргентинцев в Челябинск на завод «Строительно-дорожных машин» для изучения технических особенностей производственного процесса.

В 2004г. продолжались работы по комплексной ракетной противорадовой защиты табачных плантаций в пров. Жу Жуй. Поставки противорадовых ракет и командирование российских специалистов осуществляются по линии ВЗАО «Техмашэкспорт» (с нояб. 2004г. по март 2005г. в провинцию командировано 38 российских специалистов). Стоимость техсодействия составляет 200 тыс.долл. В этом сезоне планируется поставить до 1000 противорадовых ракет «Алазань-6» на 250-300 тыс.долл. С аргентинской стороны организацией работ по защите от града табачных плантаций занимаются фирма «Латсер» и страховая компания «Латитут Сур».

В 2004г. российские организации занимались вопросами возобновления сотрудничества в области комплексной ракетной противорадовой защиты виноградников в пров. Мендоса. В апр. провинцию посетила делегация АНО «Агентство атмосферных технологий» Росгидромета, ВНИИП «Дарг» и ФГУП «ЧПО им. В.И.Чапаева». Однако российские организации, несмотря на проведенную подготовительную работу, не приняли участия в тендере в 2004г., так как для «мобилизации» к очередному рабочему сезону не хватало времени для завоза в Мендосу пусковых ракетных устано-

вок и метеорадара. Кроме того, за прошедшие годы практически не осталось местных кадров, подготовленных к работе с пусковыми ракетными установками, а бывшие пусковые площадки уже длительное время заняты под жилье местным населением или пастухами. АНО «Агентство атмосферных технологий» Росгидромета готовит новое предложение по антиградовой защите комплексным методом (ракеты + самолет), которое планируется передать администрации пров. Мендоса в I пол. 2005г.

В 2004г. в координации с московским центром ЮНИДО продолжилась работа по созданию российско-аргентинского Центра технологического сотрудничества под эгидой указанной международной организации, который мог бы стать каналом для продвижения российских технологий на аргентинский рынок, а также на рынки других государств-членов Меркосур.

В рамках указанной инициативы были согласованы три совместных «пилотных» проекта по использованию российских технологий в Аргентине и аргентинских — в России: создание лазера по расщеплению изотопов (INVAP — Институт спектроскопии АН РФ); очистка территорий от нефтезагрязнений (Green Cross Argentina — Национальный центр экологического менеджмента и чистого производства для нефтяной и газовой промышленности); улучшение породы крупного рогатого скота (Gregorio, Nunio & Noel Werthein S.A. — Doka Gene). В этих проектах наибольший интерес у аргентинцев вызывает возможность совместной разработки технологий для последующих продаж в третьи страны, в первую очередь, — в рамках Меркосур.

Аргентинский секретарь по науке, технологиям и инновациям Т. Дель Боно направил в янв. 2004г. повторное официальное обращение в штаб-квартиру ЮНИДО в Вене о заинтересованности Аргентины в создании российско-аргентинского центра и с просьбой о выделении на реализацию указанного проекта средств этой международной организации. В апр. 2004г. секретариат по науке, технологиям и инновациям подтвердил заинтересованность аргентинских властей в создании центра и продвижении указанных выше проектов. Работа над этими проектами укладывается в рамки приоритетных для Аргентины тем по развитию национальной технологической базы: атомные, лазерные и космические технологии, защита окружающей среды и биотехнологии.

В Аргентине применяются защитные меры по внешней торговле (тарифные, налоговые, нетарифные меры и технические барьеры). В дек. 2004г. заканчивался срок действия антидемпинговых санкций, введенных в 1999г. на импорт российского стального проката. Однако, в связи с заявлением аргентинской компании «Сидерар» о новом пересмотре этих санкций в связи с истечением срока их действия, минэкономики Аргентины 6 дек. 2004г. официально объявило о начале рассмотрения этого вопроса.

Указанная процедура будет осуществляться в отношении импорта горячекатаного плоского стального проката, соответствующего таможенным позициям ОНМ 7208.10.00, 7208.25.00, 7208.26.10, 7208.26.90, 7208.27.10, 7208.27.90, 7208.36.20, 7208.36.90, 7208.37.00, 7298.38.10, 7208.38.90, 7208.39.10, 7208.39.90, 7208.40.00,

7208.51.00, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00 и 7208.90.00.

Согласно действующему законодательству данная процедура должна быть завершена в 9 мес. со дня ее начала, т.е. до 5 сент. 2005г. На период рассмотрения данного дела все ранее установленные антидемпинговые санкции остаются в силе. По существующей практике окончательным результатом такого рассмотрения может быть продление ранее установленных санкций на срок до 5 лет или окончательное закрытие дела, например, в связи с незначительным объемом поставок металлопродукции, который не мог нанести серьезного вреда аргентинской национальной промышленности или по другим обстоятельствам. По данным аргентинской таможенной статистики в 2000-04гг. в Аргентину не поставлялся российский стальной прокат, соответствующий позициям таможенной номенклатуры, на которые были введены антидемпинговые санкции в дек. 1999г.

Торгпредство РФ перевело на русский язык весь набор документов, полученных от минэкономики Аргентины по этому вопросу (20 стр. сложного юридического и технического текста) и направило все материалы в адрес минэкономразвития России и АО «Северсталь».

По аргентинскому законодательству для заполнения вопросника российскому производителю отводилось только 30 рабочих дней, Торгпредство обратилось в минэкономики Аргентины с просьбой о продлении (со ссылкой на необходимость перевода всех материалов на испанский язык уполномоченным переводчиком. В результате срок предоставления документов был продлен на 30 дней, т.е. всего 60 рабочих дней, начиная с 9 дек. 2004г. (дата поступления ноты минэкономики Аргентины в посольство России). АО «Северсталь» и АО «Новолипецкий металлургический завод» готовят необходимые материалы для представления в минэкономики Аргентины.

Среди нетарифных ограничений, применяемых в Аргентине и напрямую затрагивающих российских экспортеров, необходимо отметить следующее. Для ввоза автомобилей требуется зарегистрировать фирму, представляющую интерес производителя (это дает право на выполнение таможенных процедур). После этого необходимо выполнить регистрацию «лицензии конфигурации модели» для каждой импортируемой модели автомобиля и патентование в Регистре автотранспортных средств. Указанная процедура является дорогостоящей и длительной, но необходимой для выхода на местный рынок. Аргентина применяет в отношении импортных грузовых автомобилей стандарт Евро-2 и Евро-3.

Среди нерешенных в 2004г. проблем российско-аргентинской торговли продолжал оставаться частичный запрет на ввоз на российскую территорию аргентинской мясной продукции, введенный в связи с эпидемией ящура, разразившейся в Аргентине в 2001г. В окт. 2002г. в связи со стабилизацией эпизоотической ситуации на территории Аргентины, бел отменен запрет на ввоз в Россию созревшего мяса крупного рогатого скота без кости для промышленной переработки. Согласованы образцы ветеринарных сертификатов на следующие продукты: мясо птицы, конина, готовые мясные и молочные изделия, прошедшие термическую обработку, рыбная, мясная и молочная мука,

соленое кишечное сырье и соевый шрот. Сохраняется пока запрет на ввоз в Россию аргентинской говядины, предназначенной для прямого пищевого потребления.

Аргентинцы на всех уровнях, включая переговоры о присоединении России к ВТО, ставят вопрос о выделении им страновой квоты на поставку мяса (прежде всего – говядины). Несмотря на отсутствие отдельной квоты, аргентинцы смогли поставить в 2004г. на российский рынок, по данным аргентинской таможенной статистики, 104,2 тыс.т. мороженой говядины на 160,8 млн.долл. Суммарная российская квота на импорт говядины в 2004г. была 420 тыс.т. Кроме того, было поставлено 14,7 тыс.т конины на 13 млн.долл.

Неурегулированными оставались в 2004г. коммерческие споры, связанные с погашением задолженности между российскими и аргентинскими фирмами и компаниями.

а) Задолженность российских организаций: АО «Дом Никитина» (чаеразвесочные фабрики Иркутска и Рязани) с 1995г. не погашает задолженность на сумму около 2 млн.долл. за поставки чая фирмам провинции Мисьонес; АО «Московский чай» более 3 лет не погашает задолженность на 800 тыс.долл. за чай, поставленный аргентинской фирме «Экса»; АО «Союзтабакпром» не погасил задолженность на сумму около 800 тыс.долл. за табак, поставленный из провинции Сальта. А фирма «ЧелПром» – за поставленное из провинции Сальто вино (31,5 тыс.долл.).

б) Задолженность аргентинских организаций:  
– в 1998г. возникла задолженность (940 тыс.долл.) уругвайской фирмы «Антиград Латино-американ» за услуги по противорадовой защите сельхозугодий аргентинской провинции Мендоса (виноградники, фруктовые плантации), предоставленные ВАО «Техмашэкспорт». В 2002г. арбитраж в Москве (предусмотрено контрактом) вынес решение в пользу ВАО «Техмашэкспорт». С 2003г. решение московского арбитража рассматривается уругвайскими судебными властями;

– в рамках договора между Институтом научных исследований ВС Аргентины («Ситефа» и ГВК «Спецвнештехника» в 1994г. был подписан контракт по сотрудничеству в области создания комплекса динамической защиты для аргентинского среднего танка «ТАМ». Из 400 тыс.долл. стоимости работ, выполненных российской организацией в соответствии с первым этапом программы сотрудничества, аргентинской стороной оплачено 300 тыс.долл. Задолженность в 100 тыс.долл. не урегулирована;

– с янв. 2002г. министерство экономики Аргентины и «Банко де ла Насьон» приостановили погашение задолженности по полученным коммерческим кредитам на выполнение дноуглубительных работ в аргентинских портах Байя Бланка и Кекен, выполненных ОАО ВО «Техностройэкспорт» по контракту, подписанному в 1988г. Сумма просроченной задолженности составляет 4 млн.долл.

Региональное сотрудничество. Между субъектами Российской Федерации и провинциями Аргентины подписано восемь соглашений о торговом-экономическом сотрудничестве. С российской стороны такие Соглашения подписали Московский и Уральский регионы, Орловская, Челябинская, Пермская, Курская обл., Ставропольский

край. В рамках подписанных соглашений поддерживаются связи с провинциями Буэнос-Айрес, Мисьонес, Сальта, Санта Фе, Кордоба, Мендоса, Кордоба.

В сент. 2004г. в ежегодной выставке «Синпроде-2004» приняла участие делегация ФГУП «Рособорозэкспорт». В ходе выставки были проведены переговоры с министром обороны, главкомом ВВС, начальником тыла ВС Аргентины, а также представителями ВПК страны. Достигнуты договоренности по изучению перспектив поставки российской военной техники и снаряжения в Аргентину, определен перечень российской продукции.

25-29 нояб. 2004г. в г.Буэнос-Айресе состоялся 9 международный Конгресс по использованию природного газа на транспорте NGV-2004. В Конгрессе приняла участие российская делегация, в состав которой входили представители ОАО «Газпром», ОАО «Лентрансгаз», ОАО «Оргэнергогаз», НПФ «Экип». На российском стенде были представлены перспективные отечественные разработки в области производства сжатого и сжиженного газа, а также демонстрировался макет установки по сжижению природного газа и криогенной цистерны для его перевозки. Российскими участниками выставки были установлены контакты с представителями аргентинских компаний, заинтересованных в сотрудничестве с ОАО «Газпром»,

в том числе в приобретении установок малой мощности для сжижения природного газа.

3-6 марта 2004г. в столице провинции Санта Фе – г.Росарио прошла ежегодная международная агропромышленная выставка-ярмарка La Exposicion Agricola, Ganaderia, Comercial, Industrial y de Servicios (Exprochacra). 22 июля-3 авг. 2004г. состоялась самая крупная на территории страны ежегодная международная сельскохозяйственная выставка La Exposicion de Ganaderia, Agricultura e Industria Internacional, которая проходила в Буэнос-Айресе в выставочном комплексе La Rural. В работе выставок приняли участие фирмы и компании из США, Западной Европы, других государств Латинской Америки. На выставках были представлены сельскохозяйственные машины и оборудование, к которым проявляется особый интерес со стороны аргентинских фермерских хозяйств, а также демонстрировались возможности различной сельскохозяйственной техники и оборудования, предназначенных для полевых работ, сбора урожая, внесения удобрений, заготовки кормов, культивации земли, ирригации и т.п. Несмотря на то, что рынок сельхозтехники Аргентины является потенциально интересным для российских производителей, ни в одной сельскохозяйственной выставке (кроме «Фериагро-2004»), российские фирмы и компании участия не принимали.

## Статистика

## Торговля Аргентины с Азербайджаном по основным товарам

КодТНвэдСНГ	Товары	Ед. изм.	2005г.		2006г.		в% к итогу		06/05 в%
			Кол-во тыс.долл.	Кол-во тыс.долл.	2005г.	2006г.	Кол-во тыс.долл.		
	Импорт Аргентины		4,9	0,1	100	100			2
4911	Прочая печатная продукция, включая печатные репродукции и фотографии		4,9	0	100	0			0
	Экспорт Аргентины		783,4	923,1	100	100			117,8
0207	Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы	кг	99988	112,8	150048	145,6	14,4	15,8	150,1
0402	Молоко и сливки	кг	0	0	50000	105	0	11,4	0
0813	Флоды сушеные	кг	0	0	20000	47,2	0	5,1	0
1806	Шоколад и прочие готовые пищевые продукты, содержащие какао	кг	0	0	15360	47	0	5,1	0
2401	Табачное сырье	кг	10380	36,4	400	2,1	4,6	0,2	3,9
2402	Сигары и сигареты из табака и его заменителей	кг	6240	305,8	0	0	39	0	0
3002	Сыворотки иммунные	кг	1380	3	0	0	0,4	0	0
3004	Лекарства (кроме лекарств товарных позиций 3002, 3005 и 3006)		316,3		552,6	40,4	59,9		174,7

## Торговля Аргентины с Арменией по основным товарам

	Импорт Аргентины		2,9	0	100	100			0
2715	Смеси битумные	кг	30	0,6	0	0	20,7	0	0
8471	Устройства ввода или вывода		2,3	0	79,3	0			0
	Экспорт Аргентины		1668,6		2663,1	100	100		159,6
1517	Маргарин	кг	0	0	195408	127,7	0	4,8	0
2401	Табачное сырье, табачные отходы	кг	99000	214,6	316241	773,3	12,9	29	319,4
4811	Целлюлозная вата и полотно из целлюлозного волокна прочие		50	0,3	0	3			0,6
7306	Трубы, трубки и профили пустотелые прочие, из черных металлов	кг	0	0	39465	139,2	0	5,2	0
7311	Емкости для сжатого или сжиженного газа, из черных металлов		318,7		190,3	19,1		7,1	59,7
8414	Насосы воздушные или вакуумные		0		235,7	0		8,9	0
8428	Машины и устройства для подъема, перемещения, погрузки или разгрузки		0		187,5	0		7	0
8432	Машины с/х для подготовки и обработки почвы		195,1		0	11,7		0	0
8481	Краны, клапаны, вентили и аналогичная арматура для трубопроводов		57,3		91,5	2491,3		3,4	159,7
8544	Провода изолированные, кабели	кг	12365	157,8	0	0	9,5	0	0
8701	Тракторы гусеничные	шт.	4	211,2	0	0	12,7	0	0
8702	Моторные транспортные средства, для перевозки 10 чел. и более	шт.	2	71,8	0	0	4,3	0	0
8705	Моторные транспортные средства специального назначения	шт.	0	0	2	331,9	0	12,5	0

## Торговля Аргентины с Беларусью по основным товарами

	Импорт Аргентины		1319,8		615,5	100	100		46,6
5501	Жгут синтетических тканей	кг	703973	1278,2	271298	492,4	96,8	80	38,5
8428	Машины и устройства для подъема, перемещения, погрузки или разгрузки		0		49,2	0		8	0
9504	Товары для аттракционов, настольные или комнатные игры		0		58,7	0		9,5	0
	Экспорт Аргентины		3972		4987,7	100	100		125,6
0206	Пищевые субпродукты крупного рогатого скота (языки, печень)	кг	387540	444,9	0	0	11,2	0	0
0303	Рыба мороженая, за исключением рыбного филе и мяса рыб								
	товарной позиции 0304	кг	1458015	1334,6	669362	755,1	33,6	15,1	45,9
0304	Филе рыбное и прочее мясо рыбы, свежее, охлажденное или мороженое	кг	755178	1299,8	1389164	2600,8	32,7	52,1	184
0805	Цитрусовые	кг	0	0	339520	175,8	0	3,5	0
2008	Арахис		49,5		498	0	1,2	10	1006,1
2204	Вина виноградные натуральные, включая крепленые		176,1		106,5	4,4		2,1	60,5
2401	Табачное сырье, табачные отходы	кг	19800	56,4	216740	370,9	1,4	7,4	1094,6
3004	Лекарства, кроме лекарственных средств товарной позиции 3002, 3005, 3006		330,2		0	0		8,3	0
8433	Машины и механизмы для уборки или обмолота с/х культур		22,7		128,9	0,6		2,6	567,8

## Торговля Аргентины с Грузией по основным товарам

	Импорт Аргентины		10635		15669,8	100	100		147,3
2710	Нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов	кг	19146814	10635	25635392	15549	100	99,2	133,9
3824	Вещества связующие готовые, используемые в производстве литейных форм или стержней		0		120,8	0		0,8	0
	Экспорт Аргентины		1513,1		4653,3	100	100		307,5
0202	Мясо крупного рогатого скота, мороженое	кг	407677	488,5	20012	35,2	32,3	0,8	4,9
0207	Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы	кг	151680	147,6	0	0	9,8	0	0
1507	Масло соевое и его фракции		255,2		2474,4	16,9		53,2	969,6
2710	Нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов	кг	0	0	1721140	750,9	0	16,1	0
7321	Печи отопительные и печи для приготовления пищи		300,2		564,9	19,8		12,1	188,2
8414	Насосы воздушные или вакуумные		0		184,5	0		4	0
9028	Счетчики подачи или производства газа, жидкости или электроэнергии		0		94,9	0		2	0

## Торговля Аргентины с Казахстаном по основным товарам

	Импорт Аргентины		6,5		168,2	100	100		2587,7
8108	Титан и изделия из него, включая отходы и лом		0		154,5	0		91,9	0
8207	Инструмент сменный ручной прочий		6,4		13,6	98,5		8,1	212,5
	Экспорт Аргентины		3428,7		16929,9	100	100		493,8
2401	Табачное сырье, табачные отходы	кг	257400	424,7	99000	168,3	12,4	1	38,5
7304	Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов								
	(кроме чугуна и литей)	кг	2525212	2523,1	4769587	16227,8	73,6	95,9	188,9
9018	Инструменты для черчения		170		0	0		5	0

## Торговля Аргентины с Кыргызстаном по основным товарам в 2006г.

Экспорт Аргентины – всего	29,1	0	100	0	0	0
6807 Изделия из асфальта или аналогичных материалов прочие	29,1	0	100	0	0	0

## Торговля Аргентины с Молдовой по основным товарам в 2006г.

Импорт Аргентины – всего	4,2	15,6	100	100	371,4	
2925 Соединения, содержащие функциональную карбоксамидную и иминную группы	0	0	4320	15,6	0	100
8207 Инструмент для сверления, кроме инструмента для бурения скальных пород	4,2	0	100	0	0	0
Экспорт Аргентины – всего	430,5	611,8	100	100	142,1	
0303 Рыба мороженая, за исключением рыбного филе	298366	289,2	209379	225,3	67,2	36,8
0805 Цитрусовые плоды, свежие или сушеные	0	0	649440	210,1	0	34,3
0903 Мате (парагвайский чай)	0	0	32250	46,7	0	7,6
1602 Готовые или консервированные продукты из мяса крупного рогатого скота	71,6	0	16,6	0	0	0
8424 Механические устройства для разбрызгивания или распыления жидкостей или порошков	0	21	0	3,4	0	0
8438 Оборудование для промышленного приготовления или производства пищевых продуктов или напитков	0	21,6	0	3,5	0	0
9018 Приборы и устройства стоматологические	32	56,4	0	0	13,1	0

## Торговля Аргентины с Таджикистаном по основным товарам в 2006г.

Экспорт Аргентины – всего	543,2	0	100	100	0	0
0207 Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы	76320	74,5	0	0	0	0
1507 Масло соевое и его фракции	47198	468,7	0	0	0	0

## Торговля Аргентины с Туркменистаном по основным товарам в 2006г.

Экспорт Аргентины – всего	6,4	26,3	100	100	410,9	
8473 Части и принадлежности, предназначенные для машин тов. поз. 8469-8472	0	26,3	0	100	0	0
8481 Клапаны редукционные для регулировки давления	48	6,4	0	0	100	0

## Торговля Аргентины с Узбекистаном по основным товарам в 2006г.

Экспорт Аргентины – всего	41,1	0	100	100	0	0
4814 Бумага обояная и аналогичные настенные покрытия	6,4	0	15,6	0	0	0
7304 Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов (кроме чугуна)	34,7	0	84,4	0	0	0

## Торговля Аргентины с Украиной по основным товарам в 2006г.

Импорт Аргентины – всего	9485	6898,6	100	100	72,7	
2701 Уголь каменный (антрацит)	1227,4	0	12,9	0	0	0
2914 Кетоны и хиноны	160,7	192,9	1,7	2,8	120	
3102 Удобрения минеральные или химические, азотные	5382	1113,4	21099	4576,1	11,7	66,3
3206 Красящие вещества, прочие	869	606,8	9,2	8,8	69,8	
3824 Вещества связующие готовые, прочие	20000	19,9	149925	144,9	0,2	2,1
5501 Жгут синтетических нитей	0	426,7	0	6,2	0	0
7208 Прокат плоский из железа или нелигированной стали, без покрытия	2648,3	0	27,9	0	0	0
7304 Трубы, трубки и профили пустотелые, бесшовные, из черных металлов (кроме чугуна)	433,4	402,6	4,6	5,8	92,9	
7306 Прочие сварные трубы, круглого сечения из железа или нелигированной стали	107,8	0	1,1	0	0	0
8410 Гидротурбины прочие	451	203,3	0	2,1	0	0
8482 Подшипники шариковые или роликовые	107723	463,9	34327	165,2	4,9	2,4
8504 Трансформаторы прочие	1	1857,1	0	19,6	0	0
Экспорт Аргентины – всего	52610,2	53402,3	100	100	101,5	
0202 Мясо крупного рогатого скота, мороженое	8906081	14113,1	1612001	2652,4	26,8	5
0206 Пищевые субпродукты крупного рогатого скота	1145287	1230,6	3695088	3668,3	2,3	6,9
0207 Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы	171,5	944,7	0,3	1,8	550,8	
0303 Рыба мороженая, за исключением рыб. филе и мяса рыб тов. поз. 0304	5516469	5243	5871046	6858,4	10	12,8
0304 Филе рыбное и прочее мясо рыбы, свежее, охлажденное или мороженое	3639984	5893,8	3994618	7436,7	11,2	13,9
0805 Цитрусовые плоды, свежие или сушеные	13961,5	17299,8	26,5	32,4	123,9	
0806 Виноград свежий	14,6	214,8	0	0,4	0	0
1202 Арахис нежареный	858371	442,7	1555582	948,9	0,8	1,8
2008 Плоды, орехи и прочие съедобные части растений	1481,3	4694,6	2,8	8,8	316,9	
2009 Соки фруктовые	19,3	305,3	0	0,6	1581,9	
2401 Табачное сырье, табачные отходы	494000	1166	479200	1526,2	2,2	2,9
3923 Изделия для транспортировки или упаковки товаров, из пластмасс	286,6	191,5	0,5	0,4	66,8	
4011 Шины для легковых автомобилей	1020	20,3	11303	216	0	0,4
4302 Дубленые или выделанные меховые шкурки	330,4	283,2	0,6	0,5	85,7	
7202 Ферросплавы	432000	553,7	440000	485,8	1,1	0,9
7321 Печи отопительные, фритюрницы, жаровни, горелки для плит и их части, из черных металлов	0	344,4	0	0,6	0	0
8414 Насосы воздушные или вакуумные	1832,7	1445,2	3,5	2,7	78,9	
8419 Машины, оборудование промышленное с электрическим или неэлектрическим нагревом	1052,2	8	2	0	0,8	
8428 Машины и устройства для подъема, прочие	2	234,7	0	0,4	0	0
8431 Части, предназначенные для оборудования товарных позиций 8425-8430	676,5	0	1,3	0	0	0
8432 Сеялки	77,6	418,9	0,1	0,8	0	0
8479 Машины и механические устройства, имеющие индивидуальные функции	920,7	71,7	1,8	0,1	0	0
8501 Двигатели переменного тока многофазные прочие	99	209	0	0,4	0	0
8537 Пульты, панели, консоли	216,8	22,2	0,4	0	10,2	
8704 Моторные транспортные средства для перевозки грузов	0	0	61	1343,4	0	2,5
9028 Счетчики подачи или производства газа	1121,6	504,7	2,1	0,9	45	

## Представительства

**ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ** [news.bbc.co.uk/1/hi/business/1721061.stm](http://news.bbc.co.uk/1/hi/business/1721061.stm), [usinfo.state.gov/regional/ar/argentina](http://usinfo.state.gov/regional/ar/argentina), [www.cato.org/current/argentina](http://www.cato.org/current/argentina), [www.cia.gov/cia/publications/factbook/geos/ar.html](http://www.cia.gov/cia/publications/factbook/geos/ar.html), [www.economist.com/countries/Argentina](http://www.economist.com/countries/Argentina), [www.iadb.org/regions/re1/ar/argentinaeng.pdf](http://www.iadb.org/regions/re1/ar/argentinaeng.pdf), [www.mecon.gov.ar/okita/index.htm](http://www.mecon.gov.ar/okita/index.htm), [www.rgemonitor.com/7/americas/argentina](http://www.rgemonitor.com/7/americas/argentina) Макроэкономика | [www.americas-society.org/coa/publications/ArgentinaPage.html](http://www.americas-society.org/coa/publications/ArgentinaPage.html), [www.gksoft.com/govt/en/ar.html](http://www.gksoft.com/govt/en/ar.html), [www.lacityonline.com.ar](http://www.lacityonline.com.ar) Сайты

**ЭКОНОМИКА** [www.tdctrade.com/mktprof/americas/mparg.htm](http://www.tdctrade.com/mktprof/americas/mparg.htm) | [www.uia.org.ar](http://www.uia.org.ar) Union Industrial Argentina | [www.bcba.sba.com.ar](http://www.bcba.sba.com.ar), [www.merval.sba.com.ar](http://www.merval.sba.com.ar) Биржа

**БАНКИ** [www.aba-argentina.com](http://www.aba-argentina.com) Ассоциация банков | [www.bcra.gov.ar](http://www.bcra.gov.ar) Центробанк

**ИНВЕСТИЦИИ** [www.cfired.org.ar](http://www.cfired.org.ar), [www.infoarg.org](http://www.infoarg.org), [www.invertir.com](http://www.invertir.com)

**ГОСУЩРЕЖДЕНИЯ** [www.imf.org/external/country/ARG/index.htm](http://www.imf.org/external/country/ARG/index.htm) Argentina and the IMF | [www.cancilleria.gov.ar](http://www.cancilleria.gov.ar) МИД | [www.cnea.gov.ar](http://www.cnea.gov.ar) Минатом | [www.mrecic.gov.ar](http://www.mrecic.gov.ar) Минторг | [www.turismo.gov.ar](http://www.turismo.gov.ar) Минтуризма | [www.mecon.gov.ar](http://www.mecon.gov.ar) Минэкономика | [www.jus.gov.ar](http://www.jus.gov.ar) Минюст | [www.presidencia.gov.ar](http://www.presidencia.gov.ar) Президент | [www.indec.mecon.gov.ar](http://www.indec.mecon.gov.ar) Статистика

**ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА** [www.argentina.mid.ru](http://www.argentina.mid.ru) Посольство РФ (+Парагвай) | [www.rusargtrade.com.ar](http://www.rusargtrade.com.ar) Торгпредство РФ

**ИММИГРАЦИЯ** [www.mercadoruso.narod.ru](http://www.mercadoruso.narod.ru)

**ЭНЕРГЕТИКА** [proyectoargentino.com.ar](http://proyectoargentino.com.ar), [www.eia.doe.gov/emeu/cabs/argentina.html](http://www.eia.doe.gov/emeu/cabs/argentina.html)

**АВИАЦИЯ** [www.aerolineas.com.ar](http://www.aerolineas.com.ar), [www.faa.mil.ar](http://www.faa.mil.ar)

**НЕДВИЖИМОСТЬ** [www.argentine-land.com](http://www.argentine-land.com), [www.beibo-patagonia.com.ar](http://www.beibo-patagonia.com.ar), [www.escapeartist.com/argentina/argentina.htm](http://www.escapeartist.com/argentina/argentina.htm), [www.hvra.com.ar](http://www.hvra.com.ar), [www.my-home.com.ar](http://www.my-home.com.ar), [www.northside.com.ar](http://www.northside.com.ar), [www.patagonialc.com](http://www.patagonialc.com), [www.rii.com.ar](http://www.rii.com.ar)

**ОБРАЗОВАНИЕ. НАУКА** [www.atlantida.edu.ar](http://www.atlantida.edu.ar), [www.austral.edu.ar](http://www.austral.edu.ar), [www.conicet.gov.ar](http://www.conicet.gov.ar), [www.salvador.edu.ar](http://www.salvador.edu.ar), [www.uade.edu.ar](http://www.uade.edu.ar), [www.uapar.edu.ar](http://www.uapar.edu.ar), [www.ub.edu.ar](http://www.ub.edu.ar), [www.uba.ar](http://www.uba.ar), [www.uca.edu.ar](http://www.uca.edu.ar), [www.ucongreso.edu.ar](http://www.ucongreso.edu.ar), [www.udemm.edu.ar](http://www.udemm.edu.ar), [www.unam.edu.ar](http://www.unam.edu.ar), [www.uner.edu.ar](http://www.uner.edu.ar), [www.unl.edu.ar](http://www.unl.edu.ar), [www.unlp.edu.ar](http://www.unlp.edu.ar), [www.unlpam.edu.ar](http://www.unlpam.edu.ar), [www.unp.edu.ar](http://www.unp.edu.ar), [www.unr.edu.ar](http://www.unr.edu.ar), [www.uns.edu.ar](http://www.uns.edu.ar), [www.unsa.edu.ar](http://www.unsa.edu.ar), [www.unsj.edu.ar](http://www.unsj.edu.ar), [www.unsta.edu.ar](http://www.unsta.edu.ar) Вузы

**БИБЛИОТЕКИ** [www.bibnal.edu.ar](http://www.bibnal.edu.ar) Biblioteca Nacional

**СМИ** [www.abyznewslinks.com/argen.htm](http://www.abyznewslinks.com/argen.htm), [www.allyoucanread.com/news/argentina\\_news.asp](http://www.allyoucanread.com/news/argentina_news.asp), [www.americas-society.org/coa/advocacy/ArgMed.html](http://www.americas-society.org/coa/advocacy/ArgMed.html), [www.bignewsnetwork.com](http://www.bignewsnetwork.com), [www.metagrid.com](http://www.metagrid.com), [www.thesoutherncross.com.ar](http://www.thesoutherncross.com.ar), [www.to-pix.net/world/argentina](http://www.to-pix.net/world/argentina), [www.tsc.com.ar](http://www.tsc.com.ar)

**ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ** [www.feriasycongresos.com.ar](http://www.feriasycongresos.com.ar) Выставки, конференции | [www.aiera.org](http://www.aiera.org) Импорт, экспорт | [www.cira.org.ar](http://www.cira.org.ar) Палата импортеров | [www.cera.org.ar](http://www.cera.org.ar) Палата экспортеров | [europa.eu.int/comm/external\\_relations/argentina/intro/index.htm](http://europa.eu.int/comm/external_relations/argentina/intro/index.htm) Торговля с ЕС | [www.amchamar.com.ar](http://www.amchamar.com.ar) ТПП с США | [www.exportar.org.ar](http://www.exportar.org.ar) Фонд содействия экспорту

**ТУРИЗМ** [argentinavisas.com.ar](http://argentinavisas.com.ar), [www.aht.com.ar](http://www.aht.com.ar), [www.argentina.ru](http://www.argentina.ru), [www.argentinago.com](http://www.argentinago.com), [www.buenosaires-vision.com.ar](http://www.buenosaires-vision.com.ar), [www.buenosaires.com](http://www.buenosaires.com), [www.excursionsinba.com.ar](http://www.excursionsinba.com.ar), [www.guiasargentinos.com.ar](http://www.guiasargentinos.com.ar), [www.izbaireta.ru](http://www.izbaireta.ru), [www.patagoniagolf.com](http://www.patagoniagolf.com), [www.rumbosur.com.ar](http://www.rumbosur.com.ar)

**ЮРИСТЫ** [www.cyeabogados.com.ar](http://www.cyeabogados.com.ar), [www.gatica-chasseing.com.ar](http://www.gatica-chasseing.com.ar)

## РОСУЩРЕЖДЕНИЯ

**ПОСОЛЬСТВО РФ В БУЭНОС-АЙРЕСЕ (+ПАРАГВАЙ)**  
КОРЧАГИН Юрий Петрович (по совместительству Посол в Парагвае), ШЕТИНИН Александр Валентинович (советник-посланник) • Rodriguez Pena 1741, 1021, Capital Federal, Republica Argentina, (541-1) 4813-1552, -8039, ф. 4815-6293, телекс (33) 22147 EURSS AR, [embrusia@fibertel.com.ar](mailto:embrusia@fibertel.com.ar), [www.argentina.mid.ru](http://www.argentina.mid.ru) • КОНС. ОТД. (541) 148-13-1552, 148-13-8039, ф. 148-12-1794

**ТОРГПРЕДСТВО В БУЭНОС-АЙРЕСЕ**  
КОКОРЕВ Виктор Михайлович • Dragones 2350, 1428 Buenos Aires, (5411) 4787-0425, -0225, ф. -0344, [mail@rcrusia.com.ar](mailto:mail@rcrusia.com.ar), [www.rcrusia.com.ar](http://www.rcrusia.com.ar)

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

**ПОСОЛЬСТВО**  
119017 М., Б. Ордынка 72, (495) 502-1020, ф. 502-1021, [efrus@co.ru](mailto:efrus@co.ru) • Леопольдо Альфредо БРАВО (Leopoldo Alfredo BRAVO, посол), Хосе Мариа ВЕНЕРЕ (Jose Maria VENERE, советник-посланник), Маркос Антонио БЕДНАРСКИ (Marcos Antonio BERNARSKI, советник по науке и туризму) • КОНС. ОТД. [consuar@co.ru](mailto:consuar@co.ru), пн.-пт. 9.30-1.30, Эсекиель АНДРЕС (Esequiel ANDRES, I сек.) • ЭКОНОМ. И ТОРГ. ОТД. [secom.embar@co.ru](mailto:secom.embar@co.ru), Елена Летисия МИКУСИНСКИ (Elena Leticia MIKUSINSKI, советник) • ВОЕН. АТТАШАТ 273-3821, -4217, ф. 502-1027, [agredfru@mtu-net.ru](mailto:agredfru@mtu-net.ru), полковник Алехандро БЕНАВИДЕС (Col. Alejandro BENAVIDEZ)

## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

**ACEITERA GENERAL DEHEZA** | Асейтера Хенераль Дезеа  
**Продукты питания** • 115035 Москва, Б. Ордынка 16/4, стр. 3, оф. 2, (495) 545-7153, ф. 157-6461, [osovetina\\_agdrus@hotmail.com](mailto:osovetina_agdrus@hotmail.com), Калос Хосе Перес • 1020 Buenos Aires, Avenue Eduardo Amdero, Piso 16, 54-11-3101800, факс 54 11 4310 1888, [agd@agd.com.ar](mailto:agd@agd.com.ar), [www.agd.com.ar](http://www.agd.com.ar), Адриан Альберто Уркиа

**LABORATORIES BAGO** | Лабораториос Баго  
**Фармацевтика** • 119571 Москва, 26 Бакинских комиссаров 9, оф. 22-23, (985) 970-2656, 980-6603, [www.bago.ru](http://www.bago.ru), Елена Анатольевна Ахуджа • Buenos Aires, La calle Bernardo de Irigoyen 248, Capital Federal, (54-11) 4344-2000, ф. 4334-5813, [cchavesv@bago.com.ar](mailto:cchavesv@bago.com.ar), [www.bago.com.ar](http://www.bago.com.ar), Sebastian Bago

**NOVOPESCA** | Новопеска  
**Продукты морского промысла и рыболовства** • 123610 Москва, Краснопесенская наб. 12, оф. 739, (495) 722-9991, ф. 258-1950, [info@novopesca.com.ar](mailto:info@novopesca.com.ar), [www.novopesca.com.ar](http://www.novopesca.com.ar) • 1042 Buenos-Aires, Sarmiento 1562, Depart. 1, +54 (011) 4371-0089, [yuram@novopesca.com.ar](mailto:yuram@novopesca.com.ar), [www.novopesca.com.ar](http://www.novopesca.com.ar)

**TENARIS SIDERCA** | Тэнарис Сидэрка  
**Стальные трубы** • 125009 Москва, Вознесенский пер. 20, стр. 3, (495) 726-5928, ф. 937-7713, [www.tenaris.com](http://www.tenaris.com), Рауль Ахено • Buenos Aires, DR.Jorge A.Simini 250, +54 3489 43-3100, факс +54 3489 43-3877, [www.siderca.com](http://www.siderca.com)

**РЕСУРСЫ** [www.POLPRED.com](http://www.POLPRED.com)

**АРГЕНТИНА.** Том 7, 2007 г. (780 Кб/68 стр.) **Экономика** • **Финансы** • **Банки** • **Иноинвестиции** | Финансы, банки | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция • **Горнодобыча** • **Чермет** • **Сталь** • **Алюминий** • **Электроэнергетика** • **Нефть** • **Газ** • **Химпром** • **Удобрения** | Нефть, газ, уголь | Агропром | Леспром • **Животноводство** • **Говядина** • **Кожа** • **Птицеводство** • **Растениеводство** • **Алкоголь** • **Пищепром** • **Рыба** • **Транспорт** • **Железные дороги** • **Морфлот** • **Авиация** • **Автопром** • **Сельхозтехника** • **Строительство** • **Телеком** • **Наука** | Транспорт, строительство | Связи с Россией и СНГ | Внешнеэкономсвязи, политика • **Торговля** • **Внешняя торговля** • **Таможня** • **Поддержка экспорта** • **Антидемпинг** • **Соседи** • **Связи с СНГ** • **Связи с Россией-2006** • **Связи с Россией-2005** • **Статистика** • **Представительства**

**АРГЕНТИНА.** Том 6, 2006 г. (500 Кб/80 стр.) **Общие сведения** • **Конкурентоспособность** • **Политика** • **Экономика** | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Легпром • **Финансы** • **Инвестиции** | Приватизация, инвестиции | Недвижимость, собственность • **Банки** | Финансы, банки • **Горнодобыча** • **Чермет** • **Алюминий** • **Химпром** | Экология • **Удобрения** • **Мясо** | Агропром • **Шрот** • **Пищепром** • **Рыба** • **Мед** • **Алкоголь** | Алкоголь • **Строительство** • **Сельхозтехника** • **Стройтехника** • **Автопром** | Авиапром, автопром • **Нефть** • **Газ** | Нефть, газ, уголь • **Электроэнергетика** | Электроэнергетика • **Автобан** • **Железные дороги** • **Морфлот** • **Авиация** | Транспорт, строительство • **Телеком** | Телеком, космос, СМИ • **Наука** | Наука, образование • **Торговля** • **Связи с СНГ** • **Внешняя торговля** • **Меркосур** • **Соседи** • **Внешнеэкономсвязи** • **Поддержка экспорта** | Внешнеэкономсвязи, политика | Миграция, виза, туризм • **Связи с Россией-2005** • **Связи с Россией-2004** | Связи с Россией и СНГ • **Статистика** • **Представительства**

**АРГЕНТИНА.** Том 5, 2005 г. (270 Кб/44 стр.) **Политика** • **Иноинвестиции** • **Сайты по экономике** • **Рыба** • **Автомобили** • **Связи с Россией** • **Обзор прессы** | Сельское хозяйство | Уровень жизни | Региональная интеграция | Внешняя торговля | Торговля с Россией | Энергетика | Нефтегазпром | Транспорт | Металлургия и горнодобыча | Хайтек • **Статистика** • **Представительства**

**АРГЕНТИНА.** Том 4, 2004г. (500 Кб/108 стр.) **Политика** • **Всеобщие выборы** • **Внешний долг** • **Экономика** • **Банковская система** • **Инвестиции** • **Иностранное юрлицо** • **Антидемпинг** • **Импорт автомобилей** • **Товарные марки** • **Недвижимость** • **СЗЗ** | Виды свободных зон | Свободная экономическая зона Ла Плата • **Нефть-2003** • **Нефть-2002** • **Газ-2002** | Природный газ | Трубопроводы • **Газ-2003** • **Экспорт газа** | Транспортировка | Инвестиционные проекты | Госрегулирование цен на газ • **Нефтехимия** • **Электроэнергетика** • **Атомная энергия** • **Горнодобыча** | Черная металлургия | Цветная металлургия • **Алюминий** • **Наука** • **Телеком** • **Мобильная связь** • **Космос** • **Автопром** • **Строительство** • **Транспорт** | Морской и речной транспорт | Воздушный транспорт | Автотранспорт • **Железные дороги** • **Химия** • **Спорттовары** • **Сельское хозяйство** • **Растениеводство** • **Пищепром** • **Рыболовство** • **Ветеринария** • **Говядина** • **Мясопереработка** • **Масличные** • **Виноделие** • **Права потребителей** • **Таможенный кодекс** • **Таможня** • **Поддержка экспорта** • **Внешняя торговля** • **НАФТА** • **Торговля с Россией** • **Энергетика с РФ** • **Доступ ростоваров** • **Связи с регионами РФ** • **Обзор прессы** | Госфинансы | Долги и госбюджет | Уровень жизни | Сельское хозяйство | Агропром | Энергетика | Энергоресурсы | Высокие технологии | Транспорт | Внешнеэкономсвязи | Ибероамерика | Меркосур | Внешняя торговля | Связи с Россией • **Статистика** • **Представительства**

**АРГЕНТИНА.** Том 3, 2004г. (157 Кб/32 стр.) **Экономика-2003 • Экономика-2002 • Сайты по экономике • Договоры о торговле • Финансы • Нефть • Химпром • Газ • Горнодобыча • Автопром • Электроэнергетика • Строительство • Транспорт • Связь • Агропром** Растениеводство | Животноводство | Наука • **Экспорт • Меркосур • Связи с Россией-2002 • Связи с РФ-2001 • Представительства • Статистика**

**АРГЕНТИНА.** Том 2, 2003г. (305 Кб/52 стр.) **Кризис • Экономика • Банки • Инвестиции • Промышленность • Электроэнергетика • Нефть • Газ • Горнодобыча • Чермет • Цветмет • Химпром** Базовая химия | Нефтехимия | **Лекарства • Агрохимия • Автопром • Леспром • Легпром • Электротехника • Агропром** Растениеводство | Животноводство | **Рыба • Пищепром • Строительство** Гражданское строительство | Цемент | Прочие стройматериалы | **Транспорт • Услуги • Наука • Телеком • Торговля • Таможня • Антидемпинг • ВЭД • Экспорт • Представительства • Статистика**

**АРГЕНТИНА.** Том 1, 2002г. (423 Кб/84 стр.) **Политика** Внешнеполит. деятельность | **Безопасность • Макроэкономика** Положение в 1999г. | Оценка развития | **Банки** Кредитная политика 2000г. | Центр. банк | Комбанки | Фин. положение в 1999г. | **Налоги** Налоговая служба | Закон о борьбе с отмыванием денег | **Промышленность • Электроэнергетика • Нефтегазпром-2000** Добыча нефти | Природный газ | Капвложения | **Нефтегазпром-1999 • Горнодобыча • Чермет • Алюминий • Химпром** Нефтехимпром | Производство пластмасс | Агрохимия | Каучук | Лекарственные препараты | **Машиностроение** Автопром | Производство тракторов | **Лесбум-**

**пром** Лесное хозяйство | Бумпром | **Легпром** Текстиль | Кожа | Обувь | **Агропром** Тех. культуры | Садоводство | Животноводство | Птицеводство | Рыболовство | Производство пищевых товаров | Молпром | **Строительство** Рынок недвижимости | Цемент | Стройматериалы | **Транспорт** Ж/д транспорт | Автотранспорт | Мортранспорт | Авиаперевозки | Трубопроводный транспорт | **Телеком • Электротехника • ВЭД** Внешняя торговля | Эконом. безопасность | **Таможня** Режим «дрос-бэк» | Экспорт «под ключ» | Временный ввоз | Ген. система преференций | Возврат НДС | Регистрация внешторг. компаний | Защита внутр. рынка | Спец. защитные меры | Антидемпинг | Компенсационные меры | **Инвестиции • Военторг-2000** Военторг-1999 | **Экспорт** Торги | Роль Зап. Европы | Дипсопровождение торг.-эконом. операций | **Туризм • Образование • Наука • СМИ • Церковь • Миграция • Иностранцы** Регистрация | **Кордоба • Связи с Россией** Коммерческие связи | Перспективные для нас рынки | Сотрудничество регионов | **Обзор прессы** 100 дней президента | Итоги десятилетия | Меркосур | Связи с СНГ | **Представительства • Статистика**

**АРГЕНТИНА.** 1999г. (305 Кб) **Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Приватизация • Налоги • Долги • Соцстрах • Банки • Внешняя торговля • Горное дело • Черная металлургия • Цветная металлургия • Электроэнергетика • Химия • Автопром • Электротехника • Нефть • Строительство • Транспорт и связь • Легпром • Агропром • Лесбумпром • Фармацевтика • Наука • Вид на жительство • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы**

# Аргентинское танго

**Кристина Киршнер, супруга президента – сама стала президентом на всеобщих выборах. Аргентина полностью рассчиталась по долгам МВФ. Граждане предпочитают хранить деньги в Уругвае и Майами (США). Лучшая в мире говядина. Второе место в мире по производству сои и кукурузы. Породы коров для выработки инсулина из молока. Итальянцы и украинцы есть; своих индейцев нет; незаконные мигранты из Перу, Боливии и Парагвая. Безвизовый режим с Эстонией. Налоговые проблемы у Exxon и Shell. Всех мировых нефтегигантов приглашают на морской шельф. Энергосберегающие технологии из России. Обременительное деловое сотрудничество с Вашингтоном и Карacasом. Южноамериканский банк вместо МВФ.**

### Финансы, банки

– Лидеры Бразилии, Аргентины, Венесуэлы, Парагвая, Боливии и Эквадора подписали в Буэнос-Айресе протокол о создании Южноамериканского банка. Из-за продолжающегося почти два года политико-дипломатического скандала в связи со строительством иностранными компаниями на приграничной с Аргентиной территории двух целлюлозно-бумажных комбинатов, президент Уругвая Табаре Васкес отсутствовал на церемонии подписания. Как ожидается, лидер Уругвая подпишет документ в понедельник, когда он на несколько часов прибудет Буэнос-Айрес, чтобы принять участие в инаугурации нового президента Аргентины Кристины Киршнер.

«Задачей Южноамериканского банка является финансирование экономических и социальных проектов, значимых для региона», – указывается в документе. Предусматривается, создание специальных фондов для борьбы с бедностью и природными катастрофами. Предполагается, что руководство банком будет осуществляться на демократических принципах и равенства стран-участников.

В документе отмечается, что банк «станет основой создаваемой в регионе новой региональной финансовой структуры, открытой для всех стран Латинской Америки». В ближайшее время штаб-квартира Южноамериканского банка откроется в столице Венесуэлы, а два филиала – в Буэнос-Айресе и в Ла-Пасе (Боливия).

Лидеры стран Южной Америки поручили министрам экономики и финансов своих стран в течение 60 дней согласовать уставной капитал и опре-

делить какой взнос должны внести страны-учредители. Ожидается, что он составит 7 млрд.долл. Президенты высказались также за то, чтобы в последующем перейти на собственную валюту по примеру Евросоюза.

Инициатором создания Южноамериканский банк выступил лидер Венесуэлы Уго Чавес, которого поддержал экс-президент Аргентины Нестор Киршнер. По их замыслу, Южноамериканский банк должен покончить с зависимостью стран Латинской Америки от Международного валютного фонда и Всемирного банка. В банке должны быть сконцентрированы свободные финансовые средства, которые пойдут на финансирование производства и создание новых производственных мощностей в странах региона. В латиноамериканском регионе имеются свободные финансовые средства на 200 млрд.долл., которые вложены в ценные бумаги развитых стран, в первую очередь США. РИА «Новости», 10.12.2007г.

– Аргентина и Бразилия с окт. 2007г. откажутся от доллара и перейдут на региональную валюту во взаиморасчетах, заявила министр экономики Аргентины Фелиса Мисели (Felisa Miceli). По ее словам, этот проект является пилотным, и в последующем его планируется распространить на все страны, входящие в Южноамериканский общий рынок (Меркосур). «Пока еще не решено, как будет называться новая валюта», – сказала Мисели. В 2006г. товарооборот между Аргентиной и Бразилией превысил 20 млрд.долл., при этом отрицательное сальдо торговли Аргентины с Бразилией составило 4 млрд.долл.

Заявление министра экономики Аргентины прозвучало в Парагвае, куда она прибыла для участия в заседании совета министров стран Меркосур. Южноамериканский общий рынок – крупнейшее объединение в Южной Америке. Меркосур объединяет 260 млн.чел. Совокупный внутренний валовой продукт Южноамериканского общего рынка составляет 1,2 трлн.долл. В Меркосур входят Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла (с июля 2006), в качестве ассоциированных членов – Чили, Боливия, Колумбия, Эквадор и Перу. РИА «Новости», 23.5.2007г.

– Банк ВТБ и крупнейший аргентинский Banco de la Nación подписали соглашение о сотрудничестве. Об этом сообщил замначальника управления по работе с финансовыми учреждениями ВТБ Александр Милуков. Он принимал участие в завершившемся в Буэнос-Айресе 6 заседании Российско-аргентинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Соглашение о сотрудничестве продиктовано необходимостью продемонстрировать хозяйствующим субъектам двух стран, что банки готовы сде-



лать все возможное для финансирования и обслуживания двусторонних сделок. Никаких конкретных проектов пока не намечено. Основой и началом сотрудничества могут стать межклиентские сделки при торговле товарами и предоставлении услуг, учитывая наметившийся рост товарооборота между Россией и Аргентиной. Этот показатель в 2006г. составил 1,1 млрд. долл., что на 60% больше по сравнению с пред.г. Прайм-ТАСС, 9.3.2007г.

– Аргентина и Венесуэла намерены в противовес международным финансовым институтам создать Южноамериканский банк. «Всемирный банк, Межамериканский банк развития и МВФ – главные виновники тяжелого экономического положения в котором находятся страны Южной Америки», – заявил президент Аргентины Нестор Киршнер, находящийся с официальным визитом в Венесуэле.

«Эти банки потеряли свое предназначение. Кредиты, которые они выделяют, идут на выплату старых долгов», – сказал аргентинский лидер. По его мнению, принятое президентами двух стран решение о создании Южноамериканского банка будет способствовать финансированию реальных секторов экономики.

«В Южноамериканском банке будут сконцентрированы свободные финансовые средства, которые пойдут на финансирование производства и создание новых производственных мощностей», – отметил Киршнер. Президент Аргентины сообщил, что вновь создаваемая финансовая структура открыта для всех стран Южной Америки.

В рамках нового проекта Аргентина и Венесуэла на следующей неделе выпустят «южноамериканские акции» на 1,5 млрд.долл. Нестор Киршнер находится с визитом в Венесуэле по приглашению

Уго Чавеса. В ходе визита Аргентина и Венесуэла подписали 17 соглашений о расширении торгово-экономического сотрудничества. Среди них выделяется соглашение, подписанное между государственными энергетическими компаниями – венесуэльской Pdvsa и аргентинской Enarsa о совместной разработке и эксплуатации нефтяных месторождений в бассейне р.Ориноко. РИА «Новости», 22.2.2007г.

– Во II кв. 2005г. на мировом рынке ценных бумаг были проведены операции с гособлигациями Аргентины на 58,5 млрд.долл. В рейтинге, составленном Ассоциацией брокеров ценных бумаг стран с переходной экономикой (ЭМТА), Аргентина занимает 7 место после Бразилии, Мексики, Турции, России, ЮАР и Польши. www.economy.gov.ru, 15.9.2005г.

– Министерство экономики Аргентины в рамках борьбы с притоком в страну спекулятивного капитала решило распространить на аргентинских граждан положение закона, обязывающего иностранные компании и организации, в адрес которых ежемесячно поступают суммы, превышающие 2 млн.долл., часть средств (до 30%) «замораживать» на специальных банковских счетах на срок до одного года. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

– 1 июня агентство Standard & Poor's Ratings Services сообщило о повышении суверенного рейтинга Аргентины с SD до B-. Агентство так же повысило краткосрочный суверенный рейтинг республики с SD до C. Прогноз рейтингов стабильный. Standard & Poor's присвоило рейтинг «B-» ожидаемому выпуску новых гособлигаций на 35,3 млрд.долл. как в местной, так и в иностранной валюте.

Долг будет выпущен сериями наличных, дисконтных, и квази-наличных облигаций, а также соответствующих бумаг, привязанных к ВВП, также номинированных в местной и инвалюте. Агентство так же повысило рейтинги облигаций Аргентины в песо и долл. Bonos del Gobierno Nacional (BODENs), и рейтинг долгосрочных займов с госгарантией в песо Prestamos Garantizados. Оба рейтинга повышены с CCC+ до B-. Для той части просроченного суверенного долга, которая не была обменена на новые облигации или реструктурирована, рейтинг остался на уровне D. РИА «Новости», 2.6.2005г.

– Аргентину не обяжут осуществлять предварительные выплаты объемом 2.5 млрд.долл. по кредитам МВФ, срок которых истекает в следующем году. В среду исполнительные директора МВФ выразили обеспокоенность относительно реструктуризации долга страны. Исполнительные директора МВФ по европейским странам – включая Италию, Германию и Великобританию – а также Японии, выступили с критикой действий правительства Аргентины, которое добилось участия 76% кредиторов в сделке по реструктуризации просроченного долга объемом 100 млрд.долл. У Аргентины возникли проблемы с исполнением программы МВФ – сроки выплат по кредиту фонда пролонгироваться не будут. Financial Times, 19.5.2005г.

**Новое финансовое учреждение – Банк Юга – появилось на экономической карте региона. Учредительный акт подписан в Буэнос-Айресе Аргентиной, Боливией, Бразилией, Венесуэлой, Парагваем, Уругваем и Эквадором. Новый банк призван служить альтернативой международным финансовым учреждениям, таким, как МВФ и ВБ. С инициативой его создания еще в 2004г. выступил венесуэльский лидер Уго Чавес.**

Прайм-ТАСС, 10.12.2007г.

**Аргентина и Бразилия с октября 2007г. откажутся от доллара и перейдут на региональную валюту во взаиморасчетах. Проект является пилотным, и в последующем его планируется распространить на все страны, входящие в Южноамериканский общий рынок (Меркосур).**

**Меркосур объединяет 260 млн.чел. Совокупный внутренний валовой продукт общего рынка составляет 1,2 трлн.долл. В Меркосур входят Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла (с июля 2006), в качестве ассоциированных членов – Чили, Боливия, Колумбия, Эквадор и Перу.**

РИА «Новости», 23.5.2007г.

– Аргентинцы хранят за рубежом 129 млрд.долл., что составляет 90% ВВП Аргентины. Эти данные приводятся в документе института статистики и учета. Аргентинцы после крупнейшего в истории страны дефолта 2001г., несмотря на заверение властей о стабилизации и росте экономики предпочитают хранить деньги за пределами Аргентины. Большинство аргентинцев доверяют свои сбережения банкам Майами, Уругвая и стран Карибского бассейна. В пред.г. из страны вывезено 2,8 млрд.долл., за первые 6 месяцев 2004г. отток капитала – 1,6 млрд.долл. По оценкам международных валютных институтов, внешний долг Аргентины составляет 140 млрд.долл. РИА «Новости», 24.9.2004г.

### Госбюджет, налоги, цены

– Согласно докладу, обнародованному 13 янв. рыночным фондом Аргентины, в связи с усилением инфляции, низкой кредитоспособностью банков и опережающим ростом потребления, в Аргентине лишь в 20% семей сложилась привычка делать банковские вклады. Низкая норма сбережений может стать препятствием на пути устойчивого роста экономики Аргентины. В 1999г. норма сбережений в аргентинских семьях достигала 30%. Однако после того, как в 2001г. в Аргентине разразился финансовый кризис, правительство этой страны заморозило вклады населения и лишило их доверия к банкам. Усиливающаяся в последние годы инфляция укрепляет нацеленность аргентинцев на потребление.

В 2002-05гг. лишь 3,2% семей в Аргентине имели банковские вклады, в 2004г. этот показатель упал до 2,9%. В 2006г. он поднялся до 6,2%, продолжив подъем в пред.г. до 19,8%. Синьхуа, 15.1.2008г.

– В конце окт. 2007г. в Аргентине состоялись президентские выборы – главой государства стала супруга прежнего президента Н. Киршнера Кристина Киршнер. Она получила от мужа нелегкое наследство и должна будет внести в экономическую политику существенные коррективы, чтобы успешно решить проблемы аргентинской экономики.

Прошло 5 лет с тех пор, как Аргентина пережила глубокий экономический и финансовый кризис. Преодолев его, экономика страны встала на путь довольно успешного развития: реальный прирост валового внутреннего продукта в последние годы составлял 8-9%, госбюджет и торговый баланс сводились с солидным положительным сальдо, а валютные резервы достигли рекордного уровня. Безработица уменьшилась до самой низкой отметки за последние 14 лет – 8,5% экономически активного населения. Зарплата быстро повышается, в стране наблюдается потребительский бум, аналогичный буму середины 90гг.: растет продажа недвижимости, автомобилей, бытовой техники, мобильных телефонов. Объем строительства с 2002г. увеличился в 2 раза.

Наибольшей удачей правительства президента Н. Киршнера, была реструктуризация превысив-

шей 100 млрд.долл. государственной задолженности, обслуживание которой Аргентина приостановила в 2002г. С помощью такой «экономии» Н. Киршнер из года в год финансировал довольно затратные социальные программы и другие расходы государства. В 2005г. он добился, что международные кредиторы отказались от 70% своих требований к Аргентине, хотя общехозяйственная конъюнктура в стране давно улучшилась.

Как указывают эксперты германской газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), экономические успехи Аргентины в последние годы – это не столько заслуга правительства Н. Киршнера, сколько результат благоприятной для страны мировой конъюнктуры, и прежде всего повышения мировых цен на сою, пшеницу и говядину – важные статьи аргентинского экспорта.

Одновременно с мораторием на обслуживание государственной задолженности аргентинское правительство аннулировало привязку аргентинского песо к доллару и резко девальвировало национальную валюту, чтобы защитить местную промышленность от иностранной конкуренции. Девальвация песо позволила аргентинскому правительству пополнить казну налоговыми отчислениями от растущих экспортных доходов. Последние резко увеличились благодаря возросшему спросу на экспортируемые Аргентиной сырьевые товары со стороны Китая и других быстроразвивающихся стран. Полная государственная казна дала возможность ликвидировать долги Аргентины Международному валютному фонду и продемонстрировать «независимость» страны от иностранного капитала. В случаях необходимости, отмечают эксперты FAZ, Аргентине «подбрасывал» один-другой миллиард из своих нефтяных доходов руководитель дружественной Венесуэлы У. Чавес.

Для того чтобы облегчить положение рядовых потребителей, Н. Киршнер запрещал владельцам приватизированных в 90гг. энергетических предприятий повышать цены, хотя инфляция в других секторах экономики безудержно росла. Страна жила и продолжает жить не по средствам, растрачивая тот капитал, который был накоплен в 90гг. Модель экономического роста постепенно изживает себя. Поскольку лишены средств энергетические, в основном иностранные, концерны не в состоянии инвестировать в развитие производства, стал ощущаться недостаток электроэнергии и газа. Неизбежное сокращение энергопоставок промышленности в июле тек.г. привело к падению производства стали и химической продукции. Выросшая зарплата и расходы государства привели к росту внутреннего спроса, и подстегнули инфляцию.

Правительство пытается договориться с частными компаниями о стабилизации цен. С помощью ограничений на экспорт мяса и зерна оно стремится не допустить роста внутренних цен на продукты питания. Однако такая политика ограничивает возможности инвестирования в с/х сек-

тор, очень важный для аргентинской экономики. Влиятельный в правительстве помощник статс-секретаря по внутренней торговле Г. Морено борется с растущими ценами и пустыми прилавками магазинов неординарными методами. В ходе переговоров о внутренних ценах на нефть он пригрозил «посадить в тюрьму» главу аргентинского филиала концерна Shell за то, что на некоторых колонках этого концерна временно прекращалась продажа бензина. Г. Морено уволил ведущих сотрудников Национального статистического ведомства и велел применять новую методику подсчета индекса роста потребительских цен. В результате этой манипуляции официальный индекс роста потребительских цен составляет 8,6% в год, тогда как согласно исследованию независимых экспертов, он в 2-3 раза выше.

Новый президент страны К. Киршнер выразила намерение заключить «социальный пакт» между правительством, предпринимателями и профсоюзами. Если речь пойдет о согласовании между ними темпов роста зарплаты, приемлемых для сохранения экономической стабильности, то неясно, какой индекс роста потребительских цен следует положить в основу.

Авторитарные методы правления прежнего президента Аргентины выражались в том, что он принимал решения о распределении госрасходов единолично, не считаясь с парламентом. Особенно щедрые финансовые обещания Н. Киршнер дал накануне президентских выборов: в результате расходы государства в 2007г. превысили аналогичный показатель 2006г. на 50%. Налоговые поступления не могут восполнить увеличения расходов, поэтому, новому правительству придется ограничить рост расходов, т.к. страна не в состоянии их финансировать. Тем более что после дефолта Аргентина еще не получила полного доступа на мировой рынок капитала.

**«Всемирный банк, Межамериканский банк развития и МВФ – главные виновники тяжелого экономического положения в котором находятся страны Южной Америки», – заявил президент Аргентины Нестор Киршнер.**

**РИА «Новости», 22.2.2007г.**

**Аргентинцы хранят за рубежом 129 млрд.долл., что составляет 90% ВВП Аргентины. Большинство аргентинцев доверяют свои сбережения банкам Майами, Уругвая и стран Карибского бассейна. Внешний долг Аргентины составляет 140 млрд.долл.**

**РИА «Новости», 24.9.2004г.**

**В 2002-05гг. лишь 3,2% семей в Аргентине имели банковские вклады. В 2004г. этот показатель упал до рекордно низкого уровня – 2,9%. В 2006г. он поднялся до 6,2%, продолжив подъем в прошлом году до 19,8%.**

**Синьхуа, 15.1.2008г.**

Впрочем, даже эксперты, критически относящиеся к экономической политике правительства, пока не видят актуальной угрозы нового дефолта. «Аргентинская экономика еще далека от того, чтобы вновь оказаться в ситуации, аналогичной прошлым кризисам», – считают аналитики консалтинговой компании Broda. Основой благоприятных перспектив развития ее экономики, по их мнению, является дальнейший рост глобального спроса на такие статьи аргентинского экспорта, как соя, пшеница, кукуруза и говядина.

Как указывает бывший министр экономики Р. Алеман, в этой области многое изменилось: в течение ряда десятилетий такие производители сельхозпродукции, как Аргентина, подвергались дискриминации на мировом рынке, теперь же эти страны востребованы как поставщики аграрной продукции, т.к. в мире ощущается нехватка зерна и такое положение в обозримом будущем не изменится. Вышеназванная консалтинговая компания предостерегает: если новое аргентинское правительство не решит внутренних экономических проблем, то в стране может начаться новый этап развития с низкими темпами роста экономики и высокой инфляцией. А это, как свидетельствует недавний опыт Аргентины, таит в себе «опасность политического и социального взрыва». БИКИ, 20.12.2007г.

– В конце 90гг. в Аргентине начался самый тяжелый за всю ее историю финансово-экономический кризис. Спад производства продолжался около 4 лет и в 2002г. ВВП сократился на 11%. Правительство объявило дефолт, нарушило международные договоры и отказалось от погашения госзадолженности. В 2003г. начался экономический подъем, продолжающийся до сих пор, по темпам сравнимый с ростом экономики Китая (9% в год). Некоторые внутренние и внешние факторы ставят продолжение этого подъема под вопрос. Так эксперты газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ) оценивают перспективы развития аргентинской экономики, анализируя плюсы и минусы экономической политики правительства, возглавляемого президентом Н. Киршнером. «Личный авторитет президента Н. Киршнера, – указывают эти эксперты, – лишь подчеркивает слабость остальных государственных институтов. Международный давосский форум подтвердил дальнейшее снижение конкурентоспособности аргентинской экономики, слабые гарантии прав собственности в стране, отсутствие независимой юстиции и произвольное использование правительственных полномочий».

Реальный прирост валового внутреннего продукта страны в 2005г. составил 9,2%, в пред.г. – 8%, а в 2007г., как ожидают, он будет равен 6%. Хронические дефициты госбюджета и платежного баланса по текущим операциям в последние годы уступили место солидным профицитам.

С 2002г. изменился в лучшую сторону для Аргентины и международный экономический кли-

мат. В конце 90гг. экономические кризисы в странах Азии, Бразилии и России, падающие мировые цены на сырье и растущие процентные ставки, а также ревальвация привязанного к доллару аргентинского песо ввергли Аргентину в глубокую экономическую депрессию. С 2002г. общеэкономическая конъюнктура в мире пошла на подъем, процентные ставки на мировых финансовых рынках снизились. Выросший в странах Азии спрос на сырье способствовал резкому повышению цен на экспортируемые аргентинские товары – сою, кукуру и говядину.

Это дало возможность правительству Н. Киршнера с помощью высоких экспортных налогов пополнить госказну огромными прибылями экспортирующих сырье компаний и за счет этого профинансировать социальные программы и госсубсидии. С целью повышения покупательной способности населения были «заморожены» цены на электроэнергию, газ, водоснабжение, телефонную связь и другие коммунальные услуги. К тому же эти услуги в 90гг. были приватизированы иностранными концернами, которые, по мнению президента Н. Киршнера, и так уже заработали достаточно.

Для защиты отечественной промышленности от иностранной конкуренции его правительство с 2002г. проводило политику «дешевого песо», которая была положена в основу финансово-экономического курса правительства. Этот курс в последние годы способствовал оживлению кредитной деятельности аргентинских банков и постепенному оздоровлению банковского сектора, а также потребительскому и инвестиционному буму.

Проведенный правительством пересмотр условий и сроков погашения государственной задолженности, а также конвертация всех внутренних долгов из долларов в обесцененные аргентинские песо означали перераспределение финансовых обязательств в пользу должников и в ущерб кредиторам. При этом больше всего пострадали иностранные кредиторы, потерявшие 2/3 первоначальной стоимости своих требований к государству, а также иностранные концерны, вложившие в 90гг. (когда курс песо был привязан к доллару в соотношении один к одному) свой капитал в приватизированные аргентинские предприятия по энерго- и водоснабжению. В этих условиях Международный валютный фонд выразил недовольство тем, как Аргентина обходится с частными кредиторами, и потребовал коренного реформирования аргентинской финансовой политики и принятия мер для предотвращения растущей инфляции, уровень которой в 2006г., по оценкам, превысил 12%.

В результате финансово-экономической политики правительства Н. Киршнера выиграли прежде всего экспортеры и аргентинская промышленность, конкурентоспособность которой благодаря дешевому песо возросла. Благоприятные шансы открылись и для новых инвесторов, которые смо-

гли приобретать недвижимость и предприятия по «бросовым» ценам. К их числу относятся, например, такие аргентинские концерны, как Werthein Group и Pamra Holding.

Аналитики газеты *Faz* указывают, реализация правительством Н. Киршнера «новой экономической модели» уже сталкивается с проблемами. Широкомасштабные закупки долларов, с помощью которых Центральный банк препятствует повышению курса национальной валюты, «раздувают» денежную массу в стране и стимулируют инфляцию, по уровню которой Аргентина находится на втором месте среди южноамериканских государств, уступая лишь Венесуэле.

Пытаясь сдержать инфляцию, правительство все чаще прибегает к вмешательству в рыночное ценообразование, ограничивая уровень цен. Компании, которые, по мнению правительства, завышают цены, подвергаются санкциям. Власти призывают к бойкоту таких фирм, облагая их дополнительными налогами, и запрещают им экспортировать свои товары. Ограничивая экспорт говядины, молока и пшеницы, правительство пытается удерживать внутренние цены на эти важные для населения продовольственные товары на уровне ниже цен мирового рынка. «Правительство действует, руководствуясь только политическими критериями, а не экономическими расчетами», – считает аргентинский экономист Д. Сика. Рентабельное сельское хозяйство за счет высоких налогов, которыми оно облагается, косвенно финансирует государственные субсидии для низкорентабельных промышленных предприятий, которые не могут противостоять иностранной конкуренции.

Наряду с инфляцией, к которой ведет финансово-экономический курс правительства, экономика Аргентины сталкивается с еще одной угрозой. Резервы неиспользуемых мощностей, возникшие в кризисный период, почти исчерпаны. Правда, объем капиталовложений в последние годы увеличился, большая их часть идет в строительство, а не на переоборудование и модернизацию промышленности. Такая инвестиционная активность мало способствует обновлению и увеличению производственного потенциала страны.

Непредсказуемое вмешательство государства в экономику тормозит инвестиционную деятельность. «Предприятия получают немалые прибыли, но никто не решается вкладывать большие инвестиции», – свидетельствует аргентинский экономист М. Хебсен.

Особенно мало капиталовложений в последние годы осуществлено в энергетику, так как правительство «заморозило» цены на электроэнергию и газ на уровне, составляющем 1/5 цен, действующих в Бразилии и Чили. Растущие трудности в энергообеспечении, предостерегают экономисты, в ближайшей перспективе могут остановить экономический подъем в стране. БИКИ, 24.3.2007г.

– В янв. 2007г. правительство Аргентины сделало новый важный шаг на пути к урегулиро-

ванию внешнедолговой проблемы – подписано соглашение с Испанией о реструктуризации аргентинской задолженности по 1-мрд. стабилизационному кредиту, предоставленному Буэнос-Айресу Мадридом накануне дефолта 2001г. Долг в 982,5 млн.долл. (освоенные аргентинцами 800 млн.долл, плюс проценты), будет выплачен до 2012г., с годовой процентной ставкой 6,8%.

Принципиальная договоренность лидеров двух стран на этот счет была достигнута на последнем Ибероамериканском саммите в нояб. 2006г. «Камнем преткновения» на пути к такому решению Испании, было сопротивление остальных членов Парижского клуба, прежде всего ряда европейских стран, США и Японии, обвинившим Мадрид в «одностороннем подходе» и настаивавшим на том, чтобы выплата задолженности производилась всем 19 кредиторам в пропорциональных объемах. В рамках общей задолженности Аргентины ПК 6,3 млрд.долл. основными кредиторами выступают Германия (28%), Япония (17%), Голландия (16%), Швейцария и Испания (по 7%), США (5%).

Аргентинским переговорщикам удалось «протолкнуть» решение вопроса о возврате стабилизационного кредита Испании вне рамок общей задолженности Парижскому клубу.

Аргентинцы всячески подчеркивают «особый характер» своих отношений с Испанией: Мадрид – единственный, кто не оставил в беде, когда в преддверии кризиса все отвернулись от Буэнос-Айреса, а сейчас в рекордные сроки согласовал взаимоприемлемую схему погашения долга. Хорошее отношение к Аргентине разделяют обе главные политические силы Испании: и социалисты, и народники, находившиеся у власти в 2001г. в разгар аргентинского финансово-экономического кризиса. Видимо, наблюдая недавние внутрители-

тические проблемы Х.Л. Родригеса Сапатеро, аргентинцы решили подстраховаться и, на всякий случай, «расчистить площадку» до возможных перемен в Мадриде.

На договоренности с Испанией отреагировал международный финансовый рынок: стоимость ценных бумаг по аргентинскому госдолгу повысились в цене, а индекс валютно-финансового риска Аргентины упал до рекордно низкого уровня, снизившись сразу на 184 пункта. Если учесть, что в начале 2006г. была погашен долг МВФ на 9,5 млрд.долл., то наблюдается вполне устойчивая динамика по постепенному сокращению имеющейся внешней задолженности

Правительство снова показало себя умелым администратором проблем, доставшихся ему в наследство от предшественников. Соглашение повышает инвестиционную привлекательность страны, смягчает долговую нагрузку на бюджет в выборный год. На повестке дня – диалог собственно с Парижским клубом. Однако и здесь аргентинцы, вдохновленные примером успешных переговоров с испанцами надеются на благоприятный результат. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 5.2.2007г.

– Аргентина и Венесуэла лидируют в Латинской Америке по темпам инфляции. «В пред.г. инфляция в Аргентине составила 9,8%. Во многом это было обусловлено стремлением государства регулировать цены на мясо и зерновые», – говорится в опубликованном докладе международного банка Banco Frances.

В Венесуэле в 2006г. инфляция составила 16,7%, отмечается в докладе. Столь высокие темпы инфляции в этих странах будут сохраняться и в этом году, если и дальше будет продолжаться государственное регулирование цен на основные товары и продукты, а также вводиться ограничительные квоты на экспорт.

Самый низкий уровень инфляции в Южной Америке в Перу и Чили, он соответственно составляет 1,1% и 2,6%. Экономика этих стран наиболее открыта и привлекательна для иностранных инвесторов, отмечается в докладе. РИА «Новости», 9.1.2007г.

– В 2007г. ВВП в Аргентине и Венесуэле увеличится на 6%. Такие данные содержатся в опубликованном докладе главного экономического специалиста Всемирного банка для стран Латинской Америки Гильермо Перри (Guillermo Perry). В Чили, Колумбии, Панаме, Перу и Доминиканской республике этот показатель составит 5%, указывается в документе.

По оценке Всемирного банка, самый низкий рост ВВП среди стран Латинской Америки будет в Бразилии и Мексике. Здесь он не превысит 3,5%. Что касается в целом латиноамериканского региона, то по оценке Гильермо Перри, в этом году рост ВВП будет на уровне 4,5%.

За последние 3г. в этом регионе отмечается устойчивый рост ВВП на уровне 5%. В большинстве стран Латинской Америки удалось также зна-

**В конце окт. 2007г. в Аргентине состоялись президентские выборы, в результате которых новой главой государства стала супруга прежнего президента Н. Кишнера Кристина Кишнер. Новый президент страны выразила намерение заключить «социальный пакт» между правительством, предпринимателями и профсоюзами.**

**БИКИ, 20.12.2007г.**

**В конце 90гг. в Аргентине начался самый тяжелый за всю ее историю финансово-экономический кризис. Спад производства продолжался около 4 лет и в 2002г. ВВП сократился на 11%. Правительство объявило дефолт, нарушило международные договоры и отказалось от погашения государственной задолженности. В 2003г. начался экономический подъем, продолжающийся до сих пор, по темпам сравнимый с ростом экономики Китая (9% в год).**

**БИКИ, 24.3.2007г.**

чительно снизить отношение госдолга к ВВП, указывается в докладе. РИА «Новости», 4.1.2007г.

– Экономическую политику, которая привела к высоким уровням роста ВВП в Аргентине и Венесуэле, нельзя продолжать долгое время, заявил Всемирный банк в среду, отметив признаки перегрева аргентинской экономики. В своем ежегодном докладе *Global Economic Prospects*, банк заявил, что темпы роста двух наиболее быстро растущих экономик Латинской Америки снизятся к 2008г., однако предупредил о риске «аварийной посадки», если замедления не произойдет.

С 2002г. экономика Аргентины росла на 9% в год, однако Всемирный банк считает, что темпы роста могут упасть в 2 раза к 2008г. до 4%. «Если они не откажутся от текущей стимулирующей политики, на определенном этапе коррекция будет более жесткой, более быстрой, – сказал экономист банка Ганс Тиммер. – Сейчас там явно есть признаки перегрева, которые они скрывают».

Власти Аргентины не согласны с наличием перегрева в экономике. Инфляция в стране выросла до 12,3% в 2005г., и, как ожидается, вновь превысит 10% в этом, несмотря на замораживание цен в ряде секторов. Рост ВВП Венесуэлы, по мнению Всемирного банка, должен снизиться до 5,5% к 2008г. с ожидаемых 8,5% в этом году. Это частично будет вызвано снижением государственных расходов, стимулирующих потребительский спрос, из-за снижения прибылей от нефтяного сектора. Рейтер, 13.12.2006г.

– Бывший президент Аргентины Фернандо де ла Руа (1999-2001гг.) и его министр экономики, автор «аргентинского экономического чуда» начала 90гг., Доминго Кавалло могут предстать перед судом. Им предъявлены обвинения в нанесении ущерба государству на 30 млрд.долл. Пока они остаются на свободе, однако на их денежные средства наложен арест в 10 млн.долл.

Президента и министра обвиняют в том, что в момент пребывания у власти в июне 2001г. они осуществили реструктуризацию внешнего долга Аргентины, которая привела лишь к увеличению задолженности государства. Следствие пришло к выводу, что Фернандо де ла Руа и его окружение знали о возможных последствиях такой политики. Адвокаты бывшего главы государства настаивали на том, что реструктуризация долга была экономическим решением и поэтому находится вне юрисдикции суда.

Фернандо де ла Руа подал в отставку в дек. 2001г. в разгар крупнейшего в истории Аргентины социально-экономического кризиса, когда по стране прокатилась волна массовых беспорядков и разграблений магазинов. Несмотря на жесткие меры, предпринятые правительством, избежать девальвации национальной валюты и дефолта не удалось.

Сейчас Аргентина уверенно выходит из состояния кризиса. В начале 2006г. страна досрочно полностью погасила задолженность перед МВФ.

ЦБ южноамериканской республики уже восстановил валютные резервы, которые пошли на выплату долга. Прайм-ТАСС, 29.9.2006г.

– Аргентина лидирует среди стран Латинской Америки по темпам экономического роста. Такие выводы содержатся в опубликованном докладе МВФ «Перспективы мирового экономического развития», приуроченном к открывшейся в Сингапуре сессии Международного валютного фонда и Всемирного банка. Согласно опубликованным данным, темпы экономического роста в Аргентине в этом году составят 8%, а в 2007г. – 6%. Средний показатель по странам Латинской Америки составляет соответственно 4,8% и 4,2%.

По прогнозам МВФ, инфляция в Аргентине находится на достаточно высоком уровне. «В т.г. уровень инфляции составит 12,3%, в 2007 – 11,4%», – говорится в документе. В пред.г. уровень инфляции в Аргентине не превысил 9,6%. Профицит бюджета в 2006г. составит 1,9% ВВП, в 2007г. – 0,6%, указывается в документе. РИА «Новости», 14.9.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер подписал указ, в соответствии с которым его зарплата увеличивается в два раза и составит 4400 долл. Этим же указом повышен размер денежного вознаграждения министрам и другим высшим чиновникам. Теперь они будут получать по 3800 долл. По утверждению аргентинских властей, эта мера направлена на то, чтобы исключить факты подкупа высших должностных лиц государства.

Большинство аргентинцев считают, что высокая зарплата вряд ли уменьшит опасность того, что чиновники не станут коррупционерами. Мировой опыт показывает, что ни в одной, даже самой богатой стране мира государство не в состоянии заплатить своим служащим больше, чем размер взятки, которую может предложить крупная частная компания. Повышение зарплаты высшим должностным лицам государства выглядит поистине глобальным по сравнению с ростом зарплаты пенсионерам и работникам бюджетной сферы, который составил 19%. Средняя зарплата в Аргентине не превышает 300 долл. РИА «Новости», 24.6.2006г.

– Аргентина отвергает рекомендации МВФ по изменению экономического курса, заявила министр финансов Фелиса Мисели (Felisa Miceli). По ее словам, критика со стороны МВФ руководства Аргентины за то, что оно пытается ввести элементы государственного регулирования и контроля над потребительскими ценами, лишены основания.

Мисели подчеркнула, что президент Аргентины Нестор Киршнер за 3 года руководства страной сумел преодолеть экономический кризис и стабилизировать ситуацию. Она напомнила, что в прошлом году Аргентина полностью рассчиталась по долгам с МВФ, выплатив 9,9 млрд.долл. Среди заслуг нынешнего правительства Аргентины она назвала высокие темпы экономического роста, которые составляют 6% в год, снижение уровня

безработицы, повышение зарплаты бюджетникам. Делегация МВФ работала в Аргентине на протяжении двух недель. «Инфляция и политика по ее обузданию вызвали негативные процессы в экономике страны и требуют скорейшего решения», – говорится в опубликованном докладе фонда. По мнению экспертов МВФ, курс правительства Аргентины на запрет и ограничения экспорта с/х продукции с целью снижения цен на внутреннем рынке ошибочен. Такого рода запретительные меры ограничивают предпринимательскую деятельность и ведут к снижению объемов производства. РИА «Новости», 11.6.2006г.

– Аргентине необходимо провести политические и социальные реформы, без которых страна вновь может оказаться в тяжелейшем экономическом кризисе, утверждают эксперты Всемирного банка. Согласно опубликованному докладу о развитии мировой экономики на ближайшие 20 лет, наибольшую опасность для страны представляет слабость государственных и общественных институтов. Эксперты ВБ считают, что первоочередными задачами для стабильного экономического развития Аргентины являются проведение налоговой реформы, отстранение государства от несвойственной ей функции регулирования цен на услуги и товары, а также урегулирование внешней задолженности. «К сожалению, мы пока не видим, чтобы руководство страны занималось решением этих проблем», – отмечается в докладе. В этом году инфляция в Аргентине составила 9,5%, что является одним из самых высоких показателей в Латинской Америке. По оценкам экспертов, в будущем году она может превысить 10%. Это вызвано нежеланием руководства Аргентины принимать непопулярные меры в экономической сфере, отмечают эксперты.

**В янв. 2007г. правительство Аргентины сделало новый важный шаг на пути к урегулированию внешнего долга – подписано соглашение с Испанией о реструктуризации аргентинской задолженности на 1 млрд.долл. В начале 2006г. погашен долг МВФ на 9,5 млрд.долл. www.polpred.com, 5.2.2007г.**

**Аргентина и Венесуэла лидируют в Латинской Америке по темпам инфляции. В пред.г. инфляция в Аргентине составила 9,8%. Самый низкий уровень инфляции в Южной Америке в Перу и Чили, соответственно 1,1% и 2,6%.**

**РИА «Новости», 9.1.2007г.**

**Бывший президент Аргентины Фернандо де ла Руа (1999-2001гг.) и его министр экономики, автор «аргентинского экономического чуда» начала 90гг., Доминго Кавалло могут предстать перед судом. Им предъявлены обвинения в нанесении ущерба государству на 30 млрд.долл.**

**Прайм-ТАСС, 29.9.2006г.**

В угоду популистским настроениям правительство необоснованно повышает зарплату бюджетникам, замораживает цены на продукты первой необходимости, коммунальные услуги, говорится в докладе. Центральный банк проводит интервенции на валютном рынке, скупает доллары и искусственно поддерживает низкий курс местной валюты. Все это, по оценке экспертов ВБ, может привести к ухудшению экономической ситуации в стране, социальным взрывам и выступлениям, которые уже не раз потрясли страну за последнее время. РИА «Новости», 23.9.2005г.

– В Буэнос-Айресе состоялась встреча министра экономики Аргентины с руководством Промышленного союза Аргентины. В ходе встречи министр обратился к руководству союза с просьбой сделать все возможное для надлежащего исполнения договоров федерального правительства с предпринимательскими кругами о недопущении повышения цен на товары первой необходимости и услуги для населения в тек.г. Он подчеркнул, что в случае нарушения этих договоров со стороны каких-либо аргентинских компаний, правительство будет вынуждено наложить арест на их доходы от экспорта. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

– Налоговые власти Аргентины и Бразилии сообщили о новой совместной инициативе, которая предусматривает обмен информацией по налогам и проведение совместных разбирательств с целью бороться с уклонением от уплаты налогов и мошенничеством. Аргентинские налоговые власти обеспечат обмен информацией по налогам на прибыль, таможенным сборам, пошлинам и НДС. Бразильские власти будут среди прочего обмениваться информацией по налогам на собственность, импорт и экспорт.

Это соглашение демонстрирует попытку властей Аргентины бороться с уклонением от уплаты налогов и укрепить потоки прибыли в страну. В конце пред.г. правительство Аргентины сообщило о мерах по проверке сложных банковских операций и деятельности гражданских ассоциаций, которые, как заметил глава налогового департамента Аргентины, имеют такую структуру, которая позволяет им «съедать налоги на прибыль». Offshore.SU, 30.4.2005г.

– Крупнейшая группа инвесторов Аргентины подтвердила, что будет обращаться в арбитражную комиссию ВБ в попытке заставить правительство расплатиться по просроченным долгам. Инициатором этого шага выступил глобальный комитет кредиторов Аргентины (Gcab), представляющий интересы держателей облигаций объемом 40 млрд.долл. В данный момент Аргентина вступает в финальную стадию рекордной по масштабу реструктуризации 100-миллиардного долга (долл.). Предложение по обмену, которое соответствует 34 центам за доллар, рассчитано на 6 недель; срок действия истекает 25 фев.

Ханс Хумес, сопредседатель Gcab, заявил, что комитет докажет международному центру по уре-

гулированию инвестиционных споров (Icsid), арбитражному органу Всемирного банка, что Аргентина собирается экспроприировать просроченные облигации, которые не примут участие в обмене. «Оно (правительство) с самого начала заявляло, что проигнорирует просроченные долги, которые не будут участвовать в обмене, а это равносильно экспроприации», – сказал он. Хумес подчеркнул, что кредиторы, держащие просроченные облигации на 18 млрд.долл., уже заявили о намерении обратиться в Icsid, добавив, что в ближайшие дни к инициативе присоединятся держатели долгов еще на 7 млрд.долл.

Gsab надеется представить свои претензии на рассмотрение арбитражной комиссии на следующей неделе. Администрация президента Нестора Киршнера, возможно, сочтет эту новую стратегию Gsab жестом отчаяния, в связи с отсутствием прогресса по искам кредиторов в американских судах. Эксперты отмечают, что в Icsid уже находятся на рассмотрении более 30 исков против Аргентины, однако лишь по нескольким из них намечилась какой-то прогресс. Financial Times, 17.2.2005г.

– Правительство Аргентины готовится усилить борьбу против уклонения от уплаты налогов путем более тщательных проверок сложных банковских операций и деятельности гражданских организаций. В интервью газете El Cronista Альберто Абад, глава налогового департамента Аргентины, сообщил, что основные усилия будут направлены на банки и финансовую деятельность.

Абад сказал, что 30 гражданских организаций и учреждений попали под постоянный надзор, чтобы исключить использование ими средств ухода от налога. Абад добавил, что такие группы «распространяются неимоверно быстро». Прибыль, потерянная из-за уклонения от уплаты налогов, оценивается в половину ежегодного бюджета Аргентины. Offshore.SU, 3.11.2004г.

– Министр экономики Аргентины Роберто Лаванья сообщил на этой неделе о принятии двух налоговых мер, которые сократят налог на финансовые операции в государстве и обеспечат семьям и малым предприятиям небольшую налоговую льготу в декабре.

Первая мера предусматривает сокращение «текущего налога» в 1% на все операции, совершаемые через текущие счета и депозитные свидетельства. С точки зрения правительства это должно помочь справиться с недавним отсутствием роста в сфере накопительных счетов с фиксированным сроком действия и препятствовать проведению операций в обширной теневой экономике Аргентины.

В соответствии со второй мерой очередной платеж налога на прибыль, назначенный для некоторых налогоплательщиков на декабрь, будет отсрочен до еще неопределенной даты в начале следующего года.

Это позволит семьям и предприятиям, в основном малым и средним, иметь на своем счету или в

своем кармане в дек. AR\$710 млн. (US\$239 млн.долл.)».

Лаванья также недавно сообщил об отмене налога на импорт, предназначенный для реэкспорта. Offshore.SU, 8.10.2004г.

– Внутренний валовой продукт (ВВП) Аргентины за I пол. 2004г. увеличился на 9%, говорится в сообщении Национального института статистики Аргентины. «За первые 6 месяцев 2004г. производство в автомобилестроении выросло на 53,3%, в издательской деятельности – на 29,3%, в строительстве – на 20,8%», указывается в документе. По данным института статистики, в I пол. прирост промышленного производства составил 10,5%, а объем внутренних инвестиций в экономику страны увеличился на 38,8% и составил 16 млрд.долл. Уровень безработицы в стране по-прежнему остается довольно высоким и составляет 14,7%. РИА «Новости», 17.9.2004г.

## Армия, полиция

– Минобороны Аргентины 22 дек. опубликовало заявление, в котором говорится, что отказывается от покупки в США боевых самолетов F-16 в связи со злоумышленной клеветой США на правительство Аргентины.

Официальный представитель минобороны Аргентины сообщил, что переговоры между Аргентиной и США по покупке боевых самолетов были прерваны. Аргентинская армия намерена опираться на собственные силы и повышать эффективность использования самолетов и их боеспособность путем укрепления техобслуживания и ремонта имеющихся боевых самолетов.

Основные боевые самолеты ВВС Аргентины – истребители типа «Мираж», закупленные в 70гг. во Франции. Они устарели и с трудом поддаются ремонту, что привело к снижению боеспособности. Минобороны Аргентины планирует заменить истребители. США, Франция и Израиль ведут борьбу за получение данного заказа. Минобороны Аргентины после сравнения разных самолетов склонилось к покупке американских F-16, однако из-за «скандала по сбору денежных средств в политических целях», поднятого США, переговоры между двумя сторонами были прерваны. Синьхуа, 24.12.2007г.

– Бывший министр обороны Аргентины Орасио Хаунарена (Horacio Jaunarena) выступил с сенсационными заявлениями на страницах аргентинского издания Diario Rio Negro. «Из-за нехватки боеприпасов армейские подразделения могут вести боевые действия не более 3 часов, а на флоте только 16,4% кораблей способны выполнить боевую задачу», – заявил отставной генерал.

По его словам, 55 военных летчиков из 230, проходящих службу в военно-воздушных силах Аргентины написали рапорта об увольнении, т.к. не видят дальнейшей перспективы своего профессионального роста. «Из-за нехватки средств летчи-



ки не имеют достаточного количества налета часов, что приводит к авиационным происшествиям. Только за последние четыре года погибли 24 летчика», – утверждает экс-глава оборонного ведомства.

Орасио Хаунарена также сообщил, что корабли ВМС Аргентины из-за отсутствия должного финансирования имеют возможность выходить в море не более 32 дней в году, этого явно недостаточно для поддержания боеготовности на должном уровне.

В годы военной диктатуры (1976-83г.) численность вооруженных сил Аргентины составляла 100 тыс. рядового состава, 26 тыс. младшего командного звена и 4 тыс. офицеров и генералов. В наст.вр. они составляют 18 тыс., 16 тыс. и 4 тыс. соответственно. После прихода в Аргентине к власти демократических правительств был взят курс на сокращении армии и отделении его от управления государством.

Особенно это тенденция проявилось во время президентства Нестора Киршнера. Он провел военную реформу, переподчинив виды вооруженных сил (сухопутные войска, военно-морские и военно-воздушные силы) объединенному штабу. Командующих видов вооруженных сил лишили права присвоения очередных воинских званий, распределения финансовых средств, а также самостоятельного планирования и проведения военных учений.

Самым сильным его шагом стало назначение министром обороны Нильду Гарре. Впервые в истории этой южноамериканской страны кресло главы военного ведомства заняла женщина. Такого рода меры позволили взять под жесткий контроль деятельность военных. С приходом к власти супруги Нестора Киршнера – Кристины, эта тенденция

**Аргентина отвергает рекомендации МВФ по изменению экономического курса, заявила министр финансов Аргентины Фелиса Мисели. По ее словам, критика со стороны МВФ руководства Аргентины за то, что оно пытается ввести элементы госрегулирования и контроля над потребительскими ценами, лишены основания. Мисели подчеркнула, что президент Аргентины Нестор Киршнер за 3 года руководства страной сумел преодолеть экономический кризис и стабилизировать ситуацию. Она напомнила, что в прошлом году Аргентина полностью рассчиталась по долгам с МВФ.**

**РИА «Новости», 11.6.2006г.**

**Аргентине необходимо провести политические и социальные реформы, без которых страна вновь может оказаться в кризисе, утверждают эксперты Всемирного банка. Согласно опубликованному докладу о развитии мировой экономики на ближайшие 20 лет, наибольшую опасность для страны представляет слабость государственных и общественных институтов.**

**РИА «Новости», 23.9.2005г.**

только усилится, ведь теперь и пост верховного главнокомандующего перешел к женщине. РИА «Новости», 12.12.2007г.

– Вице-президент Аргентины Даниэль Шиоли 16 мая встретился с находящимся в Буэнос-Айресе с официальным визитом зампредом центрального военного совета, членом госсовета, министром обороны КНР генерал-полковником Цао Ганчуанем. Д. Шиоли заявил, что две страны поддерживают тесные обмены и сотрудничество. Визит председателя КНР Ху Цзиньтао в Аргентину в 2004г. стал началом установления отношений стратегического партнерства между двумя государствами. Сотрудничество между оборонными ведомствами Аргентины и КНР является весьма важным, аргентинская сторона занимает по этому вопросу активную позицию.

Цао Ганчуань отметил, что на протяжении 35 лет после установления дипотношений между странами двусторонние связи стабильно и всесторонне развиваются, обмены и сотрудничество в политической, экономической, научно-технической, культурной и военной областях поступательно укрепляются и расширяются. Стратегическое партнерство, совместно установленное руководителями двух государств, открыло новую страницу в истории двусторонних отношений. В 2006г. Д. Шиоли во главе аргентинской делегации совершил визит в КНР, который увенчался полным успехом. Это придало новый импульс развитию двусторонних связей. В последние годы отношения между армиями обеих стран также получили большое развитие, непрерывно расширяются обмены на разных уровнях и во всех областях.

Цао Ганчуань подчеркнул, что китайская сторона придает большое значение развитию отношений с Аргентиной, намерена активизировать обмены и сотрудничество с Аргентиной и ее армией во всех сферах в целях продвижения двустороннего стратегического партнерства. Синьхуа, 17.5.2007г.

– Аргентина увеличит количество радиолокационных станций (РЛС) на границе с Боливией, Бразилией и Парагваем для борьбы с наркотрафиком. Об этом заявила глава оборонного ведомства Аргентины Нильда Гарре (Nilda Garre) в интервью аргентинской газете «Ла Насьон».

«В ближайшее время на север Аргентины будут переброшены 3 радиолокационные подвижные станции для того, чтобы полностью взять под контроль воздушное пространство», – сказала она.

Впоследствии на севере Аргентины планируется разместить еще 11 РЛС, чтобы создать мощную систему ПВО для борьбы с незаконным оборотом наркотиков, подчеркнула Гарре. По ее словам, совместно с МВД проводится работа по координации действий для борьбы с наркотрафиком и контрабандой. Поставлена задача определить маршруты движения самолетов-нарушителей и места нахождения взлетно-посадочных полос. В этой зоне действуют только 2 радара.

По данным официальных властей Аргентины, за последние годы незаконные поставки кокаина выросли в 2 раза. По мнению руководства национальной жандармерии Аргентины, это связано с увеличением производства коки в Боливии и Перу. В основном наркотики поставляются в Аргентину воздушным путем на небольших одномоторных самолетах. За пред.г. было конфисковано 6 т. наркотиков. РИА «Новости», 19.2.2007г.

– Аргентина передала России список образцов вооружений и военной техники для последующей закупки в России. Об этом сообщил сегодня журналистам вице-премьер – министр обороны РФ Сергей Иванов по итогам переговоров с министром обороны Аргентины Нильдой Гарре. С.Иванов отметил, что «юридическая база для такого сотрудничества полностью создана». «Этому взаимодействию способствует соглашение по ВТС, которое с нашей стороны вступило в силу, а позавчера было ратифицировано парламентом Аргентины», – подчеркнул он.

Н.Гарре заявила, что «Аргентина не может сейчас на полную мощь удовлетворять потребности своих вооруженных сил, поскольку она недавно вышла из кризиса». «Российская сторона понимает наши трудности», – отметила она.

Н.Гарре сообщила, что «кроме вертолетов и систем ПВО, Аргентину больше всего интересует оборудование для контроля за воздушным движением в связи с передачей функций в этой области от военных к гражданским специалистам». «Нам сейчас нужно заручиться помощью от России в области техники, технологии, программного обеспечения», – подчеркнула министр. Она заявила, что «в Буэнос-Айресе не опасаются негативной реакции США в связи с возможными закупками российских вооружений». «Я считаю, что закупки вооружений – суверенное дело каждой страны и это не может ни у кого вызывать неудовольствия», – заключила Н.Гарре. Прайм-ТАСС, 27.10.2006г.

– «Рособоронэкспорт» продемонстрирует 200 образцов российских вооружений и военной техники на международной выставке «Синпроде-2006», открывающейся сегодня в аргентинской столице. Они будут представлены в виде моделей, планшетов, постеров, каталогов и видеофильмов.

Большая часть сухопутного раздела российской экспозиции посвящена стрелковому оружию, в т.ч. известным во всем мире автоматам Калашникова. Авиация будет представлена широким рядом самолетов и вертолетов российского производства. В разделе техники ПВО посетители смогут ознакомиться с системами ближнего радиуса действия. Кроме того, «Рособоронэкспорт» планирует провести презентацию нескольких радиолокационных станций. В морском разделе будет представлен широкий спектр подводных лодок, кораблей и катеров.

В дни работы «Синпроде-2006», которая продлится до 1 окт., состоится семинар, посвященный разработке и применению беспилотных ле-

тательных аппаратов. Его участники также обсудят вопросы оказания помощи населению при чрезвычайных ситуациях и проведения миротворческих операций. В пред.г. выставка собрала 4 тыс. участников из 26 стран. С экспозицией ознакомились 37 тыс. посетителей. Прайм-ТАСС, 27.9.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер подписал указ о проведении военной реформы. Вооруженные силы теперь не имеют права привлекаться для обеспечения внутренней безопасности страны, борьбе с наркотиками, терроризмом и организованной преступностью. В соответствии с подписанным президентским декретом, создается объединенный штаб, которому напрямую подчиняются виды вооруженных сил: сухопутные войска, военно-морские и военно-воздушные силы. Ранее они подчинялись министерству обороны. «Объединенный штаб теперь берет на себя все жизненно важные функции, стратегическое планирование, обеспечения проведения военной реформы и обучение личного состава», – сообщила министр обороны Аргентины Нилда Гарре. Указом президента Аргентины она недавно была назначена первой женщиной в аргентинской истории на посту главы военного ведомства.

«Принятый документ позволит осуществлять жесткий гражданский контроль над деятельностью военных», – добавила министр. В соответствии с президентским указом, впервые создается национальный совет обороны, который будет возглавлять глава государства. Ему предоставляется исключительные права определять стратегию развития вооруженных сил.

После избрания в 2002г. Нестора Киршнера президентом Аргентины военные неоднократно публично подвергались жесткой критике со стороны главы государства. В конце мая группа офицеров приняла участие в несанкционированном митинге в поддержку солдат и офицеров, погибших в 1973-76гг. от рук боевиков левацких организаций. За участие в митинге офицеры были подвергнуты различным дисциплинарным наказаниям, а шесть из них отправлены в отставку. В молодости Нестор Киршнер симпатизировал радикальной организации «Монтонерос», которая использовала вооруженные партизанские методы борьбы с существовавшим военным режимом. После установления диктатуры в результате военного переворота в 1976г. Киршнер дважды сидел в тюрьме: первый раз – месяц, позже – несколько дней. РИА «Новости», 14.6.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер обрушился с резкой критикой на военных и объявил о проведении военной реформы. «Участие офицеров в несанкционированном митинге, на котором были высказаны слова в поддержку террора, развязанного военной хунтой против гражданского населения, следует рассматривать как антигосударственные действия, направленные на подрыв престижа вооруженных сил», – заявил президент

Аргентины, выступая перед военными по случаю Дня Вооруженных сил.

На прошлой неделе группа действующих офицеров, а также уволенных в запас, провели на центральной площади Сан Мартин несанкционированный митинг в поддержку солдат и офицеров, погибших с 1973 по 1976г. от рук боевиков левых организаций. Они выступили с требованием признать их жертвами террора.

За участие в митинге офицеры были подвергнуты дисциплинарным наказаниям. Киршнер подчеркнул, что Аргентине сейчас необходимо спокойствие и справедливость, а также вооруженные силы, лояльные государству и подконтрольные гражданскому обществу.

Он объявил о военной реформе. По его словам, проводится ревизия и пересмотр сложившейся системы управления и подчиненности войск. «Мы планируем в ближайшее время провести перестройку всей системы обороны, а также вооруженных сил», – сказал он. Лидер Аргентины предупредил, что «если кто-то не согласен с такого рода политикой, то тогда должен покинуть армейские ряды».

После 15-минутного выступления Киршнер покинул плац военного училища, нарушив церемониал, который предусматривает присутствие главы государства на военном параде. РИА «Новости», 30.5.2006г.

– Аргентина будет сбивать все подозрительные самолеты во время проведения саммита Америк. «Правительство Аргентины проинформировало Белый дом о том, что все подозрительные самолеты, которые без разрешения войдут в запретную зону полетов во время работы саммита Америк, подлежат уничтожению», – сообщает аргентинская газета «Кларин» (Clarín) со ссылкой на официальные источники. С этой целью США поставят Аргентине от шести до восьми ракет класса «воздух-воздух» последней модификации. Высокоточное оружие будет доставлено морским путем в середине окт. В

последующем они будут размещены на истребителях А4, которые базируются на военно-воздушной базе Тандил (Tandil) в 160 км. от курортного города Мар дель Плата (Mar del Plata), где 4-5 нояб. пройдет саммит Америк. В Аргентине нет закона, который бы разрешал сбивать самолеты.

В Бразилии, Колумбии и Венесуэле такие законы приняты в рамках борьбы с наркобизнесом. В связи с этим в аргентинский парламент был срочно направлен проект закона, который бы давал право уничтожать самолеты-нарушители в экстренных случаях. Как ожидается, в работе IV Саммита Америк примут участие 34 главы государства Западного полушария, включая президента США Джорджа Буша. Для обеспечения безопасности глав государств западного полушария в Аргентине принимаются беспрецедентные меры безопасности. Для выполнения мероприятий по охране высокопоставленных лиц будут задействованы 11 тыс. аргентинских полицейских и сотрудников спецслужб. Помимо этого будут привлечены силы ВВС, ВМС и ПВО Аргентины. В дни проведения встречи на высшем уровне будет осуществляться боевое патрулирование истребительной авиации, в прибрежных водах будут нести дежурство два фрегата, а на боевых позициях в городе будет развернута зенитно-ракетная батарея. РИА «Новости», 3.10.2005г.

– Военно-морские силы Аргентины пополнятся пятью новыми фрегатами. Для осуществления этого проекта Испания выделяет Аргентине кредит в 150 млн.долл. Строительство военных кораблей по испанской технологии будет вестись на судостроительном заводе Буэнос-Айреса. Соответствующее соглашение подписано во время визита министра обороны Аргентины Хорхе Пампуры в Испанию. Меморандум о сотрудничестве в военной сфере предусматривает тесное взаимодействие министерств обороны Аргентины и Испании в военно-технической, научно-исследовательской и финансовых областях. РИА «Новости», 5.2.2005г.

## Металлургия, горнодобыча

– Крупнейший в мире сталелитейный концерн ArcelorMittal объявил о том, что намерен сделать предложение о приобретении за наличные 34,7% акций аргентинской компании Acindar. ArcelorMittal владеет 65,3% долей в акционерном капитале Acindar.

ArcelorMittal намерен предложить акционерам Acindar 5,75 аргентинского песо (1,83 долл.) за каждую акцию аргентинской компании, что на 19,5% выше стоимости одной ценной бумаги компании по итогам торгов накануне и на 38,3% – средней стоимости за последние полгода. Итоговая сумма сделки по приобретению 296 млн. 973 тыс. 709 акций Acindar может составить 1,71 млрд. аргентинских песо (542 млн.долл.) наличными. www.metalinfo.ru, 3.10.2007г.

– Производство стали в Аргентине в 2006г. достигло уровня в 5,53 млн.т., увеличившись тем са-

**Правительство Аргентины готовится усилить борьбу против уклонения от уплаты налогов путем более тщательных проверок сложных банковских операций и деятельности гражданских организаций. Прибыль, потерянная из-за уклонения от уплаты налогов, оценивается в половину ежегодного бюджета Аргентины. Offshore.SU, 3.11.2004г.**

**Минобороны Аргентины заявило, что отказывается от покупки в США боевых самолетов Ф-16 в связи с клеветой США на правительство Аргентины. Минобороны Аргентины после сравнения разных самолетов склонилось к покупке американских Ф-16, однако из-за «скандала по сбору денежных средств в политических целях», поднятого США, переговоры между двумя сторонами прерваны.**

**Синьхуа, 24.12.2007г.**

мым на 2,7% по сравнению с 5,35 млн.т., выпущенными в 2005г. Производство горячекатаной стали выросло на 4% до 5,29 млн.т., тогда как выпуск «холодного» проката снизился с 1,44 млн.т. в 2005г. до 1,41 млн. т. Также сократились объемы производства чугуна – с 4,47 до 4,43 млн. т. Такие результаты в Центре стальной промышленности Аргентины (CIS) объясняют отсутствием заметного роста спроса со стороны таких металлопотребляющих отраслей, как стройиндустрия, автомобилестроение и др., что не помешало аргентинским металлургам проводить инвестиционные программы.

По данным CIS, в дек. в этой южноамериканской стране производству чугуна выросло на 2,3% по отношению к нояб. 2006г. (до 291,1 тыс.т.), однако снизилось на 30,1% по отношению к дек. 2005г. Выпуск стали в дек. (386,7 тыс.т.) снизился по обоим показателям – на 5,5 и 16,8% соответственно. Горячего проката за последний месяц минувшего года составило 435,1 тыс.т., что на 3,1% меньше, чем в нояб., но на 2,8% больше, чем в дек. 2005г. И только в производстве холоднокатаной стали в дек. (130,9 тыс.т.) по обоим показателям достигнуты положительные результаты: +83,7% к уровню нояб. и +8,2% к уровню дек. 2005г. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 19.1.2007г.

### Авиапром, автопром

– Президент Аргентины Нестор Киршнер принял участие в церемонии начала строительства нового завода компании Honda в пров. Буэнос-Айрес.

Новое автосборочное производство планируют запустить во II пол. 2009г. Производственная мощность завода – 30 тыс. автомобилей в год. На строительство потратят 100 млн.долл., пишет Drom. Автомобили, выпускаемые на новом заводе, будут продавать в странах Южной Америки. [IA Regnum](http://IA.Regnum), 19.11.2007г.

– По данным минторга США, оборот автопрома Аргентины в 2005г. увеличился на 23%. В 2004г. прирост был еще значительным – 54%. Производство автомобилей в стране в 2005г. возросло до 320 тыс.шт. и приходилось в основном на среднегабаритные, изготовленные по европейским стандартам машины. Экспорт увеличился на 24% и стимулировал расширение объемов выпуска. Поставки осуществлялись как в страны южноамериканского общего рынка Mercosur, так и за его пределы. Начал расти спрос и со стороны внутреннего рынка; в т.г. его прирост, по прогнозу отраслевой ассоциации, должен составить 10%.

Несмотря на значительно возросшие объемы производства, мощности в рассматриваемой отрасли загружены в среднем на 54,4%, тогда как в обрабатывающей промышленности страны в целом средняя загрузка равна 72%.

За последние 13 лет совокупные инвестиции восьми автомобильных фирм в Аргентине достигли 6,5 млрд.долл. В 2003-05гг. эти фирмы вложи-

ли в модернизацию оборудования и разработку новой продукции 350 млн.долл. Интерес иностранных автомобильных компаний к Аргентине обуславливается ее относительно квалифицированной и недорогой рабочей силой, а также хорошо налаженным производством автомобильных комплектов.

Аргентино-бразильское соглашение по автомобилям устанавливает преференциальный доступ на этот рынок для компаний обеих стран. Доля машин, произведенных в Бразилии, в общих продажах автомобилей на аргентинском рынке составляет 60% и приходится в основном на небольшие машины среднего класса.

Предусмотренные указанным соглашением взаимные обязательства в отношении таможенных тарифов и квот, а также специального режима для импорта автомобильных комплектующих должны были перестать действовать к 2006г., когда планировалось ввести свободную торговлю автомобилями и комплектующими в Mercosur. Однако по просьбе Аргентины отмена принятых обязательств перенесена на позднее время. БИКИ, 25.2.2006г.

– В Аргентине находилась с рабочим визитом делегация ЦТД «Русские Автобусы» во главе с директором департамента ВЭД торгового дома. Делегация провела переговоры с руководством аргентинской компании «Аутомоторес Пальмар», консультационной консалтинговой компании ИЭС и госсекретариата по транспорту Аргентины. Обсуждались проблемы, связанные с омологацией российских автобусов и получением разрешения Национальной комиссии по регулированию транспорта Аргентины на их использование для перевозки пассажиров. Обсуждено создание в Аргентине совместного сборочного производства российских автобусов. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.9.2005г.

– Впервые за последние годы Россия представила новейшие разработки энергосберегающих технологий на проходящей в Буэнос-Айресе выставке газового оборудования для автотранспорта. Интерес у посетителей выставки вызвали установка для получения сжиженного природного газа (СПГ) и оборудование для его использования, тепловой насос, микропроцессорный комплект для управления газодизельным двигателем с инжекторным впрыском газа, диагностические комплексы проверки технического состояния газопроводов, газокompрессорных станций и систем распределения газа. Российские производители предлагают свою продукцию по цене в 2-3 раза ниже аналогичных зарубежных образцов. «Ряд аргентинских компаний уже выразили готовность рассмотреть возможность применения новейших российских разработок в газовой сфере, и мы готовы этому всячески содействовать», – заявил посол РФ в Аргентине Юрий Корчагин.

Как сообщил начальник управления по газификации и использованию газа ОАО «Газпрома»

Валерий Матюшкин, в свою очередь, российская сторона заинтересована в автомобильных газонаполнительных компрессорных станциях и газовых баллонах, которые производятся в Аргентине. «Здесь они являются лидерами в мире, и мы готовы не только закупать оборудование, но и организовать совместное их производство», – сказал представитель «Газпрома». В связи с ратификацией Россией Киотского протокола и взятыми международными обязательствами «переход российского автомобильного парка на природный газ стоит как никогда остро», отметил Матюшкин.

Аргентина является мировым лидером по использованию природного газа для автомобильного транспорта. 20 лет назад в этой стране была принята госпрограмма по переводу автомобильного парка на сжатый природный газ. Построено 1300 газозаправочных станций, 1,5 млн. автомобилей ездят на природном газе. Реализации программы обошлась в 3,5 млрд. долл. РИА «Новости», 28.10.2004г.

– На международной выставке дорожных машин, которая прошла в начале апр. в Мюнхене представлен грейдер, производства завода «Дормаш». По информации Орловского информбюро, орловский грейдер вызвал большой интерес в Европе, Азии и Южной Америке. Первыми покупателями стали Германия и Южная Корея. В Южной Америке наиболее массовые закупки орловских машин совершает Аргентина. Для более успешного сотрудничества между деловыми кругами Аргентины и акционерным обществом «Дормаш», в этой стране открывается представительство завода. Переговоры о поставке орловских грейдеров ведутся и с деловыми кругами республики Чили. Машины из Орла отвечают международным стандартам цена/качество. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2004г.

**Аргентина увеличит количество радиолокационных станций на границе с Боливией, Бразилией и Парагваем для борьбы с наркотрафиком. По данным властей Аргентины, за последние годы незаконные поставки кокаина выросли в 2 раза. Это связано с увеличением производства коки в Боливии и Перу. В основном наркотики поставляются в Аргентину воздушным путем на одномоторных самолетах. За пред.г. было конфисковано 6 т. наркотиков.**

**РИА «Новости», 19.2.2007г.**

**– Президент Аргентины Нестор Киршнер принял участие в церемонии начала строительства завода компании Honda в пров. Буэнос-Айрес. Новое автосборочное производство планируют запустить во II пол. 2009г. Производственная мощность завода – 30 тыс. автомобилей в год. На строительство потратят 100 млн.долл.**

**ИА Regnum, 19.11.2007г.**

## Транспорт, строительство

– Неисправность радаров на протяжении последних нескольких месяцев в воздушной зоне аргентинской столицы вызывает глубокую озабоченность международных авиакомпаний, осуществляющих полеты в Аргентину. Заявление об этом распространено федерацией ассоциаций авиадиспетчеров. «Неисправность радаров сопровождения и обеспечения безопасности полетов гражданских воздушных судов в зоне ответственности Буэнос-Айреса может привести к непредсказуемым последствиям», – говорится в заявлении. В документе содержится призыв к летчикам «быть предельно внимательными и осторожными во время полетов над аргентинской территорией».

Критическая ситуация сложилась после того, как 2 марта молния вывела из строя радар сопровождения и обеспечения безопасности полетов гражданских воздушных судов в зоне международного аэропорта «Эсейса» аргентинской столицы. Все попытки отремонтировать его оказались безуспешными, и диспетчеры руководят полетами самолетов и их посадкой по радио. Это приводит к задержкам вылетов рейсов и создает опасность для полетов. По словам министра обороны Аргентины Нильды Гарре, причиной чрезвычайной ситуации явилось отсутствие должного финансирования – за последние 20 лет из бюджета не выделялось никаких средств на модернизацию средств обеспечения безопасности полетов. Президент Аргентины Нестор Киршнер дал указания минфину срочно выделить 115 млн. песо (38 млн.долл.) на закупку необходимого оборудования. РИА «Новости», 5.5.2007г.

– Компании Аргентины, занимающиеся перевозкой грузов на большие расстояния, продолжают наращивать оборот, чему способствуют высокий спрос на их услуги и имеющиеся в отрасли потенциальные возможности для увеличения нормы прибыли. После девальвации в 2002г. аргентинского песо лидером в стране по объему международных грузовых перевозок стал автотранспорт. Предоставляемые государством субсидии на покупку грузовиков содействовали росту прибылей у компаний, занятых автоперевозками.

Под влиянием расширения спроса на транспортные услуги многие фирмы приобретают новые грузовые автомобили. Что касается компаний, представляющих сферу логистики, то имеющиеся у них грузовики покрывают лишь 10% их потребностей в этих транспортных средствах; в остальных случаях им приходится полагаться на фирмы, специализирующиеся на грузовых автоперевозках.

Аргентинские транспортные компании начали фокусироваться на международных маршрутах, прибыльность операций на которых выше, чем на внутренних. Это приведет к росту инвестиций в новые грузовые автомобили, ибо средний возраст парка данных транспортных средств в стране пре-

вышает 16 лет. В США этот показатель равен пяти годам, а в Европе – четырем.

По сообщению Аргентинской федерации грузового транспорта, в 2005г. парк грузовых автомобилей членов данной федерации пополнился 13 тыс. новых машин. Федерация работает над планом модернизации парка, который предусматривает сокращение в ближайшее десятилетие его среднего возраста до 10 лет. В реализации плана будет участвовать ассоциация аргентинских производителей автомобилей, которые изготовят 12-15 тыс. грузовиков.

Для обеспечения в стране повсеместного роста транспортных мощностей необходимы инвестиции в инфраструктуру. Большинство инвестиционных проектов в сфере транспорта предусматривают строительство складов. БИКИ, 5.10.2006г.

– Забастовка работников метрополитена парализовала движение в аргентинской столице. Ежедневно услугами метро пользуются 1 млн. пассажиров. Прямо в туннеле бастующие из числа техперсонала, уборщиков и сотрудников охраны из различных компаний, которые являются подрядчиками подземки, устроили стихийные митинги, требуя, чтобы их приняли в профсоюз работников метрополитена. Речь идет о более высокой зарплате и лучших условиях труда для членов профсоюза.

Забастовки в Аргентине используются трудящимися в борьбе за свои права. Для выражения недовольства они выходят на улицы и под бой барабанов перекрывают движение городских артерий. Забастовку может объявить кто угодно – школьники и студенты, врачи и учителя, служащие аэропортов и даже кладбищенские работники. Прайм-ТАСС, 12.4.2006г.

– Министерство труда Аргентины угрожает закрыть профсоюз летчиков и технического персонала крупнейшей авиакомпании страны «Аргентинские авиалинии». Об этом сообщил исполнительный секретарь профсоюза Хуан Паппалардо (Juan Pappalardo). По его словам, «последний раз такие меры применялись во времена военной диктатуры». На столь решительные шаги аргентинские власти намерены пойти из-за продолжающейся вот уже несколько дней забастовки сотрудников авиакомпании.

50 тыс. пассажиров вынуждены проводить время в аэропортах в ожидании своего рейса. Убытки компании составляют 9 млн.долл. Руководство авиакомпании направило сотрудникам компании 500 письменных уведомлений об увольнении за систематический невыход на работу.

Профсоюзы блокировали дороги, ведущие к аэропортам, и пригрозили разбить палаточный лагерь в здании международного столичного аэропорта Эсейса. Руководитель ассоциации пилотов Хорхе Перес Тамайо (Jorge Perez Tamayo) заявил, что забастовка будет продолжаться пока не будут удовлетворены требования о повышении зарплаты на 45%. По словам Тамайо, бастующие могут

занять взлетно-посадочные полосы в двух столичных аэропортах и тем самым воспрепятствовать взлету и посадке самолетов других местных и иностранных авиакомпаний. РИА «Новости», 30.11.2005г.

– В Аргентине находилась делегация ОАО «Российские железные дороги» в главе с вице-президентом. Обсуждались перспективы участия ОАО «РЖД» в реализации проектов по электрификации и обустройству аргентинских железных дорог российскими системами автоматического управления движением поездов, безопасности, автоматики, телемеханики и связи. ОАО «РЖД» передало аргентинской стороне для рассмотрения коммерческое предложение на поставку в Аргентину подвижного состава, комплектующих и материально-технических ресурсов железнодорожной номенклатуры. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

– В Аргентине находилась делегация ЗАО «Метровагонмаш» (г. Мытищи Московской обл.). Проведены переговоры в правительстве Буэнос-Айреса, а также с руководством компаний ТБА и «Метропоб», являющихся основными операторами в сфере пассажирских перевозок в столичном регионе. Аргентинцам передана информация о новых образцах российской колесной техники для метрополитена и пригородного железнодорожного сообщения, вызвавшая интерес потенциальных потребителей. Российская компания заявила о готовности участвовать в тендере на строительство новой ветки столичного метро и поставках метровагонов. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

## Электроэнергетика

– Президент Аргентины Кристина Киршнер объявила о начале реализации программы по рациональному и эффективному использованию электроэнергии. Программа включает сокращение освещения исторических памятников, мостов и общественных зданий. Планируется произвести замену обычных лампочек на энергосберегающие лампы, а также установку на кондиционеры ограничителей температурного режима.

Вначале, пилотный проект планируют «обкатать» в одном из престижных районов пригорода Буэнос-Айреса – Тигре, а затем после 15 фев. полученный опыт распространить по всей стране.

В Аргентине сейчас стоит необычайно жаркое лето. Температура воздуха поднимается до 40 градусов. Массовое использование кондиционеров привело к скачку потребления электричества. Энергосистема страны не справляется с резко возросшей нагрузкой, и для большинства аргентинцев уже стало обычным явлением отключение света. Власти пытаются решить проблемы за счет экономии энергии. В дек. прошлого года правительство впервые приняло решение перевести на лето стрелки часов на час вперед, рассчитывая, что раз темнеть будет позднее, то и люди будут расходовать меньше электричества.

Полностью решить проблему возможно лишь за счет увеличения генерирующих мощностей и обновления распределительной сети. РИА «Новости», 12.1.2008г.

– Аргентина и Бразилия намерены осуществить совместный проект строительства крупнейшей ГЭС на р.Уругвай за 2 млрд.долл. Финансирование будет осуществлять известная бразильская фирма Samarco Correa. ГЭС будет находиться в совместном пользовании Аргентины и Бразилии, а управление будет осуществлять одна из частных компаний. После ввода гидроэлектростанции в строй на ней будет вырабатываться до 10% потребляемой электроэнергии в Аргентине. РИА «Новости», 2.10.2005г.

– На саммите Южноамериканского общего рынка (Меркосур) достигнута договоренность о создании энергетического кольца в Южной Америке. План, предложенный Аргентиной, Чили, Бразилией и Уругваем включает в себя строительство газопровода для транспортировки газа из Перу в страны Южной Америки. Строительство газопровода оценивается в 2,5 млрд.долл. Авторы проекта рассчитывают получить кредит от Межамериканского банка развития. Данный проект будет альтернативным источником получения «голубого топлива» в условиях продолжающегося политического и социального кризиса в Боливии.

Лидеры Меркосур приняли также решение о создании специального фонда для уменьшения диспропорций в экономическом развитии стран. Начиная с 2006г., Аргентина и Бразилия внесут в фонд 100 млн.долл. Из этой суммы 36% пойдет на помощь Парагваю, и 25% – Уругваю. 28 саммит на уровне глав государств Южноамериканского общего рынка проходит в столице Парагвая – Асунсьоне. В его работе принимают участие пре-

зиденты Аргентины, Бразилии, Парагвая, Уругвая, Чили, Колумбии, Венесуэлы и Эквадора.

Южноамериканский общий рынок (Меркосур) был создан в 1994г. В него входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай. Чили, Боливия, Перу, Эквадор, Колумбия и Венесуэла являются ассоциированными членами. РИА «Новости», 20.6.2005г.

– У России есть хорошие перспективы развития сотрудничества в энергетической сфере с Аргентиной. Такое мнение высказал вице-спикер Госдумы Владимир Пехтин во время посещения российской парламентской делегацией аргентинской ГЭС «Сальто Гранде». «В ходе нашего визита в Аргентину мы преследовали несколько целей. Одна из них – найти точку соприкосновения в налаживании взаимовыгодного сотрудничества по экономическим вопросам, в том числе в энергетической сфере. Это актуально, учитывая перспективные планы Аргентины по освоению местных гидроресурсов», – рассказал российский парламентарий.

«Приятно отметить, что на ГЭС «Сальто Гранде» работает оборудование, которое было поставлено еще во времена СССР. Это оборудование, может быть, с виду покажется несколько неказистым, наверное, выглядит не так красиво, как японское или американское, но оно самое надежное в мире», – отметил он. «Нам было приятно узнать от аргентинских специалистов о том, что российские турбины, генераторы и трансформаторы работают на ГЭС «Сальто Гранде» уже более 20 лет и за этот период не имели ни одной рекламации», – сказал вице-спикер.

Пехтин считает, что одним из самых реальных и возможных аспектов взаимного сотрудничества России и Аргентины является энергетика, и, прежде всего, гидроэнергетика. «Как нам рассказали аргентинские коллеги, в перспективе планируется построить еще четыре гидроэлектростанции на р.Уругвай. Бразилия также планирует построить здесь несколько гидроузлов. Используя ранее накопленный опыт, нам необходимо вернуться на латиноамериканский рынок не только со своим оборудованием, но строительными услугами и проектированием. Тем более, что российские проектировщики имеют высокий авторитет на мировом энергетическом рынке. Мы проектировали Асуанскую ГЭС, несколько гидроэлектростанций в Латинской Америке», – рассказал Пехтин. По мнению российского парламентария, Россия и Аргентина должны объединиться в производстве и монтаже строительных конструкций, гидротехнического оборудования для южноамериканского континента. «Для этого есть все основания, и я думаю, что этот вопрос целесообразно обсудить во время предстоящего в апреле визита вице-президента Даниэля Сциоли в Москву», – заключил парламентарий.

Посол России в Аргентине Юрий Корчагин заявил, что он связывает с визитом российской делегации в Аргентину большие надежды. «Меня осо-

**За последние 13 лет совокупные инвестиции восьми автомобильных фирм в Аргентине достигли 6,5 млрд.долл. В 2003-05гг. эти фирмы вложили в модернизацию оборудования и разработку новой продукции 350 млн.долл. Интерес иностранных автомобильных компаний к Аргентине обуславливается ее относительно квалифицированной и недорогой рабочей силой, а также хорошо налаженным производством автомобильных комплектующих.**

**БИКИ, 25.2.2006г.**

**Впервые за последние годы Россия представила новейшие разработки энергосберегающих технологий на проходящей в Буэнос-Айресе выставке газового оборудования для автотранспорта. Аргентина 20 лет назад приняла госпрограмму по переводу автомобильного парка на сжатый природный газ. Построено 1300 газозаправочных станций, 1,5 млн. автомобилей ездят на природном газе. Реализации программы обошлась в 3,5 млрд.долл.**

**РИА «Новости», 28.10.2004г.**

бо радуется, что глава делегации проявил большой интерес к посещению не только столицы и проведению переговоров со своими коллегами в аргентинском парламенте, но и нашел время посмотреть объект российско-аргентинского сотрудничества. Это как раз тот случай, когда переплетаются профессиональные и политические интересы двух стран», – сказал посол. «Нам было очень приятно услышать высокие отзывы аргентинских специалистов о высокой работоспособности российского оборудования. Это является прекрасной пропагандой нашего оборудования, технических знаний и возможностей России», – отметил дипломат.

Президент смешанной технической комиссии ГЭС «Сальто Гранде» Хулио Сесар Фрейре отметил высокий уровень взаимодействия двух стран в энергетической сфере. «Наши отношения развиваются отлично и имеют прекрасные перспективы, – подчеркнул Фрейре. – Аргентина приступает к реализации ряда крупных энергетических проектов, в т.ч. и совместных с Бразилией и Уругваем. Учитывая высокую работоспособность российского оборудования, которая была показана в ходе 20-летнего срока эксплуатации на ГЭС «Сальто Гранде», российские компании имеют великолепную возможность выиграть тендеры и участвовать в их осуществлении». РИА «Новости», 31.3.2005г.

– В Аргентине разразился энергетический кризис. В стране введены ограничения на поставку электричества для промышленных предприятий. Напряжение в сети понижено с 220 вольт до 209. По мнению властей, это позволит сэкономить до 3% общего объема вырабатываемой электроэнергии. Аргентинское правительство ввело также ограничения на поставки газа в соседние страны. В первую очередь, это коснулось Чили. Из 52 млн.куб.м. газа, который идет на экспорт, 80% приходится на эту страну. Разразившийся кризис повлиял и на стоимость акций аргентинских газодобывающих компаний. Только за последние два дня они потеряли 5%. Причиной энергокризиса стало снижение добычи газа в стране. В Аргентине большинство электростанций работают на природном газе. Понижение напряжения в сети со временем может привести к выходу из строя бытовых приборов и промышленного оборудования. Такая мера принимается в Аргентине впервые за последние 16 лет.

В 1988г. вслед за понижением напряжения последовали систематические отключения от электроэнергии целых кварталов и районов страны. Между правительством и газодобывающими компаниями ведутся переговоры по увеличению добычи газа. Руководители газо- и нефтедобывающих компаний обвиняют правительство, что из-за нежелания властей повысить цены на энергоносители они оказались в критическом положении. Они заявляют, что вследствие замораживания цен на энергоносители им катастрофически не

хватает средств на разработку новых месторождений и модернизацию оборудования. Для уменьшения последствий энергетического кризиса Аргентина срочно заключила соглашение с Венесуэлой о поставках в течение ближайшего месяца 700 тыс. т. нефти в обмен на сельскохозяйственную продукцию. «Мы надеемся, что уже в ближайшее время нам удастся взять под контроль ситуацию в стране», – заявил на пресс-конференции министр планирования Аргентины Хулио де Видо. РИА «Новости», 30.3.2004г.

## ЭКОЛОГИЯ

– В Аргентине под ирригацией находится 5% обрабатываемых земель, или 1,34 млн. га. Для орошения используются в основном системы с подачей воды самотеком, которые относительно недороги и просты в эксплуатации. Крупные фермы используют совершенные системы поворотного типа, поставляемые в большинстве случаев американскими компаниями Valley и Lindsay. Высокотехнологичным оборудованием считаются также системы капельного орошения и микроразбрызгиватели, применяемые для специальных с/х культур; они тоже в основном импортируются, так как местное производство весьма незначительно.

Производством ирригационного оборудования в Аргентине занимаются 25 компаний, из которых 20 принадлежат местному капиталу. Выпускаются в основном системы с подачей воды самотеком, которые представляют собой доступную для фермеров альтернативу системам поворотного или капельного типа. Многие местные производители используют импортные части и компоненты из Израиля, США, Испании и Чили.

По оценке минторга США, импорт Аргентиной ирригационного оборудования в 2005г. составил 16,2 млн.долл. 90% всех закупок было осуществлено в США, Бразилии (которая пользуется беспощинным режимом в рамках Южноамериканского общего рынка Mercosur) и Израиле. Доля американских фирм в совокупном аргентинском ввозе данного оборудования в указанном году исчислялась в 60% против 58% в 2004г. и 66% в 2003г.

В 1997-2002гг. импорт ирригационного оборудования в Аргентину постоянно снижался, что объяснялось экономическим спадом, завершившимся финансовым кризисом 2001г. Затем закупки за границей стали расти, и уже в 2003г. они в 5 раз превышали уровень 2002г., равный 1,6 млн.долл. Эксперты считают, что при сохранении международного спроса на поставляемые Аргентиной с/х товары видимое потребление ирригационных систем в стране будет по-прежнему расширяться.

В 2004г. 77% всех ввезенных Аргентиной ирригационных систем поворотного типа поставила компания Valley; 10% приходилось на бразильскую фирму Focking, а остальные 13% – на Lindsay, Reinke, T&L и Irrigus. В 2005г. импорт таких систем увеличился по сравнению с 2003г. на 70% –



до 257 ед. Это меньше рекордно высоких уровней середины 90гг., когда покупательная способность аргентинского песо была сопоставима с долларом США, но налицо повышательная тенденция после 2002г.

Наиболее крупными в Аргентине импортерами ирригационного оборудования в 2001-05гг. были компании Irri Management Argentina (продает установки поворотного типа фирмы Valley) и Netafim Argentina (дочернее предприятие группы Netafim, реализующее системы капельного типа, разбрызгиватели и микро-эмиттеры).

Импорт ирригационных систем 10 крупнейшими аргентинскими покупателями в I кв. 2005г. в тыс.долл.: Irri Management Argentina – 5726; Netafim Argentina – 2720; Mundo Cano – 1868; Aceitera General Deheza – 1521; Industrias Amanco Argentina – 1104; Sure Rain – 1027; Isaura – 988; HSBC Bank Argentina – 914; Metzerplas Irrigaciones – 895; Aldo Navilli у HNO – 881; итого – 17648.

При покупке ирригационного оборудования аргентинские компании руководствуются не только ценами и условиями финансирования, но и способностью поставщика обеспечить эффективное и быстрое послепродажное обслуживание, включая снабжение запчастями. БИКИ, 25.2.2006г.

### Нефть, газ, уголь

– Президенты Бразилии, Аргентины и Боливии 23 фев. в Буэнос-Айресе провели встречу, решив создать рабочую группу на уровне министров для

координации энергетической политики трех южноамериканских стран.

Президент Аргентины Кристина Фернандес де Киршнер 23 фев. провела встречу с прибывшими сюда с визитами своими бразильским и боливийским коллегами Луисом Инасиу Лулой да Силвой и Эво Моралесом.

Министр иностранных дел Аргентины Хорсе Тайана на состоявшемся по окончании встречи президентов брифинге отметил, что руководители трех южноамериканских стран согласились с созданием рабочей группы министров трех стран, занимающихся энергетическими делами, для координации энергетической политики с целью обеспечить продолжающийся рост экономики в вышеуказанных трех южноамериканских странах. Кроме того, упомянутая рабочая группа также проведет консультации по вопросам изменения в спросе на энергоносители, поиска альтернативных источников энергии и объема экспорта природного газа.

До начала встречи президентов министр планирования, государственного инвестирования и обслуживания Аргентины Хулио де Видо, министр энергетики Боливии Карлос Виллегас и министр энергетики и горнорудной промышленности Бразилии Силас Ронде провели подготовительное заседание. К. Виллегас отметил, что главной темой обсуждения на подготовительном заседании стало то, как Боливия обеспечит экспорт природного газа в Бразилию и Аргентину, когда наступит зимний пик спроса на энергию в упомянутых двух соседних странах. Синьхуа, 25.2.2008г.

– Аргентинское правительство ввело запрет на экспорт бензина и дизельного топлива, сообщило информационное агентство Telam. Такая мера принята в связи с резким ростом цен на топливо на местном рынке. С окт. пред.г., цены на энергоносители выросли почти на 50%.

По мнению аргентинских властей, это позволит покончить с дефицитом топлива в стране. Запрет на экспорт будет действовать, пока нефтяные компании не снизят цены на нефтепродукты до уровня конца окт. 2007г.

Решение аргентинского правительства вряд ли приведет к снижению цен на энергоносители на фоне роста цен на нефть на мировом рынке. Ранее в Аргентине уже принимали запрет на экспорт говядины для борьбы с ростом цен на внутреннем рынке. Однако эта мера не дала положительного результата и лишь привела к потере международных рынков сбыта и снижению поголовья скота. РИА «Новости», 9.1.2008г.

– Еххон уходит из Аргентины. Назначенная цена за предприятия компании составляет 200 млн.долл. Продажей займется банк J. P. Morgan, который уже приступил к поиску покупателей. Предпочтение будет отдаваться аргентинцам.

Пока руководство Еххон воздерживается от комментариев. Причиной ухода стала неясная ситуация на аргентинском нефтяном рынке. С

**У России есть перспективы сотрудничества в энергетической сфере с Аргентиной, сказал вице-спикер Госдумы Владимир Пехтин во время посещения российской парламентской делегацией аргентинской ГЭС «Сальто Гранде». Российские турбины, генераторы и трансформаторы работают на ГЭС «Сальто Гранде» уже более 20 лет.**

**РИА «Новости», 31.3.2005г.**

**Аргентинское правительство ввело запрет на экспорт бензина и дизельного топлива в связи с ростом цен на топливо на местном рынке с окт. прошлого года на 50%. Запрет на экспорт будет действовать, пока нефтяные компании не снизят цены на нефтепродукты до уровня конца окт. 2007г.**

**www.oilcapital.ru, 9.1.2008г.**

**Еххон уходит из Аргентины. Назначенная цена за предприятия компании составляет 200 млн.долл. С 2005г. продолжается противостояние между аргентинским правительством и международными нефтяными компаниями, в частности местным подразделением Royal Dutch/Shell. Сейчас власти Аргентины наложили штраф и добиваются выдачи санкций на арест нескольких руководителей Shell – компания срывала поставки топлива на местный рынок.**

**www.oilcapital.ru, 30.5.2007г.**

2005г. продолжается противостояние между аргентинским правительством и международными нефтяными компаниями, в частности местным подразделением Royal Dutch/Shell. Сейчас власти Аргентины наложили штраф и добиваются выдачи санкций на арест нескольких руководителей Shell – компания якобы намеренно срывала поставки топлива на местный рынок.

ExxonMobil работает в Аргентине под маркой Esso с 1911г. Компании принадлежит нефтеочистительный завод, завод по производству масел, газовые поля в провинциях Сальта и Неукен, 90 собственных заправок станций и сеть из 500 франшизных филиалов. По информации источников, близких к ExxonMobil, компания хочет полностью уйти из страны, не оставляя своей марки. Так что новый владелец активов Esso будет вынужден ставить на все имущество свой бренд, передает Rosinvest. [www.oilcapital.ru](http://www.oilcapital.ru), 17.9.2007г.

– Аргентина из-за позиции Великобритании, отказавшейся пойти на уступки в решение территориального спора, вышла из договора о совместной разработке энергоресурсов в Южной Атлантике «Аргентина в одностороннем порядке выходит из договора 1995г. о совместном проведении разведки и добычи нефти и газа в Южной Атлантике», – заявил журналистам глава МИД Аргентины Хорхе Тайана, после совещания с президентом страны Нестором Киршнером.

Соглашение предусматривает ведение работ в акватории вокруг Фолклендских (Мальвинских) о-вов на 21 тыс. кв. км. Лондон ограничивает или не выдает лицензии на проведение геологоразведочных работ аргентинским компаниям. Великобритания не разрешает аргентинским судам вести промысел рыбы в 200-мильной экономической зоне вокруг Фолклендских (Мальвинских) о-вов.

«Принятое решение направлено на то, чтобы положить конец незаконным попыткам Великобритании обосновать свое право на владение Фолклендскими (Мальвинскими) о-вами и в одностороннем порядке решать кому вести, а кому нет – геологоразведочные работы на континентальном шельфе, который принадлежит Аргентине», – сказал министр. Новый виток напряженности в отношениях между Аргентиной и Великобританией возник накануне 25 годовщины начала Фолклендской войны, который будет отмечаться 2 апр.

Ранее Аргентина отвергла предложение Великобритании 14 июня совместно отметить 25-летие окончания Фолклендской (Мальвинской) войны. Глава МИД Аргентины подчеркнул, что в этом году отмечается не только 25 лет со дня окончания Фолклендской войны, но и «174 годовщина узурпации островов Великобританией». «Аргентина намерена дипломатическим путем добиваться признания суверенитета над Мальвинскими островами», – сказал он.

Фолклендские (аргентинцы называют их Мальвинскими) о-ва лежат в Южной Атлантике, в 400

км. от аргентинского побережья. Они находятся во владении Великобритании, но ее права оспариваются Аргентиной. Аргентинская сторона утверждает, что впервые архипелаг был открыт испанскими мореплавателями еще в середине XVIв., прежде чем его посетили англичане. Война между Великобританией и Аргентиной за Фолклендские острова началась в 1982г. Формальным поводом к началу конфликта послужило поднятие аргентинскими рабочими национального флага на о-ве Южная Георгия в конце марта 1982г. Британские власти расценили это как «вызов» и «незаконное присутствие».

Губернатор Фолклендских о-вов Рекс Хант послал на место происшествия солдат, поставив им задачу убрать флаг. Буэнос-Айрес отправил «для защиты своих граждан» соединение в составе авианосца, эсминцев, фрегата, подводной лодки и кораблей десанта. В результате двухмесячной военной кампании британцы сумели восстановить свой суверенитет над архипелагом и склонить аргентинцев к капитуляции, подписанной 14 июня 1982г.

Война стоила Великобритании жизни 255 военнослужащих, потери шести военных кораблей и 34 самолетов, а военные затраты в целом составили 1,6 млрд. фунтов стерлингов. Аргентина потеряла убитыми 649 военнослужащих, 11 тыс. чел. были взяты в плен. Фолклендская война заметно повлияла и на политическую ситуацию в обеих странах. В Аргентине поражение привело к концу семилетнего правления военной хунты, а британский премьер-министр Маргарет Тэтчер, напротив, заработала дополнительную популярность, позволившую ей и консервативной партии уверенно победить на всеобщих парламентских выборах 1983г. В 1990г. дипломатические отношения между странами, прерванные из-за войны, были восстановлены. РИА «Новости», 29.3.2007г.

– Аргентина и Боливия подписали контракт на строительство газопровода на 1,5 млрд. долл. «Контракт является важным для нас и позволит удовлетворить растущие потребности в энергоносителях», – заявил министр планирования Аргентины Хулио де Видо (Julio De Vido). Согласно документу, подписанному де Видо и министром энергетики Боливии Карлосом Кирогой (Carlos Quiroga), Аргентина также построит на территории Боливии завод по сжижению газа. Проект оценивается в 400 млн. долл. В июне этого года пройдет тендер среди аргентинских и боливийских компаний на строительство крупнейшего в Южной Америке газопровода. Планируется, что строительство начнется в октябре тек.г. и к концу 2008г. газопровод выйдет на границу с Аргентиной.

Боливия занимает второе место (после Венесуэлы) по запасам природного газа в Латинской Америке. Добыча углеводородного сырья является основным источником поступления валюты для этой одной из беднейших стран Южной Америки.

В этом году Боливия получит 1 млрд.долл. от экспорта энергоносителей. Разведанные запасы газа оцениваются в 70 млрд.долл. РИА «Новости», 27.3.2007г.

– Ряд аргентинских компаний проявляет интерес к разработке энергоресурсов Каспийского моря, заявил на встрече с министром промышленности и энергетики Азербайджана Натиком Алиевым вновь назначенный посол Аргентины в АР Лукас Бруго Марко. В ходе встречи стороны обсудили перспективы сотрудничества Аргентины и Азербайджана.

Аргентинская госкомпания «Энергогаз» хочет сотрудничать с Азербайджаном, сказал посол.

Н. Алиев предложил организовать визит в Азербайджан аргентинских экспертов и руководителей компаний для обсуждения конкретных проектов. KZ-today, 6.3.2007г.

– Аргентина подписала соглашение с Боливией о поставках газа на 17 млрд.долл. Соглашение подписано на ближайшие 20 лет и предусматривает поставки из Боливии «голубого топлива» в 20 млн.куб.м. в сутки. В рамках подписанного соглашения предусматривается также строительство газопровода из Боливии в Аргентину. Его стоимость составит 1,2 млрд.долл.

Выступая на церемонии подписания соглашения в боливийском г.Санта-Крус, президент Аргентины Нестор Киршнер заявил, что «соглашение имеет стратегическое значение для Аргентины и Боливии». Он заверил, что «Аргентина в рамках подписанного документа окажет содействие в выделении инвестиций на реализацию данного соглашения». «Мы хотим помочь боливийскому народу в трудное для него время», – сказал Киршнер, обращаясь к боливийскому президенту.

**Аргентина из-за позиции Великобритании, отказавшейся пойти на уступки в решение территориального спора, вышла из договора о совместной разработке энергоресурсов в Южной Атлантике. Соглашение предусматривает ведение работ в акватории вокруг Фолклендских (Мальвинских) о-вов на 21 тыс.кв.км. Лондон не выдает лицензии на проведении геологоразведочных работ аргентинским компаниям, не разрешает аргентинским судам вести промысел рыбы в 200-мильной экономической зоне вокруг Фолклендских (Мальвинских) о-вов.**

РИА «Новости», 29.3.2007г.

**Аргентина и Боливия подписали контракт на строительство газопровода на 1,5 млрд.долл. В течение 20 лет боливийские поставки газа в Аргентину составят ежегодно 27,7 млн.куб.м. Аргентина также построит на территории Боливии завод по сжижению газа. Проект оценивается в 400 млн.долл. Планируется, что строительство начнется в октябре тек.г. и к концу 2008г. газопровод выйдет на границу с Аргентиной.**

РИА «Новости», 27.3.2007г.

Реализация соглашения возложена на аргентинскую государственную энергетическую компанию Enarsa и государственную боливийскую нефтегазовую компании YPFB.

Документом предусмотрено, что цена составит 5 долл. за миллион британских термических ед. (BTU – ед. энергии, используемая в США и Британии; 1 млн. термических ед. соответствует энергии, выделяющейся при сжигании 27 куб.м. природного газа).

Ранее Аргентина закупала в Боливии газ по 3,35 долл. за 1 млн. британских термических единиц. Соглашением предусмотрено, что цены на природный газ могут быть пересмотрены в случае их изменения на мировом рынке.

Аргентина импортирует из Боливии 7,7 млн.куб.м. газа в сутки, что составляет 5% потребляемого газа. В случае реализации этого крупнейшего газового соглашения импорт боливийского газа может возрасти до 20% от общего объема потребления.

В мае 2006г. указом президента Боливии Эво Моралеса национализированы транснациональные нефтяные и газовые компании. Вся продукция иностранных компаний перешла под контроль государственной боливийской нефтегазовой компании (Ypfb). РИА «Новости», 19.10.2006г.

– 500 индейцев, проживающих в районе Лорето, на севере Перу взяли под свой контроль нефтяные месторождения аргентинской компании Pluspetrol. Индейцы выдвинули требование немедленно прекратить добычу углеводородов, так как это приводит к загрязнению окружающей среды и наносит вред природе.

Исполнительный директор Pluspetrol Роберто Рамальо (Roberto Ramallo) заявил, что руководство компании готово рассмотреть все претензии коренного населения и разрешить конфликтную ситуацию.

Глава местного муниципалитета Робинсон Риваденейра (Robinson Rivadeneira) сообщил, что в ходе захвата нефтяных промыслов никто не пострадал. Аргентинская компания Pluspetrol, которая по объемам добычи углеводородов занимает третье место в Латинской Америке, вынуждена приостановить свою производственную деятельность. РИА «Новости», 12.10.2006г.

– Украина рассматривает возможность участия в строительстве газопроводов Аргентина-Венесуэла-Бразилия и Боливия-Аргентина, сообщил министр иностранных дел, внешней торговли и религии Аргентины Хорхе Энрике Таяна в Киеве. Министр иностранных дел Украины Борис Тарасюк высказал интерес украинской стороны принять участие в строительстве газопроводов Аргентина-Венесуэла-Бразилия, а также из Боливии в Аргентину, сказал аргентинский министр.

Он отметил, что Украина имеет большой опыт строительства газопроводов. «Мы хотели бы, чтобы она приняла участие и в строительстве наших», – сказал Х.Э.Таяна. Он подчеркнул, что вопрос о

сотрудничестве в этой сфере будет еще обсуждаться. Глава внешнеполитического ведомства Аргентины также отметил взаимный интерес сторон к сотрудничеству в сфере строительства турбин. Х.Э.Таяна находится на Украине с официальным визитом с 1 по 3 окт. Интерфакс, 2.10.2006г.

– Для производства биотоплива Аргентина в ближайшие 5 лет увеличит производство кукурузы и сорго на 10 млн.т. Об этом заявил президент аргентинской ассоциации производителей кукурузы Хуан Gear (Juan Gear). По его словам, для этого посевные площади под эти культуры будут увеличены на 1,3 млн. га. Это позволит в ближайшие годы построить до 40 новых предприятий по производству биоэтанола, используемого в качестве добавки к бензину для повышения октанового числа и снижения расхода топлива. «Мы находимся на пороге нового бума на биотопливо на фоне роста цен на нефть. По своим масштабам он сравним с ажиотажным спросом на с/х продукцию, который мы пережили 30 лет назад», – сказал Хуан Gear.

Аргентина занимает второе место в мире по производству кукурузы. В пред.г. собрано 14,5 млн.т. Для поощрения производителей сельхозпродукции правительство ввело налоговые льготы для национальных производителей и продавцов биотоплива. В стране принят закон, который определяет, что в 2010г. обязательная норма содержания биоэтанола в бензине и дизельном топливе должна быть не менее 5%.

Во многих странах ведутся научно-исследовательские работы и монтируются опытные образцы технологических линий по выпуску биотоплива на основе растений. В Бразилии используется сахарный тростник, в Малайзии – пальмовое масло, в Европе – биомасса из гигантской слоновьей травы *Miscanthus*. Евросоюз к 2010г. планирует 5,75% автомобильного топлива производить из возобновляемых источников энергии.

В Соединенных Штатах функционирует 100 заводов, производящих этанол для автомобилей. На чикагской товарно-сырьевой бирже 2г. выставляется на торги этиловый спирт из кукурузы. Страны Латинской Америки, учитывая их громадные площади сельхозугодий, могут занять ведущее место по производству возобновляемых источников энергии и контролировать рынок биотоплива.

Американский финансист Джордж Сорос намерен вложить 300 млн.долл. в производство биотоплива в Аргентине. «Инвестиции будут направлены на производство биологического топлива на основе кукурузы, а также биоэтанола, используемого в качестве добавки к бензину для повышения октанового числа и снижения расхода топлива», – сообщил министр планирования Аргентины Хулио Де Видо (Julio De Vido). По его словам, в Аргентине будет смонтирована технологическая линия по выпуску биотоплива из кукурузы производительностью 200 млн.л. в год. Аргентинский министр сообщил, что предприятие будет построено в пров.

Санта Фе и обеспечит работой 10 тыс. местных жителей. Международные эксперты считают, что инвестиции в производство биотоплива достигнут своего пика на фоне роста цен на нефть. РИА «Новости», 20.9.2006г.

– Аргентина, Бразилия и Венесуэла построят газопровод, который обеспечит газом всю Южную Америку. К такой договоренности пришли лидеры трех стран – Нестор Киршнер, Лула да Силва и Уго Чавес – по итогам встречи, состоявшейся в столице Бразилии. Единственным президентом, который прокомментировал подписанный договор, стал У.Чавес. По его словам, «политическое решение принято».

Газопровод протяженностью 8 тыс.км. начнется на юге Венесуэлы, возможности которой по экспорту природного газа составляют 100 млн.куб.м. в день. Он пересечет Южную Америку, достигнув юга Аргентины. Точный маршрут как самого газопровода, так и его ответвлений пока не определены. Реализация этого масштабного проекта должна занять от 5 до 7 лет и обойтись от 17 до 20 млрд.долл.

Бразилия и Аргентина в большой степени покрывают свои энергетические потребности за счет боливийского газа. Новоизбранный президент Боливии Эво Моралес намеревается пересмотреть контракты на поставки природного газа в другие страны, в т.ч. в Аргентину и Бразилию, считая, что углеводородное сырье продается по слишком низкой цене. Прайм-ТАСС, 20.1.2006г.

– Бразильская нефтяная компания Petrobras и аргентинская энергетическая компания Enarsa подписали соглашение о проведении совместных работ по разведке нефти и газа на морском шельфе Аргентины. Petrobras берет на себя все риски, связанные с проведением разведочных работ, а в обмен получает право на эксплуатацию открытых нефтяных и газовых месторождений. Сумма инвестиций, которую бразильская сторона готова вложить в реализацию проекта, не называется.

В пред.г. бразильская государственная нефтяная компания получила право на проведение разведочных работ на атлантическом шельфе провинции Буэнос-Айреса. В Южном морском бассейне могут находиться крупные морские месторождения. Наиболее перспективен в этом отношении аргентинский шельф Атлантического океана, где месторождения нефти и газа могут превзойти аналогичную зону в Северном море.

Аргентинская государственная энергетическая компания Enarsa создана в 2004г. по указанию президента Аргентины Нестора Киршнера. Она наделена исключительными правами на проведение всех разведочных работ на морском шельфе в 1 млн.кв.км., который находится под юрисдикцией Аргентины. Аналогичное соглашение Enarsa уже подписала с китайской нефтяной компанией China Sonagol. Китайцы выделяют 5 млн.долл. на проведение разведочных работ на морском шельфе. РИА «Новости», 22.10.2005г.

– Аргентина предлагает крупнейшим мировым компаниям принять участие в разработке нефтяных месторождений на морском шельфе. «Мы открыты для сотрудничества со всеми крупнейшими мировыми компаниями в осуществлении совместных проектов по разведке и добыче нефти на морском шельфе, и готовы это делать на уровне стратегического партнерства», – заявил журналистам президент аргентинской государственной нефтяной компании Enarsa Эхекеэль Эспиноса (Ehequiel Espinosa). По его словам, соответствующие предложения направлены потенциальным партнерам в Россию, Китай, Канаду, США, Великобританию, Испанию и Бразилию. «Сейчас по их просьбе мы готовим дополнительную информацию», – сказал Эспиноса.

Глава Enarsa отметил, что в прибрежных водах могут находиться богатейшие месторождения нефти и газа, которые в десятки раз превосходят разведанные запасы «черного золота» на материковой части Аргентины. Enarsa уже подписала ряд соглашений о сотрудничестве с государственной венесуэльской компанией Petroleos de Venezuela, испанской Repsol и бразильской Petrobras. РИА «Новости», 6.10.2005г.

– Президенты Аргентины Нестор Киршнер и Венесуэлы Уго Чавес подписали соглашение о создании совместной государственной нефтяной компании. Соглашение было подписано в Бразилии во время встречи глав двух государств в рамках саммита Южноамериканского сообщества наций. В соответствии с соглашением, венесуэльская государственная нефтяная компания Petroleos de Venezuela (Pdvs) получила право приобрести за 92 млн.долл. активы частной аргентинской

нефтяной компании Ruthilex Hidrocarburos Argentinos (Rhasa). Petroleos de Venezuela совместно с недавно созданной государственной нефтяной компанией Аргентины Enarsa получают в совместное пользование 150 заправочных станций, а также нефтеперерабатывающий завод и нефтехранилища Rhasa.

Аргентинское правительство договорилось также с крупнейшей испанской нефтяной компанией Repsol-YPF о ежесуточных поставках 20 тыс.бар. нефти для совместного предприятия по льготным ценам. Взамен, испанцы получают право на разработку и добычу нефти в Ориноко (Orinoco), который считается одним из самых богатых районов по запасам нефти в Южной Америке. Следующим шагом совместной государственной нефтяной компании Pdvs-Enarsa станет покупка уругвайской нефтекомпании Ансар, которая на территории Аргентины имеет 163 заправочных станции. РИА «Новости», 1.10.2005г.

– Между Аргентиной и Венесуэлой подписано Соглашение о поставке венесуэльской нефти в обмен на аргентинские промтовары на 240 млн.долл. Это уже второе аргентино-венесуэское соглашение о взаимном товарообмене, первое было заключено в апр. 2004г. в преддверии энергетического кризиса в Аргентине. www.ecoportal.gov.ru, 31.8.2005г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер призвал бойкотировать продукцию крупнейшей транснациональной нефтяной компании «Шелл» в знак протеста против повышения цен. «Я призываю аргентинцев не покупать продукцию компании «Шелл». Мы не можем спокойно смотреть на то, как компания повышает цены на свои нефтепродукты», – заявил президент. «Национальный бойкот – это нормальная реакция аргентинского народа на повышение цен», – отметил глава аргентинского государства. При этом Киршнер подчеркнул, что акция «должна проходить в рамках закона и без применения насилия».

Призыв президента Аргентины нашел поддержку среди профсоюзных организаций и общества потребителей. «Шелл» повысила цены на нефтепродукты на 4,2% в связи с ростом цен на нефть на мировом рынке, сообщили в представительстве компании «Шелл» в Аргентине. В представительстве не стали комментировать заявление президента Аргентины. На бензозаправочных станциях «Шелл» в Буэнос-Айресе водители спокойно заправляются бензином и соляркой. Бойкотировать «Шелл» они явно не намерены. Концерн пришел на аргентинский рынок в 1914г.

«Шелл» не имеет нефтяных скважин в этой южноамериканской стране. В то же время она построила в Аргентине один из самых современных нефтеперерабатывающих заводов на континенте. Ежедневно здесь перерабатывается до 100 тыс.бар. нефти. Концерн также имеет в Аргентине 930 заправочных станций. РИА «Новости», 11.3.2005г.

**Для производства биотоплива Аргентина увеличит производство кукурузы и сорго. Аргентина занимает второе место в мире по производству кукурузы. Правительство Аргентины ввело налоговые льготы для национальных производителей и продавцов биотоплива. В 2010г. биоэтанола в бензине и дизельном топливе должно быть не менее 5%.**

РИА «Новости», 20.9.2006г.

**Аргентина предлагает крупнейшим мировым компаниям принять участие в разработке нефтяных месторождений на морском шельфе. Соответствующие предложения были направлены в Россию, Китай, Канаду, США, Великобританию, Испанию и Бразилию.**

РИА «Новости», 6.10.2005г.

**Аргентинские власти начали кампанию по легализации мигрантов из стран Южной Америки. Десятки тысяч людей выстроились в очереди к пунктам выдачи документов. На территории страны незаконно проживает от 750 тыс. до 1 млн. выходцев из Парагвая, Боливии и Перу.**

РИА «Новости», 18.4.2006г.

– Нефтяная компания «Шелл» опровергает информацию о сворачивании своей деятельности в Аргентине. Официальный представитель «Шелл» в Аргентине Хуан Арангурен заявил журналистам, что компания не собирается уходить из страны. «Мы также не собираемся уходить из региона Латинской Америки», – сказал он. Ранее президент Венесуэлы Уго Чавес в ходе визита в аргентинскую столицу заявил, что «Шелл» уводит свои инвестиции из Латинской Америки, и «мы готовы прийти на их место». «Нам ничего не известно о стремлении венесуэльских властей купить акции филиала компании «Шелл» в Аргентине. Они на эту тему с нами не вели никаких переговоров», – заявил Арангурен.

Англо-голландский концерн «Шелл» снизил свою активность в Южной Америки. В Венесуэле компания распродает заправочные станции, сворачивает свой бизнес в Перу. В Чили и Аргентине сокращены капиталовложения в нефтяной и газовый сектор. Это вызвало интерес со стороны Petroleos de Venezuela к приобретению акций «Шелл». РИА «Новости», 6.2.2005г.

– Аргентина и Венесуэла подписали долгосрочную программу «Нефть в обмен на продовольствие». Венесуэла поставит в 2005г. в Аргентину 8 млн.бар. нефти и 1 млн.бар. дизельного топлива, сообщил на пресс-конференции в аргентинской столице президент Венесуэлы Уго Чавес. Аргентина в обмен на нефть будет поставлять с/х продукцию и племенных молочных коров, а также лифты для оснащения муниципальных больниц. В рамках подписанного соглашения в Венесуэлу уже отправлена первая тысяча племенных коров. В пред.г. Венесуэла поставила нефти и дизельного топлива на 150 млн.долл. В обмен Аргентина отправила в Венесуэлу 15 тыс.т. сухого молока и соевого масла, 12 тыс.т. говядины и 45 тыс.т. кукурузы.

Уго Чавес также сообщил, что «Петролеос де Венесуэла» и аргентинская «Энарса» подписали меморандум о совместных проектах. Венесуэла готова проинвестировать работы по разведке и добыче нефти как на суше, так и морском шельфе Аргентины, а также профинансировать работы по строительству нефтеперерабатывающих заводов и заправочных станций. «Речь идет о проекте, в рамках которого мы создадим единую энергетическую цепочку «скважина – конечный потребитель», – сказал президент Венесуэлы. Соглашение о совместных проектах государственных энергетических компаний Венесуэлы и Аргентины вызвано намерением руководства крупнейшей нефтяной компании «Шелл» прекратить работы в Аргентине. Концерн пошел на такой шаг в связи с неоднократными попытками аргентинских властей оказать давление на политику компании в области разведки и добычи энергоносителей, а также ценнообразования. «Шелл» уходит из Латинской Америки, и мы готовы их заменить», – заявил в этой связи Уго Чавес. РИА «Новости», 2.2.2005г.

## Миграция, виза, туризм

– Правительство Аргентины распространило «Глобальную стратегическую программу освоения туристического рынка», включив Китай в число «стратегических рынков» в плане развития национального туризма.

Согласно программе, разработанной совместно аргентинским правительством и туристическими предприятиями, в этом году будет выделено 20 млн.долл. на освоение зарубежных туристических рынков. Во время Пекинской олимпиады Аргентина развернет в Китае рекламу туров в Аргентину.

Основной упор в развитии национального туризма Аргентины сделан на освоении «стратегических рынков». В их число входят Китай, Япония, Австралия, ОАЭ, Боливия, Парагвай, Перу и Эквадор.

В прошлом году численность принятых Аргентиной иностранных туристов составила 4,2 млн.чел. Аргентинское правительство планирует в 2010г. повысить этот показатель до 5, 59 млн.чел. Синьхуа, 14.1.2008г.

– Аргентинские власти начали кампанию по легализации мигрантов из стран Южной Америки. Десятки тысяч людей выстроились в очереди к пунктам выдачи документов. В Буэнос-Айресе и его пригороде дополнительно открыто 45 офисов, куда они могут обратиться за получением вида на жительство.

На территории Аргентины незаконно проживает от 750 тыс. до 1 млн. выходцев из Парагвая, Боливии и Перу. Все они въехали в Аргентину по туристической визе, а затем нелегально остались в стране. Большинство из них вынуждены работать «по-черному» по 12-16 часов в сутки строительными рабочими, домработницами, а также у подпольных «цеховиков», получая за это мизерную зарплату.

Решение о легализации мигрантов из стран Южной Америки было принято через несколько дней после трагедии, потрясшей Аргентину, когда на одной из «подпольных фабрик» в результате пожара погибли шесть граждан Боливии, в т.ч. четверо детей. Тогда боливийцы, доведенные до отчаяния полурабским трудом, вышли на улицы аргентинской столицы и потребовали от властей принять срочные меры по их легализации. Под действие программы попадают все граждане из стран Южноамериканского общего рынка (Меркосур). В Меркосур входят Аргентина, Бразилия, Парагвай Венесуэла и Уругвай. Ассоциированными членами являются Боливия, Чили и Перу. Легализация проводится бесплатно по предъявлению письменного заявления. РИА «Новости», 18.4.2006г.

– В Аргентине с 2005г. вводится обязательное фотографирование и дактилоскопический контроль лиц, въезжающих из-за рубежа. «С янв. 2005г. на основных контрольно-пропускных пунк-

тах страны у всех лиц, въезжающих из-за рубежа, будут брать отпечатки пальцев и фотографическое изображение», – сообщил руководитель миграционной службы Аргентины Риккардо Родригес. Эта мера связана с ужесточением контроля за нелегальной миграцией. «Мы обязаны усилить меры безопасности и контроля, чтобы ограничить нелегальную миграцию в страну. В Аргентине проживает более 1 млн. нелегалов», – сказал Риккардо Родригес. Глава миграционной службы отметил, что в последующем в масштабе всей страны планируется создать систему биометрической идентификации личности. РИА «Новости», 11.11.2004г.

– Канцлер МИД Эстонии Прийт Кольбре и посол Аргентины Альфредо Корти подписали соглашение о введении безвизового режима передвижения граждан между Эстонией и Аргентиной. Согласно документу граждане Аргентины и Эстонии могут находиться в другой стране без визы в течение 90 дней. Соглашение вступает в силу с 8 янв. 2004г. ИА «Росбалт», 8.12.2003г.

### Недвижимость, собственность

– В Аргентине разработан проект самого высокого в мире небоскреба. Здание будет представлять собой 200-этажную башню площадью 850 тыс. кв.м. Здание займет 400 гектаров. Автор проекта – Хулио Торсельо. Небоскреб будет построен в 5 км. от Буэнос-Айреса. Заинтересован-

**Канцлер МИД Эстонии Прийт Кольбре и посол Аргентины Альфредо Корти подписали соглашение о введении безвизового режима. Граждане Аргентины и Эстонии могут находиться в другой стране без визы в течение 90 дней.**

**ИА «Росбалт», 8.12.2003г.**

**В Аргентине национальная космическая программа до 2015г. предусматривает запуск трех космических спутников, а также строительство приемо-передающих космических станций на Огненной Земле и Антарктиде.**

**РИА «Новости», 26.5.2005г.**

**Законодатели Аргентины одобрили налоговые льготы фирмам, производящим программное обеспечение. Предусматривается снижение поступлений налогов на 1 млрд. аргентинских песо (332 млн.долл.), чтобы привлечь капитальные инвестиции в отрасль.**

**Offshore.SU, 23.8.2004г.**

**Аргентина ввела ограничения на ввоз бытовой техники из Бразилии. Экспортируемые из зоны свободной торговли Бразилии телевизоры будут облагаться 21% таможенной пошлиной. В Аргентине 60% холодильников, 51% стиральных машин и 30% газовых плит приходится на бразильскую продукцию.**

**РИА «Новости», 7.7.2004г.**

ность в участии в проекте высказали частные строительные компании. Цена проекта – 3 млрд.долл. ИА «Росбалт», 11.5.2006г.

### Наука, образование

– 14 дек. 2006г. вступил в силу закон о национальном образовании. Перед аргентинскими властями в полном объеме встала кризисная ситуация, в которой оказалась национальная система образования. На серьезное падение качества образования в последние два десятилетия повлиял ряд причин: недостаточное финансирование фонда развития школ; излишняя «демократизация» учебного процесса после падения диктатуры в ущерб дисциплине и качеству знаний; недостаточное внимание к адаптации школы к потребностям мирового прогресса; ошибочность заложенного в законе об образовании №24.195 1993г. подхода, направленного на децентрализацию образовательных стандартов, что привело к утрате общенациональных критериев, отсутствию единых образовательных стандартов; падение престижа вузовского преподавателя и школьного учителя, «маргинализация» последнего; слабое международное сотрудничество и нежелание развивать практику взаимного признания дипломов.

На основе широкого и грамотно проведенного общественного обсуждения работниками сферы образования, профсоюзами, учащимися и родителями, а также обсуждения на уровне экспертов академических кругов во главе с министром образования Д.Фильмусом был сделан вывод о необходимости изменения базисного федерального закона. Законопроект был предложен правительством и оперативно принят сенатом и палатой депутатов национального конгресса.

Основные положения закона:

1) восстановление концепции государственного образования, единых общенациональных стандартов, которые должны определяться федеральным центром;

2) количество лет обязательной учебы для получения полного среднего образования продлевается с 10 до 13 лет (с третьего года подготовительного уровня до завершения средней школы);

3) введение минимум 25-часовой учебной недели (в крупных городах, в частности, Буэнос-Айрес в отдельных школах вводится 8-часовой учебный день, т.е. 40 учебных часов в неделю);

В рамках общенациональной единой концепции образования в Аргентине на уровне провинций предусматриваются некоторые особенности, касающиеся особо уязвимых социальных групп:

- ведение преподавания на двух языках (гарантирует право на образование общин коренного индейского населения); сельские школы (подразумевают возможность их особой организации ввиду удаленности от городов);

- образование на дому и в больнице; образование для лиц, помещенных в места лишения сво-

боды; возможность продолжить образование для молодых людей и взрослых (возможность доучиться).

Среди новых требований и предметов закона о национальном образовании: изучение минимум одного иностранного языка; владение новыми технологиями; защита окружающей среды; изучение региональных перспектив и проблематики Латинской Америки, в частности в рамках Меркосур; патриотическое воспитание на основе проблемы возвращения Мальвинских островов; изучение прав детей и подростков.

В рамках обучения в средней школе в качестве рекомендаций по закону возможно также выполнение следующих пунктов: контроль и помощь учащимся со стороны наставников и координаторов курса; продолжение неформального общения между учениками и преподавателями в неучебные часы; психологическая и медицинская помощь ученикам.

По закону укрепляются и создаются консультативно-контрольные органы: Национальный совет по вопросам обеспечения качества образования (состоящий из министров образования от каждой провинции и заседающий в г. Буэнос-Айрес под председательством министра образования Аргентины Д.Фильмуса); Федеральный совет по вопросам образования (осуществляющий на постоянной основе консультативные функции); Национальный институт преподавателей (который должен следить за исполнением закона, распоряжениями министерства образования и разработкой учебных планов). Вводятся также консультативный совет (из представителей СМИ) и образовательный телеканал, которые будут освещать в СМИ реализацию закона.

Вместе с законом принят ряд подзаконных актов, определяющих объем финансирования образования из бюджетных средств на уровне 6% от ВВП к 2010г.

С принятием закона авторитет главного инициатора проведения образовательной реформы, министра образования Д.Фильмуса, заметно вырос. Основываясь на престиже профессионализма министра и его административных способностях, президент Н.Киршнер предложил его кандидатуру на пост мэра Буэнос-Айреса.

Смысл закона – возвращение к корням, поворот в сторону системы, апробированной мировым опытом. Концепция нового закона о национальном образовании призвана исправить имеющиеся ошибки прежнего закона. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 28.12.2006г.

– Аргентина и США договорились о сотрудничестве в сфере обеспечения информационной безопасности, – сообщил журналистам министр обороны Аргентины Хосе Пампури (Jose Pampuro). В соответствии с договоренностями между министерством обороны Аргентины и Пентагоном, американская сторона взяла на себя обязательства оказать научное и техническое содействие при осу-

ществлении данного проекта. По словам Пампури, система информационной безопасности будет двойного назначения – для защиты объектов гражданского и военного назначения. РИА «Новости», 28.9.2005г.

### Телеком, космос, СМИ

– Производство игрушек в Аргентине представлено 150 малыми и средними предприятиями с общей численностью занятых 7 тыс. В 2005г. в Аргентине сошло с конвейера 36 млн. игрушек, что превышает показатель пред.г. на 30%. В структуре производства 37% – игрушечные автомобили и другие колесные игрушки, 25% – обучающие игры и игрушки. Инвестиции аргентинских фирм-изготовителей игрушек в пред.г. достигли 6,6 млн.дол.

Продажи игрушек в стране традиционно возрастают в канун праздников, особенно рождества. Наиболее популярными игрушками в последние несколько лет стали конструкторы.

С целью защиты внутреннего рынка от дешевого китайского импорта производители заключили соглашение с департаментом внутренней торговли о поддержании текущего уровня цен до конца 2006г. В авг. 2005г. правительство Аргентины ввело лицензирование импорта игрушек, что должно содействовать снижению потока дешевого товара из КНР.

Доля отечественной продукции на аргентинском рынке игрушек с 17% в 2002г. (при совокупной емкости рынка 122 млн.дол.) выросла до 55% в 2003г. (благодаря падению курса национальной валюты), а к 2005г. сократилась до 36%. Совокупные продажи игрушек в Аргентине в 2005г. оценивались в оптовых ценах в 100 млн.дол.; в розничных – в 200 млн.дол. БИКИ, 22.8.2006г.

– В Аргентине принята Национальная космическая программа до 2015г. «Программа предусматривает запуск трех космических спутников, а также строительство приемо-передающих космических станций на Огненной Земле и Антарктиде», – сообщил руководитель Национальной комиссии по космическим исследованиям Конрадо Варотто. Запуск спутников будет осуществлен в 2007-09г. Аргентина предлагает также создать Региональное агентство по космическим исследованиям, подобное Европейскому космическому агентству. На осуществление космической программы планируется выделить 1,5 млрд.долл. РИА «Новости», 26.5.2005г.

– Законодатели Аргентины одобрили план правительства, который предлагает налоговые льготы фирмам зарождающейся в стране промышленности, производящей программное обеспечение. Согласно инициативе, одобренной конгрессом, предусматривается снижение поступлений налогов на 1 млрд. аргентинских песо (332,2 млн.дол.), чтобы привлечь капитальные инвестиции в отрасль. Промышленность, производящая



программный продукт, рассматривается как потенциально быстро растущий сектор, т.к. наличие в стране образованной рабочей силы и привлекательный уровень обмена между аргентинским песо и американским долл. считаются привлекательными факторами для инвесторов. Offshore.SU, 23.8.2004г.

– Аргентина ввела ограничения на ввоз бытовой техники из Бразилии. «Речь не идет о глобальных протекционистских мерах. Ограничения касаются лишь ввоза холодильников, стиральных машин, газовых плит и телевизоров», – сообщил министр экономики Аргентины Роберто Лаваниа. Такое решение вызвано «необходимостью защиты местных производителей от неограниченного ввоза более дешевой бразильской продукции на аргентинский рынок». Лаваниа также сообщил, что «для ввоза бытовой техники теперь необходимо получить лицензию в минэкономики, которая будет выдаваться в зависимости от потребностей местного рынка». Экспортируемые из зоны свободной торговли Бразилии телевизоры будут облагаться 21% таможенной пошлиной.

В Аргентине от общего объема реализуемой бытовой техники 60% холодильников, 51% стиральных машин и 30% газовых плит приходится на бразильскую продукцию. Ограничения введены накануне открывающегося саммита Южноамериканского общего рынка (Меркосур), и это станет предметом обсуждения на встрече президента Аргентины Нестора Киршнера с президентом Бразилии Лула да Силва. Аргентина и Бразилия являются наиболее весомыми партнерами этого крупнейшего интегрированного рынка Латинской Америки. В марте этого года товарооборот между стра-

нами составил 1 млрд.долл. Из них 611 млн.долл. приходится на экспорт бразильской продукции в Аргентину. РИА «Новости», 7.7.2004г.

## Агропром

– Президент Аргентины Кристина Киршнер призвала крестьян прекратить делящуюся уже 15 дней забастовку, начатую ими в знак протеста против повышения пошлин на экспорт сои и подсолнечника. «Я, как президент всех аргентинцев, покорно прошу бастующих аграриев – прекратите забастовку. После этого можно начать переговоры, двери правительства открыты», – заявила Кристина Киршнер, выступая в Буэнос-Айресе на митинге в поддержку действий правительства. Ее выступление транслировали в прямом эфире все основные теле- и радиоканалы страны.

По словам Киршнер, невозможно вести диалог до тех пор, пока не будут отменены меры, наносящие ущерб всему народу. «Сейчас хороший момент для переговоров, в этом году мы ожидаем наилучший за последние 200 лет рост производства. Но обсуждать вопросы с пистолетом у виска очень трудно, и, прежде всего, в демократическом обществе», – подчеркнула она.

Ассоциации аграриев, объединяющие 300 тыс.чел., забастовали и перекрыли основные автомагистрали страны после того, как правительство 11 марта увеличило налоги на экспорт сои и подсолнечника с 35% и 32% до 44,1% и 39,1% соответственно. Они выступают против налоговой политики, утверждая, что это означает «конфискацию» у них дополнительных 2,4 млрд.долл. в год.

Правительство не идет на уступки, полагая, что вначале сельхозпроизводители должны полностью обеспечить внутренние потребности в разнообразной продукции по соответствующим (ниже мировых) ценам, а затем уже экспортировать ее в другие страны. По его мнению, в данном случае речь идет о принципиальной модели развития страны и распределении доходов. Оно уже заявило о снижении в ближайшее время налогов на экспорт пшеницы и кукурузы.

Нынешние события – серьезный вызов экономическим и социальным программам нынешнего правительства, пытающегося защитить внутренний рынок от высоких международных цен на сельхозпродукцию. Забастовка уже более двух недель лихорадит всю страну.

В магазинах уже ощущается нехватка мяса и молочных продуктов. Цена продовольственной корзины за последние дни выросла на 12,5%. Из-за блокирования дорог более 3 млн. литров молока может испортиться. Минобороны Аргентины отдало приказ начать поставки мяса для населения из запасов армии и флота. Аргентина – первый экспортер муки и масла из сои в мире, второй – кукурузы. Урожай сои, которую называют «зеленым золотом» XXI века, в этом году ожидается на 24 млрд.долл., ее экспорт Аргентины составит 13 млрд.долл.

**В Аргентине ученые впервые в мире вывели породу коровы, молоко которой будет содержать инсулин. Речь идет о генетически модифицированных телятах. Достаточно 25 коров, чтобы удовлетворить потребности инсулина в Аргентине – 1,5 млн. больных сахарным диабетом; а всего в мире их 200 млн.**

**БЕЛТА, 18.4.2007г.**

**В Аргентине теперь экспортеры сои обязаны перечислять государству 27,5% своей валютной выручки. Аргентина является крупнейшим в мире производителем сои. В пред.г. собран рекордный урожай в 40,5 млн.т. За рубеж продано сои на 10 млрд.долл.**

**РИА «Новости», 23.1.2007г.**

**Аргентинские ученые считают, что Казахстан за 10 лет может увеличить производство сельхозпродукции в среднем в 2 раза. Возможно увеличение урожая пшеницы с нынешних 12 млн.т. в год до 22,7 млн.т. в год, масличных культур – с 300 тыс.т. до 1,5 млн.т. При сохранении нынешнего поголовья скота возможно увеличение надоев в два раза.**

**KZ-today, 16.10.2006г.**

Китай уже заявил о своей озабоченности по поводу задержки поставок сои из Аргентины в связи с забастовкой. РИА «Новости», 28.3.2008г.

– Министр экономики и производства Аргентины Мартин Лусто (Martin Lousteau) квалифицировал как «безответственное» решение аграриев продолжать длящуюся уже две недели «бессрочную» забастовку. Ассоциации аграриев, объединяющие 300 тыс.чел., начали забастовку и перекрыли основные автомагистрали страны после того, как правительство 11 марта увеличило налоги на экспорт сои и подсолнечника с 35% и 32% до 44,1% и 39,1% соответственно.

«Решение с/х ассоциаций продолжать забастовку неопределенное время, блокировать доставку продуктов в крупные города страны является безответственным», – заявил министр в прямом эфире местного телеканала C5N.

По словам Лусто, речь идет о простом перераспределении доходов в интересах всех аргентинцев. Доходы от экспорта сельхозпродукции в последнее время значительно выросли в связи с ростом цен на нее в мире. Правительство же пытается регулировать стоимость потребительской корзины на внутреннем рынке.

В случае удовлетворения требований протестующих, отметил министр, цены на основные продукты питания для населения значительно выросли бы: стоимость курятины и мяса увеличилась бы до 6 долл. за 1 кг., больше 1 долл. стоил бы литр молока.

На центральных площадях столицы Аргентины в настоящий момент находятся тысячи манифестантов, протестующих против увеличения налогов на экспорт с/х продукции. Жители Буэнос-Айреса выражают свой протест традиционным способом: барабанным боем в кастрюли, автомобильными гудками, взрывами петард.

Толчком к волнениям, по мнению оппозиции, послужило прозвучавшее накануне заявление президента страны Кристины Киришнер о твердом намерении не поддаваться шантажу. Пикеты на дорогах она назвала «пикетами избытия» (имея в виду то, что аграрии экспортируют продуктов на 15,4 млрд.долл. в год), а действия пикетчиков «комедией». Основной лидер политической оппозиции Элиса Карио (Elisa Carrío) призвала народ поддержать сельхозпроизводителей и выйти на улицы. Манифестации также проходят в г.г.Сан-Мигель-де-Тукуман, Санта-Фе, Мар-де-Плата.

В дек. 2001г. после подобных волнений, продолжавшихся два дня и сопровождавшихся грабежами и беспорядками по всей стране, президент Фернандо де ла Руа (Fernando de la Rúa) вынужден был подать в отставку. Тогда правительство решило заморозить личные вклады граждан. РИА «Новости», 27.3.2008г.

– На мировом рынке меда отмечается резкое повышение цен в связи с сокращением выпуска в основных странах-производителях, а также тем, что аргентинские фермеры придерживают свою

продукцию. Так, 1-8 фев. 2008г. аргентинский мед 50 мм предлагался по 3025 долл. за 1 т. по сравнению с 2490 долл. на предшествовавшей неделе. Аналогичные повышения наблюдались по другим сортам аргентинского меда. За тот же период цена на мексиканский мед Yucatan выросла до 3000 долл. за 1 т. сиф с 2450 долл., а на Orange Blossom – до 3200 долл. за 1 т. сиф с 2540 долл. Котировки китайской и австралийской продукции также повысились.

По сообщению Т. Хека из британской торговой фирмы Kimp-tons, цены на мексиканский мед выросли, поскольку покупатели отреагировали на нехватку аргентинской продукции, обратившись к другим источникам. Фактически повышение котировок произошло из-за активного спроса, а не ожидания низкого объема производства или плохого качества продукции.

В 2008г. в Аргентине ожидается снижение выпуска меда на 15 -20%. По сообщению Т. Хека, объем производства в 2007г. также не был высоким. Отдельные пчеловоды в стране придерживают запасы, ожидая дальнейшего усиления спроса и повышения цен.

В Китае сократился объем ресурсов меда, не содержащего химических примесей. Экспортеры из этой страны повышают цены, приближая их к мировому уровню. Обильное выпадение снега в центральном и южном Китае привело к снижению оценок следующего поступления меда на рынок.

По сообщению Т. Хека, в результате нехватки продукции из Аргентины повысился спрос на моноцветочный мед из Австралии, что привело к росту цен на него. Источник – The Public Ledger. БИКИ, 20.3.2008г.

– Россия предлагает Аргентине заключить соглашение о гарантированности поставок мяса и сельхозпродукции. Об этом сообщил руководитель Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору России Сергей Данкверт по итогам встречи с замминистра иностранных дел Аргентины Альфредо Киарадиа.

«Нас интересует гарантированность поставок мяса и сельхозпродукции из Аргентины, не какие-то разовые всплески, а системность, потому что мы должны регулировать и планировать свой рынок», – сказал глава Россельхознадзора.

По его словам, если в 2006г. Аргентина поставила в Россию 190 тыс.т. мяса, то в 2007г. – лишь 100 тыс.т. Он подчеркнул, что разница в 90 тыс.т. – это достаточно большой объем мяса, который нужно где-то взять, чтобы покрыть потребность.

В марте 2006г. Аргентина неожиданно ввела временный запрет на экспорт говядины за рубеж в целях борьбе с инфляцией и ростом цен на внутреннем рынке. Определенные ограничения действуют до сих пор. В то же время решение правительства не коснулось т.н. квоты Хилтон – экспорта высококачественной говядины в ЕС.

Глава Россельхознадзора отметил, что беспокойство аргентинских властей относительно роста

цен на внутреннем рынке понятно, однако при этом они не волнуются о российских потребителях. Именно поэтому и возникает необходимость соглашения о гарантированности поставок. «Если это соглашение будет подписано на межправительственном уровне, то Россия не будет подпадать под действие временных мер, которые принимаются для ограничения рынка в Аргентине», – подчеркнул С.Данкверт.

Глава Россельхознадзора добавил, что в 2007г. страны ЕС получили 100 тыс.т. аргентинского мяса – столько же, сколько и Россия. «Но на Европу не действовало ограничение, т.к. у них есть квота Хилтон, на нас же эти ограничения называются», – сказал он.

Возможность подписания соглашения о гарантированности поставок будет обсуждаться в ходе очередного заседания межправительственной российско-аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК), которое должно пройти в Москве 5-6 июня. С.Данкверт и А.Киарадиа являются ее сопредседателями. Прайм-ТАСС, 26.2.2008г.

– Еженедельник Oil World опубликовал предварительные оценки перспектив развития рынка масличного сырья в 2008/9г. Согласно представленным данным, в следующем сезоне мировое производство 10 основных видов масличных должно увеличиться до 418 млн.т., что на 33 млн. больше показателя 2007/8г. После того, как в текущем сезоне вместо обычного увеличения (в последние три года в среднем на 7 млн.га в год) посевные площади под масличными культурами были уменьшены на 2 млн.га, в 2008/9г. должно произойти расширение посевов на 10 млн.га – до 241,6 млн.

Основной проблемой нового сезона станет низкий уровень начальных запасов. Их размер со-

кратится на 23 млн.т. по сравнению с предыдущим сезоном – до 60,6 млн. Это самое значительное падение уровня запасов за все время наблюдения. Балансовый индекс, отражающий отношение запасов к годовому потреблению, снизится до 14,8%.

Одной из основных причин такого положения является сокращение мирового производства масличных в 2007/8г. на 19 млн.т. по сравнению с предыдущим сезоном. Не исключено, что после завершения уборки урожая соевых бобов и подсолнечника в Южной Америке в начале 2008г. снижение производства окажется еще более существенным. Наиболее серьезное беспокойство участников рынка вызывает ситуация в Аргентине, где необычно сухая погода уже нанесла ощутимый ущерб посевам подсолнечника и кукурузы. Если текущие прогнозы погоды оправдаются, то в фев. и марте засушливые условия сохранятся, что отрицательно скажется на урожае соевых бобов. В результате баланс мировых ресурсов и спроса в 2008/9г. может оказаться еще более напряженным, чем ожидается в настоящее время, а уровень переходящих запасов – еще более низким.

Прогнозируемый на 2008/9г. объем мировых ресурсов масличного сырья составляет 479 млн.т. При сохранении такого же, как в текущем сезоне, уровня переходящих запасов потребление может увеличиться в лучшем случае на 11 млн.т. За последние 5 лет это будет самый низкий показатель годового прироста потребления. В условиях растущего продовольственного спроса и увеличения потребностей биотопливного сектора это усилит напряженность на рынке растительных масел.

Анализ ситуации с ресурсами показывает, что в ближайшей и среднесрочной перспективе мировые цены на масличное сырье останутся более или менее устойчивыми, стимулируя фермеров к расширению посевов ближайшей весной. Такое стремление, будет ограничиваться необходимостью наращивать посевы зерновых, запасы которых также находятся на чрезвычайно низком уровне. Конкуренция за посевные площади между двумя видами культур будет способствовать еще большему укреплению цен. При нормальных погодных условиях в следующем сезоне можно ожидать повышения урожайности, поскольку высокие цены на с/х продукцию позволят производителям увеличить расходы на удобрения, пестициды и гербициды.

Пока долгосрочные прогнозы погоды в целом благоприятны, однако, если они не оправдаются, положение с ресурсами масличного сырья ухудшится. И это в то время, когда даже прогнозируемого на 2008/9г. объема ресурсов будет недостаточно для удовлетворения растущего мирового спроса. Аналитики полагают, что рост цен на масличное сырье продолжится. Неизбежность этого объясняется необходимостью стимулировать расширение посевов и освоение новых земель. Во II пол. сезона потребуются замедлить процесс со-

**В этом году в Россию будет импортировано 190 тыс.т. аргентинской говядины, на уровне прошлого года. В российском импорте 2005г. доля Аргентины по говядине составляла 26,4%.**

**Прайм-ТАСС, 4.10.2006г.**

**В 2005г. Аргентина экспортировала говядину на 1,3 млрд.долл. Из них 40% приходится на Россию – 324 тыс.т. мяса на 420 млн.долл.**

**РИА «Новости», 15.3.2006г.**

**Россия наряду с Китаем и Израилем входит в тройку основных покупателей аргентинского мяса.**

**ИА «Росбалт», 10.3.2006г.**

**Евросоюз объявил о введении запрета на импорт говядины из 9 департаментов пров. Коррьентес на северо-востоке Аргентины, в связи с отмеченной там эпидемией ящура.**

**РИА «Новости», 15.2.2006г.**

кращения запасов, ограничив спрос, а в дальнейшем – сдержать повышение спроса в 2009/10г.

При благоприятных погодных условиях в основных производящих регионах мировое производство масличного сырья может оказаться выше прогнозируемого уровня. БИКИ, 19.2.2008г.

– По информации еженедельника The Public Ledger, в 2007г. Аргентине удалось сохранить уровень поступлений от экспорта подсолнечного масла на прошлогоднем уровне, несмотря на значительное сокращение физического объема отгрузок. Сумма поступлений с янв. по сент. 2007г. оценивается в 538 млн.долл. против 551 млн. за аналогичный период 2006г., в то время как размер поставок за этот отрезок времени уменьшился до 761 тыс.т. с 986,5 тыс.

В наибольшей степени сократился экспорт в Нидерланды, Турцию, Францию и Египет. Из-за снижения урожая подсолнечника резко увеличила закупки аргентинского подсолнечного масла ЮАР, вырос импорт Китая и Индии. БИКИ, 19.1.2008г.

– В Аргентине ученые впервые в мире вывели породу коровы, молоко которой будет содержать инсулин – препарат, жизненно необходимый больным сахарным диабетом. Речь идет о генетически модифицированных телятах, которые имеют ДНК, способную вырабатывать человеческий инсулин. 4 теленка появились на свет в феврале и марте тек.г. Все они были названы именем Патагония и получили порядковые номера от 1 до 4. Животные начнут давать инсулиновое молоко, как только подрастут.

Возможность получения инсулина на основе коровьего молока представляет собой мировое событие, сказал представитель научно-исследовательского центра Biosidus Марсело Аргуельес. По его словам, достаточно всего 25 коров, чтобы полностью удовлетворить потребности инсулина в Аргентине: в этой стране насчитывается 1,5 млн. больных сахарным диабетом, а всего в мире их 200 млн.

Аргентинские ученые обещают, что инсулин, полученный на основе коровьего молока, будет на 30% дешевле ныне существующих препаратов. Работы по выведению такой породы коровы велись в Аргентине в течение нескольких лет, на них было затрачено 4 млн.долл. В мире работают две лаборатории, которые получают инсулин из молока, но козьего. БЕЛТА, 18.4.2007г.

– В Аргентине проходят массовые акции протеста с/х производителей против повышения налога на экспорт сои. Крестьяне на тракторах и комбайнах блокировали движение по одной из главных автострад Аргентины, которая связывает Буэнос-Айрес с северными и западными провинциями страны.

Акции протеста организованы федерацией аргентинских сельхозпроизводителей, а также ассоциацией с/х работников пров.Энтре Риос, которые требуют отменить решение правительства о повышении на 4% налога на экспорт сои. Теперь

экспортеры сои обязаны перечислять государству 27,5% своей валютной выручки.

На прошлой неделе министр финансов Аргентины Фелиса Мичели (Felisa Micheli), заявила, что повышение налога вызвано необходимостью субсидировать цены на хлеб, молоко, муку, мясо птицы. Для этого необходимо изыскать 500 млн.долл. В этой связи и было принято решение о повышении налога на экспорт сои.

Один из руководителей ФАС Альфредо дэ Анжели (Alfredo de Angeli) заявил, что «государство пытается за счет сельхозпроизводителей решать свои проблемы, при этом не стесняясь залезать в чужой карман». «Государственная аграрная политика должна быть ориентирована на оказание поддержки малому и среднему производителю, а также на решение проблем погашения задолженности центральному банку, вместо того, чтобы душить сельхозпроизводителей налогами», – заявил он.

Крестьяне также требуют прекратить практику госрегулирования цен на сельхозпродукцию, которая делает нерентабельным ее производство на фоне всеобщего повышения цен. В случае если их требования будут проигнорированы официальными властями, федерация аргентинских сельхозпроизводителей пригрозила провести общенациональную стачку.

Министр внутренних дел Аргентины Анибал Фернандес (Anibal Fernandez) обвинил пикетчиков в нежелании считаться с национальными интересами страны. По его словам, за 3 года правления президента Нестора Киршнера ни разу не повышались цены на горюче-смазочные материалы, а искусственно удерживаемый центробанком низкий курс местной валюты по отношению к доллару, делает выгодным экспорт аргентинской сельхозпродукции за рубеж.

Аргентина является крупнейшим в мире производителем сои. В пред.г. собран рекордный урожай в 40,5 млн.т. За рубежом продано сои на 10 млрд.долл. РИА «Новости», 23.1.2007г.

– Аргентинские ученые считают, что Казахстан за 10 лет может увеличить производство сельхозпродукции в среднем в 2 раза. «Казахстану необходимо вернуть место экспортера с/х продукции на мировом рынке, и для этого есть все возможности», – заявил в ходе презентации программы развития агропрома республики, реализуемой Инвестиционным фондом Казахстана совместно с Национальным институтом аграрных технологий Аргентины, ведущий эксперт института доктор Реарте.

Согласно результатам исследований, проведенных Национальным институтом аграрных технологий Аргентины, при внедрении агротехнологий в Казахстане в течение десяти лет возможно увеличение урожая пшеницы «с нынешних 12 млн.т. в год до 22,7 млн.т. в год, масличных культур – с 300 тыс.т. до 1,5 млн.т. Рост поголовья крупнорогатого скота возможен на 114%, при сох-

ранении нынешнего поголовья скота возможно увеличение надоев в два раза».

Доктор Реарте отметил, что «в Аргентине 50% прироста сельского хозяйства – это результат развития генетики, другие 50% – развитие агротехнологий». «Аргентина предлагает сотрудничество в обоих направлениях», – добавил он.

Глава Инвестфонда Казахстана Зейнулла Кимжанов отметил, что Казахстан «стремится не к внедрению генетики, а к развитию аграрных технологий». Программа развития аграрного сектора республики предусматривает пять этапов: внедрение технологий прямого сева пшеницы; развитие сектора масличных культур; снижение потерь во время и после сбора урожая; взаимообмен и улучшение генетического материала (животноводство); производство с/х оборудования в Казахстане. KZ-today, 16.10.2006г.

– В этом году «в Россию будет импортировано 190 тыс.т. аргентинской говядины, на уровне прошлого года». Такое мнение высказал глава Россельхознадзора, сопредседатель межправительственной российско-аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству Сергей Данкверт.

По его словам, на это можно рассчитывать, несмотря на введение Аргентиной временных ограничений на экспорт говядины в качестве чрезвычайной меры, направленной на борьбу с ростом цен на внутреннем рынке. С.Данкверт отметил, что в общем объеме российского импорта

в 2005г. доля Аргентины по говядине составляла 26,4%. Прайм-ТАСС, 4.10.2006г.

– Экспорт мяса птицы из Аргентины за пять месяцев 2006г. составил 27,28 тыс.т. (35,6 млн.долл.), что выше показателей за 2005г. на 9 и 18% соответственно.

Крупнейшими импортерами являются Чили, ЮАР, Ангола, Германия, Нидерланды, Саудовская Аравия, Венесуэла и ОАЭ. Экспорт парного мяса птицы достиг 25,81 тыс.т. на 31,3 млн.долл., т.е. увеличился по сравнению с 2005г. на 18% и на 12% соответственно. Отгрузки продуктов переработки курятины снизились на 24% – до 1,47 тыс.т.; их стоимость, напротив, увеличилась на 18% – до 4,3 млн.долл. Товар экспортировали в Конго, Японию, Россию, Намибию и Катар. В 2005г. совокупный объем вывоза парной курятины и продукции переработки из Аргентины составил 75,82 тыс.т. (98,9 млн.долл.). Показатели за 2005г. являются рекордными за последние 10 лет.

Аргентинский экспорт говядины упал из-за введения эмбарго. В 2006г. экспортные отгрузки снизились на 34% – до 500 тыс.т. До конца 2006г. выпуск уменьшится до 3,1 млн.т. (100 тыс.), а объем внутреннего потребления увеличится до 2,6 млн. (на 158 тыс.). Забой скота снизится на 5%. При этом забой коров увеличится на 4%, а бычков – уменьшится на 58%. Наблюдается тенденция к стабилизации переходящих остатков на начало года на уровне 2005г.

Аргентинские производители говядины выступили против эмбарго. В 2005г. экспортные отгрузки составили 700 тыс.т. (60 тыс. ежемесячно), а с введением запрета – снизились до 10 тыс.т. В этой связи представители ассоциации производителей говядины Аргентины указали на недопустимость сохранения данного положения и потребовали от властей осуществления мер по восстановлению и развитию экспортных ресурсов страны. БИКИ, 17.8.2006г.

– Согласно данным отраслевой статистики страны, показатель экспорта мяса птицы из Аргентины достигнет уровня в 500 тыс.т. к 2010г. Стоимость отгруженного на экспорт товара претерпит десятикратное увеличение, а объем произведенной курятины удвоится к 2010г. относительно показателя 2004г. Главной целью производителей мяса птицы, по мнению президента ассоциации производителей мяса птицы Аргентины, Р.Доменико, является достижение крупных успехов в области развития птицеводческих фермерских хозяйств и других производственных мощностей.

Аргентина испытывает затруднения в сбыте своей продукции на мировом рынке мяса птицы. Крупнейшим импортером аргентинской курятины является Чили – экспортные отгрузки бройлеров в эту страну составили 35,6 тыс.т. в 2005г.

Аргентина уже в течение продолжительного времени выступает крупнейшим экспортером куриных окорочков в Китай, который занял второе место среди импортеров курятины на аргентин-

**Жители аргентинского приграничного г.Гуалегуачу решили блокировать трансграничную магистраль после того, как уругвайские власти в очередной раз отказались приостановить работы по строительству целлюлозно-бумажных комбинатов на приграничной территории. Горожане начали возводить на автодороге, ведущей в Уругвай, заградительную стену. Местная полиция не реагирует на происходящее.**

**РИА «Новости», 4.11.2006г.**

**Бразилия и Аргентина оказались на грани экономической войны из-за роста экспорта бразильской обуви, что наносит ущерб аргентинским производителям. Аргентина является третьим после США и ЕС потребителем бразильской обуви на 43 млн.долл. в год. Аргентина уже добилась введения ограничений на поставки из Бразилии электробытовых приборов и аудиовизуальной техники. Настала очередь бразильских текстиля, обуви и, не исключено, легковых автомобилей.**

**РИА «Новости», 7.8.2004г.**

**Группа компаний, в которую входит выборгское ООО «Национальный винный терминал», купила винодельческий завод в Аргентине. Сделка позволит поставлять 30 млн.л. виноматериала в год на российские винодельческие заводы.**

**www.economy.gov.ru, 11.5.2004г.**

ском рынке в 2005г. Объем экспортных отгрузок куриных окорочков из Аргентины составил 20,5 тыс.т. В последние годы аргентинские экспортеры отгружают тушки бройлеров в страны Ближнего Востока и в 15 африканских стран так же успешно, как и куриные разрубыв в ряд стран Европы и в Японию. Благоприятная конъюнктура, сформировавшаяся на мировом рынке курятины четыре года назад под влиянием ряда позитивных факторов, оказала аргентинским экспортерам поддержку в процессе продвижения продукции на мировом рынке бройлеров. Девальвация аргентинского песо в 2001г. вызвала серьезный кризис в сфере внешнеторгового обмена и внутренней торговли страны. Негативным следствием девальвации национальной валюты Аргентины явилось падение уровня внутреннего потребления курятины с 850 тыс.т. в 2001г. до 600 тыс. в 2002г.

Уровень среднедушевого потребления курятины в стране снизился с 27 кг. в 2000г. до 19 кг. в 2002г., что незамедлительно привело к снижению выпуска мяса птицы почти на одну треть. Внутренняя политика Аргентины способствовала повышению конкурентоспособности экспорта. Аргентинские экспортеры курятины также получили дополнительную возможность для укрепления своих позиций на рынке за счет фактического исчезновения экспорта курятины из Таиланда, где впервые была зарегистрирована вспышка птичьего гриппа. В результате размер дефицита мяса птицы на мировом рынке составил 800 тыс.т. В создавшихся условиях бразильские экспортеры оказались в состоянии удовлетворить большую часть спроса, тогда как экспорт из Аргентины составил 100 тыс.т.

В структуре аргентинских экспортных отгрузок большая часть приходилась на тушки бройлеров, тогда как из Бразилии осуществлялась отгрузка преимущественно куриных разрубыв. Такое соотношение существовало недолго. В 2005г. объем отгрузок тушек бройлеров из Аргентины составил 35% общего объема отгруженной на экспорт курятины (137 тыс.т.) и 29% отгрузок приходилось на разрубыв. Доля доходов, поступивших от продажи разрубыв, составила 38% общей суммы поступлений от продажи мяса птицы и 37% – от продажи тушек. В случае успешного развития экспорта курятины из Аргентины внутренний рынок страны должен быстро восстановиться после потрясений, связанных с валютной политикой.

Уровень внутреннего среднедушевого потребления курятины в Аргентине 25 кг. в 2005г. во многом объяснялся тем, что темпы роста цен на говядину опережали рост цен на мясо птицы. Цена на говядину на аргентинском рынке составляет в среднем 1,45 долл. за кг, т. е. вдвое превышает цену на свинину. Аналитики полагают, что запрет на экспорт мяса птицы долго не продержится.

Ожидается увеличение уровня среднедушевого потребления курятины до 30 кг. в 2010г. На

этом фоне прогнозируют восстановление ее конкурентоспособности как на внутреннем рынке Аргентины, так и на мировом рынке продовольствия. БИКИ, 18.7.2006г.

– Россия частично отменяет с 20 мая 2006г. временные ограничения на ввоз животноводческой продукции из провинции Корриентес Аргентины, сообщает пресс-служба минсельхоза России.

Ограничения на ввоз в Россию продолжают действовать для восьми департаментов провинции: Сан Луис Дель Пальмар, Итати, Берон Де Астрада, Сан Косме, Генераль Паз, Мбурукуйя, Емпедрадо и Капиталь, подчеркивается в пресс-релизе Россельхознадзора.

С 10 фев. этого года введены временные ограничения на ввоз в Россию из провинции Корриентес Аргентины живых животных, всех видов продукции животного происхождения и кормов для животных в связи со вспышкой ящура. РИА «Новости», 19.5.2006г.

– Аргентина намерена ввести ограничения на экспорт зерна для обеспечения потребностей внутреннего рынка. По мнению министерства сельского хозяйства страны, такая мера позволит стабилизировать цены на хлебобулочные изделия, а также пресечь спекулятивные операции на бирже.

Аргентина входит в пятерку ведущих стран-экспортеров зерна на мировой рынок. В прошлом году она экспортировала за рубеж 7,5 млн. т. высококачественных сортов пшеницы. Как ожидается, в 2006/7г. сбор зерновых в Аргентине составит 15,5 млн. т.

Сообщения о возможном введении ограничений на экспорт зерна из Аргентины привели к росту цен на пшеницу на Чикагской бирже.

В начале марта президент Аргентины Нестор Киршнер ввел запрет на экспорт говядины сроком на шесть месяцев. Аргентинские власти объявили, что на такой шаг они были вынуждены пойти из-за продолжающегося роста цен на говядину на местном рынке, а также, чтобы снизить темпы инфляции в стране.

Правительство Аргентины на протяжении последнего времени пытается сдерживать рост инфляции, а также цен на потребительские товары путем государственного регулирования. Однако, как показывает опыт, ограничительные меры не привели к снижению цен на говядину, они так и сохранились на прежнем уровне. Госрегулирование цен на мясо уже привело к сокращению поголовья скота в Аргентине. РИА «Новости», 19.5.2006г.

– Аргентина решит вопрос о возобновлении поставок мяса в Россию. Об этом заявил замминистра экономического развития и торговли РФ Виталий Савельев по итогам межправительственных переговоров, которые провел в Буэнос-Айресе премьер-министр РФ Михаил Фрадков, находящийся с официальным визитом в Аргентине. «Во

время переговоров нам было дано четкое понимание, что в этом вопросе будет наведен порядок в ближайшее время, и Аргентина возобновит поставки мяса», – сказал Савельев. Он отметил, что, если в 2002г. поставки мяса из Аргентины составляли 4% всего российского импорта мяса, то в 2005г. этот показатель составил 25%.

«Если в ближайшее время будет принято решение о возобновлении поставок мяса в Россию, это будет очень серьезный шаг и серьезный успех переговоров в целом», – подчеркнул замминистра. Он затруднился назвать дату возможного возобновления поставок, поскольку этот вопрос будет решаться на уровне президента и парламента Аргентины. «Но я думаю, вопрос решится», – сказал Савельев.

Отвечая на вопрос о возможности повышения цен на мясо в России в связи с мораторием на поставки, введенным Аргентиной, замминистра сказал: «Мне не известно такое мнение». «У нас не вызывает беспокойства отсутствие поставок из Аргентины, так как предложений по поставкам мяса в Россию очень много – та же Бразилия», – подчеркнул Савельев. Поэтому, добавил он, Россия никак не реагировала на ограничения поставок аргентинского мяса, давая Аргентине возможность самой определиться с этим вопросом. Мораторий на экспорт мяса был введен Аргентиной в марте нынешнего года в связи с ростом цен на внутреннем рынке. РИА «Новости», 8.4.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер объявил «войну» производителям говядины, призвав аргентинцев не покупать мясные продукты пока производители не снизят на них цену. Президент Аргентины обвинил в сговоре крупнейших производителей мяса в стране, которые стремятся под-

нять цены на этот важнейший для аргентинцев продукт питания. В последние дни резко сократился завоз говядины на столичный рынок.

Киршнер напомнил, что граждане имеют полное основание защищать свои права потребителей от необоснованного повышения цен. «Если производители говядины не внемяют моим советам, то я продлю запрет на экспорт мяса за рубеж не на полгода, а на целый год», – заявил Киршнер. 9 марта президент ввел запрет на экспорт говядины на шесть месяцев. Он объяснил свое решение как вынужденный шаг ввиду продолжающегося роста цен на говядину на местном рынке.

«Мы не можем позволить себе экспорт мяса ценой голода аргентинского народа», – предупредил аргентинский руководитель. «Мы не против того, чтобы производители мяса экспортировали его в другие страны и зарабатывали бы на этом, но вначале они должны полностью обеспечить внутренние потребности по соответствующим ценам», – потребовал Киршнер. Это решение вызвало крайне негативную реакцию со стороны аргентинских сельхозпроизводителей.

«Запрет на экспорт мяса приведет к падению поголовья скота», – заявил президент ассоциации сельхозпроизводителей Аргентины Марио Лямбас (Mario Llambias). «Вместо того, чтобы наращивать производство и экспорт мяса, а затем на этой основе субсидировать цены на этот продукт, был выбран другой путь», – отметил Марио Лямбас.

В 2005г. Аргентина экспортировала говядину на 1,3 млрд.долл. Из них 40% приходится на Россию. Россия в пред.г. закупила в Аргентине 324 тыс.т. мяса на 420 млн.долл. По мнению российских экспертов мясного рынка, решение Аргентины приостановить на 180 дней экспорт говядины может привести к росту цен в России и сокращению его потребления.

Как сообщили в союзе животноводческих рынков Аргентины, который с 1914г. ежегодно подсчитывает потребление мяса на душу населения, в стране этот показатель не опускался ниже 70 кг. в год.

Рекордным считается середина 50г., когда в Аргентине потребление мяса на душу населения превышало 100 кг. В США и Европе на среднестатистического жителя приходится 40 кг. мяса в год. Простые аргентинцы затрудняются ответить, как они отнесутся к призыву первого лица государства. Большинство из опрошенных на улицах заявили, что призывы призывами, «но ведь и кушать что-то надо». РИА «Новости», 15.3.2006г.

– Аргентина приостанавливает поставки мяса за рубеж в качестве меры по борьбе с инфляцией и ростом цен на внутреннем рынке. Как говорится в официальном сообщении министерства экономики страны, соответствующее постановление правительства вступает в действие сегодня. Настоящее решение не касается квоты Хилтон – экспорта высококачественной говядины в ЕС, а так-

**Аргентино-британская совместная компания в пров. Чубут обнаружила месторождение нефти на 120 млн. бар., крупнейшее за несколько последних десятилетий на территории Аргентины.**

**Синьхуа, 28.1.2008г.**

**Представитель таможенного управления Аргентины заявил, что объем внешней торговли Аргентины превысил 100 млрд.долл.**

**Синьхуа, 18.1.2008г.**

**Министр экономики Аргентины подчеркнул, что огромный спрос на рынке Китая предоставил Аргентине возможность ближайшие несколько лет сохранить быстрые темпы роста.**

**Синьхуа, 14.1.2008г.**

**Новоизбранный президент Аргентины Кристина Киршнер объявила, что Аргентина и Бразилия создадут комиссию для укрепления сотрудничества в энергетической, научно-технической и оборонной областях.**

**Синьхуа, 20.11.2007г.**

же поставок в рамках соглашений Аргентины с другими странами. На внутренний рынок должно поступить 600 тыс.т. говядины. По словам министра экономики Аргентины Фелисы Мисели, «этот шаг позволит сбалансировать спрос и предложение внутри страны». «По нашему мнению, – сказала она, – это наилучший способ защитить карманы потребителей».

В правительстве считают, что главной причиной роста цен на мясо в стране являются его поставки за рубеж. «Мы будем ежедневно отслеживать состояние внутреннего мясного рынка, – подчеркнула Мисели, – и в зависимости от результатов будем принимать решение о возобновлении экспорта по истечении указанного срока». Она отметила, что если не произойдет снижение цен на мясо внутри страны, то его экспорт может быть приостановлен еще на полгода.

В минэкономики Аргентины не смогли прокомментировать, как это решение правительства скажется на поставках мяса в Россию. Прайм-ТАСС, 14.3.2006г.

– Россельхознадзор не исключает введения временных ограничений на импорт всех видов мясной продукции из Аргентины в связи с нестабильной ситуацией по ящуру. Об этом сообщили в Федеральной службе по ветеринарному и фитосанитарному надзору. «Исходя из полученных из Аргентины документов по ситуации с ящуром, мы рассматриваем возможность введения временных ограничений на поставки всех видов мясной продукции, а кормов для животных, включая сою и соевый шрот из этой страны», – отметил собеседник.

Аргентина приостановила на полгода экспорт говядины в качестве чрезвычайной меры, направленной на борьбу с ростом цен на мясо на внутреннем рынке. Аргентинское правительство считает, что главной причиной роста цен в стране являются его поставки за рубеж. В Россию из Аргентины в 2005г. было ввезено 50% от общего объема импорта говядины – 325 тыс.т. Прайм-ТАСС, 13.3.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер ввел запрет на экспорт из страны говядины сроком на полгода. Причина – слишком большой вывоз этой продукции из страны, повлекший рост цен на мясо на местном рынке. По мнению российских импортеров, следствием принятой Аргентиной защитной меры станет дефицит говядины в России и рост цен на нее как минимум на 25%.

В 2003-04гг. ограничение импортных поставок мяса уже повлекло за собой скачок инфляции. Аргентина – третий по объемам поставок экспортера говядины в мире. В 2005г. ее экспорт достиг 1,39 млрд.долл. После того как в фев. этого года Международное эпизоотическое бюро подтвердило наличие заболевания ящуром животных в шт.Корриентес и ввело запрет на экспорт говядины из этого штата, мировые импортеры, опасаясь полного прекращения экспорта, существенно увеличили

объем вывоза говядины из Аргентины. Это привело к росту цен на мясо на внутреннем рынке – с 2,75 долл. до 4 долл. за 1 кг. На рост цен отреагировал президент Аргентины Нестор Киршнер – он запретил вывозить говядину из страны в течение 6 месяцев.

Запрет ударит по российскому рынку говядины, приведет к ее дефициту и росту цен. Россия наряду с Китаем и Израилем входит в тройку основных покупателей аргентинского мяса. По данным аргентинской стороны, в прошлом году российские импортеры закупили в Аргентине 324 тыс.т. мяса на 420 млн.долл. Это почти половина объема импорта говядины, который в прошлом году, по данным Мясного союза России, составил 650 тыс.т. «Это шокирующая новость! Переориентировать поставки и брать говядину в таких объемах больше негде, – говорит директор по развитию компании «Митленд» Владислав Таращенко. – Бразилия и Уругвай закрыты на экспорт по причинам ветеринарного характера, а Европа после эпидемии коровьего бешенства сама экспортировала мясо из той же Аргентины». Кроме того, эксперты отмечают, что европейская говядина на 20-25% дороже аргентинской.

По прогнозам участников рынка, если Россельхознадзор не снимет запрет на ввоз говядины из Бразилии, прекращение поставок из Аргентины приведет в среднем к 25% росту цен на этот вид мяса на внутреннем рынке. «Несмотря на то что большой объем говядины (1,7 млн.т.) производится внутри страны, большинство крупных городов на 70-90% зависят от импортных поставок этой продукции, а значит, рост цен, к примеру, в Москве и Санкт-Петербурге, которые зависят от импорта на 95%, может составить до 40%», – констатирует глава компании «Алголь» Александр Кочкин.

Рост цен на говядину повлечет за собой и подорожание некоторых видов мясных продуктов, например колбасы: импортная говядина является основным видом сырья для большинства российских мясокомбинатов. «Особенно сильно это скажется на деликатесной группе, в структуре сырья для которой аргентинская говядина составляет от 50% до 90%, значит, рост цен составит не менее 30%», – говорит гендиректор компании «Дымов» Алексей Сошников.

Решение аргентинского президента может иметь еще более серьезные последствия для российской экономики. В апр. 2003г. Россия ввела квоты на импорт всех видов мяса. При этом квоты на мясо птицы и свинину были адекватны объемам ввоза, а квота на импорт говядины оказалась дефицитной на 20%. Тогда ее размер составил 315 тыс.т. (сейчас – 470 тыс.т.). По мнению министра финансов Алексея Кудрина, именно квотирование импорта мяса привело в 2004г. к скачку инфляции – по итогам года вместо запланированных правительством 9,8% она составила 11%. «Как это ни странно, из отраслевых товаров са-



мый большой вклад в рост инфляции дало подорожание мяса и птицы – 1,2%, – заявил в нояб. 2004г. господин Кудрин. – Цены на мясо и птицу – наша рукотворная инфляция». Вчерашнее решение аргентинских властей осложняет российскому правительству борьбу с ростом цен – всего за два месяца этого года инфляция составила 4,1% при годовом плане 8,5%.

Отраслевые эксперты, впрочем, считают, что в то время на рост цен на российском рынке влияли и другие значимые факторы. Например, мировая эпидемия птичьего гриппа, которая привела к скачку цен на базовый вид товара – куриное мясо. Сейчас же ситуация не столь драматична. «Мировые рынки более сбалансированы, идет ослабление цен на рынке мяса птицы, – считает гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько. – Хотя уход Аргентины на фоне отсутствия излишков говядины у Европейского Союза и сохраняющегося запрета на ее импорт из Северной Америки и с Украины осложняет ситуацию». ИА «Росбалт», 10.3.2006г.

– Фермеры Аргентины заявили, что приостановка налоговых льгот окажет негативное влияние на экспорт и будет сдерживать продажу товаров за рубеж. В ответ правительство заявило, что меры были приняты для стимулирования местных поставок и носят временный характер. Налоговые скидки для экспортеров включают 200 наименований продуктов, среди них говядина, рыба, овощи, подсолнечное масло и молочные продукты. «Такие меры могут привести к снижению прибыли в агросекторе, не дав желаемого эффекта снизить расходы на основные продовольственные товары. Не-

продуманные меры только еще раз негативно повлияют на экспорт», – отмечают три крупнейшие аргентинские фермерские группы.

Потребительские цены впервые за 10 месяцев 2005г. выросли на 9,8%, угрожая перегнать темпы роста инфляции, которые прогнозировались от 10,5% до 11%. Цены на продукты и напитки составляют 31% индекса потребительских цен Аргентины.

Аргентина является международным поставщиком номер один соевого и подсолнечного масла, на которые экспортеры получают налоговые льготы в 0,7% от стоимости товара. Льготы на пищевое бутилированное масло составляют 5%. От экспорта нефти страна получает 2,7 млрд.долл. в год, а от пищевого соевого и подсолнечного масла зарабатывает 220 млн.долл. в год. Страна экспортирует 40% пищевого масла и 90% нефти. «Коринф», 1.3.2006г.

– Евросоюз объявил о введении запрета на импорт говядины из 9 департаментов пров.Корриентес, расположенной на северо-востоке Аргентины, в связи с отмеченной там эпидемией ящура. Соответствующее решение приняли собравшиеся в Брюсселе ветеринары 25 стран-членов ЕС, сообщили в пресс-службе Еврокомиссии. Запрет на ввоз в ЕС аргентинской говядины распространяется на мясо домашних животных, забитых после 4 фев. т.г., когда были выявлены первые случаи заболевания ящуром. Аргентина может потерять до 500 млн.долл. из-за запрета на экспорт мяса в связи со вспышкой ящура. Национальная служба здоровья животных и качества сельхозпродукции Аргентины выявила очаг ящура в пров.Корриентес на границе с Парагваем и Бразилией. Чили, Бразилия, Колумбия, Перу, Парагвай, Израиль и Южная Африка ввели полный запрет на импорт мяса из Аргентины.

Россия, которая занимает первое место по импорту аргентинского мяса, с 10 фев. ограничила ввоз мяса только из пров.Корриентес. В 2005г. Аргентина экспортировала в Россию 200 тыс.т. мяса на 400 млн.долл. Такое решение позволит несколько смягчить тяжелую ситуацию, в которой оказались аргентинские животноводы. Президент Аргентины Нестор Киршнер оценил сложившуюся ситуацию «как весьма тревожную» и выразил надежду на то, что удастся ликвидировать очаг заболевания. Цены на мясо на мировом рынке могут повыситься. РИА «Новости», 15.2.2006г.

– Бразилия ввела ограничительные меры на импорт промышленной и сельскохозяйственной продукции из Аргентины. Санкции направлены на ограничения импорта пшеничной муки, риса и вина. По заявлению министра промышленности Бразилии, этот список товаров может быть расширен до трех десятков наименований. www.ecoportal.gov.ru, 15.8.2005г.

– По информации Национальной службы санитарного контроля Аргентины (Сенаса), в I пол. 2005г. объем аргентинского экспорта фруктов до-

**Избранная президент Аргентины Кристина Киршнер получила от президента Бразилии Лулы да Силва гарантии энергетического сотрудничества. Правительство Бразилии намерено расширить партнерство между нефтегазовым холдингом Petrobras и его аргентинским аналогом Enarsa по совместной разработке нефтяных месторождений на аргентинском шельфе.**

РИА «Новости», 20.11.2007г.

**ЦИК Аргентины официально объявил окончательные результаты состоявшихся 28 окт. президентских выборов – супруга действующего президента страны Кристина Киршнер выиграла после первого тура, набрав 45,29% голосов избирателей.**

РИА «Новости», 14.11.2007г.

**Пан Ги Мун в Буэнос-Айресе провел переговоры с нынешним президентом Аргентины Н. Киршнер и новоизбранным президентом страны Кристиной Киршнер. Пан Ги Мун отправляется из Аргентины в столицу Чили Сантьяго для участия в Иbero-американском саммите. Он также планирует стать первым генеральным секретарем ООН, побывавшим на Южном полюсе.**

Синьхуа, 8.11.2007г.

стиг 478,9 млн.долл., и превысил аналогичный показатель за тот же период пред.г. на 35%. Объем экспортных поставок яблок и груш достиг 603 тыс.т. на 291,9 млн.долл. (по стоимости рост экспорта составил 33%, а по объему – 27%, по сравнению с аналогичным показателем за тот же период 2004г.). Основным импортером аргентинских яблок и груш стала Россия. [www.eco-poty.gov.ru](http://www.eco-poty.gov.ru), 15.8.2005г.

– По информации Национальной службы санитарного контроля Аргентины (Сенаса), в I пол. 2005г. аргентинский экспорт говядины значительно превысил показатели аналогичного периода пред.г. (40% по объему и 38% в стоимостном выражении), составив 277,1 тыс.т. на 623,8 млн.долл. Экспорт охлажденной и замороженной говядины составил 186,2 тыс.т. на 417,7 млн.долл. Основным импортером этого типа аргентинского мяса стала Россия (94,9 тыс.т. на 162,8 млн.долл.). Поставки говядины высшего сорта «Хилтон» в ЕС составили 12,6 тыс.т. на 95,7 млн.долл. Основными импортерами говядины «Хилтон» были Германия (7,2 тыс.т. на 54,3 млн.долл.), Голландия, Англия и Италия. [www.eco-poty.gov.ru](http://www.eco-poty.gov.ru), 31.7.2005г.

– Федеральная служба РФ по ветеринарному и фитосанитарному надзору отменяет с 16 нояб. 2004г. временные ограничения на ввоз животноводческой продукции в Россию из Аргентины. Как сообщается в пресс-релизе минсельхоза РФ, ограничения отменяются в связи с гарантией аргентинской ветеринарной службы о ликвидации ящура в Аргентине и отсутствием в течение более года случаев заболеваний этой болезнью. Ограничения были введены 10 сент. 2003г. РИА «Новости», 18.11.2004г.

– Аргентина планирует увеличить экспорт мяса в Россию. «Решение ветеринарной службы РФ прекратить экспорт бразильского мяса в связи с появившимися случаями заболевания скота ящуром дает возможность Аргентине значительно увеличить поставки аргентинского мяса на российский рынок», – сообщил высокопоставленный чиновник министерства сельского хозяйства Аргентины, пожелавший остаться неназванным.

«Основными поставщиками мяса из Латинской Америки на российский рынок являются Бразилия и Аргентина. Из выделенной общей квоты на 2004г. в 68 тыс.т. говядины, 35 тыс.т. приходится на Аргентину», – сказал собеседник агентства. По его словам, поставки мяса в Россию осуществляются через 25 мясохладобойных комбинатов, и сейчас рассматривается возможность увеличить их количество на 40 ед. В июле тек.г. в Аргентину приедут специалисты санитарной службы РФ для их освидетельствования, сообщил представитель минсельхоза Аргентины.

Как ожидается, на следующей неделе в Женеву, а затем в Москву, для согласования вопросов, связанных с компенсаций недостающих поставок

мяса из Бразилии, отправится замминистра сельского хозяйства Аргентины Клаудио Сабсай. Аргентинские власти уже неоднократно обращались к российской стороне с просьбой сделать более открытым российский рынок для поставок аргентинского мяса. Официальный Буэнос-Айрес утверждает, что в случае удовлетворения этой просьбы Аргентина проголосует за вступление России во Всемирную торговую организацию. В 1974-84гг. Аргентина являлась крупнейшим поставщиком мяса в СССР. Тогда более 25% экспорта аргентинской мясной продукции направлялось в Россию. РИА «Новости», 2.6.2004г.

## Леспром

– Жители аргентинского приграничного г.Гуа-легуачу (Gualeguaychu) в знак протеста против строительства Уругваем ЦБК у границы двух государств решили заблокировать трансграничную магистраль. После того, как уругвайские власти в очередной раз отказались приостановить работы по строительству целлюлозно-бумажных комбинатов на приграничной территории, горожане начали возводить на автодороге, ведущей в Уругвай, заградительную стену. Местная полиция никак не реагирует на происходящее.

Такая мера серьезно осложнит перевозку транзитных грузов, в т.ч. стройматериалов для возведения уругвайских ЦБК, так как ближайший объезд находится за сотни километров. Политико-дипломатическое противостояние между Аргентиной и Уругваем продолжается уже более года и все попытки урегулировать спорный вопрос на двустороннем уровне оказались безуспешными. Аргентина даже направила иск в Гаагский международный трибунал. Однако суд отказал в удовлетворении иска Аргентины к Уругваю.

Аргентинская сторона считает, что строительство комбинатов приведет к загрязнению окружающей среды, в частности р.Уругвай, и тем самым скажется на здоровье проживающих здесь людей.

Основным аргументом в пользу запрета на строительство комбинатов, по мнению аргентинской стороны, является нарушение Уругваем договора, подписанного с Аргентиной в 1975г., согласно которому строительство промышленных объектов в прилегающих к р.Уругвай районах может осуществляться только по согласованию сторон.

Уругвай обвиняет Аргентину в попытках экономической дискриминации. Уругвайская сторона считает, что претензии Аргентины беспочвенны, так как независимые экологические экспертизы исключили возможность причинения ущерба окружающей среде. Как ожидается, в рамках проходящего в Монтевидео Иberoамериканского саммита президенты Аргентины Нестор Киршнер и Уругвая Табаре Васкес в очередной раз попытаются разрешить затянувшийся спор. РИА «Новости», 4.11.2006г.

## Легпром

– Бразилия и Аргентина оказались на грани экономической войны из-за роста экспорта бразильской обуви. Правительство президента Аргентины Нестора Киршнера готово начать торговую блокаду бразильской обуви, экспорт которой наносит ущерб аргентинским производителям. Аргентина является третьим после США и ЕС потребителем бразильской обуви, продажа которой составляет 43 млн.долл. За I кв. объем продаж бразильской продукции вырос на 78% по сравнению с аналогичным периодом 2003г.

Бразилия поставила в Аргентину 4,85 млн. пар кожаной обуви, что при сохранении темпов составит 18 млн. в год, в то время как лимиты, установленные между двумя странами, составляют 13 млн. пар. Но даже этот объем гораздо ниже уровня продаж бразильской обуви в 2000-01гг., когда реализовывались по 20 млн. пар ежегодно. Аргентинские предприниматели забились тревогой в связи с возможностью затоваривания местной продукции. Торгово-промышленные палаты провинций Буэнос-Айреса и Кордоба потребовали от правительства Киршнера принятия срочных протекционистских мер в отношении бразильской обуви, которая более конкурентоспособна на аргентинском рынке благодаря критериям цена-качество.

В Буэнос-Айресе открывается выставка-ярмарка ведущих предприятий бразильской обувной промышленности, которые, кстати, на 3/4 работают на аргентинское сырье. Не исключено, что аргентинские импортеры могут устроить манифестацию против экспорта бразильской обуви. В прошлом месяце Аргентина уже добилась введения ограничений на поставки из Бразилии электробытовых приборов и аудиовизуальной техники. Поб-

**Аргентина проявляет интерес к привлечению инвестиций из ЮАР. Важным шагом для укрепления двусторонних связей явилась покупка банка «Бостон» крупнейшим южноафриканским «Стандарт-банком». Эта сделка стала первой значительной экспансией иностранного капитала на закрытый с начала 2000гг. банковский рынок Аргентины.**

[www.polpred.com](http://www.polpred.com), 2.9.2007г.

**В 2006г. в Буэнос-Айресе начал свою работу корейско-латиноамериканский центр энергетики и минеральных ресурсов. Объем товарооборота между двумя странами в 2006г. составил 600 млн.долл., из них 350 млн.долл. – аргентинский экспорт, основой которого является медь и ее производные (45%), соевые мука и масло (40%). В 2005-06гг. состоялись 4 встречи в формате Корея-Меркосур, главной целью которых было соглашение о свободной торговле. За его основу корейцы предлагают взять подписанный недавно договор о торговле между Южной Кореей и США.**

[www.polpred.com](http://www.polpred.com), 10.5.2007г.

еда в «войне холодильников», как окрестили экономическое противостояние двух непримиримых соседей, вызвала эффект домино в других отраслях. Вслед за электробытовыми приборами настала очередь бразильских текстиля, обуви и, не исключено, легковых автомобилей. РИА «Новости», 7.8.2004г.

## Алкоголь

– В связи с введением эмбарго на поставки грузинских и молдавских вин стоит ожидать значительного увеличения объема поставок в Россию аргентинских вин в низком ценовом сегменте. Об этом заявил пресс-секретарь холдинга «Винный мир» Андрей Егоров. Комментируя вчерашнее заявление руководителя аппарата РФ Сергея Нарышкина, призвавшего болгарских поставщиков вина активизироваться на российском рынке, Егоров отметил, что «вряд ли стоит ожидать роста поставок дешевого болгарского вина в РФ». По его информации, болгары не хотят завозить дешевые вина.

Представитель холдинга считает, что, импортируя в РФ винную продукцию в другом ценовом сегменте, Болгария не будет претендовать на пустующую нишу, и ей предстоит конкурировать с Испанией, Италией и Францией. «Болгары опасаются, что их недорогие вина постигнет та же участь, что грузинские и молдавские, – поясняет Егоров. – Технологии производства дешевого вина не позволяют отслеживать тот осадок, которых у нас считается недопустимым, дорогие вина же делаются по-другому, и таких рисков там нет».

В связи с этим Егоров считает преждевременным говорить о «болгарской экспансии на российский рынок вин». «Вряд ли стоит ожидать, что их вина займут те 50% винного рынка, ставших вакантными с уходом грузинских и молдавских поставщиков». По мнению Егорова, реальным претендентом «занять освободившуюся нишу является Аргентина, производящая недорогое и качественное вино (бутылка аргентинского вина в среднем стоит 5-7 евро)». Кроме того, по словам Егорова, «производственных мощностей там несоизмеримо больше, чем в Болгарии». Эксперт отметил, что аргентинцы серьезно заинтересованы в увеличении своей доли на российском винном рынке.

С 27 марта 2006г. по просьбе главного государственного санитарного врача РФ Геннадия Онищенко был введен запрет на поставки и продажу в России вина и виноматериалов из Молдавии и Грузии. В алкогольных напитках специалисты Роспотребнадзора обнаружили пестициды и другие опасные для жизни вещества. В первых числах апр. Онищенко рекомендовал распространить запрет и на импорт коньяков и шампанских вин из Грузии и Молдавии. Эта продукция, по данным Роспотребнадзора, не соответствует требованиям санитарно-эпидемиологических нормативов. 9 апр. Онищенко настоятельно рекомендовал

импортерам изъять из оборота всю алкогольную продукцию, ввезенную в Россию из Грузии и Молдавии. ИА «Росбалт», 18.5.2006г.

– Вина из Аргентины имеют хорошие перспективы на российском рынке, и их необходимо продвигать. Такое мнение высказал сопредседатель российско-аргентинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, глава Россельхознадзора Сергей Данкверт. По его словам, аргентинские вина несправедливо попали в перечень «небезопасных». «В отличие от молдавских и грузинских, – отметил он, – аргентинское вино обладает более высоким качеством, и говорить о том, что оно не соответствует требованиям безопасности, не совсем верно». Ранее главный санитарный врач России Геннадий Онищенко заявил, что вина из Аргентины «частично не соответствуют требованиям безопасности». В связи с непредставленными санитарно-эпидемиологическими заключениями в Москве 3 апр. была приостановлена реализация 7570л. вина из Аргентины. Прайм-ТАСС, 10.4.2006г.

– Правительство аргентинской провинции Сан-Хуан подписало контракт на 7,5 млн. песо (2,6 млн.долл.) с российской компанией «МГ Групп» на поставку в Россию 15 млн.л. вина наливом. Эта сделка увязана с закупкой провинцией дорожно-строительной техники Орловского завода на аналогичную сумму. Подписание этого контракта ожидается в сентябре. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

– Группа компаний, в которую входит выборгское ООО «Национальный винный терминал» (НВТ), купила винодельческий завод в Аргентине. Сделка позволит поставлять в Россию 30 млн.л. виноматериала в год. Поставки начнутся уже в июне 2004г., вся продукция ежегодно будет поставляться на российский рынок, потребителями продукции станут российские винодельческие заводы. Всего у НВТ 47 таких партнеров. Помимо НВТ, на российский рынок аргентинское вино поставляют еще несколько компаний, но в основном в бутылкованном виде. Крупные винодельческие заводы предпочитают самостоятельно осуществлять прямые поставки. Аналитики отмечают, что предложение НВТ найдет спрос среди мелких предприятий, но отмечают экономическую нестабильность Аргентины, которую нельзя не иметь в виду. www.economy.gov.ru, 11.5.2004г.

#### Внешнеэкономсвязи, политика

– В ходе предстоящего 5 марта визита президента Аргентины Кристины Киршнер в Венесуэлу будут подписаны соглашения о поставках сельхозпродукции в обмен на нефть. Сумма сделки может составить свыше 300 млн.долл.

Аргентина берет на себя обязательства ежемесячно поставлять в Венесуэлу свыше одной тыс.т. говядины, 4 тыс.т. птицы, 10 тыс.т. муки и 24 млн. литров молока.

Венесуэла за сельхозпродукцию будет расплачиваться нефтью и нефтепродуктами. Венесуэла испытывает острую нехватку продуктов питания первой необходимости. Исчезновение их с прилавков магазинов вызвано тем, что Уго Чавес ввел на них государственные регулируемые цены.

Аргентина также переживает сейчас энергетический кризис, вызванный уменьшением добычи нефти и газа. Впервые за многие годы аргентинское правительство вынуждено было пойти на заключение соглашения о поставках природного газа из Боливии. РИА «Новости», 17.2.2008г.

– Впервые за многие годы аргентинский сайт Infobae обнародовал данные о заработках лидеров стран Латинской Америки, среди которых на первом месте президент Чили Мишель Бачелет с месячным окладом 13 754 долл.

За ней следует глава мексиканского государства Фелипе Кальдерон, который получает 13 000 долл. в месяц.

Президент Колумбии Альваро Урибе зарабатывает 9334 долл., лидер Венесуэлы Уго Чавес – 8372 долл., а его друг, президент Боливии Эво Моралес, который после прихода к власти урезал свою зарплату вдвое – 1900 долл. в месяц.

Самый низкооплачиваемый глава государства в Латинской Америке – лидер Кубы Фидель Кастро. В интервью испанскому журналисту Игнасьо Рамонету (Ignacio Ramonet) кубинский президент признался, что его зарплата составляет только 30 долл.

Ежемесячный официальный доход президента Аргентины Кристины Киршнер – 1892 долл. В эту статистику не включены разные компенсации за транспортные и иные расходы и, разумеется, бесплатное проживание в загородной президентской вилле. РИА «Новости», 8.2.2008г.

– Губернатор аргентинской пров.Чубут 26 янв. объявил, что аргентино-британская совместная компания в пров.Чубут обнаружила месторождение нефти. Его нефтедобыча может составить 120 млн. бар. Губернатор сообщил, что это крупнейшее нефтяное месторождение, обнаруженное за несколько последних десятилетий на территории Аргентины. Синьхуа, 28.1.2008г.

– Представитель таможенного управления Аргентины 16 янв. заявил, что внешняя торговля Аргентины в пред.г. бурно развивалась, и общий объем экспорта и импорта превысил 100 млрд.долл. Объем экспорта Аргентины составил 55,3 млрд.долл., что на 18% больше, чем в 2006г., объем импорта – 43,9 млрд.долл., что на 43% выше прошлогоднего показателя. Синьхуа, 18.1.2008г.

– Министр экономики Аргентины Мартин Лусто подчеркнул, что быстрое экономическое развитие и огромный спрос на рынке Китая предоставили Аргентине редкие возможности, благодаря чему аргентинская экономика в течение ближайших нескольких лет продолжит сохранять быстрые темпы роста.

М. Лусто отметил, что в китайской экономике сохраняется быстрый рост, на китайском рынке существует большой спрос, структура потребления также непрерывно оптимизируется. Увеличился спрос на мясные и молочные продукты, фрукты и вино, что предоставило Аргентине огромные возможности для экспорта с/х продукции. Это наилучший шанс для Аргентины за последнее столетие. К тому же, такая благоприятная обстановка не изменится и в последующие несколько лет, сказал М. Лусто. Он подчеркнул, что Аргентина должна использовать эту возможность для сохранения экономического роста в течение ближайших 6-8 лет и даже на протяжении еще более длительного времени.

С 2003г. аргентинская экономика в течение пяти лет подряд стремительно развивалась. Однако в ней наметились признаки замедления роста. Некоторые экономисты предложили Аргентине уделять более серьезное внимание Китаю, Индии и другим новым растущим рынкам в целях расширения потенциала экономического роста. Синьхуа, 14.1.2008г.

– Аргентина выразила решительный протест Великобритании в связи с включением спорных территорий в Лиссабонский договор. «Правительство Аргентины отвергает принятое решение странами ЕС включить часть национальной территории Аргентины в список стран и территорий, в отношении которых применяется режим Ассоциации стран и заморских территорий в соответствии с Лиссабонским договором», – говорится в распространенном официальном заявлении МИД Аргентины.

В минувший четверг главы 27 государств и правительств стран Евросоюза в Лиссабоне подписали новое конституционное соглашения ЕС-Лиссабонский договор.

Под давлением Великобритании ЕС согласился включить Фолклендские (Мальвинские) о-ва, о-в Южная Георгия и Южные Сандвичевы о-ва, а также часть сектора Антарктиды в дополнение к договору об «Ассоциации стран и заморских территорий», как территории, принадлежащие британской короне.

«Включение в список заморских территорий Мальвинских о-вов, Южной Георгии и Южных Сандвичевых о-вов, а также аргентинского сектора

Антарктиды грубейшим образом нарушают наше законное право над их суверенитетом», – указывается в документе. В этой связи в МИД Аргентины был вызван посол Великобритании Джон Хайгс, которому было заявлен решительный протест.

Британский дипломат заявил журналистам, что включением спорных территорий в Лиссабонский договор является лишь отражением реалий современного мира. «Договор только отражает реальности, а реальность такова, что эти острова британские», – сказал дипломат.

Южная Георгия и Южные Сандвичевы о-ва, а также Фолкленды являются спорной территорией между Аргентиной и Великобританией на протяжении длительного времени. Многолетний спор в апр. 1982г. привел Аргентину и Великобританию к вооруженному конфликту.

В противостоянии Аргентины и Великобритании внесены новые тревожные факты. Впервые Соединенное Королевство выдвинуло территориальные претензии к части территории Антарктиды. Это противоречит договору об Антарктике от 1961г. Согласно договору Антарктика объявлена зоной мира и является единственной территорией на земном шаре, которая не принадлежит ни одному из существующих государств.

Недавно Лондон обратился в ООН с просьбой признать за ним права на многие десятки тысяч кв.км. дна океана в южной части Атлантики. Здесь находятся богатейшие месторождения полезных ископаемых, в т.ч. нефти. РИА «Новости», 15.12.2007г.

– Премьер-министр Франции Франсуа Фийон 8 дек. в Буэнос-Айресе заявил, что продолжительное падение обменного курса американского долл. усиливает давление глобальной инфляции. В США продолжается рост экономики, и американская администрация должна проводить сильную валютную политику, а не мириться с произвольным и продолжительным падением курса доллара.

Выступая 8 дек. на францужско-аргентинском экономическом форуме, Франсуа Фийон сказал, что никто не хочет видеть постоянную слабость позиции американского долл., т.к. продолжительное падение курса доллара. очень опасно для Европы и создает трудности для европейской экономики, нанося особый вред экспорту европейских стран.

«Продолжительное падение обменного курса доллара США вызывает также давление инфляции во всем мире, что негативно скажется на балансе международного валютно-финансового рынка».

Высоко оценив достижения Аргентины в преодолении валютно-финансового кризиса, Франсуа Фийон выразил надежду на то, что новое правительство Аргентины займет деловую позицию и достигнет соглашения по вопросу долгов со странами-кредиторами из Парижского клуба.

В последние месяцы неоднократно фиксировались новые рекорды обменного курса евро по от-

**В марте 2007г. помощник замминистра обороны США по делам западного полушария С.Джонсон возглавил инаугурацию новой учебной базы аргентинского тренировочного центра миротворческих сил (Саесораз) в Кампо-де-Майо, оснащенного новейшими технологиями за счет американского госбюджета. В апр. 2007г. начальник штаба южного командования войск США генерал Д.Ставридис обещал безвозмездную помощь в модернизации ВС Аргентины.**

**www.polpred.com, 4.5.2007г.**

ношению к долл., 23 нояб. он достиг наивысшего уровня – 1:1,4966, в результате чего многие европейские страны выразили озабоченность продолжительным падением курса американского долл.

Глава французского правительства прибыл сюда вчера на церемонию инаугурации нового президента Аргентины Кристина Фернандес де Киршнер. Синьхуа, 10.12.2007г.

– Министр иностранных дел Аргентины Х. Тайана отметил, что аргентинское правительство поощряет увеличение отечественными предприятиями экспорта, надеясь, что Китай и другие страны АТР станут основными рынками для возможного роста экспорта аргентинских товаров.

В тек.г. в Аргентине общий объем экспорта достигнет 52 млрд.долл., увеличится на 15% по сравнению с пред.г.

Главными причинами увеличения экспорта являются следующие факторы: повышение цен на с/х продукцию и другую продукцию первичной обработки на международном рынке с начала текущего года; бурное увеличение экспорта в Китай. Согласно опубликованным аргентинским правительством статистическим данным, за последние 3г. Китай занял четвертое место в ряду главных стран-импортеров аргентинских товаров. А в этом году Китай уже вышел на второе место в этом списке, уступая только Бразилии. Синьхуа, 28.11.2007г.

– Избранная президент Аргентины Кристина Киршнер получила от президента Бразилии Лула да Силва гарантии энергетического сотрудничества, сообщила пресс-служба главы бразильского государства по итогам однодневного визита Киршнер в Бразилию.

Правительство Бразилии дало понять, что намерено расширить партнерство между нефтегазовым холдингом Petrobras и его аргентинским аналогом Enarsa по совместной разработке нефтяных месторождений на аргентинском шельфе, говорится в сообщении пресс-службы.

«Президент Лула настоял на необходимости совместных проектов между Petrobras и Enarsa, главным образом в освоении глубоководных месторождений», – сказал журналистам помощник бразильского президента по международным вопросам Марку Аурелиу Гарсия.

По его словам, еще одним приоритетным направлением энергетического сотрудничества станет совместное строительство и эксплуатация Аргентиной и Бразилией новой гидроэлектростанции Guarabi. «Этот вопрос будет обсуждаться на следующей встрече двух президентов в Буэнос-Айресе, запланированной на фев. 2008г.», – отметил Гарсия.

Киршнер была избрана новым президентом Аргентины 28 окт. этого года и официально вступит в должность 10 дек. Во время своего неофициального однодневного визита в Бразилию Киршнер встретилась с президентом Бразилии Лула

да Силва. Кроме того, состоялись переговоры в расширенном составе с участием членов кабинет министров ее мужа, действующего аргентинского президента Нестора Киршнера. РИА «Новости», 20.11.2007г.

– ЦИК Аргентины официально объявил окончательные результаты состоявшихся 28 окт. президентских выборов – супруга действующего президента страны Кристина Киршнер выиграла после первого тура, набрав 45,29% голосов избирателей, за нее проголосовали 8 млн. 650 тыс. 990 чел.

Закон о выборах в Аргентине предусматривает второй тур голосования только при условии, если разрыв между двумя лидирующими кандидатами не превышает 10% голосов или ни один из кандидатов не набирает 45% голосов избирателей.

Впервые в истории Аргентины женщина официально избрана главой государства. По данным ЦИК, всего в выборах, которые состоялись 28 окт., приняли участие 19 млн. 101 тыс. 819 аргентинских граждан.

Как отмечается в документе, Кристина Киршнер проиграла выборы в Буэнос-Айресе, а также в провинциях Кордова, Энтре Риос, Сан Луис и Санта Фе. Это наиболее развитые в экономическом плане регионы, где достаточно высок процент среднего класса.

Официальная церемония вступления в должность нового президента страны пройдет 10 дек. Как ожидается, в ней примут участие практически все главы государств Латинской Америки. РИА «Новости», 14.11.2007г.

– Генсек ООН Пан Ги Мун, находящийся в Аргентине с визитом, 7 нояб. на переговорах с президентом Аргентины Нестором Киршнером подчеркнул, что ООН должна прилагать усилия по распространению мультилатерализма в международных делах и рассматривать сохранение мира на планете как свою первоочередную задачу.

Пан Ги Мун прибыл в Буэнос-Айрес с однодневным визитом 7 нояб. В президентской резиденции с ним провели переговоры нынешний президент Аргентины Н. Киршнер и новоизбранный президент страны Кристина Фернандес де Киршнер. Пан Ги Мун одобрил вклад Аргентины в дела ООН.

По словам представителя президентской резиденции Аргентины, Пан Ги Мун в ходе переговоров высоко оценил успехи правительства страны в политической, экономической, социальной областях и в сфере прав человека, а также поздравил К. Ф. де Киршнер с избранием на пост президента.

Н. Киршнер на переговорах затронул вопрос Мальвинских о-вов (британское название – Фолклендские о-ва) и выразил надежду на то, что ООН сыграет активную роль в продвижении переговоров по данному вопросу между Аргентиной и Великобританией.

Во время визита Пан Ги Мун провел также переговоры с главой МИД Аргентины Х. Тайаной, ми-

нистром обороны Нилда Гарре и спикерами двух палат парламента.

Пан Ги Мун отправляется из Аргентины в столицу Чили Сантьяго для участия в Иbero-американском саммите. Он также планирует посетить Южный полюс и стать первым генеральным секретарем ООН, побывавшим на Южном полюсе. Сильхуа, 8.11.2007г.

– На состоявшейся в июне 2007г. в г.Луанде (Ангола) министерской встрече Зоны мира и сотрудничества в Южной Атлантике (состоит из 14 стран Латинской Америки и Южной Африки) обсуждались вопросы расширения торгово-экономических отношений, развития биоресурсов Южной Атлантики и предотвращения нелегальной торговли наркотиками и оружием, поставок энергоносителей из Нигерии и Анголы в латиноамериканские страны. На этом форуме страны-участницы также высказали поддержку Аргентине по вопросу Мальвинских о-вов.

Еще одним важным событием в развитии межрегиональных связей должно стать заключение до конца 2007г. рамочного договора о взаимодействии по линии Меркосур-Сообщество развития Юга Африки (САДК). Немалые перспективы связывают в Буэнос-Айресе с проведением 2 форума Южная Америка-Африка, который пройдет в Венесуэле в 2008г. Администрация Н.Киршнера стремится расширить двустороннее сотрудничество с основными партнерами в этом регионе (ЮАР, Ангола, Нигерия, Мозамбик). Аргентинцы заинтересованы в увеличении поставок не только традиционных экспортных товаров, но и товаров с высокой добавленной стоимостью (фармацевтика, автокомплектующие).

Наибольший объем отношений с Африкой южнее Сахары приходится на аргентино-южноафриканское сотрудничество. Аргентина проявляет интерес к привлечению инвестиций в сектора экономики, в которых сильны южноафриканцы, например горнорудной промышленности и розничной торговле. Торгово-экономическая мис-

сия во главе с мининдел Аргентины Х.Тайаны в ЮАР в фев. 2007г. и провела первое заседание межправительственной комиссии по двустороннему сотрудничеству. Принято решение о возобновлении прямого воздушного сообщения, заключены договоры о выдаче и о правовой помощи по уголовным делам. Важным шагом для укрепления двусторонних связей явилась покупка банка «Бостон» крупнейшим южноафриканским «Стандарт-банком». Эта сделка стала первой значительной экспансией иностранного капитала на закрытый с начала 2000гг. банковский рынок Аргентины.

На международном товарном рынке обе страны являются прямыми конкурентами, поэтому в двусторонней торговле представлены главным образом нетрадиционные экспортные товары. Объем товарооборота между двумя странами в 2006г. вырос в 2 раза и составил 1038 млн.долл., из них 916 млн.долл. – аргентинский экспорт, основа которого зерновые (40%), нефтепродукты (19%) и комплектующие для автомобилей (3%). Объем южноафриканского экспорта незначителен: битумный уголь (30%), хром (6%), каучук (4%) и никель (3%). В июле 2007г. состоялись переговоры между представителями ветеринарных служб двух стран, итогом которых стало возобновление доступа аргентинской говядины на южноафриканский рынок, что не сильно скажется на структуре двусторонней торговли.

В фев. 2007г. заключено соглашение об оказании Аргентиной помощи ЮАР в проведении чемпионата мира по футболу в 2010г. Представители афроаргентинцев намерены принять участие во Всемирном саммите африканских диаспор в ЮАР в 2008г.

Вторым по значимости партнером Аргентины в субсахарианской Африке является Ангола, толчком к развитию отношений с которой послужил визит президента Ж.Э.Душ Сантуша в Буэнос-Айрес в мае 2005г. По итогам встречи в верхах подписаны договоры о торгово-экономическом сотрудничестве, принято решение об открытии аргентинского посольства в Луанде. Товарооборот за 2006г. составил 137 млн.долл. при ангольском экспорте в 15 тыс.долл. Аргентинский экспорт представлен соевыми продуктами (16%), маслом (13%), мукой и ее производными (9,5%) и бесшовными трубами (5,5%). [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 2.9.2007г.

– Министр экономики Аргентины Фелиса Мисели (Felisa Miceli) ушла в отставку из-за разразившегося коррупционного скандала. «Прощение об отставке министра экономики Фелисы Мисели было удовлетворено президентом Аргентины Нестором Киршнером», – сообщил журналистам глава кабинета министров Альберто Фернандес (Alberto Fernandez).

Он зачитал письмо, адресованное главе государства, в котором говорится, что в связи с появившейся в СМИ информацией, касающейся

**Европа имеет большое значение для внешних экономических связей Аргентины, являясь одним из основных торговых (второй после Меркосур) и инвестиционных партнеров Буэнос-Айреса. Объем поставок в ЕС из Аргентины в 2006г. составил 7 млрд.долл. – 17% общего объема экспорта (в отношении 30% аргентинских товаров действует преференциальный либо беспошлинный режим). Основная доля в экспорте – сельхозтовары – 73%, причем по их поставкам Аргентина выходит на второе место среди внешних партнеров ЕС. Есовский импорт за тот же период составил 4 млрд.долл. (17% от общего объема), и состоит из промтоваров. При содействии ЕС в Аргентине осуществляются 100 проектов на 90 млн.долл. (есовское финансирование в них составляет треть).**

[www.polpred.com](http://www.polpred.com), 5.3.2007г.

личной жизни, она «не может исполнять свои обязанности, т.к. это наносит ущерб репутации правительства».

Скандал, побудивший министра уйти, разразился после публикации на прошлой неделе статьи в аргентинской газете Перфил (Perfil), в которой утверждалось, что в ходе рутинной проверки помещений на предмет безопасности, сотрудники полиции обнаружили в ванной комнате ее служебного кабинета два пакета, в которых находились 100 тыс. песо (32,5 тыс.долл.) и 31 тыс.долл. наличными.

Как заявила Мисели, эти деньги она копила на покупку дома, а лучшего места, чтобы их спрятать не нашла. «Я сделала ошибку. Глупую ошибку, но ничего преступного», – сказала она. По ее словам, большую часть денег она заняла у брата около месяца назад на покупку дома в Буэнос-Айресе, после чего принесла их в офис, поскольку там их хранить безопаснее.

Президент Аргентины назначил новым министром экономики 40-летнего Мигеля Пейрано. До этого он был министром промышленности Аргентины. Это уже третий министр экономики, отправленный в отставку президентом Нестором Киршнером с мая 2003г. РИА «Новости», 17.7.2007г.

– Аргентина, наряду с Бразилией и Мексикой, является одним из ключевых партнеров Южной Кореи в Латинской Америке. Аргентина является надежным поставщиком ресурсов для корейской промышленности.

В Буэнос-Айресе также намерены развивать двусторонние отношения с Южной Кореей, которые, однако, отступают на второй план в свете приоритетности сотрудничества с Китаем в этом регионе. Аргентина заинтересована в привлечении прямых иностранных инвестиций из Кореи.

После посещения Аргентины в 2004г. южнокорейским президентом Но Му Хеном визит министра Южной Кореи Пан Ги Муна в Аргентину в 2006г. проходил под углом зрения продвижения кандидатуры южнокорейца на пост генсека ООН. Ежегодно проводятся заседания совместных комитетов по экономическим вопросам, научно-техническому сотрудничеству. В 2005г. делегация корейских парламентариев посетила Аргентину. В 2006г. в Буэнос-Айресе начал свою работу корейско-латиноамериканский центр энергетики и минеральных ресурсов.

Объем товарооборота между двумя странами в 2006г. составил 600 млн.долл., из них 350 млн.долл. – аргентинский экспорт, основой которого является медь и ее производные (45%), соевые мука и масло (40%). Корейский экспорт: продукты переработки этилена (10%); комплектующие для мониторов и телевизоров (9%) товары широкого ассортимента с долей каждого составляет 1-2%.

Тормозящим фактором в развитии двусторонней торговли выступают противоречия сторон по основному вопросу Дохийского раунда ВТО – тор-

говля с/х продуктами. Южная Корея, которая проводит протекционистскую политику в этой области, считает, что аргентинские сельхозпроизводители поставляют сою по демпинговым ценам. В Аргентине в 2005г. началось рассмотрение дела о демпинговых ценах на корейские цветные ткани и продукты из пластмассы.

В 2005-06гг. состоялись 4 встречи в формате Корея-Меркосур, главной целью которых было достижение договоренности о заключении соглашения о свободной торговле. За его основу корейцы предлагают взять подписанный недавно договор о торговле между Южной Кореей и США. Это предусматривает снижение пошлин только на определенные группы товаров при отложенном решении «проблемных» вопросов на будущее.

В 2006г. в Буэнос-Айресе открылся региональный корейский культурный центр, что приурочено к сорокалетию корейской эмиграции. На базе Университета Буэнос-Айреса был открыт корейско-аргентинский учебный центр, рассчитанный на обучение 50 студентов в год. В 2007г. Южная Корея впервые на государственном уровне приняла участие в международной книжной выставке-ярмарке в Буэнос-Айресе. Широкие культурные связи объясняются присутствием в Аргентине крупной колонии эмигрантов (20 тыс.чел.).

Закрытость тех секторов аргентинского рынка, в которых традиционно сильны южнокорейцы (автопром, электроника, телеком, легпром) не позволила корейским компаниям укрепиться в Аргентине. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 10.5.2007г.

– США предпринимают усилия для задействования всего спектра двусторонних отношений чтобы выявить точки совпадения интересов. Главная цель – применить в диалоге с Аргентиной сценарий большего «вовлечения» этой страны в сферу влияния Вашингтона, успешно апробированный на Бразилии в ходе регионального турне Дж.Буша в марте 2007г., и вылившийся в возникновение разногласий между Л.Лулой и У.Чавесом по ряду вопросов региональной энергетической и финансовой интеграции в Латинской Америке.

Задача при этом – обойти острые углы американо-аргентинских связей: от личной антипатии глав государств после афронта, устроенного Дж.Бушу на Межамериканском саммите в Мардель-Плате, до проблем аргентинской задолженности США в рамках Парижского клуба, конфликта с американскими держателями аргентинских ценных бумаг, оставшихся за пределами реструктуризации внешнего долга 2005г., и трудностей работы в Аргентине американских компаний подверженных здесь административному прессингу со стороны правительства.

Опасаясь дальнейшей радикализации политики администрации Н.Киршнера в отношении США, Вашингтон принимает экстренные меры по снятию напряженности во взаимоотношениях, которые выражаются в участившемся посещении Ар-



гентины американскими эмиссарами «второго уровня» (по линии госдепа, Пентагона, минторга, минобороны и др. ведомств). В американской администрации не скрывают, что готовы «закрывать глаза» на радикализм Н.Киршнера, который расценивается как «предвыборный эпатаж», стремление получить максимальные «нефтебонусы» от Каракаса.

Целью стратегии Вашингтона является игра на финансово-экономической уязвимости Буэнос-Айреса, которая позволила бы США разыграть «аргентинский вариант» американо-бразильского проекта биотопливного сотрудничества. Приоритетом для Белого дома является подготовка «прорыва» в сфере двустороннего военно-технического сотрудничества, что поставило бы под вопрос реализацию планов южноамериканской военно-промышленной интеграции.

В марте 2007г. помощник замминобороны США по делам Западного полушария С.Джонсон, помимо демонстрации общей позитивной оценки Вашингтоном участия аргентинских военных в миротворческих операциях ООН на Гаити, возглавил инаугурацию новой учебной базы Аргентинского тренировочного центра миротворческих сил (Саесораз) в Кампо-де-Майо, оснащенного новейшими технологиями за счет американского госбюджета. В апр. 2007г. начальник штаба Южного командования войск США генерал Д.Ставридис обещал руководству минобороны безвозмездную помощь в модернизации ВС Аргентины. В мае 2007г. в аргентинских водах пройдут многонациональные учения ВМС США и государств Латинской Америки «Унитас-Атлантис 2007», вопреки отказу стран региона признать иммунитет американских военнослужащих от юрисдикции межд. уголовного суда, который прежде ставился Пентагоном как непременное условие для проведения совместных военных учений (немало вопросов вызывают здесь перспективы участия в предстоящих военно-морских маневрах венесуэльской стороны).

Вашингтон прорабатывает с Буэнос-Айресом взаимодействие в таких областях, как гражданская авиация, информационные технологии, энергетическая безопасность, совместная борьба с последствиями климатических изменений. Важными в этом плане являются попытки Вашингтона

«протащить» свой стандарт цифрового телевидения в обход европейских и японских конкурентов, а также использовать актуальную сейчас экологическую тему для подключения Аргентины к биоэнергетическому проекту. По объему товарооборота США по-прежнему занимают второе место после Бразилии, по инвестициям в аргентинскую экономику – делят первое место с Испанией. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 4.5.2007г.

– Европа имеет большое значение для внешних экономических связей Аргентины, являясь одним из основных торговых (второй после Меркосур) и инвестиционных партнеров Буэнос-Айреса. Объем поставок в ЕС из Аргентины в 2006г. составил 7 млрд.долл. – 17% общего объема экспорта (в отношении 30% аргентинских товаров действует преференциальный либо беспошлинный режим). Основная доля в экспорте – сельхозтовары – 73%, причем по их поставкам Аргентина выходит на второе место среди внешних партнеров ЕС. Есовский импорт за тот же период составил 4 млрд.долл. (17% от общего объема), и состоит из промтоваров.

Евросоюз, при всех аргентинских разногласиях с инвесторами Старого Света, продолжает удерживать первое место по капиталовложениям в экономику этой страны: объем заявленных инвестиций в 2005г. составил 55% от общего – 3 млрд.долл.

Основные спорные моменты торгово-экономической тематики, обсуждаемые в рамках механизма диалога Аргентина-ЕС, в целом отражают картину глобальных проблем международных торговых отношений по линии «Север-Юг», в частности, в рамках Дохийского раунда ВТО, зашедшего в тупик в связи с непримиримыми позициями США и Европы, с одной стороны, и «третьего мира», с другой, по вопросам сельхозсубсидий, увеличения квоты доступа на рынки развитых стран товаров Юга. Аргентина, входящая в «Группу 20», придерживается солидарной линии со странами этого неформального объединения на переговорах с ЕС. Претензии с есовской стороны связаны с ограничениями на доступ своего капитала в сферы услуг, страхования, к участию в торгах на госзакупки, недостаточным соблюдением аргентинцами санитарных норм, обеспечением защиты интеллектуальной собственности (особую озабоченность Брюсселя вызывает контрафактная торговля в районе «трихграничья»).

Аргентина – страна со сравнительно развитой экономикой и социальной сферой – не является односторонним получателем европейской помощи, а осваивает ее в рамках совместно реализуемых проектов. Европейское руководство в этом плане старается продемонстрировать политическую поддержку аргентинской администрации, хотя объем помощи по сравнению с другими государствами весьма невелик. За 15 лет истории сотрудничества он составил 220 млн. евро (учитывая как проекты, реализуемые на национальном и

**Руководители госдепа не мешают аргентино-венесуэльскому экономическому сотрудничеству, лишь бы Буэнос-Айрес не последовал по пути чавесовского «социализма XXI в.». В стремлении изолировать У.Чавеса американцы делают ставку на Бразилию. За Аргентиной резервируется канал влияния на Э.Моралеса в Боливии и Р.Корреа в Эквадоре. Аргентино-испанский нефтегазовый концерн «ЯПФ-Репсоль» совместно с «Шелл» объявил о крупных (10 млрд.долл.) капиталовложениях в иранский энергетический сектор.**  
[www.polpred.com](http://www.polpred.com), 14.2.2007г.

на региональном уровнях, так и проекты по линии НПО). Такую же сумму составили фонды, выделенные на проведение совместных научных исследований, в основном в области биотехнологий, совершенствования качества пищевых продуктов, защиты окружающей среды, здравоохранения, мониторинга глобального изменения климата.

Программы содействия разрабатываются на семь лет, последняя была запущена в действие в 2007г. При содействии ЕС в Аргентине осуществляются 100 проектов на 90 млн.долл. (есовское финансирование в них составляет треть). Большинство из этих программ было прагматично переориентировано есовцами в свое время на поддержку усилий аргентинского правительства по выводу страны из экономического кризиса и имеет гуманитарную направленность – обеспечение социальной вовлеченности населения, преодоление бедности, защита прав человека. На 2007-13гг. приоритетными темами сотрудничества определены развитие профобразования и поддержка малого и среднего бизнеса, участие Аргентины в есовской спутниковой программе «Галилей», финансово-экономические вопросы, в частности, международные торговые переговоры в рамках Дохийского раунда, вопросы информационного общества, энергетика, в т.ч. диверсификация и поиск альтернативных источников энергии, а также образование и культура.

Аргентина является активным участником всех многосторонних форм диалога между европейским и латиноамериканским регионами: ЛАИКБ-ЕС, Ибероамериканского сообщества, Меркосур-ЕС, – а также развивает отношения с Евросоюзом в рамках отдельных переговоров в формате Аргентина-ЕС.

Готовность сторон к наращиванию отношений в формате Аргентина-ЕС была подтверждена в ходе состоявшихся в конце 2006г. визита в Буэнос-Айрес комиссара по внешним связям Еврокомиссии Б.Ферреро-Вальднер, которая была принята президентом Н.Киршнером, а также VII заседания Совместной комиссии (последнее проводилось два года назад).

Формат отношений Аргентина-ЕС, получивших свое институциональное оформление в 1991г. после подписания двустороннего рамочного соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве, имеет три основные корзины: политдиалог, техническое содействие и торгово-экономическое сотрудничество. Договорно-правовую базу сотрудничества, помимо соглашения о ТЭС, также составляет ряд отраслевых договоров о сотрудничестве: в области рыболовства, мирного использования ядерной энергии, научно-технической сфере. В проработке находятся фитосанитарный и лесной документы. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 5.3.2007г.

– Аргентино-американские отношения приобретают новую динамику. Фоном для них стала публичная дипломатия нового посла США в Аргентине А.Уэйна, посетившего за два месяца практиче-

ски всех членов аргентинского правительства с обещаниями новых американских инвестиций и программ помощи.

Не прошли незамеченными и усилия Белого дома по продвижению собственных схем южноамериканской интеграции в ходе посещения заместителем торгового представителя США Дж.Вероне Аргентины и Уругвая. Подписание с последним рамочного соглашения по торговле и инвестициям оценивается в Буэнос-Айресе как подготовка двустороннего соглашения о ЗСТ, ориентированного на откол Уругвая от южноамериканской интеграции по чилийскому образцу.

Руководители госдепа дали понять, что готовы сквозь пальцы наблюдать за развитием аргентино-венесуэльского экономического сотрудничества, лишь бы Буэнос-Айрес не последовал по пути чавесовского «социализма XXIV.» и продолжал в тандеме с Бразилией сдерживать венесуэльское влияние. В этом тоне прозвучали попытки подыграть аргентинской заинтересованности встроиться в перспективные проекты с американским участием, в частности подключению к американо-бразильской инициативе по увеличению производства биотоплива. В стремлении изолировать У.Чавеса американцы все больше делают ставку на Бразилию. За Аргентиной же резервируется роль поддержания канала влияния на Э.Моралеса в Боливии и Р.Коррею в Эквадоре, с которыми у аргентинского руководства складываются более гладкие отношения, чем у Л.Лулы.

Буэнос-Айрес посетил министр юстиции США А.Гонсалес, «из первых рук» принявший петицию еврейских организаций в Аргентине с просьбой о поддержке аргентинской стороны в вопросе о выдаче иранских официальных лиц, обвиняемых в подрыве израильского культурного центра в Буэнос-Айресе в 1994г. Активность Вашингтона взявшего содействовать Аргентине в ее двустороннем конфликте с Ираном, свидетельствует, что данное дело осталось фактически единственным аргументом в доказательной базе США против «государственного терроризма» Тегерана.

В целях закрепления самостоятельности своей позиции по Ирану аргентинцы пошли на серьезный шаг: аргентино-испанский нефтегазовый концерн «ЯПФ-Репсоль» совместно с «Шелл» объявил о крупных (10 млрд.долл.) капиталовложениях в иранский энергетический сектор.

Н.Киршнер без каких-либо последствий дал жесткий отпор попыткам посла США продавить покупку американской «Итон Парк» контрольного пакета акций аргентинской государственной энергетической компании (подобное отстаивание интересов капиталов из своих стран послами Испании и Франции закончилось заметным охлаждением двусторонних отношений). Практически в это же время в прессу просочились сведения о намерениях аргентинского руководства закрыть военное представительство страны при НАТО и отозвать аргентинский военный контингент из Косово.

Аргентинцев задело отсутствие их страны в объявленном маршруте предстоящей поездки Дж.Буша по региону (Бразилия, Гватемала, Колумбия, Мексика, Чили и Уругвай), в особенности с учетом планируемого посещения Монтевидео, с которым у официального Буэнос-Айреса продолжается конфликт вокруг строительства целлюлозно-бумажных комбинатов. Здесь однозначно восприняли ответ по этому поводу Н.Бернса, сказавшего что Дж.Буш уже побывал в Мар-дель-Плате, как подтверждение того, что американский президент до сих пор не простил Н.Киршнеру афронта на прошедшем там в 2005г. межамериканском саммите.

В адрес Буэнос-Айреса возобновились обвинения в недоработках по выполнению международных обязательств по борьбе с терроризмом (проволочки в нацконгрессе с принятием соответствующих законопроектов), а также по соблюдению свободы слова (государственное давление на СМИ, преследования независимых журналистов). Напоминают аргентинцам и о том, что на фоне 150 млрд. внешнего долга и своей ссоры с МВФ и ВБ Аргентина до сих пор не урегулировала проблему «зависших» долговых обязательств перед частными вкладчиками и Парижским клубом. [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 14.2.2007г.

– 12 саммит городов Меркосур – крупнейшего экономического блока в Южной Америке – открывается сегодня в Аргентине. В саммите примут участие 500 делегатов из 160 г.г.Аргентины, Бразилии, Уругвая, Парагвая, Венесуэлы, Боливии, Чили и Перу, в которых проживают 75 млн.чел. Они обсудят общие проблемы, с которыми сталкиваются города в области управления, финансирования, науки, образования, культуры, туризма и безопасности.

Саммит будет проходить в аргентинском г.Морон с 300-тысячным населением в 23 км. от Буэ-

нос-Айреса. Мэр Морона Мартин Сабатела станет исполнительным секретарем организации городов Меркосур, в течение года он будет представлять их интересы и координировать проведение различных мероприятий. По его словам, сделать так, чтобы все жители городов имели равные возможности – это прямая обязанность местных руководителей.

Основы организации городов Южноамериканского общего рынка были заложены в марте 1995г. на семинаре, проводившемся в парагвайской столице Асунсьоне под названием «Меркосур – альтернативы и вызовы городов». Его участники подписали декларацию, в которой говорилось о намерении создать «сеть городов» с целью «способствовать их вовлечению в процессы региональной интеграции». Первый саммит городов Меркосур состоялся уже в нояб. 1995г. в Асунсьоне и с тех пор проводится на регулярной основе. Прайм-ТАСС, 29.11.2006г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер и председатель правительства Испании Хосе Луис Родригес Сапатеро договорились о погашении внешнего долга в 1 млрд.долл. до 2012г. полностью говорится в сообщении пресс-службы президента Аргентины.

«До 1 дек. 2006г. будет выработан график и конкретный механизм погашения задолженности в соответствии с обязательствами двух стран перед международными финансовыми институтами», – указывается в документе. Конкретные условия погашения внешнего долга Аргентины Испании не сообщаются. Встреча лидеров двух стран прошла в рамках 16 Ибероамериканского саммита, проходящего в уругвайской столице Монтевидео. До этой даты Испания как член Парижского клуба кредиторов будет обязана получить согласие у всех стран-участников клуба на условия погашения долга. В объединение стран-кредиторов, созданное в 1956г., входят Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Канада, Нидерланды, Норвегия, Россия, США, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция и Япония.

Правила Парижского клуба предусматривают равномерное распределение бремени непогашенных долговых обязательств среди кредиторов. Ранее Аргентина официально заявила, что до конца 2006г. представит Парижскому клубу предложения по реструктуризации своего внешнего долга. Задолженность Аргентины перед Парижским клубом составляет 6 млрд.долл., включая долг Испании.

По мнению министра экономики Аргентины Фелисы Мисели (Felisa Miceli), для того, чтобы успешно рассчитаться по долгам, необходимо иметь профицит бюджета в 2,5%, а также положительное торговое сальдо во внешней торговле. Буэнос-Айрес считает, что наиболее приемлемый вариант – рассматривать внешний долг Испании как прямую задолженность этой европейской стране,

**Президенты Чили Мишель Бачелет и Аргентины Нестор Киршнер договорились вывести свои отношения на уровень стратегического союза. Нестор Киршнер отметил, что «Аргентина и Чили в течение двух столетий боролись за свою независимость, а позднее вынесли на себе весь ужас военных диктатур. Сейчас мы живем в условиях демократии и наша общая цель – борьба с бедностью». Атлантический шельф чрезвычайно богат ресурсами в отличие от тихоокеанского.**

**РИА «Новости», 22.3.2006г.**

**Президент Аргентины пообещал Уго Чавесу ускорить процесс вступления Венесуэлы в Южноамериканский общий рынок (Меркосур) в качестве полноправного члена. Президенты двух стран также договорились о том, что в течение ближайших двух лет Аргентина закупит в Венесуэле нефтепродуктов на 600 млн.долл. Большая часть контракта будет оплачена не деньгами, а поставками сельхозпродукции.**

**РИА «Новости», 22.11.2005г.**

а не Парижскому клубу. В пред.г. Аргентина полностью погасила свою задолженность Международному валютному фонду в 9,8 млрд.долл.

После финансового кризиса в 2001г. суммарный внешний долг Аргентины составлял 160 млрд.долл. После тяжелых трехлетних переговоров аргентинцы сумели провести реструктуризацию долга перед частными кредиторами, который оценивался в 94,3 млрд.долл., что Аргентине списали 75% долга. В Италии, США, Японии и Германии частные кредиторы категорически не согласны с таким решением. Они считают, что Аргентина, где за последние годы экономический рост составляет в среднем 8%, способна производить более крупные выплаты. РИА «Новости», 5.11.2006г.

– Самым популярным лидером в Латинской Америке является президент Венесуэлы Уго Чавес. Согласно результатам опроса общественного мнения, проведенного американской компанией Сима (Cima), венесуэльского лидера поддерживают 50% жителей Латинской Америки.

Авторитет президента США Джорджа Буша, по данным опроса, резко упал – 76% респондентов отрицательно относятся к его деятельности. Столь негативное отношение к американскому лидеру жители латиноамериканского региона объясняют попытками Соединенных Штатов навязать свою модель демократии и глобального экономического порядка. Среди латиноамериканских лидеров наименьшей популярностью пользуется президент Эквадора Альфредо Паласьо – его поддерживают 13% респондентов. Всего было опрошено 10 тыс.чел. в 17 странах Латинской Америки. Статистическая погрешность опроса составила 3%. РИА «Новости», 26.9.2006г.

– Президенты Чили Мишель Бачелет и Аргентины Нестор Киршнер договорились вывести свои отношения на уровень стратегического союза. «Не случайно, что мой первый зарубежный визит стал в Аргентину. Этим я хотела дать ясный сигнал, что мы стремимся вывести наши двусторонние отношения на уровень стратегического союза», – заявила президент Чили Мишель Бачелет на совместной пресс-конференции со своим аргентинским коллегой. По ее словам, «это пойдет на пользу не только нашим странам, но и латиноамериканскому региону, а также всему международному сообществу». «Мы договорились совместно провести международный аукцион по строительству трансандинской железной дороги, которая пройдет по территории наших стран через Андские горы, а также об открытии новых погранично-таможенных пунктов на границе», – добавила Бачелет.

Чилийский президент сообщила, что главы государств дали поручение руководителям министерств разработать совместную программу сотрудничества на 2006-10гг. Нестор Киршнер отметил, что «Аргентина и Чили в течение двух столетий боролись за свою независимость, а позднее

вынесли на себе весь ужас военных диктатур. Сейчас мы живем в условиях демократии и наша общая цель – борьба с бедностью». «Мы придаем большое значение тому факту, что свой первый зарубежный визит президент Чили совершила в Аргентину. Это дает нам основания рассчитывать, что в ХХIV. аргентино-чилийские отношения выйдут на уровень стратегического партнерства», – сказал Киршнер.

В истории аргентино-чилийских отношений было немало страниц, когда страны находились на грани войны из-за территориального спора. Конфликт уходит в далекое прошлое, когда в 1881г. Чили и Аргентина заключили договор о границах, в котором определили сферы влияния по принципу «двух океанов». Аргентина контролирует Атлантический океан, Чили – Тихий. Принадлежащие Чили острова Нуэва, Леннокс и Пинктон оказались в подконтрольной Аргентине Атлантике, что не устраивало Буэнос-Айрес.

В 1971г. государства обратились в британский арбитраж, который в 1977г. вновь оставил архипелаг за чилийцами. Чили получила в соответствии с международным правом 200-мильную экономическую зону в Атлантике, что нарушило принцип «двух океанов». В 1978г. страны вновь оказались на грани военного конфликта. Противостояния удалось избежать лишь при посредничестве Ватикана. В 1984г. страны подписали договор о дружбе, по которому острова остались за Чили, территориальные воды – за Аргентиной. Как отмечают наблюдатели, хотя спор и разрешен, однако напряженность остается. Это связано с тем, что атлантический шельф чрезвычайно богат ресурсами в отличие от тихоокеанского. РИА «Новости», 22.3.2006г.

– Экспорт Аргентины в 2005г. составил рекордную цифру, превысив 40 млрд.долл. Положительное торговое сальдо позволило этой стране уже в янв. 2006г. полностью рассчитаться с МВФ по долгу, который составлял 10 млрд.долл.

Наибольший объем аргентинского экспорта пришелся на Бразилию (6325 млн.долл., Чили (4499 млн.долл.) и США (4469 млн.долл.). На 4 месте находится Китай, куда аргентинские экспортеры поставили продукции на в 3158 млн.долл. Объем аргентинского экспорта в Россию составил 500 млн.долл. и является самым высоким показателем за последние годы. Основные статьи аргентинского экспорта зерно, говядина, цитрусовые, вино. За пред.г., по данным секретариата внешней торговли, Аргентина импортировала промышленной продукции на в 28,6 млрд.долл. Это значительно больше, чем в 2004г. Из них 36% пришелся на Бразилию и 14% на США. РИА «Новости», 23.2.2006г.

– В ходе двухдневного визита президента Аргентины в Венесуэлу главы двух стран договорились вывести двусторонние отношения на уровень стратегического партнерства. Президент Венесуэлы Уго Чавес на встрече со своим аргентинским

коллегой Нестором Киршнером заявил о необходимости создания стратегической оси в Южной Америке. По замыслу Чавеса, такая ось должна связать столицы Венесуэлы, Аргентины и Бразилии. «Нам надо прекратить бросать свои взоры на Север и больше смотреть на Юг», – заявил президент Венесуэлы.

Президент Аргентины пообещал Уго Чавесу ускорить процесс вступления Венесуэлы в Южноамериканский общий рынок (Меркосур) в качестве полноправного члена. Как ожидается, это произойдет 9 дек. в Монтевидео на саммите глав государств Аргентины, Бразилии, Уругвая, Парагвая.

«Венесуэла обладает громадными энергетическими ресурсами и для стран Меркосур это имеет стратегическое значение. Таким образом, мы сможем обеспечить стабильное развитие экономики, независимо от колебаний цен на энергоносители на мировом рынке», – сказал Киршнер на встрече с венесуэльским президентом.

Достигнута договоренность поручить специалистам двух стран проработать вопрос о возможности строительства газопровода из Венесуэлы в Аргентину. Амбициозный план стоимостью в 4 млрд.долл. предусматривает строительство трубопровода длиной в 4 тыс.км. по территории Венесуэлы, Бразилии, Уругвая и Аргентины. Президенты двух стран также договорились, что в течение ближайших двух лет Аргентина закупит в Венесуэле нефтепродуктов на 600 млн.долл. Большая часть контракта будет оплачена не деньгами, а поставками сельхозпродукции.

Визит Нестора Киршнера в Венесуэлу проходил на фоне обострения отношений Каракаса с Мехико и Вашингтоном. На прошлой неделе Уго Чавес обрушился с резкой критикой на президента Мексики Висенте Фокса и главу Белого дома Джор-

джа Буша. Дело дошло до дипломатического скандала, и президент Венесуэлы, опередив своего мексиканского коллегу, отозвал венесуэльского посла из Мексики.

За визитом Киршнера в Венесуэлу внимательно следили в госдепартаменте США и Международном валютном фонде (МВФ). В Вашингтоне вызывает беспокойство процесс сближения лидеров двух стран. Белый дом не может простить Киршнеру антиамериканскую позицию, которую он занял на недавно закончившемся Саммите Америк. Тогда президент Аргентины поддержал Уго Чавеса и выступил против американского плана создания Зоны свободной торговли Америк. РИА «Новости», 22.11.2005г.

– Вступление Аргентины в «зону свободной торговли Америк» позволит вдвое увеличить экспорт, такие выводы содержатся в докладе МИД Аргентины. В случае присоединения Аргентины к зоне «свободной торговли Америк», аргентинский экспорт может возрасти до 78 млрд.долл., из них 67 млн.долл. придется на США, Канаду и Мексику, а остальная часть – на страны Андского сообщества (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу и Венесуэла), указывается в документе.

По мнению аргентинских дипломатов, наиболее конкурентными на панамериканском рынке является продукция агропрома. В докладе отмечается, что продукция автопрома, машиностроения, а также бытовая техника, скорее всего, не будут пользоваться спросом в странах «зоны свободной торговли Америк». Доклад появился на свет накануне открывающегося Саммита Америк в Аргентине.

Против внесения в Совместную декларацию глав 34 государств Западного полушария пункта о вступлении в силу договора до конца 2005г. выступают многие южноамериканские страны. Президент Венесуэлы Уго Чавес считает, что вступление в силу договора не принесет ничего хорошего для слабых национальных экономик стран Латинской Америки. Он предлагает пойти по пути интеграции экономик, а также создания экономических союзов стран Меркосур и Андского сообщества. В Южноамериканский общий рынок (Меркосур) входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай РИА «Новости», 1.11.2005г.

– В Женеве возобновятся переговоры между представителями блоков Меркосур и Европейского Союза по вопросу подписания соглашения о свободной торговле. Эти переговоры были приостановлены в окт. 2004г. из-за отсутствия договоренности по вопросу отмены субсидирования сельского хозяйства в европейских странах. www.economy.gov.ru, 31.8.2005г.

– Ниже следуют данные по главным статьям экспорта Китая в Аргентину в янв.-фев. 2005г., опубликованные Главным таможенным управлением КНР: продукция машиностроения и электроники, аудио- и видеопродукция – 42,789 млн.долл.; химическая продукция – 26,451 млн.долл.; неблаго-

**С 1996г. аргентинский футбольный клуб «Бока Хуниорс» продал за рубеж 48 игроков и заработал 153 млн.долл. Список открыл Хуан Себастьян Верон, который за 5 млн.долл. был продан итальянскому клубу Сампдория. Рекорд принадлежит игроку «Боки» Вальтеру Самуэлю, который в 2000г. был продан итальянскому клубу «Рома» за 22 млн.долл.**

**РИА «Новости», 2.12.2004г.**

**Китай в ближайшие 10 лет инвестирует в экономику Аргентины 20 млрд.долл. Соответствующие соглашения подписаны в ходе визита председателя КНР Ху Цзиньтао в Аргентину. На модернизацию железнодорожного и наземного транспорта китайские компании выделяют 8 млрд.долл. Китай намерен профинансировать строительство 300 тыс. муниципальных квартир и выделить на эти цели 6 млрд.долл. На развитие аргентинской нефтегазодобычи Китай планирует выделить 5 млрд.долл.**

**РИА «Новости», 17.11.2004г.**

родные металлы и соответствующая продукция – 13,266 млн.долл.; пластмассовая продукция – 6,686 млн.долл.; текстильное сырье и изделия из текстиля – 6,117 млн.долл.; смешанные виды продукции (мебель, светильники, игрушки и т.п.) – 6,002 млн.долл. В первые 2 месяца 2005г. общий объем внешней торговли между Китаем и Аргентиной составил 434,711 млн.долл. (рост – 3, 8%), в т.ч. экспорт Китая – 131,831 млн.долл. (рост – 93,5%), импорт Китая – 302,880 млн.долл. (снижение – 21,1%). Синьхуа, 16.5.2005г.

– «Аргентина в 2004г. экспортировала за рубеж товаров на 34 млрд.долл., что является самым высоким показателем за последние годы», – говорится в сообщении института статистики Аргентины. 34% экспорта приходится на с/х продукцию, 28% – на промтовары, 20% – на сырье и 18% – на нефть и газ. Ведущим торговым партнером Аргентины является общий рынок стран Южного Конуса – Меркосур (Бразилия, Уругвай и Парагвай). На их долю приходится 19% экспорта Аргентины. На втором месте Евросоюз – 18%. В пред.г. импорт в Аргентину увеличился на 61% и составил 22 млрд.долл. На фоне кажущегося улучшения внешнеэкономических показателей страны, положительное сальдо во внешнеторговом обороте Аргентины уменьшилось по сравнению с 2003г. на 12 млрд.долл. РИА «Новости», 1.2.2005г.

– С 1996г. аргентинский футбольный клуб «Бока Хуниорс» продал за рубеж 48 игроков и заработал 153 млн.долл. Список открыл Хуан Себастьян Верон, который за 5 млн.долл. был продан итальянскому клубу Сампдория. Несомненно, рекорд принадлежит игроку «Боки» Вальтеру Самуэлю, который в 2000г. был продан итальянскому клубу «Рома» за 22 млн.долл. За ним следует 20-летняя звезда аргентинского футбола Карлос Тевес, который во вторник был продан бразильскому клубу «Коринтианс» за 19 млн.долл. Третье место занимает Хуан Роман Рикельме, который в 2002г. за 11 млн.долл. перешел играть в испанский клуб «Барселона».

Закрывает список десяти самых дорогих игроков аргентинского клуба «Бока Хуниорс» Клементе Родригес, которого московский «Спартак» купил в этом году за 4 млн.долл. Президент аргентинского клуба «Бока Хуниорс» Маурисио Макри заявил в этой связи, что на такие меры «мы вынуждены идти ради того, чтобы поправить экономическое положение клуба. Мы вынуждены ради процветания клуба продавать одного-двух игроков, у нас просто нет другого выбора». РИА «Новости», 2.12.2004г.

– В Буэнос-Айресе в среду пройдут переговоры президентов Аргентины и Пакистана – Нестора Киршнера и Первеза Мушаррафа. Как сообщили в пресс-службе президента Аргентины, «главы государств обсудят вопросы расширения научно-технического сотрудничества и товарооборота между Аргентиной и Пакистаном». Речь идет о возможной закупке Пакистаном аргентинского спутника стоимостью 100 млн.долл. Уровень торгового

экономического сотрудничества не превышает 55 млн.долл. Аргентинская сторона заинтересована в расширении поставок продукции сельского хозяйства в Пакистан.

Первез Мушарраф прибыл с официальным визитом в аргентинскую столицу из Бразилии. Мушарраф выступит перед парламентариями в Национальном конгрессе и встретится с представителями аргентино-пакистанской торгово-промышленной палаты. После Аргентины президент Пакистана посетит с официальными визитом Мексику, а затем США. РИА «Новости», 1.12.2004г.

– Китай в ближайшие 10 лет инвестирует в экономику Аргентины около 20 млрд.долл. Соответствующие соглашения подписаны в ходе визита председателя КНР Ху Цзиньтао в Аргентину. На модернизацию железнодорожного и наземного транспорта китайские компании выделят 8 млрд.долл. Китай намерен профинансировать строительство 300 тыс. муниципальных квартир и выделить на эти цели 6 млрд.долл. Китайские компании примут участие в совместных проектах по разработке и добыче нефти и газа на морском шельфе. На развитие аргентинской нефтегазодобывающей сферы Китай планирует выделить 5 млрд.долл. КНР также намерена оказать содействие Аргентине в модернизации систем связи и освоении космоса. На эти цели выделяется соответственно 450 млн.долл. и 260 млн.долл.

Выступая на церемонии подписания документов, аргентинский президент Нестор Киршнер заявил, что «теперь Китай становится стратегическим партнером Аргентины, а также нашим главным партнером на азиатском континенте». Председатель КНР Ху Цзиньтао отметил «особые отношения стран в таких вопросах как территориальная целостность Китая, взаимодействие в ООН и ВТО». РИА «Новости», 17.11.2004г.

– Президент Аргентины Нестор Киршнер подписал указ, который позволит компаниям импортировать некоторые промтовары без налогообложения, если они предназначены для реэкспорта. Это решение расширяет действующую схему, снижая определенные расходы и расширяя участие на те компании, которые не используют импортируемые товары в «первом производственном цикле».

Президент также подписал второй указ, предоставляющий некоторым компаниям налоговые льготы на оборудование, импортированное в 1998г. (когда государство вошло в период глубокого застоя), позволив им использовать оборудование, которое изначально предназначалось для реэкспорта.

Новые меры были введены в результате обсуждений с крупнейшей группой лоббистов от промышленности, Argentine Industrial Union. Offshore.SU, 4.10.2004г.

– В рамках трехгодичного кредитного соглашения между Аргентиной и МВФ президент Роберто Лаванья объявил в среду о введении ряда новых

мер, призванных сократить уровень уклонения от уплаты налогов в «теневой экономике».

Основные цели принятия 33 новых мер – сократить поток контрабандных товаров в международную торговлю и обеспечить переход работников из «неформального» сектора экономики в налоговую систему по социальному обеспечению.

Согласно заявлениям президента этого можно достичь частично благодаря использованию новой технологии, например, штриховые коды или сканирование, что позволит служащим лучше отслеживать товары, которые прибывают и уходят из страны.

Если работодатели будут платить подоходный налог или налог по социальному обеспечению, правительство изменить правила для местных работников. Лаванья объяснил также, что будут приняты «очень технические» меры через ряд правительственных указов и резолюций налогового ведомства страны. Offshore.SU, 14.5.2004г.

– «Всемирный банк решил предоставить Аргентине кредиты в 2 млрд.долл.», – сообщил финансовый директор Всемирного банка Дэни Лейпцигер, курирующий страны Латинской Америки и Карибского бассейна. По его словам, «половина этой суммы пойдет на развитие инфраструктуры, остальная часть – на осуществление социально значимых проектов, таких как строительство дорог, водопроводов и очистных сооружений». Лейпцигер сообщил также, что «кредиты будут предоставлены на 18 месяцев, начиная с июня этого года».

Министр планирования Аргентины Хулио де Видо заявил, что аргентинское правительство «планирует направить большую часть кредита на развитие энергетического сектора». На строительство газопровода из Боливии в северо-восточную часть Аргентины и Парагвай. Финансовый директор ВБ Дэни Лейпцигер участвует в работе, проходящего в Буэнос-Айресе экономического форума на котором представлены ведущие экономисты Латинской Америки. РИА «Новости», 16.4.2004г.

**По данным Федеральной таможенной службы РФ, товарооборот России с Аргентиной в 2006г. составил 1,11 млрд.долл. и увеличился по сравнению с 2005г. на 60,4 %. Россия экспортировала в Аргентину нефтепродукты, машины, оборудование, минеральные удобрения, металлы на 152,9 млн.долл. Импорт России из Аргентины составил 957,4 млн.долл., в основном говядина, цитрусовые, вино.**

**РИА «Новости», 6.3.2007г.**

**В Аргентине славянская диаспора имеет влияние в государственных и бизнес-структурах. Киев проводит политику на обеспечение «украинской идентичности» эмигрантов, хотя налицо нежелание общины отмежеваться от ее русской и белорусской частей.**

**www.polpred.com, 15.2.2007г.**

## Связи с Россией и СНГ

– Россия и Аргентина стабильно увеличивают товарооборот, который в 2007г. достиг 1 млрд. 450 млн. долл, что на 350 млн.долл. больше по сравнению с пред.г. Об этом сообщил руководитель Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору России Сергей Данкверт по итогам встречи с замминистра иностранных дел Аргентины Альфредо Киарадиа.

В то же время он отметил, что во взаимной торговле по-прежнему существует дисбаланс не в пользу РФ, хотя объем российских поставок в Аргентину неуклонно растет. По его словам, доля российского экспорта в товарообороте составляет 350 млн. долл, остальная львиная доля приходится на аргентинские поставки.

Одним из препятствий на пути устранения существующего дисбаланса служит то, что Аргентина до сих пор не признала Россию страной с рыночной экономикой. Из-за этого в отношении ввоза многих российских товаров применяются более жесткие меры. По мнению С.Данкверта, «с признанием рыночного статуса российской экономики ряд возможностей появится и у нашей металлургической промышленности» на аргентинском рынке. Прайм-ТАСС, 26.2.2008г.

– Россия и Аргентина подписали соглашение о сотрудничестве Верховных судов двух стран. Под документом поставили подписи председатель Верховного суда РФ Вячеслав Лебедев и его аргентинский коллега Рикардо Лоренцетти.

«Подписанное соглашение очень важное. Оно предусматривает несколько направлений нашего сотрудничества. Речь идет о деятельности судебных систем наших стран по обеспечения реальных гарантий самостоятельности судов, независимости судей и их неприкосновенности», – заявил председатель Верховного суда РФ Вячеслав Лебедев. «Это вечные ценности в любой стране, и к ним всегда относятся с большим вниманием в обществе. При этом акцент делается на то, чтобы гарантии судей были не декларированы, а реально гарантированы», – отметил он.

Лебедев сообщил, что в рамках подписанного соглашения российская сторона передаст Аргентине «всю нашу законодательную базу, относительно самостоятельности, независимости и неприкосновенности судей». Кроме того, будут переданы российские проекты по совершенствованию этого законодательства.

Председатель Верховного суда РФ также рассказал, что стороны договорились об обмене законодательной базой, которая регулирует правосудие. «Речь идет о совершенствовании судопроизводства, т.е. процедуры рассмотрения гражданских, уголовных, административных и иных дел», – пояснил Лебедев.

По его словам, совершенствование российской судебной системы на основе международного опыта, в т.ч. и Аргентины, поможет сделать

российское правосудие более оперативным, профессиональным и содержательным. «Это первое соглашение, которое закладывает глубокие принципы сотрудничества и поможет нам разрешить ряд проблем во взаимодействии наших правоохранительных органов», – заключил председатель Верховного суда России. Вячеслав Лебедев сообщил, что передал председателю Верховного суда Аргентины приглашение посетить с визитом Россию в июне 2008г.

Председатель Верховного суда Аргентины Рикардо Лоренцетти заявил, что аргентинская сторона придает большое значение визиту председателя Верховного суда РФ. «Между Россией и Аргентиной существуют дружеские отношения, в т.ч. между Верховными судами наших стран, и мы рассчитываем, что нынешний визит господина Лебедева послужит расширению всестороннего сотрудничества», – сказал Рикардо Лоренцетти

По его мнению, несмотря на культурное различие между двумя странами, проблемы судебных властей остаются общими. Рикардо Лоренцетти считает, что подписанное соглашение позволит больше узнать друг друга, в т.ч. и о судебной системе, что позволит решить многие вопросы, включая сферу бизнеса.

Председатель Верховного суда РФ Вячеслав Лебедев принял участие в официальной церемонии вступления в должность президента Аргентины Кристины Киришнер и передал ей поздравительное послание президента РФ Владимира Путина. РИА «Новости», 11.12.2007г.

– В Буэнос-Айресе откроется шестое заседание Межправительственной российско-аргентинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. «На заседании будут рассмотрены перспективы развития взаимной торговли, сотрудничества в электроэнергетике, нефтегазовой и научно-технической сферах», – сообщили в российском посольстве в Аргентине.

Будут обсуждаться направления и перспективы развития научно-технического сотрудничества в рамках программы деятельности Российско-аргентинского центра по научно-техническому сотрудничеству. В рамках проведения межправкомиссии будут также обсуждены вопросы развития торговли в области агропрома и сотрудничество в области фитосанитарии.

По итогам работы комиссии будет подписано соглашение о межбанковском сотрудничестве между Национальным банком Аргентины Banco de la Nacion de la Republica Argentina и Внешторгбанком. Российскую делегацию возглавляет председатель российской части комиссии, руководитель Россельхознадзора Сергей Данкверт. Аргентинскую делегацию – председатель аргентинской части комиссии, госсекретарь по международной торговле Аргентины Альфредо Киарадия.

По данным Федеральной таможенной службы России, товарооборот России с Аргентиной в 2006г. составил 1,11 млрд.долл. и увеличился по

сравнению с 2005г. на 60,4 %. Россия экспортировала в Аргентину нефтепродукты, машины, оборудование, а также минеральные удобрения и металлы на 152,9 млн.долл. За пред.г. импорт России из Аргентины составил 957,4 млн.долл. Основными статьями аргентинского экспорта в нашу страну являются продовольственные товары: говядина, цитрусовые, вино.

Отрицательное для России сальдо взаимной торговли, которое за пред.г. составило 800 млн.долл., объясняется значительным ростом закупок в Аргентине продовольственных товаров. Межправительственная российско-аргентинская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству завершит свою работу 7 марта. РИА «Новости», 6.3.2007г.

– В Аргентине многочисленная украинская диаспора имеет влияние в государственных и бизнес-структурах, парламенте и общественных кругах страны. В нояб. 2006г. состоялся рабочий визит на Украину министра иностранных дел Аргентины Х.Тайаны во главе делегации аргентинских предпринимателей. Уровень встреч (с президентом Украины В.Ющенко, премьер-министром В.Януковичем, министром Б.Тарасюком) показал заинтересованность высшего руководства Украины в развитии двустороннего сотрудничества. Украинская сторона выразила намерение участвовать в модернизации трех аргентинских ГЭС, построенных при помощи СССР в 1970 гг. (установлены турбины, произведенные харьковским заводом «Турбоатом»), увеличении импорта с/х продуктов, разведке и эксплуатации газовых и нефтяных месторождений в Аргентине.

Прорабатывая темы сотрудничества с Аргентиной, Украина во многом копирует российско-аргентинскую повестку дня (вопросы ВТС, космос, энергетика, транспорт). Это активно задействуется аргентинцами для достижения более выгодных, чем российских, условий получения доступа к высоким технологиям. Украина старается использовать упущенные возможности развития российско-аргентинского взаимодействия для продвижения интересов своих компаний. Примером служат итоги проведенного в нояб. 2006г. в Буэнос-Айресе пятого заседания (предыдущее – в сент. 2005г.) аргентино-украинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству: его главным результатом стало подписание рамочного соглашения о взаимодействии в сфере использования космического пространства в мирных целях. В 2009г. украинский ракетополетчик должен вывести на орбиту первый аргентинский спутник серии Saocom (его основная задача – наблюдение за регионом Антарктики, предотвращение природных катастроф и сельхозмониторинг). Стороны обсудили также возможность участия украинских компаний в строительстве трансграничных газопроводов «Боливия-Аргентина» и «Венесуэла-Бразилия-Аргентина», а также перспек-



тивы кооперации в сфере переработки и реализации нефтепродуктов.

Во многом схожи и темы научно-технического сотрудничества – его основой является программа, подписанная между министерством науки, технологии и инноваций Аргентины и министерством образования и науки Украины, согласно которой приоритетными направлениями признаны сферы биотехнологии, связи, сельского хозяйства и животноводства, а также физико-математические исследования.

Украинская сторона заинтересована в развитии военно-технического сотрудничества. В окт. 2006г. министр обороны Н.Гарре в сопровождении своего заместителя по вопросам планирования О.Куаттромо и начальника объединенных штабов ВС Аргентины Х.Чевальера впервые посетила Киев (также в увязке с ее визитом в Россию), где встретилась со своим украинским коллегой Н.Гриценко для обсуждения вопросов развития военно-технического сотрудничества. Основной темой прошедших переговоров стала возможность поставок в Аргентину радаров наземного базирования и транспортных самолетов АН, а в перспективе покупки аргентинской стороной лицензии на производство самолетов.

Несмотря на быстрорастущие показатели двусторонней торговли (в 2004-05гг. рост составил с 42 млн.долл. до 96 млн.долл.), объем товарооборота продолжает оставаться незначительным. За последний год украинский экспорт рос значительно медленнее (2005г. – 28 млн.долл., 2006г. – 30 млн.долл.), чем аргентинский экспорт (2005г. – 46 млн.долл., 2006г. – 66 млн.долл.). Это было обусловлено отменой в Украине в 2004г. фитосанитарных ограничений на импорт аргентинской говядины. Традиционно Аргентина экспортирует в Украину цитрусовые (30%), говядину (18%), рыбу и морепродукты (16%), арахис (11%), табак (5%). Импорт из Украины представлен минеральными удобрениями и химикатами (82%), машино-технической продукцией (5%).

**Глава МИД Аргентины Хорхе Тайана посетит с Россией и Украину в сопровождении 35 предпринимателей провинций Буэнос-Айрес, Санта Фэ, Мендоса, Тукуман, Мисьонес, Энтре Риос и Сан Хуан.**  
РИА «Новости», 1.10.2006г.

**13 июля федерация футбола Аргентины подтвердила, что Виктор Вексельберг купил футбольную команду Аргентины. Подконтрольная миллиардеру компания «Ренова» приобрела у федерации футбола Аргентины права на организацию 24 товарищеских матчей сборной этой страны, заплатив за каждый из них 750 000 долл. Это выгодный бизнес – некоторые матчи могут принести до 5 млн. евро чистой прибыли.**

ИА Regnum, 14.7.2006г.

В сент. 2006г. по инициативе посла Украины состоялся визит представителей центральных провинций Аргентины в Хмельницкую обл., в ходе которого были обсуждены перспективы совместной работы в таких сферах, как торговля продукцией растениеводства и животноводства, ветеринарная медицина и внедрение органического земледелия. www.polpred.com, 15.2.2007г.

– Правительства Украины и Аргентины готовы к совместной реализации ряда проектов в сфере энергетики. Об этом сообщили главы внешнеполитических ведомств двух стран Борис Тарасюк и Хорхе Тайана по итогам переговоров в Киеве. В ходе переговоров обсуждалась возможность участия Украины в строительстве газопроводов, соединяющих Аргентину с Боливией, Венесуэлой и Бразилией.

«Украина имеет опыт в строительстве газопроводов и мы хотим, чтобы она приняла участие в этом строительстве», – отметил аргентинский министр. Тайана проинформировал, что соответствующие переговоры будут продолжены во время заседания двухсторонней правительственной комиссии, которое пройдет в конце окт. в Аргентине. Украина может выступить партнером в проекте модернизации трех аргентинских ГЭС, построенных при помощи СССР в 1970гг. Аргентина предложила Украине это направление сотрудничества, так как на электростанциях, о которых идет речь, установлены турбины, произведенные харьковским заводом «Турбоатом», заявил Борис Тарасюк.

Глава МИД Украины добавил, что в ходе встречи обсуждались и некоторые другие направления сотрудничества в технологической сфере, в частности, возможности поставки в Аргентину авиалайнеров и радиолокационных станций. ИА Regnum, 2.10.2006г.

– Глава МИД Аргентины Хорхе Тайана посетит с официальными визитами Россию и Украину. Главной целью визитов является поиск путей расширения аргентинского экспорта в эти страны, сообщили в МИД Аргентины. Министра сопровождает группа предпринимателей в составе 35 чел. Они представляют ведущие отрасли промышленности и сельского хозяйства провинций Буэнос-Айреса, Санта Фэ, Мендосы, Тукумана, Мисьонес, Энтре Риос и Сан Хуана.

Аргентина заинтересована в расширении экспорта в Россию наряду с традиционными видами продукции, такими как говядина, рыба, фрукты, вино, кожа, также высоких технологий. Это медикаменты, косметика, газовое оборудование и биотехнология.

Аргентинская сторона проявляет интерес к научно-техническому сотрудничеству с Россией, а также сотрудничеству в ядерной и космической сферах. В аргентинском внешнеполитическом ведомстве сообщили, что в 2005г. Аргентина экспортировала в Россию продукции на 667 млн.долл., в основном это была говядина и продукты сельского хозяйства.

В российской столице Хорхе Тайана проведет переговоры с главой МИД России Сергеем Лавровым. 4-5 окт. Хорхе Тайана в сопровождении аргентинских предпринимателей посетит деловой центр Президент-отеля и проведет переговоры с президентом Торгово-промышленной палаты РФ Евгением Примаковым и представителями российского бизнеса. РИА «Новости», 1.10.2006г.

– 13 июля федерация футбола Аргентины подтвердила информацию о том, что Виктор Вексельберг купил футбольную команду Аргентины. Подконтрольная миллиардеру компания «Ренова» приобрела у федерации футбола Аргентины права на организацию 24 товарищеских матчей сборной этой страны, заплатив за каждый из них 750 000 долл. Эксперты уверены, что это выгодный бизнес – некоторые матчи могут принести до 5 млн. евро чистой прибыли.

Официальный представитель «Реновы» Андрей Шторх уточнил, что, согласно договору, 24 матча одной из лучших сборных мира «Ренова» организует в течение пяти лет. Компания получает право участвовать в выборе спарринг-партнера аргентинцев и места проведения поединка, права на продажу телетрансляций, спонсорских контрактов и билетов на матчи. ИА Regnum, 14.7.2006г.

– Российские и аргентинские банкиры обсудили в Буэнос-Айресе пути развития финансовых отношений двух стран. Межбанковский семинар под эгидой центробанков России и Аргентины состоялся впервые. «Участники встречи обменялись мнениями о положении в экономике и кредитно-финансовой сфере двух стран», – сказал руководитель российской делегации, зампред ЦБ РФ Константин Корищенко.

«Мы хотели бы установить с нашими аргентинскими коллегами не телефонные отношения, а непосредственные контакты и вывести их на практический уровень», – сказал Корищенко. Он рассказал, что на встрече с председателем ЦБ Аргентины Мартин Редрадо (Martiin Redrado) аргентинская сторона выразила заинтересованность в такого рода контактах. «Наши банки проявляют интерес к выстраиванию отношений с Аргентиной по корреспондентским счетам, а также по финансированию торгового оборота», – отметил руководитель российской делегации. «В рабочем порядке мы обсуждали необычную ситуацию, когда Аргентина экспортирует в Россию мясо на несколько сотен млн.долл., а торговое финансирование идет не через российские, а немецкие и голландские банки», – добавил Корищенко.

В 2005г. экспорт аргентинского мяса в Россию составил 324 тыс.т. на 420 млн.долл. «Мы проанализировали эту ситуацию и наметили шаги, которые необходимо предпринять для того, чтобы наши торговые связи были поддержаны еще и финансовыми отношениями», – сказал замглавы ЦБ России. Корищенко отметил, что такая практика сложилась после экономического кризиса в России в 1998г. и дефолта в Аргентине в 2002г. «Ар-

гентина и Россия прошли через финансовые кризисы и отсюда осторожное отношение центральных и коммерческих банков, учитывая финансовые риски. Сейчас рейтинг России высокий, Аргентина вышла из кризиса и есть предпосылки, чтобы российские и аргентинские банки работали напрямую», – сказал собеседник.

Отвечая на вопрос о привлекательности аргентинской экономики для российского бизнеса, учитывая, что в Аргентине существует жесткое госрегулирование, Константин Корищенко отметил, что «открытость экономики это и политический и экономический вопрос». «Я бы не стал комментировать политическую составляющую. Что касается экономической стороны вопроса, то сегодня мы видим повсеместно растущий протекционизм, начиная от самой большой страны, как США, так и небольших государств, которые пытаются регулировать, а порой и ужесточать контроль над экономическими процессами, как внутри стран, так и на границе», – сказал Корищенко.

«Я бы не сказал, что наличие государственного регулирования в Аргентине является сильным препятствием для бизнеса. Иногда для выстраивания двусторонних отношений даже лучше, когда встречаются представители государства и уточняют, что собственно они хотели бы видеть, а потом уже и коммерческим структурам значительно легче осуществлять бизнес», – заключил замглавы ЦБ России. РИА «Новости», 25.5.2006г.

– Премьер-министр РФ Михаил Фрадков завершил визит в Бразилию и начинает официальный визит в Аргентину. Как сообщил источник в российской делегации, «это первый визит российского премьер-министра в Аргентину за всю историю наших взаимоотношений». В ходе визита будет подписан документ о завершении переговорного процесса между Россией и Аргентиной по вступлению России в ВТО. «Мы рассчитываем продвинуть эту тему дальше и будем ставить вопрос, что достижение принципиальной договоренности по ВТО должно автоматически повлечь за собой и признание рыночного статуса российской экономики со стороны Аргентины», – подчеркнул источник.

По его словам, это позволит нашим предприятиям пользоваться рыночным статусом и наращивать экспорт в Аргентину. Источник отметил, что товарооборот между нашими странами в пред.г. составил 700 млн.долл. Объем российского экспорта составил 72 млн.долл., тогда как объем импорта из Аргентины – 620 млн.долл. «Нас не устраивает этот огромный дисбаланс, и мы считаем, что нужно наращивать российский экспорт. Возможности для этого есть», – подчеркнул источник.

По его словам, российские компании могут поставлять в Аргентину энергетическое оборудование для гидро- и теплоэлектростанций. Россия может поставлять в Аргентину автомобили «ГАЗ» и «Камаз». «Мы готовы в кооперации с аргентински-

ми фирмами создавать сборочные производства российских автомобилей и дорожной техники», – сказал собеседник. Россия готова поставлять в Аргентину с/х технику, сказал он. Есть интерес и к совместным инвестиционным проектам. В научно-технической сфере Россия и Аргентина могли бы развивать сотрудничество в области ядерной энергетики, исследований космического пространства и информационных технологий. Все эти темы будут обсуждаться в Аргентине в рамках официального визита премьер-министра РФ. РИА «Новости», 7.4.2006г.

– В Аргентине будет открыт российско-аргентинский центр по промышленному и технологическому сотрудничеству, сообщил руководитель Федерального агентства по науке и инновациям (Роснаука) Сергей Мазуренко. «По предложению аргентинской стороны российско-аргентинский центр по промышленному и технологическому сотрудничеству будет открыт в г.Сануан на базе местного университета. Здесь достаточно хорошо развиты научно-исследовательские работы, а региональные власти выразили желание способствовать активной работе центра и оказывать финансовую поддержку», – сказал Мазуренко, который возглавляет российскую делегацию, находящуюся с визитом в Аргентине.

Глава Роснауки отметил, что на встрече с руководством Секретариата по науке и технологиям Аргентины была высказана «заинтересованность в развитии сотрудничества с Россией не только в рамках научных исследований, но и инноваций». Российская сторона планирует уделить особое внимание развитию инновационного сотрудничества. Для этого в процессе работы центра будет определено, как наиболее эффективно организовать работу по сотрудничеству в инновационном направлении.

«Я думаю, что в первую очередь задача этого центра – найти партнеров с обеих сторон, которые были бы заинтересованы в организации совместных исследований и разработок, с последующим их продвижением на рынок Латинской Америки», – сообщил руководитель агентства. «В дальнейшем на базе достигнутых научно-техниче-

ских результатов можно было бы не только разрабатывать, но и совместно коммерциализировать на мировом рынке перспективную и конкурентоспособную продукцию высоких технологий», – сказал Мазуренко. По его мнению, наиболее перспективными направлениями сотрудничества являются биотехнология, перспективные материалы, альтернативные источники энергии, геологоразведка, информационные технологии и электроника.

Принципиальное решение о создании двустороннего российско-аргентинского центра по промышленному и технологическому сотрудничеству в рамках проекта сотрудничества России и стран Латинской Америки было принято на заседании Российско-аргентинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству в сент. 2005г. в Москве. Российская делегация пробудет в Аргентине до 17 дек. и ознакомится с ведущими научно-исследовательскими центрами страны. РИА «Новости», 14.12.2005г.

– За т.г. товарооборот России и Аргентины вырос более чем вдвое и составил 615 млн.долл. Об этом заявил посол РФ в Аргентине Юрий Корчагин в связи с отмечаемой 120-летней годовщиной установления дипотношений между двумя странами. Такие темпы роста он назвал «феноменальными». «За 9 месяцев т.г. товарооборот вырос вдвое. Конечно, торговля не сбалансирована, и у нас дефицит по сравнению с аргентинцами. Российский экспорт за этот период пока составляет лишь 57 млн.долл.», – сказал Корчагин.

«В этой связи перед нами стоит задача сбалансировать торговлю, но не за счет сокращения аргентинского экспорта, а за счет увеличения российского экспорта в Аргентину», – подчеркнул посол. «У аргентинцев есть позитивная воля к этому, и они приглашают нас к сотрудничеству. Так что дело за нашими бизнесменами и предпринимателями, а также государственными структурами, которые отвечают за внешнеэкономические отрасли», – добавил дипломат. Корчагин рассказал, что на стадии проработки находится ряд проектов в таких сферах, как железнодорожное сообщение, газ и высокие технологии.

Отвечая на вопрос о сроках подписания двустороннего протокола о завершении переговоров по присоединению России к ВТО, российский посол сообщил, что документ будет подписан до конца года. Дипломат отметил, что аргентинцы – активные поставщики продовольственной продукции на российский рынок. Россия занимает первое место по закупкам аргентинской говядины. Аргентина хотела бы расширить номенклатуру поставляемого мяса.

В рамках празднования 120-летней годовщины установления дипотношений в особняке МИД Аргентины открыта выставка документов из российского архива внешней политики. В столичном театре Сан-Мартин проходит фотовыставка, посвященная Москве. РИА «Новости», 22.10.2005г.

**Российские и аргентинские банкиры обсудили в Буэнос-Айресе пути развития финансовых отношений двух стран. Межбанковский семинар под эгидой центробанков России и Аргентины состоялся впервые.**

РИА «Новости», 25.5.2006г.

**В рамках празднования 120-летней годовщины установления дипотношений в особняке МИД Аргентины открыта выставка документов из российского архива внешней политики. В столичном театре Сан-Мартин проходит фотовыставка, посвященная Москве.**

РИА «Новости», 22.10.2005г.

– Россия в 2005г. планирует удвоить экспорт в Аргентину, заявил глава Россельхознадзора Сергей Данкверт по итогам заседания российско-аргентинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. По словам Данкверта, в 2004г. российский экспорт в Аргентину составил 35 млн.долл., увеличившись по сравнению с 2003г. в семь раз. За то же время Аргентина поставила в Россию продукции на 350 млн.долл., а в 2003г. – на 233 млн.долл. По итогам семи месяцев 2005г. поставки продукции из Аргентины в Россию составили 360 млн.долл., из России в Аргентину – 34 млн.долл. По словам Данкверта, на заседании межправительственной комиссии стороны обсуждали вопрос, как изменить дисбаланс взаимной торговли.

По решению комиссии взаимодействие двух стран будет касаться проектов по промышленным объектам, энергетическому оборудованию для гидроэлектростанций, сотрудничеству в области космоса и атомной энергетики. Планируется создать совместное предприятие в Аргентине по сборке российских грузовых автомобилей. Говоря о существующей структуре внешнеторгового оборота, Данкверт сообщил, что 95% аргентинского экспорта в Россию составляет продукция сельского хозяйства. Россия в основном поставляет в Аргентину роликовые подшипники и удобрения. Данкверт выразил надежду, что и в следующем году России удастся удвоить экспорт в Аргентину. РИА «Новости», 23.9.2005г.

– Украина и Аргентина наметили направления расширения экономического партнерства в ходе прошедшего 19-20 сент. в Киеве 4 заседания межправительственной комиссии по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Как сообщили в пресс-службе министерства промышленной политики, в рамках заседания партнеры рассмотрели возможность участия украинских предприятий в строительстве новых энергообъектов в Аргентине. Обсуждена возможность участия Украины в проекте модернизации ГЭС Salto Grande, оснащенной 14 турбинами харьковского ОАО «Турбоатом».

Стороны проанализировали потенциал партнерства в области машиностроения, поставок оборудования для металлургической, добывающей и энергетической отраслей, железнодорожного транспорта, а также продукции «АвтоКрАЗ» с использованием производственных мощностей на территории Аргентины. Украинская сторона подтвердила готовность поставок в Аргентину самолетов семейства «Ан». По итогам заседания стороны согласовали план сотрудничества в области стандартизации и сертификации продукции. Синьхуа, 22.9.2005г.

– Госдума РФ и палата депутатов Аргентины подпишут соглашение о сотрудничестве. Такая договоренность была достигнута на встрече российских парламентариев с председателем палаты де-

путатов Аргентины Эдуардо Каманье, сообщил вице-спикер Госдумы Владимир Пехтин. «На встречах с вице-президентом Аргентины Даниэлем Сциоли и аргентинскими парламентариями была высказана заинтересованность в расширении и углублении связей с Россией», – сказал Пехтин.

Российский парламентарий сообщил, что на встречах с аргентинскими коллегами обсуждались вопросы празднования 60-летия Победы и 120-летия установления дипломатических отношений между двумя странами. Делегация Госдумы находится в Буэнос-Айресе по приглашению руководства палаты депутатов Национального конгресса Аргентины. РИА «Новости», 1.4.2005г.

– Вице-президент Аргентины, глава сената национального конгресса страны Даниэль Сциоли в ходе встречи с председателем Счетной палаты РФ Сергеем Степашиным приветствовал планы проведения совместных контрольных мероприятий между высшими контрольными органами двух стран и высказался за развитие деловых связей в аэрокосмической и военно-технической отраслях, сфере конверсионного производства и научного обмена. Вице-президент отметил, что взаимодействие высших контрольных органов двух стран создает более благоприятный климат для расширения торгово-экономического сотрудничества, уровень которого пока не отвечает имеющемуся потенциалу. Стороны также подчеркнули важность сотрудничества контрольных органов для уничтожения финансовых каналов международного терроризма и в борьбе с отмыванием «грязных денег».

Сергей Степашин в качестве президента Европейской организации высших органов финансового контроля (Евросоаи) принимает участие в работе открывающейся в Буэнос-Айресе ассамблеи Организации высших органов финансового контроля стран Латинской Америки и Карибского региона (Оласефс). По объему торгово-экономических отношений Аргентина – один из ведущих партнеров России в Латинской Америке. Доля России во внешнеторговом обороте Аргентины остается незначительной – менее 1%. В 2003г. объем товарооборота между двумя странами составил 295 млн.долл., в 80г. он достигал 3 млрд.долл. в год. РИА «Новости», 16.11.2004г.

– Владимир Путин встретится с президентом Аргентины Нестором Киршнером. Как сообщил пресс-секретарь президента РФ Алексей Громов, Киршнер будет находиться в Москве с краткой рабочей остановкой по пути из Праги в Пекин. Договоренность о встрече была достигнута в ходе официального визита министра иностранных дел Аргентины Рафаэля Бьелсы в Россию. Глава аргентинского МИД, находящийся в Москве с 23 июня, присоединится в российской столице к официальной делегации, которая будет сопровождать президента Аргентины во время его визита в Китай. В беседе с аргентинскими журналистами в Москве посол Аргентины в РФ Хуан Карлос Санчес Ар-

нау высказал мнение, что предстоящая в Москве встреча президентов двух стран свидетельствует о том, что Владимир Путин уделяет большое внимание российско-аргентинским отношениям. Переговоры глав МИД России и Аргентины прошли в Москве в пятницу.

Российский министр Сергей Лавров по окончании встречи сообщил, что Аргентина рассчитывает на встречу президента России с главами государств-членов Меркосур. По его словам, после того, как президент РФ Владимир Путин примет участие в саммите АТЭС в Чили в нояб., аргентинская сторона выразила пожелание, чтобы российский президент встретился с президентами государств, входящих в Меркосур. «Мы обещали продумать предложения аргентинской стороны и доложить их президенту Путину», – сказал Лавров.

Южноамериканский общий рынок (Меркосур) создан в 1995г. В него входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай. Чили и Боливия являются ассоциированными членами. В зоне свободной торговли четырех стран ликвидированы таможенные пошлины и другие ограничения на 90% товаров, а также согласованы общие внешние тарифы на 85% импортируемых товаров. Меркосур – это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, где сосредоточено 200 млн.чел. РИА «Новости», 26.6.2004г.

– 13 мая в Доме республики президент РБ Муртаза Рахимов провел встречу с послом Аргентины в России Хуаном Карлосом Санчесом Арнау, находящимся в Башкирии с рабочим визитом. Наибольший объем двустороннего товарооборота (12 млн.долл.) был достигнут в 2000г. Башкортостан экспортирует в Аргентину удобрения, машины и оборудование, продукцию нефтехимии. ОАО «Стерлитамак-МТЭ» поставляет в эту страну универсальные сверлильные станки. В республику напрямую до 1999г. импортировалась с/х продукция.

Муртаза Рахимов и Хуан Карлос Санчес Арнау отметили рост экспорта башкирских удобрений, к которым проявляют интерес аргентинские фермеры, а также сотрудничество в области животноводства. В беседе приняли участие заместитель премьер-министра правительства, министр внешнеэкономических связей и торговли Башкирии Борис Колбин, заместитель премьер-министра правительства республики Шамиль Вахитов, пред-

ставитель МИД РФ в Уфе Зиннур Марданов, замминистра внешнеэкономических связей и торговли Башкирии Ришат Халиков. ИА «Башинформ», 14.5.2004г.

– Аргентина заинтересована в расширении торгово-экономического сотрудничества с Россией, заявил секретарь по вопросам торговли и внешнеэкономических связей МИД Аргентины Мартин Редрадо. «Россия для Аргентины является важным экономическим партнером. Мы считаем, что для развития наших торгово-экономических отношений настали хорошие времена», – отметил дипломат. По словам Редрадо, «Аргентина значительно увеличила свои инвестиции в строительство предприятий в России по производству и переработке растительного масла, птицы, мяса».

«Наша основная стратегическая цель во внешнеэкономической деятельности с Россией заключается в проведение активных переговоров с нашими потенциальными партнерами с последующей задачей выхода на российский рынок», – отметил секретарь по вопросам торговли и внешнеэкономических связей МИД Аргентины. Он также заявил, что «Аргентина оказывает и будет оказывать поддержку и содействие по вступлению России в ВТО». «Мы полагаем, что вступление России в ВТО позволит нам увеличить экспорт мясной продукции высокого качества в вашу страну», – добавил Мартин Редрадо. «Торговля предполагает движение в двух направлениях. Мы видим, что наши российские партнеры заинтересованы и готовы сотрудничать в таких сферах как нефтегазодобыча, железнодорожный транспорт, электроэнергетика, судостроение, сельское хозяйство, телекоммуникации», – отметил Редрадо. Он сообщил, что в начале апреля Аргентину посетит российская делегация, которая проверит соответствие санитарным нормам, имеющихся в Аргентине холодильников. В частности, она проинспектирует санитарное состояние 28 мясохолодобоен, а также проведут аудит 37 новых холодильных складских помещений, которые аргентинская сторона намерена использовать для экспорта мяса в Россию.

«Идут переговоры по количеству поставок мяса в Россию. Мы надеемся, что уже в ближайшее время мы выйдем на конкретные цифры», – добавил Мартин Редрадо. Секретарь МИД Аргентины также сообщил, что в середине июня в Москве пройдет второй форум предпринимателей России и Аргентины. «Я думаю, что у наших предпринимателей будет прекрасная возможность обсудить конкретные проекты сотрудничества в различных сферах и тем самым способствовать увеличению товарооборота между нашими странами», – заключил Редрадо. В 1974-84гг. Аргентина являлась крупнейшим поставщиком мяса в СССР. Тогда 25% экспорта аргентинской мясной продукции направлялось в Россию. В 2003г. Аргентина поставила в Россию 44 тыс.т. мясной продукции на 45 млн.долл. РИА «Новости», 26.3.2004г. ■

**Украина и Аргентина наметили расширение партнерства в ходе прошедшего 19-20 сент. в Киеве 4 заседания межправительственной комиссии по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Возможно участие украинских предприятий в строительстве новых энергообъектов в Аргентине. Обсуждался проект модернизации ГЭС Salto Grande, оснащенной 14 турбинами харьковского ОАО «Турбоатом».**

**Синьхуа, 22.9.2005г.**