

www.polpred.com

# Деловая ИТАЛИЯ



FONDAZIONE  
CENTRO PER  
LO SVILUPPO  
DEI RAPPORTI  
ITALIA RUSSIA



тома XXIV-XXV  
СПЕЦВЫПУСК

Энергетика • Машиностроение • Агропром • Легпром



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ.  
Москва – 2009г.

# 45



Camera di Commercio Italo-Russa  
Итало-Российская Торговая Палата

Mosca, 29 Giugno 2009

Москва, 29 Июня 2009

# Anniversario Годовщина

main sponsor / главный спонсор

con la collaborazione di / при сотрудничестве с



ЭНЕЛ. ЭНЕРГИЯ БЛИЗКАЯ ВАМ.

FONDAZIONE  
CENTRO PER  
LO SVILUPPO  
DEI RAPPORTI  
ITALIA RUSSIA



Milano

con il patrocinio di / при содействии



con il supporto di / при поддержке



media partners / медиа-партнеры





Camera di Commercio Italo-Russa  
Итало-Российская Торговая Палата





# Presentazione CCIR

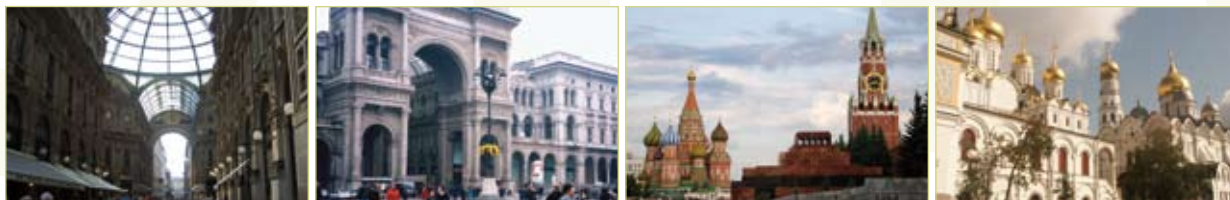
L'Italia è uno dei principali partner mondiali della Russia per ragioni ben note: dalle forti importazioni e capacità di consumo alle affinità culturali e all'amore dei russi per il "Made in Italy".

La Camera di Commercio Italo-Russa (CCIR) è un'associazione privata non avente scopo di lucro la finalità della quale è lo sviluppo della cooperazione economica fra Italia e Russia. Fondata nel 1964, la CCIR è una struttura flessibile che ha saputo interpretare al meglio i numerosi cambiamenti politico-economici accorsi negli ultimi anni e riorganizzarsi al meglio al fine di ottemperare al meglio ai suoi obiettivi.

Oggi la CCIR è una struttura dinamica che grazie ai suoi due uffici a Milano e a Mosca è in grado di operare su tutto il territorio dei due Paesi ed è capace di fornire servizi qualificati ed efficienti per supportare gli operatori economici in occasione delle missioni su territorio e garantire un'assistenza continua per risolvere le varie problematiche riscontrate.

Registrata presso l'Albo delle Camere di Commercio Italo-Estere ed Estere in Italia (Unioncamere) e presso l'Associazione delle Camere di Commercio Italiane all'Estero (Assocamerestero), la CCIR gioca un ruolo fondamentale sui principali tavoli di lavoro Istituzionali per lo sviluppo della cooperazione fra Italia e Russia anche grazie alla presidenza del Comitato Imprenditoriale Italo-Russo.

La CCIR è l'unico ente riconosciuto da entrambi i paesi e con i suoi 350 soci italiani e russi annovera: i più importanti istituti di credito, le principali aziende attive sui due mercati, primarie aziende di produzioni, camere di commercio, associazioni e consorzi, società di servizi leader nei loro settori, studi professionali.



# Презентация ИРТП

Италия является одним из основных коммерческих партнеров Российской Федерации по общеизвестным причинам: мы говорим о значительных объемах импорта в страну и потребительской способности населения, о сходстве двух культур и любви россиян к "Made in Italy".

Итало-Российская Торговая Палата (ИРТП) - это частная ассоциация, не преследующая цели получения прибыли, основным направлением деятельности которой является экономическое сотрудничество между Италией и Россией. ИРТП, основанная в 1964 году, представляет собой гибкую структуру, которая показала свою способность адаптироваться к политическим и экономическим переменам. Сегодня ИРТП является динамичной организацией, которая осуществляет свою деятельность по предоставлению квалифицированных услуг предпринимателям на территории обеих стран благодаря наличию офисов в Милане и Москве.

ИРТП зарегистрирована в Реестре Смешанных и Иностраных палат в Италии (Унионкамере) и в Ассоциации Итальянских Торговых Палат за рубежом (Ассокамереэстеро), а существование Итало-Российского Комитета по предпринимательству является дополнительным элементом, который позволяет ИРТП играть важнейшую роль в сфере институциональной деятельности по развитию сотрудничества между Италией и Россией.

В состав Итало-Российской Торговой Палаты, которая является единственным учреждением, признанным обеими странами, входит 350 итальянских и российских членов: важнейшие банки; основные предприятия, работающие в обеих странах; торговые палаты; ассоциации и консорциумы; лидирующие предприятия сферы услуг; фирмы.

## Servizi per i soci

La CCIR fornisce ai propri soci servizi concreti in grado di supportarli nello sviluppo e nel consolidamento delle proprie attività:

- Orientamento, consulenza e individuazione partner
- Database certificato delle aziende e visure camerali
- Distribuzione di informazioni e ricerche di mercato
- Organizzazione di missioni imprenditoriali
- Organizzazione di eventi
- Servizio di desk presso i propri uffici a Mosca
- Registrazione di società e uffici di rappresentanza
- Supporto all'ottenimento dei visti d'affari
- Consulenza legale e altri servizi specialistici attraverso la rete di soci
- Convenzioni speciali per l'abbattimento dei costi



## Услуги для членов

ИРТП предлагает своим членам следующие конкретные услуги для развития их деятельности:

- Консультации и поиск партнера
- Сертифицированная база данных предприятий и палат
  - Предоставление информации и исследования
  - Организация визитов предпринимателей
  - Организация мероприятий
- Предоставление в аренду офиса Палаты в Москве
  - Регистрация компании и ее представительств
  - Поддержка при получении рабочих виз
- Юридическая консультация и другие специализированные услуги посредством членов Палаты
  - Соглашения по уменьшению затрат

# Missioni commerciali

La Camera di Commercio Italo-Russa è un affidabile partner per l'organizzazione di missioni di delegazioni economiche e istituzionali nella Federazione Russa ed in Italia e di altri eventi (seminari, fiere, conferenze stampa, sfilate di moda, etc.). Inoltre, l'Accordo di cooperazione con la "Camera di Commercio e Industria della Federazione Russa" (TPP RF) permette di avere un supporto logistico sull'intero territorio del paese.

I nostri principali servizi:

- Organizzazione logistica ed operativa
- Supporto in loco da parte del personale qualificato
- Selezione partner ed organizzazione incontri B2B
- Organizzazione agenda di incontri istituzionali
- Organizzazione di seminari e workshop
- Allestimento aree espositive
- Organizzazione di sfilate di moda, degustazioni ed altri eventi
- Pianificazione della comunicazione e conferenza stampa
- Interpretariato e servizio di hostess per eventi
- Organizzazione di eventuale programma culturale



## Миссии и события

Итало-Российская Торговая Палата – это надежный партнер по организации экономических и институциональных миссий в Российской Федерации и в Италии, а также других мероприятий (семинаров, выставок, пресс-конференций, модных показов и др.). Кроме того, Соглашение о сотрудничестве с Торгово-промышленной палатой Российской Федерации (ТПП РФ) позволяет ИРТП осуществлять координационную деятельность на всей территории страны.

Основные услуги:

- Организация и координация визитов
- Поддержка на месте с привлечением квалифицированного персонала
  - Поиск партнера и организация индивидуальных встреч
  - Планирование институциональных встреч
  - Организация семинаров и workshop
  - Подготовка выставочной площадки
- Организация модных показов, дегустаций и других мероприятий
  - Коммуникационное планирование и пресс-конференции
  - Устные переводы и ассистенция
- Организация культурной программы



## Fondazione "Centro per lo Sviluppo dei Rapporti Italia Russia"

Favorire, coordinare e intensificare i rapporti economico-culturali tra Italia e Federazione Russa. Con questo compito è nata nel 2001 la Fondazione "Centro per lo sviluppo dei rapporti Italia Russia".

Sempre attenta all'attualità economica, sociale e culturale, la Fondazione ha carattere nazionale e coinvolge nella propria attività i più diversi settori. Molteplici, infatti, sono le sue finalità: educative, filantropiche, culturali, formative, ricreative, scientifiche, artistiche. La promozione di studi, ricerche e approfondimenti economici, culturali, scientifici e dell'attualità politica è solo uno degli strumenti attraverso cui la Fondazione opera per favorire lo sviluppo delle relazioni tra i due Paesi.

La Fondazione persegue i propri obiettivi grazie al supporto dei Membri Fondatori, tra cui il Comune di Milano, alla cui iniziativa deve la propria nascita. L'attività si svolge in collaborazione con istituzioni, enti, associazioni e imprese di entrambi i Paesi. Le istituzioni russe, a cominciare dalla Presidenza della Federazione Russa, hanno espresso il proprio favore verso l'iniziativa e si sono impegnate a condividerne principi e finalità.

## Фонд "Центр Развития Итало-Российских Отношений"

Благоприятствовать, координировать и укреплять экономические и культурные отношения между Россией и Италией: именно с этой целью в 2001 году был создан Фонд «Центр развития Итало-Российских отношений». Придавая большое значение современным экономическим, социальным и культурным аспектам, Итало-Российский Фонд разворачивает свою деятельность в различных областях жизни. Учреждение преследует многочисленные цели: образовательные, филантропические, культурные, творческие, научные, художественные. Развитие обучения, исследований и изысканий в сферах экономики, культуры, науки и политики – это только одно из средств, применяемых фондом для развития отношений между двумя странами. Центр функционирует благодаря поддержке учредителей, среди которых и Муниципалитет г. Милана, изначально явившийся его инициатором. Деятельность Фонда протекает при сотрудничестве с государственными учреждениями, институтами, ассоциациями и предприятиями обеих стран. Государственные органы, начиная с аппарата президента РФ, выразили свою благосклонность к данной инициативе и решили поддержать принципы и конечные цели проекта.

[www.fondazione-italiarussia.it](http://www.fondazione-italiarussia.it)

## Italia Russia Lombardia. Associazione per i Rapporti Culturali Italo-Russi

Dal 1947 l'Associazione Italia Russia promuove e sviluppa la conoscenza reciproca di due culture: quella russa e quella italiana. L'Associazione fonda da sempre la propria attività sul principio della conoscenza "dell'altro", punto di partenza irrinunciabile per stabilire relazioni positive e proficue in ogni campo: linguistico, economico, culturale, turistico, ecc. Le iniziative dell'Associazione si articolano su diversi livelli e molteplici settori: l'insegnamento della lingua russa e della lingua italiana ai russi, i servizi di interpretariato, le traduzioni commerciali, l'ideazione e organizzazione di eventi e manifestazioni culturali di volta in volta patrocinati o sostenuti da enti e istituzioni pubbliche e private. Le diverse attività godono della collaborazione di Università e istituzioni culturali internazionali e della consulenza scientifica di scrittori, studiosi, giornalisti, artisti ed esperti provenienti da tutto il mondo. L'Associazione dispone inoltre di una ricca biblioteca che raccoglie testi e collezioni di riviste di argomenti diversi e di una videoteca sempre aggiornata di film in lingua russa.

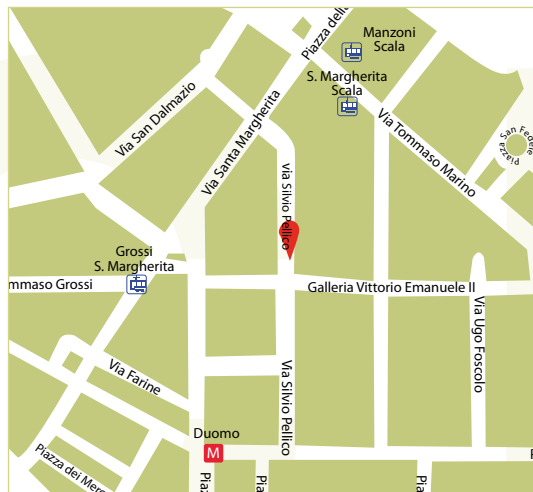
## Италия Россия Ломбардия, Культурная Ассоциация Для

С 1947 года Ассоциация Италия Россия способствует взаимному познанию двух культур: русской и итальянской. Деятельность Ассоциации со дня основания руководствуется принципом знакомства с «другим», как неотъемлемый элемент для развития позитивных и плодотворных отношений во всех областях: лингвистике, экономике, культуре, туризме и т.д. Инициативы ассоциации разделяются на несколько уровней: преподавание русского языка итальянцам и итальянского - русским, услуги переводчиков, организация культурных мероприятий при поддержке частных и государственных учреждений. Университеты и международные культурные организации, а также научные консультации отдельных писателей, журналистов, артистов и ученых всего мира помогают ассоциации в её деятельности. Помимо этого, Ассоциация располагает богатой библиотекой, объединяющей книги и коллекции журналов, посвященных различным тематикам, а также постоянно пополняемой видеотекой на русском языке.

[www.associazioneeitaliarussia.it](http://www.associazioneeitaliarussia.it)



## Contatti



### Sede di Milano

Via Silvio Pellico, 8  
20121 Milano Italia  
E-mail: [info@ccir.it](mailto:info@ccir.it)  
Tel. +39 0286995240  
Fax. +39 0285910363

### Контакты

Офис в Милане  
Via Silvio Pellico, 8  
20121 Milano Italia  
E-mail: [info@ccir.it](mailto:info@ccir.it)  
Тел.: +39 0286995240  
Факс: +39 0285910363

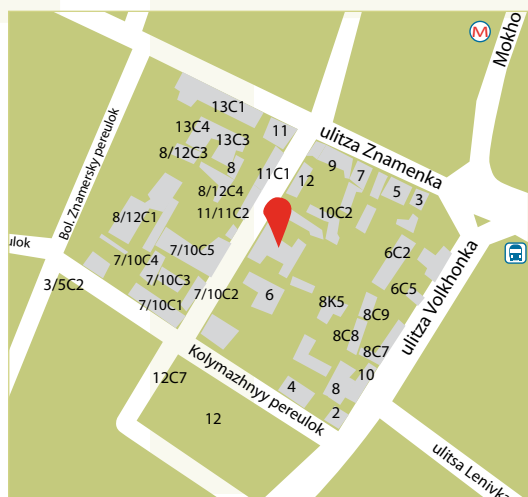
### Sede di Mosca

Malyj Znamenskij  
per. 8, build. 1  
Mosca Russia  
E-mail [ccir@mosca.ru](mailto:ccir@mosca.ru)  
Tel. +7 495 9165560  
Fax. +7 495 9165561

### Офис в Москве

Малый Знаменский  
пер. 8, стр. 1  
Москва Российская  
Федерация  
E-mail [ccir@mosca.ru](mailto:ccir@mosca.ru)  
Тел.: +7 495 9165560  
Факс: +7 495 9165561

## Контакты







## ИТАЛО-РОССИЙСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА

Целью деятельности **Итало-Российской Торговой Палаты** является способствование развитию экономических и торговых отношений между Италией и Россией.

Торговая Палата была основана в 1964 году как **Итало-Советская Торговая Палата** по инициативе крупнейших итальянских предпринимателей, это событие получило широкий отклик в советских учреждениях.

Задача **Итало-Российской Торговой Палаты** – внести свой вклад в развитие экономического, торгового, технического, правового и научного сотрудничества между Италией, Российской Федерацией и другими государствами СНГ, а также между предпринимателями этих стран, и способствовать созданию атмосферы доверия и активного сотрудничества итальянских и российских предпринимателей.

**Итало-Российская Торговая Палата** осуществляет свою деятельность в тесном сотрудничестве с институциональными учреждениями и является жизненно важным ориентиром в сфере отношений итальянских предпринимателей и предпринимателей Российской Федерации, страны, обладающей огромным территориальным пространством и отличающейся многочисленностью этнических групп и культур. На фоне общей атмосферы постоянных и быстрых изменений эти особенности сказываются на подходе к рынку и на разнообразии местного законодательства, не всегда соответствующего федеральному.

**Итало-Российская Торговая Палата** осуществляет свою деятельность по двум взаимодополняющим направлениям: с одной стороны, поддерживает деятельность итальянских предпринимателей на институциональной основе, участвуя во встречах между представителями политических и экономических структур Италии и Российской Федерации; с другой стороны, предлагает итальянским и российским предпринимателям консультационные услуги, техническую и организационную помощь в экономических и предпринимательских миссиях.

Деятельность **Итало-Российской Торговой Палаты** проходит в тесном сотрудничестве с двумя посольствами (первый советник по экономическим и торговым вопросам посольства Италии в Москве и представитель посольства Российской Федерации в Риме являются полноправными членами Совета администрации **Итало-Российской Торговой Палаты**), а также с другими учреждениями: ИЧЕ, САЧЕ, институты культуры.

С 1995г. президентом **Итало-Российской Торговой Палаты** является Розарио Алессандрелло. Вице-президенты с итальянской стороны – Паоло Клеричи (Coeclerici S.p.A.) и Луиджи Иперти (Techint S.p.A.); с российской стороны – Сергей Катырин (Торгово-промышленная палата РФ), Юрий Агапов (МИФК «Финтекс») и Алексей Ящечкин (ОАО «Русские инвесторы»).

### **Итало-Российская Торговая Палата в Италии:**

Via S. Pellico, 8  
20121 Milano, Italia  
Тел. +39 02 8699-5240  
Факс +39 02 8591-0363  
info@ccir.it

### **Итало-Российская Торговая Палата в России:**

119019 Москва, Российская Федерация  
Мал. Знаменский пер., 8, стр. 1  
Тел. +7 495 916-5560  
Факс +7 495 916-5561  
ccir@mosca.ru  
www.fondazione-italiarussia.it

# И т а л и я      Р о с с и я

FONDAZIONE  
CENTRO PER  
LO SVILUPPO  
DEI RAPPORTI  
ITALIA RUSSIA



Фонд «Центр развития Итало-Российских отношений» основан в 2001г. с целью развития, укрепления и усиления экономических и культурных связей между Италией и Российской Федерацией. Фонд осуществляет свою деятельность при поддержке членов-основателей, среди которых и Муниципалитет Милана, сотрудничает с учреждениями, ассоциациями и предприятиями обеих стран. При помощи своего Научного Комитета, в состав которого входят видные представители экономического, культурного и научного мира Италии, Фонд содействует научным исследованиям и изучению «Планеты Россия».

Фонд «Центр развития Итало-Российских отношений» является национальным учреждением, которое действует в различных сферах и преследует филантропические, культурные, образовательные, творческие, научные и художественные цели. В развитие итало-российских отношений Фонд вносит свой вклад и/или оказывает поддержку при организации важных мероприятий. Среди самых значимых проектов Фонда: «Италия для Санкт-Петербурга-300», презентация Республики Татарстан в Италии, «Католицизм и Русская Православная Церковь: прошлое и настоящее», курс повышения квалификации «Цель – Россия», «Итальянский сезон в России», концерт во Дворце Марино «К 100-летию со дня рождения Дмитрия Шостаковича. Семь романсов на стихи Александра Блока».

Среди членов-основателей Фонда – Итало-Российская торговая палата и Ассоциация по культурным связям Италии и России, с которыми Фонд поддерживает тесное сотрудничество, реализуя конкретные мероприятия и проекты. Фонд, Торговая палата и Ассоциация преследуют, в сфере собственных интересов, общую цель – укреплять и гармонизировать экономические и культурные отношения между двумя странами.

Российские учреждения, во главе с президентом Российской Федерации Владимиром Путиным, выразили свое расположение к данной инициативе и решили поддержать принципы и цели проекта. Значительным свидетельством тому послужил визит в Милан президента Путина, прошедший 6 июня 2000г. во Дворце Марино, где президент РФ провел ряд встреч с представителями производственного, экономического и финансового мира Италии, и проявил интерес к консолидации экономических связей и нашей страной, и, в особенности, с Миланом.

## **Фонд «Центр развития Итало-Российских отношений»**

Виа Сильвио Пеллико 8, 20121 Милан, Италия

Тел. + 39 02 8699-6738

Факс +39 02 8591-0363

[info@fondazione-italiarussia.it](mailto:info@fondazione-italiarussia.it)

[www.fondazione-italiarussia.it](http://www.fondazione-italiarussia.it)

---

Институциональные партнеры в сфере итало-российских отношений



Camera di Commercio Italo-Russa  
Итало-Российская Торговая Палата



www.polpred.com

# Деловая ИТАЛИЯ

тома XXIV-XXV  
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru), [www.informves.ru](http://www.informves.ru)) и информационных агентств

Деловая Италия, тома XXIV-XXV. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2004-09гг. М., «ПОЛПРЕД Справочники», 288 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, май 2009. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, А. Князев, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Н. Сеницына,  
Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, И. Хряева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119002 Москва, Арбат 55, оф. 405, (495) 234-3435, (499) 244-3541, (985) 784-1084, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

<b>Энергетика с РФ</b> .....	3	Судостроение, машиностроение .....	189
<b>Нефтегазпром</b> .....	9	Металлургия, горнодобыча.....	196
<b>Газ</b> .....	11	<b>Химмаш</b> .....	207
<b>Нефтехимия с РФ</b> .....	15	<b>Стройматериалы</b> .....	208
<b>Химпром</b> .....	16	<b>Стройматериалы с РФ</b> .....	208
Химпром, фармацевтика .....	17	<b>Металлургия</b> .....	209
Электроэнергетика.....	23	<b>Металлургия с РФ</b> .....	212
Нефть, газ, уголь .....	39	<b>Агропром</b> .....	213
Экология.....	78	<b>Алкоголь</b> .....	219
Армия, полиция .....	86	Агропром .....	219
<b>Оборонка</b> .....	98	Алкоголь .....	228
<b>Атомпром с РФ</b> .....	108	Леспром .....	231
<b>Автопром</b> .....	109	Легпром .....	233
<b>Автопром с РФ</b> .....	114	Рыба .....	241
<b>Машиностроение</b> .....	116	<b>Обувь</b> .....	241
<b>Станкостроение</b> .....	116	<b>Кожа</b> .....	244
<b>Космос</b> .....	119	<b>Легпром</b> .....	245
<b>Космос с РФ</b> .....	119	<b>Полиграфмаш</b> .....	248
<b>Авиапром с РФ</b> .....	121	<b>Упаковка</b> .....	249
<b>Транспорт с РФ</b> .....	124	<b>Деревообработка</b> .....	249
Транспорт, строительство .....	125	<b>Статистика</b> .....	253
Авиапром, автопром .....	151	<b>Представительства</b> .....	276

## Италия

### Энергетика с РФ

В конце сент. 2008г. структуры группы «Газпром» — «Газпром экспорт» и ZMB и итальянские компании A2A и Iride подписали соглашение о создании совместного предприятия, которое будет осуществлять поставки российского газа итальянским потребителям. Срок действия соглашения — до 2022г. Первоначально объем поставок составит 900 млн.куб.м. газа в год. В дальнейшем объем может быть увеличен, а контракт — продлен на 5 лет. С итальянской стороны старшим партнером в СП является A2A, которая контролирует 35% компании.

В 2008г. ОАО «Газпром» и концерн «Эни» продолжили работу в рамках подписанного меморандума о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». Меморандум определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком». В соответствии с документом, морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от российского до болгарского берега. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км., максимальная глубина — более 2000 м., проектная мощность — 30 млрд.куб.м. Ввод в эксплуатацию морского участка «Южного потока» намечен на 2013г. Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Европейского Союза. Особое внимание планируется уделить соблюдению экологических требований.

В целях осуществления маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования проекта «Южный поток» в соответствии с дополнением к меморандуму о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток» в янв. 2008г. в Швейцарии была зарегистрирована компания специального назначения «Саус Стрим АГ», учредителями которой на паритетной основе выступили «Газпром» и «Эни».

В 2008г. состоялась встреча на правительственном уровне между Россией и Италией с участием представителей «Газпрома» и «Эни», на которой стороны определили график достижения соглашений с транзитными странами по маршруту газопровода.

Подтверждением долгосрочных планов сотрудничества между «Газпромом» и «Эни» стало заключение соглашения о совместной разработке газового месторождения в Венесуэле. В созданном совместном предприятии итальянской группе «Эни» будет принадлежать 20% акций, «Газпрому» — 30%, остальные 50% будут распределены между венесуэльскими компаниями.

В ближайшей перспективе предполагается обсуждение вопросов приобретения «Газпромом» у «Энел» газовой электростанции на Адриатическом побережье, а также совместной с «Эни» разработки месторождения в Ливии.

В развитие состоявшейся в марте 2006г. сделки, в соответствии с которой «Энел» приобрел за 105 млн.долл. 49,5% акций российского «Русэнергосбыта», руководство итальянской компании высказывает серьезное намерение инвестиционных приобретений акционерного капитала российских оптовых генерирующих компаний, которые будут созданы на базе крупнейших электростанций страны. «Русэнергосбыт» — независимая компания, которая обеспечивает

поставки электроэнергии ряду предприятий «Газпрома», «Роснефти», «Российских железных дорог» и «Сибура».

«Росатом» и «Энел» продолжили сотрудничество в рамках подписанного во время визита президента РФ В.В. Путина в Италию в г.Бари в марте 2007г. Меморандума о намерениях в развитии энергетического сектора и атомной генерации. Соглашение направлено на сотрудничество в данной области в странах Центральной и Восточной Европы. Первым этапом реализации соглашения стало использование российских технологий на АЭС «Богунце» и «Моховце», управляемых словацкой компанией «Словенске Элетрарне».

Серьезность намерений по инвестированию в российскую энергетику концерна «Энел», выигравшего в июне 2007г. аукцион по продаже РАО «ЕЭС» 25,03% акций ОГК-5 (объединяет 4 ГРЭС) и в дальнейшем увеличившего свою долю до контрольного пакета российской генерирующей компании, получило свое подтверждение в 2008г.

В ходе визита президента «Энел» Фульвио Конти в г. Екатеринбург в сент. 2008г. заявлена позиция «Энел» об инвестировании в Россию 1,5 млрд. евро до 2012г. в развитие ОГК-5. Средства будут направлены на возведение двух новых газотурбинных блоков ТЭЦ общей мощностью 820 мвт., которые планируется ввести в эксплуатацию к 2010г.: 350 млн. евро будут направлены на строительство нового блока Среднеуральской ГРЭС мощностью 410 мвт., 400 млн. евро — на еще один блок мощностью 410 мвт., расположенный рядом с Невинномысской ГРЭС. На повышение эффективности и безопасности электростанций, а также на снижение негативного воздействия на окружающую среду планируется выделить 750 млн. евро.

Итальянская компания «Мерлони Проджетти» в конце 2007г. начала переговоры с администрацией Московской обл. о строительстве 60 газотурбинных станций (мощностью до 40 мвт.) для одновременного производства электро- и тепловой энергии. Работа по реализации проекта продолжается.

В июне 2008г. «Лукойл» приобрел 49% акций нефтеперерабатывающего завода ISAB компании ERG, расположенного в районе г. Приоло (Сицилия), за 1.35 млрд. евро с опционом на право выкупа остальных акций в течение пяти лет. Между компаниями подписано соглашение о создании совместного предприятия по управлению нефтеперерабатывающим заводом. В СП российской компании принадлежит 49%, ERG — 51%. Руководством компаний объявлено о начале деятельности предприятия в дек. 2008г.

Компания «Ренова» через созданную в Швейцарии в 2007г. фирму «Авелар Энерджи» (производство и продажа энергии из возобновляемых источников) осуществила покупку итальянской компании «Энердженик Соре». В течение 5 лет «Ренова» намерена инвестировать 1 млрд.долл. в производство ветреной, солнечной и биоэнергии в Италии.

*Энергетика с РФ-2007.* Сотрудничество в топливно-энергетическом секторе. Сотрудничество с «Эни».

• Принципиальная договоренность о доступе «Газпрома» на рынок Италии была достигнута во время встречи Р. Проди с В.В.Путиным 20 июня 2006г. в Москве. При этом Россия выразила готовность допустить итальянских производителей к добыче нефти и газа на территории России. Практическое оформление указанных договоренностей состоялось в нояб. 2006г. с подписанием соглашения о стратегическом

партнерстве между ОАО «Газпром» и итальянским энергетическим концерном «Эни». Компании «Эни» и «Энел» планируют начать добычу газа на месторождениях Ямало-Ненецкого автономного округа в начале 2010г. Через два-три года итальянцы рассчитывают обеспечить 50% потребностей в газовом топливе для своих приватизированных в России электростанций (ОГК-5), в основном на Урале.

- Итальянская сторона согласилась предоставить с 1 апр. 2007г. «Газпрому» возможность участвовать в прямых поставках газа итальянским потребителям (до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г.) и осуществлять инвестиции в газораспределительную структуру Италии. «Газпром» может получить долю в итальянском активе на сумму, эквивалентную поставкам газа в Италию, т.е. 300-400 млн.долл. Поставки газа осуществляются на основании контрактов с компаниями ЕГЛ и «Центрекс».

- Итальянский концерн «Эни» в апр. 2007г. приобрел активы компании «Юкос» на 5,8 млрд.долл. (100% акций газовых компаний «Юкос», «Арктикгаз» и Уренгойл», а также 20% в акционерном капитале «Газпром нефть»).

- В стадии рассмотрения находится предложение «Эни» о строительстве в Ленинградской обл. завода по производству сжиженного газа. Инвестиции в создание предприятия могут составить 2,5 млрд.долл.

- В соответствии с подписанным 22 нояб. 2007г. дополнением к меморандуму о взаимопонимании от 23 июня 2007г. между «Газпромом» и «Эни» 18 янв. 2008г. в Швейцарии была зарегистрирована компания «Саус Стрим ЭйДжи», которая будет заниматься маркетинговыми исследованиями и разработкой ТЭО проекта «Южный поток». Согласно предварительного ТЭО ориентировочная стоимость реализации всего проекта может составить до 20 млрд.долл., в т.ч. морского участка — 5,5- 6 млрд.долл. Планируется, что по данному газопроводу будет транспортироваться до 31 млрд.куб.м. газа ежегодно и что он должен быть построен к концу 2011г. Строительство может начаться в начале 2009г.

Сотрудничество с «Энел».

- Концерн «Энел», ставший совместно с российской компанией ЕСН победителем тендера на управление Северо-Западной ТЭЦ, а также РАО «ЕЭС России» и контролируемые им компании приступили к работе по усовершенствованию управления станцией и повышению эффективности ее работы, в т.ч. за счет оптимизации сбыта произведенной электроэнергии. В конце 2006г. введен в промышленную эксплуатацию второй энергоблок электростанции мощностью 450 мвт. Объем инвестиций в строительство второго блока составил 340 млн.долл., большую часть которых привлек российско-итальянский консорциум ООО «Энел ЕСН Энерго».

- ОАО РАО «ЕЭС России» рассматривает сотрудничество с Италией в качестве важного канала продвижения своих интересов в странах Южной Европы и подключения к проекту Средиземноморского электроэнергетического кольца, активным участником которого является Италия.

- В марте 2006г. «Энел» приобрел за 105 млн.долл. 49,5% акций российского энерготрейдера «Росэнергосбыт». 13 июня 2006г. РАО «ЕЭС России» и «Энел» подписали принципиально важный «меморандум о сотрудничестве», который ставит перспективные цели по участию «Энел» в частичном управлении электрогенерирующими компаниями России.

- Между РАО «ЕЭС России» и «Энел» достигнута договоренность о сотрудничестве при реализации

инвестиционных электроэнергетических проектов в третьих странах. К настоящему времени специалистами двух компаний разработан проект соответствующего документа, определяющего условия такого сотрудничества.

Ускоренными темпами развивается двустороннее сотрудничество в сфере энергетики. Важнейшие договоренности на этом направлении закладывают основу для качественно нового этапа нашего энергетического взаимодействия. Следует выделить проект «Южный поток», который призван стать существенным фактором обеспечения европейской энергетической безопасности. Уже подписан ряд документов по «Южному потоку», в т.ч. с участием ОАО «Газпром» и концерна «Эни».

В июне 2007г. подписан меморандум между правительствами РФ, Греции и Италии о сотрудничестве при создании системы газопроводов для транзита природного газа на юг Европы. 23 июня 2007г. в Риме министром промышленности и энергетики России В.Б. Христенко и министром экономического развития Италии П. Берсани были подписаны совместное заявление о поддержке проекта сооружения и эксплуатации газотранспортной системы из России на Юг Европы через акваторию Черного моря (проект «Южный поток»), а также меморандум о взаимопонимании по данному проекту между ОАО «Газпромом» и итальянским нефтегазовым концерном «Эни».

22 нояб. 2007г. в присутствии В.В.Путина и Р. Проди подписано дополнение к меморандуму, которое предусматривает создание совместного предприятия для выполнения технико-экономического обоснования и проведения маркетинговых исследований по этому проекту (компания «Саус Стрим Эй Джи» зарегистрирована в Швейцарии 18 янв. 2008г.).

Минпромэнерго России проводит межведомственное согласование проекта соглашения между правительствами РФ и Италии о сотрудничестве при создании газопроводной системы через акваторию Черного моря через территории Болгарии, Греции и Италии для поставок природного газа из России в страны юга Европы пропускной способностью до 30 млрд.куб.м. природного газа в год. В результате принятых с обеих сторон усилий ОАО «Газпром» и «Эни» получили возможность работы на внутреннем рынке соответственно Италии и России, что открывает хорошие перспективы для успешной реализации соглашения о стратегическом сотрудничестве.

14 нояб. 2006г. в Москве председатель правления ОАО «Газпром» А.Б. Миллер и полномочный управляющий концерна «Эни» П. Скарони подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве. Согласно достигнутой договоренности «Газпром» получил возможность с 1 апреля 2007г. осуществлять прямые поставки газа на итальянский рынок. Их объемы будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. Документ предусматривает также продление действующих контрактов на экспорт газа в Италию до 2035г. В соответствии с соглашением, стороны договорились проработать инвестиционные проекты в области разведки и добычи газа в России и третьих странах. Наряду с этим соглашение предусматривает сотрудничество компаний по реализации новых и развитию существующих газотранспортных маршрутов, в т.ч. по проекту «Голубой поток», а также взаимодействие по сжиженному природному газу (СПГ) и новым технологиям транспортировки газа.

4 апр. 2007г. в Москве состоялся аукцион по продаже газовых активов Юкоса, которые выиграла дочер-



няя компания итальянских концернов «Эни» и «Энел» – «ЭниНефтегаз». Сделка составила 151,5 млрд. руб. В результате «Эни-Нефтегаз» приобрела 20% акций «Газпром нефти», «Арктикгаз», «Уренгойл» с запасами свыше 900 млрд.куб.м. газа, а также доли в 16 мелких компаниях.

В развитие подписанного соглашения о сотрудничестве осенью 2006г. между «Газпром» и «Эни», предусматривающего прямые поставки российского газа на итальянский рынок и совместную проработку инвестиционных проектов в области разведки и добычи в России и третьих странах, в апр. 2007г. компания ООО «Энинефтегаз» (в капитале компании 60% принадлежат «Эни» и 40% – «Энел») выиграла аукцион по продаже газовых активов «Юкоса». За 5,8 млрд.долл. были приобретены 20% акций «Газпром нефти», 100% «Арктической газовой компании» и «Уренгойл Инк».

23 июня 2007г. ОАО «Газпром» и концерн «Эни» подписали меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». Меморандум определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком». В соответствии с документом, морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от российского до болгарского берега. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км, максимальная глубина – более 2000 м., проектная мощность – 30 млрд.куб.м. Ввод в эксплуатацию морского участка «Южного потока» намечен на 2013г. Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Европейского Союза. При реализации проекта «Газпром» и «Эни» будут использовать новейшие технологии с соблюдением самых строгих экологических требований.

22 нояб. 2007г. компаниями было подписано дополнение к меморандуму о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». Дополнение предусматривает создание на паритетной основе компании специального назначения для осуществления маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования проекта.

18 янв. 2008г. в Швейцарии была зарегистрирована компания специального назначения «Сауф Стрим АГ». Учредителями компании на паритетной основе выступили «Газпром» и «Эни». Компания специального назначения «Сауф Стрим АГ» будет заниматься маркетинговыми исследованиями и разработкой технико-экономического обоснования проекта «Южный поток», которые должны быть завершены до конца 2008г.

В рамках визита президента РФ В.В.Путина в Италию в г.Бари 14 марта 2007года подписан меморандум о намерениях по развитию энергетического сектора и атомной генерации между «Росатомом» (С.В.Кириенко) и итальянской энергетической компанией «Энел» (Ф.Конти). «Росатом» намерен привлечь к работе в рамках меморандума «Атомстройэкспорт», «Росэнергоатом», «Техснабэкспорт», «Твэл» и другие предприятия отрасли. Речь идет о совместных инвестициях, совместном управлении электросетями, промышленной кооперации по производству оборудования для атомной отрасли и взаимном участии в активах. Соглашение направлено на сотрудничество в сооружении АЭС в странах Центральной и Восточной Европы и касается использования российских технологий для словацкой компании «Сло-

венске Элетрарне», управляющей в т.ч. двумя АЭС «Богунице» и «Моховце».

«Энел» приобрела 66% акций этой компании. Кроме того, итальянцы выразили интерес к покупке доли в АЭС «Белене», строящейся с помощью российских специалистов.

Еще в марте 2006г. энергетический холдинг «Энел» приобрел за 105 млн.долл. 49,5% акций российского энерготрейдера «Русэнергообит». «Русэнергообит» – независимая компания, которая обеспечивает поставки электроэнергию ряду предприятий «Газпрома», «Роснефти», «Российских железных дорог», и «Сибура». Это первая сделка по продаже иностранным инвесторам активов российских предприятий, занимающихся сбытом электроэнергии на территории страны. Кроме того, «Энел» заинтересована в продолжении переговоров с «Газпром» о прямых поставках российского газа.

По заявлению руководства «Энел», итальянская компания рассчитывает в дальнейшем покупать пакеты акций российских оптовых генерирующих компаний, которые будут созданы на базе крупнейших электростанций страны.

В 2007г. двусторонний энергодиалог развивался также на уровне других фирм и компаний. Компания «Спиг», производящая промышленные системы охлаждения оборотной воды, достигла соглашения с ОАО «Оренбургская теплогенерирующая компания» о реконструкции одной из градирен Сакмарской ТЭЦ. Закончить замену градирни планируется в 2008г. Установка новой градирни будет также осуществляться на Орской ТЭЦ-1. Проект будет запущен в начале 2008г. В 2007г. на Орской ТЭЦ-1 проведены следующие мероприятия – реконструкция системы вибромониторинга с внедрением системы «Вибробит-200» на турбине №11; замена масляного выключателя на вакуумный на турбогенераторе №9; реконструкция системы пожаротушения кабельных тоннелей и бакового хозяйства химической водочистки; монтаж автоматической установки пожаротушения маслохозяйства электроцеха.

На Сакмарской ТЭЦ планируется продолжить работы по модернизации турбины №4 и замене оросительного устройства на градирне №2. На Медногорской ТЭЦ выполнят реконструкцию газового оборудования котла №5. По Каргалинской ТЭЦ в 2007г. произведена реконструкция химической водоподготовки.

По Оренбургским тепловым сетям в 2008г. запланировано строительство участка теплотрассы-перемычки для нормализации режима теплоснабжения; строительство теплотрассы к микрорайону, реконструкция газоснабжения и монтаж автоматических регуляторов давления и температуры сетевой воды на Оренбургской котельной. Всего в 2007г. на модернизацию и реконструкцию оборудования ОАО «Оренбургская теплогенерирующая компания» затрачено 500 млн. руб.

Российская компания «Ренова» (В.Вексельберг) начала выход на рынок альтернативной энергетики. В начале 2007г. «Ренова» зарегистрировала в Швейцарии компанию «Авелар Энерджи» (производство и продажа энергии из возобновляемых источников) и завершила сделку по покупке итальянского энерготрейдера «Энерджетик Сорс». В течение 5 лет «Ренова» намерена вложить 1 млрд.долл. в производство ветряной, солнечной и биоэнергии. Компания «Энерджетик Сорс» входит в десятку крупнейших энергетических трейдеров Италии.

С фирмой «Берика Импянти Энерджи» прорабатывается создание на базе ФГУП «Рыбинский завод приборостроения» совместного производства малых энергоустановок, работающих на альтернативных источниках энергии, в частности, биогазе и биомассе.

«Мерлони Проджетти» ведет переговоры с администрацией Московской обл. о строительстве 60 газотурбинных станций (мощностью до 40 мвт.) для одновременного производства электро- и тепловой энергии. В проекте также участвует компания «Гефест Юнион Москва». Первая станция будет реализована в г. Видное.

*Энергетика с РФ-2006.* В условиях внешней зависимости страны от энергоносителей Италия все в большей степени прибегает к использованию новейших технологий для производства электроэнергии. В последнее время большое внимание уделяется выработке электроэнергии на нефтеперерабатывающих заводах путем газификации остаточных продуктов нефтепереработки. В 2005г. в стране была введена в строй четвертая установка, работающая по указанной технологии, а в 2010-15гг. ожидается введение в строй пятой установки.

Итальянские официальные лица и руководство холдинга «Эни» высказывались за активное продолжение сотрудничества с «Газпромом». Но еще осенью 2005г. в итальянской печати был поднят вопрос о том, соответствует ли антимонопольному законодательству прямой выход на итальянский рынок дистрибуции газа российского «Газпрома». «Газпром» подписал с фирмой Central Energy Italia соответствующее соглашение, которое предусматривало такую возможность. В итальянских экономических кругах стали раздаваться голоса, что «Газпром» стремится «к тотальному контролю над цепочкой поставок метана от сибирских скважин до конечного потребителя». На этой волне антимонопольный комитет Италии рекомендовал аннулировать соглашение между «Газпромом» и «Эни», подписанное в мае 2005г., а также принял решение о блокировании контракта между «Газпромом» и Central Energy Italia. Все эти решения мотивировались необходимостью «демонополизации» внутреннего рынка газа, хотя по сути дела были направлены на блокирование роста влияния «Газпрома» на итальянском рынке энергоносителей.

Эгоистическую позицию заняли экономические круги Италии и в таких вопросах, как российско-украинский конфликт по вопросу о цене на газ для Украины и о поставках газа через Украину в Западную Европу. В проправительственных органах печати российская аргументация по данным вопросам довольно долго называлась «отговорками», а в ряде случаев (особенно в период сильных холодов в России и некоторого сокращения поставок газа в Италию), например, газета «Республика» требовала от «восьмерки» «начать процесс над Путиным». Накануне встречи министров финансов «восьмерки» в Москве эта же газета писала: «Новая бомба глобального радиуса действия, которой Москва размахивает, чтобы утвердиться на международной арене, называется ГАЗ, а детонатором ей служит Газпром. Кремль беззастенчиво пользуется политикой энергетического давления, чтобы оказывать влияние на бывшие страны — сателлиты или их наказывать. Досталось и Латвии, и Грузии, и Украине». Представители правительства Италии заняли в этих вопросах взвешенную, прагматическую позицию.

РАО «ЕЭС России» рассматривает сотрудничество с Италией в качестве важного канала продвижения

своих интересов в странах Южной Европы и подключения к проекту Средиземноморского электроэнергетического кольца, активным участником которого является Италия.

В связи с принятием пакета законов по реформированию российской электроэнергетики и стратегии развития РАО ЕЭС на 2003-08гг. открываются новые возможности для инвесторов, которые, помимо прямых инвестиций, могут приобрести акции РАО, изолированных компаний «АО Энергия» и федеральных электростанций.

Должен быть решен вопрос о проведении дополнительных эмиссий акций генерирующих компаний, созданных в ходе реформирования энергохолдинга. В возможной дополнительной эмиссии акций генерирующих компаний смогут принять участие российские и иностранные инвесторы. Наряду с другими иностранными компаниями интерес к данному вопросу проявляет концерн «Энел».

Между РАО «ЕЭС России» и «Энел» достигнута договоренность о сотрудничестве при реализации инвестиционных электроэнергетических проектов в третьих странах. Специалистами двух компаний разработан проект соответствующего документа, определяющего условия такого сотрудничества. Важным направлением здесь будет объединение единой энергосистемы России, стран СНГ и Балтии со странами Центральной и Восточной Европы. Основная цель объединения энергосистем — создание инфраструктуры, обеспечивающей взаимовыгодные перетоки электроэнергии между энергосистемами, гармонизация технических стандартов и законодательных норм, равноправный доступ на энергорынки.

РАО «ЕЭС России» заинтересовано в том, чтобы Италия как один из влиятельных членов европейского Союза по передаче электроэнергии (УСТЕ) поддержала инициативу Общества по ускорению согласования (ведется в 2004-06гг.) технических условий перехода на синхронную работу энергосистем стран Восточной и Западной Европы.

Существует ряд других перспективных направлений двустороннего сотрудничества в электроэнергетике, к которым итальянская сторона проявляет заинтересованность, в частности: поставки оборудования на электростанции Балканского региона, построенные при содействии бывшего СССР и организация поставок электроэнергии в Италию из этих стран. РАО «ЕЭС России» заинтересовано в привлечении итальянских инвестиций в развитие электроэнергетических объектов России, в т.ч. в строительство Калининградской ТЭЦ-2. Взаимовыгодной была бы совместная разработка вариантов организации поставок электроэнергии из России и из третьих стран в Италию, в т.ч. по подводному кабелю Греция-Италия.

«Энел» является стратегическим иностранным инвестором с реальным опытом работы в российской энергетике (Договор управления Северо-Западной ТЭЦ совместно с ЕСН). Итальянская компания «Энел», ставшая совместно с российской компанией ЕСН победителем тендера на управление Северо-Западной ТЭЦ, а также РАО «ЕЭС России» и контролируемые Обществом компании приступили к работе по усовершенствованию управления станцией и повышению эффективности ее работы, в т.ч. за счет оптимизации сбыта произведенной электроэнергии

Концерн «Энел» также имеет контракты с ОАО «Газпром» на поставку природного газа. ОАО «Газпром» и «Энел» в июле 2002г. подписали меморандум

о взаимопонимании с целью вступить в переговоры по обсуждению условий поставки природного газа в объеме 3 млрд.куб.м. в год в течение 20 лет. Стороны обсуждают условия долгосрочного контракта. В янв. 2003г. ООО «Газэкспорт» и «Энел» подписали краткосрочный контракт на поставку 60 млн.куб.м. в 2003г., а в июле – контракт на поставку 175 млн.куб.м. в 2003-04гг.

В рамках стратегического альянса Газпром и итальянский энергетический концерн «Эни» совместно реализуют проект «Голубой поток». Компания «Эни» широко представлена за рубежом, 80% ее прибыли за 2005г. получено за счет разведки и добычи нефти вне территории Италии. «Эни» сыграла решающую роль в обеспечении финансовой и технической частей проекта. Строительство морского участка двухниточного газопровода, включая компрессорную станцию (КС) «Береговая», Газпром осуществил совместно с «Эни» с привлечением итальянских технологий. Для этих целей Газпром и «Эни» зарегистрировали в Нидерландах российско-итальянскую компанию специального назначения Blue Stream Pipeline Company (BSPC), предметом деятельности которой являлось привлечение финансирования и организация строительства трубопроводной системы и ее эксплуатация. После завершения строительства компания BSPC занимается эксплуатацией газопровода и отвечает за транспортировку газа через акваторию Черного моря. Проектная мощность «Голубого потока» составляет пока 16 млрд. куб.м. газа в год. В 2003г. по «Голубому потоку» в Турцию поставлено 1,3 млрд.куб.м. газа, а в 2006г. объем поставки должен составить уже 7 млрд.куб.м.

«Эни» обсуждает с российскими компаниями вопросы сотрудничества с учетом новых приобретений российского концерна в нефтяной сфере (покупка ОАО «Сибнефть»). ОАО «Газпром» и «Эни» договорились учесть новые возможности сотрудничества в нефтяных проектах и в области увеличения поставок нефти и нефтепродуктов в Италию и другие страны Европы.

Энергетическая политика Италии, в т.ч. подходы итальянских политических и экономических кругов к проблематике энергосбережения, находятся в прямой связи с энергетической политикой Евросоюза и во многом определяются директивами Европейской Комиссии и другими нормативными актами органов ЕС.

В Италии основными источниками энергоресурсов являются: нефть (48%) и газ (29%), при этом доля нефти соответствует среднему показателю по Европе (47%), а доля газа значительно выше (21%).

В условиях внешней зависимости страны от энергоносителей Италия прибегает к использованию новейших технологий для производства электроэнергии. Большое внимание уделяется выработке электроэнергии на нефтеперерабатывающих заводах путем газификации остаточных продуктов нефтепереработки. В 2005г. в стране была введена в строй четвертая установка, работающая по указанной технологии, а в 2010-15гг. ожидается введение в строй пятой установки.

Российская сторона заявила о проработке проекта строительства следующей ветки газопровода «Голубой поток», который мог бы достичь берегов Южной Италии (через Грецию).

Новые перспективы открываются в энергетической сфере после достижения договоренности между «Газпромом», концерном «Эни» и Еврокомиссией об

изменении условий реализации газа, поставляемого «Газпромом» в Италию и о возможности его поставок в третьи страны, а также в связи с инициативой РАО «ЕЭС России» по синхронному объединению энергосистем России и Европейского Союза, основная цель которой – создание инфраструктуры, обеспечивающей взаимовыгодные перетоки электроэнергии между энергетическими системами стран Восточной и Западной Европы, а также технические условия для свободного не дискриминационного доступа на электроэнергетические рынки сторон.

14 нояб. 2006г. в Москве заключено соглашение о стратегическом партнерстве между ОАО «Газпром» и «Эни». Соглашение предусматривает: продление действующих контрактов на поставки газа в Италию до 2035г.; возможность «Газпрому» с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа в Италию; поэтапное увеличение поставок газа в Италию до 3 млрд. куб.м. к 2010г.; разработку совместных инвестиционных проектов в области разведки и добычи газа в России и третьих странах; реализацию новых и развитие существующих газотранспортных маршрутов, в т.ч. по проекту «Голубой поток».

ОАО «Газпром» заинтересовано в увеличении объема поставок природного газа в Италию и ведет переговоры с новыми потенциальными покупателями (компаниями «Эдисон», «Энел», «Плюригаз», «Энерджия», «Газ Натураль», ЕГЛ и др.) Приоритет при их выборе отдается компаниям, имеющим устойчивое финансовое положение и опыт работы на энергетическом рынке, и предлагающим наиболее выгодные экономические условия. При этом ОАО «Газпром» стремится к налаживанию такого сотрудничества на долгосрочной основе с новыми итальянскими покупателями газа, которое не привело бы к снижению отбора газа в рамках действующих контрактов с компанией «Эни».

*Энергетика с РФ 2005.* Национальное энергетическое потребление в Италии в 2005г. составило 197,1 млн.т. нефтяного эквивалента, что на 0,8% больше чем в 2004г. (195,4 млн.т.). Несмотря на негативные показатели экономического развития, сокращение промпроизводства и стагнацию роста ВВП, в энергетическом секторе итальянской экономики в 2005г. были зарегистрированы положительные показатели (+4,2% по сравнению с 2004г.). На 3,8% в целом по стране возросло производство на нефтеперерабатывающих заводах.

По причине более интенсивного использования в промышленности и производстве электроэнергии (потребление электроэнергии возросло на 1,3%), потребление природного газа в промышленности увеличилось на 2,6% и составило (включая бытовое потребление) 70 млн.т. нефтяного эквивалента. При этом в целом потребление природного газа выросло на 6,8%, а его доля в совокупном потреблении энергии возросла с 33,8% в 2004г. до 36% в 2005г. Потребление твердого топлива выросло незначительно и практически сохранилось на уровне 2004г. (17,2 млн.т. нефтяного эквивалента). При этом доля твердого топлива в совокупном потреблении энергии сохранилась на уровне 2004г. – 8,7%.

Потребление нефти и нефтепродуктов в 2005г. сократилось на 3,7% и составило 85 млн.т. нефтяного эквивалента, что обусловлено отказом от использования дешевого топлива, импортировавшегося из Венесуэлы, для производства электроэнергии.

Собственное производство электроэнергии в Италии сохранилось на уровне 2004г. и составило в

2005г. 296 млрд. квтч. Ровно 50% электроэнергии было произведено на тепловых электростанциях, работающих на природном газе. (в 2004г. — 43%). Как и в 1995-2003гг., возросли объемы импорта электроэнергии. Импорт электроэнергии увеличился на 7,7% по сравнению с 2004г. и составил в 2005г. 49,1 млрд. квтч. Параллельно с ростом импорта электроэнергии сократилось ее производство на гидроэлектростанциях (-14,9%), а также на геотермальных электростанциях (-2,1%). Одновременно увеличилось производство электроэнергии на тепловых электростанциях (+2,6%).

В 2005г., в отличие от предыдущего периода, отмечено сокращение использования возобновляемых источников энергии. Потребление возобновляемых источников энергии сократилось с 14,1 млн.т. нефтяного эквивалента в 2004г. до 13,4 млн.т. в 2005г., а их доля в совокупном потреблении энергии сократилась с 7,7% до 6,8%.

Зависимость национальной энергетической системы от импорта энергоносителей сохранилась на уровне 2004г. и составила 85%.

Национальное энергопотребление, в млн.т. нефт.экв.

	2003	2004	2005	05/04, %	доля в 2005, %
Твердое топливо.....	15,3	17,1	17,2	+0,1	8,7
Природный газ.....	63,6	66,2	70,1	+6,8	36
Импорт электроэнергии.....	11,2	10	10,8	+7,7	5,5
Нефть и нефтепродукты.....	90,8	88	85	-3,7	43
Возобновляемые источники.....	12,8	14,1	13,4	-5	6,8
Всего.....	193,9	195,4	197,1	+0,8	100

Источник: Материалы Нефтяного объединения Италии: www.unionepetrolifera.it

В условиях внешней зависимости страны от энергоносителей Италия прибегает к использованию новейших технологий для производства электроэнергии. Большое внимание уделяется выработке электроэнергии на нефтеперерабатывающих заводах путем газификации остаточных продуктов нефтепереработки. В 2005г. в стране была введена в строй четвертая установка, работающая по указанной технологии, а в 2010-15гг. ожидается введение в строй пятой установки.

В целях бесперебойного снабжения страны электроэнергией правительство Италии реализует программу строительства новых электростанций общей мощностью 18 тыс. мвт. С 2002г. по сент. 2005г. были выданы соответствующие разрешения фирмам на строительство 35 ТЭЦ. На рассмотрении правительства в 2005г. находилось 70 проектов по возведению электростанций общей мощностью 40200 мвт.

В реализации ряда проектов активное участие принимают и иностранные компании. От швейцарской компании Atel поступила заявка на строительство ТЭЦ мощностью 1100 мвт. в районе г.Кунео. Другая швейцарская группа Ratia Energie, у которой уже есть опыт строительства электростанции на энергии ветра в области Базиликата мощностью 10 мвт., приобрела право на реализацию проекта возведения ТЭЦ в окрестностях г.Казерта.

Несмотря на отсутствие возможности прямых поставок в Италию российской электроэнергии, существует ряд перспективных направлений двустороннего сотрудничества, к которым итальянская сторона проявляет заинтересованность, в частности: поставки оборудования на электростанции Балканского региона, построенные при содействии бывшего СССР и организация поставок электроэнергии в Италию из этих стран. РАО «ЕЭС России» заинтересовано в привлечении итальянских инвестиций в развитие

электроэнергетических объектов России, в т.ч. в строительство Калининградской ТЭЦ-2. Взаимовыгодной была бы совместная разработка вариантов организации поставок электроэнергии из России и из третьих стран в Италию, в т.ч. по подводному кабелю Греция-Италия.

Для российско-итальянских торгово-экономических отношений, для российского экспорта в Италию важно то, что, по прогнозам итальянских специалистов, ожидается и значительный рост потребления в Италии природного газа.

Прогноз Союза нефтяников Италии

	2005	2010	2015
Млрд. куб.м.....	86,4	89,7	96
Из них на пр-во электроэнергии.....	32	34,8	39,4

Италия является вторым после Германии среди западноевропейских стран покупателем российского природного газа. В 2005г. Россия поставила в Италию 23,7 млрд. куб.м. газа на 4,9 млрд.долл. В соответствии с действующими долгосрочными контрактами, поставки российского газа к 2008г. должны возрасти до 28 млрд. куб.м., или 1/3 потребностей Италии в этом энергоносителе.

В свете соблюдения условий Киотского протокола Италия уделяет большое внимание развитию возобновляемых источников энергии. По данным Союза нефтяников Италии, предвидится прогрессия в выработке электроэнергии с использованием возобновляемых источников.

Использование возобновляемых источников, в гвтч

	2010	2015
Выработка электроэнергии.....	77100	86600
Гидроэлектростанции.....	50000	50000
Геотермальные станции.....	5500	6000
Станции по переработке биомасс.....	15500	23100
Станции по использованию энергии ветра и солнца.....	6100	7500

В ближайшие годы в Италии вряд ли следует ожидать возвращения к атомной энергетике. Под воздействием Чернобыльской аварии в Италии в 1987г. по требованию «зеленых» был проведен общенациональный референдум, на котором 80% высказалось за закрытие всех действовавших атомных электростанций в стране и за прекращение строительства новых. Чтобы «реанимировать» атомные станции, по конституции Италии необходимо провести новый референдум, который отменил бы результаты референдума 1987г. И, хотя определенная часть политиков страны выступает за восстановление атомных электростанций, в общественном мнении по-прежнему сильны «анти-атомные» настроения и маловероятно, что в ближайшие два-три года сторонники атомной энергетике смогут изменить эти настроения и рассчитывать на победу на референдуме.

Потребление энергоресурсов конечными пользователями в 2005г. в Италии увеличилось на 2% по сравнению с пред.г. и составило 146,2 млн.т. нефтяного эквивалента.

Структура национального потребления энергоресурсов

	2004		2005	
	I	II	I	II
Сельское хозяйство.....	3,3	1,7	3,4	1,7
Промышленность.....	41,4	21,2	41,1	21
Транспорт.....	44,4	22,7	44,3	22,5
Гражданское назначение.....	43,3	22,1	45,8	23,2
Нецелевое использование.....	7,6	3,9	8,2	4,1
Бункеровка.....	3,3	1,7	3,3	1,7
Всего для конечного потребления.....	743,3	73,3	146,2	74,2
Внутр. потребление и потери в энерг. секторе.....	8	4,1	7,8	3,9

Трансформация в электроэнергию.....	44,1	22,6	43,1	21,9
Всего.....	195,4	100	197,1	100

I-млн.т. нефт.экв.; II-доля, в %

Источник: Нефт. объедин. Италии www.unionepetrolifera.it

В целом по стране потребление энергии в промышленности, сельском хозяйстве и транспортном секторе сохранилось на уровне 2004г. Одновременно определенное увеличение энергопотребления было зарегистрировано в сфере использования энергии для гражданского назначения.

Основные компании, работающие на итальянском рынке. Нефтепереработка: «Эни»; КПИ; «Тамойл»; ЕРГ; «Тоталь»; АПИ; «Шелл»; «Итальяна Петроли». Природный газ: «Эни»; «Энел»; «Эдисон»; «ЕРГ Пауэр»; «ГНЛ Италия»; «Нуове Энерджи». Распределение электроэнергии – «Энел».

## Нефтегазпром

Экономика Италии зависит от импорта энергоносителей. Доля импорта в энергобалансе страны – 80%. Италия является вторым после Германии крупнейшим среди западноевропейских стран покупателем российского природного газа. Нефть, нефтепродукты, а также газ будут оставаться основными энергоносителями, потребляемыми Италией.

В условиях внешней зависимости страны от энергоносителей Италия прибегает к использованию новейших технологий для производства электроэнергии. Большое внимание уделяется выработке электроэнергии на нефтеперерабатывающих заводах путем газификации остаточных продуктов нефтепереработки

Не предусмотрено использование ядерных источников энергии на перспективу. Предвидится увеличение потребления угля в связи со все растущим его использованием на электростанциях. В этой связи важным является модернизация угольной шахты «Котинская» (Кемеровская обл.) фирмой «Коеклеричи», производительность которой будет доведена до 3 млн.т. Значительная часть добываемого угля поставляется на электростанции Италии.

Национальное энергетическое потребление в Италии в 2006г. составило 200 млн.т. нефтяного эквивалента, что на 1,5% больше чем в 2005г. (197 млн. т.). Несмотря на негативные показатели экономического развития и, в частности, на сокращение промышленного производства и стагнацию роста ВВП, в энергетическом секторе итальянской экономики в 2006г. были зарегистрированы положительные показатели. На 3,5% в целом по стране возросло производство на нефтеперерабатывающих заводах.

По причине более интенсивного использования в промышленности и производстве электроэнергии (потребление электроэнергии возросло на 1,3%), потребление природного газа в промышленности увеличилось на 2,6% и составило (включая бытовое потребление) более 72 млн.т. нефтяного эквивалента. При этом в целом потребление природного газа выросло на 6,8%. Потребление твердого топлива выросло незначительно и практически сохранилось на уровне 2005г. (17,2 млн.т. нефтяного эквивалента)

Потребление нефти и нефтепродуктов в 2006г. несколько сократилось и составило 85 млн.т. нефтяного эквивалента, что обусловлено отказом от использования дешевого топлива, импортировавшегося из Венесуэлы, для производства электроэнергии.

Собственное производство электроэнергии в Италии сохранилось на уровне 2005г. и составило в 2006г. 300 млрд.квтч. При этом ровно 50% электроэнергии

было произведено на тепловых электростанциях, работающих на природном газе. Вновь, как и в 1995-2003гг., возросли объемы импорта электроэнергии. Параллельно с ростом импорта электроэнергии сократилось ее производство на гидроэлектростанциях (- 14,9%), а также на геотермальных электростанциях (- 2,1%). Одновременно увеличилось производство электроэнергии на тепловых электростанциях (+2,6%).

В 2005-06гг., в отличие от предыдущего периода, отмечено сокращение использования возобновляемых источников энергии. Потребление возобновляемых источников энергии сократилось с 14,1 млн.т. нефтяного эквивалента в 2004г. до 13,5 млн.т. в 2006г., а их доля в совокупном потреблении энергии сократилась с 7,7% до 6,8%.

Национальное энергопотребление в 2006г., в млн.т. неф. экв.: твердое топливо – 17,2; природный газ – 72; импорт электроэнергии – 12; нефть и нефтепродукты – 85; возобновляемые источники энергии – 13,5; всего – 200. Источник – данные итальянской ассоциации Unione Petrolifera

В 2006г. внутреннее потребление нефти и нефтепродуктов составило 85 млн.т., что на 3,7% ниже аналогичных показателей пред.г. (88 млн. т.). Потребности страны в данном секторе были покрыты на 6% (5,5 млн. т.) за счет национальной добычи, а оставшиеся 94% – за счет импорта и созданных ранее запасов. Уменьшение объемов национальной добычи итальянские эксперты связывают с задержками разработок новых месторождений.

Примером разработок месторождений в самой Италии может служить разведка нефтяного месторождения в области Базиликата, на юге страны. В янв. 2005г. администрацией области Базиликата был утвержден протокол о намерениях с компанией Total на разработку месторождения Tempra Rossa, запасы которого оцениваются в 420 млн. бар. Промышленная разработка указанного месторождения планируется на 2008г. Объем импорта Италией сырой нефти в 2006г. составил 86 млн.т.

В плане географического распределения в 2006 и в 2007гг. практически не изменилась доля импорта сырой нефти из стран бывшего СССР (25% общего импорта, при этом из России – 16% общего импорта). Однако, за счет роста мировых цен на нефть импорт из России в стоимостном выражении постоянно увеличивается. В 2006г. итальянский импорт сырой нефти из России составил 11,2 млн.т., в 2007г. – 13,5 млн.т. (по данным Института статистики Италии). Распределение импортных квот других регионов в 2006г. осталось практически неизменным: более 35% – африканские страны; 32% – ближневосточные страны.

В плане потребления нефтепродуктов в 2006г. сохранились тенденции, отмечавшиеся в последние годы. В частности, уменьшение потребления бензина (-6%) в связи с более широким использованием дизельных автотранспортных средств (хотя потребление дизтоплива также несколько сократилось, что объясняется ростом цен на все виды топлива); дальнейшее значительное уменьшение спроса на мазут (-20%) в связи с сокращением его использования для производства электроэнергии.

По прогнозам экспертов Нефтяного союза Италии, спрос на нефть и нефтепродукты в Италии к 2020г. составит 75 млн.т. нефтяного эквивалента. Доля потребления нефтепродуктов в национальном энергопотреблении сократится с 43% (данные за 2005г.) до 40% к

2010г., 37,5% к 2015г. и 36,4% к 2020г. Ожидаются изменения структуры потребления нефтепродуктов и увеличение доли потребления дизельного топлива: с 40% в 2005г. до 47% в 2010 и 49% в 2020г. Заметное уменьшение потребления произойдет и в различных секторах экономики, благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом.

В 2006г. внутреннее потребление природного газа составило 88 млрд. м. куб., увеличившись на 4% по сравнению с пред.г. При этом национальная добыча, которая удовлетворяет потребности страны в природном газе на 15%, незначительно сократилась из-за прогрессирующего истощения некоторых месторождений на территории Италии.

Импорт природного газа составил в 2006г. 74 млрд. м. куб., при этом значительную долю в импорте составляет импорт газа из России. Италия импортировала из России примерно одинаковое количество газа — 22,1 млрд.куб.м. в 2006г. и 22 млрд.куб.м. в 2007г. Доля России на итальянском рынке природного газа составляет 30%. По этому показателю Россия занимает второе место, сразу после Алжира, доля которого на этом рынке колеблется, в зависимости от годовых показателей, в пределах 35-36%.

В соответствии с соглашением о стратегическом партнерстве, подписанном между Газпромом и «Эни» в нояб. 2006г., Газпром получает возможность осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться, — до 3 млрд.куб.м. ежегодно к 2010г. В соответствии с соглашением действующие контракты на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г.

Заметное увеличение потребления природного газа в Италии произойдет целом ряде секторов экономики благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом. В промышленности наиболее значительное увеличение использования природного газа произойдет в машиностроении, металлургии, производстве керамики и химии.

Спрос на природный газ будет расти, а объем внутренней добычи будет постепенно снижаться. Удовлетворение растущей потребности Италии в природном газе будет происходить за счет его импорта.

Успех развития рынка природного газа будет зависеть от темпов развития экономики, от внедрения новых технологий, и от того, каким образом будут учитываться в налоговой политике преимущества природного газа, как одного из экологически чистых видов топлива.

Кроме наращивания объемов поставок российского газа, наличие в обеих странах компаний-гигантов в газовой отрасли — Газпром и «Эни», позволяет надеяться на продолжение диалога в реализации крупномасштабных инвестиционных проектов, примером которого в последнее время является строительство газопровода «Голубой поток».

Национальное энергетическое потребление в Италии в 2006г. составило 195,6 млн.т. нефтяного эквивалента, что на 1,1% меньше чем в 2005г. — 197,7 млн.т. неф. экв.

Отмечаются следующие общие изменения в энергопотреблении по различным источникам в сравнении с 2005г.:

- потребление нефти и нефтепродуктов, составившее 84,7 млн.т. нефтяного эквивалента, сократилось всего лишь на 0,6%, что не соответствует тенденции к снижению данных показателей, наметившейся в предшествующие два года (-3,2%), и обусловлено

временным вынужденным использованием мазута на тепловых электростанциях по причине проблем со снабжением газом в начале 2006г.;

- по этой же причине зафиксировано сокращение потребления природного газа (-2,1%), составившее 69,7 млн.т. неф. экв., при этом его доля в совокупном потреблении энергии составила 35,6%;

- существенно снизились объемы импорта электроэнергии: 9,8 млн.т. неф. экв. (-9%);

- потребление твердого топлива, достигшее 17,4 млн.т. неф. экв., возросло на 2,4% в связи с большим использованием на тепловых электростанциях;

- увеличение с 13,5 до 14 млн.т. неф. экв. (+3,7%) использования возобновляемых источников энергии, благодаря развитию производства на гидроэлектростанциях и более широкому использованию других видов возобновляемых источников энергии.

Национальное энергопотребление, в млн.т. нефт. экв.

	2004	2005	2006	2006/05	2006*
Твердое топливо.....	17,1	17	17,4	+2,4%	8,9%
Природный газ.....	66,5	71,2	69,7	-2,1%	35,6%
Импорт электроэнергии.....	10	10,8	9,8	-9%	5%
Нефть и нефтепродукты.....	88	85,2	84,7	-0,6%	43,3%
Возобновляемые источники энергии.....	15	13,5	14	+3,7%	7,2%
Всего.....	196,6	197,7	195,6	-1,1%	100%

\* Доля в 2006г.

Материалы Нефтяного союза Италии (Unione Petrolifera)

Зависимость национальной энергетической системы от импорта энергоносителей сохранилась на уровне 2005г. и составила 85%.

Нефть и нефтепродукты. Несмотря на увеличение цен в данном секторе, возобновление экономического роста и необходимость компенсации нехватки газа на тепловых электростанциях в 2006г. внутреннее потребление нефти и нефтепродуктов сохранилось на уровне пред.г. и составило 86,7 млн.т.

Структура потребления нефтепродуктов в Италии, в млн.т.

	2004	2005	2006	06/05
Сжиженный нефтяной газ.....	3,5	3,5	3,3	- 6,5%
Бензин.....	14,6	13,5	12,7	- 6,3%
Турбореактивное топливо.....	3,6	3,8	4	+5,6%
Дизельное топливо.....	29,4	29,9	30,6	+2,2%
- для автотранспорта.....	24	24,4	25,4	+4,1%
- для отопления.....	2,8	2,9	2,5	-12,7%
- для с/х и др. ....	2,6	2,6	2,7	+1,4%
Мазут.....	10,6	8,1	8,3	+2,6%
Битум.....	3	2,8	2,9	+3,8%
Другие продукты.....	4,9	4,7	4,8	+4,9%
Нефтехимия.....	6,6	6,5	6,1	- 5,9%
Бункеровка.....	3,5	3,5	3,6	+2,4%
Всего для потребления.....	79,7	76,3	76,3	+0,1%
Потери при переработке.....	9,8	10	10,2	+2,4%
Изменение запасов.....	од	0,4	0,2	.
Всего.....	89,6	86,7	86,7	=

Материалы Нефтяного союза Италии (Unione Petrolifera)

В плане потребления нефтепродуктов в 2006г. отмечены следующие основные изменения:

- уменьшение потребления бензина до 12,7 млн.т. (-6,3%), в т.ч. в связи с более широким использованием дизельных автомобилей и, как следствие, увеличение спроса на дизельное топливо для автотранспорта до 25,4 млн.т. (+4,1%);

- значительное сокращение потребления дизельного топлива для отопления на 12,7%, что обусловлено благоприятными климатическими условиями в зимние месяцы;

- временный рост спроса на мазут (+2,6%) в связи с вынужденным увеличением его использования для производства электроэнергии.

Потребности страны в сырой нефти были покрыты на 6,7% (5,8 млн.т.) за счет национальной добычи, а оставшиеся 93,3% – за счет импорта и созданных ранее запасов. Уменьшение объемов национальной добычи итальянские эксперты связывают, прежде всего, с задержками разработок новых месторождений. Примером разработок месторождений в самой Италии может служить разведка нефтяного месторождения в области Базиликата, на Юге страны. В янв. 2005г. администрацией области Базиликата был утвержден протокол о намерениях с компаниями Total, Shell и ExxonMobil на разработку месторождения Tempra Rossa, запасы которого оцениваются в 500 млн. бар. Однако промышленная разработка указанного месторождения планируется не ранее 2008г.

Объем импорта сырой нефти в 2006г. составил 87 млн.т., что на 2,6% меньше, чем в 2005. При этом импорт из России сократился в количественном выражении с 18,4 млн.т. до 14 млн.т. и его доля составила 16,1%. Импортные квоты других регионов в 2006г. также претерпели значительные изменения: +8,2% для африканских стран и -9,1% для ближневосточных стран.

## Импорт сырой нефти, в млн.т.

	2004	2005	2006	06/05
<b>Ближний Восток</b> .....	27,8	30,8	28	32,2%
- Саудовская Аравия .....	11,8	12,6	10,2	11,7%
- Иран .....	9,6	9,6	9,6	11%
- Ирак .....	3,7	5,9	6,8	7,8%
- Сирия .....	2,7	2,6	1,3	1,5%
<b>Африка</b> .....	32,6	30,6	33,1	38,1%
- Ливия .....	22,4	23,3	23,8	27,4%
- Алжир .....	4,1	2,9	2,7	3,1%
- Египет .....	2,3	0,7	2,5	2,9%
- Нигерия.....	1,4	1,6	1,9	2,2%
<b>Страны бывшего СССР</b> .....	23,3	24,5	21,7	24,9%
- Россия .....	19,9	18,4	14	16,1%
<b>Латинская Америка</b> .....	0,1	0,1	0,1	0,1%
<b>Северное море</b> .....	3,2	3,3	4	4,6%
<b>Другие регионы</b> .....	-	1,1	0,1	0,1%
<b>Всего</b> .....	87	89,3	87	100%
- страны ОПЕК .....	53	56,1	55,2	63,4%

Материалы Нефтяного союза Италии (Unione Petrolifera)

В 2006г. зафиксировано следующее процентное увеличение средней стоимости основных нефтепродуктов для потребителей: бензин: +5,3%; дизтопливо для автотранспорта: +5%; дизтопливо для отопления: +5,5%; мазут Btz: +16,2%.

## Средние цены на основные нефтепродукты, евро за литр

	Цены для потребителей			Налоговая составляющая		
	2004	2005	2006	2004	2005	2006
Бензин .....	1,125	1,221	1,286	0,746	0,767	0,779
Дизтопливо для автотранспорта .....	0,940	1,109	1,164	0,560	0,596	0,607
Сжиженный нефтяной газ.....	0,539	0,570	0,647	0,246	0,252	0,256
Дизтопливо для отопления.....	0,909	1,044	1,101	0,555	0,577	0,587
Мазут Btz .....	0,255	0,334	0,388	0,054	0,062	0,067

Материалы Нефтяного союза Италии (Unione Petrolifera)

По прогнозам экспертов Нефтяного союза Италии, спрос на нефть и нефтепродукты в Италии к 2020г. составит 72 млн.т. нефтяного эквивалента. При этом доля потребления нефти и нефтепродуктов в национальном энергопотреблении сократится с 43,3% (2006г.) до 39,6% к 2010г., 36,8% к 2015г. и 35,3% к 2020г. Заметное уменьшение потребления произойдет и в различных секторах экономики, благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом.

Ведущей нефтегазовой компанией Италии является концерн ЭНИ (добыча нефти, главным образом, на зарубежных концессиях – 1,7 млн. бар/д). В Италии действуют отделения основных мировых нефтяных компаний.

Италия, импортирующая более 90% потребляемой нефти, не располагает общенациональной системой нефтепроводов, имеются лишь несколько локальных (областных) нефтепроводных сетей. Италия не располагает значительными запасами нефти (собственное годовое производство – около 5 млн.т.), поэтому гораздо большее значение для нее имеет нефтепереработка, которая получила существенное развитие.

В подавляющем большинстве случаев импортируемая нефть поступает непосредственно на нефтеперерабатывающие заводы, расположенные вблизи портовых хозяйств – Триест, порты на Сицилии (Аугуста, Сан-Панаджиа, Милаццо) и Сардинии, а также Генуя, Рим, Таранто, Венеция и др.

Из этих портов сырая нефть поступает на нефтеперерабатывающие заводы страны, по нефтепроводам, имеющим локальное значение (если нефтеперерабатывающий завод не находится непосредственно в районе порта). К основным нефтепроводам и нефтеперерабатывающим заводам Италии относятся следующие.

## Действующие нефтепроводы Италии

	Протяж., в км.	Компании-владельцы
Генуя - Феррера .....	90	Praoil
Феррера - Гран Сан Бернардо .....	206	Praoil
Феррера - Кассина де Пекки .....	68	Praoil
Феррера - Кремона .....	113	Praoil
Трекате - Феррера .....	43	Eni
Генуя - Бузалла .....	24	Iplom
Квиллиано - Трекате .....	145	Sarprom
Ла Специя - Аркола .....	9	Arcola Petrolifera
Порто Маргера - Мантуя .....	123	IES
Триест - Тимау .....	145	Siot
Фьюмичино (Рим) - Пантано ди Грано .....	14	Raffineria Di Roma
Видджано - Таранто .....	137	ENI
Рагуза - Аугуста .....	57	ENI

## Нефтеперерабатывающие заводы Италии

Название	Место расположения	Нефть, млн.т/г
ENI Div. Refining .....	Саннадзаро (Павия) .....	.....
Sarprom .....	Трекате (Новара) .....	7,6
Tamoil .....	Кремона .....	4,5
ENI Div. Refining .....	Порто Маргера (Венеция) .....	3,5
IES .....	Мантуя .....	2,6
ENI Div. Refining .....	Ливорно .....	4,2
Iplom .....	Бузалла (Генуя) .....	1,7
Raffmeria di Roma .....	Пантано (Рим) .....	4,3
API .....	Фалконара М. (Анкона) .....	3,9
ENI Div. Refining .....	Таранто .....	5,5
ERG Med. Raff. Isab .....	Приоло (Сиракуза) .....	8
ERG Med. Raff. Isab .....	Приоло (Сиракуза) .....	11,4
Esso .....	Аугуста (Сиракуза) .....	8,7
Raffmeria di Gela .....	Джела (Кальтаниссета) .....	5
Raffmeria di Milazzo .....	Милаццо (Мессина) .....	8
Saras .....	Sarrogch (Кальяри) .....	15
Итого .....	.....	101,9

## Газ

В 2006г. внутреннее потребление природного газа составило 84,5 млрд.куб.м., уменьшившись на 2,1% по сравнению с пред.г. Национальная добыча, которая удовлетворяет потребности страны в природном газе примерно на 13%, сократилась с 12,1 млрд.куб.м. в 2005г. до 11 млрд.куб.м. в 2006 из-за

прогрессирующего истощения некоторых месторождений на территории Италии. Соответственно, импорт природного газа составил в 2006г. 77 млрд.куб.м., при этом 30% импорта составляет импорт газа из России.

Увеличение объема потребления природного газа в Италии и его географическая диверсификация потребовали развития национальной газотранспортной сети высокого давления, которая является второй в Европе по протяженности (28,5 тыс.км.). Общая протяженность газораспределительных сетей составляет 120 тыс.км. Природный газ доступен 90% населения Италии.

Для обеспечения безопасности поставок и удовлетворения пиковых нагрузок в зимнее время были построены подземные хранилища газа (ПХГ). В Италии в процесс распределения природного газа через городские газораспределительные сети вовлечены 800 операторов.

Газовый сектор Италии является объектом регулирования и либерализации как на национальном, так и на европейском уровне. В частности, процесс регулирования, начатый на европейском уровне Газовой директивой 98/30, установившей, кроме прочего, общие нормы в области транспортировки, распределения в хранения природного газа, был ратифицирован Декретом итальянского правительства.

Данный декрет предусматривает общую реформу газового сектора, направленную на либерализацию рынка с применением критериев, установленных Газовой директивой. Декретом предусматривается равноправный доступ к инфраструктуре хранения, транспортировки и распределения природного газа для всех производителей электроэнергии, оптовиков, распределительных компаний, конечных потребителей и консорциумов, чей объем потребления превышает 200 тыс.куб.м/год.

Декрет также устанавливает обязательное разделение по виду деятельности газовых вертикально интегрированных компаний. Транспорт и диспетчерское сопровождение отделяются от других видов деятельности. Хранение может осуществляться как независимой компанией, так и компанией, которая осуществляет транспортировку, при условии разделения функций управления и ведения бухгалтерской отчетности, или независимой компанией. Хранение, в любом случае, должно быть отделено от других видов деятельности в газовом секторе.

С янв. 2002г. обязательным является разделение по видам деятельности компаний, занимающихся продажей и распределением. Деятельность по продаже может быть совмещена с деятельностью по импорту, экспорту и эксплуатации месторождений.

С целью развития конкуренции внутри газового сектора декрет запрещает одной компании:

- подавать с 1.01.2002г. по 31.12.2010г. в национальную газотранспортную сеть объем газа, превышающий 75% от общего объема его потребления в 2002г. Данный процент ежегодно снижается на 2% до достижения 61%;

- иметь с 1.01.2003г. до 31 дек. 2010г. долю потребительского рынка, превышающую 50% (за исключением продажи оптовым покупателям) от общего объема его потребления.

Данные процентные ограничения не включают собственное потребление компаний и потери системы.

Импорт разрешен всем, но он является объектом лицензирования министерством экономического развития, в случае если он осуществляется из стран, не

входящих в ЕС. Субъекты, осуществляющие импорт газа из стран, не входящих в ЕС, обязаны иметь в распоряжении мощности по хранению газа в объеме: 10% годового объема импорта; 50% дневного объема поставок в течение периода максимального спроса.

Наибольший рост спроса на газ будет наблюдаться в секторе производства электроэнергии, особенно на установках комбинированного цикла (где использование природного газа является обязательным), на которых газ будет использоваться с более высокой эффективностью (в перспективе до 60% против 40% на традиционных установках).

Заметное увеличение потребления природного газа произойдет и в других секторах благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом. В промышленности наиболее значительное увеличение использования природного газа произойдет в машиностроении, металлургии, производстве керамики и химии.

В дальнейшем спрос на природный газ будет расти, а объем внутренней добычи будет постепенно снижаться. Следовательно, удовлетворение растущей потребности Италии в природном газе будет происходить за счет его импорта. Успех рынка природного газа будет зависеть от темпов развития экономики, от внедрения новых технологий, и от того, каким образом будут учитываться в налоговой политике преимущества природного газа, как одного из экологически чистых видов топлива.

В условиях внешней зависимости страны от энергоносителей Италия все в большей степени прибегает к использованию новейших технологий для производства электроэнергии. В последнее время большое внимание уделяется выработке электроэнергии на нефтеперерабатывающих заводах путем газификации остаточных продуктов нефтепереработки. В 2005г. в стране была введена в строй четвертая установка, работающая по указанной технологии, а между 2010 и 2015гг. ожидается введение в строй пятой установки.

В целях бесперебойного снабжения страны электроэнергией правительством Италии разработана и находится в стадии реализации программа строительства новых электростанций общей мощностью 18 тыс. мвт.

В реализации ряда проектов активное участие принимают и иностранные компании. Так, от швейцарской компании Atel поступила заявка на строительство ТЭЦ мощностью 1100 мвт. в районе г.Кунео. Другая швейцарская группа Ratia Energie, у которой уже есть опыт строительства электростанции на энергии ветра в области Базиликата мощностью 10 мвт., приобрела право на реализацию проекта возведения ТЭЦ в окрестностях г.Казерта.

По прогнозам Нефтяного союза Италии, ожидается значительный рост потребления в Италии природного газа: с 84,5 млрд.куб.м. в 2006г. до 89,3 млрд.куб.м. в 2010г., 96,1 млрд.куб.м. — в 2015 и 101,5 млрд.куб.м. — в 2020.

*Нефтегазпром-2005.* В 2005г. внутреннее потребление нефти и нефтепродуктов составило 85 млн.т., что на 3,7% ниже аналогичных показателей пред.г. (88 млн.т.). Потребности страны в данном секторе были покрыты на 6% (5,5 млн.т.) за счет национальной добычи, а оставшиеся 94% — за счет импорта и созданных ранее запасов. Уменьшение объемов национальной добычи итальянские эксперты связывают с задержками разработок новых месторождений.

Примером разработок месторождений в самой Италии может служить разведка нефтяного место-



рождения в области Базиликата, на Юге страны. В янв. 2005г. администрацией области Базиликата был утвержден протокол о намерениях с компанией Total на разработку месторождения Tempra Rossa, запасы которого оцениваются в 420 млн.бар. Промышленная разработка указанного месторождения планируется не ранее 2008г. Объем импорта сырой нефти в 2005г. составил 86 млн.т., что на 1% меньше, чем в 2004г.

В плане географического распределения практически не изменилась доля импорта сырой нефти из стран бывшего СССР (25% общего импорта). При этом импорт из России сократился с 17,9 млн.т. до 15,8 млн.т. (18,4% общего импорта Италии). За счет роста мировых цен на нефть импорт из России увеличился с 4,7 млрд.долл. в 2004г. до 5,8 млрд.долл. в 2005г., т.е. на 25%. Распределение импортных квот других регионов в 2005г. осталось практически неизменным: 37% – африканские страны; 32% – ближневосточные страны.

Структура потребления нефтепродуктов в Италии, в млн.т.

	2003г.	2004г.	2005г.	05/04, %
Сжиженный нефтяной газ.....	3,7	3,5	3,5	0
Бензин .....	15,4	14,6	13,5	-6,1
Турбореактивное топливо.....	3,6	3,6	3,5	-0,7
Дизельное топливо.....	27,9	29,3	29,8	+1,6
-для автотранспорта.....	22,3	23,9	23,5	-7,2
-для отопления.....	2,8	3,6	3,6	0
-для сельского хозяйства .....	2,8	2,7	2,7	0
Мазут .....	13,3	10,5	8,5	-20
Другие продукты .....	9,7	11,2	10,1	-10
Нефтехимия .....	6,4	6,6	6,3	-5
Бункеровка.....	3,3	3,5	3,5	0
Всего для потребления.....	83,3	88,0	84,7	-3,7

Источник: Нефт. объединение Италии www.unionepetrolifera.it

В плане потребления нефтепродуктов в 2005г. сохранились тенденции, отмечавшиеся в последние годы: уменьшение потребления бензина (-6,1%) в связи с более широким использованием дизельных автотранспортных средств (хотя потребление дизельного топлива несколько сократилось, что объясняется ростом цен на все виды топлива); дальнейшее значительное уменьшение спроса на мазут (-20%) в связи с сокращением его использования для производства электроэнергии.

Средние цены на основные нефтепродукты в 2005г., в евро за литр

	Бензин		Дизтопливо для	
			транспорта	отопления
Потребительские цены				
Янв. ....	1,098	1,009		0,955
Фев. ....	1,135	1,023		0,965
Март.....	1,170	1,058		1,008
Апр. ....	1,220	1,106		1,022
Май.....	1,210	1,071		0,997
Июнь.....	1,209	1,090		1,035
Июль.....	1,245	1,131		1,068
Август.....	1,256	1,141		1,075
Сент.....	1,304	1,182		1,130
Окт.....	1,321	1,211		1,139
Нояб.....	1,244	1,145		1,099
Дек.....	1,220	1,120		1,089
Весь год.....	1,160	7,775		1,048
Цены для промышленности				
Янв. ....	0,356	0,438		0,393
Фев. ....	0,386	0,447		0,401
Март.....	0,411	0,458		0,430
Апр. ....	0,452	0,507		0,449
Май.....	0,444	0,479		0,428
Июнь.....	0,444	0,496		0,439

Июль.....	0,473	0,530	0,437
Август.....	0,483	0,538	0,482
Сент.....	0,522	0,572	0,538
Окт.....	0,537	0,596	0,541
Нояб.....	0,473	0,541	0,513
Дек.....	0,453	0,520	0,504
Весь год.....	0,452	0,510	0,462

Источник: Нефт. объединение Италии www.unionepetrolifera.it

В 2005г. зафиксировано следующее процентное увеличение стоимости основных нефтепродуктов: бензин – 11,1%; дизтопливо для автотранспорта – 12%; дизтопливо для отопления 14%.

По прогнозам экспертов Нефтяного союза Италии, спрос на нефть и нефтепродукты в Италии к 2020г. составит 75 млн.т. нефтяного эквивалента. Доля потребления нефтепродуктов в национальном энергопотреблении сократится с 43% (данные за 2005г.) до 40% к 2010г., 37,5% к 2015г. и 36,4% к 2020г. При этом ожидаются изменения структуры потребления нефтепродуктов и увеличение доли потребления дизтоплива: с 40% в 2005г. до 47% в 2010 и 49% в 2020г.

Заметное уменьшение потребления произойдет и в различных секторах экономики, благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом.

Ведущей нефтегазовой компанией Италии является концерн «Эни» (добыча нефти, главным образом, на зарубежных концессиях – 1,7 млн. бар/день). В Италии действуют отделения основных мировых нефтяных компаний.

Италия, импортирующая 90% потребляемой нефти, не располагает общенациональной системой нефтепроводов, имеются лишь несколько локальных (областных) нефтепроводных сетей. В подавляющем большинстве случаев импортируемая нефть поступает непосредственно на нефтеперерабатывающие заводы, расположенные вблизи портовых хозяйств – Триест, порты на Сицилии (Аугуста, Сан-Панаджиа, Милаццо) и Сардинии, Генуя, Рим, Таранто, Венеция.

Газ. В 2005г. внутреннее потребление природного газа составило 86,4 млрд. куб.м., увеличившись на 6,8% по сравнению с пред.г. При этом национальная добыча, которая удовлетворяет потребности страны в природном газе на 15%, незначительно сократилась. С 12,9 млрд. куб.м. в 2004г. до 12,2 млрд. куб.м. из-за прогрессирующего истощения некоторых месторождений на территории Италии.

Импорт природного газа составил в 2005г. 74 млрд. куб.м., при этом 30% импорта составляет импорт газа из России. В 2005г. Италия импортировала из России 23,7 млрд. куб.м. против 23,6 в 2004г. Однако за счет значительного роста цен на энергоносители в стоимостном выражении эти показатели составили 3,9 млрд.долл. в 2004г. и 4,9 млрд.долл. в 2005г. При сохранении количественного объема импорта стоимость импортированного газа из России возросла на 25%.

Увеличение объема потребления природного газа в Италии и его географическая диверсификация потребовали развития национальной газотранспортной сети высокого давления, которая является второй в Европе по протяженности (28,5 тыс.км.). Общая протяженность газораспределительных сетей составляет 120 тыс.км. Природный газ доступен 90% населения Италии.

Для обеспечения безопасности поставок и удовлетворения пиковых нагрузок в зимнее время были построены подземные хранилища газа (ПХГ). В Италии

в процесс распределения природного газа через городские газораспределительные сети вовлечены 800 операторов.

Газовый сектор Италии является объектом регулирования и либерализации как на национальном уровне, так и на европейском. Процесс регулирования, начатый на европейском уровне Газовой директивой 98/30, установившей общие нормы в области транспортировки, распределения и хранения природного газа, был ратифицирован декретом итальянского правительства.

Декрет предусматривает общую реформу газового сектора, направленную на либерализацию рынка с применением критериев, установленных Газовой директивой. Декретом предусматривается равноправный доступ к инфраструктуре хранения, транспортировки и распределения природного газа для всех производителей электроэнергии, оптовиков, распределительных компаний, конечных потребителей и консорциумов, чей объем потребления превышает 200 тыс. куб.м. в год.

Декрет устанавливает обязательное разделение по виду деятельности газовых вертикально интегрированных компаний. Транспорт и диспетчерское сопровождение отделяются от других видов деятельности.

Хранение может осуществляться как независимой компанией, так и компанией, которая осуществляет транспортировку, при условии разделения функций управления и ведения бухгалтерской отчетности, или независимой компанией. Хранение, в любом случае, должно быть отделено от других видов деятельности в газовом секторе. С янв. 2002г. обязательным является разделение по видам деятельности компаний, занимающихся продажей и распределением. Деятельность по продаже может быть совмещена с деятельностью по импорту, экспорту и эксплуатации месторождений.

С целью развития конкуренции внутри газового сектора декрет запрещает одной компании: подавать с 1.1.2002г. по 31.12.2010г. в национальную газотранспортную сеть объем газа, превышающий 75% от общего объема его потребления в 2002г. Данный процент ежегодно снижается на 2% до достижения 61%; иметь с 1.1.2003г. до 31.12.2010г. долю потребительского рынка, превышающую 50% (за исключением продажи оптовым покупателям) от общего объема его потребления. Данные процентные ограничения не включают собственное потребление компаний и потери системы.

Импорт разрешен всем, но он является объектом лицензирования министерством экономического развития, в случае если он осуществляется из стран, не входящих в ЕС. Субъекты, осуществляющие импорт газа из стран, не входящих в ЕС, обязаны иметь в распоряжении мощности по хранению газа в объеме: 10% годового объема импорта; 50% дневного объема поставок в течение периода максимального спроса.

Решением №120/01 Комитета по регулированию рынков газа и электричества были установлены критерии по определению и утверждению тарифов на транспортировку, диспетчерское сопровождение и регазификацию на период с окт. 2001г. по сент. 2005г.

Наибольший рост спроса на газ будет наблюдаться в секторе производства электроэнергии, особенно на установках комбинированного цикла (где использование природного газа является обязательным), на которых газ будет использоваться с более высокой эффективностью (в перспективе до 60% против 40% на традиционных установках).

Заметное увеличение потребления природного газа произойдет и в других секторах благодаря продолжающему процессу замещения нефтепродуктов природным газом. В промышленности наиболее значительное увеличение использования природного газа произойдет в машиностроении, металлургии, производстве керамики и химии.

По различным оценкам, в дальнейшем спрос на природный газ будет расти, а объем внутренней добычи — снижаться. Удовлетворение растущей потребности Италии в природном газе будет происходить за счет его импорта. Успех развития рынка природного газа будет зависеть от темпов развития экономики, от внедрения новых технологий, и от того, каким образом будут учитываться в налоговой политике преимущества природного газа, как одного из экологически чистых видов топлива.

*Нефтегазпром-2004.* В 2004г. внутреннее потребление нефти и нефтепродуктов составило 88 млн.т., что на 3,1% ниже аналогичных показателей пред.г. (90,8 млн.т.).

При этом потребности страны в данном секторе были покрыты на 6,1% (5,4 млн.т.) за счет национальной добычи, а оставшиеся 93,9% — за счет импорта и созданных ранее запасов. Уменьшение объемов национальной добычи в 2004г. составило 2,2%, что итальянские эксперты связывают с задержками разработок новых месторождений.

Объем импорта сырой нефти в 2004г. составил 86,9 млн.т., что на 3,1% больше, чем в 2003. При этом сократился импорт в Италию полуфабрикатов — на 13,7% (6,3 млн.т. в 2004г.) и продуктов нефтепереработки — на 18,9% (15,4 млн.т.).

Произшло увеличение доли импорта сырой нефти из стран бывшего СССР до 26,8%: с 20,9 млн.т. до 23,3 млн.т., при этом из России с 17,5 млн.т. до 19,9 млн.т. Отмечено существенное понижение доли импорта нефти-сырца полученного на месторождениях Северного моря до 3,7%. Распределение импортных квот других регионов в 2004г. осталось практически неизменным: 37,5% — африканские страны; 32% — ближневосточные страны; 0,1% — Латинская Америка. Экспорт полуфабрикатов и нефтепродуктов из Италии увеличился на 7,2% и составил 25,4 млн.т.

Структура потребления нефтепродуктов в Италии, в млн.т.

	2002г.	2003г.	2004г.	03/04
Сжиженный нефтяной газ .....	3,7	3,7	3,5	- 4,7%
Бензин .....	16,1	15,4	14,6	- 5,6%
Турбореактивное топливо .....	3,2	3,6	3,6	- 0,7%
Дизельное топливо .....	26,7	27,9	29,3	+ 4,9%
для автотранспорта .....	21,5	22,3	23,9	+ 7,1%
для отопления .....	2,9	2,8	2,7	- 3,5%
для сельского хозяйства и др.....	2,3	2,8	2,7	- 4,4%
Мазут .....	15,5	13,3	10,5	-21,0%
Битум .....	2,6	2,7	2,9	+ 9,7%
Другие продукты .....	6,1	7,0	5,0	-28,1%
Нефтехимия .....	6,7	6,4	6,6	+ 3,7%
Букеровка .....	3,1	3,3	3,5	+ 4,3%
Всего для потребления .....	83,7	83,3	79,5	-4,6%
Потери при переработке .....	9,9	9,7	9,9	+ 2,2%
Изменение запасов .....	-0,3	-	+ 0,1	-
Всего .....	93,3	93,0	89,5	- 3,8%

Источник: Unione Petrolifera

Потребление нефтепродуктов в 2004г. сохранились тенденции последних лет: уменьшение потребления бензина (-5,6%) и увеличение потребления дизельного топлива (+4,9%) в связи с более широким использованием дизельных автотранспортных средств; резкое уменьшение спроса на мазут (-21%) в

связи с сокращением его использования для производства электроэнергии; увеличение потребления битума (+9,7%).

В 2004г. зафиксировано увеличение стоимости основных нефтепродуктов: бензин: +11,5%; дизельное топливо для автотранспорта: +15,9%; дизельное топливо для отопления: +12,7%.

Средние цены на основные нефтепродукты в 2004г., евро за литр

1	2	3	4	5
<b>Потребительские цены</b>				
Янв.	1,047	0,875	0,532	0,846
фев.	1,063	0,873	0,535	0,832
Март	1,082	0,887	0,538	0,854
апр.	1,097	0,899	0,539	0,862
Май	1,131	0,924	0,540	0,888
Июнь	1,148	0,937	0,538	0,894
Июль	1,147	0,936	0,535	0,901
Август	1,157	0,955	0,535	0,927
сент.	1,156	0,970	0,537	0,943
окт.	1,169	0,996	0,543	0,992
нояб.	1,168	0,997	0,546	0,984
дек.	1,133	1,014	0,551	0,965
Весь год	1,125	0,940	0,539	0,909
<b>Цены для промышленности</b>				
Янв.	0,314	0,326	0,287	0,302
фев.	0,327	0,324	0,289	0,290
Март	0,343	0,336	0,292	0,309
апр.	0,356	0,346	0,293	0,315
Май	0,384	0,367	0,293	0,337
Июнь	0,398	0,378	0,292	0,342
Июль	0,397	0,377	0,289	0,348
Август	0,405	0,392	0,290	0,370
сент.	0,405	0,405	0,291	0,382
окт.	0,415	0,427	0,296	0,424
нояб.	0,415	0,427	0,299	0,417
дек.	0,385	0,442	0,303	0,401
Весь год	0,379	0,380	0,293	0,354

1 – Месяц; 2 – Бензин; 3 – Дизельное топливо для автотранспорта; 4 – Сжиженный нефтяной газ для автотранспорта; 5 – Дизельное топливо для отопления. Источник: итальянская ассоциация Unione Petrolifera

Национальное энергетическое потребление в Италии в 2004г. составило 195,4 млн.т. нефтяного эквивалента, что на 0,8% больше чем в 2003г. По причине более интенсивного использования в промышленности и производстве электроэнергии, потребление природного газа увеличилось на 3,8% и составило 66,2 млн.т. нефтяного эквивалента. Потребление твердого топлива выросло на 11,8% и достигло 17,1 млн.т. нефтяного эквивалента.

Потребление нефти и нефтепродуктов сократилось на 3,1% и составило около 88 млн.т. нефтяного эквивалента, что обусловлено отказом от использования дешевого топлива, импортировавшегося из Венесуэлы, для производства электроэнергии. Существенно сократились объемы импорта электроэнергии (- 10,7%), прервав впервые за последние 10 лет тенденцию роста данного показателя.

Помимо этого в 2004г. отмечено значительное увеличение потребления возобновляемых источников энергии. При этом отмечается не только развитие производства на гидроэлектростанциях, но и более широкое использование других видов возобновляемых источников энергии.

Зависимость национальной энергетической системы от импорта энергоносителей сохранилась на уровне 2003г. и составила 85%.

В 2004г. сохранилась тенденция роста (+11,6%) потребления твердого топлива, объем которого составил 17,1 млн.т. нефтяного эквивалента.

Потребление энергоресурсов конечными пользователями в 2004г. увеличилось на 1% по сравнению с пред.г. и составило 143,3 млн.т. нефт. экв.

## Нефтехимия с РФ

2-6 апр. 2007г. в Милане состоялись переговоры между ОАО «Нижекамскнефтехим» и фирмой «Текнимонт» по вопросам связанным с реализацией подписанного в 2005г. пакета контрактов по созданию производства полиэтилена мощностью 230 тыс.т. в год. В ходе переговоров стороны обсудили вопросы, связанные с разработкой проектной документации, заказом и поставкой оборудования для производства полиэтилена и т.д.

В ходе встречи стороны также подписали «Сертификат приемки установки по производству полипропилена мощностью 180 тыс.т. в год». Согласно сертификату испытания по достижению гарантийных показателей установки успешно проведены и в течение предстоящих 12 месяцев начинают действовать механические гарантии фирмы «Текнимонт».

Компания «Текнимонт» по контракту с «Салаватнефтеоргсинтез» (Республика Башкортостан) продолжает реализацию проекта создания производства полиэтилена высокой плотности в г.Салават. Стоимость контракта составляет 450 млн.долл. Полное финансирование контракта осуществляется через банк «Интеза Сан Паоло» без привлечения российских банков. Идет работа по реализации проекта.

Группа компаний «Текнип» ведет переговоры о проектировании и строительстве на территории Республики Татарстан нефтеперерабатывающего завода мощностью 5 млн.т. в год для переработки нефти малых нефтяных компаний с организацией финансирования ТЭО проекта. «Текнип» также выступила с предложением по развитию и модернизации производств ООО «Менделеевсказот». Речь идет о строительстве «под ключ» производства аммиака мощностью 450 тыс.т. в год, карбамида – 580 тыс.т. в год, метанола – 120 тыс.т. в год. Стоимость проекта – 360 млн. евро.

«Текнимонт», «Инвеститоре Интернационале» и «Евробой» заключили соглашение о создании ЗАО «Елабужский завод ориентированного полистирола» и организации производства биаксиально ориентированных полипропиленов (полипропиленовая упаковочная тара – БОПС-лента и БОПС-пленка). Технологическая линия, производительностью 15 тыс.т. в год будет установлена на территории промышленной площадки «Алабуга» (г. Елабуга, республика Татарстан), входящую в Нижнекамский промышленный округ. Общий объем инвестиций в проект составит 15,5 млн.долл. Параллельно подписаны соглашения об организации производства полимерных композитных материалов «Спанбонд», полипропиленового нетканого полотна, участвовать в котором будут «Нижекамскнефтехим», казанское предприятие «ХайТек», фирмы «Евробой» и «Текнимонт» (Италия). Вся перечисленная продукция в настоящее время импортируется Россией. Идет работа по реализации проектов.

ОАО «Сибирско-Уральская нефтегазохимическая компания» (АК «Сибур») и «Текнимонт» в Москве подписали контракт на строительство завода по производству полиэтилена высокой плотности низкого давления в г. Кстово Нижегородской обл. Проект стоимостью 140 млн.долл. будет осуществлен на условиях «под ключ». В настоящее время определена схема финансирования проекта через банк «Интеза Сан Паоло». Достигнута договоренность с Саче о предоставлении страховой гарантии.

Фирма «Текнимонт» и ОАО «Снос» ведут переговоры по строительству и оснащению в г.Салават завода по производству полистирола мощностью 60 тыс.т. в год. Стоимость проекта составляет 75 млн.долл. на условиях «под ключ». Также фирма «Текнимонт» ведет переговоры о строительстве заводов по производству полиолефинов в г.г.Омск, Нижнекамск, Новый Уренгой, Тобольск, Томск общей стоимостью от 500 млн. до 1 млрд.долл. Проекты находятся на стадии подготовки ТЭО или коммерческих предложений.

## Химпром

Страны Европейского Союза, США и Япония относятся к крупнейшим мировым производителям химической продукции. Их квота на рынке по итогам 2006г. составила 33%, 28% и 15% соответственно. Италия занимает 4 место по объемам химического производства в Европе, уступая лишь Германии, Франции и Великобритании, и владея, 12% европейского рынка. Итальянская квота в мировом химэкспорте равна 3,6%, 40% от общего объема национального химического производства. В стране зарегистрировано 1240 средних и крупных химпредприятий (с числом занятых более 20 чел.) 40% из них реализуют свою продукцию на внешних рынках. Сохраняется тенденция к сокращению количества занятых на предприятиях отрасли. По итогам 2006г. данный показатель составил 125,6 тыс.чел. (-0,9% к 2005г.).

По данным Национальной федерации химической промышленности Federchimica в 2006г. физический объем производства продукции отрасли (не включая фармацевтику) увеличился на 2,2%. В ценовом выражении данный показатель достиг 54,7 млрд. евро, т.е. на 3,2 млрд. евро больше (+6,2%), чем в 2005г. (51,5 млрд. евро).

Химпром без фармацевтики, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
Производство .....	51,5	54,7	6,2
Экспорт.....	19,1	20,7	8,4
Импорт .....	28,6	30,8	7,7
Сальдо торгового баланса .....	-9,5	-10,1	-6,5

Federchimica – Congiuntura chimica italiana 2007.

Экспорт продукции отрасли зафиксирован на уровне 20,7 млрд. евро, что на 8,4% больше предыдущего показателя. Наибольший рост спроса на итальянскую продукцию базовой химии отмечен в таких странах как Бразилия, Россия, Индия и Китай (в общей сложности на 26%). Импорт составил 30,8 млрд. евро (+7,7% к 2004г.).

Главными внешнеторговыми партнерами Италии в данном секторе промышленности остаются, как и в предыдущие годы, Германия, Франция, Испания, Бельгия, Голландия и США.

Экспорт химпродукции, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
1. Германия .....	2,4	2,7	+13,6
2. Франция .....	2,1	2,2	+5,1
3. Испания.....	1,2	1,7	+43,6
4. США .....	1,2	1,1	-2,3
14. Россия .....	0,27	0,36	+35,8

Импорт химпродукции, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
1. Германия .....	6,4	6,9	+9,2
2. Франция .....	4,1	4,4	+8,2
3. Бельгия .....	3,5	4	+13,7
4. Голландия .....	2,5	2,6	+5,7
22. Россия .....	0,20	0,21	+2,6

Federchimica – Congiuntura chimica italiana 2007.

Основные группы итальянского химэкспорта в 2006г.: продукция базовой химии, с/х химикаты, лакокрасочные изделия, бытовая химия и косметика.

Эксперты Federchimica полагают, что в 2007г. темпы развития национальной химической отрасли несколько сократятся. Рост производства должен составить 1,3%. Определяющим фактором при этом будет повышение цен на сырьевые товары, энергоносители, а также увеличение транспортных расходов. Темпы роста в средне- и долгосрочной перспективе будут зависеть от инвестиционной политики химических предприятий (в первую очередь это касается таких областей, как исследования и инновации) и их конкурентоспособности на внешних рынках.

Крупнейшие итальянские химпредприятия по итогам 2006г.: «Полимеры Европа», «Группе Мосси & Гисольфи», «Мапеи», «Радичи Групп» и «Группо Сир Индустриале».

*Химпром-2005.* Химическая промышленность Италии является одной из важных составляющих национальной экономики. По итогам 2005г. доля сектора в обрабатывающей промышленности страны составила 6%. В соответствии с данными Национальной федерации химической промышленности Federchimica в 2005г. физический объем производства химпродукции (исключая фармацевтику) увеличился на 0,2%. В ценовом выражении данный показатель достиг 50,9 млрд. евро, т.е. на 2,5 млрд. евро больше (5%), чем в 2004г. (48,4 млрд. евро). Анализ конъюнктуры рынка свидетельствует о сохранении стагнационных процессов, являющихся характерными для химпрома Италии на протяжении 5 последних лет. Продолжилось падение количества занятых на химпредприятиях, которое составило по итогам 2005г. 126,2 тыс.чел. (-0,6%).

Химпром без фармацевтики, в млрд. евро

	2004	2005	05/04, %
Производство.....	48,4	50,9	5
Экспорт.....	17,8	19	6,7
Импорт.....	27,2	28,3	4
Сальдо торгового баланса .....	-9,4	-9,3	0,1

Federchimica Industria chimica italiana. Rapporto 2005/2006, p. 12.

Хипром Италии в последние годы все больше ориентируется на внешние рынки. Экспорт продукции отрасли зафиксирован в 19 млрд. евро, что на 6,7% больше предыдущего показателя. Импорт составил 28,3 млрд. евро (+4% к 2004г.).

Сальдо торгового баланса зафиксировано на отметке -9,4млрд. евро. На дефицит, по данным Federchimica, как и в пред.г., определяющее влияние продолжает оказывать продукция базовой химии (9,3 млрд. евро), которая испытывает зависимость от высоких цен на энергоносители и нестабильности рынка.

Производство химволокна сократилось в 2005г. на 9,3% и составило в ценовом эквиваленте 1,6 млрд. евро. По оценкам Национального института статистики ISTAT, за последние 5 лет в связи с постоянным реформированием отрасли производство химволокна сократилось на 30%. По итогам 2005г. спад отмечен как в производстве искусственного (-10%), так и синтетического (-9%) волокна. Импорт химволокна сократился на 9,6% по объемам и на 11% в ценовом выражении.

В 2005г. производство косметической продукции зафиксировано на уровне 7,9 млрд. евро. Рост данного показателя по отношению к 2004г. составил 1,6%. На положительную динамику развития сектора повлияло увеличение экспортных поставок на 6,1%, что в цено-

вом выражении составило 2,1 млрд. евро. В 2005г. отмечено увеличение экспортных поставок косметики в Испанию (4,3%) и Великобританию (1,8%), которые являются основными потребителями продукции данного сектора итальянской экономики на европейском рынке.

Производство пластмассовых изделий в 2005г. развивалось под влиянием общего сокращения промышленного производства в Италии, сокращения экспортных поставок в отраслях, использующих материалы из пластмассы, а также усилением процесса дедокализации производственной деятельности в секторах национальной экономики, являющихся традиционными потребителями данной продукции на внутреннем рынке. Падение объема производства по итогам года в отрасли составило 2%.

Импорт химпродукции, в млрд. евро

	2004	2005	% к 2004
Германия	2,24	2,38	+6
Франция	2,05	2,11	+3,1
Испания	1,48	1,68	+14
США	1,08	1,21	+12,1
Россия	0,23	0,27	+17

Экспорт химпродукции, в млрд. евро

	2004г.	2005г.	% к 04/03
Германия	6,12	6,26	+2,5
Франция	3,89	4,06	+4,8
Бельгия	2,91	3,49	+20,1
Голландия	2,53	2,47	-2,3
Россия	0,77	0,2	+20

Federchimica Industria chimica italiana, Rapporto 2006, p.61-70

Основными товарными группами итальянского экспорта химпрома в 2005г. являлись: продукция базовой химии, с/х химикаты, краски, лаки, клеящие вещества, бытовая химия и косметика.

Главными внешнеторговыми партнерами Италии в данном секторе продолжают оставаться Германия, Франция, Испания, США, Бельгия и Голландия.

Крупнейшими итальянскими предприятиями химпрома по итогам 2005г. стали: «Полимеры Европа» (продажи на мировом рынке – 6,257 млрд. евро, производство в Италии – 4,753 млрд. евро), «Группе Мосси & Гисольфи» (1,773 млрд. евро; 0,489 млрд. евро), «Мапеи» (1,257 млрд. евро; 0,552 млрд. евро), «Радичи Групп» (1,01 млрд. евро; 0,535 млрд. евро), «Группе Сир Индустриале» (0,572 млрд. евро; 0,420 млрд. евро).

**Химпром-2004.** В соответствии с данными национальной статистики, конъюнктура в химической отрасли складывалась более благоприятно, чем в других секторах обрабатывающей промышленности.

В соответствии с данными Итальянской конфедерации промышленных предприятий Confindustria в 2004г. физический объем производства химпродукции увеличился на 2,1%. В текущих ценах объем производства в отрасли достиг 48,4 млрд. евро, на 2,2 млрд. евро больше (+4,8%), чем в 2003г. (46,2 млрд. евро). Количество занятых на предприятиях сократилось на 1,7%, – с 135,1 до 132,7 тыс. чел.

Химпром Италии в 2004г., без фармацевтики, в млрд. евро

	2003г.	2004г.	% к 04/03
Производство	46,2	48,4	+4,8
Экспорт	16,3	17,6	+8,0
Импорт	25,0	26,7	+6,8
Сальдо торгового баланса	-8,7	-9,1	+4,5

Источник: Confindustria – Centro Studi, Tendenze dell'industria, Rapporto 2005 – I Settori, p.71.

Рост производства (в текущих ценах) зафиксирован практически во всех секторах химической промышленности. Наибольших показателей добились

производства с/х химикатов (+5%), базовой химии (+3%), минеральных удобрений (+4%), технического газа (+3%) и пластмассы (+1,5%).

Несмотря на то, что рост экспорта продукции химического производства (+8%) превысил рост импортных поставок (+6,8%), 2004г. характеризовался ухудшением сальдо торгового баланса. Данный показатель по итогам обзорного периода зафиксирован на уровне -9,1 млрд. евро (-8,7 млрд. евро в 2003г.). Увеличение торгового дефицита было связано с резким ростом цен (+3% в среднем по отрасли), в первую очередь, на продукцию базовой химии и химическое волокно. Высокие внутренние цены на энергоносители (в среднем они на 50% выше, чем в других западноевропейских странах) не позволили данному сектору итальянской промышленности на равных конкурировать с иностранными химическими предприятиями.

Основными товарными группами итальянского экспорта химической промышленности в 2004г. являлись: продукция базовой химии, с/х химикаты, краски, лаки, клеящие вещества, бытовая химия и косметика.

Экспорт химической промышленности, в млрд. евро

	2003г.	2004г.	% к 04/03
Базовая химия	8,3	9,2	+10,8
Сельскохозяйственные химикаты	364,5	438,1	+20,2
Краски и лаки	1,2	1,3	+8,3
Бытовая химия и косметика	2,8	3,0	+7,1
Химволокно	1,1	1,0	-9,1
Другие продукты	2,6	2,7	+3,8
Всего	16,3	17,6	+8,0

Источник: Confindustria – Centro Studi, Tendenze dell'Industria, Rapporto 2005 – I Settori, p.72.

Главными импортерами продукции итальянского химического производства являются Германия (12,6% от общего числа), Франция (11,5%), Испания (8,3%), США (6,1%) и Великобритания (5,6%). Всего в странах Евросоюза экспортируется 53% продукции данной отрасли итальянской экономики.

Крупнейшими фирмами-производителями в отрасли являются. Базовая химия: «Эникем», «Проктер энд Гэмбл Италия», «Монтел Италия», «Дюпон дэ Немур Италия», «Хэнкель», «Солвей Италия», «Эникем Эластомери», «Доу Италия». Фармацевтика, косметика: «Байер», «Сибя-Гейджи», «Фармачиа», «Глаксо», «Бристол-Мийерс Скуйиб», «Бракко», «Артсана», «Сайпо Лореаль».

## ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

– Норвежская Yara, крупнейшая в мире компания по выпуску удобрений, из-за снижения спроса на продукцию на мировых рынках с 1 нояб. временно останавливает производство на заводе в Италии. Итальянский завод Yara производит карбамид и аммиак. Мощность завода составляет 600 тыс.т. аммиака и 500 тыс.т. карбамида.

Компания не намерена сокращать персонал завода и продолжит выполнять контракты с поставщиками, используя существующие запасы продукции.

Yara International ASA является крупнейшим в мире производителем минеральных удобрений. Предприятия Yara располагаются почти в 50 странах мира, объем производства превышает 20 млн.т. удобрений в год. Компании также принадлежит 49% в СП с российским ОАО «Акрон» – ЗАО «Нордик Рус Холдинг». RosInvest.Com, 24.10.2008г.

– Французская компания Rhodia закрывает свой завод по выпуску полиамида-6 в Италии в виду про-

ведения программы по уменьшению общих производственных затрат на 40 млн. евро, сообщает «Евразийский химический рынок».

По мнению руководства компании, данная мера позволит увеличить конкурентоспособность продукции компании в Европе. Подобное решение было вызвано более медленным ростом производства в этом регионе, по сравнению с Восточной Европой, Центральной Америкой и Азией. Rhodia закрывает свое предприятие в г. Сериано (Seriano, Ломбардия, Италия) до середины 2009г.

Но корпорация намерена провести расширение производств на других промышленных объектах — в Лионе (Франция) и в г. Хожув Велькопольски (Gorzow Wielkopolski, Польша). Данный план также включает консолидацию научно-исследовательских центров компании на одном предприятии в Лионе. По сообщению пресс-службы Rhodia, это будет сделано для увеличения эффективности работы научно-исследовательских центров. RosInvest.Com, 15.10.2008г.

— ЗАО «Камско-Волжское акционерное общество резинотехники» («Кварт», Казань) и итальянская фирма Sigit учредили на паритетных началах совместное предприятие по выпуску автомобильных резино-технических изделий (РТИ) для автомобилей Fiat, собираемых в Татарстане компанией «Соллерс» (бывшее Северсталь-авто). Как сообщил гендиректор «Кварт» Муслим Хайретдинов, соответствующий договор подписан 4 июля, в данный момент идут регистрационные процедуры. СП будет размещено на базе казанского предприятия.

СП будет в качестве сырья использовать динамический термоэластопласт (ДТЭП), производство которого впервые в России «Кварт» освоил в 2004г. под маркой «квартопрен».

«Кварт» изготавливает 7 тыс. наименований РТИ. Наибольший объем занимают рукавные изделия — 1500 типоразмеров различного назначения. По объему товарной продукции (в 2007г. — на 1,17 млрд. руб.) предприятие занимает 5 место среди 19 родственных предприятий России. Предприятие является единственным изготовителем буровых рукавов тросовой конструкции, используемых для глубокого бурения нефтяных и газовых скважин, тормозных рукавов для ж/д транспорта, уплотнителей для обделки тоннелей метрополитена, радиозондовых оболочек для измерения параметров верхних слоев атмосферы.

Sigit поставляет резино-технические изделия для концерна Fiat, производит как формовые изделия, так и профили, рукава, резиновые смеси, пластмассовые детали. Компания имеет 7 заводов, из которых 5 расположены в Италии, по одному — в Турции и в Польше. Большинство предприятий находятся вблизи от сборочных производств Fiat. На международный рынок компания вышла в 2006г. Вслед за Польшей, Турцией и Россией в качестве новых рынков определены Сербия и Индия. АК&М, 4.8.2008г.

— Итальянский г.Болонья является одним из ведущих в Европе центров машиностроения, и прежде всего производства упаковочного оборудования. Действующие здесь компании производят известные во всем мире упаковочные системы для пищевкусовой и фармацевтической промышленности. Одна из них — IMA выпускает автоматы для пакетирования чая, цена которых может достигать 1 млн. евро. В текущем году она изготовит 120 таких автоматов, из которых 40-50 будут поставлены в Россию.

Хотя многие машиностроительные фирмы мира испытывают проблемы в связи с кредитным кризисом,

болонские производители настроены оптимистично и полагают, что указанный кризис их особенно не затронет. Залогом этого они считают специфичность производимого ими оборудования и широкий круг покупателей. Среди последних главные надежды возлагаются на такие быстро развивающиеся страны, как Россия, Индия и КНР.

Президент IMA ожидает, что продажи фирмы в текущем году составят 480 млн. евро; подавляющая часть этой суммы придется на машины для упаковки фармацевтических и косметических товаров. Что же касается автоматов для пакетирования чая, то, по утверждению IMA, ее доля в мировых продажах таких машин достигает 70%.

В ближайшие пять лет IMA рассчитывает довести свой годовой оборот (в частности посредством приобретения других компаний) до 850 млн. евро. Даже текущий год, который многие машиностроительные компании считают для себя проблемным, IMA надеется прожить без особых трудностей, полагаясь на высокий спрос со стороны стран Южной Америки, Восточной Азии и Европы.

Оптимистично настроена и болонская фирма Coesia, изготавливающая машины для упаковки сигарет и конфет. Она не сомневается в том, что в тек.г. ее продажи превысят уровень 2007г., равный 700 млн. евро. Эта уверенность объясняется тем, что из-за длительных сроков поставки производимого ею оборудования (они могут достигать двух лет) общее замедление спроса сказывается на результатах деятельности компании с опозданием. Хорошие прогнозы у Coesia и на 2009г.; она полагает, что в случае наступления спада «слабые» производители уйдут с рынка, что расширит ее возможности для экспансии.

Семейная фирма Marchesini (производитель упаковочных систем для фармацевтической промышленности) ожидает в текущем году 12% прироста продаж по сравнению с 2007г., когда они составили 150 млн. евро; «неплохим» будет и 2009г. Признавая свою озабоченность надвигающимися проблемами в мировой экономике, указанная фирма надеется, что они не затронут ее в той же степени, как компании, не выпускающие высокотехнологичного специализированного оборудования. Свою лепту внесет растущий спрос на продукцию Marchesini со стороны Индии. По заявлению президента данной компании, индийские фармацевтические предприятия проявляют все больший интерес к оборудованию, которое изготавливается по индивидуальным заказам и отвечает их специфическим потребностям. Marchesini — один из тех немногих производителей, которые могут выполнять такие заказы, и это поможет ему справиться с трудностями ближайших двух лет.

Более осторожна в своих оценках фирма Carpigiani, которая считается крупнейшим в мире изготовителем оборудования для производства и упаковки мороженого. За фев.-апр. 2008г. приток заказов у компании возрос по сравнению с тем же периодом 2007г. на 5-6%, что, по ее мнению, означает практическое отсутствие проблем со спросом. Если экономический спад будет нарастать, то к концу текущего года приток заказов может уменьшиться. Беспокоит фирму и высокий курс евро, из-за которого она несет потери, особенно при продажах в страны долларовой зоны. БИКИ, 28.6.2008г.

— В начале июня компания Lati Industria Termoplastici (Италия) разработала ряд новых армирующих углеродных волокон для полиамида (PA), поли(фениленсульфид)а (PPS), полифталамида (PPA), а также полиэфирэфиркетона (PEEK).

Новые соединения, названные Ultrastiff, проявляют отличные механические свойства, такие, как высокий модуль упругости, который может достигать 50000 МПа, высокий предел прочности, а также низкое относительное удлинение при разрыве (менее 1%). Эти характеристики материалов и высокая прочность позволяют использовать их как добавку в виде специального высокомодульного углеродного волокна. В результате эти новые соединения, которые можно формовать литьем под давлением на стандартном оборудовании, можно применять вместо металлических сплавов и многих композитов. RosInvest.Com, 18.6.2008г.

— В Италии активное развитие биотехнологий началось позднее, чем в остальных промышленно развитых странах, темпы роста отрасли превышают среднее значение этого показателя в ЕС. В 2007г. оборот предприятий, изготавливающих продукцию с использованием биотехнологий, достиг 1,2 млрд. евро. По прогнозам аналитиков, в 2008г. и 2009г. этот показатель может увеличиться на 18% и 19% соответственно, что обусловлено сохраняющимся стабильным увеличением спроса (в среднем на 16% в год). В 2001-06гг. число фирм отрасли увеличилось со 135 до 222. В основном это предприятия малого и среднего бизнеса (46% компаний имеют не более 15 сотрудников), из них 90% занято в сфере фармацевтики вследствие наиболее высоких темпов развития соответствующего сегмента рынка. Остальная часть фирм выпускает продукцию для нужд сельского хозяйства, пищевой промышленности и защиты окружающей среды. Географическое распределение предприятий отрасли на территории страны является неравномерным. В основном они находятся в Ломбардии (35% всех предприятий отрасли) и Тоскане (12%), поскольку в этих регионах зафиксирован устойчивый рост инвестиций.

В Италии в 2005г. капиталовложения в сферу биотехнологий составили 14 млн. евро, а в 2008г. этот показатель может достичь 60 млн. В текущем году в стране было создано еще две организации (инвестиционных фонда), специализирующихся на капиталовложениях в сферу биотехнологий, наряду с действующими фондом Next и банком MPS. Акции некоторых итальянских компаний, выпускающих биотехнологическую продукцию, размещены на биржах в Цюрихе, Париже и Нью-Йорке. На миланской бирже представлено 27% акций фирмы Molmed Spa (созданной НИИ San Raffaele для производства препаратов, используемых при лечении лейкемии), оборот которой в 2006г. составил 2,7 млн. евро, а также акции предприятий Lofarma Spa (исследование, разработка и производство иммуномоделирующих препаратов и средств для диагностики аллергии) и Philogen Spa (исследование генетических заболеваний и разработка соответствующих медикаментов).

Итальянские предприятия кооперируются с иностранными фирмами, а также участвуют в процессах слияний и поглощений с целью создания эффективного производства и усиления позиций на рынке. Так в 2008г. компания Nerviano Medical Sciences заключила контракт с американской Genentech на 316 млн. евро, фирма Newton приобрела британскую научно-исследовательскую компанию Hunter Fleming, а в конце фев. текущего года произошло образование Amgen-Dompe в результате слияния Biotech Farmaceutica Dompe и Amgen Gruppe.

В конце марта 2008г. в Милане впервые состоялся международный форум Bioitaly, на котором обсу-

жились проблемы и перспективы финансирования предприятий отрасли и кооперации. Также в Милане ежегодно проводится специализированный форум, целью которого является обмен опытом и информирование участников об исследованиях, проводимых в университете Universita degli Studi.

Сдерживающим факторам развития сферы биотехнологий в стране относятся недостаточная господдержка предприятий и затягивание сроков получения лицензий на производство лекарственных препаратов. БИКИ, 10.6.2008г.

— Итальянский производитель труб Riccini S.r.l. вводит в эксплуатацию новую экструзионную линию для изготовления скважинных труб из полипропилена KraussMaffei Berstorff. Линия будет введена в эксплуатацию в авг. 2008г., сообщает Plastinfo.ru

Сейчас скважинные трубы производятся преимущественно из поливинилхлорида (ПВХ). Полипропиленовые трубы Riccini имеют средний слой, наполненный CaCO<sub>3</sub>, и производятся на экструдере КМЕ 105-36 В/Р. Эта экструзионная установка KraussMaffei Berstorff позволяет получить производительность 760 кг/ч для ПП и 1100 кг/ч для ПНД.

Экструдер имеет соотношение L/D 36. Такое соотношение способствует увеличению пропускной способности, повышается надежность процесса. Концепция шнеков улучшает термическую гомогенность материала. Внутренний и наружный слой скважинных труб делаются из ненаполненного ПП на соэкструдере КМЕ 45-30 В/Р. RosInvest.Com, 6.6.2008г.

— ООО «Финансово-промышленный союз «Сибконкорд» создает в Кемерово совместное предприятие с итальянской Xgroup по производству поликремния стоимостью 240 млн. евро. Об этом сегодня журналистам заявил гендиректор ФПС Олег Шарыкин. Совместное предприятие, ООО «Сибирский кремний», создается в соотношении 60 на 40 российским и итальянским партнерами.

По данным О. Шарыкина, в 2008г. в проектирование нового производства партнеры вложат 500 млн. руб. Проект предприятия, которое планируется разместить в двух цехах кемеровского ООО «ПО «Химпром» (контролируется Сибконкордом на 90%), будет выполнять волгоградский проектный институт ОАО «Гипросинтез». По его мнению, за основу может быть принят проект института, уже успешно реализованный в Китае. В целом в проект предполагается инвестировать 240 млн. евро собственно партнеров и заемных средств. Срок его реализации — 2г.

Производственная площадка, по словам О. Шарыкина, изучена итальянской фирмой и получила одобрение, поскольку располагает необходимой инфраструктурой и подключением необходимых мощностей.

Xgroup предоставить необходимую технологию для производства поликремния, выполнит инженерные работы, она же будет приобретать готовую продукцию для последующего экспорта. Поликремний, которого на новом производстве планируется выпускать до 3 тыс.т. в год, используется для изготовления солнечных батарей.

Для производства поликремния будет использоваться хлор, производимый ПО «Химпром», что позволит загрузить это предприятие, решив проблему его экономической нестабильности и периодической убыточности. По оценке О. Шарыкина, реализация проекта по выпуску поликремния позволит полностью загрузить хлорное производств «Химпрома».

В состав ФПС «Сибконкорд» входят ХК «Сибирский цемент» (Сибконкорду и лично О. Шарыкину

принадлежит в совокупности 53.2%), ООО ПО Химпром», ООО Токем», строительная компания «Кемеровогражданстрой», два сельхозпредприятия. АК&М, 29.4.2008г.

— По прогнозу германского информационного агентства Vfai, в 2008г. по сравнению с 2007г. темпы развития химической отрасли Италии снизятся. Специалисты связывают это с повышением стоимости электроэнергии в стране, приводящим к снижению конкурентоспособности итальянской химической продукции, а также с сокращением импорта химических товаров в США и ослаблением долл. В 2007г. относительно 2006г. реальная стоимость продукции, произведенной химической промышленностью Италии (без учета фармакологии), выросла на 1,9% и достигла 58,6 млрд. евро. Согласно данным Национальной федерации химической промышленности Federchimica, в 2008г. в стране может быть произведено химических товаров в реальном стоимостном выражении на 1,1% больше, чем в 2007г. При этом увеличение экспорта и внутреннего спроса в среднем за год может составить по 1,2%. Ожидается, что рост импорта будет незначительным — 1,5% (в 2007г. — 1%) и в основном будет определяться ввозом базового химического сырья.

В текущем году прогнозируется рост производства базовой химической продукции на 2,6%, синтетических материалов — на 1,8%, удобрений и других товаров для аграрного сектора — на 1,5%. Также возможно увеличение производства материалов из вискозы.

Рост спроса на химические товары ожидается со стороны автомобилестроения, судостроительной и мебельной отраслей. По оценкам специалистов, в стране достаточно динамично развивается производство бытовой химии (емкость внутреннего рынка этих товаров оценивается в 5,8 млрд. евро).

В 2007г. относительно 2006г. в реальном стоимостном исчислении продажа моющих и других средств, используемых в бытовом секторе, выросла на 2-3%. Ожидается, что в текущем году эта тенденция сохранится. В сегменте химической продукции для аграрного сектора в 2008г. ожидается рост потребления также на 2-3%. Всего в Италии 80 предприятий производят удобрения и другие химикаты, использующиеся в сельском хозяйстве. На четыре наиболее крупных из них приходится 45% доля внутреннего рынка.

В стране в рамках государственных заказов расширяется производство продукции, необходимой для изготовления энергосберегающих изделий. Из них наибольшим спросом пользуются изолирующие материалы для окон и дверей зданий.

На предприятиях — изготовителях синтетических волокон в 2008г. ожидается снижение уровня производства на 5% (в 2007г. этот показатель достиг 15%). Прогнозируется также спад в текстильной и кожевенной промышленности, производстве акриловых материалов (в среднем в европейских странах в 2007г. падение уровня производства акриловых материалов достигло 24%), полиамидов (2%) и полиэстеров (10%). В Италии производство химических товаров для строительства в значительной степени ориентировано на экспорт, в связи с чем в этом сегменте ожидается спад вследствие уменьшения потребностей в строительной промышленности США.

В сфере торговли химическими товарами в Италии наблюдается хронический дефицит, который в 2007г. мог достичь 11,8 млрд. евро (в основном это товары базовой химии), однако благодаря росту продаж

косметических средств, товаров бытовой химии и материалов для строительства (краски, лаки, клеящие вещества) этот показатель удалось понизить до 11,3 млрд. евро. Импорт химических товаров в Италии в 2007г. обеспечивал 48% внутреннего потребления.

Темпы роста производства в химической отрасли Италии в 2008г., как ожидается, будут примерно вдвое ниже средних по ЕС и составят 1,1%. В других секторах экономики страны в текущем году относительно 2007г. ожидаются более высокие темпы роста (%): электронная и электротехническая отрасль — 2,7, металлообрабатывающая — 1,8, производство упаковочных материалов — 1,5.

Президент национальной федерации химической промышленности Federchimica Д. Скуинци охарактеризовал 2008г. как «проблематичный для химической промышленности страны». В последние два года прибыли отраслевых предприятий сократились в среднем на 4%. Предприятия отрасли провели мероприятия, направленные на увеличение продаж в целях повышения рентабельности. Однако этот потенциал роста исчерпан. Для дальнейшего развития предприятий химической отрасли, по мнению Д. Скуинци, необходимо совершенствовать логистику и снижать издержки на хранение продукции, что возможно при организации новых складских терминалов, в первую очередь в Германии и Франции, где по сравнению с Италией стоимость электроэнергии ниже и меньше бюрократических препятствий.

ФРГ является для Италии крупным поставщиком химических товаров. Германские фирмы Bayer, Basf, Henkel и Beiersdorf имеют прочные позиции на итальянском рынке химической продукции. В Италии созданы крупные дочерние предприятия компаний ФРГ: Bayer Crop Science (2 тыс. сотрудников, в 2007г. оборот составил 2 млрд. евро), выпускающая продукцию для сельского хозяйства; Bayer Material Science, производящая искусственные волокна и материалы для строительства; Bayer Health Care, выпускающая фармакологическую продукцию и медицинские товары. В апр. 2007г. была основана Bayer Schering Italia, изготавливающая медицинские препараты. В целом Италия является третьим по величине рынком сбыта химической продукции для германских предприятий. БИКИ, 29.4.2008г.

— Ежегодный объем итальянского рынка пластмассы оценивается в 16 млрд. евро. Положительная ситуация на рынке возникла благодаря общей тенденции к росту спроса на полимерную упаковку, а также из-за благоприятного развития конъюнктуры мебельной промышленности. Примерно две трети итальянского потребления пластмасс приходится на импорт. Германия является ключевым поставщиком полимеров, сообщает Plastinfo.ru.

Около половины общего потребления пластика на внутреннем рынке Италии приходится на сектор упаковочных средств. Автомобильная промышленность потребляет ежегодно 5% пластмасс.

Важным покупателем пластмасс также является строительная отрасль, потребление полимеров которой ежегодно составляет 12%. Несмотря на то, что строительство в 2008г. находится в состоянии застоя, тенденция к энергоэффективности при строительстве и ремонте содействует спросу на теплоизоляционные строительные материалы. RosInvest.Com, 22.4.2008г.

— Американский производитель упаковки методом выдувного формования Plastipak Packaging приобрел две завода по выпуску ПЭТ-преформ, принадле-



жавших итальянской компании M&G Group (г. Тортона, Tortona). Сумма сделки не разглашается.

Приобретенные производства – компания Eurora Preforme (г. Вербания, Verbania), интегрированный производитель сырого ПЭТ и ПЭТ-преформ, и Preforme Sud (г. Анagni, Anagni), выпускающая только преформы. На производствах задействовано в общей сложности 200 чел.

Обе компании вошли в состав нового подразделения Plastipak Italia и будут подотчетны штаб-квартире Plastipak в Братиславе (Словакия).

Кроме производственной площадки в Братиславе, Plastipak в Европе представлен заводами в Праге (Чехия), Кечнеке (Kechnes, Словакия) и Башараже (Bascharage, Люксембург). Reuters, 14.3.2008г.

– В связи с планами выхода на рынок СНГ, руководство итальянской компании GAP приняло в 2007г. решение о стратегическом партнерстве с российским предприятием «Арсенал», передает Plastinfo.ru. Компания GAP производит экструзионные ламинаторы, коутеры и оборудование для изготовления различных видов пленок, как методом раздувной экструзии, так и плоскощелевой. В активе компании находится такой серьезный проект, как производство самой мощной в мире установки для производства пятислойной биаксиально-ориентированной POF-пленки по технологии Double-Bubble. Линия высотой 20 м способна производить до 400 кг./час пленки. Инженерами GAP были созданы линии под такими известными брендами, как Prandi, Dolchi, Polytech и Primeplast.

Сегодня, специалистам итальянской и российской компаний под силу создание линий для выпуска BOPP, BOPS, BOPET и других видов ориентированных пленок, электронно-сшитых пленок, чрезвычайно сложных в производстве материалов структуры Al-PE-Al и других материалов, обладающих уникальными характеристиками. По словам одного из руководителей компании GAP Джованни Стокетти, выбор фирмы Арсенал в качестве партнера основан на взаимном понимании основных принципов сервисной поддержки клиентов и создания конкурентоспособного оборудования на мировом уровне. За первый год сотрудничества двумя предприятиями было реализовано несколько небольших, но сложных совместных проектов. В настоящий момент компании работают над новыми программами по созданию нескольких крупных заводов для производства полимерных материалов на территории СНГ. RosInvest.Com, 7.3.2008г.

– Сегодня Международный фонд миеломы (The International Myeloma Foundation, IFM), поддерживающий исследования и занимающийся образовательной деятельностью, защитой интересов и поддержкой больных миеломой, их семей, исследователей и врачей, в шестой раз вручил ежегодную награду им. Роберта А. Кайла (Robert A. Kyle Lifetime Achievement Award) доктору медицины Марио Боккадоро (Mario Boccardo), руководителю отделения гематологии Факультета онкологии Туринского университета. Профессор Боккадоро создал итальянскую Группу по изучению миеломы (Myeloma Study Group, MSG), которая является первым в Италии консорциумом по исследованию миеломы и входит в число первых групп такого рода в Европе. Награда им. Р.Кайла вручается врачу, который является наиболее ярким примером сострадания к больным миеломой и преданности делу лечения таких пациентов.

Вручение награды состоялось 6 фев. 2008г. на церемонии, специально устроенной в честь проф. Боккадоро в охотничьем дворце Ступиниджи. Это исто-

рическое здание было построено в 1729г. для короля Витторио Амедео II и является прекрасным местом для проведения подобного рода престижных мероприятий. Ужин по случаю вручения VI ежегодной награды им. Роберта А. Кайла совпал с европейским форумом по проблемам рака крови European Trialist Forum, который также проходил в Турине.

Под руководством проф. Боккадоро группа MSG осуществила серию базисных клинических испытаний, включая новаторскую работу по трансплантации стволовых клеток, и провела исследования ряда перспективных новых средств: талидомида, Revlimid и Velcade. К последним достижениям проф. Боккадоро относится комбинация мелфалана/преднизона (МП) с талидомидом – схема, которую он разработал вместе с Антонио Палумбо (Antonio Palumbo) и которая дает превосходные результаты. Совсем недавно его работа заложила основы для комбинации Revlimid с МП – схемы, которая, по-видимому, покажет еще большую эффективность в разрабатываемых сейчас исследованиях.

Проф. Боккадоро начал заниматься миеломой в 1978г., когда после защиты диссертации в Брюсселе начал работать с проф. Бенджамином Ван Кампом (Benjamin Van Camp), одним из первых исследователей в этой области. Затем он был назначен доцентом Туринского университета на факультете, возглавляемом проф. Алессандро Пилери (Alessandro Pileri), известным исследователем в области множественной миеломы. В начале 80гг. проф. Боккадоро провел два года в качестве приглашенного исследователя в Аризонском раковом центре в Таксоне, где работал с доктором Дьюри и доктором Сидни Салмоном – разработчиками классификации миеломы Дьюри-Салмона. С 2000г. он является профессором и руководителем отделения гематологии Онкологического факультета Туринского университета.

Пользующиеся широким признанием результаты испытаний проф. Боккадоро опубликованы в крупных журналах, включая The New England Journal of Medicine, Blood и Journal of Clinical Oncology. Он является членом многих профессиональных обществ как в Европе, так и в США.

Данная престижная награда носит имя Роберта А. Кайла, выдающегося врача и основателя Группы исследований миеломы и связанных с ней заболеваний (Myeloma and Related Diseases Research Group) в клинике Майо в Рочестере (США, штат Миннесота). Сам Кайл был первым, кто получил эту награду в 2003г. После него награда вручалась Барту Барлоджи (Bart Barlogie) из Института исследования и терапии миеломы, Кеннету Андерсону (Kenneth Anderson) из Института рака Дана-Фарбера, Брайану Дж.М.Дьюри из Ракового центра Седарс-Синаи и проф. Хайнцу Людвигу (Heinz Ludwig) из Центра онкологии и гематологии госпиталя Вильгельмины в Вене (Австрия).

Международный фонд миеломы www.myeloma.org является старейшей и крупнейшей организацией в данной области, насчитывая 165.000 членом в 113 странах. Являясь некоммерческой организацией со статусом 501 (c) 3, призванной повышать качество жизни больных миеломой и их семей, IMF фокусирует свою деятельность на 4 ключевых направлениях: исследованиях, образовании, поддержке и защите. IMF провел по всему миру более 100 учебных семинаров, поддерживает всемирно признанную горячую линию и управляет уникальным генным банком Bank On A Cure для продвижения исследований миеломы. Interfax, 6.2.2008г.

— В Нижегородской обл. отложен до сентября запуск завода по производству нетканых материалов, инвестором которого выступает российское подразделение группы Freudenberg Politeх (Германия). Об этом сообщил заместитель губернатора Нижегородской обл. по социально-экономическому планированию, бюджетным отношениям и инвестиционной политике Владимир Иванов 12 мая. Запуск проекта отложен из-за «таможенных вопросов».

Глава региона Валерий Шанцев встретился с представителями Freudenberg Politeх, и была достигнута договоренность о том, что через год после ввода в эксплуатацию завода компания организует также выпуск еще 2 видов кровельных материалов.

Планировалось, что первая очередь завода по производству нетканых материалов в Заволжье будет открыта в I пол. 2006г. Объем производства составит 10 тыс.т. полиэстерного нетканого полотна в год. Freudenberg Politeх направит на создание производства 25 млн.долл. Вторая очередь должна быть запущена в 2007г. Объем инвестиций — 10 млн.долл. Производство будет размещено на площадях, выкупленных у Заволжского завода гусеничных тягачей.

Группа Freudenberg Politeх, штаб-квартира которой находится в г.Новедрате (Италия), является мировым лидером в производстве полиэстерного нетканого иглопробивного волокна высокой прочности, используемого в основном в качестве основы для изготовления битумных кровельных покрытий. Два других вида продукта — это специальное полиэстерное волокно, используемое в строительстве, и волокно, используемое при производстве мебели и одежды. Группа имеет 7 производственных мощностей: две — в г.Новедрате и по одной — в г.Пистиччи (Италия), Кольмар (Франция), Лодзь (Польша), Мекон (США) и в Нижнем Новгороде. ИА Regnum, 12.5.2006г.

— В Омске началось строительство российско-итальянского завода по производству полипропилена. Весь цикл строительных работ займет 1,5г. Строительно-монтажные работы выполнят омские организации, а монтаж оборудования будут контролировать итальянские специалисты. Как рассказали в пресс-службе администрации Омской обл., стоимость контракта оценивается в сотни миллионов долларов инвестиций. Проектная мощность нового производства полипропилена составит порядка 180 тыс.т. в год.

Как рассказали в пресс-службе, еще в апр. 2005г. между губернатором Омской обл. Леонидом Полежаевым и президентом компании Technimont (мировой лидер в сфере нефтехимических технологий) Розарио Алессандрелло был подписан протокол о сотрудничестве в создании на территории Омского региона мощного комплекса нефтехимических производств.

Как отметил Леонид Полежаев, это еще один заметный шаг к привлечению иностранных инвестиций, организации новых производств, внедрению современных технологий и получению конечной продукции. «Его итогом станет повышение конкурентоспособности омских предприятий нефтехимии, и не только на российском, но и мировом рынке. Омской обл. реализация крупного инвестиционного проекта обеспечит сотни новых рабочих мест и доходы в бюджет региона, которые будут использованы на нужды ее социальной политики и экономического развития», — считает губернатор. ИА Regnum, 28.7.2005г.

— Нижегородскую обл. посетил министр здравоохранения региона Ломбардия (Италия) Карло Бор-

сани с группой экспертов. Во время встречи с министром здравоохранения Нижегородской обл. Юрием Павловым состоялось подписание договора о дальнейшем сотрудничестве в сфере развития донорства и помощи больным гемофилией. В 1999-2004гг. из Ломбардии на Нижегородчину поступило препаратов на 3,5 млн. евро.

Началось это сотрудничество с контактов общественных организаций двух регионов России и Италии. Нижегородский фонд «Гематология: милосердие и поддержка» в 1998г. обратился к итальянцам с просьбой помочь российским детям, больным гемофилией. Призыв о помощи не остался без ответа. И вот теперь это сотрудничество выросло до уровня министров.

Высокую оценку результатов этого сотрудничества с регионом Ломбардия дал министр здравоохранения областного правительства Юрий Викторович Павлов: «Благодаря помощи правительства Италии, правительства Ломбардии, благодаря этим контактам, а также деятельности фонда «Гематология: милосердие и поддержка» все больные гемофилией в Нижегородской обл. обеспечены фактором крови VIII, и мы являемся единственным регионом Российской Федерации, где потребность в этом препарате полностью закрыта». Подписанный договор позволит продолжить взаимовыгодное сотрудничество. Сегодня специалисты Ломбардии приехали в Нижегородскую обл., аналогичные поездки совершили и нижегородские специалисты в Италию.

Общественные организации двух регионов активно участвуют в оказании помощи больным гемофилией в нашей области. Это уже упоминавшийся фонд «Гематология: милосердие и поддержка», а также общество доноров «Река жизни», комитет «Милан-Москва SOS», Ассоциация гемофилии регионов Ломбардии и Сардинии, Итальянская ассоциация добровольных доноров крови (AVIS).

Эта помощь препаратами крови, очень дорогостоящими, которые в России не производятся, совсем иным сделала качество жизни многих пациентов. По данным минздрава, за пять лет спасены жизни 42 больным, что было бы невозможно без итальянских антигемофильных лекарств.

«Практически все дети, больные гемофилией, в Нижегородской обл., за исключением самых тяжелых, посещают школы. Пятеро поступили в вузы. Вот результаты помощи. Но и этим она не исчерпывается. Для нас это сотрудничество очень важно. И мы выделяем часть собственных средств, ресурсов на помощь Нижегородской обл., потому что это еще и наш политический выбор. Он дает нам возможность разрушить политические барьеры, которые еще существуют между нашими двумя странами. Таким образом, помощь получают не только непосредственно больные, но и общества наших двух стран», — сказал Карло Борсани.

На этой встрече речь шла и о проблемах развития ответственного и добровольного донорства в нашей стране, в частности в Нижегородской обл. Итальянские коллеги рассказали о том, что они начали заниматься этим жизненно важным делом 20 лет назад. Нам предстоит пройти тот же путь. Но с их помощью мы сможем преодолеть его быстрее. ИА Regnum, 16.9.2004г.

— ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» (Салават, Башкирия) подписало контракт с Technimont (Италия) на строительство производства суспензионного полиэтилена мощностью 120 тыс.т. в год. Об этом говорит-

ся в сообщении ОАО «Газпром», в доверительном управлении которого находятся акции российского предприятия.

Technimont, являясь инжиниринговой и строительной компанией в области нефтехимического производства, энергетики, нефте- и газодобычи, будет выступать основным поставщиком оборудования и услуг проектирования для создаваемого на базе ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» нового производства. Производство суспензионного полиэтилена в России не осуществляется, говорится в сообщении.

По словам председателя совета директоров ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» Александра Рязанова, ввод в эксплуатацию данного производства позволит обеспечить сырьем отечественных переработчиков, но также расширит экспортные возможности самого предприятия. Срок реализации проекта составит 3г.

Ориентировочная стоимость проекта по созданию на базе ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» производства суспензионного полиэтилена составит 100 млн.долл. Большая часть этих средств будет освоена в рамках контракта с Technimont. Финансирование будет осуществляться из собственных средств предприятия и с использованием кредитов банков.

ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» располагает действующим производством полиэтилена высокого давления мощностью 45 тыс.т. в год. Выпуск данной продукции в 2003г. составил 45,2 тыс.т. Это предприятие по нефтепереработке и производству нефтепродуктов и продуктов нефтехимии – крупнейший в России производитель бутиловых спиртов – объединяет 8 нефтехимических предприятий. Основа экспорта – бутиловые спирты и дизтопливо. Уставный капитал – 18 млн.руб. Основной акционер – минимущества Башкирии (53,92% акций – в доверительном управлении ОАО «Газпром»). Выпуск продукции в 2003г. в действующих ценах – 29,4 млрд.руб. (рост на 10,8%), переработка нефтяного сырья – 6218 тыс.т. (рост на 7,1%), глубина переработки сырья – 70%.

Крупнейшие российские производители полиэтилена – ОАО «Казаньоргсинтез», ООО «Ставролен» (Буденновск Ставропольского края; в составе группы «Лукойл-Нефтехим»), ООО «Томскнефтехим» (под управлением АК «Сибур»). Общий выпуск полиэтилена в РФ в 2003г. – 1038 тыс.т. (рост на 2,6%). ИА Regnum, 30.6.2004г.

– 24 фев. в московском экспоцентре на Красной Пресне состоялось открытие двух крупнейших международных отраслевых выставок: «Интерпластика-2004» и «Упаковка/Упак Италия-2004». Их организаторами являются немецкая компания Messe Duesseldorf и итальянская Center Expo при поддержке Министерства промышленности, науки и технологий России, Российского союза химиков, правительства Москвы, ОАО «Росхимнефть» и ЗАО «Экспоцентр». В «Интерпластике-2004» и «Упаковка/Упак Италия-2004» принимают участие более 700 экспонентов из 35 стран. Выставочная площадь каждой экспозиции – 8 тыс.кв.м. По сравнению с прошлым годом число участников и площадь экспозиций выросли на 20%. Посетители могут ознакомиться с групповыми стендами таких стран-участниц, как Германия, Италия, Австрия, Тайвань.

На открытии выставок руководитель департамента промышленности и инновационной политики в химической промышленности Минпромнауки РФ Сергей Иванов зачитал приветственное письмо Минпромнауки РФ. В послании отмечалось, что индустрия пластмассы является одной из базовых отря-

слей химической индустрии, и состояние сегмента полимерных материалов отражает степень ее развития. В письме также выражалась уверенность, что «Интерпластика» поможет решить задачи структурной перестройки и ускорения технической модернизации химической индустрии России, что очень важно в свете грядущего вступления РФ в ВТО.

Один из организаторов выставки «Упак Италия-2004» – Гвидо Корбелло, гендиректор Center Expo и президент итальянской Ассоциации производителей упаковочного оборудования UCIMA – напомнил, что первая выставка итальянской упаковки была проведена в 1984г. Следовательно, нынешняя экспозиция – юбилейная. «Благодаря 20-летнему присутствию на российском рынке мы внесли заметный вклад в развитие российской индустрии упаковки», – отметил Корбелло. В этом, по его словам, состояла основная цель Center Expo, когда она начинала свою деятельность в России.

Объединение российской выставки «Упаковка» и итальянской «Упак Италия» произошло в 1997г. Сегодня, по словам главы Center Expo, российской выставки упаковка является самой крупной в России, и итальянские партнеры играют в ней ведущую роль. В 2004г. число итальянских участников составляет примерно 40%, и занимают они 40% выставочной площади. ИА Regnum, 10.3.2004г.

– ОАО «Нижекамскшина» (Татария) начало пуско-наладочные работы на новой линии по производству легковых радиальных шин мощностью 2 млн.шт. в год. Запуск данного производства в промышленную эксплуатацию предполагается с 1 июля 2004г.

До сих пор общая проектная мощность ОАО «Нижекамскшина» по выпуску автомобильных шин составляла 11,8 млн.шт. в год, в т.ч. по выпуску легковых шин – 8,2 млн.шт. в год (доля радиальных – 85%). Новое производство создано в рамках инвестиционной программы ОАО «Татнефть» – основного акционера предприятия. Стоимость проекта – 2665 млн.руб. Расчетный срок окупаемости – 6 лет. Проект реализуется с использованием технологии и оборудования Pirelli (Италия) в рамках заключенного в июне 2002г. контракта стоимостью 62,5 млн.долл. и 346 млн.руб. Предприятие планирует выпустить на новых мощностях до конца тек.г. 500 тыс.шт. шин, увеличив общий выпуск шин в 2004г. до 11 млн.шт. ИА Regnum, 23.1.2004г.

## ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

– Итальянская энергетическая компания Enel намерена инвестировать в российские проекты 2,1 млрд. евро. Об этом заявил глава Enel Фульвио Конти (Fulvio Conti) в ходе посещения Среднеуральской ГРЭС, говорится в материалах ОАО «ОГК-5».

Конти отметил, что российский рынок имеет большое значение для Enel. «Мы сообщаем о готовности способствовать росту электроэнергетического рынка в этой стране и верим в то, что экономический рост, а также процесс либерализации выдерживает запланированные темпы, несмотря на разразившийся экономический кризис», – заявил он.

Инвестиционная программа «ОГК-5» предусматривает строительство и ввод в 2010г. на электростанциях высокоэффективных энергоблоков ПГУ-410, говорится в сообщении. www.bfm.ru, 9.4.2009г.

– Крупнейшая итальянская энергетическая компания Enel SpA планирует получить чистую прибыль в 2010г. в 4 млрд. евро, а в 2013г. – 5 млрд. евро. Соот-

ветствующие данные содержатся в стратегическом плане компании. Enel прогнозирует, что показатель Ebitda в 2010г. составит 16 млрд. евро, а в 2013г. — 18 млрд. евро. Чистая задолженность компании ожидается в 2010г. на уровне 45 млрд. евро, а в 2013г. — 41 млрд. евро.

Чистая прибыль Enel за 2008г. выросла на 35,2% — до 5,293 млрд. евро по сравнению с 3,916 млрд. евро, полученными годом ранее, говорится в финансовом отчете компании.

При этом выручка за 2008г. увеличилась на 40% и составила 61,184 млрд. евро против 43,673 млрд. евро годом ранее. Показатель Ebitda компании увеличился в 2008г. на 45,5% до 14,318 млрд. евро с 10,023 млрд. евро 2007г. Операционная прибыль составила 9,541 млрд. евро, что на 40,7% больше аналогичного показателя 2007г., составившего 6,990 млрд. евро.

Enel создана в 1962г., занимается производством и поставками электроэнергии и газа в Европе, Северной Америке и Латинской Америке. Основные акционеры — министерство экономики Италии (21,1%) и государственный банк Cassa Depositi e Prestiti (10,1%), остальные акции находятся в свободной обращении. Штат Enel превышает 58 тыс. чел. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 12.3.2009г.

— Сфера возобновляемых источников энергии (ВИЗ) в Италии развивается уже в течение нескольких десятков лет. На севере страны широкое распространение получило оборудование, преобразующее солнечную энергию в электрическую (фото-вольтажные установки) в ее центральной части введены в эксплуатацию электростанции, использующие тепловую энергию Земли, а в южных провинциях преобладают ветрогенераторы. В мире промышленное освоение геотермальных ресурсов началось после разработки и ввода в эксплуатацию в 1916г. итальянской геотермальной электростанции мощностью 7,5 мвт. с тремя турбинами мощностью 2,5 мвт. каждая.

По данным германского агентства Vfai, на севере страны эксплуатируется 20% (по установленной мощности) всех действующих фотовольтажных установок, суммарная мощность которых в 2008г. составила 232 мвт. В Италии потребность в силовом оборудовании, использующем ВИЗ, с каждым годом растет, поскольку энергетика страны на 85% зависит от импорта энергоносителей, а расширение мощностей АЭС, согласно правительственному плану, может произойти не ранее, чем через 10 лет.

При строительстве электростанций, использующих ВИЗ, имеется ряд бюрократических барьеров. Оформление документов для ввода в строй фотовольтажной установки мощностью свыше 20 квт. занимает 6 мес. С целью устранения такого рода препятствий был принят закон Sonto Energia, а министр региональной политики Р. Фито предложил принять необходимые меры по упрощению оформления документации для строительства и эксплуатации установок, использующих ВИЗ.

Итальянские энергетические предприятия намерены расширить мощности оборудования, использующего ВИЗ. Так, компания Trevi предполагает инвестировать 200 млн. евро в строительство ветропарка на морском шельфе, а концерн Enel Greenpower планирует к 2012г. увеличить мощности своих ветростанций в два раза — до 8 Гвт., при этом капиталовложения могут составить 6,8 млрд. евро. Аналитики считают, что ожидаемое в 2010г. снижение стоимости электроэнергии, произведенной с использованием ВИЗ, окажет позитивное влияние на развитие отра-

сли возобновляемых источников энергии. Многие национальные компании диверсифицируют свою деятельность, принимая участие в строительстве станций, использующих ВИЗ. Концерн Ferrarri намерен ввести в эксплуатацию фото-вольтажные установки, вырабатывающие 210 тыс. квтч. электроэнергии в год, что позволит снизить на 40 тыс.т. выбросы CO2 в атмосферу. Компания Pirelli предполагает инвестировать в подобные проекты 250 млн. евро. По прогнозам специалистов, к 2010г. доля ВИЗ в энергобалансе Италии может вырасти до 25% (в 2008г. — 16%). БИ-КИ, 3.3.2009г.

— Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони и президент Франции Николя Саркози подписали во вторник соглашение о сотрудничестве в области атомной энергетики, которое также предполагает строительство четырех новых АЭС в Италии.

Итальянская энергокомпания Enel и крупнейшая электроэнергетическая компания Франции EDF также подписали договор, который будет включать анализ экономической целесообразности строительства новых АЭС в Италии и продление участия Enel во французской атомной программе.

Для строительства четырех АЭС будут созданы холдинговые компании, в каждой из которых доля Enel составит 60%, а EDF — 40% с правом продажи акций третьей стороне, пока принадлежащий им совместно пакет будет составлять как минимум 51%.

Ожидается, что первая АЭС появится в Италии в 2020г.

Колебания цен на нефть, а также конфликт между Россией и Украиной по поводу цен на газ повысили привлекательность атомной и альтернативной электроэнергетики в глазах европейских стран. Reuters, 24.2.2009г.

— Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони и президент Франции Николя Саркози во вторник в Риме подписали соглашение о сотрудничестве в сфере ядерной энергетики. В Италии не производится атомная энергия с тех пор, как в 1987г. итальянцы на референдуме высказались против присутствия на территории страны подобного типа станций, а АЭС по всей Италии были закрыты. Начиная с предг. правительство Берлускони неоднократно заявляло о готовности вернуться к атомной энергетике.

Подписание соглашения с Францией состоялось во время итало-французской встречи на высшем уровне, в которой помимо лидеров двух стран приняли участие руководители ведущих министерств Италии и Франции.

Как накануне отметил министр экономического развития Италии Клаудио Скайола, соглашение касается «всех аспектов ядерной энергетики — от сотрудничества в европейских рамках до вопросов безопасности, от технологической кооперации до обучения специалистов и промышленного сотрудничества в третьих странах».

Как пояснил Скайола, заключение этого соглашения является «значительным шагом вперед на пути к новой энергетической стратегии страны, которая предусматривает большую безопасность поставок, диверсификацию их источников и географических зон, а также большую защиту окружающей среды».

Помимо этого, во вторник итальянская Enel и французская Edf подписали два меморандума, в которых подтверждается готовность изучить возможность строительства, по крайней мере, четырех АЭС на территории Италии. Это соглашение закладывает основу для сотрудничества двух компаний в области

ядерной энергетики на территории Италии. РИА «Новости», 24.2.2009г.

– Итальянский энергоконцерн Enel намерен полностью выполнить инвестиционную программу находящейся под его управлением оптовой генерирующей компании ОАО «ОГК-5», заявил представитель Enel Доминик Фаш.

Фаш отметил, что Enel хотел бы, чтобы российское государство также выполнило свои обязательства по развитию рынка электроэнергии в стране, назвав самым важным решением вопросов по рынку мощности и по тарифам на мощность.

В июне 2008г. гендиректор ОГК-5 Анатолий Копсов обсуждал с губернатором Свердловской обл. возможность строительства на Среднеуральской ГРЭС (Свердловская область, входит в ОГК-5) двух новых энергоблоков, а не одного, как предполагалось в рамках утвержденной инвестпрограммы.

В соответствии с соглашением между правительством Свердловской обл. и РАО «ЕЭС России», подписанным в дек. 2006г., на Среднеуральской ГРЭС должен быть построен новый парогазовый энергоблок мощностью 410 мвт. Строительство первой ПГУ на 410 мвт. на Среднеуральской ГРЭС ОГК-5 начала в сент. 2008г. Объем инвестиций в проект составит 350 млн. евро. Главным подрядчиком выступает испанская Iberdrola Ingeniería. Предполагается, что после запуска новой ПГУ два старых энергоблока общей мощностью 62 мвт. будут выведены из эксплуатации.

Инвестиционная программа ОГК-5 до 2010г. была утверждена в объеме 48,7 млрд. руб. и предусматривает строительство и ввод в 2010г. современных парогазовых энергоблоков ПГУ-410 с КПД более 58% на Невинномысской и Среднеуральской ГРЭС.

«ОГК-5» создана в 2004г., ее производственными филиалами являются четыре ГРЭС в Тверской, Свердловской областях и в Ставропольском крае общей мощностью 8,67 тыс. мвт. Уставный капитал «ОГК-5» составляет более 35,371 млрд. руб. и разделен на обыкновенные акции номиналом один руб.

Помимо Enel (владеет 55,78% акций), крупным акционером «ОГК-5» является Росимущество (26,43% акций), доля миноритарных акционеров (в том числе ЕБРР) – 17,79%. РИА «Новости», 4.2.2009г.

– Компания Avelar Energy, созданная в 2006г. для управления европейскими энергопроектами «Реновы», подконтрольной Виктору Вексельбергу, инвестирует 14 млн. евро в создание объектов солнечной энергетики в Южной Италии. Как говорится в сообщении Avelar, в районе Пулья в 2009г. будет построено 3 солнечных фермы суммарной мощностью 3 мвт.

Реализацией проекта занимается компания Kerself, в которой Avelar вместе со своим партнером Пьеранджело Масселли владеет 29,9% акций. На данный момент главный актив Avelar Energy – компания Energetic Source, входящая в десятку крупнейших операторов на итальянском рынке электроэнергии. Стратегия Energetic Source направлена на создание полной цепочки – от добычи газа и генерации электроэнергии до их продажи конечным потребителям.

Avelar владеет 30% акций компании EnPlus, созданной для строительства парогазовой электростанции мощностью 400 мвт. в Сан Северо (Италия). В группу Avelar также входит компания Geogastock, учрежденная для создания в Италии подземных газохранилищ мощностью свыше 1,5 млрд.куб.м. Avelar занимается и транспортировкой газа. В 2007г. ее «дочка» Flyenergia подписала первый контракт с ком-

панией – оператором газопровода Trans Austria Gasleitung, по которому топливо поступает в Италию через Словакию и Австрию, о прокачке 136 млн.куб.м. газа в год. В окт. 2008г. Flyenergia подписала 20-летнее соглашение с Trans Austria Gasleitung о прокачке еще 131 млн.куб.м. газа. Interfax, 14.1.2009г.

– Группа Enel создала дочернюю компанию Enel Green Power, с целью дальнейшего развития и управления генерирующими мощностями, использующими возобновляемые источники энергии в Италии и других странах мира. Как сообщила пресс-служба группы, новая компания объединила в себе все направления бизнеса Enel, связанные с использованием ветровой, солнечной и геотермальной энергии, а также гидроэнергии и энергии биомассы на электростанциях компании в Европе, Северной, Центральной и Южной Америке. Об этом пишет РБК.

Установленная мощность Enel Green Power составляет 4 тыс. 300 мвт., ежегодный объем производства электроэнергии компанией – более 17 млрд. квтч. электроэнергии. При этом сокращение выбросов CO2 за счет использования альтернативных источников электроэнергии будет на уровне 134 млн.т. в год.

Основные активы Enel Green Power – в Италии – 2 тыс. 513 мвт. установленной мощности (331 мвт. приходится на ветровую энергию, 671 мвт. – на геотермальную, 4 мвт. – на солнечную энергию и 1 тыс. 507 мвт. – на гидроэнергию), в Испании – 374 мвт. (322 мвт. приходится на ветровую энергию, 26 мвт. – на гидроэнергию и еще 26 мвт. – на комбинированные источники), в Северной Америке – 573 мвт. (231 мвт. – энергия ветра, 7 мвт. – геотермальная энергия, 314 мвт. – гидроэнергия и 21 мвт. – энергия биомассы), в Латинской Америке – 664 мвт. (24 мвт. – источники ветровой энергии и 640 мвт. – гидроэнергетика). Помимо этого, во Франции и Греции уже существуют предприятия с установленной мощностью 100 мвт. Одновременно развитие крупных проектов идет в ряде стран Восточной Европы – например, в Румынии и Болгарии. Компания Enel Green Power также контролирует Enel.si, итальянского оператора в области использования фотоэлектрической и тепловой солнечной энергии с долей рынка 35%. Компания осуществляет свою деятельность напрямую, а также через франчайзинговую сеть, включающую более 400 мини электростанций.

«Создав новую компанию, мы намерены в течение ближайших пяти лет значительно увеличить установленную мощность, связанную с использованием гидро-, солнечной, ветровой и геотермальной энергии. Это должно произойти благодаря реализации крупных проектов в этой сфере, а также благодаря целевым инвестициям», – отметил глава подразделения Enel по использованию возобновляемых источников Франческо Стараче, слова которого приводит пресс-служба компании. RosInvest.Com, 3.12.2008г.

– Японский производитель электроники Sharp Corp, итальянская энергетическая компания Enel SpA и еще одна компания планируют инвестировать 2,6 млрд.долл. в проекты по производству солнечной энергии в Италии. Партнеры планируют вложить 100 млрд. иен (1,05 млрд.долл.) в строительство солнечных электростанций общей производительностью 189 мвт. к концу 2012г., сообщил в четверг Sharp, второй крупнейший в мире производитель солнечных батарей.

Кроме того, планируется построить в Италии завод по производству тонкопленочных солнечных ба-

тарей, первоначальные инвестиции в который составят не менее 72 млрд. иен, а по мере расширения производства могут вырасти до 150 млрд. иен.

Sharp достанутся неконтрольные пакеты акций в обоих проектах, которые будет контролировать EneI. Японская компания вложит в проекты оборудование и технологии.

Sharp наращивает инвестиции и пересматривает бизнес-модель, чтобы превзойти мирового лидера в производстве солнечных батарей — немецкую Q-Cells. Кроме итальянских проектов, Sharp планирует построить солнечную электростанцию в Японии с инвестициями в 72 млрд. иен к марту 2010г. (1 долл.=95,2 иены). Reuters, 27.11.2008г.

— Россия может занять часть рынка по строительству атомных станций в Италии, сообщил исполнительный директор глобального энергетического исследовательского центра VaasaEtt (Финляндия) Филипп Льюис, комментируя подписанный в четверг двумя странами документ о взаимодействии в атомной энергетике.

«Я предвижу большое количество новых заявок на строительство АЭС (в Италии), которые будут не успевать выполняться, что может привести к неудовлетворительной выработке электроэнергии в такой стране, как Италия. В этой ситуации, думаю, что самые необходимые и срочные из этих заявок на АЭС будут доставаться «альтернативным» ядерным поставщикам с высоким профессиональным уровнем — в т.ч. и России», — заявил он. По его словам, Франция является для Европы основным поставщиком ядерных технологий.

«Но я полагаю, что ожидаемый спрос на атомную генерацию и в Европе, и во всем мире значительно превысит экспортные возможности Франции и ее сегодняшние возможности сооружения атомных станций», — добавил эксперт.

Он отметил, что французская атомная компания Aeva может быть не единственным конкурентом российских компаний в Италии. «Я думаю, что у России с Италией хорошие перспективы взаимодействия в области научных исследований, что может позволить в будущем России и Италии совместными усилиями разрабатывать новейшие атомные технологии», — сказал Льюис.

Подписанная в четверг декларация о намерениях между «Росатомом» и министерством экономического развития Италии предполагает создание рабочей группы по проектированию атомных реакторов третьего и четвертого поколения, заявлял ранее гендиректор госкорпорации «Росатом» Сергей Кириенко. РИА «Новости», 7.11.2008г.

— В Италии потенциальные резервы геотермальной энергии являются наиболее крупными в Западной Европе. Потенциал воды оценен в 105 твтч. в год, из них 65 твтч. являются технически реализуемыми. С использованием геотермальной энергии в 2005г. было выработано 5324 гвтч. электроэнергии и 8916 Тдж. тепловой энергии.

С 2006г. на АЭС страны содержание биотоплива в традиционных видах топлива установлено в 0,83%, а к 2010г., в соответствии с требованиями Евросоюза, может достичь 5,75%.

Правительство Италии и региональные власти стимулируют привлечение капиталовложений в сферу ВИЗ. Энергетическая компания Enee, являющаяся государственным монополистом, планирует в период до 2011г. инвестировать в сектор ВИЗ 4,1 млрд. долл., из них 3,3 млрд. — в строительство мощностей по выработке электроэнергии.

По сообщению германского информационного агентства Bfai, многие крупные итальянские компании, такие, как Pirelli (производитель шин), RadieI (выпускает текстильные товары и оборудование для ткацкой промышленности), а также дочернее предприятие германского страхового альянса — Allianz Specialized Investments намерены расширить использование альтернативных источников энергии (ВИЗ).

В тек.г. для развития альтернативной энергетики концерн Pirelli планирует создать специальный фонд (в 250 млн. евро), из которого предполагается осуществлять финансирование исследований в сфере ВИЗ.

Компания Allianz Specialized Investments имеет парк ветровых силовых установок (24 ветротурбины суммарной мощностью 72 мвт.), расположенный вблизи г. Франкофонте и обеспечивающий электроэнергией 46 тыс. частных хозяйств. Предприятие Allianz Specialized Investments совместно с WKN Windkraft Nord AG и Aero-sol S.r.l. намерено построить новые ветропарки на юге о-ва Сицилия, а также в провинциях Калабрия и Апулия.

В Италии предполагается расширить использование геотермальной энергии. В пров. Тоскана, где имеется большое число паро-гидротермальных месторождений, разработан план, согласно которому к 2020г. доля ВИЗ в энергобалансе данной провинции может достичь 50% (в 2007г. — 20%). Для решения поставленной задачи предполагается создать союз предприятий, занятых в сфере ВИЗ, который будет привлекать инвестиции, осуществлять обучение персонала, а также заниматься решением вопросов, связанных с энергоэффективностью и энергопотреблением. До 2020г. в энергетику пров. Тоскана может быть инвестировано 500 млн. евро. БИКИ, 6.11.2008г.

— В Москве 12 сент. 2008г. состоялась встреча зампреда правительства РФ Игоря Сечина с делегацией ведущей итальянской энергетической компании «Энел», во главе с гендиректором Фулвио Конти. В заседании приняли участие министр энергетики РФ Сергей Шматко и руководитель Федерального агентства по управлению государственным имуществом Юрий Петров.

На встрече был затронут широкий круг тем, касающихся развития российского и европейского рынков электроэнергии. Особое внимание стороны уделили вопросам реализации инвестиционных программ компании «Энел» в электроэнергетическом секторе России и перспективам развития сотрудничества в новых сферах деятельности в России и за рубежом. Во время встречи И. Сечин отметил важную роль компании «Энел» на российском рынке, в частности в области развития энергетики.

На заседании обсуждались вопросы, касающиеся нормативов в сфере либерализации рынка, внедрения новых энергосберегающих технологий для повышения эффективности электроэнергетической сферы, и проблемы развития инжиниринга в России.

Ф. Конти отметил высокую степень заинтересованности «Энел» в развитии сотрудничества с Российской Федерацией, ее твердое намерение продолжать реализацию инвестиционных программ в сфере разведки и добычи (upstream) нефти и газа, производства и продажи электроэнергии. Общий объем инвестиций «Энел» в российскую экономику составил 6 млрд. евро. По словам Ф. Конти, за 2008-12гг. компания инвестирует в Россию еще 2,2 млрд. евро.

Гендиректор «Энел» высказался о глубоком доверии к стабильности российского рынка, подтвердил

принципиальную позицию своей компании в пользу реинвестирования в России полученной здесь прибыли.

При обсуждении сотрудничества в области электроэнергетики России в условиях реформирования Ф. Конти выразил понимание необходимости обеспечения разумного баланса между рыночными принципами и социальными гарантиями для населения. По его словам, компания «Энел» обладает большим опытом работы на реформирующихся электроэнергетических рынках и готова поделиться своим опытом в этой области.

В рамках беседы были подтверждены намерения российской стороны продолжать процесс либерализации рынка электроэнергии. В ответ на замечания российской стороны о необходимости выполнения взятых на себя инвестиционных обязательств, Ф. Конти подтвердил гарантии надлежащего исполнения компанией своей инвестиционной программы в энергетическом секторе России. Одним из свидетельств этого стала намеченная на 13 сент. 2008г. закладка первого камня в строительство нового энергоблока мощностью 410 мвт. на принадлежавшей компании «Энел» Среднеуральской ГРЭС в Свердловской обл.

Сторонами констатировано общее понимание необходимости расширения сотрудничества на энергетических рынках третьих стран. Партнером в этой области, по мнению компании «Энел» может стать ОАО «Интер РАО ЕЭС» – динамично развивающаяся транснациональная компания, имеющая представительств в четырнадцати странах. RosInvest.Com, 15.9.2008г.

– Компания Enel планирует инвестировать в различные энергетические проекты в России до 2012г. 2,2 млрд. евро. Об этом сообщил глава итальянской энергетической компании Фулвио Конти. Он отметил, что либерализация энергетического рынка в России продолжается, и вскоре для Enel откроются возможности участия в новых проектах на территории РФ. «Я уверен, что центральное правительство России и власти на местах нас поддержат», – сказал он. Конта сообщил, что Enel уже инвестировала в Россию 3 млрд. евро. RosInvest.Com, 15.9.2008г.

– Госкорпорация по атомной энергии «Росатом» и министерство экономического развития Италии подписали соглашение о проектировании и строительстве судна по перевозке контейнеров с отработавшим ядерным топливом (ОЯТ) и радиоактивными отходами (РАО) стоимостью 71,5 млн. евро. Об этом говорится в сообщении Росатома.

Проектировать и строить судно будет итальянская фирма Fincantieri. Финансировать проект будет также итальянская сторона. В соответствии с соглашением, современный контейнеровоз водоизмещением 4 тыс.т. должен быть построен в течение 2,5 лет, т.е. судно начнет выполнять рейсы уже в 2011г. времени спуска на воду корабль будет классифицирован Российским морским регистром судоходства.

Контейнеровоз длиной 84 м., шириной 14 м., габаритной высотой 16,7 м и с осадкой при полной загрузке 4 м будет иметь два изолированных грузовых трюма общей вместимостью 720 т. (до 18 контейнеров с ОЯТ массой по 40 т. каждый). Судно проектируется как универсальный перевозчик контейнеров с ОЯТ и РАО любого типа, вплоть до отработавшей выемной части реакторного отсека подводной лодки. Судно будет построено при строгом соблюдении российских и международных норм по безопасно-

сти, предъявляемых к перевозчикам подобного рода грузов. Для погрузочно-разгрузочных работ на палубе контейнеровоза будет установлен поворотный электрогидравлический кран грузоподъемностью 45 т. с вылетом стрелы от 4 до 15 м. Судно сможет развивать скорость до 12 узлов и будет способно находиться в автономном плавании до двух месяцев (60 суток). Дальность плавания – 3 тыс. морских миль.

В качестве собственника и эксплуатирующей организации контейнеровоза Росатом определил ФГУП «Атомфлот», который будет управлять всем атомным ледокольным флотом, включающим суда атомно-технологического обслуживания. Благодаря ледовому усилению корпуса контейнеровоз сможет работать в арктических морях в период летне-осенней навигации. В основном судно будет ходить по Северному морскому пути, курсируя между поселком Гремиха, Губой Андреева, Губой Сайда, Северодвинском и другими территориями, на которых располагаются предприятия по утилизации атомных подлодок. Судно закроет все потребности российского Северо-Запада в контейнеровозах подобного назначения.

Следующим крупным российско-итальянским проектом в области обеспечения ядерной безопасности станет проект по строительству комплексов по переработке и хранению РАО в Губе Андреева. Стороны уже завершили проект по утилизации двух атомных подводных лодок. Работы по утилизации АПЛ класса «Виктор 601» ведутся в соответствии с графиком, вскоре специалисты приступят к утилизации второй лодки такого типа – «Виктор 604» (проект оценен в 4,7 млн. евро).

5 нояб. 2003г. в Риме в рамках инициативы «Глобальное партнерство» было заключено соглашение между правительствами РФ и Итальянской Республики о сотрудничестве в области утилизации российских атомных подводных лодок, выведенных из состава ВМФ, и безопасности обращения с радиоактивными отходами и отработавшим ядерным топливом. Срок действия соглашения – 10 лет, объем финансирования, выделяемого Италией на утилизацию списанных российских подлодок – 360 млн. евро.

Компания Fincantieri основана в 1959г., зарегистрирована в Триесте (Италия). Имеет подразделения в США и Германии. Компания включает 10 верфей, а также два завода по производству компонентов и судовых систем. За время своего существования она построила более 7 тыс. судов различного типа: от огромных океанских круизных лайнеров и торговых судов (танкеры, сухогрузы, рефрижераторы) до военных фрегатов, авианосцев и подводных лодок.

Портфель заказов Fincantieri составляет 12 млрд. евро, выручка по итогам 2007г. составила 2,7 млрд. евро, чистая прибыль – 45 млн. евро. АК&М, 29.7.2008г.

– Лидеры стран «большой восьмерки» на саммите говорили о необходимости проектирования и сооружения свыше тысячи новых атомных электростанций в мире. Об этом заявил сегодня на пресс-конференции председатель совета министров Италии Сильвио Берлускони.

Италия присоединяется к инициативе, выдвинутой Францией и Великобританией, поскольку «не видит в будущем других возможных решений энергетической проблемы», подчеркнул премьер-министр. Прайм-ТАСС, 8.7.2008г.

– В Италии в I пол. 2008г. рост цен на электроэнергию и природный газ составил 3-3,9%, что способствовало росту капиталовложений в сферу ВИЭ. В

последние несколько лет инвестиции поступали в основном в сектор ветроэнергетики, однако финансовые потоки поступают и в сооружение фотогальванических энергетических установок. Руководство страны и региональные власти стимулируют привлечение капиталовложений в сферу ВИЭ.

Так, энергетическая компания Enel, являющаяся государственным монополистом, планирует в период до 2011г. инвестировать в сектор ВИЭ 4,1 млрд.долл., из них 3,3 млрд. — в строительство мощностей по выработке электроэнергии. Австрийский электроэнергетический концерн Osterreichische Elektrizitätswirtschafts-AG (объединяющий австрийские энергосистемы и отвечающий за распределение электроэнергии на территории Австрии, поддержание баланса между производством и спросом, содержащий магистральную высоковольтную сеть и крупные трансформаторные станции и обслуживающий 80 электростанций) увеличил свое долевое участие в итальянской компании Sorgenia и намерен расширить свои мощности по выработке электроэнергии за счет энергии ветра с 70 до 400 мвт. Компания Sorgenia в порту Джоя-Тауро намерена создать производственные мощности для разжижения СПГ.

Концерн Edison Spa в 2008-13гг. предполагает инвестировать 3 млрд. евро в сферу энергетики страны, из которых 540 млн. могут быть израсходованы на строительство геотермальной станции в центральной части Италии мощностью 800 мвт., 550 млн. — на монтаж ветровых энергоустановок в Апулии, Кампании, Молизе, Калабрии и на Сицилии. Кроме того, в Апулии и на Сицилии планируется построить солнечные батареи, а на Сицилии — также электростанцию, работающую на биотопливе.

Корпорация Enel, в 2007-11гг. намерена инвестировать 4 млрд. евро в сферу ВИЭ с целью расширения мощностей с 15,3 до 17 Гвт..

Успех Италии в привлечении инвестиций в сферу ВИЭ заключается в достаточно высокой доходности отрасли и высоких темпах роста экономики. В стране реализация мер по повышению энергоэффективности и расширению сферы ВИЭ позволит снизить выброс парниковых газов на 4 млн.т. в год.

На начало 2006г. в стране эксплуатировалось 2906 фотогальванических установок суммарной мощностью 63 мвт. (средняя мощность одной установки — 12 мвт.). Всего в 2006г. на базе ВИЭ была выработана 1/5 часть всей производимой энергии в стране. С 2006г. содержание биотоплива в традиционных видах топлива установлено в 0,83%, а к 2010г., в соответствии с требованиями Евросоюза, этот показатель может достичь 5,75%. БИКИ, 5.7.2008г.

— По сообщению германского информационного агентства Vfai, в Италии рост мировых цен на углеводородные энергоносители привел к значительному повышению стоимости производимой в стране электроэнергии, поскольку 50% национальных электростанций работают за счет использования природного газа, импортируемого в основном из России и Алжира. С целью диверсификации поставок природного газа в будущем правительство страны планирует строительство 8 терминалов по хранению СПГ, однако финансовые средства выделены только для сооружения трех хранилищ. Для увеличения выработки электроэнергии в стране, обеспечения национальных предприятий более дешевой электроэнергией и повышения их конкурентоспособности на мировом рынке некоторые аналитики предлагают построить новые АЭС, поскольку старые атомные электростан-

ции были остановлены после чернобыльской аварии, что привело к усилению зависимости энергетики Италии от иностранных энергетических компаний. Концерн Enel, как полагает его глава Ф. Конти, имеет технические средства для строительства АЭС в срок от 7 до 10 лет, однако на строительство атомных объектов в стране необходимо согласие общественности. БИКИ, 21.6.2008г.

— Правительство Италии разрабатывает проект строительства четырех термоядерных реакторов для обеспечения энергетической безопасности страны. Об этом сообщил в субботу министр по делам инновации и государственной администрации Ренато Брунетта, выступая на празднике партии «Вперед, Италия!» в г.Феррара.

По его словам, уже на следующей неделе правительство может одобрить план «по нашей энергетической свободе». «Его реализация займет много времени, однако это — неизбежный путь». «Мы планируем построить четыре термоядерных реактора четвертого поколения, которые на 30-40% удовлетворяют наши энергетические нужды», — сказал Р.Брунетта.

Оппозиция подчеркивает, что ядерные технологии несут большую опасность для населения. Только за последний месяц в мире было зафиксировано три аварии на атомных реакторах. Прайм-ТАСС, 16.6.2008г.

— Итальянская компания Bandera Spa изготовила многослойную пленку (до 12 слоев), которая поможет снизить затраты на производство пластмассовых солнечных панелей. Данная пленка является альтернативой традиционно используемому стеклу и кремнию, а также снижает отрицательное влияние на окружающую среду, сообщает «Евразийский химический рынок».

Итальянская компания создала подразделение по разработке нанорешений, которые будут применяться в производстве оборудования для обработки пластмасс. Сейчас Bandera работает над улучшением механических свойств полимеров путем применения нанонаполнителей — наночастиц глины и синтетических нанопорошков.

Компания Bandera в основном специализируется на разработке и изготовлении оборудования, экструзионных линий для производства пленок, полимерных труб и листов. RosInvest.Com, 2.6.2008г.

— Исключительно важным направлением энергетического сотрудничества является электроэнергетика. Активно в этой сфере действует итальянский концерн «Энел», располагающий контрольным пакетом акций ОГК-5 и являющийся одним из лидеров на российском энергетическом рынке среди иностранных инвесторов. Приветствуем намерение «Энел» и в дальнейшем инвестировать значительные средства в развитие российской электроэнергетики.

Концерн «Энел» совместно с «ЕСН» и РАО «ЕЭС России» провел серьезную работу по модернизации Северо-Западной ТЭЦ. 29 нояб. 2006г. состоялся запуск второго энергоблока станции, объем инвестиций в строительство которого составил 9 млрд. руб. Мощность Северо-Западной ТЭЦ в результате увеличилась вдвое — до 900 мвт.

В июне 2006г. «Энел» приобрел у группы «ЕСН» 49,5% акций «Русэнергосбыта» за 105 млн.долл. США. Соглашение предусматривает не только вхождение «Энел» в капитал «Русэнергосбыта», но и участие итальянской стороны в оперативном управлении компанией, которая занимается поставками электроэнергии таким крупным потребителям как



ОАО «Газпром» и ОАО «Российские железные дороги».

В связи с принятием пакета законов по реформированию российской электроэнергетики и стратегии развития РАО «ЕЭС России» на 2003-08гг. компания «Энел» проявляет повышенный интерес к процессам реструктуризации и приватизации энергетической отрасли России. 6 июня 2007г. «Энел» стал победителем аукциона по продаже 25,03% акций ОГК-5. «Энел» увеличил свое участие в ОГК-5 до 59,8%, получив контрольный пакет акций, общая стоимость которого составляет 2,6 млрд. евро. По словам полномочного управляющего концерна Ф. Конти, «Энел» намерен в перспективе предпринять усилия по приобретению всего акционерного пакета ОГК-5. Он также заявил, что в 2007-12гг. в соответствии с программой развития ОГК-5 из полученных доходов предполагается инвестировать в увеличение ее мощностей 2,5 млрд. евро.

«Энел» инвестировал в энергопроекты в России свыше 7 млрд.долл.

Во всех вышеперечисленных случаях речь идет о взаимовыгодных и экономически оправданных сделках, которые полностью отвечают интересам как ответствующих компаний, так государственным интересам России и Италии.

Хорошие перспективы открываются в сотрудничестве с «Энел» в сфере атомной энергетики, где прорабатываются возможности сотрудничества в создании новых АЭС в России и осуществление проектов в третьих странах.

В соответствии с подписанным в г. Бари 14 марта 2007г. меморандумом о намерениях между Росатомом и итальянской компанией «Энел» о развитии энергетического сектора и атомной генерации продолжается совместная работа ЗАО «Атомстройэкспорт» с «Энел» по достройке 2 энергоблоков АЭС «Моховце» в Словакии. «Энел» также заинтересован в участии в одном из проектов по сооружению АЭС на территории России. 30.5.2008г.

— Правительство Италии намерено начать строительство в стране атомных электростанций (АЭС), сообщает агентство AFP со ссылкой на заявление министра экономического развития Клаудио Скайоло (Claudio Scajola). 22-летний период отказа от атомной энергетики в Италии завершается.

Строительство первой АЭС планируется начать в течение ближайших пяти лет. По словам Скайоло, атомные электростанции позволят Италии вырабатывать дешевую электроэнергию, не загрязняя окружающую среду.

Итальянцы проголосовали за отказ от атомной энергетики на референдуме в 1986г. вскоре после аварии на 4 энергоблоке Чернобыльской АЭС. В течение двух десятилетий правительство Италии несколько раз пыталось возобновить программу атомной энергетики, однако оппозиция ее не поддерживала. Ene-gyLand.info, 23.5.2008г.

— Министр экономического развития Италии Клаудио Скайоло (Claudio Scajola) заявил о необходимости строительства в стране нескольких атомных электростанций, сообщает в четверг итальянское агентство АНСА. «Только атомные электростанции способны производить энергию в больших количествах по конкурентоспособным ценам, не нанося вред окружающей среде» — сказал министр, выступая на ассамблее ассоциации промышленников.

Он предложил увеличить количество предприятий, производящих электроэнергию из отходов. По

мнению министра, в стране необходимо выбрать новую национальную стратегию работы в энергетической отрасли, сформировав специальную структуру, которая будет эффективно работать в этой сфере. В частности, заявил министр, планируется провести общенациональную конференцию «Энергия и окружающая среда». РИА «Новости», 22.5.2008г.

— Италия в ближайшие 5 лет начнет строительство АЭС нового поколения. Об этом заявил сегодня министр экономического развития Италии Клаудио Скайоло, выступая на ассамблее объединения промышленников «Конфиндустрия». Он подчеркнул, что «только АЭС позволяют производить энергию безопасным способом, по низкой себестоимости, не нанося вред окружающей среде». При этом он отметил необходимость воссоздать цепь компаний, предприятий и технологий по переработке атомных отходов.

К.Скайоло заявил, что невозможно подтолкнуть экономику Италии в сторону роста без ответственного подхода к решению энергетических проблем страны. По словам главы энергетической компании Enel Фульвио Конти, «технически его объединение уже готово приступить к работе», но для этого нужны «обновленные законы и поддержка со стороны населения территорий, где будут осуществляться проекты».

В 1987г., на следующий год после аварии на Чернобыльской АЭС, в Италии был проведен референдум, на котором население высказалось за остановку всех атомных реакторов. После резкого роста цен на нефть в последние годы многие представители деловых кругов и министры правительства Италии предлагают вернуться к производству электроэнергии на АЭС, чтобы сократить расходы на закупку энергоносителей. Прайм-ТАСС, 22.5.2008г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) покупает у итальянской энергетической корпорации Enel 4% акций российской электрогенерирующей компании ОГК-5 за 175 млн. евро, сообщил банк на своем сайте. Enel вела переговоры о продаже семи процентов акций ОГК-5 ЕБРР и Международной финансовой корпорации, но оставляла себе контрольный пакет.

Совет директоров ЕБРР одобрил сделку, в результате которой его доля в ОГК-5 вырастет до 5% с 1%, но размер приобретаемого пакета уменьшился с заявленных ранее 4,7%, за которые банк планировал заплатить 200 млн. евро.

Как пояснил Рейтер представитель банка, ЕБРР рассматривает этот пакет как инвестицию на пять-семь лет. Enel первоначально купил блокпакет ОГК-5 на аукционе, затем — нарастил свою долю до 37,15% и получил контроль над компанией — пакет чуть меньше 60% — путем оферты. Reuters, 22.4.2008г.

— «Я думаю, в данном случае за итальянцев можно только порадоваться, — заявил гендиректор Всероссийского НИИ технической физики и автоматизации профессор Николай Кузелев, комментируя победу на парламентских выборах в Италии правоцентристской партии, возглавляемой Сильвио Берлускони. — Если идеи правительства Берлускони по возвращению к атомной генерации получат свое воплощение, это позволит им помимо всего прочего расширить сферу задач в области машино- и приборостроения.

Сильвио Берлускони политик обещал восстановить в Италии атомную энергетику, уничтоженную по итогам всеобщего референдума вскоре после Чернобыльской аварии.

«В моем понимании, исходя из того, что они докладывали на всемирной конференции по неразрушающему контролю в Риме еще в 2000г., итальянцы очень здорово могут продвинуться в области техники и машиностроения, — отметил Кузелев. — А для этого нужен соответствующий рынок применения — а это как раз и есть атомная энергетика. Я думаю, что Италия как государство всерьез готово к таким крупным задачам». ИА Regnum, 15.4.2008г.

— Итальянская электроэнергетическая компания Enel приступила сегодня к строительству в пригороде Венеции первой в мире промышленной электростанции на водороде. Как подчеркнул президент Enel Фульвио Конти, загрязнение окружающей среды этой станцией приравнивается к нулю. Водород будет поставляться из расположенной по соседству нефтехимической фабрики в г.Маргера.

Завершение строительства новой фабрики и начало ее эксплуатации намечены на 2009г. Проект обойдется компании в 47 млн. евро. По словам президента Enel, строительство этой электростанции входит в «Экологический и инновационный проект», предполагающий инвестиции в чистые источники энергии в 7,4 млрд. евро до 2012г. По словам Ф.Конти, электроэнергия на новой электростанции будет производиться по конкурентным ценам.

Ф.Конти выразил мнение, что этот проект не имеет аналогов в мире. Благодаря ему Италия и Enel займут передовые позиции в создании современных электросистем на водородном топливе. Прайм-ТАСС, 8.4.2008г.

— Enel Investment Holding B.V. (EIH, стопроцентная дочерняя компания Enel S.p.A) по результатам oferty увеличила свою долю в уставном капитале ОАО «ОГК-5» до 59.8%. Об этом говорится в сообщении Enel.

Миноритарные акционеры в рамках oferty предъявили к выкупу 22.65% акционерного капитала ОГК-5 или 8012088702 акции. Выплаты миноритариям производились из расчета 4.4275 руб. за акцию, что в сумме составляет 35.474 млрд. руб., или 972 млн. евро. Эти средства обеспечиваются имеющимися кредитными линиями.

С учетом акций ОГК-5, приобретенных EIH в июне и окт. 2007г., сумма, заплаченная за покупку всего пакета акций ОГК-5, теперь принадлежащего EIH, составляет 2.608 млрд. евро.

ОАО «ОГК-5» зарегистрировано в Екатеринбурге 27 окт. 2004г. Сфера деятельности компании — производство и оптовая продажа электроэнергии. Также компания вырабатывает и продает тепловую энергию. В ее состав входят Конаковская, Рефтинская, Среднеуральская и Невинномысская ГРЭС. Суммарная установленная мощность производственных активов компании составляет 8672 мвт. по выработке электроэнергии и 2242 Гкал по выработке тепла.

Уставный капитал ОАО «ОГК-5» составляет 35.4 млрд. руб. и разделен на обыкновенные акции номиналом 1 руб. каждая. Доля Федерального агентства по управлению федеральным имуществом в уставном капитале компании — 26.43%, доля Enel Investment Holding B.V. — 59.8%, доля миноритарных акционеров, в т.ч. ЕБРР — 13.77%.

Enel — крупнейшая итальянская энергокомпания — обслуживает более 29 млн. клиентов через собственные распределительные сети и 50% установленных электрических мощностей Италии. Она владеет национальной распределительной электрической сетью, а также электростанциями суммарной мощностью 42 тыс. мвт. 30%

вырабатываемого компанией электричества производится с использованием природного газа. Электростанция Enel ежегодно потребляет 10 млрд.куб.м. газа. Она имеет долгосрочные контракты на импорт природного газа объемом 9.5 млрд.куб.м. в год, из которых 6 млрд.куб.м. поставляются из Алжира и 3.5 млрд.куб.м. — из Нигерии. В Италии Enel закупает газ у компании ENI в объеме от 3 до 6 млрд.куб.м. в год.

Выручка Enel в 2007г. увеличилась на 13.2% до 43.6 млрд. евро с 38.5 млрд. евро в 2006г. Показатель EBITDA за отчетный период составил более 10 млрд. евро, что на 25% больше показателя пред.г. в 8 млрд. евро. АК&М, 13.3.2008г.

— Чистая прибыль итальянской генерирующей компании Enel составила по итогам 2007г. 3,98 млрд. евро (6,11 млрд.долл.) что на 31 процент больше в сравнении с 2006г. Компания также объявила о намерении снизить уровень долга в соответствии с новым бизнес-планом на 2008-12г. Прибыль до вычета налогов, процентов амортизации и переоценки (EBITDA) выросла на 25% и составила 10,02 млрд. евро. Компания предложила дивиденд в 0,49 евро на акцию по итогам 2007г.

По новому бизнес-плану до 2012г., операционный поток капитала составит 63 млрд. евро, а кумулятивный показатель EBITDA — 74,5 млрд. Также, в соответствии с планом, Enel планирует снизить общий долг компании с 55,8 млрд. евро на конец 2008г. до 45-49 млрд. на конец 2012г.

Долги компании выросли с 11,7 млрд. евро в конце 2006г. из-за приобретения испанской генерирующей компании Endesa совместно с партнерами из Acciona RosInvest.Com, 13.3.2008г.

— Чистая прибыль итальянской энергетической группы Enel SpA за 2007г. выросла на 31% — до 3,98 млрд. евро по сравнению с 3,04 млрд. евро, полученными годом ранее. Об этом говорится в опубликованном в четверг финансовом отчете компании.

Выручка за 2007г. увеличилась на 13,4% — с 38,51 млрд. евро до 43,67 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за 2007г. достигла 6,99 млрд. евро, что на 20,1% превысило аналогичный показатель 2006г., зафиксированный на отметке 5,82 млрд. евро.

Компания связывает рост финансовых показателей, в частности, с успешной деятельностью ее международных подразделений, а также с высокими ценами на электроэнергию в Италии, передает РБК.

Enel SpA — одна из крупнейших в Европе энергетических компаний. Она производит и поставляет электроэнергию и газ в Европе, Северной и Латинской Америке. Штат Enel насчитывает более 58 тыс. чел. В конце окт. с.г. Enel довела свою долю в российском ОАО «ОГК-5» до 37,15% и подала заявку в ФАС на приобретение остальных акций генерирующей компании. Кроме того, группа Enel владеет 49,5% акций российской независимой энергосбытовой компании «Русэнергосбыт». www.oilcapital.ru, 13.3.2008г.

— Итальянский энергетический концерн Enel получил 59,8% ОГК-5 по итогам выкупа акций у миноритариев, потратив на выход в Россию 2,6 млрд. евро (3,95 млрд.долл.), говорится в сообщении компании.

До oferty, предложенной в нояб., Enel имел 37,15% в ОГК-5. За пакет в 22,65% компания заплатила 972 млн. евро, предложив цену выкупа 4,4275 руб. за акцию.

«Стратегическое участие Enel в одном из крупнейших мировых либерализуемых рынков в мире несет прекрасные перспективы доходности наших инве-

стиций», — цитируется в сообщении компании глава Фульвио Конти. ОГК-5 одна из шести оптовых генерирующих компаний. В ее состав входят четыре станции в Тверской, Ставропольской и Свердловской обл.х установленной мощностью 8.672 мегаватт. АК&М, 6.3.2008г.

— Enel Investment Holding B.V. (EIH, стопроцентная дочерняя компания Enel S.p.A) по результатам оферты увеличила свою долю в уставном капитале ОАО «ОГК-5» до 59.8%. Об этом говорится в сообщении Enel.

Миноритарные акционеры в рамках оферты предъявили к выкупу 22.65% акционерного капитала ОГК-5 или 8012088702 акции. Выплаты миноритариям производились из расчета 4.4275 руб. за акцию, что в сумме составляет 35.474 млрд. руб., или 972 млн. евро. Эти средства обеспечиваются имеющимися кредитными линиями.

С учетом акций ОГК-5, приобретенных EIH в июне и окт. 2007г., сумма, заплаченная за покупку всего пакета акций ОГК-5, теперь принадлежащего EIH, составляет 2.608 млрд. евро, передает АК&М.

ОАО «ОГК-5» зарегистрировано в Екатеринбурге 27 окт. 2004г. Сфера деятельности компании — производство и оптовая продажа электроэнергии. Также компания вырабатывает и продает тепловую энергию. В ее состав входят Конаковская, Рефтинская, Среднеуральская и Невинномысская ГРЭС. Суммарная установленная мощность производственных активов компании составляет 8672 мвт. по выработке электроэнергии и 2242 Гкал по выработке тепла.

Уставный капитал ОАО «ОГК-5» составляет 35.4 млрд. руб. и разделен на обыкновенные акции номиналом 1 руб. каждая. Доля Федерального агентства по управлению федеральным имуществом в уставном капитале компании — 26.43%, доля Enel Investment Holding B.V. — 59.8%, доля миноритарных акционеров, в т.ч. ЕБРР — 13.77%.

Enel — крупнейшая итальянская энергокомпания — обслуживает более 29 млн. клиентов через собственные распределительные сети и 50% установленных электрических мощностей Италии. Она владеет национальной распределительной электрической сетью, а также электростанциями суммарной мощностью 42 тыс. мвт. 30% вырабатываемого компанией электричества производится с использованием природного газа. Электростанции Enel ежегодно потребляют 10 млрд. куб.м. газа. В настоящее время она имеет долгосрочные контракты на импорт природного газа объемом 9.5 млрд. куб.м. в год, из которых 6 млрд. куб.м. поставляются из Алжира и 3.5 млрд. куб.м. — из Нигерии. В Италии Enel закупает газ у компании ENI в объеме от 3 до 6 млрд. куб.м. в год.

Выручка Enel в 2007г. увеличилась на 13.2% до 43.6 млрд. евро с 38.5 млрд. евро в 2006г. Показатель EBITDA за отчетный период составил более 10 млрд. евро, что на 25% больше показателя предыдущего года в 8 млрд. евро. www.oilcapital.ru, 6.3.2008г.

— Итальянский Enel уверен, что получит контроль по итогам исполнения оферты на ОГК-5, сказал на конференции глава компании в России Доминик Фаш. Он отметил, что срок оферты итальянской компании миноритариям истекает через неделю (4 фев.), что мешает ему сделать более детальный комментарий. «Но мы верим, что у нас будет контроль над этой компанией и дальше мы будем работать как контрольный акционер компании», — сказал он.

Итальянская энергетическая компания Enel 15 нояб. предложила оферту миноритарным акционе-

рам ОГК-5 по цене 4,4275 руб. за акцию и заявила, что рассчитывает получить 62,8% генерирующей компании. Оферта будет действовать до 4 фев. Пока доля итальянской компании составляет 37,15%. Reuters, 31.1.2008г.

— Прибыль итальянской электроэнергетической компании Enel в 2007г. выросла на 25% и превысила 10 млрд. евро (14,87 млрд.долл.), свидетельствуют предварительные данные компании. Прибыль до уплаты налогов, процентов, переоценки и амортизации (Ebitda) включают консолидацию 67% прибыли испанской Endesa за IV кв. 2007г.

Enel и ее испанский партнер Acciona завершили в окт. поглощение Endesa за 42,5 млрд. евро. Аналитики в среднем ожидали прибыль на уровне 9,24 млрд. евро. Выручка компании выросла до 43,6 млрд. евро с 38,5 млрд. евро. Чистый долг составил 56 млрд. евро по сравнению с 11,7 млрд. к концу 2006г. В основном, расходы компании выросли за счет поглощения Endesa. Enel планирует выплатить дивиденды за 2007г. в размере не меньше 0,49 евро на акцию.

В ходе проходящей в России реформы электроэнергетики Enel купила блокпакет ОГК-5, в полтора раза превысив стартовую цену — за 1,516 млрд.долл. или примерно за 670 долл. за квт. мощности. По словам главы Enel в России, компания получит контроль над ОГК-5 по итогам исполнения оферты. Enel 15 нояб. опубликовала оферту миноритарным акционерам ОГК-5 по цене 4,4275 руб. за акцию и заявила, что рассчитывает получить 62,8% генерирующей компании. Оферта будет действовать до 4 фев. Пока доля итальянской компании составляет 37,15%. Reuters, 31.1.2008г.

— Enel Investment Holding B.V. («дочка» Enel) выставит оферту на приобретение акций ОГК-5 по цене 4.4275 руб. за одну ценную бумагу. Об этом говорится в сообщении Enel.

29 окт. Enel направила на одобрение в ФСФР проект обязательной оферты для владельцев 62.85% акций ОГК-5. При этом итальянская компания не сообщила, по какой цене планирует выкупить акции генкомпания. Срок принятия оферты акционерами ОГК-5 определен в 80 дней со дня получения ее генкомпанией.

В октябре Enel увеличила свою долю в уставном капитале ОГК-5 до 37.15% и, согласно российскому законодательству, обязана выставить оферту другим акционерам ОГК-5. АК&М, 15.11.2007г.

— Итальянская компания Enel предложила российскому «Газпрому» долю в своих электросетях, сообщил журналистам глава Enel Фульвио Конти. «Мы предложили ряд возможностей участия в наших активах. Сейчас «Газпром» их анализирует», — сказал он.

По словам Конти, у двух компаний сложились «отличные отношения», и они рассматривают возможность осуществления совместных проектов «в Юго-Восточной Европе».

Enel планирует вложить 9 млрд.долл. в российский рынок генерации, транспортировки и сбыта электроэнергии. Enel в консорциуме с ENI («Эни-нефтегаз») владеет 20% акций ОАО «Газпром нефть», у «Газпрома» есть опцион на выкуп этой доли. РИА «Новости», 15.11.2007г.

— Итальянская Enel через 100% дочку Enel Investment Holding B.V. приобрела у Credit Suisse 7,15% акций ОАО «Пятая генерирующая компания оптового рынка электроэнергии» (ОГК-5) по цене 4,2574 руб. за акцию. Общая сумма сделки составила 10,769 млрд. руб., говорится в сообщении Enel.

Завершение сделки и регистрация передачи акций произойдет в ближайшие дни. До совершения настоящей сделки ЕИН уже принадлежало 29,99% акций ОГК-5. Приобретение дополнительного пакета акций увеличивает долю компании в ОГК-5 до 37,15%. В соответствии с российским законодательством, после приобретения более 30% акций ОГК-5 и завершения данной сделки компания ЕИН будет обязана направить публичную оферту о приобретении у акционеров ОГК-5 принадлежащих им акций компании.

«Как только документы будут одобрены Федеральной службой по финансовым рынкам (ФСФР), участники рынка будут сразу же проинформированы о предложенной цене, сроках и прочих условиях оферты. На данный момент, в соответствии с российским законодательством, предложенная цена за акцию не может быть менее 4,4275 руб. (наиболее высокая цена, предложенная компанией за последние 6 месяцев)», — говорится в сообщении.

Enel приобрела блокпакет ОГК-5 (25.03%), принадлежащий РАО «ЕЭС России», на открытом аукционе за 39,2 млрд. руб. В июле текущего года Enel увеличила свою долю в уставном капитале ОГК-5 с 25,03% до 29,9997%. Пакет акций в 4.96% ОГК-5 был продан за 281 млн.долл. В авг. ФАС разрешила Enel Investment Holding B.V. приобрести дополнительные 70% акций ОГК-5.

Как отмечается в сообщении, приобретение дополнительной доли в ОГК-5 является частью стратегии Enel, направленной на укрепление позиций группы на российском рынке. Enel стала первой иностранной компанией, получившей в России генерирующие активы в процессе реформирования российской электроэнергетики. В России Enel также владеет 49.5% акций крупнейшей российской независимой энергосбытовой компании «Русэнергосбыт». Кроме того, в апр. 2007г. «Северная Энергия» (ранее — консорциум Enineftegaz, в котором 40% принадлежит Enel и 60% — компании Eni) приобрела на аукционе ряд газовых активов Юкоса, в т.ч. 100% ОАО «Арктикгаз», 100% ЗАО «Уренгойл» и 100% ОАО «Нефтегазтехнология».

ОАО «ОГК-5» зарегистрировано в Екатеринбурге 27 окт. 2004г. Сфера деятельности компании — производство и оптовая продажа электроэнергии. Также компания вырабатывает и продает тепловую энергию. В состав ОГК-5 входят Конаковская, Рефтинская, Среднеуральская и Невинномысская ГРЭС, расположенные в центральной, уральской и южной регионах России. Суммарная установленная мощность производственных активов компании составляет 8672 мвт. по выработке электроэнергии и 2242 Ккал/ч по выработке тепла.

Уставный капитал ОАО «ОГК-5» составляет 35,4 млрд. руб. и разделен на обыкновенные акции номиналом 1 руб. каждая. Доля Федерального агентства по управлению федеральным имуществом в уставном капитале компании — 26,43%, доля Enel Investment Holding B.V. — 29,99%, доля миноритарных акционеров — 43,58. Акции ОГК-5 включены в котировальные списки «Б» на биржевых площадках ММВБ и РТС.

Чистая прибыль ОГК-5 за I пол. 2007г. по РСБУ выросла на 18,11% до 739,74 млн. руб. Выручка ОГК-5 составила 16,152 млрд. руб.

Enel — крупнейшая итальянская энергокомпания — обслуживает более 29 млн. клиентов через собственные распределительные сети и 50% установленных электрических мощностей Италии. Она владеет

национальной распределительной электрической сетью, а также электростанциями суммарной мощностью 42 тыс. мвт. 30% вырабатываемого компанией электричества производится с использованием природного газа. Электростанции Enel ежегодно потребляют 10 млрд.куб.м. газа. В настоящее время она имеет долгосрочные контракты на импорт природного газа объемом 9,5 млрд.куб.м. в год, из которых 6 млрд.куб.м. поставляются из Алжира и 3,5 млрд.куб.м. — из Нигерии. В Италии Enel закупает газ у компании ENI в объеме от 3 до 6 млрд.куб.м. в год.

Чистая прибыль Enel в 2006г. снизилась на 22% до 3,036 млрд. евро с 3,895 млрд. евро в 2005г. Выручка компании увеличилась на 14% до 38,513 млрд. евро. АК&М, 25.10.2007г.

— В газете Neue Zurcher Zeitung от 25 авг. 2007г. опубликована статья под заголовком «Энель становится владельцем российского энергоконцерна ОГК-5». Автор статьи делает вывод, о том, что итальянскому энергоконцерну «Энель», фактически первому иностранному предприятию, удалось в августе с.г. установить контроль над российским энергоконцерном ОГК-5. «Энель» еще в июле был готов стать стратегическим инвестором российского предприятия, после того как итальянцы купили 25,03% акций ОГК-5. «Энель» является хозяином 29,99% российского рынка электроэнергии.

Итальянская компания в дальнейшем может приобрести до 70% акций ОГК-5, при этом «Энель» готова потратить 1,8 млрд.долл. При положительном решении вопроса курс акций российского концерна может вырасти более, чем на 10%. ОГК-5, которая является одной из шести объединенных генерирующих компаний РАО ЕЭС, в сент. с.г. должна получить полную независимость. Пока же правительство России контролирует в РАО ЕЭС 52,6% акций и имеет рычаги для сдерживания. ОГК-5 принадлежат 4 электростанции на Урале и юге России общей мощностью 8672 мегаватт. Итальянский концерн «Энель» также готов стать акционером «РосЭнергоСбыт» с долевым участием в 49,5%. www.economy.gov.ru, 10.9.2007г.

— Итальянская компания Enel, приобретя в ходе драматического аукциона 25,03% акций ОГК-5 — одного из самых лучших активов, выделяемых в рамках реформы из РАО ЕЭС, стала крупнейшим иностранным игроком на российском энергорынке. В ходе состоявшихся в среду торгов по продаже 25,03% акций ОГК-5 Enel предложила за актив 39,2 млрд.руб. при стартовой цене 24,7 млрд.руб. В аукционе, помимо Enel, также участвовали E.ON Power Russia, объединенная компания «Российский алюминий» (UC Rusal) и ООО «Новатэк». По мнению аналитиков, данное приобретение позволит Enel скоординировать свою стратегию в России в сфере энергоприобретений.

«Итальянская компания будет стремиться к увеличению своей доли в ОГК-5, поскольку это один из лучших активов РАО ЕЭС и с точки зрения оборудования и топливного баланса», — сказал заместитель директора Института проблем энергетического развития регионов Сергей Комаров. В течение 50 дней сделка по приобретению пакета ОГК-5 должна быть завершена, сообщил финансовый директор РАО ЕЭС Сергей Дубинин, отметив, что аукцион по ОГК-5 стал финансовым успехом РАО «ЕЭС России». «Деньги от продажи пакета пойдут в энергохолдинг и будут направлены на инвестпрограмму ФСК, Гидро-ОГК и на расходы по реорганизации холдинговой компании РАО ЕЭС», — сказал Дубинин.

По его словам, итоговая цена за одну акцию составила 4,43 рубля, «при сегодняшней рыночной цене, стартовавшей с 3,8 рубля». «Получается, что за один киловатт установленной мощности ОГК-5 было заплачено 700 долл. Предыдущие подобные рекорды перекрыты», — сказал Дубинин. Он отметил, что российский энергохолдинг давно и плодотворно сотрудничает с Enel. «В результате взаимодействия с Enel был построен второй энергоблок Северо-Западной ТЭЦ. Итальянская компания будет в ОГК-5 одним из двух важнейших акционеров, наряду с российским государством», — сказал Дубинин.

Он напомнил, что итальянские компании Enel и Eni являются ведущими партнерами ОАО «Газпром» на европейском рынке. «У меня нет никаких сомнений в добросовестности итальянских партнеров», — сообщил финансовый директор РАО ЕЭС. Представитель минэкономразвития РФ назвал результат аукциона по продаже 25% акций ОГК-5 «более чем хорошим». «Мое личное мнение, что цена за этот пакет соответствует контролю в компании и Enel за него не переплатил», — сказал начальник отдела МЭРТ Михаил Курбатов. По его словам, для российского государства это хорошая новость, «поскольку меньше придется думать, чем закрыть дефицит расходов в энергетике».

Стратегии ОГК-5 и Enel «совпадают, и мы будем использовать опыт Enel в энергостроительстве», в свою очередь сообщил Гендиректор ОГК-5 Анатолий Бушин. Аналитик ИК «Инвестейд» Сергей Кацаев отметил, что цена сделки превысила 700 долл. за 1 квт. установленной мощности компании, что является рекордным показателем. «В конце мая прошло размещение допэмиссии ТГК-5, как известно, вместе с ОГК-5 они входили в «пилотный список» РАО ЕЭС по размещению допэмиссий. В результате 1 квт. установленной мощности ТГК-5 «ушел» КЭС-Холдинг за 501 долл. В случае с ОГК-5 рекорд на лицо», — сказал Кацаев.

В состав ОАО «ОГК-5» входят Конаковская ГРЭС, Невинномысская ГРЭС, Среднеуральская ГРЭС и Рефтинская ГРЭС. Установленная мощность электростанций компании — 8,672 тыс.мвт. Акции ОАО «ОГК-5» обращаются на ЗАО «ФБ ММВБ», ОАО «ФБ РТС» и НП «ФБ РТС» с сент. 2005г. Осенью 2006г. компания провела публичное размещение 5,1 млрд. дополнительных акций (14,4% увеличенного уставного капитала) и привлекла 459 млн.долл., или 12,1 млрд.руб. на финансирование своих инвестиционных проектов. Совет директоров РАО «ЕЭС России» на заседании 9 фев. 2007г. одобрил продажу принадлежащих энергохолдингу 25,03% акций ОАО «ОГК-5» на открытом аукционе для привлечения стратегического инвестора в компанию и инвестиционных ресурсов в электроэнергетику. Проходят корпоративные процедуры по выделению ОАО «ОГК-5» наряду с ОАО «ТГК-5» из РАО «ЕЭС России» в рамках первой реорганизации общества. По завершении процедур продажи акций ОАО «ОГК-5» и его выделения из РАО «ЕЭС России» (в III кв. 2007г.) доля государства в уставном капитале компании будет 25% плюс одна акция. РИА «Новости», 6.6.2007г.

— Открытый аукцион по продаже 25,03% акций ОАО «ОГК-5», принадлежавшего РАО «ЕЭС России», состоялся сегодня. Как сообщается на официальном сайте ОГК-5, победителем в аукционе стала «дочка» итальянской Enel — Enel Investment Holding B.V. Компания предложила за актив 39,2 млрд. руб. при начальной цене пакета — 24,7 млрд. руб.

О своем интересе к аукциону заявили как российские, так и зарубежные стратегические инвесторы. Непосредственно в аукционе приняли участие компании E.ON Russia Power GmbH, Enel Investment Holding B.V., Rusal Energy Limited и ОАО «Новатэк». Ценовое предложение, сложившееся в результате аукциона, на 60% превысило начальную цену аукциона, подчеркивают в ОГК-5.

Как пишут «Ведомости», сразу после аукциона руководитель московского представительства компании Степан Звягинцев заявил, что Enel будет стремиться к получению контроля в ОГК-5.

ОАО «ОГК-5» — пятая генерирующая компания оптового рынка электроэнергии — зарегистрировано в г. Екатеринбурге 27 окт. 2004г. ОГК-5 занимается производством и реализацией электрической и тепловой энергии. Компания учреждена РАО «ЕЭС России». 6.6.2007г.

— Россия и Италия намерены активизировать сотрудничество в области биоэнергетики. Об этом сегодня сообщил глава минсельхоза РФ Алексей Гордеев по итогам встречи с министром с/х, продовольственной и лесной политики Италии Паоло Де Кастро. «Паоло Де Кастро предложил нам интегрировать усилия: итальянцы готовы прийти в Россию со своими технологиями, а мы — производить для них биотопливо», — отметил А.Гордеев. В свою очередь итальянский министр сказал, что «у нас мало земли, но большая заинтересованность в биодизеле».

Ранее глава минсельхоза РФ отмечал, что «Россия может стать серьезным производителем биомассы для обеспечения растущих энергетических потребностей». «В нашей стране имеется 20-25 млн. га неиспользуемой продуктивной пашни», — сказал он, добавив, что «при этом мы все больше ощущаем со стороны развитых стран спрос на сельхозсырье, используемое для производства биотоплива». С пред.г., уточнил А.Гордеев, «мы сделали упор на расширение посевных площадей высокоэнергетических культур, в т.ч. рапса». «В ряде регионов строятся заводы по переработке зерна и выработке биоэтанола», — добавил он.

Министр с/х, продовольственной и лесной политики Италии с удовлетворением отметил, что таможенно-тарифная политика в России становится более стабильной, а рынок — более либеральным. «Мы это уже чувствуем, и нам все легче торговать на российском рынке», — подчеркнул он. А.Гордеев считает, что «аграрные сектора России и Италии могут удачно дополнять друг друга, на мой взгляд, у нас хорошее будущее». Италия занимает третье место после Германии и Голландии по количеству совместных предприятий в России. Эта страна — один из крупнейших российских партнеров по объему инвестиций. Прайм-ТАСС, 4.6.2007г.

— Чистая прибыль итальянской энергетической компании Enel в 2006г. составила 3,036 млрд. евро, по сравнению с 3,900 млрд. евро в 2005г. Прибыль за 2005г. включала 1,15 млрд. евро единовременной прибыли, основная часть которой была получена от продажи 43,85% акций энергетической сети Terna, говорится в заявлении Enel. Без учета подобных единовременных выплат в 2005-06гг., чистая прибыль компании выросла на 1,4% до 2,78 млрд. евро. Reuters, 28.3.2007г.

— Российский миллиардер Виктор Вексельберг планирует инвестировать 1 млрд.долл. в Италию с целью развития альтернативных источников энергии. «1 млрд.долл. на 5 лет», — ответил он на вопрос во

время интервью, опубликованном в среду в итальянской газете La Stampa «Главное направление деятельности касается развития альтернативных и возобновляемых источников энергии — от солнечной энергии до ветровых турбин и биомассы», — добавил он.

Вексельберг сообщил, что его целью является производство электроэнергии на 1 тыс. мвт. Он также сказал, что хотел бы вложить средства и в другие сектора экономики. Вексельберг находится в Италии во время визита в эту страну президента России Владимира Путина, который вместе с итальянским премьер-министром Романо Проди должен подписать ряд протоколов о сотрудничестве в банковской, энергетической, самолетостроительной сферах и в области культуры. Reuters, 14.3.2007г.

— Итальянская Enel, проигравшая НорНикелю борьбу за долю в ОГК-3, подписала с Росатомом меморандум о намерениях в сфере атомной генерации в России, а также Центральной и Восточной Европе. Enel и Федеральное агентство по атомной энергии РФ готовы сотрудничать в управлении электросетями, инвестировать и взаимно участвовать в атомных активах.

Накануне гендиректор Enel Фульвио Конти сказал, что крупнейшая энергетическая компания Италии Enel все еще заинтересована в участие в приватизации российского энергосектора, но хотела бы получить гарантии того, что ей будет принадлежать ведущая роль в покупаемых активах.

Enel сообщал, что хочет стать стратегическим инвестором в РФ и планирует вложить в местные активы от 2 до 4 млрд. евро (5,3 млрд.долл.) в ходе реформы сектора электроэнергетики РФ. В рамках последней монополист РАО ЕЭС планирует продать доли государства в принадлежащих ему генерирующих компаниях.

На прошлой неделе российский металлургический гигант Норильский никель обошел Enel на конкурсе и выкупил весь выставленный на продажу пакет акций генерирующей компании ОГК-3. Enel и итальянская нефтегазовая компания Eni во главе с российской ЕСН в пред.г. создали консорциум, который будет претендовать на покупку активов Юкоса. Reuters, 14.3.2007г.

— Крупнейшая итальянская электроэнергетическая компания Enel хочет купить 10% испанской энергетической компании Endesa по 39 евро за акцию, говорят трейдеры. Акции от имени Enel скупает UBS, сообщили трейдеры. По их данным, если Enel получит 10%, он попытается увеличить долю до 25%.

Банк не был доступен для комментариев, а итальянская компания отказалась прокомментировать данное сообщение. За испанскую компанию борется немецкий гигант E.ON, предложение которого составляет 38,75 евро за акцию Endesa.

Ранее на Endesa претендовала испанская Gas Natural, которая вышла из борьбы. Одним из крупнейших акционеров Endesa является Acciona, владеющая 21% акций и желающая увеличить свою долю и иметь существенное влияние на управление компанией, при этом сохраняя независимость Endesa. Она сообщила, что готова продать акции, в случае если E.ON удастся купить 50% бумаг Endesa. Reuters, 27.2.2007г.

— Крупнейшая итальянская энергетическая компания Enel будет участвовать в оценке российской оптовой генерирующей компании ОГК-3, выпуск акций которой ожидается весной, сообщил в субботу источник, знакомый с вопросом.

Enel, которая стремится стать стратегическим инвестором в российском энергетическом секторе, сообщила, что может инвестировать в него от 2 до 4 млрд. евро и заинтересована в покупке блокирующих пакетов компаний. «Enel будет участвовать в оценке ОГК-3, которая начнется на будущей неделе, и к концу ее решит, делать предложение или нет», — сказал источник.

Итальянская газета Borsa & Finanza сообщила в субботу, что на будущей неделе Enel сделает предложение о покупке 20-35% акций компании. ОГК-3 контролируется российской энергетической монополией РАО ЕЭС и намерена получить 1,6 млрд.долл. в ходе выпуска 18 млрд. акций. Продажа ожидается в марте. Reuters, 20.1.2007г.

— Министр экономики и промышленности Италии Пьер Луиджи Берсани надеется, что итальянская электроэнергетическая компания Enel станет стратегическим инвестором в России. «Мы надеемся, что Enel станет все более и более важным стратегическим инвестором в энергетику России», — сказал в среду Берсани, выступая в Петербурге на церемонии открытия второго энергоблока Северо- Западной ТЭЦ.

Гендиректор компании Enel Фульфио Конти также отметил, что компания намерена действовать в России как стратегический инвестор. «Мы будем действовать как стратегический инвестор. Мы ожидаем решения, регулирующего приватизацию (энергоактивов). Мы должны ждать решения о стратегических инвесторах, если хотим двигаться вперед», — сказал он.

Конти также отметил, что компания рассчитывает «внести свой вклад в дальнейшее развитие европейского рынка». «Нам нужен любой доступ к газу для обеспечения наших электростанций», заключил Конти.

В середине сент. предправления РАО ЕЭС России Анатолий Чубайс сообщал, что Enel может принять активное участие в IPO российских генкомпаний. Enel — одна из самых продвинутых компаний, которая приобрела активы в электроэнергетике в России.

Как я понимаю, они активно готовы пойти в IPO генерирующих компаний. Мы это только приветствуем», — сказал тогда глава РАО ЕЭС.

В пресс-службе Enel ранее сообщили, что у компании «есть огромная заинтересованность в российском рынке». «Мы заинтересованы в том, чтобы участвовать в тендере на приобретение генерирующих компаний», — пояснили в пресс-службе, напомнив, что Enel совместно с одной из российских компаний осуществляет управление Северо- Западной ТЭЦ, основными акционерами которой являются РАО ЕЭС — 66,45% и Интер-РАО ЕЭС 25% плюс одна акция. РИА «Новости», 29.11.2006г.

— Итальянская энергетическая компания Enel согласилась увеличить долю в греческой электроэнергетической компании Enelco до 75% с 50% в рамках программы расширения деятельности в Юго-Восточной Европе. Enel не сообщила о стоимости сделки. Оставшиеся 25% акций Enelco принадлежат Prometheus Gas, совместному предприятию Copelouzos Group и «Газпрома», говорится в сообщении итальянской компании. Глава Enel Фульвио Конти сказал, что Enel и «Газпром» могут сотрудничать в Юго-Восточной Европе. Enel сообщила, что вместе с Prometheus Gas она планирует стать важным игроком на энергорынке Греции, а также сможет экспортировать энергию в Италию по существующим подводным линиям электропередачи. Enelco имеет две лицензии на

строительство в Греции газовых электростанций комбинированного цикла и будет участвовать во всех тендерах на сооружение независимых электростанций на территории страны, говорится в сообщении Enel. Reuters, 4.10.2006г.

— Гендиректор итальянской электроэнергетической компании Enel Фульфио Конти в ходе вчерашней встречи с председателем правления РАО «ЕЭС России» (EESR) Анатолием Чубайсом высказал заинтересованность в приходе Enel в качестве стратегического инвестора в тепловую генерацию и приобретении не менее блокирующего пакета акций (25% плюс 1 акция) генерирующих компаний. Об этом сообщил департамент РАО «ЕЭС» по работе со СМИ.

РАО «ЕЭС России» выражает заинтересованность в появлении такого стратегического инвестора, как Enel. При этом РАО «ЕЭС» подчеркивает, что все продажи акций генерирующих компаний будут проводиться максимально транспарентно и на конкурсной основе.

На встрече обсуждался ход реформы российской электроэнергетики. Глава РАО «ЕЭС» А.Чубайс проинформировал о завершающем этапе реформирования электроэнергетики, предстоящей реорганизации РАО «ЕЭС» и целевой структуре отрасли, которая будет сформирована в результате проводимых преобразований. А.Чубайс также рассказал о планируемых сроках проведения IPO генерирующими компаниями и механизмах Private Placement для привлечения инвестиций в развитие электроэнергетики. Кроме того, на встрече обсуждались запуск с 1 сент. 2006г. новой модели оптового рынка электроэнергии, первые результаты ее функционирования и перспективы постепенной либерализации энергорынка в России. Прайм-ТАСС, 26.9.2006г.

— РАО «ЕЭС» поддерживает планы итальянской энергетической компании Enel купить не менее блокпакета одной из генерирующих компаний на открытом конкурсе, сообщила пресс-служба РАО после встречи руководителей двух компаний. «Со стороны (главы Enel) Фульфио Конти была высказана заинтересованность в приходе Enel в качестве стратегического инвестора в генерацию и приобретение не менее блокирующего пакета акций — 25% плюс одной акции — генерирующих компаний», — говорится в сообщении РАО.

РАО «ЕЭС» выражает свою заинтересованность в появлении такого стратегического инвестора, как Enel. При этом РАО ЕЭС подчеркивает, что все продажи будут проводиться транспарентно и на конкурсной основе». В июне Конти говорил, что президент России Владимир Путин и руководство РАО «ЕЭС» призвали Enel расширять свой бизнес в России. Тогда же Enel завершил покупку 49,5% независимой компаний «Русэнергосбыт» за 105 млн.долл. у группы компаний ECH. Reuters, 25.9.2006г.

— Энергетический концерн Enel SpA намерен инвестировать 2-4 млрд. евро в Россию, сообщило агентство Блумберг. Компания пытается расширить бизнес за пределами Италии в связи с увеличением конкуренции и ограничениями на поставку электроэнергии на местном рынке.

Enel планирует приобрести ряд электростанций в России, а также газовые активы для снабжения этих коммунальных объектов до конца следующего года, заявил главный исполнительный директор Enel Фульфио Конти.

«Мы расширяем свою деятельность в России», — отметил он. Чистая прибыль Enel в I пол. 2006г. вы-

росла на 3,3% до 1,98 млрд. евро, превысив прогноз экспертов на уровне 1,6 млрд. евро. Interfax, 7.9.2006г.

— Сильная жара в Италии привела к плановым отключениям электроэнергии по всей стране. Компания Terna, управляющая национальной системой передачи электроэнергии, уже вынуждена отключать некоторые крупные предприятия от электросети, чтобы не допустить перегрузок и возникновения чрезвычайных ситуаций. Terna поясняет, что контракт с некоторыми крупными предприятиями предусматривает подобную практику. В обмен они получают более дешевые тарифы на электроэнергию.

В области Венето от электросети отключены уже десяток предприятий, из-за чего 3 тыс. сотрудников остались без работы. В международном римском аэропорту «Фьюмичино» в четверг произошло ЧП: в связи с перебоями в подаче электричества здание аэропорта осталось без света на 14 минут. Хотя автоматически сработали дизельные генераторы, специально установленные для таких случаев, пассажиры испытали неудобства при получении багажа и оформлении регистрации на рейсы. Прайм-ТАСС, 28.7.2006г.

— Совет директоров ОАО «Ленэнерго» на внеочередном заседании, состоявшемся в заочной форме, принял решение выдвинуть кандидатуру генерального директора ОАО «ТГК-1» Андрея Лихачева для избрания в состав совета директоров ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» на внеочередном общем собрании акционеров этой компании, которое пройдет 21 марта 2006г. Об этом сообщили в пресс-службе «Ленэнерго».

ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» находится в Приморском районе С.-Петербурга, вырабатывает электроэнергию, которая поставляется в Финляндию и на Фэрэм. Основные акционеры компании — РАО «ЕЭС России», компания «Интер РАО». Станция управляется итало-российским консорциумом Enel ESN Energy. IА Regnum, 16.2.2006г.

— Правительство Италии считает, что в связи со сложной ситуацией на рынке нефти и газа страна должна возобновить использование атомных электростанций. АЭС в Италии были закрыты по итогам общенационального референдума, проведенного в 1987г. вскоре после Чернобыльской аварии. Как сказал 19 янв. министр производственной деятельности Италии Клаудио Скайола, «необходимо возобновить использование атома». Такое заявление он сделал после чрезвычайного заседания комитета по энергетической безопасности при правительстве, созданного в связи с возникшим в последние дни дефицитом поставок природного газа из России. Скайола призвал в связи с этим «не впадать в панику», для которой, по его мнению, нет оснований.

Представители компании ENI объявили, что, по ее прогнозам, в течение текущих суток дефицит поставок газа из России составит 12,2% из общего объема в 74 млн.куб.м., запрошенного итальянской стороной у «Газпрома», или 2,3% ежесуточного потребления газа в Италии. Ожидается, что эта нехватка, как и в прошлые дни, будет покрыта за счет отбора газа из национальных резервов. В пользу возобновления работы атомной энергетики в последнее время на фоне роста цен на нефть выступали многие члены итальянского правительства, в т.ч. премьер-министр Сильвио Берлускони.

Ряд российских экспертов также уверены в необходимости повышения доли атомной генерации в общем объеме производства энергии в России. Этот

показатель едва превышает 16%; долю атомной энергетики следует увеличить вдвое. ИА Regnum, 19.1.2006г.

— В 2008г. Олимпийские деревни в Пекине будут оснащены водонагревателями от солнечных батарей. 19 числа мэрия Пекина и министерство окружающей среды и земельных ресурсов Италии подписали соглашение, направленное на сотрудничество в области энергообеспечения в Олимпийских деревнях. В подписанном соглашении о сотрудничестве зафиксировано, что правительство Италии готово финансировать власти Пекина для закупки основного геолооборудования на 4 млн. евро.

Замначальника управления по охране окружающей среды Пекина Пэй Чэнху отметил, что Пекин не испытывает недостатка в солнечной энергии. Бытовая горячая вода в Олимпийских деревнях, построенных для участников Олимпийских игр, будет на 90% нагреваться от гелиобатарей. Заинтересованные ведомства рассматривают резервный вариант для снабжения олимпийских объектов горячей водой с помощью другого вида энергии, к примеру, электричества.

Запуск системы теплоснабжения, рассчитанной на 16 тыс. пользователей, ожидается в 2008г. После окончания Олимпийских игр система сможет обеспечивать горячей водой 2 тыс. семей, или 6000 жителей столицы в районе Олимпийской деревни.

Пэй Чэнху отметил, что пилотный проект по использованию геолоэнергии в Олимпийских деревнях позволит наработать опыт в сфере освоения и использования резервных видов энергии в Пекине, а также в сфере реформирования структуры энергопотребления. Столичные власти в дальнейшем предполагают широкое использование нетрадиционных энергоресурсов.

Проект сотрудничества, ставший основой для соглашения от 19 нояб., является одним из ряда аналогичных проектов мэрии Пекина и министерства охраны окружающей среды и земельных ресурсов Италии. Стороны развивают взаимодействие и по таким вопросам, как охрана экологии уездов и городов, водохранилища Миунь, локализация водных загрязнений в озере Шичахай, охрана окружающей среды в зоне знаменитых пекинских «Хутунов» (старинные узкие улочки). Синьхуа, 30.11.2005г.

— Специалисты «Новгородэнерго» провели переговоры с представителями компаний Golden Lady (Италия) и «Тексбалтик» по проектированию электроснабжения новой фабрики, строящейся на территории бывшего завода «Волна» (Великий Новгород). Как говорится в сообщении пресс-службы ОАО «МРСК Северо-Запада», «Новгородэнерго» готово выступить заказчиком не только проектной документации, но и полностью реализовать проект по присоединению производства к сетям энергосистемы и его энергоснабжения. Предполагается, что для реализации данного проекта будет построена специальная электроподстанция.

Для подписания трехстороннего соглашения между итальянской стороной, новгородскими энергетиками и Комитетом по ценовой и тарифной политике администрации Новгородской обл. по оплате за присоединение дополнительной мощности представители Golden Lady должны согласиться с энергозатратами будущего предприятия. ОАО «Новгородэнерго», наряду с «Псковэнерго», «Архэнерго», «Карелэнерго», «Ленэнерго» и «Колэнерго», находится в зоне ответственности ОАО «Межрегиональная распределительная сетевая компания Северо-Запада». Основная

задача компании — транспорт и распределение электроэнергии, технологическое подключение потребителей к сети. ОАО «МРСК Северо-Запада» является 100% дочерней компанией РАО «ЕЭС России».

Итальянская компания Golden Lady намерена построить на площадях бывшего завода «Волна» в Великом Новгороде фабрику по производству колготок и чулок популярных европейских брендов Omsa, Si-Si и Golden Lady, а также других изделий женского и детского ассортимента, востребованных на российском и скандинавском рынках. Новое предприятие, зарегистрированное как ООО «Тексбалтик», намерено выпускать до 30 млн. пар готовой продукции в год. Предполагается, что общий объем инвестиций в проект составит 10,6 млн. евро. На фабрике будет создано 160 новых рабочих мест. Росбалт, 1.11.2005г.

— Итальянское правительство выпустило в среду специальный декрет, который запрещает компаниям, продающим электроэнергию, увеличивать тарифы. Подобное решение было принято после того, как продающие электроэнергию компании, ссылаясь на дороговизну нефти, снова выразили намерение поднять цены. РИА «Новости», 22.6.2005г.

— Сообщение о приобретении энергетической компанией «Энэл» словацкой группы «Словенске Электрарне» (СЭ). «Энэл» выиграла тендер, в котором участвовала также российская «Интер-РАО», приобретя 66% акций СЭ за 840 млн. евро. По данным итальянских СМИ, СЭ производит 7 тыс. мвт. электроэнергии, причем одна треть производится на атомных электростанциях. Руководители «Энэл», а также ряд итальянских политиков, — пока, правда, в достаточно завуалированной форме, — связывают приобретение СЭ с перспективой возобновления производства электроэнергии на атомных станциях в Италии, которые были заморожены в 1987г. на основе решения общенационального референдума. www.economy.gov.ru, 21.2.2005г.

— Представители Управляющей компании Enel ESN Energo и ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» подписали акт приема-передачи полномочий на управление станцией. Об этом сообщает лента новостей ОАО «Нижновэнерго». Ранее РАО «ЕЭС России» подписало генеральное соглашение и договор на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» с консорциумом, учрежденным компаниями Enel (Италия) и ESN (Россия). По условиям договора управляющая компания будет осуществлять функции единоличного исполнительного органа ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» в течение 3 лет. Помимо подготовки станции к осенне-зимнему максимуму управляющая компания намерена повысить эффективность работы ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» до уровня международных стандартов. В течение 6 мес. компания подготовит обоснования по условиям привлечения финансирования в 125 млн.долл. для завершения строительства второго энергоблока ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». ИА Regnum, 19.10.2004г.

— Итальянское правительство планирует в октябре продать инвесторам 20% акций энергокомпании Enel. Сделка на 8 млрд. евро может стать самым крупным в мире размещением акций в этом году и поможет Италии снизить размер госдолга. Как сообщило минэкономики Италии, 18-22 окт. правительство планирует разместить на рынке 10-20% акций Enel. При текущей цене акций энергокомпании (6,6 евро за штуку) за 20% пакет государство сможет выручить 8 млрд. евро. В этом случае размещение акций Enel станет самым крупным в мире в этом году.



Окончательный размер продаваемого пакета будет озвучен 13 окт. После этой сделки итальянское правительство обещает не продавать акций Enel в течение четырех месяцев. По данным источников, близких к сделке, более половины из выставленного на продажу пакета будет размещено среди институциональных инвесторов. Сделка представляет собой важную часть плана итальянского правительства по приватизации Enel, в ходе которой в бюджет страны должно поступить до 100 млрд. евро. Эти средства правительство планирует направлять на сокращение огромного госдолга.

Итальянские власти начали этот процесс еще в 1999г., когда провели первичное размещение 32% энергокомпании за 18 млрд. евро. Тогда акционерами Enel стали более 3 млн. итальянцев. В октябре прошлого года правительство продало банку Morgan Stanley 7% акций Enel, получив за них 2,2 млрд. евро. Чтобы поощрить потенциальных инвесторов гендиректор Enel Паоло Скарони обещает продолжить выплату крупных дивидендов акционерам. Так, в ноябре акционеры Enel получат дополнительные дивиденды — по 33 евроцента на акцию. Эти средства были получены благодаря размещению на рынке в июне этого года 50% акций принадлежавшей Enel энергораспределительной сети Terna за 1,7 млрд. евро. Размер обычных дивидендов акционеров Enel составит по меньшей мере 36 евроцентов. Более того, Скарони обнародовал планы по снижению доли Enel в Terna с 50 до 5% до конца 2005г. За счет средств от продажи этого актива акционеры Enel получат в следующем году дополнительные дивиденды в 20 евроцентов на акцию.

Enel — вторая энергокомпания в Западной Европе после немецкого E.ON по рыночной капитализации, которая составляет 40 млрд. евро. Компания занимает доминирующее положение на внутреннем рынке, производя половину всей электроэнергии в стране и обслуживая примерно 30 млн. потребителей. Правительство Италии контролирует 61% акций компании. В 2003г. выручка Enel составила 32,3 млрд. евро, чистая прибыль — 2,6 млрд. евро. Росбалт, 6.10.2004г.

— Итальянская Merloni TermoSanitari планирует открыть новое производство водонагревателей во Всеволожском районе Ленинградской обл. в марте-апр. 2005г. Как сообщили в пресс-службе областного Комитета по экономике и инвестициям, мощность нового производства составит 500 тыс. водогреев в год с перспективой увеличения до 1 млн. Вчера в С.-Петербурге на встрече с вице-губернатором Ленобласти Григорием Двасом директор итальянской компании Франческо Стефанелли заявил, что до конца тек.г. планируется закончить строительные работы, а сейчас на предприятии производится установка оборудования. 30 россиян — будущих сотрудников предприятия уже побывали в Италии, где прошли трехмесячную стажировку.

Merloni TermoSanitari получает необходимые согласования от контрольных и надзорных органов и проводит переговоры о поставке газа с «Петербургрегионгазом». Как заявил Г.Двас, «принципиальных сложностей с газообеспечением не возникнет, поскольку для вновь строящихся предприятий существует специальная квота на газ». Должна состояться встреча между губернатором Ленинградской обл. Валерием Сердюковым и председателем правления ОАО «Газпром» Алексеем Миллером: будет обсуждаться подтверждение квоты на 2004г. и ее сохранение на 2005г. (квота для вводимых в строй предприя-

тий составляет 300 млн.куб.м. газа). Merloni TermoSanitari начала строительство производства 13 июня 2003г. Общий объем инвестиций, вложенных в проект, превышает 25 млн. евро. РИА «Новости», 15.9.2004г.

— Итальянские компании заинтересованы сотрудничать с Украиной в топливно-энергетическом секторе и финансировать проекты, в частности в атомной энергетике. Об этом заявил посол Италии на Украине Фабио Фабри во время встречи с министром топлива и энергетики Украины — президентом национальной АЭК «Энергоатом» Сергеем Тулубом. Посол заявил о готовности отдельных компаний представить коммерческие предложения относительно поставок оборудования на украинские АЭС. Италия намерена в рамках кредита ЕБРР и «Евроатома» принять участие в реализации мероприятий по модернизации и повышению безопасности украинских атомных блоков, а также в осуществлении долгосрочных проектов модернизации тепловой энергетики. Итальянский дипломат также заверил, что «Италия будет прилагать все усилия для выполнения своих обязательств в рамках «Большой семерки» относительно Чернобыльской АЭС и реализации проектов по превращению объекта «Укрытие» (4 разрушенный энергоблок ЧАЭС) в экологически безопасную зону». На заседании 6 июля 2004г. совет директоров Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) принял решение о предоставлении НАЭК «Энергоатом» под госгарантию кредита в 42 млн.долл. на осуществление послепусковой модернизации и повышение безопасности на энергоблоках № 2 Хмельницкой АЭС и № 4 Ровенской АЭС. Параллельно с кредитом ЕБРР «Энергоатом» также получит на указанные цели кредит в 83 млн.долл. от «Евроатома», что доведет общий объем пакета финансирования до 125 млн.долл. ИА Regnum, 9.8.2004г.

— Итальянская компания Enel намерена участвовать в приватизации российской энергетики, заявил в Москве управляющий директор компании Паоло Скарони в ходе церемонии подписания соглашения между Enel, РАО «ЕЭС России» и «ЕСН Энерго» на управление Северо-Западной ТЭЦ. По его словам, для Enel контракт на управление станцией является «уникальной возможностью стать первой и единственной иностранной компанией, которая будет управлять электростанцией на территории России».

Enel планирует принимать участие в приватизации российской электроэнергетики, которая по своим масштабам не имеет равных, подчеркнул П.Скарони. Он отметил, что приватизировать планируется 60 тыс.мвт. установленной мощности генерации, что соответствует или даже превышает общепризнанную мощность генерирующих активов Италии. Контракт на управление Северо-Западной ТЭЦ позволит Enel «размять мышцы перед тем, как вступить в жесточайшую борьбу с конкурентами» за генерирующие активы, заявил П.Скарони. Тендер на управление ТЭЦ выиграл консорциум компаний Enel и ESN Energo. Компания ООО «Enel ESN Energo» является специально зарегистрированным российским юрлицом с 50% участием компании Enel (Италия) и 50% участием ЗАО «ЕСН» (Россия).

Победитель конкурса будет осуществлять текущее управление СЗТЭЦ, а также функции по надзору за процессом строительства второго энергоблока станции и теплотрассы и привлечению финансирования для завершения этого строительства. Условия тендера предусматривают запрет на продажу станции упра-

вляющей компании в течение 5 лет после подписания контракта. Проектная мощность Северо-Западной ТЭЦ составляет 1,8 тыс. мвт. Согласно экономическому обоснованию, инвестиционные потребности для строительства второго энергоблока мощностью в 450 мвт. составляют 220 млн. долл. Основными акционерами ЗАО «Северо-Западная ТЭЦ» являются РАО «ЕЭС России» – 46,67% акций, ОАО «Ленэнерго» – 13,8%, ООО «Лентрансгаз» – 12,3%, КУГИ Санкт-Петербурга – 7,5% и ГУП «Технопромспорт» – 3,7%. ИА Regnum, 20.7.2004г.

– 28 июня 2004г. РАО «ЕЭС России» и консорциум Enel ESN Energo подписали генеральное соглашение и договор на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». Об этом сообщает пресс-служба РАО «ЕЭС России». Договор на управление ТЭЦ – первое в истории российской энергетики соглашение об управлении отечественным энергетическим предприятием, стороной которого является консорциум с участием ведущей международной энергетической компании.

Итальяно-российский консорциум Enel ESN Energo, состоящий из компаний Enel (Италия) и ГК «ЕСН» (Россия), победил в конкурсе на управление Северо-Западной ТЭЦ в фев. 2004г. Помимо Enel ESN Energo, в конкурсном отборе приняли участие девять крупнейших международных энергетических компаний, которые отвечали критериям, определенным советом директоров РАО «ЕЭС России»: установленная генерирующая мощность 5 тыс. мвт., объем выручки в 2002г. 5 млрд. долл., опыт в управлении международными проектами, инвестиционный кредитный рейтинг (не ниже ВВВ по шкале S&P и/или Ваа3 по шкале Moody's).

В соответствии с условиями договора на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ», утвержденными советом директоров РАО «ЕЭС России», управляющая компания будет осуществлять функции единоличного исполнительного органа станции в течение 3 лет, а также возьмет на себя обязательство по организации и привлечению финансирования в 125 млн. долл. для завершения строительства второго энергоблока станции. ИА Regnum, 14.7.2004г.

– Италия готова принять участие в реализации ряда проектов, касающихся радиационной безопасности на Кольском полуострове, сообщил сайт Мурман.ру. В Мурманске был подписан протокол между руководством снежногорского судоремонтного предприятия «Нерпа» и итальянской компанией, сообщил замдиректора «Нерпы» по внешнеэкономическим связям Олег Ерин. Протокол предусматривает участие Италии в утилизации серии многоцелевых АПЛ класса «Виктор-1», строительство судна-контейнеровоза для сборки и транспортировки контейнеров с отработанным ядерном топливом, а также твердыми и жидкими радиоактивными отходами. Визит итальянской делегации, в которую вошли представители ведущих компаний страны, занимающихся ядерной энергетикой, проходил в рамках программы «Глобальное партнерство». В соответствии с этой программой Италия выделяет России 360 млн. евро. РИА «Новости», 7.6.2004г.

– Консорциум энергетического концерна Enel (Италия) и компании «ЕСН-Энерго» (РФ) стал победителем в конкурсе на право управления ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». Для управления станцией создано совместное предприятие Enel ESN Energo LLC (ЕЕЕ). Оно будет управлять станцией 3г. с возможностью продления этого срока на 1г. Контракт планируется заключить в середине 2004г. Согласно условиям отбора

управляющая компания не сможет получить Северо-Западную ТЭЦ в собственность в течение 5 лет. Единственным конкурентом итальянской компании был финский концерн Fortum. При сравнении бизнес-планов и перспектив развития станции, которые представили Fortum и Enel, больших различий не было.

Как отметил председатель правления РАО Анатолий Чубайс, дело было только в запрашиваемой цене вознаграждения управляющей компании. Победителю придется сократить издержки станции на 10%, а также обеспечить привлечение 227 млн. долл. для строительства второго энергоблока станции и теплотрассы в Приморский район С.-Петербурга. ИА Regnum, 25.3.2004г.

– Правление РАО «ЕЭС России» сегодня утвердило предложения конкурсной комиссии о выборе управляющей компании Северо-Западной ТЭЦ (СЗТЭЦ) и признало победителем конкурсного отбора консорциум компаний Enel и ESN Energo. Об этом сообщили в департаменте по работе со СМИ РАО «ЕЭС России». В соответствии с решением совета директоров РАО «ЕЭС России», принятым в августе 2003г., на конкурс на право управления СЗТЭЦ были допущены международные энергокомпании. РАО «ЕЭС России» разрешило участникам создавать альянсы с российскими партнерами, поскольку некоторые из отечественных компаний имеют успешный опыт управления энергетическими активами.

Интерес к проекту проявили 10 компаний из Европы, США и Азии. Финальные заявки поступили только от консорциума Enel/ESN Energo и от компании Fortum. Окончательное подписание контракта на управление Северо-Западной ТЭЦ состоится в ближайшее время. Планируется, что с учетом необходимых внутренних и внешних процедур одобрения соглашений договор на управление начнет действовать с июля 2004г. Договор на управление Северо-Западной ТЭЦ должен быть заключен между ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» и российским юридическим лицом ООО Enel ESN Energo, дочерним предприятием консорциума-победителя, на 3-летний срок с возможностью продления еще на 1г. Договор будет заключен в соответствии с российским законодательством. Управляющая компания будет выполнять функции единоличного исполнительного органа станции и отвечать за оперативное управление.

Важным обязательством управляющей компании будет также разработка и реализация плана финансирования достройки станции. Управляющая компания также возьмет на себя обязательство по организации и привлечению финансирования для завершения строительства второго энергоблока станции и теплотрассы. При этом управляющая компания не должна являться кредитором ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» и приобретать имущество или акции ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» в собственность, а также участвовать в дополнительной эмиссии акций этого ОАО в течение 5 лет. СЗТЭЦ расположена недалеко от Петербурга. Установленная мощность станции составляет 450 мвт., при этом в стадии реализации находится программа расширения мощности до 900 мвт. к 2006г.

Доля РАО «ЕЭС России» в уставном капитале ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» составляет 61,8%. Компания ООО Enel ESN Energo является специально зарегистрированным российским юридическим лицом с 50% участием Enel и ЗАО «ЕСН». Enel является ведущей электроэнергетической компанией в Италии и лидером по производству, передаче и сбыту электроэнергии. Enel также является одной из кру-

пнейших энергетических компаний в Европе по показателю рыночной капитализации – 31,8 млрд. евро. В 2003г. полная установленная электрическая мощность компании достигла 46500 мвт.

ЗАО «ЕСН» имеет успешный опыт работы в качестве управляющей компании в одном из дочерних предприятий РАО «ЕЭС России» ОАО «Колэнерго» (1999-2003гг.). Росбалт, 24.2.2004г.

### НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

– «Газпром» и итальянская компания ENI подписали сегодня в Москве договор купли-продажи 20% акций «Газпром нефти», сообщает РБК. Подписи под документом поставили глава «Газпрома» Алексей Миллер и глава ENI Паоло Скарони.

Кроме того, компании в течение нескольких недель подпишут соглашение о покупке российским концерном 51% в консорциуме «СеверЭнергия».

ENI досталось 20% «Газпром нефти» в ходе торгов по распродаже активов Юкоса. Консорциум ООО «Энинефтегаз» (переименовано в ООО «Северная энергия»), в котором ENI принадлежит 60%, Enel – 40%, в апр. 2007года приобрел газовые активы НК «Юкос»: «Арктикгаз», «Уренгойл», 20% «Газпром нефти», а также энергетическую компанию «Нефтегазтехнология» почти за 5,8 млрд.долл.

Тогда же Газпром и ENI заключили колл-опцион на выкуп части этих активов в течение двух лет (до апреля 2009г.), в т.ч. на покупку 20% в «Газпром нефти». «Газпром» обладал опционом на покупку 51% газовых активов у консорциума «Северная энергия» и 20% «Газпром нефти» – непосредственно у ENI.

ОАО «Газпром нефть» – одна из крупнейших нефтегазовых компаний России. Основные направления деятельности «Газпром нефти» – добыча нефти и газа, нефтегазовый промысловый сервис, нефтепереработка и маркетинг нефтепродуктов. Доказанные запасы нефти компании превышают 4 млрд. бар. «Газпром нефть» осуществляет свою деятельность в крупнейших нефтегазоносных регионах России: ХМАО, ЯНАО, Томской и Омской областях, а также в Чукотском АО. Основные перерабатывающие мощности компании находятся в Омской, Московской и Ярославской областях. Сеть сбытовых предприятий «Газпром нефти» охватывает всю страну.

Сегодня же был подписан меморандум о взаимопонимании между российскими компаниями «Интер РАО «ЕЭС», «Роснефть», «Стройтрансгаз», «Зарубежнефть» и итальянской ENI. «Интер РАО «ЕЭС» и компания «Энипауэр» подписали меморандум о сотрудничестве в сфере энергетики. Росбалт, 7.5.2009г.

– НК «Лукойл» хочет стать главным действующим лицом на розничном топливном рынке Италии, сообщил в интервью итальянской газете *Corriere della Sera* глава Lukoil-Italia Назим Сулейманов. «Как генеральная идея 5-процентная доля рынка имеет право на существование», – сказал он.

Н.Сулейманов сообщил также, что «препятствий со стороны итальянского правительства нет», и выразил уверенность, что власти не будут чинить препятствий. По его словам, Лукойл планирует создать надежную и управляемую сеть с севера до юга Италии.

Летом 2008г. Лукойл и итальянская ERG заключили соглашение о создании совместного предприятия для управления НПК ISAB. Сумма сделки – 1,347 млрд. евро. Лукойлу в создаваемом СП принадлежит 49% участия, ERG – 51%. Лукойл также в ближайшие 5 лет может приобрести у итальянского партнера еще 25% или 51% в СП.

Комплекс ISAB на Сицилии является одним из крупнейших в регионе и ориентирован на производство высоко востребованных в Европе средних дистиллятов (в первую очередь, керосина и дизтоплива). В состав комплекса входят 2 нефтеперерабатывающих завода, объединенных системой трубопроводов и интегрированных в единый технологический комплекс мощностью переработки 16 млн.т. сырья в год. Комплекс ISAB способен перерабатывать нефть сорта Ugals, что дает Лукойлу возможность интегрировать его в свою цепочку экспортных поставок. www.oilru.com, 23.4.2009г.

– Итальянская нефтегазовая компания ENI и турецкая энергетическая Calik Energy планируют приступить к прокладке трубы, по которой каспийская нефть пойдет в страны Средиземноморья и на Ближний Восток, в 1 кв. следующего года. Итальянская сторона на 100% профинансирует проект, оцениваемый в 4 млрд.долл. Первые поставки будут обеспечены за счет казахстанских месторождений ENI в Кашагане и Карачаганаке, сообщили источники в компании. Трубопровод будет проходить от турецкого порта Самсун на Черном море до средиземноморского энергетического узла Джейхан в обход черноморских проливов. www.oilru.com, 9.4.2009г.

– ОАО «Газпром» купило у итальянской компании Eni 20% акций ОАО «Газпром нефть». Соответствующий договор купли-продажи подписали во вторник, 7 апреля, в Москве глава российского газового холдинга Алексей Миллер и генеральный управляющий ENI Паоло Скарони (Paolo Scaroni). Как сообщил глава Eni, Газпром заплатил за акции 4,2 млрд.долл.

Eni и Enel приобрели 20% акций «Газпром нефти» и по 100% акций «Арктикгаза» и «Уренгойла» в апр. 2007г. в ходе аукциона по продаже активов Юкоса. За долю в нефтяной компании Eni заплатила 3,7 млрд.долл., а газовые активы компании оплатили вместе, потратив 2,1 млрд.долл. www.bfm.ru, 7.4.2009г.

– «Газпром» и ENI располагают существенным потенциалом для дальнейшего успешного развития совместных проектов. Как говорится в сообщении пресслужбы российского концерна, об этом накануне было заявлено на встрече председателя правления «Газпрома» Алексея Миллера и генерального управляющего концерна ENI Паоло Скарони. Стороны обсудили вопросы взаимодействия компаний при реализации соглашения о стратегическом партнерстве.

«Участники встречи отметили, что «Газпром» и ENI ведут конструктивный диалог по многим направлениям двустороннего сотрудничества и располагают существенным потенциалом для дальнейшего успешного развития совместных проектов. Рассмотрен ход работ в рамках предынвестиционной стадии проекта «Южный поток», призванного напрямую обеспечить транспортировку российского природного газа в Европу», – отмечается в сообщении. Как напомнили в пресс-службе, в 2008г. «Газпром» поставил в Италию свыше 22 млрд.куб.м. газа.

В нояб. 2006г. «Газпром» и ENI подписали соглашение о стратегическом партнерстве, в соответствии с которым «Газпром» получает возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. В соответствии с соглашением, действующие контракты на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г.

23 июня 2007г. «Газпром» и ENI подписали меморандум о взаимопонимании по реализации проекта

«Южный поток». Документ определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком».

18 янв. 2008г. в Швейцарии была зарегистрирована компания специального назначения South Stream AG. Учредителями компании на паритетной основе выступили «Газпром» и ENI.

ОАО «Газпром» — крупнейшая газовая компания в мире. Основные направления деятельности — геологоразведка, добыча, транспортная перевозка, хранение, переработка и реализация газа и других углеводородов. Государство является собственником контрольного пакета акций «Газпрома» — 50,002%. Доля концерна в мировых запасах газа составляет 17%, в российских — 60%. Запасы газа «Газпрома» оцениваются в 29,85 трлн. куб.м. На компанию приходится 20% мировой и 85% российской добычи газа. В 2007г. «Газпром», по оперативным данным, добыл 548,5 млрд.куб.м. природного газа. Компания экспортирует газ в 32 страны ближнего и дальнего зарубежья. В 2007г. капитализация «Газпром» выросла на 21,18% и составила на конец года 329,563 млрд.долл. Росбалт, 3.4.2009г.

— Дочерняя компания ОАО «Газпром» — Gazprom Germania — приобрела у итальянской компании A2A Alfa S.r.l. 50% акций акционерного общества A2A Beta S.p.A, создав совместное предприятие (СП) по продаже природного газа на рынке Италии, сообщил официальный представитель Gazprom Germania Буркхард Вельки. «Тем самым мы претворили в жизнь ранее достигнутые договоренности о создании совместного предприятия с целью совместного сбыта природного газа на итальянском газовом рынке», — сказал он.

A2A Alfa S.r.l. принадлежит на 70% группе итальянских компаний A2A и на 30% — группе Iride. Компанию Gazprom Germania в сделке представляет ее дочерняя структура — ZMB GmbH. Ожидается, что через созданное СП «Газпром» сможет ежегодно продавать на итальянском рынке 900 млн.куб.м. газа.

Компания ZMB GmbH со штаб-квартирой в Берлине была создана в 1993г. Она входит в GAZPROM Germania Gruppe и продает российский и центрально-азиатский природный газ более чем в 20 странах Европы. A2A — одна из ведущих компаний на энергетическом рынке Италии. Компания продает 6 млрд.куб.м. газа в год. Группа Iride продает 2 млрд.куб.м. газа в год. РИА «Новости», 25.3.2009г.

— «Газпром» в ближайшее время может объявить о выкупе 20% «Газпром нефти» и бывших газовых активов «Юкоса» у итальянских ENI и Enel, сумма сделок составит более 5,5 млрд.долл., пишет в среду газета «Ведомости».

По данным издания, ссылающегося на источники, близкие к ENI и совету директоров «Газпрома», обе покупки заочно уже согласованы советом директоров газовой монополии, а о сделках планируется объявить 6-7 апр. Деньги «Газпрому», отмечает газета, готовы одолжить Сбербанк, Газпромбанк и Россельхозбанк.

Как пишут «Ведомости», за 20% «Газпром нефти» придется заплатить ENI чуть более 4 млрд.долл., за 51% «Северэнергии» (владеет «Арктикгазом» и «Уренгойлом» с запасами почти на 1 триллион куб.м.) — ENI и Enel 1,5 млрд.долл.

Активы достались итальянским компаниям два года назад в ходе распродажи активов «Юкоса». Сам «Газпром» на торги не пошел, опасаясь юридических рисков. В итоге лот с «Газпром нефтью», «Арктикга-

зом» и «Уренгойлом» купили ENI и Enel. Первая заплатила за долю в нефтяной компании 3,7 млрд.долл., а газовые активы ENI и Enel оплатили вместе, потратив 2,1 млрд.долл. Тогда же «Газпром» договорился, что сможет выкупить в течение двух лет часть активов.

Как рассказал газете сотрудник «Газпрома», холдинг намерен договариваться о рассрочке платежей. Каким будет первый транш, он не говорит, отмечая лишь, что переговоры с банками о кредитах под сделку уже ведутся. Три из них уже вызвались помочь, предложив 3,2 млрд. евро (4,3 млрд.долл.). 2 млрд. евро готов дать Сбербанк, по 600 млн. евро — Газпромбанк и Россельхозбанк, сказал газете источник, близкий к одному из госбанков. Список банков подтверждает и источник, близкий к «Газпрому».

Представители банков от комментариев отказались, как и представители «Газпрома», ENI и Enel, отмечают «Ведомости». Накануне председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер и глава итальянского концерна ENI Паоло Скарони провели переговоры в Москве.

ОАО «Газпром нефть» — пятая по величине нефтяная компания России. 77,66% акций принадлежит «Газпрому», 20% — итальянской ENI. Чистая прибыль «Газпром нефти» за девять месяцев 2008г. составила 5,2 млрд.долл., что на 84,5% выше аналогичного показателя 2007г. Добыча в 2008г., включая 50% «Славнефти» и «Томскнефти», — 46 млн.т. РИА «Новости», 25.3.2009г.

— Управляющий итальянского нефтегазового концерна ENI Паоло Скарони призывает вернуться к идее создания консорциума по управлению ГТС Украины. В ходе рабочей встречи с вице-премьером РФ Игорем Сечиным П.Скарони сказал, что необходимо «сесть за стол переговоров, где были бы крупные поставщики, производители, потребители газа, в том числе, НАК «Нафтогаз Украины». «Мы считаем, и, думаю, что и другие крупные компании, такие как E.ON и «Газ де Франс», считают также, что необходимо вернуться к старой идее создания консорциума, который бы гарантировал стабильные поставки газа», — подчеркнул он.

И.Сечин поддержал это предложение, отметив, что «только во взаимопонимании потребителей, производителей и транзитеров газа можно достичь общий результат, который называется энергобезопасность». Он добавил, что для России «было удивительно, что ни «Газпром», ни минэнерго не участвовали в подготовке итоговой декларации (между Украиной и Еврокомиссией по модернизации ГТС Украины), хотя сам документ подразумевает увеличение поставок газа европейским потребителям». «Мы не видели среди участников конференции и компаний — крупных потребителей газа в Европе», — продолжил И.Сечин.

П.Скарони согласился с И.Сечиным, добавив, что это не осталось без внимания итальянского правительства, где прозвучало мнение о том, что «странно делать такие заявления без «Газпрома», который будет поставлять газ».

Паоло Скарони выразил недоумение по поводу способа проведения брюссельской конференции по модернизации ГТС Украины и принятых на ней решений. «Говорить об увеличении поставок газа без участия тех, кто поставляет газ, и тех, кто его покупает, — потеря времени», — сказал он в ходе встречи с Игорем Сечиным.

Кроме того, напомнил П.Скарони, «ЕС много раз говорил, что необходимо диверсифицировать марш-

руты поставок российского газа, и одобрил два маршрута — «Южный поток» и «Северный поток». В этом свете расширение пропускной способности газотранспортной системы Украины (решение об этом было принято на конференции в понедельник) не только потеря времени, но и потеря средств». «Я теряюсь в догадках, почему ЕС одобряет расширение ГТС Украины и одновременно одобряет проекты «Южный поток» и «Северный поток», — сказал он. Interfax, 24.3.2009г.

— Итальянская Enel надеется, что правительство РФ сохранит планы по либерализации энергорынка, заявил глава компании Фульвио Конте. «Надеюсь, что российское правительство сохранит в силе планы по либерализации (энергорынка)», — сказал он. Он считает, что энергетика России нуждается в инвестициях, и только путем либерализации их можно привлечь с тем, чтобы обеспечить стабильные поставки по приемлемой цене. «И в этом смысле для нас Россия — это ключевой рынок, — подчеркнул Ф.Конте. — До текущего момента политика российского правительства была очень последовательной в этом вопросе».

Накануне замглавы НП «Совет рынка» Владимира Шкатов сообщил журналистам, что НП не исключает в апр. возобновления в ведомствах дискуссии по поводу сдерживания темпов либерализации оптового энергорынка в РФ. По его словам, в наст.вр. в связи с кризисом средние свободные цены на энергорынке приблизились к регулируемым тарифам, а для некоторых участников стали даже ниже этого уровня.

Осенью минувшего года нефтяники обращались в правительство РФ с просьбой рассмотреть вопрос о сдерживании темпов либерализации энергорынка в связи с резким ростом конкурентных цен на фоне энергодефицита и ремонтной кампании у энергетиков. Тогда, по словам В. Шкатова, удалось найти приемлемое решение: был введен механизм сглаживания ценовых колебаний, который, по сути, определяет верхнюю границу ценового коридора. Теперь обсуждается возможность установления нижней границы, которая позволит защитить производителей. Однако этому противятся потребители. «Думаю, самое красивое решение — это создание коридора», — резюмировал В.Шкатов. Просьба нефтяников не нашла понимания в профильном ведомстве: в конце нояб. глава минэнерго Сергей Шматко выступил против изменения темпов либерализации энергорынка.

Согласно постановлению правительства РФ, с 1 янв. 2009г. доля либерализации российского энергорынка достигла 30%, а во II пол. 2009г. она должна увеличиться до 50%. Далее в начале 2010г. доля либерализации повысится сначала до 60%, а в июле — до 80%. Предполагается, что к 1 янв. 2011г. либерализация достигнет 100%. Interfax, 12.3.2009г.

— Замминистра иностранных дел Италии Альфредо Мантика обсудит во вторник с официальными лицами страны вопросы приобретения азербайджанского газа и подготовки визита итальянского премьера Сильвио Берлускони в Азербайджан, передает РИА «Новости». «Италия заинтересована в сотрудничестве с Азербайджаном в сфере приобретения газа», — сказал журналистам Мантика, выразив также заинтересованность своей страны в газопроводе Баку-Тбилиси-Эрзерум (БТЭ).

По его словам, Италия придает этому газопроводу первостепенное значение и рассчитывает на то, что до 2015г. будет введен в эксплуатацию участок газопровода на территории Греции и между Грецией и

Италией, который станет продолжением БТЭ и газопровода между Турцией и Грецией и позволит доставлять в Западную Европу газ из бассейна Каспийского моря.

По газопроводу БТЭ, проходящему через территории Азербайджана, Грузии и Турции, газ с месторождения «Шахдениз» на Каспии поставляется в Турцию. Транзитный газопровод Турция-Греция-Италия же может стать одним из основных путей транспортировки газа в Евросоюзе. В наст.вр. функционирует трубопровод между Турцией и Грецией протяженностью 295 км.

Планируется, что в рамках проекта от Неа Месимврия (Греция) до порта Ставролименас на западе страны будет построен 305 км. участок трубопровода, а оттуда по дну Адриатического моря в итальянский порт Отранто — еще 212 км. По предварительной оценке, стоимость последнего участка газопровода составит 300 млн. евро.

Дата подписания четырехстороннего соглашения между Азербайджаном, Турцией, Грецией и Италией по транспортировке газа в Европу пока не определена, однако обсуждения в этом направлении ведутся. Планируется, что Мантика проведет встречи с руководством МИД и минпромышленности и энергетики Азербайджана. Ожидается, что его примет также президент Азербайджана Ильхам Алиев.

В рамках визита Мантики ожидается подписание меморандума о сотрудничестве между Дипломатической академией при МИД Азербайджана и итальянским университетом Тренто. В 2008г. Италия стала самым крупным импортером азербайджанских товаров. Азербайджанский экспорт в эту страну составил более 19,22 млрд.долл., или 40,25% всего объема азербайджанского экспорта за прошлый год. Росбалт, 3.3.2009г.

— Итальянские власти одобрили проект строительства газохранилища в Феррандине, разработанный группой компаний Avelar Energy, сообщила в среду пресс-служба компании, головной офис которой находится в Цюрихе. «Итальянское министерство охраны природы и территорий объявило о предоставлении совместного с министерством культуры согласования по проекту строительства газохранилища в Феррандине (провинция Матера)», — говорится в пресс-релизе Avelar Energy, входящей в группу компаний «Ренова».

Строительство газохранилища будет осуществлено к 2011г. Руководство проектом осуществляет Energetic Source, итальянская инвестиционная компания группы компаний Avelar, через компанию Geogastock S.p.A. При начальной емкости в 700 млн.куб.м. и с максимальным потенциалом, оцениваемым свыше чем в 1 млрд.куб.м., газохранилище станет крупнейшим в Европе.

Гендиректор Avelar Energy Игорь Ахмеров оценивает инвестиции в проект в 400 млн. евро. Ахмеров назвал согласование проекта газохранилища «важным структурным звеном в реализации газовой стратегии Avelar в Европе». По его словам, благодаря полученному согласованию от экологических служб Италии, проекту удалось преодолеть наиболее серьезное административное препятствие. Ахмеров отметил, что строительство газохранилища может быть начато, как только будут получены недостающие согласования на местном уровне. РИА «Новости», 25.2.2009г.

— Итальянская компания Siirtec Nigi выиграла контракт на 400 млн. евро по проектированию и

строительству установки в рамках проекта «Северный поток». Как говорится в сообщении компании, установка будет предназначена для обработки и обезвоживания природного газа.

Установка мощностью 170 млн.куб.м. газа в день будет размещена на компрессорной станции «Портовая» около Выборга, говорится в сообщении. Установка позволит обезвоживать природный газ и снижать температуру, при которой содержащийся в газе водяной пар начинает конденсироваться. Оборудование необходимо, чтобы привести проект в соответствие с требованиями по созданию подводных трубопроводов.

По информации компании, тендер проводился в течение нескольких месяцев. Компания Siirtec Nigi является одним из лидеров по проектированию и созданию оборудования для переработки газа и нефти.

«Северный поток» (Nord Stream) – подводный газопровод, который пройдет от Выборга до немецкого города Грайфсвальд и напрямую соединит газовые месторождения России со странами ЕС. Протяженность трубопровода – 1220 км.

Компания Siirtec Nigi, штаб-квартира которой находится в Милане, является одним из лидеров по проектированию и созданию оборудования для переработки газа и нефти. Nord Stream – подводный газопровод, который пройдет от Выборга до Грайфсвальда (Германия) и соединит газовые месторождения России со странами Европейского Союза. Пропускная способность первой линии газопровода протяженностью 1220 км. составит 27,5 млрд.куб.м. в год, вторая линия увеличит ее до 55 млрд.куб.м. в год. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 16.2.2009г.

– Итальянская компания Siirtec Nigi получила контракт стоимостью 400 млн. евро на создание установки для обработки и обезвоживания природного газа в рамках проекта строительства газопровода «Северный поток» (Nord Stream), который будет проложен между Россией и Германией по дну Балтийского моря, говорится в сообщении компании. По информации компании, контракт был выигран в результате тендера, продолжавшегося несколько месяцев. Установка мощностью 170 млн.куб.м. газа в день будет размещена на компрессорной станции «Портовая» близ Выборга.

Оборудование позволит проводить обезвоживание природного газа и снизить температуру, при которой содержащийся в газе водяной пар начинает конденсироваться. Осуществления этого процесса требуют строгие нормы проектировки газопроводов, проходящих по дну моря, говорится в сообщении.

Компания Siirtec Nigi, штаб-квартира которой находится в Милане, является одним из лидеров по проектированию и созданию оборудования для переработки газа и нефти. Nord Stream – подводный газопровод, который пройдет от Выборга до Грайфсвальда (Германия) и соединит газовые месторождения России со странами Европейского Союза. Пропускная способность первой линии газопровода протяженностью 1220 км. составит 27,5 млрд.куб.м. в год, вторая линия увеличит ее до 55 млрд.куб.м. в год. РИА «Новости», 16.2.2009г.

– Чистая прибыль крупнейшей итальянской промышленной компании Eni в 2008г. снизилась на 11,8% до 8,825 млрд. евро, говорится в отчете компании. По итогам 2007г. компания получила 10,011 млрд. евро прибыли. Операционная прибыль Eni за год снизилась на 1,2% с 18,868 млрд. евро до 18,641 млрд.

В IV кв. 2009г. компания получила чистый убыток в 874 млн. евро, тогда как в том же квартале 2007г. была зарегистрирована прибыль в 3,01 млрд. евро. Операционная прибыль за квартал упала на 91% с 5,166 млрд. евро до 464 млн. Eni является мультинациональной нефтегазовой корпорацией, базирующейся в Италии. Компания работает в 70 странах. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 13.2.2009г.

– Итальянская Coeclerici, входящая в восьмерку компаний по экспорту российского энергетического угля, отменила планы вдвое увеличить объемы производства на своей сибирской шахте в результате произошедшего в последнее время снижения цен на уголь. «Глядя на то, что происходит в этой отрасли, приходится действовать соответствующим образом, поэтому мы не собираемся удваивать объемы производства до 2010г.», – сказал в интервью Рейтер управляющий директор подразделения Coeclerici Coal & Fuels Джованни Марчелли.

По его словам, компания потратила 8 млн.долл. на закупку нового оборудования, необходимого для расширения производства на расположенной неподалеку от Новокузнецка шахте. Приобретя этот актив в апр. пред.г., Coeclerici стала первой иностранной компанией в РФ по производству энергетического угля.

Coeclerici планирует увеличить объемы производства на шахте в нынешнем году до 500.000-600.000 т. с прошлогодних 450.000 т. Подтвержденные запасы шахты составляют 20 млн.т.

«Coeclerici решила не приостанавливать производство, чтобы не увольнять людей, – сказал по телефону Марчелли. – Мы стали первым иностранным оператором российской шахты, и мы хотим, чтобы все были довольны».

Затраты на добычу в России в 2 раза превышают расходы конкурентов из ЮАР и Колумбии, и российская угольная промышленность серьезно пострадала от экономического спада. Ожидается, что в нынешнем году угольный экспорт из России сократится вдвое.

Марчелли отметил, что сегодня цены API2 (индикатор уровня цен на энергетический уголь в Европе) составляет 70 долл., в июле 2008г. они были на уровне 200 долл. «Я почти уверен, что цены, которые были шесть месяцев назад, не повторятся в ближайшие 20 лет», – сказал он. – Они были крайне высоки, но они ничем не были подкреплены. Не было никакой привязки к реальному рынку». Он отметил, что цены почти достигли дна, и маловероятно, что они снизятся более чем на 10 долл. с нынешнего уровня.

Компания Coeclerici, которая работает на российском рынке с 60г. XX века, имеет на руках долгосрочное соглашение на ежегодный экспорт почти 3 млн.т. угля из порта в Мурманске.

Она покупает большую часть этого объема по предоплаченным контрактам. Это стало причиной серьезных потерь в прошлом квартале, несмотря на снижение стоимости перевозки грузов по железной дороге. «Самый серьезный спад произошел в последнем квартале 2008г., когда у нас был уголь, за которой было заплачено 150-180 долл., а мы продали его по 80-100 долл.», – сказал Марчелли.

По его словам, Coeclerici придется выплачивать штраф, если она не будет выполнять условия долгосрочного соглашения с руководством порта. Марчелли также отметил, что не видит предпосылок роста цен до начала следующего года. Reuters, 26.1.2009г.

– После 16-дневного перерыва в среду вечером возобновились поставки российского газа в Италию,

сообщило информгентство АНСА с газораспределительной станции компании Snam в г.Тарвизио, который находится близ границы Италии с Австрией и Словенией.

Через эту станцию пропускной способностью 80-90 млн.куб.м. в сутки проходит большая часть газа, который Италия покупает в России. Российский газ покрывает 30% потребностей Италии в метане.

Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони в минувший вторник сделал специальное заявление, в котором указал, что газовый кризис, поставивший Европу перед лицом серьезных трудностей, разрешен. Он отметил большую роль, которую сыграли в разрешении газового кризиса правительство Италии и ведущая национальная нефтегазовая компания Eni.

Первые поставки российского газа дошли во вторник вечером до Венгрии, Словакии, Чехии и Австрии. В среду поставки газа возобновились в Сербию, Боснию и Герцеговину, Польшу, Турцию и Францию. РИА «Новости», 22.1.2009г.

— Премьер-министр России Владимир Путин провел рабочую встречу с главным управляющим директором компании ENI Паоло Скарони. Как сообщает пресс-служба правительства РФ, во встрече также приняли участие зампреда правительства Игорь Сечин, председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер.

«Ясно, что обеспечение транзита — это обязанность транзитной стороны. С нашей стороны — это хорошо известно, в т.ч. и вам, и международные наблюдатели это подтверждают — газ в направлении Украины открыт. Несмотря на наши настойчивые просьбы возобновить транзит, украинские партнеры до сих пор этого не сделали», — подчеркнул российский премьер, добавив, что на очередную нашу заявку российской стороны пропустить газ для европейских партнеров Украина ответила отказом.

«Вместо этого они прислали нам несколько документов. Они просят поставить им газ для технологических нужд, чтобы заполнить экспортную трубу, по которой транспортируют наш газ в Европу. Ясно, что в экспортной трубе всегда должен находиться газ, который работает, как вы знаете, как поршень, и проталкивает на экспорт объем. И если его там нет, то это абсолютное технологическое «головотяпство», которое граничит с преступлением», — сказал Владимир Путин

«Но мы сейчас не будем обсуждать эту сторону вопроса и не будем искать виноватых. Другой объем газа, который они просят от нас, нужен им для обеспечения работы компрессорных станций. Это уже не 140 млн.куб.м., это уже 1 млрд. 560 млн. куб. м. в I кв. тек.г. Всего 1 млрд. 700 млн.куб.м. Украинская сторона обратилась к нам со странным предложением передать им этот объем в собственность. Не купить, а именно передать в собственность. Я не буду сейчас комментировать всю абсурдность этого предложения, но ясно, что мы сейчас должны помочь Украине, помочь нашим украинским друзьям. Взять на себя все риски по такой достаточно большой поставке мы считаем невозможным.

Мы заинтересованы в поставке нашего природного газа в Европу. «Газпром» несет огромные убытки, которые уже составили свыше 1 млрд. 100 млн.долл. Мы знаем, что убытки несут и наши основные партнеры. Но еще больше мы должны думать о том, как чувствуют себя люди, которые живут в условиях большого дефицита энергоресурсов в зависимых от наших поставок странах. Большие проблемы испытывают целые

отрасли экономики отдельных европейских стран. Мы должны сегодня не искать виноватых, мы должны обеспечить транзит.

Мы предлагаем нашим основным европейским партнерам разделить риски транзита. Организовать международный консорциум, который мог бы приобрести у «Газпрома» необходимый для наших украинских партнеров объем газа и немедленно направить этот объем на Украину для организации транзита природного российского газа в Европу. И мы делаем вам такое предложение — поучаствовать в этом консорциуме», — сказал премьер-министр России. Паоло Скарони, как отмечает источник, назвал предложение Владимира Путина конструктивным.

«Мы сразу же начнем рассматривать возможность создания такого консорциума, стараясь вовлечь в этот консорциум основные европейские фирмы, которые используют газопроводные системы через Украину. Это должно быть сделано быстро. Даже принимая во внимание то, что Италия с этим кризисом справляется достаточно хорошо, другие же европейские страны — в первую очередь это касается стран Юго-Восточной Европы — находятся в драматической ситуации», — заявил он. ИА Regnum, 16.1.2009г.

— Существенные перебои в поставках российского газа, поставляемого через газопровод TAG, зафиксированы в Италии, сообщила в среду нефтегазовая компания страны Eni. «С 1.00 (3.00 мск) этого утра — 7 янв. 2009г. — мы фиксируем значительное сокращение объемов поставок газа из газотранспортной системы TAG», — говорится в коммюнике компании.

Украина в среду перекрыла последний, четвертый газопровод, по которому транзитный газ поступал в Европу, сообщил журналистам заместитель главы «Газпрома» Александр Медведев. Ранее Украина перекрыла три газопровода, по которым российский газ шел европейским потребителям через территорию Украины.

Между тем, как утверждает украинская компания «Нафтогаз», «Газпром» в среду полностью прекратил поставки газа на Украину.

Европейские потребители, по данным «Газпрома», из-за отбора газа Украиной с 1 по 4 янв. недополучили 65,3 млн.куб.м. «голубого топлива». Россия потребовала от Украины возместить эти объемы из собственных резервов.

Во вторник полностью прекратились поставки российского газа через Украину в Венгрию, Сербию, Македонию, Хорватию, Болгарию, Турцию и Грецию, Боснию. Были серьезно нарушены поставки в Италию, Польшу, Францию, Чехию, Австрию, Словакию и Словению. Это произошло после того, как «Газпром» отменил поставки газа Украине из-за отсутствия контракта на 2009г., а также отказался компенсировать отобранный Украиной газ, предназначенный для экспорта в третьи страны.

В среду о полном прекращении поставок российского газа через территорию Украины заявили еще четыре страны — Австрия, Румыния, Чехия и Словакия. РИА «Новости», 7.1.2009г.

— Крупнейшая итальянская нефтяная компания Eni, по сообщению Bloomberg, согласилась продолжить реализацию третьей фазы проекта по разработке иранского месторождения Дарховин. Об этом сообщил управляющий директор Иранской национальной нефтяной компании Сейфолла Джашинсаз.

Месторождение Дарховин после реализации воторого этапа проекта будет давать 160 тыс.б/д по срав-

нению с нынешним уровнем в 100 тыс.бар., заявил топ-менеджер. Eni участвует в разработках иранских месторождений Дарховин и Южный Парс. RosInvest.Com, 24.12.2008г.

— Полномочный управляющий Total Italia Лионель Лева (Lionel Levha) был арестован во вторник в Италии в ходе расследования дела о коррупции по распределению подрядов на добычу нефти в южной области Базиликата, сообщили итальянские СМИ.

Total Italia — филиал группы Total. Присутствует в Италии на всех этапах нефтяной цепочки.

По мнению следователей, к делу причастен и депутат от Демократической партии Сальваторе Марджотта (Salvatore Margiotta). Предполагается, что он будет посажен под домашний арест, если Палата депутатов даст на это разрешение.

Тюремное заключение помимо Левы распространяется на находящегося за границей Жан-Поля Жюге (Jean Paul Juguet). Он курирует проект Total Tempa Rossa, названного по имени одного из самых больших нефтяных месторождений в Базиликате.

Кроме этого, в тюрьму будут посажены глава представительства компании в Базиликате Роберто Пази (Roberto Pasi) и его помощник Роберто Франчини (Roberto Francini), предприниматель из г.Поликоро Франческо Феррара (Francesco Ferrara) и мэр г.Горгольоне Иньяцио Торнетта (Ignazio Tornetta). Под домашний арест, помимо Марджотты, будут помещены еще три человека, еще пятеро человек находятся под подпиской о невыезде.

По сведениям итальянских СМИ, проходящие по делу люди подозреваются в коррупции и осуществлении нарушений в проведении аукциона (с особым указанием на распределение подрядов на добычу нефти).

Согласно подписанному в окт. 2006г. соглашению между Total и властями Базиликаты, компания должна начать разработку нефтяного месторождения Tempa Rossa на юге Апеннинского полуострова. Начало добычи запланировано на 2010 год, максимальная мощность должна составить 50 тысяч б/д. Total владеет 50% контракта, II пол. разделена между дочерней компаний ExxonMobil Esso Italiana и Shell. РИА «Новости», 16.12.2008г.

— Итальянская газовая компания Ascopiave SpA ведет переговоры с «Газпромом» об увеличении объемов закупаемого газа, а также рассматривает на усиление сотрудничества с российской компанией с начала следующего года, сказал председатель совета директоров компании. «У нас очень хорошие отношения с «Газпромом» и мы надеемся, что сумеем увеличить объемы закупаемого газа через долгосрочные договоры с условием обязательной оплаты при отказе от продукции», — сказал председатель совета директоров Ascopiave Джильдо Салтон.

Он сказал, что компания Ascopiave месяц назад заключила с «Газпромом» контракт на поставку 120 млн.куб.м. природного газа в год, сообщает RusEnergy со ссылкой на «Взгляд». RosInvest.Com, 12.12.2008г.

— Итальянский нефтяной гигант ENI приветствует намерения Ливии стать акционером компании. По мнению главы компании Паоло Скарони, это будет «очень хорошо», если Триполи купит часть акций ENI, передает Associated Press.

7 дек. с.г. появилась информация, что Ливия может быть заинтересована в покупке до 10% акций ENI. Об этом сообщил посол Ливии в Италии Хафед Гаддур через день после сообщения итальянского пра-

вительства об интересе Триполи к ENI. Ливийский дипломат заявил в интервью итальянской прессе, что соглашение, которое было подписано между двумя странами в авг. с.г., облегчило вхождение Ливии в капиталы итальянских компаний. «Оно (соглашение) открывает возможности, которые были немислимы в иные времена.

Исходя из цены закрытия по бумагам ENI (15,39 евро) на 7 дек. 10% пакет акций компании может обойтись Ливии более чем в 6 млрд. евро и сделает североафриканскую страну крупнейшим акционером ENI после итальянского правительства, которое владеет 20,3% акций компании.

Правительство Италии 6 дек. с.г. сообщило, что Ливия проявила заинтересованность в покупке доли в ENI. Триполи присматривается к транспортному и туристическим секторам Италии, а также инфраструктурным проектам.

На фоне глобального финансового кризиса и экспансии фондов национального благосостояния из развивающихся стран Ливия в последнее время становится основным источником капитала для итальянского бизнеса и ведущим энергетическим партнером Италии. Недавно Ливия приобрела почти 5% акций крупнейшего итальянского банка UniCredit. Итальянская ENI имеет доли в ливийских нефтяных месторождениях и, по данным СМИ, выражала заинтересованность в совместных проектах с Ливией и российским ОАО «Газпром». RosInvest.Com, 12.12.2008г.

— Правительство Италии считает, что доля Ливии в пакете акций ведущей национальной нефтегазовой группы ENI должна составлять не более 8%, заявил на одной из телепередач министр иностранных дел Франко Фраттини. По словам главы итальянского МИД, если бы доля Триполи выросла до 10%, «мы начали бы чувствовать некоторую озабоченность».

6 дек. канцелярия итальянского премьера распространила сообщение, в котором говорилось, что «в рамках отношений между Италией и Ливией ливийское правительство выразило итальянскому правительству интерес к приобретению участия в ENI при условии, что не будет возражений с итальянской стороны».

Акции группы могут быть приобретены через Libyan Energy Fund. Судя по всему, Ливия рассчитывает приобрести от 5% до 10% капитала группы и стать вторым после итальянского государства акционером ENI.

В минувший понедельник на Миланской бирже был зарегистрирован рекордный рост акций ENI, который эксперты связали, прежде всего, с интересом Ливии к покупке крупного пакета акций группы. К концу дня акции ENI выросли на 14,23%, дойдя до отметки 17,58 евро за бумагу.

Вскоре после подписания в авг. 2008г. Договора о дружбе между Италией и Ливией Триполи усилил свое финансовое присутствие на Апеннинях. В частности, Ливия приобрела 5% акций крупнейшей итальянской банковской группы UniCredit и увеличила свое участие в ENI с 0,2% до 0,5%. RosInvest.Com, 10.12.2008г.

— ОАО «Лукойл» закрыло сделку по приобретению у итальянской компании ERG 49% совместного предприятия по управлению нефтеперерабатывающим комплексом ISAB. Об этом говорится в сообщении Лукойла. Лукойл оплатил первый транш в 600 млн. евро. АК&М, 1.12.2008г.

— Инвестиции в создание СП по управлению российско-итальянским НПЗ на Сицилии оцениваются



в 1,3 млрд. евро. Об этом сообщил глава «Лукойла» Вагит Алекперов, который сегодня, как ожидается, подпишет контракт с компанией Erg о создании СП. Подписанием контракта «Лукойл» закроет сделку с итальянской компанией о создании совместного предприятия по управлению нефтеперерабатывающим комплексом ISAB, расположенном в районе г.Приоло (Сицилия).

Комплекс ISAB с индексом сложности Нельсона 9,3 является одним из крупнейших в регионе и ориентирован на производство высококачественных в Европе средних дистиллятов (в первую очередь, керосина и дизельного топлива). В его состав входят два нефтеперерабатывающих завода, объединенные системой трубопроводов и интегрированные в единый технологический комплекс мощностью 16 млн.т. сырья в год. Прайм-ТАСС, 6.11.2008г.

– Главный управляющий концерна ENI Паоло Скарони, главный управляющий компании Enel Фульвио Конти и предправления ОАО «Газпром» Алексей Миллер подписали договор по развитию российских активов ОАО «Арктикгаз» и ЗАО «Уренгойл». Также подписано соглашение, предусматривающее вхождение Газпрома в капитал компании «СеверЭнергия», говорится в сообщении Газпрома.

Соглашения подписаны в преддверии официального визита премьер-министра Италии Сильвио Берлускони в Россию, запланированного на 6 нояб.

«ENI, Enel и Газпром незамедлительно приступят к одобрению планов развития указанных активов и предпримут шаги, направленные на уточнение условий лицензионных соглашений ОАО «Арктикгаз» и ЗАО «Уренгойл», говорится в сообщении.

В нояб. 2006г. Газпром и ENI подписали соглашение о стратегическом партнерстве, в соответствии с которым Газпром получил возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут ежегодно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в 2010г. В соответствии с соглашением действующие контракты на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г.

4 апреля 2007г. в рамках соглашения о стратегическом партнерстве, Газпром заключил соглашение о колл-опционе с компаниями ENI и Enel о приобретении активов, включенных в лот N 2 торгов по продаже имущества ОАО «НК «Юкос».

В результате торгов компания «СеверЭнергия» (первоначальное название «Энинефтегаз», консорциум ENI (60%) и Enel (40%), приобрела следующие газовые активы: ОАО «Арктикгаз» (100%), ЗАО «Уренгойл» (100%), ОАО «Нефтегазтехнология» (100%), ОАО «Газпром нефть» (20%). Впоследствии активы ОАО «Газпром нефть» (20%) были переданы 100-процентному дочернему предприятию компании ENI. АК&M, 31.10.2008г.

– 30 сент.в Салехарде подписан меморандум о взаимопонимании между администрацией Ямало-Ненецкого автономного округа и итальянским нефтегазовым концерном Eni S.P.A по развитию социально-экономического сотрудничества. Подписи под документом поставили глава арктического региона Юрий Неелов и генеральный управляющий компании Паоло Скарони.

Меморандум принят в целях развития и укрепления экономических связей, двусторонних отношений на стабильной и долгосрочной основе и станет основой для заключения отдельных соглашений и договоров с дочерними обществами компании в различных областях сотрудничества. Стороны договори-

лись совместно разрабатывать и реализовывать социально-экономические проекты с целью содействия улучшения уровня жизни населения Ямала; способствовать организации благотворительных и спонсорских мероприятий, направленных на привлечение инвестиционных средств в социальную сферу Ямала; совместно решать вопросы организации летнего отдыха детей, проживающих на территории Ямала, в санаториях концерна в Италии; способствовать реализации совместных спортивных и культурных мероприятий, проводимых в муниципальных образованиях Ямала, на территории которых осуществляют свою деятельность дочерние и зависимые общества концерна; предлагать к реализации совместные мероприятия в области подготовки специалистов нефтегазового комплекса и природно-ресурсного регулирования.

Программой пребывания итальянской делегации в столице Ямала запланировано посещение природно-этнографического комплекса поселка Горнокайзевск, где гости из солнечной Италии примут участие в традиционных обрядах жителей Крайнего Севера и отведают национальные блюда коренных ямальцев. Из Салехарда делегация нефтегазовой корпорации Eni S.P.A отправится в газовую столицу Ямала и России – г.Новый Уренгой, где запланирована церемония подписания протокола о намерениях осуществления благотворительной и спонсорской деятельности с муниципальным образованием Пуровский район. RosInvest.Com, 30.9.2008г.

– Итальянская нефтегазовая компания Eni подписала во вторник с властями Ямало-Ненецкого автономного округа меморандум, касающийся совместных социально-экономических проектов, говорится в коммюнике Eni. Документ был подписан губернатором ЯНАО Юрием Нееловым и главой итальянской компании Паоло Скарони.

Как отмечается в сообщении, Eni и местные власти намереваются продвигать совместные проекты по формированию квалифицированного персонала для работы в нефтегазовой промышленности, внести свой вклад в развитие благотворительных проектов, сотрудничать в деле реализации и поддержки различных культурных и спортивных программ, которые должны будут быть реализованы в автономном округе.

Благодаря заключенному соглашению, региональные организации ЯНАО смогут установить прочные отношения со структурами Eni, которые активно работают на территории автономного округа. Помимо этого, они смогут приступить к разработке программ по сотрудничеству не только в экономической, но и социальной сфере, подчеркивается в коммюнике итальянской компании.

Eni работает в ЯНАО с апреля 2007г. через консорциум «Энинефтегаз», где Eni принадлежит 60% акций, а 40% – итальянской компании Enel. РИА «Новости», 30.9.2008г.

– Общая стоимость проекта «Южный поток», который соединит Россию и Южную Европу, составит 20 млрд.долл., сообщил глава итальянской компании Eni Паоло Скарони. Проект реализуют на паритетных началах российский «Газпром» и итальянская Eni.

По словам Скарони, стоимость только морского участка газопровода составляет 10 млрд.долл. В эту сумму, заявил Скарони, оценивался только участок газопровода в Черном море – от Новороссийска до Болгарии. По словам представителя Eni, стоимость

сухопутного участка газопровода будет стоить дополнительные 10 млрд.долл., а, может быть, немного выше.

Ранее впервые 20-миллиардную стоимость газопровода озвучил министр энергетики РФ Сергей Шматко. Сам Скарони в нояб. пред.г. называл цифру в 10 млрд.долл. РИА «Новости», 30.9.2008г.

— Итальянская Eni в ближайшее время завершит сделки с Газпромом, предполагающие управление и продажу активов, приобретенных в ходе банкротства Юкоса, и рассчитывает получить новые проекты на шельфе и Ямале, сказал глава Eni Паоло Скарони.

В 2007г. консорциум Энинефтегаз в составе Eni с 60% и Enel с оставшимися 40, позже переименованный в Северэнергия, в рамках банкротства Юкоса купил 20% Газпромнефти, а также 100% Арктикгаза, Уренгойла, Нефтегазтехнологии и пакеты в ряде небольших активов. Пакет Газпромнефти полностью получила Eni, с которой Газпром договорился о его выкупе до апреля 2009г. за 4 млрд.долл. Газпром также заключил опцион на покупку 51% акций в газодобывающих компаниях Арктикгаз, Уренгойл и Нефтегазтехнология.

В понедельник вечером Eni и Газпром сообщили, что главы компаний — Алексей Миллер и Паоло Скарони — до конца окт. 2008г. договорились подписать соглашение об управлении Арктикгазом, а также вхождении Газпрома в проекты разведки и добычи углеводородов в Ливии.

До конца окт. Газпром получит 33% в ливийском месторождении Elephant, цитирует агентство Прайм-ТАСС заявление Скарони. А выкуп доли в Газпромнефти состоится в течение «нескольких месяцев», приводит его слова РИА Новости. Ранее представители Eni говорили, что хотели бы оставить у себя долю в Газпромнефти.

«Мы хотели бы использовать наш опыт в России, особенно в Арктических морях. Мы начали работу в рамках Арктикгаза и надеемся перейти на разработку шельфовых месторождений как с Газпромом, так и с другими компаниями», — цитирует Скарони Прайм. Кроме того, итальянская компания рассчитывает определиться с совместными проектами с Газпромнефтью на Чукотке и Сахалине в течение года.

В апр. глава российской компании Александр Дюков заявлял, что Газпромнефти «нужен партнер» для геологоразведки в этих регионах. По словам Скарони, на Сахалине в рамках Лопуховского блока уже были обнаружены «интересные залежи».

Кроме того, Eni хотела бы участвовать в проекте строительства завода сжиженного природного газа на Ямале. «Если Газпром захочет привлечь для строительства СПГ — мы встретим это с удовольствием», — сказал Скарони, сославшись на растущую популярность СПГ у европейских потребителей.

Ранее интерес к этому проекту проявлял Shell, а Газпром хотел сформировать шорт-лист претендентов, как в свое время было с выбором партнером для освоения Штокмана. Reuters, 30.9.2008г.

— «Газпром» и итальянские компании A2A и Iride подписали соглашение о создании совместного предприятия (СП), также подписан долгосрочный контракт на поставку газа этому СП, говорится в совместном заявлении компаний. Со стороны «Газпрома» соглашение подписали его структуры — «Газпром экспорт» и ZMB GmbH. СП будет работать на итальянском газовом рынке.

Одновременно подписан контракт на поставку новой компании газа в период с 2008 по 2022г. Перво-

начально объем поставок составит 900 млн.куб.м. газа в год. В дальнейшем он может быть увеличен, а сам контракт — продлен на пять лет.

С итальянской стороны старшим партнером в СП будет A2A, которая получит контроль над 35% компании. Председателя совета директоров СП будет выбирать «Газпром», управляющего директора — A2A.

A2A — один из крупнейших игроков на итальянском рынке газоснабжения. В год компания поставляет клиентам 6 млрд.куб.м. газа. Объемы Iride составляют 2 млрд.куб.м., компания владеет двумя регазификационными терминалами. РИА «Новости», 26.9.2008г.

— Итальянская нефтегазовая компания Eni открыла новое газовое месторождение в Сицилийском проливе в 20 км. от Агригенто, — говорится в сообщении компании. Скважина Argo 2 расположена на глубине 500 м. Eni является оператором разработки месторождения с 60% долей, у компании Edison — 40% участия. Предварительные расчеты показывают, что ежесуточная добыча с нового месторождения может составить 170 тыс. куб м. По оценкам Eni, извлекаемые запасы природного газа в этом районе могут составить 18 млрд. куб м. RosInvest.Com, 25.9.2008г.

— Американская энергетическая корпорация Exxon Mobil официально подтвердила, что первый в мире офшорный терминал для СПГ уже был доставлен на конечный пункт своего месторасположения, — передает RusEnergy. Терминал, переправленный на берег Италии, сможет обеспечить 10% от всех потребностей страны в сжиженном природном газе.

Новый терминал, находящийся вблизи берега Адриатического моря, должен будет поставлять 775 млн.куб.ф. сырья в день (8 млрд.куб.м. в год). Планируется, что полная эксплуатация терминала начнется в 2009г.

Премьер министр Италии Сильвио Берлускони и другие члены правительства обещали в ближайшие дни посетить новый терминал.

Установка СПГ была сконструирована в г. Альхесирас (Испания).

Терминал находится в 10 милях (15 км) от Порто Леванте (Италия). Глубина воды на участке составляет 95 футов (28 м.). Терминал принадлежит компаниям ExxonMobil Italiana Gas, Qatar Terminal Limited и Edison.

Согласно планам партнеров по проекту, газ на терминал должен будет поступать с Северного месторождения, расположенного в Катапе. RosInvest.Com, 22.9.2008г.

— Глава итальянской энергетической компании Enel Фульвио Конти в ходе встречи в Москве с вице-премьером РФ Игорем Сечиным отметил высокую заинтересованность в развитии сотрудничества с РФ, твердое намерение продолжать реализацию инвестиционных программ в сфере разведки и добычи нефти и газа, производства и продажи электроэнергии. Об этом сообщила пресс-служба правительства РФ.

Общий объем инвестиций Enel в российскую экономику составил 6 млрд. евро. По словам Ф.Конти, уровень инвестиций компании в Россию за 2008-2012 гг достигнет 2,2 млрд. евро.

На встрече был затронут широкий круг тем, касающихся развития российского и европейского рынков электроэнергии. Особое внимание стороны уделили вопросам реализации инвестиционных программ компании Enel в электроэнергетическом секторе России и перспективам развития сотрудничества в новых сферах деятельности в России и за рубе-

жом. Обсуждались вопросы, касающиеся нормативов в сфере либерализации рынка, внедрения новых энергосберегающих технологий для повышения эффективности электроэнергетической сферы, и проблемы развития инжиниринга в России.

Гендиректор Enel высказался о глубоком доверии к стабильности российского рынка, подтвердил принципиальную позицию своей компании в пользу реинвестирования в России полученной здесь прибыли.

При обсуждении сотрудничества в области электроэнергетики России в условиях реформирования Ф.Конта выразил понимание необходимости обеспечения разумного баланса между рыночными принципами и социальными гарантиями для населения. По его словам, компания Enel обладает большим опытом работы на реформирующихся электроэнергетических рынках и готова поделиться своим опытом в этой области.

В рамках беседы были подтверждены намерения российской стороны продолжать процесс либерализации рынка электроэнергии. В ответ на замечания российской стороны о необходимости выполнения взятых на себя инвестиционных обязательств Ф.Конта подтвердил гарантии надлежащего исполнения компанией своей инвестиционной программы в энергетическом секторе России. Одним из свидетельств этого стала намеченная на 13 сент. 2008г. закладка первого камня в строительство нового энергоблока мощностью 410 мвт. на принадлежащей компании Enel Среднеуральской ГРЭС в Свердловской обл.

Во время встречи И.Сечин отметил важную роль компании Enel на российском рынке, в частности, в области развития энергетики.

Стороны констатировали общее понимание необходимости расширения сотрудничества на энергетических рынках третьих стран. Партнером в этой области, по мнению компании Enel, может стать ОАО «Интер РАО ЕЭС» — динамично развивающаяся транснациональная компания, имеющая представительства в 14 странах. Прайм-ТАСС, 15.9.2008г.

— Глава итальянской энергетической компании Enel Фулвио Конти сообщил, что компания намерена инвестировать в различные энергетические проекты в России до 2012г. 2,2 млрд. евро, передает в субботу корреспондент агентства Апком.

Конти отметил, что либерализация энергетического рынка в России продолжается, и вскоре для Enel откроются возможности участия в новых проектах на территории РФ. «Я уверен, что центральное правительство России и власти на местах нас поддержат», — сказал он.

В беседе Конта сообщил, что Enel уже инвестировала в Россию 3 млрд. евро. РИА «Новости», 14.9.2008г.

— Глава итальянской энергетической компании Enel Фулвио Конти сообщил, что компания намерена инвестировать в различные энергетические проекты в России до 2012г. 2,2 млрд. евро, передает в субботу корреспондент агентства Апком.

Конти отметил, что либерализация энергетического рынка в России продолжается, и вскоре для Enel откроются возможности участия в новых проектах на территории РФ.

«Я уверен, что центральное правительство России и власти на местах нас поддержат», — сказал он.

В беседе с журналистами Конта сообщил, что Enel уже инвестировала в Россию более 3 млрд. евро. РИА «Новости», 13.9.2008г.

— Крупнейшая итальянская нефтегазовая компания Eni будет поддерживать тесные отношения с российским Газпромом, несмотря на растущую напряженность между Россией и Западом, сообщил глава Eni Паоло Скарони.

Eni и российская газовая монополия Газпром имеют партнерское соглашение, предусматривающее обмен активами, которое еще предстоит окончательно оформить.

Нарастающая напряженность между Москвой и Западом из-за конфликта в отколовшейся от Грузии Южной Осетии вызывает беспокойство у иностранных компаний по поводу ведения бизнеса в России. «Честно говоря, я не ожидаю каких-либо последствий», — сказал Скарони репортерам в ходе конференции, проходившей на итальянском горнолыжном курорте, имея в виду последствия от напряженности в отношениях.

«Eni связана с Газпромом на протяжении 50 лет, и ей удалось пережить международный кризис, сохранив прекрасные отношения. Поставки никогда не прекращались и не сокращались. Эта «холодная» война ни в коей мере не должна повлиять на наши отношения», — добавил он.

Eni оказалась в числе других крупных иностранных компаний, которые уже заявили, что не собираются пересматривать свои планы в отношении России из-за конфликта между РФ и Западом. Среди них автомобильные корпорации Mitsubishi, Skoda, GM, металлургическая Alcoa, строительная Strabag, энергокомпания ВР, Enel, Fortum, телекоммуникационные Telenor и Siemens, банки Raiffeisen и KBC, а также страховщики ACE и Zurich.

«Реакции на кавказские события — ноль, никаких сигналов от материнской компании нет», — говорит гендиректор Цюрих Ритейл («дочка» Zurich Financial Services) Гарри Делба, слова которого приводит газета «Ведомости».

Скарони также сказал, что ожидает дальнейшего снижения цен на нефть, если только не возникнут непредвиденные международные проблемы. Ранее в этом месяце Скарони прогнозировал падение цен на нефть до \$100 за бар. в следующие несколько месяцев. Нефть резко упала после достижения рекордной отметки в \$147,27 за бар. 11 июля 2008г.

Глава Eni недавно вернулся из Африки, где продвигал новые проекты компании в Анголе и Конго. По его словам, они обсудили с президентом Габона возобновление итальянской компанией разведки углеводородов в этой африканской стране.

Eni также стремится участвовать в разработке нефтяных и газовых месторождений и нефтедобыче в Ираке, сообщил Скарони. Говоря о возможном продвижении Eni в Ирак, Скарони добавил, что компания будет обслуживаться технической группой Sairem, подконтрольной Eni.

Итальянская Eni входит в число 35 энергетических компаний, допущенных иракским правительством к участию в тендере на заключение долгосрочных контрактов. Reuters, 27.8.2008г.

— Глобальный обзор нефти и газа (World Oil&Gas Review) за 2008г., опубликованный группой ENI (Италия), содержит указание на существенную роль Азербайджана в регионе Центральной Азии.

Как сказано в обзоре, запасы нефти в Азербайджане на 1 янв. 2008г. оценивались в 7 млрд.бар. или 18,3% общих запасов в Центральной Азии (38,281 млрд.бар.). Большими запасами в этом регионе обладал лишь Казахстан (30 млрд. бар.), а Туркменистан и

Узбекистан безнадежно отставали (0,6 бар. и 0,594 млрд. бар. соответственно).

Общемировые запасы ENI оценивала в 1166,322 млрд.бар., и основным их объемом располагали Саудовская Аравия (266,751 млрд. бар.) и Иран (138,4 млрд. бар.). Российские запасы оценивались в 87,035 млрд. бар.

При этом в 2007г. Азербайджан добывал 865 тыс.бар. Казахстан – 1384 тыс. бар/д, Туркменистан 188 тыс. бар/д, Узбекистан – до 105 тыс. бар/д. Добыча нефти в мире составляла 83,125 млн. бар/д, а в регионе Центральной Азии, к которому отнесен и Азербайджан, – 2,546 млн. бар/д. RosInvest.Com, 31.7.2008г.

– Итальянский гигант ENI обнаружил «значительные запасы» газа у побережья Сицилии. Радуюсь за партнера «Газпрома», отметим, что понятия значительных запасов в России совсем другие. Как сообщает компания, новое месторождение находится на участке Cassiopea в Сицилийском проливе на глубине 560 м., в 22 км. от г.Агригенто. Права на разработку месторождения на 60% принадлежит ENI и на 40% – компании Edison, передает РБК.

По предварительным оценкам, обнаруженные залежи природного газа составляют 16 млрд.куб.м. Правда, такие запасы не идут ни в какое сравнение с теми объемами, которые компания планирует получить от обмена активами с «Газпромом». Добыча на обнаруженном месторождении составит 190 тыс.куб.м. газа в сутки. По мнению компании, данная находка подтверждает высокий потенциал газовых залежей Сицилийского пролива. RosInvest.Com, 23.7.2008г.

– Итальянские электроэнергетические компании Enia, Ascorigave и Linea Group обсуждают с российским Газпромом возможность создания предприятия по продаже газа в Италии. «Целью является налаживание важных связей с производственным партнером, – сказал глава Ascorigave Джильдо Сальгон в телефонном интервью Рейтер. – Переговоры пока на начальной стадии». «Переговоры с Газпромом всегда трудны и сделка будет подписана не ранее сент.», – добавил он.

Все четыре компании будут иметь равные доли в новом предприятии. Сальгон не ответил, какое количество газа в год планируют продавать итальянские компании. «Нам нужно узнать, сколько Газпром намерен нам предоставить», – заявил он. Однако местные СМИ пишут о почти 1 млрд.куб.м.

К 2010г. Газпром планирует ежегодно продавать в Италии 3 млрд.куб.м. природного газа. Четвертая в Италии газовая компания Gas Plus в ме приостановила переговоры с Газпромом о поставках газа. Reuters, 9.7.2008г.

– Итальянская Eni, в лице своей дочерней компании ООО «Эни Энергия», подписала контракты на поставку газа с ОАО «ТГК-9», владеющей генерирующими мощностями в Пермском крае, говорится в сообщении итальянской компании. По условиям контрактов, подписанных 1 июня 2008, к 2010г. на генерирующие мощности ОАО «ТГК-9» будет поставлено 350 млн.куб.м. газа.

«Благодаря новым контрактам, компания Eni станет первым европейским игроком, совершающим сделки по покупке и продаже газа на российском рынке», – говорится в сообщении. В нем отмечается, что заключение данных соглашений является важнейшим шагом на пути укрепления позиций Eni на российском рынке, а также имеет огромное значение

для достижения цели, предусмотренной стратегическим планом Eni на 2008-11гг. – продажи 900 млн.куб.м. газа в 2011г.

Российский рынок газа является вторым по объемам потребления в мире. Кроме того, правительство РФ придерживается плана по постепенному увеличению цен на газ, что, в соответствии с мировыми тенденциями развития энергетического рынка, приведет к уравниванию цен на газ в Европе и на внутреннем газовом рынке России с 2011 по 2014г. без учета затрат на транспортировку и экспортные пошлины.

Торговые взаимоотношения между Eni и Россией установились в начале 1950гг. За последнее время сотрудничество Eni и ОАО «Газпром», начавшееся еще в 1969г., значительно расширилось и укрепилось. В нояб. 2006г. Eni и «Газпром» подписали стратегическое соглашение об осуществлении совместных проектов в области разведки, добычи, транспортировки, переработки и реализации газа, а также в области технологического сотрудничества. В июне 2007г. компании подписали меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток» – нового газопровода, соединяющего Россию с Европейским Союзом и проходящего по дну Черного моря. В апр. 2007г. компания Eni, в составе консорциума ООО «ЭниНефтегаз» (вторым участником является Enel), приобрела активы в процессе ликвидации ОАО «НК «Юкос». Eni получила доступ к сектору разведки и добычи газа в России.

Итальянские Eni и Enel планируют начать добычу газа на купленных в 2007г. месторождениях «Юкоса» в Ямало-Ненецком АО в начале 2010г. Как сообщил гендиректор и главный управляющий Enel Фульвио Конти, через два-три года компании рассчитывают обеспечить 50% потребностей в газовом топливе для своих электростанций (ОГК-5), в основном на Урале.

По его словам, консорциум «Северная энергия» (ранее «Энинефтегаз»), в котором 60% принадлежит Eni и 40% – Enel, располагает гарантиями транспортировки этого газа.

Eni и Enel в апр. 2007г. вложили 852 млн.долл. в создание СП для покупки части добычных активов обанкротившегося «Юкоса». Консорциум, в частности, купил ОАО «Арктикгаз», ЗАО «Уренгойл Инк» и ОАО «Нефтегазтехнология», которые владеют лицензиями на разработку и добычу углеводородов в округе.

Сразу после этой покупки Eni и Enel предложили «Газпрому» приобрести 51% долю в купленных на аукционе активах «Юкоса» в течение двух лет. Предполагается, что в случае реализации «Газпром» этого права активы будут управляться через совместное предприятие Eni и «Газпрома».

ТГК-9 является генерирующей компанией Свердловской обл., Пермского края и Республики Коми. В конце фев. «КЭС-Холдинг», стратегический инвестор в российской электроэнергетике, довел свою долю в ТГК-9 до 75%. Доля РАО «ЕЭС России» составляет 12,78%. В состав ТГК-9 входят 23 электростанции, 35 котельных и четыре предприятия тепловых сетей. Установленная электрическая мощность ТГК-9-3,28 тыс. мвт., тепловая – 16,95 тыс. Гкал.ч. РИА «Новости», 8.7.2008г.

– Лукойл осуществил давнюю мечту, купив 49% в итальянском нефтеперерабатывающем комплексе ISAB за 2 млрд.долл., а в течение пяти лет может довести свою долю до 100%. Это первый НПЗ в Западной Европе, владельцем которого стала российская компания. Сам Лукойл последний раз приобрел

нефтеперерабатывающие мощности в Восточной Европе почти десять лет назад, с тех пор его многочисленные попытки выйти в какой-либо проект были неудачными. Сделка позволит Лукойлу увеличить мощности в Европе на 70%.

Вчера в Риме президент Лукойла Вагит Алекперов и глава ERG S.p.A. Алессандро Гарроне подписали соглашение о создании СП по управлению нефтеперерабатывающим комплексом ISAB, расположенным в районе г.Приоло (Сицилия). В СП российской компании будет принадлежать 49%, ERG – 51%. Сумма сделки – 1,347 млрд. евро (2,1 млрд. долл.), завершить ее планируется до конца года. По словам вице-президента Лукойла Леонида Федун, в ближайшие пять лет компания может стать единоличным владельцем завода – это уже согласовано с итальянскими партнерами. «Цена не будет выше той, которая есть сейчас», – уточнил господин Федун.

Комплекс ISAB в Италии выпускает керосин и дизтопливо. В него входят два НПЗ, объединенные системой трубопроводов и составляющие единый технологический комплекс мощностью переработки 16 млн. т. нефти в год, три морских причала, резервуарный парк, электростанция и другая инфраструктура.

У Лукойла уже есть два НПЗ в Европе, но в Восточной. Это завод в болгарском Бургасе установленной мощностью 8,8 млн. т. нефти в год и НПЗ в Плоешти (Румыния) мощностью 2,4 млн. т. нефти в год. Новое приобретение позволит компании увеличить свои перерабатывающие мощности в Европе на 71%. Суммарно перерабатывающие мощности Лукойла увеличатся более чем на 13%. Для сбыта нефтепродуктов Лукойл развивает розничную сеть в Европе. На конец 2007г. там под брендом компании работало 2,2 тыс. АЗС. «Наши приобретения в Хорватии, Македонии, Черногории также будут способствовать развитию компании в этом регионе. Мы обладаем более 150 АЗС в этом регионе, и наши планы – увеличить в три-четыре раза число АЗС в ближайшие несколько лет», – говорит Леонид Федун.

Однако с НПЗ ситуация до сих пор складывалась не столь удачно – последний завод Лукойл купил почти десять лет назад. С тех пор компания многократно анонсировала предстоящие сделки, ни одна из них не состоялась. Лукойл претендовал на НПЗ Hellenic Petroleum в Греции, Гданьский НПЗ в Польше, Mazeikiu nafta в Литве. В 2006г. компания почти договорилась о покупке НПЗ в Роттердаме у Kuwait Petroleum International, но в последний момент владельцы передумали продавать актив. Российской компании пыталась помочь ее совладелец компания CopocoPhillips, которая была готова продать Лукойлу 17% в чешской Ceska Rafinerska. Однако преимущественным правом покупки бумаг воспользовался другой акционер завода – итальянская Eni.

Лукойл продвинулся в Европу дальше других российских компаний. «Сургутнефтегаз» НПЗ в этом регионе не интересуют вовсе, у ТНК-ВР есть только завод на Украине, «Роснефть» не раз заявляла о желании приобрести активы в Европе, долю в германском заводе Migo, но так и не смогла договориться об этом. Зимой 2007г. Сербия обещала «Газпром нефти» 51% в государственном нефтеконцерне NIS, но сделка до сих пор не согласована.

«Со стратегической точки зрения НПЗ в Средиземноморье обеспечит топливом существующие АЗС компании на Балканах, а также те, которые компания приобретет в этом регионе», – отмечают в своем

отчете аналитики Альфа-банка. По их мнению, покупку можно будет считать удачной, если Лукойл сможет добиться увеличения числа АЗС «за разумный период времени». Аналитики UBS считают, что Лукойл заметно переплатил: «Оценка, основанная на наших прогнозах Ebitda завода на 2008г., дает стоимость сделки в 9xEbitda, основанная на подсчетах Лукойла – 8x. Европейский сектор переработки торгуется с коэффициентом 5,5xEbitda».

Лукойл тоже признает, что быстрого экономического эффекта от сделки ждать не стоит. В результате нее чистая прибыль компании в 2009г. увеличится всего на 1%, считает Леонид Федун (в 2007г. прибыль составила 10 млрд. долл.). «Масштаб сделки и влияние на чистую прибыль невелики, и скорее всего, она будет проигнорирована инвесторами», – считают в Альфа-банке. Так и произошло. Вчера на ММВБ акции Лукойла подешевели на 1,78% при снижении индекса на 2,18%. RosInvest.Com, 25.6.2008г.

– Лукойл может в течение пяти лет увеличить долю в совместном с итальянской ERG S.p.A. предприятии по управлению нефтеперерабатывающим комплексом на Сицилии, сообщил во вторник вице-президент компании Леонид Федун. «В договоре есть возможность того, мы стать единоличным владельцем, цена уже оговорена, не выше той, что есть сейчас», – сказал Федун журналистам.

О том, что Лукойл и ERG создают СП по нефтепереработке с долями 49% и 51%, ранее во вторник сообщила пресс-служба российской компании. Предполагается, что сделка по созданию СП стоимостью 1,347 млрд. евро без учета товарных запасов нефти будет окончательно закрыта в IV кв. 2008г. после завершения формальных процедур, включая одобрение со стороны Еврокомиссии.

Федун также сообщил, что дополнительный валовый доход Лукойла за счет приобретения составит в 2009г. 100-150 млн. долл. Комплекс ISAB, расположенный в районе г.Приоло, является одним из крупнейших в регионе и ориентирован на производство высококачественных в Европе средних дистиллятов, в первую очередь керосина и дизтоплива.

В его состав входят два нефтеперерабатывающих завода, объединенных системой трубопроводов и интегрированных в единый технологический комплекс мощностью 16 млн. т. сырья в год, а также три морских причала и резервуарный парк объемом 3,7 млн. куб. м. Комплекс располагает широким спектром современных конверсионных процессов, таких как каталитический крекинг и гидрокрекинг. В активы СП войдут электростанция мощностью 99 мвт. и некоторые другие объекты инфраструктуры.

Каждый из партнеров будет осуществлять поставки сырой нефти на переработку и реализовывать готовую продукцию в соответствии с долей своего участия в СП. Комплекс ISAB способен перерабатывать российскую нефть сорта Urals, что дает Лукойлу возможность интегрировать его в свою цепочку экспортных поставок. RosInvest.Com, 24.6.2008г.

– Итальянская Saipem S.p.A. (дочерняя компания энергетического концерна ENI) получила контракт на трубоукладку морского газопровода Nord Stream. Об этом сообщается в опубликованном сегодня заявлении итальянской компании. Стоимость контракта составит 1 млрд. евро, передает РБК.

Согласно заявлению, трубоукладочные работы начнутся в первые месяцы 2010г., и первая линия газопровода, которая будет транспортировать газ из российского г.Выборга в немецкий г.Грайфсвальд, бу-

дет проложена к I пол. 2011г. Ожидается, что вторая линия газопровода будет проложена в 2011-12гг.

29 фев. 2008г. представители компании-оператора проекта Nord Stream AG сообщили о переносе подписания контракта с Saipem с фев. 2008г. на более поздний срок. По их словам, подписание было отложено из-за того, что в контракте на прокладку газопровода планировалось учесть больший круг вопросов, чем ранее, в т.ч. по транспортировке труб со складов промежуточного хранения.

Трубы для газопровода Nord Stream произведут Euröpipe (75%) и Объединенная металлургическая корпорация – ОМК (25%), с которыми подписаны соответствующие контракты. В производство труб для первой линии газопровода Nord Stream AG планирует инвестировать свыше 1 млрд. евро. Логистикой в рамках проекта, в т.ч. обетонированием труб, их промежуточной транспортировкой, погрузкой и хранением, займется французская EUPEC PipeCoatings S.A, услуги которой оцениваются в 650 млн. евро.

Проект «Северный поток» реализует компания Nord Stream AG, которая является совместным предприятием ОАО «Газпром» и немецких концернов Basf и E.On. 6 нояб. 2007г. было подписано соглашение о вхождении в проект нидерландской компании Gasunie. В результате доли в Nord Stream AG распределяются: Газпром – 51%, германские Wintershall Holding и E.On Ruhrgas – по 20%, N.V.Nederlandse Gasunie – 9%.

Проложенный по дну Балтийского моря газопровод Nord Stream впервые обеспечит прямые поставки российского природного газа в Западную Европу. Сырьевой базой Nord Stream определено Штокмановское месторождение, лицензией на освоение которого владеет дочерняя компания Газпрома – ЗАО «Севморнефтегаз». Строительство сухопутного участка газопровода (917 км) началось в дек. 2005г., к строительству морского участка Nord Stream протяженностью 1,2 тыс.км. планировалось приступить сначала в 2008г., затем июле 2009г., сейчас – в начале 2010г. Проектная мощность газопровода составит 55 млрд.куб.м. Первая нитка морского газопровода мощностью 27,5 млрд.куб.м. будет введена в эксплуатацию в 2010г. Поставки газа планируется начать в 2011г. Объем инвестиций в морскую часть газопровода оценивается, по последним данным Газпрома, в 6 млрд. евро, а по данным Nord Stream AG, – в 5 млрд. евро. Стоимость проекта может быть скорректирована в сторону увеличения после определения всех основных стоимостных факторов: поставка труб, трубоукладка, логистика (заводы по бетонированию, складские комплексы, транспортная инфраструктура), а также экологические исследования. RosInvest.Com, 24.6.2008г.

– Президент ОАО «Лукойл» Вагит Алекперов и президент итальянской компании ERG S.p.A Алессандро Гаррони 23 июня подписали соглашение о создании совместного предприятия по управлению нефтеперерабатывающим комплексом ISAB, расположенном в районе г.Приоло на Сицилии. Об этом говорится в пресс-релизе Лукойла.

В создаваемом СП Лукойлу будет принадлежать 49% участия, ERG – 51%. Сумма сделки составила 1,347 млрд. евро, исключая стоимость товарных запасов нефти. В перспективе доля Лукойла может быть увеличена.

Комплекс ISAB с индексом сложности Нельсона 9,3 является одним из крупнейших в регионе и ориентирован на производство высоко востребованных в

Европе средних дистиллятов (в первую очередь, керосина и дизельного топлива). В его состав входят два НПЗ, объединенных системой трубопроводов и интегрированных в единый технологический комплекс мощностью 16 млн.т. сырья в год.

Каждый из партнеров будет осуществлять поставки сырой нефти на переработку и реализовывать готовую продукцию в соответствии с долей своего участия в СП. Комплекс ISAB способен перерабатывать нефть сорта Urals, что дает Лукойлу возможность интегрировать его в свою цепочку экспортных поставок.

«Создание СП по переработке нефти в Италии является важнейшим элементом стратегии компании по развитию бизнеса downstream в Западной Европе. Перерабатывающие мощности Лукойла в целом вырастут на 13%, а зарубежные – на 60%. Выгодное месторасположение комплекса и возможность переработки на нем российской нефти придают этому проекту большую привлекательность. В лице ERG Лукойл приобретает опытного и надежного партнера в одном из мировых энергетических центров», – цитируется в сообщении президент Лукойла.

Предполагается, что сделка будет окончательно закрыта в IV кв. 2008г. после завершения формальных процедур, включая одобрение со стороны Европейской комиссии по конкуренции.

Финансовыми консультантами по сделке со стороны ERG и Лукойла выступили соответственно Rothschild и Credit Suisse, говорится в пресс-релизе итальянской компании.

ERG также уточнила, что компания получила опцион пут на продажу оставшихся 51% акций в течение 5 лет после закрытия первого этапа сделки. Акции могут быть проданы как целым пакетом, так и по частям. Стоимость данного пакета будет основана исходя из оценки всех 100% акций ISAB в 2-2,75 млрд. евро.

Президент ERG А.Гаррони, цитируемый в сообщении, заявил, что компания рассчитывает на стратегическое сотрудничество с Лукойлом: «Опцион следует рассматривать только как способ разрешения гипотетических будущих разногласий между сторонами. В настоящее время нет никаких оснований для продажи нашей доли».

Стороны также подписали акционерное соглашение, в котором прописаны принципы управления СП. Как сообщает ERG, в соглашение прописывается учет интересов обоих партнеров при принятии важнейших решений по деятельности совместного предприятия.

По словам вице-президента Лукойла Л.Федуна, Совет директоров СП будет состоять из 6 чел., по три человека от каждой стороны. Председатель Совета директоров будет избираться поочередно.

Как отмечают аналитики Собинбанка, покупка комплекса ISAB удачно пишывается в структуру Лукойла. «Российская компания давно стремилась купить нефтеперерабатывающие активы в ЕС (НПЗ в Гданьске, Mazeikiu nafta, HellenicPetroleum, Europort) и тем самым «замкнуть» логистическую цепочку добыча-переработка-продажа», – говорится в обзоре. Как подсчитали аналитики, Лукойл купил актив по 267 долл. за 1 т. перерабатывающей мощности, что достаточно дешево по сравнению аналогичными сделками за последние годы.

ERG – ведущая независимая итальянская промышленная группа, работающая в области добычи и переработки нефти, продажи нефтепродуктов, а также

электроэнергетики. Акции компании прошли листинг в окт. 1997г. Сегодня на долю компании приходится 19% от всего объема нефтепереработки в Италии и 9% от всего объема продаж нефтепродуктов на рынке страны. Доля компания в поставках электроэнергии составляет 2%. Выручка компании в 2007г. выросла до 10,166 млрд. евро с 9,128 млрд. евро годом ранее, Ebitda – до 551,573 млн. евро с 441,962 млн. евро. Чистая прибыль ERG по итогам 2007г. незначительно снизилась и составила 192,127 млн. евро по сравнению с 193,792 млн. евро в 2006г.

Лукойл – вторая по объемам добычи нефти компания в РФ. В 2007г. суммарная добыча товарных углеводородов группы «Лукойл» составила 2,181 млн. бар. нефтяного эквивалента в сутки, что на 36 тыс.б/д больше по сравнению с 2006г.

Уставный капитал равен 21264081,375 руб. В обращении находится 850563255 обыкновенных акций номиналом 0,025 руб. Наиболее крупный пакет акций компании контролируется ее менеджментом. Президент НК «Лукойл» Вагит Алекперов по состоянию май 2008г. контролировал 20,4% акций нефтяной компании. Вице-президент Лукойла Л.Федун прямо и косвенно является держателем более 8,3% акций компании. Американской ConocoPhillips принадлежит 20% акций Лукойла.

Чистая прибыль Лукойла по US GAAP за 2007г. выросла на 27,1% до 9,511 млрд.долл. с 7,484 млрд.долл. в 2006г., выручка – на 20,7% до 82,238 млрд.долл. с 68,109 млрд.долл., прибыль до налогообложения – на 26,9% до 13,18 млрд.долл. с 10,257 млрд.долл., Ebitda – на 25,1% до 15,388 млрд.долл. с 12,299 млрд.долл.

Лукойл занимает второе место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2006г., представленном рейтинговым агентством АК&М в окт. 2007г. АК&М, 24.6.2008г.

– Итальянская нефтесервисная компания Saipem SpA выиграла контракт на 1 млрд. евро (1,55 млрд.долл.) на прокладку газопровода Nord Stream по дну Балтийского моря. Проект включает в себя две нитки трубопровода длиной 1.220 км., которые пролягут между российским Выборгом и немецким Грайфсвальдом. Пропускная мощность каждой нитки составит 27,5 млрд.куб.м. газа в год.

Saipem сообщает, что начат осуществление проекта на первые месяцы 2010г., а первая нитка будет завершена в I пол. 2011г. Прокладка второй трубы будет проведена в 2011-12гг.

Газопровод Nord Stream является совместным проектом российского Газпрома немецких Basf/Wintershall, E.ON Ruhrgas AG и голландского оператора трубопровода Nederlandse Gasunie. Saipem на 43% принадлежит итальянской нефтяной компании Eni SpA Reuters, 24.6.2008г.

– Президент ОАО «Лукойл» Вагит Алекперов и президент итальянской ERG S.p.A. Алессандро Гарроне накануне в Риме подписали соглашение о создании совместного предприятия по управлению нефтеперерабатывающим комплексом ISAB, расположенном в районе г.Приоло (Сицилия). Об этом говорится в сообщении пресс-службы российской компании.

В создаваемом СП Лукойлу будет принадлежать 49% участия, ERG – 51%. Сумма сделки составила 1,347 млрд. евро, исключая стоимость товарных запасов нефти. В перспективе доля Лукойла может быть увеличена.

Как отметили в пресс-службе, комплекс ISAB с индексом сложности Нельсона 9,3 является одним из

крупнейших в регионе и ориентирован на производство высоко востребованных в Европе средних дистиллятов (в первую очередь, керосина и дизельного топлива). В его состав входят два нефтеперерабатывающих завода, объединенных системой трубопроводов и интегрированных в единый технологический комплекс мощностью 16 млн.т. сырья в год. Комплекс располагает широким спектром современных конверсионных процессов, таких как каталитический крекинг, гидрокрекинг и рядом других. В состав нефтекомплекса также входят три морских причала и резервуарный парк объемом 3 млн. 700 тыс. куб.м. Кроме этого, в активы СП войдут электростанция мощностью 99 мвт. и некоторые другие объекты инфраструктуры.

Каждый из партнеров будет осуществлять поставки сырой нефти на переработку и реализовывать готовую продукцию в соответствии с долей своего участия в СП. Комплекс ISAB способен перерабатывать нефть сорта Urals, что дает Лукойлу возможность интегрировать его в свою цепочку экспортных поставок.

«Создание СП по переработке нефти в Италии является важнейшим элементом стратегии Компании по развитию бизнеса downstream в Западной Европе. Перерабатывающие мощности Лукойла в целом вырастут на 13%, а зарубежные – на 60%. Выгодное месторасположение комплекса и возможность переработки на нем российской нефти придают этому проекту большую привлекательность. В лице ERG Лукойл приобретает опытного и надежного партнера в одном из мировых энергетических центров», – заявил Алекперов.

Предполагается, что сделка будет окончательно закрыта в IV кв. 2008г. после завершения формальных процедур, включая одобрение со стороны Европейской комиссии по конкуренции. БЕЛТА, 23.6.2008г.

– Итальянская инжиниринговая группа Maire Tecnimont SpA выиграла контракт российской Татнефти на строительство нефтеперерабатывающего завода в Татарстане, говорится в сообщении Maire Tecnimont в четверг. По данным отраслевого источника, стоимость сделки составляет 1 млрд. евро (1,54 млрд.долл.). Завод в Нижнекамске будет иметь годовую мощность в 7 млн.т., сказано в сообщении Maire Tecnimont.

Maire Tecnimont возглавляет и имеет большинство в консорциуме с южнокорейской GS Engineering & Construction Corp. по строительству завода. Итальянскую компанию контролирует на 63% председатель совета директоров и гендиректор Фабрицио ди Амато. Reuters, 12.6.2008г.

– В 2007г., по данным Института статистики Италии, итальянский импорт сырой нефти из России составил 13,5 млн.т. (16% общего объема импорта). В 2007г. Италия импортировала из России 22 млрд.куб.м. природного газа. Доля России на итальянском рынке природного газа составляет 30% (по этому показателю Россия занимает второе место после Алжира). В соответствии с соглашением о стратегическом партнерстве, подписанном между Газпромом и ЭНИ в нояб. 2006г., Газпром получает возможность осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы прямых поставок будут поэтапно увеличиваться, – до 3 млрд.куб.м. ежегодно к 2010г. В соответствии с соглашением действующие контракты на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г. www.economy.gov.ru, 30.5.2008г.

— Консолидированная чистая прибыль итальянского энергетического концерна Enel в I кв. выросла на 6,5% до 1,004 млрд. евро, сообщает «Финмаркет». Доходы концерна увеличились на 55%- до 15,082 млрд. евро. В т.ч. выручка в испанском и латиноамериканском дивизионе Enel увеличилась с 300 млн. до 4 млрд. евро. Такая динамика связана с новыми приобретениями концерна — в 2007г. Enel приобрел, в частности, испанскую компанию Endesa. EBITDA концерна в I кв. увеличилась на 47,7% — до 3,445 млрд. евро. Чистый долг Enel вырос на 2,3% — до 57,072 млрд. евро. Enel — крупнейшая итальянская энергетическая компания и одна из крупнейших энергокомпаний в мире. В России Enel владеет контрольным пакетом акций ОАО «ОГК-5» и почти 50-процентной долей в одной из крупнейших энергосбытовых компаний — «Русэнергосбыт». RosInvest.Com, 14.5.2008г.

— В рамках соглашения об обмене активами итальянская нефтегазовая компания Eni предложит «Газпрому» зарубежные добывающие активы на 350 млн.долл. Как передает Вести.Ru, об этом сообщил глава Eni Паоло Скарони. «Мы решили сфокусировать инвестиции на добывающем секторе вне территории Италии», — сказал Скарони на пресс-конференции, добавив, что стоимость активов, предложенных «Газпрому», составит 350 млн.долл.

Как напоминает Reuters, Eni и Газпром в 2006г. подписали соглашение о стратегическом партнерстве в сфере добычи и переработки нефти и газа. Обмен активами является частью этого соглашения.

«Первый актив — это месторождение Elephant в Ливии, где наш пакет составляет 33%, треть из которого мы передадим «Газпрому». Если стоимость актива окажется достаточной, то сделку можно считать завершённой. В другом случае, мы будем рассматривать другие наши активы в Ливии и других странах», — сказал Скарони.

В начале апр., отмечают Вести.Ru, Скарони сообщил, что Eni предложит «Газпрому» долю в нефтяном месторождении Elephant в Ливии, которое было обнаружено в 1997г. Однако на это потребуются согласие ливийской стороны. Росбалт, 30.4.2008г.

— Итальянская нефтегазовая компания Eni предложит российскому газовому гиганту Газпрому зарубежные добывающие активы на 350 млн.долл. в рамках соглашения об обмене активами, сообщил во вторник глава итальянкой компании.

«Мы решили сфокусировать инвестиции на добывающем секторе вне территории Италии», — сказал глава Eni Паоло Скарони на пресс-конференции, добавив, что стоимость активов, предложенных Газпрому, составит 350 млн.долл.

Eni и Газпром в 2006г. подписали соглашение о стратегическом партнерстве в сфере добычи и переработки нефти и газа. Обмен активами является частью этого соглашения.

«Первый актив — это месторождение Elephant в Ливии, где наш пакет составляет 33%, треть из которого мы передадим Газпрому. Если стоимость актива окажется достаточной, то сделку можно считать завершённой. В другом случае, мы будем рассматривать другие наши активы в Ливии и других странах», — сказал Скарони.

В начале апр. Скарони сообщил, что Eni предложит Газпрому долю в нефтяном месторождении Elephant в Ливии, которое было обнаружено в 1997г. Однако на это потребуются согласие ливийской стороны. Reuters, 29.4.2008г.

— Скорректированная чистая прибыль итальянского нефтегазового гиганта Eni в I кв. достигла 3,05 млрд. евро (4,81 млрд.долл.), превысив прогнозы аналитиков, сообщила компания в четверг. Чистая прибыль выросла на 13,8% по сравнению с результатом за аналогичный период прошлого года.

Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали, что скорректированная прибыль составит 2,83 млрд. евро.

Четвертая крупнейшая нефтяная компания в Европе по рыночной стоимости. Добыча углеводородов достигла 1,796 млн. бар. нефтяного эквивалента в сутки, что на 3,6% выше, чем год назад. Eni подтвердила прогноз производства на 2008г., согласно которому добыча составит более 1,8 млн. бар. нефтяного эквивалента в сутки. Reuters, 24.4.2008г.

— Итальянское государственное Агентство по электричеству и газу предписало энергокомпаниям Eni выплатить штраф в 3,24 млн. евро за предоставление потребителям неполной информации о возможности оплачивать по частям счета за газ, сообщает агентство ANSA. В коммюнике агентства подчеркивается, что Eni не соблюдала обязательное требование — информировать клиентов о конкретной возможности разбить по времени оплату счетов.

«В 2004-07гг. Eni не предоставляла клиентам обязательную полную информацию, а лишь ограничивалась тем, чтобы предоставить самые общие сведения», — подчеркивается в документе. В прошлом Eni уже была оштрафована за аналогичные нарушения на 25,8 тыс. евро.

Ранее у Eni возникали и другие проблемы с организациями по защите прав потребителей и правоохранительными органами. В янв. этого года миланская прокуратура начала расследование махинаций итальянских энергетических компаний, входящих в группу Eni, газовые счетчики которых приписывали потребителям непоставленный газ.

По некоторым данным, клиенты заплатили за 500 тысяч куб.м. непотребленного газа. РИА «Новости», 24.4.2008г.

— Цены на нефть к 2012г. снизятся до 50-60 долл. за бар. с нынешних рекордных высот благодаря росту предложения, заявил в пятницу гендиректор итальянской энергетической компании Eni Паоло Скарони. «Когда цены выросли до 100 долл. за бар., (в нефтяной сектор) с лихорадочной скоростью потекли инвестиции, так что объем поставок нефти в ближайшие месяцы и годы будет только расти», — сказал Скарони в интервью итальянскому телевидению в программе Rapogama

«По этой причине мы испытываем оптимизм по поводу цен в среднесрочной перспективе. Мы ждем, что они упадут до 50-60 долл. за бар., что вполне устраивает мировую экономику». Котировки американской легкой нефти опустились ниже отметки в 110 долл. за бар. в пятницу утром на укреплении долл. и заявления Саудовской Аравии о достаточных объемах «черного золота» на мировом рынке. Reuters, 11.4.2008г.

— ОАО «Газпром» и итальянская ENI планируют провести в Брюсселе совместную презентацию проекта строительства газопровода «Южный поток». Как говорится в совместном пресс-релизе компаний, решение об этом было принято накануне в ходе встречи председателя правления «Газпрома» Алексея Миллера и генерального управляющего концерна ENI Паоло Скарони.

Стороны обсудили перспективы развития сотрудничества в нефтегазовой сфере, в частности, был от-



мечен существенный прогресс в переговорах по обмену активами. Миллер и Скарони также рассмотрели ход подготовки к реализации проекта «Южный поток» и «положительно оценили динамику взаимодействия компаний. Также было принято решение провести совместную презентацию проекта в Брюсселе», — отмечается в сообщении.

Как напомнили в пресс-службе «Газпрома», в нояб. 2006г. компании подписали соглашение о стратегическом партнерстве, в соответствии с которым «Газпром» получает возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. В соответствии с соглашением, действующие контракты на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г.

4 апр. 2007г. в рамках соглашения о стратегическом партнерстве, «Газпром» заключил соглашение о колл-опционе с компаниями ENI и Enel о приобретении активов, включенных в лот №2 торгов по продаже имущества ОАО «НК «Юкос».

В результате торгов, компания «Энинефтегаз» (консорциум ENI (60%) и Enel (40%)) приобрела следующие газовые активы: ОАО «Арктикгаз» (100%), ЗАО «Уренгойл» (100%), ОАО «Нефтегазтехнология» (100%), ОАО «Газпром нефть» (20%).

23 июня 2007г. «Газпром» и концерн ENI подписали Меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». Документ определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком».

В соответствии с меморандумом, морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от российского до болгарского берега. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км, максимальная глубина — более 2000 м., проектная мощность — 30 млрд.куб.м. Ввод в эксплуатацию морского участка «Южного потока» намечен на 2013г.

Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Европейского Союза. При реализации проекта «Газпром» и ENI будут использовать новейшие технологии с соблюдением самых строгих экологических требований.

Добавим, что 18 янв. 2008г. в Швейцарии была зарегистрирована Компания специального назначения South Stream AG. Учредителями компании на паритетной основе выступили «Газпром» и ENI. Росбалт, 26.3.2008г.

— Итальянские компании Eni и Enel планируют начать добычу газа на купленных в 2007г. месторождениях Юкоса в Ямало-Ненецком автономном округе в начале 2010г. К 2013г. они планируют обеспечить 50% потребностей своих электростанций ОГК-5 на Урале, сообщили в пресс-службе округа.

По словам гендиректора Enel Фульвио Конти, Enel получила контрольный пакет ОГК-5, общая стоимость которого составила 2,6 млрд. евро. До этого в конце окт. 2007г. компания приобрела 7,15% акционерного капитала генерирующей компании. Enel считает приобретение контрольного пакета ОГК-5 очень достойной сделкой, поскольку, по прогнозам РАО ЕЭС, потребление электроэнергии в России до 2011г. будет год от года увеличиваться почти на 5%. АК&М, 7.3.2008г.

— Итальянские Eni и Enel планируют начать добычу газа на купленных в 2007г. месторождениях

«Юкоса» в Ямало-Ненецком АО в начале 2010г., заявил в четверг гендиректор и главный управляющий Enel Фульвио Конти.

«Первый газ по этому проекту пойдет в самом начале 2010г. Через два-три года мы рассчитываем обеспечить 50% потребностей в газовом топливе для своих электростанций (ОГК-5), в основном на Урале», — сказал Ф.Конти журналистам, передает РИА «Новости».

По его словам, консорциум «Северная энергия» (ранее «Энинефтегаз»), в котором 60% принадлежит Eni и 40% — Enel, располагает гарантиями транспортировки этого газа. «Я не ожидаю серьезных трудностей в получении доступа к ГТС», — сказал гендиректор.

Eni и Enel в апр. 2007г. вложили 852 млн.долл. в создание СП для покупки части добычных активов обанкротившегося «Юкоса». Консорциум, в частности, купил ОАО «Арктикгаз», ЗАО «Уренгойл Инк» и ОАО «Нефтегазтехнология», которые владеют лицензиями на разработку и добычу углеводородов в округе.

Сразу после этой покупки Eni и Enel предложили «Газпрому» приобрести 51% долю в купленных на аукционе активах «Юкоса» в течение двух лет. Предполагается, что в случае реализации «Газпромом» этого права активы будут управляться через совместное предприятие Eni и «Газпрома». RosInvest.Com, 6.3.2008г.

— Государственная венесуэльская нефтегазовая корпорация Petroleos de Venezuela (PDVSA) и итальянская ENI подписали в пятницу пакет соглашений о совместной добыче нефти с общим инвестированием в 10 млрд.долл.

Договоры об оценке объемов залежей сверхтяжелой нефти и ее последующей добыче в бассейне реки Ориноко заключили министр энергетики и нефти Венесуэлы Рафаэль Родригес, который одновременно возглавляет PDVSA, и главный управляющий директор ENI Паоло Скарони. На церемонии подписания документов присутствовал зампредела совета министров, министр иностранных дел Италии Массимо Д'Алема.

ENI совместно с PDVSA планирует добывать 300 тыс. бар. сверхтяжелой нефти в день на блоке Хунин-5 бассейна Ориноко, сообщил П.Скарони. Он отметил, что проект предусматривает полный цикл переработки добываемого сырья с применением самых современных итальянских технологий.

В фев. этого года PDVSA согласилась выплатить ENI 700 млн.долл. в качестве компенсации за национализированные правительством Венесуэлы месторождения нефтеносного пояса Ориноко, где итальянская компания вела нефтедобычу по заключенным в 1990гг. оперативным соглашениям. Прайм-ТАСС, 3.3.2008г.

— Цены на бензин в Италии превысили исторический максимум. За утро 25 фев. все компании, производящие топливо, дали указание своим АЗС на всей территории Италии повысить цены на бензин и дизтопливо.

Самая высокая цена была отмечена у компании ESSO, где один литр бензина для потребителя достиг 1,413 евро ( 51 руб.), что на 1,2 цента дороже, чем в минувшие выходные. Прайм-ТАСС, 26.2.2008г.

— Итальянская ENI обнаружила гигантское месторождение газа в Северном море. Об этом сообщили сегодня норвежским СМИ представители компании.

Обнаруженное месторождение «Афродита» находится к западу от Согне-фьорда. В ENI отказались назвать предполагаемы запасы месторождения, сообщив, что официальная информация будет распространена в марте после проведения повторного бурения на «Афродите».

На данном участке ENI выступает оператором и ей принадлежит 45-проц доля в «Афродите». 40% принадлежат норвежской StatoilHydro. Норвегия является третьим крупнейшим экспортером природного газа в мире. Прайм-ТАСС, 20.2.2008г.

— По данным Ассоциации производителей биодизеля Италии, в 2007г. производство биодизеля в стране снизилось до 500 тыс.т., что на 100 тыс.т. меньше, чем было произведено в 2006г.

Причиной сокращения производства итальянского биодизеля послужила непоследовательная государственная политика в данной сфере.

По словам директора ассоциации Розарио Ди Сомма, в 2008г. в стране ожидается увеличение производства биодизеля до 1 млн.т. в связи со вступлением в силу закона об использовании данного вида топлива. Согласно закону, в тек.г. страна должна выйти на уровень использования биодизеля не менее 2% от всего потребляемого моторного топлива. На текущий момент суммарная производственная мощность заводов по производству биодизеля в Италии составляет 1,2 млн.т. www.oilworld.ru, 12.2.2008г.

— Возможное прекращение поставок российского газа на Украину не создаст проблем с газоснабжением в Италии. Об этом заявил и.о. министра экономического развития Италии Пьер-Луиджи Берсани.

«Если произойдет ограничение объемов поставок в размере, сравнимом с тем, что наблюдалось в 2006г., нет причин для опасений по поводу обеспечения потребности Италии в газе вплоть до окончания зимы, в соответствии с текущими прогнозами, — заверил Берсани. — Мягкие климатические условия, наблюдавшиеся до сих пор нынешней зимой, а также доведение до максимума импорта газа дают резонные основания не опасаться за перспективы ближайших месяцев», — добавил он.

Министр отметил, что оперативные запасы газа в Италии сейчас составляют 53% от их потенциального максимального объема. По словам Берсани, еще одну гарантию представляет стратегический запас, который на данный момент в Италии в общей сложности составляет 5,1 млрд. куб. м., в то время как зимой 2005-2006 гг, когда на Апеннингах возникли проблемы с обеспечением российским газом из-за несанкционированного отбора его Украиной, из стратегических запасов было отобрано 1,1 млрд. куб.м. газа.

«Газпром» в четверг предупредил Украину о прекращении поставок российского газа, если Киев до понедельника не рассчитается по всей просроченной задолженности. Прайм-ТАСС, 8.2.2008г.

— Объем добычи нефти и газа итальянской Eni составит в этом году почти 2 млн. бар. нефтяного эквивалента в сутки, сказал гендиректор энергетической компании Паоло Скарони. Eni вырастет больше, чем другие (нефтяные) гиганты: в 2000г. объем добычи был меньше 1 млн. бар., тогда как в 2008г. он приблизится к 2 млн.» — сказал Скарони.

В III кв. 2007г. объем добычи нефти и газа Eni составил 1,66 млн. бар. нефтяного эквивалента в сутки. Публикуя эти данные в окт., компания отмечала, что ожидает в 2007г. такого же уровня добычи, как и в 2006, т.е. 1,77 млн. бар.

«Что касается цели в 2 млн. бар. в 2008г., нужно посмотреть, какой будет цена (североморской неф-

ти), Brent, (каков будет) вклад со стороны приобретенной и думает ли компания о неорганическом росте», — сказал итальянский аналитик, пожелавший остаться неназванным. Reuters, 2.2.2008г.

— Итальянская компания Enel планирует в марте 2008г. определиться со стратегией развития своего российского бизнеса, сообщил вице-президент, гендиректор по России и СНГ EnelInvestment Holding В.Д. Доменик Фаш. Он отметил, что в фев. с.г. завершится выкуп акций ОГК-5 по выставленной ofercie, после чего компания поймет, какой у нее будет пакет в этом активе, и сможет выстроить логическую бизнес-цепочку. Enel владеет долями в ОГК-5, «Русэнергосбыте» и совместном с ENI предприятии «Северная энергия», которому принадлежат газовые активы «Юкоса», в т.ч. «Арктикгаз», передает РБК.

Д.Фаш подтвердил планы «Северной энергии» представить в I кв. с.г. стратегию развития «Арктикгаза». Он отметил, что такая работа ведется, но не стал называть никаких параметров готовящегося плана. При этом представитель Enel указал, что в течение 3-5 лет компания надеется обеспечить 50% потребности ОГК-5 в газе за счет газовых проектов «Северной энергии». При этом Д.Фаш не пояснил, ведутся ли переговоры между ОГК-5 и «Северной энергией» о заключении соответствующего договора.

Enel Sp.A производит и поставляет электроэнергию и газ в Европу, Северную Америку и Латинскую Америку. В России Enel владеет 37,15% ОГК-5, 49,5% «Русэнергосбыта» и 40% ООО «Энинефтегаз» (переименовано в ООО «Северная энергия»), которое в апр. 2007г. приобрело в рамках банкротства «Юкоса» 100% акций газовых компаний «Арктикгаз», «Уренгойл» и др. Планируется, что «Газпром» выкупит в течение двух лет 51% в «Энинефтегазе». Riatec.ru. RosInvest.Com, 31.1.2008г.

— Итальянская нефтегазовая компания ENI нашла в Норвежском море газовое месторождение. Как сообщило сегодня норвежское отделение компании, залежи газа и конденсата обнаружены на участке Marulk на норвежском континентальном шельфе и оцениваются в 12-19 млрд.куб.м. газа. www.oilru.com, 30.1.2008г.

— 18 янв. в Швейцарии была зарегистрирована Компания специального назначения South Stream AG. Учредителями компании на паритетной основе выступили «Газпром» и итальянская нефтегазовая компания ENI.

Компания специального назначения South Stream AG будет заниматься маркетинговыми исследованиями и разработкой технико-экономического обоснования проекта «Южный поток», которые будут завершены до конца 2008г.

«Газпром» и ENI могут совместно принять решение о привлечении других иностранных партнеров в проект.

В I кв. 2008г. планируется провести встречу на правительственном уровне между Россией и Италией, с участием «Газпрома» и ENI, на которой стороны определят график достижения соглашений с транзитными странами по маршруту газопровода.

23 июня 2007г. ОАО «Газпром» и концерн ENI подписали Меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток».

Меморандум определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком».

В соответствии с документом, морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от

российского до болгарского берега. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км., максимальная глубина — более 2000 м., проектная мощность — 30 млрд.куб.м. Ввод в эксплуатацию морского участка «Южного потока» намечен на 2013г.

Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Европейского Союза. При реализации проекта «Газпром» и ENI будут использоваться новейшие технологии с соблюдением самых строгих экологических требований.

22 нояб. 2007г. компаниями было подписано Дополнение к меморандуму о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток».

Дополнение предусматривает создание на паритетной основе Компании специального назначения для осуществления маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования проекта. www.oilcapital.ru, 21.1.2008г.

— Италия и ряд других государств Европы намерены получать 8 млрд.куб.м. природного газа в год из Азербайджана по газопроводу ITGI, который соединит Италию, Грецию и Турцию к 2012г., сообщило министерство экономического развития Италии в четверг.

Турция планирует для реализации проекта значительно увеличить пропускную способность своего участка газопровода.

Ожидается, что подводная часть ITGI, которая будет проведена по морскому дну из Греции в Италию, будет готова к 2012г. Строительство участка газопровода между Турцией и Грецией началось в нояб., сообщило министерство. Reuters, 14.12.2007г.

— Европа должна иметь «тесные отношения» с Россией, от которой она на долгие годы вперед будет зависеть в обеспечении своей энергетической безопасности. Об этом заявил в опубликованном интервью одной из германских газет главный управляющий итальянского нефтегазового концерна ENI Паоло Скарони.

«В следующие 10 лет от 80 до 90% поставок газа в Европу будут осуществляться из России, Алжира и Норвегии. Все другие поставки, скорее всего, будут незначительными. Тесные отношения с Россией становятся необходимостью», — отметил он.

По словам П.Скарони, Европа получает 30% газа из России и столько же из Алжира, доля которого до 2012г. может возрасти до 48%. Поставки газа в результате реализации новых проектов ENI в Казахстане «также будут, скорее всего, идти через Россию».

Германия удовлетворяет 40% своих потребностей в природном газе за счет российского экспорта; Австрия, Чехия, Польша, Греция, Турция — на 80%; Финляндия, Словакия, Румыния, Болгария, Македония, Венгрия и балтийские государства — на все 100%. Прайм-ТАСС, 10.12.2007г.

— Инвесторы и аналитики ожидают успешного завершения слияния британской нефтяной компании Burren Energy с итальянской Eni, несмотря на то, что стоимость акций Burren превышает уровень предложения ENI.

Итальянская нефтяная группа ENI заключила договор о приобретении британской Burren за 1,736 млрд. фунтов стерлингов (3,58 млрд.долл.), сообщили компании в пятницу.

Совет управляющих Burren рекомендовал акционерам согласиться на заявку по цене 12 фунтов 30 пенсов за акцию, ранее отвергнув предложение Eni и трети участников с более низкой ценой.

В случае удачного завершения сделки, которая оценивает Burren в 1,7 млрд. фунтов стерлингов (3,6 млрд.долл.), Eni получит контроль над крупным нефтяным месторождением в Конго, а также возможность добывать нефть и газ в Туркмении, благодаря тому, что половина активов Burren сосредоточена в этом центральноазиатском государстве.

Eni давно работает на Каспии, являясь оператором освоения гигантского месторождения Кашаган в Казахстане.

Туркмения является крупнейшим в Центральной Азии экспортером природного газа, но добыча нефти здесь сравнительно невелика: 10 млн.т. в год при 60 млн. в Казахстане.

Основную добычу обеспечивает госконцерн Туркменнефть при незначительном участии западных компаний. Reuters, 4.12.2007г.

— Итальянская нефтегазовая корпорация ENI достигла договоренности о приобретении британской компании в области геологоразведки в нефтегазовой сфере Burren Energy за 3,58 млрд.долл. ENI тем самым укрепляет свои позиции в перспективных регионах, учитывая принадлежность Burren активы в Республике Конго (Браззавиль) и Туркмении.

В совместном заявлении ENI и Burren говорится, что стороны договорились о цене в 1,230 пенса за одну акцию Burren. В пятницу на момент закрытия торгов на Лондонской фондовой бирже акции Burren стоили на 9% больше этого уровня. Это значит, что инвесторы не исключают более выгодного предложения Burren со стороны конкурентов ENI. Однако многие аналитики считают такую возможность маловероятной, а глава ENI Паоло Скарони сообщил, что настроен оптимистично относительно перспектив сделки.

Ранее заинтересованность в приобретении Burren высказывала Корейская национальная нефтяная корпорация (КНОК, Южная Корея).

В апр. этого года президент Туркмении Гурбангулы Бердымухаммедов встретился с руководством Burren для обсуждения расширения сотрудничества на взаимовыгодной основе. Британская компания более 10 лет добывает в Туркмении нефть на условиях раздела продукции на блоке «Небит-Даг» на западе страны. Сейчас уровень добычи составляет 3 тыс.т. в день. В 2007г. компания намеревается добыть в Туркмении 1,127 млн.т. нефти. Вместе с нефтью компания добывает большое количество попутного газа. Прайм-ТАСС, 3.12.2007г.

— 22 нояб. в Москве председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и генеральный управляющий концерна ENI (Италия) Паоло Скарони подписали дополнение к меморандуму о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». На подписании также присутствовали президента России Владимир Путин и премьер-министр Италии Романо Проди, сообщает пресс-служба «Газпрома».

Дополнение предусматривает создание на паритетной основе компании специального назначения для осуществления маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования проекта. На встрече Алексея Миллера и Паоло Скарони была достигнута договоренность о создании компании специального назначения до 15 янв. 2008г., завершении маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования «Южного потока» до конца 2008г. Первые поставки по газопроводу планируется начать в 2013г.

Президент России Владимир Путин, выступая перед журналистами после встречи с Романо Проди, за-

явил, что проект «Южный поток» имеет «стратегическое значение для обеспечения энергобезопасности Европы на принципах транспарентности, с учетом взаимных интересов поставщиков и потребителей энергии». Российский президент также выразил благодарность Европейской комиссии за поддержку этого проекта. «Хочу подчеркнуть, что совместное сооружение новой газотранспортной системы из России на юг Европы через акваторию Черного моря позволит доставлять дополнительно европейским потребителям до 30 млрд.куб.м. российского природного газа», — подчеркнул Путин.

23 июня 2007г. ОАО «Газпром» и концерн ENI подписали меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток», определяющий направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления «Южным потоком».

В соответствии с документом морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от российского до болгарского берега. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км., максимальная глубина — более 2000 м., проектная мощность — 30 млрд.куб.м.

Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Европейского союза. При реализации проекта ENI и «Газпром» будут использовать новейшие технологии с соблюдением самых строгих экологических требований. ИА Regnum, 23.11.2007г.

— Общий объем инвестиций в проект газопровода «Южный поток» оценивается в 10 млрд.долл., сообщил в четверг на пресс-конференции в Москве глава итальянской компании Eni, которая является партнером «Газпрома» по этому проекту, Паоло Скарони.

Меморандум о создании совместного предприятия, которое займется разработкой технико-экономического обоснования (ТЭО) проекта газопровода «Южный поток», планируется подписать в четверг в Москве главами «Газпрома» и Eni в присутствии президента России Владимира Путина и премьер-министра Италии Романо Проди.

Глава итальянской компании добавил, что проект находится на стадии предварительной разработки ТЭО, и по-прежнему рассматриваются два варианта маршрута газопровода — южный и северный. www.oil-capital.ru, 23.11.2007г.

— Итальянская Eni предложила «Газпрому» участие в ряде североафриканских добычных проектов в рамках двустороннего сотрудничества, сообщил в четверг глава Eni Паоло Скарони. Eni предложила «Газпрому» первоклассные активы из своего портфеля в Северной Африке», — сказал он на пресс-конференции в Москве.

Скарони уточнил, что предложенные российскому холдингу проекты, обсуждать с ним которые Eni будет на переговорах в четверг, касаются небольших месторождений, предполагающих в т.ч. возможность добычи газового конденсата. «Это небольшие месторождения. Также мы будем получать там газовый конденсат», — сказал глава компании.

«Газпром» находится в стадии переговоров с итальянскими Eni и Enel (вместе владеют 20% акций «Газпром нефти») по обмену активами, в рамках которого он может получить ряд электроэнергетических мощностей этих компаний. РИА «Новости», 22.11.2007г.

— ОАО «Газпром» и итальянская Eni создадут совместное предприятие по проектированию газопрово-

да «Южный поток» до 15 янв., говорится в совместном заявлении компаний.

«В рамках подписания документа также состоялась рабочая встреча Алексея Миллера и Паоло Скарони, на которой принято решение создать компанию специального назначения до 15 янв. 2008г., завершить маркетинговые исследования и разработку ТЭО проекта «Южный поток» до конца 2008г. и начать первые поставки по газопроводу в 2013г.», — отмечается в сообщении.

«Газпром» и Eni в четверг в присутствии президента РФ Владимира Путина и премьер-министра Италии Романо Проди подписали дополнение к меморандуму о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток». Дополнение предусматривает создание на паритетной основе компании специального назначения для осуществления маркетинговых исследований и разработки технико-экономического обоснования проекта.

«Сегодняшнее событие является свидетельством дальнейшего развития стратегического партнерства наших компаний. Уверен, что новая газопроводная система, отвечающая самым современным экологическим и технологическим требованиям, значительно повысит безопасность энергоснабжения всего европейского континента», — заявил Скарони, слова которого приводятся в сообщении.

Глава «Газпрома» добавил, что подписанное дополнение к меморандуму — не только существенный вклад компаний в развитие взаимовыгодного сотрудничества России и Италии, но и хороший пример интеграции во благо потребителей европейских стран.

«Объединив усилия и опыт, мы сможем успешно реализовать этот масштабный проект, направленный на надежное и долгосрочное газоснабжение европейских потребителей», — сказал Миллер.

Ранее в четверг глава итальянской компании сообщил, что «Газпром» и Eni будут владеть по 50% в СП. По словам Скарони, в дальнейшем, на этапе подготовки ТЭО, возможно вхождение в состав участников проекта третьей компании. При этом он не уточнил минимальный пакет акций, который будет сохранен за Eni, пояснив, что эта тема еще не обсуждалась. Общий объем инвестиций в проект газопровода «Южный поток» оценивается в сумму свыше 10 млрд.долл., сообщил Скарони.

Подписанный в июне меморандум о взаимопонимании по реализации проекта «Южный поток» определяет направления сотрудничества двух компаний в области проектирования, финансирования, строительства и управления газопроводом.

В соответствии с меморандумом, морской участок «Южного потока» пройдет по дну Черного моря от российского берега (КС «Береговая») до болгарского. Общая протяженность черноморской части газопровода составит 900 км., максимальная глубина — более двух км. Для строительства наземного участка рассматриваются несколько различных маршрутов, проходящих по территории стран-членов Евросоюза. При реализации проекта Eni и «Газпром» будут использовать новейшие технологии с соблюдением самых строгих экологических требований.

«Газпром» и Eni уже реализуют совместно проект «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря). Для обеспечения финансирования, организации строительства трубопровода и его эксплуатации компании создали на паритетной основе совместное предприятие Blue Stre-

am Pipeline. В 2003г. «Голубой поток» был введен в эксплуатацию. В 2005г. в Турцию по газопроводу поставлено 5 млрд.куб.м. газа, в 2006г. — 7 млрд.куб.м.

В нояб. 2006г. «Газпром» и Eni подписали соглашение о стратегическом партнерстве, в соответствии с которым российский газовый концерн получает возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. В соответствии с согласованным действующими контрактами на поставку российского газа в Италию продлены до 2035г. РИА «Новости», 22.11.2007г.

— В Совет директоров ОАО «Газпром нефть», состоящий из 10 чел., вошли два представителя итальянской Eni. Об этом говорится в пресс-релизе «Газпром нефти».

Членами Совета директоров от итальянской компании стали менеджер проекта развития российского направления, старший вице-президент по поставкам и развитию портфельных инвестиций Eni Милан Марко Альвера и старший директор по производству Eni Стефано Као.

Группа «Газпром», которая является основным акционером «Газпром нефти», выдвинула 10 кандидатов. В Совет директоров от нее прошло 8 кандидатов: предправления Газпрома Алексей Миллер, его заместители Андрей Круглов и Валерий Голубев, члены правления Газпрома Кирилл Селезнев, Константин Чуйченко, Василий Подюк и Ольга Павлова и президент «Газпром нефти» Александр Дюков.

ОАО «Газпром нефть» — пятая компания в РФ по объемам добычи нефти. Ее доказанные запасы по классификации SEC на конец 2006г. составили 514 млн.т., по классификации SPE — 601.8 млн. т. По итогам 2006г. консолидированная добыча нефти снизилась на 1.7% до 44.4 млн. т. Чистая прибыль в 2006г. по РСБУ выросла на 47% до 62.829 млрд. руб. с 42.489 млрд. руб., выручка — на 37% до 374.776 млрд. руб. с 273.086 млрд. руб. Чистая прибыль по US GAAP выросла на 31% до 3.661 млрд.долл. с 2.805 млрд.долл. в 2005г. Инвестпрограмма компании на 2007г. составляет 64.4 млрд. руб.

Основным акционером компании является Газпром, который в окт. 2005г. купил 72.66% акций за 13.079 млрд.долл., увеличив свою долю до 75.68%. Еще 20% акций «Газпром нефти» в мае текущего года в ходе торгов по продаже имущества Юкоса купило ООО «ЭниНефтегаз».

«Газпром нефть» занимает 8 место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2006г., представленном рейтинговым агентством АК&М в окт. 2007г. АК&М, 19.11.2007г.

— Премьер-министр Италии Романо Проди 11 нояб. на церемонии открытия 20 Всемирного энергетического конгресса (ВЭК) выступил с речью, указав, что в настоящий момент непрерывный рост цен на нефть связан со спекуляциями на финансовой бирже.

Спекуляции играют важную роль, способствуя резкому росту цен на нефть на международных рынках.

Р. Проди одновременно призвал все страны мира увеличить инвестиции в энергетическую сферу. По его мнению, инвестирование в этой области в течение длительного времени остается на относительно низком уровне, во всех странах доля инвестиций в нефтяные компании, электрические и газовые предприятия ниже доли инвестиций в другие области. То, что масштабы производства и инфраструктура энергетиче-

ских предприятий не могут быть приведены в соответствие с глобальным экономическим развитием, также служит одной из причин подъема цен на источники энергии.

Р. Проди отметил, что все страны мира должны форсировать исследования в областях чистых видов топлива, возобновляемых источников энергии, в частности, солнечной энергии, и исследования в сфере мирного использования атомной энергии. Он сказал, что в настоящее время, как никогда раньше, всем странам мира необходимо принять меры по освоению возобновляемых источников энергии для сохранения планеты, на которой существует человечество.

Премьер-министр Италии подчеркнул, что одним из вызовов, стоящих в будущем перед человечеством, является выбор путей решения вопросов, вызванных растущим спросом в энергетической области. Однако пути решения упомянутых вопросов зависят не от сдерживания спроса, а от того, как сделать структуру энергетического потребления более рациональной. В связи с этим освоение новых источников энергии должно стать приоритетным направлением развития всех стран.

В тот момент, когда цены на нефть на международных рынках продолжают резкий рост и приближаются к отметке в 100 долл. за бар., 11 нояб. в итальянской столице открылся 20 Всемирный энергетический конгресс, на котором все его участники обсудят связь между энергетикой и политикой, экономикой и поступательным развитием. Синьхуа, 13.11.2007г.

— Итальянский концерн Eni заинтересован в участии в проекте «Газпрома» по строительству завода для производства сжиженного природного газа (СПГ) и морского терминала на побережье Балтийского моря («Балтийский СПГ»), сообщил глава Eni в России Карло Мерриджи, выступая на итальянско-российском бизнес-форуме в рамках Всемирного энергетического конгресса в Риме.

«Мы были бы очень заинтересованы участвовать в этом проекте», — сказал он, подчеркнув, что СПГ — очень важное направление развития «Газпрома».

Мерриджи также напомнил, что «Газпром» и Eni совместно ведут подготовку разработки технико-экономического обоснования проекта строительства газопровода «Южный проект».

Проект «Балтийский СПГ» предполагает строительство завода по сжижению газа в Приморске (Ленинградская обл.). В целях реализации данного проекта создана компания ООО «Балтийский сжиженный газ» (80% акций принадлежит Gazprom Germania GmbH, 20% акций — ОАО «Совкомфлот»).

Мощность завода в зависимости от количества очередей (одна или две) может составить 5 или 7,2 млн. т. СПГ в год соответственно. Наиболее привлекательным для поставок СПГ признан рынок Атлантического бассейна. Выход на рынок СПГ запланирован в 2012г. РИА «Новости», 13.11.2007г.

— Итальянская корпорация Eni приобрела 26 новых поисковых лицензий на работы в Мексиканском заливе. Стоимость приобретения оценивается в 47,8 млн.долл.

Все участки расположены в центральной части разведываемой площади, принадлежащей Eni. Как сообщает итальянская корпорация, участок исследований является глубоководным.

Согласно оценкам, 26 новых блоков имеют ресурсный потенциал равный 650 млн.бар. нефтяного эквивалента, передает Rosinvest. www.oilcapital.ru, 12.10.2007г.

— Итальянская компания Eni заявила в четверг, что по-прежнему планирует начало добычи на гигантском нефтяном месторождении Кашаган в Казахстане на III кв. 2010г. — срок, против которого возражала официальная Астана, требующая скорейшего старта нефтедобычи.

Eni — оператор международного консорциума инвесторов, которому Казахстан грозит 40 млрд. штрафом, обвиняя в нарушениях законов, вреде экологии и срыве сроков. Астана заявила ранее, что приостановила проект, но глава Eni Паоло Скарони говорит, что работы на месторождении продолжаются. «Работы продолжаются, а прогноз о начале добычи в III кв. 2010г. подтверждается», — сказал он журналистам в кулуарах итальянского парламента.

Ранее в четверг верхняя палата парламента Казахстана одобрила принятые нижней поправки, наделяющие государство правом расторгать или менять соглашения с иностранными инвесторами.

Власти богатого нефтью Казахстана и раньше похожим образом пересматривали в свою пользу законодательство о недрах.

Астана недовольна удвоением сметы на месторождение и задержкой со сроками, что откладывает момент извлечения Казахстаном прибыли от Кашагана. Власти также требуют наделить госкомпанию Казмунайгаз статусом второго лидера кашаганского проекта.

Правительство Казахстана и консорциум говорили, что продолжают переговоры, не называя возможных сроков. Reuters, 27.9.2007г.

— Итальянская нефтесервисная компания Saipem была избрана для проведения работ по строительству Северо-Европейского газопровода (проект Nord Stream), который соединит Россию с Европейским союзом по дну Балтийского моря, говорится в сообщении на сайте СЕГ.

Стороны подписали протокол о намерениях, сообщает сайт. Финансовые условия соглашения не раскрываются. Полный контракт будет заключен к февралю. Строительство газопровода планируется начать в 2009г. и закончить в 2012. Reuters, 18.9.2007г.

— Базовая прибыль итальянской энергетической компании Enel в I пол. 2007г. выросла до 4,462 млрд. евро (6,07 млрд.долл.) с 4,361 млрд. евро за аналогичный период прошлого года, сообщила компания в четверг.

Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали, что прибыль компании до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (ЕБИТДА) составит 4,39 млрд. евро.

Чистая прибыль компании составила 1,982 млрд. евро против 1,978 млрд. евро за аналогичный период прошлого года. Глава Enel Фульвио Конти сообщил в заявлении, что компания ожидает «улучшения операционной деятельности в 2007г. по сравнению с результатами 2006г.». Reuters, 6.9.2007г.

— Европейский союз обеспокоен конфликтом между Казахстаном и международным консорциумом во главе с итальянской Eni вокруг месторождения Кашаган и может вмешаться в спор, если права компаний будут нарушены, заявил комиссар по энергетике ЕС Андريس Пиебалгс.

Еврокомиссия может вмешаться в спор на основании меморандума о взаимопонимании, заключенного с Казахстаном по вопросам энергетики, сказал он в интервью газете Il Sole 24 Ore. «Меня очень беспокоит этот вопрос, т.к. Казахстан всегда был очень надежным партнером в инвестиционных и энергетических проектах», — сказал Пиебалгс.

Он отметил, что казахстанские компании инвестируют средства в страны-члены Евросоюза, такие как Румыния и Литва, и он надеется на удовлетворительное решение проблемы. «На этом этапе мы считаем, что вмешиваться не нужно, однако Еврокомиссия примет адекватные меры, если юридические права европейских компаний будут нарушены», — сказал он.

Казахстан приостановил освоение гигантского каспийского месторождения, обвинив консорциум во главе с итальянской Eni в таможенных нарушениях, нанесении вреда экологии и создании угрозы пожара.

Шквалу критики предшествовало высказанное Астаной желание приблизить момент извлечения прибыли от 57-млрд. долл. проекта и увеличить свою долю. Консорциум не раз откладывал начало промышленной добычи, объясняя ростом расходов, но аналитики считают, что теперь иностранным инвесторам придется пойти на уступки.

Стороны начали обсуждать ситуацию вокруг Кашагана, одно из крупнейших месторождений нефти, открытых на Земле в последние десятилетия, и обещают сообщить о результатах к 5 сент. Премьер Италии Романо Проди выражал надежду, что Казахстан и Eni разрешат конфликт. Он также сообщил о планах посетить Астану осенью.

Помимо Eni, в состав консорциума входят Royal Dutch Shell, Exxon Mobil и Total, которым принадлежит по 18,5% акций, ConocoPhillips с 9,3% и владеющие по 8,3% японская Inpex и казахстанская госкомпания Казмунайгаз. Последняя добилась вхождения в Кашаган в 2004г. при поддержке властей.

Япония недавно назвала претензии казахского правительства к западным инвесторам эхом прессинга российских властей в отношении «Сахалина-2» — где оператор, Royal Dutch Shell, был вынужден уступить контроль государственному Газпрому — и призвала бороться с распространением «ресурсного национализма». Reuters, 31.8.2007г.

— Италия может забыть о проблемах с поставками газа после 2008г., когда она увеличит импорт на 20%, сказал глава итальянской Eni Паоло Скарони. Италия покрывает 85% спроса импортом, который она стремится диверсифицировать после приостановки поставок из России в 2006г.

В 2008г. Италия должна закончить строительство терминала СПГ, мощностью 8 млрд.куб.м. газа и увеличить мощности двух существующих газопроводов, поставляющих газ из России и Алжира, сказал Скарони. «Следующая зима станет последней, когда мы можем столкнуться с проблемами поставок газа», — сказал Скарони.

«Мы увеличим импорт на 22-23% и поэтому рисков недопоставок необходимого нам газа больше не будет», — добавил он. Скарони также сказал, что Eni начнет лоббировать отмену закона, запрещающего разработку газового месторождения на севере Адриатического моря из-за опасений того, что это может вызвать затопление Венеции. Reuters, 19.8.2007г.

— По данным финансового отчета Энни, чистая прибыль итальянской нефтегазовой компании снизилась в I пол. 2007г. на 9,9% — до 4,9 млрд. евро по сравнению с 5,44 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Объем продаж Энни за отчетное пол. снизился на 6% и составил 41,67 млрд. евро против 44,32 млрд. евро в янв.-июне 2006г. Операционная прибыль компании по итогам I пол. 2007г. достигла 9,45 млрд. евро и оказалась ниже на 10,7%

аналогичного показателя 2006г., зафиксированного на отметке 10,59 млрд. евро.

Чистая прибыль Эни во II кв. 2007г. снизилась на 10,6% — до 2,22 млрд. евро по сравнению с 2,48 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Объем продаж компании за отчетный квартал снизился на 4,7% и составил 19,75 млрд. евро против 20,74 млрд. евро в апр.-июне 2006г. Операционная прибыль Эни по итогам II кв. 2007г. достигла 4,2 млрд. евро и оказалась ниже аналогичного показателя 2006г. на 17%, зафиксированного на отметке 5,05 млрд. евро. Эни связывает полученные результаты со снижением объемов продажи газа, что обусловлено погодными условиями. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 13.8.2007г.

— Топливо в Италии остается одним из самых дорогих в Европе. По данным, опубликованным в газете «Коррьере делла Сера», с начала тек.г. цены на бензин выросли на 10,66% до 1,349 евро, при этом в среднем в ЕС рост составил 7,9% до отметки 1,275 евро. На 5,3% увеличилась цена на дизельное топливо, которое в Италии стоит на 9,5 евроцентов больше, чем в странах еврозоны. Эни стала первой компанией, снизившей цену на топливо на 8 центов на заправочных станциях самообслуживания. 10 авг. с.г. состоялась встреча министра экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани с представителями Объединения нефтепромышленников, на которой министр назвал необходимым условием обеспечение прозрачности процесса формирования цен и реструктуризацию дистрибутивной сети для ее большей эффективности. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 13.8.2007г.

— Итальянская Edison планирует к 2013г. инвестировать 4,5 млрд. евро (6,17 млрд.долл.) в газовую отрасль, в иностранные активы и в возобновляемые источники энергии, сказал в интервью газете *Il Messaggero* глава компании Умберто Квадрино.

«В ближайшие 5-6 лет мы удвоим наши инвестиции», — сказал Квадрино. «Мы ожидаем, что инвестиции в 2008-13гг. превысят 4,5 млрд. евро», — добавил он.

Квадрино сказал, что инвестиции помогут сократить зависимость от газового импорта. «У нас есть контракты в Ливии, Алжире, России и Норвегии, но к 2012г. мы планируем импортировать напрямую из добывающих стран — Катара и Азербайджана», — сказал Квадрино.

Добычу газа планируется увеличить до 15% с нынешних 7%. Edison может задуматься о покупке российского газа, поставки которого будут осуществляться через новый газопровод «Южный поток», который должен пройти по дну Черного моря от России до стран Европы в обход Турции.

Итальянская компания Eni и российский Газпром подписали соглашение о строительстве газопровода «Южный поток». Reuters, 5.8.2007г.

— Представители консорциума иностранных нефтяных фирм во главе с итальянской ENI встретятся с представителями властей Казахстана для обсуждения планов освоению крупнейшего казахстанского нефтяного месторождения Кашаган, сообщили представители французской нефтегазовой компании Total в четверг.

Total продолжит участие в проекте разработки кашаганского нефтяного месторождения только, если сумеет договориться с властями Казахстана о приемлемых условиях.

«Совершенно очевидно, что проект сложный, поэтому нам необходимо иметь хорошую базу для того,

чтобы продолжить работать в приемлемых условиях», — сказал финансовый директор Total Робер Кастэнь.

Власти Казахстана выражают недовольство по поводу замедления сроков ввода месторождения в эксплуатацию. Eni ранее собиралась начать добычу в 2005г., но затем отложила старт до 2008г. За это власти Казахстана оштрафовали консорциум на 150 млн.долл. В 2006г. правительство сообщило, что добыча не начнется и в 2008г. и откладывается до 2009 или 2010г.

Министр энергетики Казахстана Бактыкожа Измухамбетов в понедельник также выразил недовольство по поводу увеличения затрат на разработку месторождения и сообщил, что правительство Казахстана ведет переговоры с представителями консорциума по поводу увеличения доли Казахстана в прибыли проекта до 40% с 10%.

«Обновленный план и бюджет освоения месторождения был представлен казахским властям в конце июня, и в ближайшие несколько недель мы планируем встретиться с их представителями по этому поводу», — сказал журналистам финансовый директор Total Робер Кастэнь на пресс-конференции. Он также добавил, что проект представляется ему достаточно сложным, но консорциум не собирается отказываться от него.

Представители Eni отказались предоставить какую-либо новую информацию. Ранее они отмечали, что увеличение расходов на разработку месторождения связано с изменением стоимости евро по отношению к долл. и инвестициями в обеспечение высокого уровня безопасности и соблюдении экологических стандартов. Reuters, 2.8.2007г.

— Скорректированная прибыль нефтегазовой итальянской компании Eni снизилась во II кв. 2007г. на 11% до 2,22 млрд. (3,04 млрд.долл.) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Eni, четвертая по рыночной капитализации европейская энергетическая компания, сообщила о прибыли до уплаты процентов и налогов (Ebit) в 4,196 млрд. евро, ниже на 17% по сравнению со II кв. 2006г.

Аналитики прогнозировали скорректированную прибыль на уровне 2,089 млрд. евро с диапазоном прогнозов в 1,97 млрд.-2,185 млрд. евро.

Добыча нефти и газа снизилась на 0,7% до 1,74 млн. бар. Компания прогнозирует добычу в 2007г. на уровне прошлого года при условии, что цены на нефть марки Brent составят 55 долл. за бар.

Eni выплатит промежуточный дивиденд в размере 0,6 евро на акцию. Reuters, 26.7.2007г.

— Итальянский нефтяной гигант Eni давно славится своей готовностью заключать сделки с кем угодно. Но теперь, когда его будущее зависит от России, может быть, он, наконец, нашел партнера под стать себе?

Что заставляет Паоло Скарони (Paolo Scaroni) думать, что он такой умный? Шеф ENI Spa, шестой в мире нефтяной акционерной компании открытого типа, унаследовал давнюю традицию заключения перспективных сделок со странами-изгоями — от Ирана до Анголы. Сегодня Скарони ведет свою компанию в направлении своенравного российского энергетического бизнеса. И он убежден, что не обожжется на этом деле.

От его ставок зависит многое. Eni уже является крупнейшим клиентом российской государственной газодобывающей компании «Газпром», которая национализировала большую часть нефтяной и газовой добычи в стране. Eni также совместно с «Газпромом»

контролирует один из крупнейших трубопроводов, по которому российский газ поступает в Европу. А недавно компания объявила о планах строительства трубопровода через Черное море в Болгарию, что усилит позиции «Газпрома» на европейском энергетическом рынке. Скарони также подключился к разработке Кашаганского месторождения в бывшей советской республике Казахстан, запасы которого оцениваются в 13 млрд. бар. нефти. Это самая крупная находка после месторождения Прудо-Бей на Аляске. Трубопровод с Кашагана идет через Россию, которая оказывает свое влияние на данный проект стоимостью 29 млрд.долл. Eni принадлежит 19% акций Кашагана.

Eni — мощная компания. В прошлом году она получила прибыль в размере 11,6 млрд.долл., а общая сумма годового дохода составила 108 млрд. Eni контролирует главную компанию по сбыту газа в Италии, а также ее внутренние трубопроводы. Ей принадлежит 10% всей электроэнергии страны. Но если Eni хочет самостоятельно выжить, а европейская экономика — продолжать развиваться, то компании просто необходимо доставлять принадлежащие ей энергоресурсы дальше на запад. А это становится все труднее в условиях охлаждения геополитического климата, поскольку российский президент Владимир Путин использует энергоресурсы в качестве стратегической дубинки. Он привык разрывать контракты с иностранными компаниями.

По словам Скарони, он сумеет выиграть в этой игре, которая унизила очень мощных его конкурентов в лице Shell и BP. Эти компании столкнулись с односторонними изменениями в условиях соглашения и открытой экспроприацией своих резервов. «Мы отличаемся от всех остальных, — говорит 60-летний Скарони, пришедший в Eni два года назад после многолетней карьеры в стекольной промышленности, — мы создали атмосферу доверия со взаимными обязательствами [с Россией], какой не удавалось создать еще никому».

Часть такого доверия возникает на основе тех 6 млрд.долл., что Eni ежегодно шлет на восток в качестве оплаты за российский газ. А газ этот составляет 25% общего объема потребления в Италии. И кроме того, существует известная способность Eni идти на сделки с кем угодно.

Например, в этом году компания согласилась заплатить 5,8 млрд.долл. за набор активов обанкротившейся нефтяной компании «Юкос», основанной находящимся ныне в тюрьме российским олигархом Михаилом Ходорковским. В этом соглашении, заключить которое, как говорят, помогал сам премьер-министр Италии Романо Проди (Romano Prodi), имеется одно необычное условие. В течение ближайших двух лет «Газпром» может выкупить у Eni большую часть этих активов за 4,8 млрд.долл.

Так что же купила Eni, и купила ли она что-нибудь вообще? Адвокат Ходорковского Роберт Амстердам (Robert Amsterdam) осуждает всю эту сделку, называя ее обманом, предназначенным для защиты «Газпрома» от судебных исков инвесторов. Эти иски, заявления по которым на общую сумму в 33 млрд.долл. ждут своей очереди в Гааге, содержат в себе обвинения российского государства в незаконном захвате активов «Юкоса». «Они ведут грязную игру. Именно такая игра нужна, если вы хотите добиться успеха в России», — заявляет Амстердам. Однако он при этом отпускает Eni сомнительный комплимент за то, что она воспользовалась сложившейся ситуацией. Даже если

«Газпром» воспользуется всеми своими правами по контракту, к этому времени итальянский нефтяной гигант уже закупит полтора млрд.бар. нефти — причем по цене менее 50 центов за бар.

Из своего кабинета в римской штаб-квартире компании Eni Скарони смотрит на всю эту шумиху с вежливой улыбкой. Аукцион был честным и справедливым, говорит он. Он «надеется», что «Газпром» не воспользуется своим правом. Причина? Русским нужны технические знания и опыт Eni для освоения сложных нефтяных месторождений. Но такая логика не спасла его конкурентов от обмана. Однако, даже если «Газпром» заберет себе большую часть активов, то Eni, по словам Скарони, все равно обеспечила себе «феноменальную сделку» в условиях, когда находить резервы становится все труднее. «В Швейцарии нефти не найдешь», — говорит он. The Wall Street Journal, США. Габриэль Кан (Gabriel Kahn). www.inosmi.ru, 11.7.2007г.

— Россия и Италия в ближайшее время начнут практическую реализацию договоренностей о строительстве нового газопровода из России в Европу «Южный поток». Как сообщает пресс-служба Кремля, готовность к этому выразили в среду в телефонном разговоре Владимир Путин и премьер-министр Италии Романо Проди.

«В центре обсуждения Путина и Проди были актуальные вопросы российско-итальянского торгово-экономического сотрудничества и, прежде всего, недавнее официальное оформление договоренностей по крупному газо-энергетическому проекту «Южный поток», — говорится в сообщении пресс-службы.

Стороны отметили, что проект, имеющий важное значение для обеспечения общеевропейской энергетической безопасности, уже сейчас привлекает все больший интерес со стороны государств южноевропейского региона. «В этой связи была отмечена обоюдная готовность уже в ближайшее время начать работу по практической реализации имеющихся договоренностей», — сообщает пресс-служба.

Путин и Проди также обсудили отдельные вопросы взаимодействия России и Италии в международных делах.

Соглашение по «Южному потоку» представители ENI и «Газпрома» подписали 23 июня в Риме в присутствии министра экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани и министра промышленности и энергетики РФ Виктора Христенко.

«Южный поток» — система новых газопроводов, которые соединят Россию и Европейский Союз по дну Черного моря. Это очередной шаг в реализации стратегического соглашения, подписанного в нояб. 2006г. между ENI и «Газпромом». www.oilcapital.ru, 28.6.2007г.

— Крупнейшая нефтегазовая компания Италии концерн «Эни» и российское акционерное общество «Газпром» 23 июня объявили о подписании меморандума о проекте транспортировки газа из России в страны ЕС по дну Черного моря. На пресс-конференции генеральный управляющий итальянской компанией «Эни» Паоло Скарони и заместитель председателя правления «Газпрома» Александр Медведев сообщили, что высшие руководители обеих компаний и официальные лица правительств двух стран провели консультации на этой неделе и стороны приступили к подготовке технико-экономического обоснования проекта, что займет несколько месяцев.

Газопровод планируется построить за три года, его пропускная способность окончательно определится



после завершения работ по технико-экономическому обоснованию. Однако, как сообщил А. Медведев, пропускная способность газопровода составит 30 млрд.куб.м. в год. Как отметила итальянская сторона, цель строительства нового газопровода заключается в повышении безопасности энергоснабжения стран Европы. Синьхуа, 25.6.2007г.

— Совместный проект итальянской компании Eni SpA и ОАО «Газпром» по прокладке трубопровода в самый центр Европы может утолить все усиливающийся газовый голод Европы, но одновременно он способен также привести к укреплению прямого контроля российской газовой компании над поставками энергоресурсов в Европу.

Представители правительств России и Италии подписали меморандум о взаимопонимании, который предусматривает сотрудничество в строительстве 900-километрового трубопровода. По нему через Черное море можно будет перекачивать из России в Европу 30 млрд.куб.м. природного газа ежегодно. Строительство планируется начать в след.г., если проекту, который является совместным предприятием с равными долями Eni и «Газпрома», удастся преодолеть барьеры регулирующих органов. Газопровод под названием «Южный поток» должен быть построен тремя годами позднее.

Сделка имеет далеко идущие последствия как для Европы, так и для участвующих в ней компаний. Европейский Союз усиленно пытается найти новые источники поставок природного газа, чтобы удовлетворить свои растущие потребности, поскольку его внутренние объемы добычи постоянно снижаются. К 2015г. ЕС будет импортировать 220 млрд.куб.м. газа в год, что на 60% больше сегодняшних объемов импорта. Самой большой трудностью в этом плане будет найти газ на рынке, где все больше усиливается конкуренция, а также построить необходимые для его транспортировки трубопроводы.

В условиях, когда Европа все больше нуждается в новых трубопроводах, у европейских политиков серьезную озабоченность вызывает увеличивающаяся зависимость континента от российских поставок. Они составляют более четверти потребляемых Еврозоюзом объемов, и эта цифра в ближайшие годы только увеличится.

Российский газовый монополист «Газпром» вызывает наибольшую тревогу у регулирующих органов ЕС. В последние 2 года большая часть продаж газа осуществлялась «Газпромом» в адрес крупных энергетических компаний, которые затем перепродавали его местным потребителям. Однако с недавнего времени эта российская монополия пытается расширить свои позиции путем получения прямого доступа к высокодоходному розничному рынку Европы.

Политики озабочены тем, что поскольку «Газпром» контролирует поставки газа и инфраструктуру его доставки, он сможет чрезмерно контролировать рынок. А это, в свою очередь, вызывает опасения в том, что однажды Россия сможет использовать свои газовые поставки в качестве политического рычага во взаимоотношениях с Европой.

Комиссар ЕС по вопросам конкуренции Неели Кройс (Neelie Kroes) в этом месяце говорила о том, что «Газпрому» придется продать свои активы по сбыту газа в Европе, что является частью плана ЕС по сокращению государственного регулирования энергетической отрасли.

«Газпрому» подобные перспективы не нравятся. Выступая в субботу на церемонии подписания мемо-

рандума, замглавы «Газпрома» Александр Медведев заявил, что подобное требование «противоречит свободному рынку». «Если в ЕС пришли принципы коммунизма, кому-то следовало дать нам об этом знать», — добавил он.

Итальянское правительство выступило против сомнений Европы в отношении «Газпрома», довольно агрессивно утвердив Россию в роли своего стратегического партнера в энергетике и других областях, таких как авиация. На прошлой неделе министр иностранных дел Италии Массимо Д'Алема (Massimo D'Alema) провел в Риме встречу с первым вице-премьером России Дмитрием Медведевым, который также является председателем совета директоров «Газпрома». На встрече обсуждались вопросы сотрудничества двух стран по целому ряду направлений. Так, одна итальянская авиакомпания недавно заявила о намерении приобрести российские гражданские самолеты, а итальянский военный подрядчик Finmeccanica SpA совместно с российской компанией ведет разработку самолета-истребителя.

По словам итальянских политиков, укрепление связей с «Газпромом» крайне важно для европейской энергетической безопасности. «Мы считаем, что сделка по трубопроводу — это сделка между Россией и Европой», — заявил на церемонии подписания министр промышленности Италии Пьерлуиджи Берсани (Pierluigi Bersani).

Eni объявила себя главным партнером «Газпрома» в Европе. Такая стратегия со временем может дать этой компании преимущества над другими крупными европейскими нефтяными корпорациями, которые борются за право доступа к огромным российским запасам нефти и газа. На прошлой неделе British Petroleum продала «Газпрому» свой пакет акций в мощном сибирском газовом месторождении. Это стало следствием давления на компанию со стороны российских властей. 6 месяцев назад Royal Dutch Shell продала «Газпрому» контроль над дальневосточным проектом «Сахалин-2» после того, как российские регулирующие органы пригрозили закрыть проект в связи с якобы имеющимися природоохранными нарушениями.

Eni уже является крупнейшим покупателем «Газпрома», что дает итальянской компании возможность занимать место самого крупного продавца газа в ЕС, поскольку ей принадлежит 18% всего этого рынка.

После назначения 2 года назад на пост главы Eni Паоло Скарони (Paolo Scaroni) он активно добивается расположения России, полагая, что это обеспечит в перспективе итальянскую энергетическую безопасность и увеличит доходы компании. Сейчас такие усилия начинают приносить свои плоды. В ноябре пред.г. Скарони подписал масштабное соглашение с «Газпромом», которое дало Eni крупные контракты на поставки до 2035г. Взамен «Газпром» получил долю на итальянском розничном рынке. Две компании также договорились о сотрудничестве в рамках перспективных проектов освоения и добычи в России, а также в других странах.

Eni теперь может сохранить за собой ряд российских активов, которые, как полагало руководство компании, ему придется уступить «Газпрому». В апреле Eni приобрела множество активов из числа собственности, ранее принадлежавшей российской нефтяной компании ОАО «Юкос». Согласно заключенному соглашению, «Газпром» получил право выкупить позднее существенную долю этих активов. Од-

нако в субботу Медведев дал понять, что «Газпром» может принять решение не выкупать часть таких активов, а именно, 20% акций нефтедобывающей компании «Газпром нефть», которые принадлежат Eni.

Ни Eni, ни «Газпром» не говорили о подробностях проекта «Южный поток», таких как стоимость его строительства, хотя инвестиции могут составить миллиарды долларов. Газопровод будет брать свое начало на черноморском побережье России — в той самой точке, где начинается еще один совместный трубопровод Eni и «Газпрома». «Южный поток» должен пересечь Черное море и выйти на побережье Болгарии. Отсюда он разделится на 2 маршрута: первый пойдет на юг в Италию, а второй в направлении Венгрии. The Wall Street Journal, США. Габриэль Кан (Gabriel Kahn). www.inosmi.ru, 25.6.2007г.

— Еврокомиссия приветствовала договоренность между «Газпромом» и итальянской ENI о строительстве газопровода «Южный поток» по дну Черного моря. Об этом заявил сегодня официальный представитель еврокомиссара по энергетике Андриса Пибалса.

По его словам, ЕС выступает за «диверсификацию энергетических поставок, как с точки зрения появления новых производителей, так и новых транспортных путей».

Еврокомиссия не рассматривает «Южный поток» в качестве конкурента проекту Nabucco, поскольку «в будущем спрос на газ будет только повышаться, и создание любой инфраструктуры, которая поможет удовлетворять спрос — это хорошо». Что касается Nabucco, то Еврокомиссия продолжает поддерживать этот проект и работать со странами-партнерами черноморского и каспийского региона по поиску новых месторождений для наполнения этого трубопровода.

«Между двумя этими проектами нет противоречий», — подчеркнул представитель Еврокомиссии. Меморандум по проекту строительства и эксплуатации газопроводной системы из России в Европу через акваторию Черного моря «Южный поток» подписан в Риме 23 июня 2007г. заместителем председателя правления «Газпрома» Александром Медведевым и генеральным управляющим итальянского нефтегазового концерна ENI Паоло Скарони. Прайм-ТАСС, 25.6.2007г.

— Российский газовый гигант Газпром и итальянская нефтегазовая компания Eni подписали соглашение о строительстве нового газопровода, для распределения российского газа в Европе, сообщили компании. По проекту, 900 км. «Южный поток» будет проложен через акваторию Черного моря и будет разветвляться в Болгарии на два трубопровода, один из которых пойдет в Австрию и Словению, другой будет транспортировать газ на юг Италии, сообщил глава Eni Паоло Скарони на пресс-конференции.

По его словам газопровод заработает через три года после того, как будут получены все необходимые разрешения. Расходы по строительству газопровода будут поделены поровну между двумя компаниями. Газ, который пойдет по новому газопроводу, тем не менее будет предназначаться всему европейскому рынку, а не только странам, по территории которых пройдет трубопровод.

«Стоимость проекта и распределение долей между партнерами будут определены после технико-экономического обоснования, которое осуществляет итальянская компания Saipem», — сказал Рейтер представитель Газпрома Денис Игнатьев. Компания Saipem работала с проектом «Голубой поток», который также принадлежит Газпром и Eni.

«Южный поток» пройдет мимо Турции, что ставит под вопрос планы по продлению «Голубого потока». Газпром ранее говорил о намерении продлить «Голубой поток» на юг Европы и Израиль, что не соответствует планам строительства нового газопровода.

«Мы будем продолжать работать с Турцией по плану поставок газа на ее территорию и дальше в Израиль», — сказал Рейтер руководитель пресс-службы Газпрома Сергей Куприянов. Однако он отказался сказать, будет ли «Голубой поток» протянут дальше на юг Европы. Reuters, 23.6.2007г.

— Правительства России и Италии создадут максимально благоприятные условия для эффективной реализации проекта газопровода «Южный поток», о создании которого договорились «Газпром» и Eni, говорится в совместном заявлении главы минпромэнерго РФ Виктора Христенко и министра экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани.

«Инициатива «Газпрома» и Eni по созданию нового маршрута транспортировки газа, отвечающего самым современным экологическим, техническим и экономическим критериям, может стать существенным вкладом в повышение безопасности энергоснабжения стран Европы», — говорится в подписанном в субботу в Риме заявлении министров.

Христенко и Берсани отмечают, что строительство газопровода из России в Европу через акваторию Черного моря обеспечит создание дополнительных маршрутов энергоснабжения, позволит увеличить объемы поставок природного газа в Европу. «Намерены оказать поддержку деятельности «Газпрома» и Eni в реализации проекта и обеспечить максимально благоприятные условия для экономически эффективной реализации проекта», — заверили министры. Стороны выразили готовность провести консультации с представителями других стран региона по вопросам, связанным с проектом. РИА «Новости», 23.6.2007г.

— Ориентировочная мощность черноморского участка нового газопровода «Южный поток» составит 30 млрд. куб.м. газа в год, сообщил зампред правления «Газпрома» Александр Медведев на пресс-конференции в Риме. Медведев уточнил, что этот участок газопровода будет соединять Россию и Болгарию.

Соглашение о строительстве газопровода из России в Европу по дну Черного моря представители Eni и «Газпрома» подписали в субботу в Риме в присутствии министра экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани и министра промышленности и энергетики РФ Виктора Христенко.

«Мы рассматриваем перспективы расширения сотрудничества с ENI. Одним из шагов в этом направлении является разработка проекта «Южный поток», — заявил Медведев на пресс-конференции в Риме. По его словам, выбор Газпромом Eni «был продиктован как историческими факторами, также и тем, что мы разделяем близкие подходы к решению различных задач».

Министр экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани в свою очередь отметил, что на высшей встрече ЕС в Брюсселе в пятницу о проекте «Южный поток» говорили как премьер-министр Италии Романо Проди, так и министр иностранных дел Массимо д'Алема. «Я сам рассказал о нем Баррозу (председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу). Известие об этом проекте было воспринято с интересом и пониманием», — добавил министр. РИА «Новости», 23.6.2007г.

— Россия и Италия договорились о строительстве новой газопроводной системы «Южный поток» из

России в Европу через акваторию Черного моря. Меморандум о взаимопонимании по реализации проекта Eni и «Газпром» подписали в субботу в Риме в присутствии министра экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани и министра промышленности и энергетики РФ Виктора Христенко.

Меморандум предусматривает подготовку технико-экономического обоснования проекта, проведение необходимого анализа политических и нормативных аспектов, а также определяет порядок сотрудничества между двумя компаниями по проектированию, финансированию, строительству, технической и коммерческой эксплуатации газопроводов. Министры в совместном заявлении одобрили планы компаний по созданию новой газопроводной системы.

«Южный поток» – система новых газопроводов, которые соединят Россию и Европейский Союз по дну Черного моря. Это очередной шаг в реализации стратегического соглашения, подписанного в нояб. 2006г. между Eni и «Газпром». Пропускная способность «Южного потока» будет определена в рамках технико-экономического обоснования с целью оптимизации затрат, с учетом рыночных исследований, которые будут проведены в транзитных странах и на конечных рынках.

Предусматривается, что морской участок газопровода пройдет по дну Черном моря от компрессорной станции «Береговая» на российском побережье до побережья Болгарии. Общая протяженность черноморского участка составит 900 км, а максимальная глубина – 2 км. Для наземного участка от Болгарии рассматриваются два возможных маршрута – один на северо-запад, другой – на юго-запад. РИА «Новости», 23.6.2007г.

– Итальянская нефтегазовая компания Eni сделала значительный шаг к развитию проекта ТАР (Транспортировка под высоким давлением), в рамках которого разрабатываются новейшие технологии, позволяющие снизить затраты по транспортировке газа под высоким давлением на дальние расстояния. Об этом говорится в сообщении компании.

05 июня 2007г. компания успешно провела испытания распространения повреждений на участке экспериментального газопровода на военном полигоне Сальто ди Куирра (о-ов Сардиния) в присутствии немецких и японских экспертов и представителей компании «Газпром».

Технология ТАР, основанная на использовании высококачественной стали, позволяет увеличить давление в газопроводе и снизить затраты на транспортировку. Это делает возможным эксплуатацию удаленных от рынков сбыта месторождений, которые мало эксплуатируются, т.к. транспортировка газа обходится слишком дорого из-за большой протяженности газопроводов.

Разработанная Eni технология позволит достичь новых показателей при транспортировке газа – преодоление расстояния в 3000 км., транспортировка объемов от 20 до 30 млрд.куб.м. в год под давлением более чем 150 атмосфер, использование стали высокой и очень высокой прочности (X100).

Ожидается, что технология ТАР позволит уменьшить затраты газа на компрессорных станциях с 7,5% до 3% объема транспортированного газа.

Кроме подразделения Газа и Энергетики «Эни», в качестве специализированных партнеров в проекте задействованы «СнамРетеГаз» и «Сайпем» и в качестве технологического разработчика выступает компания «Снампроджетти». www.oilcapital.ru, 8.6.2007г.

– Работники автозаправочных станций (АЗС) Италии начнут сегодня вечером двухдневную забастовку против одобренной правительством либерализации правил продажи горючего. Представители профсоюзов уточнили, что на автострадах все же будет открыто по одной АЗС через каждые 100 км. В среду перед зданием правительства в Риме состоится демонстрация, в ходе которой бастующие намерены довести до сведения властей и общественности свою позицию.

Либерализация в сфере торговли горючим в Италии приведет к появлению АЗС на территориях крупных торговых центров и рынков, где бензин будет стоить существенно дешевле. При покупке горючего там будет предоставляться скидка в 150 евро за 1 тыс.л., в то время как обычные заправки предоставляют скидку в 35 евро. По мнению владельцев АЗС, это нанесет им большой финансовый ущерб. В преддверии забастовки на АЗС Италии выстроились длинные очереди автовладельцев, стремящихся заправиться бензином впрок. Прайм-ТАСС, 5.6.2007г.

– В распоряжении итальянских водителей остаются считанные часы, чтобы наполнить бензобаки своих автомобилей, так как с 19.30 (21.30 мск) во вторник начинается общегосударственная забастовка работников автозаправок. Работники бензоколонок проводят акцию протеста против принятия пакета мер по либерализации экономики, который облегчает открытие своего дела практически во всех областях экономики.

«Декрет Берсани», названный по фамилии министра экономического развития Пьерлуиджи Берсани, предусматривает реструктуризацию отрасли и принятия конкретных действий для увеличения конкуренции и либерализации сети автозаправок. В числе мер, предложенных новым законопроектом, значится и обустройство заправок в крупных торговых центрах, как это уже сделано во Франции и в Германии, а также увеличение количества смен работников отрасли с целью продления рабочего дня автозаправки до десяти часов и до 280 дней в год. Министр Берсани назвал проведение забастовки «неуместным шагом» и призвал работников бензоколонок уважать права клиентов. РИА «Новости», 5.6.2007г.

– Сотрудники финансовой гвардии Италии провели обыски в офисах крупнейшей нефтегазовой компании Eni в Турине и Пьяченце. Концерн Eni вместе с дочерним предприятием Snam, а также компании Italgas и Arcalgas подозреваются в мошенничестве при замерах объемов газовых поставок, а также в нарушениях акцизного законодательства. В пред.г. прокуратура Милана начала официальное расследование по этим фактам нарушений коммерческой деятельности.

В списке подследственных – главный управляющий Eni Паоло Скарони. Представители Eni уже заявили протест против действий финансовой гвардии. На новость об обысках в офисах Eni сразу отреагировала Миланская биржа, на которой котировки нефтегазовой компании упали на 1,29%. Прайм-ТАСС, 28.5.2007г.

– Министерство финансов Италии готово продать контрольный пакет акций (49,9%) национальной авиакомпании Alitalia, а не 39,9%, выставленные первоначально на продажу. Об этом оно сообщило сегодня в письме, направленном потенциальным покупателям.

Документ также описывает порядок выдвижения предложений на приобретение контрольного пакета

акций, которые должны будут поступить в минфин. «Министерство даст покупателю возможность приобрести оставшиеся 138,9 млн. обыкновенных акций компании, что составляет 10% ее социального капитала». Прайм-ТАСС, 22.5.2007г.

— Скорректированная чистая прибыль итальянской нефтегазовой компании Eni снизилась на 9,3% в I кв. 2007г., оказавшись выше ожиданий аналитиков, при этом Eni повысила целевые уровни добычи благодаря покупке ряда активов. Скорректированная чистая прибыль четвертой крупнейшей энергетической компании в Европе составила в I кв. 2,68 млрд. евро (3,63 млрд.долл.) против 2,95 млрд. евро за аналогичный период 2006г. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали этот показатель на уровне 2,377 млрд. евро. Eni повысила целевые темпы роста добычи на 2007-10гг. до 4% в год с 3% благодаря покупке ряда активов в Мексиканском заливе, Республике Конго и на Аляске. В этом году Eni потратила на приобретение активов 11 млрд.долл. Прибыль компании до выплаты процентов и налогов снизилась до 5,25 млрд. евро в отчетном периоде с 5,53 млрд. в I кв. 2006г.

Добыча углеводородов сократилась на 5,1% в годовом исчислении до 1,73 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки. Снижение было во многом связано с расторжением соглашения о разработке месторождения Dacion со стороны Венесуэлы. Eni ожидает, что в 2007г. добыча нефти и газа останется на уровне 2006г. — 1,77 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки. «На I кв. 2007г. негативно повлияло ослабление цен на нефть, сильный евро и низкие сезонные продажи газа и нефтепродуктов из-за необычайно мягких погодных условий», — говорится в сообщении главы компании Паоло Скарони. Reuters, 11.5.2007г.

— Базовая прибыль итальянской энергетической компании Enel в I кв. 2007г. выросла на 10,7%, превысив прогнозы аналитиков. Хотя выработка электроэнергии в Италии упала на 22%, прибыль Enel до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) составила 2,33 млрд. евро (3,15 млрд.долл.) с 2,107 млрд. евро годом ранее. Аналитики прогнозировали прибыль на уровне 2,141 млрд. евро. Чистая прибыль компании выросла на 12% до 943 млн. евро.

Исполнительный директор Enel Фулвио Конти сказал, что компания сможет выполнить программу экспансии в Восточной Европе и России, несмотря на свое предложение о покупке испанского конкурента Endesa «Поглощение Endesa не отразится на нашей способности выполнить программу расширения в Европе, — сказал он. — Наличие Enel будет доступна для поддержания наших российских инвестиций». Он добавил, что в рамках российской инвестиционной программы, достигающей 4 млрд. евро, Enel будет претендовать на ОГК-5. Reuters, 10.5.2007г.

— Итальянская нефтегазовая компания Eni приобрела добывающие активы Dominion Resources в Мексиканском заливе за 4,757 млрд.долл. В заявлении компании говорится, что эта сделка позволит ей увеличить уровень добычи в этом регионе до 110.000 бар. нефтяного эквивалента в сутки (б.н.э.) во II пол. 2007г. В период с 2007 по 2010г. уровень добычи на новых активов в среднем составит 75.000 б.н.э. Eni — одна из немногих крупных компаний нефтяного сектора, которой удалось избежать снижения производства, в основном, за счет приобретений и начала эксплуатации новых месторождений. Reuters, 30.4.2007г.

— Итальянский Enel интересуют ОГК-5 и ОГК-4, пакеты которых будут проданы в ближайшие месяцы,

однако Enel не готов платить за них любую цену, сказал Рейтер директор Enel по развитию международного бизнеса Андреа Брентан. «У нас есть интерес, конечно, не по любой цене, к тем компаниям, которые выйдут на рынок в этом году, — это ОГК-5 и ОГК-4. Нас интересуют не обе, а каждая (по отдельности). Мы не торопимся. Надо понять финансовые условия, позицию государства», — сказал он в кулуарах Российского экономического форума в Лондоне. Он отметил, что ТГК могут быть потенциально интересны, но никаких конкретных планов нет.

Брентан подтвердил, что Enel готов потратить в России до 4 млрд. евро, хотя более реалистичной считает сумму в 2 млрд. евро. «Мы не собираемся покупать все ОГК, но некоторые для нас очень интересны», — отметил он. Брентан не назвал цену, за которую готов покупать активы в российской электроэнергетике, а также не подтвердил информацию о том, что Enel уже внес депозит за блокпакет ОГК-5.

На вопрос о том, собирается ли Enel один подавать заявки на покупку или с партнерами, он ответил: «Мы открыты к сотрудничеству», — сказал он. Enel еще до начала продажи пакетов генкомпаний заявил о намерении инвестировать в российскую электроэнергетику. Он принимал участие в конкурсе на ОГК-3, но проиграл его, подав заявку не на полный пакет.

Аукцион по продаже принадлежащего РАО ЕЭС блокпакета ОГК-5 состоится 6 июня. Интерес к аукциону проявил также Е.ОН. Размещение эмиссии акций ОГК-4 планируется в июле. Покупатель может приобрести до 32% от нового уставного капитала. Вместе с допэмиссией могут быть проданы и акции, принадлежащие государству из пакета РАО в ОГК-4. Reuters, 24.4.2007г.

— Итальянская энергетическая компания Eni ожидает, что ее добыча увеличится до 2 млн.бар. в сутки в нефтяном эквиваленте к 2015г. благодаря активам российской компании «Юкос», приобретенным в апреле, сообщил глава компании.

Компании придется вложить 1,5-3 млн. евро в развитие нефтяных и газовых активов обанкротившейся российской компании «Юкос», которые Eni купила на аукционе, сообщил Паоло Скарони в интервью газете Corriere della Sera «Все это в конечном счете позволит добывать еще 150.000 бар. в сутки в 2015г., и компания сможет превзойти общий уровень добычи в 2,0 млн.бар. в сутки», — сказал он. «Эти ресурсы станут настоящими и чистыми запасами, которые мы можем поместить в свой баланс, и которые будут стоить нам 2,50 долл. за баррель», — добавил он.

Eni, четвертая по величине нефтяная компания в Европе, в 2006г. добывала 1,77 млн.бар. в сутки в нефтяном эквиваленте. Скарони надеется, что Eni на этой неделе будет включена в список претендентов на строительство завода по сжижению природного газа на Балтийском море для российской компании Газпром. Eni и итальянская электрогенерирующая компания Enel купили газовые активы «Юкоса» Арктикгаз и Уренгойл, а также энергетическую компанию Нефтегазтехнология почти за 5,8 млрд.долл. на аукционе 4 апр.

Газпром обладает опционом на покупку 51% акций газовых компаний в течение двух лет. Компании обладают запасами нефти и газа в 5 млрд.бар. в нефтяном эквиваленте. Eni также приобрела 20% пакет акций компании Газпромнефть, также принадлежащей Газпрому. Российский газовый монополист обладает опционом на выкуп пакета за 3,7 млрд.долл.

в течение двух лет. «Мы были бы рады сохранить это актив, если Газпром не воспользуется своим опционом на 3,7 млрд.долл.», — сказал Скарони. «Конечно шансы, что этого не произойдет, невелики, но мы бы хотели показать российской стороне, что это также будет в их интересах, чтобы мы сохранили этот пакет, поскольку мы обладаем опытом и технологиями», — добавил он.

Отвечая на вопрос, что Eni отдаст Газпрому в рамках сделки, Скарони сказал: «Мы только начали переговоры, но это касается миноритарной активности, стоимостью 300 млн.долл.». Скарони сказал, что российская компания ЕСН в последний момент вышла из консорциума Eni-Enel, поскольку он участвовал в торгах только за Арктикгаз и Урегойл. «У ЕСН нет неограниченных финансовых возможностей, и компания предпочла выйти из торгов», — сказал он, добавив, что Enel и Eni компенсируют ЕСН участие в консорциуме, однако не уточнил сумму. Reuters, 23.4.2007г.

— Итальянская компания Eni ожидает выйти на уровень добычи в 2 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки с помощью активов российской Юкос, купленных в этом месяце. Об этом в интервью газете Corriere della Sera сказал глава Eni Паоло Скарони. По его словам, Eni будет необходимо инвестировать 1,5-3,0 млрд. евро для развития нефтяных и газовых активов Юкоса. «Все это в итоге приведет нас к производству дополнительных 150.000 бар. в сутки в 2015г., и Eni превысит долю своей (добычи в целом) в 2 млн.бар.», — сказал он.

В предг. производство Eni, четвертой по величине нефтяной компании Европы, достигло 1,77 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки. Энинефтегаз, СП Eni и Enel, приобрели активы Юкоса за 5,8 млрд.долл. Reuters, 22.4.2007г.

— Приобретя газовые активы российской компании-банкрота «Юкос», итальянские компании Enel и Eni получают возможность добывать природный газ в России и способствуют тем самым повышению энергобезопасности Италии, заявил глава энергокомпании Enel Фульвио Конти (Fulvio Conti). «Enel получила доступ к газовому апстриму (upstream, добыча — ред.) в России и, таким образом, повысила надежность поставок энергоресурсов», — сказал он.

На состоявшемся втором аукционе по продаже активов Юкоса компания Энинефтегаз, 60% и 40% которой принадлежат Eni и Enel соответственно, приобрела газовые активы компании-банкрота и 20% акций Газпром нефти. Итальянцы предложили за этот лот 151,536 млрд.руб. при стартовой цене в 144,776 млрд.руб. По результатам аукциона Eni сообщила, что предоставляет Газпрому право выкупить 20% акций Газпром нефти за 3,7 млрд.долл. в течение двух лет.

В сообщении итальянской компании отмечается, что Eni и Enel предложили Газпрому приобрести 51% долю в купленных на аукционе активах «Юкоса» также в течение двух лет. Предполагается, что при осуществлении Газпром этого права активами будут управлять через совместное предприятие Eni и Газпрома. Газпром со своей стороны подтвердил намерение приобрести эти активы. Как заявил зампред правления Газпрома Александр Медведев, в рамках договоренности с итальянскими компаниями газовый холдинг должен получить 20% пакет акций Газпром нефти и минимум 51% приобретенных на аукционе активов «Юкоса». РИА «Новости», 4.4.2007г.

— Российский газовый монополист Газпром намерен воспользоваться правом на выкуп контрольной

доли газовых активов обанкротившегося Юкоса у победителя второго аукциона — СП итальянских Eni и Enel. В среду компания Энинефтегаз выиграла аукцион, предложив 151,54 млрд.руб. (5,83 млрд.долл.) за лот, куда входили Арктикгаз, Урегойл и другие газовые активы Юкоса в Восточной Сибири, а также 20% Газпромнефти. Стартовая цена лота составляла 144,78 млрд.руб. (5,6 млрд.долл.).

Как сообщил представитель Eni, опцион на продажу 51% активов Юкоса действует в течение двух лет, и в случае если он будет исполнен, Eni, Enel и Газпром будут управлять ими через СП. «В том, что этот опцион будет реализован, у меня нет никаких сомнений», — сказал журналистам зампред правления Газпрома Александр Медведев после аукциона. По его словам, опционное соглашение с Энинефтегаз, в котором 60% принадлежит Eni и 40 — Enel, Газпром подписал сегодня утром, увидев, что в аукционе будут участвовать независимый газодобытчик Новатэк и государственная Роснефть, считающаяся главным конкурентом Газпрома на торгах.

Реализовав опцион, Газпром намерен получить как минимум контроль в газодобывающих компаниях. Активы включают запасы нефти и газа в 5 млрд.бар. нефтяного эквивалента. За 20% Газпромнефти Eni рассчитывает получить от Газпрома 3,7 млрд.долл. плюс расходы на сделку. Доля Enel в сделке — 852 млн.долл. «Структура (набора активов в лоте) является предметом дополнительных переговоров, но 51% — это минимум, который мы получим», — сказал Медведев. Он также считает, что пакет Газпромнефти должен полностью отойти монополисту.

«Он (опцион) может быть реализован в течение согласованного срока, этот срок может начаться с завтрашнего дня. Это будет зависеть от того, как быстро будут согласованы условия вхождения в собственность этих активов». Сделка в рамках опциона не касается переговоров между российской и итальянскими компаниями по поводу их соглашения о сотрудничестве и взаимного обмена активами, в результате которых Газпром рассчитывает получить доступ к добывающим и распределительным активам Eni и энергогенерирующим активам Enel.

Накануне торгов, во вторник вечером, состоялся телефонный разговор между президентом России Владимиром Путиным и премьер-министром Италии Романо Проди, которые среди прочих тем обсудили экономическое сотрудничество. Сделка с Москвой открывает итальянцам путь в российскую добывающую отрасль. На прошлой неделе Газпром сообщил, что Eni вскоре объявит об участии в энергопроектах на территории России. В конце 2006г. Eni открыла Газпрому доступ к сулящему высокие доходы розничному рынку газа в Италии — в обмен на совместные нефтяные проекты в России и странах Африки.

Итоги аукциона не удивили наблюдателей. «Такой результат предсказывался давно и вновь подтвердил, что когда в России происходит продажа крупных энергетических активов, сюрпризов быть не может», — сказал аналитик Тройки Диалог Валерий Нестеров.

Помимо итальянцев и Роснефти, в аукционе участвовала компания Юнитекс, заключившая опцион на выкуп активов с Новатэком. Но основная борьба развернулась между Энинефтегазом и Роснефтью в лице ее 100% «дочки» NeftTradeGroup.

В присутствии 10 телевизионных камер и 50 журналистов в небольшом зале штаб-квартиры Юкоса, представитель Юнитекса поднял карточку только 2 ра-

за. Первый аукцион в ходе распродажи активов Юкоса неделю назад Роснефть выиграла у ТНК-ВР, приобретя 9,44% своих акций и векселя Юганскнефтегаза за 7,6 млрд.долл. при стартовой цене 7,5 млрд.долл.

Роснефть тогда практически не столкнулась с конкуренцией: госкомпания обошла на аукционе ТНК-ВР, несущественно превысив стартовую цену, а торги продолжались 10 минут. ТНК-ВР отрицает предположения аналитиков, что сыграла роль конкурента по просьбе российских властей, чтобы обеспечить видимость конкурентных торгов. Общий долг Юкоса оценивается в 26 млрд.долл.

Оставшиеся активы Юкоса будут распроданы в апр.-мае. Одним из наиболее привлекательных активов эксперты называют предприятия Юкоса в Восточной Сибири — Ачинский нефтеперерабатывающий завод, Ангарскую нефтехимическую компанию, Томскнефть, сбытовые предприятия. Наиболее вероятным покупателем этого лота, который выставлен на аукцион 3 мая, аналитики считают Роснефть. Полный состав лота доступен по ссылке

Пока не определены даты продажи Самаранефтегаза и трех самарских НПЗ Юкоса, которые также представляют особый интерес для покупателей. Газпром анализирует возможность участия в будущих аукционах. «Мы будем анализировать условия и принимать решения, но сначала нужно проанализировать стартовую цену и посмотреть, какой будет конкуренция», — сказал Медведев.

Новатэк вряд ли будет участвовать в новых аукционах. «Мы газовая компания и ничего, кроме газовых активов нас не интересует», — сказал пресс-секретарь Новатэка Михаил Лозовой. Reuters, 4.4.2007г.

— Итальянская энергетическая компания Enel и испанская фирма Acciona подтвердили сообщения газеты El Pais о том, что они договорились предложить за испанскую Endesa 41 евро за акцию посредством холдинговой компании, которая будет контролироваться Acciona. Acciona и Enel владеют 46% Endesa. Акции Endesa выросли на 6,1% после объявления предложения Enel и Acciona.

E.ON сообщила, что подает в суд на Acciona и Enel, считая их предложение противоречащим закону. E.ON попросил испанского биржевого регулятора заставить Acciona и Enel продать свою долю в Endesa и наложить запрет на дальнейшую покупку акций испанской компании со стороны Acciona и Enel. Также немецкий энергетический конгломерат подает иск в федеральный суд США.

Ранее немецкий энергетический гигант E.ON объявил в заявлении для немецкой фондовой биржи, что повышает предложение за Endesa до 40 евро (53,34 долл.) за акцию. Испанский биржевой регулятор сообщил, что Enel и Acciona смогут подать заявку на приобретение Endesa только через 6 месяцев после неудачного завершения попытки поглощения компании со стороны E.ON. Reuters, 26.3.2007г.

— Итальянский энергетический гигант ENI скоро объявит об участии в энергопроектах на территории РФ, сообщил в понедельник российский государственный монополист Газпром. Совместный пресс-релиз компаний был распространен по итогам встречи главы концерна Алексея Миллера и генерального управляющего ENI Паоло Скарони, которая состоялась в Москве в преддверии аукционов, куда выставляется остаток имущества обанкротившегося Юкоса. «ENI планирует в ближайшее время объявить о вхождении в российские добычные активы», — говорится в пресс-релизе по итогам переговоров.

Газпром считается одним из наиболее вероятных победителей на «юкосовских» аукционах. ENI и итальянская энергетическая группа Enel также выражали интерес к покупке некоторых из газодобывающих активов некогда крупнейшей в РФ нефтяной компании. В конце 2006г. ENI открыл Газпрому доступ к сулящему высокие доходы розничному рынку газа в Италии в обмен на совместные нефтяные проекты в России и странах Африки.

Италия является вторым по величине импортером российского газа в Европе. Газпром и ENI участвуют «Голубом потоке» — магистральном трубопроводе для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря. Reuters, 26.3.2007г.

— Итальянский концерн Eni планирует объявить о вхождении в российские добычные активы, говорится в сообщении Газпрома по итогам встречи председателя правления российского газового холдинга Алексея Миллера и генерального управляющего Eni Паоло Скарони. Стороны обсудили ход реализации подписанного 14 нояб. 2006г. соглашения о стратегическом партнерстве и отметили прогресс в его выполнении, указывается в пресс-релизе.

В соответствии с этим соглашением, Газпром получает возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок, являющийся вторым по величине импортером российского газа в Европе. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. Соглашение предусматривает продление действующих контрактов на поставку газа в Италию до 2035г. Газпром и ENI участвуют в реализации проекта «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря). Для обеспечения финансирования, организации строительства газопровода и его эксплуатации Газпром и ENI создали российско-итальянскую компанию Blue Stream Pipeline Company. В 2003г. «Голубой поток» был введен в эксплуатацию. РИА «Новости», 26.3.2007г.

— Крупнейшая энергетическая компания Италии Enel все еще заинтересована в том, чтобы принять участие в приватизации российского энергосектора, однако хотела бы получить гарантии того, что ей будет принадлежать ведущая роль в покупаемых активах, сказал гендиректор Enel Фульвио Конти. Enel сообщил, что хочет стать стратегическим инвестором в России и планирует вложить в российские активы от 2 до 4 млрд. евро (5,3 млрд.долл.) во время реформы сектора электроэнергетики РФ, в рамках которой монополист РАО ЕЭС планирует продать доли государства в принадлежащих ему генерирующих компаниях.

На прошлой неделе российский металлургический гигант Норильский никель обошел Enel на конкурсе и выкупил весь выставленный на продажу пакет акций генерирующей компании ОГК-3. «Мы хотим получить гарантии того, что (у нас) будет возможность привнести технологии, иначе говоря, что будет возможность стать соуправляющими», — сказал глава Enel Фульвио Конти, выступая на итало-русской бизнес-конференции. «До сих пор предпочтение на аукционах отдавалось инвесторам финансового типа», — добавил он. «Следующие (этапы) приватизации включают ОГК-5 и ОГК-4 и другие региональные генерирующие компании, для которых мы отложили 2-4 млрд. евро».

В рамках реорганизации российской электроэнергетики из пакетов РАО в ОГК и ТГК должны

быть выделены доли миноритарных акционеров и государства, и последние должны быть проданы. Eni и итальянская нефтегазовая компания Eni во главе с российской ЕСН в пред.г. создали консорциум, который будет претендовать на покупку активов Юкоса. Eni вел переговоры с российской компанией Ренова о строительстве электростанции с комбинированным циклом мощностью 800 мвт. Reuters, 13.3.2007г.

— Политические деятели РФ и Италии, а также главы компаний проведут встречу на этой неделе на фоне разговоров о сотрудничестве в области энергетики, которое должно последовать за сделкой между итальянской Eni и российским Газпромом, заключенной в 2006г.

Накануне визита российского президента Владимира Путина в Италию, итальянский дипломатический источник сообщил в понедельник, что итальянская нефтегазовая компания Eni может искать возможность приобретения пакета акций Газпрома, а премьер-министр страны Романо Проди сказал в интервью российским СМИ о возможных сделках, связанных с трубопроводом.

Путин начнет свой визит в Рим и Ватикан во вторник, а после присоединится вместе с Проди к двустороннему саммиту в г.Бари в среду. Глава Eni Паоло Скарони и его коллега из Газпрома Алексей Миллер являются одними из участников встречи. Источник в дипломатическом ведомстве Италии сообщил, что главы Eni и Газпрома обсудят приобретение итальянской компанией пакета акций в Газпроме, позже итальянское правительство опровергло эту информацию. «Скарони и Миллер обсудят детали (соглашения), одним из которых является участие Eni в капитале Газпрома и способы эксплуатации топливных хранилищ», — сообщил источник.

Администрация Проди опубликовала заявление, в котором сообщила, что речь шла о завершении сделки, подписанной в нояб., благодаря которой российская компания получила платформу для деятельности на юге Европы, а итальянская сторона — перспективы разработки активов в России.

Проди сообщил российским СМИ, что энергетика стала основной статьей в двусторонней торговле, оцениваемой в 30 млрд.долл. в год. Сделка между Eni и Газпромом является примером «растущей взаимной зависимости», сказал он, указывая на двусторонние сделки в банковском и промышленном секторах. По его словам, электроэнергетическая компания Eni, уже присутствующая в России, подпишет в Бари меморандум с российским агентством Росатом.

Проди сказал российскому агентству РИА-Новости, что Россия и Европа «связаны крепкой сетью нефтяных и газовых трубопроводов» и что спрос на энергоресурсы и их поставки являются «разными сторонами одной монеты, что об объединении, а не о разрыве». «Взаимная зависимость является ключевым фактором для наших энергетических отношений, которые помогут усилить стратегическое партнерство, основанное на уважении наших обоюдных интересов», — сказал Проди.

Отношения между Кремлем и Евросоюзом стали весьма натянутыми после сокращения Россией поставок энергоресурсов из-за ценовых споров с Белоруссией и Украиной. Россия, крупнейший в мире поставщик газа и второй по величине экспортер нефти, настаивает на том, что является надежным партнером. Reuters, 12.3.2007г.

— Прибыль итальянской нефтегазовой компании Eni снизилась на 1,7% в IV кв. 2006г., что совпало с

прогнозами, но аналитиков разочаровал прогноз о том, что объемы производства в этом году останутся на уровнях пред.г. Четвертая в Европе по рыночной капитализации нефтяная компания также сообщила, что повысит дивиденды за 2006г. на 14%.

Рынок будут ждать публикации в 17.00 МСК стратегического плана компании. Ключевыми его пунктами должны стать объемы капиталовложений и перспективы гигантского месторождения Кашаган в Казахстане. Прибыль компании в IV кв. сократилась до 2,35 млрд. евро при прогнозе в 2,29 млрд. евро. В эти данные не входят единовременные расходы и рост запасов.

Eni сообщила, что объемы добычи нефти и газа в этом году останутся на уровне 2006г., когда он составил 1,80 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки, что на 0,6% меньше показателей 2005г. К 14.55 МСК акции компании подешевели на 0,54%. Reuters, 23.2.2007г.

— Итальянская нефтегазовая компания Eni ожидает получить первую нефть на гигантском месторождении Кашаган в Казахстане в 2010г., сообщила компания в пятницу во время представления четырехлетнего плана развития. Eni также пересмотрела прогноз добычи на Кашагане до свыше 1,5 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки.

Объем капиталовложений Eni достигнет 44,6 млрд. евро в рамках стратегического плана на 2007-10гг., что на 20% превышает показатели предыдущей четырехлетней программы. Eni намерен добиться повышения роста объемов добычи нефти и газа на 3%. В 2010г. компания собирается продать 105 млрд.куб.м. газа.

Ранее компания сообщила, что ее прибыль снизилась на 1,7% в IV кв. 2006г., что совпало с прогнозами, но аналитиков разочаровал прогноз о том, что объемы производства в этом году останутся на уровнях пред.г. Четвертая в Европе по рыночной капитализации нефтяная компания также сообщила, что повысит дивиденды за 2006г. на 14%.

Прибыль компании в IV кв. сократилась до 2,35 млрд. евро при прогнозе в 2,29 млрд. евро. В эти данные не входят единовременные расходы и рост запасов. Eni сообщила, что объемы добычи нефти и газа в этом году останутся на уровне 2006г., когда он составил 1,80 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки, что на 0,6% меньше показателей 2005г. К 17.41 МСК акции компании подешевели на 0,75%. Reuters, 23.2.2007г.

— Итальянская нефтегазовая компания Eni и Газпром подадут заявку на некоторые активы обанкротившейся российской НК «Юкос» в течение месяца, сказал главы Eni Скарони. «Мы ожидаем, что заявка будет подана в течение ближайших 30 дней», — сказал Скарони. По его словам, одним из активов является Арктикгаз.

Аукционы, на которых конкурсный управляющий будет продавать активы обанкротившейся нефтяной компании «Юкос» начнутся в марте.

К участию в аукционах допускаются российские и иностранные компании и физлица, перед торгами они должны внести задаток в 20% от начальной цены лота. Главными претендентами на остатки бизнес-империи Михаила Ходорковского считаются государственные Газпром и Роснефть.

Интерес к активам «Юкоса» проявляли также Норильский Никель и ряд крупных международных и российских компаний, в т.ч. итальянская Eni и американская Chevron. По данным на 31 янв. 2007г., в ре-

есть включены 142 требования 68 кредиторов, а общая сумма кредиторской задолженности составляет 709,2 млрд. рублей (26,8 млрд.долл.). Оценщики предварительно оценили активы некогда крупнейшей в России нефтяной компании в 22 млрд.долл. Самым ценными из них являются добывающие предприятия Самаранефтегаз и Томскнефть, Арктикгаз, перерабатывающие заводы в Самарской обл., Ангарская НХК. Reuters, 23.2.2007г.

— Италия осталась сегодня без бензина, в двухдневной акции протеста профсоюза владельцев бензозаправок участвуют 92% всех АЗС страны. Профсоюзы планируют провести 14 дней забастовок в случае, если правительство Италии не откажется от планов либерализации торговли нефтепродуктами. Итальянские профсоюзы требуют от правительства вернуться за стол переговоров и провести согласованную и ясную реформу рынка нефтепродуктов, которая не нанесла бы финансового ущерба владельцам АЗС. До сих пор министр экономического развития Италии Пьерлуиджи Берсани отказывался лично принимать участие в переговорах с профсоюзами.

В случае принятия правительственного плана, направленного на повышение конкуренции, в Италии появятся АЗС на территории крупных торговых центров, где топливо будет стоить существенно дешевле. Такие АЗС как оптовые покупатели могут рассчитывать на льготные закупочные цены. Профсоюзы считают, что это вынудит обычные заправки уменьшить издержки за счет увеличения рабочего дня или введения самообслуживания, в последнем случае часть работников будет уволена. Перед зданием парламентского дворца Монтечitorio сегодня проходит массовая акция протеста, на площади выставлена цистерна с бензином, а демонстранты раздают прохожим листовки. Прайм-ТАСС, 7.2.2007г.

— Владельцы АЗС на Сицилии досрочно начали забастовку в знак протеста против намерения правительства Романа Проди провести либерализацию сферы торговли нефтепродуктами. АЗС на Сицилии закрылись в понедельник вечером и откроются в среду утром. В остальной части Италии АЗС закроются вечером 7 фев. и откроются в четверг. На междугородной сети автомагистралей страны забастовка начнется сегодня и продлится двое суток.

На итальянских АЗС сейчас отмечают большие очереди за горючим. На некоторых заправках Римской кольцевой автодороги потребовалось вмешательство полиции, чтобы успокоить автовладельцев. Либерализации в сфере торговли нефтепродуктами в стране приведет к появлению АЗС на территориях крупных торговых центров и рынков, где горючее будет стоить существенно дешевле. При покупке горючего им будет предоставляться скидка в 150 евро за 1 тыс. литров горючего, в то время как обычные АЗС получают скидку в 35 евро. По мнению владельцев АЗС, это нанесет им большой финансовый ущерб, так как потребители будут стремиться заправляться там, где дешевле. Прайм-ТАСС, 6.2.2007г.

— Российский газовый гигант Газпром сможет начать прямые поставки газа итальянским потребителям начиная с апр. 2007г., заявил замглавы компании Александр Медведев в интервью, которое будет опубликовано в пятницу. Медведев заявил в интервью итальянскому еженедельнику Espresso, что Газпром будет готов продать итальянским потребителям 100 млн.куб.м. газа, однако эти цифры могут постепенно увеличиваться с окт. и, как он надеется, достичь уровня в 3,5 млрд.куб.м. Reuters, 1.2.2007г.

— Прибыль от основной деятельности итальянской энергетической компании Enel составила в 2006г. 8,4 млрд. евро (10,94 млрд.долл.), что на 9,1% больше, чем показатель 2005г., и включает в себя 400 млн. резерв для инвестиций в повышение эффективности, сообщила компания в четверг. Без учета резервов, прибыль компании до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) оказалась немногим выше 8,0 млрд. евро в сравнении с 7,75 млрд., полученных по итогам 2005г. Аналитики, опрошенные Рейтер, ожидали, что Ebitda компании составит 8,34 млрд. евро. Чистая задолженность компании к концу 2006г. составила 11,7 млрд. евро в сравнении с 12,3 млрд. на аналогичную дату пред.г. Выручка компании выросла на 13,2% и составила 38,5 млрд. евро. Reuters, 1.2.2007г.

— Итальянская национальная антимонопольная организация Antitrust начала расследование в отношении 9 нефтяных компаний, которых она обвиняет в сговоре по завышению цен на горючее. В число нарушителей входят компании Agip, API, ERG Petroli, ESSO, «Итальянская нефть», Q8, Shell, Tamoil Petroli и Total.

По мнению Antitrust, эти компании путем сговора и скрытого обмена информацией разработали новые механизмы подсчета стоимости бензина и дизельного топлива. В результате они одновременно завышают цены на горючее.

Национальное объединение потребителей считает, что проблема заключается также в акцизах и налоге с продаж, которые составляют 65% окончательной цены на бензин. Причем налог с продаж изымается только после добавления стоимости акциза, вследствие чего покупатель платит «налог с налога». По мнению объединения потребителей, эту проблему необходимо решить в первую очередь. Прайм-ТАСС, 24.1.2007г.

— Глава итальянского МИД Массимо Д'Алема в среду заявил, что Италия не сможет найти замену российскому природному газу, несмотря на то, что проводит политику диверсификации поставок энергетических ресурсов, чтобы избежать зависимости от одного источника. В этой связи Массимо Д'Алема добавил, что Италия ожидает от России выполнения обязательств по поставкам нефти и газа в Европу. Как сообщает ИТАР-ТАСС, об этом министр иностранных дел Италии заявил в столице Словении Любляне, где он находился с визитом.

«Поддерживая связи с разными странами, мы проводим энергетическую политику, способную обеспечить энергетическую безопасность Италии, которая не может зависеть от одного государства», — сказал Массимо Д'Алема. «С этой целью Италия не только подписала масштабное соглашение с «Газпромом», но и заключила договор с Алжиром о прокладке нового газопровода в направлении итальянского острова Сардиния. Кроме того, мы работаем над соглашениями с Ливией», — заявил глава МИД Италии.

Массимо Д'Алема также добавил, что Италия намерена построить установки для приема сжиженного природного газа, поставляемого морским путем из отдаленных стран.

«Однако никакие установки по приему сжиженного газа не могут заменить миллиарды кубометров газа, которые Италия получает из России», — заявил Массимо Д'Алема. Прайм-ТАСС, 11.1.2007г.

— Итальянское антимонопольное ведомство Antitrust одобрило накануне соглашение о стратегическом партнерстве между «Газпромом» и итальянским



концерном ENI. Об этом сообщил глава Antitrust Антонио Катрикала. «Речь идет о важном со стратегической точки зрения долгосрочном соглашении», — заявил он.

Контрольный орган вынес заключение, что договор не противоречит национальному и европейскому антимонопольному законодательству. А. Катрикала добавил, что Antitrust будет осуществлять постоянный надзор за выполнением соглашения на всех его этапах с точки зрения соответствия правилам честной конкуренции.

В окт. 2005г. «Газпром» и ENI были вынуждены аннулировать прежнее соглашение из-за возражений итальянских антимонопольных органов, считавших, что договор между двумя энергетическими гигантами закрепит за ними доминирующее положение на итальянском рынке газа.

Новое соглашение, заключенное 14 нояб. 2006г., предусматривает предоставление «Газпрому» с 2007г. права прямой продажи газа итальянским потребителям, продление до 2035г. контрактов на поставку российского газа в Италию, истекших в 2017г., и доступ ENI к участию в проектах по добыче нефти и газа в России.

«Мы очень довольны, что Antitrust высказался в пользу нашего соглашения с «Газпромом», — сказал полномочный управляющий ENI Паоло Скарони. — Это еще одно подтверждение важности договора, представляющего собой фундаментальный шаг для безопасности снабжения нашей страны энергетическими ресурсами», — добавил он. Прайм-ТАСС, 15.12.2006г.

— Итальянские контрольные органы дали разрешение на сделку между итальянской компанией Eni и российским «Газпромом», однако отметили, что будут следить за возможными неблагоприятными последствиями для рынка. «Мы очень удовлетворены. Это снова показывает важность соглашения, которое представляет собой основополагающий шаг для безопасности энергетического снабжения нашей страны», — сказал в заявлении глава Eni Паоло Скарони. В результате сделки «Газпром» сможет продавать свой газ на итальянском рынке не оптом, а напрямую потребителям, что увеличит его доходы. Eni же вместе с «Газпромом» будет участвовать в нефтяных проектах в России и Африке. «Газпром» обеспечивает треть потребности Италии в природном газе. Reuters, 14.12.2006г.

— Глава итальянской энергетической компании Eni Паоло Скарони сказал, что не опасается проблем с антимонопольными органами в связи с соглашением с российским газовым монополистом «Газпромом». Соглашение, достигнутое после месяцев переговоров, предусматривает прямые поставки на рынок Италии российского газа в период до 2035г. объемом, который к 2010г. достигнет 3 млрд.куб.м., а также партнерство в приобретении нефтяных активов в России и странах Африки. На вопрос журналистов о том, может ли сделка вызвать недовольство антимонопольных органов, Скарони ответил: «Нет». «Мы продолжим действовать в соответствии с нашим соглашением. Если антимонопольным органам есть, что сказать, — чего я не ожидаю, — то они это сделают, — добавил он. — Мы примем во внимание любые замечания антимонопольных органов». Reuters, 3.12.2006г.

— В заявлении об «исторической сделке» между итальянской нефтяной компанией Eni и российской газовой монополией «Газпром» мало деталей, однако

соглашение явно принесет выгоды принадлежащей Eni компании Saipem, обслуживающей месторождения, говорят аналитики. Акции Saipem, крупнейшей в Европе компании по рыночной капитализации, достигли полугодового максимума в среду после сообщения во вторник о российско-итальянской сделке. Saipem, 43% которой принадлежат Eni, могла бы использовать свой опыт в обслуживании газовых нефтепроводов большой протяженности и в области сжиженного газа в качестве партнера «Газпрома», говорят аналитики. «Хотя детали сделки все еще должны быть прояснены, мы считаем, что соглашение открывает новые долгосрочные возможности роста для Saipem на российском и международном рынках», — говорится в аналитической записке Merrill Lynch.

Соглашение, подписанное во вторник в Москве, — «рамочное», и дополнительные сделки, в т.ч. о добычающихся активах, могут дополнить его в ближайшие месяцы, сказал аналитик в Милане, просивший не называть его имени. Долгожданное соглашение позволяет «Газпрому», до сих пор оптовому поставщику, с будущего года продавать газ напрямую итальянским потребителям, что увеличит его доходы. Объем продаж может достичь 3 млрд.куб.м. к 2010г. Eni и «Газпром» будут вместе покупать нефтяные активы в России и Африке. Сделка также затрагивает активы обанкротившейся российской энергетической компании «Юкос». Компании проведут переговоры в будущем году о стратегическом партнерстве.

В аналитической записке Goldman Sachs отмечается сложность оценки финансовых результатов сделки. «В целом мы считаем, что это шаг в правильном направлении для Eni в условиях, когда сотрудничество с государственными нефтяными компаниями необходимо для получения доступа к новым ресурсам, хотя недостаток деталей исключает оценку ценности этой сделки», — говорится в записке. Миланский аналитик говорит, что «Газпром» обменивает доступ к российским энергетическим активам на финансовые и технические ресурсы Eni, такие, как Saipem, а также на доступ на зарубежные рынки. «Я бы сказал, что это взаимовыгодное взаимодействие компаний», — сказал аналитик.

Руководство газораспределительного концерна Италии Snam Rete Gas (SRG) высказало накануне глубокое удовлетворение в связи с заключенным в Москве соглашением о стратегическом сотрудничестве между российским ОАО «Газпром» и итальянским ENI. Об этом говорится в коммюнике правления SRG. Концерн готов предложить для этого сотрудничества «весь свой опыт управлением крупными инфраструктурами по транспортировке газа».

Благодаря этому важному соглашению, подчеркивается в документе, SRG сможет сделать свой «вклад для технологического осуществления системы транспортировки российского газа на дальние расстояния».

Вновь подтверждено «техническое и управленческое лидерство нашего концерна, имеющего 60-летнюю практику проектирования, строительства и обслуживания 30 тыс.км. сети, 11 компрессорных станций, 8 контрольных районов и 55 центров обслуживания», — сказано в коммюнике. В 2005г. SRG пропустил через свои сети 85 млрд.куб.м. газа, сообщается в документе.

Ранее полномочный управляющий итальянского нефтегазового гиганта ENI Паоло Скарони сообщил, что московское соглашение не предусматривает

вхождения «Газпрома» в капитал компании Snam Rete Gas, ведающий национальной системой газопроводов Италии. Сейчас SRG является дочерней компанией ENI, однако в ближайшие годы ENI должен уступить контроль над этой компанией в соответствии с антимонопольным нормам Евросоюза. Reuters, 15.11.2006г.

— Председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер и полномочный управляющий концерна ENI Паоло Скарони подписали соглашение о стратегическом партнерстве, говорится в совместном пресс-релизе компаний. «Согласно достигнутой договоренности «Газпром» получает возможность с 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа на итальянский рынок. Объемы поставок будут поэтапно увеличиваться до 3 млрд.куб.м. в год к 2010г. Соглашение предусматривает продление действующих контактов на поставку газа в Италию до 2035г.», — отмечается в сообщении. Также в соответствии с соглашением стороны договорились проработать инвестиционные проекты в области разведки и добычи газа в России и третьих странах. Наряду с этим документ предусматривает сотрудничество компаний по реализации новых и развитию существующих газотранспортных маршрутов, в т.ч. по проекту «Голубой поток», а также взаимодействие в области СПГ и новых технологий транспортировки газа.

Рынок природного газа Италии является третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Доля газа в энергетическом балансе Италии — 30%. В 2005г. 86% потребностей в природном газе Италия покрывала за счет импорта. Основными поставщиками газа в страну являются Алжир и Россия. Италия является вторым по величине импортером российского газа в Европе. В 2005г. объем поставок «Газпрома» в Италию составил 22 млрд.куб.м. газа. «Газпром» и ENI участвуют в реализации проекта «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря). Для обеспечения финансирования, организации строительства газопровода и его эксплуатации российский и итальянский холдинги создали российско-итальянскую компанию Blue Stream Pipeline Company. В начале 2003г. «Голубой поток» был введен в эксплуатацию. В 2005г. в Турцию по газопроводу поставлено 5 млрд.куб.м. газа, в 2006г. планируется поставить 7 млрд.куб.м. РИА «Новости», 14.11.2006г.

— Обеспечивающий четверть экспорта газа в Европу «Газпром» и итальянская Eni, одна из крупнейших энергокомпаний континента, сообщили во вторник о соглашении, открывающем российскому монополисту доступ на доходный рынок юга Европы, а итальянскому партнеру обещающем новые добываемые активы. Соглашение, достигнутое после месяцев переговоров, предусматривает прямые поставки на рынок Италии российского газа в период до 2035г. объемом, который к 2010г. достигнет трех млрд.куб.м., а также партнерство в приобретении нефтяных активов в России и странах Африки.

Соглашение затрагивает и активы обанкротившегося «Юкоса», сказал глава Eni Паоло Скарони на телеконференции после официального обнародования соглашения. Эта сделка позволит Eni «обладать важным присутствием в России в качестве добытчика нефти и газа», сказал он. В рамках соглашения «Газпром» получит пакет акций в подразделении Eni, Eni power, однако, вопреки ожиданиям, не купит долю в газовой сети Snam Rete Gas. Газпром по дей-

ствующему контракту с Eni обеспечивает треть покупаемого Италией газа. «Газпром» является оптовым поставщиком, продавая крупные объемы дистрибуторам, однако рассчитывает войти в розничный бизнес, что позволит получать больше доходов.

Италия импортирует 80% потребляемого газа и является вторым по величине в Европе импортером российского «голубого топлива», а ее рынок природного газа — третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Компании также договорились о партнерстве в инвестиционных проектах в «третьих странах» в сфере добычи, переработки и транспортировки газа. «Соглашение предусматривает сотрудничество компаний по реализации новых и развитию существующих газотранспортных маршрутов, в т.ч. по проекту «Голубой поток», а также взаимодействие в области СПГ и новых технологий транспортировки газа», — говорится в пресс-релизе. «Газпром» и Eni участвуют в «Голубом потоке» — магистральном газопроводе, предназначенном для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря. В 2005г. в Турцию по этому трубопроводу поставлено 5 млрд.куб.м. газа, в 2006г. планируется поставить 7 млрд.куб.м.

Скарони не конкретизировал активы, которые могут достаться Eni, отметив, что не опасается проблем с антимонопольными органами в связи с соглашением с «Газпромом». В пресс-релизе «Газпрома» и Eni нет упоминания о переговорах по поводу обмена активами, которые шли давно и с паузами. Компании планировали договориться об этом к 15 окт., однако подписание соглашения было отложено.

Зампред правления «Газпрома» Александр Медведев заявил ранее, что ждет соглашения об обмене активами к середине ноября. Он также опроверг сообщения о том, что подконтрольный правительству РФ концерн предложил Eni помощь в покупке активов «Юкоса», которые подлежат распродаже в следующем году. Медведев сказал, что в планируемой сделке с Eni не фигурирует «Арктикгаз», входящий в структуру попавшей в опалу и разорившейся российской нефтекомпании. В сентябре Eni и итальянская электроэнергокомпания Enel присоединились к консорциуму во главе с российской ЕСН, созданному для участия в аукционе, на который будет выставлен газодобытчик «Арктикгаз», чья стоимость, по разным неофициальным оценкам, может достигать 1 млрд.долл. Reuters, 14.11.2006г.

— Италия рассматривает Азербайджан как потенциальный альтернативный источник импорта природного газа, сообщил в пятницу замминистра иностранных дел Фламино Курчанелли. Курчанелли участвовал в первом заседании азербайджано-итальянской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству.

В свою очередь представитель госнефтекомпании Азербайджана сообщил «Рейтер», что поставки газа в Италию могут начаться с реализацией второй фазы освоения каспийского газового месторождения «Шахдениз», начало которой намечено на 2012г. Конкретные объемы пока не обсуждаются. Италия 8 лет покупает каспийскую нефть Азербайджана, но интересуется и альтернативными источниками газа, помимо закупок у российского «Газпрома».

Январский ценовой спор «Газпрома» с Украиной привел к перебоям в поставках газа в Европу и в Италию, вынудив ее открыть свои стратегические резервы. На российские поставки приходится порядка 30% потребляемого Италией газа. Курчанелли сказал,

что газовые поставки из Азербайджана могут внести вклад в обеспечение энергетической безопасности Италии. Операторы проекта «Шахдениз» — британская BP и норвежская Statoil планируют в 2007г. начать переговоры с Турцией о транзитном соглашении для доставки азербайджанского газа в Европу.

Запасы «Шахдениз» оценены в трлн.куб.м. газа; в рамках первого этапа разработки месторождения будет извлечено 180 млрд.куб.м. газа и 34 млн.т. конденсата, которые по контрактам о купле-продаже адресованы Азербайджану, Грузии и Турции с доставкой по новому газопроводу Баку-Тбилиси-Эрзерум, который к концу года должен войти в строй. Маршрутом для дальнейших поставок в Западную Европу станет газопровод из Турции и Грецию. Ожидается, что пиком второго этапа «Шахдениз» станет добыча 16 млрд.куб.м. газа в год, однако сроки выхода на этот показатель пока не определены. Reuters, 20.10.2006г.

— Итальянская энергетическая компания Enel заинтересована в покупке бельгийских активов французской Suez, от которых последняя должна отказаться после слияния с Gaz de France, сообщил представитель Enel. Suez дал согласие отдать двум компаниям 30% бельгийского энергетического рынка для усиления конкуренции после завершения слияния с GDF стоимостью 72 млрд. евро (90,71 млн.долл.). Enel «заинтересована в покупке активов, которые появятся на рынке по требованию ЕС после слияния Suez-Gaz de France», — сообщил «Рейтер» представитель Enel. Бельгия волновалась по поводу возможного влияния слияния французских энергетических компаний на энергетический рынок и рынок газа Бельгии.

Европейская комиссия должна до 17 нояб. вынести решение по поводу условий слияния Suez и Gaz de France. Две французские энергетические компании предложили Еврокомиссии продать долю в бельгийской энергетической группе SPE, 51% которой принадлежит GDF и британской Centrica Plc. Они создадут еще одну компанию. SPE будет контролировать 15% бельгийского энергетического рынка. Активы, которые будут выставлены на продажу, не будут включать подразделение Suez Electrabel, которая является крупнейшей бельгийской энергетической компанией. Reuters, 9.10.2006г.

— Цены на нефть не очень высокие и они по-прежнему ниже цен на кока-колу, сказал глава итальянской нефтяной компании Eni Паоло Скарони в интервью газете New York Times. «60 долл. за 1 бар. не является высокой ценой», — сказал Скарони.

«Сегодня 1 бар. нефти стоит, как половина барреля кока-колы. Поэтому необходимо все расставить по своим местам», — сказал Скарони, добавив, что тот факт, что потребители значительно не изменили своего поведения, показывает, что резкий рост цен на нефть не отразился на активности потребителей. «Очевидно, что Запад может жить при уровне нефтяных цен в 30, 40, 50, 60, 70 долл. за 1 бар. и экономический рост продолжится. Инфляция остается низкой, и потребители продолжают ездить на машинах, а кондиционеры в американских ресторанах работают так сильно, что можно заболеть, если не надеть пальто», — сказал Скарони.

На вопрос по поводу возможного введения режима санкций против Ирана, где Eni участвует в нескольких проектах и добывает 30 тыс. бар. в сутки, Скарони сказал, что компании должны отдавать себе отчет, что нефть добывается в политически нестабильных регионах.

«Я часто говорю, что жалко, что нельзя найти нефть в Швейцарии. У меня нет выбора. Так как в Швейцарии нет нефти и она есть в России, в Иране и Казахстане, мы должны быть там», — добавил Скарони. «Мы осуществляем свою деятельность в соответствии с положениями и условиями нефтяных регионов, условия постоянно меняются, но если вас там нет, вы остались без нефти», — добавил он. Скарони также добавил, что колебания в добычи нефти в Иране скорее всего связаны с ограниченными иностранными инвестициями в Иран, которого США обвиняют в желании создать ядерное оружие. Скарони считает, что компании должны быть готовы к пересмотру существующих соглашений с нефтедобывающими странами, правительства которых могут ужесточить условия доступа иностранцев к нефтяным месторождениям.

«Когда цены на нефть вырастут с 50 до 60 долл., вы не ждете, что разница в 10 долл. будет у вас в кармане. Вы будете рады, если половина этого останется у вас. Во все мире наблюдается тенденция пересмотра соглашений», — сказал Скарони. «История повторяется, когда нефтяные цены падают. В этом случае компании настаивают на пересмотре. Когда цены на нефть упали в 90г., мы пересмотрели соглашения. Но если пересмотр соглашений не дает результата и иностранные компании уходят, добыча падает», — сказал Скарони. «В этот момент правительства понимают, что положения и условия являются важным для нас фактором, и что у нас есть своя заинтересованность», — добавил он. Ранее Скарони говорил, что давление на западные энергетические компании в России задерживает подписание соглашения с российским газовым монополистом «Газпромом» об обмене активами, хотя Скарони надеется, что сделка будет заключена 15 окт. Reuters, 7.10.2006г.

— Глава итальянской энергетической компании Enel Фульвио Конти и председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер обсудили меры обеспечения надежных поставок газа в Италию, говорится в сообщении компаний. 85% потребности Италии в газе покрывается за счет импорта. Страна стремится диверсифицировать поставки, треть из которых приходится на долю России, особенно после того, как зимой этого года РФ временно приостановила экспорт газа на Украину, что привело к перебоям с поставками и в Европе, в т.ч. в Италии. «В ходе долгой дружеской встречи Конти и Миллер обсудили пути обеспечения надежных поставок газа на итальянский рынок», — говорится в сообщении Enel.

В аналогичном заявлении «Газпрома» говорится, что с янв. 2003г. компания на спотовой основе поставила Enel 335 млн.куб.м. газа. По словам источника, знакомого с ситуацией, Конти высказал желание Enel увеличить закупки газа у «Газпрома». Источник не сообщил, обсуждали ли главы компаний заинтересованность Enel в приобретении акций «Мосэнерго». Принадлежащий «Газпрому» «Газпромбанк» владеет 33% акций «Мосэнерго». Многие ожидают, что банк приобретет выпущенные в ходе 2,1 млрд.долл. допэмиссии бумаги компании. Ранее Enel говорила, что заинтересована в приобретении акций «Мосэнерго» в рамках программы выхода на российский энергорынок. Компания заявляла, что хотела бы сотрудничать с «Газпромом» в Юго-Восточной Европе. Reuters, 5.10.2006г.

— 12 сент. в центральном офисе ОАО «Газпром» состоялась рабочая встреча председателя правления Алексея Миллера и полномочного управляющего

концерна Eni Паоло Скарони. Как сообщили в управлении информации ОАО «Газпром», стороны согласовали принципы и основные условия соглашения о сотрудничестве, охватывающего всю производственную цепочку от добычи и реализации нефти, газа, электроэнергии, а также СПГ. Алексей Миллер и Паоло Скарони договорились, что соглашение будет подписано не позднее 15 окт. 2006г.

Рынок природного газа Италии является третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Доля газа в энергетическом балансе Италии — 30%. В 2005г. 86% потребностей в природном газе Италия покрывала за счет импорта. Основными поставщиками газа в страну являются Алжир и Россия. Италия является вторым по величине импортером российского газа в Европе. Группа «Газпром» поставляет газ в Италию по пяти долгосрочным контрактам. В 2005г. объем поставок составил 21,7 млрд.куб.м. газа.

В фев. 1998г. «Газпром» и Eni подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве. В рамках соглашения компании участвуют в реализации проекта «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря). Для обеспечения финансирования, организации строительства газопровода и его эксплуатации «Газпром» и Eni создали российско-итальянскую компанию Blue Stream Pipeline. В фев. 2003г. «Голубой поток» был введен в эксплуатацию. В 2005г. в Турцию по газопроводу поставлено 5 млрд.куб.м. газа. ИА Regnum, 12.9.2006г.

— «Энергетика имеет абсолютный, жизненно важный приоритет для Италии и других европейских стран». Такими словами председатель совета министров Италии Романо Проди прокомментировал в пятницу вечером сообщения о предстоящем подписании соглашения между российским «Газпромом» (GAZP) и алжирской национальной нефтегазовой компанией Sonatrach о сотрудничестве в энергетической области. «Это соглашение, — подчеркнул итальянский премьер в прямом эфире римского радио, — лишний раз подтверждает, насколько срочным делом является достижение энергетической независимости и выработка единой европейской политики в данном секторе».

Россия и Алжир активно поставляют газ в Европу, в т.ч. и в Италию. При этом Алжир, кроме трубопроводного транспорта, использует морские перевозки сжиженного природного газа (СПГ). Среди вариантов намечаемого сотрудничества, о которых объявил в Алжире председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер, — прямой обмен с Sonatrach газом, поставки его по трубе в те европейские государства, куда традиционно приходит алжирский газ, например, в Турцию, Италию, Францию и т.д. Высвободившиеся объемы своих ресурсов в виде СПГ Sonatrach передавал бы «Газпрому» для нужд североамериканского рынка. Прайм-ТАСС, 7.8.2006г.

— Руководство итальянского нефтегазового концерна Eni не видит в ближайшее время проблем в результате соглашения о сотрудничестве российского «Газпрома» (GAZP) и алжирской Sonatrach, но в перспективе этот документ «наводит на размышления». Об этом заявил в эфире итальянского радио «РАИ-2» в субботу вечером генеральный управляющий Eni Паоло Скарони.

По мнению итальянского менеджера, этим вопросом должен заняться Евросоюз: «Он может многое сделать, потому что тема перестает быть только эко-

номической и обретает политический аспект». ЕС должен занять определенную позицию, чтобы обеспечить снабжение энергоносителями Старого континента, считает П.Скарони.

Говоря о ситуации на Апеннинах, он сообщил, что Eni готовится к зимнему сезону. «Мы ввозим газ в Италию и зависим от международных рынков», — подчеркнул руководитель концерна. Накануне по поводу российско-алжирского соглашения высказался председатель совета министров Италии Романо Проди. «Это соглашение, — подчеркнул премьер, — лишний раз подтверждает, насколько срочным делом является достижение энергетической независимости и выработка единой европейской политики в данном секторе». Прайм-ТАСС, 7.8.2006г.

— Италия намерена покупать российский газ через прямого поставщика — ОАО «Газпром» (GAZP), без участия фирм-посредников. Об этом сообщил министр иностранных дел Италии Массимо Д'Алема по итогам переговоров с главой МИД России Сергеем Лавровым. По его словам, «этому будет способствовать договор между итальянским концерном Eni и «Газпромом». «Этот договор нового качества», — слова М.Д'Алема. Итальянский министр отметил, что «Eni намерена приехать в Россию для поиска сырья». С.Лавров информировал, что «будет вестись подготовка межправительственного экономического совета». «Мы обсудили задачи в сфере торгово-экономического сотрудничества с упором на высокие технологии и углубление партнерства в газовой сфере», — сказал он. Прайм-ТАСС, 30.6.2006г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и полномочный управляющий концерна Eni Паоло Скарони 28 июня в Москве обсудили перспективы развития сотрудничества, а также возможности взаимодействия в области освоения новых газовых месторождений, в т.ч. на территории России, в сфере транспортировки, переработки и реализации природного газа и СПГ. Об этом сообщили в управлении по работе со СМИ «Газпрома».

Были затронуты перспективные вопросы взаимоотношений в рамках проекта «Голубой поток». Стороны подтвердили заинтересованность в развитии долгосрочного сотрудничества на взаимовыгодной основе между «Газпромом» и Eni, «что приобретает особую актуальность в условиях либерализации европейских газовых рынков», отметили в управлении.

Рынок природного газа Италии является третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Доля газа в энергетическом балансе Италии — более 30%. В 2005г. 86% потребностей в природном газе Италия покрывала за счет импорта. Основными поставщиками газа в страну являются Алжир и Россия.

Италия является вторым по величине импортером российского газа в Европе. Группа «Газпром» поставляет газ в Италию по пяти долгосрочным контрактам. В 2005г. объем поставок составил 21,8 млрд.куб.м. газа.

В фев. 1998г. «Газпром» и Eni подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве. В рамках соглашения компании участвуют в реализации проекта «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря). Для обеспечения финансирования, организации строительства газопровода и его эксплуатации «Газпром» и Eni создали российско-итальянскую компанию Blue Stream Pipeline Company. В фев. 2003г. «Голубой поток» был вве-

ден в эксплуатацию. В 2005г. в Турцию по газопроводу поставлено 5 млрд.куб.м. газа. ИА Regnum, 28.6.2006г.

— Российские компании получают доступ на энергетический рынок Италии в обмен на допуск итальянских компаний к добыче нефти и газа в РФ. Об этом по итогам переговоров в Кремле с президентом России Владимиром Путиным объявил премьер-министр Италии Романо Проди. Путин, комментируя результаты переговоров, отметил, что РФ готова допустить к добыче нефти и газа не только итальянские компании, но и компании других стран, готовых к равноправному сотрудничеству, передает «РГ». ИА Regnum, 21.6.2006г.

— Премьер-министр Италии Романо Проди выразил обеспокоенность сообщениями о том, что Украина не создает стратегические резервы газа. «Нас беспокоит тот факт, о котором нам сообщили, что Украина не закачивает газ в подземные хранилища, не создает стратегические резервы газа», — заявил Р.Проди на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным в Москве во вторник. «Мы хотели бы избежать риска, с которым столкнулись прошлой зимой. И с нашей стороны сделаем все зависящее, чтобы обеспечить создание таких резервов», — подчеркнул Р.Проди. Р.Проди отметил, что через несколько недель он вновь встретится с президентом России в С.-Петербурге на саммите «Большой восьмерки» и надеется продолжить там диалог как по глобальным проблемам, так и по вопросам двусторонних отношений. Interfax, 20.6.2006г.

— Глава итальянского газового концерна Eni Паоло Скарони отправится 20 июня в Москву, где продолжит переговоры с «Газпромом». Об этом он заявил, отвечая на вопросы журналистов в кулуарах конференции промышленников, проходящей в Венеции. «Никаких новостей о «Газпроме» у меня нет. Я поеду в Москву 20 июня, может быть, после этого у меня будет четче представление, чем сейчас», — сказал глава Eni. Переговоры между «Газпромом» и Eni ведутся уже давно: первоначальное соглашение о сотрудничестве было заключено в мае пред.г., однако на него наложило вето итальянское антимонопольное ведомство.

Новые условия договора интенсивно обсуждались этой весной: зампред правления «Газпрома» и глава «Газэкспорта» Александр Медведев даже заявил 25 марта, что надеется завершить переговоры к 1 июля. «Газпром» надеется получить прямой выход на итальянский рынок, кроме того, обсуждается вопрос покупки пакетов акций газопроводной компании Snam-Retegas и энергетического подразделения Eni — Enipower. Eni заинтересована не только в том, чтобы продлить истекающий в 2017г. контракт на поставки газа с «Газпромом» и установить фиксированную цену на получаемый из России газ, но и в том, чтобы быть допущенной к новым месторождениям, к разведке месторождений в Баренцевом море. Об этом говорил Паоло Скарони, выступая 25 мая на ежегодном собрании акционеров компании, посвященном плану развития компании и подведению баланса за 2005г. РИА «Новости», 12.6.2006г.

— Первая партия азербайджанской нефти, достигшая 28 мая по трубопроводу Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД) турецкого порта Джейхан, 3 июня будет загружена в принадлежащий судоходной компании Katoni танкер The British Hawthorne и отправлена в Италию. Об этом сообщает ИА «АзерТАдж». Председатель общества морского транспорта Искендеруна Махмуд

Зейтуноглу заявил, что трубопровод БТД, по которому ежедневно будет транспортироваться 1 млн. бар. сырой нефти, является большим вкладом в мировое энергоснабжение. Он сообщил, что азербайджанская нефть достигла порта Джейхан без каких-либо проблем и 3 июня будет загружена в танкер. Отметив, что загруженные в танкер 85 тыс.т. сырой нефти будут отправлены в итальянский порт Савона, Зейтуноглу подчеркнул, что тем самым начался процесс превращения Искендерунского залива в важный международный нефтяной коридор. ИА Regnum, 1.6.2006г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер 24 марта в Милане (Италия) провел встречу с президентом компании Edison Умберто Квадрино, на которой стороны обсудили перспективы сотрудничества в газовой сфере и в области электроэнергетики в Италии, а также в других странах, в частности во Франции и Великобритании. Как сообщили в управлении по работе со СМИ «Газпрома», особую актуальность это приобретает в связи с интеграцией газового и электроэнергетического бизнеса Edison и Electricite de France.

Стороны обсудили перспективы развития деятельности совместного предприятия Volta с учетом продолжающихся процессов либерализации на газовом рынке Италии, расширения газопровода TAG, а также возможной организации поставок российского газа в Италию по «южному маршруту» (с использованием мощностей газопровода «Голубой поток»). Стороны отметили возрастающую роль российского газа для удовлетворения растущего спроса на газ в Италии и других странах Западной Европы. ИА Regnum, 27.3.2006г.

— «Газпром» и Eni в апреле продолжают переговоры по поставкам российского газа в Италию. Как говорится в сообщении российского газового холдинга, «стороны договорились о проведении очередной встречи в следующем месяце». В ходе встречи, состоявшейся в Милане, предправления «Газпрома» Алексей Миллер и полномочный управляющий концерна Eni Паоло Скарони провели «конструктивный диалог, где были определены предварительные условия будущего соглашения». «Участники встречи пришли к единому мнению, что дальнейшее развитие долгосрочных партнерских отношений между «Газпромом» и Eni имеет значительные перспективы в рамках реализации совместных проектов», — отмечается в сообщении. «Встреча прошла хорошо, но мы не подписали никакого соглашения, это был этап длительных переговоров», — сказал Скарони по итогам встречи.

Вице-президент «Газпрома» встретился с руководителем еще одной итальянской компании-поставщика энергии — Edison. В настоящий момент Edison получает 2 млрд.куб.м. в год через Promgas, совместное предприятие, созданное Eni и «Газпромом». Рынок природного газа Италии является третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Доля газа в энергетическом балансе Италии — 30%. 86% потребностей в природном газе Италия покрывает в пред.г. за счет импорта. Основными поставщиками газа в страну являются Алжир и Россия.

Италия является вторым по величине экспортером российского газа в Европе. «Газпром» поставляет газ в Италию по пяти долгосрочным контрактам. В 2005г. объем поставок составил 21,8 млрд.куб.м. газа. РИА «Новости», 24.3.2006г.

— Несанкционированный отбор Украиной российского газа, предназначенного для Италии, стал

одной из причин охватившего Италию нынешней зимой энергетического кризиса и возникшего дефицита природного газа. Об этом председатель совета министров Италии Сильвио Берлускони заявил в телевизионном интервью, вышедшем в эфир поздно вечером.

«Газопровод идет к нам через территорию Украины, — сказал С.Берлускони. — Эта страна в производном порядке производила отбор 35 млн.куб.м. газа, а затем, после того как Российская Федерация увеличила поставки газа, отобрала еще 35 млн.куб.м. Украина производила отбор 70 млн.куб.м. газа в день, не имея на это контракта с «Газпромом» (GAZP), — констатировал С.Берлускони.

Другой причиной снижения объема поставок российского газа в Италию стали холода в России, добавил итальянский премьер. «Сокращение было минимальным, в среднем всего 8%» от общего объема поставок газа в Италию, сказал С.Берлускони. Он добавил, что неоднократно беседовал по газовой проблеме с президентом России Владимиром Путиным и в ответ получил «максимальное содействие». Прайм-ТАСС, 17.2.2006г.

— Итальянское антимонопольное ведомство Antitrust оштрафовало национальную нефтегазовую компанию Eni на 290 млн. евро за злоупотребление доминирующим положением на рынке газа. Тем самым Antitrust завершил длившееся 13 месяцев разбирательство в отношении Eni, одним из результатов которого стало аннулирование в окт. 2005г. заключенного в мае контракта между Eni и «Газпромом» (GAZP). Согласно контракту, «Газпром» получал доступ на внутренний рынок газа Италии с правом продавать потребителям внутри страны 2 млн.куб.м. газа ежегодно. По мнению Antitrust, это соглашение не создавало достаточного простора для конкуренции.

Штраф, присужденный Eni, является самой крупной финансовой антимонопольной санкцией против отдельной компании в Италии. Это второй по величине такого рода штраф в истории Европы: в 2004г. антимонопольное ведомство Еврокомиссии оштрафовало компанию Microsoft на 497 млн. евро.

Antitrust признал Eni виновной в том, что она отказала фирмам-конкурентам в доступе к принадлежащему ей трубопроводу, по которому природный газ поступает в Италию из Алжира через Тунис. Расторжение контрактов на поставку, заключенных в 2003г., Eni мотивировало опасностью избыточного предложения на рынке газа. По мнению Antitrust, решение Eni привело к затяжке расширения пропускной способности трубопровода из Туниса, что стало одной из причин дефицита газа нынешней зимой.

Antitrust постановил, что Eni должна увеличить пропускную способность тунисского газопровода к октябрю 2008г. на 6,5 млрд.куб.м. в год. Год назад Eni объявила о предстоящем увеличении пропускной мощности двух трубопроводов, по которым в Италию поступает алжирский и российский газ. Eni в 2005г. поставила 53 млрд.куб.м. из всех 86 млрд.куб.м. газа, которые были потреблены в Италии. Прайм-ТАСС, 16.2.2006г.

— Со вторника Италия начинает использовать стратегические запасы природного газа, чтобы покрывать свои потребности в этом сырье, сообщают итальянские СМИ. Это решение принято в связи с недополучением газа из России в условиях роста его потребления в Италии из-за холодной погоды. По оценке крупнейшей итальянской энергетической компании ЭНИ, за минувшие сутки в Италию не по-

ступили 12 млн.куб.м. газа, что составляет 16,2% суточной нормы. Этот объем голубого топлива равен 3% суточного потребления газа в Италии. Недопоставки наблюдаются в стране уже несколько дней. Запасы Италии составляют 5,1 млрд.куб.м. газа. Правительство уверяет, что снабжение страны этим топливом гарантировано. Interfax, 14.2.2006г.

— Италия будет сталкиваться с серьезной угрозой нехватки природного газа, по меньшей мере, в ближайшие три года, считает специальная комиссия Палаты депутатов итальянского парламента, изучившая эту проблему после недавних перебоев со снабжением. Комиссия пришла к выводу, что дефицит может быть вызван стратегией местных доминирующих операторов и зарубежных поставщиков этого топлива. Авторы доклада выражают «озабоченность в отношении ситуации, которая намечается в стране на 2006 и 2007г., способной вызвать серьезную нехватку природного газа, как для частных потребителей, так и для промышленности». Итальянская пресса приводит заявление министра промышленности Клаудио Скайюлы, который сообщил, что «запасы природного газа в стране составляли 9-10 млрд.куб.м., причем из них пришлось использовать 4,5 млрд. Таким образом, стратегический резерв достигает 5 млрд.куб.м.». Interfax, 10.2.2006г.

— Правительство Италии наметило к реализации новые меры по предотвращению энергетического кризиса в связи с возможной нехваткой природного газа. Об этом было объявлено по итогам заседания чрезвычайного комитета по энергетической безопасности. В случае возникновения кризиса предполагается в принудительном порядке сократить объемы снабжения газом электростанций и в административном порядке прекратить импорт электроэнергии из Италии за рубеж.

Министр производственной деятельности Италии Клаудио Скайюла заверил итальянцев, что даже в случае нового похолодания в Европе чрезвычайной ситуации с газом на Апеннингах не возникнет, поскольку Россия обещала поставлять в Италию необходимое количество газа даже в случае его несанкционированного отбора Украиной. В течение последних трех суток «Газпром» восстановил поставки газа в Италию в полном объеме.

С 1 фев. в Италии вступил в силу декрет правительства об экономии газа, предусматривающий сокращение с 20 до 19 градусов температуры обогрева квартир и перевод ряда электростанций с газа на мазут. Прайм-ТАСС, 2.2.2006г.

— Несмотря на наступившие холода, Россия полностью выполнила обязательства по поставкам газа в Италию, сообщили в пресс-службе итальянской газовой компании Eni. «За предыдущие газовые сутки мы получили 74 млн.куб.м., т.е. ровно столько, сколько положено по контракту. Судя по показаниям наших датчиков, в текущие газовые сутки все обязательства по поставкам также будут выполнены», — сказал пресс-секретарь Eni Джанни Ди Джованни (Gianni Di Giovanni).

Находившийся с визитом в Риме министр финансов Алексей Кудрин заверил своего итальянского коллегу Джулио Тремонта в том, что Россия намерена выполнять свои обязательства по поставкам энерго-ресурсов. «Россия будет и в дальнейшем стабильно обеспечивать и Европу, и другие регионы, и будет увеличивать эти поставки», — сказал Кудрин, напомнив, что тема энергетической стабильности и энергетической безопасности является центральной темой рос-

сийского председательства в «большой восьмерке». С 1 фев. в Италии вступил в силу план по преодолению энергетического кризиса, включающий в себя ограничения на отопление жилых домов и на подачу газа на электростанции. РИА «Новости», 1.2.2006г.

— ОАО «Газпром» ведет переговоры о вхождении на внутренний рынок газа Италии, заявил министр финансов России Алексей Кудрин, выступая в Риме на совместной пресс-конференции с министром экономики и финансов Италии Джулио Трмонти по итогам их переговоров.

Глава российского минфина не стал сообщать никаких подробностей переговоров, которые «Газпром» ведет с нефтегазовой компанией Eni, занимающей ведущие позиции на итальянском розничном рынке газа, а также переговоров на тот же счет на уровне правительств двух стран.

Глава Eni Паоло Скарони заявил, что считает законным стремление «Газпрома» напрямую продавать газ итальянским потребителям, хотя добавил, что соглашения об этом будут достигнуты не скоро. Министр производственной деятельности Италии Клаудио Скайола также заявил, что Рим в перспективе готов открыть свой внутренний рынок газа для «Газпрома».

А.Кудрин также оставил без комментариев вопросы итальянских журналистов относительно возможной заинтересованности «Газпрома» в приобретении акций компании Snam-Retegas, управляющей итальянскими газопроводами.

Snam-Retegas — дочерняя компания Eni, главным акционером которой является итальянское государство. Однако по решению правительства Италии, в рамках либерализации рынка газа в 2008г., Eni должна отказаться от контроля над Snam-Retegas, продав ее акции частным инвесторам.

Дж.Трмонти заявил, что после возникшего в последние две недели в Италии газового кризиса вопрос о приватизации газотранспортной компании должен быть подвергнут анализу и новой оценке. Дж.Трмонти отказался заранее предсказать, будут ли отложены сроки приватизации Snam-Retegas, намеченной на 2008г. Прайм-ТАСС, 1.2.2006г.

— Нехватка газа на европейском рынке будет ощущаться по крайней мере еще в течение двух лет. об этом заявил накануне вечером на слушаниях в парламенте Италии глава одной из крупнейших итальянских электроэнергетических компаний Умберто Квадрино (Umberto Quadrino). Он считает, что дефицит будет преодолен после того, как будут расширена пропускная способность газопроводов и построены установки по регазификации сжиженного газа, что позволит диверсифицировать источники поставок.

На слушаниях обсуждался вопрос о возникшем в последние дни в Италии и ряде других стран Европы дефиците российского газа, причину которого эксперты усматривают в необычно низкой температуре в Европе и России, что привело к беспрецедентному росту потребления газа энергетикой и коммунальным хозяйством.

«Мы испытываем нехватку газа, и эта ситуация в Италии и в Европе будет сохраняться по крайней мере 2г., то тех пор, пока в 2008г. не будет пущена установка по регазификации в г.Ровиго (Rovigo) и не будет увеличена мощность трубопроводов», — сказал У.Квадрино.

Как сообщил на слушаниях президент газотранспортной компании Snam-Retegas Альберто Меомар-

тини (Alberto Meomartini), по планам компании инвестиции в ее сеть газопроводов в 2005-08гг. составят 3,5 млрд. евро. Прайм-ТАСС, 20.1.2006г.

— Концерн Eni заявляет об уменьшении поставок российского газа в Италию. Объем поставок российского газа в Италию уменьшился на 5,4%, сообщило итальянское телевидение со ссылкой на информацию, полученную от нефтегазовой группы Eni. Это составляет 1% от общего потребления газа на Апеннинах. «Газпром» выполняет свои обязательства перед итальянскими потребителями в рамках действующих контрактов», — заявили в пресс-службе российского газового концерна. Представители Eni также сообщили, что «уменьшение количества поступающего газа было компенсировано из специальных запасов, однако стратегические государственные запасы не были затронуты». «Мы используем специальные запасы, и я не вижу проблем на ближайшие несколько недель», — сказал итальянский министр производственной деятельности.

Ранее «Газпром» заявил, что в связи с похолоданием увеличил поставки газа российским потребителям на 40% сверх плана, а европейским потребителям — на 7% выше контрактных обязательств. Официальный представитель «Газпрома» Сергей Куприянов опроверг сообщения о том, что из-за сильных морозов «Газпром» может сократить поставки топлива в Европу. «Мы и по российским потребителям, и по поставкам за рубеж сейчас работаем в режиме сверхплана», — отметил он. РИА «Новости», 18.1.2006г.

— С начала газового кризиса между Россией и Украиной Италия потеряла 32 млн.куб.м. газа, сообщил министр производственной деятельности страны Клаудио Скайола (Claudio Scajola). Министр подчеркнул, что именно такой объем был компенсирован местным газовым сетям из итальянских газовых хранилищ, в которых накоплено 9 млрд.куб.м. природного газа. Ведущая итальянская нефтегазовая группа Eni объявила о том, что поставки российского газа в Италию сократились за минувшие сутки на 19%. Уменьшение объема зафиксировано на 6 часов утра вторника. По контракту за минувшие сутки в Италию должны были поступить 74 млн.куб.м. газа, из которых не поступило 14 млн., что, по утверждению Eni, составляет 4% от общего потребления газа в стране. РИА «Новости», 3.1.2006г.

— Министр промышленности Италии Клаудио Скайола намерен обсудить в Москве вопросы, связанные с подготовкой соглашений между «Газпром» и ведущей нефтегазовой группой Италии Eni. Как сообщил Скайола, в ходе визита состоится его встреча с руководством министерства промышленности и энергетики России.

Министр отметил, что рассмотрел вопросы подготовки соглашений между «Газпром» и Eni с полномочным управляющим Eni Паоло Скарони, который провел в Москве переговоры с руководством «Газпрома».

17 нояб. после переговоров с председателем правления «Газпрома» Алексеем Миллером в турецком городе Самсуне Скарони сообщал, что в декабре обе компании намерены подписать новое соглашение в области поставок российского газа в Италию. Тогда же зампред правления «Газпрома» Александр Медведев пояснил, что рамочный меморандум о сотрудничестве затрагивает вопросы сотрудничества в газовой, нефтяной и электроэнергетической сферах. Он отметил, что представители Италии выразили заинтересованность в совместных нефтяных проектах с Россией.

Италия является вторым по значению импортером российского газа в Европе. «Газпром» поставляет газ в Италию в рамках пяти долгосрочных контрактов. В 2004г. объем поставок составил 21,3 млрд.куб.м. РИА «Новости», 6.12.2005г.

— 5-6 нояб. итальянская печать активно комментировала соглашение о строительстве нового газопровода между Италией и Грецией через пролив Отранто. Межправительственное соглашение было подписано 4 нояб. министром производственной деятельности Италии К.Скайола и министром экономического развития Греции Д. Сиуфасом. Начало строительства газопровода запланировано на 2007г., завершение — на 2010г. Пропускная способность нового газопровода — от 8 до 10 млрд.куб.м. газа в год. Газ, по сведениям итальянской печати, будет поступать в Италию через Турцию и Грецию из стран Каспийского бассейна и Ближнего Востока. Общая стоимость строительства газопровода — 950 млн. евро. О материалах в итальянской печати по этому вопросу минэкономразвития проинформировано отдельно. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 10.11.2005г.

— Ведущая итальянская нефтегазовая группа ЭНИ (Eni) и частная турецкая компания Чалик (Calik) достигли соглашения о создании нефтепровода, который соединит турецкий город Самсун, расположенный на берегу Черного моря, и Джейхан, находящийся на средиземноморском побережье. Об этом сообщили в пресс-службе ЭНИ.

«Создание этого трубопровода создаст альтернативу транспортировке нефти танкерами через проливы Босфор и Дарданеллы, причем это будет более быстрый, более экономичный и менее опасный для окружающей среды способ транспортировки», — подчеркнул представитель ЭНИ. Он сообщил также, что правительство Турции поддержало идею создания такого нефтепровода.

Данный проект потребует строительства специальных морских терминалов в Самсуне и Джейхане и прокладки трубопровода между двумя городами длиной 560 км. Пропускная способность нового трубопровода превысит 1 млн. бар. нефти в день.

ЭНИ рассматривает данный проект как стратегический, поскольку планирует использовать новый нефтепровод для расширения экспорта «черного золота» из России и Казахстана. Итальянская группа активно работает на Каспии, в частности, на Кашаганском и Карачаганском месторождениях в Казахстане. РИА «Новости», 9.11.2005г.

— В органе экономических кругов Италии газете «Иль Соле 24 оре» продолжалось опубликование материалов, посвященных проблеме прямого выхода на итальянский рынок дистрибуции газа российского «Газпрома» после подписания соглашения с фирмой Central Energy Italia. Вместе с тем, после аннулирования соглашения между «Газпром» и ЭНИ от мая 2005г. и решения Антitrustовского комитета Италии о блокировании контракта между «Газпром» и Central Energy Italia тон публикаций стал более спокойным. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 27.10.2005г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и полномочный управляющий концерна ЭНИ Паоло Скарони обсудили вопросы развития сотрудничества «Газпрома» и ЭНИ с учетом новых приобретений российской компании в нефтяной сфере, сообщает пресс-служба российской компании. Миллер и Скарони договорились переработать достигнутые ранее пакетные соглашения по газу и учесть новые возможности сотрудничества в нефтя-

ных проектах и в области поставок нефти и нефтепродуктов в Европу. В связи с этим соглашение ЭНИ и «Газпрома» от 10 мая 2005г. названо неактуальным. Напомним: рынок природного газа Италии является третьим по величине среди европейских стран после Великобритании и Германии. Доля газа в энергетическом балансе Италии — более 30%.

Общее потребление газа в стране в 2004г. составило 81 млрд.куб.м. 86% потребностей в природном газе Италия покрывала в прошлом году за счет импорта. Основными поставщиками газа в страну являются Алжир и Россия. Италия является вторым по величине экспортером российского газа в Европе. Группа «Газпром» поставляет газ в Италию по пяти долгосрочным контрактам. В 2004г. объем поставок составил 21,3 млрд.куб.м. газа. В фев. 1998г. «Газпром» и ЭНИ подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве. В рамках соглашения компании участвуют в реализации проекта «Голубой поток» (магистральный газопровод, предназначенный для прямых поставок российского газа в Турцию по дну Черного моря).

Для обеспечения финансирования, организации строительства газопровода и его эксплуатации «Газпром» и ЭНИ создали российско-итальянскую компанию Blue Stream Pipeline Company. В фев. 2003г. «Голубой поток» был введен в эксплуатацию. С начала поставок газа в Турцию по газопроводу поставлено 7,8 млрд.куб.м. газа. 10 мая 2005г. между ЭНИ и «Газпром» было подписано пакетное соглашение, включающее в себя вопросы перераспределения части объемов газа по контрактам ЭНИ в связи с либерализацией рынка газа Италии, вопросы продления долгосрочных контрактов ЭНИ и «Газпрома» и условий платежей по ним, перспективы работы совместных предприятий «Газпрома» с конечными потребителями газа в Италии. 28 сент. 2005г. ОАО «Газпром» и Millhouse Capital подписали обязывающие документы на приобретение 72,663% акций ОАО «Сибнефть». Сумма сделки составляет 13,091 млрд.долл. Ранее «Газпром» заключил сделку на приобретение 3,016% акций «Сибнефти» у АБ «Газпромбанк». Таким образом, «Газпром» получает контроль над 75,679% акций ОАО «Сибнефть». Сделки одобрены правлением и согласованы советом директоров ОАО «Газпром». Росбалт, 21.10.2005г.

— Итальянская и Европейская антимонопольные службы намерены детально разобраться в соглашениях по газу, заключенных в 2005г. между «Газпром» и ведущей нефтегазовой группой Италии Eni. Об этом сообщил в Риме президент Итальянской службы по проблемам энергии и газа Алессандро Ортис.

«Контракты, заключенные «Газпром» и Eni, являются секретными, но мы постепенно постараемся «сунуть свой нос» в это дело, в т.ч. с помощью Итальянской и Европейской антимонопольных служб», — заявил Ортис.

По его словам, 27 окт. представители его ведомства должны встретиться в Брюсселе с руководителями службы ЕС по проблемам конкуренции, чтобы обсудить нынешнюю ситуацию в области обеспечения конкуренции в газовом секторе Италии и выполнения антимонопольных директив ЕС.

Ортис сообщил также, что в этой встрече должен принять участие представитель Австрии, через территорию которой российский газ поступает в Италию. Он подчеркнул, что газ, поставляемый «Газпром», транспортируется по газопроводу, который контро-



лирует Eni, и выразил намерение разобраться в вопросе обоснованности ныне действующих тарифов на газ.

Ортис обратил внимание на большую концентрацию газовых ресурсов под контролем Eni, что оказывает решающее влияние на ситуацию на национальном рынке энергоносителей. По его мнению, только выход на этот рынок новых операторов, не связанных с Eni, сможет обеспечить подлинную конкуренцию.

Пресс-служба «Газпрома» сообщила, что в ходе рабочей встречи между председателем правления компании Алексеем Миллером и полномочным управляющим Eni Паоло Скарони стороны пришли к выводу о неактуальности соглашения между «Газпром» и Eni, подписанного 10 мая 2005г. Этим документом регулировались вопросы перераспределения части объемов газа по контрактам Eni в связи с либерализацией рынка газа в Италии и вопросы продления долгосрочных контрактов. Кроме того, документ регулировал перспективы работы совместных предприятий «Газпрома» с конечными потребителями газа в Италии.

Газпром и Eni договорились переработать достигнутые ранее пакетные соглашения по газу и учесть новые возможности сотрудничества в нефтяных проектах и в области поставок нефти и нефтепродуктов в Европу. РИА «Новости», 21.10.2005г.

— Омская обл. ОАО «Новатэк» и ООО «Группа компаний «Титан» подписали меморандум о сотрудничестве в области создания нефтехимических производств на территории региона, сообщили в «Новатэке». Подписанное соглашение предусматривает разработку и реализацию программ создания нефтехимических производств нового поколения и комплексного развития существующих производств с целью глубокой переработки сжиженных углеводородных газов, а также содействие улучшению экологической ситуации в Омской обл.

«Новатэк» и ГК «Титан» на основе партнерских отношений, на базе имеющихся производственных мощностей и объектов инфраструктуры, доступных сырьевых ресурсов и при государственной поддержке правительства Омской обл., выражают намерение подготовить проект создания современного нефтехимического комплекса для производства полипропилена, бутадиена и синтетического каучука.

Деятельность участников в рамках подписанного меморандума способствует развитию экономики Омской обл., росту занятости и благосостояния населения. Правительство Омской обл. выразило готовность при формировании программ экономического развития области в приоритетном порядке рассматривать предложения, разработанные в рамках настоящего меморандума, и на их основе формировать региональную целевую программу развития Омской обл.

«Новатэк» — крупнейший независимый производитель природного газа и второй по величине производитель газа в России. Основанная в 1994г., компания занимается разведкой, добычей и переработкой природного газа и жидких углеводородов. На 31 дек. 2004г. компания обладала доказанными запасами по классификации SEC в 4,1 млрд.бар. нефтяного эквивалента, 93% этих запасов составлял природный газ.

ГК «Титан» основана в 1989г. В ее состав входят предприятия, производящие метил-трет-бутиловый эфир (МТБЭ), бутадиен-стирольные каучуки (СКМС), фенол, ацетон, пропилен, а также другие продукты технологических переделов переработки

нефтяных газов. Производственные мощности: МТБЭ — 180 тыс.т/г, СКМС — 115 тыс.т/г, фенол — 50 тыс.т/г, ацетон — 35 тыс.т/г, пропилен — 85 тыс.т/г. Общий объем выпускаемой продукции за 2004г. составил 534,9 млн.долл. 13 апр. 2005г. компанией «Титан» подписано соглашение с фирмой Tesnimont (Италия) о строительстве завода по производству полипропилена. Плановая мощность — 180 тыс.т/г. Росбалт, 19.10.2005г.

— Компания Bos Shelf, являющаяся совместным предприятием между Государственной нефтяной компанией Азербайджана и итальянской Saipem и осуществляющая строительство опорных блоков для стационарных платформ в рамках проекта разработки контрактного блока «Азери-Чираг-Гюнешли», рассматривает перспективы своей деятельности в других странах Каспийского региона. Об этом в Баку заявил директор компании Bos Shelf Ричард Мацке.

«Наши проекты в Азербайджане завершатся в 2006-07гг. После этого работа может появиться не ранее 2009г., когда начнется вторая стадия разработки месторождения «Шах Дениз». Однако перспективы имеются в Казахстане и Туркменистане. Если мы получим заказы в Казахстане, при выполнении проектов мы намерены использовать инфраструктуру Азербайджана», — сказал Р. Мацке.

Говоря о деятельности компании в Азербайджане, он отметил наличие определенных проблем. По словам Р. Мацке, в стране применяются таможенные пошлины на импортируемое оборудование, «причем иногда довольно большие». «Здесь слишком сложная налоговая система. Определенные трудности возникают и с трудовым кодексом: мы хотели бы задействовать азербайджанских работников по 60 часов в неделю, что позволило бы им получать больше доходов, а кодекс ограничивает рабочую неделю 40 часами», — заключил он. KZ-today, 13.6.2005г.

— Итальянский энергетический холдинг ЭНИ планирует увеличить пропускную способность газопроводов из России (через Австрию) и из Алжира в целом на 6,5 млрд.куб.м. в год. Пропускная способность каждого газопровода будет увеличена на 3,25 млрд.куб.м. Инвестиции в оба проекта составят 600 млн. евро. Завершить проекты планируется к 2008г. www.economy.gov.ru, 10.5.2005г.

— Правительство Италии просит нефтепромышленников сдерживать рост цен на бензин. Замминистра по вопросам промышленной деятельности Джованни Дель Эльче обратился в среду к итальянским нефтепромышленникам с официальным письмом, в котором просит их проявить «ответственный подход» и предпринять «разумные усилия» с тем, чтобы сдерживать рост цен на автомобильное топливо, которые в последние дни достигли в Италии, вслед за ценами на нефть, рекордных показателей. В письме отмечается, что само правительство, «занятое борьбой за активизацию экономики» в условиях «длительной неблагоприятной конъюнктуры», не может выделить средств для регулирования бензинового рынка.

21 июля правительство провело через парламент закон, сокращающий текущие госрасходы, а во вторник получило одобрение законодательного органа страны программы финансово-экономического развития на 2005-07гг. «Речь не идет о том, чтобы отказываться от рыночных ориентиров», — поясняет в своем письме Дель Эльче, но просит нефтепромышленников в этот «критический для страны и для потребителей момент» проявить «социальную солидарность» и «предпринимательскую этику», которые

превалировали бы над «чисто экономическими результатами».

Цены на бензин достигли в Италии рекордного уровня. Стоимость литра наиболее популярного «зеленого» бензина подскочила до 1,171 евро. «Интеза консуматори» – итальянская организация, объединяющая ассоциации по защите прав потребителей, уже подсчитала, что в результате последних скачков цен на нефть и, соответственно, на бензин ежегодные расходы средней итальянской семьи возрастут на 526 евро. РИА «Новости», 4.8.2004г.

– ОАО НК «Лукойл» и корпорация Eni (Италия) подписали соглашение о приобретении российской компанией 50% акций компании LukAgir. Об этом сообщает ИА «Нефтегазовая вертикаль» со ссылкой на сообщение ОАО НК «Лукойл». Сумма сделки, завершение которой ожидается в III кв. 2004г., в сообщении не приводится. LukAgir владеет 24% долей в соглашении о концессии по лицензии на разработку углеводородов на месторождении «Мелейя» в Египте. Компания также владеет 10% долей в соглашении о разведке, разработке и разделе продукции по месторождению «Шах-Дениз» в Азербайджане, 8% долей в компании «Азербайджан Гэз Сапплай» и 100% в «ЛукАджип» (Мидстрим) Б.В., которая является владельцем 10% доли «ЛукАджип» в «Южно-Кавказской трубопроводной компании» (ЮКТК). ИА Regnum, 12.7.2004г.

– НК «Лукойл» намерена приобрести у промышленной нефтяной государственной компании Италии ЭНИ (Ente Nazionale Idrocarburi) долю в российско-итальянском предприятии «ЛукАджип» (LukAgir N.V.). «Лукойл» подписала имеющее обязательную силу соглашение, в соответствии с которым компания приобретет у ЭНИ ее 50% долю в «ЛукАджип», – говорится в пресс-релизе «Лукойла». Ожидается, что сделка будет окончательно завершена при выполнении определенных условий в III кв. 2004г. «ЛукАджип» владеет 24% долей в соглашении о концессии по лицензии на разработку углеводородов на месторождении «Мелейя» в Египте. Компания также владеет 10% долей в соглашении о разведке, разработке и разделе продукции по месторождению «Шах-Дениз» в Азербайджане, 8% долей в компании «Азербайджан Гэз Сапплай» и 100% в «ЛукАджип» (Мидстрим). Последняя является владельцем 10% доли в «Южно-Кавказской трубопроводной компании» (ЮКТК). Подписание «Лукойлом» договора купли-продажи пятидесятипроцентной доли в «ЛукАджип» является основанием для возникновения преимущественных прав, связанных с долей «ЛукАджипа» в ЮКТК, отмечается в сообщении. РИА «Новости», 30.6.2004г.

– Saipem (Италия) и Samsung Heavy Industries (Южная Корея) получили два контракта на строительство морского трубопровода и установку платформ в рамках реализации нефтегазового проекта «Сахалин-2», сообщает ИА «Нефтегазовая вертикаль». Суммарная стоимость контрактов составляет 343 млн.долл. Контракты подписаны с Sakhalin Energy Investment, которая является оператором по реализации проекта «Сахалин-2».

Первый контракт – с Saipem – должен быть реализован к 2005г. Контракт включает инжиниринг, разработку, строительство и установку двухниточного трубопровода, который свяжет месторождение Пильтун-Астохского нефтяное и Лунское газоконденсатное, а также морские буровые платформы с берегом. Работы будут вестись мощными крановыми судами

Castoro 2 и Semac 1 в два этапа – летом 2004г. и летом 2005г.

Второй контракт, подписанный с Samsung Heavy Industries, включает в себя транспортировку и установку на месторождениях Пильтун-Астохском и Лунском двух морских буровых платформ. Вначале летом 2005г. будет установлена более легкая платформа, вторая будет установлена летом 2006г.

В 2004г. Sakhalin Energy планирует инвестировать 2,8 млрд.долл. в проект «Сахалин-2» против 1,8 млрд.долл., инвестированных в 2003г. Общий объем инвестиций по проекту «Сахалин-2», разрабатываемому на условиях соглашения о разделе продукции (СРП), составил 4,4 млрд.долл., общая сумма инвестиций за весь период реализации проекта составит 10 млрд.долл. Инвестором проекта «Сахалин-2» является консорциум иностранных компаний со следующим распределением долевого участия: Shell Sakhalin Holding (дочерняя компания англо-голландской корпорации Shell) – 55%, Mitsui Sakhalin Development (дочерняя компания крупнейшей японской финансово-промышленной группы Mitsui) – 25%, Diamond Gas Sakhalin. Sakhalin Energy создана консорциумом в апр. 1994г. для реализации комплексного нефтегазового проекта «Сахалин-2». ИА Regnum, 21.1.2004г.

## ЭКОЛОГИЯ

– 21 апр. в Самаре станцию Приволжского межрегионального управления по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды посетит делегация экологов-специалистов в области мониторинга окружающей среды и обращения с отходами из Италии, сообщили в департаменте информационной политики и взаимодействия с институтами гражданского общества аппарата правительства Самарской обл. Цель визита – обмен опытом экологических исследований и наблюдений, обсуждение перспектив возможного сотрудничества.

В составе делегации доктор Луцци Серджио – профессор Флорентийского университета, Чернилья Андреа – ведущий инженер, специалист непрерывного экологического мониторинга, изменения загрязнений окружающей среды. Свое участие подтвердил и почетный консул Италии в Приволжском федеральном округе Джангуидо Бреддо. Экологи из Италии в Самаре также намерены встретиться с замминистра природных ресурсов и охраны окружающей среды Самарской обл. Татьяной Сафроновой, представителями общественных организаций и Ассоциации по обращению с отходами. Профессор Института экологии Тольяттинского государственного университета Андрей Васильев обсудит с коллегами из Италии возможность проведения международного экологического форума на территории Самарской обл. ИА Regnum, 21.4.2009г.

– В результате разрушительного землетрясения, происшедшего 6 апреля в области Аbruццо, 50 тысяч человек вынуждены были покинуть свои дома, которые полностью разрушены или опасны и непригодны для проживания, сообщил глава Службы гражданской обороны Италии Гуидо Бертолазо (Guido Bertolaso) в статье, которую опубликовала в среду римская газета «Мессаджеро» (Il Messaggero).

По его словам, серьезный ущерб в результате стихийного бедствия отмечен на территории площадью более 1,5 тыс.кв.км. Разъясняя масштабы ЧП, Бертолазо отметил, что они были бы сопоставимы с ситуацией, при которой население неожиданно покинуло

бы такие крупные итальянские города, как Сиена или Верона.

Глава Службы ГО сообщил, что в зоне землетрясения действуют семь оперативных центров, которые координируют работу различных служб и структур по преодолению последствий стихийного бедствия.

В Абруццо созданы 106 палаточных городков, насчитывающие 4,5 тыс. палаток. Кроме того, пострадавшие от землетрясения проживают в 406 гостиницах, в основном Адриатическом побережье области, а также у своих родственников и знакомых.

В течение двух последних дней специалисты Службы гражданской обороны Италии провели первоначальное обследование части пострадавших зданий в зоне землетрясения. Из 1467 проверенных сооружений полностью пригодными для проживания и использования оказалось лишь 771, что составляет 53%.

Землетрясение магнитудой 5,8 произошло в ночь на 6 апреля в центральной Италии. Его эпицентр находился близ административного центра области Абруццо — города Аквилы, который, по словам премьер-министра Италии Сильвио Берлускони, превратился в «город-призрак». В результате стихийного бедствия погибли 294 чел., были ранены 1,5 тыс.

Сейсмическая активность в Абруццо продолжается постоянно. По данным сейсмологов, с 6 по 15 апреля здесь произошло 1,8 тыс. подземных толчков. В последний раз сильные колебания земной коры были зафиксированы во вторник в 22.17 (00.17 мск). По данным Национального института геофизики и вулканологии, их сила составила 4,1 балла по шкале Рихтера. Сергей Старцев. РИА «Новости», 15.4.2009г.

— Потерявшие жилье в результате разрушительного землетрясения в центральной Италии люди должны покинуть палаточные городки, где сейчас находятся и вернуться в нормальное жилье до начала будущей зимы. Об этом заявил во вторник глава области Абруццо, наиболее пострадавшей от удара стихии, Джанни Кьоди (Gianni Chiodi), сообщил итальянский телеканал Canale 5. Он подчеркнул, что дома для пострадавших должны быть построены к окт. 2009г. В 32 палаточных городках в окрестностях Аквилы размещены 19 тысяч человек.

Землетрясение магнитудой 5,8 произошло в ночь на 6 апреля в центральной Италии. Его жертвами, по последним официальным данным, стали 289 чел., были ранены 1,5 тыс., 40 тысяч граждан остались без крова. www.bfm.ru, 14.4.2009г.

— Венецианские власти намерены запустить ряд экологических проектов, которые помогут сохранить исторические и культурные ценности города. Одним из ключевых пунктов данной программы является строительство завода, который будет перерабатывать водоросли, заполнившие венецианские реки и каналы, в биотопливо.

Будут решены сразу две проблемы: водные артерии будут очищены, а полученное биотопливо сможет обеспечивать половину энергетических потребностей центра города. Стоимость проекта оценивается в 220 млн. евро.

Помимо этого, к 2013г. в Венеции начнут курсировать экологически безопасные вапоретто (небольшие теплоходы для перевозки туристов, аналог российских «речных трамваев»), которые будут работать на электрической, водородной и солнечной энергии, сообщает The Florentine. Prian.ru, 14.4.2009г.

— Жертвами разрушительного землетрясения, происшедшего в Центральной Италии, по последним

официальным данным, стали 289 чел., 40 тысяч граждан остались без крова, сообщило Reuters. Спасатели обнаружили в субботу вечером тело последнего человека, внесенного ранее в списки пропавших без вести. Спасательные работы на месте трагедии к утру воскресенья, 12 апреля, уже практически завершены.

Землетрясение силой 5,8 балла по шкале Рихтера произошло 6 апреля в центральной Италии. Его эпицентр находился в районе административного центра области Абруццо — города Аквила.

Во исполнение поручения президента РФ об оказании помощи Италии, пострадавшей от землетрясения и в соответствии запросом итальянской стороны, восемь российских экспертов МЧС отправятся в Италию 12 апреля для проведения оценки устойчивости жилых зданий и других сооружений, подвергшихся удару стихии. Специалисты определяют возможность проживания в осматриваемых зданиях, а также выработают рекомендации по повышению их устойчивости. www.bfm.ru, 12.4.2009г.

— Правительство Италии выделило еще 70 млн. евро для ликвидации последствий сильного землетрясения, происшедшего в области Абруццо, сообщила The Wall Street Journal. Об этом заявил в четверг на пресс-конференции в Риме премьер-министр Италии Сильвио Берлускони. Ранее кабинет министров уже выделил на эти цели 30 млн. евро. Берлускони также подтвердил, что число жертв землетрясения увеличилось до 279 чел.

В ночь на 6 апреля в Центральной Италии произошло сильное землетрясение. Его эпицентр находился в области Абруццо (Abruzzo). По данным сейсмологической службы, магнитуда землетрясения составила 5,8 баллов по шкале Рихтера. www.bfm.ru, 9.4.2009г.

— Правительство Италии направляет в чрезвычайный фонд помощи пострадавшим от землетрясения дополнительно 70 млн. евро, что вместе с ранее выделенными 30 млн. составляет 100 млн. евро, сообщил премьер-министр Италии Сильвио Берлускони на пресс-конференции в римском дворце Киджи, посвященной итогам экстренного заседания совета министров.

Он повторил цифру погибших: 279 чел., из них 20 детей в возрасте до 16 лет. Пострадавшим оказывают содействие 11 669 спасателей и поисковиков, на месте развернуты 17 полевых госпиталей, с населением работают 60 специалистов-психологов, свыше 600 военнослужащих охраняют покинутые жилища от мародеров, сообщил Берлускони.

Минувшей ночью отмечено 65 новых подземных толчков, отметил премьер и пояснил, что в такой обстановке работа спасателей значительно затруднена. Глава правительства привел список общественных структур, выведенных из строя стихией. Среди них здания префектуры, счетной палаты, дворца правосудия (областного суда), резиденция правительства области и центральный госпиталь. 6 апр. в Италии произошло мощное землетрясение магнитудой 6,7, в результате которого были ранены 1,5 тыс.чел. Росбалт, 9.4.2009г.

— Таяние ледников, вызванное глобальным потеплением, вынуждает Италию и Швейцарию пересмотреть государственные границы, пишет во вторник газета «Республика». Как выяснилось, проходящая в горах граница между обеими странами, установленная еще в 1861г., на практике уже не существует: потепление климата привело к тому, что ледники тают и перемещаются. В результате вершины гор изменились достаточно серьезно. Interfax, 24.3.2009г.

— Мэр Рима обратился к региональным властям с запросом о вводе чрезвычайного положения после того, как ливневые дожди и грозы, прошедшие в ночь на четверг, вызвали наводнения, нарушили транспортное сообщение и привели к человеческим жертвам.

В последние дни большая часть Италии оказалась во власти стихии. На севере не прекращается сильный снегопад, на юге — ураганные ветры и проливные дожди. Столица страны оказалась затопленной. Вода в реках Тибр и Аньене быстро прибывает, и мэр Джанни Алеманно объявил о возможном вводе чрезвычайного положения и эвакуации жителей.

Уже известно по крайней мере об одном погибшем: женщина не сумела выбраться из затопленного автомобиля. Мэр попросил жителей не использовать личный транспорт хотя бы в течение ближайших суток. Наводнение привело к задержке поездов; основные автомагистрали, ведущие в город, также заблокированы, сообщает Reuters.

Ситуация остается критической не только в Риме, но и в Тоскане. Подъем воды в реке Арно угрожает знаменитой галерее Уффици во Флоренции. Prjan.ru, 11.12.2008г.

— Итальянские исследователи завершат строительство 30-метровой башни для наблюдения за изменениями климата в Арктике к апр. будущего года, сообщил руководитель проекта Роберто Аццолини. Башня расположится рядом с арктической базой Италии в населенном пункте Нью-Олесунд на норвежских Свальбардских островах, сообщает агентство ANSA

Функционировать она начнет в июне, после установки всего необходимого оборудования. Сооружение получит название «Башня Амундсена-Нобиле», в честь итальянского исследователя Арктики Умберто Нобиле и норвежца Роальда Амундсена. Prjan.ru, 10.12.2008г.

— В Италии началось извержение вулкана на о-ве Стромболи (Сицилия). В ночь с субботы на воскресенье жители острова проснулись от сильнейшего взрыва, раздавшегося в жерле вулкана. Небо окрасилось розовым цветом, поднялось гигантское облако пепла. Большие камни скатились в море по склону горы, где почти постоянно струится поток огненной лавы. Для местного населения эта вспышка активности отозвалась только дребезжанием оконных стекол.

Как сообщает служба гражданской защиты, жертв и разрушений нет. По мнению экспертов Национального института геофизики и вулканологии, инцидент вписывается в нормальный режим деятельности вулкана.

Стромболи — маленький вулканический остров, расположенный в Тирренском море к северу от Сицилии, относится к группе Липарских островов. Вулкан всегда активен, знаменит частыми маленькими извержениями, наблюдаемыми из разных точек острова и окружающей его моря. Этот остров под именем Эолия описан в «Одиссее» Гомера как дом Эола, повелителя ветров.

В романе Жюль Верна «Путешествие к центру земли» главные герои возвращаются из своих подземных странствий именно через жерло Стромболи.

Кроме того, остров и вулкан известны во всем мире благодаря классическому фильму «Стромболи», снятому в 1950г. режиссером Роберто Росселлини с Ингрид Бергман в главной роли. www.italynews.ru, 8.12.2008г.

— Итальянские компании ENI и Enel подписали стратегическое соглашение о сотрудничестве в обла-

сти развития технологий улавливания, транспортировки и хранения углекислого газа в геологических формациях. Об этом говорится в совместном сообщении компаний. Согласно документу Enel построит в Италии завод по улавливанию и сжижению углекислого газа в г.Бриндизи, а ENI будет закачивать сжиженный газ в пласты отработанного месторождения Стожит в Кортемаджоре (Пьяченца). Строительство завода будет вестись в рамках решения проблемы выбросов в атмосферу газов, образующихся при сгорании топлива (таких, как CO<sub>2</sub>), направленного на сокращение парникового эффекта.

Пилотный проект ENI и Enel появится в результате объединения двух проектов, начатых самостоятельно каждой из компаний. На теплоэлектростанции в Бриндизи Enel завершает строительство первой в Италии установки по улавливанию CO<sub>2</sub>, позволяющей извлекать из атмосферы 2,5 т. углекислого газа в час. Компания ENI начала реализацию проекта по закачке 8 тыс.т. углекислого газа в год в истощенное месторождение Стожит в Кортемаджоре (Пьяченца). В результате объединения двух проектов в Бриндизи будут созданы мощности по улавливанию, сжижению и транспортировке CO<sub>2</sub> на месторождение в Кортемаджоре. Предполагаемый срок ввода в эксплуатацию подземного газохранилища — осень 2010г. Для отработки технологии трубопроводной перекачки сжиженного углекислого газа компании Enel и ENI также договорились о прокладке пилотной линии транспортировки плотного углекислого газа с электростанции в Бриндизи.

Соглашение также предусматривает проведение компаниями Enel и ENI анализа экономической целесообразности развития крупного пилотного проекта по строительству завода полного цикла. Это позволит Enel предложить свою электростанцию, работающую на обогащенном угле, в качестве потенциального объекта для проведения этой пробной европейской программы.

Одновременно с подписанием соглашения обе компании и министерство окружающей среды Италии подписали меморандум о понимании, имеющий своей целью проверку и распространение методов улавливания CO<sub>2</sub> и продвижение использования возобновляемых источников энергии.

Enel SpA — одна из крупнейших в Европе энергетических компаний. Она производит и поставляет электроэнергию и газ в Европе, Северной Америке и Латинской Америке. Штат Enel насчитывает более 58 тыс.чел.

Итальянская ENI является четвертой по рыночной стоимости нефтегазовой компанией в Европе и одной из крупнейших мировых энергетических компаний, действующей в 70 странах. ENI принадлежит 60%, а Enel — 40% в консорциуме ООО «Энинефтегаз» (переименовано в ООО «Северная энергия»). В апр. 2007г. «Энинефтегаз» приобрел газовые активы НК «Юкос» («Арктикгаз», «Уренгойл»), 20% «Газпром нефти», а также энергетическую компанию «Нефтегазтехнология» почти за 5,8 млрд.долл. «Газпром» обладает опционом на выкуп части этих активов в течение двух лет. RosInvest.Com, 23.10.2008г.

— Власти итальянского о-ва Сардиния объявили о своем решении пересмотреть планы региона по энергетике, чтобы соответствовать целям ЕС по борьбе с изменением климата, сообщает в понедельник пресс-служба экологической организации Гринпис со ссылкой на министра по окружающей среде региона.

Такое решение власти Сардинии приняли в связи с акцией Гринпис, когда активисты организации заблокировали в воскресенье ленту-транспортера, препятствуя таким образом снабжению углем электростанции Фьюме-Санто, принадлежащей компании E.ON. Так экологи выразили свой протест против планов властей и энергокомпаний увеличить мощность угольных электростанций региона и призвали больше использовать энергию ветра, отмечается в сообщении.

Приостановка работы ТЭЦ на Сардинии стала второй акцией в рамках проекта Quit Coal: Save the Climate («Прекратите сжигать уголь, спасите климат»), которую Гринпис намерен провести в 11 странах Европы и Средиземноморья с целью призвать правительства этих стран сократить выбросы в атмосферу парниковых газов, что является одной из главных причин изменения климата. Проект приурочен к четвертому раунду переговоров ООН по изменению климата, который пройдет в дек. в Польше.

Активисты Гринпис 17 окт. залезли на 150-метровый кран для погрузки угля на территории электростанции в г.Чивитавеккья около Рима и провели на нем весь день, протестуя против сжигания угля на электростанциях.

«Во время этой акции (в воскресенье) мы встретились с министром по охране окружающей среды региона, который заявил о намерении местного правительства пересмотреть энергополитику. Гринпис приветствует такие новости. Мы были намерены держать блокаду в течение многих дней, но прекратили проведение акции, приняв во внимание сменившийся курс местной власти», — заявил представитель Гринпис Италии Джузеппе Онуфрио (Giuseppe Onufrio).

В результате сжигания угля образуется около трети парниковых газов, попадающих в атмосферу. Страны ЕС планируют к 2020г. сократить выбросы углекислоты в атмосферу на 30%.

По данным Гринпис, компания E.ON планирует инвестировать 50 млрд. евро в расширение своих мощностей в Европе, однако в возобновляемые источники энергии будет вложено 6 млрд. евро. E.ON планирует построить восемь новых заводов, работающих на угле, в Германии, Бельгии, Великобритании и Нидерландах (стоимость каждого оценивается в 1,2 млрд. евро).

«Если мы хотим предотвратить катастрофическое изменение климата, нам необходима энергетическая революция. Такие компании, как E.ON должны действовать ответственно. Они должны прекратить инвестировать миллионы евро в новые электростанции, работающие на угле, и инвестировать в возобновляемые источники энергии и энергоэффективность», — заявила представитель Гринпис Аньес де Руиж (Agnes de Rooij). РИА «Новости», 20.10.2008г.

— Итальянская полиция обнаружила на границе Казерты и Неаполя восемь контролируемых неаполитанской мафией нелегальных свалок мусора, куда вывозились опасные отходы из разных областей страны, сообщает в пятницу итальянское агентство Апком. В ходе крупномасштабной операции «Земля обетованная» полиция арестовала несколько человек по обвинению в организации нелегальной транспортировки отходов, нанесении ущерба окружающей среде и участии в преступной группе.

Земли, которые неаполитанская мафия — «каморра» — использовала под свалки, принадлежали частным лицам и ранее использовались как с/х террито-

рии. Затем их хозяева позволили организовать свалки. Ядовитые отходы и другой мусор уничтожались и были закопаны под землю без соблюдения требований безопасности, предусмотренных законом. На эти территории свозились отходы из операционных залов больниц и даже эксгумированные трупы с кладбищ. Сотрудники экологической службы Италии, которые провели необходимые исследования на этих землях, сообщили о плачевных результатах этой незаконной деятельности. На территории свалок не растет трава, исчезли крысы и насекомые. РИА «Новости», 18.7.2008г.

— Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони с гордостью официально объявил в пятницу, что мусор с улиц Неаполя вывезен, сообщает итальянское агентство АНСА. Берлускони заявил, что через 58 дней с момента начала работы правительственной комиссии по разрешению «мусорного кризиса» в Неаполе проблема решена. «Мы сделали то, что никому не удавалось сделать до этого», — сказал итальянский премьер.

Он поблагодарил главу службы гражданской обороны Гуидо Бертолазо, которому правительство поручило заняться разрешением «мусорного кризиса» в области Кампания, за отличную работу. По словам Берлускони, из 50 тыс.т. мусора, в котором буквально утопал Неаполь, осталось всего лишь 2 тыс.т., они исчезнут к концу июля. «Теперь Неаполь вновь стал западным городом», — сказал Берлускони.

Тяжелая ситуация с мусором в Кампании сложилась более десяти лет назад. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии, которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы мусорная проблема не решалась. Правительство пытается разрешить ситуацию, предлагая построить мусороперерабатывающие заводы и открыть около десяти новых свалок.

Берлускони в последние месяцы многократно посещал Неаполь, чтобы на месте разобраться в сложившейся проблеме и узнать о том, что сделано для ее разрешения. Также премьер-министр Италии неоднократно встречался с представителями местных властей.

Однако местные жители выступают против попыток правительства открыть новые мусорные свалки. Они опасаются, что это негативно скажется на качестве воды и на сельском хозяйстве и нанесет непоправимый ущерб здоровью граждан. Берлускони, также отметил, что расследование этой ситуации продолжится, виновные будут установлены и наказаны. РИА «Новости», 18.7.2008г.

— В неапольском мусоре, который должен был быть направлен на одну из свалок региона Кампании, в воскресенье вновь были обнаружены следы повышенной радиоактивности, сообщили итальянские СМИ. Радиоактивные отходы были немедленно изъяты и направлены на специальную переработку.

Глава Службы гражданской обороны Гуидо Бертолазо, которому правительство Италии поручило разрешить «мусорный кризис», сложившийся в области Кампания (административный центр — Неаполь), сообщил об этой находке следственным органам.

Тяжелая ситуация с мусором в Кампании сложилась более десяти лет назад. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии, которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы мусорная проблема не решалась.

Правительство пытается разрешить ситуацию, предлагая построить мусороперерабатывающие заводы и открыть около десяти новых свалок. 6 июня Германия, которая перерабатывает часть отходов из итальянского региона, зарегистрировала повышенный уровень радиоактивности в поступившем с Апеннин мусоре. После этого скандала Италия обязалась тщательно проверять весь мусор на радиоактивность. В окружении Бертолазо подчеркивают, что выявление радиоактивных отходов в воскресенье как раз и является выражением безукоризненного осуществления подобных проверок. РИА «Новости», 15.6.2008г.

— Итальянская нефтегазовая компания ENI решила своим сотрудникам ходить на работу без галстуков, что позволит сэкономить электроэнергию на кондиционерах и снизить выбросы CO<sub>2</sub> в атмосферу. Акция так и называется — «ENI снимает галстук» — и проводится второй год подряд в летний сезон, когда отмечаются пик использования кондиционеров и самые высокие энергозатраты.

По данным компании, за прошлый год благодаря этой акции удалось повысить температуру в офисах на один градус по Цельсию, сохранить приличный вид сотрудников, и при этом ни один из них не жаловался на жару в помещении. В результате произошло снижение электрозатрат на 243 тыс. квт. за лето и потребления электричества на кондиционеры на 9%, а также к сокращению выбросов углекислого газа на 141 т.

ENI сообщила, что сэкономленное количество выбросов CO<sub>2</sub> приравнивается к тому, как если бы 525 ее сотрудников за аналогичный период пользовались общественным транспортом, чтобы добраться до места работы. Прайм-ТАСС, 10.6.2008г.

— В Неаполе, где сложилась чрезвычайная ситуация с вывозом и переработкой отходов, могут возникнуть эпидемии, считает председатель Неаполитанского ордена медиков Джузеппе Скалера (Giuseppe Scalera).

Катастрофическая ситуация с отходами в Неаполе и во всей южной области Кампания сложилась более 10 лет назад. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась.

«Санитарная ситуация в городе и его окрестностях находится на грани допустимого. Она была сложной, но может стать драматичной», — заявил Скалера.

В первую очередь обеспокоенность медиков вызывает резкое увеличение популяции мышей и крыс, плодящихся в кучах отходов. Этот факт, напоминают врачи, может привести к возникновению эпидемий болезней, переносчиками которых являются эти грызуны. Особенно велика возможность эпидемии лептоспироза — острой инфекционной болезни, характеризующейся лихорадкой, симптомами общей интоксикации, поражением почек, печени и нервной системы.

Впрочем, как отметил Скалера, наибольший ущерб может быть нанесен диоксином, выделяющимся в результате поджогов мусора. «Он может негативно повлиять на качество с/х продукции», — пояснил эксперт, призвав к немедленному вмешательству в сложившуюся ситуацию.

Поднявшаяся в последние дни температура воздуха лишь усугубляет сложившуюся ситуацию, не только способствуя более быстрому гниению отходов, но и создавая благоприятные условия для размножения тараканов и крыс.

По свидетельствам очевидцев, в Неаполе уже не осталось ни одного квартала, где бы не были видны гигантские кучи мусора. Попытки разрешить проблему не увенчались успехом. Местные жители продолжают протестовать против организации свалок. Они заявляют, что их открытие вредит сельскому хозяйству, а также здоровью людей и животных. РИА «Новости», 18.5.2008г.

— Италии угрожают штрафные санкции Евросоюза. Сегодня истекает срок, отпущенный ЕС для устранения «мусорного кризиса» в стране. Однако пока все усилия итальянцев, направленные на решение проблемы с отходами, не приносят желаемых результатов.

С мусором в Италии сейчас борются все. И власти, и экологи, и простые горожане. Недавно к решению этой проблемы присоединилась даже Итальянская церковь. В пригородах Неаполя, который считают главным очагом загрязнения, священники начали учить население, как правильно собирать мусор. Прямо в храмах верующим показывают слайды, на которых подробно разъясняется в какие контейнеры на улицах какой мусор надо складывать. Диверсифицированный сбор отходов, по мнению представителей церкви и экологов — более эффективное решение «мусорной проблемы», чем сжигание или закапывание продуктов жизнедеятельности человека. С чего начался итальянский «мусорный кризис». Сложности из-за утилизации мусора в компании возникли более 10 лет назад. Попытки властей решить построить мусороперерабатывающий заводы, так и не увенчались успехом. Аналитики связывают истоки проблем с деятельностью неаполитанской мафии «Каморре», которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы мусорная проблема не решалась.

По данным полиции Неаполя, на улицах которого остается еще 3 тыс.т. отходов, рынок утилизации мусора поделен мафией. В городе уже сложились этнические группировки итальянцев, поляков и албанцев, заключивших соглашения о разделе мусорных свалок и извлекающих из торговли отходами немалые прибыли. На одной из самых оживленных улиц столицы провинции Кампания даже появилась барахолка. Старьевщики выгодно продают поношенную обувь, одежду и DVD диски, выброшенные жителями на улицу. Прайм-ТАСС, 28.2.2008г.

— «Мусорный кризис», подобный тому, что произошел в Неаполе, через некоторое время может начаться и во Флоренции — областном центре Тосканы, сообщает в среду газета «Коррьере Фиорентино» (Corriere Fiorentino).

В Неаполе сложилась чрезвычайная ситуация с утилизацией мусора, поскольку большинство свалок региона оказались переполнены и были закрыты. Попытки властей решить этот вопрос так и не увенчались успехом, а аналитики связывают эту ситуацию с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась.

По мнению «Коррьере Фиорентино», причиной возникновения проблемы с отходами во Флоренции может стать закрытие одной из свалок города, а также отказ городов Пизы и Арещо принять на своей территории флорентийский мусор в 2008г. Как пишет газета, это уже привело к тому, что в областном центре Тосканы скопилось 120 тыс.т. отходов.

По подсчетам газеты, планируемое открытие новой свалки в приг. Флоренции в сент., в условиях нех-

ватки мусороперерабатывающих заводов, лишь частично разрешит проблему. После ее открытия в городе останется еще 100 тыс.т. мусора, если, конечно, не будет найдено новых мест для вывоза отходов.

Тем временем, в администрации Флоренции называют цифры, приведенные газетой, «сгущением красок».

«Мы пока еще не обговорили цену перевозки мусора из Флоренции на свалки Пизы и Ареццо. Мы ведем переговоры о наиболее приемлемой цене, но в Тоскане есть место и, в любом случае, мы сможем найти решение проблемы», — отмечают городские власти. РИА «Новости», 27.2.2008г.

— В июне 2007г. Европейская комиссия объявила о начале судебного процесса против Италии в связи с хроническим кризисом в обработке твердых отходов в Неаполе и других городах области Кампания. По мнению комиссии, непоследовательная политика итальянских властей в указанной сфере привела к тому, что в области не хватает мусорных полигонов и установок для обработки отходов, что создает серьезные проблемы для здоровья населения и состояния окружающей среды.

В целом по стране в обработке твердых отходов достигнут определенный прогресс. Например, в 2006г. каждый житель Италии собрал свыше 44 кг. бумажных и картонных отходов, или на 7,4% больше, чем в 2005г. Прирост в сборе древесных отходов составил 10%; наиболее ощутимым он был у государственных предприятий, расположенных в южных и центральных районах. Так, в областях Калабрия, Сицилия, Лацио, Пулия и Кампания, где ситуация с обработкой отходов считается критической, указанные предприятия собрали 201,6 тыс.т. древесных отходов, что на 20,8% превышает уровень 2005г.

Что касается упаковочных отходов, то в 2006г. коэффициент их сбора составил 66%, что в абсолютном выражении эквивалентно более 8 млн.т. против 3,6 млн. в 1998г.; степень утилизации собранных отходов достигла 55,5%, т.е. возросла за указанный период с 3 млн. до 6,8 млн.т. В частности, упаковочных отходов из алюминия было собрано (тыс.т.) 39,8 (из них утилизировано 35,1), из пластика — 1252 (607) и из стекла — 1250 (1250).

Раздельная сборка твердых отходов в Италии развивалась в последние годы медленно; в 2005г. доля отходов, собранных для утилизации, в общей их массе равнялась 24,3% против (%) 19,1 в 2004г., 21,1 в 2003г., 19,2 в 2002г. и 17,4 в 2001г.

Обработка твердых отходов в Италии регулируется следующими законодательными актами:

- закон №36/2003, основанный на директиве Евросоюза 1999/31/ЕС, поощряет сбор биodeградируемых отходов и устанавливает следующие максимально допустимые нормы твердых отходов на душу населения в год: к 27 марта 2008г. — 173 кг., к 27 марта 2011г. — 115 кг. и к 27 марта 2018г. — 81 кг.;

- закон №507 от 15 нояб. 1993г., предусматривающий снижение налогов на отходы, если их масса в результате технических или организационных изменений сокращается;

- новый природоохранный кодекс Италии, принятый в 2006г. базируется на 8 европейских директивах и призван стимулировать различные способы обработки отходов. В нем указывается, что правительство должно придерживаться стратегии, которая поощряет все методы обработки отходов, обеспечивающие получение вторичного сырья. Кодекс (ст. 182) предусматривает необходимость максимально воз-

можного сокращения массы и объемов производимых отходов. Ст. 205 данного закона устанавливает нормы по раздельному сбору в стране отходов, подлежащих утилизации; в частности, к 31 дек. 2008г. соответствующий показатель должен составить 45%, а к концу 2012г. — 65%. Можно выделить также ст. 181, декларирующую приоритетное финансирование для тех компаний, которые планируют внести в их производство изменения, направленные на сокращение массы отходов, минимизацию рисков, ассоциированных с опасными отходами, и облегчение сбора и утилизации отходов.

Упомянутая выше ст. 182 нового природоохранного кодекса Италии вводит концепцию прессования (уплотнения) отходов, характеризуя его как необходимое предварительное звено в общей цепи обработки отходов. Прессование должно осуществляться на муниципальном, провинциальном и региональном уровнях с тем, чтобы повысить экономическую привлекательность каждого звена в обработке отходов.

Существуют не только промышленные, но и бытовые уплотнители мусора. Среди последних в Италии предлагается модель Eureka, которая сокращает зависимость домашних хозяйств от уличных мусорных контейнеров и помогает населению овладеть навыками обработки отходов. Данные уплотнители облегчают разделение отходов, т.к. в результате прессования у пользователя появляется дополнительная площадь под отходы, а также содействуют претворению в жизнь схемы сбора у семей отходов, которые могут быть утилизированы.

Некоторые муниципалитеты в Северной Италии осуществляют первые экспериментальные проекты, основанные на использовании уплотнителей Eureka. Ожидается, что их результаты обеспечат прочную практическую базу для дальнейшего развития системы прессования и разделения отходов в Италии. БИ-КИ, 16.2.2008г.

— Жители южной итальянской области Кампания (областной центр — Неаполь), где сложилась катастрофическая ситуация с вывозом и переработкой отходов, вынуждены не выпускать детей из дома. Жители г.Мелито (Melito) говорят, что в некоторых кварталах образуются стихийные свалки, не предусмотренные планом чрезвычайного комиссара по «мусорной проблеме» Джанни Де Дженнаро.

«Здесь, на улице Юлия Цезаря, образовалась свалка, потому что все выбрасывают мусор у наших домов. Результатом этого становится то, что школы уже закрыты несколько дней, а нам приходится держать детей дома», — сообщила журналистам жительница Мелито Анджела Иодиче.

Более того, по сообщениям местных жителей, сбор мусора в городе производится очень выборочно: например, около центрального собора, полицейской казармы и здания муниципалитета. «Нас же никто не защищает от отходов. Мы оказались последними на этой земле», — заявила другая жительница Анна Равенна.

В г.Марильяно (Marigliano) проходят акции протеста против открытия ранее законсервированных свалок и организации новых. Проблемы с утилизацией мусора сложились в Кампании, поскольку большинство свалок региона оказались переполнены и были закрыты.

Местные власти предлагают открыть ранее законсервированные свалки, а также организовать новые. Однако местное население активно выступает против этого плана, заявляя, что открытие свалок вредит не

только сельскому хозяйству, но и здоровью людей и животных.

Сложности с утилизацией мусора в Кампании возникли более десяти лет назад. Попытки властей разрешить их, построив мусороперерабатывающие заводы, так и не увенчались успехом. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась. РИА «Новости», 1.2.2008г.

— В Италии в 2007г. погибла половина всей популяции пчел, сообщил представитель агентства по охране окружающей среды. Подобная ситуация вызвана климатическими изменениями и серьезным загрязнением окружающей среды.

Из-за гибели пчел многие с/х овощные и фруктовые плантации остались неопыленными, что нанесло ущерб агропромышленному сектору, который оценивают в 250 млн. евро. Похожая картина сложилась и во многих других европейских странах, где также погибло от 30% до 50% процентов популяции пчел. «А в США ситуация с пчелами еще хуже. Там этих полезных насекомых погибло от 60% до 70%», — добавил специалист. РИА «Новости», 29.1.2008г.

— Итальянская армия приступила к расчистке мусора на подходах к школам в южной области Кампания (областной центр — Неаполь), где сложилась катастрофическая ситуация с вывозом и переработкой отходов, сообщают местные СМИ. Причиной кризиса, разразившегося на этой неделе, стало то, что большинство свалок области оказались переполнены или были закрыты. В области скопилось 200 тыс.т. мусора.

Первой были освобождены от отходов подъезды к детскому саду и школе в небольшом городке Афрагола (Afragola). В этом населенном пункте сложилась одна из самых тяжелых ситуаций в регионе. В других городах Кампании, таких как Мелито (Melito), Торре-Аннунциата (Torre Annunziata), Черкола (Cercola) и Боскореале (Boscoreale) в пятницу школы все еще останутся закрытыми из-за скопившихся вокруг гор мусора.

Премьер-министр Италии Романо Проди еще во вторник объявил о намерении привлечь военных к расчистке улиц. В качестве выхода из ситуации местные власти предлагают открыть ранее законсервированные свалки и создать новые. Однако местное население выступает категорически против этого и блокирует все подъезды к закрытым свалкам.

Ночь с четверга на пятницу в квартале Неаполя Пьянура (Pianura), где предполагается открытие ранее законсервированной свалки, прошла достаточно спокойно. Манифестанты, блокирующие подъезды к свалке вот уже двенадцатый день, оставались на месте всю ночь.

В течение ночи никаких провокаций от агрессивного настроенных демонстрантов в адрес сил правопорядка не последовало. Спонтанные поджоги отходов продолжаются, в т.ч., и в центре Неаполя.

В ожидании активных действий властей на помощь Кампании приходят другие регионы Италии. После призыва премьер-министра страны оказать помощь области в разрешении критической ситуации, остров Сардиния заявил о своей готовности перевезти на свою территорию часть отходов. В четверг на остров прибыл паром с 500 тоннами мусора.

Однако активисты одной из местных организаций, выступающей за независимость Сардинии,

устроили в четверг поздно вечером акцию протеста. Собравшиеся в порту г.Кальяри демонстранты препятствовали нагруженным отходами грузовикам, находящимся внутри прибывшего из Неаполя парома, съехать на берег.

Впрочем, силам правопорядка ближе к полуночи удалось оттеснить манифестантов, называющих отходы из Неаполя «колониальным мусором». Сразу же после этого 22 грузовика покинули судно. РИА «Новости», 11.1.2008г.

— Беспорядками и столкновениями с полицией сопровождалось прибытие на итальянский о-в Сардинию судна, груженого отходами из г. Неаполя.

Несмотря на то, что местные власти Сардинии первыми отозвались на призыв итальянского правительства оказать содействие решению проблемы с отходами из области Кампанья, столицей которой является г.Неаполь, жители острова отрицательно отреагировали на прибытие судна с 500 тоннами отходов в Кальяри, основной порт Сардинии.

В итоге полицейским удалось рассеять демонстрантов и освободить проезд для грузовиков с территории порта Кальяри. Операция проходила при участии руководителя местной полиции Джакомо Дейяны.

Ранее на этой неделе правительство Италии обратилось с призывом помочь решить проблему, в которой оказался Неаполь и соседние районы области Кампанья. Из-за конфликта местных властей, которые заявили о намерении расконсервировать мусорную свалку, и противящихся этому жителей прилегающих к мусорному полигону территорий, на улицах Неаполя за последние недели скопилось 110 тыс.т. отходов.

На призыв итальянского премьера Романо Проди кроме Сардинии откликнулись области Аbruццо, Эмилия-Романья, Пьемонт и Тоскана. Местные власти Ломбардии, Венеции, Умбрии, Базиликаты и Трентины продолжают обсуждать возможность приема отходов из района Неаполя. Interfax, 11.1.2008г.

— Власти Неаполя запретили курение в парках и муниципальных садах, ели там присутствуют беременные женщины и дети, младше 12 лет. Об этом сообщает итальянская Repubblica. Запрет вступил в силу 18 нояб.

Подерживая запрет, который вводится в Италии впервые, сенатор Рино Насти пояснил, что согласно утвержденной Советом министров в фев. 2007г. программе по здравоохранению, региональные власти могут самостоятельно выдвигать и реализовывать инициативы, связанные с ограничением действий, которые наносят вред здоровью окружающих.

Парки часто используются для проведения массовых мероприятий и подобного рода запреты обеспечат рост привлекательности рекреационных зон, уверен Насти. ИА Regnum, 20.11.2007г.

— В Италии созданы отряды, которые должны спасать отдыхающих от ядовитых водорослей и медуз, сообщил представитель министерства окружающей среды.

По его словам, министерство создает эти специальные отряды, чтобы обезопасить купающихся от медуз и ядовитых водорослей, которые могут заполнить итальянские пляжи через пару недель. Специалисты считают, что это может произойти уже в начале авг.

Бойцы этих отрядов должны будут следить за чистотой воды на пляжах и немедленно принимать меры, не только предупреждая об опасности отдыхаю-



ших, но и очищая акватории от медуз и ядовитой морской флоры.

Токсичные водоросли начали появляться у берегов Италии еще в прошлом году. Ученые пока не определили их точное происхождение, однако предполагают, что их появление связано с работой некоторых нефтехимических предприятий на побережье Адриатического и Тирренского морей.

Причиной увеличения численности ядовитых медуз, которые раньше были редкостью в Италии, ученые также считают деятельность нефтехимических предприятий, которые экономят на очистных сооружениях. РИА «Новости», 15.7.2007г.

— Чрезвычайная ситуация сложилась из-за жары в ряде городов в центре и на юге Италии. Остановлена работа ряда предприятий, на Сицилии начались пожары, парализующие транспортное сообщение.

В минувшие сутки столбик термометра преодолел 40-градусную отметку в г.г.Бари, Пескара, Кампобасо, а также в Катании и Палермо. Температуры, близкие к рекордному максимуму, зафиксированы также в Риме. В ближайшие дни синоптики обещают значительное похолодание и говорят, что пока рано называть июнь рекордно жарким, поскольку в начале месяца температура была чуть ниже нормы. Однако в целом специалисты обещают жаркое лето.

В связи с этим еще в мае итальянское правительство приняло план чрезвычайных мер, позволяющих избежать отключений электричества и опасности нехватки воды. Под особый контроль взяты острова Сицилия и Сардиния, южные области Калабрия и Аbruццо. В зоне риска остаются и северные районы, где с начала весны зафиксировано значительное снижение уровня воды в реках и озерах. Прайм-ТАСС, 26.6.2007г.

— Жители Сицилии добились отказа американской нефтедобывающей компании Panther Eureka от поиска полезных ископаемых на территории Вальди-Ното — области острова, охраняемой Юнеско. Об этом сообщил представитель итальянской «Партии зеленых» Андреа Аликандро (Andrea Alicandro). «Мы уже довольно давно с обеспокоенностью следим за происходящим, и мы не позволим причинить ущерб этой области», — сказал собеседник агентства.

Акция протеста и сбор подписей начались после того, как американская компания объявила о начале исследования недр Вальди-Ното. По мнению жителей Сицилии, такая деятельность нанесла бы ущерб истории этой части острова и ее природе, уменьшила бы поток туристов.

После развернувшихся полномасштабных протестов официальные власти Сицилии объявили об отказе нефтедобывающего американского концерна проводить работы в зоне, охраняемой Юнеско.

Восемь городов на юго-востоке Сицилии, восстановленных после землетрясения в 1693г. и входящих в область Вальди-Ното, славятся своей архитектурой, относящейся к периоду позднего барокко. Эта область была занесена в список памятников, охраняемых Юнеско, в 2002г. РИА «Новости», 24.6.2007г.

— Чрезвычайная ситуация с отходами, сложившаяся во всей итальянской области Кампания (административный центр — Неаполь), коснулась и одного из самых знаменитых в мире островов, Капри. Как передают в четверг итальянские СМИ, главы местной администрации острова бьют тревогу, особенно в преддверии туристического сезона, в связи с тем, что улицы Капри постепенно превращаются в большую свалку. В отсутствие какого-либо ответа от офи-

циальных властей они грозятся закрыть порт Капри — Марина Гранде (Marina Grande).

Местные власти утверждают, что если ситуация не будет разрешена в ближайшее время, международному имиджу Капри, как одному из самых популярных мест отдыха миллионеров и знаменитостей, будет нанесен непоправимый ущерб. В Кампании сложилась катастрофическая ситуация с отходами, которые могут привести к санитарной катастрофе в регионе и стать источником распространения эпидемий. К тому же, злоумышленники постоянно поджигают стихийные свалки, которые при горении выделяют ядовитое вещество диоксин. РИА «Новости», 7.6.2007г.

— Национальная служба гражданской обороны Италии, в качестве крайней меры решения проблемы скопившегося мусора в Неаполе и его провинциях, предложила вывезти эти громадные количества отходов в Румынию, сообщило в понедельник агентство Agr. Стоимость такой перевозки по морю и реализация отходов будет стоить итальянскому правительству от 110 до 150 евро за тонну. Вывоз мусора из области Кампания (областной центр — Неаполь) в Румынию, если таковой произойдет, не станет первым случаем в истории, когда отходы покинут границы региона. Ранее нечистоты из Неаполя вывозились на территорию других итальянских областей и в Германию.

Однако впоследствии правительство отказалось от дорогостоящих перевозок в ФРГ, а терпение регионов-помощников лопнуло. Теперь настала очередь Румынии, доставка мусора в которую представляется достаточно экономичным способом разрешения проблемы региона, однако мэром Неаполя Роза Руссо Йерволино (Rosa Russo Iervolino) уже заявила, что сумма, которую требуют румыны, завышена. В Неаполе и его пригородах сложилась катастрофическая ситуация с отходами, которые могут привести к санитарной катастрофе в регионе и стать источником распространения эпидемий. К тому же, злоумышленники постоянно поджигают стихийные свалки, которые при горении выделяют ядовитое вещество диоксин.

Власти стараются разрешить ситуацию. Чрезвычайный комиссар правительства Гвидо Бертолазо (Guido Bertolaso), выступая в Неаполе, указал на возможные выходы из ситуации вплоть до открытия в свое время законсервированных свалок и организации новых. Однако местное население категорически против этого плана властей, даже несмотря на то, что подобные свалки будут функционировать лишь временно. РИА «Новости», 29.5.2007г.

— Министерство окружающей среды Италии объявило о создании «специальных сил» на правах армейских, которые будут следить за правильным сбором мусора. Такое поручение было отдано премьер-министром страны. Эти «специальные силы» будут следить не только за своевременным вывозом мусора, но и за его сортировкой — бумага, пластик, стекло, дерево и пищевые отбросы должны поступать на свалки и перерабатывающие предприятия отдельно.

Весь собранный мусор будет находиться под жестким контролем вплоть до его утилизации. Эта мера вызвана тем, что, как правило, за сбором и утилизацией городских и других отходов в Италии следит мафия, которая неоднократно устраивала длительные «забастовки» мусорщиков, в результате чего многие города Апеннинского полуострова превращались в свалки. Особенно часто подобные акции проводи-

лись в южных городах страны. Это, естественно, вызвало акции протеста против правительства, поскольку за вывоз отходов горожане платят большие налоги. РИА «Новости», 12.7.2006г.

— В итальянском г.Галлиполи (Gallipoli), расположенном на побережье Ионического моря, полиция арестовала двоих браконьеров-подводников, выловивших 5 тыс. морских ежей. Об этом сообщили представители правоохранительных органов. Охота на морских ежей в Италии строго ограничена. По закону, любителям разрешается собирать не более 50 ежей за раз, а профессионалам — до 1 тыс.

Конфискованных животных выпустили в море, а браконьерам придется заплатить большой штраф. Морские ежи в Италии считаются деликатесом. Блюда из них готовят только в дорогих рыбных ресторанах. Часто морских ежей подают со спагетти, а иногда в качестве закуски предлагают в сыром виде. Гурманы за удовольствие отведать морских ежей платят немалые деньги. РИА «Новости», 9.4.2006г.

— С 10 янв. в Италии вступил в силу закон, полностью запрещающий курение в общественных местах, включая бары, рестораны. Закон предусматривает за курение штраф — для курящих 200 евро, для владельцев заведений, где будут застигнуты курильщики, — более 2 тыс. евро. Закон вызвал неоднозначную реакцию в стране. В первые же дни действия закона уже были оштрафованы десятки человек. Особо никто не протестовал. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 9.2.2005г.

— Закон о запрете курения в общественных местах вступил в силу в Италии. Владельцы многих баров и ресторанов еще не успели оборудовать специальные хорошо проветриваемые комнаты для курильщиков. «Это настоящая охота на ведьм, где ведьмой является не сигарета, а владелец ресторана», — говорит Эди Соммарива, глава профсоюза, объединяющего владельцев 240 тыс. баров, ресторанов и клубов по всей стране. [Rosbalt](http://rosbalt.ru), 10.1.2005г.

— Во всех поездах в Италии с 12 дек. будет запрещено курение. Об этом заявил министр здравоохранения Джироламо Сиркья. Первого мая запрет коснулся быстрых поездов «Евростар» и «Интерсити», где с нарушителей взимался штраф 7 евро. С 12 дек. пассажирам всех поездов придется отказаться от сигарет на время поездки. Как заявил пресс-секретарь одной из железнодорожных компаний, воздерживаться от курения в общественных местах — это не только необходимая мера общественной безопасности, но и знак уважения к окружающим. Плакаты, предупреждающие о запрете курения в поездах, будут развешены на вокзалах и в железнодорожных составах в ближайшие несколько дней. РИА «Новости», 9.12.2004г.

— ОАО «Новокузнецкий металлургический комбинат» (предприятие группы «Евразхолдинг») заключило контракт в 2,5 млн. евро с компанией Тесоагет (Италия). Она поставит оборудование для новой системы газоочистки с применением рукавных фильтров. Система газоочистки будет введена в строй в I кв. 2005г. Проведенная работа снизит количество вредных выбросов в атмосферу до уровня международных стандартов. Реализация этого проекта обойдется комбинату в 5 млн. евро. Финансирование строительства будет осуществляться как за счет кредитных ресурсов, так и за счет собственных средств.

Установка мощностью 15 тыс.куб.м. газообразного кислорода в час полностью обеспечит кислородом электросталеплавильное производство комбината. Проведенная работа снизит количество вредных вы-

бросов в атмосферу до уровня международных стандартов. Реализация этих проектов обеспечит стабильную работу электросталеплавильного цеха в условиях увеличения объемов производства стали. В тек.г. объем выплавки стали на комбинате составит порядка 1,2 млн.т., а к 2007г. этот показатель превысит 1,5 млн.т. ИА Regnum, 16.8.2004г.

## АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

— Италия готова увеличить численность своих военных в Афганистане. Об этом заявил 12 фев. в интервью местным СМИ премьер-министр страны Сильвио Берлускони, сообщает «Независимая газета». Премьер-министр Италии отметил, что эта тема накануне обсуждалась в телефонной беседе с президентом США Бараком Обамой.

Один из главных пунктов новой стратегии США по Афганистану — это резкое увеличение численности войск. «Как все знают, Обама намеревается усилить присутствие в Афганистане на 30 тыс. военнослужащих. Он попросил союзников помочь, и мы не намереваемся отступать», — цитирует издание слова итальянского политика. На территории Афганистана находятся 2.5 тыс. итальянских военнослужащих, основная часть которых дислоцирована на западе страны — в Герате. [www.afghanistan.ru](http://www.afghanistan.ru), 7.2.2009г.

— Итальянская мафия в 2008г. получила от преступной деятельности 130 млрд. евро, что на 40% больше, чем в пред.г. (90 млрд. евро). Такие данные приводятся в докладе Института политических, экономических и социальных исследований Eurispes.

Основным источником доходов для мафиози по-прежнему остается торговля наркотиками. Этот бизнес принес им 59 млрд. евро, в то время как торговля оружием и другая контрабанда — чуть менее 6 млрд евро, рэкет — 9 млрд. евро, ростовщичество — 13 млрд. евро.

По данным института, оборот итальянских преступных группировок составляет 92 млрд. евро (6% ВВП страны). Только за прошлый год власти Италии конфисковали у мафиози имущества на 5,2 млрд. евро. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 30.1.2009г.

— Флагман Черноморского флота ракетный крейсер «Москва» и эсминец ВМС Италии «Андреа Дориа» при выходе из Мессинского пролива в Ионическом море провели в пятницу однодневные военно-морские учения, сообщил представитель службы информации и общественных связей ЧФ.

Накануне на борту российского крейсера были согласованы все детали предстоящего взаимодействия.

«Корабли отработали элементы совместного маневрирования, сигналопроизводство, связь, совместные действия по обнаружению надводных целей. В учениях были задействованы палубные вертолеты двух кораблей», — сказал собеседник агентства.

Утром в пятницу завершился трехдневный неофициальный визит российского крейсера в итальянский порт Мессина, где корабль принимал участие в международных мемориальных мероприятиях в память жертв разрушительного землетрясения на Сицилии в 1908г. На борту «Москвы» побывали более полутора тысяч мессинцев.

Официальный представитель ВМФ РФ на мероприятиях в Мессине, заместитель командующего Черноморским флотом по вооружению контр-адмирал Александр Ковшарь, подводя итоги мероприятий, отметил, что моряки ЧФ достойно представили российский флот в стране визита.

«Такие походы сближают наши страны, помогают лучше узнать и понять друг-друга. Не сомневаюсь, что сотрудничество России с Италией будет только расширяться», — сказал Ковшарь. РИА «Новости», 30.1.2009г.

— Новая военная база НАТО, где будут нести службу 800 военнослужащих альянса, будет размещена на итальянском о-ве Сигонелла в Средиземном море, сообщил министр обороны Италии Иньяцио Ла Русса.

Информационное агентство АНСА указывает в этой связи, что главной задачей новой базы станет ведение наблюдения и разведки при помощи специальных самолетов, в т.ч. беспилотных. В этих целях на Сигонелле будет размещена специальная система под названием AGS (Alliance ground surveillance), в рамках которой будут действовать самолеты-радары НАТО, американские Global Hawk и один итальянский самолет Sigint, предназначенный для перехвата электромагнитных волн.

«Сигонелла станет пунктом в сердце Средиземноморья, где будут взаимодействовать разведывательные силы Италии и НАТО», — указал Ла Русса.

Затраты на создание новой базы НАТО, которая должна войти в строй в течение ближайших двух-трех лет, оцениваются в 1,56 млрд. евро. РИА «Новости», 20.1.2009г.

— История мафиозных кланов в Италии насчитывает не одно столетие. Самыми влиятельными криминальными организациями Италии считаются «Каморра», «Ндрангета» и всемирно известная сицилийская «Коза Ностра».

Годовой оборот итальянской мафии составляет 130 млрд. евро, чистая выручка теневого бизнеса — 70 млрд. Такие данные приведены в докладе «SOS предприятий», подготовленном ассоциацией работников розничной торговли.

Как отмечается в докладе, представленном сегодня в Риме, каждый час криминальные структуры получают от итальянских бизнесменов 10 млн. евро, или 250 млн. в день.

Итальянская мафия активно диверсифицирует свою деятельность и занимается всем от вымогательства и торговли оружием и наркотиками до незаконной утилизации отходов. В результате доход «коза ностры» составляет 6% национального ВВП.

Мафия в Италии, как пишет РИА Новости, затронула все слои населения страны и вот уже много лет оказывается неразрешимой проблемой для местных властей. В МВД Италии это объясняют тем, что простое население зачастую прикрывало и не выдавало полиции мафиозных «боссов». www.bfm.ru, 11.11.2008г.

— Дизель-электрическая подводная лодка, которую будут строить совместно Россия и Италия, будет иметь водоизмещение более 1 тыс. т., сообщил во вторник журналистам в Москве первый заместитель гендиректора Рособоронэкспорта Иван Гончаренко.

Россия и Италия выполнят контрактные обязательства по проекту создания малой подводной лодки. Строительство подводной лодки начнется еще не скоро, однако специалисты-корабелы двух стран определились, что водоизмещение будущего корабля составит более 1 тыс. тонн», — заявил Гончаренко.

По его словам, со стороны России в проекте участвуют специалисты ЦКБ морской техники «Рубин». Презентация совместного проекта строительства малой подводной лодки состоялась на морском салоне «Евронаваль-2006» в Париже. РИА «Новости», 21.10.2008г.

— Италия не намерена выводить свои войска из Афганистана несмотря на активизацию боевиков движения «Талибан». Об этом заявил министр обороны страны Игнасио ла Русса, сообщает «Взгляд». 18 окт. в результате атаки боевика-смертника в западной афганской провинции Герат ранения получили шестеро итальянских военнослужащих.

«Я дал распоряжение тщательно проверить, нужно ли предпринять дополнительные усилия для большей защиты наших военнослужащих. Но присутствие Италии в Афганистане не претерпит никаких изменений», — цитирует издание слова главы оборонного ведомства Италии.

Недавние события в Герате министр комментировал, находясь с рабочим визитом в Вашингтоне, где проводит переговоры со своим американским коллегой Робертом Гейтсом. www.afghanistan.ru, 20.10.2008г.

— Двусторонние российско-итальянские военно-морские учения «Иониекс-2008», которые проходили в Ионическом море с 6 по 9 окт., завершились, сообщила служба информации и общественных связей Черноморского флота РФ.

Подобные учения в заливе Таранто уже проводились в 2004 и 2006гг. в рамках программы военного сотрудничества.

Морская фаза учений длилась до 9 окт., после чего российский сторожевой корабль зашел в порт Аугуста на о-ве Сицилия, где пройдет детальный разбор итогов совместных действий, также стороны обсудят перспективы дальнейшего сотрудничества на море.

«В течение двух суток сторожевой корабль ЧФ «Ладный», вспомогательные суда — средний морской танкер «Иман» и спасательный буксир СБ-36 совместно с кораблями ВМС Италии выполнили комплекс задач поставленных на время учений. Всего в различных эпизодах учений сторонами было задействовано пять боевых кораблей, два вспомогательных судна, а также палубные вертолеты итальянских ВМС», — говорится в поступившем в агентство пресс-релизе.

Российские и итальянские моряки отработали элемент сложного тактического маневрирования, провели тренировки по связи, отражению асимметричной угрозы, провели учения по проведению досмотровых операций. РИА «Новости», 10.10.2008г.

— Отряд кораблей Черноморского флота (ЧФ) в составе сторожевого корабля «Ладный», среднего морского танкера «Иман» и спасательного буксира СБ-36 совместно с кораблями ВМС Италии приступили к выполнению задач морской фазы учений «Иониекс-2008», сообщили в службе информации и общественных связей ЧФ.

«Взаимодействовать с российскими кораблями и судами на первом этапе будут фрегаты управляемого ракетного оружия ВМС Италии «Эуро» и «Грана Тере», позднее к ним присоединятся другие итальянские корабли», — отмечается в сообщении.

В течение двух дней моряки отработают в Ионическом море элементы совместного маневрирования, проведут учения по связи, оказанию помощи судну, терпящему бедствие и по передаче грузов на ходу. В рамках данных учений спланирована отработка проведения досмотровых операций вызывающего подозрение судна.

По словам командира отряда кораблей ЧФ капитана 1 ранга Олега Криворога, цель учений состоит в том, чтобы практически реализовать ранее достигнутые договоренности о сотрудничестве между военно-морскими флотами, повысить уровень взаимодействия между штабами и кораблями ВМФ России и

ВМС Италии, лучше познакомиться с техническими возможностями кораблей и судов.

«Совместная работа позволяет эффективно осваивать методику планирования и проведения морских операций, поскольку нам есть не только что показать нашим партнерам, но и чему у них поучиться», — сказал российский офицер.

Планирование учений «Иониекс-2008» было осуществлено в период стоянки российских кораблей в главной базе ВМС Италии Таранто. В течение трех дней моряки двух стран на планирующих конференциях детально согласовали программу предстоящих действий.

Итоги учений будут обсуждены партнерами в сицилийском порту Аугуста, в который 9 окт. планируется заход отряда кораблей Черноморского флота. РИА «Новости», 7.10.2008г.

— Италия планирует направить в Афганистан четыре истребителя «Торнадо», заявил на пресс-конференции во вторник министр обороны страны Иньяцио Ла Русса. Министр отметил, что на отправке самолетов неоднократно настаивали «международные организации».

Италия участвует в миссии НАТО под эгидой ООН в Афганистане с 2002г. 2,3 тыс. итальянских военнослужащих расквартированы в этой стране — преимущественно в Кабуле и в западной провинции Герат.

Tornado — ударный тактический истребитель, имеет на вооружении две 27-мм пушки Mauser BK27 с 180 патронами на пушку. Боевая нагрузка — 9 т. на семи узлах подвески. Может оснащаться бомбами разных типов — с оптическим наведением, с лазерными, обычными и кластерными бомбы, а также баки с напалмом. РИА «Новости», 23.9.2008г.

— Президент РФ Дмитрий Медведев подписал федеральный закон «О ратификации соглашения между правительством Российской Федерации и правительством Итальянской Республики о сотрудничестве в уничтожении запасов химического оружия в Российской Федерации», принятый Госдумой 21 мая 2008г. и одобренный Советом Федерации 30 мая. Об этом сообщила пресс-служба главы государства.

Соглашение определяет условия предстоящего взаимодействия сторон, устанавливающие обязательства для Италии по безвозмездному содействию России в сфере уничтожения химического оружия. Заявленный объем такого содействия составляет 360 млн. евро, что соответствует объему планируемых вложений на строительство объекта по уничтожению оружия в районе г.Почеп в Брянской обл.

Соглашение заключено на 5 лет с возможностью продления на один год для завершения проекта. К нему прилагаются обменные ноты министерств иностранных дел обеих стран. Координация работ возложена на двусторонний организационный комитет. Предусматриваются положения, касающиеся процедур урегулирования возможных претензий и разногласий. Для строгого целевого использования выделяемых Италией средств определено предоставление льгот по уплате налогов и таможенных платежей для ограниченного круга участников соглашения. Прайм-ТАСС, 11.6.2008г.

— Президент России Дмитрий Медведев подписал федеральный закон «О ратификации соглашения между правительством РФ и правительством Итальянской Республики о сотрудничестве в уничтожении запасов химического оружия в РФ», сообщает в среду пресс-служба Кремля. Подписанный закон был при-

нят Госдумой 21 мая и одобрен Советом Федерации 30 мая.

Российско-итальянское межправительственное соглашение «О сотрудничестве в уничтожении запасов химического оружия в Российской Федерации» было подписано сторонами в Риме 5 нояб. 2003г. в рамках реализации инициативы «большой восьмерки» против распространения оружия массового уничтожения.

Как указывалось в пояснительной записке думского комитета по международным делам, подготовленной к рассмотрению в нижней палате вопроса о ратификации соглашения, оно направлено на «создание правовой основы для предоставления Италией безвозмездной финансовой и технической помощи на реализацию проекта «Почеп». Данный документ предусматривает проектирование и строительство объекта по уничтожению химического оружия в районе г.Почеп Брянской обл. Объем финансирования Италией реализации этого проекта составляет 360 млн. евро.

Как отмечается комитетом по международным делам, «важной особенностью данного соглашения является закрепление приоритетного права российской стороны определять технологии уничтожения химического оружия». Соглашением определяются условия освобождения от налоговых и таможенных сборов, регулируются вопросы освобождения от гражданской и уголовной ответственности, процедура урегулирования возможных претензий и разногласий.

Представляя ратификационный законопроект в Думе, замминистра иностранных дел Сергей Кисляк выразил уверенность, что ратификация соглашения российской стороной будет способствовать быстрой ратификации этого документа и Италией. Он также заявил, что объект по уничтожению химоружия в Почепе должен быть введен в действие в 2009г. На вопрос, почему столь долгое время этот документ не выносился на ратификацию, С.Кисляк ответил, что это произошло потому, что «уже после подписания межправительственного соглашения были обнаружены различия в итальянском и российском экземплярах документа».

Замруководителя Федерального агентства по промышленности Виктор Холстов сообщил, что с помощью иностранных финансовых средств в последние годы были запущены два объекта по уничтожению российского химоружия: в 2002г. в Саратовской обл., для чего 18% финансовых средств были получены от Германии и ряда других стран ЕС, а в 2005г. — в Удмуртии, где 24% средств выделили ФРГ, Финляндия, Швейцария и ряд других стран ЕС.

В.Холстов также отметил, что на объект в Щучьем Курганской обл. 48% средств на уничтожение химоружия выделили, в первую очередь, США, а также Канада, Великобритания и другие — всего 18 государств. Вместе с тем он признал, что в Щучьем «есть проблемы организационного плана, но они не мешают запустить этот объект в IV кв. тек.г.». Interfax, 11.6.2008г.

— Италии принадлежит европейский рекорд в тревожной статистике ограблений финансовых учреждений, сообщает банковская ассоциация страны ABI. Самый опасный с этой точки зрения день — пятница, конец рабочей недели. Зафиксировано и наиболее опасное время — полдень: большинство ограблений совершается в промежутке между 11.20 и 13.30.

Судя по информации, полученной ABI, только в прошлом году грабители наводились в каждый деся-

тый банк на Апеннинах. В отчетность не включены многочисленные случаи ограбления банкоматов. Эти данные, как сообщила пресс-служба МВД Италии, предназначены для пакета материалов, представляемых в эти дни в итальянский парламент, где слушается проект закона о безопасности граждан. RosInvest.Com, 27.5.2008г.

— Один из крупнейших мировых производителей вертолетов AgustaWestland, входящий в состав итальянской группы Finmeccanica, заключил контракт с российской промышленной группой Оборонпром на поставку вертолетов на 450 млн. евро (696,5 млн.долл.) до 2012г. Об этом стало известно в субботу из сообщения на веб-сайте AgustaWestland.

О сделке, которая предусматривает также соглашение Оборонпрома с Loyd's Investments о дистрибуции вертолетной техники AgustaWestland, было объявлено в Москве в пятницу. Письмо он намерениях было подписано летом 2007г.

В сообщении AgustaWestland говорится, что, согласно договору, в 2008г. в Россию будет поставлено 10 вертолетов общей стоимостью в 65 млн. евро. AgustaWestland также рассчитывает на маркетинг в России и прочих странах СНГ.

Конечной целью Оборонпрома и AgustaWestland является организация совместного производства вертолетов в РФ для последующей продажи как на российском, так и на международном рынках, говорится в заявлении. Соглашение о создании СП планируется подписать в июле 2008г., в то время как реальное производство начнется не ранее 2010г.

«Российский рынок и рынки стран СНГ очень важны для нас, т.к. в будущем они предоставят нам значительные возможности развития бизнеса», — говорится в заявлении гендиректора AgustaWestland Джузеппе Орси.

По словам Андрея Реуса, гендиректора Оборонпрома, сделка означает «интеграцию российской вертолетной промышленности в международную систему сотрудничества авиационных предприятий».

Оборонпром является многопрофильной промышленной группой, подконтрольной государству. Миноритарными акционерами являются ФГУП Рособоронэкспорт (31,13% акций), Республика Татарстан (15,07%) и ОАО Росвертол (2,79%). Вертолеты России управляют вертолетными активами Оборонпрома.

Loyd's Investments Corp. исследует рынок и продает авиационную продукцию в Восточной Европе и бывших республиках СССР. Reuters, 17.5.2008г.

— На острове Эльба итальянские правоохранительные органы конфисковали движимое и недвижимое имущество на 40 млн. евро, сообщил в четверг журналистам представитель местных судебных властей. Собственность принадлежала лицам, которых подозревают в связях с мафиозным кланом, действующим на острове. Следователи утверждают, что конфискованная собственность была приобретена на деньги, полученные путем вымогательства и ростовщичества.

За последние два года итальянские власти конфисковали у мафии почти 10 тыс. объектов недвижимости. Конфискованные здания, как правило, передают общественным и государственным организациям, занимающимся социальной поддержкой малоимущих. В зданиях, ранее принадлежавших организованной преступности, размещают небольшие производства, что обеспечивает дополнительные рабочие места, а на отобранных у мафии землях выращивают с/х про-

дукцию для дешевых супермаркетов. РИА «Новости», 24.1.2008г.

— В июле текущего года в Италии была проведена спецоперация под названием «Хамам», в ходе которой были арестованы Мустафа аль-Курчи — имам одной из небольших деревень около Перуджи, и Мухаммад аль-Абси — имам мечети из деревни Пьер Антонио. Операция «Хамам» началась через два года после того, как около Багдада был обнаружен мобильный телефон гражданина Туниса А. Учтати. По данным бельгийской полиции, на А. Учтати был зарегистрирован другой номер, которым пользовался один из участников группировки, причастной к теракту в Мадриде в 2004г. Аль-Курчи обучал своих сторонников тактике ведения боевых действий в условиях городской местности.

Все необходимые методические материалы члены ячейки получали из интернета. Затем на различных форумах Всемирной сети проходили обсуждения тех или иных приемов ведения боевых действий. После этого их отработывали на тренировочной базе, расположенной около мечети. Один из высокопоставленных представителей итальянских спецслужб Антонио Манганелли заявил, что в отличие от «Коза ностры» с ее четкой централизованной структурой, имеющей отделения в разных странах, «Аль-Каида» стала в настоящее время «торговой маркой» для многих структур движения всемирного джихада, вдохновляемых ею для совершения терактов. Ячейка строго руководствовалась идеологией ведения глобальной борьбы, согласно которой каждая группировка должна вести борьбу, исходя из имеющихся возможностей. При обыске на квартире аль-Курчи было обнаружено 60 различных химических компонентов для производства взрывчатых веществ. Их отличительной особенностью была легкодоступность. www.iimes.ru, 28.11.2007г.

— Начальник штаба национальной обороны Италии Джампаоло ди Паоло 14 нояб. был избран новым председателем Военного комитета НАТО. Он вступит на этот пост в июне будущего года и сменит канадского генерала Рея Энно.

13-14 нояб. в штаб-квартире НАТО состоялось заседание Военного комитета НАТО в составе начальников Генштабов 26 стран альянса. На нем были обсуждены вопросы миротворческой миссии в Афганистане и Косово. Избрание главы комитета также было одной из тем обсуждения на заседании.

Военный комитет НАТО является совещательным органом в принимающей политические решения структуре альянса, он вносит генеральному секретарю и Североатлантическому совету НАТО различные предложения по военным вопросам. С 1963г. председатель Военного комитета НАТО избирается из членов этого комитета, срок его полномочий составляет 3г., пост председателя комитета занимает неамериканец. Синьхуа, 15.11.2007г.

— Две сотни демонстрантов, протестующих против расширения американской военной базы в итальянском г.Виченца на севере Италии, блокировали входы в аэропорт «Дал Молин» (Dal Molin). Эта акция началась в среду вечером и, по словам ее организаторов, будет проходить до пятницы.

Аэропорт «Дал Молин» входит в план расширения американской военной базы. Туда собираются перебросить американские военные самолеты с базы, расположенной на итальянской территории в Авиано, и из Германии.

Как сообщили в четверг журналистам представители общественной организации «Нет «Дал Молин»!»

(No Dal Molin), накануне в демонстрантов врезалась легковая машина, за рулем которой находился итальянский военный. Один человек получил серьезные травмы и сейчас находится в больнице.

Виновник инцидента, который, по свидетельству очевидцев, ввехал в толпу не случайно, скрылся на автомобиле за воротами аэропорта. «Это серьезная провокация», — считают представители организации «Нет «Дал Молин!» и требуют, чтобы этим инцидентом занялись спецслужбы. Как считает адвокат организации, военного, находившегося за рулем, надо обвинить в «попытке совершения убийства и неоказании помощи пострадавшему». РИА «Новости», 8.11.2007г.

— Итальянская полиция обезвредила международную преступную организацию поставщиков и распространителей наркотиков, сообщил в понедельник журналистам представитель правоохранительных органов.

По его словам, в ходе операции под кодовым названием Suleuman, проведенной в городах Болонья, Бреша, Варезе, Казерта, Модена, Неаполь, Новара, Рим и Фрозиноне, арестованы 45 чел. Их обвиняют в контрабанде наркотиков и переброске в страну нелегальных иммигрантов.

Задержанные — граждане Ганы, Нигерии и Пакистана. Кроме этого, у преступной организации конфискованы две транспортные фирмы, которые под видом поставок продуктов питания завозили в Италию героин и кокаин из Южной Америки и азиатских стран.

Представитель правоохранительных органов подчеркнул, что спецслужбы обнаружили эту банду в ходе расследования деятельности одной исламской террористической организации, действующей на территории Италии. По данным следователей, наркотрафиканты имели тесные связи с террористами. РИА «Новости», 29.10.2007г.

— По сообщениям правоохранительных органов Италии, радикальные исламисты живут в спартанских условиях и первостепенное значение придают мерам безопасности. В некоторых кварталах у них есть конспиративные квартиры с сетью наблюдательных пунктов. Например, район Порты Венеция в Милане, где радикальные исламисты собираются в маленьком арабском ресторане под видом обычных посетителей. «При этом на перекрестке сидит тунисский бербер-наблюдатель, торговец-алжирец контролирует возможные пути отхода. У исламистов глаза повсюду, им докладывают обо всех подозрительных лицах, появляющихся в районе, что затрудняет проникновение сюда не только представителей итальянских спецслужб, но и спецслужб арабских государств. Еще одним обстоятельством, привлекающим в Италию радикалов от ислама, служит доступность и дешевизна взрывчатых веществ и оружия».

Итальянскими спецслужбами были предприняты повышенные меры безопасности во время Олимпийских игр в Турине, т.к. в стране серьезно отнеслись к угрозам «Аль-Каиды» наказать Италию за ее участие в войне в Ираке. «Аль-Каида» неоднократно выступала с угрозами затопить Венецию, устроить теракты в миланском метро и посольстве США в Риме, использовать химические вещества против Ватикана (цианид, рицин). В Италии существует вероятность проведения терактов по лондонскому сценарию. По некоторым данным, в Италии находится 13 тыс. потенциальных целей для проведения атак.

В Болонье одной из наиболее вероятных мишеней для атак считается церковь Сан Патронио. В ней на одной из фресок показан пророк Мухаммад в аду. В 2002г. пять человек (1 итальянец и 4 североафриканца) были арестованы по подозрению в подготовке теракта. Полиция возводит защитные ограждения вокруг вероятных объектов для терактов, чтобы невозможно было припарковать к ним автомобили. В конце июля текущего года итальянская полиция во время проведения спецоперации под кодовым названием «Хаммам» арестовала трех марокканцев, связанных с «Аль-Каидой» и «Вооруженной исламской группой» (Марокко), причастных к терактам в Мадриде 2004г. В итальянской провинции Перуджа в мечети «Понте Фельчино» они хранили высокотоксичные, а также взрывчатые вещества. Более того, имам этой мечети обучал молодых людей обращению с оружием, взрывчатыми и отравляющими веществами. При обыске были обнаружены подробные карты каналов в Умбрии, аэропорта Рима. В ходе расследования спецслужбам Италии удалось выйти на имама одной из деревень провинции Перуджа, у которого также была обнаружена карта с рядом населенных пунктов, намеченных для терактов. Одна из тенденций развития радикального исламизма в Италии заключается в том, что центры активности исламистов стали смещаться из северных районов страны в южные. Исламисты Италии в своем большинстве связаны с радикальными группировками из Северной Африки («Салафитской группой проповеди и джихада», «Вооруженной исламской группой»).

По мнению представителей итальянских спецслужб, вероятной мишенью для проведения терактов является Турин. Этот город считается прежде всего промышленным центром Италии и обладает наиболее развитой транспортной инфраструктурой, которой пользуется подавляющее большинство рабочих занятых на многочисленных предприятиях Турина. Поэтому проведение терактов по мадридскому или лондонскому сценарию может привести к серьезным социально-политическим последствиям. По данным правоохранительных органов страны, несмотря на серьезные меры по охране транспортных узлов и станций, им практически невозможно обеспечить безопасность объектов в случае использования террористами нескольких смертников.

В Италии процесс массового притока мусульман начался на 30 лет позже, чем во Франции, в Германии, Великобритании. Когда в популярных с точки зрения миграции странах были введены ограничительные меры против наплыва мигрантов, они стали искать другие возможности для проникновения в Европу. Таким образом, Испания, Греция, Италия столкнулись с прибытием все возрастающего количества последователей исламской религии значительно позже. Первая значительная волна мигрантов началась в 70гг. Это были главным образом филиппинцы и выходцы из стран Латинской Америки. Мусульмане-мигранты из стран Северной Африки, Албании, Ближнего и Среднего Востока стали прибывать в Италию в 80—90гг. В результате Италия, в отличие от Великобритании и Франции, еще не столкнулась в полном объеме с проблемой «второго» и «третьего» поколения мусульман, испытывающих кризис идентичности, которое радикалам от ислама легче всего вербовать в смертники.

Североафриканские радикальные исламистские группировки, проявляющие наибольшую активность в Италии, ориентированы на проведение терактов на

родине и рассматривают эту европейскую страну для пополнения своих рядов новыми участниками, финансирования и т.д. Однако созданная ими здесь инфраструктура в случае необходимости может быть использована для открытия «европейского фронта всемирного движения джихада». После создания на базе «Салафитской группы проповеди и джихада» организации «Аль-Каида в Магрибе» (АКМ) (более подробно см.: Д.А. Нечитайло «Структурные изменения в мировом фронте джихада». www.iimes.ru), ее лидер Абу Мусаб аль-Вадуд предпринял меры по усилению медиааппарата. В результате размещения во Всемирной сети материалов о проведении атак на военные объекты, филиалы западных компаний новая структура заявила о себе на международной арене. «Аль-Каида в Магрибе» открыла несколько сайтов. Ее акции стали предметом обсуждений на радикальных исламистских форумах. Тем самым организация создает платформу для вербовки в свои ряды новых членов, прежде всего из алжирской и марокканской среды. www.iimes.ru, 25.9.2007г.

— Украина и Италия 24 июля в Киеве подписали межправительственное соглашение о военно-техническом сотрудничестве (ВТС). По сообщению Интерфакса-Украина, документ предусматривает развитие сотрудничества в разработке, производстве и обмене продукцией оборонного назначения, включая научные исследования, испытания и проектирование, обмен опытом в технической сфере, совместное производство, модернизацию и предоставление технических услуг.

Основными направлениями развития сотрудничества определены поставки товаров военного назначения в рамках совместных проектов и производства по заказу одной из сторон в рамках действующих национальных законодательств в области экспорта-импорта вооружений, а также содействие развитию сотрудничества между предприятиями оборонной промышленности Украины и Италии. Будет создана межправительственная украинско-итальянская комиссия по ВТС в целях реализации соглашения. Синьхуа, 25.7.2007г.

— Итальянская полиция арестовала большую преступную группу, которая, по версии следствия, занималась организацией проституции, сообщил в понедельник журналистам представитель правоохранительных органов республики.

«Во время широкомасштабной операции, которая проводится сразу в пяти областях Италии, арестована большая преступная группа, состоящая из итальянцев и иностранцев. Они покупали девушек за 10-15 тыс. евро и заставляли их заниматься проституцией», — цитирует источник телевизионный канал Италии.

По словам сотрудника органов правопорядка республики, на всех арестованных заведены уголовные дела. Операция проводится в областях Венето, Эмилия-Романья, Ломбардия, Пьемонт и на острове Сардиния.

Недавно итальянская полиция обезвредила в Милане итало-китайскую преступную группу, которая занималась организацией проституции на Апенниннах. Тогда были арестованы 17 чел. Руководил всей организацией 55-летний китаец Юн Вонг (Jun Wang) по кличке «Мастер».

Подобную операцию два месяца назад мобильные отряды итальянской полиции провели в областях Венето, Ломбардия, Фриули-Венеция Джулия и Эмилия-Романья. Тогда они обезвредили итало-румынскую преступную группировку, арестовали десятки человек, закрыли почти 20 ночных клубов.

По данным полиции, участники банды не только привозили в Италию тыс. девушек и заставляли их заниматься проституцией, но и грабили квартиры и коммерческие организации. Ворованное сбывали в странах Восточной Европы.

Недавно министр внутренних дел Италии Джулиано Амато заявил, что необходимо принять закон, запрещающий проституцию. «Такой закон существует в Швейцарии — стране с развитыми демократическими традициями. Благодаря этому закону там удалось свести проституцию практически на нет», — сказал глава итальянского МВД.

По словам министра, точно так же надо поступить и в Италии. «Тогда появится возможность привлекать к серьезной ответственности не только сутенеров и куртизанок, но и их клиентов», — считает Амато. В Италии проституцией занимаются, в основном, иммигрантки из стран Восточной Европы, Латинской Америки и Африки. РИА «Новости», 23.7.2007г.

— В итальянском г.Перуджа обнаружена и обезврежена настоящая исламская террористическая школа, сообщил журналистам представитель местных спецслужб. По его словам, эта школа работала в мечети.

«Могу подтвердить, что в этой школе обучали обращению с оружием, подготовке взрывных устройств и оперативным террористическим действиям», — подчеркнул представитель спецслужб.

По данным следователей, эта школа входила в структуру «Аль-Каиды» и готовила боевиков, которые потом засылались во многие террористические «ячейки», разбросанные по разным городам Италии.

Арестованы четверо выходцев из Марокко, которые легально проживали в Перудже, проведены многочисленные обыски. Арестован также имам мечети Итальянские спецслужбы продолжают следственные действия. РИА «Новости», 21.7.2007г.

— Секретные тюрьмы США существовали в Италии и Польше, заявил депутат Европарламента Клаудио Фава. «Собранная нами информация дает серьезные основания полагать, что на территории Италии и Польши существовали тайные тюрьмы, в которых содержались лица, подозреваемые в террористической деятельности», — сказал Фава на пресс-конференции в Брюсселе, посвященной итогам расследования дела о создании секретных тюрем ЦРУ в Европе.

По его словам, создать секретные тюрьмы помогли 14 государств Европы. «Мы выявили 14 европейских правительств, которые помогали США проводить следственные мероприятия и создавать секретные тюрьмы, существование которых противоречит Женевской конвенции», — сказал депутат.

Он отметил, что, по данным комиссии, европейские государства в редких случаях отказывались сотрудничать с ЦРУ США по этому вопросу.

«Мы считаем крайне тревожными те факты, которые выявили наше расследование, — манипулирование национальным и общеевропейским законодательством, использование в качестве предлога интересов национальной безопасности», — сказал Фава. Он сообщил также, что Румыния не предоставила ответов на запросы комиссии, занимавшейся расследованием. РИА «Новости», 17.7.2007г.

— Министр обороны Италии Артуро Паризи 15 мая сообщил здесь, что итальянское правительство впервые направит в Афганистан вертолеты, танки и другое тяжелое вооружение. Выступая в сенате по вопросу, связанному с размещением итальянских войск в Афганистане, А. Паризи в тот день заявил, что в по-

следние месяцы наметилась тенденция активизации нападений афганских боевиков на международные миротворческие силы и силы безопасности Афганистана. В связи с этим Италия отправит в Афганистан 5 вертолетов, 8 танков и 10 бронемашин, а также дополнительно направит туда 145 военнослужащих для обеспечения транспортировки и последующего обслуживания вышеупомянутой боевой техники.

А. Паризи одновременно подчеркнул, что отправка в Афганистан дополнительных вооружений и личного состава не изменит содержание задач итальянских миротворцев в этой стране.

Численность дислоцированных в Афганистане итальянских военнослужащих составляет 2000 чел. В последнее время несколько итальянских солдат получили ранения в результате нападений боевиков с применением взрывных устройств, закладываемых на дорогах. Синьхуа, 16.5.2007г.

— Итальянское правительство приняло решение усилить свой воинский контингент в Афганистане, сообщил во вторник на совместном заседании сенатских комиссий по обороне и внешней политике министр обороны Италии Артуро Паризи. По его словам, итальянский контингент в Афганистане будет дополнительно усилен пятью боевыми вертолетами Mangusta, восьмью танками Dardo и десятью бронемашинами Lince. Для их обслуживания в эту страну приедут еще 145 военных специалистов. В настоящий момент в Афганистане находятся 2 тыс. итальянских военных. Однако, сказал министр, это не изменит характер присутствия итальянского военного контингента в Афганистане. «Наши цели и задачи останутся прежними», — подчеркнул министр. Он также добавил, что усиление контингента повлечет дополнительные государственные затраты в 25,9 млн. евро.

Месяц назад в Италии был проведен опрос общественного мнения по поводу необходимости пребывания военного контингента в Афганистане. Согласно этому опросу, 46,8% итальянцев настаивают на выводе своих военных из этой страны. На вопрос о том, в чем сущность и смысл итальянской миссии в Афганистане, 38,9% респондентов заявили, что это лишь «растрата государственной казны», 29,2% считает, что миссия работает на «международный авторитет Италии», 28,4% уверены, что миссия служит установлению «мира и безопасности на Западе». Не ответило на этот вопрос 4,3% респондентов. Во время исследования был опрошен 801 чел. РИА «Новости», 15.5.2007г.

— Итальянская полиция конфисковала у сицилийской мафии собственность на 30 млн. евро, сообщили в понедельник представители правоохранительных органов. Среди конфискованного имущества — земли, фирмы, виллы и строящиеся здания. Все это принадлежало клану «Коза Ностра» и было изъято по решению судебных властей г.Палермо.

В конце января итальянская полиция в ходе операции под кодовым названием «Запад» конфисковала у сицилийской мафии собственность на 16 млн. евро и арестовала 48 главарей «Коза Ностра». Задержанным предъявлены обвинения в вымогательстве, отмывании денег и нанесении ущерба предпринимателям Палермо. РИА «Новости», 12.2.2007г.

— В Италии реформированы секретные службы. Теперь роль военной разведки Sismi будет исполнять секретная служба, которая получила название Sie (внешняя безопасность). Внутреннюю же разведку заменила служба под названием Sin (внутренняя безопасность). РИА «Новости», 30.1.2007г.

— Самая крупная американская военная база за пределами США будет создана в Италии, сообщают информанты. Итальянское правительство во главе с Романо Проди объявило, что согласно с планом Пентагона по созданию военной базы в районе итальянского г.Виченца, недалеко от Венеции, Пентагон планирует увеличить уже существующую в этом районе базу ВВС Соединенных Штатов, которая до сих пор использовалась как центр быстрого реагирования.

Данный проект был одобрен прежним правительством во главе с Сильвио Берлускони. В свою очередь нынешний премьер Романо Проди заявил: «Действующий кабинет министров не против решения наших предшественников по этому вопросу». Планы по увеличению военной базы США были в штыки встречены антиамерикански настроенным левым крылом итальянского правительства. Представители левых требуют провести национальный референдум по вопросу о реорганизации авиабазы США в Виченце.

Ранее база в Виченце использовалась для воздушных налетов на Афганистан, Ирак и Ливию. По мнению наблюдателей, расширение базы планируется с целью возможных военных операций на Ближнем Востоке. БЕЛТА, 17.1.2007г.

— Итальянские карабинеры провели минувшей ночью широкомасштабную операцию против мафии, арестовав более 100 чел., в т.ч. 8 женщин, которые играли ведущую роль в преступной группировке.

Операция была направлена против мафиозного клана Валентини. Его участники занимались рэккетом, контрабандными поставками и тайной торговлей наркотиками, сообщают итальянские СМИ. Полиция наложила арест на 27 банковских счетов, а также на ряд магазинов и квартир на 25 млн. евро. Interfax, 20.12.2006г.

— Италия полностью завершила вывод своих войск из Ирака. Как сообщили сегодня представители командования сил западной коалиции в Багдаде, последняя группа итальянских военнослужащих покинула базу в южном иракском городе Эн-Насирия, которая была передана иракским военнослужащим.

По данным ИТАР-ТАСС, итальянские войска перебрасывают в Кувейт, откуда затем они будут отправлены на родину.

Вывод основной части итальянского контингента из Ирака в Кувейт был завершён в конце ноября. В понедельник премьер Италии Романо Проди подтвердил, что последняя группа солдат в составе 60 чел. покинет страну к началу декабря.

Итальянский военный контингент численностью 3,3 тыс.чел. был введен в Ирак после американского вторжения в эту страну в марте 2003г. по решению правительства Сильвио Берлускони. Прайм-ТАСС, 1.12.2006г.

— Итальянская финансовая гвардия (налоговая полиция) по ордеру, выписанному судом г.Палермо, провела сегодня крупную операцию против сицилийской мафии, конфисковав движимое и недвижимое имущество на 104 млн. евро. Конфискованная собственность принадлежала трем мелким предпринимателям, арестованным в феврале пред.г. по подозрению в принадлежности к мафии.

Как говорится в заявлении финансовой гвардии, «в результате следственных действий прокуратуры было установлено значительное несоответствие между огромным состоянием, принадлежавшем подсудимым, и скромным размером задекларирован-



ных доходов их семей, которые не могли оправдать законное происхождение этого имущества».

Итальянские законы позволяют государству конфисковывать имущество подозреваемых в принадлежности к организованной преступности даже в том случае, если преступное происхождение конкретных объектов собственности не было доказано.

Из трех владельцев конфискованных состояний двое, по мнению следствия, являются главарями мафиозных кланов, действующих в районе Палермо, а еще один предприниматель — доверенным лицом мафии. Прайм-ТАСС, 30.10.2006г.

— В Италии возросло число краж автомобилей, говорится в докладе итальянского автомобильного общества. В документе отмечается, что в 2005г. в стране было угнано 188 тыс. машин, что на 3,3% превышает показатели 2004г. В Италии ежедневно угонялись 516 автомобилей. Автомобилисты отмечают, что больше всего машин было угнано в ранее спокойном в этом плане северном регионе Ломбардия, где число краж выросло на 13,8%. На 2 месте в «черном» списке стоит центральная область Лацио, на территории которой находится Рим. Южная область Кампания, где расположен Неаполь, которая всегда была одним из лидеров по числу угонов, в этом году оказалась самой благополучной в этом отношении. РИА «Новости», 14.8.2006г.

— Суд сицилийского г.Мессина приговорил 26 мафиози к пожизненному заключению, сообщили в четверг журналистам представители судебных властей.

Это был один из самых длинных судебных процессов против мафии за всю историю итальянского правосудия. Первое заседание суда по этому делу состоялось еще 3 дек. 1998г. Назывался этот процесс «Mare Nostrum», в рамках него суд рассматривал дела 270 чел., обвиняемых в принадлежности к мафии, вымогательствах и в совершении 39 убийств.

Несколько дней назад итальянская конфедерация мелких торговцев и предпринимателей опубликовала доклад о преступной деятельности подпольных кланов. В этом документе говорилось, что итальянские предприниматели ежедневно выплачивают дань мафии в 200 млн. евро, и на данный момент ее бюджет насчитывает 75 млрд. евро.

В документе также подчеркивалось, что преступная организация, кроме традиционной незаконной продажи наркотиков и оружия, все большее подбирает под себя такие сферы итальянской экономики, как коммерция, туризм и ресторанное дело. РИА «Новости», 27.7.2006г.

— Италия профинансирует работы по утилизации атомной подводной лодки класса «Янки» на судоремонтном заводе «Нерпа» (Снежногорск, Мурманская обл.).

Как сообщили на СРЗ, уже подписан соответствующий трехсторонний контракт между Росатомом, «Нерпой» и министерством экономического развития Италии.

В соответствии с контрактом Росатом является заказчиком работ, СРЗ «Нерпа» — исполнителем, а министерство экономического развития Италии гарантом финансовых обязательств и финансирующей организацией.

Это — первый контракт, направленный на решение проблем в области утилизации российских АПЛ, финансирование которого осуществляется из средств Италии в рамках программы «Глобальное партнерство». Interfax, 27.7.2006г.

— Итальянские предприниматели ежедневно выплачивают дань мафии в 200 млн. евро. Об этом сви-

детельствует конфедерация мелких торговцев и предпринимателей, которая представила свой ежегодный доклад под названием «SOS итальянцев». Согласно этому докладу, на данный момент бюджет мафии насчитывает 75 млрд. евро. В документе также говорится, что преступная организация, кроме традиционной подпольной продажи наркотиков и оружия, все большее подбирает под себя такие сферы итальянской экономики, как коммерция, туризм и ресторанное дело. РИА «Новости», 24.7.2006г.

— Итальянские карабинеры ликвидировали в Триесте банду распространителей наркотиков, которую составляли выходцы из Марокко. Как сообщили журналистам представители правоохранительных органов, арестованы 17 чел. и конфисковано 360 кг. наркотиков, семь автомобилей и крупные суммы наличных денег.

Зелье преступники доставляли в Италию из Марокко и распространяли в четырех областях страны: Фриули-Венеции Джулии, Ломбардии, Эмилии-Романье и Лацио. Все эти люди в свое время перебрались на Апеннинский полуостров под видом нелегальных иммигрантов.

Их арест еще раз подтверждает теорию криминалистов, которые утверждают, что нелегальная иммиграция в основном пополняет ряды преступного мира. Прибывшие в Италию выходцы из стран Африки и Азии не интегрируются в итальянское общество, а занимаются здесь распространением наркотиков, принуждением к проституции, незаконной продажей контрафактной продукции, попрошайничеством, мошенничеством и грабежами. Все это создает дополнительные проблемы не только правоохранительным органам, но и коренным жителям Апеннин. РИА «Новости», 8.7.2006г.

— Россия, США и Италия являются мировыми лидерами в экспорте легкого и стрелкового оружия (ЛСО). Такие данные приводятся в представленном в ООН ежегодном докладе базирующегося в Женеве Института международных исследований. Согласно этому документу, в число крупных экспортеров ЛСО входят Германия, Бразилия и Китай.

По данным доклада, который приурочен к открывшейся в штаб-квартире ООН международной обзорной конференции по ЛСО, активно торгуют на рынке оружия Сингапур, Пакистан, Болгария, Иран, Израиль и КНДР. Однако страны этой группы либо не предоставляют никакой информации на этот счет, либо держат ее в секрете. К числу главных импортеров ЛСО авторы доклада относят США, Кипр и Германию. Крупными покупателями оружия считаются охваченные внутренней нестабильностью Ирак и Афганистан, которые получают значительную помощь от США и некоторых европейских государств. По оценке института, мировой объем санкционированной торговли ЛСО составляет ежегодно 4 млрд.долл., а незаконной — 1 млрд.долл. Однако эти цифры носят приблизительный, а подчас и умозрительный характер, поскольку немногие страны предоставляют полную информацию о торговле оружием. Прайм-ТАСС, 27.6.2006г.

— Присутствие итальянских военнослужащих в Афганистане не является предметом для дискуссий, заявил глава МИД Италии Массимо Д'Алема. По мнению международного сообщества, а также по нашему мнению, оно необходимо, сказал министр, выступая перед комиссиями верхней и нижней палаты парламента по иностранным делам. Он подчеркнул необходимость «размышления над политическими и

гуманитарными аспектами» миссии. В Афганистане находится 1300 итальянских солдат.

Ряд пацифистски настроенных партий, входящих в правящую коалицию, предлагают вывести итальянские войска из Афганистана, а также Ирака. Правительство, однако, не намерено отказываться от участия Италии в миссии ООН в Афганистане. В то же время вопрос о выделении дополнительных сил и шести истребителей, о которых попросил на прошлой неделе генсек НАТО Яап де Хооп Схеффер, не решен: он будет поставлен перед парламентом в конце месяца. Что же касается Ирака, где итальянских солдат с 28 июня станет на 1 тыс. меньше, а к осени, по уверениям Д'Алемы, их не останется совсем, то, по словам главы МИД, «беспорядочного отступления с тех позиций, которые Италия занимала в эти годы в Ираке, не будет». РИА «Новости», 14.6.2006г.

— В итальянском г. Парма возобновился судебный процесс по делу о крахе концерна Parmalat. Перед судом предстали 64 обвиняемых, в т.ч. бывший глава концерна Калисто Танци, его сын Стефано и брат президента Parmalat Джованни Танци. Всех их обвиняют в умышленном банкротстве предприятия, создании преступной организации, финансовых махинациях и в распространении дезинформации на рынке ценных бумаг. Скандал с концерном по производству молочных продуктов разгорелся в 2003г., когда следователи прокуратуры г. Парма обнаружили, что со счетов фирмы бесследно исчезли 13 млрд. евро. Эту сумму не могут обнаружить до сих пор.

Parmalat был объявлен банкротом, а 40 тыс. акционеров потеряли деньги. Практически все руководство концерна, включая его президента Калисто Танци, было арестовано и заключено в тюрьму. Позже из-за ухудшения здоровья Танци был переведен под домашний арест. В связи с этим делом миланская прокуратура привлекла к уголовной ответственности шесть крупнейших международных банков и тринадцать их руководителей. В этот список вошли такие известные банки, как UBS, Deutsche Bank AG, Morgan Stanley, Citibank, Deutsche Bank Spa, Morgan Stanley Bank Milan Branch. Уголовное дело заведено на финансовую компанию Nextra Investement с головным офисом в Милане. Прокуратура Милана обвиняет банки и компанию в том, что они, владея информацией о финансовых проблемах Parmalat, действовали в своих интересах и распространяли неверную информацию, вводя тем самым в заблуждение не только вкладчиков и акционеров, но и всех участников рынка. РИА «Новости», 5.6.2006г.

— Финансовая гвардия (налоговая полиция) Италии изъяла из неаполитанского подпольного печатного цеха самую крупную в истории еврозоны партию фальшивых евро. 7 млн. евро купюрами по 20 и 50 евро уже были готовы для сбыта, еще 5 млн. евро находились на завершающейся стадии изготовления. Операция была разработана прокуратурой г. Неаполя. Прайм-ТАСС, 31.5.2006г.

— Апелляционный суд сицилийского г. Катании приговорил в пятницу к высшей мере наказания в Италии — пожизненному заключению — 13 «крестных отцов» мафии. Все они обвинялись в том, что заказали и организовали убийство двух выдающихся борцов с «Коза ностра» — следователей Джованни Фальконе и Паоло Борселлино, которые погибли в 1992г.

Лишь два босса мафии Антонино ДжюфFRE и Стефано Ганчи, вставшие на путь сотрудничества с правоохранительными органами, получили соответ-

ственно 20 и 26 лет. Показания ДжюфFRE помогли выйти на след главаря мафии Бернардо Провенцано, который был арестован 11 апр. РИА «Новости», 21.4.2006г.

— Итальянская полиция обнаружила и ликвидировала в Риме школу воров, сообщили представители правоохранительных органов. В этом «учебном» заведении 50-летний румын за плату обучал молодых людей «искусству» воровства. Полиция нагрянула в школу во время урока, когда преподаватель объяснял своим ученикам, как надо незаметно вытаскивать из карманов граждан бумажники. «Маэстро» арестован и сопровождается в столичную тюрьму Реджина Коели (Regina Coeli). Учеников на первый раз отпустили, посоветовав осваивать другие профессии, если они не хотят разделить судьбу учителя. РИА «Новости», 15.4.2006г.

— Итальянская полиция провела в г.г. Фраскати и Казерта спецоперацию против распространителей и поставщиков наркотиков. Как сообщили представители правоохранительных органов, арестованы 36 чел., которые подозреваются в организации широкой международной наркосети и поставках в Италию зелья из Германии, Голландии, Испании, Португалии и Южной Америки. В ходе спецоперации полиция конфисковала десятки тысяч доз наркотиков, приготовленных для распространения. РИА «Новости», 8.4.2006г.

— В итальянских политических и властных кругах стала популярной шпионская продукция, которая позволяет следить за людьми и прослушивать их разговоры. Речь идет о политиках и администраторах, организующих по собственной инициативе «домашние» секретные службы. О том, что многие пользуются разнообразными «жучками», стало известно после скандала с бывшим министром здравоохранения Франческо Стораче, которого обвинили в организации прослушивания разговоров своих соперников во время административных выборов в области Лацио в 2005г.

В связи с этим делом итальянская прокуратура арестовала 15 частных детективов, которых подозревают в том, что они работали на бывшего министра. Сейчас их допрашивают, и чем закончится эта история, пока не известно. Однако «шпионские страсти» подхлестнули итальянских журналистов к собственным расследованиям. В Риме был обнаружен магазин, процветающий на торговле секретной аппаратурой. Его хозяин, бывший полицейский технического отдела Франческо Полименти, не скрывает, что дела у него идут хорошо и кризисов в этом бизнесе он не предвидит: 800 постоянных клиентов регулярно приобретают у Полименти шпионские новинки.

«Мои клиенты разномастны. От домохозяек, адвокатов, страховщиков, людей, занятых в области производства техники, — до политиков высокого ранга. Я никогда не спрашиваю имен, и платят мне все исключительно наличными, но я сразу догадываюсь, к какому кругу относится тот или иной покупатель по охране, которая сопровождает моих клиентов», — сказал хозяин магазина. «Иногда, когда какой-нибудь шофер важного клиента приезжает забирать товар, мы перебрасываемся парой слов, и этого мне достаточно, чтобы понять, кто заказчик. Часто появляются у меня главы различных населенных пунктов и их советники. Особенно из южноитальянской области Кампания. Они покупают сложные «жучки», которые стоят десятки тысяч евро. Думаю, что эта аппаратура им необходима для контроля тех

сфер, где крутятся большие деньги», — сообщил торговец.

В магазине Полименти широкий выбор товаров. Здесь и мощные передатчики в виде мобильных телефонов, и перьевые модные ручки Montblanc, способные транслировать разговор на сотни метров, и микроскопические «жучки-магнитофоны», которые ведут запись в течение 40 часов. Недавно один высокопоставленный специалист из итальянской спецслужбы на вопрос, существует ли телефон, который невозможно прослушать, ответил: «Конечно, существует — сломанный». РИА «Новости», 18.3.2006г.

— Италия в 2006г. выделит 40 млн. евро на утилизацию российской АПЛ и программу по реабилитации территорий, заявил замруководителя «Росатома» Сергей Антипов. В начале апреля в Москве планируется провести заседание российско-итальянского комитета по сотрудничеству в области утилизации АПЛ.

Представитель «Росатома» напомнил, что несколько дней назад Россия и Франция подписали соглашение в рамках многосторонней ядерно-экологической программы в России (МНЭПР), и планируется провести первое заседание российско-французского управляющего комитета. «Франция уже заключила ряд контрактов в рамках МНЭПР и будет осуществлять работы по утилизации в российском центре, расположенном в населенном пункте Гремиха», — сказал Антипов. В конце марта в Москве планируется провести ежегодное заседание рабочего комитета МНЭПР, на котором будут подведены «итоги деятельности стран в рамках МНЭПР за 2005г. и определены задачи на следующий год». В рамках МНЭПР решается проблема обращения с отработанным ядерным топливом (ОЯТ) и радиоактивными отходами и проблема утилизации атомных подводных лодок на Северо-Западе России.

Российско-итальянское соглашение об утилизации российских АПЛ, подписанное в Риме в фев. 2003г., ратифицированное в июне 2005г. и рассчитанное на 10 лет, предусматривает, что итальянская сторона безвозмездно предоставит на эти цели 360 млн. евро. Конечной целью соглашения является не только утилизация радиоактивного топлива и списанных подлодок ВМФ России, но и строительство надлежащим образом охраняемого хранилища для радиоактивных отходов, и экологическую реабилитацию бывших баз Северного морского флота на Кольском полуострове.

Гремиха является вторым береговым хранилищем отработанного ядерного топлива Северного флота и самым большим пунктом отстоя выведенных из боевого состава АПЛ. Эта база — в 350 км. от входа в Кольский залив, не имеет сухопутных транспортных коммуникаций. Связь с «большой» землей осуществляется только по воздуху или морем. На базе хранится 800 облуженных тепловыделяющих сборок, в которых содержится 1,4 т. топливной композиции. Намерение участвовать в реабилитации находящейся там бывшей береговой базы ВМФ выразили финансовый орган фонда «Северное измерение» — ЕБРР, программа Тасис и Франция, которая в конце 2004г. ратифицировала МНЭПР. РИА «Новости», 28.2.2006г.

— Россия и Италия намерены продвигать на мировом рынке учебно-боевой самолет Як-130 совместной разработки. Об этом заявил вице-премьер — министр обороны РФ Сергей Иванов. Выступая по завершении переговоров с министром обороны Италии Антонио Мартино, Иванов сказал: «Два месяца назад в С.-

Петербурге состоялось 7 заседание совместной межправительственной комиссии по ВТС. Мы намерены продвигать на мировом рынке наш совместный продукт — учебно-боевой самолет Як-130. У нас установились тесные отношения в судостроении и в разработке средств связи. Выходим на сотрудничество в космической деятельности». Прайм-ТАСС, 13.2.2006г.

— В Италии приравнивали грубые жесты за рулем к преступлению. Отныне угрожающие жесты за рулем рассматриваются как угрозы, которые в свою очередь трактуются как преступление в уголовном кодексе страны. Кассационный суд страны признал 62-летнего жителя г.Перуджи виновным в «предъявлении неоправданных угроз и причинении неоправданного ущерба». Перуджиец излишне бурной жестикуляцией отреагировал на обгон, а обогнавший в ответ подал на него в суд.

Решением суда первой инстанции стороны остались недовольны, и дело отправилось на апелляцию. Апелляционный суд г.Перуджи приговорил водителя к штрафу в 51 евро, поскольку счел, что за жестами могли последовать и действия. Ответчик обратился в кассационный суд страны. Однако и кассационный суд поддержал истца, правда, снизив штраф до 20 евро. Кассационный суд приравнивал грубые жесты к угрозе — ст. 519 уголовного кодекса страны. Бурная жестикуляция за рулем — одна из особенностей поведения итальянских водителей. РИА «Новости», 1.2.2006г.

— Итальянские власти конфисковали в г.Бари у местной мафиозной группировки, которая специализировалась на грабежах инкассаторских машин, собственность на 30 млн. евро. Как сообщили представители полиции, ворованные деньги преступники отмывали в ресторанном и агропромышленном секторах. Арестованы 16 членов банды. РИА «Новости», 29.11.2005г.

— 22 нояб. премьер-министр Италии С. Берлускони объявил о решении вывести итальянский воинский контингент из Ирака до конца 2006г. Окончательное решение о точных сроках и процедуре вывода войск должно быть принято парламентом Италии в янв. 2006г. По словам Берлускони, решение о выводе войск в 2006г. «согласовано с союзниками». [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.11.2005г.

— Борьба с терроризмом — один из основных вопросов, которые обсуждались на встрече министров юстиции России и Италии, заявил глава минюста РФ Юрий Чайка. Российский министр юстиции прибыл на Апеннины с официальным визитом, в ходе которого были проведены переговоры с министром юстиции Роберто Кастелли. Их итогом стало подписание программы сотрудничества между двумя министерствами.

«Эта программа представляет несколько основных направлений сотрудничества в рамках меморандума на 2005-10гг., который мы подписали с господином Кастелли в 2004г. Нынешняя программа конкретизирует нашу работу в вопросах борьбы с терроризмом, оргпреступностью, коррупцией, незаконным оборотом наркотиков, а также отмыванием денег, полученных преступным путем. Кроме того, наша договоренность предполагает информационное обеспечение и обмен опытом в области законотворчества», — сказал Юрий Чайка.

«Большое внимание на переговорах было уделено также реформированию пенитенциарной системы двух стран. В этом плане нам было что рассказать

итальянским коллегам, поскольку наш опыт сегодня распространяется в Европе. Тем не менее, у нас еще много вопросов, которые мы хотели бы решить, поэтому с интересом знакомимся с работой наших коллег», — подчеркнул министр. Запланировано участие главы минобста РФ Юрия Чайки в открытии нового исправительного учреждения в г.Кротоне в южной-итальянской области Калабрия. РИА «Новости», 24.11.2005г.

— Не только американские атомные подводные лодки покинут итальянский о-в Святого Стефана (Santo Stefano), но и всю военно-морскую базу США целиком переведут в другое государство, объявил министр обороны Италии Антонио Мартино.

В Вашингтоне в ходе встречи министров обороны США и Италии — Дональда Рамсфелда и Антонио Мартино была достигнута договоренность о том, что американские атомные подводные лодки покинут базу на итальянском о-ве Святого Стефана в составе островной группы Маддалена близ Сардинии.

Итальянское министерство обороны распространило по этому поводу заявление, в котором указывалось, что американские атомные субмарины «будут выведены с национальной территории в сроки, которые определятся на последующих переговорах». «Операция входит в план передислокации американских вооруженных сил в Европе», — говорилось в документе.

База ВМС США была создана в 1972г. на основании соглашения между Пентагоном и итальянским правительством, которое парламент Италии даже не рассматривал. Жители Италии неоднократно протестовали против присутствия ядерных сил США, требуя закрыть базу ВМС. РИА «Новости», 23.11.2005г.

— Италия выведет свои войска из Эн-Нассирии к концу 2006г., заявил Сильвио Берлускони на встрече с президентом Ирака Джалялем Талабани, который находится в Риме с официальным визитом. Итальянский премьер также сказал, что военный контингент будет покидать Ирак постепенно и в соответствии с планом, согласованном с правительством этой страны.

Ранее президент Ирака обратился к итальянским политикам с просьбой не принимать поспешных решений о выводе военного контингента из Эн-Нассирии без согласования с Багдадом. «Италия может выводить из Ирака свои войска, когда хочет. Однако мы надеемся, что эти действия будут обговорены с правительством Ирака», — сказал Талабани, отвечая на требования некоторых политических сил Италии, которые настаивают на немедленном выводе итальянских войск из Ирака.

«Вы выполняете благородную миссию. Итальянские войска прибыли в Ирак, чтобы бороться с тиранией, и в борьбе за свободу итальянские солдаты стали примером для многих. Если вывести итальянские войска сразу, а не постепенно, то это сыграет лишь на руку террористам. Поспешный вывод отрицательно скажется на моральном состоянии иракцев», — заявил президент.

По поводу предстоящих в Ираке выборов Джаляль Талабани сказал, что это будет очень важным событием, поскольку «мы получим, наконец, не временное, а постоянное правительство, в котором будут представлены различные группы иракского общества». Руководитель Ирака встречался с президентом Италии Карло Адзелио Чампи. РИА «Новости», 8.11.2005г.

— В сицилийском г.Палермо карабинеры изъяли 240 кг. наркотиков, для транспортировки которых

наркодельцы использовали похоронные катафалки, сообщили представители правоохранительных органов. В ходе операции проведено 100 обысков в квартирах и офисах подозреваемых, 24 чел. арестованы. За этой преступной группой карабинеры следили больше года. РИА «Новости», 7.11.2005г.

— В 2004г. в Италии происходило 13 краж в минуту — данные итальянского центрального института статистики. Всего в прошлом году в Италии зарегистрировано 7 млн. краж и ограблений, ежедневно совершалось 19 тыс. краж. Больше всех от преступников страдали пожилые люди, отмечает агентство. Это не полная статистика, поскольку лишь 43% людей заявляли о подобных происшествиях в полицию. РИА «Новости», 21.9.2005г.

— Правительство Италии парафировало договор с Россией об утилизации топлива российских атомных подводных лодок и других судов. Соглашение предусматривает выделение Италией помощи России в 360 млн. евро в 2005-13гг. Об этом говорится в опубликованном в Риме официальном сообщении. Российско-итальянское атомное соглашение, являющееся частью инициативы «глобального партнерства» в рамках «большой восьмерки», было ратифицировано российским парламентом в июне этого года и 1 июля подписано президентом России Владимиром Путиным.

По соглашению, работами по демонтажу ядерного оборудования в РФ будет заниматься итальянская компания «Соджин» (Sogin). Она занимается поддержанием безопасности на четырех бывших итальянских ядерных реакторах, закрытых после решения на референдуме в 1987г. Итальянская компания будет заниматься демонтажем ядерных установок со списанных российских подводных лодок, а также надводных кораблей. Она также будет заниматься переработкой, транспортировкой и хранением отработанного ядерного топлива, строительством хранилищ для него, поддержанием безопасности этих объектов, а также экологическим восстановлением зон, загрязненных радиоактивными отходами. Прайм-ТАСС, 13.9.2005г.

— В Италии с 30 июня этого года отменяется обязательный призыв в армию. Такое решение принял в пятницу совет министров страны. Теперь итальянская армия будет формироваться на добровольной контрактной основе. Те, кто был призван в вооруженные силы до 30 июня этого года, могут, по желанию, начиная с 1 июля, в любой момент уволиться из их рядов. РИА «Новости», 24.6.2005г.

— Минобороны Италии выставляет на продажу 240 военных объектов. С молотка пойдут аэропорты, крепости, казармы, полигоны и маяк на о-вах Тренти в Адриатическом море. За выставленные на продажу объекты военные рассчитывают получить от 954 млн. до 1 357 млн. евро. Подобное решение минобороны объясняет тем, что эти объекты исчерпали свой ресурс и не могут быть использованы по назначению. РИА «Новости», 21.6.2005г.

— Госдума РФ ратифицировала соглашение между Россией и Италией о сотрудничестве в области утилизации российских атомных подводных лодок (АПЛ), выведенных из состава ВМФ, и безопасности обращения с радиоактивными отходами и отработанным ядерным топливом. Документ поддержали 417 депутатов. Данное соглашение было подписано в Риме 5 нояб. 2003г. Итальянская сторона взяла на себя обязательство предоставить РФ безвозмездную финансовую помощь до 360 млн. евро в течение 10 лет

для реализации проектов в области утилизации АПЛ, надводных кораблей с ядерными энергетическими установками (ЯЭУ) и судов атомного технологического обслуживания, а также переработки, транспортировки, складирования и хранения радиоактивных отходов и ОЯТ. Российская сторона освобождает оказываемую помощь от таможенных пошлин, налогов на прибыль, других налогов и сборов. Контроль над выполнением соглашения будет осуществлять управляющий комитет, состоящий из двух представителей от каждой стороны.

Как отмечается в заключении думского комитета по промышленности, строительству и наукоемким технологиям, интенсивный вывод из боевого состава ВМФ атомных подлодок и надводных кораблей с ЯЭУ, ввиду истечения срока их службы, а также в связи с выполнением Россией своих международных обязательств в области сокращения вооружений начался с середины 80гг. За это время было выведено 195 АПЛ и два надводных корабля, утилизировано 112 подлодок. С 1998г. государственным заказчиком-координатором работ по комплексной утилизации АПЛ является «Росатом», по данным которого в ближайшие годы предстоит утилизировать 90 лодок, два надводных корабля с ЯЭУ и 41 судно атомного технологического обслуживания. Кроме того, требуется обеспечить безопасное хранение 200 радиационно-опасных реакторных отсеков, кондиционировать более 30 тыс.т. твердых и 20 тыс.куб.м. жидких радиационно-опасных отходов.

На решение неотложных задач в данной области в течение 10 лет необходимо затратить 3,9 млрд.долл. В течение последних трех лет из федерального бюджета на эти цели выделяется 1,9 млрд.руб. ежегодно. По мнению комитета, ратификация соглашения отвечает национальным интересам России, будет способствовать повышению ядерной и радиационной безопасности в РФ, позволит снизить расходы бюджета и обеспечить загрузку российских организаций, работающих по контрактам с итальянским подрядчиком. Ратификацию также поддержали думские комитеты по международным делам, по обороне и экологии. Росбалт, 10.6.2005г.

— Первые совместные учения военных флотов России и Италии начались 13 сент. в Ионическом море, сообщает информационное агентство РИА «Новости». В учениях, получивших название «Ионикс-2004», принимают участие пять боевых кораблей и судов Черноморского флота России и пять боевых кораблей, в т.ч. две подлодки итальянского флота. Задача учений — отработка взаимодействия флотов двух стран в различных ситуациях.

Корабли проведут операции, нацеленные на предотвращение незаконных действий в море, включая перехват условного судна-нарушителя и его возможный досмотр. Это одни из крупнейших учений, которые военно-морской флот России проводит со своими зарубежными партнерами.

Отряд боевых кораблей и вспомогательных судов Черноморского флота России в составе гвардейского ракетного крейсера «Москва», сторожевого корабля «Сметливый», большого десантного корабля «Азов», танкера «Иван Бубнов» и морского буксира «СБ-36» прибыл в Италию 9 сент. — под флагом командующего Черноморского флота адмирала Владимира Масорина с официальным визитом.

По словам адмирала, подготовка к учениям велась давно. Были проведены две совместные конференции российских и итальянских офицеров в Риме и С.-Петербурге, на которых обсуждался вопрос о

крупномасштабных военных маневрах и было решено, что в них нет необходимости. «Основное направление отработки совместных действий с иностранными флотами — это борьба с терроризмом. Наша главная цель — добиться взаимопонимания, отработка так называемой совместимости — по связи, по языку общения, по общему пониманию совместных маневров, которые будут совершать корабли», — сказал Масорин.

Адмирал заявил, что уже обсуждал с итальянскими коллегами вопрос о проведении подобных учений в будущем — возможно, уже в 2005г. в Черном море. «Взаимодействие с иностранными флотами становится одной из составляющих деятельности ВМФ России. Подобного рода совместные учения планируется провести с американскими ВМС в Северной Атлантике и с японским флотом», — пояснил адмирал. Командующий ВМС Италии вице-адмирал Андреа Тоскано подтвердил, что командование ВМФ Италии рассматривает вопрос о регулярных учениях подобного рода. По словам вице-адмирала, возражений против этой идеи у других стран НАТО нет.

Учения продлятся с 13 по 17 сент. По окончании учений отряд российских кораблей зайдет на итальянскую военно-морскую базу в г.Аугуста на о-ве Сицилия — уже с неофициальным визитом. ИА Regnum, 14.9.2004г.

— Италия готова принять участие в реализации ряда проектов, касающихся радиационной безопасности на Кольском полуострове. Накануне в Мурманске был подписан протокол между руководством снежногорского судоремонтного предприятия «Нерпа» и итальянской компанией, сообщил замдиректора «Нерпы» по внешнеэкономическим связям Олег Ерин. Протокол предусматривает участие Италии в утилизации серии многоцелевых АПЛ класса «Виктор-1», строительство судна-контейнеровоза для сборки и транспортировки контейнеров с отработанным ядерном топливом, а также твердыми и жидкими радиоактивными отходами.

Как сообщает «Интерфакс», визит итальянской делегации, в которую вошли представители ведущих компаний страны, занимающихся ядерной энергетикой, проходил в рамках программы «Глобальное партнерство». В соответствии с этой программой Италия выделяет России 360 млн. евро. ИА Regnum, 5.7.2004г.

— Прокуратура итальянского г.Тренто выдала ордер на арест бывшего гендиректора госкомпании по экспорту вооружений «Росвооружение» Евгения Ананьева и его подруги. Они обвиняются в отмывании денег, полученных в качестве взятки при продаже в 1998г. трех подержанных истребителей МИГ-29 в Перу. Сумма сделки составила 117 млн. долл. По данным итальянских следователей, Ананьев получил взятку в 18 млн.долл. Из них 5 млн. он перечислил в Швейцарский банк, а оттуда на счета своей подруги в итальянские банки. Подруга Ананьева находится под домашним арестом, итальянский финансовый консультант арестован. Сам Ананьев находится в бегах. Член Совета по внешней и оборонной политике, бывший замминистра обороны Виталий Шлыков выразил удивление тем, что этот скандал произошел только сейчас, притом что сделки с оружием заключаются постоянно и постоянно кто-то получал от них комиссионные.

По словам Шлыкова, Ананьев не там оставил деньги, а спецслужбы Италии просто захотели заявить о себе. Сделка произошла совершенно законно, счи-

тает Шлыков. По мнению Шлыкова, единственное, в чем может обвинить Ананьева Италия, — это в отмывании денег. Кто-то должен был получить комиссионные за эту сделку, поскольку три подержанных МИГа не стоят 117 млн.долл. Основную часть суммы получил руководитель внешней разведки Перу Монтесинос. Что касается ордера, выданного прокуратурой маленького итальянского городка, то Россия может не выдать бывшего директора «Росвооружения». Росбалт, 4.6.2004г.

— Грузинских военных оденут в пошитую в Италии форму, сообщили в резиденции итальянского посла в Тбилиси Фабрицио Романо. 10 тыс. комплектов обмундирования уже доставлено в грузинский порт Потти из итальянского Кьюджа в рамках гранта Минобороны Италии. Общая стоимость поставленных комплектов — 8 млн. евро. Для распределения формы в генштабе вооруженных сил Грузии будет создана специальная комиссия.

Поставка униформы — начальный шаг в сотрудничестве военных ведомств двух стран. Италия намерена продолжить оказание помощи вооруженным силам Грузии. Сфера взаимодействия расширится после ратификации парламентами Италии и Грузии договора о сотрудничестве в военной области, заключенного в 1997г. На основе этого документа итальянская сторона, помимо технической помощи, окажет Грузии содействие в подготовке горных, военно-морских подразделений, а также подготовке грузинских пилотов в Воздушной академии Италии и обучении общевойсковых кадров. Также уже в этом году Минобороны Италии планирует выделить Грузии 3 тыс.т. горючего и автомобильную технику невоенного назначения. ИА Regnum, 31.3.2004г.

— Минобороны Италии в рамках соглашения о военно-техническом сотрудничестве поставило 50 грузовых автомобилей Lancia ACL-75 для вооруженных сил Узбекистана. Начало отношениям между двумя странами в военной сфере было положено в мае 1998г. Представители ВС республики обучаются в образовательных заведениях ВС Италии. На базе Академии вооруженных сил Узбекистана образованы курсы по изучению итальянского языка. ИА Regnum, 29.3.2004г.

— Итальянцы стали «косить» от армии. На Апеннинах уже несколько лет существует альтернативная служба. Каждый юноша, достигший 17 лет и не желающий жить в казарме, вставать в 6 утра и бегать с автоматом, может отработать 10 месяцев в госпитале, помогая больным, или же в социальной службе, ухаживая за инвалидами и стариками.

Правда, для того чтобы на законном основании не идти в армию, нужно представить запрос в министерство обороны Италии за полтора года до начала предполагаемой службы. Естественно, не все успевают вовремя оформить документы, да и к тому же не каждый запрос может быть удовлетворен. Поэтому возникает еще один вариант — не служить вообще. В этом году призывная комиссия г.Падуя впервые столкнулась с «закосом» от армии. Все началось с молодого человека, пришедшего на осмотр и заявившего, что он гомосексуалист. При этом он представил соответствующую справку, подписанную психиатром. Военному врачу ничего не оставалось, как отправить несостоявшегося новобранца домой, в небольшой городок Сан Леонардо, недалеко от Падуи.

Через некоторое время на комиссию пришел еще один молодой итальянец, который также заявил о своей принадлежности к сексуальному меньшинству.

Естественно, и медицинские документы у него так же оказались в порядке. Юношу уже собирались отправить домой, когда выяснилось, что он тоже из городка Сан Леонардо. Военврач связался с карабинерами из тех мест и попросил узнать, действительно ли приходившие на осмотр молодые люди придерживаются нетрадиционной ориентации. Выяснилось, что и тот и другой имеют обеспеченных родителей, у каждого есть девушка и в обоих случаях дело, похоже, идет к свадьбе. В последующие несколько дней на комиссии пришли еще несколько молодых людей, имеющих медицинское свидетельство о том, что они являются гомосексуалистами. Юноши не были, правда, жителями Сан Леонардо, но были из того же региона. И их справки, и справки молодых людей, пришедших днем раньше, оказались подписаны одним и тем же человеком.

Выяснилось, что и проходившие комиссию юноши с диагнозом шизофрения, депрессивный психоз и паранойя, также лечились у этого доктора. Оказывается, медик, чье имя пока не разглашается, за последние несколько месяцев подписал больше сотни фальшивых медицинских свидетельств. В кабинете у психиатра, впрочем, не было найдено ни одной медицинской карты. В записях приема больных также не обнаружили фамилий молодых пациентов с сексуальными или психическими проблемами. Выяснить, как же осуществлялась процедура подписания справок, удалось, лишь «надавив» на самого молодого из новобранцев. 17-летний парнишка расплакался и признался, что его родители заплатили 3 тыс. евро одной женщине, которая обещала обо всем позаботиться. Сердобольная домохозяйка за такую же сумму уже помогла почти сотне молодых людей, живущих в регионе. С деньгами и всеми необходимыми данными каждую неделю дама приходила к психиатру и получала на руки справки с подписью и печатью. Когда пожилую синьору задержали, она не могла понять, в чем ее вина: «Я только хотела им помочь. Если ребята не хотят служить, так что же в этом плохого?» Случай в Падуе стал причиной для новых разговоров о реформе армии в Италии. Как говорят сами военные, если молодые люди готовы даже выдавать себя за гомосексуалистов, лишь бы не служить, значит, что-то в нашей армии не так. Росбалт, 7.3.2004г.

## Оборонка

Военная промышленность Италии способна обеспечивать текущие потребности национальных вооруженных сил практически по всем видам обычных вооружений. При этом за счет национального и совместного с другими странами НАТО производства обеспечивается более 90% потребностей ВС страны, и менее 10% покрываются за счет импорта вооружения и военной техники (ВВТ). Бюджетным финансированием в 2006г. по статье «Закупки вооружения и военной техники, НИОКР было выделено 1.511 млн. евро. По данным таможенной службы в пред.г. в Италию было ввезено ПВН на 130,7 млн. евро (2005г. — 102,4 млн. евро).

По уровню, технической оснащенности производственной базы и объему выпускаемой продукции итальянская военная промышленность стоит на четвертом месте в Западной Европе после Германии, Великобритании и Франции.

Основу производственной базы военной промышленности Италии на 31 дек. 2006г. составляют 187 компаний, зарегистрированных в Национальном ре-

гистре предприятий (2005г. — 177 предприятий). В 2006г. в аэрокосмической и оборонной отраслях было занято 60.000 чел. Общий объем производства составил 14,5 млрд. евро, из которого на экспорт было поставлено продукции военного назначения на 2,19 млрд. евро.

Основными производителями оружия и военной техники в Италии являются концерны «Финмеканика» и автоконцерн «Фиат», судостроительная компания «Финкантиери», производитель стрелкового вооружения «Пьетро Беретта», а также около 100 малых и средних предприятий, специализирующихся в отдельных секторах. С предприятиями ОПК России среди вышеперечисленных крупнейших объединений активно сотрудничают холдинг «Финмеканика» и компания «Финкантиери».

Являясь одним из крупнейших производителей вооружений в Европе, Италия проводит целенаправленную политику создания единого европейского ВПК и активно участвует во вновь образуемых международных концернах и программах разработки новой военной техники. Такая политика позволяет стране получить доступ к новейшим технологиям других государств, повысить уровень технологической оснащенности своей промышленности, увеличить конкурентоспособность производимых вооружений, завоевать значимое место на мировом рынке вооружений. В соответствии с национальной программой инвестиций в оборонную промышленность 70% выделяемых средств предназначаются для финансирования участия итальянских компаний в международных проектах.

С целью привлечения частного капитала в оборонный сектор правительство страны провело приватизацию крупнейшего государственного концерна «Финмеканика», который на 70% обеспечивает потребности итальянских вооруженных сил в ВВТ. Концерн занимается разработкой и производством вертолетов, самолетов, военной электроники, спутниковых систем, ракетного вооружения. Он объединяет 20 фирм и является участником четырех совместных предприятий с зарубежными партнерами. В 2006г. концерн произвел продукции на 12,5 млрд. евро и экспортировал на 3,5 млрд.долл. Количество сотрудников концерна за 2006г. увеличилось на 3% за счет присоединения швейцарской и голландской компаний «Энерджи Сервис Групп» и «Томассен Турбин Систем», работающих в гражданском секторе, и составляет 58 тыс.чел. Из них 9 тыс. работают на сборочных предприятиях в Великобритании, 3 тыс. — во Франции и 1,5 тыс. — в США. Доля государства в холдинге 32,4%. Правительство Италии, владея «золотой» акцией, сохраняет за собой право принимать стратегически важные политические решения в области военного производства.

Военно-политическое руководство страны в последние годы проводит политику, направленную на развитие и укрепление военной промышленности, поддержку национальных достижений в области высоких технологий. Одним из направлений реализации этих планов является укрупнение военно-промышленного концерна «Финмеканика» путем вхождения в него других итальянских производственных фирм и, тем самым, концентрации военной промышленности страны под контролем единого координирующего центра, подотчетного правительству.

До конца 2007г. «Финмеканика» планирует завершить покупку и, в последующем, перепродажу другой национальной компании «Датамат». Приобрете-

ние контрольного пакета акций фирмы (52,7%) осуществлено в 2005г. Эта доля увеличена до 98,6%. «Датамат» являлась одним из основных в ВПК Италии разработчиков морских систем управления и контроля (СЗ), радиолокационных имитационных систем и учебно-тренировочных комплексов, а также наземных систем спутникового наблюдения. В 2005г. компанией произведено продукции на 171 млн. евро, количество рабочих и служащих составляло 1.500 чел.

За последние три года концерном «Финмеканика» приобретены фирмы «Телеспацио» (космическая связь и телекоммуникация) и «Маркони Мобайл» (военные средства связи), а также 75% акций фирмы «Аэрмакки» (производство учебно-тренировочных самолетов) и 30% акций фирмы «Авио» (военное моторостроение) и, фактически, «Датамат».

В янв. 2006г. МБДА (25% акций принадлежит группе «Финмеканика») приобрела компанию ЛФК, основного немецкого производителя ракетных систем.

В авг. 2006г. «Финмеканика» уступила свою 30% квоту фирмы «Авио» инвестиционному фонду «Чинвен» за 432 млн. евро и затем за 130 млн. евро приобрела 15% акций холдинга «Авиогрупп», в состав которой входит фирма «Авио», и за 6 млн. евро подразделение последней, занимающееся производством космической техники.

В марте 2007г. «Финмеканика» за 400 млн. евро выкупила 25% акций фирмы «Селекс Сенсор энд Аэрборн Системс», ранее принадлежавших английскому концерну «БАЕ Систем» (75% акций владела «Финмеканика»). Теперь итальянский концерн владеет 100% пакетом акций компании.

Итальянский концерн при поддержке правительства ведет активную деятельность по объединению производственного и научно-технического потенциала с компаниями европейских стран, таких как «Алькател» (Франция) и «БАЕ Системе» (Великобритания). Это позволяет не только получить доступ к передовым зарубежным технологиям, но и существенно укрепить свои позиции и авторитет на рынках других стран.

На основе Меморандума о взаимопонимании от 2003г. и двустороннего соглашения от 2005г. между группой «Финмеканика» и английским концерном «БАЕ Системс» создана новая компания — «Селекс Сенсор энд Аэрборн Системс», производящая радиолокаторы воздушного базирования, системы наведения оружия и РЭБ и электронно-оптические системы. Данное соглашение фактически монополизировало деятельность концерна «Финмеканика» в области военной электроники. С годовым объемом производства 3 млрд. евро, концерн является вторым оператором в европейском регионе и шестым в мире. Итальянской фирме «Селекс Коммуникейшнс», также входящей в холдинг «Финмеканика», передана деятельность «БАЕ Системе» в сфере военных систем связи. Под полный контроль итальянского концерна передана фирма «Селекс Системе Интеграти», бывшее совместное предприятие «АМС НВ» («Радары и военные электронные системы»), занимающееся производством радарных комплексов наземного и морского базирования, систем управления, контроля и информации.

Другое направление деятельности концерна «Финмеканика» связано с объединением усилий с французскими компаниями в космическом секторе.

В 2005г. на основе меморандума о взаимопонимании, подписанного в 2004г., «Финмеканика» создала

совместно с компанией «Алькатель» два предприятия, работающих в космической области: «Алькатель Аления Спейс САС» (33% — «Финмеханика»), разработчика и производителя космических аппаратов, платформ и других космических систем, и «Телеспацо Холдинг» (67% — «Финмеханика»), оператора по обработке космической информации. В мае 2007г. в соответствии с решением Еврокомиссии итальянский концерн завершил переговоры с другим крупным французским оператором космических систем — «Талес» и создал на базе этих двух предприятий новые объединения: «Талес Аления Спейс» и «Телеспацо» с аналогичной долей в их капитале.

Объединяя 20 национальных компаний и четыре совместных с иностранным капиталом предприятия, концерн «Финмеханика» активно сотрудничает с российскими предприятиями по целому ряду направлений, объединенных в рабочие группы Смешанной комиссии по ВТС. Компании и предприятия холдинга имеют положительную деловую репутацию и соответствующие разрешительные документы компетентных органов Италии для осуществления ВТС с предприятиями ОПК России.

Авиационная промышленность Италии располагает современной научно-технической и производственной базой и является одной из наиболее развитых отраслей. Это позволяет Италии самостоятельно и в сотрудничестве с другими странами вести разработку и выпуск всех видов авиационной техники (за исключением самолетов стратегической авиации). Более 55% продукции отрасли идет на экспорт. Число занятых в отрасли составляет около 13,5 тыс.чел.

Основными производителями боевых самолетов в Италии (исключая системы вооружения и двигатели) являются фирмы «Аления Аэронаутика», «Аэрмакки», а также «Кобра», «Дема», «Аэро Секур», «Литал», «Пьяджо Аэро Индастриз», «Салвер».

«Аления Аэронаутика» (входит в холдинг «Финмеханика») специализируется на производстве авиационной техники. Фирма участвует в международных программах создания следующих самолетов: «Еврофайтер», «Торнадо», JSF (Joint Strike Fighter), AMX, С-27J, С-130J, АТР-42МП, АТР-42-500, АТР-72-500, Боинг-767, Боинг-777, Боинг-717, Боинг-757, Боинг-7Е7, «Фалькон 2000», «Фалькон 2000ЕХ», «Фалькон 900ЕХ», Аэробусов А380, А340, А300, А321. Число работающих на фирме составляет 11,2 тыс.чел., а годовой объем производства — 1,9 млрд. евро.

13 июня 2007г., после победы в международном тендере, «Аления Аэронаутика» получила заказ от ВС США на 2,04 млрд.долл. на поставку 78 самолетов тактической транспортной авиации С-27J «Спартан» (американская программа «Джойнт Карго Экрафт»). В перспективе количество самолетов может быть увеличено до 204, сумма контракта при этом возрастет до 6 млрд.долл. С проектом этого военно-транспортного самолета Италия планирует укрепить свои позиции в Восточной и Центральной Европе, а также выйти на рынок Австралии и стран Юго-Восточной Азии.

«Аления Аэрмакки» специализируется на проектировании и производстве в основном учебно-тренировочных, а также боевых самолетов. В производстве занято более 1.800 чел. На заводах «Аления Аэрмакки» выпускаются самолеты SF 260, М-290ТР, S-211А, МВ-339, М-346. Учебно-тренировочный самолет (УТС) нового поколения М-346, созданный совместно с ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева, является итальян-

янской версией УТС Як/АЕМ-130. Первый полет опытного образца М-346 состоялся в июле 2004г. на аэродроме Венегоно (г. Варезе), построены и проходят испытания еще два новых самолета. Производственные затраты на один самолет М-346 составляют 14,5 млн. евро.

Фирма «Аления Аэрмакки» участвует в ряде международных программ по созданию военных самолетов AMX, «Еврофайтер», С-27J, а также в национальных интересах разрабатывает G-222 — многофункциональный турбовинтовой самолет для гражданских и военных целей. Расширяется сотрудничество компании с ведущими европейскими фирмами «Дасо» и «Аэрбас» в производстве гражданских самолетов А318, А319, А320, А321, А330, а также в новом проекте А380.

Производственная база авиастроительной отрасли сосредоточена на предприятиях: компаний «Аления Аэронаутика» в г. Помильяно Д'Арко (Неаполь), Турин, Казелле (Турин), Нола (Неаполь), Казориа (Неаполь), Фоджа; фирма «Аэрмакки» — в г.Венегоно Супериоре (Варезе); фирмы «Литал» — в г.Помеция; фирмы «Аэро Секур» — в г.Априлия; фирмы «Пьяджо Аэро Индастриз» — в г.г. Финале Лигуре, Генуя; фирмы «Салвер» — в г.Бриндизи.

Производство военных вертолетов в Италии сосредоточено главным образом на предприятиях компании «Агушта» (Италия) является одной из важнейших отраслей военной промышленности. С 1998г. в этой области отмечается умеренный рост производства, что связано с увеличением потребности мирового рынка в вертолетной технике. Общий объем производства отрасли в 2006г. составил 2,73 млрд. евро. Количество занятых в производстве вертолетов в Италии составляет 8900 чел.

Основной производитель вертолетов военного назначения фирма «Агушта Вестленд» (концерн «Финмеханика»), контролирующая 20% мирового рынка военной вертолетной техники, при поддержке военно-политического руководства страны активно участвует в процессе интеграции с ведущими производителями Европы и США.

В янв. 2005г. «Агушта Вестленд» заключила контракт на поставку 23 вертолетов EH-101 для президентского флота США. Сумма сделки оценивается в 1,6 млрд.долл. Первый «Гранд» поступил заказчику в середине 2005г. и еще 15 вертолетов — в 2005-06гг. Вертолет EH-101 также может использоваться в качестве транспортного вертолета «скорой помощи» и при обслуживании нефтяных месторождений.

Италия является одним из основных производителей и поставщиков продукции для военного авиастроения и военно-морского кораблестроения. Главным производителем двигателей в стране является компания «Авио». В нояб. 2005г. итальянская фирма подписала и успешно выполняет контракт с ФГУП «Рособоронэкспорт» по сотрудничеству в области технологий и высокотемпературных сплавов для авиационных двигателей.

Объем произведенной продукции кораблестроения компании «Финкантьери» в 2006г. составил 2,4 млрд. евро. Всего с участием в производстве других компаний отрасли («Изотта Фраскини Мотори», «Четена», «Финкант Америка») выпущено продукции на 2,5 млрд. евро.

Совместно с Германией на судостроительной верфи компании «Финкантьери» в г.Муджано завершено строительство и в мае 2004г. осуществлен спуск на воду первой («Тодаро»), а в нояб. 2004г. и второй («Ши-



ре») подводной лодки нового поколения проекта U212A, предназначенных на замену подлодок класса «Сауро». «Тодаро» введена в боевой состав ВМС Италии летом 2006г., вторая подлодка, пройдя испытания, обрабатывает задачи по слаженности экипажа. Общая стоимость проекта составляет 904 млн. евро. Программу ввода в строй подлодок планируется завершить в 2007г.

В Италии производятся практически все виды радиоэлектронного оборудования военного назначения: бортовая авионика, телеуправляемые летательные аппараты, радарные системы, системы контроля и управления воздушным движением, средства связи, электронно-вычислительная техника, гидроакустические комплексы, радиолокационные станции, системы обнаружения целей и управления оружием, средства РЭБ.

Ведущими производителями в этой области являются компании «Селекс Сенсоре энд Аэрборн Системе» (в нее структурным подразделением входит «Галилео Авионика»), «Селекс Коммуникейшнс» (в нее структурным подразделением входит «ОТЕ»), «Селекс Системи Интеграги», «Элсаг», «Датамат» (все — концерн «Финмеканика»). Основные промышленные заводы отрасли расположены в г.г. Рим, Флоренция, Специя, Генуя, Турин, Неаполь, Ливорно, Пиза, Таранто, Помеция. Фирма ОТЕ, производитель средств радиосвязи, является одним из мировых лидеров по разработке мобильной системы связи на базе стандарта Тетра.

В данный сектор промышленности входит оперативное подразделение концерна «Финмеканика» — «Системи Навали Интернационали», которое сотрудничает с компанией Eurosysnav SAS в области создания систем управления оружием Horizon SAS для фрегатов УРО типа «Горизонт» для ВМС Италии и Франции.

Кроме вышеперечисленных отраслей в военной промышленности Италии можно выделить сектор ракетно-артиллерийского и стрелкового оружия.

В Италии на предприятиях компаний «ОТО Мелара», МБДА (BAE Systems и EADS по 37,5%, «Финмеканика» — 25%) и ВАСС производятся ЗУР малой дальности, тактические УР и ПТУР, а также торпедные комплексы. В 2006г. этими компаниями произведено продукции на 1,1 млрд. евро, получено заказов на 1,1 млрд. евро.

Компания «ОТО Мелара» (концерн «Финмеканика») выпускает ЗРК «Альбатрос», «Спада», «Скайгарт» и ЗУР «Аспиде» для этих ЗРК. В классе УР фирма «ОТО Мелара» производит ракеты класса «корабль-корабль» — «Отомат». Эта же компания поставляет национальным ВС и на экспорт ПТУР «Милан».

Италия специализируется на выпуске корабельных артиллерийских установок, зенитных орудий, авиационных пушек, буксируемых орудий полевой артиллерии, САУ, минометов, РСЗО и РПГ. Основными производителями данных вооружений являются компании «ОТО Мелара», МБДА, «Эрликон Контравес», «Симмел Дифеза» и «Аэрия».

Стрелковое оружие производится на заводе фирмы «Пьетро Беретта» в г.Гардоне Валлотромпия (Брешия). Производственные мощности предприятия позволяют выпускать до 500 тыс.ед. стрелкового оружия в год, при среднесуточной производительности 1,5 тыс. ед. Годовой объем производства компании «Пьетро Беретта» исчисляется в 400 млн. евро, а число рабочих и служащих составляет 2,3 тыс.чел. 83%

продукции фирмы идет на экспорт (в т.ч. 52% — в Северную Америку). 90% продукции фирмы — это гражданские и спортивные ружья, 9% — стрелковое вооружение для сил охраны правопорядка, и только 1% — по заказам минобороны Италии.

В отдельный сектор военной промышленности можно выделить производство боеприпасов. Характерной особенностью данной отрасли является то, что более 80% заводов принадлежат частным фирмам, которые в свою очередь через систему дочерних компаний контролируются группой «Фиат».

Компания «Симмел Дифеза» является одним из мировых лидеров в производстве артиллерийских снарядов калибра от 20 мм до 155 мм, механических и электронных взрывателей, реактивных снарядов и реактивных систем (Фирос 30), а также головных частей к ракетам.

Наиболее значимой в этом секторе также является фирма ВАСС (группа «Финмеканика»), которая производит торпедное вооружение. Компания имеет два предприятия в Италии в г.г. Ливорно и Поцуолли, на которых работает 350 чел.

*Оборонка-2005.* Италия имеет развитую военную промышленность, способную обеспечивать текущие потребности национальных вооруженных сил практически по всем видам обычных вооружений. При этом за счет национального и совместного с другими странами НАТО производства обеспечивается 90% потребностей ВС страны. Оставшиеся 10% покрываются за счет импорта. По уровню технической оснащенности производственной базы и объема выпускаемой продукции итальянская военная промышленность стоит на четвертом месте в Западной Европе после Германии, Великобритании и Франции.

Основу производственной базы военной промышленности Италии составляют 100 сборочных предприятий аэрокосмической и оборонной промышленности, выпускающие продукцию военного назначения. В 2005г. в этих отраслях было занято 60 тыс.чел. Только один крупнейший в Италии концерн «Финмеканика» увеличил число рабочих мест на 7267 (+15%). Общий объем производства составил 13 млрд. евро, из которого на экспорт было поставлено 50% продукции. При этом в Италию было импортировано продукции военного назначения на 1,4 млрд. евро, что определило положительное торговое сальдо в 3,75 млрд. евро (3,4 млрд. евро в 2004г.). На исследовательские программы минобороны Италии в 2005г. выделено 346,3 млн. евро.

Концерн «Финмеканика» на 70% обеспечивает потребности итальянских вооруженных сил в оружии и военной технике. В 2005г. концерн произвел продукции на 11,5 млрд. евро (в 2004г. — 9,2 млрд. евро). Общий портфель заказов концерна увеличился в 2005г. по сравнению с пред.г. на 32% и достиг 32,1 млрд. евро. Доля государства в холдинге составляет 32,4%. При этом правительство Италии, владеет «золотой» акцией, сохраняет за собой право принимать стратегически важные политические решения в области военного производства. Военно-политическое руководство страны в последние годы проводит политику, направленную на развитие и укрепление военной промышленности, поддержку национальных достижений в области высоких технологий.

Одним из направлений реализации этих планов является укрупнение военно-промышленного концерна «Финмеканика» путем вхождения в него других итальянских производственных фирм и, тем самым, концентрации военной промышленности стра-

ны под контролем единого координирующего центра, подотчетного правительству.

Процесс укрупнения ведущего предприятия ВПК Италии очень активно протекал и в 2005г., когда за 89 млн. евро были приобретены 52,7% акций другой крупной национальной компании ВПК – «Датамат». Процесс ее поглощения будет продолжен в 2006г. Осуществляется реализация намеченных планов правительства С.Берлускони о концентрации в государственном промышленном концерне «Финмеканика» передовой авиационно-космической и военной промышленности страны.

Наряду с этим итальянский концерн ведет активную деятельность при поддержке уже нового правительства Р.Проди по объединению производственного и научно-технического потенциала с компаниями европейских стран. Это позволяет не только получить доступ к передовым зарубежным технологиям, но и существенно укрепить свои позиции и авторитет на рынках других стран.

На основе подписанного в июле 2003г. Меморандума о взаимопонимании группа «Финмеканика» и английский концерн BAE Systems образовали партнерское объединение – Eurosystems, которое фактически монополизирует деятельность в области военной электроники в Западной Европе. Логическим продолжением итало-английского сотрудничества в этой сфере стало подписание двух соглашений от 18 марта и 13 окт. 2004г. о создании двух совместных предприятий на непаритетной основе и переуступке концерном BAE Systems отдельных направлений деятельности в пользу группы «Финмеканика». 29 апр. 2005г. данные соглашения вступили в силу.

Первое совместное предприятие – «Селекс Системы Интеграции» («Радары и военные электронные системы»), занимается производством радарных комплексов наземного и морского базирования, систем управления, контроля и информации. BAE Systems переуступает итальянскому партнеру два направления своей прежней деятельности: разработка систем управления воздушным движением и систем связи. За эти сектора в концерне «Финмеканика» будут отвечать соответственно «Аления Маркони Системс» и «Маркони Селения». Доля совместного капитала в СП распределена следующим образом: AMS (структурное подразделение BAE Systems) – 75%, «Финмеканика» – 25%.

Второе СП – «Селекс Сенсор энд Аэрборн Системс», созданное на основе временного слияния фирм «Галилео Авионика» и BAE Systems Avionics, будет производить радиолокаторы воздушного базирования, системы наведения оружия и РЭБ, электронно-оптические системы. Доля совместного капитала в СП («Авионика») распределена: BAE Systems – 25%, «Финмеканика» – 75%. Обоюдным решением сторон срок окончательного выхода английского партнера из СП, а с ним и полная передача вышеуказанных направлений производственной деятельности итальянскому концерну, сокращен с 4 лет до 25 месяцев.

Другое направление деятельности концерна «Финмеканика» связано с объединением усилий с французскими компаниями в космическом секторе.

В развитие Меморандума о взаимопонимании с компанией Alcatel S.A. от 17 июня 2004г. «Финмеканика», предусматривающего создание двух совместных предприятий в космической области, подписано соглашение о начале их оперативной деятельности с 1 июля 2005г.

Первое объединение – «Алкатель Аления Спейс Италия», с большим финансовым участием французской компании (67%), образовано в апр. 2005г. слиянием производственных предприятий, которые входят в структуру компаний «Аления Спацио» (группа «Финмеканика») и Alcatel Space. Деятельность этого объединения будет осуществляться в интересах государственных и других структур двух стран.

Второе объединение – «Телеспацио Холдинг», образованное с большим финансовым участием итальянского холдинга (67%), будет заниматься предоставлением услуг космической связи первому СП на основе использования возможностей перспективной спутниковой навигационной системы «Галилео». Это предприятие предполагает объединить деятельность фирм «Телеспацио» (группа «Финмеканика») и Alcatel Space.

Важнейшими отраслями военной промышленности Италии являются вертолетостроение, кораблестроение, моторостроение, бронетанковая, авиационная, радиоэлектронная и космическая отрасли. Государственные инвестиции на разработку и реализацию программ вооружения в Италии в 2005г. составили 2587,9 млн. евро (-19%) и по целевому назначению выделялись в следующем объеме (в млн. евро): научные разработки – 346,3; развитие инфраструктуры – 216,9; модернизация систем вооружения и МТО – 2024,7. Авиационная промышленность Италии располагает современной научно-технической и производственной базой и является одной из наиболее развитых отраслей. Это позволяет Италии самостоятельно и в сотрудничестве с другими странами вести разработку и выпуск всех видов авиационной техники (за исключением самолетов стратегической авиации).

В 2005г. общий объем производства отрасли составил 5,55 млрд. евро. При этом 55% продукции отрасли идет на экспорт. Число занятых в авиационно-космической промышленности составляет 12 тыс. чел.

Основными производителями боевых самолетов в Италии (исключая системы вооружения и двигатели) являются фирмы «Аления Аэронаутика», «Аэрмаки», а также SOBR.A.T., Dema, «Аэро Секур», «Литал», «Пьяджо Аэро Индастриз», «Салвер». Годовой объем производства – 2,05 млрд. евро.

«Аления Аэронаутика» (входит в холдинг «Финмеканика») специализируется на производстве авиационной техники. Фирма участвует в международных программах создания следующих самолетов: «Еврофайтер», «Торнадо», JSF (Joint Strike Fighter), AMX, C-27J, C-130J, ATP-42МП, ATP-42-500, ATP-72-500, Боинг-767, Боинг-767 Tanker, Боинг-777, Боинг-717, Боинг-757, Боинг-7E7, «Фалькон 2000», «Фалькон 2000EX», «Фалькон 900EX», аэробусов A380, A340, A300, A321. Число работающих на фирме составляет 8530 чел.

Авиационная промышленность Италии выпускает 30 боевых и 10 военно-транспортных самолетов в год. На мировой рынок Италия поставляет боевые и военно-транспортные самолеты и их компоненты в рамках межгосударственной кооперации.

С 2003г. итальянские компании участвуют совместно с США, Великобританией, Канадой, Данией, Норвегией, Голландией, Израилем, Австрией и Турцией в проведении НИОКР по международной программе разработки истребителя-бомбардировщика нового поколения JSF (Joint Strike Fighter). Стоимость проекта составляет 1,19 млрд. евро. В 2005г. на

финансирование работ итальянских предприятий по данной программе было выделено 118 млн. евро. Поставки самолетов JSF, которые придут на замену AMX и AV-8B, планируется завершить к 2012г.

Вертолетостроение в Италии является одной из важнейших отраслей военной промышленности. Общий объем производства отрасли в 2005г. составил 2,49 млрд. евро, что на 4% меньше показателей пред.г. Количество занятых в производстве вертолетов в Италии составляет 8,53 тыс. чел.

Основной производитель вертолетов военного назначения фирма «Агуста Вестленд», контролирующая 20% мирового рынка военной вертолетной техники, при поддержке военно-политического руководства страны активно участвует в процессе интеграции с ведущими производителями Европы и США.

«Агуста Вестленд» – второе в мире предприятие по объему выпускаемой продукции. Компания уступает только европейскому концерну «Еврокоптер» и с общим портфелем заказов 7,4 млрд. евро, опережает такие крупные американские фирмы, как «Сикорский», «Белл» и «Боинг». «Агуста Вестленд» выпускает вертолеты собственной разработки А109, А119, А129 и А129 интернациональной версии, лицензионные – АВ412, а также участвует в международных программах по созданию ЕН101, NH90, АВ139 и ВА609.

Италия принимает участие в ряде международных программ создания вертолетной техники. Основными итальянскими партнерами в этой области являются Великобритания (проект военно-транспортного вертолета ЕН-101), Франция, Германия и Голландия (совместный проект среднего вертолета NH-90).

Производство военных вертолетов в Италии сосредоточено на предприятиях компании «Агуста» в г.г. Кашина Коста ди Самарате (Варезе), Верджате (Варезе), Беневенто, Бриндизи, Фрозиноне и Апани. Отдельные узлы выпускаются на заводах фирм СО.ВР.АТ, «Аэро Секур», «Литал» и «Салвер».

В интересах упрочения позиций одного из лидеров в производстве вертолетной техники руководство концерна «Финмеканика» после приобретения у компании GKN 50% части ее акций фирмы «Агуста Вестленд» предпринимает активные шаги по расширению рынка продаж как в Европе и Америке, так и в Азии.

Одним из ключевых направлений стратегической коммерческой политики Италии является увеличение портфеля заказов на североамериканском континенте. Итальянские специалисты оценивают потенциальные потребности США в вертолетах в 5 млрд.долл. в год, что соответствует половине мирового производства вертолетной техники.

Италия прилагает активные усилия по получению заказов на поставку легких двухмоторных вертолетов А109 в ряд стран Азиатско-Тихоокеанского региона (Сингапур, Японию, Таиланд и Малайзию).

В области моторостроения Италия является одним из основных производителей и поставщиков своей продукции для военного авиастроения и военно-морского кораблестроения. Общий объем производства отрасли в 2005г. составил 1,8 млрд. евро. Число занятых в производстве – 5600 чел.

Главным производителем двигателей в стране является компания «Авио», одна из ведущих авиационно-космических фирм Европы. Она специализируется на производстве двигательных установок для гражданских и военных самолетов и вертолетов, космических раке-

тоносителей, судов и военных кораблей, а также выпускает газотурбинные установки для энергетических систем. Фирма является мировым лидером в разработке и производстве систем трансмиссии для авиационной техники. Число занятых на фирме 5200 чел., производственная база – 6 заводов. Объем производства в 2005г. составил 1,5 млрд. евро. В рамках международной космической программы «Вега» фирмой создан двигатель для носителя, позволяющего выводить на орбиту с высотой 700 км. полезную нагрузку весом до 350 кг.

Италия производит двигатели PW2000 для военно-транспортного самолета С27J, RB199 – для боевого самолета «Торнадо», EJ200 – для самолета «Еврофайтер», МК807 – для самолета AMX, «Пегасус» – для самолета «Харриер II», Т700 – для вертолетов «Апаче» и «Кобра», Т700-Т6Е – для вертолетов NH-90 и ЕН-101, LM2500 – для боевых кораблей.

Основное производство двигателей сосредоточено на шести предприятиях компании «Авио» в г.г. Турин, Бриндизи, Неаполь и Рим.

Кораблестроение является одной из наиболее значимых отраслей военной промышленности Италии. Производство боевых кораблей и вспомогательных судов опирается на развитую судостроительную промышленность и представляет собой комплекс взаимосвязанных подотраслей.

Непосредственно в военном кораблестроении занято 2400 чел. Объем производства в 2005г. составил 340 млн. евро.

Строительство боевых кораблей в Италии ведется на двух судостроительных верфях компании «Финкантьери» в г.г. Рива Тригозо (строительство надводных кораблей длиной до 180 м.) и Муджано (строительство подводных лодок и надводных кораблей длиной до 100 м.).

Производственные возможности итальянской судостроительной промышленности определяются наличием на верфях стапелей и сухих доков, оборудованных арочными кранами, на которых может осуществляться строительство кораблей, а также длительностью технологического процесса строительства. На верфях компании «Финкантьери» могут одновременно строиться 2 подводные лодки, 2 крейсера, 5 эсминцев или фрегатов, 5 торпедных или ракетных катеров.

На верфях Италии создание серийных крейсеров и подводных лодок требуется 2 г., эсминцев и фрегатов УРО – 1 г., сторожевых, торпедных, ракетных катеров и тральщиков – 9 мес. Верфи используют 45% своих мощностей.

Бронетанковая промышленность Италии разрабатывает и серийно производит средние танки, БМП, БТР, БРМ и инженерную технику на гусеничном и колесном ходу. В секторе гусеничной техники Италия выпускает средний танк С1 «Ариете», а также БМП повышенной маневренности BV 206 и 206S.

В области бронированных колесных машин итальянские производители занимают лидирующее положение в Европе. Наибольшее распространение получили БРМ «Пума», БМОП «Чентауро» и БМП VСС-80 «Дардо». Поставку 560 БРМ «Пума» для альпийских подразделений, кавалерии и парашютно-десантных войск намечено завершить в 2005г.; 400 ед. БМОП «Чентауро» закуплено для ВС Италии и выполнен контракт на поставку 22 ед. для ВС Испании.

Выпуск бронетанковой техники осуществляется на предприятиях компаний «Аэро Секур» в г.Априлия (Латина), «ОТО Мелара» в г.г. Специя, Брешия и «Ивеко» (группа ФИАТ) в г.Больцано. Амфибийные

машины выпускаются на заводе фирмы A.R.I.S. в г.Ломбардоре (Турин). В отрасли занято 7000 чел., годовой объем военного производства составляет 1,1 млрд. евро (+1%).

Радиоэлектронная промышленность является одной из наиболее развитых отраслей военной промышленности Италии. Она на 80% обеспечивает потребности национальных ВС и значительную часть продукции поставляет на внешний рынок (50%).

В отрасли насчитывается 30 предприятий. Количество занятых в итальянской радиоэлектронике составляет 12 тыс.чел. В 2005г. объем производства составил 3,3 млрд. евро, что на 60% больше показателей пред.г. Портфель заказов отрасли – 6,95 млрд. евро.

Особенностями отрасли являются ее значительная взаимосвязь с субпоставщиками, широкая кооперация и интеграция с ведущими производителями Европы и США. Например, концерну «Финмеханика» принадлежат 13% (2 млрд. евро) акций фирмы «СТМикроэлектроника» – третьего в мире производителя радиоэлектронной техники.

Космическая промышленность Италии получила значительное развитие в последние годы. Благодаря поддержке военно-политического руководства страны итальянские компании, работающие в данной отрасли, возглавили целый ряд совместных международных проектов в рамках Европейского Космического агентства (ЕКА). Благодаря кооперации с национальными космическими агентствами США, Франции и Испании, итальянские фирмы ведут разработки в области телекоммуникаций, мониторинга поверхности земли, создания международной космической станции «Альфа», системы контроля и управления ИСЗ, а также в области разработки ракетносителя «Вега» и программного обеспечения космических аппаратов.

В военно-космической области итальянская промышленность участвует в национальном проекте «Сикрал» – спутник связи военного назначения (первый ИСЗ был запущен в фев. 2001г.), совместных европейских проектах «Гелиос-1» – военные спутники наблюдения за поверхностью земли, «УЕО Спацио» – космическая система наблюдения, «Навстар-GPS» – глобальная навигационная система.

Совместно с Францией ведется подготовка к запуску в конце 2006г. на солнечно-синхронную орбиту первого ИСЗ из группировки космических аппаратов дистанционного зондирования земли по программе «Космо-СкайМед», создаваемой по заказу министерства обороны Италии и Итальянского космического агентства. На ее реализацию в 2005г. было выделено 41 млн. евро.

Основу производственной базы отрасли составляют предприятия компаний «Аления Спацио» в г.г. Рим, Турин, Аквила и «Авио» в г.г. Турин, Бриндизи, Коллеферро.

Компания «Аления Спацио» является лидером в Европе по созданию ИСЗ в области телекоммуникаций. На ее предприятиях разрабатываются и выпускаются средства телеметрии, метеорологические комплексы «Космо-СкайМед», научная аппаратура «Кассини». Фирма принимает участие в национальной космической программе «Италсат» и в международных программах «Галилео» (навигационная космическая система), «Ариан», «Спейслаб», «Евисат», «Сан-Марко» и ряде других. В 2005г. «Аления Спацио» получила заказ от ЕКА на изготовление 6 грузовых блоков ATV к МКС. Объем производства фирмы в 2005г. составил 736 млн. евро, что на 6% меньше показате-

лей пред.г. Число работающих на фирме составляет 3200 чел.

Кроме вышеперечисленных отраслей в военной промышленности Италии можно выделить сектор ракетно-артиллерийского и стрелкового оружия. В Италии производятся ЗУР малой дальности, тактические УР и ПТУР. Компания «ОТО Мелара» выпускает ЗРК «Альбатрос», «Спада», «Скайгارد» и ЗУР «Аспиде» для этих ЗРК. В классе УР фирма «ОТО Мелара» производит ракеты класса «корабль-корабль» – «Отомат». Эта же компания поставляет национальным ВС и на экспорт ПТУР «Милан».

Италия специализируется на выпуске корабельных артиллерийских установок, зенитных орудий, авиационных пушек, буксируемых орудий полевой артиллерии, САУ, минометов, РСЗО и РПГ. Основными производителями данных вооружений являются компании «ОТО Мелара», «Эрликон Контравес», «Симмел Дифеза», «Аэрия» и «Мбда».

Стрелковое оружие производится на заводе фирмы «Пьетро Беретта» в г.Гардоне Валлотромпия (Брешия). Производственные мощности предприятия позволяют выпускать 500 тыс.ед. стрелкового оружия в год, при среднесуточной производительности 1500 ед. На заводе производится короткоствольное оружие и карабины, как военного предназначения, так и в спортивных целях, а также полуавтоматические пистолеты. «Пьетро Беретта» полностью покрывает потребности национальных ВС и других силовых структур в этом виде вооружений, а также осуществляет экспортные поставки. Особым успехом пользуется пистолет марки «Беретта-92», завоевавший в течение последних четырех лет рынки таких стран, как США (поставки осуществлены для ВС и национальной полиции), Франция (ВВС и жандармерия), Филиппины (национальная полиция), Мексика (ВС).

Годовой объем производства компании «Пьетро Беретта» исчисляется в 400 млн. евро, а число рабочих и служащих составляет 2300 чел. 83% продукции фирмы идет на экспорт (в т.ч. 52% – в Северную Америку). 90% продукции фирмы – гражданские и спортивные ружья, 9% – стрелковое вооружение для сил охраны правопорядка, 1% – по заказам Минобороны.

В отдельный сектор военной промышленности можно выделить производство боеприпасов. Характерной особенностью данной отрасли является то, что 80% заводов принадлежат частным фирмам, которые в свою очередь через систему дочерних компаний контролируются группой «Фиат». В Италии производятся артиллерийские снаряды калибра 20-203 мм, мины для минометов калибра 60, 81, 120 мм, снаряды для безоткатных орудий, НУР, авиационные бомбы, мины, торпеды, глубинные бомбы, малокалиберные боеприпасы.

Компания «Симмел Дифеза» является одним из мировых лидеров в производстве артиллерийских снарядов калибра 20-155 мм, механических и электрических взрывателей, реактивных снарядов и реактивных систем (FIROS 30), а также головных частей к ракетам.

Наиболее значимой в этом секторе является фирма ВАСС (группа «Финмеханика»), которая производит торпедное вооружение. Годовой объем производства составляет 90 млн. евро, 80% производимой продукции идет на экспорт, компания имеет два предприятия в Италии в г.г. Ливорно и Поцуолли, на которых работает 350 чел.

По уровню технической оснащенности научно-производственной базы и объема выпускаемой про-

дукции итальянская военная промышленность способна практически в полном объеме удовлетворить потребности национальных ВС и других силовых структур во всех типах ОиВТ. Кроме этого, итальянская военная промышленность по ряду направлений занимает одно из лидирующих мест среди стран-поставщиков ОиВТ за рубеж, что способствует укреплению международных позиций Италии на рынке вооружений.

Стагнация национального рынка привела к увеличению доли экспорта с 76% в 2004г. до 79% в 2005г. общего объема производства. Сумма экспортных поставок составила 2 млрд. евро.

Большое влияние на состояние отрасли оказало падение спроса со стороны Турции, а также некоторых стран ЕС (Германия, Франция и Испания). Отмечен рост продаж на традиционных для итальянских производителей рынках, таких как Индия (+30%), Китай и США. На Азию пришлось 42% экспортных поставок, на Европу – 40%, на Южную Америку -7%, на Северную Америку – 6% и на Африку – 5%.

Крупнейшие фирмы-производители текстильного оборудования в Италии: «Савио Маккине Тессили»; «Сантони»; «Лонати», «Фаммеканика Дата», «Марзотто».

*Оборонка-2004.* В 2004г. в отраслях военной промышленности страны было занято более 50 тыс.чел. Общий объем производства составил 10 млрд. евро, из которого на экспорт было поставлено продукции на 5 млрд. евро (50%). При этом в Италию было импортировано продукции военного назначения на сумму 1,6 млрд. евро, что определило положительное торговое сальдо в 3,4 млрд. евро. На НИОКР в 2004г. было выделено 0,9 млрд. евро.

Основными производителями вооружения в Италии являются концерны «Финмеканика» и «Фиат», компании «Агусти Вестленд», «Финкантьери», «Пьетро Беретта», а также около 100 небольших фирм, специализирующихся в отдельных секторах. При этом концерны «Финмеканика» на 70%, а «Фиат» на 20% обеспечивают потребности итальянских вооруженных сил. В 2003г. концерн «Финмеканика», к примеру, произвел и отправил на экспорт своей продукции на сумму 3 млрд. евро.

Являясь одним из крупнейших производителей вооружений в Европе, Италия проводит целенаправленную политику создания единого европейского ВПК, активно участвует во вновь образуемых международных концернах и программах создания новой военной техники. Такая политика позволяет стране получить доступ к новейшим технологиям других государств, повысить уровень технологической оснащенности своей промышленности, увеличить конкурентоспособность производимых вооружений, завоевать значимое место на мировом рынке вооружений. В соответствии с национальной программой инвестиций в оборонную промышленность, 70% выделяемых средств предназначаются для финансирования участия итальянских компаний в международных проектах.

С целью привлечения частного капитала в оборонный сектор, правительство страны в 2000-01гг. провело приватизацию крупнейшего государственного холдингового концерна «Финмеканика». Доля государства в нем была уменьшена с 70% до 32,8%. При этом правительство Италии, владея «золотой» акцией, сохраняет за собой право принимать стратегически важные политические решения в области военного производства.

Военно-политическое руководство страны в последние годы проводит политику, направленную на развитие и укрепление военной промышленности, поддержку национальных достижений в области высоких технологий. Одним из направлений реализации этих планов является укрупнение военно-промышленного концерна «Финмеканика» путем вхождения в него других итальянских производственных фирм и, тем самым, концентрации военной промышленности страны под контролем единого координирующего центра, подотчетного правительству.

Так в 2003г. было принято решение о покупке концерном «Финмеканика» двух фирм: «Телеспацио» (космическая связь и телекоммуникация) и «Маркони Мобайл» (военные средства связи). Стоимость сделки составила 845 млн. евро (235 млн. евро – «Телеспацио», и 610 млн. евро – «Маркони Мобайл»). В июле 2004г. принимается решение о покупке 50% акций фирмы «Агусти Вестленд», ранее принадлежавших английской компании Gkn. Стоимость сделки составила 1,5 млрд. евро. Таким образом, положено начало реализации планов правительства Италии о концентрации в государственном промышленном концерне «Финмеканика» передовой авиационно-космической и военной промышленности страны.

В янв. 2003г. руководство концерна «Финмеканика» приняло решение о покупке 75% акций другой военно-промышленной фирмы «Аэрмакки» (производство учебных и боевых самолетов), организационное оформление которого завершилось в июне 2003г. В результате совершенной сделки, стоимость которой составила 170 млн. евро, концерн «Финмеканика» владеет 100% акций компании «Аэрмакки».

Под давлением правительства Италии «Финмеканика» в конце 2002г. начала переговоры о покупке 30% акций фирмы «Фиат Авио» (военное моторостроение). Покупка акций осуществлена посредством создания инвестиционного общества «Аэро Инвест 1». Переговоры завершились подписанием соответствующих соглашений 30 сент. 2003г. Партнером итальянского холдинга в этой операции стал американский инвестиционный фонд «Карлейл Групп», который, по предложению итальянской стороны, будет владеть 70% всех акций фирмы «Фиат Авио». Новое название фирмы – «Авио».

В планах группы «Финмеканика» стоит вопрос о выводе из ее состава предприятий объединенного концерна, работающих на гражданский сектор (городской общественный и ж/д транспорт, электроэнергия). Речь идет о таких предприятиях, как «Ансальдо Энерджи», «Ансальдо Бреда», «Ансальдо Сигнал», «Ансальдо Траспорти Системи Ферровьяри», которые планируется объединить с гражданским сектором фирмы «Финкантьери» (кораблестроение) путем создания совместного предприятия «Финмеканика-2» или передачи вышеуказанных секторов деятельности холдинга другой государственной компании – «Финмек». После решения этих принципиальных вопросов будет окончательно определен новый облик и структура ВПК Италии.

Понимая невозможность для Италии успешно конкурировать на мировых рынках вооружений по всем направлениям, правительство страны решило сконцентрировать свои финансовые и политические усилия на тех областях военной промышленности, где Италия находится среди мировых лидеров, а именно: вертолетостроение и подводное вооружение.

Важнейшими отраслями военной промышленности Италии являются авиационная, вертолетостроение, моторостроение, кораблестроение, бронетанковая, радиоэлектронная и космическая.

Авиационная промышленность Италии располагает современной научно-технической и производственной базой и является одной из наиболее развитых отраслей. Это позволяет Италии самостоятельно и в сотрудничестве с другими странами вести разработку и выпуск всех видов авиационной техники (за исключением самолетов стратегической авиации).

В 2004г. общий объем производства отрасли остался на уровне пред.г. и составил около 1,3 млрд. евро, при этом более 55% продукции отрасли идет на экспорт. Снижение темпов роста производства эксперты связывают с последствиями террористических актов в США. Число занятых в авиационно-космической промышленности составляет около 12 тыс. чел.

В 2004г. были подписаны первые контракты на участие итальянских компаний в проведении НИОКР по англо-американской программе разработки истребителя бомбардировщика нового поколения F-35 (Joint Strike Fighter).

В 2004г. ВВС Италии подписали три контракта на закупку в общей сложности 24 военно-транспортных самолетов C-27J. Кроме того, в янв. 2003г. Греция разместила в Италии заказ на производство 12 военно-транспортных самолетов C-27J для национальных ВВС.

На мировой рынок Италия поставляет боевые и военно-транспортные самолеты, их компоненты в рамках межгосударственной кооперации, учебно-тренировочные самолеты.

Италия участвует в следующих национальных и международных авиационных программах: производство среднего военно-транспортного самолета G 222; производство самолета береговой охраны P-180 Avanti; совместно с Eads и BAE Systems разработка и производство самолета «Еврофайтер»; совместно с Eads и BAE Systems разработка и производство самолета «Торнадо»; совместно с фирмой «Эмбраер» (Бразилия) разработка и производство тактического самолета AN/DC; совместно с «Локхид Мартин» (США) разработка и производство военно-транспортного самолета C-27J; совместно с «Аэропассьяль» (Франция) разработка и производство самолета береговой охраны ATR 42 MP Surveyor.

В 2004г. продолжались переговоры итальянских авиастроительных компаний об их участии в европейской программе создания среднего военно-транспортного самолета A400M, о выходе из которой правительство Италии объявило в 2002г. Тем не менее, военно-политическое руководство страны остается на сегодняшний день приверженцем принятого решения, вызвавшего отставку министра иностранных дел Италии, что связывается с сильным давлением на Италию со стороны США и подписанным ранее контрактом с американскими компаниями на закупку 12 военно-транспортных самолетов C-130J для национальных ВВС.

«Аэрмакки» специализируется на проектировании и производстве в основном учебно-тренировочных и боевых самолетов. В 2004г. фирма выпустила продукции на 247 млн. евро, что превышает показатели пред.г. На фирме работает более 1.800 чел. На заводах «Аэрмакки» выпускаются самолеты SF 260, M-290TP, S-211A, MB-339FD, M-346. Учебно-тренировочный самолет (УТС) нового поколения M-346, созданный совместно с ОКБ имени А.С.Яковлева, является итальянской версией УТС Як/АЕМ-130. Первый

полет опытного образца M-346 состоялся 15 июля 2004г. на аэродроме Венегоно (Варезе). Продолжительность полета составила 55 минут. Полет УТС M-346 контролировался в реальном масштабе времени летной испытательной командой из наземного Центра телеметрии «Аэрмакки». УТС M-346 пилотировал летчик-испытатель компании «Аэрмакки». Испытательный полет осуществлялся в сопровождении двух самолетов ВВС Италии «Аэрмакки MB-339CD».

С началом успешных летных испытаний опытного образца своей версии УТС руководство концерна «Финмеканика» строит планы (после международной сертификации УТС) по началу производства промышленных образцов. По оценке итальянских экспертов мировой парк учебно-тренировочных самолетов, подлежащий замене в течение ближайших 25 лет, оценивается в 1650 машин. В этой связи «Финмеканика», как холдинг, принимающий решения по стратегическим вопросам (крупные инвестиции, покупка-продажа предприятий, интеграция с другими иностранными компаниями и т.п.), намеревается завоевать около 30% потенциального рынка УТС, что соответствует 600 самолетам, из которых 200 планируется поставить на европейский континент. Производственные затраты на один самолет M-346 составляют около 14,5 млн. евро.

Фирма «Аэрмакки» участвует в ряде международных программ по созданию военных самолетов AMX, «Еврофайтер», C-27J, а также в национальных интересах разрабатывает G-222 – многофункциональный турбовинтовой самолет для гражданских и военных целей. Расширяется сотрудничество компании с ведущими европейскими фирмами «Дасо» и «Аэрбас» в производстве гражданских самолетов A318, A319, A320, A321, A330, а также в новом проекте A380.

Основными национальными и международными программами производства военных вертолетов являются: производство вертолета A109 K2; производство вертолета A119 «Коала»; производство ударного вертолета A129; производство по лицензии фирмы «Белл Эликоптер» вертолета AB412; производство военно-транспортного вертолета EH101; производство совместно с компаниями «Еврокоптер» и «Фоккер» среднего вертолета NH-90; разработка совместно с компанией «Белл Эликоптер» перспективного вертолета BA609; производство совместно с компанией «Белл Эликоптер» среднетранспортного вертолета AB139.

В 2004г. получен международный сертификат на новый вертолет средней и повышенной комфортности «Гранд» (Grand, версия военно-транспортного вертолета EH101), способного перевозить до семи пассажиров со скоростью 290 км./ч. По оценке итальянских специалистов потенциальные потребности в вертолетах подобного класса оцениваются в 30 машин в год. Стоимость одного вертолета составляет от 4 до 4,5 млн.долл. «Агуста Вестленд» уже получила заказы от США для президентского флота (23 вертолета) и ряда европейских компаний для использования в качестве транспортного вертолета «скорой помощи» и при обслуживании нефтяных месторождений. Первый «Гранд» поступит заказчику в конце 2005г. и еще 15 вертолетов – в течение года.

«Агуста Вестленд» остается, наряду с «Еврокоптер» и «Белл», среди компаний-участников решающего тендера, намеченного на осень 2005г., по поставкам Южной Кореи около 400 вертолетов на 8,6 млрд.долл. Сеул уже отклонил на предварительном раунде конкурса предложения таких компаний, как «Боинг» и «Сикорский».

В мае 2004г. на судостроительной верфи компании «Финкантиери» в г.Муджано завершено совместно с Германией строительство и осуществлен спуск на воду первой («Тодаро») из двух подводных лодок нового поколения U212A

Концерну «Финмеканика» принадлежат 17,7% (2,5 млрд. евро) акций фирмы «СТМикроэлектроника» — третьего в мире производителя радиоэлектронной техники. В 2003г. «СТМикроэлектроника» объявила о своих планах по реструктуризации, которые предусматривают перевод из Европы и США в Сингапур части своих производств. «Финмеканика» немедленно отреагировала на перспективные планы своего партнера и уступила на двух торгах в сент. и нояб. 2003г. часть принадлежащих ей акций (всего 5,5 млн. акций) компании «СТМикроэлектроника» на 80 млн. евро. Таким образом, квота «Финмеканики» сократилась с 18,3% до 17,7%.

В связи со спецификой военной радиоэлектронной промышленности ее мобилизационные возможности ограничены. Тем не менее, в угрожаемый период можно ожидать увеличения выпуска продукции военного назначения в Италии в 1,5-2 раза.

Основные программы создания перспективных систем оружия и военной техники, осуществляемые как самостоятельно, так и на многонациональной основе

Италия, являясь одним из крупных производителей вооружений в Европе, принимает активное участие в создании единого европейского ВПК и стремится к широкому участию национальных компаний в международных программах по созданию перспективных образцов ВВТ. Такая политика направлена на повышение уровня технической оснащенности своей промышленности и конкурентоспособности производимых в Италии вооружений, завоевание определенной ниши на рынке ВВТ и, в целом, повышение роли компаний итальянского ВПК на мировом рынке вооружений.

Наиболее крупными национальными и международными программами создания перспективных систем оружия и военной техники являются следующие.

#### 1. Для сухопутных войск:

- производство БМП VCC-80 «Дардо». Для механизированных частей ВС Италии планируется поставить 200 ед. техники (завершение поставки намечено на конец 2004г.). В бюджете МО Италии на 2004г. на эти цели выделено 129,3 млн. евро;

- производство колесной БРМ «Пума». Для механизированных, воздушно-десантных и альпийских частей будет закуплено 560 ед. техники (завершение поставок намечено на 2005г. В 2004г. из бюджета МО Италии на эту программу выделено 51,6 млн. евро;

- производство совместно с Францией, Германией и Нидерландами военно-транспортного тактического вертолета NH 90. Для ВС Италии планируется закупить 116 ед. (60 для СВ и 56 для ВМС) на замену устаревших моделей АВ 205 и АВ 212 (завершение поставок намечено на 2012г. В 2004г. на эту программу из бюджета МО Италии выделено 175,8 млн. евро;

- производство совместно с Германией САУ PzH-2000. Для ВС Италии планируется закупить до 2011г. 70 ед. этой техники. Общая стоимость программы 414 млн. евро. В 2004г. на эти цели выделено 3,5 млн. евро;

- производство и поставка для ВС Италии 24 систем тактического управления и контроля огнем для комплексов MLRS. Общая стоимость программы 298

млн. евро. Окончание работ — 2007г. В 2004г. на эти цели выделено 38,3 млн. евро;

- закупка для подразделений специального назначения СВ, ВВС и ВМС легкого вооружения на сумму 60,3 млн. евро.

#### 2. Для военно-морских сил:

- строительство нового авианосца «Конте ди Капур». Спуск на воду запланирован на 2007г. Стоимость проекта составляет 1,3 млрд. евро. На эту программу в 2004г. из бюджета МО Италии выделено 92 млн. евро;

- строительство совместно с Францией для ВМС Италии и Франции двух фрегатов УРО типа «Горизонт» (проектные названия «Дория» и «Дуилио») на замену эсминцев типа «Аудаче». Завершение проекта намечено на 2008г. В 2004г. из бюджета МО Италии на эту программу выделено 120 млн. евро;

- участие совместно с Францией в проекте «Фремм», который предусматривает строительство 10 фрегатов нового поколения для ВМС Италии и 17 — для ВМС Франции. Предварительная проработка проекта завершена, двустороннее соглашение по нему планируется подписать в ближайшее время. Предполагается, что в производство фрегаты будут запущены в 2007г. на судостроительной верфи компании «Финкантиери» в г.Рива Тригозо. На реализацию данного проекта планируется выделить ассигнования в размере 3,5 млрд. евро;

- завершение совместно с Германией строительства и спуск на воду в нояб. 2004г. второй подводной лодки «Шире» (серия из двух ПЛ) нового поколения U212A. Общая стоимость программы 904 млн. евро. На ее реализацию в 2004г. выделено 129 млн. евро;

- производство совместно с Великобританией и поставка для ВМС Италии 24 вертолетов EH-101. Общая стоимость программы 754 млн. евро. В 2004г. на эти цели выделено 52 млн. евро;

- разработка и производство совместно с Францией зенитных ракетных систем ближнего и среднего радиуса действия FSAF. Общая стоимость программы 1,050 млрд. евро. Завершение работ намечено на 2015г. На эту программу в бюджете МО Италии на 2004г. запланировано 25,1 млн. евро;

- разработка и производство совместно с Францией и Великобританией ракетных систем морского базирования среднего радиуса действия RAAMS для фрегатов «Горизонт». Общая стоимость программы 795 млн. евро. Завершение работ намечено на 2014г. На эти цели в 2004г. выделено 89 млн. евро;

- разработка и поставка совместно с Францией для ВМС Италии 200 легких торпед MU-90 на замену МК44 и МК46. Стоимость программы 191 млн. евро. Завершение поставки предусмотрено в 2004г., для чего выделено 10,2 млн. евро;

- разработка и поставка в 2005/07гг. для ВМС Объединенных Арабских Эмиратов 12 пулеметных установок башенного типа калибра 12,7 мм для оснащения ими патрульных кораблей класса «Ганата» (Ganatha). Стоимость контракта, заключенного в мае 2004г., составляет 5 млн. евро;

- строительство одного патрульного корабля по заказу ВС Мальты. Срок выполнения контрактных обязательств итальянской стороной — III кв. 2005г.

#### 3. Для военно-воздушных сил:

- а) участие компании «Аэрмакки»

- в совместном с «Пратт энд Уитни» (Pratt & Whitney, Канада) производстве элементов (Inlet и Fan Cowsls) для гондол двигателя PW4168, которыми оснащаются аэробусы А330;

- в совместном с «Аэрселле» (Aircelle) производстве воздухозаборников (Inlet) для двигателя PW6000, которыми оснащаются аэробусы A318;

- в совместном с «Дженерал Электрике» полном производстве, включая монтаж, гондол двигателя CF34-8E;

- в полном производстве совместно с «Аления Аэронаутика» гондол двигателя к «Фалкон» 900EX и 2000 для компании «Десо»;

- в совместном с «Гудрих» (Goodrich) производстве элементов (Inlet и Fan Cowsls) для гондол двигателя, которыми оснащаются аэробусы A319, A320 и A321;

- в совместной с «Хьюрел-Испано» (Hurel-Hispano) разработке и производстве воздухозаборников (Inlet) для двигателя PW6000, которыми оснащаются аэробусы A3 80.

б) участие компании «Аления Аэронаутика»

- в разработке и производстве в рамках европейской кооперации совместно с Великобританией, Германией и Испанией боевого самолета «Еврофайтер». Долевое участие капитала итальянской компании в данной программе составляет 21%. «Аления Аэронаутика» разрабатывает бортовые системы, полукрыло, части фюзеляжа самолета и ответственна за окончательную сборку и летные испытания машин, предназначенных для национальных ВВС. Первый «Еврофайтер» поставлен ВВС Италии в марте 2004г., а всего планируется закупить 121 самолет. Общая стоимость программы 18,1 млрд. евро. Завершение ее реализации намечено на 2015г. В 2004г. на эту программу из бюджета МО Италии выделено 564,6 млн. евро;

- в совместной с «Локхид Мартин» разработке и производстве тактического транспортного самолета C-27J;

- в разработке совместно с «Аэрмакки» и «Эмбраер» (Бразилия) на базе АМХ дозвукового штурмовика и учебно-тренировочного самолета; в международной программе на основе подписанного 16 июня 2003г. меморандума по созданию совместно с американской корпорацией «Воут Айркрафт Индастриз» (Vought Aircraft Industries) для компании «Боинг Корпорейшн» самолета «7Е7 Дримлайнер»;

- в продолжение поставок для ВВС Италии 22 военно-транспортных самолетов С130J. Общая стоимость программы 1,205 млрд. евро. В 2004г. на это выделено 113,6 млн. евро;

- в продолжение работы по модернизации в версию «танкер» для ВВС Италии четырех самолетов-заправщиков на базе В-767. Общая стоимость программы 764 млн. евро. Завершение поставки запланировано на 2009г. В 2004г. на это выделено 130,1 млн. евро;

- в модернизации 55 истребителей АМХ в интересах ВВС Италии;

- в разработке в кооперации с США, Великобританией и Канадой истребителя нового поколения JSF с целью замены, начиная с 2015г., самолетов АМХ и AV8B. Общая стоимость участия Италии в разработке составит 1,19 млрд. евро. Завершение работ предусмотрено в 2012г. В 2004г. на эту программу выделено 107,3 млн. евро;

- в производстве и поставках национальным ВМС самолета патрульной авиации АТР-42МП и в разработке противолодочной версии АТР-72АСВ (ATR-72ASW);

- в разработке новой ракеты класса «воздух-воздух» ближнего радиуса действия нового поколения типа IRIS-T на замену ракет «Сайндвиндер». Стоимость проекта – 217 млн. евро. Окончание работ предусмотрено в 2011г. В 2004г. на эти программы выделено 6 млн. евро.

- в) участие компании «Оффичине Аэронавшш Венеция» (100% акций принадлежит «Аления Аэронаутика»), занимающейся производством отдельных авиационных компонентов и модернизацией пассажирских судов в транспортные.

- в модернизации по лицензии, полученной от корпорации «Боинг Корпорейшн», пассажирского самолета В767-200 в военно-транспортную версию;

- в модернизации самолета DC 10 в военно-транспортную версию MD11;

- в обеспечении комплексной материально-технической поддержки самолетов MD11, DC 10, В707, MD80, Авакс, С-130, G222, АТР-42/72;

- в производстве компонентов для «Атлантик-2», АТР-42/72, С-27J, MD11, DC 10, В767, MD80 и «Торнадо».

г) участие компании «Агуста Вестленд»

- в производстве и поставке в Японию 14 военно-транспортных вертолетов EH-101. Сумма контракта составляет 500 млн.долл.

В марте 2004г. в г.Филадельфия (США) на производственной базе коммерческого аэропорта North East Airport компания «Агуста Вестленд» приступила к строительству предприятия по сборке и монтажу вертолетов А119 Коала для сил правопорядка США. Соглашение «Агуста Вестленд» с корпорацией «Агуста Аэроспейс» предусматривает выделение инвестиций в 12 млн.долл. Производительность предприятия составит 15-20 вертолетов в год, на нем будут заняты около 170 служащих.

В июле 2004г. между концернами «Финмеканика» и «Локхид Мартин» подписан меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в рамках программы противоракетной обороны как в США, так и в Европе. Подписанное соглашение предусматривает оценку возможных общих инвестиций в высокотехнологичные области с целью повышения эффективности действующих противоракетных систем. К числу таких областей относятся комплексы противоракетной обороны ВМС, системы управления и контроля, связи, раннего обнаружения целей, радиоперехвата и других компонентов системы.

4. Космические программы:

- реализация космической системы наблюдения и контроля «Гелиос» совместно с Францией и Испанией. В 2004г. на эти цели выделено 7 млн. евро;

- реализация совместно с Францией космической системы наблюдения и контроля «Космо Скай Мед». В 2004г. на эти цели выделено 31 млн. евро.

## Атомпром с РФ

Российско-итальянское сотрудничество в ядерной области осуществляется на основе соглашения между правительствами России и Италии о сотрудничестве в области утилизации российских атомных подводных лодок (АПЛ), выведенных из состава военно-морского флота, и безопасности обращения с радиоактивными отходами и отработавшим ядерным топливом от 5 нояб. 2003г. Вступило в силу 17 нояб. 2005г.

Для реализации проектов в рамках указанного соглашения итальянская сторона обязуется предоставить безвозмездную помощь российской стороне посредством выделения финансовых ресурсов в пределах 360 млн. евро в течение 10 лет (ежегодно по 44 млн. евро).

В целях содействия сотрудничеству и контролю за выполнением соглашения в нояб. 2005г. был создан российско-итальянский управляющий комитет.



На заседаниях Комитета, которые проходят два раза в год, обсуждаются проблемы и перспективы сотрудничества по следующим направлениям: утилизация АПЛ и надводных кораблей с ядерной энергетической установкой (НК); совершенствование систем физической защиты на ядерных объектах; обращение с жидкими и твердыми радиоактивными отходами (ЖРО и ТРО); создание контейнеров для перевозки отработавшего ядерного топлива (ОЯТ); строительство многоцелевого судна для перевозки радиоактивных отходов (РАО) и ОЯТ; проектирование и строительство хранилища для РАО; информационное сопровождение и продвижение российско-итальянского сотрудничества.

В июле 2006г. был подписан первый контракт на утилизацию АПЛ на 5,8 млн. евро. Завершен первый этап утилизации и ведутся работы по выгрузке топлива. Завершение всех работ по утилизации АПЛ планируется в 2007г. Итальянской стороне предложено подписать контракт по утилизации второй АПЛ. Утилизация НК на предварительном этапе предполагает разработку проекта, необходимого для выгрузки ОЯТ, и проекта, необходимого для утилизации. Общая стоимость работ по данному направлению составляет 50-70 млн. евро за 10 лет.

До конца 2006г. должен быть подписан контракт на предварительное проектирование систем физической защиты. Общая стоимость работ по данному направлению ориентировочно составляет 30-40 млн. евро за 10 лет.

В числе неотложных мер для обеспечения реабилитации объектов на технической территории в губе Андреева — улучшение условий хранения ТРО. Для этого готовятся к заключению контракты на проектные работы по созданию инфраструктуры. Заключен контракт на разработку технического задания на проектирование. Детальная программа реализации комплексов по обращению с ТРО и ЖРО будет составлена по окончании предварительных исследований в мае 2007г. Общая стоимость работ по данному направлению составляет 90-100 млн. евро за 10 лет.

По изготовлению контейнеров для транспортировки ОЯТ готовится конкурсная документация. Стоимость работ по данному направлению составляет 25-30 млн. евро за 10 лет.

Подписан контракт на предварительное проектирование многоцелевого судна для транспортировки контейнеров с ОЯТ и РАО. Стоимость работ по данному направлению составляет 32-37 млн. евро за 10 лет.

В 2003г. предполагалось участие Италии в строительстве регионального хранилища. В связи с длительным периодом подготовки российско-итальянского соглашения Росатом предложил профинансировать создание центра по кондиционированию и хранению радиоактивных отходов в губе Сайда немецким партнерам. Российская сторона предложила итальянской стороне рассмотреть участие в строительстве временного хранилища РАО 20-25 тыс. куб.м. на площадке в губе Андреева. Итальянская компания «Соджин» направила заинтересованным российским институтам заявку с предложением совместной разработки проектной документации. Общая стоимость работ по данному направлению составляет 35-45 млн. евро за 10 лет.

## Автопром

В 2007г. выпуск легковых автомобилей в Италии составил 910,9 тыс.ед. (общей стоимостью 13,6 млрд. евро), что на 2,1% больше, чем в пред.г. Соглас-

но оценке, в 2008г. продукция автомобилестроения в стране вырастет примерно до 1 млн.ед.

Fiat является одним из лидеров мирового автомобилестроения. В 2007-10гг. на предприятиях компании предполагается осуществить крупную инвестиционную программу в 2,3 млрд. евро, что, согласно прогнозу, позволит увеличить долю компании в продажах автомобилей на итальянском рынке с 31 до 35%, а на европейском — до 10%.

Удельный вес автомобилей Fiat (модели Fiat, Lancia, Alfa Romeo, Maserati и Ferrari) в общем выпуске легковых машин в Италии составляет 99%. В 2007г. суммарный выпуск этих машин на предприятиях Fiat во всех странах достиг 2,8 млн.ед., а в 2010г. данный показатель, по прогнозу, вырастет до 3,5 млн., в т.ч. на предприятиях Fiat Group Automobiles — до 2,8 млн. и на предприятиях фирм-партнеров — до 0,7 млн.

Выпуск спортивных автомобилей в Италии осуществляет компания Lamborghini, входящая в группу Volkswagen. Кроме того, разработкой и выпуском небольших серий автомобилей по заказам ведущих мировых фирм занимается компания Pininfarina.

После завершения действия соглашения Fiat и General Motors (в 2005г.), Fiat заключает соглашения о стратегическом партнерстве без взаимного участия в капитале фирмы-партнера. В Польше на одной платформе выпускаются автомобили Fiat 500 и Ford Ka. В России компания «Северсталь-Авто» изготавливает две модели легковых машин. Аналогичные соглашения действуют с партнерами из КНР (фирма Cherry) и Индии (Tata Motors).

Выпуск автомобильных комплектующих в Италии осуществляют 1 тыс. компаний, в т.ч. отделения ведущих иностранных поставщиков (в частности, Bosch), а их суммарный оборот в 2007г. равнялся 14 млрд. евро. Италия является крупным экспортером автомобильных комплектующих; лишь для 17% итальянских компаний Fiat является крупным покупателем их продукции.

В конце 2007г. в итальянском автомобильном парке насчитывалось 34 млн. легковых машин, в т.ч. более 20% — без каталитических нейтрализаторов выхлопных газов. Средний возраст легковых автомобилей в Италии составляет 8,4г.

В янв.-фев. 2008г. новые регистрации легковых автомобилей в Италии снизились на 7% по сравнению с соответствующим периодом пред.г. В целом за 2008г. продажи, согласно оценке, составят 2,35 млн.ед., что на 150 тыс. ниже, чем в 2007г.

В условиях слабой экономической конъюнктуры в Италии воздействие премий за улучшение экологических характеристик легковых машин, действующих в стране с конца 2007г. в более широких масштабах, для стимулирования спроса оказалось более слабым, чем ожидалось. Однако при отсутствии указанных премий спад спроса на рынке в 2008г., по мнению экспертов, мог бы составить не менее 13%.

Фирменная структура продаж легковых автомобилей в Италии, в %

	2006 г.	2007 г.
Fiat (Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Maserati, Ferrari) .....	30,7	31,4
Audi, Volkswagen, Skoda, Seat .....	10,6	11
Citroen-Peugeot .....	10,3	9,8
Ford .....	8	7,9
Toyota (включая Lexus) .....	5,8	5,8
Mercedes (включая Smart) .....	4,7	4,7
BMW (включая Mini) .....	4,1	4

Основное место в продажах легковых автомобилей в Италии традиционно занимают малолитражные машины классов А, В и С. В 2007г. под воздействием премий за улучшение экологических характе-

ристик их рыночная доля составляла более 60%. Рыночная доля небольших машин повышенной проходимости в 2007г. достигла 7%.

20% новых регистраций легковых автомобилей в Италии приходится на долю служебных машин. В 2006г. их сбыт в стране резко сократился, однако с авг. 2007г. на этом рынке наблюдается быстрый рост, который, по мнению экспертов, сохранится до конца 2008г.

Растущим спросом в Италии пользуются легкие автомобили с дизельным двигателем. В 2007г. их доля в новых регистрациях легковых машин в стране равнялась 55%, в то время как в пред.г. данный показатель составлял 53%. Кроме того, на итальянском рынке растет популярность автомобилей на газовом топливе. В 2007г. продажи легковых машин, работающих на метане, удвоились по сравнению с пред.г., а их доля в новых регистрациях легковых автомобилей в Италии достигла 2%.

В конце 2007г. в Италии находились в эксплуатации 95 тыс. автобусов, причем 40% автобусного парка составляли машины, выпущенные не позднее 1991г. В 2007г. на итальянском рынке наблюдалось снижение спроса на автобусы по сравнению с пред.г.

В 2007г. в Италии наблюдался резкий рост спроса на машины для коммерческого использования полной массой до 3,5 т.; их продажи достигли 252,9 тыс.ед., что на 8% больше, чем в пред.г.

Структура продаж машин в Италии, в %

	2006г.	2007г.
Fiat	45,1	42,1
Iveco	9,1	7
Renault (включая Renault Trucks)	7,2	7
Ford	8,5	9,6
Citroen	4,3	4,7
Volkswagen (включая Seat и Skoda)	2,5	3,7
Mercedes	4,4	4,9

В 2007г. на итальянском рынке машин для коммерческого использования массой до 3,5 т. значительно ослабили позиции компании Fiat. В то же время укрепления своих позиций добились фирмы Ford, Citroen и немецкие поставщики. Продажи в Италии вышеуказанных машин фирмы Volkswagen в 2007г. равнялись 8,3 тыс.ед., а Mercedes – 12,3 тыс., что соответственно на 38 и 18% больше, чем в пред.г.

В 2007г. доля импортной продукции в продажах автомобилей в Италии в количественном выражении равнялась 69%. В 2006г. импорт легковых машин в Италию превышал их экспорт из страны на 16,8 млрд. евро (в 2005г. – на 12,1 млрд.), а превышение экспорта машин для коммерческого использования над их импортом в страну равнялось 672 млн. евро.

Итальянский импорт автокомплектующих, в %

	2005г.	2006г.
Всего	6292,5	6776,7
Двигатели внутреннего сгорания бензиновые	217,4	351,8
Дизельные двигатели	614,8	92,3
Насосы для перекачки топлива, масла и хладагентов	233,4	221,1
Комплекты проводов	86,3	130,3
Свечи зажигания, стартеры и генераторы	331,7	332,6
Сигнальные и освет. устройства, стеклоочистители	228,7	285,7
Шасси	26,2	18,8
Кузова	44,1	59,9
Прочие комплектующие	4509,9	5284,2

**Автопром-2006.** На развитие автомобильной промышленности Италии в 2006г., как и в пред.г., оказывало влияние растущая конкуренция на мировом рынке автотранспортных средств.

По данным Национальной ассоциации автомобильной промышленности Anfia, общее число проданных легковых автомобилей на местном рынке в 2006г. увеличилось на 4,1% и составило 2326 тыс.ед. Зафиксированная тенденция к увеличению продаж сохранилась и в первые месяцы 2007г.

Распределение реализованных в Италии легковых автомобилей по маркам

	2005		2006	
	1	2	1	2
Фиат	463,7	20,75	544	23,39
Альфа ромео	62	2,77	71,8	3,09
Ланча	99,5	4,45	98,5	4,24
Другие	1,4	0,05	1,4	0,06
Всего итальянских	626,5	28,04	715,7	30,77
Ауди	60,7	2,72	59,8	2,57
Бмв	70,1	3,14	74,6	3,21
Крайслер	17,4	0,78	20,8	0,89
Ситроен	129	5,77	122,9	5,28
Форд	165,2	7,39	179,2	7,71
Хонда	23,5	1,05	24	1,03
Хюндай	39,2	1,75	35,4	1,52
Киа	36,3	1,63	27	1,16
Ланд ровер	9	0,40	9,6	0,41
Мазда	21,4	0,96	22,3	0,96
Мерседес	73	3,27	81,4	3,50
Мини	21,9	0,98	19	0,82
Митсубиши	12,4	0,56	12,5	0,54
Ниссан	44,3	1,98	38,4	1,65
Опель	168,9	7,56	162,5	6,99
Пежо	96,1	4,30	104	4,47
Рено	142,5	6,38	123,2	5,30
Сеат	29,3	1,31	31,2	1,34
Шкода	15,8	0,71	13,3	0,57
Смарт	41,8	1,87	33,3	1,43
Судзуки Тойота/Лексус	28,6 126,9	1,28 5,68	32,3 137	1,41 5,89
Фольксваген	144,3	6,46	150,5	6,47
Вольво	19,7	0,88	17,3	0,74
Всего зарубежных	1 607,7	71,96	1 610,3	69,23
Всего	2 234,2	100	2 326	100

1. кол-во, в тыс.ед. 2. доля, %.

Материалы Национальной ассоциации автопрома Anfia

В 2006г. было продано 715,7 тыс. легковых автомобилей национального производства, что составило 30,8% от общего количества реализованных в стране автомобилей (в 2005г. – 626,5 тыс.ед., 28%).

Экспорт автомобилей в 2006г. составил 13,5 млрд. евро, что на 19,5% превышало показатель 2005г. (11,3 млрд. евро). Импорт зафиксирован на уровне 30,4 млрд. евро, т.е. на 4,5% больше, чем в предыдущий период (29,1 млрд. евро).

Торговые партнеры Италии в автопроме, в млрд. евро

2005		2006	
<b>Импорт</b>			
Германия	10,8	Германия	11,2
Франция	4,3	Франция	3,7
Испания	3,1	Испания	3,5
Бельгия	2	Бельгия	1,5
Великобритания	1,6	Великобритания	1,4
<b>Экспорт</b>			
Германия	2,1	Германия	2,8
Франция	1,8	Франция	1,9
Испания	1,2	Испания	1,3
Великобритания	1	Великобритания	1,2
Бельгия	0,5	Бельгия	0,6

Данные Национального института статистики Istat

**Промгруппа «Фиат».** Является одной из крупнейших мировых промышленных групп, деятельность которой осуществляется в следующих секторах: про-

изводство легковых и грузовых автомобилей, дорожно-строительной и с/х техники и комплектующих для них; металлургическая промышленность; издательское дело и СМИ; страхование; научно-исследовательская деятельность.

По итогам 2006г. доходы группы «Фиат» составили 51,8 млрд. евро, что на 11,4% больше аналогичного показателя 2005г. Положительная динамика при этом была достигнута в основном за счет результатов компаний «Фиат Ауто» и «Ивеко» (производство и продажа легковых и грузовых автомобилей): +21,3% и +7,7%.

«Фиат» представлен в 190 странах. На конец 2006г. на предприятиях группы было занято 172 тыс.чел., т.е. на 1,7 тыс. меньше, чем в предыдущий период. В течение года было принято на работу 18,6 тыс. новых сотрудников, вместе тем зафиксировано 19,3 тыс. увольнений.

Прибыль группы по секторам деятельности, в млн. евро

Сектора	2005	2006	к 05, в %
Легковые автомобили	21.275	25.577	+20,2
Строительная и с/х техника	10.212	10.527	+3,1
Грузовые автомобили	8.483	9.136	+7,7
Комплекующие и промппроизводство	10.727	12.366	+8
Другие сектора	1.618	1.581	-2,3
Доходы компаний от долей, не принадлежащих «Фиат»	5.771	7.355	+27,4
Итого	46.544	51.832	+11,4

«Фиат» производит автомобили под такими всемирно-известными марками как Фиат, Альфа Ромео, Ланча. В группу также входят компании «Мазерати» и «Феррари», представляющие сегмент спортивных автомобилей класса «люкс». С момента основания в 1899г. «Фиат» в общей сложности произвел более 90 млн. автомашин.

В рамках консолидации и оптимизации производства 1 фев. 2007г. «Фиат Ауто» (Fiat Auto SpA) была переименована в «Фиат Груп Аутомобайлз» (Fiat Group Automobiles). В планах руководства - создание четырех обществ, полностью контролируемых новой структурой «Фиат Груп Аутомобайлз»: «Альфа Ромео Аутомобайлз» (Alfa Romeo Automobiles), «Ланча Аутомобайлз» (Lancia Automobiles) и «Фиат Лайт Коммершл Веиклз» (Fiat Light Commercial Vehicles). Руководители существующих компаний при этом будут назначены управляющими создаваемых обществ, а весь штат и производство автоматически будут переведены в структуру «Фиат Груп Аутомобайлз». Результатом нововведений должны стать увеличение эффективности деятельности производителей при сохранении специфики конкретных брэндов, более целесообразное использование имеющихся ресурсов и сокращение расходов. Новое название может дать дополнительный импульс для активизации группы на международном автомобильном рынке.

В 2006г. доход сектора производства легковых автомобилей составил 25,6 млрд. евро, что на 20,2% больше, чем в 2005г.

Положительный итог достигнут в основном за счет результатов «Фиат Ауто» («Фиат», «Альфа Ромео», «Ланча»), доход которой в 2006г. зафиксирован на уровне 23,7 млрд. евро (+21,3%) и «Феррари» (+12,3%), в то время как «Мазерати» отметила спад на 2,6%.

Наибольшим спросом пользовались новые модели, в частности, Фиат «Гранде Пунто» и «Панда» в версиях Кросс и 100НР, «Альфа Ромео 159» и «Брера», «Ланча Ипсилон» и «Нью Ипсилон», а также «Нуово Дукато» и «Нуово Добло».

В 2006г. «Фиат Ауто» реализовал 1.980.300 автомобилей (+16,7% к 2005г.). В западноевропейских странах при этом продано 1,3 млн. автомашин (+17,2%). Рост продаж зафиксирован в Германии (+21,3%), Великобритании (+42,8%), Франции (+10,9%) и на внутреннем рынке Италии (+17,5%). квота группы «Фиат» на европейском рынке легковых автомобиле составила 7,6% (+1,1% к 2005г.).

Увеличение доходов компании «Феррари» (1,4 млрд. евро) произошло вследствие роста продаж таких моделей, как «Ф430» и «599 ДжТБ Фьорано».

Компания «Феррари» (Ferrari) является одним из ведущих мировых производителей спортивных легковых автомобилей класса «люкс». 85% акций «Феррари» принадлежат крупнейшему итальянскому автоконцерну «Фиат».

В 2006г. компанией было продано более 5,5 тыс. автомобилей. Наиболее перспективными рынками сбыта на сегодняшний день являются: Северная Америка, Ближний Восток, Азиатско-Тихоокеанский регион, а также Германия и Швейцария.

Расходы на исследования и развитие зафиксированы на уровне 83 млн. евро. В последние годы была произведена модернизация производства: с использованием передовых технологий, построены новые сборочные и покрасочные цеха, усовершенствована система логистики. Число занятых в компании «Феррари» по итогам 2006г. составило 2,9 тыс.чел.

Все производимые компанией автомобили, в т.ч. и новые модели, проходят комплексную индивидуальную техническую проверку на тест-треке в г.Фьорано, расположенном в непосредственной близости от завода. Автодром был построен в 1972г. При тестировании, согласно установленным правилам, на трассе может находиться лишь одна машина. Присутствие посторонних лиц (зрителей) категорически запрещено. Минимальная ширина полосы трека равна 8,4 м., что соответствует общепринятым автодорожным нормам. Стандартная протяженность трассы – 3000 м., которая может увеличиваться в зависимости от конфигурации поворотов. Средняя скорость тестируемых автомобилей при прохождении трассы составляет 160 км/час, максимальная – 290 км/час. Радиус поворотов составляет от 13,7 до 370 м. Трасса оборудована 10 камерами видеонаблюдения, а также телеметрическими приборами, позволяющими снимать полную информацию о поведении автомобиля и его аэродинамических характеристиках в различных дорожных ситуациях. Получаемая информация обрабатывается в специальном техническом центре, также расположенном на автодроме.

Группу «Фиат» представляет компания «Ивеко» (Iveco). Она производит легкие (от 2,8 до 6 т.), средние (от 6 до 16 т.) и тяжелые (свыше 16 т.) магистральные и внедорожные грузовики. Под маркой «Ивеко» выпускаются автобусы, а также специальные транспортные средства, используемые в интересах военных структур и подразделений гражданской обороны.

Доход компании «Ивеко» в 2006г. составил 9,2 млрд. евро, при этом рост по отношению к пред.г. составил 7,7% за счет увеличения объема производства и изменения ценовой политики.

В 2006г. было продано 181 тыс. автомашин данной марки. В странах Евросоюза рост продаж составил 3,2% (135,1 тыс. машин). Наибольшая динамика зафиксирована на рынках Германии (+21%) и Испании (+7,1%). На внутреннем рынке Италии отмечено падение продаж на 5,1%.

Повышение спроса на транспортные средства «Ивеко» зафиксировано в Восточной Европе (+25%), Африке и на Ближнем Востоке. Квота компании на рынке Западной Европы составила по итогам 2006г. 10,7%.

Группе «Фиат» принадлежит 90% акций компании «КНХ Кейз Нью Холланд» (CNH Case New Holland), основным направлением деятельности которой является производство с/х и строительной техники.

Прибыль КНХ в 2006г. составила 10,5 млрд. евро (+3,1% по сравнению к 2005г.). Увеличение объемов продаж строительной техники сопровождалось в истекший период резким сокращением спроса на машины, производимые для сельского хозяйства.

Рост производства на мировом рынке с/х техники составил в 2006г. около 9%. На этом фоне продажи тракторов компании «КНХ Кейз Нью Холланд» сократились в Северной Америке и остались практически неизменными в странах Западной Европы. Увеличение объемов отмечено лишь в Латинской Америке.

Мировой рынок строительной техники также характеризовался общим ростом производства (+11%). Продажи КНХ возросли на всех региональных рынках (в среднем на 3,4%). Исключение составили лишь страны Северной Америки.

Совокупные доходы данных направлений деятельности группы «Фиат» составили в 2006г. 12,4 млрд. евро (+8% к 2005г.).

Прибыль «Фиат Пауэтрейн Текнолоджиз» (Fiat Powertrain Technologies), созданной в 2005г. в целях консолидации секторов разработки и производства двигателей и коробок передач, зафиксирована на уровне 6,1 млрд. евро (+11%). ФПТ работает в 8 странах, на 16 предприятиях, в 10 исследовательских центрах. Основная часть продукции компании предназначена для использования на различных предприятиях группы «Фиат». 26% объема производства было реализовано третьим фирмам и венчурным компаниям.

Подразделением ФПТ — «Песенджер энд Комершиал Веиклс» было продано в 2006г. 2,3 млн. двигателей (22% которых являлись дизельными и были предназначены для компаний «Дженерал Моторс» и «Судзуки») и 1,7 млн. коробок передач (для компаний группы «Фиат»). Отделением «Индастриал энд Марин» было реализовано 444 тыс. двигателей (+1,9%), 50% из которых — компании «Ивеко», 19% — КНХ и 24% — «Севел», венчурной компании «Фиат» и группы ПСА.

Доход компании «Маньети Марелли» (разработка и производство высокотехнологичных комплектующих, систем и узлов для автомобилей) зафиксирован на уровне 4,5 млрд. евро. Рост по отношению к 2005г. составил 10,5%. Увеличение прибыли было вызваны, в основном, положительной динамикой развития сектора производства легковых автомобилей и ростом спроса, как со стороны «Фиат», так и других компаний, на дополнительные опции, устанавливаемые на новые автомобили.

Компания «Тексид» (металлургия) также действует в сфере производства комплектующих для автомобильной промышленности. Основная специализация — производство отливок из чугуна, алюминия и магния.

«Тексид» поставляет свою продукцию крупнейшим мировым производителям легковых и грузовых автомобилей, с/х машин и различных типов двигателей. Доходы «Тексид» по итогам 2006г. составили 979 млн. евро (-5,5% к 2005г.).

Компания «Комау» — один из мировых лидеров в разработке, конструировании и техническом обеспечении систем автоматизации производства. Прибыль по итогам 2006г. составила 1,3 млрдн. евро (-18,6%). Снижение объемов производства отразило общие тенденции развития данного сектора европейской экономики.

Совокупный доход таких направлений деятельности группы «Фиат» как предоставление услуг («Бизнес Солюшн», -11,2%), издательское дело и средства массовой информации («Итеди», +1%) сократился по сравнению с 2005г. на 2,3% и составил 1,6 млрд. евро.

Основные итальянские компании-производители: легковые автомобили: «Фиат Груп Аутомобайлз» (группа Фиат); грузовых автомобилей: «Ивеко» (группа Фиат); автобусов: «Ивеко» (группа Фиат); «Бреда-Менаринибус».

*Автопром-2004.* Автомобильная промышленность Италии в 2004г. развивалась на фоне растущей конкуренции на мировом рынке автотранспортных средств и общего сокращения внутреннего потребления в стране. По сравнению с пред.г. общий объем производства транспортных средств в Италии (легковые, грузовые автомобили и автобусы) уменьшился на 13,6% и составил 1141,9 тыс. ед. (в 2003г. — 1321,6 тыс. ед.). Экспортные поставки автотранспортных средств (новых и бывших в употреблении) составили 832,9 тыс. ед., что на 6,6% меньше показателей 2003г.

Автомобильная промышленность — внешнеторговый баланс

	Импорт			Экспорт		
	2003г.	2004г.	Изм.,%	2003г.	2004г.	Изм.,%
млн. евро						
Легковые автомобили	22983	22044	+4,9	6879	6440	-6,3
Автобусы и грузовые автомобили	3419	3546	+3,7	3448	3784	+9,7
Всего	26342	27590	+4,7	10324	10224	-1,0
тыс. ед.						
Легковые автомобили	1953	2055	+5,2	668	679	-13,3
Автобусы и грузовые автомобили	151	159	+5,3	223	254	+13,9
Всего	2104	2214	+5,3	892	833	-6,6

Источник: Confindustria — Centre studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 — I Settori, p. 155

Легковые автомобили. Их производство в 2004г. составило 833,6 тыс. ед., что на 18,8% ниже уровня пред.г. (1026,5 тыс. ед.). На итальянском рынке легковых автомобилей в 2004г. было отмечено увеличение продаж на 0,8% по сравнению с пред.г. (было реализовано 2264,4 тыс. ед.).

Одновременно в 2004г. впервые за последние несколько лет наметилась тенденция к увеличению доли реализуемых на итальянском рынке автомобилей национального производства. Так, в 2004г. было продано 635,8 тыс. легковых автомобилей итальянских марок, что составило 28,1% от общего числа реализованных в стране автомобилей.

Реализованные в Италии легковые автомобили, в тыс. ед.

Марка	2003г.		2004г.	
	Кол-во	Доля,%	Кол-во	Доля,%
Фиат	459,5	20,46	463,9	20,49
Альфа Ромео	81,2	3,62	75,7	3,34
Ланча	86,4	3,85	94,9	4,19
Другие	0,9	0,04	1,2	0,05
Всего итальянских	628,0	27,96	635,8	28,08
Ауди	51,5	2,29	55,1	2,43
БМВ	46,7	2,08	57,5	2,54
Крайслер	19,5	0,87	18,3	0,81

Ситроен	130,9	5,83	146,5	6,47
Форд	196,6	8,75	182,2	8,05
Хонда	18,4	0,82	19,7	0,87
Хюндай	35,4	1,58	48,3	2,13
КИА	16,2	0,72	24,3	1,07
Ланд Ровер	7,9	0,35	8,5	0,37
Мазда	13,1	0,58	22,5	0,99
Мерседес	70,9	3,16	65,4	2,89
Мини	20,8	0,93	22,4	0,99
Митсубиши	11,2	0,50	10,7	0,47
Ниссан	62,7	2,79	59,2	2,61
Опель	164,6	7,33	167,4	7,39
Пежо	118,0	5,25	106,2	4,69
Рено	166,9	7,43	158,2	6,99
Seat	38,9	1,73	31,9	1,41
Шкода	19,7	0,88	17,0	0,75
Смарт	31,1	1,38	34,8	1,54
Сузуки	24,7	1,10	26,2	1,16
Тойота/Лексус	126,4	5,63	126,2	5,57
Фольксваген	146,3	6,52	135,1	5,97
Вольво	17,6	0,78	20,2	0,89
Другие	62,1	2,78	64,9	2,86
Всего зарубежных	1 618,1	72,04	1 628,7	71,92
Всего	2 246,1	100	2 264,4	100

Источник: данные итальянской ассоциации ANFIA

В 2004г. сохранилась тенденция роста объемов продаж автомобилей на дизельном топливе, в т.ч. по причине более широкого использования национальными производителями более современных двигателей multijet. Квота автомашин с дизельным двигателем на итальянском рынке составила 58,5% против 48,4% в 2003г.

Поставки легковых автомобилей в Италию, в %

	2003	2004
<b>Импорт</b>		
Германия	36,0	35,5
Франция	17,5	16,2
Испания	12,8	12,0
Великобритания	6,6	9,2
Бельгия	5,0	6,0
<b>Экспорт</b>		
Германия	22,5	21,5
Франция	13,9	13,4
Великобритания	13,4	12,6
Испания	10,6	9,6
Бельгия	4,1	4,1

Источник: Confindustria – Centre studi, Tendenze dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 156

По прогнозам итальянских экспертов, в ближайшие годы в данном секторе итальянского рынка сохранятся тенденции, отмеченные в 2003-04гг., при этом не исключается резкое ухудшение ситуации в связи с колебаниями цен на нефть.

Грузовые автомобили и автобусы. Их производство в 2004г. составило 308,4 тыс. ед., что на 4,5% выше уровня пред.г. (295,2 тыс. ед.). При этом было экспортировано 254 тыс. грузовых автомобилей и автобусов (новых и бывших в употреблении) с увеличением в 13,9%.

Поставки грузовых автомобилей и автобусов в Италию, в %

	2003	2004
<b>Импорт</b>		
Германия	37,0	36,2
Испания	17,0	18,2
Франция	11,6	12,0
Швеция	7,4	6,2
Нидерланды	6,2	5,1
<b>Экспорт</b>		
Германия	21,2	20,7

Франция	18,8	Франция	21,1
Великобритания	11,2	Великобритания	10,1
Испания	8,9	Испания	7,8
Бельгия	3,6	Бельгия	3,3

Источник: Confindustria – Centro studi, Tendenze dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 158

По сравнению с 2003г. в секторе грузовых автомобилей до 3,5 т. произошло увеличение объемов производства на 4,6% (выпущено 267,6 тыс. автомашин). В течение года на итальянском рынке было реализовано 221,5 тыс. ед., что на 3,3% выше аналогичного показателя 2003г.

Производство грузовых автомобилей более 3,5 т. увеличилось на 3,7% и составило 37,8 тыс. ед. При этом также наблюдалось увеличение объемов продаж на 1,8% (в 2004г. реализовано 36,2 тыс. автомашин).

В ближайшие годы ожидается существенное увеличение спроса на грузовые автомобили, что при принятии соответствующих налоговых льгот должно благоприятно отразиться на показателях данного сектора.

Сохранилась положительная тенденция в производстве автобусов и миниавтобусов. Так, в 2004г. было выпущено 2,9 тыс. ед., с увеличением на + 2,3% по сравнению с пред.г. Объемы продаж в данном секторе возросли на 19,2% и составили 5,1 тыс. ед. (в 2003г. реализовано 4,3 тыс. автобусов и миниавтобусов).

Основные итальянские компании-производители: легковых автомобилей – «Фиат Ауто» (группа «Фиат»); грузовых автомобилей – «Ивеко» (группа «Фиат»); автобусов – «Ивеко» (группа «Фиат») и «Бреда-Менаринибус».

Сельхозтехника. Производство тракторов и сельскохозяйственных машин в Италии в 2004г. в стоимостном выражении увеличилось на 4,4% по сравнению с пред.г. В различных составляющих секторах, в целом, обозначились позитивные тенденции: производство тракторов в стоимостном выражении увеличилось на 5% по сравнению с пред.г., а производство комбайнов выросло на 4,2%. Отмечено также увеличение производства запчастей и компонентов для тракторов на 3,6%. По сравнению с пред.г. увеличился портфель заказов. Внутренний спрос вырос на 4%, а внешний – на 3,8%.

Экспорт тракторов и сельхозтехники увеличился на 4,3% в стоимостном выражении по сравнению с пред.г. Этот показатель складывался из увеличения продаж тракторов (+2,2%) и роста поставок за рубеж сельхозтехники (+6,5%) и некомплектных тракторов и запчастей к ним (+1,7%). Доля экспорта в страны ЕС незначительно снизилась с 56,6% в 2003г. до 56,2% в 2004г.

Общий импорт вырос на 6,4% по стоимости. Импорт тракторов увеличился на 5,3%, в то время как ввоз сельхозтехники вырос на 7,2%. Квота импортных поставок из стран ЕС увеличилась с 76,2% в 2003г. до 78,4% в 2004г.

Занятость в отрасли сохранилась на уровне пред.г. Оставалась насущной проблема наличия специализированной рабочей силы и технического персонала. Инвестиции в производство, хотя и немного сократившись, были стабильными. В 2004г. отмечено незначительное уменьшение загрузки производственных мощностей, которые использовались на 71%.

В 2003г. значительно выросли производственные расходы. Стоимость рабочей силы увеличилась на 3,6%, стоимость сырья и полуфабрикатов в отдельных случаях выросла на 30-40%, как следствие увеличения мировых цен на металлы и изделия из

них. Тем не менее, цены на готовую продукцию увеличились только на 5%. Среднесрочные прогнозы говорят о стабильности отрасли производства тракторов и с/х машин.

Тракторы и сельхозтехника, внешнеторговый оборот, в млн. евро

Вид продукции	Импорт			Экспорт		
	2003	2004	изм.,%	2003	2004	изм.,%
Тракторы	319	336	+5,7	1.154	1.179	+2,2
Тракторы некомплектные и запчасти				470	478	+1,7
Сельхозтехника	474	508	+7,2	1.739	1.852	+6,5
Всего	793	844	+6,4	3.363	3.509	+4,3

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 120

Крупнейшие итальянские фирмы-производители: «Саме Дойц Фар Груп» – тракторы и сельхозтехника; «Си Джи Ти» – тракторы и дорожно-строительная техника; «Карраро», «Емак», «Кастельгарден» – сельхозтехника; «Ландини» – тракторы; «Италтрактор ИтиЭм – Пассини груп» – дорожно-строительная техника; «Нью Холланд Италия» – зерноуборочные комбайны; «Бариджелли» – свеклоуборочные комбайны.

### Автопром с РФ

В 2008г. продолжена работа в рамках соглашения между АО «Северсталь-Авто» и концерном «Фиат», которым предусмотрена, начиная с 2007г., сборка на Заводе малолитражных автомобилей (ЗМА) в г.Набережные Челны автомобилей итальянского концерна. Совместные инвестиции только на первом этапе проекта составили 21 млн. евро. Также было подписано соглашение о создании совместного предприятия по производству и дистрибуции легковых автомобилей «Фиат».

«Северсталь-авто» и «Фиат» в ОЭЗ «Алабуга» (Татарстан) завершили строительство завода легких грузовиков «Фиат Дукато». Одновременно с этим на территории Республики Татарстан начато производство седана «Фиат Линэа».

Компания «Соллерс» («Северсталь-авто») и «Фиат» заключили соглашения о создании совместного предприятия по производству дизельных двигателей (на 253 млн.долл.) и по производству пассажирских автомобилей и их дистрибуции. Кроме того, созданное СП будет осуществлять продажи и маркетинговую поддержку в России всех автомобилей «Фиат».

Также было создано совместное предприятие по производству двигателей между «Соллерс» и «Фиат Пауэртрейн Текнолоджис» (двигателестроительное подразделение «Фиат»). Доли в новом СП распределены между компаниями поровну. Производимые двигатели будут поставляться на комплектацию автомобилей «Фиат Дукато», производство которых началось весной 2008г. в ОЭЗ «Алабуга» (Республика Татарстан), а также для выпускаемых «Соллерс» внедорожников «УАЗ Патриот». Предполагаемое начало производства двигателей в рамках СП –конец 2008г. Инвестиции в автомобильное производство составили более 200 млн. евро, инвестиции в производство автокомпонентов – 70 млн. евро.

В 2008г. продолжено исполнение соглашения между «Фиат Ивеко» и российской компанией «Самотлор НН» о создании в Нижнем Новгороде совместного предприятия по производству микроавтобусов «Дейли». Капиталовложения составят 50 млн. евро.

Фирма «Маньетти Марели» подписала с «Автоприбором» протокол о намерениях по созданию СП для производства электронных приборных панелей.

«Пирелли Тайэр» планирует инвестировать 200 млн. евро до 2010г. в завод по производству шин совместно с «Ростехнологиями» и «АвтоВАЗом». Создание такого производства может стоить от 35 до 70 млн. евро. Строительство шинного завода, а также завода по производству комплектующих, входит в проект создания в Тольятти собственного технопарка «АвтоВАЗа».

17 июня 2008г. на «Камазе» состоялось торжественное открытие сборочного производства колесных тракторов Камаз т. – 315. «Камаз» выбрал в качестве партнера итальянскую компанию Landini Agro. Инженеры и специалисты «Камаза», занятые на данном производстве, прошли обучение в Италии. На первом этапе на Камазе будет выпускаться техника с двигателями Iveco, через два года на тракторах будут устанавливаться моторы Cummins, выпускаемые на совместном предприятии «Камминз Кама» в Набережных Челнах.

Компания «Мерлони Проджетти» работает в России над реализацией проекта по строительству в Рязани завода по переработке автомобильных аккумуляторов стоимостью 15,8 млн. евро, выполнение которого предусмотрено в 2009г.

В автомобилестроении вслед за получением статуса официального дистрибутора автомобилей «Фиат» на российском рынке в начале 2006г. АО «Северсталь-Авто» и концерн «Фиат» подписали соглашение, которым предусмотрена, начиная с 2007г., сборка на заводе малолитражных автомобилей (ЗМА) в г.Набережные Челны автомобилей итальянского концерна. «Северсталь-Авто» использует для сборки компоненты, выпускаемые турецкой фирмой «То-фас», которая является совместным предприятием «Фиат Ауто» и турецкой группы «Коч». Первоначально планируется сборка трех моделей: малолитражки «Палио» (10 тыс.шт. в год к 2008г.), семейного седана «Албеа» (20 тыс.шт. в год к 2008г.) и многофункциональной «Фиат Добло». На организацию сборочного производства в Набережных Челнах на первоначальном этапе совместно инвестировано 20 млн.долл.

20 апр. 2007г. на Заволжском моторном заводе запущено производство многофункционального грузо-пассажирского универсала Фиат Добло, который выпускается в версии фургона Карго грузоподъемностью 800 кг., а также в пассажирской версии Панорама. В 2008г. будет также запущено производство новейшей модели «Фиат» – «Линеа».

В дек. 2006г. «Северсталь-Авто» и «Фиат Пауэртрейн Текнолоджис» подписали меморандум о намерениях создать СП по производству дизельных двигателей серии F1A. Этими двигателями предполагается оснащать внедорожники «УАЗ Пэтриот» и легкие грузовики «Фиат Дукато», которые будут выпускаться в г. Елабуга. Мощности создаваемого предприятия составят 90 тыс. двигателей в год. Проект будет реализован на производственной площадке Заволжского моторного завода.

Одновременно «Северсталь-Авто» и «Фиат» в особой экономической зоне в г.Елабуга (Республика Татарстан) завершено строительство завода по выпуску легких грузовиков «Фиат Дукато». Производство грузовиков начато в конце 2007г. Проектные мощности нового предприятия составят 75 тыс. автомобилей в год (объем российского рынка коммерческих автомобилей – 200 тыс.шт. в год, и в ближайшие три-четыре года ожидается его заметный рост). Значительная часть сделанных в России машин пойдет на экспорт. По утверждению «Северсталь-Авто», произ-

водство будет отличаться высокой степенью локализации. Финансирование проекта полностью ведет «Северсталь-Авто» (1,6 млрд. руб. в 2007г.).

Компания «Мерлони Проджетти» работает в России над реализацией проекта по строительству в Рязани завода по переработке автомобильных аккумуляторов стоимостью 15,8 млн. евро, выполнение которого предусмотрено в 2008г.

В начале дек. 2007г. в Ярославле началось строительство завода по производству дизельных двигателей (стандарта «Евро-4, а потом и «Евро-5»). Завод будет строиться совместно с австрийской «АВЛ Лист» (проектирование и испытание), итальянской «Комма» (инжиниринг) и российской «Трансинжиниринг» (строительство). Общий объем инвестиций в проект составит 400 млн.долл. Проектная мощность нового завода — 80 тыс. двигателей в год с перспективой увеличения до 110 тыс. Открытие завода предполагается в окт. 2008г.

*Автопром с РФ-2006.* В автомобилестроении определено стратегическое сотрудничество концерна «Фиат» с ОАО «Северсталь-Авто». Вслед за получением статуса официального дистрибутора автомобилей «Фиат» на российском рынке, «Северсталь-Авто» подписало соглашение с итальянским концерном о сборке на Заводе малолитражных автомобилей (ЗМА) в г.Набережные Челны итальянских автомобилей. «Северсталь-Авто» будет использовать для сборки компоненты, выпускаемые турецкой фирмой «Тофас» — совместным предприятием «Фиат Ауто» и турецкой группы «Коч».

Первоначально планируется сборка двух моделей: малолитражки «Палио» (10 тыс. шт. в год к 2008г.) и семейного седана «Албеа» (20 тыс. шт. в год к 2008г.). В организацию сборочного производства будет совместно инвестировано 30 млн.долл. Осенью 2006г. часть мощности предприятия досрочно введена в строй, и до нового года будет выпущено 800 автомобилей марки «Албеа».

«Северсталь-Авто» и «Фиат» ведут в особой экономической зоне в г.Елабуга (Татарстан) строительство завода по выпуску 75 тыс. в год легких грузовиков «Фиат Дукато», которые будут поставляться как на российский, так и на зарубежные рынки.

В дек. 2006г. «Северсталь-Авто» и «Фиат Пауэртрейн Текнолоджис» подписали меморандум о намерениях создать СП по производству дизельных двигателей серии F1A. Этими двигателями предполагается оснащать внедорожники «УАЗ Пэтриот» и легкий грузовик «Фиат Дукато». Мощности создаваемого предприятия составят 90 тыс. двигателей в год. Проект будет реализован на производственной площадке Заволжского моторного завода.

Важным направлением российско-итальянского промышленного сотрудничества была работа по проектам, связанным с промышленной кооперацией. В области автомобилестроения в рамках проекта УАЗа и фирмы «Де Томазо» в 2002-05гг. велась работа по организации на территории Италии производства модернизированной модели выпускаемого «УАЗом» серийного внедорожника «Симбир». Был создан прототип автомобиля, оснащенного итальянским дизельным двигателем «Ивеко». Планировалось построить завод мощностью 20 тыс. автомобилей в год. Италия рассматривалась в качестве одного из основных рынков по реализации внедорожников, в т.ч. для нужд итальянских вооруженных сил.

В начале 2005г. на основании ТЭО проекта Комиссия Евросоюза приняла решение о госфинанси-

ровании Италией в 81 млн. евро строительства завода по производству «Симбира». Общее финансирование проекта одобрено Комиссией в 136 млн. евро. Реализации проекта помешало решение руководства о ликвидации «Де Томазо» по финансовым причинам.

Выходом из сложившейся ситуации могла бы послужить покупка ОАО «Северсталь Групп» компании «Де Томазо». Но российский холдинг пошел по другому пути, переориентировавшись на выпуск на отечественных предприятиях внедорожника «УАЗ Пэтриот». Определенные надежды с проникновением на итальянский автомобильный рынок связываются с принятием в конце 2005г. компанией «Северсталь-авто» решения стать официальным дистрибутором концерна «Фиат» на российском рынке. Российская компания будет не только продавать, но и собирать на заводе в г.Набережные Челны итальянские автомобили, в т.ч. популярные в Италии модели малолитражек.

*Автопром с РФ-2005.* В автомобилестроении определено стратегическое сотрудничество концерна «Фиат» с ОАО «Северсталь-Авто». Вслед за получением статуса официального дистрибутора автомобилей «Фиат» на российском рынке, «Северсталь-Авто» подписало соглашение с итальянским концерном о сборке на Заводе малолитражных автомобилей (ЗМА) в г.Набережные Челны итальянских автомобилей. «Северсталь-Авто» будет использовать для сборки компоненты, выпускаемые турецкой фирмой «Тофас» — совместным предприятием «Фиат Ауто» и турецкой группы «Коч».

Первоначально планируется сборка двух моделей: малолитражки «Палио» (10 тыс. шт. в год к 2008г.) и семейного седана «Албеа» (20 тыс. шт. в год к 2008г.). В организацию сборочного производства будет совместно инвестировано 30 млн.долл. Осенью 2006г. часть мощности предприятия досрочно введена в строй, и до нового года будет выпущено 800 автомобилей марки «Албеа».

«Северсталь-Авто» и «Фиат» ведут в особой экономической зоне в г.Елабуга (Татарстан) строительство завода по выпуску 75 тыс. в год легких грузовиков «Фиат Дукато», которые будут поставляться как на российский, так и на зарубежные рынки.

В дек. 2006г. «Северсталь-Авто» и «Фиат Пауэртрейн Текнолоджис» подписали меморандум о намерениях создать СП по производству дизельных двигателей серии F1A. Этими двигателями предполагается оснащать внедорожники «УАЗ Пэтриот» и легкий грузовик «Фиат Дукато». Мощности создаваемого предприятия составят 90 тыс. двигателей в год. Проект будет реализован на производственной площадке Заволжского моторного завода.

Важным направлением российско-итальянского промышленного сотрудничества была работа по проектам, связанным с промышленной кооперацией. В области автомобилестроения в рамках проекта УАЗа и фирмы «Де Томазо» в 2002-05гг. велась работа по организации на территории Италии производства модернизированной модели выпускаемого «УАЗом» серийного внедорожника «Симбир». Был создан прототип автомобиля, оснащенного итальянским дизельным двигателем «Ивеко». Планировалось построить завод мощностью 20 тыс. автомобилей в год. Италия рассматривалась в качестве одного из основных рынков по реализации внедорожников, в т.ч. для нужд итальянских вооруженных сил.

В начале 2005г. на основании ТЭО проекта Комиссия Евросоюза приняла решение о госфинанси-

ровании Италией в 81 млн. евро строительства завода по производству «Симбира». Общее финансирование проекта одобрено Комиссией в 136 млн. евро. Реализации проекта помешало решение руководства о ликвидации «Де Томазо» по финансовым причинам.

Выходом из сложившейся ситуации могла бы послужить покупка ОАО «Северсталь Групп» компании «Де Томазо». Но российский холдинг пошел по другому пути, переориентировавшись на выпуск на отечественных предприятиях внедорожника «УАЗ Патриот». Определенные надежды с проникновением на итальянский автомобильный рынок связываются с принятием в конце 2005г. компанией «Северсталь-авто» решения стать официальным дистрибутором концерна «Фиат» на российском рынке. Российская компания будет не только продавать, но и собирать на заводе в г.Набережные Челны итальянские автомобили, в т.ч. популярные в Италии модели малолитражек.

## Машиностроение

2006г. ознаменовался значительным оживлением машиностроения. После нескольких лет негативных тенденций возобновился рост внутреннего спроса на продукцию. Стала более заметной динамика темпов роста как экспорта, так и импорта по сравнению с 2005гг., когда данные показатели не превышали 1,2% и 0,6%. Объем произведенной продукции в стоимостном выражении увеличился на 9,3%, достигнув 23,4 млрд. евро.

Экспорт продукции общего машиностроения вырос на 8,7% в 2006г. до отметки в 16,5 млрд. евро, что является максимальным показателем для данного сектора. Объем внутренних поставок увеличился на 10,6% и составил 7 млрд. евро в стоимостном выражении. Оживление конъюнктуры на внутреннем рынке, потребление которого составило 11 млрд. евро (рост на 10,2% по сравнению с 2005г.), способствовало росту импорта на 9,5%, который достиг 3,9 млрд. евро в стоимостном выражении.

Увеличение объемов реализованной продукции положительным образом повлияло на рост занятости в отрасли. Была прервана отрицательная тенденция последних трех лет. Число занятых в отрасли увеличилось со 130 тыс.чел. в 2005г. до 130,4 тыс. человек в 2006г., что составило 1,9% всех занятых в итальянской промышленности.

Развитие сектора общего машиностроения, в млрд. евро

	2004	2005	2006	04/05 %	05/06 %
Объем реализ. продукции .....	21,7	21,4	23,4	-1,2%	+9,3%
Экспорт .....	14,9	15,1	16,4	+1,2%	+8,7%
Импорт .....	3,6	3,6	3,9	+0,6%	+9,5%
Сальдо .....	+11,4	+11,4	+12,5	+0,2%	+9,7%
Потребление .....	10,3	9,9	10,9	-4,1%	+10,2%

Il Settore dei Beni Strumentali nel 2006 p.3

Характерной чертой отрасли общего машиностроения является высокая склонность к экспорту, который в 2006г. достиг отметки в 70,2% от объема реализованной продукции. В частности, в секторе производства деревообрабатывающего оборудования соотношение экспорта к объему реализованной продукции составило 82%, а в секторе производства автоматических линий по расфасовке и упаковке товаров данный показатель достиг своего максимального по отношению к другим секторам значения в 87,8%. При этом в секторе производства металлообрабатывающего оборудования объем продукции, реализованной за рубежом, составил 55,8%.

Такой достаточно низкий показатель объясняется тем фактом, что основными импортерами итальянских станков являются такие же производители металлообрабатывающего оборудования, специализирующиеся на иных его видах.

Динамика сальдо торгового баланса осталась положительной, его рост в 2006г. составил 9,7%, а показатель достиг максимального уровня в 12,5 млрд. евро.

Основными рынками сбыта продукции итальянского машиностроения оставались страны Евросоюза. Объем экспорта в эти страны достиг 6,9 млрд. евро, что выше показателя 2005г. на 8,5%. На Германию, которая по-прежнему остается основным импортером Италии в данной отрасли, пришлось 1,4 млрд. евро (+11,6% по сравнению с 2005г.). Объемы продаж на рынках Испании (1 млрд. евро) и Франции (962 млн. евро, +0,7%) остались практически без изменений по сравнению с 2005гг., в то время как экспорт в Польшу в 2006г. вырос на 46,8%, составив 514 млн. евро, а в Великобританию снизился на 1,7%.

Италия продолжает завоевывать рынки европейских стран, не входящих в ЕС. Объем экспорта в эту группу стран увеличился в 2006г. на 11,5%, превысив уровень 2,3 млрд. евро. Среди основных импортеров в данном географическом регионе остается Турция (719 млн. евро), хотя в отчетном году было отмечено снижение объема продаж на 0,7%, а также Россия (653 млн. евро, +27,1%) и Швейцария (362 млн. евро, +7,3%).

Положительную динамику в 2006г. продемонстрировал экспорт в страны Азии, на которые приходится 11,5% всего экспорта продукции общего машиностроения Италии или 2,7 млрд. евро в стоимостном выражении. Китай увеличил закупки на 19,4%, которые составили 1,3 млрд. евро. В Индию продажи выросли на 41,5%, достигнув 472 млн. евро. Благоприятная тенденция сохранилась и на рынке Южной Кореи (147 млн. евро, +19,4%).

Среди европейских стран по доле общего машиностроения в общем объеме ВВП Италия занимает четвертое место, следуя за Германией, Великобританией и Францией. При этом в качестве экспортера страна занимает второе место в Европе, уступая лишь Германии, и четвертое место в мире после Германии, Японии и США.

## Станкостроение

В 2006г. развитие сектора станкостроения было более динамичным по сравнению с 2005г., несмотря на некоторое замедление в четвертом квартале отчетного года. Объем реализованной продукции вырос на 11,3%. Это объясняется оживлением спроса как на внутреннем рынке, где объем поставок увеличился на 10,1%, так и на внешнем рынке (+13% по сравнению с 2005г.).

Загрузка производственных мощностей в секторе возросла до 80,4% по сравнению с 73% в пред.г., а рост цен на продукцию на внутреннем рынке составил 1,4%.

Согласно данным Национального института статистики (Истат), в 2006г. экспорт металлообрабатывающих станков из Италии увеличился на 11% по сравнению с 2005гг., что стало следствием роста продаж в основные страны импортеры продукции данного сектора: Германию – 9,5%, Китай – 28,5%, США – 11,6%, Испанию – 5,4%. Снизились объемы экспорта во Францию (-7,6%) и Великобританию (-1,3%). Значительно увеличились продажи итальянских станков на рынках России (+40,5%) и Польши (+56,7%).



В 2006г. был зафиксирован рост импорта металлообрабатывающего оборудования, составивший 10,4% по сравнению с 2005гг. Основными поставщиками на итальянский рынок стали Германия, на которую приходится 27,7% всех импортных закупок и объемы поставок из которой увеличились на 6,8%, Швейцария (+8,3%), Япония (+10%). Кроме того, на 26,6% увеличился импорт из Южной Кореи и на 23,6% — из Китая. Сальдо торгового баланса в 2006г. осталось положительным, его рост составил 11,4%.

Экспорт и импорт металлообрабатывающих станков, в млн. евро

	Импорт			Экспорт		
	2005	2006	05/06 %	2005	2006	05/06 %
Германия.....	664,4	709,4	+6,8%	576,3	631,2	+9,5%
Китай.....	116,3	143,7	+23,6%	280	359,9	+28,5%
США.....	109,1	122,1	+11,9%	495,3	552,8	+11,6%
Испания.....	54,7	59,1	+8,1%	477,6	503,6	+5,4%
Франция.....	80,5	91	+13%	450,2	415,8	-7,6%
Россия.....	14,5	12,5	-13,4%	197,3	277,3	+40,5%
Польша.....	14,4	17,3	+20,7%	136,6	214	+56,7%
Турция.....	20,9	16,51	-20,9%	196,7	222,8	+13,3%
Великобритания.....	60,7	49,5	-18,4%	209,8	207	-1,3%
Швейцария.....	187,2	202,8	+8,3%	130,2	151,4	+16,3%
Япония.....	202,5	222,7	+10%	39,9	36,8	-7,5%
Южная Корея.....	62,2	78,7	+26,6%	58,8	64,3	+9,5%
Индия.....	4	6,1	+54,1%	110,4	126,5	+14,5%
Всего.....	2 194,1	2 422	+10,4%	5 718,4	6 349,8	+11%

Istat – www.istat.it

Крупнейшими фирмами-производителями станков в Италии являются следующие: «Комау» — промышленные роботы, автоматические линии, рабочие центры, сварочные и штамповочные машины; «Берко» — шлифовальные станки, гидравлические прессы, расточные станки; «Сальваньини Италия» — механические прессы, гибочные станки, резательные машины; «Манцони Груп» — механические и гидравлические прессы; «Марпосс» — автоматические линии и системы контроля; «Иннсе Берарди» — трансферные машины, рабочие центры, токарно-фрезерные станки; группа «Камощи» — различные виды станков.

Оборудование для текстильной промышленности. В 2006г. в секторе производства оборудования для текстильной промышленности наблюдалась положительная динамика. Был отмечен рост спроса как на внутреннем рынке, где данный показатель составил 4%, так и на внешних рынках. Объемы производства достигли 2,7 млрд. евро, увеличившись на 5% по сравнению с 2005гг. 78% произведенной продукции были реализованы за рубежом. Экспорт превысил 2 млрд. евро, темпы его роста составили 4%.

По объемам экспорта оборудования для текстильной промышленности Италия занимает второе место в мире, превосходя по данному показателю Японию и Швейцарию. Китай, Индия и Турция по-прежнему остаются основными странами-импортерами продукции данного сектора. Стремительный рост продаж, составивший в 2006г. 43%, отмечен на индийском рынке, при этом было зафиксировано некоторое снижение экспорта в Турцию. Низкая динамика итальянских поставок наблюдалась на рынках стран ЕС.

Производство оборудования для текстильпрома, в млн. евро

	2006	05/06 %
Объем реализованной продукции.....	2680	+5%
Экспорт.....	2091	+4%
Импорт.....	568	-2%
Сальдо.....	1523	+7%
Потребление внутреннего рынка.....	1157	+4%

Ufficio Studi ACIMIT – www.acimit.com.

Крупнейшие фирмы-производители текстильного оборудования в Италии: «Савио Маккине Тессили»; «Сантони»; «Лонати», «Фаммеканика Дата», «Марзотто».

Оборудование для полиграфической промышленности, производства картона и бумаги, для перерабатывающей промышленности и смежных отраслей. В 2006г. в данном секторе машиностроения отмечено увеличение объема реализованной продукции на 1,8% по сравнению с 2005гг. Рост цен составил 0,5%, что ниже показателей предг.

Благоприятная экономическая конъюнктура положительно сказалась на объемах продаж оборудования для полиграфической и перерабатывающей промышленности, которые увеличились на 3%, изменив неблагоприятную тенденцию последних двух лет. Внутренний спрос вырос на 6,4% по сравнению с 2005г. Позитивное состояние национального рынка способствовало увеличению объемов импорта на 8%. Менее высокие темпы роста экспорта по сравнению с импортом привели к снижению положительного торгового сальдо на 9%, составившего 439 млн. евро.

Показатели развития сектора, в млн. евро

	2004	2005	2006	04/05 %	05/06 %
Объем реализ. продукции.....	1 570	1 640	1 670	+4,5%	+1,8%
Экспорт.....	1 164	1 281	1 301	+10,1%	+1,5%
Импорт.....	740	798	861	+7,8%	+8%
Сальдо.....	+423	+484	+439	+14,2%	+9,1%
Поставки на внутр. рынок.....	406	359	369	-11,7%	+3%
Число занятых, в тыс.чел.....	7,4	7,3	7,3	-1,4%	0%

Ufficio Studi Acimga – www.acimga

В 2006г. экспорт оборудования для полиграфической, бумажной и перерабатывающей промышленности вырос на 1,5%, что несколько ниже показателей 2004 и 2005гг.в, когда данный показатель составил 8,7% и 10,1%.

Страны-члены Евросоюза являются основными импортерами продукции сектора. На их долю приходится 48% всего экспорта Италии. В 2006г. на 31,5% увеличились поставки в Германию, которая вновь вышла на первое место среди главных потребителей итальянского оборудования для полиграфической, бумажной и перерабатывающей промышленности. Объем экспорта в данную страну в стоимостном выражении составил 152,9 млн. евро. Удвоились поставки в Польшу, вышедшую на шестое место в списке стран-импортеров. Снизились объемы экспорта практически во все остальные страны-члены ЕС, в частности в Великобританию (-1,3%), Францию (-15%), Испанию (-22,8%).

Значительно возросли экспортные поставки в Китай (+30,2%), Канаду (+62%), Индию (+106,1%), Австралию (+46,8%). Среди импортеров продукции данного сектора Россия занимает 9 место (31,2 млн. евро).

Первые 6 месяцев 2006г. динамика развития импорта в Италию демонстрировала отрицательную тенденцию, но ввиду оживления внутреннего спроса, по итогам года прирост составил 8%, что на 0,2% выше результата 2005г. Основными странами-экспортерами продукции сектора в Италию являются европейские страны-члены ЕС, на которые приходится 85% всех зарубежных закупок Италии. За ними следуют другие страны Европы, не входящие в Европейский союз (4,9%), страны Азии (6,3%) и Северной Америки (3,2%).

Автоматические линии по расфасовке и упаковке товаров. В данном секторе работают около 150 компаний с числом занятых 15 тыс.чел. 80% всех пред-

приятный сконцентрированы в областях Эмилия Романья и Ломбардия. Характерной особенностью данной отрасли итальянской промышленности является то, что здесь высок показатель доли экспорта в общем объеме производства, достигающий 87,8%. По объемам экспорта Италия вместе с Германией делят лидирующие позиции. На них приходится 65% мировой торговли продукцией сектора. Основными странами-импортерами Италии являются США, Великобритания, Германия, Испания и Китай. Динамично развивается торговля также с азиатским регионом.

Ведущие итальянские фирмы-производители упаковочно-расфасовочного оборудования: «Джи Ди»; «Гольо Луиджи Милане»; «Силд Эйр».

Деревообрабатывающее оборудование. По данным Национально института статистики (Истат), в данном секторе промышленности работают 300 компаний (без учета компаний, занимающихся исключительно сбытом оборудования), на которых занято более 12 тыс.чел. Основные производственные мощности расположены в областях Ломбардия, Эмилия-Романья и Венето.

В 2006г. в секторе производства оборудования для деревообрабатывающей промышленности наблюдалось увеличение производства на 16,1%, его объем превысил 1,8 млрд. евро.

Национальное производство ориентировано на экспорт, который в 2006г. вырос на 15,6% до отметки в 1,5 млрд. евро. В 2006г. было отмечено улучшение ситуации на внутреннем рынке, где объем поставок достиг 328 млн. евро, их прирост составил 18% по сравнению с 2005г. Увеличение внутреннего спроса повлекло за собой рост импорта на 13%, объемы которого возросли до 174 млн. евро. Внутреннее потребление на итальянском рынке было зафиксировано на уровне 502 млн. евро, что на 16,2% больше, чем в 2005г. Доля импорта составила 36,4%. Торговое сальдо выросло на 12,8%, достигнув 1,3 млрд. евро.

Сектор деревообрабатывающего оборудования, в млн. евро

	2006	05/06, %
Объем производства.....	1 820.....	+16,1%
Экспорт.....	1492.....	+15,6%
Импорт.....	174.....	+13%
Сальдо.....	1 318.....	+16%
Видимое потребление.....	502.....	+16,2%

Acimall, Rapporto annuale L'industria italiana delle macchine per la lavorazione del legno nel 2006, p. 16

На страны Европы приходится 68% итальянских экспортных поставок или 975 млн. евро, из них на страны ЕС – 49,3% (706 млн. евро). Таким образом, основными импортерами итальянского деревообрабатывающего оборудования являются Испания, Франция, Германия и Великобритания. Россия является четвертым по значимости импортером Италии среди европейских стран (+69,1%, 88,4 млн. евро).

Доля Северной Америки составляет 12,2%. Набирает обороты торговля со странами Азии (ее доля – 6,1%), экспорт в страны данного региона в 2006г. вырос на 23,8% до 87 млн. евро.

Оборудование и штамповочные машины для изделий из пластика и резины. По объемам производства и экспорта Италия по-прежнему занимает лидирующие позиции в данном секторе, уступая лишь Германии.

В 2006г. объем производства вырос на 4,1%, преодолев негативную тенденцию 2005г., когда тот же показатель составил -4,4%. Положительная динамика наблюдалась в экспортных поставках, которые увеличились на 3,8% и достигли 2268 млн. евро, при

этом оставшись ниже уровня 2004г. Оживление внутреннего спроса и возобновление инвестиционной активности стимулировали рост объемов импорта на 3,9%. Сальдо торгового баланса, оставаясь положительным, увеличилось на 3,8% и составило 1,7 млрд. евро, приблизившись к пиковому значению 2000г.

Сектор производства оборудования и штамповочных машин

для изделий из пластика и резины, в млн. евро

	2004	2005	2006	04/05, %	05/06, %
Объем производства.....	3870.....	3700.....	3850.....	-4,4%	+4,1%
Экспорт.....	2214.....	2184.....	2268.....	-4,4%	+3,8%
Импорт.....	634.....	561.....	589.....	-10,6%	+3,9%
Внутреннее потребление.....	2230.....	2083.....	2171.....	-6,6%	+4,2%
Сальдо.....	1 640.....	1617.....	1 679.....	-1,4%	+3,8%

Assocomaplast – www.assocomaplast.org

Основными импортерами итальянской продукции данного сектора остаются страны-члены Евросоюза, хотя их квота несколько снизилась с 43,7% в 2005г. до 43,1% в 2006г. Второе место по значимости рынка занимают европейские страны, не входящие в ЕС. На их долю приходится 17,1%, что выше показателя 2005г. в 14,8%.

Ведущими фирмами-производителями в секторе являются: «Сипа Дзоппас Индастриз», «Негри Босси», «Канон».

Оборудование для производства керамики. В 2006г. в Италии насчитывалось 166 предприятий, выпускающих оборудование для производства керамики, что на 10 больше по сравнению с 2005г. Данный факт объясняется включением в список малых предприятий, которые не учитывались в данных за 2005г. Число занятых в секторе выросло в 2006г. на 6,8% и составило 6,9 тыс.чел.

Объемы производства увеличились на 4,2%, достигнув 1,7 млрд. евро, что связано в основном с ростом внешнего спроса. Ситуация на внутреннем рынке оставалась стабильной. Продажи возросли лишь на 0,3%, составив 458,3 млн. евро, что стало следствием низкой инвестиционной активности в секторе в новое технологическое оборудование со стороны национальных производителей. Объемы экспорта снизились на 5,8% по сравнению с 2005г. и достигли в 1,2 млрд. евро. На долю экспорта пришлось 73,1% всей реализованной продукции.

Страны-члены Евросоюза являются основными импортерами итальянского оборудования данного сектора, их доля равна 25,2% всех продаж на зарубежных рынках. В 2006г. рост экспорта в данные страны составил 11,2%, его объем достиг 313,6 млн. евро. Несмотря на значительное снижение экспорта в страны Ближнего Востока (-24,4%), регион продолжает оставаться вторым по значимости импортерам итальянского оборудования для производства керамики (218,7 млн. евро). Торговля со странами Восточной Европы демонстрировала отрицательную динамику в 9,2%, в итоге объем продаж в 2006г. составил 179,9 млн. Кроме того, резко на 36,2% снизились объемы экспорта в Азию (не включая Китай) и в страны Северной Америки (-30,1%).

*Станкостроение-2004.* По данным Учиму (союз станкостроителей Италии) производство станков в Италии в 2004г. увеличилось по сравнению с 2003г. на 1,5%, составив 3,7 млрд. евро. В течение года портфель заказов на станки увеличился на 12,7%. В 2004г. 47,5% произведенных Италией станков предназначалось для внутреннего рынка, 20,9% – для стран Евросоюза и 31,6% – для других стран.

Экспортные поставки увеличились на 12,4%, достигнув объема почти 2 млрд. евро. Отмечен особый

рост экспорта (+13,7%) станков с нетрадиционными технологиями (использование лазеров и электроэрозионных технологий).

Основными рынками сбыта итальянского станкостроения были Германия (12,6% от всего экспорта станков) и Испания (9,4%). На третьем месте расположились США (9%), и далее – Франция (8,9%). В 2004г. 51,3% итальянского экспорта станков пришлось на страны ЕС, 18% – на страны Азии. Далее следуют страны Центральной и Восточной Европы. Экспорт в данный регион вырос на 38,3%, достигнув 237,1 млн. евро. Среди этих стран на 1 месте находится Россия, которая импортировала станков на 69,4 млн. евро (+89,5%). На Россию пришлось 3,5% экспорта итальянского станкостроения, что обеспечило ей 6 место среди стран импортеров. Незначительно увеличились продажи станков в страны Северной Америки (+3,4%), достигнув 202,7 млн. евро. Если экспорт в США вырос на 7,6%, то в отношении Канады он претерпел сокращение на 17,7%.

После 3 лет последовательного снижения, итальянский импорт увеличился в 2004г. на 5%, достигнув 868 млн. евро. Германия сохранила за собой традиционное первое место среди стран-поставщиков, на нее пришлось 27,7% ввезенных Италией станков. Значительно увеличились поставки из Швейцарии (+16,2%). Несмотря на незначительное сокращение импорта станкостроительной продукции из Японии (-0,9%), она стала третьим поставщиком своих товаров в Италию. В целом, за счет импорта в 2004г. Италия покрыла потребности внутреннего рынка на 32,9%, что превосходит показатель 2003г. (30%). Положительное сальдо внешней торговли станкостроительной продукцией впервые превысило 1 млрд. евро, достигнув 1,1 млрд. евро.

Сигналы оживления в станкостроительном секторе в 2004г. проявились в степени загрузки производственных мощностей, которые использовались на 72,6%, по сравнению с 72,1% в 2003г. Производственные расходы в 2004г. росли неравномерно (рабочая сила +1,3%, сырье +20,1%). Однако цены на станки оставались практически неизменными.

Станки, товарооборот Италии с основными странами, в %

2003		2004	
Страны-экспортеры			
Страны ЕС	51,0	Страны ЕС	52,1
Германия	28,6	Германия	27,7
Бельгия	7,9	Бельгия	8,7
Япония	12,8	Швейцария	13,4
Швейцария	12,1	Япония	12,1
Тайвань	6,2	Тайвань	5,2
Страны-импортеры			
Страны ЕС	46,0	Страны ЕС	44,8
Германия	11,9	Германия	12,6
Франция	9,7	Испания	9,4
США	9,4	США	9,0
Испания	8,9	Франция	8,9
Китай	8,2	Китай	8,4

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 120

Крупнейшие фирмы-производители станков в Италии: «Комау» – промышленные роботы, автоматические линии, рабочие центры, сварочные и штамповочные машины; «Берко» – шлифовальные станки, гидравлические прессы, расточные станки; «Сальваньини Италия» – механические прессы, гибочные станки, резательные машины; «Манцони Груп» – механические и гидравлические прессы; «Марпосс» – автоматические линии и системы кон-

троля; «Иннсе Берарди» – трансферные машины, рабочие центры, токарно-фрезерные станки; группа «Камоцци» – различные виды станков.

## Космос

Космическая промышленность Италии получила значительное развитие в последние годы. Благодаря поддержке военно-политического руководства страны итальянские компании, работающие в данной отрасли, возглавили целый ряд совместных международных проектов в рамках Европейского космического агентства. Кроме того, благодаря кооперации с национальными космическими агентствами США, Франции и Испании, итальянские фирмы ведут разработки в области телекоммуникаций, мониторинга поверхности земли, создания международной космической станции «Альфа», системы контроля и управления ИСЗ, а также разработки программного обеспечения космических аппаратов.

В военно-космической области итальянская промышленность участвует в национальном проекте «Сикрал» – спутник связи военного назначения (первый ИСЗ был запущен в фев. 2001г.), совместных европейских проектах «Гелиос-1» – военные спутники наблюдения за поверхностью земли, «УЕО Спацио» – космическая система наблюдения, «Навстар-GPS» – глобальная навигационная система.

Совместно с Францией и США ведется подготовка к запуску в конце 2007г. на солнечно-синхронную орбиту группировки космических аппаратов дистанционного зондирования земли по программе «Космо-СкайМед», создаваемой по заказу министерства обороны Италии и Итальянского космического агентства. На ее реализацию в 2006г. было выделено 37 млн. евро. Военно-космические предприятия Италии отвечают в этой программе за разработку и производство 8 спутников и наземного компонента системы.

Основу производственной базы отрасли составляют предприятия компаний «Алкател Алениа Спейс» (с мая 2007г. – «Талес Алениа Спейс») и «Телеспацио» (долевое участие концерна «Финмеханика») в городах Рим, Турин, Аквила и «Авио» в городах Турин, Бриндизи, Коллеферро.

Компания «Талес Алениа Спейс» является лидером в Европе по созданию ИСЗ в области телекоммуникаций. На ее предприятиях разрабатываются и выпускаются средства телеметрии, метеорологические комплексы «Космо-СкайМед», научная аппаратура «Кассини». Для международной космической станции (МКС) итальянская компания разрабатывает и создает грузовой модуль MPLM, три стыковочных узла, модуль-лабораторию «Колумбус», системы контроля и запуска. Кроме того, фирма принимает участие в национальной космической программе «Италсат» и в международных программах «Галилео» (навигационная космическая система), «Ариан», «Спейслаб», «Евисат», «Сан-Марко» и др. Объем производства фирмы в 2006г. составил 764 млн. евро.

## Космос с РФ

Итальянцы видят большое поле для кооперации с Россией в области производства и запуска спутников. Следует ожидать возобновления капиталовложений телекоммуникационных компаний в свой бизнес с целью предложения клиентам новых услуг. Уже сейчас стороны видят перспективу инвестирования в технологии по предоставлению широкополос-

ного доступа через спутник. На эту услугу ожидается высокий спрос со стороны пользователей сетью интернет.

Перспективным представляется и рынок услуг, связанных с позиционированием и навигацией (его емкость, по оценкам Еврокомиссии, составляет 10 млрд.долл. в год).

В этом плане продолжалось сотрудничество фирмы «Алкатель Алениа Спацио» (концерн «Финмеханика») и по проекту «Глонасс-Галилео», который предусматривает участие российских организаций в создании европейской навигационной системы «Галилео» и ее сопряжения с российской системой «Глонасс». Российская организация определена — это НПО «Прикладная Механика» (г.Красноярск). Для участия России в указанном проекте требуется согласование с Европейским космическим агентством (ЕКА). ЕКА определил состав европейских космических компаний-операторов навигационной системы «ч», среди которых присутствует и итальянская фирма «Алкатель Алениа Спацио». Ожидается, что с введением в строй данной навигационной системы годовой объем предоставляемых услуг будет исчисляться в 380 млрд.долл.

Программа запуска на солнечно-синхронную орбиту группировки космических аппаратов (КА) дистанционного зондирования земли «Космо-Скай-Мед» создается по заказу Минобороны Италии и Итальянского космического агентства. Итальянской стороне вручены технические и коммерческие предложения на услуги по запуску космических аппаратов «Космо-СкайМед» ракетами-носителями «Днепр», «Союз» и «Рокот». Представители компании «Алкатель Алениа Спацио» посетили космодромы Байконур и «Плесецк», где они ознакомились с технической базой проекта. Между сторонами проводятся переговоры по условиям запусков. Принятие решения итальянской стороной по данному вопросу ожидается.

Итальянцы участвуют в создании полезной нагрузки для спутников серии «Ямал». Первые два спутника «Ямал-200» успешно выведены на орбиту в нояб. 2003г. Двустороннее сотрудничество в этой области будет продолжено по третьему спутнику «Ямал-300».

Активно проявляют заинтересованность к программе запуска спутников серии «Экспресс» и создания полезной нагрузки для этих спутников. ГПКС заключило контракт с «Алениа Спацио» на создание полезной нагрузки для одного спутника «Экспресс-МД» («Казсат») на 15 млн. евро. В июне 2006г. осуществлен успешный запуск космического аппарата на околоземную орбиту.

На основе соглашения о сотрудничестве в области создания опытных образцов жидкостного ракетного двигателя на компонентах топлива жидкий кислород-углеводород ведется разработка и создание жидкостного ракетного двигателя для перспективных многоцветных космических транспортных систем (МКТС). Эту работу проводят Конструкторское бюро химической автоматики КБХА (г.Воронеж), «Энергомаш» (г.Химки), Центр аэрокосмических исследований Италии и фирма «Авио».

В дек. 2004г. между КБХА и фирмой «Авио» заключен контракт на разработку технической документации (1 этап проекта — двигатель-демонстратор с тягой 10 т.) на 100 тыс. евро с выполнением в конце 2006г. Общая сумма контракта по проекту составляет 1 млн. евро.

Совместные исследования российские и итальянские специалисты проводят по вопросу использова-

ния российских ракетно-космических комплексов семейства «Старт» для осуществления запусков малых спутников из космического центра ИКА «Луиджи Брোলло» в Малинди (Кения). Работы по данному направлению ведутся в соответствии с поручением правительства РФ от 9.9.2003г.

*Космос с РФ-2006.* Итальянская сторона поддержала положительное решение Европейского космического агентства (ЕКА) (принято в июне 2006г.), о проведении в течение двух последующих лет совместной российско-европейской программы оценки возможностей заинтересованных государств-участников ЕКА в российском проекте создания перспективной пилотируемой транспортной системы (ППТС). Указанная система после 2012г. должна прийти на смену используемым транспортным космическим кораблям «Союз» и «Прогресс».

В 2006г. произведен запуск итальянского прибора Памела на борту российского космического аппарата Ресурс-ДК, подготовлено межагентское соглашение о долгосрочном сотрудничестве в области микрогравитации. Италия намерена принимать участие в российских проектах «Фотон-М/Бион-М».

Есть заинтересованность к программе запуска спутников серии «Экспресс» и созданию полезной нагрузки для этих спутников. ГПКС заключило контракт с «Алениа Спацио» на создание полезной нагрузки для одного спутника «Экспресс-МД» («Казсат») на 15 млн. евро. В июне 2006г. осуществлен успешный запуск космического аппарата на околоземную орбиту.

В 2006г. продолжалась совместная работа по проекту создания грузового космического модуля ATV (Ariane Transport Vehicle), аналога российского корабля «Прогресс». В рамках этой европейской программы итальянская компания «Алкатель Алениа Спацио» имеет договоренность с НПО «Энергия» об изготовлении в России системы стыковки для грузового модуля. 24 нояб. 2004г. «Алениа Спацио» в Турине подписала контракт с ЕКА на поставку 6 модулей с 2006г., общей стоимостью 170 млн. евро. С НПО «Энергия» контракт подписан в апр. 2005г. Российская часть работ составляет 42 млн. евро. В перспективе планируется изготовить еще 10 грузовых модулей, что позволит НПО «Энергия» получить заказ стоимостью 150-180 млн.долл.

Продвинулась и совместная работа Итальянского космического агентства, фирмы «Алкатель Алениа Спацио» и ФКА РФ над проектом создания спутниковой системы контроля и управления воздушным движением в районах Северного полюса. Исследовательские работы по проекту продолжаются, определяются искусственные спутники Земли, с которых необходимо провести замеры по требуемым параметрам. Для создания данной системы будут запущены на геостационарные эллиптические орбиты два экспериментальных спутника связи типа «Молния» российского производства общей стоимостью 40 млн.долл. При этом за российскими организациями закрепляются производство и сборка спутников, а за итальянской фирмой — проектирование и проведение испытаний. Стоимость проекта оценивается в 500 млн.долл.

Ведется совместная разработка спутниковых космических антенн большого диаметра для европейских ИСЗ. Европейское космическое агентство в 2000г. объявило тендер на создание и закупку антенн большого диаметра (12 м., стоимостью 20 млн.долл.) для европейских ИСЗ. Единственной компанией,

представившей свое предложение в тендерную комиссию, стала итальянская «Аlenia Спацио». Для реализации данного проекта итальянская фирма в 2001г. заключила контракт с российской компанией НПО «Энергия» на изготовление демонстрационного образца антенны. Первая антенна сдана в июне 2005г. Проходят испытания с целью ее сертификации в Европе. В случае успешного выполнения испытаний фирма «Алкатель Аlenia Спацио» планирует привлечь российскую компанию в качестве разработчика и поставщика базовой модели (ее технической и механической части). «Алкатель Аlenia Спацио» разрабатывает электрическую часть изделия.

**Космос с РФ-2005.** На основе Соглашения о сотрудничестве в области создания опытных образцов жидкостного ракетного двигателя на компонентах топлива жидкий кислород-углеводород ведется разработка и создание жидкостного ракетного двигателя для перспективных многоразовых космических транспортных систем (МКТС).

Эту работу проводят Конструкторское бюро химической автоматики КБХА (г.Воронеж), «Энергомаш» (г.Химки), Центр аэрокосмических исследований Италии и фирма «Авио». В 2003г. в соответствии с поручением правительства РФ от 9.9.2003г. № БА-П7-10861 подготовлено распоряжение правительства РФ № 866Р от 24.6.2004г., регламентирующее продолжение вышеуказанных работ.

В дек. 2004г. между КБХА и фирмой «Авио» заключен контракт на разработку техдокументации (1 этап проекта – двигатель-демонстратор с тягой 10 т.) на 100 тыс. евро с выполнением в конце 2005г. Общая сумма контракта по проекту составляет 1 млн. евро.

Российские и итальянские специалисты проводят совместные исследования по вопросам использования российских ракетно-космических комплексов семейства «Старт» для осуществления запусков малых спутников из космического центра ИКА «Луиджи Брольо» в Малинди (Кения). Работы по данному направлению ведутся в соответствии с поручением правительства РФ от 9.9.2003г. № БА-П7-10861.

Для оценки экономической целесообразности проекта и проведения технической рекогносцировки космического центра в марте 2004г. осуществлен совместный визит российских и итальянских экспертов в Кению. В ходе визита была подтверждена техническая возможность осуществления запусков, но при этом в дальнейшем необходимо решить ряд вопросов технического и юридического характера. Итальянская сторона готовит обращение к руководству ФКА РФ относительно проработки данного проекта. Для оценки экономической целесообразности проекта необходима экспертная оценка космодрома и предварительная подготовка итальянской стороной технико-экономического обоснования. Затраты на его разработку составят 115 тыс. евро.

В качестве перспективного направления совместных разработок в области систем управления воздушным движением намечается сотрудничество между итальянской фирмой «Талес АТМ» и ряда российских предприятий, в т.ч. ОАО «Ленинец». Российская сторона готова представить по просьбе итальянских партнеров технические предложения по конкретным образцам радиолокационной техники и ее отдельным элементам в необходимом объеме.

В 2004г. стороны приступили к реализации совместного российско-итальянского проекта по разработке системы предупреждения столкновения для вертолетов и для управления воздушным движением

и обеспечения безопасности в аэропортах, в котором с российской стороны участвуют ОАО «Ленинец» и НИИР «Фазотрон».

## Авиапром с РФ

В рамках программы по созданию семейства российских региональных самолетов «Сухой Суперджет 100» (Sukhoi Superjet 100) продолжается сотрудничество российского авиахолдинга «Сухой» (ОАО «Гражданские самолеты Сухого») и компании «Аlenia аэронаутика» (группа «Финмеханика»).

Программа по созданию семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet 100. Семейство состоит из двух самолетов пассажироместностью 75 и 95 кресел в конфигурации с базовой – SSJ100/75B и SSJ100/95B и увеличенной дальностью – SSJ100/75LR, SSJ100/95LR. Самолеты семейства Sukhoi Superjet 100 создаются в условиях беспрецедентно тесного международного сотрудничества. Партнером «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) является итальянская компания Alenia Aeronautica, партнером с разделением рисков – компания Spesna Консультант проекта – лидер мирового самолетостроения – Боинг Коммерческие Самолеты. Всего в программе по созданию нового семейства самолетов Sukhoi Superjet 100 принимают участие более 30 ведущих компаний-поставщиков систем и комплектующих.

ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) – дочернее предприятие ОАО «Компания «Сухой». Основано в 2000г. для реализации гражданских проектов холдинга. Осуществляет реализацию программы по созданию нового семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet 100. ЗАО «ГСС» полностью отвечает за проектирование и разработку, маркетинг и продажу, производство и сертификацию. Для формирования современной системы послепродажного обслуживания и продвижения самолетов на зарубежные рынки компания «Сухой» и Alenia Aeronautica, стратегический партнер программы Sukhoi с Superjet 100, создали совместное предприятие Super Jet International. В компании, включая филиалы на серийных заводах в Комсомольске и Новосибирске, работает более 2000 чел.

Продолжена работа в рамках подписанного в 2007г. контракта с итальянским авиаперевозчиком «Италии» на поставку 10 региональных лайнеров в конфигурации с увеличенной дальностью, рассчитанных на перевозку 98 пассажиров. Сумма контракта составляет 283 млн.долл., первые поставки начнутся в 2009г. Контрактом предусматривается опцион еще на 10 Суперджет-100.

14 янв. 2008г. подписано распоряжение президента России о предоставлении компании «Аlenia Аэронаутика» права приобретения блокирующего (25% + 1 акция) пакета российской фирмы. Итальянский совладелец намерен инвестировать в проект в 2008г. 200 млн.долл. и обеспечить сертификацию самолета по западным нормам летной годности.

До 2024г. предполагается построить 800 машин, из которых 500 поставить на экспорт.

Создано совместное российско-итальянское предприятие, в уставном капитале которого доля компании «Аlenia аэронаутика» составляет 25%+1 акция. В июне 2008г. состоялся первый полет нового российского регионального самолета «Сухой Суперджет-100». Планируется ежегодное серийное производство самолетов в количестве 70 машин. В рамках проекта будет обеспечено перевооружение пред-

приятый для выполнения технологических и производственных процессов. К 2011-12гг. планируется достичь максимального ежемесячного темпа сборки в шесть машин.

В мае 2008г. было подписано соглашение о стратегическом партнерстве между российской госкорпорацией «Оборонпром» и итальянской фирмой «Агуста Вестланд» (AgustaWestland), являющейся одним из крупнейших производителей вертолетной техники. Соглашением предусматривается закупка в Италии вертолетов на 450 млн. евро. Также предполагается создание двух российско-итальянских сервисных центров для обслуживания приобретенных вертолетов. В дальнейшем планируется организация отечественной сборки итальянских вертолетов в России. Стороны подписали базовое соглашение о создании в России СП для производства вертолетов AW139. «Оборонпром» и итальянцы будут владеть СП на паритетных началах (50/50). В целом проект оценивается в 40 млн. евро. Производство вертолетов AW139 планируется на площадях ОАО «Камов», при этом ежегодно будет производиться до 24 вертолетов в год. Ожидается, что первые российско-итальянские вертолеты AW139 сойдут с конвейера в 2010г.

*Авиапром с РФ-2007.* В качестве перспективного направления совместных разработок в области систем управления воздушным движением намечается сотрудничество между итальянской фирмой «Талес» и ряда российских предприятий, в т.ч. ОАО «Холдинговая компания Ленинец». Российская сторона готова представить по просьбе итальянских партнеров технические предложения по конкретным образцам радиолокационной техники и ее отдельным элементам в необходимом объеме.

В 2004г., стороны приступили к реализации совместного российско-итальянского проекта по разработке системы предупреждения столкновения для вертолетов и для управления воздушным движением и обеспечения безопасности в аэропортах, в котором с российской стороны участвуют ОАО «Холдинговая компания Ленинец» и НИИР «Фазотрон».

На основе концепции совместной базовой модели перспективного учебно-тренировочного самолета Як/АЕМ-130 стороны, ОКБ им. А.С.Яковлева и фирма «Аэрмакки», вели независимую разработку своих национальных версий самолета (Як-130 – в России и М-346 – в Италии). В рамках соглашения о промышленной и коммерческой кооперации между «Аэрмакки» и «Аления Аэронаутика» (с итальянской стороны) и ФГУП «Рособоронэкспорт», ОКБ им. А.С.Яковлева и ОАО «Корпорация «Иркут» (с российской стороны) партнеры ведут консультации, которые касаются маркетинга и продаж учебно-тренировочных самолетов Як-130 и М-346, а также деятельности в области совместного создания беспилотных летательных аппаратов (БЛА).

С 2005г. продолжалось вхождение итальянской «Аления Аэронаутика» в акционерный капитал ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС). В 2006г. стороны подписали соглашение о стратегическом партнерстве, которое определило форму их дальнейших переговоров по реализации совместного проекта пассажирского авиалайнера «Суперджет-100». Процесс получил развитие после подписания 20 фев. 2007г. соответствующего межправительственного соглашения, на основании которого «Аления Аэронаутика» получила возможность приобретения 25% + 1 акции ГСС. В июне 2007г. сторонами было создано совместное предприятие «Суперджет Интернешнл» (51%

– «Аления Аэронаутика», 49% – ЗАО «Гражданские самолеты Сухого») по продвижению модификаций «Суперджет-100» на международный рынок.

19 июня 2007г. на авиакосмическом салоне в Ле Бурже «Гражданские самолеты Сухого» подписали контракт с итальянским авиаперевозчиком «Италии» на поставку 10 региональных лайнеров в конфигурации с увеличенной дальностью, рассчитанных на перевозку 98 пассажиров. Сумма контракта составляет 283 млн.долл., первые поставки начнутся в 2009г. Контрактом предусматривается опцион еще на 10 «Суперджет-100».

14 янв. 2008г. подписано распоряжение президента России о предоставлении компании «Аления Аэронаутика» права приобретения блокирующего (25% + 1 акция) пакета российской фирмы. Итальянский совладелец намерен инвестировать в проект в течение 2008г. 200 млн.долл. И обеспечить сертификацию самолета по западным нормам летной годности.

В 2008г. предполагается построить 9 машин, а до 2024г. – 800, из которых 500 поставить на экспорт.

Развивалось сотрудничество в направлении прикладных исследований в области гражданского авиационного строительства. Так, 5 апр. 2007г. ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт им. профессора Н.Е.Жуковского» и «Аления Аэронаутика» подписали соглашение о научно-исследовательском партнерстве и совместных разработках по тематике создания самолетов нового поколения.

*Авиапром с РФ-2006.* О продвижении самолета-амфибии Бе-200 в Италию. Российская сторона заинтересована в скорейшей реализации ранее достигнутых договоренностей о подписании меморандума о взаимопонимании между департаментом гражданской защиты МВД Италии и корпорацией «Иркут», определения конкретных сроков подготовки и заключения контракта на поставку самолета-амфибии Бе-200 в Италию.

Самолет-амфибия Бе-200 дважды успешно эксплуатировался в Италии: с 20 авг. по 30 сент. 2004г. и с 6 июля по 16 сент. 2005г. В оба сезона самолет базировался на о-ве Сардиния, г.Олбия.

Опытная эксплуатация самолета осуществлялась в рамках лизингового соглашения между его производителем – корпорацией «Иркут» – и компанией «Сорем» – крупнейшим официальным оператором противопожарной техники департамента гражданской защиты Италии. Самолет-амфибия пилотировался российско-итальянским экипажем, подготовленным на учебной базе Таганрогского авиационного научно-технического комплекса имени Г.М. Бериева.

За время работы в Италии в 2004г. было произведено 225 заборов воды на глиссировании из моря и близлежащих озер. Всего за весь период своей эксплуатации в Италии самолет-амфибия Бе-200 осуществил сброс 1818 т. воды.

Машина применялась для тушения 28 пожаров в провинциях Калабрия, Лацио, на островах Сардиния и Сицилия. На пожарах Бе-200 работал, как правило, совместно с самолетами Канадэир (CL-415) канадского производства и пожарными вертолетами, что определялось сложностью пожара и наличием свободной дежурной техники. Высокие маневренные и скоростные характеристики самолета Бе-200 и его мощные двигатели позволили пересмотреть ранее действовавшие методики работы на пожаре и дали возможность выполнять заходы для сбросов на огонь по восходящей траектории. Двигатели Бе-200 даже

при имитации отказа одного двигателя позволяли выполнение такого маневра, в т.ч. в полетах с максимальной нагрузкой.

В некоторых случаях Бе-200 становился единственным возможным средством борьбы с огнем из-за сложных метеорологических условий. Так, на пожар, возникший 23 авг. 2005г. на одном из крутых горных склонов, первоначально были направлены большие вертолеты Скайкрэн и самолеты Канадэйр, но они не смогли работать в условиях сильной турбулентности и были возвращены на базу, после чего в тот же район вылетел Бе-200, который за два вылета успешно потушил пожар.

Как и в ходе прошлогодней экспериментальной эксплуатации в Италии, самолет Бе-200 вновь подтвердил свою эффективность в борьбе с лесными пожарами и, в первую очередь, уникальные возможности в кратчайшие сроки достичь очага пожара и выполнить первую мощную атаку на него путем сброса большого объема огнегасящей смеси (до 12 т.), что позволяло сразу же локализовать огонь.

Работа Бе-200 получила высокую оценку итальянских наземных пожарных служб, которые координировали тушение пожаров с земли и оценивали результаты работы авиационной техники. В ходе эксплуатации Бе-200 в Италии были определены дополнительные технические требования к пожарному самолету, которые будут реализованы при поставках самолетов Бе-200 заказчику.

В официальных заключениях итальянских компетентных представителей и пилотов компании-оператора «Сорем», принимавших участие в эксплуатации и пилотировании самолета на пожарах в 2004-05 гг., подтверждаются заявленные широкие возможности Бе-200 по борьбе с пожарами. Подтверждена также его полная адаптивность к географическим и климатическим условиям Италии.

Российская сторона заинтересована в рассмотрении совместно с итальянской стороной перспектив сотрудничества и реализации совместных коммерческих проектов в области создания легких многоцелевых вертолетов и вертолетов тяжелого класса по таким направлениям, как изучение потребности рынка в вертолетах указанного класса, оценка номенклатуры конкурентоспособных вертолетов аналогичной размерности, порядок осуществления маркетинговых действий; определение примерного технического облика вертолета по составу стандартного, опционного оборудования и оснащение вертолета функциональными устройствами и имуществом в зависимости от его назначения; рассмотрение вариантов использования (или разработки совместно с компанией «Авио») силовой установки; определение возможного разделения работ при создании вертолета (проектирование, постройка опытных образцов, испытания, в т.ч. сертификационные); использование автоматизированных систем проектирования и баз данных; определение порядка организации серийного производства вертолетов и их сбыта; определение организационной формы, сроков реализации проекта и порядка его финансирования, а также права на результаты научно-технической деятельности (интеллектуальная собственность).

Сотрудничество по проекту RRJ. Компания «Финмеканика» весной 2006г. подписала соглашение о покупке 25%+1 акция ОАО «Гражданские самолеты Сухого», входящего в авиахолдинг «Сухой». Эта сделка оформлена в рамках проекта компаний «Гражданские самолеты Сухого» и «Аления Аэронаутика»

(концерн «Финмеканика») по совместному производству среднемагистрального пассажирского самолета «Сухой Суперджет-100». Потребности российского рынка в самолетах такого класса оцениваются в 200 машин, а европейского — в 500 ед. Правительство Италии и «Аления Аэронаутика» намерены вложить в данную программу 300 млн. евро, включая затраты на покупку акций.

Весной 2006г. итальянская корпорация «Эир Нет» подписала соглашение с правительством Республики Татарстан о создании многоцелевой комплексной программы совместного производства и продажи самолетов Ту-214, Ту-334, Ту-324, Ту-330. Самолеты западной комплектации, ориентированные на рынки Европы и Китая, будут выпускаться под маркой НЕТ (Нью Еуропеан Туполев). Предполагаемый объем совместных инвестиций на реализацию первого этапа проекта составит 580 млн. евро.

5 июля 2006г. №03-190П/О в посольство Италии в РФ был направлен проект межправительственного протокола о сотрудничестве в области разработки, производства и продаж российских региональных самолетов для согласования с итальянской стороной и последующего внесения документа в правительства России и Италии. Цель указанного протокола — юридическое закрепление возможности участия компании «Аления Аэронаутика» в финансировании проекта RRJ в формах и объемах, пропорциональных доле ее участия (более 25%) в ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС).

Председатель правительства Италии Р.Проди 20 июня 2006г. в Москве присутствовал при подписании соглашения о стратегическом партнерстве между ЗАО ГСС и «Аления Аэронаутика» («Финмеканика») по проекту «Российский региональный самолет «Сухого».

Наряду с другими положениями соглашение предусматривает.

1. Создание в одной из европейских стран совместного предприятия по маркетингу, продажам, доводке, поставке и послепродажному обслуживанию семейства самолетов RRJ на западных рынках. Уставный капитал СП будет распределяться в равных долях между ЗАО «ГСС» и компанией «Аления Аэронаутика».

2. Передачу компанией «Аления Аэронаутика» передовых технологий и материалов, которые будут использоваться на производственных мощностях ЗАО «ГСС» на территории России.

3. Сертификацию семейства самолетов RRJ по международно-признанным нормам.

Ответ итальянской стороны по проекту межправительственного протокола не получен, вероятно, в связи с тем, что 25 окт. 2006г. был принят закон о внесении изменений в статью 12 закона «О государственном регулировании развития авиации», касающийся участия зарубежных компаний в капитале российских авиационных компаний.

28 нояб. 2006г. между ЗАО «ГСС» и компанией «Финмеканика» подписано финальное соглашение о сотрудничестве в создании самолета «Сухой суперджет 100» и его продвижении на зарубежные рынки.

На основе концепции совместной базовой модели современного учебно-тренировочного самолета Як/АЕМ-130 стороны, ОКБ им.А.С.Яковлева и фирма «Аэрмакки», вели независимую разработку своих национальных версий самолета (Як-130 — в России и М-346 — в Италии). В рамках соглашения о промышленной и коммерческой кооперации между «Аэр-

макки» и «Алениа Аэронаутика» (с итальянской стороны) и ФГУП «Рособоронэкспорт», ОКБ им.А.С.Яковлева и ОАО «Корпорация Иркут» (с российской стороны) партнеры ведут консультации, которые касаются маркетинга и продаж учебно-тренировочных самолетов Як-130 и М-346, а также деятельности в области совместного создания беспилотных летательных аппаратов (БЛА).

*Авианпром с РФ-2005.* В области авиастроения перспективным представляется сотрудничество российского авиахолдинга «Сухой» (ОАО «Гражданские самолеты Сухого») и компании «Алениа Аэронаутика», которые в авг. 2005г. достигли соглашения о совместном производстве среднемагистрального самолета RRJ (Russian Regional Jet), соответствующего требованиям мирового рынка, с радиусом полета до 5000 км. и пассажироместимостью до 100 чел. Двигатели для нового самолета будет разрабатывать французская фирма «Снекма Моторс». Потребности российского рынка в самолетах такого класса оцениваются в 200 машин, а европейского — еще в 500 ед.

Проект предполагает образование совместного российско-итальянского предприятия с 25% долей капитала компании «Алениа Аэронаутика». С учетом того, что мировые лидеры авиастроения «Боинг» и «Аэрбас» не заинтересованы в развитии программ среднемагистрального самолета типа RRJ, это представляет хорошую перспективу российско-итальянскому проекту и реальную возможность поставок этих самолетов в Италию.

Если раньше Россия лишь поставляла комплектующие таким компаниям, как «Боинг» и ЕАДС, то теперь мы можем выступать в качестве партнера на условиях разделения рисков в ряде новых инвестиционных проектов, таких как RRJ.

*Авианпром с РФ-2004.* Создание учебно-тренировочного самолета Як/АЕМ-130. Современный учебно-тренировочный самолет (УТС) Як/АЕМ-130 разрабатывался совместными усилиями российских и итальянских авиастроителей на основе межправительственного соглашения о сотрудничестве в реализации программы создания УТС Як/АЕМ-130 от 20 мая 1999г. Основными участниками проекта являлись: с российской стороны — ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», АО НАЗ «Сокол», ФГУП «Рособоронэкспорт»; с итальянской стороны — фирма «Аэрмакки», которая с июня 2003г. вошла в холдинг «Финмеканика» как структурное подразделение компании «Алениа Аэронаутика».

Продолжается сотрудничество с итальянской стороной по совместному созданию новых версий учебно-тренировочного самолета, в т.ч. в интересах третьих стран. Продвижению Як-130 на мировой рынок будет способствовать приобретение фирмы «Яковлев» Научно-производственной корпорацией «Иркут». Переговоры по перспективам сотрудничества ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева» и НПК «Иркут» с «Аэрмакки» прошли в июле 2004г. в Риме и будут продолжены.

ХК «Ленинец» и итальянская фирма «Галилео Авионика» ведут совместную разработку бортовой навигационной радиолокационной станции «Дуэт», предназначенной для обеспечения взлета и посадки военно-транспортных и гражданских самолетов в любых погодных условиях. По заключению экспертов, мировых аналогов создаваемой РЛС по ее техническим характеристикам практически нет. В программу модернизации и оснащения радаром «Дуэт» включены самолеты: Ту-204, Ту-214, Ту-32 и Ил-96.

ХК «Ленинец» приступила к финальной стадии изготовления метео-РЛС «Дуэт» (с завершением в 2004г.).

Фирма «Галилео Авионика» готовит также предложения по участию российской стороны в модернизации вертолетов советского производства, находящихся на вооружении в странах Восточной Европы. Переговоры по перспективам сотрудничества прошли в июне 2004г. в Риме и будут продолжены.

## Транспорт с РФ

В ходе визита министра инфраструктуры и транспорта Италии П.Лунарди в Москву 1 фев. 2005г. был подписан меморандум о намерениях с министерством транспорта России (И.Левитин), в котором отражено стремление сторон активизировать деятельность Рабочей группы по транспорту по приоритетным направлениям в области транспорта, инфраструктуры и логистики.

6 марта 2005г. в Риме состоялось очередное заседание Рабочей группы по транспорту. Российскую делегацию возглавил замминистра транспорта Ф.С.Мишарин, итальянскую — замминистра инфраструктуры и транспорта Италии Г.Вичеконте.

В ходе заседания российской стороной был поднят ряд актуальных вопросов взаимодействия в транспортной сфере:

- увеличение количества разрешений на проезд российских автотранспортных средств по территории Италии до 15 тыс. Итальянская сторона заверила, что при получении заявки она будет рассмотрена «в самом положительном ключе»;

- возобновление прямого ж/д сообщения по маршруту Москва-Рим-Москва, на что последовала положительная реакция;

- подписание нового межправительственного соглашения в области гражданской авиации; решено продолжить консультации по этому вопросу во время визита итальянских авиационных властей в Санкт-Петербург в марте текущего года;

- формирование рабочих групп по отбору конкретных проектов в области развития инфраструктуры транспорта и в области создания новых типов подвижного состава.

Российскую делегацию ознакомили с опытом создания высокоскоростного пассажирского ж/д сообщения, функционирования платных автодорог и содержания дорожных инфраструктур государственной формы собственности. Российская делегация посетила компании «Альстом» в г.Савильяно, «Ансальдо-Бреда» в Пистойе и Центр управления авиоперевозками аэропорта «Чампино» в Риме. Итоги заседания Рабочей группы были детально рассмотрены на сессии Межправсовета.

23-24 нояб. в С.Петербурге состоялось очередное заседание группы российских и итальянских экспертов по вопросам грузопассажирских автомобильных перевозок между Россией и Италией. Было с удовлетворением отмечено возрастание объемов перевезенных грузов на 7% за 10 месяцев отчетного периода. Объем пассажирских перевозок за тот же период возрос на 48%.

Российская сторона отметила, что половина объемов грузов на данном направлении перевозится автотранспортом третьих стран, причем, наибольшую долю рынка занимают перевозчики Беларуси, Польши, Украины и Литвы. Стороны проинформировали друг друга о принятых шагах по сокращению доли участия перевозчиков третьих стран в перевозках грузов между Россией и Италией и договорились продолжать эту работу.



Была достигнута договоренность, что «Унионкамера» совместно с АСМАП проведет заседание в г.Риме 13-14 фев. 2006г., на которое будут приглашены представители министерств транспорта России и Италии. На совещание будут приглашены отраслевые итальянские ассоциации для обсуждения возможного российско-итальянского сотрудничества по внедрению технологии использования сменных полуприцепов при осуществлении перевозок грузов между Россией и Италией.

Стороны договорились обменяться следующим количеством разрешений на 2006г.:

- 9000 разрешений для двусторонних и транзитных перевозок грузов, как базовый контингент; 300 разрешений для перевозок в/из третьих стран;

- 1400 разрешений для двусторонних и транзитных перевозок для автомобилей, соответствующих требованиям Евро-2 и выше, как дополнительная единовременная квота на 2006г.;

- итальянская сторона также передаст российской стороне дополнительно 500 разрешений для двусторонних и транзитных перевозок, предусматривающих обязательство въезда и выезда автотранспортного средства на территорию Италии с использованием ж/д платформ.

Первой половиной указанного количества разрешений стороны обменяются до 20 дек. 2005г., второй половиной до 20 июня 2006г. Стороны подтвердили, что разрешения тек.г. действительны до 31 янв. каждого последующего года.

Стороны обсудили состояние и развитие регулярных автобусных перевозок пассажиров между Россией и Италией. Итальянская сторона проинформировала об имеющемся интересе у итальянских перевозчиков в открытии новых маршрутов (представлено 8 запросов итальянских фирм). Стороны до конца текущего года произведут обмен 50 разрешениями для нерегулярных перевозок пассажиров на 2006г.

*Транспорт с РФ-2004.* 4 заседание Рабочей группы по транспорту было проведено в фев. 2004г. в Москве. В ходе заседания были подробно рассмотрены вопросы двустороннего сотрудничества. В частности, итальянская сторона отметила существующее неравенство между российскими и итальянскими перевозчиками, что не позволяет последним эффективно работать на российском рынке. Российская сторона просила рассмотреть возможность увеличения контингента разрешений на грузовые автомобильные перевозки между Россией и Италией с 9 тыс. до 12 тыс. в год, отметила необходимость урегулирования перевозок в Италию на арендованном транспорте и проблем с оформлением виз российским перевозчиком. В области воздушного транспорта российская сторона предложила начать переговоры по заключению нового соглашения о воздушном сообщении на основах принципов соблюдения взаимных интересов.

В апр. и окт. 2004г. в рамках Рабочей группы по транспорту были проведены встречи экспертов по вопросам автотранспортного сообщения. Проблемами российских перевозчиков при выполнении перевозок грузов на российско-итальянском рынке являются недостаточное количество разрешений на проезд российских автотранспортных средств по территории Италии, визовые проблемы и сложности с применением современных технологий перевозок грузов.

В ходе переговоров итальянская сторона жестко увязала снятие ограничений по выдаче разрешений для российских автоперевозчиков с решением имею-

щихся у итальянских перевозчиков проблем, связанных с таможенным оформлением итальянских автопоездов в России: назначение российскими таможенными органами на пограничных пунктах пропуска обязательного таможенного сопровождения; значительные затраты, связанные со стоимостью сопровождения и длительными сроками ожидания его организации на платных стоянках.

Для решения вышеуказанных проблем итальянская сторона предложила: организация таможенного сопровождения транспортных средств, принадлежащих итальянским перевозчикам, исключительно должностными лицами таможенных органов; неприменение таможенного сопровождения в случае предоставления дополнительных гарантий итальянской торгово-промышленной палаты для ряда добропорядочных итальянских перевозчиков, в частности, при выполнении ими транзитных перевозок через территорию России в Казахстан.

По заявлению итальянской стороны только в случае начала реализации этих предложений ограничения для России поэтапно будут сниматься. Стороны договорились создать группу «быстрого реагирования», сформированную из представителей АСМАП, «Унионкамере», итальянских и российских таможенных органов для оперативного решения проблем, связанных с таможенным оформлением грузов, транспортируемых российскими и итальянскими перевозчиками.

Стороны выразили озабоченность значительным (50%) присутствием перевозчиков третьих стран на российско-итальянском рынке автотранспортных услуг. Итальянская сторона проинформировала, что с начала 2005г. прекращает выдачу разрешений на перевозки грузов в/из третьих стран и ждет адекватных мер российского компетентного органа. Минтранс России заявил, что это соответствует правительственной программе по созданию дополнительных рабочих мест и повышению конкурентоспособности российских перевозчиков.

Достигнута договоренность сторон о применении технологии сменных полуприцепов российскими и итальянскими перевозчиками. В целях ритмичной работы автотранспортных компаний обеих стран стороны подтвердили необходимость принятия соответствующих органами реальных мер по облегчению оформления виз водителям-профессионалам, осуществляющим международные автомобильные перевозки. Была отмечена целесообразность проведения работы по использованию арендованных автотранспортных средств на международных перевозках грузов и пассажиров.

## ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— Итальянская компания Ansaldo STS, входящая в группу Finmeccanica, подписала с ОАО «НИИАС» («дочка» ОАО «Российские железные дороги») контракт на 7,5 млн. евро по тестированию ITARUS-ATC — инновационной системы управления движения поездов.

Согласно сообщению пресс-службы Finmeccanica, испытание системы планируется провести на специальных ж/д путях в районе города Сочи, постройка которых должна быть завершена через два с половиной года. «Этот контракт является стратегически важным для Ansaldo STS и обеспечивает основу для дальнейшей деятельности в ж/д системе России», — говорится в сообщении. Согласно собственной оценке компании, общая стоимость будущих проектов в

России составляет 200 млн. евро. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 7.4.2009г.

— Италии принадлежит печальный рекорд — по числу пешеходов, погибших в дорожно-транспортных происшествиях, она занимает первое место в Европейском Союзе, сообщил в ходе парламентских слушаний министр транспорта Италии Алтеро Маттеоли. Согласно данным министерства транспорта, в 2007г. на дорогах Италии погибли 627 пешеходов, а также 352 велосипедиста. 35 тыс. «слабых участников дорожного движения» (так в Италии называют пешеходов, велосипедистов и мотоциклистов) были ранены в результате ДТП с участием автомобилей.

Абсолютное большинство этих аварий произошло в городах, где интенсивность движения очень высока. Маттеоли заявил, что «социальная цена» этих потерь оценивается в 4 млрд. евро. Эта печальная статистика заставила депутатов итальянского парламента предложить принятие более строгих мер по контролю за ситуацией на дорогах.

Парламентарии Алессандро Монтаньоли и Джанлука Пини предложили целый комплекс мер по ужесточению наказаний за нарушение правил дорожного движения. Они предлагают полностью запретить употребление алкоголя водителям в возрасте до 21г. и автомобилистам, имеющим водительский стаж менее трех лет. Планируется также значительно усилить наказание за ряд наиболее одиозных нарушений Дорожного кодекса Италии. Большие штрафы грозят тем, кто двигается по левой полосе дороги в случае, если правая свободна, и тем, кто не уступает дорогу пешеходам. РИА «Новости», 22.1.2009г.

— График работы миланских аэропортов Мальпенса и Линате во вторник нарушен из-за акции их работников, протестующих против партнерства итальянского национального перевозчика Alitalia с одной из крупнейших в Европе авиакомпаний, франко-голландской Air France-KLM, сообщили местные СМИ. Манифестанты не довольны соглашением, заключенным между инвесторами Alitalia — АО «Итальянская авиакомпания» (CAI) — и Air France-KLM, согласно которому франко-голландская авиакомпания должна будет приобрести 25% акций итальянского перевозчика за 322 млн. евро. Это партнерство нацелено на развитие римского аэропорта как основного.

Работники миланских аэропортов опасаются потерять свои рабочие места и выступают за партнерство с немецкой Lufthansa, нацеленной на развитие Мальпенсы и Линате. Работники выступают с требованием либерализации правил осуществления перевозок для того, чтобы большее количество авиакомпаний смогло осуществлять международные рейсы через Милан. Проводящиеся акции нарушили график работы аэропорта. В Линате отменено 10 рейсов. В Мальпенсе работники устроили акцию протеста в зале регистрации, промаршировав среди пассажиров с плакатами и флагами. Там отмечаются задержки в расписании вылета-прилета. С опозданием вылетел рейс в Москву. Правление Alitalia в понедельник одобрило предложение Air France-KLM, о покупке 25% акций перевозчика.

Франко-голландская авиакомпания стала зарубежным партнером Alitalia, поиск которого велся на протяжении длительного времени. Во вторник начались первые полеты так называемой «новой Alitalia», созданной в результате слияния с итальянской авиакомпанией, принадлежащей предпринимателю Карло Тото, AirOne. «Старая Alitalia» находилась на грани банкротства. Для решения ее проблем крупные биз-

несмены страны создали акционерное общество «Итальянская авиакомпания» (CAI). Одновременно для Alitalia подыскивался и зарубежный партнер. На протяжении довольно длительного времени в местных СМИ циркулировала информация о том, что им может стать Air France-KLM или немецкая Lufthansa. К выбору иностранного партнера для Alitalia в Италии подходили очень серьезно. Партия «Лига севера», входящая в правящую коалицию, открыто выступала за альянс с Lufthansa, которая делает ставку на развитие миланского аэропорта Мальпенса. Air France-KLM, напротив, ориентируется на римский аэропорт Фьюмичино. Однако Lufthansa так и не представила предложения по покупке доли итальянского перевозчика. РИА «Новости», 13.1.2009г.

— «Итальянская воздушная компания» (ИВК) в составе крупнейших итальянских бизнес-групп, которые обязались инвестировать в восстановление практически обанкротившегося национального авиаперевозчика, официально переименована в Alitalia. Такое решение, закрепляющее за ИВК старый брэнд, закреплено накануне на заседании совета директоров новой компании.

Официально действовать новая Alitalia начнет с 13 янв. До этого новое руководство Alitalia должно назвать иностранного партнера, который выбирается между французско-голландской Air France — KLM и немецкой Lufthansa. Кроме того, должно произойти фактическое слияние Alitalia с крупнейшим частным авиаперевозчиком Италии Air One.

В новую Alitalia будет инвестировано 1,052 млрд. евро. Основную часть задолженности, которая, по последним данным, составляет 3,2 млрд. евро, должен будет ликвидировать или продать чрезвычайный комиссар по «досье Alitalia» при совете министров Аугусто Фантоцци.

«Помимо того, что мы получим от инвесторов, мы можем рассчитывать на прибыли от продажи грузового сектора и доходов от сопутствующих услуг», — сказал А.Фантоцци в интервью итальянскому журналу.

Кроме того, он заверил, что в первую очередь долги будут выплачены тем кредиторам, которые продолжали обслуживать Alitalia даже после объявления ее банкротом. Что касается акционеров, то им будет выплачена компенсация министерством экономики. «Министр экономики Джулио Тремonti должен определить сумму этой компенсации», — уточнил А.Фантоцци.

Разделение активов Alitalia и ликвидация ее долгов стали возможны благодаря внесению парламентом поправок в законодательство, регулирующие процессы банкротства госкомпаний. Акции авиакомпании были выставлены на продажу предыдущим правительством Романо Проди два года назад. Две попытки приватизации провалились, в т.ч. из-за протестов профсоюзов. Прайм-ТАСС, 31.12.2008г.

— Соглашение о переходе активов Alitalia инвесторам из новой Итальянской воздушной компании (ИВК) подписано. Подписи под документом поставили в пятницу в правительственном дворце Киджи чрезвычайный комиссар по досье Alitalia Аугусто Фантоцци и представители руководства ИВК в составе крупнейших отечественных промышленных групп.

Согласно индустриальному плану, осуществление которого берет на себя ИВК, активы национального авиаперевозчика, фактического банкрота, передаются за 1,52 млрд. евро путем прямых выплат и инвести-

ций в восстановление компании. 300 млн. евро будут переданы крупнейшему частному авиаперевозчику Италии — компании AirOne, с которым происходит слияние Alitalia. По словам руководства ИВК, это позволит новой компании завоевать более половины рынка внутренних перевозок.

Продолжаются переговоры с иностранными партнерами о вхождении в капитал ИВК с меньшей долей участия. Наиболее вероятными претендентами называются немецкая Lufthansa и францужско-голландская Air France — KLM, которая, согласно последним данным местных СМИ, хочет контролировать 25% ИВК. Остается не решенным вопрос об использовании в будущем аэропортов и роли миланской воздушной гавани «Мальпенсы», из которой по соображением экономии Alitalia ушла.

На старой Alitalia также остается «висеть» долг в 300 млн. евро, которые были выданы в качестве кредита итальянским правительством. Еврокомиссия признала это действие оказанием государственной помощи, что противоречит законодательству ЕС, и постановила вернуть деньги. Общая сумма задолженности Alitalia, процесс приватизации которой продолжается уже два года, превысила 2 млрд. евро.

Одновременно соглашение с руководством ИВК подписали два из пяти профсоюзов, протестовавших против условий новых трудовых контрактов, предусмотренных индустриальным планом восстановления Alitalia. Прайм-ТАСС, 15.12.2008г.

— В воскресенье открылось регулярное скоростное ж/д сообщение между итальянскими г.г. Милан и Болонья, сообщает Reuters. Пассажиры смогут теперь добираться из одного города в другой всего за 65 минут. Ранее на преодоление 210-км. пути приходилось тратить более двух часов.

Планируется, что в 2009г. эта трасса будет продолжена до Рима. После завершения строительства от Милана до Рима можно будет добраться за 3,5 часа. В Италии уже действует три скоростных ж/д маршрута.

С помощью скоростной трассы Рим-Милан государственная ж/д компания Италии (Ferrovie dello Stato) надеется в течение двух лет завоевать до 60% всех перевозок между столицей страны и ее финансовым центром. Соответствующий рейс авиакомпании Alitalia является ее основным конкурентным преимуществом. www.bfm.ru, 14.12.2008г.

— Немецкая авиакомпания Lufthansa сообщила в среду, что создаст дочернюю компанию в Италии в начале будущего года. Авиакомпания будет называться Lufthansa Italia и базироваться в международном аэропорту Милана Мальпенса. Рейсы будут выполняться в восемь городов — Барселону, Брюссель, Будапешт, Бухарест, Лиссабон, Лондон, Мадрид и Париж.

В сообщении Lufthansa не говорится, связаны ли эти планы с планами партнерства с обанкротившимся итальянским авиаперевозчиком Alitalia, который, скорее всего, будет приобретен консорциумом итальянских инвесторов CAI. Reuters, 26.11.2008г.

— Немецкая авиакомпания Lufthansa открывает в Италии дочернюю авиакомпанию Lufthansa Italia, говорится в сообщении Lufthansa «Новая итальянская авиакомпания предложит прямое сообщение между северной Италией и европейскими направлениями. Билеты уже доступны для бронирования», — отмечается в документе.

Lufthansa намерена учредить собственную итальянскую авиакомпанию под новым брендом в начале

следующего года и получить сертификат «Воздушного оператора Италии (АОС).

Первоначально для обслуживания рейсов будут использоваться шесть самолетов, с помощью которых с фев. 2009г. Lufthansa предложит оптимальные стыковки из северной Италии в крупные европейские города.

Первые полеты в два пункта назначения — Барселону и Париж (аэропорт Шарль де Голль) — начнутся со второго фев. 2009г. Полеты в Брюссель, Будапешт, Бухарест и Мадрид будут выполняться спустя четыре недели. Полеты в Лондон (аэропорт Хитроу) и Лиссабон начнутся с переходом на летнее расписание, в конце марта 2009г. Новые маршруты предоставят пассажирам Lufthansa быстрые беспосадочные перелеты. Бронирование билетов на рейсы новой авиакомпании Lufthansa Italia доступно с середины окт. через обычные каналы распространения.

Рейсы под брендом Lufthansa Italia будут выполняться на лайнерах Airbus A-319, предусматривающих двухклассовую компоновку (бизнес и эконом) и вмещающих 138 пассажиров. Строгий и сдержанный дизайн салона отражает итальянское происхождение. Пассажиры будут обслуживать итальянские бортпроводники, а деликатесы национальной кухни добавят нотку аутентичности в бортовое меню.

Совместно с оператором миланского аэропорта компанией SEA Lufthansa планирует совершенствовать инфраструктуру аэропорта Малпенса, чтобы предоставить пассажирам Lufthansa дополнительные услуги и комфорт в аэропорту. Начиная с весны 2009г. будет предложен улучшенный зал ожидания и услуга fast-track — быстрое прохождение контроля службы безопасности, отмечается в сообщении Lufthansa. РИА «Новости», 26.11.2008г.

— Министерство экономического развития Италии дало разрешение на приобретение Alitalia. Документ, предусматривающий переход активов фактически обанкротившегося национального авиаперевозчика новой «Итальянской воздушной компании» (ИВК) в составе отечественных инвесторов, подписал в среду вечером министр экономического развития Италии Клаудио Скайола, уполномочив чрезвычайного комиссара совета министров Аугусто Фантоцци начать эту процедуру.

ИВК получила одобрение и от итальянского правительства, и от Еврокомиссии на осуществление индустриального плана восстановления Alitalia. Согласно этому плану, ИВК обязалась инвестировать 1 млрд. евро. Министерство экономического развития после ряда консультаций постановило увеличить эту сумму на 52 млн.

Следующий шаг — выбор иностранного партнера с меньшей долей капитала. Среди основных претендентов — франко-голландская компания Air France — KLM (уже ранее пытавшаяся приватизировать Alitalia) и немецкая Lufthansa.

Процесс реструктуризации Alitalia, чья общая задолженность составляет 2,3 млрд. евро, проходит на фоне забастовки части профсоюзов отрасли. Они возражают против введения единого трудового контракта для всех категорий служащих обновленной компании. В результате продолжающегося уже 10 дней саботажа Alitalia ежедневно вынуждена отменять по 100 рейсов из Рима и Милана. Национальная ассоциация гражданской авиации наложила штрафные санкции в 255 тыс. евро. Однако кто будет выплачивать эти деньги в момент фактической передачи компании в другие руки, неизвестно. Как и то, кто

вернет последний кредит в 300 млн. евро, выделенный государством и признанный Еврокомиссией противоречащим законодательству ЕС о свободной конкуренции.

Итальянское правительство подчеркивает, что Alitalia сохраняет статус национальной авиакомпании. Прайм-ТАСС, 20.11.2008г.

— Итальянская авиакомпания Alitalia будет оштрафована на 210 тысяч евро за спонтанную забастовку ее работников, прошедшую 10 нояб., сообщил в понедельник в интервью Radio 24 президент Национального агентства гражданской авиации (Enac) Вито Риджо.

«Мы уже начали штрафовать Alitalia в связи с тем, что произошло 10 нояб. Нельзя оставлять пассажиров без какой-либо информации, покидать пункты регистрации и отменять рейсы в последнюю минуту. Штраф составит 210 тысяч евро», — заявил он. По его словам, в ближайшее время итальянский национальный перевозчик может быть оштрафован также за последствия спонтанной забастовки части его работников.

Alitalia находится на грани банкротства. Для решения ее проблем ряд крупных бизнесменов страны создали акционерное общество «Итальянская авиакомпания» (CAI), которое должно было помочь перевозчику выйти из кризиса. Потенциальные инвесторы в лице CAI 31 окт. представили предложение по приобретению Alitalia. Тогда пять из девяти профсоюзных организаций, в которые входят сотрудники Alitalia, отказались подписывать с инвесторами окончательный документ из-за «неприемлемости условий», предложенных CAI. При этом они угрожали провести 15 забастовок с 25 нояб. 2008г. по 26 мая 2009г.

Профсоюзные организации, объединяющие бортпроводников и наземный персонал перевозчика, не подписавшие соглашение с инвесторами о трудовых контрактах и критериях отбора персонала, приняли решение о проведении 10 нояб. 24-часовой неавторизованной спонтанной забастовки. Это создало огромные проблемы для пассажиров, особенно в аэропортах Рима и Милана, где из-за отмены рейсов скопились длинные очереди. РИА «Новости», 17.11.2008г.

— Общенациональная 24-часовая забастовка общественного транспорта и железнодорожников началась накануне в Италии. С 21:00 часов (23:00 мск) и до 21:00 понедельника не движутся автобусы, трамваи и метро в крупнейших итальянских городах, а также ж/д поезда.

В организации этой акции протеста приняли участие целый ряд профсоюзов отрасли в знак протеста против введения единого трудового контракта для разных категорий служащих железных дорог и общественного транспорта. Ныне действующие контракты истекают 31 дек. Профсоюзы предложили свои поправки к новой системе заключения трудовых контрактов, однако соглашение с властями так и не было достигнуто, несмотря на две национальные забастовки, прошедшие 9 мая и 7 июля этого года.

Несмотря на мощную мобилизацию гарантированы осуществление маршрутов поездов дальнего следования, минимальное функционирование городского транспорта в часы пик и сообщение с аэропортами. Забастовка транспортников грозит хаосом и создает серьезные сложности, особенно для автомобилистов, которых будет больше, чем обычно. Прайм-ТАСС, 10.11.2008г.

— 1 млрд. евро вложит группа итальянских инвесторов, входящих в «Итальянскую воздушную ком-

панию», в покупку находящейся на грани банкротства «Алиталии», сообщает радио «Маяк». Как заявил чрезвычайный комиссар при правительстве по досье «Алиталии» Аугусто Фантоцци, активы компании будут оплачены «несколькими траншами». Часть будет направлена на оздоровление и обновление компании напрямую, а часть — на погашение ее задолженностей. ИА Regnum, 6.11.2008г.

— Группа итальянских инвесторов, входящих в Итальянскую воздушную компанию (ИВК), вложит 1 млрд. евро в покупку находящейся на грани банкротства Alitalia. Как заявил в среду вечером чрезвычайный комиссар при правительстве по досье Alitalia Аугусто Фантоцци, активы Alitalia будут оплачены «несколькими траншами». Часть будет направлена на оздоровление и обновление компании напрямую, а часть — на погашение ее задолженностей.

Согласно плану по спасению Alitalia, ее активы перейдут ИВК, которая обязуется инвестировать 1 млрд. евро, а убыточная часть будет ликвидирована. Для этого уже созданы все необходимые правовые условия путем внесения поправок в законодательство, регулирующие процессы банкротства крупных госкомпаний.

Однако основное препятствие для осуществления этого плана, согласно которому уже к 2013г. Alitalia, имеющая сейчас задолженность в 1,5 млрд. евро, будет прибыльной, представляют профсоюзы сотрудников отрасли. Пилоты и стюардессы отказываются подписывать соглашение с ИВК, предусматривающее в новой Alitalia систему единого трудового контракта для всех категорий служащих. Профсоюзы, несмотря на усилия и переговоры с правительством, заявляя, что не собираются сдавать позиции. ИВК и председатель совета директоров Роберто Коланинни ранее собирались отзывать свое предложение, но потом заявили, что «пойдут вперед» и без согласия профсоюзов, которые создают риск потери всех рабочих мест.

Сейчас планируется, что ИВК начнет свою деятельность с 1 дек. По сообщениям местных СМИ, 12 нояб. будет объявлен иностранный «младший» партнер с меньшей долей участия в капитале новой Alitalia. Как до сих пор было известно, основные переговоры идут с франко-голландской компанией Air France — KLM и немецкой Lufthansa. Прайм-ТАСС, 6.11.2008г.

— Италия вышла в лидеры среди европейских стран по числу легковых автомобилей на душу населения. Согласно результатам исследования, проведенного итальянской национальной Ассоциацией транспорта, на каждые 100 жителей страны приходится в среднем по 60 автомобилей. На первом месте по числу машин находится столичная область Лацио (69 легковых машин на 100 жителей). Однако при такой концентрации автотранспорта в Италии не наступил транспортный коллапс.

В России этот показатель равен 18 автомобилям на 100 чел. (в Москве 26 машин). Всего в РФ насчитывается более 34 млн. автомобилей, а к 2015г., по прогнозу, их станет 48,4 млн. БИКИ, 23.10.2008г.

— Все девять профсоюзов, связанных с итальянской национальной компанией Alitalia, подписали план по спасению этого авиаперевозчика. Последние две подписи были поставлены в правительственном дворце Киджи: профсоюзы, объединяющие бортпроводников, дали свое согласие на осуществление плана.

Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони, комментируя это событие, заявил: «Хорошо то, что

хорошо заканчивается». Он отметил, что оппозиционные организации в последние дни изменили свое отношение к плану по спасению Alitalia и согласились с ним, т.к. отказываться от него «означало бы нанести ущерб не только стране, но и имиджу самих партий, поскольку их доводы не выдерживали общественной критики». Прайм-ТАСС, 29.9.2008г.

— Сегодня в Палаццо Киджи независимые профсоюзы SdL и Avia, представляющие интересы бортпроводников, подписали соглашение по спасению авиакомпании Alitalia. Это были две последние недостающие подписи после принятия условий договора другими семью профсоюзами.

«Достигнутое соглашение — не повод праздновать победу, — так комментирует это событие президент Avia Антонио Дивиетри, — Это просто необходимость, продиктованная чувством ответственности. Причин для ликования нет: каждый третий будет уволен. Сотни других будут вынуждены сменить место проживания, т.к. работа им будет предоставлена в других городах».

«У бортпроводников нет никакой радости. Нет ни триумфа, ни удовлетворения в том, как закончились эти переговоры», — добавляет координатор SdL Фабрицио Томазелли.

План по спасению итальянской авиакомпании предусматривает, что количество бортпроводников не будет превышать 1500 чел. Эта категория более других пострадает от последующих сокращений рабочих мест. www.italia-ru.it, 29.9.2008г.

— Национальные ассоциации пилотов, курирующие интересы пилотов Alitalia (Anpas и «Союз пилотов») минувшей ночью подписали соглашение по реализации плана по выведению национального итальянского авиаперевозчика из кризиса, сообщает в субботу итальянское агентство АНСА.

Национальный перевозчик Alitalia находится в глубоком кризисе. В конце мая правительство поручило банку Intesa Sanpaolo разработать план по финансово-экономическому оздоровлению национального авиаперевозчика, который терпит убытки и находится на грани банкротства. Банк Intesa Sanpaolo представил в сент. план по спасению Alitalia.

Было создано акционерное общество «Итальянская авиакомпания», которое должно было помочь перевозчику выйти из кризиса. Его образовал ряд крупных бизнесменов страны. Потенциальные инвесторы 18 сент. отозвали свое предложение по выведению Alitalia из кризиса в связи с провалом переговоров с профсоюзами, что фактически означает банкротство авиакомпании. Камнем преткновения в переговорах инвесторов и профсоюзов стал вопрос о новых условиях трудовых контрактов и перспективе массовых увольнений сотрудников при реорганизации авиаперевозчика.

По данным агентства, новая «Итальянская авиакомпания» примет на работу 1689 пилотов Alitalia.

В пятницу подобное соглашение подписали итальянские бортпроводники, а в четверг представители итальянских профсоюзных организаций. По мнению Берлускони, «Итальянская авиакомпания» является единственным решением по выведению перевозчика из кризиса. РИА «Новости», 25.9.2008г.

— Переговоры между профсоюзами итальянского национального перевозчика Alitalia и потенциальными инвесторами приостановлены, сообщают в пятницу местные СМИ. Представитель инвестиционной группы, предпринимавшей попытки вывести Alitalia из глубокого кризиса, заявил, что «условий для продолжения переговоров не существует».

Согласно плану по выводу авиакомпании из кризиса, предусматриваются массовые увольнения. Как отмечают источники в профсоюзных организациях, более 5 тысяч работников перевозчика могут оказаться без работы.

Накануне недовольство работников Alitalia подобными планами привело к массовым протестам. В связи с ними в римском аэропорту Фьюмичино отмечались задержки вылетов самолетов, а также были отменены 35 рейсов. Большинство из них — внутренние. Как сказали в пресс-службе Alitalia, «в пятницу, скорее всего, никаких проблем для пассажиров не будет».

В конце мая правительство поручило банку Intesa Sanpaolo разработать план по финансово-экономическому оздоровлению национального авиаперевозчика, который терпит убытки и находится на грани банкротства. Банк Intesa Sanpaolo представил в сент. план по спасению авиакомпании Alitalia. Создано акционерное общество «Итальянская авиакомпания», которое поможет национальному итальянскому перевозчику выйти из кризиса. На данный момент известно о 16 акционерах новой авиакомпании. К ним, возможно, присоединится и авиакомпания AirFance-KLM, которая станет стратегическим партнером Alitalia РИА «Новости», 12.9.2008г.

— Прокуратура Рима начала расследование о неэффективном использовании средств авиакомпании Alitalia и, в частности, оснований для неоправданно высоких зарплат ее руководства. Расследование начато по запросу Объединения ассоциаций по защите прав потребителей «Кодаконс».

В заявлении «Кодаконс» отмечается, что заработная плата бывшего председателя совета директоров Alitalia Маурицио Прато (ушел в отставку после двух провалившихся попыток приватизации итальянского авиаперевозчика) «за пять месяцев составила 326 414 евро, т.е. по 2170 евро в день». Его предшественник на этом посту Джанкарло Чимоли в 2006г. получил 1 млн. 536 тыс. евро, т.е. по 6400 евро в день в тот момент, когда потери компании составляли 626 млн. евро.

«Кодаконс» обращает внимание на мошенничество в распределении государственных фондов, деньги из которых предоставлялись Alitalia на протяжении последних 15 лет. В том числе, в 1998г. во время первого премьерства Романо Проди в качестве госпомощи Alitalia было выделено 1,5 млн. евро. Затем во времена предыдущего нахождения у власти Сильвио Берлускони в 2004г. Alitalia из госфондов получила заем размером 400 тыс. евро. К тому же дважды проводилась процедура увеличения капитализации компании.

Недавно находящейся на грани банкротства итальянской авиакомпании, претерпевшей уже две неудачные попытки приватизации (пакет 49,9% госакций был выставлен на продажу предыдущим правительством Романо Проди), был вновь из государственного стабилизационного фонда выделен кредит в 300 млн. евро. Этот шаг итальянского правительства вызвал протесты со стороны конкурентов на рынке пассажирских авиаперевозок, поскольку многократное предоставление фактической госпомощи противоречит правилам ЕС, регулирующим конкуренцию.

Alitalia продолжает нести большие убытки. Правительство С.Берлускони обещает в сент. обнародовать названия итальянских компаний, которые займутся выведением национального авиаперевозчика из кризиса. Прайм-ТАСС, 13.8.2008г.

– Национальный итальянский авиаперевозчик Alitalia, находящийся на грани банкротства, вскоре будет выведен из кризиса, правительство работает над программой по его спасению и финансовому оздоровлению, заявил премьер-министр Италии Сильвио Берлускони.

Итальянский национальный авиаперевозчик терпит убытки и находится на грани банкротства. Стратегический инвестор, которого ищут власти Италии, должен будет реализовать план финансово-экономического оздоровления Alitalia. Итальянский банк Intesa Sanpaolo, которому в конце мая была поручена роль консультанта при поиске инвесторов для авиакомпании, и правительство страны проводят активную работу. «В деле Alitalia нужно идти вперед ради страны», – сказал премьер.

Берлускони рассказал о некоторых планах авиакомпании, свидетельствующих скорее о ее прогрессе, чем о банкротстве. В частности, речь идет о планах по закупке 90 новых самолетов, возобновлении важных межконтинентальных линий, переговорах о возможности для самолетов авиакомпании новых посадок в Китае. Берлускони отметил, что 4-5 тысяч сотрудников придется сократить. Однако, сказал он, необходимо понимать, что на эту жертва минимальна. В случае банкротства Alitalia 20 тысяч человек осталось бы без работы.

Также Берлускони дал короткий комментарий по поводу решения компании Air France-KLM прекратить переговоры о покупке Alitalia. Это решение Air France-KLM приняла в марте тек.г. Итальянский премьер-министр отметил, что правительством Романо Проди были предложены «неприемлемые условия», что и послужило причиной выхода из переговоров компании Air France-KLM.

В ходе тендера по приобретению госпакета акций авиакомпании, на который до нояб. 2007г. претендовал и российский «Аэрофлот», руководство авиакомпании отдало предпочтение плану Air France-KLM. Позднее проведение переговоров о покупке акций национального перевозчика этой авиакомпанией одобрило и министерство финансов Италии, держатель госпакета. Однако в марте Air France-KLM объявила о прекращении переговоров по покупке госпакета Alitalia. Причиной для этого стал отказ итальянских профсоюзов от предложенного компанией плана оздоровления авиакомпании.

В соответствии с договоренностью России и Италии, достигнутой в апр. на высшем уровне, переговоры о покупке акций Alitalia возобновит «Аэрофлот». РИА «Новости», 30.7.2008г.

– Второй этап общенациональной забастовки работников транспортной отрасли проходит сегодня в Италии. Бастующие требуют пересмотра единых условий коллективных договоров и приведения заработной платы в соответствие с темпами инфляции и роста дороговизны.

С 21:00 по местному времени воскресенья на сутки остановились ж/д поезда по всему Апеннинскому полуострову. В первую очередь эти ограничения касаются региональных и местных поездов: некоторые международные составы дальнего следования сохраняются в расписании, но информация по их движению довольно противоречива. На вокзалах скопилось много пассажиров, пытающихся хоть как-то добраться до нужной им станции.

В понедельник последовало прекращение движения автобусов, трамваев и метрополитена в городах. В Риме и Неаполе, например, транспорт не работает

с 08:30 (06:30 мск) до 17:00 (19:00 мск) и с 20:00 (22:00 мск) до конца смены. Профсоюзы сохраняют минимальные утренние и вечерние «промежутки» для доставки определенного числа людей на работу и с работы.

Инициаторами нынешней стачки выступили 7 крупнейших профсоюзных объединений работников ж/д и городского транспорта (два профцентра «воздержались»), несмотря на призыв правительства Сильвио Берлускони продолжить переговоры до достижения компромисса.

Первый, предупредительный «тур» транспортной забастовки прошел 9 мая. Прайм-ТАСС, 7.7.2008г.

– Верхняя палата депутатов итальянского парламента сегодня одобрила закон о предоставлении займа из государственного стабилизационного фонда национальному авиаперевозчику Alitalia в 300 млн. евро. Закон предполагает, что государственный заем будет погашен за счет дополнительного выпуска акций Alitalia, и компания избежит необходимости возвращать долг наличными деньгами. Общая задолженность авиакомпании возрастет до 1,7 млрд. евро, передает Итар-ТАСС.

Утвержденный кредит – временная мера для поддержания компании «на плаву», пока будет найден новый акционер из числа итальянских или иностранных финансовых групп. В начале июня 6 ведущих европейских авиакомпаний обратились с письмом к европейскому комиссару по вопросам транспорта итальянцу Антонио Тайани с протестом против финансовой поддержки, оказываемой итальянским государством национальной авиакомпании Alitalia. По их мнению, это нарушает действующие в ЕС правила конкуренции и нормы государственной помощи. Прайм-ТАСС, 19.6.2008г.

– Еврокомиссия сегодня приняла решение начать расследование в отношении итальянской авиакомпании Alitalia в связи с получением ею госдотаций на 300 млн. евро. Как сообщил официальный представитель Еврокомиссии Йоханнес Лайтенбергер, Еврокомиссия намерена «тщательно проверить соответствие полученных компанией государственных субсидий европейским нормам по конкуренции». «На данном этапе мы считаем, что компания получила помощь, которая несопоставима с нормами европейского общего рынка», – заявил представитель Еврокомиссии.

Дискуссия вокруг Alitalia продолжается в европейских кругах уже несколько лет. Еврокомиссия в этом споре стоит на страже заложенных в основу Евросоюза принципов общего рынка, свободной торговли и конкуренции, и активно борется с протекционистскими действиями отдельных государств по поддержке своих ведущих энергетических, транспортных или промышленных компаний, будь то французский Gaz de France или немецкий Volkswagen. Государства, в свою очередь, стремятся использовать все имеющиеся в их распоряжении экономические инструменты для создания этим компаниям привилегированных условий работы, защиты их в конкуренции с иностранными соперниками на своих внутренних рынках. Прайм-ТАСС, 11.6.2008г.

– Шесть ведущих европейских авиакомпаний обратились накануне с письмом к еврокомиссару по вопросам транспорта итальянцу Антонио Тайани с протестом против финансовой поддержки, оказываемой итальянским государством национальной авиакомпании Alitalia. По их мнению, это нарушает действующие в ЕС правила конкуренции и нормы о государственной помощи.

Письмо подписали главы компаний British Airways, Virgin Atlantic (Великобритания), Finnair (Финляндия), SAS (Дания, Норвегия, Швеция), Iberia (Испания) и TAP (Португалия). В обращении говорится, что без государственной помощи компания Alitalia уже давно должна была объявить о банкротстве.

Конкуренты Alitalia считают, что предоставление ей экстренного государственного займа в 300 млн. евро нарушает правила рыночной конкуренции, поскольку другие европейские авиакомпании аналогичной помощи не получают. Шесть европейских авиакомпаний призывают еврокомиссара по транспорту начать «тщательное расследование» ситуации вокруг Alitalia, которая на сегодняшний день теряет 1,4 млн. евро в сутки.

Во вторник в итальянском парламенте будет рассматриваться законопроект, согласно которому государственный заем в 300 млн.долл. будет погашен за счет дополнительного выпуска акций Alitalia. Таким образом компания избежит необходимости возвращать долг наличными деньгами. Прайм-ТАСС, 9.6.2008г.

— Компания SEM Spa (SEM South European Aircraft Maintenance Center Spa) начинает в этом году строительство ангара для технического обслуживания авиатехники в аэропорту Санта-Анна в Кротоне (Италия). Ангар обойдется в 150 млн. и после того, как будет принят в эксплуатацию в конце 2010г., обеспечит 400 новых рабочих мест.

Решение построить крупнейший в Европе ангар для технического обслуживания авиатехники снова ставит Италию в центр внимания международной авиации. Ангар будет использоваться для обслуживания широкофюзеляжных воздушных судов и сможет принимать шесть самолетов Airbus A 380 или десять Boeing 747.

Проектно-строительная компания SEM Spa была основана в 2004г. Фаза разработки и предварительного планирования завершилась в текущем месяце. Следующими шагами станут получение разрешения и детальное планирование, а также вся подготовительная работа перед началом строительства, наметенным на конец года.

Все предприятие займет 18 гектар. Общая площадь земельного участка под ангаром составит 40.000 кв.м. С шестью независимыми отсеками для технического обслуживания, включающими административные, складские и бытовые помещения, эти площади обеспечат достаточное пространство, гарантирующее сбалансированные условия труда.

Строительство этого ангара удовлетворит европейские потребности в мощностях для технического обслуживания авиатехники на ближайшие десять лет. Международные потребности в сервисных предприятиях для широкофюзеляжных самолетов значительно возросли, особенно за последние месяцы. SEM Spa расширяет свою команду в сегменте планирования с тем, чтобы по возможности уже предстоящей осенью заложить первый камень.

С вводом в эксплуатацию центра технического обслуживания в конце 2010г. будет создано до 400 рабочих мест для специалистов из Италии и всего остального мира. Общие инвестиции оцениваются в 150 млн. евро. Благодаря своим размерам, это строение станет визитной карточкой аэропорта Кротоне. Interfax, 6.6.2008г.

— Еврокомиссия начнет судебный процесс против Италии по факту предоставления срочного кредита

убыточному национальному итальянскому перевозчику Alitalia, сообщило агентство Agf со ссылкой на источники в Еврокомиссии. В конце апреля совет министров Италии на экстренном заседании принял решение о предоставлении Alitalia срочного кредита в 300 млн. евро.

По данным агентства, процесс начнется 11 июня. Представители Еврокомиссии полагают, что предоставленный кредит представляет собой госпомощь авиакомпании. Однако по правилам ЕС государственная помощь компаниям запрещена за исключением некоторых случаев.

Решение о предоставлении кредита было связано с тем, что франко-голландская авиакомпания Air France-KLM отозвала свое предложение по приобретению пакета акций итальянского национального перевозчика.

Итальянский национальный авиаперевозчик терпит убытки и находится на грани банкротства. Стратегический инвестор, которого ищут власти Италии, должен будет реализовать план финансово-экономического оздоровления Alitalia.

В ходе тендера по приобретению пакета акций авиакомпании, на который до нояб. 2007г. претендовал и российский «Аэрофлот», руководство авиакомпании отдало предпочтение плану Air France-KLM. Позднее проведение переговоров о покупке акций национального перевозчика этой авиакомпанией одобрило и министерство финансов Италии, держатель пакета.

Однако в марте Air France-KLM объявила о прекращении переговоров по покупке пакета Alitalia. Причиной для этого стал отказ итальянских профсоюзов от предложенного компанией плана оздоровления авиакомпании. РИА «Новости», 5.6.2008г.

— Правительство Италии официально объявило о поиске нового акционера для Alitalia. Соответствующий декрет одобрен на заседании совета министров. «Поиск нового акционера — единственный вариант для выведения из кризиса авиакомпании», — заявил министр финансов и экономики Джулио Тромonti, который выступил со специальным докладом по «досье Alitalia».

Как он заявил позже, итальянское правительство заинтересовано в скорейшей продаже 49,9% акций Alitalia, держателем которых пока официально является его ведомство. Дж.Тромonti сказал, что существуют как минимум две заинтересованные в покупке пакета компании, не уточнив, какие именно. Известно только, что единственный до настоящего времени реальный претендент — франко-голландская компания Air France — KLM — не входит в их число.

Совмин принял решение, что один из крупнейших итальянских банков Intesa Sanpaolo будет официальным консультантом в процессе приватизации Alitalia.

Дж.Тромonti заявил, что временный кредит в 300 млн. евро из государственного стабилизационного фонда необходим для избежания банкротства Alitalia. Сегодня истек срок подачи в ЕС документов, доказывающих правомочность такого кредита. Еврокомиссия должна дать ответ в ближайшее время. Одновременно декрет о выделении кредита обсуждается в национальном парламенте, голосование по его одобрению намечено на 5 мая.

Задолженность Alitalia достигает 1,4 млрд. евро, и уже две попытки ее приватизации, начатой предыдущим правительством Романо Проди, потерпели неу-

дачу. Одним из препятствий для Air France — KLM стало нежелание нового премьер-министра Сильвио Берлускони передачи национальной компании в руки иностранцев. Прайм-ТАСС, 30.5.2008г.

— Нижняя палата парламента Италии проголосовала накануне за выделение кредита компании Alitalia из государственного стабилизационного фонда. Заем в 300 млн. евро находящейся на грани банкротства компании был одобрен предыдущим правительством Романо Проди после окончательного провала очередной попытки приватизации Alitalia.

Представители парламентской оппозиции голосовали против такой меры, мотивируя это тем, что нынешний кабинет министров Сильвио Берлускони «смешал карты». «Деньги, которые должны были быть кредитом, превратились в увеличение капитала», — сказала представитель оппозиционной Демократической партии (ДП).

Лидер ДП Вальтер Вельтронни во вторник также выступил с критикой в адрес правительства по поводу состояния дел в Alitalia. «Проходят дни, а драматическая ситуация национального авиаперевозчика по-прежнему не разрешена. Не видно ни знаменитого итальянского предложения по Alitalia, ни другого альтернативного решения», — сказал он, отметив, что «порвав с Air France (единственным реальным претендентом на покупку 49,9% акций Alitalia), создана очень опасная ситуация».

Также на завершившемся поздно ночью заседании совета директоров Alitalia, неоднократно ранее откладывавшемся, был закрыт 2007 фин.г. с потерями в 495 млн. евро. Общая задолженность Alitalia достигает 1,4 млрд. евро.

Кредит в 300 млн. евро под коммерческие проценты — временная мера для поддержания компании «на плаву», пока будет найден новый акционер из числа итальянских или иностранных финансовых групп. Эта мера должна быть еще формально одобрена верхней палатой парламента — сенатом. 30 мая истекает срок подачи в Еврокомиссию всех документов, доказывающих законность выделения кредита, который, согласно европейским нормам, не может быть государственным. Прайм-ТАСС, 29.5.2008г.

— ФГУП «Государственная транспортная компания «Россия» активизирует деятельность в Италии. Об этом говорится в сообщении компании. Приоритетным направлением является остров Сицилия, куда авиакомпания выполняет рейсы три раза в неделю на самолетах Boeing 737-500. Перелеты в сицилийский г. Катания осуществляются не только из Петербурга, но и из Москвы, откуда также выполняются чартерные рейсы в Палермо.

По словам генерального представителя ГТК «Россия» в Италии Николая Чупрынина, за последние два года авиакомпания существенно увеличила количество пассажиров, перевезенных на курорты Сицилии: «Интерес российских туристов к отдыху на острове постоянно растет, и мы должны делать все возможное для удовлетворения растущего спроса. В этом году ГТК «Россия» также ожидает увеличение пассажиропотока. В целом за прошлый год на нерегулярной основе авиакомпания доставила в Италию 22,5 тыс. российских туристов. При этом по сравнению с 2006г. количество перевезенных пассажиров увеличилось на 40%. В этом году мы также прогнозируем рост пассажиропотока как минимум на 30-40%».

Помимо рейсов на Сицилию, начиная с июня, ГТК «Россия» будет выполнять два еженедельных

рейса в Римини — один из самых популярных итальянских курортов на побережье Адриатического моря. Чартерные программы разрабатываются вместе с туроператорами, среди которых агентство «Эуриало Виаджи» — главный партнер авиакомпании в реализации программы полетов на Сицилию.

При этом основной целью ГТК «Россия» в Италии продолжает оставаться увеличение объемов деятельности на регулярных направлениях. Рейсы из Санкт-Петербурга в Рим, Милан и Венецию выполняются с осени 1992г. «Сегодня, несмотря на жесткую конкуренцию со стороны других авиакомпаний, мы сохраняем устойчивое положение на трех основных направлениях полетов, — говорит Н. Чупрынин. — Интерес к рейсам ГТК «Россия» возрастает в связи с их регулярностью, эксплуатацией современных самолетов типа Boeing и Airbus, а также высоким уровнем сервиса на борту. За 2007г. ГТК «Россия» перевезла на постоянной основе из аэропорта «Пулково» в города Италии и обратно более 27 тыс. пассажиров. Мы намерены повышать этот уровень, в частности, за счет выстраивания удобного расписания для пассажиров как по времени отправления, так и по дням выполнения полетов».

В летний период авиакомпания «Россия» выполняет в Рим три рейса в неделю, в Венецию — один, к двум еженедельным рейсам в Милан с июля добавится еще один. По итогам работы за четыре месяца 2008г. количество пассажиров, перевезенных в Италию на регулярной основе, увеличилось на 25% по сравнению с аналогичным периодом 2007г.

ГТК «Россия» — крупнейшая государственная авиакомпания и ведущий авиационный перевозчик в Северо-Западном регионе РФ, зарегистрирована 9 окт. 2006г. в Санкт-Петербурге. Первый полет под своим флагом она провела 29 окт. 2006г. Компания имеет два базовых аэропорта — «Внуково» в Москве и «Пулково» в Санкт-Петербурге. Пассажиропоток ГТК-Россия в 2007г. вырос на 7,8% до 3,24 млн. по сравнению с показателем 2006г. По итогам года авиакомпания занимает третью позицию в отрасли по объему перевозок и пассажирообороту на международных и внутренних авиалиниях.

Сегодня маршрутная сеть авиакомпании включает: 70 пунктов РФ, 20 пунктов в 7 странах СНГ, 35 пунктов в 20 странах дальнего зарубежья. Парк ГТК «Россия» состоит из самолетов Airbus A319, Airbus A320, Boeing 737-500, Boeing 767-300, Ту-214, Ту-154М, Ту-134, Ил-86, Ил-96-300, Як-40, а также вертолетов Ми-8 и ЕС145. АК&М, 21.5.2008г.

— Италия в 2009г. начнет строительство моста над морем, который должен соединить остров Сицилия с южной материковой областью Италии Калабрией, сообщил итальянский министр инфраструктуры Альтеро Маттеолли в интервью сицилийскому изданию «Ла Сичилия», вышедшему в воскресенье.

По его словам, работа над проектом строительства 3,5-км. моста началась несколько лет назад, при этом вокруг проекта разразилась большая полемика и потому работу над ним то приостанавливали, то опять возобновляли. По мнению экологов, мост может принести большой вред окружающей среде, ведь по нему ежедневно будет проходить нескончаемый поток автомобилей и ж/д транспорта.

Однако с приходом к власти правоцентристской коалиции Сильвио Берлускони, победившей на апрельских парламентских выборах, разговоры о возобновлении работы над проектом и начале строительства моста возобновились. РИА «Новости», 11.5.2008г.



– Итальянская национальная авиакомпания Alitalia получила шанс на выживание от правительства страны. Совет министров Италии на одном из последних заседаний под председательством и.о. премьер-министра Романо Проди принял во вторник решение о предоставлении Alitalia государственного кредита из резервного фонда экономической стабилизации размером в 300 млн. евро на рыночных условиях, сроком до 31 дек. 2008г.

Администрация авиакомпании будет брать деньги по частям на конкретные и срочные нужды. Эта «соломка утопающему», тем не менее, может спасти главного авиаперевозчика страны от банкротства. Кредит выделен на следующий день после окончательного отказа французской Air France – KLM от участия в тендере на покупку Alitalia.

Как сообщил Проди, данное решение согласовано с будущим премьер-министром Сильвио Берлускони, который предложил увеличить первоначально назначенную сумму. «Его пожелание было учтено», – добавил Проди. Свое удовлетворение принятым «ответственным и взвешенным» постановлением высказали руководители крупнейших профсоюзов Италии.

49,9% акций Alitalia принадлежит государству. По данным РИА Новости, убытки Alitalia в 2006г. составили 380 млн. евро. Стратегический инвестор, которого ищут власти страны, должен будет реализовать план финансово-экономического оздоровления компании. В апр. прошлого года министерство транспорта Италии заявило, что покупатель авиаперевозчика вынужден будет выплатить 3 млрд. евро в качестве компенсации за убытки от содержания Alitalia, половина этой суммы будет уплачена за сам пакет, II пол. пойдет на реструктуризацию перевозчика. Alitalia имеет долг в 1,1 млрд. евро.

Летом прошлого года «Аэрофлот» участвовал в тендере на приобретение 49,9% акций Alitalia, но отказался от участия в конкурсе, поскольку компании не был предоставлен доступ к исчерпывающим данным о ее коммерческом и операционном положении, на основе которых можно было бы сформулировать обоснованное деловое предложение по успешной реструктуризации авиакомпании.

18 апр. после переговоров с Берлускони президент РФ Владимир Путин заявил, что «Аэрофлот» готов возобновить контакты с итальянскими партнерами для разрешения ситуации вокруг итальянского национального авиаперевозчика Alitalia. «Я сегодня разговаривал с президентом Совета директоров «Аэрофлота». Он готов возобновить контакты с итальянскими партнерами», – сказал глава российского государства.

Он подтвердил, что ситуация вокруг Alitalia обсуждалась в ходе состоявшихся переговоров с Берлускони. «Господин Берлускони изложил свои подходы для решения этой проблемы. Понятно, что он озабочен сохранением крупнейшего национального перевозчика и думает об интересах национальной экономики», – сказал Путин.

Российский президент поддержал предложение Берлускони о создании «рабочего стола» для возобновления контактов и обмена мнениями по поводу будущего Alitalia. «Вариант, предложенный господином Берлускони, является приемлемым», – сказал президент РФ. Росбалт, 23.4.2008г.

– Правительство Италии решило предоставить убыточной итальянской авиакомпании Alitalia SpA, которой не хватает средств для текущей деятельности, кредит в 300 млн. евро, сообщило агентство Bloomberg.

Будущий премьер Италии Сильвио Берлускони обещает найти покупателя на 49% акций перевозчика и обратился к правительству с предложением предоставить компании больший кредит, чем планировалось, чтобы дать ему на это время. Днем раньше альянс Air France-KLM официально отозвал свое предложение о покупке акций Alitalia из-за отказа профсоюзов принять его условия, связанные с сокращением персонала авиакомпании.

С.Берлускони говорил, что Италия рассматривает вопрос о создании консорциума для разрешения ситуации вокруг Alitalia. Однако, судя по публичным заявлениям, итальянские инвесторы пока не готовы делать предложение о покупке убыточной компании.

На прошлой неделе президент РФ Владимир Путин на пресс-конференции после переговоров с С.Берлускони заявил, что компания «Аэрофлот» готова возобновить контакты с итальянскими партнерами для разрешения ситуации вокруг Alitalia.

Alitalia ежедневно теряет по 1,6 млн.долл., и ей не хватает денег для поддержания нормальной работы. Компания уже почти 10 лет не получала операционной прибыли. Прежнее правительство Италии в дек. 2007г. выбрало Air France-KLM в качестве наиболее вероятного покупателя Alitalia. Interfax, 23.4.2008г.

– Компания Air France-KLM официально отозвала свое предложение о покупке Alitalia в понедельник вечером. Французско-голландский авиаперевозчик сообщил, что Alitalia потребовала прояснить его позицию после того, как завершились переговоры с профсоюзами относительно условий поглощения, которые уже были в основном согласованы с управляющими.

«Air France-KLM указал Alitalia, что договорные предложения, о которых было объявлено 14 марта, больше недействительны; предварительные условия не выполнены», – заявила Air France-KLM. В соответствии с условиями оферты, Air France-KLM предложила одну акцию за 160 акций Alitalia, оценив итальянскую компанию в 0,10 евро за акцию, что на 81 процент ниже текущей стоимости бумаг Alitalia.

Однако в начале апр. переговоры Air France-KLM с профсоюзами провалились. Глава Air France-KLM СЕО Жан-Сирил Спинетта отклонил требования итальянских профсоюзов, хотевших, чтобы франко-голландская компания включила в свой состав наземную службу Alitalia, ускорила покупку новых самолетов и сохранила грузовое подразделение итальянской авиакомпании.

Пока непонятно, намерена ли Air France-KLM сделать новое предложение. Другие комментарии от компании не поступали. Условия, предложенные Air France-KLM, включали получение одобрения профсоюзов и нового итальянского правительства. Государству принадлежат 49,9% Alitalia.

Сильвио Берлускони, который станет премьер-министром в мае, заявил, что не примет предложение Air France в его нынешней форме и надеется, что вместо французско-голландской компании победителем станет консорциум итальянских инвесторов.

Однако несмотря на то, что Берлускони проталкивает идею о конкурентном предложении от итальянцев и говорит о возможных переговорах с российским Аэрофлотом, Alitalia рассматривает сделку с Air France-KLM как самый надежный способ избежать банкротства. Reuters, 22.4.2008г.

– Совет министров Италии во вторник вечером на экстренном заседании принял решение о предоставлении национальному перевозчику Alitalia срочного

кредита в 300 млн. евро, сообщило агентство АНСА. Такое решение связано с тем, что франко-голландская авиакомпания Air France-KLM в понедельник отозвала свое предложение по приобретению пакета акций убыточной Alitalia.

Как отметил в беседе с журналистами министр экономики и финансов Италии Томмазо Падоа-Скьоппа, средства для предоставления срочного кредита будут выделены из фондов подотчетного ему министерства. По сведениям агентства АНСА, сумма, выделенная в кредит, должна быть возвращена до 31 дек. 2008г. В распространенном коммюнике франко-голландской авиакомпании подчеркивалось, что «контрактные соглашения от 14 марта более недействительны».

Убытки Alitalia в 2006г. составили 380 млн. евро. Стратегический инвестор, которого ищут власти Италии, должен будет реализовать план финансово-экономического оздоровления национального авиаперевозчика.

В ходе тендера по приобретению пакета акций авиакомпании, на который до нояб. 2007г. претендовал и российский «Аэрофлот», руководство авиакомпании отдало предпочтение плану Air France-KLM. Позднее проведение переговоров о покупке акций национального перевозчика этой авиакомпанией одобрило и министерство финансов Италии, держатель пакета.

Однако в марте Air France-KLM объявил о приостановке переговоров по покупке пакета Alitalia. Причиной этого стал отказ итальянских профсоюзов от предложенного компанией плана оздоровления авиакомпании, находящейся на грани банкротства.

В апр. в ходе встрече на Сардинии между президентом России Владимиром Путиным и будущим итальянским премьером Сильвио Берлускони была достигнута договоренность о том, что «Аэрофлот» возобновит контакты с представителями Alitalia. РИА «Новости», 22.4.2008г.

— Попытка франко-голландского авиаперевозчика Air France-KLM приобрести убыточную итальянскую авиакомпанию Alitalia завершилась неудачей в среду после того, как провалились переговоры с профсоюзами, и подконтрольная государству Alitalia оказалась в кризисной ситуации всего за 11 дней до парламентских выборов в Италии.

Alitalia, чистый долг которой составляет 1,37 млрд. евро (2,14 млрд.долл.), говорила, что нуждается в денежном вливании к середине года, чтобы остаться на плаву. Теперь компании грозит банкротство, и ее судьба стала одним из важнейших политических вопросов в Италии.

Председатель совета директоров Alitalia Маурицио Прато подал заявление об отставке, сообщила итальянская компания в среду вечером.

Правительство Италии выставило на продажу принадлежащую ему 49,9% долю в Alitalia более года назад, однако не могло найти подходящего инвестора, который бы занялся оздоровлением авиакомпании. В 2007г. переговоры о приобретении пакета Alitalia вел российский Аэрофлот, однако в итоге отказался от участия в тендере на покупку.

Air France-KLM, предложение которой о покупке долгое время считалось лучшим шансом для Alitalia, сообщила, что условий для дальнейших переговоров нет, хотя и добавила, что продолжает верить в проект спасения итальянской компании.

Уходящее левоцентристское правительство Италии одобрило поглощение две недели назад, однако

против сделки вскоре выступили профсоюзы, экс-премьер страны Сильвио Берлускони, лидирующий в опросах общественного мнения в преддверии выборов, и оператор миланского аэропорта.

Глава Air France-KLM CEO Жан-Сирил Спинетта отклонил требования итальянских профсоюзов, хотевших, чтобы франко-голландская компания включила в свой состав наземную службу Alitalia, ускорила покупку новых самолетов и сохранила грузовое подразделение итальянской авиакомпании, сообщили источники в профсоюзах.

В четверг должно состояться чрезвычайное заседание совета директоров Alitalia, посвященное дальнейшей судьбе авиаперевозчика. Министр экономики Италии Томмазо Падоа Скьоппа ранее говорил, что альтернативой предложению Air France-KLM может быть лишь организация временного управления, в условиях которого управляющий будет решать, может ли компания продолжать свою деятельность. Reuters, 3.4.2008г.

— Итальянская национальная авиакомпания Alitalia отменила 72% полетов из миланского аэропорта Malpensa, дав тем самым дорогу другим авиакомпаниям, в итоге, Air One досталась львиная доля освободившихся авиарейсов. В прошедшее воскресенье в аэропорту вместо 380 полетов Алиталией было осуществлено, всего-лишь 102 (51-отправление и 51-прибытие), и это только начальные шаги, в скором будущем планируется перевести все оставшиеся национальные авиалинии в римский аэропорт Leonardo da Vinci.

Air One готова занять все освободившиеся пространство после ухода Alitalia, уже запланировано летнее расписание интернациональных и межконтинентальных рейсов. Malpensa пустовать не будет. В непрестом положении оказались работники Алиталии, работавшие в аэропорту Мальпенза, 900 из которых находятся в состоянии Cassa Integrazione (касса интеграции — пособие уже не работающим, но еще и не уволенным работникам, в случае если предприятие находится в затруднительном экономическом положении). Еще хуже пришлось 400 работникам с временным контрактом, им было отказано в продлении контракта. Ведется нескончаемый диалог руководителей профсоюза итальянской авиакомпании и французской Air France-Klm о возможной продаже Alitalia и судьбе ее трудового коллектива. www.italiagu.it, 1.4.2008г.

— Профсоюзы работников итальянского национального перевозчика Alitalia выступили против планов франко-голландской компании Air France-Klm о возможном увольнении 2,1 тыс. «лишних» работников в случае успешного завершения переговоров по приобретению пакета Alitalia, сообщили в пятницу итальянские СМИ.

В пятницу СМИ распространили письмо, направленное профсоюзам авиакомпанией Air France-Klm, в котором франко-голландский перевозчик вновь сообщил, что 2,1 тыс. работников Alitalia могут потерять работу.

«В документе озвучиваются те же положения (о «лишних» работниках), которые уже были представлены профсоюзам ранее. Мы вновь выражаем свою неудовлетворенность подобными заявлениями (о возможных массовых увольнениях)», — говорится в коммюнике профсоюзов Alitalia.

Ранее основные положения документа озвучил глава Air France-Klm Жан-Сирил Спинетта. Тогда он заявлял, что в Alitalia всего насчитывается на 2,1 тыс.

работников больше необходимого, 1,5 тыс. из них работают в Alitalia Fly (непосредственно перевозки), 500 — в Alitalia Servizi (обслуживающие подразделения) и 100 — в заграничных подразделениях.

Представители профсоюзов готовы обсуждать с франко-голландской компанией все спорные вопросы. «Мы будем оставаться за столом переговоров до тех пор, пока будет сохраняться возможность договориться», — сказал один из представителей.

Продажа Alitalia неоднозначно воспринимается не только представителями профсоюзов, но и крупными политиками. Бывший премьер страны Сильвио Берлускони заявил, что «левые (левоцентристское правительство, находящееся у власти) отдадут Alitalia за бесценок».

Он активно выступает за то, чтобы перевозчик оставался итальянским. Накануне Берлускони объявил, что несколько итальянских фирм, в числе которых одна из ведущих энергетических компаний страны Eni, намереваются выдвинуть предложение по покупке авиакомпании.

Однако генеральный управляющий Eni Паоло Скарони не подтвердил это сообщение бывшего премьера. «В повестке дня нашей компании это пока не стоит», — указал он. РИА «Новости», 28.3.2008г.

— Министерство транспорта и коммуникаций Беларуси намерено обратиться к министерству транспорта Италии с просьбой о предоставлении белорусским перевозчикам разрешений на перевозку грузов в/из третьих стран в 2008г. Данные разрешения будут действительны для автомобилей, соответствующих экологическим требованиям Евро-3 и выше.

Как сообщили в пресс-службе министерства транспорта и коммуникаций, этот вопрос обсуждается 26-27 марта на очередном заседании белорусско-итальянской Смешанной комиссии по международному автомобильному сообщению в Риме.

«Белорусская делегация планирует просить итальянскую сторону предоставить для белорусских перевозчиков на 2008г. 1 тыс. разрешений для перевозок в/из стран азиатского региона либо предоставить для белорусских перевозчиков разрешения в/из третьих стран, действительные при транзите через страну регистрации транспортного средства», — проинформировали в ведомстве. В свою очередь белорусская сторона готова передать итальянской аналогичное количество разрешений. Также планируется обсудить предварительную квоту разрешений для белорусских и итальянских перевозчиков на 2009г.

В пресс-службе рассказали, что взаимоотношения Беларуси и Италии в сфере международных автомобильных перевозок регулируются двусторонним межправительственным соглашением о международных пассажирских и грузовых автомобильных перевозках от 3 июня 2003г. В соответствии с ним для осуществления международных автомобильных перевозок стороны обмениваются разрешениями, действительными для двусторонних и транзитных поездок. На 2008г. белорусы получили 5 тыс. двусторонних/транзитных разрешений и 500 разрешений типа *autostrada viaggiante*, для итальянских перевозчиков передано 5500 двусторонних/транзитных разрешений без оплаты сборов за проезд. В янв.-фев. текущего года белорусские перевозчики увеличили использование итальянских двусторонних/транзитных разрешений на 32,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

До 2006г. белорусские перевозчики также получали от итальянской стороны разрешения в/из третьих

стран и имели возможность осуществлять перевозки грузов из Италии в другие иностранные государства (в т.ч. в Российскую Федерацию). Однако, начиная с 2006г., итальянская сторона проводит политику по недопущению иностранных международных автомобильных перевозчиков, в т.ч. белорусских, к выполнению перевозок из этой страны в третьи государства.

Белорусские перевозчики имеют возможность выполнять перевозки из Италии в Российскую Федерацию и другие третьи государства только по многократным годовым разрешениям Европейской конференции министров транспорта (ЕКМТ). Министерство транспорта и коммуникаций Беларуси просит итальянскую сторону рассмотреть вопрос о возврате к ранее действовавшей практике обмена разрешениями в/из третьих стран.

Помимо этого, на заседании стороны обмениваются статистическими данными о торговом обмене, перевозках и использовании разрешений, обсудят условия перевозок грузов и пассажиров, а также связанные с этим проблемы. В заседании белорусско-итальянской смешанной комиссии по международному автомобильному сообщению от белорусской стороны принимают участие первый замминистра транспорта и коммуникаций Николай Верховец, исполняющий обязанности начальника Транспортной инспекции Леонид Лемеш, заместитель гендиректора ассоциации «Бамап» Иван Манкевич. БЕЛТА, 26.3.2008г.

— Авиакомпания Eurofly открыла новый рейс по маршруту Болонья — Москва (Домодедово) — Болонья. Об этом говорится в пресс-релизе аэропорта «Домодедово». В сообщении отмечено, что полеты будут выполняться с частотой 2 раза в неделю на аэробусах A320.

Eurofly уже три года выполняет полеты из Неаполя в аэропорт «Домодедово». Первый рейс в Москву в аэропорт «Домодедово» Eurofly начала 29 апр. 2006 г.

Авиакомпания Eurofly основана 26 мая 1989г. Начало выполнения полетов — 26 фев. 1990г. В настоящее время является итальянским лидером в перевозках на курортных направлениях. Парк авиакомпании состоит из трех дальнемагистральных A330-200 и восьми среднемагистральных A320. Прайм-ТАСС, 18.3.2008г.

— Столкновения произошли сегодня в Риме между итальянской полицией и сотрудниками авиакомпании Alitalia, выступающими против планов сокращения персонала после того, как пакет акций итальянского авиаперевозчика будет приобретен французско-голландской компанией Air France — KLM.

По свидетельствам очевидцев, более 300 протестующих обступили охраняемое кордонами полиции здание офиса авиакомпании, где должны были проходить переговоры о сделке. О пострадавших в результате столкновений не сообщается.

В понедельник правительство Италии одобрило план Air France — KLM по приобретению принадлежащего ему пакета акций Alitalia, находящейся на грани банкротства. Как стало недавно известно, руководство Air France планирует провести более масштабные сокращения персонала, чем намечалось ранее, и значительно сократить количество рейсов из миланского аэропорта «Мальпенса». Прайм-ТАСС, 18.3.2008г.

— Убыточная итальянская авиакомпания Alitalia согласилась быть проданной франко-голландскому авиаперевозчику Air France-KLM за существенно меньшую сумму, чем ожидалось — 138 млн. евро.

Подконтрольная государству Alitalia несет убытки в течение пяти лет подряд и спешит завершить сделку со своим давним коммерческим партнером, прежде чем истощатся ее наличные средства.

В соответствии с условиями оферты, Air France-KLM предлагает одну акцию за 160 акций Alitalia, оценивая итальянскую компанию в 0,10 евро за акцию, что на 81 процент ниже текущей стоимости бумаг Alitalia. СМИ предполагали, что Air France-KLM предложит одну акцию за 70 акций Alitalia, в результате чего общая сумма сделки составила бы 317 млн. евро.

Правительство Италии выставило на продажу принадлежащую ему 49,9-процентную долю в Alitalia более года назад, однако не могло найти подходящего инвестора, который бы занялся оздоровлением авиакомпании. В 2007г. переговоры о приобретении госпакета Alitalia вел российский Аэрофлот, однако в итоге отказался от участия в тендере на покупку.

Alitalia дала согласие на предложение Air France-KLM по итогам заседания совета директоров, начавшегося в субботу утром и завершившегося в ночь на воскресенье. Ожидается, что уходящее итальянское правительство рассмотрит условия предложения о покупке на следующей неделе, однако Air France-KLM говорила, что не будет заключать сделку до тех пор, пока не получит согласие профсоюзов Alitalia и нового правительства, выборы которого должны состояться в апреле. Reuters, 16.3.2008г.

— Калининградская авиакомпания «КД авиа» подписала соглашение с итальянской авиакомпанией Air One о прорейтовых (сквозных) тарифах. Как сообщили в пресс-службе калининградской авиакомпании, специальное прорейтовое соглашение позволяет пассажирам маршрутной сети «КД авиа» продолжить свое путешествие из городов России и Казахстана через Калининград в Рим, Милан и далее в другие г.Италии.

Теперь кроме регулярных рейсов в Рим и Милан пассажиры могут приобретать авиабилеты по специальным тарифам и в другие итальянские города. Среди них: Венеция, Бари, Кальяри, Катанья, Генуя, Палермо, Пиза, Турин, Трапани, Альеро, Бриндизи, Кротоне, Ламезия Терме, уточнил представитель компании.

«КД авиа» выполняет регулярные рейсы из России в Европу через транзитный международный аэропорт «Калининград», расположенный в районе поселка Храброво. Парк воздушных судов состоит из 16-ти самолетов Boeing-737-300. АК&М, 8.3.2008г.

— «Эр Чайна» планирует 30 марта открыть прямую авиалинию Шанхай-Милан. Рейс CA 973 (букв. лат.) будут выполнять лайнеры A340 по вторникам, четвергам, пятницам и воскресеньям из шанхайского аэропорта «Пудун». «Эр Чайна» каждую неделю будет выполнять 14 рейсов по маршрутам, связывающим Пекин и Шанхай с Римом и Миланом — вторым крупнейшим городом и важнейшим экономическим центром Италии, «колыбелью» искусств. Синьхуа, 5.3.2008г.

— Забастовка наземных служб в аэропортах Милана, вызванная намерением авиаперевозчика Alitalia сократить свое присутствие на севере Италии, привела к отмене 146 рейсов. Как сообщили источники на местах, 102 рейса пришлось отменить в аэропорту Мальпенса и 44 — в аэропорту Линате. Окончание забастовки назначено на 16.00 МСК.

Терпящая серьезные убытки авиакомпания Alitalia с 1 апр. текущего года сократит число рейсов в аэ-

ропорту Мальпенса до 105 в день с нынешних 360. Alitalia намерена сместить акцент с Милана на Рим.

До недавнего времени Италия вела переговоры с франко-голландской авиакомпанией Air France-KLM о продаже ей 49,9% акций Alitalia, но неизвестно, к чему они привели из-за разразившегося в янв. Правительственного кризиса, когда премьер-министр Романо Проди подал в отставку. Reuters, 19.2.2008г.

— Со 2 янв. въезд в центр Милана стал платным для абсолютного большинства автомобилей с 7.30 утра до 19.30. По решению мэрии в среду начала работать система Ecorpass, которая призвана разгрузить центр «северной столицы» Италии и улучшить там экологическую ситуацию.

На 43 въездах в городской центр установлены телекамеры, которые автоматически фиксируют номера проезжающих автомашин и направляют их в компьютер дорожной полиции. Если владелец транспортного средства не оплатил въезд, с него будет взят штраф в 81 евро.

К моменту запуска системы Ecorpass лишь 3 тыс. миланцев приобрели абонементы на въезд в центр города. Городские власти не смогли обеспечить систему электронной оплаты проезда в центр, которая не выдержала перегрузки и заблокировалась 1 янв. Вскоре после этого вышла из строя и система оплаты по телефону.

Не все в восторге от новой инициативы миланских властей. Местные коммерсанты уже заявили, что стоимость проезда автомобилей в центр они компенсируют увеличением цен на свои товары и услуги. РИА «Новости», 2.1.2008г.

— Государственная итальянская компания Alitalia в пятницу отдала предпочтение предложению о покупке со стороны французской Air-France KLM, сообщило местная телекомпания Sky TG24.

В заявлении убыточной Alitalia говорится, что в результате поглощения со стороны Air-France за итальянской авиакомпанией сохранится ее название, и эта сделка приведет к выдающейся синергии в секторе авиаперевозок.

Планируется, что общий объем инвестиций в ходе сделки составит 6,5 млрд. евро (9,34 млрд.долл.).

Ранее претендентом на приобретение Alitalia выступал местный итальянский авиаперевозчик Air One, предложивший за каждую акцию Alitalia один цент, в то время как Air-France предложила 35 центов.

Обладающее 49,9-процентной долей итальянское правительство, за которым остается последнее слово в отношении продажи Alitalia, сообщит о решении в следующем месяце.

Рыночная капитализация Alitalia составляет 1,2 млрд. евро (1,78 млрд.долл.) и компания ежедневно несет убытки в 1 млн. евро. Reuters, 24.12.2007г.

— Французский авиаперевозчик Air France-KLM сделал предложение о покупке итальянской Alitalia на уровне 35 евроцентов за акцию, в то время как предложение итальянской Air One равняется одному евроценту за акцию, сообщил источник, знакомый с ситуацией, в понедельник.

Компании Air France и Air One от комментариев отказались. Правительство страны во главе с премьер-министром Романо Проди выбирает из этих двух предложений.

Air One кажется политически целесообразным выбором, т.к. он удовлетворит профсоюзы и политиков, однако аналитики считают, что Air France с большей вероятностью сможет вернуть Alitalia к нормальной деятельности надолго.

Правительство запросит у совета директоров авиакомпании новую информацию о предложениях. Alitalia сообщила, что совет директоров встретится 18 дек., чтобы принять окончательное решение о продаже.

Рыночная капитализация авиакомпании составляет 1,2 млрд. евро (1,78 млрд.долл.) и компания несет убытки в миллион евро каждый день. Reuters, 14.12.2007г.

— Ущерб от забастовки транспортников в Италии, которая длится уже третий день и из-за которой образовались пробки, достиг 2 млрд. евро. Работники грузового транспорта в Италии блокируют магистрали страны, несмотря на требование минтранса Италии прекратить забастовку.

Водители грузовиков, считающие, что правительство выделяет недостаточно средств на развитие отрасли, заявили, что не собираются сдаваться. По их мнению, приказ министерства, предписывавший им остановить забастовку в полночь вторника, не имеет юридической силы, поэтому его они выполнять не намерены.

Премьер-министр Италии Романо Проди призвал представителей грузового автотранспорта прекратить акцию протеста. Однако забастовщики, которые требуют больших инвестиций в их сектор, заявили о продолжении акции протеста до вечера пятницы.

Ситуация в стране становится драматичной: накануне 60% автозаправок страны осталось без бензина. На итальянско-французской границе грузовики заблокировали автотранспортный таможенный терминал, в северной итальянской области Пьемонт без движения находятся 7 тыс. грузовиков, а в Ломбардии нет бензина. Около бензоколонок образуются многокилометровые очереди, в частности, в Риме ожидание в очереди занимает в среднем более трех часов.

В преддверии рождественских праздников полки супермаркетов пустеют из-за того, что невозможно поставить вовремя продукты. На подъездах к Неаполю грузовики выделали для легкового автотранспорта лишь одну полосу шоссе. С/х продукция гниет на складах производителей, которые ежедневно несут убытки в 200 млн. евро.

Прекратили работу и многие промышленные предприятия, поскольку к ним не подвозят необходимое сырье и материалы. Более 80% всех грузовых перевозок в Италии приходится на долю автотранспорта. В среду 22 тыс. служащих концерна Fiat не вышли на работу не из-за забастовки, а потому, что нет материалов для производства.

В областях Абруццо и Умбрия ситуация начинает налаживаться: грузовики постепенно снимают «блокаду». Предполагается, что после окончания забастовки потребуется 48 часов, чтобы ситуация нормализовалась. РИА «Новости», 12.12.2007г.

— Крупнейшая мировая авиационная группа франко-голландская Air France KLM вступила в борьбу за поглощение испытывающей финансовые трудности ведущей авиакомпании Италии — Alitalia. Как сообщила сегодня лондонская газета Financial Times, в четверг Air France KLM направила руководству Alitalia предложения, которые закладывают основу для возможной сделки.

В европейских деловых кругах отмечают, что Air France KLM является главным кандидатом на приобретение итальянской авиакомпании, т.к. германская Lufthansa в последний момент не решилась принять участие в борьбе за Alitalia.

Свою заинтересованность в приобретении Alitalia высказали также вторая по размеру авиакомпания Италии — Air One, и частный консорциум, созданный бизнесменом Антонио Балдассаре. Однако они не считаются фаворитами.

Ожидается, что Air France KLM и Alitalia согласуют основные положения слияния до конца текущего года. Экстренность вызвана тем фактором, что итальянская компания, которая имеет долг в 1,75 млрд. долл., продолжает нести крупные финансовые потери.

Предложения Air France KLM включают ликвидацию в Alitalia 2,7 тыс. рабочих мест, а также сокращение количества полетов из международного аэропорта Милана. Не исключено и сокращение на 35 самолетов авиапарка Alitalia, который сейчас насчитывает 185 машин. Прайм-ТАСС, 7.12.2007г.

— Из-за общенациональной забастовки транспортников Италия практически парализована. На линии не вышли ни автобусы, ни трамваи, ни составы метро. Люди не могут попасть на работу. Во многих университетах в пятницу отменены занятия, поскольку студенты не могут до них добраться. Не получают необходимые товары магазины и предприятия — грузовики также остались в гаражах.

Кроме этого, с утра и до 17.00 не тронутся с вокзалов пассажирские поезда, а с аэродромов не поднимутся в воздух самолеты. Стоит у причалов и весь морской транспорт, а портовые рабочие в течение дня прекратят погрузочно-разгрузочные работы на два часа. Не выйдут на трассы даже машины скорой технической помощи.

В Италии день общенациональной забастовки на транспорте объявили «черной пятницей».

Лидеры профсоюзов транспортников заявляют, что эта акция протеста вызвана не только сокращением инвестиций со стороны правительства в транспортный сектор, но и постоянными отсрочками решения вопросов о продлении трудовых контрактов и повышении заработной платы.

«Транспортный сектор уже долгое время находится в кризисе, однако правительство не предпринимает никаких конкретных мер для улучшения ситуации. Поэтому нынешний конфликт был неизбежен», — заявили лидеры профсоюзов и добавили, что накануне состоялась их встреча с правительством страны, однако она ни к чему не привела.

«Возникшие узлы развязать не удалось. Более того, теперь договориться будет еще сложнее», — сказали они журналистам и подчеркнули, что не собираются отказываться от своих требований и настаивают на том, чтобы правительство срочно разработало «политику, которая должна быть направлена на развитие всего транспортного сектора». РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Итальянская авиакомпания Alitalia — в «коматозном» состоянии и не может выплатить 320 млн. евро (451 млн.долл.) взятых в кредит на ближайшие два года либо заплатить 714 млн. евро по облигациям с погашением в 2010г., сообщил председатель совета директоров. Компанию собирался купить российский Аэрофлот, но передумал.

Маурицио Прато также сказал на слушаниях в комитете сената, что убытки авиакомпании в 2007г. составят «чуть менее 400 млн. евро», без учета чрезвычайных статей баланса.

«Компания должна выплатить 320 млн. евро в 2008 и 2009г. и еще 714 млн. по облигациям, которые должны быть погашены в июле 2010г. — суммы кото-

рые компания в нынешней ситуации осилить не может», — сказал Прато.

Убытки Alitalia в I пол. составили 211 млн. евро, а по итогам 2006г. — 626 млн., после того как авиаперевозчик списал стоимость свое авиапарка на 197 млн. евро. Правительство Италии пытается найти покупателя на 49,9% акций Alitalia, но пока безуспешно. Reuters, 25.9.2007г.

— Убыток итальянской авиакомпании Alitalia в I пол. 2007г. немного снизился, поскольку увеличение пассажиропотока компенсировало влияние забастовок. Убыток Alitalia за отчетный период составил 211,1 млн. евро против убытка в размере 220,2 млн. евро годом ранее.

Чистая выручка в I пол. выросла на три процента до 2,31 млрд. евро, а операционный убыток уменьшился до 127 млн. евро.

Авиакомпания, которая все еще ищет покупателя после неудачного аукциона в июле, ожидает, что результаты 2007г. покажут «небольшое улучшение» по сравнению с предг., когда чистый убыток составил 626 млн. евро.

При этом компания отметила, что годовые результаты окажутся ниже прогнозов аналитиков из-за роста цен на нефть, забастовок и ряда других причин.

В июле министерство финансов Италии официально закрыло семимесячный аукцион по продаже компании после выхода из него покупателей из-за жестких условий конкурса, установленных правительством Италии. Reuters, 13.9.2007г.

— Новым президентом итальянской авиакомпании Alitalia назначен Маурицио Прато, который до этого возглавлял промышленный концерн Финтекна. Г-н Либонати, его предшественник, мотивировал свое прошение об отставке тем, что план по продаже 39,9% опциона компании не был реализован. В итальянской прессе появилась информация о возможном возобновлении диалога между Alitalia и Эйр Франс- Клм. По заявлению гендиректора французского авиаперевозчика, Эйр Франс была и остается историческим партнером Alitalia и готова вернуться к переговорам о ее покупке, но на более выгодных условиях. www.esopomy.gov.ru, 13.8.2007г.

— От участия в борьбе за покупку итальянской авиакомпании Alitalia отказалась компания ЭйрУан, мотивировав свои действия тем, что министерство финансов Италии не посчитало возможным изменить условия итогового варианта контракта согласно внесенным предложениям ЭйрУан. Кроме того, другой претендент — консорциум с участием Тексас Пасифик Груп и Медиобанка — также подтвердил информацию о том, что более не заинтересован в приобретении итальянского авиаперевозчика. Сложившаяся ситуация отрицательным образом сказалась на котировках акций Alitalia, которые упали на 8%. При этом, согласно неофициальной информации, Аэрофлот и ЭйрУан готовы пересмотреть свое решение и вновь вернуться к вопросу покупки Alitalia при условии, что правительство страны предложит иные, более приемлемые условия. www.esopomy.gov.ru, 27.7.2007г.

— Министерство финансов Италии после того, как в борьбе за приобретение государственного пакета акций национального перевозчика Alitalia не осталось ни одного претендента, объявило о закрытии тендера. Об этом в среду сообщило агентство Ansa.

Ранее в среду консорциум Matlin Patterson, Trg и Mediobanca, оставшийся единственным претендентом на покупку контрольного пакета акций итальян-

ской авиакомпании Alitalia, вышел из тендера по приватизации перевозчика. РИА «Новости», 18.7.2007г.

— За несколько дней до окончательного срока представления своего предложения по приобретению итальянской авиакомпании Alitalia, российский авиаперевозчик «Аэрофлот» решительно отказался от сделки. Оно и к лучшему. Цена выхода на европейский рынок пассажирских авиаперевозок и превращение в компанию планетарного масштаба через покупку Alitalia оказалась бы непомерно большой.

Слухи о том, что «Аэрофлот» откажется от сделки по приобретению контрольного пакета акций итальянской авиакомпании Alitalia появились еще в середине июня. «Аэрофлот» слухи опровергал, и, как оказалось, напрасно. Приобретение доли в проблемной итальянской авиакомпании многим казалось рискованной авантюрой. Ведь новому акционеру пришлось бы не только рассчитаться по миллиардным долгам итальянской авиакомпании. Самое сложное — найти компромисс с итальянским правительством, привыкшим активно вмешиваться в дела бизнеса, и неуправляемыми итальянскими профсоюзами, которые даже на время судьбоносных для Alitalia переговоров не прекращали свои бесконечные забастовки.

Напомним, российская авиакомпания «Аэрофлот», выступающая совместно с итальянским банком Unicredit, претендовала на участие в тендере на приобретение пакета из 39,9% акций авиакомпании Alitalia, принадлежащих итальянскому правительству. Министерство экономики и финансов Италии давало понять, что готово передать выигравшему инвестору и весь госпакет акций авиаперевозчика, составляющий 49,9%. Помимо российской авиакомпании, интерес к Alitalia проявляли еще две группы инвесторов: AP Holding совместно с Intesa Sanpaolo (консорциум, представляющий интересы небольшого итальянского авиаперевозчика AirOne), и группа компаний в составе Texas Pacific Group Europe, MatlinPatterson и Mediobanca.

Официально представители итальянского правительства не раз заявляли, что в тендере победит та компания, которая представит самый конкурентный бизнес-план дальнейшего развития авиакомпании. Действительно, хронически убыточному итальянскому авиаперевозчику отчаянно требуется грамотное управление. За последние 10 лет Alitalia ни разу не окончила год с прибылью. 2006г. не стал исключением — убытки Alitalia составили 380 млн. евро, I кв. 2007г. — вновь потери, еще 147 млн. евро. На балансе авиакомпании множество дорогих в обслуживании старых самолетов разных типов, немало нерентабельных маршрутов, огромные долги и строптивый трудовой коллектив, за десятилетия борьбы с государством-работодателем привыкший по любому поводу устраивать масштабные акции протеста.

В условиях тендера было немало невнятных условий — запрет на масштабные увольнения персонала и сокращение рейсов на внутренних итальянских маршрутах, и даже абсурдное требование сохранить «итальянскую самобытность» компании. Но главным критерием победы в конкурсе для министерства экономики и финансов Италии, похоже, была цена, которую предложит тот или иной претендент на приобретение Alitalia. За компанию-банкрота итальянское правительство хотело получить фактически рыночную цену, при этом обложив нового собственника массой обременений. Так, за отступления от заявленного бизнес-плана нового владельца предполагалось штрафовать от 100 до 200 млн. евро.

«Аэрофлот» был готов выполнить большинство из предложенных условий. Так, компания, несмотря на явно завышенную цену, выставленную итальянцами за Alitalia, все-таки подготовила источники финансирования сделки в полном объеме. Более того, российский авиаперевозчик был готов вложить в санацию итальянской авиакомпании от 1,2 млрд. до 2 млрд. евро. В ответ на требование оставить неизменным количество рейсов Alitalia от «Аэрофлота» последовало предложение совместить маршрутное расписание двух авиакомпаний. Да и готовящийся «Аэрофлотом» бизнес-план, в отличие от плана AirOne, не содержал пункта о масштабных увольнениях в Alitalia. Напомним, AirOne, нынешний конкурент Alitalia на внутренних авиалиниях, предложил профсоюзам сократить 2350 рабочих мест с 2008 по 2012гг. в случае, если сделка по приобретению авиакомпании состоится.

Но нелегкие условия участия в тендере, видимо, — не самая главная беда выставленного на продажу актива. Что итальянское правительство не готово раскрывать претендентам на Alitalia все подробности финансовой и операционной деятельности своего национального перевозчика. В итоге выросла вероятность заплатить за доступ на европейский авиационный рынок неадекватную цену. Из-за недостатка информации финансовые консультанты «Аэрофлота» просто оказались не в состоянии разработать оптимальное предложение.

История с определением рыночной цены за контроль над Alitalia, видимо, продолжится без участия российской авиакомпании. «Аэрофлот» же сосредоточится на поиске других интересных активов для приобретения в Европе. В руководстве авиакомпании по-прежнему сильны настроения по превращению «Аэрофлота» в глобального пассажирского авиаперевозчика. Михаил Хмелев, экономический обозреватель. РИА «Новости», 29.6.2007г.

— Итальянцам, которые пересядут на велосипеды, отказавшись от мотоциклов и мотороллеров, теперь будут выдавать компенсацию в 250 евро. Об этом сообщил министр охраны окружающей среды Италии Альфонсо Пекораро-Сканио (Alfonso Pecorella Scapio) на открытии в Риме национального дня пешехода, проводящегося также во многих других городах Италии.

«Именно езда на велосипеде способствует физическому развитию и укрепляет здоровье, поэтому наше министерство всем, кто купит велосипед и откажется от мотоциклов и мотороллеров, решило выдавать компенсацию в 250 евро», — заявил министр.

На открытии национального дня пешехода присутствовала также министр здравоохранения Италии Ливия Турко (Livia Turco). Она сообщила, что во многих городах страны в этот день работают бесплатные медицинские пункты, в которых люди могут проверить и получить советы специалистов. РИА «Новости», 23.6.2007г.

— Консорциум во главе с американской частной инвестиционной компанией TPG вышел из борьбы за авиакомпанию Alitalia, сократив число претендентов на покупку убыточного итальянского авиаперевозчика до двух. «Изучив правила процедуры подачи заявок на покупку Alitalia, консорциум считает, что не сможет выполнить все поставленные требования», — говорится в заявлении компаний. После ухода консорциума борьба развернется между двумя оставшимися претендентами — итальянской авиакомпанией Air One и крупнейшим российским авиаперевозчиком Аэрофлотом. Заявки обеих компаний поддержи-

вают итальянские банки: Аэрофлот выступает в консорциуме с UniCredit, а предложение Air One подкреплено Intesa Sanpaolo.

TPG недавно сообщила, что собирается бороться за покупку другого европейского авиаперевозчика, испанской авиакомпании Iberia. Источники, знакомые с ситуацией, сообщили Рейтер в конце марта, что если TPG купит одну из авиакомпаний, то откажется от второй сделки. TPG, или Texas Pacific Group, возглавляла консорциум, в который входили также инвестиционная компания MatlinPatterson и итальянский банк Mediobanca. На прошлой неделе Аэрофлот сообщил, что опасается, что состояние финансовых дел Alitalia может оказаться хуже, чем предполагалось, даже после того как итальянская компания снизила стоимость своего авиапарка на 197 млн. евро (265,7 млн.долл.). Чистые убытки Alitalia в 2006г., включая списание авиапарка, составили 626 млн. евро — на 458 млн. больше, чем в 2005г. Чистый долг авиакомпании на 31 дек. составлял 993 млн. евро — на 238 млн. больше, чем годом ранее. Reuters, 30.5.2007г.

— Министерство экономики и финансов Италии по запросу покупателя может продать не только 39,9% акций национального перевозчика, как планировалось ранее, но и выставить на продажу все 49,9% акций, принадлежащих государству. Как говорится в открытом письме министерства потенциальным приобретателям, в числе которых и АО «Аэрофлот — Российские авиалинии», претенденты на акции Alitalia, чистый убыток которой в 2006г. составил 380 млн. евро, должны предоставить окончательные проекты по реструктуризации компании до 2 июля. На прошлой неделе министр экономики и финансов Италии Томмазо Падоа-Скьоппа заявлял, что процедура приватизации авиакомпании будет завершена до конца июля. В последнем этапе борьбы за приобретение контрольного пакета акций Alitalia участвуют по-прежнему три претендента.

Помимо «Аэрофлота», выступающего совместно с итальянским банком Unicredit, игру продолжают два блока компаний: AP Holding совместно с Intesa Sanpaolo (эту структуру контролирует владелец итальянской авиакомпании AirOne Карло Тото), а также блок, представленный международными группами — MatlinPatterson, Texas Pacific Group Europe и Mediobanca. Правительство Италии приняло решение о приватизации Alitalia прошлой осенью, когда стал очевиден масштаб убытков компании. Был объявлен тендер на покупку 30,1% из имеющегося в распоряжении мнэкономки Италии пакета в 49,9% акций. По оценке итальянской стороны, в результате сделки планируется получить 3 млрд. евро.

Alitalia была создана 5 мая 1947г. В этот день национальная итальянская авиационная компания совершила свой первый рейс по маршруту Турин-Рим-Катания. Alitalia осуществляет 1 тыс. 428 рейсов в неделю внутри страны и 1 тыс. 262 полета в 45 европейских стран. Только за первые три месяца 2007г. самолетами национальной итальянской авиакомпании перевезено 5,5 млн.чел., что на 6% превысило результат 2006г. РИА «Новости», 22.5.2007г.

— Крупнейшая итальянская авиакомпания Alitalia в грядущий вторник планирует отменить 394 рейса из-за назначенной на этот день забастовки авиадиспетчеров, передает агентство Рейтер. Из рейсов, заявленных на отмену, 187 — внутри страны, остальные — международные, сообщила в субботу пресс-служба авиакомпании. Ранее в этом месяце в связи с забастовками сотрудников, протестующих против усло-

вий трудового контракта, уже были отменены несколько сотен рейсов. Только в субботу из-за продолжающейся акции протеста членов экипажей самолетов Alitalia отменила 19 рейсов из римского аэропорта Фьюмичино. Ежедневно самолеты авиакомпании совершают 800 рейсов. РИА «Новости», 20.5.2007г.

— В сицилийском г. Катании (Catania) во вторник открылся новый, созданный по последнему слову техники Международный аэропорт «Винченцо Беллини», который свяжет Италию почти с двумя десятками стран, в т.ч. с Россией.

«Это аэропорт будущего, суперсовременная структура, созданная в преддверии расширения европейского авиарынка. Он призван стать воздушными воротами Средиземноморья, связав Европу и Африку, расширив зону работы со странами Восточной Европы и Россией, обеспечив действие трансконтинентальных авиалиний», — сказал президент управляющей аэропортом компании SAC Стефано Ридолфо (Stefano Ridolfo).

Еженедельные рейсы в Катанию из Петербурга и обратно уже в нынешнем туристическом сезоне будет выполнять авиакомпания ГТК Россия. Затем она планирует установить сообщение и с Москвой. Этим летом рейсы из Катании в обе российские столицы будет также осуществлять авиакомпания Wind Jet.

Новый аэропорт строился около пяти лет и обошелся в 77 млн. евро. Футуристический проект аэровокзала разработал известный французский архитектор Поль Андре (Paul Andreu). Здание старого аэропорта, построенного в 1983г. и действовавшего до сегодняшнего дня, вскоре будет снесено.

По словам замминистра экономического развития Италии Серджо Д'Антони (Sergio D'Antoni), аэропорт Катании должен в ближайшее время стать третьим в стране по объему пассажиропотока. В этом году крупнейший аэропорт Южной Италии пропустит 6 млн. пассажиров, работая с 72 авиакомпаниями и обеспечивая рейсы в Италию из 19 зарубежных стран.

«Мы придаем большое значение развитию нашей работы в Италии, и поэтому запланировали расширение авиаперевозок между Санкт-Петербургом, а в перспективе и Москвой и новым аэропортом Катании. Пока речь идет о еженедельном чартерном рейсе, но в пик туристического сезона мы введем и второй рейс по маршруту Петербург-Катания. Мы будем работать и со вторым по значению сицилийским аэропортом г. Палермо», — сказал генпредставитель ГТК Россия в Италии Николай Чупрынин.

Он напомнил, что компания работает в Италии с марта 2005г., когда установилось регулярное авиасообщение с Миланом, Римом и Венецией. «Однако мало кто знает, что первые рейсы из Петербурга на Апеннины еще в 1992г. выполняла авиакомпания Пулково, которая с октября 2006г. объединилась с (ГТК) Россия. Правда, тогда Пулково использовало коммерческие права Аэрофлота», — уточнил собеседник агентства.

«В пред.г. мы выполнили 220 регулярных и 60 чартерных рейсов между Россией и Италией, перевезя 50 тыс. пассажиров. В соответствии с действующими межправительственными соглашениями в этом году мы планируем довести частоту выполнения рейсов (ГТК) Россия в Рим и Милан до ежедневной. В 2006г. нам также удалось увеличить продажу пассажирских и грузовых перевозок в Италии почти на 20%», — отметил Чупрынин. РИА «Новости», 8.5.2007г.

— В Италии во вторник бастуют таксисты, которые практически блокировали своими машинами центры

Рима, Милана и других городов страны. Как сообщил во вторник журналистам один из руководителей национального забастовочного комитета Маурицио Лонго, в Италии в этой акции протеста принимают участие 40 тыс. таксистов. Они протестуют против принятого закона о «либерализации в экономике», упрощающего получение лицензий на предпринимательскую деятельность. Таксисты недовольны тем, что новый закон увеличивает конкуренцию в их профессиональной области.

Меры, разработанные министром экономического развития Пьерлуиджи Берсани, направлены на повышение конкуренции в различных областях деятельности и упрощение бюрократических процедур. Законопроект включает в себя 1 тыс. статей, затрагивающих самые разные вопросы — от управления портами до торговли газетами и оплаты сотовой связи. Первый «пакет Берсани» был внесен на рассмотрение парламента прошлым летом, вызвав волну забастовок: таксистов, фармацевтов, адвокатов и нотариусов, работников транспортной сферы и госслужащих. Многие меры были смягчены, но правительству все же удалось провести законопроект через парламент. РИА «Новости», 8.5.2007г.

— Правительство Италии одобрило план реструктуризации железных дорог страны на 2007-11гг. Основными пунктами плана — увеличение тарифов на пассажирские перевозки до 35%, увеличение их объема, увольнение 10 тыс. сотрудников в ближайшие 5 лет и закупка тысячи новых поездов на сумму в 6,4 млрд. евро.

Итальянские власти были вынуждены одобрить план, чтобы привести в порядок счета государственных железных дорог (ГЖД), которые в 2006г. потеряли 2 млрд. евро. Ожидается, что благодаря реструктуризации доходы ГЖД должны увеличиться с 5 млрд. евро в 2006г. до 8 млрд. евро в 2011г. Прайм-ТАСС, 7.5.2007г.

— Покупка доли в итальянской компании Alitalia обойдется в 3 млрд. евро. Такое предположение высказал сегодня министр транспорта Италии Алессандро Бьянки. «Если бы мы продавали Alitalia прошлым летом, не удалось бы выручить 600 млн. евро», — сказал А. Бьянки в интервью «Республика-ТВ».

Ранее министр инфраструктур Италии Антонио Ди Пьетро выразил обеспокоенность по поводу заявки Аэрофлота, предположив, что российский авиаперевозчик «не совсем надежен». «Я бы не назвал Аэрофлот несолидной компанией», — сказал Б. Бьянки, добавив, что слова его коллеги по кабинету «были неправильно поняты».

Аэрофлот подал совместную заявку с итальянским банком UniCredit на покупку госпакета акций Alitalia, выставленного правительством на торги в конце пред.г. 16 апр. истекает срок подачи заявок на участие в торгах. Прайм-ТАСС, 12.4.2007г.

— Неожиданное участие России в аукционе по продаже итальянского авиаперевозчика Alitalia стало очередным подтверждением сближения Москвы и Рима, однако эта сделка неминуемо натолкнется на политические и экономические препятствия. Контролируемая государством российская компания Аэрофлот, которая неожиданно для участников рынка и даже для министра транспорта Италии решила принять участие в аукционе, на прошлой неделе в последнюю минуту стала одним из трех претендентов. Интерес Аэрофлота к итальянскому перевозчику, рыночная капитализация которого составляет 1,4 млрд. евро (1,9 млрд.долл.), был озвучен как нельзя вовремя.



Президент России Владимир Путин был в Италии в марте и пообещал, что деловое сотрудничество между двумя странами, особенно в энергетической и аэрокосмической отраслях, будет расширено. Премьер Италии Романо Проди также заявил о выходе России на итальянский потребительский рынок. Аналитики говорят, что участие Аэрофлота в аукционе выглядит логичным продолжением политической договоренности.

«В свете последних контактов Италии и России в газовой и нефтяной отраслях участие российской компании в итальянском аукционе не является неожиданностью, — сказал портфельный менеджер Алессандро Фригеро из миланской RMJ, одного из акционеров Alitalia — Италия со своим нынешним правительством гораздо ближе к России, чем к (своему предыдущему долгосрочному партнеру) США», — добавил он. Разбогатевшая на нефти и газе Россия пытается играть мускулами на европейской сцене, а Италии необходимо продать авиакомпанию, которая теряет 1 млн. евро в день и не получает прибыли с 1998г., а также страдает от постоянно бастующих профсоюзов.

Рим выставил на аукцион свои 39,9% акций Alitalia, что заставит покупателя объявить оферту на выкуп всех акций. Небольшой итальянский конкурент Alitalia, авиакомпания Air One, и консорциум, включающий частную американскую фирму Texas Pacific, — два других претендента, принимающих участие в аукционе, хотя ни один из них еще не озвучил цену своего предложения. Аналитики говорят, что Аэрофлот и Alitalia вместе будут представлять собой страный союз, если принять во внимание их разнородный флот и разницу в правилах воздушных перевозок для России, страны, не входящей в ЕС.

Потенциал для сокращения расходов будет ограничен, поскольку между Москвой и главными итальянскими городами, Миланом и Римом, совершается мало рейсов, считает Оливьеро Бачелли, замдиректора центра исследований транспортной экономики Университета Боккони. Итальянский банк UniCredit, который поддерживает участие Аэрофлота в торгах, сообщил, что частью объединенной компании может стать один из европейских перевозчиков. Аналитики утверждают, что это сняло бы часть проблем. UniCredit не называл имен.

Итальянские СМИ сообщали о том, что давний партнер Alitalia, авиакомпания Air France, могла бы присоединиться к Аэрофлоту в этих торгах, но французский перевозчик на прошлой неделе опроверг какие-либо контакты с российской авиакомпанией. Air France последовательно отрицает любую заинтересованность в покупке акций Alitalia, пока итальянцы не выйдут из кризиса.

Lufthansa, еще одна авиакомпания, которую итальянские СМИ часто называют потенциальным покупателем, говорит, что Alitalia стоит слишком дорого, и опровергает свое скрытое участие в торгах при посредстве коммерческого партнера Air One. Так или иначе, если Аэрофлот выиграет торги, то авиакомпания получит доступ к более широкой сети и европейскому рынку, отмечают российские аналитики.

По мнению аналитиков Ренессанс Капитала, Alitalia продают со значительным дисконтом — за полвыручки, тогда как соотношение рыночной стоимости к продажам Аэрофлота составляет 1,5. Но все эти плюсы могут быть нивелированы отсутствием прибыльности Alitalia и затрудненными перспективами реструктуризации, полагают аналитики Deutsche

UFG. «Понятно, что Alitalia не может быть реструктурирована посредством простого увольнения кого-то из 18.000 сотрудников, поскольку тут же могут возникнуть проблемы с профсоюзами и политическим вмешательством», — говорится в исследовательской записке банка.

Несмотря на более тесное сотрудничество Италии и России, продажа национальной авиакомпании российскому перевозчику рано или поздно вызовет политическое противостояние из-за того, что Аэрофлот — иностранная компания, говорят некоторые аналитики. Итальянские политики, например, не хотят допустить, чтобы «стратегические» активы, принадлежащие компании Telecom Italia, попали в руки иностранных акционеров. «Когда акции компании уходят за рубеж, пропадает политическое влияние на эту компанию, — сказал Николо Нунциата, аналитик фирмы J&C Associati. — Это не вопрос престижа, это вопрос контроля».

Продажа любого количества акций российской госкомпании неизбежно поднимет вопрос о том, насколько эта сделка совместима с желанием итальянских властей освободить авиакомпанию от государственного контроля, сказал Бачелли. «Не имеет смысла продавать государственную итальянскую компанию российскому правительству, если целью сделки является передача авиаперевозчика в руки частного владельца», — заявил он. Reuters, 10.4.2007г.

— Министерство экономики и финансов Италии допустило российский «Аэрофлот» и итальянский Mediobanca к участию в торгах по продаже части государственного пакета акций национальной авиакомпании Alitalia. Такое решение принято после получения положительного заключения межведомственного консультационного Комитета по гарантии приватизаций.

«Аэрофлоту» разрешено выступить в союзе с финансовой группой Unicredit Banka Mobolare. Ранее к торгам по Alitalia были допущены также объединения AP Holding и MatlinPatterson Global Advisers.

Все претенденты могут представить до 16 апр. заявку на покупку, говорится в пресс-релизе министерства экономики и финансов Италии. Прайм-ТАСС, 9.4.2007г.

— ОАО «РЖД» и итальянская Finmeccanica подписали соглашение о сотрудничестве. Об этом говорится в сообщении РЖД. Соглашением предусмотрено сотрудничество двух сторон в области применения спутниковых технологий на железнодорожном транспорте, разработка концепции создания совместной системы управления и обеспечения безопасности движения поездов, а также совместная разработка и производство скоростного электропоезда для российских железных дорог.

Сотрудничество ОАО «РЖД» и Finmeccanica предполагает регулярный обмен группами специалистов, обучение специалистов РЖД применению радиолокационных спутниковых технологий и программных средств, проведение совместных семинаров и исследований в сфере внедрения спутниковых технологий на железнодорожном транспорте.

В рамках соглашения будет проведена реализация пилотного проекта по применению спутниковых технологий на железнодорожной линии Туапсе-Адлер. Согласно достигнутым договоренностям, Finmeccanica представит ОАО «РЖД» предварительный проект по разработке скоростного регионального поезда для Российских железных дорог со скоростью движения до 160 км/час и подготовит ценовое предложение

на партию 50 электропоездов. Стороны приняли решение создать рабочую группу для согласования технических требований, проектирования и изготовления скоростного подвижного состава в Российской Федерации. Прайм-ТАСС, 14.3.2007г.

— Через три года почти всю Италию из конца в конец, от Милана до Неаполя, можно будет пересечь на поезде за 5 часов, сообщил глава Итальянских железных дорог (Ferrovie dello Stato) Мауро Моретти (Mauro Moretti).

«Проект скоростных железных дорог реализован лишь наполовину: скоростное сообщение связывает между собой Неаполь и Рим, Рим и Флоренцию, а также Турин и Новару. Но к дек. 2009г. мы планируем завершить работы над скоростной железнодорожной веткой, соединяющей Милан с Болоньей и Болонью с Флоренцией, дотянем ветку из Турина до Милана, и тогда дорога из Рима в Милан будет занимать вместо нынешних четырех с половиной часов всего три, а из Неаполя в Турин можно будет попасть за пять с лишним часов», — объяснил Моретти. «Таким образом, — добавил он, — скоростная железнодорожная сеть общей длиной в 634 км. свяжет между собой 80% крупных городов страны».

Как пояснил глава итальянских железных дорог, особое внимание уделяется участку между Римом и Миланом: он соединяет между собой административную и деловую столицы страны, и по этому маршруту перемещаются многие тысячи пассажиров в день. Раньше многие предпочитали делать это на самолете, однако с введением новых скоростных поездов все больше путешественников делают выбор в пользу железной дороги.

«Уже сейчас мы сократили время в пути с шести часов до четырех с половиной, а из Неаполя в Рим вместо прежних двух часов можно попасть за 1 час 20 мин. Когда проект будет полностью завершен, время в пути составит 1 час 05 минут», — отметил собеседник агентства. «В дальнейшем, — продолжил Моретти, — мы планируем построить скоростную ветку между Миланом и Венецией. Сейчас поезд преодолевает это расстояние за три часа, а когда в 2013г. работы будут завершены, мы планируем сократить время в пути до двух часов».

Больше всего времени, объяснил глава итальянских железных дорог, поезда тратят на передвижение внутри крупных городов. Почти треть времени, уходящего на преодоление расстояния между Римом и Неаполем, уходит на то, чтобы выбраться с центрального римского вокзала Термини и попасть на центральный вокзал в Неаполе. Именно поэтому проект скоростного сообщения включает в себя, наряду со строительством железных дорог, возведение новых вокзалов. Скоростные поезда, идущие из Неаполя на север страны, с 2009г. будут делать остановку не на центральном вокзале в Риме, а на станции Тибуртина (Roma Tiburtina), расположенной в северо-восточной части города.

Точно так же поезда, следующие через Флоренцию, перестанут заезжать на центральный вокзал Санта-Мария-Новелла (Firenze Santa Maria Novella), а начнут останавливаться на специально спроектированном вокзале Бельфьоре (Firenze Belfiore). Конкурс на строительство этого вокзала выиграл всемирно известный британский архитектор Норман Фостер (Norman Foster). Планируется, что к 2010г. он будет завершен.

Другая архитектурная звезда — британка иранского происхождения Заха Хадид (Zaha Hadid) будет

строить новый вокзал в Неаполе под названием Афрагола (Napoli Afragola). Работы уже начались в прошлом июле, и к след.г. новый неаполитанский вокзал должен быть готов. Параллельно капитальный ремонт с реконструкцией проводится и на старом центральном вокзале Неаполя. С прошлой осени реконструируется центральный вокзал (Stazione Centrale) в Милане. Эти работы должны закончиться к 2008г. Когда в строй будет введена скоростная железнодорожная ветка, поезда смогут прибывать на вокзалы, не менее современные и удобные, чем римский Термини, реконструированный к началу нового тысячелетия.

По словам Моретти, скоростное сообщение не только облегчит жизнь бизнесменам, но и порадует туристов: они смогут тратить меньше времени на дорогу и, соответственно, больше времени на достопримечательности. Введение скоростных линий изменяет образ жизни в стране: проведенные по инициативе железных дорог социологические исследования показали, что многие жители Неаполя, получив работу в Риме, решают не переезжать в другой город (где выше цены на жилплощадь), а оставаться в своем городе, курсируя между домом и офисом на поезде. РИА «Новости», 12.3.2007г.

— 11 компаний проявили интерес к приватизации итальянской национальной авиакомпании Alitalia, сообщило министерство экономики и финансов Италии. По словам министра экономического развития Пиерлуиджи Берсани, потребуется еще два месяца, чтобы определить победителя тендера на приватизацию контрольного пакета акций компании (30%), принадлежащего итальянскому государству в лице министерства экономики и финансов. Один из претендентов, бизнесмен Паоло Альцараки из компании Wonders & Dreams UK сообщил, что он намерен приобрести весь контрольный пакет акций и не собирается увольнять персонал Alitalia в случае его победы на тендере. «Персонал Alitalia — это единственная ценность компании», — сказал П.Альцараки.

Глава правительства Италии Романо Проди заявил, что он «оптимистично смотрит на процесс приватизации, так как условия тендера были прозрачными и понятными и он уже дал первые результаты». «Надеюсь, теперь это перерастет в конкретные предложения со стороны заинтересованных компаний», — сказал Р.Проди. В последующие дни министерство экономики и финансов Италии должно будет принять решение о том, кто примет участие в следующем этапе приватизации Alitalia Прайм-ТАСС, 30.1.2007г.

— Правительство Италии получило 11 заявок от потенциальных покупателей разорившейся авиакомпании Alitalia, однако среди них нет Air France, и вряд ли все претенденты дойдут до финальных этапов продажи. Основной интерес проявили фонды, спекулирующие на покупке контрольных пакетов акций и надеющиеся на восстановление операций компаний, в данный момент теряющей 1,0 млн. евро в день из-за проблем с персоналом и высоких цен на нефть. В то же время среди претендентов есть второй по величине банк Италии UniCredit. Неликвидные акции Alitalia выросли более чем на 3% в начале сессии. «Крупных компаний нет, и это невесело. Но у нас есть список потенциальных покупателей, что несколько скрашивает ситуацию. Это эмоциональная реакция», — сказал один из дилеров в Милане.

Лидер европейского рынка авиаперевозок Air France-KLM, долгое время являвшийся партнером

итальянской авиакомпании, не выразил интереса к ее покупке до назначенного на 20.00 МСК в понедельник крайнего срока. Министр транспорта Италии Алессандро Бьянчи сообщил, что Air France все еще может присоединиться к аукциону. «На этом этапе, полагаю, оставаться в стороне — самое мудрое решение (для Air France), они хотят посмотреть, что произойдет», — сказал министр газете La Stampa в интервью, опубликованном во вторник под заголовком «Air France придет». Правительство Италии владеет 49,9% акций Alitalia и хочет продать 30,1% из них, что заставит покупателя сделать предложение о выкупе всех акций авиакомпании. Reuters, 30.1.2007г.

— Истек срок подачи заявок на участие в приобретении контрольного пакета акций национального итальянского авиаперевозчика Алиталия. Как передает агентство Ansa, всего было подано 2 заявки. Первый проект приватизации Алиталии представил инвестиционный фонд Management & Capitali, принадлежащий одному из крупнейших итальянских предпринимателей — Карло Де Бенедетти (Carlo De Benedetti). Фонд намерен приобрести акции компании совместно с еще несколькими международными компаниями, с одним из ведущих инвестиционных банков мира Goldman Sachs.

Заинтересованность в Алиталии проявил итальянский финансист Паоло Алазраки (Paolo Alazraki) совместно с банком Merrill Lynch. Алазраки желал бы приобрести весь пакет акций, находящийся в настоящий момент в распоряжении государства, то есть 49,9%, тогда как тендер проводился на выкуп 31% акций с последующей реструктуризацией компании.

Алиталия закончила 2006г. с чистым убытком в 380 млн. евро. Прошлой осенью, когда стало ясно, что авиакомпания находится в глубоком кризисе, правительство приняло решение отдать контрольный пакет акций в частные руки. Условием участия в конкурсе являлось предложение плана глобальной реструктуризации компании. Ранее обсуждалась возможность международного стратегического партнерства, прежде всего с авиакомпанией Air France, с которой Алиталия входит в один альянс — SkyTeam.

Представители Алиталии официально сообщили, что со стороны Air France никаких предложений не поступало; более того, представитель этой авиагруппы некоторое время назад объявил о своем выходе из совета директоров Алиталии. Представители Air France, со своей стороны, отметили сегодня, что намерены «продолжать развивать партнерство с Алиталией в рамках Sky Team».

Итальянский премьер Романо Проди, находящийся в эфиопской столице Аддис-Абебе, где он принимает участие в саммите Африканского союза, заявил, что вполне доволен результатами тендера. РИА «Новости», 29.1.2007г.

— Rothschild работает над созданием консорциума инвесторов с целью покупки доли в авиакомпании Alitalia, которую итальянское правительство выставляет на продажу, сообщил «Рейтер» во вторник источник, близкий к Rothschild, подтверждая сообщения СМИ.

На вопрос о том, пытается ли инвестиционный банк сформировать консорциум для покупки доли в Alitalia, источник сказал: «Да». Правительство Италии, которому принадлежит 49,9% Alitalia, начало принимать заявки на покупку по меньшей мере 30,1% авиакомпании. Сбор предложений продлится до 29 янв. Reuters, 9.1.2007г.

— Итальянские власти открыли тендер на продажу госавиаперевозчика Alitalia, надеясь, что частные инвесторы смогут исправить положение в убыточной компании. Италия предлагает как минимум 30,1% акций и всю долю минфина в 49,9% до 29 янв. 2007г., сообщил минфин. В качестве одного из условий участия в тендере заинтересованным сторонам необходимо располагать капиталом в размере как минимум 100 млн. евро.

Подробные требования к покупателям будут опубликованы позднее. Согласно итальянскому законодательству, если покупатель приобретает 30% акций компании, он должен выступить с предложением о приобретении остальных имеющихся в обороте акций. Alitalia с рыночной капитализацией в 1,37 млрд. евро не может достичь операционной прибыли в последние 5 лет. Аналитики говорят, что потенциальными покупателями могут стать такие конкурирующие авиаперевозчики, как Air One, а также Air France KLM. Reuters, 28.12.2006г.

— Сотрудники итальянской авиакомпании Alitalia сегодня намерены провести масштабную забастовку, выступая против приближающейся приватизации, в ходе которой правительство Италии надеется найти партнера, способного вернуть компанию к прибыли. Забастовка не повлияла на утренние рейсы, поскольку работники соблюдали правило так называемого «защищенного периода», длящегося до 12.00 МСК. В дальнейшем в течение дня ожидаются отмены и задержки рейсов, однако Alitalia сообщила, что пока не может сообщить никаких подробностей относительно графика полетов. Также сегодня планировалась 24-часовая забастовка итальянских транспортных компаний, однако она была отменена, после того как вчера вечером правительство согласилось по требованию профсоюзов увеличить долю расходов на транспорт в бюджете-2007.

В начале декабря минфин Италии объявило, что собирается продать 30,1% Alitalia, надеясь найти покупателя, который сможет возродить убыточную компанию. Одним из основных претендентов на покупку считается франко-голландская авиакомпания Air France KLM. СМИ сообщали о том, что две компании ведут переговоры о слиянии, однако Air France опровергла эти слухи, сообщив, что возможность слияния будет рассмотрена только если Alitalia вернется к прибылям. Reuters, 15.12.2006г.

— Работники авиакомпании Alitalia сегодня проводят суточную забастовку в знак протеста против планов правительства приватизировать национального авиаперевозчика. Полного паралича транспортной системы Италии удалось избежать только потому, что в четверг вечером профсоюзы работников общественного транспорта отменили запланированную на сегодня забастовку служащих метро, автобусов и трамваев.

Многие рейсы Alitalia, в т.ч. между Миланом и Санкт-Петербургом, уже отменены. В последние два года персонал «Алиталии» регулярно проводит забастовки, протестуя против политики руководства компании, переживающей хронические финансовые трудности. Профсоюзы опасаются, что приватизация и меры экономии приведут к массовым увольнениям.

Забастовка работников общественного транспорта была отменена в последний момент после того, как правительство, региональные власти и транспортные компании выделили 230 млн. евро для повышения зарплаты служащим на 100 евро в месяц. Прайм-ТАСС, 15.12.2006г.

— Итальянская авиакомпания Alpi Eagles начала выполнять полеты в Москву в аэропорт «Домодедово». Об этом сообщает пресс-служба группы «Ист-Лайн» — управляющей компании «Домодедово». Рейсы авиакомпании Alpi Eagles совершаются по маршруту Бари-Москва-Бари 2 раза в неделю по средам и воскресеньям на 98-местном воздушном судне Fokker-100.

Как отмечается в сообщении, авиакомпания планирует увеличить количество рейсов и направлений после получения необходимых согласований авиационных властей РФ. Аэропорт «Домодедово» стал по итогам 2005г. крупнейшим аэропортом московского авиаузла, пассажиропоток аэропорта составил 13,960 млн.чел. Прайм-ТАСС, 7.12.2006г.

— Минфин Италии объявило во вторник о намерении продать 30,1% авиакомпании Alitalia. На прошлой неделе представители правительства сообщили, что минфин намерен продать половину своей 49,9% доли с целью привлечения нового партнера для спасения убыточного авиаперевозчика. Теперь же правительство выступило с предложением продать больший пакет, поскольку в соответствии с действующими нормами покупатель 30% акций должен будет сделать предложение акционерам Alitalia о выкупе остальных акций в обращении за деньги. Минфин также сообщил, что продаст все свои конвертируемые облигации в Alitalia. Тендерное предложение будет опубликовано до конца года, а выбор финансового советника продажи уже начался. Reuters, 5.12.2006г.

— Итальянское правительство объявило в пятницу о решении объявить международный тендер на продажу крупной доли в национальной авиакомпании «Алиталия». Как говорится в сообщении канцелярии совета министров, продажа акций пройдет посредством прямого и открытого конкурса.

Министерство экономики владеет 49,9% акций «Алиталии». Секретарь совета министров Энрико Летта (Enrico Letta) заверил, что «государство не намерено выходить из компании, его доля сократится и будет составлять 30%», передает агентство Agf. «Выбор потенциальных покупателей будет производиться с учетом общего уровня предложения (в частности, уровня занятости, уровня предложенных услуг, покрытия территории), а также экономических параметров предложения и тщательного анализа бизнес-планов, которые должны быть составлены с учетом необходимости оздоровления, развития и повышения успешности компании», — поясняется в документе. «Это решение было принято в соответствии с выраженным правительством намерением поставить на первый план поиск стратегических международных партнерств для «Алиталии», — сказано в документе, в котором также уточняется, что «окончательное решение относительно будущего «Алиталии» будет принято до конца янв. 2007г.».

Руководство самой авиакомпании склоняется к заключению стратегического партнерства с французской «Эр Франс» (Air France), с которой «Алиталию» объединяет и международный альянс «Скай Тим» (Sky Team). Необходимость в реформах и поиске международных партнеров для «Алиталии» вызвана тяжелым финансовым положением компании, заканчивающей 2006г. с дефицитом бюджета в 900 млн. евро. РИА «Новости», 1.12.2006г.

— Общенациональная 24-часовая забастовка работников общественного транспорта началась сегодня в Италии.

Бастующие протестуют против условий трудового договора. В частности, их не устраивают заработная плата, график и условия работы. Они также требуют выделить средства на улучшение технического состояния общественного транспорта.

Это уже третья за год акция протеста, организованная профсоюзами работников транспорта. Участники акции предупреждают, если их условия и на этот раз не будут приняты, они проведут еще ряд акций протеста.

В Риме общественный транспорт будет работать сегодня лишь в начале и по окончании рабочего дня. Прайм-ТАСС, 1.12.2006г.

— Крупнейшая в Италии авиатранспортная компания Alitalia подготовила в сентябре т.г. доклад, в котором ее шансы на выживание ставятся в прямую зависимость от реорганизации правительством воздушного транспорта страны и фактически признается фиаско последней реструктуризационной программы данной компании. Указанный доклад был подготовлен к выступлению президента Alitalia перед транспортным комитетом итальянского парламента.

В докладе подчеркивается, что Alitalia не может получать прибыль даже от уже инвестированного капитала и что в дальнейшем положение может еще более ухудшиться из-за нарастающей конкуренции со стороны малобюджетных воздушных перевозчиков. Эти откровения контрастируют с благоприятными прогнозами, представленными компанией в пред.г., когда она с помощью государства увеличила свой капитал на 1 млрд. евро.

Известно, что 49% акций Alitalia принадлежит государству и что 2г. назад она начала осуществлять план реструктуризации. Однако в сентябре т.г. компания разочаровала своих инвесторов, сообщив о том, что ее убытки в I пол. 2006г. возросли со 124,7 млн. до 221,5 млн. евро. Выразили недовольство и профсоюзы, которые обвинили во всех неудачах действующего президента Alitalia, возглавляющего компанию последние 2,5г. С выводами профсоюзов согласились по меньшей мере два министра правительства, которые высказались за отставку президента Alitalia.

Котировки акций Alitalia упали за год на 10%, и аналитики не предвидят заметных позитивных изменений в будущем. По заявлению инвестиционного банка Dresdner Kleinwort, убытки Alitalia оказались более значительными, чем предсказывалось. Между тем часть вины за плохие результаты компания возлагает на иностранных конкурентов, получающих, по ее заявлению, преференциальный режим на итальянских маршрутах, а также на профсоюзы, которые, как считает Alitalia, могут намеренно мешать ее реструктуризации.

По мнению Alitalia, воздушному транспорту Италии необходима дальнейшая консолидация, которая расширит выбор для потребителей и будет гарантировать ведущую роль главной авиатранспортной компании страны в будущих международных воздушных альянсах.

Компанию Alitalia часто называют кандидатом на присоединение к франко-голландской группе Air France KLM, но последняя заявляет, что для этого итальянской фирме нужно сначала обеспечить устойчивое продвижение к «выздоровлению». БИКИ, 16.11.2006г.

— Служащие итальянской авиакомпании Alitalia вновь объявили сегодня забастовку. С 12.30 до 16.30 по местному времени (с 14.30 до 18.30 мск) отменены почти все внутренние и международные рейсы. Ини-

циатором стачки стал автономный профсоюз транспортников.

В римском международном аэропорту им. Леонардо да Винчи (Фьюмичино) и в административном комплексе авиакомпании уже начались стихийные митинги и собрания работников наземных служб и диспетчеров. Они требуют пересмотра коллективного договора и вмешательства правительства с целью спасения Alitalia от банкротства.

Источники в профсоюзах не исключают, что забастовка может затянуться на несколько дней. Работники итальянской авиакомпании уже проводили 24-часовую забастовку 7 сент. Тогда были отменены в общей сложности 179 рейсов: 105 внутренних и 74 международных. Бастующие требовали внесения изменений в условия контрактов. До этого персонал Alitalia бастовал в янв. 2006г. Тогда стачка растянулась на 8 дней, поскольку по очереди отказывались от работы различные категории служащих — от авиадиспетчеров до сотрудников наземных технических служб. Прайм-ТАСС, 18.9.2006г.

— Сотрудники общественного транспорта ряда крупных городов Италии проводят сегодня 24-часовую забастовку. Они бастуют в связи с непродлением контракта по трудоустройству, истекшего в дек. 2005г. Бастующие требуют также индексации зарплаты в соответствии с ростом инфляции и дополнительных социальных гарантий.

На встрече министра транспорта Италии Алессандро Бианки с представителями профсоюзов достигнуто соглашение о продлении контракта. По словам А.Бианки, «были найдены средства для обеспечения финансового покрытия второго экономического двухлетия и продления контрактов. В ближайшие дни должны состояться встречи для их письменного утверждения». Несмотря на заверения министра, акции протеста все же состоятся в Риме, Милане, Неаполе, Турине, Генуе, Флоренции, Бари. Прайм-ТАСС, 15.9.2006г.

— К концу 2006г. на все вещи, сдаваемые в багаж в миланском международном аэропорту «Мальпенса», помимо обычной этикетки, станут наклеивать специальные микрочипы, благодаря которым перемещения чемоданов по аэропорту станет легко отслеживать. «Система уже находится в экспериментальной фазе, и к концу этого года мы ее запустим. Таким образом, мы сможем следить за перемещениями каждого чемодана, что позволит свести к минимуму число теряющихся чемоданов», — сообщила Карла Фоссати (Carla Fossati), пресс-атташе компании Sea, управляющей миланскими аэропортами. Она подчеркнула, что в мире пока имеется только 3 аэропорта, готовых к введению системы микрочипов. Помимо «Мальпенсы», это лондонский Хитроу, а также международный аэропорт Гонконга.

Фоссати объяснила, что сейчас в «Мальпенсе» микрочипы наклеиваются на пластиковые поддоны, на которые грузится багаж при регистрации, однако эффективность системы многократно возрастет, когда отслеживаться станут именно чемоданы, а не поддоны. «Разумеется, это не дает стопроцентной гарантии: этикетка, на которой находится устройство, может отклеиться, в таком случае «Мальпенса» не несет ответственности. Это не защищает от задержек: если самолет опоздал и на погрузку багажа осталось мало времени, может получиться так, что чемодан вылетит только следующим рейсом. Зато если система работает, багаж удастся подавать на транспортеры уже через 3 минуты после остановки самолета у терминала», — утверждает представительница компании.

Сейчас багаж в «Мальпенсе» поступает на транспортеры в среднем через 20-25 минут, однако в пиковые периоды, например, в конце августа, когда у большинства итальянцев заканчиваются отпуска, пассажирам подчас приходилось ждать своего багажа по 50 минут, а то и по полтора часа. Статистика, обнародованная Ассоциацией европейских авиакомпаний, гласит, что в настоящий момент в Милане из 1000 чемоданов теряется 35 (в Хитроу — 44,9, во Франкфурте — 41, в парижском аэропорту Шарль-де-Голль — 40,4). РИА «Новости», 4.9.2006г.

— Известный итальянский скульптор и художник Нино Уккино (Nino Uccino) представил альтернативный проект переправы через Мессинский пролив, которая должна соединить Сицилию с континентом, под названием «Мост культуры». «Вообще, я противник строительства моста через Мессинский пролив, особенно в том виде, в котором он предложен сейчас», — сказал Уккино. — Речь идет о строительстве громадной бетонной дороги над водой, которая нанесет серьезный ущерб природе». «Мост, раз уж решено его построить, должен стать Вавилонской башней III тысячелетия. К его созданию нужно привлечь лучших художников современности из разных стран мира, прежде всего из Средиземноморья, — считает Уккино. — На мосту, помимо гостиниц, офисов и ресторанов, можно открыть музеи. Художественное оформление каждого из участков моста я хотел бы поручить кому-то из величайших мастеров кисти и резца».

Уккино хочет использовать при строительстве моста новый подход. Он предлагает искусственно нарастить побережье с обеих сторон Мессинского пролива, вынеся два пилона моста далеко вперед, навстречу друг другу. Это позволит существенно снизить их высоту, которая по существующему проекту равна 382 м. За счет такого решения сооружение будет выглядеть изящнее и станет устойчивее к землетрясениям. Это немаловажно, учитывая близость действующего вулкана Этны и сейсмическую активность в регионе, считает скульптор. «Мы, итальянцы — наследники Джотто, Микеланджело, Леонардо и других великих мастеров прошлого — и должны прежде всего думать о культуре и ее развитии. Этому должно послужить строительство моста», — сказал собеседник.

Идея строительства моста через Мессинский пролив возникла в Италии еще в середине 60гг. Первый международный конкурс на создание проекта моста объявила в 1968г. итальянская дорожно-строительная компания Anas. Победил проект, предусматривающий строительство крупнейшего в мире подвесного однопролетного моста. Согласно новому проекту моста, который был разработан инженерами из Дании и Канады, длина центрального пролета составит 330 м., а ширина превысит 60 м. Автомобили смогут двигаться в три ряда в каждом направлении, а встречные потоки разделит двухколейная железная дорога.

Пропускная способность моста составит 144 тыс. автомобилей и 200 железнодорожных составов в сутки. Конструкция сможет выдержать землетрясение силой 7,1 балла по шкале Рихтера и ветер скоростью до 216 км/ч. Правительство Сильвио Берлускони включило мост через Мессинский пролив в список приоритетных национальных проектов в области строительства. Однако с приходом к власти в апр. 2006г. премьер-министра Романо Проди дискуссии о необходимости строительства разгорелись с новой силой. Противники проекта считают, что на юге Италии хватает других неотложных дел, требующих финансирования. Чаше других упоминается план ре-

конструкции автомагистрали, соединяющей южные области с центром страны. Резкой критике подвергли проект и представители движения «зеленых». Тем не менее, мост остается единственным национальным проектом, профинансированным полностью. Стоимость строительства моста через Мессинский пролив оценивается в 4,9 млрд. евро. РИА «Новости», 8.8.2006г.

— Итальянские таксисты со вторника прекратили продолжавшиеся четыре дня акции протеста и вернулись к нормальной работе. Переговоры представителей профсоюзов с министром экономического развития Пьерлуиджи Берсани, автором пакета либерализационных мер, включавших себя, в частности, упрощение получения лицензий на такси, наконец, увенчались успехом. Берсани заявил, что переговоры завершились «ничьей, которая его вполне устраивает. Потому что я сторонник равноправных соглашений, если они хороши, полезны и дают возможность изменить положение».

Однако в действительности правительство пошло на уступки: оно отказалось от возможности выдавать одну лицензию на две машины; коммуны лишились предполагавшейся в первой редакции декрета возможности проводить тендеры на новые лицензии в любой момент. Теперь тендеры смогут объявляться только «в случае, если того потребует ситуация»: тогда придется созвать совещание между представителями профсоюзов и администрации и составить «программу развития», в которой будет подробно расписано, на сколько машин сможет увеличиться парк такси в том или ином городе.

В новой редакции декрета осталась возможность использовать одно и то же такси в три смены, если на помощь его владельцу решат прийти члены семьи.

Сейчас в Риме насчитывается 2,1 такси на 1000 жителей, а в Милане — 1,6. Римский показатель в 4 раза ниже, чем в Лондоне, и в 4,5 раза, чем в Барселоне. Неудивительно, что многие политики поддержали декрет Берсани, заявив, как это сделал мэр Рима Вальтер Вельтронни, что «служба такси не функционирует, и это объективный факт».

Тем не менее, у таксистов, которые покупали свои лицензии за 25-30 тыс. евро, ради чего оформляли кредиты и выплачивали долги, упрощение процедуры вызвало бурный протест. Они бастовали пять дней после того, как текст декрета был опубликован.

После краткой переговорной паузы акции протеста возобновились — они продлились четыре дня под непрерывные жалобы туристов, вынужденных пользоваться общественным транспортом, в котором многие просто не ориентируются. Кроме того, белые машины перегораживали центральные площади в Риме, Неаполе, Милане, Турине и Генуе, затрудняя таким образом жизнь и тем, кто пытался проехать на собственной машине или на автобусе. Наиболее тяжелая ситуация была в Риме, куда съехались протестующие со всей страны. К утру вторника все участники акций протеста разъехались по домам, а декрет в новой версии будет, как обещали в минэкономразвития, внесен на голосование в сенат (верхнюю палату парламента) в течение сегодняшнего дня. РИА «Новости», 18.7.2006г.

— На первом пути римского вокзала Термини (Stazione Termini) демонстрируется новый скоростной поезд, сконструированный компанией Siemens. К 2009г., когда будет завершен проект строительства скоростной железной дороги, состав, носящий название «Воларо» (Volago), сможет преодолевать рас-

стояние между Римом и Миланом (более 500 км.) за 140 мин. вместо нынешних пяти часов.

Новый состав, рассчитанный на 480 чел., будет гораздо удобнее, чем нынешние скоростные поезда: все сиденья (просторные и удобные) будут поворачиваться перед отправлением так, чтобы каждый пассажир сидел по ходу поезда; с каждого места можно будет подключить к сети компьютер и выйти в интернет. В хвосте состава оборудован конференц-зал на 7 чел. Кроме того, пассажиры смогут смотреть также и в заднее окно — такого в поездах раньше не было. На испанских железных дорогах этот состав уже решено было взять на вооружение. РИА «Новости», 5.7.2006г.

— Забастовка римских таксистов, перекрывших центральную площадь Венеции, привела к серьезным затруднениям городского движения. На работу не вышли водители такси и в других г.г.Италии, в т.ч. Неаполе, Генуе, Милане, Турине, Флоренции. Итальянские таксисты таким образом выражают протест против предложенных правительством Романо Проди мер по либерализации сферы услуг. Они затрагивают интересы юристов, аптекарей, работников общественного транспорта и таксистов, которые первыми отреагировали на предложения правительства. Реформа предусматривает увеличение числа лицензий на такси, что приведет к повышению конкурентоспособности и, в конечном счете, падению тарифов на перевозки.

В планы правительства Италии, которое заявляет, что будет продолжать реформы, несмотря на протесты, входит либерализация целого ряда отраслей — от энергетического рынка до общественных служб. Больше всего от забастовки таксистов страдает туристы и гости итальянской столицы. В наиболее сложном положении оказались пассажиры, прилетевшие в столичный аэропорт «Фьюмичино», где с трудом находят такси. Всеобщая забастовка таксистов в Италии запланирована на 11 июля. Прайм-ТАСС, 4.7.2006г.

— Национальная организация гражданской авиации Италии (Енас) объявила о том, что все авиакомпании, по вине которых задержатся вылеты рейсов, теперь будут наказываться штрафом от 1 до 50 тыс. евро в зависимости от ситуации. Как сообщили представители Енас, подобное решение принято для того, чтобы сократить до минимума неудобства, с которыми довольно часто сталкиваются авиапассажиры. Первой жертвой нововведения пала Alitalia, отменившая рейс Рим-Генуя. Сейчас комиссия Енас решает, какой штраф выписать этой авиакомпании. Однако кому пойдут деньги провинившихся — пассажирам, госказне или Национальной организации гражданской авиации — не уточнялось. РИА «Новости», 23.6.2006г.

— В реконструкцию Харьковского аэропорта готова инвестировать 100 млн. евро итальянская компания. Как сообщил на пресс-конференции 19 июня начальник областного управления внешнеэкономических связей и европейской интеграции Виктор Коваленко, скорее всего, итальянцы и станут главным инвестором реконструкции аэропорта. По словам Виктора Коваленко переговоры также велись с французскими и российскими предприятиями, однако конкретное предложение поступило только из Италии.

«Будет проведена реконструкция взлетных полос и установлено новое оборудование для обслуживания рейсов с прицелом на превращение Харьковского аэропорта в пункт посадки самолетов при трансатлантических перелетах. В скором времени планируется

визит руководителей компании в Харьков для переговоров с областными и городскими властями. Переговоры начнутся в течение месяца», — отметил Виктор Коваленко. Говоря об инвестиционном климате в области в целом, начальник областного управления внешнеэкономических связей и европейской интеграции подчеркнул, что Харьковская обл. теряет иностранные инвестиции из-за нестабильной политической ситуации в стране. В частности, в I кв. этого года сумма иностранных инвестиций составила 13 млн.долл., что почти в 2 раза меньше, чем за такое же время в пред.г. Основной причиной уменьшения суммы инвестиций Виктор Коваленко считает парламентские выборы. ИА Regnum, 20.6.2006г.

— Всеобщая 24-часовая забастовка работников общественного транспорта проводится сегодня в Италии. По всей стране остановились автобусы, троллейбусы и трамваи, не функционирует метро. Профсоюзы и участники акции требуют обновления контракта по трудоустройству, истекшего 5 мес. назад, а также повышения зарплаты в среднем на 111 евро в месяц. Транспортные компании ссылаются на отсутствие средств и утверждают, что обновление контракта пока невозможно. Работники общественного транспорта будут обеспечивать передвижение по городу лишь в часы «гарантированного обслуживания», которые совпадают с часами пик. Например, в итальянской столице городской транспорт будет действовать с начала своего рабочего дня до 8.30 и с 17.00 до 20.00. Прайм-ТАСС, 19.5.2006г.

— Новое правительство Италии намерено пересмотреть некоторые крупные проекты предшественников по развитию транспорта в стране, и откажется от осуществления строительства моста через Мессинский пролив. Это вытекает из бесед с журналистами новых министров транспорта Алессандро Бьянки и охраны окружающей среды Альфонсо Пекораро Сканио.

Мост через Мессинский пролив — «самый бессмысленный и опасный строительный проект, который представлялся за последние сто лет», сказал новый глава транспортного ведомства Италии. Отметив, что правительство не намерено его осуществлять, он подчеркнул, что такая позиция «выработана уже давно». Его коллега, ответственный за охрану окружающей среды, также коснулся этого проекта: «Стимулировать экономику надо черед полезны программы, а не фараоновские задумки вроде моста через Мессинский пролив».

Прежнее правительство планировало построить это гигантское сооружение, которое должно было соединить с континентом остров Сицилия. Оно не оказалось от проекта, хотя Европейский Союз после тщательного изучения не согласился его финансировать и не стал включать в перечень европейских планов развития транспорта.

Более осторожно министры высказывались относительно другой транспортной программы, вызвавшей в Италию полемику в последние месяцы. Речь идет о строительстве высокоскоростной железной дороги, которая должна соединить соответствующую французскую сеть с Турином на северо западе Италии. Маршрут этой дороги вызвал бурные протесты жителей на одном из предполагаемых участков прохождения полотна, они блокировали строительные работы.

А.Бьянки отметил, что оценка этой проблемы будет проведена с учетом мнений всех сторон, и принято сбалансированное решение. А.Пекораро Сканио

сказал, что обязательно будет учитываться мнение населения. Interfax, 18.5.2006г.

— Забастовка работников общественного транспорта, вторая в этом году, проводится сегодня в Италии. В рамках объявленной профсоюзами акции на 8 часов останутся автобусы, трамваи и поезда метро. На этот раз транспортники требуют повышения заработной платы. Профсоюзы были вынуждены пойти на такой шаг после отказа ассоциации, объединяющей все компании общественного транспорта (АССТРА), вернуться за стол переговоров и обсудить проблемы, которые лишь «отчасти касаются финансов», говорится в распространенном заявлении профсоюзов. В тоже время АССТРА призывает профсоюзы отказаться от проведения акции и обсудить накопившиеся проблемы. 5 марта работники общественного транспорта уже проводили забастовку в связи с проблемами заключения коллективного договора. Речь шла о недостаточной безопасности движения транспорта. Машинисты требовали установки дополнительного оборудования в поездах и на линиях, замены устаревших приборов. Прайм-ТАСС, 28.4.2006г.

— В среду Европейская комиссия решила запустить процедуры по устранению нарушений в отношении нескольких государств-членов, чтобы убедиться, что они выполняют требования законодательства внутреннего рынка ЕС.

В сфере страхования Комиссия, как она сама сообщила, решила послать Италии дополнительное официальное требование внести изменения в ее законодательство относительно страхования гражданской ответственности водителей транспортных средств перед третьими сторонами, чтобы обеспечить страховое возмещение всем категориям пострадавших во всех регионах Италии.

Эти требования носили форму «обоснованного заключения», которое является второй стадией процедуры устранения нарушений, изложенной в статье 226 соглашения Европейской комиссии. Если в течение двух месяцев Комиссия не получит удовлетворяющий ее ответ, она может передать дело на рассмотрение Европейского суда.

В области государственных закупок Комиссия решила послать официальное письмо Франции, запросив информацию о выполнении решения Европейского суда относительно французского законодательства по оказанию консультационных услуг, связанных с крупными строительными проектами.

В сфере корпоративного права Комиссия попросила Кипр и Чешскую республику предоставить информацию о выполнении требований отдельных директив ЕС.

Эти запросы имели форму официальных уведомлений, которые являются первой стадией процедуры устранения нарушений, изложенной в статье 226 соглашения Европейской Комиссии. Если в течение двух месяцев Комиссия не получит удовлетворяющий ее ответ, то она может послать официальное требование внести изменения в законодательство в форме обоснованного мнения.

Комиссия закрыла дело против Греции относительно ее правил, предполагающих обязательное членство в Национальной ассоциации страховщиков Греции для компаний, которые оказывают услуги по страхованию транспортных средств. Offshore.SU, 28.4.2006г.

— Сооружение третьей линии метро начнется в Риме 2 или 3 мая. Такие даты назвал советник рим-

ской мэрии по транспорту Мауро Каламанте (Mauro Calamante). В компании Roma Metropolitana, отвечающей за строительные работы, подтвердили эти даты. «Даты, названные советником по транспорту, соответствуют действительности», — сказали в пресс-службе компании. Копать будут сразу в двух направлениях, сооружая одновременно четыре туннеля. «Первый участок новой линии, линии С, длиной в 7 км., будет готов к 2010г.», — пообещали в Roma Metropolitana. Этот первый участок из 9 станций протянется от станции San Giovanni вблизи базилики Сан-Джованни-ин-Латерано до станции Alessandrino на юго-востоке итальянской столицы.

Общая длина линии после завершения работ, т.е. в 2013г., составит 25,5 км. Из них 17,6 придется на туннели, а 7,9 — на надземные пути. Планируется сооружение 30 станций. Станции метро появятся в таких важных для туриста точках исторического центра, как площадь Арджентина (Largo Argentina) рядом с Пантеоном. Метро будет и на площади Венеции, представляющей собой важнейший транспортный узел. Приезжающим в Рим эта площадь знакома не только по дюжине автобусных остановок, но и по гигантскому беломраморному Алтарю Отечества, известному как «Пишущая машинка» и видному едва ли не со всех точек центра города.

Поскольку в этих точках сохранились постройки древнеримских времен, предполагается, что станции станут одновременно и археологическими музеями. В музей превратится и станция линии В, находящаяся рядом с Колизеем: там будет осуществляться пересадка на линию С, а также выход к Форуму. Весь район вокруг этой станции собираются привести в порядок; возможно, его сделают полностью пешеходным, чтобы Форум, как и 2 тыс. лет назад, превратился в живую часть города. РИА «Новости», 8.4.2006г.

— Пермский край совместно с автономной областью Фриули-Венеция Джулия (Италия) намерен реализовать проект «река-море». Суть проекта в том, чтобы организовать грузоперевозки водным транспортом из Прикамья в Италию. Об этом на встрече с итальянской делегацией, которая состоялась 7 апр. в Перми, заявил губернатор Пермского края Олег Чиркунов.

«Реализовывать проекты — задача бизнеса, мы же должны найти только общие точки. В ходе встречи с итальянскими коллегами мы их нашли. Крупные пермские грузоотправители уже приобретают активы водного транспорта, а это главный показатель того, что скоро этот рынок оживет», — заявил Чиркунов. В свою очередь региональный министр по европейским и международным связям автономной области Фриули-Венеция Джулия Франко Якоп отметил, что в перспективе в рамках проекта будут построены два терминала — в порту Фриули-Венеция Джулия и в Перми.

7 апр. в Перми было подписано соглашение о сотрудничестве в торгово-экономической, научно-технической и культурной областях между администрацией Пермской обл. и правительством автономной области Фриули-Венеция-Джулия (Италия). ИА Regnum, 8.4.2006г.

— В одном из районов Рима пытаются бороться с автомобильными пробками, предлагая жителям подвозить друг друга. Акция называется «сделай свою машину общей». Действует она следующим образом: все желающие могут записаться в базу данных на муниципальном сайте, указав свои маршруты, номер

телефона, адрес и предпочтения относительно будущих пассажиров (возможность курить в машине, брать с собой маленьких детей и животных и т.п.). То же самое можно сделать посредством бесплатного телефонного звонка по номеру, предоставленному мэрией.

На составление базы данных отводится две недели. После этого любой желающий сможет бесплатно пользоваться помощью своих соседей по району, чтобы доехать до работы, вокзала или школы. Тем, кто согласится предоставить свои автомобили в распоряжение соседей, мэрия обещает специальную карточку, по которой отзывчивые граждане смогут получать в своем районе скидки в магазинах, спортивных залах, кинотеатрах и супермаркетах. РИА «Новости», 23.3.2006г.

— В Риме в апреле начинаются строительные работы по сооружению третьей линии метро, сообщили в пресс-службе городской мэрии. «В апреле начнутся работы на первом участке строительства; к 2011г. по нему смогут проехать первые поезда. Для того чтобы полностью завершить строительство линии С, потребуется еще 2г.», — утверждает пресс-служба. Первый участок линии С, от станции San Giovanni вблизи базилики Сан-Джованни-ин-Латерано до станции Alessandrino на юго-востоке итальянской столицы, включает в себя 9 станций, расположенных в туннеле длиной 7 км. Общая длина линии после завершения работ, т.е. в 2013г., составит 25,5 км. Из них 17,6 придется на туннели, а 7,9 — на надземные пути.

Планируется сооружение 30 станций. Станции метро появятся в таких важных для туриста точках исторического центра, как площадь Арджентина (Largo Argentina) рядом с Пантеоном и площадь Венеции (Piazza Venezia), откуда начинается улица Корсо. Поскольку в этих точках сохранились постройки еще древнеримских времен, предполагается, что станции будут являться одновременно и археологическими музеями. Поезда, курсирующие между станциями, будут управляться автоматически, без машинистов, как это сейчас происходит в туринском метро.

Стоимость работ по сооружению линии С составит 1868 млн. евро. В апреле по предположению компании Roma metropolitana ответственной за развитие столичного метрополитена, будет объявлен конкурс, в ходе которого определится генеральный подрядчик работ по строительству четвертой линии — линии D общей протяженностью в 22 км. с 22 станциями. Как утверждает заместитель директора Roma Metropolitana Федерико Бортоли (Federico Bortoli), когда обе линии будут завершены (т.е. в 2013г.), центр Рима сможет стать полностью пешеходным. В итальянской столице всего две линии метро, которые пересекаются под центральным железнодорожным вокзалом Термини (Stazione Termini). РИА «Новости», 15.2.2006г.

— В итальянском Турине, где в 2005г. пройдут зимние Олимпийские игры, 4 фев. состоится официальное открытие метро, сообщил пресс-секретарь транспортной компании Gruppo Torinese Trasporti (GTT) Джанпьеро Боттацци (Gianpiero Bottazzi). «В полдень четвертого числа состоится торжественное открытие. Обычные пассажиры смогут попасть в метро, начиная с воскресенья, 5 фев. Первоначально метро будет работать в пробном режиме: только с 14.00 до 19.00, зато поездки будут бесплатными», — сказал Боттацци. Он отметил, что в обычном режиме, т.е. с 4.45 до 24.00, туринское метро заработает лишь накануне



Олимпиады — 8 либо 9 фев. Входной билет будет стоить 90 центов.

Туринское метро будет полностью автоматическим: в поездах нет ни машинистов, ни контролеров. «В туннелях задействована сложнейшая электронная система передачи данных. Видеокамеры установлены повсюду — по две в каждом вагоне поезда, по одной каждые 100 м. туннеля, в вентиляционных скважинах, в служебных помещениях. Изображение в режиме реального времени поступает в службу безопасности, с которой можно связаться посредством специальной телефонной линии. Аппараты установлены в каждом поезде и на каждой станции», — рассказал президент GTT Джанкарло Гуайати. Пока что в туринском метро только одна линия протяженностью 7,5 км. и 11 станций. Каждая станция устроена так, чтобы в нее проникал дневной свет. Поезда состоят из 4 вагонов, каждый из которых рассчитан на 440 пассажиров.

Всего автоматическим метрополитеном смогут воспользоваться 30 тыс. пассажиров в час. Входить в метро можно будет по тем же билетам, которые действуют сейчас на других видах туринского общественного транспорта. К 2007г. строители сдадут еще 2 км. метрополитена, сразу после Олимпиады начнется сооружение второй линии. Работы над первой линией начались в 2000г. и обошлись в 650 млн. евро. Турин станет шестым в Италии городом, имеющим метрополитен. РИА «Новости», 4.2.2006г.

— В конце дек. 2005г. в международный аэропорт «Внуково» начнет выполнять регулярные рейсы итальянский низкобюджетный (low cost) перевозчик — авиакомпания WindJet. Как сообщили в пресс-службе компании, об этом было заявлено на V специализированном симпозиуме по туристическому бизнесу Travel Trade Italia — 2005 (TTI), состоявшемся в Италии. Как отметили участники форума, существует потребность в расширении и интенсификации авиаперевозок между Москвой и Италией. Интерес к полетам в Москву из Форли обусловлен возрастающим спросом на авиаперевозки как в Италии, так и в России. WindJet планирует начать полеты из аэропорта «Внуково» в город Форли с 28 дек. 2005г. 2 раза в неделю на воздушных судах А-320. WindJet станет вторым низкобюджетным авиаперевозчиком, выполняющим полеты в аэропорт «Внуково».

С лета 2005г. регулярные рейсы в Кельн и Берлин из «Внуково» осуществляет немецкий low cost перевозчик авиакомпания Germanwings. Итальянская авиакомпания WindJet, созданная в 2003г., имеет два базовых аэропорта — в Катанье и в Форли. Осуществляет регулярные и чартерные low cost перевозки в Париж, Дюссельдорф, Монако, Ибицу, Занте, а также по шести маршрутам внутри Италии. Парк воздушных судов авиакомпании включает 8 самолетов типа А-320. Летом 2006г. в состав самолетного парка авиакомпании планируется включить еще четыре А-320. Росбалт, 19.10.2005г.

— Как сообщает газета «Иль соле 24 оре», Межминистерский комитет по экономическому программированию одобрил пакет проектов по дорожному строительству (развитию на 9,861 млрд. евро, среди которых: строительство 3 новых автострад; отправлено на доработку финансирование проекта), проект по удлинению железнодорожного сообщения Генуя-Вентимилья, строительство метрополитена в Болоньи и Неаполе. www.esonomy.gov.ru, 15.8.2005г.

— Туннель Фрежюс, соединяющий Францию и Италию, будет закрыт на несколько месяцев для ре-

монта оборудования, поврежденного пожаром в минувшую субботу. Об этом сообщил Жильбер Сантель — главы фирмы, которая отвечает за обслуживание туннеля. По его словам, потребуется заменить оборудование почти на всем протяжении подземной магистрали длиной 12,8 км. и шириной 9 м. Закрытие туннеля Фрежюс создаст значительные трудности в этом районе как для экологии, так и для транспортного сообщения между двумя странами. Чтобы избежать пробок, дорожные службы вынуждены были пустить транспортный поток через туннель Монблан, который также связывает Францию и Италию. Однако природозащитные организации сразу же заявили, что это грозит экологической катастрофой долине Шамо-ни — известному во всем мире туристическому центру. Они надеются, что инцидент побудит власти ускорить реализацию общеевропейского проекта скоростного ж/д сообщения по маршруту Лион (Франция) — Турин (Италия) общей стоимостью около 13 млрд. евро. Длина туннеля на этом маршруте превысит 52 км.

По последним данным, вследствие пожара погибли 2 водителя из Словении и более 10 чел., в т.ч. четверо спасателей, отравились углекислым газом. Пятеро из них госпитализированы, остальным была оказана помощь на месте. Один из погибших, который, как полагают, и был водителем вспыхнувшего грузовика, был обнаружен в стенном укрытии во французской части туннеля, другого нашли поблизости итальянские спасатели еще живым, но он вскоре скончался. Возгорание произошло около 18.00 по местному времени в середине туннеля. Как показала видеозапись, его причиной стала утечка топлива из турбокомпрессионной системы трейлера с автопокрышками, следовавшего из Франции. Огонь моментально перекинулся еще на 4 машины, в т.ч. один автобус. Последствия ДТП могли быть более тяжелыми, если бы не находчивость водителей с итальянской части туннеля, которые сумели вывести из зоны огня 19 машин, в т.ч. один автобус.

Туннель Фрежюс был сдан в эксплуатацию в 1980г. Ежедневно по нему проходило около 6 тыс. большегрузных машин. За последние 5 лет в этом туннеле произошли 3 незначительных пожара, потребовавших вмешательства спасательных служб с эвакуацией водителей, но без человеческих жертв. На месте субботнего инцидента побывал новый министр транспорта Франции Доминик Пербен. В марте 1999г. вследствие пожара в туннеле Монблан, который также связывает Францию и Италию, погибли 39 чел. Судебный процесс по этому делу завершился в апреле, объявление приговора ожидается в конце июля. Прайм-ТАСС, 6.6.2005г.

— Код-шеринговое соглашение между ОАО «Аэрофлот» и итальянской авиакомпанией Alitalia вступает в действие с сегодняшнего дня. Соглашение «код-шеринг» о совместной эксплуатации авиалинии Москва-Милан было подписано гендиректором «Аэрофлота» — российскими авиалинии Валерием Окуловым и президентом авиакомпании Alitalia Жан Карло Чимоли в середине мая. Рейсы совместной эксплуатации будут выполняться обоими перевозчиками по маршруту Москва-Милан 4 раза в неделю и по маршруту Милан-Москва 3 раза в неделю. «Аэрофлот» планирует выполнять совместные рейсы на самолетах А319 и А321; Alitalia — на А320. В соответствии с соглашением, каждый перевозчик предоставляет партнеру на своих рейсах блок мест, который составит 125 кресел экономического класса и 16 кресел бизнес-класса в неделю.

В дальнейшем планируется переход на свободную продажу билетов на рейсы обеих авиакомпаний. Соглашение позволит «Аэрофлоту» увеличить присутствие на рынке авиаперевозок Россия-Италия, более эффективно использовать рейсы партнерской авиакомпании, предлагая дополнительные возможности для своих пассажиров. Заключение партнерского соглашения с Alitalia — это еще один шаг «Аэрофлота» на пути вступления в международный альянс «Скай-Тим». «Аэрофлот» уже имеет соглашения по организации совместных перевозок с 23 авиакомпаниями, в т.ч. с Estonian Air, CSA, LOT, Malev, Air France, Austrian Airlines, Cathay Pacific и др.

ОАО «Аэрофлот-российские авиалинии», крупнейшая российская авиакомпания, основана в 1923г. Контролирует порядка 11% внутреннего и 39% международного рынка авиаперевозок России. Чистая прибыль за 2004г. ожидается в размере 5,17 млрд.руб. (181,95 млн.долл.). Входит в список 25 ведущих авиакомпаний мира по финансовым показателям (по версии ATW). В 2004г. «Аэрофлот» перевез 6,862 млн. пассажиров. Парк состоит из 90 самолетов. Базируется в Москве, в аэропорту «Шереметьево». Планирует к 2007г. построить собственный терминал «Шереметьево-3». Государству принадлежат 51% акций компании.

Alitalia — крупнейшая итальянская авиакомпания, основана в 1947г. Чистая прибыль авиакомпании составляет 5 млн. евро. Alitalia перевозит 22 млн. пассажиров в год. Парк воздушных судов авиакомпании насчитывает 180 самолетов. С 2001г. является членом международного глобального альянса авиаперевозчиков «СкайТим». Росбалт, 1.6.2005г.

— В итальянских СМИ вновь активно обсуждается вопрос о ходе тендера на строительство моста через Мессинский пролив. От участия в тендере уже отказались австрийские и испанские фирмы, а в ближайшие дни, как ожидается, откажутся и японские фирмы. Основные причины отказа — юридические, технические и финансовые риски. Таким образом, в тендере примут участие только две итальянские фирмы — «Импреджило» и «Астальди». Общая стоимость проекта составляет, по предварительной смете, 4,5 млрд. евро. Благодаря работам по строительству моста будет создано 40 тыс. новых рабочих мест. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 10.5.2005г.

— Горьковскую железную дорогу (ГЖД, филиал ОАО «Российские железные дороги») 17 фев. посетит делегация компании Grande stazione (Италия) во главе с коммерческим директором Джузеппе Лябатте. Об этом сообщает пресс-служба ГЖД. В ходе однодневного визита итальянские гости осмотрят вокзальный комплекс Горький-Московский в Нижнем Новгороде и встретятся с руководством магистрали для обсуждения перспектив сотрудничества в области модернизации ж/д вокзалов. В состав делегации Grande stazione входят, в частности, начальник управления по внешним рынкам Массимо Паглиялунга, директор представительства компании по странам СНГ Джованни России. По данным пресс-службы, сфера деятельности Grande stazione — модернизация крупных ж/д станций, коммерческие и технические операции на крупных ж/д станциях и внедрение эффективных методов управления станционным бизнесом. Финансовый оборот Grande stazione составляет 138 млн. евро в год.

Компания осуществляет переоснащение 13 главных станций итальянских железных дорог, трех станций Чешской ж/д компании, участвует в реконструк-

ции Центрального вокзала в Праге, Центрального вокзала в Мюнхене и Западного вокзала в Вене. Прайм-ТАСС, 16.2.2005г.

— Консорциум итальянских банков предоставит Украине в мае 150 млн. евро синдицированного кредита для финансирования строительства концессионного участка автобана «Киев-Одесса». Как сообщила корпорация «Укравтодор», совет директоров итальянской страховой компании Sase проинформировал украинскую сторону о принятом решении предоставить гарантии под привлечение 150 млн. евро кредита итальянских банков на финансирование проекта. По информации «Укравтодора», в 2005г. итальянское правительство также планирует выделить на финансирование проекта из бюджета 200 млн. евро. Готовность предоставить в 2005г. кредит в 150 млн евро подтвердил и ЕБРР. Осенью 2003г. итальянская Torno Internazionale и минтранс Украины подписали рамочное соглашение, предусматривающее предоставление Украине кредита в размере 420 млн. евро для строительства концессионного участка строящейся автомагистрали «Киев-Одесса», входящей в 9 международный транспортный коридор (Финляндия-Россия-Белоруссия-Украина-Молдавия-Румыния-Греция).

В 2003г. украинский парламент принял закон о реконструкции и эксплуатации на условиях эксперимента на платной основе 282-километрового участка от г.Жашкова (Черкасская обл.) до Червонознаменки (Одесская обл.) автодороги «Киев-Одесса». Общая стоимость реконструкции составляет 2,16 млрд. гривен (1 долл. — 5,33 грн.). Минтранс намерен привлечь за счет кредита 25% стоимости проекта. Средний срок окупаемости дороги, как ожидается, составит 5-20 лет. Италия заявила о готовности выступить оператором концессионного участка строящейся автомагистрали. В феврале украинский парламент принял закон, согласно которому после окончания срока действия концессионного договора и в случае решения о приватизации предоставленного в концессию имущества объекта бывший концессионер получает право на его выкуп.

Автобан «Киев-Одесса» является магистралью государственного значения. Длина автомагистрали составляет 454 км. По данным минтранса, за счет «Укржелдороги», которая предоставила 500 млн.грн., на автомагистрали проведены предварительные работы (инженерные сооружения, земляные работы). 240-километровый участок автотрассы «Киев-Одесса» планируется сделать платной дорогой первой категории. По предварительным расчетам, за 1 км. проезда легковые автомобили будут платить 12 укр. коп., грузовики — 30 укр. коп. ИА Regnum, 19.5.2004г.

— Итальянская авиакомпания Volare, осуществляющая недорогие полеты в страны Европы, открывает прямую беспосадочную линию Милан-Таллин-Милан. Как сообщила газета Postimees, рейсы между Таллином и Миланом будут осуществляться два раза в неделю. Самый дешевый билет в один конец будет стоить 80 евро (1,25 тыс. крон) плюс сбор аэропорта. Вместе со сборами билет туда и обратно стоит 3,330 тыс. крон (213 евро). У авиакомпании Volare 22 самолета. В Таллин будет летать Airbus A320. В Италии рейс прибывает в аэропорт Орио ал Серо в 45 км. от Милана, у г.Бергамо. Итальянская авиакомпания Volare основана в 2000г. Она осуществляет рейсы из Италии в Испанию, Францию, Великобританию, Бельгию, Германию, Албанию, Чехию, Швейцарию, Румынию. Таллин будет единственным аэропортом

назначения Volare в Северной Европе. Росбалт, 12.5.2004г.

— Представители 9 профсоюзов авиационной отрасли Италии согласились с планом правительства страны по реформированию национальной авиакомпании Alitalia, направленным на ее спасение от вероятного банкротства. План предусматривает смену генерального и исполнительного директоров авиакомпании, но не содержит предложений по сокращению персонала. Первоначально планировалось, что сокращению будут подвергнуты до 16% (20 тыс.) рабочих мест в компании, но профсоюзы отвергли это предложение и неоднократно проводили по этому поводу забастовки. В частности, на прошлой неделе из-за 3-дневной забастовки были отменены несколько сотен внутренних и международных авиарейсов, после чего правительство вынуждено было пойти на уступки. Представитель правительства сообщил, что профсоюзы отказались от дальнейшего проведения забастовок. Росбалт, 7.5.2004г.

— Правительство Италии предпринимает меры для вывода из финансового кризиса национальной авиакомпании «Алитали». Как сообщили в пресс-службе председателя совета министров Италии, правительство разработало декрет, предусматривающий реорганизацию системы национальных авиаперевозок. Сильвио Берлускони проведет 15 апр. специальное заседание вместе с министрами транспорта, труда и экономики, на котором будет решаться судьба национальной авиакомпании, сказали в пресс-службе. Главным акционером «Алиталии» является мнэкономки, и без его экстренного вмешательства авиакомпания грозит финансовый крах. Президент крупнейшего национального авиаперевозчика Джузеппе Бономи заявил на прошлой неделе, что без помощи государства компания не просуществует и одного месяца. На ее финансовую санацию срочно требуются как минимум 120 млн. евро.

Кроме того, вряд ли удастся избежать массовых увольнений. Из «Алиталии» могут быть уволены 1500 человек, но профсоюзы категорически против такого развития событий. По подсчетам специалистов, каждую минуту компания теряет 1 тыс. евро. Только в 2003г. ее потери составили более 500 млн. евро и превысили треть всего капитала компании. По мнению экспертов, выходом из этой практически тупиковой ситуации может стать разделение «Алиталии» на две различные компании, одна из которых возьмет на себя все долги и обязательства нынешнего национального авиаперевозчика. При этом другая, обновленная фирма, которая сохранит брэнд «Алиталии», сможет вернуться к переговорам о вступлении в альянс с франко-нидерландской группой «Эр Франс» — КЛМ. РИА «Новости», 12.4.2004г.

### АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— Руководитель итальянского концерна Fiat Серджио Марчионне в пятницу официально подтвердил появившиеся ранее слухи о намерении автопроизводителя заключить альянс с немецкой фирмой Opel. «Сейчас мы должны сосредоточиться на «Опеле». Он стал бы нашим идеальным партнером», — заявил Марчионне в интервью изданию La Stampa.

Помимо компании Fiat, которая претендует на покупку контрольного пакета Opel, свое желание приобрести немецкую фирму заинтересовались Magna International. По некоторым данным, министр экономики Германии Карл-Теодор цу Гуттенберг (Karl-Theodor zu Guttenberg) уже провел переговоры

с Magna по поводу инвестиций в Opel, а также назвал финансовые предложения итальянской и канадской фирм наиболее «содержательными» среди других потенциальных покупателей.

Как уточняет Automotive News Europe, в четверг основатель и председатель совета директоров Magna Фрэнк Стронах также подтвердил свою заинтересованность в Opel. «Мы пока не обсуждаем возможность приобретения какого-либо пакета акций «Опеля». Но мы хотим ему помочь», — заявил Стронах.

В четверг компания Fiat уже заключила соглашение о создании альянса с группой Chrysler LLC, в соответствии с которым она без каких-либо финансовых затрат получит 20% акций американского автопроизводителя с возможностью увеличения своей доли. Chrysler сможет использовать при создании новых машин платформы, двигатели и трансмиссии итальянской компании. Lenta.ru, 4.5.2009г.

— Итальянский автоконцерн Fiat и американский Chrysler LLC заключили соглашение о партнерстве. Chrysler торопился заключить сделку с Fiat и группой кредиторов, пытаясь избежать банкротства, поскольку 30 апреля истек срок для реструктуризации, установленный правительством США, пишет «РосФинКом».

Президент США Барак Обама выразил надежду на то, что автопроизводитель сможет доказать свою жизнеспособность. Но добавил, что пока неясно, нужно ли будет Chrysler обращаться за защитой по закону о банкротстве, чтобы гарантировать уступки со стороны кредиторов и достигнуть прогресса в союзе с Fiat.

Белый дом поставил перед Chrysler множество сложных условий, чтобы оправдать выделение ему инвестиций еще на 6 млрд.долл. помимо 4 млрд.долл. экстренных кредитов, предоставленных компании с начала года. ИА Regnum, 30.4.2009г.

— Чистая прибыль итальянского производителя шин Pirelli & C SpA в I кв. 2009г., завершившемся 31 марта 2009г., сократилась на 72% — до 9,5 млн. евро по сравнению с 33,8 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в опубликованном сегодня пресс-релизе компании. Объем продаж компании по итогам отчетного квартала сократился на 13%, составив 1,04 млрд. евро против показателя в 1,2 млрд. евро в I кв. 2008г. При этом операционная прибыль Pirelli в I кв. 2009г. снизилась на 59,34% и составила 46,8 млн. евро против 115,1 млн. евро годом ранее. www.autonews.ru, 21.4.2009г.

— Доналоговая прибыль итальянского производителя спортивных автомобилей Automobili Lamborghini SpA выросла в 2008г. на 27,4% до 60 млн. евро благодаря снижению издержек, сообщило Reuters.

В 2008г. продажи компании выросли на 2,5% до 479 млн. евро благодаря высокому спросу в Азии и на Ближнем Востоке, помогаемому компенсировать резкое падение рынка в США, основного рынка компании. Lamborghini продал в 2008г. 2430 машин, что является рекордом для компании.

Продажи автомобилей Lamborghini в I кв. 2009 упали на 35% в сравнении с показателем аналогичного периода 2008г. В компании падение спроса на машины марки связывают со снижением числа обеспеченных людей, способных купить автомобиль по цене от 200 тыс. долл. и выше. www.bfm.ru, 15.4.2009г.

— Итальянский автомобильный концерн Fiat откажется от переговоров о партнерстве с американской компанией Chrysler, если профсоюзы не разре-

шат сокращение расходов на рабочую силу. С таким заявлением выступил генеральный исполнительный директор (CEO) Fiat Серджио Марчионне (Sergio Marchionne), сообщает Reuters.

По его словам, вероятность заключения соглашения между Fiat и Chrysler равна 50%, потому что переговоры с профсоюзными лидерами пробуксовывают. Особое упорство проявили канадские союзы рабочих, добавил Марчионне.

Комиссия правительства США в конце марта забраковала антикризисный план Chrysler и заявила, что если автопроизводитель не заключит глобальный стратегический альянс с Fiat до конца апреля этого года, Вашингтон лишит компанию какой-либо господдержки. В конечном итоге это может привести к ликвидации Chrysler. Если же руководство автоконцерна выполнит поставленное условие, Chrysler получит 6 млрд.долл. госкредитов, отмечали представители комиссии. www.bfm.ru, 15.4.2009г.

— Итальянский автопроизводитель Fiat SpA откажется от переговоров о партнерстве с убыточным Chrysler, если профсоюзы не согласятся на снижение затрат на рабочую силу, сказал исполнительный директор Fiat Серджио Маркионне.

Вероятность успеха переговоров с Chrysler — только 50%, сказал Маркионне газете Globe and Mail, сославшись на препоны со стороны лидеров профсоюзов, особенно канадских. Chrysler стремится заключить соглашение о партнерстве с Fiat к 30 апреля — сроку, по истечению которого администрация Обамы угрожает не препятствовать банкротству компании.

В рамках партнерства Fiat получает 35% пакет акций Chrysler и места в правлении компании. В обмен на свою долю Chrysler получает право использовать более экономичные автомобильные платформы, двигатели и трансмиссии Fiat. Reuters, 15.4.2009г.

— Доналоговая прибыль производителя автомобилей класса «люкс» Lamborghini выросла в 2008г. на 27,4% до 60 млн. евро благодаря снижению издержек на фоне практически нулевого роста продаж. «В целом в 2009 фин.г. мы намерены получить прибыль», — говорится в заявлении итальянского отделения Volkswagen AG.

В 2008г. продажи компании выросли на 2,5% до 479 млн. евро благодаря высокому спросу в Азии и на Ближнем Востоке, помогшему компенсировать резкое падение рынка в США, основного рынка компании. Reuters, 15.4.2009г.

— Итальянская авиакосмическая группа Finmeccanica купила блокпакет российского производителя региональных самолетов SuperJet 100. Finmeccanica заявила во вторник, что ее «дочка» Alenia Aeronautica приобрела 25% плюс одну акцию компании Гражданские самолеты Сухого (ГСС), готовящейся к серийному выпуску реактивных самолетов регионального класса SuperJet 100.

Компания не приводит финансовых подробностей сделки, впервые анонсированной еще весной 2006г. Ранее ГСС сообщала, что разместит в пользу итальянской компании допэмиссию на 183 млн.долл.

Сегодня ГСС имеет 98 заказов на новые самолеты, начало поставок которых несколько раз откладывалось к недовольству стартового заказчика — российского Аэрофлота. Производитель обещает, что первые лайнеры авиакомпания получит в конце 2009г.

Проект SuperJet предполагает производство 800 — 1000 самолетов, которые, по замыслу ГСС, будут ориентированы, главным образом, на международные рынки.

Finmeccanica также сообщила во вторник, не касаясь деталей, что договорилась о создании консорциума с российской госкорпорацией Ростехнологии для совместной деятельности в области безопасности. Reuters, 7.4.2009г.

— Итальянская авиакосмическая группа Finmeccanica купила блокпакет российского производителя региональных самолетов SuperJet 100, передает Reuters. Finmeccanica заявила во вторник, что ее «дочка» Alenia Aeronautica приобрела 25% плюс одну акцию компании Гражданские самолеты Сухого (ГСС), готовящейся к серийному выпуску реактивных самолетов регионального класса SuperJet 100.

Компания не приводит финансовых подробностей сделки, впервые анонсированной еще весной 2006г. Ранее ГСС сообщала, что разместит в пользу итальянской компании допэмиссию на 183 млн.долл. ГСС имеет 98 заказов на новые самолеты, начало поставок которых несколько раз откладывалось к недовольству стартового заказчика — российского «Аэрофлота». Производитель обещает, что первые лайнеры авиакомпания получит в конце 2009г.

Проект SuperJet предполагает производство 800-1000 самолетов, которые, по замыслу ГСС, будут ориентированы, главным образом, на международные рынки. Finmeccanica также сообщила во вторник, не касаясь деталей, что договорилась о создании консорциума с российской госкорпорацией Ростехнологии для совместной деятельности в области безопасности. Росбалт, 7.4.2009г.

— Продажи итальянского производителя спорткаров класса «люкс» Maserati снизились на 30% в I кв. 2009г., сообщила компания, принадлежащая Fiat. В то же время Maserati, делая ставку на новые модели, прогнозирует выход к концу года как минимум на уровень продаж 2008г., которые были рекордными для бренда.

«Это поможет продажам Maserati даже в этот очень плохой период», — сказал управляющий директор компании в Азиатско-Тихоокеанском регионе Симоне Никколаи. Reuters, 2.4.2009г.

— Крупнейшая автомобилестроительная группа Италии Fiat может стать одним из главных игроков в мировом автопроме, если заключит соглашение об альянсе с американской корпорацией Chrysler, заявил во вторник президент Fiat Лука ди Монтеземоло (Luca di Montezemolo).

Во вторник Лука ди Монтеземоло выразил «удовлетворение и гордость» за национальную промышленность после заявления президента США Барака Обамы о готовности предоставить крупную финансовую помощь Chrysler в случае заключения ею альянса с Fiat.

Обама в понедельник официально отклонил представленный план спасения американских автомобильных гигантов General Motors и Chrysler, предложив топ-менеджменту этих групп представить новые предложения.

«Если Chrysler сумеет достичь соглашения об альянсе с Fiat в течение 30 дней, мы предоставим помощь в 6 млрд.долл. В противном случае мы не будем в состоянии оправдать выделение федерального финансирования», — заявил президент США.

«В ожидании деталей относительно этого соглашения я могу сказать, что происходящее является мотивом для удовлетворения относительно состояния итальянской промышленности и уровня итальянских технологий», — подчеркнул Монтеземоло.

Он отметил, что предстоящий альянс поможет спасти Chrysler, а Fiat в результате станет одним из главных игроков в мировом автопроме.

Полномочный управляющий группой Fiat Серджио Маркионне (Sergio Marchionne) в понедельник вечером вылетел в Детройт, чтобы провести встречу с руководством Chrysler. Не исключено, что из Детройта он отправится в Вашингтон.

20 янв. этого года Fiat и Chrysler подписали предварительное соглашение о создании альянса, которое предусматривает получение Fiat 35% акций Chrysler. РИА «Новости», 31.3.2009г.

— Крупнейший итальянский автоконцерн Fiat, несмотря на экономический кризис, поставил перед собой цель в 2009г. прибыль в 1 млрд. евро, сообщил Reuters. «Мы убеждены, что начался подъем со дна мирового экономического кризиса. Первые намеки на поворотный момент заметны во всех ведущих мировых экономиках, тогда как, по нашему мнению, первые конкретные признаки роста будут очевидны уже во II пол. этого года, начиная с США, затем в Азии и, наконец, в Европе — к концу года», — заявил главный управляющий Fiat Серджио Маркионне (Sergio Marchionne) на ежегодном собрании акционеров.

По его словам, Fiat находится в лучших условиях по сравнению с другими европейскими производителями, т.к. активно проводит политику применения новых технологий при производстве автомобилей и продолжает инвестировать в инновации в нынешних непростых условиях.

Чистая прибыль Fiat по итогам 2008г. составила 1,7 млрд. евро, что на 16,2% меньше показателя 2007г. Выручка Fiat выросла на 1,5% до 59,4 млрд. евро, показав уверенный рост в 8,4% за 9 первых месяцев и падение на 17,2% за IV кв. 2008г. www.bfm.ru, 30.3.2009г.

— Итальянский автоконцерн Fiat улучшил свои прогнозы на фоне первых признаков подъема авторынка. Как заявило руководство компании, несмотря на экономический кризис в 2009г., оно надеется получить прибыль до 1 млрд. евро.

«Мы убеждены, что начался подъем со дна мирового экономического кризиса. Первые намеки на поворотный момент заметны во всех ведущих мировых экономиках, тогда как, по нашему мнению, первые конкретные признаки роста будут очевидны уже во II пол. этого года, начиная с США, затем в Азии и, наконец, в Европе — к концу года», — сказал главный управляющий Fiat Серджио Маркионне.

Его мнение разделил и президент группы Fiat и по совместительству Ferrari, видный итальянский предприниматель Лука Кордео Ди Монтеземоло, сказав, что «несмотря на сильный спад продаж особенно за рубежом результаты компании в 2008г. значительные, доказывающие ее конкурентоспособность».

Ранее прогнозы руководства Fiat были гораздо более пессимистичные, когда С.Маркионне заявил, что доходы концерна «могут не превысить 300 млн. евро». Изменить их помогла принятая правительством Италии программа по поддержке автомобильной промышленности, которая предусматривает значительные скидки на приобретение новых машин, соответствующих последним экологическим стандартам. По свидетельству руководства Fiat и местных специалистов, эти меры уже принесли ощутимые и значительные результаты.

Fiat, по мнению С.Маркионне находится в лучших условиях, потому что активно проводит политику применения новых технологий при производстве автомобилей и продолжает инвестировать в инновации даже в условиях кризиса.

Говоря о положении автопромышленности в целом, С.Маркионне высказал мнение, что на мировом уровне в течение года главными игроками останутся не более шести ведущих производителей. «Большая проблема автопромышленности сейчас — это перепроизводство, очевидно, что необходимы ограничения на мировом уровне. Скорее всего в ближайший год мы увидим консолидацию рынка, в результате которой в итоге останется не более шести глобальных производителей», — сказал он, напомнив, что Fiat подписал важное соглашение о сотрудничестве с американским автогигантом Chrysler. Прайм-ТАСС, 30.3.2009г.

— В условиях мирового финансово-экономического кризиса сложная ситуация сложилась в автомобильной промышленности Италии, где занято 275 тыс.чел., из которых 75 тыс. трудятся на заводах Fiat. По итогам 2008г. продажи автомобилей в Италии снизились на 13,4% — до 2,16 млн. шт., а в 2009г. ожидается падение еще на 14% — до 1,85 млн. шт. Министр промышленности Италии К. Скайола считает, что сокращение производства автомобилей в стране в тек.г. составит 17%. В янв. тек.г. число новых регистраций только по сравнению с аналогичным периодом 2008г. сократилось на 1/3.

Правительство Италии выработало совместно с представителями автомобильного сектора варианты предоставления государственной помощи. Кабинет министров уже подготовил проект помощи автомобильной отрасли в 300 млн. евро. Он предусматривает отмену налога на trade-in подержанных автомобилей и льготные кредиты потребителям.

В Италии подход к решению проблемы падения продаж автомобилей примерно тот же, что и в ряде соседних стран, с разницей в том, что государство хочет премировать лишь тех, кто купит экологически безопасные автомобили. В таком случае покупатели получают вознаграждение в 1500 евро. Чтобы получить эту субсидию, нужно избавиться от больших мощных автомобилей и купить новый, чей двигатель будет загрязнять атмосферу меньше. Власти страны надеются, что меры по стимулированию спроса помогут увеличить продажи автомобилей в тек.г. на 200 тыс.шт. Этот показатель будет на 10% меньше, чем в 2008г.

С середины дек. 2008г. все итальянские заводы концерна Fiat были закрыты на один месяц и 48 тыс. работников были отправлены в вынужденный отпуск. Исполнительный директор Fiat С. Маркионне подчеркнул, что спад производства в автомобильной индустрии Италии в 2009г. может составить до 60%, и добавил, что в этих обстоятельствах необходимы планомерные и масштабные меры правительства, а именно, государственные закупки, социальные гарантии, финансовые вливания.

Чистая прибыль Fiat Group в 2008г. снизилась на 16,2% — до 1,72 млрд. евро против 2,05 млрд. годом ранее. Операционная прибыль за минувший год составила 2,97 млрд. евро, что на 5,7% ниже аналогичного показателя за 2007г., равнявшегося 3,15 млрд. евро. Выручка корпорации в 2008г. увеличилась на 1,5% и достигла 59,38 млрд. евро против 58,53 млрд. евро годом ранее.

Выручка компании в IV кв. 2008г. уменьшилась на 17,2% и составила 13,09 млрд. евро против 15,82 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетный квартал составила 256 млн. евро, что на 70,4% ниже, чем в аналогичном квартале 2007г. (866 млн. евро). Чистая прибыль Fiat снизилась на 69,8% и составила 180 млн. евро против 597 млн. в аналогич-

ном квартале 2007г. Имея задолженность в размере 6 млрд., евро, Fiat Group недавно подписал с американской компанией Chrysler LLC договор о сотрудничестве и приобретении в перспективе значительного пакета ее акций.

Выручка автомобильного подразделения компании Fiat в пред.г. сократилась на 44% по сравнению с 2007г. Последний квартал ушедшего года оказался на 19% хуже аналогичного периода позапред.г., когда чистая прибыль составила 180 млн. евро (600 млн. в 2007г.).

Итальянский концерн также изучает возможность заключения альянса с французским продуцентом автомобилей – корпорацией PSA Peugeot Citroen, с которой оба партнера имеют несколько совместных заводов. По неофициальной информации, в этой связи семья Аньелли, которой принадлежит 30% акций концерна, рассматривает вопрос о возможном увеличении капитала Fiat на 2 млрд. евро. Возможно, что по этой же причине владельцы Fiat начали переговоры с рядом крупных банков (в частности, Unicredit и Intesa) о предоставлении кредитной линии на сумму до 5 млрд. евро. Представитель Peugeot ограничился заявлением о том, что приоритетом компании сейчас является выход из кризиса. В 2008г. выручка входящей в Fiat Group компании Iveco составила 10,8 млрд. евро, т.е. на 3,8% меньше аналогичного показателя в 2007г., что связано со снижением объемов продаж в Европе. Валовая прибыль Iveco от сбыта в пред.г. составила 838 млн. евро, что на 25 млн. больше, чем в 2007г. Торговая маржа выросла с 7,3% в 2007г. до 7,8% в 2008г. Меры по сокращению издержек принимались в течение года в качестве ответа на снижение спроса.

В 2008г. Iveco реализовала более 192,1 тыс. автомобилей, что на 9,2% меньше, чем в 2007г. В Западной Европе было продано более 125,1 тыс. машин (сокращение на 15,1% по сравнению с пред.г.). Сокращение продаж наблюдалось на всех основных европейских рынках (%): Италии (-19,4), Испании (-37,5), Германии (-14,2), Франции (-5,7), Великобритании (-3,2) и Восточной Европы (-5,4). Позитивная динамика продаж наблюдалась только в Латинской Америке (+21,6%), где рост в течение первых 9 месяцев (на 42%) сменился резким спадом в IV кв., причиной которого было начало влияния мирового финансово-экономического кризиса на бразильский рынок.

Продажи коммерческих автомобилей Iveco в Западной Европе сократились на 6,9%. Рост продаж в I пол. на данном рынке сменился резким спадом во II пол. Спрос на продукцию компании резко сократился в Испании (-37,5%), Италии (-6,9%) и Великобритании (-2,5%), а во Франции и Германии сокращение было незначительным. Доля рынка, занимаемая Iveco, в Западной Европе составила 9,9%, что на 0,5% меньше по сравнению с 2007г. Доля Iveco в сегменте легких коммерческих автомобилей массой до 2,8 т. снизилась на 0,3%. Этот сегмент испытывал переориентацию спроса на малогабаритные фургоны, который был преимущественно удовлетворен за счет моделей на шасси легковых автомобилей. Доля компании в сегменте среднетоннажных автомобилей снизилась на 1,3%, тяжелых грузовиков – на 1% пункт. В целом результаты во всех трех сегментах отражают ухудшение ситуации по сравнению с 2007г. Прирост рыночной доли был положительным (+1,5%) в Испании, несмотря на падение валового объема продаж, нулевым в Великобритании и Франции и отрицательным в Италии и Германии (-0,8% в обеих странах).

Значительные потери несут десятки мелких кузовных компаний и автомобильных дизайн-ателье Италии. Например, семейная кузовная компания Pininfarina, имея задолженность в 600 млн. евро, была вынуждена продать контрольный пакет акций. Из-за снижения спроса на суперкары руководство компании Lamborghini приостановило производство до марта 2009г., а также сократило рабочее время, что позволит избежать увольнений. Однако, несмотря на все меры по уменьшению затрат, финансирование новых проектов не сократится. Также экономия не коснется планов компании относительно распространения бренда на мировых рынках. По-прежнему в ее планах намечено выпускать по одному новому проекту в год.

Итальянское правительство намерено оказать помощь компаниям-изготовителям мотоциклов, поскольку данный сектор очень важен для местной экономики. На ближайшее заседание правительства вынесен вопрос о выделении дотаций всем компаниям по сбыту мотоциклетной техники, что будет способствовать ее удешевлению для покупателей. В наст.вр. ведутся дискуссии: компенсировать часть стоимости продукции продавцам или непосредственно покупателям, а также на какую именно сумму. Обсуждается два варианта – предоставление субсидий 300 либо 500 евро на каждое транспортное средство, соответствующее экологическому стандарту «Евро-3». БИКИ, 21.3.2009г.

– Fiat SpA и Chrysler LLC заявили о формировании стратегического альянса, в результате которого итальянский автомобильный концерн возьмет на себя 35% долга американской компании перед правительством США. Об этом сообщает Associated Press.

Гендиректор Chrysler Боба Нарделли (Bob Nardelli) заявил, что это партнерство даст обоим компаниям огромные преимущества. По данным агентства, условия сделки предполагают, что Chrysler сможет производить и продавать в США новые модели, основанные на платформе Fiat. В свою очередь, Fiat получит 35% пакет акций Chrysler, а также доступ к предприятиям американского автопроизводителя на севере Америки. Теперь создание альянса должно одобрить казначейство США, резюмирует AP. www.bfm.ru, 20.3.2009г.

– В Италии начинается серийное производство компактного электромобиля Tazzari Zero, предназначенного для продажи в США, Мексике и на Карибских островах. К началу 2010г. эксклюзивный дистрибутор марки в этих странах – итальянская компания Verdek-EV наладит поставки модели дилерам. Двухдверный мини-кар Tazzari Zero оснащен литиево-ионной батареей, одной зарядки которой хватает на преодоление 142 км. Для того чтобы полностью зарядить батарею, понадобится 6,5 ч.

Согласно официальным данным, максимальная скорость Zero составляет 90 км/ч. Длина электромобиля равна 2880 мм, ширина – 1550 мм, а высота – 1400 мм. В базовую комплектацию машины входят: аудиосистема (радио/CD/MP3), обшитый кожей руль, противотуманные фары, кондиционер, задние светодиодные фонари, сдвижная панорамная крыша и 15-дюймовые цветные колесные диски. Ориентировочная цена Tazzari Zero составит 26 000 долл. www.autonews.ru, 19.3.2009г.

– Итальянский производитель автомобильных покрышек Pirelli & C, также работающий в сфере недвижимости, рассчитывает получить прибыль в этом году после убытка в 2008г., сказал в понедельник гла-

ва компании Марко Тронкетти Провера. «Мы надемся, что в 2009г. ситуация изменится, — сказал он. — Рынок меняется, и решения, которые мы приняли в пред.г. и воплощаем в этом году, приносят плоды».

В пред.г. чистый убыток Pirelli составил 412,5 млн. евро по сравнению с чистой прибылью в 323,6 млн. евро в 2007г. Убыток был связан с реструктуризацией и снижением стоимости активов из-за мирового кризиса. Reuters, 16.3.2009г.

— Итальянский автоконцерн Fiat и французский PSA Peugeot Citroen близки к объединению. Соответствующий план подготовлен итальянским инвестиционным банком Mediobanca, пишет итальянская газета Il Sole 24 Ore.

Как заявил изданию глава группы Fiat Серджио Марчионне (Sergio Marchionne), документ в ближайшее время будет представлен на рассмотрение совета директоров компании. План, в частности, предусматривает сохранение производственной структуры Fiat, а также защиту рабочих мест. Предполагается, что штаб-квартира объединенной компании будет находиться в Париже.

Представители концернов отказались комментировать информацию о возможном слиянии. Вместе с тем, на европейских площадках цены на акции Fiat и Peugeot значительно возросли.

Чистая прибыль итальянского автопроизводителя Fiat по итогам 2008г. составила 1,7 млрд. евро, что на 16,2% меньше показателя 2007г. Выручка Fiat за год выросла на 1,5% до 59,4 млрд. евро.

Крупнейший во Франции и второй в Европе автопроизводитель Peugeot Citroen PSA закончил 2008г. с 343 млн. евро чистых убытков, в то время как годом ранее чистая прибыль компании составила 885 млн. евро. При этом только во II пол. 2008г. чистые убытки группы Peugeot Citroen превысили 1 млрд. евро. www.bfm.ru, 13.3.2009г.

— Производитель спортивных автомобилей класса «люкс» Lamborghini надеется получить прибыль в тек.г., однако понимает, что задача эта не из легких. В первые два месяца продажи дорогих машин снизились, поскольку даже сверхбогатые люди на фоне кризиса не спешат делать крупные покупки.

«В этом году мы рассчитываем на прибыль. Нам брошен вызов», — сказал гендиректор компании Стивен Винкельман, беседуя с корреспондентом Рейтер на Женевском автосалоне.

Винкельман поведал, что мировые продажи автомобилей класса «люкс» за первые два месяца 2009г. сократились на 40%.

Что касается автомобилей Lamborghini, снижение продаж было несколько меньшим, чем в общем по сегменту, отметил гендиректор.

Машины с низкой посадкой и обтекаемой формы запросто уходят более чем за 100.000 евро каждая. «Кризис никого не пощадил. Дорогие бренды от него тоже не застрахованы», — сказал Винкельман.

Гендиректор отказался предоставить результаты компании до их официальной публикации в апр. В I пол. 2008г. Lamborghini получил доналоговую прибыль на уровне 35 млн. евро при выручке в 277 млн. евро.

Ситуация на рынке неожиданно резко изменилась к худшему: заказавшие было Lamborghini клиенты отказались от них, когда автомобили уже были готовы к продаже. «У нас многие отозвали заказы», — сказал Винкельман, добавив, что некоторые покупатели были готовы отказаться от возврата первоначальных взносов, лишь бы избавиться от дорогостоящего приобретения.

В результате период ожидания новенького Lamborghini сократился до полугода с 12 месяцев. Исходя из сложившейся ситуации, Винкельман не ждет повторения рекордных продаж пред.г., когда Lamborghini удалось реализовать 2.430 автомобилей.

Одной из причин столь резкой смены в настроениях покупателей является то, что в большинстве своем они работали в финансовом и жилищном секторах американской экономики. Именно эти области сильнее всего пострадали от кризиса.

Другой категорией покупателей Lamborghini являются топ-менеджеры крупных компаний и владельцы предприятий, которые считают социально безответственным кататься в шикарном авто в то время, когда многие теряют работу, пояснил Винкельман.

Lamborghini смог получить 100 заказов на свою новинку — Murcielago LP 670-4 SuperVeloce — еще до презентации модели на автосалоне. Новая вариация Murcielago весит меньше, однако обладает более мощным двигателем. Выпуск этих автомобилей будет ограничен всего 350 машинами. Несмотря на успех последней модели, Lamborghini сокращает расходы и думает, как сэкономить на операциях, сообщил Винкельман. Компания на две недели остановила производство на заводе и отправила 300 рабочих в отпуск на условиях частичной оплаты. Всего в компании трудятся 1000 чел. «Мы опять это сделаем, если понадобится», — сказал Винкельман.

По его словам, компания сознательно не удовлетворяет покупательский спрос, чтобы поддержать имидж эксклюзивной марки. Винкельман никогда не пойдет на то, чтобы выбросить на рынок большее число автомобилей, даже ради улучшения финансовых показателей. «Нельзя рисковать брендом», — считает он. Lamborghini продолжит инвестировать средства в разработку новых моделей, так чтобы каждый год представлять на суд покупателей новый автомобиль. По словам Винкельмана, компания тратит на новшества немногим менее 10% выручки. «Когда рынок начинает расти, а вы к этому не готовы, вы можете потерять темпы», — сказал Винкельман. Lamborghini производит автомобили в Италии, в г.Сант-Агата Болоньезе. Она является «дочкой» Audi, подразделения Volkswagen AG. Reuters, 4.3.2009г.

— Итальянская компания-производитель компонентов Magnetto Automotive отказалась от создания совместного предприятия с «дочкой» Магнитогорского металлургического комбината (ММК) — компанией «Интеркос-IV». Об этом сообщают «Ведомости».

Как напоминает издание, ранее компании планировали построить завод по производству штампованных деталей в Ленинградской обл. стоимостью 3 млрд. руб. Однако руководство Magnetto объяснило свой отказ тем, что не намерено вступать в проект, у которого нет предварительных заказов от покупателей. Представитель ММК подтвердил, что ввод завода будет перенесен, резюмирует издание. www.bfm.ru, 24.2.2009г.

— Компания Pirelli заявила, что выручка от продаж в 2008г. незначительно повысилась — на 1,3% до 4,1 млрд. евро. Чистая прибыль до вычета налогов снизилась из-за сложной экономической обстановки и стоимости сырья. Прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации составила 443 млн. евро (вниз на 19% процентов по сравнению с 548,6 млн. в 2007г.). Прибыль до уплаты процентов и налогов уменьшилась по сравнению с 2007г. на 30% и составила 358,1 млн. евро, сообщает colesa.ru.

В результате компания заявила, что «произвела реструктуризацию, ускоренную в IV кв., направленную на преодоление проблем, связанных с нынешним рыночным спадом, и усиление конкурентоспособности организации в Европе и снижение расходов на центральные структуры». Компания докладывает о выручке за IV кв. в 870 млн. евро, что меньше на 5% по сравнению с тем же периодом пред.г. Прибыль до уплаты процентов, налогов и затрат на реструктуризацию (которые одни равняются 68 млн. евро) составила 18 млн. евро, за год до этого — 71,9 млн.

Представляя финансовые результаты главный исполнительный директор Pirelli Туге доктор Франческо Гори (Francesco Gori) искренне заявил, что компания (как и весь рынок в целом) столкнулась с серьезными проблемами. «Каким мы видим рынок 2009г.? Это будет трудно», — сказал он, описав перспективы на будущее как «очень непростые».

Так что решение руководства перебалансировать промышленный сектор компании является жизненно важным для Pirelli. В рамках реструктуризации число штатных работников сократится на 1,500 чел. и «эквивалент» одного завода. Каждый из заводов будет выпускать только самые конкурентоспособные товары, т.е. шины для паркетных внедорожников в Британии, зимние шины, UHP и шины RunFlat в Германии. RCCnews.ru, 20.2.2009г.

— У Евросоюза вызывает беспокойство план властей Италии по спасению национальной автопромышленности, поскольку он может противоречить принципам единого европейского рынка и свободной конкуренции. Об этом заявил официальный представитель Еврокомиссии Джонатан Тодд.

«У нас вызывают озабоченность меры, которые намерены принять итальянские власти для спасения своей автопромышленности. Мы запросим все детали плана, и они должны будут предоставить их в течение пяти дней», — сказал Дж.Тодд. По его словам, Брюссель обеспокоен тем, что в Италии поддержку получают только те предприятия, у которых «есть соглашение с правительством». «Подобные меры являются дискриминационными и нарушают общеевропейские правила свободного рынка», — подчеркнул представитель Еврокомиссии.

Италия стала третьей страной Евросоюза, план которой по спасению национального автопрома вызвал беспокойство руководства сообщества. Ранее Еврокомиссия выступила с критикой мер, озвученных президентом Франции Николя Саркози. По словам французского лидера, он готов «переместить» на территорию его страны производство с заводов Renault, Peugeot и Citroen в Восточной Европе. Особую озабоченность этот план вызвал у властей председательствующей в ЕС Чехии, т.к. он нанесет чувствительный удар по экономике их страны в трудную эпоху кризиса. Также у ЕС возникли вопросы к плану правительства Испании.

Именно для поиска решений выхода из сложившейся ситуации, когда стали возможны нарушения принципов единого европейского рынка и конкуренции, Брюссель объявил о созыве 1 марта экстренного саммита Евросоюза. Прайм-ТАСС, 20.2.2009г.

— Итальянский автопроизводитель Fiat планирует осуществить размещение акций компании на 2 млрд. евро, сообщает Bloomberg. По данным издания, с таким предложением Fiat обратился к ряду инвестиционных банков.

Окончательного решения о размещении не принято, отметил источник агентства. Также сообщает-

ся, что Fiat завершил переговоры с рядом банков о получении кредита в 1 млрд. евро.

В 2009г. компания должна будет выплатить кредиторам 4,8 млрд. евро. По словам аналитика банка Societe Generale Эрика Мишелиса (Eric Michelis), размещение акций на 2-3 млрд.долл. позволит Fiat снизить объем задолженности и не пострадать от уменьшения кредитного рейтинга. www.bfm.ru, 17.2.2009г.

— «Мы заключили все предварительные договоренности, нам понятен масштаб проекта, его объемы. Сейчас мы отработываем лицензионный договор и ведем переговоры о распределении финансирования сторон», — заявил в пятницу гендиректор ОПК «Оборонпром» Андрей Реус на аэрокосмическом салоне «Аэро Индия-2009».

AW139, который будут собирать в Панках, представляет собой средний вертолет с двумя двигателями со взлетной массой 6400 кг. Он может перевозить до 15 чел. Машина может использоваться для перевозки корпоративных и частных клиентов, а также для работы на шельфах, чрезвычайных ситуациях, спасательных операциях, пожаротушении.

«Agusta — выкатанная, апробированная машина, в отличие от российского Ка-62, который еще очень далек от совершенства, — говорит председатель правления Ассоциации вертолетной индустрии России Михаил Казачков. — В мире ежегодно производится около тыс. вертолетов. Львиную долю рынка занимает американская компания Robinson Helicopter: по итогам 2008г. они собрали 890 машин. Но в классе легких вертолетов у итальянцев немного конкурентов — S-76 от Sikorsky Aircraft и Dauphin EC155 B1 от Eurocopter».

Запустить производство на новом заводе предполагается в конце 2010г., первая машина должна вылететь за ворота предприятия в начале 2011г. Глава «Оборонпрома» не стал раскрывать сумму контракта, но подчеркнул, что речь идет не об «отверточной», а о промышленной сборке AW139. «Этот вертолет годится не только для vip-персон, но подойдет пожарным, спасателям, медслужбе. К сожалению, российских аналогов пока не существует. Ка-62 не доведен до ума, — отмечает директор аналитического департамента УК «Ингосстрах-инвестиции» Евгений Шаго. — На данном этапе доделывать отечественный проект дороже, чем с нуля создавать импортное сборочное производство. К тому же строительство завода — это способ удешевления техники, поскольку не нужно платить ввозные пошлины».

Соглашение о намерениях с итальянской Finmeccanica, 100-процентной дочкой которой является Agusta Westland, было подписано в апр. пред.г. В мае появился долгосрочный контракт и дистрибьютерское соглашения между AgustaWestland, корпорацией «Оборонпром» и Loyd's Investments Corp.

Согласно этим документам, предусматривается закупка гражданских вертолетов AgustaWestland на 450 млн. евро в период до 2012г. Обязательство на 2008г. — закупка 10 вертолетов на 65 млн. евро, включая два однодвигательных вертолета AW119 Ke, два вертолета AW109 Power, четыре легких двухдвигательных вертолетов Grand и два средних двухдвигательных вертолета AW139.

Летом на авиасалоне в Фарнборо было заключено соглашение о создании на паритетных началах СП по производству вертолетов AW139, их продаже и сервису. На территории России будут созданы два центра по сервисному обслуживанию вертолетов AgustaWestland.



Что касается портфеля заказов будущего предприятия, то в минувшем году крупнейший мировой эксплуатант вертолетной техники — российская авиакомпания UTair подписал протокол о намерениях на приобретение от 35 до 49 вертолетов AW139, которые будут произведены на СП. Поставки — с 2011г. в течение 5-7 лет.

Впрочем, эксперты расходятся в оценках экономической целесообразности реализации проекта в текущих условиях. «Каждый четвертый бизнес-джет выставлен на продажу. В мире бизнес-авиации нет ни дефицита, ни очередей. Это же касается и вертолетов. Это ведь вопрос потребностей, — поясняет директор аналитического департамента УК «Ингосстрах-инвестиции» Евгений Шаго. — Учитывая, что этот проект курирует «Оборонпром», завод будет построен. Но выход на проектную мощность — вопрос не ближайшего будущего».

«Вертолеты не теряют ликвидности. Да, нет всплеска продаж, но и б/у вертолеты массово не продают. Очередь, действительно, стала меньше. Сейчас можно заказать машину с поставкой в конце этого года или на 2010 год, — сказал BFM.ru председатель правления Ассоциации вертолетной индустрии России Михаил Казачков. — Но машин на стоке нет, как это происходит в автопроме». www.bfm.ru, 14.2.2009г.

— Итальянская группа Pirelli приняла трехлетний план развития, предполагающий значительное сокращение персонала, говорится в коммюнике компании, распространенном в среду. В частности, подразделение Pirelli Tyre, занимающееся производством шин, намеревается сэкономить 300 млн. евро, в т.ч. через «рационализацию производственных структур и персонала в Европе».

Сокращения в Pirelli Tyre коснутся «1500 работников в Западной Европе», сообщил полномочный управляющий подразделения Франческо Гори (Francesco Gori). Он отметил, что Pirelli Tyre продолжает ориентироваться на активно развивающиеся рынки. В этом плане приоритетным направлением для подразделения остается Россия.

Менеджер предположил, что 2009г. будет тяжелым периодом для Pirelli Tyre, который будет характеризоваться спадом продаж и производства. Согласно его прогнозу, подъем начнется лишь в 2011г. Еще одно подразделение Pirelli — Pirelli RE, занимающееся недвижимостью, намеревается к концу 2009г. сократить свой персонал с 1 тыс. 473 чел. до 800. РИА «Новости», 11.2.2009г.

— Правительство Италии в качестве меры, стимулирующей потребительский спрос, одобрило применение на Апеннинах германского «ноу-хау», уже доказавшего свою эффективность, в соответствии с которым каждому желающему приобрести новый экологичный автомобиль в обмен на «поношенный», будет выплачиваться премия.

Бонус покупателям новых автомобилей, которые сдадут свои устаревшие транспортные средства на утилизацию, составит на две четверти меньше той суммы, которую получит германский автолюбитель, — 1500 евро.

В янв. тек.г. количество продаж новых автомобилей в стране снизилось на 30% относительно янв. пред.г. Крупнейший автопроизводитель Италии, концерн Fiat Group SpA, объявил о временном сокращении персонала в попытке справиться с влиянием мирового финансово-экономического кризиса, что вызвало серьезные уличные выступления сотрудников корпорации, приведшие к столкновениям с по-

лицией. Чистая прибыль компании сократилась в IV кв. 2008г. на 71% на фоне снижения продаж автомобилей. Чистая прибыль за 2008г. в целом сократилась на 17%, до 1,6 млрд. евро. В 2009г., согласно собственным прогнозам Fiat, прибыль компании снизится до 300 млн. евро.

Ранее о выплате компенсации владельцам старых автомобилей, которые сдают свои транспортные средства на утилизацию и покупают новые, объявили власти Германии. Сумма компенсации составит здесь составляет 2500 евро. В результате покупки автомобилей ощутимо возрасли. Объемы продаж продукции Opel увеличились на 30%. RosInvest.Com, 10.2.2009г.

— Совет министров Италии одобрил пакет мер, направленных на поддержку автомобильной промышленности страны, сообщает Reuters. Правительство одобрило выплаты гражданам субсидии в 1500 евро при обмене старого автомобиля на новый. В случае обмена старого легкового автомобиля на новый, который будет использоваться в коммерческих целях, субсидия составит 2,5 тыс.долл. Для мопеда или мотоцикла субсидия составит 500 евро. Общий объем средств, которые пойдут на поддержку автопромышленности Италии, равен 2 млрд. евро. www.bfm.ru, 6.2.2009г.

— Совет министров Италии в пятницу одобрил пакет антикризисных мер в области автопрома, сообщили источники в правительстве страны. Среди одобренных мер, получение бонуса в 500 евро для покупки нового мопеда или мотоцикла при сдаче старых, а также получение бонуса в 1,5 тыс. евро при покупке новой машины, отвечающей европейским требованиям о выхлопных газах, и сдаче старой.

Бонус в 2,5 тыс. евро смогут получить те, кто при сдаче старого автомобиля приобретает легковые машины для коммерческих целей. Одобрены Совмином меры направлены на поддержку автопрома, который оказался в серьезном кризисе. Пакет антикризисных мер оценивается в 2 млрд. евро, срок его действия до 31 дек. 2009г. РИА «Новости», 6.2.2009г.

— 300 тыс.чел. из 1 млн. угрожает потеря рабочего места в автомобилестроительном секторе Италии при спаде спроса на продукцию автопрома в I пол. года на 60% Об этом заявила накануне президент ассоциации промышленников «Конфиндустрия» Эмма Марчегалья на специальной встрече правительства с представителями сектора во дворце Киджи.

Э.Марчегалья подтвердила обнародованный ранее руководством FIAT прогноз о том, что только в национальном автомобилестроительном концерне работу потеряют 60 тыс.чел. После значительного снижения доходов в 2008г. FIAT прогнозирует дальнейшее падение прибылей в 2009г. вплоть до 70%

Министр экономического развития Италии Клаудио Скайола заявил, что «в течение 10 дней» правительство представит план поддержки отрасли. Ее представители говорят о пакете стоимостью до 300 млн. евро. Профсоюзы, представляющие интересы работников автопрома, заявляют о необходимости выделения 3 млрд. евро, грозя активизацией забастовочного движения.

К.Скайола призвал вынести вопрос о ситуации в автопроме на общеевропейский уровень, поскольку «итальянский сектор является элементом общего рынка». Прайм-ТАСС, 29.1.2009г.

— Операционная прибыль итальянской промышленной компании Fiat составила в 2008г. 3,36 млрд. евро, превысив прогнозы аналитиков, сообщила в четверг итальянская компания. Опрошенные Рейтер

аналитики ожидали прибыль на уровне 3,16 млрд. евро.

Операционная прибыль автомобильного подразделения составила 691 млн. евро, в то время как эксперты предсказывали, что она достигнет, в среднем, 653,3 млн. евро. Руководство компании ожидает, что ее операционная прибыль превысит в 2009г. 1 млрд. евро, чистая прибыль — 300 млн. евро.

Fiat ожидает, что падение мирового спроса на его продукцию в 2009г. может составить 20%, а первый квартал окажется «особенно тяжелым». Операционная прибыль Fiat не учитывает такие статьи баланса, как расходы на реструктуризацию. Reuters, 22.1.2009г.

— Потомки основателя автоконцерна Fiat SpA хотят увеличить капитал компании на 2 млрд. евро, рассматривая возможность приобретения доли во французской PSA Peugeot Citroen, сообщает итальянская газета La Repubblica без ссылки на источник. Компании Ехог семьи Аньелли сейчас принадлежат 30% Fiat.

Акции Fiat, шестого по величине в Европе автопроизводителя по объему продаж, упали на 9,89% до 4,0075 евро за акцию по данным на 15.40 МСК. Котировки PSA снизились на 1,32% до 12,75 евро за акцию.

Сообщение о возможном слиянии Fiat с PSA Peugeot Citroen поступило после того, как Fiat объявил о заключении стратегического партнерства с американским автопроизводителем Chrysler LLC. Fiat и Ехог отказались от комментариев.

Представитель PSA не подтвердил и не опроверг информацию о возможной сделке, сообщив только, что главной задачей французского автопроизводителя сейчас является выход из кризиса, ударившего по автопромышленности.

Компании Fiat и PSA лидируют на европейском рынке по производству малогабаритных автомобилей, которые как нельзя лучше подходят для городских дорог.

«Рыночная капитализация Peugeot на данный момент составляет 3 млрд. евро, и для полного перехода компании под контроль Fiat, вероятно, потребуется заем в 5 млрд. евро, который, по слухам, сейчас обсуждается», — сообщил аналитик UniCredit Свен Крейтмер.

«Группа компаний Fiat-Chrysler-Peugeot станет третьей по величине в мире после Toyota и GM с общим объемом производства в 8,8 млн. автомобилей (по данным на 2007г.)», — сказал Крейтмер. Reuters, 22.1.2009г.

— Чистая прибыль итальянского автопроизводителя Fiat по итогам 2008г. составила 1,7 млрд. евро, что на 16,2% меньше показателя 2007г., говорится в сообщении компании. Выручка Fiat за год выросла на 1,5% до 59,4 млрд. евро, показав уверенный рост в 8,4% за 9 первых месяцев и падение на 17,2% за последние три.

Промышленный долг компании вырос на 36% до 5,9 млрд. евро, также говорится в сообщении. Тем не менее, прибыль от торговых операций Fiat выросла на 4% и достигла рекордного показателя в 3,4 млрд. евро. Чистая прибыль компании в IV кв. 2008г. упала на 70% до 180 млн. евро, прибыль от продаж за тот же период снизилась на 30% до 663 млн. евро. Выручка в IV кв. составила 13,092 млрд. евро.

Также Fiat приняла решение не выплачивать дивиденды по итогам 2008г., чтобы сохранить ликвидность в условиях мирового финансового кризиса. www.bfm.ru, 22.1.2009г.

— Крупнейшая автомобилестроительная группа Италии Fiat изучает возможность заключения альянса со знаменитой французской компанией Peugeot, сообщила римская газета «Республика». По ее информации, семья Аньелли, которой принадлежат немногим 30% акций концерна, рассматривает вопрос о возможном увеличении капитала Fiat на 2 млрд. евро. Не исключено, что по этой же причине владельцы Fiat начали переговоры с рядом крупных банков, в числе которых называются итальянские Unicredit и Intesa, о предоставлении кредитной линии до 5 млрд. евро.

Предполагается, что данный кредит может быть использован для осуществления «чрезвычайных операций». В числе других банков, которые могли бы принять участие в предоставлении кредита, называются также UBS, BNP Paribas и Calyon. Итальянский Mediobanca должен будет заняться реструктуризацией долгов Fiat. Одновременно другие источники итальянских СМИ сообщают, что семья Аньелли решает вопрос о том, стоит ли производить такие крупные инвестиции в автопромышленность или лучше обойтись без этого, а, возможно, и вовсе выйти из автомобилестроительного бизнеса. Fiat и Peugeot пока никак не прокомментировали информацию СМИ.

Представитель Peugeot ограничился заявлением, что приоритетом компании сейчас является выход из кризиса, который поразил мировую автопромышленность. 20 янв. Fiat и американская корпорация Chrysler подписали предварительное соглашение о создании альянса, которое, в частности, предусматривает получение Fiat 35% акций Chrysler без их оплаты или какого бы то ни было финансового вливания в будущем. РИА «Новости», 22.1.2009г.

— Крупнейшая автомобилестроительная группа Италии Fiat, которая согласилась приобрести 35% акций концерна Chrysler, имеет опцион на увеличение своей доли в американской компании до 55%, сообщило в среду агентство Франс Пресс со ссылкой на источник в итальянских финансовых кругах.

«У Fiat есть опцион на приобретение еще 20% (капитала Chrysler) в течение ближайших трех лет», — сказал источник. Представители Fiat пока не комментируют эту информацию.

Во вторник, 20 янв., Fiat и Chrysler подписали предварительное соглашение о создании альянса, предусматривающее получение американской компанией 35% акций американского автоконцерна.

Кроме того, согласно условиям сделки Fiat получит доступ к предприятиям Chrysler в Северной Америке, а американская компания будет содействовать выводу на рынок США модели Fiat 500 и автомобилей марки Alfa Romeo. В свою очередь, в рамках альянса Fiat будет заниматься продвижением автомобилей Chrysler за пределами Северной Америки.

Соглашение предусматривает также согласование стратегии развития обеих компаний, совместную деятельность по выходу на новые рынки, развитие передовых технологий, в том числе, в области создания «экологических» двигателей с малым потреблением бензина.

Вице-президент Fiat Джон Элканн (John Elkann), представляющий в концерне семью Аньелли, назвал достигнутое соглашение «хорошим» и «важным» решением. Он заявил в Милане, что оно может стать «первым шагом», и ясно дал понять, что доля акций Chrysler, принадлежащих Fiat, в будущем может вырасти.

Полномочный управляющий Fiat Серджо Маркионне (Sergio Marchionne) заявил в Турине, что

«данное решение представляет собой основополагающий шаг в рамках нынешнего сценария в автомобилестроительной отрасли, которая переживает период перемен». По его словам, это соглашение подтверждает решение обеих компаний «играть важную роль в глобальном процессе».

Экономические эксперты отмечают, что соглашение между Fiat и Chrysler позволит обеим компаниям сократить потери в результате тяжелого спада, который поразил мировую автопромышленность в условиях глобального финансово-экономического кризиса. Завершение сделки между Fiat и Chrysler запланировано на апр. 2009г., говорится в сообщении. РИА «Новости», 21.1.2009г.

— Крупнейшие автомобильные концерны — итальянский Fiat и американский Chrysler — накануне подписали «предварительное соглашение о намерениях по сотрудничеству». Окончательный документ должен быть оформлен до 1 мая 2009г., сообщает пресс-служба Fiat из Турина.

Итальянский автогигант получает 35-процентную квоту Chrysler, что не влечет за собой дополнительных инвестиций в валюту. Американский концерн окажет помощь итальянским коллегам в продвижении моделей Fiat-500 и Alfa Romeo на американский рынок. Не только президент Fiat Лука Кордеро ди Монтеземоло, но и многие итальянские политики и предприниматели назвали эту договоренность важнейшей экономической новостью наступившего года.

Новое объединение будет производить свыше 4 млн. автомобилей в год, насчитывать в своих рядах 105,5 тыс. рабочих и служащих (50,5 тыс. Fiat и 55 тыс. Chrysler) и включать в свои структуры 60 предприятий по всему миру (по 30 в каждой группе, причем у Fiat 16 автосборочных заводов и 14 по производству моторов).

Монтеземоло уточнил, что согласие с Chrysler не означает прекращения ранее начатых переговоров о сотрудничестве с французской Peugeot. «После 4 лет отсутствия контактов с General Motors Турин возобновляет кооперацию с Детройтом, и это произошло в день инаугурации нового президента США», — подчеркнул итальянский менеджер. Прайм-ТАСС, 21.1.2009г.

— Автоконцерны Fiat и Chrysler заключили необязывающее соглашение о стратегическом альянсе, в рамках которого итальянский автоконцерн получит 35% акций в американском. При этом предоставление доли не предполагает, что Fiat внесет за эту долю акций какие-либо наличные средства или обязуется делать какие-то инвестиции в своего партнера, сообщили компании в совместном пресс-релизе.

По условиям сделки, Chrysler помимо доли в компании предоставит Fiat доступ к дистрибуционной сети на рынке США и других. Итальянский автоконцерн предоставит американскому партнеру свои возможности по распространению продукции. Chrysler получит доступ к технологиям Fiat, которые помогут сделать его автомобили более топливосберегающими и конкурентоспособными. RosInvest.Com, 20.1.2009г.

— Итальянская автомобильная компания Fiat получила 35-процентную долю в американской Chrysler LLC, сообщила во вторник американская компания.

Сделка прошла без использования наличных средств, в обмен на свою долю Chrysler получил право использовать более экономичные автомобильные платформы, двигатели и трансмиссии Fiat.

Зампредседателя совета директоров итальянской компании Джон Элканн сказал, что Fiat может уве-

личить свою долю в Chrysler. «Это хорошая сделка. Мы уже говорили, что очень важно консолидировать автомобильную промышленность», — добавил Элканн.

Экономия от партнерства может составить 3-4 млрд.долл., сообщило во вторник европейское издание The Wall Street Journal. Немецкая Daimler, некогда владевшая контрольным пакетом Chrysler, по-прежнему стремится продать оставшиеся у нее 20% акций, сказал представитель немецкой компании, добавив, что Daimler приветствует любые инициативы, направленные на стабилизацию положения Chrysler.

До сделки с Fiat, 80% акций Chrysler принадлежали инвестиционной компании Cerberus Capital Management. В 2008г. продажи Chrysler упали на 30%. Ранее компания получила от правительства США 4 млрд.долл. для спасения от банкротства и, по словам гендиректора Боба Нарделли, рассчитывает еще на 3 млрд.долл.

Fiat продает в США автомобили марок Ferrari и Maserati. Reuters, 20.1.2009г.

— Итальянский концерн Fiat S.p.A, корпорация Chrysler LLC и частный инвестор — компания Cerberus Capital Management L.P (владелец контрольного пакета Chrysler LLC) объявили сегодня о подписании протокола о намерениях по созданию глобального стратегического альянса. Об этом говорится в сообщении Chrysler.

В сообщении отмечается, что итальянская компания получает долю Chrysler в 35%. В качестве вклада Fiat Group в альянс рассматриваются: совместное использование продуктов и платформ, включая сегмент средних и компактных автомобилей, для расширения нынешней линейки продукции Chrysler; обмен технологиями, включая технологии экономичных и экологически чистых двигателей; доступ на новые рынки, включая распространение автомобилей концерна Chrysler, на рынках за пределами Северной Америки. Создание нового альянса не предполагает никаких денежных инвестиций FIAT в Chrysler ни на начальном этапе сотрудничества, ни в дальнейшем.

Данный альянс, который должен стать ключевым элементом плана сохранения жизнеспособности Chrysler, обеспечит доступ компании к конкурентоспособным, экономичным платформам, двигателям и комплектующим, которые будут выпускаться на производственных мощностях Chrysler.

FIAT также обеспечит нового партнера возможностями использования своей дилерской сети на ключевых рынках и другими возможностями, которые позволят значительно сократить расходы американской компании.

Итальянский автопроизводитель, имеющий успешный опыт антикризисного управления, окажет Chrysler управленческий консалтинг в создании и предоставлении окончательного плана по выходу из сложного экономического положения в Федеральное казначество США. Новый альянс позволит сторонам использовать преимущества развитых дилерских сетей друг друга, а также оптимизировать производственные процессы и базы поставщиков компонентов. Прайм-ТАСС, 20.1.2009г.

— Совместное российско-итальянское предприятие «Ивеко-Уралаз» (г. Миасс Челябинской обл.) изготовило самосвальный полуприцеп Iveco-AMT-6339 грузоподъемностью 42 т.

Машина с платформой объемом 28 куб.м. предназначена для эксплуатации в сложных дорожных

условиях. Это собственная конструкторская разработка совместного предприятия. На трехосном полуприцепе установили оси фирмы BPW с усиленными кронштейнами подвески (нагрузка на ось – 12 т.), тормозную аппаратуру WABCO (с системой ABS) и гидрооборудование Binotto. Полуприцеп рассчитан на работу с тяжелыми внедорожными тягачами, пишет Autoline.

Полная масса автопоезда в составе седельного тягача Iveco-AMT-6339 (6х6) и самосвального полуприцепа – 69 т. В хвостовой части полуприцепа смонтировали специальные механические опоры для повышения устойчивости при разгрузке. ИА Regnum, 21.12.2008г.

– Итало-германский концерн Same Deutz-Fahr (SDF) является одним из крупнейших мировых производителей тракторов, комбайнов, сельхозмашин и оборудования, а также двигателей под брендами Same, Deutz-Fahr, Lamborghini и Hurlimann и одним из главных игроков на мировом рынке с/х техники. Продукция корпорации покрывает практически все основные сегменты рынка благодаря гамме моделей сельхозтехники мощностью от 120 до 360 л. с.

С 2003г. данная транснациональная группа стала основным акционером компании Deutz AG, одного из мировых лидеров среди изготовителей промышленных дизельных двигателей, и на 28 авг. 2008г. владеет 45,1% ее акций. В 2007г. группа Same Deutz-Fahr, на которой работали 2,7 тыс.чел., достигла товарооборота в 1,101 млрд. евро, а чистая прибыль составила 95,8 млн. евро. По итогам 2008г. ожидается выручка в объеме 1,2 млрд. евро.

Same Deutz-Fahr планирует дальнейшую интернационализацию своей деятельности, децентрализацию производственных мощностей и развитие сбытовой сети на всех ключевых рынках. Сбыт, послепродажное обслуживание и дистрибуция запчастей осуществляются через 13 филиалов, 130 импортеров и 3 тыс. дилеров по всему миру.

Группа придает огромное значение новым рынкам и странам с развивающейся экономикой, в частности России, КНР и Индии. SDF уже определила программу создания сильного коммерческого и промышленного присутствия в этих странах.

Группа имеет три крупных производственных комплекса в Италии, Германии и Хорватии и один завод в Индии, на котором осуществляются амбициозные планы расширения. В КНР еще один завод находится в стадии строительства. В 2006г. SDF открыла новый проектно-конструкторский центр в г. Тревилю (Италия), который нацелен на НИОКР в области трансмиссий, электронных систем, эргономики и выхлопных систем.

В условиях мирового финансового кризиса продажи и выручка SDF могут упасть. Но в компании полагают, что многие государства поддержат своих сельхозпроизводителей. В России она рассчитывает на компенсацию государством затрат сельхозпроизводителей на покупку техники. В нынешних условиях SDF намерена предложить российским покупателям совместную программу кредитования итальянского банка Intesa и «Россельхозбанка». Компания разработала программу развития партнерства с ОАО «Агромашхолдинг», входящим в состав концерна «Тракторные заводы» («КТЗ»), что позволяет сэкономить часть затрат, связанных с продвижением бренда.

Согласно оценкам консалтинговой компании GBR, объем российского рынка тракторов увеличится с 48,2 тыс.шт. в 2008г. до 105 тыс. в 2012г., а рынок комбайнов

за это время вырастет на 25% – до 15 тыс.шт. SDF планирует продать в странах СНГ в 2008г. 300 тракторов и ожидает, что к 2013г. объем продаж достигнет 1,5 тыс. тракторов и 400 комбайнов (как собранных в России, так и импортированных). По предварительным оценкам, из них 700 тракторов и 100 комбайнов придется на технику, произведенную по заказу «Агромашхолдинг».

В I пол. 2009г. компания наладит сборку своих тракторов в Подмоскowie. По информации гендиректора SDF М. Борди, первоначально это будет арендованная площадка, где к 2011г. будут собираться ежегодно до 1 тыс. тракторов средней и большой мощности (165-270 л. с.). Компания намерена как можно быстрее довести уровень локализации до 20%, а с 2009г. самостоятельно продвигать технику на российском рынке только под брендом Deutz-Fahr.

На втором этапе (спустя три года) SDF намерена создать новое полномасштабное сборное предприятие на новой площадке в д. Ашерино Ленинского района Московской обл. с производственными площадями 20 тыс.кв.м. Его максимальная мощность может составить 10 тыс. тракторов и 500 комбайнов. Ожидаемые инвестиции в течение пяти лет могут превысить 20 млн. евро.

Часть сборочных мощностей, по всей видимости, будет задействована под совместные проекты SDF и «Агромашхолдинг». Согласно подписанному между сторонами меморандуму, «Агромашхолдинг» разместит заказ (на срок до 5 лет) на производство на предприятиях SDF тракторов мощностью 150-270 л. с. и комбайнов мощностью свыше 270 л. с. из компонентов SDF, которые будет продавать в России под собственной торговой маркой. «КТЗ» также окажет содействие в локализации производства и разработке трактора мощностью 350 л. с. БИКИ, 16.12.2008г.

– Концерн Fiat Group объявил во вторник о временной приостановке производства на 14 из 20 своих заводов в Италии, сообщило Associated Press со ссылкой на заявление компании. Предприятия будут остановлены на месяц, включая рождественские и новогодние праздники. 48 тыс. рабочих этих предприятий будут отправлены в частично оплаченный отпуск. Всего на предприятиях компании в Италии работают 80 тыс. чел.

Руководство Fiat назвала приостановку производства вынужденной мерой, вызванной падением спроса на ее продукцию. За янв.-нояб. 2008г. объем продаж компании составил 1,53 млн. автомобилей, тогда как за аналогичный период 2007г. было реализовано 2,2 млн. машин.

Fiat выпускает автомобили под маркой Fiat, Lancia и Alfa Romeo, а также грузовики Iveco, тракторы и комбайны под брендом CNH. Компании принадлежит 178 заводов по всему миру, на которых занято 185 тыс. рабочих. www.bfm.ru, 16.12.2008г.

– Итальянскому автоконцерну Fiat необходимо принять участие в процессе консолидации автосектора, чтобы пережить постигший отрасль кризис, заявил глава компании Серджио Марчionне в опубликованном в понедельник интервью отраслевой газете Automotive News. «Я не могу в одиночку продолжать работать с автомобилями. Мне нужна гораздо более мощная машина. Мне нужна машина, которой я буду управлять вместе с другими», – сказал он. Интервью появилось на сайте европейского издания газеты.

Марчionне сказал, что первые шаги на пути консолидации должны быть сделаны в начале будущего года.

В отрывке из интервью Марчионне, опубликованном в субботу, глава Fiat заявил, что в результате вызванной кризисом консолидации мирового автопрома на плаву останутся всего шесть крупных компаний: по одной в Соединенных Штатах, Германии, Японии, Китае и какой-нибудь европейской стране плюс франко-японское СП — возможно, с «дочкой» в США. Reuters, 8.12.2008г.

— Итальянская промышленная группа Fiat получит прибыль в будущем году, несмотря на предполагаемое 20% снижение выручки. Об этом сообщил зампредела совета директоров концерна Джон Элканн в интервью итальянской газете Il Sole 24 Ore. В окт. Fiat заявлял, что в будущем году операционная прибыль концерна может упасть на 65% по сравнению с ожидаемыми в этом году 3 млрд. евро.

Дж. Элканн опроверг слухи о планах компании выделить производство автомобилей в отдельное подразделение. «В нормальных рыночных условиях мы могли бы подумать об этом, но сейчас об этом не может быть и речи», — сказал он. Он также намекнул на возможность создания альянса с другими автопроизводителями, сказав, что Fiat может сыграть роль в возможной консолидации отрасли. RosInvest.Com, 1.12.2008г.

— Совместное предприятие итальянской Iveco и нижегородского производителя спецавтомобилей Самоглор-НН, откладывает начало серийного производства малолитражных грузовиков и автобусов до конца 2009г. Об этом заявил менеджер проекта «Савеко» Умберто Скотти (Umberto Scotti).

По его словам запланированный на I кв. 2009г. запуск производства пришлось перенести из-за проблем с ликвидностью. Стоимость проекта оценивается в 50 млн. евро, 30% этой суммы уже освоено. Также отправки в Россию ждет оборудование для нескольких цехов. «У нас изначально были определенные задержки в финансировании. Как только будет готова площадка, все оборудование будет установлено», — цитирует Скотти агентство Прайм-ТАСС.

Проектная мощность завода «Савеко», на которую планируется выйти в 2010г., составляет 25 тыс. автомобилей в год, при этом уже в 2008г. планировалось выпустить по крупноузловой сборке 2,5 тыс. машин, а в 2009г. — 5-6 тыс. автомобилей по схеме полного цикла, сообщает агентство НТА-Приволжье. www.bfm.ru, 26.11.2008г.

— Итальянский автопроизводитель Fiat планирует представить в Западной Европе три новых модели под новым брендом недорогих автомобилей, сообщило в понедельник отраслевое издание Automotive News со ссылкой на осведомленные источники.

Изначально Fiat планировал продавать эти модели только в развивающихся странах, но теперь считает, что вследствие глобального финансового кризиса спрос на них будет и на развитых рынках, говорится в статье.

Компания отказалась от комментариев. В окт. гендиректор компании Серджио Маркионне сказал, что запуск нового бренда намечен на 2010 год.

Fiat еще не решил, где собирать новые модели — в Италии, Польше или Сербии, говорится в статье. Reuters, 24.11.2008г.

— Ведущий итальянский концерн в сфере высоких технологий Finmeccanica и государственная корпорация «Ростехнологии» подписали соглашение о совместной деятельности по созданию ряда совместных предприятий в сфере производства компонентов из композиционных материалов (углеволокна), сообщает пресс-служба госкорпорации.

Предполагается, что одним из основных операторов реализации проекта со стороны Италии станет компания Alenia Aeronautica, входящая в состав концерна Finmeccanica. Alenia Aeronautica имеет многолетний опыт производства композиционных материалов, во многом благодаря инвестициям в развитие этих технологий для гражданской авиации. Alenia Aeronautica играет важную роль в реализации программы создания самолета Boeing 787 Dreamliner, поставляя 26% компонентов для этого новейшего авиалайнера, который практически полностью изготавливается из углеволокна.

По оценке экспертов, использование композиционных материалов в продукции авиастроения позволит повысить ее технические характеристики, устойчивость к воздействию коррозии, гибкость, прочность и универсальность.

Концерн Finmeccanica со штаб-квартирой в Италии — один из мировых лидеров в вертолетостроении и европейский лидер в области космических услуг и радиоэлектроники. Основные производственные мощности размещены в континентальной Европе и США. Значительная промышленная база концерна сосредоточена в Великобритании.

ГК «Ростехнологии» учреждена в 2007г. для содействия разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции путем обеспечения поддержки на внутреннем и внешнем рынках российских организаций — разработчиков и производителей высокотехнологичной промышленной продукции, привлечения инвестиций в организации различных отраслей промышленности. RosInvest.Com, 7.11.2008г.

— Группа компаний Pirelli & C. SpA и госкорпорация «Ростехнологии» подписали меморандум об основных условиях создания совместного предприятия по производству шин для легковых и грузовых автомобилей. Об этом говорится в сообщении корпорации.

Переговоры по окончательной структуре СП находятся на стадии завершения. Начало выпуска продукции запланировано на конец 2010г.

Документ подписан предправления группы компаний Pirelli Марко Тронкетти Провера и гендиректором госкорпорации «Ростехнологии» Сергеем Чемезовым в присутствии премьер-министра Италии Сильвио Берлускони и президента РФ Дмитрия Медведева.

Pirelli и ГК «Ростехнологии» начали переговоры о создании совместного предприятия, которое будет реализовывать свою продукцию на территории РФ и стран СНГ, несколько месяцев назад. Ряд соглашений, подписанных сторонами, предусматривают строительство площадки по производству шин для легковых и грузовых автомобилей на территории Самарской обл., правительство которой всемерно поддерживает реализацию проекта.

По предварительным оценкам инвестиции в новое предприятие с начальной годовой мощностью 4,2 млн. шин в год составят 300 млн. евро. Начало работ по строительству завода запланировано на лето 2009г.

Площадку по производству шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков планируется разместить на земельном участке, расположенном на территории Тольяттинского промышленно-технологического парка. В рамках данного проекта планируется построить шинный завод с начальной годовой мощностью 4,2 млн. шин в год для легковых автомобилей и грузовиков.

Ранее, в июне с. г., Pirelli & C SpA и «Ростехнологии» подписали соглашение, в котором было отражено намерение обеих сторон провести переговоры о создании СП в России. Планировалось, что СП будет заниматься не только производством шин, но и их реализацией в России и на территории других стран СНГ. АК&М, 6.11.2008г.

— ОАО «Соллерс» и Fiat Group Automobiles заключили соглашение о намерениях по запуску в производство новой линии легковых автомобилей.

Как говорится в сообщении «Соллерс», компании подписали соглашение о намерениях по расширению стратегического партнерства, которое предполагает запуск производства в России новых моделей Fiat, относящихся к наиболее растущим на рынке сегментам В и С.

Новые легковые модели Fiat будут выпускаться на производственных мощностях совместного предприятия «Фиат-Соллерс», соглашение о создании которого было подписано в июне 2008г. Производство первого автомобиля в рамках СП «Фиат-Соллерс» — седана Fiat Linea — стартует на территории Татарии в начале 2009г.

Сотрудничество «Соллерс» и Fiat стартовало в 2006г., когда российский автопроизводитель начал дистрибуцию и производство итальянских автомобилей на территории России.

В июне 2008г. компании подписали соглашения о создании 2 совместных предприятий — по производству и дистрибуции автомобилей, а также по производству дизельного двигателя Fiat Powertrain Technologies F1A на производственной площадке Заволжского моторного завода (ЗМЗ, Нижегородская обл). По условиям соглашений, Fiat и «Соллерс» имеют равные доли в создаваемых СП — по 50%

В России на производственных площадках «Соллерс» в Татарии производятся легковые модели Fiat Albea и Fiat Doblo Panorama, а также полная линейка коммерческих автомобилей Fiat Ducato.

В состав ОАО «Соллерс» входят ОАО «Соллерс-Набережные Челны», ОАО «Ульяновский автомобильный завод», ОАО «Заволжский моторный завод» и ООО «Соллерс-Елабуга». Компания производит автомобили марок УАЗ, Isuzu, SsangYong, Fiat. Основным акционером «Соллерс» является ее гендиректор Вадим Швецов, который владеет 58% акций компании. Прайм-ТАСС, 6.11.2008г.

— 27 окт. итальянская компания «Алениа аэроаутика» объявила о подписании с Марокко контракта на продажу четырех тактических военно-транспортных самолетов С-27J «Спартан». Общая стоимость соглашения составляет 130 млн. евро (191 млн.долл.). Соглашение предусматривает оборудование одного из закупаемых самолетов модулем для перевозки высокопоставленных лиц, который может оперативно загружаться на самолет. Подписанное соглашение является первым случаем продажи самолета этого типа государству, не входящему в блок НАТО.

С-27J «Спартан» предназначен для транспортировки войск и грузов, медицинской эвакуации, операций воздушного патрулирования, дозаправки, поиска и спасения, десантирования, тушения пожаров, а также для эвакуации раненых и пострадавших при стихийных бедствиях. С-27J является всепогодным средним многоцелевым военно-транспортным самолетом, оснащенным двумя турбовинтовыми двигателями АЕ 2100-D2, современным бортовым радиоэлектронным оборудованием, а также системами защиты топливных баков от взрыва, что увеличивает

выживаемость самолета при действиях в боевой обстановке. Максимальная грузоподъемность С-27J составляет 11,5 т., максимальная скорость — 583 км/ч, крейсерская высота полета — 8380 м., дальность действия с нагрузкой 6 т. — 4262 км., максимальная дальность полета — 5920 км. Для взлета самолета достаточно наличия 600-метровой неподготовленной ВПП. Самолет способен перевозить 46 полностью экипированных десантников, или 68 военнослужащих, или 36 носилочных раненых. www.iimes.ru, 2.11.2008г.

— Компания Superjet International, созданная для продаж в Европе российского самолета SSJ 100, объявила о том, что ведет переговоры о поставках с двумя крупнейшими европейскими авиаперевозчиками — Lufthansa и Air France-KLM.

О том, что Superjet International, совместное предприятие АХК «Сухой» и итальянской Alenia, ведет переговоры с двумя крупнейшими европейскими авиакомпаниями, Deutsche Lufthansa и Air France-KLM, о размещении заказов на региональный самолет Sukhoi Superjet-100, в пятницу в ходе международной выставки заявил руководитель СП по продажам Паоло Ревелли Бомонт, пишет в субботу газета «Коммерсант».

«Мы ведем переговоры как с Air France-KLM, так и с Lufthansa, однако окончательных договоренностей ни с одной из компаний пока нет», — цитирует Бомонта агентство Bloomberg. По его словам, каждый из перевозчиков рассматривает приобретение от 20 до 50 самолетов SSJ 100. Глава СП сообщил, что Superjet International SpA ведет переговоры с авиакомпаниями из Африки и Латинской Америки, но не назвал их.

В ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) «Коммерсанту» уточнили, что представители Air France-KLM «с 2003г. активно участвовали в консультационном совете ГСС, в т.ч. по формированию облика SSJ». «В соответствии с нашим соглашением с Alenia переговоры с европейскими заказчиками ведет СП Superjet International, оно же будет заключать возможные контракты», — пояснили газете в ГСС.

Издание отмечает, что Air France может найти в SSJ замену региональным Fokker 70s и Fokker 100s, которые используются на внутриевропейских маршрутах. KLM может заменить Cityhopper и Bae146. Представитель Air France подтвердил агентству Bloomberg, что компания ведет переговоры с Superjet International, «поскольку рассматривает все возможные варианты на рынке». В Lufthansa также ограничились осторожным комментарием о том, что «авиакомпания также анализирует все имеющиеся проекты».

По данным ЗАО ГСС, сейчас на SSJ есть 98 твердых заказов, в т.ч. 35 — от европейских перевозчиков: 10 — от итальянской ItAli, 5 — от швейцарской АМО и 20 — от неназванного заказчика (по данным «Коммерсанта», это Iceland Air). Однако две крупнейшие европейские авиакомпании проявили свой интерес к проекту впервые.

«До сертификации самолета компания старается заручиться максимально большим портфелем заказов, пусть даже на уровне договоров о намерениях, чтобы детальнее оценить экономику программы. Твердые контракты на этом этапе редкость», — цитирует газета главу консалтинговой компании Infomost Бориса Рыбака. «SSJ вполне может представлять интерес для Air France-KLM и Lufthansa, т.к. по заявленным параметрам — цене, вместимости и дальности — он отвечает потребностям авиакомпаний», — приво-

дит «Коммерсант» слова главы аналитической службы агентства «Авиапорт» Олега Пантелеева. Другое дело, что реальные эксплуатационные параметры SSJ будут очевидны только тогда, когда на нем начнет летать «Аэрофлот», считает эксперт. РИА «Новости», 1.11.2008г.

— Сделка по приобретению итальянской Alenia Aeronautica, ведущим европейским и главным итальянским производителем авиационно-космической техники, 25% + 1 акция ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) может быть закрыта до конца тек.г., сообщил глава минпромторга РФ Виктор Христенко в четверг в ходе визита в Италию по итогам переговоров с министром экономического развития этой страны Клаудио Скайолой.

«Всего несколько лет назад нам вместе с министром Скайолой удалось дать старт российско-итальянскому сотрудничеству по амбициозному проекту создания абсолютно нового самолета SuperJet-100. Сегодня уже готовый самолет с успехом проходит летные испытания. А до конца года может быть закрыта сделка по приобретению итальянским стратегическим партнером компаний Alenia Aeronautica 25% + 1 акция компании «Гражданские самолеты Сухого», — сказал Христенко, слова которого приводятся в пресс-релизе минпромторга РФ.

«Это будет еще одним важным сигналом к расширению нашего инвестиционного сотрудничества, которое уже стало «улицей с двусторонним движением», — добавил он.

В ходе переговоров российская сторона подчеркнула, что сотрудничество двух стран в области авиационной промышленности может быть также продолжено в рамках проекта по созданию нового российского многофункционального самолета МС-21, а также в области вертолетостроения, отмечается в сообщении.

Христенко напомнил, что компания «Оборонпром» и итальянская Agusta Westland уже вышли на договоренности по совместному производству и обслуживанию вертолетов. «В автомобилестроении компаниями Sollers и Fiat создаются два совместных предприятия в России. Одно будет специализироваться на производстве автомобилей, а второе — производить дизельные двигатели», — отметил глава минпромторга РФ.

Ранее Alenia Aeronautica получила разрешение президента РФ на приобретение блокирующего пакета в 25% + 1 акция в уставном капитале ЗАО «Гражданские самолеты Сухого».

ЗАО «ГСС» — дочернее предприятие ОАО «Компания «Сухой», основано в 2000г. для реализации гражданских проектов холдинга. Основным проектом ЗАО «Гражданские самолеты Сухого», входящего в состав холдинга «Сухой», в наст.вр. является создание семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet 100.

Самолет Sukhoi SuperJet-100 создается в сотрудничестве с 30 ведущими мировыми производителями систем и комплектующих, что обеспечивает перспективу сертификации самолетов по европейским и американским нормам. Объем рынка для самолетов семейства оценивается в 800 самолетов до 2024г., в то время как прогнозируемый спрос на самолеты этого класса достигает 5,4 тыс. самолетов к 2024г. РИА «Новости», 30.10.2008г.

— Итальянский автоконцерн Fiat в I пол. нояб. отправит в вынужденный отпуск несколько тысяч сотрудников своих структур и филиалов в связи с со-

кращением производства. Как сообщает (С) Associated Press, с 3 по 16 нояб. 3,5 тыс. сотрудников предприятия Mirafiori и 1,2 тыс. работников Iveco Powetrain отправятся во временный отпуск. Всем работникам за этот период будут выделены средства из кассы временной помощи неработающим.

Еще в июле Fiat объявлял о том, что некоторая часть сотрудников разных предприятий, входящих в концерн, может приостановить работу. Теперь в связи с мировым финансовым кризисом количество таких людей удвоится. В данном случае, подчеркивают в концерне, речь не идет о сокращении сотрудников и полном прекращении работы предприятий, на которых они были заняты. RosInvest.Com, 10.10.2008г.

— Концерн Fiat, один из крупнейших мировых автопроизводителей, в I пол. нояб. отправит в вынужденный отпуск несколько тысяч сотрудников своих структур и филиалов в связи с сокращением производства, сообщает в четверг итальянское агентство AGI.

С 3 по 16 нояб. 3,5 тыс. сотрудников предприятия Mirafiori и 1,2 тыс. работников Iveco-Powetrain отправятся во временный отпуск. Всем работникам за этот период будут выделены средства из кассы временной помощи неработающим.

Еще в июле Fiat уже объявлял о том, что некоторая часть сотрудников разных предприятий, входящих в концерн, могут приостановить работу.

Теперь в связи с мировым финансовым кризисом количество таких людей удвоится. В данном случае, подчеркивают в концерне, речь не идет о сокращении сотрудников и полном прекращении работы предприятий на которых они были заняты. РИА «Новости», 9.10.2008г.

— В последнее время продуценты автомобилей стараются не прибегать к помощи дизайнерских и кузовных ателье, довольствуясь собственными проектно-конструкторскими и дизайнерскими центрами. Такая их политика не могла не отразиться на финансовом положении дизайн-ателье Pininfarina

Итальянская группа Pininfarina SpA владеет 100% акций компаний Pininfarina Extra Sri (Италия), Pininfarina Deutschland (Германия), Matra Engineering SAS (Франция), 60% акций компании Pininfarina Sverige (Швеция, 40% — у компании Volvo Car), 100% акций компании RHTU Sverige (Швеция). Matra Engineering SAS сохраняет 100% контроль над французскими D3 SAS, Ceram SAS, Matra Development SAS и марокканской Matra Automobile Engineering Maroc SAS.

В конце 2005г. Pininfarina Group из-за финансовых трудностей была вынуждена продать 50% долю в германском СП Open Air Systems (OAS) своему партнеру — компании Webasto за 45 млн. евро. Тем не менее группе грозит банкротство, поэтому она собирается разместить на бирже дополнительный выпуск акций и таким образом привлечь 100 млн. евро. Средства, вырученные от продажи акций, частично пойдут на погашение долга за 2007г., когда чистые убытки Pininfarina увеличились более чем в 5 раз — с 21,9 млн. до 114,9 млн. евро. В целом задолженность увеличилась в 2007г. со 129,9 млн. до 185,4 млн. евро.

Другую часть этих средств итальянская компания направит фирме Bollore для оплаты работ по созданию и налаживанию производства электромобиля на базе модели Pininfarina Sintesi. С началом его продаж Pininfarina рассчитывает вернуться к прибыльности. Продажи такого автомобиля под брендом Pininfarina начнутся на рынках США, Японии и Европы в 2010г., где существует спрос на «экологически чистые» авто-

мобилю. Bolloré планирует собирать на двух своих заводах во Франции и Канаде до 15 тыс. машин в год.

Следуя примеру компании Fisker (Нидерланды), которая уже освоила производство дорогих электромобилей, итальянская группа также налаживает серийное производство экологически безопасных суперкаров.

Пакет акций, принадлежащий семье Пининфарина, составляет 55%. После продажи пакета у основателей компании останется 30% акций, что позволит продолжать контролировать деятельность компании. Основным покупателем 25% акций станут: П. Феррари — сын основателя компании Ferrari и вице-президент марки, Р. Тата — владелец концерна Tata, купившего британские фирмы Jaguar и Land Rover, А. Бомбассеи — глава продюсента тормозных механизмов Brembo, французский финансист В. Боллоре и основатели фирмы Sabelt, выпускающей ремни безопасности.

В отличие от мировых автогигантов, китайские автопроизводители в последнее время развернули широкомасштабное сотрудничество с кузовными компаниями. Pininfarina получает около 1/3 всех заказов от азиатских компаний, а 30% — от китайских автопроизводителей. С 2004г. она начала выполнять заказы для компаний Hafei и Chery (КНР) по созданию кузовов для легковых автомобилей и микроавтобусов, а также спроектировала кузов нового многоцелевого вездехода для компании Changfeng.

В тек.г. для компании Anhui Jianghuai Automobile разработаны две модели — седан A108 и 5-дверный хэтчбек A107, которые появятся на рынке Европы в конце 2009г., а компания Brilliance, китайский партнер концерна BMW, заказала проекты универсала BS4 и модернизированного седана BS6. БИКИ, 4.10.2008г.

— В авг. 2005г. российский авиахолдинг «Сухой» (ОАО «Гражданские самолеты Сухого») и итальянская компания «Аlenia Аэронаутика» достигли соглашения о совместном производстве среднемагистрального самолета «Суперджет-100» (радиус полета до 5000 км., пассажироместимость до 100 чел.). Двигатели для нового самолета будет разрабатывать французская фирма «Снекма Моторс». Потребности российского рынка в самолетах такого класса оцениваются в 200 машин, а европейского — в 500 ед.

С целью реализации условия участия компании «Аlenia Аэронаутика» в уставном капитале ЗАО «ГСС» в ходе рабочего визита президента России В.В.Путина в Италию 13-14 марта 2007г. был подписан протокол о сотрудничестве в реализации проекта «Суперджет 100» между правительством Российской Федерации и правительством Итальянской Республики.

В июне 2007г. в ходе авиационного салона Ле Бурже (Франция) ОАО «Сухой», ОАО «Гражданские самолеты Сухого», компания «Аlenia Аэронаутика» и группа «Финмекканика» подписали соглашение о стратегическом партнерстве в рамках проекта «СуперДжет 100». Соглашением было предусмотрено создание совместного предприятия по обеспечению круглосуточной послепродажной поддержки реализованной авиатехники (поставка, обучение авиационного персонала, техническая документация, обслуживание), комплекса сервисных услуг. Совместное предприятие со штаб-квартирой в Венеции было образовано в сент. 2007г.

Итальянская компания «Итали» объявила о намерении разместить заказ на приобретение 10 самолето-

тов «СуперДжет 100» с увеличенной дальностью полета и пассажироместимостью 98 чел. Сумма контракта — 283 млн.долл. Первая поставка планируется в 2009г. www.economy.gov.ru, 25.9.2008г.

— В 2010г. автокомпания Pagani намерена начать серийный выпуск новой модели, под кодовым названием C9. Для производства суперкара построят завод, втрое больше нынешнего сборочного предприятия в итальянском г.Модена. Новые мощности позволят выпускать до 60 машин в год, против 16 машин в Модене, пишет «Автопортал».

Доводка новой модели Pagani продолжается. По предварительной информации, C9 оборудуют восьмицилиндровым двигателем Mercedes-Benz, а внешность выполнят в стиле суперкара Zonda, но немного компактнее по габаритам.

Четыре прототипа C9 уже проходят испытания. Машины должны проехать в общей сложности 800 тыс.км. и пройти тесты при температурах от плюс 48 до минус 30 градусов.

Если суперкар Zonda продавали лишь на нескольких рынках, новый автомобиль станет первой глобальной моделью марки. Дебют серийной версии C9 ожидается в 2009г. на автосалоне в Женеве. ИА Regnum, 19.9.2008г.

— Группа ГАЗ после многих лет поиска нашла дизельный двигатель для своих автомобилей. Компания договорилась о покупке 50% итальянской VM Motori и локализации производства ее двигателей, пишет газета «Ведомости» в среду.

Соглашение с американской Penske Corporation о покупке 50% акций VM Motori ГАЗ подписал на прошлой неделе, рассказал «Ведомостям» директор дивизиона «Силовые агрегаты» группы Игорь Кульган. Сделка, по его словам, будет закрыта сразу после одобрения антимонопольными органами (заявка в Еврокомиссию уже подана).

Одновременно группа ГАЗ договорилась с General Motors (GM, контролирует 50% VM Motori) об условиях совместного владения итальянской компанией. Группа получит два из пяти мест в совете директоров VM Motori (но ключевые решения будут приниматься единогласно) и рекомендовать своих представителей в менеджмент итальянской компании, пишет издание.

Представитель Penske от комментариев отказался. Директор по коммуникациям GM Europe Марк Кемпе подтвердил, что о сделке и договоренностях ГАЗа и GM может быть объявлено в ближайшее время.

ГАЗ искал дизельный двигатель для «Газелей» несколько лет. Смотрел он и на VM Motori, но в предл. Penske, тогда единственный владелец завода, предпочла взять в партнеры GM.

VM Motori уже поставляет двигатели для легкого коммерческого автомобиля Maxus (ГАЗ выпускает его в Бирмингеме и планирует — в Нижнем Новгороде).

Следующим шагом станет локализация производства нового двигателя VM Motori Panther в России на уровне 200 000-300 000 в год, которая сделает его на 15-20% дешевле, рассказал Кульган. Группа выбирает между площадками в Нижнем Новгороде и Ярославле. На организацию производства уйдет 2-3г. Аналитик ВТБ Елена Сахнова оценивает половину VM Motori в 100 млн.долл., а локализацию — не менее чем в 200 млн.долл.

ГАЗ придумал, как сделать двигатель российской сборки на 15-20% дешевле, подчеркивает Кульган, а совместная с GM система поставок на завод позволит еще больше снизить себестоимость. Пока будет идти



строительство, группа намерена закупать двигатели для «Газелей» на заводе VM Motori в Италии. Российские потребители готовы перейти с бензиновых моторов на современные дизельные, резюмировал Кульган.

Бензиновые двигатели для «Газелей» ГАЗ закупает у Заволжского моторного завода (ЗМЗ), входящего в Sollers.

Представитель Sollers уверен, что потребность в бензиновых двигателях у группы ГАЗ не исчезнет: «Все клиенты на дизели не переведешь». Sollers намерена увеличить выпуск машин и адаптировать двигатели ЗМЗ для своего производства.

Новый завод полностью закроет потребности группы ГАЗ, отмечает Сахнова, а для Sollers это неприятная новость, помочь ей может то, что бензиновые двигатели ЗМЗ дешевле дизелей VM Motori. Разница превысит 1000 долл., говорит источник, близкий к ГАЗу. Однако, по мнению Сахновой, покупатель в России все больше обращает внимание на стоимость владения автомобилем и через 3-5 лет, когда проект ГАЗа с VM Motori заработает, спрос на дизели будет высок. РИА «Новости», 3.9.2008г.

— Итальянская автомобильная компания Fiat хочет увеличить объемы продаж автомобилей в России в 2 раза до 40 000 в 2008г. За первые семь месяцев компания продала 17 000 автомобилей, сообщил представитель компании по телефону из Москвы, где он находится на автомобильной выставке.

Как и другие автопроизводители, работающие на самом перспективном авторынке Европы, Fiat сотрудничает с партнером, который осуществляет сборку автомобилей и минифургонов на российской территории. Российским партнером Fiat является компания Sollers, ранее известная как Северсталь-авто. Reuters, 26.8.2008г.

— Балансировавшая в последние месяцы на грани банкротства итальянская дизайн-студия Bertone, которой, равно как и другими пошатнувшимися известными европейскими брендами тотчас заинтересовались индийские и китайские автопроизводители, явно напуганная перспективой смены собственника, продемонстрировала потрясающие способности выживания.

Ситуация резко изменилась после того, как у руля компании встало новое руководство в главе с Терезио Гаудио, вдохнувшая в Bertone «волю к жизни».

В студии разработано несколько форс-мажорных планов возврата прибыльности. В первую очередь, Bertone подумывает о том, чтобы запустить в серию концепт ВАТ 11, показанный на прошлом автошоу в Женеве, пишет Автоцентр. Как говорят представители компании, ВАТ 11 стал настоящим хитом женевского автосалона. В случае, если Bertone получит достаточно заказов на автомобиль, компания создаст 25-50 экземпляров суперкара.

Bertone также имеет 20 перспективных проектов для европейских и китайских автопроизводителей, а также проекты оформления интерьера шикарных яхт, частных самолетов и вертолетов. Компания также планирует открыть новые офисы в США и Китае, чтобы закрепиться на новых для себя капиталоемких рынках. RosInvest.Com, 19.8.2008г.

— Итальянская компания Bertone планирует выпустить свой собственный автомобиль. Известно, что его построят на платформе Alfa Romeo 8C Competizione, однако модель получит иной экстерьер и интерьер. По словам представителей компании, начать сборку модели могут уже в следующем году. Новинка,

которую назвали В.А.Т. 11, будет стоить 1 млн.долл. RosInvest.Com, 7.8.2008г.

— Российская госкорпорация «Ростехнологии» и компания Pirelli создают совместное предприятие с инвестициями 250 млн. евро, говорится в совместном пресс-релизе компаний. Соответствующие документы подписали председатель правления группы компаний Pirelli Марко Тронкетти Провера, гендиректор госкорпорации «Ростехнологии» Сергей Чemezov и губернатор Самарской обл. Владимир Артяков. Согласно документам, предприятию будет совместно контролироваться «Ростехнологиями» и Pirelli.

Площадку по производству шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков планируется разместить на земельном участке, расположенном на территории Тольяттинского промышленно-технологического парка. В рамках данного проекта планируется построить шинный завод с начальной годовой мощностью 4,2 млн. шин в год. Планируемое СП будет заниматься не только производством шин, но и их реализацией, причем не только в России, но и на территории других стран СНГ. RosInvest.Com, 5.8.2008г.

— Группа компаний Pirelli & C. SpA, госкорпорация «Ростехнологии» и правительство Самарской обл. подписали уточнения отдельных пунктов письма о намерениях от 3 июня 2008г., целью которого является создание совместного предприятия. Об этом говорится в сообщении корпорации.

Документ подписан предправления группы Pirelli Марко Тронкетти Провера, гендиректором госкорпорации «Ростехнологии» Сергеем Чemezовым и губернатором Самарской обл. Владимиром Артяковым.

В соответствии с документом предприятие будет контролироваться обеими сторонами. Совместному предприятию будет принадлежать 100% долей компании, учрежденной в России, которая обеспечит управление производством и продажей продукции СП на соответствующей производственной площадке.

Площадку по производству шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков планируется разместить на территории Тольяттинского промышленно-технологического парка. Российская компания построят шинный завод с начальной годовой мощностью 4,2 млн. шин в год для легковых автомобилей и грузовиков. Инвестиции в новое предприятие составят 250 млн. евро.

Ростехнологии и правительство Самарской обл. выступают гарантами того, что будет оказано содействие в установлении для российской компании режима льготного налогообложения в соответствии с действующим законодательством.

В целях получения максимального экономического эффекта от деятельности СП правительство Самарской обл. планирует выступить с инициативой для получения Тольяттинским промышленно-технологическим парком статуса промышленно-производственной особой экономической зоны со всеми льготами и преференциями, которые установлены для таких ОЭЗ.

Территория ОАО «Тольяттинский промышленно-технологический парк» (ТПТП) расположена в северо-западной части города, на границе городской черты, в непосредственной близости к основной производственной площадке ОАО «АвтоВАЗ». Участок имеет доступность для автомобильного и ж/д транспорта. Схема планировки ТПТП предполагает возможность дальнейшего развития и расширения территории в южном и западном направлениях.

Все элементы технопарка функционально связаны между собой и объединены единым бизнес-процессом – от разработки и постановки образца на производство до выпуска серийной высокотехнологичной продукции. Акционерами ТППП являются правительство Самарской обл., мэрия Тольятти, ОАО «АвтоВАЗ» и ЗАО «АКБ «Новикомбанк». АК&М, 5.8.2008г.

– Одна из крупнейших в мире шинопроизводительных компаний в мире, итальянская Pirelli определилась с местом «дислокации» своего нового российского производства, строительство которого будет вестись на паях с отечественной госкорпорацией «Ростехнологии»

Протокол о намерениях по созданию СП госкорпорация и Pirelli подписали еще в начале июня, а само соглашение планируется подписать 7 авг. Представители Ростехнологий и Pirelli от комментариев отказались.

СП будет строиться на паритетных началах, рассказал самарский чиновник, пожелавший остаться неназванным. Годовой оборот СП планируется в 100 млн.долл. в год, пишут Ведомости. Оно будет в год выпускать 3-3,5 млн. шт. шин для легковых автомобилей и 700 тыс.шт. для грузовых. Предполагается, что на заводе будет занято 1500 работников. Правда, конкретное место под площадку в Тольятти Pirelli еще не выбрала.

Ранее гендиректор «Ростехнологий» Сергей Чемезов говорил, что площадку для СП искали и в Татарстане. RosInvest.Com, 4.8.2008г.

– Чистая прибыль итальянского автоконцерна Fiat Group в I пол. 2008г. выросла на 6,1% и составила 1,01 млрд. евро против 951 млн. евро, полученных за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в отчете компании.

Выручка компании за I пол. 2008г. увеличилась на 10,9% и составила 31,99 млрд. евро против 28,86 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетное пол. составила 1,91 млрд. евро, что на 24,2% больше аналогичного показателя за I пол. 2007г., составившего 1,54 млрд. евро.

Чистая прибыль Fiat Group во II кв. 2008г. выросла на 1,9% и составила 604 млн. евро против 593 млн. евро, полученных за аналогичный период годом ранее. Выручка компании за II кв. 2008г. увеличилась на 11,8% и составила 16,97 млрд. евро против 15,18 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетный квартал составила 1,13 млрд. евро, что на 19,6% больше аналогичного показателя за II кв. 2007г., составившего 946 млн. евро. RosInvest.Com, 24.7.2008г.

– Корпорация Оборонпром и AgustaWestland подписали соглашение по созданию совместного предприятия, основной задачей которого является организация сборочного производства вертолета AW139 в России. Подписанное соглашение является продолжением долгосрочного и крупномасштабного сотрудничества в сфере вертолетостроения. Первым этапом этого сотрудничества стало подписание соглашения между корпорацией Оборонпром, AgustaWestland и Loyd's Investments Corp. по дистрибуции вертолетов AgustaWestland в России и странах СНГ. Другим направлением стала совместная работа корпорации Оборонпром и AgustaWestland по созданию сервисных центров обслуживания техники AgustaWestland в России.

Совместное предприятие будет создано участниками на паритетных началах. Проект по сборке AW139 предусматривает организацию производства «с нуля»

на промышленной площадке, которая будет размещена в Московской обл. Вертолеты AW139, произведенные в России, будут прежде всего поставляться российским потребителям, экспортироваться в страны СНГ, а также в другие страны мира через международную сеть AgustaWestland.

По словам генерального директора корпорации Оборонпром Андрея Реуса, «подписание данного соглашения означает укрепление позиций России в мировой системе авиационных кооперационных связей. В рамках этого взаимовыгодного сотрудничества российские вертолетостроители смогут получить доступ к новым техническим производственным решениям и высоким стандартам качества сервисного обслуживания вертолетов. Мы будем стремиться к расширению нашего взаимодействия, в т.ч. путем постепенной локализации производства в России».

Вертолет AW139 – средний двухдвигательный вертолет со взлетной массой 6400 кг. Способен перевозить до 15 пассажиров. Используется в качестве корпоративно-транспортного и VIP вертолета, а также в условиях работы на шельфах, чрезвычайных ситуациях, спасательных операциях, пожаротушении. www.metalinfo.ru, 17.7.2008г.

– «Суперджет Интернешнл» – совместное предприятие Авиационной холдинговой компанией «Сухой» и итальянской «Аденция Аэронаутика», занимающееся продвижением самолетов на зарубежные рынки, – подписал со швейцарской АМА на авиасалоне «Фарнборо-2008» соглашение о поставке в 2011г. пяти региональных лайнеров Sukhoi Superjet-100 (в конфигурации на 95 мест) на 150 млн.долл. Сегодня же «Суперджет Интернешнл» подписал с неназванным европейским заказчиком твердый контракт на поставку еще 20 таких же самолетов на 600 млн.долл.

«Сухой», входящий в ОАК, создает рассчитанный на 75-95 пассажиров Superjet-100 совместно с американским гигантом Boeing. Стоимость самолета по каталогу – 29 млн.долл. Всего корпорация уже получила твердые заказы на 73 таких лайнера. Помимо «Аэрофлота» его ожидают авиационный альянс AirUnion, авиакомпания «Дальавиа», итальянская ItAli, армянская Armavia. RosInvest.Com, 16.7.2008г.

– Sukhoi SuperJet International, совместное предприятие компании «Сухой» и итальянской Alenia, подписала в среду соглашение на поставку пяти самолетов Sukhoi SuperJet-100 (SSJ-100) со швейцарской компанией Ama Asset Management Adviser. Стоимость соглашения – 150 млн.долл. СП будет осуществлять поставку начиная с 2011г.

Глава компании Ama, предоставляющей финансовые услуги, Франческо Гуарнери на пресс-конференции по итогам подписания сообщил, что самолеты приобретаются по одному для пяти разных клиентов в Европе и Азии.

СП ГСС и Alenia-Sukhoi SuperJet International – подписало твердый контракт на поставку 20 самолетов SSJ 100 европейскому заказчику. Сумма сделки составила 600 млн.долл.

Накануне во вторник ГСС подписал соглашение с «Авиализинг» о поставке 24 самолетов SSJ-100 на 630 млн. Таким образом, во время 46 международного авиационного салона Фарнборо ГСС увеличил портфель заказов на 49 самолетов на 1 млрд. 380 млн.долл.

Портфель заказов ГСС на самолет SSJ-100 составляет 122 ед. Первые самолеты, как планируется, будут поставлены во II пол. 2009г. Самый крупный заказчик самолета – ОАО «Аэрофлот (ПТС: AFLT) – российские авиалинии» с 30 самолетами.

Проект Suhoi SuperJet-100 ГСС осуществляет сразу с несколькими иностранными компаниями. За продажи самолетов на зарубежных рынках отвечает совместное предприятие ГСС с Alenia Aeronautica.

ЗАО «ГСС» – дочернее предприятие ОАО «Компания «Сухой» (государство владеет 100% акций ОАО, – ИФ), основанное в 2000г. для реализации проектов в области гражданской авиатехники, в т.ч. разработки и производства регионального самолета Sukhoi SuperJet-100. Interfax, 16.7.2008г.

– Российская промышленная группа Оборонпром и один из крупнейших мировых производителей вертолетов итальянская AgustaWestland подписали базовое соглашение о создании сборочного производства вертолетов AW139 в России, говорится в совместном пресс-релизе компаний. В мае 2008г. о подобных планах сообщал Рейтер источник в Оборонпроме.

Совместное предприятие будет создано на паритетных началах. Проект предусматривает организацию производства «с нуля» на площадке в Московской обл. Вертолеты AW139, произведенные в России, будут прежде всего поставляться российским потребителям, экспортироваться в страны СНГ, а также в другие страны мира через международную сеть AgustaWestland.

«Создание сборочного производства AW139 в России позволит нам в более полном объеме удовлетворять постоянно растущий спрос на рынке на этот тип вертолета, а также усилить наше присутствие на рынках России и стран СНГ», – заявил в пресс-релизе Джузеппе Орси, глава входящей в группу Finmeccanica AgustaWestland.

Вертолет AW139 – средний двухдвигательный вертолет со взлетной массой 6.400 килограмм. Способен перевозить до 15 пассажиров. Используется в качестве корпоративно-транспортного и VIP вертолета, а также в условиях работы на шельфах, чрезвычайных ситуациях, спасательных операциях, пожаротушении.

«Российские вертолетостроители смогут получить доступ к новым техническим производственным решениям и высоким стандартам качества обслуживания вертолетов. Мы будем стремиться к расширению нашего взаимодействия, в т.ч. путем постепенной локализации производства в России», – цитируются в пресс-релизе слова гендиректора Оборонпрома Андрея Реуса.

В мае AgustaWestland, входящая в итальянскую группу Finmeccanica, Оборонпром и Lloyds Investment Corp. сообщили о подписании соглашения о дистрибуции вертолетной техники AgustaWestland в России и СНГ. Соглашением предусмотрено, что к 2012г. продажи вертолетов в РФ составят 450 млн. евро. В 2008г. планируется продать 10 машин на 65 млн. евро.

Таким образом, Finmeccanica становится стратегическим партнером уже второго авиационного проекта российских госкомпаний. Ранее экс-президент России Владимир Путин одобрил сделку, в соответствии с которой принадлежащая итальянскому концерну Finmeccanica компания Alenia Aeronautica получит 25% плюс одну акцию Гражданских самолетов Сухого.

Оборонпром является многопрофильной промышленной группой, подконтрольной государству. Миноритарными акционерами являются ФГУП Рособоронэкспорт (31,13% акций), Республика Татарстан (15,07%) и ОАО Росвертол (2,79%). Вертолеты Рос-

сии управляют вертолетными активами Оборонпрома. Reuters, 15.7.2008г.

– Производитель легендарных мотоциклов Harley-Davidson официально объявил о покупке итальянской MV Agusta Group. Американская компания приобретает 100% акций мотопроизводителя за 70 млн. евро.

Harley-Davidson собирается продолжить выпуск техники под брендом MV Agusta. Согласно подписанному договору Клаудио Кастильони останется председателем совета директоров компании, а Массимо Тамбурини – главой дизайнерского отделения MV Agusta, пишут Motonews. Руководство Harley-Davidson рассчитывает, что приобретение MV Agusta позволит упрочить позиции американской компании и ее продукции на европейском рынке. ИА Regnum, 15.7.2008г.

– Итальянский автомобильный концерн Fiat объявил о том, что в целях экономии издержек сокращает осенью число рабочих дней на большинстве заводов на территории Апеннин. С сент. по нояб. предприятия будут работать только 3 недели в месяц. По соглашению с правительством, недополученная зарплата рабочим будет компенсирована из государственного фонда пособий по временной безработице.

По словам администрации компании и представителей профсоюзов, причиной сокращения объемов производства стало ухудшение конъюнктуры на автомобильном рынке в связи с мировым финансовым кризисом и ростом цен на нефть.

В июне объемы продаж автомобилей Fiat в Италии сократились на 19,5%. По мнению аналитиков, одной из причин такого падения стало прекращение действия правительственной программы, в рамках которой государство частично субсидировало автомобилистам приобретение новой машины при условии утилизации старой. Меры по сокращению рабочих дней затронут 4 из пяти заводов FIAT на территории Италии – в г.г. Мирафьори, Термини Имезе, Помильано и Мельфи, сообщила пресс-служба туринского автогиганта. На этих заводах работает 22 тыс.чел., т.е. 75% всех работников FIAT в Италии. Прайм-ТАСС, 9.7.2008г.

– Индийский концерн Mahindra приобрел контрольный пакет акций итальянской Engines Engineering S.p.A – ведущей европейской инженерно-конструкторской компании, разрабатывающей мотоциклы.

В числе разработок Engines Engineering – такие известнейшие модели, как Ducati 1098, Ducati Hypermotard, Ducati 999, Benelli TNT, Yamaha 660Z Tenere, а также множество моделей Derby, Gilera и Honda, пишет «АвтоОбоз». Компания была основана в 1979г. Альберто Страццари, который управляет компанией и владеет 85% акций. Оставшимися 15% владеют еще три инвестора. Офис компании находится в местечке Кастеназо близ Болоньи.

Mahindra&Mahindra – многопрофильный концерн, входящий в десятку крупнейших машиностроительных компаний. Годовой оборот компании достигает 6,7 млрд.долл. Компания выпускает автомобили, крупную транспортную технику, фермерское оборудование, оказывает транспортные и туристические услуги, работает в сфере информационных технологий, сталелитейном производстве и т.д.

Покупка позволит Mahindra закрепиться на европейском рынке мотодизайна и создавать новые модели для мирового рынка. ИА Regnum, 5.7.2008г.

– ОАО «Камаз» и ОАО «АвтоВАЗ» примут участие в создании совместного предприятия с итальянской

компанией Pirelli. Об этом сообщает официальный сервер республики Татарстан со ссылкой на пресс-службу ОАО «Камаз».

По словам генерального директора «Ростехнологий» Сергея Чемезова, «сейчас ведутся переговоры о создании совместного предприятия (СП) с Pirelli, в котором будет участвовать не только «АвтоВАЗ», но и «Камаз».

«На предприятии будут производиться шины не только для легковых, но и для грузовых автомобилей», — сказал он. «На следующей неделе с представителями итальянской компании будут проведены переговоры», — сообщил Чемезов.

Группа «Камаз» — крупнейшая автомобильная корпорация Российской Федерации, она входит в первую десятку производителей грузовиков полной массой свыше 14 т. и занимает 8 место в мире по объемам выпуска дизельных двигателей. Производственные мощности предприятия (в год): грузовые автомобили — 50 тыс., силовые агрегаты — 75 тыс., автобусы — 1000. Качество продукции «Камаза» обеспечивается системой качества, отвечающей требованиям международного стандарта ИСО 9001-2000. Уставный капитал «Камаза» составляет 39,3 млрд. руб.

«АвтоВАЗ» — крупнейший производитель легковых автомобилей в России. В 2004г. компания выпустила 717 тыс. 985 автомобилей (40% продаж новых легковых машин в стране). В 2005г. предприятие произвело 721 тыс. 491 автомобиль, в 2006г. — 765 тыс. 627 автомашин. Чистая прибыль за 2006г. по РСБУ составила 2 млрд. 512 млн. руб. За 2007г. в России было продано 663,5 тыс. автомобилей производства ОАО «АвтоВАЗ», что является рекордным показателем для компании за все время работы на отечественном рынке.

Компания Pirelli была основана в 1872г. Основными направлениями деятельности компании являются производство автопокрышек, силовых и телекоммуникационных кабелей и систем, а также операции с недвижимостью. За более чем вековой период компании удалось создать многонациональную корпорацию, прочно закрепившуюся на мировых рынках. Маркетинговая сеть предприятия действует в более 120 странах.

Шины Pirelli также выпускаются под другими торговыми знаками: Armstrong, SEAT, Metzeler, Courier. БЕЛТА, 25.6.2008г.

— Дом Versace разработает дизайн салона ограниченной серии машин Lamborghini Murcielago LP640 Roadster, а также создаст специальные аксессуары, говорится в совместном заявлении представителей двух люксовых брэндов.

Модель Murcielago LP640 Roadster, салон которой исполнен в белой и черной коже, будет выпускаться по персональному заказу клиентов, именно поэтому производители пока не уточняют количество произведенных машин.

Дизайнеры известного итальянского дома Versace также создадут перчатки и чемоданы, которые можно будет приобрести в нояб. в магазинах Versace и салонах Lamborghini. Сотрудничество двух брэндов длится уже более двух лет. Итальянский дом разработал дизайн салона Murcielago coupe и специальной модели Lamborghini, которая была продана на аукционе, а вырученные средства были потрачены на благотворительность.

Завод Lamborghini расположен в Сант'Агате Болоньезе в Италии и принадлежит концерну Audi. Reuters, 24.6.2008г.

— Автомобильная компания «Соллерс» (бывшая «Северсталь-авто») и итальянский концерн Fiat намерены создать совместное предприятие по выпуску легкового автомобиля класса С. Об этом стало известно в ходе Петербургского международного экономического форума.

Представители двух компаний собираются подписать соглашение о создании СП по производству Fiat Linea. Мощность завода составит 50 тыс. машин в год. Запуск производства запланирован на конец текущего года.

Также в рамках петербургского форума компании обсуждают создание СП по сборке дизельных двигателей на Заволжском моторном заводе. Эти двигатели будут устанавливаться в Алабуге на автомобили Fiat Ducato. А также на внедорожники UAZ Patriot. ИА Regnum, 8.6.2008г.

— Группа компаний Pirelli & C. SpA и госкорпорация Ростехнологии подписали протокол о намерениях о начале переговоров о создании совместного предприятия по производству и реализации шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков, металлокордов для усиления шин и автомобильных фильтров на территории России и стран СНГ.

Стороны договорились, что до 30 сент. 2008г. действует эксклюзивный переговорный период, по окончании которого предполагается подписать соответствующее соглашение. С момента создания СП партнеры будут совместно контролировать его деятельность, Pirelli будет отвечать за разработку бизнес-стратегии и управление рабочим процессом, который будет осуществляться под торговой маркой «Pirelli».

Pirelli & C. SpA — группа компаний со 136-летней историей, действующая в 160 странах мира. Акции Группы обращаются на Итальянской фондовой бирже. В секторе производства шин Pirelli & C. SpA представлена компанией Pirelli Tyre, занимающей пятое место в мире по объему продаж. В деятельность Группы также входит управление недвижимостью через компанию Pirelli RE, являющейся лидером в Италии и одним из ведущих игроков на европейском рынке недвижимости. Группа компаний инвестирует 4% доходов от своих промышленных производств в научно-исследовательские и инновационные разработки. В последнее время инвестиционные инициативы Группы связаны с рынком высокотехнологичных контентов, фотоэлектроникой и широкополосным доступом, а также с защитой окружающей среды.

После подписания Протокола гендиректор ГК Ростехнологии С. Чемезов заявил: «Совместное предприятие будет основываться на взаимном стремлении обеих сторон реализовать проект, имеющий значительные промышленные перспективы, сосредоточив производство и продажи на территории России и стран СНГ. Мы убеждены, что вступая в партнерство с иностранными компаниями самостоятельно, мы сможем принимать решения более мобильно... ГК Ростехнологии в своей деятельности стратегически ориентируется, прежде всего, на продвижение на внутренний и внешние рынки высокотехнологичной промышленной продукции и предполагает объединить несколько сотен экспортоориентированных предприятий, прежде всего, машиностроительной отрасли».

«Объединение наших технологий и промышленных ноу-хау с высоким авторитетом и знанием национального рынка нашим новым партнером — Госкорпорацией Ростехнологии, — заявил председатель совета директоров Группы компаний Pirelli & C. SpA

Марко Тронкетти Провера. — «позволит нам создать модель роста, которая уже доказала свою эффективность в других странах. Данный Протокол о намерениях стал первым шагом к промышленному присутствию Группы в России, стране, с которой нас связывает многолетнее деловое сотрудничество и которая в ближайшее время станет одним из важнейших автомобильных рынков в мире». www.metainfo.ru, 7.6.2008г.

— «Я убежден, что проект обречен на успех, — заявил президент республики Татарстан Минтимер Шаймиев на церемонии подписания соглашения о создании СП между Sollers и FIAT Group (автомобильный и двигательный проекты) в рамках Петербургского международного экономического форума, — для этого все сделано».

Компанию ФИАТ глава Татарстана назвал «не умеющей проигрывать», Sollers — «агрессивно-положительной». Последняя, как сообщил Шаймиев, уже освоила в Татарстане производство ряда модельных групп автомобилей. «На сегодня построен прекрасный завод, и проект в ближайшее время заработает», — уточнил глава республики.

ОАО «Северсталь-авто», получившая в результате ребрендинга имя «Соллерс» (Sollers) — российская компания, владеющая контрольными пакетами акций ОАО «Ульяновский автомобильный завод» (УАЗ), ОАО «Заволжский моторный завод» («ЗМЗ») и ОАО «ЗМА». Предприятия «Северсталь-авто» представляют известные автомобильные бренды и занимают прочные позиции в своих сегментах рынка. 7.6.2008г.

— Российская автомобилестроительная компания Sollers (бывшая Северсталь-Авто) создала совместное предприятие с итальянской Fiat, на котором намерена собирать до 50.000 легковых машин Fiat Linea, надеясь потеснить на российском рынке Ford с его популярной моделью Focus. «Linea — конкурент Ford Focus», — сказал Рейтер представитель российской компании.

Автомобили Focus, выпускаемые под Санкт-Петербургом, уже несколько лет лидируют в списке самых продаваемых иномарок в России.

Главы Fiat и Sollers в субботу подписали соглашение о создании в равных долях СП на базе завода российской компании в Елабуге. Представитель Sollers сказал, что первые автомобили в рамках этого соглашения должны появиться во II пол. этого года. Он не назвал сумму инвестиций в проект.

Ранее Sollers и Fiat договорились о производстве в России трех моделей итальянской компании — Ducato, Doblo и Albea.

Sollers контролирует производителя внедорожника УАЗ Ульяновский автомобильный завод, а также Заволжский моторный завод и Завод микролитражных автомобилей, на которых, в частности, производятся автомобили в сотрудничестве с зарубежными компаниями — южнокорейской SsangYong, итальянской Fiat и японской Isuzu.

Представитель российской компании также сообщил, что Sollers создал на паритетных условиях с Fiat еще одно СП, на котором будет производить до 90.000 дизельных двигателей F1A в год для автомобилей УАЗ Patriot и Fiat Ducato. Предприятие, инвестиции в которое должны превысить 100 млн.долл., расположится на территории Заволжского моторного завода. Старт производства запланирован на конец 2008г. Reuters, 7.6.2008г.

— Автомобильная компания «Соллерс» (бывшая «Северсталь-авто») и итальянский концерн Fiat под-

писали соглашение о создании совместного предприятия по производству легкового автомобиля класса «С» Fiat Linea, сообщил с церемонии подписания в рамках Петербургского международного экономического форума.

Кроме того, компании подписали соглашение о создании СП по производству дизельных двигателей, которое планируется запустить на Заволжском моторном заводе. Производимые двигатели будут поставляться в основном, для комплектации автомобилей Fiat Ducato, выпускаемые «Соллерс» в особой экономической зоне «Алабуга» (Татарстан). Кроме того, планируется, что эти двигатели будут устанавливаться также на внедорожники UAZ Patriot.

Предполагаемый объем выпуска двигателей F1A объемом 2,3 литра составит 90 тысяч шт. в год. Начало производства намечено на первый квартал 2008г., выход на проектную мощность — через три года после начала производства.

Производство Fiat Linea составит 50 тысяч легковых автомобилей в год. Начало производства намечено на конец 2008г. Предполагается, что российско-итальянское СП будет заниматься не только сборкой этого автомобиля, но и дистрибуцией автомобилей, произведенных «Соллерсом», а также автомобилями Fiat, импортируемых в Россию. Диапазон стоимости нового автомобиля пока не раскрывается. «Это партнерство усиливает стратегию Fiat по созданию альянсов и расширению присутствия на мировых рынках», — заявил гендиректор Fiat Group Серджио Маркионне.

Гендиректор ОАО «Соллерс» Вадим Швецов отметил: «Этот шаг позволит нам значительно усилить позиции Fiat в России и в полной мере использовать потенциал растущего российского автомобильного рынка». Оба СП будут созданы на паритетной основе (50 на 50).

Помощник президента РФ Аркадий Дворкович назвал подписание соглашения примером еще одного партнерства. «Только что на пленарном заседании мы слышали, как сегодня сталкиваются тенденции глобализации и протекционизма. Единственным выходом из этой ситуации является партнерство в бизнесе, управлении и других сферах», — сказал он.

«Мы считаем, что такая сделка проявляет все плюсы от глобализации и интеграции», — отметил Дворкович. По его словам, любая компания, которая приходит в Россию, получает рынки, и в результате все оказываются в прибыли.

ОАО «Соллерс» — российская компания, владеющая контрольными пакетами акций ОАО «Ульяновский автомобильный завод» (УАЗ), ОАО «Заволжский моторный завод» и ОАО «Завод малолитражных автомобилей». Крупнейшим бенефициаром ОАО «Северсталь-авто» является Швецов. Предприятия компании выпускают автомобили марки УАЗ, SsangYong, Fiat, Isuzu. РИА «Новости», 7.6.2008г.

— ОАО «Соллерс» (бывшая «Северсталь-авто») и Fiat Group подписали соглашение о создании двух СП в России. Подписание состоялось в рамках 12 Петербургского международного экономического форума. Одно СП будет специализироваться на производстве пассажирских автомобилей Fiat Linea и их дистрибуции, второе — на производстве дизельных двигателей.

СП по производству легковых автомобилей подписано между ОАО «Соллерс» и Fiat Group Automobiles. Это СП будет создано в Татарии, его мощность составит 5 тыс. автомобилей в год. Производство Fiat Linea начнется уже в 2008г.

Кроме того, СП будет осуществлять продажи и маркетинговую поддержку в России всех автомобилей Fiat. СП будет создано на паритетных началах. Российское производство в рамках СП будет включено во всемирную производственную сеть Fiat Group Automobiles. СП будет обеспечено продуктовой стратегией и маркетинговой поддержкой наравне с другими автомобильными предприятиями Fiat по всему миру.

СП ОАО «Соллерс» и Fiat PowerTrain по производству дизельных двигателей также создается на паритетных началах. Мощности производства составят 90 тыс. двигателей F1A в год. Производимые двигатели будут поставляться для комплектации автомобилей Fiat Ducato, производство которых началось в России весной 2008г., а также при оснащении внедорожников УАЗ «Патриот». Предполагаемое начало производства двигателей – конец 2008г. Прайм-ТАСС, 7.6.2008г.

– Компания Pirelli подписали протокол о намерениях с госкорпорацией «Ростехнологии». Речь идет о создании на паритетных началах совместного предприятия по выпуску шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков, а также металлокордов и автомобильные фильтров. Сколько может строить проект, как будущие партнеры поделят инвестиции и будут управлять заводом выяснило Business FM.

Мегагоскорпорация, как уже окрестили «Ростехнологии» эксперты, нацелилась на новый рынок – шин. Партнером станет итальянская Pirelli, руководители которой давно присматриваются к России. Подписанное сторонами соглашение предусматривает эксклюзивное право госкорпорации на переговоры с Pirelli до 30 сент. Но мало кто сомневается, что осень будет подписано окончательное соглашение о создании совместного предприятия. Бизнес-логику такого партнерства Business FM объяснил аналитик Собинбанка Николай Сосновский: «Удивительного ничего нет. Чемезов – достаточно амбициозный человек и старается попасть во все привлекательные сегменты. Сейчас в производстве автомобильный рынок в России, как мы знаем, растет очень большими темпами. Для такого автопарка, естественно, нужны автомобильные шины, тем более, что автопарк не только легковой, но и какие-то промышленные машины грузовые. Соответственно, рынок будет расти в ближайшие несколько лет, и шины будут как нельзя кстати».

Известно, что СП будет создано на паритетных началах. Правда, вклад Pirelli в новое производство будет больше, чем Ростехнологий. Николай Сосновский уверен, что госкорпорация инвестирует лишь половину средств, причем заемных. В вот Pirelli будет отвечать за технологии, разработку бизнес-стратегии и управление рабочим процессом. Под итальянской же маркой будет выпускаться и вся продукция. Ранее эксперты предполагали, что Pirelli выберет российского партнера с опытом работы на рынке шин. И переговоры велись с компанией «Сибур – Русские шины». Почему в итоге выбор пал на Ростехнологии предположил Михаил Пак, аналитик ИК «КапиталЪ»: «Пирелли побоялся за свои технологии, и он не хотел, наверно, делиться ни с одним брендом здесь в России, поэтому выбрал себе в партнеры компанию, которая, скорее всего, будет выступать как стратегический инвестор. И в перспективе, я думаю, что в этом совместном предприятии контрольный пакет будет принадлежать Пирелли, а если бы аналогичная ситуация заключалась с российскими производите-

лями шин, скорее всего, российская сторона не согласилась бы участвовать там, как неконтрольный акционер».

Инвестиции в новое производство составят 50 млн.долл. Сейчас в России уже работают Nokian (завод под Санкт-Петербургом) и Michelin (производство расположено в Московской обл.). О планах по выходу в Россию объявила и американская корпорация Good Year. Предполагается, что компания построит под Ярославлем завод мощностью не менее 2 млн. шин в год. Прайм-ТАСС, 6.6.2008г.

– Группа компаний Pirelli и госкорпорация «Ростехнологии» подписали протокол о намерениях о начале переговоров о создании совместного предприятия по производству и реализации шин для легковых автомобилей, легких и тяжелых грузовиков, металлокордов для усиления шин и автомобильных фильтров на территории Российской Федерации и стран СНГ. Об этом говорится в пресс-релизе ГК «Ростехнологии».

«Ростехнологии» и Pirelli договорились, что до 30 сент. 2008г. действует эксклюзивный переговорный период, по окончании которого предполагается подписать соответствующее соглашение. С момента создания СП партнеры будут совместно контролировать его деятельность, «Pirelli» будет отвечать за разработку бизнес-стратегии и управление рабочим процессом, который будет осуществляться под торговой маркой «Pirelli».

Pirelli – группа компаний со 136-летней историей, действующая в 160 странах. Акции Группы обращаются на Итальянской фондовой бирже. В секторе производства шин Pirelli представлена компанией «Pirelli Tyre», занимающей пятое место в мире по объему продаж. В деятельность Группы также входит управление недвижимостью через компанию «Pirelli RE», являющейся лидером в Италии и одним из ведущих игроков на европейском рынке недвижимости. Группа компаний инвестирует 4% доходов от своих промышленных производств в научно-исследовательские и инновационные разработки. В последнее время инвестиционные инициативы Группы связаны с рынком высокотехнологичных контентов, фотоэлектроникой и широкополосным доступом, а также с защитой окружающей среды.

ГК «Ростехнологии» учреждена 23 нояб. 2007г. в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации. Целью деятельности Государственной корпорации «Ростехнологии» является содействие разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции путем обеспечения поддержки на внутреннем и внешнем рынках российских организаций – разработчиков и производителей высокотехнологичной промышленной продукции, привлечения инвестиций в организации различных отраслей промышленности.

После подписания Протокола гендиректор ГК «Ростехнологии» С.В.Чемезов заявил: «Совместное предприятие будет основываться на взаимном стремлении обеих сторон реализовать проект, имеющий значительные промышленные перспективы, сосредоточив производство и продажи на территории России и стран СНГ. Мы убеждены, что вступая в партнерство с иностранными компаниями самостоятельно, мы сможем принимать решения более мобильно... ГК «Ростехнологии» в своей деятельности стратегически ориентируется, прежде всего, на продвижение на внутренний и внешние рынки высокотехнологичной промышленной продукции и предпола-

гает объединить несколько сотен экспортоориентированных предприятий, прежде всего, машиностроительной отрасли.

«Объединение наших технологий и промышленных ноу-хау с высоким авторитетом и знанием национального рынка нашим новым партнером — Госкорпорацией «Ростехнологии», — заявил председатель совета директоров Группы компаний Pirelli Марко Тронкетти Провера. — «позволит нам создать модель роста, которая уже доказала свою эффективность в других странах. Данный Протокол о намерениях стал первым шагом к промышленному присутствию Группы в России, стране, с которой нас связывает многолетнее деловое сотрудничество и которая в ближайшее время станет одним из важнейших автомобильных рынков в мире». www.oilcapital.ru, 5.6.2008г.

— Группа компаний Pirelli & C SpA и российская госкорпорация Ростехнологии ведут переговоры о создании совместного производства шин для автомобилей, говорится в совместном пресс-релизе. «Ростехнологии и Pirelli & C SpA договорились, что до 30 сент. 2008г. действует эксклюзивный переговорный период, по окончании которого предполагается подписать соответствующее соглашение», — говорится в сообщении.

С момента создания СП партнеры будут совместно контролировать его деятельность, при этом Pirelli будет отвечать за разработку бизнес-стратегии и управление рабочим процессом, который будет осуществляться под торговой маркой Pirelli.

Кроме шин для автомобилей будущее СП планирует производить металлокорды для усиления шин и автомобильных фильтров.

«Автомобильный дивизион Ростехнологий на данный момент представлен АвтоВАЗом, другой информацией я не располагаю», — сказал Рейтер официальный представитель госкорпорации, отвечая на вопрос, имеют ли Ростехнологии производственные активы в сфере производства шин.

АвтоВАЗ не производит собственные шины.

В то же время представитель Ростехнологий отметил, что государство не завершило формирование имущественного вклада в уставной капитал госкорпорации.

Госкорпорация Ростехнологии формируется на основе активов государственного монополиста в сфере экспорта вооружений Рособоронэкспорт, и, согласно сообщениям СМИ, добивается также включения в свой состав от 250 до 500 других государственных предприятий. Планируется, что впоследствии эти предприятия будут объединены в 33 холдинга, большинство из которых в перспективе пройдут IPO.

Вопрос о формировании капитала Ростехнологий обсуждался в правительстве в закрытом режиме и вызвал спекуляции о борьбе групп чиновников за ту или иную форму участия государства в формируемых холдингах. Reuters, 4.6.2008г.

— Продолжается реализация проекта создания российского среднемагистрального самолета «Суперджет-100» с участием концерна «Финмекканика», сделка по которому вступила в завершающую стадию.

В соответствии с подписанным 17 июня 2007г. между ОАО «Компания «Сухой», ЗАО «ГСС» и итальянской компаний «Аления Аэронаутика» генеральным соглашением по созданию российского среднемагистрального самолета «Суперджет-100» в сент.

2007г. создано совместное предприятие по продажам и послепродажному обслуживанию самолетов «Суперджет-100», штаб-квартира которого находится в Венеции.

14 янв. 2008г. президентом Российской Федерации В.В.Путиным подписано распоряжение, в соответствии с которым компании «Аления Аэронаутика» разрешается участие в уставном капитале ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» в 25% акций плюс одна акция, а также вхождение в органы управления ЗАО «ГСС» иностранных граждан при условии, что их число не превысит одной четверти состава соответствующего органа управления данного акционерного общества. 6 марта 2008г. первый зампреда правительства Российской Федерации С.Б. Иванов дал поручение минпромэнерго и минэкономразвития России до 30 июня с.г. обеспечить реализацию мероприятий по регистрации компании «Аления Аэронаутика» в качестве акционера ЗАО «ГСС», а также завершение процедур по закреплению прав ЗАО «ГСС» на результаты интеллектуальной деятельности по проекту «Суперджет-100».

Предполагается, что общий объем финансирования со стороны компании «Аления Аэронаутика» составит свыше 340 млн.долл.30.5.2008г.

— После того, как ОКБ им. А.С. Яковлева и итальянская компания «Аэрмакки» уже в 2003г. полностью выполнили контракт по созданию учебно-тренировочного самолета ЯК-130АЕМ, стороны работают каждая над своей версией данного самолета. Дальнейшая перспектива сотрудничества с компанией «Аэрмакки» видится в совместной работе по модификации созданного учебно-тренировочного самолета под конкретные требования иностранных заказчиков. Развивается сотрудничество ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева» с компанией «Аления», которая поглотила фирму «Аэрмакки». В окт. 2003г. с «Аленией» был подписан меморандум, который включает и ряд новых совместных проектов, в частности, создание беспилотных летательных аппаратов с полезной нагрузкой до 3 тонн; разработка новых типов коммерческих реактивных самолетов; исследование рынка боевых и патрульных модификаций самолетов на базе ЯК-130 и М-346 с учетом требований международного рынка до 2035г. В будущем планируется создание совместных предприятий по гражданским проектам.

ФНПЦ «Раменское приборостроительное конструкторское бюро» (РПКБ) за последние годы установил связи с рядом ведущих итальянских компаний, работающих в области создания авионики. В частности, с фирмой «Галилео Авионика С.п.А.» ведутся переговоры по совместному производству жидкокристаллических дисплеев по итальянской спецификации для конкретных типов самолетов, датчиков угловой скорости. ОАО «Фазатрон-НИИР» совместно с «Галилео Авионика С.п.А.» подготовили к подписанию контракт на производство плоских щелевых антенных решеток для итальянских бортовых РЛС диаметром 35,47 и 60 см. Эта же итальянская компания совместно с ОАО «Холдинговая компания «Ленинец» приступила к заключительной стадии изготовления РЛС «Дуэт».

В рамках Международного авиационно-космического салона «МАКС-2005» в ходе российско-итальянских переговоров между Федеральным агентством по промышленности и группой «Финмекканика» обсуждались новые направления взаимодействия. Было подписано генеральное соглашение между ФГУП «Рособоронэкспорт», ОАО «Корпорация «Иркут»,

ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева» с одной стороны и компаниями «Финмекканика» — «Аления Аэроаутика СПА» и «Аэрмакки СПА» с другой о промышленной и коммерческой кооперации в сфере авиационной техники и передовых технологий.

18 авг. 2005г., на Салоне был также подписан меморандум о взаимопонимании между Федеральным агентством по промышленности и концерном «Финмекканика» по развитию сотрудничества в рамках проекта по производству семейства российских региональных самолетов RRJ. Данный шаг подразумевает тесное сотрудничество между ОАО «Компания «Сухой» и концерном «Финмекканика» по программе RRJ, включая вопросы организации продаж, послепродажного обслуживания и производства. Созданы совместные рабочие группы.

В наст.вр. общее количество заказов на «Суперджет 100» составляет более 100 ед. В 2008г. должны пройти летные испытания и сертификация самолета, после чего он будет направлен на эксплуатацию первой компании-заказчику «Аэрофлот». До 2024г. предполагается построить 800 самолетов, из которых 500 поставить на экспорт.30.5.2008г.

— Итальянская компания Pirelli Tyre, пятый производитель автомобильных шин по объему выручки в мире, надеется на заключение соглашения с одним из российских партнеров для строительства нового предприятия к концу 2009г. «Мы бы хотели организовать совместное предприятие с местными производителями шин в России», — сказал Марко Тронкетти Провера, глава совета директоров Pirelli & C. SpA.

Pirelli экспортирует в Россию 1,2 млн. шин. Тронкетти планирует производить автомобильные покрышки для легковых машин и грузовиков, а также стальной корд и даже фильтры для дизельных двигателей — нового направления бизнеса компании. «Мы считаем, что спрос на нашу продукцию будет расти как для новых автомобилей, так и для переоснащения старых», — сказал глава Pirelli Tyre Франческо Гори. Reuters, 26.5.2008г.

— Российская промышленная группа Оборонпром и один из крупнейших мировых производителей вертолетов итальянская AgustaWestland планируют подписать в июле 2008г. Соглашение об организации совместного производства вертолетной техники AgustaWestland в России, сообщил Рейтер источник в Оборонпроме. «Реально это производство начнется не раньше 2010г.», — сказал источник.

В пятницу AgustaWestland, входящая в итальянскую группу Finmeccanica, Оборонпром и Lloyds Investment Corp. сообщили о подписании соглашения о дистрибуции вертолетной техники AgustaWestland в России и СНГ. Соглашением предусмотрено, что к 2012г. продажи вертолетов в РФ составят 450 млн.долл. В 2008г. планируется продать 10 машин на 65 млн.долл.

Оборонпром является многопрофильной промышленной группой, подконтрольной государству. Миноритарными акционерами являются ФГУП Рособоронэкспорт (31,13% акций), Республика Татарстан (15,07%) и ОАО Росвертол (2,79%). Вертолеты России управляют вертолетными активами Оборонпрома.

Ранее экс-президент России Владимир Путин одобрил сделку, в соответствии с которой принадлежащая итальянскому концерну Finmeccanica компания Alenia Aeronautica получит 25% плюс одну акцию Гражданских самолетов Сухого. Reuters, 16.5.2008г.

— Акционеры «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС), на общем годовом собрании приняли реше-

ние об увеличении уставного капитала Общества до 1 млрд. 18 млн. 481 тыс. руб. путем размещения дополнительной эмиссии в пользу итальянской компании Alenia Aeronautica. Об этом говорится в сообщении ОАО «Компания «Сухой».

Будущий итальянский акционер через свою дочернюю структуру World's Wing SA приобретет этот пакет в соответствии с распоряжением президента РФ, разрешающего компании Alenia Aeronautica или ее дочерним структурам покупку пакета 25% + 1 акция в акционерном капитале ГСС.

Акционеры включили в состав Совета директоров компании двух представителей стратегического партнера и будущего иностранного акционера — Alenia Aeronautica — старшего вице-президента по маркетингу и развитию бизнеса Карло Лольи и старшего вице-президента по специальным проектам Камилло Перфидо. По словам Лольи, это партнерство можно назвать самым крупным и амбициозным российско-итальянским проектом, тем более в авиастроении, в особенности в его гражданском сегменте.

Alenia Aeronautica гордится возможностью принимать активное участие в этой программе, которая, несомненно, станет только первой из многих», — отметил он.

Принятые акционерами решения позволят ускорить реализацию мероприятий по вхождению иностранного стратегического партнера в акционерный капитал ГСС, обеспечив при этом его представителям возможность уже сегодня участвовать в управлении компанией и принятии стратегически значимых решений. Тем самым компания «Сухой» демонстрирует готовность к обеспечению максимальной открытости своей дочерней компании — ГСС. С другой стороны, ускорение закрытия сделки по приобретению блока пакета ГСС свидетельствует о высоком доверии Alenia Aeronautica к программе Sukhoi Superjet 100 и приветствуется итальянскими партнерами, т.к. позволит им полноценно сконцентрироваться на важнейших сферах своей ответственности в программе — продажах SSJ-100 на западных рынках и послепродажном обслуживании. Росбалт, 8.5.2008г.

— Итальянская компания Fiat в ближайшее время намерена построить завод в США. С аналогичным заявлением выступили представители германского концерна Volkswagen. Автомобили Audi также могут получить американскую прописку. У компании Audi есть преимущество — ее модели можно собирать на заводе Volkswagen. Окончательное решение будет принято в конце года, пишет Tormozi.ru.

К 2015г. Audi планирует выпускать 1,5 млн. автомобилей в год. Поэтому компании нужны новые мощности. Но завод может быть рентабельным, только если продавать в США 150 тыс. машин в год. Пока же американцы покупают лишь 100 тыс. автомобилей Audi в год. ИА Regnum, 19.4.2008г.

— Согласно данным Итальянской ассоциации производителей двух- и трехколесных транспортных средств Ancma (Associazione Nazionale Ciclo Moto Accessori), в 2007г. по сравнению с 2006г. продажи мотоциклов, мотороллеров и мопедов здесь выросли на 4,9% — до 566,2 тыс.шт.; Италия традиционно является лидером по продажам мототехники в Европе.

При этом итальянские покупатели предпочитают небольшие экономичные модели. Продажи полноразмерных мотороллеров в 2007г. снизились на 1,72% — до 279 тыс.шт. Продажи мотоциклов снизились еще более значительно — на 2,88% — до 156,5 тыс.шт. При этом продажи двухколесных транспортных средств с



объемом двигателя менее 50 куб. см выросли на 11,86% – до 130,1 тыс.шт.

В категории мотороллеров с двигателем более 50 куб. см наибольшей популярностью пользовались машины японской компании Honda, занявшие сразу три первых места по объему продаж в Италии. Лидером стала модель Honda SH150 (продано 21,8 тыс.шт.), на 2 месте – более мощная Honda SH300 (18,6 тыс.), на 3 – Honda SH125 (16 тыс.). 4 и 5 места по продажам в категории больших мотороллеров заняли машины под маркой Yamaha – модель X Max 250 (11,5 тыс.) и T Max 500 (10,6 тыс.). В мотоциклетной нише наилучший результат показала модель Honda Hornet 600 – 9 тыс.шт.

В категории мопедов с объемом двигателя до 50 куб. см. лидером стал бренд Gilera концерна Piaggio – продано 42,8 тыс.шт. за год (32,7% всех реализованных мопедов). На 2 месте оказался другой бренд Piaggio-Aprilia (25,2 тыс.шт.). На 3 месте находилась продукция тайваньской компании Кумсо – 14,8 тыс. мопедов. 4 позиция у итальянской фирмы Malaguti – 13,5 мини-мотороллеров. На 5 месте – мини-машины Yamaha – 12,1 тыс.шт. На 6 место по популярности попали французские мотороллеры Peugeot – 6,4 тыс.шт.

Янв. 2008г. также стал подтверждением тенденции к росту популярности небольших мотоциклов и мотороллеров в ущерб полноразмерным моделям в Италии, когда количество проданных полноразмерных типов мототехники снизилось на 7,7% (по сравнению с янв. 2006г.), в то время как продажи мотороллеров рабочим объемом двигателя до 50 куб. см выросли на 9,9%. Тем не менее в количественном выражении полноразмерные двухколесные транспортные средства по-прежнему впереди. Их было продано 25,9 тыс.шт. по сравнению с 7,8 тыс. машин с двигателями класса 50 куб. см.

Число регистрации новых мотоциклов в янв. 2008г. снизилось на 11,9% – до 9,6 тыс.шт., полноразмерных мотороллеров – на 5,1% – до 16,3 тыс.шт.

Первые пять мест в списке самых популярных в Италии двухколесных моторных транспортных средств занимают мотороллеры японских марок Yamaha и Honda. Самой популярной итальянской моделью стала Piaggio Beverly 250, которая в общем зачете заняла лишь 12 место (382 проданные машины). Зато в сегменте до 50 куб. см в Италии безраздельно господствуют отечественные модели. 1 место – за Piaggio Liberty 50 4T (621 шт.), 2 – у Piaggio Scarabeo 50 2T (557 шт.).

Всего в первой двадцатке наиболее популярных моделей (из числа мотоциклов и полноразмерных мотороллеров) – 15 мотороллеров, 2 мотоцикла (Kawasaki Z750 и Honda Hornet 600), 2 мотоцикла класса «эндуро» (Honda XL 700 V Transalp и BMW R1200GS) и

1 спортивный мотоцикл (Honda CBR600RR). В разбивке по фирмам-производителям первую двадцатку составляют 7 моделей Honda, 4 аппарата Yamaha, столько же моделей Piaggio, 2 модели тайваньской Кумсо и по одной машине от Kawasaki, Suzuki и BMW.

Компания Ducati Motor Holding SpA (г.Болонья) является итальянским продуцентом мотоциклов премиум-класса с 1926г. Продукция компании продается в 60 странах. Своими основными рынками сбыта Ducati считает Западную Европу, Японию и Северную Америку. По данным бизнес-плана компании, на 2008-10гг. прогнозируется значительный рост продаж продукции.

Согласно предварительным данным, в 2007г. Ducati преодолела уровень в 40 тыс. проданных мотоциклов (в 2006г. компания продала 35,3 тыс.). Предполагается, что в ближайшие три года текущие темпы роста сохранятся и в результате продажи мототехники Ducati в 2010г. достигнут 54 тыс.шт.

Эксперты отмечают также увеличение доли более мощных мотоциклов в продажах Ducati в 2007г. Если в 2006г. на машины с объемом двигателя 750 куб. см приходилось 64% продаж, то в 2007г. – уже 73%.

Планируется, что увеличится и доля «Ducati» на мировом мотоциклетном рынке. В 2006г. она составляла 4,1%, а в 2007г., по предварительным данным, производитель обеспечил себе долю в 5%. Руководство компании ожидает, что в 2010г. этот показатель вырастет до 6,5%. По предварительным данным, доходы итальянского производителя от продаж высококлассных мотоциклов в 2007г. увеличились на 30,5% – с 305 млн. евро в 2006г. до 398 млн. в прошлом году. Ожидается, что в 2008г. рост доходов составит 15%, а в 2010г. – 10%.

Одновременно компании удалось за год добиться ощутимого снижения показателя чистой задолженности – по предварительной информации, более чем в 5 раз – с 54,2 млн. евро (на дек. 2006г.) до 10,8 млн. (по состоянию на дек. 2007г.). Стоит отметить, что в дек. 2005г. чистый долг Ducati составлял 137 млн. евро. Показатели 2007г. отражают успехи принимаемых компанией мер по оптимизации оборотного капитала, улучшению контроля за долговыми обязательствами и складскими запасами.

Если 50% продаж мотоциклов Ducati приходится на полноразмерные мотоциклы (категории naked), 28% – на сверхмощные модели (категории superbike), 15% – на мотоциклы двойного назначения (категории dual – спортивного и повседневного использования) и 7% – на спортивно-гоночные модели (категории sport-touring), то к 2010г., согласно планам компании, соотношение должно ощутимо поменяться. Так, через три года из линейки продукции Ducati должны полностью исчезнуть модели sport-touring. В то же время доля полноразмерных (категории naked) мотоциклов в общем объеме производства и продаж «Ducati» должна снизиться до 40%. А количество продаваемых мотоциклов в категориях dual и superbike будет равным – по 30%.

По мнению экспертов, более сбалансированная производственная линейка позволит значительно улучшить качество мотоциклов, а также поддерживать его на должном уровне, не расплеская на большое количество разнообразных моделей с ростом степени сложности техники.

В ближайшее время другой итальянский производитель мотороллеров и иной мототехники – компания Piaggio Group планирует начать активные продажи в Европе гибридных термоэлектрических мотороллеров. Это будет первым масштабным применением подобной технологии в производстве мотороллеров. Одновременно компания проводит маркетинговые исследования с целью изучить рынок на предмет возможного начала производства 2-, 3- и 4-колесных типов мототехники с гибридными двигателями в Индии. Предполагаемый срок начала такого производства – конец 2009г. или начало 2010г.

В термоэлектрическом двигателе электроэнергия вырабатывается путем прямого низкотемпературного окисления топлива в присутствии катализатора, затем она накапливается в аккумуляторах, а затем преобразуется в механическую энергию электромото-

ром. В результате появляется принципиальная возможность поднять КПД силовой установки с 25-35% (двигатель внутреннего сгорания) до 40-45%. Одновременно понижается рабочая температура, что полностью исключает выброс в атмосферу окислов азота. Кроме того, уменьшается шум двигателя и сокращается потребление топлива почти в 2 раза.

По предварительным данным, продажи продукции Piaggio в Азиатско-Тихоокеанском регионе в 2007г. выросли на 18,4% — с 245 млн. евро. Производственные и маркетинговые подразделения Piaggio Group в Азии представлены предприятиями в четырех странах — Индии, Вьетнаме, Китае и Японии.

При этом большая часть операций «Piaggio» приходится на индийское подразделение — 100% дочернюю компанию Piaggio Vehicles Private Limited (PVPL, г.Пуна, шт. Махараштра). По итогам 2007г. оборот PVPL вырос на 15,3% — с 206,4 млн. евро в 2006г. до 238 млн. Индийское отделение дополняет европейскую линейку Piaggio по большей части двухколесных моторных транспортных средств 3- и 4-колесными машинами. Так, PVPL производит 3-колесные пассажирские и грузовые аппараты серии Are и 4-колесные коммерческие мотогрузовики Are Truck грузоподъемностью до 800 кг., которые появились на индийском рынке летом 2007г.

Piaggio на индийском рынке демонстрирует скачкообразный рост. Если в 2003г. в Индии было продано 49,6 тыс. машин Piaggio, то в 2007г. — в 3 раза больше — 154 тыс.

В ближайшее время Piaggio Group планирует вложить 60-65 млн. евро в развитие производства в Индии 2-цилиндровых дизельных и турбодизельных двигателей объемом до 1200 куб. см, а также коробок передач. Piaggio планирует добавить к нынешним индийским линейкам производство своих 2-колесных моделей. В первую очередь, предполагается сделать упор на модели с экологически чистыми двигателями с низким потреблением топлива.

В Китае интересы Piaggio представляет СП с местной компанией Zongshen Group, которое производит 2-колесные аппараты под двумя брендами — под маркой Piaggio для европейского рынка, и под маркой Zongshen для рынка КНР. В 2007г. на заводе этого СП в г. Фошань (пров. Гуандун) было произведено 200 тыс. мотороллеров. При этом финансовые показатели китайской компании не включаются в общую финансовую отчетность Piaggio.

Во Вьетнаме в 2007г. Piaggio начала строительство нового завода в районе г. Ханой. Строительство завершится в 2009г. Завод будет производить мотороллеры Vespa для местного рынка. Во Вьетнаме Piaggio основала 100% дочернюю компанию Piaggio Vietnam. Общий объем инвестиций во Вьетнаме оценивается в 25-30 млн.долл. Piaggio Group расширяет операции в АТР сразу в нескольких направлениях. Так, недавно было достигнуто соглашение о стратегическом сотрудничестве с японской компанией Daihatsu Motor. Согласно достигнутым договоренностям, компании будут продолжать сотрудничество в области производства комплектующих, в частности турбодизельных и дизельных двигателей на индийском подразделении PVPL. БИКИ, 19.4.2008г.

— Итальянский автостроитель Fiat разрабатывает модель, призванную прийти на смену популярному в развивающихся странах хетчбеку Palio, сообщил главный конструктор Харальд Вестер в интервью немецкому журналу Auto Motor und Sport. «Мы работаем

над малобюджетной моделью в центре разработок в Бразилии», — сказал Вестер.

Fiat является лидером на бразильском авторынке, но собирается организовать производство в России, Индии и Китае, сказал Вестер. «Мы хотим продавать его по всему миру в развивающихся странах. Что особенно важно — это укрепление наших позиций в Южной Америке вдобавок к освоению таких новых рынков, как Индия и Россия», — сказал он.

По словам Вестера, компании Fiat придется делать как минимум 100.000 автомобилей новой марки в год, чтобы окупить затраты на организацию производства в указанных странах.

Модель, пришедшая на смену Palio, будет создана на основе автомобиля Panda, но будет слегка превосходить его по размерам. Fiat надеется представить ее на рынке самое раннее к 2010г. — в качестве самостоятельного брэнда.

Вестер подтвердил, что Fiat работает над новой моделью, которая по размерам будет меньше, чем Cinquecento (500), пользующаяся огромным успехом с момента презентации в июле прошлого года. Крохотная машина сойдет с конвейера к концу 2009г. Reuters, 10.4.2008г.

— В Петербурге открылся крупнейший в Восточной Европе дилерский центр по продаже и обслуживанию коммерческой техники Isuzu, сообщили в отделе по связям с общественностью компании «Дакар».

По словам генерального директора «Северстальавто-Исузу» Василия Бойцова, все больше дилерских предприятий, занимающихся коммерческими автомобилями, отдают предпочтение российской компании, которая является официальным импортером и производителем Isuzu в России.

На территории автоцентра площадью в 5 тыс. кв.м. располагаются шоу-рум, сервисная зона, площадка хранения новых автомобилей и склад запасных частей. В шоу-руме площадью свободно размещаются до 40 автомобилей.

Сервисная зона включает в себя цех обслуживания коммерческого транспорта и цех восстановительного ремонта. Станция технического обслуживания оснащена самым современным оборудованием. Здесь расположено 23 поста: смотровые ямы, обслуживающие грузовики полной массой до 45 т. и длиной до 15 м., стенд компьютерной диагностики, специальные подъемники, стенд для проверки тормозной системы, пост шиномонтажа легкового и грузового транспорта, итальянская покрасочно-сушильная камера Nova Verta и другое оборудование.

Все технические специалисты и менеджеры по продажам нового автоцентра прошли специальную подготовку по программам компаний «Северстальавто-Исузу» и Isuzu.

ОАО «Северсталь-авто» — российская компания, владеющая контрольными пакетами акций ОАО «Ульяновский автомобильный завод» (УАЗ), ОАО «Заволжский моторный завод» (ЗМЗ) и ОАО «ЗМА». Предприятия «Северсталь-авто» представляют известные автомобильные брэнды и занимают прочные позиции в своих сегментах рынка.

В дек. 2005г. на мощностях ЗМА была запущена сборка внедорожников SsangYong Rexton из узлов, привозимых из Республики Корея. Также в конце 2005г. «Северсталь-авто» подписала соглашение с Fiat Auto о производстве в России трех моделей Fiat Palio, Fiat Albea и Fiat Doblo. Росбалт, 7.4.2008г.

— Очереди на автомобили итальянской марки Ferrari потрясают всех жителей Европы. Покупатели го-

товы годами ждать очереди на популярные модели Ferrari 599 GTB Fiorano и 430 coupe.

Сегодня, чтобы купить Ferrari, в Великобритании нужно выстоять трехлетнюю очередь. Это третий рынок для Ferrari после США и Германии, пишет Car-tests. Покупатели 599 GTB должны ждать своей очереди 36 месяцев, а чтобы приобрести 430 coupe и Spider — 30 месяцев. Очереди на Scaglietti 612 ждут 24 месяцев. В 2007г. Ferrari продала по всему миру 6465 автомобилей — на 14% больше, чем в 2006г. ИА Regnum, 17.2.2008г.

— Итальянский производитель автоштамповки Magnetto Automotive создаст совместное предприятие с «дочкой» Магнитогорского металлургического комбината компанией «Интеркос-IV. Партнеры построят в Петербурге завод по производству штамповки. Соглашение о создании СП будет подписано в апр., подтверждает директор по развитию «Интеркос-IV» Борис Лазебник. Инвестиции и доли в СП партнеры поделят поровну.

ММК в 2007г. купил 75% «Интеркоса», поставщика штампов и комплектующих для Ford, Volkswagen и Electrolux. Компания уже выбрала участок в 40 га в Колпино под строительство завода стоимостью 3 млрд. руб. Первую очередь предприятия мощностью 125 тыс.т. «Интеркос» собирается запустить в 2010г.

«Интеркос» рассчитывает на технологии и покупателей итальянской компании, сказал Лазебник. Ведутся переговоры со всеми автопроизводителями, строящими заводы в Петербурге, в первую очередь с традиционными покупателями Magnetto. Партнеры уже беседовали с менеджерами GM, говорит менеджер отдела закупок по России автоконцерна Ксения Комягина. Magnetto может получить от партнерства с «Интеркосом» опыт работы на российском рынке и его клиентов. www.metalinfo.ru, 13.2.2008г.

— Компания Северсталь-авто, официальный импортер и производитель Fiat на территории России, подвела итоги продаж в 2007г. Всего в 2007г. было продано 15 304 автомобиля Fiat. Продажи в 2006г. с момента вывода марки на рынок в сент. составили 1372 автомобиля, т.е. рост составил более 1100%! В объем продаж 2007г. вошли модели российского производства Albea и Doblo Panorama, а также импортируемые модели Panda, Grande Punto, Cromia и Doblo Cargo. 2007г. также стал основополагающим в становлении национальной дилерской сети Fiat, которая выросла с 30 дилерских центров в 2006г. до 77 на конец дек. 2007г.

Комментируя итоги российских продаж Fiat в 2007г., директор по продажам Северсталь-авто Сергей Павленко в частности отметил: «Мы довольны результатами продаж итальянской марки в России. Проведя огромную подготовительную работу в 2006г., в прошлом году мы добились главной цели — с успехом вернули Fiat на российский рынок. Мы представили покупателям широкую линейку современных моделей, всего за 1г. создали национальную дилерскую и сервисную сеть с самыми высокими стандартами клиентского сервиса, создали и наполнили центральный склад запасных частей».

Говоря о планах на 2008г., Павленко заявил, что компания Северсталь-авто продолжит экспансию Fiat в регионы и параллельно с этим представит в России несколько потенциальных бестселлеров. Это доступный седан С-класса Linea, победивший в конкурсе Autobest 2007, производство которого стартует в 2008г. и новейший FIAT Bravo, ставший носителем нового стиля итальянского концерна. Также в I кв.

2008г. на новом заводе компании Северсталь-авто в ОЭЗ «Алабуга» начнется выпуск полной линейки коммерческих автомобилей Fiat Ducato. Metalinfo.ru. RosInvest.Com, 1.2.2008г.

— Хэтчбек Fiat Bravo получил два новых 16-клапанных турбодизельных двигателя объемом 1,6 л. семейства Multijet. Мощность новых моторов — 105 и 120 л.с. Двигатели соответствуют пока не введенным нормам «Евро-5» и очень экономичны.

Разгон машины со 105-сильным мотором до 100 км/ч занимает немногим более 10 секунд (у 120-сильной версии — 10,5). Максимальный крутящий момент 290 и 300 ньютон-метров достигается при 1500 оборотах, пишет Drive. 105-сильная версия уже поступила в продажу, а 120-сильная модификация появится на рынке не раньше марта. В России Bravo появится в этом году. Кстати, для Bravo с такими дизелями производитель обещает 30-тыс. межсервисный интервал. ИА Regnum, 26.1.2008г.

— Чистая прибыль итальянского автоконцерна Fiat в прошлом году выросла на 78% и составила 2 млрд. 50 млн. евро. Годом ранее прибыль Фиата была гораздо скромнее — 1 млрд. 150 млн.

Несколько лет Фиат не выходил из кризиса. Финансовый отчет за 2007г. — первая радостная весть за столь долгий период. Выйти из минуса помогла антикризисная программа, разработанная специалистами итальянского концерна. И только сейчас появился результат. Но есть и другие факторы, позволившие Фиату получить прибыль. Говорит Олег Дацкив — гендиректор портала Автодилер.ру — «Рост на всех европейских рынках, в т.ч. и на российском рынке, плюс ко всему они разделили свои подразделения которые забираются премиум сегментом у них и разделили направление Фиата».

Сделали свое дело и налоговые льготы. Отчасти они позволили Фиату повысить объем продаж автомобилей на внутреннем рынке. А популярность последних моделей небольших авто, включая Cinquecento (ЧинквичЕнто) помогла росту продаж по всей Европе.

Говорит Игорь Моржаретто — зам главного редактора журнала «За рулем» — «Они получили от Дженера Моторс отступные ... удачный модельный ряд».

За день до опубликования отчета, курс акций Fiat снизился на 11% — до самого низкого уровня за последние 12 месяцев. Это произошло после сообщения об объединении итальянцев с американским производителем с/х техники — компанией CNH.

Эта компания имеет неважные прогнозы, что вызывает озабоченность по поводу собственных перспектив компании Fiat в этом году.

Несмотря на увеличение прибыли на 78% — аналитики прогнозируют, что компании не избежать проблем. Меняются рыночные условия. Фиат, как и другие европейские автопроизводители, будет сталкиваться с ослаблением спроса (как следствие замедления роста экономики). Сыграют свою роль и рост цен на сталь, пластмассу и другие материалы, необходимые для выпуска автомобилей. Прайм-ТАСС, 25.1.2008г.

— Президент России Владимир Путин одобрил заключенную в 2006г. сделку, в соответствии с которой принадлежащая итальянскому концерну Finmeccanica компания Alenia Aeronautica получит 25% плюс одну акцию Гражданских самолетов Сухого (ГСС), сообщила пресс-служба Кремля. Сделка стоимостью 250 млн.долл. была заключена летом прошлого года с целью совместного производства и послепродажного

обслуживании региональных лайнеров Superjet-100. ГСС подконтролен производителю военной авиации концерну Сухой, который подконтролен государству.

Согласно тексту распоряжения Путина, в органы управления российским производителем гражданской авиатехники может войти до четверти иностранных граждан. Руководителем компании останется гражданин РФ, говорится в документе. Ранее Finmeccanica предлагала отменить порог в 25% для иностранных инвесторов для того, чтобы увеличить свое участие в проекте Superjet-100. Reuters, 15.1.2008г.

— Итальянская Alenia Aeronautica до 2009г. планирует инвестировать в проект ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) Sukhoi Superjet-100 200 млн.долл., сообщил источник, принимающий участие в переговорном процессе по данной сделке. Итальянская компания кроме инвестиций, намерена гарантировать заимствования для создания самолета на внешнем рынке.

Правительство России приняло решение о продаже блокирующего пакета ГСС итальянской Alenia Aeronautica, являющейся стратегическим партнером российской стороны в проекте SuperJet-100.

Пресс-служба Кремля в понедельник сообщила, что президент России подписал распоряжение, которым разрешил Alenia Aeronautica иметь блокирующий пакет (25% плюс одна акция) в ЗАО «ГСС». Реализация распоряжения возложена на правительство РФ.

Компания «Гражданские самолеты Сухого» была организована в 2000г., когда холдинг «Сухой» принял решение диверсифицировать свою деятельность и выйти на рынок гражданской авиации с новым семейством региональных самолетов Sukhoi Superjet-100, создаваемого в соответствии с самыми высокими требованиями авиакомпаний во всем мире.

Главный офис компании ГСС расположен в Москве. ГСС является дочерней компанией холдинга «Сухой» и КБ имени Сухого. В компании работают более 1500 чел. ГСС является основным интегратором программы Sukhoi Superjet-100, с 20 июня 2006г. стратегическим партнером ГСС стала итальянская Alenia Aeronautica.

Торжественная церемония выкатки самолета Sukhoi Superjet-100 состоялась 26 сент. 2007г. в Комсомольске-на-Амуре. Поставки стартовому заказчику — крупнейшей российской авиакомпании «Аэрофлот» новых самолетов ожидается в 2008г. Общий портфель твердых заказов на Sukhoi Superjet-100 составляет 73 самолета. РИА «Новости», 14.1.2008г.

— Президент России Владимир Путин подписал распоряжение в целях осуществления сотрудничества между российскими и итальянскими организациями в области разработки, производства, продаж и послепродажного обслуживания российских региональных самолетов «Суперджет 100» (прежнее название — RRJ), сообщает в понедельник пресс-служба Кремля.

В распоряжении, в частности, говорится: «разрешить компании «Алениа Аэронаутика» (Италия) либо ее дочерней организации, в уставном капитале которой компания «Алениа Аэронаутика» имеет долю участия в 50%, участие в уставном капитале закрытого акционерного общества «Гражданские самолеты Сухого» в 25% акций плюс одна акция».

В.Путин распорядился разрешить «вхождение в органы управления закрытого акционерного общества «Гражданские самолеты Сухого» иностранных граждан при условии, что их число не превысит од-

ной четверти состава соответствующего органа управления указанного акционерного общества».

«Установить, что руководителем закрытого акционерного общества «Гражданские самолеты Сухого» является гражданин Российской Федерации», — говорится в распоряжении главы государства. Правительству РФ поручено обеспечить реализацию настоящего распоряжения. Interfax, 14.1.2008г.

— Centro Stile Alfa Romeo и компания Ducale выпустили линейку роскошных велосипедов под маркой Alfa Romeo. В коллекции представлены шоссейные Stradale, Cross для пересеченной местности и гоночные Competizione. Велосипед Alfa Romeo Stradale для прогулок получил раму из алюминиевого сплава, переднюю карбоновую вилку, отличные тормоза, а также комплектующие именитого производителя оборудования для шоссейных велосипедов Campagnolo, пишет Cars.

Cross оборудован передней амортизаторной вилкой производства Rock Shox. В линейке Cross представлены 3 модели: LX, XT и XT Disco, каждая из которых оснащена комплектующими серии Shimano Deore. Рамы и передние вилки из карбона модели Competizione позволяют значительно снизить вес велосипедов: до 6,9 кг. Основные комплектующие произведены компанией Campagnolo. В коллекции представлены 4 модели.

Велосипеды Stradale продаются у официальных дилеров Alfa Romeo в России по цене от 66,5 тыс. руб. Цены на линейку Cross — от 114,5 тыс. до 140 тыс. руб. Competizione Chorus стоит 187,7 тыс. руб., Record — 245,1 тыс. руб., Record Fashion — 340,25 тыс. руб. Цена 8C Competizione еще не определена. ИА Regnum, 12.1.2008г.

— Итальянский автомобильный концерн Fiat S.p.A прекратит сотрудничество с китайской автокомпанией Nanjing Automobile в рамках совместного предприятия — компании Jiangsu Nanya Auto Co., Ltd. Об этом заявил президент китайской компании Юй Цзяньвэй.

Выход Fiat из партнерства связан с тем, что Nanjing Auto объединяется с крупнейшим в Китае автопроизводителем SAIC Motor Corp., пишет Autonews.

В III кв. 2007г. чистая прибыль Fiat выросла в 2,2 раза — до 432 млн. евро, а выручка увеличилась на 17% и составила 13,86 млрд. евро на фоне устойчивого спроса на продукцию марки Fiat. ИА Regnum, 28.12.2007г.

— Совместное производство среднемагистрального самолета «Суперджет-100». Количество заказов на «Суперджет 100» составляет более 100 ед. В 2008г. должны пройти летные испытания и сертификация самолета, после чего он будет направлен на эксплуатацию первой компании-заказчику «Аэрофлот». До 2024г. предполагается построить 800 самолетов, из которых 500 поставить на экспорт.

• В авг. 2005г. российский авиахолдинг «Сухой» (ОАО «Гражданские самолеты Сухого») и итальянская компания «Алениа Аэронаутика» достигли соглашения о совместном производстве среднемагистрального самолета «Суперджет-100» (радиус полета до 5000 км., пассажироместимость до 100 чел.) Двигатели для нового самолета будет разрабатывать французская фирма «Снекма Мотерс».

• С целью реализации условия участия компании «Алениа Аэронаутика» в уставном капитале ЗАО «ГСС» в ходе рабочего визита президента России В.В. Путина в Италию 13-14 марта 2007г. был подписан протокол о сотрудничестве в реализации проекта

«Суперджет 100» между правительствами РФ и Италии.

• В июне 2007г. в ходе авиационного салона Ле Бурже (Франция) ОАО «Сухой», ОАО «Гражданские самолеты Сухого», компания «Алениа Аэронаутика» и группа «Финмеканика» подписали соглашение о стратегическом партнерстве в рамках проекта «Суперджет-100». Соглашение предусматривало создание совместного предприятия по обеспечению круглосуточной послепродажной поддержки реализованной авиатехники (поставка, обучение авиационного персонала, техническая документация, обслуживание) и предоставления комплекса сервисных услуг. Совместное предприятие со штаб-квартирой в Венеции создано в сент. 2007г. 21.12.2007г.

– Международный салон Motor Show открывается для публики в пятницу в итальянском г.Болонья, на нем 50 автомобильных групп представили 95 новинок. Ожидается, что салон, экспозиция которого разместилась на площади 200 тыс.кв.м., до последнего дня его работы 16 дек. посетят более 1 млн.чел.

На Motor Show также подготовлен «полигон» для драйв-тестов с девятью скоростными трассами. Здесь лучшие гонщики-испытатели Ferrari продемонстрируют публике, как надо управлять современными скоростными автомобилями, а все желающие сами смогут «попробовать» машины.

Подобный салон в Болонье проводится в 32 раз. Его посетители ознакомятся с новыми моделями Audi A3 Cabrio, Alfa 147 Ducati Corse, Renault Grand Modus, Ford Focus, Fiat Grande Punto Abarth, Fiat Fiorino, Peugeot Terpee, Citroen Nemo и многими другими.

Неизменно большой интерес вызывают новинки дорогих автомобилей, которые появятся на автомобильном рынке в 2008г. в ограниченном количестве – такие, как Ferrari 430 Scuderia, Lamborghini Reventin, Maserati GranTurismo или, например, Hummer H3 Black. Edition. Эта машина будет выпущена всего в 50 экземплярах.

В Болонье впервые представлено необычное трехколесное транспортное средство, разработанное в Голландии, которое называется Carver One и представляет собой нечто среднее между автомобилем и мотоциклом.

По прямой дороге этот «гибрид» движется как обыкновенная машина, однако на крутых виражах его кабина «заваливается» в сторону поворота, что создает у водителя полное впечатление езды на мотоцикле. Угол наклона контролирует специальная механическо-гидравлическая система Dynamic Vehicle Control (DVC), которая не позволяет терять равновесие транспортному средству и гарантирует комфорт и безопасность его владельцу. РИА «Новости», 7.12.2007г.

– Инвестиционный совет при губернаторе Нижегородской обл. 5 дек. одобрил придание приоритетного проекту по строительству завода по производству коммерческих автомобилей Iveco, реализуемому российско-итальянским ООО «Савеко».

По словам заместителя губернатора Дмитрия Сватковского, объем инвестиций в проект составит 2 млрд. руб. Срок окупаемости – 57 месяцев. Бюджетная эффективность проекта на период действия инвестиционного соглашения составит 248 млн. руб. ежегодно. По окончании действия инвестиционного соглашения она возрастет до 351 млн. руб.

На срок реализации проекта ООО «Савеко» получит льготы по налогу на имущество в 98 млн. руб. и по налогу на прибыль в 73 млн. руб.

29 нояб. в Нижегородской обл. начато строительство завода по производству автомобилей Iveco. Реализацией проекта займется ООО «Савеко» – совместное предприятие Iveco и российской промышленной группы «Самотлор-НН». Доля Iveco в новом СП составляет 51%.

Общая площадь завода 20 тыс.кв.м. Пуск предприятия в эксплуатацию намечен на первый квартал 2009г. После запуска завода предприятие рассчитывает в 2010г. выйти на показатель 25 тыс. автомобилей в год.

70% производства составят автомобили максимальной разрешенной массой до 5 т., которые будут продаваться на территории России и стран СНГ по торговой марке Iveco через коммерческие сети «Самотлор-НН» и Iveco.

В 2007г. все комплектующие будут поставляться из Италии, а сборка будет производиться в Нижегородской обл. В дальнейшем локализация производства будет доведена до 70%. ИА Regnum, 5.12.2007г.

– Компания Iveco (Италия, входит в концерн Fiat Group) и промышленная группа «Самотлор НН» (Нижний Новгород) инвестировали 50 млн. евро в создание совместного производства по сборке автобусов и малотоннажных грузовиков на территории Нижегородской обл. Об этом сообщил областной министр промышленности и инноваций Валерий Барулин 12 нояб. на встрече с французской делегацией производителей автокомпонентов.

По его словам, между компаниями уже подписан договор о создании СП. СП планируется организовать на производственной площадке «Самолор НН» в Семеновском районе области. На первом этапе мощность предприятия составит 25 тыс. грузовиков и 15 тыс. автобусов в год. В дальнейшем планируется освоить сборку средне- и крупнотоннажных грузовиков. Локализация производства составит 70%.

В 2006г. «Самотлор НН» и ОАО «Минский автомобильный завод» (МАЗ, Белоруссия) создали в Нижегородской обл. сборочное производство низкопольных автобусов МАЗ-103 вместимостью 110 чел. на ЗАО НПП «Семар».

Ранее компания Iveco уже предпринимала попытки создать производство грузовиков в Нижегородской обл.

Весной 2002г. между машиностроительным холдингом «РусПромАвто», в структуру которого входил Горьковский автомобильный завод (ГАЗ), и Iveco было подписано соглашение о сотрудничестве до 2007г. На первом этапе реализации соглашения предусматривалось создание на площадях ГАЗа совместного предприятия по производству коммерческих грузовых и грузопассажирских автомобилей до 3,5 т.

Затем, как предполагалось, будет организована сборка автобусов, большегрузных автомобилей и дизельных двигателей. Новое предприятие должно было приступить к работе с 1 янв. 2003г., но так и не было создано. ИА Regnum, 12.11.2007г.

– Концерн General Motors объявил о приобретении 50% акций итальянской компании VM Motori, занимающейся производством дизельных двигателей. Этот пакет акций американский автопроизводитель купил у Р. Пенске и его компании Penske. Еще 49% капитала компании принадлежит другому автогиганту – концерну DaimlerChrysler. Завод компании, находящийся в г. Ченто, поставляет двигатели 10 автопроизводителям. Только корпорации DaimlerChrysler было их продано более 500 тыс.шт.

Именно на этом предприятии в скором времени будет налажен выпуск нового 2,9-литрового 6-ци-

линдрического V-образного дизеля с турбонаддувом для Cadillac CTS, Hummer H2» и пикапов GMC Sierra. Этот силовой агрегат обладает мощностью 250 л. с. и максимальным крутящим моментом 550 Нм.

Компания Hyundai также выпускает дизельные двигатели по лицензии VM Motori в Республике Корея. В КНР объединение Huatai Automobile Group приступило к строительству завода дизельных двигателей для легковых автомобилей в г. Эрдос (автономный район Внутренняя Монголия). После пуска предприятия Huatai станет крупнейшим производителем автомобильных дизельных двигателей в КНР. Новый завод будет производить моторы с прямым впрыском рабочим объемом 1,5, 2, 2,5 и 2,8 л, которые были разработаны с помощью дизелестроительной компании VM Motori SpA (Италия). На первой фазе завод в Эрдосе, строительство которого завершится в конце 2007г., будет иметь мощности до 300 тыс. шт. Huatai намерена к 2020г. производить до 1 млн. дизельных двигателей ежегодно.

В 2006г. попытку купить VM Motori предпринимала российская «Группа ГАЗ», которая хотела комплектовать итальянскими дизелями свои автомобили. Однако против этой сделки тогда выступил крупнейший акционер завода — Р.Пенске, который впоследствии продал свою долю американскому концерну General Motors. БИКИ, 6.10.2007г.

— Итальянский автопроизводитель Fiat и российская Северсталь-Авто создали СП для продажи автомобилей в России, где стороны планируют собирать новый седан Fiat Linea, говорится в сообщении итальянской компании.

Стороны владеют по 50% в СП, а Fiat примет решение относительно ассортимента продукции. Начало производства Fiat Linea на автозаводе в России ожидается в I пол. 2008г.

Северсталь-Авто контролирует производителя внедорожника УАЗ Ульяновский автомобильный завод, а также Заволжский моторный завод и Завод микролитражных автомобилей, на которых производятся автомобили в сотрудничестве с зарубежными компаниями, в частности, Fiat (модели Albea и Doblo) и южнокорейской SsangYong. Reuters, 11.9.2007г.

— Итальянская автомобилестроительная компания Fiat Group Automobiles объявила о подписании с российским ОАО «Северсталь-авто» протокола о намерении, предусматривающего создание совместного предприятия по производству и реализации в России легковых и грузовых автомобилей Fiat, сообщает агентство Ассошиэйтед Пресс.

Как говорится в заявлении итальянской компании, производство автомобилей марки Fiat на базе нового СП, доля в котором каждого из участников составит 50%, должно начаться в I кв. 2008г. «Все автомобили, произведенные в России, будут соответствовать стандартам качества Fiat Group», — указывается в документе.

Соглашение, детали которого все еще прорабатываются, является частью стратегии Fiat по созданию промышленных альянсов и совместных предприятий с целью сокращения расходов и освоения ключевых рынков сбыта, указывает агентство.

Гендиректор компании «Северсталь-авто» Вадим Швецов назвал соглашение с Fiat Group «важным шагом на пути к стратегическому сотрудничеству» между двумя компаниями.

«Северсталь-авто», подразделение российской сталелитейной группы ОАО «Северсталь», недавно объявила о создании с японской Isuzu Motors СП по

производству грузовиков в России. Помимо этого она уже имеет лицензионные соглашения с Fiat SpA и южнокорейской SsangYong Motor Co. Основным владельцем компании (58% акций) является ее гендиректор Вадим Швецов. РИА «Новости», 11.9.2007г.

— ОАО «Северсталь-авто» и Fiat Group Automobiles намерены создать совместное предприятие в России. Как говорится в сообщении российской компании, на международном автосалоне IAA-2007 во Франкфурте компании подписали соглашения о намерениях по созданию СП.

Предполагается, что в совместный бизнес войдет новое производство, на котором в 2008г. начнется выпуск автомобиля Fiat Linea, кроме того, СП будет осуществлять продажи и маркетинговую поддержку в России всех автомобилей Fiat. СП будет создано на паритетных началах.

Российское производство в рамках СП будет включено во всемирную производственную сеть Fiat Group Automobiles. Кроме того, совместное предприятие будет обеспечено продуктовой стратегией и маркетинговой поддержкой наравне с другими автомобильными предприятиями, в т.ч. и совместными, компании Fiat по всему миру.

Как отметил гендиректор ОАО «Северсталь-авто» Вадим Швецов, договоренность о создании СП стала логичным продолжением стратегического партнерства между «Северсталь-авто» и Fiat Group Automobiles, начавшегося в конце 2005г.

На данный момент «Северсталь-авто» собирает автомобили Fiat по лицензионному соглашению. Компания собирает на Заводе микролитражных автомобилей в Набережных Челнах модели легкового Fiat Albea (сборка начата в дек. 2006г.), грузо-пассажирского Fiat Doblo (сборка начата в апр. 2007г.), в конце 2007г. на мощностях «Северстальавто — Елабуга» компания начнет сборку коммерческого Fiat Ducato.

«Северсталь-авто» является дистрибутором всего модельного ряда Fiat в России. Продажи автомобилей итальянской марки стартовали одновременно на всей территории России 1 сент. 2006г. Прайм-ТАСС, 11.9.2007г.

— Итальянский автопроизводитель Fiat SpA приобрел своего поставщика алюминиевых деталей, предприятие Teksid Aluminium Srl, за символические ?100, а продавец — люксембургская компания Teksid Aluminium Luxembourg Sarl — еще и вложит в данный актив ?10 млн. Выпускающее алюминиевое литье предприятие важно для производственного цикла фиатовских мощностей, однако задолжало итальянскому автогиганту, в связи с чем и осуществляется данная сделка. Впрочем, представители Fiat SpA заявили уже, что какие бы то ни было детали сделки, в т.ч. и касающиеся долга Teksid Aluminium Srl, будут обнародованы только после ее завершения. Известно только, что речь идет о двух алюминиевых заводах в Турине, на которых работает 1 тыс.чел. www.metalinfo.ru, 22.8.2007г.

— Концерн Case New Holland, входящий в группу компании Fiat, рассматривает возможность строительства в России завода по производству тракторов. Этот вопрос обсуждался в пятницу на переговорах министра сельского хозяйства РФ Алексея Гордеева и вице-президента концерна Франко Фужинами в Вероне (Италия), сообщает пресс-служба минсельхоза РФ.

«На встрече была достигнута договоренность о том, что концерн Case New Holland в ближайшее вре-

мя приступит к разработке технико-экономического обоснования данного проекта», — отметил А.Гордеев.

Глава минсельхоза РФ проинформировал Ф.Фужинами о принятой правительством РФ госпрограмме по развитию сельского хозяйства и регулирования рынков сельхозпродукции, сырья и продовольствия на 2008–2012 гг, в рамках которой впервые предусмотрено выделение десятилетних кредитов на покупку сельхозтехники и оборудования. Из федерального бюджета будет субсидироваться 2/3% ставки по кредитам, передает Итар-ТАСС. «Это, — подчеркнул А.Гордеев, — позволит увеличить объемы покупки сельхозтехники в России на 30% ежегодно».

В ходе рабочего визита в Италию министр сельского хозяйства РФ также встретился с руководителями ряда фирм-производителей молочной продукции и винограда. Прайм-ТАСС, 20.8.2007г.

— Согласно данным, представленным газетой «Иль соле 24 оре», продолжается рост продаж группы Фиат, по итогам II кв. тек.г. чистый консолидированный доход компании составил около 627 млн. евро. Доход от продаж достиг 6,8 млрд. евро, что на 12,1% больше соответствующего периода 2006г. Объем продаж вырос на 12,2% по сравнению со II кв. 2006г. и составил 578,7 тыс. автомобилей. Положительная тенденция наблюдается на рынках основных европейских стран, за исключением Германии. Наиболее высокие темпы роста продаж были зафиксированы в Бразилии (+35,6%) и Польше (+37,1%).

Доля Фиат на внутреннем рынке увеличилась до 31,7% по сравнению с 30,6% в 2006г., на европейском рынке данный показатель вырос на 0,6%, составив 8,4%. Во II кв. с.г. стоимость реализованных Феррари автомобилей составила 423 млн. евро, что на 8,7% больше соответствующего периода 2006г. Это объясняется ростом продаж модели 599 ЖТБ Фьорано, а также модификаций Купе, Спайдер, Челленж модели Ф430. Мазерати реализовала продукцию на 177 млн. евро, таким образом, рост по сравнению со II кв. 2006г. составил 19,6%. Объем поставок достиг 1,9 тыс. автомобилей. Отмечен значительный рост спроса на модель Куаттропорте. www.economy.gov.ru, 27.7.2007г.

— Группа «АвтоВАЗ» ведет переговоры с итальянским концерном Fiat об использовании его двигателей и разработке нового автомобиля класса «В» на его платформе. Как сообщил президент «АвтоВАЗа» Владимир Артяков, они хотели бы использовать двигатель объемом 1,4 л. «Турбо» и дизельный двигатель объемом 1,3 л. на автомобилях «Лада» комплектации «Люкс», а также полуавтоматическую коробку передач.

В дальнейшем «АвтоВАЗ» не исключает создание СП по производству двигателей в Тольятти с производственными мощностями 450 тыс. в год. Говоря о совместной разработке автомобилей на платформе Fiat, Артяков отметил, что недавно делегация «Автоваза» вернулась из Италии, и «завтра-послезавтра будут обсуждены предварительные итоги этой поездки». Кроме того, глава «АвтоВАЗа» сказал, что группа планирует к концу 2007-началу 2008г. вывести на рынок обновленную версию автомобиля «Нива». По его словам, у автомобиля будет новый обвес кузова, новая светотехника. ИА Regnum, 5.7.2007г.

— Это была самая маленькая машина, которую можно было припарковать в самом узком свободном месте, такая же итальянская как ветчина прошютто или кофе эспрессо. Отпраздновав 50-летний юбилей, Fiat 500 возвращается, и компания-производитель считает, что он станет iPod'ом среди автомобилей.

Fiat представит новую версию трехдверного Cinquecento — что означает 500 по-итальянски, на церемонии в Турине, где располагается штаб-квартира автопроизводителя, знаменуя возвращение легендарного автомобиля, снятого с производства в 70 годах.

Глава Fiat говорит, что хочет повторить достижение компьютерной компании Apple, и сделать свой автомобиль таким же стильным, как продукция Apple, среди которой популярнейший MP3-плеер iPod. «Я хочу, чтобы компания Fiat стала Apple в автомобильной промышленности, а Cinquecento стал бы нашим Irod'ом», — сказал Серджио Маркионне в интервью газет La Stampa

Как знаменитый Mini или «Жук», компании Volkswagen, Cinquecento был автомобилем-иконой. Для итальянцев он олицетворяет экономический бум, который страна пережила после окончания Второй мировой войны. Дешевый и надежный, он постепенно заменил мотороллер для миллионов людей, чей уровень жизни серьезно вырос в 50–60г. После 18 лет на дорогах Италии Cinquecento был снят с производства в 1975г.

По словам Маркионне, он старается сделать Fiat более гибкой компанией после успешно проведенной реструктуризации. Fiat потребовалось 18 месяцев для вывода Cinquecento на рынок. «Это в два раза больше, чем требуется для вынашивания и рождения ребенка, но в два раза меньше, чем требуется наши конкурентам (для разработки своих автомобилей)», — сказал Маркионне.

Как и оригинальная модель, Cinquecento будет ориентирован на массового покупателя, а не станет автомобилем класса «люкс». Как пишут итальянские газеты, цена автомобиля будет составлять около 10.000 евро (13.600долл.). В год планируется выпускать всего 120.000 Cinquecento, при общем производстве компании на уровне около 2 млн. автомобилей.

Одним из конкурентов Cinquecento станет новая версия автомобиля Twingo французской компании Renault. Аналитики ожидают, что новый Fiat 500 может улучшить имидж компании, даже если он будет производиться на заводе в Польше для уменьшения себестоимости. Reuters, 4.7.2007г.

— Компания Iveco, подразделение итальянской Fiat, договорилась с российским производителем спецавтомобилей Самотлор-НН о создании совместного предприятия для выпуска легких грузовиков марки Daily, сообщила Iveco. Стороны инвестируют 50 млн. евро (67,17 млн.долл.) в строительство завода в Нижнем Новгороде. Мощность СП составит 25.000 автомобилей в год.

Базирующаяся в Нижнем Новгороде компания Самотлор-НН специализируется на производстве автомобилей «скорой помощи», автобусов и спецмашин для силовых структур. В Нижнем также располагается Горьковский автозавод — крупнейший в России производитель легких грузовиков. Reuters, 28.6.2007г.

— Итальянский автопроизводитель Iveco создает с российской компанией «Самотлор-НН» СП по производству в РФ легких грузовиков. Об этом сообщает Dow Jones. СП будет производить легкие коммерческие автомобили (LCV) модельного ряда Iveco Daily. Проектная мощность создаваемого предприятия — 25 тыс. машин в год. Объем инвестиций составит 50 млн. евро.

Уровень локализации производства составит до 70%. Завод планируется разместить в Семеновском районе Нижегородской обл., на площадях ЗАО НПП

«Семар», входящего в группу «Самотлор-НН». В промышленную группу «Самотлор-НН» входят ООО «Самотлор-НН» (производитель медицинского спецтранспорта), ЗАО НПП «Семар» (производитель маршрутных такси, автобусов для сельских районов, спецтранспорта для органов внутренних дел). Группа «Самотлор-НН» выпускает, в частности, спецтехнику на шасси ГАЗ, МАЗ, Volkswagen, Ford, Mercedes. Прайм-ТАСС, 28.6.2007г.

— Итальянский оборонный концерн Finmeccanica, подразделение Alenia Aeronautica, во вторник подписал соглашение о приобретении 25% и одной акции Гражданских Самолетов Сухого (ГСС) за 250 млн.долл. Компании также сообщили о заказе ItAli Airlines на 10 ближнемагистральных реактивных лайнеров Superjet — с возможностью приобретения еще 10 самолетов — за 283 млн.долл.

Сделка с итальянской ItAli стала первым соглашением Сухого с западной авиакомпанией. Первый самолет Superjet должен подняться в воздух до конца 2007г. Производитель рассчитывает начать коммерческие поставки лайнера в 2008г. — получателем выступит крупнейший российский авиаперевозчик Аэрофлот, заказавший 45 самолетов. Контрольный пакет ГСС находится у принадлежащего государству авиапроизводителя Сухой. Reuters, 19.6.2007г.

— Итальянская авиакомпания ItAli стала первым зарубежным покупателем региональных самолетов «Сухой суперджет-100». Сегодня на 47 Парижском аэрокосмическом салоне подписан контракт между ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» и авиакомпанией ItAli о твердом заказе итальянского авиаперевозчика на 10 самолетов «Суперджет-100» и опционе еще на 10 самолетов этого типа. Стоимость контракта на первые 10 самолетов составляет 283 млн.долл.

Компании «Сухой» и Alenia Aeronautica объявили сегодня о том, что авиакомпания ItAli заказала 10 самолетов «Суперджет-100/95» в конфигурации с увеличенной дальностью, рассчитанных на перевозку 98 пассажиров. Первые поставки начнутся в 2009г. и все 10 самолетов будут введены в эксплуатацию к 2011г.

Самолеты «Суперджет-100/95» заменят парк итальянской авиакомпании, состоящий сегодня из МД-80 и «Дорнье-328 Джет», обеспечив, таким образом, авиаперевозчику платформу для роста.

Двухдвигательный самолет позволит итальянской авиакомпании, базирующейся в Пескаре, увеличить частоту на внутренней маршрутной сети, соединяющей два итальянских хаба — Милан (Мальпенза) и Рим (Фьюмичино), запустить новые международные маршруты между Италией и Восточной Европой и расширить возможности чартерных перевозок.

Объявив сегодня об этом заказе в Ле-Бурже, авиакомпания ItAli стала стартовым западноевропейским заказчиком программы «Суперджет-100» — самого нового и наиболее эффективного самолета в региональном сегменте. С этим новым заказом, портфель твердых заказов на самолет производства компании «Гражданские самолеты Сухого» достиг 71 самолета.

«Самолет «Суперджет-100» идеально впишется в планы нашей авиакомпании и обеспечит авиаперевозки как на внутреннем, так и на внешнем рынке», — сказал председатель совета директоров авиакомпании Джузеппе Спадачини. По его словам унификация парка на базе этого самолета даст существенные экономические и операционные преимущества по сравнению с существующим парком в рамках нынешнего сложного сценария развития итальянских и европейских авиаперевозок.

«Сегодня самолет «Суперджет-100» получил международное признание в самой требовательной аудитории — среди авиаперевозчиков», — отметил глава компании «Гражданские самолеты Сухого» Виктор Субботин. По его словам, благодаря этому заказу проект «Суперджет-100» получает подтверждение своей состоятельности и способности предложить продукт, превосходящий конкурентов. «Наш самолет на все 100% удовлетворяет всем существующим и потенциальным требованиям рынка», — добавил он. Прайм-ТАСС, 19.6.2007г.

— Российская компания «Сухой» подписала первый зарубежный контракт на поставку десяти самолетов Superjet-100 итальянской авиакомпании ItaLy на 283 млн.долл. Подписи под документом поставили глава холдинга «Сухой» Михаил Погосян, гендиректор компании «Гражданские самолеты Сухого» Виктор Субботин и руководители итальянской региональной авиакомпании.

Проект создания семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet-100 осуществляет ЗАО «Гражданские самолеты Сухого». Запуск самолетов в серийное производство намечен на 2008г.

Самолет SuperJet-100 относится к семейству региональных самолетов типа RRJ (Russian Regional Jet, т.е. российский региональный самолет, проект компаний Сухой, Boeing и Ильюшин), которое представлено шестью моделями: RRJ-60, RRJ-75, RRJ-95, вместимостью, соответственно, 60, 75 и 95 мест, с обычной и увеличенной дальностью полета.

Семейство разрабатывается на принципах максимальной унификации агрегатов планера и систем: крыла, оперения, шасси, силовой установки, кабины экипажа, основных самолетных систем и комплектующих изделий. Средневзвешенный прогноз производства самолетов этого семейства находится на уровне 800-900 штук, оптимистический — на уровне 1200 лайнеров.

Авиакомпания ItaLy заказала десять самолетов Superjet-100 с конфигурацией увеличенной дальности, рассчитанных на перевозку 98 пассажиров.

Заказ, стоимость которого составляет 283 млн.долл., предусматривает опцион еще на десять самолетов. Первые поставки начнутся в 2009г. и все десять самолетов будут введены в эксплуатацию к 2011г. Этот самолет позволит итальянской авиакомпании, базирующейся в г.Пескаре, увеличить частоту на внутренней маршрутной сети Милан-Рим и запустить новые международные маршруты между Италией и Восточной Европой.

«Самолет Superjet-100 идеально впишется в планы авиакомпании ItaLy как на внутреннем, так и на внешнем рынке», — сказал Джузеппе Спадачини, председатель совета директоров компании ItaLy. «Сегодня самолет Superjet-100 получил международное признание самой требовательной аудитории — среди европейских авиакомпаний», — добавил Виктор Субботин, президент компании Гражданские самолеты «Сухого». РИА «Новости», 19.6.2007г.

— Итальянские компании Finmeccanica и Alenia Aeronautica получают блокирующий пакет акций (25% плюс одна акция) компании «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС). Эту новость руководители компаний сообщили во вторник на пресс-конференции в рамках 47 Международного авиационно-космического салона в Ле-Бурже. ОАО «Компания «Сухой» и ГСС подписали соглашение с итальянскими компаниями Finmeccanica и Alenia Aeronautica (входит в Finmeccanica), определяющее начало вхождения этих компа-



ний в состав акционеров ГСС. Их доля составит 25% плюс одна акция, т.е. блок-пакет.

Сделка подлежит одобрению правительствами России и Италии.

В соглашении оговариваются условия участия итальянской стороны в финансировании программы создания самолета Superjet-100 (не менее 25% общих инвестиций в проект). Компании объявили о намеренном на 15 июля нынешнего года создании совместного предприятия по послепродажной поддержке.

СП будет оказывать круглосуточную послепродажную поддержку на всех уровнях — поставки, обучения авиационного персонала, техническая документация, эксплуатационное обслуживание и комплексные решения послепродажной поддержки. Помимо этого, данное предприятие обеспечит кастомизацию самолетов для западных заказчиков.

Покупка блокпакета ГСС итальянской Alenia Aeronautica предусмотрена протоколом о сотрудничестве в реализации проекта SuperJet 100, подписанным министерством промышленности и энергетики РФ и министерством экономического развития Италии весной этого года. Проект создания семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet-100 осуществляет ЗАО «Гражданские самолеты Сухого». Запуск самолетов в серийное производство намечен на 2008г.

Самолет SuperJet-100 относится к семейству региональных самолетов типа RRJ (Russian Regional Jet, т.е. российский региональный самолет, проект компаний Сухой, Boeing и Ильюшин), которое представлено шестью моделями: RRJ-60, RRJ-75, RRJ-95, вместимостью, соответственно, 60, 75 и 95 мест, с обычной и увеличенной дальностью полета.

Семейство разрабатывается на принципах максимальной унификации агрегатов планера и систем: крыла, оперения, шасси, силовой установки, кабины экипажа, основных самолетных систем и комплектующих изделий. Средневзвешенный прогноз производства самолетов этого семейства находится на уровне 800-900 штук, оптимистический — на уровне 1200 лайнеров. РИА «Новости», 19.6.2007г.

— Компания Iveco (Италия, входит в концерн Fiat Group) и промышленная группа «Самолор НН» (Нижегородской обл. сборочное производство автобусов и малотоннажных грузовиков. Об этом журналистам сообщил губернатор Валерий Шанцев 16 мая. Производство планируется организовать на производственной площадке «Самолор НН» в Семеновском районе области.

На первом этапе предприятие планирует выпустить по 25 тыс. грузовиков и 15 тыс. автобусов в год. В дальнейшем планируется освоить сборку средне- и крупнотоннажных грузовиков. Локализация производства составит 70%.

В 2006г. «Самолор-НН» и ОАО «Минский автомобильный завод» («МАЗ», Белоруссия) создали в Нижегородской обл. сборочное производство автобусов низкопольных автобусов МАЗ-103 вместимостью 110 чел. на ЗАО НПП «Семар» (Семенов, Нижегородская обл.).

Компания Iveco уже предпринимала попытки создать производство грузовиков в Нижегородской обл. Весной 2002г. между машиностроительным холдингом «РусПромАвто», в структуру которого входил Горьковский автомобильный завод (ГАЗ), и Iveco было подписано соглашение о сотрудничестве до 2007г.

На первом этапе реализации соглашения предусматривалось создание на площадях ГАЗа совместного

предприятия по производству коммерческих грузовых и грузопассажирских автомобилей до 3,5 т.

Затем, как предполагалось, будет организована сборка автобусов, большегрузных автомобилей и дизельных двигателей. Новое предприятие должно было приступить к работе с 1 янв. 2003г., но так и не было создано. ИА Regnum, 16.5.2007г.

— Чистая прибыль итальянской многопрофильной группы Pirelli в I кв. 2007г. снизилась на 39% до 56,3 млн. евро (76,21 млн.долл.) по сравнению с I кв. 2006г. Об этом производитель автомобильных шин сообщил в четверг. Продажи компании выросли на 11% до 1,3 млрд. евро. Pirelli по-прежнему ожидает улучшения финансовых результатов по сравнению с 2006г. На прошлой неделе Pirelli продала свою долю в холдинге Olimpia за 4,1 млрд. евро консорциуму, в состав которого вошли испанская Telefonica, итальянские банки Mediobanca и Intesa Sanpaolo, страховая компания Generali и итальянская группа компаний Benetton.

В I кв. этого года Pirelli понесла убыток от деятельности холдинга Olimpia в 90 млн. евро, сообщил итальянский конгломерат. Сделка по продаже принадлежавших Pirelli 80% акций Olimpia принесла компании 3,3 млрд. евро. Холдингу Olimpia принадлежит 18% акций пятой по величине в Европе телекоммуникационной компании Telecom Italia Затраты Pirelli, владевшей долей в Telecom Italia на протяжении шести лет, составили 3 млрд. евро, поскольку акции телекоммуникационной компании подорожали на 50% с 2001г. Reuters, 10.5.2007г.

— Торговая прибыль автомобильного подразделения Fiat выросла до 192 млн. евро в I кв. 2007г., оказавшись выше прогнозов, а продажи увеличились на 10% благодаря новым моделям, включая Panda Торговая прибыль — это операционная прибыль за исключением единовременных статей баланса. В заявлении Fiat говорится, что компания идет по графику выхода на целевой уровень прибыли у верхней границы прогнозов. Компания также ожидает, что к концу года ее долг будет ниже 1,0 млрд. евро. Чистая прибыль группы составила 376 млн. евро против 151 млн. евро за аналогичный период 2006г., а продажи выросли на 8,9% до 13,676 млрд. евро. Reuters, 23.4.2007г.

— Группа компаний WPT (Швейцария) и Magnetto Wheels (подразделение итальянской промышленной группы CLN S.p.A) подписали договор о сотрудничестве. Две компании будут совместно осваивать быстро растущие рынки стальных штампованных колес России и СНГ, говорится в сообщении группы компаний WPT.

В соответствии с договором, Magnetto Wheels получит 50% акций завода ООО «Евродиск», который WPT построила в г. Кингисепп (Ленинградская обл.), а также 50% акций торгового дома ООО «Евразия Транс Диск» (Санкт-Петербург), осуществляющего поставки продукции WPT на рынок СНГ.

Сумма соглашения не разглашается. Новое совместное предприятие будет поставлять продукцию ООО «Евродиск» на конвейеры крупных автопроизводителей, размещающих свои заводы в России. Ожидается, что диски, произведенные на кингисеппском заводе, существенно облегчат им выполнение условий локализации. Специалисты WPT и Magnetto ведут переговоры о поставках с GM, Ford, Renault и др.

Совместное предприятие через торговый дом ООО «Евразия Транс Диск» займется сбытом продукции ООО «Евродиск» на вторичном рынке. Планируется, что торговый дом будет реализовывать также диски Magnetto Wheels, произведенные в Европе.

WPT сегодня является лидером в СНГ, Marnetto Wheels занимает лидирующие позиции в мире, и обе наши компании заинтересованы в усилении своих позиций, выходе на новые рынки. Однако объемов производства WPT, несмотря на их устойчивый рост, для этого недостаточно. Что касается Marnetto Wheels, для них очень привлекательными являются рынки России и СНГ. Это создало объективные предпосылки для нашего партнерства», — говорит исполнительный директор WPT Игорь Дельва. «Договор с WPT — это первый шаг Marnetto Wheels в России. Он точно соответствует нашей стратегии, которая заключается в том, чтобы обеспечивать потребности ведущих автомобильных концернов на быстро развивающихся рынках.

Уже в ближайшее время потребители в России и СНГ получат колесные диски, произведенные по самым современным технологиям», — отмечается в заявлении Marnetto Wheels.

Другой завод, принадлежащий WPT, ЗАО СП «ЕвразияТАПО-Диск» (Узбекистан), останется за рамками договора о партнерстве с Marnetto Wheels и продолжит поставку дисков на Uz-Daewoo Auto и на рынок Центральной Азии. Однако часть продукции предприятия по-прежнему будет поступать на вторичный рынок России.

В сообщении напоминает, что переговоры о сотрудничестве начались более 1 г. тому назад, и на днях договор был подписан. Документ вступит в силу в июне 2008 г.

WPT (Швейцария) — группа компаний, которая специализируется на производстве и поставке стальных штампованных дисков для легковых автомобилей и легкого коммерческого транспорта. Помимо ООО «Евродиск», в WPT входят завод ЗАО СП «ЕвразияТАПО-Диск» (Узбекистан, Фергана), торговые дома ООО «Евразия Транс Диск» (Россия, Санкт-Петербург) и ООО «Катод-Узбекистан» (Узбекистан, Ташкент). WPT поставляет свою продукцию на завод Uz-Daewoo Auto, а также на вторичный рынок СНГ.

Промышленная группа CLN S.p.A (Италия) — основана в 1948 г. и насчитывает более 30 предприятий в разных странах мира. Основная деятельность осуществляется в нескольких направлениях: обработка металла, производство колесных дисков и стальных штампованных деталей и др.

Marnetto Wheels — одно из подразделений промышленной группы CLN S.p.A. Производит стальные штампованные диски для легковых автомобилей, легкого и тяжелого коммерческого транспорта, мотоциклов и прицепов. Поставляет свою продукцию на заводы Renault, Nissan, Dacia, GM, Fiat, Ford, Honda, Peugeot, Citroen, Volkswagen, Suzuki, Hyundai, Kia. Росбалт, 16.4.2007 г.

— Российская компания Гражданские самолеты Сухого и аэрокосмическое подразделение итальянской Finmeccanica Alenia подпишут в среду соглашение о совместном производстве 1800 региональных пассажирских лайнеров Superjet 100 общей стоимостью 70 млрд. евро в течение 20 лет, сообщил Рейтер источник в дипломатических кругах. По его словам, соглашение будет подписано в ходе российско-итальянского саммита.

Источник в российской компании усомнился в подобных планах и напомнил, что до сих пор речь шла о строительстве от 800 до 1000 самолетов до 2025 г. «Это ошибка, перебор. При средней каталожной цене 25 млн.долл. общая стоимость не превысит

25 млрд.долл. (19 млрд. евро)», — сказал он. По его словам, во время визита президента РФ Владимира Путина в Италию ожидается подписание окончательного соглашения о приобретении Alenia блокирующего пакета акций Гражданских самолетов Сухого — 25% плюс одна акция. Reuters, 12.3.2007 г.

— Итальянская компания Lamborghini, производящая дорогостоящие спортивные автомобили, рассматривает возможности продвижения своего брэнда путем открытия магазинов мерчендайзинга, сообщил глава компании Стефан Винкельманн.

Ранее Lamborghini сотрудничала с компанией Nokia, производящей мобильные телефоны, и домом моды Versace для продвижения торговой марки, но теперь, возможно, решила последовать примеру своего конкурента Ferrari, открывая магазины, продающие футболки и другие товары с эмблемой компании, на которой изображен бык. «Мы рассматриваем различные сценарии», — сказал Винкельманн в интервью Рейтер. «Один из них — открытие магазинов, но не обязательно, что мы поступим именно так. Мы ищем партнеров для глобального сотрудничества», — сказал он, не уточнив остальные сценарии продвижения брэнда.

Выступая на женевском автосалоне, где он представлял последнюю модель Lamborghini Gallardo Superleggera, Винкельманн повторил, что его целью является увеличить продажи автомобилей на 5-10% после рекорда на уровне 2.087 автомобилей в 2006 г.

Компания базируется в маленьком итальянском г.Сант'Агата Болоньезе, и является подразделением немецкой компании Audi, в свою очередь, принадлежащей автоконцерну Volkswagen AG.

Валовая прибыль Lamborghini по итогам 2006 г. выросла в 4 раза до 18,1 млн. евро (23,84 млн.долл.) а выручка увеличилась на 43% до 346,3 млн. евро. «Мы нацелены на контролируемый рост продаж. Мы можем значительно повысить их, но хотим сохранить контроль надо продажами», — сказал Винкельманн. «Ключевым аспектом будет дефицит», — добавил он, объяснив, что хочет сохранить листы ожидания на покупку Lamborghini на срок в 12 месяцев, для сохранения эксклюзивности брэнда. На 2007 г. вся продукция компании уже распродана.

По словам Винкельманна, он хочет расширить дилерскую сеть на новые рынки, такие как Киев и Сеул, где спрос на Lamborghini растет. Тем не менее, крупнейшим рынком для Lamborghini остаются США. Новая модель, которую компания представила на автосалоне, будет продаваться с марта 2007 г.

Gallardo Superleggera (суперлегкая) является модификацией Gallardo, одной из двух базовых моделей Lamborghini. Вторая модель называется Murcielago. Благодаря использованию легких карбоновых материалов, новая модель весит на 100 килограмм меньше, чем предыдущая, а десятицилиндровый V-образный двигатель позволяет разогнать автомобиль до скорости 100 км/час за 3,8 секунды — на две десятых секунды быстрее, чем стандартная модель.

Стоимость нового автомобиля составит 130 тыс. евро до обложения налогом. По словам Винкельманна, Lamborghini будет и дальше производить модификации двух базовых моделей. Компания не будет создавать третью модель, предпочитая сфокусироваться на улучшении качества контроля, сокращении расходов и продвижении брэнда, сказал он. Reuters, 9.3.2007 г.

— Компактный автомобиль Fiat 500 настолько популярен, что руководство итальянской компании ре-

шило увеличить объем выпуска этой модели до 190 тыс. в год. Первоначально планировалось производить ежегодно 120 тыс. машин, но на июль 2007г. дилерские центры уже получили заказы на 160 тыс. автомобилей.

Решено собирать на заводе в Польше по 750 автомобилей в день вместо 500, пишет журнал «За рулем». Также концерн Fiat разрабатывает несколько новых версий модели. Спортивный Fiat 500 Abarth покажут 4 марта на мотор-шоу в Женеве, в нояб. появится 160-сильный Fiat 500 SS, затем будет выпущена модификация с кузовом кабриолет. ИА Regnum, 1.3.2007г.

— Ключевое подразделение по производству автомобилей компании Fiat впервые с 2000г. завершило год прибылью, превысив целевой показатель 2006г. благодаря высокому спросу на автомобили Grande Punto и другие марки. В заявлении группы говорится, что торговая прибыль подразделения составила 291 млн. евро против убытка в 281 млн. евро в 2005г. Торговая прибыль состоит из операционной прибыли за исключением одновременных статей баланса. Подразделение, в которое входят марки Fiat, Lancia и Alfa Romeo, как ожидалось, завершит год прибылью в 280 млн. евро. Reuters, 25.1.2007г.

— Число новых зарегистрированных автомобилей в Италии в дек. 2006г. снизилось в годовом исчислении на 2,55% до 139172, сообщило минтранс Италии. При этом по итогам всего года объем продаж в Италии — третьем по величине в Европе авторынке — вырос на 3,74% до 2 321 099 машин, говорится в сообщении. По данным министерства, продажи третьего по величине в Европе автопроизводителя Fiat выросли в декабре в годовом исчислении на 0,9%, благодаря чему рыночная доля компании возросла до 30,32%. Reuters, 3.1.2007г.

— Итальянская промышленная группа Fiat приняла новую программу по инвестированию 1 млрд.долл. в развитие своего автомобильного производства в Латинской Америке с целью увеличения к 2010г. своей доли на автомобильном рынке континента с 12 до 15%. Объем этого рынка составляет 4 млн. автомобилей в год. Лидерами продаж являются компании General Motors (США), Volkswagen (Германия) и Ford (США).

Новая инвестиционная программа, рассчитанная на три года, т.е. до конца 2008г., позволит Fiat выдвинуться на 3 место при удвоении своих операций в Южной Америке и Мексике. Значительная часть средств предназначена для модернизации крупного автосборочного завода в г.Белу-Оризонте (Бразилия). Новая маркетинговая программа позволит компании занять 25% рынка новых легковых автомобилей в этой стране. В перспективе этот показатель даже рассматривается и для других стран региона. Если сейчас Fiat продает здесь 500 тыс. автомобилей в год, то в ближайшее время планирует достичь уровня в 620 тыс. шт. Компания ведет активную работу по обновлению модельного ряда и надеется на успешные продажи нового внедорожника Palio Adventure. Бразильские инженеры в г.Белу-Оризонте ведут работы по адаптации двигателей к разным видам топлива.

Fiat также рассчитывает увеличить свою долю на рынке легковых автомобилей в Мексике, где в год продается 1,1 млн. таких машин. При необходимости корпорация может также вновь быстро открыть завод в г.Кордова (Аргентина), временно закрытый в 2001г.

В рамках создаваемого стратегического альянса итальянской корпорации и индийской компании Та-

ta Motors предусмотрено сотрудничество в Латинской Америке, нацеленное на удешевление производства и расширение гаммы продаваемых машин. БИКИ, 23.12.2006г.

— Российский производитель автомобилей «Северсталь-Авто» намерен создать с итальянской Fiat совместное предприятие по производству дизельных двигателей, говорится в сообщении российской компании. «Северсталь-Авто» сообщила, что подписала соответствующий меморандум о намерениях с Fiat Powertrain Technologies, двигателестроительным подразделением Fiat. Ранее «Северсталь-Авто» подписала соглашение о производстве по лицензии нескольких моделей итальянской компании, в т.ч. легких коммерческих автомобилей Fiat Ducato, для которых и будет предназначен двигатель F1A, выбранный для производства на СП.

Российская компания надеется удешевить Ducato. «Начало производства двигателя F1A в России обеспечит конкурентное ценовое позиционирование автомобилей Fiat Ducato, которые мы начнем выпускать в следующем году», — цитирует сообщение гендиректора «Северсталь-Авто» Вадима Швецова. Компания добавляет, что намерена также оснащать двигателями F1A свою модель UAZ Patriot.

СП разместится на площадке Заволжского моторного завода, принадлежащего «Северсталь-Авто». Российский автопроизводитель в своем сообщении не приводит данных о планируемом объеме производства СП и инвестициях в проект. Reuters, 21.12.2006г.

— Итальянский автопроизводитель Alfa Romeo начнет официальную продажу автомобилей в России с дек. т.г. Об этом заявил сегодня на пресс-конференции президент компании «Мейджор» Михаил Бахтиаров («Мейджор» является эксклюзивным дистрибутором Alfa Romeo в России).

«Мейджор» получил право продавать автомобили Alfa Romeo в России и проводить сервисное обслуживание как новых автомобилей, так и автомобилей, которые уже находятся на территории России. М.Бахтиаров отметил, что в будущем году компания планирует реализовать 2 тыс. таких машин.

Модельный ряд Alfa Romeo в России будет представлен моделями Alfa Romeo-147, Alfa Romeo-159, с весны 2007г. начнутся продажи купе Alfa Romeo Breda, кабриолета Spider. По словам М.Байтиарова, в будущем году компания выделит на рекламу этой марки в России 3 млн.долл. Первоначально автосалоны будут открыты в Москве и С.-Петербурге. Также ведутся переговоры еще с 17 городами.

По оценке «Мейджора», всего в России находятся в эксплуатации 7 тыс. Alfa Romeo. М.Бахтиаров отметил, «российский автомобильный рынок поменялся, он не такой, как 5-10 лет назад. Сейчас покупатели стали ценить стиль». Также он отметил, что «сейчас продажи Alfa Romeo будут вестись как продажи «красивых вещей», а не простых автомобилей. Прайм-ТАСС, 31.10.2006г.

— На автомобильном заводе «Урал» («Группа ГАЗ»), в соответствии с инвестиционной программой по организации производства дорожных автомобилей, введен в эксплуатацию итальянский универсальный лазерный комплекс. Он состоит из установки по раскрою листового металла и листогибочного пресса.

Как сообщили в пресс-службе АЗ «Урал», лазерная установка по раскрою металла фирмы Prima Industrie (Италия) позволяет выпускать заготовки, а также готовые изделия практически любой конфигу-

рации. Установка полностью автоматизирована, параметры будущих деталей задаются в компьютер. Раскрой проводится с абсолютной точностью и минимальными потерями материала (коэффициент использования металла составляет порядка 95%). Кроме этого, установка позволяет производить комплексный раскрой не одной, а нескольких деталей одновременно.

Скорость резания установки — 20 м. в минуту, толщина разрезаемого металла — до 15 мм., габариты листового металла 1,5х3 м. Резка производится чисто, дополнительная обработка заготовок не требуется.

В течение нескольких месяцев автозаводчане планируют освоить до 270 наименований деталей для автомобилей «Урал» новой, дорожной гаммы, а также для серийных внедорожных грузовиков. Ожидаемый экономический эффект от внедрения установки — 40 млн.руб., срок окупаемости — полгода. Многие предприятия, в т.ч. и в Челябинской обл., отказались от технологии вырубных штампов и перешли на лазерный раскрой. ИА Regnum, 17.10.2006г.

— Правительство Нижегородской обл. завершает переговоры с Gruppo Magnetto (Италия, производитель автокомпонетов и комплектующих) по созданию в регионе производства штампованных деталей кузова. Об этом сообщил губернатор области Валерий Шанцев в ходе встречи с руководителями промышленных предприятий 20 июля. По его словам, Magnetto планирует организовать выпуск кузовных деталей для германского концерна Volkswagen, который разместит сборочное производство автомобилей в Калужской обл.

В качестве одного из вариантов Magnetto рассматривает возможность создания СП с ОАО «Горьковский автомобильный завод» (ГАЗ, входит в «Группу ГАЗ»).

По мнению нижегородского правительства, открытие производства Magnetto будет выгодно не только российским предприятиям автопрома с учетом того, что, по российскому законодательству, инвестор должен в течение 5-7 лет максимально локализовать производство и делать большую часть агрегатов в России. В выпуске автокомплектующих будет заинтересован Ford, который запустил завод под С.-Петербургом, но не довел долю российских автокомплектующих в своих автомобилях до 50%.

Magnetto — крупнейшая итальянская производственная группа, основана в 1948г., насчитывает 35 предприятий в различных странах. Является поставщиком таких производителей, как BMW, Renault, Peugeot. Основная деятельность группы осуществляется в трех направлениях — производство металла, в т.ч. листового проката, производство колесных дисков для авто и штампованных деталей для автомобилей. ИА Regnum, 31.7.2006г.

— В присутствии президента России Владимира Путина и премьер-министра Италии Романо Проди в Москве подписано соглашение о стратегическом сотрудничестве компаний двух стран по программе создания российского регионального самолета (RRJ — Russian Regional Jet). Соглашение заключили компания «Сухой» и итальянский концерн «Финмеканика», а также их «дочки» «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) и «Аlenia Аэронаутика». Программа включает в себя проектирование, разработку, производство, продажу и послепродажную поддержку семейства региональных самолетов вместимостью 75-100 мест. Соглашение предусматривает приобретение компанией «Аlenia Аэронаутика» 25% плюс одна ак-

ция ЗАО ГСС (подлежит одобрению на уровне правительств двух стран) и ее участие в финансировании программы RRJ в объеме не менее 25% от бизнес-плана.

«Подписанное соглашение охватывает параметры сотрудничества по программе RRJ, сформулированные в меморандуме о взаимопонимании, который был подписан в авг. 2005г. на международном авиационно-космическом салоне «МАКС-2005» Федеральным агентством по промышленности, компанией «Сухой», «Финмеканикой» и «Аlenia Аэронаутика», — сказал представитель компании «Сухой». По его словам, для успешного продвижения RRJ на европейских и американских рынках стороны планируют создать в Европе совместное предприятие по продаже и послепродажному обслуживанию самолетов. Кроме того, «Аlenia Аэронаутика» делегирует своих специалистов для работы в ЗАО ГСС по направлениям «современные материалы и системы», «сертификация», «закупки», «продажи» и «послепродажное обслуживание».

«Подписание соглашения является значительным шагом в строительстве долгосрочного стратегического партнерства между двумя компаниями, которые объединяют свои интеллектуальные и управленческие ресурсы в создании нового предложения на рынке, а также разделяют между собой выгоды и риски программы. Ожидается, что высокая производственная кооперация, заложенная в соглашении, получит одобрение и поддержку правительств двух стран», — считает представитель российской компании. Он отметил, что участие признанного иностранного стратегического партнера в проекте свидетельствует о надежности заявленных характеристик самолета и глобальных конкурентных преимуществах программы российского регионального самолета «Сухого». «Объединение технического и интеллектуального потенциала групп «Финмеканика/Аlenia» и «Сухой» позволят реализовать крупнейший проект сотрудничества России и Италии в области гражданской авиации и станет реальным шагом по созданию единого промышленного и экономического пространства между Россией и Евросоюзом», — добавил собеседник.

Семейство региональных самолетов типа RRJ представлено шестью моделями: RRJ-60, RRJ-75, RRJ-95, вместимостью, соответственно, 60, 75 и 95 мест, с обычной и увеличенной дальностью полета. Первый полет намечен на нояб. 2006г., начало эксплуатации — на начало 2008г. Семейство самолетов RRJ разрабатывается на принципах максимальной унификации агрегатов планера и систем: крыла, оперения, шасси, силовой установки, кабины экипажа, основных самолетных систем и комплектующих изделий. Семейство самолетов RRJ соответствует современным и перспективным требованиям российского и мирового рынка самолетов гражданской авиации. Объем рынка самолетов семейства RRJ до 2023г. оценивается в 5,6 тыс. ед. В денежном выражении это составляет 100 млрд.долл. Всего «Сухой» собирается произвести не менее 700 таких самолетов. 35% самолетов может быть продано в Северную Америку, 25% — в Европу, 10% — в Латинскую Америку и 7% в Россию и Китай. РИА «Новости», 20.6.2006г.

— АХК «Сухой» и итальянские компании Finmeccanica и Alenia Aeronautica подписали соглашение о стратегическом партнерстве по программе создания российского регионального самолета (RRJ). Об этом говорится в совместном заявлении компании. Согла-

шение предусматривает покупку Alenia 25% плюс 1 акция ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (дочерняя компания АХК «Сухой»). Alenia, согласно соглашению, будет участвовать в финансировании программы создания нового самолета RRJ в объеме не менее 25% от бизнес-плана.

Для продвижения самолета RRJ на европейский и американский рынки стороны планируют создать в Европе совместное предприятие по продажам и послепродажному обслуживанию. Alenia Aeronautica делегирует своих специалистов для работы в ЗАО «ГСС» по направлениям сертификации, закупок, продаж, послепродажного обслуживания и пр., а также предоставляет современные материалы и системы. Подписанное соглашение развивает параметры сотрудничества по программе RRJ, сформулированные в меморандуме о взаимопонимании, подписанном на международном авиационно-космическом салоне «МАКС-2005» Федеральным агентством по промышленности, АХК «Сухой», Finmeccanica и Alenia Aeronautica в авг. 2005г. Прайм-ТАСС, 20.6.2006г.

— В июле-авг. 2006г. итальянские инвесторы могут заключить соглашение с КАПО им. Горбунова на производство 20 самолетов Ту-334. Об этом заявил первый заместитель премьер-министра, министр экономики и промышленности Татарстана Борис Павлов. 22 марта на КАПО им. Горбунова между правительством РТ, ОАО «Туполев», КАПО им. Горбунова и корпорацией Ainet (Италия) было подписано соглашение о создании многоцелевой комплексной программы совместного производства и продажи самолетов Ту-214, Ту-334, Ту-324 и Ту-330. В рамках совместной программы планируется совместное производство, коммерциализация, эксплуатации авиалайнеров Ту-214, Ту-334, Ту-324, Ту-330, повышение квалификации моделей этих самолетов за счет проведения сертификации по международным стандартам JAR OPS, которая позволит им летать в страны ЕС, США, Канаду и Австралию. Самолеты западной комплектации будут выпускаться под маркой NET (New European Tupolev). ИА Regnum, 23.3.2006г.

— 6 марта в Казанском кремле состоялась встреча президента Татарстана Минтимера Шаймиева с президентом группы компаний De Longhi (Италия) Джузеппе Де Лонги. Обсуждались результаты производственной деятельности за год ООО «ЗАСС Алабуга», владельцем которого является группа De Longhi, после первого года работы.

Обсуждались условия развития и расширения производства. В пред.г. объем продаж дочернего предприятия De Longhi на территории России составил 40 млн.долл., и учредители поставили задачу менеджменту за два года увеличить объем продаж до 100 млн.долл. Развитие производства продукции De Longhi будет проходить на базе ООО «ЗАСС Алабуга», и уже в следующем году начнется выпуск радиаторов под маркой De Longhi. ИА Regnum, 7.3.2006г.

— Итальянский автомобильный концерн Fiat и «Северсталь-групп» договорились о расширении стратегического сотрудничества. Об этом говорится в сообщении пресс-службы итальянского концерна. Обе компании договорились о совместной подготовке различных проектов в России по всем направлениям промышленной деятельности Fiat, указано в сообщении. В начале года компании уже подписали соглашения о сборке в России автомобилей моделей Palio, Albea и Doblo и контракт на поставку и продажу в России полной гаммы автомобильной продукции Fiat, указывается в документе.

В начале янв. 2006г. «Северсталь-Авто» и итальянский Fiat подписали лицензионное соглашение о производстве в РФ легковых автомобилей Fiat Palio и Fiat Albea. Производство этих моделей начнется с 2007г. на мощностях завода микролитражных автомобилей. Председатель совета министров Италии Сильвио Берлускони заявил в радиointервью, что правительство страны «не оставит Fiat без поддержки государства». Прайм-ТАСС, 3.3.2006г.

— Итальянская Finmeccanica подпишет 5 марта соглашение о покупке 25% акций компании «Гражданские самолеты Сухого», созданной для разработки региональных самолетов RRJ, сообщил на выставке в Сингапуре представитель российской компании Анатолий Межевов, передало агентство Bloomberg. Ранее сообщалось, что итальянская сторона готова вложить в проект 300 млн. евро. При этом примерно половина этой суммы пойдет непосредственно на покупку акций российской компании.

Самолеты регионального класса, способные перевозить 60-90 пассажиров, производят только бразильская Empresa Brasileira de Aeronautica SA и канадская Bombardier «Сухой» вел переговоры с Bombardier о возможном сотрудничестве, однако принял решение не продолжать эти переговоры. Семейство самолетов RRJ создается с участием ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (головной разработчик), Авиационного комплекса им. Ильюшина, ОКБ им. Яковлева и американской компании Boeing.

«Сухой» намерен вложить в развитие дочернего предприятия 1 млрд.долл. Первый RRJ, на котором будет установлен двигатель совместного производства НПО «Сатурн» и французской Safran SA, может совершить первый полет в марте 2007г. Interfax, 21.2.2006г.

— Правительство Италии и компания Alenia Aeronautica планируют вложить 300 млн. евро в проект по созданию российского регионального самолета RRJ, включая затраты на покупку акций ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС), сообщил глава Роспрома РФ Борис Алешин. По его словам, на покупку 25% плюс одна акция ГСС и инвестиции в научные разработки итальянская сторона должна потратить «300 млн. евро». По мнению Алешина, Alenia уже через 1,5г. может войти в состав акционеров ГСС.

Говоря о стоимости акций, глава Роспрома не назвал определенной суммы, отметив, что «примерное соотношение инвестиций и затрат на покупку акций будет составлять 50 на 50». Летом 2005г. итальянская авиакомпания Alenia Aeronautica подписала с ГСС предварительное соглашение о приобретении 25% акций российской компании. Как сообщал ранее глава авиационной холдинговой компании «Сухой» Михаил Погосян, Alenia намерена вместе с ГСС создать совместное предприятие по продвижению на европейский рынок самолетов RRJ.

Программа «Российский региональный самолет» (RRJ) — совместный проект компании ГСС, авиационного комплекса им. Ильюшина и компании Boeing. Эта программа ставит целью создать самолет, отвечающий существующим и перспективным требованиям российского и международных рынков. Согласно проекту, RRJ предполагается строить в трех модификациях — на 60, 75 и 90 мест. Для всех вариантов компания «Пауэр джет» создает один двигатель SM-146 с минимальными изменениями для каждой модификации. Цена одного самолета типа RRJ не превысит 30-35 млн.долл. РИА «Новости», 8.2.2006г.

— 12 месяцев назад крупнейшая промышленная группа Италии Fiat находилась в критическом поло-

жени. Ныне же с помощью полученных в результате «развода» с General Motors 1,5 млрд. евро Fiat, как ожидают аналитики, получит в 2005г. доход до вычета налогов 1 млрд. евро. Такой поворот происходит вслед за полной потерей 8 млрд. евро, начиная с 2001г.

Однако, когда Fiat объявил в апреле, что не выплачивает наличными конвертируемый кредит на 3 млрд. евро, полученный от консорциума банков, казалось, что Ifil Investmenrs, держатель контрольного пакета акций компании Fiat, вот-вот утратит контроль.

В этих условиях Ifil заявила в июне, что надеется сохранить контроль. Это создало дилемму. Когда банки конвертируют свои кредиты в акции, Ifil придется купить больше акций, возможно, с надбавкой к курсу, чтобы не потерять контроль над Fiat. Но если Ifil увеличит свое владение акциями сверх 30%, купив до 20 сент. дополнительные акции, то, согласно действующим в Италии правилам поглощения компаний, ей пришлось бы выставить наличную сумму на торгах за всю компанию, что было бы дороговато даже для семьи Аньелли.

Поэтому когда Ifil заявила, что нашла способ, как избежать уменьшения долевого участия и обязательного к исполнению предписания, она добилась умелого поворота ситуации. Когда банки конвертировали свои кредиты в акции, Ifil одновременно приобрела достаточное количество акций для сохранения контроля — 7% голосующих акций — по цене в 6,5 евро за акцию по сравнению с рыночной ценой в 7,3 евро за акцию.

Продавцом оказалась сестринская фирма Ifil частная компания Eхog Group, в которой семья Аньелли непосредственно владеет 70% акций. В свою очередь Eхog купила акции у американского инвестиционного банка Merrill Lynch по 5,6 евро за акции в виде обмена пакетами акций (свопа), явившимся своего рода дериватом.

По условиям обмена Merrill должна была в июне купить 90 млн. обычных акций Fiat. Она купила их за 495 млн. евро по средней цене в 5,5 евро. Затем она должна будет продать соответствующие акции по истечении срока обмена в дек. 2006г. или ранее, если Eхog этого потребует. Если выручка окажется 495 млн. евро, то Merrill передаст излишек наличными компании Eхog. Если выручка составит менее 495 млн. евро, то Eхog передаст Merrill наличные для покрытия дефицита, а также покроет издержки этого инвестиционного банка. Этот своп гарантировал Merrill от всякого риска, относящегося к цене акций Fiat.

Есть основания считать, что обмен пакетами акций был существенным элементом заранее запланированного перевода кредита в акции, осуществленного в сентябре, а условия решения вопроса с наличностью умелым планом избежания информирования рынка. Esonomist. «Коринф», 1.2.2006г.

— Компания «Северсталь-Авто» подписала лицензионное соглашение с Fiat Auto о производстве в России легковых автомобилей Fiat Palio и Fiat Albea, сообщила пресс-служба компании. «Производство этих моделей начнется с 2007г. на мощностях ОАО ЗМА в г.Набережные Челны», — говорится в пресс-релизе. Стороны приняли решение продолжить переговоры о расширении сотрудничества и постановке на производство в России других моделей Fiat грузопассажирского фургона Fiat Doblo. Завод микролитражных автомобилей — дочернее предприятие «Северсталь-

Авто». На базе завода выпускается автомобиль «Ока», летом т.г. эту модель планируется снять с производства. В конце 2005г. «Северсталь-Авто» на базе ЗМА начала серийное производство южнокорейских внедорожников SsangYong.

«Северсталь-Авто» владеет контрольными пакетами акций ОАО «Ульяновский автомобильный завод», ОАО «Заволжский моторный завод» и ОАО «ЗМА». В России компания Fiat сотрудничает также с Горьковским автомобильным заводом (ГАЗ). В марте 1998г. российская и итальянская компании при участии ЕБРР создали СП «НижегородМоторс». В рамках этого проекта планировалось организовать производство легковых автомобилей на мощностях ГАЗа. Предполагалось также, что Горьковский автозавод займется реализацией машин марки Fiat в России. В апр. 2002г. руководство машиностроительного холдинга «Руспромавто» и входящего в него ОАО «ГАЗ» подписали с руководителем подразделения итальянского концерна Fiat — Iveco соглашение о сотрудничестве до 2007г.

На первом этапе реализации соглашения предусматривается создание ГАЗ и Iveco совместного предприятия (СП) по сборке коммерческих автомобилей (машины типа «ГАЗель», «Соболь»). Затем, как предполагается, будет организовано производство большегрузных автомобилей и автобусов. Планировалось, что сборка коммерческих автомобилей будет организована на производственных площадях Горьковского автозавода. Как пояснили на Горьковском автозаводе, «соглашения о сотрудничестве есть, но работа по ним пока не ведется». РИА «Новости», 10.1.2006г.

— Итальянская фирма «Феррари» продала в 2005г. во всем мире 5 тыс. автомобилей, заявил ее гендиректор Амадео Фелиза (Amedeo Felisa). Это рекордная цифра за всю историю «Феррари», которая производит дорогие спортивные машины только по заказу. В 2004г. фирма продала 4 тыс. 900 автомобилей. РИА «Новости», 1.12.2005г.

— 24 нояб. губернатор Александр Черногоров принял прибывшего в Ставрополь президента известного итальянского производителя техники с/х назначения компании «Лаверда» Альдо Диона. Как сообщили в пресс-службе губернатора, основной целью визита итальянского предпринимателя является изучение возможности создания на Ставрополье совместного предприятия по производству техники для АПК, в частности, энергонасыщенного трактора «Маккормик» мощностью 180-280 л.с.

На сегодня в крае сложились благоприятные возможности для развития сотрудничества: инвестиционное законодательство, наличие мощностей по организации производства и квалифицированной рабочей силы. Губернатор края поддержал идею создания совместного производства по выпуску продукции с/х машиностроения, в т.ч. зерноуборочных комбайнов «Лаверда», техники по заготовке, измельчению и приготвлению кормов. Эта продукция пользуется спросом на ставропольском рынке.

Альдо Дион поделился своими взглядами на пути освоения рынка сельхозмашин на юге России, в т.ч. на Ставрополье, обратив внимание на организационные и юридические вопросы реализации совместного проекта. ИА Regnum, 28.11.2005г.

— Итальянский автомобильный концерн Fiat подписал с Ford Motor контракт на разработку и создание микроавтомобилей нового поколения. Как сообщили в администрации итальянского концерна, речь идет о производстве модифицированных моделей

«Фиата-500» и «Форда-КА», которые будут разработаны на основе самых современных технологий. В свое время именно эти модели пользовались большой популярностью в Италии. Росбалт, 7.11.2005г.

— Опубликовано сообщение о прекращении соглашения от 2000г. между «Фиатом» и американской компанией «Дженерал Моторс» (в 2000г. «Дженерал Моторс» приобрела 20% акций группы «Фиат Авто», одновременно «Фиат» получил право на put option, т.е. право продажи американской компании 90% акций «Фиат Авто»). В соответствии с соглашением, достигнутым после сложных переговоров, «Дженерал Моторс» возвращает итальянской фирме свои акции и выплачивает «Фиату» 1,5 млрд. евро, т.е. 2 млрд. долл.

«Фиат» в свою очередь отказывается от put option. Одновременно закрываются все совместные предприятия, созданные на основе соглашения от 2000г. Как заявил в этой связи премьер-министр Италии С. Берлускони, «перед итальянской автомобильной промышленностью открываются новые перспективы». Управляющий администратор «Фиата» С. Маркони отметил, что в новых условиях «Фиат» должен научиться быть конкурентоспособным».

По данным руководства «Фиат», после «развода» с «Дженерал Моторс» итальянский автомобильный гигант несколько улучшил свои позиции на рынке автомобилей Италии. По итогам первых двух месяцев 2005г. пассив «Фиата» сократился (в т.ч. и благодаря выплате «Дженерал Моторс» «Фиату» 2 млрд. долл.), а квота «Фиата» на итальянском рынке автомобилей составила 29,7%. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 21.2.2005г.

— Итальянская компания «Финмекканика» будет производить вертолеты при сотрудничестве с авиастроительными предприятиями Ирана. «Ввиду возможностей Ирана в сфере авиастроения и общих потребностей сторон мы намерены организовать совместное производство вертолетов», — заявил заместитель президента компании после участия во второй авиавыставке «Персидский залив-Киш-Иран». По его словам, двустороннее сотрудничество будет осуществляться в рамках визита министра транспорта Италии Петро Лонари в Тегеран и проведения встречи совместной комиссии Ирана и Италии. Об этом сообщает ИРНА. ИА Regnum, 19.1.2005г.

— На автомобильных заводах концерна «Фиат» в Италии началась самая длительная в истории компании остановка производства. С 20 дек. по 9 янв. будет стоять сборочное производство в Термини Имезе на о-ве Сицилия, с 27 дек. по 9 янв. прекратят работу головной завод «Мирафьори» в Турине, кузовное производство в Мельфи на юге Италии и завод в Кассино неподалеку от Неаполя. Работать будет только южный завод в Помильяно д'Арко, где выпускаются модели «Альфа-Ромео». В общей сложности 16 тыс. человек временно лишатся работы и будут переведены в так называемую «интеграционную кассу», где им выплатят компенсацию за простой. Заводы «Фиата» произведут на 8 тыс. автомобилей меньше, чем было запланировано.

Интеграционная касса — подразделение государственного пенсионного фонда Италии, куда отчисляются средства как сами работники, так и предприятия. В случае структурных трудностей объективного характера (плохая конъюнктура рынка, необходимость реконструкции), возникших в компании и требующих приостановки или временного сокращения производства, она может перевести в интеграционную кассу часть или всех работников, которые на период простоя получают 80% среднего заработка. Это — уже

не первая, хотя и самая крупная, остановка производства на автомобильных предприятиях Италии в этом году.

Концерн «Фиат», созданный 105 лет назад именно как автопроизводитель, последние годы переживает серьезный кризис в этой сфере. Если другие отрасли, входящие в состав финансово-промышленной группы и занимающиеся выпуском авиатехники, дорожных и строительных машин, тракторов, страховым и издательским делом, дают какую-то прибыль, то «Фиат Ауто» — подразделение, производящее легковые машины и обеспечивающее до половины оборота концерна, с 2001г. приносит только убытки. Долги «Фиат Ауто» достигли 8 млрд. евро. Доля продаж автомобилей компании падает как в Европе, так и в самой Италии. «Фиат», когда-то бывший европейским лидером автомобилестроения, сегодня скатился на шестое место.

Рыночные эксперты и профсоюзы называют много причин кризиса. Тут и слабое управление, и отставание в разработке новых перспективных моделей, и неправильная коммерческая политика. В итоге, если продажи таких массовых моделей, как «Альфа-Ромео» и «Ланча» еще как-то держатся (машины класса «люкс» «Феррари» и «Мазерати» — особый разговор), то спрос на самые массовые микролитражки, носящие фирменную марку «Фиат», падает. Кризис усугубил и разваливающийся в эти дни «стратегический альянс» с американским гигантом «Дженерал моторс» (GM). Альянс был образован в марте 2000г. с большой помпой. В рамках партнерства создавались 2 совместных предприятия по производству новых двигателей, коробок передач, разработке единых платформ для различных моделей авто, а также для торговли на рынках Европы и Латинской Америки. Предполагалось, что на этом партнеры смогут экономить ежегодно до 2 млрд. долл.

В рамках подписанного соглашения GM получила 20% акций группы «Фиат Ауто», итальянский концерн стал владельцем 5% акций GM. Так как в будущем предполагалось полное объединение автомобильных производств, в соглашение был включен особый пункт: итальянцы могут предложить американцам выкупить весь «Фиат Ауто», и те будут обязаны это сделать. Четыре года сотрудничества разочаровали обе стороны, и в первую очередь итальянскую. Надежды на то, что американцы помогут «Фиату» деньгами, не оправдались. По мнению руководства туринского концерна, GM только воспользовалась их новыми разработками и ничего не дала взамен. Необходимость поддерживать тесные связи с американцами помешали «Фиату» работать с другими перспективными зарубежными партнерами. Встал вопрос о «разводе». Итальянцы потребовали компенсации. И несколько месяцев назад, по сути дела, стали «шантажировать» GM, заявляя о своей готовности продать им все заводы «Фиат Ауто». GM, у которой хватает проблем в Европе (сейчас она планирует сократить 12 тыс. рабочих мест в своей главной европейской «дочке» — компании «Опель»), вовсе не горела желанием вешать на шею еще одну обузу. И предложила «забыть» об опционе на покупку, выплатив в качестве неустойки 200 млн. долл. «Фиат» потребовал 1 млрд. долл. Тогда американцы дали понять, что если их заставят купить итальянские заводы, они их тут же закроют и переведут производство в Латинскую Америку или в Азию.

Несколько раундов консультаций между главным управляющим «Фиата» Серджио Маркьонном и пре-

зидентом GM Ричардом Вагонером результата не дали. Если договориться до конца января не удастся, дело может быть передано в суд. 200 тыс. рабочих, занятых на автомобильных заводах «Фиата», с беспокойством следят за тем, как решается их судьба. Их призывы к итальянскому правительству вмешаться пока не встречают понимания: правительство считает, что речь идет лишь о «споре хозяйствующих субъектов». При этом «Фиат» вынужден все чаще останавливать свои автозаводы, чтобы избежать затоваривания не пользующейся спросом продукции. «Фиат» в Италии — практически монополист в производстве легковых автомобилей. Ему принадлежат когда-то независимые компании «Альфа-Ромео», «Ланча», «Феррари», «Мазерати». Единственная марка итальянских машин, которой владеет не «Фиат», а немцы, — «Ламборгини» (спортивные машины класса «люкс»). РИА «Новости», 20.12.2004г.

— ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» и компания Sorem (Италия) намерены продолжить сотрудничество после успешных тестовых полетов самолета-амфибии Бе-200 на о-ве Сардиния.

Самолет-амфибия Бе-200 корпорации «Иркут» эксплуатировался по лизинговому соглашению в течение 40 дней компанией Sorem, официальным оператором противопожарной техники итальянского департамента гражданской защиты. По информации НПК «Иркут», Бе-200 участвовал в тушении трех пожаров на о-ве Сардиния. Руководитель программы летных испытаний авиационной техники компании Sorem Andrea Golferi заявил: «Летчики компании Sorem особо отметили маневренность и управляемость самолета, обеспечиваемые за счет применения систем диспетчерского управления. Нам удавалось осуществлять забор воды даже с небольших по площади озер. Оборудование самолета обеспечивает очень точный сброс воды, что повышает его эффективность при тушении пожара. На мой взгляд, у Бе-200 большой потенциал».

Первым заказчиком Бе-200 стало российское министерство по чрезвычайным ситуациям, контракт с которым был подписан в 2001г. Данный контракт предусматривает поставку МЧС 7 самолетов Бе-200ЧС до 2007г. Два первых Бе-200ЧС уже поставлены МЧС. В июле 2004г. корпорация «Иркут» и Европейский концерн EADS приняли решение о создании совместного предприятия, которое будет заниматься продвижением самолета-амфибии Бе-200. Корпорация «Иркут» и EADS будут осуществлять совместный маркетинг, сертификацию и послепродажное обслуживание варианта Бе-200, адаптированного под западные стандарты в Европе и Северной Америке. ИА Regnum, 25.11.2004г.

— Прославленная итальянская компания по производству супердорогих спортивных машин «Феррари» объявила о том, что она начнет производство новой модели с откидным верхом. Модель, получившая название «Суперамерика», создана на базе уже выпускающегося спортивного купе «Феррари-575-Мараanelло», в которое внесены значительные технические изменения. Прежде всего уникальная конструкция жесткой откидной, полностью прозрачной, крыши с помощью электроники всего за 10 секунд складывает ее «гармошкой» сзади, поверх крышки багажника. Таким образом «Суперамерика» превращается в открытый кабриолет. Прозрачность крыши из углекластического пластика можно регулировать специальным переключателем, имеющим 5 положений. Переключатель коробки передач в машине расположен прямо на руле, как у болидов «Формулы-1».

По сравнению с базовой 575 моделью повышена мощность силовой установки. 6-литровый 12-цилиндровый двигатель в 540 л.с. позволяет — при желании и возможности водителя — разгонять «Суперамерику» до 320 км. в час. Новая модель будет выпускаться ограниченной серией. Во сколько она обойдется покупателям, пока не сообщают. Официально «Суперамерику» представят публике в янв. 2005г. в США на международном автосалоне в Детройте и Лос-Анджелесе. РИА «Новости», 24.11.2004г.

— Итальянцы предоставят перьям технологии для производства современного с/х оборудования. Инициаторами совместного проекта выступили итальянская компания Tonutti и администрация Пермской обл. Проект осуществляется при поддержке правительства Италии. Основным инвестором проекта является компания Tonutti — один из ведущих в мире производителей с/х техники. В новом проекте, реализация которого началась в 2004г., итальянская сторона, помимо Tonutti, представлена компанией Slam. Участниками проекта являются также ОАО «Крестьянский Дом», ЗАО «Пермтехмаш-Агро», ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод» и компания GMT.

В рамках нынешнего проекта Tonutti предоставляет российским партнерам ноу-хау и технологическое оборудование, необходимое для производства современных с/х машин. Следующий этап — развитие производства на основе инвестиций как итальянских, так и российских участников проекта. Компания Tonutti предполагает, что ей удастся привлечь не только своих итальянских субпоставщиков к непосредственной работе в регионе, но и установить широкие кооперационные связи с предприятиями области с целью производства комплектующих для с/х техники. Проект осуществляется в рамках выполнения задачи, сформулированной президентом России В.В. Путиным и премьер-министром Италии С. Берлускони в апр. 2002г., о необходимости совместных усилий по созданию промышленных округов на территории РФ. ИА Regnum, 2.9.2004г.

— Корпорация «Иркут» передала в лизинг итальянскому департаменту гражданской защиты самолет-амфибию Бе-200. По результатам экспериментальной эксплуатации самолета итальянской стороной будет рассмотрена возможность его закупки. Это первый зарубежный контракт «Иркута» по данному типу самолетов. В июле текущего года «Иркут» и Европейский авиационный оборонный концерн подписали соглашение о создании совместного предприятия по продвижению самолетов-амфибий. Помимо маркетинга и продаж, концерн будет заниматься сертификацией самолета и технической поддержкой с использованием существующей сети после продажного обслуживания. Ранее сообщалось, что европейский концерн намерен купить пакет акций «Иркута», для чего российский производитель может выпустить дополнительные акции на 5-10% величины уставного капитала осенью этого года. ИА Regnum, 30.8.2004г.

— В Москве открылся первый в России автосалон по продаже автомобилей Ferrari и Maserati. Россия стала 50 страной, где официально представлены эти автомашины. «В 2005г. мы рассчитываем продать в России 150 автомобилей Maserati и 2530 Ferrari», — отметил президент группы Ferrari-Maserati Лука ди Монтеземоло.

Спрос на итальянские спортивные машины в России будет достаточно высоким. Особенно велик спрос на новый седан высшего класса Maserati Quat-



тропорте, а также на спортивные модели Spyder и Coupe. Самой популярной у российских поклонников Ferrari является модель 575M Maranello, за ней следует 612 Scaglietti. В число продаваемых в России машин войдут два 8-цилиндровых Ferrari — 360 Modena и 360 Spider, а также два 12-цилиндровых — 575M Maranello и 612 Scaglietti. Первые поставки в Россию ожидаются в конце мая. ИА Regnum, 28.5.2004г.

— Сотрудники Института и музея истории науки во Флоренции сконструировали самодвижущийся экипаж по проекту Леонардо да Винчи, на практике доказав действие предложенной им конструкции прообраза автомобиля. Для создания машины по серии эскизов XV в. потребовалось 8 месяцев работы инженеров и специалистов в области компьютерного дизайна. Директор музея истории науки во Флоренции Паоло Галуцци, в котором демонстрируется самодвижущийся экипаж, сообщил, что это первое в мире транспортное средство, способное к самостоятельному передвижению.

Инженеры построили действующую модель машины, но не решились провести ее испытания, так как из-за большой мощности она может причинить серьезные разрушения, врезавшись в препятствие. Длина повозки составляет 1,68 м., а ширина — 1,49 м. Машина приводится в движение сложным пружинным механизмом. Экипаж может двигаться прямо или поворачивать направо под углом, который необходимо устанавливать заранее. По мнению исследователей, экипаж мог проектироваться Леонардо да Винчи для использования в каких-либо театральных постановках: его тормозное устройство отключается при помощи потайного троса и конструкция приходит в движение как бы сама собой. Росбалт, 24.4.2004г.

— Носовая часть сверхзвукового пассажирского лайнера «Конкорд» была приобретена на аукционе покупателем из Италии за 115 тыс. фунтов стерлингов. На 4-дневном аукционе в Стонели-Парк близ Ковентри выставлены 6122 лота предметов, имеющих отношение к лайнерам «Конкорд». Организаторы аукциона, который транслируется в интернет, сообщили, что покупатель из Милана намерен установить носовой конус «Конкорда» в собственном доме.

Ранее в течение 14 лет конструкция была установлена на лайнере Alpha Foxtrot. В числе других выставленных на торги предметов находятся приборы из кабины пилота, кресла пассажиров, посуда, тележки для развоза еды и туалетные кабинки, одна из которых была продана за 5,5 тыс. фунтов стерлингов. Капитан Майкл Баннистер, бывший главный пилот «Конкорда», объявил об успехе аукциона. «Мы старались устроить праздник в честь 27 лет службы, отдать дань сотням людей, которые разрабатывали, строили этот легендарный самолет и управляли им, а также 2,5 млн. пассажиров, которых мы перевезли», — заявил он. Напомним: аналогичный носовой конус другого «Конкорда» был приобретен в декабре предпринимателем из Венгрии за 320 тыс. фунтов стерлингов. Росбалт, 15.4.2004г.

— Россия стала 50 страной, в которой начались официальные продажи автомобилей Ferrari. К концу марта в Москве откроется первый в России автосалон Ferrari и Maserati. Как сообщил директор по связям с общественностью группы Ferrari Maserati Антонио Гини, в автобутике на Третьяковском проезде будет представлен весь модельный ряд двух компаний. Причем сервисный центр будет организован по тому же адресу — в полукилометре от Кремля.

Господин Гини также сообщил, что еще до открытия автосалона «ему оборвали телефон» с просьбами продать новый автомобиль. До конца 2004г. в России собираются реализовать от 80 до 100 автомобилей обеих марок. Причем сейчас заявок на покупку Ferrari поступило значительно больше, чем на Maserati, машины которой стоят существенно дешевле. В 2005г. запланировано продать уже 140-150 итальянских спорт-каров. «Если выделенных квот будет недостаточно, мы занесем всех желающих приобрести машины в лист ожидания, — пообещал будущим клиентам господин Гини, — по прошествии некоторого времени они обязательно получат свои автомобили».

Ferrari и Maserati, объединившиеся в 1997г. после многих десятилетий конкуренции на рынке и автотреках, выпускают сейчас по 8 тыс. эксклюзивных автомобилей в год. При этом руководство фирм утверждает, что увеличивать ежегодный выпуск автомобилей в их намерения не входит. Считается, что рост объемов производства однозначно приведет к снижению качества и престижности моделей. Поэтому, чтобы поставить автомобили для России, итальянцы будут урезать квоты для других стран. К концу этого года планируется открыть второй шоу-рум Ferrari и Maserati, причем также в Москве. Месторасположение автосалона пока не названо. ИА Regnum, 30.3.2004г.

#### СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

— По сообщению Financial Times, итальянская компания Ferretti, один из крупнейших в мире поставщиков яхт класса «люкс», собирается нанять финансовых советников, которые помогут ей реструктурировать задолженность (950 млн. евро), образовавшуюся вследствие резкого сокращения продаж указанной продукции.

Ferretti, список покупателей которой включает большое число знаменитостей (Брижит Бардо и Дженнифер Лопес), пострадала от мирового финансового кризиса, вынудившего многих миллионеров отказываться от дорогостоящих покупок.

Решение о реструктуризации долга было принято всего через несколько месяцев после того, как Candover, базирующееся в Великобритании финансовое подразделение Ferretti, отказалось от запланированной продажи акций последней на Миланской фондовой бирже. Эти действия свидетельствуют о резком ухудшении финансового положения компании, которая специализируется на производстве яхт класса «люкс» (средняя стоимость последних составляет 1,5 млн. евро).

Отмечается, что мировые продажи яхт длиной 100 м и более остались относительно высокими, а менее крупных яхт (подобных многим из тех, которые производит Ferretti) сильно сократились после сентябрьского краха банка Lehman Brothers. Такое изменение емкости рынка суперяхт (определяемой примерно в 1 млрд.долл. в год) совпало по времени с завершением 6-летнего бума в спросе на произведения искусства, цены которых резко упали во II пол. 2008г.

От снижения спроса и аннулирования уже заключенных контрактов страдает не только Ferretti, владеющая брендами Pershing, Riva и CRN, но и другие производители дорогих яхт, такие как Princess, Sunseeker, Rodriguez и Sealine.

За год, окончившийся в авг. 2008г., операционная прибыль Ferretti превысила 150 млн. евро, а оборот составил 900 млн. Эта компания ежегодно строит (главным образом в Италии) 500 яхт. 1 тыс. ее сотрудников

(из общего числа занятых 3,3 тыс.) работает недалеко от итальянского города Форли, где в 1968г. и была основана Ferretti. БИКИ, 17.2.2009г.

— В 2008г. Италия занимала четвертое место в мировом производстве и третье — в мировом экспорте станков и КПО (после ФРГ и Японии).

Выпуск МОО в Италии осуществляют 400 компаний, преимущественно мелких и средних (общее число занятых — 33 тыс.). В 2006г. оборот 72% итальянских фирм составлял менее 12,5 млн. евро (среднеотраслевой оборот — 74,5 млн. евро), а 78% предприятий имели менее 100 занятых.

В связи с небольшими размерами весьма ограниченными являются возможности итальянских станкостроительных фирм по проведению НИОКР. UCIMU в 2008г. выступила с предложением о налоговых льготах на инвестиции для проведения НИОКР.

Компания Comau (отделение Fiat) в 2007г. столкнулась с серьезными проблемами, что обусловлено сложным положением в мировом автомобилестроении, особенно американском, и слабостью долл. В I пол. 2008г. оборот компании равнялся 511 млн. евро (на 11% меньше, чем за соответствующий период пред.г.), а портфель заказов — 699 млн. евро, что на 20% превышает соответствующий показатель в начале года.

По оценке UCIMU, несмотря на неблагоприятную мировую экономическую конъюнктуру, в 2008г. выпуск МОО в Италии превысил уровень пред.г. (однако прирост резко снизился по сравнению с предыдущими годами).

30% внутреннего спроса на станки и КПО в Италии приходится на долю фирм — поставщиков бытовых электроустройств, которые в конце текущего десятилетия осуществляют модернизацию своих предприятий. В 2008г. снижается спрос на МОО со стороны автомобилестроительных компаний; в то же время наблюдается рост его закупок в АРКП и энергетическом машиностроении.

В течение трех последних лет в станкостроении Италии наблюдался устойчивый рост. В I кв. 2008г. приток заказов у фирм отрасли на 6% превысил соответствующий показатель в окт. — дек. 2007г.; во II кв. 2008г. поступление заказов от итальянских фирм уменьшилось на 5,7%, а экспортных — увеличилось на 5%. Согласно оценке UCIMU, во II пол. 2008г. на итальянском рынке МОО наблюдалась стагнация внутреннего спроса при дальнейшем росте экспортных заказов.

В 2007г. экспорт МОО из Италии увеличился на 11,9% по сравнению с пред.г., а в 2006г. — на 17,7%. Основным экспортным рынком сбыта является ФРГ, где продажи в 2008г. достигли 400 млн. евро, т.е. выросли на 30% против 2006г. В 2008г. поставки итальянских станков и КПО в Россию равнялись 152 млн. евро, а в Польшу — 123 млн., что соответственно на 50 и 20% больше, чем в пред.г.; в то же время экспорт продукции станкостроения в КНР снизился на 6%.

В I кв. 2008г. экспорт МОО из Италии достиг 614 млн. евро (рост на 2,3% по сравнению с янв.-мартом 2007г.). Наиболее сильно экспортные поставки выросли в Индию, Бразилию и Россию — соответственно на 158, 94 и 23%.

В 2007г. импорт МОО в Италию увеличился на 24,5% по сравнению с пред.г. (т.е. превысил прирост видимого потребления и экспорта), а в 2006г. — на 14%. Импорт из ФРГ (основной иностранный поставщик) равнялся (млн. евро) 382,7, Японии — 190,2, Республики Корея — 100 и Тайваня — 95, что на 19, 40, 35 и 27% больше, чем в 2006г.

В ФРГ итальянские компании в основном закупают обрабатывающие центры, токарные станки, а также части и принадлежности. Из Японии в ФРГ поставляются преимущественно металлорежущие станки, а из Республики Корея и КНР — КПО.

В I кв. 2008г. импорт станков и КПО в Италию составил 331,3 млн. евро (рост на 21% против того же периода пред.г.). В янв. — марте 2008г. поставки продукции станкостроения из Японии увеличились на 70%, из Республики Корея — на 43%, а из ФРГ — на 23%. Согласно оценке, во II пол. 2008г. импорт станков и КПО в Италию возрастал значительно более низкими темпами. БИКИ, 3.2.2009г.

— Торгово-сервисная компания ООО «Четра — Комплектующие и запасные части» (ЧЕТРА-КЗЧ), входящая в крупнейший российский машиностроительный холдинг «Концерн Тракторные заводы», заключила контракт на поставку итальянской фирме Alpet в I кв. 2009г. партии звеньев гусениц к промышленной технике Caterpillar, сообщается в пресс-релизе компании.

«Сумма договора составила 1,365 млн. евро. Сотрудничество с Alpet началось с 1992г. С этого момента не прерывается производство в концерне восьми типоразмеров гусеничных цепей для тракторов Fiat и звеньев гусениц для тракторов и экскаваторов Caterpillar. Alpet является поставщиком комплектующих для ведущих производителей тракторной техники», — говорится в сообщении.

По информации пресс-службы компании, «Четра-КЗЧ» является эксклюзивным поставщиком продукции производства ОАО «Чебоксарский агрегатный завод» (ЧАЗ), входящего в состав Концерна «Тракторные заводы». ЧАЗ — единственное предприятие в России, выпускающее почти весь размерный ряд гусениц для промышленных тракторов с шагом от 125 до 280 миллиметров.

«Четра-КЗЧ» также поставляет запасные части и комплектующие: звено гусеницы, опорные катки, ведущие колеса, широкий размерный ряд гусеничных цепей для тракторов и экскаваторов иностранных производителей, в частности Komatsu, Liebherr, JCB, Hitachi, Dressa, Kato», — поясняется в пресс-релизе.

Холдинг «Концерн Тракторные заводы» является крупнейшим производителем внедорожной машиностроительной техники в России и занимает лидирующие позиции в таких сегментах рынка как горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Управляющая компания холдинга осуществляет руководство 18 производственными площадками, 8 конструкторскими бюро и тремя специализированными торгово-сервисными компаниями, что позволяет обеспечить полный жизненный цикл выпускаемой продукции — от проектирования до послепродажного обслуживания. РИА «Новости», 24.10.2008г.

— Управляющая компания Мечел объявила о подписании между Челябинским металлургическим комбинатом (ЧМК) и итальянским производителем оборудования Danieli контракта на поставку на ЧМК технологии и оборудования для рельсобалочного стана проектной мощностью более 1 млн.т. продукции в год.

Рельсобалочный стан с широким размерным и марочным профилем будет способен производить фасонный прокат, основным сортаментом которого планируется узко- средне- и широкополочные балки, швеллеры с параллельными гранями полок, равнопо-

лочные и неравнополочные уголки, а также специальные профили, такие как шпунт Ларсена, шахтную стойку, зетовый профиль и т.д. Главной продукцией стана будут высококачественные ж/д рельсы длиной до 100 м с применением самых передовых технологий по прокатке, закалке, правке, отделке и контролю качества

Стан будет оборудован универсальными клетями, обеспечивающими высочайшую точность проката. Его возможности позволят при низких издержках производить рельсы категории «В» (высшее качество), а также широкий сортament продукции обладающей стабильностью геометрических параметров профиля, меньшей металлоемкостью за счет точности профиля и термоупрочнения.

«Мы давно и плодотворно работаем с Danieli. Надежные отношения с итальянской компанией мы закрепили в апр. 2008г. подписанием соглашения о долгосрочном деловом партнерстве. — заявил гендиректор УК Мечел Владимир Полин. — В рамках соглашения по техническому заданию Мечела, Danieli разработала специальные технологии, позволяющие получать рельсы, удовлетворяющие всем требованиям российских и европейских ж/дв. Заключение контракта на поставку оборудования и технологии для рельсобалочного стана — это важнейший этап реализации проекта по выпуску на ЧМК фасонного проката и стометровых ж/д рельсов. С запуском стана в 2010г. Мечел станет основным производителем длинномерных рельсов в России. Они будут превосходить мировые аналоги по ряду основных показателей, продиктованных климатическими условиями эксплуатации рельсов в России.

В фев. 2008г. компания и РЖД подписали соглашение о долгосрочном взаимовыгодном партнерстве по обеспечению железных дорог России транспортным металлопрокатом, производимым на предприятиях Мечела. Тем самым, уже сегодня мы получили гарантированный сбыт не менее 400 тыс.т. наших рельсов в год». [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 9.7.2008г.

— ОАО «Звезда» (Санкт-Петербург) (ПТС: ZVEZ) и компания CRM Motori (Италия) до конца сент. 2008г. зарегистрируют в Санкт-Петербурге совместное предприятие (СП) по выпуску судовых дизельных двигателей для скоростных яхт и других типов судов, говорится в сообщении пресс-службы «Звезды».

Меморандум о стратегическом партнерстве между двумя компаниями был подписан в окт. пред.г. СП предполагает участие в нем «Звезды» и CRM Motori на паритетных началах. Уставный капитал компании составит 2,5 млн. евро. Выпуск новых судовых двигателей, предварительно названных Z42, будет осуществляться на мощностях «Звезды». «Основой для Z42 станет потенциал высокооборотных судовых двигателей ОАО «Звезда» большой мощности с соблюдением и даже опережением требований рынка», — говорится в сообщении компании.

В качестве рынков сбыта для нового продукта определены страны Европы, США и Канада. Двигатель предназначен для скоростных моторных прогулочных яхт, скоростных пассажирских судов и паромов, развозных правительственных катеров и других типов судов.

Проектирование Z42 на базе программных продуктов для трехмерного моделирования завершится до конца 2008г., а до конца 2009г. должен быть изготовлен и испытан его пилотный образец и начато серийное производство.

CRM Motori основана в 1950г. в Италии. Является производителем двигателей для скоростных судов специального назначения (ВМФ и спецслужбы Египта, Италии, Кореи, Швеции, Тайваня) и гражданского применения (яхты), строящихся на верфях Италии, Франции, Великобритании, Южной Кореи, Финляндии.

Основными акционерами АО «Звезда» являются структуры финансово-промышленной группы «Скоростной флот» (Москва), которым принадлежат 92% акций компании. Interfax, 9.6.2008г.

— На заводе Красное Сормово сегодня подписан акт приема-передачи четвертого судна, построенного для судоходной компании Pietro Barbaro S.A (Италия), говорится в сообщении Группы МНП. Красное Сормово построило для компании Pietro Barbaro, входящей в Barbaro Group, четыре танкера. Два из них — «Электра» и «Климена» переданы итальянскому заказчику в июне 2006г. Тогда же контракт между сормовским заводом и ведущим итальянским перевозчиком нефтепродуктов Pietro Barbaro был продлен еще на один, третий по счету танкер. Его закладка на Красном Сормово состоялась в окт. 2006г., заказчику танкер «Майя» был передан в июне 2007г., на три недели раньше контрактных сроков. Контракт на четвертый танкер «Дорида» был заключен между компаниями в дек. 2006г., а в дек. 2007г. судно было спущено на воду. По условиям контракта срок сдачи «Дорида» — май 2008г.

Дедвейт судна 5 тыс.т., технические характеристики: длина — 140 м., ширина — 16 м., высота борта — 6 м., осадка — 3,5 м., грузоподъемность — 5,2 тыс.т., скорость хода — не менее 10 узлов. Район плавания — внутренние водные пути («река-море»), морские неарктические районы в соответствии с классом судна.

Танкер способен перевозить до пяти различных грузов одновременно, в т.ч., сырую нефть, нефтепродукты, дизельное топливо, мазут. Это современное транспортное судно с автономностью плавания 12 суток, оснащенное двойным бортом и двойным дном в целях предотвращения разлива нефтепродуктов в случае аварии. Класс судна: км. ПСП ЛУИ АЗ Российского Морского Регистра судоходства.

Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП) — компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. В Группу входят: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), Волгоградский судоостроительный завод, а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород) и Волгоградский завод спецмашиностроения. [www.oil-capital.ru](http://www.oil-capital.ru), 30.4.2008г.

— Банк Intesa Sanpaolo и судоходная группа Pietro Barbaro SPA заключили соглашение о финансировании в 80 млн.долл. в целях создания танкерного флота (sea-river tankers) для перевозки нефтепродуктов по водным путям Волго-Донского бассейна и Каспийскому морю. Финансирование предоставляется под гарантию Sase, оказывающей услуги по страхованию деятельности итальянских предприятий на зарубежных рынках. Как передает PortNews, об этом сообщается в пресс-релизе российского КМБ-банка, входящего в группу Intesa Sanpaolo.

Данный проект общей стоимостью 110 млн.долл. является одним из крупнейших итальянских инвестиционных проектов в России. Проект был запущен 3г. назад и сегодня успешно реализуется, в т.ч. благодаря плодотворному сотрудничеству между банками

группы Intesa Sanpaolo — КМБ-банком и Societe Europeenne de Banque, а также юридическому сопровождению Watson, Farley & Williams.

В рамках проекта будет создан флот из 11 судов, управлять которым будет российское предприятие группы Barbaio — ООО «Прайм Шиппинг» (г Самара, штат 250 сотрудников). Суда будут задействованы для обслуживания контрактов, подписанных с крупнейшими нефтяными компаниями.

Финансирование предоставляется на 12 лет по схеме, разработанной с участием Sase, которая застраховала финансовые риски, выпустив гарантию на 62,5% от суммы сделки, и политические риски, связанные с военными действиями, гражданскими волнениями, введением запрета на перевод валюты, экспроприацией. www.oilcapital.ru, 11.3.2008г.

— Банк Intesa Sanpaolo и судоходная группа Pietro Barbaio SPA заключили соглашение о финансировании в 80 млн.долл. в целях создания танкерного флота (sea-river tankers) для перевозки нефтепродуктов по водным путям Волго-Донского бассейна и Каспийскому морю. Финансирование предоставляется под гарантию Sase, оказывающей услуги по страхованию деятельности итальянских предприятий на зарубежных рынках. Как передает PortNews, об этом сообщается в пресс-релизе российского КМБ-банка, входящего в группу Intesa Sanpaolo.

Данный проект общей стоимостью 110 млн.долл. является одним из крупнейших итальянских инвестиционных проектов в России. Проект был запущен 3г. назад и сегодня успешно реализуется, в т.ч. благодаря плодотворному сотрудничеству между банками группы Intesa Sanpaolo — КМБ-банком и Societe Europeenne de Banque, а также юридическому сопровождению Watson, Farley & Williams.

В рамках проекта будет создан флот из 11 судов, управлять которым будет российское предприятие группы Barbaio — ООО «Прайм Шиппинг» (г Самара, штат 250 сотрудников). Суда будут задействованы для обслуживания контрактов, подписанных с крупнейшими нефтяными компаниями.

Финансирование предоставляется на 12 лет по схеме, разработанной с участием Sase, которая застраховала финансовые риски, выпустив гарантию на 62,5% от суммы сделки, и политические риски, связанные с военными действиями, гражданскими волнениями, введением запрета на перевод валюты, экспроприацией. Reuters, 10.3.2008г.

— Нижегородский судостроительный завод «Красное Сормово» (входит в Группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) 12 дек. спустил на воду четвертое судно, построенного для судоходной компании Pietro Barbaio S.A (Италия) и названного «Дорида».

Как сообщили в пресс-службе МНП, «Красное Сормово» построило для компании Pietro Barbaio, входящей в Barbaio Group, четыре танкера. Два из них — «Электра» и «Климена» переданы итальянскому заказчику в июне 2006г.

Тогда же контракт между сормовским заводом и итальянским перевозчиком нефтепродуктов Pietro Barbaio был продлен еще на один, третий по счету танкер. Его закладка на «Красном Сормово» состоялась в окт. 2006г. Заказчику танкер «Майя» был передан в июне 2007г.

Контракт на четвертый танкер «Дорида» был заключен между компаниями в дек. 2006г. По условиям контракта срок его сдачи — май 2008г. Дедвейт судна 5 тыс.т., технические характеристики: длина — 140 м.,

ширина — 16 м., высота борта — 6 м., осадка — 3,5 м., грузоподъемность — 5,2 тыс.т., скорость хода — не менее 10 узлов. Район плавания — внутренние водные пути («река-море»), морские неарктические районы в соответствии с классом судна.

Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты (Группа МНП) — компания, осуществляющая управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. В Группу входят: завод «Красное Сормово» и Сормовское машиностроение (Нижний Новгород), Волгоградский судостроительный завод, Волгоградский завод спецмашиностроения и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 13.12.2007г.

— Как сообщает агентство Bfai, в тек.г. в Италии продолжается рост спроса на продукцию общего машиностроения, однако по сравнению с 2006г. он замедлился. Внутреннее потребление в 2007г. должно, согласно прогнозам, увеличиться на 5,7%, в т.ч. импортной продукции — на 6%. В 2008г. прирост продаж на внутреннем рынке оценивают в 6%.

36% продаваемой на итальянском рынке продукции общего машиностроения импортируется. В 2006г. ее ввоз возрос на 9,5% — до 3,9 млрд. евро. Самый значительный прирост импортных закупок наблюдался по упаковочным машинам (20% — до 304 млн. евро). Импорт оборудования для переработки резины и пластмасс увеличился после трехлетнего застоя на 4% (до 589 млн. евро), а станков — на 8% (до 1,33 млрд. евро); рекордный объем ввоза последних был достигнут в 2002г. (1,36 млрд. евро).

Общий оборот отрасли в 2006г. после трех кризисных лет возрос на 9,3%, составив 23,4 млрд. евро; этому росту способствовали высокий внутренний и внешний спрос. 70% производимой отраслью продукции экспортируется, сальдо внешнеторгового баланса страны по этой позиции является положительным.

2/3 всех экспортных поставок приходится на страны ЕС, но наибольшую прибыль фирмы отрасли получают от вывоза в государства Азии, и прежде всего в КНР. В 2006г. основным торговым партнером Италии среди стран ЕС была ФРГ. Экспорт продукции общего машиностроения в эту страну увеличился на 11,6% (до 1,4 млрд. евро), а импорт оттуда — на 9% (до 1,2 млрд. евро).

В результате капиталовложений итальянских фирм в обновление основных фондов средний возраст оборудования в рассматриваемой отрасли уменьшился за последние годы до 12 лет. Это «омоложение» не столь значительно, чтобы гарантировать указанным фирмам успех в конкурентной борьбе с иностранными поставщиками. БИКИ, 13.10.2007г.

— ОАО «Завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород, входит в группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) заключило новый контракт с судоходной компанией Pietro Barbaio S.A (Италия) на строительство четвертого танкера. Как сообщили в пресс-службе МНП, по условиям контракта срок сдачи танкера — май 2008г.

Компания Pietro Barbaio, входящая в Barbaio Group, ранее заказала нижегородскому заводу «Красное Сормово» 3 танкера. Два из них — «Электра» и «Климена» уже построены и переданы итальянскому заказчику в июне 2006г.

Тогда же контракт между заводом и Pietro Barbaio был продлен еще на один, третий по счету танкер. Его закладка на «Красном Сормово» состоялась в окт. 2006г. В марте 2007г. танкер «Майя» был спущен на воду.

Танкер имеет дедвейт 5000 т. и способен перевезти до пяти различных грузов одновременно, в т.ч., сырую нефть, нефтепродукты, дизельное топливо, мазут. Это современное транспортное судно с автономностью плавания 12 суток, оснащенное двойным бортом и двойным дном в целях предотвращения разлива нефтепродуктов в случае аварии.

Группа компаний «Морские и нефтегазовые проекты» осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ.

В Группу МНП входят российские судостроительные заводы: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), завод Нижегородский Теплоход, Волгоградский судостроительный завод, Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала, завод Лотос (Астрахань), а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород), Волгоградский завод спецмашиностроения, ЦКБ Коралл (Украина), Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород) и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 6.4.2007г.

— На Орском механическом заводе планируется организовать выпуск новой продукции по современным импортным технологиям. Оборудование для модернизации производства будет поставляться из Италии, для этих целей привлекаются средства итальянских банков.

Заканчиваются переговоры с руководством Внешэкономбанка об открытии кредитной линии в 43 млн. евро. Эти деньги будут направлены на организацию производства оригинальных цельнотянутых баллонов для огнетушителей и сжатых газов, а также на модернизацию производства продукции спецназначения. Общая сумма инвестиций по всем направлениям в 2007-08г. составит 120 млн. евро.

В 2008г. суммарный объем выпускаемой продукции составит 4,1 млрд.руб., с организацией новых рабочих мест, численностью 1200 чел. Об этом сообщили в пресс-службе орской администрации.

На заводе планируется выпускать новые модели холодильников, электрические и газовые плиты. На заводе будут организовано производство мотор-компрессоров для бытовых холодильников по лицензии фирмы «Санио». «Через 3-4г. соотношение экспорта и внутрироссийского сбыта должно достичь 40 на 60%», — отмечают в мэрии Орска. ИА Regnum, 15.3.2007г.

— ОАО «Завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород, входит в группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) 5 марта спустило на воду танкер «Майя» для судоходной компании Pietro Barbaro (Италия).

Это третий танкер, строящийся для Pietro Barbaro. Контракт на строительство двух танкеров был заключен в авг. 2005г., в июне 2006г. подписан контракт на строительство третьего танкера. Танкеры «Электра» и «Климена» переданы заказчику летом 2006г.

Танкер имеет дедвейт 5000 т. и способен перевезти до пяти различных грузов одновременно, в т.ч., сырую нефть, нефтепродукты, дизельное топливо, мазут. Это современное транспортное судно с автономностью плавания 12 суток, оснащенное двойным бортом и двойным дном в целях предотвращения разлива нефтепродуктов в случае аварии.

Группа компаний Морские и нефтегазовые проекты осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ.

В Группу МНП входят российские судостроительные заводы: завод Красное Сормово (Нижний Новгород), завод

Нижегородский Теплоход, Волгоградский судостроительный завод, Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала, завод Лотос (Астрахань), а также Сормовское машиностроение (Нижний Новгород), Волгоградский завод спецмашиностроения, ЦКБ Коралл (Украина), Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород) и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 6.3.2007г.

— ОАО «Завод Красное Сормово» (Нижний Новгород, входит в группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) 16 окт. заложило третий танкер для судоходной компании Pietro Barbaro (Италия). Контракт на строительство третьего танкера был заключен в июне т.г. Контракт с итальянской компанией на строительство двух танкеров был заключен в авг. 2005г., оба танкера — «Электра» и «Климена» переданы заказчику в июне 2006г.

Танкер способен перевозить до пяти видов различных грузов одновременно, в т.ч. сырую нефть, нефтепродукты, дизельное топливо, мазут. Это современное двухвинтовое транспортное судно с 12 грузовыми танками и одним слоп-танком, оснащенное двойным бортом и двойным дном в целях предотвращения разлива нефтепродуктов в случае аварии.

Дедвейт судна — 5 тыс.т., технические характеристики: длина — 140 м., ширина — 16,9 м., высота борта — 6 м., осадка — 3,5 м., грузоподъемность — 5,2 тыс.т., скорость хода — не менее 10 узлов, объем грузовых танков — 6700 куб.м. Автономность плавания — 12 суток, район плавания — внутренние водные пути («река-море»), морские неарктические районы в соответствии с классом судна.

Группа компаний «Морские и нефтегазовые проекты» осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. В группу входят ведущие российские судостроительные заводы: завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород), завод «Нижегородский теплоход», Волгоградский судостроительный завод, Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала, завод «Лотос» (Астрахань), а также ЦКБ «Коралл» (Украина), Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород) и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 16.10.2006г.

— На нижегородском судостроительном заводе ОАО «Красное Сормово» подписан акт приема-передачи второго танкера «Климена» для судоходной компании Pietro Barbaro (Италия). Как сообщили в пресс-службе группы «Морские и нефтегазовые проекты» (МНП), контракт на строительство двух танкеров заключен в авг. 2005г. Подписан контракт с Pietro Barbaro на строительство третьего танкера этого же проекта. Танкер с автономностью плавания 12 суток способен перевозить до 5 различных видов грузов одновременно, в т.ч. сырую нефть, нефтепродукты, дизельное топливо, мазут. Судно оснащено двойным бортом и двойным дном в целях предотвращения разлива нефтепродуктов в случае аварии.

По словам директора по судостроению группы МНП Михаила Айвазова, заказчик принял решение строить третий танкер.

Группа МНП осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. ИА Regnum, 8.6.2006г.

— На нижегородском судостроительном заводе «Красное Сормово» (входит в Группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) прошли испытания танкеры, построенные для судоходной компании Pietro Barbaro (Италия) и танкер проекта 19619 для

Азербайджанского государственного Каспийского морского пароходства (Каспар).

Как сообщили в пресс-службе МНП, первой – вниз по Волге, до Тольятти – ушла на ходовые испытания «Электра». После ее возвращения на ходовые испытания отправилась «Климена», затем «Кер-Оглы». Все три судна будут переданы заказчику к июню т.г., «Кер-Оглы» с опережением сроков (по условиям контракта танкер должен быть передан в сент. 2006г.).

Контракт с Pietro Barbaro был заключен в авг. 2005г. и предусматривал строительство двух танкеров. Контракт с Каспаром предусматривает строительство пяти танкеров проекта 19619.

Первый танкер, построенный для Pietro Barbaro, – «Электра», был спущен на воду в дек. 2005г. Второй танкер – «Климена» спустили на воду в янв. 2006г. Нефтеналивной танкер для Каспийского пароходства проекта 19619 «Koroglu» «Красное Сормово» спустило на воду в конце марта текущего года.

Проекты танкеров для Pietro Barbaro и для Каспара разработаны конструкторским бюро Группы МНП (ныне Волго-Каспийское ПКБ).

Танкеры соответствуют международным нормам, предназначены для перевозки дизельного топлива, мазута, нефтепродуктов и сырой нефти, оснащены двойным бортом и двойным дном, что исключает попадание в воду нефтесодержащих продуктов. Танкер проекта 19619 – судно максимального (13 тыс.т.) для Каспия дедвейта, которое может свободно эксплуатироваться без переоборудования портовых терминалов. ИА Regnum, 15.5.2006г.

– ОАО «Дробмаш» (Нижегородская обл., крупнейший российский производитель дробильно-сортировочного оборудования) заключил контракт с фирмой IMF (Impianti Macchine Fonderia, Италия, производитель литейного оборудования) на поставку и монтаж оборудования для реконструкции литейного производства стоимостью 12 млн. евро. Об этом сообщили на предприятии.

До конца текущего года IMF поставит и смонтирует на территории действующего литейного производства ОАО «Дробмаш» линию безопочной формовки производительностью 30 т. в час, линию плацевой формовки производительностью 2 формы в час, системы механической и термической регенерации формовочных смесей с системами пневматического транспорта, оборудованием и средствами автоматизации. Проектная мощность линий составляет 10 тыс.т. литья в год.

Запуск данного оборудования обеспечит существенное повышение качества литых деталей и продукции в целом, увеличение объемов литья, повышение гибкости технологического процесса, снижение трудозатрат, улучшение условий труда и окружающей среды.

Модернизация литейного производства предполагает переход на технологию литья с применением холодно-твердеющих смесей. ИА Regnum, 29.3.2006г.

– Северодвинское оборонное предприятие «Звездочка» заключило два контракта на изготовление гребных винтов. Как сообщил руководитель группы маркетинга специализированного винтообработывающего производства предприятия «Звездочка» Александр Ильинцев, по первому контракту на предприятии будут изготовлены винты из нержавеющей стали диаметром 5,65 м., предназначенные для серии танкеров компании «Лукойл», которые будут строить на корейской судостроительной фирме Samsung. По заказу финской

фирмы АBB Marine, которая производит для судов пропульсивные установки, «Звездочка» изготовит судовое оборудование. По контракту подрядчик заказа для корейской фирмы – финская компания, а «Звездочка» – субподрядчик.

По второму контракту на заводе будут изготовлены бронзовые гребные винты для строящихся в Италии круизных лайнеров. Общая сумма обоих контрактов – 4 млн. евро. ИА Regnum, 21.3.2006г.

– На судостроительном заводе ОАО «Красное Сормово» (Нижний Новгород, входит в Группу компаний «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) спущен на воду танкер «Климена» для судоходной компании Pietro Barbaro (Италия). Как сообщили в пресс-службе Группы МНП, контракт с итальянцами был заключен в авг. 2005г. и предусматривает строительство двух танкеров. Первый танкер «Электра» был спущен на воду в дек. 2005г.

Проект судна разработан конструкторским бюро Группы МНП. Дедвейт составляет 5 тыс. т., длина – 140 м., ширина – 16 м., высота борта – 6 м., осадка – 3,5 м., грузоподъемность – 5,2 тыс.т., скорость хода – 10 узлов. Район плавания – внутренние водные пути («река-море» плавания), морские неарктические районы в соответствии с классом судна.

Танкер соответствует международным нормам и предназначен для перевозки дизельного топлива, мазута, нефтепродуктов и сырой нефти. Он оснащен двойным бортом и двойным дном, что исключает попадание в воду нефтесодержащих продуктов. Танкер способен перевозить до пяти различных видов грузов одновременно. Это современное транспортное судно с автономностью плавания 12 суток. Танкер «Климена» был заложен в авг. 2005г. По контракту судно должно быть передано заказчику не позднее конца июля 2006г. ИА Regnum, 27.1.2006г.

– Губернатор Ульяновской обл. Сергей Морозов посетил ОАО «Криушинский судостроительно-судоремонтный завод». Гендиректор завода Юрий Колпаков сообщил, что сейчас предприятие готовится к реализации двух крупных заказов – от «Газпрома» на производство понтонов и от итальянской компании Best на строительство рыболовецких сейнеров, 4 нефтеналивных танкеров водоизмещением 6000 т. и длиной 140 м.

Соглашение, заключенное Криушинским заводом с компанией Best, – первый практический результат деловых контактов между Ульяновской обл. и Италией, завязавшихся во время визита ульяновской делегации в эту страну нынешним летом. Реализация обоих заказов начнется уже в этом году. Итальянские предприниматели рассматривают возможность строительства на Криушинском заводе небольших портовых судов, кораблей для перевозки контейнеров и яхт. Данные контракты, считает Юрий Колпаков, позволяют вдвое увеличить количество рабочих мест на предприятии и обновить оборудование. ИА Regnum, 13.10.2005г.

– Итальянская Candy Group приобрела российский завод стиральных машин «Веста» (Киров), выпускающий стиральные машины «Вятка», сообщил президент Candy Group Альдо Фумагалли. Сумма сделки составила 15 млн. евро. По его словам, за счет приобретения завода доля итальянской компании на российском рынке составит 10%. «В России к нашим торговым маркам международного класса мы добавили национальный брэнд. Эта сделка обеспечит нашим компаниям охват всех сегментов российского рынка крупной и мелкой бытовой техники. Россий-

ский рынок — один из немногих, имеющий предпосылки к тому, чтобы стать ведущим в Европе», — сказал президент Candy.

Фумагалли также сообщил, что после завершения модернизации производства на заводе будут выпускаться стиральные машины «Вятка» нового поколения. «Компания планирует завершить модернизацию в ближайшие месяцы, после чего расчетная мощность производства завода составит 250 тыс. изделий в год», — говорится в пресс-релизе Candy.

Член совета директоров ОАО «Веста» Сергей Савчук отметил, что основными задачами завода после смены собственника станут модернизация и внедрение новых технологий, а также восстановление связей с российскими предприятиями, выпускающими комплектующие для стиральных машин.

Candy Group существует с 1946г. и занимает одно из лидирующих мест среди европейских производителей крупной бытовой техники. Компания производит стиральные и посудомоечные машины, холодильники, плиты и духовки. В 2004г. объем производства Candy Group превысил 5,6 млн. ед. бытовой техники (рост 9% по сравнению с 2003г.). Чистая прибыль компании в 2004г. составила 945 млн. евро (рост на 3% по сравнению с 2003г.). В 2005г. чистая прибыль планируется на уровне 1 млрд. евро.

ОАО «Веста» было основано в Кирове в 1941г. Предприятие выпускает стиральные машины «Вятка». РИА «Новости», 16.9.2005г.

— Руководство ОАО «Криушинский судостроительный судоремонтный завод» (с. Криуши, Ульяновская обл.) провело переговоры с генконсулом РФ в Палермо Александром Гусевым и руководителем итальянской компании Best. Как сообщил председатель совета директоров Р. Низамов, в ходе переговоров было заключено соглашение о строительстве на Криушинском заводе 15 рыболовецких сейнеров. Стоимость каждого из сейнеров — 500 тыс. долл. Предполагается, что этот заказ будет реализован за три года, сообщили в пресс-службе администрации Ульяновской обл.

Кроме того, ведутся переговоры о строительстве на Криушинском заводе 4 нефтеналивных танкеров для компании Best. Также уже заключен контракт на постройку буровой платформы и трубоукладочной баржи для ОАО «Межрегионподводтрубопроводстрой» (г. Москва). Общая стоимость заказа — 180 млн. руб. Эти контракты позволят обеспечить завод работой до конца 2006г.

Как рассказал генеральный консул РФ в Палермо Александр Гусев, обсуждаются проекты строительства в Ульяновской обл. мусороперерабатывающего завода, заводов по розливу вин и оливковых масел. «Итальянская сторона положительно относится к сотрудничеству с Ульяновской обл. Российские предприятия и ульяновский судоремонтный завод имеют несомненное преимущество в сравнении с итальянскими конкурентами. Сроки сдачи заказов — в 3 раза короче, стоимость их выполнения вполне конкурентоспособная. Кроме того, здесь имеются хорошие возможности с точки зрения технических мощностей. Надеюсь, что мы введем в практическое русло контакт, состоявшийся в рамках визита, по закупкам самолетов ТУ-204-300. Думаю, что соглашение о закупке нескольких самолетов будет подписано уже в этом году», — сказал Александр Гусев. ИА Regnum, 14.9.2005г.

— 18 окт. ООО «Полиграфоформление-Флексо» установило новую восьмикрасочную печатную машину

Chronos компании Flexotecnica (Италия). Стоимость машины — 1 млн. долл. Новое оборудование позволит увеличить мощности предприятия с 550 т. до 700 т. в месяц. «Полиграфоформление-Флексо» специализируется на выпуске гибкой упаковки для конфет и мороженого. ИА Regnum, 23.11.2004г.

— В ходе визита в Великие Луки итальянские представители компании Mondial Elite встретились с мэром города Лидией Голубевой. В августе Mondial Elite подписала протокол о создании совместного производства, а также об организации продаж продукции Mondial Elite в России. Во время делового визита итальянцы обсудили и проверили технико-экономические обоснования намеченного к реализации совместного проекта по выпуску промышленных холодильников и витрин.

Технический директор Марко Микелини, директор по производству Джанни Гонелла, а также коммерческий директор Иван Ферро выразили надежду, что новое совместное предприятие будет успешным и процветающим.

Итальянский концерн Mondial Elite образован в 1997г. Его производственные мощности состоят из 4 фабрик, общая площадь превышает 132 тыс. кв. м. Сейчас концерн входит в пятерку крупнейших итальянских производителей оборудования для охлаждения и заморозки пищевых продуктов. Помимо производства, в концерн входит 5 филиалов (Италия, Франция, Испания, Швейцария, Украина) и 15 представительств. Оборот компании растет в среднем на 16% ежегодно, что характеризует концерн как динамичное и быстроразвивающееся предприятие. ИА Regnum, 25.10.2004г.

— Merloni TermoSanitari (Италия) планирует открыть новое производство водонагревателей во Всеволожском районе Ленинградской обл. в марте-апр. 2005г. Мощность нового производства составит 500 тыс. водогреев в год с перспективой увеличения до 1 млн. Merloni TermoSanitari начала строительство производства 13 июня 2003г. Общий объем инвестиций, вложенных в проект, превышает 25 млн. евро. ИА Regnum, 21.10.2004г.

— ОАО «Нижегородский машиностроительный завод» (ОАО НМЗ) закупило у компании Galika (Швеция) партию оборудования для лазерной обработки металла производства компании Prima Industrie (Италия) стоимостью 1 млн. евро. В сент. 2004г. планируется смонтировать и запустить оборудование. Металлообрабатывающий комплекс с числовым программным управлением включает линию лазерной обработки металла, гибочную линию и гильотинные ножницы. Оборудование будет основным заготовляющим центром подготовительного производства для изготовления практически всей продукции предприятия, включая теплотехнику, оборудование для нефтяной и угледобывающей отрасли и спецпродукцию. Скорость реза лазерным лучом составляет 80 м. в мин., что в 5 раз превышает производительность оборудования предыдущего поколения. ИА Regnum, 13.9.2004г.

— Инвестиции Lorenzi Vasco (Lorenzi, Италия) в строительство завода по производству водонагревателей в г. Тосно (Ленинградская обл.) составят 50 млн. долл. Новое производство будет специализироваться на выпуске электроводонагревателей Thermex. Срок реализации первого этапа проекта — 2005г. Lorenzi Vasco — один из мировых лидеров по производству электрических водонагревателей. Продукция концерна продается в 164 странах. Производитель-

ность концерна — 1,5 млн. водонагревателей в год. ИА Regnum, 14.6.2004г.

— Деловые встречи с представителями Ассоциации производителей станков Usimu (Италия, Милан) состоятся 29-30 марта 2004г. в Петербурге. Организаторами данного мероприятия с российской стороны стала С.-Петербургская торгово-промышленная палата. Представители 10 итальянских компаний-производителей станков, частей и аксессуаров к ним заинтересованы во встречах с представителями российских предприятий следующих секторов: энергетического, оборонного, судостроительного, машиностроительного. ИА Regnum, 16.3.2004г.

### МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Объединенная компания «Русал» на один год с 1 марта 2009г. приостанавливает работу на предприятии Eurallumina, производящем глинозем в Италии, говорится в комментарии Русала.

«Eurallumina подаст заявку в государственные органы Италии на предоставление дотации для обеспечения сотрудников предприятия на период временной остановки производства», — отмечается в сообщении.

«Несмотря на меры, принятые руководством компании по оптимизации производства, после тщательного анализа деятельности предприятия в нынешних экономических условиях, компания пришла к выводу, что временная остановка производства является наиболее оптимальным решением с экономической точки зрения. Все действия компании предпринимаются в полном соответствии с соответствующими законодательными нормами и положениями», — поясняет Русал. Объем производства Eurallumina — 1,1 млн.т. глинозема в год.

Ранее во вторник компания сообщила о приостановке на год с 31 марта 2009г. работы предприятий Windalco, производящих глинозем на Ямайке. Речь идет о временной остановке производства на предприятиях Kirkvine и Ewarton.

ОК «Русал» — лидер мировой алюминиевой отрасли. Продукция экспортируется клиентам в 70 странах. На долю компании приходится 12% мирового рынка алюминия и 15% глинозема. Компания была создана в марте 2007г. в результате объединения Русала, Суала и глиноземных активов Glencore. РИА «Новости», 3.2.2009г.

— Во II кв. 2009г. металлургическая компания Marcegaglia (Италия) рассчитывает запустить новое трубное производство во Владимире. Завод будет расположен в районе Владимирской ТЭЦ. Сумма инвестиций в проект — 75 млн.долл. RosInvest.Com, 15.10.2008г.

— Итальянская компания «Марчегалья» (Marcegaglia) планирует запустить во II кв. будущего года трубопрокатную линию во Владимире, сообщает vladimir.gfn.ru. Работать на итальяно-российском заводе «Марчегалья Ру» будут 150 чел. По словам гендиректора компании Антонио Марчегалья, компания планирует инвестировать на «первом этапе» 75 млн.долл., «если условия будут благоприятными». Созданная в 1959г. семейная компания «Марчегалья» имеет представительства в США, Бразилии, Китае и Польше. В пред.г. оборот компании составил 6 млрд.долл. RosInvest.Com, 14.10.2008г.

— Цены на г/к рулонную сталь в Италии резко снизились. Об этом сообщает сегодня SBB. По информации источников издания, официальные базовые цены на г/к рулон составляют 700-730 евро за 1 т.

Считается, что сделки заключаются по цене 640-650 евро за 1 т. RosInvest.Com, 17.9.2008г.

— Компания Marcegaglia, крупный производитель нержавеющей труб в Италии, вводит в строй новый завод. Как сообщает Yieh, предприятие расположено в России, недалеко от Москвы. Оно станет специализироваться на производстве сварных нержавеющей труб. Целевая аудитория — Россия и соседние с ней страны, а также Ближний Восток. Производительность завода — 10000 т. труб в год. RosInvest.Com, 6.8.2008г.

— Бразильская группа компаний Industrias Romi завершила сделку по приобретению Sandretto (Колленьо, Collegno, Италия), производителя литейного оборудования. Сумма сделки составила 5,5 млн. евро. Руководство бразильской Romi намерено инвестировать в развитие Sandretto 13,5 млн. евро, из них — 8 млн. евро в течение 2 лет будет выделено на капитальные затраты согласно требованиям Управления по вопросам банкротства при правительстве Италии. По условиям сделки Romi обязуется выкупить сырьевые запасы и готовую продукцию Sandretto. RosInvest.Com, 5.8.2008г.

— Американская компания Nucor завершила приобретение 50% акций предприятия Duferdofin-Nucor, создаваемого совместно с швейцарской группой Dufenco. Стоимость проекта оценивается в 658 млн.долл. Duferdofin-Nucor базируется в г. Сан-Цено (Италия) и будет производителем стальные балки для поставок на территории Италии и в другие страны Южной Европы.

В янв. Nucor заявил о том, что сформирует совместное предприятие с Dufenco к середине нынешнего года. Хотя Nucor занимается производством стальной продукции главным образом в США и Канаде, в его планы входит создание предприятий и в странах Европы. RosInvest.Com, 9.7.2008г.

— Антимонопольное ведомство Германии одобрило ходатайство ОАО «Северсталь» на приобретение контрольного пакета акций итальянской компании Redaelli Tecna S.p.A. Об этом говорится в сообщении Bundeskartellamt. Предприятие Redaelli специализируется на выпуске стальных проволочных канатов, металокогда. Компании принадлежит три предприятия в Италии и Франции.

Как сообщалось ранее, Северсталь обратилась за разрешением на сделку к властям Германии 6 июня текущего года. Российская компания планирует купить 100% акций Redaelli Tecna у американской инвестиционной компании Kohlberg & Company LLC.

Северсталь-метиз является подразделением Северстали. Компания начала работать с 1 июля 2004г. Северсталь-метиз — группа предприятий по выпуску метизных изделий, с производственными площадками в России (в Череповце, Орле и Волгограде), Украине (Днепрометиз) и Великобритании (Carrington Wire). Северсталь-метиз занимает лидирующее положение в российской отрасли (26% рынка) и является крупнейшим экспортером металлоизделий из РФ в страны Европы и СНГ (40% от общего экспорта). В РФ под ее управлением находятся Череповецкий и Орловский сталепрокатные заводы и Волгометиз.

Консолидированная выручка Северсталь-метиза в 2007г. выросла на 20% до 1.012 млрд.долл. Показатель Ebitda вырос в 1.8 раза до 87.3 млн.долл. Чистая прибыль компании за 2007г. по РСБУ составила 1.422 млрд. руб., выручка — более 20 млрд. руб.

Предприятия группы «Северсталь-метиз» в 2007г. отгрузили клиентам более 1 млн.т. металлопродук-



ции. С российских заводов (включая ЮниФенс) потребителям отгружено около 800 тыс.т. металлоизделий. Выручка российских заводов группы в 2007г. составила 18.3 млрд. руб. (\$672.2 млн.). АК&М, 8.7.2008г.

— Компания «Северсталь» собирается приобрести производителя метизов Redaelli Тесна, владеющего тремя заводами в Италии и Франции. Продавцом выступает американская компания Kohlberg & Company LLC. Параметры сделки не называются, но сумма сделки не превысит 50 млн.долл. «Северсталь-групп» подала ходатайство в антимонопольное ведомство Германии на приобретение контрольного пакета акций Redaelli Тесна S.p.A. Как говорится в материалах ведомства, заявление «Северстали» находится на рассмотрении с 6 июня этого года.

Владельцем актива, на который претендует российская компания, сейчас является американская инвестиционная компания Kohlberg & Company LLC, специализирующаяся на вложениях в бизнес стоимостью от 100 млн.долл. до 500 млн.долл. Группа Redaelli Тесна — один из крупнейших производителей метизов в Италии. Предприятия группы специализируются на выпуске высокопрочных стальных проволочных канатов, стального корда. Производственные мощности, расположенные в Италии и Франции, позволяют производить 110 тыс.т. продукции в год.

Напомним, что это не первая покупка метизного бизнеса за рубежом. В 2006г. «Северсталь-метиз» стало владельцем крупнейшего британского производителя метизов — компании Carrington Wire Limited (CWL), купив ее за 30,5 млн.долл. Redaelli Тесна по масштабам бизнеса похожа на Carrington, доля которой на рынке метизов Великобритании составляет 30%. www.metalinfo.ru, 18.6.2008г.

— Компания Industrias Romi (Бразилия) намерена приобрести фирму Sandretto (Италия), занятую в производстве литейного оборудования. Стоимость активов компании Sandretto составит 5,5 млн. евро. Компания Romi также подписала инвестиционный договор, который предусматривает инвестирование 8 млн. евро в деятельность в деятельность компании Sandretto в течение следующих двух лет. Приобретение Sandretto должно быть одобрено акционерами компании Romi 4 июня, а процесс покупки будет завершен 12 июня. В данный момент ведутся переговоры относительно приобретения таких материальных активов итальянской компании как сырье и нереализованной готовая продукция.

У компании Sandretto есть заводы в Грульяско (Grugliasco) и Понт Канавезе (Pont Canavese), близ Турина. В прошлом году общий объем продаж компании составил 30 млн. евро. Компания была основана во II пол. 2006г. Предыдущим владельцем итальянской компании была американская фирма Taylors Industrial Services.

Компания Romi является крупным бразильским производителем литейных машин разнообразных моделей с силой сжатия пресс-формы от 40 до 4000 т. Компания также производит оборудование для выдувного формования, металлорежущие станки, сверлильное и литейное оборудование. RosInvest.Com, 27.5.2008г.

— Трубная металлургическая компания (ТМК) сообщает о подписании кредитного договора между Северским трубным заводом (СТЗ) и Societe Generale Group на 88,7 млн. евро для частичного финансирования установки комплекса непрерывного стана Fine Quality Mill (FQM) на СТЗ. Также был подписан

договор поручительства между ТМК и Societe Generale согласно решению, принятому на внеочередном собрании акционеров компании, которое состоялось 25 дек. 2007г. Кредитный договор заключен на срок 7 лет под 5,11% годовых и предусматривает страховое покрытие экспортного кредитного агентства SACE (Италия).

Расчеты по сделке будет осуществлять Екатеринбургский филиал Банка Сосьете Женераль Восток.

Ввод непрерывного стана мощностью 600 тыс.т. продукции в год позволит СТЗ производить горячекатаные бесшовные трубы диаметром 168-365 мм и толщиной стенки 6,28-37,3 мм. Поставщиком оборудования выступает один из лидеров мирового металлургического машиностроения итальянская компания Danieli. Запуск стана запланирован на II кв. 2010г. www.metalinfo.ru, 15.4.2008г.

— ОАО «Мечел» подписало соглашение с итальянской Danieli & C Officine Meccaniche S.p.A о деловом партнерстве по обеспечению реализации проектов реконструкции и развития металлургических предприятий российской компании.

«Компания Danieli, мировой лидер по разработке технологий и созданию оборудования для металлургического производства, и ОАО «Мечел» подписали соглашение о деловом партнерстве на ближайшие три года. По соглашению компания Danieli будет обеспечивать инжиниринговую и техническую поддержку ОАО «Мечел» в целях реализации планов развития компании и обеспечения ее конкурентных преимуществ», — говорится в сообщении «Мечела».

Соглашение станет основой для работы партнеров над проектами по модернизации и переоснащению предприятий «Мечела», в т.ч. «Челябинский металлургический комбинат» (Россия), «Мечел Тырговиште» (Румыния), и «Мечел «Кымпия Турзий» (Румыния).

Danieli была выбрана в качестве поставщика оборудования и технологий на конкурентной основе. В рамках соглашения партнеры предполагают проводить встречи высшего руководства компаний на регулярной основе для выявления точек сотрудничества, совместного рассмотрения планов развития, обсуждения дальнейших мероприятий на основе приоритетов «Мечела». Также предполагается регулярно осуществлять визиты специалистов обеих компаний для обсуждения технических аспектов развития проектов. Специалисты Danieli будут привлекаться для предварительной инжиниринговой проработки проектов реконструкции и развития с целью сокращения сроков подготовки, рассмотрения и принятия решения по этим проектам.

«Мы давно и плодотворно работаем с компанией Danieli и сейчас закрепили надежные партнерские отношения. На наших предприятиях уже успешно работает оборудование итальянской фирмы, в частности две машины непрерывного литья заготовок на Челябинском меткомбинате. Мы рады, что смогли выйти на новый высокий уровень сотрудничества с такими мировыми лидерами в области техники и технологии, как Danieli. Уверены, что дальнейшее взаимодействие между нашими компаниями поможет успешно выполнить стоящие перед нами задачи по сокращению издержек и повышению эффективности металлургического сегмента за счет внедрения современных технологий выплавки и разлива стали, а также модернизации прокатного производства», — заявил гендиректор ООО «УК Мечел» Владимир Полин.

«Мечел» является одной из ведущих российских компаний. Бизнес «Мечела» состоит из трех сегментов: горнодобывающего, металлургического и энергетического. Компания объединяет производителей угля, железорудного концентрата, никеля, стали, проката, продукции высоких переделов, тепловой и электрической энергии. Продукция «Мечела» реализуется на российском и на зарубежных рынках. Росбалт, 4.4.2008г.

— Бельгийская инжиниринговая фирма СМІ заключила соглашение с компанией Riva Acciao (входит в состав крупнейшего итальянского производителя стали Riva Group) на поставку линии цинкования для завода Novi Ligure (Италия). Финансовые условия сделки стороны предпочли не раскрывать. Мощность новой линии составляет 510 тыс.т. оцинкованного проката в год, который будет поставляться для нужд автомобильных предприятий Италии. www.metalinfo.ru, 25.3.2008г.

— Итальянская компания Marcegaglia планирует запустить в течение примерно года трубный завод в Китае, о чем сообщил глава компании Антонио Марчегалья. На прошлой неделе было подписано соответствующее соглашение, подразумевающее строительство в провинции Янчжоу мощностей в объеме 350 тыс.т. в год нержавеющей, высокоточных из углеродистой стали и холоднотянутых труб. Стоимость проекта, первого в Китае для итальянской компании, оценивается в ?150 млн.

«В Китае растет спрос на металлопродукцию высоких переделов, и мы намерены поставлять [трубы] для производство гидроцилиндров и других нужд автомобильной индустрии», — сказал А. Марчегалья, отметив, что решение о начале проекта в Поднебесной вынашивалось несколько месяцев. Теперь компания займется вопросами покупки земли и, в ближайшие 3—4 месяца, начала строительства. В качестве подката завод будет покупать горячекатаную полосу. «У нас налажены хорошие отношения с рядом китайских сталепроизводителей», — отметил глава Marcegaglia

В компании ожидают, что новый инвестиционный проект упрочит ее позиции на зарубежных рынках. Marcegaglia, помимо Италии, ведет бизнес в Бразилии, США, Великобритании и Польше.

Проблемы российского рынка труб строительного назначения, а также для машиностроения, ЖКХ, газификационных проектов и т.д. будут обсуждаться участниками Межотраслевой конференции «Трубы для стройиндустрии и общего назначения: производство, рынок и дистрибуция», которая пройдет уже на этой неделе, 20—21 марта, в Екатеринбурге. Прайм-ТАСС, 17.3.2008г.

— Согласно данным таможенной статистики, начиная с 2006г. нынешние январские объемы российского экспорта стального плоского и сортового проката в Италию стали рекордными — 188,3 тыс.т. Это на 40% выше уровня декабрьских поставок и на 50% выше янв. 2007г. 75% всего экспорта — плоский стальной прокат различного качества производства Новолипецкого МК и Магнитогорского МК. 8% — продукция (балка) Нижнетагильского МК.

С учетом полуфабрикатов и заготовки, экспорт черного металлопроката в эту страну в янв. составил 547,5 тыс.т., что выше дек.ского показателя на 29%, а янв. прошлого года — в 2,3 раза. И почти в два раза выше соответствующих янв.ких поставок в Иран. По итогам 2007г. Италия занимала третье место среди импортеров этой продукции после Ирана и Турции. MetalTorg.Ru, 22.2.2008г.

— Итальянские производители толстого листа подняли цены предложения до 700 евро за 1 т. с до-ставкой на фоне бума спроса и планируют довести цифру до 710 евро. Итальянские заводы вовсю используют «золотое время», поскольку конкуренты за пределами ЕС изо всех сил пытаются сбить цены внутренних производителей. В связи с праздниками в Китае, предложение импорта из Поднебесной прекращено, но предложение от индийской Sail находится на уровне 650-680 евро cfr. Правда, покупатели недовольны долгим выполнения заказа. Metallogrokat.ru. RosInvest.Com, 7.2.2008г.

— Италия — страна №1 по количеству производителей оборудования для обработки листового проката. Об этом ярко свидетельствуют данные 2006г.: Италия поставила оборудование только по обработки листового проката на 2,3 млрд. евро. Германия находится на втором месте — 2,2 млрд. евро. Китай поставил на 1,5 млрд. евро. Однако Китай в основном осуществляет поставки на внутренний рынок. На 4 месте — Япония с объемом продаж в 1,2 млрд. евро.

Как рассказал MC&C Оскар Ренато Белотти из группы компаний METALFORME, Италия занимает первое место в Европе по количеству компаний по выпуску оборудования для обработки листового проката — 420. В Германии насчитывается 320 компаний, в Испании — 117, во Франции 113, в Швейцарии — 92 компании, причем большая их часть — это итальянские компании, минимизирующие налоги. В Англии зарегистрированы 80 компаний, в Чехии — 67, в Австрии — 23, в Португалии — 18, в Финляндии — 9 компаний и в Дании — 6 компаний. АК&М, 10.12.2007г.

— Трубная металлургическая компания заключила контракт с итальянской Danieli на поставку стана непрерывной прокатки для Северского трубного завода (который входит в состав ТМК). Контракт подписал гендиректор ТМК Константин Семериков, со стороны Danieli — исполняющий директор Франко Альзетта.

Оборудование планируется ввести в эксплуатацию в I кв. 2010г. Сумма сделки не раскрывается, но К. Семериков отметил, что сделка будет финансироваться за счет 15% собственных средств компании и 85% заемных средств.

При этом он добавил, что организатором кредитной линии выступит банк Societe Generale. По словам К. Семерикова, все оформления по кредитной линии завершатся в I кв. 2008г.

Проектная мощность стана непрерывной прокатки составляет 635 тыс.т. труб, а на сегодня производственная мощность Северского трубного завода составляет 365 тыс.т. Говоря о сроке окупаемости оборудования, К. Семериков отметил, что этот срок составит не более 4 лет. АК&М, 9.11.2007г.

— Итальянские металлообработчики, объявившие во вторник восьмичасовую забастовку, проводят манифестации в разных городах страны, передают местные СМИ.

Как заявили лидеры профсоюзов металлообработчиков, рабочие металлообрабатывающей промышленности требуют продления трудовых соглашений и увеличения заработной платы на 117 евро. Сейчас их заработок на большинстве предприятий этого сектора не превышает 900 евро в месяц и считается одним из самых низких в Европе — хуже обстоит дело лишь в Португалии.

Ранее руководство конфедерации промышленников предложило повысить металлообработчикам зарплату на 30 евро, однако ни сами рабочие, ни лидеры

профсоюзов не согласились на это, посчитав подобное предложение оскорбительной подачкой.

«Этот социальный конфликт становится все более тяжелым, но мы не собираемся отступать от своих требований и будем продолжать борьбу», — заявили лидеры профсоюзов металлообрабатывающего сектора. РИА «Новости», 30.10.2007г.

— ArcelorMittal заявил о приобретении 70% пакета акций итальянского дистрибутора и СМЦ Carminati Distribuzione с базами в Брешии, Бергамо и Вероне на севере страны. Купленная компания специализируется на различных видах резки и другой предпродажной подготовки балок и уголков, а также на торговле листовым прокатом, толстым листом, прутками и трубами. В 2006г. Carminati Distribuzione продала свыше 75 тыс.т. продукции, а ее оборот в прошлом году составил 750 млн.

Согласно заявлению ArcelorMittal, который уже располагает двумя трейдинговыми компаниями в Удине и Болонье, Италия является вторым по величине европейским рынком с точки зрения металлопотребления и дистрибуции металлопродукции. «Занимая стратегическую позицию на севере Италии, ArcelorMittal демонстрирует решимость играть ведущую роль на рынке дистрибуции стали в этой стране», — говорится в заявлении.

Сделка будет завершена после того, как пройдет процедуру одобрения властей. АК&М, 30.10.2007г.

— Компания «Евраз Групп» сообщила о реализации опциона на покупку 25% минус одна акция Palini e Bertoli, итальянского производителя листового проката. Стоимость сделки составила 76 млн. евро. С учетом доли в 75% плюс одна акция, приобретенной в авг. 2005г., «Евраз» теперь владеет 100% акционерного капитала Palini e Bertoli.

«Евраз Групп» является одной из крупнейших вертикально-интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний. В 2006г. предприятия «Евраз Групп» произвели 16,1 млн.т. стали. Компания включает в себя три ведущих российских сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также компании Palini e Bertoli в Италии, «Евраз Витковице Стил» в Республике Чехия и «Евраз Орегон Стил Милз» со штаб-квартирой в США.

Также, «Евраз» включает горнорудные предприятия «Евразруда», Качканарский и Высокогорский горно-обогатительные комбинаты, компанию «Юж-кузбассуголь», а также инвестиции в угольную компанию «Распадская». «Евраз Групп» владеет и управляет Находкинским морским торговым портом на Дальнем Востоке России. Ванадиевый бизнес «Евраз» включает компании «Стратиджик Минералз Корпорейшн» (США) и «Хайвелд Стил энд Ванاديум Корпорейшн», ЮАР. www.metalinfo.ru, 23.10.2007г.

— Совместное предприятие ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) и турецкой Atakas — ММК Atakas Metalurji Sanayi — подписало контракт с Danieli (Италия) на поставку основного технологического оборудования. Об этом говорится в сообщении ММК.

Danieli осуществит поставку агрегатов для обеих производственных площадок металлургического предприятия в Искендеруне и Стамбуле, говорится в сообщении. В т.ч. будут поставлены дуговая сталеплавильная печь производительностью 2,4 млн.т. в год, двухпозиционный агрегат «печь-ковш», двухпозиционный камерный вакууматор, литейно-прокат-

ный модуль в составе двухручьевого тонкослябовой МНЛЗ и стана горячей прокатки, непрерывный травильный агрегат, двухклетевой реверсивный стан холодной прокатки, два агрегата по производству оцинкованного проката и два агрегата по производству окрашенного металла.

В июле текущего года ММК стал собственником 50,0000045% акций в совместном предприятии. Согласно отчету меткомбината, он внес в уставный капитал СП 102 млн.долл.

Магнитогорский металлургический комбинат совместно с Atakas Group планирует строительство в Турции металлургического комплекса производительностью 2,6 млн.т. товарной металлопродукции в год. Данный комплекс будет производить и перерабатывать горячекатаный и холоднокатаный листовой прокат, а также оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием.

Проект будет реализован в промышленных зонах Стамбула и Искендеруна. Ожидается, что срок реализации проекта составит более трех лет, его ориентировочная стоимость — 1,1 млрд.долл.

ММК — крупнейший металлургический комбинат с полным производственным циклом, начиная с подготовки железорудного сырья и заканчивая глубокой переработкой черных металлов. Выпуск металлопродукции в 2006г. увеличился на 11,2% до 11,3 млн.т., стали — на 9,4% до 12,455 млн.т., проката — на 9,4% до 12,06 млн.т.

Уставный капитал Магнитогорского меткомбината составляет 11.673 млрд. руб. Он разделен на 11672825023 обыкновенных акций номиналом 1 руб. 86% акций принадлежит В.Рашникову.

Чистая прибыль Магнитогорского меткомбината по РСБУ в 2006г. выросла на 24.5% до 37.1 млрд. руб. Выручка составила 161.43 млрд. руб., что на 9.6% больше показателя 2005г. — 147.33 млрд. руб. Чистая прибыль в 2006г. по US GAAP выросла на 50.6% до 1.426 млрд.долл., выручка — на 19.4% до 6.424 млрд.долл. Обыкновенные акции ММК котируются на фондовых биржах РТС и ММВБ.

ММК занимает восемнадцатое место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2005г., представленном рейтинговым агентством АК&М в сент. 2006г.

Atakas Group занимается импортируемым углем. Компании принадлежат предприятия по грохочению и упаковке угля мощностью 2 млн.т. в год. Ей также принадлежат 2 фабрики по производству прессованного угля, годовая производительность заводов составляет 500 тыс.т. В 2007г. компания начала строительство порта в округе Дортйол провинции Хатай. АК&М, 16.10.2007г.

— Итальянский производитель металлургического оборудования Danieli приобрел немецкую компанию W + K Industrie Technik GmbH за 75 млн. (6,9 млн.долл.), которая выпускает оборудование для производства труб. Расположенная в Дортмунде, W + K специализируется на проектировании и производстве трубопрокатного оборудования, предназначенного для выпуска сварных профильных труб больших и средних размеров, спиральношовных труб, труб с покрытием. Также завод выпускает станы для производства сэндвич-панелей.

Данное приобретение позволит Danieli расширить номенклатуру производимого оборудования и практически «закрыть» линию оборудования по выпуску сварных и бесшовных труб.

Оборот компании W + K составляет 25 млн. евро в год. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 28.9.2007г.

— Черная металлургия Италии имеет неплохие перспективы для роста в ближайшие годы, о чем свидетельствует анализ тенденций ее развития. За последнее время производство «сырой» стали не опустилось ниже 25 млн.т. Аналогично складывается положение дел и с ферросплавами: их выпуск находится в пределах 135-140 тыс.т.

Более того, некоторые итальянские предприятия стали объектом пристального интереса металлургических холдингов из России. Недаром Северсталь приобрела контроль над «гордостью» итальянской металлургии компанией Lucchini, а Евраз Груп купила прокатный завод Palini e Bertoli.

Еще одной сильной стороной черной металлургии Италии является широкое развитие мини-заводов и сервисных металлоцентров, в чем могут убедиться участники делового семинара «Мини-заводы и СМЦ для сортового проката. Опыт Италии», организуемого при содействии Российского союза поставщиков металлопродукции. В программе семинара предусмотрено посещение итальянских мини-заводов по производству сортового проката, а также предприятий, специализирующихся на выпуске холодно-деформированной арматуры и сварной сетки, металлоконструкций и сварных балок. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 3.9.2007г.

— Индустриальный союз Донбасса (Украина) подписал контракт с компанией Danieli (Италия) на поставку сортопрокатного оборудования для строительства нового завода в г. Армавир (Краснодарский край, РФ). Контракт, стоимостью \$360-370 млн., предусматривает поставку на Армавирский МЗ двух сортопрокатных станов мощностью 1,2 млн.т. в год каждый. Один из станов будет специализироваться на производстве фасонного проката — балки №№8-40, швеллера 10-40 и уголков с полкой 80-200 мм. Основной объем производства на стане будет занимать балка — до 1 млн.т. в год.

Вторая сортопрокатная линия будет представлена станом по производству арматуры диаметром 10-40 мм, кругов и катанки диаметром от 5,5 до 60 мм (в т.ч. мощность стана по выпуску катанки оценивается в 500 тыс.т. в год). Обеспечение производства квадратной заготовкой будет осуществляться за счет поставки полуфабрикатов из Украины. Сроки окончания строительства пока не уточняются (ориентировочно, все работы будут завершены к 2009-10гг.).

Подготовка площадки по строительству нового завода в Армавири началась еще в I кв. текущего года. Фактически запуск АМЗ будет означать, помимо прочего, появление в России второго производителя среднесортной балки (в сегменте двутавров №№18-40 на рынке присутствует лишь прокат производства Нижнетагильского МК и импортный — производства комбината «Азовсталь»).

По оценкам агентства «Металл-Курьер», видимое потребление двутавровой балки на рынке РФ в янв.-июле текущего года в целом достигло 614 тыс.т., что на 55% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 29.8.2007г.

— Базирующаяся преимущественно в Италии группа выразила интерес к покупке итальянской государственной авиакомпании Alitalia, сообщил адвокат группы Антонио Балдассаре. Группа пока не сделала предложение, сказал адвокат, добавив, что она намерена сохранить текущее количество рабочих мест, оставить итальянский менеджмент и расширить маршрутную сеть.

«О заинтересованности было сообщено министерству финансов, которое направило нас в Alitalia. Но мы пока еще не встречались с новым председателем (Alitalia) Маурицио Прато», — сказал Балдассаре. Итальянское правительство пытается найти покупателя для убыточного авиаперевозчика, однако продолжавшийся семь месяцев аукцион провалился в июле в связи с отказом всех претендентов, включая российский Аэрофлот, от покупки. Reuters, 10.8.2007г.

— Marcegaglia SpA, один из мировых лидеров в области обработки стали, ведет переговоры о строительстве в Башкортостане предприятия по выпуску электросварных газопроводных труб, сообщают башкирские издания. Компания намерена создать на территории республики производство «под ключ» и принять участие в финансировании проекта. Первую продукцию Marcegaglia планирует произвести в 2009-10гг.

Marcegaglia SpA — крупная промышленная корпорация Италии, в ее состав входят 48 заводов, 49 представительств и 150 агентских офисов по всему миру. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 17.7.2007г.

— Мечел посетила с визитом делегация специалистов Danieli во главе с председателем и гендиректором Джанпьетро Бенедетти. В ходе визита состоялось подписание контрактов на техническое перевооружение электросталеплавильного цеха №6 Челябинского металлургического комбината. Контракт предусматривает модернизацию слябовой машины непрерывного литья заготовки с повышением ее производительности в 3,5-4 раза до 1,2 млн.т. слябов в год и сооружение комплекса внепечной обработки стали в составе «печь-ковш» и вакууматора.

Реализация этого проекта, как отмечается в пресс-релизе «Мечела», позволит компании увеличить производство металлопродукции в т.ч. из нержавеющей и конструкционных марок стали с улучшением ее качества и снижением производственных расходов.

Наиболее крупные проекты, выполненные Danieli на металлургическом производстве «Мечела» — введение в эксплуатацию в течение последних трех лет двух МНЛЗ производительностью 1 млн.т. каждая. Запуск этих агрегатов осуществлен в рамках решения стратегической задачи перевода сталеплавильного производства на технологию непрерывного литья. [www.metalinfo.ru](http://www.metalinfo.ru), 8.6.2007г.

— Одна из крупнейших в России сталелитейных компаний Северсталь довела свою долю в итальянской Lucchini Group до 79,82%, купив еще 9% за 85,2 млн. евро (115 млн.долл.). Сделка была проведена от имени стопроцентной «дочки» Северстали Urcroft, говорится в сообщении компании. «Увеличение нашей доли в компании Lucchini позитивно скажется на развитии нашей компании. Это хороший бизнес, который в 2006г. принес Северстали 3,3 млрд.долл. доходов», — цитирует пресс-релиз слова гендиректора Северстали Алексея Мордашова. Вместе с акциями Северсталь получит пропорциональное количество warrants, конвертируемых в акции Lucchini Spa.

Lucchini Group производит сталь и длинный прокат в Италии и Франции для автомобильной и железнодорожной промышленности и имеет европейскую дистрибутивную сеть. «Мы планируем продолжить инвестирование существующего бизнеса с целью повышения его эффективности», — сообщила Северсталь. В 2005г. Северсталь купила 62% акций Lucchini

за 775 млн.долл. К октябрю 2006г. Северсталь через ряд сделок консолидировала 70,8% Lucchini. Reuters, 24.5.2007г.

– Принадлежащий одному из крупнейших в России производителей стали, Северстали, итальянский сталелитейный комбинат Lucchini SpA продал компании Sinpar 100% собственной «дочки», Lucchini Sidermeccanica за 215 млн. евро (286 млн.долл.), сообщила Северсталь в понедельник. Северсталь контролирует 70% Lucchini SpA. Остальные 30% под контролем у итальянской семьи Луччини, которая одновременно является владельцем Sinpar. Цена предприятия основана на общей стоимости его активов, подтвержденных «одним из уважаемых итальянских банков», говорится в сообщении.

Представитель Северстали сообщила, что Lucchini Sidermeccanica специализируется на производстве колесных пар для железнодорожных вагонов. «Для Lucchini SpA производство Lucchini Sidermeccanica не является основным видом бизнеса», — сказала она, объяснив продажу актива благоприятной ценовой конъюнктурой на рынке. «Вырученные от продажи средства пойдут на поддержание основных и развитие новых видов бизнеса Lucchini SpA». Lucchini специализируется на производстве сортового проката и специальных изделий из углеродистых сталей. Reuters, 24.2007г.

– Крупнейший в мире производитель стальных труб компания Tenaris и итальянская Socotherm, специализирующаяся на нанесении покрытий на трубы, подписали договор о совместном участии в прокладке подводного участка 24-км трубопровода под Магеллановым проливом. Контракт стоимостью 5 млн.долл. подразумевает демонтаж имеющегося участка трубопровода и прокладку нового, по которому будет транспортироваться смесь в виде газа, нефти и воды. www.metalinfo.ru, 27.2.2007г.

– Крупнейший российский производитель алюминия «Русал» завершил покупку 56,159% акций итальянского глиноземного завода EurAllumina, принадлежавших компании Rio Tinto Aluminium, сообщил «Русал». Вторым акционером EurAllumina, владеющим 43,8% акций, является швейцарская Glencore. Она внесет свою долю в объединенную компанию, создаваемую на базе «Русала», «Суала» и глиноземных активов Glencore. «Это приобретение позволяет нам консолидировать акции EurAllumina в рамках сделки по объединению и обеспечивает дополнительно 600 тыс.т. глинозема в год», — сказал гендиректор «Русала» Александр Булыгин. Reuters, 3.11.2006г.

– Компания РусАл завершила сделку по приобретению 56,159% акций глиноземного завода EurAllumina (Италия), принадлежавших компании Rio Tinto Aluminium, сообщила в пятницу пресс-служба российской компании.

Вторым акционером EurAllumina, владеющим 43,8% акций, является компания Glencore, которая вносит свою долю в этом активе в объединенную компанию в рамках подписанного 9 окт. тек.г. соглашения о слиянии РусАла, СУАЛа и глиноземных активов Glencore. «Это приобретение позволяет нам консолидировать акции EurAllumina в рамках сделки по объединению РусАла, СУАЛа и глиноземных активов Glencore и обеспечивает дополнительно 600 тыс.т. глинозема в год», — прокомментировал подписание соглашения гендиректор РусАла Александр Булыгин.

РусАл входит в тройку мировых лидеров по производству алюминия и сплавов. На долю РусАла приходится 75% российского алюминия и 10% мирового.

Компания была создана в марте 2000г. в результате слияния ряда крупнейших алюминиевых и глиноземных заводов СНГ.

Глиноземный завод EurAllumina расположен в г.Портоскузо на юго-западном берегу Сардинии в Италии. Завод производит глинозем и гидрат с 1973г. Предприятие перерабатывает более 2 млн.т. бокситов в год. Мощность завода составляет немногим более 1 млн.т. глинозема в год.

Объединение РусАла, группы СУАЛ и глиноземных активов швейцарской компании Glencore International AG создает крупнейшего в мире производителя алюминия и глинозема. Ежегодный объем производства составит 4 млн.т. алюминия и 11 млн.т. глинозема, ежегодный оборот превысит 12,2 млрд.долл. Планируется, что сделка будет завершена в апр. 2007г. РИА «Новости», 3.11.2006г.

– Опровергнув мнение одного из своих собственных генеральных адвокатов, Европейский суд сообществ во вторник постановил, что региональный налог на эксплуатацию недр итальянского правительства, известный как IRAP не противоречит европейским законам.

Banca Popolare di Cremona возбудила дело в Commissione tributaria provinciale di Cremona по решению Agenzia Entrate Ufficio Cremona об отмене возмещения IRAP за 1998г. и 1999г.

Commissione tributaria затем обратилась в Европейский суд по поводу постановления о соответствии налога IRAP Шестой директиве об НДС, а в частности запрету введения или поддержания странами-участницами налогов, которые по существу являются налогами с оборота.

Вынося решение, Европейский суд заметил: «IRAP отличается от НДС тем, что не является пропорциональным по отношению к цене товаров и услуг и к конечному потребителю приходит не в качестве разновидности НДС».

IRAP отличается от НДС тем, что его нельзя охарактеризовать как налог с оборота исходя из Шестой директивы. Таким образом, налог, имеющий характеристики IRAP не противоречит Шестой директиве».

Решение Европейского суда было одобрено итальянским правительством, которое и так страдает от Пакта о стабильности и росте, действие которого привело к дефициту бюджета в 4,8% от ВВП в этом году. Offshore.SU, 4.10.2006г.

– ЗАО «Объединенная металлургическая компания» (ОМК) начала поставки производственного оборудования на строительство литейно-прокатного комплекса (ЛПК), которое ведется в Выксунском районе Нижегородской обл., сообщили в пресс-службе ОКМ. В первой партии оборудования - котельные агрегаты, а также краны для прокатного цеха и отделения подготовки лома.

На строительной площадке пущены в эксплуатацию железнодорожные пути. Заканчивается строительство отделения подготовки лома, монтаж вспомогательных складов (для ферросплавов, известняка, огнеупоров, ГСМ) и участка брикетирования отходов прокатного и литейного производств. Продолжается монтаж металлоконструкций прокатного и сталелитейного цехов. Начато сооружение зданий ЛПК.

Строительство ЛПК началось в июне 2005г. Запуск производства намечен на 2009г. Предприятие рассчитывает получить после запуска ЛПК в год 5,9 млрд.руб. выручки от реализации продукции.

На ЛПК также предусмотрена возможность освоения выпуска высококачественного проката для нужд

автопрома, судостроения, железнодорожных вагонов, цистерн и другого подвижного состава, используемого ОАО «Российские железные дороги».

Для реализации проекта ОМК привлечет средства Сбербанка России в 545 млн.долл. на 10 лет и синдицированный кредит иностранных банков, организованный банком МСС (Capitalia Gruppo Bancario, Италия), со страховкой итальянского экспортно-кредитного агентства Sace объемом 200 млн. евро. на 13 лет с фиксированной процентной ставкой в 4,23% годовых. Оборудование будет поставлено итальянской компанией Danieli & C. Officine Meccaniche.

Планируется, что ЛПК будет выпускать высококачественный горячекатаный рулонный прокат (толщиной 1-12,7 мм) для производства труб малого и среднего диаметра (21-530 мм) с высокими потребительскими свойствами.

Первая очередь ЛПК мощностью 1,2 млн.т. будет введена в эксплуатацию в конце 2007г., что позволит ОМК перевести производство труб малого и среднего диаметра на Выксунском металлургическом и Альметьевском трубном заводах на лист собственного производства. Общий объем инвестиций, в первую очередь литейно-прокатного комплекса, составит свыше 600 млн.долл.

Генеральным подрядчиком строительства является турецкая фирма «Гама Эндюстри». Стоимость поставляемого Danieli&C оборудования составит более 250 млн.долл.

В состав оборудования для ЛПК войдут дуговая сталеплавильная печь, печь-ковш и вакууматор, тонкослябовая машина непрерывного литья заготовок, туннельная печь и широкополосный стан непрерывной горячей прокатки. В проекте ЛПК предусмотрены в т.ч. специальные технологические решения, которые обеспечат производство проката из марок сталей класса X65, X70 API 5L для выпуска труб, используемых при температурах до 60 градусов и в агрессивных средах. ИА Regnum, 31.7.2006г.

— Российская металлургическая компания «ЕвразХолдинг» приобрела 75% плюс одну акцию известной итальянской сталелитейной группы Palini e Bertoli. Меморандум о приобретении вышеуказанной доли акций Palini e Bertoli «Евразхолдингом» был подписан руководителями обеих компаний еще 11 мая этого года. Этот документ предоставил «Евразхолдингу» право эксклюзивных переговоров с акционерами Palini e Bertoli. 49% акций были проданы российской группе финансовым фондом MPS Venture, а еще 26% плюс одна акция - топ-менеджерами Palini e Bertoli, которые до сих пор держали 51% акций. Подписанный договор предусматривает приложение lock-up в пользу «Евразхолдинга», согласно которому нынешнему топ-менеджменту Palini e Bertoli запрещается в течение определенного срока продавать оставшиеся в его распоряжении акции.

Образованная в 1963г. группа Palini e Bertoli, предприятия которой находятся в североитальянском г.Сан-Джорджо-ди-Ногаро под Удиной, является одним из крупнейших производителей стального проката на Апеннингах. Компания занимает хорошие позиции на рынках Европы, Средиземноморья и Северной Америки. В 2004г. группа произвела 356 тыс.т. проката, ее консолидированная выручка составила 183 млн. евро.

«Соле-24 оре» отметила в связи с этой сделкой, что «Евразхолдинг» является сейчас лидером сталелитейной отрасли российской экономики и активно приобретает предприятия в странах бывшего СССР и

Европы. В июле российская компания приобрела за 286 млн. евро группу Vitkovice Steel в Чехии. Газета указала, что «крупные российские сталелитейные группы имеют цель экспансии в Европейском Союзе». «Соле-24 оре» напомнила, что в феврале этого года один из главных конкурентов «Евразхолдинга» - «Северсталь» приобрел за 550 млн. евро 62% крупной итальянской металлургической компании Lucchini. РИА «Новости», 13.9.2005г.

— Группа «Евразхолдинг» объявила о завершении сделки по приобретению 75% акций итальянского меткомбината Palini e Bertoli. Сумма сделки составила 72 млн. евро, вместе с заводом компании достались долги прежних владельцев на 20 млн. евро. Приобретение Palini позволит «Евразхолдингу» диверсифицировать сталелитейный бизнес, получив производство листового проката, и выйти из-под ограничений на поставки российской стали в Европу. Palini e Bertoli специализируется на производстве толстого листа для строительной, судостроительной и автомобильной отраслей. До августа 49% акций Palini принадлежало компании MPS Venture SGR (подразделение итальянской банковской группы Monte dei Paschi di Siena), 51% — Annia. Последняя представляет интересы менеджмента комбината во главе с президентом Джампьеро Гори.

11 мая руководство Evraz Group (на ее балансе находятся активы «Евразхолдинга») подписало с акционерами Palini e Bertoli необязывающий меморандум о приобретении 75% плюс одной акции итальянского меткомбината. 21 июня президент Evraz Group Александр Абрамов пообещал, что «сделку закроют до конца месяца», т.е. до 30 июня. Однако ему не удалось вовремя завершить переговоры с итальянскими партнерами. В последние годы акционеры Palini брали кредиты на модернизацию производства, и «Евразхолдингу» пришлось проводить консультации с кредиторами по вопросам реструктуризации финансовых обязательств после смены собственников. На прошлой неделе финансовые вопросы были наконец урегулированы. В пятницу группа объявила, что сделка по приобретению Palini завершена. Финансирование сделки проходило отчасти из собственных средств «Евразхолдинга», отчасти за счет займа, предоставленного банком ABN Amro N.V.

«Евразхолдингу» достался завод с современным оборудованием, и теперь ей не придется инвестировать в программу модернизации. Приобретение комбината позволит «Евразхолдингу» обеспечить себе гарантированный сбыт слябов на итальянский комбинат. Кроме того, среди его предприятий появился производитель листового проката (до сих пор «Евразхолдинг» выпускал лишь сортовой прокат). Наконец, купив Palini, группа обеспечила себе выход на итальянский рынок листовой стали. Сейчас поставки стали и проката ограничиваются квотой в 2 млн.т. в год, установленной российско-европейским соглашением по стали. «Приобретение Palini e Bertoli соответствует нашей стратегии увеличения прибыльности бизнеса путем приобретения высококлассных прокатных мощностей за рубежом», — прокомментировал сделку господин Абрамов.

Palini — не первое приобретение «Евразхолдинга» в Европе. На прошлой неделе группа завершила сделку с правительством Чехии по приобретению меткомбината Vitkovice Steel (отметим, что реализация сделки заблокирована иском компании MT Consult, трейдера комбината, к приватизационным структурам Чехии). Господин Абрамов считает, что эта сделка

ка вместе с итальянской даст холдингу «возможность стать участником высокодоходного европейского рынка листового металла». Прайм-ТАСС, 15.8.2005г.

— «Евраз Груп», одна из ведущих вертикально интегрированных горно-металлургических компаний, предприятия которой осуществляют деятельность преимущественно в России, купила 75% плюс 1 акции компании «Палини и Бертоли» (Palini e Bertoli). Оставшийся пакет акций 25% минус 1 акция будут принадлежать прежним владельцам компании «Палини», включая членов высшего руководства, в отношении которого будут действовать в пользу «Евраз Груп» опцион на покупку, право преимущественной покупки и запрет на продажу акций, а также опцион на продажу в пользу существующих акционеров.

Приобретение профинансировано за счет заемных и собственных средств «Евраз Груп». «МПС Венчур СГР», подразделение прямых инвестиций «Монте Дей Паски Груп», выступило в качестве одной из продающих сторон в сделке. В качестве финансового консультанта «Евраз Груп» по сделке выступил банк «Морган Стэнли», юридическое сопровождение обеспечила компания «Павиа и Ансальдо Студио Легале». Заемное финансирование обеспечил банк «АБН Амро». Консультантом «Анниа» выступила компания «Студио Легале Монтанари и Ассоциати». Мы рады тому, что управленческая команда «Палини», возглавляемая президентом Джампьеро Гори, присоединится к «Евраз Груп», и уверены, что она станет неотъемлемой частью нашей команды, вместе работающей на повышение стоимости компании в пользу ее акционеров, заявил президент «Евраз Груп» Александр Абрамов.

«Евразхолдинг» основан в 1992г. группой специалистов, возглавляемой Александром Абрамовым, как металлоторговая компания, трансформировавшаяся в интегрированную горно-металлургическую группу. Она занимает 12 место в мире по объемам производства стали. В 2004г. общий объем выплавки стали предприятиями группы составил 13,7 млн.т. В группу входят три крупнейших сталелитейных предприятия России: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты. В группу также входит Находкинский морской торговый порт, который предоставляет дополнительное конкурентное преимущество для экспорта продукции на растущий рынок Азии. Горно-рудный бизнес группы включает угольную шахту «Распадская», «Южжубассуголь», «Нерюнгриуголь», Качканарский горно-обогадительный комбинат, «Евразруда» и Высокогорский горно-обогадительный комбинат.

Группа обеспечивает 70% собственных потребностей в железной руде и полностью обеспечивает потребности в угле. Обладая полномочиями единоличного исполнительного органа, управляющая компания ООО «Евразхолдинг» определяет стратегию развития и осуществляет оперативное руководство ключевыми активами группы.

«Палини и Бертоли» — прокатный завод на севере Италии, производящий металлический лист для строительной, кораблестроительной и автомобильной отраслей. В 2004г. «Палини» произвела 356 тыс.т. прокатной продукции; за этот же год выручка составила 183 млн. евро, прибыль до вычета процентов, амортизации и налогов — 31 млн. евро. Росбалт, 12.8.2005г.

— Опубликовано сообщение о приобретении российской компанией «Северсталь» контрольного пакета акций одного из крупнейших сталеплавильных

предприятий Италии «Луккини». Капитал итальянского предприятия увеличивается на 450 млн. евро, а «Северсталь», таким образом, приобретает 60% акций «Луккини» с перспективой увеличить свой пакет до 70%. У семьи Луккини остается 30% акций предприятия. Отмечается, что сделка уже получила одобрение итальянского антимонопольного комитета. В газете высказывается предположение, что в связи с приобретением предприятий «Луккини» компания «Северсталь» может частично переориентировать направление своих морских перевозок из Роттердама в Ливорно и Пьомбино, где находятся сталеплавильные заводы «Луккини». www.economy.gov.ru, 21.4.2005г.

— Еврокомиссия дала разрешение российской металлургической компании «Северсталь» приобрести итальянскую сталелитейную компанию Lucchini. Об этом сообщили в пресс-службе Еврокомиссии. По мнению высшего органа исполнительной власти Евросоюза, сделка не противоречит действующему в ЕС законодательству в области конкуренции. РИА «Новости», 12.4.2005г.

— Объединенная металлургическая компания (ОМК) и итальянская фирма Danieli & C. Officine Meccaniche (Danieli&C) подписали контракт на поставку оборудования для строительства в Нижегородской обл. литейно-прокатного комплекса, который будет обеспечивать прокатом трубное производство Выксунского металлургического (ВМЗ) и Альметьевского трубного заводов (АТЗ), входящих в ОМК. Как сообщили в пресс-центре ОМК, подписание контракта состоялось в посольстве Италии в Москве. В церемонии приняли участие полномочный представитель президента РФ в Приволжском федеральном округе Сергей Кириенко, губернатор Нижегородской обл. Геннадий Ходырев, президент ОМК Анатолий Седых, президент Danieli&C Джанпьеро Бенедетти, замминистра промышленного развития Италии Адольфо Урсо, посол Италии в России Джанфранко Факко Бонетти. В соответствии с контрактом, Danieli&C поставит технологическое оборудование и документацию, обеспечит шеф-надзор за монтажом и пуско-наладочными работами и проведет обучение персонала литейно-прокатного комплекса (ЛПК).

Комплекс будет создан в Выксунском районе Нижегородской обл. Продукция ЛПК — горячекатаный стальной плоский прокат в рулонах — будет использоваться для выпуска труб диаметром от 21 до 530 мм. Мощность ЛПК составит 1,2 млн.т. рулонов в год. Проект будет реализован в 30 месяцев. Стоимость поставляемого Danieli&C оборудования составит 250 млн.долл., общий объем инвестиций в проект — 500 млн.долл. «Мы создаем в Нижегородской обл. один из современных в мире металлургических комплексов с полным производственным циклом. Строительство ЛПК рядом с самым крупным в России трубным заводом позволит нам решить две принципиально важных задачи: выпускать уникальную по своим качественным характеристикам продукцию и максимально контролировать издержки производства, — заявил президент ОМК Анатолий Седых. — Это будет высокоэффективное и высокотехнологичное металлургическое производство, не имеющее аналогов в России. Металл высокого качества при низкой себестоимости производства позволит нам добиться существенного повышения конкурентоспособности трубной продукции с маркой ОМК на российском и мировом рынках».

В тендере на поставку оборудования для ЛПК принимали участие компании Danieli&C (Италия),

SMS Demag (Германия), Voest Alpine (Австрия), Sumitomo (Япония) и Новокраматорский машиностроительный завод (Украина). Выбор ОМК в пользу итальянской компании обусловлен предложенным ей оптимальным сочетанием компоновки оборудования и технологии производства, соответствующих всем требованиям заказчика и гарантирующих выпуск продукции заданного качества.

Объединенная металлургическая компания (ОМК) — один из крупнейших отечественных производителей продукции для энергетических, транспортных и промышленных компаний. В составе ОМК — 5 крупных предприятий металлургической отрасли. Трубный комплекс ОМК включает в себя Выксунский металлургический завод (Нижегородская обл.) и Альметьевский трубный завод (Республика Татарстан). Металлургический комплекс ОМК включает в себя Чусовской металлургический завод и «Губахинский кокс» (Пермская обл.), а также Щелковский металлургический завод (Московская обл.). ОМК обеспечивает 20% всех внутрироссийских поставок трубной продукции, в т.ч. 30% — в сегменте труб большого диаметра, занимает 60% рынка железнодорожных колес и автомобильных рессор.

В 2004г. предприятия ОМК произвели 1 млн.т. трубной продукции различного сортамента, а также свыше 430 тыс.т. металлопроката и 750 тыс. железнодорожных колес. Среди основных потребителей трубной продукции ОМК — ведущие российские и зарубежные компании: «Газпром», «Лукойл», «Транснефть», «Сургутнефтегаз», «Роснефть», ExxonMobil, Royal Dutch/Shell.

Компания Danieli & C. Officine Meccaniche является одним из ведущих мировых производителей оборудования и разработчиков технологий для металлургической промышленности. Производственные мощности компании расположены в Италии, Германии, Швеции, Франции. Росбалт, 9.3.2005г.

— ЗАО «Объединенная металлургическая компания» (ОМК) выбрало итальянскую Danieli&C поставщиком оборудования для литейно-прокатного комплекса около села Мотмос (Выксунский район Нижегородской обл.) для обеспечения трубосварочного производства ОАО «Выксунский металлургический завод» (ВМЗ, входит в ОМК). Гендиректор ВМЗ Валерий Анисимов выразил надежду, что договор будет подписан в ближайшие 2 мес. Он напомнил, что объем инвестиций в проект составит 400 млн.долл. Высокое качество трубной стали позволит использовать произведенные трубы на Сахалине и Ямале. На предприятии уверены, что продукция будет пользоваться спросом на зарубежном рынке. Также уточняются сроки реализации проекта.

Под строительство комплекса ОМК предоставлен земельный участок площадью 150 га. Комплекс будет осуществлять подготовку металлолома, выплавку стали в электропечи, внепечную обработку и вакуумирование стали, непрерывное литье прокатной заготовки, производство рулонного проката. Планируемый объем производства по горячему прокату составит 1,2 млн.т./год. Срок освоения инвестиций — 3г. ВМЗ является одним из крупнейших в РФ производителей труб и ж/д колес. Объем реализации труб в 2004г. увеличился на 0,5% к 2003г. и составил 876,3 тыс.т. труб различного сортамента. ИА Regnum, 24.2.2005г.

— Компания «Северсталь-групп» (Череповец, Вологодская обл.) и итальянская компания Lucchini подписали накануне соглашение, согласно которому

российский металлургический холдинг приобретает 62% акций итальянской компании. В случае одобрения антимонопольными органами ЕС сделка должна быть завершена в течение 60 дней. По словам экспертов, покупка Lucchini является крупнейшей сделкой, когда-либо осуществлявшейся российской компанией в странах ЕС. Она позволит «Северстали» получить более широкий доступ на европейский и американский рынки, воспользоваться налаженными клиентскими связями компаний в Италии.

Основанная после Второй мировой войны, группа Lucchini объединяет 20 предприятий, расположенных в Италии, Франции, Польше, Великобритании и Швеции. Компания Lucchini производит в год около 4 млн.т. стали. По предварительным данным, в 2004г. выручка компании составит более 2 млрд. евро. ИА Regnum, 10.2.2005г.

— Согласно контракту, подписанному с фирмой Danieli (Италия), в 2005г. в сортовом цехе ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ОАО «ММК») будут пущены в работу три новых сортопрокатных стана. Здесь впервые произойдет кардинальная замена оборудования, работающего еще с 30г., появится возможность увеличить объемы производства и «марочник» готовой продукции, расширить рынки сбыта. Об этом сообщает ИА «Уральский рынок металлов». ИА Regnum, 6.12.2004г.

— 11 нояб. 2004г. ОАО «Первоуральский новотрубный завод» ввел в эксплуатацию новую линию по выпуску труб для холодильников, оборудование для которой поставила компания Marcegaglia (Италия). Об этом сообщает MetalTorg.ru. Новый стан по выпуску труб для холодильников стоимостью более 6 млн.долл. был поставлен на предприятие в конце июня 2004г. Монтаж оборудования при непосредственном участии итальянской стороны был начат в середине июля 2004г. С начала сент. 2004г. специалистами завода и компании Marcegaglia проводились пусконаладочные работы и опытно-промышленная эксплуатация. Общий объем инвестиций ОАО «ПНТЗ» в строительство новой линии по выпуску труб для холодильников, в т.ч. в подготовку производственной площадки, составил 8 млн.долл. ИА Regnum, 24.11.2004г.

— Псковская обл. «МЕП-Луки» будет производить торговые металлические стеллажи без привлечения итальянских комплектующих. Специалисты ООО «МЕП-Луки» сделали серьезный производственный шаг, полностью освоив выпуск торговых металлических стеллажей «Супер-Сервис» под торговой маркой МЕР spa (Италия) без привлечения комплектующих итальянского производства. Как сообщили в пресс-службе Международной ассоциации экономических партнеров (МАЭП), еще на технологической выставке «Продэкспо-2004» в Москве предприятие продемонстрировало металлический стеллаж, при сборке которого использовались комплектующие итальянского производства. На следующей выставке «Продэкспо-2005» великолукские производители представят стеллаж «Супер-Сервис» полностью великолукского производства. В ближайшее планы ООО «МЕП-Луки» входит аналогичная работа над стеллажом «Элит», что позволит существенно снизить цену на продукцию. ООО «МЕП-Луки» организовано в апр. 2001г. как официальный поставщик и производитель элитной мебели для торговли МЕР spa (Италия). ИА Regnum, 4.11.2004г.

— Компания STB (Италия) стала победителем тендера на поставку ОАО «Ашинский металлургический



завод» (Челябинская обл.) машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), сообщил пресс-секретарь АМЗ Лев Селезнев. По его словам, поставку оборудования планируется завершить летом 2007г. Производительность МНЛЗ составит 800 тыс.т. заготовки в год с возможностью модернизации мощностей до 1 млн.т. Всего в тендере участвовало 6 российских и зарубежных машиностроительных компаний. Л.Селезнев отметил, что с СТВ подписано соглашение по инжинирингу, определены сроки и сделана первая оплата по контракту. В течение ближайших двух месяцев АМЗ предстоит подготовить техническое задание, а также поэтапно оплачивать выполняемую работу.

Пресс-секретарь не назвал стоимость контракта, отметив, что в процессе работы «цифры будут изменяться». По его словам, для оплаты оборудования будут использоваться собственные средства АМЗ и привлеченные кредиты. «Итальянская компания планирует изготовить МНЛЗ за 1,5г., что на несколько месяцев быстрее, чем предложили другие участники тендера. Сокращение сроков существенно уменьшит временной разрыв между поставкой «печи-ковша», которую осуществляет другая компания, и поставкой МНЛЗ. Проект окупится быстрее», — подчеркнул Л.Селезнев. «Ашинский металлургический завод» в янв.-авг. 2004г. сократил выпуск товарной продукции в денежном выражении на 1% по сравнению с янв.-авг. 2003г. — до 3 730 млн.руб. При этом АМЗ увеличил производство стали на 3,9% — до 382 тыс.т., проката — на 1,4%, до 278 тыс.т., аморфной ленты — на 27,9%, до 25т., магнитопроводов — на 25,2%, до 768,091 тыс.шт. АО «АМЗ» является крупным производителем аморфных и электротехнических сталей. Контрольный пакет акций предприятия принадлежит трудовому коллективу. ИА Regnum, 20.10.2004г.

— ОАО «Северсталь» намерено осенью 2004г. отгрузить для Merloni Termosanitari (производитель бытовой техники, Италия) 600 т. металла. Специально для Merloni ОАО «Северсталь» освоило производство особой марки горячекатаной травленной стали с жесткими требованиями по механическим свойствам. Эта сталь предназначена для производства основной рабочей части водонагревателя — внутреннего котла. С 2005г. Merloni Termosanitari планирует размещать заказы на металлопрокат для своего нового завода по производству электрических водонагревателей Ariston (Ленобласть) у российских металлургических компаний. Об этом сообщает пресс-служба ОАО «Северсталь». ИА Regnum, 25.8.2004г.

— Итальянская Merloni TermoSanitari начиная с 2005г. планирует размещать заказы на металлопрокат для своего нового завода по производству электрических водонагревателей марки Ariston, который находится во Всеволожском районе Ленинградской обл., на российских металлургических предприятиях. Об этом сообщили сегодня в пресс-службе ОАО «Северсталь» (Вологодская обл.). Получены результаты первой пробной партии металла объемом 200 т., отгруженного в адрес Merloni TermoSanitari весной. Эта партия металла прошла аттестацию и получила в целом положительное заключение, пройдя испытания по механическим свойствам и качеству поверхности. На основании этого итальянская компания рассматривает возможность увеличения поставок череповецкого проката, сказали в пресс-службе. В сен.-окт. 2004г. «Северсталь» планирует поставку на Merloni TermoSanitari второй партии металла того же сорта-

мента в объеме 600 т. Специально для итальянского концерна череповецкими металлургами была освоена специальная марка горячекатаной травленной стали с жесткими требованиями по механическим свойствам. Эта сталь предназначена для производства основной рабочей части водонагревателя — внутреннего котла.

Если в ходе тестирования второй опытной партии металла будут получены положительные результаты, то ОАО «Северсталь» сможет не только стать основным поставщиком для завода во Всеволожске, но и получить заказы на поставки другим предприятиям транснациональной компании в Европе и Азии. Merloni TermoSanitari (Италия) запустила завод по сборке обогревателей Ariston во Всеволожске в 2003г. Общий объем инвестиций составил 20 млн.долл.

Череповецкий меткомбинат (ОАО «Северсталь») — ведущий российский производитель металлургической продукции. Основной акционер — глава ЗАО «Северсталь-групп» Алексей Мордашов. ИА Regnum, 18.8.2004г.

— 7 июня компания Oto Mills (Италия) выиграла тендер ОАО «Северсталь» на сооружение стана для производства труб малого диаметра мощностью 60 тыс.т. Сумма контракта не разглашается. Ввод в эксплуатацию трубного стана планируется в середине 2005г. ИА Regnum, 1.7.2004г.

— ОАО «Новокузнецкий металлургический комбинат» (НКМК, входит в «Евразхолдинг») заключил контракт с ОАО «Криогенмаш» (г.Балашиха) на поставку оборудования для строительства промышленной установки разделения воздуха (кислородной станции). Стоимость контракта составляет 12,5 млн. евро. Об этом сообщили в пресс-службе администрации Кемеровской обл. Строительные работы по проекту начнутся через два месяца, ввод кислородной станции в эксплуатацию намечен на осень 2005г. Установка мощностью 15 тыс.куб.м. газообразного кислорода в час обеспечит кислородом электросталеплавильное производство комбината.

Кроме того, комбинат заключил контракт стоимостью 2,5 млн. евро с компанией Тесоае (Италия). Она поставит оборудование для новой системы газоочистки с применением рукавных фильтров. Система газоочистки будет введена в строй в I кв. 2005г. Проведенная работа снизит количество вредных выбросов в атмосферу до уровня международных стандартов.

Реализация этого проекта в целом обойдется комбинату в 5 млн. евро. Финансирование строительства будет осуществляться как за счет кредитных ресурсов, так и за счет собственных средств. Реализация этих проектов обеспечит стабильную работу электросталеплавильного цеха в условиях увеличения объемов производства стали. В тек.г. объем выплавки стали на комбинате составит порядка 1,2 млн.т., а к 2007г. этот показатель превысит 1,5 млн.т. ИА Regnum, 26.6.2004г.

— В июне 2004г. ОАО «Северсталь» осуществит пробную поставку партии металлопроката для Merloni-Termosanitari (Италия). Об этом сообщили в пресс-службе компании. Объем поставки составит 200 т. металлопроката. Возможно, что данная партия проката будет использована для завода бытовой техники Merloni-Termosanitari во Всеволожске (Ленинградская обл.). ИА Regnum, 24.6.2004г.

— Новосибирский завод «Экран» готовится провести техническое переоснащение производства стеклотары. На «Экране» будет установлено оборудова-

ние одного из ведущих западных производителей. Топ-менеджеры «Экрана» ведут переговоры с компанией Glasstech establishment (Италия), осуществляющей проектирование и строительство стекольных заводов «под ключ». Данная компания — одна из крупнейших на Западе, но на сибирском рынке пока новичок. О планах Glasstech establishment в Сибири рассказал гендиректор компании Армандо Челла:

«Пока здесь наблюдается дефицит стеклотары, и все существующие производства находят своего потребителя. Однако полагаю, что в будущем в Сибири начнется экспансия производителей с запада России. Чтобы иметь возможность конкурировать с ними, нужно делать ставку на мировые стандарты качества и расширение ассортимента. В западных странах сейчас наиболее конкурентоспособен именно тот, кто вкладывает в качество.

«Экран», в случае реализации проекта, получит производство, способное конкурировать с ведущими западными производителями стеклотары. К сожалению, пока в Сибири ничего подобного нет. По моей информации, даже самые современные производители (в т.ч. и «Экран») оснащены чешским оборудованием — это обеспечивает им хорошее, но не высшее качество продукции. В будущем, с появлением в Сибири нескольких высококачественных производителей, они могут утратить свою конкурентоспособность.

Я представляю четыре итальянские компании, занимающиеся проектированием заводов и выпуском оборудования, которое необходимо для производства стеклотары. Это BDF, AN glass, Comair, Perego. Компания Glasstech establishment, которую я возглавляю, осуществляет комплексные поставки от перечисленных производителей. Мы занимаемся проектированием производственных линий. Мы работаем в различных странах, но именно Россия является для нас одной из наиболее важных территорий. Сравнивая Россию с Европой, могу сказать, что здесь скорость развития рынка стеклотары намного выше.

Один из последних наших российских проектов — стекольный завод производительностью 300 т. в сутки, который мы строим недалеко от Москвы, в Сергиевом Посаде. Другой большой проект — строительство завода в Новочеркасске Ростовской обл.

Исходя из предварительных переговоров с руководством завода, могу сказать, что проект будет реализован в два этапа. Во-первых, будет проведена модернизация пока не работающей стекловаренной печи в цехе №14 производительностью 70 т. в сутки. Это позволит увеличить производство стеклотары, но основная цель модернизации — замещение выбывающих мощностей. Оборудование, на котором работает «Экран», постепенно устаревает. Новые производственные линии позволят как минимум сохранить объемы производства, существующие сегодня. Данный проект я предварительно оцениваю в 2-2,5 млн.т.

Начнется строительство нового стеклотарного завода производительностью 200-250 млн. бутылок в год. Стоимость проекта еще будет обсуждаться с руководством «Экрана», предположительно она составит 18-20 млн. евро.

Поскольку у «Экрана» уже есть хорошая промплощадка, это существенно сократит срок реализации проекта. Если обычно с момента начала финансирования работа идет 18 мес., то здесь рассчитываем уложиться в 14 мес. Итогом всей этой работы должен стать выход «Экрана» на годовой объем выпуска в полмиллиарда бутылок в год». ИА Regnum, 17.6.2004г.

— ООО «Италформа» (Великие Луки) готово начать серийный выпуск мебели из стекла с использованием имеющихся у предприятия технологий. Такое решение принято акционерами компании, главный из которых — группа Curvet (Италия). Расширение ассортимента продукции за счет производства готовой мебели — своего рода «каприз» предприятия, которое с 1997г. производит комплектующие из гнутого и плоского стекла (фасады, стекла, полки, зеркала). «Мода на предметы интерьера из стекла давно охватила весь мир, из этого материала делают все — от домов до раковин в ванной комнате, теперь мода коснулась и России», — сообщил ПАИ начальник отдела продаж ООО «Италформа» Андрей Бураков. Хотя мебель из гнутого стекла — самая красивая и разнообразная по дизайну, отечественные фабрики производят мебель только из плоского стекла из-за отсутствия технологий. «У «Италформы» такие технологии есть — мы более 6 лет производим гнутое стекло самых сложных форм», — сказал А.Бураков.

На первом этапе завод намерен выпускать простые и практичные журнальные столики, ТВ-гумбы и полки из гнутого и плоского стекла. Дизайн первой серии столов, модели которой названы в честь итальянских городов, разработан специалистами Curvet. На предприятии отметили, что объем продаж стеклянной мебели будет невелик, поскольку главный бизнес «Италформы» — производство гнутого и переработка плоского стекла, которое в дальнейшем используется в производстве холодильного оборудования, мебели, бытовой техники, в строительстве и рекламе. За 2003г. ООО «Италформа» выпустило 197 тыс.кв.м. продукции из стекла, что позволило бы сделать купол над 18 футбольными полями. ИА Regnum, 16.6.2004г.

— В областном министерстве международных и внешнеэкономических связей подвели итоги переговоров предприятий Свердловской обл. и области Лигурия (Италия). Первоуральский завод комплектных металлических конструкций и лигурийская компания «Тубосидер» договорились о создании совместного производства металлоконструкций для ограждения дорог и дорожного строительства в Свердловской обл.

Компания «Эзаоте» обсудила итоги реализации подписанного в 2003г. договора с Уральским приборостроительным заводом об организации производства ультразвукового диагностического, медицинского оборудования. В конце мая завод получит стенды для тестирования первой партии произведенного оборудования.

Руководители итальянской компании «Биазеттон Олеодинамик» приняли решение принять участие в программе модернизации производства ОАО «Уралмашзавод». Стороны также обсудили возможность организации совместного предприятия по выпуску гидроприводов по технологии «Олеодинамик». На базе одного из цехов Уралмашзавода пройдут испытания компонентов итальянских гидроприводов.

Во время работы лигурийской деловой делегации прозвучали также предложения о сотрудничестве в сфере телекоммуникаций, производства пневматических и аэродинамических систем, оборудования для обработки камня, бетононасосов, мини-бетонозаводов и применения строительных технологий. Переговоры по этим проектам продолжатся в июле во время посещения итальянской делегацией выставки вооружения, военной техники и боеприпасов Russian expo arms. ИА Regnum, 2.6.2004г.

— Производитель ювелирных изделий компания Bvlgari и один из крупнейших в мире производитель ограненных алмазов Leviev Group заключили соглашение о стратегическом партнерстве. Об этом сообщили президент Leviev Group Лев Леваев и гендиректор Bvlgari Франческо Трапани.

По словам Леваева, результатом подобного союза станет создание и продажа по всему миру ювелирных коллекций под брендом Bvlgari из алмазов Leviev Group. Компания, появившаяся в результате данного соглашения, будет называться LB Diamond&Jewellery, отметил Леваев. По его мнению, теперь объем прибыли от реализации ювелирных изделий Bvlgari «резко пойдет вверх». «Предполагается, что через бренд Bvlgari будет реализовываться лишь часть ограненных алмазов Leviev Group», — сообщил Леваев.

«Соглашение дает нам возможность усилить позиции на мировом рынке, а также представлять клиентам широкий ассортимент ювелирных изделий высокого качества по конкурентоспособным ценам», — отметил Трапани. По его мнению, в России есть огромный потенциал для реализации ювелирных изделий, однако производиться они будут по-прежнему в Италии. Говорить о конкретных объемах продаж ювелирных изделий в результате заключения союза представители компании отказались, т.к., по их словам, «говорить об этом пока рано». Компания Bvlgari владеет 180 ювелирными магазинами в мире. В 2003г. оборот компании составил 760 млн. евро. Ежегодный оборот международной компании Leviev Group составляет до 3 млрд.долл. Росбалт, 12.5.2004г.

— В апр. 2004г. сбытовая сеть ЗАО СКС «МеТриС» приступила к реализации первой партии нержавеющей труб производства компании Padana Tubi, Guastalla (Италия). Как сообщает пресс-служба общества, пробная партия 60 т. реализуется через два филиала компании в Москве и Екатеринбурге. До конца 2004г. ЗАО СКС «МеТриС» планирует увеличить объемы продаж сварных нержавеющей труб итальянского производства до 100 т. в месяц. Основная задача общества на новом сегменте рынка в 2004г. — расширить географию продаж нержавеющей труб за счет регионов, в которых представлена филиальная сеть компании. ИА Regnum, 5.5.2004г.

— На «Мечеле» ведется монтаж технологического оборудования машины непрерывного литья заготовок, изготовленного итальянской фирмой Danieli. На Челябинском металлургическом комбинате продолжается строительство отделения непрерывной разливки стали (ОНРС) — одного из основных объектов программы технического перевооружения предприятия. Как сообщает пресс-служба ОАО «Мечел», выполнена основная часть строительных работ, планируется закончить все встроенные помещения основного здания ОНРС. Уложено 25 тыс.куб.м. бетона, смонтировано 4 тыс.т. металлоконструкций. Установлено 100 т. оборудования машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), изготовленного специалистами фирмы Danieli (Италия).

При участии итальянских специалистов продолжается монтаж основного технологического оборудования. Пуск в эксплуатацию МНЛЗ намечен на II кв. Строящийся агрегат проектной мощностью 1 млн.т. заготовки в год будет иметь самую высокую скорость разливки среди подобных машин на российских металлургических предприятиях — 5,5 м. в минуту.

Политика технического перевооружения, которой следует руководство «Мечела», соответствует тенден-

циям общего развития мировой металлургии. Замена высокочрезвычайно затратной технологии производства сортового проката путем разлива в слитки и обработки на блюминге на изготовление сортовой стали путем непрерывной разлива делает Челябинский металлургический комбинат конкурентоспособным на фоне мировых и российских металлургических предприятий. НРС резко повысит экономические показатели комбината за счет снижения расходного коэффициента при производстве заготовки. ИА Regnum, 4.2.2004г.

— Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Украина) и компания Dufenco Italia Holding (Италия) подписали договор о создании СП с равными долями для модернизации Алчевского металлургического комбината (АМК) стоимостью 140 млн. евро. Гендиректор Dufenco Антонио Гоцци уже пообещал, что его компания «в ближайшее время» внесет в уставный фонд СП свою долю в размере 83 млн. евро. Реконструкция может быть завершена за 3 года. Как сообщил гендиректор ИСД Олег Мкртчян, по окончании реконструкции производство стали на АМК увеличится на 70-80%, до 5-5,5 млн.т. в год. ИА Regnum, 20.1.2004г.

— Итальянской компания «Бекромал» намерена создать в Воронежской обл. новое предприятие по выпуску алюминиевых анодных формованных и катодных травленных фольг для российского рынка, а также экспорта в страны Восточной Европы и Юго-Восточной Азии. Концерн «Бекромал» хорошо известен. Он имеет филиалы в США, Норвегии и Швейцарии, а его продукция (анодная и катодная фольга) используется в производстве аудио- и видеотехники, персональных компьютеров, в электронной и автомобильной промышленности, телекоммуникациях. Реализация проекта рассчитана на три этапа. Финансировать создание нового предприятия планируется в соответствии с кредитной линией итальянского «Медиобанка» (до 100 млн. евро) через «Внешторгбанк России» в рамках межправительственного соглашения Россия-Италия. В ходе визита делегацией были осмотрены потенциальные площадки для строительства: ОАО «Алиот» и ОАО «Автозапчасть» в Нововоронеже и ОАО «ВЗР» в областном центре. Стороны считают данный проект взаимовыгодным и перспективным. Не случайно он включен в «Программу социально-экономического развития Воронежской обл.». ИА Regnum, 5.1.2004г.

## Химмаш

Оборудование и штамповочные машины для изделий из пластика и резины. Объем реализованной продукции в данной отрасли сократился на 2% по сравнению с пред.г. Небольшой рост отмечен в производстве (0,5%) и итальянском экспорте (0,8%).

Поставки в страны ЕС сократились на 19% до 1,24 млрд. евро, и одновременно выросли продажи в остальные страны Европы (+15,9%). Импорт снизился на 5,5%, немного превысив уровень 459 млн. евро. Оборудование в основном закупалось в странах ЕС, на долю которых пришлось 75% всего итальянского импорта.

Основные страны-импортеры итальянского оборудования и штамповочных машин для изделий из пластика и резины.

	2003		2004		2005	
	I	II	I	II	I	II
Германия.....	19,4	.....	1	18,8	.....	13
США.....	5	.....	6	5,2	.....	7,7
Китай.....	3	.....	7,4	5	.....	5,3
						6,8

СНГ (Россия) .....	7	4,2	4	6,2	4	6,2
Испания.....	4	6,8	3	6,2	5	6
Франция .....	2	7,5	2	7,7	6	5,6
Великобритания.....	6	4,4	7	4,4	7	4
Мексика.....	9	3,4	-	2,3	9	3,6
Польша .....	10	2,5	9	3,2	10	3,1
Турция.....	8	3,5	8	4,1	8	3,7

I-Место; II-Доля в общем импорте, в %.

Источник: Материалы Федерации производителей станков и обрабатывающих машин www.federmacchine.it

Ведущими фирмами-производителями в секторе являются: «Сипа Дзоппас Индастриз», «Негри Босси», «Канон».

Рост объема реализованной продукции составил 3,2% по сравнению с 2003г. Рост был обеспечен как относительно оживленным внешним, так и внутренним спросом. Предприниматели сектора рассчитывали на более значительный рост продаж, исходя из результатов крупнейшей выставки отрасли, проводимой каждые три года в Дюссельдорфе.

Экспорт увеличился на 3,5% по сравнению с 2003г. Основными рынками сбыта по-прежнему являлись страны Евросоюза, хотя их доля в итальянском экспорте снизилась. На 1 месте осталась Германия, в которую итальянские производители поставили 18,7% от всего экспорта, на 2 месте Франция – 7,7%, затем следуют страны СНГ (6,2%), Испания (6%) и Китай (5,3%).

Импорт вырос на 4,7%. На страны ЕС пришлось 74% итальянского импорта, из них 45,5% – на Германию. Далее следуют Франция (9,3%), Швейцария (8,8%), Австрия (5,5%) и Бельгия и Люксембург (3,7%).

Производители еще не получили ясных сигналов с внутреннего рынка о намерениях пользователей оборудования обновить парк машин. Что касается внешних заказов, потенциал спроса сталкивается с возрастающей конкуренцией из-за высокого курса евро по отношению к доллару, и это снижает конкурентоспособность цены итальянских технологий. Итальянские фирмы в секторе отличаются своими небольшими размерами, что является ограничивающим фактором в их деятельности. Такая ситуация подталкивает их к слияниям как производственного, так и дистрибуторского характера.

Ведущие фирмы-производители: «Сипа Дзоппас Индастриз»; «Негри Босси», «Каннон».

Показатели по объему реализованной продукции и размещению заказов отражают негативную годовую тенденцию, сложившуюся в 2002г. в рассматриваемом сегменте общего машиностроения.

Основные показатели, в % по отношению к пред.г.

	2000г.	2001г.	2002г.
Производство .....	+9,2	+4,2	-3
Экспорт .....	+7,8	+6,7	-6
Импорт .....	+23,1	-0,4	-11

Ведущими фирмами-производителями в секторе являются (в скобках – оборот в млн. евро): «Сипа Дзоппас Индастриз» (150); «Негри Босси» (93).

## Стройматериалы

Оборудование для производства керамики. В 2005г. в Италии насчитывалось 156 предприятий, выпускающих оборудование для производства керамики. Это на 19 компаний меньше, по сравнению с пред.г. (-10,9%). Сокращение числа компаний отрасли является следствием процесса укрупнения предприятий или же переориентацией их деятельности.

В течение года объем реализованной продукции увеличился по сравнению с 2004г. на 11,5% и достиг

1,8 млрд. евро. Продажи на внутреннем рынке выросли на 2%, и составили 457,1 млн. евро.

Экспорт вырос с 1,1 млрд. евро до 1,3 млрд. евро (+15,3%). Доля экспорта в объеме реализованной продукции возросла с 71,9% до 74,3%.

Продолжали расти продажи на рынках Ближнего Востока (3,3% по сравнению с 2004г., 282,1 млн. евро), Восточной Европы (32%, 198,1 млн. евро). Резко возрос экспорт в Азию (включая Китай) – на 54,8%. Увеличились на 16,8% поставки оборудования в страны Африки, в то время как экспорт в Гонконг и Тайвань упал на 33,7% из-за усиления конкуренции со стороны оборудования китайского производства. Отмечен рост экспорта (30%) в страны Центральной и Южной Америки.

Ведущими фирмами-производителями в секторе являются: «Сакми Имола», «С.И.Т.И.», «Группе Барбьери и Тароцци».

При этом основной рост отмечен в секторе электротехники (9,4%), тогда как в секторе электроники показатели остаются на уровне пред.г. В I кв. 2006г. по-прежнему имеет большое значение количество внешних заказов, благодаря чему объем экспорта уже вырос по сравнению с I кв. 2005г. на 11,4% (электротехника – 10%, электроника – 13%).

Крупнейшими фирмами-производителями в отрасли по-прежнему остаются: «Мерлони Элеттродоместичи» (Фабриано), «Де Лонги» (Тревизо), «Антонио Мерлони» (Фабриано), «Электрлюкс Дзанусси Италия» (Порденоне), «Канди Элеттродоместичи» (Милан), «Фабер» (Анкона).

## Стройматериалы с РФ

Итальянская компания «Тегола Канадезе» построила завод по производству битумной черепицы в Московской обл. Для этой цели в Орехово-Зуевском районе зарегистрирована дочерняя фирма ООО «Тегола-Руфинг Продактс». Проект предусматривает дополнительные инвестиции для расширения производства, планируется строительство нового здания и запуск еще одной линии. Инвестиции в производство составили более 13 млн. евро, а с учетом оборудования – 22 млн. евро.

Компания «Мапеи» построила в Раменском районе Московской обл. завод по производству сухих строительных смесей. Предприятие размещено на территории Раменского горно-обогатительного комбината. На первом этапе реализации проекта объем инвестиций составил 10 млн. евро.

В секторе строительства и производства строительных материалов компания «Марацци Групп» – крупнейший мировой производитель строительной керамики – в начале 2006г. ввел в строй новый завод в Московской обл. (на российском рынке компания зарегистрирована как «Керама Марацци»). Завод является одним из крупнейших в Европе по производству керамического гранита. Предприятие, в строительство которого «Марацци Групп» инвестировала 73 млн. евро, стал вторым в России предприятием в активе группы «Керама Марацци» (первый завод – «Велор», г.Орел, 30% отечественного рынка керамической плитки). Общая площадь комплекса составляет 20 га. Производственные площади завода занимают 65 тыс. кв.м. Проектная мощность – 8 млн. кв.м. продукции в год. Завод оснащен новейшим оборудованием итальянских компаний «Велко», «Сакми», «Текноферрари».

В 2007г. компания ввела в строй три новые линии, что позволит довести объем производства керамиче-

ской плитки до 18 млн.кв.м. в год. Предполагаемый объем инвестиций составит 30 млн. евро. Компания предусматривает также построить на территории Орловской обл. завод по производству санфаянсовых изделий.

Группа «Группо Конкорде», в которую входит фирма «Черамике Атлас Конкорде», являющаяся крупным производителем керамической плитки, зарегистрировала свое предприятие Italon в Ступинском районе Московской обл. в 80 км. от Москвы. В 2007г. компания завершила строительство завода по производству керамической плитки. Данное предприятие занимает общую площадь 150 тыс.кв.м., на которой сооружено крытое строение площадью 57 тыс.кв.м. Объем инвестиций по проекту составит 30 млн.долл. Ежегодный выпуск керамической плитки – 2 млн.кв.м.

Фирма «Группо Пасит Италия» совместно с фирмой «Сан Паоло Инженерия э Коструциони» и администрацией г.Владимир ведет работу по реализации проекта строительства Дворца спорта, экспоцентра, торгового и гостиничного комплексов в г.Владимир. В этих целях создан италов-владимирский культурно-оздоровительный центр ЗАО «Золотые ворота» с участием в уставном капитале российских и итальянских учредителей. В течение двух лет фирма «Пасит» намерена привлечь до 40 млн.долл. на реализацию проекта.

Кроме того, «Группо Пасит» намерена реализовать проект реконструкции и последующего обустройства под «Гранд Отель» бывшего императорского дворца в г.Ропша (Ленинградская обл.). Соответствующие капиталовложения должны оставить от 27 до 30 млн. евро.

В апр. 2006г. компания «Коструциони Маргери» заявила о готовности приступить к строительству в пос. Бугры под Санкт-Петербургом торгово-развлекательного комплекса «Невский Колизей» стоимостью 120 млн. евро. Окончание строительства объекта площадью 100 тыс.кв.м. запланировано на март 2008г. В 2007г. для реализации проекта создана компания ООО «Бугры Мар». Ввод комплекса в эксплуатацию запланирован на I кв. 2008г. Планируемый оборот комплекса – 300 млн. евро в год. Количество посетителей торгового комплекса – 3 млн.чел.

В 2007г. компания «Мерлони Проджетти» вела переговоры о проектировании и строительстве логистического склада-терминала в Раменском районе (третье кольцо Москвы) на площади в 200 га. Проектом предусмотрено первичное деление на участки по 15 га для реализации трех складов для хранения цветов, растительного и посевного материала. Стоимость проекта – 67 млн. евро. Партнером по проекту является фирма «Литинтерн». Также компанией ведется строительство в Раменском районе предприятия по выпуску теплиц для цветоводства и овощеводства стоимостью 31 млн. евро.

## Металлургия

После периода застоя в итальянской экономике в 2006г. был отмечен определенный рост. Промышленное производство и строительный сектор за счет растущего внутреннего и внешнего спроса, ценовой политики и эффективного управления приобрели новую динамику, что оказало положительное воздействие на рынок и послужило росту производства металлургической промышленности.

Практически во всех отраслях потребителях продукции черной металлургии отмечался рост объема

производства. В отрасли машиностроения рост производства составил в физическом объеме 5,2% по сравнению с 2005г., в особенности, в секторах использующих металлургическую продукцию. Дальнейшее развитие получил строительный сектор, который традиционно потребляет почти половину всей металлургической продукции. Значительное воздействие на динамичное развитие отрасли оказал рост производства автомобильной промышленности. В целом объем производства в металлургической промышленности в стоимостном выражении возрос на 4,1% (0,4% в 2005г.).

В черной металлургии Италии объем производства в 2006г., после нескольких лет спада, вырос на 1,9% по отношению к пред.г. Производство стали возросло на 7,7% и достигло 31,6 млн.т. Производство длинномерного проката составило 16,8 млн.т., что на 15,9% больше уровня 2005г. Производство листового проката достигло 14,8 млн.т. (+3,8%).

В целом показатели внутреннего потребления металлургической продукции в Италии в 2006г. выросли на 14,9% (5 млн.т.) и достигли 39,4 млн.т. Количество занятых в металлургическом секторе промышленности Италии составила на конец 2006г. 39 тыс.чел., практически на уровне пред.г. (прирост по сравнению с 2005г. 0,3%).

Производство металлургической продукции, в тыс.т.

	2003	2004	2005	2006
Сырая сталь .....	27 058	28 603	29 349	31 624
Железобетонные конструкции .....	4 600	4 832	4 846	5 440
Трубы сварные и бесшовные .....	3 242	3 329	3 555	3 654
Горячий длинномерный прокат .....	14 520	15 206	14 519	16 821
Горячий листовой прокат .....	11 125	12 903	14 237	14 774
Холодный листовой прокат .....	4 942	5 568	5 309	6 034
Оцинкованный прокат .....	2 517	2 692	2 922	3 526

Federacciai La siderurgia in cifre, 2006

Потребление металлургической продукции, в млн.т.

	2003	2004	2005	2006
Балки и рельсы .....	0,9	0,96	0,8	1
Полуфабрикаты .....	3,4	3,8	4,2	4,8
Рулонные ленты .....	6,7	6,1	5,3	6,8
Длинномерный прокат .....	13,2	14,1	13,6	15,1
Листовой прокат .....	13,9	13,6	12,4	19,6
Оцинкованный прокат .....	2,8	зд	2,9	3,6
Всего .....	34,5	35,8	34,3	39,4

Federacciai La siderurgia in cifre, 2006

За исключением полуфабрикатов, потребление листовых и длинномерных прокатов в 2006г. достигло 34,6 млн.т. с ростом на 15,1% (или 4,5 млн.т.). При этом потребление длинномерного проката составило 15,1 млн.т. (11% или 1,5 млн.т. прироста к 2005г.), а листового проката выросло на 18,5% (или 3 млн.т.) и составило 19,5 млн.т. Наиболее продаваемой продукцией в Италии был горячий прокат в рулонах, объем продаж которого достиг отметки в 6,8 млн.т. и составил 28,4%.

Продажи металлургической продукции (листового проката, длинномерного проката и полуфабрикатов) национальными производителями составили 34,3 млн.т. и выросли на 10,1% по сравнению с пред.г.

Среди листового проката, оцинкованные листы и листы с металлическими покрытиями достигли уровня потребления в 3,6 млн.т. Данная продукция используется в производстве автомобилей и в строительстве. Этот сектор также увеличил и потребление длинномерных усиленных прокатов, вызвав активность в секторах металлообработки, что стимулировало главным образом потребление проволоочных заготовок и стального проката для коммерческих нужд.

Доля импорта во внутреннем потреблении металлургической продукции в 2006г. достигла 56,5% по сравнению с 49,2% пред.г. Доля экспорта в общем объеме производства возросла до 35,2% в 2006г. (+31,6%).

Сальдо торговли продукцией черной металлургии в 2006г. было отрицательным и составило 7,1 млрд. евро по сравнению с -4,1 млрд. евро в 2005г. Торговля металлургической продукцией со странами членами ЕС не отличалась высокими темпами по сравнению с другими регионами.

Торговля со странами ЕС, в тыс.т. и %

	Импорт			Экспорт			Сальдо	
	2005	2006	06/05	2005	2006	06/05	2005	2006
Заготовки и полуфабрикаты	1167	1211	3 8	285	323	13 3	-882	-888
Длинномерные продукты	1675	1881	12 3	2464	3016	22 4	789	1135
Листовые продукты	6278	7186	14 5	4220	4850	14 9	-2058	-2336
Всего*	10035	11321	12 8	9823	11477	16 8	-212	-156

\* включая трубы, ленты, заготовки для проволоки. 05/06 в %

Federacciai Relazione annuale, 2006, p.21

Наиболее динамично развивался импорт полуфабрикатов, рост объема которых составил 34,4% (5,8 млн.т.) и листового проката — 34,1% (12,9 млн.т.), в то время, как для длинномерного проката рост составил 19,7% (3,2 млн.т.). Импорт из стран не входящих в Европейский Союз возрастал неравномерно и составил для полуфабрикатов 45,6% (4,6 млн.т.), для листового проката 70,6% (5,8 млн.т.), а для длинномерного проката 32,5% (1,3 млн.т.).

Общий объем экспорта продукции черной металлургии в 2006г. достиг 16,9 млн.т., или 18,8% роста по сравнению с пред.г. Показатели по основным группам металлургических продуктов были следующими: экспорт полуфабрикатов возрос на 37,1%, длинномерного проката на 30,6%, а листового проката на 15,6%.

Экспорт в страны, не входящие в Европейский Союз, составил немного больше трети от общего экспорта, при этом он увеличился в целом на 23,2%. В сфере торговли со странами, не входящими в ЕС, большую роль сыграло увеличение импорта из Китая. Так, закупка полуфабрикатов, листового и длинномерного проката у Китая 2006г. возросли и достигла 2,5 млн.т., тогда как в 2005г. металлоимпорт из этой страны составил 780 тыс.т. Особенно динамично развивалась закупка листового проката, которая с 575 тыс.т. в 2005г. достигла 2 млн.т. в 2006г.

Что касается стран, не входящих в Европейской Союз, то торговый дефицит в отношениях с ними увеличился с 136 тыс. евро до 684 тыс. евро. Это ухудшение было характерно для всей металлургической продукции.

Торговля со странами не членами ЕС, в тыс.т.

	Импорт			Экспорт			Сальдо	
	2005	2006	06/05	2005	2006	06/05	2005	2006
Заготовки и полуфабрикаты	144	4579	45 6	414	636	53 6	-2730	-3943
Длинномерные продукты	987	1308	32 5	815	1269	55 7	-172	-39
Листовые продукты	3376	5758	70 6	1 566	1 842	17 6	-1 810	-3916
Всего*	8384	12640	50 8	4375	5392	23 2	-4009	-7248

\* включая трубы, ленты, заготовки для проволоки. 05/06 в %

Federacciai Relazione annuale, 2006, p.21

Крупнейшие производители продукции чермета в Италии (в скобках годовой оборот): «Марчегалья» — производство труб, листовой стали, проката (4.5 млрд. евро); «Аччайерие Бертоли Сафау» — широкая номенклатура изделий черной металлургии (650 млн. евро); «Илва» — производство стального проката и сварных труб (500 млн. евро); «Дальмине» — производство стальных труб (500 млн. евро).

*Металлургия-2005.* В 2005г. в металлургической промышленности Италии, на фоне сокращения производства в других отраслях обрабатывающей промышленности, продолжилась тенденция роста, характерная для предшествующих лет. Общий объем производства в отрасли возрос на 0,5% по сравнению с пред.г. (4,5% в 2004г.). Практически во всех отраслях потребителях продукции черной металлургии наблюдалось сокращение объема производства. Основными факторами положительного воздействия на динамику развития отрасли стало существенное увеличение объема экспорта продукции отрасли и сохранившаяся динамика развития строительной отрасли.

Значительный рост ценовой составляющей отрасли продолжал оказывать отрицательное воздействие на развитие металлургической промышленности и в обзорном году. Рост цен на металлическую руду на конец 2005г. превысил 38%. Дальнейшее негативное воздействие на состояние отрасли оказало увеличение расходов на энергию темпами, на 30% превышающими среднеевропейские. С учетом того, что 65% объема производства стали осуществляется в электрических печах и 70% электроэнергии производится на основе дизельного топлива и газа, зависимость металлургической отрасли от энергетической составляющей чрезвычайно высока.

В черной металлургии Италии производство стали возросло в 2005г. в стоимостном выражении на 3,5% и на 2,8% в физическом объеме и достигло рекордного уровня 29,3 млн.т. Наиболее быстрыми темпами (+10,3% по сравнению с 2004г.) развивалось производство листового проката, объем которого достиг 14,2 млн.т.

Количество занятых в отрасли сократилось по сравнению с пред.г. и составило 38,9 тыс.чел. (39,1 тыс. в 2004г.). Уровень загрузки производственных мощностей в этом секторе экономики возрос до 78,8% (76,6% в 2004г.).

Основные показатели черной металлургии

	2004	2005
Произведенная продукция, млн.т.	28,5	29,3
Экспорт, млн.т.	15,2	16,3
Импорт, млн.т.	21,8	20,4
Производство, % к пред.г.	+5,2	+2,8
Уровень загрузки мощностей, %	76,4	76,8
Количество занятых, тыс.чел.	39,1	38,9

Источник: Federacciai Relazione annuale, 2005, p.20

Объемы производства основных товаров, млн.т.

	2004	2005	% к 2004
Сталь	28,5	29,3	+2,8
Прокат	28,1	28,7	+2,1
-длинномерный	15,2	14,5	-4,6
-листовой	12,9	14,2	+10,3
Холоднокатанный листовой прокат	4,9	5,3	+7,9
Чугун	10,6	11,4	+7,5

Federacciai Siderurgia in cifre, 2005

Темпы роста внешней торговли продукцией черной металлургии в 2005г. замедлились, но продолжали сохранять положительную динамику. По итогам года объем экспорта возрос на 8,8% по сравнению с 2004г. (31,2% в 2004г.), а импорта на 6,4% (26,6%). Доля продукции металлургической промышленности в общем экспорте Италии составляет 10,4%.

Объем импорта продукции черной металлургии из России возрос в стоимостном выражении на 8,3% и составил 7% общих потребностей Италии. Более высокая динамика характеризовала российский импорт продукции черной металлургии, который возрос в стоимостном выражении на 27%. При этом, наиболее

динамично развивался импорт бесшовных (+66%) и сварных труб (+97%).

В цветной металлургии Италии в 2005г. изменилась положительная тенденция предыдущих лет и объем производства сократился на 2,8%. Рост курса евро привел к сокращению экспорта, а постоянно растущие цены на энергоносители и общее сокращение производства в автомобилестроении привели к сокращению объема заказов и количества занятых в отрасли.

На состояние отрасли в целом значительное воздействие постоянно оказывает ценовой фактор на цветные металлы, который зависит в последние годы от спроса развивающихся стран Азии – Китая и Индии.

Объем поставок цветных металлов из России в 2005г. составил 386 млн.долл. При этом, наибольший объем поставок приходился на алюминий (106 тыс.т.) и медь (35 тыс.т.).

Основные показатели цветной металлургии

	2004	2005
Произведенная продукция, млрд. евро	5,9	5,79
Производство, % к пред.г.	1,3	2,8
Уровень загрузки мощностей, %	84,1	84
Количество занятых, тыс.чел.	17,8	17,6

Источник: Assofin Relazione annuale, 2005

Объемы производства основных товаров, в тыс.т.

	2004	2005	% к 2004
Алюминий	828,5	817	-1,4
Медь рафинированная	33,6	32	-4,8
Отливки и профили из латуни	647	597	-7,7
Цинк	120,2	121,1	+0,7
Свинец	208,6	211,2	+1,2

Assofin Relazione annuale, 2005

Крупнейшие производители продукции черной и цветной металлургии в Италии (в скобках годовой оборот): «Марчегалья» – производство труб, листовой стали, проката (2 млрд. евро); «Сми» – полуфабрикатов из меди и медных сплавов (2 млрд. евро); Тексид – чугуна и алюминия, (1,7 млрд. евро); «Эуропа Металли» – меди и сплавов (600 млн. евро); «Аччайерие Бертоли Сафау» – изделия черной металлургии (520 млн. евро); «Илва» – производство стального проката и сварных труб (500 млн. евро); «Дальмине» – стальных труб (500 млн. евро).

**Металлургия-2004.** В 2004г. объем производства в отрасли возрос на 4,5% по сравнению с пред.г. Основное воздействие на динамику развития отрасли оказали процесс восстановления запасов со стороны местных потребителей и значительное увеличение объема экспорта продукции отрасли (+22,7% по сравнению с 2003г.). Несмотря на продолжившееся сокращение производства в машинно-технических отраслях промышленности (производство транспортных средств и станкостроение), сохранившаяся высокая динамика развития строительной отрасли позволили сохранить достаточно высокие темпы развития отрасли.

В 2004г. на развитие металлургической промышленности продолжало оказывать отрицательное воздействие чрезвычайно высокие динамики ценовой составляющей отрасли. Увеличение расходов на энергию темпами, превышающими среднеевропейские, сопровождалось ростом мировых цен на сырье, потребляемое отраслью из-за продолжавшегося увеличения спроса на него со стороны Китая и других стран азиатского региона. Рост цен на металлическую руду на конец 2003г. с поставками в 2004г. составил 20%, а на конец 2004г. с поставками в следующем

году еще на 40%. В определенной степени рост цен на металлическую руду нивелировался дальнейшим падением курса доллара. Цены на кокс возрастали еще более высокими темпами. Кроме того, в Италии значительно сократилось собственное производство кокса.

Цены на металлический лом в начале 2004г. возросли на 55%, а в середине года рост составил около 100%. В связи с нехваткой этого сырья для производства стали для собственных нужд ряд стран ввел в течение года ограничения на его экспорт или высокие таможенные пошлины на его вывоз.

В связи с высоким спросом на металлическую руду, уголь и металлолом стоимость морских перевозок этих продуктов возросла в течение года в 4-5 раз. Создавшаяся ситуация привела к тому, что производители металлургической продукции практически всех стран потребовали от власти добиться прекращения всех антидемпинговых процедур.

В черной металлургии Италии производство стали возросло в 2004г. на 6,1% и достигло 28,5 млн.т. Наиболее быстрыми темпами развивалось производство проката. При этом самые высокие темпы роста отмечались в производстве листового (+16%) и длинномерного проката (+6%). Уровень загрузки производственных мощностей в этом секторе экономики возрос до 76,4% (72,4% в 2003г.).

Показатели черной металлургии

	2003г.	2004г.
Произведенная продукция (млрд. евро)	19,9	33,0
Экспорт (млрд. евро)	10,1	13,3
Импорт (млрд. евро)	9,5	12,0
Производство (в% к пред.г.)	+2,0	+6,1
Внутренние заказы (в% к пред.г.)	+8,9	+0,7
Внешние заказы (в% к пред.г.)	-1,4	+15,7
Уровень загрузки мощностей (в%)	72,4	76,4
Количество занятых (тыс. чел.)	38,7	39,1

Объемы производства основных товаров, в млн.т.

	2003г.	2004г.	в% к пред.г.
Сталь	26,8	28,5	+6,1
Прокат	25,4	28,1	+10,9
-длинномерный	14,2	15,2	+7,0
-листовой	11,1	12,9	+16,0
Холоднокатаный листовый прокат	4,7	5,0	+7,3
Чугун	10,1	10,6	+4,4

Tenderize dell industria italiana, p. 91

Внешняя торговля продукцией черной металлургии в 2004г. характеризовалась положительной динамикой. По итогам года объем экспорта возрос на 31,2% по сравнению с 2003г., а импорта на 26,6%. Итальянский экспорт в страны зоны евро увеличился в целом по году на 15%, а импорт из этих стран возрос на 2,4%. Для стран вне зоны евро эти показатели составили соответственно 20% и 14%. Объем импорта из России продукции черной металлургии возрос в стоимостном выражении на 72% и составил 6,7% общих потребностей Италии. Характерной особенностью явилось то, что при общем росте экспорта продукции черной металлургии значительно сократился экспорт стальных полуфабрикатов практически во все страны (в страны зоны евро на 14%, вне зоны на 38%) из-за значительно возросшего внутреннего потребления этого вида продукции. По той же причине значительно увеличился импорт этого товара соответственно на 60% и 50%.

Цветная металлургия Италии в 2004г. сохранила положительную тенденцию предыдущих лет. Однако рост курса евро привел к сокращению экспорта, а постоянно растущие цены на энергоносители и общее

сокращение производства в автомобилестроении привели к сокращению объема заказов и количества занятых в отрасли.

Основные показатели цветной металлургии

	2003г.	2004г.	
Произведенная продукция (млрд. евро) .....	5,6	5,9	
Производство (в% к предыдущему году) .....	2,1	1,3	
Уровень загрузки мощностей (в%) .....	81,0	84,0	
Количество занятых (тыс. человек) .....	18,8	17,7	
Объемы производства основных товаров (тыс.т.)			
	2003г.	2004г.	в% к пред.г.
Алюминий .....	805,0	828,45	+2,9
Отливки меди и бронзы .....	20,6	19,2	-6,8
Отливки латуни .....	85,5	78,6	-8,1
Цинк .....	72,2	77,2	+6,9
Другие сплавы .....	1,0	1,2	+20,0
Чугун .....	10,1	10,6	+4,4

Tenderize dell industria italiana, p 91

Крупнейшими производителями продукции черной и цветной металлургии в Италии являются следующие фирмы (в скобках годовой оборот): «Марчегалья» — производство труб, листовой стали, проката (2 млрд. евро); «СМИ» — производство полуфабрикатов из меди и медных сплавов (2 млрд. евро); «Тексид» — производство чугуна и алюминия, (1,7 млрд. евро); — «Эуропа Металли» — производство меди и сплавов (600 млн. евро); «Аччайерие Бертоли Сафау» — широкая номенклатура изделий черной металлургии (520 млн. евро); «Илва» — производство стального проката и сварных труб (500 млн. евро); «Дальмине» — производство стальных труб (500 млн. евро).

## Металлургия с РФ

Компания «Северсталь» приобрела в 2005г. за 430 млн. евро контрольный пакет акций группы «Луккини». «Северсталь» продолжает участвовать в акционерном капитале «Луккини».

Российская компания «Евразгрупп» за 61 млн. евро приобрела контрольный пакет итальянской компании «Палини и Бертоли».

В 2006г. компания «Русский алюминий» купила 56% акций итальянского завода «ЕурАллюмина», и остается держателем контрольного пакета акций.

В 2008г. российская компания «Северсталь-метиз» приобрела 100% акций итальянской «Редаялли Текна С.п.а.» — одного из лидеров по производству специальных канатов.

После подписания меморандума о взаимодействии между Кемеровской обл., ОАО «ЕвразХолдинг» и компанией «Даниэли» об участии итальянской фирмы в техническом перевооружении Западно-Сибирского металлургического комбината в г.Новокузнецк компания «Даниэли» вложила в первый этап реконструкции «Запсибметкомбината» 400 млн.долл. По условиям соглашения фирма выступает генеральным подрядчиком и обеспечивает 85% всей стоимости проекта. Кроме того, «Запсиб» получает от инвестора кредит на ведение подготовительных и строительных работ, а российские предприятия — заказ на 30% необходимого комбинату оборудования.

В конце 2007г. завершена реконструкция трубной машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ) стоимостью 12 млн.долл. и поставлено 3 сортовых машины МНЛЗ общей производительностью 3,75 млн.т. стали в год. Стоимость данного оборудования составляет более 50 млн.долл. В рамках этих же контрактов машины будут оборудованы двумя агрегатами «печь-ковш». В 2007г. произошел полный перевод

сталеплавильного производства «Запсиба» на непрерывную разливку стали.

ОАО «Азовмаш» совместно с фирмой «Даниэли» выполнил заказ на изготовление узлов машины непрерывного литья слябовых заготовок (МНЛЗ), которые монтируются в кислородно-конвертерном цехе металлургического комбината «Азовсталь». По очередному контракту «Азовмаш» изготовит для «Азовстали» конвертер емкостью 350 т., который также будет установлен в кислородно-конвертерном цехе.

В начале 2007г. фирма «Даниэли» завершила монтаж стана производительностью 340 тыс.т. металла в год на Новолипецком металлургическом комбинате, что позволит НЛМК ежегодно выпускать до 900 тыс.т. оцинкованного проката. Новый агрегат предназначен для производства оцинкованного металла толщиной 0,4-4 мм. Проект стоимостью 70 млн. евро реализован в рамках комплексной программы технического перевооружения и развития комбината.

«Объединенная металлургическая компания» (ЗАО «ОМК») подписало контракт с фирмой «Даниэли» стоимостью 250 млн.долл. на поставку оборудования для литейно-прокатного комплекса, который войдет в строй в 2008г. в районе села Мотмос Выксунского района Нижегородской обл. Общий объем инвестиций в проект составит 500 млн.долл. Поставка всего оборудования завершена в III кв. 2007г.

«Объединенная металлургическая компания» (ЗАО «ОМК») в фев. 2007г. подписала контракт стоимостью 3,5 млн. евро с компанией «Даниэли» на поставку сменного оборудования шестой чистовой клетки прокатного стана. Кроме того, планируется проведение мероприятий по интенсификации производства жидкой стали и создание площадки хранения лома. Общий объем инвестиций в реализацию этих мероприятий составит более 140 млн.долл. Строительство началось летом 2007г. Планируется поэтапно ввести оборудование в эксплуатацию в 2008г. Ввод нового оборудования в эксплуатацию позволит увеличить мощность первой очереди ЛПК с 1,2 млн.т. до 1,5 млн.т. горячекатаного стального проката в год и расширить сортамент его продукции. Комплекс сможет выпускать не только рулонный прокат, но и лист с толщиной стенки от 0,8 мм. до 12,7 мм. и шириной от 800 до 1800 мм.

Согласно подписанному контракту между фирмой «Текинт» и ОАО «ЕвразХолдинг» итальянская компания в 2008г. завершает поставки современного оборудования для Новокузнецкого металлургического комбината на 20 млн.долл. Контракт предусматривает строительство и поставку оборудования для нагревательной печи в головной части рельсо-сборочного цеха. Кроме того, итальянская фирма «Теквайер» поставит оборудование для систем газоочистки.

В 2006г. Новолипецкий металлургический комбинат (НЛМК) выкупил у «Дуферко» Верх-Исетский завод «Виз-Сталь» за 550 млн.долл. Позднее, НЛМК вместе с компанией «Дуферко» создали совместное предприятие (СП) «Стил Инвест энд Файнэнс» (Люксембург). В 2007г. осуществлялась модернизация и расширение производства специальных марок электротехнической стали на «ВИЗ-Сталь». В июне 2007г. СП завершило сделку по приобретению всех активов и части долговых обязательств компании «Виннер Стил» (шт. Пенсильвания, США) за 212 млн.долл. «Винер Стил» является одним из крупнейших независимых производителей оцинкованного проката в США.



*Металлургия с РФ-2006.* Осенью 2006г. на строительство литейно-прокатного комплекса, которое ЗАО «ОМК» ведет в Нижегородской обл., поступила первая партия основного технологического оборудования производства компании «Даниели». Поступление всего оборудования стоимостью 250 млн.долл. должно завершиться к III кв. 2007г.

В состав оборудования, общий вес которого составит 27 тыс.т., входят: дуговая сталеплавильная печь, печь-ковш, вакууматор, тонкослябовая машина непрерывного литья заготовок, туннельная печь с роликовым подом и широкополосный стан непрерывной горячей прокатки. На комплексе идет монтаж металлоконструкций сталеплавильного и прокатного цехов, прокладываются инженерные коммуникации. Начинается монтаж оборудования основных производств – сталеплавильной печи и прокатного стана. В сент. 2007г. планируется начать холодные испытания оборудования, а в конце года ввести комплекс в эксплуатацию.

В 2006г. фирма «Даниели» поставляла и вводила в производство оборудование для находящихся в процессе модернизации Западно-Сибирского, Новолипецкого, Магнитогорского и Челябинского меткомбинатов. Фирма «Текинт» участвовала в реконструкции Новокузнецкого металлургического комбината. Поставки оборудования составят 220 млн.долл.

В начале 2006г. Нижнетагильский металлургический комбинат произвел партию рельсов для Итальянских железных дорог. Это первый опыт сотрудничества с Италией в сфере поставок транспортного металла.

Новолипецкий металлургический комбинат выкупил у крупнейшего итальянского металлотрейдера «Дуферко» Верх-Исетский металлургический завод «ВИЗ-Сталь» за 550 млн.долл. Позднее, НЛМК вместе с компанией «Дуферко» создал СП «Стил Инвест энд Файнэнс» (Люксембург). 50% в совместном предприятии обойдутся российской стороне в 805 млн.долл.

Само СП станет владельцем 100% или контрольных пакетов в 22 компаниях, принадлежащих «Дуферко», в т.ч. завода по производству стали и пяти сталепрокатных предприятий с общим производством 4,5 млн.т. в год. В СП также войдет сеть сервисных центров «Дуферко».

Целью НЛМК является развитие сырьевой базы и увеличение низкокзатратного производства слябов. Для их дальнейшей переработки в продукцию высоких переделов и покупаются прокатные мощности, находящиеся на ключевых рынках сбыта.

Осенью 2006г. компания «Русский алюминий» (Русал) приобрела 56% акций итальянского завода «ЕурАлюмина» в г.Портоскузо на юго-западном берегу о-ва Сардиния. Предприятие перерабатывает 2 млн.т. бокситов в год, выпуская 1 млн.т. глинозема.

*Металлургия с РФ-2005.* Значительная доля итальянских инвестиций в 2005г. пришлась на металлургический комплекс России. Компания «Дуферко» продолжила работу по модернизации завода «ВИЗ-Сталь» в г.Екатеринбурге.

В 2005г. компания «Даниели» поставляла современное оборудование для Западно-Сибирского и Новолипецкого металлургических комбинатов на 50 млн.долл., а фирма «Текинт» завершает монтаж оборудования на Новокузнецком металлургическом комбинате (19 млн.долл.).

Летом 2005г. Магнитогорский металлургический комбинат ввел в строй два сортовых стана, изгото-

вленных компанией «Даниели». В тек.г. на новых сортовых станах планируется выпустить 385 тыс.т. сортового проката и 165 тыс.т. товарного металлопроката с полимерным покрытием.

В марте 2005г. «Объединенная металлургическая компания» (ОМК) подписала контракт с фирмой «Даниели» стоимостью 250 млн.долл. на поставку оборудования для литейно-прокатного комплекса, который будет построен в Выксунском районе Нижегородской обл.

Комплекс будет обеспечивать производством трубо-сварочное производство ОАО «Выксунский металлургический завод» (входит в ОКМ) и Альметьевский трубный завод. Высокое качество трубной стали позволит использовать произведенные трубы на Сахалине и Ямале, а также выйти на международный рынок. Предполагаемый объем первой очереди производства составит 2 млн.т/г. Срок реализации проекта – 3г.

В 2005г. впервые в истории российско-итальянских экономических связей характеризовался крупными российскими инвестициями в экономику Италии (металлургический сектор). Весной 2005г. ОАО «Северсталь Групп» завершило сделку по приобретению контрольного пакета акций итальянского металлургического холдинга «Луккини». «Северсталь» приобрела 62% акций холдинга на 430 млн. евро. Приобретение контрольного пакета итальянской компании было профинансировано за счет собственных средств группы «Северсталь».

В результате поглощения выручка «Северстали» в 2005г. превысит 8 млрд.долл., что позволит компании войти в десятку крупнейших мировых производителей.

Одна из ведущих российских горно-металлургических компаний «Евраз Групп» летом 2005г. приобрела 75% акций итальянского металлургического комбината «Палини и Бертоли», специализирующегося в производстве высококачественного металлического листа. Оставшийся пакет акций 25% будут принадлежать прежним владельцам компании «Палини», в отношении которого будут действовать в пользу «Евраз Групп» опцион на покупку, право преимущественной покупки и запрет на продажу акций, а также опцион на продажу в пользу существующих акционеров.

Сумма сделки составила 61 млн. евро. Приобретение профинансировано за счет заемных и собственных средств «Евраз Групп». По заявлению российской компании это позволит «Евраз Групп» выйти на новые географические рынки, обеспечить стабильную клиентскую базу для сбыта сляб за пределами России, а также продолжить повышение доходности группы за счет экспортных продаж продукции с более высокой добавленной стоимостью.

## Агропром

Кондитерская компания «Ферреро» приступила к строительству своего завода во Владимирской обл. стоимостью 200 млн.евро. Контракт о строительстве комплекса по производству кондитерских изделий на территории промышленно-логистического парка В-Парк в районе пос. Ворша Владимирской обл. подписан в янв. 2008г. Компания планирует построить комплекс общей площадью 90 тыс.кв.м. до конца 2009г. Мощности нового производства составят 25 тыс.т. кондитерских изделий в год.

Группа компаний «Бородино» купила итальянскую компанию «ЭсБиЧи Боттлинг энд Кэннинг» – производителя оборудования для упаковки напитков. Сумма сделки составила более 17 млн. евро.

Фирмой «Кремонины» совместное с «Макдональдс» в Москве ведет строительство производственной линии, которая будет обслуживать рестораны сети быстрого питания «Макдональдс», расположенные на российской территории. Инвестиции составят 40 млн.долл.

В 2006г. в Солнечногорске состоялось открытие новой фабрики по производству кондитерских и хлебобулочных изделий компании «Харрис СНГ» (входит в итальянский холдинг «Барилла») Инвестиции компании «Барилла» в строительство составили 30 млн.евро. На фабрике в Солнечногорске, оснащенной новым оборудованием, установлены 7 линий по производству рулетов и кексов, 2 линии будут выпускать нарезанный хлеб длительного хранения.

В 2006г. доля сельского хозяйства в ВВП Италии в текущих ценах составила 1,9%. Общее число занятых в 2006г. в отрасли выросло по сравнению с 2005гг. на 3,6% и составило 982 тыс.чел. Из всех занятых в сельском хозяйстве 483 тыс.чел. (49%) проживают на Юге Италии, 356 тыс.чел. (36,3%) – на Севере и 142 тыс.чел. (14,4%) – в центре Италии.

Неблагоприятные климатические условия, регистрация нескольких случаев, когда было заподозрено появление очагов птичьего гриппа, а также последствия введения новой общеевропейской с/х политики, согласно которой была установлена единая норма выплаты независимо от типа с/х предприятия, отрицательным образом сказались на производстве и потреблении в 2006г.

По итогам 2006г. было отмечено снижение производства на 4,9% в растениеводческом секторе, а также в секторе древесных культур (на 1%), при этом некоторый подъем в 0,2% зафиксирован в производстве кормовых культур.

В растениеводстве наблюдалась негативная тенденция в производстве зерновых (-5,5%), в частности пшеницы твердых сортов было собрано за январь-октябрь на 12,5% меньше по сравнению с тем же периодом 2005г. Несмотря на сохранение отрицательного тренда, налицо значительное улучшение ситуации по сравнению с 2005гг., когда урожай сократился на 20% от объемов 2004г. Площадь возделываемых полей за два последних года уменьшилась на 24,3% или на 300 тыс. га.

В секторе растениеводства производство огородных культур снизилось на 1,2%, из них сократилось производство огурцов на 6,9%, томатов – на 6,5%, клубники – на 3%. При этом отмечалась положительная динамика производства ряда других овощей и фруктов: урожай горошка вырос на 22,7%, дыни – на 7,8%, баклажан – 4,1%, картофеля – 1,8%, цветной капусты – 1,6%, салата-латук – 0,9%, сладкого перца – 0,4%.

В секторе древесных культур в 2006г. была отмечена негативная тенденция, сокращение физического объема составило 1%. Наиболее существенным стало снижение производства винограда (1,3%), оливковых (-6,9%), а также целого ряда фруктов: абрикосов (-4,8%), нектарин (-3,8%), яблок (-6,6%), груш (-1,2%), в то же время наблюдался рост урожая орехов (+48,9%), черешни (+7,4%), а также цитрусовых (+1%), при том, что цены на последние снизились на 7,4%. Как следствие снижения урожайности винограда уменьшилось на 1,9% производство вина.

В секторе кормовых культур в 2006г. было зафиксировано увеличение физических объемов производства на 0,3% по сравнению с 2005гг. и в то же время снижение цен на 0,2%.

В животноводческом секторе в 2006г. отмечался спад производства на 2,7%, цены на животноводческую продукцию выросли на 4,3% по сравнению с 2005гг. Кроме того, было зафиксировано также снижение производства коровьего молока на 2,6%, одновременно цены сократились на 3,9%. Отрицательной тенденцией характеризовалось производство меда по причине неблагоприятных климатических условий для цветения растений (-4,7%).

За первые десять месяцев 2006г. объем импорта в стоимостном выражении составил 19 318,50 млн. евро, объем экспорта – 16 716,40 млн. евро, таким образом, отрицательное сальдо составило 2 602 млн. евро.

Положительные тенденции в экспорте с/х продукции наблюдались в таких группах товаров, как зерновые культуры и их производные (+11,3%), сахар и сахароносные продукты (56,6%), масла и растительные жиры (+20,7%), рыба и морепродукты (17,7%). Сократились объемы экспорта муки в стоимостном выражении на 17,1%, посевных злаковых культур – на 60,2%, свежего молока и сливочного масла на 25,5% и 42,1% соответственно.

Наиболее значительный рост импорта в первые десять месяцев 2006г. по сравнению с тем же периодом 2005г. отмечался по таким категориям товаров, как зерновые и их производные (+9,2%), свежее и мороженное мясо (+18%) и рыба и морепродукты (+12,3%), при этом отрицательная динамика прослеживалась в следующих категориях: сахар и сахароносные продукты (-12,1%), безалкогольные напитки (-15,5%), порошковое молоко (-11,1%).

Импорт и экспорт основных видов с/х продукции, в млн. евро

	Импорт		Экспорт		06/05, %	
	2005	2006	2005	2006		
Зерновые культуры и их производные.....	1739,6	1899,9	9,2	2125,1	2365,7	11,3
- мука .....	2,5	3,4	36	56,7	47	-17,1
- печенье .....	340,7	372,1	9,2	762,6	919,5	20,6
- пшеница твердых сортов .....	250	328,4	31,4	876	889,7	1,6
- рис.....	36,6	49,7	35,8	234,3	280,8	19,8
- кукуруза .....	108	143,7	33,1	9,2	14,9	62
- посевные злаковые культуры.....	271,4	339,4	25,1	34,2	13,6	-60,2
Фрукты и их производные .....	1739,4	1810,4	4,1	2260,1	2417,5	7
- свежие фрукты.....	1016,8	1005,3	-1,1	1499,3	1618,6	8
- цитрусовые .....	161,3	153,9	-4,6	77	82	6,5
- фруктовые соки .....	148,6	164	10,4	280,2	307,3	9,7
Овощи .....	1075,8	1114,3	3,6	1538,2	1641,5	6,7
- картофель .....	88,3	103,9	17,7	50,1	67,8	35,3
- консервированные овощи .....	327,8	345,1	5,3	912,4	959,4	5,2
Сахар и сахароносные продукты .....	465,1	408,6	-12,1	123	192,6	56,6
Масла, растительные жиры.....	2379	2436,9	2,4	122,8	1355,6	20,7
- оливковое масло.....	1145,2	1229,6	7,4	952,5	1146,8	20,4
- масла и раст. жиры, без оливок. масла.....	420,4	417,6	-0,7	124,1	153,2	23,4
- семена и маслянистые фрукты .....	401	376,8	-6	13,5	21,4	58,5
Вина и алкогольная продукция .....	776,4	802,4	3,3	2942,7	3173	7,8
- вина Дос и Доц.....	103,2	118,8	15,1	987	1048,7	6,3
- безалкогольные напитки .....	5,8	4,9	-15,5	207,2	219,2	5,8
Свежее и мороженное мясо .....	2881,4	3398,7	18	534,4	577	8
Молоко и молочные продукты .....	2252	2325,6	3,3	1050,7	1091,3	3,9
- свежее молоко .....	566,8	571,7	0,9	5,6	4,2	-25
- порошковое молоко .....	234,8	208,8	-10,6	5,2	5,7	9,6
- сливочное масло.....	117,6	108,8	-7,5	40,6	23,5	-42,1
Рыба и морепродукты .....	1908,2	2143,1	12,3	253	297,9	17,7

\* за янв.-окт.

Relazione generale sulla situazione economica del paese – (2006), vol. II, p. 17

Производство основных видов с/х культур в Италии

	ед. изм.	2005	2006	06/05, %
Пшеница, млн.т. ....	млн.т.	7,71	6,97	-9,7
Ячмень .....	" - "	1,21	1,22	+1,3
Овес.....	тыс.т.	429,2	405,5	-5,5

Рис .....	млн.т.	1,44	1,42	-1,5
Картофель .....	" -	1,76	1,79	+1,9
Сахарная свекла .....	" -	14,2	5,5	-62,3
Томаты .....	" -	7,29	6,35	-11,6
Оливки .....	" -	3,78	3,45	-8,5
Дыни и арбузы .....	" -	1,13	1,15	+1,8
Виноград .....	" -	8,58	8,35	-2,7
Апельсины .....	" -	2,26	2,36	+4,3
Лимоны .....	тыс.т.	603	577	-4,4
Мандарины .....	" -	212	207	-2,7
Яблоки .....	млн.т.	2,19	2,05	-6,6
Груши .....	тыс.т.	926	915	-1,2
Абрикосы .....	" -	233	222	-4,8
Персики .....	" -	1076	1044	-2,9
Черешня .....	" -	101	109	+7,6

Relazione generale sulla situazione economica del paese – (2006), vol. III, p. 4

Пищепром Италии традиционно занимает второе место в ряду отраслей национальной экономики, уступая лишь металлообрабатывающему сектору. По итогам 2006г. в Италии зарегистрировано 32 400 предприятий, имеющих отношение к пищевой промышленности. Из них лишь 6 500 являются средними и крупными (с числом занятых более 9 чел.). Общее количество занятых на предприятиях пищевой промышленности составило более 492,2 тыс.чел. (484,8 тыс. в 2005г.).

В 2006г., по данным Итальянской федерации пищевой промышленности («Федералиментаре»), объем продаж продукции отрасли в стоимостном выражении достиг 110 млрд. евро, т.е. на 2,8% больше показателя предыдущего года (107 млрд. евро). Рост физического объема производства составил 0,8% (0,5% в 2005г.). Экспорт продукции пищевой промышленности зафиксирован на уровне 16,7 млрд. евро (+7,7%), импорт составил 13,5 млрд. евро (+6,3%). Внутреннее потребление достигло 136 млрд. евро, что на 2,1% больше, чем в 2004г. (132 млрд. евро).

Показатели пищевой промышленности Италии, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
Объем продаж .....	107	110	+2,8
Экспорт .....	15,5	16,7	+7,7
Импорт .....	13,2	13,5	+6,3
Сальдо .....	2,3	3,2	+17
Внутреннее потребление .....	132	136	+2,1

Elaborazioni e stime Federalimentare su dati IST AT.

По объемам производства в пищевой промышленности Италии ведущие позиции, как и в пред.г., продолжают занимать молочно-сыродельный сектор (14,2 млрд. евро), производство кондитерских изделий (11,4 млрд. евро), а также винодельческий (7,8 млрд. евро) и мясоперерабатывающий (7,7 млрд. евро) сектора.

По данным национального института статистики Италии (Истат), объем продаж молокоперерабатывающего сектора (сыры и другая молочная продукция) в 2006г. зафиксирован на уровне 14,2 млрд. евро (+0,7% по отношению к 2005г., 14,1 млрд. евро). Экспорт составил 2,8 млн.т., 1,32 млрд. евро (+2,2%), импорт – 8,5 млн.т., 2,3 млрд. евро (-1,3%).

Производство сыров (сорта на основе коровьего молока) составило в 2006г. 1,1 млн.т. (-0,3%). Импорт продукции данного сектора зафиксирован в 428,5 тыс.т. (+3%), экспорт – 212,8 тыс.т. (+0,9%). Экспорт продукции итальянского молокоперерабатывающего сектора в Россию достиг в 2006г. 6,9 млн. евро (+52,7%).

В 2006г. объем продаж предприятий кондитерской промышленности составил 10,2 млрд. евро (10,1 млрд. евро в 2005г.). Приоритетными секторами по-

прежнему остаются производство шоколадных изделий и выпечки. Главными импортерами итальянских кондитерских изделий продолжают оставаться, как и в предыдущие годы, страны ЕС (в первую очередь Бельгия, Люксембург, Франция, Германия и Великобритания), а также США и Турция. В 2006г. отмечено сокращение экспорта кондитерских изделий в Россию на 3,6%. до 27,8 млн. евро.

По данным Истат, производство макаронных изделий в 2006г. составило 3,2 млн.т., что на 1% превышает показатель 2005г. Экспорт продукции по итогам года увеличился до 1,7 млн.т. (+4%), 1,3 млрд. евро (+6%). Основными импортерами итальянских макаронных изделий традиционно являются страны ЕС (Германия, Франция, Великобритания), на чью долю приходится около 60% всех поставок, а также США – 12%. В Россию реализовано продукции на 16,1 млн. евро (+30,8% к 2005г.).

По объемам производства оливкового масла Италия, как и в предыдущие годы, занимает второе место после Испании. Данный показатель в 2006г. зафиксирован на уровне 591,1 тыс.т. Сокращение по отношению к итогам предшествующего года составило 9,9%. Италия является мировым лидером среди стран-импортеров оливкового масла с показателем 437 тыс.т. (-6,7% по отношению к 2005г., 468 тыс. т.), 1,45 млрд. евро (1,34 млрд. евро в 2005г.). Главными поставщиками оливкового масла в Италию являются Испания (40,8% от общего числа), Тунис (24,5%), Греция (23,6%) и Турция (3,7%).

За пределами Италии было реализовано 288,5 тыс.т. (-12%), 1,27 млрд. евро (1,13 млрд. евро в 2005г.). Италия является вторым после Испании мировым экспортером оливкового масла. Основными потребителями являются США (37,2%), Германия (11,6%), Франция (6,8%) и Великобритания (4,4%). Экспорт в Россию составил 13,4 млн. евро (+29,5% к 2005г.).

Товарами, составляющими основу итальянского экспорта продукции пищевой промышленности в 2006г. являлись: вино, макаронные изделия, сыры и молочная продукция, а также оливковое масло.

Итальянский пищевой экспорт, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
Вино и сусло .....	3	3,2	7
Макаронны .....	1,2	1,3	6
Сыры и молочная продукция .....	1,2	1,3	2,2
Оливковое масло .....	1,1	1,3	13

Ismea – Outlook del Agroalimentare italiano. Rapporto Annuale 2006

Крупнейшие производители: молочная продукция – «Гальбани Эджидио», «Стелларгарда»; кондитерские изделия – «Юнилевер Италия», «Нестле Италия», «Ферреро», «Перфетти Ван Мелле», «Леаф Италия»; мясо – «Иналка», «Уникарни», «Монторси Франческо & Фильи»; продукты мясопереработки – «Алькар Уно», «Читеро Джузеппе Салумифичио»; «Рованьяти»; макаронные изделия – «Барилла Алиментаре», «Пастифичио Рана», «Аньези 1842», «ДеЧекко»; консервированные продукты – «Стар Стабилименто Алиментаре», «Косерве Италия», «Ла Дория»; растительные масла – «Салов»; напитки, пиво и минеральная вода – «Хайникен Италия», «Сан Пеллигрино», «Давиде Кампари», «Бирра Перони Индустиале», «Аква Минерале Сан Бенедетто», «Мартини & Росси»; сахар – «Эридания», СФИР, «Изи»; кофе – «Луиджи Лавацца».

Агропром-2005. Доля сельского хозяйства в ВВП Италии в текущих ценах составила 2,1%. Общее число занятых в 2005г. в отрасли составило 947 тыс.чел.,

сократившись по сравнению с 2004г. на 4,3%, из которых 511 тыс.чел. (54%) относится к категории фермеров, 436 тыс.чел. (46%) – работники по найму. 48% всех занятых в сельском хозяйстве проживают на юге Италии.

После наиболее удачного за последние четверть века 2004г., позволившего в значительной степени компенсировать потери предшествующих четырех кризисных лет, 2005г. складывался неблагоприятно для итальянского сельского хозяйства: объем произведенной сельскохозяйственной продукции сократился по сравнению с 2004г. на 2,4% (в 2004г. – рост на 10%). В 2005г. отмечалось дальнейшее падение цен (-5,1%) на с/х продукцию (в 2004г. цены сократились на 4,8% по сравнению с 2003г.).

Неблагоприятные погодные условия и новая общеевропейская с/х политика, в результате которой была установлена единая норма выплаты независимо от типа с/х предприятия (ранее для различных отраслей сельского хозяйства устанавливались различные нормы выплат), привели к сокращению производства во всех основных областях сельского хозяйства.

Наиболее существенным было сокращение производства в секторе древесных культур: в целом за 2005г. падение физического объема составило 3,2% (цены упали на 4,2% по сравнению с 2004г.). В то же время значительное сокращение производства оливковых (-13,3%) и виноградных культур (-2,3%) было компенсировано ростом урожая апельсинов (+14,2%), лимонов (+3%), мандаринов (+12,2%), абрикосов (+8,9%), персиков (1,3%), слив (3,3%), груш (5,1%) и черешни (+7,1%). В связи с сокращением производства винограда сократилось производство вин на 8,4% по сравнению с 2004г., при этом отмечается некоторое снижение качества винных сортов винограда, вызванное преобладанием дождей практически на всей территории выращивания наиболее известных сортов.

Сокращение производства в растениеводстве составило по итогам 2005г. 1,8%, цены сократились на 10,1% по сравнению с 2004г., в производстве кормовых культур – 1,5%, цены упали на 3,3%. Сокращение производства обусловило сокращение урожая ряда зерновых культур – пшеницы было собрано на 10,5% меньше по сравнению с 2004г., кукурузы – на 7,1% и сокращение производства картофеля на 5,6%, а также томатов – на 3,9%. В то же время вырос урожай ячменя – на 9,1%, овса – на 27,8% и сахарной свеклы – на 67,9%.

В животноводческом секторе в 2005г. отмечался спад производства на 1,8% по сравнению с 2004г., цены на животноводческую продукцию сократились на 5,1%, что явилось следствием вводимых органами санитарного контроля ограничений в связи со случаями «коровьего бешенства», птичьего гриппа и другого рода инфекций. Сокращение производства отмечалось практически во всех областях: в свиноводстве (-2,8%), в птицеводстве (-3%), овцеводстве (-3,9%), существенным было сокращение поголовья крупного рогатого скота (-3,8%).

В 2005г. отмечалось некоторое сокращение производства коровьего молока на 0,8% по сравнению с 2004г., одновременно цены сократились на 1,5%. В то же время в 2005г. продолжилась позитивная тенденция, наблюдавшаяся в производстве меда – рост составил 14% по сравнению с 2004г.

В 2005г. пищевая промышленность Италии заняла второе место по основным показателям в ряду обрабатывающих отраслей национальной экономики,

уступая лишь металлообрабатывающему сектору. В стране зарегистрировано 2550 средних и крупных предприятий (2580 – в 2004г.), имеющих отношение к пищевой промышленности, на которых работает 390 тыс.чел. (398 тыс. – в 2004г.).

В соответствии с данными Итальянской Федерации пищевой промышленности Federalimentare, в 2005г. объем реализованной продукции достиг 107 млрд. евро, т.е. на 1,9% больше показателя пред.г. (105 млрд. евро в 2004г.). Рост физического объема производства составил 0,9% (0,5% в 2004г.). Экспорт продукции данного сектора национальной экономики зафиксирован на уровне 15,1 млрд. евро (+2,7%), импорт составил 12,7 млрд. евро (-0,8%). Внутреннее потребление достигло 131,7 млрд. евро, что на 2% больше, чем в 2004г. (119,1 млрд. евро).

Показатели пищевой промышленности Италии, в млрд. евро

	2004	2005	% к 2004
Объем реализованной продукции .....	105	107	+1,9
Экспорт.....	14,7	15,1	+2,7
Импорт .....	12,8	12,7	-0,8
Сальдо.....	1,9	2,4	+26,3
Внутреннее потребление.....	129,1	131,7	+2

Материалы Федерации предприятий пищевого сектора [www.federalimentare.it](http://www.federalimentare.it)

По объемам производства в пищевой промышленности Италии ведущие позиции, как и в пред.г., продолжают занимать молочно-сыродельный сектор (14,1 млрд. евро), производство кондитерских изделий (10,1 млрд. евро), винодельческий (7,6 млрд. евро) и мясоперерабатывающий (7,5 млрд. евро) сектора.

По данным национального института статистики ISTAT, экспорт молокоперерабатывающего сектора (сыры и другая молочная продукция) в 2005г. зафиксирован на 231,2 тыс.т. (+4,7% по сравнению с 2004г.), что составило 1,2 млрд. евро. В то же время в Италию было импортировано 403,9 тыс.т. продукции на 1,2 млрд. евро.

В 2005г. предприятиями кондитерской промышленности было произведено 1,8 тыс.т. продукции, что на 1,4% превысило пред.г. В ценовом выражении данный показатель составил 10,1 млрд. (+1,8% по сравнению с 2004г.). Наибольший рост зафиксирован в производстве шоколадных изделий (3,8%) и выпечки (1,9%). Экспорт продукции сектора снизился на 2,3% и составил 520 тыс.т. (1,7 млрд. евро), в то время как импорт кондитерских изделий увеличился на 8,1% и составил 360 тыс.т. (0,9 млрд. евро). Главными импортерами итальянских кондитерских изделий продолжают оставаться, как и в пред.г., страны ЕС (Бельгия, Люксембург, Франция, Германия и Великобритания), а также США и Турция.

Согласно данным ISTAT, производство макаронных изделий в 2005г. составило 3,2 млн.т., т.е. на 2% превысило аналогичный показатель с 2004г. (3,13 млн.т.). Экспорт продукции по итогам года увеличился до 1,61 млн.т. (3,6%), что в ценовом выражении составило 1,2 млрд. евро (+2,7%). Основными импортерами итальянских макаронных изделий являются страны ЕС (Германия, Франция, Великобритания), на чью долю приходится 65% всех поставок, а также США – 11,6%. Перспективным для данного сектора являются российский (+37% в 2005г.), китайский (+36%) и индийский (+17%) рынки.

По объемам производства оливкового масла Италия, как и в пред.г., занимает 2 место после Испании. Объем производства масла в 2005г. зафиксирован на уровне 600,2 тыс.т. Рост по отношению к итогам пред.г. составил 8%. За пределами страны было ре-

лизовано 327,6 тыс.т., что составило 0,78 млрд. евро (+18%). Основными потребителями являются США (55%), страны ЕС (15%), Япония (6%), Австралия (7%) и Великобритания (6%). Импорт продукции данного сектора составил 450,1 тыс.т. (0,99 млрд. евро), т.е. на 25 тыс.т. больше показателя пред.г. (+6,5% в стоимостном выражении). Главными поставщиками оливкового масла в Италию являются Испания, Греция, Сирия и Тунис.

Товары, составляющие основу итальянского экспорта продукции пищевого сектора в 2005г.: вино, кондитерские изделия, паста, сыры и молочная продукция, а также оливковое масло.

**Фрукты.** В 2005г. продолжилось сокращение экспорта овощей из Италии, при этом отгрузки фруктов возросли на 15% — до 2,6 млн.т., в результате чего общий объем экспорта овощей и фруктов повысился на 9% — до 3,3 млн.т. В наибольшей степени увеличились поставки яблок и цитрусовых в другие страны. Хотя объем экспорта овощей из Италии в 2005г. сократился на 9% (609 тыс.т.), его стоимость возросла на 13% (664 млн. евро), главным образом, в результате значительного повышения цен на некоторые виды овощей.

Больше всего из Италии экспортируется помидоров, однако в 2005г. объем экспорта помидоров сократился на 16% по сравнению с предыдущим годом и составил около 92 тыс.т., стоимость при этом осталась на прежнем уровне (135,6 млн. евро). Стоимость экспорта моркови возросла на 25% — до 48,2 млн. евро, объем увеличился на 15% — до 94 тыс.т.

Отгрузки почти всех видов фруктов и ягод в 2005г. существенно выросли (некоторых — более чем на 30%). Экспорт яблок впервые за последние 5 лет увеличился на 150 тыс.т. (на 31%) — до 680 тыс.т. Объем отгрузок винограда вырос на 8% — до 490,5 тыс.т., а стоимость — на 19% — до 451,5 млн. евро. Экспорт персиков и нектаринов возрос незначительно — на 3% — до 421,7 тыс.т. Объем отгрузок киви увеличился на 10% — до 291,8 тыс.т., при этом стоимость снизилась на 4% — до 223,2 млн. евро. Экспорт клубники возрос на 17% — до 23 тыс.т., а его стоимость — всего на 11%.

Крупнейшим покупателем итальянских овощей и фруктов является Германия. В 2005г. экспорт яблок в эту страну возрос по сравнению с 2004г. на 23% — до 331 тыс.т., винограда — на 9% — до 154 тыс.т., киви — на 7% — до 69 тыс.т., груш — на 15% — до 62,7 тыс.т., персиков и нектаринов — сократился на 9% — до 172 тыс.т. Из итальянских овощей на немецком рынке представлены, прежде всего, морковь (+6%, 55,6 тыс.т.), помидоры (-18%, 44 тыс.т.), лук (-13%, 12,3 тыс.т.), а также цветная капуста и брокколи (-35%, 11,6 тыс.т.).

В рассматриваемый период внешняя торговля Италии овощами и фруктами в целом характеризовалась превышением экспорта над импортом. Сохранился, однако, отрицательный баланс у цитрусовых (импорт — 303,66 тыс.т., экспорт — 209 тыс.т.). Импорт овощей также превысил экспорт на 161,3 тыс.т. (165,7 тыс. евро).

Экспорт овощей и фруктов из Италии, в тыс.т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Всего .....	3405,4	3196,8	3007,8	3280,2
Свежие овощи.....	798,0	709,4	666,0	609,0
Кабачки.....	15,6	11,8	11,6	12,0
Цветная капуста.....	71,1	44,4	54,7	35,4
Кочанный салат.....	50,1	50,8	47,5	45,3
Другие сорта салата .....	95,2	102,7	90,8	73,6

Шпинат.....	9,8	7,9	8,0	4,8
Помидоры .....	127,4	105,2	109,1	91,9
Столовый лук.....	58,8	47,6	37,9	34,7
Фенхель.....	37,6	34,3	38,1	26,5
Морковь .....	103,1	103,9	82,0	93,9
Свежие фрукты и ягоды .....	2547,0	2426,0	2283,8	2618,8
Клубника .....	27,7	22,4	19,6	22,9
Персики и нектарины .....	399,4	327,7	407,4	421,7
Виноград .....	476,9	514,5	452,7	490,5
Киви .....	250,1	265,5	265,8	291,8
Арбузы.....	99,3	90,5	90,7	84,3
Сливы.....	26,1	15,9	24,1	33,4
Яблоки.....	674,8	669,8	522,9	683,0
Груши.....	142,6	132,4	124,5	142,3
Цитрусовые .....	218,3	151,1	171,8	209,0
Орехи .....	60,4	61,4	58,0	52,4

*Агропром-2004.* Для итальянского сельского хозяйства 2004г. складывался весьма благоприятно: объем произведенной в отрасли товарной продукции увеличился по сравнению с 2003г. на 8,3%. По мнению экспертов Конфедерации сельхозпроизводителей Италии (Confagricoltura) итоги года были наиболее удачными за последние четверть века и позволили в значительной степени компенсировать потери предшествующих четырех кризисных лет.

Наиболее значительным было увеличение производства в растениеводстве, в частности, сбор овощных культур увеличился на 13,9%, плодово-ягодных — на 15,4%, фуражных — на 6,9%. Рекордного, по мнению специалистов, уровня (+27,3%) достигли результаты с/х года в производстве зерновых: твердых сортов пшеницы было собрано на 49,2% больше чем в 2003г., мягких сортов — на 22,7%, кукурузы — на 26,4%, ячменя — на 11,9%, овса — на 10,4%. Благоприятные погодные условия стимулировали к расширению возделываемых площадей под основные культуры. В сравнении с пред.г. увеличение используемых площадей составило: под твердыми сортами пшеницы 3,8%, мягкими — 1,4%, кукурузой — 2,7%. Сравнительно высокой была и урожайность основных культур: 53 ц/га мягких сортов пшеницы, 32 ц/га — твердых, 93 ц/га — кукурузы.

Достаточно высокий прирост отмечался в производстве технических культур, в частности, сои было собрано на 26,6% больше, семян подсолнечника — на 15,5%, сахарной свеклы — на 18,3%. Урожай оливков на 14,3% превысил уровень 2003г., в результате объем производства оливкового масла вырос на 12,2%.

Весьма высоким было увеличение производства в секторе фруктовых культур: по абрикосам он составил 96,2%, персикам — 41,5%, сливам — 39,8%, грушам — 7,8%, яблокам — 10,5%, единственное исключение составила черешня, урожай которой был на 13% ниже показателей пред.г. Хорошими показателями характеризовались итоги года в виноградарстве: рост по сравнению с 2003г. составил 17,5%, производство виноградных вин увеличилось на 20,3%, при этом отмечается высокое качество винных сортов винограда и их обильный урожай в наиболее престижных винодельческих регионах.

Более скромными были результаты в животноводческом секторе, где прирост составил лишь 0,2%. Наибольший прирост был отмечен в свиноводстве (+2,4%) и овцеводстве (+2,5%), в то же время на 1,5% сократилось поголовье крупного рогатого скота, продолжая переживать кризисные последствия периода ограничений, вводимых органами санитарного контроля в связи со случаями «коровьевого бешенства».

## Производство основных видов сельхозкультур в Италии

	ед. изм.	2003г.	2004г.
Пшеница	млн.т.	6,2	8,6
- мягких сортов	млн.т.	2,5	3,1
- твердых сортов	млн.т.	3,7	5,5
Ячмень	млн.т.	1,0	1,1
Овес	тыс.т.	306	338
Рис	млн.т.	1,4	1,4
Кукуруза	млн.т.	8,7	11,0
Картофель	млн.т.	1,6	1,8
Сахарная свекла	млн.т.	7,1	8,4
Томаты	млн.т.	6,6	7,2
Оливки	млн.т.	3,5	4,0
Виноград	млн.т.	7,4	8,7
Апельсины	млн.т.	1,7	2,1
Лимоны	тыс.т.	520	565
Мандарины	тыс.т.	177	187
Яблоки	млн.т.	1,9	2,1
Груши	тыс.т.	826	890
Сливы	тыс.т.	128	179
Абрикосы	тыс.т.	108	213
Персики	тыс.т.	753	1065

Relazione generale sulla situazione economica del paese – 2004, vol. III, p. 4

Согласно данным сельскохозяйственной переписи, в Италии насчитывается 2,6 млн. фермерских хозяйств, при этом в реестры торгово-промышленных палат внесено лишь 1,2 млн. хозяйств. Общая площадь пригодных для земледельческого использования земель во владении фермерских хозяйств составляет 19,6 млн. га, из которых реально возделывается 13,2 млн. га.

Общее число занятых в отрасли составляет 1,1 млн. чел., 60% которых относится к категории фермеров, остальные 40% – работники по найму. 60 тыс. чел., или каждый седьмой наемный рабочий в отрасли, – легальный иммигрант из стран-не членов Евросоюза.

Подавляющее число хозяйств являются семейными и используют труд лишь членов семьи. Наемную рабочую силу использует около 20% фермеров, при этом доля хозяйств, имеющих постоянных работников по найму, не превышает 1,3%, сезонных рабочих нанимает порядка 15% фермеров.

Пищевая промышленность Италии на протяжении последних 4 лет продолжает занимать второе место в ряду обрабатывающих отраслей национальной экономики. По данным Итальянской федерации пищевой промышленности в стране зарегистрировано 36.600 предприятий, занятых в данной отрасли (из них 6.650 являются крупными и средними), на которых работает в общей сложности 398 тыс. служащих.

В 2004г. объем производства отрасли достиг 105 млрд. евро, что на 1,9% больше аналогичного показателя пред.г. Рост физического объема производства составил 0,5% (1,9% в 2003г.). Экспорт продукции пищевой промышленности зафиксирован на уровне 14,2 млрд. евро, импорт – 12,5 млрд. евро. Общее потребление достигло 181 млрд. евро, то есть на 1,1% больше, чем в 2003г. (179 млрд. евро).

## Пищевая промышленность Италии, в (млрд. евро)

	2003г.	2004г.	Изм. в% к 2003г.
Производство	103,0	105,0	+1,9
Экспорт	13,8	14,2	+2,9
Импорт	11,8	12,5	+5,9
Сальдо	2,0	1,7	-15,0
Общее потребление	179,0	181,0	+1,1

По итогам 2004г. первое место по объемам производства занял молочно-сыродельный сектор пищевой промышленности – 13,5 млрд. евро (+0,4% по от-

ношению к 2003г.). Далее следуют производство кондитерских изделий – около 10,1 млрд. евро (+2,2%), мясоперерабатывающий – 7,3 млрд. евро (+0,4%) и винодельческий – 7,2 млрд. евро (-2%) сектора.

Основным продуктом молокоперерабатывающего сектора, как и в предыдущие годы, остаются сыры различных сортов. По статистическим данным физический объем производства сократился на 2,3%, экспорт продукции сектора снизился в 2004г. на 3% и составил примерно 1,06 млрд. евро.

В 2004г. производство кондитерских изделий в ценовом выражении составило 9,8 млрд. евро и превысило аналогичный показатель пред.г. на 1,4% (9,66 млрд. евро). При этом количество произведенной продукции осталось примерно на том же уровне: 1,690 млн.т. в 2003г., 1,692 млн.т. в 2004г. Экспорт продукции сектора зафиксирован на уровне 1,7 млрд. евро (1,6 в 2003г.), импорт – 832 млн. евро (804 млн. евро). Основными товарами данного производства являются шоколадные изделия, конфеты и выпечка. Главными импортерами итальянских кондитерских изделий продолжают оставаться Франция (18,3% от общего количества), Германия (14,1%), Великобритания (9,9%), Испания (7,8%), США (5,3%).

Производство мясоперерабатывающего сектора зафиксировано на уровне 1,15 млн.т. (-0,4% по отношению к 2003г.). В ценовом выражении данный показатель составил 7,13 млрд. евро (7,16 млрд. евро). Экспорт продукции вырос на 8,9% и достиг 667,1 млн. евро (612,5 млн. евро в 2003г.), что в количественном выражении составило 90,2 тыс.т. (84,1 тыс.т.). Импорт увеличился на 27,8% и составил 118,2 млн. евро (92,5 млн. евро в 2003г.). Основными импортерами являются Германия (23,9%), Франция (22,2%) и Великобритания (10,4%).

Одним из приоритетных секторов пищевой промышленности Италии, по-прежнему, является производство макаронных изделий, которое составило в 2004г. 3,12 млрд. евро (3,06 млрд. евро в 2003г.). Рост зафиксирован на уровне 1,8%. В ценовом выражении данный показатель составил 3,37 млрд. евро, на 1,1% больше, чем в предыдущий период (3,36 млрд. евро). Экспорт вырос на 2,1% (1,53 млрд. евро). Основными импортерами являются Германия (19,7%), Франция (14,0%) и Великобритания (12,5%).

По объемам производства оливкового масла Италия по-прежнему занимает 2 место после Испании. Объем производства масла в 2004г. составил 557 тыс.т. Снижение показателя по отношению к итогам пред.г. зафиксировано на уровне 3,1%. За пределами страны было реализовано 335 тыс.т. (в США 128 тыс.т., Германию 44,6 тыс.т., Францию 21,3 тыс.т., Японию 17,7 тыс.т.). Импорт продукции данного сектора составил 579 тыс.т. (+11,8%). Главными поставщиками оливкового масла в Италию являются Испания (334 тыс.т.), Тунис (137 тыс.т.) и Греция (42 тыс.т.).

Товарами, составляющими основу итальянского экспорта продукции пищевой промышленности в 2004г., кроме вина, являются кондитерские изделия, консервированные овощи, макароны и сыры.

## Товары итальянского агроэкспорта, в млрд. евро

	2003г.	2004г.	04/03, %
Вино и суело	2,7	2,8	+3,7
Кондитерские изделия	1,6	1,7	+6,3
Консервированные овощи	0,9	0,8	-11,1
Макаронные изделия	1,15	1,18	+2,6
Сыры	1,1	1,0	-9,0

Confindustria – Centro Studi, Tentenzi dell'industria, Rapporto 2005 – I Settori, p. 5-28.

## Алкоголь

Одной из основных отраслей итальянской пищевой промышленности остается винодельческий сектор. В 2006г. национальными предприятиями было произведено 50 млн. гектолитров вина (-2% по сравнению с 2005гг.), 7,8 млрд. евро. Наибольший спад производства при этом зафиксирован в таких регионах страны, как Пулья (-11%) и Сицилия (-4%). Лидерами, как и в предыдущие годы, остались Пьемонт (+6%), Тоскана (+7%) и Кампанья (+11%). Итальянский винодельческий сектор ориентируется на производство красных вин (54% от общего количества винной продукции 2006г.).

Экспорт продукции винодельческого сектора зафиксирован на уровне 18 млн. гектолитров, что на 15% больше, чем в 2004г., 3,2 млрд. евро. Импорт составил 1,47 млн. гектолитров (1,83 млн. гектолитров в 2005г.). Главными импортерами итальянских вин традиционно являются Германия (35,4% от общего объема экспорта), Великобритания (14%), Франция (6,8%) и США (14,2%). В Россию, по данным Istat, в 2006г. было экспортировано вина и сула на 98,5 млн. евро. Экспорт продукции сектора Россию за 2006г. увеличился на 18%.

Винодельческий сектор — его доля по итогам 2005г. составила 17% на мировом и 28% на европейском рынках. Итальянскими предприятиями было произведено 53,1 млн.г. вина, что составило в стоимостном выражении 7,6 млрд. евро. Экспорт продукции винодельческого сектора зафиксирован на уровне 15,7 млн.г., что на 10% больше, чем в 2004г. Основными продуктами экспорта стали вина и сула — 15,7 млн.г. (+11,3%) на 3,1 млрд. евро. Импорт составил 1,8 млрд.г. (+4%).

Главными импортерами итальянских вин традиционно являются Германия (5,6 млн.г., 694 млн. евро), Великобритания (2,2 млн.г., 377,7 млн. евро), Франция (1,1 млн.г., 91,5 млн. евро) и США (2,3 млн.г., 771,2 млн. евро).

В Россию, по данным Istat, в 2005г. было экспортировано 0,96 млн.г. вина и сула (+75,3% к 2004г.) на 31,5 млн. евро, 0,26 млн.г. шампанских вин (+67,1%) на 9,8 млн. евро и 0,2 млн.г. ароматизированных вин (+13,9%) на 50,7 млн. евро. Экспорт продукции винодельческого сектора пищевой промышленности Италии в Россию за 2005г. увеличился на 48%.

В 2004г. было зафиксировано увеличение импортных поставок вина и сула на 16% в количественном и на 7,5% в ценовом выражении (253 млн. евро и 1786 млн. гектолитров соответственно). Экспорт вина зафиксирован на уровне 2,85 млрд. евро, что составило 14,12 млн. гектолитров. Италия продолжает занимать первое место в мире среди экспортеров продукции данного сектора. Наиболее крупные партии традиционно поставляются в США и Германию.

## АГРОПРОМ

— Выручка итальянской компании по производству молочных продуктов Parmalat по итогам 2008г. незначительно превзошла показатели 2007г., однако прибыль Ebitda упала почти на 14% из-за роста цен на сырьевые товары и сокращение продаж.

Выручка выросла на 1,2% до 3,909 млрд. евро (5 млрд.долл.), в то время как прибыль до выплаты долгов, налогов и амортизации (Ebitda) снизилась на 13,7% до 316,3 млн. евро. Компания отметила рост прибыли Ebitda в Австралии, однако на ее деятельно-

сти в ЮАР негативно отразилось инфляционное давление, повлиявшее на производственные расходы.

Согласно ее заявлению, продажа подразделения Newlat привела к сокращению выручки на 72,6 млн. евро. В нояб. компания прогнозировала прибыль Ebitda по итогам 2008г. на уровне 310-315 млн. евро. Reuters, 30.1.2009г.

— Бывший глава обанкротившегося итальянского пищевого концерна Parmalat Калисто Танци приговорен накануне миланским судом к 10г. тюрьмы за финансовые махинации. Ему вменяются в вину незаконные манипуляции с ценными бумагами, намеренное сокрытие информации о состоянии счетов компании, неправильное перераспределение инвестиций, что привело к финансовому краху Parmalat. Обвинители требовали для К.Танци 13 лет заключения.

Крупнейший итальянский пищевой концерн Parmalat был объявлен банкротом в дек. 2003г. после того, как было установлено, что якобы находившиеся на счетах в Bank of America 4 млрд. евро реально не существуют. Один из крупнейших в мире производителей молочных продуктов после банкротства оставил долги на сумму свыше 14 млрд. евро. Его финансовый крах, в результате которого пострадали 150 тыс. вкладчиков, стал одним из самых громких скандалов в Италии. Правительство приняло специальные поправки к законодательству — закон Марцано, регулирующий процесс банкротства крупных предприятий, и в 2005г. пищевая компания была восстановлена под брэндом Parmalat SpA.

Судебное разбирательство продолжается в отношении других фигурантов дела о разорении Parmalat, среди которых независимые консультанты, бывшие сотрудники Bank of America, где «хранились» деньги итальянской компании, а также представители компании Italaudit. Прайм-ТАСС, 19.12.2008г.

— Крупнейший российский машиностроительный холдинг «Концерн «Тракторные заводы» и итальянская группа компаний Same Deutz-Fahr подписали меморандум о стратегическом партнерстве, сообщается в пресс-релизе холдинга. «Меморандум предусматривает реализацию совместных производственных проектов по выпуску и продвижению новейшей с/х техники на рынках России и стран СНГ. Кроме того, в документе выражено намерение сторон создать совместный рабочий комитет для реализации производственных проектов», — говорится в сообщении.

Как поясняется в пресс-релизе, в рамках договоренностей планируется организация производства в России зерноуборочных комбайнов мощностью свыше 270 л.с. с использованием высокотехнологичных компонентов, которые выпускает Same Deutz-Fahr, а также организация совместного производства колесных тракторов из компонентов, поставляемых итальянским производителем.

«Планируется совместная разработка колесного трактора мощностью 350 л.с. на базе компонентов, применяемых на гусеничной технике, выпускаемой предприятиями Концерна «Тракторные заводы», — уточняет пресс-служба холдинга.

Компания «Агромашхолдинг», входящая в состав российского машиностроительного холдинга, и Same Deutz-Fahr согласовали пятилетний заказ на производство колесных тракторов мощностью 150, 210 и 270 л.с. а также комбайнов 6-7 классов. В соответствии с положениями меморандума группа Same Deutz-Fahr намерена оказать содействие в подготов-

ке технического персонала для производства тракторов и комбайнов, а также организации системы послепродажного сервисного обслуживания техники.

Концерн «Тракторные заводы» — крупнейший производитель внедорожной машиностроительной техники в РФ и занимает лидирующие позиции во всех сегментах рынка, в которых представлена его продукция, таких как горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Концерн «Тракторные заводы» реализует продукцию более чем в 40 странах. Из своей штаб-квартиры в Чебоксарах управляющая компания холдинга осуществляет оперативное руководство 18 производственными площадками, 8 конструкторскими бюро и тремя специализированными торгово-сервисными компаниями, расположенными в 8 субъектах РФ, в Дании и Германии. Это позволяет обеспечить полный жизненный цикл выпускаемой продукции — от проектирования до послепродажного обслуживания.

ОАО «Агромашхолдинг» — специализированная компания, входящая в холдинг и специализирующаяся на поставках потребителям технологических решений, образованных на базе техники с/х назначения, производимой на предприятиях концерна, и оборудования российского и зарубежного производства.

Итальянская группа Same Deutz-Fahr — один из мировых лидеров по выпуску тракторов мощностью 30-270 л.с., комбайнов мощностью 120-360 л.с., двигателей и с/х машин. Продажа, послепродажное обслуживание и поставка запасных частей осуществляется через 13 дочерних компаний, 120 импортеров и 3000 дилеров по всему миру. В 2007г. оборот компании, численность персонала которой составляет 2700 чел., превысил 1 млрд. евро. РИА «Новости», 19.11.2008г.

— Целую неделю, с 19 до 23 нояб., в самом сердце Болоньи развернется Чоккошоу-Сioccoshow, четвертая ярмарка, посвященная всем гурманам и сладкоежкам мира. Только представьте себе: главная городская площадь Пьяцца Маджоре, Пьяцца Ре Энцо, Пьяцца Гальвани, улица Виа Орефичи — все это будет заполнено высококачественным шоколадом, изготовленным самыми лучшими итальянскими мастерами.

Более 100 компаний представят на суд свою вкусную продукцию, а открытая фабрика-лаборатория величиною 200 кв.м. позволит всем желающим узнать секреты превращения кофейных зерен в любимый всеми конечный результат. Во время ярмарки по всему городу будут устраиваться различные мероприятия. Новинкой этого сезона станет то, что в «лабораторных работах» будут участвовать также профессионалы. www.italynews.ru, 17.11.2008г.

— По информации итальянского исследовательского центра Ismea, производство кукурузы в Италии увеличилось в 2008г. в сравнении с пред.г. на 6,7% до 10,51 млн.т. Его наращиванию способствовало повышение урожайности и расширение посевных площадей. По информации статистической службы Istat, урожай кукурузы достиг 10,37 млн.т.

Средняя урожайность повысилась с 9,3 т./га до 9,7 т./га, а посевная площадь увеличилась в сравнении с 2007г. на 3,8% до 1,09 млн.га.

В северо-западных районах Италии производство возросло на 10,5% до 4,67 млн.т., в северо-восточных — на 5,6% до 5,08 млн.т. В центральной и восточной части страны урожай уменьшился на 6,2% до 767,38

тыс.т. В сент. средняя цена предложения кукурузы со стороны итальянских производителей составила EUR149/т, что на 20% меньше, чем в предыдущем месяце, и на 36% меньше против сент. 2007г.

Удешевление продукции вызвано увеличением производства в Италии и других странах. Италия является вторым по величине производителем кукурузы в ЕС после Франции. Аналитическая компания Strategie Grains повысила прогноз производства зерновых в ЕС в 2008/09 МГ на 1,2% до 308,6 млн.т. Это на 20% больше показателя предыдущего сезона.

Повышательная корректировка прогноза в основном вызвана пересмотром прогноза урожая мягкозерной пшеницы, особенно для Польши, Чешской Республики и Великобритании. Для кукурузы прогноз увеличен на 0,5% до 60,4 млн.т., что на 26% больше производства в предыдущем маркетинговом году. RosInvest.Com, 29.10.2008г.

— Мировой финансовый кризис сказывается на расходах итальянцев, которые покупают все меньшее количество продуктов питания, сообщает в воскресенье агентство АНСА со ссылкой на данные международного института Igi, занимающегося исследованиями рынка.

Так, специалисты отмечают существенное сокращение спроса итальянцев на продовольствие к концу лета. В авг. этого года, по сравнению с аналогичным периодом пред.г., спрос на продукты питания снизился на 0,4%. В частности, жители Апеннинского полуострова стали меньше покупать булочек (-4,3%), печенья (-3,1%), макарон (-1,6%). Помимо этого, упал спрос на молотый кофе (-1,7%) и пастеризованное молоко (-0,8%).

В исследовании отмечается, что развитие экономического кризиса уменьшило в первую очередь спрос на косметическую продукцию, а также средства личной гигиены и хозтовары. Теперь изменения претерпевает и сфера продовольствия. РИА «Новости», 26.10.2008г.

— Международный фестиваль продовольствия открылся в Милане, главная тема мероприятия — мировой продовольственный и финансовый кризис, сообщает в пятницу итальянское агентство Апком.

Международный фестиваль продовольствия, впервые проходящий в стране, открылся конференцией на тему: «Кто накормит планету?». В конференции приняли участие глава МИД Италии Франко Фраттини, мэр Милана Летиция Моратти, ведущие политические деятели страны и представители министерств сельского хозяйства около десятка стран. Они обсудили проблему мирового продовольственного кризиса, который находится в зависимости от мирового финансового кризиса.

«Фестиваль — это место углубленного разговора о продовольственном кризисе, который пересекается с мировым финансовым кризисом. Миру нужны новые инструменты (борьбы с кризисами), новый мировой правитель, который сможет ответить на запрос людей разных стран, нуждающихся в пище», — сказала мэр Милана.

Глава МИД Италии сказал, что Италия в период своего президентства в G8 уделит теме продовольственного кризиса большое внимание и этому может послужить возможное расширение формата G8. «Это не должен быть ужин только восьми самых богатых стран мира, а место, где и другие страны могут встречаться и решать свои проблемы», — сказал Фраттини.

В Фестивале, который продлится до 22 окт., принимают участие 150 ученых, представителей пред-



приятый пищевого сектора и сельского хозяйства. В его программе 100 мероприятий, в их числе «круглые столы», дегустации, презентации книг по тематике, семинары и деловые встречи. РИА «Новости», 17.10.2008г.

– Проверка двух образцов молока и одного йогурта из партий молочной продукции, конфискованных в итальянских областях Кампания и Апулья, показала наличие в них меламина, сообщает итальянское агентство АНСА.

Как сообщила госсекретарь правительства страны по здравоохранению Франческа Мартини, в китайской молочной продукции, конфискованной ранее в районах городов Неаполя и Бари, было обнаружено наличие меламина.

В четверг сотрудники правоохранительных органов Италии конфисковали на одном из складов г. Неаполя десять центнеров китайского молока с подозрением на содержание в нем вредных для здоровья веществ. Эта партия тоже отправлена на проверку.

Повышенное внимание к качеству китайских пищевых продуктов мировое сообщество стало уделять после того, как по КНР прокатилась волна отравления детей некачественным молоком, содержащим вещество меламина, которое поражает печень и почки. Как выяснилось, некачественное молоко экспортировалось во многие страны.

Ранее министр сельского хозяйства Италии Лука Заиа призвал граждан читать информацию на упаковках продовольствия, прежде чем совершать покупки.

В начале сент. в Китае были обнародованы факты заболевания малолетних детей мочекаменной болезнью, вызванной употреблением сухих молочных смесей производства китайской компании «Саньлу». Компания применяла в производстве детского питания меламина – химическое вещество, используемое для изготовления пластика. Проведенные тесты китайской молочной продукции показали, что с помощью меламина уровень протеина в своей продукции повышали еще 22 китайские компании. В результате употребления меламина содержащей продукции, поражающей почки, пострадали 53 тысяч детей, четверо скончались, более 10 тысяч до сих пор находятся в больницах. РИА «Новости», 16.10.2008г.

– В сенате единогласно одобрена резолюция, признающая средиземноморскую диету «культурным достоянием человечества». Под резолюцией, представленной Паоло Кастро – экс министром агропромышленного комплекса, подписались 100 сенаторов и это формальный акт для того, чтобы обязать правительство разработать ряд мер для «охраны и повышения значимости средиземноморской диеты». Первое задание правительству, предусмотренное сенаторами, это представить резолюцию в Юнеско в срок до 14 авг. тек.г., для включения «средиземноморской диеты» в досье организации под названием «достояние человечества в нематериальной сфере культуры». Этот шаг продиктован объединенной инициативой стран Италии, Испании, Греции и Марокко под названием «Идентичность в питании и культуре».

Паоло Кастро, сенатор от Демократической партии поясняет: «Модель питания по-средиземноморски является предметом наших обсуждений не только потому, что пришлась по вкусу млн. потребителей, но и потому, что имеет огромное профилактическое значение, доказанное наукой. Это не просто питание, а проявление внутренней культуры, основанной на принципах целестности». Сенатор подчеркивает, что

«охрана производства средиземноморских продуктов питания должна стать приоритетным пунктом при формировании политики агропромышленного комплекса». Высказывания сенатора подтверждают следующие экономические данные: в 2007г. итальянский экспорт средиземноморских продуктов питания превысил 10 млрд. евро и составил 40% от суммы всего агропромышленного экспорта страны. www.italia-gu.it, 30.6.2008г.

– Глава МИД Италии Франко Фраттини предложил накануне создать резерв стратегических продовольственных запасов, чтобы обеспечивать самые острые нужды в борьбе с голодом в мире. Об этом он сказал, выступая накануне на саммите Международной продовольственной и с/х организации ООН (ФАО).

По словам Ф.Фраттини, «необходимо создать международный стратегический механизм, который сократил бы спекуляции и обеспечивал финансирование срочным нуждам для борьбы с голодом». Министр отметил, что в этом году Италия выделила на обеспечение продовольственной безопасности на 50% больше средств (180 млн. евро) чем в пред.г. Глава МИД Италии обязался также напоминать лидерам «большой восьмерки» о важности победы над голодом в мире во время председательства страны в G8.

Гендиректор ФАО Жак Диуф сообщил, что получил в среду от Исламского банка развития 1,5 млрд.долл. для финансирования проектов этой организации на ближайшие пять лет. За несколько недель агентства ООН получили 2,7 млрд.долл. от Всемирного банка, 1,2 млрд.долл. от Всемирной продовольственной программы, 200 млн.долл. от Международного фонда по с/х развитию, и 1,7 млрд. долл. запрошенных ФАО в конце 2007г. Прайм-ТАСС, 5.6.2008г.

– Накануне проведения 3-5 июня в Риме мирового продовольственного саммита Продовольственная и с/х организация Объединенных Наций (ФАО) обнародовала список 22 стран, наиболее подверженных воздействию продовольственного кризиса, сообщает пресс-служба ООН. В этих странах хронически недоедают не менее 30% населения. В тревожном списке ФАО оказались 18 африканских государств, 3 страны из азиатского региона, включая Таджикистан, а также островное карибское государство Гаити. По мнению экспертов ФАО, в результате резкого повышения цен на продукты питания наиболее пострадавшими среди стран мира оказались Эритрея, Нигер, Коморские Острова, Гаити и Либерия. БЕЛТА, 29.5.2008г.

– Российская «дочка» итальянского кондитерского концерна Ferrero инвестирует 200 млн. евро в строительство в РФ первого завода мощностью 30.000 т. шоколадных изделий, сказал журналистам глава Ферреро Русиа Артуро-Мария Карделиуз. Завод будет построен на территории в 40 га в районе поселка Ворша Владимирской обл.

Запуск производства планируется на начало 2010г. Завод будет выпускать изделия под маркой Raffaello и Kinder. Российская фабрика станет 16 по счету производственным комплексом Ferrero в мире. В начале года стало известно о планах Ferrero построить три завода для переработки орехов в Грузии. Reuters, 27.5.2008г.

– В США начался судебный процесс по иску обанкротившегося итальянского производителя продуктов питания Parmalat SpA против крупнейшего американского банка Citigroup (C), сообщает Associated Press. Итальянская компания обвиняет Citigroup

в халатности и содействии махинациям прежнего руководства Parmalat, которые привели к ее банкротству в 2003г. и требует компенсации в 7 млрд.долл. Истец считает, сотрудники Citigroup осуществили ряд финансовых транзакций для сокрытия размеров задолженности Parmalat и искусственного завышения финансовых показателей.

Citigroup отрицает свою вину и заявляет, что сам стал жертвой банкротства Parmalat, потеряв миллионы долларов. Ранее Parmalat заявлял об исковых требованиях в 10 млрд.долл. Однако, в апр. Верховный суд США снял с Citigroup обвинения в мошенничестве и незаконном обогащении и постановил, что итальянская компания может преследовать Citigroup только в связи с предполагаемым содействием в махинациях прежнего руководства Parmalat. В 2003г. Parmalat, одна из ведущих мировых компаний по производству молочных продуктов, соков, мучных и кондитерских изделий, десертов и витаминных напитков, объявила о своем банкротстве. Как оказалось руководство компании занимало у инвесторов средства под несуществующие гарантии на зарубежных счетах.

В конце 2003г. стало известно, что информация не соответствует действительности, а долг компании составляет 17 млрд.долл. Руководство компании было обвинено в мошенничестве, а в 2005г. финансовый директор Parmalat Фаусто Т. был приговорен к двум с половиной годам тюремного заключения за манипулирование ценами акций и публикацию поддельных балансовых отчетов. Новое руководство компании предприняло меры по реструктуризации и параллельно пыталось вернуть в суде потерянные средства.

Летом 2007г. были поданы иски против нескольких банков и аудиторских компаний, обвинив их в том, что они знали реальное положение дел и помогали его скрывать, не желая терять выгодного клиента. Помимо Citigroup, ответчиками выступают такие компании как Credit Suisse First Boston, Bank of America (BAC), UniCredito Italiano, Merrill Lynch (MER), Deloitte & Touche, Grant Thornton. В марте Parmalat достигла договоренности с аудиторской компанией Deloitte & Touche, взявшей на себя обязательства по компенсации потерь акционеров. RosInvest.Com, 19.5.2008г.

— Parmalat SpA требует в суде 2 млрд.долл. за ущерб от банка Citigroup, который обвиняет том, что тот способствовал банкротству компании, пишет The Wall Street Journal. Ранее Parmalat хотела получить 10 млрд.долл., однако в прошлом месяце Верховный суд Нью-Джерси отказался рассматривать выдвинутые против Citigroup обвинения в мошенничестве, вымогательстве и незаконном обогащении.

При этом суд разрешил Parmalat попытаться доказать, что Citigroup способствовал и подстрекал к нарушению фидуциарных обязанностей сотрудников Parmalat, которые воровали денежные средства у компании. На слушаниях в понедельник адвокаты Citigroup заявили о выдвижении встречного иска против Parmalat и намерении взыскать с нее 699 млн.долл.

Представитель Citigroup сказал, что банк является «жертвой мошенничества Parmalat».

Parmalat Finanziaria SpA рухнула в 2003г. из-за многомиллиардных долгов вслед за скандалом вокруг бухгалтерии компании. Компания заново провела листинг в 2005г. под названием Parmalat SpA. Ее новый глава Энрико Бонди пытается взыскать возмещение ущерба с аудиторов и банков, работавших с

Parmalat Finanziaria SpA, которых он обвиняет в участии в мошенничестве с бухгалтерией. Interfax, 6.5.2008г.

— В Италии приостановлена продажа подсолнечного масла, поставленного Украиной. Такая мера принята итальянскими властями после того, как ЕС выступил с предупреждением о том, что украинское масло содержит вредные вещества.

«Первые анализы выявили наличие вредных субстанций, однако, в соотношениях, не представляющих вреда здоровью», — говорится в коммюнике Еврокомиссии. Брюссель уже обратился за разъяснениями к украинским властям и должен получить исчерпывающий ответ в понедельник, сообщил представитель ЕС.

Предупреждение касается пяти стран, в которых поступило «отравленное» подсолнечное масло — Франции, Испании, Италии, Голландии и Великобритании.

«Первыми на некачественное масло обратили внимание во Франции», — объяснил директор департамента по продовольствию министерства здравоохранения Италии Сильвио Боррелло. «Мы обратились с запросом к французской администрации и выяснили, что из Франции украинское масло поступило в три области: Эмилия-Романья, Пьемонт и Ломбардия. Везде было дано распоряжение снять его с продажи», — сказал он, подчеркнув, что «ситуация находится под контролем».

Подобные меры приняты в Испании. Прайм-ТАСС, 28.4.2008г.

— Китай возобновляет ввоз в страну и продажу итальянского сыра моцарелла, сообщило министерство иностранных дел Италии. Вслед за Южной Кореей и Японией Китай 28 марта приостановил ввоз итальянской продукции, в части которой было обнаружено повышенное содержание диоксида.

Большую работу по нормализации ситуации провел посол Италии в Китае Риккардо Сесса (Riccardo Sessa), который находился в постоянном контакте с представителями китайских органов, контролирующими качество импортируемых продуктов.

Сыр моцарелла, изготовленный из буйволиного молока, производится в основном в южной области Кампания. Причиной появления диоксида в молоке стало то, что пастбища животных оказались в зараженных зонах из-за проблем с вывозом мусора.

В Кампании сложилась катастрофическая ситуация с вывозом и переработкой отходов. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась. РИА «Новости», 18.4.2008г.

— Новосибирская группа «Сибирский аграрный холдинг» объявила вчера о покупке 70% предприятия по производству хлебопекарного оборудования в Италии Bassanina. В Сахо считают, что контроль над фабрикой по выпуску печей поможет холдингу осуществить проект по созданию национальной сети хлебозаводов.

Официальное сообщение о том, что группа компаний «Сибирский аграрный холдинг» (Сахо) завершила сделку по приобретению 70% акций «одного из ведущих итальянских производителей хлебопекарного оборудования» компании Bassanina и аналогичного пакета фирмы Meccanica Marcon, специализирующейся на обработке металлов и производстве комплектующих для хлебопекарного оборудования. Оба

предприятия расположены в г.Бассано дель Граппа на севере Италии. Основным заказчиком *Mechanica Magcon* является *Bassanina*, говорится в сообщении холдинга.

Целью приобретения директор департамента по связям с общественностью *Сахо* Андрей Кузнецов назвал стремление холдинга «развиваться по принципу вертикальной интеграции» — от производства зерна до реализации готового хлеба. В 2007г. холдинг объявил о начале создания федеральной сети небольших хлебозаводов (всего более 150). Для обеспечения ее оборудованием *Сахо* решили обзавестись заводом по его производству. *Сахо* уже использует оборудование этого поставщика, которое установлено в пекарнях группы в Искитиме (Новосибирская обл.) и Омске.

Сумму сделки *Сахо* не разглашает по договоренности с бывшим основным акционером и руководителем обеих компаний итальянцем Джузеппе Марконом. Известно лишь, что 30% необходимой суммы *Сахо* выплатил из собственных средств, 70% были привлечены в банке *UniCredit*.

Представители сибирских хлебопекарных предприятий вчера затруднились с оценкой сделки, поскольку не знакомы с итальянской компанией. Президент новосибирского хлебообъединения «Восход» Сергей Гребнев подчеркнул при этом, что в каталоге его компании значится не менее 60 поставщиков различной продукции с Апеннинского полуострова. «Когда мы оснащаем новое производство, мы можем выбирать из десятков поставщиков того, кто даст лучшее соотношение цены и качества. А начинать заниматься самостоятельным производством оборудования — значит выходить на совершенно новый рынок», — заметил руководитель «Восхода».

«В целом такой подход для мирового и российского бизнеса вполне распространен. В частности, ряд российских нефтегазовых компаний приобретают производителей бурового оборудования и труб. В данном случае выбор итальянской компании связан с отсутствием в России производителей оборудования такого уровня», — предположил аналитик инвестиционной компании «Финам» Сергей Фильченков. По его мнению, *САХО* сможет серьезно снизить свои расходы на покупку нового оборудования, учитывая масштабность планов холдинга. «Кроме того, наличие собственного производства в Италии — хороший задел для проникновения на рынок хлебопекарной продукции Европейского союза», — добавил он. *RosInvest.Com*, 17.4.2008г.

— Производители знаменитой итальянской моцареллы могут вздохнуть с облегчением, сообщает *EuroNews*. Брюссель заявил, что не намерен вводить ограничения на поставки этого сорта сыра в европейские страны. Это решение стало ответом на меры, принятые итальянскими властями: Рим объявил об изъятии из продажи всего сыра, зараженного ядовитым диоксином. Руководство страны попросило помощи Брюсселя для проведения дополнительных лабораторных анализов.

Представитель Еврокомиссии Нина Пападулаки пояснила: «Мы учли полученную информацию и полагаем, что на данном этапе нет необходимости предпринимать дальнейшие шаги на уровне ЕС». И хотя опасения в Европе полностью еще не рассеялись, французские власти решили снять запрет на продажу сыра на территории страны. Другие государства Евросоюза пока ограничений не вводили. *RosInvest.Com*, 1.4.2008г.

— Итальянские фермеры увеличат площадь сева твердой пшеницы под урожай-2008 на 18,2% до 1,7 млн. га благодаря рекордно высоким ценам в сезоне 2007/8. Об этом говорится в прогнозе, опубликованном исследовательским центром *ISMEA*. Наиболее заметный рост площади сева дурума произойдет в областях Пьемонт, Венеция, Ломбардия и Эмилия-Романья, а также в крупнейших региональных производителях Апулии и Сицилии, в которых в 2007г. было собрано свыше 40% всего урожая твердой пшеницы.

Площадь сева мягкой пшеницы превысит 750 тыс. га, что на 14% больше, чем в 2007г. В фев. текущего года цены на твердую пшеницу выросли до 464,15 евро за 1 т., что на 170% больше, чем в фев. 2007г. Цена мягкой пшеницы повысилась до 277,73 (+61%). *RosInvest.Com*, 28.3.2008г.

— Власти Италии приняли решение изъять из продажи сыр моцарелла, зараженный диоксином, который может привести к появлению раковых опухолей в организме человека, сообщает агентство Рейтер со ссылкой на заявление Еврокомиссии. «У нас есть подтверждение того, что итальянские власти начали изъятие из продажи сыра моцареллы 25 компаний-производителей, чьи образцы оказались зараженными», — заявил официальный представитель Еврокомиссии.

Италия намерена проводить «постоянный мониторинг» производства моцареллы во избежание поступления зараженного продукта на рынки.

В пятницу министр сельского хозяйства Италии Паоло Де Кастро (*Paolo De Castro*) заявил также, что не считает угрожающей ситуацию с сыром моцарелла из буйволиного молока, в котором было обнаружено превышающее норму содержание диоксида. Как отметил Де Кастро, в части продукции был действительно обнаружен диоксин, но потребителям не стоит слишком беспокоиться. По его словам, обнаруженное содержание диоксида, который содержится во многих продуктах питания, в т.ч. рыбе и мясе, в продукции минимально, и чтобы говорить о вреде для здоровья, необходимо съесть по 7 кг. моцареллы в день.

Министерство сельского хозяйства Франции потребовало изъять из продажи итальянский сыр моцареллы, зараженный диоксином. В четверг Еврокомиссия пригрозила ввести запрет на поставки на рынки ЕС моцареллы из Кампании, в которой были обнаружены диоксины, призвав санитарно-эпидемиологические власти Италии принять срочные меры по предотвращению продажи зараженных продуктов.

Излюбленное лакомство итальянцев — сыр моцарелла, изготовленный из буйволиного молока, — производится в основном в южной области Кампания. Причиной появления диоксида в молоке стало то, что пастбища животных оказались в зараженных зонах из-за проблем с вывозом мусора.

В Кампании сложилась катастрофическая ситуация с вывозом и переработкой отходов. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась.

Правоохранительные органы Кампании полагают, что мафиози могли незаконно утилизировать мусор на пастбищах. Предполагается, что 100 чел. могут быть причастны к появлению отравленной моцареллы. Они обвиняются в отравлении плодород-

ной почвы, а, значит, и корма животных, сбыте некачественной продукции и мошенничестве.

Впрочем, как отмечает ряд экспертов, несмотря на общую обеспокоенность происходящим, такая «отравленная» моцарелла не представляет особой угрозы для здоровья, «если не потреблять ее в излишних количествах и долгое время». РИА «Новости», 28.3.2008г.

— Конфедерация итальянских земледельцев потребовала принятия срочных финансовых мер, нацеленных на поддержку производителей сыра моцареллы из буйволиного молока, продажи которого резко снизились после обнаружения в сыре диоксида, отмечается в коммюнике организации, распространенном в среду.

Недавно в излюбленном лакомстве итальянцев — сыре моцарелла, изготовленном из буйволиного молока, — был обнаружен диоксин. Всего в Италии в год производится 46 тыс. 700 т. моцареллы из молока буйволиц. Ее производством занимаются 370 сыроваренных заводов. Конфедерация требует встречи с некоторыми министрами и представителями регионов, где производится моцарелла.

В коммюнике также отмечается, что ущерб, нанесенный производителям сыра падением спроса на него, уже является значительным, а «меры, предпринятые некоторыми странами (Японией, Южной Кореей), рискуют вызвать опасный «эффект домино».

Причиной появления вредного вещества в молоке стало то, что пастбища животных оказались в зараженных зонах из-за проблем с вывозом мусора. Этот тип сыра производится в основном в южной области Кампания, где сложилась катастрофическая ситуация с вывозом и переработкой отходов. Аналитики связывают истоки проблемы с деятельностью неаполитанской мафии (каморры), которая активно зарабатывает на нелегальной утилизации отходов и заинтересована в том, чтобы «мусорная проблема» не решалась.

Правоохранительные органы Кампании полагают, что мафиози могли незаконно утилизировать мусор на пастбищах. Предполагается, что около ста человек могут быть причастны к появлению отравленной моцареллы. Они обвиняются в отравлении плодородной почвы, а, значит, и корма животных, сбыте некачественной продукции и мошенничестве. Впрочем, как отмечает ряд экспертов, несмотря на общую обеспокоенность происходящим, такая «отравленная» моцарелла не представляет особой угрозы для здоровья, «если не потреблять ее в излишних количествах и долгое время».

Несмотря на призывы не поддаваться панике и уверенность в том, что продукт тщательно проверяется перед поставкой в магазины, в Италии резко сократились объемы продаж моцареллы. По некоторым данным, снижение составило 60%. От потребления итальянского яства отказались также в Японии и Южной Корее. РИА «Новости», 26.3.2008г.

— По данным Анасег, Италия, являющаяся одним из крупнейших европейских импортеров пшеницы, в 2007г. импортировала 4,2 млн.т. мягкой пшеницы, тогда как годом ранее страна закупила на внешних рынках 4,7 млн.т. данного зерна.

Кроме того, по данным агентства, за прошлый год Италия импортировала 2,4 млн.т. кукурузы, что почти на 1 млн.т. больше, чем в 2006г. Основная часть импортированной кукурузы была поставлена из США и Бразилии. www.zol.ru, 19.3.2008г.

— В итальянском г.Парма в пятницу начинается очередной процесс по делу о крахе крупнейшего про-

дольственного концерна «Пармалат», сообщил в четверг журналистам представитель местных властей. По его словам, перед судом предстанут 56 обвиняемых, в т.ч. и бывший президент «Пармалата» Калисто Танци.

Скандал с концерном по производству молочных продуктов разгорелся в 2003г., когда следователи прокуратуры Пармы обнаружили, что со счетов фирмы исчезли почти 14 млрд. евро, которые не могут обнаружить до сих пор. «Пармалат» был объявлен банкротом, а 200 тыс. акционеров потеряли деньги. Практически все руководство концерна, включая его президента Калисто Танци, было арестовано. Позже из-за ухудшения здоровья Танци был переведен под домашний арест.

Два дня назад в Словении был арестован бывший служащий Bank of America и консультант «Пармалата» Лука Сала, подозреваемый в отмывании денег, «заработанных» на крахе концерна.

Начинающийся в пятницу очередной процесс по делу «Пармалата» — не единственный, связанный с этим концерном. Так, с янв. этого года, в суде Милана идет процесс по делу нескольких банков, замешанных в махинациях, связанных с банкротством этого концерна. 40 тыс. акционеров «Пармалата», потерявших деньги при крахе этого предприятия, выдвинули коллективный иск к банкам Ubs, Morgan Stanley, Deutsche Bank и Citigroup.

Эти банки обвиняются в том, что они, владея информацией о финансовых проблемах «Пармалата», действовали в своих интересах и распространяли неверную информацию, вводя тем самым в заблуждение не только вкладчиков и акционеров, но и всех участников рынка. РИА «Новости», 14.3.2008г.

— Сразу два громких судебных разбирательства по банкротству пищевых компаний Parmalat и Chirio начались сегодня в Италии.

По делу Parmalat к ответственности привлечены 56 бывших руководителей. Им вменяется намеренное банкротство компании в ущерб 200 тыс. мелким инвесторам, потребовавших компенсации. Суд проводится в Аудиториуме г.Парма, где собрались 100 адвокатов и 1 тыс. свидетелей. На улице проводится демонстрация нескольких инвесторов.

Другое громкое судебное разбирательство по банкротству пищевой компании Chirio началось сегодня в Риме. В результате ее банкротства инвесторы потеряли в общей сложности 1,125 млрд. евро. По делу проходят 35 руководителей компании и банкиров, среди которых президент банковской группы Capitalia Чезаре Джеронци и банкир Джампиеро Фиорани. По мнению обвинения, глава компании Chirio Серджио Краньотти вместе со своими сообщниками и банкирами незаконно выпустили 9 финансовых облигаций с 2000 по 2002гг. Ни на одном из этих судебных разбирательств не присутствуют главные фигуры, проходящие по этим делам. Прайм-ТАСС, 14.3.2008г.

— С 14 марта по 15 апреля производители хлебобулочных изделий обязаны будут понизить цены на наиболее ходовую продукцию, а в конце рабочего дня, перед закрытием магазинов, делать скидки на все остальные типы хлебобулочного товара. Ситуация в Италии с хлебом, очень обостренная, за последний год цены на эту продукцию увеличились на 12,5%. Хлеб, по данным Истат (итальянского института статистики) — один из основных продуктов питания, который был наиболее подвержен инфляции, в фев. этого года было зафиксировано рекордное подорожание.

Цены на хлеб зависят и от региона, так, к примеру, в Неаполе цена хлеба — 1,90 евро за 1 кг., в Риме — 2,26 евро, до 3,56 евро — доходит цена в Милане. За этот месяц экспериментации с ценами на хлебобулочные изделия будут сделаны некоторые выводы. [www.italia-ru.it](http://www.italia-ru.it), 14.3.2008г.

— Суд Европейских сообществ во вторник постановил, что только сыр, произведенный в г.Парме на севере Италии, имеет право называться «пармезаном», сообщает агентство Ассошиэтед Пресс. Поводом к началу судебного разбирательства послужил инцидент в 2003г., когда суд указал Германии на недопустимость производства на ее территории сыров под названием «пармезан», поскольку это противоречит правилам ЕС о происхождении пищевых продуктов. На Германию не было наложено финансовых взысканий, однако ЕС обязало местных сыроделов изменить название производимых ими продуктов.

Германия не согласилась с вынесенным вердиктом и повторно обратилась в суд, подготовив большую подборку материалов из лингвистической и специальной литературы. Представители немецких сыроделов пытались доказать, что «пармезан является родовым термином для любого твердого крошащегося сыра, которым посыпают пищу, и он не может считаться специфически итальянским продуктом».

Однако суд не согласился с этими доводами, заявив, что «пармезан является прозрачным переводом итальянского выражения *Parmigiano Reggiano*. Участники пармского пищевого альянса *Parmigiano-Reggiano Cheese Consortium* с радостью восприняли решение суда, отметив, что это «победа как для производителей, так и для потребителей». РИА «Новости», 26.2.2008г.

— В Кабардино-Балкарии к концу 2008г. появятся теплицы, изготовленные по технологии итальянской фирмы *Idromeccanica Lucchini*. Об этом на недавней встрече с президентом республики Арсеном Каноковым рассказали представители фирмы Массимо Луккини и Паоло Баттистел, сообщила пресс-служба главы Кабардино-Балкарии 30 янв.

«Подписан контракт между фирмой и районом на завоз и монтаж специальных конструкций. Первый участок теплиц на площади в 10 га итальянские специалисты планируют сдать «под ключ» в дек. 2008г. Они же будут отслеживать процесс созревания первого урожая огурцов и помидоров, который предполагают получить уже в марте 2009г.».

До конца 2009г. будут обустроены остальные 20 га. В условиях контракта — и подготовка специалистов-технологов (девять человек уже находятся на обучении в итальянском г.Мантова), и строительство в республике филиала завода по сооружению тепличных хозяйств. Стоимость контракта — 1 млрд. руб., инвесторами выступают баксанская фирма «Агроком» и кабардино-балкарское отделение Сбербанка России, срок окупаемости — пять лет с момента запуска.

Президент Кабардино-Балкарии Арсен Каноков предложил расширить границы сотрудничества — параллельно начинать возводить тепличные модули еще в двух-трех районах республики. Он отметил растущую в мире популярность проектов, связанных с производством продуктов питания. «В Европе уже заметен дефицит посевных площадей, в то время как Россия располагает немалыми сельхозугодиями. Надо использовать это преимущество, чтобы выровнять экономику страны», — отметил Каноков.

Президент также предложил итальянским специалистам рассмотреть вопрос о разработке мастер-

плана развития республики, исходя из ее климатических условий, особенностей почв, зонирования. Главный специалист фирмы по агрономическим вопросам Паоло Баттистел выразил восхищение по поводу природно-климатических условий республики. «Наверное, не существует сельхозкультур, которые нельзя было бы у вас вырастить. Мы влюбились в эту землю, и сделаем все, чтобы выполнить свои обязательства в срок и как можно качественнее», — сказал он. ИА *Regnum*, 29.1.2008г.

— 28 янв. голландская девелоперская компания ООО «Ви-Парк» заключила контракт с компанией Ferrero на покупку земли и совместное строительство производственного комплекса в индустриальном парке V-Park во Владимирской обл., сообщили в ООО «Ви-Парк».

Ferrero планирует вложить 200 млн. евро в строительство ультрасовременного высокотехнологичного производственного предприятия площадью 90 000 кв.м. Проектная мощность предприятия составит 25 тыс.т., численность персонала — 1000 чел. Стороны ведут переговоры о совместном строительстве единой инфраструктуры парка, а запуск производства намечен на 2009г.

Гендиректор ЗАО «Ферреро Россия» Артуро-Мария Карделуз высоко оценил достигнутое соглашение, заявив: «Мы выбрали владимирский регион и V-Park для этого проекта из-за его современной инфраструктуры, квалифицированных кадров относительной близости к Москве, которая является одним из наших главных рынков». ИА *Regnum*, 29.1.2008г.

— Компания Ferrero планирует построить завод по производству кондитерских изделий во Владимирской обл., объем инвестиций в строительство составит 200 млн. евро. Как говорится в сообщении компании, соответствующий контракт подписан, 28 янв. Комплекс должен быть построен на территории промышленно-логистического парка V-Park в районе пос.Ворша Владимирской обл.

Завод площадью 90 тыс.кв.м. должен быть введен в эксплуатацию в конце 2009г. «Мы давно планировали начать производство в России, связываем с новым заводом большие надежды и планируем расширить производство в будущем», — заявил гендиректор «Ферреро Россия» Артуро Мария Карделуз, слова которого приводятся в сообщении.

Итальянская компания Ferrero вышла на рынки Восточной Европы в начале 1990г. Российское представительство компании основано в 1995г. С 1997г. группа Ferrero представлена в России компанией ЗАО «Ферреро Россия», российской компанией со 100% иностранным капиталом. ЗАО «Ферреро Россия» является официальным и единственным импортером продукции Ferrero в России. АК&М, 28.1.2008г.

— По информации итальянской зерновой ассоциации Anasag, с июля 2006г. по июнь 2007г. в Италию поставлено 4 360 231 т. мягкой пшеницы и 1 143 979 т. дурума. В 2005/6 маркетинговом году Италия импортировала 4 895 043 т. мягкой и 679 688 т. твердой пшеницы. [www.zol.ru](http://www.zol.ru), 10.12.2007г.

— В Италии наблюдается повышение цен на основные виды продовольствия в среднем на 27%. Об этом свидетельствуют данные четырех ведущих итальянских ассоциаций по защите прав потребителей, которые обеспокоены увеличением цен.

В этой связи итальянские ассоциации потребителей направили письмо министру сельского и лесного хозяйства Паоло де Кастро с просьбой «созвать в ближайшее время заседание представителей агропродовольственного сектора».

«Наблюдается резкое повышение цен на основные продукты питания, в частности, на хлеб, макаронные изделия, рис, яйца, молоко, — отмечается в документе. — Мы считаем рост цен на основные виды продовольствия — неприемлемым». По мнению экспертов Ассоциаций потребителей, «увеличение цены на основные виды продуктов является неправильным и спекулятивным шагом».

В этом году цены на хлеб увеличились на 17%, муку — на 11%, яйца — на 2%, а молоко и молочная продукция стали дороже на 7%. Прайм-ТАСС, 29.8.2007г.

— Итальянцы инвестируют 5 млн. евро в строительство на Кубани завода по производству оборудования для мясокомбинатов. Соответствующее соглашение было подписано между руководством компании «Ровани» и властями Краснодарского края в ходе визита делегации АПК Кубани в Италию. Об этом сообщили в пресс-службе регионального департамента по сельскому хозяйству.

«Делегация официальных представителей агропромышленного комплекса Краснодарского края в рамках делового визита в Италию посетила итальянские предприятия АПК и заключила ряд соглашений в области инвестиционной деятельности», — отметил представитель пресс-службы.

По его словам, в ходе визита был также подписан договор с фирмой Maschino-Gaspardo о поставках в Краснодарский край почвообрабатывающей и посевной техники на сумму 5 млн. евро. Помимо этого, большой интерес вызвало у кубанской делегации посещение предприятия по производству биоэтанола компании «Мерлони». Вопросы взаимного сотрудничества обсуждали и на встрече с представителями компании «Пьетро Киналья», производителем посадочного материала (семечковые, косточковые). ИА Regnum, 4.6.2007г.

— Один из мировых лидеров по производству шоколадных продуктов и другой кондитерской продукции, итальянская Ferrero приобрела в Западной Грузии 1.200 га земли для выращивания орехов, сказал Рейтер представитель минэкономразвития Элгуджа Тиркия. «Ferrero купила землю в результате проведенного открытого аукциона. Они намерены в будущем еще приобрести земельные участки для выращивания орехов для своего производства», — сказал Тиркия в пятницу.

Он отметил, что представители Ferrero уже изучили другие земельные участки, которые могут быть куплены компанией в будущем. В министерстве ожидают, что Ferrero откроет несколько фабрик в Грузии по переработке орехов. «В этом новом начинании Ferrero могут быть заняты 30-40% населения, которое живет вблизи проданных земельных участков», — сказал Тиркия.

Эксперты аграрной отрасли считают, что климат в западных районах Грузии дает возможность выращивать орехи, которые отличаются жировым составом, пригодным для производства кондитерской продукции. Reuters, 4.5.2007г.

— Европейский Союз оштрафовал Италию на 189 млн. евро за превышение установленной ЕС национальной квоты по производству молока на 2005-06гг., сообщило агентство Agf. Однако Италия оказалось не единственным государством, нарушившим европейские договоренности в этом секторе. Штрафам подверглись также Польша и Германия. Варшава должна внести в кассу ЕС 91 млн. евро, а Берлин — 62 млн. евро. РИА «Новости», 3.10.2006г.

— 22 июня в Махачкале председатель правительства Республики Дагестан Шамиль Зайналов встре-

тился с делегацией промышленной группы «Инженер А. Росси» (Италия) во главе с ее финансовым директором и вице-президентом Джованни Росси, сообщили в пресс-центре президента и правительства РД.

Джованни Росси и гендиректор ГП «Занятость» Ахмед Мирзабеков сообщили о том, что итальянская группа после изучения сырьевой базы, экологической ситуации и рынка рабочей силы готова поставить в Карабудахкентский район технологическое оборудование по производству томатной пасты и фруктового пюре мощностью переработки 10 тыс.т. томатов и 6-8 тыс.т. фруктов в год. Они проинформировали о возможных вариантах оплаты стоимости оборудования, требующих государственных гарантий, в т.ч. на условиях финансового лизинга и оплаты готовой продукцией. Были обсуждены вопросы технологических особенностей производства и сроки его окупаемости, количества создаваемых новых прямых и косвенных рабочих мест.

Зайналов отметил, что в республике заинтересованы в создании предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции, которые дадут товаропроизводителям гарантии реализации их продукции и условия для повышения урожаев. «Карабудахкентский район и в целом Южный Дагестан имеют большой потенциал для развития сельского хозяйства», — подчеркнул он. Премьер-министр указал также на перспективы поставок будущему перерабатывающему предприятию современной стеклянной тары со стекольного завода г.Дагестанские Огни, где сейчас идет модернизация оборудования, а также крышек европейского стандарта типа Twist off, которые будут производиться в республике на совместном с испанцами производстве. Он пообещал, что органы государственной власти и местного самоуправления Дагестана окажут необходимую помощь дагестанским и итальянским предпринимателям, и пожелал им успехов. ИА Regnum, 28.6.2006г.

— В Тюменской обл. планируется наладить производство итальянских мягких и твердых сыров. Данный проект обсуждался в ходе международной с/х выставки «Зеленая неделя», проходившей 12-22 янв. 2006г. в Берлине. Переговоры прошли с представителями итальянской пров.Базиликато.

По данным областного департамента АПК, в конце февраля Тюмень посетит делегация из Италии, тогда и будет решаться вопрос о размещении производства. Планируется, что выпуск сыров будет организован на базе уже имеющихся предприятий с применением итальянских технологий. В качестве возможных вариантов рассматриваются сырный цех в Тобольске и ОАО «Комбинат маслосыр «Ишимский», где активно ведется модернизация производства. ИА Regnum, 26.1.2006г.

— Печать и политические деятели Италии внимательно анализировали итоги референдума в Швейцарии по вопросу о применении генетически модифицированных организмов (ГМО). На референдуме, как известно, победили противники их применения. Министр сельского и лесного хозяйства Италии Дж. Алеманно заявил, что эти итоги, — «важный сигнал для многих, в т.ч. для руководства Евросоюза, которое с каким-то особым легкомыслием разрешает применение ГМО на территории стран ЕС». www.eco-nomy.gov.ru, 13.12.2005г.

— Итальянский концерн по производству молочной продукции «Пармалат» вновь вернулся на миланскую биржу. Как сообщает сайт газеты «Коррьере

делла сера», акции концерн по цене 3,15 евро разошлись довольно живо. К концу торгов их котировки поднялись до 4,13 евро, а общая стоимость проданных бумаг составила 61 млн. евро. «Пармалат» не был представлен на бирже 21 мес. в результате скандала, который разгорелся в 2003г., когда следователи прокуратуры г.Парма обнаружили, что со счетов фирмы бесследно исчезли 14 млрд. евро. «Пармалат» был объявлен банкротом, а 40 тыс. акционеров потеряли деньги. Практически все руководство концерна, включая его президента Калисто Танци, было арестовано и заключено в тюрьму. Позже из-за ухудшения здоровья Танци был переведен под домашний арест. В конце сент. 2005г. миланский суд возобновил процесс по делу о банкротстве «Пармалата».

Миланская прокуратура привлекла к уголовной ответственности шесть крупнейших международных банков - UBS, Deutsche Bank, Morgan Stanley, Citibank, Deutsche Bank, Morgan Stanley Bank International Limited Milan Branch - и 13 их руководителей. Кроме того, уголовное дело заведено на финансовую компанию Nextra Investement Management с головным офисом в Милане. Прокуратура Милана обвиняет банки и компанию в том, что они, владея информацией о финансовых проблемах «Пармалата», действовали в своих интересах и распространяли ложную информацию, вводя тем самым в заблуждение не только вкладчиков и акционеров, но и всех участников рынка. РИА «Новости», 6.10.2005г.

— Судебный процесс против основателя Parmalat Калисто Танци должен начаться сегодня, он продлится несколько месяцев. Дело Танци будет расследоваться наряду с 15 чел.ми, связанными с банкротством итальянской молочной компании, которых обвиняют в составлении ложных отчетов и манипуляции с ценами на акции.

Обвинения были выдвинуты после того, как стало известно, что отчеты компании неправильно учли EUR14 млрд. Несоответствия в цифрах связаны с заявлением Parmalat о том, что у компании есть активы в офшоре, которыми она в действительности не владела, и несколькими выпусками облигаций.

Аудиторским компаниям Grant Thornton и Deloitte and Touche, а также итальянскому дочернему предприятию Bank of America выдвинули те же обвинения, что и Танци. Offshore.SU, 28.9.2005г.

— С 20 апр. временно ограничен ввоз из Италии в Россию птицеводческой продукции и кормов для птиц, сообщила пресс-служба министерства сельского хозяйства РФ. «Вводятся ограничения на ввоз из Италии живой птицы, инкубационного яйца, мяса птицы и всех видов птицеводческой продукции, не прошедшей термическую обработку, а также кормов для птиц в связи с заболеванием в провинции Брешиа (регион Ломбардия) Италии птиц гриппом», — говорится в сообщении. Эти ограничения распространяются также на ввоз готовых продуктов, произведенных из мяса птицы, из провинции Брешиа. РИА «Новости», 20.4.2005г.

— Вновь бурно обсуждается финансовый крах фирмы «Пармалат». Особое внимание печать уделяет заявлению прокурора Д. Греко, который подчеркнул, что «для того чтобы стало возможным мошенничество огромных размеров, на 14,5 млрд. евро, К. Танци (бывший владелец «Пармалата») обеспечил себе прикрытие политических и банковских кругов, своего рода звездный щит, который позволил ему манипулировать на рынке на всех уровнях». www.economy.gov.ru, 9.2.2005г.

— Зимой 2004-05гг. в Московской обл. концерн Perfetti Van Melle (Нидерланды-Италия) завершит строительство первой очереди фабрики по производству жевательных конфет Fruittella, леденцов Mentos и ириса Meller. Администрация Истринского района выделила под строительство площадку в 9 га, общий объем инвестиций составит 30 млн.долл. Первоначальная мощность завода — 10 тыс.т. в год, а после постройки второй очереди она увеличится до 22 тыс.т. ИА Regnum, 27.10.2004г.

— Ростов-на-Дону. 29 апр. в Клубе директоров «Центр-инвест» состоялась презентация «Новые технологии обработки и производства сельскохозяйственной продукции и финансовые механизмы реализации инвестиционных проектов в агропроме». Событие было организовано «ФАТА Групп» (Fata, Италия) и банком «Центр-инвест». На презентации были представлены новые инновационные технологии и финансовые механизмы, обеспечивающие рост производства в аграрном секторе с использованием опыта сотрудничества с международными финансовыми институтами.

Присутствующие на презентации руководители ведущих сельскохозяйственных предприятий Ростовской обл., большинство из которых являются клиентами «Центр-инвеста», проявили большой интерес к сотрудничеству с итальянской стороной. По окончании презентации от них было получено предварительных кредитных заявок на 25 млн.долл. Полученные средства предприниматели намерены направить на обновление производственной базы и внедрение инновационных технологий. ИА Regnum, 18.5.2004г.

— Группа компаний «Барилла» и их филиал «Харрис» являются одними из мировых лидеров пищевой промышленности, в частности, в производстве макаронных, хлебных и кондитерских изделий. В России они построили фабрику кондитерских изделий в Московской обл. Зарубежные бизнесмены ознакомили президента Башкирии с планами по расширению своего присутствия в стране.

«Уфа является удобным местом с точки зрения развитой деловой инфраструктуры, географического положения. Здесь есть необходимое современное производство, кондитерская фабрика «Конди», куда мы могли бы вложить инвестиции, внедрить итальянские технологии для выпуска новой продукции — макаронных и кондитерских изделий. Сейчас мы ведем переговоры по инвестиционному проекту реконструкции этой фабрики», — отметил Гуидо Барилла.

В ходе беседы были обсуждены вопросы развития ЗАО «Конди» — одной из четырех крупнейших фабрик страны по производству кондитерских изделий. С приходом новых инвесторов, в частности, Сибирской хлебной корпорации, выпуск и реализация продукции на предприятии увеличились в два раза. С реализацией нового проекта появится возможность создания федерального брэнда, расширения ассортимента продуктов питания, реализации изделий фабрики по всей стране через дистрибуторскую сеть компании «Барилла».

Башкортостан является одним из динамично развивающихся регионов Российской Федерации. Это подтверждают и высокие кредитные рейтинги республики, данные международными агентствами «Стандарт энд Пуэрз» и «Мудис». Долгосрочные рейтинги Башкортостана соответствуют рейтингам Москвы и С.-Петербурга. «Мы приветствуем иностранные компании, вкладывающие инвестиции в новые произ-

водства в республике. Для нас это новые рабочие места, выпуск качественных товаров, дополнительные налоги, — подчеркнул М. Г. Рахимов и пожелал собеседникам успехов в переговорах с башкирскими партнерами. ИА Regnum, 12.5.2004г.

— Итальянский концерн «Пармалат», несмотря на финансовые трудности, намерен продолжить инвестирование принадлежащего ему Белгородского молочного комбината. Средства будут направляться на внедрение современных технологий и усиление контроля над качеством продукции. Представитель итальянской стороны, побывавший на предприятии, опроверг слухи о сокращении объемов производства и массовом увольнении работников Белгородского молочного комбината. ИА Regnum, 4.5.2004г.

— Итальянский пищевой концерн «Пармалат», оказавшись в результате громкого финансового скандала в состоянии банкротства, собирается сфокусировать бизнес на десяти ключевых странах. В их число вошла и Россия. Компания производит в нашей стране молочные продукты и соки. Они занимают 4% рынка. По сведениям газеты The Wall Street Journal, другими приоритетными странами станут Италия, Канада, Австралия, Южная Африка, а также Испания, Португалия, Румыния, Колумбия и Венесуэла. Компания собирается в четыре раза сократить число продвигаемых ею брендов с нынешних 120 и сконцентрироваться на продуктах для здорового образа жизни. ИА Regnum, 7.4.2004г.

— 18 фев. 2004г. ОАО «Автотор-Холдинг» подписало контракт с Rossi Katelli (Италия) и Polimeks-Секор (Польша) на строительство в Калининградской обл. завода по производству крахмала из пшеницы стоимостью 40 млн. евро. Rossi Katelli поставит для ОАО «Автотор-Холдинг» технологию, а Polimeks-Секор — выступит генподрядчиком проекта. Контракт предусматривает, что вся продукция будет первоначально поставляться на экспорт. ИА Regnum, 19.2.2004г.

— Merloni Elettrodomestici намерена построить в Липецкой обл. завод по производству крахмала, стоимость которого оценивается в 16 млн. евро. Как пишет газета «Ведомости», об этом сообщили в областной администрации. Финансировать проект будет финансовая компания «Фортрейд Файненсинг» (Италия). Предполагается, что представители областной администрации и «Фортрейд Файненсинг» обсудят реализацию проекта в конце янв. 2004г. Источник также сообщил, что управление по инвестициям администрации Липецкой обл. направило итальянской стороне официальное письмо с просьбой указать площадь земельного участка под строительство завода, с тем чтобы на встрече в январе предложить несколько площадок для нового строительства. ИА Regnum, 13.1.2004г.

## АЛКОГОЛЬ

— Журнал Wine Spectator сообщил о создании совместного предприятия между Gruppo Italiano Vini (GIV) и Cantine Riunite & CIV, инициировавших создание одного из крупнейших винодельческих предприятий мира. Его ежегодное производство оценивается в 110 млн. бутылок вина из винограда от 2800 хозяйств, а товарооборот составит 600 млн. долл.

Cantine Riunite & CIV производит преимущественно вина ламбуско (Lambrusco) и просекко (Prosecco), продавая их во многих странах. GIV принадлежат 125 га виноградников и несколько виноделен на юге Италии. Эмилио Педрон остается руководителем GIV и обе компании продолжат функциони-

ровать автономно. Синергии предполагается достигнуть от объединения усилий на административном и стратегическом уровнях, новая компания будет фокусироваться на консолидации продаж на важнейших рынках — в США, Канаде, России и Японии. www.akcyz.com.ua, 20.1.2009г.

— Итальянская автомобильная компания Alfa Romeo начала выпуск вина под собственной маркой совместно с винодельческой компанией Scrimaglio. В ассортименте вин Alfa Romeo входит красное Monferato Rosso, белое Monferato Bianco и игристое Spumante Brut Blanc De Noir & Rose, пишет Carpark.ru. Виноградникам Scrimaglio более ста лет, это позволяет гарантировать высокое качество продукции. Кроме Alfa Romeo, эта компания выпускает вина под брендами Fiat, Lancia и футбольного клуба «Ювентус». ИА Regnum, 11.1.2009г.

— По итогам тек.г. Италия обгонит Францию по объемам производства вина. Это произойдет впервые за последние 10 лет. Такую информацию распространила итальянская с/х организация Coldiretti. По ее статистике, по итогам 2008г. в Италии будет произведено 47 млн. гектолитров вина, сообщает alonews.ru. Это на 8% больше, чем в пред.г. Во Франции же, напротив, производство вина, по сравнению с пред.г., сократилось на 5% и составило 44 млн. гектолитров, передает Lenta.ru со ссылкой на Associated Press.

В последний раз Италия опережала Францию в винном первенстве ровно 10 лет назад, в 1998г. После чего курс итальянского правительства был направлен на улучшение качества вин, в т.ч. путем сокращения количества виноградников.

Ассоциации итальянских энологов и винотехнологов (Assoenologi) говоря о доле итальянского вина, называет следующие цифры: 17% мирового рынка и 35% рынка Европы. В «большую винную тройку» вместе с Италией и Францией входит Испания. Далее с большим отрывом следуют Португалия, Румыния и Греция. www.akcyz.com.ua, 12.12.2008г.

— За первые 9 месяцев 2008г. американский импорт вина зарегистрировал спад объемов и незначительный рост стоимости. Об этом заявил президент Итальянского института вина и продовольствия доктор Лучио Капуто. По его словам, пять из восьми основных поставщиков на американский рынок сократили свои поставки. Однако основные страны-производители вина частично компенсировали спад количества ростом стоимости — за исключением Австралии, Новой Зеландии и Чили.

Италия и особенно Франция пострадали от сокращения объемов экспорта в США и от роста курса евро, сообщает Alcnnet.ru. Объемы поставок из Италии сократились на 7,1%, из Франции — на 15,1%, что компенсировал рост стоимости вин на 4% и 18% соответственно. В целом, за первые девять месяцев 2008г. американский импорт вина составил 5 190 610 гектолитров стоимостью 2,69 млрд. долл., таким образом, объем сократился на 6,9%, а стоимость выросла на 3,4%.

Президент Итальянского института вина и продовольствия также отметил, что средняя цена за л. импортного вина за первые девять месяцев 2008г. составила 5,39 долл. за итальянские вина (по сравнению с 4,82 долл.ми в 2007г.), 3,39 долл. за австралийские вина (по сравнению с 3,56 долл.ми), 11 долл. за французские (в 2007г. — 7,92 долл.), 3,27 долл. за чилийские (3,21 доллар в 2007г.) и 2,45 долл. за аргентинские (по сравнению с прошлогодней ставкой 2,06 долл.). www.akcyz.com.ua, 10.12.2008г.



– Пивоваренный холдинг Балтика наладил регулярные поставки пива в Италию: в середине мая в провинциях Ломбардия, Венето, Эмилия-Романья и Кампания начнет продаваться пиво под брендами Балтика, Невское и Ярпиво, говорится в сообщении Балтики.

Для Балтики Италия – 47 по счету страна-импортер. Но итальянский рынок представляет для компании стратегический интерес: сегмент импортного пива в Италии растет на протяжении десяти последних лет, в 2006г. его доля составляла 28%, а показатель потребления пива увеличился на 76%, сообщает Балтика со ссылкой на данные отраслевой ассоциации Assobirra за 2006г.

Сейчас основной объем импорта пива в Италию приходится на производителей из Голландии и Германии.

Балтика уже экспортирует пиво в 15 стран Евросоюза, среди которых Германия, Ирландия, Португалия, Франция, Греция, Латвия, Мальта и другие. По итогам 2007г. экспортные продажи компании в странах Евросоюза увеличились на 19%, сообщает компания.

ОАО Пивоваренная компания Балтика – крупнейший производитель пива в России, владеет 11 заводами и двумя солодовнями. По собственным данным, на компанию приходится 36,7% общего объема российского пивного рынка и 70% всех экспортных поставок пива из России.

Контрольный пакет Балтики принадлежит Baltic Beverages Holding (BBH), которой в равных долях владеют Carlsberg AS и Scottish & Newcastle plc. Reuters, 4.5.2008г.

– Продажи итальянских игристых вин в 2007г. заметно выросли. По информации торгового комитета консорциума Асти Спюманте (Consortio dell'Asti Spumante), по сравнению с пред.г. продажи выросли на 11,9% и составили 78,8 млн. бутылок.

Экспортные показатели членов организации увеличились на 13%, и теперь на экспорт отправляется 80% всей продукции, сообщает Winerpages.ru. Столь существенный прирост является следствием увеличения продаж игристых на российском рынке на 48%, и на британском – на 13,1%. В России растет спрос на игристые вина и из других итальянских винодельческих регионов. www.akcyz.com.ua, 8.4.2008г.

– Италия занимает второе место в Европе после Франции по объему производства вин, который достигает 50млн. гектолитров. Даже неурожайный 2007г., который отразился на снижении производственных показателей на 11%, не отразился на их популярности.

Эксперты уверены, что тосканские вина Chianti Brunello di Montalcino и Nobile di Montepulciano продолжают удерживать пальму первенства среди всех итальянских вин, представленных на континенте, сообщает FoodNewstime.ru. По их мнению, позиции этих вин не угрожают даже хлынувшие за последнее время в Европу более дешевые вина калифорнии, Австралии, других стран Нового света, равно как и планы Евросоюза существенно ограничить производство европейского вина. www.akcyz.com.ua, 27.2.2008г.

– По информации пресс-службы МСХ РФ, министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев провел встречу с губернатором автономной провинции Больцано-Альто Адидже Итальянской Республики, президентом Европейской ассоциации винодельческих регионов Луисом Дюрнвальдером. В рамках встречи они обсудили состояние и перспективы двус-

тороннего сотрудничества в области сельского хозяйства, в сфере производства альтернативных видов энергии и топлива.

Как сообщил Луис Дюрнвальдер, «последние годы между провинцией Больцано-Альто Адидже и Россией отмечается существенное укрепление торгово-экономических связей, прежде всего, в сельском хозяйстве». С 2000г. экспорт фруктов на российский рынок из этого региона Южного Тироля вырос в 2 раза, проинформировал губернатор.

А. Гордеев отметил, что «на сегодняшний день у нас есть большое поле для двустороннего сотрудничества в области виноделия, молочного животноводства, биоэнергетики». «Мы готовы наладить такое взаимодействие с бизнесом», – сказал А. Гордеев.

Он также сообщил, что «в России будет создана Ассоциация производителей альтернативных видов энергии». Луис Дюрнвальдер поделился опытом своей провинции развития биоэнергетики и использования нетрадиционных источников энергии.

Кроме того, министр сельского хозяйства РФ отметил, что «в настоящее время в южных регионах России восстанавливается отрасль виноградарства и виноделия». «В этой связи мы считаем, что российские производители должны быть представлены в Европейской ассоциации виноделов», – сказал он, добавив, что «это будет способствовать укреплению сотрудничества и развитию такого важного искусства, как виноделие».

Луис Дюрнвальдер поддержал инициативу главы минсельхоза России. «Было бы очень хорошо, если бы несколько российских регионов вошли в эту ассоциацию», – сказал он. При этом губернатор сообщил, что «в апр. текущего года в Москве пройдет фестиваль вин, свою продукцию представят производители провинции».

По его словам, итальянцы также готовы принять активное участие в строительстве объектов инфраструктуры в Сочи. А. Гордеев пообещал оказать поддержку в восстановлении православного храма и Центра российской культуры в г.Мерано. RosInvest.Com, 11.2.2008г.

– Ровно год назад, в июне 2006г., институт итальянского вина и premium-брендов Grande Marche сообщил о рекордных темпах роста экспорта итальянской винодельческой продукции в Россию. По последним данным центра статистики Италии «Истат», рост отмечен и в этом году. Янв. и фев. стали однозначно успешными для экспорта итальянского вина в Россию: прирост составил 81% в стоимостном выражении и почти 500% – в количественном.

Специалисты «Истат» подчеркивают, что успех итальянских виноделов на российском рынке связан также с тем, что они максимально использовали возможности, открывшиеся для них после отказа России от молдавских и грузинских вин, в результате чего Италия заняла важные ниши рынка.

Как отметил один из основных импортеров итальянских вин в России, представитель компании «Простое вино» Анатолий Корнеев, за три года Россия удвоила объем потребления вина на душу населения, которое достигло 6,2 литра. Также, по его словам, нельзя не сказать о расширении рынка за пределами крупных городов, хотя до сих пор не хватает диверсификации каналов продаж, относящихся в основном к ресторанному бизнесу.

«Федеральные законы до сих пор чинят препятствия вводу вина на российский рынок, – продолжает г-н Корнеев, – потому что согласно официальной

классификации вино классифицируется и облагается налогом как крепкий алкогольный напиток. Кроме того, мешает бюрократия, т.к. в России существует, по крайней мере, семь ведомств контролирующих акцизные продукты».

Наличие бюрократических проволочек в процессе импорта итальянской винодельческой продукции на российский рынок отметил и присутствовавший на открытии четвертой российской выставки Vinitaly, президент винодельческой компании Mastroberardino Пьеро Мастроберардино. Несмотря на то, что в целом российский рынок достаточно стабилен, а итальянские производители благодаря хорошим контактам с российскими импортерами уже давно присутствуют на местном рынке, имеются и некоторые сложности, которые несколько затрудняют импорт итальянского вина, сказал он.

«Прежде всего — это таможенные пошлины. Они увеличивают стоимость вина, что приводит к сокращению круга потребителей. На самом деле, если бы они были ниже, объем импорта увеличивался и тогда доходы в государственную казну были бы больше. Кроме того, само оформление импорта затягивает процедуру доставки вина до потребителя», — отметил г-н Мастроберардино.

Министр сельского хозяйства Италии Паоло Де Кастро поблагодарил российского коллегу Алексея Гордеева за действия, направленные на фактическое снижение таможенных пошлин на ввоз целого ряда итальянских с/х товаров, в т.ч. и на вино, с 20 до 12,5%. «Надеемся, что со вступлением России в ВТО, пошлины будут еще ниже», — заявил г-н Де Кастро, подчеркнув, что мероприятия подобные Vinitaly позволяют как российской, так и итальянской стороне узнать друг о друге больше полезной информации, завязать деловые контакты, а также наметить перспективы дальнейшего сотрудничества.

Гендиректор «Веронских выставок» Джованни Мантовани убежден, что только зная все детали, можно оценить преимущества итальянского вина перед винами стран-конкурентов. «Однако за получением знаний должны последовать экономические результаты, поэтому мы планируем рационально распределить время между дегустациями и бизнес-семинарами, чьи результаты принесли успех предприятиям, с которыми мы ездим по всему миру», — подчеркнул г-н Мантовани.

Мероприятие Vinitaly и Cibus Russia-2007 завершится рабочей встречей итальянских экспонентов с представителями российских импортеров, дистрибуторов, рестораторов и журналистов в Мраморном дворце в Санкт-Петербурге 7 июня.

По оценкам итальянских экспертов, натуральный объем рынка вина в России ежегодно составляет 700 млн.л. в год. На долю импортного вина в России приходится чуть больше половины — 380 млн.л., на долю вина российского производства — 305 млн.л. [www.ak-suz.com.ua](http://www.ak-suz.com.ua), 6.6.2007г.

— В Италии может быть подготовлен законопроект, запрещающий рекламу спиртных напитков на телевидении, в барах, на страницах молодежных журналов. С такой инициативой выступил министр социальной солидарности Италии Паоло Ферреро.

Если закон будет принят, запрет коснется всех содержащих алкоголь напитков, крепость которых превышает 1,2 градуса, и на их этикетках появится надпись «Вредно для здоровья». Принятие подобных мер вызвано обеспокоенностью правительства возросшим потреблением алкоголя среди молодежи (осо-

бенно среди девушек), для которой спиртные напитки являются данью моде, проникающей в повседневную жизнь через рекламу. От чрезмерного употребления спиртного в Италии ежегодно умирает 25 тыс.чел., 7 тыс. из которых — женщины.

Как заявил Ферреро, помимо подготовки законопроекта он намеревается организовать проведение масштабной информационной кампании, цель которой состоит в предоставлении фактов об отрицательном влиянии алкоголя на здоровье. Италия не первая страна в Европе, которая вводит подобные запреты. В Швеции, Финляндии, Норвегии, Великобритании, Швейцарии, Франции реклама алкоголя на телевидении полностью запрещена, в Германии рекламные ролики алкоголя разрешены лишь после 23.00. РИА «Новости», 13.4.2007г.

— Изменение климата может стать причиной исчезновения в ближайшее столетие тосканских вин «Брунелло ди Монтальчино» (Brunello di Montalcino), «Кьянти Классико» (Chianti Classico) и «Нобиле ди Монтепульчано» (Nobile di Montepulciano). Такой прогноз дают авторы научного исследования, проведенного Флорентийским университетом и изданного под названием «Влияние климатических изменений на качество вина». В этом документе говорится, что климатические изменения, происходящие сейчас на планете, пагубно отразятся на производстве итальянских вин, тосканских.

Ученые предполагают, что к 2100г. температура воздуха в этой области Апеннинского полуострова, по сравнению с прошлым столетием, может повыситься от 1,8 до 4 градусов по Цельсию, что неизбежно приведет к вырождению виноградников, поскольку из-за сокращения количества осадков, нарушится их естественное орошение.

Особенно это коснется таких нежных и чувствительных ко всяким изменениям сортов винограда, как «Брунелло ди Монтальчино», «Кьянти Классико» и «Нобиле ди Монтепульчано». Ученые предупреждают, что вина под этими названиями могут не только потерять свое высокое качество, но и рискуют исчезнуть навсегда. РИА «Новости», 17.2.2007г.

— Итальянское вино урожая 2001г. Брунелло ди Монтальчино признано лучшим в мире. Высшую оценку дал престижный специализированный американский журнал Wine Spectator. Второе место в этом списке досталось американскому вину, третье — французскому.

Брунелло ди Монтальчино получило 97 очков из 100, обойдя Куилседа Крик Каберне Совиньон 2003г. и Шато Лавиль Сэн-Жюльен 2003г. Еще два французских вина заняли 5 и 6 места. С 2000г. журнал Wine Spectator трижды признавал итальянские вина лучшими в мире.

Для того чтобы составить список 100 лучших вин, в этом году специалисты престижного журнала провели дегустацию 13,5 тыс. вин. Цена тосканского вина Брунелло ди Монтальчино пятилетней выдержки на специализированных торгах достигает небывалых высот. В 1988г. бутылка урожая 1888г. была продана за 20681 евро. Прайм-ТАСС, 22.11.2006г.

— В Италии с этого воскресенья разрешается открыть первые бутылки с молодым вином. По традиции, которая стала на Апеннинах законом, молодое вино можно продавать и начинать пить только с 6 нояб. До этого дня его нельзя даже пробовать.

Открытие сезона молодого вина, или, как его здесь называют, «новелло» (novello), в Италии своего рода праздник. Многие виноделы распахивают двери

своих кантин — мест, где производят и выдерживают напиток — для всех желающих и угощают гостей бесплатно, давая возможность людям отведать душистое, мягкое и, как говорят специалисты, не обжигающее вино. Продажа «новелло» будет продолжаться три месяца, хотя, если придерживаться строгих правил, молодое вино в Италии принято пить лишь до конца декабря, поскольку позже оно начинает «состариваться». РИА «Новости», 6.11.2005г.

— Красное вино противодействует развитию опухолей и вирусов гриппа, утверждают итальянские ученые. В ходе проведенных исследований они установили, что в шкурке красного винограда содержится противоопухолевые и антигриппозные вещества, которые можно использовать при создании лекарств для лечения этих заболеваний.

В красном винограде содержатся и антистрессовые вещества. На их основе ученые уже изготовили антидепрессанты, которые были испытаны на мышах. Результат оказался положительным. Теперь исследователи намерены приступить к клиническим испытаниям лекарства. РИА «Новости», 15.6.2005г.

— Вне зависимости от изменений климата планеты классическое итальянское вино «Кьянти» будет производиться в области Тоскана и через полвека. Об этом заявил винодел, наследник изобретателя марки «Кьянти» и президент Консорциума «Черный петух», объединяющего производителей «классического Кьянти», барон Джованни Рикасоли. Ответ итальянского барона последовал за сенсационным заявлением профессора Университета штата Орегон США Грегори Джонса, выступившем в воскресенье на геологическом конгрессе, который проходит в эти дни во Флоренции.

Профессор Джонс обнародовал результаты исследования, проведенного им совместно с двумя коллегами, по изменению климата планеты в ближайшие полвека и его воздействия на различные регионы. По мнению американских ученых, через 50 лет температура в области Тоскана поднимается в среднем на 2 градуса, влажность понизится и условия для выращивания здешнего винограда станут другими. Вино, полученное из этого винограда, будет обладать более грубым букетом, считают ученые. По их данным, идеальные условия для производства «Кьянти» к тому времени возникнут севернее, уже на территории Германии. То же самое касается знаменитого французского шампанского: виноград для него лучше всего будет выращивать в южной Англии, полагают американские эксперты.

Итальянские виноделы с такой перспективой не согласны. Как заявил барон Рикасоли, уже сейчас ведутся эксперименты с виноградной лозой, которую можно будет, во-первых, искусственно подпитывать влагой, а во-вторых, переносить на более высокие склоны. Более того, целый план научных исследований и селекции под названием «Классическое Кьянти-3000», который поможет сохранить производство знаменитого тосканского красного вина на столетия вперед, сообщил барон. Сорт классического вина «Кьянти» был разработан предком Джованни, бароном Беттино Рикасоли, полтора века назад. На бутылках с классическим «Кьянти» изображен черный петух. РИА «Новости», 23.8.2004г.

— Специалисты из итальянского фармакологического института Pavese Pharma в Павии предлагают наладить выпуск таблеток, сохраняющих все компоненты красного вина, кроме алкоголя. Эти таблетки, полученные путем сублимированной сушки, будут

весьма полезны для сердечно-сосудистой системы и даже для предотвращения рака, уверяют фармакологи.

Врачи, добавляет BBC news, давно признали, что стаканчик-другой доброго красного вина в день весьма полезны для здоровья. Именно этим объясняется так называемый «Французский парадокс» — т.е. тот непреложный факт, что французы (а также итальянцы), потребляющие гораздо больше жирного и мучного, чем англичане и американцы, гораздо меньше подвержены инфарктам и прочим болезням, связанным с закупоркой сосудов холестериновыми бляшками. Красное вино, а также другие основные компоненты «средиземноморской» диеты, такие, как томаты и оливковое масло, содержат особые вещества, флавонолы, являющиеся антиоксидантами и поддерживающие должный уровень «хорошего» холестерина. «Конечно, «винные таблетки» будут полезны людям, которые не хотят или не могут пить вино, — приводит BBC news слова Найджела Денби (Nigel Denby), члена Диетологической ассоциации Великобритании. — Но вообще-то мы рекомендуем людям употреблять натуральные продукты, а не таблетки». ИА Regnum, 19.1.2004г.

— Компания «Ладога» пополнила свой портфель тосканскими и супертосканскими винами (Италия) от производителей Амброджио и Джованни Фолонари. Среди этих вин, например, красное «Кабрео или Борго», белое «Кабрео или Пьетра», а также отмеченные Робертом Паркером в престижном винном издании Wine Advocate вина La Fuga 1998 Brunello di Montalcino и La Fuga 1997 Brunello di Montalcino Riserva Le Due Sorelle. Также компания представляет игристые вина из Пьемонта от Дома Gancia В ассортименте — 14 наименований белых сухих, белых игристых сладких, белых игристых брют, белых шипучих сладких, красных игристых сладких, красных сухих вин. ИА Regnum, 8.1.2004г.

## ЛЕСПРОМ

— Итальянская компания Burgo остановила производство на фабрике Avezzano с 8 апреля тек.г. из-за сокращения спроса. Фабрика Avezzano, производящая в год 270 тыс.т. чистоцеллюлозной мелованной бумаги, находится в 60 км. от Aquila, столицы провинции AbruZZi в Италии, которую потрясла серия землетрясений 6 апреля.

Производственные помещения и оборудование не были повреждены подземными толчками. Однако Burgo использует остановку для глубокого изучения производственных линий. Компания также планирует провести техническое обслуживание во время остановки.

Burgo Group — ведущая итальянская компания, занимающая одну из лидирующих позиций в Европе по производству качественной мелованной бумаги, которая может успешно применяться для печати журнальной продукции, рекламных материалов, каталогов, книг, справочников и газет. Компания реализует свою продукцию на европейском рынке (49% в Италии; 41% — остальная Европа). В 2001г. компанией было произведено более 2,6 млн.т. бумажной продукции.

Burgo Group занимает 10% европейского рынка мелованной бумаги. Качество выпускаемой продукции обусловлено многими факторами: использование самого качественного сырья; использование самых передовых технологий; строгое соблюдение технологического процесса; постоянный контроль гото-

вой продукции. Соблюдение всех этих правил позволило Burgo Group получить сертификат Lloyd's Register Quality Assurance (UNI EN ISO 9002). Бумпром.ру, 21.4.2009г.

— Итальянский производитель макулатурных тарных материалов компания Cartiera di Cadidavid s. r. l. остановила производство. Фабрика Industria Cartaria Cadidavid Spa (ICC) остановилась в конце янв. Производственная мощность завода 300 тыс.т. в год. Компания объясняет, что отпускные цены настолько низки, что бессмысленно производить продукцию, которая неизвестно, будет ли продана вообще. Бумпром.ру, 10.2.2009г.

— Для бумажной промышленности Италии настали трудные времена. Высокая стоимость энергии, растущие цены на сырье и уменьшение спроса привели к тому, что в I кв. 2008г. производство бумаги снизилось на 3% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Портфель заказов позволяет использовать производственные мощности только в течение 30 дней. По данным экспертов из отраслевого объединения Assocarta, в тек.г. экспорт бумажной продукции из Италии незначительно сократится, а производство будет находиться в состоянии застоя.

Производство в бумажной промышленности Италии растет медленнее, чем у ее европейских конкурентов. В 2007г. оно увеличилось всего на 1% — до 10,1 млн.т. Благодаря повышению розничных сбытовых цен оборот возрос на 6% — до 7,6 млрд. евро. По данным П. Куликки, президента отраслевого объединения Assocarta, затраты на получение энергии в Италии на 40% выше, чем в Германии. Поэтому конкурентоспособность итальянской бумажной промышленности постоянно снижается, несмотря на то, что в последние 10 лет в модернизацию и расширение производственных мощностей было инвестировано 6,5 млрд. евро.

Уменьшение потребления бумаги (в частности, так называемая бюрократия без бумаги) способствует возникновению проблем у производителей. По оценкам экспертов, в летние месяцы спрос на бумагу незначительно повысится. Однако за весь 2008г. он в лучшем случае останется на уровне пред.г., в худшем — немного уменьшится.

По мнению П. Куликки, избыточные производственные мощности не дают повысить существенно сократившуюся в последнее время прибыль. В период с 2000г. по 2007г. в Италии было закрыто 22 бумажных фабрики. В наст.вр. в стране насчитывается 186 производств; только у 26 из них производственная мощность превышает 100 тыс.т. в год. Недавно стало известно, что компания Smi-Wgar в 2008г. собирается остановить производство, поскольку не может больше выпускать конкурентоспособную продукцию. Сложности испытывает и одно из самых больших бумажных предприятий, Arbitax (о-в Сардиния). Предприниматель М. Сеги сообщил о том, что он вынужден вернуть государству санационные субсидии в 7,2 млн. евро, поскольку не смог провести санацию предприятия. Причиной этого были, в том числе, недостаточные платежи банка Monte di Paschi di Siena.

Немецкая (Северный Рейн-Вестфалия) бумажная фабрика Wera, специализирующаяся на производстве санитарно-гигиенической и туалетной бумаги, а также бумажных кухонных полотенец, уже подписала заявление о намерении взять под свой контроль завод итальянского предприятия Kartogroup (г. Лукка). Kartogroup имеет также в Германии свое предприятие в г. Лейна, на котором из санитарно-гигиенической бу-

маги производятся рулоны кухонных бумажных полотенец, туалетная бумага, бумажные носовые платки и салфетки. Производственная мощность заводского оборудования в г. Лейна составляет 55 тыс.т. Итальянский концерн имеет заводы в Италии, Франции, Испании и Германии. В последнее время обострилась конкуренция между фирмами Fripa, Metsd Tissue, SCA и Wera. Компания Sofidel тоже владеет заводами в Германии.

Италия является четвертым по величине производителем бумаги в Европе (после Германии, Финляндии и Швеции). В последние 10 лет внутреннее потребление в стране ежегодно увеличивалось на 2% и достигло в 2007г. 7 млрд. евро. По мнению экспертов, в секторах упаковочной и санитарно-гигиенической бумаги имеется высокий потенциал роста. В 2007г. потребление гигиенической бумаги, бумаги для хозяйственно-бытовых нужд и санитарных целей возросло по сравнению с пред.г. на 8,4% — до 807 млн.т., а упаковочной бумаги — осталось на прежнем высоком уровне (5,8 млн.т.).

В 2007г. потребление бумаги на душу населения в Италии составило 201,8 кг., что является средним показателем среди стран ЕС, однако меньше, чем в Германии (257 кг.), Бельгии (348 кг.) или Австрии (264 кг.).

Импорт бумажной продукции в Италию в 2007г. увеличился по сравнению с пред.г. на 3,3% — до 3,5 млрд. евро. 26% пришлось на гофрированный картон, 21% — на патиновую бумагу для печати, 20% — на обычную бумагу для печати. Крупнейшими поставщиками выступили Германия (1,2 млн.т.), Франция (669 тыс.) и Нидерланды (112 тыс.).

Ежегодно в Италии потребляется 6 млн.т. макулатуры. В 2007г. в стране было собрано более 2 млн.т. макулатуры, которая была переработана. В последние два года потребление макулатуры оставалось стабильным. Удельный вес макулатуры в производстве бумаги составляет 55,2%.

С 15 по 17 окт. 2008г. на новой территории в г. Лукка пройдет крупнейшая бумажная выставка Италии (MIAC). По данным экспертов, наибольшего внимания заслуживают представленные здесь инновации в области обрабатывающего оборудования бумажной промышленности. БИКИ, 31.7.2008г.

— Группа Seyfert заключила контракт с итальянской компанией PMT (Pinerolo) на изготовление и поставку оборудования для модернизации КДМ 1 картонной фабрики Dscartes (Франция).

На КДМ 1 шириной 3500 мм вырабатывают из 100% макулатуры двухслойный тарный картон тестлайнер и бумагу для гофрирования.

Проектом предусмотрено смонтировать на КДМ 1 напорный ящик нижнего слоя, пресс с изогнутым башмаком, удлиненной зоной прессования, накат, усовершенствовать узлы формирующей и сушильных частей машины.

Модернизация позволит увеличить скорость КДМ 1 с 850 до 1000 м./мин, мощность со 125 тыс. до 155 тыс.т. в год, сократить расход пара и улучшить качество продукции.

Сметная стоимость модернизации КДМ 15 млн. евро. Останов КДМ 1 для модернизации запланирован на окт. 2008г.

На фабрике Descartes имеется КДМ 4 производительностью 55 тыс.т. в год картона тестлайнер. RosInvest.Com, 6.3.2008г.

— «Связь-Банк» профинансировал сделку своего клиента — ООО «Строительство — 21 век» (Краснодарский край) по приобретению у итальянской фир-

мы IMAL завода по производству древесноволокнистых плит. Средства 14,6 млн. евро сроком на 4г. предоставил итальянский Banca Agricola Mantovana под покрытие частного страхового агентства. Ввод в строй данного оборудования позволит импортеру обеспечить недорогим современным жильем тысячи семей в Краснодарском крае. Forest-Market.ru, 14.1.2008г.

– 2 июня состоялась встреча зампреда харьковской облгосадминистрации Ярослава Ющенко с коммерческим директором итальянской мебельной фабрики Artena Лупе Роландо. Как сообщает пресс-служба облгосадминистрации, итальянские предприниматели собираются строить в регионе мебельную фабрику. Предполагается, что совместное украинско-итальянское предприятие будет производить мебель не только для украинского рынка, но и на экспорт. На фабрике планируют установить итальянское оборудование, которое даст возможность изготавливать конкурентоспособный товар по доступным ценам. Лупе Роландо выразил надежду, что Artena будет первым итальянским предприятием, которое инвестирует средства в развитие мебельной отрасли Харьковской обл. Он сообщил, что сейчас представители фабрики рассматривают и другие возможности сотрудничества с регионом. ИА Regnum, 5.6.2006г.

– Калининградская фабрика «Максик» и итальянская компания Classimo (Сицилия) договорились о создании совместного предприятия по производству мебели высокого класса стилей «барокко» и «классика». Соглашение об этом подписали в присутствии губернатора Владимира Егорова хозяева фирм – Макс Ибрагимов и Мессино Сальваторе. Объем инвестиций в новое производство составит 1,2 млн. евро, которые будут освоены за 2,5г. Итальянцы поставят в Калининград современное оборудование, а также внедрят уникальные технологии, по которым в мире работает только Classimo, и обучат им местных мебельщиков. Готовая продукция будет поставляться не только в Россию, но и на экспорт, в том числе в Италию, так как ее стоимость, благодаря льготам Особой экономической зоны, будет почти на 40% ниже, чем производимой в Сицилии. Начать ее выпуск планируется уже в 2005г.

По словам Ибрагимова, его фабрика сотрудничает с Classimo уже семь лет, приобретая готовые каркасы, из которых калининградцы делают мебель старинных стилей. Причем ее качество, по уверению Сальваторе, ничем не уступает итальянской, что и привело к решению о создании на базе фабрики «Максик» совместного производства. Фабрика «Максик» производит мягкую мебель на 3 млн. евро в год. Продукция отправляется на рынки России, СНГ и стран Европы. Недавно она выиграла тендер у швейцарской фирмы, занимающейся оборудованием самолетов правительства РФ, на их оснащение мебелью калининградского производства. С созданием СП годовой объем ее выпуска возрастет до 10 млн. евро. Росбалт, 8.7.2005г.

– В области Калабрия на юге Италии работники лесной отрасли, недовольные сокращением бюджетного финансирования, провели масштабную акцию протеста. Как передает информагентство Reuters, они перекрыли автомагистрали, заблокировали железнодорожные пути и даже вынудили власти на несколько часов закрыть местный аэропорт. Бюджет страны на 2005г. предусматривает сокращение финансирования ведомства лесного хозяйства Калабрии на 160 млн. евро. Сейчас в провинции в этой отрасли трудятся 11 тыс.чел. По словам профсоюз-

ных лидеров, столь масштабное сокращение приведет к массовым увольнениям. 10.12.2004г.

– На лесопромышленном комбинате «Лобва» (Свердловская обл.) начат монтаж лесопильного фрезеро-профилирующего комплекса GIGA03 марки A.Costa Риги (Италия), об этом сообщили в компании A.Costa. Комплекс предназначен в контейнерном исполнении для распиловки кругляка до 40 см. на обрезной пиломатериал «за один проход». Плановая производительность распиловки – от 100 тыс.куб.м. в год. Благодаря уникальной конструкции комплекса работы по монтажу и пуску его в эксплуатацию будут выполнены за 10-14 дней. ИА Regnum, 30.11.2004г.

– Ведущий итальянский производитель мягкой кожаной мебели компания Natuzzi инвестирует в создание собственного производства в Ленинградской обл. 40 млн.долл. Как сообщил вице-губернатор Ленинградской обл. Григорий Двас, итальянские инвесторы осмотрели предложенные администрацией площадки в Кировском и Всеволожском районах. По словам Григория Дваса, итальянская сторона сообщила параметры проекта: площадь производства составит 15 тыс.кв.м., необходимо обеспечение электрическими сетями, а также наличие подъездных железнодорожных и автомобильных путей, в середине июля планируется представить делегации Natuzzi еще 2 адреса – в Тосненском и Гатчинском районах. По его словам, закладка производства возможна не раньше весны 2005г.

Фабрика Natuzzi в Ленинградской обл. станет 16 производством компании в мире. Основные направления экспансии Natuzzi на ближайшие годы – рынки Бразилии, Китая, Румынии и России. По мнению гендиректора ЗАО «Первая мебельная фабрика» Александра Шестакова, успех марки на рынке будет зависеть от многих факторов. Среди производителей мягкой мебели известны компании: «Терминал», «МЦ-5», фабрика «Нива», «Кристан», которые, по мнению Александра Шестакова, успешно конкурируют, применяют итальянскую фурнитуру и вряд ли уступят западным производителям по качеству. ИА Regnum, 6.7.2004г.

## ЛЕГПРОМ

– Versace, одна из наиболее известных компаний в индустрии моды, несмотря на глобальный экономический спад увеличила выручку за 2008г. на 8,2% – до 336 млн. евро, сообщила компания. «Помимо четко разработанного бизнес-плана, этот финансовый результат был обусловлен достижением стратегической цели – после европейского рынка приоритет был отдан рынку Азии», цитируются в сообщении компании слова гендиректора компании Versace Group – Giancarlo Di Risio.

Versace занимается дизайном, выпуском, сбытом и розничной торговлей эксклюзивных изделий, а также созданием коллекций готовой одежды, ювелирных украшений, духов, аксессуаров интерьера и т.д. Под маркой Versace также были созданы другие проекты, выделяющие особый образ жизни и дизайн: престижные курорты, частные самолеты и вертолеты, автомобили, выпускаемые ограниченным тиражом.

Группа Versace продает свою продукцию в розницу через торговую сеть в 110 монобрендовых бутиках, расположенных в главных городах по всему миру, и через 123 брендовых стенда компании, расположен-

ных в главных торговых центрах и многобрендовых магазинах. РИА «Новости», 25.2.2009г.

— Европейские производители предметов роскоши в полной мере ощутили последствия мировой рецессии ряд компаний сокращает прибыли, но некоторые уже задумываются о банкротстве, пишет газета The Wall Street Journal.

По оценке Bernstein Research, рынок предметов роскоши сократится в 2009г. на 10%. Итальянская ювелирная фирма Bulgari SpA объявила о сокращении выручки в 2008г. до 1,08 млрд. евро против 1,09 млрд. в 2007г.

Швейцарская компания Cie. Financiere Richmond SA, владелец ювелирной сети Cartier, а также нескольких марок швейцарских часов категории «люкс», сократила выручку в окт.-дек. 2008г. на 7% до 1,55 млрд. евро, по сравнению с аналогичным периодом 2007г.

Итальянская компания IT Holding SpA, которой принадлежит марка Gianfranco Ferré, объявила о банкротстве одного из своих подразделений Ittierre. Этот шаг позволит компании провести реструктуризацию и продолжить свою деятельность.

У Ittierre закончились деньги на выплату роялти по всем тем маркам, лицензиями на которые она располагает. Ittierre имеет лицензии на производство и реализацию готовой одежды и обуви VJC Versace, Versace Sport, Just Cavalli и C'N'C Costume National.

Чистая задолженность IT Holding в нояб. 2008г. составляла 295,4 млн. евро. Убыток за янв.-сент. 2008г. достиг 10,1 млн. евро, выручка компании продолжает снижаться.

Гигантам модной индустрии, таким как LVMH Moët Hennessy Louis Vuitton SA или Gucci, можно не опасаться за свое будущее, отмечают аналитики. Однако небольшие или семейные компании, в т.ч. IT Holding, могут значительно пострадать или даже развалиться в ходе рецессии. Interfax, 10.2.2009г.

— Итальянкой модельер Роберто Кавалли (Roberto Cavalli) ведет переговоры о продаже 15-20% своей империи частному инвестиционному фонду Clessidra SGR, сообщает в воскресенье Bloomberg. «Clessidra является одним из наиболее серьезных фондов в Италии», — пояснил Кавалли свой выбор. «Cavalli — слишком семейная компания, ей нужно побольше финансирования, на которое можно опереться».

Как ранее сообщал Reuters, о возможности продать до 30% своего Дома моды, который он оценил в 2 млрд. долл., Кавалли задумывался еще в 2007г. Однако он не был готов продавать всю компанию, включающую бренды Roberto Cavalli и Just Cavalli. www.bfm.ru, 18.1.2009г.

— Итальянские обувщики намерены с помощью новых стратегий укрепить свою конкурентоспособность на внешних рынках. Прежде всего имеются в виду регион Ближнего и Среднего Востока и страны БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай). Сбыт обуви внутри страны в последние годы снижается. Местные производители с помощью инноваций и концентрации капитала стремятся упрочить свои позиции на мировом рынке. С этой целью должны быть представлены проекты в рамках программы Industria 2015. Дальнейшее развитие обувные предприятия связывают с получением господдержки.

Согласно обзору рынка обуви, разработанному консалтинговой фирмой Bain & Company Italia для итальянского союза обувщиков ANCI, в среднесрочной перспективе на традиционных рынках сбыт обуви в стоимостном выражении должен расти прибли-

зительно на 1% в год. В то же время в странах БРИК и Ближнего Востока среднегодовой рост должен составить 8%. Предполагается, что удельный вес указанных регионов на мировом обувном рынке поднимется с 20% в наст.вр. до 26% в 2012г.

В целом прогнозируется увеличение объема мирового рынка обуви со 158 млрд. евро в наст.вр. до 178 млрд. в 2012г. Доля итальянских производителей на мировом рынке обуви, по данным Bain & Company, составляет 12%, однако в среднем и верхнем ценовом сегменте на них приходится 70%. Прогноз роста представлен с учетом текущего финансового и экономического кризиса. В I пол. 2009г. эксперты ожидают продолжения кризиса, но начиная с осени его действие, по их мнению, должно ослабнуть.

Итальянские обувщики стремятся повысить свою конкурентоспособность прежде всего с помощью инвестиций в новые материалы и технологии. Некоторые члены союза обувщиков ANCI рассчитывают на получение финансовых средств, обещанных правительством для малых и средних предприятий по программе Industria 2015. На основе этой программы в 2008г. в Италии был дан ход пяти проектам, при этом одна из тем называется «Новые технологии для «сделано в Италии». В этом проекте собираются участвовать при поддержке ANCI несколько итальянских производителей обуви. В рамках Industria 2015 обувщики намерены также внести на рассмотрение новый исследовательско-инновационный проект, чтобы ускорить процесс логистики. Запланировано финансирование 40 проектов по каждому направлению. В программе стимулирования могут участвовать также регионы. На все указанные цели выделено 4 млрд. евро.

Новый гендиректор ANCI планирует в перспективе установить более тесный контакт с организациями, в частности правительственными. В фев. 2009г. в Риме состоится форум обувщиков, призванный довести до сведения соответствующих министерств информацию о потребностях малых и средних предприятий. Союз обувщиков настаивает на предоставлении государственных средств в целях стимулирования структурного роста предприятий отрасли и поддержки укрупнения фирм.

Особо чувствительной сферой итальянского обувного сектора в наст.вр. является внутренний рынок. В 2000-07гг. внутреннее потребление обуви понижалось в среднем на 1,2% в год. В 2008г. эта тенденция сохранилась, а в ближайшие два года она должна усилиться. На этом фоне свыше 6 тыс. предприятий отрасли вынуждены укреплять свою конкурентоспособность на зарубежных рынках. В последние годы это им удавалось вследствие усиления концентрации на выпуске продукции среднего и высокого ценового сегмента.

Международный финансовый кризис пока не отразился серьезно на результатах деятельности обувных фирм — лидеров рынка. Так, в первые 9 месяцев 2008г. деловая активность трех итальянских фирм по выпуску обуви и сумок — Tod's, Geox и Antichi Pellettieri, акции которых котируются на бирже, превзошла ожидания аналитиков. Снижение спроса на обувь внутри страны и на мировом рынке, как ожидают, должно отразиться на деятельности отрасли лишь начиная с IV кв. 2008г. и в I пол. 2009г.

У фирмы по производству обуви и кожаных товаров Antichi Pellettieri за первые 9 месяцев 2008г. объем продаж возрос на 43% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. и составил 333,7 млн. евро. Такому росту отчасти способствовало приобретение бренда Man-

darina Duck, а также экспансия в сфере розничной торговли, где в результате открытия 54 бутиков в 2008г. общее количество специализированных магазинов фирмы увеличилось до 309.

У производителя обуви класса люкс Tod's объем продаж за первые 9 месяцев 2008г. возрос на 10% (до 550 млн. евро) и прибыль до вычета налогов — на 13% (до 129 млн. евро). В сфере розничной торговли эта фирма в рассматриваемом году открыла 29 новых магазинов. Поскольку лишь десятая часть оборота фирмы приходится на рынок модных изделий США, сильнее всего охваченный кризисом, Tod's ожидает за весь кризисный 2008г. увеличения как оборота, так и прибыли. У ведущей итальянской обувной фирмы Geox, объем продаж которой за янв.-сент. 2008г. вырос на 15% (до 799 млн. евро), за весь 2008г. он может достичь 1 млрд. евро. Фирма зафиксировала также увеличение чистой прибыли на 3% (до 134 млн. евро), несмотря на общий кризис потребительского спроса. Важнейшим экспортным рынком для продукции Geox остается Германия, на которую приходится 12% ее суммарного оборота. В целом Geox реализует пятую часть своего оборота в немецкоговорящих странах (ФРГ, Австрия, Швейцария). БИКИ, 17.1.2009г.

— Итальянский модельер Валентино Гаравани (Valentino Garavani), более известному как просто Валентино, оштрафован налоговым управлением области Лацио на 33 млн. евро за неуплату налогов. Об этом сообщило итальянское агентство Adnkronos и ряд других местных СМИ.

По данным налоговых органов, Валентино и его многолетний деловой партнер Джанкарло Джаиетти (Giancarlo Giammetti) не декларировали свои доходы должным образом — переведя штаб-квартиру своей компании из Рима в Лондон в 1998г. В частности, Валентино вменяется в вину неуплата налогов в 2001–05гг. Также сообщается, что Джаиетти оштрафован на 22 млн. евро.

В ответ на действия итальянских властей глава лондонского офиса Валентино Рональд Фейен (Ronald Feijen) обнародовал письмо, в котором утверждается, что все налоговые обязанности Валентино уже проверялись и утверждались итальянскими фискальными органами. В письме подчеркивается, что Валентино удивлен штрафом.

Валентино — не первый итальянский кутюрье, попавший под особое внимание налоговиков Италии. В конце нояб. 2008г. был оправдан Роберто Кавалли (Roberto Cavalli), оштрафованный в 2002г. за уклонение от уплаты налогов. Кавалли мог попасть в тюрьму за то, что он отремонтировал свою виллу в Тоскане на незадекларированную сумму в 1,5 млн. евро. www.bfm.ru, 14.1.2009г.

— Семьи тратят меньше, а кошельки туристов «похудели». Закрыты двери магазинов в центре города и на периферии. В Риме есть один известный, исторический магазин одежды в районе Прати, на котором уже пестрят вывески « Распродаю все». Другой известный бутик в районе Номентана превращается в outlet, для того, чтобы минимизировать потери и попытаться выжить в этот сложный период экономического кризиса. Множество магазинов в районе центральных улиц столицы, например на улице Триесте (рядом с улицей Маркони, одной из главных коммерческих улиц), опустили свои ставни. И даже на некоторых центральных улицах, в двух шагах от улицы Корсо и площади Испании постоянная серость пустых витрин удручает.

Остановимся в историческом центре и направимся к Фонтану Треви. Мы не видим здесь закрытых ма-

газинов, нет. Мы видим другое — однородность товаров, часто китайских управленцев, обязательные классические сувениры, майки «Италия» и даже пизанские башни. Продуманный для туриста китч и капиталовложения китайских предпринимателей — единственное спасение этих магазинов.

В периферийных районах ситуация не лучше. Мы провели исследование и выявили, что в течение 2008г. планируется закрытие 4000 торговых точек: 500 в центре, остальные — в других районах города, — объявляют нам Confesercenti (одна из главных итальянских ассоциаций предпринимательства и торговли). Речь идет о закрытии и, на данный момент, не предвидится другого решения вопроса. За этим следует смена управления в главных коммерческих районах города, что тоже не является здоровым симптомом. Также следует учитывать 2 новых коммерческих центра, открывшихся за последние 12 месяцев: конечно на их территории есть 500 бутиков, но тем не менее сальдо остается отрицательным. Возможные потери на рынке труда за уходящий 2008г. — 12000 рабочих мест».

Винить коммерческие центры, значит упрощать проблему. Есть и другие причины черного года римской торговли. В ассоциации предпринимательства их выстраивают в очередь, начиная с проблемы высоких цен за аренду коммерческих помещений и заканчивая спадом туристического наплыва, который является глотком воздуха для римских торговцев. Но и не только это. «Основная причина — спад потребительского спроса, который в этом году достиг своих наивысших показателей. Очень сильно страдает и рынок одежды». И именно на этот рынок приходится большая доля закрытых магазинов.

За последний 2008г. продажа одежды и обуви понизилась на 25%. Летние распродажи этого года зарегистрировали минус 30% по сравнению с пред.г. Но даже сниженные цены не в состоянии реанимировать становящиеся все более «красными» семейные счета. «За этим всем следует проблема дифференциации покупок: не говоря уже о счетах за коммунальные услуги, выплате ипотеки или аренды, многие семьи в конце месяца должны оплачивать интернет, платное телевидение, пополнять счет мобильных телефонов. Поэтому экономят на других товарах.

Больше всех страдает мелкий частный бизнес. Распространяются монобрендовые торговые сети, чаще всего иностранные. Вывески магазинов в центре города становятся близнецами вывесок коммерческих центров. «Даже франчайзинг испытывает трудности и в управление филиалами приходит сама фирма-основатель. Другими словами идет исчезновение римских торговцев, которые, в лучшем случае, становятся директорами других магазинов. Служащими». Il Messaggero. Диана Бурлака для «Италия по-русски». www.italia-ru.it, 13.9.2008г.

— Осенью 2008г. истекает срок антидемпинговых мер ЕС в отношении импорта кожаной обуви из КНР и Вьетнама. Итальянский союз обувщиков ANCI требует от ЕС продления срока действия защитных пошлин, введенных в 2006г. и направленных против импорта кожаной обуви из этих стран, еще на пять лет. Соответствующее требование уже направлено в КЕС в Брюсселе. Перспективы продления срока защитных мер считаются благоприятными. Подобные меры оказались эффективными: ввоз кожаной обуви в Италию в 2007г. сократился на 4% по количеству и на 1% по стоимости.

Союз обувщиков ANCI, помимо продления срока ограничений для импорта кожаной обуви из КНР и

Вьетнама, также настаивает на принципе взаимности и уже ведет переговоры с Бразилией о снижении 35% ввозной пошлины для итальянской обуви.

Одновременно ANCI от имени итальянской обувной промышленности обратился в КЕС с требованием о введении обязательного указания страны происхождения товара на территории ЕС. Итальянские деловые круги рассчитывают на благоприятное решение этого вопроса в связи со вступлением президента Франции в должность председателя ЕС с 1 июля тек.г. В этом вопросе Италия надеется также на поддержку со стороны Великобритании и немецких союзов по защите прав потребителей, а также торговых кругов.

Итальянская обувная промышленность, похоже, окончательно преодолела нижнюю точку спада. После пятилетнего структурного и конъюнктурного кризиса, в результате которого 700 предприятий отрасли прекратили существование и было утеряно 30 тыс. рабочих мест, с 2007г. в развитии итальянского обувного сектора наступил перелом. Это стало возможным вследствие концентрации на выпуске продукции среднего и верхнего ценового сегмента, повышения эффективности производства обуви за счет перемещения за пределы страны и усовершенствования маркетинговой стратегии.

После многолетнего периода сокращения производства обуви в 2007г. наступила стабилизация, сопровождавшаяся небольшим увеличением экспорта. С начала 2008г. положительная тенденция получила продолжение — объем производства возрос на 2%, экспорт расширился еще на 8%. Особо чувствительной сферой обувного сектора в наст.вр. является внутреннее потребление. По данным обувного торгового союза, в 15 тыс. магазинов, половина которых объединена в торговые сети, объем продаж за март — май 2008г. уменьшился в среднем на 30%. Причиной этого является не только сезонный спад, но также ослабление покупательной способности, охватившее всю индустрию моды.

Противоположная тенденция отмечается в сфере сбыта спортивной обуви. Ее выпуск в 2007г. увеличился на 12% в количественном выражении — до 14 млн. пар и на 3% по стоимости — до 447 млн. евро. В то же время ввоз такой обуви сократился на 26% — до 4 млн. пар, а внутреннее потребление возросло на 5%.

Крупнейшая итальянская обувная фирма Geox с фев. 2008г. также приступила к производству спортивной обуви. Согласно заявлению основателя и президента этой компании М. Полечан-то, до 2010г. должно быть выпущено до 5 млн. пар спортивной обуви, которая отличается высокой влагонепроницаемостью. В перспективе эту коллекцию предполагается дополнить обувью для отдыха и спорта. Цена спортивной обуви Geox для конечного потребителя составляет от 100 до 130 евро за пару.

Рынок спортивной обуви считается весьма привлекательным; емкость рынка спортивной марочной обуви в целом оценивается в 25 млрд.долл., из которых 39% приходится на фирму Nike и 23% — на Adidas. Фирма Geox, прежде чем вступить в конкуренцию с указанными компаниями спортивной обуви, намерена провести тестирование своей новой продукции и вначале поставить на рынок 150 тыс. пар спортивной обуви. До 2010г. планируется продать во всем мире 35 млн. пар спортивной обуви марки Geox.

Итальянские обувные фирмы для производства спортивной обуви используют искусственные материалы. К 2007г. в Италии было выпущено свыше 30 млн. пар обуви с верхом из пластика стоимостью 550 млн.

евро. Важнейшими иностранными поставщиками таких материалов, а также обрабатывающего оборудования являются германские фирмы.

Слабой стороной итальянской обувной промышленности считается раздробленная структура отрасли. Число занятых на 6450 производственных предприятиях составляет в среднем 14 чел. на одно предприятие. Высокий удельный вес мелких производителей затрудняет инвестирование в исследования и маркетинг. В этих условиях обувные фабрики ряда районов объединились, чтобы сообщать не только закупать материалы, но и осуществлять совместные инициативы в сфере исследований, маркетинга и рекламы. БИКИ, 30.8.2008г.

— В итальянской экономике сектор моды занимает важное место благодаря значительному положительному сальдо во внешней торговле, которое в тек.г. ожидается в 16,6 млрд. евро, а также ввиду обеспечения высокого уровня занятости (в 2007г. — 786 тыс.). Удельный вес Италии в мировом экспорте изделий модной индустрии в 2005г. составил 6,9%. Данная отрасль вместе с металлообрабатывающей промышленностью и иностранным туризмом относится к важнейшим статьям платежного баланса страны. В последние несколько лет повышение курса евро и ослабление деловой активности привели к стагнации отрасли во многих сегментах, за исключением изделий из кожи и дорожных принадлежностей. Снижение курса долл. негативно отразилось и на сбыте продукции итальянской индустрии моды в США. После 2006г. намечилось изменение в структуре внутреннего спроса. Усиление инфляции и снижение реальных доходов населения сдерживали спрос итальянских потребителей на продукцию модной индустрии. Согласно результатам опроса, проведенного торговым союзом Confer-scenti, в 2008г. 40% итальянцев сократили свои расходы на модные изделия. Модная одежда и обувь большей частью покупается не в бутиках, а в магазинах. Доля специализированной розничной торговли в общем объеме сбыта понизилась до 46% (в 2000г. — 75%), тогда как удельный вес современной организованной розницы достиг 21% (к 2010г. ожидается увеличение данного показателя до 35%).

В тек.г. сокращение потребительского спроса на модные изделия, итальянской Палаты моды, не коснется изделий из кожи и детской модной одежды. В сегменте спортивной одежды предполагается небольшой рост потребления.

В последние два года итальянским предприятиям модного бизнеса, число которых составляет 100 тыс., удалось несколько усилить свою международную конкурентоспособность за счет концентрации производства и инноваций. На итальянском рынке моды важную роль стали играть компании коллективного инвестирования, которые приобретают национальные предприятия, конструирующие модную одежду. Модельер Р. Кавалли объявил о намерении продать свою фирму частной инвестиционной компании. С проблемой поиска инвесторов, подобно Р. Кавалли, сталкиваются многие итальянские дизайнерские фирмы. Это объясняется тем обстоятельством, что многие знаменитые дизайнеры, расширившие масштабы своего бизнеса в 60-70 — е годы прошлого столетия, вынуждены решать вопросы по урегулированию наследства, поэтому некоторые частные инвестиционные компании превращаются в крупных игроков в сфере модной индустрии.

В 2007г. английское предприятие Permira приобрело группу Valentino вместе с немецкой фирмой



Hugo Boss. Годом ранее миланский концерн моды Prada продал немецкую дочернюю фирму Jil Sander предприятию Change Capital Partners (CCP) в Лондоне. Частными инвестиционными компаниями скуплены также и многие другие итальянские фирмы модных товаров, включая обувную фирму Magli и производителя нижнего белья La Perla. В начале 2008г. частный фонд Barclays совместно с двумя индийскими фирмами по производству модных изделий приобрел итальянскую фирму спортивной одежды Fila за 100 млн. евро.

Некоторые компании модной индустрии страны добились успеха не только за счет диверсификации рынков сбыта, но и путем расширения ассортимента выпускаемой продукции. В 2007г. на изделия из кожи и аксессуары концерна Mariella Burani Fashion Group (MBFG), в состав которого входит немецкая фирма Rene Lezard, приходилось 45% суммарного торгового оборота, а к 2010г. этот показатель может увеличиться до 60%. При этом в сбытовой политике концерн ориентируется на рынки стран Восточной Европы.

Группа компаний MBFG намерена расширить производство детской одежды (по лицензии, приобретенной у немецкого концерна Willy Bogner) и за счет этого в 2008г. увеличить продажи на 40% по сравнению с 2007г.

Многие национальные швейные и обувные фирмы возвращают в Италию производственные мощности из других стран. Так, производитель кожаных изделий Picard открыл производства в Тоскане, сократив выпуск в Китае.

Согласно мнению президента Союза индустрии моды Италии (SMI) П. Зенья, заграничное производство является для итальянских компаний дополнительной возможностью укрепления мировых позиций. К примеру, модный дом Э. Зенья производит в Китае ткани и одежду среднего ценового сегмента, в то время как в Европе он специализируется на выпуске одежды премиум-класса. БИКИ, 3.7.2008г.

— Начинается сезон летних скидок в Италии. Регион Кампания открывает сезон первым — со 2 июля, два дня спустя присоединяется Лигурия, затем, с 5 июля, регионы Ломбардия, Эмилия, Фриули, Лацио, Марке, Пьемонте, Пулия и Венето. С 8 июля уценят товары и на Сардинии, а с 10 в Базиликате. Тоскана, Абруццо и Сицилия присоединятся самыми последними — с 12 июля.

Известно, что тотальные распродажи помогают экономике страны поддерживать потребление товаров на прежнем уровне, избегая тем самым кризиса перепроизводства. Приобретая товары в период распродаж, мы нередко увлекаемся и тратим больше, стимулируя тем самым развитие отрасли и экономики страны в целом. Что же касается последней, то статистика опубликовала тревожные данные: уровень потребления в Италии в 2008г. снизился на 2,3% и это худший показатель за последние 3г. Инфляция же продолжает неуклонно расти: 3.3% с начала года. Население экономит буквально на всем: на питании, одежде, аксессуарах, отпусках. Единственные кто не почувствовал снижения спроса это крупные торговые центры: за последний год их обороты не снизились, а даже увеличились на 0.3%. Товарооборот же небольших магазинов упал на рекордные 4.1%.

Полюбившиеся нам аутлеты, организованные по формуле «производитель-потребитель», продолжают успешно конкурировать с прочими торговыми точками. Например, компания McArthurGlen, управляющая более 30 аутлетами-агломератами (в т.ч. и моим

любимым Каstell Романо под Римом) увеличила в 2007г. рост товарооборота на 18,4%, сумев привлечь 10 млн. новых покупателей.

Президент Ассоциации итальянской моды Ренато Борги о «феномене аутлетов»: «Считается, что там продаются модели, не пользующиеся спросом или остатки товаров с пред.г. Это не так: магазины делают заранее заказы на фабрики и, согласно этим заявкам, регулируется производство. Таким образом, остатки невостребованного товара так и остаются в магазинах, не попадая никоим образом в аутлеты. Последние же являются настоящей угрозой для розничного продавца, т.к. предлагают скидки круглогодично. Что касается падения спроса, то проблема не в завышенных ценах на одежду и обувь, а в том, что у населения нет денег, при том, что уровень перепроизводства данных товаров гораздо ниже общенационального».

Результаты опроса, проведенного Osservatorio Dinamiche, выявили, что каждый второй итальянец посещает аутлет не реже 1 раза в два-три месяца. Основная цель поездки это новая одежда и обувь, но попутно приобретаются также товары для дома и спорта и... шоклад. www.italia-ru.it, 27.6.2008г.

— Gucci занимает в России третье место в списке желанных модных брендов, уступая лишь Christian Dior и Versace. Таковы данные исследования самых влиятельных брендов индустрии моды и роскоши, проведенного компанией Nielsen. Как показали результаты исследования, в мире Gucci лидирует, и почти 20% потребителей планеты предпочли бы товары под этой маркой другим люксовым брендам, если бы не вопрос денег.

Таким образом, сегодня этот итальянский фэшн-бренд, возрожденный Томом Фордом в 1990 г., стал для потребителей самым привлекательным люксовым брендом.

Второе место в мировом рейтинге тогда разделили Chanel и Calvin Klein. На третьем — Louis Vuitton, за которой следуют такие марки, как Giorgio Armani, Christian Dior и Versace, — каждая из которых набрала одинаковое количество голосов потребителей и заняла четвертое место в списке. Пятерку самых привлекательных для мировых потребителей модных брендов замыкает Ralph Lauren.

По данным онлайн исследования Nielsen, 25% глобальных потребителей считают, что дизайнерские бренды гораздо выше по качеству, чем товары массового рынка, и при этом 60% опрошенных сообщили, что дизайнерские бренды отражают высокий социальный статус владельца. И больше всего респондентов, которые считают так же, — в регионах с развивающимися экономиками.

«Неудивительно, что дизайнерские дома инвестируют в развитие бизнеса в развивающихся регионах, таких как Ближний Восток, Азия и Латинская Америка и Восточная Европа. Открывая свои магазины в этих статус-ориентированных регионах, модные дизайнерские бренды получают новое развитие», — отмечает эксперт Nielsen Ольга Белова.

По ее мнению, «важно отметить, что будущее ведущих модных домов зависит не только от долговечности и жизнеспособности брендов, над чем они целенаправленно работают, открывая новые рынки, расширяя бренд и выпуская вторые линии, парфюмерию и серии аксессуаров. Серьезная проблема, с которой они сталкиваются, — распространение контрафакта. В погоне за имиджем, люди готовы купить подделку, лишь бы на ней было написано заветное имя. К сожалению, Россия — один из самых пират-

ских рынков, где довольно распространенной практикой является покупка «копий», — указывает Белова.

В исследовании также отмечается, что в России ко-брендинговые товары, произведенные совместно с люксовыми марками, готовы купить 64% опрошенных. 46% респондентов сообщили, что купили бы мобильный телефон. На втором месте по популярности — идея дизайнерского ноутбука: каждый третий участник исследования в России сообщил, что был бы не прочь приобрести лэптоп с именем известного модного дома. AK&M, 5.3.2008г.

— Итальянская «Прада» станет публичной. Компания планирует провести IPO в I пол. 2008г. Эксперты утверждают, что это не самое удачное время для размещения бумаг на рынке.

В ближайшие два года мировая индустрия моды претерпит кардинальные изменения, прогнозируют эксперты. Сейчас известные дома моды нуждаются в финансовых вливаниях. Итальянской «Прада», например, необходимо расплатиться с долгами. В 90г. компания совершила несколько неудачных приобретений и осложнила свое положение на рынке. «Прада» еще в 2001г. планировала IPO, но в последний момент отказалась от его проведения.

Марку Prada в 1913г. основал Марио Прада. Сейчас компанию контролируют внучка основателя Миучча, а также ее муж Патрицио Бертелли. Эксперты оценивают Прада в 5 млрд. евро, а также прогнозируют итоги IPO в размере чуть менее 1 млрд. евро. Информация о планирующемся IPO Дома моды появилась после продажи 5% акций Prada крупнейшему итальянскому банку Intesa за 100 млн. евро. Эта сделка первый случай, когда семейная пара, ранее владевшая 100% акций компании, продала долю внешнему инвестору.

Банк Интеса, а также Goldman Sachs и Юникредит являются организаторами публичного размещения акций итальянского дома моды. Конкурент «Прада» — компания Ферагамо — также планирует проведение Ай-Пи-О в I пол. 2008г. Прайм-ТАСС, 20.12.2007г.

— Согласно данным итальянской Ассоциации обувной промышленности (ANCI), в результате антидемпинговых мер, принятых Евросоюзом в апр. 2006г. против ввоза кожаной обуви из Китая и Вьетнама, их поставки в Италию сократились соответственно на 16 и 17%. Положительный эффект защитных пошлин проявился не только на рынке Италии, но и на всей территории ЕС, где импорт обуви из Китая, подлежащий защитным мерам, понизился в 2006г. на 15%, а из Вьетнама — на 18%.

Итальянский экспорт обуви с начала 2007г. впервые после долгого перерыва вновь начал возрастать. За первые два месяца текущего года вывоз в количественном выражении вырос на 2,1% и по стоимости — на 8,5%. Одновременно увеличился в указанный период также импорт обуви вследствие оживления потребительского спроса — на 8,1% по количеству и на 4,8% — по стоимости. Из этих данных делается вывод, что в страну ввозится в основном обувь с низким уровнем цен, тогда как потребность в обуви среднего и повышенного ценового сегмента удовлетворяется большей частью за счет местного производства.

По мнению Института рыночных исследований (AGNielsen), в 2007г. на итальянском обувном рынке следует ожидать реального увеличения сбыта на 3,5% после 1% роста в пред.г. Позитивной тенденцией в текущем сезоне воспользуются прежде всего производители сандалий и детской обуви. Хорошим спросом

пользуется спортивная обувь. Продолжительная теплая погода уже в прошлом году начала сдерживать рост продаж сапог, и эта тенденция может повториться в текущем году.

Подъемом в итальянской обувной промышленности могут воспользоваться иностранные поставщики материалов-заменителей, в частности искусственной кожи. В 2006г. в Италии было выпущено 33,8 млн. пар обуви с верхом из искусственного материала общей стоимостью 605 млн. евро. Крупнейшими поставщиками искусственных материалов, а также кожевенного и обувного оборудования на итальянский рынок являются фирмы Германии, на которые в прошлом году приходилось 28% импорта итальянской кожевенно-обувной промышленности.

Структура итальянской обувной промышленности мало изменилась за последнее десятилетие. В отрасли по-прежнему преобладают малые и средние предприятия. Однако количество предприятий за 1996 -2006гг. уменьшилось с 8500 до 6657, а численность занятых — на 28 тыс.чел. — до 94,1 тыс. Число занятых на одном предприятии в 2006г. составило в среднем 14,1 чел. против 14,4 чел. в 1996г.

Высокий удельный вес мелких предприятий в структуре итальянской обувной промышленности затрудняет приток инвестиций для исследовательских и сбытовых целей. По этой причине Ассоциация обувной промышленности (ANCI) планирует при поддержке национального Института внешней торговли (ICE) совместную инициативу по сбыту за границей. Под маркой «Я люблю итальянскую обувь» с участием 150 производителей должна быть создана целая сеть магазинов. В марте текущего года состоялось открытие первого из таких мультибрендовых магазинов площадью 280 кв. м. в российском городе Омске. В течение ближайших 12 месяцев предусмотрено открыть в России еще четыре магазина. Кроме того, запланированы соответствующие мультибрендовые бутики также в южноафриканских городах Йоханнесбург, Капштадт и Претория. Как заявила министр внешней торговли Италии, с 2008г. Институт ICE включит обувной сектор в свою программу продвижения с бюджетом в 100 млн. евро.

Важнейшим экспортным рынком для итальянской обувной промышленности является Германия, однако вывоз туда итальянской обуви в 2006г. вновь сократился — на 1,6% по стоимости и на 11,5% по количеству. Исключение составила детская обувь, экспорт которой в ФРГ вырос на 16% — до 6,6 млн. евро. БИКИ, 9.8.2007г.

— Ричард Каринг, магнат, владеющий активами в индустрии высокой моды, ведет переговоры о покупке итальянского фамильного дома моды Prada за 2 млрд. евро (2,7 млрд.долл.), сообщает газета The Sunday Times.

Каринг, владеющий также роскошными лондонскими закусочными Ivy и Le Cargise, вступил в борьбу за миланский дом моды с двумя частными инвестиционными компаниями, сообщает газета, ссылаясь на источники в деловых кругах. Reuters, 9.7.2007г.

— Британская частная инвестиционная компания Permira планирует купить за 1 млрд.долл. контрольный пакет акций — почти 30% — итальянского дома высокой моды Valentino, сообщает радио «Свобода».

Модный дом Valentino был основан в начале 60-ых годов дизайнером Валентино Гаравани. Valentino Fashion Group, владельцем которой с 2002г. является итальянская текстильная компания Marzotto, принадлежат такие модные марки, как Hugo Boss, Valen-

tino, Pincipe, Lebole, а также лицензионные марки Marlboro Classics и M Missoni. В случае продажи модного дома Valentino, контроль за этими брендами может перейти в руки новых владельцев. ИА Regnum, 17.5.2007г.

— В 2006г. в итальянской текстильной и швейной индустрии наметился подъем. После пятилетнего спада в отрасли вновь наблюдается рост производства и оживление спроса, отмечает немецкий бюллетень Bfai (Bundesagentur fuer Aussenwirtschaft). В экономике Италии сектор текстиля и одежды продолжает играть важную роль. Обострение конкуренции, вызванное прежде всего резко возросшим импортом из стран Азии, а также замедление темпов развития общеэкономической конъюнктуры обусловили снижение темпов роста итальянского экспорта текстиля и одежды и затормозили их потребление на внутреннем рынке.

Как следует из публикации Fondazione Edison, за истекшие пять лет доход в текстильной и швейной промышленности Италии сократился с 21,3 млрд. до 15,9 млрд. евро, а в производстве обуви и кожаных изделий — с 6,3 млрд. до 4,9 млрд. евро.

С 2000г. в секторе текстиля и одежды в результате обострения конкурентной борьбы было сокращено почти 90 тыс. рабочих мест, и на конец 2005г. число занятых в нем составило 89 тыс. Несмотря на это размер добавленной стоимости в рассматриваемом секторе был выше в 3,8 раза, чем в автомобильной промышленности, и в 1,5 раза, чем в химико-фармацевтической.

Индекс потребительского спроса в июне 2006г. достиг 98,3, или максимальной величины за последние четыре года; в августе он составил 94,9, в сентябре — 97,3. Продюценты ожидают роста производства, сокращения складских запасов, а также увеличения притока краткосрочных заказов. Внутреннее потребление текстиля и одежды в стране в 2006г., по прогнозу, впервые за последние годы возрастет (на 1,5% по сравнению с 2005г.).

Институт по исследованиям рыночной конъюнктуры Hermes Lab впервые вновь прогнозирует для итальянского текстильного и швейного сектора рост производства в 2006г. на 3%. Решающее значение будет иметь оживление деловой активности на традиционных европейских рынках сбыта, включая Германию. В 2005г. 45% итальянского экспорта модной одежды приходилось на 15 стран ЕС. В I пол. 2006г. экспорт вырос по сравнению с тем же периодом 2005г. на 4,5% и увеличился прежде всего за счет новых стран-членов Евросоюза (+14,5%), а также России (+11,5%).

Эксперты института критикуют итальянских производителей модной одежды за чрезмерную ориентацию на рынки Европы; в то же время удельный вес, например, стран ЮВА в экспорте Италии снизился с 15% в 2000г. до 12% в 2005г., а доля США в последнее десятилетие стабилизировалась на уровне 9%. Они рекомендуют также больше внимания уделять растущим рынкам Азии. БИКИ, 21.11.2006г.

— Азиатские производители научились копировать не требующие высоких технологий традиционные итальянские изделия — текстиль, одежду и обувь. Итальянские фабрики закрываются, экспорт падает. Итальянская обрабатывающая промышленность, в которой занято 22% рабочей силы страны, проходит через процесс естественного отбора. Растут и успешно конкурируют на рынке компании средних размеров, производящие высококачественную и дорогую

продукцию, в то время как мелкие производители дешевой продукции вынуждены свертывать производство. «Мы считаем, что в Италии в сфере текстиля и одежды образуется устойчивое ядро компаний, у которых появится будущее», — считает С. Тренти, экономист из миланского Banca Intesa

Экспортеры дорогостоящей итальянской продукции, к которым относятся в основном семейные компании, объединяют свои усилия, более эффективно перестраивают свою деятельность, внедряют инновации и быстро реагируют на изменение вкусов потребителей. Так, производители высококачественных изделий из шелка в г.Комо на севере Италии объединились, чтобы создать торговую марку Seri.co, гарантирующую высокое качество шелковой продукции и пользующуюся большим спросом у любителей высокой моды.

Seri.co и другие подобные успешные примеры деятельности помогли увеличить экспорт шелковых изделий за 8 месяцев 2005г. на 8% по сравнению с тем же периодом 2004г. Новые богатые клиенты Китая и Италии активно раскупают дорогостоящие итальянские костюмы и аксессуары. За первые 8 месяцев 2005г. экспорт итальянской одежды в Россию вырос на 18%, а в Китай на 84%, несмотря на повышение цен на эту продукцию. Однако одеждой дело не ограничивается. Средняя цена пары итальянских ботинок, продаваемых в Китае, возросла с 19,75 долл. в 1993г. до 59,45 долл. на данный момент, и все больше растет число китайских потребителей, готовых за это платить. Спросом пользуются не только известные бренды, например, Armani и Ferragamo, но и менее известные фирмы, предлагающие высококачественную продукцию.

Ни в какой другой отрасли нет таких достижений, как в шелковой промышленности. После 50 лет упадка, когда производство шелковых изделий переместилось в Китай, наблюдается постепенное возрождение этой отрасли. Более крупные шелковые компании делают серьезные инвестиции в новые технологии, что позволяет им не только производить более качественные ткани, но и добиваться этого с помощью более гибкого цикла, сообразуя свою деятельность с запросами производителей одежды. К примеру, лаборатории торговой марки Seri.co удостоверяются в том, что ее продукция выдерживает максимальные условия, не рвется, не царапает кожу и не пачкается. Ткань испытывают всеми способами — от искусственного пота до электричества. Кроме того, такие лаборатории — это способ объединить ресурсы для совместных исследований и разработок.

Seri.co помогает также более мелким шелковым компаниям продвигаться на мировые рынки, участвует в торговых ярмарках в Китае и России. Это, по данным государственной статистики, позволило увеличить экспорт итальянских шелковых изделий в Китай за 8 месяцев 2005г. на 155%, хотя объемы экспорта невелики — всего 5,3 млн.долл. от общего объема экспорта шелка Италии в 248 млн.долл. «Китайцы умеют делать то, что делаем мы, — говорит А. Тессуто, главный исполнительный директор Clerici Tessuto, шелкового производителя из Комо. — У них, правда, не хватает творческого подхода, инноваций и гибкости. Здесь мы их превосходим».

Трудно сказать, позволит ли высокое качество изделий сохранить конкурентоспособность итальянской шелковой индустрии. Многие, подобно Тессуто, сомневаются в этом. «Италия умело заполняет лишь образующиеся ниши, например, продает «Феррари» бога-

тым людям разных стран», — отмечает профессор экономики Миланского католического университета Дж. Вачаго. Другие настроены более оптимистично. «Ситуация меняется», — считает замминистра промышленности А. Урсо. Окончательный ответ на вопрос зависит от спроса Китая на шелковые изделия, дамские сумочки и «шпильки» из Италии. *Business Week*. «Коринф», 1.4.2006г.

— Рынок Армении наводнен «пиратской итальянской обувью», хотя иногда на прилавках можно встретить и натуральные изделия, изготовленные в Италии. Об этом в Ереване 16 дек. заявила менеджер консорциума «Производителей итальянкой обуви» Джигани Марини. По ее словам, компании консорциума не собираются бороться с этим и не будут предпринимать каких-либо шагов. «Пусть потребитель сам выбирает, какую обувь он предпочитает носить — пиратскую, произведенную в Китае, Турции и других странах, или итальянскую продукцию», — сказала она.

Менеджер консорциума сообщила также, что итальянские компании заинтересованы в сотрудничестве с армянскими предпринимателями — «возможно также создание совместных предприятий». В консорциум входят 200 крупных компаний Италии по производству обуви, 70% экспорта которых приходится на Россию. По словам дизайнера компании *Giampieronicola* Никола Вико, компания ежегодно экспортирует в Россию 50 тыс. пар обуви на 1 млн. евро. *ИА Regnum*, 16.12.2005г.

— В Подмоскowie с рабочим визитом побывали депутат регионального совета Ломбардии Фабицио Феррари и руководство компании «Матекс» во главе с ее владельцем Матео Кукурулло. Они встретились с зампредом Мособлдумы Валентином Куликовым, начальником отдела Управления промышленно-экономической политики и развития министерства промышленности и науки Московской обл. Анатолием Зайцевым и гендиректором ОАО «Группа компаний Оретекс» Сергеем Бабановым.

Весной пред.г. группа депутатов Мособлдумы — в рамках официального визита в региональный совет Ломбардии — посетила ряд местных предприятий, в т.ч. текстильную фабрику «Матекс». Предприятие специализируется на допечатной подготовке, печати на тканях и окончательной обработке изделий для бытового использования. Ткани для своего производства компания закупает в странах СНГ и в Московской обл. «Сразу возникла идея о возможном сотрудничестве, — рассказывает Валентин Куликов. — Итальянцы сегодня являются безусловными лидерами в области печати на тканях и обработке изделий из них». Руководитель «Оретекса» — одного из крупнейших текстильных предприятий России — также проявил большой интерес к предложению итальянцев, и стороны детально обсудили перспективы совместной работы. *РИА «Новости»*, 28.6.2005г.

— В итальянских экономических кругах с определенным удовлетворением воспринято решение комиссара ЕС П.Мандельсона о начале антидемпинговой «процедуры расследования» в отношении импорта текстиля из Китая. В прессе отмечается, что под «процедуру расследования» попадают не 9 товарных позиций, как предполагалось ранее, а 20. Итальянская сторона настаивает на том, чтобы была проведена не ординарная процедура (т.е. 60 дней отслеживания товарных потоков, а затем три месяца переговоров с Китаем), а срочная процедура, предусматривающая начало переговоров и принятия мер сразу,

без двух месяцев «отслеживания». Позицию Италии, как сообщается, поддерживают Франция, Греция и ряд других стран ЕС. *www.economy.gov.ru*, 10.5.2005г.

— Итальянские производители эксклюзивных мебельных и интерьерных тканей решили покорить петербургский рынок. Итальянская делегация провела ряд деловых переговоров с петербургскими предпринимателями, были заключены соглашения о сотрудничестве, благодаря которым у жителей Петербурга появится возможность окружить себя столь же эксклюзивной продукцией, какую наблюдают высокопоставленные обитатели Белого дома, Букингемского дворца и Кремля.

В этом году Италию представляли 6 производителей, которые хотели бы предложить свою продукцию на петербургском рынке: *Ada montanari* (поставщик однотонных, жаккардовых мебельных тканей), *Giuseppe de negri* (поставщик интерьерных тканей и аксессуаров из текстиля), *F.C. Tessuti d'arredo* (производитель жаккардовых тканей для мебели и интерьера, аксессуаров, огнеупорных тканей), *Massimo collezione* (поставщик мебельных тканей и аксессуаров, тканей для обивки стен, ковровых покрытий, мягкой мебели), *Tave di rossini* (поставщик мебельных и интерьерных тканей, а также огнеупорных тканей) и *Zambaiti sorertifacio* (поставщик текстиля для дома — одеял, пледов и т.д.).

Также была проведена презентация экономической привлекательности областей Ломбардии и Бергамо, были продемонстрированы образцы всех представленных фирмами тканей. Особое внимание собравшихся привлекли уникальные ткани для стен, которые не только украшают помещение, но и, благодаря специальному уплотнителю, повышают уровень звукоизоляции, также был представлен широкий ассортимент огнеупорных материалов. *Росбалт*, 2.12.2004г.

— Санкт-Петербург посетила делегация представителей 10 крупнейших текстильных фабрик региона Пьемонт (Италия), производящих шерстяные ткани для известных модных домов Европы. Приезд итальянских компаний организован Институтом внешней торговли Италии в Санкт-Петербурге. По словам директора института Адриано Массоне, цель участия итальянцев в выставке — сделать сотрудничество российских и итальянских производителей более стабильным. Текстильные фабрики Биеллы региона Пьемонт экспортируют свою продукцию для шести предприятий России, одно из которых находится в Санкт-Петербурге.

Промышленный г.Биелла — признанный мировой лидер по производству тканей для одежды из шерстяной ткани, в т.ч. из таких видов пряжи, как кашемир, альпака, мохер. Это один из наиболее индустриально развитых регионов ЕС, характерная черта которого — наличие большого числа (96%) малых и средних предприятий. Оборот текстильной промышленности этой территории исчисляется в 4 млрд. евро в год, 35% которых образуется за счет экспорта.

По словам Адриано Массоне, российский рынок — сложный для такого дорогостоящего товара, каким являются элитные итальянские ткани. По ценам и объему выпуска они сильно уступают текстилю, производимому в азиатских странах, однако по своему качеству — гораздо выше. Итальянские производители высказали уверенность, что все же смогут найти в Санкт-Петербурге новых партнеров среди петербургских фабрик одежды и модных домов. *ИА Regnum*, 12.11.2004г.

— Ассоциация итальянской обувной промышленности (ANCI) намерена открыть в Москве дом итальянской обуви, в котором будет продаваться продукция мелких и средних предприятий, специализирующихся на продукции высокого уровня качества.

Как заявил на прошедшей в Милане обувной ярмарке заместитель главы области Марке Джан-Марио Спакка, торговый центр будет открыт при поддержке трех итальянских регионов-лидеров обувной промышленности — Тосканы, Марке и Апулии. Место в Москве, где будет располагаться итальянский дом обуви, пока не определено. Однако, по словам Джан-Марио Спакка, проект уже находится на стадии конкретной реализации.

Как пишет итальянская деловая пресса, продвижение на российский рынок играет важную роль в стратегии вывода итальянской обувной промышленности из кризиса, причиной которого стала конкуренция со стороны китайских производителей. Качество китайской обуви повышается, она начинает конкурировать с итальянской.

По данным ANCI, в прошлом году экспорт обуви из Италии в количественном отношении упал на 7,7%, в то время как импорт увеличился на 19%, в т.ч. из Китая на 49%. Стоимость экспорта обуви из Италии в прошлом году составила 6,3 млрд. евро, на 470 млн. евро меньше, чем годом раньше. В том же году Италия экспортировала в Россию 4,9 млн. пар обуви на 254,6 млн. евро. По стоимости ввезенной в 2003г. обуви Россия является для Италии шестым по значению иностранным рынком. На российском рынке Италия занимает второе место среди импортеров обуви (5,7%) после Китая (34,6%). ИА Regnum, 12.10.2004г.

— Чулочно-трикотажная фабрика ОАО «Тон» (г.Нижний Новгород) и итальянская компания Levante (производитель колготок и трикотажных изделий) заключили договор о совместном производстве продукции под маркой Levante на мощностях ОАО «Тон».

Начать производство планируется в янв. 2005г. Первоначальные инвестиции Levante в производство составят 5 млн. евро и выпуск 1 млн. пар продукции ежемесячно. В дальнейшем предусматривается увеличение объемов производства, привлечение дополнительных инвестиций, а также разработка и реализация собственных торговых марок. ОАО «Тон» предлагает более 50 наименований синтетических и хлопчатобумажных изделий и недорогого белья для взрослых и детей. ИА Regnum, 18.8.2004г.

## РЫБА

— Италия превысила в 2007г. квоту на вылов находящегося на грани исчезновения голубого (синеперого) тунца в Средиземном море на 40%, сообщает пресс-служба Всемирного фонда дикой природы (WWF).

В докладе, подготовленном для WWF независимыми экспертами, представлены результаты исследования, основанные на данных о вылове рыбы, объемах попадания ее на рынки и переправке на рыболовецкие хозяйства.

Объем вылова тунца итальянскими рыбаками в 2007г. в пять раз превысил официально разрешенный дополнительный объем, который составляет 327 т., говорится в сообщении.

Данные независимого доклада также противоречат заявлениям итальянского правительства о том, что из-за досрочного прекращения вылова тунца в

этом году Италия не использовала целиком квоту на его вылов. В докладе же утверждается, что в 2008г. Италия превысила размер квоты минимум на 700 т.

Еврокомиссия решила в 2008г. досрочно прекратить лов тунца, т.к. квоты на 2008г. были исчерпаны еще до его окончания сезона — 30 июня. Греция, Франция, Италия, Кипр и Мальта должны были закрыть сезон 16 июня, а Испания — 23 июня.

«Объем вылова голубого тунца в Средиземном море является неприемлемым, в наст.вр. он совершенно не контролируется. В свете данных, представленных в докладе WWF, у итальянского правительства теперь есть все составляющие для борьбы с распространением незаконного вылова», — заявил глава WWF Италии Микеле Кандотти (Michele Candotti).

Согласно докладу, представленному на прошлой неделе Международной комиссией по охране атлантического тунца (ICCAT), в 2007г. объем вылова голубого тунца в Средиземном море составил в общей сложности 61 тыс.т., что в два раза превышает размер общей квоты.

По данным ICCAT, «число судов под итальянскими флагами, которые, возможно, занимались выловом рыбы или действительно ловили тунца в сезон 2008г. в Средиземном море — 283, что гораздо больше официально заявленного властями количество рыболовецких судов». По официальным данным, число судов, занятых в лове голубого тунца, составляет 185.

На 47 семи судах отсутствовали системы мониторинга, у 160 не было лицензии на вылов, у 82 не было регистрации ICCAT за 2008г., отмечает комиссия. РИА «Новости», 7.10.2008г.

## Обувь

Итальянская обувная промышленность (ОП) преодолела кризисные годы в своей хозяйственной деятельности, хотя процесс реструктуризации еще не завершен. Оградительные пошлины, введенные Евросоюзом на импорт дешевой обуви из КНР, положительно влияют на внешнюю торговлю Италии этим товаром. В 2006г. значительно выросло потребление обуви и внутри страны. В возрастающей степени увеличивается спрос на более качественную обувь. Итальянское министерство внешней торговли ходатайствует о продлении срока оградительных пошлин, а также об обязательном обозначении страны происхождения товара и его этикетировании.

Спад в хозяйственной деятельности итальянской ОП в 2006г. впервые за последние 4 года прекратился. Объем ее продаж, по данным Союза производителей обуви Anci, увеличился на 3,6%, в том числе экспорт — на 6,4%, хотя в количественном выражении производство и экспорт слегка уменьшились. Быстрый рост импорта обуви из КНР, наблюдавшийся в пред.г., замедлился. В 2007г. эксперты отраслевого союза ожидают дальнейшей консолидации. Портфель заказов в IV кв. 2006г. увеличился на 1,5% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Средняя экспортная цена за одну пару обуви поднялась на 2 евро — до 26,5 евро, а средняя импортная цена на 10 ц. — до 8,72 евро.

В пред.г. впервые заметно оживился спрос внутреннего рынка, который вырос на 3,3%, главным образом за счет спортивной обуви. К концу 2006г. итальянским экспортерам удалось также затормозить сохранявшийся в течение нескольких лет спад продаж на рынке ФРГ, что подтверждается стабилизацией объема заказов немецких клиентов в IV кв. 2006г. на уровне пред.г. Согласно опросу итальянских пред-

принимателей, в т.ч. 35% от их числа ожидают существенного улучшения в положении с заказами, 50% надеются на стабилизацию деловой активности и лишь 15% настроены пессимистично. Правительство Италии в 2007г. окажет итальянской ОП финансовую поддержку в 1,1 млн. евро для компенсации расходов на маркетинг и рекламу. Отраслевой союз ANCI, планирует открыть 6 мультибрендовых магазинов, в т.ч. 5 в России и 1 в Дубае.

По данным президента этого союза Р. Сольдини, оградительные пошлины, введенные весной 2006г. по постановлению Еврокомиссии, уже положительно сказались на итальянской внешней торговле обувью. Впервые за последние 5 лет понизился ее импорт из КНР. За апр.-нояб. 2006г. он сократился по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 13,5%. Ввоз обуви из Вьетнама за указанный период упал на 17%. Сольдини намерен в Брюсселе ходатайствовать о продлении срока оградительных пошлин на 2-4 года, это требование вызывает критику даже со стороны некоторых членов отраслевого союза в Италии.

Многие итальянские обувные фирмы считают оградительные пошлины излишними. Наоборот, широкое одобрение здесь находит требование, чтобы ЕС в будущем сделал обязательным указание страны происхождения для обуви, кожаных изделий, одежды, текстиля и электротоваров.

Против обязательного этикетирования товаров выступают, 14 стран-членов ЕС, в т.ч. Германия и Великобритания. По мнению итальянского министра внешней торговли, перспективы введения соответствующего указания страны происхождения товара неблагоприятны, так как только 10 стран, т.е. все государство Средиземноморского бассейна и Польша, выступают за обязательное этикетирование. Министерство внешней торговли Италии пытается убедить своих торговых партнеров в Германии и Великобритании в необходимости принятия указанной меры. С этим согласны некоторые немецкие и английские объединения по защите прав потребителей, признающие за покупателем право на информацию о стране происхождения товара.

Хотя итальянская ОП, объединяющая 6 тыс. фирм, внешне оправилась от кризиса, процесс ее реструктуризации еще не завершен. В обувном регионе Марке, где сосредоточены 2235 фирм и 27 750 занятых, в 2006г. наметилась явная тенденция к росту производства более модной, высококачественной обуви, особенно после того, как многие предприятия, занятые на переработке давальческого сырья, начали продавать обувь под собственными марками.

Предприятия из обувного региона Тосканы (1506 фирм) работают с прибылью благодаря буму на рынке России. Впервые стали создаваться экспортные консорциумы. В последние годы 1050 производителей обуви из Венеции уже оправилась от кризиса, чему способствовала их специализация на изделиях высокого ценового сегмента либо на спортивной обуви. Сильнее всего кризис поразил производителей обуви низкого ценового сегмента из Апулии. Количество предприятий в этих регионах уменьшилось вдвое — до 483.

Индикатором тенденции к росту производства высококачественной обуви является Международная выставка обуви Misam, проводимая каждые полгода в Милане. Предлагаемая на ней обувь относится к разряду исключительно среднего и верхнего ценового сегмента, поэтому китайские экспоненты с их коллекциями к участию не допускаются.

2006г. продолжил положительную тенденцию развития кожаной промышленности Италии предшествующих двух лет. Объем производства отрасли продукции вырос на 9,9%, достигнув 3,3 млрд. евро (2005 — 3 млрд. евро). Занятость в отрасли возросла на 2,1%.

Основные показатели кожаной промышленности

	2005	2006
Число фирм в отрасли (шт.)	6400	6400
Число занятых в отрасли (чел.)	33300	34000
Производство (млрд. евро)	3	3,3
Экспорт (млрд. евро)	2,4	2,7
Импорт (млрд. евро)	1,2	1,4
Внутреннее потребление	1,6	1,64

Sitaricerca, 2006

Потребление изделий из кожи в Италии в 2006г.

	1	2	3	2	4	2
Женские сумки	20,3	+3,6	966	+5,8	47,69	+2,2
Чемоданы	1,1	+2,8	89,1	-2,6	83,52	-5,2
Рюкзаки, борсетки	3,8	+0,6	103,1	-3,4	27,38	-4
Большие Сумки	1,6	-1,2	61,3	-3,8	39,10	-2,6
Канцелярия из кожи	0,9	+1,2	62,3	-2,9	79,42	-4,2
Косметика	3	+0,8	104,7	+0,9	35,37	+0,1
Аксессуары	4,9	-2	77,7	-2,8	15,91	-0,8
Ремни	5,5	+3,8	135,7	+2,8	24,50	-1
Всего	40,8	+2,3	1600	+2,9		+0,4

1. в млн.шт.; 2. 06/05, в %; 3. млн. евро; 4. средняя цена, евро.

Sitaricerca, 2006

Экспорт продукции отрасли вырос в стоимостном выражении на 14,8% и на 12% — в физическом объеме. Основной рост продаж в 2006г. наблюдался: Россия (+52,7% по стоимости), Арабские Эмираты (+44,3%), Южная Корея (+40%), Греция (+26,6%), Бельгия (+26,3%), Швейцария (+24,2%), Испания (+22,5%), Франция (+20,4%), Тайвань (+16,9%). Сократились поставки в Великобританию (-10,6%) и Гонгконг (-7,1%).

Направления итальянского экспорта, в млн. евро

	2005	2006	06/05, %	Доля, %
Швейцария	472	586	+24,2	21,6
Япония	332	340	+2,4	12,5
США	298	327	+9,8	12
Франция	264	318	+20,4	11,7
Германия	147	170	+15,6	6,3
Великобритания	173	154	-10,6	5,7
Всего	363	2713	+14,8	100

Sitaricerca, 2006

Слабый рост спроса на внутреннем рынке (+1% в стоимостном выражении), а также все возрастающий импорт изделий из кожи в Италию препятствовали дальнейшему росту производства. Импорт в Италию кожаных изделий возрос в 2005г. в количественном выражении на 7,8% и на 22,4% — в стоимостном. Поставки из Китая выросли на 22%.

Страны-импортеры в Италию, в млн. евро

	2005	2006	06/05, %	Доля, %
Китай	580	706	+21,7	49,8
Франция	186	248	+33,6	17,5
Швейцария	69	79	+14,9	5,6
Бельгия	51	56	+10,9	4
Румыния	45	48	+8,9	3,4
Всего	1 159	1418	+22,4	100

Pitti imagine uomo, II 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

В обувной промышленности Италии в 2006г., несмотря на дальнейшее сокращение объема производства, появились первые признаки замедления процесса падения производства. Производство обуви в 2006г. увеличилось в стоимостном выражении на

3,2% (сокращение на 2,5% в физическом объеме) и составило 244 млн. пар (250 млн. пар в 2005г.) общей стоимостью 7,2 млн. евро.

Спад производства отразился в первую очередь на занятости в отрасли. В течение года количество компаний сократилось на 2,5% до 6.657 с потерей 2.862 рабочих места. На конец 2006г. в отрасли общее количество занятых составило 94,1 тыс.чел.

За исключением резиновой обуви (рост производства +34% по сравнению с 2005г.) спад производства затронул практически все товарные категории. Традиционная категория изделий из кожи made in Italy претерпела незначительное сокращение в 1,3% в физическом объеме и увеличилась на 6,7% в стоимостном выражении.

## Показатели обувной промышленности

	2005	2006	06/05, %
Число фирм в отрасли, шт.	6831	6657	-2,6
Число занятых в отрасли, чел.	97005	94 143	-3
Производство, млрд. евро	7,2	6,97	+3,2
- млн. пар	250,2	244	-2,5
Экспорт, млрд. евро	6,1	6,5	+6,4
Импорт, млрд. евро	2,9	3,2	+11
Внутреннее потребление	3,4	3,5	+0,7
Доля экспорта в объеме производства	78,1	79,4	

Pitti imagine uomo, Cenni suindustria calzaturiera nel 2006: www.pittimagi-

ne.com

Физический объем экспорта обуви сократился на 2,2% и составил 243,6 млн. пар (на 5,4 млн. пар меньше чем в 2005г.). Средняя экспортная цена на обувь возросла на 8,7%, что свидетельствует о росте продаж обуви более высокого качества. В определенной степени этому способствовало проведение в разных странах программы I love Italian shoes.

Из-за падения спроса продолжилось сокращение сбыта итальянской обуви практически на большинстве основных экспортных рынков, в Германии — на 11,5% (в физическом выражении), Великобритании — на 10,7%, Франции — на 5,4%, в США — на 8,9% (для которых сыграл также негативную роль рост курса евро). Рост поставок итальянской обуви отмечался в Испанию (+19,3%), Грецию (+13,2%), Швейцарию (+5,1%), Россию (+8,7%) и Украину (34%), в то время как практически не изменилась ситуация в Японии (+0,8%).

## Направления экспорта Италии

	2006	% к 2004
Германия	млн. пар.....	44,8.....-11,5
	млн. евро.....	905.....-1,6
Франция	млн. пар.....	39,2.....-5,4
	млн. евро.....	903.....+3,2
США	млн. пар.....	24.....-8,9
	млн. евро.....	844.....-4,4
Великобритания	млн. пар.....	20,2.....-10,7
	млн. евро.....	435.....-3
Испания	млн. пар.....	10,8.....+19,3
	млн. евро.....	256.....+27,1
Швейцария	млн. пар.....	10,3.....+5,1
	млн. евро.....	378.....+8,3
Всего	млн. пар.....	244.....-2,2
	млн. евро.....	6480.....+6,4

Pitti imagine uomo, Il 2006 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2006: www.pittimagi-

ne.com

В 2006г. импорт обуви в Италию в количественном выражении продолжал ставить очередные рекорды, увеличившись на 9,6%, и составил 363,6 млн. пар. Импорт из Китая, после роста в 130% за 2002-04гг. и 29% в 2005г. (при установленных с апр. 2006г. квот на импорт обуви из кожи), в 2006г. достиг 184,7 млн. пар, что превышает показатели предшествующего года на

12,5%. Также активно возростал импорт обуви из Индии (+34,4%).

## Страны-импортеры в Италию

	2006	% к 2004
Китай	млн. пар.....	184,7.....+12,5
	млн. евро.....	626.....+14,8
Румыния	млн. пар.....	44,9.....-0,7
	млн. евро.....	666.....+7,8
Вьетнам	млн. пар.....	20,2.....-5
	млн. евро.....	185.....-3,3
Бельгия	млн. пар.....	10.....+0,01
	млн. евро.....	280.....-0,8
Индия	млн. пар.....	9,9.....+34,4
	млн. евро.....	110.....+10,2
Болгария	млн. пар.....	8,8.....+5,9
	млн. евро.....	88.....+8,7
Всего	млн. пар.....	363,6.....+8,8
	млн. евро.....	3193.....+9,6

Pitti imagine uomo, Il 2006 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2006: www.pitti-

imagine.com

В результате роста цен на экспортную продукцию положительное для Италии сальдо несколько увеличилось (на 2,2%) и составило 3,3 млрд. евро.

Прогнозы итальянских специалистов по дальнейшему развитию данного сектора перестали быть пессимистическими. По их мнению, пик падения объемов производства уже достигнут и проведенные в последний период изменения в отрасли, даже если не они не носили структурный характер, должны дать положительные результаты.

Крупнейшие фирмы-производители в обувной промышленности: «Сальваторе Феррагамо», «Филанто», «Диадора», «Компар», «Каппа Италия», «Кальбатурифичо Валлеверде».

**Обувь-2005.** В обувной промышленности Италии в 2005г., продолжился спад производства, первые признаки которого проявились еще в конце 2001г. Производство обуви в 2005г. сократилось в стоимостном выражении на 4,6% (на 11% в физическом) и составило 250,2 млн. пар (281 млн. пар в 2004г.) общей стоимостью 6,9 млн. евро.

Спад производства затронул все товарные категории. Производство обуви для дома, резиновой обуви и из ткани сократилось на 30% (в физическом выражении), синтетическая обувь сократилась на 6,9%, в то время как традиционная категория изделий из кожи made in Italy претерпела сокращения в 6,3%.

## Основные показатели обувной промышленности

	2004	2005
Число фирм в отрасли, шт.	7084	6831
Число занятых в отрасли, чел.	100934	97005
Производство, млрд. евро	7,31	6,97
Экспорт, млрд. евро	6,19	6,09
Импорт, млрд. евро	2,58	2,88

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagi-

ne.com

Физический объем экспорта обуви уменьшился на 10,8% и составил 249 млн. пар (на 30,3 млн. пар меньше чем в 2004г.). Основными причинами снижения спроса на внешних рынках являлось значительное удорожание товаров данной категории.

Сокращение сбыта итальянской обуви произошло на большинстве основных экспортных рынков, в Германии и Франции — на 11,2% (в физическом выражении), в США — на 26,5%, в Великобритании — на 5,2%. Рост поставок итальянской обуви отмечался в Испанию (+3,3%), Россию (+19,9%), в то время как практически не изменилась ситуация в Японии (-0,8%).

Основные направления экспорта Италии

	2005	% к 2004
Германия.....млн. пар.....	50,6	-11,2
млн. евро.....	920	-2,4
Франция.....млн. пар.....	41,4	-11,2
млн. евро.....	875	+0,9
США.....млн. пар.....	26,4	-26,5
млн. евро.....	884	-15,4
Великобритания.....млн. пар.....	22,6	-5,2
млн. евро.....	448	-8,9
Швейцария.....млн. пар.....	9,7	-11,6
млн. евро.....	349	-4,8
Всего.....млн. пар.....	249	-10,8
млн. евро.....	6093	-1,6

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

В 2005г. импорт обуви в Италию в количественном выражении достиг очередного рекорда, увеличившись на 6,6%, и составил 331,7 млн. пар. Импорт из Китая, после роста в 81% в 2002/3г. и 27% в 2004г. (при действующих квотах), в 2005г. достиг 164,2 млн. пар, что превышает показатели пред.г. на 36,6 млн. пар. В результате положительное для Италии сальдо сократилось на 11,1% и составило 3,2 млрд. евро.

Основные страны-импортеры в Италию

	2005	% к 2004
Китай.....млн. пар.....	164,2	+28,7
млн. евро.....	545	+78,3
Румыния.....млн. пар.....	45,2	-2,2
млн. евро.....	618	+6,1
Вьетнам.....млн. пар.....	21	-0,2
млн. евро.....	192	+12,4
Бельгия.....млн. пар.....	10	+10,2
млн. евро.....	282	+14,3
Болгария.....млн. пар.....	8,2	+3
млн. евро.....	80	+9,9
Тунис.....млн. пар.....	7,9	+13
млн. евро.....	97	+24,5
Индия.....млн. пар.....	7,3	+0,9
млн. евро.....	74	+11
Всего.....млн. пар.....	331,7	+6,6
млн. евро.....	2877	+11,6

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

Прогнозы итальянских специалистов по дальнейшему развитию данного сектора носят, в основном, пессимистический характер. Это связано с дальнейшим проникновением на европейский рынок товаров китайского происхождения практически по демпинговым ценам.

**Обувь-2004.** В 2004г. объем выпущенной продукции кожевенной промышленности Италии вырос на 2%, достигнув 2,6 млрд. евро. Экспорт продукции отрасли вырос в стоимостном выражении на 15,9% и на 10,2% – в физическом объеме. Импорт изделий из кожи в Италию, который составляет более 60% внутреннего потребления, возрос в количественном выражении на 21,5% и на 15,5% – в стоимостном. Такая тенденция является отражением структурных изменений в отрасли, связанных с децентрализацией производственных мощностей и с возможностью установления более конкурентных цен. Факт возрастания доли импорта в национальном потреблении изделий из кожи свидетельствует об укреплении позиций на местном рынке новых поставщиков (главным образом китайских). К конкуренции с азиатскими странами можно добавить также широкое распространение контрафактной продукции.

Основные показатели кожевенной промышленности, в млрд. евро

	2003г.	2004г.
Оборот отрасли.....	2,55	2,60
Экспорт.....	1,87	2,17
Импорт.....	0,87	1,00

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 48

В обувной промышленности Италии в 2004г., продолжился спад производства, первые признаки которого проявились еще в конце 2001г. Производство обуви снизилось на 7,4%, составив 281 млн. пар, в т.ч. кожаная – на 3,1%, обувь для дома на 7,9%, резиновая – на 22,1%. Физический объем экспорта обуви уменьшился на 6,1% и составил 279,3 млн. пар (на 18,3 млн. пар меньше чем в 2003г.). Основными причинами снижения спроса на внешних рынках является значительное удорожание евро по отношению к доллару, которое в 2002-04гг. составило около 30%, а также агрессивное проникновение азиатских производителей (в частности китайских) на европейский рынок.

Сокращение сбыта итальянской обуви произошло на большинстве основных экспортных рынков, в Европе – на 6,6%, в Восточной Европе – на 19%, на Дальнем Востоке – на 10%. Рост поставок итальянской обуви отмечался во Францию, Бельгию и Испанию, поставки в Германию снизились по сравнению с пред.г. на 9,9%, в Великобританию – на 14,6%.

Импорт обуви в Италию в количественном выражении возрос в 2004г. на 15,8%, что явилось продолжением тенденции ряда последних лет к увеличению импортной квоты на итальянском рынке обуви. В значительной степени вырос импорт из стран Восточной Европы (+26,3%), Китая (+27%), Малайзии (+234%), Индонезии (+20%) и Индии (+41%).

Основные показатели обувной промышленности, в млрд. евро

	2003г.	2004г.
Оборот отрасли.....	7,58	7,31
Экспорт.....	6,32	6,19
Импорт.....	2,43	2,58

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p.51

**Кожа**

В последние годы повышенным спросом стал пользоваться натуральный мех, который в одежде сочетается с джинсами, трикотажем, кожей. В такой комбинации материалов дизайнеры пытаются сделать одежду привлекательной для молодежи. В выставке меха Mifur, проходившей 16-19 марта 2006г., участвовали 280 экспонентов, представивших коллекции меховой одежды для молодых потребителей. В их изделиях использовались меха соболя, норки, шиншиллы, каракульчи, рыси и лисы, причем дизайн одежды напоминает стиль повседневной одежды либо «диско-моду».

Как считает президент Объединения итальянских скорняков и одновременно организатор данной выставки, десятилетия меха служили всего лишь символами общественного положения и здесь рано или поздно должен был наступить перерыв. Началось с того, что дизайнеры, итальянские Дольче Габана и Роберто Кавалли, активно взялись за внедрение натурального меха в одежду. На это последовала реакция Объединения итальянских скорняков, которые организовали выставку меховой одежды Mifur и таким образом изменили имидж меха. Эту выставку в марте тек.г. посетили 11 тыс. человек, т.е. на 14% больше, чем в прошлом году. На



ней отмечался рост деловой активности, о чем свидетельствует увеличение экспортных контрактов. Особенно активно протекал бизнес с покупателями из России, где большим спросом пользуются модные меха исключительно легкой обработки. На миланской выставке активность проявляли также покупатели из Китая, Республики Корея, Японии, Германии.

Согласно оценке, объем розничной торговли меховой одеждой в мире в 2005г. вырос на 9% и достиг 12,8 млрд.долл.

На другой миланской выставке — Mìsam (16-19 марта 2006г.) была выставлена обувь для осени 2006г. Были проведены конференции, совещания итальянского обувного объединения ANCI, а также переговоры участников по проблеме конкуренции из азиатских стран. В 2005г. импорт китайской обуви в Европу вырос по количеству на 600%, причем уровень цен понизился в среднем на 28%.

В выставке участвовали 1642 экспонента, что на 16% больше, чем в пред.г., в т.ч. 515 зарубежных. Количество посетителей увеличилось до 41653 (на 26%), включая 20041 зарубежных (рост на 28%).

Коллекции итальянских обувных фирм на Mìsam отражали качество и изобретательность, что обеспечивает успех итальянским обувщикам на мировом рынке.

Поэтому фирмы приняли строгие меры по защите своих моделей от копирования. Элитные итальянские фирмы, представившие коллекции обуви новых форм и колодок, обеспечили повышенную герметичность своих стендов.

На выставке повышенный спрос предъявлялся на сапоги и полусапожки. Многие экспоненты, в коллекциях которых присутствовала высокая степень новизны, могли рассчитывать на увеличение объема заказов на 8%.

На выставке Mìpel выставлялись современные образцы кожаных товаров. В ней участвовали 402 экспонента, из них 123 зарубежных. Выставку посетили 23141 человек, включая 14506 зарубежных, что было на 5,8% больше, чем в пред.г.

По данным гендиректора Mìpel, экспорт кожаных изделий итальянской промышленностью в 2005г. вырос в стоимостном выражении на 9% по сравнению с 2004г. Вывоз кожаных ремней и поясов увеличился на 20%, мелкой кожгалантереи — на 14% и сумок — на 8%. Импорт кожаных изделий возрос на 13,7%, в т.ч. ремней и поясов — на 51% и сумок — на 22%.

Выставка показала, что кожаные ремни и пояса, как и сумки, становятся неотъемлемым аксессуаром одежды. Все больше сумок продается в магазинах одежды. По мнению одного итальянского производителя сумок, эти изделия являются просто модными, что обеспечивает им активное проникновение в торговлю одеждой. Об этом свидетельствует рост итальянской внешней торговли изделиями кожгалантереи, включая сумки.

Бестселлерами на Mìpel были сумки из лакированной кожи и большого формата. По-прежнему популярностью пользуются сумки продолговатой формы с боковыми карманами, на которые заключалась большая часть заказов. БИКИ 27.5.2006г.

2005г. характеризовался положительными результатами деятельности отрасли. Объем производства продукции кожевенной промышленности Италии вырос на 5,2%, достигнув 2,8 млрд. евро (2004г. — 2,7 млрд. евро).

## Основные показатели кожевенной промышленности

	2004	2005
Число фирм в отрасли, шт. ....	6400	6400
Число занятых в отрасли, чел. ....	33300	33300
Производство, млрд. евро ....	2,7	2,84
Экспорт, млрд. евро ....	2,2	2,4
Импорт, млрд. евро ....	1	1,15

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

Экспорт продукции отрасли вырос в стоимостном выражении на 10,6% и на 1,8% — в физическом объеме. Основной рост продаж в 2005г. наблюдался на рынках следующих стран: Японии (+18,7% по стоимости), Гонконга (+25,3%), Южной Кореи (+42,8%), Тайваня (+92,8%), Сингапура (+24%) и России (+31,5%). В то время как сократились поставки в США (-1,1%) и Канаду (-20,6%).

## Основные направления итальянского экспорта, в млн. евро

	2004	2005	изменение, в %	доля, в %
Швейцария ....	473	472	-0,2	19,5
Япония ....	280	332	+18,7	13,7
США ....	301	298	-1,1	12,3
Франция ....	241	259	+7,7	10,7
Великобритания ....	165	170	+3,1	7
Всего ....	2185	2417	+10,6	100

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

Слабый рост спроса на внутреннем рынке (+1% в стоимостном выражении), а также все возрастающий импорт изделий из кожи в Италию препятствовали дальнейшему росту производства. Импорт в Италию кожаных изделий возрос в количественном выражении на 7,8% и на 14,8% — в стоимостном. Поставки из Китая выросли на 20%.

## Основные страны-импортеры в Италии, в млн. евро

	2004	2005	изменение, в %	доля, в %
Китай ....	483	580	+20	50,3
Франция ....	153	183	+19,6	16
Швейцария ....	55	69	+26,1	6
Бельгия ....	49	50	+3,5	4,5
Румыния ....	56	44	-20,8	4
Всего ....	1005	1154	+14,8	100

Источник: Pitti imagine uomo, Il 2005 per il settore calzaturiero e pelletteria, 2005: www.pittimagine.com

## Легпром

В 2006г. в итальянской текстильной и швейной индустрии после четырехлетнего спада наметился рост продаж и экспорта на фоне замедления темпов сокращения числа предприятий и занятых. Эксперты отраслевой федерации Smi-Ati в тек.г. ожидают дальнейшего расширения экспорта, учитывая высокий темп его прироста (15%) за нояб.-дек. 2006г. В пред.г. отмечалось оживление инвестиционной активности. Текстильные фирмы концентрировали усилия на инновациях, тогда как швейные — на создании фирменных марок, сбыте и обновлении производственных мощностей.

Итальянская текстильная и швейная промышленность сохраняет большое значение в экономике: на ее долю приходится 7,5% всего объема промышленного производства, 9% общего экспорта и 25% положительного сальдо во внешней торговле страны. Наступившее в 2006г. оживление деловой активности в текстильном и одежном секторах затронуло отдельные подотрасли.

В текстильном секторе шелкоткацкие предприятия, как и производители качественных камвольных тканей, смогли добиться ощутимого увеличения про-

изводства и экспорта. Производители хлопчатобумажных и льняных тканей еще не преодолели спада деловой активности, особенно в тех сферах, где они сталкиваются с конкуренцией аналогичной продукции, но более низкого ценового ассортимента. Намечился устойчивый курс на выпуск высококачественной продукции. За последние 5 лет прекратили свою деятельность 10,5 тыс. предприятий, преимущественно изготавливавших продукцию нижнего и среднего ценового сегмента. Объем продаж итальянской индустрии моды сократился с 2000г. на 1/5.

Индустрии моды Италии, в млн. евро

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.
Общие продажи.....	55297	53528	51923	52860
Экспорт.....	26335	26600	26572	27547
Импорт.....	14244	14909	15568	17306
Количество предприятий.....	68857	64376	61624	60665
Число занятых (тыс.).....	567,0	543,1	524,9	520,9
Доля экспорта в общих продажах (%).....	47,6	49,7	51,2	52,1

Источник – Bfai (март 2007г.).

Согласно прогнозу федерации Smi-Ati, в 2007г. ожидается более высокий, чем в 2006г., рост выпуска товаров индустрии моды, т.е. превышающий 2%. Внутреннее потребление ее продукции уже в пред.г. расширилось на 4,5% и должно еще больше возрасти в тек.г. С осторожным оптимизмом оценивает перспективы отрасли руководство компании Albini Spa, специализирующейся на производстве экологически чистых хлопчатобумажных тканей. За 2006г. ее продажи выросли на 4% – до 159 млн. евро, и на тек.г. прогнозируется такая же динамика роста. Компания с целью экономии энергии намерена инвестировать 5 млн. евро в использование возобновляемых источников. В своей деятельности она опирается на помощь клиентов, включая всемирно известных дизайнеров модной одежды Дж. Армани, Э. Зенья и Этро. Как показали результаты опроса, в 2006г. 50% предприятий модной индустрии хотели увеличить свои инвестиции. В то время как в одежном секторе установилась тенденция к обновлению производственных мощностей, модернизации и расширению сбытовой сети, капиталовложения в текстильной отрасли направляются на исследования, разработки и инновации.

Беспорным локомотивом индустрии моды Италии считается Азия, куда итальянский экспорт в 2006г., по подсчету отраслевой федерации, вырос на 15%, тогда как рост совокупного вывоза продукции отрасли составил 3,7%. С 2010г. ее важнейшим зарубежным рынком сбыта должна стать КНР, поставки в которую увеличиваются двукратными темпами. Текстильный район Прато благодаря осевшим там мелким китайским предприятиям в последние годы превратился из центра производства дешевых шерстяных тканей в перспективный центр моды. Что касается ближайших перспектив экспорта итальянской модной одежды, то Smi-Ati выражает опасения относительно возможности сохранения высоких темпов его развития в дальнейшем. Сильный курс евро, высокий обменный курс европейской валюты по отношению к японской иене и доллару могут в 2007г. негативно отразиться на уровне итальянского экспорта. Предприниматели модной индустрии будут вынуждены скорректировать (в сторону повышения) свои цены с учетом резкого удорожания сырья. К тому же пока не ясно, как импортеры в Японии, других странах Азии и США воспримут повышение цен.

Итальянской модной индустрии, несмотря на ее многолетнее кризисное состояние, удалось в послед-

ние годы удержать свою долю на мировом рынке на уровне 10%. Одним из новых явлений в данной отрасли считается возврат заграничного производства многих итальянских фирм одежного сектора в страну. Ныне оно рассматривается не как замена внутреннего производства, а как дополнительный шанс для укрепления позиций на мировом рынке. Модный дом Э. Зенья, основавший в КНР СП, производит там (не под собственной маркой) ткани и одежду среднего ценового ассортимента, тогда как в Европе он специализируется на выпуске одежды высокой моды. БИКИ, 28.4.2007г.

Спрос на продукцию текстильной и швейной отраслей в 2006г. Объем произведенной продукции указанных отраслей (по данным Национального института статистики Италии – Истат) продолжал сокращаться. В количественном выражении производство сократилось по сравнению с 2005г. на 3,2%, в стоимостном на 5% (в 2005г. соответственно -8,6% и -8%).

В 2002-06гг. количество компаний указанных отраслей, прекративших свою деятельность, составило 13,6 тыс.ед., что привело к потере 93 тыс. рабочих мест.

Причиной такого положения стал не только продолжающийся регулярный импорт в Италию более дешевой продукции из Китая, но и ряд таких факторов, как начавшийся в 2001г. кризис потребления товаров высшего качества, падение спроса в странах ЕС, рост обменного курса евро по отношению к доллару и некоторым азиатским валютам, а также возросшая конкуренция продукции стран с низкими издержками производства на тех рынках (в частности, на американском), где ранее наибольшим спросом пользовались итальянские товары.

Текстильная и швейная отрасли Италии имеют достаточно прочные позиции в ЕС. По последним данным доля итальянских компаний составляет 25% произведенной продукции, 20% занятых и 37% всех предприятий текстильной и швейной отраслей ЕС. В самой Италии доля тех же отраслей составляет 7% добавленной стоимости и 11% всех занятых страны.

Объем произведенной продукции швейной отрасли сократился на 4% и составил 41,6 млрд. евро. Сдерживающее воздействие на падение производства отрасли оказал лишь сектор товаров высокого и высшего качества (Made in Italy), которому удалось сохранить достаточно высокую долю в мировой торговле швейными изделиями – 10%.

После значительных темпов падения текстильного производства в 2001-05гг. в 2006г. темпы сокращения производства снизились до 0,5% в стоимостном выражении и на 1,1% в физическом объеме. Объем произведенной продукции составил 7,2 млрд. евро. В текстильной отрасли работают 3700 компаний, 85% которых составляют компании со средним количеством занятых от 1 до 15 чел.

Неравномерное развитие отдельных секторов отрасли определило наиболее уязвимые с точки зрения конкурентоспособности подразделения. Так производство шерстяных и шелковых тканей отметило в 2006г. рост практически на 3% по сравнению с пред.г. благодаря возросшему спросу.

*Легпром-2005.* Несмотря на скромные сигналы повышения спроса на внешних рынках (в особенности в странах не входящих в ЕС), объем продаж продукции в текстильной области (по данным Ассоциации предприятий текстильной отрасли и моды Италии –

SMI-АТИ) сократился на 1,2 млрд. евро с 42,5 млрд. евро в 2004г. до 41,3 – в 2005г. (-2,8%) за счет сокращения спроса на внутреннем рынке (-3,7%). В то же время отмечался рост внешнего спроса – рост экспорта составил 2,3%. В 2005г. по сравнению с 2004г. вырос импорт в Италию продукции текстильной и швейной промышленности (+5,4%).

2005г. характеризовался дальнейшим сокращением числа компаний отрасли (2100 компаний прекратили свою деятельность), преимущественно малого и среднего бизнеса со средним количеством занятых 1-15 чел. (доля таких компаний в отрасли составляет 90%).

В I пол. 2005г. наблюдался резкий рост импорта китайских товаров (на некоторые товары рост составлял 2500%), в результате чего, Еврокомиссией были установлены импортные квоты на товары азиатского происхождения, действующие с июля 2005г. по 2007г.

Основными «растущими» рынками сбыта в 2005г. являлись: страны Азии – Гонконг, Япония (+12,5%) и Россия (+12,6%). По последним имеющимся данным за 6 месяцев 2005г. наблюдается рост продаж в США (+13,2%). Что касается стран Европы, то экспорт в Германию сократился на 5,3%, а во Францию на 1,2%.

Импорт в Италию в 2005г. текстильной и швейной продукции продолжал расти, увеличившись в стоимостном выражении на 2,6%. На 34,6% в стоимостном выражении увеличился импорт товаров из Китая, при увеличении доли в общем импорте с 14,7% в 2004г. до 18,2% – в 2005 (в Европе – 25%).

Текстильная промышленность, в млрд. евро

	2004	2005
Объем продаж.....	42,5	41,3
Экспорт.....	26,6	27,2
Импорт.....	14,9	15,7

Источник: L'industria italiana della tessitura nel 2005-2006, Nota economica, Centre studi federazione SMI-АТИ

По данным исследования, проведенного в 2005г. СВИ (Голландской организацией содействия импорту из развивающихся стран), Италия занимает в ЕС четвертое место по объему видимого потребления средств индивидуальной защиты (СИЗ); в 2004г. ее доля в совокупных расходах государств ЕС на СИЗ составила 13%.

В 2002-04гг. спрос на СИЗ в Италии увеличивался как по количеству, так и по стоимости; в 2004г. он составил 1,2 млрд.долл., что на 3% превысило уровень 2002г. Продажи традиционной рабочей одежды сократились в стоимостном выражении на 1,4% и в ближайшие годы будут по-прежнему слегка падать. Что касается защитной одежды, защитных перчаток, дыхательной аппаратуры и оборудования для защиты от падения, то затраты на их приобретение должны существенно возрасти.

В 2002-04гг. итальянские производители СИЗ существенно увеличили объем субподряда на традиционную рабочую одежду и защитную обувь, выдаваемых компаниям из стран с дешевой рабочей силой, что привело к снижению цен на эти изделия. Возрос прямой импорт СИЗ из указанных стран, вследствие чего сократилось отечественное производство данной продукции, и прежде всего таких ее видов, как защитная обувь и традиционная рабочая одежда.

Осознание итальянскими работодателями необходимости в защите сотрудников от производственных травм постепенно растет, что создает предпосылки для увеличения их расходов на СИЗ в будущем. Более внимательно стали относиться к данной проблеме и сами работники.

Расходы на СИЗ в Италии в 2002-04гг.

	2002г.		2003г.		2004г.	
	млн. шт.	млн. евро	млн. шт.	млн. евро	млн. шт.	млн. евро
Всего.....	1124	1142	1142	1158	1158	1158
Традиционная рабочая одежда.....	15,4	375	15,7	371	15,8	370
Защитная одежда.....	6,7	147	6,9	154	7	159
Защитная обувь.....	9,6	265	9,6	272	9,7	275
Защитные перчатки.....	170	174	174	180	180	180
Защитные головные уборы.....	80	80	80	81	81	81
Дыхательная аппаратура.....	32	34	34	35	35	35
Средства для защиты глаз и ушей.....	30	31	31	31	31	31
Оборудование для защиты от падения.....	14	15	15	16	16	16
Спасательные пояса и жилеты.....	11	11	11	11	11	11

**Легпром-2004.** В текстильной промышленности Италии в 2004г. общая конъюнктура складывалась неблагоприятно. Снижение внутреннего спроса и возможностей сбыта продукции на внешних рынках, обусловленное возросшим курсом евро, а также обострившейся ценовой конкуренции с азиатскими странами, вызвало сокращение портфеля заказов предприятий.

Результаты 2004г., достигнутые в прядильном производстве, также отражают неблагоприятную конъюнктуру внутреннего и внешнего рынков, связанную с низким спросом предприятий швейной промышленности на сырье и материалы. Всего за год в Италии было произведено 194 тыс. т. пряжи (на 8,5% меньше чем в 2003г.). Производство хлопковой пряжи сократилось на 8,3% (с 177,3 тыс.т. в 2003г. до 162,6 тыс.т. в 2004г.), шерстяной пряжи (с 8,7 до 8,4 тыс.т.), чесаной пряжи на 6,3% (с 197,9 до 185,5 тыс.т.), в свою очередь производство кардной пряжи возросло на 6,4% (с 147,2 до 156,7 тыс.т.).

Развитие отрасли по производству готовой одежды характеризовалось в 2004г. негативными результатами. На внутреннем рынке наблюдалась стагнация потребления, связанная как с макроэкономическими факторами, так и с частичной переориентацией спроса на другие сегменты рынка (на товары длительного использования, а так же hi-tech). В 2004г. произошло незначительное снижение объемов экспортного сбыта, что составило в стоимостном выражении 0,4%, объем импорта продолжил расти (+2,8%).

Распределение доли рынка по странам

Страна	Доля рынка, %	
	2003г.	2004г.
Импорт		
Китай.....	19,7	20,3
Румыния.....	19,0	16,5
Тунис.....	8,7	9,0
Франция.....	4,8	5,3
Индия.....	4,1	4,3
Европа 15.....	17,9	18,4
Экспорт		
США.....	12,4	11,8
Германия.....	10,9	10,4
Франция.....	9,6	9,8
Швейцария.....	8,6	9,8
Япония.....	6,8	6,3
Европа 15.....	44,6	45,4

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 42

Крупнейшими фирмами-производителями в отрасли являются: «Монтефibre», «Дзенья Баруффа Ланэ Боргозеиза», «Клопмэн Интернейшнл», «Тэссиваль», «Франциони Филати», «Акуафил», «Бемберг».

Оборудование для текстильной промышленности. Производство в данной отрасли снизилось на 9,3% по сравнению с пред.г. Продажи продукции на внешнем рынке, на который приходится около 76% всего товарооборота, упали в 2004г. на 8% по сравнению с предшествующим периодом. Поставки на внутренний рынок сократились на 13%.

Негативное влияние на положение в отрасли оказывала неблагоприятная конъюнктурная ситуация, которая уже в течение ряда лет характеризуется наличием слишком больших производственных мощностей, и, вследствие этого, требующих значительных инвестиций в производство оборудования. Высокий курс евро по отношению к доллару и основным азиатским валютам также способствовал уменьшению конкурентоспособности итальянских товаров на международных рынках.

Мировая экономическая конъюнктура оказывала негативное влияние на производителей текстильного оборудования в различных странах, что привело к общему падению экспортных поставок. Значительно снизились продажи текстильного оборудования в Китай и Турцию, являющиеся крупнейшими импортерами данного вида продукции из Италии. На рынках ЕС не обозначилось признаков оживления, в то время как в США сокращение производства текстильных товаров повлекло за собой уменьшение спроса на оборудование. В этом контексте в 2004г. проявилась положительная тенденция роста итальянских экспортных поставок в Индию, Иран и Пакистан. Увеличился экспорт на основные африканские рынки и в страны Латинской Америки.

Внутренний рынок оставался крупнейшим по сбыту продукции сектора и охватил 24% всех продаж. Существующие тенденции на итальянском рынке, однако, вызывают беспокойство, поскольку в 2004г. внутренний спрос сократился на 13% по сравнению с пред.г.

В последующий период ситуация на рынке будет находиться под негативным влиянием структурного кризиса в итальянской текстильной промышленности, который еще более углубляется по причине растущей конкуренции китайских текстильных товаров на европейских рынках, что отражается на секторе производства текстильного оборудования.

Производство текстильного оборудования, в млн. евро

	2003	2004	Изм. в %
Станки для производства нитей и пряжи .....	705	710	+0,7
тканей .....	745	606	-18,7
трикотажа .....	704	617	-12,4
Оборудование для покраски, нанесения штампов и др. ....	737	676	-8,3
Гладильно-прачечное оборудование .....	306	292	-4,6
Всего: .....	3197	2901	-9,3

Источник: Confindustria – Centre studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 128

Крупнейшие фирмы-производители текстильного оборудования в Италии: «Савио Маккине Тессили»; «Сантони»; «Лонати», «Фаммеканика Дата», «Марзотто».

После периода сокращения портфеля заказов у производителей текстильного оборудования, пик которого пришелся на II пол. 2001г., наблюдается тенденция его роста. Индекс размещения заказов, испытывая основное влияние внешнего спроса, в 2002г. увеличился на 21% по сравнению с пред.г.

Увеличение производства сдерживалось вялым спросом на внутреннем рынке. Внешний спрос ба-

лансировал неблагоприятную конъюнктуру национального рынка, что позволило увеличить производство на 2%. Экспорт текстильного оборудования вырос в 2002г. на 3%, благодаря увеличению поставок в страны Азии, прежде всего, в Китай (в пред.г. на Китай пришлось 18% всего итальянского экспорта текстильного оборудования). Крупнейшими фирмами-производителями текстильного оборудования в Италии являются (в скобках – оборот в млн. евро): «Савио Маккине Тессили» (162,2); «Сантони» (105,9); «Лонати» (105).

## Полиграфмаш

Оборудование для полиграфической промышленности, производства картона и бумаги для перерабатывающей промышленности и смежных отраслей. В данной отрасли в Италии работает 150 компаний, на которых занято 7300 чел. 70% предприятий сосредоточено в Ломбардии и Пьемонте, 25% – в Эмилии-Романье, Венето и Тоскане. Италия является одним из крупнейших мировых производителей рассматриваемого вида оборудования.

В 2005г. в данном секторе машиностроения отмечено увеличение объема реализованной продукции на 4,5% по сравнению с 2004г. Это явилось следствием увеличения на 60% продаж печатного оборудования. Итальянский экспорт этого вида оборудования вырос на 8,7% и составил 77% от общего объема реализованной продукции.

Показатель использования производственных мощностей составил 90%. Позитивная тенденция эволюции рынка не отразилась на занятости в отрасли, наоборот, отмечено некоторое сокращение, по сравнению с 2004г. Инвестиции в отрасль остались на уровне пред.г.

На внутреннем рынке объем реализованной продукции сократился на 7,7% по сравнению с 2004г. Вместе с незначительным ростом внутреннего спроса (0,3%) вырос импорт (4,6%). Продолжилась тенденция увеличения положительного сальдо торгового баланса в секторе (+15,8%), который составил 490 млн. евро.

Экспорт в страны ЕС вырос на 12,7%. Увеличились продажи и в другие страны, не члены ЕС (+22,8%). Значительно выросли экспортные поставки в Турцию и в Россию (в особенности полиграфического и картоноделательного оборудования). Продолжилась тенденция уменьшения поставок в Северную Америку, что отразилось на сокращении доли стран региона в итальянском экспорте до 11%. Динамично росли продажи, в особенности полиграфического оборудования в основные страны Латинской Америки: Мексику, Бразилию, Аргентину и Чили. В 2005г. поставки в страны Азии выросли на 10% по сравнению с 2004г. Основным покупателем оборудования в Европе остается Испания. Она импортировала оборудования из Италии на 123 млн. евро.

Неизменной оставалась ситуация с экспортом в США (120 млн. евро), во Францию (84 млн. евро) и в Великобританию (68 млн. евро). Несмотря на сокращение поставок в Россию (-10%, 52 млн. евро) по сравнению с 2004г., она рассматривается итальянскими предпринимателями, как один из самых перспективных рынков сбыта. Крупнейшими итальянскими фирмами-производителями сектора являются: «Эс Чи Эм Груп», «Коопкострутори».

Оборудование для полиграфической промышленности, производства картона и бумаги, для перерабатывающей промышленности и смежных отраслей. В

2004г. в данном секторе машиностроения отмечено увеличение объема реализованной продукции на 6,8% по сравнению с 2003г., что позволило компенсировать потери, понесенные за два предшествующих года. Это явилось следствием оживления спроса, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Итальянский экспорт этого вида оборудования вырос на 8,8% и составил 74% от общего объема реализованной продукции. На внутреннем рынке объем реализованной продукции увеличился на 1,5% по сравнению с 2003г. Вместе с ростом внутреннего спроса вырос и импорт (+1,1%), увеличилось положительное сальдо торгового баланса в секторе.

Позитивная тенденция эволюции рынка отразилась на инвестициях, которые возросли на 5,9%, а также на показателе загрузки производственных мощностей, который в 2004г. составил 90%. Однако занятость в секторе в 2004г. упала на 1,3%.

Ведущие итальянские фирмы-производители: «Оффичине Мекканике Джованни Черутти» — полиграфическое оборудование; «Фабио Перини» — оборудование для производства картона и бумаги; «Чи Ди Чи» — полиграфическое оборудование.

В 2002г. в данном секторе машиностроения отмечено уменьшение объема реализованной продукции на 15,6% по сравнению с пред.г.

Неблагоприятная конъюнктурная ситуация складывалась как на внутреннем, так и на внешнем рынках сбыта продукции отрасли. Неопределенность в отношении перспектив оживления мировой экономики вызывала сдерживание инвестиций в анализируемый, сегмент машиностроения, что обусловило сокращение итальянского экспорта этого вида оборудования на 12,4%.

Прогнозы предприятий сектора на 2003г. кардинально варьируются: одни ожидают оживления внешних рынков, другие предвидят дальнейшее уменьшение заказов. Ведущими итальянскими фирмами-производителями в секторе являются (в скобках — оборот в млн. евро): «Оффичине Мекканике Джованни Черутти» — полиграфическое оборудование (142,7); «Фабио Перини» — оборудование для производства картона и бумаги (129,1).

## Упаковка

Автоматические линии по расфасовке и упаковке товаров. 2004г. отмечен позитивной конъюнктурой на рынке упаковочного оборудования. В течение года объем реализованной продукции вырос на 3,1% по сравнению с 2003г. Отмечено падение поставок на внутренний рынок, в то время как экспорт достиг 86,6% от общего объема реализованной продукции.

Основными потребителями итальянского упаковочного оборудования были США, на которые пришлось 8,9% экспортных поставок, Франция (8,7%), Германия (7,4%). Испания (6,7%) и Великобритания (6,1%). На страны ЕС в 2004г. пришлось 41,2% итальянского экспорта по сравнению с 38,9% в 2003г.

Параллельно отмечался значительный рост итальянского импорта — на 29,5% по сравнению с пред.г. Доля Германии в итальянском импорте составила 50,2%, Швеции — 14,6%, Франции — 7,4%, Швейцарии и Австрии — по 4,4%.

Положительное сальдо торгового баланса упаковочного оборудования выросло и достигло 2,3 млрд. евро. По итогам года производственные мощности предприятий, выпускающих автоматические линии по расфасовке и упаковке, были задействованы на

92%, что по сравнению с другими отраслями общего машиностроения является хорошим показателем. Позитивная тенденция развития сектора отразилась на занятости в отрасли, которая выросла на 1,3% по сравнению с 2003г. Однако инвестиции сократились на 1,5%.

Автоматические линии по расфасовке и упаковке товаров, торговля Италией с основными странами, доля в %

2003		2004	
<b>Импорт Италией</b>			
Германия	28,6	Германия	50,2
Швеция	11,5	Швеция	14,6
Франция	10,3	Франция	7,4
Швейцария	8,4	Швейцария	4,4
Австрия	7,6	Австрия	4,4
Страны ЕС	73,7	Страны ЕС	81,4
<b>Экспорт Италией</b>			
США	10,3	США	8,9
Франция	8,4	Франция	8,7
Германия	7,1	Германия	7,4
Испания	6,2	Испания	6,7
Китай	6,2	Великобритания	6,1
Страны ЕС	38,9	Страны ЕС	41,2

Источник: Confindustria — Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 — I Settori, p. 135

2002г. отмечен позитивно складывающейся конъюнктурой на рынке упаковочного оборудования. Объем реализованной продукции вырос на 4,4% по сравнению с 2001г. Экспортные поставки компенсировали падение внутреннего спроса и, в целом, портфель заказов в отрасли сохранился на уровне пред.г.

По итогам года производственные мощности предприятий, выпускающих автоматические линии по расфасовке и упаковке, были задействованы в течение 5 мес. Цены на произведенную продукцию претерпели незначительное повышение (+0,2%).

Ведущими итальянскими фирмами-производителями упаковочно-расфасовочного оборудования являются (в скобках — оборот в млн. евро): «Джи Ди» (309,8); «Гольо Луиджи Милано» (213,3).

## Деревообработка

В 2006г. тенденции развития деревообрабатывающей и мебельной промышленности характеризовались положительной динамикой по сравнению с негативной ситуацией в 2005г. Объем производства вырос почти на 3%, достигнув 37,96 млрд. евро. Этому способствовал рост заказов за границей, так в 2006г. экспорт составил 12,5 млрд. евро, увеличившись на 4,5%. Выросли на 4% поставки на внутренний рынок.

Основные показатели деревообрабатывающей и мебельной промышленности Италии, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
Реализованная продукция	36,96	37,96	2,7
Экспорт	11,96	12,5	4,5
Импорт	6	6,8	13,3
Сальдо	5,9	5,7	-4,3
Поставки на внутренний рынок	31	32,3	4
Число занятых в тыс. чел.	409,7	410,6	0,2
Количество предприятий в тыс. ед.	81	81	0

Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

В секторе производства мебели и предметов интерьера в 2006г. объем производства составил 22,8 млрд. евро, увеличившись на 2,5% по сравнению с 2005г. Значительный рост импорта мебели (+18,2%) не привел к снижению положительного торгового сальдо, которое составило более 8,5 млрд. евро (+0,3%).

Показатели мебельной промышленности Италии, в млрд. евро

	2005	2006	06/05, %
Реализованная продукция .....	22,2	22,8	2,5%
Экспорт .....	10,6	11	3,9%
Импорт .....	2,1	2,5	18,2%
Сальдо .....	8,5	8,5	0,3%
Потребление внутреннего рынка .....	13,8	14,3	3,8%
Число занятых – в тыс.чел. ....	231,6	231,8	0,1%
Количество предприятий – в тыс.ед. ....	36,1	36,1	0,1%

Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

Возобновилась положительная динамика развития экспорта. После негативного 2005г., когда объем экспорта в стоимостном выражении сократился на 2,9%, в 2006г. рост составил 3,9%. При этом в данном секторе торговля с основными странами-импортерами развивалась неоднозначно. Экспорт во Францию вырос на 3,4%, в то время как в Германию и в Великобританию было зафиксировано его сокращение на 1,7% и 1,5% соответственно, в США – на 9,7%. Несмотря на негативную тенденцию, вышеназванные показатели улучшились по сравнению с 2005г., когда снижение объемов экспорта в Германию составило 7%, в Великобританию – 13%, в США – 15%. Неблагоприятная тенденция развития экспорта связана с обменным курсом евро к доллару, а также усилением ценовой конкуренции со стороны бурно развивающихся азиатских стран.

Отмечен рост экспорта в Россию и Испанию. В стоимостном выражении объем экспорта на российский рынок увеличился на 21,2%, составив 769,9 млн. евро. Экспорт в Испанию вырос на 3,1% до 828 млн. евро.

География торговли мебелью, в млн. евро

	Импорт		06/ 05, %	Экспорт		06/ 05, %
	2005	2006		2005	2006	
Франция .....	353,4	348,3	-1,4	1 843	1 921,1	4,1
Германия .....	524,4	592,5	13	1 442,1	1 402,1	-2,9
Великобритания .....	165,7	151	-8,9	1 494,1	1 455,8	-2,6
США .....	130,2	146,7	12,7	1 957,3	1 888,5	-3,6
Испания .....	128,1	133,6	4,3	802,6	828	зд
Россия .....	17,2	13,8	-19,9	606,8	769,9	21,2
Швейцария .....	351,8	348,1	-1	819,1	878,7	6,8
Нидерланды .....	110,2	87,8	-20,3	266,1	269	1
Греция .....	4,6	4,6	-1,6	287,7	309,2	7
ОАЭ .....	10	11,9	18,7	505,8	596,7	15,2
Китай .....	1 404,1	1 557,2	10,9	159,7	185,8	14

Istat www.istat.it

Деревообрабатывающая промышленность в 2006г. характеризовалась более динамичным развитием по сравнению с сектором мебельной промышленности. Объемы производства достигли 15,1 млрд. евро, темпы роста составили 3,1% по сравнению с 2005г. Экспорт увеличился на 9,7%, превывсив в 1,4 млрд. евро. Объемы импорта также продемонстрировали положительную тенденцию, рост в отчетном году составил 10,6%.

*Деревообработка-2005.* По последним данным Istat, лесные массивы в Италии охватывают 6,8 млн. га, что составляет 22,8% всей территории страны. 2/3 леса расположено в горах, 1/3 – на равнине и холмистой местности. 61% леса находится в частной собственности, 27% – в муниципальной, 7% – в государственной.

Незаконная рубка леса осуществляется в небольших размерах. Серьезную угрозу лесам представляют пожары, однако в последние 10 лет их количество снизилось. Деревообрабатывающая промышленность поддерживает программы по увеличению внутреннего производства древесины, улучшая и модер-

низируя лесоводство и расширяя посадочную площадь.

В 2003г. в Италии было произведено 8916,7 тыс. куб.м. древесины, из них 1/3 (3231,8 тыс.) предназначалось для промышленных целей: 1473,9 тыс. – для изготовления пиломатериалов и шпона, 547 тыс. – для производства целлюлозной продукции. 2/3 древесины (5978,2 тыс. куб.м.) использовалось в качестве топлива. В 2003г. заготовка древесины в Италии для промышленности распределялась по породам следующим образом (тыс. куб.м.): всего – 3231,8; хвойная – 1308,6; ель – 850,4; сосна – 328,7; другие сорта – 129,5; древесина твердых пород – 1923,2; дуб – 31,9; каштан – 624,6; бук – 87,5; тополь – 1013,7; другие сорта – 165,5.

В качестве топлива использовалась исключительно древесина твердых пород. В 2005г. в Италии отмечалось замедление развития деревообрабатывающей и мебельной промышленности. Продажи за год снизились приблизительно на 2,9%. Зарубежные поставки уменьшились на 2,8%, прежде всего из-за снижения спроса на рынке ЕС, на который направляется более 60% всего итальянского экспорта деревянных изделий. На состояние мебельной отрасли отрицательно повлияли также увеличение импорта более дешевой мебели из стран Азии и повышение цен на древесину на мировом рынке.

В первые 9 месяцев 2005г. производство и продажи итальянской мебели продолжали увеличиваться, однако не такими быстрыми темпами, как в 2004г. Прогнозы на II пол. 2006г. являются в основном положительными. Ожидается, в частности, увеличение спроса на итальянскую мебель в Испании и России.

В импорте круглого леса в Италию в 2004г. наблюдалась повышательная тенденция. В I пол. 2005г. импорт снизился. Во II пол. 2005г. несколько возросли поставки некоторых видов продукции.

Основные показатели импорта Италии, в тыс. куб.м.

	2003г.	2004г.	2004г.	2005г.
Хвойная древесина .....	7853,1	8404,8	4000,9	4009,4
Круглый лес .....	2152,7	2309,4	1075,6	1089,5
Пиломатериалы .....	5700,4	6095,4	2925,3	2919,9
Древесина твердых пород .....	3880,1	3863,8	2126,7	1905,4
Круглый лес .....	2204,9	2305,0	1297,2	1143,3
Из умеренной зоны .....	1952,8	2080,0	1185,0	1049,0
Из тропической зоны .....	252,1	225,0	112,2	94,0
Пиломатериалы .....	1675,2	1558,7	829,5	762,2
Из умеренной зоны .....	1213,9	1088,0	603,1	524,1
Из тропической зоны .....	461,3	470,7	226,3	238,1
Клееная фанера .....	550,6	581,2	288,6	325,0
Древесные плиты .....	560,0	663,3		
Шпалы .....	18,4	27,5		
Древесина для дров .....	614,5	775,9		
Древесина для производства бумаги .....	2457,1	2854,3		

Импорт пиломатериалов по странам, в тыс. куб.м.

	2003г.	2004г.
Хвойные пиломатериалы .....	5700,4	6095,4
Австрия .....	3311,0	3630,7
Германия .....	712,2	734,0
Россия .....	444,6	378,8
Финляндия .....	222,7	251,4
Швеция .....	217,6	220,7
Украина .....	117,5	145,8
Чехия .....	104,1	191,2
Швейцария .....	86,0	84,8
Канада .....	73,6	50,4
Франция .....	70,2	54,9
США .....	31,7	32,4
Другие страны .....	309,3	320,3

Пиломатериалы из древесины твердых пород .....	1213,9	1088,0
Хорватия.....	196,2	199,3
США.....	186,9	187,0
Босния и Герцеговина .....	83,1	74,0
Венгрия .....	108,6	71,5
Германия .....	60,2	69,1
Румыния.....	71,4	62,7
Австрия .....	69,6	51,2
Украина .....	43,5	51,3
Сербия.....	46,8	48,1
Польша.....	45,5	28,2
Россия .....	28,3	27,3

Баланс Италии по пиломатериалам, в тыс. куб.м.

	2004г.	2005г.	2006г.
<b>Хвойные пиломатериалы</b>			
Производство.....	710	782	782
Импорт.....	6400	6107	6100
Ресурсы.....	7110	6889	6882
Экспорт.....	50	45	45
Внутреннее потребление .....	7060	6844	6837
<b>Пиломатериалы из древесины твердых пород</b>			
Производство.....	850	850	850
Импорт.....	1400	980	1050
Ресурсы .....	2250	1830	1900
Экспорт.....	100	75	75
Внутреннее потребление .....	2150	1755	1825

БИКИ, 13.7.2006г.

Итоги производственной деятельности в деревообрабатывающей и мебельной отраслях промышленности Италии в 2005г. были негативными по основным показателям. Общий индекс промышленного производства в деревообрабатывающей и мебельной промышленности сократился в 2005г. на 0,9%. При этом объем продаж продукции отрасли сократился еще более резкими темпами. Это объясняется внешними факторами, такими как повышение курса евро, затрудняющее итальянский экспорт, конкуренция со стороны стран Восточной Европы, обладающих преимуществом низкой стоимости рабочей силы, а также общим падением спроса на продукцию на международном рынке.

С точки зрения развития сектора, следует отметить, что в течение года наблюдалось скромное увеличение объема капиталовложений в оборудование, что свидетельствовало о потребности отрасли в модернизации производства.

Основные показатели деревообрабатывающей и мебельной промышленности Италии, в млн. евро

	2004	2005	05/04, %
Реализованная продукция.....	38076	36957	-2,9
Экспорт.....	12328	11958	-3
Импорт.....	5772	6019	+4,3
Сальдо.....	6556	5939	-9,4
Поставки на внутренний рынок .....	31519	31018	-1,6
Число занятых.....	412403	409749	-0,6
Количество предприятий.....	83084	81023	-2,5

Источник: Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

Доля экспорта в мебельной и деревообрабатывающей отрасли Италии составила в 2005г., соответственно, 88,8% для мебельной промышленности (в т.ч., домашняя и офисная мебель, предметы интерьера, осветительные приборы) и 11,2% для деревообрабатывающей промышленности (в т.ч., древесина для нужд строительства, полуфабрикаты и комплектующие для мебели).

Основными странами экспорта Италии в отчетный период оставались Франция, Германия, Великобритания и США, хотя экспорт в эти страны значи-

тельно сократился по сравнению с 2004г. По объему экспорта продукции отрасли Россия занимала 6 место.

Соотношение евро к доллару, которое часто рассматривается одной из самых веских причин, препятствующих более активному продвижению итальянских товаров на мировой рынок, не оказывает прямого влияния на все сектора. Статистические данные за несколько предыдущих лет показывают, что первые признаки слабости отрасли предшествовали началу процесса роста курса евро по отношению к доллару.

Экспорт продукции деревообрабатывающей и мебельной промышленности Италии в 2005г., в млн. евро

	2005	% к 2004
Франция.....	1695	0
Германия .....	1429,9	-7
Великобритания .....	1342,1	-13
США.....	1128,4	-15
Испания.....	719,1	+10
Российская Федерация .....	669,5	+17
Швейцария .....	499,5	-2
Ливан .....	42,8	+25
Беларусь.....	23,8	+125
Турция.....	87,8	+33
Казахстан.....	43,3	+24

Источник: Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

Объем импорта продукции отрасли в 2005г. продолжил положительную динамику пред.г. и увеличился на 4%. В 2005г., несмотря на то, что в целом итальянский импорт увеличился незначительно, его положительная динамика по отдельным странам достаточно ощутима. Вырос импорт в Италию продукции, произведенной в Китае (+35%), Швейцарии (+11%), Словении (+21%), Польше (+18%), Словакии (26%), Чехии (17%), Болгарии (+15%), Беларуси (+46%).

Импорт продукции деревообрабатывающей и мебельной промышленности в Италию в 2005г., в млн. евро

	2005	% к 2004
Австрия .....	1252,1	+1
Германия .....	730,5	+2
Китай .....	507,2	+35
Франция .....	375,2	-3
Швейцария .....	198,3	+11
Словения .....	141,1	+21
Польша .....	117,1	+18
Российская Федерация .....	106,7	+4
Словакия .....	74,4	+26
Сербия и Черногория .....	43,3	-60

Источник: Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

Среди основных стран-поставщиков Италии больше всего сократился импорт из Сербии и Черногории (-60%). Импорт из Австрии, крупнейшего импортера Италии в данной отрасли, практически сохранился на прежнем уровне (+1%).

Развитие непосредственно сектора производства мебели и предметов интерьера в 2005г. характеризовалось отрицательными показателями.

Мебельная промышленность Италии в 2005г., в млн. евро

	2004	2005	05/04, %
Реализованная продукция.....	22806	22283	-2,3
Экспорт.....	10934	10616	-3,9
Импорт.....	1 841	2 112	+14,7
Сальдо.....	9093	8505	-6,5
Потребление внутреннего рынка.....	13714	13778	+0,5
Число занятых.....	232963	231565	-0,6
Количество предприятий .....	36687	36086	-1,6

Источник: Centre Studi COSMIT/Federlegno-Arredo

В 2006г. ожидается рост международной торговли на уровне 7% для секторов Made in Italy, в которые

входит сектор производства домашней мебели и предметов интерьера. Постоянный экономический рост таких стран, как Китай и Индия, по мнению итальянских специалистов, предоставляет огромные возможности, новые рынки сбыта, новые виды производственной кооперации и новые сферы сотрудничества.

**Деревообработка-2004.** В 2004г. был зарегистрирован рост объема продаж деревообрабатывающей и мебельной промышленности Италии в 2,4% по сравнению с 2003г., при этом более значительный рост отмечался в деревообрабатывающей промышленности (+3,4%), в то время как в мебельной увеличение было незначительным (+1,8%). Несмотря на слабый рост общего индекса промышленного производства (+0,1%), индекс промышленного производства деревообрабатывающей промышленности вырос на 3,5%, мебельной – на 1,1%.

Основные показатели деревообрабатывающей и мебельной промышленности, в млрд. евро

	2004г.		% к 2003г.
	1	3	
Объем продаж .....	15,3	38,1	+2,4
Экспорт .....	1,4	12,3	+1,7
Импорт .....	3,9	5,7	+5,6
Сальдо .....	-2,5	6,6	-2%
Внутреннее потребление .....	17,9	31,6	+3,6
Численность занятых (тыс. чел.)	179,5	412,8	+0,3

1 – Деревообрабатывающая; 2 – Мебельная; 3,4 – Всего по отрасли

Источник: Confindustria – Centro studi, Tenderize dell'industria italiana, Rapporto 2005 – I Settori, p. 48

В деревообрабатывающей промышленности основным локомотивом роста выступили подотрасли, занимающиеся выпуском стройматериалов (рост объема продаж составил 8,6% по сравнению с 2003г.). Отмечался существенный рост заказов, особенно со стороны отраслей, связанных со строительством. Значительное увеличение заказов пришлось на внешние рынки, в то время как внутренний рынок продемонстрировал умеренный рост.

В 2004г. отрицательное сальдо торгового баланса деревообрабатывающей промышленности достигло 2,5 млрд. евро, что на 2,9% выше аналогичного показателя 2003г. Это объясняется структурными особенностями данной отрасли, когда значительная доля древесины ввозится в страну: экспорт продукции отрасли в стоимостном выражении вырос на 2,5% с 1,3 млрд. евро в 2003г. до 1,4 млрд. евро в 2004г., импорт в стоимостном выражении рос более высокими темпами (+2,8%) и составил на конец 2004г. 3,9 млрд. евро.

Физический объем экспорта деревообрабатывающей промышленности вырос на 11,8% по сравнению с 2003г. и составил 1,2 млн.т., при этом наиболее существенно вырос экспорт древесины (+20%, достиг 16,2 тыс.т. в 2004г.) и пиломатериалов (+17,7%, 780,6 тыс.т.), в то время как экспорт изделий из натуральной пробки значительно сократился (-17,6%, 4,2 тыс.т.).

В географическом распределении экспорт деревообрабатывающей промышленности осуществлялся главным образом в страны ЕС (58% всего экспорта), из которых лидирующее положение занимают Франция (13,5%), Германия (12,7%), Великобритания (12,5%). Среди третьих стран (не входящих в ЕС) выделяются США, доля экспорта в которые составляет 11% от общего объема.

Физический объем импорта деревообрабатывающей промышленности вырос на 4,1% по сравнению с 2003г. и составил 14,1 млн.т., при этом наиболее суще-

ственно вырос импорт древесины (+9,4%, достиг 6,9 млн.т. в 2004г.) и импорт пиломатериалов (+5,0%, 1,4 млн.т.), в то время как импорт полуфабрикатов из древесины незначительно сократился (-2,9%, 4,8 млн.т.).

В географическом распределении импорт осуществлялся главным образом из Австрии (20,1% всего импорта), Германии (11%), Китая (6,6%) и Франции (5,9%).

В мебельной промышленности в 2004г. отмечался рост розничных цен на продукцию в 2,4%. После достижения положительных финансовых результатов в I пол. 2004г., отрасль показала некоторое их ухудшение во II пол., главным образом, за счет сокращения внутреннего спроса. В результате более значительный рост объема продаж был зарегистрирован в подотраслях, ориентированных на производство мебели для торгового сектора (рост объема продаж составил 14,8% по сравнению с 2003г.), мебельной конструкции (+10,2%) и мебели для офисов (+5,1%), в то время как рост продаж мебели для дома и бытовых осветительных приборов был умеренным и составил соответственно 4,9% и 2,9%. Отмечалась также положительная тенденция в росте заказов, которая переломила негативную тенденцию, проявившуюся в 2003г. в мебельной промышленности Италии.

В стоимостном выражении итальянский экспорт мебельной промышленности вырос в 2004г. на 1,5% и составил 10,9 млрд. евро, импорт увеличился на 13,7% – до 1,8 млрд. евро. В результате было зарегистрировано положительное сальдо в 9,1 млрд. евро, что на 0,7% ниже аналогичного показателя 2003г.

Непосредственно экспорт мебели (80% всего экспорта мебельной промышленности) в 2004г. составил в стоимостном выражении 8,7 млрд. евро, что на 0,8% выше предг., физический объем вырос на 1,5% по сравнению с 2003г. Экспорт бытовых осветительных приборов в стоимостном выражении вырос на 0,3% по сравнению с 2003г. составил 1,2 млрд. евро, при этом физический объем экспорта сократился на 5,2%, что объясняется сокращением спроса со стороны основных стран – потребителей этого вида продукции – Германии и Великобритании.

В географическом распределении итальянский экспорт продукции мебельной промышленности вырос в страны ЕС в стоимостном выражении на 3% по сравнению с 2003г., в количественном выражении – на 4%, в то время как доля экспорта, приходящаяся на эти страны незначительно сократилась с 59,4% в 2003г. до 58,3% в 2004г. Экспорт итальянской продукции мебельной промышленности осуществляется, главным образом, в Великобританию (14,5% всего экспорта), Францию (13,9%), Германию (12,4%), США (12,2%) и Китай (6,8%).

Существенный рост импорта в Италию продукции мебельной промышленности в 2004г. произошел во многом благодаря его росту из азиатского региона. Так, доля импорта из Китая выросла с 9,2% от общего импорта в 2003г. до 12,8% – в 2004г., что привело к тому, что Китай занял лидирующую позицию, опередив такие страны как Германия (12%) и Австрия (10,7%).

В стоимостном выражении импорт мебели вырос на 16%, составив 1,2 млрд. евро, физический объем вырос на 19% по сравнению с 2003г., главным образом за счет роста внутреннего спроса на продукцию из Китая и Румынии. Импорт бытовых осветительных приборов в стоимостном выражении вырос на 3% по сравнению с 2003г. и составил 0,4 млрд. евро, физический объем экспорта вырос на 8%.



В 2004г. продолжали укрепляться позиции новых стран-конкурентов, в частности Китая, который возглавил перечень основных поставщиков на мировой рынок мебели и продукции деревообработки.

Крупнейшими фирмами-производителями в отрасли являются. Мебель: «Индустриэ Натуцци» (Бари), «Икса Италия Ретейл» (Милан), «Софт Лайн» (Бари), «Дивани Э Польшоне» (Бари), «Калигарис» (Удине), «Инда» (Варезе). Кухни: «Скаволини» (Пезаро), «Снайдеро» (Удине), «Кучине Лубе» (Мачерата). Деревообработка: «Фантони» (Удине), «Кора Доменико Э Фильби» (Виченца), «Фрати Луиджи» (Мантуя), «Сит» (Павия).

Деревообрабатывающее оборудование. В 2004г. произошло увеличение объема производства деревообрабатывающего оборудования на 4,6%, которое достигло 1,5 млрд. евро. Увеличение производства явилось следствием роста экспортных поставок, увеличившихся на 11% и достигших 1,3 млрд. евро. Сократились продажи на внутреннем рынке (-10%), что равнялось 235 млн. евро.

Импорт снизился на 3,6% до 135 млн. евро. Положительное сальдо торговли деревообрабатывающим оборудованием составило 1,1 млрд. евро.

В 2004г. основными рынками сбыта итальянского деревообрабатывающего оборудования были страны Среднего и Дальнего Востока и европейские страны, не являющиеся членами ЕС.

Экспорт Италии в Китай (вместе с Гонконгом) составил 38 млн. евро, увеличившись на 39,8%. Таиланд увеличил свои закупки на 19,8% до 7,5 млн. евро, Малайзия — на 133% до 7,4 млн. евро.

В странах Восточной Европы в течение последних 3 лет отмечается тенденция увеличения импорта итальянского деревообрабатывающего оборудования. В 2004г. он увеличился на 26,9%, достигнув 213 млн. евро. Отмечен значительный рост экспорта в Россию (40 млн. евро, +69,3%).

Экспорт в страны ЕС незначительно снизился, на него пришлось 42,3% всех итальянских поставок. Упали запорядки оборудования в Великобританию и Германию. Среди стран увеличивших экспорт, следует выделить Испанию (экспорт составил 90,4 млн. евро, +19,5%), Францию (62,9 млн. евро, +11,2%) и Швецию (18,6 млн. евро, +93,1%).

В целом в 2004г. сократились экспортные поставки в страны Северной Америки. Доля стран Центральной и Южной Америки в импорте из Италии составляет лишь 2,3% (21 млн. евро).

Крупнейшими итальянскими фирмами-производителями сектора являются: «Эс Чи Эм Груп», «Коопкострутори», «Лейтц Утенсиле», «Альберти Витторио», «Поццо», «Метал-Уорлд».

В IV кв. 2002г., по сравнению с предыдущими, произошло дальнейшее сокращение заказов на деревообрабатывающее оборудование, отразив ситуацию, характерную для всего года.

Общее количество годовых заказов оставалось относительно стабильным (-0,2% по сравнению с 2001г.), при этом внешние заказы претерпели сокращение (-2,5%). Сбыт на внутреннем рынке вырос на 5%. Цены на выпускаемую продукцию отрасли выросли на 1,8%. Портфель заказов обеспечивал гарантированное производство в течение 2,7 мес.

Согласно прогнозам большинства предприятий сектора производство и занятость в 2003г. будут стабильными. Стабильной ситуацией характеризуются на этот же период как внешний, так и внутренний рынки.

Основные показатели, изм. в % по отношению к пред.г.

	2000г.	2001г.	2002г.
Производство .....	+12,1	+1,1	-6,8
Экспорт.....	+12,2	+1,3	-9,9
Импорт .....	+33,3	-5	-5,7

Крупнейшими итальянскими фирмами-производителями сектора являются (в скобках — оборот в млн. евро): «Эс Си Эм Груп» (413,1); «Коопкострутори» (300).

## Статистика

### Товарная структура торговли России с Италией

\*ср. курс евро/\$ янв.-сент. 2007г. ЕЦБ — 0,7401

\*\*ср. курс евро/\$ янв.-сент. 2008г. ЕЦБ — 0,6560

#### Экспорт РФ

	янв.-сент., млн.долл.			янв.-сент., млн. евро		
	2007*	2008**	Рост	2007	2008	Рост
<b>Всего</b> .....	14323,9	18700	30,6%	10601,1	12267,2	15,7%
<b>Машины, оборудование, транспортные средства</b> .....	63,6	84,9	33,4%	47,1	55,7	18,3%
<i>изделия общего машиностроения</i> .....	31,1	45	44,7%	23	29,5	28,3%
шарикоподшипники .....	0,1	0,3	125,6%	0,1	0,2	100%
автопогрузчики .....	0,9	2,9	206,2%	0,7	1,9	171,4%
станки металлорежущие .....	20	28,4	41,8%	14,8	18,6	25,7%
оборудование текстильное .....	0,3	1,1	294,9%	0,2	0,7	250%
оборудование для обработки пластика и резины .....	0,3	0,3	0%	0,2	0,2	0%
оборудование кожевенное и обувное .....	0,1	0,2	12,8%	0,1	0,1	0%
<i>изделия электротехники и электроники</i> .....	18,5	25,3	36,7%	13,7	16,6	21,2%
моторы, генераторы и трансформаторы электрические .....	5,8	3,4	-42,3%	4,3	2,2	-48,8%
электронные компоненты .....	2,3	2,3	0%	1,7	1,5	-11,8%
средства связи .....	0,1	0	-66,2%	0,1	0,03	-70%
телеаппаратура .....	0,4	0,8	88%	0,3	0,5	66,7%
<i>изделия точной механики и оптики</i> .....	2,3	2,4	6,2%	1,7	1,6	-5,9%
счетчики расхода воды и газа .....	0,5	0,9	69,2%	0,4	0,6	50%
оптический измерительный инструмент .....	0,1	0,2	12,8%	0,1	0,1	0%
<i>средства транспорта</i> .....	11,8	12,2	3,7%	8,7	8	-8%
автомобили легковые .....	1,2	0,8	-37,3%	0,9	0,5	-44,4%
запасные части к автомобилям .....	7	5,9	-15,4%	5,2	3,9	-25%
запасные части к мотоциклам и мопедам .....	3,2	5,3	64,5%	2,4	3,5	45,8%

запасные части к велосипедам	0	0	0%	0	0	0%
<b>Энергоносители</b>	11198,2	15179	35,5%	8 287,80	9 957,40	20,1%
нефть сырая	4936,4	5171	4,8%	3 653,4	3 392,20	-7,1%
млн.т.	10,4	6,6	-36,5%	10,4	6,6	-36,5%
газ природный	4850,3	7894,8	62,8%	3 589,7	5 179	44,3%
млрд., куб.м.	14,2	76,9	79%	74,2	76,9	79%
нефтепродукты	1303,7	1893	45,2%	964,9	1241,8	28,7%
млн.т.	3,2	2,9	-9,4%	3,2	2,9	-9,4%
каменный уголь	103,4	219,5	112,4%	76,5	144	88,2%
млн.т.	1,2	1,4	16,7%	1,2	1,4	16,7%
<b>Древесина и производные</b>	159,4	179,6	12,6%	118	117,8	-0,2%
пиломатериалы	55,4	52,6	-5,1%	41	34,5	-15,9%
тыс.т.	722,4	115,8	-5,4%	722,4	775,8	-5,4%
фанера	44,3	51,7	16,6%	32,8	33,9	3,4%
тыс.т.	53,5	48,3	-9,7%	53,5	48,3	-9,7%
бумажная масса	2,4	5,6	131,9%	1,8	3,7	105,6%
тыс.т.	3,8	7,9	107,9%	3,8	7,9	107,9%
бумага и картон	45,5	57,6	26,5%	33,7	37,8	12,2%
тыс.т.	67,8	68,2	10,4%	67,8	68,2	10,4%
<b>Черные металлы</b>	1188,2	1702,4	43,3%	879,4	1 116,8	27%
млн.т.	2,4	2,4	0%	2,4	2,4	0%
лом черных металлов	28,6	39,9	39,4%	21,2	26,2	23,6%
тыс.т.	79,7	55	-30,5%	79,7	55	-30,5%
чугун и ферросплавы	276	666,3	141,4%	204,3	437,1	114%
тыс.т.	692,6	7727,7	62,8%	692,6	7727,7	62,8%
полуфабрикаты стальные	751,1	862,5	14,8%	555,9	565,8	1,8%
тыс.т.	1413,5	1121,4	-20,7%	7473,5	7727,4	-20,7%
прокат холодный	зд	3,7	17,7%	2,3	2,4	4,3%
тыс.т.	2,4	7,7	-54,2%	2,4	7,7	-54,2%
холоднокатаная лента	129,3	130	0,6%	95,7	85,3	-10,9%
тыс.т.	774,7	739,6	-20,1%	774,7	739,6	-20,1%
<b>Изделия из черных металлов</b>	21,9	25,6	17%	16,2	16,8	3,7%
трубы бесшовные	12	15,9	31,8%	8,9	10,4	16,9%
тыс.т.	7,5	7,8	4%	7,5	7,8	4%
трубы прочие (пригнанные и сварные)	0,9	2,6	174%	0,7	1,7	142,9%
тыс.т.	1,2	3	150%	1,2	3	150%
металлоконструкции	8	5,9	-25,4%	5,9	3,9	-33,9%
тыс.т.	9,6	5,2	-45,8%	9,6	5,2	-45,8%
проволока	0,9	1,2	28,9%	0,7	0,8	14,3%
тыс.т.	0,9	0,7	-22,2%	0,9	0,7	-22,2%
<b>Цветные металлы</b>	418,6	236,7	-43,4%	309,8	155,3	-49,9%
алюминий и полуфабрикаты	201,5	119,4	-40,8%	149,1	78,3	-47,5%
тыс.т.	69,5	40,5	-41,7%	69,5	40,5	-41,7%
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты	9,3	0,9	-90,2%	6,9	0,6	-91,3%
тыс.т.	3,3	0,4	-87,9%	3,3	0,4	-87,9%
медь и полуфабрикаты	21,8	11,7	-46%	16,1	7,7	-52,2%
тыс.т.	3,6	1,8	-50%	3,6	7,8	-50%
прочие цветные металлы	186,1	104,7	-43,7%	137,7	68,7	-50,1%
тыс.т.	4,6	3,9	-15,2%	4,6	3,9	-15,2%
<b>Драгоценные металлы</b>	286,7	54,7	-80,9%	212,2	35,9	-83,1%
золото	233,5	30,5	-86,9%	172,8	20	-88,4%
т	1	0,5	-50%	1	0,5	-50%
серебро, платина и ДР-	53,2	24,2	-54,5%	39,4	15,9	-59,6%
т	6,6	2,8	-57,6%	6,6	2,8	-57,6%
<b>Продукция сельского хозяйства</b>	90,1	139,6	54,9%	66,7	91,6	37,3%
пшеница, рожь	58,5	112,8	92,8%	43,3	74	70,9%
тыс.т.	241	318,8	32,3%	241	378,8	32,3%
ячмень	1,4	0,9	-32,3%	1	0,6	-40%
тыс.т.	6,4	3,2	-50%	6,4	3,2	-50%
семена масличных	9,7	1,8	-81,2%	7,2	1,2	-83,3%
тыс.т.	37,9	3,4	-89,3%	37,9	3,4	-89,3%
меховое сырье	18,2	23	26,2%	13,5	15,1	11,9%
<b>Продовольственные товары</b>	102,3	127,7	24,9%	75,7	83,8	10,7%
овощи консервированные	3,5	0,8	-78,3%	2,6	0,5	-80,8%
т	0,6	0,1	-83,3%	0,6	0,1	-83,3%
масла растительные нерафинированные	86,9	106,3	22,3%	64,3	69,7	8,4%
тыс.т.	256,2	194,4	-24,1%	256,2	194,4	-24,1%
напитки спиртные дистиллированные	0,4	1,4	238,5%	0,3	0,9	200%

Т	725,7	396,6	217%	725,7	396,6	217%
<b>Текстильные изделия</b>	20,7	14,3	-30,7%	15,3	9,4	-38,6%
пряжа хлопковая	2,4	3,4	37,9%	1,8	2,2	22,2%
ткани хлопчатобумажные	8,6	4	-54,2%	6,4	2,6	-59,4%
ткани из других текстильных материалов	5,7	4,3	-24,8%	4,2	2,8	-33,3%
<b>Одежда, белье, чулочно-носочные изделия</b>	2,2	1Д	-50,6%	1,6	0,7	-56,3%
верхняя одежда	0,5	0,3	-43,6%	0,4	0,2	-50%
нижнее белье	0,1	0,2	12,8%	0,1	0,1	0%
<b>Кожи сырые и выделанные</b>	128	111,3	-13%	94,7	73	-22,9%
тыс.т.	26	22,4	-13,8%	26	22,4	-13,8%
<b>Химические товары</b>	245,6	279,4	13,8%	181,8	183,3	0,8%
красители и пигменты	7,8	4,9	-37,8%	5,8	3,2	-44,8%
продукция неорганической химии	20,8	21,2	1,8%	15,4	13,9	-9,7%
продукция органической химии	51,1	47,1	-7,8%	37,8	30,9	-18,3%
удобрения химические и азотсодержащие	102,3	122,6	19,8%	75,7	80,4	6,2%
полуфабрикаты пластика	40,4	56,1	38,9%	29,9	36,8	23,1%
полуфабрикаты искусственного каучука	19,9	21	5,9%	14,7	13,8	-6,1%
пестициды и другие химикаты для сельского хозяйства	0	0	0%	0	0	0%
химикаты промышленные	1,4	1,5	12,8%	1	1	0%
искусственные и синтетические волокна	0,7	0,2	-77,4%	0,5	0,1	-80%
<b>Изделия из резины и пластика</b>	9,2	10,7	16,1%	6,8	7	2,9%

## Импорт РФ

	янв.-сент., млн.долл.			янв.-сент., млн. евро		
	2007*	2008**	Рост	2007	2008	Рост
<b>Всего</b>	9161,7	12060,7	31,6%	6780,6	7911,8	16,7%
<b>Машины, оборудование, транспортные средства</b>	3952,2	4681,9	18,5%	2925	3071,3	5%
<i>изделия общего машиностроения***</i>	2655,9	3448	29,8%	1965,6	2261,9	15,1%
турбины гидравлические и термические	51,2	16,5	-67,9%	37,9	10,8	-71,5%
насосы и компрессоры	138,8	142,7	2,8%	102,7	93,6	-8,9%
краны и вентили	173,5	217,7	25,5%	128,4	142,8	11,2%
механизмы трансмиссионные	23,2	34,9	50,2%	17,2	22,9	33,1%
печи и горелки	99,6	113,7	14,2%	73,7	74,6	1,2%
автопогрузчики	120,4	187,8	56%	89,1	123,2	38,3%
кондиционеры и вентиляторы промышленные	183,1	234,8	28,2%	135,5	154	13,7%
другие машины и механизмы общего назначения	93,1	121,6	30,7%	68,9	79,8	15,8%
автоматы для расфасовки и упаковки	245,2	311,9	27,2%	181,5	204,6	12,7%
машины для сельского хозяйства	78,5	102,4	30,5%	58,1	67,2	15,7%
станки металлорежущие	167,4	229,9	37,3%	123,9	150,8	21,7%
оборудование металлургическое	174,6	205,3	17,6%	129,2	134,7	4,3%
оборудование добывающее	210,4	332,6	58,1%	155,7	218,2	40,1%
оборудование для пищевой промышленности	149,8	180,8	20,7%	110,9	118,6	6,9%
оборудование текстильное	23,1	53,4	131%	17,1	39,5	131%
оборудование кожевенное и обувное	4,9	5,3	9,7%	3,6	3,5	-2,8%
оборудование для прачечных и химчисток	38,9	41	5,4%	28,8	26,9	-6,6%
оборудование для производства бумаги и картона	34	31,7	-6,9%	25,2	20,8	-17,5%
оборудование для обработки резины и пластика	362,7	490,5	35,3%	268,4	321,8	19,9%
оборудование полиграфическое	54,9	61,4	12%	40,6	40,3	-0,7%
<i>изделия электротехники и электроники</i>	448	500,2	11,6%	331,6	328,1	-1,1%
компьютеры и оргтехника	16,8	18,4	10,1%	12,4	12,1	-2,4%
моторы, генераторы и трансформаторы электрические	97,7	87,5	-10,4%	72,3	57,4	-20,6%
электроаппаратура распределительная и контрольная	78	112,7	44,5%	57,7	73,9	28,1%
кабель изолированный, включая оптоволоконный	12,3	21	71,1%	9,1	13,8	51,6%
аккумуляторы и батареи электрические	1,5	3,4	125,6%	1Д	2,2	100%
арматура осветительная и лампы накаливания	112,1	161,9	44,4%	83	106,2	28%
электроаппаратура прочая	36,6	40,1	9,5%	27,1	26,3	-3%
средства связи и телеаппаратура	83,1	39,5	-52,5%	61,5	25,9	-57,9%
<i>изделия точной механики и оптики, медицинское оборудование</i>	213,9	206,6	-3,4%	158,3	135,5	-14,4%
счетчики расхода воды и газа	50,7	54,1	6,8%	37,5	35,5	-5,3%
оправы очков	30,4	48,9	61%	22,5	32,1	42,7%
фото и кино аппаратура	7,6	9,3	22,9%	5,6	6,1	8,9%
часы	7,2	6,9	-4,2%	5,3	4,5	-15,1%
аппаратура медицинская	112,4	81,6	-27,5%	83,2	53,5	-35,7%
<i>средства транспорта</i>	342,9	657	91,6%	253,8	431	69,8%
автомобили легковые	146,2	276,5	89,1%	108,2	181,4	67,7%
запасные части к	107,8	250,9	132,7%	79,8	164,6	106,3%
автомобилям						
суда прогулочные и спортивные	23,8	52,4	120,5%	17,6	34,4	95,5%

<b>Товары народного потребления</b>	3636,5	4840,4	33,1%	2691,4	3175,3	18%
Продукты питания	278,7	386,6	38,7%	206,3	253,6	22,9%
виноград	8,4	18,3	118,4%	6,2	12	93,5%
тыс.т.	5	9	80%	5	9	80%
цитрусовые	0,7	1,5	125,6%	0,5	1	100%
тыс.т.	0,9	1,4	55,6%	0,9	1,4	55,6%
соки фруктовые и овощные	3,5	5,2	47,5%	2,6	3,4	30,8%
тыс.т.	1,6	1,6	0%	1,6	1,6	0%
фрукты и овощи консервированные	18,2	24,7	35,4%	13,5	16,2	20%
тыс.т.	16,4	75,8	-3,7%	16,4	75,8	-3,7%
мясо домашних животных (кроме птицы)	16,2	41,6	156,7%	12	27,3	127,5%
тыс.т.	14,6	19,7	34,9%	14,6	79,7	34,9%
масла и жиры растительного и животного происхождения	24,5	34,3	40,2%	18,1	22,5	24,3%
тыс.т.	6,8	9,9	45,6%	6,8	9,9	45,6%
какао, шоколад и изделия	27	27,4	1,5%	20	18	-10%
тыс.т.	4,2	3,8	-9,5%	4,2	3,8	-9,5%
макаронные изделия	19,9	34,6	74,2%	14,7	22,7	54,4%
тыс.т.	20,6	21	1,9%	20,6	27	7,9%
кофе и чай	18	24,2	34,9%	13,3	15,9	19,5%
тыс.т.	2	2,3	15%	2	2,3	75%
вина виноградные	49,9	68,8	37,9%	36,9	45,1	22,2%
тыс.т.	17,8	23	29,2%	77,8	23	29,2%
крепкие спиртные напитки	4,7	5,5	16%	3,5	3,6	2,9%
т	898,6	865,5	-3,7%	898,6	865,5	-3,7%
<b>Промышленные товары</b>	3357,8	4453,8	32,6%	2485,1	2921,7	17,6%
бытовые электроприборы	255,8	250,8	-2%	189,3	164,5	-13,1%
бытовые приборы и механизмы, исключая электрические	35,7	52	45,7%	26,4	34,1	29,2%
спортивные товары	13,9	20,1	44,6%	10,3	13,2	28,2%
игрушки и игры для детей	11,6	15,2	31,2%	8,6	10	16,3%
ювелирные изделия	95,4	103,5	8,5%	70,6	67,9	-3,8%
<b>мебель</b>	656,5	904,7	37,8%	485,9	593,5	22,1%
стулья, кресла и диваны	91,9	126,8	38%	68	83,2	22,4%
мебель металлическая	8,5	11,4	34,3%	6,3	7,5	19%
мебель конторская	36,2	41,9	15,8%	26,8	27,5	2,6%
мебель кухонная	58,4	86,7	48,6%	43,2	56,9	31,7%
мебель прочая из древесины	458,3	633,4	38,2%	339,2	415,5	22,5%
<b>текстильные изделия</b>	407,5	519,1	27,4%	301,6	340,5	12,9%
пряжа хлопковая	3,8	5,6	49,1%	2,8	3,7	32,1%
пряжа шерстяная и смешовая	4,9	5,8	19,1%	3,6	3,8	5,6%
ткани хлопчатобумажные	12,8	15,2	18,8%	9,5	10	5,3%
ткани шерстяные лошечные	19,3	25,5	31,8%	14,3	16,7	16,8%
ткани шерстяные чесаные	9,5	12,8	35,4%	7	8,4	20%
ткани из других текстильных материалов	36,6	49,1	34,1%	27,1	32,2	18,8%
белье постельное, столовое и прочее	17,6	23,2	31,9%	13	15,2	16,9%
ткани и изделия из нетканых материалов	7,6	10,2	35%	5,6	6,7	19,6%
войлок	25	26,4	5,5%	18,5	17,3	-6,5%
другие текстильные изделия	9,5	11,7	24,1%	7	7,7	10%
ткани трикотажные	13,6	11,6	-15,1%	10,1	7,6	-24,8%
<b>нижнее и верхнее белье, одежда</b>	1193,2	1589	33,2%	883,1	1042,4	18%
вязанные чулочно-носочные изделия	110,8	126,8	14,5%	82	83,2	1,5%
изделия вязанные верхние	108,5	158,1	45,7%	80,3	103,7	29,1%
одежда верхняя	487,5	617,7	26,7%	360,8	405,2	12,3%
нижнее белье	153,4	202,3	31,9%	113,5	132,7	16,9%
другие изделия и аксессуары к одежде	333,1	484,1	45,4%	246,5	317,6	28,8%
изделия из меха и кожи	688,2	999,4	45,2%	509,3	655,6	28,7%
одежда из кожи	34,7	41,5	19,4%	25,7	27,2	5,8%
меховые изделия	37,2	53,7	44,4%	27,5	35,2	28%
галантерейные товары из кожи	102,1	162,7	59,2%	75,6	106,7	41,1%
обувь	514,1	741,6	44,2%	380,5	486,5	27,9%
<b>Древесина и изделия (исключая мебель)</b>	211,3	272,7	29,1%	156,4	178,9	14,4%
пиломатериалы	8,6	13,6	56,9%	6,4	8,9	39,1%
фанера, шпон, плиты древесные	15,1	20,7	37%	11,2	13,6	21,4%
двери и окна	33,5	47,1	40,6%	24,8	30,9	24,6%
другая столярка	7,3	9,6	31,6%	5,4	6,3	16,7%
другие изделия из древесины	5,8	9,3	60%	4,3	6,1	41,9%
бумага и картон	34,2	46	34,7%	25,3	30,2	19,4%
обои бумажные	58,4	74,8	28,2%	43,2	49,1	13,7%
другие изделия из бумаги и картона	5,9	3,5	-41%	4,4	2,3	-47,7%

печатная продукция	34,2	39,8	16,4%	25,3	26,1	3,2%
<b>Черные металлы (кроме изделий)</b>	20,3	30,2	48,9%	15	19,8	32%
<b>Цветные металлы (кроме изделий)</b>	66,2	90,4	36,5%	49	59,3	21%
алюминий и полуфабрикаты	29,5	51,5	74,9%	21,8	33,8	55%
тыс.т.	5	30,2	504%	5	50,2	504%
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты	0	0	0%	0	0	0%
тыс.т.	0	0	0%	0	0	0%
медь и полуфабрикаты	36,6	38,6	5,3%	27,1	25,3	-6,6%
тыс.т.	2,7	2,4	-11,1%	2,7	2,4	-11,1%
прочие цветные металлы	0,1	0,3	125,6%	0,1	0,2	100%
тыс.т.	0	0	0%	0	0	0%
<b>Изделия из металлов</b>	601,9	739,3	22,8%	445,5	485	8,9%
трубы бесшовные	21,3	38,6	80,7%	15,8	25,3	60,1%
трубы прочие (пригнанные и сварные)	48,9	50,6	3,5%	36,2	33,2	-8,3%
металлоконструкции	35,5	47,6	33,8%	26,3	31,2	18,6%
двери, окна и их части из черных и цветных металлов	4,7	8,5	80,5%	3,5	5,6	60%
цистерны и емкости	2,6	8,2	220,6%	1,9	5,4	184,2%
радиаторы и котлы	64,9	98,3	51,6%	48	64,5	34,4%
инструмент слесарный	28,1	31,3	11,2%	20,8	20,5	-1,4%
замки, петли, навесы	90,4	114,8	27%	66,9	75,3	12,6%
бидоны и другие емкости	6,2	7	12,8%	4,6	4,6	0%
тара и упаковка из легких металлов	11,2	10,5	-6,2%	8,3	6,9	-16,9%
проволока и изделия	4,7	7,9	67,6%	3,5	5,2	48,6%
крепеж	5,4	9,1	69,2%	4	6	50%
посуда, кухонная утварь, арматура санитарно-техническая	38,1	50,6	32,8%	28,2	33,2	17,7%
сейфы, двери бронированные	3,4	3,8	12,8%	2,5	2,5	0%
прочие изделия из металлов	58,8	79,6	35,4%	43,5	52,2	20%
<b>Кожи выделанные</b>	41,5	63,4	52,9%	30,7	41,6	35,5%
<b>Химические товары</b>	480,1	615,7	28,3%	355,3	403,9	13,7%
красители и пигменты	10,9	15,1	37,9%	8,1	9,9	22,2%
Продукция неорганической химии	1 C),o	10,4	32,3%	5,8	6,8	17,2%
Продукция органической химии	24,9	18	-27,6%	18,4	11,8	-35,9%
полуфабрикаты пластика	78,1	89,5	14,6%	57,8	58,7	1,6%
полуфабрикаты искусственного каучука	7	12,7	80,1%	5,2	8,3	59,6%
пестициды и другие химикалии для сельского хозяйства	8,6	10,4	19,9%	6,4	6,8	6,2%
лаки, краски и эмали для печати	90,8	128,7	41,7%	67,2	84,4	25,6%
медикаменты и препараты фармацевтические	63,1	98,5	56,1%	46,7	64,6	38,3%
моющие средства органические	21,2	27,3	28,6%	15,7	17,9	14%
парфюмерные изделия и средства гигиены	98,1	126,4	28,8%	72,6	82,9	14,2%
клеи и желатин	8,5	14,6	71,9%	6,3	9,6	52,4%
реактивы для фотодела	9,1	3,5	-61,3%	6,7	2,3	-65,7%
химикаты промышленные	32,6	38,6	18,4%	24,1	25,3	5%
<b>Изделия из резины и пластика****</b>	206,3	276,7	34,1%	152,7	181,5	18,9%
<i>изделия из резины</i>	34,7	49,7	43,1%	25,7	32,6	26,8%
покрышки и камеры	9,9	17,7	79,3%	7,3	11,6	58,9%
другие изделия	24,9	32	28,8%	18,4	21	14,1%
<i>изделия из пластика</i>	144,2	186,9	29,6%	106,7	122,6	14,9%
трубы и профили	84,2	111,7	32,7%	62,3	73,3	17,7%
тара и упаковка	22,4	26,4	17,6%	16,6	17,3	4,2%
другие изделия из пластмасс	51,2	68,6	34%	37,9	45	18,7%
<b>Стекло и изделия; материалы строительные и отделочные</b>	295,9	393	32,8%	219	257,8	17,7%
<i>стеклянная продукция</i>	38,4	52,1	35,9%	28,4	34,2	20,4%
стекло плоское обработанное	8	11,6	45,3%	5,9	7,6	28,8%
стекло полое	12,6	16,5	31%	9,3	10,8	16,1%
другое стекло для промышленного использования	17,8	24,1	35%	13,2	15,8	19,7%
<i>материалы строительные и отделочные</i>	228,9	307,3	34,3%	169,4	201,6	19%
строительная и отделочная керамика	6,4	10,2	60,8%	4,7	6,7	42,6%
сантехника керамическая	17,6	28,7	63,2%	13	18,8	44,6%
плитка керамическая облицовочная	137,3	176,4	28,5%	101,6	115,7	13,9%
строительные детали из пластика	13,6	19,8	45,2%	10,1	13	28,7%
детали и элементы строительные из бетона	0	0	0%	0	0	0%
камень строительный и поделочный	13,9	18,3	31,4%	10,3	12	16,5%
изделия из камня и мрамора (включая мозаику)	32,8	43,9	33,7%	24,3	28,8	18,5%
другие строительно-отделочные материалы	7,3	10,1	37,9%	5,4	6,6	22,2%

\*\*\*за вычетом бытовых электроприборов, включенных в промышленные товары народного потребления; \*\*\*\* за вычетом строительных изделий из пластика, включенных в группу «Материалы строительные и отделочные»

Источник – Национальный институт статистики Италии (ISTAT)

## Товарная структура торговли России с Италией

\*ср. курс евро/долл. янв.-сент. 2006г. ЕЦБ: 0,8037

\*\*ср. курс евро/долл. янв.-сент. 2007г. ЕЦБ: 0,7401

Экспорт РФ	янв.-сент. (млн. долл.)			янв.-сент. (млн. евро) (i)		
	2006г.*	2007г.**	Изм.	2006г.	2007г.	Изм.
Всего.....	12 766,3	14 323,9	12,2%	10 260,3	10 601,1	3,3%
Машины, оборудование, транспортные средства.....	50,6	60,8	20,2%	40,7	45,0	10,6%
изделия общего машиностроения.....	18,4	30,9	67,9%	14,8	22,9	54,7%
шарикоподшипники.....	0,7	0,1	-85,7%	0,6	0,1	-83,3%
автопогрузчики.....	0,1	0,4	300,0%	0,1	0,3	200,0%
станки металлорежущие.....	9,0	19,9	121,1%	7,2	14,8	105,6%
оборудование текстильное.....	0,6	0,5	-16,7%	0,5	0,4	-20,0%
оборудование для обработки пластика и резины.....	0,6	2,0	233,3%	0,5	1,5	200,0%
оборудование кожаное и обувное.....	0,0	0,1	0%	0,0	0,1	0%
изделия электротехники и электроники.....	17,9	15,8	-11,7%	14,4	11,7	-18,8%
моторы, генераторы и трансформаторы электрические.....	10,8	5,8	-46,3%	8,7	4,3	-50,6%
электронные компоненты.....	1,6	2,3	43,8%	1,3	1,7	30,8%
средства связи.....	0,1	0,1	42,9%	0,1	0,1	66,7%
телеаппаратура.....	0,6	0,3	-50,0%	0,5	0,2	-60,0%
изделия точной механики и оптики.....	1,9	2,3	21,1%	1,5	1,7	13,3%
счетчики расхода воды и газа.....	0,5	0,5	0,0%	0,4	0,4	0,0%
оптический измерительный инструмент.....	0,2	0,1	-50,0%	0,2	0,1	-50,0%
средства транспорта.....	12,4	11,8	-4,8%	10,0	8,7	-13,0%
автомобили легковые.....	0,9	1,2	33,3%	0,7	0,9	28,6%
запасные части к автомобилям.....	6,3	7,0	11,1%	5,1	5,2	2,0%
запасные части к мотоциклам и мопедам.....	1,7	3,2	88,2%	1,4	2,4	71,4%
запасные части к велосипедам.....	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
Энергоносители.....	9 947,9	11 196,6	12,6%	7 995,1	8 286,6	3,6%
нефть сырая.....	3 761,2	4 936,4	31,2%	3 022,9	3 653,4	20,9%
млн. т.....	8,1	9,8	21,0%	8,1	9,8	21,0%
газ природный.....	5 348,1	4 850,3	-9,3%	4 298,3	3 589,7	-16,5%
млрд. м3.....	20,6	18,2	-11,7%	20,6	18,2	-11,7%
нефтепродукты.....	739,7	1 306,6	76,6%	594,5	967,0	62,7%
млн. т.....	1,7	3,3	94,1%	1,7	3,3	94,1%
каменный уголь.....	98,7	103,4	4,8%	79,3	76,5	-3,5%
млн. т.....	1,3	1,2	-7,7%	1,3	1,2	-7,7%
Древесина и производные.....	93,8	108,6	15,8%	75,4	80,4	6,6%
пиломатериалы.....	45,5	55,8	22,6%	36,6	41,3	12,8%
тыс. т.....	133,1	124,2	-6,7%	133,1	124,2	-6,7%
фанера.....	4,2	5,4	28,6%	3,4	4,0	17,6%
тыс. т.....	7,1	5,2	-26,8%	7,1	5,2	-26,8%
бумажная масса.....	54,0	47,9	-11,3%	43,4	35,5	-18,2%
тыс. т.....	92,5	65,9	-28,8%	92,5	65,9	-28,8%
бумага и картон.....	39,4	45,5	15,5%	31,7	33,7	6,3%
тыс. т.....	63,8	61,6	-3,4%	63,8	61,6	-3,4%
Черные металлы.....	1 229,9	1 498,6	21,8%	988,5	1 109,1	12,2%
млн. т.....	3,5	2,8	-20,0%	3,5	2,8	-20,0%
лом черных металлов.....	42,8	28,6	-33,2%	34,4	21,2	-38,4%
тыс. т.....	161,9	79,1	-51,1%	161,9	79,1	-51,1%
чугун и ферросплавы.....	194,7	276,0	41,8%	156,5	204,3	30,5%
тыс. т.....	640,4	692,6	8,2%	640,4	692,6	8,2%
полуфабрикаты стальные.....	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
тыс. т.....	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
прокат холодный.....	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
тыс. т.....	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
холоднокатаная лента.....	120,2	129,3	7,6%	96,6	95,7	-0,9%
тыс. т.....	193,4	174,7	-9,7%	193,4	174,7	-9,7%
Изделия из черных металлов.....	1 103,8	1 362,7	23,5%	887,1	1 008,5	13,7%
трубы бесшовные.....	21,3	12,0	-43,7%	17,1	8,9	-48,0%
тыс. т.....	24,0	7,5	-68,8%	24,0	7,5	-68,8%
трубы прочие (пригнанные и сварные).....	1,0	0,9	-10,0%	0,8	0,7	-12,5%
тыс. т.....	1,9	1,2	-36,8%	1,9	1,2	-36,8%
металлоконструкции.....	9,5	8,0	-15,8%	7,6	5,9	-22,4%
тыс. т.....	15,1	9,6	-36,4%	15,1	9,6	-36,4%
проволока.....	2,1	0,9	-57,1%	1,7	0,7	-58,8%
тыс. т.....	3,5	0,9	-74,3%	3,5	0,9	-74,3%
Цветные металлы.....	199,7	232,5	16,4%	160,5	172,1	7,2%
алюминий и полуфабрикаты.....	127,5	201,5	58,0%	102,5	149,1	45,5%
тыс. т.....	46,9	69,5	48,2%	46,9	69,5	48,2%

свинец, цинк, олово и полуфабрикаты	25,5	9,3	-63,5%	20,5	6,9	-66,3%
тыс. т.	11,9	3,2	-73,1%	11,9	3,2	-73,1%
медь и полуфабрикаты	46,7	21,8	-53,3%	37,5	16,1	-57,1%
тыс. т.	9,1	3,6	-60,4%	9,1	3,6	-60,4%
прочие цветные металлы	203,6	186,0	-8,6%	163,6	137,7	-15,8%
тыс. т.	10,8	4,6	-57,4%	10,8	4,6	-57,4%
Драгоценные металлы	337,3	286,9	-14,9%	271,1	212,3	-21,7%
золото	299,9	233,5	-22,1%	241,0	172,8	-28,3%
т.	0,0	0,0	-0,0%	0,0	0,0	-0,0%
серебро, платина и др.	37,5	53,2	41,9%	30,1	39,4	30,9%
т.	0,0	0,0	-0,0%	0,0	0,0	-0,0%
Производство сельского хозяйства	88,8	89,3	0,6%	71,4	66,1	-7,4%
пшеница, рожь	41,3	58,5	41,6%	33,2	43,3	30,4%
тыс. т.	285,5	241,0	-15,6%	285,5	241,0	-15,6%
ячмень	0,4	1,2	200,0%	0,3	0,9	200,0%
тыс. т.	2,9	6,4	120,7%	2,9	6,4	120,7%
семена масличных	14,7	9,7	-34,0%	11,8	7,2	-39,0%
тыс. т.	52,7	31,9	-39,5%	52,7	31,9	-39,5%
меховое сырье	0,1	1,1	1 000,0%	0,1	0,8	700,0%
Продовольственные товары	58,1	102,3	76,1%	46,7	75,7	62,1%
овощи консервированные	0,6	0,7	16,7%	0,5	0,5	0,0%
т.	0,1	0,1	-10,0%	0,1	0,1	-10,0%
масла растительные нерафинированные	51,3	86,9	69,4%	41,2	64,3	56,1%
тыс. т.	233,7	256,2	9,6%	233,7	256,2	9,6%
напитки спиртные дистиллированные	0,1	0,4	300,0%	0,1	0,3	200,0%
т.	0,0	0,1	150,0%	0,0	0,1	150,0%
Текстильные изделия	25,8	20,7	-19,8%	20,7	15,3	-26,1%
пряжа хлопковая	0,1	2,3	4 500,0%	0,0	1,7	4150,0%
ткани хлопчатобумажные	14,0	8,6	-38,6%	11,3	6,4	-43,4%
ткани из других текстильных материалов	8,1	5,7	-29,6%	6,5	4,2	-35,4%
Одежда, белье, чулочно-носочные изделия	1,1	0,8	-27,3%	0,9	0,6	-33,3%
верхняя одежда	0,5	0,5	0,0%	0,4	0,4	0,0%
нижнее белье	0,2	0,1	-50,0%	0,2	0,1	-50,0%
Кожи сырые и выделанные	122,1	125,9	3,1%	98,1	93,2	-5,0%
тыс. т.	30,2	25,6	-15,2%	30,2	25,6	-15,2%
Химические товары	209,4	245,6	17,3%	168,3	181,8	8,0%
красители и пигменты	8,1	7,8	-3,7%	6,5	5,8	-10,8%
продукция неорганической химии	21,0	25,9	23,3%	16,9	19,2	13,6%
продукция органической химии	65,9	51,1	-22,5%	53,0	37,8	-28,7%
удобрения химические и азотсодержащие	72,4	102,3	41,3%	58,2	75,7	30,1%
полуфабрикаты пластика	31,7	40,3	27,1%	25,5	29,9	17,3%
полуфабрикаты искусственного каучука	13,4	19,9	48,5%	10,8	14,7	36,1%
пестициды и другие химикаты для сельского хозяйства	0,0	0,0	0%	0,0	0,0	0%
химикаты промышленные	1,1	1,4	27,3%	0,9	1,0	11,1%
искусственные и синтетические волокна	0,2	0,8	300,0%	0,2	0,5	150,0%
Изделия из резины и пластика	8,7	7,7	-11,5%	7,0	5,7	-18,6%

## Импорт РФ

	янв.-сент. (млн. долл.)			янв.-сент. (млн. евро) (i)		
	2006г.*	2007г.**	Изм.	2006г.	2007г.	Изм.
Всего	6482,0	9161,7	41,3%	5209,6	6780,6	30,2%
Машины, оборудование, транспортные средства	2564,8	3862,5	50,6%	2061,3	2858,6	38,7%
изделия общего машиностроения***	1847,5	2947,3	59,5%	1 484,8	2 181,3	46,9%
турбины гидравлические и термические	11,1	54,2	388,3%	8,9	40,1	350,6%
насосы и компрессоры	69,9	138,8	98,6%	56,2	102,7	82,7%
краны и вентили	140,0	172,9	23,5%	112,5	128,4	14,1%
механизмы трансмиссионные	15,7	25,4	61,8%	12,6	18,8	49,2%
печи и горелки	40,1	99,6	148,4%	32,2	73,7	128,9%
автопогрузчики	72,8	120,3	65,2%	58,5	89,0	52,1%
кондиционеры и вентиляторы промышленные	191,5	183,1	-4,4%	153,9	135,5	-12,0%
другие машины и механизмы общего назначения	242,9	339,7	39,9%	195,2	251,4	28,8%
автоматы для расфасовки и упаковки	156,4	245,2	56,8%	125,7	181,5	44,4%
машины для сельского хозяйства	44,8	81,3	81,5%	36,0	60,2	67,2%
станки металлорежущие	100,4	167,4	66,7%	80,7	123,9	53,5%
оборудование металлургическое	64,8	174,6	169,4%	52,1	129,2	148,0%
оборудование добывающее	110,9	210,4	89,7%	89,1	155,7	74,7%
оборудование для пищевой промышленности	79,0	149,8	89,6%	63,5	110,9	74,6%
оборудование текстильное	24,6	23,1	-6,1%	19,8	17,1	-13,6%
оборудование кожевенное и обувное	3,5	4,9	40,0%	2,8	3,6	28,6%
оборудование для прачечных и химчисток	26,4	38,9	47,3%	21,2	28,8	35,8%

оборудование для производства бумаги и картона	10,8	34,0	214,8%	8,7	25,2	189,7%
оборудование для обработки резины и пластика	214,0	362,7	69,5%	172,0	268,4	56,0%
оборудование полиграфическое	16,5	14,1	-14,5%	13,3	10,5	-21,1%
изделия электротехники и электроники	336,7	358,3	6,4%	270,6	265,2	-2,0%
компьютеры и оргтехника	7,7	14,7	90,9%	6,2	10,9	75,8%
моторы, генераторы и трансформаторы электрические	37,7	97,9	159,7%	30,3	72,3	138,6%
электроаппаратура распределительная и контрольная	54,6	78,0	42,9%	43,9	57,7	31,4%
кабель изолированный, включая оптико-волоконный	9,7	12,3	26,8%	7,8	9,1	16,7%
аккумуляторы и батареи электрические	1,6	1,5	-6,3%	1,3	1,1	-15,4%
арматура осветительная и лампы накаливания	73,0	112,1	53,6%	58,7	83,0	41,4%
электроаппаратура прочая	25,3	36,6	44,7%	20,3	27,1	33,5%
средства связи и телеаппаратура	54,4	63,3	16,4%	43,7	46,0	5,3%
изделия точной механики и оптики, медицинское оборудование	168,7	213,9	26,8%	135,6	158,3	16,7%
счетчики расхода воды и газа	32,8	51,0	55,5%	26,4	37,5	42,0%
оправы очков	30,5	30,4	-0,3%	24,5	22,5	-8,2%
фото и кино аппаратура	7,7	5,6	-27,3%	6,2	5,6	-9,7%
часы	6,1	7,2	18,0%	4,9	5,3	8,2%
аппаратура медицинская	87,2	114,8	31,7%	70,1	85,0	21,3%
средства транспорта	211,9	342,9	61,8%	170,3	253,8	49,0%
автомобили легковые	49,0	146,2	198,4%	39,4	108,2	174,6%
запасные части к автомобилям	66,9	107,8	61,1%	53,8	79,8	48,3%
суда прогулочные и спортивные	27,2	23,8	-12,5%	21,9	17,6	-19,6%
Товары народного потребления	2420,7	3313,3	36,9%	1945,5	2452,2	26,0%
Продукты питания	205,4	278,7	35,7%	165,1	206,3	25,0%
виноград	7,2	8,4	16,7%	5,8	6,2	6,9%
тыс. т.	5,1	5,0	-2,0%	5,1	5,0	-2,0%
цитрусовые	0,9	0,7	-22,2%	0,7	0,5	-28,6%
тыс. т.	1,5	0,9	-40,0%	1,5	0,9	-40,0%
соки фруктовые и овощные	2,7	3,5	29,6%	2,2	2,6	18,2%
тыс. т.	1,5	1,6	6,7%	1,5	1,6	6,7%
фрукты и овощи консервированные	20,7	18,2	-12,1%	16,6	13,5	-18,7%
тыс. т.	19,8	16,4	-17,2%	19,8	16,4	-17,2%
мясо домашних животных (кроме птицы)	24,5	16,2	-33,9%	19,7	12,0	-39,1%
тыс. т.	20,5	14,6	-28,8%	20,5	14,6	-28,8%
масла и жиры растительного и животного происхождения	11,8	14,5	22,9%	9,5	10,7	12,6%
тыс. т.	5,5	5,5	0,0%	5,5	5,5	0,0%
какао, шоколад и изделия	7,6	27,0	255,3%	6,1	20,0	227,9%
тыс. т.	2,4	4,2	75,0%	2,4	4,2	75,0%
макаронные изделия	12,6	19,9	57,9%	10,4	14,7	41,3%
тыс. т.	14,9	20,6	38,3%	14,9	20,6	38,3%
кофе и чай	13,4	17,9	33,6%	10,8	13,3	23,1%
тыс. т.	1,6	2,0	25,0%	1,6	2,0	25,0%
вина виноградные	25,0	48,9	95,6%	20,1	36,9	83,6%
тыс. т.	10,2	17,8	74,5%	10,2	17,8	74,5%
крепкие спиртные напитки	2,5	4,7	88,0%	2,0	3,5	75,0%
т.	0,5	0,9	80,0%	0,5	0,9	80,0%
Промышленные товары	2215,3	3034,6	37,0%	1780,4	2245,9	26,1%
бытовые электроприборы	174,6	255,8	46,5%	140,3	189,3	34,9%
бытовые приборы и механизмы, исключая электрические	25,0	35,7	42,8%	20,1	26,4	31,3%
спортивные товары	10,6	13,9	31,1%	8,5	10,3	21,2%
игрушки и игры для детей	9,1	11,6	27,5%	7,3	8,6	17,8%
ювелирные изделия	47,3	95,4	101,7%	38,0	70,6	85,8%
мебель	503,2	656,5	30,5%	404,4	485,9	20,2%
стулья, кресла и диваны	66,8	91,9	37,6%	53,7	68,0	26,6%
мебель металлическая	5,1	8,5	66,7%	4,1	6,3	53,7%
мебель конторская	31,5	44,7	41,9%	25,3	33,1	30,8%
мебель кухонная	45,9	58,4	27,2%	36,9	43,2	17,1%
мебель прочая из древесины	301,1	400,8	33,1%	242,0	296,6	22,6%
текстильные изделия	327,5	407,5	24,4%	263,2	301,6	14,6%
пряжа хлопковая	2,0	3,8	90,0%	1,6	2,8	75,0%
пряжа шерстяная и смесовая	0,1	0,1	0,0%	0,0	0,0	0,0%
ткани хлопчатобумажные	12,3	12,8	4,1%	9,9	9,5	-4,0%
ткани шерстяные лощеные	25,8	19,3	-25,2%	20,7	14,3	-30,9%
ткани шерстяные чесаные	7,1	9,3	31,0%	5,7	6,9	21,1%
ткани из других текстильных материалов	30,5	36,6	20,0%	24,5	27,1	10,6%
белье постельное, столовое и прочее	13,3	17,6	32,3%	10,7	13,0	21,5%
ткани и изделия из нетканых материалов	7,6	7,6	0,0%	6,1	5,6	-8,2%
войлок	14,6	25,0	71,2%	11,7	18,5	58,1%
другие текстильные изделия	29,3	44,5	51,9%	23,6	32,9	39,4%



ткани трикотажные	10,7	13,6	27,1%	8,6	10,1	17,4%
нижнее и верхнее белье, одежда	714,4	978,8	37,0%	574,2	724,4	26,2%
вязаные чулочно-носочные изделия	92,9	110,7	19,2%	74,7	81,9	9,6%
изделия вязаные верхние	77,9	108,5	39,3%	62,6	80,3	28,3%
одежда верхняя	338,3	487,5	44,1%	271,9	360,8	32,7%
нижнее белье	128,4	153,4	19,5%	103,2	113,5	10,0%
другие изделия и аксессуары к одежде	244,7	334,1	36,5%	196,7	247,3	25,7%
изделия из меха и кожи	136,5	174,0	27,5%	109,7	128,8	17,4%
одежда из кожи	24,9	34,7	39,4%	20,0	25,7	28,5%
меховые изделия	41,7	37,2	-10,8%	33,5	27,5	-17,9%
галантерейные товары из кожи	69,9	102,1	46,1%	56,2	75,6	34,5%
обувь	386,2	514,1	33,1%	310,4	380,5	22,6%
Древесина и изделия (исключая мебель)	54,6	75,8	38,8%	43,9	56,1	27,8%
пиломатериалы	6,6	8,6	30,3%	5,3	6,4	20,8%
фанера, шпон, плиты древесные	9,1	17,6	93,4%	7,3	13,0	78,1%
двери и окна	29,1	33,5	15,1%	23,4	24,8	6,0%
другая столярка	2,6	7,3	180,8%	2,1	5,4	157,1%
другие изделия из древесины	6,5	8,4	29,2%	5,2	6,2	19,2%
бумага и картон	16,4	20,4	24,4%	13,2	15,1	14,4%
обои бумажные	41,8	58,4	39,7%	33,6	43,2	28,6%
другие изделия из бумаги и картона	4,5	5,9	31,1%	3,6	4,4	22,2%
печатная продукция	14,7	18,1	23,1%	11,8	13,4	13,6%
Черные металлы (кроме изделий)	16,7	20,1	20,4%	13,4	14,9	11,2%
Цветные металлы (кроме изделий)	41,7	66,1	58,5%	33,5	48,9	46,0%
алюминий и полуфабрикаты	22,6	29,5	30,5%	18,2	21,8	19,8%
тыс. т.	12,2	5,0	-59,0%	12,2	5,0	-59,0%
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты	0,1	0,1	66,7%	0,1	0,1	80,0%
тыс. т.	0,0	0,0	-33,3%	0,0	0,0	-33,3%
медь и полуфабрикаты	18,9	36,6	93,7%	15,2	27,1	78,3%
тыс. т.	1,8	2,7	50,0%	1,8	2,7	50,0%
прочие цветные металлы	0,1	0,1	0,0%	0,1	0,1	0,0%
тыс. т.	0,0	0,0	400,0%	0,0	0,1	4900,0%
Изделия из металлов	392,8	532,6	35,6%	315,7	394,2	24,9%
трубы бесшовные	19,3	21,3	10,4%	15,5	15,8	1,9%
трубы прочие (пригнанные и сварные)	39,3	48,9	24,4%	31,6	36,2	14,6%
металлоконструкции	29,9	35,5	18,7%	24,0	26,3	9,6%
двери, окна и их части из черных и цветных металлов	5,4	4,7	-13,0%	4,3	3,5	-18,6%
цистерны и емкости	2,4	2,6	8,3%	1,9	1,9	0,0%
радиаторы и котлы	39,1	64,8	65,7%	31,4	48,0	52,9%
инструмент слесарный	14,9	28,1	88,6%	12,0	20,8	73,3%
замки, петли, навесы	73,7	90,4	22,7%	59,3	66,9	12,8%
бидоны и другие емкости	4,1	6,2	51,2%	3,3	4,6	39,4%
тара и упаковка из легких металлов	10,1	11,2	10,9%	8,1	8,3	2,5%
проволока и изделия	2,7	4,7	74,1%	2,2	3,5	59,1%
крепеж	4,7	5,4	14,9%	3,8	4,0	5,3%
посуда, кухонная утварь, арматура санитарно-техническая	31,5	38,1	21,0%	25,3	28,2	11,5%
сейфы, двери бронированные	2,6	3,4	30,8%	2,1	2,5	19,0%
прочие изделия из металлов	51,5	58,8	14,2%	41,4	43,5	5,1%
Кожы выделанные	43,1	41,5	-3,7%	34,6	30,7	-11,3%
Химические товары	408,9	480,1	17,4%	328,6	355,3	8,1%
красители и пигменты	9,5	10,9	14,7%	7,6	8,1	6,6%
продукция неорганической химии	9,8	7,8	-20,4%	7,9	5,8	-26,6%
продукция органической химии	16,8	24,9	48,2%	13,5	18,4	36,3%
полуфабрикаты пластика	55,9	78,1	39,7%	44,9	57,8	28,7%
полуфабрикаты искусственного каучука	9,1	7,0	-23,1%	7,3	5,2	-28,8%
пестициды и другие химикаты для сельского хозяйства	9,3	8,6	-7,5%	7,5	6,4	-14,7%
лаки, краски и эмали для печати	70,4	90,8	29,0%	56,6	67,2	18,7%
лекарства и препараты фармацевтические	88,1	59,0	-33,0%	70,8	43,7	-38,3%
мощные средства органические	13,8	21,2	53,6%	11,1	15,7	41,4%
парфюмерные изделия и средства гигиены	64,9	98,1	51,2%	52,2	72,6	39,1%
клеи и желатин	5,0	8,5	70,0%	4,0	6,3	57,5%
реактивы для фотодела	12,6	9,1	-27,8%	10,1	6,7	-33,7%
химикаты промышленные	27,4	32,6	19,0%	18,7	24,1	28,9%
Изделия из резины и пластика****	152,8	206,3	35,0%	122,8	152,7	24,3%
изделия из резины	24,9	34,9	40,2%	20,0	25,8	29,0%
покрышки и камеры	6,6	9,9	50,0%	5,3	7,3	37,7%
другие изделия	18,5	24,9	34,6%	14,9	18,4	23,5%
изделия из пластика	127,9	171,5	34,1%	102,8	126,9	23,4%
трубы и профили	63,8	84,2	32,0%	51,3	62,3	21,4%

тара и упаковка .....	14,3	22,4	56,6%	11,5	16,6	44,3%
другие изделия из пластмасс .....	39,3	51,2	30,3%	31,6	37,9	19,9%
Стекло и изделия; материалы строительные и отделочные .....	182,4	233,3	27,9%	146,6	172,7	17,8%
стекольная продукция .....	3,7	3,2	-13,5%	3,0	2,6	-13,3%
стекло плоское обработанное .....	5,7	7,3	28,1%	4,6	5,4	17,4%
стекло полое .....	9,5	12,6	32,6%	7,6	9,3	22,4%
другое стекло для промышленного использования .....	14,9	17,8	19,5%	12,0	13,2	10,0%
материалы строительные и отделочные .....	178,7	229,8	28,6%	143,6	170,1	18,5%
строительная и отделочная керамика .....	5,2	6,4	23,1%	4,2	4,7	11,9%
сантехника керамическая .....	14,4	17,6	22,2%	11,6	13,0	12,1%
плитка керамическая облицовочная .....	113,2	137,3	21,3%	91,0	101,6	11,6%
строительные детали из пластика .....	10,6	13,6	28,3%	8,5	10,1	18,8%
детали и элементы строительные из бетона .....	2,2	2,8	27,3%	1,8	2,1	16,7%
камень строительный и поделочный .....	9,1	13,9	52,7%	7,3	10,3	41,1%
изделия из камня и мрамора (включая мозаику) .....	22,6	32,8	45,1%	18,2	24,3	33,5%
другие строительно-отделочные материалы .....	2,2	3,6	63,6%	1,8	2,7	50,0%

\*\*\*за вычетом бытовых электроприборов, включенных в промышленные товары народного потребления

\*\*\*\* за вычетом строительных изделий из пластика, включенных в группу «Материалы строительные и отделочные»

(i) Источник: Национальный институт статистики Италии (ISTAT).

#### Основные экономические показатели Италии\*, в текущих ценах, млрд. евро

	2001	2002	2003	2004	2005	I	II
ВВП .....	1248,6	1295,2	1335,4	1388,9	1417,2	2	0
Импорт товаров и услуг .....	321,1	320,8	320,5	342,3	373,7	9,2	1,4
Конечное потребление .....	974,5	1009,1	1051,9	1089,5	1121,6	2,9	0,3
-расходы домашних хозяйств .....	733,6	755,9	784,3	809,4	828,7	2,4	0,1
-расходы госучреждений .....	236,9	248,8	262,9	275,5	287,5	4,4	1,2
Валовые инвестиции в основной капитал .....	253,8	270,9	271,8	286,5	291,8	1,8	-0,6
Экспорт товаров и услуг (ФОБ) .....	338,3	333,2	327,9	351,9	373	6	0,3
Промышленное производство** .....	99,4	97,8	96,8	97,3	95,5	-	-
Дефицит госбюджета .....	-38,5	-37,1	-46	-47,7	-58,2	-	-
-в % к ВВП .....	-3,1	-2,9	-3,4	-3,4	-4,1	21,4	-
Внутренний госдолг .....	1357,4	1367	1392,1	1442,4	1508,2	4,6	-
-в % к ВВП .....	108,7	105,5	104,3	103,8	106,4	-	-
Уровень инфляции (ИПЦ, 1995г. =100) .....	2,7	2,5	2,7	2,2	1,9	-	-
Сальдо платежного баланса по текущим операциям .....	-0,7	-10	-17,4	-12,5	-22,1	76,8	-
Золотовалютные резервы .....	52,4	53	50,1	45,8	55,9	22	-

I-% к 2004г. в текущих ценах; II-% к 2004г. в неизменных ценах; \* В 2005г. ИSTAT пересчитал основные экономические показатели Италии за 2001-2004гг. согласно директивам ЕС; \*\* Агрегированный индекс производства с поправкой на сезонность и количество рабочих дней. Индекс, 2000г. =100.

Источники: ISTAT, Conti economici nazionali. Anni 2001-05, 1 marzo 2006, pp.15-16; Banca d'Italia, Assemblea generale ordinaria dei partecipanti, anno 2005, Appendice della Relazione Annuale sul, 2005, pp. 48, 104, 107, 116; Ministero dell'Economia e delle Finanze, Relazione generale sulla situazione economica del paese - (2005) vol 1, p. 71; ISTAT, Rapporto annuale. La situazione del paese nell 2005, p.8.

#### Отраслевая структура внешней торговли Италии, в млрд. евро

	Экспорт		Импорт		Сальдо	
	2005	% к 2004	2005	% к 2004	2005	2004
Всего .....	295,7	4	305,7	7	-10	-1,2
Продукция сельского хозяйства и рыболовства .....	4,1	6,8	9,1	-1,4	-5	-5,5
Топливо-энергетическое сырье и ископаемые .....	1	28,2	43,6	38	-42,6	-30,8
-Минералы энергетические .....	0,5	60,7	41,1	39,3	-40,6	-29,2
-Минералы неэнергетические .....	0,5	9,4	2,5	19,3	-2	-1,6
Продукция обрабатывающей промышленности .....	285,2	4,2	244,5	3,7	40,7	37,9
-Пищевые продукты, включая напитки, и табак .....	16,1	2,6	20	2,1	-3,9	-3,9
-Текстильные и швейные изделия .....	25,9	-1,3	15,2	4,4	10,7	11,8
-Кожа и изделия из кожи .....	12,5	-1,9	6,5	5,5	6	6,6
-Древесина и изделия из дерева, исключая мебель .....	1,3	-4	3,5	-0,5	-2,2	-2,1
-Бумага и изделия из бумаги, полиграфическая продукция .....	6,4	2,5	6,5	2,6	-0,1	-0,1
-Нефтепродукты .....	9,7	54,7	5,5	16,6	4,2	1,5
-Химические продукты и волокна .....	30,1	9,8	40,8	5,5	-10,7	-11,2
-Резиновые и пластмассовые изделия .....	11	3	6,2	4	4,8	4,7
-Неметаллические минеральные продукты .....	8,8	-2,9	3,1	3	5,7	6
-Металлы и изделия из металла .....	29,8	8,8	31,6	6,4	-1,8	-2,3
-Машины и оборудование .....	59	2,2	21,4	1,2	37,6	36,6
-Электрооборудование, электронное и оптическое оборудование .....	27,2	5,3	37,8	1,3	-10,6	-11,5
-Средства транспорта .....	32,3	1,8	41	1,9	-8,7	-8,6
-Прочая продукция обрабатывающей промышленности .....	14,9	-2,4	5,1	9,3	9,8	10,6
-мебель .....	8,4	-4,4	1,4	11,7	7	7,5
Электроэнергия, газ и вода .....	0,1	-1,7	2,2	20,6	-2,1	-1,7
Прочая продукция .....	5,4	-8,9	6,3	-11,3	-0,9	-1,2

Источник: ISTAT, Rapporto annuale. La situazione del paese nell 2005, p. 18

#### Географическое распределение внешней торговли Италии, в млрд. евро

	Экспорт			Импорт			Сальдо	
	2005	% к 2004	уд. вес, %	2005	% к 2004	уд. вес, %	2004	2005
Всего .....	295,7	4	100	305,7	7	100	-1,2	-10

Страны ЕС	173,4	1,6	58,6	175	1,5	57,2	-1,8	-1,6
Страны, входящие в ЭВС	131,6	2,1	44,5	143,8	0,5	47	-14,1	-72,2
-Франция	36,2	2,7	12,2	30,3	3,1	9,9	3,9	-5,9
-Германия	38,8	0	13,1	52,5	2,3	17,1	-12,5	-13,7
-Испания	21,9	5,8	7,4	12,7	-4,5	4,2	7,4	-9,2
-Бельгия	8	11,8	2,7	13,8	8,1	4,5	-5,6	-5,8
Россия	6,1	22,2	2	11,8	21,3	3,9	-4,7	-5,7
Страны-кандидаты в ЕС <sup>1</sup>	14,4	8,7	4,9	10,9	5,1	3,6	2,8	3,4
-Турция	6,2	8,4	2,1	4,4	9,9	1,4	1,7	1,8
Прочие европейские страны	17,1	2,7	5,7	15,2	4,5	4,9	1,9	2,2
-Швейцария	11,6	-1,2	3,9	9,2	-0,7	3	2,4	2,3
ОПЕК	12,1	9,8	4,1	27,2	40,6	8,9	-8,3	-15,1
США	23,9	7	8,1	10,7	7,3	3,5	12,4	13,2
Китай	4,6	3,5	1,6	14,1	19,5	4,6	-7,4	-9,5
Япония	4,5	4,8	1,5	4,9	-9,9	1,6	-1,2	-0,4
НИС ЮВА <sup>2</sup>	9,1	1,1	3,1	8,2	10,8	2,7	1,6	0,9
Меркосур <sup>3</sup>	2,7	12,2	0,9	3,9	3,3	1,3	-1,4	-1,2

1-Болгария, Хорватия, Румыния, Турция; 2-Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань, Малайзия, Таиланд; 3-Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай.

Источник: ISTAT, Rapporto annuale. La situazione del paese nell 2005, p. 22

### Структура торговли России с Италией

	2004 <sup>1</sup>		2005 <sup>2</sup>		05/04 %	2004 млн. евро	2005 млн. евро
	млн.долл.	доля, %	млн.долл.	доля, %			
<b>Экспорт РФ</b>							
Всего	12085,2	100	14653,8	100	21	9715,6	11789
Машины, оборудование, транспортные ср-ва	48,4	0,4	74,3	0,5	54	38,9	59,8
Энергоносители	9193,8	76,1	11562	78,9	26	7391,1	9301,7
нефть сырая	4662,5	38,6	5828,5	39,8	25	3748,3	4689
-млн. т	18	-	75,5	-	-72	18	15,8
газ природный	3905,4	32,3	4895,4	33,4	25	3139,7	3938,3
-млрд. м	23,6	-	23,7	-	0	23,6	23,7
нефтепродукты	461,9	3,8	688,8	4,7	49	371,3	554,2
-млн. т	2	-	2,2	-	10	2	2,2
каменный уголь	164	1,4	149,4	1	-9	131,8	120,2
-млн. т	2,3	-	2	-	-14	2,3	2
Сельхозсырье и продовольствие	146,2	1,2	167	1,1	14	117,6	134,3
Древесина и производные	181,7	1,5	176,9	1,2	-3	146	142,3
Черные металлы	1283,5	10,6	1376	9,4	7	1031,8	1107
-млн. т	2,8	-	3,1	-	9	2,8	3,1
Цветные металлы	402,1	3,3	386,1	2,6	-4	323,2	310,6
Драгоценные металлы	498,3	4,1	448	3,1	-10	400,6	360,4
Химические товары	214,4	1,8	251,2	1,7	17	172,4	202,1
Кожы сырые и выделанные	121,9	1	133,4	0,9	9	98	107,3
-тыс. т	41,6	-	41,6	-	0	41,6	41,6
<b>Импорт РФ</b>							
Всего	6173,2	100	7537,9	100	22	4962,8	6064,3
Машины, оборудование, транспортные ср-ва <sup>3</sup>	2196,1	35,6	2885,2	38,3	31	1765,5	2321,1
Изделия из металлов	380,3	6,2	481,3	6,4	27	305,7	387,2
Товары народного потребления	2658,9	43,1	3120,9	41,4	17	2137,5	2510,8
продукты питания	234,4	3,8	280,5	3,7	20	188,4	225,7
промышленные товары	2424,5	39,3	2840,3	37,7	77	1949,1	2285,1
Стекло, стройматериалы	200,3	3,2	174,4	2,3	-13	161	140,3
Химические товары	378,3	6,1	437,9	5,8	16	304,1	352,3
Изделия из резины и пластика <sup>4</sup>	150,6	2,4	162,6	2,2	8	121,1	130,8
Древесина и производные <sup>5</sup>	162,5	1,3	183,7	1,3	13	130,7	147,8
Цветные металлы	30,4	0,5	36,3	0,5	19	24,4	29,2
Черные металлы	15,2	0,2	24,8	0,3	63	12,2	19,9

1-Средний курс евро/\$ 2004г. ЕЦБ: 0,8039; 2-Средний курс евро/\$ 2005г. ЕЦБ: 0,8045; 3-За вычетом бытовых электроприборов, включенных в промтовары народного потребления; 4-За вычетом строительных изделий из пластика, включенных в группу «Материалы строительные и отделочные»; 5-За вычетом мебели, включенной в группу «Промышленные товары».

Источник: Национальный институт статистики Италии (ISTAT)

### Товарная структура торговли России с Италией

	янв.-сент., млн.долл.			янв.-сент., млн.евро		
	2004	2005	05/04, %	2004	2005	05/04, %
<b>Экспорт РФ</b>	8975,4	10685,8	19	7323,8	8463,6	16
Машины, оборудование, транспортные ср-ва	34,8	36,9	6	28,4	29,2	3
Изделия общего машиностроения	17,4	16,1	-8	14,2	72,7	-11
шарикоподшипники	0,3	0,6	117	0,2	0,5	111
автопогрузчики	1	1,2	25	0,8	1	21
станки металлорежущие	7,7	8,6	11	6,3	6,8	8
оборудование текстильное	1,2	0	-98	1	0	-98
Изделия электротехники и электроники	7,3	8,6	19	5,9	6,8	15
моторы, генераторы и трансформаторы	4,6	5,3	16	3,7	4,2	12
электронные компоненты	1,3	1,2	-9	1	0,9	-12
средства связи	0,1	0,1	126	0,5	0,11	120

телеаппаратура.....	0,2	0,5	168	0,16	0,41	160
Изделия точной механики и оптики.....	3,3	2	-39	2,7	1,6	-40
счетчики расхода воды и газа.....	1,8	1,1	-41	1,5	0,8	-43
оптический измерительный инструмент.....	0,3	0,3	0	0,27	0,26	-3
Средства транспорта.....	6,8	10,2	50	5,5	8,1	45
автомобили легковые.....	0,9	0,8	-2	0,7	0,7	-5
запчасти к автомобилям.....	3,4	4,4	32	2,7	3,5	28
запчасти к мотоциклам и мопедам.....	1,9	2,3	22	1,5	1,8	18
запчасти к велосипедам.....	0,2	0	-77	0,1	0	-77
Энергоносители.....	6891,6	8291,2	20	5623,5	6566,9	17
нефть сырая.....	3533,5	4166,7	18	2883,3	3300,2	14
млн.т.....	14,2	11,6	-18	14,2	11,6	-18
газ природный.....	2938,7	3557,4	21	2397,9	2817,6	18
млрд.куб.м.....	18,5	15,9	-14	18,5	15,9	-14
нефтепродукты.....	290,6	463,5	59	237,2	367,1	55
млн.т.....	1,3	1,6	16	1,3	1,6	16
каменный уголь.....	128,7	103,6	-20	105,1	82	-22
млн.т.....	1,8	1,3	-28	1,8	1,3	-28
Древесина и производные.....	139,1	136,8	-2	113,5	108,4	-5
пиломатериалы.....	59,3	46	-22	48,4	36,4	-25
тыс.т.....	191,8	139,4	-27	191,8	139,4	-27
фанера.....	31,8	37,3	17	26	29,5	14
тыс.т.....	61	57,7	-5	61	57,7	-5
бумажная масса.....	17	19,4	14	13,9	15,4	11
тыс.т.....	37,4	42,5	14	37	42,5	14
бумага и картон.....	27,2	29,4	8	22,2	23,3	5
тыс.т.....	50,3	51,6	3	50,3	5,6	3
Черные металлы.....	834,4	1092,4	31	680,8	865,2	27
млн.т.....	2	2,3	16	2	2,3	16
лом черных металлов.....	54,5	66,1	21	44,5	52,4	18
тыс.т.....	208,8	2/5,7	5	208,8	218,7	5
чугун и ферросплавы.....	97,6	273,2	180	79,7	216,4	172
тыс.т.....	329,5	781,2	137	329,5	781,2	137
полуфабрикаты стальные.....	161,7	279,3	73	131,9	221,2	68
тыс.т.....	445,5	548,4	23	445,5	548,4	23
прокат плоский горячекатаный.....	350,8	322,1	-8	286,3	255,1	-11
тыс.т.....	667	576,5	-23	667	516,8	-23
прокат профилированный горячекатаный.....	37,1	48,5	31	30,3	38,4	27
тыс.т.....	77,4	66,2	-14	77	66,2	-14
прокат холодный.....	3,7	6,2	67	3	4,9	62
тыс.т.....	7,1	7,9	12	7,1	7,9	12
холоднокатаная лента.....	127,5	93,8	-26	104	74,3	-29
тыс.т.....	217,1	123,3	-43	217,1	23,3	-43
металл в вытяжке.....	1,4	3,1	127	1,1	2,5	121
тыс.т.....	3,5	4,6	30	3,5	4,6	30
Изделия из черных металлов.....	59	91	54	48,2	72,1	50
грубы бесшовные.....	42,6	77,1	81	34,8	61,1	76
тыс.т.....	90,7	107	18	90,7	107	18
грубы прочие (пригнанные и сварные).....	5,7	2,5	-55	4,6	2	-57
тыс.т.....	10,6	4,6	-56	10,6	4,6	-56
металлоконструкции.....	8,9	8,7	-1	7,2	6,9	-4
тыс.т.....	19,8	72,2	-38	19,8	2,2	-38
проволока.....	1,9	2,7	42	1,5	2,1	38
тыс.т.....	2,3	3,9	71	2,3	3,9	71
Цветные металлы.....	252,1	339,4	35	205,7	268,9	31
лом цветных металлов.....	6,3	0,4	-94	5,2	0,3	-94
тыс.т.....	3,5	0,2	-95	3,5	0,2	-95
алюминий и полуфабрикаты.....	127,6	177,5	39	104,1	140,6	35
тыс.т.....	68,1	87,8	29	68,1	87,8	29
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты.....	15,5	24,1	55	12,6	19	51
тыс.т.....	14,3	20,4	43	14,3	20,4	43
медь и полуфабрикаты.....	66,2	113,4	71	54	89,8	66
тыс.т.....	23	34,7	51	23	34,7	51
прочие цветные металлы.....	36,5	24,1	-34	29,8	19,1	-36
тыс.т.....	3,2	1,6	-51	3,2	1,6	-51
Драгоценные металлы.....	458,1	326,8	-29	373,8	258,8	-31
золото.....	389,8	301,1	-23	318,1	238,5	-25
т.....	30,1	21,8	-27	30,1	21,8	-27
серебро, платина и др.....	68,3	25,7	-62	55,7	20,3	-63
т.....	37,1	35	-6	37,1	35	-6
Продукция сельского хозяйства.....	76,2	71	-7	62,2	56,2	-10
пшеница, рожь.....	23,3	39,3	68	19	31,1	63
тыс.т.....	169,8	277,6	60	169,8	27,6	60
ячмень.....	16,8	2,9	-83	13,7	2,3	-83
тыс.т.....	105,6	23,1	-78	105,6	23,1	-78
семена масличных.....	17,7	0,2	-99	14,5	0,2	-99

тыс.т.....	56,7	0,5	-99	56,7	0,5	-99
меховое сырье.....	10,2	15,1	49	8,3	12	44
Продтовары.....	32,7	55,3	69	26,7	43,8	64
овощи консервированные.....	2	2,5	29	1,6	2	26
Т.....	509,4	645,5	27	509,4	645,5	27
масла растительные нерафинированные.....	22,1	44,4	101	18	35,2	95
тыс.т.....	103,6	168	62	103,6	168	62
напитки спиртные дистиллированные.....	0,7	0,1	-84	0,6	0,1	-85
Т.....	285,3	41,1	-86	285,3	41,1	-86
Текстильные изделия.....	53	29,8	-44	43,3	23,6	-46
пряжа хлопковая.....	2,6	1,2	-56	2,1	0,9	-57
ткани хлопчатобумажные.....	28,5	15,6	-45	23,3	12,4	-47
ткани из других текстильных материалов.....	19	9,9	-48	15,5	7,8	-50
Одежда, белье, чулочно-носочные изделия.....	4,5	2,3	-48	3,7	1,9	-49
верхняя одежда.....	0,8	0,9	17	0,6	0,7	14
нижнее белье.....	2,7	0,3	-88	2,2	0,3	-88
Кожы сырые и выделанные.....	90,5	96,6	7	73,8	76,5	4
тыс.т.....	30,9	30,4	-2	30,9	30,4	-2
Химические товары.....	163,9	189,4	16	133,8	150	12
красители и пигменты.....	7,8	10,6	37	6,4	8,4	33
продукция неорганической химии.....	16,8	12,9	-23	13,7	10,2	-25
продукция органической химии.....	18	51,9	188	14,7	41,1	180
удобрения химические и азотсодержащие.....	87,2	66,3	-24	71,1	52,5	-26
полуфабрикаты пластика.....	18,5	30,5	65	15,1	24,1	60
полуфабрикаты искусственного каучука.....	13,4	14,9	11	11	11,8	8
пестициды и другие химикаты для с/х.....	0,1	0	-100	0,1	0	-100
химикаты промышленные.....	0,4	1	163	0,3	0,8	156
искусственные и синтетические волокна.....	0,9	0,3	-70	0,7	0,2	-71
Изделия из резины и пластика.....	3,9	5,9	52	3,2	4,7	48
<b>Импорт РФ.....</b>	<b>4257,5</b>	<b>5414,4</b>	<b>27</b>	<b>3474,1</b>	<b>4288,5</b>	<b>23</b>
Машины, оборудование, транспортные средства.....	1465,3	2134,3	46	1195,7	1690,4	41
Изделия общего машиностроения***.....	1035,8	1606,1	55	845,2	1272,1	51
гурбины гидравлические и термические.....	3,4	172,2	4975	2,8	136,3	4826
насосы и компрессоры.....	43,7	102,7	135	35,7	81,4	128
краны и вентили.....	66,6	100,8	51	54,3	79,8	47
механизмы трансмиссионные.....	5	8,8	77	4	6,9	72
печи и горелки.....	30,2	51,4	70	24,6	40,7	65
автопогрузчики.....	43,6	54	24	35,6	42,8	20
кондиционеры и вентиляторы промышленные.....	83,9	139,3	66	68,4	110,4	61
другие машины и механизмы общего назначения.....	49	60,2	23	40	47,7	19
автоматы для расфасовки и упаковки.....	120,8	136,2	13	98,6	107,9	9
машины для сельского хозяйства.....	20,5	29,1	42	16,7	23	38
станки металлорежущие.....	159,7	177,1	11	130,3	140,3	8
оборудование металлургическое.....	9,1	98,4	985	7,4	78	953
оборудование добывающее.....	54	82,8	53	44,1	65,6	49
оборудование для пищевой промышленности.....	62,9	97,7	55	51,3	77,4	51
оборудование текстильное.....	18,6	28,9	55	15,2	22,9	51
оборудование кожевенное и обувное.....	4,6	3,3	-29	3,8	2,6	-31
оборудование для прачечных и химчисток.....	5,7	12,3	116	4,6	9,7	110
оборудование для производства бумаги и картона.....	12,7	9,7	-24	10,3	7,7	-26
оборудование для обработки резины и пластика.....	205,5	191,7	-7	167,7	151,8	-9
оборудование полиграфическое.....	10,3	18,5	79	8,4	14,6	74
Изделия электротехники и электроники.....	171,3	235,9	38	139,8	186,9	34
компьютеры и оргтехника.....	4,3	5	17	3,5	4	14
моторы, генераторы и трансформаторы электрические.....	18,4	59,8	226	15	47,4	216
электроаппаратура распределительная и контрольная.....	25,7	40,7	58	21	32,3	54
кабель изолированный, включая оптико-волоконный.....	6	8,7	44	4,9	6,9	39
аккумуляторы и батареи электрические.....	1,4	1,6	14	1,1	1,2	11
арматура осветительная и лампы накаливания.....	44,9	54,7	22	36,7	43,3	18
электроаппаратура прочая.....	18,3	12,7	-31	14,9	10	-33
средства связи и телеаппаратура.....	47,3	39,3	-17	38,6	31,1	-19
Изделия точной механики и оптики, медоборудование.....	92,8	109,1	18	75,7	86,4	14
счетчики расхода воды и газа.....	21,5	26,3	22	17,5	20,8	19
оправы очков.....	18,9	24,9	32	15,4	19,7	28
фото и кино аппаратура.....	3,7	3,9	5	3	3,1	2
часы.....	3,7	5,9	61	3	4,7	57
аппаратура медицинская.....	41,5	45,1	9	33,8	35,7	6
средства транспорта.....	130,6	149,6	15	106,6	118,5	11
автомобили легковые.....	40,1	34,4	-14	32,7	27,3	-17
запчасти к автомобилям.....	42	52	24	34,3	41,2	20
суда прогулочные и спортивные.....	15	23	54	12,2	18,2	49
Товары народного потребления.....	1861,3	2193,8	18	1518,8	1737,6	14
Продукты питания.....	150,1	187	25	122,5	148,1	21
виноград.....	5,6	4,7	-17	4,6	3,7	-19
тыс.т.....	4,6	4,5	-2	4,6	4,5	-2
цитрусовые.....	0,7	0,8	15	0,6	0,7	11

тыс.т.....	1,1	1,4	27	1,1	1,4	27
другие фрукты свежие.....	15,9	28,9	82	13	22,9	77
тыс.т.....	23	39,2	71	23	39,2	71
соки фруктовые и овощные.....	1,7	1,3	-22	1,4	1	-24
тыс.т.....	0,6	0,8	22	0,6	0,8	22
фрукты и овощи консервированные.....	9,5	20,6	118	7,7	16,3	112
тыс.т.....	7,9	19,7	149	7,9	9,7	149
мясо домашних животных (кроме птицы).....	36,2	26,3	-27	29,6	20,8	-30
тыс.т.....	27,9	19,7	-29	27,9	19,7	-29
масла и жиры раст. и животного происхождения.....	9,6	12,7	33	7,8	10,1	29
тыс.т.....	5	5,4	10	5	5,4	10
какао, шоколад и изделия.....	5,9	6,3	6	4,8	5	3
тыс.т.....	2,1	2	-3	2,1	2	-3
макаронные изделия.....	8,5	11,6	37	6,9	9,2	33
тыс.т.....	11,3	15,3	35	11,3	5,3	35
кофе и чай.....	7,8	11,2	43	6,4	8,9	39
тыс.т.....	0,9	1,3	37	0,9	1,3	37
вина виноградные.....	12,5	22,5	81	10,2	17,8	75
тыс.т.....	2,9	4,7	60	2,9	4,7	60
вина крепленые, вермут.....	32,7	37,3	14	26,7	29,5	11
тыс.т.....	7,5	8	7	7,5	8	7
крепкие спиртные напитки.....	1,4	2,6	91	1,1	2,1	85
т.....	366,7	674,8	84	366,7	674,8	84
Промтовары.....	1711,2	2006,8	17	1396,3	1589,5	14
бытовые электроприборы.....	171,4	205,3	20	139,9	162,6	16
бытовые приборы и механизмы (искл. электр.).....	17,4	16,7	-4	14,2	13,3	-7
спортивные товары.....	9,9	9,6	-3	8,1	7,6	-6
игрушки и игры для детей.....	6,8	6,4	-5	5,6	5,1	-8
ювелирные изделия.....	33,4	36,5	9	27,3	28,9	6
Мебель.....	370,7	438,9	18	302,5	347,6	15
стулья, кресла и диваны.....	44,6	60	34	36,4	47,5	30
мебель металлическая.....	5	4,8	-4	4,1	3,8	-7
мебель конторская.....	16,3	18,8	15	13,3	14,9	11
мебель кухонная.....	39,5	43,5	10	32,3	34,4	7
мебель прочая из древесины.....	263,8	310,1	18	215,2	245,6	14
Текстильные изделия.....	254	270,5	6	207,3	214,3	3
пряжа хлопковая.....	1,2	1,1	-11	1	0,9	-13
пряжа шерстяная и смесовая.....	4	3,1	-23	1,1	2,5	-25
ткани хлопчатобумажные.....	7,2	9,5	33	5,8	7,6	29
ткани шерстяные лошечные.....	22,4	24,5	9	18,3	19,4	6
ткани шерстяные чесаные.....	4,8	6,2	29	3,9	4,9	25
ткани из других текстильных материалов.....	18,9	25,3	34	15,4	20	30
белье постельное, столовое и прочее.....	9,5	11,1	17	7,7	8,8	14
ткани и изделия из нетканых материалов.....	7	8,2	18	5,7	6,5	14
войлок.....	2,8	6,5	129	2,3	5,1	122
другие текстильные изделия.....	8,2	7,9	-3	6,7	6,2	-6
ткани трикотажные.....	9,5	10,2	8	7,7	8,1	5
Нижнее и верхнее белье, одежда.....	581,1	698,3	20	474,2	553,1	17
вязаные чулочно-носочные изделия.....	88,8	78,1	-12	72,4	61,9	-15
изделия вязаные верхние.....	55,7	63,3	14	45,5	50,1	10
одежда верхняя.....	207	282,7	37	168,9	223,9	33
нижнее белье.....	86,6	106,6	23	70,7	84,4	19
другие изделия и аксессуары к одежде.....	143	167,5	17	116,7	132,7	14
Изделия из меха и кожи.....	347,6	395,4	14	283,6	313,1	10
одежда из кожи.....	19,1	18	-6	15,6	14,3	-8
меховые изделия.....	29,2	34,8	19	23,8	27,6	16
галантерейные товары из кожи.....	36,2	45,1	25	29,5	35,7	21
обувь кожаная.....	263,2	297,5	13	214,7	235,6	10
Древесина и изделия (исключая мебель).....	116	131,2	13	94,7	103,9	10
пиломатериалы.....	4	5,4	35	3,3	4,3	31
фанера, шпон, плиты древесные.....	7,9	9	14	6,4	7,1	10
двери и окна.....	28,3	27,4	-3	23,1	21,7	-6
другая столярка.....	4,5	6,4	43	3,6	5	39
другие изделия из древесины.....	4,3	4,2	-3	3,5	3,3	-6
бумага и картон.....	20,4	22,1	8	16,7	17,5	5
обои бумажные.....	20,7	28,4	38	16,9	22,5	33
другие изделия из бумаги и картона.....	3,9	3,4	-12	3,2	2,7	-15
печатная продукция.....	18,8	21,7	16	15,3	17,2	12
Черные металлы (кроме изделий).....	9,5	13,7	44	7,8	10,9	40
Цветные металлы (кроме изделий).....	21,7	25,7	19	17,7	20,4	15
алюминий и полуфабрикаты.....	11	15,3	39	9	12,1	35
тыс.т.....	2,3	3,4	46	2,3	3,4	46
свинец, цинк, олово и полуфабрикаты.....	0,1	0	-82	0,1	0,2	-83
т.....	47,8	2,3	-95	47,8	2,3	-95
медь и полуфабрикаты.....	10,2	10,3	0	8,4	8,1	-3
тыс.т.....	1,3	1,2	-8	1,3	1,2	-8

прочие цветные металлы.....	0,3	0,1	-54	0,2	0,1	-56
Т.....	18,3	11,7	-36	18,3	11,1	-36
Изделия из металлов .....	258	329,7	28	210,5	261,2	24
грубы бесшовные.....	10,4	21,3	105	8,5	16,9	99
грубы прочие (пригнанные и сварные).....	12,5	32,8	163	10,2	26	156
металлоконструкции .....	16,1	17,4	8	13,2	13,8	5
двери, окна и их части из металлов.....	3,4	5,9	76	2,8	4,7	71
цистерны и емкости .....	2,9	8,7	199	2,4	6,9	190
радиаторы и котлы .....	15,2	25,6	68	12,4	20,3	63
инструмент слесарный .....	10,7	10,9	1	8,8	8,6	-2
замки, петли, навесы.....	45	51,7	15	36,8	40,9	11
бидоны и другие емкости.....	3,6	3,9	8	3	3,1	4
тара и упаковка из легких металлов.....	11,5	7,3	-37	9,3	5,7	-39
провода и изделия .....	1,1	2,1	93	0,9	1,7	87
крепёж.....	3,1	4,4	39	2,6	3,5	35
посуда, кронная утварь, арматура сан.-техн. ....	32,9	29	-12	26,8	22,9	-14
сейфы, двери бронированные .....	2,5	1,7	-30	2	1,4	-33
прочие изделия из металлов.....	31,9	42,3	32	26,1	33,5	28
Кожи выделанные .....	31,9	36,2	14	26	28,7	10
Химические товары .....	268,5	304,5	13	219,1	241,2	10
красители и пигменты.....	7,2	8,2	14	5,8	6,5	11
продукция неорганической химии.....	4,6	5,7	24	3,7	4,5	21
продукция органической химии.....	8	12,5	55	6,6	9,9	50
полуфабрикаты пластика.....	38,7	43,5	12	31,6	34,5	9
полуфабрикаты искусственного каучука.....	3	4,1	33	2,5	3,2	29
пестициды и другие химикалии для с/х.....	7,8	4,8	-39	6,3	3,8	-40
паки, краски и эмали для печати.....	38,2	47,3	24	31,2	37,5	20
медикаменты и препараты фармацевтические .....	54,8	70	28	44,7	55,4	24
моющие средства органические .....	10,2	10,6	3	8,4	8,4	0
парфюмерные изделия и средства гигиены .....	55,7	56,5	1	45,5	44,7	-2
клеи и желатин .....	3,4	4	17	2,8	3,1	14
реактивы для фотодела.....	11,7	10,5	-10	9,5	8,3	-12
химикаты промышленные .....	17	16,1	-5	13,8	12,7	-8
Изделия из резины и пластика**** .....	107,8	115,6	7	87,9	91,6	4
изделия из резины .....	17,4	19,8	14	14,2	15,7	11
покрышки и камеры.....	4,9	7,2	47	4	5,7	43
другие изделия .....	12,5	12,6	1	10,2	10	-2
изделия из пластика .....	90	95,6	6	73,4	75,7	3
грубы и профили .....	52,1	50,6	-3	42,5	40,1	-6
тара и упаковка.....	9,6	13,9	45	7,8	1,1	40
другие изделия из пластмасс.....	28,3	31,1	10	23,1	24,6	7
Стройматериалы, стекло .....	150,1	134,1	-11	122,5	106,2	-13
Стекольная продукция.....	23	24,1	5	18,8	19,1	2
стекло плоское обработанное .....	4,5	5	10	3,7	3,9	6
стекло полое .....	6,4	8,3	30	5,2	6,5	26
другое стекло для пром. использования.....	11,9	10,6	-11	9,7	8,4	-13
Материалы строительные и отделочные .....	119,3	99,2	-17	97,3	78,6	-19
строительная и отделочная керамика.....	3,7	4,1	12	3	3,3	9
сантехника керамическая.....	11,1	11,9	7	9	9,4	4
плитка керамическая облицовочная .....	71,5	49,9	-30	58,3	39,5	-32
строительные детали из пластика.....	9	8,7	-4	7,3	6,9	-6
детали и элементы строительные из бетона.....	1,3	1,1	-16	1	0,8	-19
камень строительный и поделочный .....	5,9	5,9	-1	4,8	4,7	-4
изделия из камня и мрамора (включая мозаику).....	10,6	11,9	12	8,6	9,4	9
другие строительно-отделочные материалы .....	6,3	5,8	-8	5,2	4,6	-10

Средний курс евро/долл.США на сент. 2004г: 0,8160, на сент. 2005г: 0,7920

\*\*\*за вычетом бытовых электроприборов, включенных в промышленные товары народного потребления \*\*\*\* за вычетом строительных изделий из пластика, включенных в группу «Материалы строительные и отделочные»

Источник: Центральный институт статистики Италии (ISTAT)

### Товарная структура торговли России с Италией, янв.-сент.

#### Экспорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
<b>Всего</b> .....	11082054	5121	12878791	5949	16	16	100
<b>Энергоносители</b> .....	8227581	3802	10074486	4653	22	22	78,2
11110 нефть сырая.....	3370108	1557	4364929	2016	30	29	33,9
млн.т. ....	8,7	-	11,2	-	-	-	-
11120 природный газ.....	4087130	1889	4987618	2304	22	22	38,7
млрд. куб.м. ....	16,2	-	15,3	-	-	-	-
23201 нефтепродукты .....	711722	329	634691	293	-11	-11	4,9
млн.т. ....	2,1	-	2	-	-	-	-
10100 каменный уголь .....	58620	27	87248	40	49	49	0,7
млн.т. ....	0,8	-	0,9	-	-	-	-
<b>Металлы (кроме изделий)</b> .....	1942314	898	1733879	801	-11	-11	13,5
млн.т. ....	1,9	-	1,7	-	-	-	-
27410 металлы драг. полуфабрикаты.....	717560	332	561953	260	-22	-22	4,4

	млн.т.	0,000023	-	0,000077	-	-	-	-	-
	черные металлы	775151	358	648517	300	-16	-16	-	5
	млн.т.	1,8	-	1,5	-	-	-	-	-
27100	чер.металлы по номенкл. ЕОУС	610953,5	282,3	529583,1	244,6	-13	-13	-	4,1
	млн.т.	1,6	-	1,4	-	-	-	-	-
	чер.металлы кр. номенкл ЕОУС	164197,6	75,9	118933,6	54,9	-28	-28	-	0,9
	млн.т.	-	-	-	-	0,209	0,156	-	-
27310	прокат холодный	371,5	0,2	7348,2	3,4	0,001	0,011	-	-
27320	холоднокатаная лента	141833,9	65,5	94856,8	43,8	0,181	0,133	-	-
27340	металл в вытяжке	6455,6	3	7374,8	3,4	0,010	0,012	-	-
27350	металл первично-переработанный	15536,5	7,2	9353,7	4,3	0,017	0,009256	-	-
	<b>Изделия из металлов</b>	38911	18	50454	23	30	30	-	-
	трубы	20682,5	9,6	31878,8	14,7	-	-	-	-
	млн.т.	0,034	-	0,045	-	-	-	-	-
27221	бесшовные трубы	14503,7	6,7	31153,1	14,4	-	-	-	-
	млн.т.	0,025	-	0,044	-	-	-	-	-
27222	трубы др. (пригнанные и сварные)	6178,8	2,9	725,8	0,3	-	-	-	-
	млн.т.	0,009	-	0,001	-	-	-	-	-
	др. изделия из металла	18228,8	8,4	18575,4	8,6	2	2	-	0,1
28110	металло-конструкции	9972,4	4,6	10226,5	4,7	-	-	-	-
28730	провода металлические	6912,4	3,2	7638,5	3,5	-	-	-	-
28741	изделия с резьбой и болтовым креплением	66,1	-	7	-	-	-	-	-
28743	цепи кованые бесшовные	47,6	0	161,8	0,1	-	-	-	-
28753	др. изделия из металла	1230,2	0,6	541,6	0,3	-	-	-	-
	цветные металлы	449603	208	523409	242	16	16	-	4,1
	млн.т.	-	-	-	-	-	0,5	-	-
27420	алюминий и полуфабрикаты	276806,5	127,9	396902,4	183	0,090	0,112	-	3,1
27430	цинк, свинец и олово	388	0,2	2758,7	1,3	0,000	0,003	-	-
27440	медь и полуфабрикаты	13468,2	6,2	8671,5	4	0,004	0,003	-	0,1
27450	др. цветные металлы	158940,7	73,4	115076,4	53,2	0,009	0,008	-	0,9
	<b>Продукты питания</b>	39030	18	85206	39	118	118,2	-	0,7
01111	зерновые (включая рис)	261,1	0,1	28271,4	13,1	10729	10724	-	-
01112	масленичные культуры	23686,3	10,9	24589,1	11,4	4	4	-	-
01121	овощи	1559,2	0,7	185	0,1	-88	-88	-	-
01134	фрукты для приготовления сока	1529,7	0,7	254,9	0,1	-83	-83	-	-
01255	мясо др. животных	515,1	0,2	738	0,3	43	43	-	-
15201	дары моря консервы и заморож.	298,3	0,1	1054,4	0,5	253	253	-	-
15202	рыбные продукты	-188,9	0,1	123	0,1	-35	-35	-	-
02011	дары леса	4735,1	2,2	4069,6	1,9	-14	-14	-	-
15330	фрукты консервированные	807	0,4	4561,6	2,1	465	465	-	-
15412	семена масленичных	-	-	17926,3	8,3	-	-	-	-
15910	крепкие спиртные напитки	5448,9	2,5	3432,2	1,6	-37	-37	-	-
	<b>Химические товары</b>	170891	79	248108	115	45	45	-	1,5
24120	красители и пигменты	13956,5	6,4	7865,9	3,6	-44	-44	-	-
24130	др. продукц. неорганической химии	31048,1	14,3	33956,7	15,7	9	9	-	-
24140	др. продукц. органической химии	19989,3	9,2	27162,7	12,5	36	36	-	-
24150	удобрения азотосодержащие	39209	18,1	79756,8	36,8	103	103	-	0,6
24160	пластик	37390,4	17,3	67226,7	31,1	80	80	-	0,5
24170	резина синтетическая	7060,3	3,3	12096,4	5,6	71	71	-	-
24200	пестициды и др. хим прод. для с/х	1511	0,7	3037,8	1,4	101	101	-	-
24520	парфюмерия	343,1	0,2	454,7	0,2	33	32	-	-
24620	клеи и желатин	108,9	0,1	181,7	0,1	67	67	-	-
24664	хим. продукц. для промышл. нужд	17578,7	8,1	12629,7	5,8	-28	-28	-	-
24700	синтетические волокна	525	0,2	630,3	0,3	20	20	-	-
	резинотехнические изделия	2170,4	1	3108,5	1,4	43	43	-	-
25110	покрышки, воздушные камеры	382,2	0,2	564,3	0,3	48	48	-	-
25130	продукция из резины	1443,6	0,7	1788	0,8	24	24	-	-
25210	плиты, листы, трубы,								
	профили из пластика	344,6	0,2	756,2	0,3	119	119	-	-
	<b>Потребительские товары</b>	138669	64	155366	72	12	12	-	1
	ткани	61410,3	28,4	57668,9	26,6	-6	-6	-	0,4
17110	пряжа хлопковая	10027,6	4,6	12255,2	5,7	22	22	-	0,1
17132	пряжа шерст. и смесов. в клубках	640,3	0,3	-	-	-	-	-	-
17210	ткани хлопчатобумажные	27050,6	12,5	32592	15,1	20	20	-	0,3
17220	ткани шерстяные лощеные	32,2	0	159,4	0,1	394	394	-	-
17250	др. ткани	23659,6	10,9	12662,5	5,8	-46	-47	-	0,1
	одежда, белье и чулочные изделия	13981,9	6,5	12957,8	6	-7	-7	-	0,1
17730	другие трикотажные изделия	272,2	0,1	83	0	-69	-70	-	-
17740	трикотажное белье	5326,6	2,5	5275,4	2,4	-1	-1	-	-
18230	нижнее белье	2574,4	1,2	2186,9	1	-15	-15	-	-
18210	рабочая одежда	674,2	0,3	234,1	0,1	-65	-65	-	-
18221	верхняя одежда	4746,6	2,2	4866,9	2,2	3	2	-	-
18242	аксессуары к одежде	388	0,2	311,5	0,1	-20	-20	-	-
18300	меховые изделия	1808	0,8	1064,4	0,5	-41	-41	-	-
	изделия из кожи	39790,2	18,4	65282,6	30,2	64	64	-	0,5



18100	верхняя кожаная одежда	300	0,1	409,2	0,2	36	36	-
19100	полуфабрикаты из кожи	39490,2	18,2	64873,5	30	64	64	0,5
	обувь	6506,8	3	5672,6	2,6	-13	-13	-
19301	обувь кожаная	84,4	0	128,4	0,1	52	52	-
19302	детали для кожаной обуви	1163,8	0,5	133,1	0,1	-89	-89	-
19303	отходы кожевенного производства	5258,6	2,4	5411,2	2,5	3	3	-
	мебель	4641	2,1	4178,5	1,9	-10	-10	-
36111	стул, сидения	1404,3	0,6	304,9	0,1	-78	-78	-
36141	др. деревянная мебель	3236,7	1,5	3750,1	1,7	16	16	-
36142	плетенная мебель из тростника	-	-	123,5	0,1	-	-	-
	ювелирные изделия	1022,4	0,5	312,3	0,1	-69	-69	-
36221	серьги, кольца из драгметаллов	985,7	0,5	287,3	0,1	-71	-71	-
36222	изделия с драг. камнями	36,7	0	25	0	-32	-32	-
	керамика	944,1	0,4	551,8	0,3	-42	-42	-
26210	керамика для дом. пользования	857,7	0,4	551,8	0,3	-36	-36	-
26260	керамика огнеупорная	86,5	0	-	-	-	-	-
	разное	8563,9	4	7677	3,5	-10	-10	0,1
17401	столовое и постельное белье	683,8	0,3	674,2	0,3	-1	-1	-
17510	ковры и ковровые изделия	673,5	0,3	725,2	0,3	8	8	-
17520	шпагат, бечевки и веревки	325	0,2	404,5	0,2	24	24	-
29710	бытовая техника	11	0	68,8	0	525	525	-
28751	металл. аксессуары для ванн	2825,6	1,3	5054,9	2,3	79	79	-
36300	музыкальные инструменты	3803,9	1,8	102,2	0	-97	-97	-
36501	игры, включая видеоигры	66,3	-	398,3	-	-	-	-
36610	бижутерия	19,4	-	105,7	-	444	-	-
36636	канцелярские товары	151,1	0,1	143,2	0,1	-5	-5	-
74812	лаборатории для проявки	-	-	-	-	-	-	-
	и печати фото	4,3	0	-	-	-	-	-
	<b>Древесина и изделия</b>	152829,4	70,6	149090,8	68,9	-2	-2	1,2
	лес и производные	151059,3	69,8	147852,2	68,3	-2	-2	1,1
20100	пиломатериалы	95355,9	44,1	91487	42,3	-4	-4	-
	млн.т.	0,197	-	0,193	-	-	-	-
20200	фанера	55703,4	25,7	56365,2	26	1	1	-
	млн.т.	0,058	-	0,061	-	-	-	-
	изделия из древесины	1770,1	0,8	1238,5	0,6	-30	-30	-
20301	двери и оконн. рамы из дерева	239,5	0,1	318,7	0,1	33	33	-
20302	другие столярные изделия	918,5	0,4	414,4	0,2	-55	-55	-
20400	деревянная упаковка	18,9	0	237,9	0,1	1158	1158	-
20511	др. изделия из древес. (кр. мебели)	593,2	0,3	267,5	0,1	-55	-55	-
	<b>Бумага, изделия, печатн. продукц.</b>	100959	47	111700	52	11	11	0,9
21110	бумажная масса	55163,1	25,5	64384,1	29,7	17	17	-
	тыс.т.	44	-	74	-	-	-	-
21120	бумага и картон	44918,6	20,8	46515,6	21,5	4	4	0,4
	тыс.т.	48	-	48	-	-	-	-
21210	гофрированная и упаков. бумага	4,4	0	21,1	0	375	374	-
21230	техническая бумага	8,3	0	339,4	0,2	-	-	-
22140	приложения к музыкальн. записям	240,3	0,1	1,3	0	-99	-99	-
22150	др. издания	185	0,1	2,1	0	-99	-	-
22220	периодика и иллюстрации	438,8	0,2	436,3	0,2	-1	-1	-
	<b>Машины, оборудование, трансп. ср-ва</b>	61024	28	54054	25	-11	-11	0,4
	изделия общего машиностроения	30396,5	14	21704,2	10	-29	-29	-
29112	турбины гидравлич.и термические	-	-	-	-	-	-	-
	для произв-ва механич. энергии	306,8	0,1	792,8	0,4	158	158	-
29120	насосы и компрессоры	59,4	0	205,8	0,1	246	246	-
29130	краны и запоры	29,6	-	108,5	0,1	267	-	-
29141	приводящая арматура	241,8	0,1	151,1	0,1	-38	-38	-
29142	шарикоподшипники	2501	1,2	2817,8	1,3	13	13	-
29211	печи и горелки	3008,8	1,4	66,4	0	-98	-98	-
29221	подъемники и кары	754,6	0,3	1031,4	0,5	37	37	-
29231	кондиционеры и вентиляторы	-	-	-	-	-	-	-
	промышленные	801,9	0,4	816	0,4	2	2	-
29242	весы и другое торг. оборудование	89,6	0	244,7	0,1	-	-	-
29243	машины общего назначения	3551	1,6	704,1	0,3	-80	-80	-
29321	с/х машины	263,4	0,1	68	0	-74	-74	-
29400	станки металлорежущие	10320,5	4,8	12479,9	5,8	21	21	-
29510	станки металлургические	249,9	0,1	220,6	0,1	-12	-12	-
29520	машины для работы в шахтах	-	-	-	-	-	-	-
	и на стройках	2135,3	1	469	0,2	-78	-78	-
29530	оборуд. промышл. для приготовления	-	-	-	-	-	-	-
	пищ. продуктов, напитков и табака	335,5	0,2	273,2	0,1	-19	-19	-
29541	оборудование текстильное	413,6	0,2	93,7	0	-77	-77	-
29542	оборудование кожевенное	175,4	0,1	103,4	0	-41	-41	-
29550	оборуд. для обраб. бумаги и картона	49,5	0	38,3	0	-23	-73	-
29563	оборуд. для обраб. пластика и резины	3894,2	1,8	741,3	0,3	-81	-81	-
29600	оружие и боеприпасы	115,3	0,1	202,6	0,1	76	76	-
30020	вычислительная техника	1099,5	0,5	75,8	0	-93	-93	-

	изделия электротехнические.....	11605,5	5,4	16191,5	7,5	40	39	-
31101	моторы, генераторы и трансформаторы электрические.....	7719,9	3,6	11727,3	5,4	52	52	-
31201	контрольно-измерит. аппаратура.....	56,9	0	39,1	0	-31	-31	-
31500	осветительная аппаратура и лампы.....	319,2	0,1	128,8	0,1	-60	-60	-
31621	др. электроаппаратура.....	360,5	0,2	1115,2	0,5	209	209	-
32100	электронные дроссели и др. электронные компоненты.....	1363,6	0,6	1229,7	0,6	-10	-10	-
32201	передающая радио- и телеаппаратура.....	-	-	159	0,1	-	-	-
32202	телекоммуникац. оборудование.....	194,3	0,1	155,6	0,1	-20	-20	-
32300	принимающая, записывающая и воспроизв. радио- и телеаппаратура.....	1591,1	-	1636,8	-	3	3	-
	оборудование медицинское.....	171,6	0,1	152,4	0,1	-11	-11	-
33101	аппаратура медиц. и запчасти к ней.....	166,3	0,1	140,5	0,1	-15	-16	-
33102	аппараты медиц. диагностические.....	5,3	0	11,9	0	125	125	-
	изделия точного машиностроения.....	2257,8	1	3090,3	1,4	37	37	-
33201	оборудование измерит. электрические и электронные.....	99,9	0	120,6	0,1	21	21	-
33202	аппаратура измерительная и для контроля за расходом воды и газа.....	749,1	0,3	773,2	0,4	3	3	-
33203	оборуд. навигационное, гидро, метео и геофизическое.....	48,5	0	351,7	0,2	625	625	-
33204	инструм. лаборат. для подсчетов, измерения и проектирования.....	612,9	0,3	433,5	0,2	-29	-29	-
33403	детали оптические.....	83,6	0	331,5	0,2	297	296	-
33404	линзы и инструменты измерительные оптические.....	318,2	0,1	479,1	0,2	51	50	-
33405	аппарат фотограф. и кинематограф.....	271,7	0,1	598,3	0,3	120	120	-
33500	часы.....	74,1	0	2,4	0	-97	-97	-
	средства транспорта.....	16592,7	7,7	12915,6	6	-22	-22	0,1
34100	автомобили легковые.....	7906,3	3,7	3888,6	1,8	-51	-51	-
34200	кузова и прицепы для автомобилей.....	79,4	0	33,4	0	-58	-58	-
34300	запчасти к автомобилям.....	3656,6	1,7	4224,5	2	16	15	-
35300	авиаоборудование.....	3745,8	1,7	1679,8	0,8	-55	-55	-
35411	мотоциклы и мопеды.....	259,4	0,1	128,4	0,1	-50	-51	-
35412	запчасти к мотоциклам.....	100	0	1983	0,9	1884	1883	-
35422	запчасти к велосипедам.....	845,3	0,4	977,7	0,5	16	16	-
19100	<b>Кожевенное сырье</b> .....	22087,1	97,4	252497,4	116,6	20	20	2
	тыс.т.....	65,8	-	54,2	-	-	-	-
01252	<b>Меховое сырье</b> .....	8004,1	3,7	8978,4	4,1	12	12	0,1
	<b>Минералы</b> .....	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	0
14302	сера и пириты.....	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	-
	<b>Рем.-строительные материалы</b> .....	5461,8	2,5	1527,9	0,7	-72	-72	0
14111	поделочный камень.....	669,8	0,3	141,8	0,1	-79	-79	-
20512	карнизы.....	-	-	35,8	0	-	-	-
26300	плитка напольная и настенная.....	2	0	10,8	0	431	430	-
26510	цемент.....	4167,3	1,9	2,2	0	-100	-100	-
26620	изделия из строительного гипса.....	205,9	0,1	1296,8	0,6	530	530	-
26650	фиброцемент.....	-	-	1,5	0	-	-	-
28630	замки и запоры.....	5	0	5,1	0	2	2	-
28756	изделия из металла для ремонта.....	411,9	0,2	33,9	0	-92	-92	-
	<b>Стекло и продукция из стекла</b> .....	2793,4	1,3	2685,8	1,2	-4	-4	0
26110	гладкое стекло.....	1935,4	0,9	1788,4	0,8	-8	-8	-
26130	полое стекло.....	399,9	0,2	223	0,1	-44	-44	-
26140	стекловолокно.....	401,8	0,2	420,8	0,2	5	5	-
26153	изделия из технич. и пром. стекла.....	56,3	0	253,6	0,1	-	350	-
72200	<b>Програмное обеспечение</b> .....	80,7	0	161,2	0,1	-	-	-
	<b>Разное</b> .....	2681	1,2	1227	0,6	-54	-54	0
01115	посевной материал.....	1472,5	0,7	689	0,3	-53	-53	-
14220	глина и каолин.....	646,3	0,3	2,9	0	-100	-100	-
15710	комбикорма.....	34,9	0	49,3	0	41	41	-
28621	ручные инструменты.....	525	0,2	358,2	0,2	-32	-32	-
33104	протезы ортопедические.....	2,3	0	127,6	0,1	5478	5475	-

## Импорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес	
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.				
20302	другие столярные изделия.....	918,5	0,4	414,4	0,2	-55	-55	-
	<b>Всего</b> .....	3387470	1565	4596075	2123	36	36	100
	<b>Потребительские товары</b> .....	1448389	669	1932677	893	33	33	42
	ткани.....	70747,9	32,7	111825	51,7	58	58	9
17110	пряжа хлопковая.....	659,1	0,3	994,1	0,5	-	-	-
17121	пряжа шерст. и смесовая лощенная.....	-	-	111,5	0,1	-	-	-
17122	пряжа льняная лощенная.....	562,3	0,3	216,6	0,1	-	-	-
17132	пряжа шерст. и смесовая в клубках.....	2083,8	1	1680	0,8	-	-	-
17140	пряжа льняная.....	14,2	0	34	0	-	-	-

17150	пряжа шелковая.....	1579,8	0,7	3429,7	1,6	-	-	-	-
17210	ткани хлопчатобумажные .....	7885,6	3,6	8128	3,8	-	-	-	-
17220	ткани шерстяные лошечные .....	37758,9	17,4	69524,6	32,1	84	84	2	2
17230	ткани шерстяные чесанные .....	4343,1	2	5003,4	2,3	-	-	-	-
17240	ткани шелковые .....	500,9	0,2	550,4	0,3	-	-	-	-
17250	ткани другие.....	15360,1	7,1	22152,6	10,2	-	-	-	-
	одежда, белье и чулочные изд .....	486302	224,7	684172,9	316	41	41	15	15
17600	трикотажное белье.....	8986,8	4,2	11903,3	5,5	-	-	-	-
17710	вязаные чулочные изделия .....	163036,8	75,3	167416,6	77,3	3	3	4	4
17720	пуловеры, кардиганы и др.....	19821,1	9,2	33887,6	15,7	71	71	1	1
17730	др. трикотажные изделия .....	7115,1	3,3	9554,1	4,4	-	-	-	-
17740	трикотажное белье.....	3868,3	1,8	11014,8	5,1	-	-	-	-
17750	аксессуары к трикотаж. изделиям .....	9552,6	4,4	18699,9	8,6	-	-	-	-
18230	нижнее белье.....	54167,5	25	81589,7	37,7	51	51	1,8	1,8
18210	рабочая одежда .....	868	0,4	2549,4	1,2	-	-	-	-
18221	верхняя одежда .....	153397,5	70,9	247405,9	114,3	61	61	5,4	5,4
18243	одежда для особых случаев .....	373,2	0,2	290,5	0,1	-	-	-	-
18242	аксессуары к одежде .....	65115,3	30,1	99861	46,1	53	53	2,2	2,2
18300	меховые изделия .....	40804	18,9	43693,3	20,2	7	7	1	1
	изделия из кожи.....	49141,6	22,7	71897,4	33,2	46	46	1,6	1,6
18100	верхняя кожаная одежда .....	14006	6,5	24058	11,1	72	72	0,5	0,5
19200	сумки и другие изделия из кожи.....	35135,5	16,2	47839,3	22,1	36	36	1	1
	обувь .....	296631,3	137,1	393520,5	181,8	33	33	8,6	8,6
19301	обувь кожаная.....	5216,9	2,4	3801,3	1,8	-	-	-	-
19302	детали для кожаной обуви.....	32337,9	14,9	45102,3	20,8	39	39	1	1
19303	обувь и дет. из резины и пластика.....	259076,4	119,7	344617	159,2	33	33	7,5	7,5
	мебель.....	391256,1	180,8	442692,2	204,5	13	13	9,6	9,6
36111	стулья, сидения.....	18865,1	8,7	23258,1	10,7	23	23	0,5	0,5
36112	кресла, диваны.....	16090,5	7,4	18760	8,7	-	-	-	-
36121	металлическая мебель .....	2533,5	1,2	5092,8	2,4	-	-	-	-
36122	неметаллическая мебель .....	27274	12,6	31263,1	14,4	15	15	0,7	0,7
36130	кухни .....	51354,8	23,7	56627	26,2	10	10	1,2	1,2
36141	другая деревянная мебель.....	231988,5	107,2	261910,4	121	-	-	-	-
36142	плетенная мебель из тростника .....	43149,7	19,9	45780,9	21,1	-	-	-	-
	ювелирные изделия .....	13703,5	6,3	28557,1	13,2	108	108	0,6	0,6
36221	серьги, кольца из драгметаллов .....	13421,8	6,2	28213,4	13	-	-	-	-
36222	изделия с драг. камнями.....	281,7	0,1	343,8	0,2	-	-	-	-
	керамика .....	3770,9	1,7	7789,1	3,6	107	106	0,2	0,2
26210	керамика для дом пользования.....	2563,3	1,2	5097,5	2,4	-	-	-	-
26250	др. керамические изделия.....	559,9	0,3	1501	0,7	-	-	-	-
26260	керамика огнеупорная .....	647,7	0,3	1190,6	0,5	-	-	-	-
	разное .....	96031,5	44,4	148529,5	68,6	55	55	3,2	3,2
17401	столовое и постельное белье .....	10382,8	4,8	11642,4	5,4	12	12	0,3	0,3
17402	изделия из тканых материалов .....	1390,1	0,6	1985,3	0,9	-	-	-	-
17510	ковры и ковровые изделия.....	1515,2	0,7	1268,2	0,6	-	-	-	-
17520	шпагат, бечевки и веревки .....	164	0,1	85,8	0	-	-	-	-
17530	изделия из нетекстильных .....								
	материалов (кр. одежды).....	5698,8	2,6	10440,1	4,8	-	-	-	-
17541	изделия из фетра.....	2379,3	1,1	4724,7	2,2	-	-	-	-
17542	ленты, тесемки и шнуры .....	1498,9	0,7	2463,2	1,1	-	-	-	-
17543	изделия из эластичных материалов .....	244,8	0,1	2052,9	0,9	-	-	-	-
17544	другие текстильные изделия .....	5956,7	2,8	8101,2	3,7	-	-	-	-
17545	тюли, кружевное полотно.....	80	0	191,7	0,1	-	-	-	-
17546	кружева .....	82,9	0	295,5	0,1	-	-	-	-
18241	шляпы .....	846,9	0,4	1584,8	0,7	-	-	-	-
21220	бумага для гигиенических нужд .....	411,3	0,2	761,6	0,4	-	-	-	-
28610	столовые приборы .....	1099,4	0,5	2296,5	1,1	-	-	-	-
28751	кастрюли, сковороды и .....								
	аксессуары для ванн .....	20071,5	9,3	30486,9	14,1	52	52	0,7	0,7
29720	бытовые неэлектрические .....								
	приспособления .....	9165,5	4,2	10486,7	4,8	-	-	-	-
33401	оправы для очков.....	9846,4	4,6	19092,2	8,8	-	-	-	-
36150	матрасы .....	1115,5	0,5	1631,5	0,8	-	-	-	-
36400	спортивные товары .....	8147,6	3,8	10949,7	5,1	-	-	-	-
36502	игрушки, включая .....								
	музыкальные инструменты.....	4325,4	2	6659,1	3,1	-	-	-	-
36610	бижутерия .....	878,6	0,4	2753,3	1,3	-	-	-	-
36620	щетки, метелки.....	786,9	0,4	1486	0,7	-	-	-	-
36631	коляски детские.....	2655,3	1,2	2165,9	1	-	-	-	-
36633	зонты, заклепки и застежки.....	2345,7	1,1	3378,5	1,6	-	-	-	-
36636	канцелярские товары .....	4840,5	2,2	11272,6	5,2	-	-	-	-
92110	киноплёнки и видеокассеты .....	101,5	0	273,2	0,1	-	-	-	-
	<b>Машины, оборуд. трансп. ср-ва.....</b>	<b>1025245</b>	<b>474</b>	<b>1479210</b>	<b>683</b>	<b>44</b>	<b>44</b>	<b>32,2</b>	<b>32,2</b>
	изделия общего машиностроения .....	808946	373,8	1189102,7	549,2	47	47	25,9	25,9
28300	парогенераторы .....	838,7	0,4	3128,8	1,4	-	-	-	-
28622	зап. и съемные части для станков .....	280,5	0,1	205,4	0,1	-	-	-	-

29111	двигатели внутреннего сгорания и запчасти	879,8	0,4	617,5	0,3	-	-	-
29112	турбины гидравлич. и термич. для произв-ва механич. энергии	14642	6,8	764,8	0,4	-	-	-
29120	насосы и компрессоры	30905,9	14,3	49494,3	22,9	60	60	1,1
29130	краны и запоры	70051,4	32,4	69815,5	32,2	-	-	1,5
29141	арматура	2328,8	1,1	3817,4	1,8	-	-	-
29142	шарикоподшипники	268,8	0,1	392,3	0,2	-	-	-
29211	печи и горелки	23862	11	18309,4	8,5	-23	-23	0,4
29221	подъемники и кары	9735,6	4,5	18752,1	8,7	-	-	-
29231	кондиционеры и вентиляторы промышленные	48409,8	22,4	61697,8	28,5	27	27	1,3
29242	весы и другое торг. оборудование	25,3	0	1832,5	0,8	-	-	-
29243	машины общего назначения	122689,1	56,7	161504	74,6	32	32	3,5
29311	тракторы с/х	-	-	145,8	0,1	-	-	-
29321	другие с/х машины	8291,5	3,8	12718,7	5,9	-	-	-
29400	станки металлообрабатывающие	86679,1	40,1	136729,1	63,2	58	58	3
29510	станки металлургические	3860,9	1,8	4792	2,2	-	-	-
29520	машины для работы в шахтах и на стройках	32772,9	15,1	28516,4	13,2	-13	-13	0,6
29530	оборудование пром. для приготовления пищ. продуктов, напитков и табака	51046,5	23,6	106551,1	-	-	-	-
29541	оборудование текстильное	13780	6,4	25341,5	11,7	84	84	0,6
29542	оборудование кожевенное	7280	3,4	10655,6	4,9	-	-	-
29543	санитарно-гигиеническое оборуд. и для моек	1853,8	0,9	4686,2	2,2	-	-	-
29550	оборуд. для обр. бумаги и картона	1853,8	0,9	4686,2	2,2	153	153	0,1
29563	оборуд. для обработки пластика и резины	118801,5	54,9	257276,7	118,8	117	116	5,6
29564	оборуд. деревообрабатывающее	7020,9	3,2	8185,2	3,8	-	-	-
29565	роботы для широкого примен.	63,2	0	292,9	0,1	-	-	-
29710	бытовая техника	139706,8	64,6	182401,7	84,3	-	-	-
29600	оружие и боеприпасы	2298,6	1,1	3798,2	1,8	-	-	-
30010	оргтехника офисная	4164,6	1,9	4211,5	1,9	-	-	-
30020	вычислительная техника изделия электротехнические	4554,2	2,1	7782,3	3,6	-	-	-
31101	моторы, генераторы и трансформаторы электрич.	119043,6	55	147031,2	67,9	24	23	3,2
31201	аппаратура для распределения- и контроля	8042,3	3,7	15791,3	7,3	-	-	-
31400	аккумуляторы и батареи	11323	5,2	26653	12,3	-	-	-
31500	осветительная аппаратура и лампы	4979,3	2,3	4137,7	1,9	-	-	-
31610	осветительная аппаратура и лампы электроаппаратура для моторов и автотранспорта	34551,8	16	47634,8	22	38	38	1
31621	др. электроаппаратура	1230,4	0,6	1760,7	0,8	-	-	-
32100	заслонки, др. электрон. компоненты	13503,5	6,2	12398,8	5,7	-8	-8	0,3
32201	передающая радио- и телеаппаратура	838,4	0,4	1984,7	0,9	-	-	-
32202	телеаппаратура	6654,8	3,1	10507,7	4,9	-	-	-
32202	аппараты электрические и электрон, телекоммун.	9081,2	4,2	13221,5	6,1	-	-	-
32300	принимающая, записывающая и воспроизв. радио- и телеаппарат.	28839	13,3	12940,8	6	-55	-55	0,3
33101	оборудование медицинское аппараты мед. электронные, запч.	30800,6	14,2	48987,3	22,6	59	59	1,1
33102	аппараты мед. диагностические	11194,7	5,2	22034,4	10,2	-	-	-
33201	аппараты мед. диагностические изделия точного машиностроения	19605,9	9,1	26952,9	12,4	37	37	0,6
33201	оборудование измерительное, электрическое и электронное	17717,2	8,2	26195,5	12,1	48	48	0,6
33202	аппарат. измерит. и для контроля за расходом воды и газа	655,4	0,3	189,9	0,1	-	-	-
33203	аппарат. измерит. и для контроля за расходом воды и газа	14139,4	6,5	16597,5	7,7	-	-	-
33203	оборуд. навигац., гидро, метео и геофизич.	19,3	0	599,3	0,3	-	-	-
33204	инструм. лаборат. для подсчетов, измерения и проектирования	607,5	-	676	-	-	-	-
33403	детали оптические	-	0,3	-	0,3	-	-	-
33403	детали оптические	14,4	0	110,6	0,1	-	-	-
33404	линзы и инструм. измерит. оптич.	136,3	0,1	4,1	0	-	-	-
33405	аппарат. фотограф. и кинематограф.	1084,2	0,5	5142,5	2,4	-	-	-
33500	часы средства транспорта	1060,6	0,5	2875,6	1,3	-	-	-
34100	автомобили легковые	36500,1	16,9	52966,5	24,5	45	45	1,2
34200	кузова и прицепы для автомобилей	8997,4	4,2	10098,1	4,7	-	-	-
34300	запчасти к автомобилям	1078,8	0,5	1270,7	0,6	-	-	-
35111	металлические каркасы для судов	21421,1	9,9	32549,9	15	52	52	0,7
35120	лодки прогулочные и спортивные	-	-	10,8	0	-	-	-
35201	подвижные составы	4,3	0	56	0	-	-	-
35201	подвижные составы	1467,7	0,7	2866,3	1,3	-	-	-

35300	летательные аппараты	102,8	0	51,3	0	-	-	-	-
35411	мотоциклы и мопеды	451,7	0,2	652,7	0,3	-	-	-	-
35412	запчасти к мотоциклам	520,3	0,2	377,7	0,2	-	-	-	-
35421	велосипеды	1289	0,6	3873,9	1,8	-	-	-	-
35422	запчасти к велосипедам	1078,8	0,5	945,3	0,4	-	-	-	-
35501	гужевой транспорт	88,2	0	213,8	0,1	-	-	-	-
	др. оборудование	12237,2	5,7	14926,3	6,9	22	22	0,3	
36634	карусели	1815,1	0,8	9000,8	4,2	-	-	-	-
74812	лаборатории для проявки и печати фото	33,3	0	109,4	0,1	-	-	-	-
31300	электропроводка и кабели	10388,8	4,8	5816	2,7	-	-	-	-
	<b>Химические товары</b>	208738	96	293847	136	40,8	40,7	6,4	
24120	красители и пигменты	7786,6	3,6	11297,8	5,2	-	-	-	-
24130	др. продукция неорганич. химии	1324,8	0,6	3794,1	1,8	-	-	-	-
24140	др. продукция органич. химии	6457,7	3	10928,5	5	-	-	-	-
24150	удобрения азотосодержащие	7,5	0	0	0	-	-	-	-
24160	пластик	12065,7	5,6	26877,8	12,4	-	-	-	-
24170	резина синтетическая	5335,2	2,5	4739,8	2,2	-	-	-	-
24200	пестициды и хим. прод. для с/х	9677,7	4,5	11202,2	5,2	-	-	-	-
24300	краски, лаки и эмали для печати	31595,4	14,6	40343,6	18,6	28	28	0,9	
24410	базовая фармацевтич. продукция	2697,5	1,2	3499,1	1,6	-	-	-	-
24420	фармацевтическая продукция	25871,4	12	32108,5	14,8	24	24	0,7	
24511	мыло и порошки на органич. основе	3966,8	1,8	6481,8	3	-	-	-	-
24512	хим. товары для дом. пользования	1793,1	0,8	1925,1	0,9	-	-	-	-
24520	парфюмерия и гигиенич. средства	49489	22,9	68748,3	31,8	39	39	1,5	
24610	взрывчатые вещества	139,3	0,1	399,3	0,2	-	-	-	-
24620	клеи и желатин	3002,7	1,4	3412,2	1,6	-	-	-	-
24630	эфирные масла	650,9	0,3	977,4	0,5	-	-	-	-
24640	химреактивы для фото	6278,5	2,9	10631,3	4,9	-	-	-	-
24663	хим. соединения жирных кислот	25,1	0	24	0	-	-	-	-
24664	хим. продукция для пром. нужд	10477,1	4,8	15562,9	7,2	-	-	-	-
24665	хим. препараты для офиса и непром. нужд	1084	0,5	1553,6	0,7	-	-	-	-
24666	хим. продукция для текстильной промышленности	54,7	0	87	0	-	-	-	-
24700	синтетические волокна	1150	0,5	1392,7	0,6	-	-	-	-
25220	товары из пластика	8970	4,1	8768,8	4,1	-	-	-	-
25240	др. изделия из пластика	18837,4	8,7	29091,1	13,4	54	54	0,6	
	резинотехнические изделия	56150	25,9	75354	34,8	34	34	1,6	
25110	шины, воздушные камеры	3725,7	1,7	1609,7	0,7	-	-	-	-
25120	шины восстановленные	564,5	0,3	743,2	0,3	-	-	-	-
25130	продукция из резины	9957,7	4,6	14056,5	6,5	-	-	-	-
25210	плиты, листы, трубы, профили из пластика	41902,1	19,4	58944,6	27,2	41	41	1,3	
	Рем.-строительные материалы	137568	64	214333	99	55,8	55,7	4,7	
14111	поделочный камень	2037,5	0,9	1177,1	0,5	-	-	-	-
14210	щебень, песок и глина	466,6	0,2	328,9	0,2	-	-	-	-
20512	карнизы деревянные	2326,8	1,1	2546,8	1,2	-	-	-	-
21240	обои	6268	2,9	12372,1	5,7	-	-	-	-
25230	изделия из пластика для строительных нужд	10023,3	4,6	9489,8	4,4	-	-	-	-
26220	керамическая сантехника	13442,5	6,2	22798,7	10,5	-	-	-	-
26230	керамические изоляционные изд.	5,1	0	0	0	-	-	-	-
26300	плитка напольная и настенная	37943,4	17,5	71189,9	32,9	88	88	1,5	
26400	кирпич	1211,3	0,6	873,1	0,4	-	-	-	-
26510	цемент	174,7	0,1	251,3	0,1	-	-	-	-
26520	известка	-	-	236,6	0,1	-	-	-	-
26530	гипс	295,9	0,1	7,9	0	-	-	-	-
26610	бетон строительный	11267	5,2	19939,3	9,2	77	77	0,4	
26620	изделия из строительного гипса	122,8	0,1	47,1	0	-	-	-	-
26640	строительный раствор	209,1	0,1	393,7	0,2	-	-	-	-
26650	фибробетон	150,6	0,1	324,4	0,1	-	-	-	-
26660	др. строит. изделия из бетона, цемента и гипса	109,7	0,1	540,9	0,2	-	-	-	-
26701	камень строительный и мрамор	4084,4	1,9	5633,4	2,6	-	-	-	-
26702	произвед. из мрамора, мозаики	5099,5	2,4	6687,1	3,1	-	-	-	-
28630	замки и запоры	14171,4	6,5	23197,2	10,7	64	64	0,5	
28121	двери, оконные рамы и детали металлические	3949,2	1,8	4858	2,2	-	-	-	-
28220	батареи отопительные	11499,5	5,3	9122,3	4,2	-21	-21	0,2	
28752	сейфы и двери бронированные	2146,6	1	2739,3	1,3	-	-	-	-
28756	изделия из металла для ремонта	10452	4,8	19231	8,9	84	84	0,4	
36632	линолеум и др. материалы для пола	110,6	0,1	347,5	0,2	-	-	-	-
	<b>Продукты питания</b>	117103	54	176813	82	51	50,9	3,8	
01121	овощи	43,2	0	242,2	0,1	-	-	-	-
01134	фрукты для приготовления сока	11835,5	5,5	10962,7	5,1	-7	-7	0,2	

01133	цитрусовые .....	964,9	0,4	393,2	0,2	-	-	-	-	-	-	-	-
15111	мясо дом. животных (кр. птицы) и производные .....	4323,2	2	9983,5	4,6	-	-	-	-	-	-	-	-
15112	консервы из мяса домашних животных .....	22446,7	10,4	58057	26,8	159	159	159	159	159	159	1,3	-
15121	мясо птицы и производные .....	269,2	0,1	20,5	0	-	-	-	-	-	-	-	-
15130	мясные изделия .....	643,9	0,3	1070,7	0,5	-	-	-	-	-	-	-	-
05011	рыба морская.....	2,8	0	179,5	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
15201	дары моря консерв. и заморож. ....	18,9	0	222,6	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
15202	рыбные продукты.....	35	0	271,7	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
02011	дары леса .....	11,2	0	129,5	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
15310	картофель и изделия .....	240,6	0,1	810,9	0,4	-	-	-	-	-	-	-	-
15320	соки фруктовые и овощные .....	1012,6	0,5	1488,6	0,7	-	-	-	-	-	-	-	-
15330	фрукты консервированные .....	26362,1	12,2	30251,1	14	15	15	15	15	15	15	0,7	-
15412	семена масленичных .....	465,6	0,2	717	0,3	-	-	-	-	-	-	-	-
15421	масло оливковое рафинированное .....	230,6	0,1	289	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
15422	масла растительные.....	267,8	0,1	418,4	0,2	-	-	-	-	-	-	-	-
15423	жиры животные .....	1048,8	0,5	986,7	0,5	-	-	-	-	-	-	-	-
15430	маргарин и жиры животные .....	3128,3	1,4	5136,8	2,4	-	-	-	-	-	-	-	-
15511	молоко пастеризованное и долгого хранения .....	8	0	4,7	0	-	-	-	-	-	-	-	-
15512	молочные прод. (масло, сыр и др.) .....	665	0,3	1187,6	0,5	-	-	-	-	-	-	-	-
15611	мука.....	517,6	0,2	133,6	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
15620	крахмал .....	1602,8	0,7	1567,6	0,7	-	-	-	-	-	-	-	-
15812	свежие макаронные изделия.....	590,1	0,3	781,2	0,4	-	-	-	-	-	-	-	-
15820	печенье и пирожные.....	1422,5	0,7	3613,8	1,7	-	-	-	-	-	-	-	-
15840	карамель и конфеты .....	6275,5	2,9	7093,7	3,3	-	-	-	-	-	-	-	-
15850	макароны .....	5753,2	2,7	8298,9	3,8	-	-	-	-	-	-	-	-
15860	чай и кофе.....	4249,5	2	6458,2	3	-	-	-	-	-	-	-	-
15870	приправы и специи .....	497,5	0,2	327,8	0,2	-	-	-	-	-	-	-	-
15880	пюре .....	371,5	0,2	1049,6	0,5	-	-	-	-	-	-	-	-
15892	полуфабрикаты пищ., бульоны .....	26,7	0	18,1	0	-	-	-	-	-	-	-	-
15893	соусы, экстракты и др. ....	4488,3	2,1	5821	2,7	-	-	-	-	-	-	-	-
15910	спиртные нап. дистиллированные .....	814,8	0,4	1452	0,7	-	-	-	-	-	-	-	-
15931	вино, кроме элитных .....	8075,1	3,7	4427,8	2	-	-	-	-	-	-	-	-
15932	вина сортовые .....	1336,4	0,6	2561,7	1,2	-	-	-	-	-	-	-	-
15950	ферментированные спиртные нап. ....	6784,2	3,1	10146,8	4,7	50	49	50	49	50	49	0,2	-
15980	безалкогольные напитки.....	273,1	0,1	237,4	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
	<b>Бумага, изделия, печатн. продукц.</b> .....	53983,2	24,9	68984,4	31,9	27,8	27,7	27,8	27,7	27,8	27,7	1,5	-
21110	бумажная масса .....	26,4	0	49,9	0	-	-	-	-	-	-	-	-
21120	бумага и картон.....	18074	8,4	21481,3	9,9	19	19	19	19	19	19	0,5	-
21210	гофрированная и упаков. бумага .....	8690,4	4	6757,3	3,1	-	-	-	-	-	-	-	-
21230	техническая бумага .....	440,6	0,2	1237,7	0,6	-	-	-	-	-	-	-	-
21250	изделия из бумаги и картона.....	9366,4	4,3	8942,8	4,1	-	-	-	-	-	-	-	-
22110	книги и другие издания.....	4191,7	1,9	9782,2	4,5	-	-	-	-	-	-	-	-
22130	журналы и др. период. издания .....	4532,7	2,1	8753	4	-	-	-	-	-	-	-	-
22140	приложения к музыкальн. записям .....	175,2	0,1	84,3	0	-	-	-	-	-	-	-	-
22150	др. издания .....	660,2	0,3	655,8	0,3	-	-	-	-	-	-	-	-
22220	периодика и иллюстрации .....	4654,3	2,2	5881,9	2,7	-	-	-	-	-	-	-	-
22240	эстампы и фотогравюры .....	3171,4	1,5	5358,1	2,5	-	-	-	-	-	-	-	-
19100	<b>Кожа</b> .....	46555,2	27,5	68387,7	31,6	46,9	46,8	46,9	46,8	46,9	46,8	1,5	-
	тыс.т. ....	1	0	1,2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	<b>Древесина и изделия</b> .....	41284,2	19,1	51842,6	23,9	25,6	25,5	25,6	25,5	25,6	25,5	1,1	-
	лес и производные .....	9385,3	4,3	13099,4	6,1	40	40	40	40	40	40	0,3	-
20100	пиломатериалы .....	2640,3	1,2	4488,2	2,1	-	-	-	-	-	-	-	-
	тыс.т. ....	0,277	-	0,412	-	-	-	-	-	-	-	-	-
20200	фанера .....	6745	3,1	8611,2	4	-	-	-	-	-	-	-	-
	тыс.т. ....	2,634	-	3,376	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	изделия из древесины.....	31898,9	14,7	38743,2	17,9	21	21	21	21	21	21	0,8	-
20301	двери и оконные рамы из дерева .....	23969,9	11,1	31518,5	14,6	31	31	31	31	31	31	0,7	-
20302	др. столярные изделия .....	3820	1,8	3253,8	1,5	-	-	-	-	-	-	-	-
20400	деревянная упаковка .....	46,2	0	266	0,1	-	-	-	-	-	-	-	-
20511	др. изд. из древесины, кр. мебели .....	4062,8	1,9	3704,9	1,7	-	-	-	-	-	-	-	-
	<b>Металлы, кр. изделий</b> .....	24480	11	53405	25	118,2	118,1	118,2	118,1	118,2	118,1	1,2	-
	тыс.т. ....	19	0	55	0	-	-	-	-	-	-	-	-
	черные металлы и изделия .....	149699,5	69,2	106753	49,3	-29	-29	-29	-29	-29	-29	2,3	-
	черные металлы .....	3701,8	1,7	7461,5	3,4	102	101	102	101	102	101	0,2	-
	тыс.т. ....	3	0	4	0	-	-	-	-	-	-	-	-
27100	чер.металлы по номенкл. ЕОУС .....	1499,1	0,7	2358,6	1,1	-	-	-	-	-	-	-	-
	тыс.т. ....	1,44	-	1,7	-	-	-	-	-	-	-	-	-
273	чер.металлы кр. номенкл. ЕОУС .....	2202,6	1	5102,9	2,4	-	-	-	-	-	-	-	-
	тыс.т. ....	-	-	-	-	1,6	2,3	1,6	2,3	1,6	2,3	-	-
27310	прокат холодный .....	101,6	0	1431,8	0,7	0,1	0,6	0,1	0,6	0,1	0,6	-	-
27320	холоднокатаная лента .....	6,8	0	231,1	0,1	0	0,1	0	0,1	0	0,1	-	-
27330	металл профилен. холодного сгиба .....	1060,5	0,5	394,4	0,2	0,5	0,3	0,5	0,3	0,5	0,3	-	-
27340	металл в вытяжке .....	868,5	0,4	2707,1	1,3	0,9	1,3	0,9	1,3	0,9	1,3	-	-

27350	металл первично-переработ.	165,2	0,1	338,5	0,2	0,1	0,1	-
	изделия из металлов	145997,7	67,5	99291,5	45,9	-32	-32	2,2
	трубы	104859,4	48,5	33656,5	15,5	-	-	-
	тыс.т	79,5	-	19,7	-	-	-	-
27210	трубы чугунные	521,6	0,2	1517	0,7	-	-	-
	тыс.т	0,038	-	0,122	-	-	-	-
27221	бесшовные трубы	6628,6	3,1	9533,5	4,4	-	-	-
	тыс.т	2,8	-	2,3	-	-	-	-
27222	трубы др. (пригнанные и сварные)	97709,2	45,2	22605,9	10,4	-77	-77	0,5
	тыс.т	76,7	-	17,2	-	-	-	-
	др. изделия из металла	41138,4	19	65635	30,3	60	59	1,4
28110	металлические конструкции	14886,4	6,9	21235,1	9,8	43	43	0,5
28210	цистерны и емкости металл.	1138,1	0,5	7289,4	3,4	-	-	-
28710	бидоны металлические	733,1	0,3	1474,6	0,7	-	-	-
28720	упаковка металлическая	4838,6	2,2	9148	4,2	-	-	-
28730	провода металлические	1544,9	0,7	1064,6	0,5	-	-	-
28741	изд. с резьбой и болтовым- креплением	1503,7	0,7	2806,4	1,3	-	-	-
28742	рессоры	127,8	0,1	1026	0,5	-	-	-
28743	цепи кованые бесшовные	25,4	0	52,3	0	-	-	-
28753	др. изделия из металла	16340,2	7,6	21538,7	9,9	32	32	0,5
27410	металлы драг. полуфабрикаты	27,3	0	40,1	0	47	47	0
	тыс.т	0,0004	-	0,00031	-	-	-	-
	цветные металлы	20751,2	9,6	45903,4	21,2	121	121	1
	тыс.т	-	-	-	-	16,2	50,9	-
27420	алюминий и полуфабрикаты	14816	6,8	29368,3	13,6	16	49,6	0,6
27430	цинк, свинец и олово и полуфабрикаты)	28,9	0	0	0	0	0	-
27440	медь и полуфабрикаты	5586,3	2,5	14422,7	6,7	0,5	1,2	-
27450	др. цветные металлы	390,1	0,2	2112,4	1	0	0,1	-
	<b>Стекло и продукц. из стекла</b>	16399,6	7,6	20509,1	9,5	25	25	0,4
26110	гладкое стекло	174,1	0,1	278,8	0,1	-	-	-
26120	изделия из гладкого стекла	2110,7	1	4564,9	2,1	-	-	-
26130	полое стекло	7811,4	3,6	6709,9	3,1	-14	-14	0,1
26140	стекловолокно	152,5	0,1	179,2	0,1	-	-	-
26153	изделия из тех. и пром. стекла	6150,9	2,8	8776,4	4,1	-	-	-
	<b>Табак</b>	5774,7	2,7	11176	5,2	94	93	0,2
01114	табачное сырье	4080,5	1,9	8193,2	3,8	-	-	-
16000	табачные изделия	1694,2	0,8	2982,8	1,4	-	-	-
01252	<b>Меха</b>	751,8	0,3	948,5	0,4	26	26	0
	<b>Минералы</b>	7759,2	3,6	9811,3	4,5	26	26	0,2
13200	минералы не черных металлов	13	0	105,5	0	-	-	-
14130	сланец	44,3	0	80,6	0	-	-	-
14303	промышленные хим. минералы	134,5	0,1	45,1	0	-	-	-
26810	образивные материалы	1736	0,8	2580,4	1,2	-	-	-
26820	продукц. из неметаллизир. минер.	5831,3	2,7	6999,7	3,2	-	-	-
	<b>Энергоносители</b>	1005,6	0,5	438,8	0,2	-56	-56	0
23201	нефтепродукты	1005,6	0,5	438,8	0,2	-	-	-
	<b>Разное</b>	10294,3	4,8	21552,6	10	109	109	0,5
01115	посевной материал	154,2	0,1	252,7	0,1	-	-	-
01122	цветы и декоративные растения	214,5	0,1	1352,1	0,6	-	-	-
01123	рассада	57,3	0	314,8	0,1	-	-	-
01131	семена и рассада виноград. культур	1073,9	0,5	1877	0,9	-	-	-
14501	пемза и каолин	31	0	224,4	0,1	-	-	-
15710	комбикорма	282,7	0,1	1488,9	0,7	-	-	-
15720	корма для дом. животных	545,9	0,3	628,3	0,3	-	-	-
20521	изделия из пробки	116,9	0,1	49,9	0	-	-	-
28621	ручные инструменты	7420,9	3,4	15028,2	6,9	-	-	-
33103	протезы зубные	206,1	0,1	207,5	0,1	-	-	-
33104	протезы ортопедические	190,8	0,1	128,7	0,1	-	-	-

На основе данных Нац. института статистики Италии.

1\$=2164 итал.лир

## Представительства

**ЭКОНОМИКА** [www.borsaitalia.it](http://www.borsaitalia.it), [www.financialsupercenter.com/europe/italy.html](http://www.financialsupercenter.com/europe/italy.html) Биржа | [wtonetwork.com/italy/index.html](http://wtonetwork.com/italy/index.html), [www.ice.gov.it](http://www.ice.gov.it) Внешняя торговля | [www.investinitaly.com](http://www.investinitaly.com) Инвестиции | [www.simest.it](http://www.simest.it) Иноинвестиции | [www.startinitaly.it](http://www.startinitaly.it) Иностранное юрило | [www.emmeti.it](http://www.emmeti.it) Компании | [www.eni.it](http://www.eni.it) Нефть и газ | [www.confcommercio.it](http://www.confcommercio.it) Предприниматели | [www.cnel.it](http://www.cnel.it) Совет экономики | [www.ftid.it](http://www.ftid.it), [www.telemutuo.com](http://www.telemutuo.com) Страхование | [www.britchamitaly.com](http://www.britchamitaly.com), [www.italchambers.net](http://www.italchambers.net), [www.mi.cam-com.it/milano](http://www.mi.cam-com.it/milano) ТПП | [www.borsaitalia.it](http://www.borsaitalia.it) Фондовая биржа | [www.ban-caditalia.it](http://www.ban-caditalia.it) Центробанк

**ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ** [www.corteconti.it](http://www.corteconti.it) Арбитражный суд | [www.esteri.it](http://www.esteri.it) МИД | [www.beniculturali.it](http://www.beniculturali.it) Минкультуры | [www.comunicazioni.it](http://www.comunicazioni.it) Минсвязи | [www.agcm.it](http://www.agcm.it), [www.giustizia.it](http://www.giustizia.it) Минюст | [www.agenzia-bozzo.it](http://www.agenzia-bozzo.it), [www.casa.it](http://www.casa.it), [www.confedilizia.it](http://www.confedilizia.it) Недвижимость | [english.camera.it](http://english.camera.it) Парламент | [www.confcommercio.it](http://www.confcommercio.it), [www.confindustria.it](http://www.confindustria.it) Промышленность | [www.istat.it](http://www.istat.it) Статистика | [www.tesoro.it](http://www.tesoro.it) Финансы

**ЗДРАВООХРАНЕНИЕ** [www.spr.it](http://www.spr.it) Биомедицина

**ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА** [www.gim.ru](http://www.gim.ru), [www.ice.it](http://www.ice.it) Ассоциация итальянских предпринимателей в Москве | [users.libero.it/consolato.russo.mi](http://users.libero.it/consolato.russo.mi) Генконсульство в Милане | [www.businessitaly.ru](http://www.businessitaly.ru) ИЧЕ – Институт Внешней Торговли | [www.ambmosca.ru](http://www.ambmosca.ru) Посольство в России

**ПРОМЫШЛЕННОСТЬ** [www.tannery.com](http://www.tannery.com) Кожа | [www.shoes-and-italy.com](http://www.shoes-and-italy.com) Обувь

**ПИЩЕПРОМ** [www.italianmade.com](http://www.italianmade.com), [www.italianwineguide.com](http://www.italianwineguide.com), [www.vignetochiamatofriuli.com](http://www.vignetochiamatofriuli.com), [www.wine.it](http://www.wine.it), [www.winesofsicily.info](http://www.winesofsicily.info) | [italianwineblackbook.com](http://italianwineblackbook.com), [www.worldwine.com/italy.htm](http://www.worldwine.com/italy.htm) Вино

**МОРФЛОТ** [www.cincottashipping.com](http://www.cincottashipping.com), [www.informare.it/harbs/italy/id-xuk.htm](http://www.informare.it/harbs/italy/id-xuk.htm), [www.mondialsea.it](http://www.mondialsea.it) Морперевозки

**ТРАНСПОРТ** [www.pacorini.it](http://www.pacorini.it) | [www.magazzin generali.com](http://www.magazzin generali.com), [www.morfini.it](http://www.morfini.it), [www.tiozomare.it](http://www.tiozomare.it) Логистика

**НЕДВИЖИМОСТЬ** [www.ahouseinitaly.co.uk](http://www.ahouseinitaly.co.uk), [www.bingocasa.it](http://www.bingocasa.it), [www.doproertysearch.co.uk](http://www.doproertysearch.co.uk), [www.grimaldi.net](http://www.grimaldi.net), [www.ipncastello.com](http://www.ipncastello.com), [www.italyhousescout.com](http://www.italyhousescout.com), [www.seeyouinitaly.com](http://www.seeyouinitaly.com)

**ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА** [www.fol.it](http://www.fol.it) British Institute of Florence | [www.bsr.ac.uk](http://www.bsr.ac.uk) British School at Rome | [www.icrom.org](http://www.icrom.org) Centre for the Study of the Restoration of Cultural Property | [www.ictp.it](http://www.ictp.it) Centre for Theoretical Physics | [www.uniese.it](http://www.uniese.it) European School of Economics | [www.iue.it](http://www.iue.it) European University Institute | [www.unid.it](http://www.unid.it) International Centre for Mechanical Sciences | [www.luc.edu](http://www.luc.edu) Loyola University Chicago Rome Center of Liberal Arts | [www.dada.it](http://www.dada.it) Studio Art Centers International | [www.unifi.it](http://www.unifi.it) Universite de Florence | [www.unige.it](http://www.unige.it) Universite de Genes | [www.unipr.it](http://www.unipr.it) Universite de Parme | [www.unistra-si.it](http://www.unistra-si.it) Universite pour etrangers, Sienne | [www.iuse.it](http://www.iuse.it) University Institute of European Studies | [www.unian.it](http://www.unian.it) University of Ancona | [www.unicas.it](http://www.unicas.it) University of Cassino | [www.uni-bocconi.it](http://www.uni-bocconi.it) University of Commerce Luigi Bacconi | [www.uninsubria.it](http://www.uninsubria.it) University of Insubria | [www.unimib.it](http://www.unimib.it) University of Milan-Bicocca | [www.unipv.it](http://www.unipv.it) University of Pavia | [www.uniss.it](http://www.uniss.it) University of Sassari | [www.fondazionerui.it](http://www.fondazionerui.it) Минвуз

**КУЛЬТУРА** [www.italiansrus.com](http://www.italiansrus.com) | [www.fieramilano.com](http://www.fieramilano.com) Выставочный центр

**САЙТЫ** [www.cercainitalia.com](http://www.cercainitalia.com), [www.italyberguide.com](http://www.italyberguide.com), [www.jewishitaly.org](http://www.jewishitaly.org), [www.peoplegoingglobal.com/Europe/Italy.htm](http://www.peoplegoingglobal.com/Europe/Italy.htm), [www.sorrentohouse.com](http://www.sorrentohouse.com) | [www.sorrentocardrivers.com](http://www.sorrentocardrivers.com) Сорренто

**СМИ** [www.headlinespot.com/international/europe/italy.htm](http://www.headlinespot.com/international/europe/italy.htm), [www.italian-news.com](http://www.italian-news.com), [www.topix.net/world/italy](http://www.topix.net/world/italy)

**ТУРИЗМ** [www.amscan.org](http://www.amscan.org), [www.carnivalofvenice.com](http://www.carnivalofvenice.com), [www.discoveritalia.com](http://www.discoveritalia.com), [www.enit.it](http://www.enit.it), [www.goporta.com](http://www.goporta.com), [www.initaly.com](http://www.initaly.com), [www.italyaonline.net](http://www.italyaonline.net), [www.italytourism.it](http://www.italytourism.it), [www.travel.it](http://www.travel.it), [www.wa-yitalia.net/rooten/index.asp](http://www.wa-yitalia.net/rooten/index.asp) | [www.alitalia.it](http://www.alitalia.it) Авиакомпания | [www.comune.venezia.it](http://www.comune.venezia.it), [www.venetia.it](http://www.venetia.it) Венеция | [www.alberghitaliani.com](http://www.alberghitaliani.com), [www.alliancealberghi.com](http://www.alliancealberghi.com), [www.damaweb.com](http://www.damaweb.com), [www.hsd-hotels.com](http://www.hsd-hotels.com), [www.italiaabc.com](http://www.italiaabc.com) Отели | [www.greenmar.ru](http://www.greenmar.ru), [www.spectrum.ru](http://www.spectrum.ru) Туристические компании | [www.firenze.net](http://www.firenze.net) Флоренция

## РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

**ПОСОЛЬСТВО РФ В РИМЕ (+САН-МАРИНО)**  
МЕШКОВ Алексей Юрьевич (посол), МАСЛОВ Андрей Михайлович (советник-посланник). Via Gaeta 5, 00185 Roma, Italia, (06) 494-1680, 494-1681, 494-1649, ф. 49-1031, info@ambrussia.it, [www.ambrussia.com](http://www.ambrussia.com) • КОНС. ОТД. Via Nomentana, 116, 00187 Roma, (39-06) 442-34149, 442-35625, ф. 442-34031, ambrus@ambrussia.it

**ТОРГПРЕДСТВО В РИМЕ**  
ШЕНГЕЛИЯ Наталья Отаровна. Via Clitunno 46, 00198 Roma, (39-06) 855-5456, 884-2187, 841-3469, ф. 884-8296, rcrussia@tiscali.it, [www.rcrussia.it](http://www.rcrussia.it)

## ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МИЛАНЕ

ПАРАМОНОВ Алексей Владимирович (генконсул). Via Sant' Aquilino 3, 20148 Milano, (02) 487-50-432, 487-05-912, автоответчик 400-92113,

487-06-041, ф. 400-90-741, info@consolatorussomilano.org, [www.milan.mid.ru](http://www.milan.mid.ru)

## ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ПАЛЕРМО

КОЛОМБЕТ Михаил Васильевич (генконсул). Via Salvatore Meccio 16, 90100 Palermo, (39-091) 329-379, ф. 329-379, info@consulatogeneralerussopa.it

## ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ГЕНУЕ

ТАВДУМАДЗЕ Николай Карлович (генконсул). Via Ghirardelli Pescetto, 16, 16167 Genova Nervi, (010) 372-6047, 372-6304, ф. 374-1361, consolatoru@tin.it, [www.genova.mid.ru](http://www.genova.mid.ru)

## БЮРО ПОСТОЯННОГО НАБЛЮДАТЕЛЯ РФ ПРИ ФАО В РИМЕ

(39-06) 393-87185, ф. 393-87185

## ИТАЛО-РОССИЙСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА

Via Silvio Pellico 8, 20121 Milano, (3902) 8699-5240, ф. 8591-0363, ccir.pd@fondazione-italiarussia.it, [www.fondazione-italiarussia.it](http://www.fondazione-italiarussia.it), Павел Сергеевич Дорохин

## АО «РУСЛЕНЬО»

Рим, 06-633-241, 393-66512

## АО «СОВТРАНСАВТО ИТАЛИЯ»

Турин, 011-966-3130, ф. -1395

## ВНЕШТОРГБАНК

Милан, 02-655-1697

## АЭРОФЛОТ

В Риме Via Bissolati 76, 00187 Roma, (39-06) 420-3851, ф. 429-04923, [www.aeroflot.ru](http://www.aeroflot.ru), romtosu@aeroflot.ru. В Венеции Via Luigi Broglio 8, 30030 Tesserà, Venezia, (39-041) 269-8484, ф. 269-8447, aeroflotvc@aeroflot.it • В Милане Via Vittorio Pisani 19, 20124 Milano, (39-02) 669-86985, ф. 669-84632, miltosu@aeroflot.ru

## ИТАР-ТАСС

Viale dell'Umanesimo 172, 00144 Roma, (39-06) 591-2882, ф. 592-6800, romatass@land.ru

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

### ПОСОЛЬСТВО

119002 М., Денежный пер. 5, (495) 796-9691, (499) 241-1533, -4, -5, ф. 253-9289, embitaly mosca@esteri.it, [www.ambmosca.esteri.it](http://www.ambmosca.esteri.it). Витторио Клаудио СУРДО (Vittorio Claudio SURDO, посол, 916-5456, (499) 241-4407, ф. 961-2926), Стефано ПОНТЕКОРВО (Stefano PONTECORVO, советник-посланник, 956-6093) • ОТД. ПЕЧАТИ (499) 241-1029, ф. 796-9671, pressoffice.mosca@esteri.it, Гуидо Де САНКТИС (Guido De SANCTIS, I советник) • ТОРГ.-ЭКОН. ОТД. (499) 248-3152, 241-1027, ф. 796-9628, commerciale.mosca@esteri.it, Марко РИЧЧИ (Marco RICCI, I советник), Лоренцо ФАНАРА (Lorenzo FANARA, I сек.), Кармело ФИКАРРА (Carmelo FICARRA (I сек.), Роберто ПУДДУ (Roberto PUDDU, атташе) • ОТД. НАУКИ 956-2805, ф. 916-8517, Пьеро СПИЛЛЯНТИНИ (Piero SPILLANTINI, piero.spillantini.esti@esteri.it) • ВОЕН. АТТАШАТ (499) 241-2402, -1455, -3025, ф. -8351, difeitalia.mosca@esteri.it, бригадный генерал Антонио ДЗАМБУКО (Antonio ZAMBUCO, атташе обороны), капитан 1 ранга Джанпьеро БЕРНАРДИС (Gianpiero BERNARDIS, военно-морской атташе), полковник Паоло ЛАТИНИ (Paolo LATINI, военно-воздушный атташе) • КОНС. ОТД. М., Бол. Полянка 2/10, (495) 796-9692, 916-5451, до -5, ф. -20, кол-центр 258-2550, ф. 916-5421 (усыновление), consitaly.mosca@esteri.it, Энрико НУНЦИАТА (Enrico NUNZIATA, генконсул), Джанпетро МАНКА (Gianpetro MANCA, атташе), Тони МОРИ (Tony MORI, атташе), Мариа Франка ПАДОАНЕЛЛО (Maria Franca PALOANELLO, атташе) • ИН-Т КУЛЬТУРЫ М., Козловский пер. 4, (пн.-пт. 10-12), 916-5491, -2, ф. 916-5268, iicmosca@esteri.it, [www.iicmosca.esteri.it](http://www.iicmosca.esteri.it), Альберто Ди МАУРО (Alberto Natale Di MAURO)

## ГЕНКОНСУЛЬСТВО

190125 С.-П., Театральная пл. 10, (812) 312-3217, 718-8095, ф. 571-5150, segretaria.sanpietroburgo@esteri.it, [www.cgspb.esteri.it](http://www.cgspb.esteri.it), [www.consanpietroburgo.esteri.it](http://www.consanpietroburgo.esteri.it) • ВИЗОВОЙ ОТД. 718-8080, 718-8195, ф. 312-2896, conspie@consitaly.ru, Массимо ДРЕЙ (Massimo DREI, генконсул), Клаудио БЕЛИЗЗОМИ (Claudio BELIZZOMI, атташе), Франческо ЧИМЕЛАРО (Francesco CIMELLARO, атташе)

## ИЧЕ – ИНСТИТУТ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Отдел по развитию торгового обмена посольства Италии в РФ. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1202, (пн.-пт. 9-17), Роберто ПЕЛО (Roberto PELLO, директор), 967-0275, до -8, ф. -9, mosca@mosca.ice.it • 190125 С.-П., Театральная пл. 10, (812) 312-3216, 312-3356, ф. 314-8082, pietroburgo.pietroburgo@ice.it, Adriano MASSONE (директор) • 630099 Новосибирск, Красный пр-т 29, оф. 52-54, (3832) 22-0229, ф. 22-1305, icesibir@center-f1.ru • 620066 Екатеринбург, Студенческая 3, (3432) 41-3733, ф. 70-1933, iceural@mail.ur.ru • 690020 Владивосток, пос. Трудовое-2, Курильская 51, (4332) 26-0357, ф. -4075, ice\_vlad@incor.ru

## ДЖИМ

Ассоциация итальянских предпринимателей в Москве при Секретариате ИЧЕ в Москве, [www.unimpresa.ru](http://www.unimpresa.ru), [www.ice.it](http://www.ice.it), mosca@mosca.ice.it, Микеле Тринчия



## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

## A.V.EMME SRL | А. В. Эмме

**Текстиль, обои, карнизы, ковры** • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 13, оф. 24, (499) 243-1200, ф. 243-5639, informazioni@avemme.ru, avemme@avemme.ru, **www.avemme.ru** • 191186 С.-Петербург, Реки Мойки наб. 40-54, +7(812) 315-7116, ф. 314-7116 • 31040 Veneto, Via Sile 3, Volpago del Montello, +39 0423 870222, ф. +39 0423 879653, avemme@avemme.com, **www.avemme.com**

## ABET LAMINATI | Абет ламинати

**Декоративные пластики** • 103050 Москва, Бол. Садовая 8, под. 4, (495) 650-1515, -1565, -1575, -1564, ф. 650-1565, moscow@abet-laminati.ru, plastic@abet-laminati.ru, **www.abet-laminati.ru**, Pastore Lorenzo • 12042 Bra, Viale Industria 21, 017 241-9111, ф. 243-1571, abet@abet-laminati.it, **www.abet-laminati.it**, Fabio Minini

## ACCIAI VENDER | Аччай вендер

**Нержавеющая сталь** • 117342 Москва, Миклухо-Маклая 40, **www.acciaivender.it**, Алексей Яковлевич Ломко • 43100 Parma, Via Nobel 3A – Quartiere industriale SPIP, 39 0521 60-7800, ф. 60-7808, acciaivender@acciaivender.it, **www.acciaivender.it**, Маттиоли Мануэла

## ADRIAIOIL | АДРИАИОИЛ

**Торговля, маркетинг** • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 13, оф. 112, (495) 969-9986, Борислав Вукович • Milano, via Corso Matteotti 10, 39-02 773-3091, ф. 39-02 78-3715, Leo Dolezil

## AGENZIA PER LA RUSSIA | Агенция пер ла Руссия

**Консалтинг** • 119121 Москва, Ростовская наб. 3-25, (495) 783-2874, ф. 783-2874, agrussiamosca@comtv.ru, Massimo Metilli • 199226 С.-Петербург, Кораблестроителей 19/1, (812) 325-6791, ф. 325-1452, agrussia@peterlink.ru, **www.agenziaitalia.com** • 20124 Milano, via Jacopo Dal Verme 15, +39 02 67493098, ф. +39 02 60730407, info@agenziaitalia.com, Vittorino Baruffi

## AGENZIA REGIONALE PER LE ADOZIONI INTERNAZIONALI – REGIONE PIEMONTE | Аженция региоанале пер ле адоциони интернационали – регионе пиемонте

**Усыновление** • 119019 Москва, Малый Афанасьевский пер., д. 1/33, кв. 15, (495) 234-0571, ф. 234-0571, Пилинато Федерика • 10128 Torino, Corso stati Uniti, N.1.C.A.P, 39 011 516 2022, ф. 516 2030, agenzia.adozioni-internazionali@regione.piemonte.it, Anna Maria Colella

## AGROTECNICA | Агротехника

**Сельхозтехника** • 105066 Москва, Ст. Басманная 16/1Б, стр. 5, (495) 265-7255, 265-72-13, ф. 265-7321, info@agrotecnica.ru, **www.agrotecnica.ru**, Ponzio Giorgio • 26900 Lodi, Via Gaffurio, 42, 390371 428-073 -4, ф. -072, agrotecnicaSr@virgilio.it, malint@tin.it, Giorgio Ponzio

## AI.BI.-AMICI DEI BAMBINI | Ай.Би.-Амичи дей бамбини

**Усыновление** • 630033 Новосибирск, ул.Саввы Кожевникова 29, (383) 347-5584, 355-1076, ф. (383) 347-0-16, nikolapriut@mail.ru, **www.priut.ru**, Барбара Рыбус • 20077 Milano, Casella Postale 77, +39.045.8799059, ф. +3902 98.23.26.11, aibi@aibi.it, **www.amicidei-bambini.it**, Marco Griffini

## ALITALIA SERVIZI S.P.A. | Алиталия сервиси с.п.а.

**Авиатехобслуживание** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 510, (495) 670-4283, **www.alitaliaservizi.it**, Недо Бьяджини • 50 Roma, Piazza Almerico da Schio, +39 066 542-6505, ф. 542-5656, **www.alitaliaservizi.it**, Riva Lorenzo

## ALITALIA-LINEE AEREE ITALIANE | Алиталия

**Пассажирские авиаперевозки** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, под. 7, оф. 510, (495) 967-0103, ф. -9, alitalia@sovin-tel.ru, **www.alitalia.com/RU**, Марселло Анжело Валле • 148 Roma, Viale A. Marchetti 111, 390-665621, ф. 665622051, **www.alitalia.it**, Доменико Чемпелла

## ALTAECO | Алтаэко

**Керамика, стройматериалы** • 109147 Москва, Марксистская 1, стр. 1, оф. 39, (495) 974-1692, 724-9354, ф. 543-4261, russia@altaeco.com, **www.altaeo.com** • 20010 Milano, Via Giovanni Pascoli 4/6, +39 02 902-51844, ф. 902-518470

## ANI | Ани

**Нефть и нефтепродукты, масла** • 119034 Москва, Бол. Левшинский пер. 10, стр. 1, (495) 916-5353, ф. -50, agippetrol@mail.any, Ksenia.morozova@enimoscow.ru, **www.ani.it**, Марио Реали, Франко Фаусто, Оксана Круглова • 36072 Chiampo, Via Arzignano 190, +39 0444 420888, ф. +39 0444 625954, ani@ani.it

## ANSA | Анса

**Информгентство** • Москва, Кутузовский пр-т. 9, оф. 14, (495) 786-6455, ф. -9, ansa.mosca@co.ru, **www.ansa.it**, Джулио Джелибтер • 187 Roma, Via della Dataria 94, +39 06 677-41, ф. 677-4638, redazione.internet@ansa.it, **www.ansa.it**

## ANSALDO SISTEMI INDUSTRIALI S.P.A. | Ансальдо Системи Индустриали С.п.а.

**Сборка электронных устройств** • 111250 Москва, Краснознаменная 12, (495) 361-9163, ф. 956-7136, 544-5974, -75, Сергей Матвиевский, Leonardo Pavoni • 20126 Milano, Viale Sarca 336, +39 02 6445-4254, ф. 6445-4274, marsella@vi.ain.ansaldo.it, **www.asiansaldo.com**

## ANTONIO ZAMPERLA | Антонио дамперла

**Оборудование для луна-парков** • 119049 Москва, Крымский Вал 9, стр. 1, (495) 625-4607, 544-4262, ф. 625-4607, 544-4263, zamper-

la@zamperla.ru, **www.zamperla.ru**, Лиза Орсато • 36077 Altavilla Vicentina, Via Monte Grappa, 15/17, +39 0444 998400, ф. 573720, zamperla@zamperla.it, **www.zamperla.it**, Alberto Zamperla

## APULIAN PRODUCERS | Апулиан продюсерс

**Полуфабрикаты для пищевого производства** • 129110 Москва, Ср. Переяславская 14, оф. 144-145, (495) 974-1406, secretary@apulian.com, rus-sia@apulian.com, **www.apulian.com**, Lutovac Nenad • 70124 Bari, Viale Kennedy 50, 080 502-0163, ф. 502-0891, info@studiogiodanovito.it, Giordano Vito Pietro

## AQUATER | Акватер

**Инжиниринг** • 119034 Москва, Бол. Левшинский пер. 10, стр. 1, (495) 916-5353, -5, aquater@mail.eni.ru, **www.eni.it**, Rossano Rossi • 144 Rome, Piazzale Mattei 1, +39 06 59 82 1, ф. +39 06 59 82 21 41, aquater@eni.it, **www.eni.it**, Paolo Scaroni

## ARAN WORLD | Аран уорлд

**Кухонная и офисная мебели** • Москва, Стрельбищенский пер. 30, стр. 1А, (495) 502-9642, **www.aran-aran.ru**, Сафиулла Касимович Юмашев • 64030 Casoli Di Atri, Zona Industriale, +39 085 87941, aran@aranworld.it, **www.aranworld.it**, Rastelli Renzo

## ARCESE MERCURIO | Арчезе Меркурио

**Транспортные услуги** • 125565 Москва, Ленинградское ш. 46/1, (495) 124-5683, ф. 781-3423, **www.merctrasp.com**, Джузеппе Кавальери • 43056 S. Polo di Torrile, Via L. Romagnoli 25, +39 0521 319411, ф. +39 0521-319430, info@merctrasp.com, **www.merctrasp.com**, Eleuterio Arcese

## ARCHIPROJECT | Аркипроект

**Разработка плановых проектов, отделка внутренних помещений** • 125047 Москва, Чайнова 22, стр. 4, (495) 250-9511, -2, ф. -9513, ordini@archiproject.it, **www.archiproject.ru**, Руслан Рафекович • Pontedera (PI) via Giovanni XXIII 40/F, 5602 CAP, 390587 484-724, ф. -429, Maccanti Savino

## ARDO | Ардо

**Электрорыбовые приборы** • 121099 Москва, 1 Смоленский пер.5, стр.1, (495) 916-5200, ф. -1, ardo\_sekretar@co.ru, **www.ardo.ru**

## ARDOS | Ардос

**Ювелирная промышленность** • 119121 Москва, 2 Вражский пер. 5, (495) 258-3318, -20, ф. -22, info@ardos.com, **www.ardos.com**, Anna Rossia

## AREA INTERNATIONAL | Ареа интернешнл

**Производство нитей и тканей, оптовая торговля** • 101000 Москва, Чистопрудный бульвар 5/10, оф. 215, (495) 980-8256, ф. -7, area.mosca@area-international.it, **www.area-international.it**, Наталья Николаевна Фунтова • 59100 Prato, Via Paolini, 21/I, 39 (0574) 46-6509, ф. 46-4751, area@area-international.it, **www.area-international.it**, Pacini Lamberto

## ARNEG

**Холодильное и торговое оборудование** • 105064 Москва, Старая Басманная 10/5, оф.2, (495) 956-0488, ф. -9, info@arneg.ru, **ar-neg.ru** • 35010 Campo San Martino (PADOVA), Via Venezia 58, +39 049 9699333, ф. +39 049 9699444, **arneg.it**

## ASSOCIAZIONE ARIETE | Ассоциационе ариете

**Усыновление** • 119119 Москва, Ленинский пр-т 42, оф. 2438, (495) 930-9941, **www.associazioneariete.org**, Наталья Владимировна Шмелева • 80132 Napoli, Via Toledo N°329, +39 081 42 01 037, ф. +39 081 580 04 30, adozioni@associazioneariete.org, **www.associazioneariete.org**, Anna Benedetta Torre

## ASSOCIAZIONE CHIARA | Ассоциационе chiara

**Содействие в усыновлении детей** • 119002 Москва, пер. Сивцев Вражек 34, стр. 1, (495) 241-3643, chiara1@mail.ru, **www.associazionechiara.it**, Екатерина Григорьевна Оророва • 128 Roma, Via Antonino Giuffre 187/191, +39 0650643 113, robertasicuranza@associazionechiara.it, **www.associazionechiara.it**, Roberta Sicurezza

## AURORA 80 | Аврора 80

**Трейдинг** • 119017 Москва, Лаврушинский пер. 17, под. 5, оф. 83, (495) 959-1088, -0778, -2248, ф. -2948, aurora80@online.ru, **www.aurora80.it**, Massimo Verna • 125 Roma, Via G. Boldini 7, +39 06 52 35 16 32, ф. +39 06 52351632, info@aurora80.it, **www.aurora80.it**

## AZZURRA VIAGGI

**Туроператор** • 127030 Москва, Новослободская 24, корп.2, эт.4, (495) 933-7630, info@azzurraviaggi.ru, **www.azzurraviaggi.ru** • 21022 Azzate, Via Piave 39, +39 0332 459-066, ф. 457-551, azzurraviaggi@tin.it, **www.azzurra-viaggi.com**

## B&amp;B ITALIA | Б энд Б Италия

**Торговля** • 119034 Москва, Семеновский пр-д. 7/1, под.1, (495) 202-4532, ф. 291-6775, sheykin@lightsonrl.com, Кирилл Шейкин • 22060 Novedrate, Strada provinciale 32, +39 031 795-111, ф. 791-592, info@bebtologies.com, Romolo Becchetti

## BANCA DI ROMA | Банка ди Рома

**Банк** • 123001 Москва, Мамоновский пер. 4, оф. 8, (495) 650-6625, -6501, ф. 694-0223, bdrmo@co.ru, **www.bancaroma.it**, Джованни Де

- Дуонни • 144 Roma, Viale Umberto Tupini, 180, **3906 54451**, [www.bancaroma.it](http://www.bancaroma.it), Фабио Галлия
- BANCA INTESA** | Банка Интеза  
Банк • 115162 Москва, Шаболовка 31, стр.Б, **(495) 967-3060**, ф. 789-6827, [info@kmb.ru](mailto:info@kmb.ru), [www.kmb.ru](http://www.kmb.ru) • 10121 Torino, Piazza San Carlo 156, **+39 011 555 1**, [info@sanpaoloiomi.com](mailto:info@sanpaoloiomi.com), [group.intesasanpaolo.com](http://group.intesasanpaolo.com)
- BANCA NAZIONALE DEL LAVORO** | Банка Национале Дель Лаворо  
Банк • 119019 Москва, М. Знаменский пер. 8, стр.1, эт.5, **(495) 726-5907, 2030326, -95, 202-7657**, ф. 202-9983, [bnlmosca@m.astelit.ru](mailto:bnlmosca@m.astelit.ru), [www.bnl.it](http://www.bnl.it), Roberto Sabelli • 187 Roma, Via Veneto 119, **+39 06 470-21**, ф. 470-27728, [redazionebnl@bnlmail.com](mailto:redazionebnl@bnlmail.com), [www.bnl.it](http://www.bnl.it)
- BANCHI MAISON** | Банчи Майсон  
Текстиль • 121170 Москва, Кутузовский пр-т 4/1, стр. 5, **(495) 742-5145**, ф. -38, Клаудио Фурины • 51037 Montale, Via Croce Rossa 5/r, **+39 05 735-5108**, ф. 735-5740 2, Massimo Banchi
- BARILLA G. e R. Fratelli S.p.A.** | Барилла Дж. И Р. Фрателли – Сочietà Пер Ациони  
Макаронь • 119361 Москва, Проектируемый пр-д 52-31, вл.4, **(495) 225-7577**, ф. -7797, [ameria-russ@ameria.ru](mailto:ameria-russ@ameria.ru), [www.ameria.ru](http://www.ameria.ru) • 43100 Parma, Via Mantova 166, **+39 0521 262217/262761**, ф. 264-721, [relazioniesterne@barilla.it](mailto:relazioniesterne@barilla.it), [www.barillagroup.com](http://www.barillagroup.com)
- BASCHILD** | Басчилд  
Древесина • 115583 Москва, Ген. Белова 26, **(495) 399-1845, 641-0548**, ф. 922-7364, [info@baschild.ru](mailto:info@baschild.ru), [artiglio@mail.ru](mailto:artiglio@mail.ru), [www.baschild.ru](http://www.baschild.ru) • 24048 Treviso, via degli Assini 14/18, **+39 035 201-340**, ф. 201-341, [info@baschild.it](mailto:info@baschild.it), [www.baschild.it](http://www.baschild.it), Mauro Baschenis
- BAXI** | Бакси  
Электроприборы • 129164 Москва, Зубарев пер.15/1, Бизнес-центр «Чайка Плаза», оф.342, **(495) 101-3914**, ф. 733-9585, [baxi@baxi.ru](mailto:baxi@baxi.ru), [www.baxi.ru](http://www.baxi.ru) • 36061 Bassano del Grappa VI, Via Trozzetti 20, **+39 0424 517-111**, ф. 380-89, [info@baxi.it](mailto:info@baxi.it), [www.baxi.it](http://www.baxi.it)
- BDF-BOSCATO & DALLA FONTANA** | БДФ-Боскато & Далла Фонтана  
Стекло • 141336 Московская обл., Сергиево-Посадский, дер. Иудино, пром. зона, а/я 28, **(495) 995-1284**, ф. -72, [e.bressan@bdf.it](mailto:e.bressan@bdf.it), Emilio Bressan • 36100 Vicenza, Viale Dell'Industria n. 40, **39 0444 286 100**, ф. 286 299, [bdf@bdf.it](mailto:bdf@bdf.it), [www.bdf.it](http://www.bdf.it), Roberto Mansanti
- BECCHETTI** (Beccchetti)  
Стройматериалы, санитарно-технические материалы, отопительные и гидравлические приборы, санфаянс • 109028 Москва, Малый Трехсвятительский пер.10, п.2, оф.40, **(495) 917-9886, 916-3877**, ф. -0228, [antonio\\_t@mail.ru](mailto:antonio_t@mail.ru), [www.ceramica-italia.ru](http://www.ceramica-italia.ru), Antonio Tirittello • 6124 Perugia, Via Della Gomma, 13, Balanzano, **75 58-3471, 37-642**, ф. 58-3406-5, 47-431, [info@becchettisrl.it](mailto:info@becchettisrl.it), [www.becchetti.it](http://www.becchetti.it), Mario Bellini
- BERTUZZI FOOD PROCESSING S.R.L.** | Бертуцци Фуд Процесинг  
Оборудование для переработки плодовоощной продукции • 115172 Москва, Народная 13, оф. 2, **(495) 912-0936**, ф. 937-5898, [bertuzzi@1sistem.ru](mailto:bertuzzi@1sistem.ru), [www.bertuzzi.it](http://www.bertuzzi.it), Елена Владимировна Артеменко • 20047 Brugherio (Milan), Viale Lombardia, 298/300, **+39 039 287-1983**, ф. 883-205, [info@bertuzzi.it](mailto:info@bertuzzi.it), [www.bertuzzi.it](http://www.bertuzzi.it), Роберто Бенвенути
- BICONTI**  
Плитка • Москва, Профсоюзная 18, стр. 1, **(495) 726-5960, (499) 613-3860**, ф. 961-2963, [gatto@biconti.ru](mailto:gatto@biconti.ru), [www.biconti.ru](http://www.biconti.ru), Costante Marengo, Predrag Andjelich
- BIESSE** | Биессэ  
Станки для деревообработки и стекла • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф.Е701, **(495) 956-5661**, ф. 662-3662, [info@biesse.ru](mailto:info@biesse.ru), [www.biesse.ru](http://www.biesse.ru), Сергей Сергеевич Радциг • 61100 Pesaro, Via della Meccanica 16 – Chisa di Ginesetia, **390721 43-51**, ф. 45-1820, telex 561221 BSSERV I, [sales@biesse.it](mailto:sales@biesse.it), [www.biesse.it](http://www.biesse.it), Roberto Selci
- BOMPANI** | Фокс с.п.а. Ди ренцо бомпани и чи  
Электрические и газовые плиты, холодильники • 117393 Москва, Старокалужское ш. 62, стр. 1, **(495) 784-7158**, ф. -7, [olsandro@dol.ru](mailto:olsandro@dol.ru), [www.bompani.ru](http://www.bompani.ru), [www.bompani.it](http://www.bompani.it)
- BOSSINI** | Боссини  
Сантехника • 191144 С.-Петербург, Мытнинская 12/44А, **(812) 449-2644**, Светлана Владиславовна Коновалова • 25065 Lumezzane S. S., Via Lamarmora 30, **+39 030 8901108**, ф. +39 030 8900221, [info@bossvalves.it](mailto:info@bossvalves.it), [www.bossvalves.it](http://www.bossvalves.it), Amedeo Bossini
- BUSI IMPIANTI** | Бузи импьянти  
Инженерные системы • 107078 Москва, Мал. Козловский пер. 4, стр. 1, **(495) 916-2091**, ф. -60, [flavio.ancori@busi.busigroup.it](mailto:flavio.ancori@busi.busigroup.it) • 40138 Bologna, Via del Tappezziere 4, **+39 051 602-4711**, ф. 602-4722, [info@busigroup.it](mailto:info@busigroup.it), [www.busigroup.it](http://www.busigroup.it)
- C.I.F.A. ONLUS** | Чифа онлус  
Усыновление • 190121 С.-Петербург, Декабристов 29/66, **(812) 714-4716**, ф. 714-4716, [www.cifaadozioni.org](http://www.cifaadozioni.org), Елена Владимировна Тютелева • 10139 Torino, Corso Principi d'Asaja, 38, **39 011 75-1048**, ф. 39 011 75-2215, [cifa.torino@cifaong.it](mailto:cifa.torino@cifaong.it), [info@cifaadozioni.org](mailto:info@cifaadozioni.org), [www.cifaadozioni.org](http://www.cifaadozioni.org), Gianfranco Arnoletti

- CAMERA COMMERCIO ITALO-RUSSA** | Итало-Российская торговая палата  
Центр развития итало-российских отношений • 119019 Москва, М.Знаменский пер.8, стр.1, **(495) 916-5560**, ф. -1, [Ccir@mosca.ru](mailto:Ccir@mosca.ru), [www.ccir.mosca.ru](http://www.ccir.mosca.ru), Лев Юрьевич Квятковский, Marisa Florio • 20121 Milano, Via Silvio Pellico 8, **+39 02 869-96738**, ф. 859-10363, [info@fondazione-italiarussia.it](mailto:info@fondazione-italiarussia.it), [www.fondazione-italiarussia.it](http://www.fondazione-italiarussia.it), Розарио Алессандрелло
- CANDY ELETTRODOMESTICI** | Канди Элеттродоместичи  
Электробытовая техника • 119034 Москва, Сеченовский пер. 6, стр.3, **(495) 796-9695**, ф. -4, [candymow@candy.ru](mailto:candymow@candy.ru), [www.candy.ru](http://www.candy.ru), Antonio Cicchi • 20047 Brugherio (Milano), Via Privata Eden Fumaqalli, **039 20-861**, ф. 20-862-37, [mailbox@candy.it](mailto:mailbox@candy.it), [www.candy.it](http://www.candy.it), Aldo Fumagalli
- CANNON** | Каннон  
Оборудование для переработки пенополиуретана • 119049 Москва, Коровий Вал 7, оф.9С, **(495) 937-3790**, ф. -9091, [eurasia@canpol.ru](mailto:eurasia@canpol.ru), [www.cannon.ru](http://www.cannon.ru), Александр Юрьевич Бабков • 20090 Trezzano, Via Colombo 49, **+39 024 84-51 1**, ф. 84-51 222, [afros@afros.it](mailto:afros@afros.it), [www.cannon.com](http://www.cannon.com), Carlo Fiorentini
- CAODURO** | Каодуро  
Пластмассы • 119019 Москва, Ленинка 1/45, **(495) 795-0990**, ф. -1, [info@caoduro.ru](mailto:info@caoduro.ru), [www.caoduro.ru](http://www.caoduro.ru), Джузеппе Бортолиеро • 36010 Cavazzale – Vicenza, Via Chiuppese 15, **+39 0444 945-959**, ф. 945-164, [info@caoduro.it](mailto:info@caoduro.it), [www.caoduro.it](http://www.caoduro.it), Paolo Caoduro
- CAPOCETTI** | Капочетти  
Кофе, открытие кофеен • 117312 Москва, Вавилова 9А, стр. 6, **(495) 506-1829, 938-2094**, [www.capocetti.it](http://www.capocetti.it), Dean Troha • 1100 Vi-terbo, Strada Poggino 42/46, **+39 761 251-158**, ф. 251-629, [espresso@capocetti.it](mailto:espresso@capocetti.it), [m.capocetti@virgilio.it](mailto:m.capocetti@virgilio.it), [www.capocetti.it](http://www.capocetti.it), Maurizio Capocetti
- CASE NEW HOLLAND ITALIA** | Кейс Нью Холланд Италия  
Сельхозтехника • 127051 Москва, Садовая-Самотечная 24/27, **(495) 363-1077**, ф. -6, [aristide.pellegrini@cnh.com](mailto:aristide.pellegrini@cnh.com), [www.my.cnh.com](http://www.my.cnh.com), Артур Ричард Майлз • 41100 Modena, Vialle Delle Nazioni 55, **8 10 3803905959 1111**, ф. 800 872693, [eunewhollanditaly@cnh.com](mailto:eunewhollanditaly@cnh.com), [www.my.cnh.com](http://www.my.cnh.com), Federico Corradini
- CEFLA** | Чейфла  
Промоборудование • 105122 Щелково, Пролетарский пр-т. 10, оф.706, **(495) 981-1128**, ф. -9, [cefla@co.ru](mailto:cefla@co.ru), [www.cefla.it](http://www.cefla.it), Михаил Иванов • 40026 Imola, Via Selice Provinciale, 23/ A, **+39 0542 653-111**, ф. 653-344, [www.cefla.it](http://www.cefla.it), Казини Клаудио
- CODEST** | Кодест  
Строительство • 119034 Москва, Соймаковский пр. 7, **(495) 967-1800**, ф. -18, [codest@codest.ru](mailto:codest@codest.ru), [www.codest.com/russ](http://www.codest.com/russ), Бенедетти Гудио • 33050 Pozzuolo del Friuli, Via Buttrio, Frazione Cargnacco, **39 0342 607-700**, ф. 607-702, [mail@codest.com](mailto:mail@codest.com), [www.codest.com](http://www.codest.com), Ben- edetti Guido
- COECLERICI** | Коэклерици  
Топливо • 119049 Москва, 4 Добрынинский пер. 6/9, **(495) 237-6892**, ф. 230-2683, [comoscow@coeclerici.com](mailto:comoscow@coeclerici.com), [www.coeclerici.com](http://www.coeclerici.com), Марина Викторовна Малышева • 20121 Milano, via della Chiesa 2, **+39 02 62469.1**, [info@coeclerici.com](mailto:info@coeclerici.com), [www.coeclerici.com](http://www.coeclerici.com), Fulvio de Fazio
- COGIL ENGINEERING** | Коджил инжиниринг  
Промышленное оборудование для производства мороженого • 105064 Москва, Фурманский пер. 10, оф. 6, **(495) 207-7677, -4194**, ф. -9449, [toscow@cogil.com](mailto:toscow@cogil.com), [www.cogil.com](http://www.cogil.com), Джорджо Де Фавери • 20052 Monza (Milan), Via L'Ariosto 9, **+39 039 202-1851**, ф. +39 039 830-316, [cogil@cogil.com](mailto:cogil@cogil.com), [www.cogil.com](http://www.cogil.com)
- COMPANY GENERAL TRAVEL – C.G.T. S.R.L.** | Компани Джeneral Травел – Си.Джи.Ти. С.Р.Л.  
Туризм • 107812 Москва, Садовая-Спаская 18, стр. 1, **(495) 207-6147**, ф. -7648, [cgt@ropnet.ru](mailto:cgt@ropnet.ru), [www.cgttouroperator.it](http://www.cgttouroperator.it), Алессандро Барбиери • Сан-Бенедетто-дель-Тронто, пров.Асколи-Пичено, Саботино 125, п/и 63039, **103-90735737911**, ф. 90735737901, [amministrazione@cgttouroperator.it](mailto:amministrazione@cgttouroperator.it), [www.cgttouroperator.it](http://www.cgttouroperator.it), Roberto Manzotto
- CONSORZIO IMA** | Консорцио Има  
Упаковка • 119034 Москва, Образцова 17, **(495) 510-511**, [www.ima.ru](http://www.ima.ru) • 40064 Ozzano Emilia, Via Emilia 428/442, **+39 051 651-4111**, ф. +39 051 651-4821, [head.office@ima.it](mailto:head.office@ima.it), [www.ima.it](http://www.ima.it), Marco Vacchi
- CONSORZIO OROBICO ALBERGATORI TURISTICI** | Консорцио Оробико Альбергатори  
Оператори Туристичи – ООО КООРАЛТУР  
Туризм • 129085 Москва, Марины Расковой 1, **(495) 213-5501**, ф. -5, [info@cooraltur.ru](mailto:info@cooraltur.ru), [www.cooraltur.ru](http://www.cooraltur.ru), Наталья Викторовна Садовникова • 24020 Castione della Presolana, Via Donizetti 15, **0346 31 146**, ф. 0346 30 300, [info@cooraltur.it](mailto:info@cooraltur.it), [www.cooraltur.it](http://www.cooraltur.it), Felice Spampatti
- CORNELIANI** | Фли Клаудио и Карпальберто Корнелиани С.п.А.  
Эксклюзивная одежда • 105064 Москва, Фурманский пер. 24, **(495) 937-8972**, ф. 980-9198, [corneliani.russia@corneliani.it](mailto:corneliani.russia@corneliani.it), [www.corneliani.com](http://www.corneliani.com) • 20121 Milano, Via durini 24, **(3902) 76018132-143**, [info@corneliani.it](mailto:info@corneliani.it), [www.corneliani.it](http://www.corneliani.it), Кристиано Корнелиани

**CORRIERE DELLA SERA** | Коррьеро делла Сера | Вечерний Курьер  
**Газета** • Москва, Кутузовский пр-т 9, корп. 1, оф. 19, **(499) 243-1073, 933-5981**, ф. 243-5276, [www.corriere.it](http://www.corriere.it), Фабрицио Драгосей, [www.corriere.it](http://www.corriere.it)

**COSTAN S.P.A.** | Костан СПА  
**Холодильное оборудование** • 121069 Москва, Новинский б-р 20А, стр. 3-6, оф. 113, **(495) 252-7794**, [info@costan.ru](mailto:info@costan.ru), [info@epta-group.ru](mailto:info@epta-group.ru), [www.costan.ru](http://www.costan.ru), Джузеппе Ди Пьеро • 32020 Limina, Via Alpini 14, **+39 0437 968-281**, ф. 967-434, [info@costan.com](mailto:info@costan.com), [www.costan.com](http://www.costan.com), Marco Nocivelli

**CRIF** | Криф  
**Кредитное бюро** • 125009 Москва, Б. Кисловский пер., дом 5-7, стр.1, **(495) 291-6273**, [info.ru@crif.com](mailto:info.ru@crif.com), [www.crif.com](http://www.crif.com) • 40131 Bologna, via M.Fantini 1-3, **+39 051 4176111**, ф. +39 051 4176010, [info@crif.com](mailto:info@crif.com), [www.crif.com](http://www.crif.com)

**DANIELI & C. OFFICINE MECCANICHE** | Даниэли и К. Оффичине Мекканике  
**Оборудование для черной и цветной металлургии** • 125047 Москва, Кутузовский пр-т 12, стр.2, эт.5, **(495) 661-2636**, ф. -7, [info@russia.danieli.com](mailto:info@russia.danieli.com), [www.danieli.com](http://www.danieli.com), Нэлли Витальевна Сухова • 607060 Нижегородская обл., Выкса, пл. Октябрьской революции 48, оф. 501, **(83177) 9-7818**, ф. -27, Владислав Владимирович Лурье • 455000 Магнитогорск, Ленинградская 79, корп. 14, **(3519) 23-2831**, ф. -2912 • 33042 Buttrio (Udine), Via Nazionale, 41, **39 0432 59-8349**, ф. 59-8479, [info@danieli.com](mailto:info@danieli.com), [www.danieli.com](http://www.danieli.com), Alessandro Brussi

**DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI STUDIO LEGALE** | Де Берти Яккиа  
 Франкини Форлани Юридическое бюро  
**Юристы** • 115114 Москва, Летниковская 10, стр.2, эт.8, **(495) 792-5492**, ф. -3, [moscow@dejalex.com](mailto:moscow@dejalex.com), [m.cicogna@dejalex.com](mailto:m.cicogna@dejalex.com), [www.dejalex.com](http://www.dejalex.com), Michelangelo Cicogna • 20121 Milan, Via San Paolo 7, **39 0272 554-1**, ф. 554-600, -500, [milan@dejalex.com](mailto:milan@dejalex.com), [www.dejalex.com](http://www.dejalex.com), Джованни Де Берти

**DE' LONGHI S.P.A.** | Де' Лонги  
**Электрооборудование** • 125267 Москва, Чаянова 15, стр.5, эт.4, **(495) 250-6173**, ф. -6280, [yuri.letinsky@delonghi.ru](mailto:yuri.letinsky@delonghi.ru), [www.delonghi.it](http://www.delonghi.it), Юрий Летинский • 31100 Treviso, Via Lodovico Seitz 47, **+39 0422 41-31**, ф. 41-3736, [micol.dare@delonghi.it](mailto:micol.dare@delonghi.it), [www.delonghi.it](http://www.delonghi.it), Fabio De Longhi

**DEDAR** | Дедар С.р.л.  
**Ткани** • 125047 Москва, Оружейный пер. 15а, **(985) 982-8346**, [dedar.russia@hotmail.com](mailto:dedar.russia@hotmail.com), [www.dedar.com](http://www.dedar.com) • 22070 Milano, Via della Resistenza 3, **+39 031 228-7511**, ф. 228-7533, [info@dedar.com](mailto:info@dedar.com), [www.dedar.com](http://www.dedar.com)

**DELTA ENGINEERING** | Дельта инжиниринг  
**Деревообрабатывающее оборудование** • 119121 Москва, Смоленский б-р 15, оф.23, **(495) 248-1739, 641-09-79**, ф. 502-9509, [delta-it@bk.ru](mailto:delta-it@bk.ru), [www.delta-it.ru](http://www.delta-it.ru), Елена Игоревна Ремнева • 61100 Pesaro, via Delgi Abeti 312, **0721 370-885**, ф. 376-182, [delta@telematicaitalia.it](mailto:delta@telematicaitalia.it), Giancarlo Tonucci

**DENTAITALIA** | ДентаИталия  
**Минеральные удобрения** • 191028 С.-Петербург, Моховая 32, **(812) 324-7013**, ф. 329-5533, Марина Яковлевна Ислентьева • 70056 Molfetta (BA), Via Cavallotti 26, **39 0803 97-1188**, ф. 39 0803 97-1188, Mikhail Chumakov

**DESIGN 2000 INTERNATIONAL** | Дизайн 2000 интернэшнл  
**Строительство и реставрация** • 107078 Москва, Мал. Козловский пер. 4, корп. 1, **(495) 225-2308**, ф. -9, [desrus@design2000.it](mailto:desrus@design2000.it), [www.design2000.it](http://www.design2000.it), Вито Тадден • 196 Roma, Via Maria Adelaide 8, **(3906) 32-815-1**, ф. 32-815-223, [www.design2000.it](http://www.design2000.it), Edoardo Lardera

**DIMONT** | Димонт  
**Строительство** • 121374 Москва, Можайское ш. 4, оф. 56, **(495) 444-2536**, Павлович Милица • 21234 Backi Jarak, ul. Cara Lazara bb, **381 21 848-606**, ф. 848-152, Павлович Бора

**DIRITTO & ECONOMIA EN RUSSIA**  
**Журнал «Право и экономика»** • 129090 Москва, Троицкая 9, корп. 1, оф. 80, **(495) 631-2501**, [direcon@dol.ru](mailto:direcon@dol.ru), [www.diritteconomia.ru](http://www.diritteconomia.ru), Серджо А.Посси • 10138 Torino, Via Vassalli Eandi 9, **+39 011 434-3740**, ф. 434-3962

**ECO DI BERGAMO** | Эко Ди Бергамо  
**Газета** • Москва, Яблочкова 37, оф. 121, **(495) 610-1518**, Джузеппе Д'Амато • 24121 Viale Papa Giovanni XXIII 118, **+39 035/386111**, ф. +39 035/386217, [redazioneweb@eco.bg.it](mailto:redazioneweb@eco.bg.it), [www.eco.bg.it](http://www.eco.bg.it)

**EIGENMANN & VERONALLI S.p.A.** | Айгенманн и Веронелли  
**Химтовары** • 126252 Москва, Ходынский б-р 13, корп. 1, оф. 4, **(495) 967-4761**, [www.eigver.it](http://www.eigver.it), Игорь Васильевич Буга • 20017 Milano, via della Mosa 6, **+39 02 935-39 1**, ф. 935- 39 300 (309), [info@eigver.it](mailto:info@eigver.it), [www.eigver.it](http://www.eigver.it), Christian Veronelli

**ELSE** | Элсе  
**Строительство** • 111402 Москва, Кетчерская 13, корп. 3, **(495) 625-4607**, Carlo Vandoni • 20121 Milano, 0007 Via Giuseppe Sacchi, **028 646-3282, -3,-4**, ф. 693-170, Roberto Maserati

**EMCO MECOF TECHITALIA** | Эмко Меккоф  
**Механическое оборудование** • 119034 Москва, Гоголевский б-р 3/1, оф. 15, **(495) 202-5376**, ф. -6191, [mekof@aha.ru](mailto:mekof@aha.ru), [\[spa.com\]\(http://spa.com\), Alfonso Bonani, Татьяна Михайлова • Via Molino, 2, 15070 Belforte Monferrato, AL, \*\*\(39-0143\) 820-1\*\*, ф. 823-088, \[info@mecof.it\]\(mailto:info@mecof.it\), \[www.mecofspa.com\]\(http://www.mecofspa.com\)](http://www.mecof-</a></p>
</div>
<div data-bbox=)

**EMSAR** | Эмсар  
**Парфюмерия, косметика** • 125009 Москва, Тверская 24/2, стр. 1, под. 3, эт. 4, **(495) 737-0796**, [info@emsargroup.com](mailto:info@emsargroup.com), [www.emsargroup.com](http://www.emsargroup.com), Латышенко Ксения Константиновна • 66020 San Giovanni, Zona Industriale di Sambuceto, via Po 49, **+39 085 4442 1**, ф. 4442 450, [www.emsargroup.com](http://www.emsargroup.com)

**ENEL PRODUZIONE** | Энел Продукционе  
**Обслуживание установок, производящих электроэнергию** • 119017 Москва, 1 Казачий пер. 7, **(495) 624-5644**, ф. -5573, Звезгинцов Стефан • 100 Roma, Viale Regina Margherita, 125, **(39) 0685-09-1**, ф. 0685-09-46-76, [surio.corsi@enel.it](mailto:surio.corsi@enel.it), Фонтетчедро Сандро

**ENGINES ENGINEERING** | Энджинс инжинеринг  
**Мототехника** • 125438 Москва, 4 Лихачевский пер. 17А, эт. 3, **(495) 456-9790**, ф. -2027, Ирина Витальевна Кудрявцева • 40055 Castenaso, via Pasquale 6, **39 051 605-0312**, ф. 605-0049, [info@engines-eng.com](mailto:info@engines-eng.com), [www.engineseng.com](http://www.engineseng.com), Alberto Strazzari

**ENI** | Эни  
**Энергетика** • 119034 Москва, Б. Левшинский пер. 10, стр. 1, **(495) 916-5353**, ф. -0, [eni@mail.eni.ru](mailto:eni@mail.eni.ru), [www.eni.it](http://www.eni.it), Franco Fausto • 144 Roma, Piazzale Enrico Mattei 1, **39 0659 82-1**, ф. 82-82, [www.eni.it](http://www.eni.it), Mincato Vittorio

**ENTE NAZIONALE ITALIANO DEL TURISMO** | ЭНИТ – Национальное Агентство по Туризму  
**Пропаганда итальянского туризма за рубежом** • 101000 Москва, Петроверигский пер. 2, стр.2, **(495) 411-6651**, ф. -2, [moscow@enit.it](mailto:moscow@enit.it), [www.enit-russia.ru](http://www.enit-russia.ru), Карло Бираски • 185 Roma, via Marghera 2/6, **06 4971-1**, ф. 06 446-3379, [sedecentrale@enit.it](mailto:sedecentrale@enit.it), [www.enit.it](http://www.enit.it), Eugenio Magnani

**ESAOTE** | Эзаоте  
**Медицинское диагностическое оборудование** • 125040 Москва, Ленинградский пр-т 18, оф.5-6, **(495) 232-0205**, ф. 232-1833, [esaote-moscov@yandex.ru](mailto:esaote-moscov@yandex.ru), [www.esaote.com](http://www.esaote.com), Nicola Nannelli • 16153 Genova, Via A. Siffredi 58, **+39 010 654-71**, ф. 654-7275, [esaote@esaote.com](mailto:esaote@esaote.com), [www.esaote.com](http://www.esaote.com), Carlo Castellano

**EURIALO VIAGGI** | Эуряло Виаджи  
**Туризм** • 129075 Москва, Аргуновская 2, корп. 1, оф. 403, гост. «Звездная», **(495) 933-7181**, ф. 215-4011, [info@eurialoviaggi.ru](mailto:info@eurialoviaggi.ru), [www.eurialoviaggi.ru](http://www.eurialoviaggi.ru), Ирина Владимировна Дергачева • 96100 Sira-cusa, Viale Teracati 83, **+39 093 138-891**, ф. 136-544, [setours@free-mail.it](mailto:setours@free-mail.it), [www.eurialoviaggi.com](http://www.eurialoviaggi.com), Агоста Орацио

**EXPRESS ITALIA** | Экспресс Италия  
**Логистика** • 125424 Москва, Волоколамское ш. 73, **(495) 775-6057**, ф. -8, [Moscow@sp-express.ru](mailto:Moscow@sp-express.ru), [www.sp-express.ru](http://www.sp-express.ru), Ирина Борисовна Козлова • 20124 Milano, Via Pergolesi 26, **026 26-1691**, Hansi Helmut  
**F.LLI CLAUDIO & CARLALBERTO CORNELIANI** | Ф.лли Клаудио и Карлальберто Корнелиани

**Эксклюзивная одежда** • 105064 Москва, Фурманский пер. 24, **(495) 937-8972**, ф. 980-9198, [corneliani.russia@corneliani.it](mailto:corneliani.russia@corneliani.it), [www.corneliani.com](http://www.corneliani.com), Франческо Мортилла • 46100 Mantova, Via Panizza 5, **+39 0376 304-1**, ф. 304-429, [info@corneliani.it](mailto:info@corneliani.it), [www.corneliani.com](http://www.corneliani.com), Carlalberto Corneliani

**FANTUZZI EURASIA** | Фантуцци Евразия  
**Оборудование для морпортов и железных дорог** • 115191 Москва, Б. Тульская 10, стр.10, оф.1027, **(495) 231-1011**, [veg@fantuzzi.ru](mailto:veg@fantuzzi.ru), [www.fantuzzi.ru](http://www.fantuzzi.ru), Вадим Евгеньевич Горбачев • 42100 Reggio Emilia, Via Vasco Agosti 27, **+39 0 522-967**, [www.fantuzzi.com](http://www.fantuzzi.com), Bertozzi Sauro Davide

**FATA** | Фата  
**Оборудование для автопрома, агропрома** • 105062 Москва, Машкова 17, оф. 2, **(495) 796-9696**, ф. -06, [info@fata.ru](mailto:info@fata.ru), [www.fata.ru](http://www.fata.ru), Лаура Рокка • 10044 Pianezza (TO), Strada Statale 24 km 12, **+39 0119 66-81**, ф. 967-2673, [dp.est@fatagroup.it](mailto:dp.est@fatagroup.it), [www.fatagroup.it](http://www.fatagroup.it), Salvatore Bianconi

**FERRERO SPA** | Ферреро  
**Кондитерские изделия** • Москва, 2 Брестская 8, **(495) 961-2400**, ф. -10, [www.ferrero.ru](http://www.ferrero.ru), Francesco Clavarino • 10025 Pino Torinese, Via Maria Cristina 47, **011-28 76 600**, [www.ferrero.it](http://www.ferrero.it)

**FERROLI** | Ферролли  
**Системы кондиционирования и гидромассажа** • 117393 Москва, Сивцев вражек пер. 29/16, оф. 612, **(495) 589-2562**, ф. -1, [ferroli@ferroli.msk.ru](mailto:ferroli@ferroli.msk.ru), [www.ferroli-russia.ru](http://www.ferroli-russia.ru), Юрий Вячеславович Калаушин • 37047 San Bonifacio, Via Ritonda 78/A, **39 045 613-9411**, ф. 610-0317, [www.ferroli.it](http://www.ferroli.it), Dante Ferroli

**FIAT AUTO** | Фиат Ауто  
**Автомобилестроение** • 129164 Москва, Збараев пер. 15, стр. 1, оф. 551, **(495) 916-5522**, ф. -3, [tania.putilina@fiat.com](mailto:tania.putilina@fiat.com), [www.fiat.ru](http://www.fiat.ru), Кларк Джерард • 10135 Torino, Corso Giovanni Agnelli, 200, **+39 011 003-1111**, ф. 003-7591, [roberto.clarke@fiat.com](mailto:roberto.clarke@fiat.com), [www.fiat.it](http://www.fiat.it), Fossati Giorgio

**FINMECCANICA** | Финмекканика

**Машиностроение** • 119435 Москва, Саввинская наб. 15, **(495) 544-5974**, ф. -5, [www.finmeccanica.it](http://www.finmeccanica.it), Леонардо Павони • 195 Roma, Piazza Monte Grappa, 4, **39 06 3247-3448**, ф. 3265-7248, [info@finmeccanica.it](mailto:info@finmeccanica.it), [www.finmeccanica.it](http://www.finmeccanica.it), Pier Francesco Guarguaglini

**FIRBIMATIC** | Фирбиматик

**Оборудование для химчисток и прачечных** • 121059 Москва, М. Дорогомилевская 47, корп. 2, **(499) 243-3747, 240-5311**, ф. 240-5251, 243-3747, [info@firbirus.ru](mailto:info@firbirus.ru), [www.firbirus.ru](http://www.firbirus.ru), Cussigh Mattia • 40010 Bologna, Via Turati 16, Sala Bolognese, **051 681-4189**, ф. -4604, [com.export@firbimatic.it](mailto:com.export@firbimatic.it), [www.firbimatic.it](http://www.firbimatic.it), Edo Bassi

**FORNAROLI** | Форнароли

**Бумага, полиэтилен** • 121099 Москва, 1 Смоленский пер. 7, **(495) 244-0891**, ф. -7170, Форнароли Валентино • 29100 Piacenza, via Trebbia 71, **+39 0523 48-4944**, [vale@dol.ru](mailto:vale@dol.ru), Mario Fornaroli

**FOX S.P.A. DI RENZO BOMPANI ES** | Фокс с.п.а. ди Ренцо Бомпани И ЧИ

**Электрические, тепловые, газовые приборы, бытовая техника** • 117630 Москва, Старокалужское ш. 62, стр. 1, **(495) 784-7158**, ф. -7, [olsandro@dol.ru](mailto:olsandro@dol.ru), [www.bompani.it](http://www.bompani.it), Джанлуиджи Дзанетти • 41100 Modena, Via Emilia Est 1465, **+39 059 284-343**, ф. 284-731, [fox\\_modena@bompani.it](mailto:fox_modena@bompani.it), [www.bompani.it](http://www.bompani.it), Bompani Mauro

**FRACARRO RADIOINDUSTRIE** | Фракеро Радиоиндустриэ

**Телерадиовещательное оборудование** • 107553 Москва, Б. Черкизовская 24-А, стр. 1, **(495) 787-7260**, ф. -6261, [www.fracarro.com](http://www.fracarro.com), Розо Клаудио • 31033 Castelfranco Veneto, Via Cazzaro 3, cp 213, **+39 0423 736-1**, ф. 736-220, [info@fracarro.com](mailto:info@fracarro.com), [www.fracarro.com](http://www.fracarro.com), Умберто Фракеро Дженовезе

**FREUDENBERG POLITEX** | Фройденберг политекс

**Синтетика из вторичного сырья** • 115068 Москва, Новоостоповская 4, корп. 2, **(495) 796-9634**, ф. -5, Риккардо Форни • 20121 Milano, Via Grossi 2, **+39 031 793-111**, ф. 793-201, Riccardo Sollini

**FREZZA ARREDAMENTI** | Фрецца арредаменти

**Мебель** • 117420 Москва, Наметкина 10А, корп. 1, оф. 30, **(495) 718-3001**, [Frezza@dol.ru](mailto:Frezza@dol.ru), Фрецца Маурицио • 36046 Lusiana, viale Europa 2, **(0424) 407-180**, ф. 407-230, [frezza@telemar.it](mailto:frezza@telemar.it), Frezza Maurizio

**FUTURE PLAST**

**Осветительные приборы** • 123001 Москва, Ермолаевский пер. 10, оф. 1, **(495) 797-8582**, ф. -3, [futureplast@sovintel.ru](mailto:futureplast@sovintel.ru), [www.futureplast.com](http://www.futureplast.com), Пьер Луиджи Панелли • 20030 Senago (MI), Via Mascagni 34, **+39 02 998 1-3115**, ф. 998 1-3107, [futureplast@futureplast.com](mailto:futureplast@futureplast.com), [www.futureplast.com](http://www.futureplast.com), Elisabetta Nobili, Roberto Guzzoletti

**G.E.D.I. – GRUPPO EX DIRIGENTI INDUSTRIAL** | Дж.э.д.и. – группа бывших управляющих

**Исследования в области экономики и финансов** • 127994 Москва, Тверская 18, корп. 1, оф. 831, **(495) 699-4115**, Андрей Анатолевич Кравец • 10122 Torino, Corso Vinzaglio 14, **011/7716153**

**G.M. INTERNATIONAL** | Жи.эм. Интернейшл

**Барьеры безопасности** • 115191 Москва, 8 Серпуховский Вал 8, оф.10, **(495) 950-5779**, ф. 952-1006, [info@gm-international.ru](mailto:info@gm-international.ru), [www.gmintersrl.com](http://www.gmintersrl.com), Евгений Анатолевич Бибииков • 20058 Villasanta, Via San Fiorano 70, **+39 039 232-5038**, ф. 232-5107, [info@gmintersrl.com](mailto:info@gmintersrl.com), [www.gminternationalsrl.com](http://www.gminternationalsrl.com), Landrini Glisente

**GAMMA MECCANICA** | Гамма Мекканика

**Промоборудование** • 101509 Москва, Лесная 43, оф. 300, **(499) 978-4187**, ф. 973-0716, [gamma-m@dol.ru](mailto:gamma-m@dol.ru), [www.gamma-meccanica.it](http://www.gamma-meccanica.it), Виктор Васильевич Мальцев • 42021 Reggio Emilia, Via Sacco e Vanzetti, 13, **+39 0522 24-0811**, ф. 88-349, [info@gamma-meccanica.it](mailto:info@gamma-meccanica.it), [www.gamma-meccanica.it](http://www.gamma-meccanica.it), Giovanni Burini

**GEFIT** | Джефит

**Поставка комплектных линий и технологий** • 127006 Москва, Воронниковский пер. 11, стр. 2, **(495) 699-2116**, ф. 956-3041, [gefit@col.ru](mailto:gefit@col.ru), [www.gefit.com](http://www.gefit.com), Джованни Фаверо • 15100 Alessandria, Via Giovanni De Negri 9, **+39 0131 792-817**, ф. 772-644, [stefania.ghigliani@gefitmail.com](mailto:stefania.ghigliani@gefitmail.com), [www.gefit.com](http://www.gefit.com), Pietro Zavattaro

**GRIGGIO** | Гриджо

**Деревообрабатывающее оборудование** • 125493 Москва, Флотская 5Б, оф. 109, **(495) 544-5420**, ф. -1, [info@griggio.ru](mailto:info@griggio.ru), [www.griggio.ru](http://www.griggio.ru) • 35011 Reschigliano di Campodarsego, via Ca'Brion 40, **+39 049 929-9711**, ф. 920-1433, [www.griggio.it](http://www.griggio.it)

**GROSSETO EUROFOOD** | Гроссето Еурофуд

**Продукты питания** • 115093 Москва, Партийный пер. 1, стр. 3, **(495) 235-9628, -9450, -9480**, ф. -9515, [grosseto@dol.ru](mailto:grosseto@dol.ru), Vasco Succì

**GRUBER LOGISTICS** | Грубер Лоджистикс

**Международные перевозки** • 115477 Москва, Кантемировская 58, оф. 7023, **(495) 231-4229**, ф. -1679, [gruber-moscow@mtu-net.ru](mailto:gruber-moscow@mtu-net.ru), [www.gruber-logistics.com](http://www.gruber-logistics.com), Елена Владимировна Степанова • 39040 Ora, 75 Via Nazionale, **0471 82-5500**, ф. 82-5555, [info@gruber-logistics.com](mailto:info@gruber-logistics.com), [www.gruber-logistics.com](http://www.gruber-logistics.com), Kurt Gruber

**GUALA CLOSURES SPA** | Гуала Клоуэжес Спа

**Укупорочные колпачки для бутылок** • 115088 Москва, 2 Машиностроения 17А, стр. 1, оф. 12, **(495) 969-3550**, [akozin@comtv.ru](mailto:akozin@comtv.ru),

[www.gualaclosures.com](http://www.gualaclosures.com), Алексей Козин • (AL) Frazione Spinetta Marengo, Via Rana 12, Zona Industriale D6, **+39 0131 753-1**, ф. 753-381, [info@gualaclosures.com](mailto:info@gualaclosures.com), [www.gualaclosures.com](http://www.gualaclosures.com)

**HERBOVITAL 2 SRL** | Эрбовиталь 2 с.р.л.

**Сауны, солярии** • 129010 Москва, Б. Спасская 6, корп. 1, **(495) 933-0646, 502-9551**, ф. 933-0645, 502-9552, [herbo2@cityline.ru](mailto:herbo2@cityline.ru), [www.herbovital.ru](http://www.herbovital.ru), Марио Беретта • 190000 С.-Петербург, Галерная 20-22, лит. А3, **(812) 622-1136**, ф. -7, [www.shmain@herbovital.ru](mailto:www.shmain@herbovital.ru) • 40128 Bologna, Via Calzolari 7, **+39 051 375-011**, ф. 377-513, [info@herbovital2.com](mailto:info@herbovital2.com), Mario Beretta

**I.M.F. IMPIANTI MACCHINE FONDERIA S.R.L.** | И.М.Ф. Импианти Маккине Фондериа С.р.л.

**Станки для литейного производства** • 114115 Москва, Дербеневская наб., 11, Бизнес-центр «Поларс», Корп. А, эт. 2, оф. 24, **(495) 785-5199**, ф. 788-6744, [info@imf-moscow.ru](mailto:info@imf-moscow.ru), [www.imf-moscow.ru](http://www.imf-moscow.ru), Андрей Иванович Дибров • 110/1, Via Filippo Turati, Luino (VA), 21016, **+39 0332 542-424**, ф. 542-626

**IDRA CASTING MACHINES** | Идра Кастинг Машинс

**Станки для литья сплавов легких цветных металлов** • 103050 Москва, Тверская 22, **(495) 916-5535**, ф. -4, Лучано Микали • 20122 Milano, viale Bianca Maria, 25, **+39 030 2011-210**, ф. 2002-345, Ernesto Domenico Musumeci

**IMACO** | Имако

**Кофе** • 119121 Москва, 1 Неопалимовский пер. 14/16, оф. 13, **(495) 241-8298, -8002**, ф. -4539, [Imaco@coffe.ru](mailto:Imaco@coffe.ru)

**IMMOBILIARE** | Иммобиллариэ

**Недвижимость** • 119034 Москва, Б. Левшинский пер. 10, стр. 1, **(495) 916-5355**, ф. -1, [imnest@mail.eni.ru](mailto:imnest@mail.eni.ru), Franco Fausto • 20100 Milano, San Donato Milanese, Piazza Vanoni 1, **39 0252 (0) 35-402**, ф. 35-510, Antonio Carriglio

**IMPEGILO** | Импреджило

**Строительство** • 129090 Москва, Гиляровского 4, стр. 5, **(495) 208-6305**, ф. 937-5339, [l.deangelis.igl-ncc@co.ru](mailto:l.deangelis.igl-ncc@co.ru), Леонардо Де Анджелис • 20099 Milano, Viale 1, Sesto S. Giovanni, **39 0222 442-2233**, ф. 442-2350, [impegilo@impegilo.it](mailto:impegilo@impegilo.it)

**INDESIT** | Индесит

**Бытовая техника (электроприборы)** • 129223 Москва, Пр-т Мира, ВВЦ, пав. № 46, **(495) 961-2900**, ф. -19, [www.merloni.com](http://www.merloni.com), Мауро Москарди • 398040 Липецк, Металлургов 2, **(4742) 42-4409**, ф. -0101, Мауро Москарди • 60044 Fabriano, Viale Aristide Merloni 47, **+39 0732 661-1**, ф. 662-501, телекс 560090, [www.merloni.com](http://www.merloni.com), Vittorio Merloni

**INDUSTRIE EMILIANA PARATI** | Индустриэ эмилиана парати

**Стеновые покрытия** • 125212 Москва, Адм. Макарова 8. корп. 1, **(495) 101-3498**, [casa\\_decor@hotmail.com](mailto:casa_decor@hotmail.com), Алексей Викторович Потехин • 26029 Cuzzara (MN), Via Amendola 10, **0375 283-011**, ф. 283-261, [info@emilianaparati.it](mailto:info@emilianaparati.it), Luigi Castino

**INDUTECH** | Индутаек

**Удобрения** • 119019 Москва, Волхонка 6, оф. 12, **(495) 956-3043**, [indutech@mail.ru](mailto:indutech@mail.ru), Pierre Sicouri • 1 Milan, Via Camperio 9, Italy, **+39 02 720-11-713**, ф. 720-11-723, Pierre Sicouri

**INSTITUTO BANKARIO SANPAOLO DI TORINO ISTITUTO MOBILIARE ITALIANO**

**Банк** • 109147 Москва, Марксистская 16, 5 эт., **(495) 232-6740**, ф. 232-6741, [cispaolo@rol.ru](mailto:cispaolo@rol.ru), [www.sanpaoloimi.com](http://www.sanpaoloimi.com), Пелаццо Фердинандо • 10121 Turin, Piazza San Carlo 156, **39 011 555-1**, ф. 555-6401, [www.sanpaoloimi.com](http://www.sanpaoloimi.com), Enrico Salza

**INSTRUMENTATION LABORATORY** | Инструментэйшн лаборатори

**Медтехника** • 105064 Москва, Садовая-Черногрозская 22, стр. 1, **(495) 411-7540**, [www.ilww.com](http://www.ilww.com), Лех Лысенко • 20128 Milano, Viale Monza 338, **(39) 02-25221**, ф. 02-257-5250, [www.ilww.com](http://www.ilww.com), Rubiralta Vilaseca Jose Maria

**INTERFOR** | Интерфор

**Мебель** • 101000 Москва, Покровский б-р 4/17, **(495) 632-4710**, ф. 632-4710, [im333@mail.ru](mailto:im333@mail.ru), [www.interfor.it](http://www.interfor.it), Дмитрий Олегович Исаков • 35013 Cittadella (PD), Via Del Tezzon, 18, **+39 049 940 40-24**, ф. 940 88-26, [info@interfor.it](mailto:info@interfor.it), [www.interfor.it](http://www.interfor.it), Carlo Alberto Marangoni

**ISEO SERRATURE SpA / RIR** | Рир-Комплектация

**Замки, цилиндры, устройства аварийного открывания дверей** • 125252 Москва, Новопесчаная 13/3, под.16, оф.77, **(495) 937-8665, (499) 157-5242, (499) 157-6845**, [rir@rir.ru](mailto:rir@rir.ru), [www.rir.ru](http://www.rir.ru), Константин Прохоров • 25055 Pisogne, Via S. Girolamo 13, **+39 0364 882-1**, ф. 882-263, [commerciale@iseo.eu](mailto:commerciale@iseo.eu), [www.iseoserrature.it](http://www.iseoserrature.it)

**ITAL TECHNOLOGI** | Итал Технолоджи

**Оборудование для розлива** • 115035 Москва, Космодамианская наб. 4/22, корп. 5, под. 5Б, **(495) 230-4033, -4**

**ITAL-MARKET CASH & CARRY** | Итал-Маркет Кэш энд Кэрри

**Продукты питания, ресторанный бизнес** • 119602 Москва, Олимпийская дер., Мичуринский пр-т 2, **(495) 437-3298, -5421, -4935**, [info@italmarket.ru](mailto:info@italmarket.ru), [sales@italmarket.ru](mailto:sales@italmarket.ru), [italm@rinet.ru](mailto:italm@rinet.ru), [www.italmarket.ru](http://www.italmarket.ru), Antonella Rebuzzì

**ITALCOM** | Италком

**Элитные отделочные материалы** • 115419 Москва, 2 Верхн. Михайловский пр. 9, **(495) 633-1514, -75, -7467**, ф. 958-5648, [www.italcom.ru](http://www.italcom.ru)

**ITALCOMBI** | Италкомби

**Автоперевозки** • 115230 Москва, Электротлитный пр. 125, **(499) 317-7618**, ф. 317-7609, [italcom@dol.ru](mailto:italcom@dol.ru), Enzo Liberale

**ITALFARMACO** | Италфармако

**Фармацевтика** • 119002 Москва, Глазовский пер. 7, оф. 12, **(495) 933-1458**, ф. 961-2954, [info@italfarmaco.ru](mailto:info@italfarmaco.ru), [www.italfarmaco.ru](http://www.italfarmaco.ru), Лилия Ивановна Никова • 20126 Milano, Viale FulvioTesti 330, **02 64-431**, ф. 64-434-6, [Dir.business\\_dev@italfarmaco.com](mailto:Dir.business_dev@italfarmaco.com), [www.italfarmaco.com](http://www.italfarmaco.com), Francesco Autuori

**ITALIA PRODUCE** | Италия Продуче

**Торговля** • 119121 Москва, Ростовская наб. 3, кв. 25, **(495) 244-0590**, [iproduce@aha.ru](mailto:iproduce@aha.ru), Серджио Резнати • 20046 Biassono, Via Cesana e Villa 45, **039/920-46-70**, Guerino Perego

**ITALIAN DESIGN** | Италиан Дизайн

**Мебель, интерьер** • 129090 Москва, Ермолаевский пер. 10/7, стр. 1, **(495) 694-6001, -6101**, ф. 234-1870, Москони Рино • 50050 Gambassi Terme, Via Meucci 32, **+39 0571 63-1471**, ф. 63-5735, [italdes@dedalo.com](mailto:italdes@dedalo.com), Rino Moschini

**ITALIAN MEDICAL CENTER BENESSERE** | Итальянский Медицинский Центр Бенессере

**Медицина** • 121022 Москва, Сивцев Вражек 35, **(495) 234-9026**, ф. 232-9424, [cmi@zmail.ru](mailto:cmi@zmail.ru)

**ITALIANSPED** | Италианспед

**Транспортно-экспедиционное обслуживание** • 119048 Москва, Ефремова 14, **(495) 967-3971, -2, 916-0258**, ф. 916-1747, 967-3970, Владимир Павлович Коркин

**ITALIMPEX** | Италимпекс

**Торговля** • 117335 Москва, Вавилова 87, оф. 4, **(495) 132-1166**, ф. 134-8487, [italrus@aha.ru](mailto:italrus@aha.ru), Джузеппе Карлини • 00145, Roma, Largo Luigi Antonelli, 4, **+39 06 541-0641**, ф. 540-6354, [italrus@aha.ru](mailto:italrus@aha.ru), Giuseppe Carlini

**ITALRAY** | Италрей

**Электрооборудование** • 127106 Москва, Гостиничная 3, корп. 11, оф. 426, **(495) 482-2994**, ф. -3045, [italray@ipc.ru](mailto:italray@ipc.ru), [www.italray.it](http://www.italray.it), Алексей Борисович Зотов • 50018 Scandicci (Florence), Via Del Parlamento Europeo, 9/D, **+39 055 722-8511**, ф. 722-8512, [italrayee@libero.it](mailto:italrayee@libero.it), [www.italray.it](http://www.italray.it), Lamberto Marzocchi

**ITALTEL** | Италтел

**Электротехника и электроника** • 121069 Москва, Поварская 10, **(495) 232-2410**, ф. -1808, [Roberto.menara@italtel.ru](mailto:Roberto.menara@italtel.ru), [www.italtel.ru](http://www.italtel.ru), Роберто Менара • 190031 С.-Петербург, Фонтанки наб. 113А, **(812) 325-9221**, ф. -3, Роберто Менара • 625046 Тюмень, Олимпийская 39, **(3452) 33-0606**, ф. -1515, [italtel@tmn.ru](mailto:italtel@tmn.ru), Ирина Анатольевна Андерева • 20019 Milano, Settimo Milanese, via Reiss Romoli, Localita Castelletto, **+39 024 388-1**, ф. 388-7200, [communication@italtel.it](mailto:communication@italtel.it), [www.italtel.com](http://www.italtel.com), Roberto Quarta; Mauro Righetti

**ITO – ITALIAN TRADE ORGANIZATION** | ИТО – Итальянская Торговая Организация

**Оборудование** • 125190 Москва, Балтийская 14, **(495) 155-4264**, -76, ф. -0652, [itoinfo@ito.ru](mailto:itoinfo@ito.ru), [www.ito.ru](http://www.ito.ru), Ирина Резникова, Filippo Baldisserotto

**IVECO FIAT** | Ивеко Фиат

**Автопром** • 107150 Москва, Бойцовая 22, стр. 2, **(495) 504-0442**, ф. -3, [iveco.sales.moscow@fiatgroup](mailto:iveco.sales.moscow@fiatgroup), [www.iveco.com](http://www.iveco.com), Александр Адольфович Сергеев • 10156 Torino, Via Puglia, n. 35, **+39 0116 87-2111**, ф. 87-4555, Sergio Marchionne

**JAEGGLI MECCANOTESILE** | Эгли мекканотессиле

**Промоборудование** • 119019 Москва, Волхонка 6, стр. 1, **(495) 956-3047**, ф. 737-6481, [jaeggli@mail.ru](mailto:jaeggli@mail.ru), [www.jaeggli-meccanotesile.it](http://www.jaeggli-meccanotesile.it), Маурицио Фаццини • 20123 Milano, P.zza S. Ambrogio 16, **+39 031 889-907**, ф. 889-916, [info.co@jaeggli-meccanotesile.it](mailto:info.co@jaeggli-meccanotesile.it), [www.jaeggli-meccanotesile.it](http://www.jaeggli-meccanotesile.it), Caccia Dominioni Matteo

**KEY ITALIA** | Кей Италия

**Торговля** • 121059 Москва, Б. Дорогомилловская 14/1, оф. 73, **(495) 792-3495**, Транквило Пассони • Milano (MI) Corso Matteotti Giacomo 8 сар 20121, **024 547-0217**, ф. 547-0219, Tranquillo Passoni

**KING CROSS GROUP** | Кинг кросс груп

**Строительство торговых центров** • 101000 Москва, Б. Златоустинский пер. 1, корп. 1, **(495) 621-2446, -3282**, [www.kingcross.com](http://www.kingcross.com), Antonio Risiglione • 25134 Brescia, via Lippi 13, **030 231-1557**, ф. 231-1558, [kingCross@kingcross.com](mailto:kingCross@kingcross.com), [www.kingcross.com](http://www.kingcross.com), Steyde Giancarlo

**KLOPMAN** | Клопман

**Полиэфирно-хлопчатобумажные ткани** • 107045 Москва, Трубная 12, **(495) 795-0622**, [IliiaGoloubev@klopman.ru](mailto:IliiaGoloubev@klopman.ru), [marina\\_alexeeva@klopman.ru](mailto:marina_alexeeva@klopman.ru), [www.klopman.ru](http://www.klopman.ru), Илья Геннадиевич Голубев • 3100 Frosinone, Mola dei Frati, **0775 2981**, ф. 0775 293346, Giuseppe Rodino • 20126 Milano, [www.klopman.com](mailto:www.klopman.com), [www.klopman.com](http://www.klopman.com), Giuseppe Rodino di Miglione

**KOCH GLITSCH** | Кох глич

**Инжиниринг** • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Е517, **(495) 956-5658**, ф. 956-5660, Татьяна Илларионовна Люшвина •

24121 Bergamo, Via Casalino, 5/ Н, **39 0353 28-600**, ф. 28-601, -648, Эрнст Урбан Монч

**KOIMPEX** | Коимпекс

**Оборудование для деревообработки** • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Е901, Е905, **(495) 956-5181**, ф. -0, [koimpr@dol.ru](mailto:koimpr@dol.ru), [koimpexmt@mtu-net.ru](mailto:koimpexmt@mtu-net.ru), [www.koimpex.it](http://www.koimpex.it), Елена Александровна Жукова • 191186 С.-Петербург, Набережная р. Мойки 36, оф. 803, **(812) 571-6026**, ф. -2320, [info@koimpex.spb.ru](mailto:info@koimpex.spb.ru), Владислав Владимирович Моргуи • 620142 Екатеринбург, Большакова 61, оф. 402, **(3432) 57-7394**, ф. 379-3399, [koimpex@sky.ru](mailto:koimpex@sky.ru), Сергей Анатольевич Фот • 34016 Opicina, Via Nazionale 51, **90402 157-111**, ф. 157-177, [info@koimpex.it](mailto:info@koimpex.it), [www.koimpex.it](http://www.koimpex.it), Vojmir Kocman

**KOLUMELLA** | Колумелла

**Поливочные системы** • 111024 Москва, Пруд Ключики 5, **(495) 649-6961**, [info@kolumella.ru](mailto:info@kolumella.ru), [www.kolumella.ru](http://www.kolumella.ru), Carlo Fontana

**KOMBIT** | Комбит

**Линии по изготовлению мучных и хлебобулочных изделий** • 119019 Москва, Малый Знаменский пер. 8/1, **(495) 488-8141**, [kombit@inbox.ru](mailto:kombit@inbox.ru), [www.kombit.it](http://www.kombit.it), Аркадий Юрьевич Барышев • 37026 Settimo di Pescantina, via Enzo Natta 24/26, **045 670-4291**, ф. 670-4298, [kombit@inbox.ru](mailto:kombit@inbox.ru), [www.kombit.it](http://www.kombit.it), Luigi Meneghelli

**L'AIRONE-ADOZIONI INTERNAZIONALI** | Л'айроне-адоциони интернационали

**Усыновление** • 127025 Москва, Тверская 5/6, **(495) 792-3418**, [laironer@rambler.ru](mailto:laironer@rambler.ru), Анна Владимировна Шевченко • 17031 Albenga, Viale Martiri della Liberta, n. 2, **39 0182-52443**, ф. 53375, [mail@airone-adozione.it](mailto:mail@airone-adozione.it), Silvia La Scala

**LA PRIMIGENITA INTERNATIONAL ADOPTION** | Ла примодженита интернешнл адопши

**Усыновление** • 199106 С.-Петербург, Большой пр-т 80Б, **(812) 332-1072**, [www.laprimogenita.it](http://www.laprimogenita.it), Галина Андреевна Богословская • 29100 Piacenza, Via Fiorini 6/A, **0523 71-6413**, ф. 46-2315, [laprimogenita@libero.it](mailto:laprimogenita@libero.it), [piacenza@laprimogenita.org](mailto:piacenza@laprimogenita.org), [www.laprimogenita.it](http://www.laprimogenita.it), Arnaldo Tiberti

**LA STAMPA** | Стампа

**Газета** • Москва, Кутузовский пр-т 7/4, оф. 167, **(499) 243-6787, (495) 230-2147**, ф. (499) 243-6787, [www.lastampa.it](http://www.lastampa.it), Джульетто Кьеза • 10126 Torino, V. Marengo 32, **+39 011 656-8111**, ф. 655-306, [lettere@lastampa.it](mailto:lettere@lastampa.it), [www.lastampa.it](http://www.lastampa.it), Anselmi Giulio

**LARUS VIAGGI** | Ларус Вьяджи

**Туроператор** • 121835 Москва, Ст. Арбат 35, оф. 466, **(495) 241-8183, 248-0753**, ф. -3181, [larus@larus.ru](mailto:larus@larus.ru), [www.larus.com](http://www.larus.com), Elisabetta Bartoszcz

**LERO** | Леро

**Торговля** • 109240 Москва, Верхняя Радищевская 5/5, **(495) 721-3332**, ф. 692-7992, Сергей Артурович Кисилев • 31015 Conegliano (TV), Via Cavour, 2/B, **+39 04 38911192**, ф. 38911287, [info@studiocdassociati.it](mailto:info@studiocdassociati.it), Stefano Tolin

**LIEBERT HIROSS** | Либерт Хайросс

**Оборудования для вычислительных центров** • 115114 Москва, Летниковская 10, стр.2, **(495) 981-9811**, ф. -14, -13, [Sales.ru@emerson-networkpower.com](mailto:Sales.ru@emerson-networkpower.com), [www.liebert-hiross.ru](http://www.liebert-hiross.ru), Марина Вячеславовна Дунаева • 197374 С.-Петербург, Торфяная дорога 7А, оф.214, **(812) 441-2496**, ф. -7 • 35028 Pieve di Sacco (Padova), Via Leonardo da Vinci 8, **(39049) 971-9111**, ф. 584-1257, [info@liebert-hiross.com](mailto:info@liebert-hiross.com), <http://liebert-hiross.com>, Bretislav Sklenak

**LINCOLN TRADING** | Линкольн трейдинг

**Ткани, фурнитура, древесина, строительство** • 105122 Москва, Щелковское ш. 5, корп. 1, оф. 403, **(495) 101-3240**, ф. -1, [lincolntrading@mail.ru](mailto:lincolntrading@mail.ru), [www.lincolntrading.com](http://www.lincolntrading.com), Наталья Валина, Оксана Тополенько • 24020 Casnigo (Bergamo), Piazza San Giovanni Battista 15, **035 74-0152**, ф. 72-6556, Pezzotta Claudia

**LU-VE** | Лю-вэ

**Оборудование для систем кондиционирования воздуха и холодильной техники** • 115419 Москва, 2 Рошинский проезд 8, стр. 4, оф. 3, **(495) 430-5929**, [luve\\_russia@hotmail.com](mailto:luve_russia@hotmail.com), [www.luve.it](http://www.luve.it), Маттео Либерали • Varese, Via Vittorio Veneto, 11, **+39 02 967-161**, ф. 967-80560, [sales@luve.it](mailto:sales@luve.it), [www.luve.it](http://www.luve.it), Idgigno Liberali

**LUCA LANDI** | Лука Ланди

**Консалтинг** • 129626 Москва, Мира пр-т 106, оф. 434, **(495) 956-1529**, ф. [www.landi.ru](http://www.landi.ru), [Landi@online.ru](mailto:Landi@online.ru), Luca Landi

**LUXOTTICA** | Луксоттика

**Точное машиностроение, оптика** • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, эт. 15, **(495) 933-1063**, ф. 937-8290, [FrancoAntonov@ru.luxottica.com](mailto:FrancoAntonov@ru.luxottica.com), Франко Гаetanoвич Антонов • 32021 Agordo (BL), Via Valcozzena, 10, **39 0437-6441**, ф. 39 0437-63223, [www.luxottica.com](http://www.luxottica.com), Enrico Cavatorta

**L'ERBOLARIO** | Л'Эрболарио

**Косметика** • Москва, **(495) 726-5326, 586-3444**, ф. -8022, [ierbolario@shilova.ru](mailto:ierbolario@shilova.ru), [erbolario.ru](http://erbolario.ru), Карло Габриэле Джулини • Via Sauro, 20075 Lodi (LO), **+39 0371 424-244**, ф. 425-294, Франко Бергамаски

**M.I.R. INJINIRING** | М.И.Р. Инжиниринг

**Стройоборудование** • 119019 Москва, Волхонка 9, стр. 4, **(495) 698-2456**, ф. -2387, Пуччини Guido • 10015 Ivrea, Via Miniere, 12, **+39 0125 568-002**, ф. 568-921, [mir.eng@tiscali.it](mailto:mir.eng@tiscali.it), Puccini Guido

**MACCAFERRI GABION** | Маккаферри Габцион

**Габсионные конструкции. Защиты мостовых опор от эрозии, армирования грунта, берегоукрепления рек и водоемов, защиты от камнепадов и снежных лавин** • 109044 Москва, Мельникова 7, оф. 38, (495) 674-6740, -0304, gabions@online.ru, [www.maccafferri.ru](http://www.maccafferri.ru), Giuseppe Giannattasio

**MACDUK** | Макдак

**Торговый дом** • 115088 Москва, 2 Машиностроения 27, эт. 3, (495) 177-8886, ф. -8405, dok@makdak.ru, [www.makdak.ru](http://www.makdak.ru)

**MAIN GROUP CORPORATION SRL / ELECROMODUL** | Мэйн Групп Москва

**Литье для обувной промышленности** • 105064 Москва, Старая Басманная 10, стр.5, (495) 737-8965, ф. -4, maingrouppsi@mtu-net.ru, [www.maingroup.com/rus/electromodul/contatti.php](http://www.maingroup.com/rus/electromodul/contatti.php), Mr Roberto Levorato • Padova, Viale dell'Industria 65, +39 049 829-0111, ф. 829-0133, sales@maingroup.com, [www.maingroup.com](http://www.maingroup.com)

**MARISPED** | Мариспед

**Грузоперевозки** • 127247 Москва, Ковалевской Софьи 2, (495) 916-5535, ф. -4, Стефана Донелли • via Classicana 99, 48100 Ravenna (RA), 544 43-6566, ф. 43-6611, marisped@setramar.it, Клаудио Кьярини

**MATERMOLL** | Матермол

**Мебель** • Шелково, Сиреневая 16А, (495) 526-4392, (256) 9-2434, ф. 526-4392, [www.matermoll.ru](http://www.matermoll.ru) • Москва, Марксистская 1, (495) 505-6928, 980-7509, ф. 980-7509 • 16010 Stabilimenti, Uffici e Show Room, Genova Savignone – Via Isorelle, 17B, (a 500 mt. uscita casello Busalla), (39010) 964-2611, 964-2621, ф. 964-2631, info@metermoll.com, [www.matermoll.com](http://www.matermoll.com)

**MEDIACOM DI LODIGIANI** | Медиаком ди лодиджани

**Исследования и разработки в области экономики** • 107553 Москва, Б. Черкизовская 24А, стр. 1, (495) 788-9538, ф. -7, info@mediacomnet.net, [www.mediacomnet.net](http://www.mediacomnet.net), Pier Paolo Lodigiani • 40026 Imola (BO), Via Cavour 13, 39 0522 44-0099, ф. 40-6127, Pierre Paolo Lodigiani

**MEDIOBANCA** | Медиобанка

**Банк** • 105062 Москва, Подсосенский пер. 20/12, стр. 1-1А, (495) 917-2410, ф. -8867, Filippo.Bocchino@mediobanca.it, [www.medio-banca.it](http://www.medio-banca.it), Филиппо Чезаре Боккино • 20121 Milano, Piazzetta Enrico Cuccia, 1, 810 3902-88291, ф. 3902-8829367, [www.medio-banca.it](http://www.medio-banca.it), Gabriele Galateri di Genova

**MELCO** | Мелько

**Рекламная и маркетинговая деятельность** • 107076 Москва, Матросская тишина 23/7, (495) 232-0594, Melco\_moscow@hotmail.com, [www.melco.it](http://www.melco.it), Франческо Алессандро Мелони • 20098 Milano, San Giuliano Milanese (MI) Via Carlo Alberto Dalla Chiesa, 24, 39 02 982 4-5550, ф. 39 02 982 4-6252, melco@melco.it, [www.melco.it](http://www.melco.it), Matteo Melloni

**MERLONI PROGETTI** | Мерлони Проджетти

**Инжиниринг** • 115184 Москва, Руновский пер. 8, стр. 1, (495) 981-8485, ф. 951-6135, info@merloniprogetti.ru, ebutkovskaya@merloniprogetti.it, [www.merloniprogetti.ru](http://www.merloniprogetti.ru), Джанкарло Равицца • 398040 Липецк, пл. Металлургов 2, (4742) 39-3405, ф. 44-1790, Фабрицио Де Тоньи • 20151 Milano, Viale Certosa 247, (02) 30-7021, ф. 30-7350, телекс 332364, [www.merloniprogetti.it](http://www.merloniprogetti.it), Aristide Merloni

**MESSAGGERO** | Мессаджеро | Вестник

**Газета** • Москва, Кутузовский пр-т 7/4, оф. 10, [www.ilmessaggero.it](http://www.ilmessaggero.it), Роберто Ливи, [www.ilmessaggero.it](http://www.ilmessaggero.it)

**MESSAGGERO DI SAN-ANTONIO** | Мессаджеро Ди Сан-Антонио

**Газета** • Москва, Ленинградский пр-т 69, оф. 110, (499) 157-0182, Беатрис Лауэнрот

**METALMECCANICA FRACASSO** | Металмеканика Фракассо

**Металлы** • 119017 Москва, Старомонетный пер. 9, корп. 1, (499) 157-2473, fracasso@mtu-net.ru, [www.fracasso.it](http://www.fracasso.it), Lucien Robert Gelmi • 30032 Venezia, Via Barbariga 7, 049 989-9111, mbox@fracasso.it, afracasso@fracasso.it, [www.fracasso.it](http://www.fracasso.it), Adriano Fracasso

**MEVIT** | Мевит

**Торговля** • 117042 Москва, Адм. Ушакова 8, (495) 716-0827, Nikolii Loncar

**MKR SERVICES** | М.К.Р. Сервисес

**Товарные перевозки** • 117393 Москва, Старокалужское ш. 62, стр. 1, (495) 784-7201, Николай Александрович Коротков • Via Michelangelo 5/15 Zermeghedo (VI), 36050, +39 0444 48-4312, ф. 48-4297, Розеттини Антонио

**MONDIAL FORNI** | Мондиал Форни

**Оборудования для обработки пищевых продуктов** • 103050 Москва, Тверская 22, (495) 916-5535, ф. -4, Бенини Стефано • Verona, via Dell'Elettronica, 1, +39 045 818-251, ф. 851-001, mbox@mf.it, Giancarlo Benini

**MONETA** | Монета

**Инжиниринг** • 107078 Москва, Нов. Басманная 16/4, оф. 27, (495) 261-4598, -3271, 267-1534, monetaru@aha.ru, Cristina Barbano

**MONTE DEI PASCHI DI SIENA** | Банка Монте дей Паски ди Сиена

**Банк** • 125009 Москва, Романов пер. 4, стр. 2, (495) 641-1249, ф. 641-1250, elena@nnt.ru, [www.mps.it](http://www.mps.it), Romano Valerio • Piazza Salim-

beni 3, 53100 Siena (SI), 0577 29-411, ф. 0577 29-697-8, [www.mps.it](http://www.mps.it), Giuseppe Mussari

**MONTECH** | Монтэч

**Оборудование для химической и пищевой промышленности** • 101000 Москва, Сретенский б-р 6/1, оф. 63, (495) 625-1248, ф. 956-3175, montech.mos@g23.relcom.ru, [www.montcheng.it](http://www.montcheng.it), Дона Деметрио • 21121 Milan, Via Paleocapa 4, (02) 86-45-21-28, ф. 86-90-445, montech@iol.it, [www.montcheng.it](http://www.montcheng.it), Dona Demetrio

**MONTECH ENG. SRL** | Монтэч Инж. срл

**Промышленное оборудование, материалы и запчасти** • 101000 Москва, Сретенский бул. 6 под.5, кв.53, (495) 625-1248, ф. 956-3175, montech.mos@mail.ru, [www.montcheng.it](http://www.montcheng.it) • 20121 Milano, Via Paleocapa 4, montech@iol.it, [www.montcheng.it](http://www.montcheng.it)

**MOTTURA SOCIETA' PER AZIONI** | Моттура Сочьетта Пер Ациони

**Карнизы, фурнитура, предметы интерьера** • 121059 Москва, пл. Европы 2, (495) 788-9551, ф. -5, [www.mottura.com](http://www.mottura.com), Миранда Ален • 10121 Torino (TO), corso Vinzaglio 12 Bis, 39 0124 494949, ф. 39 0124 494918, mottura@mottura.com, [www.mottura.com](http://www.mottura.com), Sergio Mottura

**NARDI** | Нарди

**Строительство** • 125047 Москва, 1 Миусская 22/24, (495) 250-8169, Каведон Бруно • 37038 Soave (VR), Strada Statale 11 Km 321, 39 0456 17-4211, ф. 10-1366

**NEOLAB** | Неолаб

**Лабораторное оборудование** • 119034 Москва, Обыденский пер. 10, оф. 2, (495) 626-4148, ф. -70, [www.neolabllc.ru](http://www.neolabllc.ru), Татьяна Минаева

**NIERI** | Ниери

**Мебель** • 127486 Москва, Коровинское ш. 10, стр. 2, оф. 14, (495) 937-1260, nieri.moscow@nieri.it, [www.nieri.ru](http://www.nieri.ru), Ирина Александровна Давыдова • via Bologna 13, 51039 Quarrata (PN), 057 37-733, ф. 37-397-10, nieri@nieri.it, [www.nieri.it](http://www.nieri.it), Alberto Maurizio Nieri

**NOVASIDER** | Новасидер

**Торговля** • 119019 Москва, М. Афанасьевский пер. 1-33, оф. 15, (495) 609-9132, ф. -9534, novsid2@astelit.ru • 20066 Melzo, Via Erba Augusto 42/44/46, +39 029551177

**NOY VALLESINA ENGINEERING** | Ной валлесина инжиниринг

**Промоборудование** • 119121 Москва, Плющиха 62, корп. 1, (495) 759-2252, Игорь Веничевич Перелелкин • 24020 Parre (BG), Via S. Alberto 1, 035 700-111, ф. 703-373, nuy@nuy.com, Elena Matous

**NUOVA ASSOCIAZIONE DI GENITORI INSIEME** | Нуова ассоциационе ди дженитори инсьеме

**Усыновление** • Москва, 3 Павловский пер. 12, оф. 10, (495) 236-8204, kalinichenko@mtu-net.ru, Елена Викторовна Калининченко • 37131 Verona, Via Briolotto 1A, +39 0458 40-3328, ф. 48-7066, onlusnadia@tiscalinet.it, Luciano Vanti

**NUOVO PIGNONE** | Нуово Пиньоне

**Оборудование для нефтегазпрома** • 119034 Москва, Б. Левшинский пер. 10, стр. 1, (495) 916-5322, ф. -4, [www.gipower.com](http://www.gipower.com), Массимо Гуидотти • Краснодарский край, Геленджик, 3 пуск. компл. морск. газопровода «Россия-Турция» (Е1) и компрес. станции «Береговая», лит. 1Б • 50127 Firenze, via Felice Matteucci 2, +39 0554 232-11, ф. 238-00, [www.gipower.com](http://www.gipower.com)

**OCEAN AIRLINES S.p.A.** | Ошеан эрлайнз с.п.а.

**Авиаперевозки** • 109028 Москва, Б. Трехсвятительский пер., д. 1-3, стр. 1, (495) 781-1750, Сардаров Тимур Рашидович • 137 Roma, Via Aretino Pietro, 41, 053-05501008, ф. 05501008, Pellew Harvey William Bernard

**OFFICINE MECCANICHE DI LESMO – EURODRAW ENERGY** | Оффичине Меканике ди Лесмо – Эуродро Энерджи

**Оборудование для производства кабельной продукции и стальных проволочных тросов** • 111024 Москва, ш. Энтузиастов 5, (495) 361-6424, ф. 911-8060, tdvniikp@tdvniikp.ru, [www.omlesmo.com](http://www.omlesmo.com) • 20050 Lesmo, Via delle officine 7, +39 039 628-40248, ф. 606-4634, m.olivieri@omlesmo.com, [www.omlesmo.com](http://www.omlesmo.com)

**OFFICINE MECCANICHE GIOVANNI CERUTTI** | Оффичине меканике джованни черутти

**Оборудования для бумажного производства** • 115068 Москва, Новоостановская 4, корп. 2, (495) 202-6189, cerutti-russia@matelit.ru, Марко Давите • 15033 Casale Monferrato (AI), Via M. Adam 66, +39 0142 459-411, ф. 76-350, Giancarlo Cerutti

**OLIVETTI-TECHOST** | Оливетти-Техост

**Банковское оборудование** • 119121 Москва, Земляной Вал 9/11, (495) 917-9860, olivetti@realine.ru, Antonio Petti

**OLIVETTI LEXIKON** | Оливетти лексон

**Техника для офиса** • 119002 Москва, Смоленский б-р 24, стр. 2, (495) 248-7634, ф. -52, Антонио Петти • Via Jervis 77, 10015 Ivrea (Turin), +39 0125 5200, Корредо Ариаудо

**OMAG** | Омаг

**Упаковочные автоматы** • 119119 Москва, Ленинский пр-т 148, под. 1, оф. 1-2, (495) 980-6645, ф. -6, omag@omag.ru, [www.omag.ru](http://www.omag.ru), Gregori Fiorino • Cattolica, Via Dell'Artigianato, 24/26 61011, +39 0541 950-854, ф. 953-913, omag@omag-pack.com, [www.omag-pack.com](http://www.omag-pack.com), Gregori Fiorino

**ORMAMACCHINE SPA** | Ормамаккине

Станки для деревообработки • 105203 Москва, Измайловский пр-т 121, стр. 1, [www.ormamacchine.it](http://www.ormamacchine.it) • 20090 Assago, 1a strada Palazzo F3, [www.ormamacchine.it](http://www.ormamacchine.it)

**OTE** | ОТЕ

Оборудование радио- и телекоммуникаций • 123001 Москва, Мамоновский пер. 4, стр. 1, оф. 11А, (495) 937-5560, [ote@space.ru](mailto:ote@space.ru), Базиле Аттилио • 50100 Firenze, Via Barsaanti 8, 39 0552 89-535, ф. 055 4381-387, Fabrizio Giuliani

**OTTOGALLI** | Оттогалли

Оборудование для обувной промышленности • 101000 Москва, Уланский пер. 14Б, оф. 57, (495) 208-8805, ф. -7416, [ottogall@aha.ru](mailto:ottogall@aha.ru), [www.ottogalli.ru](http://www.ottogalli.ru), Елена Макарова

**P.V. INDUSTRIALE** | Пи Ви индустриале

Встроенная мебель • 123022 Москва, Б. Трехгорный пер. 6, стр. 1, (495) 624-9403, Витали Андреа • Via Turati 2, 51019 Ponte Buggianese (PT), +39 0572 9323-1, ф. 9320-4, Витали Андреа

**P.L.** | П.Л.

Полы, стеновые панели, столешницы • 123379 Москва, Б. Садовая 8, стр. 1, (495) 542-0197, ф. 209-1565, [moscow@pl-albetgroup.ru](mailto:moscow@pl-albetgroup.ru), [www.parqcolor.com](http://www.parqcolor.com), [www.pl-abetgroup.it](http://www.pl-abetgroup.it), Лоренцо Пасторе • 22070 Vertemate Con Minoprio, Strada Provinciale Per Bulgorello, 3 Cap, +39 031 888-211, ф. 901-053, [sales@pl-abetgroup.it](mailto:sales@pl-abetgroup.it), [www.parqcolor.com](http://www.parqcolor.com), [www.pl-abetgroup.it](http://www.pl-abetgroup.it), Fabio Levi-Senigaglia

**PANORAMA** | Панорама

Журнал • Москва, Кутузовский пр-т 7/4, оф. 133, (499) 243-9062, [www.panorama.it](http://www.panorama.it), Франческо Бигацци, [www.panorama.it](http://www.panorama.it)

**PARMALAT** | Пармалат

Молочные продукты • 125267 Москва, Докукина 16, стр.3, (495) 961-2939, ф. -3, [mail@parmalat.ru](mailto:mail@parmalat.ru), [www.parmalat.it](http://www.parmalat.it) • 43044 Parma, Via Oreste Grassi 22/26, [pr.consumatori@parmalat.net](mailto:pr.consumatori@parmalat.net), [www.parmalat.it](http://www.parmalat.it)

**PAVAN** | Паван

Оборудование для производства макаронных изделий • 123056 Москва, Электрический пер. 8, стр.5, эт.3, (495) 739-0505, [info@pavan.ru](mailto:info@pavan.ru), [www.pavan.ru](http://www.pavan.ru), Антонио Пикколи • 35015 Galliera Veneta, Via Monte Grappa 8, +39 049 942-3111, ф. 942-3303, [www.pavan.com](http://www.pavan.com), Angelo Ferro

**PAVIA E ANSALDO** | Павиа е ансальдо

Юристы • 109028 Москва, М. Ивановский пер. 9, стр. 1, (495) 796-9634, ф. -5, [pavel.gratchev@pavia-ansaldo.ru](mailto:pavel.gratchev@pavia-ansaldo.ru), Павел Сергеевич Грачев • 20121 Milano, Via dell'Annunciata 7, 39 0285 5-81, ф. 0289 (0) 11-995, Марчелло Аньолли

**PEPPERL+FUCHS ELCON** | Пепперл и фукс элкон

Электротехническое оборудование • 127473 Москва, Самотечная 1/15, (495) 995-8842, ф. 978-3934, Серджио Бонотто • 20052 Monza (MI), Largo Esterle,4, +39 039 629-29, ф. 629-2240, Charles Gerard Cornelis Hertogh

**PICCHI** | Пикки

Ткани • 127055 Москва, Лесная 43, стр. 1, оф. 508, (499) 978-2143, ф. -4355, [www.picchi.com](http://www.picchi.com), Вера Викторовна Пищути • 59100 Prato, Via Marcella Tempesti 13, 39-574-5981, ф. 39-574-598260, [picchi@picchi.com](mailto:picchi@picchi.com), [www.picchi.com](http://www.picchi.com), Пикки Франческо

**PIRELLI** | Пирелли

Шины и кабель • 123001 Москва, Трехпрудный пер. 11/13, корп. 3., оф. 2, (495) 933-7036, ф. -5, Аймоне ди Савойя Аоста • Milan, Via G.Negri 10, 028 535-8071, ф. 853-54426, Marco Tronchetti Provera

**PITTI ITALIAN HOME DECORATION** | Питти

Мебель • 125047 Москва, Тверская-Ямская 1, (495) 741-7706, ф. 257-4138, [sales@pitti.ru](mailto:sales@pitti.ru), [www.pitti.ru](http://www.pitti.ru) • 1001 Киев, Лютеранская 8, оф. 26, +38 044 5875040, ф. 2782584, [ucraina@pitti.ru](mailto:ucraina@pitti.ru)

**PIEMME** | Пи Эм Пьемме

Профилигибочное и прокатное оборудование • 109428 Москва, Рязанский пр-т 8А, стр. 1, (495) 232-0324, [info@piemme.ru](mailto:info@piemme.ru), [piemme@piemme.ru](mailto:piemme@piemme.ru), [www.piemme.ru](http://www.piemme.ru), Оскар Ренато Белотти • 30010 Salzano, Via Montegrappa 109, +39 041 574-5047, ф. -5058, [www.piemme.it](http://www.piemme.it), Джорджио Пиццолато

**POL-RAIL** | Пол-рейл

Грузоперевозки • 107078 Москва, Новая Басманная 12, корп. 2, оф. 1, (495) 267-5498, [polr.it@g23.relcom.ru](mailto:polr.it@g23.relcom.ru), [www.pol-rail.net](http://www.pol-rail.net), Stefano Ghilardi • 33100 Udine, Via Roma 43/B, +39 0432 224-911, ф. 295-641, [info@pol-rail.com](mailto:info@pol-rail.com), [www.pol-rail.net](http://www.pol-rail.net), Stefano Ghilardi

**POLIGRAPH** | Полиграф

Изготовление печатей и штампов • 125319 Москва, Марксистская 34, корп. 8, здание Московского часового завода «Полет», 7-я проходная, (495) 911-6734, ф. -6905, [info@poligraph.ru](mailto:info@poligraph.ru), [www.poligraph.ru](http://www.poligraph.ru), Massimo Basaglia

**POLIMERI EUROPA** | Полимеры Европа

Химсырье • 119034 Москва, Б. Левшинский пер. 10, стр. 1, (495) 916-5330, -5333, ф. 916-5331, -5332, [polimerieuropa@m.astelit.ru](mailto:polimerieuropa@m.astelit.ru), [www.polimerieuropa.it](http://www.polimerieuropa.it), Марио Тасси • 72100 Brindisi (BR), Via E.Fermi, 4, 810 39-5201, ф. 810-39-5201, [www.polimerieuropa.it](http://www.polimerieuropa.it), Giorgio Clarizia

**POLYRUB** | Полируб

Резинотехнические изделия • 129085 Москва, Мира пр-т 101, стр. 1, (495) 267-8161, ф. 777-0818, [www.polyrub.it](http://www.polyrub.it), Pasquarello Piero

**POZZO** | Поццо

Промоборудование • 123557 Москва, Б. Тишинский пер. 8, корп. 2, (495) 254-0642, Лескьютта Кристиан • 33010 Tavagnacco (UD), Frazione Feletto Umberto, Via Padova, 3, Stefano Campoccia

**PRENEX-PRODUCTS & ENGINEERING EXPERTS** | Пренекс

Оборудование для фармацевтики и парфюмерии • 119331 Москва, Кравченко 12, оф. 408, (495) 138-7748, (926) 246-5405, [prenex@yandex.ru](mailto:prenex@yandex.ru), [www.prenex.com](http://www.prenex.com), Александр Николаевич Попов • 40068 Bologna, Via B.Bartolomeo M.Dal Monte 8, San Lazzaro di Savena (Bologna) – Italy, +39 051 625-9560, ф. 628-4720, [prenex@prenex.com](mailto:prenex@prenex.com), [www.prenex.com](http://www.prenex.com), Michele Bugiu

**PROGECO** | Проджеко

Консалтинг • 115516 Москва, Промышленная 11, стр. 3, (495) 722-3462, [www.progecoitaly.it](http://www.progecoitaly.it) • 44100 Ferrara, Corso Porta Reno 115, +39 0532 790-980, ф. 790-231, [progecoitaly@progecoitaly.it](mailto:progecoitaly@progecoitaly.it), [www.progecoitaly.it](http://www.progecoitaly.it)

**PROMECO IMPIANTI S.R.L.** | Промэко Импианти С.Р.Л.

Оборудование для обработки металлов • 425000 Волжск, Республика Марий Эл, 107 Бригады 14, (83631) 4-1060, ф. 4-3075, [promecoimpianti@inbox.ru](mailto:promecoimpianti@inbox.ru), [www.promecogroup.ru](http://www.promecogroup.ru) • Via Marconi, 63, 20010, San Pietro all'Olmo (Milano), ITALIA, (02) 93615-213, ф. 93615-278, [www.promecoimpianti.it](http://www.promecoimpianti.it), Рива Еджидио

**PROMIMPEX** | Промимпекс

Обувь • 119019 Москва, Б. Знаменский пер. 4, оф. 4, (495) 291-3509, ф. -5227, [bnbmow@orc.ru](mailto:bnbmow@orc.ru), Romolo Becchetti

**PROMOS** | Промос

Выставки • 119019 Москва, Новый Арбат 7, эт. 5, (495) 737-6475, ф. -7, [sciaamw@dol.ru](mailto:sciaamw@dol.ru), [www.promos-milano.ru](http://www.promos-milano.ru), Sergio Comizzoli • 20123 Milano, Via Camperio 1, +39 0285 15-5337, ф. 15-5263, [www.promos-milano.ru](http://www.promos-milano.ru), Bruno Ermolli

**RAI INTERNATIONAL** | РАИ

Телевидение • Москва, Мира пр-т 74, оф. 160, (495) 631-1830, ф. 680-8289, [red.mosca@rai.it](mailto:red.mosca@rai.it), [www.rai.it](http://www.rai.it), Серджио Канчани • 188 Roma, Largo Villy De Luca 5, Palazzina E, distribuzione@rai.it, [www.rai.it](http://www.rai.it)

**RBM S.p.a.** | Р.Б.М.

Отопление и водоснабжение • 127616 Москва, Дмитровское ш. 27, корп.1, оф.2009, (495) 782-9329, ф. -9235, [info@rbmspa.ru](mailto:info@rbmspa.ru), [www.rbmspa.ru](http://www.rbmspa.ru) • 192029 С.-Петербург, Ольминского 9, оф.31, (812) 265-3848, [albalakhnin@yandex.ru](mailto:albalakhnin@yandex.ru) • Тольятти, Ворошилова 17, оф.308, (8482) 76-2261, 47-2287, (902) 377-2287, [kamrbm@mail.ru](mailto:kamrbm@mail.ru) • 25060 Nave, Via S. Giuseppe 1, +39 030 2537211, ф. -1799, [info@rbmspa.it](mailto:info@rbmspa.it), [www.rbmspa.it](http://www.rbmspa.it), Guido Bossini

**RC IMPIANTI** | Эрси Импианти

Строительство • 119034 Москва, Соймоновский пр.7, (495) 967-1807, ф. -13, [rcimpianti.com](mailto:rcimpianti.com) • 33100 Udine, Via Langarone 38, +39 0432 52-4407, ф. 61-2148, [rcimp@rcimp.com](mailto:rcimp@rcimp.com), [www.rcimpianti.com](http://www.rcimpianti.com)

**REPEAT TRAVEL** | Репит Трэवल

Туроператор • 119049 Москва, Валовая 14, стр.8, (495) 739-2539, ф. -2540, [repeat@rpt.ru](mailto:repeat@rpt.ru), [www.rpt.ru](http://www.rpt.ru), Loredano Borla

**REPI S.p.A.** | Репи

Красители для пластиков • 111396 Москва, Алексея Дикого 186, оф.307, (495) 363-5089, ф. 641-1960, [repi@repi.ru](mailto:repi@repi.ru), [www.repi.ru](http://www.repi.ru) • 21050 Lonate Ceppino, Via B. Franklin 2, +39 0331 819-511, ф. 819-581, [repi@repi.it](mailto:repi@repi.it), [www.repi.it](http://www.repi.it), Angiolini Ferruccio

**REPUBBLICA** | Република

Газета • Москва, Кутузовский пр-т 14, оф. 12, (499) 243-6778, [www.repubblica.it](http://www.repubblica.it), Альберто Стабиле

**RIELLO UPS** | Ри-Электро / СБП Риелло

Системы бесперебойного электропитания • 107140 Москва, Верхняя Красносельская 3, (495) 786-6036, -6319, (499) 264-7657, [moscow-ups@riello.ru](mailto:moscow-ups@riello.ru), [www.riello.ru](http://www.riello.ru) • 193124 С.-Петербург, Растрелли пл. 2., (812) 274-1920, 321-6911, [ups@riello.ru](mailto:ups@riello.ru) • 37048 Legnago, Via Ing. Pilade Riello 7, +39 0442 630-111, ф. 223-78, [riello@riello.it](mailto:riello@riello.it), [www.riello.it](http://www.riello.it), Ettore Riello

**RIMOLDI NCCCHI** | Римолди Некки

Промоборудование для легпрома • 107023 Москва, Семеновская 30, (495) 963-1735, ф. -0035, Элина Домбровская, Mario Piazza

**ROSSETTI PELLAMI** | Розетти Пеллами

Кожа • 113806 Москва, Садовническая 39/1А, (985) 763-2663, ф. (985) 236-2923, [russia@rossetti-leather.com](mailto:russia@rossetti-leather.com), [www.rossetti-leather.com](http://www.rossetti-leather.com), Маша Бучинская • 36071 Arzignano, Via dell'Industria 48, +39 0444 673-608, ф. 675-666, [rossetti@rossetti-leather.com](mailto:rossetti@rossetti-leather.com), /[www.rossetti-leather.com](http://www.rossetti-leather.com)

**ROTTAPHARM** | Ротта фарм)

Медицинские препараты • 117321 Москва, Островитянова 14, оф. 108, (495) 933-6799, 970-17-24, ф. 933-67-94, [info@rotta.ru](mailto:info@rotta.ru), [www.rotta.ru](http://www.rotta.ru), Наиль Саидович Ягья • 20122 Milano, Galleria Unione 5, 39 0397-3901, ф. -3901, [info@rotta.com](mailto:info@rotta.com), [www.rotta.com](http://www.rotta.com), Luigi Rovati

**S.B. IMPIANTY** | С.Б. Импианты

**Юристы** • 105082 Москва, Спартаковская пл. 14, стр. 1, **(495) 232-5532**, ф. 956-3975, Павел Викторович Киров • Via Mercanti 50/52, Localita Fascia, 25018 Montichiari (BS), **39 0309 61-180**, Giuseppe Pelizari

**S.O.S. BAMBINO INTERNATIONAL ADOPTION O.N.L.U.S.** | С.О.С. бамбино интернационал эдопшил О.Н.Л.

**Усыновление, программы помощи детям** • 125047 Москва, ул. Лесная, д. 1/2, **(495) 251-0962**, sosbambino@mail.ru, **www.sosbambino.org**, Константин Анатольевич Кожевников • 36100 Vicenza, Via Monteverdi, 2/A-36100, Viale Verona, 110-36100, **039(0444) 57-0309**, ф. 28-2584, info@sosbambino.org, **www.sosbambino.org**, Bozzo Loreta Egles

**SACMA LIMBIATE** | САКМА Лимбияте

**Металлообработывающее оборудование** • 109147 Москва, Голицынский пер. 11, стр. 2, **(495) 959-4976**, ф. 959-4976, com@sacma.ru, **www.sacma.ru**, Антон Зайцев • 20039 Varedo (Milano), Via Umberto I, 69, **+39 02 994-521**, ф. 990-50185, com@sacmalimbiate.it, info@sacmalimbiate.it, Giancarlo Rampezzotti

**SAES GETTERS** | Саес геттерс

**Чистые газовые среды** • 101934 Москва, Архангельский пер. 11/9, корп. 1А, оф. 222, **(495) 724-1228**, saesgetters@mtu-net.ru, **www.saesgetters.com**, Франческо Мацца • 20020 Lainate (MI), Viale Italia 77, **029 317-8267**, ф. 317-8250, телекс 312156 SAESGTI, francesco\_mazza@saes-group.com, **www.saesgetters.com**, Paolo della Porta

**SAIPEM S.P.A.** | Сайпем С.П.А.

**Строительство газо- и нефтепроводов** • 107045 Москва, Последний пер. 11, стр. 1, эт. 4, **(495) 775-4923**, ф. 933-8313, info@saipep.ru, **www.saipep.ru**, Эммилио Саландин • San Donato Milanese (Milano), Via Martiri Di Cefolonia, 67 Cap 20097, **+39 02 520 341-89**, ф. 447-09, info@saipep.eni.it, **www.saipep.eni.it**, Pietro Franco Tali

**SAKMI COOPERATIVA MECCANICI IMOLA** | Сакми – Кооператив Механиков Имолы

**Сантехника, керамика** • 119048 Москва, Ефремова 14, **(495) 967-3971**, -2, ф. -0, sacmimoscow@sacmi.ru, info@sacmi.ru, **www.sacmimoscow.com**, Michele Pulpito, Руджери Гаспаре • 20123 Milano, Via Santa Maria 12, **+39 0376 462-231**, ф. 467-755, **www.sacmi.com**, Джованни Камполунго

**SALVIATI E SANTORI** | Сальвиати и сантори

**Грузовые и пассажирские перевозки** • 105064 Москва, Б. Казенный пер. 10, стр. 2, **(495) 236-6987**, ф. 230-4498, orpsmos@salsan.net, **www.salsan.net**, Алексей Владимирович Ковалевский • 50018 Scandicci (FI), Via Pisana 541/B, fraz. Badia a Settimo, loc. Olmo, cod.strad, **39 055 737-5831**, ф. 721-098, tirflr@salsan.net, **www.salsan.net**, Francesco Santori

**SAN MARINO GLOBAL SERVICE** | Сан марино глобал сервис

**Туризм** • 119019 Москва, Арбат 4, стр. 1А, **(495) 291-4109**, sanmarino2002@mail.ru, Валерий Иванович Киреев • Via Maggo, 7zona Artigianale, 64023 Mosciano Sant Angelo (TE), **39 0858 (0) 72-018**, ф. 72-853, Ди Марко Мирко

**SAN PAOLO IMI BANK** | Сан Поло ИМИ Банк

**Банк** • 109147 Москва, Б.Ордынка 40, стр. 4, **(495) 232-6740**, ф. -1, cispaolo@rol.ru, Пелаццо Фердинандо

**SAN PAOLO INGEGNERIA E COSTRUZIONI** | Сан Паоло Инженерия э Коструциони

**Строительство** • 600021 Владимир, Мира 2, **(4922) 42-4591**, Привiero Энрико • Treviso, Via Canoniche 11-31100, **+39 0422 546-123**, info@sanpaoloingegneriaecontruzioni.it, Pellicieri Stefano

**SASIB** | Сасиб

**Пищепром** • 119180 Москва, Б. Полянка 4/2, **(495) 234-1729**, ф. -8, Vittoria Besa

**SCAMIR** | Скамир

**Торговля** • 119034 Москва, Пожарский пер. 10, оф. 11, **(495) 202-0605**, ф. 956-1280, Антонио Скаринчи • 20127 Milano, Viale Monza 114, **39 02 2610-400**, ф. 39 02 2682-7578, Antonio Scarinchi

**SCM** | ССМ

**Деревообработка** • 109004 Москва, Аристарховский пер. 3, **(495) 730-6767**, **785-5272**, ф. -5334, scm-spa@aha.ru, **www.scmgroup.ru**, Дмитрий Борисович Гребенчиков • Rimini, Via Emilia 77, 450-47827, **054 170-0111**, ф. -0181, scm@scmgroup.com, Alfredo Aureli

**SEFIN** | Сефин

**Типография** • 101990 Москва, Мясницкая 13, стр. 1, **(495) 231-9505**, Сергей Леонидович Шатов • Milano, Via San Maurizio 22, **39 0291 (00) 61**, ф. 62-42, Серены Умберто

**SER-ITALIA** | Сер-Италия

**Препараты для химической и биологической промышленности** • 117303 Москва, Каховка 6, **132-0710**, Rosario Guarriero • 41100 Modena, via Prampolini, **39 1059 44-0869**, ф. 44-0999, ecolella@pianeta.it, Rosario Guarriero

**SID. INV. TRADING** | Сид. Инв. трейдинг

**Торговля** • 123242 Москва, Зоологическая 3, оф. 53, **(495) 254-4437**, markoviv@freemail.ru, **www.Sidinv.it**, Игорь Влад. Маркин, Сильвио Беллони • 20010 Inveruno, Via Fiori 1, **(3902) 9728-8131**, ф. 9728-8433, sidinv@sidinv.it, **www.Sidinv.it**, Silvio Belloli

**SIG SIMONAZZI** | СИГ Симонацци

**Оборудования для розлива** • 115184 Москва, Озерковский пер. 1/18, стр. 1, **(495) 258-4455**, ф. -6894, info@sigsimonazzi.com.ru, **www.sigsimonazzi.com**, Виттория Беза • Via La Srezia, 241/ A, 43100 Parma (PR), **39 0521 99-91**, Карло Вентури

**SIIRTECNIGI SPA** | Сииртекиджи с.п.а.

**Промоборудование** • 119146 Москва, 1 Фрунзенская 3А, стр. 1, **www.sini.it**, Адальберто Бестетти • 20148 Milano, Via Algardi Alessandro 2, **+39 02 39 22 3 1**, ф. 39 22 30 10, sinimail@sini.it, **www.sini.it**, Adalberto Bestetti

**SIMI ENGINEERING** | Сими инжиниринг

**Промоборудование** • 117049 Москва, Коровий вал 7, стр.1, оф.151, **(495) 783-0098**, ф. -0984, simow@simeng.it, **www.simeng.it**, Спото Роберто Джорджо • 20090 Assago (Milano), Milanofiori, Strada 4, Palazzo A2, **39 02 825-9207**, ф. 825-1182, simeng@simeng.it, Gaetano Spoto

**SIPA** | Сипа

**Пластиковая упаковка** • 115419 Москва, Орджоникидзе 11, стр.1/2, **(495) 232-4191**, ф. -0, yury.chujkov@sipa.ru, **www.sipa.ru** • 31029 Vittorio Veneto, Via Caduti del Lavoro 3, **39 0438 911-511**, ф. 912-273, sipa@zoppas.com, **www.sipa.it**

**SIRA GROUP** | Сира Груп

**Климатическая техника** • 125009 Москва, Тверская 24/2, **(495) 935-8973**, ф. -62, **www.siragroup.com**, Андреа Делука • 40067 Pianoro Fraz.Rastignano, Via Bellini 11, **39 051 6268411**, ф. 743866, sira@siragroup.it, **www.siragroup.com**, Valerio Gruppioni

**SISMA** | Сисма

**Производство оборудования для ювелирных изделий** • 109147 Москва, Воронцовская 35А, эт. 4, оф. 17-18, **(495) 911-6809**, ф. -2152, sisma@orc.ru, sismarus@mtu-net.ru, **www.sisma.com**, Марангони Вальтер • 36015 Schio, V.Piemonte, 4 Zona Industriale, **+39 0445 595-511**, ф. 595-595, info@sisma.com, **www.sisma.com**, Fiorenzo Sbabo

**SITI – B&T GROUP S.P.A.** | Сити – Б&Т Груп С.П.А.

**Оборудование для производства керамики и сантехники** • 109129 Москва, 8 Текстильщиков 11, стр. 2, оф. 407, **(495) 228-1145**, sitimoscow@mail.ru, Н.Воробьева • 41043 Formigine, Via Prampolini 18, **+39 059 446-111**, ф. 446-555, info@siti-bt.com, **www.siti-bt.com**, Al-lertsen Hermod

**SNAM PROGETTI** | Снампроджетти

**Оборудование для пр-ва керамики и сантехники** • 119034 Москва, Бол. Левшинский пер. 10, стр. 1, **(495) 916-5337**, ф. 916-5338, Анатолий Кожухов • 20097 San Donato Milanese, Viale De Gasperi 16, **39 0252 (0) 33-647**, ф. 43-140, snamprogetti@eni.it, Луиджи Патрон

**SOCIETA INVESTIMENTI E GESTIONI IMMOBILIARI** | Социета Инвестименти Е

Джестioni Immobiliari Срл  
**Недвижимость** • 119034 Москва, Остоженка 30, стр. 1, **(495) 796-9634**, ф. 796-9635, Бренно Тодеро • 31050 Ponzano Veneto (PV), Via Villa Minelli, n. 1, **39-0422-519887**, ф. 39-0422-519007, телекс: 420115BENSPA, **www.benetton.com**, Silvano Cassano

**SOILMEC** | Соилмек

**Буровое оборудование** • 121059 Москва, Мал. Дорогомиловская 47, стр. 2, **(499) 243-3747**, ф. (495) 240-5311, -5251, macus@dol.ru, soilmec@soilmec.ru, **www.soilmec.ru**, Mattia Cussigh • 47023 Cesena, 5819 Via Dismano, **39 0547 319-111**, ф. 318-548, soilmec@soilmec.it, **www.soilmec.com**, **www.soilmec.it**, Davide Trevisani

**SOLE 24 ORE** | Соле 24 Оре

**Газета** • Москва, Троицкая 9, оф. 80, **(495) 631-501**, rsimos@dol.ru, Серджо Росси • 20149 Milano, via Monte Rosa 91, **+39 02 3022.1**, GruppoIlSole24ORE@ilssole24ore.com, **www.ilssole24ore.com**

**SOLINGER** | Золингер

**Парикмахерские инструменты, оборудование** • 125057 Москва, Чапаевский пер. 10/12, **(499) 157-1675**, -9851, ф. 157-9850, solinger@msk.net.ru, **www.solinger.ru** • Москва, Адмирала Макарова 8, **(495) 785-7190**, -95, -84, **411-9414**, -03

**SPEDIMEC** | Спедимек

**Международные грузоперевозки** • 121351 Москва, Молодогвардейская 58, стр. 6, оф. 10, **(495) 417-2144**, ф. 417-2144, spedimec@mail.ru, Марио Моралья • 20124 Milano, Via Pisani, 20, **39 0481 522-114**, ф. 39 0481 522-114, gorizia@spedimec.it, **www.spedimec.it**, Mario Moraglia

**STB TECNOSIDERURGICA BRESCIANA** | Стб Текносидерурджика Брешиана

**Сталеплавильное оборудование** • 119019 Москва, Мал. Знаменский пер. 8, **(495) 637-4162**, ф. 203-5430, Бодино Дарио • 25060 Brescia (BS), Via Trumplina 34/36, **39 030 370-1184**, Daniela Gilar-denghi

**SYMPAK BOTTLING & CANNING** | Симпак Боттлинг & Кэннинг

**Оборудование для производства продуктов питания** • 101000 Москва, Сретенский б-р 6/1, корп. 2, под. 8, оф. 101, **(495) 937-5925**, ф. 937-5926, liudy.teliak-russia@sympak.com, **www.sbc-sympak.com**, Людмила Телиак • 42027 Montecchino Emilia (RE), Via G. Galilei, 16, **39 0522-2545**, ф. (39) 0522-25-4599, bcgroup@comail.ru, Liudy Teliak



## SYTCO | Ситко

**Металстанки** • 123001 Москва, Мамоновский пер. 6, оф. 4, (495) 650-6814, -6839, ф. 234-2191, info@sytco.ru, www.sytco.ru, Тодаро Сильвано Джорджио Романо • 20124 Milano, Via Settembrini 17, 39 335-6760381, ф. 39 335-66980968, Todaro Silvano Giorgio Romano

## TC SISTEMA SERVIZI | ТЧ Система Сервисы

**Разработка ПО (электронное управление)** • 121069 Москва, Борисоглебский пер. 6, стр.3, (495) 203-2546, ф. 203-2546, Давиде Сантопаддре • 20024 Garbagnate Milanese (Milano), Viale Forlanini 36, (39-02) 995-14-1, ф. 995-14-584

## TECHINT | Текинт

**Машиностроение** • 125009 Москва, Вознесенский пер. 20, стр. 3, (495) 726-5943, -44, ф. 937-7712, wca.1@g23.relcom.ru, Владимир Канези • 20149 Milano, Via Monte Rosa 93, 3902 43-841, ф. 43-847604, techint-milano@techint.it, www.techint.it, Rocca Gianfelice

## TECHNOBLOCK S.p.A. | Техноблок С.п.А.

**Холодильные установки** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная-2», оф. 720, (495) 258-2236, -37, -62, ф. -36, -37, -1303, info@technoblock.ru, www.technoblock.ru, Milko Kenda • 46020 Motteggiana, Galileo Galilei 1, 037 653-7011, ф. -7110, technoblock@technoblock.it, www.technoblock.it, Lucio Sottili

## TECHNOSYSTEM DIGITAL NETWORK | Техносистем диджитал сетворк

**Электронная лаборатория** • 119048 Москва, Ефремова 18, (495) 245-0006, Раффаэле Романо • 162 Rome, 24 Largo Rodolfo Lamciani, 39 (0774) 35 21, ф. 35 61 36, technosystem@technosystem.it, www.technosystem.it, Raffaele Romano

## TEKNO-ICE | Текно-Айс

**Оборудование для производства мороженого** • 119034 Москва, Всеволожский пер. 2, стр. 2, оф. 305, (495) 637-2830, ф. 637-3826, tekno-ice@sovintel.ru, Мария Николаевна Сотникова • 20090 Buccinasco (Milano), Via Lazio 37, 3902 488-67669, ф. 488-2153, teknoice@teknoice.com, www.teknoice.com, GianCarlo Maganza

## TELECOM ITALIA

**Телеком** • 121069 Москва, Хлебный пер. 19Б, (495) 916-9938, ф. -69, www.telecomitalia.it, Ламберто Чанфорлини • 20123 Milan, Piazza degli Affari 2, 39 0636 89-6300, ф. 89-6309, Риккардо Руджери

## TELECOMESERVICE ICET

**Телекоммуникации** • 117279 Москва, Профсоюзная 93А, оф. 504, (495) 336-1581, icetmm@dol.ru, www.icet.ru, Вадим Алексан. Шур

## TELESOFT

**Телекоммуникации** • Москва, Авиамоторная 8А, (495) 361-5039, company@tsoft.ru, www.telesoft.com.ru, Сергей А. Анфилофьев

## TEXITA | Тексита

**Торговля и общепит** • 125040 Москва, Ленинградский пр-т 1, оф. 107, (495) 257-7100, -7198, ф. -0785, moscow@texita.com, Франц Вильгельм Треппо • 20148 Milano, Viale Caprioli 25, 39 0248 706-060, texita@texita.com, www.texita.com, Franz Wilgelm Treppo

## TODINI COSTRUZIONI GENERALI | Тодини конструциони дженерали

**Строительство** • 115035 Москва, Садовническая 76/ 71, стр. 2, (495) 676-4547, ф. -4547, Парлаторе Эрменеджильдо • Roma, via del Serafico, 200, 001142, (39) 06 504-3427, ф. -3427, todini@todini.it, www.todini.it, Tozzi Gianrino

## TOMASO PRIOGLIO | Томазо приoglio

**Международные грузоперевозки** • 129594 Москва, 3 пр. Марьиной Рощи 40/11, (495) 258-3750, ф. -3751, info@trpus.com, www.tomasoprioglio.ru, Michele Lagana • 34132 Trieste, via Carlo Ghega 1, 39 0406 72-8111, ф. 72-8200, www.tomasoprioglio.it, www.frittelli-int.com, www.tomasoprioglio.it, Roberto Prioglio

## TOSCANA PROMOZIONE | Агентство содействия экономическому развитию Тосканы

**Внешнеэкономсвязи области Тоскана** • 125009 Москва, Романов пер. 4, эт. 2, (495) 641-1247, ф. -8, moscow@toscanapromozione.it, i.glushak@toscanapromozione.it, www.toscanapromozione.it/ru, Irina Glushak • 50134 Firenze, Via Vittorio Emanuele II, 62-64, +39 055 462-801, ф. 462-8039, info@toscanapromozione.it, www.toscanapromozione.it, Mauro Ginanneschi

## TPL | ТипиЭл

**Инжиниринг** • Москва, Мамоновский пер. 4, оф. 10, (495) 650-2839, -2843, ф. 694-0288, телекс 413235, Mario Mezzanotte

## TRADEUNIQUE | Трейдюник

**Строительство** • 121151 Москва, Тараса Шевченко наб. 23 А, эт. 20, (495) 680-0201, ф. 929-6075, Сретен Миличевич • 20090 Milano-2, Via Fratelli Cervi Residenza Ponti 212, (810-39-02) 215-0567, ф. 215-0476, Mirko Latinovich

## TRAGAZ | Трагаз

**Инженерно-проектные услуги для нефтегазпрома** • 123317 Москва, Краснопресненская наб. 18, (495) 739-6998, ф. 916-5326, tragaz.mosca@nr.ge.com, Луиджи Треччиола • 20097 San Donato Milanese (Milano), Viale de Gasperi, 39 0252 (0) 43-849, ф. 32-836, Marco Sguanci

## TRAVAGLINI SPA | Травальини Спа

**Оборудование для мясореператки** • 109772 Москва, Губкина 14, оф. 19, (495) 748-1258, (916) 680-1755, ballati@mail.ru, ballati.robeto@gmail.com, www.travaglini.it, Roberto Ballati

## TURBO AIR | Турбо айр

**Вентиляция** • 107031 Москва, Петровка 15/13, оф. 22, (495) 502-9275, turboair@co.ru, www.turboair.com, Enrico Battaglia • 60044 Fabriano, via delle Fornaci 98, 073 26-931, ф. 26-932-51, info@turboair.com, Doris Schorn Maria

## UNILOY MILACRON - RALOT | Ралот

**Европейские выдувные машины** • 123001 Москва, Спиридоновка 10, оф. 10, +7(495) 726-5987, ф. 726-5989, uniloy@mail.ru, www.ralotplast.ru • Кемерово, Октябрьский пр. 28, оф. 309, (3842) 52-0992 • Хабаровск, Комсомольская 79, оф.205, (4212) 30-4062, 30-6939, ф. (4212) 30-4676 • 20013 Milan, Via Alessandrini 43, +39 02 9700071, www.milacron.com

## UNINT - UNINDUSTRIA TREVISO PER LE INTEGRAZIONI | Уинит-уиндустрия

## тревизо пер ле интеграциони

**Недвижимость** • 107553 Москва, Бол.Черкизовская 24А, стр. 1, (495) 788-9551, ф. 788-9555, Клаудио Розо • 31100 Treviso, Via Martiri Della Libertà, 28, 39 0422 41-2601, ф. 39 0422 41-2437, info@unindustriatv.it, www.unindustria.it, Alessandro Vardanega

## UNIONTRANSIT | Юнионтранзит

**Грузоперевозки** • 121351 Москва, Молодоговардейская 58, стр. 6, оф. 4, (495) 203-1817, ф. 203-1817, info@uniontransit.it, Валерий Владимирович Звонарев • 34170 Gorizia, Staz.Conf.Sant'Andrea Pad.A, (0481) 52-5071, ф. 52-5070, info@uniontransit.it, Patrizia Cairola

## VASCO | Васко

**Спиртные напитки, кофе, шоколад** • 115088 Москва, 2 Южнопортовый пр-д., 14/22, +7(495) 540-9984, ф. 710-2448, info1@vasco.ru, www.vasco.ru, Marini Guido

## VEXMA | Вексма

**Оборудование для пищедрома** • 111141 Москва, Кусковская 20а, корп.В, оф.В709, +7(495) 783-8083, ф. 783-8088, info@vexma.ru, www.vexma.ru, Sabina Santarini, Pier Luigi Muffatto, Алексей Кувшинов • 30172 Mestre, Via Paganello 8/4, +39 041 531-6411, ф. +39 041 531-6483, www.vexma.it

## VINLUND | Винлунд

**Транспорт** • 125130 Москва, Старопетровский пр-д, д.7А, стр.25, под.5, эт.4, +7(495) 933-3777, ф. 933-3778, company@vinlund.ru, www.vinlund.ru

## VITTORIA | Виттория

**Продукты питания** • 115035 Москва, Кадашевская наб. 32/2, стр. 5, оф. 308, (495) 784-6502, ф. 784-6502, vitoria@tms.ru, Марина Геннадьевна Митина • 21023 Besozzo (VA), Via XXV Aprile, 4/A, 39 (0322) 539-211, ф. 39 (0322) 539-220, f.morelli2002@libero.it, Morelli Fabrizio

## WHIRLPOOL EUROPE | Вьерлпул Европа

**Бытовая техника** • 129164 Москва, Зубарев пер. 15/1, (495) 745-5731, -2, ф. -3, julia\_krymskaya@whirlpool.com, www.whirlpool.ru, Наталья Евгеньевна Березовская • Comerì, Viale Guido Borghi 27, (39332) 759-111, ф. -347, filip\_van\_der\_linden@email.whirlpool.com, www.whirlpool.com, Michel Antonio Todmen

## WORLD WIDE TRADING SERVICE | Уорлд уайд трейдинг сервисис

**Информационные услуги** • 127055 Москва, Новослободская 24, корп. 1, (495) 789-6871, ф. 789-6872, wwts@wwts.ru, Мариан Андреа • 33100 Udine (UD), Via Tavagnacco 156, 8-10-39 (0432) 621411, ф. 8-10-39 (0432) 621412, info@wwts.it, www.wwts.it, Mariann Silverio

## WWTS

**Мебель** • 127994 Москва, Новослободская 24, стр. 1, (495) 789-6871, ф. -2, info@wwts.ru, www.wwts.ru • 33100 Udine, Via Schumann (Loc. Zau), 39 0432 62-1411, ф. -1412, info@wwts.it, www.wwts.it

## ZAMBON | Замбон

**Лекарства** • 119002 Москва, Глазковский пер. 7, оф. 17, (495) 933-3830, -2, ф. -1, zambon@zambon.ru, www.zambon.ru, Nikola Milevcic • 20091 Milan, Via Lillo del Duca 10, Bresso, 3902 665-241, ф. 665-01492, zambogroup@zambon.com, www.zambogroup.com, Roberto Rettani

## ZANOTTI | Данотти

**Холодильные агрегаты** • 123056 Москва, Электрический пер. 8, стр. 5, (495) 796-9614, zanotti@ursus.ru, www.zanotti.nnt.ru, Фаусто Йотти • 46020 Pegognaga, Via Martin Luter King 30, (39-0376) 5551, ф. 536554, info@zanotti.com, www.zanotti.com, Raffaele Zanotti

## RTL 102.5

**Радио** • Москва, Бол. Никитская 43, оф. 30, +7(495) 243-5276, Паоло Изидоро Шарретта, www.rtl.it

## РЕСУРСЫ WWW.POLPRED.COM

ИТАЛИЯ Том 21, 2008 г. (1400 Кб/120 стр., 297 евро) **Политика-2007 • Экономика-2007 • Нефтегазпром • Нефтегазпром с РФ • Нефтехимика с РФ • Энергетика с РФ • Электроэнергетика • Металлургия с РФ • Автопром • Автопром с РФ • Электротехника с РФ • Стройматериалы с РФ • Авиапром с РФ • Внешняя торговля • Связи с Россией • Связи с регионами РФ • Промокруга с РФ • Роситалсовет-**

2007 • Роситалсовет-2006 | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция | Финансы, банки | Экология | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Электроэнергетика | Металлургия, горнодобыча | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Недвижимость, собственность | Транспорт, строительство | Миграция, виза, туризм | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Агропром | Леспром | Легпром | Рыба | Алкоголь | Внешнеэкономсвязи, политика | Связи с Россией и СНГ • Статистика • Представительства

ИТАЛИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 19-20, 2008 г. (1400 Кб PDF/192 стр., 594 евро) **Электроэнергетика-2005 • Электроэнергетика-2007 • Электроэнергетика-2006 • Нефтегазпром-2007 • Нефтегазпром-2006 • Нефтегазпром-2005 • Нефтегазпром-2004 • Химпром | Химпром, фармацевтика | Электроэнергетика | Нефть, газ, уголь | Экология | Армия, полиция • Оборонка-2006 • Оборонка-2005 • Оборонка-2004 • Атомпром с РФ • Автопром-2006 • Автопром-2004 • Автопром с РФ-2005 • Машиностроение • Станкостроение • Космос • Авиапром с РФ-2007 • Авиапром с РФ • Транспорт с РФ | Транспорт, строительство | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Металлургия, горнодобыча • Химмаш • Стройматериалы • Металлургия-2006 • Металлургия-2005 • Металлургия-2004 • Металлургия-2007 • Автопром-2007 • Агропром-2006 • Агропром-2005 • Агропром-2004 | Агропром | Алкоголь | Легпром | Леспром • Зерно • Виноград • Легпром-2006 • Легпром-2005 • Легпром-2004 • Полиграфмаш • Упаковка • Деревообработка-2006 • Деревообработка-2005 • Деревообработка-2004 • Статистика • Представительства**

ИТАЛИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 17-18, 2008 г. (1300 Кб PDF/204 стр., 594 евро) **Общие сведения • Политика-2007 • Политика-2006 • Политика-2005 • Политика-2004 • Экономика-2007 • Экономика-2006 • Экономика-2005 • Экономика-2004 • Госбюджет • Финансы-2006 • Финансы-2005 • Финансы-2004 • Налоги • Приватизация • Иноинвестиции | Приватизация, инвестиции | Недвижимость, собственность | Госбюджет, налоги, цены | Финансы, банки • Еврофинансы-2006 • Еврофинансы-2005 • Еврофинансы-2004 • Банки-2006 • Банки-2005 • Банки-2004 • Банки с РФ • Промокруга • Промокруга с РФ-2007 • Промокруга с РФ-2006 • Промокруга с РФ-2005 • Промокруга с РФ-2004 • Кластер • Промышленность • Электротехника • Электротехника с РФ • Электроника • Телеком • Наука • Наука с РФ | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Миграция, виза, туризм | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня | Связи с Россией и СНГ • Туризм-2006 • Туризм-2005 • Туризм-2004 • Внешняя торговля-2007 • Внешняя торговля-2006 • Внешняя торговля-2005 • Внешняя торговля-2004 • Унидруа • Инофирма • ИЧЕ • Саче • Симест • Связи с Россией-2007 • Связи с Россией-2006 • Связи с Россией-2005 • Связи с Россией-2004**

ИТАЛИЯ Том 16, 2007 г. (850 Кб/96 стр., 297 евро) **Политика • Экономика • Госбюджет • Банки • Финансы • Еврофинансы | Приватизация, инвестиции | Финансы, банки | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция | Наука, образование | Химпром, фармацевтика | Экология | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика • Электроэнергетика • Нефть • Газ • Химпром • Оборонка • Космос • Электроника • Автопром • Промгруппа «Фиат» • Машиностроение • Станкостроение • Металлургия | Металлургия, горнодобыча | Судостроение, машиностроение | Авиапром, автопром | Транспорт, строительство | Телеком, космос, СМИ | Агропром | Алкоголь • Пищепром • Агропром • Moda • Текстиль • Обувь • Мебель • Туризм | Миграция, виза, туризм | Связи с Россией и СНГ | Внешнеэкономсвязи, политика • Внешняя торговля • Связи с Россией • Поддержка экспорта • Представительства**

ИТАЛИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 14-15, 2007 г. (2921 Кб PDF/324 стр., 394 евро) *Спецвыпуск книги посвящен официальному визиту президента России В.В.Путина в марте 2007г. в Италию | Общие сведения | Политика-2006 • Политика-2005 • Политика-2004 • Политика-2003 • Политика-2002 • Экономика-2006 • Экономика-2005 • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Финансы-2005 • Финансы-2004 • Финансы-2002 • Налоги • Приватизация • Иноинвестиции-2005 • Иноинвестиции-2004 | Приватизация, инвестиции | Недвижимость, собственность | Армия, юстиция | Госбюджет, налоги, цены | Финансы, банки • Еврофинансы-2005 • Еврофинансы-2004 • Еврофинансы-2002 • Банки-2005 • Банки-2004 • Банки-2002 • Банки с РФ-2005 • Банки с РФ-2004 • Промокруга • Промокруга с РФ-2006 • Промокруга с РФ-2005 • Промокруга с РФ-2004 • Промокруга с РФ-2003 • Кластер • Промышленность • Туризм-2005 • Туризм-2004 • Туризм-2002 | Миграция, виза, туризм | Электроэнергетика | Нефть, газ, уголь • Энергетика-2006 • Энергетика-2005 • Энергетика-2004 • Энергетика-2002 • Энергетика с РФ • Нефть-2005 • Нефть-2004 • Нефть-2002 • Газ-2005 • Газ-2002 • Атомпром с РФ • Оборонка-2005 • Оборонка-2004 • Оборонка-2002 • Автопром-2004 • Автопром-2002 • Автопром с РФ • Авиапром с РФ-2006 • Авиапром с РФ-2005 • Авиапром с РФ-2004 • Транспорт с РФ-2005 • Транспорт с РФ-2004 | Транспорт, строительство | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение • Полиграфмаш • Химмаш • Строймаш • Станкостроение • Текстильмаш • Упаковка • Лесмаш • Электротехника-2004 • Электротехника-2002 • Металлургия-2005 • Металлургия-2004 • Металлургия-2002 • Металлургия с РФ • Химпром-2005 • Химпром-2004 • Химпром-2002 | Химпром, фармацевтика | Металлургия, горнодобыча | Экология | Легпром | Леспром | Агропром | Алкоголь • Агропром-2005 • Агропром-2004 • Агропром-2002 • Пищепром-2005 • Пищепром-2004 • Пищепром-2002 • Зерно • Фрукты • Виноград • Одеж-*

*да-2005 • Одежда-2004 • Одежда-2002 • Обувь-2005 • Обувь-2004 • Обувь-2002 • Кожа • Деревообработка-2005 • Деревообработка-2004 • Деревообработка-2002 • Телеком • Наука • Наука с РФ | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня | Связи с Россией и СНГ • Внешняя торговля-2006 • Внешняя торговля-2005 • Внешняя торговля-2004 • Внешняя торговля-2003 • Внешняя торговля-2002 • Унидруа • Инофирма • ИЧЕ • «Саче»-2005 • «Саче»-2004 • «Саче»-2002 • «Симест»-2005 • «Симест»-2004 • «Симест»-2002 • Связи с Россией-2006 • Связи с Россией-2005 • Связи с Россией-2004 • Связи с Россией-2003 • Связи с Россией-2002 • Роситалсовет-2006 • Роситалсовет-2005 • Роситалсовет-2004 • Роситалсовет-2003 • Роситалсовет-2002 • Роситалсовет-2001 • Инвестиции с РФ-2006 • Инвестиции с РФ-2005 • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции с РФ-2003 • Инвестиции с РФ-2002 • ТПП с РФ • Связи с регионами РФ-2006 • Связи с регионами РФ-2005 • Связи с регионами РФ-2002 • Статистика • Представительства*

ИТАЛИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 11-13, 2007 г. (1930 Кб PDF/352 стр., 591 евро) **Геополитика • Общие сведения | Политика-2005 • Политика-2004 • Политика-2003 • Политика-2002 • Политика-2001 • Экономика-2006 • Экономика-2005 • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Экономика-2001 • Финансы-2005 • Финансы-2004 • Финансы-2002 | Госбюджет, налоги, цены • Приватизация • Иноинвестиции-2005 • Иноинвестиции-2004 | Приватизация, инвестиции | Недвижимость, собственность • Еврофинансы-2005 • Еврофинансы-2004 • Еврофинансы-2002 • Банки-2005 • Банки-2004 • Банки-2002 | Финансы, банки • Банки с РФ • Финансы с РФ • Налоги • Промокруга • Промокруга с РФ-2006 • Промокруга с РФ-2005 • Кластер • Промышленность • Туризм-2005 • Туризм-2004 • Туризм-2002 | Миграция, виза, туризм • Электроэнергетика | Электроэнергетика • Энергетика-2005 • Энергетика-2004 • Энергетика-2002 • Энергетика с РФ-2006 • Энергетика с РФ-2005 • Нефть-2005 • Нефть-2004 • Нефть-2002 • Газ-2005 • Газ-2002 • Газ с РФ | Нефть, газ, уголь • Атомпром с РФ • Оборонка-2005 • Оборонка-2004 • Оборонка-2002 | Армия, вооружения • Автопром-2004 • Автопром-2002 • Автопром с РФ • Авиапром с РФ-2006 • Авиапром с РФ-2005 • Авиапром с РФ-2004 | Авиапром, автопром • Станкостроение-2005 • Станкостроение-2004 • Станкостроение-2002 | Судостроение, машиностроение • Электротехника-2004 • Электротехника-2002 • Металлургия-2005 • Металлургия-2004 • Металлургия-2002 • Металлургия с РФ | Металлургия, горнодобыча • Химпром-2005 • Химпром-2004 • Химпром-2002 | Химпром, фармацевтика | Экология • Агропром-2005 • Агропром-2004 • Агропром-2002 • Пищепром-2005 • Пищепром-2004 • Пищепром-2002 | Агропром | Алкоголь • Зерно • Фрукты • Виноград • Одежда-2005 • Одежда-2004 • Одежда-2002 • Обувь-2005 • Обувь-2004 • Обувь-2002 • Кожа | Легпром • Деревообработка-2005 • Деревообработка-2004 • Деревообработка-2002 | Леспром • Телеком | Телеком, космос, СМИ • Наука | Наука, образование • Внешняя торговля-2005 • Внешняя торговля-2004 • Внешняя торговля-2003 • Внешняя торговля-2002 | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня • Инофирма • ИЧЕ • «Саче»-2005 • «Саче»-2004 • «Саче»-2002 • «Симест»-2005 • «Симест»-2004 • «Симест»-2002 • Торговля с СССР • Связи с Россией-2005 • Связи с Россией-2004 • Связи с Россией-2003 • Связи с Россией-2002 • Связи с Россией-2001 • Роситалсовет-2006 • Роситалсовет-2005 • Роситалсовет-2004 • Роситалсовет-2003 • Роситалсовет-2002 • Роситалсовет-2001 • Инвестиции с РФ-2006 • Инвестиции с РФ-2005 • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции с РФ-2003 • Инвестиции с РФ-2002 • Инвестиции с РФ-2001 • Транспорт с РФ | Транспорт, строительство • Наука с РФ • ТПП с РФ • Диалог с РФ • Связи с регионами РФ-2005 • Связи с регионами РФ-2004 • Связи с регионами РФ-2002 • Связи с регионами РФ-2001 | Связи с Россией и СНГ • Статистика • Представительства**

ИТАЛИЯ Том 10, 2006г. (881 Кб/92 стр., 197 евро) **Геополитика • Политика • Экономика • Госбюджет | Госбюджет, налоги, цены • Приватизация • Иноинвестиции | Недвижимость, собственность • Банки • Еврофинансы | Финансы, банки • Кластер • Промышленность • Телеком | Телеком, космос, СМИ • Энергоресурсы • Нефть • Газ | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Экология • Электроэнергетика | Электроэнергетика • Оборонка | Армия, вооружения • Машиностроение | Судостроение, машиностроение • Металлургия | Металлургия, горнодобыча • Химпром • Агропром • Зерно • Фрукты • Пищепром | Агропром • Текстиль • Спецодежда • Кожа • Леспром | Леспром • Туризм | Миграция, виза, туризм • Внешняя торговля | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня • Поддержка экспорта • Торговля с Россией • Росэкспорт • Росимпорт • Межправсовет • Технопарки с РФ • Транспорт с РФ | Транспорт, строительство • Связи с Россией • Банки с РФ • Металлургия с РФ • Энергетика с РФ • Автопром с РФ • Авиапром с РФ | Авиапром, автопром • Связи с регионами РФ | Связи с Россией и СНГ • Статистика • Представительства**

ИТАЛИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 8-9, 2006 г. (1400 Кб PDF/232 стр., 394 евро) **Общие сведения • Политика-2004 • Политика-2003 • Политика-2002 • Политика-2001 • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Экономика-2001 • Финансы-2004 • Финансы-2002 • Иноинвестиции • Еврофинансы-2004 • Еврофинансы-2002 | Госбюджет, налоги, цены | Финансы, банки • Банки-2004 • Банки-2002 • Налоги | Недвижимость, собственность • Промокруга • Туризм-2004 • Туризм-2002 | Миграция, виза, туризм | Транспорт, строительство • Энергетика-2004 • Энергетика-2002 | Электроэнергетика | Нефть,**

газ, уголь • **Нефть-2004** • **Нефть-2002** • **Газ-2004** • **Газ-2002** | Экология • **Оборонка-2004** • **Оборонка-2002** | **Армия, вооружения** • **Автопром-2004** • **Автопром-2002** | **Авиапром, автопром** • **Станкостроение-2004** • **Станкостроение-2002** | **Судостроение, машиностроение** | **Телеком, космос, СМИ** • **Электротехника-2004** • **Электротехника-2002** • **Металлургия-2004** • **Металлургия-2002** | **Металлургия, горнодобыча** • **Химпром-2004** • **Химпром-2002** | **Химпром, фармацевтика** • **Агропром-2004** • **Агропром-2002** | **Агро, лес и легпром** | **Алкоголь** • **Пищепром-2004** • **Пищепром-2002** • **Одежда-2004** • **Одежда-2002** • **Обувь-2004** • **Обувь-2002** • **Деревообработка-2004** • **Деревообработка-2002** • **Наука** | **Наука, образование** • **Внешняя торговля-2004** • **Внешняя торговля-2002** | **Внешэкономсвязи, политика** • **Торговая политика** • **ИЧЕ** • **«Саче»-2004** • **«Саче»-2002** • **«Симест»-2004** • **«Симест»-2002** • **Торговля с СССР** • **Связи с Россией-2004** • **Связи с Россией-2003** • **Связи с Россией-2002** • **Связи с Россией-2001** • **Роситалсовет-2004** • **Роситалсовет-2003** • **Роситалсовет-2002** • **Роситалсовет-2001** • **Инвестиции с РФ-2004** • **Инвестиции с РФ-2003** • **Инвестиции с РФ-2002** • **Инвестиции с РФ-2001** • **Связи с регионами РФ-2004** • **Связи с регионами РФ-2002** • **Связи с регионами РФ-2001** | **Связи с Россией и СНГ** • **Статистика** • **Представительства**

**ИТАЛИЯ** Том 7, 2005 г. (200 Кб/36 стр., 197 евро) **Общие сведения** • **Иноинвестиции** • **История торговли с РФ** • **Налоги** • **Промокогда** • **Экономика** • **Торговая политика** • **Связи с Россией** • **Перспективы с РФ** • **Роситалсовет** • **Обзор прессы** • **Представительства**

**ИТАЛИЯ** СПЕЦВЫПУСК. Том 5-6, 2005 г. (875 Кб PDF/148 стр., 394 евро) **Политика-2003** • **Политика-2002** • **Политика-2001** • **Экономика-2003** • **Экономика-2002** • **Экономика-2001** • **Госбюджет** • **Платежный баланс** • **Еврофинансы** • **Банки** • **Туризм** • **Энергетика** • **ТЭК** • **Нефть** • **Газ** • **Оборонка** • **Автомобили «Фиат»** • **Производство тракторов** • **Станкостроение** • **Электротехника** • **Металлургия** • **Химпром** • **Агропром** • **Пищепром** • **Одежда** • **Обувь** • **Деревообработка** • **Внешняя торговля** • **Поддержка экспорта** • **ИЧЕ** • **«Саче»** • **«Симест»** • **Торговля с Россией** • **Росэкспорт-2003** • **Росэкспорт-2002** • **Росимпорт-2003** • **Росимпорт-2002** • **Диалог с Россией** • **Роситалсовет-2003** • **Роситалсовет-2002** • **Роситалсовет-2001** • **Доступ ростоаров-2003** • **Доступ ростоаров-2002** • **Связи с Россией-2004** • **Госвизиты с РФ** • **Кредиты для РФ** • **Задолженность-2002** • **Задолженность-2001** • **Инвестиции в РФ-2002** • **Инвестиции в РФ-2001** • **Связи с регионами РФ-2002** • **Связи с регионами РФ-2001** • **Обзор прессы-2004** | **Банковские связи с РФ** | **Сельское хозяйство с РФ** | **Металлообработка с РФ** | **Авиапром с РФ** | **Промокогда для РФ** | **Связи с Белоруссией** | **Энергетика с РФ** | **Армия с РФ** | **Хайтек с РФ** | **Мебель с РФ** | **Связи с регионами РФ** | **Хайтек от «Алкатель»** | **Обзор прессы-2003** | **Социальные проблемы** | **Европолитические связи** | **Внутренние события** | **Экономика и экспорт** | **Отношения с Россией** | **Диалог с Россией** • **Статистика-2002** • **Статистика-2001** • **Представительства**

**ИТАЛИЯ** Том 4, 2004 г. (180 Кб/36 стр., 197 евро) **Политика** • **Экономика** • **Торговля с Россией** • **Росэкспорт** • **Росимпорт** • **Роситалсовет** • **Доступ ростоаров** • **Связи с РФ** • **Обзор прессы-2004** | **Экономика и экспорт** | **Отношения с Россией** • **Обзор прессы-2003** | **Социальные**

**проблемы** | **Европолитические связи** | **Внутренние события** | **Диалог с Россией** • **Представительства**

**ИТАЛИЯ** Том 3, 2004г. (44 стр.) • **Политика** • **Экономика** • **Госбюджет** • **Платежный баланс** • **Еврофинансы** • **Банки** | **Объединение банков** | **Изменения в банковской системе** | **Туризм** • **Энергетика** • **Нефть** • **Газ** | **Правовая директива ЕС** | **Спрос на природный газ** | **Оборонка** | **Частный капитал в оборонном секторе** | **Концерн «Финмеканика»** | **Авиапром** | **Бронетанковая промышленность** | **Автомобили «Фиат»** | **Глубокий кризис** | **Без госфинансов** | **Производство тракторов** • **Станкостроение** | **Оборудование для текстильпрома** | ...**полиграфии** | ... **упаковки товаров** | **Электротехника** • **Металлургия** • **Химпром** • **Агропром** • **Пищепром** • **Одежда** • **Обувь** • **Деревообработка** • **Внешняя торговля** • **САЧЕ-ИЧЕ** • **Связи с Россией** | **Росэкспорт в Италию** | **Импорт РФ из Италии** | **Российско-итальянский Совет** • **Госвизиты с РФ** • **Доступ ростоаров** • **Кредитное сотрудничество с РФ** | **Финансовое обеспечение торговли** | **Вопросы задолженности** | **Инвестиции в РФ** • **Связи с регионами РФ** • **Представительства** • **Статистика**

**ИТАЛИЯ** Том 2, 2003г. (44 стр.) • **Политика-2001** • **Экономика-2001** • **ТЭК-2001** | **Налогообложение нефтяного сектора** | **Поставки электроэнергии в Италию** | **ИЧЕ** | **Услуги экспортерам** | **Субсидирование экспорта** | **САЧЕ** | **Госстрахование экспортных кредитов** | **Страховое обеспечение сделок с Россией** | **«Симест»** | **Финсодействие экспорту** | **Декрет президента Италии №161 от 09.02.01г.** | **Связи с Россией** | **Экспорт** | **Импорт** | **VI сессия Российско-Итальянского Совета** | **Инвестиции** | **Сфера промышленной кооперации и высоких технологий** | **Межрегиональное сотрудничество** | **Туризм** | **Представительства** • **Статистика**

**ИТАЛИЯ** Том 1, 2002г. (52 стр.) • **Госструктуры** | **Областное самоуправление** | **Политика** | **Итоги 2000г.** | **Макроэкономика-2000** | **Итоги 2000г.** | **Макроэкономика-1999** | **Структурные реформы** | **Реформирование итал. банковской системы** | **Прогнозы** | **Эконом. конъюнктура** | **Инфляция** | **Мировая торговля** | **Финансы** | **Платежный баланс** | **Золотовалютные ресурсы** | **Банки** | **Участие Италии в ЕВС** | **Федерализм** • **Соцстрах** | **Пенсии** | **Занятость** | **Страхование автотранспорта** | **Санитарное состояние жилья** | **СМИ** | **Агентства и печатные издания** | **Электронные СМИ** | **ИПГРИ** • **Приватизация** • **Энергетика** • **Химпром** • **Металлургия** • **Станкостроение** • **Автопром** • **Судостроение** • **Авиапром** • **Оборонпром** • **Телеком** • **Агропром** • **Туризм** • **Миграция** | **Виза** | **Вид на жительство** | **Учеба иностранцев** | **Экспорт-2000** • **Экспорт-1999** • **ВЗД** | **Внешнеэконом. политика** | **Кредитование экспорта** | **Страхование экспортных кредитов** | **Связи с Россией-2000** | **Италорос. торговля** | **Структура итал. импорта** | **Связи с Россией-1999** | **Научно-тех. сотрудничество** | **Сотрудничество регионов** | **Обзор прессы** | **Базы НАТО и США** | **Усыновление рос. детей** | **Представительства** • **Статистика**

**ИТАЛИЯ** 1999 г. (16 стр.) • **Агропром** • **Бюро в России** • **Генуя** • **Госвизиты** • **Евро** • **Макроэкономика** • **Миграции** • **Наука** • **Общие сведения** • **Помощь экспорту** • **Преступность** • **Связи с Россией** • **Сепаратизм** • **Трентино-Альто-Адидже** • **ФИАТ** • **Энергетика**