

www.polpred.com

Деловая САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

тома V-VI
СПЕЦВЫПУСК

Нефть • Нефтехимия • Финансы



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ.
Москва – 2008г.

www.polpred.com

Деловая САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

тома V-VI
СПЕЦВЫПУСК

Нефть • Нефтехимия • Финансы

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Деловая Саудовская Аравия, тома V-VI. Экономика и связи с Россией в 2000-08гг., 188 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, август 2008. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, Н. Королева, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Денежный пер. 32, оф. 405, (495) 747-1121, 244-3541, (985) 784-1084, info@polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения	3	Финансы, банки	55
Конкурентоспособность	4	Армия, полиция	79
Политика	5	Недвижимость, собственность	103
Ваххабизм	6	Металлургия, горнодобыча	112
Династия	7	Авиапром, автопром	117
Экономика-2007	11	Химпром, фармацевтика	117
Экономика-2006	12	Экология	130
Экономика-2005	13	Электроэнергетика	134
Экономика-2004	15	Нефть, газ, уголь	141
Финансы-2007	16	Нефть-2007	176
Финансы-2006	17	Нефть-2006	177
Госбюджет-2008	19	Нефть-2005	178
Госбюджет-2007	20	Нефтехимия-2007	179
Фондовый рынок	20	Нефтехимия-2006	180
Иноинвестиции	21	Нефтехимия-2002	183
Банки	22	Автопром	185
Кредит	23	Металлургия	186
Госбюджет, налоги, цены.....	26	Водоснабжение	187
Приватизация, инвестиции.....	41		

Саудовская Аравия

Общие сведения

Королевство Саудовская Аравия – арабское государство в Юго-Западной Азии, занимает более 80% территории Аравийского полуострова. Граничит с Иорданией, Ираком и Кувейтом на севере и северо-востоке, с Катаром, Бахрейном и ОАЭ – на востоке, Оманом и Йеменом – на юго-востоке и юге.

Общая площадь составляет 2,24 млн. кв. км. Протяженность сухопутных границ – 4537 км., морского берега – 2510 км. Столица – г. Эр-Рияд (4 млн. жителей). Основные города: Джидда (2 млн. жителей), Мекка, Медина, Таиф, агломерация Большой Даммам (включает города Даммам, Дахран и Хобар).

Государственный язык – арабский, распространен английский.

Государственная религия – ислам суннитского направления. На территории Королевства находятся главные святые места ислама – г.г. Мекка и Медина, которые во время паломничества ежегодно посещают 2,5 млн. чел. Религиозные каноны пронизывают повседневную жизнь саудовцев, оказывают значительное влияние на формирование внутри- и внешнеполитического курса Эр-Рияда.

Государственными праздниками являются «Ид Аль-Фитр» (праздник разговения, отмечается по завершении месяца Рамадан) и «Ид Аль-Адха» (праздник жертвоприношения, отмечается в период хаджа). Отмечается также День провозглашения Королевства Саудовская Аравия – 23 сент.

Денежная ед. – саудовский риал, 1 риал = 0,27 долл. США.

В 1902г. Абд Эль-Азиз бен Абд эль Рахман Эль-Сауд захватил Эр-Рияд и начал борьбу за объединение Аравийского п-ва, длившуюся 30 лет. Сегодня монархией правит сын Абд Эль-Азиза, а Основной закон гласит, что трон в дальнейшем будет занимать старейшие в роду из сыновей и внуков основателя королевства.

После захвата Кувейта Ираком в 1990г. власти Саудовской Аравии предоставили убежище членам правящей семьи Кувейта и 400 тыс. беженцам, а также позволили странам Запада и их арабским союзникам развернуть войска на своей территории, что помогло освободить Кувейт в следующем году. Сохранявшееся после операции «Буря в пустыне» присутствие иностранных солдат на территории страны вызывало напряженность между королевской семьей и обществом, пока в 2003г. почти все военнослужащие США не были передислоцированы в соседний Катар.

Первые за несколько лет крупные террористические акты, произошедшие в Саудовской Аравии в мае и нояб. 2003г., заставили правительство возобновить усилия, направленные на борьбу с терроризмом и экстремизмом, что сопровождалось некоторым расширением свободы слова и обнародованием планов властей по введению частичного политического представительства. Основными проблемами страны являются быстрый рост населения, истощение водоносных пластов и высокая степень зависимости экономики от добычи нефти и цен на нее.

Находится на Ближнем Востоке, на побережье Персидского залива и Красного моря, к северу от

Йемена. Протяженная береговая линия вдоль Персидского залива и Красного моря предоставляет большие возможности для судоходства (особенно перевозок сырой нефти) через Персидский залив и Суэцкий канал. Географические координаты: 25°00' с.ш., 45°00' в.д. Площадь, общая – 1 960 582 кв.км.; поверхности суши – 1 960 582 кв.км. Сухопутные границы, общая – 4 431 км.; с Иорданией – 744 км., с Ираком – 814 км., с Йеменом – 1458 км., с Катаром – 60 км., с Кувейтом – 222 км., с ОАЭ – 457 км., с Оманом – 676 км. Береговая линия – 2640 км. Морские притязания: территориальные воды – 12 морских миль; прилегающая зона – 18 морских миль; континентальный шельф – не определен.

Климат резко сухой, пустынный с сильно ощутимыми колебаниями температуры. Рельеф. Большею частью незаселенная песчаная пустыня. Самая низкая точка – Персидский залив – 0 м.; самая высокая точка – гора Сауда – 3133 м. Природные ресурсы: нефть, природный газ, железная руда, золото, медь. Пахотные земли – 1,67%; посевные земли – 0,09%; другие – 98,24% (2001). Орошаемые земли – 16 200 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: частые пыльные и песчаные бури.

Актуальные проблемы окружающей среды. Опустынивание; истощение запасов подземных вод; недостаток непересыхающих рек и постоянных водоемов, вынуждающий строить предприятия по опреснению морской воды; прибрежные воды загрязнены разливами нефти. Международные соглашения по охране окружающей среды, участник: Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Hazardous Wastes, Law of the Sea, Ozone Layer Protection.

Численность населения – 26 417 599 чел.; в т.ч. 5 576 076 иностранцев (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет – 38,2% (муж. – 149 960, жен. – 4 952 138); от 15 до 64 лет – 59,4% (муж. – 8 992 348, жен. – 6 698 633); старше 65 лет – 2,4% (муж. – 334 694, жен. – 289 826) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом – 21,8г.; мужчин – 22,84г.; женщин – 19,28г. (2005 оц.). Прирост населения – 2,31% (2005 оц.). Рождаемость – 29,56 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность – 2,62 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция – -3,85 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении – 1,05 муж/жен; до 14 лет – 1,04 муж/жен; от 15 до 64 лет – 1,34 муж/жен; старше 65 лет – 1,16 муж/жен; для населения в целом – 1,21 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая – 13,24 на 1 тыс. новорожденных; девочек – 11,18 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков – 15,19 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом – 75,46г.; мужчин – 73,46г.; женщин – 77,55г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости – 4,05 ребенка/жен. (2005 оц.).

Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ – 0,01% (2001 оц.).

Национальность. Существительное – саудовец; прилагательное – саудовский. В стране проживают арабы – 90%, афроазиаты – 10%. Верующие: мусульмане – 100%. Язык арабский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом – 78,8%; мужчин – 84,7%; женщин – 70,8% (2003 оц.).

Королевство Саудовская Аравия, местная полная форма – Al Mamlakah al Arabiyah as Suudiyah;

местная краткая форма – Al Arabiyah as Suudiyah. Государственное устройство – монархия. Столица – Эр-Рияд. Административное деление на 13 провинций (mintaqah): Асир, Джизан, Медина, Мекка, Наджран, Табук, Хайль, Эль-Баха, Эль-Джауф, Эль-Кайсума, Эльбудуд аш-Шамания, Эр-Рияд, Эш-Шаркия.

Независимость Саудовская Аравия обрела 23 сент. 1932г. (объединение страны). Национальный праздник, Объединение королевства, 23 сент. (1932). Конституция – управление осуществляется согласно нормам шариата (исламского права); в 1993г. был обнародован Основной закон, регулирующий права и обязанности правительства. Правовая система основана на исламском праве, были введены несколько светских кодексов законов; торговые споры разбираются в специальных комитетах; не признается обязательная юрисдикция Международного суда. Избирательное право для мужчин с 21г.

Исполнительная власть. Глава государства – король и премьер-министр Абдалла бен Абд аль-Азиз Эль-Сауд (с 1 авг. 2005г.). Монарх является как главой государства, так и главой правительства; правительство – совет министров, назначаемый монархом, куда входят многие члены королевской семьи; в окт. 2003г. совет министров объявил о намерении постепенно (в течение 4-5 лет) ввести выборность половины членов местных и провинциальных собраний, а также трети членов национального консультативного совета (Majlis al-Shura).

Законодательная власть. Консультативный совет (120 членов совета и председатель назначаются монархом на 4г.).

Судебная власть. Высший совет правосудия.

Участие в международных организациях: АВЕ-ДА, AfDB, AFESD, AMF, BIS, PAO, G-77, GCC, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICRM, IDA, IDB, IFAD, IFC, IFRCs, ILO, IMF, IMO, Interpol, IOC, ISO, ITU, LAS, MIGA, NAM, OАPEC, OAS (observer), OIC, OPCW, OPEC, PCA, UN, UNCTAD, UNESCO, UNIDO, UPU, WCO, WFTU, WHO, WIPO, WMO, WTO, WTO.

Конкурентоспособность

Экономика Саудовской Аравии базируется на добыче нефти, государство контролирует основные сферы экономической деятельности. Саудовская Аравия располагает 25% всех подтвержденных запасов нефти в мире и имеет статус крупнейшего экспортера нефти, играя первую скрипку в ОПЕК. Нефтяная отрасль дает примерно 75% бюджетных доходов, 45% ВВП и 90% доходов от экспорта. Приблизительно 40% ВВП составляет доля частного сектора. Около 5,5 млн. иностранных рабочих вносят существенный вклад в экономику Саудовской Аравии, будучи заняты, например, в нефтяной промышленности и сфере услуг.

В 1999г. правительство объявило о грядущей приватизации электроэнергетических предприятий, которая последует за проходящей в настоящее время приватизацией телекоммуникационной компании. Правительство способствует расширению частного сектора с целью уменьшения зависимости королевства от нефтедобычи и увеличения числа рабочих мест для стремительно растущего населения страны. В краткосрочной перспективе правительство будет вкладывать дополнительные

средства в образование и развитие систем водоснабжения и канализации. Экономические реформы продвигаются осторожно из-за глубоко укорененного политического и социального консерватизма.

ВВП (по паритету покупательной способности) – 310,2 млрд.долл. (2004 оц.); уровень реального роста – 5% (2004 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) – 12 тыс. долл. (2004 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство – 4,2%; промышленность – 67,2%; сфера услуг – 28,6% (2004 оц.). Инвестиции (валовые в основной капитал) – 17,2% ВВП (2004 оц.).

Инфляция (розничные цены) – 0,8% (2004 оц.). Рабочая сила – 6,62 млн. чел.; свыше 35% населения в возрасте от 15 до 64 лет являются иностранцами (2003). Структура занятости: сельское хозяйство – 12%, промышленность – 25%, сфера услуг – 63% (1999 оц.). Уровень безработицы – 25% (неофициальные оценки) (2004 оц.).

Бюджет. Доходы – 104,8 млрд. долл.; расходы – 78,66 млрд. долл. (2004 оц.). Госдолг – 75% ВВП (2004 оц.). Отрасли экономики: добыча сырой нефти и ее переработка, нефтехимпром, производство аммиака, каустической соды, удобрений, пластмасс, цемента, строительство, ремонт коммерческих морских и воздушных судов. Рост производства – 2,8% (2004 оц.).

Электроэнергия. Производство – 138,2 млрд. квтч. (2002); потребление – 128,5 млрд. квтч. (2002).

Нефть: производство – 9,021 млн.б/д (2004 оц.); потребление – 1,55 млн.б/д (2003); экспорт – 7,92 млн.б/д (2003); подтвержденные запасы нефти – 261,7 млрд.бар. (2004 оц.).

Газ. Производство – 56,4 млрд. куб.м. (2002); потребление – 56,4 млрд. куб.м. (2002); подтвержденные запасы – 6,339 трлн. куб.м. (2004).

Продукция сельского хозяйства: пшеница, ячмень, томаты, дыни, финики, цитрусовые; баранина, цыплята, яйца, молоко.

Текущий платежный баланс – 51,5 млрд.долл. (2004 оц.).

Экспорт – 113 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) – нефть и нефтепродукты 90%. Партнеры: США – 20,9%, Япония – 15,6%, Южная Корея – 9,8%, Китай – 5,6%, Сингапур – 4,2% (2003).

Импорт – 36,21 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) – машины и оборудование, продовольственные товары, химикаты, автомобили, текстиль. Партнеры: США – 9,5%, Япония – 7,7%, Германия – 7,4%, Великобритания – 6,2%, Китай – 4,4%, Франция – 4,2% (2003).

Золотовалютные резервы – 23,62 млрд.долл. (2003); внешний долг – 34,35 млрд.долл. (2003 оц.). Донор экономической помощи – пожертвовала 100 млн.долл. в 1993г. в фонд восстановления Ливана; с 2000г. Саудовская Аравия выделила 307 млн.долл. в качестве помощи палестинцам; пообещала выделить 240 млн.долл. на восстановление Афганистана, 1 млрд.долл. обещан Ираку в виде экспортных гарантий и льготных займов. Валюта – саудовский риал. Код валюты – SAR. Валютные курсы: SAR/USD – 3,7450 (фиксированный курс с июня 1986г.). Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 3 502 600 (2003). Мобильные сотовые телефоны – 7238200 (2003); Телефонная система современная; обширная микроволно-

вая радиорелейная связь и система коаксиальных и оптоволоконных кабелей; международная: код — 966; микроволновая радиорелейная связь с Бахрейном, Иорданией, Кувейтом, Катаром, ОАЭ, Йеменом и Суданом; связь с помощью коаксиального кабеля с Кувейтом и Иорданией; подводный кабель до Джибути, Египта и Бахрейна; наземные спутниковые станции — 5 Интелсат (3 Атлантический океан и 2 Индийский океан), 1 Арабсат и 1 Инмарсат (регион Индийского океана). Радиовещательные станции АМ — 43, FM — 31, коротковолновые — 2 (1998). Телевизионные вещательные станции — 117 (1997). Интернет-код страны — sa. Интернет-хосты — 15931 (2004), количество пользователей — 1,5 млн. чел. (2003).

Железные дороги со стандартной колеей — 1 392 км. (колея 1,435 м.) (с учетом железнодорожных веток и разъездов) (2003). Автодороги — 151 470 км.; с покрытием — 45 592 км.; без покрытия — 105 878 км. (1999). Трубопроводы: для конденсата — 212 км.; для нефти — 5 068 км.; для нефтепродуктов — 1162 км.; для газа — 1 780 км.; для сжиженного нефтяного газа — 1 191 км. (2004). Порты и гавани: Джидда, Джизан, Дуба, Мишаб, Рабиг, Рас-Таннур, Расафджи, Даммам, Эль-Джубайль, Ямбу-эль-Бахр, Ямбу-эль-Синайя.

Торговый флот — 66 судов (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 1 306 706 брт / 1 963 191 дедвейт-т.; суда, принадлежащие иностранным владельцам: Египет — 3, Греция — 4, Норвегия — 2, Судан — 1, Великобритания — 3; суда, зарегистрированные в других странах — 54. Сухогрузы — 5, танкеры для перевозки химикатов — 11, контейнеровозы — 4, суда для перевозки скота — 2, пассажирские суда — 1, нефтяные танкеры — 23, суда-рефрижераторы — 4, ролкеры — 10, пассажирские суда малого каботажного — 6 (2003 оц.).

Аэропорты — 201 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 72 (свыше 3047 м. — 32; от 2 438 до 3047 м. — 13; от 1524 до 2 437 м. — 23; от 914 до 1523 м. — 2; менее 914 м. — 2) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 129 (от 2 438 до 3047 м. — 5; от 1524 до 2 437 м. — 72; от 914 до 1523 м. — 39; менее 914 м. — 12) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы — 5 (2003 оц.).

Роды вооруженных сил: сухопутные силы (армия), ВМФ, ВВС, ПВО, национальная гвардия, военизированные силы министерства внутренних дел. Призывной возраст с 18 лет; призыва нет (2004 оц.). Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 8240 714 (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет — 4 725 514 (2004 оц.); численность лиц, ежегодно достигающих призывного возраста, мужчин — 246 343 (2004 оц.). Военные расходы в долларовом эквиваленте — 18 млрд.долл. (2002). Военные расходы к ВВП — 10% (2002).

Международные проблемы. Кочевники в пограничном с Йеменом районе сопротивляются демаркации границы. Йемен протестует против строительства Саудовской Аравией в 2004г. бетонной стены безопасности для пресечения нелегальной трансграничной деятельности на некоторых участках границы. Кувейт и Саудовская Аравия ведут переговоры о морской границе с Ираном. Поскольку соглашения не были обнародованы, точное прохождение границы с ОАЭ не известно и она указывается приблизительно. Беженцев — 240 тыс. (с палестинских территорий) (2004).

Наркотики. Торговля наркотиками карается смертной казнью; растет потребление героина, кокаина и гашиша; масштабного отмывания денег нет, а законодательство по борьбе с ним улучшается.

Политика

Государственное устройство. Саудовская Аравия — абсолютная монархия. Глава государства — Король Абдалла бен Абдель Азиз Аль Сауд (с авг. 2005г.), одновременно возглавляет Совет министров и выполняет функции Верховного главнокомандующего вооруженными силами. Он же является религиозным главой мусульманской общины. В прямом подчинении короля остаются подразделения Национальной гвардии. Наследник престола — принц Султан бен Абдель Азиз Аль Сауд, одновременно занимает посты заместителя председателя совета министров, министра обороны и авиации, генерального инспектора Королевства. 20 окт. 2006г. король Абдалла подписал указ о создании нового коллегиального органа — комитета присяги, наделенного правом утверждения кандидатуры наследного принца при занятии престола новым монархом. В состав комитета присяги вошли главным образом сыновья короля-основателя Абдель Азиза Аль Сауда.

Совет министров в качестве исполнительного органа страны существует с 1954г. Члены правительства назначаются королем и ответственны перед ним. Министр иностранных дел — принц Сауд Фейсал бен Абдель Азиз Аль Сауд.

С фев. 1992г. в качестве совещательного органа при главе государства функционирует Консультативный совет в составе 150 членов, назначаемых королем сроком на 4г. Совет призван разрабатывать рекомендации королю и правительству по вопросам социально-экономического развития страны, готовить заключения по различным правовым актам и международным соглашениям. Председатель совета — шейх Салех бен Хумейд (с янв. 2002г.).

Правовая система Саудовской Аравии базируется на принципах шариата. Судебная власть представлена системой шариатских судов, высшей инстанцией которых является Верховный кассационный суд и Высший совет улемов, возглавляющий также систему религиозных институтов Королевства (председатель — верховный муфтий Саудовской Аравии Абдель Азиз Аш-Шейх).

В последние годы руководство КСА ведет линию на расширение зоны действия нормативных актов, принимаемых светскими институтами власти. В 1992г. были приняты «Основы системы власти КСА», в которых сформулированы базовые принципы государственного управления и общественного устройства, включая принцип верховенства норм шариата во внутреннем законодательстве.

Власть принадлежит правящей семье Аль Сауд, насчитывающей более 7 тыс. принцев, а с побочными ветвями — 20 тыс.чел.

Внутриполитическая ситуация в стране в целом остается стабильной. В 2005г. в рамках реализации курса на продвижение либеральных реформ и модернизацию общества в королевстве были проведены первые муниципальные выборы. Параллельно власти КСА продолжают осуществление широкомасштабных мероприятий по противодействию угрозе терроризма и экстремизма.

Внешняя политика. Саудовская Аравия — член ООН, ЛАГ, ОИК, ССАГПЗ. Является одним из учредителей МВФ, МБРР, ОПЕК и ОАПЕК.

В международных делах Саудовская Аравия выступает в качестве одного из лидеров мусульманского и арабского мира, влиятельного игрока на мировом рынке энергоносителей. В КСА размещены штаб-квартиры ССАГПЗ (Эр-Рияд), ОИК (Джидда), постоянного секретариата Международного энергетического форума (Эр-Рияд).

Важнейший приоритет региональной дипломатии КСА — арабо-израильское урегулирование. В 2002г. королевство выступило с инициативой, поддержанной ЛАГ, в соответствии с которой окончательная нормализация отношений арабских стран с Израилем обусловлена полным выводом израильских войск со всех оккупированных арабских территорий.

В вопросах иракского урегулирования Саудовская Аравия акцентирует необходимость сохранения территориальной целостности Ирака, его арабской и мусульманской самобытности, обеспечения равноправного участия всех национальных и конфессиональных групп в управлении страной.

Ваххабизм

Саудовское государство образовалось в Центральной Аравии в 1750г. Упадок Османской империи, все время уменьшающееся влияние халифа на происходящие процессы, растущее политическое и культурное влияние западных государств, моральная вседозволенность правящих династий, суеверия и предрассудки превалирующие у большинства верующих в Арабском мире в сочетании с поднимающейся волной национальных настроений и тенденций к созданию независимых региональных и национальных государств — все эти факторы и ряд других инспирировали появление новых идей, приверженностей и ориентировок в мусульманском мире. Среди этих нарождающихся движений важное значение приобрел «ваххабизм», как религиозное мусульманское течение, имеющее долговременное влияние на другие очистительные движения возрождения.

Титулом «ваххабит» награждали последователей шейха Мухаммада Ибн Абдель-Ваххаба его оппоненты по исламу. Сами же «ваххабиты» с негодованием отвергают этот, по их мнению, оскорбительный ярлык, называя себя «Ахль-Ат-Таухид» (People of Unity или «Муаххидин»), т.е. «сторонники единения». Само движение оформилось в XVI в., когда местный правитель, эмир Аль-Дариййи и сын основателя династии Аль Сауд Мухаммад Ибн Сауд объединился с исламским реформатором шейхом Мухаммадом Ибн Абдель-Ваххабом, который прибыл в Аль-Дариййу и положил начало созданию нового религиозно-политического образования. Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб принадлежал племени Бани Тамим. Родился в деревне Уйайна около города Хураймила в пустыне Нежд в 1699г. (или 1703г.) и умер в 1792г. Его отец и дед были ханбалистскими судьями (Hanbalite qadis), и Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб вырос воспитываясь на исламских доктринах под сильным влиянием учения Ибн Таймиййа, которое легло в основу нового учения «ваххабизма». Все работы Мухаммада Ибн Абдель-Ваххаба собраны в 12 томов под названием Mu'allafat al-shaykh al-Imam Muhammad 'Abd al-Wahhab (Произведения шейха имама Мухамма-

да Абдель-Ваххаба), изданные Исламским университетом имени имама Мухаммада Ибн Сауда. Предполагается, что в 1713г. он познакомился и подружился с английским разведчиком Хемфером, который подогрел амбиции будущего исламского «реформатора-еретика», призвав его к созданию нового течения в исламе.

Это течение было смесью муатазилизма, других «бида'а» (ереси) и рекомендаций английского «друга». Абдель-Ваххаб порицал «тавассуль» (просьбы о заступничестве), к которым прибегали большинство верующих во время молитвы. Он предостерегал верующих от излишнего поклонения святым и использования их гробниц, как мест моления и tawassul. Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб заявлял, что настоящий ислам практиковался только первыми тремя поколениями последователей пророка Мухаммеда («Аль-Саляф Ас-Салих»), и протестовал против всех последних инноваций, считая их наносными и привнесенными извне предрассудками. Ваххабиты считали своей обязанностью разрушать и уничтожать все чужеродные элементы ислама. Поэтому они разрушили и стерли с лица земли гробницы соратников пророка, мусульманских святых, разграбили Кербелу, святой город шиитов, заодно разграбив и казну пророка («аль-хазина ан-набавиййа»), уничтожили могилу Хусейна. К «новшествам» Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб относил празднование дня рождения пророка Мухаммеда, использование четок, добавление к мечетям минаретов и орнамента.

Согласно ваххабитскому учению следующая религиозная практика противоречит истинному исламу: посещение могил святых для обращения за помощью к богу, упоминание при молитве имени пророка Мухаммеда, какого-либо святого или ангела, просьба о помощи у любого существа, кроме Аллаха, интерпретация Корана методом ta'wil. По Мухаммаду Ибн Абдель-Ваххабу присутствие на публичной молитве обязательно, курение табака не только запрещено, но и наказуемо, нельзя брить бороду или ругаться, использовать в своей речи оскорбления. Любое политическое разделение ummah (арабской нации) или гражданская война рассматриваются как fitnah (раскол, нарушение исламского порядка). Самая первая fitnah произошла во время Халифата Али, когда его покинули «харраджиты». Любая fitnah должны быть подавлены объявлением jihad (священной войны).

Когда за Абдель-Ваххабом последовали жители Дар'иййа и их правитель Мухаммад Ибн Сауд, то себя Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб назначил «Кадием» (главным религиозным судьей), а Мухаммада Ибн Сауда «Хакимом» (Правителем). Генеалогические корни Мухаммада Ибн Сауда восходят к Маркану из Басры, который принадлежал к племени Анза (Коза) из клана Аль-Масалих. Он прибыл в Нежд с караваном из Басры, но встретил оппозицию в лице шейха Салеха Сальмана Абдуллы Аль-Тамими, который был в Эль-Касиме религиозным проповедником. Он был вынужден бежать из Эль-Касима в Аль-Икса, где принял имя Маркан Бен Дариййя (название деревни близ Аль-Катыфа). Большую популярность ему принес щит пророка Мухаммада, который попал ему в руки неизвестными путями. Есть версия, что он достался ему от клана Бану Кунейка, которые перекупили его у араба-язычника, захватившего его у пророка после

сражения у Ухуда, и хранили, как святыню. Маркан Бен Дарийя пытался встать во главе бедуинских племен, провозгласив себя их королем. Это не понравилось племенам Аджаман и Бану Халед, и они захватили Дарийю, но Маркану удалось укрыться на ферме Аль-Малибид-Гусайба. Он переименовал ее в Аль-Дарийя, построил гостиницу Madafa и сколотил вокруг себя группу единомышленников, стал именовать себя шейхом. Ему удалось расправиться со своим злейшим врагом шейхом Салехом Сальманом Абдуллоу Аль-Тамири в мечети в г. Аль-Заляфи. У него были многочисленные сыновья от разных жен. Одного из них звали Мухаммад, другого Сауд. Отсюда и пошла династия Саудов.

В своей «конституции» они утвердили семейную преемственность этих титулов. В 1730г. они провозгласили, что те, кто не примет ваххабизм, будут считаться безбожниками и идолопоклонниками, и поэтому будет считаться богоугодным делом их убивать и конфисковывать собственность. Ваххабитам удалось захватить центральные города Таиф, Мекка и Медина, где они насаждали свои взгляды: запрещали курить кальян, закрывали Каабу кусками черной материи, называемой «Кайлан», войлоком, разграбили в Медине Казну Пророка (Khazinat an-Nabawiyya), которой было тысячу лет. Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб призывал к разрушению мусульманских святынь, говоря, что мусульмане поклоняются не Аллаху, а самым святым местам. По его мнению, все мусульмане, умершие после 1106г., т.е., когда ему открылся «истинный» ислам, являются безбожниками, и ваххабитов нельзя хоронить рядом с ними.

В течение следующих 150 лет Саудовские правители сражались с Египтом, Оттоманской Империей и арабскими кланами за полный контроль над полуостровом.

Саудо-ваххабитский альянс в дальнейшем был сцементирован перекрестными браками двух семейств. Ваххабитские «улемы» (религиозные учителя) недвусмысленно поддержали и одобрили переходящий из поколения в поколение принцип наследственного правления семьи Саудов и боролись против бедуинского племенного сепаратизма, провозгласив концепцию равноправия, как политический инструмент контроля племен. Мухаммад Ибн Абдель-Ваххаб объявил, что ислам, за который ратует Оттоманский султан, — неистинный, и поэтому султан не является легитимным правителем мусульманской *umma*. Ваххабиты утверждали, что арабы выше турков в вопросах *imamat* (управления). Был брошен вызов оттоманской власти. Ввиду быстрого распространения ваххабитского движения Оттоманский халиф султан Махмауд II послал правителя Египта Мухаммада Али Пашу выгнать ваххабитов из святых мест.

В 1818 тот достиг столицы саудо-ваххабитского альянса г. Дарийя, полностью усмирив непокорных. Ваххабитское движение возобновилось с новой силой после восстановления династии Саудов Абдель-Азизом, сыном Абдуль-Рахмана, который в 1901г. вошел в Эр-Рияд (старое название Аль-Арид), и захватил районы Нежда, Хиджаза, Мекку, Медину и Джидду. После международного признания наследственной власти или королевства семьи Саудов новое развитие событий на политической арене облегчило консолидацию саудо-ваххабитского альянса в виде национального государства.

Правда надо отметить, что сам Коран осуждает монархию и королей, в нем говорится: «Когда короли входят в страну, они ее грабят и делают самых благородных ее людей самыми неприглядными. Именно так они поступают».

Династия

Современное Саудовское государство было основано королем Абдуль Азизом Аль-Саудом (известно во всем мире, как Ибн Сауд). В 1902г. он захватил Эр-Рияд, отбив его у соперничающего клана Аль-Рашид. В 1913-26гг. он подчинил себе Эль-Хаса, весь остальной Нежд и Хиджаз. В 1932г. все эти районы были объединены как Королевство Саудовская Аравия. Границы с Иорданией, Ираком и Кувейтом были установлены серией договоров в 1920г. с двумя нейтральными зонами: с Ираком и Кувейтом. Саудовско-кувейтская нейтральная зона была административно разделена в 1971г., но каждая сторона имеет равные права на разработку нефтяных месторождений в бывшей зоне. В 1981г. было подписано пробное соглашение на раздел саудовско-иракской нейтральной зоны, и раздел окончательно был задокументирован в 1983г. Южная граница с Йеменом была частично определена Таифским Договором в 1934г., который положил конец краткосрочному пограничному конфликту между двумя странами. Но во многих местах граница остается неопределенной. Граница между КСА и ОАЭ была согласована в 1974г. С Катаром пограничный вопрос пока остается неулаженным.

Король Абдуль Азиз умер в 1953г., и его преемником стал старший сын Сауд, который правил 11 лет. В 1964г. Сауд отрекся от престола в пользу своего единоутробного (единокровного) брата Фейсала, который до этого занимал пост министра иностранных дел. Еще в 1958г. из-за финансовых трудностей король Сауд был вынужден делегировать вопросы прямого управления делами правительства Саудовской Аравии Фейсалу, который становится премьер-министром. В 1960-62гг. он восстанавливает за собой руководство правительством, но уже в 1964г. Фейсал провозглашает широкую программу реформ, которая делает основной упор на развитии экономики. После того, как в 1964г. Фейсал был провозглашен членами королевской семьи и религиозными лидерами королем, он сохранил за собой пост премьер-министра. Эта практика была в последствии поддержана и другими королями.

Середина 1960гг. ознаменовалась саудовско-йеменскими разногласиями по Йемену, когда в 1962г. началась война между роялистами, которых поддержала Саудовская Аравия и республиканским правительством, которое защищали вошедшие в страну египетские войска. Напряжение спало после 1967г., когда Египет вывел свои войска из Йемена. Саудовские вооруженные силы не участвовали в шестидневной арабо-израильской войне в июне 1967г., но правительство предоставило годовые субсидии Египту, Иордании и Сирии для поддержки их экономик.

Во время арабо-израильской войны 1973г. Саудовская Аравия приняла участие в арабском нефтяном бойкоте США и Нидерландов. Являясь членом ОПЕК, КСА присоединилась к другим членам картеля в политике умеренных повышений цен на нефть в 1971г. А после 1973г. цена на нефть подско-

чила до небес, значительно увеличив богатство Саудовской Аравии и ее политическое влияние.

В 1975г. король Фейсал был убит племянником, который был казнен после расследования, установившего, что он действовал в одиночку. В 1975г. королем и премьер-министром становится единокровный брат Фейсала Халед, а единокровный брат Фахд становится наследным принцем и первым заместителем премьер-министра. Король Халед поручил наследному принцу Фахду руководством многими аспектами правительственной международной и внутренней деятельности. При короле Халед экономический рост страны продолжался, и королевство стало играть все более значительную роль в вопросах региональной политики, международной экономики и финансовым вопросам.

В июне 1982г. когда король Халед скончался, Фахд автоматически и мирно становится королем и премьер-министром. Другой единокровный брат принц Абдулла, командующий саудовской национальной гвардией, становится наследным принцем и первым заместителем премьер-министра. Брат короля Фахда принц Султан, министр обороны и авиации, становится вторым заместителем премьер-министра. При короле Фахде саудовская экономика подстроилась под резко снизившиеся доходы от нефти из-за глобального падения цен на нее. Саудовская Аравия поддержало идею нейтрального судоходства в Персидском заливе во время ирано-иракской войны, и помогала истощенной войной экономике Ирака. Король Фахд сыграл важную роль в прекращении огня в авг. 1988г. между Ираком и Ираном, а также в создании и укреплении Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (GCC), объединяющего шесть стран Залива и имеющего своей задачей способствовать региональному экономическому сотрудничеству и мирному развитию.

В 1990-91г.г. король Фахд сыграл ключевую роль перед началом и во время Войны в Заливе. Действия короля объединили коалицию стран сил против Ирака и помогли задать тон военной операции, как многостороннему усилию по восстановлению суверенитета и территориальной целостности Кувейта. Действуя как вдохновляющая идея и объединяющий лозунг, или иными словами, как спикер коалиции, король Фахд собрал воедино своих союзников из Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (GCC), западных союзников, арабских союзников, а также неприсоединившиеся африканские страны и нарождающиеся демократии Восточной Европы. Используя свое влияние Хранителя двух Святых Мечетей он смог убедить другие арабские и мусульманские страны примкнуть к коалиции. В нояб. 1995г. с ним случился приступ, и наследный принц Абдулла взял на себя основные ежедневные обязанности по управлению страной.

Если посмотреть на родовое дерево семьи Саудов, то отчетливо видно шесть ветвей, уходящих своими корнями к своему основателю в XVIIIв. «Королевская» ветвь ведет свою родословную через старшего наследственного главу клана в каждом поколении от потомков ведущих свое происхождение от Сауда, проходя через основателя современной династии Абдель Азиза. Только потомки этой «королевской» линии могут претендовать на трон. Остальные некоролевские линии считаются младшими генеалогическими ветвями. Аб-

диль Азиз порвал со старой традицией, издав декрет, по которому руководство передавалось среди старших наиболее компетентному и пригодному сыну, а не напрямую от отца к старшему сыну.

После распада Оттоманской империи после второй мировой войны Ибн Сауд Дома Саудов при финансовой поддержке Великобритании быстро консолидировал всю семейную власть над Аравийским полуостровом. Современная Саудовская династия насчитывает по разным данным от 4000 до 7000 принцев без учета принцесс. Каждую неделю рождается 8 новых принцев. Каждый принц получает ежегодное содержание, которое в некоторых случаях достигает 500 тыс.долл., на что из бюджета ежегодно выделяется 2-3 млрд.долл.

Король Абдуль-Азиз Аль-Сауда 1876-1953 (1293-1373гг.). Родился в Эр-Рияде. Основам ислама его в детстве обучала специально подобранная группа современных богослов-теологов. Он проявил незаурядные способности и таланты и отличался проницательностью, дальновидностью и храбростью. Он с детства овладел искусством верховой езды. В 1891г. в возрасте 12 лет он отправился со своим отцом имамом Абдуль-Рахманом Ибн Фейсал Ибн Турки в Кувейт, где приобрел необходимые навыки руководителя и искусного управленца государственными делами. Его первый вооруженный отряд составлял всего 60 чел.; 15 янв. 1902г. он захватил Эр-Рияд и начал объединять племена Аравийского полуострова, захватывая все новые города и провинции. Он присоединил Аль-Кассим в 1904, Аль-Акса в 1913, Асир в 1916 и Хайель в 1921г. Он завоевал Таиф и вошел в Мекку в 1924г. Когда он захватил Джидду в 1925г., весь р-н Хиджаза подпал под его управление. Джихад продолжался 31г.и 22 сент. 1932г. было провозглашено Королевство Саудовская Аравия. Было создана государственная организационная и административная системы. В 1926г. он учредил должность главного прокурора Хиджаза, на которую назначил своего сына принца Фейсала. В 1926г. был создан саудовский совет «Шура», президентом которого стал все тот же принц Фейсал. 30 сент. 1931г. появился совет депутатов во главе с Фейсалом. В дальнейшем появились различные министерства, были назначены послы в иностранные государства. Король Абдуль-Азиз Аль-Сауд умер в Таифе (Западная провинция) в 1953г. Его тело было перевезено в Эр-Рияд и похоронено вместе с предками.

Король Сауд Ибн Абдуль-Азиз Аль-Сауд 1902-69гг. Родился в г.Кувейте в 1902г., в тот же год, когда его отец король Абдуль-Азиз отбил Эр-Рияд у семейства Аль-Рашид. Переехав вместе со всем семейством Аль-Сауд в Эр-Рияд, он принимал участие как в военных действиях, так и в политике. Он возглавил первую компанию против Хайель в 1921г. и командовал саудовскими войсками во время йеменской войны. Сауд управлял делами Центральной провинции. 11 мая 1933г. он принял присягу как наследный принц.

Когда в 1953г. умер его отец король Абдуль-Азиз, Сауд был официально признан всеми улемами и гражданами королевства в качестве нового короля. Его брат Фейсал стал крон-принцем. Во время его правления были созданы министерства образования, сельского хозяйства, торговли и коммуникаций. Он развивал отношения с арабскими и мусульманскими странами, создал религиозные институты по основам ислама, основал школы изу-

чения Корана, обустроил и расширил святые места. При нем появились асфальтовые дороги, армия получила современное вооружение. При нем был организован университет короля Сауда, Военная Академия короля Абдуль-Азиза в Рияде. Он правил до 2 нояб. 1964г., когда королем стал Фейсал Ибн Абдуль-Азиз. Сауд умер в 1969г.

Король Фейсал Ибн Абдуль Азиз Аль-Сауд 1906-75 (1324-95гг.). Родился в апр. 1906г. (1324 Н). Король Фейсал занимался политикой 40 лет, выполняя различные правительственные и административные обязанности во время правления своего отца короля Абдуль-Азиза и брата короля Сауда. В 1964г. (1383 Н) он получил право управлять саудовским государством. Он назначил своего брата Халеда наследным принцем.

Самые значимые достижения: король Абдуль-Азиз начал привлекать своего сына Фейсала к политике уже в раннем возрасте, послав его в конце Первой мировой войны в Великобританию и Францию. Великобритания наградила его во время правления короля Георга VI медалью святого Георгия и святого Михаила. Король Фейсал возглавлял делегацию Королевства на Лондонской конференции в 1939г. по палестинскому вопросу, более известной как «Конференция за круглым столом». Он возглавлял делегацию своей страны при подписании Устава ООН в Сан-Франциско в 1945г. (1364 Н). У себя в стране король Фейсал участвовал в наведении порядка в Асире в 1922г. (1341 Н). Он также принял участие в йеменско-саудовской войне в 1934г. Он занимал следующие государственные должности: наместник Хиджаза в 1926г. (1344 Н), председатель Совета Шуры в 1927г. (1345 Н) и 1 министр иностранных дел страны в 1930г. (1348 Н).

Король Фейсал много времени уделял экономической, финансовой, промышленной и сельскохозяйственной вопросам. С/х проекты включали в себя проект ирригации и дренирования, проект песков в Аль-Ахса в Восточном регионе Королевства. Осуществлен был с/х проект Харад (Haradh), проект плотины Абха на юге, проект лесонасаждения, проект ресурсов животного мира (Animal Resources), был создан Сельскохозяйственный кредитный банк. Во время правления короля Фейсала площадь сельскохозяйственных угодий возрастала как по экспоненте, активно разведывались источники воды. Была создана Генеральная Корпорация нефти и полезных ископаемых (General Corporation for Petroleum and Minerals). Король Фейсал дал толчок высшему и среднему образованию, особенно образованию саудитов. Учебники выдавались бесплатно, студентам выплачивались стипендии. Король Фейсал призывал к созданию Мусульманской Всемирной Лиги. 25 марта 1975г. он был убит. На престол взошел наследный принц Халед Ибн Абдуль-Азиз Аль-Сауд.

Король Халед Ибн Абдуль-Азиз Аль-Сауд 1913-82гг. Родился в Эр-Рияде в 1913г. (1331 Н). К власти пришел 25 марта 1975 (1395 Н). Он дал клятву верности как наследный принц после того, как король Халед назначил его на это место. Принимал участие во многих военных кампаниях, которые вел его отец, особенно во время подписания Таифского договора. Был советником при брате принце Фейсале, когда тот был наместником в Хиджазе. Впоследствии он управлял делами Губернаторства Мекка аль-Мукаррама от имени короля Фейсала. Сопровождал короля Фейсала во всех его поездках

за границу. В 1934г. (1353 Н) он возглавил саудовскую делегацию во время переговоров с Йеменом на Таифской конференции, которая завершилась Таифским договором между двумя странами. Он ассистировал своему брату Фейсалу на Лондонской конференции 1939г. по палестинскому вопросу. Он стал в 1964г. наследным принцем и 1 заместителем премьер-министра, этот пост он удерживал до 1975г., когда получил власть в королевстве. Он председательствовал в Совете министров, которому принадлежала вся законодательная и исполнительная власть. Во время его правления королевство достигло невиданного экономического прогресса и добилось значительного развития: был создан Университет им. короля Фейсала в Даммаме и Уммуль-Кура, построены зерновые элеваторы и мукомольни, производство пшеницы в Королевстве превысило ее потребление, было создано министерство промышленности и электричества для выведения промышленности на современный уровень, строились новые больницы и поликлиники, армия и национальная гвардия совершенствовали свою боевую выучку и получили современное вооружение.

Особое внимание король Халед уделял палестинской проблеме и поддерживал исламскую солидарность. Он получил международный приз короля Фейсала за заслуги перед исламом. В 1981г. состоялась 5 исламская конференция. Он умер в 1982г.

Король Фахд Ибн Абдуль Азиз Аль-Сауд, смотритель двух святых мечетей. Родился в 1921г. (1340 Н). Король Фахд учился в «школе принцев» (Prince's School) и позже в Саудовском институте в Мекка Аль-Мукаррама. В 1953г. (1371 Н) во время правления короля Сауда он был назначен первым в стране министром образования. В 1962г. (1381 Н) он получил новое назначение в качестве министра внутренних дел, а в 1967г. (1387 Н) стал 2 заместителем премьер-министра. В 1975г. (1395 Н) во времена короля Халеда он стал наследным принцем и 1 заместителем премьер-министра. После смерти короля Халеда он стал королем Саудовской Аравии в 1982г. (1402 Н). Он участвовал в 1945г. (1364 Н) в Сан-Франциско на церемонии создания (инаугурации) ООН, возглавил делегацию Королевства на коронации Елизаветы II в 1953г. (1371 Н).

Принц Абдулла Ибн Абдуль Азиз Ал-Сауд. Родился в Эр-Рияде в 1924г. (1343 Н). Его преподавателями была целая группа старших улемов и лучших учителей. Он много изучал вопросы политики, экономики и культуры. В 1962г. (1382 Н) король Фейсал ибн Абдуль Азиз назначил его главой национальной гвардии, военного института с воспитательно-просветительскими задачами. Принц Абдулла превратил эту организацию в современную хорошо оснащенную структуру. В 1975г. король Халед назначает принца 2 заместителем премьер-министра. Когда король Фахд стал королем, он избрал принца Абдулла наследным принцем и 1 заместителем премьер-министра. Принц Абдулла сыграл выдающуюся роль в преодолении разногласий между арабскими странами. Кроме чтения он любит верховую езду, и под его патронажем находится конный клуб Рияда. А склонность к чтению привела к созданию Публичной библиотеки им. Короля Абдуль Азиза в Рияде. Он создал фонд короля Абдуль Азиза в Марокко. Принц Абдулла Ибн Абдуль Азиз патронирует ежегодный культурный и

общественный фестиваль в Джанадрийе под Риядом, который носит название «Национальный фестиваль наследия и культуры».

Принц Султан Ибн Абдуль Азиз Аль-Сауд, 2 заместитель премьер-министра, министр обороны и авиации, генеральный инспектор. Родился в Эр-Рияде 5 янв. 1928г. (13 Раджаба, 1346 Н). 2 июня 1947г. (1366 Н), король Абдуль Азиз назначил его губернатором района Рияда. На первом заседании совета министров Саудовской Аравии 24 дек. 1953г. (18.04.1373 Н) он был назначен министром сельского хозяйства, Это назначение помогло ему осуществить проект по переселению бедуинов (Bedouin Resettlement Project). 5 нояб. 1955г. (21.03.1375 Н) он был назначен министром коммуникаций. Принц Султан стал министром обороны и авиации и генеральным инспектором 13 окт. 1962г. (15.05.1382 Н). В результате этого назначения саудовские наземные, воздушные и морские войска, а также войска гражданской обороны, получили быстрое развитие. В 1982г. (1402 Н) его назначили 2 заместителем премьер-министра при сохранении за ним всех остальных постов.

Принц Султан является председателем целого сонма организаций и комитетов в Саудовской Аравии: Генорганизации военной промышленности (General Organization for Military Industries), Саудовской программы стратегических резервов (Saudi Program for Strategic Reserves), Комитета экономического равновесия (Economic Balance Committee), Совета людских ресурсов (Manpower Council), Совета директоров саудовских арабских авиалиний (Board of Directors of the Saudi Arabian Airlines (Saudia), Национальной комиссии сохранения и защиты дикой жизни (National Commission for the Conservation and Protection of Wildlife). Принц Султан хорошо известен своими гуманитарными и филантропическими пожертвованиями. Для этой цели он создал «Филантропическое общество им. принца Султана Ибн Абдуль Азиза Аль-Сауда» Оно управляется Советом попечителей (Board of Trustees) под председательством принца Султана. В его работе участвуют его сыновья, рядовые граждане и члены.

Принц Найеф Ибн Абдуль Азиз Аль-Сауд, министр внутренних дел. Родился в Таифе в 1934г. (1353 Н.). Образование получил в «школе принцев» (The Princes School) из рук старших улемов и шейхов. Изучал политику, дипломатию и вопросы безопасности. Был назначен 15 марта 1952г. (29/6/1371 Н.) заместителем губернатора района Рияда. Губернатором в то время был его брат принц Султан Ибн Абдуль Азиз. В 1952г. (1372 Н.) принц Найеф был назначен губернатором района Рияда, и удерживал этот пост до 1954г. (25.08.1374). 3 июня 1970г. (29.03.1390 Н.) был издан королевский указ назначающий его вице-министром внутренних дел. В 1974г. (16.09.1394 Н.) другим королевским указом он был назначен вице-министром, но уже в ранге министра. А в 1975г. (8.10.1395 Н.) он был назначен министром внутренних дел, и на этом посту он работает до сих пор. Принц Найеф является: председателем Высшего информационного совета, председателем Верховной комиссии по промышленной безопасности, председателем Верховной комиссии по паломничеству, председателем Высшего Совета по гражданской обороне, председателем Совета директоров арабского центра подготовки и исследований по безопасности,

почетным президентом Арабского Совета министров внутренних дел, председателем совета людских ресурсов, председателем комитета разработки основ правительства, Комитета Аль-Шуры и систем управления провинциями.

Усилия принца помогли утвердить Арабскому совету министров иностранных дел на его 2 сессии в 1983г. в Багдаде, стратегию арабских стран по борьбе с наркоманией и стратегию арабских стран по безопасности (Arab Security Strategy). На 3 сессии в Тунисе в 1984г. был одобрен превентивный план арабских стран, который был окончательно утвержден как Арабский план по безопасности (Arab Security Plan) на 4 сессии. Принц много сделал для страны в борьбе с терроризмом, наркоманией и по укреплению безопасности в местах паломничества.

Принц Сальман Ибн Абдуль Азиз. Губернатор района Рияда. Родился в Рияде в 1935г. (1354 Н.), образование получил в школе принцев у шейхов и улемов. Он возглавляет разные комиссии и организации связанные с Риядским губернаторством: Высший комитет обустройства города Рияда, с 1956г. (1376 Н.) он возглавляет комитеты по оказанию содействия жертвам наводнений и землетрясений в арабских и исламских странах, Высший комитет содействия и поддержки Боснии-Герцеговины и Сомали, он возглавляет Народный комитет помощи палестинским муджахидинам, Высший комитет содействия жертвам землетрясения в Египте, Генеральный комитет содействия Афганистану. Он является президентом Филантропического общества Рияда известного своими щедрыми жертвованиями на строительство и восстановление мечетей и исламских центров. Он возглавил организационный комитет выездной выставки: «Королевство вчера и сегодня». Эта выставка была впервые основана в 1984г. Эта выставка показывает какие усовершенствования были проведены в святых мечетях по расширению и модернизации мест паломничества и молитв, какая помощь оказывается мусульманам во всем мире. Эта выставка уже проводилась в Германии, Великобритании, Франции, Египте, Алжире, Тунисе, Марокко, Канаде, США и Испании.

История наследования власти Аль-Саудов. Началом династии Саудов считается 1745г., когда Мохаммед бин Сауд приютил мусульманского богослова Мохаммеда бин Абдуль Ваххаба, чья строгая интерпретация ислама известна, как «ваххабизм». Период до 1818г. получил название первого саудовского государства. Период 1824-91гг. известен как второе саудовское государство. Третье саудовское государство началось с 1902г. после того, как Ибн Сауд захватил контроль над Риядом. По исламскому летоисчислению столетие этого события было отпраздновано в 1999г. Начиная отсчет с основателя династии, его преемниками были: 1745-65гг. Мохаммед бен Сауд, умер; 1765-1803гг. его сын Абдуль Азиз, убит; 1803-14гг. его сын Сауд, умер; 1814-18гг. его сын Абдулла, казнен; 1820г. его брат Мишари, потерял власть; 1824-34гг. его дальний племянник Турки, убит; 1834-38гг. его сын Фейсал, захвачен противником; 1839-41гг. дальний племянник Халед, умер; 1841-43гг. очень далекий племянник Абдулла, смещен; 1843-65гг. очень далекий племянник Фейсал, умер; 1867-71гг. его сын Абдулла, смещен; 1871-75гг. его брат Сауд, умер; 1875г. его брат Абдуль Рахман, по-

терял власть; 1875-89гг. его брат Абдулла, смерть; 1889-91гг. его брат Абдуль Рахман, был вынужден бежать; 1902-53гг. его сын Абдуль Азиз (Ибн Сауд), умер; 1953-64гг. его сын Сауд, смещен; 1964-75гг. его единокровный брат Фейсал, убит; 1975-82гг. его единокровный брат Халед, умер, 1982г. его единокровный брат Фахд.

В свете последних событий, и большей толерантности по отношению к приверженцам более сложной интерпретации ислама, ваххабиты Саудовской Аравии проявляют большую открытость к мусульманам-неваххабитам и немусульманам. Улучшилось отношение к шиитам Восточной провинции, христианам. Инструкторами в армии работают иностранцы: англичане и американцы. Сейчас разрешено публиковать иллюстрации с чедовеческими лицами и телами, что было табу до недавнего времени. Меняется отношение к табаку. С 1959г. к образованию допущены девушки.

Экономика-2007

В 2007г. — третий год VIII пятилетнего плана развития (2005-09гг.) — саудовская экономика вступила с высокой положительной динамикой, заданной ростом поступлений от экспорта нефти, наблюдавшимся в течение четырех предыдущих лет, что находило свое отражение в значительном превышении фактических расходов и доходов над плановыми и обеспечивало профицит бюджета с 9,6 млрд.долл. в 2003г. до 70,7 млрд.долл. в 2006г.

Дополнительные поступления, полученные за счет роста цен на углеводородное сырье, направляются на развитие производственной инфраструктуры, диверсификацию экономики и реализацию социальных программ, нацеленных на поднятие уровня общественного благосостояния. Значительные суммы незапланированных бюджетных поступлений направляются на погашение внутренних долговых обязательств государства.

Государство осуществляет инвестиции напрямую через бюджет или через государственные структуры и компании, такие как «Королевская комиссия Джубейль и Янбо», «Сауди Арамко», «Сабик» (Саудовская корпорация базовых производств), «Маадин» и ряд других.

До 2010г. государство профинансирует через бюджет проекты на 37 млрд.долл. в таких отраслях как нефтехимия, горнодобыча, капстроительство, электроэнергетика, опреснение, транспорт, жилищное строительство. Кроме того, в марте 2007г. было объявлено о направлении 32 млрд.долл. на развитие здравоохранения, образования, строительство жилья, расширение и модернизацию транспортной инфраструктуры, реализацию проектов в сфере водоснабжения, канализации и связи, а также создание промышленных объектов в Эр-Рияде и столичной провинции.

Среди особо значимых проектов, финансируемых государством, следует отметить создание двух ориентированных на экспорт комплексов — по разработке фосфатов и производству минеральных удобрений (3,5 млрд.долл.) и добыче бокситов и выплавке алюминия (6 млрд.долл.).

В марте 2007г. между подразделением министерства нефти и минеральных ресурсов КСА компанией «Маадин» и госконцерном «Сабик» подписано соглашение о стратегическом партнерстве по реализации проекта создания комплекса мине-

ральных удобрений с долевым участием 70 и 30% соответственно.

В апр. 2007г. государственный инвестиционный фонд, структурно входящий в министерство финансов КСА, по итогам проведенных тендеров заключил контракты с тремя международными консорциумами на строительство ж/д магистрали «Север-Юг», которая соединит расположенные на севере месторождения фосфатов и бокситов (Аль-Джаламид и Аз-Забира) с побережьем Персидского залива (Рас-аз-Зур) и обеспечит транспортировку сырья, необходимого для производства удобрений и выплавки алюминия. Протяженность железной дороги — 1765 км. Стоимость проекта — 1,9 млрд.долл. Исполнители: 1 участок (575 км.) — консорциум, объединяющий «Бен Ладен групп» и ряд субподрядных организаций, в т.ч. из Германии, 2 участок (440 км.) — консорциум «18 китайской компании» и саудовской «Ас-Суикат», 3 участок (750 км.) — консорциум в составе австралийской «Барклай Маулем», японской «Митсуи» и саудовской компании «Ар-Рашид».

Традиционно большие средства направляются государством на цели обороны и безопасности. Так, только сделка по приобретению и обслуживанию боевых самолетов «Тайфун» западноевропейского производства будет «стоять» бюджету КСА 40 млрд.долл., а проект по оборудованию сухопутных и морских границ Королевства станциями слежения оценивается в 8,8 млрд.долл.

Госкомпания «Сауди Арамко» вкладывает в реализацию проектов 81 млрд.долл. Почти треть (20 млрд.долл.) из 69 млрд., осваиваемых в нефтегазовом секторе, приходится на находящуюся в стадии реализации программу наращивания технологического потенциала нефтедобычи КСА, в соответствии с которой планируется в 2009г. ввести в строй новые мощности, способные обеспечить производство 12,5 млн.бар. нефти в сутки.

«Сауди Арамко» реализует также крупные проекты в нефтехимическом секторе. Ведется строительство двух ориентированных на экспорт нефтеперегонных заводов в Джубейле (совместное предприятие с «Тоталь», инвестиции — 6 млрд.долл.) и Янбу (СП с «Коноко Филипс», инвестиции — 6 млрд.долл.) мощностью по 400 б/д. Заводы планируется ввести в строй действующих в 2010 и 2011г. соответственно.

Кроме того «Сауди Арамко» совместно с японской компанией «Сумитомо» ведет строительство крупнейшего нефтехимического предприятия «Петрорабег» (10 млрд.долл.) в Рабеге. Ввод в строй объекта намечен на 2008г.

В ближайших планах госкомпании строительство нефтехимического комплекса в Рас-Таннура (8 млрд.долл.).

Одновременно «Сауди Арамко» продолжает инвестировать средства в зарубежные проекты. 30 марта 2007г. госкомпания вошла в качестве долевого участника в предприятия, созданные на территории КНР на паях с «Эксон Мобил» и «Синопек» (нефтехимия и сбыт нефтепродуктов, инвестиции — 5,6 млрд.долл.).

Государственная корпорация «Сабик» намерена инвестировать в развитие производства 27,3 млрд.долл.

В стадии проектной разработки находится три нефтехимических завода в Джубейле, которые позволят нарастить выпуск полиэтилена низкого да-

вления, стирин мономера и полистирина. Корпорация закупает самое передовое оборудования для перечисленных производств на 3,8 млрд.долл.

Крупный нефтехимический комплекс компании «Янсаб» по производству олефинов возводится в Янбу (55% акций «Янсаб» принадлежит «Сабик»). 35% необходимого капитала привлечено за счет публичного размещения акций. В финансировании проекта участвует Государственный инвестиционный фонд (1,1 млрд.долл.), 19 местных и иностранных банков (1,7 млрд.долл.), а также соответствующие структуры по финансированию экспорта Великобритании и Италии. Общие инвестиции в комплекс, пуск которого запланирован на 2007г., оцениваются в 5 млрд.долл.

Государство предоставляет значительные материальные преференции саудовским предпринимателям, осуществляющим капиталовложения в производственные проекты на территории КСА. Так, на развитие и поддержку местной промышленности через Фонд промышленного развития выделено 3,5 млрд.долл. Существенные суммы (4 млрд.долл.) ассигнуются на поддержку экспорта продукции ненефтяных отраслей национальной промышленности.

В 2006г. были обнародованы планы реализации индустриальных мегапроектов, создаваемых с целью обеспечения дальнейшего отхода от моновариантности экономики КСА и решения проблемы безработицы. Ведутся работы по созданию четырех новых промышленных центров в Рабеге, Хайле, Медине и Джазане (66 млрд.долл.).

Стратегическая линия политического руководства КСА в отношении финансирования создания новых промышленных центров предусматривает обеспечение благоприятных условий для массированного привлечения частного национального и иностранного капиталов за счет сравнительно небольших стартовых государственных вложений. Иллюстрацией такого подхода может служить проект расширения индустриального центра в Джубейле. Предполагается, что 3,73 млрд.долл., которые государство вкладывает в проект Джубейль-2 (1 млрд. 250 млн. будут освоены в ходе осуществления первого этапа в 2007г.), станут своеобразным катализатором процесса привлечения инвестиций частного капитала, которые с завершением четвертого этапа в 2024г. должны достичь 58,7 млрд.долл.

Эксперты Саудовско-американского банка (Самба) прогнозируют, что Саудовская Аравия по итогам 2007г. выйдет на следующие макроэкономические показатели (в скобках приведены данные 2006г.): объем ВВП в текущих ценах — 335,7 млрд.долл. (346,3 млрд.долл.), в фиксированных ценах — 218,4 млрд.долл. (213,3 млрд.долл.) — рост 2,4% (4,2%); население — 24,79 млн.чел., в т.ч. подданных КСА — 17,79, иностранцев — 7 млн.чел.; доход на душу населения — 13 543 долл. (14 581 долл.); среднегодовая цена за барр. нефти саудовского производства — 53,5 долл. (60,53 долл.); экспорт нефти и продуктов ее переработки — 167,7 млрд.долл. (191,5 млрд.); объем ненефтяного экспорта — 23,5 млрд.долл. (21,1 млрд.долл.); сальдо торгового баланса — 114,7 млрд.долл. (147,6 млрд.долл.); активное сальдо платежного баланса — 58,2 млрд.долл. (95,5 млрд.долл.); инфляция — 3,2% (1,8%); госдолг — 84,2 млрд.долл., или 25% ВВП (94 млрд.долл., или 27,1% ВВП); профицит

бюджета — 28,4 млрд.долл. при общем уровне доходов в 148 млрд.долл.

По экспертным оценкам, официальные авуары КСА в иностранной валюте и ценных бумагах в 2007г. составят 320 млрд.долл., в т.ч. 50 млрд.долл. — активы Государственного пенсионного фонда.

Финансовые аналитики Саудовско-британского банка в основном соглашаются с прогнозами своих коллег из Самба за исключением показателя инфляции, который, как они считают, будет не менее 3,5%. Основной причиной роста инфляции называется ослабление долл. США относительно евро, что в условиях значительных объемов импорта из стран ЕС при сохранении строгой привязки курса саудовского риала к американской валюте обеспечивает эффект т.н. импортируемой инфляции.

В 2007г. по-прежнему острым останется вопрос с трудоустройством саудовских подданных. Министр труда КСА Гази аль-Кусейби на встрече с предпринимателями 3 апр. 2007г. в ТПП Эр-Рияда озвучил официальные оценки уровня безработицы в королевстве — 12% трудоспособного населения. По словам министра, в Саудовской Аравии 500 тыс.чел. не могут реализовать себя на рынке труда.

Экспертные оценки свидетельствуют о том, что продолжится поступательное развитие экономики КСА. Гарантом сохранения темпов экономического роста остаются стабильно высокие цены на нефть и значительные инвестиции государства в экономику и социальную сферу из средств, получаемых за счет увеличения поступлений от нефтяного экспорта.

Одной из тенденций развития экономики КСА, получившей сильный импульс благодаря вступлению королевства в ВТО, является курс на создание полностью ориентированных на экспорт крупных производств, конкурентоспособность продукции которых обеспечивается за счет использования самых передовых технологий и современного оборудования, низких затрат на энергоносители, дешевой иностранной рабочей силы и льготного кредитования национальных производителей.

Экономика-2006

Запасы нефти которой превышают 260 млрд.бар., составляя более четверти разведанных мировых резервов (первое место в мире). Более 95% нефти добывается национальной компанией «Сауди Арамко».

Объем ВВП в 2006г. составил 348 млрд.долл. в текущих ценах. Темпы роста в нефтяном секторе превысили 10%. На базе крупных доходов от нефти динамично развиваются сектора промышленности (10%), строительства (6%), энергетики (5,5%), транспорта (9,5%). Возрастают объемы производства в горнодобывающей и химической отраслях, а также стройматериалов, металлоизделий, пластмасс, тканей, бумаги, продуктов питания. В КСА действует восемь промышленных зон (городов), еще шесть находятся на стадии проектирования и строительства.

Правительство уделяет большое внимание сельскому хозяйству и животноводству. Страна в целом обеспечивает собственное население рядом основных продуктов питания (яйца, молоко и молочные продукты). Площадь культивируемых земель превышает 1,8 млн. га.

Внешняя торговля. Положительное сальдо торгового баланса в 2006г. составило 147,5 млрд.долл., объем ненефтяного экспорта оценивается в 21 млрд.долл. Основные торговые партнеры Саудовской Аравии: США (17,6% товарооборота), Япония (13%), Китай (8%), Южная Корея (7,6%), Индия (5,1%). С 2005г. Саудовская Аравия – полноправный член ВТО.

Транспорт. Ведущую роль во внутренних грузопассажирских перевозках играет автомобильный транспорт. Протяженность дорог с твердым покрытием – 146 тыс.км. Функционирует 27 аэропортов (из них 3 международных), 22 морских порта (из них 5 полнопрофильных, 2 промышленных, 15 вспомогательных). Протяженность железных дорог – 867 км., магистральных трубопроводов – 20 тыс.км.

Бюджет и финансы. Доходная часть госбюджета в 2006г. составила 175 млрд.долл., расходная – 105 млрд.долл. Бюджетное сальдо составило 70 млрд.долл. Незапланированные доходы направлены на погашение внутреннего долга, реализацию масштабных социальных программ. Внешний долг отсутствует. Размер внутреннего долга – 97,5 млрд.долл. Темпы роста инфляции за 2006г. составили 1,8%.

Образование. В стране действуют государственная и религиозная системы образования, преподавание ведется в государственных и частных учебных заведениях. Обучение на всех уровнях раздельное. Насчитывается 16 вузов, в т.ч. девять университетов. Общая численность студентов превышает 205 тыс.чел. 30 тыс. саудовцев обучаются за границей.

Экономика-2005

Экономика Саудовской Аравии развивается успешно, чем предусматривается 8 пятилетним планом (2005/6-2009/10гг.), что обусловлено, не столько внутренними факторами, сколько конъюнктурой на мировом рынке нефти. Нефтяной сектор продолжает играть исключительно важную роль в экономике королевства. Доходы от экспорта нефти превышают 90% всех поступлений от вывоза товаров и услуг и 50% ВВП этой страны. Саудовская Аравия сохранила свое положение в качестве ведущего производителя и экспортера нефти и на протяжении последних 20 лет смогла обеспечить устойчивость нефтедобывающих мощностей. Доля королевства в общемировой добыче достигает 11,2%, а в добыче стран – участниц ОПЕК – 31,5%. По данным Oil and Gas Journal, доказанные запасы этого сырья составляют 261,9 млрд. бар., или 1/4 общемировых. Energy Information Administration ставит королевство на 4 место в мире (после России, Ирана и Китая) по запасам другого энергоносителя – природного газа (235 трлн.куб. фут.).

Укрепление нефтяного сектора находит отражение в таком показателе, как прирост реального ВВП, создаваемого в отрасли, – 17,2% в 2003г., 6,7% в 2004г. и 5,9% в 2005г. Суммарный эффект от повышения цен на это сырье и роста его экспорта позволил королевству в 2005г. получить доход от вывоза нефти в 162 млрд.долл., т.е. на 46,7% больше, чем в 2004г. По оценкам на 2006г., такие доходы выросли до 203 млрд.долл.

По данным, приведенным в экономическом обзоре, подготовленном Bank Audi, добыча нефти в июне 2006г. составляла в рассматриваемой стране

9,1 млн. бар. в день по сравнению с 9,4 млрд. в среднем за предыдущие 5 месяцев и соответствовала квоте, установленной ОПЕК. (По данным Dow Jones, в действительности квота превышает на 24%.)

Саудовская Аравия является практически единственной страной с резервными мощностями, что обеспечивает ей весьма значимую балансирующую роль в рамках ОПЕК. Производственные мощности составляют 10,5-11 млн.бар. в сутки и должны быть увеличены к 2009г., согласно плановым наметкам, до 12,5 млн. Перерабатывающие мощности в течение пяти лет вырастут на 44%. В нефтяной и газовой промышленности намечается реализация 6 мегапроектов общей стоимостью 69 млрд.долл. Проект по расширению добычи в Харсании, Шайбе, Хурайсе и Манифе-Шайбе II оценивается в 20 млрд.долл. и является крупнейшим мегапроектом в данном секторе. Растущее беспокойство по поводу реалистичности подобных планов, а также нестабильности в регионе заставило министерство энергетики США понизить свой прогноз добычи нефти в Саудовской Аравии в 2025г. до 15,1 млн.бар. в сутки.

Ближайшие перспективы экономического развития. По мнению экономистов из Bank Audi, тенденции, проявившиеся в середине текущего десятилетия, вероятно, сохранятся. Темпы развития останутся удовлетворительными. Экономика Саудовской Аравии по-прежнему будет зависеть от колебаний цен на нефть, хотя со временем такая тенденция ослабнет. Высокие цены на нефть (даже при некотором снижении) позволят продолжить реализацию крупных инвестиционных проектов. По оценке правительственных экономистов, дефицит платежного баланса по текущим операциям можно ожидать при ценах на нефть ниже 30 долл. за 1 бар. Риск, связанный с ее удешевлением, относительно невелик. Диверсификация национальной экономики позитивно скажется на управлении риском и укреплении хозяйственного комплекса королевства.

Одна из задач, стоящих перед правительством Саудовской Аравии, заключается в решении проблемы занятости населения. На базе диверсификации планируется создать новые рабочие места, что не приведет к снятию данной проблемы с повестки дня. Учитывая особенности возрастной структуры населения (50% жителей страны моложе 20 лет) и повышенные претензии коренных жителей к «качеству» рабочих мест, демографы прогнозируют обострение безработицы, особенно под влиянием ликвидации предприятий и организаций в государственном секторе с раздутыми штатами. Ставка на развитие частного предпринимательства не в полной мере компенсирует потерю рабочих мест в государственном секторе. Росту занятости должно частично способствовать выполнение 8 пятилетнего плана.

Экономика Саудовской Аравии

	2004г.	2005г.
ВВП (млрд. сауд. риал.)	938,8	1160,7
ВВП на душу населения (сауд. риал.)	41669	50207
Прирост реального ВВП (%)	5,3	6,6
Рост розничных цен (%)	0,3	0,7
Экспорт (млн.долл.)	125666	180963
Импорт (млн.долл.)	41050	54504
Долевое участие в саудовском экспорте (%):		
США	17,2	17

Япония.....	14,2	16,8
Респ. Корея.....	8,5	8,7
Китай.....	4,8	7,2
Долевое участие в саудовском импорте (%)		
США.....	15,3	14,8
Япония.....	9,8	9
Германия.....	8,1	8,2
Китай.....	6,6	7,4
Великобритания.....	5,7	4,7
Сальдо платежей. баланс по тек. операциям (млн.долл.)	51926	90664
Сальдо бюджетного баланса (% ВВП).....	11,4	18,4
Добыча нефти Saudi Aramco (млн. б/д).....	3,2	3,3
Число действующих промышленных предприятий.....	3723	3808
Установл. мощн. в электроэнергетике (млн. квт.).....	27,7	29,1
Производство цемента (тыс.т.).....	25362	25628
Объем сельскохозяйственного производства (тыс.т.).....	9760	9583
Экспорт сельскохозяйственной продукции (тыс.т.).....	3657	4361
Импорт сельскохозяйственной продукции (тыс.т.).....	25185	32968
Объем кредитов частному сектору (млн. сауд. риал.)	302998	420829
Общее число банков на конец года.....	12	14
Общее число отделений банков на конец года.....	1216	1248
Общее число электронных терминалов с автоматическими кассовыми машинами на конец года.....		
Терминалов для безнал. платежей на конец года.....	4104	4588
Терминалов для безнал. платежей на конец года.....	35521	44253
Внутр. долг на конец года (млрд. сауд. риал.).....	614	475
Нетто-заграничные активы (млн. сауд. риал.).....	371142	589947
ВАСА.....	324091	563557
Коммерческих банков.....	47051	26390

Нефтефтяной сектор вырос на относительно большую величину в 2005г. — на 6,7% и в 2006г. — на 7,5% (оценка). Внутри него значительный «вес» имеет сфера услуг (прежде всего торговых), на которые приходится 1/3 ВВП и 70% нефтефтяного ВВП. Позитивные тенденции в секторе эксперты Bank Audi подтверждают данными о чековом обороте, обслуживании пассажиров и перевозке грузов.

Стоимость оплаченных чеков (cleared checks), являющаяся важным показателем как уровня потребления, так и инвестиционного спроса, составила в I пол. 2006г. 50,3 млрд.долл., что на 2,3% больше, чем за тот же период 2005г. Число таких чеков достигло 3225 тыс. Стоимость чека в среднем была равна 15611 долл.

Число отъезжающих (8,44 млн.) и прибывающих пассажиров (8,13 млн.) выросло на 7,4% и достигло 16,56 млн. Количество регулярных авиарейсов увеличилось на 15% — до 132,6 тыс. Кабинет министров принял решение приватизировать службы по управлению внутренними и международными аэропортами и их эксплуатации. Завершается подготовка планов приватизации крупнейшей на Ближнем Востоке авиакомпании Saudi Arabian Airlines.

Грузооборот портов в королевстве в I пол. 2006г. составил 64,4 млн.т., в т.ч. выгрузка — 25,5 млн. и погрузка — 38,9 млн. Общий объем зарегистрированных грузов вырос на 1,14%, в т.ч. импортных — на 3,15%. По экспорту имело место небольшое сокращение — на 0,14%. На долю продовольственных товаров и сырья для их производства пришлось 31,7% (всех выгруженных товаров), строительных материалов — 20,3%, непродовольственных потребительских товаров — 8,6%. В структуре отправлений из саудовских портов преобладали нефтепродукты — 52,5%, продукция нефтехимии — 27,7% и сжиженный природный газ — 3,4%. На долю Джидды пришлось 31,2% всех грузов, Джубайля — 29,1% и Янбу — 22,3%. В осуществлении перевалки грузов

и предоставлении портовых и транспортных услуг в 8 портах королевства постепенно увеличивалась роль частного сектора. Государство продолжает играть в данной отрасли основную роль. На развитие портового хозяйства оно выделило инвестиции в 800 млн.долл.

Несмотря на заметную активизацию нефтефтяного сектора, его доля в совокупном вывозе из страны составляет лишь 12%. В I пол. 2006г. рост этого экспорта замедлился, составив лишь 7% (по сравнению с 29% за аналогичный период 2005г.). Подъем в следующие 2 года, скорее всего, останется на том же уровне и, по расчетам Саудовского центра развития экспорта, к 2008г. объем таких поставок достигнет 24 млрд.долл.

Центральные власти намерены продолжить реформы с целью ускорения развития нефтефтяного сектора. В отличие от прежних периодов высоких цен на энергоносители в ходе нынешнего бума наблюдается увеличение притока в страну прямых иностранных инвестиций в различные секторы экономики, в частности строительство, инфраструктуру, телекоммуникации и, конечно, в нефтехимическую промышленность, отличающуюся наличием сравнительных преимуществ.

Благодаря структурным реформам Саудовская Аравия оказалась лидером среди стран Ближнего Востока и Северной Африки в деле создания благоприятного климата для развития предпринимательства, что подтверждается исследованием МБРР и Международной финансовой корпорации Doing Business 2007.

Поступление прямых инвестиций из-за рубежа в нефтефтяной сектор в 2005г. выросло на 140% — до 4,6 млрд.долл. По сравнению с 2002г. рост был десятикратным. Активная инвестиционная динамика, скорее всего, будет наблюдаться и в ближайшие годы, так как в стране намечается принятие новых законов, направленных на привлечение иностранного капитала.

Как в государственном, так и частном секторе реализуется или планируется реализовать ряд мегапроектов в соответствии с курсом на диверсификацию экономики. В I пол. 2006г. стоимость этих крупномасштабных проектов (без учета осуществляемых в нефтяной и газовой промышленности) составляла 214 млрд.долл.

Большие перспективы в Саудовской Аравии имеет нефтехимическая индустрия. Sabic, дающая 95% ее продукции, намерена увеличить свои мощности с 43 млн.т. в 2004г. до 64 млн. к 2008 г.

Масштабные инвестиции осуществляются в сектор недвижимости, ведется строительство промышленных городов, вложения в которое стимулируются специальными мерами. В создание экономического центра им. короля Абдаллы вкладывается 26,7 млрд.долл. Строительство ведется компанией из ОАЭ Емаар. Подобные инициативы косвенным образом содействуют активизации инвестиций в развитие сопутствующих отраслей, например цементной промышленности, подъем которой во многом обусловлен, среди прочих факторов, наличием в стране крупных залежей известняка. Данная отрасль работает с полной загрузкой мощностей, причем происходит их постепенное наращивание с целью доведения к 2008г. до 37 млн.т.

Активный подъем отмечается и в секторе телекоммуникационных услуг. Мобильной телефони-

ей охвачено 67% населения, а телефонной связью обычного (стационарного) типа — 16%. Правительство открывает эти услуги для провайдеров из частного сектора. В сфере мобильной связи уже действуют 2 оператора. Сектор стационарной телефонной связи контролируется Saudi Telecom Company, в ближайшее время в нем должен появиться новый оператор. По оценке экспертов Bank Audi, перспективы развития сферы связи в королевстве, отличающемся большой рассредоточенностью населенных пунктов, весьма благоприятны.

Экономика-2004

Ближневосточные экономические перспективы на 2005г. остаются благоприятными. Несмотря на беспокойную ситуацию в Ираке и на Палестинских территориях, ближневосточный регион в прошлом году показал второй по величине рост после Китая. Сочетание высоких цен на нефть, низких процентных ставок, высокой ликвидности банковской системы и увеличения государственных бюджетов были в 2004г. основными движущимися силами высокого (6%) экономического роста региона, в то же время в Китае этот показатель составил 9,4%, в США — 4% и в среднем по миру — 5%. Ожидается, что быстрый экономический рост региона продолжится и в этом году, хотя и более низкими темпами по сравнению с 2004г. Основные экономические тенденции и события международного масштаба также, вероятно, окажут влияние на экономическую картину региона. Хотя цены на нефть марки Brent в конце 2004г. составили 40,30 долл. за баррель, после достижения своего пика в 51 долл. в окт. прошлого года, сочетание высоких цен на нефть с ужесточением денежно-кредитной политики США и ослаблением доллара может в этом году замедлить мировой экономический рост, сдержав американский спрос на импорт. Вероятнее всего, в 2005г. ожидается замедление среднемирового роста до 4%, при этом в США и Китае он составит соответственно 3,5% и 8%.

Помимо этого, сохранится достаточно высокий мировой спрос на нефть на уровне 1,8 млн. баррелей в день по сравнению с 2,5 млн. баррелями в день в 2004г. Этот показатель одновременно с сокращением нефтяных поставок в связи с вероятностью сохранения ограниченности иракского производства приведет к еще одному году высоких цен на нефть. Ожидается, что средняя цена на сырую нефть марки Brent составит 32 долл. за бар., упав по сравнению с тем же показателем 2004г., равнявшимся 38,4 долл.

В странах Персидского залива номинальные темпы роста ВВП в 2005г., вероятно, возрастут за счет поддержки цен на нефть и природный газ. Реальные темпы роста ВВП, зависящие от объемов нефтяного производства, в этом году слегка понизятся, по крайней мере, для Саудовской Аравии, в связи с тем, что королевство сократит свое производство до 9 млн. бар. в день со среднегодового прошлогоднего уровня в 9,5 млн. бар.

Хотя в регионе будут значительно расти и не связанные с нефтью отрасли, общий реальный ВВП будет все-таки ниже прошлогоднего уровня. Нефтяные доходы стран Персидского залива в 2004г. выросли на 35%, благодаря 25% росту цен на нефть и 10% сокращению производства. В этом году нефтяные доходы будут немного ниже, но все же останутся на достаточном уровне для проведения

правительствами стран региона намеченной в их бюджетах на 2005г. экспансионистской фискальной политики.

Частное предпринимательство региона также будет развиваться, особенно в сфере оптовой и розничной торговли, производства, транспорта, связи, недвижимости, в банковском секторе, финансах и здравоохранении. Расходы на личное потребление также продолжают расти за счет тех же факторов, которые были причиной ускоренного роста в прошлом году, при этом, особенно следует отметить быстрый рост потребительских кредитов, низкие процентные ставки, рост внутренних инвестиций и положительное влияние «эффекта богатства» на средний уровень потребления в регионе.

Реальный рост ВВП Саудовской Аравии в 2004г. оценивается в 5,3%, в то время как номинальный рост ВВП, увеличившись до 248,5 млрд.долл., составил 16,9%, превысив консолидированный ВВП Египта и ОАЭ, стран со второй и третьей по величине из крупнейших арабских экономик. Прошлогодний рост нефтяного сектора, на который приходится около трети ВВП королевства, оценивается в 5,9%, в то время как ненефтяной сектор, на который приходится 44% ВВП, вырос до почти такого же высокого уровня — 5,7%. Реальный рост ВВП в 2005г. составит около 4%, в то время как ненефтяной сектор продолжит расти более быстрыми темпами около 6%.

Реальный рост ВВП ОАЭ в 2004г. оценивается в 10,4%, увеличившись с 7% в 2003г., во многом благодаря секторам строительства, финансовых услуг, туризму и оптово-розничной торговле. Основными движущимися силами прогнозируемого роста 2005г. остаются укрепление и стимулирование частных инвестиций, рост сектора недвижимости и фондовых рынков, а также потребительских расходов, которые и помогли стране достигнуть в прошлом году 7% роста.

Кувейтская экономика также начала расти по всем показателям, следуя за номинальным ростом в 16,4% 2003г. и 6% ростом в реальном выражении. Темпы роста 2004г. оцениваются в 15% и 5%. Сильный рост приписывается благоприятной ситуации, как в нефтяных, так и ненефтяных секторах экономики. Центральный банк подтвердил здоровую ситуацию в экономике страны и поднял в 2004г. процентные ставки в пять раз до 4,75%. В 2005г. ожидается сохранение тенденции усиления темпов роста до 13% в номинальном выражении и 4,5% в реальном выражении.

Лидером региона в 2004г. стал Катар с 10% реальным темпом роста ВВП, небольшое снижение которого до 8% ожидается в 2005г. Оман также хорошо завершил 2004г. с ростом в 4,5% по сравнению с 4% ростом 2003г., прогнозируемый темп роста султаната на 2005г. оценивается в 3,5%.

Реальный ВВП Бахрейна на 2005г. оценивается в 6%, продолжая 5,1% рост этого года. Нефтяные доходы составили 24,3% ВВП и 73% государственных доходов. На нефтяное месторождение Abu Saafa, которое Бахрейн делит с Саудовской Аравией, приходится 84,2% общего производства сырой нефти Бахрейна. Главная проблема в том, что Саудовская Аравия недавно решила приостановить поставку 50 тыс. баррелей нефти в день. Если эта проблема вскоре не будет решена, экономике Бахрейна будет нанесен серьезный удар, что серьезно ограничит перспективы страны в этом году.

Что касается арабских стран Западной Азии: Иордании, Ливана, Сирии и Египта, то экономические перспективы этого года для них также остаются благоприятными. Сочетание низких внутренних процентных ставок, увеличения бюджетов, сокращения числа неисполненных обязательств перед большинством банков, а также рост денежных поступлений от населения, рост туризма, корпоративных доходов и экспорта (в основном благодаря деноминации доллара) в Европу, страны Персидского залива и США являются позитивными факторами, способствующими развитию этих стран. В 2005г. прогнозируется 6% рост реального ВВП Иордании по сравнению с 7% уровнем 2004г. У Египта также был прекрасный 2004г. с ростом ВВП в 5,3%, и прогнозируемым небольшим повышением реального роста ВВП до 5,8% в этом году.

Большинство арабских стран до сих пор далеки от полной реализации своего потенциала. Ежегодные темпы роста частных секторов региона от 5% до 6% необходимо сохранить в течение нескольких лет для обеспечения роста, связанного с увеличением рабочих мест. Со средним уровнем безработицы региона в 15%, и 50% населения моложе 20 лет, единственным способом охватить все трудоспособное население является создание динамически развивающегося частного сектора, способного создавать новые рабочие места. В то время как высокие нефтяные доходы, избыточная региональная ликвидность и прямые внутренние инвестиции могут помочь развитию региона, ухудшение ситуации в Ираке и беспорядки на Палестинских территориях продолжают подрывать стабильность в регионе. Существует надежда, что планируемое на начало 2005г. проведение выборов в этих двух странах окажет некоторое позитивное влияние, что сможет помочь изменить оценку степени будущего риска и нестабильности на Ближнем Востоке. Генри Т.Аззам – исполнительный директор отделения Jordinvest в Аммане.

Финансы-2007

Законодательство и административные нормы, регулирующие банковскую деятельность в Королевстве Саудовская Аравия, в основном отвечают международным требованиям, предъявляемым к деятельности кредитно-финансовых учреждений, включая жесткий контроль за такими показателями, как уровень капитализации доходов, прозрачность балансовых счетов, соответствие финансовой отчетности международным стандартам. В русле дальнейшего совершенствования банковской системы КСА в янв. 2008г. завершится переход на стандарты «Базель-2» в сфере управления рисками.

Финансово-кредитную систему королевства регулирует и контролирует Валютное агентство Саудовской Аравии (ВАСА), выполняющее функции центрального банка с 1952г.

С вступлением в дек. 2005г. во Всемирную торговую организацию правительство КСА декларировало политику постепенного открытия доступа иностранных банков и других кредитно-финансовых институтов на саудовский рынок. В законодательном порядке увеличена максимально допустимая доля иностранного участия в национальных банках с 49 до 60%.

Банковское сообщество королевства значительно расширилось за последние годы. До 2005г. в

стране насчитывалось десять коммерческих банков: «Национальный коммерческий банк» (крупнейший банк ближневосточного региона), «Саудовско-американский банк», «Инвестиционно-банковская корпорация Раджжи», «Рияд Банк», «Саудовско-британский банк», «Саудовско-голландский банк», «Саудовско-французский банк», «Арабский национальный банк», «Банк аль-Джазира», «Саудовский инвестиционный банк». В окт. 2005г. «БНП Парибас» (BNP Paribas) открыл свой филиал в Эр-Рияде, став третьим иностранным банком и первым неарабским. После «прописанного» на Бахрейне Gulf International Bank, 75% капитала которого равными долями принадлежит шести странам Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива, и Emirates Bank из ОАЭ, представленными в КСА с 1999г. и с 2004г. соответственно.

В 2005г. «Национальный банк Кувейта», «Национальный банк Бахрейна», «Джи Пи Морган» и «Дойче Банк» получили лицензии ВАСА на деятельность на территории королевства. В дек. 2005г. был открыт новый национальный коммерческий банк «Аль-Биляд» (50% уставного капитала которого было акционировано в ходе открытой подписки среди подданных КСА).

На июль 2007г., в КСА действовало 16 коммерческих банков (в т.ч. пять филиалов иностранных банков: Gulf International Bank, Emirates Bank, National Bank of Kuwait, Deutsche Bank, BNP Paribas); еще пять иностранных банков и один национальный получили лицензии, но пока не приступили к работе.

Наряду с национальными коммерческими банками и филиалами иностранных банков, в Королевстве действуют специализированные банки – такие, как «Исламский банк развития», «Фонд развития недвижимости», «Саудовский арабский с/х банк», «Саудовский кредитный банк», «Саудовский фонд развития», «Саудовский фонд промышленного развития», а также ряд инвестиционных компаний («Тауфик», «Арабская нефтяная инвестиционная корпорация», «Исламская инвестиционная компания Залива», «Общественный инвестиционный фонд», «Рана», «Арабская инвестиционная компания»)

Законодательными и нормативными актами КСА предусматриваются равные условия деятельности национальных и иностранных банков. В политике ВАСА прослеживается стремление обеспечить заданное равновесие иностранного и внутреннего капитала в банковской сфере путем «дозирования» доступа иностранных банков в Саудовскую Аравию. Официальные лица аргументируют такую позицию аналогичными ограничениями, применяемыми в банковской сфере США, Швейцарии и ряда других стран.

Доступ иностранного банковского капитала в Саудовскую Аравию ограничивается механизмом лицензирования, контролируемым правительством и ВАСА. Иностранному банку для того, чтобы открыть филиал в КСА, необходимо обратиться в министерство финансов КСА и, в случае получения соответствующего разрешения, пройти сложную систему лицензирования в ВАСА. Лицензируются и основные виды предлагаемых банком продуктов и услуг. В соответствии с законодательством, для создания инвестиционного фонда банку также необходимо получить лицензию ВАСА.

В мае 2007г. ВАСА временно прекратило выдачу лицензий иностранным банкам в связи с необходимостью, как это было официально заявлено, проведения оценки деятельности иностранных филиалов, открытых в Саудовской Аравии. Представители западного банковского сообщества в качестве серьезного барьера отмечают также высокую затратность вхождения на саудовский рынок, т.к. открытие филиала требует значительных финансовых издержек.

По-прежнему обширным остается список закрытых для иностранного капитала сфер приложения, включающий в себя всю нефтяную промышленность, военные предприятия, производство взрывчатых веществ, а также значительный перечень услуг.

Существенные ограничения для иностранного капитала продолжают действовать на саудовском фондовом рынке. Правом приобретать акции компаний по первичной эмиссии пользуются только подданные Королевства и национальные компании. Иностранцы не могут осуществлять капиталовложения на фондовом рынке КСА через совместные инвестиционные институты, созданные на паях с саудовскими партнерами, а также через расположенный в Лондоне «Инвестиционный фонд Саудовской Аравии» (Saudi Arabia Investment Fund).

Проникновение иностранного капитала в саудовский банковский сектор, ставшее возможным в связи с вступлением Королевства в ВТО, происходит под строгим контролем ВАСА, которое находит способы ограничивать экспансию иностранных банков, обеспечивая тем самым преференции для национальных банковских операторов, вступающих в конкуренцию с мощными международными кредитно-финансовыми учреждениями, входящими на саудовский рынок.

Финансы-2006

Положение в бюджетно-финансовой сфере. Подъем в саудовской экономике позитивно отразился на положении в области государственных финансов. Если в 2002г. бюджетный дефицит достигал 5,9% ВВП, то в 2005г. баланс сводился со значительным положительным сальдо — 18,4% ВВП, которое, хотя и в меньших, по-видимому, размерах, сохранилось и в 2006г. В 2005г. государственные доходы выросли на 41,6% — до 148 млрд.долл., расходы увеличились на 19,6% — до 91 млрд.долл. Положительное сальдо бюджетного баланса оказалось равным 57,1 млрд.долл. по сравнению с 28,5 млрд. в 2004г. В 2006г. данный показатель ожидался на уровне 14,7 млрд.долл., бюджетные доходы — 104 млрд. и расходы — 89,3 млрд. В действительности доходы и сальдо должны быть более высокими, чем предполагалось составителями бюджета, базировавшимися свои целевые показатели на консервативном прогнозе цен на нефть.

Положительное сальдо бюджетного баланса в 2006г. позволит правительству Саудовской Аравии (так же, как и в 2005г.) сократить задолженность в местной валюте, образовавшуюся в течение последних 20 лет. Будет создан стратегический резервный фонд, который рассчитан на минимизацию негативных последствий сокращения доходов в нефтедолларах для бюджетной сферы. Улучшение положения в государственных финансах позволит Саудовской Аравии осуществить инвестиции в раз-

витие инфраструктуры, образования, здравоохранения, а также в высокодоходные активы. Реализация новых проектов даст возможность построить 2673 школы, 86 колледжей, 3 университета и 3 университетских поликлиники. Будут введены в эксплуатацию 440 центров первичной медицинской помощи и 24 новые больницы. Значительное положительное сальдо бюджетного баланса позволит правительству направить средства на развитие с/х, водоснабжения, канализации и реализацию проектов по опреснению морской воды. Дополнительное финансирование получают г.г. Джубайль и Янбу, мукомольная промышленность и строительство жилья.

В создавшихся условиях правительство добилось сокращения внутреннего долга в 2005г. до 40,9% ВВП, или 127 млрд.долл. (с 65,3% ВВП в 2004г.). В 2006г. данный процент намечалось сократить до 17% ВВП. В 2005г. из положительного сальдо бюджетного баланса в 58 млрд.долл. 37 млрд. было направлено на сокращение внутреннего долга. Соотношение между задолженностью и ВВП в Саудовской Аравии остается одним из самых высоких среди государств зоны Персидского залива и должно быть сокращено, если эта страна намерена вступить в формируемый в регионе валютный союз.

Положение в денежно-кредитной сфере. Вследствие экономического бума в Саудовской Аравии в указанной сфере в янв.-июне 2006г. отмечалась повышенная стабильность, чему способствовала надежная политика Валютного агентства Саудовской Аравии (ВАСА; является центральным звеном кредитно-банковской системы этой страны). На сохранении устойчивости в денежно-кредитной сфере благоприятно сказывалось и состояние платежных отношений королевства с внешним миром, повышение доверия предпринимателей к экономической политике страны, отсутствие серьезных угроз для внутривалютной стабильности в Саудовской Аравии.

Курс саудовского риала с 1986г. оставался фиксированным по отношению к доллару (3,76 ед. за 1 долл.). Высокие цены на нефть и лидерство страны по ее добыче и экспорту фактически гарантировали стабильность местной валюты. ВАСА вследствие благоприятной ситуации в платежных отношениях с зарубежьем наращивало заграничные активы, которые в I пол. 2006г. достигали 697 млрд. сауд. риал., или 185,9 млрд.долл. На конец июня 2006г. заграничные активы были достаточны для покрытия потребностей в импорте товаров и услуг в течение 35 месяцев (по сравнению с 34 месяцами в конце дек. 2005г.). ВАСА располагает значительными возможностями для валютных интервенций и поддержания в случае необходимости соотношения между риалом и долларом на фиксированном уровне.

Банковские процентные ставки в королевстве изменяются параллельно с динамикой этих ставок в Федеральной резервной системе США, находясь на высоком уровне с целью привлечения фондов на финансовый рынок Саудовской Аравии. В складывающихся условиях инфляционные процессы проявляются в сильно ослабленной форме. С 2004г. банковские проценты стабильно растут, что способствует сдерживанию инфляции. Средние ставки по трехмесячным долларовым депозитам в I пол. 2006г. выросли до 4,93%, а по трехмесячным

депозитам в местной валюте — до 4,98%. Разница в процентных ставках по финансовым инструментам в саудовских риалах и долларах во II кв. 2006г. была отрицательной, хотя обычно она бывает положительной. Отклонение от нормы было связано с наличием значительных ликвидных средств в местной валюте и с уверенностью в дальнейшем укреплении риала под влиянием высоких цен на нефть.

В обстановке значительного экономического роста денежная масса в обращении (по агрегату М3) росла и в I пол. 2006г. достигла 599,1 млрд. сауд. риал. (или 159,8 млрд.долл.). Такое увеличение было связано с конверсией долларов, полученных от продажи нефти, в местную валюту при осуществлении расходных операций правительственными структурами и компанией Agamco. Увеличение денежной массы не привело к инфляции, так как государство влияло на цены с помощью субсидий. Повышение банковских ставок сдерживало кредитование, а значит, рост денежной массы в обращении. Индекс розничных цен в городах вырос в I пол. на 1,5%, т.е. в меньшей степени, чем в ближневосточном регионе в целом.

Жесткие требования в рамках формирующегося валютного союза в зоне Персидского залива заставляют ВАСА продолжать валютный мониторинг при сохранении фиксации курса саудовского риала, осуществлять контроль за движением банковских процентных ставок и предоставлением государством субсидий для поддержания стабильных цен. В условиях отсутствия или малого давления на риал, высоких цен на нефть и реализации целого ряда мегапроектов в краткосрочной перспективе ожидается низкий уровень инфляции и сохранение стабильности в валютной сфере.

Банковский сектор в I пол. 2006г. развивался вполне удовлетворительно. Основные показатели по сравнению с концом 2005г. улучшались, хотя и более медленными темпами, чем в предыдущие два года (из-за негативных тенденций на местном фондовом рынке).

Суммарные активы в банковском секторе в янв. — июне 2006г. выросли на 7,3% (до 814,5 млрд. сауд. риал., или 217,2 млрд.долл.) по сравнению с 20,2% в 2004г. и 15,8% в 2005г. Рост был связан в основном с расширением депозитных операций (на 9,4%). Собственный капитал и резервы выросли на 22,7% — до 81,7 млрд. сауд. риал. (или 21,8 млрд.долл.).

10 крупнейших банков Саудовской Аравии,

их активы на конец 2004г. и 2005 г., в млрд. сауд. риал.

National Commercial Bank.....	130,4.....	145,8
SAMBA Financial Group	94,9	108,3
Al Rajhi Bank.....	77,9.....	95
Riyad Bank	74,2.....	80,1
Banque Saudi Fransi	59,7.....	67,5
Arab National Bank	63,3.....	67,5
SABB (Saudi British Bank)	57,9.....	65,9
Saudi Hollandi Bank.....	33,4.....	40
Saudi Investment Bank	28,5.....	39,6
Bank Al Jazira	10,7.....	14,2

Подъему в банковской сфере в I пол. 2006г. способствовало, среди прочего, активное кредитование частного сектора, объем которого вырос на 5,2% — до 442,7 млрд. сауд. риал. (или 118 млрд.долл.). В 2004г. и 2005г. такой рост был более значительным — соответственно на 37 и 38,9%. Замедление роста кредитных операций было обусловлено корректировкой цен на фондовом рынке в

фев. 2006г. и ее влиянием на потребительский спрос. В марте 2006г. Васа постановило, что месячные выплаты заемщиков не должны превышать 1/3 их месячных заработков. Такая мера привела к замедлению роста объемов кредитования частного сектора.

Несмотря на низкие темпы повышения основных показателей в банковском секторе, нетто-прибыль банковских компаний в I пол. 2006г. продолжала быстро расти. Кумулятивная прибыль составила 19,1 млрд. сауд. риал. (или 5,1 млрд.долл.), что на 57,4% больше, чем за тот же период 2005г. Хотя негативные процессы на фондовом рынке заставили ВАСА сократить уровень комиссионных на 20%, банки смогли сохранить уровень доходов по этому каналу и воспользоваться выгодной процентной маржей и благоприятной макроэкономической ситуацией. Резкий спад на фондовом рынке после периода искусственно вызванного бума не оказал существенного влияния на основные показатели банковского сектора, например на размеры прибыли. Коэффициент прибыльности в указанный период заметно вырос. Чистая прибыль банков относительно их активов была равна 4,86% по сравнению с 3,62% в I пол. 2005г. Чистая прибыль в процентном выражении к собственному капиталу достигла 39,59%, что на 7,8% больше, чем в указанный предшествующий период. Уровень капитализации местных банков остается вполне удовлетворительным. Качество активов (с учетом риска, ликвидности и доходности) находится на высоком уровне. На ликвидные активы приходится 54,7% всех депозитов.

Несмотря на рост в последние годы агрегированных показателей в банковском секторе, его размеры не соответствуют значительным масштабам национальной экономики. Отношение активов к ВВП составляет 64,6% по сравнению со 124,3% в среднем по региону Ближнего Востока и Северной Африки и 135,7% в государствах с развивающейся рыночной экономикой. Объем депозитов относительно ВВП достигает 42,5%, тогда как в среднем по странам Ближнего Востока и Северной Африки он составляет 69%, а по странам с развивающейся рыночной экономикой — 102,3%. Отношение объемов кредитования к ВВП составляло соответственно 35,1, 39,7 и 88,1%. По мнению экспертов, банковская сфера Саудовской Аравии в ближайшие годы получит дальнейшее развитие, что найдет отражение в улучшении вышеприведенных показателей.

Многообещающие перспективы уже привлекли в королевство целый ряд банков из стран Персидского залива, других арабских государств, а также из дальнего зарубежья. ВАСА способствовало открытию отделений с помощью новых либерализационных инициатив и выдачи лицензий на деятельность этих банковских компаний в королевстве. Среди банков из арабских стран, действующих в Саудовской Аравии, можно назвать Gulf International Bank of Bahrain, Emirates Bank International, National Bank of Kuwait. Лицензии получили также National Bank of Bahrain и Muscat Bank, пока они не осуществляют банковские операции. В 2006г. начали свой бизнес в рассматриваемой стране BNP Paribas и Deutsche Bank. Получили лицензии, но еще не приступили к активной деятельности в королевстве JP Morgan Chase, National Bank of Pakistan, State Bank of India.

Выход на местный рынок банковских услуг новых участников приведет к усилению конкуренции и благотворно повлияет на совершенствование работы саудовских банковских компаний.

Рынок ценных бумаг. Бум торговли ценными бумагами в Саудовской Аравии и в регионе в целом во II пол. 2005г. продолжился в янв. и большей части фев. 2006г. В конце указанного месяца подъем закончился. Ценовая корректировка на региональном рынке не обошла стороной и Саудовскую Аравию. Снижение котировок продолжалось до мая пред.г. Последующий умеренный подъем привел в конце июня 2006г. к относительной стабилизации. Биржевой индекс Tadawul опустился до 13145,26 против 16712,64 в дек. 2005г. Спад в I пол. 2006г. составил 21,3%. Данный процесс затронул все отрасли, заметным исключением было страхование: соответствующий индекс в этой отрасли вырос на 23,3%. Наибольший спад был зарегистрирован в секторе услуг – 29,5%, в промышленности он составил 28,5%, в телекоммуникационном секторе (%) – 19,5, электроэнергетике – 18,5, цементной промышленности – 16,7, банковской сфере – 13,7, сельском хозяйстве – 13,4. В условиях усиления нестабильности регулирующие органы установили суточный предел ценовых изменений по акциям компаний – 5%. Вследствие введенных ограничений и других факторов произошло снижение биржевой активности. В марте предел был увеличен до 10%; для иностранных инвесторов-резидентов рынок был открыт для осуществления прямых инвестиций в отдельные компании. Ранее они могли инвестировать капитал на саудовском рынке только через инвестиционные фонды.

Фондовый рынок королевства остается по своим размерам крупнейшим в регионе: рыночная капитализация на конец 2005/6 фин.г. (фин.г. заканчивается в конце июня) составила 1969,1 млрд. сауд. риал., или 525,1 млрд.долл. Снижение котировок на фондовом рынке в янв.-июне 2006г. хотя и повлияло на национальную экономику (произошло снижение розничных цен и сокращение расходов и инвестиций в предпринимательской сфере), тем не менее рассматривается как корректировка, которая ведет к стабилизации на качественно более высоком уровне, а не к возврату на прежний уровень. Эффект перекрывался бумом в нефтяном секторе и реализацией мегапроектов.

Снижение котировок мало влияло на первоначальные публичные предложения акций – IPO. В 2006г. имели место несколько таких предложений, оказавшихся весьма удачными. Все IPO сопровождалось превышением намеченной суммы подписки на ценные бумаги. Продажа осуществлялась по более высоким ценам, чем в первый торговый день.

Регулирующие органы принимают меры по укреплению доверия к фондовому рынку Саудовской Аравии. Снижены комиссионные за проведение торговых операций. БИКИ, 8.2.2007г.

Госбюджет-2008

Совет министров КСА 10 дек. 2007г. утвердил бюджет государства на 2008 фин. г. Доходная часть определена в 120 млрд.долл., расходная – 109 млрд.долл. Прогнозируемый профицит – 11 млрд.долл.

Бюджет сверстан из расчета среднегодовой цены за бар. саудовской нефти в 45 долл. и уровня

производства 9,1 млн. бар. в день. Аналитики Саудовско-американского банка считают, что средневзвешенная цена на нефть саудовского производства по итогам 2008г. составит 77 долл./бар.

В бюджет 2008г. помимо высоких расходов на содержание социальной сферы заложена значительная инвестиционная составляющая, направленная на развитие образования, здравоохранения, социального обеспечения. По статье «Образование и профтехобучение» ассигнуется 28 млрд.долл., причем 37% этой суммы будут инвестированы в проекты развития: создание нового университета, расширение существующих вузов с упором на изучение точных наук и внедрение передовых технологий, строительство 2 тыс. школ. Финансирование по статье «Здравоохранение и социальное обеспечение» определено в 11,84 млрд.долл. (12% расходной части бюджета). Большая часть средств по этой статье направляется на содержание работников указанной сферы с учетом роста их зарплаты и численности. 14% выделенных средств инвестируется в создание новых объектов здравоохранения (8 новых госпиталей, 25 поликлиник и завершение строительства 79 объектов).

Бюджетом выделяется 7,6 млрд.долл. на проекты в сфере водоснабжения, сельского хозяйства и инфраструктуры. Большая часть этой суммы направляется на строительство систем водоснабжения, канализации, а также опреснительных станций в новых городах, появившихся в Саудовской Аравии на месте небольших поселков и деревень.

Ассигнования по статье «Транспорт и связь» определены в 4,37 млрд.долл. Предусмотрено строительство 7300 км. новых автомобильных дорог и завершение дорожных проектов, общая протяженность которых превышает 24 тыс.км. Концепция строительства и модернизации дорожной сети, осуществляемая в королевстве, предусматривает расширение пропускной способности в крупных городах и улучшение качества дорог в отдаленных районах.

На финансирование специализированных кредитных фондов и государственных программ развития выделяется 6,7 млрд.долл. Муниципалитеты на совершенствование инфраструктуры получат из госбюджета 4,5 млрд.долл.

Оценочные итоги бюджета КСА 2007г.: рост ВВП – 3,5% (4,2% в 2006г.); рост производства на предприятиях частного сектора – 5,9%; удельный вес частных предприятий в ВВП страны – 46,1% (44,8% в 2006г.). Тормозом роста ВВП в 2007г. стало падение производства в нефтяном секторе. Одновременно отмечается рост производства в нефтегазовых отраслях, стимулируемый растущим мировым спросом на металлургическую и нефтехимическую продукцию, массивными инвестициями в создаваемые на территории КСА индустриальные центры. Высокими темпами развивался в 2007г. транспорт, с открытием для свободной конкуренции рынка внутренних пассажирских авиаперевозок. Высокая динамика отмечена также в строительном секторе. Официальная оценка инфляции – 6%. Сальдо платежного баланса – 91,8 млрд.долл. (24,3% ВВП). Госдолг снижен по итогам 2007г. до 71,3 млрд.долл. (19% от ВВП). В 1999г., долговые обязательства правительства КСА превышали ВВП страны на 19%.

Бюджеты Саудовской Аравии, в млрд.долл.

	2006г.		2007г.		2008г.
	Проект	Факт	Проект	Оценка	
Доходы	104	174,7	106,7	165,9	120
Расходы	89,3	104	101,3	118,1	109
Сальдо	14,7	70,7	5,4	47,8	11

Госбюджет-2007

Во время заседания Совета министров под председательством короля Абдуллы 18 дек. 2006г. обсуждались вопросы экономического развития страны в 2006г., в частности, основным вопросом обсуждения стало распределение средств, поступивших от продажи энергоносителей, погашение внутреннего долга и принятие бюджета на 2007г.

Ожидалось, что благодаря высоким ценам на мировых рынках на энергоносители в I пол. года, 2006г. станет беспрецедентным по своим показателям. Так, доходы от продажи нефти достигли 191 млрд.долл., что на 18% превысило показатели 2005г. (157 млрд.долл.). В связи с падением цен на нефть во II пол. 2006г., рост ВВП снизился и составил 4,2%. Уровень инфляции достиг своего рекордного за последние 11 лет уровня – 1,8%, по сравнению с 2005г. он составлял лишь 0,4%. Профицит бюджета 2006г. составил 265 млрд. риалов СА (70,7 млрд.долл.), в 2005г. профицит составил 214 млрд. риалов СА (57 млрд.долл.). Большая часть средств была направлена на погашение внутреннего долга, увеличение уставного капитала государственного инвестиционного фонда и вкладов Центрального банка Саудовской Аравии за рубежом (ценные бумаги, депозиты в иностранные банки).

Центральный банк Саудовской Аравии в 2006г. увеличил свои вклады за рубежом по сравнению с 2005г. на 63 млрд.долл.

Вклады Центрального банка Саудовской Аравии, в млрд.долл.

	2004г.	2005г.	2006г.
В инвалюте	22	23,8	25,6
В инобанках	12,9	30,4	34
В иностр. ценные бумаги	52,6	98,8	156,4
Итого	87,5	153	216

Вклады Центрального банка за рубежом являются поддержкой бюджета и национальной саудовской валюты по отношению к долл. США и евро, вне зависимости от мировых цен на нефть. Правительство Саудовской Аравии также объявило о значительном снижении внутреннего долга на 109 млрд. риалов СА, т.е. с 475 млрд. риалов СА (126,7 млрд.долл., показатель 2005г.) до 366 млрд. риалов СА (97,6 млрд.долл.) в 2006г.

В бюджете 2007г. совокупные расходы запланированы в 380 млрд. риалов (101 млрд.долл.), что на 13% выше аналогичного показателя бюджета 2006г. Что касается доходной части бюджета 2007г., то ее уровень должен составить 400 млрд. риалов (106 млрд.долл.), практически 90% этой суммы составят поступления от продажи нефти. Запланированная в бюджете цена на нефть составляет 35 долл. за бар. при ежедневной добыче 8,9 млн. Возможно, что для предотвращения падения цен на нефть на мировом рынке Саудовская Аравия в I пол. 2007 может снизить уровень добычи.

Планируемый профицит бюджета должен составить 20 млрд. риалов (5,34 млрд.долл.). Снижение профицита бюджета в 2007г. (в бюджете 2006 профицит планировался на уровне 55 млрд. риалов СА (14,6 млрд.долл.)) также связано с неустойчи-

вой ситуацией на мировом рынке энергоносителей.

Неизменно высокое внимание правительство Саудовской Аравии уделяет образованию, для этого бюджетом предусмотрены расходы в 96,7 млрд. риалов (2006г. – 87,3 млрд. риалов), и здравоохранению, на нужды которого выделено 39,5 млрд. риалов (в 2006г. было выделено 31 млрд. риалов). Планируется начало строительства университетов в г.г. Баха, Табук и Наджран, первого в истории Саудовской Аравии женского университета в Эр-Рияде, 2000 новых школ, а также завершение начатого ранее строительства 2700 школ и 33 центров профессионально-технического обучения. По линии министерства здравоохранения планируется возведение 380 медицинских центров и 13 новых госпиталей общей вместимостью 1100 коек.

На развитие муниципального хозяйства выделяется 15,5 млрд. риалов, предусматривающее строительство и ремонт дорог в городах, освещение городов, возведение мостов.

Бюджетом предусмотрено увеличение финансирования проектов, связанных с обеспечением населения питьевой водой, прокладкой канализационных коммуникаций, строительством 2 новых заводов по опреснению морской воды и 4 зерноэлеваторов, которое составит 24,8 млрд. риалов (на аналогичные нужды в 2006г. выделялось 22,5 млрд. риалов).

Расходы в области транспорта и телекоммуникаций составят 13,6 млрд. риалов и пойдут на финансирование проектов по строительству 8000 км. новых дорог, развития инфраструктур морских портов и аэропортов, строительство почтовых отделений на всей территории Саудовской Аравии.

В бюджете 2007г. предусмотрено нововведение – это финансирование государственных кредитных организаций, и на эти цели выделено 20 млрд. риалов. Данные средства будут распределены между Фондом развития недвижимости, Саудовским фондом промышленного развития, Саудовским кредитно-сберегательным банком и С/х банком.

Как и в пред.г., в бюджете 2007г. расходы на оборонные нужды не упоминаются.

Госбюджет Саудовской Аравии в 2005-07гг., в млрд. риалов СА и млрд.долл.

	Бюджет		Факт		Бюджет
	2005г.	2005г.	2006г.	2006г.	
Доходы	279,7	555	390	665	400
	(74,6)	(148)	(104,7)	(174,7)	(106)
Расходы	279,7	341	335	390	380
	(74,6)	(90,9)	(89,3)	(104)	(101)
Сальдо	0	214	55	265	20
		(57,1)	(14,6)	(70,7)	(5,34)

Фондовый рынок

Саудовская Аравия, стремясь оживить конъюнктуру на фондовом рынке, приняла решение разрешить проживающим в стране иностранцам покупать акции непосредственно на фондовой бирже, о чем было сообщено 20 марта 2006г. Управление рынком капиталов заявило, что такая возможность будет предоставлена уже 25 марта. До сих пор иностранцы-резиденты могли приобретать акции только через ограниченное число фондов. Глава подразделения по управлению активами базирующегося в Дубае инвестиционного банка Shuaa Capital Х.Араби считает инициативу саудовских властей «шагом в верном для страны направле-

нии». В результате укрепится доверие инвесторов к местному рынку, которое заметно снизилось вследствие недавнего спада на бирже. Достигнув рекордного уровня 25 фев., базовый биржевой индекс Tadawul снизился на 18,4% из-за опасений, что трехлетний подъем, вызванный небывало высокими ценами на нефть, привел к явно завышенной стоимости акций, обращающихся на бирже. В середине марта рынок вновь оживился в связи с распоряжением короля Абдаллы открыть рынок для иностранцев-резидентов и разбить акции на несколько бумаг с меньшими номиналами. Принц Альвалид бен Талал заявил о намерении поддержать саудовский рынок вложением 2,7 млрд.долл. Как сообщает International Herald Tribune, базовый биржевой индекс вырос 20 марта на 440,12%.

По данным, приведенным в журнале Middle East Economic Digest, в Саудовской Аравии из 22,1 млн. резидентов 7,3 млн. составляют иностранцы. Экономисты в ведущем по объему кредитования банке королевства National Commercial Bank (г.Джидда) прогнозируют избирательный подход инвесторов, которые помнят о недавнем спаде на бирже. По данным NCB, иностранцы, работающие в Саудовской Аравии, ежегодно переводят на родину 17 млрд.долл., теперь же часть этой суммы осядет, скорее всего, на местной бирже.

Арабские страны в разной степени ограничивают вложения нерезидентов. В Саудовской Аравии торговые операции на фондовой бирже могут осуществлять в основном резиденты. В других странах Персидского залива ограничивается количество акций, держателями которых могут быть иностранцы.

Египетский рынок является крупнейшим в регионе из числа доступных для иностранных инвесторов. Катар открыл фондовую биржу для зарубежных инвесторов в апр., разрешив им приобретать не более 25% акций одной компании. Юридические лица в Дубае, обладающем второй по потенциалу экономикой в ОАЭ (после Абу-Даби), продают иностранным инвесторам до 49% своих акций. На долю Саудовской Аравии, являющейся крупнейшим производителем нефти в мире, приходится половина всего фондового рынка арабских стран, оцениваемого в 1,3 трлн. долл. Местная торгово-биржевая система Tadawul была создана в 2001г. и включает 79 саудовских компаний. БИКИ, 8.4.2006г.

Иноинвестиции

Потенциальный объем инвестиций, который способен освоить арабский мир, очень велик. По оценке Всемирного банка, Марокко, Алжир, Тунис, Египет, Иордания, Ливан, Йемен, Западный берег и сектор Газа нуждаются в привлечении 60-100 млрд.долл. на развитие инфраструктуры только в 1997-2006гг. Странам Залива также необходимо привлечь значительный объем инвестиций, которые могли бы быть использованы, в частности, в энергетическом секторе. Арабская нефтяная инвестиционная корпорация полагает, что между 2002 и 2006г. вновь возникшие потребности в инвестициях в нефтяной и газовый секторы составят 84 млрд.долл.

Сталкиваясь с большим дефицитом государственного бюджета и растущей внутренней задолженностью, правительства арабских стран уже не могут больше финансировать эти огромные инве-

стиции за счет собственных внутренних источников. В принципе, такая ситуация должна подтолкнуть региональные финансовые институты к тому, чтобы искать новые возможности и играть более активную роль, совершенствуя свой опыт финансирования крупных проектов. К сожалению, этого не происходит. Также маловероятно и то, что региональные банки смогут играть заметную роль и в ближайшем будущем.

В финансовом секторе арабского мира доминируют банки. Несмотря на проведение реформы на фондовом рынке, именно банки продолжают оставаться в центре финансового сектора. Однако, если банки, по идее, призваны «вытащить» арабскую экономику, реальные результаты их деятельности не выглядят удовлетворительными. В мировой банковской системе арабские банки занимают незначительное место. Так, согласно рейтинговому списку журнала The Banker 1000 крупнейших банков за 2002г., совокупный капитал первого эшелона двадцати арабских банков составляет всего \$US28,5 млрд., менее 1,5% совокупного капитала 1000 крупнейших банков мира. Лидером в группе по размеру капитала является Citigroup – крупнейший мировой банк, капитал которого больше, чем совокупный капитал 86 крупнейших арабских банков, входящих в список 1000 ведущих банков журнала The Banker 2002г. Небольшой размер среднего арабского банка можно объяснить несколькими причинами.

Процессы консолидации на внутренних рынках, даже на таких перенасыщенных банковскими услугами, как рынок Египта, Ливана или Бахрейна, протекают очень вяло. К тому же они усугубляются тем обстоятельством, что банковская индустрия арабских стран фрагментирована, будучи привязанной к небольшим рынкам, на которых кросс-национальные интеграционные процессы очень слабы. Из-за нормативных ограничений, трансграничная банковская консолидация находится в младенческом состоянии. Это препятствует образованию арабского банка, который имел бы сильное региональное присутствие. Фрагментация и скромные размеры арабских банков ограничивают их возможности использования финансовых инноваций и привлечения достаточного капитала для финансирования крупных проектов, инициируемых в наст.вр. через посредство зарубежных банков.

Другой отличительной чертой арабских банков является структура их собственности. Арабские банки, не являющиеся государственными, в основном представляют собой семейные образования. Такая конструкция банков имеет специфические последствия. Во-первых, она усугубляет проблему размерности. Семейные банки не охотно идут на привлечение стороннего капитала, необходимого для расширения присутствия на финансовых рынках. Они последовательно противятся любым попыткам консолидации, поскольку консолидация для них означает частичную или полную утрату контроля над принятием решений. Такие банки также будут упорно возражать против любых поползновений поглощения, поскольку это для них грозит потерей политического и социального влияния семьи. Во-вторых, семейная собственность над банками оказывает прямое воздействие на качество банковского управления, при котором функции контроля и принятия решений жестко

централизованы и сконцентрированы у нескольких лиц, как правило — учредителей, что сказывается на системе взглядов банка на соотношение риск-возврат, а также — на их кредитном поведении, в основном базирующимся на отношениях, а не на выстроенной системе оценки риска.

Банковскую систему арабских стран отличает также и характерная структура банковских активов. Хотя от банков больше не требуется финансировать денежные потребности правительства, зависимость банковского сектора от государственного сектора в системе народного хозяйства большинства арабских стран по-прежнему очень сильна. Как заявляют сторонники финансовой реформы, финансовая либерализация должна быть нацелена на перераспределение финансовых ресурсов в сторону частного сектора. Такой перелив ресурсов до сих пор не произошел ни в одной из арабских стран, даже в такой как Марокко, где идет процесс неуклонного сокращения величины государственного долга.

Велика еще доля зарубежных активов в структуре активов арабских банков. В Иордании зарубежные активы составляют до 30% активов коммерческих банков, в Ливане и Саудовской Аравии удельный вес этой составляющей — 20%. Доля зарубежных активов в сирийских банках достигает 50%. Значительная часть имеющихся средств продолжает утекать из региональных финансовых институтов. Глобальные связи арабских банков по-прежнему сводятся к планомерному выведению излишков финансовых ресурсов за пределы региона. Взять к примеру контакты арабских банков с международным финансовым центром в Лондоне. Как свидетельствуют статистические данные по банкам Англии, в конце 2003г. внешние обязательства арабского мира, депонированные в банках, работающих на территории Соединенного королевства, составляли 80,5 млрд.долл. С другой стороны, внешние кредиты, выданные английскими банками в регион, равнялись всего лишь 23 млрд.долл. Это указывает на то, что значительные суммы переводятся в Великобританию, а обратно в страны арабского мира возвращается несопоставимо малые средства.

Вследствие отмеченных слабостей банки арабских стран, скорее всего, рано или поздно будут поглощены гигантскими международными банками. Хотя, в краткосрочной перспективе, такая ситуация вряд ли сможет повлиять на результативность работы арабских банков, негативные последствия для некоторых наиболее критичных сторон арабского банковского дела наверняка обнаружатся в долгосрочном плане. Арабские банки охвачены возможностями одалживать средства государству, что позволяет им реализовать извечную банковскую мечту: низкий риск, высокий возврат. Однако, поскольку такой тип финансирования почти не требует профессиональной работы по управлению рисками, арабские банки упускают возможность наработать технику рискованного управления, диверсифицировать свои инвестиции, развить или приобрести новый опыт в новых областях. Это касается не только проектного финансирования. Призы за совершенство журнала Euromoney в 2002г. в категории «Ближний Восток» получили лишь глобальные банки. Приз в номинации «Лучший долговой дом» был присужден Merrill Lynch, приз «Лучший акционерный капитал» был отдан

Deutsche Bank, награду «лучший гарант», «лучший рискованный управляющий» и «лучший казначей» получил Citygroup, а «лучший управляющий наличностью» — HSBC. Это должно насторожить арабские банки и заставить их задуматься о том, с какого типа конкурентами им придется столкнуться на открытых рынках, как только они будут открыты.

Говоря о глобальных связях, основным вызовом для арабских банков в этой области всегда будет оставаться активная работа по перенаправлению средств и финансирование инвестиций в арабском мире, а вовсе не вывоз ресурсов за пределы региона. Арабские банки имеют хорошие данные для того, чтобы начать выполнять эту функцию, учитывая их прекрасное знание реалий местного рынка, исторические контакты, сходную деловую культуру арабских стран, наличие развитых сетей и географическую однородность. Однако, несовершенство их внутренней организации может привести к тому, что арабские банки не только не смогут успешно реализовывать свои домашние преимущества, но, как только закончится эпоха благоденствия, связанная с финансированием государственного сектора, они вряд ли смогут воспользоваться даже теми скудными инвестиционными возможностями, которые все еще будут оставаться.

Банки

Вотне крупнейших арабских банков особенно выделяются лидирующая двадцатка, на долю которой приходится до 60% совокупного капитала, 55% активов и 65% чистой прибыли банковского сектора региона. Средняя доходность капитала этих банков составляет 15%. Среди них доминируют семь финансовых институтов Саудовской Аравии. Но среди первых саудовских банков по размеру капитала и величине активов находится бахрейнский банк «Араб Бэнкинг» (Arab Banking Corporation или ABC), который вкладывается в новые рынки, вкл. Россию. Учредителями банка являются Инвестиционное управление Абу Даби (Abu Dhabi Investment Authority), минфин Кувейта и секретариат казначейства Ливии (Libyan Secretariat of Treasury), позже переименованный в Центральный банк Ливии.

Другой крупный базирующийся в Бахрейне банк «Галф Интернэшнл Банк» (Gulf International Bank или GIB) предоставляет корпоративные услуги на рынке стран Персидского залива, управляет торговыми и финансовыми потоками между государствами региона и остальным миром. Благодаря устойчивым связям с рядом государственных структур (72,5% принадлежит 6 правительствам Совета сотрудничества государств Персидского залива, по 12,08%, а 22,2% Валютному агентству Саудовской Аравии), входящих в число его акционеров, GIB имеет широкое присутствие в регионе. Этот банк непрерывно повышает ликвидность, диверсифицирует финансирование, расширяет спектр финансовых продуктов.

Саудовско-Американский банк Samba, 23% акций которого принадлежит Ситибанку, слился в 1999г. с Объединенным Саудовским банком (United Saudi Bank). 74% акций Samba принадлежат саудовским инвесторам, при этом, крупнейшая доля сосредоточена в руках принца Аль-Валида бин Талала. Банк открыл филиалы в Бейруте и Каире. Банк расширяет деятельность в сфере корпоративного финансирования, сохраняет доминирующие

позиции на рынке кредитных карточек. Дальнейшее усиление присутствия банка на Ближнем Востоке осложнено сильными позициями в регионе Ситибанка, предпочитающего оказывать услуги под собственной торговой маркой, а не через управляемый им саудовский банк, в котором он не имеет контрольного пакета.

Другой крупный саудовский банк Рияд Банк имеет один из самых высоких показателей достаточности собственного капитала, находится в совместном владении Центрального банка и министерства финансов, и финансирует крупные правительственные и квази-правительственные проекты. Ориентируется и на коммерческий сектор.

Ведущим финансовым институтом Кувейта является Национальный банк Кувейта (National Bank of Kuwait или NBK) располагающий крупнейшей местной сетью отделений и, приблизительно, 40% розничного рынка. НБК-один из наиболее ориентированных на международный рынок банк в странах Персидского залива, удерживающий эту позицию флагамена в международной банковской деятельности арабского мира и расширяющий свое присутствие в Ливане и Египте. В условиях глобализации финансовых рынков и существенного снижения торговых барьеров в странах Персидского залива, НБК стремится создать альянсы с сильными партнерами, что позволит ему расширить свою клиентскую базу.

Очень высокие показатели прибыльности среди арабских банков по доходности капитала и активов у банка Аль-Раджхи (Al Rajhi Banking and Investment Corporation). Аль-Раджхи – единственный саудовский банк, осуществляющий свою деятельность исключительно на исламских принципах, что обеспечивает ему сильные позиции в определенных секторах рынка. Банк занимается финансированием международной торговли, лизингом, проектным финансированием и торговлей в расрочку, имеет наиболее широкую сеть отделений в Саудовской Аравии. Банк занимает лидирующее положение на местном рынке исламской финансовой деятельности. В последнее время в данном секторе все более усиливается конкуренция и многие региональные банки предлагают «исламские» финансовые продукты.

ОАЭ имеют наиболее фрагментированный банковский сектор из всех стран региона, т.к. слияния между институтами, относящимися к различным эмиратам, осложнены рядом положений законодательства. Здесь функционируют 20 местных банков и 27 иностранных. Наиболее представительный среди них – Международный банк Эмиратов (Emirates Bank International или ЕВІ) в Дубае. Основным собственником банка – правительство эмирата Дубай, благодаря чему банк получает достаточно сильную государственную поддержку.

В банковском секторе Катара доминирует Национальный банк Катара (Qatar National Bank или QNB), обслуживающий более 40% рынка. Банк имеет «привилегированный» доступ к правительственным проектам, поскольку 50% QNB находятся в государственной собственности. Перспективы развития QNB в значительной степени зависят от состояния экономики страны и государственных финансов. Экономические перспективы Катара в коротко и среднесрочном периодах достаточно благоприятные, хотя многие небольшие банки Катара вынуждены увеличивать размеры резервных

отчислений, что вызвано высоким уровнем невозвращенных кредитов.

В египетском банковском секторе доминируют четыре государственных банка, крупнейший из которых – Национальный банк Египта (National Bank of Egypt или NBE). Прибыльность в NBE, равно как и в других государственных банках, достаточно невысокая из-за значительного уровня невозвращенных кредитов и ужесточенных в последнее время требований в части их обеспечения. Наиболее прибыльным в египетском банковском секторе остается достаточно хорошо управляемый банк коммерческий Международный банк (Commercial International Bank), имеющий диверсифицированный портфель финансовых продуктов.

Крупнейший банк Ливана BLOM достаточно хорошо сработал в сложной экономической обстановке 2002-03гг. Конкуренцию ему составляют банки Ауди (Banque Audi) и Библос (Byblos Bank). Основная проблема сектора – зависание кредитов и ужесточение требований по их покрытию.

Региональные инвестиционные банки вкладываются на рынке капиталов в основном в акции компаний сферы высоких технологий.

Ведущий инвестиционный банк региона «Инвесткорп» проявляет слишком высокую активность в области поглощений: только за 2000г. банк осуществил 7 приобретений, но далеко не все из них были удачными. В международных инвестиционных сделках Инвесткорп специализируется на трех направлениях: корпоративное инвестирование в Северной Америке и Западной Европе, инвестиции в недвижимость в США и глобальное управление активами.

Процесс глобализации неизбежно приведет к слияниям в банковском секторе стран данного региона. Арабские государства были изолированы от внешнего давления благодаря сверхзащищенным рынкам и огромным запасам нефти, но в последние годы они все сильнее открываются для внешнего мира. Нарастает и конкуренция со стороны иностранных банков, особенно по мере присоединения стран региона к ВТО; соответственно, растут объемы международных сделок, а крупнейшие местные банки иницируют выход на международный рынок через слияния и создание альянсов с зарубежными институтами.

Кредит

Исламское банковское дело берет свое начало в Египте в 1960г. С середины 1970г. после 2 мировых шоковых потрясений нефтяных цен, в результате которых произошел отток и перераспределение значительного богатства от стран-потребителей нефти в сторону стран – ее производителей, и, как следствие, рост доходов на душу населения в арабских и других нефтедобывающих странах, исламское банковское дело получило развитие во всех арабских странах. Значительный толчок этому дала Иранская революция, стимулировавшая рост исламского фактора во всем мире и приведшая к возникновению многочисленных финансовых институтов исламского типа. Общепринятое финансирование за счет заемных средств обычных банков пережило ряд кризисов ссудо-сберегательных и банковских учреждений в США в 1930 и 1980гг. Для уменьшения оттока капитала в США было введено обязательное страхование вкладов населения. Как результат, банки и ссудо-сберега-

тельные учреждения стали принимать более высокие риски. Отток капитала из американских банков после событий 11 сент. 2001г. в Нью-Йорке и последующими многомиллиардными исками жертв терактов к ряду саудовских компаний активно работавших на американском рынке и даже к членам королевской династии Саудов.

Мировой оборот финансовых средств по исламским принципам составляет пока 3% от всего мирового финансового потока, но нарастает в геометрической прогрессии. Исламское финансирование доказало свою эффективность и жизнеспособность. Величина исламских фондов оценивается в 200 млрд. долл., и прирост составляет 15% в год (данные Института исламского банковского дела и страхования в Лондоне).

Исламская вера не позволяет проводить торговые операции, в которых присутствует элемент ростовщичества или начисляются проценты на капитал: «Риба», которая переводится как «франшиза», «увеличение», «приращение» или «прирост». По исламу кредитору позволяется давать кредиты без начисления прямых или косвенных процентов — «кард эль-хасан» (benevolent loan). Запрещается даже наличие какого-то сопутствующего интереса или выгоды даже в самых экзотических формах: использование мула ссудополучателя, принятие угощения за его столом, или уединение в тени его стены.

Кредитор должен делиться прибылью полученной с предприятия, в которое вкладываются его финансовые средства. Ислам поощряет мусульман инвестировать деньги и становится партнерами, совместно разделяющими риски и прибыль от бизнеса, а не просто кредитовать и жить на получаемые проценты. Причем для стимулирования экономики, поощрения предпринимателей и максимизации усилий поощряются именно высокорискованные инвестиции, а не накопление денег на счетах, «почивание на лаврах», и обесценивание денег на счетах через инфляцию.

Ислам против «делания денег из денег», т.к. деньги — средство обмена, способ определения стоимости вещи, и они не имеют своей собственной стоимости, не являются «приносящим доход активом», поэтому они не должны производить другие деньги при передаче другим лицам в виде займа или находясь в банке на счете. Стоимость имеют человеческие усилия, инициатива и риск. Мусульманские юристы считают деньги «потенциальным» капиталом, они становятся капиталом только после того, как инвестируются в предприятие. Денежные средства, вложенные в предприятие в виде займа, считаются долгом бизнеса, а не капиталом, и поэтому не должны приносить прибыли. Деньги несут в себе только покупательную способность или черту и не должны аккумулироваться на счетах мертвым грузом, а двигаться по линии «покупатель-продавец-покупатель». Покупательное свойство денег не должно создавать еще большую покупательную способность без прохождения промежуточного этапа — покупки материальных ценностей или услуг.

Запрещен «гарар» или «неопределенность», «спекуляция». Договаривающиеся стороны должны в полном объеме представлять те финансовые и материальные эквиваленты, которыми они намериваются обменяться в результате деловой операции. Стороны не должны заранее определять га-

рантированную прибыль. Все базируется на принципе «неопределенности доходов», когда от клиента не требуется даже обязательств возврата взятых в долг средств, плюс компенсации потерь от инфляции, т.е. заведомо более слабый участник сделки не подвергается несправедливому обращению. Фьючерсы, опционы и форвардные сделки считаются «неисламскими» инструментами, т.к. прибыль определяется разницей в процентной ставке. Некоторые исламоведы не одобряют индексации задолженности с учетом инфляции и объясняют подобное «неодобрение» рамками «кард эль-хасан». По их мнению заимодатель предоставляет кредит взамен получения благословения Аллаха, и ожидает своего вознаграждения только от Аллаха. Исключение из принципа «гарар» делается покупке с предоплатой (бай бисаман ажилъ — sales contracts), производственному контракту (Истисна), комиссионным выплатам jo'alah (service charge) и аренде/лизингу (Иджара). Инвестиция делается только в незапрещенные и поощряемые исламом товары и деятельность. Торговля алкоголем никогда не будет финансироваться исламским банком, исключаются инвестиции в казино, а также межбанковские кредиты.

В арабской банковской литературе встречается следующее разделение по видам банковской деятельности: concessional financing (льготное финансирование), trade financing (финансирование торговли) and participatory mechanisms (долевые механизмы). В рамках этой деятельности присутствуют различные контрактные отношения.

По шариату финансовые средства предоставляются в соответствии со следующими принципами раздела прибыли и участия в риске.

(1) «Мурабаха», которая используется при приобретении таких дорогостоящих предметов, как машины или оборудование, когда в процесс купли-продажи вовлекается банк, приобретающий товар у третьей стороны и продающий его потребителю по заранее оговоренной стоимости с определенной наценкой (равной величине общераспространенной ставки), которая будет им выплачена не сразу, а в будущем через определенное время.

«Мурабаха» может применяться при продаже сырья по цене, включающей объявленную и известную покупателю и продавцу прибыль. Иначе эту операцию можно назвать сделка «стоимость плюс маржа». Стоимость выплачивается отсроченными платежами. Подобная финансовая техника используется при финансировании торговых операций, и т.к. банк приобретает право на товары, будучи задействованным в процессе его купли-продажи, его прибыль извлекается из конкретных услуг, которые несут определенный риск и поэтому эта прибыль по исламскому канону легитимна. И только легитимная прибыль по исламским законам считается законной.

(2) «Мушарака» (equity participation) применяется при финансировании внутренней торговли, импорта и в аккредитивах. Представляет собой совместное предприятие, в котором партнеры делят прибыль и убытки по заранее оговоренному соотношению или в соответствующей пропорции. При этой форме норма окупаемости капиталовложений заранее не определяется. «Мушарака», как правило, ограничена во времени и создается для осуществления определенного проекта. По своей сути она сопоставима с СП. «Мушарака» может созда-

ваться с нуля или же можно войти в состав и участвовать в уже существующей. Акционерами являются банк и физические лица, причем соучастие возможно и в процессе управления проектом или сделки. Прибыль и убытки делятся в зависимости от степени участия и процента акционерного капитала.

(3) «Мудараба» (partnership): способ распределения прибыли в коммерческом и банковском секторах. Она предполагает «Мушараке», при ней один партнер предоставляет финансовые средства, а второй ими управляет. Но, как и в первом случае, здесь прибыль и убытки делятся в ранее оговоренной пропорции, и нет нормы окупаемости капиталовложений. Между двумя сторонами заключается контракт: одна сторона, «рабб эль-маль», собственник-бенефициарий или компаньон-вкладчик, доверяет денежные средства другой стороне, называемой «Мудариб» (лицо, распоряжающееся имуществом в пользу другого, по другому партнер-исполнитель). «Мудариб» использует финансовые средства таким образом, как он договорился с «рабб эль-маль», и возвращает ему основную сумму, а также заранее оговоренную долю прибыли, оставляя остальное себе. Раздел прибыли осуществляется в определенной пропорции, и она не может быть паушальной суммой (единовременно выплачиваемой суммой), или гарантированным возвратом. Инвестор не отвечает за убытки превышающие размеры внесенного долевого взноса. «Мудариб» несет убытки только своими затраченными временем и усилиями.

Исламское банковское дело предусматривает для клиентов инвестиционные счета на принципе «Мудараба» или trustee profit-sharing (участие в прибыли с доверенным лицом). Вклады используются банком для инвестирования с разделом прибыли в оговоренном соотношении. Но если проект заканчивается фиаско, инвестор (банк) полностью берет на себя все расходы. Предприниматель не несет убытка ни в каком случае, т.к. его вклад составляют его усилия, время и энергия, если только сама неудача ни была обусловлена его неумелым или откровенно плохим исполнением своих обязанностей или нерадивостью. Если потери приведут к уменьшению капитала «Мудараба», то «Мудариб» (антрепренер), возвращает остаток средств, за вычетом потерь, инвестору. Например, исламский банк выделяет средства клиенту для финансирования, скажем, фабрики, и получает в оплату какой-то процент от чистой прибыли в течение определенного промежутка времени. Часть прибыли идет на погашение суммы долга, прибыль банка и передается вкладчикам. Если фабрика понесла убытки, банк, его вкладчики и реципиент кредита совместно берут на себя расходы, претворяя тем самым в жизнь стержневой исламский принцип, заключающийся в том, что поставщики и потребители капитала поровну разделяют риски и вознаграждения. Банк не должен требовать залога (collateral) для уменьшения кредитного риска.

«Мусакат» или «музараа» являются специфическими аналогами или эквивалентами «Мударабы». «Мусакат» также специфическая форма «Мушараки» для фруктовых садов и раздела урожая в соответствии с вкладом каждого. «Музара'а» по сути дериват контракта «Мудараба» в земледелии и животноводстве, когда банк предоставляет землю или финансовые средства в обмен на часть урожая.

(4) «Иджара» означает лизинг, и чаще всего используется для покупки автомобилей, техники, судов или недвижимости с оплатой в рассрочку в течение определенного времени за определенную цену. В наст.вр. многие исламские банки экспериментируют с различными формами лизинга. Например, договора лизинга с выкупом техники в конце за оговоренную цену (финансовый лизинг), который называется «Иджара Ва Иктина» (Ijara Wa Iktina), эквивалентный лизингу, частичному платежу-ссуде (платежам в рассрочку), купле-продаже/аренде в рассрочку с переходом в собственность взятого напрокат предмета, т.е. такая практика, которая позволяет миллионам водителей выезжать на дорогу каждый год. Но ислам требует, чтобы предмет лизинга использовался продуктивно и в соответствии с шариатом.

(5) «Мукарада». Представляет собой исламские долговые обязательства, выпускаемые банком для финансирования определенного проекта. Инвесторы, приобретающие бонды «Мукарада», участвуют в разделе прибыли поступающей от финансируемого проекта, но одновременно рискуют купить низко-прибыльные бумаги или даже понести убытки. У них нет права голоса в руководстве проекта, и они выступают как акционеры без права голоса.

(6) Salam. Покупатель оплачивает вперед за определенное количество товара определенного качества, который будет поставлен в установленное время по оговоренной цене. Эта техника финансирования похожа на фьючерсы или форвардные закупочные контракты и применяется чаще всего при сезонных закупках, например, сельскохозяйственной продукции, а также во всех других случаях, когда продавцу требуются оборотные средства до начала поставки. По-другому называются Bai'salam или bai'salaf. При долгосрочных кредитах под конкретный промышленный проект или для финансирования определенных этапов его реализации часто используется принцип

(7) Мусайара (партнерство или СП с разделом прибыли). Банк предоставляет средства, а получатель кредита, чаще всего предприниматель, умение управлять и свой производственный и деловой опыт. Прибыль делится в договоренном соотношении, а убытки несет только банк.

(8) Jo'alah – комиссионные за предоставленные услуги. Как правило, оговариваются в контракте.

Исламские банки разработали многочисленные креативные финансовые продукты на принципах разделения прибыли и риска для финансирования торговых и лизинговых операций, операций с сырьем и недвижимостью.

Исламские банки оказывают также услуги для розничных торговцев, предусматривающие комиссионные, в которых не содержатся выплаты по процентам: чековые счета, валютные свопы, движение средств между банками, аккредитивные письма, дорожные чеки, сдача в аренду сейфов в хранилищах ценностей банка, управление капиталовложениями с ответственным хранением ценных бумаг и авизовка (securities safekeeping investment management and advice) и другие.

Некоторые компании, использующие принципы шариатского финансирования, такие как Dal-lah Albaraka Group (DBG), добились прибыльности до 500% за десятилетие. Финансовый рычаг Dallah компания Albaraka Investment and Development

Companu (ABID), которая является пионером глобальной индустрии исламского финансирования, сейчас имеет общие активы до 5 млрд.долл. Группа является крупнейшим исламским финансовым институтом и владеет исламским банковским портфелем в 1 млрд.долл. ABID началась в 1982г., как первая исламская инвестиционная компания, и сейчас представлена 42 страховыми и финансовыми компаниями, предлагающими банковские, страховые и лизинговые услуги в более чем 20 странах, включая США.

Исполнительный директор ABID Салех Маляика сказал: «ABID нацелена на создание постоянного резерва для совершенствования практического применения исламского финансирования в полном соответствии с его теоретической основой». Президент DBG Абдулла Салех Кямилль говорит: «В самом начале мой отец старался инвестировать за пределами страны везде, где только можно, но, как правило, в арабских и исламских странах. Он верил в то, что его долг, как мусульманина, открывать везде, где ему разрешили».

Самый большой саудовский банк, National Commercial Bank (NCB), тоже был первым практикующим и развивающим исламское банковское дело. Общие авуары NCB составляют 25.2 млрд.долл. Чистая прибыль в I кв. 1999г. составила 75 млн.долл., отражая низкие на то время цены на нефть и деловую активность.

NCB Фонд Global Trading Equity Fund является самым большим совместным шариато-совместимым фондом с более чем 2 млрд. СР в управлении. Доля рынка этого банка по открытым в конце средствам составляет 60%, и он обслуживает более 36000 клиентских счетов. У NCB 249 филиалов и офисов по всему Королевству, 46 из которых имеют департаменты исламского банковского дела. NCB имеет корреспондентские счета в 600 банках в 70 странах.

Ипотечкой по-мусульмански, которая как и в России находится в зачаточном состоянии, в Саудовской Аравии занимается Riyad Bank, второй по величине банк страны с активами в 17 млрд.долл. Основной упор сделан на молодое поколение до 18 лет (60% населения). У этого банка, показывающего квартальную прибыль в 15%, 24% рынка ипотеки.

При всех банках существуют комитеты религиозных советников, чье мнение учитывается при принятии новых финансовых инструментов и которые осуществляют религиозный аудит по завершению финансового года. Шариат делает упор на этические, моральные, религиозные и социальные факторы для достижения равенства и добросовестности на благо всего общества. Стержнем исламского банковского дела является понятия акционерного равенства и нравственности, которые управляют контрактными и финансовыми взаимоотношениями таким образом, что связь между законом, религией и акционерами становится больше органической, чем дополнительной. Исламская финансовая система полностью может быть понята только в контексте исламского отношения к бизнес-этике, распределению богатства, социальной и экономической справедливости, учитывая при всем при этом роль государства. Частью исламского банковского кодекса остаются принципы соучастия в риске, личного права и обязанностей каждого бизнесмена, прав собственно-

сти, неизбежности и «неприкосновенности» контрактных обязательств. Основное различие между банками «на западный манер» и исламскими банками заключается в том, что исламские банки делают больше упор на человеческом факторе и его действия (бизнесе), чем на управлении счетами, иначе и образно говоря, на «самих корешках, а не на растениях-вершках».

ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

– Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings повысило долгосрочный национальный рейтинг дефолта эмитента Саудовской Аравии в местной и иностранной валюте до уровня AA- с A+, прогноз по рейтингу был изменен с «позитивного» на «стабильный». Предельное значение для рейтингов страны было повышено с AA- до AA, краткосрочный рейтинг дефолта эмитента был также повышен с уровня F1 до F1+. Такие данные содержатся в обнародованном сегодня пресс-релизе агентства, передает РБК.

По мнению агентства, высокие доходы от экспорта нефти еще более укрепляют и без того сильный баланс внешних расчетов Саудовской Аравии и защищают страну от внешних потрясений. Отмечается также, что главным экономическим риском для страны является резкое понижение цен на нефть, от торговли которой в бюджет страны поступает до 90% средств. Однако падение цен на топливо должно быть очень значительным, чтобы затронуть кредитоспособность страны.

Среди других факторов, повлиявших на повышение рейтинга, отмечается низкий уровень задолженности страны (общий внутренний долг правительства сократился до 7,2% ВВП в конце 2007г.), а также большой объем внутренних и внешних активов. RosInvest.Com, 9.7.2008г.

– Инфляция в Саудовской Аравии побилла 27-летний рекорд. В апр. она составила 10,5%. Согласно правительственному докладу, с начала года по 30 апр. инфляция составила 115,2 пункта по сравнению 104,3 пунктами годом ранее. Сильнее всего повысились аренда и цены на воду и электричество – в целом на 16,9%, рост стоимости найма жилья составил 20,4%. Стоимость продовольственных товаров выросла на 16%. Emirates.SU, 25.5.2008г.

– Саудовская Аравия, которая пытается справиться с масштабной инфляцией, заявляет, что ее усилия по сокращению государственных трат приносят определенные плоды, однако рост стоимости арендной платы и расходы на продукты питания продолжают создавать риски. Инфляция в зависимости от доллара Саудовской Аравии – стране, являющейся крупнейшим в мире экспортером нефти, в марте достигла 9,6%, что является самым высоким показателем за период с начала нефтяного бума 1970гг.: арендная плата в стране выросла на 19%, а цены на продовольствие подскочили на 14,2%. «Мы работали в течение некоторого времени над сокращением госрасходов», – заявил министр финансов Саудовской Аравии Ибрагим Аль-Ассаф журналистам в кулуарах конференции Euro-money, проходящей в столице Саудовской Аравии г. Эр-Рияде. «Нам удалось снизить уровень госрасходов в некоторых областях», – сообщил Аль-Ассаф, не раскрывая подробностей.

Крупнейшая экономика арабского мира, на которую обрушился водопад неожиданно выросших в шесть раз доходов от продажи нефти, с 2002г. ак-

тивно инвестирует в развитие своей инфраструктуры и пытается диверсифицировать свою экономику, снижая зависимость от нефти, и создавать рабочие места, поскольку безработица в королевстве составляет 12%. «Определенное беспокойство вызывает то, что оба источника, которые подпитывают инфляцию в стране, стоимость жилья и продуктов питания, еще действуют», — рассказал делегатом на конференции управляющий ЦБ Саудовской Аравии Хамад Ас-Сауд Сайяри. Он сказал, что саудовские политики оказались в условиях воздействия «мощных и противоречивых факторов, поскольку они стремятся использовать доходы от продажи нефти для диверсификации экономики и создания рабочих мест, но при этом не хотят раскручивать спираль инфляции за счет раздувания государственных расходов и поддержания высоких мировых цен на сырьевые товары». «Учитывая преобладающее воздействие фискальной политики на экономику, необходимо пересмотреть приоритеты расходов и инвестиционных программ с учетом возможностей национальной экономики», — заявил Сайяри.

В бюджете на 2008г. Саудовской Аравии прогнозируется рост расходов на 7%, до 410 млрд. риалов (US109,3 млрд.долл.), включая расходы в 105 млрд. риалов на образование и 44,4 млрд. на здравоохранение и социальное развитие. Саудовская Аравия, ограниченная в своей борьбе с инфляцией привязкой к долл., выплачивает компенсационные надбавки госслужащим, увеличивает субсидии на некоторые продовольственные товары и проводит политику ужесточения банковского кредитования, пытаясь сдерживать в этом году инфляцию. Уровень инфляции в королевстве в текущем году составил в среднем 9%, что более чем в два раза превышает уровень 2007г.

В дек. планка инфляции поднялась до 9,9%, говорится в отчете об опросе мнений 17 экономистов и аналитиков, проведенном Reuters на этой неделе. «Политики делают смелые заявления о своей серьезной обеспокоенности в отношении роста инфляции», — говорит Джон Сфакианакис, главный экономист SABV банка, подразделения HSBC в Саудовской Аравии. «В экономике не появляется достаточного количества рабочих мест, так что это ставит их в жесткие условия», — поясняет он. По оценкам SABV, доходы от продажи нефти в королевстве возрастут в этом году примерно до 235 млрд.долл., почти на 12% от уровня в 210 млрд.долл. прошлого года. 5 мая нефть установила новый рекорд, поднявшись выше 120 долл. за баррель. Сайяри сказал в прошлом месяце, что в текущем году инфляция может достичь 10%, возможно несколько снизившись во II пол. года в результате принимаемых правительством антиинфляционных мер и снижения мирового спроса на сырьевые товары, что должно отразиться на ценах. Рейтер, 7.5.2008г.

— В начале апр. на совещании в Катаре главы ЦБ арабских нефтедобывающих стран Персидского залива признали серьезные экономические проблемы периода сверхвысоких цен на нефть. И в этом арабские шейхи оказались похожими на российских чиновников. Когда в 1973-74гг. мировые цены на нефть впервые выросли, и выросли многократно — в три раза (хотя в итоге были все равно в десять раз меньше, чем сейчас, составляя всего 12 долл. за баррель), это повлияло на арабские нефтедо-

бывающие страны не меньше, чем на нефтедобывающий СССР.

Советские власти при невероятно расширившемся притоке нефтедолларов стали усиленно разрабатывать труднодоступные западносибирские месторождения, значительно расширили импорт продовольствия и ширпотреба, а также решили провести Олимпийские игры. Арабские шейхи новые месторождения разрабатывать не стали в связи с хорошими условиями добычи на уже имеющихся и на Олимпийские игры не претендовали. Однако ситуация в арабских странах заметно изменилась. В Саудовской Аравии, находившейся тогда на третьем месте в мире по нефтедобыче после США и СССР, была создана единая экономика. До тех пор королевство, несмотря на то что являлось в политическом отношении единым, экономически было совершенно разрозненным. Портовый г. Джидда являлся крупным коммерческим центром, но его связи со столицей Эр-Риядом были ограниченными. В свою очередь, Восточная провинция, центр нефтедобычи, являлась своеобразным анклавом, где господствовала Арабо-американская нефтяная компания Арамко, на которую работали в основном американцы и другие иностранцы.

Как писал британский исследователь Родни Уилсон, «важнейшим достижением 1970гг. было не увеличение саудовских доходов в результате двух нефтяных шоков, а появление единого национального рынка товаров, услуг и — в меньшей степени — рабочей силы. В это время распределение импортных товаров, купленных за нефтедоллары, впервые стало не региональным, а общенациональным. Была создана национальная промышленность, финансируемая за счет субсидируемых кредитов Саудовского индустриального фонда развития, и эта промышленность поставляла товары на общенациональный рынок, защищенный от иностранной конкуренции системой лицензирования и высокими импортными тарифами».

Одним из главных последствий нефтяных бумов 1974 и 1980гг. стало то, что саудовские власти приобрели 100% акций Арамко — и нефтедобыча в стране стала полностью государственной и контролируемой из Эр-Рияда. Уже тогда в нефтедобывающих арабских странах, входящих в Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) — Бахрейне, Кувейте, Катаре, Омане, Саудовской Аравии и ОАЭ — проблемой стала инфляция. Правда, она искусственно сдерживалась, т.к. власти регулировали цены на все потребительские товары — как местного производства, так и импортного (в СССР инфляция также стала проблемой, однако инфляция скрытая, т.к. власти в данном случае регулировали цены абсолютно на все товары и производственные ресурсы). Эти страны усиленно тратили нефтяные бюджетные доходы на грандиозные строительные проекты. Пусть это и не влияло на розничные цены, но, например, цены на землю повышались.

Среди стран ССАГПЗ в Саудовской Аравии наблюдался наибольший рост инфляции: слишком уж увеличило госрасходы саудовское правительство после 1974г. В 1974г. инфляция возросла с 16,5 до 21,3%. В 1975г. было уже 34,5%. В 1976г. инфляция начала снижаться — 31,5%. В 1977г. — всего 11,4%. Однако уже в 1978г. цены вообще не выросли, а снизились на 1,5%, т.е. вместо инфляции наблюдалась дефляция. Потому что грандиозные

строительные проекты уже были в основном завершены. В остальных странах ССАГПЗ ситуация была похожей. В Бахрейне в 1976-80гг. инфляция в среднем составляла ежегодно 12,4%, в Кувейте — 18,6%, в Омане — 12,3%. А в 1981-85гг. в Бахрейне было уже 4,2%, в Кувейте — 4,5%, а Омане — 3,3%. Потом мировые цены на нефть упали, и, например, в 1990гг. в арабских нефтедобывающих странах инфляции почти не было (в основном потому, что контроль над ценами сохранялся, а госрасходы не росли).

В Саудовской Аравии за 1991-96гг. инфляция снизилась с 4 до 1% в год, в Кувейте — с 9 до 2%, Бахрейн перешел от инфляции 0,8% к дефляции 0,2%. И только в Катаре инфляция возросла с 4,4 до 7,4%. Но только потому, что как раз в 1996г. там была проведена частичная либерализация цен. В начале 2000гг. мировые нефтяные цены стали быстро расти, а сейчас достигли прямо невероятных высот, значительно превысив 100 долл. за бар. И у стран ССАГПЗ снова начались серьезные экономические проблемы. Прежде всего чрезвычайно ускорилась инфляция.

В Саудовской Аравии, где в 2006г. потребительские цены выросли всего на 2,3%, в 2004г. инфляция ускорилась до 4%, а в фев. нынешнего года темпы инфляции достигли 8,7% годовых. В ОАЭ инфляция в 2006г. составила 9,3%, а в 2007г. — уже 10,9%. В Катаре в прошлом году инфляция составила вообще 14%. В общем, нынешняя ситуация живо напоминает 1970гг.

Особую проблему представляет то, что курс валют в арабских нефтедобывающих странах Персидского залива зафиксирован по отношению к долл. (кроме Кувейта, который отказался от фиксированного курса в мае прошлого года). И в прошлом году, и в нынешнем доллар на мировом рынке катастрофически падает по отношению к евро и другим мировым валютам — соответственно, также падают и валюты стран ССАГПЗ. Из-за того что почти все потребительские товары в этих странах импортируются и в основном за импортные товары приходится расплачиваться в евро, эти потребительские товары постоянно дорожают и в долл., и в местной валюте.

Чрезвычайно большую роль в экономике арабских нефтедобывающих стран играют иностранные рабочие, прибывшие, в частности, из Индии, — и эти иностранные рабочие постоянно жалуются, что на свою зарплату могут купить все меньше иностранной валюты (в частности, индийских рупий) и все меньше средств могут высылать своим семьям на родину. Наконец, очень затрудняет ситуацию то, что американская ФРС для стимулирования экономики США и преодоления кредитного кризиса постоянно снижает процентные ставки — и страны ССАГПЗ вынуждены делать то же. Валютные рынки этих стран являются важными элементами мирового валютного рынка, а ОАЭ вообще считаются одним из главных мировых финансовых центров — и при сохранении ставок местные валюты с их фиксированным по отношению к долл. курсом станут слишком уж привлекательным объектом для международных валютных спекуляций. Снижение же процентных ставок в соответствии с традиционной экономической теорией очень мешает борьбе с инфляцией: при уровне инфляции вроде того, что существует в ОАЭ, ставки обычно не снижают, а повышают.

Весь прошлый год и начало нынешнего западные эксперты и местные власти только и рассуждали о возможности отказа от фиксированных курсов национальных валют по примеру Кувейта. Однако существуют аргументы и в пользу сохранения фиксированных курсов. Местные центробанки указывают, что эти курсы в свое время очень много сделали для стабилизации финансовой системы и сдерживания инфляции и отказ от фиксированных курсов будет расценен населением как проявление нестабильности. Кроме всего прочего местные власти опасаются, что в случае отказа от фиксированных курсов национальных валют эти курсы в условиях грандиозного притока нефтедолл. начнут быстро расти. Между тем ОАЭ, скажем, являются крупным туристическим центром, и европейские туристы останутся крайне недовольны тем, что за свои евро станут получать значительно меньше местной валюты (и это в дополнение к имеющейся высокой инфляции).

Все эти проблемы неделю назад в Катаре и обсуждали руководители центробанков ССАГПЗ. И в общем ни к какому решению не пришли, ограничившись заверениями о решимости в 2010г. создать единую валюту (теоретически для этого полезно сохранить фиксированный курс местных валют к долл., т.к. в этом случае единая валюта уже и так существует — ею является американская денежная единица).

Крупнейшие мировые производители нефти имеют схожие проблемы. И российские власти, и арабские шейхи обеспокоены исключительно высокой инфляцией, с которой непонятно что делать. При этом и те и другие бьются над проблемой валютного курса. Разрешить ли ему расти и не повредит ли это экономике? Какую роль играет валютный курс в сдерживании инфляции? Объединяет Россию с шейхами и инвестиционная проблема — как сделать так, чтобы нефтедоллары обеспечили промышленный рост именно в самих нефтедобывающих странах. Потому что в странах ССАГПЗ при относительной неразвитости местной промышленности инвестиционных ресурсов на самом деле недостаточно — только они находятся за границей (исследование Саудовско-американского банка показало, что в начале 2000гг. 85 тыс. саудовских семей держали за границей средства на 700 млрд.долл.). И в этом арабские страны тоже похожи на Россию. Коммерсант, 14.4.2008г.

— В национальном бюджете Саудовской Аравии на 2008г. заложены доходы в SR450 млрд. и расходы на уровне SR410 млрд., что говорит о возможном профиците в SR40 млрд. Доходы бюджета — на 38% ниже уровня 2007г., составлявшего SR621,5 млрд. Фактические доходы 2006г. были на 73% выше запланированных бюджетом доходов на 2006г., что говорит о консервативном подходе, использованном правительством при подготовке бюджетов. Данные о фактических доходах и расходах на 2006 фин.г. показывают рост общих доходов на 19,4% по сравнению с пред.г. до SR673,7 млрд. за счет существенного роста нефтяных доходов.

Фактические нефтяные доходы зарегистрировали рост на 19,8% до SR604,5 млрд. в 2006г. в отличие от 53% роста в 2005г. Удельный вес нефтяных доходов в общих доходах страны в 2006г. составил 89,7% по сравнению с 89,4% годом ранее. Ненефтяные доходы зарегистрировали рост на 15,7% до SR69,2 млрд. в 2006г. в отличие от 4% падения про-

шлого года. Их удельный вес был равен 10,3% общих доходов в 2006г. против 10,6% в 2005г. Общие фактические расходы в 2006г. были равны SR393,3 млрд., показав рост на 13,5% по сравнению с годом ранее за счет реализации новых проектов в сфере услуг, повышения числа студентов, принимаемых в университеты, роста стипендий, субсидий на покупку фуража для скота и новым непредвиденным расходам.

В национальный бюджет Саудовской Аравии на 2008г. заложены доходы в SR450 млрд. и расходы на уровне SR410 млрд., таким образом, профицит может составить SR40 млрд. В бюджете на 2008г. продолжает сохраняться ориентация правительства на оптимизацию доступных ресурсов и отдается приоритет социальной инфраструктуре и сектору услуг, особенно сфере образования, здравоохранению, социальной сфере, муниципальному обслуживанию, водно-канализационной системе и дорогам. Кроме того, бюджет отдает предпочтение проектам, связанным с научными исследованиями и разработками и электронному правительству помимо капиталовложений в создание новых рабочих мест, рост экономической активности и стимулирование экономического роста.

Развитие сектора образования и трудовых ресурсов: общие расходы на эти цели выросли до SR105 млрд. с учетом расходов на техническое и профессиональное обучение. К этим расходам относится и проект короля Абдаллы по развитию образования стоимостью до SR9 млрд. Кроме того, среди новых проектов – строительство 2074 новых школ (помимо 4352 уже строящихся) и реконструкция 2000 старых школьных зданий.

Здравоохранение и социальная сфера. Общие расходы – SR44,4 млрд. Среди новых проектов – свыше 250 пунктов первичной медицинской помощи, 8 больниц на 1900 мест, расширение и развитие существующих медицинских учреждений и строительство новых больниц. Ввод в эксплуатацию 79 новых больниц добавит 9850 койко-мест в стационарах.

Муниципальный сектор. Общие расходы – SR17 млрд. В число новых проектов входят строительство дорог регионального значения, перекрестков и мостов, железных дорог и очистных сооружений.

Транспорт и связь. Общие расходы – SR16,4 млрд. Среди новых проектов дороги протяженностью 7300 км. помимо строящихся дорог протяженностью 24000 км., порты, аэропорты, развитие сети железных дорог, обновление почтового сектора. Сегодня протяженность сети мощных дорог 54 тыс. км.

Водный сектор, сельское хозяйство и инфраструктура. Общие расходы – SR28,5 млрд. Среди проектов – развитие систем водоснабжения, канализации и опреснения воды на SR13,3 млрд. Кроме того, бюджетом предусмотрены ассигнования на два промышленных города Джубейль и Янбу и другие промышленные и аграрные проекты на SR7,6 млрд.

Специальные кредитные и государственные программы. 1. SR25 млрд. выделено на фонд развития недвижимости Real Estate Development Fund на срок более пяти лет. 2. Кредиты из средств фонда развития недвижимости Real Estate Development Fund, саудовского фонда развития промышленности Saudi Industrial Development Fund, саудовского

кредитно-сберегательного банка Saudi Credit and Saving Bank и с/х банка Agricultural Bank со времени их основания в SR224,7 млрд.

SR16,2 млрд. планируется выделить в 2008г. на кредитование строительства отелей, школ, университетов и больниц. В 2008г. продолжится реализация Частной программы развития высшего образования. На финансирование саудовской экспортной программы (Saudi Export Program), находящейся в ведении Saudi Fund for Development, зарезервировано SR6,9 млрд. www.rusarabbc.ru, 19.2.2008г.

– Инвестиции в энергетическую инфраструктуру Саудовской Аравии в 2007–09гг. составят 119 млрд. долл. Столь масштабные инвестиции создадут огромные возможности для всех игроков, участвующих в финансировании, подготовке и обеспечении различных проектов, говорится в исследовании «Саудовский парадокс – возможности и вызовы рынка энергетической инфраструктуры Королевства Саудовская Аравия 2008», подготовленном консультационной компанией Contax Group.

«Самые большие возможности для роста будут связаны с реализацией проектов в сфере нефтепереработки и нефтехимии, поскольку именно благодаря таким проектам королевство надеется реализовать политику диверсификации, сократив зависимость от нефти», – говорит сотрудник Contax Халид Иршад. В исследовании также рассматриваются проблемы, касающиеся в основном нехватки ресурсов и дефицита квалифицированных кадров.

«Набор, переподготовка и обучение персонала продолжает оставаться основной проблемой для Саудовской Аравии и стран САГСПЗ, – считает руководитель Contax Поль Экклестон. Королевство сталкивается со значительными сложностями в деле привлечения квалифицированных специалистов, поскольку в других странах условия для работы таких специалистов намного привлекательнее». Исследование основывается на интервью с руководителями ведущих международных и местных компаний: нефтяных, финансовых и подрядных. TradeArabia News, 5.2.2008г.

– 11 дек. возглавляемый монархом саудовский совет министров принял самый значительный на протяжении всей истории существования государства бюджет на 2008 фин.г. Его доходная часть составляет 450 млрд. саудовских риалов и, соответственно, расходная часть – 410 млрд. риалов. Саудовский бюджет на следующий финансовый год превышает нынешний (на текущий 2007г.) на 30 млрд. риалов.

Новый бюджет включает значительные суммы, которые будут израсходованы в 2008г. на развитие принципиально важных для страны направлений. Это в первую очередь расходы на совершенствованные юридической системы – 7 млрд. риалов, на поддержку «национального проекта научно-технического роста» – 8 млрд. риалов (осуществление этого проекта, как подчеркивалось в датированном 11 дек. специальном заявлении совета министров, позволит «совершить качественный скачок в развитии научных и технических исследований»). Наконец, в новом бюджете выделяется более 3 млрд. риалов на реализацию инициированного еще в 2006г. «национального проекта информатики и информационных технологий», рассматриваемого в качестве важной составляющей «нацио-

нального проекта научно-технического роста». Все это позволило королю Абдалле заявить после завершения очередного еженедельного совещания высшего органа национальной исполнительной власти, что «этот новый благословенный бюджет позволит направить необходимые ресурсы на развитие нашей любимой Господом и дорогой родины с тем, чтобы обеспечить ее всестороннее и устойчивое развитие».

Саудовская пресса не могла не откликнуться на обнародование нового бюджет страны. Вопрос заключается лишь в том, какой была эта реакция? Видимо, наиболее показательна в этой связи точка зрения крупнейшего столичного издания — газеты «Ар-Рияд», тесно связанной с саудовской Ассоциацией торгово-промышленных палат и выражающей мнение широких слоев национального предпринимательства и национального «образованного класса».

11 дек. «Ар-Рияд» поместила передовую статью — в ней отмечалось, что в будущем году саудовское государство, «как это было в течение нескольких последних лет», конечно же, «выделит средства на развитие необходимой для страны инфраструктуры — образования и информационной сети». Однако, по мнению этого издания, и в будущем году, видимо, сложится такая же ситуация, как в истекшем финансовом году, «когда многие статьи бюджета остались громко объявленными цифрами, а связанные с этими статьями бюджетные средства не были потрачены на осуществление необходимых проектов или на создание не менее необходимых рабочих мест».

Возникла странная ситуация, отмечала «Ар-Рияд», когда «вместо бюджетного дефицита, о котором в прошлом постоянно говорили министры, оправдывая невыполнение бюджетных обещаний, возникает дефицит функционирования госаппарата, занятого планированием и реализацией намеченного». Далее газета (и это понятно!) отмечала: «Вопрос состоит в том, что, если король и наследный принц, как и органы законодательной власти, стремятся устранить все препятствия, стоящие на пути развития, то аппарат управления продолжает оперировать цифрами, оставаясь далеким от того, чтобы найти подлинные причины недостатков и пути их решения».

Огромный аппарат саудовского государства или, как его называет газета, «бесчисленное количество служащих», конечно же, неэффективен — это, по ее словам, «среда рутинности, это почти непреодолимое препятствие» на пути подлинного развития страны. Разумеется, этот аппарат заражен коррупцией. Вне сомнения, страна, по замечанию «Ар-Рияд», «нуждается в управленческой революции в техническом и организационном смысле этого слова». Но для этой «революции» необходимы «специалисты», а страна все еще не стала, «как обещало руководство», «огромной трудовой мастерской», хотя для этого «уже были израсходованы значительные средства». Более того, «развитие человека отнюдь не всегда сопровождает развитие национальной экономики» и «существующее законодательство» вовсе не «способствует этому развитию». Не станет ли и бюджет будущего года «подтверждением уже давно длящейся ситуации»?

Еще в июле с.г. лондонская газета «Аш-Шарк Аль-Аусат» опубликовала заявление саудовского министра труда Гази Аль-Кусейби, в котором он,

основываясь на данных Саудовского статистического-информационного бюро, заявил, что уровень безработицы в стране (на середину лета с.г.) составил 5,6%. Однако далее министр добавил, что эта цифра относится ко всем трудоспособным жителям королевства, включая постоянно проживающих там иностранных граждан. Доля же безработных (конечно же, в первую очередь мужчин) в собственно саудовской среде выше — 11%. При этом значительный процент среди безработных саудовских граждан составляют люди с высшим и средним образованием в возрасте от 20 до 39 лет. Так, согласно заявлению министра Г. Аль-Кусейби, число безработных мужчин, имеющих дипломы об окончании средней школы, — 27,7%, а среди тех, кто имеет диплом бакалавра или магистранта, — не менее 57,8%. Естественно, что в женской среде эти цифры значительно выше.

Однако значительно важнее другое обстоятельство. Абсолютное большинство занятых саудовцев работают в сфере обслуживания (34% общего числа занятых саудовцев). Число саудовцев, занятых в производительных сферах (наука, техника, гуманитарные дисциплины), не превышает 19,7%. Доля же саудовцев, занятых в сфере промышленности (в частности, в тех ее отраслях, которые связаны с нефтедобычей и нефтепереработкой), понижается до минимума — всего 1% общей численности занятых в этой области.

Немалое число саудовских граждан, получивших высшее и среднее образование в целенаправленно создающихся в последнее время нынешним монархом технических университетах и техникумах, стремятся покинуть страну. 7 дек. с.г. в передовой статье «Утечка квалифицированных кадров, почему?» столичная «Ар-Рияд» писала: «Страна переживает огромные потери (использовавшееся газетой слово ан-назиф — «истекание» было, конечно же, более красноречиво). Если ранее люди, владеющие редкими научными специальностями, покидали госслужбу и переходили в частный сектор, то ныне врачи, научно-технические и исследовательские кадры, инженеры, менеджеры, бухгалтеры, в которых нуждается национальный рынок труда, покидают страну, отправляясь в другие государства Залива. Это крайне неприятное обстоятельство, имея в виду, что саудовский рынок труда значительно шире. Но если вспомнить, что в Эмиратах или Катаре их заработная плата, вне зависимости от того, будут они работать там на госслужбе или в частном секторе, в два раза выше, чем у нас, то ответ на вопрос о том, почему они уезжают, становится абсолютно ясным».

Издание подчеркивало, что «миграция умов и рабочих рук» — «мировое явление». Но одновременно оно отмечало, что «всемирность» этого процесса вовсе не повод для того, чтобы «убаюкивать» себя соответствующими этому поводу сентенциями. Проблема «утечки» саудовских «мозгов и квалифицированной рабочей силы» заключается в первую очередь в том, что «государственные органы» и «существующая в стране законодательная база» находятся ныне, по выражению «Ар-Рияд», в «ситуации последнего этапа старческой сенильности». Если, продолжало это издание, «соревнование за привлечение умов стало частью стратегии развитых государств, открывающих перед этими умами исследовательские центры и предоставляющих им завидную заработную плату, то у нас, как

ни печально это признавать, все происходит наоборот».

Все же проблема, которая ныне ставится саудовской «внутренней» прессой («Ар-Рияд» в этом отношении лидирует), еще сложнее.

Все так же 7 дек. «Ар-Рияд» опубликовала большую аналитическую статью «Бедные более удачливы, чем они. Средний класс в Саудовской Аравии платит цену экономических изменений, «воздерживаясь» заявлять о своих требованиях, хотя его жизненный уровень постоянно ухудшается». Как вытекает из названия этой статьи, речь в ней идет о ситуации той общественной страты (широкий круг преподавателей средней и высшей школы, мелкого и среднего предпринимательства), которую эр-риядская газета называет «становым хребтом» национальной социальной структуры, подчеркивая, что общая численность этой страты составляет не менее 60% общей численности саудовского населения.

Уже в самом начале статьи отмечалось: «Саудовский средний класс страдает от инфляции и других бед местной экономики, в силу которых этот класс оказался в положении бесконечных финансовых кризисов, создающих впечатление, что некоторые его представители скоро окажутся в числе бедных. Рост инфляции может привести к полному исчезновению среднего класса, создав положение, когда саудовское общество будет представлено бедными и богатыми, что приведет не только к коренному изменению существующей социальной структуры, но и к опасным последствиям для всего общества. Если бедные получают жилища, оплачиваемые счета и помощь благотворительных обществ, помогающую им справляться с жизненными невзгодами, то средний класс такой помощи, естественно, лишен».

Каковы, по мнению газеты, основные причины сложившегося положения? Их несколько. Это продолжающееся падение курса американского долл. и, как его следствие, снижение покупательной способности саудовского риала (по словам цитируемого газетой экономического аналитика, только в текущем году это снижение составило не менее 20%). Это резкое увеличение цен на импортную продукцию и одновременно рост потребления, когда граждане страны стремятся избавиться от обесцениваемой национальной валюты, лишь увеличивая инфляцию. Это проводимая национальными банками политика кредитования граждан, нуждающихся в жилье (по словам газеты, «цены на саудовском рынке недвижимости фантастичны»), когда «взимаемый банками процент составляет почти 30% средней зарплаты саудовского госслужащего. Это означает, что этот служащий сможет возместить банку полученный им кредит только после 105 лет непрерывной работы».

Это странная ситуация для банковской системы страны, которая называет себя «мусульманской», что предполагает, что эта система должна действовать на основе «мусульманских норм». Иными словами, то, что обычно называется «исламской банковской системой», как свидетельствует саудовский опыт, не более чем фикция. Но важнее все же другое — газета вновь обращается к идее отсутствия государственной стратегии, направленной на решение тех социально-экономических проблем, с которыми сегодня сталкивается Саудовская Аравия.

«Ар-Рияд» и в дальнейшем не раз обращалась к теме «размывания» саудовского среднего класса. В опубликованной ею 15 дек. передовой статье «Нет повышению зарплаты» подчеркивается: «Простое повышение зарплаты приведет лишь к тому, что торговцы вновь повысят цены на свои товары, а это вновь заставит нас продолжить существование в ситуации порочного круга. В итоге значительная группа населения подвергнется негативному влиянию инфляции. Если же добавить к этому безработицу, падение цен на акции, то все это вновь заставляет нас говорить о необходимости выработки стратегии, способной избавить средний класс от переживаемых им ныне невзгод». Продолжая эту тему, столичное саудовское издание отмечало в передовой статье «Потребность и сознание читателя», напечатанной в номере от 17 дек. с.г., что в стране уже есть случаи, когда «преподаватели университетов и средние предприниматели идут торговать на рынки, переходя в страту маргиналов».

Критична ли эта газета? В этом не приходится сомневаться. Но ее критика вовсе не направлена против ситуации, сложившейся после того, как в 2006г. Саудовская Аравия вступила во Всемирную торговую организацию. Для издания, выражающего точку зрения национального предпринимательского класса, это был естественный и необходимый шаг, определявшийся задачами последовательного развития страны и ее еще большего вхождения в мировую экономическую систему. Но вместе с тем это издание видит, что эта ситуация создала беспрецедентную возможность для роста «дикого капитализма», вторгающегося в разнообразные сферы жизни национального социума, все еще привыкшего действовать на основе традиций патриархального времени, когда государство выступает в качестве ведущего патрона, обеспечивающего «благо» всех общественных страт и слоев.

Да, разумеется, газета выводит из сферы критики высший эшелон государственной власти, представленный королем и наследным принцем. Однако ни для кого в Саудовской Аравии не секрет, что крупнейшие банковские структуры страны служат сферой приложения капиталов, представляющих собой собственность членов правящей семьи или официального религиозного истеблишмента. Ни для кого в Саудовской Аравии не секрет, что сегодня там именно эти социальные группы осуществляют открытое расхищение национальных богатств, действуя на основе «ползучей» приватизации, в т.ч. и некоторых структурных подразделений нефтедобычи и нефтепереработки. Совсем не случайно, что в уже цитировавшейся передовой статье «Ар-Рияд» от 15 дек. речь шла, в частности, о том, что «гражданам страны неизвестна судьба фантастических доходов государства, определяемых ростом мировых цен на нефть, и в то же время у граждан, представляющих средний класс, нет средств, чтобы купить рис и детское молоко».

Для «Ар-Рияд» очевидно, что патриархальное общество, как и патриархальные нравы, все более превращаются в достояние истории, и газета ни в коей мере не выражает по этому поводу какого-либо сожаления. Ее волнует более существенное обстоятельство: опорой правящего класса страны, говорящего о необходимости последовательных общественных и экономических реформ, может быть только уже давно сформировавшийся (прежде всего, благодаря государственному патронажу) сред-

ний класс. Если деятельность этого правящего класса приведет к размыванию естественной опоры проводимого им курса, то вопрос будет стоять о внутренней стабильности государства. А это уже проблема политики. Именно поэтому, завершая передовую от 17 дек., «Ар-Рияд» писала: «Решение наших проблем на основе понимания того, что интересы гражданина и государства должны быть гармонизированы, есть первейшая задача того курса, который это государство стремится проводить». Г. Г. Косач. www.iimes.ru, 18.12.2007г.

— Согласно последним данным, обнародованным Статистическим управлением Саудовской Аравии, инфляция в стране в июле составила 3,83%, достигнув рекордного высокого уровня с 2000г.

Главными причинами роста инфляции являются отставание предложения на внутреннем рынке недвижимости от спроса, приведшее к продолжению повышения цен на жилье, и увеличение расходов на импорт продовольствия в связи с падением курса американского долл., говорится в докладе.

Инфляция в стране возросла в июне до 3,1% и в июле до 3,83%. Индекс цен на потребительские товары увеличился до 105,6 пункта (базовым является индекс 1999г.), повышение цен на продовольствие и аренду квартир стало самым значительным за последние 7 лет. Синьхуа, 3.9.2007г.

— Диверсификация экономики, развитие новых отраслей промышленности уменьшают зависимость Саудовской Аравии от нефтедолларов. Быстроразвивающийся частный сектор экономики, не связанный с добычей нефти, вносит все больший вклад в общехозяйственный подъем. К такому выводу приходят аналитики германской газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), рассматривающие экономическое развитие этого арабского государства в последние годы.

В экономике Саудовской Аравии, крупнейшей в арабском мире, в стране, традиционно являющейся одной из ведущих мировых производителей нефти происходят качественные изменения. В последние четыре года вследствие высоких цен на нефть валовой внутренний продукт Саудовской Аравии увеличился в 2 раза и в тек.г. превысит 400 млрд.долл. При этом качество саудовской экономики начало изменяться, особенно после вступления страны в ВТО в дек. 2005г. В частном секторе экономики возникли новые отрасли, не связанные с добычей нефти, которые будут динамично развиваться и после того, как снизятся цены на нефть.

Согласно прогнозу Saudi American Bank, цена на саудовскую легкую нефть в 2007г. снизится с 60,5 до 53,5 долл. за бар. При этом добыча нефти в стране уменьшится на 6,4%, сократившись с 9,2 до 8,6 млн. бар. в сутки. Однако поскольку объем производства частного сектора экономики, не связанного с добычей нефти, в текущем году, как ожидают, вырастет на 7,1%, ВВП страны реально увеличится на 2,4%. Некоторые экономисты ожидают значительно большего прироста ВВП, исходя из более высоких мировых цен на нефть.

В отличие от предыдущих лет высокие цены на нефть не ведут к отказу от экономических реформ в стране, считает ведущий экономист частного банка Riyadh X. Захид. По его мнению, некоторые изменения в саудовской экономике стали необратимыми. Важную роль при этом сыграло вступле-

ние страны в ВТО, вследствие чего Саудовская Аравия начала руководствоваться принятыми в мировой экономике правилами, обеспечивать прозрачность экономики и равные права всех участников рынка. Изменения коснулись и нефтяного сектора: если в 70-80г. цены на нефть повышались политическими решениями, то в наст.вр. они поддерживаются высоким спросом, прежде всего со стороны стран Азии. По мнению X. Захида, они не опустятся еще раз ниже 50 долл. за бар.

Внимание западного мира, и особенно Соединенных Штатов, к Саудовской Аравии возросло после терактов 11 сент. 2001г. в США. Вашингтон одобрил принятие страны в ВТО при условии проведения в ней политических реформ. В обмен на такие реформы американская администрация согласилась отказаться от требования о полном открытии саудовского рынка страхования. Кроме того, несмотря на членство в ВТО, Саудовской Аравии разрешено сохранить запрет на импорт спиртных напитков и свиного мяса. Ей также позволено при расчете цены на природный газ, используемый в нефтехимии, не исходить из мировых цен на это углеводородное сырье.

Государственные инвестиционные агентства из стран Персидского залива (Dubai International Capital, Qatar Investment Authority, Kuwait International Authority) приобретают долевое участие в иностранных компаниях, чтобы сместить рискованные периоды (относительно наблюдающихся в ближневосточном регионе), учитывая временные различия в экономических циклах в нем и в развитых странах. Принимается во внимание и необходимость уменьшения зависимости от нефти. Так, Qatar Investment Fund 18 июля объявил о намерении приобрести сеть супермаркетов в Великобритании J. Sainsbury за 10,4 млрд. ф. ст., что должно помочь решить вышеназванные задачи.

Профицит госбюджета, несмотря на его недавнее уменьшение, остается значительным и в 2007г. составит 9% ВВП. Этот профицит распределяется на три основные части. Во-первых, он идет на погашение государственной задолженности, которая сократилась со 119% ВВП в 1999г. до 28% в настоящее время. Во-вторых, за счет него центральный банк наращивает свои валютные резервы, которые в течение 2006г. выросли со 153 млрд.долл. до более чем 220 млрд. В-третьих, за счет профицита правительство накапливает средства для крупных проектов и увеличивает капитал государственного инвестиционного фонда, из которого предоставляются кредиты на финансирование промышленных, с/х и инфраструктурных проектов. Поступления от нефти пока еще дают 90% бюджетных доходов и в текущем году, согласно прогнозам, составят около 107 млрд.долл. Для выполнения бюджета, по расчетам экспертов, достаточно, чтобы цена на нефть была равна 44 долл. за бар.

Хотя доходы от нефти в 2007г., как ожидают, снизятся, госрасходы пока остаются важным стимулом к росту экономики. Значительно больше денег, чем когда-либо, в текущем году направляется на развитие систем образования и здравоохранения. Около 1/4 государственных расходов предусмотрено на поддержку образования. Планируется построить 2 тыс. новых школ и 4 новых университета, при этом в стадии строительства уже находятся 4,8 тыс. школ.

Наряду с этим широкомасштабные капиталовложения производятся в расширение инфраструктуры и осуществление крупных строительных проектов. Такие проекты общей стоимостью 283 млрд.долл. либо уже реализуются, либо на них ассигнованы необходимые средства. До 2020г. запланировано осуществление инвестиционных проектов общей стоимостью 624 млрд.долл. Речь идет о строительстве больниц, 8 тыс.км. новых автомобильных дорог и мостов, а также о расширении сети водоснабжения и канализации.

Осуществление всех этих инвестиционных проектов поднимет экономическое развитие Саудовской Аравии на качественно новый уровень. При этом расширение инфраструктуры не должно отставать от роста населения, а крупные проекты должны создать новые рабочие места.

2/3 населения страны, ежегодный прирост которого составляет 2,2%, моложе 25 лет. Численность городского населения каждый год увеличивается как минимум на 0,5 млн.чел. Ежегодно необходимо создавать не менее 300 тыс. новых рабочих мест. В прошлом году данную проблему решало преимущественно государство, предлагавшее лучшие условия труда, чем частный сектор, который ранее создавал в среднем только 75 тыс. новых рабочих мест в год. Теперь же структура занятости меняется: требуются не столько госслужащие, сколько рабочие, а также предприниматели для частного сектора экономики, в котором граждане Саудовской Аравии составляют 10% из 5,4 млн. в нем занятых (остальные занятые – иммигранты). Напротив, на госслужбе находится 91% из 780 тыс. занятых саудовских граждан.

Система подготовки трудовых кадров нуждается в реформировании. В ближайшие 10 лет в Саудовской Аравии должны быть созданы 3,5 млн. новых рабочих мест. Частные предприниматели жалуются, что выпускники саудовских школ часто не готовы к вступлению в трудовую жизнь, т.к. в школах слишком много внимания уделяется религиозному воспитанию. Правительство приступило к разработке новых учебных планов, лучше отражающих потребности реальной жизни.

В целях реализации инвестиционных проектов, направленных на расширение инфраструктуры и создание новых рабочих мест, Саудовская Аравия строит 6 новых промышленных городов, что потребует капиталовложений в 200 млрд.долл., зато создаст 1,3 млн. новых рабочих мест. Наиболее крупный из них появится на Красном море недалеко от главного места паломничества мусульман – Мекки. Там уже начато строительство делового центра King Abdullah Economic City, где на площади, сравнимой с «Большим Гонконгом», вырастет новый промышленный город. Другие подобные города возникнут в районе красноморских портов Джизан и Рабиг, а также в 140 км. от г. Медина. По свидетельству вышеназванного экономиста Х. Захида, создавая эти города, Саудовская Аравия пытается с помощью крупномасштабных проектов «осуществить на своей территории то, что в Объединенных Арабских Эмиратах сделал Дубай».

Значительная часть капиталовложений в новые промышленные города поступает из-за рубежа, что объясняется существенным улучшением инвестиционного климата в стране. Благодаря этому в рейтинг-листе International Finance Corporation (IFC), учитывающем условия размещения предприятий,

Саудовская Аравия в прошлом году перешла с 72 на 38 место. Генеральный секретарь Торгово-промышленной палаты в Джидде М. Сабри считает такое продвижение своей страны вполне обоснованным, т.к. вследствие вступления ее в ВТО изменились многие правовые рамочные условия. Так, если раньше иностранные капиталовложения разрешались лишь в определенные отрасли, то теперь иностранные компании могут действовать в стране без местных партнеров и только немногие отрасли закрыты для них.

Кардинальные реформы проводятся и в банковско-финансовом секторе. Впервые в Саудовской Аравии появилась страховая отрасль. До сих пор в стране действовали лишь представители иностранных страховых компаний. Теперь же сформирован собственный надзорный орган, который уже выдал лицензии 18 новым частным саудовским компаниям. Еще в 2004г. правительство создало свой орган для надзора за деятельностью бирж, который, однако, начал активно действовать только после биржевого кризиса 2006г. Теперь ускоряется также процесс дифференциации банков по различным видам деятельности.

Биржевой кризис 2006г. привел к обесценению имущества в стране более чем на 500 млрд.долл., особенно негативные последствия он имел для г. Джидда. Снизились покупательная способность населения и внутренний спрос. Однако, по мнению вышеназванного Saudi American Bank, этот кризис не затронул большинства мелких вкладчиков, которые смогли своевременно и с выгодой продать свои ценные бумаги крупным институциональным инвесторам. К тому же положительные макроэкономические показатели способствуют улучшению делового климата в стране.

Частный сектор экономики, считают местные экономисты, будет и в дальнейшем динамично развиваться, опираясь на собственные ресурсы, независимо от роста или сокращения доходов государства от нефти. Хотя частный сектор процветает и в столице Эр-Рияде, его движущей силой является портовый город Джидда. Доля его экономики в ВВП Саудовской Аравии составляет 13%, а его вклад в ВВП частного сектора (не считая нефтяной) достигает 40%. Проводимые в стране рыночные реформы, быстроразвивающийся частный сектор и довольно высокий внутренний спрос создали в Саудовской Аравии, по мнению наблюдателей, благоприятный деловой климат и уверенность в том, что ее экономика будет успешно развиваться, несмотря на колебания нефтяных цен на мировом рынке. БИКИ, 2.8.2007г.

– Международное рейтинговое агентство изменило прогноз Саудовской Аравии со «стабильного» до «позитивного». Его оценки подтвердили долгосрочный рейтинг обязательств в иностранной и местной валюте «A+» и краткосрочный рейтинг обязательств в иностранной валюте «F1». Потолок кредитного рейтинга Саудовской Аравии установлен на уровне «AA-». «Высокие цены на нефть продолжают укреплять внутренний и внешний балансы страны», – сообщил Чарльз Севилль, заместитель директора Fitch. Дальнейшее улучшение кредитных рейтингов укрепит положение Саудовской Аравии. Правительство использует финансовый профицит бюджета, достигающий 25% ВВП в 2006г., для оплаты внутреннего долга, структурирования внешних активов и инвестиций в развитие

инфраструктуры для улучшения социально-экономического положения страны. В прошлом году внутренний долг снизился до 8,4% ВВП — это одно из самых низких значений для любой страны.

Саудовская Аравия входит в число немногих государств, не имеющих внешнего долга. Учитывая, что большая часть финансового профицита инвестируется за рубеж, прогнозируется, что к концу 2007г. чистая кредитная позиция страны вырастет на 40 млрд.долл., до 108% доходов счета текущих операций. По этому показателю Саудовскую Аравию опережают лишь страны, которым присвоен рейтинг «АА» и выше, к примеру, Кувейт. Нерезервные внешние активы страны на конец 2006г. достигли 250 млрд.долл. Саудовская Аравия — более свободна в своих вкладах по сравнению с другими странами Союза сотрудничества арабских государств Персидского залива.

«Каждый доллар, который Саудовская Аравия добавляет к своим внешним активам, улучшает устойчивость страны к потенциальному обвалу нефтяных цен, — отметил Севилья. — Благодаря высоким рейтингам, чистая кредитная позиция на внешнем рынке прекрасно уравнивает зависимость экономики страны от нефти: на нефть и природный газ приходится до половины общего ВВП страны». Резкое падение нефтяных цен все еще остается самым большим экономическим риском. Сегодня положение Саудовской Аравии намного лучше, чем во время последнего падения нефтяных цен в 2001г. *Khaleej Times*, 1.8.2007г.

— Реализация амбициозных планов экономического развития Саудовской Аравии, в т.ч. строительства нескольких новых «экономических городов», ведет к увеличению притока в страну иностранной рабочей силы. Происходит это, пишет издающаяся в Эр-Риаде газета «Араб ньюз», несмотря на проводимую властями политику «саудизации» рынка труда. За прошедший год, говорится в сообщении, министерство труда королевства выдало 750 тыс. рабочих виз, что в два с лишним раза больше, чем в 2005г. (353 тыс.). Всего в Саудовской Аравии проживают 6 млн. 250 тыс. иностранцев, что составляет 27% от общей численности населения.

Саудовские власти, отмечает газета «Араб ньюз», рассчитывали, что претворение в жизнь новых экономических проектов приведет к созданию дополнительных рабочих мест и, как следствие, — к снижению безработицы среди коренного населения страны, составляющей сегодня 12%. Однако требования к уровню квалификации рабочей силы и традиционно негативное отношение саудовцев к работе в промышленности не позволяет пока Саудовской Аравии избавиться от зависимости от иностранной рабочей силы.

До недавнего времени 90% работающих граждан саудовского королевства были заняты в государственном секторе, который гарантировал им сравнительно неплохой уровень заработка — в среднем 450 долл. в месяц, хорошие условия труда и социальные гарантии. Сегодня, достигнув предела насыщения, он уже не может обеспечить трудоустройство молодых саудовцев, десятки тысяч которых ежегодно пополняют рынок труда. Это ведет к росту безработицы, которая превратилась в одну из наиболее острых проблем в стране. РИА «Новости», 29.5.2007г.

— С 7 по 13 мая 2007г. король Абдалла бен Абдель Азиз совершил поездку по трем северным

провинциям Саудовской Аравии. Монарх побывал в административном центре провинции Северных границ — г. Арар, откуда 9 мая прибыл в столицу провинции Джоф — г. Скака и затем 11 мая — в г. Табук, административный центр одноименной провинции. Сценарий пребывания монарха в указанных провинциях был примерно одинаков: встреча с руководителями провинции и шейхами племен, выступление перед местными жителями, посещение выставки, демонстрирующей в макетах и стендах объекты социальной и промышленной инфраструктуры, начало строительства которых приурочено к настоящему визиту, и торжественная церемония закладки символического камня в основание новых объектов (компьютеризированное действо, в ходе которого король Абдалла нажатием кнопки давал старт новому проекту).

В Табуке в дополнение к указанным мероприятиям король Абдалла 12 мая встретился с вице-президентом США Д.Чейни, а 13 мая присутствовал на военно-воздушном параде и смотре частей сухопутных сил, дислоцированных в провинции. Кроме того, в Араре 9 мая под председательством монарха было проведено выездное заседание Совета министров КСА.

В речах короля Абдаллы, с которыми он обратился в ходе своей поездки к жителям провинций Северных границ, Джоф и Табук, были озвучены следующие тезисы:

- Центральная власть, стремясь обеспечить равномерное социально-экономическое развитие всех регионов королевства, уделяет особое внимание указанным провинциям и постепенно выведет их на один уровень с другими более развитыми провинциями — каждая провинция получит в полном объеме «свою долю, которая причитается ей от средств, выделяемых государством на проекты развития»; важность строгого следования исламской идеологии и концепции общесаудовского подданства, исключая любые проявления местничества и регионального сепаратизма;

- отечество не является монопольной вотчиной отдельных личностей или отдельной части общества. Отечество — для всех; курс на создание «образцового общества», в котором отсутствует бедность, соблюдается равноправие всех подданных, царит «умеренность» во взглядах, что исключает проявление религиозного экстремизма.

В ходе поездки был дан старт строительству объектов социально-промышленной инфраструктуры в провинции Северных границ на 1,1 млрд.долл., Джоф — 4 млрд.долл., в провинции Табук — 1,6 млрд.долл. Кроме того, объявлено о планах создания «промышленного города» в провинции Табук.

Посещением провинций Северных границ, Джоф и Табук король Абдалла завершил объезд всех 13 провинций КСА, который он начал с визита в Мекку вскоре после вступления на престол в авг. 2005г., затем последовали его поездки в Восточную провинцию, в провинции Хаиль, Касым и Медину (июнь 2006г.), в Баху, Наджран (окт. 2006г.), Асир и Джазан (нояб. 2006г.) и провинцию Эр-Рияд (апр. 2007г.).

В ходе этих поездок, которые саудовская печать называет «инспекционными», король Абдалла дал старт строительству многочисленных объектов местной социально-экономической инфраструктуры, объявил о планах создания масштабных проек-

тов общенационального уровня — таких, как экономический центр им. короля Абдаллы в Рабеге (26,6 млрд.долл.), экономический центр им. принца Абдель Азиза бен Мусаида в Хайле (8 млрд.долл.), технико-внедренческий и научно-исследовательский центр в Медине (6,7 млрд.долл.). www.polpred.com, 15.5.2007г.

— По данным отчета кувейтского инвестиционного дома Global Investment House, экономика Саудовской Аравии достигла прекрасных результатов в 2006г., несмотря на коррективы, происходившие на фондовом рынке в течение всего года. Номинальный валовой внутренний продукт (ВВП) Саудовской Аравии вырос на 12,4% в 2006г., достигнув 346,6 млрд.долл., в то время, как реальный ВВП вырос на 4,2%, достигнув 213,3 млрд.долл. В 2006г. нефтяной сектор королевства увеличился на 16%, частный сектор вырос на 7,9% в номинальном выражении. Проекты масштабных капиталовложений, намеченные правительством Саудовской Аравии, также должны в ближайшие годы внести существенный вклад в темп роста ВВП страны. Menafn, 3.5.2007г.

— Полмиллиона жителей Саудовской Аравии не имеют работы. Об этом свидетельствуют опубликованные данные национального Департамента статистики. Уровень безработицы в стране составляет 12%. Среди женщин он в 3 раза выше, чем среди мужчин.

60% работающих саудовских женщин обладают дипломом о высшем образовании. В целом же 95% занятых в общественном производстве граждан Саудовской Аравии имеют образование, по меньшей мере, в рамках средней школы. Общая численность рабочей силы в королевстве равна 8 млн.чел. Из них 3 млн. 900 тыс. составляют коренные жители Саудовской Аравии, остальные — работающие в стране иностранцы. Безработица в последней категории населения составляет 1%. РИА «Новости», 15.4.2007г.

— Министр внутренних дел Саудовской Аравии, принц Наиф бен Абдель Азиз считает «неправильной» существующую в королевстве сегрегацию (отделение, разделение) полов, сообщают саудовские СМИ. «Идея сегрегации мужчин и женщин неправильна», — сказал он, выступая на состоявшемся накануне в Эр-Рияде симпозиуме «Средства массовой информации в условиях кризисов».

Необходимо, отметил принц Наиф, чтобы люди осознали важную роль женщин в обществе, их вклад в его достижения. Он призвал саудовцев не усугублять уже существующую сегрегацию. «Надеюсь, что она будет уменьшаться», — сказал министр.

Традиции саудовского общества не допускают общение женщины с мужчинами, не входящими в круг ее семьи. Женщины изолированы от мужчин в процессе учебы, на производстве и в быту. В саудовских университетах, например, существуют отдельные факультеты для девушек, в банках — отделения для женщин, в ресторанах — изолированные помещения для семей.

Саудовская Аравия является единственной страной в мире, где женщинам запрещено сидеть за рулем автомобилей. Без разрешения мужчины-опекуна, которого обязана иметь каждая саудовская женщина, она не может пойти учиться, устроиться на работу или выехать за границу. Подобное неравенство является предметом активного обсуж-

дения в СМИ королевства. Та же саудовская пресса отмечает, что, несмотря на все разговоры, положение женщины в обществе практически не меняется. РИА «Новости», 9.4.2007г.

— Женщины Саудовской Аравии инвестировали в страну SR42 млрд. (Dh42 млрд.), при этом размер их банковских вкладов оценивается в SR100 млрд. Дочь короля Саудовской Аравии Абд Аллаха бин Абд аль-Азиза призвала женщин активизировать инвестиции в энергетический и транспортный сектора экономики и предупредила о последствиях отказа женщинам в рабочих местах. По ее мнению, все это приведет к росту зависимости Саудовской Аравии от импорта и иностранной рабочей силы. Саудовская Аравия занимает второе место после США по объему денежных переводов экспатриантов. «Рабочие экспатрианты переводят 60 млрд. риалов ежегодно», — сообщила принцесса Адела делегатам форума имени Хадиджи бинт Хувайлида, открывшегося во вторник, 20 марта, в Торгово-промышленной палате Джидды (JCCI).

Объем средств, потраченных на образование женщин королевства, сегодня достиг 25 млрд. риалов. Ежегодно 121 тыс. саудовских женщин получают среднее образование и 44 тыс. женщин заканчивают университеты. Она оценила уровень безработицы среди женщин в 28,25% из 11,5 млн.чел. трудоспособного населения страны. Лубна аль-Олаян, исполнительный директор Al Olayan и самая известная женщина Саудовской Аравии в мире, сообщила на форуме, что Саудовская Аравия могла бы сохранить треть или даже половину денежных переводов экспатриантов за счет создания новых рабочих мест для женщин. Она подчеркнула, что главная проблема заложена в необходимости изменения существующего статуса женщин в Саудовской Аравии, которым запрещено водить автомобиль и выходить из дома без сопровождения. Gulf News. www.rusarabbc.ru, 22.3.2007г.

— Газета Daily Star весьма благоприятно оценивает перспективы развития стран зоны Персидского залива в наступившем году, несмотря на заметное снижение котировок ценных бумаг в регионе в 2006г. и повышение процентных ставок по краткосрочным займам. Значительные доходы в нефтедолларах позволяют странам-участницам Совета сотрудничества государств Персидского залива увеличивать бюджетные ассигнования, реализовывать крупные инфраструктурные проекты, расширять инвестиции в развитие важнейших отраслей экономики. Государственная поддержка значимых проектов служит стимулом для дальнейшего укрепления сферы частного предпринимательства.

Реальный прирост ВВП в рассматриваемом регионе в 2007г. ожидается на уровне 5% по сравнению с 6% в 2006г., 6,8% в 2005г., 5,9% в 2004г. и 8,5% в 2003г. В предг. наиболее динамично развивалась экономика ОАЭ, где был зарегистрирован прирост в 10,2%. В Катаре соответствующий показатель составил 7,5%, Кувейте — 6,5%, Саудовской Аравии — 6,2%, Бахрейне — 6% и в Омане — 5%. В тек.г. лидером по динамике развития в регионе, скорее всего, станет Катар, где ожидается увеличение ВВП на 8,6%. Позитивное влияние на общеэкономический рост в этом государстве окажет расширение добычи природного газа, как ожидается, на 42% (по сравнению с 8,9% в 2006г.). Прогноз прироста ВВП для других государств региона выглядит следующим образом (%): для ОАЭ — 7,2,

Омана — 5,9, Бахрейна — 5, Саудовской Аравии — 4,2, Кувейта — 4,1. Некоторое снижение показателей относительно уровня пред.г. связано в ряде стран региона с ожидаемым небольшим спадом добычи нефти.

Базовые биржевые индексы на фондовых рынках стран зоны Персидского залива снизились относительно «пика», зарегистрированного в конце 2005г., на 60%. Выравнивание ситуации после периода сильно «перегретой» конъюнктуры обычно занимает немалое время. В США и Великобритании самая низкая точка спада на биржах была достигнута через 3г. после резкого подъема конъюнктуры в марте 2000г.

Хотя мелкие неинституциональные инвесторы не верят в возможность скорого ценового подъема на местных биржах, эксперты считают, что низшая точка будет пройдена уже в недалеком будущем и затем можно ожидать повышательную тенденцию. Однако подъем не достигнет той интенсивности, которая наблюдалась в период биржевого бума 2003-05гг.

На благоприятные перспективы региональной экономики значительное снижение биржевых котировок ценных бумаг повлияет крайне мало. Ухудшение уровня благосостояния держателей акций отразится на совокупных потребительских расходах, но оно будет компенсироваться активизацией деятельности правительства в бюджетно-финансовой сфере. Саудовская Аравия в бюджете на 2007г. предусматривает рост расходных статей на 13% — до 101 млрд.долл., из которых 37,3 млрд. будут направлены на инвестиционные цели.

За последнее десятилетие заметно обострились проблемы в инфраструктурной сфере рассматриваемого региона, особенно с автодорогами, водоснабжением и канализацией. На осуществление проектов в области инфраструктуры и недвижимости выделен 1 трлн.долл., из которых основная часть уже используется в соответствии с целевыми наметками. В результате, отмечает Daily Star, строительный бум, наблюдающийся в странах Персидского залива отличается большими масштабами и почти не имеет аналогов за пределами региона. Многомиллиардные суммы идут на развитие образования, здравоохранения и стимулирование создания рабочих мест в частном секторе. Нефтедобывающие страны зоны Персидского залива направляют крупные средства на расширение добычи и переработки нефти с расчетом на дальнейший рост ее потребления в мире.

Согласно годовому прогнозу, в большинстве стран рассматриваемого региона уровень инфляции в 2007г. снизится вследствие ликвидации узких мест в сфере предложения товаров и услуг, в частности благодаря улучшению положения на рынке жилья в ОАЭ и Катаре. В 2006г. рост потребительских цен в 6 странах региона составил 4% (0,8, 1,3, 1,8 и 2,7% соответственно в 2002г., 2003г., 2004г. и 2005г.). Прогноз на текущий год — 3,6%.

Дифференцированный (по странам) анализ показывает, что в относительно худшем положении остаются ОАЭ, где уровень инфляции в 2006г. достигал 9,9%, во многом из-за роста арендной платы за жилье, которая на 30% обуславливала общий подъем цен. В 2007г. инфляция несколько ослабнет и составит 7%. Саудовской Аравии она останется на прежнем уровне — 1,8%. В Кувейте, повысившем в 2006г. курс национальной валюты (для сдержива-

ния инфляции, практически «импортируемой» из-за рубежа), рост потребительских цен в 2007г. составит, согласно прогнозу, 2,7% против 4,2% в пред.г. Ослабление инфляции ожидается и в Катаре (с 8 до 6%), Омане с 3,1 до 2,5%) и Бахрейне (с 3,1 о 2,7%).

Цены на нефть выросли в среднем с 35 долл. за 1 бар. в 2004г. до 53 долл. в 2005г. и 65 долл. в 2006г. Доходы от продажи нефти в 6 странах региона повысились с 320 млрд.долл. в 2005г. до 400 млрд. в 2006г. Положительное сальдо платежного баланса по текущим операциям в 2006г. увеличилось на 6% — до 170 млрд.долл., что эквивалентно 28% ВВП (против 13% ВВП в 2003г.).

Как ожидается, номинальный ВВП в тек.г. вырастет до 700 млрд.долл. (по сравнению с 597 млрд. в 2006г.) благодаря росту бюджетных расходов и активизации частного предпринимательства. В Саудовской Аравии валовой продукт достигнет, по-видимому, 380 млрд.долл. против 215 млрд. в 2003г. и 347 млрд. в 2006г. Королевство использовало часть доходов от продажи нефти для сокращения огромного внутреннего долга, а другие страны региона — для наращивания иностранных активов. Задолженность правительства Саудовской Аравии сократилась с 82% ВВП в 2003г. и 46,5% ВВП в 2005г. до 28% ВВП в 2006г. с перспективой дальнейшего снижения долгового бремени до 24% ВВП в 2007г.

Иностранные активы ОАЭ составляют 500 млрд.долл., Саудовской Аравии — 250 млрд.долл., Кувейта — 200 млрд. (против 60 млрд. в 1995г.). В отличие от 90г., когда значительная часть доходов от нефти вкладывалась в ценные бумаги казначейства США и банки западных стран, они во все большей мере инвестируются в арабских странах — в Египте, Иордании, Ливане, Марокко и Тунисе (приобретается долевое участие в компаниях, покупается недвижимость и ценные бумаги). В результате более стабильным становится экономический рост, появляются дополнительные возможности для трудоустройства населения.

Активный рост экономики государств Персидского залива становится все более характерной чертой развития данного региона. Обеспечивается подъем самых разных секторов, в частности страхования, здравоохранения, сферы коммунальных услуг, сети быстрого питания, туризма, строительства, производства промышленных изделий, нефтепродуктов, потребительских товаров.

Рост прибыли банковских и брокерских компаний в тек.г. составит 10-15%, т. е. будет ниже, чем в 2006г. (22%). Потребительский спрос останется значительным, несмотря на вероятное сокращение расходов на приобретение товаров в розничной торговле (вследствие снижения стоимости акций в 2006г. и влияния данной тенденции на настроения покупателей из числа держателей акций). Можно ожидать сохранения интереса к инвестиционной деятельности в государственном и частном секторах

Предприниматели, действующие в странах Персидского залива в 2007г., должны учитывать завершение периода «перегретой» конъюнктуры и одновременное отсутствие спада. Хозяйствующим субъектам следует ожидать усиления конкуренции в условиях завершения периода «дешевых» денег, вызванного специфической ситуацией на местном фондовом рынке и рынке недвижимости. В обста-

новке ужесточения конкурентной борьбы возрастает значимость контроля за издержками. Многие предприниматели во все большей мере будут сталкиваться с проблемой дефицита квалифицированных кадров. БИКИ, 16.1.2007г.

— Саудовская Аравия встретила XXI в. как одна из влиятельных мировых финансовых держав. После 18 лет дефицита, с 2000г. и по сей день королевство завершает каждый год с профицитом, благодаря которому ВВП страны в 2006г. составил 347 млрд.долл. Никогда еще базовые показатели саудовской экономики не выглядели так солидно. Нефтяные доходы в 2006г. выросли до 149 млрд.долл. В итоге, по данным центрального банка страны — Финансового агентства Саудовской Аравии (Sama), торговый баланс королевства достиг SR553,4 млрд. (148 млрд.долл.), увеличившись на 17,5% по сравнению с прошлым годом. Зарубежные активы Sama в 2006г. выросли на 63 млрд.долл., до 216 млрд.долл., сровнявшись со стоимостью активов, принадлежащих местному банковскому сектору. Это означает, что за последние 4г. стоимость зарубежных активов Королевства выросла вчетверо.

Это огромное богатство помогает поддерживать высокий уровень проектных расходов, одновременно обеспечивая трехлетний резерв на покрытие импорта, если цены на нефть станут падать. Растущая уверенность в надежности экономических показателей страны можно проиллюстрировать на примере бюджета Саудовской Аравии на 2007г., самым большим за всю историю королевства.

Расходы, запланированные на реализацию новых проектов, вырастут вдвое, до 37 млрд.долл., упор при этом будет сделан на программы развития образовательных учреждений, объектов здравоохранения, а также амбициозные планы строительства экономических городов в стране. Последние представляют собой ключевой элемент восьмого пятилетнего плана социально-экономического развития королевства. Министр планирования и экономики Халед аль-Гусайби считает, что целью нынешнего бюджета является повышение уровня жизни, создание новых рабочих мест, а также расширение системы образования, здравоохранения и других социальных направлений, а также совершенствование инфраструктуры.

Только на образование и подготовку специалистов будет потрачено 26 млрд.долл. Сюда входит и строительство 2 тыс. новых школ, и университетов в Табуке, Наджране, Аль-Бахе и одного, специально приспособленного для заведения высшего образования для женщин — в Эр-Рияде. В дополнение к уже существующим 60 больницам, находящимся на различных уровнях готовности, запланировано еще 400 базовых лечебных центров и 13 новых госпиталей. Это позволит создать в секторе здравоохранения 10 тыс. новых койко-мест. Дорожное строительство — еще одна область, которой уделяется повышенное внимание. Помимо уже строящихся 16 тыс.км. дорог, запланировано проложить еще 8 тыс.км. новых автострад.

Король Абд Аллах подчеркивает, что выполнение сроков строительства является очень серьезным вопросом. Для обеспечения этого был сформирован специальный межведомственный комитет, в задачи которого входит осуществление функций контроля за реализацией программ развития,

сроки выполнения которых в прошлом не соблюдались.

Правительство сумело сократить размер внутреннего долга с SR366 до SR310 млрд., доля которого в ВВП снизилась с 28% до 24%. Должниками являются местные государственные организации, включая банки, социальные и пенсионные фонды. Наблюдатели отмечают, что бюджет развития выглядит достаточно сбалансированным, составленным, исходя из оценки цены на нефть в 35 долл. за 1 бар. против 55 долл. в 2006г. Экономические перспективы страны выглядят очень благоприятными. Хотя рост реального ВВП Саудовской Аравии спрогнозирован на уровне 4,2% против 6,2% в 2006г., Королевство и в наступающем году, как ожидается, зафиксирует, пусть и не такой большой, но профицит, который позволит ей обеспечить высокий уровень расходов на развитие. Ashark al-Awsat. www.rusarabbc.com, 31.12.2006г.

— Король Абдалла ибн Абдель Азиз утвердил накануне крупнейший в истории Саудовской Аравии бюджет на новый фин.г. — 100 млрд.долл. (380 млрд. риалов). Как сообщил в интервью спутниковой телестанции «Аль-Арабия» глава консультативной инвестиционной группы при правительстве королевства Салех Умейр, по сравнению с бюджетом 2006г. расходы мирового нефтяного гиганта возрастут на 45 млрд.долл.

Эти средства будут направлены на диверсификацию экономики, создание новых промышленных предприятий, модернизацию нефтегазового комплекса, в социально-культурную сферу и на нужды образования. По его словам, в истекающем году доходы государства превысили запланированные показатели на 265 млрд. саудовских риалов. Из этой суммы 100 млрд. риалов (27 млрд. долл) будут перечислены в резервный стабилизационный фонд. Рост ВВП Саудовской Аравии составил в 2006г. 4,2%, что объясняется рекордными поступлениями от продажи нефти. Инфляция осталась на прогнозируемом уровне — 1,8%. Прайм-ТАСС, 19.12.2006г.

— Председатель пан-арабского экономического совета сообщил, что резкий рост мировых цен на нефть привел к тому, что в пред.г. валовой внутренний продукт (ВВП) арабских государств впервые превысил 1 трлн.долл., сообщает Associated Press. Председатель Арабского экономического совета сказал, что ВВП 22 государств, входящих в Лигу арабских стран, на конец 2005г. составил 1,05 трлн.долл., что на 180 млрд.долл. больше, чем в предшествующем году. Стабильно высокие на протяжении двух прошедших лет цены на нефть привели к притоку большего количества долл. в казну многих арабских стран, в основном — расположенных в Заливе, способствуя бумовому росту фондового рынка, сектора недвижимости и возникновению официального профицита. По свидетельству официальных лиц, именно благодаря ценам на нефть доходы от ее экспорта в пред.г. выросли на 44%, достигнув 350 млрд.долл. В Лигу арабских стран входят страны, имеющие огромные запасы нефти — Саудовская Аравия (крупнейший мировой производитель), ОАЭ, Кувейт, Ирак и Катар. Однако, в регионе, где проживают 350 млн. чел., есть и такие бедные страны, как Сомали и Джибути. Menafn, 17.10.2006г.

— Совокупный валовой внутренний продукт 22 арабских государств впервые в истории превысил 1

трлн.долл. Об этом заявил председатель Совета арабского экономического единства Ахмед Гуэйли. Общий ВВП 22 стран, входящих в Лигу арабских государств (ЛАГ), на конец 2005г. составил 1,05 трлн.долл., увеличившись за 12 месяцев на 143,4 млрд.долл. Главной причиной такого роста стали высокие цены на нефть.

Членами ЛАГ являются как страны с колоссальными нефтяными ресурсами, расположенные в зоне Персидского залива, так и, например, одни из беднейших в мире – Сомали и Джибути. Общая численность населения арабского региона составляет 300 млн.чел. Суммарный ВВП по всему миру достигает 55,5 трлн.долл. Прайм-ТАСС, 16.10.2006г.

– Международный валютный фонд (МВФ) вчера повысил свой прогноз темпов экономического роста для ближневосточных стран, поскольку высокие нефтяные цены стимулируют рост доходов экспортеров нефти. Валовой внутренний продукт (ВВП) региона в этом году вырастет на 5,8%. Фонд ожидает 5,7% темп роста в своих апрельских прогнозах. Прогноз темпа роста на 2007г. остался на уровне 5,4%. «Прогноз для региона в целом остается благоприятным, учитывая ожидаемое сохранение нефтяных цен на высоком уровне и прогнозируемый темп роста ВВП на 2006г. на уровне, близком к 6%», – сообщил фонд.

В июне МВФ предполагал, что арабские страны-нефтепроизводители заработают в этом году 500 млрд.долл. (Dh1,83 трлн.) от продажи сырой нефти, что на 100 млрд.долл. (Dh367 млрд.) выше уровня, предсказанного шесть месяцами ранее. Цены на нефть за последние 2г. выросли на 60%, частично из-за перебоев с поставками из Ирака, Ирана, Нигерии и других стран-членов организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

Фонд увеличил свой прогноз темпа роста ВВП для экспортеров нефти Ближнего Востока на 0,2 п.п. до 6% по сравнению с апр. прогнозами. Прогноз темпа роста ВВП для Египта, Сирии, Ливана и Иордании был понижен на 0,1 п.п., до 4,7%, главным образом, из-за предполагаемого падения ливанской экономики после конфликта с Израилем. «Геополитические риски остаются проблемой», – заявляет фонд.

Активное сальдо счета тек. операция Ближнего Востока в этом году вырастет до 23% от ВВП этого года или 280 млрд.долл. (Dh1,02 трлн.). Согласно апр. прогнозу фонда, профицит ожидался на уровне 20,4% ВВП этого года. Страны – экспортеры нефти в регионе, такие как Саудовская Аравия, Иран и Кувейт, нуждаются в качественном управлении своими нефтяными доходами для создания рабочих мест и «стимулирования развития инфраструктуры и человеческого капитала». Страны – экспортеры нефти также нуждаются в большем участии частного сектора в диверсификации экономики. Bloomberg, 15.9.2006г.

– В 2005г. ВВП Саудовской Аравии вырос на 7%, экспорт нефти на 50% при 100% росте стоимости акций. 2005г. является третьим подряд успешным годом. Безусловно, высокие цены на нефть помогли росту экономики, но рост наблюдался и в других отраслях, таких как финансы, промышленность и туризм (за год страну посетило 6 млн. туристов). В пред.г. было дано согласие на вступление Саудовской Аравии во Всемирную торговую организацию. И что самое удивительное, Всемирный

банк дал заключение, что обстановка в стране благоприятствует ведению бизнеса условия даже лучше, чем и в такой благополучной стране, как Дубай.

Страна славится своими медицинскими успехами, особенно в микрохирургии, именно здесь были впервые разъединены сиамские близнецы. Многие люди живущие в Саудовской Аравии, особенно иностранцы, говорят о дружелюбной атмосфере страны. Страна предлагает туристам много солнечных зимних дней, возможности для ведения бизнеса.

На фоне роста цен на нефть доход на душу населения страны увеличился от уровня Мексики до уровня Аргентины. Однако международные компании, которые обычно инвестируют средства в страны Персидского залива, пока все же стараются избегать инвестиций в Королевство из-за строгих законов, особенно связанных с поведением частных лиц. Но сами саудовцы любят путешествовать и охотно инвестируют средства в страны Персидского залива.

Возросший интерес саудовцев к соседним государствам не говорит о слабости их экономики. Экспорт нефти, который в 1998г. составил 35 млрд.долл., в 2005г. достиг 100 млрд.долл. В 2005г. активное сальдо по текущим балансам приблизилось к 100 млрд.долл., а иностранные резервы Центрального банка выросли до 135 млрд.долл., т.е. за три года они подскочили на 90 млрд.долл. В авг. пред.г. правительство увеличило зарплату своим служащим на 15%; это первое повышение за последние 22г. И хотя уровень потребления все еще остается низким, поток наличных денег помог привести к росту стоимости активов. В последние два года индекс акций на бирже Riyadh вырос на четверть, цены на элитные здания в Мекке сейчас составляют до 100 тыс.долл. за кв.м.

Цены на нефть в ближайшем будущем останутся высокими. Американское управление Energy Department, чьи данные вызывают доверие, недавно предсказало сценарий до 2025г., полагая, что цены на нефть в течение этого периода будут в среднем на 50% выше, чем за последние 20 лет.

Такой оптимистичный сценарий только на руку властям Саудовской Аравии. Спрос в азиатском регионе и в США остается устойчивым. Компания Saudi Aramco, государственный монополист, повысил мощности своего производства. Он производит 11 млн.бар. в день, а к 2009г. планирует достичь 12,5 млн.бар. и 15 млн.б/д к 2015г.

Но не только нефть вдохновляет Саудовскую Аравию. В первые три квартала 2005г., например, 11 банков Королевства получили 5 млрд.долл., и это неплохо для экономики в 300 млрд.долл. Кредиты корпораций увеличились на 50% за последние два года, а индекс отношения кредитов к депозитам вырос с 64% до 80%. Иными словами, банки не только аккумулируют средства или собирают акции, но и вкладывают их в производственные отрасли.

У других отраслей тоже есть чем похвастаться. Крупнейшая промышленная группа по нефтехимии в Ближнем Востоке компания Sabic 20 лет назад для осуществления своих планов наняла американских консультантов. В итоге сегодня Sabic стала на 70% больше и на нее приходится 7% мирового производства нефтехимии, а к 2010г. эта доля увеличится до 13%. Компания сумела удвоить свою

прибыль в 2003–04гг. и увеличить ее на 54% в первые девять месяцев 2005г. Стоимость акций Sabic выросла на 175 млрд.долл.

Десятки саудовских фирм также занялись расширением своей деятельности и теперь могут сопротивляться сильным и активным конкурентам. В 2005г. начался рост экспорта и другой продукции, достигнув 17,5 млрд.долл., что на 10% больше по сравнению с 2004г. Как отмечает второй по счету крупнейший банк Саудовской Аравии Samba, около половины прошлогоднего реального роста ВВП страны приходилось на другие секторы экономики.

Нынешняя политика правительства существенно помогает развитию экономики Саудовской Аравии. За последние 10 лет было выпущено 40 новых законов для развития бизнеса, и регулирующие органы страны сейчас успешно управляют рынком капиталов, телекоммуникационной отраслью и промышленными стандартами. Правительственное подразделение Sagia начало программу по привлечению иностранных инвестиций. И это удастся, поскольку недавно иностранным фирмам выдали право владеть землей и большей частью акций во многих отраслях экономики. Там-оженные пошлины в среднем, составляют только 5% и равняются нулю в торговле с соседними государствами Персидского залива.

Многие реформы, проводимые в королевстве, связаны с присоединением к ВТО. Всемирный банк в предг. дал Саудовской Аравии лучшее место в рейтинге по проведению бизнеса. И это неудивительно: стоимость жизни, поставки и лицензионные гонорары намного ниже, чем в остальных странах Персидского залива. Специалисты уверяют, что крупнейший рынок Саудовской Аравии с населением в 23 млн.чел. и с прогнозируемыми 33 млн.чел. в 2020г. ждет прекрасное будущее.

Но рост населения требует огромных инвестиций в инфраструктуру. Один только сектор углеводорода предполагает поглотить 100 млрд.долл. в следующие пять лет, говорит директор Sagia Ф. Саадоун. Учитывая предполагаемое увеличение спроса на электричество в 2 раза к 2020г., расходы составят 150 млрд.долл. Такие примерно суммы понадобятся для строительства высокоскоростных и железных дорог, аэропортов.

Обозреватели считают, что эти расходы станут большими, чем даже в 70гг. Правительство субсидирует многие секторы экономики. Стоимость питьевой воды составляет 1/7 от расходов на ее доставку и очищение. Другие государственные услуги начинают ставить на коммерческие рельсы. Правительство сейчас скорее выполняет роль регулятора, чем провайдера.

Правительство владеет 55% акций, включая 70% в компании Sabic, 70% в местном телекоммуникационном гиганте STC и 69% в крупнейшем банке страны National Commercial Bank.

Но, несмотря на заявления правительства, приватизация происходит медленными темпами. Многие аналитики считают, что сейчас для обеспечения стабильности королевству следует переместить активы из государственного сектора в частный. В целом у Саудовской Аравии впереди прекрасное будущее. Economist. «Коринф», 1.5.2006г.

— Согласно исследованию Arab Monetary Fund, бум нефти может привести к тому, что правительства некоторых арабских стран могут сократить

темпы проведения экономических реформ, несмотря на увеличения доходов, что приведет к более быстрому развитию частного сектора.

В исследовании, проведенном Pricewaterhouse, говорится, что арабские страны имеют более высокую долю производства, чем другие развивающиеся страны. Правительства многих арабских государств отмечают, что они намерены сократить размеры государственного сектора для увеличения эффективности своих экономик. В докладе также говорится, что структурные реформы и грамотное руководство приватизационными процессами могут дать возможность частному сектору стать локомотивом роста экономики и создать дополнительные рабочие места. Однако, в Марокко государственный сектор обеспечивает рабочими местами только 10% населения, в то время как в Кувейте 93%.

Страны Арабского Востока получают выгоду от нынешнего потока средств при высоких ценах на нефть, что приводит к увеличению доходов. Некоторые доходы являются следствием перевода денег работающего населения из соседних стран, туризма внутри арабского мира и т.д.

Доходы Саудовской Аравии за последние три года увеличились на 86%. Расходы правительства Саудовской Аравии в 1980г. составили 25 млрд.долл., а в 2004г. уже 50 млрд.долл. Несмотря на увеличивающиеся расходы правительства Саудовской Аравии долг в процентах к ВВП в 1999г. составил 119%, а в 2005г. он упал до 49%.

Более диверсифицированные экономики таких стран, как Египет и Иордания в последние годы осуществляют более активные экономические реформы, поскольку у них нет такого большого потока денег, и за последние десять лет им пришлось существенно сократить правительственные расходы, продавая госактивы, говорится в исследовании. Возрождение экономики Бейрута после гражданской войны 1975–90гг. привело к росту расходов правительства Ливана, которые идут на погашение внешнего долга, уровень которого сейчас достиг 33 млрд.долл. или 185% ВВП.

В докладе также говорится о тенденции роста расходов на здравоохранение и образование во всех арабских странах по отношению к ВВП. Так, в бюджете правительства ОАЭ на 2006г. предусматривается, что 37% средств предназначены на государственное обслуживание и образование, и 250 млн. дерхам добавляются на нужды здравоохранения. «Коринф», 1.4.2006г.

— Благодаря высоким ценам на нефть, бум экономик в странах Персидского залива уже продолжается четвертый год, и ВВП этих стран может достигнуть 600 млрд.долл. Исследование Institute International Finance (IIF) и International Monetary Fund дает весьма оптимистическую картину развития этих стран в настоящее время.

Экспорт нефти и газа в 2006г. должен достигнуть рекордного уровня и поступления от него составят 330 млрд.долл., что в 2 раза больше среднего уровня 2000–02гг. В реальном долл.ом выражении доходы от экспорта нефти и газа этих стран в 2005г. были в 2 раза выше, чем в 1979–81гг.

В последнем исследовании ИФ отмечается, что общий уровень экспорта стран Персидского залива превысил уровень России, Индии и Бразилии, вместе взятых. Несмотря на предполагаемый рост импорта потребительских и промышленных това-

ров, текущий баланс в этих странах в 2005г. продемонстрировал очередной рекорд в 180 млрд.долл., что эквивалентно 30% ВВП.

В исследовании говорится, что большая часть излишек на текущих счетах в банках, в первую очередь, отражает рост иностранных активов в банковской системе (включая резервы центральных банков), что делает эти страны вторыми после Китая.

Рекордно-высокие поступления от экспорта нефти также говорят о высоких доходах правительства. Хотя в последние годы все страны увеличили свои расходы, предполагается, что в 2006г. они продолжатся и финансовые счета будут показывать значительные излишки. Хотя в т.г. финансовые излишки возможно снизятся до 110 млрд.долл. (18% ВВП) с 123 млрд.долл. (21% ВВП) в 2005г.

К концу 2006г. экономика стран Персидского залива увеличится в 2 раза до 600 млрд.долл., по сравнению с показателями 2000-02гг.

Согласно данным ИФ, блок этих стран опередил развитие даже экономики Швейцарии. В 2005г. сочетание таких факторов как высокие расходы правительства и избыток ликвидности в финансовой системе привели к инвестиционному и потребительскому буму, который способствовал росту в секторе, не относящемуся к углеводородному топливу, а ускоренный экономический рост этих стран увеличил ВВП на душу населения в регионе.

И хотя рост экономик дает возможность правительствам провести необходимые долгосрочные структурные реформы, например, увеличить рабочие места, однако, учитывая размеры экономики региона, бум будет использован довольно быстро.

IMF отметит важность избежания ошибок в политике прошлых лет. Во-первых, приоритет должен быть отдан расходам правительства, которое делает акцент на росте уровня жизни. Во-вторых, расходы должны увеличиваться на сумму, эквивалентную сумме поступлений. Все это может позволить избежать увеличения курса валют, и весь процесс будет находиться под контролем. The Daily Star. «Коринф», 1.4.2006г.

— 2005г. с экономической точки зрения для стран Совета по сотрудничеству государств Залива (GCC) был одним из самых успешных. 2006г. также кажется многообещающим. В наступившем году цены на нефть колебались вокруг отметки 65 долл. за бар., атмосфера на рынке была весьма жизне-нерадостной, и никаких признаков сколько-нибудь значительного спада в секторе недвижимости региона не было замечено.

Переживаемый экономический подъем дает правительствам стран GCC шанс вернуться к рассмотрению застарелых проблем структурного реформирования — диверсификации экономики в направлении ее отхода от нефти, интеграции и создания новых рабочих мест. Необходимость проведения этих реформ не может больше игнорироваться или откладываться. Для достижения долгосрочного и устойчивого экономического роста страны GCC должны разнообразить свои источники доходов и обеспечить достаточные возможности для трудоустройства значительного числа специалистов, ежегодно выходящих на рынок рабочей силы. Многие из этих реформ, о которых так много говорилось, имеют сходные цели: создание новых рабочих мест для стремительно растущего населения, но не за счет уступок либеральному и

комфортному бизнес-климату. Замена рабочих мест и использование драконовских квот, даже если и будут преследовать благие цели, в действительности могут оказаться контрпродуктивными, отпугивающими прямые иностранные инвестиции.

Экономики стран региона в 2005г. выросли совокупно на 5,3%, общий профицит торгового баланса равнялся 253 млрд.долл., несмотря на то, что импорт товаров и услуг возрос на 20%. Фондовый рынок региона вырос на 74%, и общая капитализация рынка теперь находится на отметке 1,1 трлн.долл. Ожидается, что рост ВВП Дубая составит 16% в год — почти вдвое больше Китая — и что большинство правительств стран региона будут иметь значительный профицит текущего платежного баланса.

Увеличение госрасходов в сочетании с избыточной ликвидностью финансовой системы послужило причиной инвестиционного подъема и потребительского ажиотажа, которые в свою очередь вызвали рост секторов, не связанных с нефтью. Недавний рост экономики увеличил среднестатистический доход на душу населения во всех странах GCC, и теперь он составляет 19,652 долл.

Саудовская Аравия стала 149 членом ВТО и сократила внешний долг с 93% от ВВП в 2002г. до 49%. Королевство завершило 2005г., реализовав IPO компании Yansab, на акции которого подписались около половины всего населения. Маловероятно, что стоимость акций и активов в регионе будет расти такими же темпами и в 2006г. Вряд ли мы увидим в 2006г. новые миллиардные (USD) проекты, поскольку очень многие из заявленных в 2005г. проектов так и остались на чертежных досках. Пока цены на нефть высоки — а нет никаких признаков, что будет как-то по-иному — рост рынка активов в странах GCC в 2006г. остается значительным.

Вопрос сейчас в том, как страны GCC смогут наилучшим образом использовать этот беспрецедентный период экономического подъема и распорядиться своими ошеломляющими доходами. Если одновременно будет израсходовано слишком много, это может усилить инфляционное давление, сделать экономику менее конкурентоспособной и отпугнуть иностранные инвестиции. Не будет ли лучше для граждан просто депонировать средства на сберегательные счета? Окажутся ли будущие поколения в лучшем положении, если сегодняшний профицит инвестировать в создание рабочих мест?

Огромные доходы правительства распределялись различными способами. В прошлом году кувейтцы получили субсидии в 680 долл. на человека, зарплата работников госсектора Саудовской Аравии и Объединенных Арабских Эмиратов увеличилась, соответственно, на 15% и 25%. Дубай заказал самолеты на млрд. долл. и сделал ряд заметных приобретений за рубежом, а Катар инвестировал десятки млрд. в производство сжиженного природного газа.

Если говорить о возможности инвестировать за рубеж, страны GCC находятся в идеальном положении для изучения возможностей растущих рынков Китая и Индии, и такие исследования проводятся. Одним из наилучших направлений расходования избыточных средств могло бы быть увеличение расходов на образование, финансирование профессиональных образовательных учреждений,

которые обеспечили бы подготовку и уровень обучения, необходимые частному сектору. Саудовская Аравия стремительно образовывается: в бюджете правительства на 2006г. выделены средства на постройку 2673 новых школ, 3 новых технических колледжей и 15 профессиональных образовательных центров.

Другим наилучшим объектом вложения имеющихся средств был бы сектор первичной обработки продуктов нефтехимии и тяжелой промышленности, которые зависят от источников энергии большой мощности. Страны GCC имеют серьезное естественное конкурентное преимущество в этих областях, и их быстроразвивающаяся портовая инфраструктура может обеспечить эффективный экспорт подобных продуктов. Регион может и должен попытаться удерживать у себя большой объем добавленной прибыли, поступающей от реализации углеводородов.

Главная проблема — диверсификация экономики. Избавление от нефтяной зависимости означает создание благоприятных перспектив для продуктивной занятости людей. Население региона растет в среднем более чем на 3%, и в течение следующих 15 лет демографический прирост составит не менее 2%. Чтобы поддерживать существующий уровень благосостояния, реальный рост ВВП должен в течение этого периода удерживаться на уровне не менее 2%. Такая большая задача в текущих экономических реалиях кажется несложной, но в прошлом, во времена низких цен на нефть реальные показатели роста были много хуже. В Саудовской Аравии ежегодно нужно создавать 160 тыс. рабочих мест, чтобы удовлетворить имеющийся спрос. Именно поэтому саудовскому правительству пришлось наложить запрет на работу экспатриантов в 40 трудовых категориях.

Нефтяная промышленность (высокая переработка) нуждается в капитале. Госсектор не может обеспечить рабочими местами всех приезжающих. Замещение экспатриантами рабочих мест, предназначенных для уроженцев страны, может показаться выходом из ситуации, но опасность, особенно для частного сектора, заключается в том, что бизнес становится менее конкурентоспособным, что вынуждает экспатриантов задумываться о переезде в страны с более либеральной политикой занятости.

Другие важные вопросы — экономическая реформа и экономическая интеграция. Чем больше какая-то экономика открывает себя окружающему миру, тем больше прямых иностранных инвестиций она, вероятно, сможет привлечь. Это должно не только создавать рабочие места, но также способствовать передаче знаний и опыта. Именно такая ситуация характерна для Дубая, с его свободными торговыми зонами. Экономическая интеграция повышает уровень несвязанной с нефтью межрегиональной торговли и обеспечивает региону как обособленному экономическому блоку большую маневренность в переговорах по соглашениям о свободной торговле. Arab News, 13.2.2006г.

— В Саудовской Аравии введен запрет на браки по принуждению. Великий муфтий Абдельазиз аш-Шейх заявил, что это противоречит исламскому праву, и что заставлять женщину выходить замуж за того, кто ей не нравится, недопустимо. Он добавил, что отец, заставляющий свою дочь пойти на такое, должен сидеть в тюрьме до тех пор, пока

не передумает. Половина браков в Саудовской Аравии заканчиваются разводом. ИА «Росбалт», 13.4.2005г.

— Правительство Саудовской Аравии издало в конце недели исполнительное постановление, касающееся нового налогообложения в королевстве, которое вступит в силу в конце июля.

В соответствии с сообщениями в местной прессе, это постановление сокращает ставку налога, который платят иностранные инвесторы с 45% до 20%, в то же время обуславливая, что этот закон касается иностранных держателей акций местных компаний (даже если они не живут в стране) и саудовцев, которые живут за границей, но ведут бизнес и таким образом накапливают доход в королевстве.

Давая объяснение службе новостей Away, что основной закон в государстве гласит, что саудовцы обязаны платить исламский благотворительный вклад (zakat), а иностранные инвесторы — налог на доход, экономист Ихсан Баралайга отметил: «Если саудовцы имеют компании, зарегистрированные за границей и ведут бизнес в королевстве, то они обязаны платить налог на доход, т.к. их компании являются иностранными». Offshore.SU, 17.8.2004г.

— Власти Саудовской Аравии придумали наконец, как сделать чтобы женщины могли работать на промышленных предприятиях отдельно от мужчин. Правительство решило поступить радикально: не вести слежку в каждом отдельном офисе, а просто-напросто создать целый промышленный город исключительно для женщин. Его возведут на площади в 600 тыс.кв.м. неподалеку от портового г.Джидда. В городе создадут 83 предприятия, на которых будут трудиться 10 тыс. женщин. Мужчин в городе быть не должно. Женщины будут занимать и руководящие должности, и работать в качестве простых рабочих.

В городе собираются создать несколько центров профессиональной подготовки. Работать они должны начать уже в начале следующего года. В основном они будут производить одежду, косметику, парфюмерию и кондитерские изделия. Причем половина всех городских объектов будет находиться в собственности правительства, половина — в частных руках. Сейчас те саудовские женщины, которым все же удалось добиться права работать, заняты в основном в сфере образования. Хотя многие все же тайно трудятся и на промышленных предприятиях. Между тем, саудовским женщинам официально запрещено водить машину и нельзя покидать страну без письменного разрешения отца или мужа. ИА «Росбалт», 13.6.2004г.

ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

— Участники 16 Арабского экономического форума (АЭФ) назвали инфляцию главной проблемой экономики арабских государств, говорится в сообщении пресс-службы АЭФ по итогам работы форума, завершившегося в Бейруте.

«Главным вызовом для нас сейчас является инфляция, основная причина которой — чрезмерный поток финансовых средств, вызванный ростом цен на нефть», — заявил на форуме глава Арабского валютного фонда Джасем Аль-Манаи.

По его словам, высокая инфляция наблюдается в большинстве государств Ближнего Востока. «В частности, в Египте и Ливане она составляет 12% и 10% соответственно», — сказал Аль-Манаи, отме-

тив, что инфляция «ослабляет конкурентоспособность экономик арабских стран». Не лучше ситуация и в арабских нефтедобывающих странах Персидского залива, отмечают участники форума. «Инфляция в Кувейте и Саудовской Аравии составляет 9,5%, хотя в остальных странах Залива этот показатель колеблется между 13% и 14%», — заявил бывший министр финансов Кувейта Бадр Аль-Хумейди.

Показатели экономического роста в большинстве арабских государств улучшились, составив в среднем 7%. Еще одной положительной тенденцией кувейтский делегат назвал приток иностранного капитала в арабские страны. «Иностранные инвестиции в Саудовскую Аравию в 2007г. составили 22 млрд.долл., в ОАЭ — 18 млрд., в Катар — 4 млрд., в Бахрейн и Оман — по 1 млрд.», — сказал Аль-Хумейди. Участники форума уделили особое внимание поиску решения продовольственного кризиса в ряде арабских стран и обсудили вопросы укрепления сотрудничества между арабскими и международными банками, а также способы оказания поддержки арабским компаниям, стремящимся выйти на мировой рынок. РИА «Новости», 3.5.2008г.

— В докладе кредитного банка HSBC, опубликованном 9 апр., говорится, что рост инфляции во всем регионе Персидского залива привел к снижению деловой уверенности, сообщает ArabBusiness.com. Исследование уровней деловой уверенности в бизнес-сообществе, которое банк проводит раз в квартал, показало, что высокая инфляция и слабость долл. усиливают пессимизм бизнеса.

По мнению HSBC, негативно влияет на настроения бизнеса и остающаяся высокой цена нефти. Кейс Брэдли, возглавляющий департамент депозитных операций HSBC в регионе Персидского залива, заявил, что банк отмечает снижение уровня уверенности на протяжении последнего года. «Наш индекс, исследование уровня уверенности среди бизнесменов в странах, входящих в Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива, в 2007г. понизился со 100 до 97,8, — сказал Брэдли. — Спад был устойчивым на протяжении всех четырех кварталов прошлого года».

По мнению HSBC, определяющим фактором падения уверенности является инфляция. Доля компаний, заявляющих о ее негативном воздействии, выросла с 36% в I кв. 2007г. до 61% в I кв. нынешнего года. Однако, несмотря на тревожные сигналы, результаты в целом свидетельствовали об оптимизме: 65% владельцев компаний с уверенностью говорили о росте своих прибылей. Почти 30% рассчитывает, что их оборот в 2008г. вырастет больше чем на 15%, а еще 34% прогнозирует рост на 5-15% по сравнению с предыдущим годом. Почти 55% владельцев компаний в странах Персидского залива планируют в 2008г. увеличить штаты сотрудников, говорится в докладе. K2Kapital, 10.4.2008г.

— Саудовская Аравия планирует разрешить иностранцам покупать акции на фондовом рынке страны и участвовать в IPO через специально образованные саудовские инвест-фонды. Об этом в минувшие выходные заявил глава Управления фондовых рынков страны Абдурахман аль-Тувайжри. Этот шаг станет одним из самых важных на пути либерализации саудовского фондового рынка, но лишь немного ослабит контроль за деятельностью

иностранных инвесторов. Саудовская Аравия относится к списку стран Ближнего Востока, где действуют серьезные ограничения на покупку акций иностранцами.

У саудовцев одни из наиболее жестких правил: иностранный капитал допускается на рынок, если инвесторы зарегистрированы в одном из пяти соседних государств региона. С момента вступления Саудовской Аравии во Всемирную торговую организацию в 2005г. король Абдалла твердо придерживается курса на экономические преобразования и постепенное открытие перед внешним миром. Фондовый рынок Саудовской Аравии находится на подъеме. Основной биржевой индекс Tadawul All-Share Index (TASI) на прошлой неделе преодолел психологически важную отметку в 10 000 пунктов, продемонстрировав с начала этого года 26% рост. Правда, ежедневный оборот фондового рынка пока невелик и колеблется в пределах 1-4 млрд.долл.

По словам ведущего экономиста Saudi British Bank Джона Сфакианакиса, допуск иностранцев к инвестициям в акции на территории Саудовской Аравии, пусть и через местные фонды, это важный шаг на пути либерализации экономики страны в целом. Этого решения в первую очередь с нетерпением ждут в тех странах Ближнего Востока, где финансовые рынки более развиты. Из реформы извлекают пользу все, отметил Сфакианакис Arab News. Власти Саудовской Аравии отказываться от контроля за иностранным капиталом не собираются.

Аль-Тувайжри отметил, что допуск на рынок получат лишь некоторые зарубежные инвесторы, а их деятельность будет осуществляться через инвестфонды, организованные саудовскими компаниями. По его словам, сейчас крупнейшие арабские биржи фактически не пускают к себе иностранные деньги, потому что у них вызывают опасения спекулятивные капиталы, которые часто быстро выводятся с рынка. «Мы хотим знать, кто торгует у нас», — подчеркнул аль-Тувайжри. Осторожные действия саудовских властей в немалой степени связаны и с особенностями внутривнутриполитической ситуации в стране.

По мнению профессора Центра политологии и антропологии современного Востока РГГУ Григория Косача, реформы проводятся с оглядкой на существующую религиозную оппозицию. Ситуацию осложняет и падение курса американского долл. в отношении ведущих мировых валют, что наносит серьезный ущерб экономике ведущего экспортера нефти среди стран ОПЕК. В этой связи не следует ожидать таких радикальных шагов, как, например, разрешение прямых инвестиций в страну, а сам объем иностранных капиталов будет невелик. «Падение курса доллара наносит огромный ущерб среднему классу Саудовской Аравии, который беднеет, — пояснил эксперт. — В то время как государство оказывает финансовую помощь наиболее неимущим слоям населения, среднему классу предлагают самому встать на ноги. Разрешение властями прямых иностранных вложений как в фондовый рынок, так и в сферу национальной промышленности было бы довольно болезненно воспринято в обществе». Владимир Павлов. RBC Daily, 11.12.2007г.

— В 2006г. в Саудовской Аравии, стране с крупнейшей экономикой на Ближнем Востоке, отме-

чался стремительный рост притока иностранных инвестиций на фоне активного развития внутренних инвестиций. В прошлом году в королевство было вложено 18,3 млрд.долл. иностранных инвестиций, что на 51% больше по сравнению с 2005г. При этом, объем внутренних инвестиций, достигший 33,2 млрд.долл. в 2006г., также зафиксировал устойчивый рост в 9%. По данным риядского инвестиционного агентства Jadwa Investment, рост инвестиций будет связан с повышением внутреннего спроса, особенно, в нефтехимической индустрии, транспортном и строительном секторах, которые окажут стимулирующее воздействие на экономику 2007-10гг.

Промышленный сектор будет лидировать, превращаясь в самую быстро развивающуюся отрасль экономики страны. Среди прочих секторов промышленности, нефтехимическое производство, со вторым по величине удельным весом в саудовской экономике, должно показать значительный рост. Saudi Basic Industries Corp (Sabic), 70% пакет которой принадлежит правительству, доминирует в нефтехимической индустрии, имея все шансы после планирующегося расширения своих мощностей превратиться в крупнейшего в мире производителя этиленгликоля. При содействии своих внешних и внутренних партнеров Sabic планирует реализовать три масштабных проекта по производству продуктов нефтехимии: Yanbu National Petrochemical, Eastern Petrochemical и Saudi Kayan Petrochemical — запуск в эксплуатацию которых намерен на 2009г.

Одновременно, Saudi Aramco также намерена войти в нефтехимический сектор страны, инвестировав 10 млрд.долл. в проект строительства интегрированного нефтехимического комплекса — Petro Rabigh. Этот комплекс, являющийся совместным предприятием Aramco и японской компании Sumitomo Chemical, должен начать работу в 2009г. Ожидается, что к моменту сдачи завода в эксплуатацию удельный вес Саудовской Аравии в общемировом объеме производства продуктов нефтехимии вырастет до 13%.

Транспорт станет еще одним сектором, который сможет извлечь выгоду от инвестиционного бума. В частности, авиационный сектор сумеет воспользоваться преимуществами недавнего снижения государственного регулирования сектора и повышения объема пассажиропотока. В 2006г. Ближний Восток был безоговорочно признан самым быстро развивающимся авиационным рынком мира. По данным Международной ассоциации воздушного транспорта, число пассажиров в регионе выросло на 15%. На долю Саудовской Аравии сегодня приходится более 50% региональной авиационной индустрии, причем, вплоть до 2010г. ожидается 9% темп роста отрасли в год.

Значимость строительного сектора и последующие выгоды не вызывают сомнения. «Строительный сектор больше всего выиграет от текущего экономического бума. Во всех объявленных проектах на сумму 300 млрд.долл. или около того присутствует элемент строительства», — отметил Бред Бурланд, главный экономист и глава исследовательского департамента Jadwa. В планах одного только правительства — программы развития инфраструктуры и строительства, оценивающиеся в 35 млрд.долл., среди которых — строительство но-

вых заводов, школ и расширение электросети. В ближайшие четыре года будет построено около 600 тыс. новых жилых домов. Министерство образования в следующие 10 лет намерено построить 4000 школ. По оценке Торгово-промышленной палаты Джидды, в ближайшие пять лет королевство будет нуждаться как минимум в 1 млн. новых жилых домов, чтобы справиться со стремительным приростом населения страны.

Хотя внутренний спрос может стать основой экономического бума, процесс поиска прямых иностранных инвестиций в страну развивался также довольно активно. Вступление королевства в ВТО после 12 лет переговоров, наконец, произошло в дек. 2005г. После этого было принято 42 новых закона о торговле, подписаны 38 двусторонних торговых соглашений, средний тариф упал с почти 12% до менее чем 4%. По словам представителя генерального инвестиционного управления Саудовской Аравии, страна надеется, что эти реформы в ближайшие 20 лет помогут привлечь в страну 1 трлн. долл. прямых иностранных инвестиций. После вступления королевства в ВТО два года назад был зарегистрирован значительный рост прямых иностранных инвестиций.

Число проектов с участием прямых иностранных инвестиций в нояб. 2006г. достигло 75 по сравнению с 57 проектами в 2005г. и 31 проектом в 2003г. По мнению Бурланда, сегодня можно видеть фундаментальные принципы, лежащие в основе экономического бума в королевстве, и именно они будут служить залогом стабильности экономического роста в будущем. Бурланд подчеркивает: «Существует несколько рисков, угрожающих здоровью саудовской экономики, но ни один из них не имеет шансов переломить позитивную тенденцию развития страны. Большая часть факторов, стимулирующих развитие королевства вплоть до 2010г., вытекает из уже проведенных реформ, которые невозможно повернуть вспять. Инвестиционный бум не может быть остановлен». Oxford Business Group, 24.8.2007г.

— После принятия Высшим экономическим советом Саудовской Аравии поистине исторического решения иностранцы смогут инвестировать в различные сектора Саудовской Аравии. Иностранцы теперь смогут воспользоваться инвестиционными возможностями в таких секторах, как страхование, оптовая и розничная торговля, авиация, ж/д транспорт и телекоммуникационный сектор Королевства. Как заявил генеральный секретарь Совета Абд Аллах Рахман Ат-Тувайджери, Совет открыл новые отрасли экономики для иностранных инвестиций в рамках реализующихся Королем Абдаллой Ибн Абдель Азизом реформ, направленных на укрепление экономики, привлечение большего объема иностранных инвестиций и повышение роли частного сектора.

Перечень закрытых для инвестиций секторов был также пересмотрен в соответствии с обязательствами Саудовской Аравии перед Всемирной торговой организацией. Королевство стало 149 членом ВТО в дек. 2005г. Открыты для иностранных инвестиций и другие сектора, такие как: распространение фильмов и видеокассет, внутригородские ж/д перевозки пассажиров, сектор авиаперевозок и услуги по передаче данных через спутник. В Королевстве сохраняется запрет на участие иностранных инвестиций в таких секторах, как добыча

нефти, бурение и производство. Но запрет на инвестиции в горнодобычу был снят.

Ограничения на инвестиции в сектор недвижимости сохраняются лишь для священных городов Мекки и Медины, то же самое относится и к туристическим услугам, связанным с хаджем и умрой. Секторами, куда все еще запрещен доступ иностранного капитала, остаются: деятельность по трудоустройству и занятости, брокерские услуги в секторе недвижимости; аудиовизуальные и медиа услуги; наземный транспорт за исключением городского ж/д транспорта; акушерские услуги, услуги сиделок, психотерапевтов, услуги младшего медицинского персонала; рыбная ловля; центры сбора крови; инфекционные и карантинные центры. Khaleej Times, 16.6.2007г.

— В середине марта официальный представитель саудовского Генерального комитета по делам капиталовложений огласил некоторые данные, касающиеся зарубежных инвестиций. Из его слов вытекало, что в течение всего времени деятельности комитета общая сумма этих инвестиций составила 194 млрд. саудовских риалов, или 52 млрд.долл. Генеральный комитет по делам капиталовложений был создан в 2000г. в интересах, как гласил закон, определявший необходимость его формирования, «развития политики государства по поощрению инвестиций в национальную экономику», включая как «поддержку и развитие национального инвестирования», так и «привлечение иностранных капиталовложений».

В контексте реализуемого в королевстве восьмилетнего плана «всеобъемлющего экономического развития», призванного содействовать вхождению Саудовской Аравии в число стран, обеспечивающих свой устойчивый экономический рост, приток иностранных инвестиций (как и капиталовложений национального частного сектора) направлен на осуществление двух основных целей.

Во-первых, в стране претворяется в жизнь то, что там получило название «национальной стратегии борьбы с бедностью», включающей в первую очередь создание «промышленных городов» в депрессивных регионах страны — современных, с разветвленной инфраструктурой поселений городского типа, обладающих всеми необходимыми учебными и профессионально-техническими центрами и местами проведения досуга, которые создаются вокруг того или иного нового предприятия нефтегазовой индустрии.

Во-вторых, костяком рабочей силы на таком предприятии становятся саудовские граждане (включая женщин), что позволяет повышать уровень «саудизации» работников различных отраслей производства.

По словам официального представителя комитета, привлеченные в королевство иностранные капиталовложения уже позволили создать 70 тыс. рабочих мест для саудовцев, а доля «саудизации» в «промышленных городах» превышает 80% общего числа занятых на местных предприятиях. Кроме того, проводимый государством курс привел к значительному увеличению доли продукции, производимой в «промышленных городах», в нефтегазовом экспорте Саудовской Аравии — сегодня эта доля составила почти 67% его общего объема.

Однако в конце апр. саудовский Генеральный комитет по делам капиталовложений объявил о подписании соглашения с китайской «Западной

компанией промышленного развития (WWIDC)», а также с рядом других компаний КНР, призванных содействовать строительству крупнейшего «промышленного города» в саудовской провинции Джизан (юго-запад королевства), который возникнет вокруг комбината по производству алюминия. Общая сумма китайских инвестиций в ходе первого этапа строительства и «промышленного города», и комбината (который, основываясь на местных месторождениях бокситов, будет ежегодно производить 700 тыс.т. алюминия и работать на китайском оборудовании) составит 15 млрд. риалов, или 4 млрд.долл. Таким образом, КНР становится одной из ведущих стран в списке иностранных инвесторов в Саудовской Аравии.

Саудовско-китайские дипломатические (первоначально на консульском уровне) отношения были установлены в 1990г. Но двумя годами ранее, в 1988г., обе страны подписали меморандум о взаимопонимании и создании в Пекине и Эр-Рияде торговых представительств. Если в момент установления дипломатических отношений (по данным саудовской Ассоциации торгово-промышленных палат) объем торгового оборота между двумя странами оценивался в 290 млн.долл. США, то в 2002г. — уже 5,1 млрд.долл. США. Но еще раньше, в 2000г., по данным саудовского министерства экономики и планирования, КНР вошла в список десяти крупнейших стран-экспортеров (занимая в этом списке седьмое место после США, Японии, Германии, Великобритании, Италии и Франции) саудовской продукции. В 2003 же году КНР стала шестым импортером своей продукции в королевство (после США, Японии, Южной Кореи, Индии и Сингапура). Формирование в 1996г. саудовско-китайской совместной комиссии по экономическому, торговому и техническому сотрудничеству содействовало дальнейшему росту межгосударственных связей, а создание в 1997г. в каждой из стран обществ дружбы с партнерской стороной значительно расширило двусторонние контакты в сфере образования, культуры и информации.

Быстро растущая экономика КНР нуждается в дополнительных поставках традиционных саудовских экспортных товаров — сырой нефти и сжиженного газа. Китайское же экономическое проникновение на саудовский рынок все так же традиционно — поставки продукции из текстиля, продуктов электроники и металлоизделий.

В янв. 2006г., по сообщению Саудовского информационного агентства, было объявлено о достижении соглашения строительства первого из них — на территории индустриального комплекса Джубейль (Восточная провинция) с начальным капиталом 76 млрд.долл. Производственная мощность этого совместного предприятия составит 2 млн.т. нефтехимии ежегодно. Создание комплекса в Джубейле — начало реализации соглашения, достигнутого еще в нояб. 2005г. между А. Ан-Нуэйми и его китайским коллегой о расширении китайских инвестиций в экономику королевства. «Промышленный город» в Джизане с его ориентацией на производство алюминия станет вторым крупнейшим китайским инвестиционным проектом в Саудовской Аравии.

Бурное развитие саудовско-китайских торгово-экономических связей было стимулировано состоявшимся в фев. с.г. азиатским турне короля Абдаллы, включившим в т.ч. и первый в истории двусто-

ронных связей официальный визит саудовского монарха в Пекин. Это развитие позволило королю в его выступлении 14 апр. с тронной речью в консультативном совете говорить о том, что «королевство является крупнейшим торговым партнером Китайской Народной Республики в регионе Западной Азии и Северной Африки». Саудовско-китайское сотрудничество начинает осваивать — вероятные поставки китайского вооружения в королевство, сотрудничество в сфере опреснения воды, а также участие в строительстве железных дорог и возможные китайские инвестиции в развитие ядерной программы Саудовской Аравии и других стран-членов Совета сотрудничества арабских государств Залива (ССАГЗ).

Не менее активно торгово-экономические связи с Саудовской Аравией развивает Япония, которая и ранее всегда была второй (после США) в списке импортеров в королевство и экспортеров из этой страны. Нынешний импульс двусторонним отношениям придал официальный визит нынешнего наследника саудовского престола принца Султана в марте с.г. в Токио, а также состоявшийся 27-28 апр. официальный визит японского премьер-министра Синдзо Абэ в саудовскую столицу.

Итогом обоих визитов стало подтверждение, как подчеркивалось в саудовско-японском совместном коммюнике по итогам визита С. Абэ в Эр-Рияд, существования «стратегических отношений между Королевством Саудовская Аравия и Японией». Эти отношения базируются на «прочной экономической базе, которая выступает в качестве основы для иных сфер плодотворного сотрудничества между обеими странами». Доля японских инвестиций в саудовскую экономику с 2000г. составила не менее 10 млрд.долл. США. Как подчеркивал С. Абэ во время своего визита в саудовскую столицу, «Япония и Саудовская Аравия — взаимодополняющие величины. Если Саудовская Аравия располагает самыми большими в мире запасами углеводородов, то Япония — развитой технологией, связанной с производством энергии».

По итогам визита С. Абэ в Эр-Рияд стороны достигли соглашения о создании саудовско-японской комиссии, в сфере деятельности которой будет входить изучение возможностей двустороннего инвестирования в экономику каждой из двух стран. Японская сторона проводит в расположенной в саудовской столице штаб-квартире ССАГЗ переговоры с членами этой региональной организации о создании «зоны свободной торговли». Создание этой «зоны», как считают в Саудовской Аравии, приведет к расширению саудовско-японских контактов в сфере воздушного сообщения, охраны окружающей среды, культуры, научного сотрудничества и обмена студентами.

Естественно, что Япония заинтересована в бесперебойных поставках саудовских углеводородов на свой рынок. В этой связи по инициативе японской стороны 1-3 мая под патронажем саудовского и японского правительств в Эр-Рияде прошла вторая встреча круглого стола министров нефти, энергетики и транспорта азиатских стран, направленная на дальнейшее содействие стабилизации мирового рынка нефти. В рамках этой встречи прошло заседание Совместного саудовско-японского комитета по развитию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Тема его очередного заседания — «Саудовское королевство и Япо-

ния — к углублению стратегических отношений между обеими странами». www.iimes.ru, 5.5.2007г.

— Холдинговая компания из Саудовской Аравии Kingdom Holding, возглавляемая принцем Аль-Валидом бин Талалем бин Абд аль-Азизом ас-Саудом, выразила желание инвестировать SR10 млрд. (2,66 млрд.долл.) в саудовский фондовый рынок. Было объявлено, что SR5 млрд. будет инвестировано в местные компании.

- Банковский сектор: доля принца Аль-Валида в капитале компании Samba вырастет на 5%.

- Промышленный сектор: оставшаяся сумма будет разделена между промышленностью и потребительскими товарами за счет повышения доли принца аль-Валида в капитале National Industrialization Company (Tasnee) до 10%.

- Сектор производства товаров народного потребления: планируется увеличение доли принца аль-Валида в компании Savola на 13%.

- Медиа сектор: принц и некоторые его компании инвестируют SR2,1 млрд. в медиа рынок, приобретя 25% акций Saudi Research and Marketing Group (SRMG). Среди изданий, контролируемых SRMG, можно выделить газеты аш-Шарк аль-Аусат, аль-Иктисадийя, Arab News, и журналы Хейя, аль-Маджалля, ар-Раджуль и Сайидати. Среди других предприятий, находящихся в ведении SRMG: Al Khaleejya for Publicity Advertising and Public Relations и Al Madina Printing and Publishing Company. Инвестиции будут вложены и в другие компании, которые вскоре выйдут на фондовый рынок Саудовской Аравии, такие как Medgulf.

«Эти инвестиции свидетельствуют о нашем полном доверии этим компаниям и укреплении сотрудничества, опирающегося на прочный фундамент», — заявил принц аль-Валид. Еще SR5 млрд. из вложений принца в фондовый рынок будут инвестированы в крупные проекты сферы недвижимости, акции которых также будут размещены на саудовском фондовом рынке. Первым проектом станет проект «Рияд», который будет начат в I кв. тек. фин.г., а вторым — проект «Джидда», запуск которого намечен на этот год.

Проекты «Рияд» и «Джидда» станут крупнейшими проектами в сфере недвижимости Саудовской Аравии, на них придется существенная доля местного рынка недвижимости. Земли под проекты «Рияд» и «Джидда» уже были приобретены компанией Kingdom Holding, которая намерена в будущем преобразовать эти компании в открытые акционерные общества, а затем разместить их на саудовском фондовом рынке.

Проект «Джидда» занимает площадь в 5,3 млн.кв.м. и размещается в северном районе побережья Красного моря, который станет стратегической территорией для реализации этого проекта. В проект, реализация которого обойдется в SR50 млрд., войдет небоскреб, окруженный другими объектами (жилыми, коммерческими комплексами, пятизвездочным отелем и офисными зданиями). Жилая территория займет 1,5 млн.кв.м., коммерческая — 470 тыс.кв.м., научный городок — 150 тыс.кв.м. и офисы — 800 тыс.кв.м. На остальной территории разместятся центры отдыха, туристические комплексы и четырехзвездочные отели.

Существуют предложения по строительству в рамках проекта «Джидда» дипломатического квартала. Генеральный план застройки был разработан признанной на международном уровне канадской

компанией НОК. Проект «Джидда» свяжет побережье Красного моря с г.Шарм Обхумом, обладающим естественной красотой.

Проект «Рияд» (16,5 млн.кв.м.) будет расположен близ магистрали Даммам. Место его размещения находится в 15 минутах езды от центра Рияда. В проект войдут роскошный курортный центр и др. объекты, находящиеся под управлением Fairmont Hotels and Resorts на территории в 1 млн.кв.м.

Реализация проекта «Рияд» оценивается в SR25 млрд. В проект войдут жилые и коммерческие объекты, а также развитая инфраструктура. Жилой район будет представлен 13,5 тыс. объектов, способных разместить 69 тыс. жителей на площади в 8,4 млн.кв.м., а также принадлежащими одному из отелей виллами. Коммерческие объекты и торговые центры будут в пределах досягаемости для жилого района, площадью в 1 млн.кв.м., и еще одного торгового центра площадью 300 тыс.кв.м. «Мы дали обещание (инвестировать SR10 млрд. в саудовский фондовый рынок и сектор недвижимости) в условиях разумной экономической политики, проводимой правительством в Саудовской Аравии, благотворно влияющей на саудовский фондовый рынок. Сейчас мы выполняем наше обещание», — заявил принц аль-Валид. Trade Arabia News Service. www.gusarabbc.com, 29.1.2007г.

— Несмотря на спад на фондовых рынках стран Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), первичные публичные предложения акций (IPO) не прекращаются. И, хотя удельный вес размещений 2006г. в суммарном объеме IPO Саудовской Аравии невелик, на него приходится половина совокупного числа IPO стран ССАГПЗ. Последние размещения акций, запланированные на дек. этого года, доведут общее число размещений на саудовском рынке в 2006г. до 11, в то время как всего на рынках стран ССАГПЗ в 2006г. состоялись 23 IPO.

Совокупное число первичных размещений в 2006г. соответствовало 2005г., однако, средний объем предложения вырос, по данным MEED, с 262 млн.долл. до 363 млн.долл. Было подсчитано, что IPO в регионе Персидского залива за первые девять месяцев 2006г. были в среднем переподписаны в 98 раз. В Саудовской Аравии с янв. по нояб. 2006г. IPO были переподписаны в 41 раз, что демонстрирует высокий спрос инвесторов на IPO, несмотря на продолжающийся спад на фондовых рынках.

Рост совокупного объема первичных публичных предложений акций на фондовых рынках стран ССАГПЗ в 2006г. должен превысить 13,5 млрд.долл., что почти вдвое выше 6,2 млрд.долл. в 2005г. В ближайшие три года планируется провести на рынке стран ССАГПЗ более 154 IPO. При этом, в других развивающихся государствах, таких как Россия, Бразилия, Египет, Греция, Индия, Израиль, Казахстан, Малайзия, Польша, Саудовская Аравия, Южная Корея и ОАЭ в 2005г. в каждой были совершены первичные публичные предложения более чем на 1 млрд.долл. Эта тенденция, по мнению Ernst & Young, должна сохраниться и в 2006г. Интерес у инвесторов вызывала и будет вызывать Индия. В то время, как объем привлеченных средств в ней упал с 2,9 млрд.долл. в 2004г. до 2,3 млрд.долл. в 2005г. в результате снижения темпов приватизации, количество заключенных сделок выросло с 21 до 53. Многие индийские IPO были

переподписаны в 20-30 раз. Рынок достиг рекордных объемов. На бразильские компании сегодня приходится одна треть всех размещений Латинской Америки на Нью-Йоркской фондовой бирже.

Развивающиеся рынки, такие как рынки стран ССАГПЗ, готовы к проведению значительного объема IPO в ближайшие годы. Это укрепит финансовые рынки и экономический рост этих стран, а также повысит их привлекательность для зарубежных инвесторов. Arab News, 11.12.2006г.

— Саудовская Аравия входит в число наименее коррумпированных стран мира, свидетельствуют результаты исследования, проведенного службой Гэллапа. Согласно данным, опубликованным сегодня в газете «Аш-Шарк аль-Аусат», в мировом масштабе королевство занимает пятое место в списке наиболее «здоровых» в этом отношении государств.

Одна из наиболее консервативных стран планеты сумела обойти таких «столпов» развитой демократии, как Великобритания, США, Швейцария и Норвегия. Лучшее, чем в Саудовской Аравии, дела с искоренением коррупции обстоят только в Финляндии, Дании, Новой Зеландии и Сингапуре. Только 4 арабские страны позволили службе Гэллапа провести у себя подобное исследование. Ливан вошел в число наиболее коррумпированных государств, наряду с Польшей и Литвой. Не внушающие оптимизма показатели по распространению коррупции зафиксированы также в Марокко. Иордания заняла почетное 26 место в перечне стран, наименее пораженных коррупцией. Прайм-ТАСС, 11.12.2006г.

— Саудовская Аравия, по мнению компаний, принявших участие в опросе, была названа той страной GCC, где сложно заниматься бизнесом. Об этом заявили половина (52%) опрошенных бизнесменов. Подавляющее большинство опрошенных (68,2%) назвали ОАЭ страной, где легче всего вести бизнес. При составлении обзора учитывались такие показатели, как бюрократические проволочки, отношение к бизнесу в стране, проблемы с получением визы, пунктуальность, государственные сборы, корпоративное управление и наличие дефицита квалифицированных работников в странах Персидского залива. Однако, по данным исследования. Саудовская Аравия могла бы стать местом, благоприятным для развития многих бизнесов, если бы удалось преодолеть некоторые из этих барьеров. Из всех опрошенных, 31,4% выразили желание активнее заниматься бизнесом в Саудовской Аравии. В отчете сообщалось: «Бизнес уверен в перспективах стран Персидского Залива, особенно ОАЭ, и с большим оптимизмом отзывается о перспективах Саудовской Аравии и Катара, ожидая, что Саудовская Аравия упростит работу компаниям на своей территории. Правительствам стран региона необходимо устранить бюрократические препятствия и уделять больше внимания вопросам, связанным с корпоративным управлением. Тем не менее, они могут гордиться тем фактом, что госполитика этих стран направлена на благо бизнеса». Emirates Today, 1.11.2006г.

— Избыток денег на Ближнем Востоке заставил инвесторов искать применения им в Великобритании. Новый нефтяной бум, этот термин употребляют, когда говорят о последствиях роста цен на «черное золото», начиная от их влияния на экономику и кончая появлением золотого дождя нефте-

долл., ищущих себе применения. Если отвлечься от высоких сфер, то нефтяной бум означает подорожание бензина, приток избыточных средств в казну и на счета английских компаний, а также формирование изощренного и смелого подхода к инвестициям у нового поколения финансистов на родине нефтедолларов – в государствах Персидского залива: Саудовской Аравии, Кувейте, Катаре, Бахрейне, самом большом из всех арабских эмиратов – Абу-Даби, и еще одним, чуть поменьше – Дубае, этой мекки туристов из всех стран, где денег больше, чем песка в пустыне. Лишь на прошлой неделе государственная инвестиционная компания Дубая Istithmar раскошелилась на 1 млрд.долл. (536 млн. фунтов), чтобы приобрести 2,7% акций британского банка Standard Chartered.

Инвестиционная компания Arcapita из Бахрейна не поскупилась заплатить 1,62 млрд фунтов за Viridian – основного производителя электроэнергии в Северной Ирландии. Новичок на инвестиционном рынке, катарское государственное агентство Qatar Investment Authority весьма прозрачно намекало, что готово победить всех конкурентов в борьбе за британского поставщика коммунальных услуг Thames Water, поскольку выложит за него 10 млрд фунтов. И это только верхушка айсберга. Великобритания возглавила список стран, популярных среди ближневосточных государственных инвестиционных агентств. Лондон притягивает их, как магнит, благодаря либеральному рынку, возможностям получения профессиональных консультаций и авторитетностью Сити. Один из ведущих консультантов сказал: «Им проще заниматься бизнесом в этой стране. Ряд государств Персидского залива имеет давние связи с Великобританией».

Начиная от коллекции восковых фигур мадам Тюссо, самого большого в мире колеса обозрения The London Eye, офиса американской компании P&O и кончая семейным отелем Travelodge и Трафальгарской площадью – везде красуются таблички с названиями фирм из арабских стран. Среди акционеров практически всех компаний, входящих в индекс FTSE 250, обязательно будут нефтяные магнаты. И это только начало. «По некоторым оценкам, ближневосточные государства в следующие 5 лет накопят полтриллиона долл. (500 млрд.долл.), которые будет необходимо куда-то инвестировать, чтобы сбалансировать профицит счета текущих операций. Часть этих денег будет потрачена внутри этих стран, но весьма приличные деньги отправятся за границу», – говорит Эдди Салливан, давно уже наблюдающий за рынком нефти. Он отмечает существенное изменение в стратегиях и предпочтениях инвесторов нынешнего нефтяного бума по сравнению с 70гг., когда деньги, полученные после первого взрывного роста цен на нефть, были банальным образом растрачены правителями ближневосточных государств, пришедшими в изумление перед объемами собственных богатств. Тогда они позволили уговорить себя потратить их, например, на покупку домов в Лондоне.

Было и исключение – Кувейт и его инвестиционное подразделение Kuwait Investment Office (КИО). Специалисты КИО создали приличный инвестиционный портфель, который должен был выполнить роль подушки на тот черный день, когда кончится нефть. Однако КИО село на мель, попы-

тавшись купить 20% пакет акций BP в рамках программы приватизации, которая потом была неожиданно свернута. Правительство Британии вмешалось, чтобы заблокировать сделку, существенно подмочив репутацию КИО и заодно испортив англо-кувейтские отношения. «Вся эта история с BP шокировала кувейтцев, и они до сих пор про нее помнят», – рассказывает ОгСалливан, главный редактор издания The Middle East Economic Digest. Он отмечает, что сегодня, во время нового нефтяного бума, деньги используются совершенно по-другому. Большие объемы идут на расширение производственной базы энергетики, причем в нефтехимию и нефтепереработку инвесторы вкладываются как у себя дома, так и за границей. Западная часть побережья Персидского залива превратилась в одну гигантскую стройплощадку.

По оценкам Всемирного банка, за последние 3г. доходы ближневосточных нефтедобывающих компаний больше чем удвоились и достигли 433 млрд.долл., при этом избыток средств направляется в инвестиционные проекты. Государства Персидского залива также пытались нарастить инвестиции в промышленность на основе денежных потоков, получаемых за счет торговли акциями и операций с недвижимостью. А Саудовская Аравия погашала долговые обязательства, поддерживала доллар и оставила инвестиции на долю таких лиц, как принц Аль-Валид Бин Талал Аль Сауд, чье состояние в 24 млрд.долл. подпитывается пакетом акций Citigroup.

Инвесторы с Ближнего Востока проявляют большую заинтересованность в потенциальных объектах для инвестирования и одновременно весьма трезвый расчет. Инвестиционные агентства, особенно в Дубае, предъявляют к ним все больше требований. «Арабских инвесторов уже невозможно обвести вокруг пальца, и они не собираются быть пассивными зрителями», – говорит господин ОгСалливан. В качестве примера, иллюстрирующего новый подход инвесторов, он указывает на попытки Дубая купить американского оператора портового хозяйства P&O вместе с пятью портами в его управлении. Перспектива перехода портов и компании P&O под контроль арабов была раскритикована американскими политиками, среди которых была Хилари Клинтон.

Господин ОгСалливан говорит: «Инвестиционные агентства больше не довольствуются ролью невидимой точки на экране радаров. В будущем наверняка получится так, что какая-нибудь компания в один прекрасный день проснется утром и обнаружит, что ее купили арабы». В арабском списке для шоппинга не только серьезные инвестиционные проекты, но и почетные трофеи. Например, они постепенно увеличивают пакеты акций в Ferrari и DaimlerChrysler, а с точки зрения отдачи на инвестиции их все больше привлекает сектор коммунальных услуг Британии с его перспективами и долговременными гарантиями. Их деятельность имеет и специфический побочный эффект. Рост курса британской валюты во многом объясняется постоянной подпиткой от нефтедобытчиков, которые ищут альтернативу доллару.

Профессор экономики из Лондонской школы бизнеса Ричард Портс обратил внимание на происходящие изменения в валютной стратегии и сейчас заканчивает свое исследование о влиянии нефтяных денег на курс фунта стерлингов. Профессор

Портс сказал: «Не только арабские нефтедобытчики делают ставку на фунт стерлингов. Ему частенько оказывают предпочтение и русские, и британский фунт становится важным элементом в их стратегии диверсификации валют. Мы изучали примеры оптимизации валютных портфелей и пришли к выводу, что фунт стерлингов завоевывает все большую популярность в качестве альтернативы доллару. Считается, что лучше иметь инвестиции в британских фунтах, а не иенах или швейцарских франках. Без учета этого фактора британская валюта была бы слабее. За последний год мы были свидетелями постоянного притока нефтяных денег, и пока рано делать определенные выводы о том, как это скажется на курсе фунта стерлингов». The Daily Telegraph. Рональд Гриббен. Газета.Ру, 13.10.2006г.

— Прямые иностранные инвестиции в арабские страны в 2005г. достигли 27,986 млрд.долл., говорится в еженедельном обзоре кувейтской консультативной фирмы «Аш-Шаль» (Al-Shal Consultant's). В 2004г. сумма капиталовложений составила 12,496 млрд.долл. Рост инвестиций произошел за счет межарабских перемещений капиталов и роста цен на нефть. Главными сферами приложения капиталов были коммуникации, транспорт, энергетика, нефть, газ, недвижимость, туризм и промышленность. В докладе отмечается улучшение условий инвестирования в целом в арабском мире, в частности их транспарентности. Больше всего получено инвестицией Саудовской Аравией — 4,628 млрд.долл., или 16,5% всего объема, Марокко — 3,761 млрд.долл. и Судан — 3,153 млрд.долл. Капиталовложения в 13 арабских государств выросли, в палестинскую автономию упали. Русский дом, 15.9.2006г.

— Инвестиционные банкиры и финансисты крупных компаний считают преувеличенными опасения относительно негативного влияния начавшихся в июле военных действий на Ближнем Востоке на бизнес в странах-участницах Совета сотрудничества государств Персидского залива (в ССГПЗ входят Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия). По мнению М.Насра из банка Agcarita, ход событий в регионе вряд ли повлияет на значительный приток денежных средств в зону Персидского залива до тех пор, пока не создастся угроза для ведущих государств ССГПЗ, в первую очередь для Саудовской Аравии. М.Наср отмечает парадоксальность складывающейся обстановки, когда усиление военного противостояния на Ближнем Востоке оборачивается получением дополнительных дивидендов государствами региона вследствие повышения мировых цен на нефть в критической обстановке.

Страны ССГПЗ уже привлекли повышенное внимание международных банков, стремящихся извлечь дополнительную прибыль из беспрецедентного экономического бума в регионе, связанного с утроением цен на нефть с 2001г. Продуценты нефти в ССГПЗ получают в тек.г. доходы в 370 млрд.долл., т.е. гораздо большие, чем в 2003г. (157 млрд.). Большая прибыль фактически гарантирована и строительным фирмам, рассчитывающим на крупные подряды в ходе проведения восстановительных работ в Ливане.

Эксперты банка Morgan Stanley ожидают массовую миграцию квалифицированных специалистов и техников, недавно вернувшихся в Ливан. Прог-

нозируется отток образованных кадров в страны ССГПЗ из-за отсутствия у этих потенциальных мигрантов возможностей для создания нормальных условий жизни для их семей в Ливане.

А.Афиуни из банка Credit Suisse отмечает рост инвестиций из зоны Персидского залива в Ливан за последние несколько лет. Особенно привлекательными для инвесторов в этой стране оказались сфера недвижимости и банковский сектор. А.Афиуни не ожидает крупной распродажи ранее приобретенных активов в Ливане. Однако в условиях отсутствия приемлемого решения конфликта и сохранения нестабильности можно прогнозировать переориентацию инвестиционных потоков на страны ССГПЗ, Египет и другие североафриканские государства.

М.Хуссейн из HSBC полагает, что напряженность на Ближнем Востоке усилит беспокойство тех финансовых групп, которые не имеют достаточно полного представления о специфике данного региона, проявляя, однако, заинтересованность в извлечении дополнительных прибылей из наблюдающегося в нем экономического бума.

Как отмечает газета Financial Times, в создавшейся обстановке Ливану придется вести переговоры о пересмотре условий долга. В то же время следует учесть, что значительная его часть приходится на долю ливанских банков. В ходе достижения предстоящих договоренностей по реструктуризации долга роль международных финансовых институтов будет относительно ограниченной.

Как отмечает М.Наср, инвесторы из стран Персидского залива понесут определенные потери от реализации инвестиционных проектов в Ливане, что может понизить их интерес к этой стране и вообще к проектам с высокой степенью политического риска. Одновременно нынешний кризис может рассматриваться многими предпринимателями как этап, создающий предпосылки для выгодных покупок, особенно в случае возможного укрепления ливанского государства после урегулирования ситуации и появления перспективы для крупномасштабных переговоров об урегулировании положения на всем Ближнем Востоке. БИКИ, 19.8.2006г.

— Учитывая большое число новых проектов, планирующихся в Саудовской Аравии в различных экономических городах и мегаинфраструктурах, возможно, настало время тщательно проанализировать концепцию государственно-частного сотрудничества или PPP. Эта концепция может также применяться для проектов, реализуемых государством, и стать компромиссным вариантом на пути к полной приватизации государственных активов, особенно там, где до сих пор существует некоторая неуверенность в перспективности применения полномасштабной приватизации.

Государственно-частное сотрудничество сегодня становится все более уместным и популярным во всем мире видом государственной политики; его методология и концепция постоянно развивается. В целом PPP более эффективно, чем традиционные методы обеспечения развития услуг и инфраструктуры госсектора, поскольку предусматривает наличие четких рекомендации по применению методов управления и ценовых критериев. Для частного сектора организационный и фундаментальный анализ управления риском является ключом к успешному сотрудничеству и реализации

государственного проекта. Для государства, использующего концепцию государственно-частного сотрудничества, эта схема лежала в основе попыток возрождения проблемных госсекторов, особенно здравоохранения и образования.

Такое сотрудничество могло бы иметь особую значимость для Саудовской Аравии, где в последние годы рекордно высокие объемы бюджетных средств были направлены именно в два этих сектора. Главная цель любого правительства, реализующего концепцию государственно-частного сотрудничества — гарантировать улучшение государственного обслуживания, основанного на допущении, что частные компании зачастую более эффективны и лучше управляемы, чем бюрократические государственные органы. Их цель — объединить государственный и частный сектора. Государство надеется, что управленческие навыки и экономность частного сектора помогут создать более высокую добавленную стоимость для общества в целом и высвободят средства для других проектов. Государственно-частное сотрудничество может проявляться в различных формах.

Правительство может сделать так, чтобы подрядчики брали на себя затраты на реализацию проекта, а затем возвращали готовый проект назад госсектору. Это позволит государствам строить новые школы, университеты, больницы, не увеличивая внутренний госдолг и не снижая резервы. Если приватизация представляет собой взятие под контроль государственной компании, то PPP — это скорее слияние, где обе стороны (государство и частный сектор) делят между собой риски и надежду на получение прибыли.

Преимущество проектов PPP этого типа для Саудовской Аравии в том, что финансирование и последующая продажа может быть реализована допустимыми исламскими методами, делая этот способ более привлекательным для инвесторов и правительства. PPP развивается, чтобы найти лучшее решение для различных типов проектов госсектора. Строительство дорог или аэропортов, например, вызывает меньше сомнений, чем государственно-частное сотрудничество в области здравоохранения и образования, поскольку многие люди придерживаются взглядов, что подобным секторам следует оставаться в сфере государственной политики. Критики PPP аргументируют свое мнение тем, что частные компании могут мошенничать для максимизации своей прибыли, и тем, что государственно-частное сотрудничество иногда наносит вред работникам предприятия, увольняя их, снижая зарплату и привилегии. Некоторые доказывают, что PPP не сберегает госсредства, а, на самом деле, может закончиться даже ростом затрат и, что PPP не лучше заботится о работниках или поставщиках услуг, как это планируется.

Эта проблема — одна из лежащих в основе принятия корректного набора правил и инструкций, исходя из которых, обе стороны могут работать в условиях, когда стандарты известны наперед и нет никакой неопределенности. Использование PPP модели потребует от регулирующих органов в таких странах, как Саудовская Аравия, имеющих небольшой опыт государственно-частного сотрудничества, применения лучших практических моделей из набора успешных концепций государственно-частного сотрудничества во всем мире. Сторонники PPP доказывают, что без него многие больницы

и образовательные учреждения просто не были бы построены, если не было бы частного финансирования, особенно при отсутствии доступа к государственным средствам.

Недавний приток новых проектов саудовского правительства за последние два года стал возможен только благодаря резкому росту нефтяных цен и госдоходов, которые дали возможность для инвестирования в подобные капиталоемкие проекты. PPP следует рассматривать как альтернативный вариант, когда правительство управляет профицитом и дефицитом доходов. Для защиты госинтересов, сегодня в большинстве контрактов на государственно-частное сотрудничество предусмотрены штрафы, которые гарантируют продолжение улучшения стандартов.

Для Саудовской Аравии государственно-частное сотрудничество является стратегической возможностью, которую следует обсудить, для того чтобы обеспечить правительство гибкими инструментами расширения услуг в целях развития общества, особенно в таких ключевых сферах, как образование и здравоохранение. Это, возможно, не самое оптимальное решение, но, по крайней мере, можно обсудить преимущества и риски, связанные с этой компромиссной пред-приватизационной возможностью. В то же самое время, PPP может обеспечить финансовые и инвестиционные ресурсы для направления ликвидности частного саудовского сектора в проекты и вывода ее из спекулятивных фондовых операций. Проекты, реализующиеся в рамках государственно-частного сотрудничества, увеличат стоимость котирующихся на фондовых биржах компаний и обеспечат стабильность на фондовом рынке, опирающемся на результаты исполнения компаниями своих проектов. Мухаммад Рамади, профессор экономики и финансов в Университете нефти и минералов имени Короля Фахда. Arab News, 26.6.2006г.

— Исламская торгово-промышленная палата (The Islamic Chamber of Commerce and Industry (ICCI)) планирует реализовать несколько инвестиционных проектов, включая создание международного инвестиционного банка (рабочее название аль-Имар) с капиталом 1 млрд.долл. (SR3,75 млрд.) Соучредителями банка будут ОАЭ, Саудовская Аравия и Кувейт. Причем, если Исламский банк развития, Саудовский инвестиционный банк и Кувейтский банк недвижимости готовы выкупить каждый по 10% акций нового банка, ведущий ипотечный кредитор из ОАЭ — Исламский банк и несколько состоятельных частных лиц ведут переговоры относительно долевого распределения остающейся части акций. Подробности достигнутых договоренностей будут раскрыты не раньше конца текущего месяца. Идея создания нового банка и новой медийной компании во имя мобилизации капитала исламского мира была впервые озвучена на собрании ICCI в Джидде.

«Если 10% исламских бизнесменов соберутся вместе и выступят с крупным проектом, это полностью изменит экономический и социальный облик всего исламского мира», — сказал Салех Абд Аллах Кямель, председатель ICCI. Новый банк и медийная компания задуманы как инструменты, способствующие расширению торговли и увеличению объемов капитала в мусульманских странах. ICCI разрабатывает план увеличения товарооборота

между 57 членами Организации Исламская конференция (ОИС).

Этот план предусматривает создание медийных организаций, специализированных банковских компаний и компаний, оказывающих финуслуги, а также инвестиционной компании, которая занималась бы изучением инвестиционных возможностей во всем мире, исследовательских центров и академических институтов под эгидой и ведущей роли ИССИ. Ожидается, что новый банк начнет работу в июне текущего года в Кувейте. С момента своего создания в 1997г. ИССИ оказывала содействие торгово-экономическим отношениям между странами, входящими в ОИС. Согласно данным статистики Unctad, объем мировой торговли составляет 15 трлн.долл., а на долю исламских стран приходится всего 647 млрд.долл. Khaleej Times, 18.5.2006г.

— Король Саудовской Аравии, султан Брунея и президент Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ) возглавляют в этом году список 10 богатейших правителей мира, составленный журналом Forbes. Об этом сообщил сотрудник издания Марк Ренчлер. По оценкам журнала, личное состояние 82-летнего саудовского монарха Абдаллы ибн Абдель Азиза составляет 21 млрд.долл. Forbes отмечает, что основным источником доходов королевской семьи является нефть, прибыль от добычи которой составляет половины ВВП Саудовской Аравии, достигающего 340 млрд.долл.

39 султан Брунея Хассанал Болкиах своим 20-милрд. состоянием также во многом обязан запасам нефти и газа, которыми располагает это государство. Forbes отмечает, что во дворце султана насчитывается 1788 комнат.

Нефть является основным источником дохода и третьего самого богатого правителя в списке Forbes — президента ОАЭ шейха Халифа бен Заид Аль Нахайяна. По оценкам журнала, он располагает 19 млрд.долл. Четвертое место занял правитель эмирата Дубай шейх Мухаммед бен Рашед Аль Мактум с 14 млрд.долл. Далее в списке следуют правящий князь Лихтенштейна Ханс Адам II фон Лихтенштейн с 4 млрд.долл., затем — князь Монако Альбер II, чье состояние оценивается в 1 млрд.долл.

На 7 месте в списке находится президент Кубы Фидель Кастро с 900 млн.долл. Журнал отмечает, что своим состоянием кубинский лидер обязан контролю над крупными государственными компаниями. За ним следует президент Экваториальной Гвинеи Теодоро Обьянг Нгуема, который, по оценкам журнала, имеет 600 млн.долл. Список замыкают королева Великобритании Елизавета II, чье состояние оценивается в 500 млн.долл., и королева Нидерландов Беатрикс, которая, по данным Forbes, располагает 270 млн.долл. Прайм-ТАСС, 5.5.2006г.

— Губернатор Рияда недавно инициировал программы расширения пяти заводов в Саудовской Аравии с общими инвестициями в 363,7 млн.долл. Губернатор сообщил, что заводы, среди которых Saudi Ceramic, Gulf Union Juice Factory, Maddad Toner Factory, Middle East Specialized Cables, SIG Combibloc Obeikan FZCO и SIG Combibloc Obeikan, являются типичным примером расцвета индустриального сектора королевства и движения в сторону расширения экспорта.

По данным министерства торговли и промышленности, в прошлом году вклад промышленно-

го сектора составил 24,5 млрд.долл. или 18,5% ВВП. Промышленный экспорт вырос с 11 млрд.долл. в 2003г. до 15 млрд.долл. в прошлом году, продемонстрировав 39% повышение по сравнению с пред.г. Всего в стране действует 3762 завода, привлечших общие инвестиции на 72 млрд.долл. В одном лишь Рияде расположено 1364 завода, в которые было инвестировано 10 млрд.долл.

Вступление в ВТО, как ожидается, приведет к дальнейшему росту экспорта. Министерство торговли страны говорит, что рост кривой экспорта является убедительным доказательством качества саудовской продукции, которое соответствует международным стандартам. Menafn, 4.12.2005г.

— Венчурный капитал и предпринимательство появились в последние два десятилетия в качестве двух самых мощных экономических сил, которые когда либо существовали в мире. Предпринимательство помогает создавать инновационные предприятия, обеспечивающие основы формирования национальной конкурентоспособности. Для открытия предприятий необходим рискованный капитал. Венчурные капиталисты снабжают предприятия рискованным капиталом и облегчают развитие предпринимательства.

Согласно последнему объявлению генерального управления инвестициями Саудовской Аравии — Saudi Arabian General Investment Authority (Sagia) и компании Intel Capital, в рамках венчурной инвестиционной программы компании Intel будет сформирован инвестиционный фонд венчурного капитала в 100 млн.долл. для осуществления инвестиций в технологические компании, расположенные или связанные с Саудовской Аравией. Это станет серьезной вехой на пути стимулирования устойчивого темпа роста, развития и конкурентоспособности.

Исследования показывают наличие прямой связи между предпринимательством и экономическим ростом, и то, что предпринимательство внесло значительный вклад в темп роста многих развивающихся экономик таких стран, как Сингапур, Индия и Ирландия. Инвестиции фонда Sagia будут ориентированы на компании, находящиеся на начальных этапах своего развития и на стадии роста, способствуя развитию предпринимательства и сохранению в регионе темпов роста отрасли связи и информационных технологий.

Повышение внимания к венчурному капиталу и финансированию предпринимательства приведет к такому же росту в сфере развития предпринимательства и обучения предпринимательскому делу. В последнее время во всем мире было отмечено увеличение количества и расширение программ, направленных на развитие предпринимательства и создание новых венчурных предприятий. По последним данным число колледжей и университетов, предлагающих курсы по предпринимательству выросло с нескольких ед. в 1970г. до более чем 1600 в 2005г.

Результаты проведенных исследований указывают, что факторами, ответственными за невысокий темп роста предпринимательства и слабость инновационного духа во многих регионах мира, являются: а) система образования, б) отсутствие стимулов и инвестиционного климата для инноваций, в) отсутствие действенной и благоприятной государственной политики, г) недоступность венчурного капитала, д) низкий уровень развития

рынков капитала страны, е) менталитет, нацеленный на поддержание низкодостаточного уровня жизни, и ж) трудовая этика.

Хорошая новость заключается в том, что Sagia при создании благоприятного для венчурных инвестиций инвестиционного климата, кажется, стремится учитывать важные составляющие успеха, выступая в качестве связующего звена при правительстве Саудовской Аравии, предлагая инвестиционные пакеты помощи инвесторам, работа с фондом на основе оказания постоянной восточной поддержки и привлекая имеющих опыт в данном вопросе международных партнеров, что необходимо для успешного выполнения программы развития венчурного капитала.

В регионе существует несколько проблем, связанных со стимулированием венчурного капитала, которые заслуживают серьезного обсуждения. Одна из проблем касается недостатка необходимых институтов, что обусловлено отсутствием специальных посредников, таких как специализированные компании по подбору персонала, сертифицированные агентства, юридические механизмы решения споров или исполнения законодательства в области защиты прав собственности. Задача, стоящая перед Саудовской Аравией в сфере создания жизнеспособной отрасли венчурного капитала, заключается в формировании стратегии решения проблемы институционального вакуума или отсутствия работающих на рынках специализированных посредников.

Главный вопрос для наших университетов и бизнес школ: как лучше всего они смогут помочь процветанию и росту бизнеса? Этап стратегического планирования, который система высшего образования Саудовской Аравии проходит, является значимой вехой в истории высшего образования. Саудовские университеты призваны играть важную роль в оказании помощи частному сектору в решении стоящих перед ними проблем, особенно проблем, связанных с вступлением страны в ВТО. Ожидается, что университеты Саудовской Аравии будут играть еще более значимую роль в стимулировании развития венчурных инвестиций, предпринимательства и экономических перемен в Саудовской Аравии.

«Мы здесь, чтобы инвестировать в те компании, которые, как мы считаем, могут преуспеть. В компании с командой менеджеров и целью, которые мы можем искренне принять. В компании, с которыми будет приятно работать, поскольку мы их создаем. В компании, которыми мы будем заслуженно гордиться, после нашего успеха», — говорилось в миссии компании J.H. Whitney & Co. в 1946г., одной из первых официальных компаний венчурного капитала в США. Arab News, 21.11.2005г.

— Королевство Саудовской Аравии в 2004г. заняло первое место среди арабских стран по показателю объема привлеченных инвестиций, говорится в отчете, опубликованном базирующейся в Кувейте Arab Organization for Investment Guarantee.

В заявлении, переданном Saudi Press Agency (SPA), Амр ад-Даббаг, генеральный секретарь саудовского Saudi Arabian General Investment Authority (Sagia) объяснил этот успех разумной политикой, проводимой Хранителем обеих святых мечетей Абд Аллахом ибн Абд аль-Азизом, направленной на улучшение инвестиционного климата в коро-

левстве. Он также отметил роль Sagia в деле поощрения инвестиций и улучшения инвестиционного климата.

Ад-Даббаг сообщил, что прямые зарубежные инвестиции в королевство в 2004г. составили 3,8 млрд.долл. Эта цифра составляет 23% всех прямых инвестиций, совершенных в королевстве в этом году (16,7 млрд.долл.) Saudi Arabia Information Resource, 28.10.2005г.

— В 2004г. в регионе Ближнего Востока наблюдался рекордный прирост прямых зарубежных инвестиций (FDI), который все-таки ниже, чем на азиатском континенте, сообщает «Обзор об инвестициях в мире 2005», выпущенный Unctad. «Приток FDI на Ближнем Востоке (названном в отчете Юго-западной Азией) в 2004г. вырос на 51% по сравнению с показателем прошлого года, составив 9,8 млрд.долл.

Эта цифра составляет всего 7% от общего объема FDI в Азии», — говорит сотрудник отдела по вопросам экономики Unctad г-жа Николь Мусса. Выступая на презентации отчета, Мусса отметила, что на долю Турции и Саудовской Аравии приходится самая большая доля FDI в регионе, 2,7 и 2 млрд.долл. соответственно. На долю Сирии, в 2004г. приходилось 1,2 млрд.долл. FDI, что на 11,3% выше, чем в прошлом году.

Ливан, получивший в 2004г. едва ли пятую часть от сирийского объема FDI (209 млн.долл. в 2004г.), стал свидетелем 19,6% снижения FDI по сравнению с 2003г. В целом, регион существенно отстает от прочих развивающихся стран, за исключением Африки, «показатель FDI в которой стабилен», отмечает Мусса. Она говорит, что «из-за высоких цен на нефть, нефтедобывающие страны обладают высокой ликвидностью, что приводит к росту числа сделок по слияниям и поглощениям, а также к увеличению количества проектов в сфере недвижимости». Телекоммуникационная компания из ОАЭ Etisalat активно инвестировала в Саудовскую Аравию.

Министр экономики Сами Хаддад, присутствовавший на презентации, заявил, что основные стратегические сектора в регионе Ближнего Востока — это нефтехимия, электроэнергетика и телекоммуникации, причем большая часть этих секторов закрыта для зарубежных инвестиций. «Мало кого беспокоит, что регион по-прежнему отстает от остальных стран мира. — констатирует Хаддад, — Из всех стран региона только Пакистан и Египет начинают открывать эти сектора». По данным отчета, рост FDI в развивающихся странах компенсировал понижательную тенденцию, доминировавшую на протяжении трех последних лет. «В 2004г. 36% всех FDI были направлены в развивающиеся страны», — говорит Мусса, добавляя при этом, что семь из 10 экономик, в которых наблюдался наивысший прирост FDI, оказались развивающимися или переходными, а 10 случаев наиболее значительного сокращения этого показателя пришлось на долю развитых стран.

Давление конкуренции во многих отраслях вынуждали многонациональные компании инвестировать в развивающиеся страны, где ниже уровень издержек производства, но имеются достаточные R&D ресурсы, пояснила Мусса. По ее мнению, для тех, кто решился прийти позднее, еще есть возможность воспользоваться преимуществами конкурентоспособного климата, присущего экономикам таких стран The Daily Star, 30.9.2005г.

— На конец 2004г. в 3654 саудовских предприятия было инвестировано SR256 млрд. Это предприятия, производящие широкую номенклатуру продукции. Общее число занятых на этих предприятиях составило 346 тыс.чел. Среди них — предприятия по выпуску химических продуктов, изделий из пластика, фарфоро-фаянсовые изделия, строительные материалы, текстильные изделия, готовую одежду, изделия из металла и продукты питания. Ненефтяной экспорт королевства к концу 2003г. составлял SR50 млрд. и направлялся в 120 стран. Доля перерабатывающих отраслей (без учета нефтепереработки) в конце 2002г. достигала 10% ВВП, а темпы роста промышленного производства составляли 23%.

В 1976г. была создана The Saudi Arabian Basic Industries Corporation (Sabic). Ее учреждение преследовало цель реализации стратегических планов развития. Принадлежащие компании промышленные комплексы были оснащены самым передовым оборудованием и технологией для производства металлов, удобрений и продуктов нефтехимии. Маркетинговая активность Sabic охватывает более 90 стран. 18 производственных комплексов обладают совокупной мощностью в 42,3 млн.т. Доходы компании составляют SR47 млрд., а чистая прибыль — SR6,7 млрд. В 2003г. в компании работали 16 тыс. саудовцев, что составляет 78% всей рабочей силы предприятия. В Саудовской Аравии имеется 14 промышленных городов, размещенных на 92 млн.кв.м. К концу I кв. 2004г. более SR100 млн. были потрачены на сооружение двух гигантских промышленных городов — в Джидде и Янбо.

Бюджет страны предусматривал реализацию новых проектов для этих двух городов, включая инфраструктурные. Принимающиеся последовательно один за другим планы развития неизменно подчеркивали необходимость индустриализации как средства ускорения экономического роста страны и ослабления зависимости экономики от нефти. Реализация многих таких планов помогла частному сектору активно участвовать в процессе развития, создании новых рабочих мест и организации крепкой технологической основы. Khaleej Times, 21.9.2005г.

— Управление инвестициями Саудовской Аравии изучает новые предложения с целью привлечь иностранное инвестирование, включая освобождение от налога на прибыль на 15 лет для инвестиционных проектов.

По словам руководителя управления Амра Абдуллы Аль-Дабагха организация работает над предложениями с несколькими правительственными департаментами. Налоговые льготы после утверждения будут относиться к различным промышленным секторам, включая минеральный, сельскохозяйственный, рыболовство, опреснение, железную дорогу, дорожные и канализационные проекты.

«Мы также оцениваем перспективы включения иностранных компаний, которые работают в менее индустриализированных регионах, в ряд возможных получателей льготных кредитов от Фонда промышленного развития», — сказал он.

Управление инвестициями Саудовской Аравии вместе с МБРР делает полную оценку инвестиционного климата в королевстве, желая оценить усовершенствования, которые были сделаны.

В прошлом месяце было заключено 17 соглашений между управлением и соответствующими пра-

вительственными департаментами с целью сделать Саудовскую Аравию более благоприятной для инвесторов и удалить препятствия, с которыми они сталкиваются. Эти соглашения должны стимулировать частный сектор создавать специализированные научные учреждения в сотрудничестве с известными университетами, продвигать промышленные проекты, предлагая освобождение от таможенных пошлин и различные возможности в виде виз для иностранных инвесторов.

Они также упрощают судопроизводство по решению торговых споров, обеспечивают гарантии инвесторам, сказал глава управления. Offshore.SU, 16.8.2005г.

— Генеральное инвестиционное агентство Саудовской Аравии (Saudi Arabian General Investment Authority, Sagia) рассматривает новые предложения, направленные на привлечение иноинвесторов, включая освобождение от подоходного налога инвестиционных проектов до 15 лет и от участия в программе саудизации до 5 лет.

Управляющий Sagia Амр Абд Аллах ад-Даббаг заявил, что его организация изучает предложения, представленные некоторыми правительственными департаментами, и добавил, что после одобрения, действие таких предложений будет распространено на проекты, реализующиеся в области промышленности, добычи полезных ископаемых, сельского хозяйства, рыболовства, опреснения, железнодорожного строительства, дорожного строительства и очистки сточных вод. Королевство пытается изыскать средства для реализации различных проектов на SR2,34 трлн. (624 млрд.долл.) в таких жизненно важных отраслях экономики, как нефтехимическая, газовая, железнодорожная, опреснительная и электрогенерирующая отрасли. В ходе недавней встречи с французскими бизнесменами и официальными лицами, ад-Даббаг сам предложил их вниманию несколько инвестиционных проектов, превышающих 500 млрд.долл. в таких областях, как энергетика, транспорт и промышленность.

С начала работы Sagia в 2000г. было реализовано 50% всех лицензируемых инвестиций, рассказал ад-Даббаг. Он выразил уверенность в том, что Sagia смогла задействовать механизм, позволяющий отслеживать ход исполнения проектов и устранять любые трудности, которые может встретить их реализация. В сотрудничестве с Всемирным банком Sagia проводит процедуру оценки инвестиционного климата в королевстве. Целью этого мероприятия является разработка соответствующего научно-обоснованного механизма по оценке и анализу достижений в области инвестиционного окружения страны. Arab News, 15.8.2005г.

— За I пол. 2005г. Саудовская Аравия привлекла 65 млрд. риалов (Dh63,66 млрд.) инвестиций, что на 1670% выше показателя того же периода 2004г. в 3,7 млрд. риалов.

По данным обнародованного вчера отчета саудовского центрального управления инвестициями Saudi General Investment Authority (Sagia), одобренные инвестиции за I кв. 2005г. составили 24,4 млрд. риалов, что на 768% выше инвестиций в 2,8 млрд. риалов за тот же период 2004г.

Во II кв. 2005г. было одобрено проектов на 41 млрд. риалов, что на 4596% выше уровня того же периода 2004г. с проектами на 867 млн. риалов.

Амр аль-Даббаг, управляющий Sagia, сообщил, что 50% всех проектов, разрешение на которые бы-

ло выдано Sagia со времени своего основания, были завершены. Sagia разработала механизм и инструменты для контроля, продвижения получивших лицензию проектов и устранения любых проблем. Компания планирует в ближайшие 2г. выйти на 80% реализацию проектов. Sagia подготовила первый официальный отчет о прямых иностранных инвестициях, куда вошли и уже завершенные проекты. Данный отчет был подготовлен в сотрудничестве с экономической и социальной комиссией ООН по Западной Азии. Результаты обзора компания направила ключевым международным организациям, включая Всемирный банк, Комиссию ООН по торговле и развитию. Эти организации, заявил аль-Даббаг, до последнего времени использовали неточные данные о потоках прямого иностранного капитала в королевство.

Результаты, полученные в ходе исследования, в 3 раза превышают данные, которые использовали международные организации, что свидетельствует о высокой конкурентоспособности королевства и его способности привлекать иностранные инвестиции. Sagia была признана организацией, ответственной за публикацию различных статистических отчетов об иностранных инвестициях в королевство. Gulf News, 27.7.2005г.

— Саудовская Аравия рассчитывает привлечь 642 млрд.долл. зарубежных инвестиций для реализации большого числа проектов, сказал принц Турки аль-Файсал, являющийся послом королевства в Великобритании и вероятным кандидатом на должность посла Саудовской Аравии в Соединенных Штатах. Королевство предлагает инвесторам проекты в сфере нефтехимии, природного газа, производства электроэнергии, опреснения воды, железных дорог, телекоммуникаций и других секторах, сказал принц, выступая на семинаре «Коммерческая дипломатия — путь к региональному процветанию». На семинаре, который был организован британским министерством торговли и промышленности, присутствовали несколько министров, посланников и известных экономистов из Великобритании, США и Европы, а также арабских стран. «Эти экономические проекты открыты для региональных и международных инвесторов», — пояснил Турки аль-Файсал. Экономика Саудовской Аравии, отметил принц — самая сильная на Ближнем Востоке с точки зрения доходов, банковского сектора, рынка капитала, запасов нефти и экспорта.

«Саудовская Аравия — одна из 25 крупнейших экономик мира, а ее ВВП составляет одну пятую от ВВП всех стран Ближнего Востока», — сказал он. Ежегодные темпы роста саудовской экономики превышают 7%, что является самым большим показателем для данного региона. Говоря о растущем саудовском фондовом рынке, он отметил, что на бирже инвестируют 2 млн. саудовцев, а сама местная биржа занимает 11 место в мире с ежегодным оборотом ценных бумаг в 1,7 млрд.долл. Правительство инициировало серию реформ и изменений в законодательстве, направленных на стимулирование местных и зарубежных инвесторов. Были также предприняты инициативы, нацеленные на увеличение прозрачности в экономике.

Новая политика саудовского правительства также имеет целью поощрение участия саудовских женщин в работе на рынке. Принц также отметил значение проекта железнодорожного моста, кото-

рый свяжет восток страны с побережьем Красного моря, сказав, что этот многомиллиардный проект совершит революцию в системе торговли и транспорта страны. Он также рассказал о достижениях королевства в сфере образования. «Предпринимаются усилия по созданию 6 новых университетов в дополнение к 8 уже существующим», — сказал аль-Файсал. Khaleej Times, 26.7.2005г.

— Похоже, что после двух рекордных лет саудовский рынок акций намерен взять новую высоту. За первые 6 месяцев 2005г. рынок вырос на 64%. С конца 2000г. доходность инвестиций в саудовские акции составила 495.8%, не считая роста доходности по дивидендам, ежегодно составлявшей 2.5% и 1% от распределения бонусных акций. Состояние инвесторов за пятилетний период до июня 2005г. в целом выросло на 500%.

За последние 12 месяцев, до 30 июня 2005г., индекс всех акций Tadawul (Tadawul All Shares Index, Tasi) поднялся на 135,5%, закрывшись на 13 454,7 пункта; рост за указанный период составил 7,742 пункта. Рост рентабельности на 45,5% в 2004г., низкий уровень % ставок наряду с высокой ликвидностью, заоблачными ценами на нефть и кумулятивным положительным воздействием на все сектора местной экономики являются основными движущими силами саудовского рынка ценных бумаг в 2005г. Ожидается, что рыночное ралли будет продолжаться и в 2005г., достигая 35% роста доходности.

Хотя размещения банка al-Bilad, Sadafco и NCCI в совокупности добавило рынку 76,5 млн. новых акций и привнесло на рынок дополнительно SR2,6 млрд. новых денег, высокая ликвидность и рентабельность лишь укрепляют доверие инвесторов.

Средняя оценка стоимости рынка постепенно изменялась с 25,69PE на конец дек. 2004г. до 33,04PE на 30 июня 2005г. Это говорит о том, насколько уверено чувствуют себя инвесторы на саудовском рынке, продолжая устанавливать высокие заявочные цены и выплачивая дополнительные по сравнению с дек. 2004г. 28,6% за приобретение саудовских акций. Несмотря на ожидаемый 35% рост доходности в 2005г. и устойчивость макроэкономических показателей, кажется, что сегодня рынок вступает в зону завышенной оценки стоимости, в которой любая негативная новость может спровоцировать процесс фиксации прибыли. Если это произойдет, вполне вероятно не глубокая, однако, все же, коррекция рынка.

Рыночная капитализация 76 листинговых акций королевства достигла SR1,94 трлн. (517 млрд.долл.) на 30 июня 2005г. против SR1,15 трлн. (306 млрд.долл.) на конец дек. 2004г. Состояние инвесторов увеличилось на SR791 млрд. (211 млрд.долл.). С поправкой на средневзвешенную рыночную капитализацию с учетом листинга новых акций, за 6 месяцев 2005г. состояние инвесторов выросло на SR782 млрд. (208,5 млрд.долл.). Рыночная капитализация в процентах от номинального ВВП составила 189,3% на 30 июня против 122,4% или SR939 млрд. за 2004г. Это свидетельствует, что емкость рынка растет очень высокими темпами до отметки, когда доминирующей тенденцией на рынке становится спекулятивная деятельность.

8 новых компаний в листинге увеличили свой оплаченный капитал через повышение капитали-

зации, выпустив 250,65 млн. бонусных акций за последние 6 месяцев. Эти компании – Sabic (одна бонусная акция на 3 обыкновенных), NIS (три бонусных акции на 5), Riyadh Bank (одна бонусная на 4), al-Rajhi Bank (одна бонусная на одну обыкновенную), Arab National Bank (одна на 4) и Saudi Industrial Investment Group (SIIG) (одна на 2). 3 новых IPO добавили на рынок 76,5 млн. новых акций. Общее предложение акций выросло на 12,6% до 2,93 млрд. на конец июня 2005г. против 2,6 млрд. на конец дек. 2004г.

Выиграли от рыночного ралли акции промышленных компаний, поднявшись за июнь на 19,7%. Всего с начала 2005г. их рост составил 96,1%. Цена акций Sabic, занимающих 73% в общем объеме акций промышленного сектора и 26% всего рынка акций, за первые 6 месяцев 2005г. выросла на 113%. Акции компаний промышленного сектора котировались с мультипликатором 29,63PE, а заявки на акции Sabic в конце июня 2005г. подавались из расчета 25,04PE.

9 наименее капитализированных акций сельскохозяйственных компаний после правительственного решения о списании задолженности в июне 2005г. выросли на 37,7%, обеспечив доходность к вложениям на уровне 91%. За исключением Tadco 8 других с/х компаний считаются очень переоцененными. Основываясь на показателях ожидаемого дохода в 2005г., среднее значение показателя PE в данном секторе на конец июня 2005г. составляло 66,36, в 2 раза выше, чем среднерыночное значение. Цена акций компаний Nadec и Qasim Agricultural удвоилась за последние 6 месяцев, подняв значение показателя PE до 100, что говорит о наступлении продажной коррекции.

При значении показателя PE 42,11 на конец июня 2005г., цена акций 18 компаний сектора обслуживания за 6 месяцев 2005г. выросла на 81,1%, причем некоторые акции поднялись в цене втрое.

Цена акций банков выросла в июне 2005г. на 7,5%, а всего между янв. и июнем 2005г. – на 62,6%. С учетом ожидаемых доходов, цена акций десяти банков в конце июня 2005г. определялась из расчета значения показателя PE 38,21.

Рентабельность и коэффициент загрузки мощностей восьми цементных заводов, как ожидается, в предстоящий период будут снижаться. Рост акций этих восьми компаний в 60,2% на конец июня превысил среднее значение коэффициента PE по сектору, составляющее 33, а также значение показателя price to book value, составляющего 8,3. При отсутствии доступных мощностей, позволяющих продавать больше цемента, как ожидается, прибыль этих компаний в предстоящие несколько кварталов вряд ли вырастет, поэтому сброс этих акций может несколько поколебать излишнюю уверенность инвесторов.

Телекоммуникационный сектор все еще располагает возможностями дальнейшего роста, несмотря на увеличение на 47,6% за первые 6 месяцев 2005г. В отсутствие данных о корпоративных результатах Etihad Etisalat, финансовые индикаторы телекоммуникационного сектора определяются Saudi Telecom Co. (STC). Без учета Etihad Etisalat среднее значение коэффициента PE для данного сектора на конец июня 2005г. составляло 20,73, а показателя price to book value – 9,24.

Бычьи настроения доминировали на рынке, определяя величину объема торгов и оборота, ко-

торые за 6 месяцев 2005г. существенно возросли. Рост цены акций способствовал увеличению стоимости торгуемых акций на 101,4% или SR1.615,1 млрд. против SR801 млрд. за аналогичный период пред.г. Однако, количество торгуемых акций за 6 месяцев 2005г. сократилось на 6,6% до 5,26 млрд. против 5,63 млрд. за аналогичный период пред.г. Среднее значение стоимости одной сделки упало на 29,7% до SR100,251 с янв. по июнь 2005г. против SR142,536 за аналогичный период 2004г. Падение среднего размера сделок предполагает усиление активности мелких и средних инвесторов. Arab News, 18.7.2005г.

– Первое отделение Japan Water Desk (JWD) было открыто в Джидде Японским центром сотрудничества по Ближнему Востоку (JCCME) в сотрудничестве с Торгово-промышленной палатой Джидды (JCCI). «Целью JWD является поддержка трансфера технологий и прямых инвестиций из Японии в частный сектор Саудовской Аравии в области водных ресурсов и связанных с ними проектов», – заявил Хидеки Коно, исполнительный директор JCCME на презентации в отеле Jeddah Hilton.

Адиль А. Бушнак, председатель комитета развития инфраструктуры JCCI, являющийся также председателем Bushnak Group, партнера JWD, сообщил, что в ближайшем будущем в нескольких отраслях экономики, таких как водный сектор, биотехнологический сектор и сектор защиты окружающей среды, появятся огромные возможности для бизнеса. По его оценке в последующие 20 лет инвестиции в эти сектора приблизятся к отметке SR350 млрд.

По словам Коно, открытие отделения JWD, возглавляемого Йосуке Ямада, стало серьезным шагом и показало растущий интерес Японии к королевству.

Ясуо Сайти, посол Японии, сообщил, что этот исторический шаг стал результатом соглашения по проблеме водных ресурсов, достигнутого в эр-Рияде в мае 2003г. между премьер-министром Японии Джунитиро Коидзуми и наследным принцем Абд Аллахом, заместителем премьер-министра и начальником Национальной гвардии.

15 марта в Токио пройдет совместное заседание Японско-саудовского делового совета. Среди обсуждаемых вопросов будут условия инвестирования в Саудовскую Аравию, развитие совместных проектов, новых технологий и возможностей. Позднее при праздновании 50 годовщины сотрудничества между двумя странами Японская организация международной торговли (JETRO) планирует одновременно с Автомобильной выставкой в Рияде, намеченной на 23–27 нояб. 2005г., провести большую Японскую торговую выставку. Saudi Economic Survey, 9.3.2005г.

– Как сообщил руководитель Инвестиционно-го агентства Саудовской Аравии – Saudi Arabian General Investment Authority (Sagia) Умро Бин Абд Аллах аль-Даббах, в течение следующих 20 лет ожидается привлечение 50 млрд.долл. инвестиций в такие проекты, как расширение аэропортов, морских портов, и особенно – в проекты по налаживанию транспортного сообщения, например, в строительство железной дороги между Риядом и северными районами Королевства. Даббах рассказал об этом, выступая на прошедшем недавно в Лондоне совместном форуме Саудовской Аравии и Соединенного королевства.

Транспортный сектор позволяет Королевству выйти на рынки нескольких стран, численность населения в которых приближается к 250 млн. Отрасль по производству пресной воды также нуждается в инвестициях на 10 млрд.долл.

В своей речи на форуме руководитель Sagia дал характеристику инвестиционной среды Королевства и предпринимаемым правительством мерам по ее улучшению. Правительство королевства предоставляет многочисленные преимущества и льготы для привлечения зарубежных и стимулирования местных инвестиций.

В отрасль связи и ее инфраструктуру вложено 7 млрд.долл. Королевство занимает 50% долю ближневосточного электронного рынка и собирается реализовать систему электронного правительства. Существуют серьезные признаки увеличения в ближайшем будущем инвестиций в сектор информационных технологий.

Транспортный сектор Саудовской Аравии также имеет большой потенциал для развития и роста. В ближайшие 20 лет ожидается привлечение 50 млрд.долл. Особенно привлекательными для инвестирования являются программы развития аэропортов и морских портов, а также проект развития транспортного сообщения, который свяжет Даман с Джиддой, промышленным центром Джубейлем и столицей Риядом. Существует и проект развития транспортного сообщения между Риядом и богатыми минералами северными районами королевства, что сулит возможности развития горной промышленности. Saudi Economic Survey, 3.3.2005г.

ФИНАНСЫ, БАНКИ

— Страны Залива создадут совместный центральный банк до перехода на единую валюту. Главы ЦБ стран-членов Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) накануне приняли решение создать ядро будущего банка уже в начале следующего года. Предложение об этом будет утверждено министрами финансов Саудовской Аравии, ОАЭ, Кувейта, Катара, Бахрейна и Омана, а в нояб. окончательное решение примет саммит ССАГПЗ. Совет наметил переход на единую валюту в 2010г. Emirates.SU, 11.6.2008г.

— Министр финансов Саудовской Аравии Ибрахим Ассав 31 мая подтвердил, что несмотря на продолжительную девальвацию ам. долл., Саудовская Аравия продолжит валютную политику, привязанную к долл. США.

Как сообщило информационное агентство Саудовской Аравии, после встречи с прибывшим в приморский г.Джидда министром финансов США Генри Полсоном И. Ассав заявил, что Саудовская Аравия не намерена отказаться от привязки национальной валюты к долл., и что это решение было принято с учетом государственных интересов.

На фоне девальвации ам. долл. валютная политика стран Персидского залива, характеризующаяся привязкой их валют к долл. США, привела к увеличению импортных расходов и росту инфляции. Более того, хотя цены на нефть неоднократно ставили рекорды, доходы этих стран от экспорта нефти на самом деле сокращаются из-за девальвации долл.

В апр. тек.г. генсекретарь Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) Абдель Рахман бен Хамад аль-Атия со-

общил, что цель создания валютного союза и введения в регионе к 2010г. единой валюты остается неизменной.

Все страны ССАГПЗ прилагают усилия для реализации этой цели. Чтобы сдержать рост инфляции Кувейт в мае прошлого года объявил, что отказывается от привязки динара к долл. и привязывает его к традиционной корзине ведущих общемировых валют. Синьхуа, 2.6.2008г.

— Саудовская фондовая биржа, по данным Thomson Reuters, перехватила у Лондона титул второго крупнейшего рынка мира по объему первичных публичных предложений акций (ИРО) за первые пять месяцев 2008г. Нью-йоркская фондовая биржа благодаря листингу Visa на 19,7 млрд.долл. возглавила таблицу рейтингов мировых ИРО, проведя 12 новых эмиссий, привлечших 24,4 млрд.долл., что на 173% выше прошлогоднего уровня. Общая величина ИРО на Саудовской фондовой бирже выросла на 322% по сравнению с пред.г., до 8,5 млрд.долл. благодаря размещению Alinma Bank, привлечшего 2,8 млрд.долл. в апр. 2008г. и ставшего крупнейшим ИРО страны.

Саудовская фондовая биржа также выиграла от 1,87 млрд.долл. листинга саудовского оператора мобильной связи Zain Saudi Arabia, дочерней компании кувейтского оператора Mobile Telecommunications и котировки нефтехимической корпорации PetroRabigh, привлечшей 1,2 млрд.долл. Несмотря на рост некоторых фондовых бирж, мировая ИРО-активность в первые пять месяцев 2008г. снизилась на 36%, до 65 млрд.долл., вследствие продолжающегося мирового финансового кризиса, ощутило снизившего интерес инвесторов к акциям.

Объемы ИРО на Лондонской фондовой бирже упали на 74%, до 5,6 млрд.долл., в то время как Фондовая биржа Гонконга, занимающая четвертое место в мире по объему ИРО, привлекла ИРО на 5,2 млрд.долл., показав 57% падение по сравнению с 2007г. Темп роста денежной массы в Саудовской Аравии в апр. 2008г. снизился на 19,3% благодаря предпринятым правительством шагам по контролю за самым стремительным ростом инфляции после нефтяного бума 1970гг. The Peninsula, 31.5.2008г.

— 17 мая 2008г. Riyadh Bank, третий кредитный банк по рыночной стоимости в Саудовской Аравии, открыл подписку на эмиссию новых акций, предлагаемых акционерам банка по льготной цене, на SR13J3 млрд. (US3,5 млрд.долл.). Эмиссия увеличит капитал банка на 140%. Всего было выпущено 875 млн. новых акций по цене 10 риалов каждая с премией в 5 риалов. Подписка закроется 28 мая 2008г. В случае полного покрытия эмиссия увеличит капитал банка до SR15 млрд. с SR6,25 млрд. и повысит резервы банка на SR4,38 млрд. По словам управляющего банком Рашида Абд Аль-Азиза Ар-Рашида, эмиссия будет способствовать развитию банка и расширению сферы его деятельности. Эта льготная эмиссия — одна из крупнейших в королевстве за многие годы. Riyadh Bank наиболее активен в сфере проектного финансирования, активизирующегося на фоне экономического роста, подпитываемого рекордными нефтяными доходами. Рейтер, 17.5.2008г.

— Главные нефтяные экспортеры с Ближнего Востока пока не откажутся от жесткой привязки своих национальных валют к американскому долл. Такое решение было принято на конференции ми-

нистров финансов и экономики Саудовской Аравии, Бахрейна, Катара, Кувейта, ОАЭ и Омана. Лишь Кувейт, отказавшийся от долл. в пользу корзины валют еще год назад, и впредь не будет напрямую зависеть от колебания курса американской валюты.

Помимо Кувейта к отказу от привязки национальной валюты к долл. призывали многие экономисты и предприниматели из ОАЭ, переживающих период высокой инфляции. Кроме того, совсем недавно от расчетов за нефть в долл. отказался Иран. Он также неоднократно призывал страны ОПЕК последовать его примеру и для торговли нефтью перейти к использованию других валют.

Но примеру Ирана никто не последовал. После волны снижения ставок ФРС США и серьезных опасений в начале рецессии в Америке, повлекших за собой значительное падение курса американской валюты, последние тенденции свидетельствуют о том, что экономическое состояние США не столь плачевно. По прогнозам ведущих инвестиционных банков мира, к концу года доллар может укрепиться к евро на 7%.

Впрочем, представители арабских государств дали понять, что имеют собственные планы относительно развития валютного рынка. На конференции были подтверждены их намерения перейти к 2010г. к единой валюте. В 2003г. привязка к долл. была введена арабскими странами как раз с целью сближения валютной политики и как первый шаг к введению общей валюты, которая предположительно должна называться персидским динаром.

Однако введение подобной валюты вызывает скептическое отношение со стороны аналитиков, и в первую очередь близостью заявленной даты введения. Согласно докладу банка Morgan Stanley, члены Совета сотрудничества стран Персидского залива, по всей вероятности, не уложатся в сроки введения единой валюты, отстав от них на пять лет.

В качестве примера можно привести процесс введения евро, а в особенности неудавшуюся попытку создания единой азиатской валюты Китаем, Японией, Индонезией и другими странами всего несколько лет назад. Процесс вывода на рынок единой региональной валюты не может быть простым, даже несмотря на то, что валюта стран Персидского залива имела бы реальное обеспечение в виде нефти.

Осложнить арабские планы по созданию единой валютной зоны может также отход по отдельности стран от поддержания стабильного курса по отношению к долл. За последнее время инфляция резко возросла в Саудовской Аравии, ОАЭ и других странах региона. Для большинства стран она колеблется в пределах от 9 до 14% и является наивысшей за десятки лет. Если страны начнут поддерживать различную валютную политику, разброс в уровне инфляции может только возрасти и еще больше осложнить путь к введению единой валюты.

Именно инфляцию используют в качестве основного аргумента сторонники отхода от привязки валют к долл. В качестве примера ими приводится кувейтский динар, укрепившийся на 5% после отказа от фиксированного курса доллара и позволивший удержать инфляцию на одном из самых низких уровней среди остальных стран Персидского залива. Впрочем, на примере России, также получающей значительную часть доходов от продажи

нефти, можно сказать, что и в этом случае проблем с инфляцией вряд ли удастся избежать. Кроме того, удар по доллару в виде перехода к корзине валют либо введения свободного курса ударит по резервам стран Персидского залива. Ведь на данный момент они превышают 1,2 трлн.долл. и хранятся как раз в долл. www.rusarabbc.ru, 13.5.2008г.

— Инфляция в экономике Саудовской Аравии достигла 27-летнего пика и составила в минувшем фев. 8,7%. Взлет инфляции вызван существующей жесткой привязкой курса саудийской национальной валюты риала к долл. США. В результате Центробанк королевства был вынужден в последние недели следовать за Федеральной резервной системой США и снижать учетную ставку по риалу.

Однако падающий вместе с долл. США курс риала способствует росту цен на импортные товары и тем самым разгоняет инфляцию. Выходом из этого положения может стать либо отказ от привязки риала к долл. США, либо ревальвация курса национальной валюты. Прайм-ТАСС, 24.3.2008г.

— Inma Bank, планирующий привлечь SR10.5 млрд. (US2,8 млрд.долл.) в апр. 2008г., 8 марта с.г. начал свою рекламную кампанию в Эр-Рияде церемонией, на которой присутствовали ведущие бизнесмены, руководители компаний и представители СМИ. Представитель банка подчеркнул, что предлагаемые банковские услуги будут соответствовать принципам шариата. Inma с капиталом в SR15 млрд. начнет продажу акций, составляющих 70% долю уставного капитала банка, с 7 апр. 2008г. Ожидается, что первичное публичное предложение акций (IPO) банка привлечет огромный интерес саудовских инвесторов и будет реализовано по номинальной цене в SR10 без премии.

Вчера, потеряв 2,98% на прошлой неделе, саудовский фондовый рынок продолжил падение в преддверии ожиданий инвесторами отчетов о доходах котирующихся на бирже компаний за первый квартал. Индекс Tadawul All-Share Index (Tasi) потерял 66,20 пунктов, закрывшись на отметке в 9918,39 пунктов. В банковском секторе акции Banque Saudi Fransi упали на 3,66% до SR85,50; Samba Financial Group — на 3,27% до SR96 и SABB — на 1,95% до SR150.50 пунктов. Акции Riyad Bank, Saudi Holland! Bank и Arab National Bank выросли на 1,98%, 0,92% и 0,75% соответственно. Индекс страхового сектора вчера упал на 1,25% до 2012,43 пунктов; из 18 участвовавших в торгах компаний, акции четырех выросли, все остальные зарегистрировали падение. Компаниями страхового сектора, акции которых выросли, были Saudi Fransi Cooperative Insurance, SABB Takaf ill, Saudi Indian Company for Cooperative Insurance и Allied Cooperative Insurance Group. 8 марта 2008г. в обороте участвовали акции стоимостью свыше SR6 млрд.; из которых акции 29 компаний выросли, курс акций 64 компаний — упал. Arab News, 9.3.2008г.

— Первичное публичное предложение акций (IPO) Saudi Zain, третьего оператора мобильной связи в Королевстве Саудовская Аравия, было переподписано на 269%. По мнению Banque Saudi Fransi (BSF), саудовско-французского банка, управлявшего IPO, это IPO — крупнейшее по объему предложения. В заявлении, последовавшем за закрытием IPO, банк отметил, что 8,2 млн. инвесторов приобрели 1,7 млрд. акций стоимостью 17 млрд. риалов. IPO этого оператора телефонной связи продолжалось 10 дней.

Saudi Zain, дочерняя компания кувейтского оператора мобильной связи Mobile Telecommunications Company (Zain), является третьим по величине рыночной капитализации арабским оператором мобильной связи. Она владеет 25% новой компании. В прошлом году компания согласилась заплатить 22,9 млрд. риалов (US\$6,1 млрд.долл.) за получение третьей лицензии мобильной связи в Саудовской Аравии. Saudi Zain составит конкуренцию государственной саудовской телекоммуникационной компании Saudi Telecom и Mobily, дочернему предприятию Etisalat из ОАЭ. Распределение акций проводится в два этапа. На первом этапе, каждый подписчик получит 50 акций. На втором этапе между каждым подписчиком будет распределено максимум 1000 акций.

Банк BSF совместно с иностранным партнером Calyon Bank недавно учредил компанию, названную Calyon Saudi French (CSFL). Новая компания внесет свой вклад в стимулирование инвестиционной активности в Саудовской Аравии. Компания намерена предлагать широкий ассортимент банковских консультационных услуг по вопросу инвестиций, в т.ч. консультации по фондовым рынкам, корпоративным финансам, в сфере проектного финансирования, слияний и поглощений. BSF — открытое акционерное общество Саудовской Аравии, учрежденное Королевским указом №М/23 от 4 июня 1977г. Ее владельцем является французская компания Calyon, входящая в десятку ведущих мировых банков по размеру консолидированного капитала. Gulf News, 21.2.2008г.

— Саудовские регулятивные органы одобрили проведение IPO трех страховых компаний, государство нацелено на рост числа публично торгуемых компаний.

BUPA Arabia for Insurance продаст 16 млн. акций, 40% долю, по цене 10 риалов за акцию. United Company for Cooperative Insurance реализует 8 млн. акций, тоже 40%, и Saudi Company for Re-Insurance продаст такую же долю акционерного капитала, количеством акций в 40 млн. IPO запланированы на 8-15 марта. Finam.ru, 6.2.2008г.

— Руководители крупнейших и старейших в мире суверенных фондов очень холодно отнеслись к высказанной представителем США мысли, что их инвестиционная деятельность нуждается в регулировании или добровольном этическом кодексе, сообщило 25 янв. агентство Gulf News. На бурном заседании Всемирного экономического форума в четверг фонды указывали на свой опыт, насчитывающий не одно десятилетие, на протяжении которых они осуществляли инвестиционные стратегии на основе конструктивной политики и исключительно коммерческих принципов.

«Саудовские фонды очень прозрачны. Мы все этого хотим. У нас нет трудностей, и мы полностью выполняем все биржевые правила. Если бирже нужны улучшения, мы с радостью будем выполнять новые правила», — заявил Мохаммад Аль Джассер (Mohammad Al Jasser), заместитель управляющего Финансового агентства Саудовской Аравии (Saudi Arabian Monetary Agency).

Директор Кувейтского инвестиционного управления (Kuwait Investment Authority) Бадер Аль Саад (Bader Al Sa'ad) напомнил, что Управление является акционером Daimler Benz с 1961г. и BP — с 1986г. «За 55 лет мы не сделали ни одной политической инвестиции. Мы полностью коммерческая

структура, мы являемся пассивными инвесторами и не стремимся менять стратегию компаний, в которые инвестируем», — заявил он.

Замминистра финансов США Роберт Кимметт (Robert Kimmett) сказал, что этический кодекс необходим, добавив, что на совещании Большой восьмерки несколько месяцев назад США просили Международный валютный фонд инициировать многосторонние переговоры о наилучшей практике, а Организацию экономического сотрудничества и развития — разработать набор стандартов. Реакция фондов из государств Персидского залива на предложения об этическом кодексе была однозначной. «У нас не было ни одного случая политической инвестиции, и тем не менее нас просят согласиться на регулирование», — заявил Аль Саад. — Я хочу напомнить вам, что произошло в другом секторе финансовой отрасли, где деятельность хеджевых фондов вызвала множество вопросов, но они с успехом утверждали, что регулирование повредит рынку. Почему же мишенью сделали нас, если мы проводим совсем другую, позитивную стратегию? K2Kapital, 26.1.2008г.

— Значительное увеличение цен на золото, которые почти сравнялись с ценами на бриллианты, вынудило многих женщин стран Персидского залива, особенно из Саудовской Аравии, приобретать больше алмазов.

Как сообщает в субботу интернет-портал «Аль-Арабия.нет», за десять месяцев этого года они потратили на покупку украшений из бриллиантов 7 млрд. саудовских реалов (26 млрд.долл.), что на 20% больше затраченных на это же средств в прошлом году. По сравнению с 2006г., число ввозимых в страну бриллиантов и работающих в этой сфере специалистов также возросло более чем на 20%.

Выходящие замуж саудовские девушки теперь в качестве свадебного подарка предпочитают золоту алмазы, считая их более красивыми и ценными. Они полагают, что вложение денег в благородные камни — отличный способ продемонстрировать окружающим свое богатство. Бум на покупку бриллиантов вывел в этом году Саудовскую Аравию на четвертое место в мире по объему алмазного рынка. Как прогнозируют работники этой сферы, еще больший спрос на украшения из бриллиантов в этой стране ожидается в дек. — накануне одного из самых главных праздников мусульман — праздника разговения Ид аль-Фитр. Юлия Троицкая. РИА «Новости», 9.12.2007г.

— Фондовые рынки стран Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) стремительно выросли, опираясь на возросший покупательский интерес индивидуальных и институциональных инвесторов. Заметное оживление на фондовых рынках региона может быть следствием достижения в этом месяце четвертьма из шести региональных индексов двухзначных индексов роста. Возглавляют список лидеры рынка ОАЭ, зарегистрировавшие в окт. 2007г. темп роста почти в 20,2%. Фондовый рынок Кувейта нарушил преобладавшую на рынке тенденцию, завершив месяц с падением в 1,6%. В результате недавнего оживления на фондовых рынках региона, все национальные рынки в годовом исчислении продемонстрировали положительный темп роста. Лидировал рынок Омана с 43,7% темпом роста в год. Несмотря на то, что долгосрочная тенденция всех рынков кажется позитивной, мож-

но обнаружить, что на некоторых из них инвесторы пытаются зарезервировать прибыль.

Государственные инвестиционные фонды занимают видное место на мировых финансовых рынках. Они создали огромные резервы капитала, заработанного, в основном, богатыми нефтью странами за счет роста цен на нефть. По неподтвержденным данным, эти фонды, инвестирующие валюту в иностранные активы, управляют активами, оцениваемыми в \$US2,5 триллиона. Исторически сложилось так, что рециркуляция нефтедолл. происходила в виде депозитов в долл., фунтах и евро и покупке суверенных облигаций, эмитированных правительствами этих стран. Сегодня государственные инвестиционные фонды диверсифицируют свои вложения за счет приобретения компаний и долгосрочных стратегических инвестиций, стремясь добиться желаемого соотношения риска и доходности.

Фонды сегодня преимущественно покупают акции на развитых и развивающихся рынках, стремясь добиться лучшей доходности с учетом риска. Государственные инвестиционные фонды важны также, как и любые другие инвестиционные инструменты, например, фонды прямого инвестирования в акционерный капитал, хеджевые фонды или крупные частные корпорации. Угроза, исходящая от этих фондов заключается в том, что они увеличивают нестабильность экономики. Тем не менее, с учетом того, что эти фонды владеют мажоритарными пакетами акций компаний и нацелены на долгосрочную перспективу, они готовы на значительные и долговременные вложения. Страны ССАГПЗ, опираясь на высокие цены на нефть, накопили значительный объем резервов. Среди государственных инвестиционных фондов региона ССАГПЗ можно выделить Abu Dhabi Investment Authority (ADIA), Kuwait Investment Authority (KIA), Dubai International Capital (DIC), Istithmar (Dubai) и Qatar Investment Authority (QIA).

ADIA управляет капиталом от \$US650 млрд. до 1 трлн. долл., под управлением KIA находятся средства в объеме \$US200 млрд. долл., QIA управляет капиталом в диапазоне \$US50-70 млрд. долл. Примеры стратегических инвестиций, реализованных государственными инвестиционными фондами стран ССАГПЗ, приведены ниже. ADIA инвестировал средства в покупку американской акционерной инвестиционной группы Apollo и поглощение за \$US5 млрд. долл. канадского доверительного фонда Prime West Energy Trust. Кувейтский государственный инвестиционный фонд владеет 7% пакетом акций немецкого автомобильного концерна Daimler и 8% пакетом акций группы инженерных компаний GEA. KIA подал заявку на участие в IPO крупнейшего китайского кредитора и банка — Industrial and Commercial Bank of China. QIA владеет 20% пакетом акций Лондонской фондовой биржи и 10% пакетом акций скандинавского биржевого оператора OMX.

Катарский инвестиционный фонд Delta Two отозвал заявку на приобретение за \$US22,1 млрд. долл. компании Sainsbury's в связи с ухудшением ситуации на кредитном рынке и вызванным этим повышением стоимости заимствований. Delta Two владеет 25% пакетом акций третьей по величине в Британии сети супермаркетов — Sainsbury. Delta Two отозвала второе неудачное предложение о покупке Sainsbury's. Ранее компания, специали-

зирующаяся на прямом инвестировании в акционерный капитал — CVC Capital Partners отказалась от попытки провести слияние, столкнувшись с сопротивлением совета директоров и семьи Sainsbury, которой принадлежит 18% пакет акций группы. Государственный инвестиционный фонд ОАЭ инвестировал преимущественно в акционерный капитал, в т.ч. Tussauds Group, Daimler Chrysler, HSBC и крупнейший в Индии частный банк ICICI Bank.

Помимо стран-нефтепроизводителей из ССАГПЗ, существуют и другие государственные инвестиционные фонды, активно действующие на мировых финансовых рынках. Среди них — государственный пенсионный фонд Government Pension Fund Global в Норвегии, государственная сингапурская инвестиционная компания Government of Singapore Investment Corporation, китайская инвестиционная корпорация China Investment Corporation, Российский фонд стабилизации, Temasek Holdings в Сингапуре, резервный фонд Permanent Reserve Fund на Аляске и Инвестиционное агентство Брунея. Исторически, эти фонды покупали государственные долги, помогая стабилизировать мировую экономику. Недавно государственный инвестиционный фонд Китая приобрел 10% акционерной группы Blackstone Group LP. С учетом заметного роста как числа государственных инвестиционных фондов, так и объема средств, находящихся под их управлением, Международный валютный фонд, вероятно, обратится к этим фондам с предложением увеличить информационную открытость и прозрачность их инвестиционной политики.

Мировой приток прямых иностранных инвестиций вырос с \$US946 млрд. долл. в 2005г. до \$US1,3 млрд. долл. в 2006г., поднявшись на 38%. Приток прямых иностранных инвестиций в регион Ближнего Востока и Северной Африки составил 6,1% от общемирового притока прямых иностранных инвестиций 2006г. и, как ожидается, в ближайшие годы должен вырасти еще больше в условиях экономического роста, высокой конкуренции и улучшения бизнес климата в большинстве стран. Между тем, сдерживающие факторы, такие как геополитические риски, могут отрицательно сказаться на притоке инвестиций.

Ожидается, что большая часть притока прямых мировых иностранных инвестиций в 2006-10гг. будет ориентирована на развивающиеся страны. Новый нефтяной бум привел к беспрецедентному уровню ликвидности в странах экспортерах нефти региона. С 2002г. до 2006г. ежегодные доходы государств ССАГПЗ от экспорта нефти и природного газа увеличились втрое, поднявшись с \$US100 млрд. долл. до \$US325 млрд. долл. Частный сектор — один из главных бенифициариев новых тенденций, поскольку приток новых инвестиций будет осуществляться преимущественно узкой группой компаний из ССАГПЗ и некоторыми финансовыми группами. Местом назначения этих инвестиций будут не только страны самого ССАГПЗ, но и регион Ближнего Востока и Северной Африки в целом. Новые международные инвестиционные потоки, поступившие из этого региона, оцениваются в миллиарды американских долларов. Приток прямых иностранных инвестиций в страны Ближнего Востока вырос с \$US41,6 млрд. долл. в 2005г. до \$US59,9 млрд. долл. в 2006г., а в Северной

Африке — с US11,2 млрд.долл. в 2005г. до US19,8 млрд.долл. в 2006г.

В каждой стране северо-африканского региона, за исключением Марокко, в 2006г. был зарегистрирован рост прямых иностранных инвестиций. Наиболее заметный рост был в Тунисе, инвестиции в эту страну выросли на 333%. Среди стран Ближнего Востока лидирует Турция — 34% от общего объема прямых иностранных инвестиций в регион в 2006г., Бахрейн также показал стремительный рост в 177,9%. Сегодня инвестиции поступают преимущественно в сектор связи и строительство. В ближайшие годы ожидается приток сотен миллиардов американских долл. в модернизацию и реконструкцию различных объектов, в т.ч. инфраструктуры, а также в новые проекты по развитию инфраструктуры в регионе Ближнего Востока и Северной Африки. Это — портовые мощности, автомобильные дороги, аэропорты, электростанции, водочистные сооружения, а также инвестиции в здравоохранение, направленные на удовлетворение потребностей растущего населения и рост экономики.

В окт. 2007г. на фондовых биржах США торговалось 39,2 млрд. акций по сравнению с 21,7 млрд. акций месяцем ранее. Стоимость акций, котирующихся на этих биржах, выросла с US61,3 млрд.долл. в сент. 2007г. до US71,8 млрд.долл. в окт. 2007г. Рынок ОАЭ достиг огромных масштабов: совокупный объем торгов бирж ОАЭ в окт. 2007г. вырос до 27,7 млрд. акций в отличие от 10,9 млрд. акций, сделки по которым были заключены в сент. 2007г. Kuwait News Agency, 15.11.2007г.

— Темп роста денежной массы в Саудовской Аравии, считающийся индикатором будущей инфляции, в сент. 2007г. ускорился, поднявшись до 19,4%, что немногим выше показателя месяцем ранее, благодаря инвестициям в срочные и сберегательные депозиты. Агрегат денежной массы M3, самый полный показатель денег, обращающихся в саудовской экономике, в конце сент. 2007г. вырос, по данным Денежно-кредитного агентства Саудовской Аравии (Saudi Arabian Monetary Agency) до SR744,13 млрд. (Dh730 млрд.) по сравнению с SR623,46 млрд. (Dh612 млрд.) годом ранее. Агрегат M3 вырос на 18,8% в авг. и на 21,5% в июле 2007г., показав самый высокий годовой темп прироста с нояб. 2004г.

Инфляция в Саудовской Аравии, выросшая до своей максимальной величины за последнее десятилетие, в сент. 2007г. составила 4,89%. Рост инфляции связан со стремительным ростом тарифов на аренду и цен на продукты питания в этой стране, являющейся крупнейшим экспортером нефти в мире. В сент. 2007г. объем срочных и сберегательных вкладов вырос на 24,7%, до SR264,47 млрд. (Dh259,6 млрд.), в то время как депозиты до востребования выросли на 23% до SR284,81 млрд. (Dh279,5 млрд.).

Центральный банк имеет ограниченные ресурсы борьбы против инфляции в связи с «привязкой» риала к долл. США, что вынуждает его следовать за американской денежно-кредитной политикой в то время, когда Федеральный резервный фонд снижает процентные ставки, а американская валюта бьет рекорды падения. В конце сент. 2007г. иностранные активы центрального банка были равны SR969,20 млрд. (Dh951,2 млрд.) в отличие от SR771,43 млрд. (Dh757,03 млрд.) в сент. 2006г. В

этом месяце впервые за последние 27 лет Саудовская Аравия повысила требования к резервам банка с 7% до 9%, чтобы в условиях снижения стоимости заимствования препятствовать росту инфляции. В прошлом месяце король Абд Аллах пригласил к себе чиновников, чтобы прояснить вопрос с ростом цен. «Отмечен заметный сдвиг в экономике Саудовской Аравии, долгое время наслаждавшейся сравнительно низким уровнем инфляции», — отмечает Моника Малик, главный экономист каирской штаб-квартиры EFG-Hermes. «Это проблема, которой они серьезно озабочены», — добавляет Малик, готовясь пересмотреть свой прогноз инфляции в 4,2% на 2008г. Инфляция заметно выросла в течение пятимесячного периода, арендные ставки поднялись на 11%, цены на продукты питания — на 7,2%.

Курс риала достиг 21-летнего максимума после того, как 18 сент. 2007г. центральный банк Саудовской Аравии отказался последовать за снижением учетной ставки Федеральной резервной системы США. 31 окт. 2007г. Саудовская Аравия так же, как и США, снизила свою учетную ставку, однако, впервые за 27 лет увеличила объем депозитарного фонда, в котором банки должны держать свои резервы, чтобы в условиях снижения стоимости заимствования можно было бы противодействовать росту инфляции.

Цены стали политической проблемой Саудовской Аравии, в отличие о соседних Катара и ОАЭ, где даже рост инфляции оказал относительно незначительное влияние на меньшее по численности, но более состоятельное население, состоящее преимущественно из экспатриантов. По мнению Джона Сфакианакиса, главного экономиста саудовского банка SABV, слабый доллар увеличил стоимость саудовского импорта продуктов питания из Европы. В среду, 7 нояб., курс долл. достиг рекордного минимума по отношению к евро, и 26-летнего минимума по отношению к фунту стерлинга. Внутренние факторы также сказались на росте инфляции. Экономический рост, подпитываемый пятикратным ростом нефтяных цен по сравнению с 2002г., увеличил стоимость саудовской недвижимости. Рейтер, 11.11.2007г.

— Курс саудовского риала по отношению к долл. США изменен не будет. Решение об этом, как сообщают саудовские СМИ, было принято на завершившейся накануне в Джидде встречи министров финансов и глав центральных банков Совета сотрудничества государств Персидского залива.

«Участники встречи единогласно согласились с необходимостью сохранить нынешнюю политику в отношении обменного курса, не производя никаких изменений», — заявил глава Валютного агентства Саудовской Аравии Хамад эль-Сайяри. Он отметил, что страны Залива будут вести постоянный мониторинг курса доллара, чтобы принять соответствующие решения в будущем.

Заявление Эль-Сайяри положили конец разговорам о возможной ревальвации саудовского риала относительно долл. США как одной из мер по обузданию роста инфляции в стране.

Саудовский риал обменивается к долл. США в отношении 3,75 к одному. Его ревальвация позволила бы, по мнению специалистов, повысить покупательную способность населения королевства, снизить расходы на импорт и установить для продаваемых за границей саудовских товаров более

справедливые цены, которые ниже уровня мировых. РИА «Новости», 28.10.2007г.

— Саудовская Аравия, кажется, продолжит опережать остальные страны Ближнего Востока по размеру эмиссий на фондовом рынке, несмотря на общий спад этого сектора в странах Персидского залива. В среднем недавно внесенные в листинг акции саудовских компаний после листинга выросли в цене в пять раз. Саудовские компании в этом году также показали максимальные показатели в регионе. Падение инвестиционного спроса наблюдалось в основном в Катаре, Кувейте и Бахрейне.

Ожидается, что число и размер первичных публичных предложений акций (IPO) в Саудовской Аравии будет выше, чем в остальных странах Ближнего Востока, поскольку королевство отличается более высоким уровнем рынка капитала. В I пол. 2007г. на Ближнем Востоке было проведено 20 IPO. 11 из них были размещены в Саудовской Аравии. Все сферы наиболее активного IPO рынка и крупнейшей экономики Ближнего Востока будут в центре внимания второго Саудовского IPO саммита, который пройдет 10 нояб. в Эр-Рияде.

«Экономические показатели Саудовской Аравии устойчивы и стабильны», — отметил Дип Марваха, главный менеджер конференции IIR Middle East, организатора Саудовского IPO саммита. «Устойчивые нефтяные доходы и высокая ликвидность обеспечивали стабильный темп роста ВВП и общее ощущение возврата инвестиций, хотя и в более низких объемах по сравнению с предыдущими годами. Потребности Саудовской Аравии по-прежнему значительны: в планах несколько крупных и небольших IPO. Двумя из трех крупнейших размещений во II кв. 2007г. были предложение на US1,8 млрд.долл. (Dh6,61 млрд.) саудовской нефтехимической компании Saudi Kyan Petrochemical и эмиссия 537 млн.долл. (Dh1,97 млрд.) Jabal Omar Development.

В ближайшие несколько лет ожидается продолжение роста IPO рынка благодаря достижению финансовым сектором Саудовской Аравии определенного прогресса в либерализации рынка, сфере регулирования и стандартизации. Важно привлечь институциональных инвесторов GCC. База институциональных инвесторов все еще развивается. «Существуют институциональные инвесторы и семейные конгломераты, которые никогда ничего не продают. Естественным развитием станет рост базы институциональных инвесторов и увеличение числа взаимных инвестиционных фондов», — сообщил Бред Бурланд, главный экономист Jadwa Investment Bank. Emirates Today, 24.10.2007г.

— Во II кв. 2007г. 20 ближневосточных компаний в совокупности привлекли US3,9 млрд.долл. в процессе проведения первичного публичного предложения (IPO), говорится в отчете компании Ernst & Young. Одиннадцать компаний из Саудовской Аравии собрали US2,5 млрд.долл. За ними следуют фирмы из ОАЭ, привлечшие US882 млн.долл.

Катарские компании «подняли» US388 млн.долл. В 2006г. 45 ближневосточных IPO собрали US8 млрд.долл. против US4,8 млрд.долл. в ходе 33 IPO за I пол. текущего года. В мире в целом во II кв. 2007г. 551 IPO собрали US88 млрд.долл.

Глава департамента слияний и поглощений компании Ernst & Young Middle East Ахзар Зафар сообщил: «Тремя крупнейшими размещениями во

II кв. 2007г. были IPO саудовской компании Kyan Petrochemical на US1,8 млрд.долл., IPO Deyaar Development в ОАЭ на US883 млн.долл. и саудовской Jabal Omar Development на US537 млн.долл. Эти данные говорят о росте базы капитала и доверия на региональных рынках».

Управляющий партнер Ernst & Young Омар Битар считает, что большая часть IPO активности была вызвана тенденциями на вновь возникающих рынках. В Бразилии, России, Индии и Китае компании в ходе 90 IPO привлекли US35 млрд.долл., причем на долю этих стран приходится пять самых крупных IPO за II кв. этого года. «Ближний Восток, — говорит он, — как ожидается, будет также расти в течение нескольких предстоящих лет. Большое число IPO находится в листе ожидания. В регионе виден большой потенциал роста объемов привлекаемых фондов, особенно если будет продолжена практика одновременного проведения нескольких IPO.

Из US88 млрд.долл., привлеченных в процессе IPO во II кв. 2007г., средства, собранные компаниями из США, Китая и России, составляют половину мирового показателя: US15,7 млрд.долл., US15,5 млрд.долл. и US11,7 млрд.долл. соответственно. По показателю самого большого числа проведенных IPO лидирует Австралия — 66, опережающая США — 59 и Китай — 50. Компании финансового сектора и индустрии производства материалов возглавляют список 20 крупнейших IPO во II кв. 2007г. Финансовые компании привлекли треть всех капиталов, за ними следуют промышленные компании (14%), затем компании недвижимости (12%) и компаний-производителей материалов (11%). Khaleej Times, 10.10.2007г.

— Главы центральных банков стран-членов Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) 8 сент. признали, что в связи с определенными неожиданностями в экономическом развитии стран-членов организации, достигнуть цели о введении в 2010г. единой валюты будет очень трудно.

Глава Центрального банка Саудовской Аравии Хамад Сауд аль-Саяри 8 сент. по завершении совещания глав центробанков членов ССАГПЗ заявил, что, по общему мнению членов Совета, общий продолжительный рост уровня инфляции в этих странах уже оказал негативное влияние на перспективы создания между ними валютного союза.

По мнению Х. С. аль-Саяри, главными причинами роста инфляции в странах Персидского залива являются увеличение потребления и девальвация ам. долл. Однако все страны Персидского залива, кроме Кувейта, не изменят политику привязки курса своей валюты к долл. США. Кувейт же в мае данного года отвязал свой динар от долл. США и вернулся к курсообразованию динара на основе корзины валют.

ССАГПЗ пока еще не принял решения о переносе срока введения единой валюты, страны-члены Совета единодушно считают необходимым содействие данному процессу, и соответствующая техническая комиссия продолжит работать по прежнему графику, подчеркнул Х. С. аль-Саяри. Синьхуа, 10.9.2007г.

— Во II кв. 2007г. общие иностранные активы коммерческих банков в Саудовской Аравии, по данным Денежно-кредитного агентства Саудовской Аравии (Sama), выросли на 8,4% до SR154,5

млрд. (US41,2 млрд.долл.). В отчете Sama, освещающем крупные экономические события, произошедшие в королевстве в I пол. 2007г., отмечается, что рыночная капитализация акций Саудовской фондовой биржи упала на 6,8%, до SR1113 млрд. (US296,8 млрд.долл.).

Во II кв. 2007г. средний показатель уровня жизни вырос на 0,19%, доведя годовой рост до 3%. Индекс для сектора продуктов питания и напитков упал на 1,3%, индекс сектора ткани, одежды и обуви потерял 0,9%, индекс транспортного сектора и коммуникаций упал на 0,2%, индекс сектора образования и досуга упал на 0,3%. С другой стороны, индекс для реконструкции строительства, аренды и топлива вырос на 2,9%, индекс медицинских услуг вырос на 0,3%, а индекс потребительских товаров и других услуг — на 0,9%. Индекс денежной массы (M3) вырос на 4,6%, до SR709,3 млрд. по сравнению с ростом на 2,6% в I кв. этого года.

Во II кв. 2007г. Sama продолжало проводить денежно-кредитную политику, направленную на поддержание стабильности цен и экономической активности внутри страны. Никаких изменений официальных процентных ставок сделано не было, официальные ставки репо и обратного репо были оставлены без изменений на уровне 5,50% и 5% соответственно. Разница между процентными ставками по трехмесячным депозитам в риалах и долл. составила 32 базисных пункта в пользу долл. в конце II кв. 2007г. против 29 базисных пунктов в пользу долл. в конце I кв. 2007г.

Саудовский риал сохранил свой валютный курс без изменений на спот рынке в пределах официального паритета валют на уровне SR3,75 за доллар. Во II кв. 2007г. суммарные банковские депозиты выросли на 4,8%, до SR642,3 млрд., в то время как отношение суммарных банковских депозитов к денежной массе составило 90,6%. Общие требования коммерческих банков в виде кредитов и инвестиций, выданных частному и государственному секторам, выросли на 4,8% до SR672,3 млрд. Общие требования к частному сектору выросли на 6,1% до SR511,6 млрд.

Консолидированные банковские кредиты в общем объеме экономической активности страны выросли на 5,8%, до SR532,1 млрд. за первые шесть месяцев этого года против 1,2% в I кв. Распределение банковских кредитов по сегментам выглядело следующим образом: объем кредитования транспортного сектора и коммуникаций вырос на 10,8%, сельского хозяйства и рыбного сектора — на 8,5%, водного сектора, электроэнергии и других секторов услуг — на 38,6%, коммерческого сектора на — 8,2%, сектора обрабатывающей промышленности — на 9%, сектора услуг — на 2,6%, финансового сектора — на 5%, строительного сектора — на 11,9%, государственного и квазигосударственного сектора — на 3,5%, остальных секторов — на 2,4%. Во II кв. 2007г. капитал и резервы коммерческих банков упали на 2,8%, до SR106,1 млрд. Однако, их прибыль за рассматриваемый период выросла на 2,3%, до SR8 млрд.

В отчете упоминалась Экспресс-система межбанковского обслуживания сделок в саудовских риалах (Sarie), коренным образом изменившая систему электронного банковского оборота и коммерческих сделок в королевстве. Общий объем сделок, прошедших через систему Sarie во II кв. 2007г., достиг SR8500 млрд., а общий объем опера-

ций, проведенных через Span (Систему электронных платежей Саудовской Аравии), составил SR36,9 млрд. Число банкоматов выросло до 6850, в то время как число пластиковых карт, эмитированных местными банками, превысило 10,4 млн. карт. Arab News, 27.8.2007г.

— Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) обратилась к регулирующему органу королевства за одобрением решения о повышении максимального размера размещаемых исламских облигаций до 8 млрд. риалов (2,13 млрд.долл.). Цель Sabic — удовлетворить высокий спрос со стороны инвесторов. Находящаяся под контролем государства, Sabic планировала продать исламских облигаций или «сукук» на 5 млрд. риалов, средства от размещения которых должны пойти на финансирование развития компании.

Выпуск пятилетних исламских облигаций «сукук» поможет профинансировать расширение производственной мощности компании до 80 млн.т. в год к 2012г. с текущего состояния в 50 млн.т. в год. Sabic, в мае 2007г. приняв решение о приобретении бизнеса по производству пластмасс компании General Electric за 11,6 млрд.долл., предлагала облигации инвесторам региона Персидского залива в течение прошедшей недели.

По данным ведущего менеджера выпуска — корпорации HSBC Holdings, цена была установлена на 30 базисных пунктов выше саудовской межбанковской ставки (Sibor). Спрэд сузился со времени размещения первого исламского облигационного выпуска компании — пятилетних исламских облигаций «сукук» на 800 млн.долл., цена которых превышала ставку Sibor на 40 базисных пунктов. Во II кв. 2007г. прибыль Sabic выросла на 42% до рекордного уровня благодаря росту объема продаж. Gulf Daily News, 19.7.2007г.

— Межарабская организация по туризму и саудовская инвестиционная компания Siraj Capital подписали в Джидде соглашение о создании Арабского туристического банка со стартовым капиталом в 2 млрд.долл., сообщает общеарабская газета «Аш-Шарк аль-Аусат».

По информации издания, банк откроет филиалы во всех странах, входящих в Лигу арабских государств. 60% акций будет предоставлена для публичной подписки, 40% сохранят за собой учредители банка.

В дальнейшем банк планирует создать ряд инвестиционных фондов по развитию туристической индустрии в арабском мире. Предполагаемый объем капиталовложений составит 4 млрд.долл., говорится в сообщении. Ожидается, что создание банка откроет двери новым инвестициям в наименее развитые страны региона.

В запуске нового межарабского проекта приняли участие генсек высшей комиссии по туризму Саудовской Аравии принц Султан бен Салман бен Абдель Азиз, министр туризма Ливана Джозеф Саркис, помощник генсека Лиги арабских государств по экономическим вопросам Мухаммеда ат-Тауиджи.

Специалисты в области туризма, присутствовавшие на церемонии подписания, отметили необходимость капиталовложений в туристическую сферу и увеличение финансирования строительства туристических объектов для оптимального использования природных и климатических преимуществ арабского мира.

Туристический сектор, по их мнению, должен способствовать достижению стабильного экономического роста в арабском мире и стать конкурентоспособным на мировом уровне. РИА «Новости», 6.7.2007г.

— Хадж в Саудовскую Аравию в 2007г. совершат 20,5 тыс. российских последователей ислама, заявил уполномоченный Совета по хаджу, член комиссии по вопросам религиозных объединений при правительстве РФ Ахмед Билалов. «2007г. оказался знаменательным в истории российского паломничества. Во-первых, потому, что хадж совершается дважды: один раз в начале января, а второй — в конце дек. 2007г. Во-вторых, Россия впервые полностью использует полагающуюся ей, согласно международным договоренностям, квоту — 20,5 тыс.чел.», — сказал А. Билалов по итогам переговоров российской делегации в министерстве по делам хаджа Королевства Саудовская Аравия. По его словам, рост количества желающих совершить хадж свидетельствует «не только об улучшении социально-экономической ситуации, но и о возрастающем стремлении к духовному просвещению».

А. Билалов отметил, что на переговорах в Саудовской Аравии было решено, что половина всех паломников из России — 10 250 чел. — отправятся в хадж наземным транспортом, а половина совершат перелет. «Воздушный путь — самый безопасный и комфортный при совершении хаджа. Кроме того, перелет значительно удешевляет обязательное медицинское страхование для паломника и вполне способен конкурировать по цене со стоимостью наземного тура», — сказал собеседник агентства. Он также добавил, что хадж-миссия России будет увеличена со 180 до 200 чел., а основные ритуалы паломничества придутся на 19-22 дек. В конце 2006г. в ежегодное паломничество в Мекку и Медину из России отправились 18 тыс. мусульман, что было на 5 тыс. больше, чем в предыдущий раз. Интерфакс, 27.6.2007г.

— Суббота, 16 июня 2007г., была названа «кровавым воскресеньем» саудовского фондового рынка после потери биржевым индексом 3%. Рынок потерял 45 млрд. риалов. На рынке доминировала тенденция на понижение. Она была выражена в падении стоимости котирующихся на бирже акций на 97%. Курс акций упал на 10% для 23 компаний — допустимое ежедневное падение рынка. Индекс закрылся на отметке, вернувшейся к уровню 20 окт. 2004г., в 6861 пунктов, после достижения 20630 пунктов 25 фев. 2006г. Биржевой индекс потерял 13,5% с начала этого года и 66,7% с максимального уровня в фев. 2006г., что привело к падению капитализации рынка на 2 млрд. риалов.

На протяжении пред.г. индекс потерял 52,5%, после роста на 103,6% в 2005г. Саудовский рынок остается единственным рынком Персидского залива, показавшим в этом году заметный убыток, тогда как остальные рынки Персидского залива получили прибыль различного уровня, улучшив показатели работы рынков в течение мая — начала июня. Рыночная стоимость акций котирующихся на рынке компаний, несмотря на серьезное падение пред.г., определяет 40% консолидированной рыночной капитализации акций, котирующихся на всех фондовых рынках государств Персидского залива. Некоторые факторы все еще продолжают негативно сказываться на степени доверия к рынку и улучшении результатов работы рынка. Они вно-

сят свой вклад в высокие уровни показателей рискованности рынка и сохранение двойственности ситуации, поскольку большая часть рынков Персидского залива испытывает структурный дисбаланс, а именно слабость институциональных инвестиций, контроль за индивидуальными инвестициями, слабое знание инвестиций и зависимость от рыночных слухов.

Уровень ликвидности, достигаемой за счет спекулянтов, оценивается почти в 75% общей ликвидности рынка. К примеру, рост прошлой недели, составивший 17,5%, определяли в основном акции компании Fish, несмотря на падение цен после убытков пред.г. Акции компании Fitehi были на втором месте, учитывая, что мультипликатор стоимости акций достиг 158,4 и удвоение курса акций в 14,34 раз. Кроме того, курс акции Etisalat удвоился до 11,02 раз, мультипликатор банковского сектора изменился в 12,95 раз. Компании, на которые пришлось почти треть объема торгов рынка на прошлой неделе, показали отрицательные мультипликаторы цен из-за убытков пред.г. Возглавляет их компания Thimaar, за ней следует Al-Asmaak, Shams и Al-Sharqiyah для сектора сельского хозяйства и рыболовецкой отрасли. Это нерациональное поведение, когда инвесторы уделяют внимание акциям убыточных компаний и уходят от сильных компаний, свидетельствует о слабости доверия к рынку.

Активность, наблюдавшаяся на рынке в ходе первой эмиссии этого года, способствовала дисбалансу фондового рынка Саудовской Аравии. Причина — в предложении первичного публичного размещения акций целого ряда компаний в условиях дефицита ликвидности рынка. Особенно ярко это проявилось, после объявления о приближающемся IPO части акций Kingdom Holding. В 2004г. было проведено лишь две эмиссии на фондовом рынке Саудовской Аравии, стоимость собранных средств достигла 2,4 млрд. риалов. В 2005г. было четыре IPO, в ходе которых было привлечено 7,3 млрд. риалов. Число подписчиков этого года выросло до 20,3 млн. Число эмиссий в 2006г. составило 10 с учетом стоимости финансовых обязательств в 10,6 млрд. дирхамов. Число компаний — эмитентов в 2007г. до конца мая 2007г. оказалось равно 17 компаниям, объем финансовых обязательств — Dh9,9 млрд. Несмотря на заметный рост числа эмиссий, стоимость их до сих пор не является заметной для рыночной капитализации Саудовской фондовой биржи или торгового объема. Денежно-кредитное управление Саудовской Аравии стимулирует дальнейшие эмиссии и выход максимального числа компаний на рынок для повышения глубины рынка.

Саудовские власти уверены в долгосрочном влиянии высокого объема подписки новые эмиссии внесут свой вклад в секьюритизацию дальнейших инвестиционных возможностей для национальных сбережений. Это является важнейшей задачей инвестиционных проектов национальной экономики, которые вносят свой вклад в диверсификацию производственной базы, консолидацию стабильности и устойчивости экономического темпа роста, уводя страну от зависимости от единственного важнейшего источника доходов — нефти. Подобная ситуация характеризует роль частного сектора в укреплении экономического роста, а также значимость этих эмиссий для расширения

инвестиционных возможностей. Ограниченность инвестиционных возможностей рынка последнего времени внесла свой вклад в ценовую инфляцию в условиях сохранения высокого объема денежных потоков. Зияд Даббас — консультант по финансовым ценным бумагам Национального банка Абу Даби. Dar Al-Hayat. www.rusarabbc.ru, 22.6.2007г.

— Продолжает расти ликвидность банков Саудовской Аравии. Данные SAMA за апрель этого года показали сохранение роста ликвидности (денежного агрегата М3) во II пол. месяца после двух месяцев (в январе и феврале) незначительного падения и стремительного роста в декабре прошлого года. Денежный агрегат М3 стремительно вырос на SR14,5 млрд. с SR678 млрд. в марте этого года до нового рекордного уровня в SR692 млрд. в апреле. Темп роста приближается к росту на SR22 млрд. в марте 2007г. Все составляющие денежного агрегата М3 выросли в апр. 2007г.

В апр. 2007г. депозиты до востребования показали рост седьмой месяц подряд, поднявшись на SR8 млрд. после SR6 млрд. роста в марте 2007г. Срочные и сберегательные депозиты также росли на протяжении девяти месяцев с июня 2006г., за исключением янв. 2007г. В апр. 2007г. этот показатель поднялся на SR1,7 млрд. после мартовского роста на SR8 млрд. Квази-деньги также показали рост в апр. 2007г. на SR4 млрд. после роста на SR8 млрд. в марте 2007г. Наблюдавшаяся тенденция продемонстрировала, что стремительный рост ликвидности за первые четыре месяца этого года продолжает тенденцию, начавшуюся в нояб. 2006г. С другой стороны баланса банковского сектора, темп роста кредитования вырос в марте и апр. 2007г., но остался намного ниже показателей, зарегистрированных в предыдущие года.

Банковские кредиты и авансы, предоставленные частному сектору, выросли на 10,1% в апр. 2007г. по сравнению с тем же месяцем годом ранее. Этот показатель составлял 8,1% в марте 2007г. и 6,4% в фев. 2007г., что характеризует отход от ранее выявленной тенденции на снижение. Тем не менее, темпы роста остались намного ниже темпов роста прошлого года. В апр. 2006г., в разгар корректировки саудовского фондового рынка, объем банковского кредитования вырос на 32%, а сразу перед падением рынка, в янв. 2006г., он поднялся на 42%. Выявленное падение темпа роста кредитования с янв. 2006г. явилось, прежде всего, следствием падения фондового рынка. Банки сдали свои позиции на фондовых рынках, мелкие инвесторы ушли из фондового рынка, а SAMA ввела ряд новых требований для банков, направленных на снижение объемов предоставления займов физическим лицам. Хан Х. Захид — главный экономист и вице-президент офиса банка Riyadh Bank в Рияде. Arab News, 4.6.2007г.

— Второй по величине пакет акций крупнейшего европейского банка-HSBC теперь принадлежит саудовскому миллиардеру Маану Абдул Вахиду аль-Санеа. У него уже есть акции Citigroup и Bank of China, и он намерен расширять свой банковский бизнес за рубежом и далее. За последние 2 месяца аль-Санеа, состояние которого журнал Forbes оценивает в 7,5 млрд.долл., приобрел 3,11% акций HSBC. Поскольку его доля превысила 3%, компании аль-Санеа Saad пришлось раскрыть эту информацию Лондонской фондовой бирже.

Теперь доля саудовского инвестора в капитале HSBC уступает только банку Barclays, которому в конце декабря принадлежало 3,79% акций HSBC. За акции HSBC компания аль-Санеа заплатила 3,3 млрд. фунтов (6,6 млрд.долл.). Капитализация HSBC-106,5 млрд. фунтов (211,6 млрд.долл.). 52-летний аль-Санеа занимает 97 место в списке млрд.в Forbes, но публичности не любит. Он родился в кувейтской семье скромного достатка и получил профессию военного летчика. Аль-Санеа женился на наследнице богатой семьи, которая владела крупным пакетом акций Samba Financial (бывший Saudi American Bank) и дистрибутора Pepsi в Саудовской Аравии.

Среди саудовских частных компаний Saad занимает 4 место. Основные сферы инвестирования-строительство, недвижимость, туризм, медицина, финансы и образование. По данным Moody's, к концу 2006г. 60% инвестиций Saad приходилось на Великобританию, 29% — на Ближний Восток и 8% — на США. Аль-Санеа владеет акциями Citigroup, Bank of China и британской строительной Berkeley. Знакомые аль-Санеа называют его одним из самых агрессивных и энергичных бизнесменов на Ближнем Востоке. «Он тратит деньги направо и налево: его инвестиционный портфель настолько огромен и систематизирован, что кажется, он выходит на рынок каждый день», — рассказывает один ближневосточный банкир. Вложиться в акции HSBC аль-Санеа решил из-за их дешевизны. За последние полгода котировки банка снизились на 7,8% главным образом из-за роста дефолтов по проблемным ипотечным кредитам в США — в 2006г. HSBC пришлось увеличить резервы по безнадежным кредитам на 36% до 10,6 млрд.долл. За год акции HSBC выросли на 5% меньше, чем европейский банковский сектор.

Благодаря высоким ценам на нефть ближневосточным инвесторам сейчас по силам консолидировать большие пакеты акций в самых известных компаниях и оказывать давление на менеджмент. Крупнейший акционер Citigroup — саудовский принц аль-Валид бин Талал прошлым летом потребовал драконовских мер от менеджмента американского банка для сокращения затрат. В начале этого года гендиректор Citigroup Чарльз Принц лично поехал в Саудовскую Аравию, чтобы встретиться с принцем, а на днях компания объявила о сокращении 17 000 рабочих мест, чтобы сократить издержки на 2,1 млрд.долл. Джейн Крофт, Симеон Керр, пер. Татьяна Бочкарева. Financial Times, 17.4.2007г.

— Новую эмиссию бумажных денег проведет в следующем месяце Саудовская Аравия. На банкнотах очередного выпуска будет размещено изображение нынешнего короля Абдаллы ибн Абдель Азиза Аль Сауда. «Введение в оборот новых саудовских риалов будет проводиться постепенно», — заявил на днях министр финансов королевства Ибрагим аль-Ассаф.

По сообщению саудовской газеты «Араб Ньюс», новые бумажные деньги королевства будут иметь шесть номинаций — 1, 5, 10, 50, 100 и 500 риалов. Их обеспечат повышенной защитой от подделок. Банкнота в 500 риалов, на которой изображен основатель современного саудовского государства король Абдель Азиз, сохранится в неизменном виде. Без изменений останутся также бумажные деньги достоинством в 20 и 200 риалов, выпущенные

несколько лет назад в дни празднования 100-летия королевства. На денежных знаках всех других номинаций будет помещен портрет короля Абдаллы.

Старые бумажные ассигнации будут изыматься из обращения по мере введения новых денег, указывает «Араб Ньюс». Первые саудовские деньги были выпущены в 1952г. За эти годы было проведено четыре эмиссии. Нынешняя станет пятой. Саудовское валютное агентство, исполняющее функции центрального банка, обеспечивает новую денежную эмиссию в 665,82 млрд. риалов. На валютном рынке 1 долл. стоит сегодня 3.7504 саудовских риала. РИА «Новости», 11.4.2007г.

— Общий размер первичных публичных предложений (IPO) стран Персидского залива в конце I кв. 2007г. достиг 875,29 млн.долл. по сравнению с 2980,32 млн.долл. прошлого года. В этом году для размещения было предложено восемь IPO, семь из которых из Саудовской Аравии — то же число IPO было предложено в том же периоде прошлого года. Но независимо от величины превышения спроса над предложением акций (переподписки) по эмиссии компании Air Arabia, крупнейшей за первые три месяца 2007г., аналитики в целом оценивают ситуацию на рынке IPO в I кв. 2007г. как благоприятную к новым эмиссиям Персидского залива. Объем эмиссии Air Arabia составлял 713,03 млн.долл. (Dh2,56 млрд.).

В I кв. прошлого года крупнейшими эмиссиями были два предложения Masraf Al Rayan (Al Rayan Bank) и Emirates Integrated Telecommunications соответственно на 1133,21 млн.долл. и 659,97 млн.долл. Хотя размер эмиссий этих компаний относительно невелик для Саудовской Аравии, тем не менее, спрос на них со стороны инвесторов, оказался достаточно большим. «Я бы оценил старт этого года как весьма достойный», — отмечает Шади Зубейди, директор по консультациям в инвестиционно-банковской сфере Global Investment Banking Advisory, принадлежащей HSBC (Саудовская Аравия). «Сравнивая спрос за первый квартал этого года с последним кварталом 2006г., вы можете увидеть большую разницу и улучшение настроений инвесторов. В последние месяцы прошлого года было так сложно убедить инвесторов Саудовской Аравии выйти на рынок и подать заявку на подписку».

Два завершившихся IPO: Gulf Cooperative Insurance and Reinsurance и Malath Cooperative Insurance and Reinsurance, были переподписаны в четыре и пять раз соответственно. «Принимая во внимание крах фондовых рынков, произошедший в 2006г. почти на всех рынках государств GCC (Совета по сотрудничеству стран Персидского залива), удивительно, что существует возможность привлечения средств с публичного рынка», — заявил Имад Гандур, глава стратегического и научно-исследовательского направления компании Gulf Capital.

«Это лишь доказывает существование спроса на новые интересные корпоративные истории на рынке IPO. Во всяком случае, отчетливо видны признаки существования огромной ликвидности, ожидающей интересных возможностей для вложений. Учитывая неустойчивое положение рынка и интерес инвесторов прошлого года. Саудовское управление рынка капитала (СМА) добилось хороших результатов, отказавшись проводить крупные размещения в I кв. этого года», — добавил Зубейди. «Нет никакого смысла в выведении на рынок

огромных эмиссий на 2 млрд.долл. или 5 млрд.долл. в I кв. года, с учетом того, что рынок в IV кв. прошлого года испытывал огромные сложности с удовлетворением спроса на IPO намного меньших размеров. Сейчас, когда состояние рынка улучшилось, СМА разрешит размещение IPO больших размеров, особенно в условиях огромного спроса, зарегистрированного на рынке в I кв. этого года». СМА также стремилось изучить возможности участия банков по обслуживанию IPO больших размеров. «Хотелось проработать механизм на небольших IPO. Пока банками не было зарегистрировано никаких проблем с обслуживанием IPO. Скоро мы станем свидетелями выхода на рынок крупных IPO».

Гандур и Зубейди не отметили серьезных сдвигов в структуре инвесторов. Мелкие вкладчики, пережившие серьезное потрясение в прошлом году, не ушли с рынка, спрос существует, как с их стороны, так и со стороны институциональных инвесторов. Это подтверждается наличием спроса на страхование и перестрахование IPO. Случаи страхования IPO в Саудовской Аравии имеют место в отношении 300 тыс. на каждые 1,2 млн. подписчиков, что является явным признаком выхода на рынок мелких инвесторов.

Ускорение выхода на рынок IPO как крупных, так и относительно небольших фирм ожидается во II кв. и в последующих кварталах этого года. «Движение вперед станет более явным», — отмечает Гандур. По его оценкам, около 40 IPO будет размещено на рынке Персидского залива в 2007г., общий размер которых окажется меньше отметки 7,6 млрд.долл. прошлого года. Gulf News, 26.3.2007г.

— Суммарная оценка страхового рынка Саудовской Аравии, как ожидается, вырастет с 1,55 млрд.долл. в этом году до 2,1 млрд.долл. к 2010г. В Омане этот сектор должен увеличиться с 313 млн.долл. в 2006г. до 411 млн.долл. к 2010г., а в Кувейте за тот же период подняться с 539 млн.долл. до 733 млн.долл. Прогнозы были представлены крупнейшей независимой финансово-консультационной компанией на Ближнем Востоке — Nexus Insurance Brokers. По прогнозам Nexus, общая стоимость страхового рынка Стран совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) к 2010г. поднимется на заметную величину в 2 млрд.долл. Сегодня сектор оценивается в 5,1 млрд.долл. и достигнет через 4г. 7,1 млрд.долл. «Нам в Nexus становится ясно, что осведомленность бизнеса и жителей региона о преимуществах предлагаемых страховых продуктов растет, и мы рады быть неотъемлемой частью этого процесса», — подчеркнул Махмуд Наджуми, владелец и исполнительный директор Nexus. Растущий спрос на страховые продукты Ближнего Востока стимулирует стремительное развитие страхового рынка, поскольку высокопрофессиональные и имеющие международную сертификацию финансово-консультационные компании предлагают во всем регионе страховые услуги мирового класса.

«В ближайшие несколько лет мы ожидаем беспрецедентного роста всех секторов страхового рынка Ближнего Востока, и Nexus будет в первых рядах, предлагая своим клиентам наилучшие возможности. Наше знание местного рынка говорит об идеальном размещении компании, что дает нам возможность помочь нашим клиентам максимизировать их финансовый потенциал. Страховые по-

люсы — основа стратегического развития страны, и мы осознаем этот факт», — заявил он. Подобная тенденция опирается на исследование Swiss Re, показывающее, что в 2005г. сектор страхования жизни рос быстрее общеэкономического роста. В 2005г. реальный темп роста развивающихся рынков вырос на 7,5% в отличие от всего лишь 3,4% в развитых странах. Прогнозы ситуации на страховых рынках стран Персидского залива говорят о его ожидаемом росте с 4,4 млрд.долл. в 2006г. до 5,9 млрд.долл. в 2010г. Емкость страхового рынка ОАЭ возросла с прогнозируемых на 2006г. 2 млрд.долл. до 2,9 млрд.долл. в 2010г. В обзоре также прогнозируется масштабный рост стоимости страхования жизни с предполагаемых 386 млн.долл. в 2006г. до 676 млн.долл. к 2010г. Общая капитализация страхового рынка ОАЭ должна вырасти с 1,65 млрд.долл. в этом году до запланированных 2,2 млрд.долл. к 2010г. В новом исследовании была использована информация из регионального обзора существующих и потенциальных клиентов, куда вошла информация с янв. 2006г.

Цифры говорят о сходной ситуации на региональном страховом рынке. Капитализация страхового рынка Бахрейна, как ожидается, вырастет с 235 млн.долл. в 2006г. до 346 млн.долл. к 2010г. Страховой рынок Катара за тот же период вырастет с 395 млн.долл. до 584 млн.долл.

После принятого недавно кабинетом министров решения об открытии страхового рынка страны и выдаче 13 лицензий новым страховым компаниям Королевства страховой рынок Саудовской Аравии готов к значительному росту. По данным последнего экономического отчета National Commercial Bank (NCB), в результате развития сектора медицинского страхования 8 млрд.долл. будет инвестировано в саудовскую индустрию здравоохранения. Страховые премии медицинского страхования, как ожидается, вырастут с 293 млн.долл. в 2004г. до 1,68 млрд.долл. в 2008г., при этом совокупный ежегодный темп роста составит 54,8%. Общий капитал 13 новых страховых компаний составит 698 млн.долл., при этом для размещения на публичном рынке этими компаниями будет направлено акций на 249,8 млн.долл. Уставный капитал компаний варьируется между 26,7 млн.долл. и 213,3 млн.долл. Одна из новых страховых компаний решила провести публичное размещение 47,49% своих акций, девять других разместят на рынке 40% своего капитала, а оставшиеся — между 25-31%.

Ранее правительство страны ввело обязательное медицинское страхование для 7 млн. рабочих — экспатриантов королевства. К концу этого года все иностранцы будут обеспечены медицинскими страховыми полисами, необходимыми для получения или возобновления работы, или видами на жительство. Новая программа корпоративного медицинского страхования должна пройти в три этапа. По словам министра здравоохранения, д-р Хамада аль-Мани, обязательное медицинское страхование саудовских граждан будет введено с начала 2007г. Khaleej Times, 27.12.2006г.

— СМИ и общественность королевства достаточно долгое время уделяли пристальное внимание Саудовской фондовой бирже и первичным публичным предложениям акций (ИПО). Взлеты и падения фондового рынка приводили к взятию новых финансовых и других высот и снова к резкому

падению. Доктор Нахед Мухаммад Тахер, исполнительный директор банка Gulf One Investment Bank, ставшая первой женщиной — исполнительным директором банка Персидского залива, заявила в своем интервью газете Khaleej Times, что результаты работы рынка во многом опирались на спекулятивные тенденции, а не на фундаментальные показатели и доходность корпораций. «Это привело рынок к краху в начале года и снизило доверие к нему. Общее падение капитализации рынка и инвестиционные убытки превысили SR100 млрд., что примерно соответствует росту в целом вклада частного сектора в ВВП страны», — заявила она. К сожалению, многие инвесторы едва не потерпели крах и перестали доверять рынку и его способности развиваться. Многие понесли серьезные убытки в активах или пенсионных сбережениях в результате падения рынка.

«Новые ИПО все еще привлекают многих, но только до тех пор, пока акции не начинают торговаться на бирже. Цель этих инвесторов в том, чтобы извлечь выгоду от рыночной доходности акций и продать акции сразу после выпуска в обращение. Большинство инвесторов все еще не заинтересовано в получении долгосрочной прибыли на капитал», — добавила она.

Несмотря на имеющиеся недостатки, саудовский фондовый рынок имеет значительный потенциал роста и дает шанс тем, кто придерживается разумной инвестиционной политики. Базиль М. Галайини, учредитель и исполнительный директор BMG Financial Services, сообщил, что в след.г. станут публичными, по крайней мере, еще 30 компаний. «Мы планируем проводить, по крайней мере, два ИПО каждый месяц суммарно приблизительно на SR5-20 млрд.», — заявил он. С 20 фев. по 7 окт. 2006г., т.е. в девятимесячный период, прошел ряд ИПО на SR2,9 млрд. Из общего числа ИПО, размещения Emaag было, несомненно, крупнейшим — на SR679,9 млн. Ожидаемые в будущем ИПО акционерных компаний оцениваются в SR15 млрд. для 48 компаний.

По словам Тахер, потенциал саудовского рынка будет огромен, если тщательно проработать стратегию и планы приватизации. «Реструктуризация некоторых крупных семейных компаний, особенно в промышленных секторах и ИТ — индустрии, и листинг этих компаний на бирже окажут стимулирующее воздействие на рынок и укрепят его», — отметила она. Из 116 акционерных компаний, 81 компания уже внесена в листинг. Для предотвращения столкновения с серьезными проблемами, саудовской экономике необходимо, по мнению Тахер, задействовать существующий уровень ликвидности. Компании семейного бизнеса должны начать готовиться к листингу, однако лишь надежные компании смогут создать добавленную стоимость для инвесторов и обеспечить им значительный возврат на инвестиции. В международной практике семейные компании либо идут на публичный рынок, либо приходят в упадок в среднем через четыре поколения. Котирующиеся на бирже компании семейного типа окажут положительное влияние на рынок, если они рентабельны, имеют стабильный спрос и их продукция может выйти на международные рынки. В противном случае, их листинг на бирже окажет негативное влияние на фондовый рынок, поскольку торговля их акциями будет более рискованной и менее прибыльной. По

ее мнению, если рынок будет открыт для международных инвесторов, то это усугубит положение, из-за того, что спрос на акции намного превысит предложение, и спекуляция может возрасти. «Учитывая существующую волатильность, рынок, возможно, в любом случае не будет привлекать международных инвесторов. Недостаток глубины рынка и диверсификации финансовых инструментов препятствует выходу международных инвестиций на рынок», — добавила она.

Галайини объяснил, что IPO саудовских компаний ориентированы как на индивидуальных, так и на международных покупателей. Сегодня IPO более приспособлены для индивидуальных инвесторов. На вторичном рынке инвестируют институциональные инвесторы. Они более квалифицированы и инвестируют, опираясь на определенную программу. Иногда при IPO некоторые инвесторы приглашаются для проведения дорожного шоу перед размещением. Так проходит частное размещение. Большинство подписчиков идет на IPO для получения быстрого возврата на вложенные инвестиции после листинга. За счет этого они получают быструю прибыль.

По мнению Галайини, семейные компании серьезно задумываются о выходе на публичный рынок. 95% бизнесов в Саудовской Аравии находятся в собственности семей. «Если обратиться к реестру министерства торговли, там 200 тыс. зарегистрированных компаний. Если проанализировать этот список, то 200-300 из них — достаточно большие компании семейного типа, наиболее крупные из них точно готовы стать публичными. Но местный рынок все еще слишком мал с точки зрения внесенных в листинг компаний. Их 100 или около того. Как только у нас еще 200 компаний станут публичными, мы сможем минимизировать злоупотребления или спекуляцию, что положительно скажется на состоянии рынка. Если 50-60 новых компаний выйдут на публичный рынок в 2007г. и еще 100 в 2008г., то мы перейдем рубеж в 300 компаний открытого типа; это нормально для рынка такого размера, как саудовский фондовый рынок», — добавил он. *Khaleej Times*, 6.12.2006г.

— Крупнейшая международная банковская группа HSBC совместно с Sabc Europe B.V, европейским представительством Saudi Basic Industries Corporation, исполнял обязанности ведущего менеджера и регистратора по привлечению в компанию через долговое финансирование 2 млрд. евро. Долговые обязательства на 2 млрд. евро, по словам Мутлака аль-Моришеда, финансового директора Sabc, разделены на два компонента: еврооблигации на 750 млн. евро и синдицированный заем на 1,25 млрд. евро. Они помогли компании Sabc привлечь инвестиции в ходе двух последовательных сделок, которые были значительно переподписаны.

Такой способ привлечения капитала — новое знаковое событие для Sabc после крупной эмиссии в июле этого года исламских облигаций «сукук» на SR3 млрд., доступной для местных инвесторов и ставшей первым случаем привлечением капитала этой саудовской корпорацией. Новая эмиссия демонстрирует надежность компании и ее приверженность к инновационному поведению на рынке капитала. В то время как размещение прошлого облигационного выпуска «сукук» ограничивалось лишь местными инвесторами, новая эмис-

сия облигаций, деноминированных в евро, создает возможность для привлечения более широкой клиентской базы за счет международных инвесторов через европейский филиал корпорации.

Распределение инвесторов в еврооблигации Sabc Europe по географическому признаку демонстрирует глобальную привлекательность долговых инструментов стран Персидского залива: на Ближний Восток пришлось 33% всех инвесторов, на континентальную Европу — 37%, на Великобританию — 24% и на Азию — на 6%. Срок погашения еврооблигаций — 7 лет. Доходы от размещения еврооблигаций пойдут на рефинансирование существующего долга, финансирование программы капитальных расходов эмитента и его филиалов и на другие корпоративные цели. Комментируя выпуск еврооблигаций Раджив Шукла, директор по долговому финансированию HSBC в Саудовской Аравии добавил: «Дебютный выпуск еврооблигаций Sabc был переподписан почти вдвое, учитывая жесткие условия ценообразования, выдвинутые эмитентом. Ни одна из корпораций Саудовской Аравии не решилась на подобного рода инновации. Мировые инвесторы признают, что Sabc и саудовские корпорации в целом имеют достаточно убедительную историю роста для представления международным инвесторам».

Комментируя выпуск займа на 1,25 млрд. евро, Грейн Моллоу, директор по долговому финансированию HSBC, отметил: «Кредитный заем был переподписан на 70% и вызвал большой интерес со стороны мировой общественности. Банки и финансовые институты стремятся расширить свое присутствие в стране и укрепить связи с саудовской экономикой. Sabc — одна из важнейших корпораций Королевства. 80% средств от размещения займа поступило от подписчиков за пределами Ближнего Востока, а 20% — из региона, что еще раз подтверждает надежность репутации региональных эмитентов на международном уровне». Роль HSBC в последней сделке с Sabc характеризует рост вовлеченности банка в структурирование интегрированных решений в сфере долгового финансирования за счет ряда долговых и заемных финансовых инструментов как исламского, так и традиционного типа финансирования. Это укрепляет роль HSBC как доминирующего долгового института в Саудовской Аравии и Персидском заливе. *Arab News*, 5.12.2006г.

— Кувейтский National Bank of Kuwait и британский банк Standard Chartered Plc сделали предложения о покупке 40% акций саудовского Saudi Hollandi Bank, принадлежащих ABN AMRO, сообщил глава NBK Ибрагим Дабдуб. «Саудовская Аравия является крупнейшим арабским рынком. Он для нас очень важен. У Standard Chartered есть предложение о покупке. Мы уже говорили, что готовы на равных состязаться с любыми возможными предложениями, которые могут быть сделаны кем-либо другим», — сказал Ибрагим Дабдуб. В покупке может быть заинтересован один из ливанских банков, сказал он.

Комментарии представителя Standard Chartered получить пока не удалось. В последние годы Standard Chartered активно покупает банки на развивающихся рынках от Пакистана до Южной Кореи, и, по словам главы компании, до сих пор заинтересован в новых приобретениях. Ранее в этом месяце источники, знакомые с ситуацией, сообщили Рей-

тер, что ABN Amro ведет переговоры со Standard Chartered о продаже своей доли в Saudi Hollandi. Saudi Hollandi – самый малый по капитализации из десяти банков Саудовской Аравии, акции которых обращаются на бирже. Рейтер, 26.11.2006г.

– Совершающие хадж в Мекку мусульмане смогут теперь приобрести жертвенного барана в интернет-магазине. Эта новая услуга для паломников, как сообщают саудовские СМИ, предложена Банком исламского развития (ИБР). Четверть века назад банк ввел практику продажи мяса жертвенных животных в обмен на приобретенные купоны банка. Благодаря этому большинство паломников не забывают теперь животных сами, а покупая талон ИБР, который стоит 120 долл., делегируют эту функцию банку. Это дает возможность забивать животных в централизованном порядке. Учитывая, что число паломников к святым местам ислама год от года растет, организованный забой скота на крупных бойнях способствует поддержанию чистоты в местах скопления паломников, а также позволяет максимально эффективно утилизировать мясо животных.

В пред.г. во время хаджа было забито 600 тыс. овец. Часть их мяса пошла на приготовление бесплатной еды для паломников, остальное в виде дара было направлено нуждающимся в самой Саудовской Аравии и в 23 мусульманских странах мира. До сих пор купоны ИБР продавались в Мекке и других святых местах, в морских и воздушных портах, через которые совершающие хадж мусульмане прибывают в Саудовскую Аравию, а также в отделениях банка на территории королевства. С этого года их можно купить через интернет, не выезжая из своей страны. Все приобретенные купоны банка через интернет, пояснил его президент Ахмед Али, получают на свои мобильные телефоны уведомления о том, что оплаченное ими жертвенное животное действительно забито. Хадж – один из «столпов» ислама. Его совершение хотя бы раз в жизни обязательно для каждого верующего. Одно из требований хаджа – принесение жертвы. РИА «Новости», 20.11.2006г.

– По словам финансового эксперта из HSBC, Ближний Восток стал крупнейшим в мире рынком проектного финансирования. Из общей суммы в 98,5 млрд.долл., выделенных на финансирование проектов в I пол. 2006г., 33 млрд.долл. или каждый третий доллар был израсходован на ближневосточные проекты. «Быстрый подъем спроса на проектное финансирование – симптом активного роста региональных экономик, улучшения имиджа Ближнего Востока в глазах мирового инвестиционного сообщества и признание международными кредиторами рискованной надежности региона, – поясняет Дэррен Дэвис, глава департамента проектного финансирования по Ближнему Востоку и Северной Африке HSBC. – Рост инвестиций в инфраструктуру, сопровождавшийся положительной динамикой во всех секторах экономики, шел очень быстрыми темпами. Помимо этого, и правительства, и местные корпорации обращают все пристальное внимание на сферу проектного финансирования как способ финансового обеспечения своих инфраструктурных потребностей в таких областях, как транспорт и не-энергетические производства».

Проектное финансирование – это механизм привлечения средств для развития крупных произ-

водственных и инфраструктурных проектов. Займы в рамках проектного финансирования предоставляются кредитором на условиях возврата за счет денежного потока, создаваемого активами, на создание которых были предоставлены средства. Структура проектного финансирования дает возможность исполнителям проектов использовать свои доходы на инвестиции без каких бы то ни было существенных долгосрочных рисков. Рост на рынке обусловлен растущими потребностями увеличивающегося населения и повышением объемов ликвидности в регионе, возникших в результате значительного повышения цен на нефть.

«Если в 2001г. было собрано 7 млрд.долл. в виде проектных займов, то только за I пол. 2006г. эта цифра составила уже 33 млрд.долл., а к концу года она может вырасти до 45 млрд.долл.», – говорит Дэвис. Поскольку мировое инвестиционное сообщество рассматривает Ближний Восток как привлекательную инвестиционную возможность, международные банки неизменно увеличивают свое присутствие в регионе, как физическое, так и по объемам кредитов, предоставленных региональным заемщикам. Но даже появление новых участников не может полностью покрыть все потребности в заемном капитале для реализации огромных проектов, намеченных в регионе. Здесь, по мнению HSBC, решением может служить выход региональных заемщиков на международные рынки ссудного капитала. «Такая тенденция уже просматривается, но со временем она станет все очевидной, – говорит Дэвис. – А это значит, что те финансовые институты, которые располагают глобальными дистрибуционными возможностями и хорошими балансами, смогут получить самые ощутимые результаты». HSBC, имеющий самую большую долю в региональном проектном финансировании, является ведущим институтом, консультирующим региональные правительства и корпорации в сфере привлечения проектных финансов.

Некоторые крупные операции, в которых принимал участие HSBC как консультант: проект нефтехимической компании al-Waha на 1 млрд.долл. в Саудовской Аравии, предусматривавший предоставление исламского финансирования для реализации проекта; крупнейший нефтехимический проект в регионе, профинансированный за счет частных средств – строительство завода компании Saudi Ethylene & Polyethylene Company в Саудовской Аравии; независимый водный и энергетический проект в Шувайбе, Саудовская Аравия – первый частный водный и энергетический проект в этой стране. Times of Oman, 9.11.2006г.

– В Цюрихе открывается фонд исламских облигаций samad sukuk fund. Sanad sukuk fund – первый в мире диверсифицированный фонд исламских облигаций «сукук», ориентированный на страны Совета сотрудничества Персидского Залива (ССПЗ). «Сукук», так же известные как «исламские облигации», до последнего времени было сложно купить подавляющему большинству мусульман, которые не могли воспользоваться преимуществами инвестиций в облигации. «Ранее мусульмане могли приобретать лишь эквиваленты депозитов, акции, недвижимость и частные вклады в акционерный капитал, удовлетворяющие стандартам Шариата.

Главная диспропорция была заложена в природе мусульманских сбережений. Этот разрыв будет,

устранен с открытием Sanad Sukuk Fund», — говорится в заявлении Sanad Investment. Марк Мортимор, исполнительный директор и член совета директоров фонда Sanad Sukuk Fund, заметил: «Впервые мы можем предложить исламским инвесторам отвечающую принципам Шариата альтернативу традиционному фонду обычных облигаций и обеспечить их возвратом на вложенный капитал и ликвидностью, которыми западные инвесторы пользуются десятилетия. После того, как на облигации придется 45% мировых управляемых активов, это станет, действительно, исторической датой управления исламским богатством».

Джон А. Сэндвик, гендиректор Encore Management S.A. заявил: «Появление Sanad Sukuk Fund ознаменует собой коренной перелом в управлении исламским богатством. До создания этого фонда не было инструмента управления исламским богатством, поскольку отсутствовали самые основные элементы современного портфеля инвестиций за исключением состоятельных инвесторов. Теперь мы можем предложить мусульманам, даже владеющих достаточно скромными средствами, шанс инвестировать свои средства наряду с профессионалами». Инвестиции в Sanad Sukuk Fund будут вложены в исламские облигации и исламские синдикаты, ориентирующиеся на регион стран ССПЗ, что повысит ликвидность сектора исламских облигаций и стимулирует экономический рост во всех мусульманских странах, в частности, на Ближнем Востоке. www.rusarabbc.com, 8.11.2006г.

— Арабские предпринимательницы по влиянию опережают женщин-политиков и жен монархов, считает американский журнал «Форбс», публикующий список 100 влиятельных представительниц слабого пола на планете. По мнению издания, самой выдающейся среди арабских женщин стала саудовка Нахед Тахер — основательница и исполнительный директор инвестиционного банка. 39-летняя старший финансист была единственной женщиной среди четырех тысяч служащих Национального коммерческого банка Саудовской Аравии. В пред.г. Тахер создала свой банк и сумела привлечь в него инвестиции в 10 млрд.долл. на финансирование проектов инфраструктуры на Ближнем Востоке и в Индии. Тахер заняла в списке «Форбс» 72 позицию. Следующая за ней королева Иордании Рания находится на 81 строчке. В «сотню» также вошли финансистки из Кувейта и Саудовской Аравии, занявшие 91 и 97 строчки рейтинга. Русский дом, 3.9.2006г.

— Генеральный секретариат Совета по сотрудничеству государств Залива в Рияде намерен сделать предложение об обязательном указании на товарных ценниках в магазинах розничной торговли цен на всех валютах, обращающихся в странах GCC. Цель этой акции — напомнить гражданам и коммерческим предприятиям о проекте создания валютного союза, который должен быть реализован к 2010г.

Мухаммад бин Убайд аль-Мазруи, помощник генерального секретаря GCC по экономическим вопросам сказал, что «хотя план создания союза был пересмотрен, руководители финансовых органов стран союза не станут в одночасье отменять валюты своих государств при введении единой валюты. На первом этапе цены на продукты и товары в странах союза будут указаны в национальной ва-

люте и новых денежных единицах. Это будет сделано для того, чтобы помочь людям привыкнуть к новым деньгам». Выступая на пресс-конференции в Рияде, Мазруи отметил, что финансовые управляющие стран GCC будут устанавливать обменный курс единой валюты. Экономическое соглашение, подписанное странами-членами, разделяет процесс интеграции на четыре этапа, на которых будут последовательно создаваться зоны свободной торговли, таможенные союзы, общий рынок и валютный союз. The Daily Star, 13.7.2006г.

— Бахрейнский Международный инвестиционный банк (ИБ) и соинвесторы объявили вчера о создании специализирующейся на развитии сектора недвижимости и отвечающей принципам шариата компании Ewaan с капиталом в 100 млн.долл. Компания на первом этапе сосредоточит свое внимание на инвестиционных возможностях, имеющихся в Саудовской Аравии. Это объявление было сделано на первом собрании учредителей компании Ewaan, на котором стратегические акционеры также рассказали о своем намерении получить серьезную переподписку на акции компании. Саудовская инвестиционная группа Ewaan, учрежденная в сотрудничестве с Исламской корпорацией по развитию частного сектора (ICD), многофункциональным инвестиционным филиалом Исламского банка развития и Саудовской компанией по экономическому развитию (БЕОСО), сосредоточит свое внимание на инвестировании на рынок недвижимости Саудовской Аравии.

Новая компания, расположенная в Саудовской Аравии, будет заниматься поиском инвестиций в SR2 млрд. (533 млн.долл.) в течение следующих 3 лет для быстро развивающегося саудовского сектора недвижимости. Ewaan теперь займется получением от компетентных органов Саудовской Аравии лицензий, необходимых ей для начала своей инвестиционной деятельности. Планируется, что в течение следующих 10 лет разрыв между спросом и предложением на жилищном рынке Саудовской Аравии достигнет 1 млн. объектов, и, по мнению исполнительного директора ИВ Аабида аз-Зира, «Ewaan считает, что на сегмент среднего класса придется большая доля этого спроса». Комментируя создание Ewaan, операционный директор ИВ Салах Нур ад-Дин заявил: «Идущие на рынке процессы создают большие возможности для таких компаний, как Ewaan, имеющих технический и рыночный опыт, а также финансовые возможности для выхода на саудовский рынок и эффективную идентификацию его сегментов и проектов, которые могут принести наибольший возврат на инвестиции. В течение ближайших 3 лет компания намерена вложить большие средства в реализации проектов доступного жилья, а также в другие сегменты, которые принесут наибольшую выгоду для Ewaan и ее акционеров». Ожидается, что внутренняя норма доходности инвестиций в компанию превысит 22% годовых через 3-5 лет. Кроме того, существует возможность для значительного улучшения результатов работы компании за счет прироста капитала компании в результате ее размещения на бирже через первичное публичное предложение акций (IPO). Khaleej Times, 6.7.2006г.

— Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) планирует разместить свой первый исламский облигационный заем (сукук) для привлечения 267 млн.долл. на внутреннем рынке для реализации

программы развития компании. Надежда на исламские финансы компании Sabic является крупной инициативой в сфере развития неакционерного сегмента рынка капитала. 25-33% общих фондов, отвечающих принципам шариата, в странах GCC было привлечено в форме исламских финансов. Sabic использовала финансовые инструменты, отвечающие принципам шариата, для финансирования крупнейшего в своей истории проекта по постройке нового предприятия, который станет частью дочерней компании Yanbu National Petrochemicals Company (Yansab) стоимостью 5 млрд.долл. Yansab и консультанты компании стремились максимизировать использование исламских кредитных средств, увеличив их почти до 850 млн.долл. Menafn, 28.6.2006г.

— Западные кредитные организации создают работающие на основе шариата структуры для того, чтобы воспользоваться преимуществом быстрого темпа роста исламского кредитного рынка. В связи со взлетом нефтяных цен, европейские и американские банкиры в последние месяцы рьяно кружат вокруг клиентов из Ближнего Востока, надеясь принять участие в их празднике жизни. Вчера решился поучаствовать в общем веселье и Deutsche Bank. Этот крупнейший немецкий банк объявил, что он получил мандат на право быть единственным менеджером 1 млрд.долл. финансового проекта промышленного гиганта Саудовской Аравии — компании Sabic. Полученные от размещения средства, как сообщает сайт этой компании, будут использованы группой, являющейся самой прибыльной в мире нефтяной компанией, для «частичного финансирования проектов своего развития и будущих инвестиций».

По стандартам международного кредитного рынка и объему средств, обращающихся сегодня на ближневосточных рынках, сделка не особенно велика. Роль Deutsche Bank как единственного менеджера заслуживает внимания, поскольку финансирование организовано в виде «исламского кредита» — т.е. будет реализовано с учетом исламского запрета на кредитование под процент (riba по-арабски) с использованием инструмента, известного как «мурабаха».

На исламском кредитном рынке сделка на 1 млрд.долл. является одной из крупнейших, поскольку может сыграть важную роль, явившись новой вехой в этой новой, но быстрорастущей отрасли. «Эта поворотная в истории Ближнего Востока исламская сделка явилась результатом серьезной работы, проделанной компанией Sabic и банком Deutsche Bank», — заявил Ясин Бухара, глава отдела мировых рынков Ближнего Востока и Северной Африки Deutsche Bank. Он выразил надежду «на дальнейшее стимулирование развития структур, отвечающих принципам шариата». Банки подобных Deutsche Bank, определенно будут не единственными, кто окажется в выигрыше. За последние месяцы «исламский финансовый сектор стал свидетелем стремительного темпа роста, поскольку банкиры боролись за право придумать продукты, которые могут считаться соответствующими закону шариата».

Юридическая компания Clifford Chance сообщает, что этот сектор стоит 200 млрд.долл., благодаря 15% росту на протяжении каждого из 3 последних лет. Сектор опережает некоторые вспомогательные сектора, такие, как исламские облига-

ционные займы или, иначе, сукук. Этот рост вызван высокими ценами на нефть и расширением бизнес-бума на Ближнем Востоке. Другим важным фактором является усиление фактора религиозной идентичности и боязнь инвестировать в американские активы, который проявился на Ближнем Востоке после террористических атак 11 сент. 2001г.

Первоначально, большая часть роста пришлась на специализированные исламские банки Ближнего Востока и Азии, которые вводили соответствующие закону ислама продукты, либо страхуя акционерные риски инвесторов, или создавая структуры, позволяющие инвесторам получать доход от открытия специфических предприятий, а не от простого получения процентов. Масса западных неисламских банков пытается «урвать кусок пирога» и сделать что-то инновационное. Ранее в этом году, Barclays Capital выступила со-менеджером сукук или исламского облигационного займа в 3,5 млрд.долл., выпущенного дубайской Корпорацией портов, таможи и свободных зон — Ports, Customs and Free Zones Corporation of Dubai.

Другим менеджером сделки был крупнейший из работающих на рынке сукук дубайский банк Dubai Islamic Bank. Однако, эмитенты решили пригласить к участию в сделке Barclays Capital, который должен быть помочь разместить выпуск скорее на международных рынках, а не на рынке Ближнего Востока. Помимо них, Citigroup, также борющаяся за расширение своих исламских операций, недавно учредила совместно с компанией Dow Jones первый специализированный индекс исламских облигаций сукук, которых будет отслеживать динамику стоимости этих финансовых инструментов.

Большое число западных финансовых институтов перенесло свои штаб-квартиры на Ближний Восток. Американское рейтинговое агентство Moody's объявило на прошлой неделе об открытии своего офиса в Дубае для того, чтобы обеспечить формирование кредитных рейтингов по исламским финансовым инструментам. Deutsche Bank обнародовал вчера свои планы по открытию своего первого офиса в Саудовской Аравии. Financial Times, 3.5.2006г.

— Чистые иностранные активы, которые держат в Денежно-кредитном агентстве Саудовской Аравии самоуправляющиеся госинституты и местные коммерческие банки, выросли в 2005г. на 42,9% до 200,7 млрд.долл. Эти результаты были вызваны ростом нефтяных доходов, впечатляющим темпом роста не нефтяного экспорта и благоприятными макроэкономическими условиями. Подобная тенденция темпа роста чистых иностранных активов, кажется, создаст условия для другого рекордного года — 2006г., показав в конце янв. 2006г. дальнейший рост на 2,7% до 206,2 млрд.долл.

Комбинированные государственные и банковские чистые иностранные активы в 1999-2005гг. выросли на 16,83% — показатель, намного превосходящий 11,4% темп роста, зарегистрированный номинальным ВВП за тот же период. Общие государственные и банковские чистые иностранные резервы в 2005г. составили почти 65% номинального ВВП страны и обеспечили покрытие товарного импорта на 44 месяца по сравнению с принятым международным эталоном в 4 месяца. Menafn, 27.4.2006г.

— Огромное число местных бизнесменов и инвесторов посетили презентацию IPO компании

Saudi Research & Marketing Group's (SRMG), проведенную председателем совета директоров SRMG принцем Файсалом бин Сальманом в отеле Hilton в Джидде в прошедшую среду. Тема презентации звучала как «Думай о бизнесе глобально». Начавшееся 8 апр. IPO SRMG оказалось переподписано. В среду инвесторы все еще выстаивали в очередях в отделения пяти банков-регистраторов на всей территории королевства, чтобы подписаться на это IPO. Поскольку интерес к этому IPO проявили женщины, некоторые отделения банков открыли специальные помещения, предназначенные для именно для них.

Принц Файсал, ответивший на ряд вопросов инвесторов и бизнесменов, объяснил, в чем состоит суть обещаний, даваемых инвесторам. «Группа обязуется поддерживать высокий уровень прозрачности по всем принимаемым управленческим решениям, использовать в своей работе самую эффективную корпоративную практику, продолжать проводить взвешенную политику, нацеленную на рост, и максимизировать стоимость собственности акционеров», — сказал он. По словам принца Файсала, группа будет инвестировать в рентабельные проекты не только на территории королевства, но и во всем мире. «Результаты, демонстрируемые компанией, говорят о неизменном росте во всех сферах деятельности, а также предполагают стабильный рост в будущем», — пояснил принц. Группа следует выработанной стратегии избавления от нерентабельных активов и концентрации на реорганизации существующих продуктов с целью улучшения их качества и финансовых показателей. В рамках такого подхода группа сделала ряд приобретений, одним из которых является покупка компании Nala Press в эр-Рияде.

«В последнее время мы ориентируемся на продвижении наших продуктов в Дубай и другие страны Залива», — сказал принц Файсал, намекая на начало выхода в свет дубайского выпуска газеты Arab News с 1 апр. т.г. Принц особенно отметил тот факт, что основными продуктами группы являются газеты и журналы, которые на протяжении последних лет развивались высокими темпами. «SRMG — группа, которая верит в диверсификацию своих печатных продуктов, выходящих не только на арабском, но и на английском языках, а также на других языках, на которых говорят экспатрианты региона», — сказал принц. В планы группы также входит инвестирование в визуальную медиа-продукцию, как например телевизионный канал.

В течение 3 дней с начала IPO 8 апр. объем подписки уже превысил заявленный на 132%. Огромное число саудовцев продолжают выстаивать в очередях, чтобы приобрести акции по цене SR46 за штуку, предлагаемых к публичному размещению на SR1,140 млрд. На публичную продажу впервые выставлено 24 млн. акций компании. Предложение с энтузиазмом встречено инвесторами, благодаря прекрасным результатам работы SRMG. В прошлом году чистая прибыль SRMG составила SR1814 млн. — самый высокий результат за всю историю компании. Объем продаж по сравнению с 2004г. вырос на 12%, или SR113,6 млн. Недавно SRMG объявила о том, что чистая прибыль за первый квартал увеличилась на 120%, до SR61,1 млн. против SR27,8 млн. за аналогичный период прошлого года. К концу третьего дня в акции SRMG

582 тыс. подписчиков уже инвестировали SR1,46 млрд., говорит Иса аль-Иса, управляющий директор компании Samba. Подписка на акции, предлагаемые в ходе IPO компании, продолжится до 17 апр. Arab News, 14.4.2006г.

— В «доме ислама» принципы шариата, естественно, влияют и на работу банков. Саудовская Аравия — самый богатый и самый крупный рынок Персидского залива, где доля урожденных арабских мусульман в населении страны больше, чем где-либо еще в странах GCC, что создает естественную среду для процветания исламского банковского сектора. По словам Хайтама аль-Мубарака, главы по управлению портфелем национального коммерческого банка National Commercial Bank (NCB), Саудовская Аравия, около 70% рынка которой отвечает принципам шариата, является «региональным гигантом».

Гендиректор саудовско-британского банка Saudi-British Bank (SABB) Джон Ковердейл соглашается с ним, указывая на преимущества, которыми обладают саудовские банки по сравнению с другими странами GCC в области людских ресурсов, так популярных у исламских банков сегодня. «Вокруг немного людей, имеющих большой опыт в области исламского банковского дела, но те, кто есть стремятся эмигрировать в Саудовскую Аравию, где есть потенциал и где они могут приобрести значительный опыт», — сообщил он.

История банка Bank Al Bilad является иллюстрацией происходящих в саудовском банковском секторе изменений. Почти 9 млн. саудовских подписчиков на IPO банка Bank Al Bilad — результат слияния восьми ведущих банковских институтов. Al Bilad выпустил в обращение половину своих акций, стремясь привлечь почти 400 млн.долл., но из-за IPO-ажиотажа подписка завершилось пятикратным превышением. Амбиции банка не выглядят безосновательными, поскольку он ориентирован на коммерческое, розничное и частное банковское дело и планирует создать 120-130 филиалов в течение 5 лет.

Интересно, что профиль банка, безусловно, исламский. Официально банковский сектор Саудовской Аравии, так или иначе, отвечает принципам ислама. И, несмотря на то, что все банки страны предлагают исламские инструменты и услуги, лишь недавно переименованные банки Al Rajhi Bank и Al Jazira, безусловно, акцентируют внимание на принципах шариата и ориентируются исключительно на исламское банковское дело. Разумеется, существует много других преимуществ в сфере исламского банковского дела, кроме очевидного религиозного мотива. «Исламские банки стран Персидского залива выигрывают от своего рода несовершенного рынка (отхода от условий конкуренции) или так называемого «свободного входа на рынок», т.к. финансирование осуществляется по «нулевой стоимости». Клиенты исламских банков размещают вклады и не ожидают на них какой прибыли, если они не инвестируют в специальные инвестиционные вклады с совместным участием в прибылях», — говорит Анвар Хасун, аналитик Standard & Poor.

В нояб. 2004г. около 26% вкладов клиентов в странах GCC были беспроцентными, в то время как в Саудовской Аравии эта цифра приближается к 49%. Даже если не учитывать Al Rajhi, который держит все свои вклады на беспроцентных счетах,

показатель снизится всего лишь до все еще высокого уровня в 42%. Точных данных нет, но имеющиеся сведения указывают на значительный рост процента подобных вкладов с 2004г. С другой стороны, по словам Хассуна, инвестиционные вклады с совместным участием в прибылях слабо развиты в Саудовской Аравии по сравнению с Бахрейном или Дубаем.

Саудовско-британский банк Saudi-British Bank (SABB), подобно местным саудовским банкам, предлагает как исламские, так и традиционные банковские инструменты, но отмечается спрос на исламские продукты и услуги. «Спрос на исламское банковское дело высок. Поскольку исламский банковский сектор в Саудовской Аравии особенно развит в розничном секторе и секторе оказания личных финуслуг, растет число предлагаемых инвесторов или пользователей исламскими инструментами. Таким образом, где-то около 99% из проходящих через банк людей предлагаются исламские продукты и останавливают на них свой выбор», — говорит Ковердейл.

Банк Al Jazira является хорошим примером популярности банковского дела, отвечающего принципам шариата. Впервые банк начал серьезно присматриваться к исламскому банкингу в 1997г., но сейчас полностью отвечающий требованиям шариата банк Al Jazira заработал репутацию новатора в исламской сфере. Прибыль банка в 2005г. взлетела на 366%, до 233,2 млн.долл.

Создание банка Al Bilad Bank было инициировано правительством. Саудовское денежно-кредитное агентство (SAMA), в котором работает Азам Абу аль-Хайли, исполнительный директор Al Bilad, считается «крестным отцом» этого банка. Бахрейнское денежно-кредитное агентство было региональным регулирующим органом, стоявшим во главе создания продуктивного рынка исламского банковского сектора. Однако, SAMA также быстро адаптировалось. Активная поддержка SAMA играла важную роль в успехе исламского банковского дела в Саудовской Аравии. «SAMA стимулировала развитие исламского банковского дела, как отвечающего принципам королевства, и банковская индустрия ответила появлением большого числа исламских продуктов. Нет никакой необходимости в порицании традиционных банковских инструментов на рынке, где высок спрос на исламские продукты», — отмечает Ковердейл.

Долгожданное объявление о вступлении в ВТО должно создать минимальные трудности для исламских операций в саудовских банках. Хассун утверждает, что исламские дочерние компании и филиалы крупных транснациональных банков, которые, возможно, были заинтересованы в саудовском рынке, могут пережить трудные времена: «Даже, несмотря на то, что у таких банков, как HSBC и Citibank, достаточно знаний и опыта в области исламских финансов, они не имеют юридического статуса».

По словам Абд ар-Раззака альрайджи, помощника гендиректора и руководителя исламского банковского направления при National Commercial Bank (NCB), в секторе розничного банковского дела, самые большие возможности скрываются в секторе розничных банковских услуг, где обращаются соответствующие шариату инструменты, который Ковердейл называет «полностью ислаимизированным». Хассун отмечает: «В активе — то, что ислам-

ские финансы очень близки потребностям индивидуальных клиентов, в том смысле, что иджара и мурабаха отвечают потребностям, в основном, молодежи, которым нужны дома, машины, оборудование или деньги для путешествий, свадеб, образования и др.».

NCB уже преобразовал все свои подразделения в филиалы исламского банковского финансирования, но многочисленные слухи о том, что этот госбанк будет преобразован в институт, полностью работающий на основе принципов Шариата, говорят о будущем Саудовской Аравии. Никто не удивится, если крупнейший банк Ближнего Востока решится на подобный шаг и в 2006г. станет полностью исламским. Banker Middle East, 5.4.2006г.

— Ралли на фондовых рынках стран Персидского залива, наблюдавшееся последние три года на фоне притока денежных средств из нефтяного сектора, в конце фев. сменилось двузначным падением котировок, вызывая опасения, что спекулятивный «мыльный пузырь» может лопнуть, ударив по emerging markets не только этого, но и других регионов, пишет газета «Уолл-стрит джорнэл». За прошедшие три года капитализация фондовых рынков Дубая, Кувейта, Абу-Даби и других стран Персидского залива, оцениваемая как совокупная стоимость акций, торгуемых на них, увеличилась в три и более раз.

С конца фев., котировки акций стали падать, что привело, в частности, к сокращению капитализации фондовой биржи Саудовской Аравии, крупнейшей в регионе, почти на треть. По мнению некоторых аналитиков, начавшаяся продажа активов стран Персидского залива может отразиться на рынках других развивающихся стран, как это произошло в 1997г., когда валютный кризис в Таиланде вызвал обвал рынков по всей Азии. Газета отмечает, что опасения относительно нестабильности в Персидском заливе, как правило, отражаются в повышении стоимости нефти. В целом ряде лидирующих, хотя и характеризующихся большой изменчивостью emerging markets, включая Бразилию и Турцию, уже появились свидетельства того, что международные инвесторы сокращают вложения. Основные фондовые индексы этих регионов в марте упали более чем на 5%. «Это говорит о том, что участники рынка боятся риска», — считает управляющий активами из GMO Emerging Markets Арджун Дивеча.

Снижение котировок в Персидском заливе вызвало волну резкого недовольства со стороны миллионов частных инвесторов региона, которые вкладывают средства в акции на протяжении последних двух лет, в течение которых инвестирование стало во многих домохозяйствах региона чем-то вроде хобби. Две недели назад рассерженные инвесторы Кувейта вышли на улицы, требуя от правительства принять меры по предотвращению обвала фондового рынка. Эксперты отмечают, что отчасти продолжающееся снижение котировок вызвано именно панической продажей акций мелкими инвесторами. Некоторые аналитики считают, что спад начался вследствие сокращения регулятором лимита дневной величины изменения котировок акций на фондовом рынке Саудовской Аравии до 5% с 10%. Это вызвало опасения, что власти напуганы чрезмерным взлетом рынка.

Другие эксперты говорят, что причиной является ситуация с портовой компанией Дубая Dubai

Ports World, которая из-за политического давления со стороны США отказалась от управления несколькими американскими портами, приобретенными ей в результате сделки с британской Peninsular & Oriental Steam Navigation. В Саудовской Аравии для предотвращения обвала рынка акций власти объявили, что иностранные резиденты, находящиеся в стране, могут вкладывать средства в акции напрямую. Правительство Кувейта сообщило о планах приобретения акций на фондовом рынке. Эксперты отмечают, что предсказать то, как коррекция на рынках Персидского залива отразится на других рынках, довольно сложно. Одним из возможных результатов может стать изменение направлений инвестирования нефтедолл. Персидского залива, объем которых, по недавней оценке HSBC, может составлять до 300 млрд.долл. Интерфакс, 27.3.2006г.

— Фондовый рынок Саудовской Аравии находится в группе ведущих бирж мира — на 10 месте по объему торгов, на 14 — по количеству сделок и на 16 — по показателю капитализации рынка. Согласно статистике за дек. 2005г., подготовленной World Federation of Exchanges, в которой обобщались данные по странам-членам этой организации, саудовский фондовый рынок по числу сделок занял 10 место, осуществив 6 967 500 сделок, что несколько отставало от немецкой Deutsche Boerse, получившей 9 место с 7 459 600 сделками, но значительно превышало результат канадской TSX Group (12 место, 5 940 600 сделок) и британской London Stock Exchange (13 место, 5 401 600 сделок).

Саудовский рынок получил 16 позицию по показателю капитализации, оцененную в 650,18 млрд.долл., не намного отставая от Korea Stock Exchange и значительно опережая Бомбей, BSE, Индию, Тайвань, Sao Paulo, Шанхай, Сингапур и множество других бирж, которые исторически принадлежали к числу первых. Saudi Tad-awul All-Share Index (TASI) за 2005г. зарегистрировал 103,66% рост, превысив по объему торгуемых ценных бумаг показатель в SR4,14 трлн.

TASI в конце 2005 фин.г. закрылся на уровне 16712,64 пунктов, что значительно превосходит показатель 2004г., равный 8206,23 пунктов. Зарегистрированный рост составляет 103,66%, причем 15 дек. 2005г. этот показатель достиг своего наивысшего значения, равного 16988,08 пунктам.

Капитализация рынка достигла уровня в SR244 трлн., увеличившись на 112,28% по сравнению с 2004г. Общая стоимость акций в торговом обороте 2005г. достигла SR4,14 трлн. (1,104 трлн.долл.), показатель 2004г. SR 1.774 трлн. (473,1 млрд.долл.) увеличился на 133,32%.

Общая стоимость акций достигла 12,28 млрд. и увеличилась на 19,26% от уровня прошлого года в 10,3 млрд. Общее количество сделок, совершенных в 2005г., достигло 46,61 млн., что на 250% больше уровня 2004г. (13,32 млн.).

Среднесуточный объем торгов в 2005г. составил SR13,84 млрд. (увеличение на 134% уровня 2004г. в SR5,91 млрд.). Среднесуточное количество торгуемых акций в 2005г. равнялось 41,1 млн. акций, что на 20% больше уровня 2004г. В 2005г. в сутки совершалось в среднем 156 тыс., сделок (увеличение на 251% уровня 2004г. в 44,4 тыс. сделок в сутки).

Наиболее активным сектором 2005г. с точки зрения объема торгов был сектор промышленности, т.к. упомянутый показатель достиг значения в

4,2 млрд. акций, 33,9% от общего объема торгов, проведенных в 2005г. Объем торгов и число сделок в индустриальном секторе лидировали со значениями в SR1,9 трлн. (44,8% от общего объема торгов в 2005г.) и 18,5 млн. сделок (39,7% от общего числа совершенных сделок в 2004г.).

В 2005г. включение 5 новых компаний в биржевой листинг способствовало дальнейшему росту саудовской биржи, где было даже инициировано создание нового сектора, когда National Cooperative Insurance Company (оплаченный капитал SR500 млн., 10 млн. акций) попала в списки вновь созданного сектора страховых компаний в янв. 2005г. Компания предложила к реализации 7 млн. акций по цене SR205 за акцию. Торговля акциями этой компании началась 17 янв. 2005г.

В число пяти новых компаний в листинге попал Bank Albilad (апр. 2005г., банковский сектор) с оплаченным капиталом в SR3 млрд. и 60 млн. акций. Bank Albilad предложил на IPO 30 млн. акций по цене SR50 за акцию. Акции банка находятся в обращении, начиная с 30 апр. 2005г.

В 2005г. от включения в листинг новых компаний больше всего выиграл промышленный сектор, когда такая компания, как Saudia Dairy & Foodstuff попала в биржевой список в мае 2005г. (оплаченный капитал SR325 млн., 6,5 млн. акций). Компания предложила для открытого размещения 1,95 млн. акций по цене SR260 за акцию. Акции находятся в обороте с 23 мая 2005г. Позднее, в авг. того же года, началась торговля акциями компании Al-mara'i, оплаченный капитал которой равен SR750 млн., а количество акций — 15 млн. шт. 17 авг. 2005г. компанией предложено 4,5 млн. акций по цене SR512 за акцию. К концу года Yanbu National Petrochemical's, новый химический гигант, начал торговлю акциями, причем его оплаченный капитал составил SR5,6 млн., а число акций — 112,5 млн. шт. Компания выставила на размещение 39,375 млн. акций по цене SR50 за акцию, начиная с 17 дек. 2005г.

Черпая поддержку в политической стабильности и экономическом росте, впервые с 1980г. общий экспорт достиг уровня SR472,734; нефтяной экспорт был существенно увеличен и превзошел SR58 млрд., чем содействовал экономическому росту. Фондовая биржа Саудовской Аравии — самая крупная по объему капитализации на Ближнем Востоке.

Оцениваясь к концу 2005г. в SR2,44 трлн., саудовская фондовая биржа по рыночному капиталу равна 2/3 капитализации всех арабских рынков, что не может не вызвать изумления, т.к. фондовому рынку Саудовской Аравии всего 20 лет, а в биржевом списке состоит всего 77 компаний. Arabic News, 20.2.2006г.

— Саудовский финансовый эксперт объявил в среду, что в ближайшие 5 лет число компаний, которые будут внесены в листинг фондовых бирж Персидского залива, вырастет до 500. Глава расположенного в Саудовской Аравии центра Al-Qanon Training Center Маджид Каруб сообщил, что эти биржи работают с 7 трлн. саудовских риалов, которыми торгуют 5 млн.чел. — граждан региона. Количество биржевых маклеров в каждой из бирж ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейта, Омана, Бахрейна и Катара растет в год на 20%. Al-Qanon Training Center проведет в следующем месяце первый конференцию «Денежные рынки стран Персидского за-

лива», на которой фондовые биржи Персидского залива будут представлены инвесторам. Kuna, 14.2.2006г.

— Суммарная чистая прибыль восьми коммерческих банков Саудовской Аравии в 2005г. достигла 20,8 млрд. саудовских риалов (5,3 млрд.долл. Dh19,49 млрд.). Результаты работы банков говорят об укреплении экономики страны и растущей роли финансовых институтов в финансировании экономических и коммерческих проектов. Саудовские банки добились значительного роста объемов депозитов своих клиентов, диверсификации источников дохода, успехов во внедрении новых услуг и инвестиционных программ для удовлетворения потребностей, как клиентов, так и инвесторов. Саудовские банки ожидают стремительного роста доходов вслед за вступлением королевства в ВТО.

Банкам также были присвоены более высокие рейтинги известными международными рейтинговыми агентствами. Большинство международных рейтинговых агентств, таких как Standard & Poor's, Moody's Investor Services и Fitch Ratings, отметили стремительный устойчивый рост банков.

Al Rajhi Banking and Investment объявил о получении в 2005г. самой высокой чистой прибыли в 5,6 млрд. риалов (1,5 млрд.долл.) против 782 млн.долл. в 2004г. Чистая прибыль Al Rajhi взлетела на 92% по сравнению с пред.г.

Чистая прибыль Samba Financial Group поднялась на 60% — с 2,5 млрд. риалов в 2004г. до 4 млрд. риалов (1,1 млрд.долл.) в 2005г. Samba объявила о получении в 2005г. самой высокой чистой прибыли в истории компании.

Riyad Bank занимает третье место с 41% ростом чистой прибыли за прошлый год до 2,8 млрд. риалов (746 млн.долл.) против 533 млн.долл. в 2004г. Банкт также объявил о повышении своего капитала до 6,2 млрд. риалов (1,6 млрд.долл.), выпустив одну бонусную акцию на каждые четыре акции, находящиеся в обращении. Gulf News, 10.2.2006г.

— Саудовское управление рынком капитала (СМА) на прошлой неделе предприняло новые меры, направленные на ограничение участия крупных компаний в торговле финансовыми ценными бумагами. Новые правила будут также регламентировать работу крупных акционеров на рынке. Это уже второй шаг, сделанный СМА менее чем за месяц, который направлен на ограничение нерегулируемой и спекулятивной деятельности на рынке. СМА начал проявлять заметную активность в янв. этого года, наложив штрафы в размере SR170 млн. (45 млн.долл.) на трех биржевых игроков за нарушение распоряжений СМА и участие в подозрительной спекулятивной деятельности.

До этого Денежно-кредитное агентство Саудовской Аравии (SAMA) применило санкции к нескольким саудовским банкам, отреагировав на негативные процессы, происходящие на саудовском финансовом рынке. Завышенные цены на акции местных компаний, высокий уровень банковского кредитования и спекуляции на фондовом рынке стали столь масштабными, что вызвали ответную реакцию SAMA. SAMA потребовало от банков снизить размер и сократить срок погашения кредитов, выдаваемых физическим лицам, для того, чтобы уменьшить ликвидность финансового рынка, и, тем самым, снизить инфляцию на фондовом рынке и минимизировать сопутствующие риски. «Новые меры направлены на защиту прав акцио-

неров и предотвращение возможных убытков, возникающих в результате спекуляции вышедших на биржу компаний акциями других компаний в стремлении получить прибыль на вложенный капитал», — сообщил пресс-секретарь СМА Абд аль-Азиз Альзум.

Альзум объяснил, что когда компании участвуют в торговле ценными бумагами других компаний, они подвергают своих акционеров риску потери капвложений. «Эти меры должны воспрепятствовать внесенным в листинг компаниям переключению с их основного бизнеса на другие, более прибыльные, виды деятельности. Это будет способствовать формированию правдивой и достоверной стоимости акций для акционеров», — добавил Альзум.

К счастью, благодаря трехмесячному переходному периоду, который СМА установило для вступления этих мер в силу, компании, торгующие высокорискованными ценными бумагами, получают достаточно времени для реорганизации своей торговли. Новые правила СМА предусматривают установление более жесткого контроля за крупными акционерами и бизнес-магнатами, которых многие эксперты обвиняют в манипулировании рынком с целью получения личной выгоды. СМА несколько изменила правила листинга в статье 30, касающейся раскрытия информации о крупнейших акционерах. СМА запрещает акционерам, владеющим 10% и более голосующих акций или конвертируемых долговых инструментов компании продавать свои акции без разрешения СМА. СМА также внесло изменения в статью 25, посвященную обязанностям внесенных в листинг компаний раскрывать информацию о главных событиях, произошедших в компаниях. СМА сосредоточило особое внимание на фактах, которые могут непосредственно влиять на объем торгов и цену акций, например, таких как получение новых кредитов.

Генри Азам, исполнительный директор Дубайской международной финансовой биржи (DIFX) и Amwal Invest, был среди первых, кто предложил провести ужесточение денежно-кредитной политики с целью устранения негативных явлений на фондовых рынках стран Персидского залива и арабского мира в целом. Он отметил, что ограничение спекуляции на фондовых рынках требует от центральных банков повышения процентных ставок и увеличения уровня резервных запасов банков. Азам, однако, признал, что повышение процентных ставок и использование других денежно-кредитных инструментов не всегда приводило к отказу от спекуляции на рынках стран Персидского залива. Arab News, 3.2.2006г.

— Саудовский банкир шейх Салех Кямилль представил вчера инвесторам свой последний проект по созданию крупного Исламского банка с предполагаемой капитализацией в 1 млрд.долл. На проходящей в Лондоне конференции по проблеме исламских финансов Кямилль сообщил инвесторам, что создание жизнеспособных и ликвидных, отвечающих принципам Шариата финансовых инструментов и здорового вторичного рынка требует создания банков и финансовых институтов с адекватной капитализацией.

Приглашая инвесторов участвовать в проекте Emaar International Group, Кямилль сообщил, что «уставной капитал банка составит 1 млрд.долл., ко-

торые будет вноситься постепенно, в соответствии с потребностями. Таким образом, этот банк станет первым частным Исламским банком с подобным размером капитала», — отметил он. Лишь 10 исламских банков имеют капитал, превышающий 200 млн.долл., и капитал только одного исламского банка составляет 500 млн.долл.

73% исламских финансовых институтов имеют капитал менее 25 млн.долл. Среди учредителей проекта будут исламские и традиционные банки, состоятельные граждане, пенсионные, страховые и различные паевые фонды. Gulf Daily News, 25.1.2006г.

— Фондовые рынки стран Совета по сотрудничеству Персидского залива (GCC) во главе с Саудовской Аравией, заявившей о годовом темпе роста в 103,66%, в прошлом году продемонстрировали хорошие темпы роста. Фондовые биржи ОАЭ и Катара также зарегистрировали высокий годовой темп роста в 102,9% и 83,45% соответственно. Кувейтский фондовый индекс вырос на 66,4%. Бахрейн и Оман, по всей вероятности, имеют достаточно слабые показатели, но только по сравнению с другими странами GCC, поскольку в 2005г. они также смогли продемонстрировать достаточно высокие темпы роста в 23,70% и 44,4% соответственно.

В целом, по данным Global Investment House рыночная капитализация фондовых рынков стран GCC в 2005г. превысила 1 трлн.долл. Menafn, 24.1.2006г.

— Беспрецедентный бум арабских рынков Персидского залива, вызванный взлетом энергетических цен, должен сохраниться, по крайней мере, в среднесрочном периоде. Тем не менее, инвесторам следует подготовиться к некоторым довольно болезненным корректировкам. «Бум сохранится, по крайней мере, в течение следующих двух лет, — сообщил Сайд аш-Шейх, главный экономист Saudi National Commercial Bank на прошедшем в воскресенье симпозиуме «Фондовые рынки Персидского залива: бум или «мыльный пузырь». «Фундаментальные причины бума все еще продолжают действовать», — отметил он.

Рынки стран GCC больше не являются конгломератом изолированных неликвидных рынков. Напротив, региональные рынки стремительно преобразуются в господствующие рынки, испытывающие сильные тенденции дерегулирования и предлагающие инвесторам беспрецедентные возможности для использования преимуществ регионального экономического роста. Общая рыночная стоимость семи фондовых бирж стран GCC, составлявшая на конец 2000г. всего 119 млрд.долл., в наст.вр. превышает 1,15 трлн.долл., увеличившись за пятилетний период в 10 раз. В конце 2004г. данный показатель составлял 526,3 млрд.долл.

«Рынки удвоили свои доходы, имея самые высокие в мире показатели коэффициента «цена к доходу» (P/E), в 2 раза превышающие коэффициенты других развивающихся стран, — сообщил исполнительный директор Amwal Invest Генри Аззам. — Мы живем в период беспрецедентного процветания региона. На рынках больше стабильности, меньше неопределенности и больше регулирования». В ОАЭ работают две фондовые биржи — Фондовый рынок Абу Даби (Abu Dhabi Securities Market) и Дубайский финансовый рынок (Dubai Financial Market), в остальных 5 странах-членах GCC — по од-

ной. Хотя все биржи показали превосходные результаты работы за этот год, специалисты считают, что случайные события могут вызвать крах из-за высокой перегретости этих рынков.

«Некоторые рынки опережают самих себя, и они неизбежно должны пройти через этап некоторых корректировок, — заявил Омар Абд Аллах, глава рынков капиталов MENA при NBK. — Тем не менее, происходящий сейчас бум продлится еще довольно долго за счет огромных инвестиций, которыми накачан нефтяной сектор. Страны GCC станут главным мировым поставщиком нефти через 25 лет. К 2030г. в повышение объемов производства нефти в странах GCC потребуются инвестировать 200-500 млрд.долл. Эти инвестиции окажут влияние на все аспекты экономики, еще сильнее увеличивая ликвидность и, в конечном счете, приводя к значительному росту фондовых рынков». При среднедневной производительности нефти в 16-17 млн.бар., 6 стран, как ожидается, в текущем фин.г. получают 300 млрд.долл. нефтяных доходов и сопоставимую сумму в следующем. Джек Мобиус, гендиректор Templeton Asset Management (Сингапур), предупредил, что рынкам стран Персидского залива для расширения своих возможностей необходимо увеличить число компаний, внесенных в листинг фондовых бирж.

Саудовский аналитик Бишр Бахит, глава Bakhet Financial Advisors предупреждает, что высокая цена некоторых акций не оправдывается экономическими показателями эмитировавших их компаний, и, вероятно, снизится. «Цены акций убыточных компаний, выросшие в период происходящего сейчас бума, определенно упадут в ближайшем будущем», — отметил Бахит. AFP, 8.1.2006г.

— Акции арабских компаний стали лидерами роста на мировом фондовом рынке в 2005г. Инвесторы на всем Ближнем Востоке по-прежнему продолжают покупать акции многих высоко оцененных компаний. На фоне роста стоимости нефти арабские инвесторы вкладывают все больше средств в местные компании, а не в бумаги стран Западной Европы, как это происходило в период предыдущих энергетических бумов. Восемь из десяти лидирующих в этом году фондовых индексов представляют арабские страны.

Первую позицию занимает индикатор рынка акций Египта — CASE 30. При этом эксперты отмечают, что пока нет никаких признаков того, что ралли на фондовом рынке в арабских странах в скором времени прекратится. В этом году CASE 30 продемонстрировал подъем на 152%, индекс Dubai Financial Market повысился на 130%. Фондовые индикаторы Саудовской Аравии и Иордании увеличились с начала года более чем вдвое. Принц Саудовской Аравии Аль-Валид Бин Талал заявил в прошлом месяце, что стремительный рост на фондовом рынке Ближнего Востока продолжится на протяжении всего 2006г., если стоимость нефти не опустится ниже отметки 60 долл. за бар. В то же время некоторые компании данного региона уже переоценены, что может привести к прекращению ралли в 2007г. ForexPF, 3.1.2006г.

— По сообщению Комиссии по финансовому рынку Саудовской Аравии, королевство планирует создать вторичный фондовый рынок, который будет работать параллельно с уже существующим первичным рынком. На предложенный рынок будут выходить компании, которые не отвечают тре-

бованиям, необходимым для листинга на основном фондовом рынке. Экспатрианты в Саудовской Аравии надеются на получение разрешения на инвестирование в фондовый рынок и в сектор недвижимости после того, как королевство в дек. станет официальным членом ВТО. Многие аналитики прогнозируют в будущем рост открытости местного фондового рынка и сектора недвижимости. Саудовская фондовая биржа будет не только открыта для инвестиций со стороны иностранных физических лиц, но в ее листинг смогут войти и иностранные компании. Menafn, 16.11.2005г.

— Председатель Агентства по рынку капитала сообщил, что Саудовская фондовая биржа занимает 16 место в мире среди 50 крупнейших мировых фондовых рынков. На ежегодной конференции Саудовского экономического общества (SES) в Рияде председатель отметил, что ежегодный рост рынка составляет 37%, однако в текущем году рынок вырос на 95%. На Саудовскую фондовую биржу приходится более 50% общей стоимости акций арабских рынков капитала. Menafn, 15.11.2005г.

— По словам заместителя управляющего Денежно-кредитного агентства Саудовской Аравии (САМА) Мухаммада аль-Джассера, десяти международным банкам были выданы лицензии на работу в Саудовской Аравии. «Банковский сектор — среди первых секторов, привлечших иностранные инвестиции», — заявил аль-Джассер, не указав, однако, национальную принадлежность банков. Новые лицензии выданы след за получением в прошлую пятницу подтверждения о вступлении Саудовской Аравии в ВТО. Khaleej Times, 15.11.2005г.

— IPO становится все более популярным в Саудовской Аравии. 60 местных компаний провели процедуру первичного размещения своих акций в королевстве. Последний пример — размещение the Middle East Specialised Cables (MESC), преобразовавшейся в акционерное общество и подписавшее соответствующее соглашение с ведущим Саудовским банком и компанией Ernst & Young, которая будет выступать в качестве финансового консультанта. Это IPO состоится во II пол. 2006г. Около 30% акций MESC будет предложено на публичную продажу. Проведя первоначальное размещение, компания сможет получить доступ к рынку публичного капитала и в дальнейшем осуществлять сбор средств на этом рынке, проводя вторичные размещения, необходимые для обеспечения дальнейшего роста. На протяжении многих лет компания развивала свой инженерный бизнес и готова для публичной продажи, заявил один из крупнейших акционеров MESC. Menafn, 29.10.2005г.

— Недавно состоялись переговоры вокруг заключения соглашений о свободной торговле между странами GCC и США. В связи с этими соглашениями рассматривался вопрос либерализации банковского и финансового секторов, играющих ключевую роль в экономике этих стран. Бахрейн уже заключил соглашения с США, в то время как ОАЭ планируют достичь этого к концу 2005г. Оман также начал с США переговоры о заключении соглашения о свободной торговле. Остальные страны GCC (т.е. Саудовская Аравия, Кувейт и Катар), возможно, также пойдут по этому пути. В связи с ожидающимся подписанием соглашения. Торгово-промышленная палата Дубая провела сравнительное исследование характеристик и результатов работы банков GCC и ОАЭ.

Банковские ссуды и депозиты. Работу банковского сектора можно рассмотреть с точки зрения объема выданных ссуд и привлеченных депозитов. Первый показатель показывает уровень кредитной активности банков GCC и США по отношению к привлеченным депозитам. Саудовская Аравия, Катар и ОАЭ между 2002-03гг. продемонстрировали рост показателя выданных ссуд соответственно на 20%, 19% и 14%. Банковские депозиты трех этих стран выросли соответственно на 16%, 13% и 9%. Хотя эти показатели и коррелируют с американскими, темп роста ссуд и депозитов был выше у американцев — ссуды американских банков выросли на 7%, а депозиты — на 5%.

Другие страны GCC, наоборот, показали превышение банковских депозитов над ссудами. Банковские ссуды Катара и Бахрейна выросли соответственно на 11% и 10%, в то время как рост банковских депозитов в обеих странах был равен 12%. Самый низкий рост банковских ссуд и депозитов среди всех рассмотренных стран был в Омане. Банковские ссуды этой страны выросли лишь на 1% по сравнению с 3% ростом депозитов.

Доходность. Кувейт, Катар, Саудовская Аравия и ОАЭ имели относительно высокую доходность банковских секторов. Рентабельность активов (ROA) в 2003г. находилась между 2% и 2,5%, в то время как рентабельность собственного акционерного капитала (ROE) была между 16,4% и 20,8%. Доходность банковских секторов этих стран превысила американские показатели, где ROA равен 1,4%, а ROE — 15,3%. Такие показатели могут рассматриваться как повод для банков США поглощать банки GCC, особенно если сравнить уровень непогашенных ссуд банков GCC и США. Непогашенные ссуды в США оцениваются в 1,2% от общего размера ссуд, в то время как в банках GCC этот показатель находится в диапазоне 10% и 20%.

Сокращение уровня непогашенных ссуд в банках GCC должно стать одним из стратегических направлений дальнейшей работы. К тому же объединение банков GCC является одним из инструментов по повышению эффективности их работы перед лицом либерализации. Международный опыт показывает, что жизненно необходимо усилить поддержку институциональной базы параллельно с внутренним дерегулированием и интеграцией. Это особенно верно для ситуации, когда правительство не только выполняет функции регулирования и контроля, но и намерено использовать рыночные механизмы для укрепления финансовых институтов. Оба фактора играют важную роль в минимизации потенциального риска выхода на открытый рынок, особенно в условиях высокого уровня непогашенных ссуд.

Либерализация банковского сектора должна быть проведена очень осторожно, с пониманием того, что зарубежные и местные финансовые институты имеют различные результаты своей деятельности, стратегии и ориентацию. Либерализация поможет местным банкам адаптироваться к новой среде и разработать новые стратегии выживания в краткосрочном периоде и на открывающемся агрессивном рынке. Однако, если не будут приняты соответствующие меры на микро, макро и промежуточном уровнях, либерализация может нанести вред местным банкам. Было бы лучше сначала либерализовать финансовый сектор между странами GCC с тем, чтобы повысить финансовое

сотрудничество этих стран, а уж затем переходить к международной либерализации. Khaleej Times, 15.8.2005г.

— Инвесторы на фондовом рынке Саудовской Аравии выигрывают от роста нефтяных цен и корпоративных доходов. Фондовый рынок, взлетевший за 2г. на 300%, вследствие роста цен на нефть и прибыли корпораций, существенно расширился. Местные инвесторы продолжают возвращать капитал на родину после террористических атак 11 сент. 2001г. на США.

Поставщики электронных информационных систем с трудом справляются с предоставлением достаточного количества торговых терминалов на фондовой бирже. Технические специалисты веб сайта фондовой биржи Tadawul говорят, что они сбились с ног, пытаясь справиться с растущим количеством пользователей.

Однако некоторые инвесторы опасаются сильного падения саудовского рынка из-за слишком сильной, по их мнению, переоценки котирующихся на рынке компаний.

В тускло освещенном торговом зале банка озабоченные инвесторы сидят в креслах и на корточках на полу, их взгляды прикованы к огромным проекционным экранам, показывающим котировки фондовой биржи Королевства, крупнейшей на Ближнем Востоке. Подобные сцены можно увидеть в разных местах страны, т.к. торговые залы стали эпицентром охватившей в последнее время Саудовскую Аравию одержимости фондовым рынком. Половина из 16,5 млн. населения королевства подают заявки на приобретение акций в свой новый Исламский банк. Газеты сообщили о драках за бланки заявок при открытии подписки в фев., что повторило ажиотажную ситуацию при нояб.ской продаже акций мобильного оператора Etihad Etisalat (Mobily), IPO которого было переподписано в 50 раз.

Инвестирование на фондовом рынке стало основным занятием 40 летнего Ахмеда, до этого имевшего спокойную работу в сфере недвижимости. Он влился в массовое движение по приобретению акций год назад, т.к. оно давало шанс на получение быстрой прибыли и из-за нехватки других инвестиционных направлений. Он сообщил об удвоении своих первоначальных инвестиций и получении сотен тыс. риалов. «Все от очень богатых до очень бедных покупают и продают акции», — заявил он. «Я видел, как люди стояли в очередях для того, чтобы подать свои заявки. Из-за давки банки даже вынуждены были закрываться». Он отметил, что были как серьезно проигравшие, так и крупно выигравшие.

Некоторые другие участники рынка обеспокоены тем, что биржа излишне уверена в Sabc, на долю которой приходится до 25% общей рыночной капитализации, и чье благосостояние напрямую зависит от колебаний мировых цен на нефть.

Саудовская торгово-промышленная палата объявила, что 95% саудовских компаний, в т.ч. и 45% из 100 крупнейших компаний Королевства, до сих пор являются семейным бизнесом.

Однако старший экономист National Commercial Bank Мухаммед Малик сделал оптимистическое заявление. «Прибыль корпораций в 2004г. выросла на 45%. Фундаментальные показатели до сих пор хорошие», — заявил он. — «Нефть — двигатель экономики. Если не будет резкого падения цен на

нефть, фондовый рынок продолжит свой рост». Reuters, 7.6.2005г.

— Согласно отчету World Federation of Exchanges (WFE) в апр. Фондовая биржа Саудовской Аравии заняла 11 место среди ведущих мировых фондовых рынков по объему торгов. Этот показатель составил 81,5 млрд.долл. (SR305,7 млрд.), или 2,4% мирового оборота, оцениваемого WFE в объеме 3,4 трлн.долл. (SR1 2,8 трлн.). Число совершенных операций на SSE за этот период превысило 2,4 млн. По этому показателю Саудовская Аравия заняла 16 место или 0,9% от всех операций, проведенных на 50 фондовых биржах, входящих в индекс WFE. Рыночная стоимость саудовских акций составляла 433,6 млрд.долл. (SR1,6 трлн.) или 1,2% общей рыночной стоимости акций всех, зарегистрированных в WFE, фондовых бирж.

Абд Аллах ас-Сувейлими, гендиректор саудовской компании Tadawul, сообщил, что его компания и Управление саудовским рынком капитала отслеживают реакцию инвесторов по мере их появления на рынке.

По его словам, в прошлый вторник был зафиксирован рекордный объем торговых операций, составивший 225 тыс. сделок в SR20 млрд. Gulf News, 31.5.2005г.

— Банковский сектор Саудовской Аравии является одним из самых сильных на Ближнем Востоке среди возникающих рынков. В своем последнем отчете рейтинговое агентство Standard & Poor's отнесло к этой категории банки, отличающиеся высокой рентабельностью, ликвидностью, капитализацией и соблюдением строгих правил ведения банковской деятельности. В отчете S&P, названном Bank Industry Risk Analysis: Kingdom of Saudi Arabia, кредитный аналитик Эммануэль Волланд отмечает: «Отмеченные преимущества местных банков отчасти компенсируют операционный риск местной экономики, очень зависимой от колебаний цен на нефть и уровня государственных расходов. Зависимость банковского сектора от потенциально волатильных рынков недвижимости и капитала, растущего объема потребительского кредитования еще не проверялась на прочность серьезными экономическими потрясениями или активизацией конкуренции».

Впечатляющие результаты работы саудовских банков во многом стали возможны, благодаря низкой стоимости фондов и труда, росту объемов бизнеса, особенно в сфере потребительского кредитования. В целом, безпроцентные депозиты составляют 50% всех вкладов и треть всех банковских активов страны. Банковский сектор страны активно пользуется преимуществами макроэкономической стабильности в королевстве, и особенно — стабильным обменным курсом и низкими темпами инфляции. Огромный избыток ликвидности в банковском секторе весьма консервативно инвестируется в низкорисковые активы (в основном — в международные облигации или обращается на денежных рынках).

Вчера S&P подняло долгосрочный кредитный и депозитный рейтинг кувейтской компании Gulf Investment Corporation (GIC) с BBB+ до A-. Одновременно был подтвержден краткосрочный кредитный рейтинг A-2г. Прогноз — стабильный. Arab News, 13.4.2005г.

— Al-Azizia Commercial Investment Company (ACIC) и Deutsche Bank (DB) подписали соглаше-

ние о создании совместного предприятия, которое займется инвестиционно-банковской деятельностью в Саудовской Аравии в рамках нового закона о рынке капитала. Принц аль-Валид ибн Талал, председатель АСИС, после заключения этого соглашения заявил: «Мы рады заключению договора с Deutsche Bank. Оно представляется нам многообещающим и плодотворным».

Согласно условиям соглашения, АСИС и DB будут оказывать финансовые услуги представителям делового сообщества и инвесторам в королевстве. Создание в 2004г. в Саудовской Аравии Управления по рынку капитала (Capital Market Authority) проложило дорогу в королевство международным инвестиционным банкам, обеспечило поддержку экономике страны и увеличило приток капитала в Саудовскую Аравию. Arab News, 13.4.2005г.

— Оборот акций, участвовавших в торгах на бирже Саудовской Аравии, достиг в 2004г. рекордного показателя в SR1,77 трлн. против SR650 млрд. в 2000г., в первую очередь — благодаря прошедшим первоначально публичным предложениям, заявил Абд аль-Азиз аль-Дахиль, председатель финансово-инвестиционного консультационного центра (CCFI). В заявлении, опубликованном накануне первого в Саудовской Аравии форума по финансовому рынку, проведение которого намечено на 19-20 апр. 2005г., аль-Дахиль особенно отметил рост доверия саудовских инвесторов к фондовому рынку страны в преддверии принятия нового закона о рынках капитала.

Согласно данным отчета, подготовленного газетой Al-Riyadh, число инвесторов на саудовской бирже после начала обращения акций банка al-Bilad возросло до 2,5 млн. Эта цифра говорит о том, что подавляющее большинство граждан Саудовской Аравии предпочитают инвестировать дома, а не за пределами страны. «Стоимость обращающихся акций в 2004г. была выше, чем стоимость всех акций, находящихся в обращении на бирже за последние 15 лет», — отмечает аль-Дахиль. По его словам, саудовская биржа способна принять еще больше IPO, а также начать торговлю акциями публичных компаний, принадлежащих государству.

Экономист Эшан Бухалига полагает, что число компаний, включенных в листинг на саудовской бирже, к концу года достигнет 100. В листинге находится только 74 компании. Нахид Тахир, ведущий экономист National Commercial Bank, считает, что компании, находящиеся в листинге, к концу 2004г. объявят суммарную прибыль в SR38 млрд. Активы этих компаний по состоянию на конец авг. 2004г. составляли SR576 млрд., причем 50% этих активов обменивалось на бирже. Значимыми секторами, в которых был зафиксирован самый высокий рост акций, оказались телекоммуникации, банки и производственные компании.

Рыночная капитализация фондовых рынков шести стран GCC выросла со 120 млрд.долл. в 2000г. до 522 млрд.долл. в 2004г. Агрегированная стоимость акций, одновременно участвующих в торгах, за тот же период увеличилась с 7,9 млрд.долл. до 50,9 млрд.долл., а совокупная стоимость — с 22,9 млрд.долл. до 551,9 млрд.долл.

По словам аль-Дахилия, на форуме в Рияде будут обсуждаться пути дальнейшего укрепления фондового рынка королевства. Представители Администрации по фондовому рынку расскажут о нормах и правилах, касающихся регистрации и обращения

корпоративных акций. The Saudi Arabia Information Resource, 28.3.2005г.

— Избыток наличности при недостаточных возможностях для вложения инвестиций в условиях резкого роста цен на нефть и дефицитом акций на саудовской бирже в ближайшем будущем гарантируют дальнейший рост рынка. Индекс Tadawul All-Shares Index (Tasi) две недели назад превысил психологический уровень в 10,000 пунктов, продолжив тем самым повышающую тенденцию, которая в 2004г. практически не прерывалась.

Считается, что значительная часть саудовского богатства была возвращена на родину в результате изъятия активов из западных банков после террористических атак 11 сент. 2001г. и последовавших за этим проверках обвинений против арабского капитала в финансировании терроризма. Это также внесло свой вклад в усиление ликвидности местного рынка.

Саудовская Аравия, на которую приходится одна четвертая часть всех разведанных запасов сырой нефти в мире, смогла получить значительные выгоды от рекордно высокого уровня цен на нефть, сменив наблюдавшийся в последние 2 года хронический бюджетный дефицит на значительный профицит.

В начале 2004г. индекс Tasi находился на уровне 4,450 пунктов, к концу 2005г. он практически удвоился, закрывшись на уровне 8,206 пунктов. В конце же прошлой недели (в четверг) он закрылся на уровне 10,400 пунктов, что на 25% превышает показатель 2005г. Капитализация Tasi, в начале 2004г. составлявшая 140 млрд.долл., также удвоилась, достигнув 375 млрд.долл.

3 компании, недавно вышедшие на открытый рынок через первичное публичное предложение акций (IPO), благодаря многочисленности инвесторов превысили первоначально ожидаемую сумму подписки.

Etisalat Consortium, второй получивший лицензию мобильный оператор страны, при проведении IPO превысил первоначально намеченную сумму подписки в 51 раз, до 13,6 млрд.долл. При цене 13,3 долл. за акцию при IPO, акции компании сегодня торгуются по цене 98,7 долл. за акцию, и это при том, что компания только начала свои операции на вторичном рынке.

Однако, большая часть акций местных компаний до сих пор принадлежит государству или кредиторам, выставляющим ограничения на участие в торгах мелким инвесторам.

Саудовскую комиссию по ценным бумагам (SEC) разрешающую учредителям сохранять за собой 50% акций котирующейся компании, в последнее время часто обвиняют в неправомерности такого подхода. Только 20% акций компании Etisalat Consortium находятся в свободном обращении.

«Избыточную ликвидность необходимо направлять в эффективные сектора экономики, а не вливать в ограниченное число акций котирующихся компаний», — заявил саудовский финансовый консультант Муташар аль-Муршид. — «Необходимо учредить фонд, бумаги которого котируются на фондовой бирже, с тем, чтобы использовать избыток капитала для финансирования эффективных проектов».

Финансовый аналитик Али аль-Джаафари призвал правительство отказаться от части государственных акций в крупных компаниях, таких

как Saudi Basic Industries и Saudi Telecom, на которые приходится 45% общей величины Tasi. Это может стать «частью приватизационного процесса, увеличив число котирующихся акций и удовлетворив огромный спрос», — заявил он. Agence France Presse, 28.3.2005г.

— Арабские страны Персидского залива в 2005г. имели активное сальдо по текущим операциям в объеме 80 млрд.долл., инвестировав значительную часть средств в региональные проекты.

Говард Хэнди, директор по Ближнему Востоку и Африке Вашингтонского Института международных финансов (ИФ), сообщил, что рост внутренних инвестиций отразил растущее нежелание инвесторов арабских стран Персидского залива вкладывать средства в западные рынки.

В прошлом государственные и частные инвесторы стран GCC в основном размещали избыточные нефтедоллары в офшорные портфели. Но после событий 11 сент. 2001г., следователи во многих странах, в т.ч. и США, заморозили активы некоторых арабских инвесторов по подозрению в финансировании экстремистов. Это вынудило многих арабских инвесторов отозвать свои вклады, в то же время большая часть вновь заработанного на росте цен на нефть богатства осталась в странах Персидского залива.

В 2005г. государственные и частные инвесторы Персидского залива вложат во внутренние проекты 80 млрд.долл., резко подняв уровень инвестиций против 10 млрд.долл. 5 лет назад.

Хэнди заявил, не называя конкретные цифры, что сейчас активное сальдо по текущим операциям в странах Персидского залива ниже уровней предыдущих нефтяных бумов. Большая часть из активного сальдо 2005г. будет распределена между многими миллиардными (в долл.) проектами, увеличивая углеводородную мощность таких стран, как Саудовская Аравия, Катар и ОАЭ. «Есть мнение, что им необходимо развивать и расширять углеводородные сектора. Существует также и огромный спрос на инфраструктуру, энергию и воду». Gulf News, 20.2.2005г.

— Разговоры о том, что в ближайшее время Национальный коммерческий банк (NCB), банк, имеющий, самую высокую капитализацию в Саудовской Аравии, и недавно зарегистрированный в виде корпорации Al-Bilad Bank проведут первичное публичное предложение своих акций (IPO), оказали стимулирующее действие на и без того разогретые фондовые рынки стран GCC.

Сегодня фондовые рынки региона переживают сильный рост объемов торгов и стоимости котируемых акций, в особенности — в ОАЭ и Катаре. Саудовская фондовая биржа Tadawul Stock Exchange в дек. 2004г. впервые сообщила о снижении торговой активности. Однако в 2006г. тенденция роста возобновилась.

Кувейтская фондовая биржа Kuwait Stock Exchange в янв. 2005г. выросла на 97,2%, хотя активность рынка по числу и стоимости акций, а также количеству сделок упала в среднем на 30% по сравнению с дек.м 2004г. Главными причинами снижения деловой активности стали перерывы, связанные с празднованием Нового года и хаджем.

Рынки, разумеется, ожидают объявлений результатов работы зарегистрированных компаний за 2004г. С учетом из уже опубликованных результатов, ожидается, что 2004г. должен стать еще од-

ним прибыльным г. для корпоративного сектора GCC, особенно в нефтегазовой сфере и банковском деле. Так, например, NCB недавно объявил о повышении чистой прибыли компании в 2004г. на SR518 млн. до отметки SR3,53 млрд. по сравнению с 2003г. Другие корпорации стран GCC, такие как бахрейнский Gulf Finance House и Saudi Basic Industries Corporation (SABIC), объявили об аналогичном росте прибыли в течение того же периода.

Первичный рынок в 2005г. ожидает новой эмиссии ряда компаний, что, вероятно, окажет положительное влияние на вторичный рынок в плане расширения его емкости и увеличения объема торгов. NCB, например, объявил, что планирует продажу 30-40% своих акций, находящихся в собственности государственной организации — Публичного инвестиционного фонда (PIF). Этот фонд является единственным крупнейшим акционером компании NCB, владея 69,3% акций. Зарегистрированный в нояб. 2004г. банк Al-Bilad Bank, планирует с 21 фев. по март провести первоначальное публичное предложение 30 млн. акций стоимостью SR1,5 млрд. (400 млн.долл.). Это составляет половину нового капитала банка.

Рыночная капитализация шести рынков стран GCC выросла с 120 млрд.долл. в 2000г. до 522 млрд.долл. в 2004г. Средний объем торгуемых акций вырос за тот же период с 7,9 млрд. до 50,9 млрд., общая стоимость акций возросла с 22,9 млрд.долл. до 511,9 млрд.долл. соответственно.

Стабильность экономик стран GCC внесла весомый вклад в укрепление доверия к фондовому рынку. Однако, вывод о том, в какой степени это вызвано ростом нефтяных цен, а не структурными реформами и успехом от диверсификации экономики, можно сделать, если вооружиться большим объемом качественной информацией и доступных данных.

Недостаток прозрачности; недостаток надежной корпоративной информации; недостаток контроля, особенно за процедурой эмиссии акций, — незаконные инсайдерские операции с ценными бумагами; а также недостаток культуры применения законодательства — все это может подорвать стремительный рост и успех рынков капитала стран GCC последних лет. Проблема леввереджа — займа средств для инвестирования на фондовом рынке; качество компаний, заявленных в листинге на биржах; цикличность природы экономических секторов, таких как сектор недвижимости, от которого сильно зависят рынки стран GCC, могут усугубить будущие проблемы. В секторе недвижимости, например, коррекцию рынка можно предсказать. Некоторые банкиры говорят о величине коррекции в 20%, в то время как другие боятся эффекта «мыльного пузыря» в экономике.

Исследование компании Global Research предполагает рост стремления к кросс-листингу ценных бумаг компаний из стран GCC одновременно на нескольких биржах, что может привести к регионализации фондовых рынков. Это особенно характерно для компаний, работающих в финансовом секторе, таких как банки, страховые компании и финансовые консультанты.

В некотором отношении рынки капитала стран GCC не являются рынками в истинно рыночном смысле. Существует множество ограничений, особенно в части доступа на рынок, например, для экспатриантов и иностранцев. Такие страны, как

Саудовская Аравия, Бахрейн, Катар и Кувейт уже не имеют ограничений доступа всех желающих, однако доступ на рынки капитала в других странах все еще остается ограниченным. Часто даже гражданам стран GCC запрещается участвовать в IPO и других операциях на фондовых рынках.

Эффективность кросс-листинга будет обеспечена, когда рынки капитала могут быть одинаково доступны, урегулированы и прозрачны. Лучшим способом добиться этого для стран GCC может быть унификация схемы и структуры работы региональных рынков капитала в Персидском заливе.

Местные изолированные рынки все еще слишком малы по сравнению с рынками Нью-Йорка, Лондона, Токио и т.п. Если на региональном рынке капитала будут действовать единые правила регулирования, наложения наказаний, соответствия и прозрачности, только в этом случае он сможет обеспечить по-настоящему полноценную торговлю как на первичном, так и на вторичном рынках, полностью отвечающую всем требованиям действительно либеральной рыночной культуры. *Arab News*, 14.2.2005г.

АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

— Саудовский политический истеблишмент вновь (как и впервые в 2003г. после первых взрывов в Эр-Рияде) вернулся к практике публичной демонстрации «раскаяний» местных сторонников «заблудшей секты». 1 июля с.г. национальное телевидение в программе «Наши заботы» показало двух арестованных еще в июне 2007г. в Медине участников антисистемного подполья, казнящихся в совершенных ими преступлениях. Этими «раскаявшимися» были двое постоянно проживающих в Саудовской Аравии египтян по происхождению, мужчина и женщина, занимавшие руководящие посты в системе информационного обеспечения последователей «джихада» — Абу Аззам Аль-Ансари и (цитировался лишь ее псевдоним) Умм Усама. Аль-Ансари был главным редактором электронного журнала «Сада аль-джихад» («Эхо джихада»), а Умм Усама — главным редактором женского электронного издания «Аль-Ханса». Оба этих человека молоды — им еще нет тридцати лет.

Умм Усама, представленная саудовскому зрителю, естественно, с полностью закрытой фигурой и лицом, наверное, в некотором смысле представляет собой явление. Впервые в истории борьбы саудовских специальных служб против местного антисистемного подполья представители этих служб показали молодую женщину, активистку этого подполья и его в прошлом (ныне раскаившуюся) активную сторонницу. Вопрос заключается не только в том, что тем самым подтверждается факт вовлеченности женщин в террористическую деятельность, но и, более того, факт стремления тех, кого в Саудовской Аравии обычно называют членами «заблудшей секты», распространить свое влияние в женской среде. В связи с Умм Усамой важны и другие обстоятельства. Первое — ее псевдоним.

Публикации в саудовских газетах сообщают, что она «едва вступила в свое двадцатилетие». Однако эта молодая и, конечно же, незамужняя женщина выбрала псевдоним, позволяющий считать ее, благодаря первому слову этого псевдонима — Умм (мать), взрослой и имеющей ребенка матерью

семейства, первенца которой зовут Усама. Иными словами, она сделала это, чтобы пользоваться большим авторитетом в остающейся патриархальной женской саудовской среде? Для того чтобы более свободно, чем это позволено незамужней девушке, вступать в контакт с женской частью саудовских семей? Беспрепятственно входить в дома и проникать на их женскую половину? Второе слово этого псевдонима в сегодняшней ситуации заставляет вспомнить об Усаме бен Ладене — аллюзия в этом случае более чем многозначительна.

Умм Усама, как сообщала о ней 1 июля с.г. саудовская «Аль-Ватан», «отвечала за выпуск в интернете электронного журнала «Аль-Ханса», ее должность в рядах ее ячейки была связана с подготовкой женщин-моджахедов для «Аль-Каиды». Она также готовила распространявшиеся среди женщин листовки «Аль-Каиды» и возглавляла женское информационное крыло этой организации в королевстве». Более того, она была известна как бесспорный специалист в компьютерном деле и в области создания интернет-сайтов.

Что ж, работа среди женщин везде и повсюду характеризуется своей спецификой, что тем более верно в случае Саудовской Аравии. Для работы в женской среде (ее патриархальность вовсе не противоречит умению пользоваться компьютером и интернетом) был подготовлен специальный электронный журнал, названный именем жившей на рубеже перехода жителей Аравийского полуострова из эпохи, обычно называемой в арабо-мусульманской традиции временем джахилии — языческого невежества, к «свету ислама» поэтессы Аль-Ханса, которая прославилась своими плачами по ее погибшим в «сражениях» (на самом же деле, в обычных межплеменных стычках из-за пастбищ и оазисов) братьям. Воспевая их, она призывала к мести, и, собственно, поэтому этой язычнице (хотя вроде бы на склоне лет она и перешла в ислам) нашлось место в мифологии современного джихада с его погибшими в «сражениях» (обычных террористических акциях) «мучениками» и с его «плакальщицами», которые также призывали к мести, но которых (а это уже новое!) призывали не просто оплакивать «героев», но и занять их место.

По словам все той же «Аль-Ватан», Умм Усама была «участницей женских сайтов знакомств и женских чатов, она призывала тех, кто выходил на них, к битве и джихаду. Она говорила им: «Покройтесь абаями (традиционная черная женская накидка, закрывающая голову и тело) и хиджабами, возьмите на руки детей, возьмите оружие и придите на поле битвы с отступниками от подлинной веры». Издававшийся ею электронный журнал «Аль-Ханса» содержал неприменную колонку советов о том, как нужно воспитывать детей, чтобы они стали моджахедами. В нем она писала: «Сплотим наши ряды, встанем рядом с нашими мужчинами, поддержим их и вдохнем в них силы, необходимые им для мести». Своим читательницам Умм Усама сообщала, что «Книга Господа и Сунна Его Пророка» должны стать для них «путеводной звездой», что «кровь, пролитая мужчинами, и останки взорвавшихся во имя Господа детей — эта жертва, приближающая к Богу». Все это говорилось в т.ч. и для того, чтобы подчеркнуть «безбожность правителей Аравийского полуострова (дискурс саудовского антисистемного подполья предпочитает не употреблять официального названия королевства, чтобы

лишний раз указать на «незаконность» власти саудовского королевского семейства)» и необходимость «замены» их власти «подлинно шариатским правлением».

Но интересна не только Умм Усама, интересен и второй «раскаившийся — Абу Аззам Аль-Ансари.

Что подвигло его на издание электронного журнала «Сада аль-джихад»? Этот вопрос ему задавал и ведущий программы «Наши заботы». Отвечая на него, Аль-Ансари говорил, что с помощью этого журнала он хотел «представить его читателям подлинную картину американских потерь в Ираке, которую тщательно скрывает американская администрация». Впрочем, о своем стремлении лучше узнать, что «творят американцы в Ираке и Афганистане», говорила и Умм Усама, как и ранее показывавшиеся по саудовскому телевидению «раскаившиеся» террористы. Как и прежде, так и теперь обе эти «болевы точки» на карте арабо-мусульманского мира остаются основными центрами, привлекающими внимание молодых саудовцев к борьбе «подлинных защитников ислама» с теми, кого дискурс местного антисистемного подполья обычно называет «многобожниками» и «крестоносцами».

Если Ирак и Афганистан — побудительные мотивы для прихода на стезю джихада, то что же такое сам джихад? Или, по крайней мере, как его представлял Аль-Ансари на страницах «Сада аль-джихад»?

Джихад — это «путь в рай». Чтобы успешно пройти этот путь и достигнуть конечной цели «вечного наслаждения», необходимо, как минимум, «участвовать в битве», «вести пропаганду», «готовить себя к битве» или «оказывать поддержку моджахедам». Не стоит думать, что все действия должны быть выполнены одним человеком. Напротив, пройти «путь в рай» можно как с помощью «пропаганды» джихада, так и непосредственно участвуя «в битве». Понятие джихад слишком многозначно, но главное в нем заключается в том, что человек должен преодолеть себя, совершить богоугодное дело. Так почему же таким богоугодным делом не может стать, материальная поддержка моджахедов, если она также приведет «в рай»?

Откуда были взяты все эти характеристики джихада? Аль-Ансари был откровенен: «из фетв известных (прежде всего, в Саудовской Аравии) богословов». Целые пассажи из этих фетв использовались им для того, чтобы, как он говорил, «подтолкнуть молодых людей на борьбу с безбожным режимом или отправить сражаться против многобожников». Эти фетвы становились для него «прикрытием», опираясь на них, Аль-Ансари чувствовал себя «в безопасности». Он смог «создать целую команду», занимавшуюся электронной версией его журнала. Поддерживал ли он какие-либо связи со своими читателями? Вот это было уже опасно. «Я не знал никого, — сказал он перед телевизионной камерой, — кто был моим читателем, каждый из них всего лишь получал высказывавшиеся мной идеи и указания». Далее, как следовало из его слов, эти люди действовали абсолютно самостоятельно.

Действительно, «нам не дано предугадать, как слово наше отзовется!» Но можно ли с этим «словом» бороться?

Признания «раскаившихся» сопровождалась их обсуждением. В нем участвовали эксперты — представители саудовского религиозного истеблишмента, академического сообщества страны и ми-

нистерства внутренних дел. Они говорили в т.ч. и о том, что любой саудовский гражданин может сегодня свободно выйти на любой из 5 тыс. посвященных пропаганде джихада арабских сайтов во Всемирной паутине». Те же эксперты отмечали, что «выход саудовской молодежи на экстремистские сайты связан с тем, что молодые люди не знают, как убить время, ими движет любопытство и свойственное их возрасту бунтарство». И все это, наверное, правда. Но правда также и в том, что все называвшиеся экспертами причины — не более чем производное от более глубоких обстоятельств. Одно из них лежит на поверхности — Саудовская Аравия нуждается в радикальной перестройке и экономики, и социальных отношений, и интеллектуальной атмосферы. Но как эту перестройку осуществить? И может ли она быть поспешной? Это — главная проблема сегодняшнего саудовского королевства. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 4.7.2008г.

— 29 июня выходящая в Лондоне саудовская газета «Аш-Шарк Аль-Аусат» опубликовала интервью министра внутренних дел Саудовской Аравии принца Наефа бен Абдель Азиза, основной темой которого стали события, связанные с проведенными 25 июня текущего года арестами новой (и значительной) группы террористов на территории королевства. Это интервью не только позволяет уточнить некоторые детали проведенной саудовскими специальными службами антитеррористической операции, но и одновременно дает представление о том, как саудовский политический истеблишмент видит роль своей страны в развивающейся в мире антитеррористической кампании, включая и причины, определяющие существование антисистемного подполья.

Прежде всего, принц Наеф уделил внимание национальному составу уничтоженных 25 июня его ведомством пяти ячеек сторонников «заблудшей секты». Если опубликованное по следам этих событий заявление возглавляемого им министерства подчеркивало, что среди членов этих ячеек саудовцы составляют только половину, то, по словам принца Наефа, речь идет «к сожалению, о 90% граждан королевства». Эта цифра, названная главой основного саудовского ведомства, занимающегося антитеррористической деятельностью в королевстве, кажется более близкой к реальности, чем те подсчеты, которые были ранее высказаны подчиненными министра.

Действительно ли члены «заблудшей секты» планировали нанести удары по объектам саудовской нефтяной инфраструктуры и по зданиям, где располагаются органы национальной государственной безопасности и министерства внутренних дел? Да, подчеркивает принц Наеф. Но насколько они были близки к осуществлению своих намерений? По словам министра внутренних дел, «мы, слава Богу, пристально наблюдаем за их действиями, не позволяя им перейти к тому этапу, который мог бы стать угрозой для нефтяной инфраструктуры». Однако он сразу же добавил: «Тем не менее мы не исключаем, что они разрабатывают и другие, альтернативные планы. Мы ожидаем от них чего угодно. Мы принимаем во внимание возможность совершения ими и других акций, как значительных, так и малозначимых».

Иными словами, саудовской нефтяной инфраструктуре действительно может быть нанесен

серьезный и лишаящий ее возможности дальнейшей деятельности ущерб?

Отвечая на этот вопрос корреспондента «Аш-Шарк Аль-Аусат», принц Наеф бен Абдель Азиз был достаточно далек от того, чтобы сеять какие-либо иллюзии: «Они (террористы), — подчеркнул он, — стремятся нанести королевству любой возможный ущерб, ущерб его экономике и безопасности. Конечно, в первую очередь они стремятся нанести удар по нефтяным объектам — это их первая и наиболее опасная цель. На предотвращении возможного удара по этим объектам мы сосредоточиваем все наши силы и возможности. Задача обеспечения безопасности нефтяной инфраструктуры является для нас первоочередной. Для предотвращения удара по ней мы собираем всю необходимую информацию, используем все возможные методы, позволяющие нам понять, куда может быть направлен удар». Далее министр добавил: «Мы говорим себе: «С нами Господь!», мы опираемся на наши реальные возможности в сфере обеспечения безопасности, на поддержку, оказываемую нам Служителем Двух Благородных Святынь (королем Абдаллой) и наследником престола (принцем Султаном бен Абдель Азизом), на их благородные указания, на взаимодействие с саудовским народом».

Стоит задуматься над этим во многом расплывчатым ответом министра, хотя бы потому, что в нем не содержится четкого и ясного ответа на вопрос, поставленный корреспондентом. Более того, последние слова этого ответа: «взаимодействие с саудовским народом» в недостаточной мере, мягко говоря, коррелируются с одним из высказываний принца Наефа, содержащимся в его же интервью. Отвечая на вопрос о том, расширяется ли сеть сторонников «заблудшей секты» в Саудовской Аравии, представитель высшего эшелона саудовского политического истеблишмента сказал: «Я призываю всех занять позитивную позицию. Я обращаюсь в первую очередь к саудовским гражданам, призывая их сотрудничать с органами государственной безопасности. Я призываю каждого гражданина королевства не верить их (террористов) словам и заявлениям, которые ни в коей мере не связаны с исламом, а, напротив, направлены против ислама и искажают эту благородную религию».

Саудовский политический истеблишмент, для которого деятельность тех, кого он называет «заблудшей сектой», представляет (что естественно) едва ли не наиболее существенный вызов его власти, всегда обращался (и обращается, как показывает уже процитированное высказывание принца Наефа) к идее «ислама, противостоящего терроризму». Продолжим цитировать слова министра внутренних дел, отвечавшего на вопрос о том, расширится ли сеть терроризма в его стране: «Мы уверены, — подчеркнул он, — что их действия (террористов) сеют зло. ... Королевство, — продолжил он, — сегодня одно из государств, против которого это зло направлено в первую очередь. Именно это и служит свидетельством отхода членов секты от ислама, если они пытаются дестабилизировать страну ислама. Никто не должен верить их утверждениям о том, что их устами говорит подлинный ислам. Они — хариджиты (термин современного саудовского политического дискурса, восходящий к истории раннего ислама и относимый ныне к антисистемному подполью)». Но сразу же встает во-

прос, насколько эти заклинания, отталкивающиеся от идеи «подлинный ислам — противник терроризма», убедительны сегодня для саудовского общества, продолжающего поставлять своих молодых людей (напомним, что их доля в составе последних разгромленных ячеек составляла, по словам самого принца Наефа, 90%) в действующую и постоянно возрождающуюся в Саудовской Аравии террористическую сеть?

Борьба с терроризмом сегодня не может быть, конечно, построена на действиях только одной страны. Напротив, она предполагает максимально возможное международное сотрудничество, включая и его региональный (имеющий непосредственное отношение к Саудовской Аравии) аспект.

По словам принца Наефа, «анархия в некоторых арабских государствах, в первую очередь в Ираке, ближайшем соседе Саудовской Аравии, несомненно, оказывает влияние на складывающуюся в королевстве внутреннюю ситуацию». «Конечно же, они (террористы) прибывают к нам из других арабских государств», — отметил принц. Но анти-террористическое сотрудничество с этими государствами оставляет желать лучшего: «Мы прилагаем все усилия, чтобы открыть каналы сотрудничества. Но степень этого сотрудничества различна — с некоторыми государствами оно может быть оценено как отличное, с некоторыми — как приемлемое, а с другими же — как полностью отсутствующее». Иными словами, Саудовская Аравия действительно находится в опасном положении. Впрочем, и сам министр этого не скрывает: «Королевство — страна, против которой террористы направляют свой основной удар. Они действуют, чтобы осуществить этот удар, в т.ч. и с помощью граждан других государств, въезжающих в королевство. ... Именно поэтому мы нуждаемся в самом тесном сотрудничестве с нашими коллегами из других государств».

Проблема въезда «граждан других государств... в королевство» имеет принципиально важный аспект. Это религиозное паломничество к святыням ислама или, иначе говоря, хадж и умра (малое паломничество). Есть, с одной стороны, священная религиозная традиция, с другой же, она, разумеется, эксплуатируется террористами. Как выйти из этого положения?

В этой связи принц Наеф бен Абдель Азиз сказал: «Мы действительно сталкиваемся с этим положением. Во-первых, мы не можем и не хотим препятствовать любому мусульманину в его стремлении осуществить хадж или умру. Но мы не знаем, что в сердце этого мусульманина. Это обстоятельство мы должны постоянно принимать во внимание. Разумеется, — продолжил он, — мы будем и далее облегчать возможность совершения хаджа каждым мусульманином, но мы будем прилагать еще более серьезные усилия в деле контроля и раскрытия дурных помыслов раньше, чем они будут приведены в исполнение, как это было в ходе последнего хаджа». Далее министр добавил: «Мы постоянно просим помощи и защиты у Всемогущего Господа, мы все учитываем, а, учтя, вновь уповаем на Господа, а затем — на наши возможности, а также на помощь любого, кто снабдит нас необходимой информацией». Иными словами, угроза Саудовской Аравии в периоды религиозного паломничества остается более чем реальной, тем более что эта информация, которая, как подчеркивает принц

Наеф, поступает «из арабских, мусульманских и других государств», очень часто, по его же словам, «крайне скупа и ограничена».

В заявлении возглавляемого принцем Наефом министерства, распространенном 25 июня с.г., отмечается, что саудовское антисистемное подполье более не располагает руководителем, являющимся саудовским гражданином. Корреспондент «Аш-Шарк Аль-Аусат», беседовавший с принцем, не мог не коснуться этой темы. Говоря на эту тему, саудовский министр, вновь не строил иллюзий: «Может быть, — заметил он, — у них (террористов) и нет внутреннего руководителя. В конце концов, мы их преследуем, арестовываем, прекращаем деятельность их наиболее активных сторонников. Но, к сожалению, все еще есть те, кто следует их призывам, кто сотрудничает с ними, кто занимается обольщением молодых людей, заставляя их идти по пути зла». Существенное замечание, касающееся в т.ч. перспектив «заблудшей секты» в Саудовской Аравии и возможностей коренного изменения существующей в этой стране ситуации в пользу ее политического истеблишмента!

Наконец, принципиально важный вопрос корреспондента «Аш-Шарк Аль-Аусат», подводящий итог интервью принца Наефа бен Абдель Азиза: «Кем планируется террористическая угроза Саудовской Аравии? Этим занимаются отдельные личности, организации или государства?» Ответ министра внутренних дел: «Разумеется, это планируют на уровне организаций. Но занимаются ли этим или не занимаются государства — по этому поводу у нас нет сведений. Но, может быть, это планируют и некоторые государства. Мы опираемся только на проверенную информацию».

Хороший ответ! А главное — при всей его дипломатической уклончивости очень красноречивый! Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 2.7.2008г.

— По заявлению властей Саудовской Аравии, в стране с начала 2008г. по подозрению к причастности к террористической деятельности арестовано 520 чел. Задержания проводились главным образом в портовом г. Ямбу на Красном море и восточных районах королевства — центре саудовской нефтяной отрасли. Сообщается, что среди арестованных много иностранцев, в т.ч. выходцев из стран Африки, деятельность которых финансировалась из-за рубежа. В условиях сохраняющейся в королевстве террористической угрозы, уязвимости многих объектов национальной нефтяной промышленности, да и правящего в стране режима в целом, саудовские власти приняли решение о выделении в 2009-14гг. 14 млрд.долл. для обеспечения безопасности нефтяной промышленности и ряд других объектов. www.iimes.ru, 29.6.2008г.

— Национальная гвардия Саудовской Аравии. Правящая в стране династия Саудилов, учитывая ту важную роль, которую играли военные в арабских государствах, постоянно опасалась политической активности собственной армии, возможности совершения в королевстве военного переворота. Во многом именно с этой целью в Королевстве Саудовская Аравия (КСА) наряду с регулярными войсками в 1930-начале 1950гг. существовала «армия джихада», а затем «белая армия», комплектовавшаяся из верных монархии бедуинских племен. На базе «белой армии» в 1958г. создается Национальная гвардия (НГ), формирования которой раз-

местили вблизи крупных городов и в районе нефтепромыслов.

До начала 1970гг. Национальная гвардия представляла собой малочисленное племенное ополчение, отличавшееся слабой дисциплиной и устаревшим вооружением. В 1973г. КСА и США подписывают меморандум о взаимопонимании, по которому американцы обязались провести модернизацию НГ, включая обучение личного состава, поставки вооружения, содействие в формировании 18 мотопехотных батальонов и артиллерийского дивизиона. В 1975г. при участии американской Vinnell Corporation началась реализация этой программы. В Саудовскую Аравию прибыло 1000 ветеранов спецподразделений армии США, прошедших войну во Вьетнаме. Тогда же в распоряжение Национальной гвардии начали поступать современные виды оружия и военной техники: бронетранспортеры, зенитные орудия, ПТРК, средства связи. Строились новые военные городки, мастерские по ремонту и обслуживанию техники, склады. Для подготовки командного состава открыты специальные офицерские училища и Академию Национальной гвардии. Была также сформирована бригада специального назначения №1 им. Фейсала бин-Турки. Главная задача этого соединения заключалась в подавлении возможных антимонархических выступлений. Программа реорганизации НГ была в основном выполнена к началу 1980г.

На протяжении 1980гг. был реализован новый этап модернизации саудовской Национальной гвардии, в ходе которого совершенствовались ее тыловые структуры, улучшалась система подготовки личного состава, была создана современная система управления и сформировано четыре новых батальона.

Национальная гвардия КСА (100 тыс.чел.) состоит из регулярных формирований (75 тыс.чел.) и отрядов племен (25 тыс.чел.). По своей численности НГ вполне сопоставима с вооруженными силами (126,5 тыс.чел., из них сухопутные войска — 75 тыс.чел.). Более того, гвардейцев по-прежнему продолжают рассматривать в качестве противовеса армии.

Национальная гвардия подчиняется непосредственно королю и управляется главнокомандующим (наследным принцем), имеющим свой штаб в Эр-Рияде. Штаб НГ координирует свои действия с минобороны и авиации, Генштабом ВС, силами безопасности МВД и полиции. Национальная гвардия является самостоятельной структурой, имеющей свой устав, знамя, бюджет и материально-технические средства. Все ведущие командные должности в Национальной гвардии занимают члены королевской семьи.

На формирования Национальной гвардии возложено решение следующих основных задач: поддержание внутренней безопасности и стабильности в королевстве, включая проведение специальных операций по обеспечению порядка; защита и охрана жизненно важных объектов — правительственных учреждений, религиозных центров, нефтепромыслов и других предприятий нефтяной отрасли, важнейших морских портов и аэродромов; обеспечение безопасности и прикрытие государственных границ. Одной из главных функций НГ является охрана членов королевской семьи.

В административно-территориальном отношении соединения и части Национальной гвардии

распределены по трем округам: Центральному (Эр-Рияд), Восточному (Даммам) и Западному (Джидда). Соединения и части НГ дислоцированы вблизи Эр-Рияда и летней резиденции короля в Эт-Таифе, в Мекке и Медине, во всех провинциальных центрах страны, вдоль Трансаравийского нефтепровода, в районах нефтепромыслов и нефтеперерабатывающих заводов в Восточной провинции.

Организационно Национальная гвардия состоит из 9 бригад (механизированных — 4, пехотных — 5), 15 отдельных батальонов, кавалерийского эскадрона (для церемониальных целей). На вооружении имеется 70 артиллерийских орудий, минометы, противотанковые ракетные комплексы и противотанковые орудия, 730 бронетранспортеров и 1117 легких бронированных автомобилей LAV. Основная часть боевой и вспомогательной техники представлена образцами американского производства.

Иррегулярные формирования Национальной гвардии (26 полков) выполняют задачи по охране государственных границ и обеспечению порядка и безопасности в наиболее важных населенных пунктах и районах.

Отличительной чертой саудовской НГ является способность к развертыванию в нужном районе в короткие сроки. С этой целью особое внимание в ходе боевой учебы уделяется совершению маршей на большие расстояния. Отметим, что уровень интенсивности боевой подготовки формирований НГ в целом несколько выше, чем в армии и, соответственно, уровень подготовки личного состава Национальной гвардии лучше, чем в сухопутных войсках. Гвардейцы обучаются борьбе с террористами, боевым действиям в городских условиях, ведению противопартизанских операций. Национальная гвардия располагает хорошей учебно-материальной базой. С помощью специалистов из США созданы и действуют учебные мини-центры, оснащенные самыми современными тренажерами и другим учебным оборудованием.

Слабой стороной Национальной гвардии является отсутствие собственной тяжелой бронетехники (танков), средств авиационной поддержки, самоходной артиллерии.

В 2002г. с помощью американских специалистов разработана программа модернизации саудовской Национальной гвардии, предусматривающая, прежде всего, значительное улучшение ее технического оснащения. Рассматривается возможность формирования в составе НГ нескольких дивизий. В 2005г. администрация США согласилась продать для нужд Национальной гвардии КСА 144 БТР, 25 машин управления и связи. 3600 штурмовых винтовок, 12 водометных пушек. Общая стоимость сделки оценивается в 910 млн.долл. Планируется также закупить во Франции семьдесят шесть 155-мм самоходных гаубиц, подписан контракт на приобретение ЗРК «Мистраль-2».

Рядовой и унтер-офицерский Национальной гвардии набирается из представителей бедуинских племен, известных своей лояльностью трону (преимущественно из региона Неджд).

Постоянным поставщиком наиболее благонадежных офицерских кадров для Национальной гвардии, остается племенная аристократия, выходцы из «благородных» племен, известных своей преданностью королю и династии. Офицеров для

Национальной гвардии готовят в колледже им. короля Халеда. В него принимают только саудовских подданных, родившихся и воспитывавшихся на территории страны. Ежегодный набор составляет 300 чел. При колледже действуют курсы для подготовки офицеров из числа выпускников гражданских вузов, а также курсы переподготовки офицерского состава. Высшие командные кадры обучаются в Академии НГ. Ежегодно до 80 офицеров Национальной гвардии направляются на подготовку в Соединенные Штаты. В НГ работает до 500 инструкторов и советников из числа военнослужащих (действующих и находящихся в запасе) сил специальных операций ВС США.

Ежегодно Национальная гвардия совместно с армией оказывают значительную помощь властям в деле организации и проведения хаджа к святым местам ислама. Гвардейцы и военные развертывают полевые госпитали, помогают полиции в регулировании движения, участвуют в мероприятиях по культурному и информационному обеспечению паломников.

Национальная гвардия КСА представляет собой высококомбинированную, хорошо вооруженную и обученную силу. Она остается важнейшим и самым надежным силовым инструментом в руках правящей династии в деле защиты монархического режима и поддержания внутривосточной стабильности в королевстве, на которую власти вполне могут опереться в случае возникновения чрезвычайных ситуаций. www.iimes.ru, 19.5.2008г.

— Уникальный контракт общей стоимостью 4 млрд.долл. на днях собираются подписать Рособоронпром и Саудовская Аравия, утверждает в четверг газета «Новая политика». Эр-Рияд собирается закупить у Москвы 150 танков Т-90S, большое количество бронетранспортеров БМП-3, 100 истребителей Миг-35, а также вертолеты Ми-17. Один контракт на поставку вертолетов превышает 2 млрд.долл. Если сделка будет совершена, Россия сможет серьезно потеснить США и Великобританию, на долю которых приходится 90% продаж на оружейном рынке Саудовской Аравии. Emirates.SU, 15.5.2008г.

— Рособоронэкспорт готовит 4-млрд. контракт с Саудовской Аравией. Предварительная договоренность о закупках боевой техники в России была достигнута в нояб. 2007г. во время встречи в Кремле Владимира Путина с наследным принцем Саудовской Аравии Султаном ибн Абдель Азизом Аль Саудом. Эр-Рияду потребовалось слишком много российского оружия и боевой техники: 150 танков Т-90С на 500 млн.долл., крупной партии боевых машин пехоты БМП-3, ранее экспортировавшихся Россией в ОАЭ и Кувейт, более 100 вертолетов Ми-35 и Ми-17, а также 20 зенитных ракетных комплексов средней дальности «Бук-М2Э».

Эксперты оценивают заказ только на поставку вертолетов в 2 млрд. Даже если контракт с Саудовской Аравией будет подписан, Россия не вытеснит с этого рынка США. Россия может получить лишь небольшой сегмент саудовского рынка военной техники, 90% которого до сих пор контролируют США и Великобритания. News Info, 13.5.2008г.

— 4 марта все саудовские издания опубликовали сообщение министерства внутренних дел об аресте 56 членов террористической организации, которая была названа «ячейкой хаджа (халийя аль-хадж)». Как подчеркнули руководители министерства,

члены этой ячейки планировали «срыв сезона паломничества» 2008г., добавив при этом, что саудовские органы, ответственные за антитеррористическую деятельность, предполагают, что число сторонников этой группы в составе тех, кого в королевстве обычно называют «заблудшей сектой», может возрасти. М МВД и Служба госбезопасности открыто намекали на то, что в стране будут проведены новые аресты. Едва ли не впервые в истории противостояния власти и апеллирующей к религиозной догме антисистемной оппозиции власть заявила, что на этот раз она располагает убедительными доказательствами того, что и «ячейка хаджа», и вся «заблудшая секта» тесно связаны с организацией «Аль-Каида» и являются одним из ее «страновых» подразделений.

Как отмечалось в заявлении МВД, его сотрудники смогли захватить сотовый телефон, принадлежавший специальному представителю Аймана Аз-Завахири в Саудовской Аравии, в памяти которого содержалось звуковое послание второго лица в руководстве «Аль-Каиды». Текст этого письма был предан гласности. В нем говорилось: «Получателю этого письма. Мир вам, милосердие Аллаха и Его благословение. Тот, кто передаст это письмо, наше доверенное лицо и наш брат (не в родственном смысле). Передайте ему собранные вами деньги для сотен семей наших пленных. Пусть Аллах раскроет их узилища, и пусть Он осенит Его милостью наших шахидов, погибших в Пакистане и Афганистане. Аллах помогает Его рабам, если эти рабы помогают своим братьям. В завершение призываю на вас славу Аллаха, Господа обоих миров и молитву Аллаха, которую он простигает над господином нашим — Мухаммедом, Его семьей и Его последователями. Да пребудет над вами мир и милость Аллаха. Ваш брат Айман Аз-Завахири». Стоило бы заметить, что речь идет о «сотнях» саудовских семей, сыновья которых стали «пленными». Тогда сколько же молодых саудовцев отправились «воевать за веру» только в Афганистан и Пакистан?

Заявление министерства внутренних дел содержало и другие детали, связанные с деятельностью «ячейки хаджа». Речь шла в первую очередь о том, что в действительности эта «ячейка» представляла собой разветвленную сеть, члены которой действовали в Мекке, Медине, Эр-Рияде и провинции Северные границы (саудовская территория, прилегающая к Иордании). Ее руководство, как отмечалось в цитируемом заявлении, поддерживало регулярную связь с действующими за пределами королевства лидерами «Аль-Каиды». Согласно тому же документу, на руководство ячейки была возложена задача «восстановить структуру заблудшей секты и возобновить террористические действия в Королевстве Саудовская Аравия» и одновременно «готовить людей для отправки за рубеж». Более того, члены этой ячейки были «очень близки» к тому, чтобы совершить диверсионные действия в разгар сезона паломничества многочисленных мусульман различных стран мира к святыням Мекки. При этом речь не шла о «нанесении ударов по каким-либо заранее выбранным целям», что понятно: любая террористическая акция в толпе участников хаджа могла бы вызвать необратимые последствия, в которые были бы вовлечены тысячи обезумевших от ужаса людей. «Но, — как специально подчеркнул официальный представитель МВД в сообщении

для прессы, — Божье благодеяние не допустило этого». Впрочем, он добавил: «Пока!»

Члены «ячейки хаджа», как подчеркнуто в заявлении министерства иностранных дел, «находились на завершающем этапе подготовки планировавшихся ими террористических деяний». Они «уже нашли логова для своих сторонников в Благословенной Мекке». Эти сторонники «располагали фальшивыми документами», позволявшими им «свободно перемещаться» и в этом городе, и по всей территории королевства. В составе «ячейки» были представлены как саудовцы, так и выходцы из других мусульманских стран. Они «с помощью интернета вели активную кампанию, пропагандировавшую идеи заблудшей секты», они «сворачивали молодежь, посылали молодых людей в различные регионы королевства для того, чтобы содействовать дестабилизации ситуации и нанести урон отечеству и его гражданам».

Возникает естественный вопрос — для создания сайта в интернете, для «сворачивания» молодежи, для «сотен семей пленных» нужны деньги. Что служило их источником? В цитируемом заявлении министерства внутренних дел отмечалось, что члены этой ячейки действовали под «маской благотворительности». Участниками этой «благотворительной» деятельности были «содействующие (мута-авунун)» — иначе говоря, сочувствующие делу «заблудшей секты», которые «живут в королевстве и помогают «Аль-Каиде» материально». Пресекалась ли эта «благотворительная» деятельность? Саудовская служба государственной безопасности смогла внедрить в ряды «ячейки хаджа» собственных сотрудников, которые и выясняли не только кто «осуществляет сбор благотворительных пожертвований», но и «предоставляет эти пожертвования». Но даже обычные саудовские граждане, как выяснилось, охотно жертвовали на нужды «бойцов сопротивления в Афганистане, Ираке и Пакистане и их семей». Достаточно было подойти к кому-либо из этих граждан в том или ином общественном месте (мечети, супермаркете, на автомобильной стоянке, просто на улице), как практически любой из них раскрывал кошелек и вручал «сборщику пожертвований» ту или иную сумму.

В цитируемом заявлении министерства внутренних дел много подробностей. Но все эти подробности доказывают, что развернутая в Саудовской Аравии мощная пропагандистская кампания, направленная против идеи и практики «заблудшей секты», все еще не принесла нужных власти плодов. Запрещенный почти семь лет тому назад (после начала военной операции против власти движения «Талибан» в Афганистане) сбор «благотворительных пожертвований» в общественных местах продолжается. Если оттуда и исчезли ранее находившиеся там специальные ящики для сбора денег на «филантропию», то сама «филантропия» осталась на месте.

Принятый Консультативным советом несколько месяцев назад новый закон (предусматривающий десять лет тюремного заключения и штраф в 5 млн. саудовских риалов за создание сайта, пропагандирующего идеи «заблудшей секты») об ужесточении контроля над ресурсами интернета (впрочем, саудовские пользователи информационной сети и ранее никогда не могли получить доступ ко всей ее сайтам — государство надежно охраняло их «благонравие») в интересах противодействия тер-

рористической деятельности не кажется достигшим своей цели. В Саудовской Аравии сохраняется (наверное, не столь уж малая) доля «содействующих» — интересы (конечно же, многообразные, определяемые множеством материальных и идейных соображений) этих людей требуют дестабилизации власти. Наконец, самое важное — несмотря на несомненные успехи саудовских специальных службы и сотрудников министерства внутренних дел, способных ныне наносить по террористам упреждающие удары, внутрисаудовская антисистемная оппозиция продолжает жить и, более того, способна (в который уже раз!) возродиться. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 7.3.2008г.

— Британская компания BAE Systems и саудовская Alsalam Aircraft в ближайшие два месяца могут завершить работу над планом создания совместного сборочного производства истребителей Eurofighter Typhoon, сообщает Flight Global. Руководство компании Alsalam Aircraft, высказывает опасения в связи с неоправданным затягиванием данного вопроса.

Первый самолет саудовской сборки должен быть готов в 2011г. Такое условие предусмотрено контрактом, который был подписан в минувшем году между Великобританией и Саудовской Аравией. Всего Эр-Рияду будет поставлено 72 истребителя на 8,7 млрд.долл. При этом 48 машин будут собраны на территории Саудовской Аравии.

Главным подрядчиком по контракту является компания BAE Systems. В качестве субподрядчика выбрана Alsalam Aircraft. Как отмечает исполнительный директор саудовской компании Мохаммед Фаллата (Mohammed Fallatah), на создание сборочной линии у партнеров остается два года, в течение которых, в случае необходимости, может быть построен даже специальный завод. Согласовываются детали совместного проекта, однако контракт пока не подписан.

Представители BAE Systems подчеркивают приверженность компании взятым на себя обязательствам, в т.ч. касающимся открытия производства на территории Саудовской Аравии. Поставку первых из 24 истребителей британской сборки планируется начать с середины 2009г. Русский дом, 4.3.2008г.

— В ближайшие два месяца британская компания BAE Systems и саудовская Alsalam Aircraft могут завершить работу над планом создания совместного сборочного производства истребителей Eurofighter Typhoon. В то же время руководство компании Alsalam Aircraft, высказывает опасения в связи с неоправданным затягиванием данного вопроса. Первый самолет саудовской сборки должен быть готов в 2011г. Такое условие было предусмотрено контрактом, по которому в Эр-Рияд будет поставлено 72 истребителя на 8,7 млрд.долл. При этом 48 машин будут собраны на территории Саудовской Аравии, главным подрядчиком по контракту является компания BAE Systems. В качестве субподрядчика выбрана Alsalam Aircraft.

Как отмечает исполнительный директор саудовской компании Мохаммед Фаллата (Mohammed Fallatah), на создание сборочной линии у партнеров остается два года, в течение которых, в случае необходимости, может быть построен даже специальный завод. Согласовываются детали совместного проекта, однако контракт пока не подписан. Представители BAE Systems подчеркивают

приверженность компании взятым на себя обязательствам, в т.ч. касающимся открытия производства на территории Саудовской Аравии. Поставку первых из 24 истребителей британской сборки планируется начать с середины 2009г. www.rusarabbc.ru, 3.3.2008г.

— В арабском мире к крупнейшим и наиболее динамичным «потребителям» современных вооружений следует отнести страны-члены Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия). Соединенные Штаты сохраняют прочные лидирующие позиции на аравийском рынке оружия, являясь на протяжении многих лет главным партнером в сфере военно-технического сотрудничества для большинства стран ССАГПЗ.

Столь пристальное внимание Вашингтона к зоне Персидского залива, его внимание к вопросам обеспечения безопасности своих аравийских партнеров обусловлено стремлением обеспечить энергетическую безопасность США и иметь гарантированный свободный доступ к крупнейшим мировым запасам углеводородного сырья.

К основным направлениям военного и военно-технического сотрудничества США с аравийскими монархиями можно отнести: поставки вооружения и военной техники; реализацию программ подготовки местных военных кадров; складирование американской боевой техники и материальных средств для СБР ВС США на территории аравийских государств, предоставление вооруженным силам США права пользования их портами и аэродромами, размещение в странах ССАГПЗ пунктов управления ВС США; проведение совместных учебных и других мероприятий по боевой подготовке войск и оперативной подготовке штабов.

Министр обороны США Р. Гейтс постоянно подчеркивает важность для Америки укрепления военного сотрудничества с дружественными арабскими государствами зоны Персидского залива. При этом глава Пентагона особый упор делает на необходимость создания в регионе антитеррористических сил и системы ПРО для противостояния иранской ракетной угрозе.

В интересах расширения и углубления военно-политического партнерства с аравийскими монархиями в мае 2006г. Вашингтон запустил программу Диалога по безопасности в Персидском заливе (Gulf Security Dialogue): (1) обсуждение вопросов, связанных со способами и путями улучшения оборонительных возможностей и боеспособности аравийских ВС; (2) вопросы обеспечения региональной безопасности (Иран, Ливан, арабо-израильский конфликт и др.); (3) проблемы, связанные с нераспространением ОМУ в регионе; (4) проблемы борьбы с терроризмом и обеспечения внутренней безопасности стран ССАГПЗ; (5) обеспечение безопасности инфраструктуры аравийских государств, прежде всего объектов углеводородной отрасли; (6) проблемы, связанные с развитием ситуации в Ираке.

Диалог представляет собой встречи высокопоставленных политических и военных деятелей сторон с периодичностью один раз в шесть месяцев. С американской стороны в них, как правило, участвуют министр обороны, глава Совета национальной безопасности, председатель Комитета начальников штабов ВС США, командующий ОЦК ВС США.

О масштабах американских военных поставок в страны ССАГПЗ говорят следующие цифры. Всего с 1981г. по 2006г. США продали аравийским партнерам вооружения и военной техники на 72 млрд.долл., из которых 57 млрд. приходится на Саудовскую Аравию. Только в 2003-06г. страны ССАГПЗ получили из США военной продукции на 6,8 млрд.долл., а за этот же период американцы заключили с ними новые сделки на сумму 7,4 млрд.долл. предполагают и впредь осуществлять крупные военные поставки в страны-члены ССАГПЗ о чем свидетельствуют недавние заявления Белого дома и Пентагона о намерении заключить контракты на продажу аравийским партнерам вооружения на 11,5 млрд.долл.

Среди американской политической элиты имеется немало влиятельных противников продажи аравийским монархиям, прежде всего Саудовской Аравии, новейших образцов вооружения, т. к. это, по их мнению, может представлять угрозу безопасности Израиля. Имеются и опасения того, что при определенных обстоятельствах поставляемая техника может оказаться в руках экстремистских сил и террористов. В ответ на эти претензии Белый дом и Пентагон отвечают: страны ССАГПЗ так сильно зависят от США в вопросах подготовки личного состава, поставок запчастей к продаваемому вооружению и оказания технической помощи, что «им будет очень трудно использовать сложное американское оружие против Соединенных Штатов, Израиля и других союзников США».

Вооруженные силы стран ССАГПЗ совместно с ВС США провели в 2005г. крупное совместное учение «Игл Резольв-2005», на котором отработывались вопросы коллективной защиты от ОМП и борьбы с террористической активностью в регионе.

В авг. 2006г. США заключили с Катаром, Кувейтом и ОАЭ соглашения о долговременном использовании военно-воздушных баз (ВВБ) на территории этих государств в интересах обеспечения военных операций в Ираке и Афганистане. Предусматривается возможность использования ВВБ аравийских стран для оказания поддержки с воздуха действующих наземных сил.

Соединенные Штаты являются главным военно-политическим партнером Королевства Саудовской Аравии (КСА). На протяжении последних 50 лет США также являются основным партнером Саудовской Аравии в сфере военно-технического сотрудничества. Американцы поставляют саудовцам боевую и вспомогательную технику для всех видов вооруженных сил: 85% вооружения ВС КСА американского производства. Саудовская Аравия остается одним из крупнейших покупателей американского оружия. В 2003-06гг. в КСА было поставлено американской военной продукции на 4,4 млрд.долл. и заключены новые контракты на закупку американских вооружения и военной техники на 4,5 млрд.долл. Из последних наиболее значимых американских военных поставок в КСА следует отметить 500 ракет «воздух-воздух» AIM-120 Amraam, ПТРК ТОУ-2, систему предупреждения о ракетном нападении, авиационные тренажеры. Намечаются поставки крупной партии легкой бронетехники и армейских внедорожников. Рассматривается вопрос о приобретении девяти РСЗО MRLS, новых противотанковых средств. В перспективе не исключена закупка в США многоцеле-

вых самолетов JSF. Имеются намерения удвоить число эскадрилий самолетов ДРЛО системы АВАКС и приобрести 70 транспортных самолетов C-130J-30.

В янв. 2008г. американская администрация уведомила конгресс о намерении продать Саудовской Аравии 900 комплектов высокоточного наведения JLAM (Joint Direct Attack Munition) для управляемых авиационных бомб на 123 млн.долл. Еще на начальной стадии обсуждения этого вопроса большие группы конгрессменов трижды обращались к президенту Дж. Бушу с просьбой отказаться от предполагаемой сделки с саудовцами, т. к. получение Эр-Риядом подобного вооружения может, по их оценке, представлять угрозу для Израиля.

Значительную помощь оказывают США в модернизации ранее поставленной саудовцам техники. В 2006г. с американской фирмой «Локхид Мартин» подписан контракт на модернизацию танков M1A1 «Абрамас» до уровня модификации M1A2S. Причем 315 танков, состоящих на вооружении сухопутных войск КСА, будут модернизированы на территории королевства, а США дополнительно поставят еще 58 модернизированных машин. До уровня модификации D будут модернизированы боевые вертолеты AH-64 «Апач». Также американцы проведут еще одну модернизацию ЗРК Усовершенствованный Хок». Пентагон сообщил о намерении оказать содействие в модернизации оборудования для пяти самолетов ДРЛО системы АВАКС, состоящих на вооружении ВВС КСА. При содействии американских фирм в КСА налажен выпуск электронного оборудования для истребителей типа F-15.

Соединенные Штаты оказывают содействие в подготовке саудовских военных кадров. Велика роль американских специалистов в обслуживании поставляемой техники, особенно для ВВС и ПВО. В королевстве находятся свыше 500 американских военных советников и специалистов, кроме того, в ВС КСА работает большая группа гражданских технических специалистов. Периодически проводятся совместные учения армий двух государств и стороны договорились об увеличении их числа. Осуществляются мероприятия по унификации систем управления, связи и разведки вооруженных сил КСА и США. В последние годы все большее внимание военное руководство королевства уделяет практическому внедрению американской концепции «объединенности» (jointness) в сферу планирования и проведения операций с участием всех видов вооруженных сил. Официально эта концепция была принята в ВС КСА еще в 2001г.

При участии Инженерного корпуса армии США на саудовской территории построено или модернизировано до 100 крупных военных объектов, включая военно-воздушные и военно-морские базы, военные городки.

Американские эксперты полагают, что поставки из США в Саудовскую Аравию так велики и эта страна настолько зависит от американской долговременной помощи в подготовке персонала в сфере материально-технического обеспечения, что такие программы почти равнозначны договору о военном сотрудничестве. Эр-Рияд пытается уменьшить столь сильную зависимость от Вашингтона, но пока без особых успехов. www.iimes.ru, 14.2.2008г.

— С 1981 по 2006г. США оказали военные услуги поставили вооружений в шесть арабских государств

– Саудовскую Аравию, Кувейт, Бахрейн, Катар, ОАЭ и Оман – на 72 млрд.долл., сообщила исследовательская служба американского конгресса.

Среди шести арабских стран, являющихся союзниками США в Совете сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), по объему американских поставок на первом месте находится Саудовская Аравия, получившая оружие и военные услуги из США с 1981 по 2006г. на 57 млрд.долл.

В связи с обнародованными Белым домом в понедельник новыми планами впервые поставить в Саудовскую Аравию партию из 900 высокоточных бомб со спутниковым наведением JDAM (Joint Direct Attack Munition) на 123 млн.долл. исследовательская служба конгресса сообщает, что до сих пор такие бомбы поставлялись из США в регион только в Израиль, Объединенные Арабские Эмираты и Оман.

В авг. 2007г. администрация Джорджа Буша уведомила конгресс о планах поставить 10 тыс. бомб JDAM в Израиль и 200 бомб JDAM в ОАЭ. В уведомлении от 14 янв. текущего года конгресс поставлен в известность о планах поставок в Саудовскую Аравию 900 комплектов JDAM для модернизации обычных бомб и переоборудования их в высокоточное оружие.

Это предложение для Саудовской Аравии включает, в частности, 550 комплектов GBU-38 (Guided Bomb Unit) для бомб МК-82, 250 комплектов GBU-31 для бомб МК-84 и 100 комплектов GBU-31 для бомб BLU-109, сообщила служба конгресса. Свое отношение к предложенной сделке конгресс США должен выразить до 14 фев.

186 членов американского конгресса выразили Бушу свою обеспокоенность в связи с планами поставок бомб JDAM в Саудовскую Аравию, служба подчеркивает, что заблокировать такую сделку законодателям будет непросто, т.к. они должны будут принять соответствующий законопроект и иметь при этом достаточное число голосов, чтобы преодолеть вето со стороны президента. Чтобы преодолеть вето президента в палате представителей, необходимо иметь не менее 286 голосов конгрессменов, в сенате – не менее 60 голосов сенаторов.

По данным госдепа США в дек. 2007г. администрация Буша уведомила конгресс о планах дополнительно поставить в арабские страны-члены ССАГПЗ американское оружие на 11,5 млрд.долл. Высокопоставленные представители администрации США при этом сообщили, что общий объем дополнительных поставок в эти страны может достигнуть 20 млрд.долл. РИА «Новости», 16.1.2008г.

– Американская администрация 14 янв. уведомила конгресс, что она намерена продать Саудовской Аравии современное вооружение и военную технику стоимостью в 123 млн.долл.

Несколько часов спустя после того, как президент США Джордж Буш, находящийся на Среднем Востоке, 14 янв. прибыл в столицу Саудовской Аравии, официальный представитель Государственного департамента США Шон Маккормак сообщил, что конгресс был уведомлен о плане поставок администрацией в Саудовскую Аравию вооружений, включая т.н. единые боеприпасы прямого удара (JDAM).

Конгресс должен в течение 30 дней принять решение о том, будет ли он выступать против этого плана.

Представитель председателя комитета палаты представителей по иностранным делам демократа Тома Лэнтоса сообщил, что Т. Лэнтос не намерен разрабатывать резолюцию против вышеуказанного плана администрации. Когда этот план впервые был оглашен в прошлом году, Т. Лэнтос потребовал, чтобы вооружение и техника, которые будут поставлены Саудовской Аравии, носили лишь оборонительный характер.

Американские СМИ сообщили, что хотя Демократическая партия, которая занимает большинство в конгрессе США, пытается бросить вызовы дипломатической политике Буша, одновременно с этим она признает, что Саудовская Аравия играет важную роль в антитеррористическом союзе, поэтому вероятность того, конгресс воспрепятствует реализации этого плана, совсем мала.

В июле прошлого года администрация США сообщила, что в ближайшие 10 лет она продаст странам Среднего Востока вооружение на 20 млрд.долл. и окажет им военную помощь на 43 млрд.долл. США. Синьхуа, 15.1.2008г.

– Администрация Джорджа Буша официально уведомила конгресс США о планах поставить в Саудовскую Аравию 900 высокоточных бомб со спутниковым наведением (JDAM – Joint Direct Attack Munitions), сообщил журналистам в Вашингтоне официальный представитель госдепа США Шон Маккормак.

По его словам, поставки бомб JDAM в Саудовскую Аравию планируется осуществить на сумму в 123 млн.долл. Согласно существующим правилам, у конгресса теперь есть 30 суток, чтобы выразить свое мнение о поставках оружия в Саудовскую Аравию.

Маккормак сообщил, что объявленные в понедельник госдепом планы расширяют пакет оружейных поставок США на Ближний Восток, в рамках которого в дек. Белый дом уже уведомил американский конгресс о поставках американских вооружений и военного оборудования в Саудовскую Аравию, Кувейт и Объединенные Арабские Эмираты.

С учетом объявленного в понедельник предложения о поставках бомб JDAM общая стоимость поставок в эти три страны достигла 11,5 млрд.долл., сообщил Маккормак.

Ранее высокопоставленные представители администрации Буша сообщили журналистам, что эти поставки являются частью большого пакета новейших вооружений, которые США намерены поставить в арабские страны в рамках «Диалога по безопасности в Персидском заливе» (Gulf Security Dialogue) и общий объем которых может достигнуть 20 млрд.долл. Точная сумма поставок станет известной после завершения всего процесса подписания контрактов.

В госдепе США сообщили, что 4 дек. администрация Джорджа Буша уведомила конгресс о планах поставить в ОАЭ девять батарей зенитных противоракетных систем Patriot PAC-3, включающих 37 пусковых установки, десять радаров, десять передвижных командных пунктов, восемь антенных установок, а также 288 ракет PAC-3 и 216 ракет GEM-T на 9 млрд.долл. Кроме этого, планы поставок в ОАЭ включали военное оборудование на 437 млн.долл. для усовершенствования трех самолетов раннего электронного предупреждения E-2C AEW, находящихся на вооружении военно-воздушных сил ОАЭ.

В тот же день администрация уведомила конгресс о намерении поставить в Кувейт 80 комплектов военного оборудования на 1 млрд. 363 млн.долл. для модернизации кувейтских противоракетных установок Patriot PAC-2.

По данным госдепа, 7 дек. администрация Буша уведомила конгресс о планах поставить в Саудовскую Аравию пять комплектов оборудования на 400 млн.долл. для усовершенствования пяти самолетов раннего электронного предупреждения E-3 Awacs, находящихся на вооружении саудовских ВВС. Администрация сообщила тогда же о планах поставить в Саудовскую Аравию 40 новейших электронных прицелов AN/AAQ-33 Sniper на 220 млн.долл. для находящихся на вооружении в саудовских ВВС истребителей F-15.

Срок ответа конгресса по этим пяти предложениям истек, что означает, что администрация уже получила «добро» законодателей на эти сделки.

Помимо этих пяти предложений, госдеп 3 янв. уведомил конгресс о намерении администрации Буша дополнительно поставить в ОАЭ целый ряд оружейных систем и ракет на сумму в 326 млн.долл., включая ракеты ПВО и 200 наборов для превращения тяжелых бомб GBU-31 весом в одну т. в высокоточные бомбы JDAM со спутниковым наведением.

Тогда же администрация сообщила конгрессу о планах поставить в Кувейт 2106 противотанковых ракет TOW-2A и 1404 противотанковые ракеты TOW-2B на 328 млн.долл. Свое мнение по этим поставкам конгресс должен выразить до 3 фев.

В связи с планами администрации поставить бомбы JDAM в Саудовскую Аравию минувшей осенью 186 членов конгресса США направили в Белый дом совместное письмо, в котором выразили обеспокоенность в связи с тем, что такие поставки могут подорвать безопасность Израиля. Ряд конгрессменов и сенаторов позже заявили, что попытаются заблокировать такие поставки через соответствующую резолюцию конгресса.

После официального уведомления в понедельник о поставках бомб JDAM в Саудовскую Аравию председатель сенатского комитета по иностранным делам сенатор-демократ Джозеф Байден предупредил в Вашингтоне заявление, в котором предупредил, что «внимательно изучит предложенный пакет (вооружений)». «Мы должны убедиться в том, что данная сделка имеет смысл с военной точки зрения, и гарантировать, что она не подорвет нашу безопасность или безопасность наших союзников», — заявил сенатор. РИА «Новости», 15.1.2008г.

— Сотрудничество Королевства Саудовская Аравия (КСА) с Великобританией в военной области имеет давнюю историю. Еще в 1947г. в Джидду прибыли английские военные специалисты, которые занимались подготовкой местных военнослужащих и полицейских. С этого же времени члены саудовской королевской семьи стали обучаться в британских военных колледжах. На вооружении армии КСА в небольших количествах поступало английское вооружение и военная техника. Однако с 1952г. в военной сфере британцев в королевстве стали вытеснять американцы.

Двустороннее военное сотрудничество в широких масштабах начало возрождаться в I пол. 1960гг., когда в Великобритании для ВВС КСА была закуплена крупная по тем временам партия (28 ед.)

сверхзвуковых истребителей «Лайтинг». Первыми летчиками этих истребителей стали бывшие английские офицеры. Вскоре королевство приобрело еще 43 «Лайтинга», которые состояли на вооружении до 1986г. В эти же годы саудовцы приобрели в Великобритании 38 легких английских штурмовиков ВАС-167 «Страйкмастер», а затем 15 патрульных катеров. Продолжалось сотрудничество в деле подготовки саудовских военных кадров. В начале 1970гг. англичане оказывали содействие в развитии саудовской аэродромной сети, налаживании работы аэродромно-технической службы, создании ремонтной базы местных ВВС, участвовали в обучении летчиков, содействовали в создании системы ПВО страны. Продолжались поставки авиационной техники. КСА закупило у англичан ЗРК ближнего действия «Рапира», катера на воздушной подушке, РЛС, боеприпасы, средства связи. Всего в 1973–76гг. стоимость закупок британского вооружения и услуг, предоставленных Саудовской Аравии в военной сфере, составила 1,5 млрд.долл., а к 1979г. эта цифра достигла уже 7 млрд.долл.

Новый этап саудовско-британского военного сотрудничества начался в середине 1980гг. В 1985г. КСА и Великобритания подписывают соглашение «Яммама-1» на поставку 132 самолетов (72 «Торнадо», в т. ч. 48 в варианте тактического истребителя и 24 — в варианте истребителя ПВО, и 60 «Хок», в т. ч. 30 в варианте легкого штурмовика и 30 — в варианте учебно-боевого самолета). Британская сторона также обязалась обучить местный летный состав, инженерно-технический персонал и осуществлять техническое обслуживание поставляемой авиатехники. В 1986г. стороны подписывают соглашение «Яммама-2» со сроком реализации 10 лет. Оно предусматривало дополнительные поставки авиационной техники, включая истребители «Торнадо», учебно-тренировочные самолеты «Пиллатус» и вертолеты, а также тральщиков и другого вооружения. Оплата предоставляемого вооружения и военной техники по обоим соглашениям осуществлялась по схеме «нефть в обмен на вооружение».

В 1990–91гг. на территории КСА находились британские войска (38,7 тыс.чел.), входившие в состав сил международной коалиции. Они принимали участие в операции «Буря в пустыне» по освобождению Кувейта от иракской оккупации. На протяжении 1990гг. самолеты английских ВВС использовали саудовские аэродромы для патрулирования т.н. южной «бесполетной» зоны Ирака.

На протяжении I пол. 1990гг. вооруженные силы КСА в рамках программы «Яммама-2» получили 48 истребителей «Торнадо», три тральщика типа «Сэндаун», а также дополнительно заказали 20 учебно-боевых самолетов «Хок». Саудовские ВМС приобрели 17 английских патрульных катеров.

Великобритания по праву считается вторым после США военным партнером Саудовского королевства и крупнейшим зарубежным рынком сбыта продукции английского ВПК — самолетов, боевых кораблей и катеров, средств связи, другого вооружения и военной техники. Так, в 2007г. саудовское правительство заказало британской компании «БАэ системз» крупную партию боевых машин «Тактика», РЛС и систему сетевого управления войсками (NCW).

Британские специалисты оказывают техническое содействие местным ВВС и ВМС. В частно-

сти, они работают на военно-морской базе Джубайль и военно-воздушных базах Дахран, Хамис-Мушайт и Табук. Англичане участвуют в обучении антитеррористических подразделений для саудовской Национальной гвардии. Продолжается сотрудничество в деле подготовки саудовских военных кадров, оказывается содействие в развитии военной промышленности КСА. Время от времени проводятся совместные учения вооруженных сил двух государств.

В Лондоне считают Саудовскую Аравию «важным стратегическим союзником Великобритании на Ближнем Востоке, играющим лидирующую сдерживающую роль в поддержании региональной стабильности». Учитывается и такой немаловажный фактор как гарантированное обеспечение крупными заказами предприятий британского ВПК. В частности, выполнение в 1990-гг. контракта на поставку для КСА самолетов «Торнадо» позволило сохранить единственную в Великобритании линию по их сборке и обеспечить загрузку производственных мощностей до начала серийного выпуска новой модели «Еврофайтер».

Безусловно, важнейшим шагом в дальнейшем развитии саудовско-британского военного сотрудничества стало подписание осенью 2007г. Соглашения о закупке для ВВС Саудовской Аравии 72 новейших истребителей «Еврофайтер Тайфун». Сделка, получившая название «Проект саям», состоит из серии контрактов на общую сумму 4,43 млрд. фт. стерлингов (8,9 млрд.долл.). В целом же на период до 2030г. прибыли «БАЭ системз» и ее партнеров по производству «Еврофайтеров» для КСА оцениваются в 25 млрд.долл. Некоторые зарубежные эксперты даже рассматривают соглашение как «начало новой волны многомлрд. сделок на Ближнем Востоке» по закупке самых современных вооружений.

Путь к новому соглашению был долгим и трудным — переговоры продолжались более десяти лет и потребовали значительных усилий и гибкости со стороны компании «БАЭ системз» и Правительственной Организации по военному экспорту (Defence Export Service Organization). Конкурентом британцев выступали французы, предлагавшие Саудовской Аравии свой новейший истребитель «Рафаль». Но в итоге в Эр-Рияде предпочтение было отдано британским «Еврофайтерам Тайфун».

По жесткому настоянию саудовцев «Проект саям» предусматривает создание на территории КСА на юго-западе страны в районе г. Эт-Таиф предприятия по окончательной сборке самолетов, на котором будут заняты 15 тыс. местных рабочих и служащих. И если первая партия из 24 истребителей будет полностью изготовлена в Великобритании, то «Еврофайтеры» второй партии (48 машин), начиная с 2011г., должны будут собираться в Саудовской Аравии. Постройка сборочного завода рассматривается англичанами в качестве «беспрецедентного уровня передачи оборонных технологий ближневосточной стране».

Предназначенные для саудовских ВВС истребители предполагается оснастить новейшим вооружением, окончательная номенклатура которого будет уточнена на отдельных переговорах. В частности, речь может идти о крылатых ракетах «Сорм Шаддоу» с дальностью пуска до 250 км, ракетах «воздух-воздух» «Метеор» с дальностью пуска до 100 км, ракетах «воздух-воздух» ближнего боя AS-

РААМ, управляемых лазером бомбах «Пэйвэй IV» и др. Саудовские «Еврофайтеры» также оснастят новейшим радиоэлектронным и навигационным оборудованием.

Британская сторона до 2030г. будет оказывать саудовцам содействие в подготовке летного состава и наземного персонала, поставлять запчасти, помогать в техническом обслуживании и ремонте поставляемой техники. В рамках «Проекта Саям» будет произведена модернизация истребителей «Торнадо», поставленных в 1990гг. Причем в этом случае саудовцы намерены в максимальной степени использовать собственные технические и производственные возможности.

Рассматривается вопрос о приобретении в Великобритании 40-60 учебно-боевых самолетов «Хок» новой модификации, которые должны заменить имеющиеся на вооружении более старые машины этого типа. Стоимость возможной сделки оценивается в 1,6 млрд. фт. стерлингов.

Саудовско-британское военное сотрудничество имеет хорошие перспективы для долгосрочного развития. www.iimes.ru, 22.10.2007г.

— Саудовская Аравия заключила с Великобританией контракт на приобретение 72 реактивных истребителей «Тайфун» на 8,84 млрд.долл. Об этом сообщили 17 сент. в Минобороны Саудовской Аравии.

Как передает информационное агентство Саудовской Аравии со ссылкой на чиновника саудовского оборонного ведомства, правительства двух стран подписали контракт еще 11 сент. и достигли соглашения по вопросу подготовки в Саудовской Аравии соответствующих технических специалистов. Саудовская Аравия приобретает истребители по той же закупочной цене, которая действует и для королевских ВВС Великобритании.

Тот же источник отметил, что эту сделку утвердил король Саудовской Аравии Абдулла ибн Абдель Азиз аль Сауд. Она отвечает содержанию двустороннего соглашения об усилении военного сотрудничества, подписанному 21 июля 2007г.

Многоцелевые военные истребители «Тайфун» производит европейский концерн ЕАДС (Великобритания совместно с Германией, Италией и Испанией). Синьхуа, 18.9.2007г.

— Саудовская Аравия подписала с Великобританией контракт на поставку 72 боевых самолетов Eurofighter Typhoon общей стоимостью 4,43 млрд. фунтов (8,84 млрд.долл.), сообщило агентство Рейтер со ссылкой на саудовское информагентство SPA.

«Контракт на покупку самолетов стоимостью 4,43 млрд. фунтов стерлингов был подписан двумя правительствами во вторник (11 сент.)», — цитирует Рейтер заявление представителя Минобороны Саудовской Аравии, переданное в понедельник агентством SPA.

Как сообщил представитель Минобороны Великобритании, переговоры о поставке самолетов Саудовской Аравии все еще продолжаются и их завершение ожидается к концу этого года.

Многоцелевые самолеты Eurofighter Typhoon, которые производит британская компания BAЕ Systems совместно с европейским аэрокосмическим концерном EADS и итальянской компанией Finmeccanica, предназначены для уничтожения воздушных и наземных целей и являются одними из самых современных самолетов такого класса в мире. РИА «Новости», 17.9.2007г.

— Британская оборонная компания BAE Systems приблизилась к заключению контракта о поставке Саудовской Аравии 72 истребителей Eurofighter Typhoon на сумму 20 млрд. фунтов стерлингов (40 млрд.долл.), сообщает газета Times.

По данным издания, которое не ссылается на какие-либо источники, британское правительство направило контракт на поставку истребителей королю Саудовской Аравии Абдулле бин Абул Азизу два дня назад.

Как ожидается, король подпишет контракт, который станет самой крупной из экспортных поставок Британии, на следующей неделе, сообщает издание. Сделка оказалась в центре внимания из-за скандала, связанного решением британского правительства в прошлом году остановить расследование в отношении BAE, т.к. это могло навредить национальной безопасности и отношениям с Саудовской Аравией. Рейтер, 7.9.2007г.

— Саудовская Аравия приступила к созданию сил безопасности численностью 35 тыс.чел. для защиты нефтяной инфраструктуры от потенциального нападения. Бойцов оснастят самым современным оружием и средствами обнаружения и слежения, в т.ч. космическими. Помощь в обучении элитных подразделений окажут США, передаст «Взгляд».

Как отмечает Newsru, этот шаг отражает усилившееся беспокойство королевства о безопасности нефтяных сооружений, вызванную угрозами Аль-Каиды и увеличением напряженности между Ираном и США.

Силы безопасности уже насчитывают 5 тыс.чел. Остальные 30 тыс. планируется подготовить в течение двух-трех лет. Ожидаемая стоимость программы, включая приобретение нового оборудования, может составить от 4 до 5 млрд.долл., пишет Lenta.

Саудовская Аравия — крупнейший экспортер нефти в мире, в стране насчитывается более 80 нефтяных и газовых месторождений, длина трубопроводов составляет 17 600 км. Сейчас нефтяную инфраструктуру охраняет служба безопасности государственной нефтяной компании Saudi Aramco, насчитывающая 5 тыс.чел.

Террористы несколько раз пытались устроить взрывы на нефтяных объектах Саудовской Аравии, но им ни разу не удалось добиться приостановки работ. В фев. 2006г. террористы-самоубийцы устроили теракт на крупном нефтеперерабатывающем комплексе, но им не удалось прорваться на территорию комплекса и нефтяное оборудование не пострадало, напоминают «Ведомости».

В России согласно внесенным поправкам в федеральный закон, дочерние общества Транснефти, эксплуатирующие магистральные нефтепроводы и являющиеся их собственниками, и Газпрома имеют право использовать и применять служебное оружие и специальные средства для обеспечения сохранности продукции, поставляемой для государственных нужд, отмечает «Вслух.ру». www.oilcapital.ru, 28.8.2007г.

— 30 июля в Вашингтоне было объявлено о планах администрации США по экспорту крупных партий вооружения и военной техники в страны Ближнего Востока. Конкретно речь шла об Израиле, Египте и аравийских монархиях (Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия). Так, ежегодная военная помощь Израилю на ближайшие 10 лет составит 3 млрд.долл., т.е. увеличится на

25% Военная помощь Египту останется на прежнем уровне — 1,3 млрд.долл. в год. Соединенные Штаты также намерены продать Саудовской Аравии и другим странам-членам ССАГПЗ различную боевую и вспомогательную технику на общую сумму 20 млрд.долл. Переговоры с аравийскими партнерами еще не завершены и поэтому пока нельзя говорить о конкретных сроках поставок, возможных изменениях и в стоимости предстоящих сделок.

По словам госсекретаря США К. Райс, новые американские военные поставки ближневосточным государствам «должны способствовать укреплению умеренных сил (в регионе) и расширению поддержки по борьбе с негативным влиянием «Аль-Каиды», «Хизбаллы», Сирии и Ирана». В Вашингтоне считают необходимым, чтобы союзники и партнеры США на Ближнем Востоке «были хорошо защищены». Причем модернизация вооруженных сил Египта и Саудовской Аравии, по мнению американцев, «должна укрепить готовность партнеров США в борьбе с исламским радикализмом, помочь умеренным силам в достижении мира, и обеспечить Ливану свободу и независимость». В этой связи особо подчеркивается нежелательность обращения аравийских монархий по вопросам приобретения оружия к другим странам, которые «могут быть менее надежными в обеспечении их обороны». Белый дом путем военных поставок предполагает подтвердить неизменность американского курса на поддержку Израиля и умеренных арабских режимов. При этом вопросы ускорения демократизации на Ближнем Востоке как бы отходит на второй план.

Просматривается ряд причин (о которых «громко» не заявляется), побудивших Вашингтон осуществить столь крупные военные поставки в ближневосточные страны. К ним можно отнести:

- попытку создать в зоне Персидского залива противовес растущему военному потенциалу Ирана путем наращивания военных возможностей аравийских монархий, преимущественно Саудовской Аравии. По оценке экспертов, количественные и качественные характеристики вооруженных сил государств-членов ССАГПЗ свидетельствуют о том, что в обозримой перспективе они не смогут достичь неоспоримого преимущества над Ираном;

- стремление США еще больше привязать своих региональных партнеров к американскому оружию, американской военной системе в целом, а с другой стороны — несомненную поддержку получает национальный ВПК, который неплохо работает на ближневосточных поставках. Речь также идет об улучшении совместимости вооруженных сил США с армиями Израиля и арабских военно-политических партнеров;

- укрепить безопасность Израиля и умеренных арабских режимов на фоне продолжающейся дестабилизации обстановки в Ираке, общей напряженности и нестабильности военно-политической обстановки на Ближнем Востоке;

- многие эксперты считают, что речь идет, в т.ч. и о намерении создать антииранский блок умеренных арабских государств с возможным привлечением к нему в той или иной степени Израиля.

Американские планы новых масштабных поставок вооружения и военной техники странам Ближнего Востока вызвали неоднозначную реакцию в регионе и мире. Их осудили Сирия, Ливан и Иран. При этом руководство ИРИ заявило, что оно

«не обеспокоено продажей американских вооружений странам Персидского залива». Германия считает, что новые поставки обострят гонку вооружения на Ближнем Востоке. Премьер-министр Израиля Э. Ольмерт дал понять, что не возражает против планов США продать крупные партии современного вооружения Саудовской Аравии и другим арабийским монархиям, т. к. полагает, что Вашингтон должен «поддерживать умеренные арабские государства, а нам с американцами нужно создавать общий фронт против Ирана». Что касается собственно Израиля, то Ольмерт считает предстоящие поставки «значительным и важным улучшением военной помощи» его стране. В Эр-Рияде заявили: «Когда Королевство Саудовская Аравия вооружается, то оно делает это для того, чтобы защитить себя» и саудовские интересы. «Это – долг королевства и его правительства». Причем саудовцы утверждают: «Никогда и никто не мог сказать про королевство, что оно – агрессивное государство».

Намерения администрации Дж. Буша встретили негативное отношение у многих членов Конгресса США. 114 конгрессменов направили президенту письмо, в котором заявили о недопустимости продажи Саудовской Аравии «потенциально дестабилизирующих вооружений», т. к. эта страна «не является настоящим союзником в продвижении интересов Соединенных Штатов на Ближнем Востоке», а также поставляет «боевиков и подрывников-самоубийц на войну в Ираке и обеспечивает финансирование террористической деятельности по всему миру». Однако 114 голосов недостаточно для того, чтобы заблокировать законопроект о продаже оружия арабским странам.

Какие же типы оружия получат от США Израиль и арабские страны в ближайшее десятилетие? Конкретные детали предполагаемых поставок пока еще не оглашены, но определенные предположения можно сделать.

Что касается Израиля, то эксперты говорят о возможном приобретении 100 новейших многоцелевых истребителей F-35. Израильские ВВС также хотели бы получить 6 военно-транспортных самолетов C-1390J «Супер Геркулес», модернизировать состояние на вооружении самолеты C-130E/H и заменить имеющиеся самолеты-заправщики KC-707 на новые машины. Кроме того, планируется модернизировать вторую эскадрилью боевых вертолетов AH-64A «Апач» до модификации AH-64D. ВВС Израиля планируют пополнить более современными образцами и арсенал своих авиационных боеприпасов. Речь идет о нескольких сотнях высокоточных управляемых бомб типа JDAM. Командование сухопутных войск ЦАХАЛа рассматривает вопрос о 100 новых БМП типа «Намер», созданных на базе танка «Меркава» (частично их можно будет изготовить в США) и 300 американских бронемашин типа «Страйкер». Израильские ВМС намерены построить два корвета с ударным вооружением. При этом предпочтение отдается проекту американского корабля LCS (Littoral Combat Ship), предназначенного для действий в прибрежной морской зоне и непосредственно вблизи берегов противника.

Переговоры с арабскими странами продлятся еще несколько месяцев, возможно, год. Представители администрации США заверяют: большая часть намеченных к продаже систем вооружений

являются оборонительными. Предварительно, речь идет о различных типах ракет «воздух-воздух», высокоточных авиационных боеприпасах, в т. ч. о бомбах, наводимых с помощью ИСЗ (для Саудовской Аравии), комплексах ПВО «Пэтриот», модернизации самолетного и вертолетного парка, беспилотных летательных аппаратах дальнего действия, боевых кораблях, средствах РЭБ. Возможны поставки новой и модернизация имеющейся на вооружении бронетехники, самоходных артиллерийских систем, РСЗО, противотанковых управляемых ракет, боевой и транспортной авиатехники, противокорабельных ракет, средств разведки, РЛС. При этом, учитывая интересы безопасности Израиля, мощность и радиус действия поставляемых для саудовских ВВС новейших типов боеприпасов будет уменьшена, а дальность их действия ограничена. Кроме того, саудовцы не должны будут их складировать на северо-западе королевства, недалеко от израильской границы.

Планы Белого дома по оказанию военной помощи американским партнерам на Ближнем Востоке демонстрируют намерение США всемерно укреплять свои позиции в этом стратегически важном районе мира. Вместе с тем, распределение средств на планируемые поставки и качество предоставляемого оружия в очередной раз со всей очевидностью подчеркивает привилегированное положение Израиля в американской ближневосточной политике, подтверждает неизменность линии Вашингтона не только на сохранение, но и на увеличение военнотехнического превосходства Израиля над арабскими странами. Причем здесь имеется в виду не только, и не столько Сирия, сколько Египет и Саудовская Аравия. www.iimes.ru, 15.8.2007г.

– Госсекретарь США Кондолиза Райс выступила в защиту решения Белого дома осуществить многомиллиардные поставки американского оружия в Саудовскую Аравию и еще пять арабских государств в регионе Персидского залива.

«Мы, разумеется, хотим, чтобы наши союзники и партнеры в регионе были хорошо защищены», – заявила Райс в воскресенье в эфире телекомпании «Фокс». При этом она дала понять, что США не хотели бы, чтобы арабские государства обращались за военной помощью к кому-либо еще.

«Было бы неправильным, чтобы Саудовская Аравия или другие государства Персидского залива не имели возможности защитить себя или обращались бы к другим, кто могут быть менее надежными в обеспечении их обороны», – заявила Райс.

«Неправильно оставлять наших давних стратегических друзей незащищенными в регионе, в котором усиливаются иранская и другие угрозы», – подчеркнула госсекретарь.

В минувшие выходные 114 членов палаты представителей конгресса США направили Джорджу Бушу письмо, в котором предупредили американского президента, что заблокируют объявленные на минувшей неделе Белым домом поставки новейших американских вооружений Саудовской Аравии.

«Саудовская Аравия ведет себя не как союзник США, поставляя боевиков и подрывников-самоубийц на войну в Ираке и обеспечивая финансирование для террористической деятельности по всему миру», – говорится в тексте распространенного в Вашингтоне письма американских законодателей Бушу.

«США не должны передавать потенциально дестабилизирующие вооружения королевству Саудовской Аравии», — говорится в письме, которое сопровождается заявлением о том, что по имеющимся данным, Вашингтон собирается впервые поставить в Саудовскую Аравию высокоточные всепогодные бомбы со спутниковым наведением, а также военно-морские суда.

В заявлении сообщается также, что в сент. после возвращения конгресса с летних каникул в палату представителей и сенат будет внесена специальная блокирующая резолюция, аналогичная резолюции, использованной конгрессом США в 1985г. для запрета на поставку истребителей F-15 в Саудовскую Аравию.

На текущей неделе на Ближний Восток по поручению Буша должен вылететь заместитель госсекретаря США по политическим вопросам Николас Бернс.

В минувший понедельник в беседе с журналистами в Вашингтоне Бернс сообщил, что его поездка будет посвящена обсуждению с союзниками США в регионе поставок американских вооружений, переговоры о которых идут уже почти год.

«Мы ведем неформальные переговоры с этими странами об их оборонных потребностях в течение последних 9-12 месяцев, но только сейчас, в течение авг. и сент., начнем с ними переговоры официально», — заявил Бернс.

Американский дипломат сказал, что его «попросили поехать в регион на следующей неделе для обсуждения с рядом стран этих вопросов». Он добавил, что на данный момент не может назвать характеристики предлагаемых арабским странам вооружений, а также их общую стоимость, т.к. все это еще обсуждается.

«Большинство систем, которые мы планируем для этих стран, являются оборонительными — не наступательными, большинство», — подчеркнул Бернс. «Мне было интересно прочитать в прессе о 20 млрд.долл., но, как я предполагаю, это умная догадка со стороны большинства представителей прессы», — сказал дипломат, отметив, что на данный момент администрация Джорджа Буша еще не готова обнародовать информацию о переговорах.

«Мы не знаем, как будет выглядеть окончательный список, и мы, вероятно, не будем этого знать еще в течение примерно шести недель или что-то около этого», — добавил Бернс. Он сказал, что в течение последних десяти дней администрация Буша обсуждает поставки оружия арабским государствам в предварительном порядке, а формальный запрос будет внесен, вероятнее всего, в сент.

По данным газеты «Вашингтон пост», поставки будут осуществлены в шесть государств региона на сумму не менее 20 млрд.долл., что сделает предстоящую оружейную сделку крупнейшей за все время администрации Буша.

Поставки будут осуществлены в Саудовскую Аравию, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Катар, Бахрейн и Оман и будут включать ракеты класса «воздух-воздух», а также «умные» бомбы точного наведения.

Как стало известно телекомпании Си-эн-эн, поставки США впервые включают тяжелые авиабомбы со спутниковым наведением JDAM весом в 250 кг. и 1 т.

В рамках сделки идет также речь о военно-морских судах и тактических противоракетных ком-

плексах «Пэтриот» усовершенствованной модификации, сообщает Си-эн-эн.

Со ссылкой на собственные источники телекомпания Эн-би-си сообщила на минувшей неделе, что поставками оружия в регион Персидского залива администрация Буша намерена укрепить позиции союзников по отношению к военному потенциалу Ирана.

По данным Эн-би-си, планы Вашингтона могут вызвать противодействие со стороны Израиля и части конгресса США, опасющихся, что поставки новейших вооружений арабским государствам, включая Саудовскую Аравию, могут составить в будущем угрозу для израильской безопасности, но администрация учитывает это и сопроводит сделку рядом ограничений, как, например, ограничение на дальность и мощность бомб с лазерным наведением и требование не складировать такие вооружения на военных базах вблизи границ Израиля.

При этом телекомпания напоминает о недавних словах главы Пентагона Роберта Гейтса, сообщившего Израилю, что арабские государства имеют возможность получить такие вооружения из других стран, включая Россию. РИА «Новости», 6.8.2007г.

— 30 июля Вашингтон официально объявил о намерении осуществить массивные военные поставки Израилю, Египту, Саудовской Аравии и другим арабским монархиям. При этом Египет в течение предстоящих десяти лет получит военную помощь в 13 млрд.долл., т.е. она останется на нынешнем уровне в 1,3 млрд.долл. ежегодно. Израиль должен получить помощь в 30 млрд.долл., т.е. ее ежегодный объем увеличится на 25% — с 2,4 до 3 млрд.долл. Военные поставки странам Аравии должны составить ок. 20 млрд.долл. Причем переговоры с Саудовской Аравией еще ведутся и здесь могут быть изменения и уточнения. По словам К. Райс, «эти меры должны способствовать укреплению умеренных сил (на Ближнем Востоке, — авт.) и расширению поддержки в борьбе с негативным влиянием «Аль-Каиды», «Хизбаллы», Сирии и Ирана», а модернизация египетских и саудовских ВС «должна укрепить готовность партнеров США в борьбе с исламским радикализмом, помочь умеренным региональным лидерам в достижении мира, и обеспечить Ливану свободу и независимость».

Американские планы новых масштабных поставок вооружения и военной техники странам Ближнего Востока вызвали неоднозначную реакцию в регионе. Их осудили Сирия, Иран и Ливан. Многие эксперты считают, что речь идет об упрочении антииранского блока умеренных арабских государств с возможным привлечением к нему в той или иной степени Израиля. Говорится и о замене курса Вашингтона на ускоренную демократизацию Ближнего Востока очередным витком милитаризации.

На минувшей неделе в зону Персидского залива прибыло американское авианосное соединение в составе атомного авианосца «Энтерпрайз», шести ракетных эсминцев и атомной подводной лодки. На борту «Энтерпрайза базируются 70 боевых самолетов — ударных и разведчиков. Группа пробудет в зоне Залива три месяца. Незадолго до прибытия в регион «Энтерпрайза», отсюда на свои базы ушли две другие авианосные группы ВМС США. www.iimes.ru, 6.8.2007г.

— Саудовская Аравия опровергла в понедельник информацию о том, что подданные королевства

составляют почти половину иностранных боевиков в Ираке. «Эти цифры неверные и сильно завышенные», — сказал саудовской газете «Аш-Шарк аль-Аусат» источник в силах безопасности страны.

В воскресенье, 15 июля, американская газета «Лос-Анджелес таймс» сообщила со ссылкой на высокопоставленных представителей армии США и иракских парламентариев, что выходцы из Саудовской Аравии составляют среди иностранных боевиков в Ираке 45%.

В Саудовской Аравии, напротив, уверены, что число подданных королевства, воюющих в Ираке, постоянно сокращается. «Я могу с уверенностью констатировать, что число саудовских подданных в Ираке постоянно сокращается благодаря просветительской работе в королевстве», — сказал источник.

По его словам, точную цифру назвать невозможно, однако, по оценкам спецслужб королевства, в Ираке «находятся несколько сот саудовских боевиков, а не тыс.», как пишут западные СМИ. При этом он заметил, что три четверти саудовцев, отправляющихся в Ирак для участия в сопротивлении, погибают там.

Основу вооруженного сопротивления в Ираке, по данным саудовского представителя, составляют бывшие военные, служившие в армии при экс-президенте Саддаме Хусейне. «Ключевая роль в боевых действиях в Ираке принадлежит бывшим иракским военным, которые составляют костяк сопротивления», — сказал источник.

Согласно официальным данным США, подданные Саудовской Аравии составляют половину из 135 иностранцев, заключенных в американских тюрьмах в Ираке. При этом выходцам из королевства приписывается наибольшее количество терактов-самоубийств.

Сирийцы и ливанцы составляют лишь 15% среди иностранных боевиков в Ираке, в то время как американская администрация обвиняет именно Дамаск в дестабилизации ситуации в этой стране. Ключевой партнер США в регионе — Саудовская Аравия — напротив, оказалась не в состоянии пресечь проникновение собственных подданных в Ирак, пишет «Лос-Анджелес таймс». РИА «Новости», 16.7.2007г.

— Министерство юстиции США начало расследование в отношении британской компании-производителя вооружений BAE Systems Plc, сообщило агентство Рейтер со ссылкой на заявление компании.

«Минюст США проинформировал BAE Systems, что он начал формальное расследование, имеющее отношение к соблюдению компанией антикоррупционного законодательства, в частности, к делам компании, связанным с Саудовской Аравией», — цитирует агентство заявление BAE.

В начале июня этого года в Великобритании разразился скандал, связанный с деятельностью BAE, который, как сообщали западные СМИ, мог послужить причиной последовавшей 22 июня отставки генпрокурора Великобритании лорда Голдсмита.

Лорд Голдсмит оказался под огнем критики за то, что несколько лет назад якобы скрыл от международных органов по борьбе с коррупцией факты выплаты Великобританией секретного вознаграждения саудовскому принцу Бандару бен Султану за помощь в заключении оборонного контракта меж-

ду британской корпорацией BAE Systems и Саудовской Аравией.

Британское расследование данного эпизода было закрыто в дек. 2006г. по соображениям «национальной безопасности Великобритании», и лорд Голдсмит отрицает свою причастность к любым неправомерным действиям. Закрытие дела вызвало возмущение международных организаций и заставило Организацию экономического сотрудничества и развития начать собственное расследование. РИА «Новости», 26.6.2007г.

— 8 июня саудовское министерство внутренних дел в специально обращенном к гражданам страны заявлении сообщило об осуществленных в течение предшествовавших 48 часов в Эр-Рияде и Аль-Касыме арестах 11 саудовцев, обвиняемых в финансировании и активном участии в деятельности подпольных групп, входящих в организацию «Аль-Каида». Как подчеркивалось в заявлении, один из арестованных был связан с неудачным нападением на нефтеочистительный завод в Букейке, — «работа с ним» и позволила напасть на след других арестованных. В заявлении не сообщалось (естественно, «в интересах следствия») о том, кто эти арестованные (чуть позже лондонская газета «Аш-Шарк Аль-Аусат» опубликовала сообщение о том, что, по меньшей мере, двое взятых под стражу являются, соответственно, владельцем крупного магазина, специализирующегося на продаже меда, и менеджером высшего эшелона одной из строительных компаний). В заявлении отмечалось, что аресты («предварительные задержания обвиняемых») были осуществлены на основе «закона о борьбе с отмыванием денежных средств». Это означало, как говорилось в заявлении министерства внутренних дел, что «наложен арест на движимое имущество задержанных. Это означает, что они не могут пользоваться этим имуществом, осуществлять связанные с ним сделки, обменивать его или передавать в пользование каким-либо иным лицам». Наряду с этим в том же заявлении говорилось, что «на основании закона о борьбе с отмыванием денежных средств» наложен арест на имущество еще десяти саудовских граждан, которые не подверглись задержанию, но вместе с тем подозреваются в связях с организацией «Аль-Каида» и действующими от ее имени внутрисаудовскими подпольными анти-системными группами.

Саудовский закон о борьбе с отмыванием денежных средств был принят 18 авг. 2003г., спустя почти три месяца с момента первого крупного террористического акта на территории королевства, осуществленного 12 мая того же года в Эр-Рияде. Инициатором его принятия выступила правительственная Комиссия банковского контроля, по требованию которой в каждом из саудовских банков действует специальное подразделение, осуществляющее контроль над отмыванием денежных средств.

Статья 12 этого закона дает право «компетентным органам осуществлять предварительное задержание обвиняемых в финансировании террористических организаций и актов террористического характера, как и налагать превентивный арест на принадлежащее им имущество на срок не менее 20 дней». Если же того потребуют интересы следствия, то этот срок может быть продлен «по решению специальной судебной инстанции». Статья 2 этого закона дает определение «отмыванию де-

нежных средств», включающее «денежные операции, если известно, что они осуществляются со средствами, полученными от преступной деятельности или от незаконного источника», а также «перевод, получение, хранение или использование денежных средств, в отношении которых известно, что они получены от преступной деятельности или от незаконного источника».

Саудовское законодательство определяет «отмывание денежных средств» и как «сокрытие или преднамеренное искажение природы полученных или имеющихся денежных средств, а также их источника, пути их перемещения, имени их собственника или способа их расходования», если они также получены на основе «преступной деятельности или незаконного источника». Наконец, под «отмыванием денежных средств» саудовское законодательство имеет в виду «финансирование терроризма, террористических акций и террористических организаций», а также «участие в проведении этих операций на основе оказываемой их участникам помощи, призывам к их осуществлению, предоставлении взятки, умолчания о подготовке этих операций».

Статья 16 закона о борьбе с отмыванием денежных средств предусматривает и существенные наказания за совершение этого преступления. Речь идет прежде всего о тюремном заключении сроком не менее десяти лет и штрафе в 5 млн. саудовских риалов или о применении одного из этих наказаний. Однако в любом случае собственность приговоренного к этим наказаниям отторгается в пользу государства.

Закон о борьбе с отмыванием денежных средств предусматривает ужесточение наказаний, налагаемых на уличенных в совершении этого преступления, — до 15 лет тюремного заключения и штрафа 7 млн. саудовских риалов. Возможность этого ужесточения возникает в тех случаях, если «обвиняемый совершил преступление, участвуя в деятельности организованной банды», или «совершил акты вооруженного насилия». Равным образом речь может идти и об «обвиняемом, занимавшем государственную должность и использовавшем ее для совершения преступления или использовавшем свое влияние для организации и совершения преступления». Ужесточение наказания закон о борьбе с отмыванием денежных средств предусматривает и в некоторых других случаях: «вовлечение в преступление женщин и несовершеннолетних», «совершение преступления с помощью благотворительной, общественной или образовательной организации», а также в случае, если в отношении обвиняемого «ранее выдвигались аналогичные обвинения со стороны местных или зарубежных правоохранительных органов».

Аресты, осуществленные 6 и 7 июня с.г., стали скорее всего первым случаем в национальной правоохранительной практике, когда был применен закон о борьбе с отмыванием денежных средств. Это обстоятельство позволяет саудовским властям говорить о том, что борьба с терроризмом на территории королевства вступила на новый этап.

9 июня эр-риядская газета «Ар-Рияд» опубликовала эксклюзивное интервью министра внутренних дел Саудовской Аравии принца Наефа бен Абдель Азиза. Едва ли не впервые представитель высшего эшелона саудовского политического истеблишмента открыто говорил и о внутрисаудовской

террористической деятельности, и о планах своего ведомства по борьбе с этой деятельностью.

Принц Наеф подчеркивал в первую очередь принципиально важное обстоятельство: «Нынешние арестованные (11 спонсоров террористического подполья) играли большую и важную роль. Видимо, эти люди важнее, чем те, кто осуществлял в королевстве террористические акции. Исполнители акций — всего лишь орудия в руках арестованных, подлинных спонсоров и организаторов преступлений». Отвечая на вопрос о том, «сильно ли действующее в королевстве террористическое подполье?», министр внутренних дел сказал: «Источники террора существуют, мы будем продолжать действовать, поскольку королевство все еще остается объектом террористических атак».

В своем интервью принц Наеф вновь подтвердил, что все 11 арестованных — саудовские граждане, и назвал имя одного из них, не сообщая, однако, о том, кто он и какова сфера его деятельности. Тем не менее он отметил, что все арестованные — «владельцы огромных денежных средств», которые «могут быть и их личными средствами, и имуществом других». Это был важный намек на продолжение деятельности министерства внутренних дел по дальнейшему применению положений закона о борьбе с отмыванием денежных средств.

Саудовский министр сообщил и новые подробности, связанные с деятельностью его ведомства, отметив, что за последнее время им были арестованы несколько молодых людей, «распространявших подстрекательские заявления заблудшей секты (восходящий к первой суре Корана саудовский политический термин, обозначающий членов антисистемного террористического подполья) с помощью интернета». Это также новое направление антитеррористической борьбы, которое, по мнению министра, важно не с точки зрения обнаружения «молодых сторонников «Аль-Каиды», являющихся лишь исполнителями», а потому, что связано с противостоянием «спонсорам и вдохновителям» антигосударственного подполья. В его интервью присутствовала связанная с проблемой электронного терроризма принципиальная фраза: «Среди спонсоров и вдохновителей заблудшей секты есть пожилые люди, которые обладают религиозным знанием и которые, по нашей информации, тесно связаны с другими, зарубежными инстанциями. Мы ожидаем результатов ведущегося расследования (против 11 арестованных) с тем, чтобы истина раскрылась в необходимом объеме». Идет ли речь об улемах и законоучителях — противниках режима, давно и целенаправленно использующих интернет для распространения своих взглядов? Действия саудовского государства против антисистемного подполья будут иметь тенденцию к еще большему расширению? Насколько широка поддержка противников режима в среде саудовских религиозных законоучителей? В своем интервью принц Наеф сказал, что его ведомство «все еще не получает достаточной помощи от людей религиозного знания (синоним термина «улемы»), включая прежде всего их непоследовательность в деле безоговорочного осуждения членов заблудшей секты, не имеющих никакого отношения к исламу».

Косвенным показателем недовольства политического истеблишмента недостаточной лояльностью к нему со стороны законоучителей была и позиция принца Наефа в отношении обвинений в ад-

рес Лиги поощрения добродетели и осуждения греха. Он заявил, что ведущееся расследование деятельности некоторых ее «добровольцев», допустивших «превышение полномочий», должно быть «доведено до конца». Если же в ходе «расследования будет выявлено допущение ошибок, то государство никогда не примет такого положения дел». Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 12.6.2007г.

— Король Саудовской Аравии Абдалла бен Абдель Азиз объявил амнистию для всех заключенных, не представляющих угрозу безопасности государства. Королевское помилование, заявил в этой связи министр внутренних дел Саудовской Аравии принц Наиф бен Абдель Азиз, распространяется на «заключенных всех тюрем королевства, не представляющих угрозы для безопасности страны и не совершивших серьезных преступлений».

Саудовский монарх также отдал распоряжение властям погасить задолженности тех, кто отбывает наказание за долги, если сумма долга не превышает 135 тыс.долл. Как сообщает саудовская газета «Эр-Рияд», амнистия объявлена в связи с начинающейся в субботу поездкой короля Абдаллы в северные провинции страны, в ходе которой им будет положено начало реализации ряда крупных экономических и социальных проектов. РИА «Новости», 5.5.2007г.

— Правительство Саудовской Аравии вслед за произведенным на днях арестом 172 подозреваемых в причастности к терроризму ужесточило контроль за оборотом ряда химикатов, которые могут быть использованы террористами. На состоявшемся в понедельник заседании кабинета министров королевства было принято решение запретить сроком на три года «использование в сельском хозяйстве аммиака, кальция, калия, нитрата магния и других подобных им опасных материалов в гранулированной или порошкообразной форме». Применение перечисленных материалов, отмечается в заявлении, опубликованном Саудовским информационным агентством, разрешается лишь в жидком состоянии либо в виде готовых сельхозсмесей. Использование внесенных в список химикатов в твердой форме, говорится в сообщении, отныне ограничивается сферой промышленности, медицины и науки.

Порядок импорта химических материалов, которые могут быть использованы террористическими группировками для изготовления взрывчатых смесей, будет выработан министерством внутренних дел королевства совместно с другими заинтересованными ведомствами. Импортировать эти материалы смогут только четыре саудовские компании, одобренные правительством. Три дня назад МВД Саудовской Аравии объявило о захвате самой большой за все время группы сторонников «Аль-Каиды», в числе которых были подготовленные за рубежом пилоты-смертники. Заговорщики планировали нападения на объекты нефтяной инфраструктуры страны, военные базы, убийство высокопоставленных государственных деятелей. У террористов, некоторые из которых прошли афганскую школу, были изъяты большие партии оружия и денег. РИА «Новости», 1.5.2007г.

— Власти Саудовской Аравии объявили о крупном успехе в деле борьбы с терроризмом: в последнее время в королевстве были задержаны 172 чел., подозреваемых в причастности к террористической деятельности. По словам главы саудовского

МВД принца Наефа, среди арестованных были будущие террористы-смертники, которых готовили к осуществлению масштабных операций против различных (главным образом экономических, нефтяных) объектов на территории королевства, а часть из них должна была совершить нападения на военные объекты за пределами страны. В последнем случае речь, по всей вероятности, может идти об американских военных базах в зоне Персидского залива.

Террористы планировали также нападение на одну из саудовских тюрем с целью освобождения своих соратников. Как сообщается, большая часть задержанных — саудовские подданные. Власти подозревают связь захваченных террористов с международной сетью «Аль-Каиды». Часть из арестованных не только овладела различными видами оружия, но и прошла обучение на авиационных курсах за рубежом. При задержании полиция изъяла большое количество оружия и значительные денежные средства. Несмотря на достигнутый большой реальный успех, принц Наеф считает: «Мы не можем утверждать, что покончили с этими заблудшими. Наши усилия будут продолжены».

Исламистские экстремисты, в т. ч. те, кто прибегает к открытому насилию, имеют поддержку у части населения, особенно молодежи, недовольной правящим режимом, а также в среде религиозного истеблишмента. Именно это обстоятельство обуславливает живучесть экстремизма на религиозной почве в саудовском королевстве. www.iimes.ru, 1.5.2007г.

— В последние годы руководство ведущих стран-членов ССАГПЗ в планах наращивания национальных военных потенциалов все более видное место отводит развитию военной промышленности, а в ряде случаев и проведению НИОКР по созданию собственных образцов оружия. Это обусловлено стремлением уменьшить в перспективе полную на сегодняшний день зависимость аравийских монархий от зарубежных поставщиков вооружения и военной техники.

Среди аравийских монархий наиболее развитой военной промышленностью обладает Саудовская Аравия, значительные усилия по налаживанию производства отдельных видов боевой техники предпринимают ОАЭ. В остальных же странах аравийской «шестерки» пока делаются лишь первые шаги по созданию основ собственного военного производства. Основу военного производства в странах ССАГПЗ составляет лицензионная сборка иностранной техники.

Военная промышленность в КСА создана преимущественно при содействии американских, европейских и бразильских фирм. Развивается сотрудничество в военно-промышленной сфере с Пакистаном. Стране действуют предприятия по выпуску стрелкового оружия, легкой бронетехники, отдельных видов военной электроники, в т. ч. авиационной, налажен ремонт и обслуживание некоторых видов вооружения.

Саудовская Аравия была первой среди арабских стран Персидского залива, которая еще с середины 1970гг. стала заключать с иностранными поставщиками вооружений соглашения об офсетном инвестировании. Суть его в том, что в контракте обязательно оговариваются условия о выделении иностранными партнерами части средств, выплачиваемых саудовцами за приобретение оружия, на ре-

инвестирование в саудовскую экономику в т. ч. в военную промышленность. Подобные соглашения имеются с фирмами США, Великобритании и Франции.

Важную роль в развитии национального оборонно-промышленного комплекса сыграл указ короля Фахда (1985г.), согласно которому была создана Генеральная организация военной промышленности (ГВОП). В ее задачу входят контроль и координация производства оружия и военной техники в промышленных зонах Эль-Джубайль и Янбу. В 1985г. под патронажем ГВОП были организованы пять компаний по выпуску оружия. В этом же году в Эль-Хардже начали строительство крупного военно-промышленного комплекса им. короля Халеда. На его возведение правительство выделило 8 млрд.долл. На предприятиях комплекса налажен выпуск стрелкового оружия (пулеметы, автоматы), боеприпасов для стрелкового оружия калибра до 12,7 мм включительно, артиллерийских боеприпасов калибра 105, 120 и 155 мм. По испанской лицензии производятся ручные гранаты РО-1 и РОМ-1. Выпускаются некоторые виды электронного оборудования военного назначения. Осуществляются работы по модернизации американских БТР М113А1/А2 до уровня А3. При содействии фирм США планируется организовать выпуск электронного оборудования для танков М1А2 «Абрамс» и самолетов F-15. Наряду с заводами в Эль-Хардже действуют оборонные НИИ.

Саудовскими специалистами с иностранной помощью сконструирован и запущен в производство БТР «Аль-Фахд». В последние годы проведена его модернизация. На базе бронетранспортера планируется создать семейство специализированных бронированных машин: штабную, медицинскую, самоходную установку ПТУР, БРЭМ, минный зарядитель.

В 2001г. открыто совместное саудовско-пакистанское предприятие по выпуску стрелкового оружия, включая пулеметы калибра 7,62 мм, и автоматические винтовки. Действуют центр по обслуживанию и ремонту самолетов и центр по ремонту авиационных двигателей. В Даммаме имеются два дока, позволяющие ремонтировать суда водоизмещением 22 и 65 тыс.т., а в Джидде два дока для судов водоизмещением 16 и 45 тыс.т.

Саудовская Аравия намерена ускорить развитие национальной военной промышленности. Минобороны разработало план мероприятий по налаживанию собственного производства запчастей. Значительное место при этом отводится предприятиям частного сектора. По мнению саудовского МО, реализация плана позволит существенно сократить расходы на военный импорт. www.iimes.ru, 1.5.2007г.

— В условиях сохранения сложной военно-политической обстановки в зоне Персидского залива и на Ближнем Востоке в целом стратегия стран ССАГПЗ (Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия) на сдерживание и отражение потенциальных военных угроз содержит два главных направления: (1) построение совместной системы безопасности, включая ПВО, силы быстрого реагирования (СБР) и др., (2) обеспечение национальной безопасности каждой отдельной страной-членом Совета сотрудничества. Причем выработка национальных доктрин безопасности во

многом основывается на сотрудничестве с США и другими ведущими странами Запада.

Государства ССАГПЗ рассматривают следующие возможные угрозы своей внешней безопасности:

1. радикализация политики Ирана после прихода к власти в 2005г. президента М. Ахмадинежада. Особое опасение при этом вызывает наращивание иранского ракетного потенциала и возможное создание ИРИ ядерного оружия. Также имеются опасения насчет активизации иранской поддержки шиитских общин в странах Аравии;

2. наличие территориального спора между ОАЭ и ИРИ о принадлежности трех островов в Персидском заливе;

3. сложная ситуация в Ираке, возможность ее обострения вплоть до развязывания в этой стране полномасштабной гражданской войны. Негативное воздействие иракских шиитов на местные шиитские общины;

4. активизация террористической деятельности в регионе;

5. возможность радикализации обстановки в Йемене в результате усиления деятельности экстремистских исламистских группировок;

6. обострение палестино-израильского конфликта и арабо-израильского конфликта в целом.

На регулярной основе проводятся совместные учения стран аравийских монархий: «Щит полуострова» (сухопутные войска), «Сокол полуострова» (ВВС и ПВО), «Солидарность» (ВМС). Действует система идентификации и слежения за самолетами «Пояс сотрудничества». Она позволяет осуществлять мониторинг воздушного пространства аравийских монархий и прилегающих районов, а также лучше координировать действия сил ПВО. Система способна обеспечивать одновременное отслеживание нескольких сотен самолетов. Она является наиболее крупным совместным оборонным проектом в ССАГПЗ. В эту систему не интегрированы национальные наземные силы ПВО и истребительная авиация. Страны «шестерки» наметили завершить создание единой системы раннего радиолокационного обнаружения самолетов и баллистических ракет, запустить (с иностранной помощью) собственный разведывательный спутник, создать училище по подготовке военных летчиков. Продолжатся мероприятия по стандартизации вооружения, реализация которых затрудняется многотипностью имеющейся в аравийских армиях техники. Принимаются единые программ подготовки военных кадров.

В 2002г. в ССАГПЗ принято решение о создании еще одного органа по координации деятельности в оборонной сфере — Высшего военного комитета по обеспечению коллективной безопасности и повышению обороноспособности. И все же, несмотря на наличие большого числа договоренностей, соглашений и принятых согласованных решений, дело военной интеграции аравийских монархий идет очень медленно, а многие имеющиеся проекты в этой области далеки от своей практической реализации. Значительная часть мероприятий осуществляется формально. Отсутствует прогресс в деле интеграции систем управления вооруженными силами, связи, разведки, создания единой компьютерной сети.

Нет заметных подвижек в наращивании численности и боевой мощи объединенных воору-

женных сил (ОВС) «Щит полуострова», которые насчитывают 6 тыс.чел. в составе двух саудовских бригад и отдельных подразделений от остальных государств. После крушения саддамовского Ирака у руководителей Совета сотрудничества появились сомнения насчет перспектив использования этого формирования. Тем не менее, в дек. 2003г. был одобрен план развития ОВС на период до 2015г., который предусматривает повышение их боеспособности, создание объединенных СБР, завершение ввода в строй систем раннего предупреждения («Щит полуострова») и связи («Закрытая дверь»). Численность ОВС планируется довести до 50 тыс.чел., примерно половина из которых будет размещена в Саудовской Аравии (Хафр-эль-Батин, Хуфуф) и ОАЭ (Фуджейра), а остальные на национальных территориях.

Страны «шестерки» так и не разработали конкретной всеобъемлющей доктрины обеспечения коллективной безопасности, хотя основные подходы к решению данной проблемы были изложены в ряде официальных документов ССАГПЗ и выступлениях руководящих деятелей организации. Отсутствуют единые подходы к вопросам финансирования контингентов ОВС и различных военных программ. Дальнейшему углублению военной интеграции препятствуют политические противоречия и отсутствие полного доверия между странами-членами ССАГПЗ, различное понимание каждой из них внешних угроз и источников военной опасности. Каждое государство заботится о собственной обороне, отодвигая решение вопросов обеспечения коллективной безопасности на второй план. Двустороннее сотрудничество аравийских монархий в военной сфере с США, несмотря на известные разногласия с Вашингтоном, явно превалирует над аналогичным сотрудничеством в рамках ССАГПЗ.

В 2000-05гг. численность вооруженных сил стран-членов ССАГПЗ выросла с 233,6 до 255,8 тыс.чел., количество танков возросло с 1500 до 2220, артиллерийских орудий и РСЗО с 1000 до 1180, а боевых самолетов с 599 до 608. В 2007г. завершаются поставки для ВВС ОАЭ 8 американских истребителей F-16 Блок 60 и 30 французских «Миражей 2000-9». Саудовская Аравия заказала в Великобритании 72 новейших истребителя «Еврофайтер Тайфун». Закупается новое оружие для сухопутных войск и ВМС. Суммарные военные расходы аравийской «шестерки» выросли с 32,32 млрд.долл. в 2000г. до 40,08 млрд.долл. в 2006г. В 2002-05гг. в страны ССАГПЗ было поставлено военной продукции на 29 млрд.долл., а за это же период ими были заключены новые военные сделки на 17,5 млрд.долл. Первое место здесь уверенно занимает Саудовская Аравия. Ожидается, что рост цен на нефть на мировом рынке в последнее время, а также необходимость замены устаревающих видов вооружения приведет к новому росту военного импорта аравийских монархий.

По оценке зарубежных экспертов, наибольшим спросом на рынке вооружений ССАГПЗ в ближайшей перспективе будет пользоваться современная бронетехника, боевые вертолеты и боевые самолеты, мобильные ЗРК, противотанковые средства, техника РЭБ, РЛС, противокорабельные ракеты, системы разведки и наблюдения, системы обнаружения мин и разминирования, техника для ведения боевых действий и спецопераций в городе, во-

оружие и техника сил специальных операций, корабли и катера для охраны морских нефтепромыслов и морских коммуникаций, различные тренажеры, техника для войскового тыла и частей МТО.

В аравийских монархиях на протяжении длительного времени отмечается своего рода «статичность» в деле решения многих важных проблем военного строительства и развития вооруженных сил. Так, не нашли должного решения проблемы создания сбалансированных ВС, чрезмерно жестким остается система управления войсками, недостаточно отработано взаимодействие между различными видами вооруженных сил, не получили должного развития связь и разведка, по-прежнему слабо обучены резервные компоненты, сохраняется сильная зависимость от иностранной помощи в деле технического обслуживания и ремонта техники. Офицерский состав аравийских армий в своей массе малоинициативен, продвижение офицеров по службе основывается не столько на их деловых качествах, сколько на протекции, верности правящему режиму. Многие генеральские и офицерские должности в ВС занимают представители правящих династий.

В целом же руководство аравийских монархий стремится совершенствовать свои вооруженные силы как технически, так и организационно. Вместе с тем, количественная и качественная характеристики ВС стран ССАГПЗ свидетельствуют о том, что в обозримой перспективе только патронаж США и их союзников сможет гарантировать аравийской «шестерке» надежную защиту от внешних угроз. www.iimes.ru, 9.4.2007г.

— 6 апр. с.г. саудовское министерство внутренних дел объявило о ликвидации в Медине Валида Ар-Раддади, последнего из наиболее известных террористов, включенных в обнародованный в королевстве еще в середине 2005г. «Список 36 разыскиваемых». В этот список были включены наиболее опасные террористы в основном саудовского происхождения (хотя в их числе были и выросшие в Саудовской Аравии молодые люди магрибинского и йеменского происхождения), действовавшие в пределах как саудовской территории, так и за ее границами. Активный поиск Ар-Раддади стал возможен, потому что после продолжавшейся почти год самоизоляции он участвовал в нападении на четырех французских граждан (мусульманского вероисповедания) в непосредственной близости от одного из «святых городов» ислама и их убийстве 26 фев. с.г.

Органы саудовской государственной безопасности и внутренних дел добились значительного успеха — для обнаружения Ар-Раддади они активно использовали свои технические возможности, позволившие им обнаружить преступника, известного программиста, активно действовавшего и в сфере «электронного джихада». «Список 36 разыскиваемых» исчерпан — все включенные в него ведущие сторонники антисистемной и апеллирующей к религиозной догме оппозиции уничтожены или арестованы. Тем не менее события, разыгравшиеся в ночь с 6 на 7 апр. с.г. в жилом квартале Аль-Уюн г. Медины, ставят несколько вопросов.

Речь идет прежде всего о том, что Медина — «святой город» ислама — стал одним из центров деятельности саудовской антисистемной оппозиции. Сообщая 7 апр. о ликвидации Ар-Раддади,

лондонская газета «Аш-Шарк Аль-Аусат» подчеркивала: «Вчерашние события, когда был убит двенадцатый разыскиваемый из «Списка 36» Валид бен Мутляк Ар-Раддади, вовсе не были началом прочной связи между Пресветлой Мединой и терроризмом. Очевидно также, что эти события не станут и завершением этой связи, поскольку есть и другие разыскиваемые, не включенные в этот список, которых саудовской службе государственной безопасности все еще не удалось обнаружить».

Красноречивое замечание, которое газета подтверждала ссылками на многие обстоятельства, связанные с деятельностью террористических групп и их вдохновителей в Медине!

Наиболее известным эпизодом внутрисаудовской террористической активности были, вне сомнения, прогремевшие 12 мая 2003г. взрывы в трех жилых кварталах Эр-Рияда. Однако, как считала «Аш-Шарк Аль-Аусат», «история терроризма в Пресветлой Медине началась раньше», чем раздались взрывы в саудовской столице: в начале мая 2003г. в «святом городе» была проведена серия арестов лиц, замешанных в контрабанде оружия и взрывчатки. 24 мая все в той же Медине были арестованы три известных законоучителя, рассматриваемых в Саудовской Аравии в качестве «теоретиков деятельности Аль-Каиды» и представителей «крыла отлучителей (от ислама)» на территории королевства, — Али Аль-Худейр, Ахмад Аль-Халиди и Насыр Аль-Фахд. Непосредственным поводом для их ареста стали произнесенные ими публичные проповеди в мечетях, во время которых они не только выражали сомнение в принадлежности к исламу членов саудовского политического истеблишмента, а также действующих «по их приказам» сотрудников службы государственной безопасности и МВД, но и публично приветствовали эр-риядские взрывы 12 мая 2003г.

Чуть позже, 26 мая 2003г., в Медине были арестованы сторонники ранее задержанных муфтиев — члены местной подпольной террористической ячейки. Все они были гражданами Саудовской Аравии и принимали участие в качестве моджахедов в вооруженных действиях на территории Афганистана, Кашмира или Чечни. Продолжавшиеся в течение 2003-05гг. аресты позволили органам саудовской государственной безопасности в конечном итоге ликвидировать 18 авг. 2005г. Салеха Аль-Ауфи, которого в королевстве обычно называют «последним реально действовавшим руководителем связанного с «Аль-Каидой» террористического подполья». Принципиально важно то, что действия сотрудников службы государственной безопасности и подразделений МВД Саудовской Аравии доказали, что именно в Медине на протяжении всего времени активного противодействия саудовской власти ячейкам антисистемной оппозиции концентрировалось наибольшее число как саудовских, так и иностранных (в значительной мере магрибинских и йеменских) сторонников апеллирующих к религиозной догме групп моджахедов. При этом абсолютное большинство тех, кто был включен властью в «Список 36», были уроженцами Медины или ее окрестностей или укрывались там. Это же доказывали и события 26 фев. с.г. (убийство французских граждан), и арест новых обвиняемых или ликвидация Валида Ар-Раддади. Комментируя все это, «Аш-Шарк Аль-Аусат» подчеркивала: «За истекшие годы Пресветлая Медина

стала аренной целой цепи важных событий и противостояния терроризму, превратившись в основной объект деятельности саудовских антитеррористических сил».

Встает и второй вопрос — а кем был Ар-Раддади? Из жизнеописаний разыскиваемых, включенных в «Список 36», следовало, что Ар-Раддади — «саудовский гражданин, ему 21г., его место рождения и постоянного пребывания — Пресветлая Медина». Он бросил учебу, не окончив среднюю школу, что вовсе не помешало ему стать, по сути дела, профессиональным компьютерным программистом. Разрыв с семьей (он родился в «семье обеспеченного государственного служащего») заставил его работать, — как и наиболее близкие ему товарищи по подпольной организации, он занимался «разборкой свалок старых автомашин и продажей мяты и других овощей на рынках». Обычная для многих саудовских сторонников антисистемной оппозиции ситуация, определяемая их сознательным выбором, — протест против погрязшего в «многобожии» общества, частью которого является и собственная семья, и уход к сторонникам «чистой» религиозной догмы, проповедников которой было слишком много (и, видимо, остается) в Медине. В дальнейшем же — намеренное понижение социального статуса, когда все еще сохраняющееся стремление к образованию ставится на службу «правому» делу. Понижение социального статуса окончательно фиксируется переездом в те городские кварталы, где сосредоточивается наибольшее число мигрантов из провинции и из-за пределов Саудовской Аравии, — в случае Ар-Раддади таким кварталом стал мединский Аль-Уюн.

Как выглядит этот квартал, и как он появился? В недавнем прошлом, по сообщению все той же лондонской «Аш-Шарк Аль-Аусат», на этом месте находился оазис с источниками пресной воды и возникшими вокруг них многочисленными фермами, владельцы которых занимались выращиванием овощей, которые продавали на рынках Медины. Но город рос. Фермы постепенно исчезали, их заменяли свалки старых автомобилей и выроставшие рядом с ними авторемонтные мастерские — в конце концов, подержанные автомобили тоже кому-то нужны. Рядом с мастерскими (и для того, чтобы поддерживать их жизнедеятельность) создавались самодельные горны для переплавки металлических изделий. Их владельцы всегда нуждались в молодой рабочей силе, да, собственно, полицейские и сотрудники государственной безопасности всегда обходили Аль-Уюн — жизнь саудовских бедняков и нищих иностранцев их мало интересовала, а потому Ар-Раддади и его друзья могли себя чувствовать там в относительной безопасности. Аль-Уюн был хорошо расположен — рядом с этим кварталом проходила шоссейная дорога Табук—Медина, около которой (как стало известно позднее) Ар-Раддади с друзьями любили разбивать палатку и отдыхать на природе (наблюдая за перемещением тех, кто в дальнейшем мог стать или становился их жертвами). Жизнь среди обездоленной бедноты укрепляла стремление Ар-Раддади использовать, как сообщал 7 апр. с.г. мединский корреспондент «Аш-Шарк Аль-Аусат», «насилие как средство для изменения общества».

Обычная для Саудовской Аравии история. У нее есть место действия — центр религиозной учености, доктрина которой (в силу своей специфики)

отнюдь не содействует установлению жесткого государственного контроля над ее приверженцами. У нее есть герои — «мятежные» законоучители и их «диссидентствующие» ученики, доводящие слова законоучителей до их логического, оборачивающегося террором завершения. Эта история пока далека от завершения, что позволяет поставить в связи с последними событиями в квартале Аль-Уюн еще один вопрос.

Еще в марте 2006г. представители саудовской службы государственной безопасности официально заявили о том, что «Список 36» более не существует, — все включенные в него разыскиваемые объявлялись либо арестованными, либо ликвидированными. Но, как выясняется, это заявление не только не исключало возможности восстановления и расширения этого «Списка», но и не означало, что в стране было покончено с деятельностью террористического подполья. В марте 2006г. саудовский министр внутренних дел принц Наеф бен Абдель Азиз заявил, что в королевстве «имеются или могут возникнуть новые руководящие террористические структуры». По его словам, Саудовская Аравия все еще продолжает «внутреннюю войну с экстремистами». Эта мысль развивалась им и в дальнейшем. В сент. 2006г. принц Наеф подчеркивал: «Необходимо противостоять тем невеждам, которые считают себя законоучителями». Далее он сообщал, что «в стране действуют тыс. заблудших (термин саудовского политического дискурса, означающий участников террористического подполья)».

Иными словами, вне зависимости от того, действительно ли исчерпан «Список 36», антисистемная и апеллирующая к религиозной догме саудовская оппозиция все еще остается реальностью страны. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 9.4.2007г.

— В Королевстве Саудовская Аравия (КСА) нет единого специального документа, который можно было бы считать официальным изложением взглядов руководства страны по вопросам войны и мира, военного строительства и основным направлениям развития национальных вооруженных сил. Вместе с тем, анализ ряда основополагающих государственных документов, высказывания высших представителей политического и военного руководства страны позволяют с достаточной степенью полноты определить военно-доктринальные установки королевства, т.е. дают основание говорить о наличии у Саудовской Аравии собственной национальной военной доктрины, которая носит отчетливо выраженный оборонительный характер.

Статья 33 «Основ системы власти» КСА (1992г.) гласит: «Государство совершенствует вооруженные силы и их оснащение с целью защиты исламской веры, Двух Святынь, общества и Отечества». Официально заявляется, что для саудовской политики неприемлемо «использование силы как инструмента осуществления внешнеполитических задач», что вовсе не означает отказа саудовцев «от законной самообороны» или «использования военного аспекта» для защиты своих национальных интересов.

В Саудовской Аравии традиционно уделяют большое внимание развитию национальных вооруженных сил. Необходимость наращивания военной мощи королевства обуславливается в Эр-Рияде: стремлением саудовского руководства утвердить свое господство на Аравийском полуос-

трове и в зоне Персидского залива; опасением возможных враждебных действий со стороны соседей (Иран, Ирак, Йемен, не исключается возможность конфликтных ситуаций со странами ССАГПЗ).

Решение имеющихся политических и территориальных противоречий с соседними странами саудовцы намерены решать политическими методами, прибегая к угрозе применения силы или непосредственному силовому воздействию лишь в самом крайнем случае. В Эр-Рияде считают, что безопасность в регионе Персидского залива зависит, прежде всего, от сильной Саудовской Аравии, а также от степени интеграции стран ССАГПЗ в военной области. Кроме того, безопасность в Заливе зависит от «взаимной поддержки мусульманских государств» этого района, что позволило бы «снизить или устранить потенциальную угрозу, исходящую из самого региона». В случае особой необходимости (как это было в 1990г. при захвате Ираком Кувейта) саудовцы не исключают возможность обратиться за военной помощью к Западу, в первую очередь, к США. Именно это обстоятельство в значительной степени определяет прочность саудовско-американских отношений, несмотря на имеющиеся между двумя странами политические и иные разногласия.

Одной из главных угроз для безопасности правящего режима в Эр-Рияде считают исламский экстремизм и терроризм, как внутреннего, так и внешнего происхождения. В этой связи особое внимание сосредоточено на проблемах обеспечения внутренней безопасности. Одновременно пристальное внимание уделяется предотвращению проникновения в страну террористов из-за рубежа, особенно с территории Йемена и Ирака.

В связи с возрастающей активностью Ирана в арабском и исламском мире, наращиванием Тегераном своего военного потенциала, ускоренным развитием иранской ядерной программы и связанным с этим осложнением обстановке вокруг ИРИ, саудовское руководство принимает дополнительные меры по укреплению обороноспособности КСА, повышению возможностей страны и армии по отражению угроз с иранского направления.

Перманентно напряженная обстановка в Ираке, разрастающееся противоборство между иракскими суннитами и шиитами, все большее принимающее формы гражданской войны, реальная угроза распада иракского государства, активная деятельность на территории соседней страны сил международного терроризма вызывают растущую обеспокоенность в Эр-Рияде, где небезосновательно опасаются возможного расширения иракского конфликта на другие страны региона, в т. ч. на Саудовскую Аравию. В этой связи власти королевства принимают меры по укреплению границы с Ираком, а также действуют в направлении политического урегулирования иракского кризиса.

Правительство КСА считает, что оборону страны следует планировать на длительный период на основе «тщательного научного анализа грозящих опасностей». При этом национальные ВС призваны обеспечить оборону королевства и быть способными вести боевые действия по защите пограничных районов до прибытия подкреплений из глубины страны, или войск союзников. Причем саудовцы понимают невозможность оборонять границы КСА по всему периметру. Именно поэтому с целью прикрытия наиболее важных погранич-

ных районов в 60 – 80гг. прошлого столетия были построены военные городки, в которых размещены крупные силы войск: Табук – на северо-западе (израильско-иорданское направление), Хафр-эль-Батин – на севере (иракско-кувейтское направление) и Хамис-Мушайт – на юге (йеменское направление). Завершается сооружение четвертого военного городка в Джиззана на границе с Йеменом. Крупные гарнизоны имеются на восточной границе в Даммаме (побережье Персидского залива, Катар, ОАЭ).

Военно-воздушные силы рассматриваются саудовцами в качестве главной сдерживающей силы. Поставлена амбициозная, но реально вряд ли выполнимая задача сделать ВВС КСА наиболее сильными на всем Ближнем Востоке. Систему ПВО страны намечено приблизить по своей эффективности к западным образцам. Пристальное внимание к развитию ВМС обусловлено важным стратегическим положением страны на перекрестке морских коммуникаций, связывающих Европу, Азию и Африку, необходимостью надежной защиты морских путей транспортировки саудовской нефти. Значительное внимание уделяется и развитию сухопутных войска, численность которых может быть увеличена на 20% (сейчас 75 тыс.чел.).

Все большее внимание военное руководство страны уделяет практическому внедрению американской концепции «объединенности» («jointness») в сферу планирования и проведения операций с участием всех видов вооруженных сил. Официально эта концепция была принята в ВС КСА в 2001г. В стране создан Оперативный центр национальной обороны (National Defense Operations Center), предназначенный для координации деятельности в вопросах управления войсками, разведки и информации. Проводятся совместные тренировки и занятия командных и управленческих структур сухопутных войск и ВВС. Реализуются совместные мероприятия по организации и координации действий между соединениями и частями различных видов ВС, разрабатываются общие для всех видов вооруженных сил планирующие документы и т. д. И все же дело с внедрением принципов «объединенности» пока продвигается медленно. С этим согласны и военные эксперты США, которые, тем не менее, считают, что в перспективе просматривается постепенная адаптация саудовских ВС к американской концепции.

Слабость собственной военно-промышленной и научно-технической базы, отсутствие необходимого числа квалифицированных специалистов для обслуживания и ремонта закупаемой техники обуславливают зависимость королевства от масштабной иностранной помощи. Техническая оснащенность королевских ВС практически целиком зависит от импорта современных видов вооружения и военной техники.

Основным партнером КСА в сфере ВТС являются США, которые поставляют саудовцам крупные партии вооружения для всех видов вооруженных сил (85% вооружения ВС КСА – американского производства страна является крупнейшим покупателем американского оружия). В Вашингтоне полагают, что поставки из США в Саудовскую Аравию так велики и КСА настолько зависит от американской долговременной военно-технической помощи, что такие программы почти равнозначны договору о военном сотрудничестве. Эр-

Рияд пытается уменьшить столь сильную зависимость от США, но пока без особых успехов. Вторым по значимости военным партнером КСА является Великобритания, за тем следует Франция. Военно-технические связи с Россией значительно развития не получили, однако некоторые перспективы здесь имеются.

В целом военно-доктринальные установки руководства КСА в обозримой перспективе вряд ли подвергнутся радикальным изменениям. При решении задач, связанных с обороной страны от возможного внешнего нападения, Эр-Рияд будет ориентироваться на усиление собственных военных возможностей, укрепление союза в рамках ССАГПЗ, а также получение в случае необходимости гарантированной военной помощи со стороны ведущих государств Запада, в первую очередь США. www.iimes.ru, 26.3.2007г.

– Со времени окончания первой войны в Персидском заливе и вплоть до II пол. 1990гг. государства Ближнего Востока затратили на закупку вооружений 20% своего ВВП и 55% всех бюджетных расходов. С 1986 по 1993гг. только страны ССАГПЗ закупили оружия на 82,5 млрд.долл., что составило 31% стоимости всех мировых продаж вооружений. Показателен в этой связи пример самого крупного импортера вооружений на Ближнем Востоке – Саудовской Аравии. С 1984 по 1998гг. общая стоимость всего импортированного в королевство оружия превысила 150 млрд.долл. Только за 1995-98гг. этот показатель составил 67,8 млрд.долл. При этом стоимость всего оборонного заказа 1991-97гг. была запланирована в 32,2 млрд.долл. США, а на деле составила 67,8 млрд.долл. С 1972 по 1997гг. стоимость поддержания обороноспособности королевства в процентном отношении к ВВП и доля затрат на импорт вооружений в общем объеме всего импорта КСА увеличились с 11 до 15% и с 8,8 до 40% соответственно. За тот же период численность находящихся на военной службе сократилась с 12 до 9% (в процентном отношении на 1000 чел. экономически активного населения).

При условии, что действующие контракты на поставку оружия в Оман, Саудовскую Аравию, Кувейт и ОАЭ будут полностью выполнены, совокупные затраты этих государств на импорт оружия только в 2007г. составят 60 млрд.долл. Как и прежде, лидирующие позиции занимает Саудовская Аравия. В 2006г. королевство заключило контракт на поставку 72 боевых самолетов (Euro fighter Turphoon) на 11 млрд.долл. США. В ближайшие годы Саудовская Аравия планирует затратить 50 млрд.долл. на закупку ракетного вооружения, боевых вертолетов и танков.

Во многих арабских странах устанавливались особые формы контроля над армией. Делалось это с тем, чтобы сбалансировать роль военных как единственного внутриполитического «центра силы» и не допустить усиления армейского влияния на общество. Наиболее общей для всех стран региона формой такого контроля служило увеличение служб безопасности и создание так называемых параллельных военных ведомств. И те, и другие были призваны ограничить возможности регулярных частей и одновременно каждой из таких служб влиять на важнейшие процессы в государстве.

Наличие большого числа спецслужб было характерным явлением практически для всех араб-

ских стран. Во многих странах многочисленные службы разведки и безопасности имели зачастую совершенно разные задачи. Между ними велось острое соперничество, и это поощрялось властями как мера балансирования их влияния на политическое руководство. Органы безопасности выполняли важные задачи по охране власти. Организация сил внутренней безопасности могла осуществляться в различных формах: самостоятельные службы и специальные подразделения или особые управления в регулярных войсках. Кандидаты на руководящие посты в таких службах проходили суровую проверку и тщательно отбирались. Например, в Сирии и Ираке во главе этих подразделений зачастую стояли лица, связанные с правящим режимом родственными, племенными или земляческими связями.

В большинстве арабских стран местные спецслужбы вели наблюдение за гражданским обществом и докладывали о потенциальных источниках оппозиции, контролировали любую другую общественную деятельность. В значительной мере власть зависела от служб безопасности, которые служили главным инструментом контроля над обществом и наиболее могущественными органами государства. В Сирии при Х. Асаде спецслужбы были глубоко вовлечены в повседневную жизнь страны и народа. Проверка по линии спецслужб была необходима для любого гражданина при его приеме на работу или повышении, для занятия общественной и политической деятельностью. Даже кандидатуры членов партии при назначении на партийные должности согласовывались со спецслужбами. У спецслужб была разветвленная сеть информаторов. Несмотря на то что специальные службы, как правило, не использовали жесткие репрессивные меры, их влияние ощущалось повсеместно: в университетах, на публичных собраниях, профсоюзах. Спецслужбы осуществляли постоянный контроль над умеренной оппозицией и отдельными диссидентами. В провинциях влияние специальных служб было еще выше.

В Саудовской Аравии также имелись «параллельные» войска в лице национальной гвардии. Национальная гвардия Саудовской Аравии по своей численности (3 механизированные бригады, 5 пехотных бригад) была практически равна регулярной саудовской армии (3 бронетанковые бригады, 5 механизированных бригад, одна воздушно-десантная). Войска Корпуса стражей исламской революции (КСИР) в ИРИ были созданы, чтобы защищать исламскую революцию от «сил реакции», в т.ч. от регулярной армии, сформированной в условиях шахского режима. Со времени своего создания как полувоенной организации КСИР превратилась в вооруженную силу, соперничающую по размеру и мощи с регулярной иранской армией. «Параллельные» войска имели ряд отличительных особенностей. Как правило, у них была самостоятельная командная структура. В Ираке Республиканская гвардия была подотчетна непосредственно президенту и ею командовал сын Саддама Кусай. В Иране командование КСИР и отрядов «Басиджей» только номинально входило в структуру вооруженных сил, а на деле выполняло указания духовного лидера Ирана.

В Саудовской Аравии армия и Национальная гвардия находились под контролем различных принцев. Созданная в 1956г. на основе так назы-

ваемой ополченческой «Белой армии» Национальная гвардия подчинялась непосредственно королю до 1962г., когда король Фейсал назначил ее командующим наследного принца Абдаллу. Став в 2005г. монархом, Абдалла сохранил за собой командование Национальной гвардией.

Наряду с Национальной гвардией в КСА действовали Специальные силы безопасности, подчинявшиеся непосредственно министру внутренних дел принцу Наифу. Они были созданы в 1979г. после захвата исламскими фанатиками мечети в Мекке, когда силы Национальной гвардии показали себя не с лучшей стороны. Данное подразделение особенно усилилось в 1990гг. На вооружении этих сил находились стрелковое вооружение, спецсредства и легкие бронемашины. В состав этих сил входили десантная дивизия, дивизия дворцовой охраны и полк морских пехотинцев. Наряду с охранной режимом, они были призваны бороться с терроризмом и воздушным пиратством. Отдельные подразделения Специальных сил безопасности дислоцировались в каждом крупном городе и провинции королевства. «Параллельные» войска были укомплектованы выходцами из тех групп населения, которых лидеры считали наиболее лояльными и преданными.

Племенные связи в значительной мере определяли высшие назначения в Ираке и Саудовской Аравии. Национальная гвардия в Саудовской Аравии обычно рассматривалась как «племенная сила», сформированная в отличие от обычных армейских подразделений исключительно по родоплеменному принципу из племен, лояльных правящей династии. До недавнего времени в Национальную гвардию рекрутировались только выходцы из двух саудовских провинций: Ан-Нежд и Аль-Хасса. В странах, где были очень сильны племенные и земляческие отношения, принцип племенной солидарности имел реальное звучание, а клановые и племенные связи до сих пор сохраняют свое значение и во многом определяют судьбу военнослужащего. «Параллельные» войска дислоцировались в местах, наиболее «чувствительных» с точки зрения обеспечения безопасности режима.

10-тыс. отряд Республиканской гвардии Сирии вместе с президентским полком осуществляли физическую охрану президента и его ближайшего окружения, а также обеспечивали безопасность тех районов Дамаска, где расположены президентский дворец, офисы и жилые помещения сотрудников президентской администрации. В Саудовской Аравии подразделения Национальной гвардии компактно располагались в определенных районах и дислоцировались во всех критически важных населенных пунктах королевства. Основными задачами Национальной гвардии являлись: обеспечение безопасности и стабильности в королевстве, защита основных жизненно важных объектов страны (нефтепромыслов, религиозных святынь), обеспечение безопасности и быстрое реагирование на возникновение конфликтных ситуаций в пограничных районах и др. В конце 1990гг. в Национальной гвардии служили немногим более 100 тыс.чел. Регулярная же саудовская армия насчитывала 120-130 тыс.чел. Отдельные подразделения Специальных сил безопасности также имелись в каждом крупном городе и провинции королевства. Таким образом, они служили своеобразным барьер-

ром на пути захвата ключевых населенных центров и коммуникаций в случае попытки переворота.

Стремление удовлетворить запросы военных часто лежало в основе решения о закупках высокотехнологичных, современных вооружений, на приобретение которых власти тратили огромные средства. Подобная ориентация арабских руководителей сказывалась на приоритетах их внешней политики. Массированные закупки арабскими монархиями Персидского залива дорогостоящего оружия в США и Великобританию во многом определялись стремлением их руководителей заручиться поддержкой Запада в обеспечении безопасности государств ССАГПЗ и защиты правящих там режимов. При этом практически игнорировались вопросы создания собственной эффективной военной инфраструктуры, способной обеспечить рациональное использование военной техники и вооружений.

Непомерное расширение силовых структур, в т.ч. спецслужб, также вело к увеличению военных расходов, которые тяжелым бременем ложились на бюджет государства. Одновременно возможности властей контролировать и координировать деятельность этих ведомств объективно снижались. Данное обстоятельство негативно отражалось на процессе сбора, анализа и подачи информации, в т.ч. разведывательного характера. Обычно авторитарные режимы вкладывали значительные средства в дело управления и контроля за социальной и политической деятельностью. Одновременно сужались материальные возможности разведки на оперативном, тактическом и стратегическом уровнях. Например, Управление контрразведки ВВС/ПВО — одна из самых влиятельных спецслужб в САР при Х. Асаде, играло главную роль в контроле над гражданским населением, прежде всего исламистами. www.iimes.ru, 6.3.2007г.

— Саудовская Аравия заявляет, что в самое ближайшее время на вооружение страны поступят 72 новых истребителя. Речь идет о современном боевом самолете Турпоп, который был разработан европейцами и до сих пор числился в военно-воздушных силах стран Старого Света. Объем сделки составляет 15 млрд. евро. Принц Султан бин Абдуль Азиз ас-Сауд заявил, что «Тайфуны» придут в Саудовскую Аравию «очень скоро». Современные истребители, разработанные и построенные Европейским консорциумом, на данный момент были заказаны вооруженными силами четырех европейских стран: Великобритании, Германии, Испании, Италии и Австрии. Напомним, что сделка с саудовцами чуть было не сорвалась после того, как британские власти начали расследование деятельности секретного фонда, созданного специально для саудовской королевской семьи. В связи с угрозой срыва сделки, расследование было прекращено. [Media International](http://MediaInternational.com). www.rusarabbc.com, 7.1.2007г.

— Боевые корабли США и Великобритании приступили к патрулированию акватории, прилегающей к крупнейшему экспортному нефтяному комплексу Саудовской Аравии — Рас-Танура. Как сообщила лондонская «Файнэншл таймс», Вашингтон опасается возможной атаки, в т.ч. боевиков «Аль-Каиды», на этот нефтяной комплекс, через который ежедневно поступает на мировой рынок 8% потребляемой в мире экспортной нефти. Газета приводит краткое официальное сообщение командования военно-морской группировкой, в

котором отмечается, что «действия предприняты на основе полученной информации» и «призваны оказать поддержку силам Саудовской Аравии и Бахрейна по противодействию возможной угрозе с моря нефтяным объектам Рас-Тануры».

Независимые британские аналитики указывают, что находящийся на востоке Саудовской Аравии и имеющий транспортный выход в Персидский залив комплекс Рас-Танура исключительно уязвим в случае вооруженного конфликта между США и Ираном. Они также указывают, что в сент. США направили в Персидский залив по меньшей мере два минных тральщика. Это стало реакцией на учения по минированию части акватории Персидского залива, которые провели военно-морские силы Ирана. Прайм-ТАСС, 28.10.2006г.

— Саудовская Аравия побаивается, что боевые действия перекинутся из Ирака на ее территорию. Власть страны надеется избежать этого, построив стену на границе с Ираком. Стена позволит также бороться с перевозкой наркотиков и оружия через Саудовскую Аравию. На возведение стены страна готова потратить 600 млн. долл., а завершить строительство планируют летом 2008г. Сооружение укомплектуют разнообразными системами безопасности, которые будут сигнализировать о попытках пересечь границу. В целом все будет стоить 12 млрд. долл. Арабы не первые, кто ставит стену на границе. Кроме Великой Китайской стены, построенной 2 тыс. лет назад, и Берлинской, которую разрушили в 90г., есть и другие. На прошлой неделе сенат США принял решение построить стену на границе с Мексикой, чтобы облегчить борьбу с незаконной миграцией. Объединенные Арабские Эмираты уже возводят такое ограждение на границе с Оманом. Защититься стеной от террористов из палестинских территорий пытается Израиль. www.rusarabbc.com, 7.10.2006г.

— Генконсульство США в городе Дхахран на востоке Саудовской Аравии временно закрыто из-за возникшей угрозы безопасности. В заявлении, опубликованном на сайте посольства США в Саудовской Аравии, говорится, что саудовские силы безопасности на днях в городе Даммам, находящемся недалеко от Дхахрана, столкнулись с террористами, что поставило под угрозу безопасность ген. консульство США в Дхахране. На таком фоне консульство временно закрыто на неопределенный срок.

С 4 сент. саудовские силы безопасности в Даммаме начали операцию по розыску боевиков «Аль-Каиды», в ходе которой и произошло столкновение с этими боевиками.

За последние годы по соображениям безопасности дипломатические учреждения США в Саудовской Аравии неоднократно закрывались. В прошлом месяце диппредставительства США в этой стране вследствие предупреждения со стороны саудовского правительства дважды приостанавливали деятельность. Синьхуа, 6.9.2005г.

— Объединенные Арабские Эмираты готовятся принять новый закон о борьбе с финансированием террористов. Как сообщает газета Саудовской Аравии «Аль-Яум» со ссылкой на главу Центрального банка ОАЭ, закон принимается по требованию Международного валютного фонда. Подробности о содержании закона не сообщаются. Одними из основных спонсоров терроризма считаются страны Персидского залива. ИА «Росбалт», 6.4.2004г.

НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

– Саудовское правительство будет развивать туризм на Красноморском побережье. На заседании кабинета король Абдулла заявил о необходимости использовать потенциал обширного региона для привлечения туристов.

Власти решили выделить 150 млрд. риалов (40 млрд.долл.) для осуществления ряда туристических проектов на побережье. Генеральной комиссии туризма и наследия поручено создать новые курорты в Арраесе (г. Янбу), Рас Мухайсене (провинция Мекка), Хариде (Асир), Фурсане в Джизе, Рас Хумайде, Шарме, Каяле и Даффат аль-Ваджх в провинции Табук. Международная консультативная компания подготовит план освоения побережья протяженностью 1,8 тыс.км.

Правительство королевства поставило задачу довести долю туризма в ВВП с нынешних 6% до 16% в 2020г., а число принимаемых туристов до 25 млн.чел. Сейчас королевство ежегодно посещают около 6 млн. религиозных туристов. Emirates.SU, 17.6.2008г.

– Самый важный город в исламской культуре – Мекку – ждут серьезные изменения в ближайшие годы, пишет The Guardian. Власти Саудовской Аравии направят 12 млрд.долл. на трансформацию городского ландшафта, чтобы Мекка смогла принимать большее число паломников, которые устремляются туда каждый год, чтобы осуществить хадж. Главные изменения коснутся Большой Мечети в Мекке, которая в данный момент может принять как минимум 100 тыс. верующих одновременно. Амбициозный план по расширению храма предусматривает снос более 1000 частных построек в городе, а на компенсации, по предварительным подсчетам, будет направлено 160 млн.долл.

В Мекке планируется построить новые дороги и жилые кварталы. Однако самая обсуждаемая часть проекта реконструкции города – комплекс из 130 небоскребов, некоторые из которых станут одними из самых высоких в мире. Основатель и бывший исполнительный директор Фонда исламского наследия Ирфан Аль-Алави уже заявил: «Это манхэттенизация Мекки. В городе хотят построить небоскребы, и мое беспокойство состоит в том, что, построив горы на равнине, девелоперы могут уничтожить исторические виды культурной столицы исламского мира». В Мекке верующие уже имеют возможность делать покупки в модных магазинах и пить кофе в забегаловках «Старбакс» в перерывах между молитвами. Для строительных компаний же город гарантирует млн. посетителей каждый год, которым нужно где-то останавливаться. Издание напоминает, что посещение города запрещено для тех, кто не исповедует мусульманство. NEWSru.com, 29.5.2008г.

– Согласно последним данным компании Proleads, занимающейся исследованием рынка строительных материалов в Персидском заливе, спрос на готовый бетон и стальную арматуру в следующем году удвоится. Число реализуемых строительных проектов сейчас достигло своего исторического пика, а к 2010г. оно начнет снижение. Реализуемые проекты по гражданскому строительству в странах ССАГПЗ оцениваются в 1,8 трлн.долл. Пять крупнейших проектов гражданского строительства, которые в совокупности оцениваются в 350 млрд.долл., развиваются в Саудовской Аравии,

ОАЭ и Кувейте: 1. King Abdullah Economic City, 116 млрд.долл. (Саудовская Аравия); 2. Silk City, 86 млрд.долл. (Кувейт); 3. Dubailand-Bawadi Development, 54 млрд.долл. (ОАЭ); 4. Prince Abdulaziz Bin Mousaed Economic City, 53 млрд.долл. (Саудовская Аравия); 5. Khalifa City, 40 млрд.долл. (ОАЭ) Только для строительства зданий, в соответствии со стандартными пропорциями, применяемыми при оценке проектов в странах Персидского залива, в этом году потребуется готового бетона на 8,6 млрд.долл. (при текущих ценах на него), в следующем – на 18,7 млрд.долл., а в 2010г. – на 15,5 млрд.долл. Аналогично и для стальной арматуры. Прогноз потребления на этот год оценивается в 7,5 млрд.долл., в 16 млрд.долл. – в 2009г. и 13,1 млрд.долл. в 2010г. Rusmet.ru, 28.5.2008г.

– В ближайшие дни в Саудовской Аравии появится еще один роскошный отель Moevenpick Hotel Al Khobar вместимостью 143 номера в г. Эль-Хобар. В стране уже открыты 5 отелей Moevenpick и еще 4 находятся в процессе строительства. Эль-Хобар расположен на берегу Персидского залива на востоке Саудовской Аравии. Отель Moevenpick находится в деловом центре города и прекрасно подойдет бизнес-туристам. Еще одна специализация отеля – проведение конференций, а также свадеб и других мероприятий. Moevenpick Hotel Al Khobar предлагает 101 номер и 42 люкса со всеми удобствами. Также в отеле имеется банкетный зал площадью 1600 кв.м. Ресторан отеля Maharaja предлагает традиционные блюда индийской кухни. Для любителей активного образа жизни в отеле открыты фитнес-центр, бассейн и теннисный корт. www.rusarabbc.ru, 22.5.2008г.

– Тарек бен Ладен, руководитель ряда строительных компаний, построит мост через Красное море, который соединит Азию и Африку. По мосту между Йеменом и Джибути будут проходить четырехполосная автомобильная трасса и ж/д пути. Длина сооружения, строительство которого займет 10 лет, составит 28,5 км. Проект оценивается в 14 млрд. евро (22 млрд.долл.).

Свой замысел Тарек бин Ладен, владелец строительной компании в Саудовской Аравии, объясняет необходимостью прямого пути из Аравийского полуострова до берегов Восточной Африки в обход Синайского полуострова. Этой дорогой смогут пользоваться африканские мусульмане, совершающие ежегодные паломничества в Мекку. Предполагается, что на обоих берегах Красного моря, которые соединит мост, появятся новые города, один из которых будет называться Городом Света. Трудностью при возведении моста может стать высокая сейсмическая активность в данном регионе. www.rusarabbc.ru, 25.4.2008г.

– Производство цемента в Саудовской Аравии в I кв. 2008г. выросло на 17% в ответ на рост спроса на стройматериалы в королевстве – крупнейшей экономической державе на Ближнем Востоке. Саудовские компании-производители цемента в I кв. текущего года произвели 8,4 млн.т. цемента, учитывая объем выпуска на двух новых цементных заводах, говорится в отчете Национального коммерческого банка Джидды – крупнейшего по размеру активов банка страны. В 2007г. производство цемента в стране выросло на 12%, до 30,2 млн.т., при этом доля местного потребления выросла на 8,4%, до 26,8 млн.т. Экспорт цемента вырос в 2007г. на 55,8%, до 3,5 млн.т., говорится в отчете. Экономи-

ка Саудовской Аравии, крупнейшего производителя нефти в мире, в текущем году должна вырасти на 6,7%, благодаря рекордным поступлениям от продажи нефти. Динамика ненефтяного сектора страны также способствует подъему экономики: рост наблюдается в финансовом секторе, в сфере строительства и телекоммуникаций, говорится в отчете Samba Financial Group из Эр-Рияда. Bloomberg, 21.4.2008г.

— Реализация проекта Джебель Омар стоимостью SR11,4 млрд., предусматривающего строительство жилья для 45 000 паломников рядом с Большой мечетью Мекки, начнется в начале мая, сообщил Нассир Ас-Саллум, генеральный секретарь Комиссии по развитию Мекки, Медины и Священных мест. «Строительство не ограничится только лишь центральной зоной, но будет вестись во всех районах Мекки, превратив ее в лучший город на земле», — заявил Ас-Саллум, совершавший инспекционную поездку в Джебель Омар и на другие строительные площадки города.

«Проект Джебель Омар будет завершен через три года. Он обеспечит проживание 45 000 паломников и место для моления 150 000 паломников, а также парковочную площадку на 9 000 машин», — сказал Абд Ар-Рахман Факих, председатель совета директоров проекта, сопровождавший генерального секретаря в его поездке. Саудовские компании Binladin Group и Saudi Oger являются застройщиками проекта, раскинувшегося на площади 1,8 млн.кв.м. Здесь будут построены 39 высотных здания от 20 до 48 этажей. В архитектурном отношении они будут выдержаны в смешанном мек-канском и современном стиле. Arab News, 20.4.2008г.

— Премьер-министр Азербайджана Артур Расизаде встретился с прибывшим в Азербайджан с краткосрочным визитом принцем Саудовской Аравии Альвалидом бин Талалом бин Абдульазизом Аль Саудом. Об этом сообщили в пресс-службе Кабинет министров. Глава азербайджанского правительства подчеркнул активно развивающиеся за последние годы связи между двумя странами во всех областях и выразил благодарность руководству Саудовской Аравии за принципиальную позицию, проявленную во время голосования на Генеральной ассамблее ООН о резолюции по нагорно-карабахскому конфликту.

Премьер-министр выразил уверенность, что нынешний визит саудовской делегации станет дополнительным стимулом развития двусторонних отношений. Принц Альвалид бин Талал, в свою очередь, отметил динамичное развитие азербайджанской экономики, одним из свидетельством которого являются увиденные им размах строительных работ в столице. Он выразил надежду, что реализуемые в регионе по инициативе Азербайджана глобальные энергетические проекты послужат росту благосостояния азербайджанского народа. Коснувшись реализации конкретных проектов, принц высказал намерение о сотрудничестве с Азербайджаном в области гостиничного бизнеса, в частности, открытии отеля сети Kingdom Hotels International. ИА Regnum, 19.3.2008г.

— Арабские страны Персидского залива, наводненные доходами от рекордно высоких цен на нефть, устроили соревнование по строительству самого высокого здания в мире. Саудовская Аравия, по сообщению лондонского журнала Middle East Economic Digest (MEED), только что включи-

лась в эту борьбу с планом строительства башни высотой в одну милю (1600 м., 5249 футов) в г.Джидда на Красном море. Проект, который должен превзойти самые высокие небоскребы соседних Кувейта и Дубая, города, ассоциирующегося с особо масштабными проектами, включился в конкуренцию за право обладания званием самой высокой башни мира, построенной в Персидском заливе.

Из других строящихся по всему миру высотных зданий, таких как «Башня свободы» в Нью-Йорке, ни одно не превышает 700 м. (2296 футов) в высоту. Риядская компания Kingdom Holding, контролирующаяся саудовским миллиардером принцем Аль-Валидом ибн Талалом, проведет до июля 2008г. тендер на получение контракта на строительство башни в Джидде, экономической столице Саудовской Аравии. Поданным MEED, хотя все еще остается тайной список других компаний, вовлеченных в проект, британская корпорация Hyder Consulting создает совместное предприятие с британской фирмой Ашр, стремясь стать инженерно-конструкторской компанией проекта, оценивающегося в 10 млрд.долл. Известно, что американский инженерный гигант Bechtel был выбран руководителем строительных работ этого небоскреба высотой в милю, названного Mile-High Tower. Саудовская компания Omrania станет архитектором проекта.

Кувейт также обнародовал план строительства небоскреба высотой 1001 (3284 футов). Его высота взята из названия классического произведения арабской литературы «Тыс. и одна ночь». На трех лопастях, которые будут возведены вокруг вершины здания, разместятся мечеть, церковь и синагога, символизируя единство трех монотеистических религий. Здание станет одной из доминант «Города шелка» — City of Silk, проекта стоимостью 77 млрд.долл., названного так по аналогии с «Шелковым путем». Проект будет символизировать возрождение древнего торгового пути, став крупнейшей зоной свободной торговли, связывающей Среднюю Азию с Европой. В городе, расположенном в Суббии на самой северной точке Кувейтского залива вблизи от иракской границы, после завершения строительства в 2030г., будут проживать не менее 750 тыс.чел. Кувейт, владеющий 10% мировых запасов нефти, конкурирует за возврат себе титула самой развитой страны Персидского залива при поддержке внеплановых доходов от высоких нефтяных цен, благодаря которым иностранные активы выросли до 213 млрд.долл.

Но Кувейту и Саудовской Аравии придется довольно трудно, если они хотят перехватить пальму первенства у Дубая. Проект эмирата Дубая — Burj Dubai (арабский небоскреб «Дубайская башня») обогнал тайваньский небоскреб Tairei (101 этаж), став самым высоким зданием мира, когда достиг высоты в 512 м. (1680 футов) в июле 2007г. Сегодня высота Burj Dubai — выше 600 м. (1968 футов). Times of Oman, 14.3.2008г.

— Начались работы по расширению Аль-Масджид Аль-Харам — комплекса Большой мечети, расположенной в г.Мекка. С северной и северо-западной стороны мечети начаты работы по очистке примыкающих участков. Планируется, что расширение площади повлечет за собой снос более тысячи зданий. Отмечается, что данный проект, одобренный королем Саудовской Аравии, увели-

чит площадь на 300 тыс.кв.м. РИА «Новости», 12.3.2008г.

— Саудовская Аравия — крупнейшая экономика Ближнего Востока и крупнейший производитель нефти в мире. Нефть имеет большое значение для экономики Королевства Саудовская Аравия, одновременно делая страну уязвимой перед изменением мировых цен на нефть на внешних рынках. Саудовская Аравия играет центральную роль на мировом рынке нефти благодаря высоким уровням добычи нефти, величине резервов и экспорту. Королевство — крупнейший производитель сырой нефти в мире, удельный вес Саудовской Аравии в общем объеме мировых поставок — 11%. Запасы нефти в стране оцениваются почти в 22% мировых резервов и 55% резервов стран ССАГПЗ. Саудовская Аравия владеет запасами природного газа в объеме 252 трлн. куб.ф., равных 16% общих резервов природного газа стран ССАГПЗ.

В 2006г. номинальный ВВП Саудовской Аравии вырос на 10,6% (SR1,3 трлн.) по сравнению с 26% в 2005г. (SR1,18 трлн.); в том же году реальный ВВП вырос на 4,3% (SR798,9 млрд.) по сравнению с 6,1% (SR766 млрд.) в 2005г. Относительное замедление темпов роста в 2006г. стало следствием падения объемов добычи нефти во II пол. этого фин.г. Тем не менее падение уровня добычи способствовало поддержанию нефтяных цен. Однако экономическая активность страны оставалась стабильной благодаря инвестиционной поддержке правительства — основе программы реформ. Удельный вес горнодобывающего сектора страны в номинальном ВВП 2006г. — свыше 50%. Сектор государственных услуг — на втором месте по объему вклада в номинальный ВВП — 14%; на финансовый, страховой секторы, сектор недвижимости и сферу обслуживания приходилось 8% ВВП.

На сектор недвижимости и строительство в совокупности пришлось почти 12,5% ВВП в конце 2006г. Ориентируясь на будущее, саудовское правительство предприняло попытку дальнейшей реализации амбициозной программы диверсификации источников доходов, направленной на повышение доли ненефтяного частного сектора в ВВП. Сектор недвижимости и строительство вошли в число секторов, играющих важную роль в плане диверсификации экономики страны. Многие из проектов в сфере недвижимости будут реализованы с привлечением как внутреннего, так и иностранного капитала с использованием контрактных схем ВОТ (Build-own-transfer — Строительство-владение-передача), ВОО (Build-own-operate — Строительство-владение-управление), ВО-ОТ (Build-own-operate-transfer — Строительство-владение-управление-передача). Это в сочетании с проводимой правительством политикой позволит частному сектору участвовать в развитии инфраструктуры, внесет свой вклад в дальнейший экономический рост и укрепление бизнеса в королевстве.

Саудовский сектор недвижимости переживает этап стремительного роста, который сохранится и на ближайшие годы. Это рынок, где спрос превышает предложение почти во всех сегментах. Ожидается, что рост спроса сохранится на ближайшие годы. В результате, вероятно, сохранится рост цен и арендных ставок. Однако подобный сценарий дефицита предложения приводит к серьезным проблемам, особенно в сегменте жилищного стро-

ительства, доступного малообеспеченным слоям населения. Сценарий дефицита предложения, как ожидается, сохранится в краткосрочной и долгосрочной перспективе, до выхода на рынок новых проектов.

Исторически рынок недвижимости играл ключевую роль в саудовской экономике. Его влияние на состояние ряда других секторов экономики оказало заметное влияние на экономику страны в целом. Площадь земельных ресурсов Саудовской Аравии составляет почти 2,25 млн. кв. м или 80% поверхности Аравийского п-ова. Плотность населения Саудовской Аравии, по расчетным данным — 9 чел. на 1 кв.м., является одной из самых маленьких по международным стандартам.

Саудовский рынок недвижимости можно разделить на следующие типы: рынок жилищного строительства, рынок земельных ресурсов и рынок коммерческой недвижимости. Рынок жилищного строительства представлен апартаментами, виллами, традиционными домами и строениями смешанного типа. Помимо этого существует с/х и промышленная недвижимость (земельные угодья и участки под застройку). Сектор коммерческой недвижимости также можно подразделить на офисную недвижимость и розничный сектор. Государственная политика в отношении промышленного сектора Саудовской Аравии была нацелена на размещение промышленных объектов в различных районах страны. С другой стороны, исторически городской рынок недвижимости разделен на три региональных центра: Эр-Рияд — в центральном регионе; Западную провинцию (Джидда, Мекка и Медина) и Восточную провинцию (Аль-Хобар и Даммам).

Аль-Каср. Проектом Аль-Каср предусматривается строительство за 400 млн.долл. 3800 малоэтажных зданий, трехуровневого торгового центра площадью 210 тыс.кв.м.; четырех школ; мечети и клиники на участке в 816 тыс.кв.м. Планом также предусматривается восстановление и модернизация парка Сувайди, в перспективе строительство 200 вилл, 4000-5000 малоэтажных зданий, торговых центров, мечетей и клиник. Проект планируется сдать в эксплуатацию в 2008г.

Остров Аль-Бундукийя. Будущий проект будет построен в форме Аравийского п-во на побережье протяженностью 8 км. Проект предусматривает строительство за 480 млн.долл. 17 искусственных островов и системы внутренних каналов, мостов и водопроводов. На островах будут размещены бутики, торговые центры, комплексы развлечений, гольф-клуб на 18 лунок, отели, финансовый и бизнес-центры. Проект займет территорию в 21 млн.кв.м. Срок реализации — минимум шесть лет. Остров Аль-Бундукийя сможет вместить более чем 350 тыс.чел.

Порт Аш-Шубили. Застройка стоимостью 51,6 млрд.долл. будет проведена на территории в 7 км. вдоль пляжа Хобара. Занимая площадь в 7 млн.кв.м., проект будет состоять из высотных жилых зданий представительского класса, торговых центров класса люкс, туристической и развлекательной инфраструктуры. В центре этого роскошного проекта первый на Ближнем Востоке «Плавающий торговый центр». Первый этап строительства, предусматривающий мелиорацию земель и закладку первичного ландшафта, завершен и оценивается в SR4 млрд. Второй этап предусматривает

реализацию 12 крупных инвестиционных проектов в сфере торговли, туризма, развлечений и жилищного строительства.

Экономические города Саудовской Аравии. Им. Короля Абдаллы (КАЕС): 168 млн. кв. м.; 27 млрд. долл. инвестиций; 2 млн. чел.; морской порт; промышленный район; центральный деловой район; прибрежная курортная зона; учебный городок; жилой район.

Джиззан (ЖЕС): 100 млн. кв. м.; 27 млрд. долл. инвестиций; 0,25 млн. чел.; индустриальная зона; морской порт; сортировка и дистрибуция с/х продукции; рыболовецкий район; деловой и культурный центр; здравоохранение и образование.

Им. Принца Абдельазизи бен Муседа (РАВ-МЕС): 156 млн. кв. м.; 8 млрд. долл. инвестиций; 0,3 млн. чел.; логистический центр; сухой док; международный аэропорт; центр нефтехимических производств; деловой район; учебный городок; с/х промышленность; горнодобывающий центр; зона отдыха.

Научный городок (КЕС): 4,8 млн. кв. м.; 7 млрд. долл. инвестиций; 0,15 млн. чел.; технические и управленческие колледжи; бизнес-парки; центр изучения исламской цивилизации; медгородок; центр биологических наук и здравоохранения; деловой район; жилой район; пассажирский вокзал; торговая зона; мечеть им. короля Абдельазиза.

Можно выделить следующие факторы, оказывающие стимулирующее воздействие на сектор недвижимости.

- Стремительное развитие экономики и повышение темпов роста ВВП, оцениваемое в 8,1% на 2007г., рост доходов на душу населения и повышение уровня жизни;

- Политика бюджетной экспансии;
- Рост числа крупных проектов в сфере энергетики, коммунального хозяйства, инфраструктуры, сектора недвижимости и новых экономических зон;

- Планы развития и диверсификации зависимости саудовской экономики от нефтяного сектора, с акцентом на индустриальные и экономические зоны;

- Повышение годовых темпов роста населения, оценивающихся в 2,5% в сочетании с ростом притока экспатриантов;

- Рост числа паломников на 6% в год к концу 2009г., стимулирующий строительство в двух священных городах страны;

- Повышение роли частного сектора почти во всех отраслях экономики, особенно в секторе недвижимости, за счет строительства с использованием схемы ВОТ;

- Доступность фондов и новых финансовых схем для сектора недвижимости; новый закон об ипотеке.

Все вышеперечисленные факторы являются основой развития сектора недвижимости в Королевстве Саудовская Аравия сегодня и в будущем. Как и в других странах Персидского залива, сектор недвижимости Саудовской Аравии сохранит оживление на ближайшие годы, поскольку стабильный рост спроса превышает предложение почти во всех сегментах сектора. www.rusarabbc.ru, 4.3.2008г.

— В ближайшие полгода в Саудовской Аравии будет объявлен тендер на строительство башни высотой в милю (1600 м.). Об этом сообщают информационные агентства со ссылкой на журнал «Мидл

ист экономик дайджест». Небоскреб намереваются возвести в расположенном на Красном море г. Джидда, являющемся экономической столицей королевства. Стоимость этого грандиозного проекта оценивается в 10 млрд. долл.

Самым высоким зданием на планете является «Бурдж Дубай» (Дубайская башня), которая строится в Объединенных Арабских Эмиратах. В янв. высота «Бурдж Дубай» достигла 589,5 м. Проектную высоту сооружения его авторы не называют. По разным данным, она может составить от 700 до 818 м. В случае реализации саудовского проекта небоскреб Джидды будет в три раза выше Останкинской телебашни, высота которой составляет 540 м. БЕЛТА, 24.2.2008г.

— В Саудовской Аравии заявили о начале проектирования информационно-коммуникационной инфраструктуры для трех крупнейших в мире строительных объектов. В Саудовском королевстве рассчитывают, что эти города привлекут в страну зарубежные компании, создадут новые рабочие места и помогут диверсифицировать экономику, снизив ее зависимость от нефтяного экспорта.

Строительство трех новых городов в Саудовской Аравии, относится к числу крупнейших строительных проектов в истории человечества. Самый большой из них, площадью 168 кв. км, носит имя короля Абдуллы и возводится в местечке Рабиг на западном побережье Аравийского полуострова. Он станет первым в мире «интеллектуальным городом». В нем будут построены морской порт, промышленная зона, деловой центр и жилые районы, создано до одного млн. новых рабочих мест.

Еще один город раскинется на площади в 158 кв. км. Он станет крупнейшим горнодобывающим и логистическим центром страны. В городе будут построены международный аэропорт, ж/д узел, грузовой порт и диспетчерский центр. По прогнозам правительства, в течение 10 лет здесь будет создано 30 тыс. рабочих мест, а его доходы удвоятся. Третий объект — «город знаний» возводится на площади в 5 кв. км. в Медине. В его строительство будет вложено 8 млрд. долл. В «городе знаний» появится до 40 тыс. новых рабочих мест и будут развиваться наукоемкие отрасли, такие как здравоохранение, цифровые технологии и туризм. Все три города строятся с нуля, что позволяет спроектировать информационно-коммуникационные системы без оглядки на прошлое.

Старший вице-президент компании Cisco, главный директор по вопросам глобализации Вим Элфринк считает, что масштаб и разнообразные коммуникационные потребности новых городов предоставляют компании уникальную возможность показать все, на что она способна. Коммуникационные сети каждого из трех городов свяжут между собой здания, людей, общественные места и транспортные центры с помощью широкополосных волоконно-оптических каналов с пропускной способностью до 1 гигабита в секунду. Повсеместно доступной станет беспроводная связь, поддерживаемая сетью WiMAX и другими современными технологиями.

В соответствии с законом Меткалфа, по которому ценность сети растет по мере увеличения числа подключенных устройств, компания Cisco будет стремиться поддерживать все коммуникационные услуги и логистические операции с помощью единой, повсеместно доступной цифровой инфра-

структуры, основанной на протоколе IP. Здесь появятся «интеллектуальные лифты», «невидимые» системы безопасности, средства для слежения за перемещением ресурсов с помощью меток RFID, автоматические транспортные системы и многое другое.

Cisco – мировой лидер в области сетевых технологий. В 2006г. Cisco объявила о готовности в течение 5 лет вложить в саудовскую экономику 265 млн.долл., в 10 раз увеличить количество своих сотрудников в этом регионе и открыть в Саудовской Аравии вдвое больше Сетевых академий. Ранее компания объявила о планах строительства коммуникационной инфраструктуры для малайского «ИТ-города» Селангор. Кроме того, Cisco активно участвует в строительстве интернет-города в Дубае, «киберпорта» в Гонконге и «ИТ-города» в Бельгии. www.rusarabbc.ru, 12.2.2008г.

– Саудовская Аравия восстановит свою первую столицу. Принц Султан ибн Сальман, генсек Верховной комиссии по туризму посетил стройку на месте исторического г.Ад-Дирийя, столицы одноименного эмирата, в котором власть принадлежала династии Саудитов.

Город включен в список историко-архитектурных объектов мирового значения, охраняемых Юнеско. В ходе работ будут восстановлены несколько зданий древнего города, а в правительственном Дворце мудрости («Каср Альукм») будет создан музей. Ад-Дирийя станет одной из главных туристических достопримечательностей королевства. Всего на территории Саудовской Аравии насчитывается 4 тыс. историко-археологических объектов и природных заповедников. Emirates.SU, 5.2.2008г.

– Новые промышленные города привнесут в ВВП королевства Саудовская Аравия US150 млрд.долл. Экономика Саудовской Аравии стремительно развивается и, подобно другим примерам резкого подъема деловой активности, разрабатывает строительные программы будущего. Существует много путей развития страны. По данным прогноза на III кв. 2007г. агентства SABV, Саудовская Аравия, чтобы продолжит процесс интеграции в мировую экономику, должна активно развивать нефтяной экспорт. Поскольку Саудовской Аравии достаточно сложно отделить свою экономику от нефти, страна вступила на путь масштабного строительства экономических городов, способных привлечь высокий интерес иностранных инвесторов.

Нефтяные доходы королевства продолжают оставаться высокими, оцениваясь в 2007г. на уровне SR618,7 млрд. (US165 млрд.долл.), иностранные активы сегодня в стране составляют SR942 млрд. (US251 млрд.долл.). Саудовская Аравия уделяет особое внимание будущему развитию этого направления. Экономические города предлагают уникальные возможности для инвесторов, опираясь на сравнительное конкурентоспособное преимущество королевства – дешевую энергию. Следствием первого экономического бума 1970гг. стало строительство промышленных городов Джубейль и Янбу, текущий экономический бум выдвинул на первый план шесть новых экономических городов.

По мнению Джона Сфакианакиса, главного экономиста SABV, «города Джубейль и Янбу появились благодаря промышленной привлекательности этих двух территорий». Развитие промыш-

ленности в этих двух зонах стимулировало рост сегмента недвижимости, главным образом, жилищного строительства, в обоих этих городах. Джубейль и Янбу заслуживают внимания благодаря наличию значительного потенциала роста. Порт Янбу, к примеру, может увеличить текущую пропускную способность в три раза. В отличие от городов Джубейль и Янбу, шесть других экономических городов являются универсальными комплексными проектами, сочетающими в себе проекты развития промышленности, сектора недвижимости, образования, морского порта и сухого дока.

По данным генерального инвестиционного управления Саудовской Аравии (SAGIA), к 2020г. новые экономические города внесут вклад в ВВП страны в US150 млрд.долл. Города должны обеспечить создание рабочих мест для 1,3 млн.чел. и рост ВВП на душу населения, проживающего в этих городах, до SR125625. Предполагается, что экономические города будут иметь население в три раза выше, чем в Дубае, ВВП, сопоставимый с Сингапуром, и территорию, в четыре раза превышающую площадь Гонг Конга. В развитии этих городов правительство будет играть роль регулирующего органа, посредника и покровителя, а частный сектор обеспечит капитал, будет владеть землей и заниматься застройкой. Центральным вопросом для экономических городов страны является вопрос создания рабочих мест для саудовских граждан. Создание новых рабочих мест должно идти очень быстрыми темпами, поскольку частный сектор сильно зависит от иностранной рабочей силы.

Экономический город имени Короля Абд Аллаха (КАЕС) расположен на полпути между Меккой и Мединой и коммерческим центром страны – Джиддой. Он занимает площадь в 168 кв. км, равную 65% общей территории эмирата Аджман в ОАЭ или размеру княжества Лихтенштейн. Компанией – застройщиком КАЕС является Emaar the Economic City, саудовская компания, внесенная в листинг фондовой биржи страны. Экономический город знаний (КЕС), расположенный в Медине, намерен стать технологическим центром королевства. Инвестиционная стоимость этой экономической зоны оценивается в SR25 млрд., создание города должно способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест. В рамках проекта планируется создание института IT-технологий и центра исламского обучения.

Экономический город имени принца Абд аль-Азиза ибн Мусаида (РАВМЕС) расположен в Хейле, в 720 км. к северу от Рияда. Площадь его немного меньше участка под КАЕС и охватывает 156 кв.м. Затраты на возведение города оцениваются в SR30 млрд. Строительство РАВМЕС планируется завершить к 2016г. Застройка этого города отдана в руки частного сектора во главе с компанией Rakisa Holding.

Экономический г. Джизан (JEC) позиционирует себя как еще одна универсальная экономическая зона типа КАЕС. JEC находится в 725 км. к югу от Джидды, здесь будет размещен опреснительный завод и электростанция мощностью 400 мвт. энергии. Проект будет реализован на площади в 100 кв. км. или 2/3 городской территории. Тяжелая промышленность станет приоритетным направлением для инвестиций в JEC, где предусмотрено строительство частного нефтеперерабатывающего

завода, завода по производству стальной арматуры методом прямого восстановления, завода по выплавке меди и алюминиевого комплекса. Создание новых рабочих мест в Джизане является одной из наиболее острых проблем этого региона с населением, превышающим 1,2 млн.чел. Рост рабочих мест обеспечит рост доходов на душу населения в регионе. Важнейшей задачей ЈЕС и остальных экономических городов является привлечение достаточного числа инвесторов, способных обеспечить значительное присутствие бизнеса для ожидаемого создания новых рабочих мест.

По словам Сфакианакиса, «региональное развитие является первоочередной задачей экономического роста королевства, и КАЕС наряду с другими экономическими городами в центре концепции по устранению неравенства регионов». Экономический потенциал крупных городов способствовал в последние три десятилетия укреплению тенденции внутренней миграции, в результате сегодня, исходя из статистических данных 2004г., в Рияде, Мекке и Восточной провинции сосредоточено 64,5% всего населения королевства.

По данным министерства экономики и планирования, почти 74% бизнеса (570 тыс. фирм в 2003г.) были размещены в этих регионах: в Рияде — 30%, в Мекке — 28% и в Восточной провинции — 16%, а также большая часть промышленных городов. Сегодня нет ни одной индустриальной зоны в Наджране или аль-Джауфе, лишь одна в Табуке и три в Хейле. Среднее число рабочих мест в промышленности на 10 тыс. жителей варьируется от 237 в Рияде до лишь 7 в Северной пограничной провинции. На долю Эр-Рияда приходится почти 75% общего объема молочного производства, в то время как в регионах Кассим и Мекка сосредоточено 40% и 24% общей птицеводческой продукции, соответственно. Arab News, 24.9.2007г.

— Саудовская газета «Эр-Рияд» назвала строительный песок «национальным достоянием» королевства, наибольшую площадь которого занимают песчаные пустыни. Между Саудовской Аравией и Бахрейном возникли разногласия из-за стоимости песка, импортируемого островным государством из соседнего королевства. Монопольный саудовский экспортер этого строительного материала — компания «Сабтко» — более чем в два раза повысила цену на свой экспортный товар. Т. песка, обходявшаяся бахрейнским строительным компаниям максимум в 25 саудовских риалов (около семи долл.), продается сейчас на экспорт за 54 риала (свыше 14,5 долл.), передают РИА Новости. Бахрейн, переживающий строительный бум, вынужден строить специальные заводы для промывки собственного засоленного песка, что увеличивает строительные расходы и ведет к загрязнению окружающей среды. Бахрейн призывает саудовские власти принять меры для прекращения внутренней «песочной монополии» и требует открыть двери для конкуренции на местном рынке. «Эр-Рияд» называет песок «национальным достоянием» и заявляет, что установление цен на него является «внутренним делом Королевства Саудовская Аравия». www.rusarabbc.ru, 7.7.2007г.

— По сообщениям информированных источников, Саудовская Аравия сейчас переживает новый экономический бум, связанный главным образом с высокой ценой на нефть. В последние месяцы в этой стране началась реализация целого ряда про-

ектов в сфере современного градостроительства, улучшения состояния ж/д и автомобильного транспорта, возведения новых промышленных объектов и многого другого. К 2012г. в стране предполагается завершить примерно 400 крупномасштабных проектов, стоимость которых оценивается приблизительно в 200 млрд.долл.

Особое место среди них отводится проектам, отвечающим требованиям демографического развития страны. Население Саудовской Аравии, в 2005г. составлявшее 23 млн.чел., к 2020г., по прогнозам, должно увеличиться до 32 млн.

При этом около 70% жителей — моложе 30 лет и 45% — моложе 15 лет. Учитывая это, банковская группа Samba пришла к выводу, что к 2020г. в Саудовской Аравии придется построить порядка 2620 тыс. зданий (в среднем 163750 в год).

Здания, возводимые в этой стране, имеют самое разное назначение: это и жилой фонд, и конторы, и коммерческие центры, и т. д. Современные проекты могут носить как комплексный характер (например, оцениваемый в 17 млрд. евро проект реконструкции г. Джидда с 23-км. подъездной дорогой к ней или рассчитанный на 21 млрд., евро проект, касающийся обустройства Мекки и подъездных путей к ней, так и сугубо индивидуальный (примером чему может служить запланированный на западе Джидды первый небоскреб Lamar Luxury Tower стоимостью 404 млн. евро и высотой 58/65 этажей).

Государственные капиталовложения в недвижимость в Саудовской Аравии в период до 2010г. определены в 98 млрд. евро. В жилищное строительство предполагается вложить около 75% этой суммы. 38% проектов нового жилья, возводимого в Саудовской Аравии, относятся к центральному региону, 36% — к западному и 26% — к восточному.

Жилье является предметом 91% контрактов, заключаемых строительной отраслью (в которой занято в общей сложности 600 тыс.чел.). В ходе реализации крупных проектов подрядные компании, по возможности, предпочитают сотрудничать не с государственными структурами, а лично с членами королевской семьи.

Жилищное строительство считается в Саудовской Аравии достаточно рентабельным делом. По расчетам экспертов, в данный момент на приобретение и эксплуатацию жилья жители страны ежегодно тратят около 40% своих доходов (при среднем их доходе, по данным за 2006г., в 2020 евро).

Об амбициозности планов Саудовской Аравии в области обеспечения своего населения качественным жильем и общего обустройства городов свидетельствует хотя бы проходивший в Джидде с 23 по 27 апр. специальный семинар по проблемам архитектуры и урбанизации. БИКИ, 7.7.2007г.

— Новые туристические проекты на побережье Красного моря, по данным Высшей комиссии по туризму (SCT), должны привлечь около SR150 млрд. Ежегодные расходы туристов на этих новых курортах Красного моря оцениваются в SR9,9 млрд. Новые проекты на побережье Красного моря будут реализованы в Рас Хамейде, Шарме, Кайяле, Дафат аль-Вадже в регионе Табак, Аррейсе в Янбу, Рас Мухайсене (в районе Мекки), Хариде в провинции Асир и Фурсане в Джизане. Новые курортные места за первые пять лет позволят обеспечить создание 557 тыс. номеров и 413 тыс. рабочих мест, из которых 165 тыс. — прямые рабочие места.

SCT намерена построить ряд туристических курортов вдоль побережья Красного моря в рамках кампании по стимулированию развития внутреннего туризма и привлечению в Королевство местных и зарубежных туристов. Принц Султан ибн Салман, генеральный секретарь SCT, подписал контракт на SR2,08 млн. с международной консалтинговой компанией по подготовке генерального плана развития туристических проектов: отелей, центров отдыха и жилых объектов. Цель соглашения — в разработке долгосрочного плана развития туристической зоны на побережье и островах Красного моря, протяженность которой — 1800 км., а распространение в глубь материка — 25-50 км.

Политика правительства направлена на повышение удельного веса туристической индустрии в ВВП страны к 2020г. с 6% до 16%. Доля туристического сектора королевства с учетом обслуживания паломников хаджа и умры (малого хаджа) сегодня составляет 6% ВВП королевства или SR55 млрд. (14,6 млрд.долл.). Туристические возможности гостиниц королевства в 2005г. выросли до 104 тыс. номеров; за этот год гостиницы и меблированные апартаменты принесли стране SR11,2 млрд. По прогнозам принца Султана, доходы сектора гостиничного бизнеса к 2010г. должны достичь SR14,29 млрд. и SR21, 78 млрд. — к 2020г. Ожидается, что туристический сектор добьется 4% ежегодного темпа роста численности номеров. Курорты Красного моря к 2020г. привлекут почти 19% местных туристов и 25% иностранных туристов. По мнению д-ра Файзала аль-Мубарака, советника принца Султана, новый проект сыграет заметную роль в диверсификации экономики Королевства. Arab News, 17.5.2007г.

— Королевская комиссия Джубейля и Янбо подписала SR12,6 млрд. контракт с консорциумом, возглавляемым специализирующейся на развитии коммунального хозяйства французско-бельгийской компанией Suez, на строительство независимого водно-энергетического комплекса (IWPP) в восточном промышленном г.Джубейль. Завод, который должен стать крупнейшим в мире, будет запущен в коммерческую эксплуатацию во II пол. 2009г. Он будет ежедневно производить 800 тыс.куб.м. воды и 2700 мвт. электроэнергии. Развертывание инфраструктуры для первой фазы промышленного г.Джубейль-2 уже завершено.

Размер субсидий, предусмотренный в бюджете 2007г. для промышленных городов в Джубейле и Янбо, подтверждает намерение правительства повысить объем помощи и стимулировать инвестиции частного сектора в эти два города. В группу победивших компаний вошли: Gulf Investment и Arabian Company for Water and Power Projects. Проект на 82% будет профинансирован за счет займов и на 18% — за счет акционерного капитала. По мнению представителей Suez, реализация данного контракта приведет в ближайшие 20 лет к повышению товарооборота до 8,5 млрд.долл. Завод в Джубейле станет вторым по величине независимым комплексным водно-энергетическим проектом в королевстве. В нояб. пред.г. министерство водных ресурсов и электроэнергии сдало подряд на строительство опреснительного завода Шуэйба-3 консорциуму саудовских и малазийских компаний. Menafn, 21.12.2006г.

— Саудовская корпорация, принадлежащая одной из богатейших в Саудовской Аравии семье бен

Ладенов, и малазийская компания ММС заключили контракт на строительство индустриально-жилой зоны в г.Джизан на юге королевства. Строительство «экономического города» в Джизане рассчитано на 30 лет и обойдется в 30 млрд.долл.

Город площадью 117 кв.км., расположенный в 700 км. к югу от Джидды, будет включать порт, алюминиевый комбинат, сталелитейный завод, коммерческую зону и современные жилые комплексы.

Группа бен Ладен была основана отцом главаря «Аль-Каиды» Усамы бен Ладена — выходцем из Йемена Мухаммедом Аввадом бен Ладеном — в 50гг. как строительная компания. Годовой доход холдинга, в сферу интересов которого входят банковское дело, телекоммуникации, электроника и розничная торговля, — превышает 5 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.

— Arab National Bank (ANB) в прошлый понедельник (11 сент.) исполнил исламское финансовое соглашение по финансированию строительства северной региональной цементной фабрики Northern Region Cement Factory (Northwest of Arar). Соглашение объемом SR500 млн. считается крупнейшей из всех отвечающих принципам Шариата сделок, когда-либо реализованных в цементном секторе Саудовской Аравии. В этой сделке были использованы возможности ANB в области внедрения и реализации финансовых решений, согласующихся с принципами Шариата, для удовлетворения потребностей корпоративных клиентов банка.

Комментируя заключенное соглашение, Сулейман аль-Харби, председатель совета директоров Northern Region Cement, заявил: «Проект станет крупнейшей промышленной инвестицией частного сектора в Северный регион. Цементный завод стоимостью SR1,2 млрд. будет обладать запланированной производственной мощностью 6 тыс.т. в день. Завод будет производить различные типы цемента. Предприятие, по данным технико-экономического обоснования, будет полностью удовлетворять спрос на цементную продукцию в Северном регионе. Мы планируем вывести компанию на первичное публичное предложение акций (IPO) после ввода завода в эксплуатацию. ANB, являясь ведущим местным банком, получит возможность руководить этим IPO».

Срок завершения строительных работ на заводе — 17 месяцев. Первый камень был заложен шесть месяцев назад при участии губернатора Северной провинции. Строительство на участке уже началось. Строительный подрядчик — компания Nesma & Partners Contracting. По мнению Харби, у проекта есть несколько преимуществ, таких как: наличие высококачественного сырья в больших объемах (стратегический резерв на 250 лет); рост бюджетных ассигнований на реализацию частных и государственных проектов в Северном регионе; близость завода к соседним странам, являющимся будущими перспективными экспортными рынками. Arab News, 15.9.2006г.

— Саудовская Аравия объявила о планах строительства северного экономического города стоимостью 8 млрд.долл. Город, который будет построен через 10 лет, станет местом размещения с/х предприятий, компаний горнодобывающей промышленности, зоной производства знаний и жилым районом, рассчитанным на 30 тыс. жилых объектов.

Король Абд Аллах объявил об этом проекте на церемонии в Хейле, в 720 км. к северу от Эр-Рияда. Строительство такого города обойдется в SR30 млрд. (8 млрд.долл.). Компания Rakisa Holding будет контролировать реализацию проекта наряду с Саудовским инвестиционным управлением Sagia и Верховной комиссией по развитию г.Хейля.

Саудовская Аравия объявила в дек. о плане строительства «Экономического города им. короля Абд Аллаха» к северу от Джидды с инвестициями в 26,6 млрд.долл. «Экономический город им. Принца Абд аль-Азиза бин Мусайеда», названный так в честь первого губернатора региона Хейль, будет построен на богатой полезными ископаемыми с/х территории, где проживает около 600 тыс. жителей. Здесь будет собственный аэропорт, железная дорога и сухой док. На 156 млн.кв.м. разместятся 3 тыс. офисов и «логистический и обслуживающий центр».

«Хейль расположен на пересечении всех навигационных, торговых и транспортных путей Ближнего Востока, что делает его прекрасным местом для строительства Экономического города», — говорится в заявлении. Ожидается, что жителями нового города, где будут бизнес центры и центры развлечений, станут около 80 тыс.чел. Проект, стоимость которого была подтверждена другими официальными лицами, реализуется в рамках усилий по поддержке менее развитых районов Саудовской Аравии. Проект был объявлен монархом Саудовской Аравии после его визита в Восточную провинцию, в ходе которого было начато большое число экономических проектов.

«Экономический город им. Принца Абд аль-Азиза бин Мусайеда» будет состоять из 12 стратегически важных компонентов: центра логистики и поддержки сектора услуг; с/х предприятий и услуг; бизнес центра; аэропорта г.Хейль; территории развлечений; территории знаний; сухого дока; горнодобывающего центра; жилых кварталов; пассажирской станции; центра нефтехимических производств; инфраструктуры. TradeArabia News, 14.6.2006г.

— По словам Мухаммада аль-Аббара, президента Emaar Properties, изучается перспектива создания еще двух экономических городов подобных Экономическому городу имени Короля Абд Аллаха в Рабиге. Один будет создан в Джидде, другой — в Восточной провинции. Аль-Аббар заявил, что исследования находятся на завершающей стадии, и добавил, что Emaar Middle East будет заниматься реализацией большого числа проектов в крупных городах Саудовской Аравии. Emaar KSA — главный застройщик Экономического города им. Короля Абд Аллаха. Учредители договорились, что компания будет иметь капитал в SR8,5 млрд. и 170 млн. акций — каждая с номинальной ценой в SR50. Оплаченная часть уставного капитала — SR5,95 млрд. Акции на SR2,5 млрд. будут выставлены на IPO сразу после завершения всех необходимых процедур. «Мы уже начали работы по проекту, и первая семья сможет получить жилье в городе через 25 месяцев», — отметил он.

Король Абд Аллах заложил первый камень в строительство этого года стоимостью SR100 млрд. в дек. 2005г. В городе нового века будут построены морской порт мирового класса, промышленный район, финансовый район, зона образования, курорты и жилая зона. В центре этого мега проекта на

территории в 2,6 млн.кв.м. будет создан Морской порт Миллениум, сопоставимый по размеру с десятью крупнейшими морскими портами мира.

Имея стратегически выгодное местоположение в Красном море и прямой доступ к городам королевства, порт станет местом размещения предприятий легкой промышленности и логистических компаний и естественной платформой на пути движения товаров в Европу, Африку, Азию и далее. В промышленном районе, охватывающим 8 млн.кв.м., будут представлены такие сектора, как нефтехимическая промышленность, фармацевтика, научно-исследовательская деятельность и образовательные учреждения. В прибрежный курорт войдет комплекс прибрежных отелей и бунгало. Генеральный план предусматривает строительство 3500 прекрасно оснащенных гостиничных номеров и вилл, а также обширного сектора розничной торговли, поля для гольфа мирового класса на 18 лунок и конного клуба. Финансовый район предложит 500 тыс.кв.м. офисных площадей для ведущих международных и региональных финансовых компаний, отелей и выставочного центра. Khaleej Times, 15.2.2006г.

— Саудовская Аравия близка к тому, чтобы принять закон, позволяющий иностранным инвесторам приобретать в полную собственность недвижимость, акции и компании. «Саудовские чиновники провели встречи с представителями частного сектора по вопросу обсуждения нового закона», — сообщил Айман Седжини, советник специализирующейся на недвижимости саудовской компании Dar Al Arkan. Согласно исследованию, проведенному немецкой научно-исследовательской компанией GRMS, в последующие 15 лет Саудовской Аравии необходимо построить 300 тыс. жилых объектов общей стоимостью в 36 млрд.долл. Исследование определило, что спрос на жилье в стране ежегодно возрастает на 3%. Компания Dar Al Arkan управляет реализуемыми в королевстве проектами на общую сумму в 8 млрд.долл.

В ходе завершившейся вчера двухдневной конференции «Исламское финансирование рынка недвижимости Ближнего Востока» делегаты конференции выразили сомнения в существовании проблем на саудовском рынке недвижимости. Мансур Отаймин, исполнительный директор Вака, сообщил, что граждане ожидали от саудовского правительства конкретных действий. «Мы ждали, что закрытые двери, наконец, откроются. У нас есть деньги, а Саудовская Аравия имеет реальную проблему с решением жилищного вопроса», — отметил он.

Мухаммад аль-Хашими, исполнительный директор Amlak Finance, заявил: «Ипотечный рынок недвижимости Великобритании, страны с населением в 55 млн.чел., оценивается в 1 трлн.долл. Экстраполяция данного показателя на страны GCC показывает, что рынок недвижимости стран GCC имеет потенциальную стоимость в 750 млрд.долл.». В ходе двухдневной конференции анализировались и обсуждались проблемы мировой индустрии недвижимости. Gulf News, 20.12.2005г.

— Саудовская Аравия планирует построить «экономический город» стоимостью 26 млрд.долл. на Красном море. Волна мега проектов в богатых нефтью странах Персидского залива накрыла и это консервативное королевство. Проект, который, как ожидается, в значительной степени будет фи-

нансироваться частным сектором, реализуется в рамках интенсивных усилий Саудовской Аравии по использованию преимуществ, открытых новым нефтяным бумом, для диверсификации экономики и создания рабочих мест для быстрорастущего населения страны.

По данным риядского банка Samba, нефтяные доходы Саудовской Аравии в этом году должны достичь своего 22-летнего максимума в 163 млрд.долл. (136 млрд. евро, 114 млрд. фунтов), а реальный ВВП должен вырасти на 6,8% — самый высокий темп роста за последние два десятилетия. В своем последнем сообщении Samba отметил, что этот рост был вызван увеличением объемов нефтяного производства, а также повышением активности частного сектора, которая, как ожидается, должна продолжиться и в следующем году. В связи с недавним вступлением страны в ВТО правительство также ускорило либерализацию экономики и открытие секторов для иноинвестиций.

Sagia (Инвестиционное управление Саудовской Аравии) надеется, что «Экономический город им.Короля Абд Аллаха», который намеревается выставить 30% своих акций для публичного размещения, поможет мобилизовать внутренние инвестиции и привлечь иностранные компании. Sagia обещает, что прохождение всех необходимых лицензионных процедур в новом городе после подачи заявки будет занимать около недели. Проект сможет создать, по крайней мере, 500 тыс. рабочих мест.

Город будет размещен на севере Джидды. В нем будет построен новый морской порт, а также финансовые и промышленные районы. Проект даже имеет туристическую направленность, т.к. предусматривает строительство в этой глубоко традиционной стране прибрежный курорт с отелями и полем для гольфа на 18 лунок.

Ведущим застройщиком проекта является Emaar Properties — компания, игравшая ведущую роль в развитии Дубая, соседнего эмирата, модели экономической диверсификации которого теперь подражают в других странах Персидского залива. Во вчерашнем заявлении Sagia говорилось о завершении формирования группы компаний из Саудовской Аравии и ОАЭ, которая будет стимулировать инвестирование этого проекта. В группу входит и один из крупнейших подрядчиков — саудовская группа Saudi Binlادن group. Financial Times, 20.12.2005г.

— Строительный бум, а также государственное стимулирование индустриальных проектов привело к тому, что цементная промышленность стала важным сектором для инвесторов в Саудовской Аравии. Экономические отчеты призывают цементные компании подготовить долгосрочную стратегию своего развития на случай низкого спроса, а значит, и падения темпов развития сектора. В начале этого лета на цементном рынке был кризис недопоставок, а строительные компании жаловались на высокие цены на цемент, вызванные высоким спросом и ограниченными поставками.

Министерство торговли и промышленности отреагировало временным сокращением таможенных тарифов на импортируемый цемент с 5% до 0%, после того, как ранее уже имело место снижение с 20% до 5%. Министерство призывает цементные компании увеличивать производство и контролирует цены на рынке. В Королевстве работает 8 компаний с общими инвестициями 4,3

млрд.долл., производящих 22,7 млн.т. в год. Menafn, 5.9.2005г.

— Халид аль-Субайи, управляющий филиала компании Al-Subaie Company в Мекке, объявил о создании новой компании в сфере недвижимости с капиталом в 1 млрд. риалов. Новая компания разместится в Рияде. Компания будет иметь филиалы в Джидде, Мекке и Восточной провинции. Новая компания должна занять 80% долю рынка недвижимости. Компания начнет работать в конце 2005г. Al-Subaie Group сейчас заканчивает разработку финансовой структуры компании и проведение финансового анализа проекта. Первоначально компания планирует работать только на местном рынке, а затем расширить свое влияние на страны Персидского залива. Arab News, 27.7.2005г.

— Королевство решило на 6 месяцев снизить ставку таможенной пошлины на цемент с текущего уровня в 5% до 0%. Такое решение было принято в рамках широкомасштабной акции по контролю за повышением цен на цемент в условиях либерализации импорта. О нем было объявлено вчера министром торговли и промышленности Хашемом Ямани на встрече с правлением Saudi Arabian Standards Organization (SASO). Ямани заявил, что для того, чтобы преодолеть дефицит, с окт. 2005г. по март следующего планируется увеличить производство цемента на 30-40%. Министр также пояснил, что мера по снижению таможенных пошлин на цемент — временная, и для стабилизации рынка по прошествии шести месяцев таможенные пошлины вернуться к существующему уровню в 5%, соответствующему тарифам других стран Персидского залива.

Ранее правительство, стремясь сократить стремительный рост цен на цемент, уже снизило таможенные тарифы на импорт цемента с 20% до 5%. Ямани также отметил и случаи незаконных действий, которые повлияли на усугубление ситуации с дефицитом цемента. Правительство будет поощрять крупные компании импортировать клинкер из-за границы для производства цемента на местах. Рынок цемента состоит из двух сегментов: на одном мешок цемента продается за SR14 покупателям, имеющим лицензии; на другом (черном рынке) мешок цемента продается за SR18 тем, у кого лицензий нет. Arab News, 20.7.2005г.

— Мешок цемента сегодня стоит SR16 против обычной цены в SR12-14. Удорожание происходит из-за роста спроса со стороны всех компаний, реализующих строительные проекты в стране. Цены на водопроводную арматуру также выросли на 35%, на материалы из пластика — на 30%, на лакокрасочные материалы — на 5-10%. Пиломатериалы тоже подорожали, но неравномерно, в зависимости от размеров. Основной причиной роста цен является повышение стоимости нефти, ставок фрахта и изменение обменного курса местной валюты, что в совокупности приводит к подорожанию всех импортируемых продуктов.

Цемент производится, в основном, местными компаниями, и рост цен на этот материал объясняется действием естественного закона рыночного спроса и предложения. Подорожание цемента и других строительных материалов вызвало появление финансовых проблем у многих строительных компаний, особенно тех, кто не сообразил заложить в конечную стоимость своих работ фактор повышения цен на стройматериалы. Некоторые из

них вынуждены даже исполнять контракты себе в убыток, в то время, как другие стараются договориться с заказчиками либо о компенсации, либо о корректировке цены. Болезненно отразился рост цен на цемент — мелкие строительные компании и проекты, поскольку, в отличие от крупных компаний, они не имеют возможности покупать оптом.

В Саудовской Аравии действуют 8 цементных заводов, но даже если они начнут работать на полную мощность и распродадут запасы со своих складов, то все равно не смогут удовлетворить рыночный спрос. Министерство торговли недавно выдало лицензии еще семи производителям цемента в эр-Рияде, Джидде, Даммаме и Бадре. Arab News, 21.4.2005г.

— Верховный суд (ВС) Казахстана оставил в силе решение столичного суда, отклонившего иск саудовской компании «Бен Ладен групп». Эта компания требовала приостановить в Астане строительство хозсубъектами на земельных участках, которые саудовская компания считает своими. «Решение суда города Астаны от 4 окт. 2004г. оставить без изменений, апелляционную жалобу — без удовлетворения», — заявила председательствующая на судебном заседании и.о. председателя гражданской коллегии ВС Людмила Полторабатько. Ответчиками по данному гражданскому делу выступали комитет по управлению земельными ресурсами Астаны и ряд частных, в т.ч. строительных, компаний.

Ранее ВС Казахстана принял решение предоставить сторонам время для достижения возможного мирного соглашения. В ходе заседания представитель истца Павел Дмитриенко сообщил, что стороны не пришли к мирному соглашению, так как «серьезных предложений» в адрес компании от ответчиков не поступило. П.Дмитриенко сообщил, что весной 2000г. компании «Бен Ладен групп» были предоставлены в частную собственность земельные участки общей площадью 700 га в столице Казахстана на левом берегу реки Ишим. Согласно его информации, весной пред.г. компанией было обнаружено, что на этих участках ведутся строительные работы. Позже выяснилось, рассказал он, что некоторые участки, принадлежащие саудовской компании, были переданы органами власти в правопользование различным строительным компаниям. П.Дмитриенко отметил, что компанию никто не извещал о том, что ее участки переданы другим предприятиям, а в разрешительных документах на правопользование не упоминается собственник этих земель. Представитель же столичного акимата, отвечая на вопросы судьи, заявлял, что администрация города приняла решение о передаче указанных земельных участков другим строительным компаниям на основании того, что «Бен Ладен групп» не выполняла взятых на себя обязательств. Интерфакс, 18.1.2005г.

— В Саудовской Аравии построена самая высокая в мире мечеть. Сама по себе мечеть не велика, но зато она расположена на высоте 180 м. — на 77 этаже Эр-Риядской башни. Эр-Риядская башня — фешенебельный небоскреб, величиной с Эйфелеву башню, в котором расположены резиденции, офисы, магазины, отель. Мечеть площадью 500 кв.м. находится на одном этаже с дорогим рестораном. Она названа по имени эмира Абдуллы бен Абдель Азиза. РИА «Новости», 2.11.2004г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— «В течение ближайших десяти лет в странах Персидского залива будет производиться 10% от общего объема выпуска алюминия в мире», — заявил Махмуд Аль Дайлами (Mahmood Al Daylami), заместитель исполнительного директора компании Alba, выступая на европейской алюминиевой конференции в Брюсселе.

По его словам, в ближайшие годы в странах данного региона будет реализован ряд проектов строительства заводов, которые позволят существенно увеличить выпуск «крылатого» металла». По сути, происходит перемещение производства алюминия из Северной Америки и Европы на Ближний Восток, вызванное увеличением тарифов на электроэнергию, ростом необходимых инвестиций на создание новых предприятий и затрат на оплату труда.

«В 1980гг. на долю США приходилось 30% выпуска алюминия в мире, сегодня же — менее 7%. Так же обстоят дела с Европой, чья доля упала с 22 до 12%, — сказал Махмуд Аль Дайлами. — Напротив, ввод в эксплуатацию завода Alba в 1971г. явился рождением алюминиевой промышленности в регионе Персидского залива, на долю которого приходится до 5% от глобального производства металла. Поэтому, я считаю, что к 2015г. его доля вырастет до 10%. Ежегодный же прирост алюминиевой промышленности мира составляет 6 млн.т., следовательно, сегодняшний глобальный выпуск в 38 млн.т. к 2020г. почти удвоится, достигнув 60 млн. т.»

К сожалению, по словам Махмуда Аль Дайлами, после чем 20 лет переговоров между Европейским союзом и Советом по сотрудничеству стран Персидского залива (GCC) так и не было подписано соглашение о свободной торговле. «Проблема кроется в политической обстановке и она не может ударить по потребителям в странах Европейского союза», — отметил он. www.metalinfo.ru, 11.7.2008г.

— Согласно таможенной статистике, в мае ОАО «Северсталь» отправило в Саудовскую Аравию 26,8 тыс.т. горячекатанной стали в рулонах. В 2008г. это первая в эту страну поставка от металлургического холдинга. За весь прошлый год объемы соответствующих поставок продукции ОАО «Северсталь» составили 34,3 тыс.т. RosInvest.Com, 7.7.2008г.

— По данным годового отчета, подготовленного ассоциацией Arab Iron and Steel Union, по сравнению с 2006г. производство готовой металлопродукции в арабских странах в 2007г. увеличилось на 16,5% (с 21,31 млн.т. до 24,82 млн.т.).

79% от этого объема (19,579 млн.т.) произведено 12 крупнейшими арабскими производителями. Остальные 5,25 млн.т. были выпущены более мелкими компаниями. Производство сортового проката в 2007г. составило 19,92 млн.т. (на 18,71% больше, чем в 2006г.), в то время как производство плоского проката — 4,9 млн.т. (на 8,17% выше уровня 2006г.). Ezz Steel является самым крупным производителем готовой металлопродукции. Его объемы производства в 2007г. составили 4,853 млн.т. Вторым по объемам производства является саудовская компания Nadeed, которая в 2007г. произвела 4,742 млн.т. металлопродукции. Третье место занимает Al-Tuwairqi Group с объемом производства 2,2 млн.т.

Свыше 1 млн.т. металлопродукции произвели: ливийская компания Libyan Iron and Steel Company

(1,175 млн.т.), алжирская компания Arcelor Mittal Annaba (1,06 млн.т.) и марокканская National Iron and Steel Company (Sonasid) (1,05 млн.т.). Доля арабских стран в мировом производстве готовой металлопродукции – 2%. Rusmet.ru, 16.5.2008г.

– Китайская компания Chalco объединилась с малазийской Malaysia Mining Corp. и саудовской Saudi Binladen Group (SBG) для совместного строительства алюминиевого завода годовой мощностью 1 млн.т. в год первичного алюминия в Саудовской Аравии. Об этом сообщает ИАЦ «Минерал» по материалам China Mining Association. Проект стоимостью 4,5 млрд. долл. включает алюминиевый завод и электростанцию в 80 км. к северу от порта Джизан на побережье Красного моря. Трехстороннее соглашение о совместном строительстве завода было подписано 9 мая.

Chalco будет крупнейшим акционером завода – ей будет принадлежать 40% акций завода, а компаниям MMC и SBG по 20%. Остальные 20% акций получат другие саудовские инвесторы. Три стороны подписали также меморандум о взаимопонимании с саудовской инвестиционной компанией Saudi Arabia General Investment Authority, которая обещает поддержать совместный проект. Ukraine Daily, 15.5.2008г.

– Государственная саудовская компания Saudi Arabian Mining Company (Maaden) планирует собрать 9,25 млрд. риалов (US\$2,47 млрд.долл.) в ходе первичного публичного размещения акций (IPO) в июле, что поднимет стоимость компании на 4,9 млрд.долл., сообщает биржевой регулятор королевства. Maaden является партнером в предпринятии по выплавке алюминия с Rio Tinto Alcan.

Канадская компания Alcan еще до своей покупки RioTinto и Maaden в апр. прошлого года приняла решение реализовать один из крупнейших мировых алюминиевых проектов стоимостью 7 млрд.долл., куда войдут плавильня, глиноземный завод и электростанция. Maaden предложит саудовским институциональным и индивидуальным инвесторам 462,5 млн. акций, что составляет 50% ее акционерного капитала, по цене 20 риалов за акцию, говорится на сайте Администрации рынка капитала (MAC). Продажа начинается 5 июля и заканчивается 14 июля. Согласно принятому в марте решению кабинет министров, остальные 50% останутся в собственности Public Investment Fund (PIF).

Саудовским розничным инвесторам будет гарантирован минимальный лот из 25 акций. Главный исполнительный директор Maaden Абд Аллах Даббаг сообщил Reuters в фев., что его компания планирует предложить 40% своего капитала в ходе IPO и 10% двум государственным саудовским пенсионным фондам. Продажи акций, консультантом по которым была назначена JPMorgan Chase & Company, первоначально были запланированы на прошлый год и оценивались от 1,9 млрд.долл. до 2,5 млрд.

Maaden, большая часть доходов которой составляют поступления от производства золота, в настоящее время разрабатывает проекты, в т.ч. по добыче фосфатов, на 44 млрд. риалов. Стоимость фосфатного совместного предприятия между Maaden и госкомпанией Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) будет составлять 17 млрд. риалов. Рейтер, 12.5.2008г.

– Недостаток арматуры на Ближнем Востоке вынудил импортеров в Персидском заливе при-

нять рост цен на июнь со стороны турецких производителей на уровне \$90 за 1 т. Персидский залив ежемесячно потребляет 500 тыс.т. арматуры, большую часть которой составляет турецкий экспорт. Один из трейдеров сообщил, что китайские производители и производители СНГ ушли с этого рынка, поэтому ближневосточные покупатели вынуждены мириться с турецкими ценами. Российские и украинские заводы ограничили экспорт арматуры, поскольку сосредотачиваются на внутренних рынках, Китай же предпочитает поставки на Дальний Восток. Таким образом, цены в Персидском заливе достигли 1070-1100 долл. в т. cfr, что на 90 долл. за 1 т. выше, чем в начале апр. – 1020-1050долл. «Я слышал о недавнем заказе в объеме 22 тыс. т. по 1100 долл. за 1 т. cfr. В Дубай и Саудовской Аравии недостаток материала. Местные производители ограничили объемы и подняли цены», – говорит трейдер. www.rusarabbc.ru, 23.4.2008г.

– Шесть ближневосточных металлургических компаний совместными усилиями построят новые мощности по выплавке стали в совокупности в объеме 30 млн.т) год. Для выполнения этой задачи будет создана компания Arab United Steel, в которую войдут Al-Tuwairqi (Саудовская Аравия), Ezz (Египет), Rajhi Steel (Саудовская Аравия), Snim (Мавритания), Lisco (Ливия), Joud (Сирия), Pan Kingdom (Саудовская Аравия), а также другие. Инвестиции Arab United Steel Company будут направляться в Катар, Оман, Йемен, Мавританию, Алжир и Египет. Новой компании будет подконтрольна выплавка стали из железной руды и производство стальных полуфабрикатов, которыми будут снабжаться действующие в настоящее время заводы участников объединения. Каждое новое предприятие будет иметь производственную мощность 5 млн.т. в год. Rusmet.ru, 27.3.2008г.

– На месторождении Wadi Sawawin Саудовская Аравия возможна добыча 7,7 млн.т/год рядовой руды. Месторождение железной руды Wadi Sawawin было открыто в 1953г. Между 1953 и 1975гг. была проведена геологическая разведка месторождения.

В 1975г. главное управление минеральных ресурсов поручило British Steel Consultants (в то время British Steel Corporation (Overseas Services) Ltd) провести исследования запасов железной руды Wadi Sawawin. С 1976 по 1980г. г. месторождение было разведано, были посчитаны запасы и взяты образцы для металлургических испытаний. Запасы были классифицированы по долларам. В код с общей величиной 411,9 млн.т. со средним содержанием Fe и SiO₂ 42% и 28% соответственно.

Месторождение состоит из трех групп: западной, восточной и группы Wadi Hamra. Исследование показало, что самый крупный депозит (№3 Южный) с запасом руды 96 млн.т. (по USB коду) со средним содержанием Fe 42,5%, является наиболее привлекательным для разработки. Однако, очень мелкий размер зерна джаспилита затрудняет обогащение, т.к. при таком размере зерен очень сложно отделить минералы железа от породы.

Для разработки месторождения было исследовано несколько видов процесса обогащения и рассмотрен подходящий для этого рудник, а также перерабатывающий завод с необходимой инфраструктурой. В конце 1981г. была построена пилотная обогатительная фабрика производительностью 5 т/час на берегу Красного моря возле Al Muwaylih, которая переработала 35 тыс.т. различных образ-

цов руды месторождения Sawawin в течение 15 месяцев. Фабрика продемонстрировала, что концентрат может быть произведен с содержанием Fe 66,5% и кислой породы ($5\text{Ю}_2 + \text{Al}_2\text{O}_3$) 3,5%.

К 1986г. стало очевидным, что рынком будут востребованы окатыши прямого восстановления, поэтому в 1990г. были выполнены дальнейшие испытания по производству высококачественных окатышей DRI (железо прямого восстановления) с содержанием железа 67,5% и кислой руды не более 2,2%. Был разработан специальный технологический процесс, учитывающий специфические проблемы при обогащении железной руды месторождения Sawawin, а также относительно высокое содержание фосфора в ней. В 1993г. было выполнено технико-экономическое обоснование на базовый вариант добычи 4,61 млн.т. в год предварительно измельченной руды, которая бы обогащалась и транспортировалась по трубопроводу длиной 65 км. на завод по производству окатышей в объеме 2,2 млн.т. в год, расположенный вблизи порта. Ожидаемые капитальные затраты тогда составили 661 млн. долл., а без учета инфраструктуры — 410 млн. долл. Показатель IRR проекта, в зависимости от некоторых факторов (например, производительности и источника капитала) лежал в пределах 3,1-13,8%.

В июле 2007г. Snowden Mining Industry Consultants завершила очередное обоснование с учетом переоценки проекта в свете новых технологических достижений и текущих цен. По ее прогнозу на первом этапе проекта возможна добыча 7,7 млн.т/год рядовой руды, 2,9 млн.т/год концентрата, а также производство 3 млн.т/год DRI. При этом будут образовываться 6,7 млн.т/год отходов и 4,8 млн.т/год хвостов.

Капитальные затраты проекта после его переоценки: 18 млн. долл. — рудник; 253,5 млн. долл. — обогатительная фабрика; 216 млн. долл. — завод по производству DRI; 27 млн. долл. — электростанция; 138 млн.долл. — косвенные, административные и другие расходы.

Snowden определил показатель NPV проекта (чистый приведенный доход) в 336 млн. долл. при ставке дисконтирования 10%. Доля прибыли проекта при этом составит 20%, благодаря эффективной ставке налога в Саудовской Аравии. Rusmet.ru, 28.2.2008г.

— Outokumpu (Финляндия) и Armetal (Саудовская Аравия) организуют совместное производство. Об этом сегодня сообщает Forbes со ссылкой на Thomson Financial. Новое предприятие будет находиться в Эр-Рияде и станет называться Outokumpu Armetal Stainless Pipe. Специализация — выпуск трубной продукции из нержавеющей стали. Outokumpu в СП принадлежит 51% акций. Финансовые подробности проекта не раскрываются. www.rusarabbc.ru, 12.2.2008г.

— Горнодобывающая компания London Mining планирует реализовать проект по производству окатышей DRI (железа прямого восстановления) мощностью 3 млн.т/год в Саудовской Аравии совместно с саудовской госкомпанией National Mining с равным долевым участием. Совместное предприятие займется разработкой месторождения Wadi Sawawin на западе страны, права на которое принадлежат National Mining. К концу 3 кв. 2008г. компания планирует завершить предварительный проект стоимостью 1,2 млн. USD, Указанное место-

орождение находится в районе Norther Hijaz в 60 км. от побережья Красного моря и порта Duba. Разведка и оконтуривание запасов по данному месторождению были выполнены еще в 1976-80г. По оценкам, запасы месторождения составляют 412 млн.т. руды со средним содержанием железа 42%.

Технологические проблемы, связанные с обогащением руды до получения продукта допустимого качества для производства DRI, были в свое время обнаружены во время пилотных испытаний и привели к замораживанию проекта. В 2007г. исследовательская компания Snowden произвела переоценку проекта, учитывая новые технологические достижения и текущие цены. В результате на свет родился проект мощностью 7,7 млн.т/год по добыче рядовой руды и 3 млн.т/год по производству окатышей DRI. 60% стоимости проекта будет финансироваться правительственными институтами Саудовской Аравии. Согласно заявлениям компании London Mining, порт Duba и еще один порт (которые планируется построить в рамках проекта) позволят в течение 6 дней поставлять продукцию на сталелитейные заводы компании Sabc Hadeed в г. Jubail, а также другим крупным производителям стали на Ближнем Востоке. На завод по производству окатышей будет обеспечен дешевыми поставками природного газа. Компания London Mining вовлечена в развитие нескольких других крупных железорудных проектов в таких странах как Бразилия (Minas Gerais), Сьера Лиона, Мексика и Гренландия. Metalloprokat.ru. RosInvest.Com, 29.1.2008г.

— Китайская Aluminum Corporation of China (Chalco) подписала 24 нояб. Соглашение о сотрудничестве с малазийской Malaysia Mining Corp. Bhd (MMC) и саудовской Saudi Binladen Group (SBG) о совместном строительстве алюминиевого завода мощностью 1 млн.т. в год первичного алюминия в Саудовской Аравии. Инвестиции в проект составят 3 млрд.долл., из которых Chalco инвестирует 1,2 млрд.долл. и получит 40% долю в проекте.

Chalco будет строить завод в три очереди. По завершении проекта Chalco должно осуществлять управление заводом, часть продукции завода будет направляться в Китай. Правительство Саудовской Аравии обещало обеспечить поставки электроэнергии для предприятия по конкурентной цене. www.metallinfo.ru, 30.11.2007г.

— Metal Bulletin прогнозирует, что с 2007г. по 2010г. сталелитейные мощности Саудовской Аравии будут расширены на 5 млн.т. в год. Одна из ведущих компаний страны Al-Tuwairqi вкладывает значительные средства в строительство новых предприятий в ответ на быстро растущий спрос на стальную продукцию в странах Ближнего Востока. Al-Tuwairqi строит или планирует приступить к созданию меткомбинатов в Пакистане, Бахрейне, Египте и ОАЭ. Al-Tuwairqi расширяет мощности на саудовских предприятиях и недавно приобрела у компании Rautaruukki еще один метзавод в Европе. Компания уже контролирует предприятие в Великобритании.

Государственная Saudi Basic Industries (Sabic) заявила о своих планах по увеличению к 2010г. на 22,6% до 6,5 млн.т. производства стали на своем предприятии Hadeed. Сейчас доля Sabic на внутреннем рынке Саудовской Аравии составляет 53%. Сталепроизводитель Unicoil реализует про-

грамму наращивания производства. В частности, в 2008г. компания хотела бы приступить к строительству нового предприятия мощностью 3 млн.т. слябов в год. UGMK.info, 29.11.2007г.

— Saudi Basic Industries Corp. (Sabic) намерена к 2010г. увеличить объем производства стали на 22,6% до 6,5 млн.т. Наращивание мощности металлургической компании Hadeed, дочернего предприятия Sabic, предпринято с целью увеличения снабжения внутреннего строительного рынка страны. «К 2010г. будет реализован наш последний план развития компании, который увеличит объем производства на 1 млн.т. стали», — заявил Хишам Альмили, гендиректор по продажам и маркетингу сталелитейной продукции металлургической группы Sabic. К концу 2007г. мощность этого крупнейшего среди арабских стран Персидского залива производителя стали вырастет до 5,5 млн.т., поднявшись с текущего уровня в 5,3 млн.т. Сегодня Sabic занимает на внутреннем рынке 53%.

Строительный бум в странах Персидского залива, подпитываемый ростом доходов от экспорта нефти, стимулирует строительство металлургическими производителями большого числа металлургических заводов в регионе, где стоимость проектов по развитию инфраструктуры оценивается в 1 трлн.долл.

Государственная корпорация Sabic, крупнейшая химическая компания мира по показателю рыночной стоимости и крупнейший производитель стали среди стран Персидского залива, отказалась от участия в мавританском проекте по производству черных металлов по причине слишком низкого возврата на инвестиции. В июле компания заявила, что присоединится к проекту по переработке высококачественной железной руды, реализуемому, в т.ч., австралийской компанией Sphere Investments Ltd. Reuters, 6.11.2007г.

— MMC Corporation Berhad (MMC) и Saudi Bin-ladin Group (SBG) подписали с китайской Aluminum Corporation of China Limited (Chalco) меморандум о взаимопонимании о строительстве второго алюминиевого завода на территории Jazan Economic City (JEC, Саудовская Аравия) стоимостью 3 млрд.долл. и мощностью 1 млн.т., сообщает портал UC Rusal со ссылкой на Прайм-ТАСС.

Строительство алюминиевого завода будет осуществлять совместное предприятие, которое будет создано к концу года. Строительство начнется во II пол. 2008г.

Chalco обеспечит технологии, поставки глинозема, а также реализацию готовой продукции.

MMC в нояб. 2006г. получила эксклюзивные права создать в JEC интегрированный и самодостаточный комплекс, который будет включать промышленные и непромышленные зоны на участке площадью более 100 кв.км. Ранее предлагалось построить глиноземный комбинат мощностью 1,6 млн.т. и алюминиевого завода мощностью 600 тыс.т. Строительство второго завода потребует увеличения мощности электростанции с 3 тыс. мвт. до 4,860 тыс. мвт., инвестиции в ее строительство вырастут с 3 млрд. до 5 млрд.долл. Общий объем инвестиций в JEC составит 20 млрд.долл. www.metainfo.ru, 5.10.2007г.

— Arcelor Mittal подписал соглашение о создании совместного предприятия с компанией Bin Jarallah Group из Саудовской Аравии, которое займется строительством нового завода по производ-

ству бесшовных труб в этой стране. Завод будет располагаться в промышленной части г. Аль Джу-баил на берегу Персидского залива. Его мощность составит порядка 500 тыс.т. в год. Об этом сообщает ИАЦ «Минерал» со ссылкой на «Металлоснабжение и сбыт».

«Этот проект дает нам стратегическую возможность войти на процветающий рынок Ближнего Востока и в частности — Саудовской Аравии», — сказал исполнительный вице-президент Arcelor Mittal Судир Махешвари. В соответствии с соглашением 330 тыс.т. от общей мощности будущего завода будет задействовано в выпуске труб для нужд нефтяной промышленности, остальное — магистральные трубы диаметром от 4 до 14 дюймов. Строительство начнется в конце I кв. 2008г. и будет завершено, как ожидается, в IV кв. 2009г. Обеспечение будущего завода сырьем осуществят металлургические заводы Arcelor Mittal, которым будет принадлежать 51% создаваемого СП. Саудовская Bin Jarallah Group является подрядной строительной компанией. Luxury Info, 3.4.2007г.

— По итогам 10 месяцев суммарный спад отгрузки трубной продукции из России на рынок стран Азии составил 9% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Тенденция спада поставок продолжается, однако не все страны сокращают спрос на российские трубы. Наибольший спад приходится на рынки Юго-Восточной и Восточной Азии — неудивительно, учитывая степень их насыщения собственной продукцией. Можно отметить практически полное прекращение отгрузки труб в Малайзию и Индонезию. В 2 раза сократились поставки в Таиланд и Сингапур. По всем странам Восточной Азии также наблюдается спад, причем наиболее сильный в отношении поставок в Китай (-70%) и Республику Корея (-95%).

А вот страны Ближнего Востока и Средней Азии наращивают потребление российских труб. В 4 раза выросли поставки в Саудовскую Аравию, в 2 раза — в Йемен. Отгрузка российских труб в Казахстан и Узбекистан увеличилась в среднем на 20%. Потребители Туркмении закупили вдвое больше трубной продукции из России, чем в пред.г. За счет указанных регионов спад экспорта из России в Азию несколько сглаживается. А учитывая тенденцию роста спроса, можно ожидать, что уже в ближайшем будущем он стабилизируется. Rusmet.ru, 28.12.2006г.

— В 2006г. Трубная металлургическая компания планирует отгрузить 50 тыс.т. труб для государственной нефтяной компании Саудовской Аравии Saudi Aramco, одного из крупнейших мировых производителей нефти. Делегация ТМК в составе руководителей технических и сбытовых подразделений недавно посетила с рабочим визитом Саудовскую Аравию, где провела встречи с представителями Saudi Aramco. В ходе поездки состоялись совещания с руководителями департаментов нефтяной компании по бурению, техническому консалтингу, инспекции и контролю качества линейных труб, закупок, посещение склада трубной продукции, сообщает пресс-служба ТМК.

В 2005г. Волжский трубный завод, входящий в состав ТМК, первым среди российских производителей трубной продукции прошел квалификацию в качестве поставщика линейных и обсадных труб для Saudi Aramco и приступил к поставкам продукции заказчику. РЖД-Партнер, 4.7.2006г.

— В 2005г. потребности в бесшовных трубах стран Ближнего и Среднего Востока, по данным Metal Bulletin, составили 630 тыс.т., в 2006г. они возрастут, по оценке Al-Tuwairqi Group (Саудовская Аравия), до 665 тыс.т. По оценке представителя отделения Mittal Steel по выпуску труб, потребности стран региона могут приблизиться к 1 млн. т./год. Рынок бесшовных труб в странах Ближнего и Среднего Востока быстро развивается, и ряд других производителей также заинтересованы в создании предприятий по выпуску бесшовных труб.

В сент. 2006г. начнется строительство первого в регионе предприятия по выпуску бесшовных труб близ г.Дамман (Саудовская Аравия) мощностью 750 тыс.т/год. Ввод его в действие намечен на конец 2007г. Инвестиции оцениваются в 500 млн.долл. Завод будет полностью оснащен современным оборудованием.

В 2008г. объем производства составит примерно 400 тыс.т., и в 2009г. завод может выйти на проектную мощность.

Продукция завода будет удовлетворять часть потребностей в бесшовных трубах быстро развивающегося нефтегазового сектора в странах Ближнего и Среднего Востока. Первоначально будут выпускаться трубы диаметром 50-450 мм., а затем — до 600 мм. Основным рынком сбыта будет Саудовская Аравия, часть продукции поступит на экспорт. Издержки производства труб на данном предприятии будут сравнительно низкими, поскольку у Al-Tuwairqi Group имеются современные мощности по выплавке стали и выпускаемая продукция вполне конкурентоспособна. На трубный завод будет поставляться круглая заготовка.

Мощности электросталеплавильного цеха предполагается расширить с 750 тыс.т/год в наст.вр. до 2 млн.т/год в 2007г. К сент. 2006г. намечено ввести в действие завод по выпуску ППВ железа мощностью 800 тыс. т/год, к I кв. 2007г. его мощности предполагается удвоить до 1,6 млн.т/год. БИКИ, 11.6.2006г.

— AlZamil Group и Industries Chimiques du Fluor (ICF) из Туниса объявили вчера о своем намерении учредить в Саудовской Аравии совместное предприятие для строительства завода мирового масштаба по выпуску алюминиевых фторидов. Завод будет производить алюминиевый фторид, отвечающий требованиям и спецификации некоторых крупных мировых алюминиево-плавильных компаний. Алюминиевый фторид используется в качестве растворителя в алюминиевой промышленности. Как ожидается, новый завод будет запущен в эксплуатацию в конце 2008г. «Эти инвестиции помогут удовлетворить спрос на алюминиевый фторид стран GCC и соседних стран, особенно с учетом развития на данной территории новых мощностей по выплавке алюминия», — сообщил президент и директор ICT Лахдар Тлили. — Это наиболее значимый элемент стратегии роста компании ICT, направленной на развитие нашего бизнеса по производству алюминиевого фторида».

Усама аз-Замиль, гендиректор отдела развития бизнеса компании AlZamil, отметил: «Инвестиции AlZamil Group в мощности по производству алюминиевого фторида реализуются в рамках инвестиционной политики компании по производству специальных и промежуточных химикатов. Таким образом, предприятие выйдет на защищенный от конкуренции рынок стран GCC. Это еще одна воз-

можность для сотрудничества между частными секторами двух стран». AlZamil Group является диверсифицированной промышленной группой, производящей компоненты и специальную химическую продукцию. Arab News, 26.5.2006г.

— Саудовское правительство одобрило проект строительства алюминиево-плавильного завода стоимостью SR 14,086 млрд. (3,76 млрд.долл.) с ежегодной мощностью в 623 тыс.т. Энергоемкая алюминиевая промышленность является главной заботой некоторых стран GCC по диверсификации своих ориентированных на нефтяной экспорт экономик. Представитель торгово-промышленного министерства сообщил, что новый завод будет также производить 200 тыс.т. окиси алюминия.

Производственные мощности завода, который будет находиться в собственности государственной горнодобывающей компании Maaden, будут располагаться в промышленной зоне Рас аз-Зор на востоке Саудовской Аравии. Продукция завода, начиная с 2008г., пойдет на экспорт.

По расчетам компании Maaden ожидается, что издержки производства алюминия будут ниже, чем у ближайших соседей — ОАЭ и Бахрейна. ОАЭ в фев. обнародовали планы по строительству алюминиевого комплекса стоимостью 6 млрд.долл. в рамках своего стратегического выхода в мировую алюминиевую промышленность.

Перспективу поставок дешевого газа имеют и другие алюминиевые компании, наблюдающие за крупнейшим в мире ориентированным на экспорт энергии регионом. Индийский производитель алюминия National Aluminium сообщил о своих планах по созданию плавильного завода в Персидском заливе к 2009-10гг. TradeArabia News, 2.4.2006г.

— Саудовская государственная горнодобывающая компания Maaden планирует увеличить свой капитал в ходе первичного публичного предложения акций (IPO) в SR4 млрд. (1,07 млрд.долл.), что соответствует 50% капитала. Вице-президент компании Maaden Мухаммад Даббаг сообщил, что на IPO будет предлагаться 80 млн. акции, что позволит удвоить капитал компании до SR8 млрд. Вырученные на IPO средства будут направлены на финансирование деятельности компании по добыче и переработке золота, бокситов и фосфатов. Компания имеет честолюбивые планы развития, куда входит эксплуатация залежей фосфатов на севере страны для экспорта удобрений, начиная с 2008г., и добыча бокситов для производства алюминия. TradeArabia News, 24.1.2006г.

— Строительный бум, а также государственное стимулирование индустриальных проектов привело к тому, что цементная промышленность стала важным сектором для инвесторов в Саудовской Аравии. Однако, некоторые экономические отчеты призывают цементные компании подготовить долгосрочную стратегию своего развития на случай более низкого спроса, а значит, и падения темпов развития сектора. В начале этого лета на цементном рынке был кризис недопоставок, а строительные компании жаловались на высокие цены на цемент, вызванные высоким спросом и ограниченными поставками.

Министерство торговли и промышленности отреагировало временным сокращением таможенных тарифов на импортируемый цемент с 5% до 0%, после того, как ранее уже имело место сниже-

ние с 20% до 5%. Министерство призывает цементные компании увеличивать производство и контролирует цены на рынке.

В Королевстве работает 8 компаний с общими инвестициями на 4,3 млрд.долл., производящих 22,7 млн.т. в год. Menafn, 5.9.2005г.

— На липецком заводе «Свободный сокол» приступили к выполнению очередного заказа из Саудовской Аравии. К середине июня с предприятия отгружено на Аравийский полуостров 42 тыс. шт., или 250 км., труб. Как сообщила пресс-служба предприятия, выход на перспективный арабский рынок «Свободный сокол» начал в 2003г. Тогда в Саудовскую Аравию было отгружено 500 км. труб. В 2004г. объем заказа составлял уже 1100 км. труб диаметром 100 и 150 мм. «Сокольские» трубы успешно используются арабскими потребителями при строительстве систем водоснабжения. РИА «Новости», 11.4.2005г.

— Рынок производства стекла в Саудовской Аравии по мере усиления конкуренции сможет получить 533 млн.долл. инвестиций. Численность дилеров и агентов, работающих на местном рынке, доказывает, что этот продукт приносит существенные прибыли, особенно увеличившиеся в результате недавнего бума на рынке недвижимости и строительства. Рост на рынке недвижимости буквально разогрел стекольное производство в г. Джидда, результатом чего стало беспрецедентное увеличение цен. Данные исследования, проведенного Советом саудовской Торгово-промышленной палаты, свидетельствуют о том, что на рынке стекольного производства также наблюдался рост нормы рентабельности, особенно в сегментах производства прозрачного и тонированного стекла. Menafn, 11.3.2005г.

— Горнодобывающая компания Саудовской Аравии Saudi Arabian Mining (Maaden), занимающаяся поиском зарубежных инвестиций для реализации нескольких важных проектов, планирует в течение 10 лет увеличить объем производства золота до 100 т.

Абд Аллах Даббах, президент и исполнительный директор Maaden, надеется, что недавно пересмотренный закон об инвестициях в горную промышленность будет способствовать привлечению в эту отрасль большего числа зарубежных инвестиций. Ожидается, что закон, одобренный кабинетом министров 13 сент. 2004г., сделает горный сектор третьим столпом экономики наряду с углеводородной и нефтехимической промышленностью.

Закон, упростивший и рационализировавший процедуру получения лицензий на исследование и эксплуатацию горных месторождений, предоставляет местным и зарубежным инвесторам значительные выгоды, включая освобождение от налогообложения импорта оборудования и запчастей, право на получение многократных лицензий и возможность разработки залежей различных минералов на обозначенной в лицензии территории. Основной целью корректировки закона является увеличение объемов производства золота и снятие финансовых ограничений для зарубежных компаний.

Компания Maaden была основана в 1997г. с капиталом в SR4 млрд. для разработки богатых минеральных ресурсов королевства. Сейчас компания, вовлеченная во многие крупные проекты, оценивается в несколько млрд.долл.

Британская компания Tertiary Minerals, единственная иностранная горная компания, присутствующая на рынке королевства, имеет лицензию на разработку танталового месторождения Gugaumat, являющегося, по мнению компании, крупнейшим мировым месторождением этого минерала, используемого в электронной промышленности.

Президент Maaden надеется, что проекты стоимостью 7 млрд.долл. запланированные компанией, в которой работает 600 чел., создадут 10 тыс. рабочих мест. Крупнейший проект компании заключается в добыче и поставке бокситов из рудника в Зубайрахе на севере страны на очистительно-плавильный завод в Рас аль-Заур, расположенный на восточном побережье. Компания также планирует построить в Рас аль-Зауре завод по производству фосфатных удобрений, получающий энергию с работающей на нефти электростанции, с последующим экспортом товаров через порт. Стоимость проекта — 4,6 млрд.долл., в распоряжении Maaden есть 1,2 млрд.долл. Покрыть разрыв планируется за счет привлечения иностранного капитала.

Maaden учредила 4 компании, занимающиеся, соответственно, золотом, фосфатами, алюминием и промышленными металлами. Идея в том, чтобы предоставить государству возможность варьировать долю своей собственности в горной промышленности через первичные публичные предложения акций различных фирм. В мае прошлого года правительство предприняло шаги по приватизации компании Maaden, находящейся в полной государственной собственности. Компания планирует продать 40-50% от своей доли в отрасли драгоценных металлов, в которую компания инвестировала SR600 млн. Agab News, 16.2.2005г.

— 1180 км. высокопрочных водопроводных труб из чугуна с шаровидным графитом будет отправлено в Саудовскую Аравию липецким металлургическим заводом «Свободный сокол», сообщила пресс-службе предприятия. Это уже четвертый и самый крупный контракт с Саудовской Аравией за последние три года, добавили в пресс-службе. Также в 2004г. завод «Свободный сокол» будет отгружать трубы в Ирак, Польшу, Украину, Белоруссию. РИА «Новости», 11.3.2004г.

АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— Европейский авиастроительный концерн Airbus получил от авиакомпании Etihad из Саудовской Аравии заказ на 12 дальнемагистральных лайнеров на 2,4 млрд.долл., сообщили в среду представители двух компаний на пресс-конференции в рамках авиасалона в Ле Бурже. Речь идет о пяти лайнерах А-330-200, четырех А-340 и трех грузовых А-330-200, которые будут поставлены в 2008-11гг., уточнил гендиректор компании Etihad Джеймс Хоган. РИА «Новости», 20.6.2007г.

ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

— 5 июля 2008г. в г. Эр-Рияде (Саудовская Аравия) прошло 11 по счету собрание акционеров компании Siphem, под руководством председателя совета директоров Абдульазиза Абдуллаха Аз-Замиля и в присутствии большого числа акционеров, сообщает «Евразийский химический рынок».

На собрании председатель совета директоров Абдульазиз Аз-Замиль объявил, что по результатам 2007г., компания завершила выплату дивидендов по акциям. Всего было выплачено 333,3 млн. сау-

довских риалов (88,9 млн.долл.) из расчета по одному риалу на акцию, что составляет 10% от общего акционерного капитала компании.

Акционеры обсудили ситуацию на заводах компании, на производствах метанола и бутандиола, а также вопросы развития компании и увеличения объемов поставок ее продукции на мировой рынок. Были рассмотрены вопросы по текущему состоянию на строящемся комплексе по выпуску уксусной кислоты и ее производных, который будет состоять из трех заводов общей проектной мощностью 1,13 млн.т. в год. Ожидается, что этот комплекс будет сдан в эксплуатацию во II кв. 2009г. RosInvest.Com, 11.7.2008г.

— Компания Safco (Саудовская Аравия) подвела итоги работы в I пол. 2008г. Об этом сообщил президент компании и председатель совета директоров Мухаммад бин Хамад Аль-Мади, передает «Евразийский химический рынок».

Согласно его докладу, общий доход компании за I пол. составил 1,914 млрд. риалов (511 млн.долл.), что больше на 125% по сравнению с результатом аналогичного периода 2007г. (соответственно 850,1 млн. риалов или 227,08 млн.долл.). Доход в пересчете на 1 акцию достиг 7,66 риалов (2,04 долл.), в то время как во II пол. прошлого года этот показатель составлял 4,25 риала (1,13 долл.).

Операционная прибыль Safco достигла 1,697 млрд. риалов (453,9 млн.долл.), что более чем на 107% превышает показатель за аналогичный период прошлого года, когда операционная прибыль составила 820,4 млн. риалов (219,3 млн.долл.). Доход компании за II кв. 2008г. составил 1,19 млрд. риалов (318,4 млн.долл.), тогда как во II кв. прошлого года он составил 530,3 млн. риалов (141,7 млн.долл.). Увеличение доходов компании обусловлено ростом цен на основные виды продукции и наращиванием объемов производства в отчетном периоде. RosInvest.Com, 11.7.2008г.

— Компания Rabigh Refining and Petrochemical (Petro Rabigh), Саудовская Аравия (Rabigh, Kingdom of Saudi Arabia) производит 1,6 млн.т. полимеров в год, сообщает «Евразийский химический рынок». С IV кв. текущего года почти 70% общего объема продукции компания намеревается поставлять в страны Северо-Восточной и Юго-Восточной Азии через Сингапур. Поставки будут осуществляться компанией Sumitomo Chemical Asia Pte. Ltd. (SCA), Сингапур (Singapore), подразделением японской корпорации Sumitomo Chemical Co. Ltd., которая является посредником между Petro Rabigh и Saudi Aramco, Саудовская Аравия (Kingdom of Saudi Arabia).

Производственная территория Petro Rabigh расположена на побережье Красного моря, в 165 км. севернее г. Джидда.

По словам регионального представителя SCA Алана Ху, у компании уже достаточно готовых заказов, чтобы начать регулярные поставки полимеров Petro Rabigh уже в этом году. В окт. этого года Petro Rabigh начнет производство полиэтилена, затем сконцентрируется на увеличении объемов производства полипропилена.

Компания SCA, которая заключила соглашение с Saudi Aramco о продвижении полимеров производства Petro Rabigh на все рынки мира, за исключением средне-восточного региона, для хранения товарных запасов в Сингапуре планирует исполь-

зовать как складские помещения, так и специализированные суда (плавучие хранилища).

Производственная номенклатура Petro Rabigh за один год включает 700 тыс.т. полипропилена, 600 тыс.т. линейного полиэтилена высокого давления и 300 тыс.т. полиэтилена низкого давления. RosInvest.Com, 9.7.2008г.

— С целью сотрудничества с крупнейшими мировыми потребителями нефти и удовлетворения растущего спроса на пластик в сфере товаров народного потребления, компании Saudi Aramco (Саудовская Аравия) и Dow Chemical Co (США) намерены инвестировать 26 млрд.долл. США в нефтехимический комплекс в Саудовской Аравии.

В рамках стратегии финансирования данного проекта, со следующего года партнеры планируют привлечь 18 млрд.долл. из займов и облигаций.

Банки Royal Bank of Scotland Group Plc и Riyadh Bank готовы обеспечить 70% стоимости проекта. Вкладывать средства в финансирование проекта в г.Рас-Танура (Саудовская Аравия) готовы еще двадцать международных кредитных учреждений, включая Citigroup Inc., HSBC Holdings Plc, BNP Paribas SA, Calyon, Societe Generale SA, Samba Financial Group и Gulf International Bank BSC. Saudi Aramco и Dow будут прибегать к услугам кредитно-экспортного агентства, т.к. организатор проекта, KBR Inc., уже определила всех поставщиков завода.

Aramco и Midland (полномочное представительство Dow, основанное в прошлом году и расположенное в штате Мичиган, США) планируют строительство завода в г.Рас-Танура, на побережье Персидского залива в Саудовской Аравии. Производственная мощность завода составит 8 млн.т. продукции, включая этилен, полиэтилен, хлор, каустическую соду, эпоксидные смолы и полиуретан. Запуск производства запланирован на II кв. 2012г., — пишет rcc.ru. RosInvest.Com, 8.7.2008г.

— С целью сотрудничества с крупнейшими мировыми потребителями нефти и удовлетворения растущего спроса на пластик в сфере товаров народного потребления, компании Saudi Aramco (Саудовская Аравия) и Dow Chemical Co (США) намерены инвестировать 26 млрд.долл. США в нефтехимический комплекс в Саудовской Аравии.

В рамках стратегии финансирования данного проекта, со следующего года партнеры планируют привлечь 18 млрд.долл. из займов и облигаций.

Банки Royal Bank of Scotland Group Plc и Riyadh Bank готовы обеспечить 70% стоимости проекта. Вкладывать средства в финансирование проекта в г.Рас-Танура (Саудовская Аравия) готовы еще двадцать международных кредитных учреждений, включая Citigroup Inc., HSBC Holdings Plc, BNP Paribas SA, Calyon, Societe Generale SA, Samba Financial Group и Gulf International Bank BSC. Saudi Aramco и Dow будут прибегать к услугам кредитно-экспортного агентства, т.к. организатор проекта, KBR Inc., уже определила всех поставщиков завода.

Aramco и Midland (полномочное представительство Dow, основанное в прошлом году и расположенное в штате Мичиган, США) планируют строительство завода в г.Рас-Танура, на побережье Персидского залива в Саудовской Аравии. Производственная мощность завода составит 8 млн.т. продукции, включая этилен, полиэтилен, хлор,

каустическую соду, эпоксидные смолы и полиуретан. Запуск производства запланирован на II кв. 2012г., — пишет rcc.ru. RosInvest.Com, 8.7.2008г.

— Компании Saudi Aramco и Dow Chemical планируют потратить 26 млрд.долл. на строительство нефтехимического комплекса в Саудовской Аравии, сообщает 3 июля Bloomberg, ссылаясь на освещенный источник в банковских кругах.

В будущем году Saudi Aramco и Dow, крупнейшее в США химпредприятие, начнут эмиссию облигаций и поиск займов для финансирования проекта, утверждает источник агентства, передает www.k2kapital.com.

Компании предложили банкам Royal Bank of Scotland Group и Riyadh Bank собрать группу кредиторов, которые покроют 70% затрат, заявил Абдул Азиз аль Джудайми (Abdul Aziz Al Judaimi), вице-президент Aramco, курирующий новый проект.

Компании создали совместное предприятие в прошлом году, планируя построить сеть заводов для производства 8 млн.т. химикатов в год. RosInvest.Com, 4.7.2008г.

— Мировые рынки не испытывают недостатка в нефти, а высокие цены на энергоносители связаны прежде всего со спекуляцией. С таким заявлением выступил сегодня перед журналистами министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али ан-Нуэйми в ходе всемирного нефтяного конгресса.

Другой причиной резкого увеличения цены на нефть он назвал очаги напряженности в некоторых регионах, а также неверие отдельных потребителей в способность производителей обеспечить растущий спрос на нефть.

Министр далее заверил, что нефтедобывающие страны вполне способны гарантировать необходимые поставки энергоносителей, в т.ч. с учетом растущих потребностей крупных развивающихся стран. Он подтвердил, что добыча нефти в Саудовской Аравии, обладающей самыми крупными запасами в мире, в июле 2008г. достигнет 9,7 млн. б/д. RosInvest.Com, 4.7.2008г.

— Химический концерн Sabic (Саудовская Аравия) планирует построить крупнейший завод по выпуску полипропилена в Европе на своем участке в Бельгии, сообщает Plastinfo.ru. Первоначальная мощность завода составит 110 тыс. смесей полипропилена, а в дальнейшем он будет также выпускать полипропиленовые волокна марки Stamax в объеме 30 тыс.т.

Начало производства намечено на I пол. 2010г., в первую очередь будут выпускаться марки ПП для применения в автомобилестроении, предназначенные для переработчиков пластмасс в Западной и Центральной Восточной Европе.

В будущем компания может разместить дополнительную линию, которая увеличит мощность завода до 170 тыс.т. Новое подразделение будет также иметь инновационный центр с тремя экспериментальными линиями, нацеленными на ускорение цикла развития новых продуктов и процессов. RosInvest.Com, 25.6.2008г.

— В Саудовской Аравии будет построен завод по производству акриловой кислоты и ее эфиров мощностью 250 тыс.т. Это будет первый промышленный объект данного профиля в государстве. Стоимость инвестиционного проекта составляет 2,6 млрд. риалов (693,2 млн.долл.). Промышленное производство на этом заводе начнется в 2011г.

Строительством завода будет руководить компания Saudi Acrylic Monomers — совместное предприятие Rohm & Haas (США) и арабских National Industrialization Company (Tasnee) и Sahara Olefins Company (TSOC). Пакет акций Saudi Acrylic Monomer Co будет на 75% принадлежать TSOC, а 25% отойдут Rohm and Haas. Американская корпорация инвестирует в предприятие 50 млн.долл. и внедрит на предприятии собственную технологию производства акриловой кислоты. RosInvest.Com, 23.6.2008г.

— Компания Saudi Kayan Petrochemical подписала соглашения на 6 млрд.долл. (22,5 млрд. риалов) сроком на 15 лет с рядом банков и финансовых институтов на финансирование части стоимости нового комплекса в Джубайле (Jubail, Саудовская Аравия), сообщает «Евразийский химический рынок».

Ожидается, что комплекс будет запущен в эксплуатацию в IV кв. 2010г. Производственные мощности завода составят в общем 6 млн.т. в год. Предприятие будет выпускать такие нефтехимические продукты как этилен, пропилен, полиэтилен, полипропилен и этиленгликоль, а также специализированные продукты как аминоэтанол, диметилформамид, диметилэтанолламин, этоксилаты, поликарбонаты и ацетон.

Финансирование является диверсифицированным и включает займы различных кредитных агентств, ECGD, KEIC, K-EXIM и SACE. Авирующими банками выступают Arab Banking Corporation, BNP Paribas и Samba. Кредитные линии будут открыты через уполномоченные банки ABN AMRO Bank N.V., Arab Banking Corporation, BNP Paribas, HSBC Bank и Samba Financial Group. Проект также финансирует государственный инвестиционный фонд Королевства Саудовская Аравия. Al Rajhi Banking & Investment дает исламскую форму займа (без процента) для пополнения оборотного капитала компании.

Компания Saudi Kayan является дочерним предприятием саудовской нефтехимической корпорации Sabic, которая владеет 35% акций предприятия, 20% акций владеет Al Kayan Petrochemical Company и балансные 45% акций были предложены саудовским акционерам согласно первоначальному публичному размещению акций в прошлом году. RosInvest.Com, 5.6.2008г.

— Инвестиционная группа компаний Ashmore (Великобритания) приобретет 40% акций Aramco Overseas (Саудовская Аравия), принадлежащих корпорации Petron, крупнейшей на Филиппинах нефтеперерабатывающей компании, сообщает «Евразийский химический рынок». Целью сделки является намерение Ashmore войти в совет директоров Petron в авг. текущего года. В данный момент филиппинской корпорацией управляют представители Aramco и госкомпании PNOC (Philippine National Oil Company).

Стоимость сделки составляет 550 млн.долл. Руководство компании PNOC приняло решение отказаться от права преимущественной покупки акций компании Aramco из-за того, что правительство Филиппин не может в данный момент осуществить сделку по указанной выше цене, т.к. более приоритетными сферами государственного финансирования в данный момент являются развитие инфраструктуры и стабилизация ситуации на рынке пищевых продуктов. RosInvest.Com, 29.5.2008г.

— Крупный производитель этилена в Азии тайваньская корпорация Formosa Petrochemical подписала контракт с Saudi Aramco (Саудовская Аравия) на поставку сырой нефти во II пол. тек.г. Согласно условиям контракта, компания Saudi Aramco будет поставлять легкий сольвент А-180 и переработанный лигроин по цене 16 долл. и 15 долл. за 1 т. соответственно. Ожидается, что объем поставок будет почти таким же, как и в I пол. этого года. RosInvest.Com, 28.5.2008г.

— Saudi Aramco (Саудовская Аравия) и Total (Франция) подтвердили свое решение о строительстве нефтехимического комплекса мощностью 23,2 млн.куб.м. в год по перерабатываемой нефти. Промышленный объект будет построен в Джубайле (Jubail, Саудовская Аравия). Завод планируют сдать в эксплуатацию в конце 2012г. На заводе будет выпускаться 700 тыс.т. параксилола, 140 тыс.т. бензола и 200 тыс.т. пропилен в год.

Совместное предприятие, которому будет поручено управление промышленным комплексом, будет сформировано в течение III кв. 2008г. Первоначально 62,5% акций нового совместного предприятия будет принадлежать Saudi Aramco, а Total отойдет 37,5%. В дальнейшем компании намерены выставить на продажу 25% акций СП и разделить между собой 75%. Право на продажу продукции нефтехимического комплекса будут иметь как Saudi Aramco, так и Total. RosInvest.Com, 21.5.2008г.

— Компания Tasnee (Саудовская Аравия) совместно с двумя английскими компаниями Impact Laboratories и Listgrove планируют построить новый центр в г.Джубайль (Саудовская Аравия). В новом центре намерены производить конечную пластиковую продукцию. Сырье будет поступать с расположенных рядом заводов по производству полиэтилена и полипропилена.

Центр будет оснащен современным экструзионным оборудованием, а также линиями литьевого и выдувного формования. Площадь данного объекта составит 3 тыс.кв.м. Английская компания Impact Laboratories возьмет на себя техническую часть проекта, выбор оборудования и технологий. Listgrove будет заниматься подбором персонала. Отметим, что компания Listgrove планирует вести подбор кадров по всему миру, но особое внимание будет уделено специалистам из Великобритании. RosInvest.Com, 8.5.2008г.

— Компания Osos Petrochemicals (Саудовская Аравия) намерена продолжить строительство комплекса по производству полибутилентерефталата в г. Янбу (Yanbu), сообщает «Евразийский химический рынок». Ранее корпорация Sabc планировала принять участие в реализации этого проекта. Запланированная доля участия Sabc составляла 35% от общей суммы стоимости проекта. Недавно корпорация отказалась от данного решения. Но, следует отметить, что существует ряд компаний из Южной Кореи, которые выразили свое желание участвовать в проекте.

Планируется, что ежегодная мощность комплекса будет равняться 60 тыс.т. полибутилентерефталата, 50 тыс.т. бутандиола, 3,5 тыс.т. тетрагидрофурана и 85 тыс.т. малеинового ангидрида. Инвестиции данного проекта составляют 1 млрд.долл. Сейчас проект находится в стадии разработки в подрядной организации, а начать строительство компания Osos Petrochemicals планируется в III кв. 2008г. RosInvest.Com, 28.4.2008г.

— Корпорация Rohm and Haas (г. Филадельфия, США) совместно с Tasnee and Sahara Olefins Co (TSOC, Саудовская Аравия) создали совместное предприятие по производству акриловых мономеров на территории промышленной зоны Аль-Джубайль. Об этом сообщили представители компаний 16 апр. 2008г.

Новое совместное предприятие Saudi Acrylic Monomer Co построит завод мощностью 250 тыс.т. акриловой кислоты и акрилатов в год. Производство планируется запустить в начале 2011г. Пакет акций Saudi Acrylic Monomer Co будет на 75% принадлежать TSOC, а 25% отойдут Rohm and Haas. Американская корпорация инвестирует в предприятие 50 млн.долл. и внедрит на предприятии собственную технологию производства акриловой кислоты.

Продукция завода в основном будет использоваться в качестве сырья на производстве водорастворимых акрилатных материалов компании Rohm and Haas. Впрочем, TSOC имеет право продавать сырье (акриловую кислоту и сопутствующие продукты) странам, входящим в Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Численность персонала завода составит 225 чел. Коммерческий директор Rohm and Haas Кэрл Айхер сообщила, что этот химический комплекс будет первым предприятием такого плана на Ближнем Востоке. RosInvest.Com, 17.4.2008г.

— После нескольких раундов переговоров компания Saudi Basic Industries Company (Sabic, Саудовская Аравия) не смогла достичь согласия по некоторым вопросам, связанным с реализацией проекта создания интегрированного нефтехимического комплекса г. Янбу (Саудовская Аравия), который планировалось реализовать в сотрудничестве с компанией OSOS Petrochemicals (г. Эр-Рияд). Об этом стало известно 14 апр., сообщает «Евразийский химический рынок».

В янв. 2008г. Sabc подписала меморандум о взаимопонимании с OSOS Petrochemicals в рамках подготовки к реализации данного проекта и согласилась приобрести 35% долю в акционерном капитале совместного предприятия по производству полибутилентерефталата (ПБТ) в Янбу. RosInvest.Com, 16.4.2008г.

— 15 марта 2008г. в г. Эр-Рияд (Саудовская Аравия) прошло очередное, десятое по счету, общее собрание акционеров химической компании Sipchem. Собрание прошло под руководством президента и председателя совета директоров компании Абдель Азиза Абдуллаха Аз-Замиля в присутствии значительной части акционеров.

Собрание акционеров приняло следующие решения: утверждение отчета совета директоров за 2007г.; утверждение отчетов о доходах и убытках компании за прошлый финансовый год, окончившийся 31 дек. 2007г.; выбор аудиторов для контроля за финансовой отчетностью компании на 2008г.

Президент компании сообщил на собрании о текущем состоянии дел в Sipchem и ее дочерних компаниях, о ее важнейших достижениях и разработках, которые осуществлялись в течение прошлого года в интересах действующих и планируемых в вводу в строй предприятий. Он также сообщил, что дочерние компании по производству метанола и бутандиола выполнили план по производству продукции, и подчеркнул, что они успешно поставляют продукцию на мировой рынок. Также

он сообщил о том, что компания продолжает формирование единого предприятия по производству уксусной кислоты и ее производных, которое будет состоять из трех заводов (на конец фев. текущего года на них вырабатывалось 66% продукции компании). Ожидается, что производство начнет свою работу в начале 2009г.

Председатель совета директоров уведомил всех собравшихся в том, что компания недавно закончила увеличение уставного фонда посредством подписки на привилегированные акции, и об успехе этого мероприятия свидетельствует большое количество акционеров, подписавшихся на эти акции.

Он сообщил также, что чистый доход компании за 2007 фин. г. составил 594 млн. саудовских риалов (159 млн.долл.), по сравнению с 494 млн. саудовских риалов (131 млн.долл.) в 2006г. Это на 100 млн. риалов (26.656 млн.долл.), или на 20,2%, больше чем в прошлом году. Он также подтвердил, что увеличение прибыли явилось результатом увеличения объемов производства и объемов продаж в течение года, а также более совершенной ценовой политикой компании.

Saudi International Petrochemical Company (Sipchem) – крупный производитель химической и нефтехимической продукции, в частности, метанола, бутандиола, олефинов. Компания ведет строительство комплекса по выпуску уксусной кислоты и ее производных. Компания Sipchem создана в 1999г. RosInvest.Com, 10.4.2008г.

– Предоперационные расходы аравийской компании Yanbu National Petrochemical Company (Yansab) составили 12 млн.долл. Напомним, что нефтехимическое производство компании Yansab в г. Янбу (Саудовская Аравия) должно начать работу в текущем году, сообщает «Евразийский химический рынок».

Yansab является филиалом аравийской нефтехимической компании Sabc. Уставный фонд Yansab составляет 1,5 млрд.долл.; 51% акций фирмы принадлежит Sabc, 4% принадлежит Saudi Industrial Investment Company (дочернее предприятие Sabc), 10% акций распределены между 17 частными компаниями. Оставшиеся 35% акций предложены гражданам Саудовской Аравии в соответствии с условиями первичного публичного размещения акций (IPO) компании Yansab.

Yansab сосредоточится на выпуске широкого ассортимента нефтехимической продукции, в т.ч. этилена, этиленгликоля, ПЭНД, ЛПЭНД, полипропилена, бутена-1, бутена-2, МТБЭ, ароматических углеводородов. RosInvest.Com, 9.4.2008г.

– Компания Saudi Polyolefins (Саудовская Аравия) откроет новый завод по производству полипропилена в Аль-Джубайле (на побережье Персидского залива) вместо планировавшегося ранее расширения существующего производства этого полимера, которое также располагается в Аль-Джубайле и выпускает 400 тыс.т. продукции в год.

Новый завод в Аль-Джубайле мощностью 250 тыс.т. полипропилена в год начнет работу в янв. 2009г. Сырье для завода будет поставляться с установки крекинга Saudi Ethylene and Polyethylene Co (SEPC) мощностью 1 млн. т. пропилен в год, которая будет введена в эксплуатацию в конце авг. 2008г.

Компания Saudi Polyolefins является совместным предприятием Tasnee (National Industrialisa-

tion Co, Саудовская Аравия) и международного концерна LyondellBasell. SEPC – совместное предприятие компаний Tasnee, Sahara Petrochemicals (Саудовская Аравия) и LyondellBasell. RosInvest.Com, 3.4.2008г.

– Представители компании National Petrochemical Industrial Co (NatPet, Саудовская Аравия), сообщают, что в апр.-мае 2008г. компания планирует запуск заводов по производству пропилен и полипропилена в г. Янбу-эль-Бахр (Саудовская Аравия, крупный нефтеналивной порт на Красном море).

На заводе по выпуску полипропилена проведены пуско-наладочные работы и уже начались поставки сырья – пропилен – на это производство.

Завод по выпуску пропилен готовится к сдаче в эксплуатацию. Поставщиком сырья – пропана – на это производство будет выступать компания Saudi Aramco. Производственная мощность каждого из заводов составит 400 тыс.т. в год.

Нефтехимический комплекс должен был начать работу в дек. 2007 – янв. 2008г., однако его запуск был отложен в связи с затянувшимися строительными работами.

На заводе по производству полипропилена будет использоваться технология Spheripol, предложенная Basell, а в производстве пропилен будет использоваться процесс Oleflex, разработанный компанией UOP. На заводе по производству полипропилена будут выпускаться не только гомополимеры пропилен, но и сополимеры.

Основными партнерами нового нефтехимического проекта компании NatPet являются Alujain и Xenel Group (обе – Саудовская Аравия). Одним из инвесторов данного проекта является также американская компания Noble Resources. RosInvest.Com, 3.4.2008г.

– Нефтехимическая компания Sipchem (Саудовская Аравия) отмечает, что эмитированные ей привилегированные акции вызвали большой интерес со стороны акционеров. Банк-эмитент «Аль-Ахли Капитал» и финансовый советник банка «Мургъан Сатанали Ас-Саудия» сообщают, что Государственный комитет по ценным бумагам уже одобрил решение об эмиссии привилегированных акций, которые были выставлены на продажу для увеличения капитала компании.

Всего 108 323 акционера, что составляет 18% от общего числа акционеров, подписались на приобретение 212 млн. акций, что на 59% превышает общее количество эмитированных акций.

Число действительных акционеров, которые не воспользовались правом приоритета при подписке, составляет 491 788, что составляет 82% от общего числа действительных акционеров. Эти акционеры уже владеют 13,1 млн. акций, что составляет 10% от общего числа акций, которые были выставлены на продажу. В ближайшее время закончится распределение дополнительных сумм на номинальную стоимость дополнительных акций для тех акционеров, которые не воспользовались правом их приоритетного приобретения. В скором времени будет объявлено о реальной сумме для каждого акционера, которые таковой должен будет заплатить за акцию и о предельном сроке оплаты за акции действительными акционерами, которые не воспользовались правом приоритета при приобретении акций.

Также скоро завершится эмиссия обыкновенных акций для тех акционеров, которые приобрели

их по цене 29 саудовских риалов (7,73 долл.) за штуку, и закончится их распределение в соответствии с установленными долями.

Напомним, что компания Siphem, через дочерние компании International Methanol Company (ИМС) and International Diol Company, выпускает более 1 млн. т. метанола и 75 000 т. 1,4-бутандиола в год. Товарооборот компании в 2007г. составил 407 млн.долл., операционная прибыль – 240 млн.долл., прибыль в расчете на 1 акцию – 0,79 долл. RosInvest.Com, 12.3.2008г.

– Нефтехимическая компания Siphem (Саудовская Аравия) объявила о подписании трех договоров относительно увеличения уставного капитала с банками «Аль-Ахли Капитал», «Ар-Рияд» – главным эмитентом, а также со вспомогательными банками, среди которых банк «Аль-Джазира», «Аль-Ахли Капитал», «Мургъан Сатанали», сообщает «Евразийский химический рынок».

Дополнительные соглашения должны быть подписаны со следующими банками – получателями финансовых средств: «Народный Торговый Банк», банк «Аль-Биляд», банк «Ар-Раджихий», банк «Аль-Джазира». Кроме того, Siphem уже подписала соглашения с несколькими финансовыми учреждениями, которые примут участие в реализации проекта, в частности, с Саудовско-Британским Банком и Саудовско-Французским Банком.

Финансовый советник Siphem сообщил, что выпуск акций зависит от саудовского банка «Мургъан Сатанали» («Финансовый Советник») и подготовка к подписанию соответствующего соглашения идет полным ходом. Как сообщил директор по подписке «Аль-Ахли Капитал», размещение акций будет проходить с 4 по 18 фев. Компания сообщила, что стоимость акций уже определена: она составит 15 риалов (4 долл.). Также стало известно, что в течение времени подписки будет выпущено 133 333 333 акции, – сообщает rcc.ru. Oilru.com. RosInvest.Com, 8.2.2008г.

– Нефтехимическая компания Saudi Basic Industries Corporation (Sabic, Саудовская Аравия) по итогам 2007г. отмечает показатель прибыли в 5 млрд. евро, что на 33% выше по сравнению с 2006г., передает «Евразийский химический рынок». При подсчете прибыли учитывались также результаты подразделения Sabic Innovative Plastics за последние 4 месяца.

По предварительным результатам финансового года, завершившегося 31 дек., операционная прибыль Sabic составила 7,5 млрд. евро, тогда как в 2006г. этот показатель составлял 5,7 млрд. евро.

Председатель совета директоров Sabic принц Сауд Ибн Абдуллах Ибн Тенаян Аль-Сауд считает, что рост доходов компании в 2007г. обусловлен 15% ростом объема продаж, а также повышением мировых цен на основные виды продукции. Чистая прибыль компании за IV кв. 2007г. составила 1,26 млрд. евро, что на 12% больше показателя аналогичного периода прошлого года (1,12 млрд. евро). RosInvest.Com, 24.1.2008г.

– Итальянская компания GE Oil & Gas поставит 3 компрессорные линии для строящейся установки крекинга этилена в промышленной зоне Аль-Джубайль (Саудовская Аравия). Проектная мощность нового завода составит 1,165 млн. т. в год, сообщает «Евразийский химический рынок».

Строительство нового завода осуществляет компания Saudi Chevron Phillips. Планируется, что новый объект будет введен в эксплуатацию в 2011г. Новые компрессоры будут произведены на заводах компании GE Oil & Gas в городах Флоренция и Масса. Оборудование будет поставлено на новый завод в Саудовской Аравии на протяжении апр.-июня 2009г.

Компания Saudi Chevron Phillips владеет нефтехимическим комплексом в Аль-Джубайле, который выпускает этилбензол, циклогексан и стирол. В рамках программы расширения производства в эксплуатацию вводятся линии по производству полиэтилена, полипропилена и полистирола.

Компания GE Oil & Gas (г. Флоренция) является одним из мировых лидеров по разработкам технологий и производству оборудования для нефте- и газопереработки. RosInvest.Com, 12.12.2007г.

– Становление промышленности по производству пластмасс в Саудовской Аравии связано с диверсификацией экономики страны. Первое предприятие было основано в 1956г.; сектор быстро развивался и совершенствовался. В Саудовской Аравии в крупных масштабах производятся и экспортируются полимеры, пластмассовые трубы, материалы для покрытия полов, пленка, санитарно-технические изделия, а также медицинские и фармацевтические пластмассовые изделия.

Началом развития промышленности по производству пластмасс в Саудовской Аравии считается основание предприятия Sabic (Saudi Basic Industries) в 1976г. 70% фирм принадлежит правительству страны, 30% – частным инвесторам и другим странам Персидского залива. Sabic входит в число 10 самых крупных нефтехимических предприятий региона и производит, в частности, полиэтилен, полипропилен, полимеры и синтетические смолы.

Промышленность по производству пластмасс Саудовской Аравии неуклонно развивается и может удовлетворить потребности внутреннего рынка в этих материалах. Число предприятий в национальной промышленности по переработке пластмасс составляет, по оценке, 650. В химической отрасли в целом в 2004г. действовало 800 фирм с общим числом занятых до 9 тыс.

Производимые в Саудовской Аравии пластмассовые изделия используются для нужд строительства, сельского хозяйства и бытового сектора, а также поставляются на экспорт. Около половины спроса в стране приходится на производителей упаковочных материалов, затем следуют строительство и производство синтетических волокон. На удовлетворение спроса со стороны сельского хозяйства (пленка, оросительные системы) приходится 1/6 всех продаж. Отраслевая структура отгрузок упаковочных материалов характеризуется следующими показателями (%): пленка – 46, бутылки и контейнеры – 25, литые изделия – 17, мешки из полипропилена – 10 и пена – 2. На рынке изделий для строительства преобладают пластмассовые трубы, остальное приходится на пленку и пену (EPS, XPS, PS). Со стороны сельского хозяйства наиболее высокий спрос наблюдается на трубы для оросительных систем, фольгу для теплиц и пр. Высокий спрос отмечается на синтетические волокна, при этом 70% приходится на полипропиленовые и 30% – на полиэфирные волокна.

В промышленности по производству пластмасс Саудовской Аравии насчитывается большое число

производителей, в число которых входят несколько крупных предприятий и множество небольших фирм. Приблизительно 5% часть всех компаний удовлетворяет 60% спроса на пластмассы в стране. Крупнейшим их поставщиком на перерабатывающие предприятия выступает SABIC. По мнению руководства компании, рассматриваемая отрасль нуждается в консолидации. 90% фирм являются национальными предприятиями и только 10% — совместными. Неконкурентоспособные производители все с большим трудом находят партнеров. Основной целью является дальнейшее увеличение экспорта, что открывает большие возможности для вхождения на рынок новых участников, в т.ч. немецких фирм.

Что касается экспорта пластмасс и сырья для их производства, то здесь Саудовская Аравия играет важную роль на мировом рынке, в то время как экспорт готовых изделий пока имеет небольшие масштабы. Экспорт в 2005г. характеризовался следующими данными (тыс.т.): полиэтилен — 4450, этилен — 345, винилхлорид — 66.

Перед промышленностью по производству пластмасс Саудовской Аравии поставлена цель к 2020г. повысить долю страны на мировом рынке до 15% (в 2007г. — 1%). Sabic уже сделала шаги к расширению внешнеэкономической деятельности, приобретя в мае 2007г. у General Electric за 11,6 млрд.долл. предприятие по выпуску пластмасс. Sabic планирует наряду с производством нефтехимических продуктов осуществлять выпуск пластмасс и пластмассовых изделий.

В последние годы в условиях развития данной отрасли в стране импорт оборудования для обработки пластмасс в Саудовскую Аравию растет высокими темпами.

В 2005г. импорт машин для производства пластмассовых и резинотехнических изделий в Саудовскую Аравию составил 71 млн. евро и его распределение по поставщикам было следующим (в%): ФРГ — 37,7; Италия — 9; КНР — 7,3; Респ. Корея — 4,5; США — 4,5; Франция — 2,2; источник: по материалам стран-поставщиков и VDMA. БИКИ, 15.11.2007г.

— Samsung Engineering Co. из Южной Кореи был заключен контракт на US\$90 млн.долл. с Maaden, саудовской горнодобывающей компанией. Завод по производству аммиака станет частью одного из крупнейших в мире полностью интегрированных комплексов по производству удобрений. Комплекс создан в рамках совместного проекта между Maaden и Saudi Arabian Basic Industries Corp. (Sabic) для переработки крупнейших в мире запасов фосфата на севере страны в удобрения на новом специализированном заводе в Рас аз-Зуре, в 400 км. к северо-востоку от столицы Эр-Рияд. В комплекс также войдут завод по производству серной кислоты, завод по производству фосфорной кислоты и два завода по производству диаммония фосфата.

Проект, куда входит завод по производству аммония, должен быть выполнен к концу 2010г. Samsung поручила компании Uhde обеспечить получение лицензии, провести весь комплекс инженерных работ и подготовить поставку материалов по проекту в рамках контракта на строительство завода по производству аммония «под ключ». Maaden решила использовать на заводе по производству аммиака технологию цикла двойного сжатия Dual-Pressure Process компании Uhde. Эта технология

сделает завод самым надежным и экологичным из строящихся однолинейных заводов мощностью 3000-4000 т. в день. В конце 2006г. Uhde успешно сдала в эксплуатацию идентичный завод по производству аммиака в Саудовской Аравии для Arabian Fertiliser Company (Safco), дочерней компании Sabic. Khaleej Times, 15.11.2007г.

— Нефтехимическая компания Petro Rabigh проведет первичное размещение акций (IPO) в янв. 2008г. Компания, принадлежащая на 50% химическому подразделению японского гиганта Sumitomo Chemical и на 50% государственной Saudi Aramco (Саудовская Аравия) является одним из крупнейших и быстрорастущих предприятий региона Персидского залива. После планируемого IPO, Sumitomo Chemical и Saudi Aramco уменьшат свои доли в СП до 37,5% у каждой компании.

219 млн. акций (или 25% в процентном выражении) компании Petro Rabigh, выпущенные в виде допэмиссии, будут размещены среди граждан Саудовской Аравии. Предполагается, что иностранцы не будут допущены к возможности приобрести акции. С этим связан и выбор площадки для IPO Petro Rabigh — фондовая биржа Саудовской Аравии. Информация о ценовом коридоре акций пока отсутствует. Основанная в сент. 2005г., Petro Rabigh является одной из крупнейших в мире нефтехимических компаний.

Производственный комплекс Petro Rabigh расположен на побережье Красного моря Саудовской Аравии в г. Rabigh. Поставщиком сырья (нефти) для проекта является Saudi Aramco, а производительность комплекса составляет 20 млн.т. нефтепродуктов и полимерного сырья в год. www.rusarabbc.com, 8.11.2007г.

— Saudi Industrial Investment Group объявила об удвоении своего капитала в начале следующего года, благодаря открытию нового нефтехимического завода, который станет совместным предприятием с Chevron Phillips и обойдется в US\$4,8 млрд.долл. Saudi Industrial Investment Group сообщила о планах по продаже половины акций новой компании Petchem по цене 10 риалов за акцию посредством проведения в следующем году первичного публичного предложения акций (IPO). Petchem будет принадлежать 65% проекта стоимостью 18 млрд. риалов (US\$4,8 млрд.долл.) по строительству нового нефтехимического комплекса в Саудовской Аравии. Chevron Phillips получит оставшиеся 35% проекта. Новый комплекс начнет работу в 2011г. Saudi Industrial Investment Group намерена удвоить свой капитал с 2,25 млрд. риалов до 4,5 млрд. риалов за счет эмиссии новых акций номинальной ценой в 10 риалов каждая. Действующие акционеры компании смогут приобрести одну новую акцию за каждую старую, уже находящуюся у них в собственности. В 2000г. Chevron Phillips Chemical и Saudi Industrial Investment Group открыли нефтехимический завод в Джубейле Saudi Chevron Phillips. В 2003г. они учредили еще одну компанию для строительства второго нефтехимического завода в Джубейле, однако, по данным промышленных источников, запуск в эксплуатацию комплекса стоимостью US\$3 млрд.долл. будет, вероятно, отложен до I кв. 2008г. с последнего квартала этого года. Saudi Industrial Investment Group в последнем квартале 2006г. зарегистрировала 97% рост чистой прибыли благодаря росту цен на продукты нефтехимии и

улучшению эффективности производства. TradeArabia News, 17.9.2007г.

— Государства Персидского залива, на территории которых сосредоточены значительные запасы углеводородных ресурсов, успешно развивают нефтеперерабатывающую и нефтехимическую отрасли. При этом они используют имеющиеся у них безусловные преимущества — доступность и сравнительно низкая цена сырьевых ресурсов и близость азиатских рынков, являющихся основными потребителями их продукции. На развитие нефтехимического сектора в ближневосточном регионе существенное влияние оказывают и устремления стран-производителей углеводородов диверсифицировать свою экономику, уменьшить ее сырьевую направленность и увеличить объемы экспорта продукции более глубокой степени переработки. Инвестиционная привлекательность проектов в сфере нефтехимии обусловлена складывающейся ситуацией на мировом рынке, прогнозами маркетологов в отношении опережающей динамики роста цен на продукцию нефтехимической отрасли по сравнению с изменением стоимости сырья и энергоносителей.

К 2011г. объем нефтехимического производства стран ССАГПЗ возрастет до уровня 25% от мирового, а инвестиции в отрасль составят 88 млрд.долл. США. В странах Персидского залива осуществляется ряд крупных проектов в сфере наращивания мощностей нефтехимических производств.

Саудовская компания Saudi Basic Industries Corp. (Sabic) намерена профинансировать сооружение в КСА нефтехимического комплекса стоимостью 10 млрд.долл. В проекте также участвует местная фирма Saudi Kayan Petrochemical. Помимо собственных финансовых ресурсов указанных компаний SABIC ведет переговоры с пятью потенциальными кредиторами по вопросу привлечения к осуществлению проекта заемных средств в объеме 6 млрд.долл. Руководство Sabic рассчитывает на возможность получения кредита в III кв. 2007г. Часть финансирования проекта должны взять на себя также исламские финансовые организации.

Сооружение нефтехимического комплекса планируется завершить к 2009г. На его мощностях будет производиться 4 млн.т. этилена, пропилена и других базовых химпродуктов. Их экспорт ориентирован преимущественно на азиатский рынок, в первую очередь в динамично развивающиеся Индию и Китай. 35% акций химпредприятия останутся во владении Sabic, 45% акций планируется разместить путем IPO среди поданных Саудовской Аравии.

Sabic предусматривает наращивание производства химической продукции с нынешних 50 млн.т. в год до 80 млн.т. к 2012г. и до 100 млн.т. к 2015г. Объем необходимых для этой цели инвестиций оценивается в 30 млрд.долл. Компания намерена таким образом повысить свою долю в мировом производстве химической продукции и несколько потеснить основных конкурентов — концерны Basf и Dow Chemicals.

Sabic уже заимствовала 15 млрд.долл., которые будут направлены на наращивание производственных мощностей, в т.ч. путем покупки уже действующих объектов. В частности, саудовской фирмой достигнута договоренность о приобретении в

собственность одного из расположенных в Европе предприятий американского производителя химпродуктов — компании Huntsman Corp. Сумма планируемой сделки оценивается в 700 млн.долл. В намерения Sabic входит также участие компании в тендере по приобретению принадлежащего General Electric завода по производству пластиков. Стоимость данного предприятия может составить до 12 млрд.долл. Sabic и компания Saudi Arabian Mining (Saudi Aramco) договорились о совместной реализации проекта стоимостью 3,5 млрд.долл. по сооружению завода по производству фосфатов. Указанные саудовские компании намерены также участвовать в нескольких совместных предприятиях нефтехимического профиля с зарубежными партнерами, в частности с японской Sumitomo Chemicals.

В условиях наблюдающегося в последние 3-4г. существенного роста числа предприятий нефтехимической промышленности и нарастающей в этой связи конкуренцией, руководство Sabic предвидит проблему возникновения дефицита этана, составляющего основу (до 80%) сырьевой базы компании. С учетом этого компания планирует в перспективе частично переориентироваться на использование в качестве сырья пропана, а также тяжелых углеводородов, в частности, нефти, что потребует дополнительных капиталовложений в производственные мощности.

Саудовской Аравией также планируется сооружение завода по производству этилена мощностью до 1,3 млн.т. в год. Предприятие предполагается разместить в Jubail, на восточном побережье страны. В совместном проекте стоимостью 8 млрд.долл. примут участие Saudi International Petrochemical (Sipchem) и японская Mitsui Co. Не исключается, что в проекте могут принять участие и другие зарубежные партнеры, в числе которых американская корпорация DuPont и TLucite International (Великобритания). Вывод объекта на промышленную мощность ожидается в 2011г. Поставщиком сырья, в качестве которого используется природный газ, выступит госкомпания Saudi Arabian Oil. www.polpred.com, 15.9.2007г.

— Как объявил недавно Дж. Имелт, глава американской корпорации General Electric (GE), в ближайший период последняя не будет осуществлять крупных приобретений других компаний или продаж собственных подразделений. Это заявление последовало за заключением сделки с Saudi Basic Industries (Sabic), предусматривающей покупку ею подразделения GE по оборудованию для переработки пластмасс; сумма данной сделки составила 11,6 млрд.долл. (8,6 млрд. евро).

По словам Дж. Имелта, за последние пять месяцев корпорация израсходовала на приобретение других компаний 26 млрд.долл. и теперь сконцентрируется на выплате дивидендов акционерам и расширении существующего бизнеса.

Основное внимание при этом будет уделяться тем его видам, которые ориентируются на сектора экономики с высокими темпами развития (например, на «чистую энергетику»).

Часть большей, чем ожидалось, выручки от продажи подразделения по оборудованию для переработки пластмасс предполагается использовать на увеличение (с 6 млрд. до 8 млрд.долл.) суммы средств, предназначенных для покупки проданных ранее акций. Как считает Дж. Имелт, это умень-

шит скептицизм аналитиков с Wall Street в отношении финансового положения GE.

Хотя корпорация достигла запланированных за прошлый отчетный год финансовых показателей, держателей ее акций одолевают сомнения относительно устойчивости и «качества» роста доходов GE. Однако руководство группы уверено в том, что оно сможет поддерживать среднегодовой прирост поступлений на уровне 10–12%, т.к. после продажи подразделения по оборудованию для переработки пластмасс большая часть бизнеса GE будет связано с быстрорастущими и высокоприбыльными секторами. При этом корпорации не нужно будет приобретать другие компании, хотя ряд таких сделок в текущем году и намечается. В частности, будет куплен сертификационный бизнес у Abbott Laboratories.

В интервью Financial Times руководство GE опровергло упорные слухи о том, что оно намерено продать испытывающее трудности телевизионное подразделение NBC Universal; было заявлено, что его финансовые и кредитные рейтинги улучшатся. Не будет продано (вопреки слухам) и подразделение бытовых машин и приборов, финансовое положение которого считается администрацией корпорации достаточно хорошим. Кроме того, его брэнд имеет важное значение для отношений GE с потребителями.

Что же касается подразделения по оборудованию для переработки пластмасс, то его покупка крупнейшей на Ближнем и Среднем Востоке государственной компанией Sabic будет способствовать расширению продаж продукции GE в Саудовской Аравии; особенно это коснется оборудования для электростанций. БИКИ, 31.7.2007г.

— Saudi Basic Industries (Sabic), крупнейшая химическая компания мира по рыночной стоимости, намерена привлечь почти 5 млрд.долл. через программу эмиссии исламских облигаций (сукук). Компания изыскивает возможности привлечения заемных средств для финансирования амбициозных программ развития в условиях ужесточения конкуренции со стороны других химических корпораций Ближнего Востока и мира. В мае 2007г. Sabic приобрела бизнес по производству пластмасс компании General Electric за 11,6 млрд.долл., при этом 75% инвестиций в эту покупку будут заемными. Крупнейшее размещение исламских облигаций «сукук» на 3,52 млрд.долл. было проведено в дек. 2006г. компанией Nakheel Group. Menafin, 6.7.2007г.

— В 2006г. арабские страны Персидского залива инвестировали 70 млрд.долл. в химические и нефтехимические сектора экономики, показав 5% рост по сравнению с объемами инвестиций 2005г. Удельный вес инвестиций Саудовской Аравии, по данным катарской консультационной компании Gulf Organisation for Industrial Consulting (GOIC), приблизился к 63% общих вложений государств-членов Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Инвестиции в индустрию по производству продуктов нефтехимии составляли 59% из 118 млрд.долл., потраченных регионом на все индустриальные проекты за прошлый год.

Инвестиции ОАЭ в данный сектор были равны 5,8 млрд.долл. или 46% от суммарного объема инвестирования в индустриальные проекты. Катар стал вторым по величине инвестором среди стран

ССАГПЗ в нефтехимические сектора региона, инвестировав 9,6 млрд.долл., на втором месте Кувейт с 6,1 млрд.долл. инвестиций. Средний темп роста инвестиций стран Персидского залива в нефтехимическую и химическую промышленность между 2000 и 2006гг. достигал 5%. В прошлом году число людей, занятых в этих секторах, выросло на 4,9%, до 163 134 чел., по сравнению с годом ранее.

Инвестиции в нефтехимические отрасли стимулируются доступностью дешевого сырья и близостью региона к крупнейшим азиатским рынкам Китая и Индии. К 2012–13гг. объем производства этилена на Ближнем Востоке, по данным лондонского издания Chemical Week, вырастет более чем на 30 млн.т. в год. Нарастание мощностей, вероятно, окажет давление на мировые нефтехимические рынки. Работа заводов парового крекинга нефти, которые планируется ввести в эксплуатацию с 2008г. в Кувейте, Катаре, Саудовской Аравии, приведет к дисбалансу мирового спроса и предложения, из-за снижения загрузки нефтехимических заводов и падения цен.

Некоторые проекты могут быть отложены или отменены в связи с превышением затрат на инженерные работы, снабжение и строительство на Ближнем Востоке по сравнению с другими странами. В Саудовской Аравии за последние месяцы резко возросли затраты на реализацию некоторых проектов. Gulf News, 15.6.2007г.

— Катар занял второе место по объему инвестиций, вложенных арабскими странами Персидского залива в отрасль химической промышленности, собрав 9,65 млрд.долл. в 2006г. Этот показатель намного отстает от Саудовской Аравии, чьи инвестиции приближаются к 44 млрд.долл. Согласно исследованию, проведенному Gulf Organisation for Industrial Consulting (Goic) в странах Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) в целом, инвестиции в химические отрасли приближаются к отметке 69,8 млрд.долл. За Катаром идут Кувейт (6,18 млрд.долл.), ОАЭ (5,87 млрд.долл.), Бахрейн (3,14 млрд.долл.) и Оман (1 млрд.долл.).

В Катаре на химические отрасли пришлось 84% сделанных инвестиций, Кувейт с 73% занимал второе место. В 2006г. в странах ССАГПЗ 74 компании были заняты в секторе по производству удобрений, 59 компаний — в базовых химических отраслях и 1910 компаний — в других химических отраслях. Был зарегистрирован темп роста в 5,8%, 4% и 6,3% соответственно. Общие инвестиции стран ССАГПЗ в отрасль по производству удобрений были равны 5,95 млрд.долл., в базовые химические отрасли — 31,5 млрд.долл., другие химические отрасли — 32,4 млрд.долл., показав темп роста в 5,9%, 1,9% и 9% соответственно. Был зарегистрирован 2,2% темп роста рабочей силы, занятой в индустрии по производству удобрений, до 7877 чел., 2,8% темп роста численности рабочих в базовых химических отраслях до 15927 чел. и 139330 чел., занятых в других химических отраслях (темп роста 4,9%). The Peninsula, 12.6.2007г.

— Программа компании Maaden по изучению фосфоритовых ресурсов месторождений Эль-Джаламид и Умм-Вуэль в Саудовской Аравии включает исследования на девяти рудных участках (пять на Эль-Джаламид и четыре на Умм-Вуэль) с запасами категории C2 (indicated resource) 1 600 млн.т. и ресурсами категории P1 (inferred resources) — 1

500 млн.т. На месторождении Эль-Джаламид выработанная для отработки площадь содержит 534 млн.т. подтвержденных запасов фосфоритов при среднем содержании 19,7% P₂O₅. В пределах проектируемого здесь рудника локализованы подтвержденные экономические запасы в 223,3 млн.т. фосфоритов с содержанием 20,35% P₂O₅.

Ежегодно на месторождении Эль-Джаламид будет добываться 11,3 млн.т. фосфоритов и производится 4,5 млн.т. концентрата с содержанием 32% P₂O₅, который будет транспортироваться по железной дороге на химический комплекс Рас-эз-Завр, где во II пол. 2009г. предполагается начать производство диаммофоса. Продукция компании Maaden будет самой дешевой в мире и обеспечит 10% мировой торговли диаммофосом. Другой крупный фосфатный проект по разработке месторождения фосфоритов Умм-Вуэль, находится в стадии интенсивной проработки. Предлагаемая для освоения площадь месторождения содержит запасы категории C2 (indicated resource) 200 млн.т. ИАЦ «Минерал». www.rusarabbc.ru, 24.5.2007г.

— Компания General Electric Co. согласилась продать испытывающее трудности подразделение по производству пластмассы саудовской компании Saudi Basic Industries за 11,6 млрд.долл. наличными. Прибыль подразделения сократилась по итогам предг. на 22% до 674 млн.долл., а выручка составила 6,65 млрд.долл. По заявлению GE, после уплаты налогов она получит от продажи 9 млрд.долл., которые будут направлены в первую очередь на выкуп собственных акций. Рейтер, 21.5.2007г.

— 12 мая 2007г. саудовская компания Saudi Aramco и американская корпорация Dow Chemical Co. объявили о заключении контракта на строительство нефтехимического завода. Эксперты отрасли ожидают, что этот завод привлечет крупнейший поток зарубежных инвестиций в энергетический сектор Саудовской Аравии. Комплекс по производству пластмасс и химикатов в Рас Тануре будет одним из крупнейших в отрасли, из построенных «с нуля». После запуска на полную мощность новый комплекс станет одним из крупнейших производителей широкого ассортимента пластмасс и химической продукции в мире. Местоположение комплекса идеально для обслуживания основных мировых рынков. Ранее на этой неделе сообщалось, что инвестиционные вложения в строительство завода окажутся не менее 20 млрд.долл.

Объем инвестиционных вложений вырос из-за высокой инфляции с плановых 15 млрд.долл. — оценки, данной компанией Aramco в прошлом году. Компании подписали меморандум о взаимопонимании и сейчас вступают в завершающую стадию переговоров по созданию совместного предприятия, которое займется строительством, получит право собственности и управления заводом. «Эти инвестиции — крупнейшее вложение компании Dow в регион и наше крупнейшее совместное предприятие», — отметил исполнительный директор Dow Chemical Co. Эндрю Ливерис. «Это — крупнейший проект за всю 110-летнюю историю компании, — подчеркнул он. — Проект обеспечит нам доступ к конкурентоспособным (в мировом масштабе) сырьевым базам». Dow Chemical Co. является крупнейшим по объемам продаж американским производителем химической продукции. Компания столкнулась с жесткой конкуренцией со

стороны ближневосточных производителей химической продукции, например, корпорации Sabic из Саудовской Аравии, имеющей доступ к дешевому сырью — нефти и природному газу.

Sabic считается крупнейшей компанией химической отрасли по размеру рыночной капитализации. В прошлом месяце Dow сообщила о создании совместного предприятия с ливийской национальной нефтяной компанией Libyan National Oil Co. с целью развития и управления ливийского химического комплекса близ Рас Лануфа. Являясь крупнейшим мировым экспортером нефти, Aramco выбрала в июле прошлого года американскую корпорацию Dow в качестве партнера для обсуждения вопроса строительства завода, который будет снабжать нефтеперерабатывающее предприятие в Рас Тануре и газоперерабатывающий завод в Джувейме примерно 550 тыс.бар.и нефти в день.

В прошлом году государственная корпорация Aramco заявила о своем намерении привлечь свыше 10 млрд.долл. через первичное публичное предложение 30% пакета акций компании. Сдача завода в эксплуатацию намечена на II кв. 2012г. Наряду с другими арабскими странами Персидского залива. Саудовская Аравия вкладывает крупные средства в диверсификацию своей экономики, стремясь уйти от нефтяной зависимости. По словам министра нефти страны Али ан-Наими, инвестиционная программа с бюджетом в 70 млрд.долл. превратит Королевство в третьего в мире крупнейшего производителя продуктов нефтехимии к 2015г., подняв страну с занимаемого ею сегодня 10 места.

Объем производства продуктов нефтехимии Саудовской Аравии увеличится с 60 млн.т. до 100 млн.т. к 2015г.; ассортимент выпускаемой нефтехимическими предприятиями продукции будет удвоен. Основные производственные мощности комплекса в Рас Тануре представлены крекинг — установкой лигроина и этана, цехом каталитического крекинга, цехом по производству нефтепроизводных продуктов. Эти производства помогут превратить саудовскую сырую нефть с высоким содержанием серы в дорогостоящую пластмассу. В проекте будет задействовано свыше 30 нефтеперерабатывающих производств и занято 4 тыс.чел., которые будут задействованы в производстве свыше 300 наименований продукции. Bahrain Tribune, 13.5.2007г.

— Saudi Arabian Mining (Maaden) собирается в течение месяца предоставить иностранным компаниям контракты на 2,1 млрд.долл. в рамках строительства комплекса по производству удобрений. Maaden и ее партнер по совместному предприятию Saudi Basic Industries, которому принадлежат 30% проекта, намерены построить в Расаль-Зуре на берегу Персидского залива комплекс из четырех заводов, который ежегодно будет производить 3 млн.т. диаммоний-фосфата. Планируется, что завод будет выпускать 10% всего объема этого удобрения, которое продается на мировых рынках. На контракты претендуют финская компания Outokumpu Oyu, французская Technip SA и Uhde — дочерняя компания ThyssenKrupp AG. Maaden также рассматривает возможность предоставить иностранной компании контракт на разработку месторождения фосфатов в северной части Саудовской Аравии, которое будет поставлять сырье для комплекса. Кроме того, компания планирует в конце

года провести первичное размещение своих акций. RCCnews.ru, 3.5.2007г.

— Saudi Basic Industries, крупнейшая химическая компания мира по показателю рыночной капитализации, зафиксировала рекордный размер квартальной прибыли благодаря росту цен и объема производства, в объеме 50%, что значительно выше, чем предсказывали аналитики. Чистая прибыль компании за три месяца до 31 марта 2007г. выросла до SR6,3 млрд. (1,68 млрд.долл.) или SR2,51 за акцию по сравнению с SR4,18 млрд. или SR1.67 за акцию за тот же период годом ранее. «Самый серьезный прогресс наблюдался в области цен на полимеры, сталь и удобрения, — сообщил исполнительный директор компании Sabic Мухаммад аль-Мади. — Цены на другую продукцию, например пластмассы, также выросли, но не так значительно».

Цены на основной ассортимент продукции Sabic выросли на 14% по сравнению с I кв. 2006г., производство и объем продаж — на 11%. По прогнозу аналитиков Reuters, опубликованному в прошлом месяце, прибыль компании за первый квартал должна будет подняться в среднем на 34,2%. Самый оптимистичный прогноз предполагал прибыль на уровне SR6,18 млрд. В среднем за квартал, первые три месяца этого года — до 31 марта 2007г., азиатская цена на этилен, газ-полуфабрикат, применяемый для производства химикатов, по данным хьюстонской химической консультационной компании Chemical Market Associates Inc. (CMAI), выросла на 17,1% до 1320 долл. за 1 т. по сравнению с 1050 долл. за 1 т. за тот же период годом ранее. Sabic произвела 7,15 млн.т. этилена в прошлом году, газ стал основным продуктом, произведенным компанией.

Цены выросли из-за простоев заводов в Китае, Тайване и Таиланде, а не в связи с падением цен на нефть, с чем обычно связывают стоимость химической продукции. «Sabic, просто, «печатает деньги» благодаря низкой величине затрат», — сообщил Патрик Руней, гендиректор CMAI в Дубай. Sabic тратит от 250 долл. до 300 долл. на производство т. этилена. Отпускные цены в III кв. 2006г. достигли рекордного уровня в 1320 долл. за 1 т. Цены на метанол выросли на 43% в I кв. 2007г. до 400 долл. за 1 т. по сравнению с 280 долл. за 1 т. годом ранее. В 2006г. Sabic продала 4,09 млн.т. метанола. Удельный вес базовых химических продуктов в общем объеме производства Sabic — около 40%. Компания также производит пластмассу, удобрения и сталь. Sabic является крупнейшим производителем стали на Ближнем Востоке. В прошлом году компания произвела 3,77 млн.т. стали. Arab News, 18.4.2007г.

— Консорциум из ближневосточных и американских инвесторов готовят предложение о покупке Dow Chemical за 50 млрд.долл., что может стать крупнейшей сделкой слияния и поглощения с помощью заемных средств, сообщила газета Sunday Express. Цитируя источники, близкие к сделке, газета сообщила, что инвесторы оценивают компанию на уровне 50 млрд.долл. и могут предложить за акцию Dow Chemical от 52 до 58 долл., предложение может быть сделано до конца следующей недели.

Большая часть финансирования сделки будет проведена инвесторами из Саудовской Аравии, Кувейта, Омана, Бахрейна, Катара, ОАЭ и Омана, остальная часть придется на долю американских

инвесторов, включая Kohlberg Kravis Roberts. Рейтер, 8.4.2007г.

— Саудовская Saudi Basic Industries (Sabic), крупнейшая в мире по рыночной капитализации химическая компания, рассматривает возможность покупки подразделения General Electric по производству пластика, сообщил источник, знакомый с ситуацией. «Мы можем сделать предложение о покупке подразделения GE по производству пластика, которое является одним из вариантов на международном рынке, заслуживающих рассмотрения», — сказал источник.

Sabic не прокомментировал сообщение. Сделка оценивается в 12 млрд.долл., говорится в сообщении Financial Times. Sabic, годовая выручка которой превысила 23 млрд.долл., планирует удвоить свое производство до 100 млн.т. к 2015г. за счет строительства новых заводов в Китае, Индии и Саудовской Аравии и посредством покупки европейских и американских компаний. Рейтер, 26.3.2007г.

— Saudi Kayan Petrochemical Company, дочерняя компания Saudi Basic Industries Corporation (Sabic), подписала соглашения с двумя компаниями на строительство двух новых заводов по производству полипропилена (PP) и полиэтилена низкой плотности (LDPE) для промышленного комплекса компании, строящегося в Промышленном городе аль-Джубейль. Первый контракт был подписан с Samsung Engineering на строительство полипропиленового завода мощностью 350 тыс.т. ежегодно (KTA) и другой — с компанией Simon Carves Limited на строительство завода по производству полиэтилена низкой плотности мощностью 300 тыс.т. в год. Создание Saudi Kayan уже началось. Sabic владеет 35% капитала компании в SR15 млрд., а Kayan Petrochemical Company — 20% долей компании. Оставшиеся 45% акций планируется разместить через открытую подписку.

Комплекс Saudi Kayan в промышленном городе аль-Джубейль должен быть запущен в эксплуатацию в 2009г. с ежегодной мощностью, превышающей 4 млн.т. химической продукции. Комплекс будет производить несколько химикатов специально для саудовского рынка, которые планируются впервые продавать в Саудовской Аравии. Среди этих продуктов: аминозанол, аминометил, диметилформамид, холин хлорид, диметилэтанол, диметилэтаноломин, этоксилаты, фенол, кумол и поликарбонат. На территории комплекса будут производиться: этилен, пропилен, полипропилен, этиленгликоль, полиэтилен и другие вещества, необходимые для развития нефтеперерабатывающих отраслей промышленности. Trade Arabia News Service. www.rusarabbc.com, 30.1.2007г.

— Ожидается рост удельного веса Ближнего Востока в мировом производстве пластмасс, поскольку регион, по данным проходящей в Германии международной выставки в Дюссельдорфе, быстро превращается в мировой нефтехимический центр. Ссылаясь на источники близкие к отрасли Ульрих Райффенхаузер, председатель выставочного комитета ведущей международной выставки-ярмарки в индустрии пластмасс «K 2007» заявил: «Подсчитано, что на долю химической, пластиковой и металлургической индустрии приходится 60% совокупных промышленных инвестиций в таких арабских странах, как Саудовская Аравия, Кувейт и ОАЭ, и 90% промышленных инвестиций на

Бахрейне». В мире к 2010г. будет произведено 304 млн.т. пластмасс. «Если этот прогноз верен, то ежегодный рост отрасли составит 5,3%. Ожидается, что роль Азии в этой индустрии возрастет, поскольку основная часть мировых производственных мощностей пластмассовой индустрии будет перенесена в эти страны», — заметил Райфенхаузер.

По данным прогноза, через 3г. 43% совокупного объема пластмасс будет производиться на азиатском континенте, 27% — в Северной и Южной Америке, 25% — в Европе и 5% — на Ближнем Востоке и в Африке. «Ближний Восток станет серьезной опорой для мировой пластмассовой промышленности, благодаря тому, что регион быстро превращается в мировой нефтехимический центр, опираясь на преимущества в виде дешевого сырья и трудовых ресурсов, быстрый рост спроса в Азии и развитие новых технологий», — заметил Райфенхаузер. «В нефтехимической индустрии происходит сдвиг бизнеса с запада на восток, Ближний Восток превращается в мировой нефтехимический центр», — сообщалось в отчете McKinsey. Khaleej Times. www.rusarabbc.com, 18.1.2007г.

— Корпорация Sabic подписала соглашение с компанией ExxonMobil в отношении патента на использование технологии производства полиэтилена. В результате договоренности компания Sabic и ее филиалы во всем мире получают право на использование данной технологии без каких-либо выплат. Саудовской корпорации также будет принадлежать доля дохода от предоставления компанией ExxonMobil данной лицензии какой-либо третьей стороне. www.rusarabbc.com, 20.10.2006г.

— Саудовская международная нефтехимическая компания Saudi International Petrochemical Company откроет завтра первичное публичное предложение акций (IPO) объемом 2,475 млрд. риалов (Dh2,426 млрд.). Это — последние из серии IPO, которые, по мнению аналитиков, будут способствовать восстановлению фондовой биржи. Нефтехимическая компания предлагает к публичному размещению 30% своего капитала через открытую подписку для граждан Саудовской Аравии, которые могут приобрести минимум 10 и максимум 25 тыс. акций. IPO 45 млн. акций оценено в 55 риалов (Dh53,9) за акцию, что поднимает стоимость компании до 8,25 млрд. риалов (Dh8,085 млрд.) или текущей балансовой стоимости, увеличенной в 5,5 раз. IPO закроется 18 сент. «Установленная цена является справедливой по сравнению с другими котирующимися на бирже нефтехимическими компаниями», — заявил Хасан аль-Джабри, глава инвестиционного банковского департамента при NCB. www.rusarabbc.com, 7.9.2006г.

— Государственная нефтяная компания Саудовской Аравии Saudi Aramco выбрала американскую Dow Chemical в качестве потенциального партнера для строительства комплекса по производству химических продуктов и пластиков в восточной провинции Саудовской Аравии Рас Танура, говорится в пресс-релизе Saudi Aramco. Совместное предприятие будет объединено с нефтеперерабатывающим комплексом Saudi Aramco в Рас Танура.

После вывода предприятия на полную мощность новый нефтехимический комплекс станет одним из крупнейших в мире и будет иметь доступ к большинству ведущих мировых рынков, отмечает компания. Предприятие будет производить ши-

рокий ассортимент химических продуктов, что облегчит развитие перерабатывающей отрасли и дальнейшую индустриализацию государства, говорится в пресс-релизе.

Saudi Aramco контролирует месторождения с запасами нефти 260 млрд.бар., что составляет около четверти мировых разведанных запасов нефти. Компания имеет филиалы, совместные предприятия и дочерние компании в Китае, Японии, на Филиппинах, Республике Корея, Сингапуре, Объединенных Арабских Эмиратах, США и Великобритании.

Dow Chemical является одной из крупнейших химических компаний в мире. Ее ежегодный оборот превышает 33 млрд.долл. Компания работает более чем в 180 странах. Интерфакс, 11.7.2006г.

— Банк «Ю-Эф-Джей Токио-Мицубиси» совместно с Японским банком международного сотрудничества и еще десятью японскими и зарубежными банками договорились о создании общего фонда в 2,43 млрд.долл. с целью финансирования модернизации нефтехимического предприятия в Саудовской Аравии, в котором участвуют японские компании «Мицубиси седзи» и «Мицубиси кагаку».

Предполагается, что крупнейший в мире нефтехимический комбинат будет пущен в эксплуатацию весной 2008г. В рамках проекта сотрудничества между «Мицубиси седзи», «Мицубиси кагаку» и государственной саудо-аравийской химической корпорацией Sharq планируется установить в г.Аль-Джубейль дополнительное оборудование для производства этилена (в объеме 1,3 млн.т. в год), этиленгликоля и полиэтилена. В целом производственные мощности могут увеличиться в 2 раза, и таким образом, это предприятие станет крупнейшим в мире нефтехимическим комбинатом. «Нихон кэйдай», 21.5.2006г.

— По сообщениям газеты Arab News, министр нефти и природных ресурсов Саудовской Аравии заявил, что королевство планирует основать два больших нефтехимических проекта в промышленных городах-близнецах Джубайль и Янбу общей стоимостью 6,1 млрд.долл. Министр сообщил, что проект в г.Джубайль будет реализован совместно с европейскими, японскими и американскими компаниями и добавил, что значительная часть его капиталов будет находиться в свободном обращении, в соответствии с требованиями Администрации по рынкам капитала. Министр уже одобрил выделение необходимых для этих двух гигантских проектов объемов этана, пропана, бутана и природного газа. Menafn, 17.4.2006г.

— С ростом конкуренции на мировом нефтехимическом рынке перед компаниями стран Персидского залива встают проблемы, которые требуют разработки новой стратегии, направленной на открытие новых рынков, разработку новых продуктов и усиление сотрудничества. По данным исследования, проведенного Организацией стран Персидского залива по промышленному консультированию (GOIC), чтобы выстоять перед лицом растущей конкуренции со стороны мировых лидеров, проводящих активную политику реструктурирования и объединения, нефтехимическая промышленность зоны Персидского залива должна укреплять свою информационную сеть и региональное сотрудничество.

В исследовании отмечается, что продолжающееся строительство новых производительных мощ-

ностей в регионе, использование одинаковых технологий, выпуск одинаковых продуктов и упор на экспорт нефтехимической продукции привязывают нефтехимическую промышленность стран Персидского залива к международным рынкам и делают ее зависимой от колебаний последних. Появляется необходимость дополнительных усилий для координации и усиления сотрудничества между местными производителями в целях снижения внутренней конкуренции. Тем более что все они имеют одинаковые преимущества и работают на одних и тех же рынках.

Производители стоят перед проблемой налаживания эффективного обмена информацией ввиду отсутствия развитых информационных сетей о состоянии нефтехимической промышленности и рынка. Ситуация также требует организации сотрудничества в области технологий и НИОКР, а также координации деловых операций. Исследование подчеркивает необходимость выдвижения на первый план крупных компаний региона, которые могли бы возглавить конкурентную борьбу на международных рынках. Одновременно укрепление взаимного понимания и сотрудничества между местными компаниями будет укреплять их престиж у клиентов, поставщиков оборудования, транспортных компаний, тем более что мировые лидеры активно следует политике слияний и реструктуризации с целью усилить свое влияние на рынок и повысить специализацию.

Исследование указывает, что зона Персидского залива представляет собой перспективный рынок нефтехимической продукции: в 2004г. здесь было потреблено 1,8 млн.т. пластмасс, в среднем по 55 кг. на человека против среднего мирового показателя 28 кг.

Сейчас нефтехимики стран Персидского залива планируют изучить возможности укрепления сотрудничества между саудовскими производителями пластмасс и корпорацией Sabic, министерством нефти и министерством торговли с целью обеспечить благоприятный инвестиционный климат для устойчивого роста этой отрасли. Такие меры позволят выработать единую стратегию и снизить зависимость производителей пластика от колебаний мировых цен на сырье, освоить новые экспортные рынки и повысить производительность за счет партнерства.

Поданным упомянутого исследования, страны Персидского залива производят 30 основных, промежуточных и конечных нефтехимических продуктов общим объемом 36 млн.т. (2004г.), что составляет 7% мирового производства. Львиная доля этого производства приходится на Саудовскую Аравию (76%), за ней следуют Катар (11%), Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты (по 5,8%) и Бахрейн (1,1%). Указанные доли могут измениться, если Кувейт и другие страны Персидского залива реализуют планы расширения своих мощностей. Экспорт Саудовской Аравии, за вычетом нефти, в 2004г. вырос на 32% по сравнению с пред.г., а в I кв. 2005г. достиг 3,2 млн.долл. против 3,1 млн.долл. в тот же период 2004г. Наиболее широко экспортируемыми при этом были минеральные и химические продукты.

Химическая промышленность страны привлекла 62 млрд.долл. капиталовложений, что составляет около 60% всех инвестиций в регион. В нефтехимии стран Персидского залива занято 153

тыс.чел. или 20% всей рабочей силы в промышленности. Количество нефтехимических предприятий введенных в строй в 2004г. достигло 55, их общая стоимость составляет 29 млрд.долл. На них занято 15,6 тыс.чел.

Наиболее важными для экономики региона являются заводы по производству пластмасс и каучука, т.к. они потребляют местное сырье – полиэтилен, полифениленлорид и полипропилен. В 2004г. таких предприятий насчитывалось 989, и на них было занято 64 тыс.чел. Годовой объем их производства составляет 1,6 млн.т. Среди наиболее распространенных продуктов, производимых указанными предприятиями – бытовая химия, трубы, изоляционные материалы и стекловолокно. RCC-news.ru, 12.11.2005г.

– Министерство торговли Саудовской Аравии выдало лицензию на создание новой нефтехимической компании с капиталом SR3,2 млрд. (853 млн.долл.). Kayan Petrochemical будет расположена в столице, Эр-Рияде, и будет заниматься инвестициями в проекты по производству химикатов, таких как этилен, пропилен и этиленгликоль. Саудовские инвесторы планируют учредить нефтехимическую компанию стоимостью SR9,5 млрд. на побережье Персидского залива и предложить 40% акций компании для публичного размещения. Arab News, 20.7.2005г.

– Совет директоров Saudi Arabian Mining (Maaden) дал «добро» на реализацию фосфатного проекта стоимостью SR7,77 млрд. (2 млрд.долл.). Это – один из крупнейших проектов Maaden. Он призван поддержать экономику Саудовской Аравии и увеличить ее ВВП, заявил Абд Аллах Баббах, президент и исполнительный директор компании. Maaden намерена и далее продолжать выполнение инженерных работ на строительной площадке, которые должны полностью завершиться в III кв. 2005г. Распределение основных контрактов на выполнение дальнейших работ намечено на IV кв. 2005г. После полного ввода в строй, фосфатный комплекс станет самым крупным производителем диаммоний фосфата (DAP) в мире. Новый фосфатный проект Maaden будет выпускать 3 млн.т. высококачественного DAP, предназначенного на экспорт. На предприятии будут трудиться 1400 рабочих, объем производства в экспортных ценах составит SR2,25 млрд. в год. TradeArabia News, 30.3.2005г.

– Саудовская Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) объявила, что в 2004г. она получила доход в 18,5 млрд.долл., став одной из самых прибыльных химических компаний в мире по показателями чистого дохода и доходности акционерного капитала. По сравнению с пред.г. доход компании увеличился на 47% – самый высокий показатель за всю историю корпорации с момента ее образования.

Прибыль Sabic в 2004г. выросла по сравнению с 2003г. на 112%. Совет директоров Sabic сегодня объявил о своем решении распределить по одной бонусной акции на 3 существующих и выплатить дивиденды в денежной форме по 15 саудовских риалов на акцию. По словам исполнительного директора компании Мухаммада аль-Махди, достичь столь впечатляющих результатов компания смогла, благодаря благоприятному развитию экономического климата на многих стратегических рынках компании, а также искусно выбранной стратегии маркетинга и разработки продукции. Kuwait News Agency, 22.3.2005г.

ЭКОЛОГИЯ

— Sumitomo Corp., третий по величине японский трейдер, объявила о том, что присоединится к проекту строительства теплоэлектростанции и сооружений по опреснению воды в Саудовской Аравии. Стоимость проекта составит 6 млрд.долл., общается агентство Bloomberg.

Как ожидается, Эр-Рияд инвестирует в проект 40%. На долю малайзийской Malakoff Bhd., Sumitomo и Al-Jomaih Automotive Co. придется по 20%, пояснила журналистам Митико Канэгаэ (Michihiko Kanegae), заместитель генерального менеджера подразделения Sumitomo, занимающегося энергетикой и совершенствованием социальной инфраструктуры.

«Спрос на такие проекты постоянной повышается в государствах, занимающихся добычей нефти. Их экономики стремительно растут за счет скачка цен на сырую нефть. Мы надеемся, что тенденции к совершенствованию инфраструктуры сохранятся и в будущем», — заявила Канэгаэ.

В соответствии с проектом, будет сооружена теплоэлектростанция мощностью от 850 до 1100 мегаватт и опреснительные сооружения производительностью 1 млн. метр.т. в день. По завершении строительства продажей электроэнергии и воды займется принадлежащая государству судовская компания Water & Electricity. Emirates.SU, 2.7.2008г.

— В Саудовской Аравии начал работать второй плавучий опреснительный завод. Ставший на якорь завод «Шувейба-2» вырабатывает в день 10 тыс. куб м пресной воды, которая подается в Джидду. В ближайшее время завод достигнет своей мощности — 26 тыс. куб м. Завод был смонтирован в г. Даммаме (Восточная провинция), откуда его за 26 дней доставили на буксире к Джидде.

В фев. будущего года будет введен в строй 3 завод — Шувейба-3», строительство которого обошлось в 1,9 млрд. риалов. Он будет мощнее «собратьев» — 230 куб м. воды в сутки. Всего три завода будут вырабатывать 880 тыс.куб.м., а также 900 мегаватт электричества. Emirates.SU, 12.6.2008г.

— Институт физико-органической химии Национальной академии наук Беларуси поставит в Саудовскую Аравию партию промышленных установок очистки воды. Об этом сообщила ученый секретарь института Светлана Праценко. Поставка продукции предусмотрена двухлетним контрактом между Институтом физико-органической химии и Научно-технологическим центром им. Короля Абдулазиза, подписанным в апр. нынешнего года.

В Саудовской Аравии фильтры отечественного производства будут использоваться как для очистки технических, так и питьевых вод. Белорусские ученые разработали несколько серий различных промышленных фильтров. Во многих из них применены специальные ионитные волокна «ФИ-БАН», которые способны очищать воду от химически активных загрязнений: ионов тяжелых металлов, соединений мышьяка, радионуклидов, вирусов и бактерий. Обработка воды осуществляется путем ее пропускания через слой таких волокон. В отличие от зарубежных аналогов картриджи отечественных фильтров дополнительно содержат слой волокнистого бактерицидного материала, стерилизующего воду, а также активированный уголь и углеродное волокно, которые обеспечивают очистку воды от органических соединений.

Специалисты Саудовской Аравии заинтересованы также в сотрудничестве с белорусскими коллегами в области разработки оборудования для исследования процессов очистки вод от нефтепродуктов. Планируется, что во время совместных научных работ белорусские ученые ознакомят арабских специалистов с процессом получения полимерных мембран и мембранных элементов, а также особенностями дальнейшего применения их в промышленности.

В Институте физико-органической химии Национальной академии наук разрабатывают полимерные, вспомогательные и композиционные материалы для промышленности, сельского хозяйства, экологии, водоподготовки. Специалисты научного учреждения работают над созданием новых технологий для химической, фармацевтической и микробиологической отраслей. БЕЛТА, 29.5.2008г.

— В ближайшие 20 лет Саудовская Аравия планирует инвестировать 60 млрд.долл. в расширение своей водной инфраструктуры и удовлетворение потребностей быстро растущего населения страны. К 2032г. население Саудовской Аравии вырастет на 63,6%, до 36 млн.чел. «Приведенная цифра (объема инвестиций) представляет собой капитальные затраты на расширение системы водоснабжения и финансирование стоимости работ», — сообщил Луай Аль-Мусаллям, руководитель группы по приватизации и замминистра планирования и развития на конференции «Ближний Восток. Энергия и водные ресурсы 2008г.» в Абу Даби. Сегодня спрос на воду в Саудовской Аравии ежегодно растет на 6%. Саудовская Аравия потребляет 5,72 млн.куб.м. воды в день для обеспечения 22 млн.чел. К 2024г. стране потребуется еще 10 млн.куб.м. Сейчас питьевая вода в стране получается за счет опресненной морской воды и подземных вод.

Недавно было объявлено о заключении двух новых контрактов на управление системой водоснабжения в Эр-Рияде и Джидде. Эр-Рияду требуется 1,3 млн.куб.м. воды в день, Джидде — 700 тыс. куб.м. Сегодня все инициативы в сфере водоснабжения и управления финансируются правительством. В дальнейшем некоторые из них будут частично финансироваться за счет средств частного сектора в рамках сотрудничества между государственным и частным сектором. Gulf News, 18.3.2008г.

— Международный консорциум под управлением французской компании Veolia получил контракт стоимостью 945 млн.долл. на строительство в Саудовской Аравии предприятия по опреснению морской воды, сообщает Space Daily. Помимо Veolia, в строительстве предприятия примут участие американская компания General Electric и южнокорейская Hyundai Heavy Industries. Предполагается, что с вводом в эксплуатацию в 2010г. завод сможет производить 800 тыс.куб.м. пресной воды в сутки для города Джубейль. CNews, 3.7.2007г.

— Консорциум из Suez Energy International, Gulf Investment Corporation и Arabian Company for Water and Power Projects завершил частичное финансирование независимого водно-энергетического проекта Marafiq Independent Water and Power Project (IWPP) в Джубейле на северо-востоке Саудовской Аравии. Marafiq IWPP подписывает контракт на условиях (строительство, владение, управление и передача) сроком на 23г. для строительства электростанции.

тростанции комбинированного цикла мощностью 2750 мвт. и крупного опреснительного завода мощностью 800 тыс. м³/в день.

Консорциум владеет 60% проекта, оставшиеся 40% проекта принадлежат Marafiq, Saudi Electricity Company и Public Investment Fund. Контракт EPC (инжиниринг, поставка и строительство) был выигран консорциумом, состоящим из General Electric, Hyundai Heavy Industries и SIDEM. Синдикат из 29 транснациональных, региональных и саудовских банков предоставляет кредиты на 3,443 млрд.долл. Схема финансирования состоит из пяти траншей: кредита сроком на 22г. в 1,572 млрд.долл.; экспортными инвестициями на 645 млн.долл. от корейской компании Korea Export Insurance Corporation; использования исламского финансового инструмента иджара в размере 600 млн.долл.; акционерного капитала на 496 млн.долл. и долгового резервного финансирования в 130 млн.долл.

Исламский финансовый инструмент обеспечили три саудовских банка: Riyad Bank, Al Rajhi Banking & Investment Corporation и National Commercial Bank. Долговое резервное финансирование обеспечивает бахрейнский банк Gulf International Bank. «Этот проект – крупнейшая финансовая сделка, заключенная в энергетическом секторе до настоящего времени. Он является доказательством серьезности наших намерений в Саудовской Аравии и Ближнем Востоке», – заявил исполнительный директор Suez Energy International Дирк Биувсаерт. «Успех этого финансирования – новое доказательство доверия банковского сообщества надежности консорциума и экономического развитию Саудовской Аравии», – подчеркнул Хишам ар-Раззуки, исполнительный директор Gulf Investment Corporation. Bahrain Tribune, 22.6.2007г.

– Страны Ближнего Востока, сталкивающиеся с опасностью дефицита питьевой воды, в течение последующих девяти-десяти лет инвестируют в водный сектор 117 млрд.долл. С ростом населения и экономики ухудшается снабжение питьевой водой. Она превращается в дефицитный ресурс, так что правительствам ближневосточных государств придется увеличить инвестиции в проекты, связанные с производством питьевой воды, в период между 2005г. и 2015г. на 59% по сравнению с предшествующим десятилетием.

Имад Гандур, глава отдела исследований и стратегии в Gulf Capital, считает, что на долю Саудовской Аравии придется до 24% всех инвестиций в регионе. «Саудовская Аравия, крупнейший рынок питьевой и сточной воды в регионе, на протяжении последующих 10 лет инвестирует 29 млрд.долл., из которых 6 млрд.долл. будет потрачено на строительство новых опреснительных заводов», – говорит он. – «ОАЭ, Египет, Иран, Ирак и многие другие ближневосточные страны также будут вынуждены много вкладывать в свои водные сектора, чтобы удовлетворить спрос и избежать социальных и экономических проблем». Согласно отчету ООН, треть мирового населения будет проживать в районах, испытывающих недостаток воды. К ним относятся некоторые штаты США, юг и восток Африки, обширные пространства Азии, а также пустынные районы Ближнего Востока. Признаки этой нехватки уже ощущаются по всему земному шару, а водная инфраструктура еще никогда прежде не подвергалась такому давлению.

«В 1999г. в 31 стране, в которых проживало 8% населения мира, ощущался недостаток воды. К 2015г. уже в 48 странах, в которых будут проживать 42% населения планеты, будет не хватать воды», – говорится в отчете ООН. Гандур говорит, что Gulf Capital недавно приобрела 60% Metito Group – крупнейшей арабской гидроинжиниринговой и подрядной компании, что говорит о том, каким образом ведущие финансовые институты намерены строить свою инвестиционную политику, чтобы использовать преимущественно существующую приватизацию водного сектора Ближнего Востока в недалеком будущем. Gulf Capital является ведущей компаний альтернативных инвестиций, работающей с привлеченными на местном рынке средствами в регионе Персидского залива.

В условиях огромного спроса на инвестиции, говорит Гандур, правительства государств региона начинают активную приватизацию компаний водного сектора. Недавний водный кризис в Джидде, в результате которого была осознана необходимость гарантированного снабжения водой, вынудил правительство Саудовской Аравии к приватизации сектора: Saline Water Conversion, контролирующая процесс производства и распределения воды в стране, недавно объявила о планах приватизации своих водопроизводящих активов, стоимость которых составляет 800 млн.долл. Администрация водных ресурсов и электроэнергетики Абу Даби (ADWEA) начала свою приватизационную программу в 1997г., но в тек.г. расширит ее действие на заводы по переработке сточных вод. Metito была одной из немногих региональных компаний, уловивших эту восходящую тенденцию еще в 1999г., когда она заключила свое первое концессионное соглашение на водоснабжение в регионе Шарм аш-Шейха. Сегодня эта концессия распространяется на 36 отелей со всеми их потребностями в водоснабжении.

Metito была первой компанией, получившей водную концессию в Дубае в 2004г., когда подписала соглашение с Dubai Investment Park на переработку сточных вод. Khaleej Times. www.rusagabbc.com, 10.1.2007г.

– Ближний и Средний Восток, а также Северная Африка вплотную подошли к кризисной отметке с точки зрения недостатка водных ресурсов. Об этом, как сообщает сегодня газета Al-Sharq Al-Awsat, говорится в специальном докладе Детского фонда ООН (ЮНИСЕФ).

В нем отмечается, что уже в 90гг. «водный кризис» наступил в таких странах, как Алжир, Джибути, Катар, Саудовская Аравия, Тунис, Йемен и Объединенные Арабские Эмираты. Менее чем через 20 лет та же судьба постигнет Египет, Иран, Ливию, Марокко, Оман и Сирию.

В целом по региону, подчеркивает ЮНИСЕФ, число людей, фактически не имеющих доступа к водным источникам, увеличилось с 1990 по 2004гг. с 39 млн. до 44 млн.чел. Ранее Международный институт управления водными ресурсами (Колумбо) пришел к выводу, что человечество подошло к порогу глобального водного кризиса на целых 20 лет раньше, чем до сих пор предполагали ученые. В недавнем докладе организации отмечалось, что уже сейчас треть населения Земли относится к воде как к «деликатесу». Наступление такой ситуации аналитики прогнозировали лишь к 2025г. Если немедленно не принять меры (создание си-

стем хранения воды и утилизации дождевой влаги, отказ от вспашки сельскохозяйственных земель плугом, формирование «страховых резервов» водных ресурсов), то к 2050г. ситуация станет катастрофической, говорится в докладе. Прайм-ТАСС, 28.9.2006г.

— Второй форум Джидды «Водные ресурсы и энергетика 2006», который пройдет 11-14 нояб. 2006г., носит название «Новые инвестиционные возможности для саудовских и зарубежных компаний». На нем будут представлены не только реализующиеся в Саудовской Аравии инвестиционные проекты, но и самые передовые технологии в сфере водных ресурсов. Для участия в работе форума придут около 700 участников из 39 стран, чтобы прослушать более 30 докладов саудовских и международных специалистов. «Наша цель — сделать этот ежегодный международный форум местом посещения каждого чиновника и бизнесмена, продемонстрировать самые последние инвестиционные возможности и технологии для удовлетворения потребностей всех слоев общества», — заявил вчера на пресс-конференции Адиль Бушнак, председатель организационного комитета форума и председатель комитета по развитию инфраструктуры Торгово-промышленной палаты Джидды.

Спрос на электроэнергию в Королевстве ежегодно растет на 5,5%. Инвестиции, требующиеся для удовлетворения спроса в два последующих десятилетия, составят около 117 млрд.долл., в дополнение к 100 млрд.долл. в водный сектор. По словам Бушнака, объем инвестиций в будущие проекты в различные обслуживающие сектора Саудовской Аравии на ближайшие 15 лет составит 624 млрд.долл. «С ростом нефтяных цен и вступлением Саудовской Аравии в ВТО, форум открывает многочисленные возможности для инвестиций», — заявил он.

Форум посвящен вопросам приватизации и водной системе Саудовской Аравии, водным и энергетическим проектам, инвестиционным возможностям и финансированию, технологии очистки воды и рационализации потребления воды, сотрудничеству между частным и госсектором и административным требованиям поставщиков. «Среди крупнейших проблем, стоящих перед сектором, — быстрый темп роста, высокая потребность в финансировании, желание повысить стандарты обслуживания. Необходимо использование международного опыта, который позволит выйти на этот рынок местным бизнесам и развиваться», — отметил Салех аль-Аваджи, замминистра по электроэнергии при министерстве водных ресурсов и электроэнергии.

Министерство добилось серьезных успехов в реструктуризации и приватизации этого сектора, особенно в таких крупных городах, как Эр-Рияд, Джидда, Даммам и других: скоро частному сектору будет предложено большое число контрактов. «В течение 3 месяцев будет обнародован новый порядок заключения госконтрактов. К середине 2007г. будет предложен генеральный контракт по Эр-Рияду, а в начале 2008г. — контракт по Джидде. Также мы находимся на финальных стадиях создания National Water. Первые 5 лет компания будет находиться в собственности государства, после этого в ней предусмотрено участие частного сектора», — заявил он. Существуют также проекты строительства более 300 дамб стоимостью SR3 млрд.,

которые будут реализованы в сельских районах. На вопрос о перспективах использовании ядерной энергетики аль-Аваджи сообщил, что сегодня этот вопрос в королевстве не обсуждается, т.к. пока в этом нет необходимости. С другой стороны, существует потребность сосредоточиться на проектах очистки сточных вод, рационализации потребления воды, поскольку королевство характеризуется одним из самых высоких объемов потребления воды на душу населения, и мерах по предотвращению утечек воды, уровень которых также чрезвычайно высок.

У Saudi Electricity также есть несколько проектов, предусматривающих инвестиции в частный сектор, среди которых 7 электростанций стоимостью SR30 млрд. в различных регионах королевства, а также 9 транспортных проектов. Saline Water Conversion предложит проекты в области опреснения воды, которые оцениваются в 43 млрд.долл. В ходе выставки также будет проведен форум, в котором примет участие 110 компаний и международных организаций. Саудовско-французско-немецкий семинар предвещает открытие форума, в ходе которого ведущие научно-исследовательские компании и институты трех стран представят свои последние разработки в области технологии по обработке воды и представят свои предложения по новым проектам. Объем производства воды в королевстве в 2005г. достиг 52 млн.кв.м. в день, 60% из них приходится на долю заводов по опреснению воды.

Спрос на воду оценивается в среднем в объеме 6 млн.кв.м. в день, и, как ожидается, достигнет 9 млн.кв.м. в день к 2024г., при этом на сегодняшний момент 4 млн.кв.м. в день поступает с опреснительных заводов. Что касается электроэнергии, то энергогенерирующие мощности к концу 2005г. составляли около 32 мвт., тогда как ежегодный рост спроса достигал 5,5%. Для увеличения мощности производства электроэнергии до 67 мвт. к 2023г. необходимы инвестиции в 117 млрд.долл.

Генеральное управление по инвестициям Саудовской Аравии (Sagia) зарегистрировало рост выданных в 2005г. лицензий на проекты в сфере водных ресурсов и электроэнергии на 168% по сравнению с запланированным на 2005г. уровнем. Общее финансирование этих проектов достигло в 2005г. 3,6 млрд.долл. по сравнению с 2,1 млрд.долл. в 2004г. Наиболее значительным из них является проект в Шуэйбе (третья очередь) — первый независимый проект в области водных ресурсов и электроэнергии королевства, реализуемый совместно Саудовской Аравией и Малайзией с общими инвестициями в размере 2,4 млрд.долл. и производственной мощностью в 800 кв.м. воды ежедневно и 900 мвт. электроэнергии.

Форум организован Торговым советом Джидды — дочерней компанией Торгово-промышленной палаты Джидды в сотрудничестве с британской группой British CWC Group под патронажем губернатора региона Мекки принца Абд аль-Маджида и при поддержке министерства водных ресурсов и электроэнергии, Saudi Electricity Company, Water and Electricity Company и Saline Water Conversion Corporation. Arab News, 5.6.2006г.

— Гигантский независимый водно-энергетический завод (Independent Water and Power Plant (IWPP) будет построен в Джубайле. Его стоимость составит SR11 млрд. Компания Marafiq (the Power

and Water Utility Company for Jubail and Yanbu) получила предложения от крупнейших национальных и международных компаний об участии в строительстве этого предприятия.

«Это — крупнейший проект такого рода в регионе», — сказал принц Сауд ибн Абд Аллах ибн Тунайян, председатель Королевской комиссии и компании Marafiq. «Его строительство представляет собой поворотный пункт в деле репатриации средств и привлечении иностранных инвестиций в энергетические и водные проекты», — добавил он.

Новый IWPP, который будет сооружен в Промышленном г.Джубайль к 2009г., будет обеспечивать поставку 2700 мвт. электроэнергии и 800 тыс.куб.м. опресненной воды в день. Спроектированный в полном соответствии с самыми современными техническими требованиями, проект будет реализован на основе принципа «строительство, управление и передача» (BOT). «Все подрядчики, которым Marafiq направил предложение, выставили свои условия. Это говорит о силе и стабильности саудовской экономики, а также о доверии инвесторов к владельцам и клиентам Marafiq», — приводит Саудовское пресс-агентство слова принца Сауда. «Все компании, — добавил принц, — прошли предтендерный квалификационный отбор и имеют прекрасную международную репутацию».

Проект в Джубайле — второй по величине в королевстве независимый проект. В нояб. прошлого года министерство водных ресурсов и энергетики присудило контракт в SR9,1 млрд. консорциуму саудовских и малазийских фирм на строительство опреснительного завода Шувейба-3. Министр водных ресурсов и энергетики Саудовской Аравии Абд Аллах альХу-сайин, отвечавший за подготовку подписания соглашений по IWPP в Рияде, сказал, что Шувейба-3 сможет обеспечивать поставку 194 млн.гал. воды в день, а также 900 мвт. электроэнергии. Первый блок Шувейбы-3 сможет быть запущен в эксплуатацию 13 окт. 2008г.

Министр оценил стоимость четырех одобренных IWPP в SR30 млрд. Компании частного сектора обеспечат не менее 60% необходимых затрат, государственный фонд Public Investment Fund (PIF) — 32%, а остающиеся 8% предоставит Saudi Electricity. Совокупная производственная мощность всех четырех проектов будет достигать 492 млн. гал. в день и 4500 мвт. «Эти проекты смогут на 80% покрыть потребности страны в опресненной воде», — отметил аль-Хусайин. Новые IWPP будут обеспечивать растущий спрос на воду и электроэнергию в королевстве и заменят старые опреснительные заводы, которые будут демонтированы в ближайшем будущем. Компания Water & Electricity будет продавать 100% опресненной воды, получаемой на этих заводах, компании Saline Water Conversion, а всю производимую на них электроэнергию — компании Saudi Electricity. Аль-Хусайин сказал, что королевству для реализации запланированных водных и дренажных проектов потребуется SR350 млрд. и еще SR340 млрд. будет необходимо для выполнения проектов в области электроэнергетики в течение предстоящих 20 лет.

Компании Marafiq принадлежит электростанция мощностью 1060 мвт., система транспортировки и сбыта электроэнергии в Янбо, где задействовано девять 60 мвт. генераторов комбинированного цикла и четыре 130 мвт. парогенератора. Электроэнергия передается через высоковольтную ли-

нию с подстанциями на 380 кв. и 115 кв., и далее распространяется через 440 км. сеть подземных кабелей, проложенных вдоль всей границе Янбо.

Вчера компания Saudi Electricity также подписала 8 контрактов общей стоимостью SR1,64 млрд. с несколькими национальными компаниями на поставку электроэнергии в отдаленные районы, включая месторождение нефти Харрис, разрабатываемое Saudi Aramco, сообщает Саудовской пресс-агентство. В течение ближайших 20 лет Саудовской Аравии будет требоваться дополнительно около 6 млн.куб.м. воды в день и 30000 мвт. электроэнергии, чтобы удовлетворить потребности растущего населения и городского строительства. Arab News, 15.5.2006г.

— Министр водных ресурсов и электроэнергии Саудовской Аравии подписал контракты на 189 млн.долл. на создание 6 заводов по опреснению воды в аль-Вадже, Амладже, Рабиге, Лейте, Кунфуде и Фарасане. Планируется, что новые проекты позволят удвоить поставки воды в деревни и города западного побережья королевства и положить конец водному кризису в этих районах. Каждый новый завод по опреснению воды в аль-Вадже, Амладже, Лейте, Кунфуде и Фарасане сможет ежедневно поставлять дополнительно 9 тыс.куб.м. воды, а опреснительный завод в Рабиге будет ежедневно производить 18 тыс.куб.м. воды. По словам министра, план приватизации существующих опреснительных заводов реализуется очень успешно. Королевство начало приватизацию опреснительных заводов, предоставив 2,4 млрд.долл. контракт консорциуму саудовских и малазийских компаний, с тем, чтобы начать строительство третьего опреснительного завода в Шуэйбе. Высший экономический совет под председательством Короля Саудовской Аравии одобрил реализацию четырех частных водно-энергетических проектов, а именно: Шуэйба-3, Шукейк-2, Рас аз-Зур и Джубейль-3. Министр оценил общую стоимость этих четырех проектов в 8 млрд.долл. Частный сектор внесет 60% из этой суммы, а государственный паевой инвестиционный фонд Public Investment Fund (PIF) будет иметь 32% долю, саудовская электрокомпания Saudi Electricity Company (SEC) — 8%.

В ближайшие 20 лет Саудовской Аравии будет необходимо инвестировать более 93,3 млрд.долл. в водные проекты и проекты очистки сточных вод и 90,6 млрд.долл. — в электроэнергетические проекты. Водный сектор и сектор электроэнергетики королевства ежегодно растут на 7%. Menafn, 1.12.2005г.

— Саудовская Аравия построит 6 новых опреснительных заводов общей стоимостью SR820 млн. (218,6 млн.долл.). Король Абд Аллах одобрил реализацию проектов в населенных пунктах Ваджх, Амлядж, Рабиг, Лейт, Кан-фуда и Фурсан, которые обеспечат снабжение питьевой водой эти территории. Проектами также предусмотрено сооружение двух резервуаров для воды в Фурсане и водопровода, питающего эти заводы, сказал министр водных ресурсов и электроэнергетики Абд Аллах аль-Хусайин, также являющийся президентом корпорации Saline Water Conversion Corporation (SWCC).

Производительность каждого завода составит 9 тыс.куб.м. воды в день. Завод в Рабиге, который сможет производить 20 тыс.куб.м. в день, будет снабжать питьевой водой соседние г.г. Туваль, Кадхиму и Мاستуру. Новые проекты позволят уве-

личить мощность существующих заводов в Ваджхе, Амлядже и Фурсане до 11300, 12 784 и 10 505 куб.м. в день соответственно.

Саудовская Аравия является крупнейшим в мире производителем опресненной воды общей мощностью 600 млн. галлонов. Только в 2004г. 30 заводов королевства переработали 1 млрд.куб.м. воды и произвели 22 млн. мвтч. электроэнергии. Министерство водных ресурсов и электроэнергетики разработало стратегию приватизации водных проектов и проектов по очистке сточных вод в королевстве на ближайшие 5 лет. Опреснительные заводы обеспечивают 70% потребности страны в питьевой воде. По данным Центрального департамента статистики, к 2010г. население королевства превысит 29 млн. чел., а за последующее десятилетие увеличится до 36,4 млн. чел. При норме потребления воды 300 л. на чел. в день, совокупная потребность в воде вырастет до 3000 млн.куб.м. в год к 2010г., а к 2020г. составит 4000 млн.куб.м. в день. TradeArabia News, 31.8.2005г.

— Министр водных ресурсов и электроэнергии Саудовской Аравии подписал несколько контрактов на выполнение гидропроектов и канализационных работ в различных районах королевства. Общая стоимость подписанных контрактов составляет SR79,5 млн. (21,2 млн.долл.). Один из подписанных контрактов предусматривает разработку и реализацию третьей очереди очистительных работ на заводе по переработке сливных вод, расположенном к югу от эр-Рияда. Он присужден компании Al Kawther Industries Ltd. и составляет SR27 млн. (7,2 млн.долл.). Срок выполнения контракта — 36 месяцев. Другой контракт — на модернизацию и замену основных водопроводов, ведущих в Ашьяб аль-Фейса-лия в Таифе. Контрактом также предусматривается развитие действующей системы трубопроводов и проведение дополнительных строительных работ. Это контракт был присужден компании Abuljadayel Est. for Contracting & Maintenance. Стоимость данного контракта — SR4.8 млн. (1.28 млн.долл.). Menafn, 25.2.2005г.

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

— Соединенные Штаты и Саудовская Аравия подписали меморандум о взаимопонимании в области гражданской ядерной энергетики. Договор был подписан королем Абдаллой и президентом США Джорджем Бушем, который накануне прибыл в королевство с однодневным визитом.

Согласно заключенному меморандуму, США будут помогать Саудовской Аравии в развитии мирной атомной энергетики и обеспечат подготовку экспертов и сотрудников безопасности на объектах ядерной инфраструктуры.

В ходе визита американской делегации в Саудовскую Аравию также обсуждался вопрос высоких цен на нефть. Дж.Буш безуспешно пытался убедить Эр-Рияд более активно влиять на ситуацию с ценами на энергоносители. Ранее администрация США призывала Саудовскую Аравию — ведущего экспортера нефти в мире — увеличить ежедневный объем нефтедобычи на 1 млн. бар., чтобы удовлетворить возросший мировой спрос на топливо.

Однако, как сообщил накануне министр нефти королевства Али ан-Нуайми, Саудовская Аравия увеличила производство нефти лишь на 300 тыс. бар./день. Аналитики отмечают, что эта мера спо-

собна реально повлиять на рыночные цены. США также окажут содействие Саудовской Аравии в обеспечении безопасности ее нефтяных ресурсов, но речь не идет о направлении американских солдат. Emirates.SU, 17.5.2008г.

— Саудовская Аравия (СА) готова инвестировать в освоение солнечной энергии. Об этом заявил 2 марта глава министерства нефти СА Али Ибн Ибрагим ан-Нуайми в интервью французскому журналу «Нефтяная стратегия».

Али ан-Нуайми отметил, что таким странам, как СА, необходимо обратить внимание на освоение самого важного источника энергии, т.е. солнечной энергии. «Мы надеемся, что наши усилия превратят СА в центр освоения солнечной энергии, и через 30-50 лет наша страна станет державой-экспортером электроэнергии», — сказал министр.

А. ан-Нуайми добавил, что СА разрабатывает новые технологии, позволяющие выделять двуокись углерода из воздуха и накапливать его в подземных резервуарах. «Многие страны надеются на развитие сотрудничества с нами», — сказал министр.

СА принадлежит треть мировых запасов нефти, страна является крупнейшим в мире экспортером нефти. Объем ежедневной нефтедобычи СА составляет 10 млн. бар. Синьхуа, 3.3.2008г.

— Министры электроэнергетики Египта, Сирии и Саудовской Аравии работают над вопросом взаимодействия. Они встретились на 23 заседании исполнительного бюро совета арабских министров энергетики, чтобы обсудить пути развития кооперации в энергетической сфере, сообщает агентство новостей Мена. Министр электроэнергетики Египта Хасан Юнис сообщил о завершении подготовки технико-экономического обоснования проекта создания единой энергосбытовой сети Египта и Саудовской Аравии.

После ввода в строй египетско-аравийского участка, энергосистема Египта будет интегрирована с энергосбытовыми сетями большинства арабских государств. Через эту систему Египет будет связан с Сирией, Иорданией и Ливией, которые будут соединены с Ливаном, Тунисом, Алжиром и Марокко. Саудовская Аравия также будет связана с государствами Персидского залива и Йеменом, сообщил Юнис. UPI, 12.2.2008г.

— Saudi Electricity Company (SEC) подписала 3 контракта стоимостью SR3,8 млрд. (US1 млрд.долл.) по расширению своей электростанции в Рабиге. Новый проект позволит увеличить мощность электростанции на 960 мвт., до 2684 мвт. Проект будет удовлетворять растущим потребностям в энергообеспечении в районе Мекки и Медины. Президент SEC Махмуд Тайба подписал контракт с National Contracting на строительство 16 газовых турбин для электростанции. Другие контракты подписал Али аль-Бараком — исполнительный директор компании Fanar и Medco. TradeArabia News, 9.12.2007г.

— По данным отчета Arab Petroleum Investment, общие инвестиции в энергетический сектор, в т.ч. — в прокладку электросетей, арабских стран в ближайшие пять лет достигнут US120 млрд.долл. Инвестиции будут направлены на прокладку новой электросети мощностью 48 гигавайт, которая увеличит энергетическую мощность с 138 гигавайт в 2006г. до 186 гигавайт в 2011г., подняв ее через пять лет на 35%, в среднем на 6,2% в год.

Большая часть этих инвестиций, вероятно, будет направлена в Саудовскую Аравию, где в среднем за эти пять лет инвестиции в электроэнергетический сектор, в т.ч. в рынок опреснения воды, должны достичь US\$ млрд.долл. в год. По оценке Международного энергетического агентства (IEA), в последние 10 лет средний темп роста мощностей электростанций в мире составлял 3,1% в год, сократившись до 2,6% в период с 2004–30гг. Темпы роста арабских стран почти вдвое превышают эти показатели, что говорит о стремительном развитии электроэнергетического сектора в арабском регионе. Bahrain Tribune, 22.11.2007г.

— 15 июля 2007г. в Рияде была подписана проектно-сметная документация по реализации проекта Шуэйба III, нового завода по опреснению воды мощностью 150 тыс.куб.м. в день, оцененного в 235 млн.долл., в Саудовской Аравии. Проект реализуется Shuaibah Expansion Project Company (SEPC) — компанией, принадлежащей акционерам из Саудовской Аравии (в частности водно-энергетической корпорации Arabian Company for Water and Power Projects ACWA Power Projects, государственному инвестиционному фонду Public Investment Fund и саудовской электроэнергетической компании Saudi Electricity) и акционерам из Малайзии (Malakoff, Tenaga Nasional, Khazanah Nasional). Эти инвестиции стали возможны благодаря недавнему успешному завершению кредитного финансирования в 1,8 млрд.долл. строительства водно-энергетического проекта Shuqaiq IWPP: работающей на основе нефти новой электростанции мощностью 850 мвт., завода по опреснению воды мощностью 212 тыс. куб.м. в день и вспомогательных производств.

Застройщиками проекта Shuqaiq IWPP являются ACWA Power Projects, Gulf Investment и Mitsubishi. GIB играла ведущую роль в реализации обоих проектов. В программе финансирования SEPC GIB выполняет роль распорядителя исламских финансов и обеспечивает SEPC кредитом первой очереди и краткосрочным промежуточным (до выпуска акций) кредитом. В программе финансирования проекта Shuqaiq IWPP стоимостью 1,8 млрд.долл., GIB выполняет функцию банка-координатора, банка, формирующего структуру и модель финансирования, со — менеджера — регистратора — андеррайтера и агента, координирующего процесс кредитования.

GIB — ведущий торговый банк Ближнего Востока, ориентированный на государства, входящие в Совет по сотрудничеству стран Персидского залива (ССАГПЗ). GIB — один из крупнейших региональных банков ССАГПЗ, собственные активы которого превышают 27 млрд.долл., а активы клиентов, находящиеся под управлением банка, достигают 22 млрд.долл. Опираясь на многолетний опыт работы, сегодня GIB предлагает инновационные финансовые инструменты и услуги обширной региональной клиентской базе, в т.ч. инвестиционные банковские инструменты, управление активами, проектное и структурное финансирование и исламские финансовые инструменты. Mena Report, 17.7.2007г.

— Власти Ирана готовы к воплощению совместных проектов в ядерной сфере со странами — участниками Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Об этом заявил 28 июня глава внешнеполитического ве-

домства Исламской Республики Манучехр Моттаки. Иран одобряет «предложение главы МИД Королевства Сауда аль-Фейсала Аль Сауда относительно создания ядерного консорциума между Ираном и государствами ССАГПЗ, и готов к переговорам по этому вопросу», сообщил Моттаки. При этом он не конкретизировал, о создании какого именно «консорциума» идет речь. Ранее Иран характеризовал этим понятием совместное предприятие по обогащению урана.

В 2006г. руководство Ирана предложил создать такой консорциум вместе с Францией, заявив, что реализация этой инициативы позволит мировому сообществу контролировать иранскую ядерную деятельность. Страны ССАГПЗ — Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Оман и Саудовская Аравия — приняли решение об освоении мирных ядерных технологий на декабрьском саммите прошлого года в Эр-Рияде. ССАГПЗ выступают за превращение Ближнего Востока в зону, свободную от ядерного и других видов оружия массового уничтожения, и призывают Израиль подписать договор о нераспространении ядерного оружия. Рейтер, 28.6.2007г.

— 11-12 апр. в Эр-Рияде с официальным визитом находился гендиректор Международного агентства по ядерной энергии (Магатэ) Мухаммед Эль-Барадеи. Его пребывание в саудовской столице, где расположена и штаб-квартира Совета сотрудничества арабских государств Залива (ССАГЗ), было, естественно, связано с развитием сотрудничества между Магатэ и ССАГЗ в сфере реализации провозглашенной странами-участниками Совета их совместной ядерной программы. Поездка гендиректора Международного агентства в Эр-Рияд предполагала встречу его и сопровождавшей его делегации с саудовским королем Абдаллой. С саудовской стороны во встрече принимали участие принц Бадр бен Абдель Азиз, заместитель монарха на посту руководителя Национальной гвардии, как и принц Мукран бен Абдель Азиз, глава саудовской общей разведки. Во время встречи также были поставлены вопросы о сотрудничестве в сфере развития ядерной энергетики.

12 апр. в саудовской столице прошли переговоры между М. Эль-Барадеи и генеральным секретарем ССАГЗ Абдель Рахманом Аль-Атыйей, в ходе которых обе стороны достигли соглашения, предусматривающего проведение экспертной оценки потребностей стран Залива в источниках энергии в течение последующих 25 лет. Эта оценка будет опираться на уровень нынешних потребностей участников регионального сообщества стран Залива в источниках энергии, а также на определение их сегодняшней ресурсной базы. В мае в Эр-Рияд прибудет расширенная делегация экспертов Магатэ, которые, исходя из этих двух параметров, подготовят техническое обоснование совместной ядерной программы стран-членов ССАГЗ. В тот же день в саудовской столице состоялась совместная пресс-конференция М. Эль-Барадеи и А.Р. Аль-Атыйи, посвященная в т.ч. и современным региональным проблемам, рассматривавшимся под углом зрения ядерной программы Совета сотрудничества.

В начале пресс-конференции оба международных чиновника сделали заявления. По словам М. Эль-Барадеи, начинание стран Залива представляет собой «шаг в верном направлении», призванный

«преобразовать регион на основе современной науки и технологии», что в свою очередь в будущем позволит составляющим его странам «более эффективно защищать собственные интересы». Иными словами, «совместная мирная ядерная программа стран Залива», а также «создание исследовательских реакторов в регионе» необходимы для «подготовки национальных кадров, приобретения ими современных профессиональных и научно-технических знаний, что даст возможность странам Залива войти в эпоху использования всех связанных с ядерной энергетикой технологий». Как подчеркнул М. Эль-Барадеи, «сегодня это насущная необходимость».

А.Р. Аль-Атыйя отметил, что страны ССАГЗ намерены развивать «всестороннее сотрудничество» с Магатэ в сфере «мирного использования ядерной энергии». Он также подчеркнул, что это стремление нашло полное взаимопонимание со стороны генерального секретаря Международного агентства и членов сопровождавшей его делегации.

Первый вопрос, заданный журналистами, присутствовавшими на пресс-конференции М. Эль-Барадеи и А.Р. Аль-Атыйя, касался отношения Соединенных Штатов к проекту ядерной программы стран Залива. Отвечая на этот вопрос, М. Эль-Барадеи подчеркнул: «Решение любого государства об использовании ядерной энергии — это суверенное решение, принимаемое самим государством. Никакое другое государство не в праве решать, что должны или не должны делать государства Залива».

По мнению генерального директора Магатэ, какие либо предлоги, вроде «наличия у какого-либо государства нефти, а у другого — газа», не могут стать основанием для того, чтобы отказать «соответствующему государству в возможности использования им ядерной энергии». Существуют же, продолжил далее М. Эль-Барадеи, «многие энергетически богатые государства, например Соединенные Штаты, располагающие и нефтью, и газом, но имеющие, тем не менее, 104 ядерных реактора, с помощью которых производится электрическая энергия. В равной мере, — заявил он, — это относится и к России».

Непосредственным соседом арабских стран региона Залива является Иран, разрабатывающий собственную ядерную программу. Отношение руководителя Магатэ к тому, что делает эта страна, во многом показательно, что, собственно, и вытекало из его ответа на вопрос участников пресс-конференции. Иран, по словам М. Эль-Барадеи, «сложная тема», поскольку она имеет непосредственное отношение «к безопасности региона». Тегеран, как отметил гендиректор Магатэ, «должен проявить достаточную степень прозрачности, чтобы успокоить международное сообщество и доказать, что его ядерная программа предназначена для мирных целей». Получить же такие доказательства международное сообщество, включая и страны ССАГЗ, может лишь в том случае, если Иран «возобновит переговоры с заинтересованными сторонами, включая и соседние государства, в интересах решения его ядерной проблемы». Это предполагает, что Тегеран «обязан содействовать становлению региональной системы безопасности, и тогда всем станет ясно, что не существует угрозы ни одному государству региона».

М. Эль-Барадеи был достаточно скептичен в отношении заявлений иранского руководства о том,

что его страна вступила в клуб ядерных индустриально развитых держав. В этой связи он лишь отметил: «Существуют разные определения того, что называют «этапом индустриального развития», Иран же — лишь в начале этапа создания завода по производству обогащенного урана». Значительно важнее, однако, другое обстоятельство. Оно связано с тем, что возникающие в связи с Ираном опасения касаются «не того, что Иран индустриализуется, а тех намерений и целей, которые Иран выражает, оценивая свои действия в сфере обогащения урана задолго до того, как у него появились реакторы, способные позволить ему производить электрическую энергию на основе обогащенного урана».

Если, добавил он, «обогащение урана осуществляется под контролем Магатэ, то мы в Международном агентстве должны знать, что Иран не может обогатить уран в такой мере, которая поставит нас перед необходимостью опасаться этой страны, способной использовать обогащенный уран для создания оружия». Ради решения этой задачи Магатэ, по словам М. Эль-Барадеи, «работает и будет работать с Ираном». Пока что, отметил он, «на Иран распространяется система контроля, и мы не видим в Иране признаков того, что там есть незаконные подпольные сооружения, а также признаков того, что Иран располагает материалами, которые можно использовать для производства ядерного оружия». Тем не менее он настойчиво требовал от Ирана «прозрачности контроля над всей деятельностью в ядерной сфере», «подтверждения того, что Тегеран связан обязательствами, налагаемыми на него Договором о нераспространении ядерного оружия», а также четких заявлений того, что он «продолжает осуществлять систему гарантий, позволяющую считать, что иранская программа предназначена для мирных целей».

В любом случае, отметил руководитель Магатэ, «решение проблемы иранского ядерного досье требует встречи всех заинтересованных сторон за столом переговоров, где они и придут к всеобъемлющему решению в отношении обеспечения безопасности региона, а также подтвердят, что иранская ядерная программа не угрожает какому-либо государству ни в регионе, ни в мире, в т.ч. и в обозримом будущем». При этом, по его мнению, вопрос связан не только с Ираном — «в число членов Договора о нераспространении ядерного оружия не входят восемь или девять пороговых или ядерных государств мира». Таким образом, в ответах М. Эль-Барадеи на вопросы журналистов возникла и тема Израиля.

По его словам, система «двойных стандартов» вступает в действие, когда рассматривается «с одной стороны, иранский, а с другой — израильский случай». Разумеется, сказал гендиректор Магатэ, «я не обладаю законными полномочиями, позволяющими мне заставить эти восемь или девять государств подчиниться требованиям системы контроля». Вместе с тем, отметил он, «как международный чиновник, я утверждаю, что система нераспространения ядерного оружия не будет прочной, если она не будет применяться во всем мире».

Ответы М. Эль-Барадеи на пресс-конференции в Эр-Рияде важны, разумеется, не только с точки зрения его постановки вопросов, связанных с региональной безопасностью в свете ядерной программы государств — членов ССАГЗ, Ирана или

ядерного потенциала Израиля. Руководитель Магатэ в своих ответах во многом выражал точку зрения руководства стран Совета сотрудничества, в первую очередь Саудовской Аравии (присутствие на встрече М. Эль-Барадеи с королем Абдаллой представителей соответствующих саудовских ведомств это лишь подтверждает), по всем этим вопросам. Эта точка зрения известна — опасения в связи с иранским ядерным досье, требования к Израилю о присоединении к Договору о нераспространении ядерного оружия и, наконец, поддерживаемая странами ССАГЗ идея превращения региона Ближнего Востока в зону, свободную от оружия массового поражения. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 15.4.2007г.

— 24 фев. с.г. лондонская газета «Аш-Шарк Аль-Аусат» опубликовала развернутое интервью генерального секретаря Совета сотрудничества арабских государств Залива (ССАГЗ) Абдель Рахмана бен Хамада Аль-Атыйи, посвященное вопросам развития ядерной программы стран, объединенных этой организацией, а также проблем, связанных с ядерной безопасностью региона. Публикация этого интервью стала одним из итогов встречи между Аль-Атыйей и гендиректором Международного агентства по ядерной энергии (Магатэ) Мухаммедом Аль-Барадеи, состоявшейся 22 фев. в штаб-квартире Магатэ в Вене. Консультации между Аль-Атыйей и высшим чиновником Магатэ определялись, как подчеркивал генеральный секретарь ССАГЗ, тем, что решение последнего саммита Совета сотрудничества, состоявшегося в дек. 2006г. в Эр-Рияде, о развитии проекта мирного использования странами этой организации ядерной энергии вступило в фазу практических контактов с Магатэ, призванных получить содействие этой международной организации в решении поставленной в саудовской столице задачи.

Итак, прежде всего, в чем заключались итоги поездки Аль-Атыйи в Вену?

По словам высшего чиновника ССАГЗ, его стремление встретиться с Аль-Барадаи определялось необходимостью «участия Магатэ в совместной разработке мирной ядерной программы Совета сотрудничества». Обращение стран этой организации к использованию ядерной энергии, фиксировавшееся решением эр-риядской встречи в верхах, определялось «экономическим и социальным ростом государств Совета, во многом превышающим идентичные темпы роста других государств мира». Так, по словам Аль-Атыйи, государства-члены ССАГЗ ежегодно нуждаются в увеличении на 6% потребляемой ими электроэнергии, что заставляет их в течение ближайших десяти лет «удвоить ее количество». Страны Совета сотрудничества во все большей мере стремятся диверсифицировать источники потребляемой энергии. В этой связи они нуждаются «в более эффективной и экономически выгодной технологии производства электроэнергии и опреснения воды, с одной стороны», а, с другой, эти страны заинтересованы «в нахождении альтернативных, негазовых и нефтяных источников энергии», что заставляет их обращаться к «ядерной энергетике и солнечной энергии».

Конъюнктура на мировом рынке нефти и газа может, по словам Аль-Атыйи, помочь ССАГЗ действовать в этом направлении — «ожидаемый рост цен на нефть и газ определяется все возрастающей

потребностью азиатских стран в этих источниках энергии». Иными словами, его встреча с Аль-Барадеи определялась необходимостью «информировать руководителя Магатэ о стремлении государств Совета сотрудничества к взаимодействию с Международным агентством в сфере проведения исследований и практических действий, направленных на реализацию совместной ядерной программы стран Залива». Это взаимодействие, как подчеркивал генеральный секретарь ССАГЗ, «должно осуществляться под полным контролем Магатэ или, говоря иначе, быть ясным и прозрачным, как и в полной мере соответствовать международным стандартам и соглашениям о гарантиях».

Будущее взаимодействие Магатэ и государств Совета сотрудничества должно опираться, по словам Аль-Атыйи, на «предоставление со стороны Международного агентства технической помощи, как и на проведение им предварительной оценки проекта с точки зрения создания необходимой инфраструктуры и участие в подготовке национальных кадров». Таким образом, будущая ядерная программа ССАГЗ «станет проектом, осуществляемым при непосредственном участии Магатэ». В этой связи поездка Аль-Атыйи в Вену увенчалась соглашением о визите «команды специалистов Международного агентства в штаб-квартиру генерального секретариата Совета сотрудничества в Эр-Рияде, где эта команда обсудит все необходимые детали с экспертами стран Залива, занимающимися вопросами электроэнергетики, а также с экспертами в сфере технологий, представляющими ведущие университеты стран региона». В непосредственном будущем генеральный секретариат ССАГЗ и Магатэ согласуют дату этого визита. Одновременно в дальнейшем будут согласованы и все детали, касающиеся финансового обеспечения будущего проекта. По словам Аль-Атыйи, парламенты стран, входящих в ССАГЗ, ратифицируют дополнительный протокол, касающийся инспекций Магатэ, который будет подписан Международным агентством по ядерной энергии, с одной стороны, и генеральным секретариатом Совета сотрудничества, с другой, в силу того, что страны Залива подписали международный Договор о нераспространении ядерного оружия.

Вопрос о развитии ядерной программы ССАГЗ не мог не коснуться проблемы ядерной деятельности Израиля. По словам Аль-Атыйи, «Израиль не признает международную законность, как и не подписал Договор о нераспространении ядерного оружия, что означает, что Израиль не может рассматриваться в качестве державы, использующей ядерную энергию исключительно в мирных целях». Именно поэтому, как подчеркнул высший чиновник ССАГЗ, «мы призывали и призываем превратить регион Ближнего Востока, включая и зону Залива, в регион, свободный от ядерного оружия».

Естественно, что в ходе интервью был поставлен и вопрос об Иране. По мнению Аль-Атыйи, «было бы неверно сравнивать Иран и Израиль». Напротив, «такое сравнение — надуманно и не отвечает реальности. Иран постоянно заявляет о мирной направленности его программы, его стремления идентичны стремлениям других государств, стремящихся использовать ядерную энергию в мирных целях». Иное дело, отмечал он, что «мы — соседи Ирана, испытывающие воздействие

как негативных, так и позитивных факторов». Как подчеркнул генеральный секретарь ССАГЗ, «мы стремимся к стабильности нашего региона, в силу этого обстоятельства мы проявляем повышенный интерес к иранскому ядерному доосье и считаем, что существуют нормы международной законности, которые мы все должны уважать и претворять в жизнь, а также действовать на основе правил Международного агентства по ядерной энергии, под его контролем и соглашаясь на инспекции его экспертов».

Начиная разрабатывать собственную ядерную программу, заявил Аль-Атыйя, «мы делаем это не потому, что стремимся кому-то противостоять или вступать в противоречие с друзьями, наша программа не направлена на конкуренцию с кем-то, поскольку все мы обязаны подчиняться нормам абсолютной транспарентности, а международное сообщество должно быть уверено, что сфера ядерной энергии может быть использована не в мирных целях». Более того, подчеркнул в этой связи Аль-Атыйя, «есть еще одно важное обстоятельство — это охрана окружающей среды. Никто не может стать жертвой катастрофических последствий, вызванных какими-либо ядерными утечками. Напротив, необходима полная уверенность, что существует должная техническая охрана, как и контролирующая эту охрану организация, благодаря которой обеспечивается безопасность ядерных реакторов, а также исключена возможность каких-либо чрезвычайных ситуаций, в т.ч. и ядерного излучения». По его словам, это «касается и израильских реакторов».

Возвращаясь вновь к проблеме иранского ядерного доосье, Аль-Атыйя подчеркнул, что эта проблема «должна быть разрешена лишь на основе мирного диалога». Он же в свою очередь надеется «на благоразумие иранских лидеров, которые понимают последствия складывающегося ныне положения». Иран, отмечал он, «обязан сотрудничать с международным сообществом в интересах поиска решения, которое избавит и Иран, и регион от возможной эскалации противостояния».

«Поддерживают ли США ядерную программу стран Залива в интересах обуздания Ирана?» — задал вопрос корреспондент «Аш-Шарк Аль-Аусат». «Это неверно, — ответил Аль-Атыйя, — мы действуем исключительно на основе нашей собственной инициативы, нашей общей политики, зафиксированной в решениях эр-риядской встречи в верхах». Но, настаивал корреспондент, «Китай, исходя из своих нефтяных интересов, стремится к сотрудничеству с вами в этой области. О своей готовности сотрудничать с вами заявила и Россия. Идет ли речь о «ревности и конкуренции» с американцами?» Аль-Атыйя был краток: «Мы благодарим все эти страны за то, что они приветствовали нашу программу. Я убежден, что они ее приветствовали потому, что проект, который начинают страны Совета сотрудничества, основан на прозрачности, на сотрудничестве с Магатэ и на нормах международной законности. В будущем мы продолжим сотрудничество и с Международным агентством, и с нашими друзьями».

Однако, настаивал корреспондент, «любая мирная ядерная программа может стать средством отражения внешнего наступления?» По словам Аль-Атыйи, «такого не случится никогда, поскольку речь идет исключительно о мирной программе,

программе в интересах развития и на основе всестороннего сотрудничества с Международным агентством».

Тем не менее не идет ли речь о «суннитском ядерном сотрудничестве, направленном против Ирана?» «Бессмыслица, — ответил Аль-Атыйя. — Наши страны — это сообщества, объединяющие братские, взаимопроникающие конфессиональные группы. Мы категорически отвергаем такого рода эпитеты («суннитское». — Авт.), которые стали в последнее время появляться по соседству с нами. Но их появление связано с определенными политическими обстоятельствами и под воздействием внешнего влияния. Они не служат интересам региона и населяющих его народов. Нам лишь приходится выражать сожаление по поводу того, что эти эпитеты появились в некоторых соседних странах. Мы, повторяю это вновь, категорически не согласны с ними. Технология — это технология. Мы — сторонники мирной технологии, сближающей, а не разделяющей человечество».

Наконец, последний вопрос, который, однако, все так же был связан с Ираном: «Не опасаетесь ли вы, что Иран сможет создать программу производства собственного ядерного оружия?» Ответ был вновь краток и уклончив: «Как подчеркивают иранские братья, их программа носит мирный характер. Миру стоило бы обратить внимание на ядерный арсенал Израиля, который действительно заслуживает инспекционной проверки, а не действовать на основе двойных стандартов». Г.Г. Косач, Е.С. Мелкумян. www.iimes.ru, 27.2.2007г.

— В последнее время вопросами развития ядерной энергетики все более активно занимаются страны-члены Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ, Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия), что во многом связывают с иранской деятельностью в ядерной сфере. При этом атомная энергия рассматривается в арабских монархиях в качестве «главного источника получения энергии в будущем». Перспективный план развития этой отрасли был объявлен в дек. 2006г. на ежегодном саммите организации. В первую очередь, документ предусматривает проведение в течение ближайших двух лет при иностранном технической содействии широкомасштабных исследований различных аспектов возможного развития в странах ССАГПЗ ядерной отрасли в мирных целях. Соответствующие переговоры с Магатэ должны начаться в конце фев. с. г. Западные эксперты полагают, что арабские монархии не будут включать в свою ядерную программу создание мощностей по обогащению урана на их территории.

Наибольший интерес к развитию ядерных технологий проявляет Саудовская Аравия. В стране еще в 1975г. создан Национальный ядерный центр им. короля Абдель Азиза, где ведутся исследования в медицинских целях и в области промышленной радиографии. В целом же реальные возможности саудовцев в деле проведения серьезных и разнообразных ядерных исследований пока не очень велики.

Периодически в зарубежных СМИ появляется информация о возможных контактах между Саудовской Аравией и Пакистаном в сфере ядерной военной деятельности. И хотя как в Эр-Рияде, так и в Исламабаде эти сообщения категорически опровергаются, нельзя полностью исключать веро-

ятности того, что Саудовское королевство может при пакистанском содействии прилагать усилия по получению доступа к ЯО. В частности, речь может идти о приобретении у Пакистана уже готовых боезарядов (бомб, боеголовок ракет) и средств их доставки. Также в случае возникновения острой необходимости (появление реальной ядерной угрозы со стороны Ирана) саудовцы могут попытаться приобрести на «черном рынке» через иностранные фирмы оборудование, технологии, оружейное ядерное топливо, а также нанять за рубежом специалистов с целью организовать сборку (оперативно и скрытно) собственного ядерного оружия. www.iimes.ru, 26.2.2007г.

— Министр иностранных дел Саудовской Аравии принц Сауд аль-Фейсал заявил, что не видит никаких препятствий для сотрудничества с Россией в области разработки в королевстве программы по развитию ядерной энергетически, передает Reuters. 12 фев. 2007г. президент РФ Владимир Путин сообщил, что Россия рассматривает вопрос оказания помощи Саудовской Аравии в возможном развитии ядерной энергетике. «Россия планирует рассмотреть возможность кооперации в сфере ядерной энергетике», — заявил В.Путин, выступая перед бизнесменами этой страны. В дек. 2006г. Саудовская Аравия и Совет по сотрудничеству стран Персидского залива, в который входят Катар, Бахрейн, Оман, Кувейт и Объединенные Арабские Эмираты, объявили о том, что заказали исследование по поводу возможной разработки совместной программы по развитию ядерной энергетике. РосБизнесКонсалтинг, 14.2.2007г.

— Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) намерен рассмотреть предложение Ирана о помощи в освоении технологий мирных ядерных технологий. «Мы считаем позитивным соответствующее предложение Тегерана, и Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива намерен его изучить», — заявил во вторник в Эр-Рияде глава МИД Саудовской Аравии Сауд аль-Фейсал Аль Сауд. Он отметил, что ССАГПЗ приветствует помощь любой страны в сфере мирного использования ядерной энергии. «Члены Совета намерены использовать мирную атомную энергию и предпримут для реализации этой цели все усилия», — подчеркнул глава саудовского МИД. Ранее президент Ирана Махмуд Ахмадинежад заявил, что страны Персидского залива могут получить доступ к наработкам Ирана в освоении мирных ядерных технологий. «Исламская Республика готова предоставить странам региона свой опыт и достижения в сфере мирного использования ядерной энергии», — сказал он.

Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива, объединяющий шесть «нефтяных» монархий, заявил по итогам очередного саммита 10 дек. 2006г. в Эр-Рияде о своем праве на использование атомной энергии в мирных целях. Лидеры Саудовской Аравии, Бахрейна, Кувейта, Омана, Катара и Объединенных Арабских Эмиратов постановили провести совместное исследование по вопросу о возможности запуска собственной ядерной программы в соответствии с международными стандартами и правилами. «Совет призывает объявить Ближний Восток, в т.ч. район Персидского залива, зоной, свободной от любого вида оружия массового уничтожения», — говорится в

итоговом документе саммита. При этом в заявлении подчеркивается, что «государства региона обладают правом на получение ядерных технологий для использования в мирных целях». РИА «Новости», 19.12.2006г.

— Главы арабских стран Персидского залива приняли в воскресенье на саммите в Эр-Рияде решение о разработке совместной ядерной программы в мирных целях в соответствии с общепринятыми международными нормами в этой области. Об этом говорится в заключительном документе встречи в верхах, зачитанном генеральным секретарем Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) Абдель Рахманом аль-Атыйей.

На саммите в Эр-Рияде присутствовали руководители всех шести стран ССАГПЗ — Бахрейна, Катара, Кувейта, Объединенных Арабских Эмиратов, Омана и Саудовской Аравии.

Лидеры арабских монархий указали на необходимость превращения Ближнего Востока в зону, свободную от оружия массового поражения, и призвали в этой связи Израиль взять на себя обязательства по выполнению соответствующих резолюций мирового сообщества.

Они также осудили действия Израиля в отношении народа Палестины и подчеркнули, что урегулирования на Ближнем Востоке можно добиться только путем реализации арабской мирной инициативы, резолюций ООН и претворения в жизнь «дорожной карты».

Главы арабских стран Персидского залива призвали иракское руководство сплотить ряды для обуздания насилия, отказаться от взаимных претензий и разногласий во имя будущего страны.

Следующий саммит ССАГПЗ состоится в дек. 2007г. в Султанате Оман. Прайм-ТАСС, 11.12.2006г.

— Согласно отчета GCC Interconnection Authority, энергосистема, которая свяжет шесть стран GCC, как ожидается, должна быть построена к 2010г. В результате завершившегося тендера на первую очередь проекта было подписано 14 контрактов на 1,1 млрд.долл. По словам гендиректора GCC Interconnection Authority, Салеха бин Хасана аль-Аваджи, средняя стоимость одного контракта, заключенного по результатам тендера, «оказалась меньше, чем мы ожидали». Первая очередь межгосударственного проекта, которая должна быть закончена к 2008г., свяжет Катар, Бахрейн, Саудовскую Аравию и Кувейт.

Салех бин Хасан говорит, что на втором этапе, также к 2008г., энергосистема будет расширена до ОАЭ и Омана, а к 2010г. обе сети будут соединены друг с другом и, таким образом, весь проект окажется завершенным. Избыток электроэнергии предполагается экспортировать. В 2006-08гг. на реализацию проекта будет потрачено 994,7 млн.долл., из которых Катар внесет 146,84 млн.долл. В отчете отмечается, что целью GCC Interconnection Authority является привлечение необходимых инвестиций для обеспечения работы системы обмена электроэнергией и оказания помощи тем странам, в которых ощущается недостаток электричества. При этом, вся система должна отвечать требованиям экономичности.

В отчете также сообщается, что GCC Interconnection Authority обязана нанять высококвалифицированный персонал и обеспечить реализацию

проекта, учитывая индивидуальные особенности каждой страны и держа под контролем процесс внедрения самых передовых зарубежных технологий в области энергоснабжения. Среди прочих преимуществ межгосударственной энергосистемы стран GCC, говорится в отчете — разделение продукции, унификация систем энергоснабжения в каждой из стран, экономия млрд.долл. при отказе от строительства избыточных энергогенерирующих мощностей. Дополнительным достоинством системы будет являться самообеспечение стран-членов электроэнергией к 2058г. Единая энергосистема также позволит разработать программу обмена между странами, входящими в GCC, приведет к росту производительности, диверсификации экономики и постоянной модернизации оборудования. Единая сбытовая энергосеть в странах GCC также позволит лучше справляться с возникающими чрезвычайными ситуациями. The Peninsula, 28.7.2006г.

— Более 90% территории королевства было электрифицировано, оставшиеся отдаленные и изолированные районы страны будут охвачены электросетью к 2009г. Замминистра электроэнергии Салех ибн Хусейн аль-Аваджи сообщил, что королевство намерено расширить свою электросеть до Египта, которая, благодаря этому, станет самой крупной из всех энергосетей Ближнего Востока. Создание первой линии электропередач в Египте находится в разработке. Продолжение на территорию Египта единой линией электропередач является очень существенным, поскольку королевство является главным инвестором Египта. Саудовская Аравия начинает реализацию первого этапа прокладки линий электропередач в Бахрейне, Катаре и Кувейте. Этот этап стоимостью в SR4,1 млрд. планируется завершить к 2008г. «К концу 2004г. линии электропередач были проложены всего в 10160 городах и деревнях, что принесло стране 4,6 млн. абонентов. Данный показатель на 5,8% превысил уровень пред.г.», — отметил аль-Аваджи.

В королевстве работает 75 электростанций общей мощностью 35 тыс.мвт., что на 1,4% превышает уровень пред.г. На следующее десятилетие королевством заложен бюджет в области энергетических и водных проектов в SR30 млрд. Эти инвестиции пойдут на генерирование дополнительных 5000 мвт. энергии и производство 2,2 млн.куб.м. опресненной воды. В следующие 10 лет будет построено еще 10 электростанций. «Иностранцам инвесторам предлагаются привлекательные возможности по инвестированию в королевство в области генерирования и распределения электроэнергии. Они могли бы также инвестировать в промышленный сектор, т.е. в производство электроинструмента, высоковольтного оборудования, электрокоммутаторов и различных запчастей для электростанций», — отметил аль-Аваджи. — Мы будем рады обменяться опытом в энергетическом секторе». Arab News, 20.12.2005г.

— Итальянская компания Prysmian Cables & Systems выиграла тендер на получение заказа от Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (GCCIA) на создание подводной высоковольтной линии между Саудовской Аравией и Бахрейном. Стоимость контракта составляет 171 млн.долл. По условиям договора Prysmian Cables & Systems обеспечивает выполнение проекта «под ключ»: выполнит

все производственно-технологические работы, а также проложит 120-км. трассу подводного кабеля и 24-км. участок подземного кабеля для передачи мощности 1200 мвт., при напряжении 400 кв. переменного тока.

Выполнение всего проекта общей стоимостью 343 млн.долл. доверено консорциуму, возглавляемому компанией Prysmian Cables & Systems, в который также входит и компания Nexans. Производство кабелей для этого проекта будет осуществляться на заводе Arco Felice компании Prysmian в Неаполе, Италия. Завершение проекта запланировано на фев. 2010г. Компания должна будет изготовить, смонтировать и проложить маслonaполненные кабели для достаточно протяженного участка линии, связывающей подстанции в Бахрейне, Саудовской Аравии и Аммане. RusCable.ru, 5.12.2005г.

— В конце 232 сессии Совета исполнительных директоров Исламского банка развития (ИБР) был утвержден проект, предусматривающий строительство электростанций в Астаринском и Шекинском районах Азербайджана. Об этом сообщает телеканал «АзТВ» со ссылкой на посольство Королевства Саудовской Аравии в Азербайджане.

Согласно проекту, в целях улучшения энергоснабжения в Азербайджанской Республике в Астаринском и Шекинском районах будут построены электростанции. Общая стоимость проекта — 119,70 млн. евро, из которых 80,25 млн.долл. выделил Исламский банк развития. Напомним, что на сегодняшний день Исламский банк развития предоставил Азербайджану кредит на 200 млн.долл. IA Regnum, 21.9.2005г.

— Саудовский министр водных ресурсов и электроэнергии Абд Аллах альусейн оценил общую стоимость всех контрактов по созданию единой энергосети в странах GCC в 3 млрд.долл. (11 млрд. саудовских риалов). Он сообщил, что в этом году для начала реализации первой стадии проекта страны GCC подпишут 13 контрактов на строительные подряды.

Единая сеть начнет работать в конце 2008г. На первом этапе единой сетью будут связаны четыре страны — Саудовская Аравия, Бахрейн, Катар и Кувейт. ОАЭ и Оман соединятся на втором этапе, а все шесть стран GCC будут соединены единой сетью на третьем этапе.

На совместном заседании министров водных ресурсов и электроэнергии стран GCC и управления созданием единой энергосети стран GCC обсуждался вопрос экспорта электроэнергии в страны, не входящие в GCC, и было одобрено предложение о налаживании технического сотрудничества между различными организациями GCC. Министры также обсудили перспективы объединения стран членов GCC единой водной сетью. Для проведения технико-экономического обоснования данного проекта была отобрана французская компания.

Министры сформировали команду экспертов, представителей опреснительных заводов стран GCC, для определения приоритетов исследования опреснительных процессов и для обмена информацией и результатами научно-исследовательских работ. GCC одобрил 19 стандартов и инструкций в отношении водных ресурсов, которые будут распространены среди членов GCC для их последующей реализации. Рабочий план управления и обслуживания водных установок также готов. Созда-

ние единой энерго и водной сети будет способствовать сокращению издержек производства и гарантировать поставки электроэнергии и воды в требуемом количестве. Gulf News, 20.9.2005г.

— Новый закон об электроэнергии, обсуждающийся сейчас в совете шуры, предусматривает приватизацию сектора, а также расширение электросети на всю территорию Королевства. По словам генсекретаря консультационного совета Салеха аль-Малика, «главной целью закона является развитие отрасли и улучшение качества оказываемых электрослужб в рамках существующего плана развития, предусматривающего приватизацию нескольких отраслей, в т.ч. и в электроэнергетической отрасли». Новый закон разработан с целью реорганизации сектора электроэнергии, для того, чтобы частный сектор участвовал в отрасли на «коммерческой основе».

Закон реализуется в рамках политики правительства, направленной на проведение экономических реформ и создание благоприятной атмосферы для частных инвестиций. Он позволит потребителям выбирать между существующими электрокомпаниями, которые будут оказывать свои услуги по конкурентоспособным тарифам. Закон обеспечит поставку электроэнергии в требуемом объеме, защиту интересов населения и прав потребителей, а также призван способствовать увеличению внутренних и международных инвестиций в отрасль электроэнергии.

Новый закон определит взаимоотношения между четырьмя заинтересованными сторонами: Saudi Electricity Company, потребителями, саудовскими и иностранными инвесторами и министерством водных ресурсов и электроэнергии. Он также активизирует роль Генерального управления электроэнергетической отраслью. По данным последнего исследования. Саудовской Аравии в ближайшие 23г. потребуются SR430 млрд. (115 млрд.долл.) на создание новых электростанций. Сейчас мощность электросети Королевства составляет 23,4 мвт. К 2010г. необходимо дополнительно еще 20 тыс. мвт.

Ежегодно объем потребляемой в Королевстве электроэнергии растет на 5,5% вследствие роста населения страны и развития промышленности. За последние 3г. Saudi Electricity Company реализовала проектов на SR21 млрд. Станции по опреснению воды на Красном море и Аравийском заливе являются одними из главных источников электроэнергии Королевства. Недавно правительство в рамках движения к полной приватизации сектора предложило компаниям частного сектора принять участие в новых проектах по созданию опреснительных станций на SR36 млрд. В число этих инициатив входит и создание 4 независимых производителей воды и энергии — Shuaiba Phase-3, Shuqaiq Phase-2, Ras Al-Zour and Jubail Phase-3, которые оцениваются в SR23 млрд. Arab News, 27.6.2005г.

— Саудовская Аравия отклонила предложение о проведении инспекции Международного агентства по атомной энергии (Магатэ) на ее территории. На проходящих в Вене заседаниях Совета управляющих Магатэ страны-члены Евросоюза, а также Австралия и США выступили с требованием провести инспекции ядерных программ Эр-Рияда, поскольку у них возникло подозрение о нарушении королевством Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО).

Свой отказ Саудовская Аравия мотивировала положениями «Протокола о малых количествах» (Эс-Кью-Пи), который был подписан в 1971г. Согласно этому документу, инспекции Магатэ не осуществляются в странах с ядерными программами, в которых фигурирует небольшое количество радиоактивных веществ.

Согласно заявлению генерального директора Магатэ Мохамеда Эль-Барадеи, сделанному на заседании Совета управляющих, Эс-Кью-Пи ограничивает проведение инспекций Магатэ и свидетельствует о слабости системы контроля за соблюдением ДНЯО. Эр-Рияд не внял призыву ЕС «сделать жест доброй воли и разрешить инспекции Магатэ» и заявил, что он «готов пойти на такой шаг только в том случае, если на него пойдут другие подписанты Эс-Кью-Пи». РИА «Новости», 15.6.2005г.

— Вице-премьер и командующий Национальной гвардией королевства кронпринц Абдулла открыл в столице страны Эр-Рияде новую электростанцию мощностью 1380 мвт. Станция стала уже девятой в городе. В ближайшие недели новые электростанции будут открыты в малых городах Саудовской Аравии: Джизане, Асире, Араре и Тихаме. Рост энергопотребления в этом году планируется в 5%, при этом 48% потребления приходится на жилой сектор. Широкомасштабный план электрификации королевства рассчитан на 23г., в течение которых на эту цель будет затрачено 115 млрд.долл.5.1.2004г.

НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

— Усилия западных стран по форсированному переходу на альтернативные источники энергии способны привести к тому, что страны ОПЕК начнут снижать инвестиции в нефтедобычу. Об этом заявил генеральный секретарь ОПЕК Абдалла Салем аль-Бадри. Его высказывание приводит сегодня лондонская газета Financial Times.

«Почему мы должны вкладывать деньги в наращивание резервных мощностей, если нефть с них не найдет спроса», — задал он риторический вопрос во время представления в штаб-квартире ОПЕК в Вене очередного доклада этой международной организации. Аль-Бадри подчеркнул, что «к 2020г. создается значительное количество резервных нефтяных мощностей». RosInvest.Com, 11.7.2008г.

— Министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али ибн Ибрагим ан-Нуайми 3 июля отметил, что хотя цена на нефть на международной бирже устанавливает все новые рекорды, в течение долгого времени в будущем нефть останется основным энергоносителем, и биотопливо не сможет ее заменить.

Али ибн Ибрагим ан-Нуайми 4 июля в своем выступлении на Всемирном нефтяном конгрессе отметил, что в будущие годы нефть по-прежнему останется главным энергоносителем для удовлетворения спроса на энергию на международном рынке, в области транспорта она останется незаменимой.

Перед лицом продолжающегося повышения цен на нефть на международных рынках некоторые страны уделяют особое внимание биотопливу и другим альтернативным источникам энергии, считая, что эти альтернативные источники энергии помогают снизить уровень зависимости от

нефти и благоприятствуют охране окружающей среды, поскольку альтернативные источники энергии являются более чистыми.

Министр нефти Саудовской Аравии считает, что для поддержки экономического процветания человеческого общества и удовлетворения растущего спроса на энергоносители, вызванного увеличением населения и развитием общества, необходимо повысить производство разных энергоносителей. Однако он указал, что альтернативные источники энергии все-таки не смогут заменить такой традиционный энергоноситель как нефть.

У альтернативных источников энергии, в т.ч. и биотоплива, существуют свои недостатки. Пятидневный Всемирный нефтяной конгресс в четверг закрылась в Мадриде. Его участники, главным образом, обсудили будущее нефтепромышленности всего мира. Синьхуа, 4.7.2008г.

— Госкомпания по разведке и добыче нефти Саудовской Аравии Saudi Aramco и крупнейшая китайская нефтяная корпорация Sinopec подписали меморандум о взаимопонимании (MOU) с целью повышения уровня сотрудничества между партнерами и укрепления двусторонних связей. Соглашение подписали Абдалла С.Джум»а, президент и главный администратор Saudi Aramco, и Су Шулинь, глава Sinopec.

Торговые и энергетические связи между двумя странами постоянно растут и укрепляются. В 2007г. Sinopec импортировала из Саудовской Аравии 23 млн.т. (20,9 млн. метр.т.) сырой нефти, что составило в среднем 460,000 бар. в день.

В связи с расширением производства на китайском НПЗ Fujian, Sinopec готова в 2008г. приобрести 32.4 млн.т. (29,4 млн. метр.т.). Размер ежедневного импорта составит 650,000 бар., — передает RusEnergy. RosInvest.Com, 3.7.2008г.

— 22 июня представители 36 стран-производителей и потребителей нефти, 22 крупнейших нефтяных компаний и семи международных организаций собрались по приглашению короля Саудовской Аравии Абдаллы в Джидде с тем, чтобы обсудить возможные пути снижения цен на нефть на мировом рынке.

Актуальность подобной встречи была очевидна для всех ее участников — в мире нет ни одной страны, где бы ни ощущались негативные последствия наблюдавшегося в последнее время быстрого роста цен на углеводороды. Подавляющее большинство стран-участниц было представлено министрами энергетики.

Накануне встречи представители ряда стран-производителей выступили с утверждениями, согласно которым количества предлагаемой ими нефти достаточно для удовлетворения спроса. Одновременно они резко осудили спекуляции на рынке и связанные с ними страны-потребители, которые требуют повышения объемов добычи. Исключением среди производителей стала Саудовская Аравия, заранее объявившая о готовности увеличить объемы добычи.

Накануне встречи в СМИ был распространен проект коммюнике, которое предполагалось принять по итогам встречи. Документ «Международные усилия по стабилизации цен на нефть» был подготовлен Саудовской Аравией при содействии Международного энергетического агентства (МЭА), Организации стран-экспортеров нефти

(ОПЕК) и Всемирного энергетического форума (ВЭФ).

Среди причин, из-за которых растут цены на нефть, авторы документа назвали «ограниченность инвестиций, направлявшихся на нефтепереработку, а также слабые возможности (производителей) наращивать в случае необходимости объемы добычи сверх уже достигнутых уровней». Среди других причин назывались опасения сокращения предложения, остановки предприятий из-за технических проблем, техногенные катастрофы, геополитические неопределенности, метеофакторы.

В документе критиковались «ирреалистичные оценки отдельных организаций относительно ситуации на рынке и причин эволюции цен». Нетрудно догадаться, что под неназванными «отдельными организациями» подразумевалась в первую очередь ОПЕК.

В качестве возможных «лекарств» для лечения нефтедобывающей отрасли авторы коммюнике предлагали увеличивать дополнительные возможности нефтедобывающих стран и компаний по добыче, а также разработать долгосрочную энергетическую политику и приступить к ее реализации.

В целом, коммюнике отразило американское видение проблемы, что никоим образом не могло устроить ряд стран-участниц ОПЕК, утверждающих, что рост цен связан со спекуляциями на рынке нефти. Возможно, поэтому в документе, принятом по итогам встречи, ее участники не выразили какого-либо намерения в ближайшем будущем увеличить объемы добычи. Исключение составила Саудовская Аравия, объявившая в Джидде, что уже увеличила добычу на 200 тыс.б/д, доведя ее до 9,7 млн. б/д, — это самый высокий уровень за последние 25 лет.

Участники встречи сошлись во мнении относительно необходимости увеличить инвестирование в добычу и переработку нефти. Они в самом общем виде констатировали, что «существование дополнительных возможностей по добыче является важным фактором для стабилизации мирового рынка нефти». Что касается дополнительных возможностей добычи, то они, как было объявлено в саудовских СМИ, оказались очень ограниченными — всего 3 млн. б/д для всей ОПЕК, в т.ч. 2 млн. — для Саудовской Аравии. По словам министра нефти Саудовской Аравии, этот показатель может быть увеличен до 6 млн. бар.

Что касается уже упоминавшихся спекуляций, факт которых упорно не хотят признавать США, то вокруг этого вопроса на встрече развернулась наиболее острая полемика. Даже премьер-министр Великобритании Гордон Браун — единственный глава кабинета, приехавший в Джидду, — признал, что «даже если цена 1 бар. существенно зависит от спроса и предложения, в этом процессе все больше заметно влияние субъектов финансового рынка, которые могут провоцировать дисбаланс между спросом и предложением».

В ответ на заявления о том, что рост цен вызван действиями спекулянтов, глава американской делегации министр энергетики Самюэль Бодман поспешил отметить, что нет никаких доказательств этого. Он утверждал, что главная причина роста цен связана с тем, что предложение едва поспевает за повышением спроса. По его словам, США будут приветствовать любую страну, которая увеличит добычу. С подобной постановкой вопроса оказа-

лась не согласна даже Саудовская Аравия – верный союзник США в регионе. Многие развивающиеся страны не согласятся с Бодманом и по другому вопросу – он предложил тем из них, кто искусственно поддерживает относительно низкие цены на нефтепродукты, отказаться от подобной практики. Он, по всей видимости, не понимает, что подобная мера вызовет социальный взрыв.

Диаметрально противоположную точку зрения высказал в Джидде министр энергетики и экологии Жан-Луи Борлоо. Он считает «абсолютно необходимой борьбу против спекулянтов». Французский министр сообщил, что «есть общее согласие относительно того, что если бы рынок был более транспарентным, было бы меньше спекуляций». «Предложено, чтобы МЭА и ВЭФ сформировали рабочую группу, которая определит, как обеспечить всей информацией о резервах, складских запасах и нуждах потребителей», – отметил он.

Одним из итогов встречи в Джидде стал заметный рост разногласий в ОПЕК, вызванный односторонним решением Саудовской Аравии. Еще до начала встречи действующий президент ОПЕК, министр энергетики и шахт Алжира Шакиб Хелиль исключил какое-либо решение картеля о повышении объемов добычи. «Рынок находится в равновесии», – пояснил он свою позицию. Другой итог встречи – рекомендация предпринять ряд технических мер, которые теоретически могут стабилизировать рынок нефти. Среди них – повышение транспарентности сделок и более высокий уровень госрегулирования финансовых рынков, увеличение объемов добычи и переработки.

Хелиль также отметил, что если к сент., когда должна состояться очередная встреча министров энергетики стран ОПЕК, рынок сохранит стабильность, не будет никаких причин для повышения объемов добычи. В ответ на просьбу журналистов объяснить односторонние действия Эр-Рияда, алжирский министр ответил лаконично: «Спрашивайте это у саудовцев».

Вслед за Саудовской Аравией аналогичное намерение высказал и Кувейт. Министр нефти эмирата Мохаммед аль-Алейм заявил в Джидде, что его страна «не колеблется, увеличит добычу, если рынок потребует этого». Этим странам ответил Хелиль: «Зачем говорить о проблеме предложения, если спрос уменьшается? Какая польза будет от увеличения предложения, если нет мощностей для переработки этих дополнительных объемов», – заметил он.

Согласно Хелилю, есть три причины повышения цен на нефть: экономический и финансовый кризис в США, напряженности геополитического плана, и между США и Ираном, а также развитие производства биотоплива, что вынуждает нефтепереработчиков производить меньше дизельного топлива.

В ходе встречи король Абдалла призвал ОПЕК запустить программу помощи наиболее бедным странам стоимостью 1 млрд.долл., отметив, что его страна готова выделить половину этой суммы через Саудовской фонд развития. Эта программа призвана помочь развивающимся странам преодолеть последствия роста цен на нефть.

Одним из практических результатов встречи в Джидде стало подписание соглашения между саудовской группой «Сауди Арамко» и французской «Тоталь» о создании СП по строительству НПЗ в

Джубейле мощностью 400 тыс. б/д. Первая будет иметь 62,5% капитала СП, вторая – 37,5%. В будущем каждая из сторон сохранит по 37,5%, а 25% будут выставлены на бирже. Завершение строительство запланировано на IV квартал 2012г. Стоимость проекта – 10 млрд.долл.

В Джидде стало ясно, почему эту министерскую встречу «почтил» своим присутствием британский премьер. Он предложил до завершения текущего года организовать следующую аналогичную встречу в Лондоне. Не исключено, что она пройдет на уровне глав правительств.

Несмотря на сделанное в Джидде заявление Саудовской Аравии довести объем добычи нефти до 15 млн. б/д, решения конференции вряд ли в ближайшей перспективе остановят рост цен на углеводороды, но темпы роста должны заметно замедлиться. При всех противоречиях встреча в Джидде и появившийся по ее итогам совместный документ, в подготовке которого принимали участие Саудовская Аравия, ОПЕК, ВЭФ и МЭА, стали беспрецедентным явлением. С.Э. Бабкин. www.iimes.ru, 24.6.2008г.

– 22 июня в экономической столице саудовского королевства Джидде состоялся инициированный королем Абдаллой Всемирный энергетический форум. К участию в нем были приглашены как нефтепроизводящие, так и нефтепотребляющие страны, а также основные нефтедобывающие компании современного мира. Основной вопрос, который стоял на повестке дня форума, – поиск решения проблем, связанных с беспрецедентным ростом цен на углеводородное сырье и стабилизацией мирового рынка нефти. Накануне открытия встречи в Джидде Саудовская Аравия официально объявила о повышении ежедневного производства своей нефти на 200 тыс.бар., что, по мнению саудовской стороны, принципиально важно в свете нового витка цен, последовавшего за принятым китайским руководством решением об увеличении цен на потребляемые внутри этой страны нефтепродукты.

Как сообщило Саудовское информационное агентство накануне открытия форума, королевство как «крупнейшее нефтеэкспортирующее государство прилагает все необходимые усилия ради стабилизации цен». Этой цели и должен служить форум в Джидде, рассматриваемый саудовским истеблишментом в качестве «поля взаимодействия и диалога между нефтепроизводящими и нефтепотребляющими странами, достижения консенсуса между этими странами в интересах роста мировой экономики». В официальных саудовских сообщениях о ходе работы форума подчеркивалось, что в нем приняли участие представители 35 государств (на уровне премьер-министров, министров нефти или глав соответствующих ведомств), 25 нефтяных компаний и семи международных организаций, включая ОПЕК, Международное агентство по энергетике, Европейский комиссариат по энергетике и Международный валютный фонд. Это обстоятельство, по мнению страны – организатора форума, представляет собой свидетельство того, что его участники «исключают возможность эгоистического решения возникших проблем», предпочитая «те решения, которые отвечают интересам всего международного сообщества».

Встреча в Джидде не стала прорывом в направлении серьезного снижения цен на углеводород-

ное сырье. Итоги работы форума видны из принятых им рекомендаций. Их несколько — необходимость наличия резервных запасов нефти для бесперебойной деятельности нефтяной промышленности, увеличение инвестиций в сферу нефтедобычи, требование прозрачности финансовых операций на мировом нефтяном рынке и, наконец, повышение внимания к потребностям развивающихся стран.

Выступая в Джидде, король Абдалла говорил о причинах роста цен на нефть, как это видит саудовское руководство. По его мнению, среди этих причин — «осуществляемые на рынке нефти спекулятивные операции», «рост потребления нефти растущими экономиками некоторых стран», «рост налогов на нефтепродукты в некоторых нефтепотребляющих странах». В этой ситуации, как подчеркнул монарх, Саудовская Аравия, имея в виду «ее историческую роль в области энергетики, а также считая необходимым достижение более тесного международного сотрудничества в этой сфере и оказание помощи бедным народам в этих сложных условиях, когда растут цены на продукты питания», приняла на себя некоторые обязательства.

Это прежде всего выдвижение инициативы «энергетика для бедных, чтобы помочь развивающимся странам преодолеть вызов растущих цен на нефтепродукты. В рамках этой инициативы саудовский монарх обратился к Всемирному банку с предложением «в самое ближайшее время» провести встречу «стран-доноров, а также региональных и международных финансовых институтов» с тем, чтобы обсудить выдвинутую им инициативу. Король Абдалла заявил, что «ради продолжения деятельности Фонда развития ОПЕК», оказывающего содействие развивающимся странам, Саудовская Аравия приняла решение о предоставлении этому фонду 1 млрд.долл. на цели его деятельности. Естественно, что королевство, как подчеркнул король, будет и в дальнейшем принимать участие как в программах, которые разработает ВБ, так и в проектах Фонда развития ОПЕК, выступая в роли одного из доноров для развивающихся стран. Наконец, действуя через Саудовский фонд развития, королевство выделит 500 млн.долл. США в целях предоставления Саудовским фондом развития специальных кредитов для развивающихся стран, направленных на облегчение получения ими продуктов, производимых из углеводородного сырья, а также на финансирование необходимых для этих стран программ развития.

Форум в Джидде продемонстрировал стремление Саудовской Аравии последовательно наращивать производство углеводородного сырья. Саудовская делегация заявила на форуме заявила о том, что модернизация (процесс которой будет завершен в середине 2009г.) принадлежащего компании Саудовская Арамко нефтеочистительного завода в местечке Хурейс (к юго-востоку от Эр-Рияда), куда была организована поездка саудовских и иностранных журналистов, освещавших работу форума, позволит королевству ежедневно производить еще 1,2 млн. бар. нефти, которая будет поставляться на мировой рынок нефти. Наряду с этим еще до начала работы форума в Джидде саудовский министр нефти Ан-Нуэйми заявил о том, что в течение ближайших пяти лет его страна инвестирует в развитие собственной нефтедобычи 129 млрд.долл.

Сразу после завершения работы форума саудовский министр финансов Ибрагим Аль-Асаф заявил, что по специальному указанию короля Абдаллы его ведомство уже предприняло необходимые шаги для того, чтобы предоставить в распоряжение Саудовского фонда развития 500 млн.долл. для финансирования программ развития в «бедных странах».

Форум в Джидде содействовал тому, что Саудовская Аравия добилась нескольких важных для нее практических результатов, связанных с расширением внешнеэкономических контактов королевства. Это проведение серьезных переговоров на форуме с делегацией КНР, возглавлявшейся заместителем председателя этой страны Си Цзиньпином, направленных на расширение поставок саудовской нефти в Пекин, а также поощрение саудовских инвестиций в китайскую экономику и китайских — в саудовскую. Это достижение соглашения с Узбекистаном (делегацию этой страны в Джидде возглавлял спикер сената парламента Илгизар Сабилов) об оказании саудовской технической и финансовой помощи в развитии энергетической отрасли узбекской экономики. Наконец, это подписание соглашения между саудовской компанией Арамко и компанией Total об увеличении капиталовложений Total в развитие саудовской нефтедобычи.

Саудовская Аравия расширяет свое экономическое присутствие в приоритетных для нее регионах мира и активно содействует притоку иностранных инвестиций в собственную экономику. Это и есть основной итог состоявшегося в Джидде Всемирного энергетического форума. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 24.6.2008г.

— Саудовская Аравия планирует увеличить добычу нефти до высочайшего за всю историю нефтедобычи уровня 9,5 млн. б/д. Как передает Reuters, причина увеличения добычи — желание соответствовать уровню спроса и обуздать неоправданно высокие цены на нефть. На данный момент уровень добычи составляет 9,45 млн. б/д.

С начала года цены на нефть выросли примерно на 40%, поскольку фонды стремились застраховать себя от снижения долл., а также из-за мнения о том, что в ближайшие десятилетия поставок «черного золота» будет недостаточно для того, чтобы удовлетворить спрос. Тем не менее некоторые участники рынка и аналитики опасаются, что рекордно высокие цены могут негативно отразиться на экономике основных стран-потребителей энергии и привести к ослаблению спроса на нефть. Emirates.SU, 15.6.2008г.

— Министр культуры и информации Саудовской Аравии Айяд Мадани 9 июня заявил, что страна намерена созвать совещание с участием ведущих стран-производителей и потребителей нефти для обсуждения мер по противодействию резкому росту цен на нефть.

9 июня в портовом городе Джидда Айяд Мадани после очередного совещания кабинет министров заявил прессе, что страна приложит совместные с другими членами ОПЕК усилия по обеспечению поставок нефти на нынешнем этапе и в будущем.

Он отметил, что резкий рост цен на нефть является ненормальным явлением. Саудовская Аравия приложит все усилия для того, чтобы аномальный скачок цен на нефть не оказал негативного влия-

ния на мировую экономику, на экономическое развитие развивающихся стран.

6 июня на Нью-Йоркской товарной бирже фьючерсная цена на легкую сырую нефть с поставкой в июле при закрытии торгов составила 138,54 долл. за бар., поднявшись на 10,75 долл. по сравнению с предыдущим рабочим днем, что поставило исторический рекорд роста в течение дня.

Очередной председатель ОПЕК, министр энергетики и горной промышленности Алжира Шакиб Хеллиль 9 июня заявил, что ОПЕК до намеченного на 9 сент. совещания на уровне министров не примет решения о том, будет ли увеличена добыча нефти. По его словам, на мировых рынках существуют достаточные поставки нефти, поэтому резкий рост цен на нефть не связан с дисбалансом между спросом и предложением. Синьхуа, 11.6.2008г.

— Саудовская Аравия призвала провести экстренную встречу стран-потребителей и стран, добывающих нефть. Предполагается обсудить вопросы, касающиеся нынешнего уровня цен на рынке. Правительство королевства заявило, что никаких фундаментальных причин для столь высоких цен на нефть нет, а сам рынок полностью удовлетворен объемами поставляемой нефти, передает РБК.

7 июня с.г. цены на черное золото в Нью-Йорке и Лондоне впервые в истории нефтяного рынка повысились за день более чем на 10 долл./бар. (почти на 8%), а цены по сделкам впервые превысили отметку 139 долл./бар.

Новое рекордное повышение цен на нефть стало следствием инвестиционных покупок нефтяных фьючерсов, обусловленных дешевым долл., а также укрепившимися опасениями нарушения поставок нефти из региона Персидского залива, вызванного неосторожным заявлением министра транспорта Израиля о возможности нанесения ракетных ударов по ядерным центрам в Иране в случае, если Тегеран не свернет свои ядерные разработки. www.oilcapital.ru, 10.6.2008г.

— Правительство Саудовской Аравии согласилось отсрочить платежи Пакистана за поставленную нефть. Соответствующее соглашение было достигнуто в рамках трехдневного визита пакистанского премьер-министра Юсуфа Разы Гилани в Саудовскую Аравию, передает РБК. Пакистан ежедневно импортирует 250 тыс. бар. саудовской нефти. Однако быстрый рост цен на «черное золото» и продолжающийся в Пакистане экономический кризис сделали невозможными своевременные выплаты за поставленное сырье. www.oilcapital.ru, 9.6.2008г.

— Во II пол. мая с.г. в Саудовской Аравии торжественно отметили «алмазный юбилей» крупнейшей национальной нефтедобывающей компании «Саудовская Арамко». Основные мероприятия, связанные с ее 75-летием, проходили в присутствии короля Абдаллы в Восточной провинции страны, именно там, где накануне начала Второй мировой войны были обнаружены коммерческие запасы нефти. Собственно, история этой компании (Arabian American Company) началась с подписания саудовским правительством 29 мая 1933г. Соглашения с американской Standard Oil of California (Socal) о начале осуществлявшейся американскими нефтяниками геологической разведки на саудовском побережье Персидского залива. В дальнейшем же, пройдя долгий путь своего разви-

тия, Арамко была выкуплена саудовским правительством, став национальной нефте- и газодобывающей компанией, «кровеносным сосудом» экономики королевства, но сохранив свое название — старый бренд, который получил лишь новое определение, свидетельствовавшее об изменении ее юридического статуса.

Конечно, процесс празднования ее «алмазного юбилея» предполагал как обращение к прошлому, так и — что куда как более существенно — взгляд в будущее, связанный не только (и не столько) с тем, как будет развиваться «Саудовская Арамко», сколько с тем, как будет развиваться Саудовская Аравия, опираясь на те финансовые поступления, которая страна получает от производства и продажи нефти. Частью этого будущего стала приуроченная к торжествам и проведенная 21 мая в Даммаме «консультативная встреча» глав государств — членов Совета сотрудничества арабских государств Залива, где лидеры этих государств обсуждали дальнейшие пути создания объединяющего их государства «общего рынка стран Залива».

Только один эпизод из прошлой истории. В Даммаме, центре Восточной провинции, король Абдалла наградил (посмертно) орденом короля Абдель Азиза первой степени Абдаллу Ас-Сулеймана (вручив этот орден его сыну), главе саудовской делегации, подписавшему по указанию отца ныне правящего саудовского монарха в 1933г. соглашение с Socal. Важен факт не только признания заслуг этого человека, не только сохранения традиции (утверждение того, что нынешние саудовско-американские отношения являются отношениями «стратегического партнерства», начало которым было положено соглашениям в области экономики, это аксиома саудовской политики). Гораздо важнее биография А. Ас-Сулеймана, ярко показывающая, сколь значительный путь прошло саудовское королевство в ходе процесса собственной модернизации, начало которому во многом и было положено достижением соглашения с Socal.

Этот человек родился в 1887г. в захолустной недждийской Анайзе. Там и в то время он мог получить только религиозное образование — один из местных шейхов преподавал ему основы вероучения и учил читать Коран. Единственной возможностью для тогда еще молодого А. Ас-Сулеймана расширить свой кругозор (впрочем, он продолжал семейную традицию) стало занятие караванной торговлей. Это позволило ему увидеть арабские эмираты и шейхства Залива (как и его родной Неджд, абсолютно далекие тогда от их нынешнего состояния бурлящих жизнью развитых государств). Судьба занесла А. Ас-Сулеймана и в Индию — туда пролегал путь многих коммерсантов — уроженцев государственных образований Аравийского полуострова: один из сухопутных торговых путей между расположенными на средиземноморском побережье ближневосточными территориями и Индией пролегал через зону Залива и Аравийский полуостров.

В 1913г. А. Ас-Сулейман обосновался в Эр-Рияде, по сути дела, тоже захолустье, но уже ставшем «столицей» государства, возглавлявшемся королем-основателем нынешнего саудовского государства Абдель Азизом Ибн Саудом. Поселившись там, молодой человек сделал правильный выбор — он связался с королем (патриархальные нравы того времени позволяли и личные контакты между про-

сителями, а им был А. Ас-Сулейман, и монархом). Он понравился королю. Это было естественно — он ведь был в Индии (да и в других странах)! Он умел считать, а это — часть коммерческой деятельности! Последовало назначение А. Ас-Сулеймана в королевскую «канцелярию», хотя этот примитивный орган саудовского государственного управления той эпохи стоило бы назвать так, как он назывался по-арабски, — диван, финансовыми делами которого и стал заведовать А. Ас-Сулейман. Там он получил опыт управления монаршими деньгами, а само это управление было скорее всего честным — в 1927г. Ибн Сауд назначил своего фаворита главой созданного тогда в Мекке финансового департамента расширившегося за счет включения в его состав Хиджаза государства. Этот департамент включал не только собственно финансы, он специализировался на управлении торговыми ремесленными операциями. В 1932г., когда было провозглашено создание Королевства Саудовская Аравия, А. Ас-Сулейман стал первым его гражданином, получившим титул «его превосходительство министр», хотя создание в стране министерств — явление более позднего времени. Естественно, что в этом своем качестве он и подписал соглашение с Socal.

Это биография человека, которая многое говорит о скромном начале саудовского государства. Но каков же взгляд в будущее?

В 2005г. общая сумма саудовских доходов от экспорта нефти составила почти 160 млрд.долл. США. В дальнейшем, на фоне роста цен на углеводороды на мировом рынке, эти доходы имели тенденцию к постоянному росту. Сегодня, как подчеркнул 20 мая в заявлении газете «Аш-Шарк Аль-Аусат» гендиректор компании «Саудовская Арамко» Абдалла Салех Джума, компания видит себя «важнейшей компанией на мировом рынке нефти как с точки зрения ее производственных возможностей, так и с точки зрения надежных разведанных запасов» этого сырья. Цель компании заключается в установлении еще более разнообразных «стратегических отношений» с другими игроками на мировом рынке нефти и газа, что «превратит ее в самого значительного мирового производителя» углеводородного сырья.

Да, отметил А.С. Джума, «Саудовская Арамко» стремится «расширить свое участие в нефтехимической промышленности, чтобы полностью удовлетворить потребности местного рынка». Компания, отталкиваясь от важнейшего принципа саудовской политики в области нефти, еще раз подтвержденного королем Абдаллой в его выступлении в Даммаме на торжествах по случаю 75-летия национального нефтепроизводителя, «содействовать удовлетворению интересов как потребителей, так и производителей (нефти)», будет, по словам ее гендиректора, действовать так, чтобы «в обозримом будущем потребители нефти в мире были уверены в том, что она выполнит взятые ею на себя обязательства». Стратегия компании, как отметил А.С. Джума, будет и в дальнейшем исходить «из необходимости увеличения нефтяных капиталовложений и диверсификации доходов национальной экономики».

Что ж, это благородная цель! Но гораздо важнее то, как саудовское государство собирается расходовать получаемые им нефтедолл.

23 мая саудовский монарх заложил в Даммаме первый камень в строящийся в этом городе «уни-

верситетский городок» (а также «университетскую больницу») для создаваемого там нового учебного центра — Университета имени короля Фейсала, специализирующегося на подготовке специалистов в области высоких технологий. Днем ранее король Абдалла в торжественной обстановке открыл новые здания Университета нефти и природных ископаемых имени короля Фахда в Дахране. Эти оборудованные самым современным оборудованием корпуса предназначены для инженерного факультета, факультета авиационного и факультета медицинской физики. На эти цели саудовское государство выделило 34 млрд. саудовских риалов (1 доллар США соответствует 3,7 саудовским риалам). Одновременно, находясь в Восточной провинции, саудовский монарх открыл 14 построенных промышленных объектов на 34 млрд. риалов, а также участвовал в закладке первого камня еще 15 объектов, предварительная стоимость возведения которых также составит 34 млрд. риалов. Предполагается, что до 2010г. саудовский король откроет еще 29 объектов инфраструктуры (включая и средние технические учебные заведения), в т.ч. в «промышленных городах» — Джубейле и Янбо на красноморском побережье страны, общая стоимость которых будет составлять 70 млрд. саудовских риалов.

Наверное, наиболее важным объектом, который был открыт королем Абдаллой 24 мая в Дахране, является проект «Техническая долина Дахрана», представляемый в качестве саудовского аналога американской Силиконовой долины, центрального звеном которого, собственно, и должен стать Университет нефти и природных ископаемых имени короля Фахда. Не приходится говорить, что уже работающие в этом университете исследователи занимаются разработкой высоких технологий, тесно кооперируясь не только с «Саудовской Арамко», но и с ведущими саудовскими и мировыми частными компаниями, поддерживая постоянные и плодотворные научные контакты с ведущими университетскими и исследовательскими центрами современного мира. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 28.5.2008г.

— Saudi Aramco, крупнейшая в мире нефтяная компания по объемам добычи нефти и размеру нефтяного запаса, намерена инвестировать 129 млрд.долл. в развитие собственной инфраструктуры в течение пяти лет, начиная с 2009г. В рамках пятилетнего бизнес-плана Saudi Aramco намерена войти в пятерку крупнейших нефтеперерабатывающих и нефтехимических корпораций мира. В первую очередь Saudi Aramco намерена вложить средства в наращивание газовых, нефтехимических и нефтеперерабатывающих мощностей. При этом 59 млрд.долл. инвестиций будет сделано за счет собственных средств компании. Еще 70 млрд.долл. будет инвестировано совместными предприятиями с участием иностранных компаний, одной из которых является вторая в мире по объемам продаж химической продукции Dow Chemical.

Новая сумма инвестиций почти на 40 млрд.долл. превышает предыдущий план Saudi Aramco. Инвестиционный проект Saudi Aramco включает в себя нефтепереработку в США и Китае, вторую стадию строительства нефтехимического комплекса PetroRabigh, а также строительство нефтехимического комплекса в Рас-Тануре. Кроме

того, планируется увеличить добывающую мощность предприятия в Рас-Тануре в Персидском заливе на 400 тыс. бар. нефти в день. Национальная нефтяная компания Саудовской Аравии Saudi Agamco основана в 1933г. В 2007г. она добывала 9 млн. бар. нефти в день, а в 2009г. планирует увеличить объемы добываемой нефти до 12 б/д. В Saudi Agamco работает 50 тыс.чел. Капитализация компании оценивается в 781 млрд.долл. Rusenergy, 27.5.2008г.

— Уставшая от визитов Джорджа Буша с требованием увеличить добычу нефти, Саудовская Аравия решила эту проблему малой нефтью — страна пообещала увеличить добычу «черного золота» на 300 000 бар. ежедневно. Правда, ОПЕК уже не раз предупреждала, что это не поможет — нефти в мире и так достаточно. Об увеличении добычи нефти объявлено во время пребывания в стране президента США Джорджа Буша. Министр нефти Али аль-Нуайми сообщил, что страны-потребители давно уже обращались к Саудовской Аравии с просьбой об увеличении добычи нефти, и, видимо, вняв просьбам, Саудовская Аравия решила изменить свои квоты независимо от ОПЕК.

Это демонстрирует слабость картеля, а с другой — не решает ничего. ОПЕК уже неоднократно заявляла, что главной причиной роста цен на нефть является не недостаток предложения, а только спекулятивная составляющая. По словам министра нефти Али аль-Нуайми, Саудовская Аравия решила пойти навстречу потребителям, в первую очередь, американским компаниями. «Каждый месяц мы получаем заявки на увеличение добычи от клиентов и 10 мая приняли решение удовлетворить их просьбу», — заявил министр. К июню 2008г., по его словам, добыча нефти будет доведена до 9,45 млн.б/д. Правда, это увеличение — всего лишь 3% от того объема нефти, которое добывается в стране сейчас. RosInvest.Com, 19.5.2008г.

— Исполнительный директор компании Total Кристофер Де Марджери оценил проект строительства нового нефтеперерабатывающего завода мощностью 400 тыс.бар. в день в Саудовской Аравии в 11510 млрд.долл. Total первоначально утвердила бюджет проекта, в который французский нефтяной гигант вложил 37,5%, а Saudi Agamco оставшиеся 6 млрд.долл. Запуск завода в эксплуатацию намечен на конец 2012г. Дефицит оборудования и трудовых ресурсов стимулирует рост затрат в энергетическом секторе по всему миру, что увеличивает озабоченность экспертов отрасли в связи со строительством новых заводов. Agamco будет принадлежать 62,5% доля завода, 25% из которых компания позднее предложит на открытом рынке в Саудовской Аравии, после размещения акций у Agamco и Total останутся по 37,5% акций завода. Компании намерены объявить тендер на строительство завода в июне 2008г., тендеры на все типы строительных работ должны быть завершены в I кв. 2009г. Arabic News, 17.5.2008г.

— Запасы нефти стран Залива выросли, а газа сократились. В этом году подтвержденные запасы «черного золота» в странах региона выросли почти на 10 млрд. бар., достигнув 748,2 млрд. бар. (на начало 2007г. — 739,2 млрд.). Это составляет 56% глобальных запасов нефти, которые равны 1,33 трлн. бар. По данным журнала Oil and Gas journal, разведанные запасы нефти в Саудовской Аравии составляют сейчас 266,7 млрд. бар., Ирана — 138,4 млрд.

бар., Ирака — 104 млрд. бар. Запасы ОАЭ остались на том же уровне — 97,8 млрд. бар.

За последние 10 лет пять крупнейших нефтеэкспортирующих стран Залива выкачали из своих недр 70 млрд. бар. нефти. В то же время подтвержденные запасы газа в зоне Залива, в т.ч. в Иране и Катаре, которые занимают 2 и 3 места в мире по газовым запасам после России, впервые за много лет снизились (с 2,566 трлн. куб футов в 2007г. до 2,548трлн. куб футов). Запасы Ирана снизились с 974 трлн. до 948 трлн, а Катара с 910,5 трлн. до 905 трлн. куб футов. Запасы газа в ближневосточных государствах составляют 41% от мировых запасов — 6,185 трлн. куб футов. Крупные запасы газа имеются также у Саудовской Аравии — 253 трлн. куб футов, у ОАЭ — 214 трлн, у Кувейта — 55 трлн. и у Ирака — 112 трлн. Русский дом, 15.5.2008г.

— Государственная нефтедобывающая компания Саудовской Аравии Agamco значительно увеличивает — на 1,2 долл. — ценовую скидку для своей нефти, поставляемой крупным промышленным потребителям в Соединенных Штатах и Евросоюзе. Новые ценовые скидки вводятся с июня. В мае Саудовская Аравия уже снижала цены для нефтеперерабатывающих заводов в США и ЕС.

Увеличение скидок является реакцией Agamco на сокращение объемов розничных продаж бензина в Соединенных Штатах и странах Евросоюза. Тем самым Саудовская Аравия стремится удержать свою часть рынка сырой нефти на важнейших потребительских рынках.

Скидка для рынка США на арабскую сверхлегкую нефть составит 1,45 долл. с бар. В мае она равнялась 55 центам. На арабскую легкую нефть скидка достигнет с июня 5,65 долл., а на среднюю и тяжелую нефть соответственно 10,45 и 14,90 долл.. Для Евросоюза Agamco вводит менее значительные скидки. www.oilcapital.ru, 8.5.2008г.

— Активные усилия предпринимают местные нефтяные компании для того, чтобы арендовать или приобрести как можно больше новых буровых установок для разведки дополнительных энергетических ресурсов. Это явление было зафиксировано в большинстве арабских стран нефтепроизводителей, особенно в случае с Saudi Agamco, неустанно работающей над повышением объемов добычи сырой нефти до более 12 млн.бар. нефти в день в I пол. ближайшего десятилетия по сравнению с 9 млн.б/д (текущий уровень добычи).

Расширение объемов работ по разведке месторождений и наращивание мощности в Саудовской Аравии могут положить конец гипотетическим предположениям запада о «нефтяном пике» добычи в арабских странах.

Эти предположения вызвали опасения относительно возможности истощения запасов нефти в обозримом будущем и, следовательно, вели к иррациональному повышению цен. Qatar Petroleum реализует планы наращивания своей мощности по добыче природного газа до 77 млн.т. ежегодно к концу 2010г.

Сегодня в странах Персидского залива изучается 10 проектов строительства новых нефтеперерабатывающих заводов и расширения существующих. Общая мощность этих проектов оценивается в 3,5 млн.бар. нефти в день. Проекты распределены: три завода в Саудовской Аравии в Джаззане, Джубейле и Янбу помимо модернизации завода в Рас Танура; завод в Зуре (Кувейт); заводы в Рувей-

се и Фуджейре (ОАЭ); заводы в Месаиде и Рас Лаффане (Катар); и завод в Дакме (Оман). Это явление совпало по времени почти с ежегодным двукратным ростом себестоимости строительства, не говоря уже об обесценении долл.

Решения о строительстве этих нефтеперерабатывающих заводов принимались в начале цикла рецессии мировой экономики, инициированного потерей почти 1 трлн. долл. в результате американского ипотечного кризиса в сегменте необеспеченных ипотечных кредитов. Влияние этих потерь на темпы роста промышленно развитых стран и их уровни будущего потребления энергии должно быть заметно. Эти нефтеперерабатывающие заводы строятся в период рекордно высоких уровней регионального потребления топлива, оцениваемых в 5% в год. Такой уровень близок к среднегодовому росту потребления в крупных индустриальных азиатских странах, таких как Китай.

Рост потребления энергоресурсов в арабских странах объясняется подъемом уровня жизни, повышением связанных с ростом нефтяной ренты топливных субсидий, удерживающих внутренние цены на относительно низком уровне по сравнению с высокими мировыми ценами. Свой вклад вносят и задержки в строительстве нефтеперерабатывающих заводов в западных странах-потребителях в результате большего внимания, уделяемого экологическим и другим факторам, которые среди прочего ведут к росту мировых цен на нефть. Saudi Aramco будет лидировать среди местных нефтяных компаний стран Персидского залива по количеству строящихся новых нефтеперерабатывающих заводов. DarAI-Hayat, 13.4.2008г.

— Нефтяные котировки на европейских торгах в пятницу стабилизировались выше \$110 за бар. благодаря устойчивому росту спроса со стороны Китая и решению ОПЕК не увеличивать поставки на мировой рынок.

Цены на нефть растут, хотя Международное энергетическое агентство (IEA) в пятницу понизило прогноз увеличения спроса на «черное золото» в 2008г. из-за замедления экономического роста в Соединенных Штатах и прочих индустриально развитых странах.

К 14.41 МСК майские фьючерсы на американскую легкую нефть подорожали на 0,47 до 110,58 долл. за бар. В среду они достигли рекордного уровня в 112,21 долл. за бар. на фоне сообщения Управления энергетической информации США о неожиданном сокращении запасов нефти в США. С начала 2008г. американская нефть прибавила в цене 14%.

Майские фьючерсы на индикативный сорт нефти Brent набрали 0,75 до 108,95 долл. за бар. «Это продолжение ценовой волатильности и нехватка инициативы со стороны ОПЕК по части увеличения объема поставок», — сказал Джерард Берг из National Bank of Australia.

Объем импорта «черной нефти» в Китай увеличился в марте на четверть по сравнению с уровнем аналогичного периода прошлого года — до рекордных 17,3 млн.т.

В четверг министр нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими заявил, что ОПЕК не станет увеличивать поставки на мировой рынок, т.к. там и без того достаточно нефти, а цены растут независимо от запасов. Рейтер, 11.4.2008г.

— Саудовская Аравия намерена гарантировать предложение нефти в целях стабилизации ситуации на международном нефтяном рынке и тем самым содействовать поступательному развитию мировой экономики. Об этом заявил 23 марта Верховный комитет Саудовской Аравии по делам нефти и минеральных ресурсов.

Под председательством короля Саудовской Аравии Абдуллы ибн Абделя Азиза аль Сауда состоялось заседание вышеуказанного комитета, на котором была изучена ситуация на международном нефтяном рынке на фоне непрерывного роста цен на нефть, а также контрмеры Саудовской Аравии, которая является лидером среди нефтедобывающих стран мира.

По итогам заседания было опубликовано заявление этого комитета, в котором говорится, что Саудовская Аравия должна не только сотрудничать с членами ОПЕК, но и координировать действия с нефтедобывающими странами, не входящими в ОПЕК, и главными государствами-потребителями нефти в целях сохранения стабильности на международном нефтяном рынке а также во избежание колебаний на рынке, вызванных негативными факторами.

В заявлении говорится, что в апр. в Риме состоится 11 Международный энергетический форум, официальные представители стран-производителей и стран-потребителей нефти должны использовать эту возможность для углубления диалога и рассмотрения рациональных средств по стабилизации рынка сырой нефти, отвечающих интересам обеих сторон.

Саудовская Аравия заявила об этой своей позиции на второй день после завершения визита в эту страну вице-президента США Ричарда Чейни. Сообщается, что во время пребывания в Саудовской Аравии Р. Чейни встретился с королем Абдуллой ибн Абделем Азизом аль Саудом. В ходе встречи Чейни обратил особое внимание короля на то, что США надеются на то, что Саудовская Аравия сыграет более весомую роль в обуздании стремительного роста мировых цен на нефть. Китайский информационный интернет-центр, 24.3.2008г.

— Total и Saudi Aramco намерены построить новый нефтеперерабатывающий завод мощностью 400 тыс.б/д в Саудовской Аравии. Сдача завода в эксплуатацию намечена на 2012г. Окончательное решение будет принято в середине 2008г. Ведущий мировой экспортер нефти — Саудовская Аравия планирует построить четыре новых завода, стремясь увеличить национальную нефтеперерабатывающую мощность страны как минимум на 1,6 млн.бар. нефти в день с 2,098 млн. Однако рост стоимости оборудования и рабочей силы поразили энергетический сектор всего мира, вынуждая компании закрывать проекты и переносить сроки их завершения, что внушает обеспокоенность за будущее новых саудовских заводов.

Компания Total уверена, что окончательное решение о строительстве нефтеперерабатывающего комплекса будет принято летом и завод в Джубайле начнет работу в 2012г. «Если мы начнем проект в 2008г., то запуск его в 2012г. будет реален», — заявил Жан-Жак Москони, главный вице-президент по стратегическому развитию компании Total. Замечания Москони соответствуют комментариям одного из саудовских экспертов, заявившего в прошлом месяце, что Total и Aramco одобряют оконча-

тельный инвестиционный план в мае или июне 2008г.

Сметная стоимость нефтеперерабатывающего завода и аналогичного ему завода Agamco, который планируется построить совместно с американской корпорацией ConocoPhillips, выросла до 10 млрд.долл. с первоначально предполагавшихся 6 млрд.долл. Москони отказался раскрыть стоимость строительства завода в Джубайле. Этот нефтеперерабатывающий завод будет заниматься переработкой арабской тяжелой нефти и новых сортов, добываемых на шельфовом нефтяном месторождении Манифа в Саудовской Аравии, начало добычи на котором намечено на 2011г.

70-80% добываемой на Манифе нефти будет поступать на завод в Джубайле. Продукты нефтепереработки, произведенные на этом нефтеперерабатывающем комплексе, будут экспортироваться главным образом в Европу, часть из них будет отправляться в Азию. Arabic News, 13.3.2008г.

— Компании Saudi Aramco и Jadwa Investment Company достигли соглашения с Mobil Petroleum Company (ExxonMobil) о приобретении 30% доли компании ExxonMobil в саудовском нефтеперерабатывающем предприятии Saudi Aramco Lubricating Oil Refining Company (Luberef). Luberef была основана в 1976г. как совместное предприятие между Saudi Aramco (70%) и ExxonMobil (30%). Luberef управляет нефтеперерабатывающими производствами в Джидде и Янбу по выпуску смазочных материалов на нефтяной основе. Общая проектная мощность двух нефтеперерабатывающих заводов Luberef — 550 тыс.т. в год.

По словам президента Jadwa Принц Фейсала ибн Сальмана, сделка отражает растущую способность саудовского частного сектора участвовать в сложных и стратегических проектах. Десмонд Карр, председатель и исполнительный директор ExxonMobil Saudi Arabia Inc., заявил, что компания гордится своим вкладом в высоко конкурентоспособный и успешный бизнес Luberef и желает успехов новым партнерам.

Ранее Jadwa Investment получила разрешение от Управления рынком капитала Саудовской Аравии на открытие международного исламского облигационного фонда сукук Global Sukuk Fund. «Jadwa Global Sukuk Fund — важный вклад в ассортимент инвестиционных инструментов, предлагаемых Jadwa, поскольку фонд обеспечит исламских инвесторов возможностью инвестировать в инструменты с постоянной доходностью и выбрать модель размещения активов своих инвестиционных портфелей, отвечающую принципам шариата», — объяснил Фади Таббара, вице-президент по управлению активами. Khaleej Times, 16.2.2008г.

— Глава национальной нефтяной компании Саудовской Аравии опроверг слухи о том, что объем производства на крупнейшем в мире месторождении нефти — Гавар — снижается. «Спустя 10 лет гавар ежегодно выдает от 5 до 6 млн. бар. нефти в день», — заявил президент и ведущий исполнительный директор Saudi Aramco Абд Аллах Джума на международной конференции по энергетике, проходившей на этой неделе в Хьюстоне. Он также сообщал, что объем добычи нефти увеличился еще на 300,000 бар/д., а содержание воды поданным инженерам, снизилось на 27%.

Имея доказанные запасы нефти в объеме 70 млрд.бар., сегодня гавар обеспечивает более поло-

вины всего дневного производства крупнейшего нефте-производителя нефти в мире. Эксперты считают, что удельный вес воды на месторождении не слишком высок, а объем восстановимых запасов сокращается. «Мы не особенно обращаем на это внимание», — сообщил Джума на пресс-конференции. — «Мы продолжаем работать как прежде, потому что занимаемся серьезным делом». www.ru-sarabbc.ru, 12.2.2008г.

— Спрос и предложение сбалансированы на «здоровом нефтяном рынке» и ОПЕК не обязана менять уровень добычи на пятничном заседании, сказал министр нефтяной промышленности Саудовской Аравии.

«Условия на рынке сейчас стабильны, спрос и предложение уравновешены, а мировые запасы достаточны», — сказал цитирует газета al-Nayaf слова Али аль-Наими. Наими сказал, что ОПЕК примет меры, если в этом будет необходимость, добавив, что, судя по рыночным показателям, этого пока не требуется.

Согласно данным Petrologistics добыча нефти десяти членов картеля в дек. составила 27,7 млн. б/д, на 500.000 бар. больше, чем в нояб. Рейтер, 1.2.2008г.

— Газпромбанк — дочерняя структура российского газового гиганта Газпрома заинтересована участвовать в проведении разведки месторождений газа на Красном море после объявления Саудовской Аравией тендера на реализацию этого проекта, рассказал Борис Иванов, советник председателя Газпромбанка. «Мы также изучаем возможности совместной работы с Saudi Aramco», — сказал Иванов на прошедшей недавно конференции в Эр-Рияде. Он добавил, что его компания обязательно проявит интерес к любой саудовской инициативе, связанной с газоразведкой на Красном море.

Иванов также рассказал об участии банка в создании ориентированных на саудовских инвесторов двух российских инвестиционных фондов энергетики и недвижимости, совместный капитал которых достигает US6 млрд.долл. На конференции также присутствовали Анатолий Милуков, исполнительный вице-президент и глава департамента по управлению активами Газпромбанка и Абд Аллах Зайд аль-Милейи, председатель Arabian Investors Group (AIG).

Иванов сообщил, что объем капитала Russia Energy Fund составляет US5 млрд.долл., а Russia Real Estate Fund — US1 млрд.долл. «Мы много поработали, чтобы создать эти два фонда, что стало возможным благодаря хорошим политическим отношениям между Россией и Саудовской Аравией», — заметил он и добавил, что аль-Милейи уже дал свое согласие на инвестирование US100 млн.долл. в фонд недвижимости, также, как и некоторые другие инвесторы.

Милуков рассказал, что помимо инвестиций в фонд недвижимости, он также заинтересован в привлечении инвестиций в энергетический фонд. Газпромбанк, пояснил он, начнет изучение возможности своего присутствия в королевстве, где, помимо секторов нефти и газа, имеются огромные возможности, возникшие в связи со строительством экономических городов и реализацией других мега-проектов.

«У саудовских граждан большой интерес. Мы получили множество предложений, которые изу-

чаются. Кроме того, мы уже наметили компании, которые будут помогать нам управлять фондом», — сообщил Иванов. Что касается энергетического фонда, обязательство только саудовских инвесторов превосходит US1 млрд.долл. В этом фонде Газпромбанк будет выступать как соинвестор.

Милюков заметил, что отличительной особенностью российского рынка является то, что он оказался невосприимчивым к последствиям кредитного кризиса, потрясшего ипотечный рынок в США и Европе. «Инвесторы могут рассчитывать на привлекательные нормы возврата на инвестиции в российский рынок недвижимости, на уровне 20-22% в год», — сообщил он, добавив, что в основе стратегии создания обоих фондов лежала максимизация возврата на инвестиции. «Российские нефтяные компании очень недооценены на энергетическом рынке», — прибавил Милюков. «Инвестиции в акционерный капитал также очень привлекательны, учитывая тот факт, что Газпром — крупнейшая компания в мире. Она в шесть раз больше, чем Exxon Mobil. Поэтому мы в Газпромбанке будем соинвестировать в оба фонда», — заявил он. *Khaleej Times*, 22.12.2007г.

— В столице Саудовской Аравии Эр-Рияде в нояб. 2007г. Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК) провела двухдневную встречу на высшем уровне, итоги которой «оказались разочаровывающими», поскольку не были обсуждены ни важные темы, ни новые инициативы, сообщает газета *Handelsblatt*. Вопросы об уровне мировых цен на нефть и корректировке объема добычи отложены до очередной конференции, которая состоится 5 дек. в Абу-Даби.

Обозреватели надеялись, что, проводя у себя встречу, Саудовская Аравия подаст сигнал рынку и «успокоит» цены, заметно превышающие 90 долл/бар. Однако вместо принятия конкретных решений, указывает газета, члены ОПЕК обсуждали долгосрочные перспективы развития нефтяного рынка.

Саудовская Аравия, крупнейший в мире экспортер нефти, осуществляющая масштабное расширение нефтедобывающих мощностей, сосредоточила внимание на проблемах экологии. Король Абдалла в начале встречи поднял вопрос о создании фонда 300 млн.долл. для исследований в области климата Земли. Остальные члены картеля, за исключением трех стран Персидского залива — Кувейта, ОАЭ и Катара, отказались принять в нем участие. В итоге было сделано общепринятое заявление о том, что ОПЕК разделяет экологические проблемы индустриальных стран. Вопреки требованиям Ирана и Венесуэлы ОПЕК будет и дальше вести расчеты за нефть в долларах, хотя из-за снижения его курса сокращаются доходы нефтеэкспортеров.

Обсуждение на совещании трех проблем — снабжения нефтью стран-потребителей, повышения уровня жизни и защиты климата Земли — не принесло положительных результатов из-за разнонаправленности интересов стран-членов. Эта же причина препятствует выработке единой и эффективной политики организации. Отдельные члены ОПЕК сегодня более существенно, чем раньше, отличаются по уровню экономического развития. Для части стран более важное значение приобрели доходы от размещения капиталов за рубежом, чем от продажи нефти. Для других членов важнейшее

значение имеют поступления от ее реализации. ОАЭ и Катар помещают избыточные бюджетные средства в так называемые *Sovereign Welth Funds*, государственные имущественные фонды, средства из которых все в большей степени размещаются в западных странах. Такой фонд в Абу-Даби, который является наиболее крупным продуцентом нефти в ОАЭ, насчитывает 875 млрд.долл. Такой путь вложения средств позволяет им получать больше доходов, чем от продажи нефти.

Осуществление контроля над нефтяным рынком и ценами сегодня удается ОПЕК значительно труднее, чем в прошлом. Возросло число участников рынка, стал шире использоваться механизм фьючерсных операций на товарных биржах, где, по мнению эксперта П. Терзиана (*Petrostrategies*, г. Париж), доминирующие позиции продуценты нефти не занимают. На одной из предшествующих конференций ОПЕК он представил данные, согласно которым объем фьючерсных операций с нефтью в США с 2000г. вырос на 442%. За последние 5 лет доля фьючерсных контрактов в общей торговле нефтью увеличилась с 32 до более чем 50%.

Из этого, полагает эксперт, можно сделать только один вывод: поскольку тенденции на фьючерсных рынках развиваются вне связи с фундаментальными конъюнктуро-образующими факторами, сегодня влияние финансовых рынков на цену нефти сильнее, чем реальных предложения и спроса. Среди стран Персидского залива Дубай намерен участвовать в прибыльной торговле фьючерсными контрактами, создавая у себя специализированную нефтяную биржу. , нефтяной рынок постепенно превращается в игровую площадку для спекулянтов, что усугубляется ослаблением курса доллара. А рынок реагирует столь сильно, поскольку спрос не снижается и не может сдерживать роста цен.

В сложившихся условиях ОПЕК должна пересмотреть свою стратегию. Уже недостаточно того, чтобы картель приспосабливал предложение к спросу и позволял рынку фиксировать цены в определенных пределах. Требуется больше рыночной транспарентности, чтобы лишить почвы спекулятивные операции с нефтью. Только так ОПЕК может вновь приобрести контроль над рынком и стать надежным партнером для потребителей.

Однако достижение транспарентности на нефтяном рынке не является легким делом. Отсутствие четкого планирования не позволяет определять надежность объемов добычи и поставок. Политическая напряженность в нефтедобывающих регионах усиливает нестабильность рынка и усугубляет разгул спекулятивных операций с нефтью. Неопределенность ситуации отражается не только на политике участников рынка, но и на состоянии транспортных путей. Более 50% всей нефти поступает покупателям по водным путям, транспортировка по которым подвержена непредсказуемым испытаниям. Один из важнейших маршрутов — Малаккский пролив, разделяющий Малайзию и Индонезию, работает на пределе своих мощностей. Возможный несчастный случай, блокирующий пролив, нарушит нефтеснабжение Индонезии и Сингапура и будет иметь глобальные последствия. Чрезвычайно важны для снабжения потребителей нефтью Босфор, Суэц и Красное море.

Нервная обстановка на рынке связана также с недостаточным объемом резервных мощностей по добыче нефти. Еще два года назад он составлял 5 млн. б/д., а сегодня — не более 3 млн. бар. Чтобы «успокоить» рынок, необходимо увеличить его до прежнего уровня.

По мнению западных экспертов, если ОПЕК кардинально не обновит свою стратегию, то в перспективе влияние организации на соотношение сил на рынке существенно ослабнет. А пока по-прежнему повторяется «уже заведенный порянок», нашедший подтверждение в Эр-Рияде, когда индустриальные страны выступают с требованием понизить цены, а ОПЕК, реагирует ссылками на геополитические проблемы и усиление спекулятивной деятельности на биржах. БИКИ, 11.12.2007г.

— На состоявшемся 17-18 нояб. 2007г. в столице Саудовской Аравии г. Эр-Рияде 3 саммите Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) был обсужден целый ряд актуальных экономических и политических вопросов, имеющих большое значение для мира и стабильности на Ближнем и Среднем Востоке. Впервые после 2000г. лидеры стран нефтяного картеля собрались для рассмотрения проблем в области энергоресурсов, региональной и международной политики. На этот раз из 13 глав государств-членов ОПЕК в саммите приняли участие 12 (отсутствовал ливийский лидер Муаммар Каддафи), а приезд иранского президента Махмуда Ахмадинежада обещал обогатить политическое содержание саммита.

Накануне саммита генсек ОПЕК Абдалла аль-Бадри заявил, что «нет необходимости в увеличении производства нефти, поскольку ее достаточно на рынке». Министр энергетики и шахт Алжира Шакиб Хелиль со своей стороны выразил мнение, что скачок цен на нефть связан с общим состоянием мировой экономики и спекуляциями на нефтяном рынке. Президент Ирана Махмуд Ахмадинежад заявил, что нынешние цены на нефть, вплотную приблизившиеся к отметке в 100 долл. за 1 бар., ниже ее истинной стоимости. По его словам, «давление на мировой рынок ископаемых энергоресурсов является искусственным, и цены на них ниже их истинной стоимости». Он также отметил тот факт, что мировой нефтяной рынок «привязан» к американской валюте, что «сказывается на состоянии стран-производителей нефти». Однако призыв иранских властей к участникам саммита выразить в итоговой декларации опасения в связи с падением курса долл. был отвергнут генеральным секретарем картеля Абдаллой аль-Бадри.

В своем выступлении Махмуд Ахмадинежад призвал членов ОПЕК отказаться от использования американской валюты при расчетах за нефть. По его мнению, «серьезное падение курса долл. оказывает значительное (негативное) влияние на страны — производители нефти и на мировую экономику». Ввиду ненадежности долл. он призвал «использовать другую, более надежную валюту при осуществлении торговых, экономических и нефтяных операций». Ахмадинежад также выступил за «разработку всеобъемлющей программы (развития-авт.) для стран картеля» и «учреждение банка ОПЕК для защиты валютных резервов государств-участников организации». Со своей стороны эмир Кувейта шейх Сабах аль-Ахмед ас-Сабах выразил уверенность в том, что ОПЕК продолжит играть

важную роль на мировом нефтяном рынке для сохранения его стабильности, и будет поставлять углеводородное сырье потребителям нефти «по честным и справедливым ценам».

Тема американо-иранского противостояния по вопросу «ядерного досье» ИРИ, имеющая прямое отношение к вопросу о ценах на нефть, также обсуждалась. Дело в том, что Иран является одним из основных мировых производителей углеводородного сырья, поэтому вовлечение его в военно-политический кризис и уж тем более прямой конфликт способно привести к резкому росту цен на нефть в мире. Так, президент Венесуэлы Уго Чавес выступил с предостережением, что цены на нефть могут подскочить до 200 долл. за 1 бар., если США совершат военную акцию против Ирана. Касаясь данного вопроса, Махмуд Ахмадинежад заявил, что Тегеран «не хотел бы использовать нефть как оружие» в противостоянии с Западом, вызванном ситуацией вокруг его ядерной программы. Вместе с тем, говоря о возможности ужесточения санкций в отношении Ирана, он подчеркнул, что «если США предпримут какие-либо шаги против нас, мы знаем, как ответить». По словам Ахмадинежада, в Тегеране «не испытывают по этому поводу беспокойства». Поддерживающий Иран в его противостоянии с Западом Уго Чавес призвал вернуть картелю его антиимпериалистический дух, напомнив, что она была создана не только как экономическая, но «политическая и даже революционная организация», и призвал вернуться к ее истокам.

Иранский лидер не ограничился заявлениями относительно «ядерного досье» и высказал свою позицию по другим злободневным ближневосточным проблемам. Говоря о внутривнутриполитическом кризисе в Ливане, Ахмадинежад заявил, что США и Израиль стремятся помешать урегулированию ситуации в этой арабской стране. По его мнению, США и Израиль «стремятся помешать ливанским политическим силам прийти к согласию» и «стремятся воспрепятствовать проведению в срок президентских выборов в Ливане в атмосфере национального согласия». Махмуд Ахмадинежад подчеркнул, что «Иран всегда выступал за независимость, суверенитет и территориальную целостность Ливана».

Ставший в последнее время весьма актуальным вопрос об освоении ядерной энергии в мирных целях был также поднят участниками представительного саммита в Эр-Рияде. Так, в частности, Алжир объявил о намерении построить свою АЭС. Министр энергетики и шахт этой североафриканской страны Шакиб Хелиль заявил, что она будет ориентироваться на выработку атомной электроэнергии и сможет начать строительство АЭС в течение ближайших 10 лет. Со своей стороны Махмуд Ахмадинежад заявил о намерении Ирана обсудить с арабскими государствами вопросы реализации проекта по обогащению урана вне региона. Тем самым Тегеран отреагировал на предложение министра иностранных дел Саудовской Аравии принца Сауда аль-Фейсала о создании консорциума под эгидой ССАГПЗ по обогащению урана для нужд иранской ядерной энергетики. Смысл этой инициативы заключается в том, чтобы данная деятельность осуществлялась под максимальным контролем международного сообщества с целью не допустить нарушения режима нераспространения. В частности, принц Сауд высказал предположение,

что такой консорциум «может быть создан в нейтральной стране, например, в Швейцарии».

На саммите стало известно, что Катар, Кувейт, ОАЭ и Саудовская Аравия решили выделить 600 млн.долл. для проведения исследований в области энергетики и защиты окружающей среды. Как сообщил гендиректор Фонда ОПЕК Сулейман аль-Харбиш, возглавляемая им структура оказывает помощь 120 развивающимся странам. За последние несколько лет фонд аккумулировал 8 млрд.долл., при этом большую часть в 36% составляют дотации со стороны Саудовской Аравии.

В итоговой декларации саммита члены ОПЕК подчеркнули, что организация обеспечит «нормальные, своевременные и достаточные» поставки нефти на мировой рынок. Они обещали усилить защиту окружающей среды и содействовать осуществлению устойчивого развития в развивающихся странах. В декларации также говорилось о том, что ОПЕК неизменно активно и ответственно относится к поставкам нефти на мировой рынок, поскольку обеспечение нужд стран-потребителей нефти отвечает общим интересам производителей и потребителей, что и является миссией ОПЕК. Декларация призвала страны-производители и страны-потребители нефти укрепить сотрудничество, активизировать диалог, совместными усилиями решить проблемы защиты окружающей среды, в т.ч. проблему глобального потепления, а также оказать помощь всем странам в осуществлении развития экономики и общего процветания посредством создания международных фондов развития.

В декларации подчеркивалось, что в дальнейшем страны-члены ОПЕК, взяв за основу охрану безопасности окружающей среды, увеличат инвестиции в развитие нефтяной промышленности и повысят нефтедобычу, чтобы избежать ущерба интересам стран-производителей и стран-потребителей нефти, который может быть вызван колебаниями цены на нефть. Страны ОПЕК, подчеркивалось в документе, не отделяют себя от усилий, предпринимаемых мировым сообществом для преодоления разрыва в развитии между богатыми и бедными странами и обеспечения последних источниками энергии. В итоговой декларации также было отмечено успешное взаимодействие между ОПЕК и Россией.

Саммит ОПЕК продемонстрировал дальнейшее усиление антиамериканской риторики среди представителей правящих элит в ряде стран-членов картеля. Участники встречи в очередной раз озвучили и без того тревожный прогноз о том, что в случае возникновения конфликта на Ближнем Востоке, где сосредоточены колоссальные запасы углеводородного сырья, цены на нефть могут резко повыситься. Военно-политическая составляющая нефтяного вопроса по-прежнему остается весьма и весьма актуальной.

Следующий саммит ОПЕК пройдет в 2012г. в Ливии. П.Н. Мамед-заде. www.iimes.ru, 2.12.2007г.

— Министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али Ибн Ибрагим ан-Нуайми 27 нояб. подтвердил, что суточная добыча нефти в Саудовской Аравии незначительно увеличилась, дойдя до 9 млн. бар.

Как сообщается на веб-сайте «Арабский Бизнес», Али Ибн Ибрагим ан-Нуайми сделал это заявление на форуме по вопросам энергетики, состо-

явшемся в Сингапуре. По его словам, на предстоящем заседании министры энергетики стран ОПЕК соберут информацию о поставках, спросе и запасах нефти, после чего примут соответствующее решение.

Представитель нефтяного ведомства Ирана на днях заявил, что некоторые страны-члены ОПЕК призвали организацию обсудить вопрос об увеличении добычи нефти на декабрьском заседании, однако, по мнению подавляющего большинства, поставки нефти на международный рынок пока достаточны. Синьхуа, 29.11.2007г.

— 18 нояб. в Эр-Рияде закрылся третий саммит стран-членов ОПЕК, на церемонии закрытия лидеры стран-членов организации приняли Эр-Риядскую декларацию, обещав обеспечить достаточные поставки нефти на мировой рынок, усилить защиту окружающей среды и содействовать осуществлению устойчивого развития в развивающихся странах.

Эр-Риядская декларация была оглашена 18 нояб. генеральным секретарем ОПЕК Абдаллой Салем аль-Бадри. На данном саммите не обсуждался вопрос о повышении объема нефтедобычи, вызывающий наибольшую заинтересованность международного сообщества, однако в декларации подчеркивается, что страны-члены ОПЕК всемерно обеспечат достаточные и своевременные поставки нефти для сохранения стабильности мирового рынка и дальнейшего процветания мировой экономики.

В декларации говорится, что ОПЕК неизменно активно и ответственно относится к поставкам нефти на мировой рынок, поскольку обеспечение нужд стран-потребителей нефти отвечает общим интересам производителей и потребителей, что и является миссией ОПЕК.

Декларация призывает страны-производители и страны-потребители нефти укрепить сотрудничество, активизировать диалог, совместными усилиями решить проблемы защиты окружающей среды, в т.ч. проблему глобального потепления, а также оказать помощь всем странам в осуществлении развития экономики и общего процветания посредством создания международных фондов развития. В документе отмечается, что ОПЕК в этой сфере уже разработал эффективный механизм диалога с ЕС, Россией, Китаем и Международным энергетическим агентством.

В декларации подчеркивается, что в дальнейшем страны-члены ОПЕК, взяв за основу охрану безопасности окружающей среды, увеличат инвестиции в развитие нефтяной промышленности и повысят нефтедобычу, чтобы избежать ущерба интересам стран-производителей и стран-потребителей нефти, который может быть вызван колебаниями цены на нефть.

Кроме того, саммит вновь принял в члены ОПЕК Эквадор, эта страна стала 13 членом организации.

ОПЕК был создан в 1960г., два предыдущих саммита стран-членов этой организации прошли в 1975г. в Алжире и в 2000г. в Венесуэле. Синьхуа, 19.11.2007г.

— В Саудовской Аравии ОАО «Стройтрансгаз» приступило к сварке линейной части нового нефтепровода Шейба-Абкейк (Shbab-2) протяженностью 217 км. и диаметром 30 дюймов, который является частью проекта по увеличению пропускной

способности уже действующего нефтепровода Шейба-Абкейк (Shbab-1) и пройдет параллельно ему. Заказчиком проекта является Саудовская государственная нефтяная компания «Сауди Арамко» (Saudi Aramco). Проект реализуется на условиях ЕРС. Нефть месторождения Шейба в пустыне Руб эльали на границе с Объединенными Арабскими Эмиратами поступает на переработку на нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) в Абкейке (в 70 км. к югу от Даммама в Восточной провинции СА) по нефтепроводу Shbab-1 протяженностью 640 км. и диаметром 46 дюймов.

Помимо сварки и монтажа линейной части нового нефтепровода «Стройтрансгаз» выполнит монтаж 21 узла гашения гидроудара, систем обнаружения утечек, катодной защиты, электрики на строящемся нефтепроводе, а также 5 узлов гашения гидроудара на действующем нефтепроводе. В объем работ «Стройтрансгаза» входит также сооружение установок для обеспечения антибактериальной защиты Drag Reducing Agent (DRA) и Biocide на нефтеперерабатывающем заводе GOSP-2, расположенном на территории месторождения Шейба, а также две горячие врезки и монтаж двух кранов на НПЗ Абкейк. Это первый крупный проект российской строительной компании на рынке нефтегазового строительства Саудовской Аравии. ОАО «Стройтрансгаз» выиграло тендер в марте 2007г., что стало еще одним подтверждением признания опыта и квалификации российских специалистов на мировом строительном рынке. www.polpred.com, 23.10.2007г.

— Страны Персидского залива могут столкнуться с избыточным предложением продуктов нефтепереработки, если строительство всех девяти проектов, запланированное на территории региона, будет завершено. Проекты нефтеперерабатывающих заводов стоимостью US50-60 млрд.долл. сейчас проходят изучение. По мнению Ли Дасея из Jacobs Consultancy, они увеличат региональные нефтеперерабатывающие мощности почти на 3,6 млн.бар. нефти в день, размер избыточного предложения составит 25% внутреннего спроса.

Саудовская Аравия проводит технико-экономическое обоснование строительства пяти новых нефтеперерабатывающих заводов, по одному заводу планируется построить в Кувейте, Катаре, Омане и Абу-Даби. Среди последних — и завод мощностью 400 тыс.бар. нефти в день в регионе Джизан в Саудовской Аравии. Саудовская Аравия стремится увеличить внутренние нефтеперерабатывающие мощности страны с 2,1 млн.бар. нефти в день до 3,8 млн. Еще два завода стоимостью US12 млрд.долл. планируется построить в промышленных городах Джубейль и Янбу. Реализация некоторых нефтеперерабатывающих проектов в странах Персидского залива была отложена в связи с наращиванием масштабов строительства, расходами на инженерно-техническое обеспечение, стоимостью рабочей силы. Действующие сегодня нефтеперерабатывающие заводы и нефтехимические комплексы сталкиваются с дефицитом квалифицированной рабочей силы. За последние несколько лет себестоимость подобных проектов выросла на 30-40%.

«Это приводит к сложностям с технико-экономическим обоснованием проектов», — отметил Дасей на конференции «Нефтеперерабатывающая промышленность Ближнего Востока» в Дубае. Кувейт одобрил строительство нефтеперерабатываю-

щего завода мощностью 615 тыс.б/д и стоимостью US14 млрд.долл., который станет крупнейшим в регионе. Kuwait National Petroleum Company (KNPC) первоначально оценила проект в US7 млрд.долл. Ожидается, что реализация этого проекта позволит увеличить кувейтские нефтеперерабатывающие мощности с 930 тыс.б/д до 1415 млн. Gulf News, 23.10.2007г.

— Саудовская нефтяная компания «Арамко» к концу 2009г. планирует довести ежедневную добычу нефти до 12 млн.бар. Она также зарезервирует дополнительные производственные мощности на уровне 1,5 млн. б/д, сообщает в воскресенье газета «Эр-Рияд».

Источник в «Арамко» поделился с газетой планами компании по наращиванию производства нефти для удовлетворения растущего спроса на углеводородное сырье на мировом рынке. По его словам, компания приступила к реализации шести новых нефтедобывающих проектов, в которые вкладывается более 24 млрд. риалов (почти 6,5 млрд.долл.).

По расчетам «Арамко», объем ежедневного спроса на нефть достигнет в 2015г. 99 млн.бар., что на 15 млн.бар. больше уровня 2005г. Компания считает, что углеводородное сырье останется до 2030г. главным источником производства энергии и будет обеспечивать 83% энергетического спроса на мировом рынке, указывает «Эр-Рияд».

Саудовская газета «Аль-Медина» ранее сообщала, что королевство поставляет сейчас на мировой рынок ежедневно 8,65 млн.бар. нефти и сохранит нынешние объемы поставок.

Доходы страны от нефтяного экспорта в соответствии с уже заключенными сделками составят к концу года, по сведениям газеты, 165 млрд.долл. Средняя стоимость саудовского нефтяного бар. находится в этом году на уровне 59 долл. www.oilcapital.ru, 15.10.2007г.

— Трансаравийский трубопровод позволит вывозить нефть, минуя Персидский залив. Саудовская Аравия, Бахрейн, ОАЭ, Йемен и Оман утвердили проект прокладки новой трассы (Trans-Arabia Oil Pipeline), которая позволит перекачивать 5 млн. бар. нефти в день — почти треть добываемого в Аравии «черного золота». Нефтепровод позволит избежать рисков морской транспортировки по акватории Залива, который Тегеран угрожает закрыть в случае нападения на Иран. Создаваемый в Саудовской Аравии специальный 35-тыс.й вооруженный контингент будет охранять будущую трассу. Русский дом, 29.8.2007г.

— Государственное предприятие Саудовской Аравии Арабско-американская нефтяная компания (Арамко) 30 июля заявила, что в I пол. нынешнего года максимум суточного объема производства сырой нефти в стране достиг 10,8 млн. бар.

«Арамко» в докладе о производстве компании в I пол. 2007г. отметила, что для удовлетворения возрастающей потребности в энергоносителях на международных рынках Саудовская Аравия прилагает все усилия по продвижению реализации разных планов увеличения производства нефти, в т.ч. плана разработки месторождения «Харсания» с суточным производственным объемом арабской легкой нефти в 500 тыс. бар. Напомним, в ведении «Арамко» находятся 102 нефтепромысла.

Саудовская Аравия является крупнейшей в мире страной по производству и экспорту нефти. Со-

гласно планам, страна намерена повысить производственный объем сырой нефти до 12,5 млн. б/д в 2009г. Синьхуа, 1.8.2007г.

— Инвесторам следовало бы тщательнее анализировать комментарии министра нефтяной промышленности Саудовской Аравии Али Наими. Саудовская Аравия является реальной силой. В ОПЕК, организации стран-экспортеров нефти, она занимает важную позицию, являясь единственным крупным производителем, обладающим резервными производственными мощностями для увеличения объемов производства, когда нефть дорожает, и единственным крупным производителем, провозглашающим политическое волеизъявление и намерение сократить объемы нефтедобычи, когда цены падают слишком низко. На данном этапе Саудовская Аравия производит 8,5 млн.бар. нефти в сутки. Производственный потенциал государства варьирует от 9 до 11 млн.бар. в сутки.

Если Аравия допустит чрезмерный рост цен на нефть, потребителям придется сократить ее использование, и альтернативные источники энергии приобретут достаточную привлекательность среди инвесторов, чтобы сократить долю нефти на мировом энергетическом рынке. В случае развития событий по наихудшему сценарию, цены на нефть взлетят так высоко, что приведут к рецессии мировой экономики, что безусловно понизит спрос. Если же Аравия позволит ценам упасть слишком низко, доходы страны от нефти снизятся, что ударит и по ее статусу среди тех производителей нефти, которые готовы признавать лидерство Саудовской Аравии лишь до тех пор, пока это помогает им набивать собственные карманы. В худшем случае, доходы могут сократиться так сильно, что у Аравии и других стран-производителей попросту не окажется наличных средств для поддержания планов развития своих национальных экономик, создания рабочих мест и субсидий, которые позволяют оставаться у власти правительствам многих нефтяных держав.

Одной из причин экономического могущества Саудовской Аравии является бурно растущий мировой — и в т.ч. американский — спрос на нефть. По прогнозам Управления по энергетической информации США, в 2030г. общий мировой спрос на нефть достигнет отметки 118 млн.бар. в сутки по сравнению с 83 млн. в 2004г. Для того, чтобы соответствовать ожидаемому спросу, объем предложения должен вырасти с 2004 к 2030 на 33%. Это очень много, поскольку такие крупные поставщики, как Мексика и Венесуэла, сократят объемы нефтедобычи. Мировое предложение поспеет за мировым спросом, только если страны ОПЭК увеличат объемы производства на 14 млн.бар. в сутки к 2030г. При этом самая большая часть этой дополнительной нагрузки ляжет на плечи Саудовской Аравии, где объем производства будет увеличен к 2030г. до 16.4 млн.бар. в сутки по сравнению с текущим уровнем 11 млн. Грубо говоря, это прирост на 50%.

Еще одним источником экономического влияния Саудовской Аравии является тот факт, что мир находится в столь сильной зависимости от нефти — жизненно необходимой для роста развивающихся экономик — что спрос на нефть растет, даже если растут цены на нее. Аналитики в секторе нефтяной индустрии подсчитали, что в 2006г. мировой спрос на нефть рос со скоростью 800 тыс.бар. в сутки.

Если же нефть дешевеет — а, похоже, именно так и будет в 2007г., когда средняя цена барреля нефти, как ожидается, приблизится к отметке 62 долл. против средней цены 66 долл. в 2006г. — спрос растет еще быстрее. Темпы роста мирового спроса в 2007г. составят 1,3 млн. бар. в сутки. Экономика США не является исключением. В марте общий показатель импорта нефти в страну подскочил на 14% по сравнению с февралем, достигнув рекордных значений. И даже несмотря на повышение цен на бензин в США, потребление продолжает расти. В мае уровень спроса на бензин примерно на 1% превысил аналогичный показатель мая 2006г. Какую же власть это дает Саудовской Аравии над экономикой США? Штаты импортируют около двух третей от общего объема нефти, на 300 млрд.долл. в год. Согласно данным исследования Rand Corp., каждый раз, когда стоимость барреля нефти увеличивается на 10 долл., это обходится среднему американскому домохозяйству в 700 долл. в год.

Многие производители нефти используют полученные от нефти доходы в текущих политических целях, но у Саудовской Аравии относительно рациональные долгосрочные планы, отмечает Джим Джабак, эксперт из MSN Money. Это лучше, чем то, что делают такие страны, как Иран или Мексика, использующие свою нефть для достижения краткосрочных выгод, добавляет он. Однако в интересах Саудовской Аравии по максимуму взять от рынка все, что из него можно выжать. В конце концов, запасы нефти исчерпаемы. Наступит день, когда нефть исчезнет. Поэтому каждый раз, когда в Нигерии происходит очередной теракт, или усиливается напряженность между США и Ираном, или Уго Чавез в Венесуэле взвинчивает цены на нефть законом об экспроприации — в Саудовской Аравии пристально изучают реакцию рынка. Если взлет цен на нефть не приводит к существенному спаду потребления, то естественной реакцией любого разумного производителя нефти будет позволить ценам продолжать восходящее движение (или подтолкнуть их выше путем сокращения объемов производства).

Контроль, полученный Саудовской Аравией над США и мировыми экономиками, — явление преходящее, и очень скоро изживет себя. Решение, принятое производителями нефти, в число которых входит и Саудовская Аравия, в сторону перехода от чистой нефтедобычи к производству из сырой нефти товаров с добавленной стоимостью (бензин, удобрения и пластик) — продлит период экономического властвования этих стран. Саудовская Аравия из производителя дешевой нефти превратится в доминирующего производителя дешевого бензина, удобрений и пластмасс. Ценовые преимущества здесь огромны. Метан и этан, ключевое исходное сырье для нефтехимической промышленности, стоит в Саудовской Аравии 75 центов за британскую тепловую единицу, а на нью-йоркских товарных рынках — 7,50 долл. за БТЕ (для метана). В течение 5-10 лет новые производства, строительство которых ведется сейчас в Аравии, могут поглотить дешевые запасы природного газа. Но даже если стране придется перейти на дистилляты, все равно выгода будет огромной. www.rusarabbc.ru, 14.6.2007г.

— Ученые подвергают критике основной доклад об остающихся в мире запасах нефти и предупреж-

дают, что нефть закончится быстрее, чем думают государства и нефтяные компании. Опубликованный в середине июня статистический обзор British Petroleum о мировых запасах энергоресурсов говорит, что на планете пока достаточно «доказанных» запасов, чтобы обеспечивать мир в течение 40 лет при условии сегодняшнего уровня потребления. Данный анализ, который основан на официальных данных, еще раз отсрочил роковой час опустошения мировых нефтяных кладовых.

Ученые во главе с лондонским Центром анализа истощения запасов нефти (Oil Depletion Analysis Centre) заявляют, что уровень мировой добычи в следующие четыре года достигнет своего пика, а затем начнется постепенно ускоряющийся спад производства. Это будет иметь огромные последствия для мировой экономики и для нашего образа жизни. В соответствии с теорией «нефтяного пика», потребление нефти в мире сначала сравняется, а затем и обгонит открытие новых запасов, и тогда начнется истощение известных резервов.

Руководитель этого центра Доктор Колин Кэмпбелл в прошлом занимал посты главного геолога и вице-президента целого ряда крупных нефтяных компаний, в т.ч., BP, Shell, Fina, Exxon и ChevronTexaco. Он объясняет, что пиковый период обычной нефти — которую можно легко и недорого добывать — уже наступил и закончился в 2005г. По его словам, новый пик наступит уже в 2011г., даже если мы включим в общую копилку тяжелую нефть, которую трудно добывать, глубоководные запасы, полярные регионы и жидкую нефтяную фракцию, добываемую из газа. British Petroleum напротив отрицает возможность такого сценария, а главный экономист компании Питер Дэвис (Peter Davies) отвергает аргументы сторонников теории «нефтяного пика». «Мы не думаем, что существуют абсолютные ресурсные ограничения. Когда наступит нефтяной пик, его причиной наряду с пиком добычи могут стать и другие факторы: пик потребления, возможно также, перемены в политике из-за климатических изменений».

В последние годы сузился когда-то мощный разрыв между спросом и предложением. В прошлом году он практически исчез. Последствия дефицита будут огромны. Если потребление хоть чуть-чуть начнет опережать добычу, цены на нефть могут превысить планку в 100 долл. за баррель. Вслед за этим наступит глобальный спад производства. Джереми Леггерт (Jeremy Leggett), как и доктор Кэмпбелл, является бывшим геологом, ставшим специалистом по охране и рациональному использованию природных ресурсов. Его книга «Иссякшие наполовину: нефть, газ, ложные обещания и глобальный энергетический кризис» (Half Gone: Oil, Gas, Hot Air and the Global Energy Crisis) привлекает внимание широкой аудитории к теории нефтяного пика. Он сравнивает нежелание промышленности и государственной власти повернуться лицом к неминуемой угрозе сокращения нефти с отрицанием факта климатических изменений.

«Это напоминает мне о том, что никто долгие годы и слушать не желал ученых, предупреждавших о глобальном потеплении, — говорит он, — наши прогнозы во многом совпали с тем, что произошло позднее. Тогда, как и сейчас, мы задавались вопросом о том, как заставить людей прислушаться к нашим словам». В 1999г. своего пикового уровня достигли британские запасы нефти в Се-

верном море. Но, как говорит Леггерт, еще в течение двух лет после этого в официальных кругах считались ересью любые разговоры на данную тему. «Неудовлетворенный спрос — это даже не упущение. На самом деле, это предательство», — говорит он. Нефтяные аналитики сходятся в одном: истощение нефтяных месторождений наступает вслед за вполне предсказуемой колоколообразной кривой.

Практически ничего не изменилось тех пор, как геофизик из компании Shell Кинг Хабберт (King Hubbert) составил в 1956г. математическую модель, дабы спрогнозировать, что произойдет с добычей нефти в США. Кривая Хабберта показывает, что вначале добыча нефти на любом месторождении резко идет вверх, затем выравнивается в верхней точке, а после этого начинает постепенно и с ускорением снижаться до нуля. Его прогнозы о том, что добыча нефти в США достигнет своего пика в 1969г., высмеивали все те, кто говорил, что рост может продолжаться бесконечно. В том случае пик наступил в 1970г., и после него наблюдается постоянный спад. В 70гг. прошлого столетия Крис Скребовски (Chris Skrebowski) был экспертом по долгосрочному планированию в British Petroleum. Сегодня он издает журнал Petroleum Review и принадлежит к лагерю нефтяных специалистов, склоняющихся к теории нефтяного пика. «Вначале я был настроен крайне скептически, — признается он, — вводимых сейчас в строй мощностей нам хватит на два с половиной года. После этого ситуация начнет ухудшаться».

Никто, даже British Petroleum, не отрицает того, что спрос растет быстрыми темпами. Ускоренное развитие Китая и Индии, с которым в один ряд можно поставить растущую зависимость от нефти развитого мира, означает, что в перспективе нефти понадобится гораздо больше. В обзоре British Petroleum указывается, что общемировые потребности в нефти за последние пять лет росли быстрее, чем во II пол. 90гг. Сегодня мы ежедневно потребляем в среднем 85 млн. баррелей. По данным самых консервативных прогнозов Международного энергетического агентства (IEA), к 2030г. эта цифра вырастет до 113 млн. баррелей.

Две трети мировых запасов нефти находится на Ближнем Востоке, и увеличивающийся спрос придется удовлетворять за счет существенного наращивания поставок именно из этого региона. Статистический обзор British Petroleum чаще всего используется при оценке мировых запасов нефти, но как отмечает доктор Кэмпбелл, это лишь краткая сводка высоко политизированных оценок, которые дают правительства и нефтяные компании. Он поясняет: «Когда я был боссом нефтяной компании, я ни в коем случае не мог говорить правду. Такковы правила игры». Самую большую озабоченность вызывает анализ четырех стран с крупнейшими запасами — Саудовской Аравии, Ирана, Ирака и Кувейта. В прошлом году один журналист нашел в Кувейте документы, которые показывают, что реальные запасы нефти в стране составляют лишь половину от заявленных. Иран в этом году стал первым крупным нефтяным производителем, введшим у себя нормы потребления нефти. Это многое говорит о взглядах руководства страны на то, в каком направлении движутся нефтяные резервы. Садад аль-Хусейни (Sadad al-Huseini), наверное, лучше всех знает о запасах нефти в Саудов-

ской Аравии. Два года назад он ушел в отставку с поста руководителя нефтяной корпорации этого королевства. Его взгляды на то, насколько можно увеличить нефтедобычу в Саудовской Аравии, очень хорошо отрезвляют. «Проблема состоит в том, что с 79 млн. б/д в 2002г. мы поднялись до 84,5 млн. бар. в 2004г. Каждый год мы увеличиваем потребление на 2-3 млн.б/д, — рассказал он корреспонденту New York Times, — это значит, что через каждые два года нам нужна новая Саудовская Аравия. Бесконечно это продолжаться не может». The Independent, 14.6.2007г.

— Как отмечается в докладе МВФ World Economic Outlook, 2006г. стал для ближневосточных стран-экспортеров нефти еще одним успешным годом, о чем свидетельствует состояние их национальных бюджетов и платежных балансов по текущим операциям. Доходы от продажи нефти продолжают расти, хотя темпы их увеличения стали более умеренными из-за снижения цен на нефть в августе пред.г. и нескольких случаев сокращения добычи в странах, являющихся членами ОПЕК. Устойчиво рос и нефтегазовый сектор, влияние на который радикальной корректировки на региональных фондовых рынках в начале 2006г. ощущалось в очень малой степени. Странам-экспортерам нефти удавалось сдерживать инфляционные тенденции. В то же время увеличение бюджетных расходов в Иране вызвало рост цен в этой стране.

В государствах, не являющихся экспортерами нефти и образующих субрегион, называемый Машриком, в 2006г. отмечалось ускорение развития на фоне увеличения притока прямых иностранных инвестиций из-за рубежа. В Египте был зарегистрирован значительный рост в нефтегазовом секторе и увеличение поставок его продукции за рубеж. В то же время активизация внутреннего спроса привела к росту инфляции на протяжении большей части прошедшего года. В Ливане вооруженный конфликт и многодневная блокада в середине 2006г. не позволили добиться удовлетворительных темпов развития. Вырос бюджетный дефицит, усилилась инфляция, повысилась задолженность перед иностранными кредиторами.

Перспективы для региона в целом остаются благоприятными, хотя вряд ли удастся избежать некоторого сокращения темпов развития в нефтедобывающих государствах. Как ожидается, положительное сальдо платежного баланса по текущим операциям на Ближнем и Среднем Востоке сократится с 18% ВВП в 2006г. до 10,75% в 2007г. и 2008г. Скажутся снижение стоимости нефти и увеличение импорта товаров и услуг. Реализации прогноза может помешать неопределенность ряда факторов, геополитических. Не исключается после некоторого снижения новое повышение цен на углеводородное сырье. В случае их спада страны-экспортеры нефти останутся в лучшем положении, чем в прежние периоды удешевления, так как значительно уменьшилась их уязвимость, связанная с внешней и внутренней задолженностью.

После решения Омана не присоединяться в 2010г. к валютному союзу совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) в 2010г. его участники интенсивно изучают возможные альтернативы, включая налаживание тесной координации в валютной сфере. Среди необходимых предварительных условий — четкое формулирование целей валютной политики,

переход к использованию при ее проведении однотипных инструментов, создание институциональной основы такого партнерства, формирование ранее запланированного таможенного союза.

Несмотря на недавний значительный экономический рост и увеличение в регионе доходов на душу населения, ближневосточные страны по-прежнему чрезмерно зависят от развития нефтяного сектора. В то же время быстрый рост населения при отсутствии диверсификации производства привел к одному из самых высоких в мире уровней безработицы и относительно низкому соотношению между численностью лиц, имеющих работу, и общей численностью населения. Рост занятости в государственном секторе способствовал в прошлом смягчению влияния растущего предложения рабочих рук на рынках ближневосточных стран.

Спрос на рабочие места во все большей мере опережает их предложение по региону в целом. Благоприятная текущая конъюнктура дает ближневосточным странам-экспортерам нефти уникальную возможность осуществить политику, которая может решить две задачи — диверсифицировать зависящую от нефти экономику и создать рабочие места для ослабления напряжения на быстро растущем рынке рабочей силы. В таком контексте основной вклад будет осуществлен благодаря амбициозным инвестиционным планам стран ССАГПЗ (в 2006-2010гг. в объеме 700 млрд.долл.).

По мнению экспертов МВФ, ближневосточные страны-экспортеры нефти за счет повышения роли частных инвестиций в развитии нефтегазового сектора могли бы добиться лучшей сбалансированности своего роста и обеспечить для населения более широкие возможности для трудоустройства. Стабильная макроэкономическая ситуация является важной предпосылкой для привлечения в регион частных инвестиций из-за рубежа.

Проведение ряда реформ могло бы повысить шансы Ближнего Востока на получение значительного объема иностранного капитала. Приоритетными направлениями преобразований являются: улучшение условий для ведения бизнеса, включая отказ от чрезмерно сложной системы регулирования и ликвидацию барьеров на пути перевода капитала на Ближний Восток и его репатриации; упрощение доступа к финансированию для малого и среднего бизнеса; создание благоприятных условий для осуществления внешнеторговых операций (в том числе повышение эффективности работы таможенной и портовых служб, за счет ускорения обработки документации); совершенствование институциональной базы для ведения предпринимательства. Меры по улучшению качества школьного образования и заочных программ подготовки кадров могли бы привести в большее соответствие нужды частного сектора и квалификационно-образовательный уровень имеющейся в регионе рабочей силы. БИКИ, 31.5.2007г.

— 8 саудовских компаний были внесены нефтяным министерством Саудовской Аравии в шорт-лист для строительства и использования НПЗ в Джизане. Планируется, что мощность НПЗ составит 1,25-2 млн.т. в год, передает RSCnews.

Строительство и эксплуатация завода будет проводиться в сотрудничестве с иностранными компаниями, но пока неизвестно, кто будет разрабатывать этот проект. www.oilcapital.ru, 29.5.2007г.

— 24 фев. 2006г. силы саудовской службы государственной безопасности предотвратили террористическую атаку на нефтеперерабатывающий комбинат в г. Букейке (Восточная провинция, на расстоянии 50 км. от ее центра г. Даммам).

События, произошедшие в этом городе более чем год назад, были беспрецедентны для деятельности саудовской антисистемной оппозиции. Впервые ее участники предприняли прямое нападение на предприятие нефтяной отрасли своей страны. При этом в качестве объекта нападения был выбран комбинат мирового значения — ежедневно на нем перерабатывается до 9 млн. бар. нефти (что практически и составляет максимальную мощность комбината), или почти треть саудовской нефтедобычи.

Комбинат в Букейке предназначен для переработки сырой нефти и природного газа из основных районов саудовской нефтедобычи, включая в первую очередь крупнейшее и старейшее (открытое в 1948г.) месторождение Гавар (расположенное в 200 км. к востоку от Эр-Рияда), где ежедневно добывается 7 млн. бар. нефти. Но, кроме того, на комбинате в Букейке перерабатывается нефть из месторождений Шиба (запасы нефти в нем оцениваются в 15 млрд. бар., а природного газа — в 25 трлн. куб.м., расположено на юго-востоке страны, в глубине пустыни Руб-эль-Хали, в 640 км. от Букейка), Харад и Эль-Османийя, не говоря уже о месторождении в районе самого Букейка.

Переработанная нефть отправляется из Букейка по трубопроводам в два саудовских порта — 4 млн. бар. ежедневно в Янбо (на побережье Красного моря) и 5 млн. бар. ежедневно в Рас-Таннуру (на побережье Персидского залива). Комбинат в Букейке включает также несколько вспомогательных предприятий, в т.ч. завод газоочистки и завод по производству серы. Роль и значение Букейка для мировой экономики огромны, в т.ч. и в связи с нынешним положением в Ираке, содействовавшим тому, что саудовское правительство уже ведет работы по прокладке дополнительных нефтепроводов в Янбо для увеличения поставок саудовской нефти на мировой рынок.

В этом контексте действия сил саудовской государственной безопасности, предотвративших террористические акты на комбинате в Букейке, имели огромное значение. 14 мая с.г. саудовские власти предали гласности первые признания арестованных членов антисистемной оппозиции (в ходе специальной передачи саудовского телевидения), участвовавших в подготовке нападения на комбинат (непосредственные исполнители этой операции были уничтожены в ходе ее отражения). Эти признания дают представление как об образе мыслей саудовских террористов, их связях с зарубежными единомышленниками (хотя эти связи и могут быть намеренно преувеличены органами государственной безопасности королевства), так и о способах их практических действий.

Во-первых. Арестованные участники антисистемной оппозиции (граждане Саудовской Аравии) сообщили, что были членами действующей самостоятельно подпольной группы, которые все так же самостоятельно пришли к выводу о том, что «наиболее эффективным методом борьбы» должно стать разрушение какого-либо из основных предприятий нефтяной инфраструктуры на территории королевства. По их мнению, речь должна была ид-

ти об отдельном нефтеочистительном предприятии или о большом комбинате, расположенном, как это предполагалось первоначально, в Рас-Таннуре или Джубейле.

Во-вторых, они думали о придании максимально возможного значения планировавшейся операции. В этой связи они пришли к выводу о том, что планировавшиеся ими действия должны получить «благословение» «Аль-Каиды» и, в частности, Усамы бен Ладена. Иными словами, арестованные участники этой подпольной группы считали необходимым «доставить сообщение о планировавшейся операции Усаме бен Ладену», находившемуся, по их мнению, в горах Тора-Бора (Афганистан). Связь с ним была насущной задачей: «Если, — как сообщил один из арестованных, — в момент планирования операции наша убежденность в необходимости ее проведения была неполной, то получение фетвы от бен Ладена дало бы нам полную убежденность в правоте наших действий». По его словам, «мы осуществили бы эту операцию, никого более не спрашивая».

В-третьих. Для доставки «сообщения в горы Тора-Бора» была необходима связь «с кем-либо из сторонников бен Ладена» в королевстве. В конечном итоге, такой человек (они называли его «Абдель Азиз») был найден, и с его помощью соответствующее сообщение главе «Аль-Каиды» было доставлено. Этот человек в дальнейшем и стал руководителем самой подпольной ячейки, выбравшим место проведения будущей операции — нефтяной комбинат в Букейке, и время ее осуществления. В свою очередь, определение места операции, проведенное под руководством Абдель Азиза, потребовало предварительной рекогносцировки. Для этого те или иные члены группы выезжали в различные центры нефтедобычи и нефтепереработки, чтобы на месте ознакомиться с существующей системой охраны этих центров и возможностями действия на их территории.

В-четвертых. Окончательный выбор Букейка в качестве места проведения операции определялся политическими соображениями, т.к. это «крупнейший на Ближнем Востоке центр нефтяной промышленности». Операция в этом городе получила одобрение свыше — членам ячейки была доставлена «фетва бен Ладена». Однако лидер «Аль-Каиды» отмечал необходимость «единовременного осуществления» нескольких операций против сооружений нефтяной инфраструктуры — не только в Букейке, но и в соседних странах. Речь шла о Кувейте и Объединенных Арабских Эмиратах, куда для проведения соответствующей подготовительной работы были также направлены несколько членов ячейки. Лишь арест некоторых из них накануне событий в Букейке заставил членов группы сосредоточить внимание исключительно на центре саудовской нефтепереработки, взрыв которого группа готовила почти год.

В-пятых. Операция в Букейке рассматривалась членами группы как «событие, которое превысит в мировом масштабе то, что произошло в сент. (2001г. в Нью-Йорке)». Для них смысл этой операции состоял в нескольких обстоятельствах. Прежде всего, разрушение нефтяного комбината в Букейке «поставит в затруднительное положение саудовское государство». Его прямым следствием станет «разрушение системы цен на нефть в Америке», что «заставит Америку сказать, что нефть — достоя-

ние не только Саудовской Аравии». Эти слова в свою очередь послужат оправданием «для вторжения американских войск под любым предлогом на саудовскую территорию ради того, чтобы обеспечить охрану существующей в королевстве нефтяной инфраструктуры». Вторгшись в Саудовскую Аравию, «американские солдаты начнут убивать людей, люди же начнут бороться против них». Один из арестованных сказал: «Борьба против американцев полностью разрушит саудовскую экономику, но это нас волновало менее всего, поскольку мы (возглавив антиамериканское сопротивление) заставим американцев уйти». Второй добавил: «Проблемы экономики нас нисколько не волновали. Мы хотели лишь нанести смертельный удар по Америке».

В-шестых. По словам арестованных, их абсолютно не интересовали последствия планировавшейся ими операции в Букейке и, более того, какой урон будет нанесен предприятию и городу в результате взрыва доставленных в Букейк 2т. взрывчатки. При этом некоторые из них считали, что столь значительный ее объем «может убить тысячи людей и нанести материальный ущерб району площадью 20 кв. км». Впрочем, кое-кто из арестованных считал, что «если произойдет взрыв газа, то погибнут все жители Букейка, а пожар распространится на 60 км, на всю волость Аль-Уюн, а, может быть, и на всю Восточную провинцию». Отсутствие же интереса к вероятным последствиям операции определялось членами подпольной группы тем, что ее «главным итогом станет победа нации (мусульманской)». А ради ее «победы» нужно «идти по избранному пути, взрывать, убивать себя, а вместе с собой еще и людей».

Саудовская оппозиция выглядит как самовоспроизводящаяся система. Конечно, ее отряды разрознены и, видимо, почти не связаны между собой — деятельность саудовских спецслужб дает о себе знать. Разумеется, их связь с центрами международного терроризма условна, хотя его представители находятся и в пределах саудовской территории. Более того, террористы, действующие в Ираке, служат примером для подражания для их единомышленников в соседних странах.

Антиамериканизм, вне сомнения, оказался оружием политической борьбы. Где-то (Саудовская Аравия тому пример) он окрашивается в «мусульманские» тона, где-то приобретает оттенки иной «цивилизационной» или «религиозной» специфичности, которую обычно называют «духовностью». Но последствия борьбы, безрассудно использующей антиамериканизм, не могут в конечном итоге быть успешными. Это в равной мере относится и к саудовскому террористическому подполью, и к уважаемым и порой находящимся на вершине власти политикам. Все они в конечном итоге делают одно общее дело с теми, кого сами же называют террористами. Г.Г. Косач. www.iimes.ru, 15.5.2007г.

— Китай обладает огромным потенциалом освоения собственных энергоресурсов и «будет собственными силами решать проблему энергоснабжения». Об этом заявил 2 мая в Эр-Рияде замначальника госкомитета Китая по делам развития и реформ Чэнь Дэмин на втором заседании «круглого стола» министров энергетики стран Азии.

Чэнь Дэмин назвал Китай крупным потребителем и производителем энергоресурсов. «Нам нуж-

но импортировать определенные объемы сырой нефти и природного газа для пополнения потребляемых энергоресурсов», — сказал он. Он указал, что Китай не является главным фактором роста международных цен на нефть. «Главные причины аномального увеличения цен на нефть — региональная нестабильность, фондовые спекуляции и стихийные бедствия», — отметил он.

Глава китайской делегации призвал страны Азии приложить совместные усилия по обеспечению стабильности в регионе, расширению инвестиций в нефтегазовую область, повышению эффективности и распространения энергосбережения, поощрению экологически чистого производства, охране экологии, укреплению межправительственного диалога и сотрудничества, повышению роли в деле международной энергетики.

Второе заседание «круглого стола» министров энергетики стран Азии сегодня состоялось в Эр-Рияде. Чиновники и эксперты 17 главных производителей и потребителей энергоресурсов Азии, в том числе Саудовской Аравии, Кувейта, Ирака, ОАЭ, Китая, Японии, Республики Корея и Индии, обсудили вопросы наращивания взаимодовверия и энергетического сотрудничества между Восточной и Западной Азией, обеспечения энергетической безопасности. Синьхуа, 4.5.2007г.

— Восточная Азия занимает место США и Европы в качестве главного экономического партнера стран Персидского залива. Растущая доля ближневосточной нефти идет в Индию и Китай, они наращивают и инвестиции на Ближнем Востоке. Прошедший в Эр-Рияде, столице Саудовской Аравии, Азиатский круглый стол министров энергетики Ближнего Востока, Восточной и Южной Азии был посвящен перспективам изменений спроса и предложения энергоресурсов и инвестиционным возможностям региона. Это было второе подобное мероприятие после конференции в Дели в 2005г. Во встрече, организованной Японией и Саудовской Аравией, приняли участие 16 стран Азии, включая Китай, Индию и Пакистан. «Мы обсуждали потребность в значительных инвестициях во всю цепочку добычи, переработки и транспортировки энергоресурсов, — заявил саудовский министр нефти Али Найми, — цифры очень значительные».

До конца десятилетия страны Персидского залива намерены потратить на новые энергопроекты 270 млрд.долл., заявил министр нефти Объединенных Арабских Эмиратов Мохаммед Апыамли. Основным источником этих средств — растущие доходы от экспорта энергоресурсов в Восточную Азию и совместные проекты с потребителями ресурсов.

Спрос на нефть в Азии уже превысил уровень Западной Европы. На Азию приходится 70% прогнозируемого International Energy Agency на ближайшие десятилетия мирового роста потребления нефти. Найми отметил, что в Восточную Азию идет около двух третей экспорта нефти из Персидского залива, а на страны Залива приходится 70% импорта нефти Восточной Азией.

Происходит «благодетельный глобальный круговорот» инвестиций, говорит заместитель исполнительного директора ИЕА Уильям Рамсей, при котором азиатский экспорт промышленной продукции генерирует растущий спрос на нефть и способствует инвестиционному буму в странах Залива.

Саудовская Аравия, имеющая крупнейшую экономику в регионе, планирует за несколько лет

израсходовать 70 млрд.долл. на увеличение добычи нефти и создание совместного предприятия по нефтепереработке с японской Sumitomo Chemical, французской Total, американскими ConocoPhillips и ExxonMobil, китайской Sinopet.

Инвестиционный бум наблюдается и в других секторах. Всего саудовцы наметили новых инвест-проектов на 300 млрд.долл. На этой же неделе канадская металлургическая компания Alcan подписала с правительством Королевства соглашение о строительстве алюминиевого комбината стоимостью 7 млрд.долл.

Растущие связи стран Залива с Азией могут иметь серьезные последствия для стран Запада, государственные нефтяные компании играют теперь ведущую роль в разработке крупных новых месторождений, особенно в Персидском заливе, а доступ крупнейших западных нефтяных компаний к новым источникам сырья все более затруднен.

У растущих восточноазиатских инвестиций в страны Ближнего Востока могут быть и важные геополитические последствия. Китай и Индия будут активнее участвовать в политической стабилизации региона. В перспективе решения, принятые в Пекине и Дели, могут приобрести такое же значение для региона, как решения, принятые в Вашингтоне. Дружеская атмосфера встречи восточно-азиатских и ближневосточных министров контрастирует с враждебностью и подозрительностью, которая характеризовала в период высоких нефтяных цен в 1970гг. отношения стран Залива с Западом. Бхушан Бахри. Wall Street Journal. www.rusarabbc.ru, 3.5.2007г.

— Мировая потребность в нефти к 2030г. увеличится в два раза. Об этом в среду заявил министр экономики, торговли и промышленности Японии Акира Амари на проходящей в столице Саудовской Аравии Эр-Риаде конференции министров энергетики азиатских стран. «На 60% этот прирост произойдет за счет увеличения потребления (нефти) в странах Азии, потребности которой уже сегодня составляют 40% мировых», — сказал Амари. В Азии проживает две трети населения Земли. Экономика азиатских стран, особенно юго-востока континента, относятся к наиболее динамично развивающимся экономикам мира.

Министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али эль-Наими заверил, что нефтеимпортирующие страны Восточной Азии, на две трети зависящие сейчас от экспорта нефти из стран Ближнего Востока, могут рассчитывать на них и в будущем. «Я хотел бы заверить вас в том, что импортирующие (нефть) страны Азии могут рассчитывать на Западную Азию в вопросах безопасных и надежных поставок нефти в будущем», — сказал он. Саудовский министр заявил, что азиатские нефтепроизводители, основу которых составляют арабские страны Персидского залива, «сделают все возможное, чтобы обеспечить необходимый уровень производства и экспорта нефти». Две трети мировых запасов нефти сосредоточены в государствах Западной Азии (Ближнего Востока). РИА «Новости», 1.5.2007г.

— Освоение гигантского морского нефтегазового месторождения Moneefa производительностью 900.000 бар. в сутки в Саудовской Аравии должно завершиться в соответствии с графиком в июне 2011г., сообщила государственная нефтяная компания Saudi Aramco. Компания планирует увели-

чить добычу на месторождении Shaybah и подписала соглашение о строительстве нефтепровода с российским Стройтрансгазом.

За счет Moneefa и других месторождений Саудовская Аравия, крупнейший экспортер нефти в мире, хотела бы увеличить мощность добычи до 12,5 млн.бар. в сутки — целевого уровня 2009г. — с текущих 11,3 млн.бар. в сутки. Освоение Moneefa позволит Саудовской Аравии увеличить поставки арабской тяжелой нефти, переработка которой считается более сложной и дорогостоящей, чем легкой нефти. Государство подписало соглашения о строительстве двух новых нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) в Саудовской Аравии мощностью 400.000 бар. в сутки, а также о модернизации ряда других НПЗ как внутри страны, так и за рубежом для переработки тяжелой нефти.

Объемы добычи газа на месторождении ожидаются на уровне 2.548.800 куб.м. в сутки, газоконденсата — на уровне 65.000 бар. в сутки, говорится в сообщении Aramco, опубликованном на веб-сайте компании. Aramco сообщила, что подписала соглашение с российской компанией Стройтрансгаз о строительстве 217 км. нефтепровода в рамках мер по развитию нефтяного месторождения Shaybah. Контракт был подписан в конце марта, а завершение строительства нефтепровода ожидается в июне 2008г., говорится в сообщении Aramco. Aramco планирует увеличить добычу нефти Arab Extra Light с Shaybah на 250.000 бар. в сутки в 2008г., а затем — еще на 250.000 бар. в сутки к 2010г. Рейтер, 12.4.2007г.

— Состоялось подписание контракта на поставку оборудования локального крепления скважин (ЛКС) между УК ООО «Татнефть-Регионы» и саудовской группой компаний «Замил». Документ предусматривает поставку оборудования для двух скважин Saudi Aramco, на которых в ближайшее время предполагается проведение испытаний разработанной ОАО «Татнефть» технологии ЛКС. Данный контракт стал результатом совместной работы специалистов УК ООО «Татнефть-Регионы», ООО «Сервисная компания «Внедрение» и института ТатНИПИнефть по продвижению оборудования и технологии ЛКС на новые рынки зарубежных стран. Время и деньги, 5.4.2007г.

— В саудовском г.Дахран заключен контракт между российской компанией Стройтрансгаз и саудовской Сауди Арамко на строительство нефтепровода «Шейба-Абкайк». Подписавший документ с саудовской стороны вице-президент Сауди Арамко Али эль-Аджди приветствовал приход на рынок королевства «мощной российской организации, имеющей собственные передовые технологии и большой опыт работы как в России, так и за рубежом». Он также выразил надежду на то, что этот первый в истории контракт, заключенный российским подрядчиком на строительство нефтегазовых объектов в Саудовской Аравии, «станет началом долгосрочного взаимовыгодного сотрудничества между двумя компаниями».

Получение права на реализацию проекта означает для российского бизнеса прорыв на совершенно новый для него рынок — самый емкий и привлекательный на Ближнем Востоке. Только на реализацию нефтегазовых проектов Саудовская Аравия планирует израсходовать в ближайшие 5 лет 70 млрд.долл. Общий же объем инвестиций на предстоящие 15-20 лет достигает 1 трлн.долл. При-

существование на саудовском рынке облегчает задачу выхода на рынки соседних арабских стран Персидского залива, в которых благодаря высоким ценам на нефть также наблюдается беспрецедентный строительный бум.

Предполагается, что строительство нефтепровода «Шейба-Абхайк», протяженность которого превышает 200 км., начнется в июне и завершится через полтора года. Вестись оно будет в самой большой по площади песчаной пустыне мира — Руб эль-Хали, отличительными чертами которой являются рекордные летние температуры, зыбучие пески и пыльные бури. Проект, стоимость которого составит 100 млн.долл., будет целиком выполняться российской компанией. На строительстве трассы будут использоваться рабочие как из России, так и других стран.

Принадлежащая государству компания Сауди Арамко является крупнейшим нефтегазовым объединением в мире. Она целиком контролирует все запасы углеводородного сырья на территории Саудовской Аравии, осуществляет их добычу, переработку и транспортировку. В рейтинге 50 ведущих нефтяных компаний мира на протяжении уже почти 20 лет Сауди Арамко неизменно занимает первое место по запасам нефти, ее добыче, качеству менеджмента и используемым технологиям. РИА «Новости», 31.3.2007г.

— «Лукойл» будет добывать газ в главной нефтяной стране, Саудовской Аравии. 12 фев. компания объявила об обнаружении коммерческих запасов газа и газового конденсата на блоке А, который она разрабатывает вместе с госкомпанией Saudi Aramco.

«Лукойл» объявил, что его совместное с Saudi Aramco предприятие — Lukoil Saudi Arabia Energy (Luksar) по результатам глубокого разведочного бурения на блоке А открыло скопления углеводородного сырья. Компания Luksar была создана в марте 2004г., российская компания получила в ней 80%, саудовская — 20%. Тогда же она стала победителем международного тендера на право разведки и добычи газа и газового конденсата на блоке А площадью 30 000 кв. км., расположенном в восточной части нефтегазоносного бассейна Руб аль-Хали к югу от Аль-Гавара, крупнейшего в мире нефтяного месторождения.

Правительство Саудовской Аравии и Luksar подписали соглашение о разработке этого блока на срок до 40 лет. С этого времени были проведены сейсмические исследования, а в 2006г. пробурена первая разведочная скважина глубиной 5000 м. на структуре Тухман, находящейся в центральной части блока. Сейчас Luksar переходит к оценке открытия, чтобы выяснить состав и потенциал залежи, эту оценку планируется завершить в 2008г. Но, как сообщил «Ведомостям» пресс-секретарь «Лукойл Оверсиз» (100% «дочка» «Лукойла», оператор его зарубежных дочерних проектов) Григорий Волчек, уже сейчас предполагаемые коммерческие запасы газа и газового конденсата в этой структуре можно оценить в 85 млн.т. условного топлива. По его словам, в изученной восточной части блока запасы могут составить 231,8 млн.т. условного топлива, а по блоку в целом — 700 млн.т. Сейчас ведется бурение еще одной скважины на структуре Мулайха, всего же контрактом предусмотрено строительство минимум девяти разведочных скважин. Как говорит собеседник «Ведомостей», про-

мышленную добычу углеводородов на месторождениях планируется начать в 2014г., а за все время действия проекта добыть 70 млрд.куб.м. газа и 45 млн.т. конденсата. По его словам, инвестиции в проект уже составили 80,4 млн.долл., всего в него планируется вложить 2 млрд.долл.

Аналитик «Тройки Диалог» Валерий Нестеров считает новость об открытии углеводородной залежи на блоке А нейтральной для «Лукойла». «Эти оценки предварительные, их еще надо подтверждать, и неизвестно, что получится в итоге», — объясняет он. К тому же, добавляет эксперт, в процессе разведки на месторождениях может обнаружиться нефть, а к ее добыче иностранцы в Саудовской Аравии не допускаются. «Важно, что «Лукойл» сумел закрепиться в этом стратегически важном для нефтяников регионе, особенно на фоне того, что в подвешенном состоянии находится иракский проект компании», — заключает Нестеров. Александр Тутушкин. «Ведомости», 13.2.2007г.

— Состоялся визит делегации ОАО «Газпром» во главе с председателем правления Алексеем Миллером в Саудовскую Аравию. Как сообщили в управлении информации ОАО «Газпром», в ходе визита Алексей Миллер принял участие в работе Российско-Саудовского делового форума, провел переговоры с председателем агентства по инвестициям Саудовской Аравии Абдуллой Ад-Дабагом, руководителями крупнейших компаний нефтегазового и нефтехимического комплекса страны.

На долю Саудовской Аравии приходится 14% мировой нефтедобычи. Добычу нефти ведет государственная корпорация Saudi Aramco. Саудовская Аравия обладает самыми крупными запасами нефти в мире — 22% мировых запасов нефти. Большая часть этих запасов приходится на качественные и наиболее дорогие сорта нефти Light и Extra Light.

Половина экспортируемой Саудовской Аравией нефти направляется в Азиатско-Тихоокеанский регион (преимущественно в Японию и Южную Корею). Также значительные объемы сырой нефти направляются в США.

Саудовская Аравия располагает значительными мощностями по переработке нефти как на территории самой страны, так и за рубежом. Взят курс на замещение поставок сырой нефти экспортом продукции глубокой переработки. Реализация стратегии на повышение добавленной стоимости, получаемой на базе добычи нефти и газа, предусматривает также активное развитие нефтегазохимической отрасли. Спрос на газ на внутреннем рынке Саудовской Аравии растет опережающими темпами по отношению к добыче.

Саудовская Аравия является четвертой страной в мире по запасам природного газа. Последнее десятилетие Saudi Aramco интенсивно ведет поиск и разработку газовых месторождений как на суше, так и на шельфе. В 2005г., по данным компании, было добыто 70 млрд.куб.м. газа. Для высвобождения дополнительных объемов нефти на экспорт предполагается последовательное увеличение потребления газа внутри страны. Саудовская Аравия намерена активно развивать национальную сеть транспортировки и распределения природного газа. ИА Regnum, 12.2.2007г.

— Саудовская Аравия объявила о новых газовых открытиях, благодаря которым запасы страны могут значительно возрасти. Как заявил вице-прези-

дент компании Saudi Aramco на энергетическом форуме, прошедшем в ноябре в г.Даммаме, в следующее десятилетие запасы королевства могут увеличиться на 20% — как минимум на 1,4 трлн куб.м свободного газа.

Запасы страны оцениваются в 6,9 трлн куб.м. Об этом сообщает Petroleum Economist. Национальная нефтяная компания рассчитывает к 2011г. пробурить не менее 307 эксплуатационных и 67 поисково-разведочных скважин. В этот же период начнется осуществление новых программ поисково-разведочных работ на газ в Красном море и «бассейне» Нафуд (Nafud basin), хотя вначале работы предполагается сосредоточить в хорошо изученных («зрелых») районах Персидского залива.

Aramco предполагает добывать до 28 млн.куб.м/сут газа на своем новом месторождении Каран (Karan), расположенном на шельфе Залива, к северо-востоку от месторождения Сафания (Safaniya). Здесь полным ходом ведутся оценочные работы, что позволит определить истинные размеры открытия, которое компания преподносит как «гигантское» — возможно, крупнейшее открытие в Саудовской Аравии.

По сообщению официальных источников, сейсмическими исследованиями, проведенными на морском месторождении Каран, обнаружена необычно крупная перспективная на газ структура. Бурение первой оконтуривающей скважины Каран-7 предполагалось закончить до конца 2006г. В начале след.г. предполагается пробурить оценочную скважину Каран-8. На программу оценочного бурения отводится 2г. Первый газ с месторождения Каран предполагается получить в 2011-12гг.

Другое газовое открытие сделано компанией Aramco в Восточной провинции, в районе гигантского нефтяного месторождения Гавар (Ghawar). В конце ноября сообщено, что в скважине Ниджайман-1 (Nijaiman-1) получен приток газа в 1,7 млнкуб.м/сут; в период постоянной эксплуатации скважина может давать 2,3 млн.куб.м. газа в сутки.

Эти поисково-разведочные работы Aramco проводит на собственные средства. Но одновременно 4 иностранных консорциума находятся в преддверии буровых компаний в пределах обширных территорий пустыни Руб-эль-Хали с инвестициями суммарно не менее 1,5 млрд.долл. В рамках проектов, осуществляемых под руководством Royal Dutch Shell, французской Total, российского «Лукойла» и китайской Sinopec, а также совместным итало-испанским предприятием в составе компаний Eni и Repsol YPF, в ближайшие 2г. планируется пробурить 27 скважин.

Sino Saudi Gas (SSG), совместное предприятие Sinopec и Aramco, уже пробурили две скважины. Ведется их оценка. Luksar — совместное предприятие в составе Aramco и «Лукойла», — планировало закончить бурение первой скважины в дек. 2006г. Shell-Aramco South Rub al-Khali собирается задействовать второй буровой станок для бурения семи скважин на 210 тыс.кв.км.

43% газовых запасов Саудовской Аравии представлено попутным газом. Увеличение доли свободного газа позволит стране нарастить газодобычу (добыча попутного газа ограничена рамками нефтедобычи, осуществляемой в пределах квот ОПЕК). Этот рост необходим в связи с предполагаемым трехкратным (по сравнению с уровнем 2005г. в 69,5 млрд.куб.м.) увеличением внутренне-

го потребления газа к 2030г. Aramco предполагает также наращивать свои газоперерабатывающие мощности. Как официально заявлено на энергетическом форуме в Даммаме, в ближайшие 7-8 лет страна станет экспортером газа. Ukraine Daily. www.rusarabbc.com, 1.2.2007г.

— Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) не будет проводить внеочередного заседания с целью остановить снижение цен на нефть, поскольку Саудовская Аравия выступает против этого шага, сказал министр энергетики и добывающей промышленности Алжира Шакиб Хелиль в воскресенье.

Любая попытка ОПЕК сократить нефтедобычу без участия Саудовской Аравии не вызовет достаточного доверия, поскольку на долю королевства приходится самые масштабные снижения добычи среди всех государств, входящих в картель, добавил Хелиль, выступавший по государственному радиоканалу Алжира. «Заседания не будет, поскольку Саудовская Аравия выступает против», — сказал он. «(Существующее решение) о сокращении (добычи) почти на 1,7 млн.бар. (в сутки), если оно действительно будет реализовано и будет поддерживаться дисциплина, должно привести к тому, что цены получат значительно большую поддержку и вырастут значительно выше, чем сейчас». В окт. ОПЕК договорилась о снижении добычи нефти на 1,2 млн.бар. в сутки с нояб., а в дек. — еще на 500 тыс. бар. в сутки с февраля — до 25,8 млн.бар. в сутки.

Следующее плановое заседание картеля должно состояться в марте, однако снижение цен на нефть на 17% с конца 2006г. вызвало разговоры о возможности проведения внеочередного совещания. По словам Хелиля, энергетический сектор Алжира принес почти 54 млрд.долл. в 2006г., который стал для страны «исключительным» годом. В 2005г. доходы сектора составили 46,7 млрд.долл. Рейтер, 21.1.2007г.

— На своей последней встрече 14 дек. 2006г. Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), стремясь снизить избыточное предложение нефти на мировом рынке, приняла решение о втором по счету за последние месяцы сокращении общего лимита добычи (для 10 стран-членов, исключая Ирак) с 1 фев. 2007г. на 0,5 млн.бд. С 1 нояб. 2006г. он был уменьшен на 1,2 млн.б/д.

Ведущий в картеле производитель — Саудовская Аравия, защищая «приемлемую и стабильную» цену на нефть с учетом обесценения доллара осенью истекшего года, предложила повысить верхний предел своего политико-ценового ориентира с 50 до 60 долл./бар, сообщает газета Handelsblatt.

ОПЕК, сокращая добычу нефти, учитывает накопленный в индустриальных странах высокий уровень товарных запасов с тем, чтобы в условиях мягкой зимы в Северном полушарии не допустить резкого снижения цен на нефть, особенно с предстоящей весны.

Хотя сегодня ОПЕК не обладает таким контролем над рынком, как это было в 70-80гг., она, все еще достаточно влиятельна, чтобы предотвратить резкое падение цен, отмечают немецкие аналитики.

В то время как в 90гг. ситуация на мировом нефтяном рынке складывалась в пользу покупателей нефти, в последние годы вновь наметилась тенденция к формированию рынка продавца. Основной

причиной явилось значительное увеличение потребления нефти прежде всего в КНР, а также в других странах с переходной экономикой. В конце прошлого десятилетия усилился приток инвестиций в создание новых нефтедобывающих мощностей, что придало мощный стимул развитию отраслей по выпуску необходимого оборудования.

Наблюдавшаяся в последние 8 лет в целом повывшательная тенденция цен на нефть (с почти 15 долл. временами до 70 долл/бар и выше) обусловила изменение инвестиционной политики в нефтегазовом комплексе, однако члены ОПЕК по-прежнему стремятся не допустить на свои внутренние рынки международные нефтяные монополии. Государственные нефтяные компании контролируют сегодня 80% мировых достоверных запасов нефти. Поэтому ТНК в основном могут осуществлять инвестиции только в тех регионах, где нефтяные месторождения должны разрабатываться при условии крупных финансовых вложений.

На фоне существенно возросшего в последние годы потребления нефти в мире имеется лишь ограниченный объем резервных нефтедобывающих мощностей, которые могут быть задействованы в случае неожиданных перебоев с нефтеобеспечением, например вследствие природных катаклизмов, для стабилизирующего воздействия на поставки и цены. Если мировая общехозяйственная конъюнктура и соответственно глобальное потребление нефти будут и далее стабилизироваться на относительно высоком уровне, то нефтяной рынок в краткосрочной перспективе будет запрограммирован на нехватку поставок. Большинство экспертов исходят из того, что только с 2010г. на рынке начнет ощущаться эффект от вложенных инвестиций в создание новых мощностей и будет складываться тенденция к формированию рынка продавца. Однако эти прогнозы строятся без учета возможных политических рисков на Ближнем и Среднем Востоке.

Анализ перспектив развития мирового нефтяного рынка указывает на то, что и в среднесрочной перспективе цены будут подвержены существенным колебаниям. При этом надо учитывать, что в ведущих нефтедобывающих регионах пик добычи либо достигнут, либо уже близок по времени. Это не означает исчерпания нефтяных ресурсов и необходимо будет мобилизовать не только нетрадиционные источники поставок более тяжелых сортов нефти, такие как нефтеносные песчаники и сланцы, но и биосырье с высокими издержками производства. Во всяком случае можно с уверенностью утверждать, считают эксперты, что век дешевой нефти подходит к концу. Если мировое потребление этого энергоносителя будет продолжать расти в среднем на 2% в год, то даже без военной эскалации на Ближнем Востоке могут возникнуть перебои с поставками. В случае, если страны ОПЕК или Россия откроют доступ к своим нефтяным разработкам зарубежного капитала и know-how, только тогда эту угрозу можно будет отодвинуть по крайней мере до середины следующего десятилетия.

Чем ниже прирост мирового спроса на нефть, тем легче будет преодолевать перебои с поставками, вызывающие рост цен. Перспективы стабилизации цен будут складываться более благоприятно не в последнюю очередь под влиянием присоеди-

нения к нефтяному картелю других стран-поставщиков, таких как Ангола и Судан.

Новый, содержащий долгосрочный прогноз до 2030г. доклад минэнерго США, по признанию аналитиков, рисует оптимистическую картину перспектив энергопотребления страны, поставок энергоносителей и расходов на энергию в предстоящие 24г.

Ожидают, что цены на нефть будут постепенно снижаться после достижения в июле 2006г. пика в 77 долл/бар (58 евро/бар) на эталонную в США западнотехасскую среднюю (WTI). Со среднего уровня за 2006г. почти в 61 долл/бар цены, вероятно, снизятся до 50 долл. (в долл. 2005г.) к 2015г. и затем начнут расти до 59 долл. к 2030г. Указанные цены не сравнимы с уровнем в 15 – 30 долл/бар, наблюдавшимся в конце 80, в 90гг. и даже еще недавно – в 2003г. Однако в пересчете по паритету покупательной способности доллара 2006г. цена на нефть составляла в среднем 92 долл/бар в 1980г. и почти 89 долл. в 1981г.

Ожидания снижения цен обусловлены резким их подъемом в 2006г. и в целом более высокой стоимостью нефти с начала текущего десятилетия. «Становится очевидным, что топливно-энергетические рынки неуклонно меняются в ответ на такие факторы, как более высокие цены на энергию, наблюдавшиеся с 2000г.», утверждают авторы доклада.

Высокий уровень цен на нефть наряду с недавно принятым в США законодательством в области энергетики, стимулирующим более широкое применение альтернативных источников энергии и предусматривающим усиление интереса к атомной энергетике, в сочетании с предполагаемым увеличением поставок нефти из новых источников будут способствовать ослаблению давления на цены нефти.

Американские специалисты в области энергетики ожидают увеличения потребления биотоплива (как этанола, так и биодизеля), роста мощностей и выпуска жидкого топлива на базе угля, повышения спроса на нетрадиционные технологии по транспортировке топлива, расширения мощностей АЭС и производства атомной энергии, а также ускорения принятия мер по эффективности использования энергии во всех секторах экономики.

Реальные мировые цены на нефть, утверждают авторы доклада, будут постепенно снижаться с их среднего уровня с 2006-15гг., после чего рост инвестиций в поисково-разведочные работы и разработку новых месторождений приведет к увеличению поставок нефти на мировой рынок. Однако после 2015г. ее реальные цены начнут повышаться в ответ на увеличение спроса и рост издержек по освоению новых месторождений в труднодоступных регионах. В 2030г. средняя цена сырой нефти составит 59 долл/бар в долл. 2005г., или 95 долл. в номинальном выражении.

Цены на природный газ, основное сырье для американских химических предприятий, также приобретут тенденцию к снижению в ближайшем будущем, однако в значительной мере из-за реструктуризации спроса со стороны производителей химикатов и электроэнергетики.

Минэнерго в последнем исследовании существенно понизило свой долгосрочный прогноз потребления природного газа в США до 26 трлн. куб. фут. в 2030г., что на 1 трлн. куб. фут. меньше по

сравнению с его прежней оценкой годом ранее. Это обусловлено усилением процесса перехода электроэнергетических компаний на использование вместо газа угля. Эксперты министерства ожидают, что цена угля, запасы которого в США весьма велики, к 2030г. будет составлять 1,15 долл/млн БТЕ в ценах 2005г.

Главным фактором повышения внутренних цен природного газа (с их сохранявшегося в течение долгого времени в 80-90гг. уровня в 2 долл/млн БТЕ) явилась деятельность американских электроэнергетических компаний, осуществлявших переход с угля на газ для выполнения новых нормативов по сокращению вредных выбросов в атмосферу. Теперь же, когда они вновь стали переходить с дорогого газа на уголь, эксперты ожидают, что цены газа с их нынешнего уровня в 7 – 8 долл. к 2015г. снизятся до 5 долл. и к 2030г. поднимутся до 6 долл/млн БТЕ. Очевидно, что цены газа не вернутся к уровню 90гг. в 2-3 долл/млн БТЕ, однако цена в 5-6 долл. для потребителей будет более приемлемой по сравнению с 11 долл. (франко добывающее предприятие), зарегистрированной в окт. 2005г. после того, как в зоне Мексиканского залива прошли два разрушительных урагана.

Положение с поставками газа, возможно, существенно улучшится, если, по мнению Г. Карузо, главы информационного подразделения Energy Information Administration (EIA), конгресс пойдет на отмену запрета на проведение буровых работ в континентальной зоне на восточном и западном побережье США, где имеются большие запасы нефти и газа. Крупные запасы газа здесь могут быть доступны для разработки в случае отмены моратория на проведение буровых работ, считает он. В 2006г. конгресс был близок к решению данной проблемы, и деловые круги надеются, что мораторий будет частично либо полностью отменен в ближайшие год-два.

Благоприятные прогнозы министерства в отношении поставок нефти, газа и цен на них могут не оправдаться в случае возможного изменения геополитической ситуации в важнейших нефтедобывающих регионах.

Долгосрочные прогнозы, указывают эксперты министерства, «подвержены воздействию значительной неопределенности, и даже небольшие сдвиги в уровне поставок или спроса могут привести к существенным колебаниям цен в ту или иную сторону». По их мнению, в зависимости от того, по какому сценарию будут развиваться события в предстоящие 24г., цена на нефть к 2030г. может составить 35 долл. либо, возможно, 100 долл/бар.

В наступившем году в условиях аномально мягкой зимы в Северном полушарии, замедления темпов роста экономики США и накопления в индустриальных странах значительного объема товарных запасов жидкого топлива наблюдалось заметное падение цен на нефть – до 55 долл/бар, или самого низкого уровня за последние 1,5г. По состоянию на 10 янв. биржевые котировки нефти Brent в Лондоне составляли 55,22 долл. и западнотехасской средней WTI в Нью-Йорке – 55,65 долл/бар, а 11 янв. они снизились до 53,4 и 53,95 долл. соответственно. В создавшейся ситуации не исключают возможность созыва внеочередного совещания странами ОПЕК, которые обеспечивают почти 40% мирового потребления нефти и стремятся

контролировать объем своих поставок для воздействия на цены. БИКИ, 18.1.2007г.

– Саудовская Аравия сохраняет приверженность провозглашенной цели увеличения резервных мощностей добычи нефти до 1,5-2 млн.б/д в сутки для обеспечения ускоряющегося роста, сказал министр нефтяной промышленности Али аль-Наими. Комментарии министра прозвучали на фоне увеличения простаивающих мощностей добычи Саудовской Аравии до 3 млн.б/д в сутки с февраля этого года в связи со снижениями квот на добычу ОПЕК.

«Саудовская Аравия привержена увеличению доступности энергоресурсов на мировых рынках, – сказал аль-Наими. – Это обеспечивается конкретными планами и действиями и намерением направить 80 млрд.долл. на проекты, направленные на увеличение поставок энергоносителей на мировые рынки».

Приоритетом Саудовской Аравии являются инвестиции в целью увеличения стабильных мощностей добычи до 12,5 млн.бар. в сутки к 2009г., сказал аль-Наими. Добыча нефти в королевстве в дек. 2006г. составила 8,75 млн.бар. в сутки, свидетельствуют данные Рейтер. Рейтер, 18.1.2007г.

– Саудовская Аравия стремится выработать стабильный и приемлемый уровень цен на нефть и опасается, что бедные страны не смогут покупать «черное золото» за 70 долл. за 1 бар., сказал посол Саудовской Аравии в США в воскресенье. «Мы работаем над стабильной и приемлемой ценой, которая не только будет удовлетворять производителей, но и будет доступна потребителю», – сказал принц Турки аль-Фаизаль в эфире CNN. Рейтер, 4.12.2006г.

– Саудовская Аравия обладает запасами нефти в 264 млрд. баррелей, что составляет четверть общемировых разведанных ресурсов. Об этом заявил сегодня в Эр-Рияде министр нефти и минеральных ресурсов королевства Али ан-Нуэйми.

Он подчеркнул, что Саудовская Аравия способна приумножить свое основное природное богатство еще на 200 млрд. баррелей как путем открытия новых месторождений, так и повышения производительности добычи на уже существующих.

По словам министра, сейчас страна добывает 9 млн.бар. сырой нефти в день, что соответствует 13% мировой добычи. К 2009г. Саудовская Аравия намерена увеличить производство нефти до 12,5 млн.бар. ежедневно.

Саудовская Аравия занимает первое место в мире как по добыче, так и по экспорту нефти. Прайм-ТАСС, 30.11.2006г.

– Крупнейший мировой экспортер нефти – Саудовская Аравия – намерена увеличить свои нефтеперерабатывающие мощности на 1 млн. б/д. Об этом сообщает ведущая арабская газета Аш-Шарк Аль-Аусат, издаваемая в Лондоне. Для достижения этой цели планируется ввести в строй новый нефтеперерабатывающий завод на Красном море, сообщил во вторник саудовский эксперт. Чтобы еще укрепиться в статусе крупнейшего мирового транспортного и топливного поставщика в последующем десятилетии, Эр-Рияд готов потратить миллиарды. Общий объем инвестиций в нефтяную, газовую и нефтехимическую отрасли в последующие 5 лет запланирован на уровне 150 млрд.долл. «Мы находимся в процессе превращения в самый крупный нефтеперерабатывающий

центр в мире», — сказал Ибрахим аль-Муханна, советник саудовского министра нефти Али ан-Найми, в кулуарах конференции, посвященной проблемам энергетики. Цель — довести объем переработки в королевстве до 3 млн. бар. в день, сказал он.

Эр-Рияд действует очень быстро, стремясь продемонстрировать свою решимость преодолеть дефицит перерабатывающих мощностей, приведший этим летом к взлету цен на нефть в США до 80 долл. за бар. Королевство уже подписало контракты на 12 млрд. долл. на строительство двух нефтеперерабатывающих заводов — одного в Джубайле на побережье Персидского залива совместно с французской Total, а второго — в Янбо, на побережье Красного моря, совместно с американской ConocoPhillips. К концу десятилетия экспортные возможности страны вырастут на 800 тыс. б/д.

Муханна сказал, что также прорабатываются планы строительства третьего нефтеперерабатывающего завода в Джизане, на западном побережье. Подробности этого проекта будут известны после завершения подготовки ТЭО министерством нефти. Государственная нефтяная компания Saudi Aramco владеет пятью нефтеперерабатывающими заводами общей производительностью 1,4 млн. б/д. На двух совместных предприятиях, в Янбу — с ExxonMobile и в Джубайле — с Shell, объем производства должен вырасти свыше 1,9 млн. б/д, что сделает Saudi Aramco крупнейшим производителем в мире. Саудовский нефтяной эксперт уверен, что рост мирового спроса на топливо оправдывает амбициозные проекты в области нефтепереработки Саудовской Аравии. Он считает, что потребности в нефти продолжат расти в среднем на 1,1 млн. бар. в год.

Муханна не согласен с утверждением некоторых крупнейших стран-потребителей о том, что высокие цены на нефть препятствуют экономическому росту государств-импортеров. «Наши наблюдения говорят о том, что ничего подобного не происходит», — говорит он. «В этом году страны, добившиеся самых высоких темпов роста, такие как Китай и Индия, являлись нетто-импортерами».

Чтобы укрепить свое положение как первого в мире экспортера сырой нефти и упрочить свое место в сфере газодобычи. Саудовская Аравия в течение ближайших 5 лет инвестирует 80 млрд. долл. в производство бурового оборудования, строительство нефтеперерабатывающих предприятий, бурение новых скважин и сооружение перерабатывающих заводов, говорит саудовский эксперт. Эти инвестиции будут сделаны в соответствии с планами Эр-Рияда по увеличению к 2009г. объема добычи нефти до 12,5 млн. б/д с текущего уровня в 11,3 млн. 70 млрд. долл. будет израсходовано за 5 лет на реализацию нефтехимических проектов. Эр-Рияд обеспечивает 8% мирового нефтехимического производства, но намерен в последующее десятилетие увеличить свою долю рынка до 15%, говорит Муханна. www.rusarabbc.com, 16.11.2006г.

— Число регистраций новых автомобилей в Германии, крупнейшем автомобильном рынке Европы, выросло на 1,5% в окт. 2006г. до 294 тыс. ед. Об этом в пятницу вечером сообщила немецкая ассоциация автомобилестроителей VDA. Согласно предварительным данным ассоциации, за первые

10 месяцев года число регистраций выросло на 1% до 2,8 млн. автомобилей.

Цены на нефть скорее всего сохранят стабильность в течение следующих двух лет, сказал глава Международного валютного фонда Родриго Рато в субботу. «С нашей точки зрения, и фьючерсы рынка скорее в нами согласны, цены на нефть останутся на текущих уровнях в течение двух следующих лет, если не произойдет что-то непредвиденное», — сказал Рато Рейтер.

В г.Джидда в Саудовской Аравии проходил региональная встреча министров финансов. Инвестиции стран Персидского залива в нефтяную отрасль помогут сохранить стабильность на рынке, сказал Рато. «Мы считаем, что перспективы роста инвестиций в нефтедобычу и переработку в регионе очень позитивны для региона и мировой экономики», — сказал он.

В прошлом месяце глава МВФ говорил о том, что крупнейшим риском для мировой экономики является возможность значительных недопоставок нефти. Родриго Рато отметил, что текущие тенденции в колебаниях спроса и предложения указывают на будущую стабильность цен. Цены на нефтяные фьючерсы опустились на 20 долл. с достигнутых в середине июля пиков на уровне 78,4 долл. за 1 бар. и близки к дну коридора 57-62 долл. за 1 бар., в котором они находятся с начала окт. Рейтер, 4.11.2006г.

— Министр нефтяной промышленности Саудовской Аравии Али аль-Найми высказался в четверг в поддержку решения о сокращении добычи «черного золота» Организацией стран-экспортеров нефти на 1 млн. б/д с реального объема производства. Перед началом внеочередного совещания ОПЕК в четверг он также сказал, что картель может принять решение о дальнейшем снижении добычи нефти на совещании 14 дек. в Абудже.

Министры картеля согласны с необходимостью снизить добычу нефти на 1 млн. бар. в сутки с целью поддержания цен. Они не пришли к согласию о том, сокращать ли этот объем с 27,5 млн. б/д фактической добычи, либо с официального потолка в 28 млн. б/д. Reuters, 19.10.2006г.

— На начало авг. больше всего буровых насчитывалось в Саудовской Аравии — 63, из них 8 морских. В ОАЭ — 16 установок, из них 14 в эмирате Абу-Даби, включая одну морскую, и две в Дубае (одна морская, одна наземная). В остальных странах Залива: Оман — 40, Катар — 10 (из них 8 морских), Кувейт — 13. Данные приведены интернет-изданием Российского союза производителей нефтяного оборудования. Русский дом, 6.9.2006г.

— По мнению экономиста Эмиля Рутледжа, богатые нефтью страны GCC должны стремиться к экспорту нефтепродуктов, а не сырой нефти. «Зависеть исключительно от экспорта нефти — неэффективно; диверсификация в сторону нефтепереработки и инвестирование в отрасли, потребляющие тяжелую нефть в качестве сырья — оптимальный путь развития», — заявил Эмиль Рутледж, экономист дубайского центра Gulf Research Centre. «Производить отечественные продукты с более высокой добавленной стоимостью намного лучше, чем просто экспортировать их как сырье и позволять другим странам добавлять к ним стоимость, оставляя доход за собой».

Саудовская Аравия, владеющая четвертью разведанных мировых нефтяных запасов и являющаяся

ся крупнейшим экспортером нефти, приступила к плану по увеличению своих нефтеперерабатывающих мощностей. В 2004г. королевство заключило контракт на строительство PetroRabigh – 10 млрд.долл. комплексного нефтеперерабатывающего и нефтехимического завода. Ожидается, что комплекс будет производить 18,4 млн.т. высококачественных нефтепродуктов в год и 2,4 млн.т. нефтепродуктов на основе этилена. В прошлом месяце Саудовская Аравия заключила две крупные сделки с международными нефтяными компаниями на строительство многомиллиардных НПЗ. Компании Aramco и Total в прошлом месяце сообщили, что они должны построить в Джубайле НПЗ полной переработки мощностью 400 тыс.б/д.

Разрабатываемый НПЗ будет перерабатывать сорт нефти Arabian Heavy и производить высококачественные нефтепродукты, которые удовлетворят существующим в настоящее время и будущим требованиям. Проект будет введен в эксплуатацию в 2011г. И Aramco, и Total будет принадлежать по 35% акций в совместном предприятии. Ожидается, что до 30% акций проекта участники разместят на открытом рынке Саудовской Аравии.

Спустя 3 дня после заключения сделки с французской компанией, саудовская Aramco подписала аналогичный контракт с ConocoPhillips на строительство НПЗ в Янбо. «Не нужно недооценивать выгоды от частичного открытого размещения акций этих проектов на фондовом рынке. Одобрив внесение таких компаний в списки Tadawul Index, власти Саудовской Аравии гарантируют, что каждый гражданин страны будет иметь долю в этом прибыльном секторе экономики и получать дивиденды с национальных ресурсов королевства», – заявил Рутледж. «Одно из существенных преимуществ, которые получит Саудовская Аравия в результате строительства дополнительных нефтеперерабатывающих мощностей на внутреннем рынке и инвестиций в НПЗ на внешнем, преимущественно в Азии, заключается в том, что большинство (а может быть, все) НПЗ будут рассчитаны на саудовскую сверхтяжелую нефть», – сообщил Рутледж. «Таким образом, – добавил он, – Саудовская Аравия может рассчитывать на потребление своей собственной нефти, даже если в будущем произойдет общий спад спроса на нефть». Расширение нефтеперерабатывающего и нефтехимического секторов, заявил экономист, также позволит создать много новых рабочих мест и возможностей для регионального частного сектора.

Некоторые политики и аналитики рынка связывают высокие цены на нефть именно с недостатком нефтеперерабатывающих мощностей. Экономист из Gulf Research Centre полагает, что «другие страны GCC, в особенности Кувейт, должны последовать примеру Саудовской Аравии. Этого может и не случиться никогда, но нет никакой причины, по которой страны GCC не могут в конце концов поставить себе целью экспортировать исключительно продукты нефтепереработки». Bahrain Tribune, 16.6.2006г.

– Суммарную мощность ближневосточных нефтеперерабатывающих заводов планируется нарастить на 3 млн.бар. в день. К 2012г. она достигнет 9,6 млн.б/д. Об этом заявил на Средневосточной конференции по нефти и газу Ферейдун Фешараки, исполнительный директор Facts Global Energy. Современный уровень мощностей достиг 6,65

млн.б/д из которых 2 млн. приходится на Саудовскую Аравию. За ведущей нефтяной державой региона следуют Иран и Кувейт. Заметно возросли мощности и в ОАЭ, увеличившись в 2 раза по сравнению с 1995г. Но регион все еще отстает в области переработки от США, Европы и многих других стран Азии.

По словам Фешараки, Саудовская Аравия намерена закончить строительство двух ориентированных на экспорт НПЗ в Янбу и Джубайле мощностью по 400 тыс.б/д каждый. В Иране готовятся к пуску в 2009-11гг. два новых конденсатороделителя мощностью по 120 тыс. б/д каждый. В ОАЭ Adnoc начала строительство НПЗ в Фуджейре на 300 тыс. б/д. ИАЦ «Минерал», 10.5.2006г.

– В кругах западных экспертов в области нефти и энергетики активно обсуждается вопрос о том, могут ли страны Ближнего и Среднего Востока в достаточной степени расширить свою добычу нефти с тем, чтобы удовлетворить растущий мировой спрос на нее. Национальные нефтяные компании, добывающие нефть в регионе, должны будут использовать больше химикатов для закачки воды в пласт с целью поддержания добычи на нынешнем уровне.

Как полагает М. Смит, директор британской консультационной компании Energyfiles, добыча в рассматриваемом регионе становится дорогостоящей и требует крупных инвестиций. В этой обстановке большие возможности открываются перед поставщиками необходимых химикатов.

В нефтедобывающих странах Персидского залива, особенно в Саудовской Аравии, а также в Иране, крупные нефтяные месторождения, на которые в последние несколько десятилетий приходилась значительная доля добычи в регионе, стали постепенно выработываться. Теперь продуценты должны извлекать нефть из крупных месторождений и на участках, характеризующихся сложными геологическими условиями.

Специалисты отмечают, что в некоторых районах Ближнего и Среднего Востока компании столкнулись с такими сложными техническими проблемами, что им придется приложить большие усилия для поддержания добычи на достигнутом уровне.

Необходимы крупные инвестиции в нефтедобычу с применением дорогостоящих технологий, таких как горизонтальное бурение, закачка воды в пласт и различные методы очистки нефти от примесей до транспортировки на НПЗ или экспортный терминал.

Значительная часть дополнительных затрат и потребность увеличения использования химикатов связаны с необходимостью извлекать нефть на труднодоступных участках зачастую в степени выработанных нефтяных полей.

Ближневосточным продуцентам и ранее приходилось сталкиваться с техническими трудностями, однако нынешние проблемы для них фактически открываются впервые, подчеркивает представитель компании Cognis.

Расширение применения горизонтального бурения, в противовес вертикальному, связано с увеличением спроса на буровые растворы, содержащие новейшие типы эмульгаторов и поверхностно-активных веществ.

3 ведущих концернов по предоставлению услуг нефтяным компаниям – Halliburton, Schlumberger

и Baker Hughes Inc. (BHI), сообщают о высоких темпах прироста продаж химикатов для буровых растворов. Как отмечает представитель руководства одного из них, при высоком уровне цен на нефть объем буровых работ быстро возрастает. По его информации, наблюдается высокий спрос на химикаты в секторе бурения на Ближнем и Среднем Востоке особенно с тех пор, как буровые растворы стали содержать большую долю химикатов.

Суммарные продажи BHI на Ближнем и Среднем Востоке и в АТР в 2005г. выросли по сравнению с 2004г. на 20% в основном благодаря «впечатляющему приросту» в регионе Персидского залива, где основным покупателем выступает Саудовская Аравия, приступившая к осуществлению амбициозной программы горизонтального бурения.

Резкое увеличение объемов воды, используемой производителями региона для закачки в пласт, требовало применения широкого спектра химикатов (для обработки воды, включая биоциды, антикоррозионных, для удаления накипи).

В глобальном масштабе для подъема барреля нефти на поверхность сегодня требуется в среднем три барреля воды. Ожидают, что это соотношение в короткие сроки возрастет до 1:5. А в некоторых районах Ближнего и Среднего Востока потребность в воде будет еще выше. Компания Saudi Aramco сооружает дополнительные мощности на месторождении Khurais с целью закачки 7 млн. бар. морской воды в сутки для достижения рекордного среднесуточного уровня добычи нефти в 1,2 млн. бар.

Растущей проблемой в регионе является выход на поверхность нефти с высоким содержанием воды, поступающей из водоносных пластов, расположенных под нефтяными резервуарами, что потребовало закачки еще больших объемов воды, обработанной химикатами. Эта тенденция, как ожидают, будет наблюдаться и на не крупных месторождениях, причем не только в Саудовской Аравии, но также в Кувейте и Абу-Даби.

Проблемы с коррозией, и особенно с образованием накипи, могут осложняться при закачке морской воды с высоким содержанием сульфатов, которые при попадании в водоносные слои, содержащие сравнительно большой процент бария и стронция, вступают с ними в реакцию и ведут к образованию накипи в трубопроводных системах. Saudi Aramco планирует установить на месторождении Khurais оборудование по обработке морской воды для устранения сульфатов до ее закачки в пласт.

Производители региона стремятся использовать современные технологии для повышения уровня добычи нефти. Это в первую очередь относится к Саудовской Аравии, которая заявила о выделении «беспрецедентных по размеру средств» для расширения нефтедобычи с 11 млн. б/д до 12,5 млн. бар. в течение 3 лет. В дальнейшем правительство страны намерено довести ее до 15 млн. б/д.

Во многих районах Ближнего и Среднего Востока планируется ввод новых мощностей, в то же время на месторождениях, где добыча нефти достигла своего пика, она приобрела тенденцию к снижению. В Иране вследствие неадекватных инвестиций в последние годы добыча, по оценке Economist Intelligence Unit, сокращалась ежегодно на 8% на сухопутных и на 13% — на шельфовых месторождениях.

Иран использует большие объемы газа для закачки в пласт с целью поддержания добычи на выработываемых нефтяных месторождениях. По прогнозу энергетической консультационной компании Facts Inc., к 2010г. Ирану потребуется ежедневно 20 млрд. куб. фут. газа для закачки в пласт, что вдвое превысит внутренний спрос на электроэнергию в стране. Это приведет к увеличению использования ингибиторов коррозии при расширении трубопроводной сети под землей и на ее поверхности. БИКИ, 4.5.2006г.

— Высокие цены на нефть, достигшие в апр. 75 долл./бар, не в интересах как потребителей, так и производителей. Такое убеждение высказал во вторник министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али ибн Ибрагим ан-Нуэйми. Выступая в Вашингтонском Центре стратегических и международных исследований, он подчеркнул, что «энергетическая безопасность не может соблюдаться в условиях экстремальных цен».

По словам министра, Саудовская Аравия привержена сотрудничеству с США в усилиях, направленных на сохранение стабильности на мировом рынке нефти. Королевство планирует увеличить добычу с нынешних 9 млн.бар. в день до уровня 12,5 млн.б/д к 2009г. Ан-Нуэйми информировал, что затраты королевства на рост добычи нефти и содержание нефтяной инфраструктуры достигают 20 млрд.долл. ежегодно.

Министр счел возможным критически высказаться по поводу планов администрации Джорджа Буша ослабить зависимость США от импорта нефти сократить к 2025г. на 75% объемы закупаемой на Ближнем Востоке нефти. Подобные шаги, как считает Белый дом, в совокупности с развитием альтернативных источников энергии и ростом добычи отечественной нефти, в том числе за счет расконсервации месторождений на Аляске, позволят в конечном итоге снизить цены на нефть.

Как указал ан-Нуэйми, это «миф», что страны могут снизить у себя цены, сокращая объемы закупок нефти из какого-то одного региона. Продажа нефти осуществляется на глобальном рынке, и даже в том случае, если какая-либо страна вообще прекратит импортировать нефть, она по-прежнему будет стоить столько, во сколько ее оценивает международный рынок. Не называя конкретно США, министр предупредил, что такая страна «не только наносит себе ущерб, возводя вокруг стены и скатываясь к протекционизму, вся глобальная система страдает». Прайм-ТАСС, 3.5.2006г.

— Саудовская Аравия снизила цены на бензин на внутреннем рынке более, чем на 30%. Об этом сообщил катарский спутниковый телеканал «Аль-Джазира». По его информации, такое решение руководства страны направлено на защиту интересов потребителей в условиях резкого роста мировых цен на нефть, превысивших 75 долл. за баррель. Прайм-ТАСС, 2.5.2006г.

— Китай и Саудовская Аравия намерены расширять сотрудничество в энергетической сфере. По итогам состоявшихся в Эр-Рияде переговоров председателя КНР Ху Цзиньтао и короля Саудовской Аравии Абдаллы ибн Абдель Азиза было подписано соглашение между китайской нефтехимической корпорацией Sinopet и саудовской нефтяной компанией Aramco, которое предусматривает углубление сотрудничества сторон в разведке газовых и нефтяных месторождений. Sinopet добывает

газ на территории Саудовской Аравии. Совместно с Aramco компания строит нефтеперерабатывающий завод на юго-востоке КНР. Ведутся переговоры о возведении еще одного аналогичного предприятия на востоке страны. Сегодня Ху Цзиньтао проведет переговоры с представителями крупного бизнеса, прежде всего, занятых в энергетической сфере, а также посетит восточные районы Саудовской Аравии. Эр-Рияд является крупнейшим поставщиком нефти в Китай. В пред.г. в КНР было экспортировано 22,18 млн.т. саудовской нефти. Прайм-ТАСС, 24.4.2006г.

— «Китай — один из важнейших рынков нефти, а нефть Саудовской Аравии — один из важнейших источников энергоносителей для Китая». Эти слова произнес министр иностранных дел Саудовской Аравии Сауд аль-Фейсал, когда король Абдулла начал азиатское турне в конце янв. этого года со встречи с председателем КНР Ху Цзиньтао. Хотя крупнейшим потребителем саудовской нефти и старым другом страны являются США, никого не удивило, что именно в КНР совершил свою первую поездку за пределы Ближнего Востока король Саудовской Аравии.

Спрос Китая на нефть подскочил в 2004г. на 15%. В 2005г. экономика Китая развивалась быстрыми темпами, и многие комментаторы сочли, что это также относится и к потреблению нефти. Высокие темпы роста Китая, а также политические кризисы в Иране и Нигерии объясняют, почему цены на нефть вновь стали приближаться к 70 долл. за бар.

Но вопреки ожиданиям, по данным официального китайского агентства, спрос на нефть в Китае в 2005г. снизился на 0,2%. Некоторые аналитики просто отказываются верить этому. Э. Морсе из торгующей энергоносителями компании Netco придерживается своих подсчетов, согласно которым спрос на нефть в Китае возрос на цифру, находящуюся где-то между 6,4 и 8%. Но если официальные данные верны, то это значит, что нефтяной рынок не столь напряжен, как полагают аналитики, и у ОПЕК имеются основания сократить квоты добычи.

Это не единственная тайна, окутывающая предстоящие решения ОПЕК. Международное энергетическое агентство (МЭА) заявляет, что потеряло контроль за потоками многих тыс.бар. нефти. В своем последнем ежемесячном рыночном докладе МЭА отмечает, что упустило во II кв. 2005г. контроль потоков общим объемом в 1,2 млн.б/д нефти и 900 тыс.бар. в III кв. Эти количественные данные и вызывают разночтения между выверенными изменениями конкретных нефтяных запасов и оценками спроса и предложений. МЭА проявляет озабоченность по поводу того, что ситуация на нефтяных рынках может быть на самом деле более напряженной и выступает за повышение странами ОПЕК квот добычи нефти.

События, происходящие в двух крупных нефтедобывающих странах, подогревают спекулятивные тенденции на фьючерсных рынках. В Нигерии, где воинствующие элементы напали на нефтедобывающие комплексы, добыча уже уменьшилась на 200 тыс.б/д, и это, возможно, только начало. Еще большую озабоченность вызывают ядерные амбиции Ирана. Торгующие нефтью компании опасаются, что, если ООН введет в отношении Ирана санкции, то он может сократить экспорт своей

нефти или нарушить ее поставки через Персидский залив.

Из всех стран ОПЕК Иран наиболее рьяно выступает за сокращение квот. Для этого есть хороший аргумент: мировое потребление нефти как правило, падает во II кв. Однако Иран является также сторонником ужесточения рынка нефти либо путем решений стран ОПЕК, либо с помощью собственных односторонних действий. Иранские политические деятели понимают, что санкции ударят по другим странам гораздо сильнее, чем по Ирану.

С. Хусейн прекращал экспорт иракской нефти, чтобы выторговать политические уступки. Потеря иранской нефти станет более серьезным ударом. Добыча нефти Ираном в 4 млн.б/д выше объемов, которые когда-либо добывал Ирак. К тому же в мире резервные возможности гораздо ниже, чем в 90гг. Достигая 1,5-2 млн.б/д, в основном за счет Саудовской Аравии, они не смогут компенсировать потерю иранского экспорта.

Следует ожидать дальнейшего повышения цен? Не исключено, хотя отсутствие ясности в отношении ряда данных и политического курса затрудняют оценки. Два фактора могут сыграть роль в упорядочении цен. Одним из них является сдерживающее влияние Саудовской Аравии на страны ОПЕК. Министр нефти Саудовской Аравии А. Найми заявил в конце янв., что при необходимости его страна готова без задержки повысить добычу с 9,5 млн.б/д до 11 млн. Второй фактор заключается в том, что лидеры Ирана вспоминают, что в результате эмбарго 70гг. больше ущерба было нанесено нефтедобывающим странам, а не потребителям нефти. Даже аятолла Хомейни, не желавший делиться богатством Ирана с «сатанинскими» странами, понял, что не в состоянии накормить свой народ, не продавая нефть. Economist. «Коринф», 1.4.2006г.

— На прошлой неделе Saudi Aramco, заключившая с японским партнером Sumitomo Chemical финансовые соглашения на реализацию в Рабиге проекта Petrorabigh — одного из крупнейших в мире ориентированных на экспорт нефтеперерабатывающих и нефтехимических комплексов, начала проект по производству нефти Nahadh-3. В действительности, эти 2 проекта являются частью реализующейся в соответствии с международными нефтяными стандартами кампании по всестороннему развитию и расширению нефтяного производства. Они также выделяют 3 основные сферы деятельности, где Aramco сможет отличиться: производственная мощность компании к 2009г. будет увеличена с текущего объема в 11 млн.б/д до 12,5 млн.б/д; зарубежные компании начнут бурение, пытаясь найти свободный природный газ в свободном районе Руб аль-Хали; в сотрудничестве с международными компаниями, нефтеперерабатывающими и нефтехимическими заводами, вероятно, будут развиваться как в королевстве, так и за рубежом.

Подобные расширения имеют большое значение за счет огромных инвестиций, оцененных в десятки млрд.долл., и в свете идущих тенденций на диверсификацию производств (нефтяные, газовые, перерабатывающие и нефтехимические заводы). Королевство намерено расширять свою нефтяную производственную мощность для удовлетворения растущего спроса на нефть и нефтепродукты и поставлять газ для удовлетворения расту-

шего местного потребления, особенно в области электроэнергетики и нефтехимикатов. Принятая в компании система управления приведет в систему масштабную и диверсифицированную деятельность компании, а сама компания станет краеугольным камнем мировой экономики. Фактически, объявленный на прошлой неделе проект Nughadh-3, как ожидается, будет обеспечивать дополнительные 300 тыс.б/д легкой аравийской нефти.

Крупные компании постоянно проводят разведку и разработку новых месторождений. Так, в 2004г. Aramco увеличила объем своего производства на 800 тыс.б/д на двух своих месторождениях Qatif и Abu Sa'fah. Событием на прошлой неделе стало объявление о повышении к 2009г. текущего объема производства Саудовской Аравии с 11 млн.б/д нефти до 12,5 млн. Планируется, что месторождение Kharsaniyah в 2007г. даст 500 тыс.б/д легкой нефти, в то время, как расширение месторождений в Шувейбе и центральном районе приведет в 2008г. к производству дополнительных 300 тыс.бар. нефти. Так же объем производства легкой нефти на месторождении Kharis, как ожидается, в 2009г. вырастет на 1,2 млн.б/д нефти.

Существуют и другие проекты по добыче жидких природных газов, помимо производства этанола, использующегося как нефтехимическое топливо. После расширения суммарная производственная мощность Саудовской Аравии сможет удовлетворять постоянно растущий нефтяной спрос и компенсировать падение производительности других месторождений. Подобное расширение является лучшим ответом тем, кто, придерживаясь теории «нефтяного пика», утверждает, что Королевство Саудовская Аравия, учитывая объем существующих запасов, больше не в состоянии увеличивать свою производительность. Это также ответ всем тем, кто сомневается в желании и стремлении имеющих значительные резервы стран-производителей увеличивать, при необходимости, свои мощности за счет реализации проектов по стимулированию мирового спроса.

Кроме того, мировые компании в прошлом месяце начали бурение в надежде найти свободный (непопутный) природный газ на севере и юге района Руб аль-Хали. Как обычно, проекты по исследованию месторождений и разведывательные работы занимают 5-10 лет (от переговоров до производства). В качестве подтверждения этого факта: после 3 лет переговоров Aramco в 2003г. заключила газовые контракты с Shell и Total, затем, в 2004г., и другие контракты на начало совместных работ с российской компанией «Лукойл», китайской Sinopec и с консорциумом между итальянским гигантом ENI и испанской Repsol YPF. Действительно, после недавнего изучения данных сейсмической разведки и результатов анализов, эти компании перешли к бурению — процесс, который, вероятно растянется на годы, до того, как будут найден какой-либо газ в объемах, достаточных для коммерческой разработки.

Саудовская газовая промышленность прошла три основных стадии. Первая, это — эксплуатация попутного газа. Затем Aramco обнаружила непопутный (свободный) газ еще до того, как он был обнаружен сотрудничающими с Aramco международными компаниями. Газ, произведенный в ходе параллельной разработки этих месторождений, в целом увеличил объем газовой промышленности

королевства, способствуя удовлетворению растущего внутреннего спроса со стороны электростанций и нефтехимической промышленности.

Что касается нефтепереработки и производства нефтехимикатов, Aramco одновременно строила, расширяла и модернизировала большое число предприятий, пытаясь удовлетворить мировой спрос на нефть и нефтехимическую продукцию и избежать существующего дефицита в странах — потребителях, которые увеличили нефтяные цены. В соответствии с этой политикой, строились заводы как внутри королевства, так и за границей, и расширялись или модернизировались ранее существующие заводы. Чаще всего это происходило в сотрудничестве с известными международными компаниями с целью удовлетворения рыночных потребностей Запада и Востока. В области нефтепереработки Aramco в сотрудничестве с иностранными компаниями стремится построить новые нефтеперерабатывающие заводы в Янбу (Западное побережье) и Джубейле (Восточное побережье) мощностью 400 тыс.б/д нефти каждый.

Проект Petroabigh трансформирует существующий сейчас в Рабиге нефтеперерабатывающий завод Rabigh Refinery в огромный нефтехимический комплекс. Более того, Aramco намерена модернизировать нефтеперерабатывающий завод в Янбу и увеличить его производительность на 100 тыс.б/д нефти, а затем повысить производственную мощность нефтеперерабатывающего завода Ras Tanura Refinery. За рубежом, Aramco в сотрудничестве со своим партнером — Shell в совместном предприятии Motiva борется за право расширения одного из нефтеперерабатывающих заводов в Мексиканском заливе до 300 тыс.б/д нефти. Она также добилась успеха в сотрудничестве с китайской компанией Sinopec и Exxon Mobil с целью расширения нефтеперерабатывающего завода Fujian, за счет добавления нефтехимических мощностей. Кроме того, компания разрабатывает планы расширения производства нефтеперерабатывающего завода в Южной Корее в сотрудничестве с местной компанией. Все эти проекты вместе увеличат общую производительность Aramco к концу десятилетия на 50%, до 6 млн.б/д нефти. Каждая крупная нефтяная компания, такая как Exxon Mobil, Total, Chevron Texaco, Shell и BP, производят от 2 до 3 млн.б/д нефти. Aramco увеличивает свою производительность до 12,5 млн.б/д нефти. Уже одно это в дополнение к объему производства газа и нефтеперерабатывающей мощности компании может дать представление о размере Aramco и ее роли на международной арене. DarAI-Hayat, 27.3.2006г.

— Саудовский министр нефти Али ан-Наими сообщил, что Saudi Aramco достигла определенных успехов в переговорах с французской компанией Total по поводу строительства завода мощностью 400 тыс.б/д в Джубейле. «Ан-Наими подтвердил, что переговоры между Aramco и Total по поводу строительства в Джубейле нефтеперерабатывающего завода продвинулись вперед. Проект стоимостью 4-5 млрд.долл. станет совместным предприятием между Aramco и Total с соотношением долей 50/50», — сообщила газета «Аль-Хайят». В нояб. журнал «Ближневосточный экономический дайджест» сообщил, что Aramco включила в список собственников проекта, по крайней мере, две компании — Total и Chevron.

Нефтеперерабатывающий завод в Джубейле — один из двух совместных экспортных нефтеперерабатывающих предприятий, которые намерена построить Saudi Aramco. В 2004г. компания объявила о своих планах по созданию завода в г.Янбо на Красном море мощностью 400 тыс.б/д. Reuters, 6.3.2006г.

— Выход в свет книги «Сумерки в пустыне» американского эксперта по банковским инвестициям М. Симмонса привлек внимание деловых кругов Европы, сообщает Frankfurter Allgemeine Zeitung. Западные потребители привыкли к тому, что в условиях роста мирового спроса на нефть Саудовская Аравия, ведущий продуцент в ОПЕК и лидер наряду с Россией в мире, неукоснительно выполняла свои обязательства по ее поставкам, причем по доступным ценам, и были уверены, что такое положение сохранится по крайней мере до 2030г.

Симмонс, который не одно десятилетие занимается исследованиями в области энергетики, подверг сомнению ее будущий потенциал на том основании, как он считает, что добыча на крупных нефтяных месторождениях страны прошла свой пик уже двух десятилетий назад.

В период с 1967г. в Саудовской Аравии было обнаружено единственное месторождение со средними по величине запасами — Shaybah. Четыре наиболее крупных — Ghawar, Safaniya, Aqaiq и Berri — в последние 40 лет обеспечивали 80-90% всей добычи нефти в стране. Приближается к своему концу также выработка нефти еще на 10 крупных месторождениях, обеспечивавших остальной объем добычи нефти в стране. Растут издержки добычи. Открытия новых месторождений в ближайшей перспективе не ожидается, предупреждает эксперт, в связи с чем он приходит к выводу, что в дальнейшем Саудовской Аравии будет трудно поддерживать свой нынешний уровень добычи. В то же время страна заявила о планах увеличить к 2020г. объем нефтедобывающих мощностей с 11 млн. до 15 млн.бар. в сутки. Только для достижения уровня в 12,5 млн.бар. к 2009г. ей, как полагают, понадобятся инвестиции в сумме 50 млрд.долл. Таким путем она стремится обеспечить значительную долю прироста глобального спроса на нефть. По прогнозу МЭА, к 2030г. он должен возрасти до 120 млн.бар. в сутки.

Симмонс проанализировал ситуацию на крупнейшем из саудовских и в мире месторождений — Ghawar. В 1948г. оно было обнаружено, а в 1981г. добыча на нем прошла свой пик. В последнего десятилетия на нем извлекалось в среднем 5 млн.бар. в сутки, что соответствовало 55-65% общей добычи нефти в стране. Поворотный момент для саудовской нефтяной индустрии, по мнению эксперта, наступит тогда, когда иссякнет нефть, поступающая из геологически «доступных» северных участков данного месторождения. На смену «королю всех нефтяных месторождений» еще долго некому будет прийти, полагает эксперт.

На долю Саудовской Аравии приходится 1/8 глобальной нефтедобычи. По официальным данным, достоверные запасы нефти в стране составляют 260 млрд.бар., что соответствует 25% общемировых.

Симмонс, изучивший при написании своей работы 200 исследований, ставит под сомнение эти данные. Саудовская Аравия за десятилетие после 1982г., когда контроль над компанией Saudi Aram-

со перешел в руки государства, быстро подняла оценку своих запасов со 100 млрд. до 260 млрд.бар. Симмонс назвал этот шаг «загадкой». Понятно, что их объем не мог быть меньше, когда обоснованием для повышения оценки послужило включение в нее заново пересмотренных запасов крупных месторождений, на которых общая добыча никогда не превышала 2 млн.бар. в сутки. Подчеркивает он, фактический объем добычи и запасов на каждом из месторождений составлял «гостайну».

Опровергая аргументы Симмонса, саудовский министр нефти А. аль-Нуэйми указал, что использование последних технических достижений позволит увеличить нынешнюю оценку запасов нефти в Саудовской Аравии еще на 200 млрд.бар. Однако, отмечает Симмонс, пока это не получает своего статистического подтверждения. БИКИ, 18.2.2006г.

— Саудовская Аравия намерена увеличить к 2009г. объем добычи нефти с нынешних 11 млн. бар. в день до 12,5 млн. бар. в день. Об этом заявил накануне на отраслевой нефтегазовой конференции в Хьюстоне (штат Техас) министр нефти Саудовской Аравии Али аль Наими.

В то же время, по словам Наими, на планах Эр-Рияда по наращиванию добычи нефти негативно сказываются «разговоры о нежелании получать нашу нефть». Слова саудовского министра явно относились к недавнему заявлению президента США Джорджа Буша. Выступая 31 янв. с ежегодным посланием «О положении страны», глава американской администрации сообщил о намерении ослабить зависимость США от поставок иностранной нефти. Для этого, отметил Дж.Буш, США постараются сократить к 2025г. объемы закупаемой на Ближнем Востоке нефти на 75%

Для производителей нефти «политика правительства, направленная на сокращение спроса на нефть, создает еще один фактор неопределенности», отметил Али аль Наими. Возникающие в связи с этим дополнительные риски наносят вред возможности «своевременного принятия инвестиционных решений», подчеркнул министр.

Одной из главных причин нынешнего высокого уровня цен на нефть и нефтепродукты аль Наими назвал глобальную нехватку перерабатывающих мощностей. В этой связи Саудовская Аравия планирует в течение 5 лет удвоить объем переработки нефти, доведя его до уровня 6 млн. бар. нефти в день за счет создания новых предприятий в Китае и Южной Корее, а также на территории самого королевства, сообщил он. Прайм-ТАСС, 8.2.2006г.

— «Лукойл Оверсиз» начал глубокое разведочное бурение на контрактной территории Блока А в Королевстве Саудовская Аравия. В янв. 2004г. «Лукойл» признан победителем тендера на проведение работ в пределах контрактной территории Блока А, целью которых является поиск газоконденсатных месторождений и, в случае коммерческого открытия углеводородов, организация добычи газа и газового конденсата.

Блок А расположен в восточной части нефтегазоносного бассейна Руб аль-Хали к югу от Гавар, крупнейшего нефтяного месторождения Саудовской Аравии и мира. Общая площадь блока — 29928 кв. км. 1 марта 2004г. в качестве операционной компании учреждено совместное предприятие Lukoil Saudi Arabia Energy Ltd (Luksar), участниками которого являются «Лукойл Оверсиз» (80%) и На-

циональная компания Saudi Aramco (20%). Офис компании расположен в г. Аль-Хо-бар. Восточная провинция Саудовской Аравии. 7 марта 2004г. правительство Саудовской Аравии и Luksag подписали Соглашение по добыче сроком на 40 лет (в т.ч. первый разведочный период — 5 лет). Пресс-релиз компании «Лукойл-Оверсиз», 6.2.2006г.

— Компания «Лукойл Оверсиз» (оператор НК «Лукойл» по международным добывающим проектам) приступила к глубокому разведочному бурению на контрактной территории Блока А в Саудовской Аравии, говорится в пресс-релизе «Лукойл Оверсиза». В янв. 2004г. «Лукойл» был признан победителем тендера на проведение работ в пределах контрактной территории Блока А, целью которых является поиск газоконденсатных месторождений и, в случае коммерческого открытия углеводородов, организации добычи газа и газового конденсата. Блок А расположен в восточной части нефтегазоносного бассейна Руб аль-Хали к югу от Гафар, крупнейшего нефтяного месторождения Саудовской Аравии и мира. Интерфакс, 26.1.2006г.

— Нефтегазовый сектор в Саудовской Аравии в 2006г. испытывает беспрецедентный подъем. Высокие цены на энергоносители и общий высокий спрос на нефть — причины значительного роста активности в сфере строительства, где оценочная стоимость только крупных проектов достигает SR600 млрд. (160 млрд.долл.), по сообщениям MEED (Middle East Economic Digest). Более четверти всех инвестиций (SR154,87 млрд. или 41,3 млрд.долл.) поступит из нефтегазового сектора.

Администрация по инвестициям Саудовской Аравии (Saudi Arabian Investment Authority — SAGIA) и Swicorp — ведущая швейцарская частная компания, работающая на рынке недвижимости и инвестиционных банковских услуг на Ближнем Востоке и в Северной Америке (MENA), недавно сформировали консорциум, чтобы инвестировать в проекты в сфере энергетики стоимостью 5 млрд.долл.

Помимо нефтегазового сектора король Абд Аллаха недавно одобрил реализацию SR100 млрд. (26,6 млрд.долл.) проекта в Экономическом городе им. короля Абд Аллаха, который воздвигнут в г.Рабиг, севернее Джидды и считается самым большим проектом такого типа во всем регионе Персидского залива.

Салим аль-Аид, старший вице-президент в саудовской Aramco, отметил: «Нефтяная индустрия в целом сталкивается с беспрецедентными проблемами, учитывая необходимость обеспечивать поставки на мировой рынок. Тем не менее, эти проблемы одновременно несут в себе столь же захватывающие возможности».

По мнению аль-Аида, спрос на нефть в предстоящие 25 лет вырастет с уровня в 85 млн.б/д до 120 млн. за счет роста населения в развивающихся странах, возросшего благосостояния крупных экономик, большей ценовой доступности энергии. «В частности, — добавил он, — китайский импорт сырой нефти в 2004г. увеличился на 35%, и ожидается, что он возрастет еще на 12%». Этот бум не будет устойчивым, пока Саудовская Аравия не продолжит реализацию новых технологий, как на операционном, так на и на логистическом уровнях, считает Айман Раззак, главный управляющий проектов MEED. «Проектный сектор, — сказал он, — поддерживается такими компаниями, как Saudi

Aramco, которая будет двигателем саудовского экономического развития в последующие годы. Основными проблемами это рынка будут повышение операционных расходов, которое должно быть увязано с политикой заключения долгосрочных контрактов и стратегией ценообразования, призванных обезопасить как поставщика, так и потребителя».

Раззак полагает, что «активность в нефте- и газовой сфере растет так стремительно, что отслеживать динамику рынка становится просто тяжело. Saudi Aramco была старым клиентом MEED, и мы рады, что своим участием в проектах MEED мы в состоянии помочь им в эти трудные и захватывающие времена». Arab News, 25.1.2006г.

— В 2005г. мировая добыча нефти, по оценке немецкого отраслевого объединения Mineraloelwirtschaftsverband (MWV) со ссылкой на Oil and Gas Journal, возросла по сравнению с 2004г. на 1% — до 3,6 млрд. т. (здесь и далее — без учета жидких фракций природного газа). Она значительно, как и в предшествующем году, увеличилась в ОПЕК — на 2% — до 1,5 млрд.т.

Лидирующие позиции среди нефтедобывающих и нефтеэкспортирующих стран по-прежнему занимали Россия и Саудовская Аравия, которые продолжали наращивать свою добычу, в результате они суммарно добыли в истекшем году 900 млн.т., что составило 1/4 мирового производства данного энергоносителя. Нефтедобыча в третьем по величине в мире продуценте — США продолжала существенно снижаться, сократившись на 5% — до 256 млн.т. 4 место, несмотря на снижение уровня добычи (до 194 млн.т.), сохранил за собой Иран, все еще опережающий Китай, который увеличил ее до 182 млн.

Тенденцию к снижению в 2005г. сохраняла нефтедобыча в Европе, сократившаяся по сравнению с 2004г. в целом почти на 9% — до 253 млн.т. В Великобритании она вновь значительно уменьшилась, чем в Норвегии, — на 12% (до 83 млн.т.) против почти 8% (до 136 млн.) соответственно.

10 ведущих продуцентов нефти в мире в 2005г. (млн.т.): РФ — 461; Сауд. Аравия — 458; США — 256; Иран — 194; КНР — 182; Мексика — 166; Норвегия — 136; ОАЭ — 130; Нигерия — 121; Канада — 115.

Несмотря на расширение добычи и достаточный объем поставок нефти на мировой рынок, ее цены в 2005г. сохранялись на высоком уровне. Среднегодовая цена на североморскую нефть Brent составила 54 долл./бар, превысив на 16 долл. показатель 2004г., хотя временами отмечалось ее снижение на 20%. А с учетом динамики двух последних лет она почти удвоилась.

Средняя справочная цена «корзины» нефтей ОПЕК (с янв. — на 7 сортов, а с июня 2005г. — на 11) повысилась с 36 долл./бар в 2004г. до 51 долл. в 2005г. При подсчете данной цены теперь используется по одному сорту нефти, добываемой в странах-членах ОПЕК, и ни одного сорта нефти, добываемой за пределами картеля (как ранее Мексики). В этой цене возросла доля нефтей с высоким содержанием серы и, следовательно, с низким ценовым уровнем. В результате новая цена «корзины» нефтей ОПЕК оказалась на 2 долл. ниже, чем могла бы быть с сохранением прежней структуры.

Наиболее низкий за 2005г. уровень мировых цен был зарегистрирован в янв. Средняя справоч-

ная цена «корзины» из 7 сортов на первой неделе янв. составила 36,90 долл./бар., на нефть Brent — 41,27 долл. В течение следующих месяцев котировки (за исключением некоторого ослабления в апр.-мае) почти неуклонно росли и достигли наиболее высокого уровня в конце авг.-начале сент. На последней неделе авг. нефть Brent котировалась в среднем по 66,37 долл./барр, а «корзина» нефтей ОПЕК — по 60,58 долл. Затем котировки вновь заметно снизились, и к концу года составляли на Brent — 56 долл., а на «корзину» нефтей ОПЕК — 51 долл./бар.

По мнению экспертов MWV, на сохранение в 2005г. высокого уровня мировых цен нефти оказал влияние ряд факторов, хотя ее поставки были достаточными для удовлетворения спроса, в большей части года наблюдалось превышение предложения над спросом. Объем товарных запасов жидкого топлива в США существенно возрос, а по нефти — даже превысил многолетний средний показатель. Основной причиной считают высокий уровень загрузки нефтедобывающих и особенно нефтеперерабатывающих мощностей, стимулированный усилением спекулятивных операций на нефтяных биржах из-за угрозы возможных перебоев с поставками. Наблюдалась нехватка, в первую очередь в США, мощностей по переработке нефти для удовлетворения внутреннего спроса, главным образом на бензин.

Росту цен способствовали разрушительные последствия ураганов в Мексиканском заливе, прежде всего урагана «Катрина», парализовавшего большую часть американской добычи нефти в заливе и работу НПЗ, расположенных в прибрежных штатах. На некоторых предприятиях производство было остановлено на длительное время. Некоторое ослабление напряженности на рынке в этот период внесло решение Международного энергетического агентства (МЭА) о реализации жидкого топлива из стратегических запасов ряда стран-членов ОЭСР, накопленных на случай непредвиденных обстоятельств. БИКИ, 24.1.2006г.

— Цена на нефть в мире слишком сильно завышена и ее нынешний уровень не отвечает интересам потребителей. Такое мнение высказал накануне в Эр-Рияде король Саудовской Аравии Абдалла ибн Абдель Азиз. «Нынешний уровень цен на нефть в мире наносит вред развивающимся странам, вынужденным страдать. Цены необходимо привести к уровню, отвечающему современным реалиям», — заявил саудовский монарх в интервью индийским в канун начинающегося 24 янв. визита в Нью-Дели.

Цена на нефть в мире достигла 69 долл./бар, что стало самым высоким показателем с сент. 2005г. Эксперты видят причиной роста цен на нефть сохраняющуюся напряженность в спорах вокруг ядерной программы Ирана и беспорядки в нефтедобывающих районах Нигерии.

По прогнозам экспертов мирового нефтяного картеля ОПЕК, спрос на нефть в мире в 2006г. составит 84,8 млн. бар. в день. Треть потребностей мирового нефтяного рынка сейчас покрывает нефть ОПЕК, где «главную скрипку» играет Саудовская Аравия, ежедневно добывающая 10 млн. бар. Прайм-ТАСС, 23.1.2006г.

— Государственная нефтяная компания Саудовской Аравии Saudi Aramco в следующем году на 61% увеличит число разрабатываемых ею скважин,

реализуя стратегию повышения производительности для приведения ее в соответствие с мировым спросом. У Саудовской Аравии имеются планы быстрого расширения нефтяных месторождений с целью получения дополнительных производственных мощностей и удовлетворения растущего спроса. Они направлены на повышение к 2009г. производительности до 12,5 млн.б/д с существующего уровня в около 11 млн.долл. б/д. Aramco намерена реализовать 4 мегапроекта и найти новые бизнес возможности в отраслях по производству нефтехимикатов и других производных нефтепродуктов. Reuters, 25.12.2005г.

— Министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али ан-Нуэйми предполагает, что на мировом рынке нефти во II кв. 2006г. произойдет сокращение спроса, хотя в такие же периоды в течение предыдущих 2 лет наблюдалось его увеличение. об этом он заявил сегодня в столице Кувейта. Отвечая на вопросы журналистов накануне открытия 75 конференции Организации арабских стран-экспортеров нефти (ОАПЕК), министр предположил, что сокращение спроса составит 1,5-2 млн. б/д по сравнению с I кв. 2006г.

Глава министерства нефти крупнейшего производителя и поставщика стратегического сырья на мировой рынок еще раз подчеркнул, что Саудовская Аравия сможет поставлять на рынок больше нефти, если в этом возникнет необходимость. Открывшаяся в Кувейте конференция ОАПЕК посвящена выработке коллективной стратегии арабских производителей нефти в современных условиях, сложившихся на мировом рынке.

ОАПЕК была образована 1968г. Членами ОАПЕК являются Кувейт, Саудовская Аравия, Ливия, Объединенные Арабские Эмираты, Катар, Бахрейн, Алжир, Египет, Ирак и Сирия. После вторжения Ирака в Кувейт штаб-квартира организации переместилась в Каир, а в 1994г. возвратилась в столицу эмирата. Структурно ОАПЕК состоит из 4 главных подразделений — совета министров, определяющего политику и стратегию ОАПЕК; исполнительного бюро, генерального секретариата и юридического департамента. Прайм-ТАСС, 13.12.2005г.

— Организация стран-экспортеров нефти — ОПЕК — сохранит добычу нефти на существующем уровне. Шейх Ахмад ас-Сабах — президент ОПЕК — заявил 12 дек. на конференции в Кувейте, что следующее заседание организации, на котором будут обсуждаться объемы добычи, планируется провести в янв.-фев.

На прошлой конференции министры ОПЕК приняли решение об отмене системы квотирования для наращивания добычи после ураганов в Мексиканском заливе, когда цены на нефть превысили 70 долл. за 1 бар.

Все страны ОПЕК, кроме Саудовской Аравии, добывают на пределе своих производственных мощностей для удовлетворения возрастающего спроса на нефть в Китае и других странах. Добыча ОПЕК в нояб. — 30,25 млн.бар. нефти в сутки. ИА Regnum, 12.12.2005г.

— Власти Объединенных Арабских Эмиратов рассматривают возможность введения налога с продаж и налога на прибыль, сообщает газета Khalij Times. Шейх Хамдан бин Рашид Аль Мактум, помощник правителя Дубая, и министр финансов и промышленности сказал в интервью газете: «Мы

еще не окончили обсуждения и не приняли решение. Просто нам предложили такой вариант». На данном этапе за исключением нефтяной промышленности и внутренней банковской деятельности в Дубае не взимается налог на прибыль или капитал, нет также подоходного налога.

Шейх Хамдан выступил с этим заявлением после официального открытия ярмарки «большой пятерки» — крупнейшей ярмарки для строительной отрасли в Персидском заливе, которая проходила в международном выставочном центре в Дубае в среду. Согласно последним данным Meed Projects в Персидском заливе ведется работа по 1400 проектам на общую сумму свыше 697 млрд.долл. Около 221 млрд.долл. или 32% всех проектов реализуются в Объединенных Арабских Эмиратах. RCCnews.ru, 19.11.2005г.

— В центральном офисе «Лукойл-Нефтехима» в Москве состоялась рабочая встреча вице-президента ОАО «Лукойл», гендиректора ЗАО «Лукойл-Нефтехим» Алексея Смирнова и делегации компании Saudi Basic Industries Corporation (Sabic, Саудовская Аравия). Со стороны саудовской компании в переговорах приняли участие вице-президент Sabic Хомуд Аль-Туайри, член Совета директоров Sabic-Europe Коос Ван Хаастерен, вице-президент Sabic-Europe Стефан Дамер. На встрече стороны рассмотрели вопросы сотрудничества в сфере производства и реализации нефтехимической продукции, организации совместных предприятий, расширения бизнеса в Европе и России, а также возможность совместного маркетинга продукции и поставок сырья из России. RCCnews.ru, 31.10.2005г.

— «Лукойл» планирует начать бурение на перспективном блоке «А» в пустыне Руб альяли в Саудовской Аравии общей площадью 29,9 тыс. кв. км. в начале следующего года. Об этом сообщил журналистам вице-президент компании Леонид Федун. По его словам, компания рассчитывает добывать в Саудовской Аравии порядка 2,5 млн.т. газового конденсата в год. Он пояснил, что в соответствии с условиями соглашения с саудовской стороной весь газ, добываемый на блоке, будет закупать партнер по совместному предприятию — саудовская госкомпания Saudi Agamco. В то же время газовый конденсат «Лукойл» имеет право реализовывать самостоятельно, добавил Л.Федун. АК&М, 29.9.2005г.

— После того, как было объявлено о кончине короля Саудовской Аравии Фахда ибн Абдель Азиз Аль Сауда, цены на нефть резко выросли. К 12:00 мск бар. нефти стоил на электронных торгах Нью-Йоркской биржи 61 долл.. Увеличение цены составило 43 цента. Между тем, на товарных биржах сейчас распространено специальное конфиденциальное заявление руководства нефтяной промышленности Саудовской Аравии, в котором отмечается, что нефтяная политика королевства «не претерпит изменений». Согласно действующим в Саудовской Аравии правилам наследования, власть переходит от брата к брату по старшинству. Старшим среди сыновей основателя королевства Абдель Азиза Аль Сауда сейчас является Абдалла, ставший королем. ИА Regnum, 1.8.2005г.

— Новое месторождение природного газа производительностью 40 млн. куб.ф. в день, было обнаружено на территории в 95 км. к западу от восточного нефтяного города Дахран. По словам ми-

нистра нефти и минеральных ресурсов Али ан-Найми, конденсаты на участке «Фазран 23» имеют плотность 45 градусов по API (норма Американского нефтяного института). Месторождение было обнаружено крупной государственной нефтяной и газовой компанией Saudi Agamco 24 июня. Королевство сталкивается с повышением спроса на природный газ в связи быстрым ростом населения, развитием промышленного сектора и новыми честолюбивыми нефтехимическими проектами. В воскресенье Saudi Agamco в рамках мер по повышению своего нефтяного производства объявила о разработке 4 крупных проектов на месторождениях Хурсанийя, Шувейба, Харис и Хавийя. Новые проекты будут запущены между 2006 и 2008гг. Представители компании Agamco провели презентацию проектов на встрече в Даммаме с 400 подрядчиками. Arab News, 28.6.2005г.

— Саудовская Аравия может увеличить добычу нефти с нынешних 9,5 млн. до 12,5 млн.б/д, введя в эксплуатацию резервные нефтяные скважины. Об этом заявил министр нефти и минеральных ресурсов королевства Али ибн Ибрагим ан-Нуэйми. Он развеял сомнения промышленно развитых стран Запада относительно способности компании Saudi Agamco наращивать добычу углеводородного сырья. По его словам, 76% саудовского экспорта составляет так называемая легкая нефть, которая пользуется большим спросом на мировых рынках. Проводится модернизация двух нефтеперегонных заводов в Янбу и Рабеге, что позволит увеличить их мощности сразу на 400 тыс. баррелей в сутки. Ан-Нуэйми назвал «успокоительным посланием» нефтяным рынкам решение ОПЕК о символическом поднятии квоты картеля до 28 млн.бар. в день. Как считает саудовский министр, «острой необходимости в дополнительных поставках нефти-сырца нет». Причиной высоких цен, утверждает он, являются «игра на страхе» перед предстоящим в IV кв. отопительным сезоном и «ограниченность мощностей» нефтеперерабатывающих предприятий в странах-потребителях. «Я не слышал, чтобы на Западе возмущались, когда цены поднялись до 47-48 долл. за баррель», — отметил саудовский министр. Он посоветовал богатым потребителям нефти подумать об альтернативных источниках энергии. «У них для этого есть все технические возможности», — заявил ан-Нуэйми.

Это заявление саудовского министра прозвучало после того, как накануне в Вене страны-члены ОПЕК объявили об увеличении общей квоты добычи и экспорта нефти с 1 июля 2005г на 500 тыс. баррелей в день — с 27,5 млн. до 28 млн.б/д. Участники совещания договорились также о том, что председатель конференции ОПЕК, министр энергетики Кувейта шейх Ахмед Фахд аль-Ахмед ас-Сабах сможет объявить об увеличении квоты еще на 0,5 млн.б/д, если цены на нефть не упадут до следующей сессии, которая состоится 19 сент. Эксперты отмечают, что реальные объемы нефтяного экспорта стран-членов ОПЕК давно превышают формально установленный лимит, поэтому принятое решение вряд ли улучшит ситуацию на мировом рынке. В связи с этим председатель конференции ОПЕК заявил, что нефти на рынке сейчас достаточно, и рост цен вызван, прежде всего, нехваткой производственных мощностей нефтеперерабатывающих предприятий. По оценкам ряда независимых источников, цена на

нефть к осени может возрасти до 60 долл/бар. Прайм-ТАСС, 16.6.2005г.

— Саудовская Аравия заверила США в том, что она в состоянии стабилизировать мировые цены на нефть. «Наше государство обладает вполне достаточными запасами нефти и приложит все усилия для того, чтобы цены на «черное золото» на мировых рынках сырья стабилизировались», — сказал министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али Ибрагим ан-Нуэйми после переговоров с министром энергетики США Самуэлем Бодманом. Текст заявления был распространен во вторник по каналам венской штаб-квартиры ОПЕК.

«Добыча нефти в королевстве будет неуклонно расти, соответственно будет увеличиваться и наш нефтяной экспорт», — пообещал саудовский министр. «По нашим планам, к 2009г. в нефтедобывающую отрасль будет инвестировано 50 млрд.долл., а добыча сырой нефти возрастет к тому периоду времени до 12,5 млн.бар. в день», — сказал он. РИА «Новости», 17.5.2005г.

— Президент США Джордж Буш призвал власти Саудовской Аравии способствовать снижению цен на нефть. Буш встретился с наследным принцем Саудовской Аравии Абдаллой. До прибытия на ранчо саудовского принца Буш сообщил журналистам, что, по его мнению, в Саудовской Аравии понимают всю необходимость того, чтобы «цены на нефть оставались разумными». Еще одной встречей переговоров между саудовским принцем и американским лидером является ситуация на Ближнем Востоке и борьба с международным терроризмом.

Саудовская Аравия представила США план, направленный на увеличение производства нефти. По словам помощника президента США Стивена Хэдли, план «позволит саудовцам производить около 12,5 млн.бар. нефти в день к концу нынешнего десятилетия» и довести ее производство до 15 млн.бар. в следующем десятилетии». США считают этот план «очень хорошим», поскольку он призван «помочь стабилизировать энергетический рынок и гарантировать необходимые объемы поставок нефти по разумным ценам». ИА Regnum, 26.4.2005г.

— Выдвинутое Саудовской Аравией предложение об увеличении нефтедобычи в этой стране до 15 млн.бар. нефти в сутки в следующем десятилетии является «очень хорошим планом», заявил советник президента США по национальной безопасности Стивен Хэдли. По его словам этот план, предусматривающий инвестиции в размере до 50 млрд.долл., поможет «стабилизировать рынок и обеспечить адекватные поставки по разумным ценам».

В беседе с журналистами на ранчо президента США под Кроуфордом (штат Техас), где в понедельник состоялась встреча между Джорджем Бушем и наследным принцем Саудовской Аравии Абдаллой ибн Абдель Азизом, Хэдли сообщил, что на первом этапе саудовский план предусматривает увеличение нефтедобычи в этой стране до 12,5 млн.бар. в сутки к 2010г. При этом он добавил, что расширение числа имеющихся месторождений и увеличение нефтедобывающих мощностей позволит стабилизировать рынок при таком уровне цен на нефть, который «обеспечит возврат инвестиций и при этом не будет столь высоким, чтобы нано-

сить урон рынкам и мировой экономике». РИА «Новости», 26.4.2005г.

— Заоблачные цены на нефть стимулируют нефтяников инвестировать в разведку и добычу сырья. Крупнейшая нефтяная компания мира — саудовская Saudi Aramco заключила несколько контрактов с сервисными компаниями на развитие крупных нефтегазовых проектов.

В среду Saudi Aramco объявила о заключении контракта с итальянской Snamprogetti на проведение проектно-инжиниринговых работ по разработке нефтяных месторождений Абуадрия, Фадили и Хурсания. К 2007г. Saudi Aramco надеется увеличить добычу на них на 500 тыс. бар. нефти в день. А консорциум лондонской Bechtel и итальянской Technip увеличит мощности перерабатывающего завода Khursaniyah Gas и построит две новые производственные линии мощностью 15,6 млн.куб.м. газа и 240 тыс. бар. газоконденсатной жидкости в день. Предварительно эти проекты оцениваются в 2 млрд.долл. Также еще 5 подрядчиков, среди которых японская JGC, создадут на базе существующего Hawiyah Gas Plant крупнейший в мире газоперерабатывающий завод, который будет потреблять 113 млн.куб.м. газа и производить этан и газоконденсат.

Новые проекты — часть программы Саудовской Аравии по увеличению добычи нефти к 2009г. на 25%. Если сейчас страна добывает чуть больше 10 млн.бар. нефти в день, то через 5 лет этот показатель должен увеличиться до 12,5 млн.бар. в день. «Ведомости», 18.3.2005г.

— Компании «Союзнефтегаз» и Saudi Aramco подписали контракт на строительство завода по производству фибробазальтовых труб стоимостью свыше 30 млн.долл., заявил представитель «Союзнефтегаза». Фибробазальт — высокопрочный материал, устойчивый к коррозии, ультрафиолетовым лучам, в четыре раза легче металла. Фибробазальтовые трубы применяются в России в нефтяной отрасли, теплоэнергетике и коммунальном хозяйстве. «Мы являемся держателем этой технологии. Наши эксперты в Сирии посчитали, что строительство подобного завода потребует инвестиций 30-35 млн.долл. Его можно построить в течение года», — сказал пресс-секретарь «Союзнефтегаза» Евгений Егупец. Специалисты компании уточнили, что мощность нового завода будет составлять до 300 км. труб диаметром 20-50 мм. в год. «Строительство завода — пробное действие по отношению к новому рынку. Если он будет рентабельным, возможно строительство большего количества подобных заводов», — сказал представитель компании. ИА «Росбалт», 21.2.2005г.

— Нефтедобывающим странам, вероятно, придется начать строительство новых нефтеперерабатывающих заводов в связи с трудностями, испытываемыми нефтяными компаниями при строительстве НПЗ в странах-потребителях, заявил глава государственной нефтяной компании Саудовской Аравии. «НПЗ в основном строились в странах-покупателях, однако я полагаю, что часть новых НПЗ будет находиться в странах-нефтедобытчиках», — сказал глава Aramco Абдалла Джума на конференции Cambridge Energy Research Associates. По его словам, еще одним фактором в пользу этого решения является близость новых НПЗ к местам добычи.

Саудовская Аравия имеет 8 НПЗ, которые ежедневно перерабатывают 2 млн. бар. сырой нефти. За

последние 30 лет в США не было построено ни одного нового НПЗ. Также, по словам Джума, рост возможностей нефтедобытчиков в области нефтепереработки привлечет новых партнеров. Он добавил, что Агамсо высоко оценивает партнерские отношения с США, Европой, а также Азией, где собирается расширять сотрудничество. Ruseenergy, 17.2.2005г.

— К концу июля Саудовская Аравия увеличит добычу нефти на 100 тыс.бар. в день. Об этом сообщил министр нефти королевства Али Ан-Наими. По его словам, Саудовская Аравия способна увеличить производство до 10,5 млн.бар. в день. В июне, по данным ответственных лиц, королевство ежедневно поставляло на рынки 9,1 млн.бар. Министр также сообщил, что последние теракты против нефтяной инфраструктуры в стране не повлияли на ситуацию в этом секторе. По его словам, все необходимые меры для охраны 50 нефтяных полей были приняты не потому, что в королевстве «боятся нападений», а для того, чтобы сотрудники были спокойны. Ни одна иностранная нефтяная компания не покинула Саудовскую Аравию из-за последних происшествий, сказал Ан-Наими. Министр подчеркнул курс своей страны на либерализацию экономики, в т.ч. стратегически важной нефтяной сферы. Он заявил, что страна «откроет двери» для иностранцев в нефтяном секторе. По его словам, уже идет активное вложение иностранными компаниями капиталов в газовую отрасль, среди этих компаний министр назвал и российскую «Лукойл». РИА «Новости», 9.7.2004г.

— Ежедневные поставки нефти Саудовской Аравии на рынки достигли 9,1 млн.бар., и страна готова их увеличить в июле. Страна действительно подняла планку производства для потребления на внутреннем и внешнем рынках до 9,1 млн.бар. в день, и на текущий момент нет требований, которые не были бы удовлетворены. Политика Эр-Рияда, по заявлению саудовца, заключается в поддержании равновесия на мировых рынках с тем, чтобы предложение «не опережало» спрос. На будущей неделе будут определены размеры квот на экспортные поставки саудовской нефти. «Мы не знаем, каковы будут квоты на июль, — заявил саудовский источник. — Однако в середине июня мы примем решение по этому поводу согласно требованиям наших потребителей и рынка.» РИА «Новости», 8.6.2004г.

— Министры энергетики стран-членов ОПЕК дают понять, что цены на сырую нефть выше отметки 30 долл. за бар. могут остаться таковыми надолго. ОПЕК 4г. назад согласился, что 25 долл. за бар. сырой нефти приемлемо как для производителей, так и для потребителей, сообщает агентство Bloomberg. Члены ОПЕК, включая Венесуэлу, Иран и Нигерию, заявили, что желают видеть цены на нефть на максимальном уровне в коридоре 22-28 долл. за бар. или выше. Министр нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими считает, что ценовой коридор в 30-34 долл. за бар. отражает текущую стоимость разработки и добычи нефти.

Средняя цена на сырую нефть на Нью-йоркской товарной бирже составила за последние 4г. 29,17 долл. за бар. по сравнению с 19,84 долл. за бар. за предыдущие 4г. Страны ОПЕК неоднократно заявляли, что инфляция и падение курса американского долл. к евро оправдывают повышение цен. Цена сырой нефти держится выше отметки в 30 долл. за бар. с 3 дек. прошлого года.

Представители 50 государств-производителей и потребителей нефти на Международном энергофоруме, завершившемся в понедельник, согласились, что цены должны снизиться. На форуме, однако, не уточнялось, до какого уровня должны опуститься цены. Встреча, как отметил министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст, «отразила озабоченность касательно текущего высокого уровня цен». «Восстановление экономики всего мира, а в особенности в развивающихся странах, выиграло бы от стабильных цен на нефть», — добавил он.

Министр энергетики США Спенсер Абрахам также заявил, что текущий уровень цен слишком высок, и призвал производителей нефти увеличить добычу. Индия также призывает ОПЕК снизить цены, который, по словам руководства страны, негативно сказывается на экономике развивающихся стран. ОПЕК через 2 недели на очередной встрече в Бейруте должен решить вопрос об увеличении квот на добычу нефти. Интерфакс, 24.5.2004г.

— Средняя цена на семь видов сырой нефти, находящихся под наблюдением ОПЕК, возросла до 34,91 долл. за бар., то есть стала на 1,66 долл. выше по сравнению с предыдущей неделей. На прошлой неделе наметился резкий рост цены на сырую нефть ОПЕК. В прошлый понедельник и среду она превысила 34 и 35 долл. за бар., а в пятницу она подскочила до 36,12 долл., достигнув наивысшего уровня после 1990г. Фактическая добыча нефти ОПЕК уже превысила квоту на 2 млн. бар., несмотря на это ее цена возросла на 20% по сравнению с началом этого года.

Али ан-Нуайми, министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии, являющейся членом ОПЕК и крупнейшим в мире экспортером нефти, в понедельник призвал страны-члены ОПЕК увеличить на 1,5 млн. бар. квоту по суточной добыче в целях обеспечения баланса предложения и спроса на нефтяном рынке. Он предложил рассмотреть этот вопрос с другими странами-членами ОПЕК в целях содействия достижению договоренности по этому вопросу на совещании ОПЕК на уровне министров, намеченном на 3 июня. Кувейт высказался в поддержку предложения Саудовской Аравии.

Ранее, ОАЭ обратились к ОПЕК с официальным призывом увеличить добычу нефти. В поддержку этого высказался Иран. Обе эти страны считают, что чрезмерно высокие цены на сырую нефть не имеют никакого отношения к производственной политике ОПЕК. Нефтяную дороговизну, по их мнению, вызвала нестабильность на Среднем Востоке. Кроме того, ей способствовал и дефицит бензина в США, появившийся в результате технополадок на нефтеобработывающих заводах страны. В прошлую пятницу цена на срочную продукцию нефтедобывающей промышленности в Нью-Йорке взвилась до 40 долл. за бар.

Большинство аналитиков конъюнктуры нефтяного рынка считают, что поскольку международный нефтяной рынок довольно чувствительно реагирует на ситуацию на Среднем Востоке, не исключено возможности подъема за небольшой отрезок времени цены сырой нефти на уровень выше 50 долл. за бар. в случае, если не будут увеличены ее поставки, а нефтяные промыслы на Среднем Востоке подвергнутся новым террористическим вылазкам. Integrum, 11.5.2004г.

– В столице Саудовской Аравии Эр-Рияде президент ОАО «Лукойл» Вагит Алекперов и министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али аль-Наими, действующий от имени правительства страны, подписали контракт на разведку и разработку месторождений газа и газового конденсата на Блоке А. Срок действия контракта – 40 лет. Как сообщили в пресс-центре российской нефтяной компании, Блок А расположен в центре страны, рядом с крупнейшим в мире нефтяным месторождением Гавар. Геологоразведочный период составляет 5 лет. За это время «Лукойл» пробурит как минимум 9 разведочных скважин и проведет сейсмику 2D в объеме 8,75 тыс. погонных км. Объем затрат «Лукойла» на геологоразведочную программу составит 215 млн.долл.

Для реализации проекта создано совместное предприятие с государственной нефтяной компанией Saudi Aramco, в котором «Лукойлу» будет принадлежать 80% участия. СП получило название «Лукойл Сауди Арабия Энерджи» («Луксар»). В случае коммерческого открытия углеводородов добытый газ будет поставляться на внутренний рынок Саудовской Аравии. При этом предусмотрена возможность экспорта газового конденсата и широкой фракции легких углеводородов. При выходе на запланированные объемы добычи Saudi Aramco намерена на собственные средства построить трубопровод от промысла до ближайшего терминала магистральной трубопроводной системы Саудовской Аравии.

Реализацией проекта от имени «Лукойла» займется «Лукойл Оверсиз» – специализированное дочернее предприятие по международным upstream-проектам. Большая группа специалистов различного профиля из «Лукойл Оверсиз» недавно совершили ознакомительный визит на промышленные объекты Saudi Aramco, в ходе которого изучила специфику деятельности компании, принятые в ней производственно-технологические, финансово-экономические и административные стандарты и процедуры.

Президент «Лукойла» Вагит Алекперов, оценивая подписание документа, подчеркнул: «Саудовский проект соответствует всем критериям эффективности и конкурентоспособности, принятым в «Лукойле» и является важным этапом реализации стратегии «Лукойла», рассматривающей Ближний Восток как стратегический регион развития. Для нас также существенно то, что этот проект газовый, вписывающийся в тенденцию трансформации «Лукойла» из нефтяной в нефтегазовую компанию». Подписание данного контракта стало возможным после победы «Лукойла» на тендере, проведенном правительством Саудовской Аравии 26 янв. 2004г. ИА «Росбалт», 8.3.2004г.

– В соответствии с тендерными обязательствами «Лукойла» по реализации проекта геологоразведки газового Блока А (Саудовская Аравия), «Лукойл Оверсиз» – оператор международных upstream-проектов «Лукойла» – и компания Saudi Aramco подписали Соглашение акционеров, регламентирующее деятельность совместного предприятия Lukoil Saudi Arabia Energy (Luksar). Об этом сообщили в пресс-службе «Лукойл Оверсиз Холдинг». От имени своих компаний соглашение подписали старший вице-президент Saudi Aramco Абдалла С. Аль-Саиф и региональный директор «Лукойл Оверсиз» по Ближнему Востоку Александр Коломацкий.

Luksar зарегистрирован 18 фев., через три недели после победы «Лукойла» на тендере, проведенном министерством нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии. В совместном предприятии «Лукойл Оверсиз» через дочернее предприятие «Лукойл Оверсиз Рияд» владеет 80% акций, Saudi Aramco напрямую – 20% акций.

В совет директоров СП, который будет сформирован до конца марта, войдут 11 чел.: 8 представителей «Лукойла», 2 Saudi Aramco и 1 от министерства нефти Саудовской Аравии. Гендиректор Luksar будет назначен советом директоров из числа менеджеров «Лукойла». Основной офис предприятия разместится в Восточной провинции – одном из центров нефтегазовой отрасли Саудовской Аравии.

Существенным этапом осуществления проекта Luksar стало одновременное с подписанием соглашения акционеров открытие банком Saudi Hollandi Bank (группа ABN Amro) аккредитива на 215 млн.долл. Это полностью обеспечивает обязательства «Лукойла» по финансированию геологоразведочной программы, рассчитанной на 5 лет. впервые для дочерней структуры российской компании организован 5-летний финансовый инструмент в виде резервного аккредитива без обеспечения. Обязательства по резервному аккредитиву будут синдицированы на международном банковском рынке, включая банковский рынок Саудовской Аравии. Блок А площадью 29,9 тыс. кв.км. расположен в центре Саудовской Аравии, в северной части пустыни Руб аль-Хали. Вероятность коммерческого открытия углеводородов – свыше 80%.

Основополагающий документ проекта – контракт на разведку и разработку месторождений газа и газового конденсата на Блоке А со сроком действия 40 лет – будет подписан 7 марта в Эр-Рияде, столице Саудовской Аравии. Документ подпишут президент «Лукойла» Вагит Алекперов и президент Saudi Aramco Абдалла С. Джума, действующие от имени Luksar, а также министр нефти и минеральных ресурсов Саудовской Аравии Али И. аль-Наими, действующий от имени правительства Королевства Саудовской Аравии. ИА «Росбалт», 4.3.2004г.

– Контракты на общую сумму 13 млн.долл. заключило в этом году с западными компаниями ЗАО «Стерлитамакский нефтехимический завод». В течение всего года продукция завода (в основном, Агидол-0 и Агидол-1) будет экспортироваться в Саудовскую Аравию, Германию, Италию, Бразилию, Великобританию и Бельгию. Вышеперечисленные страны являются партнерами одного из крупнейших предприятий нефтехимической отрасли республики уже не первый год. При высоком качестве продукции и приемлемой цене стерлитамакский завод всегда выдерживает сроки и условия контрактов. Завод – одно из наиболее успешно работающих предприятий нефтехимической отрасли Башкирии. РИА «Новости», 16.2.2004г.

– «Лукойл» получил право заключить с правительством Саудовской Аравии контракт на разведку и разработку месторождений газа и газового конденсата. Как сообщили в пресс-службе нефтяной компании, для реализации проекта будет создано СП с государственной нефтяной компанией Saudi Aramco, в котором «Лукойлу» будет принадлежать 80% участия. Реализацией проекта займется «Лукойл-Оверсиз» (100% «дочка» «Лукойла»).

Подписание контракта (концессионного соглашения) между правительством Саудовской Аравии и добывающей компанией на разведку и разработку месторождений газа и газового конденсата на блоке «А» (центр страны) сроком на 40 лет планируется в марте текущего года.

ОАО «Лукойл» – ведущая вертикально интегрированная нефтяная компания России. Основные виды деятельности – операции по разведке и добыче нефти и газа, производство и реализация нефтепродуктов. Основными акционерами являются иностранные юридические лица, МГИЮ, ОАО «Компания проектной приватизации», СДК «Гарант», ИНГ Банк, ДК «НИКойл», «Депозитарно-клиринговая компания», ЗАО «Брансвик Ю БИ ЭС Варбург», «АБН Амро банк», «Национально-депозитарный центр», ИНГ Банк (Евразия), менеджмент компании и физические лица. Чистая прибыль НК «Лукойл» по US GAAP за 9 месяцев 2003г. составила 3,065 млрд.долл. ИА «Росбалт», 26.1.2004г.

Нефть-2007

Значительный рост поступлений от нефти и амбициозные планы расширения нефте- и газодобычи в странах Ближнего и Среднего Востока открывают перед поставщиками машин и оборудования благоприятные перспективы сбыта их продукции в данном регионе, отмечается в исследовании (Wachstumsmaerkte im Nahen und Mittleren Osten – Abnehmerbranchen im Fokus des Maschinenbaus), подготовленном немецким федеральным внешне-торговым агентством VfaI совместно с Объединением производителей машин и оборудования Vdman.

На страны Аравийского п-ва приходится более 42% мировых разведанных запасов нефти, не считая ее запасов в соседних странах – Ираке и Иране. Несмотря на меры по диверсификации экономики, их финансовые поступления все еще в основном базируются на энергетическом секторе. Благодаря прежде всего высоким ценам на нефть страны Персидского залива в последние годы вступили в полосу значительного хозяйственного подъема. Дальнейшее расширение объема мощностей по добыче нефти имеет для них первостепенное значение, если они хотят сохранить свои сильные позиции в мировом рейтинге нефтедобывающих государств.

Члены Совета сотрудничества арабских стран Персидского залива (GCC) располагают 4 мировыми запасами природного газа, причем большая их часть еще не разрабатывается. Катар, Оман и ОАЭ входят в число ведущих экспортеров сжиженного природного газа (СПГ).

Достоверные запасы нефти и газа в странах Ближнего и Среднего Востока на конец 2006г. (I – нефть, млрд. т.; II – доля в мировых запасах,%; III – газ, трлн. куб.м.)

	I	II	III	IV
Сауд. Аравия	36,3	21,9	7,07	3,9
Иран	18,9	11,4	28,13	15,5
Ирак	15,5	9,5	3,17	1,7
Кувейт	14	8,4	1,78	1
ОАЭ	13	8,1	6,06	3,3
Катар	2	1,3	25,36	14
Оман	0,8	0,5	0,98	0,5
Сирия	0,4	0,2	0,29	0,2
Йемен	0,4	0,2	0,49	0,3
Бахрейн			0,09	0,05

Источники – BP, CIA-Worldfactbook.

С 2001г. до конца 2006г. мировые цены на нефть возросли втрое – с 20 долл. до 60 долл./бар. В результате поступления от продажи нефти стран Персидского залива резко увеличились. За 2002-06гг. они достигли 1500 млрд.долл., что вдвое больше, чем за 1997-2000гг.

Саудовская Аравия является крупнейшей нефтедобывающей страной в GCC, на нее приходится 11% мировой добычи нефти и 22% ее глобальных разведанных запасов. Большая часть нефти в стране находится под контролем госкомпании Saudi Aramco. При текущем уровне добычи примерно в 9,5 млн. б/д. разведанных запасов нефти хватит еще почти на 80 лет, а с использованием новых технологий ее извлечения этот срок может быть значительно увеличен. По меньшей мере 3,6 млн.т. добытой нефти перерабатывается на трех государственных НПЗ – в Рас-Таннуре, Янбу и Рабиге. Saudi Aramco принадлежит основной пакет акций двух НПЗ в Джидде и по 50% акций на двух других НПЗ в Янбу и Джубайле; кроме того, компания имеет доли участия в зарубежных предприятиях, в частности в США (шт. Техас). Она располагает обширной сетью нефтепроводов, терминалов и портовых сооружений. Ее собственный флот пополнился в 2003г. тремя танкерами с двойным корпусом.

По объему запасов природного газа Саудовская Аравия занимает 4 место в мире после России, Ирана и Катара. 2/3 ее запасов составляет газ, ассоциированный с нефтью; большая часть свободного газа залегает на большой глубине в бассейне Куфф под нефтяным месторождением Чавар, а также под шельфовыми месторождениями Сафания и Зулуф.

Планы дальнейшего развития газового сектора связаны с расширением промышленности, особенно растущей нефтехимической индустрией, и производства электроэнергии для снабжения всей территории страны. В центральной системе Master Gas System попутный газ собирается, отделяется от нефти, разделяется на составляющие (этан, пропан, бутан, метан) и передается по трубопроводной сети большой протяженности. В условиях роста спроса Master Gas System была существенно расширена, что потребовало 4,5 млрд.долл. До 2025г. планируется израсходовать 50 млрд.долл. на осуществление проектов в добывающем секторе, включая сооружение новых установок по добыче углеводородов. Развитие нефтехимии в последующие годы потребует масштабных инвестиций в газовый сектор Саудовской Аравии, что открывает благоприятные перспективы перед частными инвесторами.

Расширение мощностей осуществляют также ОАЭ, запасы нефти которых при нынешнем уровне добычи хватит почти на 100 лет. Запасы распределяются неравномерно: 92 млрд. бар. (94%) принадлежат Абу-Даби, 4 млрд. -Дубаю и 1,5 млрд. – Шардже. Объем возможных запасов нефти оценивается в 10 млрд. бар. В обстановке войны в Ираке и возрастающего спроса ОАЭ увеличили нефтедобычу с 1,9 млн. б/д. в 2002г. до почти 3 млн. бар. Таким образом, был достигнут предел имеющихся мощностей по добыче и полностью исчерпана установленная для них в рамках ОПЕК индивидуальная квота. ОАЭ занимают 9 место по добыче и 6 – по экспорту нефти в мире.

В ходе сотрудничества с иностранными нефтяными компаниями осуществляется передача тех-

нологий и внедрение мер по повышению эффективности добычи углеводородов в эмиратах. Резкий рост доходов от нефти Абу-Даби использует для увеличения нефтедобычи почти на всех нефтяных месторождениях. Одни из крупнейших в мире запасов природного газа располагаются около Умм-Шаифа и Абу-аль-Букуша.

Значительный рост мировых цен на нефть стимулирует рост добычи нефти в ОАЭ. В 2006г. она возросла на 200 тыс. б/д., а в ближайшие пять лет будет доведена до 3,5 млн. бар. К 2015г. Абу-Даби инвестирует в нефтяной сектор 15 млрд.долл. Добыча в эмирате ведется на 30 месторождениях (У2 на суше и остальное — на шельфе).

Одновременно интенсифицируется использование газа и увеличится выпуск продукции с более высокой добавленной стоимостью на

НПЗ и в секторе нефтехимии. Необходимые инвестиции оцениваются в 30 млрд.долл. Энергетический сектор ОАЭ традиционно был открыт для иностранного капитала.

В отличие от Саудовской Аравии ОАЭ уже длительное время привлекают иностранные компании к участию в нефтедобыче, что способствует в первую очередь получению столь необходимого им know-how.

Крупные международные нефтяные компании из США, Великобритании, Франции и Японии (BP, Total, Shell, ExxonMobile, Japan Oil Development Co) имеют доли участия в размере от 9 до 15% в дочерних фирмах Adnoc-Adco (ведущей добычу на суше) и Adma Orco (на шельфе); Adnoc принадлежит соответственно по 60% акций. В созданной для разработки крупнейшего в ОАЭ месторождения Заккум фирме Zadco японская Jodco имеет 12% и ExxonMobile — 28%. БИКИ, 17.11.2007г.

Оценка запасов нефти и газа на 1 янв. 2007г. Нефть — 35,6 млрд. т. (259,9 млрд.бар.) — 1 место в мире; газ — 7,03 трлн. куб.м. (248,5 трлн. куб.футов) — 4 место в мире. Темпы добычи природного газа в 2006г. составили 8,224 млн. куб. ф. в сутки. По итогам года поставлено потребителям 73,46 млрд.куб.м.

Производство и экспорт нефти и нефтепродуктов

	2005г.	2006г.
Производство нефти	453,2 млн.т.	445,6 млн. т.*
Экспорт сырой нефти	359,3 млн.т.	348,2 млн.т.
Производство нефтепродуктов	591,9 млн. бар.	595,7 млн.бар.
Экспорт нефтепродуктов	201,6 млн. бар.	184 млн.бар.

*Общее производство нефти в КСА составило в 2006г. 459,9 млн.т., или 9,2 млн. б/д, из которых на «Сауди Арамко» приходилось 8,91 млн. б/д.

Производство и экспорт сжиженного газа, в млн.бар.

	2005г.	2006г.
Производство	400,4	399
Экспорт	289,5	285,4

НПЗ на территории Королевства Саудовская Аравия, тыс.б/д: Рас-Таннура — 550; Эр-Рияд — 120; Джидда — 88; Янбу — 235; Рабиг — 400. Итого по пяти НПЗ — 1393.

Совместные предприятия на территории КСА

Город, компания	Мощн. перераб. тыс. б/д	Участие «Сауди Арамко»
Янбу, Saudi Aramco Mobil Refinery — SAMREF	400	50%
Джубейль, Saudi Aramco Shell Refinery — SASREF	305	50%

Совместные нефтеперерабатывающие предприятия за пределами КСА

Страна, название компании	Мощн. тыс. б/д	Участие «Сауди Арамко»
США Motiva	725	50%
Южная Корея S-Oil	525	35%

Япония Showa Shell Sekiyu K.K.	515	14,96%
Филиппины Petron Corporation	180	40%

Суммарная мощность нефтеперерабатывающих заводов на территории КСА (с учетом 50% участия в «Самреф» и «Сасреф») — 1млн. 745 тыс. б/д нефти.

Доля «Сауди Арамко» в совместных предприятиях за пределами КСА — 695 тыс. б/д. Суммарная мощность нефтеперерабатывающих предприятий, полностью или частично принадлежащих «Сауди Арамко» — 2,44 млн.б/д.

Объемы производства нефтеперерабатывающих предприятий «Сауди Арамко» по видам продукции в 2006г., в млн.бар.

НПЗ	Сжиж. нефт.	Бенз. газ (naphtha)	Газойль (gasoline)	Авиа-керос.	Диз-топливо	Авто-бенз.	Битум. дорож.	Объем произ-ва
Рас-Таннура	4,0	22,7	34,4	11,9	77,1	33,3	6	189,4
Янбу	2,8	5,3	9,4	2,3	30,5	31,8	-	82,1
Эр-Рияд	2,4	-	10,6	4,7	19	0,2	6,9	43,8
Джидда	1	4,6	4,9	(-0,5)*	7,6	8,3	1,2	27,1
Рабиг	0,3	23,7	-	14,7	42,7	52	-	133,4
САМРЕФ	0,1	-	19,6	10,4	18,7	14,9	-	63,7
САСРЕФ	2	13,8	2,1	11,7	13,8	12,8	-	56,2
Итого	12,6	70,1	81	55,2	209,4	153,3	14,1	595,7

* Отрицательный показатель, данный продукт был переработан.

Сера техническая, в млн.т.

	2005г.	2006г.
Производство	2,7	2,9
Экспорт	2,4	2,6

География экспорта, в %

Регионы	Нефть			Жидкости природ. газа*	
	Нефть	Нефте-продукты	Жидкости	природ.	газа*
АТР	51,6	54,4	52,9	8,3	2,1
Европа и Средиземноморье	15	16,3	8,3	2,1	2,1
США	19,2	4,3	2,1	36,7	36,7
Прочие	14,2	25	36,7		

*Включая производство «Самреф» и «Сасреф»

С 2005г. компания «Сауди Арамко» успешно реализует планы развития нефтедобычи, предусматривающие наращивание технологических возможностей производства до 12,5 млн. б/д к 2010г. По итогам 2006г. производственный потенциал «Сауди Арамко» доведен до 10,7 млн.б/д, что позволяет при существующем уровне добычи иметь резерв готовых к мобилизации мощностей 2 млн. б/д.

Численность работающих — 51 356 чел., в т.ч. 44702 саудовских подданных и 6654 репатриантов. Источник — Годовой отчет «Сауди Арамко», Эр-Рияд, 2007г.

График наращивания нефтедобывающих мощностей «Сауди Арамко»

Месторождение	Сорт	Доп.Вложения	нефти	объем	(млрд. произ-ва	долл.)	Год запуска
Абусаафа и Катыф	AL, AXL	0,5-0,55	4	2005			
Харад Гавар)	AL	0,3	1	2006			
Хурсания	AL, AXL	0,5	3	2008			
Шейба	AXL	0,4-0,5	1	2008			
Хурейс	AXL	1,0-1,2	5	2009			
Итого:		2,7-3,05	14				

Нефть-2006

Производство нефти. Подтвержденные запасы нефти Саудовской Аравии составляют 35,9 млрд.т. (1 место в мире). Добыча нефти ведется госкомпанией «Сауди Арамко». Эта госкомпания является крупнейшим в мире производителем и экспортером нефти, природного газа и продуктов их переработки, а также монополистом в области

разведки, освоения и добычи углеводородного сырья на территории королевства.

В 2006г. производство нефти находилось на уровне 9,2 млн.б/д (1,26 млн.т/д, или 459,9 млн.т. в год). В 2007г. этот показатель составит 8,6 млн. бар/д (1,18 млн.т/д).

Добыча нефти в КСА ведется на месторождениях, расположенных в Восточной провинции, пустыне Руб-эль-Хали, на шельфе Персидского залива и в местности, примыкающей с юго-запада к столице Королевства. Число обустроенных скважин, которыми располагает «Сауди Арамко», приближается к 1 тыс.

Основной район нефтедобычи – побережье и шельф Персидского залива – включает в себя такие месторождения, как Гавар (крупнейшее в мире континентальное месторождение), Абгейг, Хурейс, Хурсания, Катъф, Джалади, Марзук, Шейба, Рамля, а также расположенные в Персидском заливе месторождения Сафания (крупнейшее в мире шельфовое месторождение), Манифа, Абусаафа, Зулюф, Барри, Марджан и др.

Месторождения Саудовской Аравии отличаются большой площадью продуктивных пластов с колоссальными углеводородными ресурсами при сравнительно неглубоком их залегании (в среднем немногим более 2 тыс.м.), высоким давлением и хорошим качеством нефти (низкий удельный вес и малосернистость).

Саудовская нефть классифицируется по пяти сортам: арабская супер легкая (ASL) API 49-52; арабская экстра легкая (AXL) API 36-41; арабская легкая (AL) API 32-36; арабская средняя (AM) API 29-32; арабская тяжелая (AH) API 26-29. 70% производимой в КС. А нефти соответствуют характеристикам AL.

Экспорт саудовской нефти осуществляется в основном танкерами через нефтеналивные терминалы на побережье Персидского залива: Рас Таннура, Аль-Джуайма, Джубейль, а также на Красном море: Дыба, Янбу, Рабег, Джидда, Джазан. Госкомпания «Сауди Арамко» располагает собственным мощным танкерным флотом.

В 2005г. компания «Сауди Арамко» объявила о планах реализации четырех новых проектов по развitiю нефтедобывающей инфраструктуры, нацеленных на наращивание технологических возможностей производства до 12,5 млн. б/д к 2009г.

По итогам 2006г. производственный потенциал «Сауди Арамко» доведен до 10,7 млн.б/д. Среднесуточное производство нефти в мае 2007г. составило 8,6 млн.бар. Таким образом, резерв готовых к мобилизации мощностей на май-июнь 2007г. превышает 2 млн. б/д.

В собственности «Сауди Арамко» находится пять нефтеперегонных заводов: Рабег (400 тыс.б/д), Рас Таннура (300 тыс.б/д), Янбу (190 тыс.б/д), Эр-Рияд (120 тыс.б/д), Джидда (60 тыс.б/д) и еще два НПЗ эксплуатируются совместно с компаниями «Мобил» (Янбу) и «Шелл» (Джубейль) мощностью 340 и 305 тыс.б/д соответственно.

Ведется строительство двух полностью ориентированных на экспорт НПЗ в Джубейле (совместное предприятие с «Тоталь», инвестиции – 6 млрд.долл.) и Янбу (совместное предприятие с «Конако Филипс», инвестиции – 6 млрд.долл.) мощностью по 400 б/д. Заводы планируется ввести в строй действующих: в 2010 и 2011г. соответственно.

Кроме того «Сауди Арамко» совместно с японской компанией «Сумитомо» ведет строительство крупнейшего нефтехимического предприятия «Петрорабег» (10 млрд.долл.) в Рабеге. Ввод в строй объекта намечен на 2008г.

В ближайших планах госкомпании строительство нефтехимического комплекса в Рас-Таннура (8 млрд.долл.).

«Сауди Арамко» продолжает инвестировать средства в зарубежные проекты. 30 марта 2007г. госкомпания вошла в качестве долевого участника в предприятия, созданные на территории КНР на паях с «Эксон Мобил» и «Синопек» (нефтехимия и сбыт нефтепродуктов, инвестиции – 5,6 млрд. долл.).

Нефть-2005

В 2005г. доля Саудовской Аравии в поставках нефти на мировой рынок повысилась до 10,9% с 10,4% в 2004г., сообщает Frankfurter Allgemeine Zeitung со ссылкой на недавно опубликованный годовой отчет компании Saudi Aramco. Ее среднесуточная добыча нефти в прошлом году составила 9,1 млн. бар. Мировой спрос на нефть, по данным международного энергетического агентства (МЭА), увеличился с 82,5 млн. бар. в сутки в 2004г. до 83,6 млн. бар. в 2005г.

В экспорте нефти из Саудовской Аравии существенно возросла доля стран Восточной Азии – с 46,1% в 2004г. до 49,7% в 2005г. В то же время поставки в США снизились с 20,7 до 18,6% и в Европу – с 8,8 до 7,7% соответственно. В общем вывозе нефтепродуктов доля стран Восточной Азии достигла 60,4%.

Саудовская Аравия и КНР намерены активизировать сотрудничество в сфере энергетики. В 2005г. Китай обеспечил 17% своего быстрорастущего импорта нефти за счет поставок из Саудовской Аравии. Китайская государственная нефтяная компания Синопек и Saudi Aramco с 2004г. осуществляют инвестиции в газодобычу в Саудовской Аравии. В пров. Фуцзянь оба партнера сооружают при участии ExxonMobil крупный нефтеперерабатывающий завод (за 3,6 млрд.долл.).

По данным Saudi Aramco, в 2005-09гг. она планирует вложить в расширение нефтедобывающих мощностей и увеличение переработки нефти в стране 47 млрд.долл., что в 2,5 раза больше объема инвестиций за ряд предшествующих лет. Это, как считает саудовский министр нефти А. аль-Наими, позволит ей обеспечить половину ожидаемого прироста мирового спроса на нефть в 1,5 млн. бар. в сутки в 2006г.

Благодаря значительному увеличению инвестиций Saudi Aramco предполагает создать дополнительный объем нефтедобывающих мощностей в размере 2,8 млн. бар. в сутки, что примерно соответствует объему текущей добычи в Норвегии и Венесуэле.

С учетом того, что добыча на действующих месторождениях ежегодно сокращается на 5-10%, совокупные мощности в стране с нынешних 10,5 млн. бар. в сутки к 2009г. увеличатся до 12,5 млн. бар. Компания добывает ежедневно 9,5 млн. бар. (в 2003г. – 8,1 млн. бар.). Свои разведанные запасы нефти Saudi Aramco оценивает в 260 млрд. бар., что составляет 1/5 общемировых.

Saudi Aramco планирует диверсифицировать свой бизнес и впервые построит в стране совме-

стно с японской Sumitomo Chemical нефтехимический комплекс; инвестиции составят 9,8 млрд.долл. (подготовительные работы по проекту начались в марте тек.г.).

Кроме того, будет увеличен объем инвестиций в расширение мощностей НПЗ. Суммарные мощности 5 действующих в стране заводов по прямой переработке нефти возрастут с 1,4-1,6 млн. бар. в сутки. Наряду с этим совместно с компаниями Total и CopocoPhillips будут построены в стране два новых НПЗ общей мощностью 0,8 млн. бар. в сутки. Saudi Aramco имеет доли участия в НПЗ в США, Японии, Республике Корея, на Филиппинах и в Греции суммарной мощностью 2 млн. бар. в сутки. БИКИ 27.5.2006г.

Нефтехимия-2007

Перспективы развития нефтехимической промышленности на Ближнем и Среднем Востоке. В последние годы производство и экспорт нефтехимикатов в странах Ближнего и Среднего Востока росли «феноменально быстро», отмечает ICIS Chemical Business со ссылкой на материалы Совета по сотрудничеству арабских государств зоны Персидского залива – Gulf Cooperation Council (GCC). Наиболее высокие темпы развития отрасли GCC прогнозирует на 2007-08гг. Если в 2005г. из стран Персидского залива было экспортировано 19 млн.т. химикатов (в жидком виде), то к 2008г. объем экспорта должен удвоиться и достичь 48 млн.т.

Саудовская Аравия остается лидирующим экспортером нефтехимикатов в регионе. На втором месте находится Иран, хотя, по информации Drewry Shipping Consultants, наращивание им объемов экспорта отстает на год от намеченного плана. Катар, по прогнозу, в течение двух лет намерен утроить объем своего экспорта нефтехимической продукции.

Быстрое развитие на базе крупных запасов углеводородного сырья экспортоориентированного производства нефтехимикатов в странах Персидского залива, по мнению аналитиков, неизбежно окажет сильное давление на местную транспортную инфраструктуру в кратко- и среднесрочной перспективе и обусловит необходимость масштабного расширения морского флота, портов и хранилищ.

Отгрузки нефтехимикатов из порта Эль-Джубайль, по данным статистики портовых властей Саудовской Аравии, возросли с 14 млн.т. дедвейт в 2003г. до 15,6 млн. в 2005г., а из порта Янбу – еще более значительно – с 58 до 91,4 млн.т. двт соответственно. Многие порты в регионе, заинтересованные в увеличении объема морских перевозок, в т.ч. нефтехимикатов, уже осуществили значительные инвестиции в модернизацию своих мощностей, в их числе Джидда, Абу-Даби, Бендер-Аббас и Дубай.

Подготовлен проект сооружения в 50 км. к северу от Джидды нового интегрированного порта (стоимостью в несколько млн.долл.). Планируется строительство комплекса (в рамках King Abdullah Economic City), который будет включать мощности по производству нефтехимикатов и фармацевтических товаров, и наряду с этим также гигантского морского порта и прочих необходимых сооружений. Порт будет самым крупным в регионе, его мощности превысят 10 млн. TEU (20-футовый эквивалент) контейнеров в год. Он разместится на

территории 13,8 кв.км., будет обрабатывать жидкие и сухие навалочные грузы и сможет принимать современные крупнотоннажные суда, что позволит проложить новые маршруты из региона в направлении Европы, Азии и Африки.

Образованная в ОАЭ в сент. 2005г. компания DP World, интегрировавшаяся в портовые власти Дубая (DPA) и дубайский международный порт (DPI), предполагает расширить принадлежащий ей контейнерный терминал в порту Джебель-Али. Новый терминал (Terminal-2) начнет действовать в 2007г. Компания имеет также проекты расширения своей деятельности за пределами региона, в частности в Турции и КНР.

Ведущие продуценты нефтехимикатов в регионе заключают долгосрочные соглашения на фрахтование судов на условиях тайм-чартера под свои будущие потребности в перевозках. Они предпочитают суда свыше 40 тыс.т. двт для использования на маршрутах до Дальнего Востока, а менее мощные суда фрахтуют на линиях до стран ЮВА и бассейна Средиземного моря.

Для сооружения в Иране новых мегапредприятий по выпуску метанола требуются соответствующие суда, фрахтуемые на условиях тайм-чартера. Региональные производители, такие как компания Sabic, стремятся фрахтовать все больше судов на таких условиях у судовладельцев, в первую очередь у местных.

Наряду с начавшимся пиковым периодом в развитии нефтехимической индустрии региона еще один фактор может оказать значительное влияние на мировое морское судоходство. С 1 янв. 2007г. местные нефтехимические компании вступили в период нового регулирования отрасли, предусматривающего коренную реклассификацию ядовитых жидких субстанций, перевозимых навалом морским путем, с определением типов судов для новых категорий вредных веществ. По новой классификации к химикатам стали относиться масла и жиры, которые должны перевозиться на судах, предназначенных для транспортировки химикатов.

Реклассификация уже оказала влияние на судовладельцев, обслуживающих местные линии, поскольку некоторые из них не могут принять новые условия контрактов, а торговые круги еще не готовы должным образом оценить последствия введения нового регулирования для конъюнктуры рынков химических товаров. В условиях резкого роста мирового спроса на пищевые масла, стимулируемого расширением их использования в качестве биотоплива, компании-судовладельцы повысили фрахтовые ставки на их перевозку.

Экспорт нефтехимикатов отдельными странами Ближнего и Среднего Востока, в млн.т.

	I	II	III	IV ¹	V ¹
Всего ²	15,7	19	22,5	32,3	48
Сауд. Аравия	11,5	13	13,6	19,5	23,3
Иран	1,9	2,7	5,5	7,3	11,7
Катар	1,9	1,9	2	2,6	6,1
Кувейт	0,5	0,5	0,5	1	2,4
Бахрейн	0,4	0,4	0,4	0,4	1,3
ОАЭ	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
Оман	-	-	-	1	2,7

¹Прогноз.

²Итого по перечисленным странам.

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г., IV – 2007г., V – 2008 г.

Источник: По данным GCC/Drewry Shipping Consultants.

БИКИ, 13.2.2007г.

Нефтехимия-2006

Саудовской Аравии сконцентрировано на предприятиях, полностью или частично принадлежащих государственной корпорации «Сабик» (транслитерация аббревиатуры Saudi Basic Industries Corporation (Саудовская корпорация базовых производств)).

В 2002г. саудовская корпорация приобрела активы голландской компании «ДСМ Петрокэмикелс», которая была переименована в «Сабик Евро Петрокэмикелс» (Sabic Euro Petrochemicals). Благодаря этой сделке корпорация «Сабик» существенно расширила свои возможности на европейском рынке нефтехимии, увеличив производственные мощности на 2,6 млн.т. полимеров, и передвинулся с 22 на 1 место в ряду крупнейших мировых нефтехимических компаний.

Большинство нефтехимических предприятий госкорпорации «Сабик» расположены в промышленных зонах Джубейль и Янбу. В 2006г. объемы продаж «Сабик» превысили 23 млрд.долл. Экспортная составляющая продаж – 68%. В годовом отчете за 2006г. корпорация заявила о 5,4 млрд.долл. чистой прибыли. Более 100 стран закупают продукцию концерна: 40% экспорта направляется в азиатские страны, 28% – в страны Ближнего Востока, 22% в Европу и 10% – другие рынки.

Основной продукт корпорации – этилен, объем производства которого достиг в 2006г. 7,18 млн.т. Аналитики отмечают чрезвычайно высокую норму прибыли, которую получает «Сабик», реализуя этот продукт - по мировым ценам, превышающим 1300 долл/т, в то время как себестоимость производства колеблется в пределах 250-300 долл/т.

Производство основных продуктов органического синтеза в 2006г., в тыс.т.: этилен – 7185; метанол – 4129; метил-трет-бутиловый эфир (МТБЭ) – 3308; пропилен – 87; стирин – 1074; бутадиев – 121; промышленный этанол – 70.

Общее производство продуктов оргсинтеза в 2006г. достигло 20,981 млн.т, из которых 3,33 млн.т – на предприятиях «Сабик Евро Петрокэмикелс».

Растет производство т.н. промежуточных продуктов нефтехимии. С вводом в строй в 2006г. новых мощностей в Джубейле (650 тыс.т. в год) корпорация «Сабик» стала мировым лидером по производству моно этилен гликоля (MEG).

Производство промежуточных продуктов нефтехимии в 2006г., в тыс.т.: моно этилен гликоль (MEG) – 3505; ди-этилен гликоль (DEG) – 332; три-этилен гликоль (TEG) – 18; терефталовая кислота (PTA) – 298; этилен дихлорид (EDC) – 827; каустическая сода (NaOH) – 632; 2-этил гексанол (2-ЕН) – 166; ди-диоктил фталат (DOP) – 29; винил хлорид мономер (VCM) – 434; газы (кислород, азот, аргон, криптон и ксенон) – 4100; итого – 10341.

Современные технологии полимеризации, используемые в Саудовской Аравии, позволяют получать широкий марочный ассортимент полимеров.

Производство пластических материалов в 2006г., в тыс.т.: полиэтилен («Сабик» и партнеры на территории КСА) – 4095; полиэтилен («Сабик Евро Петрокэмикелс») – 1264; полипропилен («Сабик» и партнеры на территории КСА) – 774; полипропилен («Сабик Евро Петрокэмикелс») – 1162; поливинил хлорид (PVC) – 415; полистрол

(PS) – 174; полиэтилен-терефталатовая смола (PET) – 79; полиэстровые волокна – 8; меламин – 21.

«Сабик» занимает четвертое место в мире по производству полиолефинов, третье – по полиэтилену и шестое – по полипропилену. «Сабик Евро Петрокэмикелс» ведет в Джубейле строительство завода по производству полипропилена мощностью 500 тыс.т. (1 млрд.долл.), Пуск завода запланирован на 2008г.

В Янбу возводится крупный нефтехимический комплекс компании «Янсаб» (55% акций «Янсаб» принадлежит «Сабик»). Общие инвестиции оцениваются в 5 млрд.долл. Комплекс, производственная мощность которого составит 4 млн.т., призван стать одним из крупнейших нефтехимических предприятий мира. Основными его продуктами станут: линейный полиэтилен высокого давления (500 тыс.т. в год), полиэтилен низкого давления (400 тыс.т. в год), полипропилен (400 тыс.т. в год). Первую продукцию комплекс даст в 2008г.

В 2008г. в Джубейле будет пущен завод по производству полиэтилена низкого давления и линейного полиэтилена высокого давления (по 400 тыс.т. в год). Инвестиции в проект – 2,43 млрд.долл. Контролируемая корпорацией «Сабик» «Саудовская нефтехимическая компания» ведет строительство крупнейшего в мире комплекса по производству стирина в Джубейле. Пуск запланирован на 2010г.

К последними значительными проектами, реализованными корпорацией «Сабик», относятся построенные в Джубейле.

- Нефтехимический комплекс, включающий в себя производство этилена (1 млн.т. в год), вторую очередь производства этилен гликоля (625 тыс.т. в год), производство линейных альфа-олефинов (125 тыс.т. в год). Комплекс возведен «Объединенной нефтехимической компании Джубейль», 75% которой принадлежит «Сабик».

- Завод полиэтилена производственной мощностью 800 тыс.т. в год, принадлежащий саудовской компании «Петрокимия» (корпорация «Сабик»).

Корпорация «Сабик» является крупнейшим производителем и третьим мировым экспортером гранулированной мочевины. Наряду с мочевиной производятся и экспортируются также аммиачные и фосфатные удобрения.

Корпорация приступила к строительству комплекса по выпуску фосфатных удобрений в Рас-аз-Зуре (Персидский залив) проектной мощностью 3 млн.т. в год. Инвестиционная емкость проекта – 1,9 млрд.долл.

Производство удобрений в 2006г., в тыс.т.: аммиачные удобрения – 2451; мочевины – 3105; фосфатные удобрения – 256.

Продолжается активная инвестиционная экспансия концерна за пределами КСА. В сент. 2006г. компания «Сабик Евро Петрокэмикелс» приобрела за 700 млн.долл. производственные активы британской компании «Хантсман Петрокэмикелс» (Huntsman Petrochemicals) и инвестировала 150 млн.долл. в строительство завода по выпуску полиэтилена высокого давления на территории Великобритании. Завод мощностью 400 тыс.т. ПЭВД в год планируется ввести в строй в конце 2007г.

Объем продаж «Сабик Евро Петрокэмикелс» на европейском рынке по итогам 2007г. составит 9,2 млрд.долл. (в 2001г. этот показатель не превышал

900 млн.долл.). «Сабик» завершает переговоры с «Дженерал Электрик» о приобретении высокотехнологичных мощностей по производству пластмасс мощностью 1,86 млн.т. в год. Сообщается, что уже до конца 2007г. целое направление, связанное с производством пластмасс этой американской компании, перейдет под контроль корпорации «Сабик».

Корпорация Saudi Basic Industries Corporation (Sabic) основана в 1976г. в соответствии с указом короля Халеда Бен Абдель Азиза Аль Сауда первоначально как дочерняя компания нефтяной компании

Saudi Aramco, с целью глубокой переработки природного и попутного газа. Это самостоятельная корпорация, 70% акций которой принадлежит правительству Саудовской Аравии и 30% — частным инвесторам из стран ССАГПЗ.

Штаб-квартира корпорации расположена в Эр-Рияде. В конце 70гг. рыбацкие деревни Джубейль и Янбу в течение нескольких лет превратились в современные промышленные города, в которых находятся основные предприятия, принадлежащие корпорации. В 1983г. был введен в строй первый завод в Джубейле по переработке попутного газа и в 1985г. он вышел на проектную мощность в 6,3 млн.т. Также имеется крупный перерабатывающий комплекс в г. Даммам.

Совет директоров корпорации «Сабик» возглавляют принц Сауд Бен Абдалла Бен Сунайян Аль Сауд, окончивший в 1977г. университет им. Короля Сауда в Эр-Рияде по специальности гражданское строительство, и первый зампред Мухаммед Аль-Мади, выпускник университетов в Колорадо и Вайоминге, работающий в этой корпорации с первых дней ее основания. В совет директоров корпорации также входят замминистра планирования КСА Ахмед Аль-Хаками, замминистра промышленности КСА Салех Аль-Хусейни, представитель министерства финансов КСА Абдель Мухсин Аль-Фариси и два представителя частных инвесторов Мухаммед Абанумай и Абдалла Аль-Исса.

Корпорация имеет несколько направлений в своей работе — это основная химическая продукция (переработка природного и попутного газа и производство метана, этана, пропана и бутана), полимеры (поливинилхлориды высокого и низкого давления, меламин, полипропилены), с/х удобрения (мочевина, аммиачные удобрения, фосфаты, серная кислота), химические полупродукты (промышленные газы, олефины и др.) и металлургия (полосовая и прокатная сталь).

Производство основной химической продукции сейчас является главным стратегическим направлением в деятельности корпорации «Сабик», которое составляет до 40% всего производства компании. Так в 2006г. производство данного вида продукции составило 20,98 млн.т. (в 2005г. этот показатель был на уровне 20,43 млн.т.). Основными производителями данного вида продукции являются дочерние предприятия: Восточная нефтехимическая компания «Шарк», Национальная нефтехимическая компания Янбу «Янсаб» и Саудовская нефтехимическая компания «Кайян».

Объем производства химических полупродуктов в 2006г. составил 10,34 млн.т. (показатель 2005г. был на уровне 9,44 млн.т.). В данном виде продукции специализируется Объединенная компания

Джубейля, а также частично вышеупомянутые компании.

На производстве полимеров специализируется дочерняя компания Арабская промышленная компания «Ибн Рушд», а также предприятия, принадлежащие корпорации, расположенные в Европе. Общий объем продукции в 2006г. составил 8,04 млн.т. (показатель 2005г. был на уровне 7,76 млн.т.).

С/х удобрения производятся тремя дочерними компаниями: саудовско-арабская компания по удобрениям «Сафко», Компания по производству удобрений Джубейля «Аль-Байруни» и Национальная химическая компания по удобрениям «Ибн Аль-Байтар». Эти компании полностью обеспечивают потребности Саудовской Аравии в аммиаке, мочеvine и их производных. Значительная часть данной продукции поступает на экспорт в такие страны, как КНР, Вьетнам, Австралия, Новая Зеландия. В 2006г. эти компании произвели удобрений, а также различных формальдегидов, фосфатов и серной кислоты в объеме 5,92 млн.т. (в 2005г. было произведено 5,41 млн.т.).

Металлургическая компания «Хадид», входящая в корпорацию «Сабик», является крупнейшим производителем прокатной и полосовой стали на всем Ближнем Востоке. Наряду с другими дочерними компаниями такими, как АЛБА Бахрейн, Gulf Aluminum Rolling Mill Company (Garmco) (Бахрейн) и сталеплавильный комбинат Джубейля «Сабайек», контролируют практически 60% рынка металлопродукции в Саудовской Аравии и странах персидского залива. В 2006г. этими компаниями было произведено 3,85 млн.т. (в 2005г. этот показатель был на уровне 3,76 млн.т.)

Особое внимание у корпорации «Сабик» уделяется научным исследованиям и совершенствованию технологий производства. Исследовательский центр корпорации в г.Джубейль является крупнейшим в регионе. Также имеются другие центры в США, Нидерландах и Индии. За 2006г. специалистами центров в международные патентные бюро было подано 108 заявок, корпорация владеет 870 патентами в области производства полимеров, с/х удобрений.

В финансовом плане 2006г., как и все предыдущие, был успешным. Чистая прибыль составила 20,3 млрд. саудовских риалов (5,41 млрд.долл.), в 2005г. — 19,16 млрд. саудовских риалов (5,1 млрд.долл.), т.е. увеличение составило 6%. Уровень продаж по сравнению с 2005г. вырос в 2006г. на 10% с 78,3 млрд. риалов (20,88 млрд.долл.) до 86,3 млрд. риалов (23,01 млрд.долл.).

Прибыль корпорации «Сабик»

	млрд. риалов	млрд.долл.
2002г.	2,84	0,75
2003г.	6,69	1,78
2004г.	14,21	3,78
2005г.	19,6	5,1
2006г.	20,3	5,41

Уровень продаж корпорации «Сабик»

	млрд. риалов	в млрд.долл.
2002г.	34	9,06
2003г.	46,8	12,48
2004г.	68,5	18,26
2005г.	78,3	20,88
2006г.	86,3	23,01

В предприятия корпорации «Сабик» проинвестировано 26 млрд.долл. В состав компании на тер-

ритории Саудовской Аравии входит 18 дочерних производственных компаний, помимо этого корпорация проводит успешную экспансию зарубеж, так например ей принадлежат три предприятия в Королевстве Бахрейн и три в Европе (г. Гелсенкирхен Германия, г. Гелин Нидерланды, г. Тиссайд Великобритания), что соответственно увеличивает конкурентоспособность ее продукции на мировом рынке и сокращает расходы по доставке продукции покупателям. После приобретения предприятий в Европе и создания дочерней компании «Сабик ЕвроПетроКемикелс» корпорация «Сабик» переместилась с 22 места на 11 место в списке крупнейших производителей в области химической промышленности, и стала третьей в мире по объемам производства полиэтилена, и шестой в мире по объемам производства полипропиленовой продукции. В 2006г. «Сабик» приобрел компанию StaMax B.V. (Германия), специализирующуюся на изготовлении стекол и других изделий из полипропиленов для таких автогигантов, как Мерседес-Бенц, БМВ, Джeneral Моторс и др.

Корпорация имеет свои региональные представительства в г. Хьюстоне (США), г. Ситгарде (Нидерланды) и Сингапуре. Каждое из этих представительств соответственно обслуживает страны своего региона. Помимо региональных представительств в 30 странах корпорация «Сабик» имеет офисы продаж, терминалы для хранения продукции.

В планах компании увеличение производственных мощностей за три года до 2009г. с 49 млн. до 73 млн.т., для чего ежегодно будет расходоваться по 2 млрд.долл. Только сооружение нового комплекса по выпуску олефинов ее дочерней фирмой Saudi Kauan (в капитале которой Sabic имеет 35%) обойдется в 9 млрд.долл. Значительные расходы намечают также другие нефтехимические компании страны. В строительство трех новых крупных комплексов Saudi Aramco, Sipchem и Al Rajhi вложат 26 млрд.долл. Кроме того, в Саудовской Аравии будет осуществляться ряд менее крупных проектов. Инвестиции на развитие нефтехимии выделяют такие богатые газом страны Персидского залива, как Иран, Катар и ОАЭ.

Нефтехимический бизнес в мире процветает. В 2006г. оборот Sabic увеличился по сравнению с 2005г. на 11% — до 23 млрд.долл., а чистая прибыль — на 6% — до 5,4 млрд.долл. В 2006г. в регионе была образована отраслевая ассоциация Gulf Petrochemicals and Chemicals Association со штаб-квартирой в Дубае.

Глава Sabic М. аль-Мади, несмотря на крупномасштабное наращивание мощностей по выпуску нефтехимикатов в странах Персидского залива, не опасается возникновения их избытка, рассчитывая на быстрорастущий спрос со стороны КНР и Индии, где нефтехимическая промышленность еще не получила значительного развития.

В 2008г. и 2009г., полагает М. аль-Мади, дополнительные мощности могут оказывать давление на рынок. Большая часть инвестиций будет вложена в ближайшие два года, а это значит, что в целом сроки их осуществления, вероятно, займут более длительный период. Негативным фактором является рост цен в результате бума в строительстве на стальной прокат и различные строительные материалы.

Некоторое ослабление конъюнктуры в химической и нефтехимической отраслях Северной Аме-

рики М. аль-Мади особо не беспокоит, поскольку в США не намечается ввода новых мощностей и страна, по его мнению, скоро станет нетто-импортером нефтехимических продуктов. Если спрос США возрастет, они будут покрывать его преимущественно за счет закупок на Ближнем Востоке. Наряду с этим повышается спрос со стороны КНР. Даже если там замедляются темпы роста, более активным становится спрос со стороны Вьетнама. Повышение спроса вновь наблюдается в Японии и Индии, и прежде всего на Ближнем Востоке. Только в Саудовской Аравии Sabic поставляет нефтехимикаты для дальнейшей переработки более чем 600 фирмам.

М. аль-Мади ожидает, что в будущем каждая вторая в мире крекинговая установка будет сооружаться в районе Персидского залива, тем самым производство нефтехимикатов перемещается в регионы с большими запасами природного газа. В США и Европе спрос на газ растет в первую очередь со стороны электроэнергетики, что ведет к его дефициту и удорожанию при использовании в качестве сырья в нефтехимии. В странах Персидского залива отмечается увеличение спроса на газ в производстве нефтехимикатов, электроэнергии и сжиженных продуктов.

Sabic увеличивает инвестиции также в Европе. В конце 2006г. компания приобрела за 685 млн.долл. у фирмы Huntsman две крекинговые установки по выпуску этилена и пропилена и используемых при этом ароматических соединений. В настоящее время она расширяет производительность своей новой полиэтиленовой установки. Таким образом, Sabic имеет в Европе три производственных центра: наряду с Великобританией также в Нидерландах (вместе с DSM) и в ФРГ (в Гельзенкирхе-не). Региональная диверсификация производства в Европе нацелена на его приближенность к потребителям. М. аль-Мади отмечает, что европейцы являются очень требовательными покупателями, и Sabic стремится четко выполнять их требования, включая приемлемую цену, хорошее качество поставляемого товара, надежность и строгое соблюдение сроков поставки. В ассортимент компании входят различные товары, вырабатываемые как ее саудовскими, так и европейскими предприятиями.

В ближайшие месяцы должно быть подписано соглашение о свободной торговле между шестью членами Совета сотрудничества государств Персидского залива и ЕС, переговоры по которому продолжались 15 лет. Тот факт, что Евросоюз пошел на устранение торговых барьеров, признав конкурентные преимущества производимых в странах Персидского залива из местного газа нефтехимикатов, по мнению М. аль-Мади, является доказательством того, что странам-членам требуются такие товары.

Нефтехимические предприятия в самой Европе, считает эксперт, способны пережить любые времена, если они имеют современную технологическую базу, отлаженный производственный процесс, хороший менеджмент и производят пользующиеся спросом товары, энергоемкость которых постоянно снижается.

Минимизация энергозатрат и применение инноваций позволяют производителям переходить на изготовление спецхимикатов. Sabic одной из первых компаний — продуцентов базовых нефтехими-

катов в странах Персидского залива приняла стратегическое решение пойти таким путем и к 2020г. намерена довести долю спецхимикатов в общем объеме продукции примерно до 20%. Следуя планам региональной диверсификации своей деятельности, Sabic внедряется на рынки Азии, куда поставляется уже почти 1/2 производимых ею товаров (против 1/5 в Европу).

Нефтехимия-2002

Концерн «Сабик» (основные отрасли промышленности Саудовской Аравии) был основан королевским указом в 1976г. в рамках реализации стратегической задачи, поставленной правительством КСА по развитию нефтехимии в целях: увеличения доли промышленного сектора в ВВП, более широкого использования местного сырья в промышленном производстве, повышения экономической отдачи углеводородных ресурсов, уменьшения зависимости от нефти и внедрения современных технологий. Государство владеет 70% акций концерна, 30% принадлежит частному сектору.

Председателем совета директоров концерна «Сабик» является министр торговли и промышленности КСА Хашем бен Абдалла Ямани, исполнительным директором – Мухаммед бен Хам ад аль-Мады. Заводы концерна расположены в промышленных центрах КСА городах Джубейл и Янбу, а также в Даммаме. Производственная база концерна «Сабик» состоит из 17 промышленных комплексов. Совладельцами некоторых компаний, входящих в концерн, являются Exxon Mobil, Shell, Fortum, Ecofuel, Mitsubishi Gas и Mitsubishi Chemicals. Большая часть комплексов находится в Джубейле. Два комплекса расположены в Янбу и один в Даммаме. В производственные мощности концерна инвестировано 26 млрд.долл.

Концерн «Сабик» допускает участие иностранного капитала в своих проектах через инвестиционные фонды, находящиеся в управлении саудовских банков. Крупнейшими компаниями в составе концерна «Сабик» являются: Саудовская метаноловая компания «Эр-Рази», располагающая самым большим в мире комплексом по производству метанола, нефтехимические компании «Садаф» и «Петрокимия», компания «Хадид» – крупнейшее металлургическое предприятие в регионе Персидского Залива. Концерн располагает самым большим на Ближнем Востоке научно-исследовательским центром «Сабик» в Эр-Рияде. Концерн имеет два нефтехимических завода в Европе: в Нидерландах (Geleen) и Германии (Gelsenkirchen). Концерну принадлежит часть акций трех производственных комплексов в Бахрейне. «Сабик» располагает, научно-исследовательскими центрами и складскими терминалами в США, Индии, Европе.

В концерне «Сабик» трудится 16 тыс. рабочих и служащих. Общее число персонала, занятого в научно-исследовательской сфере составляет 700 человек, из них научных работников 200 человек. Все предприятия концерна, используя самые современные технологии, выпускают конкурентоспособную продукцию, которая в условиях узкого внутреннего рынка КСА на эти виды товаров предназначена главным образом для экспорта. Более 100 стран закупают продукцию концерна «Сабик»: 40% экспорта направляется в азиатские страны, 28% – в

страны Ближнего Востока, 22% в Европу и 10% – другие рынки.

Торговый оборот концерна «Сабик» превысил в 2002г. 9 млрд.долл. Статистика концерна за 2002г.отмечает увеличение продаж на 18% и доходов на 60%. Чистая прибыль составила в 2002г. 758,4 млн.долл. Одним из достижений концерна в 2002г. является приобретение голландской компании «ДСМ Петрокэмикелс» за 2 млрд. 250 тыс. Евро, которая была переименована в «Сабик» Евро Петрокэмикелс» (Sabic Euro Petrochemicals). Благодаря этой сделке Концерн «Сабик» существенно расширил свои возможности на европейском рынке нефтехимии, увеличив производственные мощности на 2,6 млн.т. полимеров, и передвинулся с 22 на 11 место в ряду крупнейших мировых нефтехимических компаний. Расширение производственной базы позволило «Сабик» выйти на третье место в мире по объемам выпускаемого полиэтилена и на четвертое по полипропилену. В «Сабик» Евро Петрокэмикелс» работает 2300 человек.

С авг. 2002г. в Малайзии работает принадлежащий «Сабик» завод по выпуску полиэтилена. В окт. 2002г. в Эр-Рияде был открыт ультрасовременный комплекс зданий с 16 этажной башней, оригинальной архитектуры, в котором размещается руководство концерна «Сабик». В штаб-квартире корпорации работают более 1000 человек. Комплекс располагает многоэтажной стоянкой на 1500 автомобилей.

Деятельность «Сабик» в организационно-управленческом и производственном аспектах делится на шесть направлений или по терминологии концерна – «стратегических бизнес составляющих»:

I. Производство базовых химикалий является крупнейшим направлением в деятельности «Сабик». Заводы концерна перерабатывают природный газ и газовый конденсат в нефтехимические продукты трех видов: олефины, кислородосодержащие и ароматические соединения.

Олефиновая группа включает в себя этилен, пропилен, бутadiен, бутин-1. Кислородосодержащие соединения представлены метанолом, неочищенным промышленным этанолом и метил-трет-бутиловым эфиром (МТБЭ/МТВЭ), который широко используется как присадка для бессвинцового бензина и экспортируется в США, Южную Америку, юго-восточную Азию, Европу, Африку и в страны Ближнего Востока. «Сабик» занимает второе место в мире по производству метанола и метил-трет-бутилового эфира.

Ароматические соединения, производимые предприятиями концерна: бензол (BZ), стирин мономер (SM) и параксиллин (PX). Мощности по производству стирин в Джубейле являются крупнейшими в мире. В 2002г. общий объем производства базовых химикалий составил 15 млн. 865 тыс.т., причем этилена, метанола и МТВЭ было выпущено 5млн. 700 тыс., 3млн. 750 тыс. и 2млн.700 тыс.т. соответственно. Базовые химикалии являются основным продуктом, на котором строится нефтехимическая промышленность.

II. Производство промежуточных нефтепродуктов подразделяется на три комплекса:

1. Комплекс по производству моно этилен гликоля (MEG), ди-этилен гликоля (DEG), три-этилен гликоля (TEG). Производятся также очищенная терефталовая кислота (PTA) и газы: кислород, азот, аргон, криптон и ксенон. 18% мирового про-

изводства этилена (EG) обеспечивают 5 заводов концерна «Сабик».

Концерн на основе долгосрочных контрактов поставляет моно этилен гликоль в КНР. «Сабик» – лидер продаж этилена MEG и DEG в Италии и Греции. Концерн лидирует также по поставкам очищенной терефталовой кислоты (PTA) на европейский рынок.

2. Комплекс по производству этилен дихлорида (EDC), каустической соды (NaOH), 2-этил гексанола (2-EH), di-диоксила фталата (DOP) и винил хлорида мономера (VCM). Винил хлорид мономер служит основой производства поливинил хлорида (ПВХ/PVC), который, как известно, является исходным материалом для получения различных пластмасс.

3. Комплекс линейных альфа-олефинов (LAO). Завод, мощностью 150 тыс.т. в год, начнет выпуск продукции в 2005г. В рамках второго направления деятельности концерна производятся товары народного потребления из пластика и искусственной кожи главным образом для удовлетворения потребности внутреннего рынка КСА. Объем производства промежуточных нефтепродуктов в 2002г. составил 4 млн. 811 тыс.т., из которых 2 млн. 185 тыс. приходится на моно этилен гликоль (MEG).

III. Полиолефины. «Сабик» – крупный производитель и экспортер полиолефинов. Полиолефины – полиэтилен и пропилен являются продуктом полимеризации этилена и пропилена. В 2002г. 2% от общего объема производства полиэтилена и полипропилена нашло своего потребителя на внутреннем рынке КСА, 98% составил экспорт. Выпускаются полиэтилен высокой плотности (ПЭВП/HDPE), линейный полиэтилен низкой плотности (ЛПЭНП/LLDPE) и полиэтилен низкой плотности (ПЭНП/LDPE). В 2002г. на заводах в КСА, Европе и Малайзии было произведено 5 млн. 962 тыс.т. полиэтилена и полипропилена, что составило 96% от общего объема полимеров, выпущенных концерном «Сабик».

IV. Поливинил хлорид и полиэстр. Данное направление в деятельности концерна сосредоточено на выпуске поливинил хлорида (PVC), полистрол (PS), полиэтилен-терефталатовой смолы (PET), полиэстровых волокон и меламина.

Заводы Национальной компании пластмасс (National Plastic Company) в Джубейле и Янбу производят в год 324 тыс.т. различных видов поливинил хлорида. «Петрокимия» (Arabian Petrochemical Company) располагает мощностями по выпуску 165 тыс.т. полистрола. Завод «Ибн Рушед» (Arabian Industrial Fibers Company) в Янбу производит 196 тыс.т. полиэстра в год. Компания «Сафко» в Даммаме выпускает ежегодно более 20 тыс.т. меламина. Вышеперечисленная продукция является сырьевой основой производства широкого спектра товаров: труб, ковров и линолеума, тепловых изоляционных материалов, пищевых упаковок, игрушек, одноразовых медицинских инструментов, бытовых приборов, автомобильных деталей и аксессуаров и т.п.

V. Удобрения. Производство аммония, мочевины, фосфатных и многосоставных удобрений, в т. ч. жидких сосредоточено в трех компаниях: «Сафко» (Saudi Arabian Fertilizer Company), «Самад» (Al-Jubail Fertilizer Company) и «Ибн Аль-Байтар» (National Chemical Fertilizer Company). Концерн «Сабик» является крупнейшим мировым произво-

дителем и третьим экспортером в мире гранулированной мочевины. От общего экспорта мочевины 37% поставляется на рынки юго-восточной Азии, 19% вывозится в Северную Америку, 15% – на Дальний Восток и в страны Океании, 15% экспортируется в страны Ближнего Востока и Африки и 14% покрывают потребности внутреннего рынка КСА.

В 2002г. концерн заключил контракт с новозеландской компанией Равенсдаун (Ravensdown) на поставку в течение 5 лет мочевины по 200 тыс.т. в год. Наряду с мочевиной производятся также аммиачные и фосфатные удобрения, которые экспортируются главным образом в Азию. В 2002г. «Сабик» произвел 2 млн. 709 тыс.т. мочевины, более 2 млн.т. аммиака, 310 тыс.т. фосфатных, составных и жидких удобрений и 127 тыс.т. серной кислоты.

VI. Металлургия. Металлургическое производство в концерне «Сабик» ведется с 1983г. Металлургическим направлением занимается компания «Хадид» (Saudi Iron & Steel), которая полностью принадлежит «Сабик». Компания производит на металлургическом и сталепрокатном комплексе в г. Джубейле изделия холодного и горячего проката: длинномерные профили, арматуру строительные конструкции. Два эр-рядских небоскреба: Королевский центр и Аль-Фейсалия, а также комплекс штаб-квартиры концерна «Сабик» построены с использованием длинномерных профилей и балок, произведенных в КСА.

Продукция металлургического комплекса экспортируется в страны ССАГПЗ и в другие страны региона, осуществляются также поставки в Россию. В 2003г. компания «Хадид» не смогла удовлетворить спрос внутреннего рынка КСА на строительную арматуру. Правительство королевства было вынуждено предоставить таможенное освобождение на ввоз больших объемов арматуры в страну. Компания «Хадид» – акционер двух предприятий по выплавке алюминия в Бахрейне – «Альба» (Aluminum Bahrain) и ФарМКО (Gulf Aluminum Rolling Mill Company).

В 2002г. металлургический комплекс концерна произвел 3 млн. 400 тыс.т. различной продукции. Деятельность первых четырех производственных направлений концерна координируется вице-президентом компании «Петрокэмикелс». Вместе с тем каждое из шести производственных направлений концерна «Сабик» обладают достаточной независимостью и финансовой самостоятельностью.

Стратегия развития корпорации предусматривает приближение производственных мощностей к потребителю путем приобретения существующих или строительства новых предприятий за границей. В наст.вр. объем производства «Сабик» оценивается в 42 млн.т., к 2010г. в планах корпорации нарастить объем производства до 48 млн. Особое место в перспективных планах развития концерна занимает внедрение новейших технологий и в этой связи повышенное внимание уделяется развитию научно-исследовательской базы. В 2002г. начато строительство нового центра технологических исследований в г. Джубейле.

Запланированы инвестиции в объеме 1,8 млрд.долл. в строительство нового крупнейшего в мире комплекса по производству этиленгликоля (EG) в г.Джубейле, который будет возведен в 2005г. В начале янв. 2002г. «Сабик» получил 1,15 миллиардный кредит для финансирования строитель-

ства. С вводом в строй этого завода производство этилена превысит 2 млн. 800 тыс.т. в год. Для реализации проекта в рамках концерна создана United Petrochemical Company. Одновременно ведется разработка проекта еще одного этиленового завода (7 по счету), производительностью 500-600 тыс.т. в год. В планах компании возведение завода по выпуску полиэтилена, производительностью 800 тыс.т. продукции в год и двух заводов нефтехимического комплекса в рамках «Арабиэн Петрокэмикел компани».

В 2004г. будут введены в строй новые мощности комплекса «Ибн Хайян» по выпуску поливинил хлорида. В 2005 планируется начать выпуск полиэтилен-терефталатовой (PET) смолы на заводе компании «Ибн Рушд». В 2002г. заключен контракт с итальянской компанией Teslmir на проектирование и строительство завода по производству уксусной кислоты по новейшей технологии. Высокая конкурентоспособность выпускаемой продукции и благоприятная ценовая конъюнктура, сложившаяся на мировых рынках нефтехимии, создают предпосылки для успешного претворения в жизнь амбициозных планов концерна «Сабик» по развитию производства и расширению экспорта.

Автопром

Рынок автомобильных шин и камер Саудовской Аравии является самым крупным на Ближнем Востоке. В 2004г. дистрибьюторами их было импортировано в страну на 445 млн.долл. Основными поставщиками выступили Япония, Республика Корея, Китай и США. Доля импорта из Японии составила 41,87% всех поставок шин в Саудовскую Аравию (186,2 млн.долл.), из Республики Корея — 11,64% (51,8 млн.), из Китая — 11% (49,11 млн.), из США — 4,27% (19 млн.). В самой Саудовской Аравии автомобильные шины не производятся и весь спрос удовлетворяется за счет импорта. Таможенная пошлина на импортируемые шины составляет 5%, при этом продукция должна соответствовать стандартам, установленным Организацией стандартов Саудовской Аравии (SASO — the Saudi Arabian Standards Organization).

Ежегодно в страну ввозится более 8 млн. шин. Поставки будут увеличиваться ежегодно на 4,6%. В 2004г. стоимость импорта шин для легковых автомобилей, грузовиков и автобусов составила 444 млн.долл. Ожидалось, что в 2005г. этот показатель достигнет 464 млн.долл., в 2006г. — 486 млн.долл.

Импорт шин по отдельным странам в 2004г.

	млн.долл.	Рыночн. доля (%)
Шины для автобусов и грузовиков.....	204,76	100
США	14,28	6,9
Япония.....	57,14	27,9
Китай	21,88	10,6
Италия	18,75	9,1
Респ. Корея.....	14,86	7,5
Турция	12,54	6,1
Германия	10,68	5,2
Другие страны	54,63	26,7
Шины для легковых автомобилей и легких грузовиков	232,02	100
США	4,71	2,0
Япония.....	129,10	55,6
Респ. Корея.....	35,28	15,2
Китай	21,57	9,3
Индонезия.....	9,95	4,3
Другие страны	31,41	13,5

В Саудовской Аравии продается 60 марок автомобильных шин, половина из которых являются популярными марками компаний из США, Японии, Республики Корея, стран Европы — они составляют приблизительно 80% рынка. Постоянно возрастающий спрос на новые шины непосредственно связан с общим парком транспортных средств, который оценивается в 7,2 млн., а также с нестабильными климатическими условиями. В период с мая по июнь 2006г. продажи шин увеличились на 80% по сравнению с первыми четырьмя месяцами тек.г. По прогнозам, в стране повысится спрос на шины для легковых автомобилей, выдерживающие высокие температуры. Менее качественные шины в страну не импортируются.

Среди наиболее крупных американских компаний, поставляющих в Саудовскую Аравию шины, следует отметить Goodyear, Cooper, Uniroyal, B.F. Goodrich и General. Цены американских шин примерно на 13-15% выше стоимости продукции других производителей.

Японские производители на рынке Саудовской Аравии представлены компаниями Bridgestone, Firestone, Sumitomo, Yokohama, Toyo, Ohtsu и Nitto. Японские товары отличаются приемлемыми ценами и высоким качеством.

Из Республики Корея шины поставляют Hankook и Kumho. Доля продукции из этой страны на рынке Саудовской Аравии постоянно растет, главным образом, в результате невысоких цен и увеличения продаж автомобилей Hyundai, Kia и Daewoo. Среди китайских поставщиков шин, пользующихся популярностью на рынке Саудовской Аравии, можно выделить Kings, Jiangsu, Guizho и Tianjin.

Стоимость шин европейских производителей, таких, как Dunlop, Pirelli, Michelin и Continental выше, чем у других продуцентов, однако они контролируют определенные рыночные ниши. Некоторые иностранные компании, поставляющие автомобильные шины и камеры в Саудовской Аравии, предоставляют покупателям дополнительные услуги (производят мойку и ремонт автомобилей).

В Саудовской Аравии многие владельцы автомобилей предпочитают менять шины каждые 2-2,5г., чтобы избежать проблем, связанных с поездками на длинные расстояния в сухом, горячем и резком климате. Однако по данным дистрибьюторов, многие собственники автомобилей часто перегружают транспортные средства и редко проверяют давление в шинах, что является причиной частых их повреждений.

Недавнее повышение цен на транспортные средства побудило некоторых автовладельцев, а также компании, предоставляющие автомобили напрокат, экипировать машины более дешевыми шинами, преимущественно китайскими и южнокорейскими, а также индийскими, тайваньскими и восточноевропейскими. Продажа автомобильных камер и шин в Саудовской Аравии осуществляется в специализированных магазинах, а также через агентов/дистрибьюторов, в современных демонстрационных залах, расположенных в крупных городах, с широким рекламированием продукции в местных арабских и английских газетах и журналах. БИКИ, 5.8.2006г.

Металлургия

В целом, уровень потребления стальной продукции в странах Персидского залива весьма высок. В шести государствах Совета сотрудничества стран Персидского залива (Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, Бахрейн, ОАЭ, Оман), где проживают 30 млн.чел., использование стали в 2004г. оценивается в 320-330 кг. на душу населения в год, что лишь немного уступает показателям развитых стран. Рядом находится 70-миллионный Иран, где уровень жизни, конечно, ниже, чем у южных соседей, однако в этом году стране, тем не менее, потребуется не менее 14-14,5 млн.т. стальной продукции.

Спрос на сталь в регионе в большой степени зависит от цен на нефть, и здесь обстоятельства пока складываются в пользу «нефтяных шейхов». Стоимость энергоносителей в этом году достигла самого высокого уровня за последние четверть века и вряд ли существенно снизится в обозримом будущем. Благодаря этому государства Персидского залива получают сверхдоходы от экспорта нефти, которые активно вкладываются в развитие региональной экономики.

При этом, практически не обладая собственным машиностроением, эти страны мало нуждаются в дорогостоящей листовой стальной продукции, на которой специализируются западные и восточноазиатские металлургические гиганты. В Персидском заливе востребованы, в первую очередь, конструкционная сталь, которая используется на многочисленных стройках, полуфабрикаты для выпуска той же строительной стали и горячекатаные рулоны для производства нефтегазовых труб. Все это относится к традиционным экспортным товарам украинских металлургических комбинатов.

До последнего времени собственное производство стали в странах региона было довольно умеренным. По данным International Iron & Steel Institute (IISI), в 2003г. три государства, обладающие собственными плавильными мощностями (Иран, Саудовская Аравия и Катар), совместно произвели 12,87 млн.т. металла (соответственно, 7,87 млн., 3,94 млн. и 1,05 млн.т.), кроме того, региональным компаниям понадобилось закупить за рубежом около 6,5-7 млн.т. заготовок и не менее 7-8 млн.т. готовой стальной продукции.

Однако уже в ближайшее время эта ситуация может существенно измениться. Большинство стран Персидского залива в последние пару лет приступили к наращиванию собственного производства стали. Это, очевидно, определялось воздействием ряда факторов. Во-первых, с учетом подъема цен на мировом рынке в конце 2003г. металлургический бизнес стал в регионе весьма выгодным. Очень дешевые местные энергоносители обеспечивают теперь высокую эффективность интегрированному сталелитейному производству по технологической цепочке железная руда – восстановленное железо (DRI) – сталь.

По подсчетам западных аналитиков, в нынешней обстановке региональные предприятия, работающие по подобной схеме, будут обладать очень низкой себестоимостью – практически на уровне Бразилии, Индии или стран СНГ. В то же время, достаточно высокие цены на сталь на миро-

вом и региональном рынке позволяют рассчитывать на сверхприбыли.

Во-вторых, благодаря подъему цен на нефть в странах Персидского залива появились свободные финансовые средства. Надо отдать должное правительствам государств региона – значительная часть денег, заработанных на черном золоте, вкладывается в создание современной индустриальной экономики. Иран, ОАЭ и другие государства хотят уменьшить свою зависимость от экспорта энергоносителей. В эту стратегию укладывается строительство атомной электростанции и машиностроительных заводов в Иране, крупных алюминиевых комбинатов в ОАЭ, Катаре и Бахрейне, туристических комплексов в тех же ОАЭ и Катаре, наконец, новых металлургических заводов.

Даже простое перечисление утвержденных проектов весьма впечатляет. Только в Саудовской Аравии в конце 2003-начале 2004г. было выдано около 20 разрешений на строительство новых металлургических объектов. Несколько проектов при этом уже стартовали. Компания Hadeed, крупнейший в регионе производитель стали, к 2006г. рассчитывает увеличить объем выплавки металла от прошлогодних 3,5 млн. до 5 млн.т., добавив к действующим мощностям линию по ежегодному выпуску 1 млн.т. горячекатаных рулонов толщиной 1,2-14 мм. и прокатный стан производительностью 500 тыс.т. арматуры, катанки и сортового проката.

Al-Rajhi Steel в марте 2004г. подписала контракт с итальянской компанией Danieli, которая во II пол. 2005 построит «под ключ» интегрированный комплекс, включающий модуль по производству восстановленного железа и машину непрерывного литья заготовок мощностью 850 тыс.т., а также расширит действующее прокатное предприятие Al-Rajhi от нынешних 400 тыс. до 750 тыс.т. длинномерной стальной продукции в год.

Компания Al-Aziza в той же II пол. 2005г. рассчитывает ввести в строй плавильный цех мощностью 450 тыс.т. заготовок в год, использующий в качестве сырья металлолом и DRI. Часть полуфабрикатов будет использоваться на прокатном заводе компании, который сейчас выпускает около 110 тыс.т. арматуры в год, остальное предполагается продавать на сторону. Еще одну линию по выплавке заготовок (100 тыс.т. в год) строит компания Saudi Industrial Group.

Очередной проект реализует компания Al-Tuwairqi. В следующем году она собирается повысить производительность своего предприятия Al It-tefaq от около 750-760 тыс. до 1 млн.т. арматуры и катанки в год. При этом, заготовки для него будет поставлять новый завод компании в Великобритании, который также должен войти в строй в будущем году.

Не менее грандиозные планы строят и иранские металлурги. Согласно Третьему пятилетнему плану социально-экономического развития страны (на 2000-05гг.) в стране осуществляются 16 металлургических проектов. Общий объем инвестиций в них оценивается, примерно, в 2 млрд.долл., из них более 620 млн.долл. относятся к периоду 20 марта 2004-20 марта 2005г.

В рамках этих планов производство стали в стране предполагалось довести до 14,7 млн.т. в год, а к 2010г., согласно Четвертому пятилетнему плану, – до более 20 млн.т. в год. Новые металлургические заводы планируется, в частности, построить в

провинциях Хорасан, Хузестан и Йезд. При этом Иран в значительной мере рассчитывает на собственные месторождения железной руды, доказанные резервы которых составляют около 3 млрд.т.

Катарская компания Qasco, первый в регионе интегрированный металлургический комбинат, в наст.вр. реализует проект расширения производственных мощностей от нынешних 1,2 млн. до 1,7 млн.т. в год посредством строительства нового модуля прямого восстановления железа и модернизации плавильного цеха. Кроме того, на предприятии предполагается установить новый прокатный стан, выпускающий до 500 тыс.т. катанки в год. Завершение проекта запланировано на конец 2006г.

Несколько новых металлургических предприятий будут построены в ближайшие годы и в ОАЭ. Компания Emirates Iron & Steel Factory, оперирующая крупнейшим прокатным заводом страны, намерена увеличить его мощность от 500 тыс. до 800 тыс.т. длинномерной стальной продукции в год.

Qasco Dubai, дочерняя компания катарского производителя стали, собирается в 2005г. начать установку нового прокатного стана, который ежегодно будет выдавать 250-300 тыс.т. арматуры и сортового проката. Характерно, что, в отличие от других стран региона, в ОАЭ не разрабатываются проекты интегрированных металлургических комплексов, однако это не значит, что Emirates Steel и Qasco Dubai будут импортировать больше заготовок.

Обеспечить новые предприятия сырьем готовятся Al Ghaith Holdings, строящая комплекс по производству 500 тыс.т. DRI и 300 тыс.т. заготовок в год (завершение проекта намечено на середину 2006г.) и Abu Dhabi Investment Company, в середине 2004г. анонсирующая проект постройки комбината на 1,18 млн.т. заготовок в год, которые предполагается выплавлять из получаемого на месте восстановленного железа.

В общем, если эти начинания будут доведены до конца (особенно это относится к Ирану, где план третьей «пятилетки» по стали оказался проваленным по всем статьям), в 2007-08гг. в странах Персидского залива будет выплавляться около 23-25 млн.т. стали в год, т.е. фактически произойдет удвоение действовавших в 2003г. мощностей.

С точки зрения украинских производителей заготовок, конструкционной стали и горячекатаных рулонов, подобная эволюция не может не вызывать тревоги. Правительства стран Персидского залива и представители промышленных кругов не скрывают, что их грандиозные планы развития региональной металлургической промышленности, помимо всего прочего, преследуют цели импортозамещения (особенно сильны такие настроения в Иране). Не следует сбрасывать со счетов рост потребления стали в странах региона. Диверсификация экономики государств Залива, помимо всего прочего, означает и повышение спроса на стальную продукцию, причем в более обширном ассортименте, чем ранее.

В 2004г. использование металла в регионе должно возрасти на 8-10%, а в дальнейшем все будет зависеть от цен на нефть. Если они останутся на высоком уровне (а пока серьезного понижения не предвидится), потребление стальной продукции по-прежнему будет увеличиваться быстрыми темпами. Кроме того, «в запасе» у поставщиков все еще остается Ирак. Если в этой стране будет до-

стигнута хоть относительная политическая стабилизация, спрос на сталь там не замедлит возрасти (как это произошло в 2003г. в Афганистане).

По предварительным расчетам еще начала 2003г., одной только арматуры иракцам понадобится не менее 3 млн.т. в год. Сам Ирак располагает только одним металлургическим комбинатом мощностью немногим более 1 млн.т. в год, который все равно уже много лет бездействует.

В пользу поставщиков из-за рубежа может сыграть и относительно открытый характер экономики стран региона. Все ведущие производители стальной продукции в странах Персидского залива достаточно активно экспортируют свою продукцию, причем не только в соседние государства. Например, саудовская Hadeed отправляет листовую сталь в США, а иранская Nisco — в ЕС. Компании, реализующие новые проекты, также рассчитывают на то, что часть доходов от продаж стальной продукции они будут получать из-за пределов региона. Из общего баланса в Персидском заливе можно будет исключить пару млн.т. в год.

В некоторых странах региона действуют пошлины на стальную продукцию (интересно, что весной этого года их ставка в Иране и Саудовской Аравии была снижена), однако при этом «нефтяные шейхи» не применяют антидемпинга и прочих сомнительных достижений научно-технического прогресса. Это не значит, что местные рынки можно безнаказанно заваливать стальной продукцией, но пока в подобной практике были замечены только турецкие компании, к которым теперь относятся с некоторым подозрением. Производители из других стран пока на хорошем счету, и особых препятствий им не чинят.

Не прибегают пока что в Персидском заливе и к протекционизму. Характерно, что ряд компаний в ОАЭ, Катаре и Саудовской Аравии в последние годы работали с недогрузкой из-за высокой конкуренции со стороны импортной продукции, однако никому из-за этого не приходила в голову мысль о введении ограничений на данный импорт. Поддержание умеренных цен на стальную продукцию считается в регионе более важной задачей, чем обеспечение прибыльности местных металлургических компаний.

Действительно, конкуренция в регионе в обозримом будущем возрастет, причем значительно. Однако, это вовсе не значит, что украинские поставщики неизбежно потеряют там свои позиции в пользу местных производителей. Отечественным меткомбинатам просто надо будет вести более активную политику в отношении потребителей в странах Персидского залива — изучать их потребности и отвечать на них (как это, например, сделала в этом году «Криворожсталь», освоив выпуск арматуры-«толстушки» диаметром 40 мм. для заказчиков из ОАЭ), повышать качество продукции, более точно придерживаясь сроков поставки. Безусловно, скоро у наших заводов появится в регионе больше соперников, но добиться выигрыша и в этой ситуации будет вполне реально.

Водоснабжение

Из привлекаемых зарубежных инвестиций в инфраструктуру Королевства в ближайшие 20 лет (информация опубликована в печати 23 сент. 2003г.) в 900 млрд.долл. по оценке Высшего экономического совета Саудовской Аравии, для налажи-

вания водоснабжения в стране выделяется 88 млрд.долл. Государство не в состоянии израсходовать такую сумму. Оно может внести в решение этой задачи лишь сравнительно небольшую долю. Главную часть инвестиций должен взять на себя частный сектор.

Саудовская корпорация переработки соленой воды планирует, в 2003–22гг. осваивать ежегодно по 3 млрд.долл., на проекты опреснения и санитарной обработки воды. Это большие деньги для страны, чей бюджет составляет 60 млрд.долл. К проблеме водоснабжения в Саудовской Аравии добавляется еще и то, что весь аграрный сектор – самый большой потребитель воды нуждается в серьезной модернизации. Необходимых решений здесь тоже нет.

Прогресс можно отметить только во второстепенных областях. Так, только в сент. 2002г. был назначен министр водного хозяйства, а само министерство создано лишь в конце 2001г. Министерство водных дел Саудовской Аравии возглавил доктор Гази Аль-Госейби (Dr Ghazi al-Ghosaibi). Прежде вопросами водоснабжения и канализации занимались различные министерства и учреждения. Теперь министерству водного хозяйства подчинены все организации, занимающиеся водоснабжением. Самостоятельность сохраняет только Saline Water Conversion Corporation (SWCC), которая отвечает за опреснение морской воды. Но в административном отношении она тоже подчинена министерству. Должность председателя SWCC занимает министр. Одна из важнейших задач министерства – составление национального водного плана. Он должен включать в себя также широкий план водоснабжения и канализационной сети. Министр намерен заниматься также тарифами на воду, весьма щекотливым вопросом с точки зрения внутренней политики, а также эффективным сбором платы за водопользование. С 1990 по 2000гг. потребление воды на промышленные и бытовые нужды выросло на 5,8%. К 2010г. ожидается рост на 2,8%, что составит 18,3 млрд.куб.м.; в 2000г. было 14,1 млрд.куб.м.

Стоимость производства одного кубометра опресненной воды в Королевстве снизилась до 0.72 долл., но с транспортными расходами и системой канализации общая стоимость достигает 1.33 долл. Сейчас вилла среднего размера с семьей из шести человек платит SR 65 за потребление 150 куб.м. в

месяц. А правительству доставка этой воды до потребителя обходится в SR 500. При потреблении менее 100 куб.м. в месяц, а это 70% от всех домашних хозяйств в КСА, плата составляет всего SR 15. Вероятнее всего такие государственные субсидии будут пересмотрены.

Достаточное водоснабжение в ближайшие десятилетия имеет для Саудовской Аравии приоритетное экономическое и политическое значение. До сих пор использование водных ресурсов было подчинено исключительно потребностям сельского хозяйства. Вода была необходима не только для обеспечения продуктами питания. Она требовалась также на осуществление престижных проектов, которые затем признаны ошибочными и приостановлены.

Потребности в воде королевство покрывает из четырех различных источников: глубинные подземные воды (82%), поверхностные и грунтовые воды (14%), опреснение морской воды (4%). Невозобновляемых запасов глубинных подземных вод при нынешнем объеме потребления хватает еще на 30 лет. Отсюда вытекают жесткие водохозяйственные меры, такие как: строительство дополнительных опреснительных установок, ограничение сельскохозяйственного производства с одновременным применением водозащитных технологий, усиленное использование очищенных вод, улучшение ухода за водопроводными системами. Саудовская Аравия использует только 185 млн. куб.м. очищенных сточных воды, что представляется незначительным при сравнении с промышленно-развитыми странами.

Саудовские специалисты установили, что от 40 до 50% полученной воды теряются из-за утечек в водопроводной системе. Ввиду этого существует особый спрос на услуги специализированных иностранных предприятий, определяющих места утечек и производящих необходимый ремонт.

В 2001г. мощности опреснительных установок в королевстве составили 5,48 млн. куб.м. в сутки. Дневное производство 30 опреснительных установок достигало 3,4 млн. куб.м. Строятся еще четыре установки, общая мощность которых составит около 0,94 млн. куб.м. в сутки. Во всем мире Саудовская Аравия является самым крупным в мире производителем опресненной морской воды. Все установки находятся в ведении SWCC.