

www.polpred.com

Деловые НИДЕРЛАНДЫ

тома X-XI
СПЕЦВЫПУСК



www.polpred.com

Деловые НИДЕРЛАНДЫ

тома X-XI
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Деловые Нидерланды, тома X-XI. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2004-09гг. М., «ПОЛПРЕД Справочники», 292 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, май 2009. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Н. Сеницына, Т. Стенина,
Е. Терехова, Л. Тимофеева, И. Хряева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119200 Москва, Арбат 55, оф. 405, (495) 234-3435, (499) 244-3541, (985) 784-1084, info@polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения-2008	3	Судостроение, машиностроение.....	137
Общие сведения-2004	4	Недвижимость, собственность.....	139
Геополитика	7	Транспорт, строительство.....	147
Экономика-2007	8	Миграция, виза, туризм.....	154
Экономика-2006	10	Телеком, космос, СМИ.....	158
Экономика-2005	12	Наука, образование.....	166
Экономика-2004	13	Агропром.....	169
Банки	15	Леспром.....	176
Евроинтеграция	17	Легпром.....	176
Предпринимательство	18	Алкоголь.....	176
Регистрация компании	19	Агропром	181
Страхование	20	Овощи-фрукты	183
Юрилицо	21	Агропром с РФ-2008	184
Налоги	22	Агропром с РФ-2007	187
Инофирма	29	Агропром с РФ-2005	190
Иноинвестиции	32	Агропром с РФ-2004	192
Госбюджет, налоги, цены.....	33	Животноводство	193
Приватизация, инвестиции.....	37	Свинина	194
Армия, полиция.....	38	Растениеводство	195
Финансы, банки.....	46	Рыба	195
Экология.....	64	Туризм	198
Нефть, газ, уголь.....	66	Амстердам	199
Химпром, фармацевтика.....	89	Гаага	199
Электроэнергетика.....	95	Рандстад	199
Нефть	96	Аруба	200
Трубопроводы	99	Антильские острова	201
Газ	102	Наркотики	202
Нефтегазпром с РФ	105	Выставки-2007	205
Химпром	109	Выставки-2006	207
Химпром с РФ	112	Сайты по экономике	209
Металлургия	113	Внешэкономсвязи	209
Чермет	114	Внешняя торговля-2007	210
Судостроение	115	Внешняя торговля-2006	211
Машиностроение	116	Внешняя торговля-2005	214
Авиапром	117	Внешняя торговля-2004	215
Автопром	117	Таможня	217
Электроника	119	Внешэкономсвязи, политика.....	219
Инновации-2007	121	Связи с Россией и СНГ.....	231
Инновации-2004	123	Связи с Россией-2007	249
Наука с РФ	125	Связи с Россией-2006	259
Транспорт с РФ	127	Связи с Россией-2005	266
Автотранспорт	130	Связи с Россией-2004	275
Железные дороги	130	Статистика	282
Морфлот	131	Представительства	283
Авиация	131		
Металлургия, горнодобыча.....	132		
Авиапром, автопром.....	133		

Нидерланды

Общие сведения-2008

Королевство Нидерландов (Koninkrijk der Nederlanden) – государство на северо-западе Европы, неофициальное название Голландия. Территория – 41,5 тыс. кв.км. На востоке граничит с Германией, на юге – с Бельгией. На севере и западе омывается Северным морем. Длина морских границ 1 тыс.км. Нидерландам принадлежат также Голландские Антильские острова и остров Аруба в Карибском море.

Климат морской, с мягкой зимой и относительно теплым летом. Средние температуры янв. 1-3° С, июля 16-17° С. Осадков 650- 750 мм в год.

Численность населения Нидерландов – 16,41 млн.чел. (данные на конец фев. 2008г.), средняя плотность населения 460 чел. на кв. км. Нидерланды – одна из самых густонаселенных стран мира, в Евросоюзе эта страна находится на втором месте после Мальты по плотности населения (479 чел/кв.км.) при том, что средний показатель ЕС составляет 116 чел/кв.км. Темп прироста населения – 0,3% в год. Работоспособное население составляет 7,5 млн.чел. В стране проживает более 1,6 млн. иностранцев (10% населения), в т.ч., значительное число мусульман. Религиозный состав населения: 32% – католики, 21% – протестанты, 5,8% – мусульмане, 0,5% – буддисты, 2,2% – исповедуют другие религии.

Столица Нидерландов – г. Амстердам, при этом правительство страны находится в г. Гааге. Крупнейшие города: Амстердам (1,2 млн.чел.), Роттердам (1 млн.чел.), Гаага (650 тыс.чел.), Утрехт (450 тыс.чел.).

С I в. до н.э. территория современных Нидерландов находилась под властью Римской империи. К 800г. вся территория Нидерландов входила в состав империи Карла I Великого. В 843г. Голландия стала частью Лотарингии, а в 925г. – частью Священной Римской империи.

В XVI в. Нидерланды попали под власть испанских монархов. В 1568г. вспыхнула война за независимость, продолжавшаяся 80 лет. В 1579г. был образован Утрехтский союз – альянс северных и некоторых южных провинций (ставший впоследствии Нидерландами). В 1581г. Союз провозгласил независимость, однако Испания официально признала Голландскую Республику лишь по Мюнстерскому договору 1648г.

Голландская республика просуществовала до 1795г., когда Франция создала на ее территории Батавскую республику, которая оказалась еще недолговечной и прекратила существование в 1806г., когда Наполеон назначил своего брата Людовика королем Нидерландов. В 1815г., после разгрома Наполеона, Венский конгресс провозгласил Королевство Нидерландов, в которые тогда входила и Бельгия. В 1830г. Бельгия выделилась в самостоятельное государство.

В мае 1940г. фашистская Германия оккупировала Нидерланды (правительство Нидерландов в годы войны находилось в Лондоне).

Осенью 1944г. в Нидерланды вступили армии союзников, а в начале мая 1945г. германские войска в Нидерландах полностью капитулировали. За годы войны Нидерланды потеряли 199 тыс.чел. (из них 110 тыс. евреев).

В послевоенный период происходит распад голландской колониальной империи. В 1945г. была провозглашена независимость Индонезии, в 1975г. – Суринама.

Под контролем остаются лишь Нидерландские Антиллы. Эти шесть островов (Кюрасао, Аруба, Бонэр, Синт-Эстатиус, Саба и южная часть острова Сен-Мартен) являются частью Королевства Нидерландов. В 1986г. остров Аруба получил статус самоуправляющейся территории. Внешние сношения и оборона остались в компетенции метрополии.

После II мировой войны Нидерланды отказались от традиционной политики нейтралитета и вошли в различные военные, экономические и политические группировки капиталистических государств. Нидерланды являются членом ООН и всех специализированных агентств этой организации, НАТО, ЕС, Организации экономического сотрудничества и развития.

Государственное устройство. Королевство Нидерландов является конституционной монархией. Действующая конституция страны принята парламентом страны 17 фев. 1983г.

Глава государства – королева Беатрикс из династии Оранских-Нассау, находится у власти с 30 апр. 1980г. Согласно конституции королева наделена широкими полномочиями, но фактически ее власть ограничена парламентом. Законодательная власть осуществляется монархом (номинально) и парламентом, исторически именуемым Генеральными штатами. Право законодательной инициативы имеет также государственный совет (высший консультативный орган при монархе).

Генеральные штаты Нидерландов представляют собой двухпалатный парламент. Депутаты избираются отдельно по палатам сроком на 4г. провинциальными штатами по пропорциональной системе на основе результатов, показанных партиями на провинциальных выборах. Верхняя (первая) палата – 75 мест, нижняя (вторая) палата – 150 мест. Избирательное право предоставлено гражданам с 18-летнего возраста, право быть избранным – с 21г.

22 нояб. 2006г. в Нидерландах прошли досрочные парламентские выборы, завершившиеся победой партии правительства – Христианско-демократический призыв. В правительственную коалицию вошли три партии: христианско-демократический призыв (CDA), к которой принадлежит премьер-министр Нидерландов Я.П. Балкененде и новый министр экономики М.Й.А. ван дер Хувен, а также партия труда (PvdA) и христианский союз (ChristenUnie).

Государственный совет является высшим консультативным органом, на рассмотрение которого выносятся все законопроекты. Королева, как глава государства, является председателем совета. В него входят также зампред, на которого возлагается повседневное руководство и 28 членов. Члены совета назначаются пожизненно, но с условием увольнения в отставку по достижении 70-летнего возраста. Принц-наследник престола по достижении 18 лет также принимает участие в заседаниях государственного совета.

Исполнительная власть возложена на кабинет министров (правительство). Глава действующего правительства – премьер-министр Я.П.Балкененде (с мая 2003г.). Министры назначаются Королевой. Их кандидатуры выдвигает и представляет Коро-

леве форматор (лицо, формирующее кабинет). Как правило, форматор является лидером победившей на парламентских выборах партии и премьер-министром нового кабинета.

Нидерланды подразделяются на 12 провинций: Северный Брабант, Зееланд, Утрехт, Лимбург, Гельдерланд, Оверейсел, Гронинген, Дренте, Северная Голландия, Южная Голландия, Фрисланд и Флеволанд.

Делами провинций управляют провинциальные штаты (советы провинций). Члены провинциальных штатов избираются сроком на 4г. непосредственно избирателями, проживающими на территории данной провинции.

Местная власть в городах, поселках и сельских общинах представлена выборным муниципальным советом и магистратом (коллегия бургомистра и советников муниципалитета), а также бургомистром, который назначается Королевой на 6-летний срок.

Главой правительства Нидерландов является премьер-министр. Наряду с осуществлением общего руководства деятельностью правительства, обычно он возглавляет также министерство по общим вопросам. Структура голландского правительства предусматривает должности двух вице-премьер-министров.

На основе состоявшихся 22 нояб. 2006г. досрочных парламентских выборов было сформировано и приведено к присяге 22 фев. 2007г. правительство Нидерландов в его современном составе. Кабинет состоит из 16 министров и 11 госсекретарей. В кабинете также имеется два программных министра: министр по вопросам развития жилых районов и интеграции и министр по вопросам молодежи и семьи. Среди приоритетов кабинета — социальные вопросы и вопросам охраны окружающей среды.

Общие сведения-2004

Государственный флаг Нидерландов трехцветный: красная, белая и синяя полосы расположены по горизонтали. Герб представляет собой щит голубого цвета, который венчает золотая корона и поддерживают по сторонам два льва-щитосноса. На щите изображен вздыбленный коронованный лев с мечом в лапе. Под щитом начертан королевский девиз: *Je maintiendrai* (Я выстою).

Государство на северо-западе Европы, Нидерланды (Nederland), Королевство Нидерландов (Koninkrijk der Nederlanden), у берегов Северного моря, неофициальное название Голландия. Территория — 41,5 тыс. кв. км. На востоке граничит с Германией, на юге — с Бельгией. Протяженность страны с востока на запад всего 200 км. и 370 с севера на юг. На севере и западе омывается Северным морем. Нидерландам принадлежат также Голландские Антильские о-ва и о-в Аруба в Карибском море. Площадь европейской части Нидерландов 41526 кв. км. Территория страны это почти идеальная равнина. Наивысшая точка суши 321 м. над уровнем моря, а самая низкая 6,7 м. ниже уровня моря. Ниже уровня моря находится 40% всей территории страны. Это главным образом ее северные и западные районы. Такие земли надежно защищены системой дамб, плотин и других гидротехнических и дренажных сооружений.

На юго-западе дюнах разрезаны устьями рек, а на севере дюны морскими рукавами, создав Запад-

ные Фризские о-ва, к востоку от которых лежит приливное море, называемое в Голландии Вадензее. За дюнами находится обширная площадь земли, лежащая ниже уровня моря и отделенная от него дамбами. Эта территория была отвоевана у моря и называется польдерами. Строительство дамбы была полностью завершено в 1932г., тогда же началась работа по откачке воды.

Общая протяженность дамб составляет 3700 км. Общая хозяйственный оборот вовлечено 7 тыс. кв. км. территорий, отвоеванных голландцами у моря. Именно на осушенных землях в 1986г. была образована новая провинция Нидерландов — Флеволанд.

Главные реки Голландии: Рейн и его притоки, а так же Маас и Шельде. В северной и западной частях страны находится большое количество небольших озер.

Климат Нидерландов умеренный, морской. Практически по всей стране температура янв. колеблется от 0°С до 5°С, температура июля — от 13°С до 22°С. Так как практически вся территория страны занята с/х угодьями, леса почти не сохранились. Редкие посадки дуба, березы, сосны, ясени тщательно охраняются. Из животных сохранились только зайцы и небольшое количество оленей в парках.

Население Голландии — 16,2 млн. чел. (март 2003), средняя плотность населения 460 чел. на 1 кв. км. Голландия одна из самых густонаселенных стран мира. **По плотности населения Нидерланды занимают третье место в мире**, уступая Бангладеш и Тайваню.

Этнические группы: голландцы — 96%, фризы, турки, суринамцы, другие. Язык: голландский (государственный), фризский, английский. Вероисповедание: католики — 33%, протестанты — 24%, мусульмане — 4,5%, атеисты — 36%.

Темп прироста населения 0,6% в год. Работоспособное население (15-65 лет) составляет 7,2 млн. чел. В стране проживает 850 тыс. иностранцев (5,2% населения). За границей проживают 700 тыс. голландцев.

Голландцы урбанизированная нация. 51% населения страны проживает в городах, 37% в поселках городского типа и 12% в сельской местности. В Нидерландах насчитывается 17 крупных городских общин с населением более 100 тыс. чел., в т.ч. Амстердам и Роттердам, перешагнувшие миллионный рубеж. Среди работающих 67% занято в сфере обслуживания, 28% в промышленности, 5% в сельском хозяйстве и рыболовстве. **По средней продолжительности жизни Нидерланды занимают одно из первых мест в мире — 76 лет.**

Королевство Нидерландов основано в 1815г. В 1830г. от него отделилась Бельгия и образовала независимое королевство. Нидерланды сохраняли нейтралитет в Первой мировой войне, но пережили жестокое вторжение и оккупацию Германией во Второй мировой войне. Современная индустриальная страна, Нидерланды являются также крупным экспортером с/х продукции. Один из учредителей НАТО и Европейского экономического сообщества (ныне Европейский Союз), участвовала в создании зоны евро в 1999г.

Находится в Западной Европе, на побережье Северного моря, между Бельгией и Германией. Располагается в устьях трех важных европейских рек (Рейн, Маас и Шельда). Географические координаты: 52°30' с.ш., 5°45' в.д. Общая площадь — 41 526 кв. км.; поверхности суши — 33 883 кв. км.; вод-

ной поверхности — 7 643 кв.км. Сухопутные границы, общая — 1 027 км.; с Бельгией — 450 км., с Германией — 577 км. Береговая линия — 451 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная рыболовная зона — 200 морских миль.

Климат умеренный; морской; прохладное лето и мягкая зима. Рельеф. В основном прибрежные низменности и осушенная земля (польдеры); холмистый на юго-востоке. Самая низкая точка — Зюдпласпольдер — -7 м. (польдер — осушенный участок, защищенный дамбой); самая высокая точка: Валсерберг — 322 м. Природные ресурсы: природный газ, нефть, торф, известняк, соль, песок и гравий, пахотные земли. Пахотные земли — 26,71%; посевные земли — 0,97%; другие — 72,32% (2001); орошаемые земли — 5650 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности — затопление.

Актуальные проблемы окружающей среды. Загрязнение воды тяжелыми металлами, органическими соединениями и удобрениями (нитратными и фосфатными); загрязнение воздуха транспортными средствами и в результате нефтепереработки; кислотные дожди. Международные соглашения по охране окружающей среды, участник: Air Pollution, Air Pollution-Nitrogen Oxides, Air Pollution-Persistent Organic Pollutants, Air Pollution-Sulfur 85, Air Pollution-Sulfur 94, Air Pollution-Volatile Organic Compounds, Antarctic-Environmental Protocol, Antarctic-Marine Living Resources, Antarctic Treaty, Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Environmental Modification, Hazardous Wastes, Kyoto Protocol, Law of the Sea, Marine Dumping, Marine Life Conservation, Ozone Layer Protection, Ship Pollution, Tropical Timber 83, Tropical Timber 94, Wetlands, Whaling.

Численность населения — 16 407 491 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 18,1% (муж. — 1 523 316, жен. — 1 453 232); от 15 до 64 лет — 67,8% (муж. — 5 627 007, жен. — 5 491 802); старше 65 лет — 14,1% (муж. — 974 037, жен. — 1 338 097) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 39,04г.; мужчин — 38,22г.; женщин — 39,9г. (2005 оц.). Прирост населения — 0,53% (2005 оц.); рождаемость — 11,14 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 8,68 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — 2,8 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,03 муж/жен; старше 65 лет — 0,73 муж/жен; для населения в целом — 0,98 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 5,04 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 4,44 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 5,62 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом: 78,81г.; мужчин — 76,25г.; женщин — 81,51г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 1,66 ребенка / жен. (2005 оц.).

Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ — 0,2% (2001 оц.); количество инфицированных — 19 тыс. чел. (2001 оц.); смертность от СПИДа — менее 100 (2003 оц.).

Национальность. Существительное — голландец; прилагательное — голландский. В стране проживают голландцы — 83%, другие — 17% (из них 9% незападного происхождения — в основном турки, марокканцы, выходцы с Антильских о-вов, суринамцы и индонезийцы) (1999 оц.). Католики — 31%, протестанты — 21%, мусульмане — 4,4%, дру-

гие — 3,6%, вне конфессий — 40% (1998). Языки нидерландский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 99% (2000 оц.).

Королевство Нидерландов; общепринятая краткая форма — Нидерланды; местная полная форма — Koninkrijk der Nederlanden; местная краткая форма — Nederland. Государственное устройство — конституционная монархия. Столица — Амстердам; правительство располагается в Гааге. Административное деление на 12 провинций: Гелдерланд, Гронинген, Дренте, Зеландия, Лимбург, Оверэйссел, Северная Голландия, Северный Брабант, Утрехт, Флеволанд, Фрисланд, Южная Голландия. Зависимые территории: Аруба, Нидерландские Антильские о-ва.

Независимость Нидерланды обрели 23 янв. 1579г. (дата образования северными провинциями Нидерландов Утрехтской унии, порвавшей с Испанией; Испания признала независимость только в 1648г.). Национальный праздник, День королевы (день рождения королевы-матери Юлианы и восхождения на трон ее старшей дочери Беатрикс в 1980г.), 30 апр.

Конституция принята в 1815г.; много раз изменялась, последний раз в 2002г. Правовая система система гражданского права, включающая французское уголовное право; конституция не позволяет рассматривать в суде акты Генеральных штатов; с оговорками признается обязательная юрисдикция Международного суда. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — королева Беатрикс (с 30 апр. 1980г.); законный наследник Биллем-Александр (р. 27 апр. 1967г.), сын королевы; глава правительства — премьер-министр Яан Петер Балкененде (Jan Peter Balkenende) (с 22 июля 2002 г.); правительство — совет министров, назначаемый монархом; после выборов в нижнюю палату парламента лидер партии или коалиции парламентского большинства обычно назначается монархом премьер-министром, вице-премьеры назначаются монархом. Существует также государственный совет, состоящий из монарха, наследника и советников, рассматривающий вопросы исполнительной, законодательной и административной политики.

Законодательная власть. Двухпалатные генеральные штаты (Staten Generaal), состоящие из первой палаты (75 мест, выборы членов не прямые, избираются 12 провинциальными советами на 4г.) и второй палаты (150 мест, члены избираются прямым всеобщим голосованием на 4г.).

Судебная власть: Верховный суд (Hoge Raad), судьи назначаются монархом пожизненно.

Политические партии: Христианско-демократический призыв (CDA); Христианско-демократический союз; Демократы-66 (D-66); Зеленая партия; Партия труда (PvdA); Список Пима Фортейна; Народная партия за свободу и демократию (либералы) (VVD); Социалистическая партия; множество мелких партий. Группы политического влияния: Федерация нидерландских профсоюзов (включает социалистические и католические профсоюзы) и Протестантский профсоюз; Федерация католических и протестантских ассоциаций предпринимателей; Межцерковный совет мира (IKV); транснациональные корпорации; внеконфессиональная Федерация предприятий Нидерландов.

Участие в международных организациях: AfDB, AsDB, Australia Group, Benelux, BIS, CE, CERN, EAPC, EBRD, EIB, EMU, ESA, EU, FAO, 6-10, IADB, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICt, ICRU, ICRM, IDA, IEA, IFAD, IFC, IFRCs, IHO, ILO, IMF, IMO, Interpol, IOC, IOM, ISO, ITU, MIGA, NAM (guest), NATO, NEA, NSG, OAS (observer), OECD, ONUB, OPCW, OSCE, Paris Club, PCA, UN, UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNIDO, UNITAR, UNTSO, UPU, WCL, WCO, WEU, WHO, WIPO, WMO, WTO, ZC.

Местная власть в городах, поселках и сельских общинах представлена выборным муниципальным советом, бургомистром и магистратом (коллегия бургомистра и советников муниципалитета). Нидерланды одно из немногих государств, где право участвовать в таких выборах предоставляется и иностранцам, легально проживающим в стране не менее 5 лет. Из своих рядов муниципальный совет выбирает советников, входящих в магистрат. В обязанности магистрата входит подготовка и исполнение решений, принимаемых правительством, провинциальными властями и муниципальным советом в отношении данного города или поселка. Председателем магистрата является бургомистр, назначаемый правительством на 6 лет.

Юридическая система Нидерландов основана на гражданском праве. В 1992г. пересматривалась значительная часть гражданского кодекса, особенно касательно права собственности и контрактного права. Это было предпринято в связи с тем, чтобы привести национальную законодательную базу в более полное соответствие с правовыми принципами и нормами Европейского Союза, членом которого являются Нидерланды.

Судебная власть независима. Во всех судебных коллегиях заседают судьи, назначаемые пожизненно. В Нидерландах отсутствует институт присяжных заседателей.

Политические партии и профсоюзы. Всего в стране зарегистрировано 70 политических партий, что фактически представляет собой сосуществование в политической и общественной жизни организаций, стремящихся к одной и той же цели, но расходящихся по своему мировоззрению. Радикальные перемены не свойственны Нидерландам и страна характеризуется стабильным политическим климатом.

Наиболее массовыми и влиятельными партиями являются.

- Христианско-демократический призыв СДА. Создан в 1977г. как избирательный блок трех христианских партий, объединение которых в партию произошло в 1980г.

- Партия труда PvdA. Создана в 1946г. на базе Социал-демократической партии, член Социал-демократической партии, член Социал-демократической партии, член Социал-демократической партии, член Социал-демократической партии.

- Народная партия за свободу и демократию VVD (праволиберальная). Создана в 1948г.

- Партия Демократы-66 (D66), леволиберальная). создана в 1966г. Состоит в основном из представителей интеллигенции.

- Зеленые левые GL. Объединение нескольких малых левых партий, в которые вошли: Коммунистическая партия Нидерландов (распущена на основании решения партийного съезда в июне 1991г.), Партия зеленых, Пацифистская социалистическая партия и Партия политических радика-

лов, а также Евангелическая народная партия и Независимые.

Профсоюзы в Нидерландах объединяют 25% трудящихся. В стране существует несколько профессиональных объединений, крупнейшими из которых являются Федерация нидерландских профсоюзов и Нидерландское национальное объединение христианских профсоюзов.

Внешняя политика. Одним из самых существенных моментов в нидерландской внешней политике было проявление страной большого и активного интереса к развитию международного права. Первые Мирные конференции (1899 и 1907гг.) состоялись в Гааге, постоянный Международный арбитраж и постоянный Международный юстиционный суд, впоследствии замененный Международным судом, тоже располагаются в Гааге во Дворце мира.

Современная ситуация в области безопасности, особенно в плане противодействия международному терроризму, требует, по оценкам голландцев, активных мер, включая политические, экономические, финансовые, юридические и, в случае необходимости, военные, с одновременным проведением мероприятий превентивного характера. Считается, что применение военных средств за пределами зоны ответственности НАТО имеет целью защитить страны альянса от угрозы извне и избежать переноса конфликта на территорию стран-членов блока. В данном контексте современная национальная военная стратегия определяет в качестве одной из задач нидерландских ВС мониторинг кризисных ситуаций в мире, а также деятельность по их предупреждению, локализации и урегулированию, с целью не допустить нанесения ущерба национальным интересам.

Такая деятельность предусматривает активное привлечение ВС Нидерландов для участия совместно с союзниками в операциях по поддержанию мира, оказанию гуманитарной помощи и урегулированию военных конфликтов. Голландский военный контингент участвует в составе международных сил СФОР в Боснии и Герцеговине, с 1 авг. 2003г. – в составе Международных сил по стабилизации обстановки в Ираке, а также являлся важной составной частью МССБ в Афганистане.

Голландцы выступают сторонниками реформирования военных и командных структур НАТО, в частности, создания сил реагирования НАТО, и выражают готовность выделить в них свои военные подразделения. В Гааге активно поддерживают процесс расширения НАТО, полагая, что прием в альянс новых членов позволит усилить роль организации в обеспечении, как военной безопасности, так и политической стабильности в Европе.

Из союзников по НАТО, приоритетное внимание Нидерланды уделяют расширению военного и военно-технического сотрудничества с США, ФРГ, Великобританией, Францией и Бельгией. Особое значение придается всестороннему развитию отношений с США, которые доведены до уровня «стратегического партнерства» и базируются на общей платформе, выработанной совместно с другими странами ЕС, а также на основе союзнических обязательств в рамках НАТО и двусторонних соглашений.

Нередко открыто проамериканская позиция Нидерландов подвергается критике со стороны

европейских партнеров как позиция, наносящая ущерб общеевропейскому единству. Политика Нидерландов в отношении США основывается на осознании факта значительного отрыва Америки от Европы в финансовом, экономическом и технологическом аспектах. Как следствие, голландцы испытывают опасения относительно возможности отставания в развитии собственного научно-технического потенциала при ограничении сотрудничества только европейскими рамками, в то время как тесное сотрудничество с США открывает нидерландским фирмам, в т.ч. предприятиям ВПК, прямой и постоянный доступ к современным технологиям.

Нидерланды проводят политику мира. Нидерланды сторонник разоружения, защиты прав человека и ликвидации расовой дискриминации. Нидерланды являются членом ООН и НАТО, представлены в Европейском парламенте и Совете Европы. Страна также активно участвует в деятельности ОЭСР, МВФ и ВБ. Нидерланды плодотворно участвуют во многих других международных организациях и ассоциациях, в частности таких, как Всемирная организация здравоохранения, Международная организация труда.

Образование в 1958г. Европейского экономического сообщества (ЕЭС) было очень выгодно нидерландской экономике. Это значительно облегчило сбыт сельскохозяйственных и промышленных товаров странам-партнерам. Либерализация взаимной торговли в рамках Сообщества дала нидерландской экономике новые импульсы, она в большой степени способствовала экономической экспансии, происшедшей в 60гг.

Еще одним благоприятным последствием этой интеграции стало повышение и без того уже важной транзитной функции Нидерландов. Доступность со стороны Северного моря делает район Дельта **воротами Европы**, здесь размещен **крупнейший в мире торговый порт Роттердам**.

В фев. 1992г. в голландском г.Маастрихт был заключен исторический для западноевропейских стран договор. На базе Европейского сообщества родился Европейский союз. С 1 нояб. 1993г. Маастрихтский договор вступил в силу и на его основе осуществляется программа развития ЕС.

При непосредственном участии Нидерландов, осуществляется обширный комплекс мер по развитию экономического и валютного Союза, формированию единых систем безопасности, внешней и экономической политики, а также по сотрудничеству в социальной и культурной областях.

Геополитика

Нидерланды являются страной с высоко развитой экономикой, находящейся на 15 месте в мире по доходам на душу населения. Голландскую экономику характеризует открытость и международная ориентация, о чем свидетельствует высокая доля экспорта в ВВП. В последние годы открытость голландской экономики проявляется также в успешном привлечении иностранных инвестиций. В течение многих лет Нидерланды рассматриваются различными авторитетными организациями в качестве одной из наиболее инвестиционно привлекательных стран. Являясь крупным получателем иностранных инвестиций, Нидерланды сами интенсивно инвестируют в экономику других стран.

Исторически Нидерланды представляют крупную торговую нацию. На Нидерланды приходится 3,8% мирового экспорта и 3,3% мирового импорта, что относит страну к группе десяти наиболее важных экспортирующих и импортирующих государств в мире. Частично благодаря своему географическому положению, Нидерланды взяли на себя роль европейского дистрибуторского центра. В частности, через Нидерланды проходят товарные потоки из США и азиатских стран на европейский рынок.

Преобладающая доля товаров голландского экспорта направляется на внутренний рынок ЕС, в особенности, в соседнюю Германию. Четыре пятых голландского экспорта составляет продукция материального производства. Голландские фирмы экспортируют промышленное и транспортное оборудование, а также продукцию химической промышленности и сельского хозяйства. В голландском импорте преобладают металлы (45%), продукты питания (14%), химпродукция и энергоносители. Основными торговыми партнерами Нидерландов являются Германия, Бельгия/Люксембург, Великобритания и Франция.

Нидерланды являются крупным инвестором и одновременно реципиентом иностранного капитала. Страны ЕС и США представляют наиболее важные рынки, куда направляются голландские прямые инвестиции. На их долю приходится почти 80% общего объема прямых зарубежных инвестиций Нидерландов. Отличительной особенностью последних лет стал значительный рост прямых зарубежных инвестиций Нидерландов в страны Восточной Европы: (на 36% ежегодно в течение последних пяти лет, что превышает аналогичный показатель в любом другом регионе мира). Страны Европейского Союза и США являются основными инвесторами в Нидерланды. В начале 2004г. экономика Нидерландов стала постепенно выходить из состояния спада, продолжавшегося в течение последних лет. Если в 2003г. наблюдалось снижение ВВП в неизменных ценах почти на 1%, то 2004г. рост – 0,9%.

Нидерланды – это процветающая и открытая экономика, сильно зависящая от международной торговли. Для страны характерны стабильные промышленные связи, умеренная инфляция, значительный профицит внешнеторгового баланса, также она играет важную роль в качестве европейского транс-лортного узла. В промышленном производстве преобладают пищевая и химическая индустрии, нефтепереработка, электромашиностроение. В высокотехнологизированном с/х секторе занято не более 4% рабочей силы, но он обеспечивает значительный излишек продуктов для пищевой промышленности и экспорта. 1 янв. 2002г. в Нидерландах, наряду с другими одиннадцатью странами ЕС, началось хождение евро. Страна остается одной из ведущих в Европе по объему прямых иностранных инвестиций. В 2001–04гг. рост существенно замедлился из-за слабости мировой экономики, но на протяжении четырех предыдущих лет он ежегодно достигал почти 4%, намного превышая среднеевропейский.

ВВП (по паритету покупательной способности) – 481,1 млрд. долл. (2004 оц.); уровень реального роста – 1,2% (2004 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) – 29 500 долл. (2004 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство – 2,4%; промышленность – 24,5%; сфера

услуг – 73,1% (2004 оц.). Инвестиции (валовые в основной капитал) – 19,9% ВВП (2004 оц.).

Доля в совокупном доходе или потреблении: 10% наименее обеспеченных домохозяйств – 2,8%; 10% наиболее обеспеченных домохозяйств – 25,1% (1994). Распределение семейного дохода – 32,6 (1994). Инфляция (розничные цены) – 1,4% (2004 оц.). Рабочая сила – 7,53 млн. чел. (2004 оц.). Структура занятости: сфера услуг – 73%, промышленность – 23%, сельское хозяйство – 4% (1998 оц.). Уровень безработицы – 6% (2004 оц.).

Бюджет. Доходы – 256,9 млрд. долл.; расходы – 274,4 млрд. долл. (2004 оц.). Госдолг – 55,8% ВВП (2004 оц.). Отрасли экономики: агропромышленный комплекс, металлургия, машиностроение, электромашиностроение, химическая и нефтяная промышленность, строительство, микроэлектроника, рыболовство. Рост промпроизводства – 0,8% (2004 оц.).

Электроэнергия. Производство – 90,61 млрд. квт.ч (2002); потребление – 100,7 млрд. квт.ч. (2002); экспорт – 4,5 млрд. квт.ч. (2002); импорт – 20,9 млрд. квт.ч. (2002).

Нефть. Производство – 46 200 б/д (2001 оц.); потребление – 895 300 б/д (2001 оц.); экспорт – 1,418 млн.б/д (2001 оц.); импорт – 2,284 млн.б/д (2001 оц.); подтвержденные запасы – 88,06 млн.бар. (1 янв. 2002г.).

Газ. Производство – 77,75 млрд. куб.м. (2001 оц.); потребление – 49,72 млрд. куб.м. (2001 оц.); экспорт – 49,28 млрд. куб.м. (2001 оц.); импорт – 20,78 млрд. куб.м. (2001 оц.); подтвержденные запасы – 1,693 трлн. куб.м. (1 янв. 2002г.).

Продукция сельского хозяйства: зерно, картофель, сахарная свекла, фрукты, овощи, домашний скот.

Текущий платежный баланс – 19,9 млрд. долл. (2004 оц.).

Экспорт – 293,1 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) – машины и оборудование, химикалии, топливо, продукты питания. Партнеры: Германия – 25,3%, Бельгия – 12,6%, Франция – 10,2%, Великобритания – 10,1%, Италия – 6%, США – 4,5% (2003).

Импорт – 252,7 млрд. долл. (франко-борт, 2004 оц.) – машины и транспортное оборудование, химикалии, топливо, продукты питания, одежда. Партнеры: Германия – 18,2%, Бельгия – 10%, США – 8%, Великобритания – 7,3%, Китай – 6,2%, Франция – 5% (2003).

Золотовалютные резервы – 21,44 млрд.долл. (2003). Донор экономической помощи – официальная поддержка развития – 4 млрд.долл. (2003 оц.). Валюта – евро; с 1 янв. 1999г. страны Европейского валютного союза используют общую валюту для расчетов между своими финансовыми институтами, с 1 янв. 2002г. евро стал единственным законным платежным средством в странах ЕВС. Код валюты – EUR. Валютные курсы: EUR/USD – 0,8089 (2004), 0,886 (2003), 1,0626 (2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 10,004 млн. (2002). Мобильные сотовые телефоны – 12,5 млн. (2003). Телефонная система высокоразвитая и хорошо обслуживаемая; внутренняя: обширная система оптоволоконных кабелей; система сотовой мобильной связи одна из крупнейших в Европе, пять главных операторов используют третье поколение стандарта GSM; международная: код – 31; 9 подводных кабелей; наземные спутниковые станции

– 3 Интелсат (1 Индийский океан и 2 Атлантический океан), 1 Евтелсат и 1 Инмарсат (регионы Атлантического и Индийского океанов) (2004). Радиовещательные станции AM – 4, FM – 246, коротковолновые – 3 (2004). Телевизионные вещательные станции – 21 (и 26 ретрансляторов) (1995). Интернет-код страны – nl. Интернет-хосты – 4518226 (2004), количество пользователей – 8,5 млн. (2003).

Железные дороги со стандартной колеей – 2 808 км. (2 061 км. электрифицирован) (2003). Автодороги всего – 116500 км.; с покрытием – 104 850 км. (в т.ч. 2 235 км. скоростных магистралей); без покрытия – 11 650 км. (1999). Трубопроводы: для нефти – 590 км.; для нефтепродуктов – 716 км.; для газа – 6998 км.; для конденсата – 325 км. (2004). Водные пути – 5 046 км. (используются судами водоизмещением 50 т.) (2004). Порты и гавани: Амстердам, Гронинген, Депф-зейп, Дордрехт, Имюйден, Маастрихт, Роттердам, Тернезен, Утрехт, Фписсинген, Харлем, Эймсха-вен. Торговый флот – 635 судов (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 4 796 450 брт / 5212557 дедвейт-тонн; суда, принадлежащие иностранным владельцам: Бельгия – 2, Дания – 4, Финляндия – 9, Германия – 54, Ирландия – 14, Норвегия – 9, Сингапур – 1, Швеция – 19, Таиланд – 1, Великобритания – 31, США – 16; суда, зарегистрированные в других странах – 241. Балкеры – 1, сухогрузы – 375, танкеры для перевозки химикатов – 59, комбинированные сухогрузы -1, контейнеровозы – 71, для перевозки сжиженного газа – 13, многофункциональные большегрузные суда -15, пассажирские – 12, нефтяные танкеры – 28, рефрижераторы – 37, ролкеры – 14, пассажирские суда малого каботажа – 2, специализированные танкеры – 7 (2003 оц.).

Аэропорты – 27 (2004 оц.). Аэропорты, имеющие взлетно-посадочные полосы с твердым покрытием – 20 (свыше 3047 м. – 2; от 2 438 до 3047 м. – 6; от 1524 до 2 437 м. – 6; от 914 до 1523 м. – 4; менее 914 м. – 2) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без покрытия – 7 (от 914 до 1523 м. – 2; до 914 м. – 5) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы – 1 (2003 оц.).

Роды вооруженных сил: Королевская армия Нидерландов, Королевский флот Нидерландов (включая морскую авиацию и корпус морской пехоты), Королевские ВВС Нидерландов, Королевская полиция, межведомственное оборонное командование. Призывной возраст с 20 лет для добровольцев (май 2004г.). Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет – 4 070 043 чел. (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет – 3 534 392 (2004 оц.). Число мужчин, ежегодно достигающих призывного возраста – 97624 в год (2004 оц.). Военные расходы в долларовом эквиваленте – 8,044 млрд.долл. (2003 оц.); к ВВП – 1,6% (2003).

Наркотики. Крупный европейский производитель запрещенных амфетаминов и других синтетических наркотиков, важный пункт транзита кокаина, героина и гашиша, поступающих в Европу; крупный поставщик экстази в США; обширный финансовый сектор, уязвимый для отмывания денег.

Экономика-2007

Экономическая ситуация в 2007г. характеризовалась высокой положительной динамикой ВВП, прирост которого за год составил 3,5%, что еще выше, чем в удачном 2006г. К концу 2007г.

ВВП на душу населения достиг 33 тыс. евро, что является одним из самых высоких показателей в Европе.

В 2007г. число занятых в Нидерландах превысило 7,7 млн.чел. и является рекордным с 2001г. Уровень безработицы в Нидерландах (4,4%) остается одним из самых низких в Европе. В среднем в конце 2007г. количество безработных составляло 344 тыс.чел., что на 69 тыс.чел. меньше, чем год назад.

В 2007г. в Нидерландах отмечен невысокий уровень инфляции — 1,6%, что значительно ниже среднего показателя по странам Еврозоны, составившего 2,1%. Четвертый год подряд инфляция не превышает 2%.

Рост цен на топливо в 2007г. внес значительный вклад в увеличение общего уровня потребительских цен. Уровень цен на все энергоносители увеличился в 2007г. на 4,1% по сравнению с 2006г. Закупочная цена энергоресурсов для предприятий сферы обслуживания населения выросла за год на 3,3%.

Цены на продукты питания повышались медленнее общего уровня инфляции. Их рост составил всего 1%. Значительно подорожали хлеб, зерновые культуры и молочная продукция, при этом цены на мясо были ниже, чем год назад. Определенное влияние на инфляцию оказал быстрый рост цен на молочные продукты, наблюдавшийся в осенний период.

Существенной причиной относительной устойчивости цен явилось продолжавшееся в 2007г. укрепление европейской валюты по отношению к долл. Это, в частности, привело к замедлению роста или даже падению цен на товары импортного происхождения. Инфляционные процессы обусловлены ростом арендной платы, цен на газ и электричество, а также продовольственные товары.

Макроэкономические показатели Нидерландов в 2006-08гг.

	Ед. изм.	2006	2007	2008*
Численность населения	млн.чел.	16,36	16,40	16,47
ВВП в ценах 2005г.	млрд. евро	489,9	497,0	507,2
Темп прироста ВВП	%	2,9	3,5	2,25
ВВП на душу населения	тыс. евро	31,8	32,5	33,3
Инфляция	%	1,1	1,6	2,25
Золотовалютные резервы	млрд. евро	16	18	19
Уровень безработицы	%	5,2	4,4	4
госдолг	млрд. евро	230	229	228
Оборот внешней торговли	млрд. евро	603	654	700
Совокупный экспорт	млрд. евро	318	348	380
Совокупный импорт	млрд. евро	285	306	320
Сальдо внешней торговли	млрд. евро	33	42	40

* Прогноз

Источники — Центральное бюро статистики Нидерландов, Центробанк Нидерландов, Центральное бюро планирования Нидерландов

Существенное понижающее воздействие на инфляцию оказало удешевление (в среднем на 12%) потребительских цен на бытовую электронику — компьютерную, аудио и видео технику. Цены на предоставляемые услуги телефонной связи и доступа в интернет были на 3% ниже, чем в 2006г., что также отразилось на общем уровне инфляции.

Рост зарплаты в 2007г. составил 2% по сравнению с 2006г. Увеличение зарплаты превосходило уровень инфляции. Наибольший рост заработной платы наблюдался в сферах транспорта и связи (2,6%), финансовых услуг (2,5%) и государственного управления (2,4%).

В обрабатывающей промышленности рост наблюдался во всех отраслях и в среднем достиг 2,5%. Наиболее существенный рост (более 7%) отмечен в деревообрабатывающей промышленности, производстве строительных материалов и мебели. Стабильный рост в 4% имел место в химической промышленности, в строительстве и в сфере коммерческих услуг.

За 2007г. объем инвестиций в основной капитал увеличился весьма существенно — на 4,9% по сравнению с пред.г., причем инвестиционная активность была высока в большинстве отраслей. Так, отмечен возросший поток инвестиций в машиностроение, производство компьютеров и оборудования. Бум инвестиционной активности в 2006-07гг. сказался на внутреннем рынке товаров инвестиционного назначения.

Потребительские расходы голландских домохозяйств на товары и услуги возросли в 2007г. на 2,1% по сравнению с 2006г. Этот рост оказался немного меньше, чем в прошлом году. Домохозяйства в 2007г. тратили на 4% больше средств на товары длительного пользования, чем в прошлом году.

Уровень расходов правительства вырос в 2007 на 2,9%. В 2007г. объем потребительского кредитования в Нидерландах был равен 10,4 млрд. евро, что соответствует уровню 2006г. Показатель задолженности потребителей на конец отчетного периода был на 1% выше, чем годом ранее.

Высокий потенциал социально-экономического развития Нидерландов, особенно в прикладной сфере современных высоких технологий, характеризуют масштабы использования персональных компьютеров и сети интернет населением страны. По данным ЦБС Нидерландов 80% частных домохозяйств в стране имеют доступ к интернету, что является самым высоким показателем в Евросоюзе. Наиболее популярными действиями пользователей сети интернет являются операции с личными банковскими счетами и покупки в системе электронной торговли.

Сектор услуг, доля которого в общем объеме добавленной стоимости составляет 74%, определяет высокий уровень развития структуры экономики Нидерландов.

При этом к крупным производителям добавленной стоимости относятся: сфера финансовых и деловых услуг (28,2%), торговля, включая гостиничные и ремонтные услуги (16,8%), а также транспорт, включая складское хозяйство и коммуникации (7,9%). Доля госсектора составляет 10,7%.

В сфере услуг Нидерландов занято больше всего самодеятельного населения — 64%, в промышленности и строительстве — 29%, в сельском хозяйстве и рыболовстве — 4%.

На промышленный сектор в Нидерландах приходится 14,6% от общего объема добавленной стоимости. В силу ограниченных масштабов внутреннего рынка голландская промышленность имеет выраженную экспортную ориентацию. Наряду с этим, отсутствие внутренних источников сырьевых ресурсов ведет к существенной зависимости промышленности от их импорта. К наиболее важным отраслям промышленности относятся наукоемкие высокотехнологичные отрасли (радиотехническая, электротехническая и электронная), а также отрасли, работающие на импортном сырье с

последующим экспортом готовой продукции (нефтеперерабатывающая, химическая промышленность, черная и цветная металлургия). Важное место в экономике Нидерландов занимает электроэнергетика, горнодобывающая промышленность, машиностроение (в т.ч. судостроение и автомобилестроение), а также пищевая промышленность.

Нидерланды обладают развитым с/х сектором, дающим 2,5% в общий объем вырабатываемой в стране добавленной стоимости. Страна является мировым лидером в производстве продукции цветоводства и садово-паркового хозяйства и одним из основных экспортеров мясных и молочных продуктов.

Экономика-2006

К концу 2006г. население Нидерландов достигло 16,35 млн. чел. В Нидерландах продолжает быть сильной тенденция эмиграции коренного населения страны. За первые 9 месяцев 2006г. страну покинуло 100 тыс.чел. Это на 12 тыс. больше, чем в 2005г. Половина эмигрантов состоит из людей, родившихся в Голландии.

В 2006г. продолжился также и рост иммиграции в страну. К концу 2006г. Нидерланды насчитывали 3,16 млн. лиц неголландского происхождения. Более половины из них являются выходцами из «незападных стран», по большей части из Турции, Марокко и Суринама.

На конец 2006г. 79,9% населения Нидерландов являлось здоровым или совершенно здоровым.

В связи с расширением ЕС за последний год и открытием границ и рынков труда для граждан новых стран-членов ЕС в Нидерландах наблюдается значительный прирост рабочей силы в основном из Польши. Эта тенденция вызывает неоднозначное отношение в обществе и дискуссию в правящих кругах страны касательно государственной политики в области социального обеспечения новой рабочей силы. Если до недавнего времени в Нидерландах иммиграция регулировалась в основном гуманитарными основаниями, то в 2006г. правительством был предложен ряд мер по облегчению правил и требований по иммиграции высококвалифицированных иностранных специалистов в Нидерланды, по примеру Австралии, Канады и США.

Этой теме было посвящено специальное исследование министерства социальной политики, отчет о котором содержит анализ ошибок в сфере рабочей иммиграции в Нидерланды в 60-70гг., а также основные направления государственной политики в области миграции рабочей силы. В нем также изучается вопрос о необходимости иммиграции вообще для предотвращения старения нации, поддержания экономического роста. Данные вопросы будут далее рассматриваться парламентом страны.

Политическая жизнь в Нидерландах в 2006г. была крайне насыщена. В центре нескольких скандалов, приведших к уходу кабинета в отставку 30 июня 2006г., находилась министр по вопросам иммиграции и интеграции г-жа Рита Вердонк.

На основе состоявшихся 22 нояб. 2006г. досрочных парламентских выборов было сформировано и приведено к присяге в начале 2007г. новое правительство Нидерландов. Королевой было подписано решение, предоставляющее отставку

предыдущему кабинету и назначавшее новых министров и госсекретарей на их посты.

Новый кабинет состоит из 16 министров и 11 госсекретарей. Кабинет имеет двух программных министров: министра по вопросам развития жилых районов и интеграции и министра по вопросам молодежи и семьи. Новый кабинет будет уделять больше внимания социальным вопросам и вопросам охраны окружающей среды.

Экономическая ситуация в 2006г. характеризовалась ускорением положительной динамики ВВП, прирост которого по итогам года оценивается в 2,9%, что заметно выше, чем в предшествующие годы. По сравнению с 2005г. прирост ВВП почти удвоился. Отмечен быстрый рост инвестиций и потребления домохозяйств. Экспорт по-прежнему остается основным источником экономического роста в Нидерландах.

Экономика Нидерландов, изменение в % в ценах 2000г.,
данные из прогноза ОЭСР

	I	II	III	IV
ВВП в рыночных ценах	476,9	2,9	2,9	2,9
Личное потребление	238,1	-1,2	2,3	2,8
Государственное потребление.....	116,8	8,6	1,6	1,9
Капиталовложения в основной капитал	92,8	6,7	6	5
Общий внутренний спрос	447	2,8	3	3
Экспорт товаров и услуг	300,5	7,4	6,1	6,1
Импорт товаров и услуг	270,5	7,9	6,6	6,5
Инфляция ²	-	1,7	1,4	1,8
Уровень безработицы ³	-	4,5	3,7	2,8
Сальдо бюджета ⁴	-	0,5	-0,7	0,3
Сальдо плат. баланса по текущим операциям ⁴	-	9	8,1	7,6

¹ Млрд. евро, в текущих ценах. ² %. ³ % экономически активного населения. ⁴ % ВВП.

I – 2003г.; II – 2006г.; III – 2007г., оценка; IV – 2008г., прогноз.

ВВП на душу населения вырос до 32 тыс. евро, что является одним из самых высоких показателей в Европе.

В 2006г. в большинстве секторов экономики возросла кадровая потребность в специалистах различных квалификаций. Рынок труда характеризовался высокой активностью, происходило быстрое увеличение предложения рабочих мест, и росла занятость. Число занятых в Нидерландах выросло до 7,63 млн. чел., что на 1,3% выше уровня пред.г. и является рекордным с 2001г. При этом уровень безработицы в Нидерландах (5,2%) является одним из самых низких в Европе. В 2006г. было на 105 тыс. больше рабочих мест, чем в 2005г.

В 2006г. в Нидерландах отмечен низкий уровень инфляции – 1,1%, среднем по странам Еврозоны инфляция составила 1,8%. Темпы инфляции в 2006г. впервые опустились до рекордно низкого значения с 1989г. Падение цены на топливо во II пол. 2006г. внесло значительный вклад в понижение общего уровня потребительских цен. Также причиной низкого уровня инфляции явилось сезонное осеннее снижение цен на плодоовощную продукцию, которое в 2006г. было особенно велико.

Рост заработной платы в 2006г. (1,3%) немного превосходил уровень инфляции. Производство быстрее всего росло в сфере коммерческих услуг и в строительстве. Прирост прибыли сектора гостиничного обслуживания и ресторанного бизнеса в 2006г. удвоился, достигнув 6% и 5,5% соответственно. После пяти лет спада продаж кафе, закусок и рестораны «фаст-фуд» увеличили объемы реализации почти на 2%. Продажи баров выро-

сли на 1,7% в 2006г. За ростом цен на 2% последовало увеличение прибыли на 4%.

В строительстве темп прироста прибыли превысил 7%. Этот показатель был выше, чем в рекордном 2002г., а объем прибыли достиг максимального значения за все годы. После ряда неудачных лет, в 2005г. в отрасли наметился рост доходов крупных и средних фирм, ускорившийся в 2006г. Наиболее быстрый рост (10%) наблюдался в сфере строительства жилья.

Производство промышленных товаров и сфера некоммерческих услуг (государственное управление, здравоохранение и социальное обеспечение) развивались темпами ниже средних. Производство энергоресурсов было на достаточно низком уровне. Совокупный прирост промышленного производства по всем секторам активизировался и составил 1,5%.

В целях стимулирования экономического развития правительство Нидерландов намерено в дальнейшем снизить корпоративного налога с 31,5% в 2005г. до 29,6% в 2006г. и 29,1% в 2007г.

В 2006г. правительство страны выделяет средства в 2,5 млрд. евро на меры по поддержке покупательной способности, из которых более 2 млрд. евро будут получены за счет сокращений налогов и отчислений по социальным гарантиям, и другая часть суммы — 0,5 млрд. евро относится на дополнительные затраты. Правительство Нидерландов намерено использовать указанные средства для выполнения в 2006г. следующих основных мер по поддержке покупательной способности:

Согласно закону о страховании от безработицы, размеры страховых отчислений работников будут понижены более чем на 0,5% пунктов, в то время как для временно трудоустроенных работников это сокращение станет еще больше. Все налогоплательщики получают выгоду от увеличения общего налогового кредита на 78 евро.

Правительство страны приняло решение не менять в 2006г. размеры акцизных сборов на нефтепродукты и другое топливо для транспортных средств с учетом инфляции, как это было в предшествующие годы.

Ряд мер правительства страны по повышению покупательной способности направлен на граждан со средними доходами, которые имеют детей. В 2005г. правительство Нидерландов уже отменило плату за обучение в старших классах общеобразовательных школ и приняло ряд других мер.

Планы правительства Нидерландов по экономическому и социальному развитию страны в 2006-07гг. базируются на Коалиционном соглашении, достигнутом при формировании правительства кабинета в мае 2003г. с участием 3 партий: Христианско-демократической (СДА), Либеральной (VVD) и Либерально-демократической (D66). Коалиционное соглашение установило цели и задачи работы правительства страны в таких важных областях, как занятость и либерализация отраслей экономики, социально-экономическая политика, образование и научные исследования, общественная безопасность и правовая система, здравоохранение, этические проблемы, правительственная реформа и местное самоуправление, иммиграция и получение гражданства, использование природных ресурсов и экология, а также международная и европейская политика, включая оборону страны. В целом Коалиционное соглаше-

ние направлено на усиление конкурентоспособности и совершенствование структуры голландской экономики в современных новых условиях, которые определяют внешние процессы глобализации и старение нации внутри страны. В течение прошедших лет правительство Нидерландов использовало Коалиционное соглашение в качестве программы реформы, конкретизируя его положения посредством разработки нового законодательства и определения параметров социального и экономического развития на ближайшую перспективу.

В 2006-07гг. правительство Нидерландов наметило реализацию следующих мер социального характера. С 1 янв. 2006г. для всего населения страны будет применяться единая базовая медицинская страховка, в результате чего устраняются различия, существовавшие между частной страховкой и страховкой за счет фонда здравоохранения. В 2006г. вводятся увязанные с уровнем доходов медицинские льготы, а также отменяется имущественный налог, зависящий от рода занятий. В 2006г. вступит в силу закон о трудовой деятельности и доходах, что позволит провести различие между людьми с полной и частичной трудоспособностью.

Реформа системы поддержки безработных намечена на 2006г. Согласно новому закону о страховании от безработицы безработным создаются максимальные стимулы для возобновления трудовой деятельности. Готовятся меры, призванные предотвратить злоупотребления данным законом при выходе на пенсию работников преклонного возраста. Изменится схема для работников, не достигших 55 лет на 1 янв. 2005г. Работники будут иметь возможность делать пенсионные накопления за счет сбережений в течение всего срока трудовой деятельности. Будет упрощен учет зарплаты работников благодаря объединению отчислений по налогам и социальному страхованию.

В 2006г. вводится новая система приобретения гражданства. Правительство намеревается использовать санкции и финансовые стимулы для поощрения вновь прибывших в Нидерланды людей, чтобы они проходили экзамен для приобретения гражданского статуса.

В 2006г. будет присвоен номер гражданской службы каждому гражданину Нидерландов, основанный на номере налогоплательщика и номере социального страхования, который может быть использован для целей идентификации и регистрации в отношениях граждан с государственными учреждениями.

Предусматривается оказание поддержки действиям на уровне местного самоуправления, направленным на борьбу с неонацистским поведением и пренебрежением нормами добрососедских отношений в соответствии с законом о особых мерах в отношении городских районов.

В целях стимулирования экономического развития правительство Нидерландов намерено в дальнейшем снизить корпоративного налога с 31,5% в 2005г. до 29,6% в 2006г. и 29,1% в 2007г.

Согласно закону о страховании от безработицы, размеры страховых отчислений работников будут понижены на 0,5%. Для временно трудоустроенных работников это сокращение станет еще больше. Все налогоплательщики получают выгоду от увеличения общего налогового кредита на 78 евро.

Вводится новая система страхования здоровья, в соответствии с которой 6 млн. частных налогоплательщиков получают льготы в зависимости от своих доходов для компенсации более высоких номинальных ставок страхования здоровья. Данная мера распространяется на налогоплательщиков, которые страхуются согласно Закону об обязательном страховании здоровья.

Правительство приняло решение не менять в 2006г. размеры акцизных сборов на нефтепродукты и другое топливо для транспортных средств с учетом инфляции, как это было в пред.гг. Ежегодный сбор с домовладельцев-потребителей электроэнергии также останется на уровне 2005г.

Ряд мер правительства страны по повышению покупательной способности направлен на граждан со средними доходами, которые имеют детей. В 2005г. правительство Нидерландов уже отменило плату за обучение в старших классах общеобразовательных школ и приняло ряд других мер.

Важную роль в осуществлении намеченных планов и реформ выполняет Фонд укрепления экономической структуры Нидерландов (Fonds Economische Structuurversteking FES), основанный в 1995г. на основании закона о Фонде укрепления экономической структуры. Законодательные изменения в организацию деятельности Фонда были внесены в 2004г. Главная задача Фонда — финансирование инвестиционных и других проектов, имеющих стратегическое общенациональное значение и направленных на развитие экономической структуры Нидерландов.

Финансирование инвестиционных проектов осуществляется опосредованно, через механизмы выделения средств отраслевым ведомствам Нидерландов, которые отвечают за их целевое использование. Прямое финансирование инвестиционных проектов из средств Фонда укрепления экономической структуры законодательно не предусмотрено. В интересах сбалансированного и объективного отбора проектов, подлежащих финансированию из средств Фонда, созданы 2 специализированные межведомственные комиссии: ICRE (инфраструктурные проекты) и CWTI (инновации и научные разработки). Данные комиссии осуществляют анализ потенциальных проектов и представляют рекомендации в части финансирования отобранных проектов в голландское правительство.

В предварительной оценке проектов участвует также Центральное бюро экономического планирования Нидерландов (CPB). В 2005г., в рамках формирования программы FES «Инвестиционный импульс 2005» CPB был рассмотрен 21 крупный проект в сфере науки, инноваций и экологии. Ежегодные доходы Фонда укрепления экономической структуры составляют 1,5-2 млрд. евро.

В 2005-10гг. в распределении профильных средств фонда намечен определенный структурный сдвиг. Будут существенно увеличены инвестиции в научные исследования и образование в 2006-09гг. В 2010г. предполагается израсходовать значительные средства Фонда на охрану окружающей среды, которые превысят совокупные ассигнования, запланированные для данной сферы в 2005-09гг.

Экономика-2005

Нидерланды находятся на 15 месте по объему ВВП (460,3 млрд. евро в текущих ценах), на 6 месте по экспорту и на 8 месте по импорту в мире.

Страна является одним из крупнейших мировых инвесторов, занимая 6 место в мире по объему инвестиций за рубежом (накопленные прямые голландские инвестиции за рубежом составляют около 544 млрд. евро). Распределение ВВП по основным секторам экономики: сфера услуг — 62,5% (в т.ч. торговля — 15,8%), промышленность — 23,6% (в т.ч. строительство — 5,3%), сельское хозяйство — 2,6%.

Нидерланды — высокоразвитая индустриальная страна с интенсивным сельским хозяйством. На Нидерланды приходится около 5% совокупного ВВП Евросоюза. В 2005г. ВВП на душу населения в Нидерландах составил около 28 тыс. евро, что является одним из самых высоких показателей в Европе.

Бюджет Нидерландов ежегодно утверждается парламентом по представлению правительством его проекта. Государственный бюджет 2006г. рассматривается правительством Нидерландов, как «бюджет экономического выздоровления и снижения налогов», призванный остановить имеющиеся место негативные тенденции в развитии национальной экономики, увеличить темпы экономического роста, повысить эффективность и инвестиционную привлекательность народнохозяйственного комплекса страны, содействовать укреплению социальной устойчивости и стабильности голландского общества.

Экономика Нидерландов носит открытый характер и глубоко интегрирована в систему мировых хозяйственных связей. Важную роль в экономике страны играют иностранные инвестиции, внешняя торговля и морской транспорт. Нидерланды располагают значительными запасами природного газа, а также месторождениями нефти и соли.

Нидерланды имеют развитую энергетическую промышленность, 38,5% энергетического баланса страны формируют нефть и нефтепродукты. Суммарные запасы нефти в Нидерландах оцениваются в 29 млн.т. За счет внутренних ресурсов покрывается менее 10% потребностей в нефти, остальная часть обеспечивается поставками из России, Великобритании, Ирана, Ливии, Нигерии, Алжира, Саудовской Аравии, Кувейта и стран СНГ.

Нидерланды обладают крупнейшим на северо-западе Европы нефтяным портом в г. Роттердам, в районе которого корпорации «Шелл», «Эссо», «Нерефко», «Кувейт Петролеум», «Тоталь» имеют свои нефтеперерабатывающие заводы.

Суммарные запасы природного газа в Нидерландах оцениваются в 1572 млрд. куб.м., в т.ч. 267 млрд. куб.м. составляют месторождения на континентальном шельфе, три четверти запасов — 1172 млрд. куб.м. — приходится на долю крупнейшего Гронингенского месторождения, остальные 133 млрд. куб.м. — на прочие месторождения.

Благодаря развитой газовой промышленности Нидерланды вносят весомый вклад в энергетическое обеспечение Европы. Основными потребителями голландского газа являются Бельгия, Франция, Германия, Италия, Швейцария и Великобритания. Общий стоимостной объем газа, поставленного на экспорт из Нидерландов в 2005г., составил 8947 млн. евро, что на 26,1% больше, чем в 2004г. (7092,6 млн. евро). Однако, следуя государственной политике по экономии национальных энергетических ресурсов, Нидерланды активно развивают импорт природного га-

за. В 2005г. общий стоимостной объем импортного газа составил 3829,2 млн. евро (2004г. — 3145,7 млн. евро).

К наиболее важным отраслям экономики относятся наукоемкие высокотехнологичные отрасли (радиотехническая, электротехническая электронная), а также отрасли, работающие на импортном сырье с последующим экспортом готовой продукции (нефтеперерабатывающая, химическая промышленность, черная и цветная металлургия). Важное место в экономике Нидерландов занимает машиностроение (в т.ч. судостроение и автомобилестроение), а также пищевая промышленность. Нидерланды располагают развитым банковским и страховым сектором.

По сравнению с большинством других западных стран Нидерланды обладают развитым с/х сектором, дающим 3% в общий объем вырабатываемой в стране добавленной стоимости. Сельское хозяйство страны является мировым лидером в производстве продукции садово-паркового хозяйства и ведущим экспортером мясных и молочных продуктов в ЕС. Значительное место в экспорте страны принадлежит поставкам за рубеж цветов, селекционных посадочных материалов и комнатных растений.

В течение последних пятидесяти лет в Нидерландах наблюдается устойчивая тенденция сокращения численности ферм. Причем, если в середине 90гг. количество ферм сокращалось ежегодно в среднем на 2,5%, то в последние годы этот процесс ускорился до 5% в год, главным образом, вследствие падения доходов фермерских хозяйств, а также роста цен на землю и услуги с/х инфраструктуры.

Одной из основных специализаций сельского хозяйства Нидерландов является животноводство и, прежде всего, производство молока и молочных продуктов, а также мяса. В целом животноводство дает около 70% всей сельскохозяйственной продукции, а обеспечивающие его луга и пастбища занимают 60% сельскохозяйственных земель.

Нидерланды всегда славились высокоудойными коровами. Крупный рогатый скот представлен тремя основными породами: голландская чернопестрая, голландская красно-пестрая и гронингская. Молочное животноводство получило развитие особенно на севере и северо-востоке страны. Основным центром молочной промышленности страны является Фрисландия.

Растениеводство в Нидерландах преимущественно специализируется на овощеводстве и садоводстве, обеспечивающих около 60% стоимости продукции этой отрасли. Вместе с тем, площади сельскохозяйственных угодий, занятых под выращивание зерновых культур, в последние годы в Нидерландах не сокращались.

Значительный вклад в создаваемый ВВП вносит также обрабатывающая промышленность (14,3% от общего объема добавленной стоимости), что в целом соответствует структуре экономики большинства западных стран.

В сфере услуг Нидерландов занято больше всего, 73% самодеятельного населения, а в промышленности и строительстве — 23%, в сельском хозяйстве и рыболовстве — 4%. Заметную роль в экономике играет иностранный туризм (свыше 3 млн. туристов в год).

В 2005г. в Нидерландах отмечен достаточно низкий уровень инфляции — 1,5%, в то время как

в среднем по странам Еврозоны инфляция превысила 2%. Тем не менее, темпы инфляции в 2005г. были выше, чем в предшествующем году (1,2%). На потребительском рынке наблюдалось снижение цен по отдельным группам товаров, в частности на товары легкой промышленности.

Экономическая ситуация в 2005г. характеризовалась замедлением положительной динамики ВВП, прирост которого по итогам года составил 0,9%, что заметно ниже, чем в предшествующем году. Замедление роста голландской экономики явилось следствием, прежде всего, инертности внутреннего потребления в частном секторе, объемы которого в 2005г. остались примерно на уровне предшествующего года (увеличение на 0,25%). Одновременно в 2005г. наблюдалось сокращение госпотребления.

Экономика-2004

Развитие экономики Нидерландов в 2004г. ознаменовалось оздоровлением и постепенным выходом из спада, в котором страна находилась в течение предыдущих лет. Если в течение 2003г. произошло снижение ВВП в неизменных ценах почти на 1%, то в 2004г., по данным ЦБС Нидерландов отмечен рост ВВП в неизменных ценах на 1,3%. Однако поквартальная динамика экономического развития в 2004г. все еще оставалась нестабильной.

В 2004г. в Нидерландах отмечен рекордно низкий уровень инфляции за последние 15 лет — 1,2%, в то время как в среднем по странам Еврозоны инфляция составила 2,4%. На потребительском рынке Нидерландов наблюдалось снижение цен по отдельным группам товаров. В дек. 2004г. товары легкой промышленности стоили на 4,6% ниже, чем в соответствующем периоде 2003г.

Макроэкономические показатели Нидерландов за 2002-04гг.

Ед.изм.	2002	2003	2004
Численность населения	млн.чел.16,1116,2016,29
ВВП в неизменных ценах 1995г.....	млрд. евро370,36367,11372,0
ВВП на душу населения.....	тыс.евро23,022,722,9
Инфляция	%4,22,11,2
Золотовалютные резервы	млрд. евро18,1316,9815,45
Уровень безработицы	%4,13,96,4
Государственный долг.....	млрд. евро221,98235,73223,46 ¹
Оборот внешней торговли	млрд. евро438,27438,37485,83
Совокупный экспорт	млрд. евро232,70232,84257,80
Совокупный импорт	млрд. евро205,57205,53228,03
Сальдо внешней торговли	млрд. евро27,1327,3129,77

¹ на конец III кв. 2004г.

Источники: ЦБС Нидерландов; De Nederlandsche Bank Statistical Bulletin, December 04.

В течение последних полутора лет динамика банкротств в Нидерландах по-прежнему остается на самом высоком уровне за последние годы — в среднем в месяц голландские суды рассматривали 450 дел о банкротстве. В расчет не принимаются индивидуальные предприниматели. Ежемесячные колебания статистики банкротств отчасти связаны с количеством рабочих дней судов.

В 2004г. в Нидерландах существенно повысился уровень безработицы. Если в 2003г. число трудоспособных голландцев, не имеющих работу, составляло 396 тыс.чел., то в 2004г. величина данного показателя достигла 479 тыс.чел., что соответствует 6,4% от общей численности трудоспособного населения. При этом по-прежнему сохранялся более высокий уровень безработицы среди женского населения — 7,3%, а также среди моло-

дежи от 15 до 24 лет – 13,3%. Однако, несмотря на это, по данным ЦБС Нидерландов по уровню занятости населения в последние годы страна занимала одно из ведущих мест в Евросоюзе (в 2002г. второе место после Дании). Среди возрастных групп в 2004г. наибольший рост безработицы на 34% наблюдался в отношении работников от 45 до 64 лет.

В Нидерландах действует развитая система обеспечения временного трудоустройства, благодаря которой страна в течение длительного периода сохраняет лидерство по численности временно занятых работников. В 2002г. из 10 работающих голландцев четверо имели временное трудоустройство, а среди женщин доля временно занятых достигала 72,8%.

В последние годы заметно возросло влияние демографических факторов на социально-экономическое развитие страны, прежде всего, за счет увеличения доли жителей Нидерландов старше 65 лет, численность которых уже превысила 2 млн.чел. Меняется основная возрастная группа от 20 до 64 лет, которая в целом рассматривается как трудоспособное население страны. В ее составе растет доля иммигрантов – выходцев из-за пределов западных стран, численность которых по прогнозам ЦБС Нидерландов к 2005г. достигнет 1 млн.чел.

В Нидерландах наблюдается долгосрочная тенденция роста численности населения – за последние 14 лет количество жителей страны увеличилось на 9%. В Евросоюзе Нидерланды находятся на втором месте после Мальты по плотности населения (479 чел./кв.км.) при том, что средний показатель по 25 странам ЕС составляет 116 чел./кв.км.

В 2004г. объем инвестиций в основной капитал вырос незначительно – всего на 1,1% по сравнению с прошлым годом, причем немногие голландские отрасли проявили заметную инвестиционную активность. Причиной роста инвестиций в транспортную отрасль были крупные закупки самолетов голландскими компаниями. В строительной отрасли на инвестиционный процесс положительно повлияли благоприятные погодно-климатические условия, наблюдавшиеся в начале рассматриваемого года. Также отмечен возросший поток инвестиций в компьютерную технику и коммерческие средства транспорта, хотя инвестиции в промышленное оборудование и инженерные системы снизились. В целом недостаточная инвестиционная активность в 2004г. сказалась на внутреннем рынке товаров инвестиционного назначения. Индекс цен производителей инвестиционных товаров для так называемых сетевых отраслей (электроэнергетика, газовая отрасль и водоснабжение) в дек. 2004г. после незначительных колебаний вернулся на уровень дек. 2003г. – 99, 4. Также примерно на уровне пред.г. остались расходы на потребление в частном и государственном секторах экономики, что в целом свидетельствует о пока сохраняющихся в Нидерландах признаках экономического застоя 2002–03гг.

Высокий уровень развития структуры экономики Нидерландов характеризуется преобладанием сектора услуг, на долю которого приходится около двух третей общего объема созданной добавленной стоимости. При этом, к крупнейшим производителям добавленной стоимости относятся: сфера финансовых и деловых услуг (25%), торговля, гостиничные и ремонтные услуги (16%), а

также транспорт, складское хозяйство и телекоммуникации (9%).

Доля добавленной стоимости обрабатывающей промышленности в 2004г. составила 16% от общего объема добавленной стоимости, что в целом соответствует тенденциям структурных изменений в экономике большинства западных стран. В Нидерландах подобные тенденции усиливаются по причине ограниченных масштабов внутреннего рынка, что обостряет необходимость экспортной ориентации. Кроме того, из-за крайней ограниченности внутренних источников сырьевых ресурсов существует большая зависимость промышленности от их импорта. К наиболее крупным отраслям голландской обрабатывающей промышленности относятся пищевая и табачная промышленность, производство напитков, химическая и металлообрабатывающая промышленность.

В госсекторе экономики Нидерландов создавалось 11% общего объема добавленной стоимости.

По сравнению с большинством других западных стран Нидерланды обладают развитым с/х сектором, дающим 3% в общий объем вырабатываемой в стране добавленной стоимости. Сельское хозяйство страны является мировым лидером в производстве продукции садово-паркового хозяйства и ведущим экспортером мясных и молочных продуктов в ЕС.

Существенную роль в поддержании позитивных тенденций в развитии экономики Нидерландов в 2004г. выполняла внешняя торговля. Страна традиционно сохраняла курс на обеспечение открытости национальной экономики, о чем свидетельствует тот факт, что совокупная доля экспорта и импорта товаров и услуг в 2004г. составила 83% от ВВП в текущих ценах – это один из самых высоких показателей в мире.

Нидерланды – высокоразвитая индустриальная страна с интенсивным сельским хозяйством. На Нидерланды приходится 5% совокупного ВВП Евросоюза. В 2004г. ВВП на душу населения в Нидерландах превышал 27 тыс. евро, что является одним из самых высоких показателей в Европе.

Нидерланды располагают значительными запасами природного газа и нефти. Важную роль в экономике Нидерландов играют иностранные инвестиции, внешняя торговля и морской транспорт. Экономика страны носит открытый характер и глубоко интегрирована в систему мирохозяйственных связей.

Нидерланды имеют развитую энергетическую отрасль. 37,8% энергетического баланса страны формируют нефть и нефтепродукты. Суммарные запасы нефти в Нидерландах оцениваются в 97 млн.т. За счет внутренних ресурсов покрывается 20% потребностей в нефти, остальная часть обеспечивается поставками из России, Великобритании, а также стран Ближнего Востока и СНГ.

Запасы природного газа в Нидерландах оцениваются в 1615 млрд.куб.м, их основная часть – 1207 млрд.куб.м – приходится на долю крупнейшего Гронингенского месторождения.

Благодаря развитой газовой промышленности, Нидерланды вносят весомый вклад в энергетическое обеспечение Европы. Основными потребителями голландского газа являются Германия, Бельгия и Франция. Ежегодный объем экспорта газа 45 млрд.куб.м. Следуя госполитике по экономии национальных энергетических ресурсов, Нидерланды

ды активно развивают импорт природного газа, 10 млрд. куб. м. в год.

Нидерланды обладают развитым с/х сектором, дающим 3% в общий объем вырабатываемой в стране добавленной стоимости. С/х страны является мировым лидером в производстве продукции садово-паркового хозяйства и одним из основных экспортеров мясных и молочных продуктов. Значительное место в экспорте страны принадлежит поставкам за рубеж цветов, селекционных посадочных материалов и комнатных растений. Одной из основных специализаций с/х Нидерландов является животноводство и, прежде всего, производство молока и молочных продуктов, а также мяса. В целом животноводство дает 70% всей с/х продукции, а обеспечивающие его луга и пастбища занимают 60% с/х земель.

Обладая крупным торговым флотом и другими развитыми транспортными системами, находясь на пересечении морских, внутренних водных и сухопутных путей, соединяющих Европу с другими континентами, Нидерланды активно продолжают традиции страны, исторически ставшей крупной торговой нацией. На Нидерланды приходится 3,8% мирового экспорта и 3,3% мирового импорта, что относит Нидерланды к группе 10 важных экспортирующих и импортирующих государств. Страна выполняет роль европейского дистрибуторского центра, через который проходят товарные потоки из США, а также Китая и других азиатских стран на европейский рынок.

Доля товаров голландского экспорта направляется на внутренний рынок ЕС, в особенности, в соседнюю Германию. Четыре пятых голландского экспорта составляет продукция материального производства. Голландские фирмы экспортируют промышленное и транспортное оборудование, а также продукцию химической промышленности и с/х. В голландском импорте преобладают металлы, продукты питания, химическая продукция и энергоносители. Основными торговыми партнерами Нидерландов являются Германия, Бельгия / Люксембург, Великобритания и Франция.

Нидерланды являются крупным инвестором и одновременно реципиентом иностранного капитала. Страны Евросоюза и США представляют важные рынки, куда направляются голландские прямые инвестиции. На их долю приходится 80% общего объема прямых зарубежных инвестиций Нидерландов. Отличительной особенностью последних лет стал значительный рост прямых зарубежных инвестиций Нидерландов в страны Восточной Европы. Партнеры по Европейскому Союзу и США являются основными инвесторами в Нидерланды.

Развитие экономики Нидерландов в 2004г характеризовалось оздоровлением и постепенным выходом из спада, в котором страна находилась пред.г. В 2004г. ВВП вырос на 1,7%, также был отмечен рекордно низкий уровень инфляции за последние 15 лет — 1,2%, в то время как в среднем по странам Еврозоны инфляция составила 2,4%. На потребительском рынке наблюдалось снижение цен по отдельным группам товаров, в особенности на товары легкой промышленности.

Банки

Нидерланды располагают развитой банковской системой. Крупнейшими банками Нидерландов являются: «ИНГ Групп Н.В.», «АБН Амро

Банк», «Рабобанк». Указанные банки являются крупными операторами не только на голландском рынке, но и осуществляют масштабную инвестиционную деятельность за рубежом.

Банк «ИНГ Групп Н.В.» (International Nederlanden Group N.V.) — крупнейший финансовый институт Нидерландов, имеющий свои представительства и отделения в 50 странах, включая Россию. В его структурах работает 119,8 тыс. сотрудников. «ИНГ Групп Н.В.» предлагает широкий спектр банковских услуг компаниям государственного и частного сектора.

По итогам деятельности банка в 2006г. его суммарные активы достигли 1,226 млрд. евро (в 2005г. — 1,158 млрд. евро). Чистый доход банка составил 7,692 млн. евро, что на 6,7% больше аналогичных показателей 2005г. Стоимость акций компании возросла с 1,18 евро в 2005г. до 1,32 евро за акцию в конце 2006г. Годовой прирост стоимости составил 12%. Капитализация и резервы банка выросли с 36,7 млрд. евро в 2005г. до 50 млрд. евро в конце 2006г.

Штаб-квартира банка «ИНГ Групп Н.В.» расположена в г. Амстердаме. Банк «ИНГ Групп Н.В.» был основан в 1991г. путем слияния банковской группы «НМБ Постбанк Групп» с крупнейшей голландской страховой компанией «Национале-Недерланден». Выход нового банка на международный финансовый рынок начался с приобретения в 1995г. банка «Барингс Банк» и последовавшей вслед за этим в 1997г. покупки бельгийского банка «Банк Брасселс Ламберт». Сделанные приобретения значительно усилили позиции «ИНГ Групп Н.В.» в странах Бенилюкса и открыли дорогу на новые рынки.

В 1997г. «ИНГ Групп Н.В.» становится владельцем двух американских компаний: страховой «Иквэйтебл оф Айова» и инвестиционного банка «Фурман Селз», а в 1999г. приобретает немецкий банк «БХФ-Банк» (Франкфурт). Последовавшая за этим покупка в 2000г. банков «Релиа Стар» и «Аетна Файненшел Сервисес» позволила «ИНГ Групп» удвоить количество совершаемых операций в США и сделала банковскую группу крупнейшим страховщиком в Латинской Америке и вторым — в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В 2001г. в состав «ИНГ Групп» влились польский банк «Полиш Банк Сласки» (в настоящее время — «ИНГ Банк Сласки») и мексиканская страховая компания «Сигьюрос Комершиал Америка».

Функционально «ИНГ Групп» состоит из двух дочерних финансовых структур: «ИНГ Банк Холдинг Н.В.» и «ИНГ Иншуеренс». «ИНГ Банк Холдинг Н.В.», объединяет дочерние голландские и иностранные банки, а его деятельность регулируется Центральным Банком Нидерландов.

«ИНГ Иншуеренс» представляет собой структуру, также состоящую из страховых компаний, собственником которых является «ИНГ Банк Холдинг Н.В.». Ее деятельность регламентируется нормами и положениями законодательства Нидерландов о пенсионном обеспечении и страховании.

Структура органов управления банка «ИНГ Групп» представляет собой двухуровневую систему, характерную для голландской модели административного управления, и состоит из наблюдательного и исполнительного советов. Наблюдательный совет банка «ИНГ Групп» состоит из трех комитетов: аудита, компенсационно-номина-

ционного и комитета корпоративного управления. Члены совета не входят в состав каких-либо органов банка и, как правило, не работают в структурах, так или иначе связанных с банком «ИНГ Групп». Благодаря этому все комитеты полностью независимы от ИНГ. Каждый из них имеет свой устав, в котором зафиксированы обязанности и права членов комитета, а также процедуры принятия и исполнения решений.

Исполнительный совет банка «ИНГ Групп» отвечает как за текущее управление компанией, так и за разработку и исполнение долгосрочной стратегии ее развития. Деятельность исполнительного совета строится по принципу функциональной ответственности и включает 6 основных направлений:

- «Иншуеренс Эмерикес» — отвечает за деятельность страховых организаций в США, Канаде, Мексике и Латинской Америке, а также в лице «ИНГ Инвестмент Менеджмент Эмерикес» за управление инвестиционными проектами в этих регионах;

- «Иншуеренс Европа» — отвечает за деятельность страховых организаций в Нидерландах, Бельгии, Испании, Люксембурге и странах Центральной Европы, а также в лице «ИНГ Инвестмент Менеджмент Европа» за управление инвестиционными проектами в этих государствах;

- «Иншуеренс Азия/Пасифик» — отвечает за деятельность страховых организаций в Австралии, Новой Зеландии, Японии, Корее, Малайзии, Тайване, Таиланде, Китае и Индии, а также в лице «ИНГ Инвестмент Менеджмент Азия/Пасифик» за управление инвестиционными проектами в этих государствах;

- «Хоулсеил Банкинг» — отвечает за работу с массовой клиентурой банка и состоит из трех подразделений: клиентского, предоставляемых услуг и отдела финансовых рынков;

- «Ретеил Банкинг» — отвечает за работу с крупными клиентами и отдельными персоналиями в Нидерландах, Бельгии, Люксембурге, Франции, Швейцарии, Польше и Индии;

- «ИНГ Директ» — отвечает за непосредственное управление деятельностью подразделений банка в Канаде, США, Франции, Италии, Великобритании, Испании, Австралии и Германии.

Исторически сложившиеся долгосрочные связи с Россией свидетельствуют о стратегической значимости для «ИНГ Банк» отношений с российскими контрагентами.

Банк «АБН Амро» (ABN Amro Bank), основан в 1824г. и является одним из крупнейших банков Нидерландов, занимающим стабильно высокие позиции в мировом банковском секторе. В 3,5 тыс. отделений банка, расположенных в 60 странах, работают 97 тыс. служащих. Банк «АБН Амро» представляет интересы своих клиентов на площадках крупнейших международных бирж, таких как «Евронекст» (Амстердам, Брюссель, Париж) и Нью-Йоркская фондовая биржа.

По итогам 2006г. суммарные активы банка составили 987 млрд. евро (в 2005г. — 880,8 млрд. евро). Чистый доход вырос на 7,6% и составил 4,780 млрд. евро. Стоимость акций банка возросла с 1,10 евро в 2005г. до 1,15 евро за акцию в конце 2006г.

В 2006г. банк «АБН Амро» практически завершил масштабную структурную реорганизацию, целью которой должно было стать улучшение до-

ступа клиентов к банковской сети и предлагаемым услугам. Новая организационная структура банка полностью соответствует его стратегии на развитие сектора среднего бизнеса и официально введена с 1 янв. пред.г.

В состав новой организационной структуры вошли следующие сегменты: потребительская клиентура, торгово-промышленная клиентура, мировые рынки, финансовые операции, управление активами, а также службы и административно-хозяйственная группа. При этом они подразделены на 7 функционально-географических направлений: Нидерланды, Европа, Северная Америка, Южная Америка, Азия, частная и транснациональная клиентура.

В рамках проведенной реорганизации увеличена на 3 чел. численность управляющего совета и создан новый комитет «Групп бизнес комити» (GBC). Задачи комитета сводятся к координации работы в системе клиент-услуги-службы и повышение эффективности деятельности банка. В состав комитета вошли 5 представителей от управляющего совета и 8 других функциональных подразделений банка.

Структура органов управления банка «АБН Амро» является характерной для голландской модели административного управления и состоит из двух тесно взаимодействующих друг с другом подсистем: управляющего и наблюдательного советов. К органам управления банка относятся также комитет аудита и номинационно-компенсационный комитет.

Управляющий совет выполняет распорядительные функции, управляет компанией и несет ответственность за ее развитие. В состав совета входят 6 членов, каждый из которых отвечает за определенное направление работы. Возглавляет совет председатель.

Наблюдательный совет осуществляет контроль за деятельностью управляющего совета, определяет политику банка, решает наиболее важные вопросы, относящиеся к стратегии развития компании, выработывает рекомендации для управляющего совета. В состав наблюдательного совета входят 12 членов, из которых избирается председатель совета.

Комитет аудита оценивает степень независимости привлекаемых к работе аудиторов и качество их работы. Комитет формируется, как правило, из четырех членов наблюдательного совета.

Номинационно-компенсационный комитет отвечает за подбор и представление общему собранию кандидатур в члены наблюдательного и управляющего советов, а также определение размера оплаты труда членов наблюдательного и управляющего советов. Комитет формируется, как правило, из трех членов наблюдательного совета.

«Рабобанк Нидерланды» (Rabobank Nederland) является одним из ведущих финансовых институтов страны и объединяет на кооперативных принципах 288 независимых местных банков, специализирующихся на предоставлении всего спектра финансовых и кредитных услуг преимущественно для аграрного сектора голландской экономики, а также 1,5 млн. членов-акционеров.

Клиентская сеть «Рабобанка» в Нидерландах насчитывает свыше 9 млн. частных лиц, предприятий, компаний и организаций, которых обслуживают 1500 отделений банка по всей стране. В представительствах банка в 37 странах работает 56 тыс. сотрудников.

На долю банка приходится 25% рынка ипотечного кредитования, 35% — частных сберегательных вкладов, 40% — счетов предприятий малого и среднего бизнеса в промышленности и сфере обслуживания, 85% — счетов предприятий агропромышленного сектора страны. «Рабобанк» имеет высший кредитный рейтинг (Triple A), присвоенный ему авторитетным международным рейтинговым агентством «Мудис энд Стендарт Пурс». Главный офис «Рабобанка» находится в г. Утрехт.

По итогам финансовой деятельности в I пол. 2006г. суммарные активы банка составили 521,5 млрд. евро (в 2005г. — 509,9 млрд. евро). Рост объемов кредитования частного сектора составил 5%, а прирост по сберегательным вкладам населения — 8%. Чистый доход банка по итогам I пол. 2006г. достиг 1,2 млрд. евро, что на 13% выше показателей пред.г.

История «Рабобанка» начинается с 1898г., когда по инициативе Союза голландских фермеров из 6 небольших сельскохозяйственных банков был основан «Кооператив Централ Рейфейзен Банк». Практически с момента образования новый банк стал играть важную роль в обеспечении финансовых интересов многочисленных фермерских хозяйств, а основным принципом в его структурной организации стала кооперация, суть которой заключалась в предоставлении максимальной финансовой самостоятельности аффилированным банковским структурам.

В 1972г. в результате слияния двух крупнейших сельскохозяйственных банков Нидерландов «Кооператив Централ Рейфейзен Банк» и «Кооператив Централ Фамерс Кредит Банк» (г. Ейндховен) был образован новый «Кооператив Централ Рейфейзен-Буренлеенбанк», сразу же переименованный в «Рабобанк».

Высшим органом управления группы «Рабобанк Нидерланды» является ежегодное общее собрание, представляющее интересы всех кооперативных банков, входящих в группу, а также частных держателей акций, которые делегируются от региональных собраний банков-членов и акционеров. Общее собрание избирает членов наблюдательного совета и утверждает кандидатуры, предлагаемые последним в состав исполнительного совета.

Наблюдательный совет банка состоит из четырех комитетов. Комитет аудита — вырабатывает рекомендации по финансовым, экономическим и надзорным вопросам. Комитет по вопросам кооперации — вырабатывает рекомендации по всему спектру проблем, связанных с взаимоотношениями между центром и местными отделениями банка. Комитет назначений и компенсаций — регулирует вопросы, связанные с рассмотрением кандидатов на вакантные места в советах, а также с установлением размеров вознаграждений за труд членов наблюдательного и исполнительного советов. Апелляционный комитет — рассматривает жалобы и апелляции на действия и решения структурных подразделений друг к другу и к центральным органам управления банка.

Исполнительный совет является главным распорядительным органом банка, контролирующим все сферы его оперативной деятельности. В своей работе исполнительный совет подотчетен наблюдательному совету и общему собранию.

В состав группы «Рабобанк Нидерланды», кроме региональных банков и представительств за ру-

бежом, на правах функциональных подразделений также входят: «АСС Банк» — страхование, лизинг и инвестиции; «Алекс» — банковские интернет и online услуги; «Де Лаге Ланден Интернационал Б.В.» — все виды лизинговых операций; «ФЖХ Банк Н.В.» — инвестиции в научно-прикладные проекты, кредитование предприятий малого и среднего бизнеса; «Гилде Инвестмент Менеджмент Б.В.» — кредитование, страхование рисков; «Интерполис Н.В.» — все виды страхования; «Обевион Н.В.» — ипотечное кредитование; «Робеко Групп Н.В.» — управление инвестициями, инвестиции; «Счетлен энд Ко Н.В.» — управление инвестициями и финансами; «Эффектенбанк Струве Н.В.» — биржевые операции; «ВИД Банк» — кредитование физических и юридических лиц, предприятий малого и среднего бизнеса.

Евроинтеграция

Председательство в ЕС. Важным событием в политической жизни голландского общества явилось председательство Нидерландов в ЕС, которое продолжалось с 1 июля по 31 дек. 2004г. Деятельность Нидерландов в рамках председательства в ЕС проводилась по пяти следующим приоритетным направлениям, которые были определены в докладе премьер-министра Нидерландов Яна — Петера Балкененде 21 июля 2004г. в Страсбурге.

1. В продолжающемся процессе расширения ЕС Нидерланды уделили внимание переговорам по вступлению в ЕС Болгарии и Румынии, а также Турции.

2. В период председательства Нидерландов проходило обсуждение принятой в 2000г. в Лиссабоне экономической программы, которая направлена на обеспечение стабильного экономического роста европейской экономики.

3. В области европейской безопасности и обороны внимание было уделено поддержанию мира в Боснии. Начата работа над дополнительными мерами по ограничению притока нелегальных иммигрантов, а так же ужесточению порядок приобретения статуса беженца и процедуры получения политического убежища. Наряду с этим рассматривалось введение новых процедур административного выдворения лиц, незаконно находящихся на территории стран ЕС.

4. Особое место среди приоритетов, определенных Нидерландами на период председательства в ЕС, занимало обеспечение эффективного долгосрочного бюджетного планирования в рамках ЕС.

5. С целью повышения роли ЕС на мировой арене было активизировано взаимодействие с ООН, а также участия международных процессах, касающихся разрешения арабо-израильского конфликта и расширения сотрудничества с такими азиатскими странами как Китай, Индия и Южная Корея.

Была также инициирована работа по совершенствованию методологии статистики ЕС, для чего в Центральном бюро статистики Нидерландов действовала специальная рабочая группа. В области внутренней политики председительство Нидерландов было сфокусировано на обеспечении нормального функционирования расширенного Европейского Союза, наращивании потенциала европейской экономики для обеспечения ее стабильного роста, повышении безопасности и предпосылок для успешного развития будущей финансовой системы ЕС.

В области внешней политики председательство Нидерландов было сосредоточено на эффективной деятельности Евросоюза на мировой геополитической арене и на укреплении внешнеполитических связей с учетом будущих перспектив мирового развития. Одним из ключевых направлений в контексте председательства Нидерландов в ЕС стало укрепление европейской экономики и повышение ее конкурентоспособности.

Важным результатом, достигнутым в экономической сфере, стало достижение ряда соглашений в сфере снижения административных издержек. На уровне стран-членов был согласован список 15 нормативно-правовых актов в законодательстве ЕС, которые подлежат оптимизации и для снижения административного бремени на европейских предпринимателей. В ходе председательства Нидерландов было достигнуто соглашение о разработке единой методологии для измерения административной нагрузки на бизнес в масштабах ЕС, которая предполагает более эффективную оценку принимаемого законодательства с точки зрения издержек для предпринимательства.

В фискальной сфере между государствами-членами Евросоюза было достигнуто также значимое соглашение в части антимонопольного контроля слияний, которое предполагает устранение ряда регулятивных барьеров для транснациональных слияний, поглощений и реорганизаций в ЕС. Обеспечение стабильного роста экономики, повышение занятости и поддержание социального равновесия стали одним из ключевых направлений переговоров на уровне стран-членов в ходе председательства Нидерландов в ЕС.

Нормативной основой для повышения эффективности реализации задач по социально-экономическому развитию ЕС является Лиссабонская Стратегия, которая ставит целью превращение ЕС к 2010г. в самую эффективную экономику мира. Очередной этап корректировочного пересмотра положений Стратегии намечен на I пол. 2005г.

В ходе председательства Нидерландов странами-членами ЕС была проведена серия неформальных переговоров по вопросам социально-экономических реформ в Евросоюзе, которые основывались на положениях т.н. «Доклада Кока». Данный документ, который должен лечь в основу диалога между странами-членами ЕС по доработке положений Лиссабонской Стратегии, был подготовлен группой экспертов под руководством Виллема Кока, бывшего премьер-министра Нидерландов. В данном Докладе ключевая роль в обеспечении успешного развития европейской экономики придается инновациям, в особенности, эффективным в сфере экологии.

В ходе председательства Нидерландов была разработана программа действий в сфере социальной политики, которая придает более высокое значение задачам, поставленным в Лиссабонской стратегии. В качестве приоритетного направления предполагается повышение эффективности помощи гражданам в ЕС в поиске работы и придание большей гибкости рынку труда ЕС.

Наряду с вопросами связанными с экономическим развитием ЕС, одним из ключевых достижений Голландского председательства, стала принятая 17 нояб. 2004г. Гаагская программа, положения которой формируют концепцию дальнейшего укрепления свободы, безопасности и правосудия в ЕС

на пятилетний срок, в т.ч., во внешнеполитическом аспекте. Данный документ, развивает положения аналогичной программы, подписанной в 1999г. в г.Тампере, и содержит положения по борьбе с терроризмом и организованной преступностью, миграции и интеграции в контексте Евросоюза.

Важной программной составляющей председательства Нидерландов в ЕС стала стратегия общеевропейской интеграции. В частности, было достигнуто соглашение о европейской Рамочной концепции интеграции, основанной на 11 общих принципах.

В области транспорта Нидерландам в ходе председательства также был успешно реализован ряд инициатив, создавших предпосылки для дальнейшего развития европейского транспортного сектора. Достигнуто политическое соглашение между странами-членами ЕС о гармонизации технических стандартов и административных процедур в области гражданской авиации, что способствовало усилению и повышению конкурентоспособности этого сектора. Конкурентные позиции сектора ближних морских перевозок были усилены посредством соглашений о развитии береговой навигации; кроме того, для оптимизации взаимодействия в сфере речной навигации, была согласована общая позиция по гармонизации информационных услуг при речном сообщении. Между странами-членами было достигнуто соглашение о внедрении единых по оформлению водительских удостоверений и внесении соответствующих поправок в Директиву ЕС по водительским удостоверениям.

Предпринимательство

Фирмы. Торговые, сервисные, производственные и иные фирмы в Нидерландах, как правило, создаются в форме частных или общественных юрлиц, имеющих статус ограниченной ответственности. Наиболее распространенной формой коммерческого предприятия является общество с ограниченной ответственностью закрытого типа BV (аналогами являются английская частная акционерная компания категории Ltd, немецкая GmbH или французская SA). Российские аналоги – акционерные общества закрытого типа и общества с ограниченной ответственностью (АОЗТ и ТОО). Предприятия второго типа – анонимные акционерные общества NV – аналогичны общественным компаниям, корпорациям или акционерным обществам открытого типа в большинстве других стран.

По голландскому законодательству общественные и частные фирмы с ограниченной ответственностью являются полномочными юридическими лицами, действующими от собственного имени и обладающими всеми вытекающими отсюда правами и обязанностями. Ответственность акционера ограничена его долей в уставном капитале предприятия. В обществе закрытого типа (BV) передача акций (долей) регулируется уставными документами, которые ограничивают свободное движение акций.

Партнерства. Партнерство общего типа (VOF) предусматривает, что все партнеры имеют неограниченную ответственность, совместно и в отдельности отвечают за все обязательства и долги предприятия. В качестве партнеров могут выступать любые частные или юрлица, независимо от национальной принадлежности. Хотя название (торговое имя), задачи и место нахождения партнерской

компании должны быть зарегистрированы в торговой палате, само соглашение о партнерстве, которое может быть документом любого неформального вида, не заносится в регистр. Партнерство не обязано публиковать свое финансовое положение или предоставлять его для публичного изучения.

Партнерство с ограниченной ответственностью или командитное партнерство (CV) предусматривает, наряду с основными, лично ответственными компаньонами (комплементерами), которые отвечают по обязательствам предприятия всем своим состоянием, наличие партнеров, ответственность которых ограничена размером их пая в капитале (командитистов).

Коммерческие агентства. Большинство импортеров создает коммерческие агентства, способствующие конкурентному проникновению на рынок Нидерландов, Агентское соглашение рассматривается как исключительное, если его условиями агенту предоставляется исключительное право на конкурентную территорию и предоставляется четко определенная категория заказчиков (клиентов). Агентам может быть предоставлено право на получение комиссии в срок до одного года с момента расторжения агентского контракта.

Во всех случаях рекомендуется иметь письменный контракт с агентами, причем составленный с помощью профессиональных юридических консультантов. Если речь идет о деятельности на территории Нидерландов, обычно применяется голландское законодательство. Однако при составлении агентского соглашения должны приниматься во внимание также правила ЕС. Альтернативой услугам голландского агентства в качестве дистрибутора инофирма может использовать свои собственные кадры и средства. Некоторые фирмы создают склады внутри страны и на ближайших соседних территориях. Другие фирмы создают полнокровные отделения или дочерние компании для распределения продукции или ее производстве в Нидерландах.

Отделения иностранных фирм. Отделение (представительство) инофирмы подлежит регистрации в торговой палате. В регистре должна содержаться определенная информация, относящаяся как к отделению, так и к самой, открывающей его фирме, включая условия, связывающие данное представительство с его создателем. Последний несет ответственность за все действия и обязательства своего отделения в Нидерландах. Открытие инофирмами своих отделений и осуществление через них операций характерно для начального этапа коммерческой деятельности в Нидерландах. В дальнейшем избираются другие организационные формы, например, создание дочернего предприятия.

Дочерние предприятия. Главное различие, не касаясь вопроса налогов, между дочерним предприятием и отделением заключается в юридической ответственности, принимаемой на себя головной инофирмой, осуществляющей через них свою деятельность в Нидерландах. Головная фирма несет неограниченную ответственность по обязательствам своего отделения, в то время как ответственность дочернего предприятия ограничивается стоимостью выпущенных акций.

Формальности, касающиеся работы как отделения, так и дочернего предприятия, просты. Все предприятия должны быть зарегистрированы в регистре фирм соответствующей торговой палаты, что требует предоставления определенной инфор-

мации относительно их структуры и работы, а также об их уполномоченных официальных лицах.

Совместные предприятия. Совместные предприятия могут создаваться как единственное дело иностранных и голландских партнеров или как новое предприятие уже действующих фирм. Деятельность совместного предприятия иногда сопряжена с большими сложностями. Поэтому необходимы юридические и финансовые консультации, относящиеся к таким вопросам, как управление, вклады в капитал, методы покрытия убытков. Консорциумы в форме совместной деятельности многих СП обычно являются временными и не становятся отдельными юридическими лицами.

Индивидуальное предпринимательство. Если в коммерческой или иной деятельности не применяется структура корпорации и она не осуществляется в форме партнерства, то такое предприятие рассматривается как индивидуальное предпринимательство (в буквальном переводе с голландского — «единособственническое» дело). Это предприятие, основанное на персональной собственности и ответственности. Собственность распространяется на все имущество (недвижимость, оборудование), продукцию и складские запасы. Владелец лично несет полную ответственность по всем претензиям и обязательствам предприятия. Не зависимо от того, проживает ли собственник в Нидерландах или представлен здесь другим лицом, именно он является главным нанимателем и управляющим. Такое предприятие должно быть официально зарегистрировано, но никаких требований по аудиторским или финансовым отчетам к нему не предъявляется. Результаты работы включаются в возврат налогов собственника (владельца).

Кооперативные общества являются объединениями, которые допускают как свободное вступление, так и выход членов. Полное название такого общества должно включать слово кооператив, а также содержать указания об основной деятельности (например, закупка и продажа молочных продуктов). Кроме того, в него включается конкретная аббревиатура, указывающая на юридическую ответственность членов общества: WA — неограниченная ответственность, VA — ограниченная ответственность, UA — никакой ответственности.

Этот тип делового общества особенно часто используется в таком виде коммерческой деятельности, как торговля с/х продукцией. Некоторые кооперативные общества в Голландии являются очень крупными и сами поддерживают другие организации в их производственной и рыночной деятельности. Особенно это касается тех, которые вовлечены в производство молочных продуктов, овощей и цветов. Первичная цель создания кооперативов — коллективно представлять интересы своих членов. Они реже других предприятий прибегают к привлечению посторонних инвесторов. Кооператив является самостоятельным юрлицом и создается посредством нотариальной процедуры. Факт создания кооператива должен быть опубликован в Правительственной газете («Стаатскурант»).

Регистрация компании

Для создания предприятия его учредитель должен иметь формализованный документ, заверенный нотариусом и одобренный министром.

Каждое новое деловое лицо должно быть зарегистрировано в регистре фирм (также называемом тор-

говым или коммерческим регистром) того района, в котором это лицо имеет официальный адрес или постоянное зарегистрированное место жительства. Это условие применяется к назначению торговых агентов и созданию агентств, которые получают полномочия заключать контракты от имени иностранных принципалов (главные лица — владельцы).

Регистр компаний находится в офисе соответствующей региональной Торговой палаты. В Нидерландах имеется 36 торговых палат, которые, в свою очередь, содержат 39 офисов в крупных городах. Торговая палата имеет также регистр фондов и ассоциаций, являющийся открытым для публичного ознакомления.

Информация, которая подлежит занесению в регистр, включает:

- копию на голландском языке статей уставных документов о создании предприятия с указанием его названия (торгового имени), целей деятельности и адреса регистрации;
- данные об уставном и оплаченном акционерном капитале (если не все выпущенные акции оплачены полностью, тогда ежегодно составляется список всех акционеров с их именами и адресами, с указанием количества принадлежащих и оплаченных акций до тех пор, пока все акции не будут оплачены);
- список имен, адресов, национальной принадлежности (гражданства) и других данных, касающихся управляющих директоров и Наблюдательного совета;
- перечень границ полномочий каждого из управляющих директоров в части представления предприятий в деловых отношениях с другими предприятиями (например, если на фирме два или больше таких директора, может ли один принимать решения самостоятельно или только совместно с другими).

Каждое изменение в зарегистрированной ранее информации должно сообщаться в местную торговую палату и вноситься в регистр фирм. За нахождение в регистрационном списке взимается ежегодная плата. Каждая новая фирма должна также регистрироваться в местном офисе прямых налогов, косвенных налогов и социальной защиты. Акции, выпущенные организацией закрытого типа (BV), должны быть зарегистрированы.

Минимальный, официально выпущенный и полностью оплаченный капитал организации закрытого типа BV установлен в 40 тыс. голландских гульденов. На момент своего создания организация открытого типа NV должна выпустить и полностью оплатить акционерный капитал в минимальном размере 100 тыс. гульденов.

На момент создания компании никаких специальных требований как в части раскрытия, так и проведения проверки финансовых данных в Голландии не предъявляется. Исключение составляет проверка имущественных взносов в акционерный капитал. Вносимое в качестве такого взноса имущество должно быть расписано и представлено аудитором для получения подтверждения о соответствии стоимости этой собственности объявленной акционером суммы взноса (его подписке на акции).

Страхование

Крупнейшей голландской страховой компанией является финансовая группа «Атрадиус» (Atradius), на долю которой приходится до 25% объема мирового рынка услуг страхования.

Компания присутствует во всех секторах страхового бизнеса. В ее 75 представительствах, расположенных в 40 странах и объединенных в единую информационную сеть, работают 3400 служащих, совершающих ежедневно 10 000 кредитных операций и готовых предоставить потребителю широкий круг услуг. 45 млн. компаний по всему миру являются клиентами группы «Атрадиус», активы которой по итогам 2005г. составили 2,687 млрд. евро, а чистая прибыль 100 млн. евро. Компания имеет «А» рейтинг агентства «Стендарт энд Пурс» и «А2» агентства «Мудис» с заключением о стабильности перспектив ее развития.

История группы «Атрадиус» началась с объединения в конце 2001г. двух страховых компаний: «Герлинг Кредит Иншуеренс» и НСМ. Международная компания НСМ занимала прочные позиции на рынке страхования в Нидерландах, являясь с 1925г. его бессменным лидером. С 1932г. НСМ стала официальным партнером голландского преемства. Германская компания «Герлинг Кредит Иншуеренс Груп» была основана в 1954г. на базе семейной компании «Герлинг». Обе структуры имели давние традиции и большой опыт в международной индустрии страхования. Созданная объединенная структура, получившая название «Герлинг НСМ», 1 янв. 2004г. была переименована в «Атрадиус Н.В.». Штаб-квартира группы «Атрадиус Н.В.» расположена в г.Амстердаме (Нидерланды).

С момента своего образования компания приступила к проведению политики активной экспансии. В апр. 2004г. был подписан договор с индийской компанией «Нью Индия Эшшуеренс», установивший параметры долгосрочного партнерства с этой правительственной индийской структурой, и начата официальная страховая деятельность в Чешской республике. В июле «Атрадиус Н.В.» объявила о расширении географии своей деятельности по работе с долговыми обязательствами на территории США, для чего была приобретена чикагская компания «Интернационал Коллекцион Инкорпорейтед». В окт. 2004г. компания начала официальные операции в Польше и открыла в Варшаве свое представительство.

Для выполнения амбициозных планов с 2004г. реализуется новая стратегия развития компании, которая призвана обеспечить прогнозируемый стабильный рост прибыли и сократить издержки. При этом основное внимание менеджмента компании сосредоточено на сфере страхования кредитов с одновременным усилением позиций на традиционных финансовых рынках Германии, Нидерландов, Бельгии, Скандинавских стран, Англии и Франции.

Приоритетом компании остается также расширение географии деятельности на страны Центральной и Восточной Европы, Юго-Восточной Азии и Китай. Операционная деятельность компании сосредоточена на трех основных группах потребителей ее услуг: международные компании, национальные крупные компании и предприятия малого и среднего бизнеса. Кроме традиционных видов страховой деятельности «Атрадиус Н.В.» развивает такие направления, как коммерческое страхование проектов высокой сметной стоимости, а также страхование политических рисков для большой номенклатуры видов коммерческой деятельности.

Основными держателями акций компании являются: швейцарская «Свис Ре» — 41,96%, германские «Дойче Банк» — 33,89% и «Сал. Оппенгейм» — 6,19%, испанские «Компания Еспанола де Сигерес» — 12,01% и «Сигерес Каталана Оксиденте», «Сосиедад Анонима де Сигерес» — 5,95%. В практической деятельности компания использует систему управления, которая позволяет осуществлять эффективное взаимодействие между акционерами, наблюдательным и исполнительным советами, а также корпоративными и внешними аудиторами.

Структура органов управления «Атрадиус Н.В.» представляет собой двухуровневую систему, характерную для голландской модели административного управления и состоит из наблюдательного и исполнительного советов.

Наблюдательный совет. В его состав входят 9 членов, профессионалов с международным опытом работы. Основная функция совета — осуществлять наблюдение за тем, как исполнительный совет управляет компанией, а также решать наиболее общие вопросы, относящиеся к деятельности компании. По всем важным вопросам решения исполнительного совета подлежат утверждению наблюдательным советом, члены которого при их рассмотрении должны исходить из интересов компании, а не корпоративных интересов определенных акционеров. Исполнительный совет собирается на свои заседания, как правило, 6 раз в месяц.

Члены наблюдательного совета назначаются акционерами по рекомендации исполнительного комитета и подкомитетов наблюдательного совета. Акционеры устанавливают также размер денежной компенсации членам совета за их работу. Каждый член совета назначается на 3 года и может быть отправлен в отставку или переназначен сразу после проведения Общего ежегодного собрания акционеров, рассматривающих результаты деятельности компании за отчетный период. Наблюдательный совет в своем составе имеет 3 подкомитета: аудита, исполнительный, рисков и финансов.

Исполнительный совет. Отвечает за повседневную деятельность и стратегию развития компании. Его члены несут коллективную ответственность за принимаемые советом решения, но каждый из них персонально отвечает за определенное направление работы в соответствии с существующим распределением должностных обязанностей. Председатель исполнительного совета является основным при организации взаимодействия с наблюдательным советом и его председателем. Члены исполнительного совета назначаются акционерами по рекомендации исполнительного комитета и подкомитета наблюдательного совета. Собрания исполнительного совета проводятся, как правило, 2 раза в месяц или чаще, если того требует обстановка.

Юрлицо

Система организационно-правовых форм предприятий, которая закреплена в гражданском кодексе Нидерландов, является продуманной и общепризнанной на уровне международного делового сообщества.

К числу основных организационно-правовых форм осуществления предпринимательской деятельности относятся следующие.

1. Без образования юридического лица: индивидуальный предприниматель (*eensmanzaak*); филиал иностранного юридического лица (*nevenvestiging (bijkantoor)*); простое партнерство (*Vennootschap Onder Firma (V.O.F.)*); партнерство с ограниченной ответственностью (*Commanditaire Vennootschap (C.V.)*).

2. С образованием юридического лица: компания с ограниченной ответственностью закрытого типа (*Besloten Vennootschap (B.V.)*); публичная компания с ограниченной ответственностью (*Namloze Vennootschap (N.V.)*); ассоциация (*vereniging*); фонд (*stichting*).

В голландском корпоративном праве юридическое лицо приобретает правоспособность не с момента регистрации, а с момента учреждения (инкорпорации). Таким моментом является подписание в присутствии нотариуса учредительного акта, составной частью которого является собственно устав юридического лица. В течение восьми дней с момента инкорпорации юридическое лицо должно быть зарегистрировано в Торговом реестре по месту своего расположения.

Для учреждения представительства или филиала в Нидерландах не требуется прохождение процедуры аккредитации. Голландское законодательство даже допускает деятельность компаний с иностранными организационно-правовыми формами. Любые иностранные компании, а равно и их представительства, обязаны осуществлять деятельность в полном соответствии с законодательством Нидерландов и уплачивать установленные налоги с доходов от деятельности своих представительств. Представительство также подлежит государственной регистрации в Торговом реестре (*Handelsregister*) региональной Торгово-промышленной палаты (*Kamer van Koophandel en Fabrieken*) в зависимости от места нахождения.

С дек. 2003г. в Нидерландах действует Голландский кодекс корпоративного управления. Главная задача Кодекса — содействие восстановлению доверия инвесторов к добросовестности, последовательности и прозрачности поведения компаний, а также приведение корпоративных правил и обычаев Нидерландов в соответствие со стандартами, действующими в наиболее развитых странах западного мира.

Нотариальная система Нидерландов относится к «латинскому типу». Главной задачей нотариуса является заверение и контроль юридической действительности сделок и документов, таких как завещания, браки, учреждение юридических лиц и распоряжение имуществом. В связи с важной ролью нотариуса в правовой системе Нидерландов, деятельность представителей этой профессии является предметом регулирования со стороны государства, прежде всего, в части порядка назначения и квалификационных требований.

Основным нормативно-правовым актом, регламентирующим институциональные основы системы нотариата в Нидерландах, является закон о нотариате (*Wet op Notarisambt*), вступивший в силу 1 окт. 1999г. Сектор нотариальных услуг в Нидерландах является одним из наименее регулируемых в Европе.

Следуя общемировой практике, Нидерланды активизировали проведение в жизнь конкурентной политики, направленной в первую очередь на пресечение картелей и либерализацию ряда секто-

ров экономики. Нормативно-правовой основой конкурентной политики Нидерландов является закон о конкуренции, принятый в 1998г. Закон о конкуренции основан на доктрине конкурентного права ЕС и во многом следует его нормам. Закон предполагает применение системы контроля, которая основывается на запрете ограничивающих конкуренцию действий и, в значительной степени следует положениям статей 81 и 82 договора о ЕС. Положения антимонопольного законодательства, направленные на защиту конкуренции, распространяются и на сферу естественных монополий, с учетом оговорок, содержащихся в законе о конкуренции и норм, заложенных в секторальных законах, таких как «Закона об электроэнергии» от 1998г. и «Закона о газе» от 2000г.

Нидерланды активно проводят в жизнь политику защиты потребителей от недобросовестной рекламы. Соответствующие положения, ограничивающие право производителей и распространителей на содержание рекламных объявлений в СМИ, содержатся в постановлении по рекламе, постановлении по сравнительной рекламе, гражданском кодексе, а также рекламном кодексе. Основная часть ограничений касается алкогольной и табачной продукции.

В Нидерландах рынок алкогольной продукции регулируется на уровне рамочного законодательства, посредством которого Нидерланды проводят в жизнь директивы ЕС, в т.ч. в части контроля рекламы алкогольной продукции. В Нидерландах не существует государственной монополии на производство и продажу спиртосодержащей продукции, однако для торговли алкогольными напитками в определенных случаях требуется наличие лицензии.

В последние годы в Нидерландах идет процесс модернизации системы контроля безопасности продуктов питания. В основу обновленной системы была заложена концепция, основанная на оценке, анализе и управлении рисками. В 2002г. для реализации этих функций был создан специальный орган – Голландское ведомство по контролю продовольственных и непродовольственных товаров (VWA), в состав которого входят Инспекторат по защите здоровья и ветеринарным вопросам общественного здоровья (KvW) и Национальная инспекционная службы по крупному рогатому скоту и мясной пищевой продукции (RVV). Реформирование действующей системы направлено на повышение санитарно-эпидемиологической безопасности, защиту прав потребителей и совершенствование контроля за продукцией, содержащей генетически модифицированные организмы (GMO).

Основные нормативно-правовые акты Нидерландов в сфере экономического регулирования: гражданский кодекс (Civil Code); закон о налоге на доходы (Income Tax Act); закон о налоге на доходы корпораций (Corporate Income Tax Act); закон о налоге на товарооборот (Turnover Tax Act); закон о товарах (Commodities Act); закон о конкуренции (Competition Act); закон о несостоятельности (Insolvency Act); закон о добыче полезных ископаемых (Mining Act); закон о газе (Gas Act); закон об электроэнергии (Electricity Act); закон о качестве сельскохозяйственной продукции (Agricultural Quality Act); закон о контроле за мясной продукцией (Meat Inspection Act); закон о надзоре за кредитной системой (Act on the Supervision of the Cre-

dit System); закон об управлении природными ресурсами (Water Management Act); закон о контроле окружающей среды (Environmental Management Act); закон о защите авторских прав (Copyright Act); закон о нотариате (Notary Act); закон о страховании здоровья (Health Insurance Act); закон о защите торговых наименований (Tradename Act); закон об иностранных гражданах (Foreign Nationals Act); постановление о регулировании лизинговой деятельности (Decree on Lease Regulation); административный кодекс (General Administrative Law Act); постановление о ветеринарном/медицинском контроле товаров животного происхождения (Regulation on veterinary/health control for foods of animal origin).

Акты нормативно-рекомендательного характера: кодекс корпоративного управления (Corporate Code); рекламный кодекс (Advertising Code).

Налоги

Планы правительства Нидерландов по экономическому и социальному развитию страны базируются на коалиционном соглашении (the Global Agreement for Government Policy – the coalition agreement), достигнутом при формировании правительственного кабинета в мае 2003г. с участием трех партий: Христианско-демократической партии (CDA), Либеральной партии (VVD) и Либерально-демократической партии (D66). Коалиционное соглашение установило цели и задачи работы правительства страны в таких важных областях, как занятость и либерализация отраслей экономики, социально-экономическая политика, образование и научные исследования, общественная безопасность и правовая система, здравоохранение, этнические проблемы, правительственная реформа и местное самоуправление, иммиграция и получение гражданства, использование природных ресурсов и экология, а также международная и европейская политика.

Основные главы коалиционного соглашения: партнерство, занятость, дерегулирование; социально-экономическая политика; образование и наука; общественная безопасность и судебная система; здоровье; специфические этнические вопросы; специфическая реформа и государственное управление; иммиграция и интеграция; использование ресурсов, защита окружающей среды, дикой природы, сельскохозяйственных районов, обеспеченность жильем и перемещение населения; международная политика и политика Европейского Союза, защитные меры.

Коалиционное соглашение направлено на усиление конкурентоспособности голландской экономики в условиях, которые определяют внешние процессы глобализации и старение нации внутри страны. В течение прошедших лет правительство Нидерландов использовало коалиционное соглашение в качестве программы реформы, конкретизируя его положения посредством разработки нового законодательства и определения параметров социального и экономического развития на ближайшую перспективу.

С 1 янв. 2006г. в Нидерландах действует новая система медицинского страхования, которая основывается на законе о социальном страховании здоровья (Social Health Insurance Act). Новая система медицинского страхования предполагает обязательное страхование в любом частном страховом фонде,

который обязан оказать данную услугу любому резиденту в зоне обслуживания. Ранее в Нидерландах действовала смешанная государственно-частная система, которая не оговаривала обязательное приобретение базового страхового пакета в частном порядке. В соответствии с требованиями нового закона, с 2006г. все резиденты Нидерландов обязаны обладать базовым страховым пакетом, при этом дети до 18 лет также подлежат обязательному медицинскому страхованию, но на бесплатной основе.

26 сент. 2006г. палатой представителей принят закон о новых условиях труда (Working Conditions Act). Закон вступил в силу 1 янв. 2007г. Этот нормативный акт предоставляет работникам и работодателям взять на себя ответственность за условия работы в рамках своего предприятия. Роль правительства будет сокращена и направлена на выработку положений устанавливающих общие рекомендации для всех предприятий. Работники и работодатели должны совместно определять, каким образом эти положения должны выполняться и это должно отражаться в так называемом Каталоге условий труда (Working Conditions Catalogue). Этот каталог будет являться отправной точкой проводимых инспекций условий труда.

Принят новый закон о страховании от безработицы (Unemployment Insurance Act – WW) безработным создаются максимальные стимулы для возобновления трудовой деятельности. Введены меры, призванные предотвратить злоупотребления данным законом при выходе на пенсию работников преклонного возраста.

3 нояб. 2006г. совет министров одобрил закон, который вносит поправки и упрощает закон Нидерландов о частных компаниях (B.V.). Закон направлен в госсовет для согласования. Закон предоставляет большое количество преимуществ для компаний. Предполагается, что компанию с ограниченной ответственностью (B.V.) как форму организации бизнеса в Нидерландах будут выбирать чаще с того момента, как требование о минимальном размере уставного капитала в 18000 евро будет упразднено. Данное требование является одной из формальностей необходимых для учреждения компаний такого вида. Предприниматели получают больше свободы для приспособления компании B.V. в соответствии со своими нуждами.

Закон также вводит понятие – акции без права голоса и расширяет возможности для принятия решений в рамках компании без формального собрания акционеров. Данный закон состоит из трех частей. Первая – посвящена вопросам внутренней структуры компании, акциям и депозитарным распискам и была опубликована 11 фев. 2005г. Вторая – об ограничениях передачи акций и разрешении споров – была опубликована 20 июля 2005г. Третья часть о защите кредиторов и об акциях без номинальной стоимости была опубликована 5 апр. 2006г. и проходит процедуру публичных консультаций. Цель проекта упростить и придать гибкость закону о частных компаниях с ограниченной ответственностью, что позволит в большей степени отразить нужды предпринимателей.

28 нояб. 2006г. верхней палатой парламента Нидерландов был принят закон, который ввел поправки в закон о налоге на доходы корпораций (the Dutch 1969 Corporate Income Tax Act – CITA), в закон о налоге на доходы (the Dutch 2001 Income Tax Act) и закон о налоговых удержаниях с дивидендов

(the Dutch 1965 Dividend Withholding Tax Act – the Bill). Закон вступил в силу с 1 янв. 2007г.

Базовая ставка корпоративного налога на доход с 1 янв. 2007г. составляет 25,5%. К первым 25 тыс. евро – налогооблагаемой прибыли применяется льготная ставка в 20% и ставка 23,5% – к налогооблагаемой прибыли в пределах от 25 тыс. до 60 тыс. евро. Ставка внутреннего налога на дивиденды снижена с 25% до 15%.

В нояб. 2006г. в верхнюю палату парламента Нидерландов возвращен на доработку закон о разделении энергетических компаний (Energy Unbundling Act). Данный закон был одной из главных инициатив предшественника Вейна-Бринкхорста, которому удалось незадолго до ухода в отставку летом этого года получить поддержку закона подавляющим большинством в нижней палате парламента. Смысл закона заключается в разделении энергетических компаний на коммерческие структуры, которые производят и поставляют энергию, и на сетевые компании, которые остались бы в государственном владении. Высказывается мнение, что принятие решения будет отложено.

Приоритеты голландской экономики определены правительством Нидерландов в госбюжете на 2006г. Голландское руководство рассматривало бюджет 2006г., как «бюджет экономического выздоровления и снижения налогов», призванный остановить имеющиеся место негативные тенденции в развитии национальной экономики, увеличить темпы экономического роста, повысить эффективность и инвестиционную привлекательность страны, содействовать укреплению социальной устойчивости и стабильности голландского общества.

С 1 янв. 2006г. для всего населения страны применяется единая базовая медицинская страховка, в результате чего устраняются различия, существовавшие между частной страховкой и страховкой за счет фонда здравоохранения. Для компенсации негативного влияния на покупательную способность в 2006г. введены, увязанные с уровнем доходов, медицинские льготы, а также отменен имущественный налог, зависящий от рода занятий.

В 2006г. вступил в силу новый закон о трудовой деятельности и доходах (Work and Income Act), который проводит различие между людьми с полной и частичной трудоспособностью.

Реализуются положения реформы системы поддержки безработных. Согласно новому закону о страховании от безработицы (Unemployment Insurance Act) безработным создаются максимальные стимулы для возобновления трудовой деятельности. Введены меры, призванные предотвратить злоупотребления данным законом при выходе на пенсию работников преклонного возраста. Размеры страховых отчислений работников понижены на 0,5 процентных пунктов. Налогоплательщики получили выгоду от увеличения общего налогового кредита на 78 евро.

• В 2006г. прекращено действие налоговых правил, благодаря которым ранний уход на пенсию и схемы пенсионных отчислений были привлекательными в финансовом отношении для работников, не достигших 55 лет на 1 янв. 2005г. Вместо этого люди получили возможность делать пенсионные накопления за счет сбережений в те-

чение всего срока трудовой деятельности. Наряду с этим, упрощен учет заработной платы работников благодаря объединению отчислений по налогам и социальному страхованию.

- В 2006г. введена новая система приобретения гражданства. Правительство намеревается использовать санкции и финансовые стимулы для поощрения вновь прибывших в Нидерланды людей, чтобы они проходили экзамен для приобретения гражданского статуса.

- В 2006г. присвоен номер гражданской службы каждому гражданину Нидерландов, основанный на номере налогоплательщика и номере социального страхования, который может быть использован для целей идентификации и регистрации в отношениях граждан с государственными учреждениями.

- Предусматривается оказание поддержки действиям на уровне местного самоуправления, направленным на борьбу с неонацистским поведением и пренебрежением нормами добрососедских отношений в соответствии с законом об особых мерах в отношении городских районов (Urban Areas [Special Measures] Act). Это дает возможность муниципалитетам регламентировать, кто живет в определенных районах, и принимать более строгие меры против недобросовестных домовладельцев.

- В целях стимулирования экономического развития правительство Нидерландов продолжает снижение корпоративного налога с 31,5% в 2005г. до 25,5% в 2007г.

- В 2006г. выделены дополнительные средства на содержание яслей и детских садов 100 млн. евро, общественную безопасность и социальные гарантии 50 млн. евро, а также на образование 250 млн. евро.

Правительство продолжает стимулирование трудовых ресурсов, продолжая реформирование системы социальной безопасности. Новый закон о профессиональной пригодности (Capacity to Work Act – WIA) поощряет труд рабочих, которые способны и продолжают работать, несмотря на достижение пенсионного возраста. Рабочие, которые временно или вовсе не способны выполнять свои обязанности получают полное пенсионное обеспечение. Введение этого закона завершает долгий процесс реформирования закона о страховании потери трудоспособности на производстве (Occupational Disability Insurance Act – WAO).

В 2006г. реформирована система выплат пособий в соответствии с рекомендациями социального и экономического совета (Social and Economic Council – SER). Руководящий принцип нового закона о пособии по безработице (Unemployment Benefit Act – WW) – стимулирование безработных в поиске работы.

Закон предоставляет потенциальным страхуемым лицам также возможность получения факультативных страховых услуг по их усмотрению за дополнительную плату, что определяется отдельным соглашением со страховой компанией.

Стандартная ежегодная страховая премия составляет 1100 евро и включает т.н. «неоспоримую сумму» (no-claim amount) покрытия страховых случаев, составляющую 255 евро. Неоспоримая сумма предполагает, что в случае отсутствия обращений за медицинской помощью компания-страховщик обязана вернуть неоспоримую сумму страхуемому лицу.

Согласно данным минфина Нидерландов введение новой системы социального медицинского страхования создает дополнительную финансовую нагрузку. Правительство Нидерландов осуществляет ряд мер налогового характера, направленных на компенсацию усредненного роста стоимости страховых услуг для населения.

Пакет дополнительных налоговых мер носит комплексный характер и включает в себя: понижение на 0,25% предела ставки подоходного налога в первой категории налогообложения («доход от работы и дома») – до 34,15%; понижение на 0,5% предела ставки подоходного налога во второй категории налогообложения («доход от акционерного/долевого участия в бизнесе») – до 41,95%; повышение общей налоговой скидки на 78 евро; повышение специальной комбинированной налоговой скидки на 156 евро; повышение дополнительной налоговой скидки по старости на 272 евро.

Предполагается объединение общей налоговой скидки на ребенка, дополнительной налоговой скидки для семей с двумя и более детьми в рамках единой налоговой скидки в связи с содержанием ребенка (single child tax credit).

Правительство приняло ряд мер, которые увеличат обеспеченность рабочей силой и создадут преимущества на рынке труда. К ним относятся: реформа социальной системы людей пенсионного возраста на основании закона об условиях труда и социального обеспечения (the Work and Welfare Act – WWB), который создает больше стимулов для продолжения работы; реформа системы потери трудоспособности на производстве, благодаря которой уже уменьшилось число претензий со стороны работников; дополнительные стимулы (как для работников, так и для работодателей), которые включены в новый закон о безработице (Unemployment Act – WW); новый закон о социальном обеспечении детей (Childcare Act); и стратегия, направленная на сокращение количества граждан использующих «капкан бедности», то есть не желающих отказываться от помощи по специальным программам. Все эти меры помогут сделать рынок труда более динамичным и способствовать экономическому подъему.

Важную роль в осуществлении намеченных планов и реформ выполняет Фонд укрепления экономической структуры Нидерландов (Fonds Economische Structuurversterking FES), основанный в 1995г. на основании закона о фонде укрепления экономической структуры. Законодательные изменения в организацию деятельности фонда были внесены в 2004г. Главная задача фонда – финансирование инвестиционных и других проектов, имеющих стратегическое общенациональное значение и направленных на развитие экономической структуры Нидерландов.

Финансирование инвестиционных проектов осуществляется опосредованно через механизмы выделения средств отраслевым ведомствам Нидерландов, которые отвечают за их целевое использование. Прямое финансирование инвестиционных проектов из средств фонда укрепления экономической структуры законодательно не предусмотрено. В интересах сбалансированного и объективного отбора проектов, подлежащих финансированию из средств фонда, созданы две специализированные межведомственные комис-

сии: ICRE (инфраструктурные проекты) и CWTI (инновации и научные разработки). Данные комиссии осуществляют анализ потенциальных проектов и представляют рекомендации в части финансирования отобранных проектов в голландское правительство. В предварительной оценке проектов участвует также Центральное бюро экономического планирования Нидерландов (CPB).

Ежегодные доходы фонда укрепления экономической структуры составляют 1,5-2 млрд. евро.

В 2005-10гг. в распределении профильных средств фонда намечен определенный структурный сдвиг. Будут существенно увеличены инвестиции в научные исследования и образование в 2006-09гг. В 2010г. предполагается израсходовать значительные средства Фонда на охрану окружающей среды, которые превысят совокупные ассигнования, запланированные для данной сферы в 2005-09гг.

Наибольший относительный объем в распределении средств FES по-прежнему сохранится за проектами транспортной и смежной инфраструктуры и обеспечения транспортной мобильности (программа «Транспортная доступность»).

Налоговое законодательство. Правительство Нидерландов придерживается фискального подхода, который основывается на том, что налоговая система не должна каким бы то ни было образом затруднять деятельность иностранных компаний на голландских рынках. Как следствие, в Нидерландах действует благоприятный налоговый режим, который делает их привлекательными для иностранных предпринимателей. Это стало приоритетным направлением политики государства, нацеленной на создание территории со щадящим налоговым режимом, особенно после того, как государство-конкурент Кипр вступило в ЕС.

Основные налоговые преимущества Нидерландов: обширная сеть договоров об исключении двойного налогообложения (с 60 странами); возможность получения предварительного заключения по конкретной схеме от налоговых органов; освобождение от налога доходов от участия в капитале; отсутствие налога у источника на проценты; отсутствие налога у источника на лицензионные платежи; отсутствие налога у источника на дивиденды в пределах ЕС (при применимости директивы ЕС о дочерних организациях (EU Parent-Subsidiary Directive))

Для повышения конкурентоспособности голландской экономики и стимулирования предпринимательской деятельности в Нидерландах, правительством государства реализуется программа по стимулированию бизнеса и повышению налоговой привлекательности страны за счет снижения ставки корпоративного налога на прибыль и ряда иных налоговых льгот.

Базовая ставка корпоративного налога на доход с 1 янв. 2006г. составляла 29,6%. К первым 22,689 евро дохода, полученного компанией, применялась льготная ставка в 25,5%. (в 2005г. ставка корпоративного налога на доход составляла 31,5%; 27% в отношении первых 22,869 евро). В 2004-06гг. общая ставка налога на прибыль компаний была снижена на 5%, а льготная ставка в отношении первых 22,869 евро – на 3,5%.

Пакет мер по улучшению налогового климата, которые начали реализовываться в 2006г., также включает:

- освобождение от налога на дивиденды в случае приобретения собственных акций вне зависимости от предшествующего увеличения капитала;
- дополнительные налоговые льготы для предприятий, в части НИОКР, в т.ч., если деятельность, связанная с НИОКР, осуществляется в другой стране ЕС;
- подарки (пожертвования) освобождены от налога на корпоративную прибыль, если их стоимость не будет превышать 10% от прибыли компании (ранее лимит изъятия составлял 6%);
- упрощена процедура наследования семейных предприятий в части освобождения от уплаты налога на переход имущества для более широкого круга лиц.

28 нояб. 2006г. верхней палатой парламента Нидерландов был принят закон, который ввел поправки в закон о налоге на доходы корпораций (the Dutch 1969 Corporate Income Tax Act – CITA), в закон о налоге на доходы (the Dutch 2001 Income Tax Act) и закон о налоговых удержаниях с дивидендов (the Dutch 1965 Dividend Withholding Tax Act – the Bill). Закон вступил в силу с 1 янв. 2007г.

Базовая ставка корпоративного налога на доход с 1 янв. 2007г. составляет 25,5%. К первым 25 тыс. евро – налогооблагаемой прибыли применяется льготная ставка в 20% и ставка 23,5% – к налогооблагаемой прибыли в пределах от 25 тыс. до 60 тыс. евро. Ставка внутреннего налога на дивиденды снижена с 25% до 15%.

Наряду с двусторонними соглашениями с другими странами об избежании двойного налогообложения, голландские налоговые органы руководствуются постановлением об избежании двойного налогообложения. Постановление является односторонним национальным документом и применяется только к налогоплательщикам-резидентам. Постановление можно применять только в случае, если отсутствуют другие акты по избежанию двойного налогообложения, например соглашения.

В Нидерландах существует широкий спектр финансовых льгот для малого и среднего бизнеса, таких как субсидии и специальные налоговые вычеты, которые применимы как в отношении голландских, так и в отношении иностранных инвесторов. Данные льготы предоставляются за такую деятельность, как совместное осуществление проектов в сфере высокотехнологичных исследований и разработок (R&D), участие в проектах по энергосбережению и защите окружающей среды, деятельность в сфере занятости, профессиональной подготовки кадров и деятельность в сфере инноваций. Льготы часто предоставляются в форме индивидуально подобранного пакета субсидий, состоящего из различных схем и льгот. Дополнительным фактором развития МСБ являются развитые системы лизинга и ипотеки недвижимости.

В действующих нормативно-правовых актах по налогообложению юридических и физических лиц предусмотрены положения, стимулирующие развитие МСБ и защищающие интересы инвесторов. По существующим положениям предприниматель имеет возможность значительно сократить долю налогооблагаемой прибыли через систему вычетов средств, направляемых на страхование жизни, создание пенсионных фондов, оплату труда, инвестиции в основной капитал компании, на

погашение убытков предыдущих лет, на использование автотранспорта, как личного, в служебных целях, так и служебного, на образовательную деятельность.

В Нидерландах действует особый налоговый режим в отношении иностранных работников, постоянно проживающих и работающих в стране. Система льгот, в частности, предполагает освобождение от уплаты налогов до 30% от заработной платы на срок до 120 месяцев.

В 2004г. продолжилась реализация закона о добыче природных ископаемых (вступил в силу в 2003г.), который отменил 14 ранее действовавших нормативно правовых актов, в т.ч. Закон о разработке недр, действовавший более 200 лет. С принятием этого Закона была достигнута цель по созданию единой системы контроля использования природных ресурсов, как на территории Нидерландов, так и на континентальном шельфе.

Нидерланды являются членом Группы по разработке финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ) и следуют принципам противодействия легализации доходов. Рекомендации ФАТФ реализованы на уровне национального законодательства Нидерландов посредством Закона об уведомлении о необычных финансовых операциях (Wet Melding Ongebruikelijke) и Закона об идентификации в сфере оказания финансовых услуг (Wet Identificatie Bij Dienstverlening) и ряда подзаконных нормативных актов, конкретизирующих и разъясняющих положения данных законов.

Создано Управление по выявлению потенциально опасных финансовых операций, которое осуществляет сбор, систематизацию и анализ информации обо всех нетипичных и подозрительных финансовых операциях, которая поступает из банков и иных финансовых учреждений.

Закон об идентификации в сфере оказания финансовых услуг обязывает финансовые учреждения должным образом удостовериться в личности клиента и документально зафиксировать данные, связанные как с самим данным лицом, так и с деталями совершаемой им финансовой операции.

Правительство Нидерландов придерживается фискального подхода, который основывается на том, что налоговая система не должна каким бы то ни было образом затруднять деятельность иностранных компаний на голландских рынках. Как следствие, в Нидерландах действует благоприятный налоговый режим, который делает их привлекательными для иностранных предпринимателей.

Основные налоговые преимущества Нидерландов: обширная сеть договоров об исключении двойного налогообложения (с более чем 60 странами); возможность получения предварительного заключения по конкретной схеме от налоговых органов; освобождение от налога доходов от участия в капитале; отсутствие налога у источника на проценты; отсутствие налога у источника на лицензионные платежи; отсутствие налога у источника на дивиденды в пределах ЕС (при применимости директивы ЕС о дочерних организациях, EU Patent-Subsidisry Directive). Для повышения конкурентоспособности голландской экономики в масштабах расширившегося Евросоюза и стимулирования предпринимательской деятельности правительством реализуется программа по модернизации налогового режима. Tax Plan 2005 утвержден парламентом Нидерландов совместно с Ме-

морандумом по госбюджету на 2005г. Ключевые аспекты налоговой оптимизации включают в себя повышение уровня доходов населения, улучшение предпринимательского климата, отмена неэффективных для экономики налоговых льгот.

В части дополнительных мер по улучшению налогового климата наиболее значимыми изменениями станут: отмена дополнительного налога на прибыль (corporate income surtax), изменение схем взимания налога на автотранспортные средства (VPM), экологизация налогов на транспортные средства, повышение акцизных пошлин на табачную продукцию, замена льготных налоговых схем в отношении оборудования для обеспечения безопасности и здоровья схемами адресного субсидирования.

Ключевой составляющей налоговых преобразований, проводимых в Нидерландах, является снижение ставки корпоративного налога. В соответствии с Налоговым планом на 2005г. в период с 2004г. по 2007г. корпоративный налог на прибыль будет снижен в Нидерландах на 4,5% — до 30%.

Изменение корпоративного налога на прибыль в 2004-07гг.

	2004	2005	2006	2007
Снижение общей ставки корпоративного налога на прибыль.....	34,5%	31,5%	30,5%	30%
Снижение ставки в отношении первых 22,689 евро дохода	29%	27%	26%	25%

Корпоративный налог на прибыль взимается в Нидерландах, как с резидентных, так и с нерезидентных компаний. Базовая ставка корпоративного налога на доход с 1 янв. 2005г. составляет 31,5%. К первым 22,689 евро дохода применяется ставка в 27% (ранее ставка корпоративного налога на доход составляла 34,5% в отношении первых 22,869 евро). Голландское законодательство не делает различия между капитальной прибылью и иными формами дохода в отношении обложения корпоративного налога на прибыль, его ставка является одинаковой для всех видов прибыли.

Стандартный налоговый год соответствует в Нидерландах календарному году, однако, компании могут использовать для целей налогообложения свой фискальный год. Налоговая декларация должна быть направлена налоговому инспектору, работающему с компанией, не позднее, чем за 6 месяцев до окончания налогового года, за исключением тех случаев, когда компания просит о продлении (по общему правилу, на 9 месяцев).

1 янв. 2004г. в Нидерландах вступили в действие правила по «недостаточной капитализации» (thin capitalization или thin-cap), которые устанавливают определенные ограничения по налоговым вычетам в отношении выплаты процентов на заемные (кредитованные) средства. Термин «недостаточная капитализация» — означает чрезмерное финансирование компании заемными капиталом. Под «чрезмерностью» заемных активов понимается такая ситуация, в которой чистые заемные средства налогоплательщика превышают его оплаченный собственный капитал более чем в три раза.

Голландским законодательством предусмотрено, что в случае наличия недостаточной капитализации, проценты, отчисляемые по избыточным долговым обязательствам, не подлежат налоговым вычетам.

Субъектами голландского подоходного налога являются физлица, постоянно проживающие в Нидерландах (резидентные налогоплательщики) и

частные лица, которые, не проживая на территории Нидерландов, получают доход из источников находящихся на территории страны. Налогоплательщики-нерезиденты, как и нерезидентные компании, облагаются подоходным налогом только в части доходов полученных из источников в Нидерландах.

С 1 янв. 2001г. в Нидерландах действует новый налоговый режим в части подоходного налога, в соответствии с которым применяется три категории (в голландском налоговом законодательстве используется термин *boxen*, что дословно означает «ящики») налогооблагаемых доходов: доход от работы и дома, доход от существенного участия в акционерном (долевом) капитале, доход от сбережений и инвестиций. Каждая из категорий предполагает свою собственную, градуированную схему налогообложения.

Наряду с двусторонними соглашениями с другими странами об избежании двойного налогообложения, голландские налоговые органы руководствуются постановлением об избежании двойного налогообложения. Постановление является односторонним национальным документом и применяется только к налогоплательщикам-резидентам. Постановление можно применять только в случае, если отсутствуют другие акты по избежанию двойного налогообложения, например соглашения.

В соответствии с действующим законодательством в Нидерландах существует широкий спектр финансовых льгот для малого и среднего бизнеса, таких как субсидии и специальные налоговые вычеты, которые применимы как в отношении голландских, так и в отношении иностранных инвесторов.

С дек. 2004г. субъектам малого предпринимательства в Нидерландах была предоставлена возможность получения более высоких госгарантий в части банковских кредитов. Максимальная ставка государственных гарантий для банковских кредитов предприятиям МСБ в размере до 100 000 евро была повышена с 67% до 80%. Главной целью государственного страхования инвестиций в сфере малого и среднего бизнеса, которое осуществляется на основании Постановления по государственным гарантиям для малых и средних предприятий (ВВМКВ), является обеспечение полноценного доступа к рынку капитала предприятий МСБ.

В Нидерландах, как стране-члене ЕС, таможенные процедуры соответствуют концепции единой таможенной политики в рамках Европейского Союза, которая закреплена в Таможенном кодексе ЕС (ТК ЕС), а также в ряде директив и регламентов, принятых Комиссией ЕС. Нидерланды стремятся максимально гармонизировать свои таможенные правила с требованиями таможенного права ЕС.

В соответствии с голландским законом об импорте и экспорте (*Import and Export Act*) при импорте в Нидерланды из стран, не являющихся членами Евросоюза, товары подлежат ряду таможенных процедур, направленных на выполнение фискальных, экономических и правоохранительных функций, как на национальном уровне, так и на уровне ЕС.

Базовый документационный пакет, который в обязательном порядке подается при таможенном оформлении товаров в Нидерландах, включает товарную фактуру в трех экземплярах на голландском

или английском языке (*Handelsfactuur*) и коносамент (*Transportdocument/Bill of lading*). И товарная фактура, и коносамент должны быть представлены таможенному органу в оригинале, однако юридическое заверение данных документов не требуется.

Дополнительно предусмотрена подача следующих документов: упаковочный лист (*Paklijst*); сертификат происхождения товара (*Certificaat van Oorsprong*); санитарный сертификат (*Gezondheidscertificat*); лицензия (*vergunning*); карнет АТА (*ATA Carnet*).

Таможенное законодательство ЕС допускает создание 6 типов таможенных складов на территории стран-членов, которым соответствуют шесть первых букв латинского алфавита – от «А» до «F». В Нидерландах существует четыре категории таможенных складов допускаемых 6 типов: «В», «С», «D» и «E».

Специальные правила, закрепленные в соответствующих таможенных постановлениях, в частности, в Постановлении о ветеринарном/медицинском контроле товаров животного происхождения, определяют импорт продуктов животноводства, пищевых товаров, растений, фармацевтических товаров алкогольной продукции. К некоторым другим товарам, (например, коврам, бумаге, хрусталу, моющим средствам) предъявляются особые требования по качеству, упаковке и этикетированию.

Импортируемые в Нидерланды товары облагаются ввозными пошлинами, а также рядом дополнительных фискальных платежей, таких как акцизы, налог на предметы потребления, налог с оборота. НДС в большинстве случаев составляет 19%. Однако, в отношении ряда товаров может применяться пониженная ставка 6%, при операциях внутри ЕС применяется нулевая ставка НДС.

Нидерландское правительство взимает следующие основные виды налогов: прямые налоги – на доход корпораций, подоходный налог, налог на дивиденд; косвенные налоги – налог на добавленную стоимость, налог на капитал, налоги на наследство и подарки, налог на недвижимость, налог на инвестиции.

Прямые налоги. Взимание налога на доход корпорации и подоходного налога регулируется парламентом через отдельные законодательные акты. При определении налогооблагаемого делового дохода, большой разницы между ними нет. Корпорация, созданная в Нидерландах, подлежит, за некоторыми исключениями, налогообложению на все виды прибыли. Иностранная компания подлежит налогообложению в Нидерландах только на некоторые виды дохода из голландских источников. Налог на корпоративный доход составляет 34,5%. На первые 22689 евро налогооблагаемой суммы установлена ставка налога в 29%.

Физические лица-резиденты в Нидерландах подлежат подоходному налогообложению на все виды доходов. Физические лица-нерезиденты подлежат подоходному налогообложению в Нидерландах на доход из некоторых голландских источников. Индивидуальный подоходный налог взимается со следующих типов дохода: деловой доход; доход от оказания личных услуг; доход от инвестиций; доход от некоторых периодических платежей; доходы, полученные от распределения акций основным акционером (прочие доходы от капитала, получаемые индивидуальным лицом, как правило, налогом не облагаются).

Резидент и нерезидент — получатели дивидендов или процентов от приносящих доход облигаций, выпущенных корпорацией резидента, подлежат налогообложению на дивиденд, которое осуществляется выплачивающей корпорацией. Налоги не взимаются с процентов или роялти, а также с перевода прибылей голландских отделений инокомпаний.

Косвенные налоги. Налог на добавленную стоимость (БТВ). Общий налог на потребление, взимается за доставку товаров и оказание услуг в Нидерландах, а также импорт товаров в Нидерланды. С 1 янв. 2001г. — 19%.

Налоги на подарки и наследство. Взимается от 5 до 68% в зависимости от условий. Наследуемая или даримая собственность подлежит обложению налогом на наследство или подарок, если в момент смерти и передачи передающий был: резидентом Нидерландов; нерезидентом гражданином Нидерландов, но до этого был резидентом в течение 10 лет.

Приобретение недвижимости, находящейся в Нидерландах, облагается налогом на перевод недвижимости. Его ставка — 6% от стоимости недвижимости.

Налог на вложение капитала (инвестиции). Покупка акций голландской резидентной компании с оплатой наличными или иначе облагается налогом на вложение капитала. Его ставка — 1%. При соблюдении определенных условий, например при объединении или реорганизации, налог не взимается.

Нидерландами заключено 75 налоговых соглашений с другими государствами. Они связаны правилами ЕС и его постановлениями.

Определение облагаемой налогом прибыли. Если не требуется других специфических налоговых изменений для целей налогообложения, закон предусматривает, что сумма годовой прибыли корпорации определяется на основе открытой бухгалтерской практики. Налогооблагаемые суммы обычно совпадают с суммами открытой финансовой отчетности. Например, для налоговых целей не разрешаются занижения, даже если эти занижения в финансовых отчетах обычно основаны на изменении ценностей. Для налоговых расчетов налогоплательщик может использовать другие бухгалтерские методы, нежели использованные для составления отчетности; совпадение не требуется. Если это не влечет конфликта при налогообложении, изменение бухгалтерских методов обычно разрешается. Применение налогообложения расчетов наличностью не разрешается, за исключением отдельных случаев для определенных малых предприятий. Прибыль должна выражаться в голландских гульденах.

Дивиденд включается в налогооблагаемый доход, и корпорации не могут кредитовать его при корпоративном налогообложении прибыли, из которой они получают дивиденд. Между обычным доходом и доходом от капитала разницы не предусмотрено.

Освобождение при участии в акционировании. Дивиденды, полученные от реализации капитала при распределении акций, образующих квалифицированное участие, не включают в облагаемую корпоративным налогом прибыль. Квалифицированным участием является владение акциями, соответствующее следую-

щим условиям: акции представляют не менее 5% номинала оплаченного капитала; если акции принадлежат нерезидентной корпорации и она облагается местным налогом на прибыль (ставка налога на прибыль во внимание не принимается); акции резидентной или нерезидентной корпорации не образуют текущую ценность для изначальной цели перепродажи, такие как акции компаний, которые представляют финансовую ценность для покупки и продажи банковскими институтами; акции нерезидентной корпорации не могут являться портфельными инвестициями во владении головной корпорации (с 1 янв. 1992г. это условие может не приниматься во внимание, если дочернее предприятие образовано в государстве-участнике ЕС).

Согласно специальному закону, если нерезидентное дочернее предприятие не является инвестиционной компанией, но активно занимается делами, освобождение от налога может иметь место, только если головное предприятие осуществляет активную холдинговую деятельность. Правилами предусматривается освобождение от налога, если головное предприятие вовлечено в управление, планирование или финансирование от имени дочернего предприятия.

Расходы по иностранному участию обычно не вычитаются. Эти расходы могут вычитаться головной голландской компанией, если компания может представить свидетельства, что расходы прямо или косвенно связаны с налогооблагаемой в Нидерландах прибылью. Предусматривается, что расходы по обслуживанию займов, представленных в шестимесячный период, предшествующий получению процентов от участия, будут считаться связанными с процентом участия, если налогоплательщик не докажет обратного.

Налогообложение зарубежных доходов. Все виды доходов, полученные компаниями зарегистрированными в Нидерландах, являются объектом голландского налогообложения. Нидерланды предотвращают двойное налогообложение посредством применения многочисленных соглашений по освобождению от налогов, а также руководствуясь Постановлением об избежании двойного налогообложения.

Постановление является односторонним национальным документом и, в принципе, применяется только к налогоплательщикам-резидентам. Постановление можно применять только в случае, если отсутствуют другие акты по избежанию двойного налогообложения, например соглашения.

Освобождение от налогов. Даже если вся прибыль, полученная где-либо голландской резидентной компанией, в принципе, подлежит налогообложению, она не платит налогов с определенных видов своих иностранных доходов. Если это не подпадает под соглашение, то можно обратиться за освобождением от налога с дохода иностранного происхождения, обложенного налогом в иностранном государстве.

Освобождение от налога относится к: прибыли дочернего предприятия за рубежом; доходу от недвижимости за рубежом; правам на прибыль от нерезидентского бизнеса.

Технически, освобождением от налога на доход иностранного происхождения является вычет налога, который в противном случае был бы уплачен

(не принимая во внимание налога на инвестиционный кредит). Сумма такого вычета рассчитывается умножением ставки налога на часть дохода, числителем которой является общий доход компании иностранного происхождения, а знаменателем весь полученный доход, уменьшенный на сумму понесенных убытков.

Специальный закон предусматривает, что освобождение дохода иностранного происхождения от налога относится только к доходу, который заявлен за рубежом и поэтому в принципе подлежит там налогообложению. Даже если доход голландской резидентной компании состоит исключительно из дохода дочерней заграничной компании, он может облагаться налогом в любой реализуемой в Нидерландах валюте потому, что голландское предприятие должно вести свою бухгалтерию в голландских гульденах, а получение дохода в иностранной валюте не может быть достаточной причиной рассматривать этот доход как доход иностранного происхождения с целью получения освобождения от налога. Соглашения по налогам могут предусматривать различные виды освобождения от налогообложения доходов иностранного происхождения.

Налоги нерезидентам. Следующие доходы голландского происхождения нерезидентных иностранных компаний подлежат налогообложению в Нидерландах: прибыль, принадлежащая постоянно действующему в Нидерландах предприятию; доход от недвижимости, находящейся в Нидерландах; доход от капитала, полученный в результате распространения акций голландской резидентной компании, если получатель владеет акциями, обеспечивающими участие (по крайней мере, трети выплаченного капитала) в голландской компании и акции не могут рассматриваться в качестве деловых накоплений капитала.

Инофирма

Корпоративное и налоговое законодательство королевства, на протяжении веков оказывавшее значительное влияние на развитие права других государств, претерпевает в наст.вр. ряд изменений, но несколько законопроектов, принятых в конце 2007г. и которые могут заинтересовать нашего читателя, все еще ожидают ратификации. Поэтому мы постараемся рассказать об этих новшествах, применительно к предприятиям ныне существующих организационно-правовых форм, и рекомендуем всем заинтересованным читателям следить за развитием событий.

Итак, к нидерландским предприятиям, в учреждении которых могут участвовать как физические, так и юридические лица, относятся: *Besloten Vennootschap (BV)* — закрытая компания с ограниченной ответственностью; *Naamloze Vennootschap (NV)* — открытая компания с ограниченной ответственностью; *Vereniging* — ассоциация; *Stichting* — трастовая компания.

К предприятиям, в учреждении и управлении которыми вправе участвовать только физические лица, относятся: *Freelancer* — частный предприниматель; *Vennootschap* — партнерство.

Besloten Vennootschap — *BV* (закрытая компания с ограниченной ответственностью) может быть учреждена одним физическим или юридическим лицом любой резидентности. Все будущие директора и акционеры компании обязаны полу-

чить сертификат одобрения из министерства юстиции Нидерландов, после чего нотариус должен совершить все необходимые формальности для регистрации компании. Данные о директорах и акционерах фигурируют в нотариальном акте об учреждении компании, и эта информация открыта для заинтересованных третьих лиц.

BV вправе иметь несколько зарегистрированных названий для работы:

- минимальный капитал компании — 18 000 евро. В дальнейшем уставный капитал может быть увеличен только до суммы, превышающей начальный капитал максимум в 5 раз. Одно из вышеназванных изменений в законодательстве предусматривает в скором времени возможность учреждения такого предприятия с минимальным капиталом в 1 евро;

- как минимум 25% капитала оплачивается на момент регистрации. Если капитал оплачивают не денежными активами, то для оценки вносимого имущества или услуг потребуется привлечь независимого эксперта в Нидерландах. После вступления нового законодательства в силу, оба этих положения будут отменены;

- разрешен выпуск только именных акций, которые не могут свободно передаваться третьим лицам без предварительного нотариального оформления. Изменения в законодательстве предусматривают в скором времени возможность выпуска акций без права голоса, а также свободной передачи акций по желанию акционера. Это должно быть специально оговорено в учредительном договоре предприятия;

- сертификаты акций не выписываются, а учет акционеров происходит в виде регистра акционеров, который ведут директора;

- регистр акций должен храниться в офисе компании;

- если в компании только один акционер, то он вправе быть и единственным директором;

- если число акционеров компании больше, чем один, то компанией управляет совет директоров. Учредительный договор может предусматривать разнообразные отношения совета и отдельных директоров в управлении предприятием. Например, предусматривать обязательность двойной подписи для различных видов ограниченных доверенностей, которые совет может выписывать отдельному директору, или запрет члену совета принимать участие в управлении компанией в случаях, когда та или иная хозяйственная операция затрагивает интересы этого директора и т.п.;

- назначает и увольняет директоров общее собрание акционеров компании. Изменения в законодательстве позволят каждому акционеру при желании назначать и увольнять своего директора;

- секретарь в компании не требуется;

- если число работников компании более 100 или ее капитал превышает 13 000 000 долл., то такая компания обязана сформировать наблюдательный Совет;

- если оборот компании превышает 7 000 000 евро или баланс показывает прибыль более 35 000 000 евро, то компания обязана проходить проверку у независимого аудитора и отчеты компании должны публиковаться в Нидерландах.

Naamloze Vennootschap (NV) — это открытая компания с ограниченной ответственностью, которая отличается от закрытой только тем, что ми-

нимальный капитал компании составляет 45 000 евро, а также тем, что в компании разрешен выпуск акций как именных, так и на предъявителя, которые могут свободно передаваться третьим лицам без предварительного нотариального оформления.

Vereniging (ассоциация) создается, как правило, для объединения по политическим, благотворительным или иным некоммерческим целям. Ассоциации являются юридическими лицами и вправе заниматься хозяйственной деятельностью, извлекая прибыль на уставные цели, однако прибыль нельзя распределять среди членов ассоциации. В Нидерландах существуют два типа ассоциаций – с полными и с ограниченными правами, которые различаются порядком регистрации, а также мерой ответственности управляющих.

Stichting (трастовая компания) – это некоммерческое юридическое лицо, в котором нет акционеров или членов, и, в зависимости от конкретной цели создания, каждая такая компания имеет строго определенный уставными документами порядок распределения прибыли.

Freelancer (частный предприниматель) несет неограниченную ответственность по долгам и обязательствам своего бизнеса. Частный предприниматель может управлять делом и сам, и нанять управляющего, а также иных служащих для работы. С точки зрения налогообложения весь доход частного предпринимателя считается его личным доходом и подлежит налогообложению по ставкам подоходного налога с физических лиц в Нидерландах.

Т.к. законодательство о партнерствах будет существенным образом изменено в ближайшем будущем, мы вкратце расскажем о ныне действующих предприятиях этой организационно-правовой формы.

Действующим законодательством различается три вида партнерств. В партнерстве с неограниченной ответственностью предполагается наличие как минимум одного генерального партнера с неограниченной ответственностью и одного или более партнеров с ограниченной ответственностью. Каждый из генеральных партнеров рассматривается для налогообложения как частный предприниматель. Напротив, партнерство с ограниченной ответственностью предполагает наличие активных и пассивных партнеров, которые несут ограниченную ответственность по долгам и обязательствам партнерства в Нидерландах. Как правило, активные партнеры управляют предприятием и несут большую часть ответственности по долгам, а пассивные – только участвуют в финансировании и несут обязательства лишь в пределах инвестируемых в предприятие средств. Наконец, профессиональное партнерство создается для объединения юристов, аудиторов, врачей и т.п., а каждый из партнеров рассматривается для налогообложения как частный предприниматель.

После вступления в силу нового законодательства все эти партнерства будут упразднены и будут узаконены следующие три вида партнерств, в которые все ныне действующие предприятия этой организационно-правовой формы будут вынуждены должным образом оформиться:

- Закрытое партнерство без образования юридического лица и без необходимости регистрации в Торговом Регистре (Silent Partnership), регулиру-

емое рамками учредительного договора. Ведение бизнеса не предполагает какого-либо официального названия предприятия, управление которым делегируется одному из партнеров. Долги такого предприятия делятся между всеми участниками пропорционально процентам их долей в предприятии. Каждый из партнеров рассматривается для налогообложения как частный предприниматель;

- Открытое партнерство без образования юридического лица (Public partnership without legal personality – OV) предполагает наличие партнеров, которые несут равноправную неограниченную ответственность всем своим имуществом по долгам и обязательствам такого предприятия в Нидерландах. Все имущество такого предприятия считается личным имуществом партнеров, а само партнерство не вправе владеть от своего имени движимым или недвижимым имуществом. Такое партнерство также не вправе вступать в хозяйственные отношения без согласия всех партнеров. Каждый из партнеров рассматривается для налогообложения как частный предприниматель;

- Открытое партнерство с образованием юридического лица (Public partnership with legal personality – OVR) ограниченной ответственностью, как и обычная компания, должно быть оформлено посредством нотариального акта и предполагает наличие активных и пассивных партнеров, которые несут ограниченную ответственность по долгам и обязательствам партнерства в Нидерландах. Как правило, активные партнеры управляют предприятием и несут большую часть ответственности по долгам, а пассивные – только участвуют в финансировании и несут обязательства лишь в пределах инвестируемых в предприятие средств. Такое партнерство вправе от своего лица вступать в хозяйственные отношения без согласия всех партнеров. Само партнерство вправе владеть от своего имени движимым или недвижимым имуществом.

Все предприятия (за указанным выше исключением) подлежат в Нидерландах регистрации в торговых и коммерческих регистрах и подпадают под требование периодически отчитываться о результатах своей хозяйственной деятельности.

Еще одним новшеством, ожидающим ратификации и вступления в силу в 2008г., является изменение в ставках корпоративного налогообложения. Все компании, ассоциации и партнерства с образованием юридического лица будут платить налог на прибыль по следующим ставкам: 20% на налогооблагаемую прибыль, составляющую не свыше 40 000 евро; 23% на налогооблагаемую прибыль от 40 001 до 200 000 евро; 25,5% на налогооблагаемую прибыль свыше 200 000 евро.

Ставка налога на добавленную стоимость для большинства товаров и услуг в Нидерландах равна 19%.

Нидерланды подписали соглашения об избежании двойного налогообложения с такими странами, как: Австралия, Австрия, Аргентина, Армения, Бангладеш, Беларусь, Бельгия, Болгария, Босния-Герцеговина, Бразилия, Великобритания, Венгрия, Венесуэла, Вьетнам, Германия, Греция, Грузия, Дания, Египет, Замбия, Зимбабве, Израиль, Индия, Индонезия, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Казахстан, Канада, Китай, Корея, Кувейт, Латвия, Литва, Люксембург, Македония, Малави, Малайзия, Мальта, Марокко, Ме-

ксика, Молдавия, Монголия, Нигерия, Нидерландские Антильские острова, Новая Зеландия, Норвегия, Пакистан, Польша, Португалия, Россия, Румыния, Сербия, Сингапур, Словакия, Суринам, США, Таиланд, Тайвань, Тунис, Турция, Узбекистан, Украина, Филиппины, Финляндия, Франция, Хорватия, Черногория, Чехия, Швейцария, Швеция, Шри-Ланка, Эстония, Южно-Африканская Республика, Япония. www.co-gra-gent.com, 15.2.2008г.

Инофирма. Нидерландские Антильские о-ва (Аруба и Кюрасао). Наиболее распространенными организационно-правовыми формами предприятий, которые иностранные инвесторы выбирают для учреждения бизнеса на Нидерландских Антильских о-вах, являются такие, как: Naamloze Vennootschap (N.V.) – открытая компания с ограниченной ответственностью; Netherlands Antilles Besloten Vennootschap (NABV) – закрытая компания Нидерландских Антильских о-ов; Vrijgestelde Vennootschap (V.V.) – закрытая компания с ограниченной ответственностью, зарегистрированная на Арубе; Stichting – трастовая компания.

Хотя в законодательстве Нидерландских Антильских о-ов (Netherlands Antilles Commercial Code) нет юридического определения офшорных компаний, на практике таковыми признаются предприятия, учрежденные нерезидентами, извлекающими прибыль из источников за рубежом.

Naamloze Vennootschap – N.V. (открытая компания с ограниченной ответственностью) может быть учреждена одним акционером (физическим или юридическим лицом любой резиденции) с минимальным уставным капиталом USD 28 000:

- не менее 20% суммы капитала оплачивается на момент регистрации;
- разрешен выпуск акций как именных, так и на предъявителя;
- компания не вправе предлагать свои акции в открытой продаже, а любая передача акций всегда требует нотариального оформления;
- все акции компании имеют номинальную стоимость и право голоса;
- собрания акционеров компании проводятся не реже одного раза в год, причем на том острове, где компания была учреждена;
- в компании может быть один директор – физическое или юридическое лицо;
- директор вправе быть акционером компании;
- как минимум один директор должен быть резидентом Нидерландских Антильских островов;
- компания ведет бухгалтерский учет, который не требует проверки аудитором при ежегодных отчетах.

Устав NV, подготовленный на голландском языке, должен быть одобрен министром юстиции Нидерландских Антильских о-ов, а факт регистрации компании подлежит обязательной публикации в официальной газете.

Netherlands Antilles Besloten Vennootschap – NABV (закрытая компания Нидерландских Антильских о-ов) – это компания с ограниченной ответственностью, которая может быть учреждена одним акционером (физическим или юридическим лицом любой резидентности) без необходимости для него оплаты какого-либо уставного капитала:

- разрешен выпуск, как именных акций, так и акций на предъявителя (хотя такие не рекоменду-

ются местными агентами), с номинальной и без номинальной стоимости;

- компания не вправе предлагать свои акции в открытой продаже;
- передача акций третьим лицам не требует нотариального оформления (хотя рекомендуется всеми местными агентами в качестве гарантии и для должного учета);
- собрания акционеров компании проводятся не реже одного раза в год, причем на том о-ве Нидерландских Антилл, где компания была учреждена;
- в компании может быть один директор – физическое или юридическое лицо. Имена и резидентные адреса директоров подлежат регистрации в открытом реестре Торговой палаты Нидерландских Антилл;
- чтобы компания имела право подать заявление на освобождение от налогообложения, как минимум один директор должен быть резидентом Нидерландских Антильских о-ов. Компания вправе получить статус освобожденной от налога при условии, что она будет вести исключительно инвестиционную и холдинговую деятельность, а также оказывать сопутствующие финансовые услуги;
- директор вправе быть акционером компании;
- компания ведет бухгалтерский учет, который не требует проверки аудитором при ежегодных отчетах.

Устав NABV может быть оформлен на любом языке. Хотя факт регистрации компании подлежит публикации в официальной газете, одобрение Устава министром юстиции Нидерландских Антильских о-ов не требуется. Имена акционеров не подлежат раскрытию в государственных реестрах Нидерландских Антилл.

Vrijgestelde Vennootschap – V.V. – это закрытая компания с ограниченной ответственностью, которую может учредить на Арубе один акционер (физическое или юридическое лицо любой резиденции) с минимальным уставным капиталом USD 6 000.

Устав компании, подготовленный на голландском языке, должен быть одобрен министром юстиции Нидерландских Антильских о-ов, а факт регистрации компании подлежит обязательной публикации в официальной газете.

На момент регистрации оплачивают не менее одной акции. Разрешен выпуск как именных акций, так и акций на предъявителя, которые не разрешено предлагать в открытой продаже, а для любой передачи акций третьим лицам всегда требуется нотариальное оформление.

Собрания акционеров компании проводятся на о-ве Аруба не реже одного раза в год. В компании может быть один директор (физическое или юридическое лицо) и он не обязан быть резидентом Нидерландских Антильских о-ов. Директор вправе быть акционером компании.

Компания ведет бухгалтерский учет, который не требует проверки аудитором при ежегодных отчетах. V.V. освобождена от налогообложения на Нидерландских Антильских о-вах при условии, что она будет вести исключительно инвестиционную и холдинговую деятельность, а также оказывать сопутствующие финансовые услуги.

Льготы, предоставляемые налоговым законодательством Королевства Нидерландов (в том числе касающиеся холдинговых компаний) на V.V. не распространяются.

Stichting — это трастовая компания — юридическое лицо, которое подлежит регистрации в Торгово-промышленной палате Нидерландских Антильских о-ов:

- для учреждения не требуется оплата какого-либо уставного капитала;
- как минимум один директор должен быть резидентом Нидерландских Антильских о-ов;
- директора не вправе участвовать в прибыли компании;
- компания ведет бухгалтерский учет, который не требует проверки аудитором при ежегодных отчетах.
- Stichting вправе переместить свой юридический адрес из Нидерландских Антильских о-ов в другие юрисдикции.

Торговые и трастовые компании, учрежденные на Нидерландских Антильских о-вах, обязаны уплачивать налоги со всех своих всемирных доходов по ставке от 24 до 44% в зависимости от суммы прибыли. Такие компании также подпадают под муниципальные налоги на островах. Исключение составляют офшорные компании NAVV (закрытые компании Нидерландских Антильских о-ов), которые могут получить освобождение от налогов до 90% своей прибыли.

Инвестиционные и холдинговые компании платят налог по ставке от 2,4 до 3% в зависимости от суммы прибыли. Холдинговые компании, владеющие недвижимостью за рубежом, освобождены от налогообложения на Нидерландских Антильских о-вах.

Проценты, выплачиваемые по кредитам или ссудам банкам (или иным лицензированным финансовым учреждениям), освобождаются от налогообложения у источника.

Дивиденды от инвестирования в ценные бумаги (акции, облигации и другие бумаги) подлежат льготному налогообложению: с прибыли, извлеченной от операций с ценными бумагами, взимают налог по ставке от 2,4 до 3%.

Прирост капитала, полученный в результате увеличения стоимости акций компании или их отчуждения, налогообложению на Нидерландских Антильских о-вах не подлежит.

Голландские холдинговые компании, имеющие долевое участие в капитале офшорных предприятий, учрежденных на Нидерландских Антильских о-вах, освобождаются от уплаты любых налогов на доход от офшорных компаний (включая налоги на дивиденды, прирост капитала и на продажу акций).

Акционеры-нерезиденты офшорных предприятий, учрежденных на Нидерландских Антильских о-вах, освобождены от налогов на прибыль по дивидендам, процентам, от продажи или дарения акций и иного имущества. Эти льготы не распространяются на закрытые компании с ограниченной ответственностью, зарегистрированные на Арубе (V.V.).

На о-ве Кюрасао создана свободная экономическая зона, где ставка налога на прибыль составляет лишь 2%. Однако чтобы зарегистрировать компанию в этой зоне, необходимо получить разрешение местных властей, исходящих из соображений пользы, которую принесет та или иная компания экономическому развитию Нидерландских Антильских о-ов.

Офшорные компании не подпадают под валютный контроль на Нидерландских Антильских о-

вах. Нидерландские Антильские о-ва следуют трем соглашениям об избежании двойного налогообложения — с Нидерландами, Норвегией и США. www.corpagent.com, 15.2.2008г.

Иноинвестиции

В 2007г. Нидерланды сохранили свое положение в качестве крупного инвестора и одновременно получателя иностранного капитала. Согласно оценкам компаний, работающих на рынке продукции обрабатывающей промышленности, объем инвестиций в этот сектор вырос в 2007г. на 10% по сравнению с 2006г. Это соответствует общей позитивной ситуации в отрасли. Уже полтора года уровень доверия со стороны производителей отрасли остается высоким.

Энергетические и водоснабженческие компании также ожидают значительный приток капитала по итогам 2007г.

Сектор нефтепереработки пережил в 2007г. бум инвестиционной активности. Инвестиции в нефтепереработку возросли на 57% по сравнению с 2006г. При этом уровень инвестирования в добычу полезных ископаемых снизился за год на 45% после наиболее успешного 2006г. Также на 4% сократился приток инвестиций в производство химической продукции.

По данным Центрального банка Нидерландов в 2007г. существенно возросла активность иностранных предприятий на территории страны. Во II кв. 2007г. в экономику страны был вложен рекордный объем средств — 18 млрд. евро. Приток капитала происходил по причине слияний, поглощений и других сделок с участием голландских компаний. В качестве примера таких операций можно привести сделку между «Евронекст» и «Нью-Йоркской фондовой биржей», а также «Радамко Юэроп» и ее французским подразделением «Юнибэйл». Приток прямых инвестиций был равен 6 млрд. евро и преимущественно состоял из суммы вложений головных компаний в свои голландские дочерние предприятия.

Удобное географическое расположение Нидерландов, развитая деловая и транспортная инфраструктура, привлекательное инвестиционное законодательство, поддержка приходящего в страну иностранного малого и среднего бизнеса — все это в совокупности определяет высокую степень привлекательности голландского инвестиционного климата. Страны Евросоюза являются основными инвесторами в экономику Нидерландов — на них приходится более 60% иностранных капиталовложений. За пределами ЕС крупные инвестиции в голландскую экономику осуществляют Швейцария, США, Япония, а также растущие экономики Китая, Индии и Малайзии.

В 2007г. продолжил расти объем инвестиций в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы на территории Нидерландов.

Притом, что наблюдался рекордный приток голландских инвестиций в Нидерланды, в отчетном периоде сами голландские предприятия имели негативное сальдо по инвестированию за рубеж. Это связано с продажей компанией «Филипс» своей доли в тайваньской «Тсмс» и перераспределении части акций компании «Ройал Датч Шелл» в проекте «Сахалин 2» в России в пользу ОАО «Газпром».

Страны Евросоюза (особенно Великобритания и Германия), а также США представляют наибо-

лее важные рынки, куда направляются голландские прямые инвестиции. На их долю приходится свыше 70% общего объема прямых зарубежных инвестиций Нидерландов. Растет объем инвестиций в Россию и страны Восточной Европы.

ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Объем ВВП Нидерландов в нынешнем году снизится на 3,5% — такой прогноз обнародовало во вторник Центральное плановое бюро (ЦПБ) страны. В дек. ЦПБ предсказывало на 2009г. снижение объема валового внутреннего продукта лишь на 0,75%, но оказалось, что мировой экономический кризис значительно сильнее сказывается на голландской экономике, вступившей в стадию рецессии.

Согласно прогнозу ЦПБ, производство в целом в Нидерландах в 2009г. сократится на 5,5%, а в 2010 — на 0,75%. Уровень безработицы в этой стране с населением в 16,45 млн.чел., в тек.г. возрастет с нынешних 3,9% (304 тыс.чел.) до 5,5% (425 тыс.) в 2009г. и до 8,75% (675 тыс.) в 2010г. Годовая инфляция сократится с 1,9% в дек. пред.г. до 1% в нынешнем году и останется такой и в 2010г., покупательная способность жителей Нидерландов в 2009г. возрастет на 2,25% и останется на этом уровне и в следующем году, прогнозирует ЦПБ.

Как сказал директор ЦПБ Кун Терлингс (Coen Teurlings), в 2009г. ожидается дефицит бюджета Нидерландов в 3%, а в 2010г. — 5,5%. В дек. ЦПБ прогнозировало на 2009г. дефицит в 1,2%, но, по словам Терлингса, последствия мирового финансового кризиса «оказались серьезнее, чем ожидалось». Премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде заявил на пресс-конференции по поводу публикации ЦПБ вышеприведенных данных, что нидерландская экономика переживает «тяжелую рецессию и чрезвычайную экономическую ситуацию».

По его словам, Нидерланды уже давно не пребывали в условиях такого постоянного, происходящего «невиданными темпами» ухудшения ситуации в экономике. Премьер подчеркнул, что неверно рассчитывать только на правительство и нельзя необходимые меры перекладывать на будущие поколения. «Мы стоим перед большими испытаниями, и каждый должен внести вклад в их преодоление,» заявил он. РИА «Новости», 17.2.2009г.

— Нидерландская система здравоохранения признана лучшей в Европе. При этом голландцы тратят меньше всех на лекарства. На первом месте в рейтинге систем здравоохранения Европы находится Нидерланды, на последнем — Латвия.

Таковы данные исследования шведской компании Health Consumer Powerhouse (HCP), опубликованного сегодня. Рейтинг Euro Health Consumer Index составляется ежегодно с 2005г. В исследовании участвует 31 европейская страна, России в их числе нет.

Рейтинг составлялся с учетом 34 факторов, разделенных на 6 категорий: информирование и права пациентов, интернетизация медицинских услуг, время ожидания, результаты, ассортимент и доступность услуг, доступность лекарств. Так, самое короткое время ожидания начала лечения — в Германии, Люксембурге и Швейцарии.

Вслед за Нидерландами, которые лидируют во второй раз подряд, в рейтинге идут Дания, Ав-

стрия, Люксембург. Пятерку закрывает Швеция. Франция находится на 10 месте, Эстония — на 11. Великобритания занимает 13 строчку, Италия — 17, Испания — 18.

«Нидерландская система здравоохранения — лучшая в Европе, — заявил глава HCP Йохан Хьертквист. — Когда команда Обамы изучает европейские примеры для реформирования системы здравоохранения США, кажется, это самая правильная система для изучения».

Как отмечают исследователи HCP, страны Центральной и Восточной Европы оказались в числе отстающих. Единственным исключением является Венгрия. При этом в таких западноевропейских странах, как Португалия, Мальта, Кипр, уровень системы здравоохранения недостаточный. Исследователи также отметили негативную тенденцию в таких странах, как Бельгия, Франция и Швеция, в то время как Дания, Ирландия и Чехия постоянно улучшают качество услуг здравоохранения.

Как подчеркивается в исследовании, нет никакого соответствия между тратами на лекарства и качеством здравоохранения в целом. К примеру, французы тратят вдвое больше голландцев на лекарства, однако в рейтинге Франция занимает лишь 10 место. Это, по мнению аналитиков компании, может быть связано с чрезмерным использованием устаревших, менее эффективных лекарств во Франции, в то время как шведы и голландцы тратятся на лекарства «более разумно». «Шведы покупают лекарства, в которых действительно нуждаются, но они не глотают их пригоршнями, как это делают французы», — отметила исследовательница HCP Кайса Уильгельмссон.

При реформировании системы здравоохранения необходимо учитывать связь между результатами лечения и доступностью услуг и информирования пациентов, подчеркивается в исследовании: высокое качество здравоохранения зависит не только от денежных инвестиций.

Традиционно европейские страны тратят 7-10% своего ВВП на здравоохранительную систему. Rus.nl, 9.12.2008г.

— В Нидерландах, в отличие от вступившей в период рецессии зоны евро в целом, пока имеет место не экономический спад, а нулевой рост экономики во втором и III кв. нынешнего года, свидетельствуют данные, опубликованные Центральным статистическим бюро (ЦСБ) страны.

Два квартала подряд валовой внутренний продукт в стране остается на одном уровне. Голландский министр финансов Ваутер Бос, выступая в национальном парламенте, не исключил возможности экономического спада и в Нидерландах. Президент Нидерландского банка (центральный банк страны) Нут Веллинг (Nout Wellink) также ожидает спада нидерландской экономики в 2009г.

Согласно данным ЦСБ, в III кв. нынешнего года не произошел рост потребительских расходов. Инвестиции снизились на 1,4%, причем больше всего упали государственные инвестиции — на 3,4%. Нидерландский экспорт вырос на 1,6%, а импорт на 1,3%, что оказало позитивное влияние на экономику в целом.

На динамику ВВП также повлиял рост в III кв. на 0,7% государственных расходов. Без этого речь бы уже шла об экономическом спаде более, чем на 0,1% в течение полугода.

По сравнению с III кв. пред.г., занятость в нидерландской экономике возросла на 110 тысяч рабочих мест. По сравнению со II кв. нынешнего года, в III кв. число рабочих мест снизилось на четыре тыс. Общий объем реально затраченного рабочего времени оставался прежним на протяжении трех последних кварталов. РИА «Новости», 17.11.2008г.

— Председатель Центробанка Нидерландов Хенк Броуэр заявил, что экономика страны в 2009г. расти не будет и, возможно, даже сократится. «В зависимости от уровня и скорости восстановления экономики, в 2009г. мы прогнозируем нулевой или даже отрицательный ее рост», — цитирует слова Броуэра агентство. — «Влияние кредитного кризиса на реальную экономику становится заметным уже сейчас».

Он добавил, что негативный эффект на экономику Нидерландов окажут такие «проблемные» рынки недвижимости, как испанский, американский и британский. Также г-н Броуэр подчеркнул, что реструктуризация финансового сектора сократит число выдаваемых банками кредитов и увеличит их стоимость. Rus.nl, 21.10.2008г.

— Председатель Центробанка Нидерландов Хенк Броуэр в пятницу заявил, что экономика страны в 2009г. расти не будет и, возможно, даже сократится. «В зависимости от уровня и скорости восстановления экономики, в 2009г. мы прогнозируем нулевой или даже отрицательный ее рост», — цитирует слова Броуэра агентство dra. — «Влияние кредитного кризиса на реальную экономику становится заметным уже сейчас».

Кроме того, он добавил, что негативный эффект на экономику Нидерландов окажут такие «проблемные» рынки недвижимости, как испанский, американский и британский. Также г-н Броуэр подчеркнул, что реструктуризация финансового сектора сократит число выдаваемых банками кредитов и увеличит их стоимость. Prian.ru, 18.10.2008г.

— Нижняя палата парламента Нидерландов приняла законопроект, повышающий налоговую нагрузку на топ-менеджеров. В соответствии с законопроектом вводится новый 30% налог на бонусы, которые топ-менеджеры с годовым доходом более 500 000 евро получают при увольнении.

Пенсионные выплаты будут облагаться налогом со ставкой 15%. Планируется радикально поднять налоги на доход руководителей инвестиционных фондов. Ожидается, что новый порядок заработает с 1 янв. 2009г. Rus.nl, 8.10.2008г.

— Правительство Нидерландов отказалось от планов по увеличению НДС. С 2009г. ставку налога собирались поднять с 19% до 20%, однако такое решение вызвало протесты со стороны бизнеса и профсоюзов.

Говоря о дальнейших планах правительства, в министерстве финансов Нидерландов назвали маловероятным увеличение НДС после 2009г. Сохранив прежнюю ставку налога, правительство рассчитывает поддержать экономический рост в условиях мирового кризиса. Отказ от повышения налога на добавленную стоимость обойдется бюджету в 2 млрд. евро ежегодно, отметил представитель министерства финансов. Из каких источников поступят эти средства, пока остается неизвестным. Rus.nl, 4.9.2008г.

— Министерство финансов Нидерландов объявило о получении 139 млн. евро в рамках налого-

вой амнистии. По данным правительства, примерно пять тысяч человек согласились раскрыть свои доходы и выплатить налоговую задолженность.

Одновременно министерство финансов сообщило, что налоговая служба добивается выплаты 430 млн. евро от граждан Нидерландов, которые имеют счета в зарубежных банках или владеют недвижимостью за рубежом. Две компании и 19 физических лиц из Нидерландов фигурируют в базе данных, которую получили правоохранительные органы Германии от бывшего сотрудника финансовой группы из Лихтенштейна LGT. Эта информация была передана налоговым органам Нидерландов, которые приступили к проверке. Rus.nl, 7.8.2008г.

— Спор вспыхнул в голландском коалиционном правительстве по программе пересмотра вкладов социального обеспечения служащих, которые должны финансироваться посредством увеличения налога на добавленную стоимость (НДС).

Конфликт между двумя главными коалиционными партиями, христианскими демократами и лейбористской партией, разразился 2 июля во время дебатов о налоговом комплексе в нижней палате парламента по поводу предложений увеличить ставку НДС с 1% до 20% с целью возмещения «вычеркнутых» вкладов пособия по безработице для служащих (семей из двух работающих человек).

Лейбористскую партию волнует то, что увеличение НДС в то время, когда инфляция уже растет, послужит только для увеличения цен, и в дальнейшем планирует пересмотреть программу.

Христианские демократы утверждают, что пересмотр программы вкладов для служащих (семей из двух работающих человек) позволит отложить большую сумму в карман среднего рабочего, один член партии Христианских демократов обвинил лейбористскую партию в том, что они «напрашивают на неприятности», пытаясь остановить программу, как сообщило всемирное Нидерландское радиовещание.

Голландский кабинет должен завершить свои планы по бюджету к авг. Правительство первоначально запланировало 1% рост НДС, чтобы преуспеть к 2009г., но министр финансов и лидер лейбористской партии, Уоутер Бос, намекнул, что рост будет отсрочен на один год из-за замедления в экономическом росте, согласно голландским сообщениям СМИ в прошлом месяце.

Увеличение налога вызвало бы неходкий отклик голосующей общественности в то время, когда, согласно недавнему опросу, поддержка лейбористской партии уменьшается. Бос находится под давлением профсоюзов, которые настаивают на пересмотре программы роста НДС. Offshore.SU, 8.7.2008г.

— Нидерландские Антильские острова и Канада заключили соглашение об обмене налоговой информацией.

Согласно карибским интернет-новостям, соглашение было заключено между двумя командами в процессе ведения переговоров, которые длились более суток. Госсекретарь Нидерландских Антильских островов Алекс Росарья полагает, что это «укрепит связи, которые делятся уже много столетий».

«Это создаст благоприятные условия для канадских инвестиций и будет служить превосходным инструментом для того, чтобы сражаться с

налоговым мошенничеством, отмыванием денег и финансированием терроризма», — заметил он.

Нидерландские Антильские острова заключили соглашение об обмене налоговой информацией с США, Австралией, Новой Зеландией и Испанией. В этом году они планируют подписать такие соглашения с Мексикой, Данией, Исландией, Финляндией, Швецией, островом Гренландия и Фарерскими островами. Offshore.SU, 27.6.2008г.

— Нидерландское кадровое агентство Randstad покупает конкурента Vedior за 3,3 млрд. евро (4,87 млрд.долл.), в результате чего будет создана второе по величине в мире агентство по трудоустройству. Крупнейшим в мире является Adecco.

Сделка подразумевает 18,9 евро на акцию, что составляет 57,5% премии к цене закрытия акций Vedior в четверг. Reuters, 3.12.2007г.

— Представленный на этой неделе голландским предпринимателем Паулом Стюркенбоомом (Paul Sturkenboom) план создания через 2 года в Роттердаме первой в Нидерландах исламской больницы вызвал серьезные возражения правых политиков, сообщило агентство АНП. Согласно проекту, в больнице все должно быть основано на обычаях и традициях исламской культуры. Например, пациентам будет предлагаться только мусульманская пища, будут созданы отделения для женщин и для мужчин, женщин будут лечить только врачи-женщины, а мужчин — мужчины. В то же время, весь персонал должен будет отвечать нидерландским нормам, а языком общения будет голландский.

Председатель фракции одной из крупнейших в городском муниципалитете партий Жизнеспособный Роттердам Роналд Серенсенг. — (Ronald Sorensen) заявил, что его партия «возмущена» намерением создать исламскую больницу. «Партия Жизнеспособный Роттердам сделает все, чтобы предотвратить этот шаг назад в средние века», — сказал он. Член парламента Нидерландов, председатель Партии за свободу Герт Вилдерс (Geert Wilders) назвал план создания исламской больницы в Голландии «проектом апартеида». По его мнению, исламская больница будет способствовать не интеграции мусульман в голландское общество, а наоборот их сегрегации.

Стюркенбоом высказал мнение, что «реализация его проекта будет облегчать мусульманам процесс интеграции в голландское общество». «Если внутри знакомого вам окружения все хорошо организовано, то вам легче проявлять интерес к другим культурам», — отметил он. Проект исламской больницы еще должен получить одобрение роттердамского муниципалитета. РИА «Новости», 28.9.2006г.

— Правительство Нидерландов пообещало распределить ожидаемые излишки бюджета следующего года на сокращение налогов для физических и юридических лиц. Представляя последний бюджет перед выборами 22 нояб., голландский премьер-министр Геррит Залм подтвердил, что правительство продолжит сокращать ставку налога с доходов корпораций, которая снизится до 25,5% в 2007г. с 29,1%, и станет ниже средней в Евросоюзе. С 2005г., она снизится на 5%.

Кроме того, мелкие и средние компании, платящие подоходный налог, получают налоговую льготу в 10%. Также намечается небольшое снижение налогов для физических лиц, самая низкая налоговая категория сократится на 0,50%, а вторая

категория на 0,05%. Размер налога на страхование от безработицы, который уплачивают все трудящиеся, также будет сокращен на 1,35%.

Правительство также предпринимает меры по уменьшению излишнего регулирования предпринимательской деятельности, а в 2007г. оно возьмется за уничтожение «чрезмерных, не являющихся необходимыми сложных законодательных актов».

Количество лицензий будет сокращено на 1 млн., и в 2007г. правительство ожидает получить результаты сокращения административных препятствий на 25%.

Правительство Нидерландов заявило, что сокращение налогов стало возможным, т.к. ожидаемый излишек бюджета составит 0,2% от ВВП в следующем году, а также, потому что в 2007г. Голландия должна будет отдать в казну ЕС на 1 млрд. евро меньше. Offshore.SU, 22.9.2006г.

— Членам правительства Нидерландов — как министрам, так и госсекретарям — будет вскоре на 30% повышена зарплата, сообщила пресс-служба голландского парламента. Премьер-министру Яну Петеру Балкененде (Jan Peter Balkenende) зарплата будет повышена на 40%. Министр внутренних дел Нидерландов Йохан Ремкес (Johan Remkes) направил в парламента соответствующий законопроект. Как отмечается в сообщении, кабинет министров принял соответствующее решение на основе рекомендации изучившей данный вопрос специальной комиссии под руководством бывшего политика Ханса Дейкстала (Hans Dijkstal). Министры в Нидерландах получают 9422 евро в месяц. В случае утверждения парламентом повышения их зарплат, она превысит 12 тыс. евро. Заработная плата премьер-министра — на 10% выше. В целом, оплата труда членов правительства будет обходиться голландским налогоплательщикам в 1 млн евро в год. РИА «Новости», 19.1.2006г.

— Министр финансов Нидерландов Геррит Залм пожаловался на этой неделе, что многие компании платят очень высокие налоги правительству — необычное явление для человека в его положении.

На сайте министерства финансов Залм написал в понедельник, что поскольку правительство платит 5% по любым переплаченным налогам компании, многие компании с готовностью соглашались с тем, что у них очень высокие налоги. «Если оказывается, что им все же нужны деньги, они предоставляют новые данные», — объяснил он.

Министр финансов продолжил: «Государство должно брать меньше займов, но 3,25%, которые мы экономим, не могут перевесить 5%, которые нам приходится платить». Offshore.SU, 9.11.2005г.

— Обеспечение внутренней безопасности, увеличение числа рабочих мест, повышение качества социального обеспечения и «укрепление взаимного уважения в обществе» должны стать главными задачами голландского правительства. Об этом объявила в тронной речи королева Нидерландов Беатрикс. «Интеграция различных групп населения в нашей стране не проходит без проблем. Мы все больше сталкиваемся с последствиями изменения климата. Все сильнее чувствуется угроза международного терроризма», — заявила королева Беатрикс, выступая в средневековом Рыцарском зале перед обеими палатами Генеральных штатов — нидерландского парламента. По традиции, коро-

лева ежегодно в третий вторник сент. выступает с тронной речью, где излагаются основные направления политики правительства на предстоящий год. Королева прибыла к Рыцарскому залу в золотой карете. Ее сопровождал наследный принц Виллем-Александр.

На улицах Гааги их приветствовали жители города и специально приехавшие сюда со всей страны люди. Помимо членов парламента, на церемонии присутствовали министры и другие видные политические и общественные деятели, аккредитованные в Нидерландах послы зарубежных государств, журналисты. По словам королевы, выше-названные проблемы, а также экономические затруднения вызывают у людей чувство неуверенности. Беатрикс отметила, что принимаемые правительством меры постепенно приводят к улучшению ситуации - увеличивается прибыльность предприятий, растет занятость, появились позитивные тенденции в здравоохранении и социальном обеспечении, снижается преступность, укрепляется безопасность. Затронув вопрос о безопасности, королева обратила внимание на недавно внесенный в парламент законопроект, облегчающий применение правоохранительными органами специальных розыскных методов с целью более эффективной борьбы с терроризмом. «Наша вовлеченность в то, что происходит в мире, очень велика, - сказала Беатрикс. - События за рубежом влияют на нашу экономику и нашу безопасность».

Королева подчеркнула, что будущее Нидерландов тесно связано с Европой, жители которой разделяют общие ценности свободы, демократии и прав человека. В связи с отрицательным результатом прошедшего в этом году в Нидерландах референдума по конституции Европейского союза, в тронной речи подчеркивается стремление голландского правительства теснее вовлечь граждан страны в общеевропейское сотрудничество. «Ни одна страна в мире не сможет достичь позитивных результатов в одиночку, - подчеркнула королева. Отдельно королева Беатрикс обратила внимание на важность Организации Объединенных Наций и необходимость сохранения хороших трансатлантических отношений. РИА «Новости», 20.9.2005г.

— Согласно данным голландского Центрального бюро статистики (ЦБС), ВВП Нидерландов в I кв. 2005 снизился на 0,8% по сравнению с IV кв. 2004 и показал годовое снижение на 0,5%.

Это по сравнению с предварительной оценкой снижения ВВП на 0,1% за квартал и на 0,3% за год, опубликованной в мае. Бюро отнесло сокращение ВВП на снижение потребительских расходов и корпоративных инвестиций, а также на замедление роста экспорта. Инфляция в Нидерландах по данным ЦБС, в июне с.г. достигла 1,6%, что на 0,3% больше, чем в мае.

В мае цены на потребительские товары были на 1,3% выше, чем год назад, главным образом из-за выросших цен на топливо. В сравнении с аналогичными показателями пред.г., потребители платят на 9% больше за бензин, дизтопливо и сжиженный газ. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

— На этой неделе стало известно, что голландское правительство планирует ввести новое пенсионное законодательство, несмотря на сомнения по поводу того, что закон не будет введен до янв. 2006г. Новые правила позволят служащим и пенсионерам иметь большее обеспечение на пенсии,

вследствие чего на пенсионные фонды будут наложены новые требования по обязательствам, общим инвестиционным стратегиям и структурам.

Согласно заявлениям Investments & Pensions Europe (IPE) министр социального обеспечения передал закон на рассмотрение государственного совета. «Я понимаю, что до 1 янв. ввести закон вряд ли удастся, но это не проблема. Мы не ограничены началом какого-то года», — отметил министр.

Ранее в этом году голландское правительство сообщило о намерении отменить налог на капитал, взимаемый при выпуске акций инвестиционными фондами, чтобы повысить конкурентоспособность фондового сектора страны.

Министерство финансов отметило в марте, что 0,55% налог будет отменен в янв. 2006г.

«Все чаще налог этот считают недостатком для инвестиционных фондов, расположенных в других странах», — объяснило министерство. «Поскольку этот сектор так важен для голландских финансовых рынков и экономики, мы предлагаем отменить налог». Offshore.SU, 16.6.2005г.

— Голландское правительство предложило снизить ставку корпоративного налога на 4,5% к 2007г. с целью оказать конкуренцию ЕС и повысить в целом международную конкурентоспособность Нидерландов.

В соответствии с предложениями, внесенными в проект бюджета 2005г., налог на прибыль компаний будет сокращен с 34,5% до 31,5% в следующем году, а к 2007г. понизится до 30%.

Вследствие этого снижения ставка корпоративного налога будет ниже, чем в целом в 15 государствах-членах ЕС, на данном этапе она составляет 31,4%.

Однако решение это было принято со знанием того, что средняя ставка корпоративного налога в новых государствах-членах ЕС, расположенных в основном в восточном блоке, составляет 21,5%.

«В борьбе за инвестиции корпоративный налог становится более важным», — прозвучало в заявлении правительства.

Снижение корпоративного налога обойдется правительству в EUR2,5 млрд. и будет компенсироваться отменой налоговых льгот для определенных коммерческих механизмов и повышением налога на энергоресурсы. Offshore.SU, 23.9.2004г.

— Посольство Нидерландов направило 10 тыс. евро на финансирование проекта «Инициатива по мониторингу законодательства по правам инвалидов в Нижегородской обл. и социальному ориентированию молодых юристов». Об этом сообщила директор организации «Социальная реабилитация» Татьяна Маркова 15 сент. в рамках подписания соглашения о сотрудничестве между министерством труда и соцзащиты населения Нижегородской обл. и общественной организацией инвалидов «Социальная реабилитация».

Как сообщил министр труда и социальной защиты населения Нижегородской обл. Геннадий Суворов, соглашение предусматривает сотрудничество сторон для реализации проекта, целью которого является укрепление правовой защищенности и повышение правовой грамотности инвалидов, а также социальное ориентирование.

Проект будет реализован до 1 июня 2005г. Основными его задачами является проведение мониторинга федерального, местного и регионального

законодательства, а также целевых региональных программ в сфере социальной защиты и социального обеспечения инвалидов, выпуск справочника «В помощь инвалидам», содержащего положения законодательств, привлечение молодых юристов – студентов и выпускников юридических факультетов вузов Нижнего Новгорода и области к решению социальных проблем.

Организация инвалидов «Социальная реабилитация» основана в ноябре 1996г. по инициативе инвалидов Нижнего Новгорода и является некоммерческой организацией (НКО). Целью организации является обеспечение инвалидам и другим социально незащищенным слоям населения условий для интеграции в обществе. Ежегодно за помощью в организацию обращаются 1 тыс. инвалидов.

Г.Суворов отметил, что это соглашение не первое, подписанное региональным минтруда и НКО «Социальная реабилитация». В июле 2003г. было заключено соглашение о совместной деятельности по разработке и реализации областной целевой программы по профессиональной реабилитации инвалидов. «За последние 3г. роль некоммерческих организаций в жизни общества заметно усилилась», продолжил Г.Суворов. При областном Минтруда создан координационный совет некоммерческих организаций, работающих в социальной сфере. Подписаны соглашения о социальном партнерстве. Такие НКО, как «Забота», «Социальная реабилитация» и «Нордис» имеют социальные заказы от правительства, а также бюджетную поддержку. РИА «Новости», 15.9.2004г.

– Бремя выполнения законодательных требований компаний, работающих в Нидерландах, может сильно вырасти в соответствии с недавними предложениями министра финансов Иопа Вийна.

Предложение, обсуждаемое сейчас в парламенте, расширит полномочия голландских налоговых экспертов, позволяя им требовать данные у налогоплательщиков.

Давая интервью LMG, управляющий по налогообложению и финансам производственной компании Plantronics отметил, что планируемое расширение полномочий налогового департамента вряд ли окажет негативное влияние на его компанию: «У меня хорошие отношения с местной налоговой инспекцией, а также с Роттердамом. Если налоговому департаменту нужна информация, я готов помочь».

Однако он отметил, что не все голландские компании могут отреагировать таким образом: «Фактически, это приведет к увеличению требований о подаче информации, и в зависимости от природы данных это может иметь негативное влияние на объем бумажной работы компаний». Offshore.SU, 23.6.2004г.

ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

– Компания Wilmington Trust Corporation сообщила о расширении бизнеса своего подразделения Corporate Client Services (CCS) в Европе посредством создания Wilmington Trust SP Services (Amsterdam) BV.

Новая компания будет оказывать специализированные услуги доверительного управления и администрирования для компаний в Нидерландах – стране, которая является одной из первостепенных правовых и налоговых юрисдикций Европы

для корпоративного бизнеса, включая транзакции с коллатерализованными долговыми обязательствами (CDO), обеспеченную активами секьюритизацию и услуги холдинговой компании. Услуги Wilmington Trust в Нидерландах будут оказываться через альянс с компанией ANT-Trust, которая является независимым поставщиком услуг доверительного управления и администрирования для компаний.

«За последние несколько лет мы расширили бизнес своего подразделения Corporate Client Services в Европе», – сказал Тед Т. Секала (Ted T. Secala), председатель совета директоров и главный исполнительный директор Wilmington Trust. – «Создание компании в Нидерландах – это очередной логичный шаг в реализации нашей стратегии.

Наше новое предложение призвано поддержать поступательное движение CCS и способствовать дальнейшему укреплению источников дохода».

Wilmington Trust неуклонно расширяет бизнес своего подразделения CCS в Европе, начиная с 2002г., когда был приобретен лондонский поставщик услуг управления объектами (entity management services). В последнее время Wilmington Trust закрепила свое присутствие в других ведущих европейских юрисдикциях, включая Дублин (Ирландия), Франкфурт (Германия) и Люксембург. Компания также предлагает услуги в ключевых юрисдикциях в США и Карибском регионе.

«Wilmington Trust SP Services (Amsterdam) BV расширяет наш охват, включая в него другие важные финансовые центры Европы», – говорит Кристоф Шредер (Christophe Schroeder), лондонский управляющий директор и глава подразделения CCS компании Wilmington Trust в Европе. – «Создание структуры в Нидерландах было одним из наших приоритетов. Оно еще больше усиливает наше предложение услуг в Европе».

Компания ANT-Trust, зарегистрированная в 1897г., предлагает услуги различным корпоративным клиентам, включая холдинговые компании, компании, занимающиеся финансированием, лицензированием и рентные компании, а также компании, специализирующиеся на инвестициях в недвижимость, и др. Она имеет офисы за пределами Нидерландов на Арубе, в Бельгии, на Кюрасао, в Люксембурге и на Британских Виргинских островах.

«Как корпоративная юрисдикция Нидерланды имеют продолжительную историю в области международной торговли и финансов в сочетании с современной правовой и налоговой инфраструктурой», – сказал Леон Лутц (Leon Lutz), главный исполнительный директор ANT-Trust. – «Для клиентов наша страна также обладает преимуществом стратегического положения в центре Европы. Мы рады созданию этого нового альянса с Wilmington Trust».

Подразделение CCS компании Wilmington Trust является ведущим поставщиком институциональных услуг доверительного управления, агентских услуг, услуг администрирования и управления активами для клиентов во всем мире. Предлагаемые им услуги управления объектами помогают клиентам устанавливать и поддерживать правосубъектность в выигрышных юрисдикциях. Услуги CCS, связанные с рынками капиталов, касаются обеспеченной активами секьюритизации и других специализированных структур

финансирования. Услуги, связанные с пенсионным обеспечением, включают трастовые, кастодиальные и другие административные услуги по планам пенсионного и льготного обеспечения сотрудников компаний. Услуги управления активами помогают институциональным клиентам в управлении наличностью и решении других задач краткосрочного инвестирования.

Wilmington Trust не участвует в большей части корпоративных мероприятий, связанных с финансированием, андеррайтингом ценных бумаг или определенными видами консалтинга, что позволяет ей оказывать бесконфликтные услуги, необходимые для многих корпоративных клиентов.

Wilmington Trust Corporation является холдинговой компанией, специализирующейся на предоставлении финансовых услуг. Она оказывает региональные банковские (Regional Banking) услуги во всем среднеатлантическом регионе, консалтинговые услуги по управлению благосостоянием (Wealth Advisory Services) для очень состоятельных клиентов в 36 странах, а также услуги для корпоративных клиентов (Corporate Client Services) в 86 странах. Ее стопроцентный дочерний банк Wilmington Trust Company был основан в 1903г. и является одним из крупнейших поставщиков услуг индивидуального траста в Соединенных Штатах и ведущим розничным и коммерческим банком в Делавэре. Wilmington Trust Corporation и ее дочерние компании имеют офисы в Аризоне, Калифорнии, Коннектикуте, Делавэре, Флориде, Джорджии, Мериленде, Массачусетсе, Миннесоте, Неваде, Нью-Джерси, Нью-Йорке, Пенсильвании, Южной Каролине, Вермонте, на о-вах Кайман, Нормандских островах, в Лондоне, Дублине, Франкфурте, Люксембурге и Амстердаме.

На рынке ценных бумаг для коллатерализованных долговых обязательств (CDO) Wilmington Trust предоставляет административные услуги и выступает в роли администратора доверительного управления, кастодиального администратора, платежного агента и/или коллатерального администратора. Компания оказывает поддержку держателям CDO-нот и управляющим активами посредством внедрения рычагов оперативного управления и обеспечения отчетности по соблюдению требований, обозначенных в регулирующих документах по CDO. Wilmington Trust (wilmingtontrust.com) не занимается эмиссией или андеррайтингом CDO, не устанавливает цен и стоимости CDO-активов или обязательств, не занимает позиции по CDO и не предоставляет кредитов сторонам, участвующим в транзакциях с CDO. Interfax, 20.5.2008г.

— Правительство Нидерландов пообещало ввести налоговые льготы на миллиарды евро в попытке стимулировать экономику и восстановить свои рейтинги популярности. Пакет налоговых льгот на EUR4,8 млрд. предусматривает сокращение ставки корпоративного налога с 31,5% до 29,6% в 2006г. В 2007г. ставка налога снизится до 29,1%. А с янв. следующего года правительство отменит налог на перевод капитала, чтобы помочь финансовому росту компаний.

Кроме того, правительство снизит налоговое бремя семей среднего класса с детьми, потому что их покупательская способность резко снизилась в последние годы из-за экономического спада в 2003г.

Среди других мер, направленных на повышение дохода физических лиц, можно отметить повышение нескольких налоговых кредитов и снижение на 0,5% ежемесячных вкладов на пособия по безработице. Правительство также остановит рост акцизного сбора на дизельное топливо, и в 2006г. ставки останутся на уровне 2005г. Offshore.SU, 22.9.2005г.

— Министр финансов Нидерландов Йоп Вийн внес на рассмотрение парламента предложения о сокращении корпоративного налога и внесении других положительных изменений с целью привлечь инвесторов в Нидерланды.

Министр сказал: «Если Нидерланды смогут остаться в списке инвесторов, это будет хорошо для потенциального роста нашей экономики». С 1 янв. 2007г. базовая ставка корпоративного налога будет сокращена на первые EUR41,000 прибыли до 20% по сравнению с нынешним уровнем 27%, а главная ставка с 31,5% до 26,9%. Владельцы малых и средних предприятий получают по крайней мере 5% льготу.

Также поступило предложение сократить ставку налога на прибыль, полученную от деятельности, связанной с межфирменным финансированием и финансовым менеджментом, до 10% и подтвердить отмену налога на капитал в 0,55% на выпуск акционерного капитала.

Ожидая, пока Европейский суд подтвердит решение по льготам на международные убытки Marks & Spencer, правительство предлагает ввести льготу на убытки, понесенные в других государствах-членах.

Общий пакет налоговых льгот должен быть нейтральным в плане прибыли, они будут финансироваться за счет сокращения срока переноса убытков на ранний период с трех лет до одного года, ограничения на перенос убытков на будущий период, отмены временных вычетов на убытки и ограничения амортизации на недвижимость сроком, когда стоимость имущества станет ниже действительной рыночной стоимости. Offshore.SU, 11.5.2005г.

АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

— Семь человек арестованы в Нидерландах по подозрению в планировании терактов в крупных универмагах Амстердама, сообщает нидерландская полиция. По свидетельствам полицейских, арестованы шесть мужчин и одна женщина, у всех них двойное подданство Нидерландов и Марокко.

Аресты были проведены после того, как в четверг в полицию позвонил неизвестный и предупредил о возможном минировании ряда магазинов на центральной торговой улице Амстердама — бульваре Арена. Из-за этого предупреждения все магазины на этой улице были закрыты, однако уровень террористической опасности в городе пересмотрен не был. Interfax, 13.3.2009г.

— Жители нидерландской провинции Фрисландия направили в Минобороны страны петицию с требованием отказаться от приобретения для ВВС слишком шумного, по их мнению, истребителя, сообщило голландское радио. Речь идет о муниципальных властях и жителях деревень, расположенных неподалеку от военно-воздушной базы Леуварден.

Нидерландское правительство пока не выбрало, какие машины оно приобретет для замены ис-

требителя F-16, которые находятся на вооружении. В принципе, оно склоняется к истребителю F-35, который будет создан американской компанией Lockheed Martin в рамках проекта, финансируемого США, Великобританией, Италией, Нидерландами, Канадой, Турцией, Австралией, Норвегией и Данией. Альтернативой F-35 является шведский истребитель Saab Gripen.

F-35 будет производить в пять-шесть раз больше шума, чем базирующиеся сейчас в Леувардене F-16. Истребитель Saab Gripen значительно менее шумный, поэтому жители Фрисландии хотят, чтобы именно он пришел на смену F-16.

Они опасаются, что уровень шума F-35 превысит допустимые нормы и приведет к необходимости переселения жителей ряда деревень. Уже сейчас при планировании в них нового строительства введены ограничения из-за шума летающих над ними боевых самолетов.

Ряд общенациональных политических партий Нидерландов поддерживают требование жителей Фрисландии. Они полагают, что к этим требованиям присоединятся и голландцы, проживающие в других регионах страны, где расположены базы ВВС.

Недавно госсекретарь по вопросам обороны Джек де Фрис (Jack de Vries) заявил, что производимый новым истребителем шум до сих пор не рассматривался в качестве критерия выбора замены для F-16. Это вызвало возмущение во Фрисландии. Ее жители обращают внимание на то, что в деревнях вокруг базы Леуварден потрачены уже десятки млн. евро на звукоизоляцию домов, но этого оказалось недостаточным даже для защиты от шума, исходящего от F-16.

Другие политики, в т.ч. из Фрисландии подчеркивают важность сохранения базы ВВС Леуварден, потому что она обеспечивает тыс. рабочих мест. В скором времени правительство Нидерландов должно будет принять окончательное решение о том, какой истребитель придет в этой стране на смену F-16. РИА «Новости», 15.12.2008г.

– Вооруженные силы Нидерландов планируют потратить 70 млн. евро на приобретение трех стратегических военно-транспортных самолетов C-17 совместно с другими странами НАТО, сообщает Defense Aerospace. Еще 20 млн. евро покроют издержки, связанные с ростом цен на авиационное топливо. Эти деньги появились за счет недобора военнослужащих в голландскую армию.

В реализации программы совместной закупки и эксплуатации военно-транспортных самолетов участвуют тринадцать стран Североатлантического альянса – Болгария, Венгрия, Италия, Латвия, Литва, Нидерланды, Норвегия, Польша, Румыния, Словения, США, Чехия и Эстония, а также Швеция и Финляндия, которые в НАТО не входят. В рамках программы развития стратегической военно-транспортной авиации НАТО планирует принять на вооружение три-четыре самолета C-17, которые будут базироваться на территории Венгрии.

Самолет C-17 производства Boeing считается одним из крупнейших в своем классе. Он способен перевозить груз массой до 78 т., а дальность полета с нормальной нагрузкой составляет почти 9 тыс. км. Самым большим количеством этих машин обладает армия США. Кроме того, C-17 стоят на вооружении ВВС Австралии, Канады и Велико-

британии. Стоимость каждого самолета превышает 250 млн. долл. Rus.nl, 9.12.2008г.

– Нидерланды намерены задействовать в борьбе с пиратством новые патрульные корабли, сообщило в понедельник голландское минобороны.

В понедельник в Брюсселе на очередную встречу собираются главы МИД 27 стран-членов ЕС, они обсудят условия применения силы против сомалийских пиратов при проведении Евросоюзом операции «Аталанта». Официально она начинается 8 дек. Корабли стран ЕС 15 дек. заменят в районе Африканского Рога четыре корабля ВМС НАТО, с конца окт. обеспечивающие безопасность судоходства в данном районе. В операции ЕС будут задействованы шесть боевых кораблей, а также три воздушных судна, предназначенные для ведения разведки на море.

Первый из новых кораблей «Холланд» будет сегодня заложен на верфи в г.Флиссинген. Официальную церемонию закладки проведет государственный секретарь по обороне Джек де Фрис (Jack de Vries). Планируется, что этот корабль войдет в состав ВМС в мае 2011г. До середины 2013г. будут построены еще три таких же патрульных корабля, которые получат названия еще трех нидерландских провинций: Зеландия, Гронинген и Фрисландия. Этот проект обойдется голландским налогоплательщикам в 400 млн. евро.

Новые патрульные корабли сменяют старые, значительно большие по размерам и имеющие более мощное вооружение многоцелевые фрегаты. Согласно проведенному Военно-морскими силами Нидерландов исследованию, для борьбы с терроризмом и пиратством лучше подходят меньшие по размерам военные корабли, которые могут с успехом действовать в прибрежных водах.

На новых патрульных кораблях будет команда из 50 чел. В случае необходимости они могут взять на борт еще и отряд морских пехотинцев. Они будут вооружены 76-миллиметровым корабельным орудием, скорострельной пушкой и двумя пулеметами. Все это вооружение имеет дистанционное управление. При помощи специальных сенсоров на мачте можно будет обнаруживать низко- и высоколетящие воздушные цели, корабли и катера, перископы, мины и даже отдельных пловцов и следить за их передвижением.

По мнению нидерландского минобороны, это делает эти корабли очень подходящими для борьбы с пиратами. Эксперты министерства полагают, что фрегаты для этой цели слишком велики.

По данным Международного морского бюро (International Maritime Bureau, IMB), в этом году в водах Индийского океана и Аденского залива сомалийские пираты совершили уже 94 нападения на морские суда (всего в мире от пиратов за этот период пострадало 199 судов). Из них 26 судов были захвачены в плен, 12 из которых пираты до сих пор удерживают с 259 заложниками на борту. В предг. за тот же период было совершено в два раза меньше нападений пиратов – 36. РИА «Новости», 8.12.2008г.

– Фрегат нидерландских военно-морских сил «Де Рейтер» (De Ruyster) прекращает со следующей недели сопровождение гуманитарных грузов ООН из Кении в Сомали и возвращается в Нидерланды, сообщило в пятницу минобороны Нидерландов.

«Де Рейтер», находящийся у берегов Восточной Африки с конца окт., передаст свои задачи по ох-

ране судов с гуманитарными грузами военным кораблям, направленным к берегам Восточной Африки в рамках миссии Европейского Союза. Эскортировав на следующей неделе в последний раз судно с грузом продовольствия для населения Сомали, «Де Рейтер» возьмет курс на Нидерланды, сопровождая при этом голландское торговое судно «Юмбо Явелин» (Jumbo Javelin), которое с командой из 21 чел. отправится из Кувейта в Голландию.

Нидерландский военный корабль уже не в первый раз будет охранять от пиратов коммерческое судно. Выполнявший в апр.-июне у берегов Восточной Африки те же задачи, что и «Де Рейтер», фрегат ВМС Нидерландов «Эвертсен» (Evertsen) осуществил эскортирование в Аденском заливе голландского круизного судна.

Нидерландские судоходные компании имеют возможность обращаться в минобороны своей страны с просьбой о сопровождении их судов в районах действия пиратов. Однако далеко не всегда находящиеся у африканских берегов голландские фрегаты имели возможность это делать, потому что их главной задачей являлась охрана судов с гуманитарной помощью. Так, владелец одной из судоходных компаний нидерландского г.Гронинген в нояб. в течение нескольких недель безуспешно просил военное ведомство своей страны выделить фрегат для охраны торгового судна, направлявшегося к берегам Сомали. В конце концов, гронингенская компания договорилась с российскими властями, которые дали приказ находящемуся у Восточной Африки сторожевому кораблю «Неустрашимый» провести голландское судно через опасные воды.

При посредничестве минобороны Нидерландов была также достигнута договоренность о том, что в дек. одно из голландских научно-исследовательских судов будет эскортировать вдоль берегов Сомали итальянский фрегат. РИА «Новости», 5.12.2008г.

— Нидерланды, в соответствии с ранее принятым планом, выведут войска из Афганистана к концу 2010г. Об этом вчера заявил министр иностранных дел этой страны Максим Верхаген, сообщает ИА «Синьхуа». По его словам, даже если избранный президент США Барак Обама обратится к Нидерландам с просьбой о военной помощи, Нидерланды не изменят свой план.

Нидерланды летом 2006г. послали войска в южную афганскую провинцию Урузган для участия в возглавляемой США «антитеррористической операции». В данной провинции дислоцировано 1700 военнослужащих Нидерландов.

На прошлой неделе и власти Канады заявили о своих планах вывести войска из Афганистана к 2011г. При этом США, ФРГ, Франция и Великобритания рассматривают возможность увеличения численности своих войск в Афганистане.

Вчера же стало известно о планах Швеции увеличить численность своих военных в Афганистане на 110 чел. Стокгольм также увеличит более чем в полтора раза объемы помощи Афганистану. Швеция будет выделять на эти цели 62 млн.долл. ежегодно, сообщает «Радио Свобода».

Швеция не является членом НАТО, однако ее военные участвуют в операциях в составе коалиционных сил на севере Афганистана. После увеличения контингента численность шведских воен-

нослужащих в стране достигнет 500 чел. www.afghanistan.ru, 14.11.2008г.

— Со вторника в Нидерландах введена в действие национальная система оповещения о похищении детей Amber Alert, аналогичная действующей с 2002г. в США, сообщила газета «Телехрааф» (De Telegraaf).

Эта система вводится в действие, когда при вызывающих тревогу обстоятельствах теряется ребенок в возрасте до 18 лет или когда происходит похищение ребенка и имеются серьезные причины опасаться за его жизнь и здоровье. В таких случаях нидерландская полиция будет оперативно распространять по всей стране информацию и фотографии потерявшегося или похищенного ребенка в т.ч. через телевизионные и радиоканалы, интернет, электронную почту, мобильные телефоны и широкоформатные экраны на улицах и в торговых центрах.

Исчезновения детей при вызывающих тревогу обстоятельствах случаются в Нидерландах пятьдесят раз в год. При поисках исчезнувших детей важно как можно быстрее информировать и привлечь к их поискам как можно большее число людей.

Как показали исследования в США, когда происходят похищения, преступники в 44% случаев убивают детей уже в течение первого часа, в течение трех часов этот процент возрастает до 74. Благодаря действующей в США системе оповещения, с 2002г. были спасены 426 похищенных или потерявшихся детей. В 98% случаев дети были найдены живыми в течение нескольких часов после общенационального оповещения об их исчезновении. Система Amber Alert оказывает также превентивное действие и привела к сокращению числа похищений детей. РИА «Новости», 11.11.2008г.

— Нидерланды в конце окт. направят к берегам Сомали фрегат Королевских Военно-морских сил «Де Рейтер» (De Ruyter) для участия в охране от пиратов гуманитарных транспортов ООН из Кении в Сомали с грузом продовольствия для сомалийских беженцев, сообщило агентство АНП со ссылкой на информированные источники.

Голландские министры иностранных дел Максим Ферхаген, обороны Эймерт вна Мидделкооп и сотрудничества в целях развития Берг Кундерс сообщили в понедельник нидерландскому парламенту, что правительство изучает возможность и желательность этого шага.

Ранее Ван Мидделкооп заверил генерального секретаря ООН Пан Ги Муна, что Нидерланды готовы в короткий срок направить фрегат к сомалийскому побережью. «Де Рейтер» находится в Средиземном море и может быстро достичь берегов Восточной Африки.

Другой нидерландский фрегат «Эвертсен» (Evertsen) уже осуществлял патрулирование морского пространства около Сомали с апреля по июнь этого года. За это время он эскортировал десять конвоев, которые доставили, в общей сложности, более 42 тыс.т. продовольствия для млн. сомалийских беженцев.

Министр обороны Нидерландов высказался в пользу совместных действий стран Европейского Союза в борьбе с пиратством у сомалийских берегов. В этом случае в начале будущего года туда будет направлен еще один голландский фрегат. РИА «Новости», 7.10.2008г.

– Нидерланды занимают пятое место в мире по торговле оружием после США, России, Германии и Франции, сообщило агентство АНП со ссылкой на голландского специалиста Франка Слейпера (Frank Slijper). Если на США в 2003-07гг. пришлось 30% всего мирового экспорта оружия, на Россию – 25%, то на Нидерланды – 4%. Нидерланды в среднем ежегодно экспортировали вооружений и военной техники на 750 млн. евро.

Важнейшей статьей нидерландского экспорта вооружений является бывшая в употреблении военная техника, значительное количество которой высвободилось в последние годы в связи с модернизацией голландских вооруженных сил. Крупнейшим покупателем этой техники является Чили, закупившая у голландцев танки, фрегаты и самолеты F-16 на 0,5 млрд. евро. Всего с 2003 по 2006г. Нидерланды заработали на экспорте поддержанной военной техники 1,5 миллиарда евро.

Нидерланды производят и продают новые боевые корабли. В частности, верфь «Дамен» (Damen) продала Индонезии боевые корабли на 1 млрд. евро. Марокко закупила у голландской компании компании «Схелде» (De Schelde) фрегаты на 100 млн. евро.

Большое количество боевой техники купили у Нидерландов также Индия, Пакистан и Египет. Rus.nl, 18.5.2008г.

– Нидерланды являются важным стержнем в международной торговле оружием. По мнению голландских экспертов, проводивших исследование в этой области, основная часть военной техники продается официальным путем при правительственной поддержке. Большая часть оружия попадает в страны, где нарушаются права человека, а также ведется гражданская война.

По данным шведского исследовательского института Голландия занимает пятое место по количеству продаваемого оружия и военной техники после США, России, Германии и Франции. За последние годы военное снаряжение из Голландии поступило среди прочего в Египет, Индию, Пакистан, Индонезию и Марокко. Ежегодно Нидерланды продают оружие в среднем на 750 млн. евро.

Значительная часть военного оборудования поступает в другие страны также и из военно-морской промышленности Нидерландов. Например, несколько лет тому назад Нидерланды продали индонезийским военно-морским силам 4 военных корабля стоимостью в среднем 1 млрд. евро. Rus.nl, 17.5.2008г.

– В нидерландской армии сегодня остаются вакантными 6 тыс. мест. Об этом сообщил один из старших офицеров Королевской армии Нидерландов. По его словам, «некомплект» военнослужащих составляет 15%.

Причиной нехватки боевых кадров голландский офицер считает два факта. Первая причина – участие Нидерландов в афганской миссии. «Служба в армии перестала быть популярной у голландцев после того, как военнослужащие королевства стали участвовать в миссии НАТО в Афганистане», – заявил офицер. По его словам, в ходе боев в Афганистане уже погибло свыше 130 военнослужащих нидерландской армии. Только в 2007г. безвозвратные потери королевской армии в Афганистане составили 13 чел.

Вторая причина – отсутствие привилегий для военнослужащих, прошедших войну с талибами.

По словам голландского офицера, порядок продвижения по службе, как и денежное содержание военнослужащих королевской армии, несущих службу в Афганистане, практически ничем не отличается от тех солдат и офицеров, которые служат рядом с домом, в Европе. Лишь около двух недель назад министр обороны Нидерландов подписал приказ об увеличении денежного содержания тем солдатам и офицерам, которые несколько раз побывали в командировке в Афганистане и принимали участие в боевых действиях с талибами.

«Несмотря на то, что через Афганистан уже прошло немало голландских военных, они так и не сформировали какую-то особую корпорацию внутри королевских вооруженных сил. Их статус ничем не отличается от остальных военнослужащих. Минобороны не считает нужным выказывать какое-то особое отношение к голландским офицерам, прошедшим Афганистан», – заявил голландский офицер. Rus.nl, 24.4.2008г.

– Нидерланды дополнительно направят в афганскую провинцию Урузган подкрепление из 30-40 военнослужащих, сказал, выступая в нидерландском парламенте, министр обороны страны Эймерт ван Мидделкооп. По его словам, в Урузгане они будут охранять голландские военные базы, пока туда в сент. не придут словацкие военные и возьмут эту задачу на себя.

По мнению Ван Мидделкоопа, предусмотренное подкрепление позволит остальным находящимся в Афганистане 1650 голландским военным больше внимания уделять оказанию помощи местному населению в рамках миссии ISAF, которая предусматривает восстановление экономики и других сторон мирной жизни в этой стране.

По настоянию Нидерландов, из Кабула в Урузган также будут переброшены 300 афганских военных в дополнение к 1700 уже находящимся в этой провинции и сотрудничающих с голландским и австралийским контингентом ISAF. Как ожидает Ван Мидделкооп, через год афганцы должны будут проводить самостоятельные боевые операции, а с течением времени – сами обеспечивать свою безопасность.

Нидерланды дополнительно направят в Урузган десять тяжелых бронетранспортеров, которые лучше защищены от мин, чем легкие. Эта мера стала необходима в связи с участвовавшими случаями подрывов голландских бронемашин на самодельных минах, которые боевики движения Талибан устанавливают на дорогах. Министр обороны Нидерландов отметил, что о применении танков в Урузгане речь не идет, поскольку командиры находящихся там голландских подразделений об этом не просят.

Ван Мидделкооп сообщил, что нидерландский воинский контингент в Афганистане возобновит с осени применение беспилотных самолетов-разведчиков Spegwer. Ранее их полеты были временно прекращены, когда два таких самолета упали на землю и разбились. Rus.nl, 18.4.2008г.

– Минобороны Нидерландов провело в среду испытания беспилотного самолета Spegwer с целью отработать его применение для поддержания общественного порядка и содействия ликвидации последствий стихийных бедствий.

Как сообщило голландское военное ведомство, в испытательном полете беспилотник сопровождал вертолет нидерландских ВВС. В четверг само-

лет-разведчик совершит еще несколько полетов над голландской территорией.

Sperweg снабжен видеокамерой, которую можно использовать как днем, так и ночью. С ее помощью можно, например, наблюдать за населенными пунктами, из которых эвакуировано население, следить за подозрительными лицами, не привлекая их внимание.

После запуска со специального грузовика беспилотный самолет может либо самостоятельно совершить полет по заранее заданному маршруту, либо осуществлять управляемый полет, когда параметры задаются вручную с земли при помощи радиосигналов. Приземление совершается на парашюте. Самолеты-разведчики Sperweg используют военнослужащие нидерландского контингента в Афганистане. Rus.nl, 10.4.2008г.

— Ученые голландского университета Radboud de Nijmegen пришли к выводу, террористы могут превратить новые электронные биометрические загранпаспорта во взрывные устройства. Специалисты смогли «вскрыть» микросхему, встроенную в электронные паспорта граждан Бельгии.

Бельгийские власти утверждают, что выдаваемые ими для выезда за пределы территории Евросоюза удостоверения личности нового поколения имеют очень высокую степень защиты от подделок.

Согласно мнению голландских ученых, риск того, что их могут подделать террористы с целью организации терактов, вполне реален. По словам университетских специалистов из Нидерландов, террористы могут создать «паспорт-бомбу» — взрывное устройство, которое будет срабатывать, например, при прохождении паспортного контроля. Rus.nl, 10.4.2008г.

— Правительство Нидерландов приняло решение направить в апр. в африканские страны Чад и Центрально-Африканскую Республику 60 военнослужащих, сообщила голландская Служба государственной информации.

В течение года нидерландские военные будут принимать участие в проводимой Евросоюзом операции по обеспечению безопасности и стабильности в регионе

«Голландский контингент будет охранять лагерь беженцев,» — сообщил после заседания кабинета министров министр обороны Нидерландов Эймерт ван Мидделкооп. По его словам, голландский вклад в миссию в операцию в Африке будет скромным, поскольку основные усилия Нидерландов сосредоточены на участии в миссии НАТО в Афганистане.

Всего в Чад и ЦАР будет направлено 3500 военнослужащих из стран Евросоюза, половину которых составит французский контингент. Первым голландским подразделением в Чаде будет взвод разведки морской пехоты, который войдет в состав ирландского батальона.

Кроме военной помощи, Нидерланды выделяют в этом году 4 млн. евро в качестве гуманитарной помощи Чаду. РИА «Новости», 1.3.2008г.

— Как сообщили 19 дек. нидерландские СМИ, вторая (нижняя) палата Генеральных штатов (парламент) Нидерландов вечером 18 дек. одобрила выдвинутый правительством план продления на два года мандата нидерландских войск в Афганистане.

В южной провинции Афганистана Урузган дислоцировано 1,6 тыс. военнослужащих Нидерландов.

По первоначальному плану, их мандат должен был истечь в авг. следующего года. В конце прошлого месяца правительство Нидерландов решило продлить мандат своего контингента до конца 2010г., сократив численность этой части войск до 1,4 тыс.чел. Вечером 18 числа вторая палата парламента после двухдневных дебатов утвердила это решение.

Согласно итогам опросов общественного мнения, проведенным в начале дек., лишь 24% нидерландцев одобряют продление мандата контингента, против — 43%. Однако из-за давления со стороны США и ряда других стран-членов НАТО правительство Нидерландов приняло решение о продлении мандата своего контингента в Афганистане. Синьхуа, 20.12.2007г.

— Полиция Роттердама в четверг заявила о переходе с вертолетов на дирижабли — это станет вкладом голландских стражей правопорядка в борьбу с глобальным потеплением, передает агентство Франс Пресс. «Мы тоже хотим заложить наш маленький камень в общее здание», — сказал глава полиции Роттердама Аад Мейджбум (Aad Meijboom) в интервью местным СМИ.

Новый для полиции вид транспорта будет использоваться в особенности для наблюдения за манифестациями и при патрулировании порта в Роттердаме, который является самым большим в Европе. По словам Мейджбума, первые полеты патрульных дирижаблей состоятся в следующем году. Некоторые из них будут пилотируемыми, другие же отправятся в воздух без экипажа, но снабженные телекамерами.

Власти Роттердама недавно взяли на себя обязательство к 2025г. снизить выбросы парниковых газов на 50%. В рамках этих обязательств в городе началась реализация плана по снижению загрязнения воздуха общественным транспортом. Вскоре на улицах Роттердама должны появиться новые трамваи и поезда метро с пониженным уровнем вредных выбросов в атмосферу, а водители общественного транспорта пройдут специальную подготовку и научатся водить, чтобы снизить уровень загрязнения на 10%. РИА «Новости», 20.12.2007г.

— По сообщению из Гааги, кабинет министров Нидерландов 30 нояб. решил продлить срок дислокации контингента страны на юге Афганистана до конца 2010г., который истекает в авг. 2008г., а также сократить численность военнослужащих с нынешних 1600 до 1300 чел.

Правительство Нидерландов в тот день решило увеличить помощь афганской провинции Урузган в ее восстановлении. С янв. 2008г. будут ассигнованы 20 млн. евро (один евро равняется 1,47 долл.) на просвещение и медицинские услуги в данной провинции.

Нидерланды летом 2006г. начали участвовать в операции Международных сил по содействию безопасности в Афганистане (ИСАФ) под командованием НАТО по расширению на юг и отвечать за борьбу с боевиками движения «Талибан» в провинции Урузган. Срок мандата нидерландского контингента истекает в авг. 2008г., однако правительство страны продлило данный срок под давлением США и НАТО. Данное решение еще должно быть утверждено парламентом страны. Синьхуа, 1.12.2007г.

— Нидерланды готовы оставить свой военный контингент в афганской провинции Урузган, хотя

изначально пребывание голландских солдат в этой стране планировалось на два года, которые истекают в августе, заявил в субботу вечером голландский министр обороны Эймерт ван Мидделкооп.

По его словам, кабинет министров Нидерландов изучает возможность продления пребывания голландского воинского контингента в «усеченном виде».

При этом министр высказал мнение, что выполнение части задач можно было бы передать другим странам. Среди таких задач, в частности, боевые действия авиации (самолеты Ф-16 и вертолеты «Апач»), обеспечение собственной безопасности контингента, разведка.

При этом предполагается сокращение численного состава нидерландского контингента в Афганистане. Не исключается, что голландцы передислоцируются из Урузгана в другую провинцию.

Одним из условий сохранения голландского военного присутствия в Афганистане является более активное привлечение других стран, в частности, Канады, к оказанию помощи голландцам.

Премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде, в свою очередь, отметил, что вывод нидерландского контингента из Афганистана после августа возможен, если не будут выполнены условия, которые Нидерланды считают необходимыми.

Ван Мидделкооп высказал мнение, что укрепление афганского правительства, его органов юстиции, полиции и армии было бы лучшей стратегией вывода действующих в Афганистане под эгидой НАТО войск миссии ISAF, в состав которой входит и нидерландский контингент. Министр заявил, что в Афганистане война в той или иной форме продолжается уже 30 лет и проблемы этой стране нельзя решить в короткий срок только усилиями военных.

«У каждой страны своя гордость, и в долгосрочной перспективе для ее самоуважения плохо, если она зависит от помощи других, — сказал Ван Мидделкооп. Как бы хорошо вы ни помогли, в конце концов, эта страна больше не захочет, чтобы вы в ней оставались. Ее правительство захочет все делать самостоятельно».

В июне в афганской провинции Урузган погибли два военнослужащих нидерландского контингента. В ходе боев в районе афганского городка Хора от огня голландцев погибли десятки мирных жителей.

Голландские специалисты говорят о быстром износе находящейся в Афганистане военной техники. Военные профсоюзы утверждают, что военнослужащие в Афганистане испытывают очень большое напряжение и не могут больше там находиться. РИА «Новости», 1.7.2007г.

— Министр обороны Голландии Эймерт ван Мидделкооп заявил в понедельник журналистам, что Нидерланды, «из финансовых соображений», отказываются от запланированного ранее приобретения крылатых ракет «Томагавк», сообщило агентство АНП. По словам министра, выделенные первоначально на покупку «Томагавков» 70 млн. евро будут потрачены на другие цели. В качестве приоритетных задач своего министерства Ван Мидделкооп назвал привлечение голландцев в ряды вооруженных сил и поддержание хороших условий службы в профессиональной армии.

Министр заявил, что крылатые ракеты Нидерландам не нужны, потому что эта страна никогда

не будет вести боевые действия с применением столь мощных видов оружия. Предшественник Ван Мидделкоопа на посту министра обороны Хенк Камп намеревался приобрести 30 «Томагавков», чтобы вместе с США и Великобританией иметь возможность наносить высокоточные удары с голландских фрегатов. Ван Мидделкооп заверил журналистов, что не существует проблем с запланированным приобретением Нидерландами транспортных вертолетов «Чинук». Ранее в прессу просочились сведения, что имело место расхождение во мнениях Ван Мидделкоопа с министром финансов Ваутером Босом в отношении суммы в 250 млн. евро, предназначенной для закупки этих машин. Достоянием гласности также стали сведения о, якобы, запланированном в целях экономии расформировании одной из голландских эскадрилей истребителей-бомбардировщиков Ф-16 и роты танков «Леопард». Ван Мидделкооп отказался комментировать эту информацию. РИА «Новости», 14.5.2007г.

— Проверка голландских тюрем выявила, что зачастую вместо реальных заключенных срок отбывают оплаченные ими люди. Как сообщает министр Нидерландов, по результатам проверки 700 заключенных в трех тюрьмах, 46 из них оказались не теми, за кого себя выдавали. За то, чтобы они отбыли тюремный срок вместо настоящих преступников, им заплатили деньги.

Результаты проверки вызвали бурю возмущения в нидерландском парламенте. Многие депутаты считают, что наличие столь вопиющих нарушений в правоохранительных органах — это свидетельство злоупотреблений во всей публичной сфере, в здравоохранении, образовании, на рынке труда. «Это подрывает правовое государство», — заявил депутат от входящей в правящую коалицию Народной партии за свободу и демократию Франс Вейкерс.

Его поддержали представители других партий, которые также считают данную ситуацию «недопустимой». Парламентарии призвали министра юстиции Эрнста Хирш Баллина принять необходимые меры. Министр согласился с критикой и заявил, что в ближайшие месяцы будут проверены все 17 тыс. голландских заключенных. Впредь личность правонарушителей будет тщательно проверяться с момента ареста до (в случае вынесения обвинительного приговора) помещения в пениitenciарное заведение. Планируется использовать биометрические данные, отпечатки пальцев. РИА «Новости», 4.11.2006г.

— Голландский кабинет министров принял решение заключить с правительством США соглашение об участии Нидерландов в следующем этапе разработки боевого самолета «Джойнт Страйк Файтер» (JSF), сообщила голландская Служба государственной информации. При этом кабинет министров подчеркнул, что участие в разработке JSF и инвестирование в этот проект вовсе не означает, что Нидерланды в будущем обязательно купят эти новые боевые машины для замены устаревших «Ф-16». Решение на этот счет должно быть принято только в 2009г. В то же время в сообщении голландского правительства отмечается, что истребители-бомбардировщики играют большую роль в миротворческих операциях, а с 2010г. «Ф-16» будут становиться непригодными для дальнейшей эксплуатации.

«Поскольку министерство обороны стремится оснастить направляемых для выполнения опасных заданий военнослужащих самыми современными оружием и техникой, необходимо, чтобы на вооружение Королевских ВВС поступили новые истребители-бомбардировщики. Лучшим выбором является «Джойнт Страйк Файтер»,» – говорится в сообщении. При этом подчеркивается, что для обеспечения своевременной замены старых боевых самолетов на новые необходимо принять участие в процессе создания JSF. Нидерланды, как и ряд других стран, участвуя в предыдущих этапах проекта JSF, уже сделали значительные инвестиции в разработку этого самолета в обмен на американские заказы голландским компаниям. Правительство Нидерландов в своем решении отметило, что выход из этого проекта мог бы привести к тому, что голландцы потеряют часть этих заказов. В рамках разработки JSF 70 нидерландских компаний получили заказы на 700 млн.долл. РИА «Новости», 29.9.2006г.

– В вооруженных силах Голландии выявлены проблемы, связанные с поведением военнослужащих, говорится в докладе специальной комиссии, занимавшейся этим вопросом. Доклад был вручен госсекретарю Нидерландов по обороне Кеесу ван дер Кнаапу (Ceas van der Knaap) и командующему вооруженными силами генералу Дикю Берлейну (Dick Verlijn). В нем отмечается ряд проблем от использования грубых слов при общении и распространения сплетен до физического насилия и сексуального принуждения. В военно-морских силах эти проблемы более серьезны, чем в других родах войск. В докладе подчеркивается, что минобороны должно предпринять меры для борьбы с ними. Поводом для исследования поведения военнослужащих послужили получившие огласку случаи сексуального домогательства на нидерландском фрегате «Тьерк Хиддес» (Tjerk Hiddes). В рамках расследования комиссия, в частности, опросила 150 военнослужащих всех родов войск.

Из опрошенных 14% женщин и 3% мужчин сообщили, что за последние 2г. они подвергались нежелательному сексуальному вниманию. В отношении 8% женщин имели место попытки нежелательных физических контактов, а в отношении 4% – сексуальное принуждение. Из опрошенных мужчин 1% сталкивался с попытками нежелательных физических контактов, но никто не подвергался сексуальному принуждению. Согласно докладу, в нидерландских вооруженных силах имеют место случаи издевательства, в частности, грубость, насилие и исключение того или иного чел. из круга общения. Издевательства и нежелательные сексуальные домогательства встречаются в полтора раза чаще в голландских военно-морских силах, чем в военно-воздушных силах или в сухопутных войсках.

Комиссия пришла к заключению, что необходимы более четкое формулирование, доведение до всеобщего сведения и соблюдение норм поведения военнослужащих. За это в первую очередь отвечает командный состав, отмечается в докладе. Составители доклада отмечают, что сообщения о нежелательном поведении военнослужащих рассматриваются слишком формально. Из поступающих ежегодно 300 таких сообщений реально рассматриваются 20. Командующий вооруженными силами генерал Берлейн заявил, что он удивлен и

шокирован приведенными в докладе данными. Он дал указание одному из подчиненных ему генералов разработать и ввести в действие рекомендации, направленные на то, чтобы борьба с нежелательным поведением военнослужащих стала приоритетом. РИА «Новости», 29.9.2006г.

– Правительство Нидерландов приняло решение о направлении в рамках миссии Юнифил к берегам Ливана военного корабля, сообщило голландское министерство обороны. Поперечно там будут находиться многоцелевой фрегат или корабль снабжения. Численность их экипажей – до 150 чел. Первый голландский боевой корабль придет к ливанским берегам в окт.-нояб. нынешнего года. Главной задачей морского патрулирования будет пресечение контрабанды оружия в Ливан. Согласно мандату ООН, участвующие в миссии Юнифил военные корабли могут останавливать и досматривать подозрительные суда даже без согласия капитана.

Перевозимый судами контрабандный груз может быть конфискован. Морская часть миссии Юнифил находится под командованием Италии, но вскоре перейдет к Германии. С ливанскими властями достигнуты четкие договоренности относительно действий входящих в состав миротворческих сил военных кораблей в территориальных водах Ливана. Предполагается, что миссия военных судов завершится к 31 авг. 2007г., но может быть продлена еще на год. РИА «Новости», 22.9.2006г.

– Правительство Нидерландов приняло в среду решение продлить еще на год, начиная со 2 июня, присутствие голландских военнослужащих в Боснии и Герцеговине, сообщила Служба государственной информации. Голландские военнослужащие находятся в Боснии и Герцеговине в рамках проводимой там Евросоюзом со 2 дек. 2004г. операции «Альтеа» (Althea). Они входят в состав сформированного из военнослужащих стран ЕС контингента Еврофор (Eufor), в задачу которого входит обеспечение выполнения военных аспектов Дейтонских соглашений. Он пришел на замену действовавшему под эгидой НАТО международному воинскому контингенту Сфор (Sfor).

В решении нидерландского правительства говорится, что, «учитывая большое значение, которое Западные Балканы занимают в голландской внешней политике, правительство считает важным сохранять существенный вклад Нидерландов в военное присутствие в этом регионе под эгидой НАТО или ЕС. При этом будет обеспечено повышение эффективности голландского вклада в операцию «Альтеа» в Боснии. Поэтому число нидерландских военнослужащих с мая нынешнего года сокращено на 130 чел. и составляет сейчас 320 солдат и офицеров». РИА «Новости», 24.5.2006г.

– Министерство обороны Нидерландов приняло решение оснастить голландский воинский контингент в афганской провинции Урузган самоходными 122-миллиметровыми гаубицами, сообщила пресс-служба минобороны. Эти тяжелые орудия с дальностью стрельбы до 35 км. должны будут обеспечить дополнительную защиту нидерландским военнослужащим от нападений бойцов Талибана и Аль-Каиды. Голландский контингент в количестве 1400 человек будет расквартирован в Урузгане в августе. Там находится голландский передовой отряд, занимающийся подготовкой к прибытию основных сил. Одна из вышеназванных гаубиц бу-

дет охранять штаб-квартиру нидерландского контингента в г. Тарин Ковт (Tarin Kowt), вторая — военную базу в г. Дех-Равуд (Deh Rawood), а третья будет в резерве. Самоходные гаубицы придут на смену уже находящимся в этих точках на вооружении голландцев 120-миллиметровым минометам, которые обладают меньшей дальностью и менее маневренны.

В марте Минобороны Нидерландов приняло решение оснастить голландский воинский контингент в Афганистане бронетранспортерами. Укрепление боевой мощи нидерландских подразделений в провинции Урузган связано с планами НАТО распространить со второй половины нынешнего года действие международных сил по стабилизации в Афганистане Isaf на всю территорию этой страны. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Парламент Нидерландов одобрил решение правительства о направлении в Афганистан дополнительного военного контингента. В его составе — от 1 100 до 1 400 военнослужащих. Принятое еще в дек. решение было вынесено на обсуждение депутатов в связи с возникновением споров вокруг него внутри трехпартийной правящей коалиции и отрицательным, согласно опросам, отношением к нему примерно половины населения страны. Дополнительные войска потребовались для укрепления поставленных под командованием НАТО Международных сил безопасности и поддержки (МСБП) в Афганистане, численность которых планируется довести до 18,5 тыс.чел. Голландские солдаты должны войти в состав 6-тыс. контингента МСБП, который будет развернут в южной провинции Урузган, где активно действуют мятежники. До сих пор МСБП действовали только в районе Кабула и на относительно спокойном севере Афганистана, тогда как операции на юге проводились исключительно американскими войсками. Interfax, 3.2.2006г.

— В последние дни США и НАТО стали оказывать открытое давление на Нидерланды, чтобы эта страна направила военнослужащих в Афганистан. «Нидерландские военные и занимающиеся этим вопросом министры согласны с тем, что имеются все условия для успеха этой миссии. Честно говоря, я не понимаю, как Нидерланды могут отказаться от ее выполнения», — заявил замминистра по европейским делам США Даниэл Фрайд (Daniel Fried) в интервью одной из крупнейших голландских газет «Фокскрант».

Это первое открытое высказывание члена американской администрации по вопросу о направлении Нидерландами военнослужащих в Афганистан. Он сослался на обязательства Нидерландов в рамках статьи 5 Североатлантического договора, в которой говорится, что нападение на одну из стран альянса считается нападением на все входящие в него государства. Фрайд отметил, что, согласно решению НАТО от 12 сент. 2001г., таким нападением явились теракты в Нью-Йорке и Вашингтоне. Генсекретарь НАТО голландец Яап де Хооп Схеффер в новогоднем обращении подчеркнул, что нидерландские вооруженные силы «в высшей степени подходят для операций в трудных условиях Афганистана». По его словам, отказ Голландии от миссии в Афганистане заставит некоторые другие страны последовать ее примеру.

Кабинет министров Нидерландов в конце декабря высказал намерение отправить в 2006г. в Аф-

ганистан от 1200 до 1400 голландских военнослужащих, которые должны войти в состав международных сил Isaf (International Security Assistance Force), оказывающих помощь в восстановлении экономики этой страны. Поскольку ряд партий, среди которых входящая в правящую коалицию леволиберальная партия «Демократы-66» (Д'66), выступают против направления голландского воинского контингента в Афганистан, правительство пока не приняло официального решения. В конце янв. — начале фев. в парламенте Нидерландов должны состояться дебаты на этот счет. Причем оппозиционные партии и Д'66 настаивают на том, чтобы, согласно регламенту, кабинет министров до дебатов принял официальное решение по этому вопросу. РИА «Новости», 10.1.2006г.

— На юге Нидерландов жандармерия вытеснила большинство участников акции протеста из леса городка Схинфелд (Schinveld) в провинции Лимбург. Лес планируется вырубить, так как деревья мешают взлетать с близлежащего аэродрома самолетам электронной разведки НАТО. Арестованы 28 участников акции. Часть находившихся в лесу жителей Схинфелда ушла домой еще рано утром из-за сильного холода. Возбравшиеся на деревья активисты приковали себя металлическими цепями к стволам. Их снимают с деревьев, предварительно перепилив цепи. Активисты также прорыли в лесу рвы, чтобы не допустить подъезда тяжелых лесоповальных машин. Некоторые из участников акции протеста находятся в своеобразных траншеях. На краю лесного массива уже началась его рубка.

Жители Схинфелда протестуют против решения военных вырубить 6 га леса. Участок леса рядом с этим городком принадлежит нидерландскому министерству обороны. Через границу, близ немецкого города Гайленкирхен (Geilenkirchen) находится аэродром, на котором базируются 18 натовских самолетов электронной разведки Авакс. По мнению представителей НАТО, деревья в голландском лесу создают помеху взлетающим и идущим на посадку самолетам. Минобороны Нидерландов запросило и получило разрешение властей на рубку леса. Однако местные жители по призыву инициативной группы «Зеленый фронт!» выступили против этого и проводят акцию по защите лесного массива. РИА «Новости», 9.1.2006г.

— Латвия приобретет у Нидерландов пять минных тральщиков общей стоимостью в 57 млн. евро. Об этом сообщил госсекретарь Минобороны Латвии Эдгар Ринкевичс. Сделку планируется провести в период с 2006г. до 2012гг. Первый корабль Латвия приобретет в конце 2006г., а обучение персонала для команды этого корабля планируется начать уже в 2005г. Планируется, что минные тральщики будут использоваться в задачах по быстрому реагированию НАТО, в мероприятиях общей эскадры стран Балтии Baltron, а также для поиска взрывоопасных предметов в Балтийском море. По словам госсекретаря, у Латвии сейчас имеется три минных тральщика, однако они устарели, и со временем их придется списать. Росбалт, 20.7.2005г.

— Как сообщило нидерландское радио, правительство Нидерландов решило дополнительно отправить 750 военнослужащих в Афганистан для обеспечения безопасности во время парламентских выборов в этой стране. 600 голландских воен-

нослужащих размещены в Афганистане. Новый нидерландский контингент будет опарвлена в Афганистан в авг. и находится под единым командованием НАТО.

Кроме того, по просьбе американской стороны Нидерланды также решили отправить в период с дек. 2005г. по апр. 2006г. два корабля и субмарину в морскую акваторию Южной Азии. Нидерланды неизменно поддерживают военные операции США, в т.ч. войну США против Ирака в 2003г. Парламентские выборы в Афганистане состоятся 18 сент. 2005г. Синьхуа, 5.6.2005г.

— Правительство Нидерландов приняло решение о дополнительной отправке в Ирак 108 военнослужащих. Общее количество голландских военных в Ираке составит, таким образом, 1,26 тыс.чел. Военные из Нидерландов, прибывшие в Ирак в авг., действуют в южной, преимущественно шиитской, части страны в британской зоне ответственности и подчиняются британскому командованию. Минобороны Нидерландов сообщает, что войска пробудет в Ираке 4 месяца. Их основным занятием будет обучение и подготовка служащих иракских служб безопасности. Росбалт, 14.2.2004г.

ФИНАНСЫ, БАНКИ

— Крупнейшая банковско-страховая группа Нидерландов ING опровергла публикации СМИ, согласно которым она рассматривала возможность продажи германского интернет-банка ING-Diba, сообщило агентство Bloomberg. NG-Diba является «сильным бизнесом с лидирующей позицией на рынке», заявил официальный представитель голландской группы Питер Йонг. «Мы не рассматриваем его продажу», — добавил он. Ранее германские СМИ сообщили о том, что ING-Diba входит в число активов, продажа которых рассматривается ING.

Банковско-страховая группа в наст.вр. проводит пересмотр своих подразделений для того, чтобы сократить число бизнесов и рынков. В IV кв. ING получила чистый убыток в 3,71 млрд. евро. В окт. пред.г. ING получила от правительства страны помощь на сумму 10 млрд. евро и перевела на него основную часть рисков по ипотечным активам класса Alt-A. Группа находится в процессе увольнения 7 тыс. сотрудников для того, чтобы уменьшить операционные расходы на 1 млрд. евро в этом году. Финмаркет, 7.4.2009г.

— Дефицит бюджета пенсионного фонда британско-голландской нефтяной компании Royal Dutch Shell по итогам 2008г. составил 8,3 млрд.долл., что вызвано снижением стоимости активов фонда. Об этом говорится в материалах компании.

Кризис на финансовых рынках привел к резкому снижению доходности государственных облигаций и прибыльности прочих ценных бумаг. По этим причинам стоимость активов фонда существенно сократилась, и уровень пенсионных обязательств превысил их общий объем, отмечается в сообщении Royal Dutch Shell.

В связи с этим компания намерена вложить в бюджет пенсионного фонда 5-6 млрд.долл. дополнительно к 1-2 млрд.долл., которые инвестируются ежегодно. При этом временной период, за который планируется пополнить фонд, еще не определен.

В IV кв. 2008г. Royal Dutch Shell зафиксировала убыток в 2,81 млрд.долл. против прибыли в 8,467

млрд.долл. годом ранее. За весь 2008г. чистая прибыль Royal Dutch Shell составила 26,277 млрд.долл., что на 16% меньше, чем в 2007г. (31,331 млрд.долл.). www.bfm.ru, 18.3.2009г.

— Основные акционеры голландской страховой компании Eureko Achmea Association и Rabobank Group одобрили дополнительную эмиссию акций на 1 млрд. евро, сообщает пресс-служба компании «Оранта-страхование», принадлежащей Eureko. В рамках допэмиссии акции на 600 млн. евро купит Achmea Association, 400 млн. евро на покупку акций потратит Rabobank Group. Процентное соотношение акционеров в уставном капитале Eureko не изменится.

Как отмечается в пресс-релизе, эта мера поможет увеличить платежеспособность Eureko на уровне 175% и соответствовать высокому уровню финансовой устойчивости компании. В ближайшем будущем Eureko планирует произвести эмиссию и между миноритарными акционерами. Achmea Association и Rabobank Group владеют 50,63% и 37,65% акций Eureko соответственно и являются крупнейшими акционерами компании. www.bfm.ru, 16.3.2009г.

— Крупнейшая банковско-страховая группа Нидерландов ING Groep NV зафиксировала II квартальный убыток подряд в окт.-дек. 2008г. из-за списаний по ипотечным ценным бумагам и обесценения инвестиций в акции и облигации, говорится в распространенном в среду пресс-релизе компании, передает «Финмаркет».

Чистый убыток за IV кв. 2008г. составил 3,71 млрд. евро, или 1,82 евро на акцию, по сравнению с чистой прибылью 2,49 млрд. евро, или 1,18 евро на акцию, за аналогичный период 2007г. В янв. ING прогнозировала убыток в 3,9 млрд. евро. В III кв. 2008г. компания объявила об убытке впервые в истории. ING была создана в 1991г. путем слияния Nationale Nederlanden и NMB Postbank Group. Чистый убыток группы за 2008г. составил 729 млн. евро по сравнению с прибылью в 9,24 млрд. евро в 2007г.

ING также объявила о сокращении 7 тыс. рабочих мест (5,4% персонала) в рамках программы снижения операционных затрат на 1 млрд. в 2009г. Компания ограничит дальнейшие убытки от ипотечных активов Alt-A, общий объем которых составляет 27,7 млрд. евро, путем передачи рисков по 80% таких бумаг правительству Нидерландов.

«Приоритетным направлением деятельности в тек.г. являются снижение рисков по активам и рационализация затратной базы», — заявил председатель наблюдательного совета компании Ян Хоммен. В янв. было объявлено о том, что после общего собрания акционеров ING Я.Хоммен сменит Мишеля Тильманта на посту CEO. www.oilru.com, 18.2.2009г.

— Чистый убыток голландской финансовой корпорации ING Groep по итогам IV кв. 2008г. составил 3,101 млрд. евро, говорится в сообщении компании. За тот же квартал 2007г. ING получила прибыль в 2,644 млрд. евро.

Страховой бизнес принес ING 2,536 млрд. евро убытка за последний квартал 2008г., тогда как год назад чистая прибыль от этого вида операций составила 1,805 млрд. Убыток от банковских операций достиг 1,841 млрд. евро против 1,151 млрд. евро прибыли год назад.

Чистый убыток по итогам всего 2008г. составил 171 млн. евро, тогда как в 2007г. чистая прибыль

ING достигла 9,208 млрд. евро. Убыток от страхования составил 1,235 млрд. евро против 6,113 млрд. прибыли в 2007г. Чистая прибыль от банковского бизнеса снизилась за год на 91% с 4,967 млрд. евро до 449 млн. www.bfm.ru, 18.2.2009г.

— Крупнейшая банковско-страховая группа Нидерландов ING Groep NV зафиксировала II кв.ый убыток подряд в окт.-дек. 2008г. из-за списаний по ипотечным ценным бумагам и обесценения инвестиций в акции и облигации, говорится в распространенном в среду пресс-релизе компании.

Чистый убыток за IV кв. 2008г. составил 3,71 млрд. евро, или 1,82 евро на акцию, по сравнению с чистой прибылью 2,49 млрд. евро, или 1,18 евро на акцию, за аналогичный период 2007г. В янв. ING прогнозировала убыток в 3,9 млрд. евро.

В III кв. 2008г. компания объявила об убытке впервые в истории. ING была создана в 1991г. путем слияния Nationale Nederlanden и NMB Postbank Group. Чистый убыток группы за 2008г. составил 729 млн. евро по сравнению с прибылью в 9,24 млрд. евро в 2007г.

ING также объявила о сокращении 7 тыс. рабочих мест (5,4% персонала) в рамках программы снижения операционных затрат на 1 млрд. в 2009г.

Компания ограничит дальнейшие убытки от ипотечных активов Alt-A, общий объем которых составляет 27,7 млрд. евро, путем передачи рисков по 80% таких бумаг правительству Нидерландов. «Приоритетным направлением деятельности в тек.г. являются снижение рисков по активам и рационализация затратной базы», — заявил председатель наблюдательного совета компании Ян Хоммен. В янв. было объявлено о том, что после общего собрания акционеров ING Я.Хоммен сменит Мишеля Тильманта на посту CEO. Interfax, 18.2.2009г.

— Чистые убытки нидерландской страховой компании Aegon NV за IV кв. 2008г. составили 1,2 млрд. евро, против чистой прибыли в 648 млн. евро, полученной в окт.-дек. 2007г. Такие данные содержатся в предварительном финотчете компании.

Также сообщается, что акционерный капитал Aegon на конец 2008г. составил 6,1 млрд. евро, что в 2,5 раза меньше 15,2 млрд. евро на конец 2007г.

Ожидаемые убытки страховщик объясняет потерями от инвестиционной деятельности, а также списаниями активов — в IV кв. объем переоценки составил 1,7 млрд. евро. По словам главы Aegon Алекса Винендтса (Alex Wynaendts), компания намерена привлечь 1,5 млрд. евро капитала в 2009г. для того, чтобы обезопасить компанию от дальнейших спадов на финансовых рынках. В результате мер по сокращению издержек компания рассчитывает сэкономить в этом году 150 млн. евро. В конце окт. 2008г. Aegon получила от государства экстренный кредит на 3 млрд. евро. www.bfm.ru, 17.2.2009г.

— Голландская финансово-страховая группа ING Groep NV, которая является титульным спонсором команды «Формулы-1» Renault, решила не продлевать спонсорский договор после окончания сезона 2009г., поскольку руководство компании сокращает затраты из-за многомиллиардных убытков на фоне финансового кризиса, сообщило агентство Bloomberg.

Ранее руководство ING приняло решение сократить затраты на «Формулу-1» в 2009г. на 40%. В

2008г. ING выделила на гонки 100 млн.долл. В этом сезоне она является официальным спонсором предстоящих «Гран при Австралии», «Гран при Бельгии», «Гран-при Венгрии» и «Гран-при Турции».

Осенью 2008г. ING получила от правительства Нидерландов 10 млрд. евро в обмен на привилегированные акции. Правительство назначило двух представителей в совет директоров компании, которые в т.ч. контролируют наиболее значительные ее траты. Interfax, 16.2.2009г.

— Акционеры бельгийского банка Fortis проголосовали против продажи части подразделений французскому BNP Paribas и национализации банковского и страхового подразделений в Голландии, сообщает Financial Times. Решение акционеров было принято вопреки просьбам временного главы Fortis Жан-Мишеля Хессельса (Jan-Michiel Hessels) одобрить предложения.

На данный момент национализация голландского бизнеса Fortis, стоимость которой оценивается в 16,8 млрд. евро, завершена, но решение акционеров может спровоцировать иски к Нидерландам.

BNP Paribas собирался приобрести 75% Fortis Bank Belgium и 10% в бельгийском страховом подразделении Fortis. Ранее Хессельс утверждал, что неодобрение акционерами сделки может привести к банкротству банка. Согласно заявлению BNP, банк оставляет предложение о покупке активов в силе еще на 1 месяц. www.bfm.ru, 12.2.2009г.

— Британская страховая компания RSA намерена приобрести 50% акций Intouch Insurance Group BV, что сделает RSA Group ее 100%-ным владельцем. Об этом говорится в сообщении пресс-службы ОАО «Интач страхование».

Ранее RSA владело половиной в совместном предприятии, разделяя собственность с израильской Direct Insurance Financial Investments (DIFI). Сумма сделки оценивается в 70 млн. евро.

Intouch Insurance Group BV владеет компаниями Link4, Direct Pojistovna и «Интач страхование», работающими в сегменте direct insurance в Восточной Европе и России.

После вступления в группу клиенты российской компании «Интач Страхование», входящей в состав Intouch Insurance Group BV, получают ряд новых сервисов, которые RSA уже активно использует в своей деятельности.

Как заявил глава направления по развивающимся рынкам RSA Пол Виттакер, Восточная Европа является весьма привлекательным регионом для расширения группы. «Это приобретение дополняет общий поход нашей компании по развитию бизнеса в различных географических регионах, что позволит минимизировать общие риски для группы. Все три бренда — в Польше, Чехии и России — имеют большой потенциал стремительно развиваться и занять лидирующие позиции на рынке», — считает Виттакер.

Глава «Интач страхования» Георгий Аликошвили отметил, что вступление в RSA предполагает «новые соответствующие объемы инвестиций и еще более эффективную реализацию опыта западных коллег».

Добавим, что основными акционерами ОАО «Интач страхование» пока являются Intouch Insurance Group B.V. и Европейский банк реконструкции и развития.

Группа компаний Intouch Insurance Group B.V. зарегистрирована в Нидерландах и осуществляет деятельность в Польше и Чехии. На данный момент группа и ее акционеры обслуживают в Европе более 6 млн. клиентов. За первые 9 месяцев работы Intouch Insurance Group BV в 2008г. страховые премии составили 50 млн. фунтов стерлингов.

RSA Group основана почти 300 лет назад и является старейшей в мире страховой компанией. Основные представительства компании расположены в Великобритании, Канаде, Ирландии, странах Скандинавии, Азии, Ближнего Востока и Латинской Америки. В 2007г. страховые премии компании составили 5,8 млрд. фунтов стерлингов. В I пол. 2008г. начисленная премия компании составила 3,7 млрд. евро (12% рост), а андеррайтерский результат за тот же период составили 198 млн. евро (24% рост). Результаты за весь 2008г. будут опубликованы 26 фев. 2009г.

Direct Insurance Financial Investments (DIFI) была основана в 1994г. Акции DIFI зарегистрированы на фондовой бирже Тель-Авива. DIFI занимает 9 место среди израильских страховых компаний и 1 место в сфере автомобильного direct страхования, занимая долю рынка в 13%. Росбалт, 6.2.2009г.

— Крупнейшая публичная финансовая группа Нидерландов ING Groep NV ожидает, что чистые убытки за 2008г. до вычета списаний составят 0,4 млрд. евро, сообщила компания в понедельник. Чистые убытки за 2008г. после продажи подразделений и единовременных затрат должны составить 1 млрд. евро.

При этом банковская деятельность должна принести группе 0,5 млрд. чистой прибыли — благодаря франшизе в розничных подразделениях в Нидерландах. В то же время, страховая деятельность в 2008г. привела к чистым убыткам в 0,9 млрд. евро.

В 2009г. ING Groep планирует сэкономить 1 млрд. евро, в т.ч. за счет сокращения штатов на 7.000 чел. Кроме того, компания намерена продать некоторые подразделения, не относящиеся к основному роду деятельности.

Согласно прогнозу, в IV кв. 2008г. ING Groep понесла чистые убытки в объеме 3,3 млрд. евро. В банковских подразделениях убытки должны составить 1,3 млрд. евро, в страховых — 2 млрд. евро.

Компания достигла договоренности с голландским правительством относительно неликвидных активов: выделенные властями средства пойдут на изъятие с баланса 80% обеспеченных ипотекой облигаций. Благодаря помощи со стороны государства объем рискованных активов уменьшится на 15 млрд. евро. Reuters, 26.1.2009г.

— Чистая прибыль нидерландской банковской группы ABN Amro в 2008г., по предварительным данным, составит 3,5 млрд. евро (4,6 млрд.долл.), говорится в заявлении банка. Текущие расходы банка в 2008г. составили 13 млрд. евро — общая прибыль 16,5 млрд. евро. Официальные итоги деятельности банка ABN Amro за 2008г. будут опубликованы в марте 2009г.

ABN Amro — один из крупнейших банков в Нидерландах, создан в 1824г. В рейтинге по объему общих активов ABN Amro занимает восьмое место в Европе и тринадцатое в мире. Банк имеет 4500 отделений в 53 странах мира, штат банка насчитывает более 105 тысяч сотрудников. Группа обслужи-

живает 20 млн. клиентов, в т.ч. 550 транснациональных корпораций. Акции холдинговой ABN Amro Holding имеют листинг на биржах, рыночная капитализация 55 млрд.долл. Со 2 нояб. 2007г. 98,8% обыкновенных акций ABN Amro Holding принадлежит консорциуму банков (Royal Bank of Scotland, Fortis и Banco Santander) через немецкую RFS Holdings B.V., входящую в RBS Group. www.bfm.ru, 19.1.2009г.

— Чистая прибыль нидерландской банковской группы ABN Amro в 2008г., по прогнозам, составит 3,5 млрд. евро (4,6 млрд.долл.), говорится в заявлении банка, опубликованном в понедельник. В 2007г. ABN Amro был куплен консорциумом банков — испанским Santander, британским Royal Bank of Scotland (RBS) и бельгийско-нидерландским Fortis. В сообщении уточняется, что окончательные данные о результатах за 2008г. станут известны в марте.

Ранее стало известно о том, что убытки Royal Bank of Scotland, доля правительства Великобритании в котором составляет 58%, в 2008г. могут составить 20 млрд. фунтов стерлингов (30 млрд.долл.). Также СМИ сообщили о том, что контролирующие органы Великобритании заявили о списании банком Royal Bank of Scotland (RBS) ссуды в 2,5 млрд. фунтов стерлингов, предоставленной миллиардеру Леонарду Блаватнику.

Британское издание Daily Mail сообщило о том, что ссуда была предоставлена Блаватнику банком ABN Amro. Ссуда была предоставлена Блаватнику в связи с финансовыми сложностями, вызванными проблемами принадлежащей ему химической компании LyondellBasell, которая, по данным издания, находится на грани банкротства. Представитель Блаватника не дал комментариев относительно заявлений о списании ссуды. РИА «Новости», 19.1.2009г.

— Крупнейший банк Нидерландов ING Groep NV получит кредит в 190 млн.долл. от китайского банка Bank of Beijing Co., в котором голландская кредитная организация имеет долю в 16%. Кредитная линия поможет ING Groep осуществлять межбанковское кредитование, валютные операции и обеспечивать займами бизнес.

Китайский Bank of Beijing Co. сообщил, что кооперация с ING поможет ему стать более конкурентоспособным на рынке управления активами и финансового трейдинга и стать международным банком. Ранее в этом месяце китайское правительство для обеспечения финансовой ликвидностью открыло краткосрочную кредитную линию банкам, как отечественным, так и иностранным.

«Эта мера поможет иностранным и прежде всего американским банкам сохранить уверенность инвесторов и вкладчиков и продолжить осуществлять деятельность на китайском рынке», — говорится в сообщении министерства финансов КНР.

Отечественные банки, занимающие в Китае большую долю рынка межбанковского кредитования, сократили лимиты выделения средств иностранным банкам и подняли ставки по кредитам для них из-за опасений мирового финансового кризиса.

Правительство Нидерландов уже предоставило 10 млрд. евро ING Groep NV, который оказался в тяжелом финансовом положении, в окт.

Помощь оказана в виде вхождения государства в капитал ING за счет приобретения правитель-

ством пакета обычных акций. Одновременно представители правительства заняли два места в совете директоров банка, который насчитывает 12 чел. Rus.nl, 9.12.2008г.

— Крупнейшая в Европе по капитализации Франкфуртская биржа Deutsche Boerse планирует объединиться с крупнейшей в мире биржей NYSE Euronext, пишет издание Der Spiegel.

В рамках объединения планируется создать в Голландии компанию, которая будет управлять деятельностью бирж. Ее руководителем станет глава Deutsche Boerse Рето Франчиони (Reto Francioni).

По данным Spiegel, Франчиони представил план объединения бирж совету директоров Deutsche Boerse в конце нояб. Представители NYSE Euronext и Deutsche Boerse отказались от комментариев. www.bfm.ru, 6.12.2008г.

— ING Groep NV, финансовая компания, получившая в прошлом месяце 10 млрд. евро (12,6 млрд.долл.) от правительства Нидерландов, сообщила сегодня о списании средств в 1,51 млрд. евро в III кв. года. По оценкам компании, объем убытков продолжит расти вплоть до конца 2008г.

Квартальные убытки ING, впервые со времени основания компании в 1991г., составили 478 млн. евро, или 22 цента за акцию. Эта цифра оказалась ниже прогнозов компании в 500 млн. евро. Для сравнения, за аналогичный период пред.г. чистая прибыль ING составляла 2,31 млрд. евро, или 1,08 евро за акцию.

Убытки компании связаны со списанием стоимости акций, облигаций, ипотечных кредитов классов Alt-A и subprime, а также активов, относящихся к банкротству Lehman Brothers Holdings. По словам главы компании Мишеля Тильмана (Michel Tilmant), продавшего в прошлом месяце неголосующие акции ING государству, стоимость активов продолжит оставаться под напряжением в IV кв. года, а ослабление экономики окажет негативное влияние на результаты компании в следующем году.

Акции группы компаний ING, история которой датируется 1743г., упали вчера в Амстердаме на 6,2%, до 8,08 евро. Рыночная капитализация компании составила 16,7 млрд. евро. За год акции подешевели на 70%, вызвав снижение на 58% европейского индекса банков и финансовых компаний Bloomberg Europe 500. RosInvest.Com, 12.11.2008г.

— Ряд банков Нидерландов обратился с письмом к министру финансов страны Воутеру Босу, в котором говорится о необходимости снижения гарантий по вкладам. В окт. правительство приняло решение увеличить гарантии по вкладам с 38 до 100 тыс. евро сроком на один год для возвращения доверия потребителей к банковской системе страны после мер по национализации нидерландского филиала совместного бельгийско-нидерландского банка Fortis и коллапса голландского подразделения исландского банка Landsbanki — Icesave.

Председатель одного из крупнейших банков Нидерландов Rabobank Берт Хеемскерк в этой связи отметил, что «обрушение крупного банка при новой системе гарантии вкладов приведет к коллапсу всей банковской системы». По условиям нидерландского законодательства, в случае банкротства местного банка правительство гарантирует возврат части вкладов населению. Остальная

часть распределяется между банками странами в зависимости от объема их капитализации. Rus.nl, 4.11.2008г.

— Ряд банков Нидерландов обратился с письмом к министру финансов страны Воутеру Босу, в котором говорится о необходимости снижения гарантий по вкладам. В окт. правительство приняло решение увеличить гарантии по вкладам с 38 до 100 тыс. евро сроком на один год для возвращения доверия потребителей к банковской системе страны после мер по национализации нидерландского филиала совместного бельгийско-нидерландского банка Fortis и коллапса голландского подразделения исландского банка Landsbanki — Icesave, сообщает агентство dra.

Председатель одного из крупнейших банков Нидерландов Rabobank Берт Хеемскерк в этой связи отметил, что «обрушение крупного банка при новой системе гарантии вкладов приведет к коллапсу всей банковской системы». По условиям нидерландского законодательства, в случае банкротства местного банка правительство гарантирует возврат части вкладов населению. Остальная часть распределяется между банками странами в зависимости от объема их капитализации. Pri-an.ru, 3.11.2008г.

— Одна из ведущих страховых компаний мира Aegon NV — владелец американской страховой корпорации Transamerica, получит 3 млрд. евро (более 3,8 млрд.долл.) в качестве помощи от правительства Нидерландов, став второй финансовой компанией страны, привлекающей государственные средства, сообщает Bloomberg. Aegon выпустит 750 млн. обыкновенных акций компании Vegeniging Aegon — своего крупнейшего акционера, по цене 4 евро за шт.

Aegon повторяет путь крупнейшей голландской финансовой группы ING Groep NV. Для преодоления финансового кризиса, правительство Нидерландов 10 окт. приняло решение зарезервировать 20 млрд. евро для своих проблемных финансовых компаний.

ING получит половину этой суммы, продав правительству не имеющие права голоса привилегированные акции. На такой шаг голландские власти решили пойти после того, как ING сообщил об ожидаемом чистом убытке в 500 млн. евро по итогам деятельности в III кв. тек.г. Rus.nl, 29.10.2008г.

— Правительство Нидерландов повысит максимальный штраф за торговлю на рынке с использованием инсайдерской информации до 2 млн. евро (2,5 млн.долл.) с 480 тыс. евро, чтобы вернуть прибыли, полученные на спекуляциях на рынке.

Голландский регулятор AFM будет иметь возможность штрафовать на сумму до 2 размеров прибыли, полученной на инсайдерской торговле. Об это заявил министр финансов страны, сообщает Bloomberg. «Учитывая потенциально большие объемы, вовлеченные в торги, текущие штрафы больше не являются адекватным наказанием», — сказал министр.

Вместо штрафов от регуляторов правительство может все еще выбрать уголовное преследование инсайдеров, которое может привести к тюремному заключению и изъятию незаконно полученных доходов. Законопроект о штрафах должен быть одобрен парламентом страны. Rus.nl, 28.10.2008г.

— Голландский страховщик Aegon получит капитал в 3 млрд. евро от правительства Нидерландов

дов, сообщается в пресс-релизе компании. Aegon разместит 750 млн. акций по цене 4 евро за каждую в пользу Vereniging Aegon, своего крупнейшего акционера, который будет финансироваться государством. Эта сделка, как ожидается, завершится к концу нояб. 2008г.

«Учитывая текущую ситуацию на рынках и сохраняющуюся неопределенность относительно финансовой и экономической среды, благоразумным является укрепить капитал до уровня, существенно превышающего требования для компаний, имеющих рейтинг категории «АА», — отмечается в сообщении Aegon.

Согласно предварительным данным, чистый убыток страховщика в прошедшем квартале составил 350 млн. евро. Официальная отчетность Aegon будет опубликована 6 нояб.

Aegon является уже второй финансовой компанией Нидерландов, которая получит государственную помощь из предназначенного для этих целей финансового пакета в 20 млрд. евро. ING Groep NV получит от правительства 10 млрд. евро, разместив в его пользу привилегированные акции на эту сумму. RosInvest.Com, 28.10.2008г.

— У правительства Нидерландов нет намерений на продажу голландских активов банка Fortis, вместо этого власти намерены возобновить его запланированную интеграцию с банком ABN Amro, сообщает агентство Reuters со ссылкой на выступление представителя министерства финансов страны.

Выступление сотрудника минфина прозвучало в ответ на комментарии от голландского профсоюза De Unie, который настойчиво предлагает продать французскому BNP Paribas активы банка Fortis Nederland после его национализации в начале окт. «Это не наш выбор», — заявил представитель Fortis, добавив, что текущее состояние рынка не способствует продаже активов банка и что правительство объединит Fortis с ABN Amro как то планировалось ранее.

Бельгийско-голландский банк Fortis, который купил ABN Amro в пред.г., был разделен в начале месяца, когда одна часть банка была национализирована голландским правительством, а другая продана его французскому конкуренту BNP Paribas.

Информация о продаже Fortis французскому финансовому институту появилась в издании De Financieele Telegraaf, где глава профсоюза De Unie настаивал на том, что эта сделка позволит сохранить 8 тыс. рабочих мест и предоставит более широкий выбор банковских услуг для голландских клиентов и компаний, а также усилит позиции Амстердама в качестве ведущего финансового центра.

Правительство Нидерландов согласилось провести встречу с De Unie, а также с профсоюзами FNV и CNV. В обсуждении будущего голландских банков примут участие члены совета директоров Fortis и ABN Amro. Rus.nl, 24.10.2008г.

— Едва не стал банкротом крупнейший голландский банк ING, у которого иссякла наличность и сильно подешевели акции. Правительство Нидерландов решило его спасти: простая арифметика предполагает выделение ING 10 млрд. евро (13,4 млрд.долл.) на пополнение капитала и затыкание образовавшихся дыр. Взамен власти получат пакет привилегированных неголосующих акций и два места в совете директоров. Министр фи-

нансов Нидерландов Ваутер Бос заявил, что не хотел бы сравнивать поддержку ING с частичной национализацией предыдущего неудачника Fortis, т.к. на этот раз речь идет о действительно сильном банке.

В конце прошлой недели ING сообщил, что по итогам третьего квартала ожидается первый за полвека убыток на сумму 500 млн. евро. Это вызвано списаниями плохих активов и неудачным инвестированием на 1,6 млрд. евро (2,68 млрд.долл.). В роли дыр в аппетитном и важном для экономики страны куске голландского сыра, каким считается ING, выступают акции, облигации, структурированные продукты, а также инвестиции, связанные с разорением американского Lehman Brothers. Окончательные квартальные результаты ING обнародует 12 нояб. «Одной частью проблемы ING были списания активов, связанных с subprime, — сказал директор исследовательского центра SEMI-EHESSE Жак Сапир. — Другой частью являются кредитно-дефолтные свопы, связанные непосредственно с Lehman Brothers. Эти CDS будут активированы из-за банкротства Lehman, и, по нашим данным, речь идет о сумме 400-500 млрд.долл., так что банки в Европе и США еще от них пострадают».

Схема госинтервенции предполагает выкуп правительством 1 млрд. новых привилегированных акций ING по 10 евро за каждую, причем, как заявил сам банк, эмиссия не будет размывать доли существующих акционеров. Глава ING Мишель Тильмант сказал, что государство сможет влиять на размеры вознаграждений руководящему составу и будет получать часть прибыли. Ранее голландское правительство купило местные отделения банка Fortis и ABN Amro, на что ушло 16,8 млрд. евро. «Fortis перестал бы существовать, если бы мы что-то не предприняли, — заявил Ваутер Бос. — Но с ING совсем другой случай, т.к. тут мы говорим об очень сильном банке». Государственные деньги пойдут на усиление капитала первого уровня с 6,5 до 8%. Параллельно будет продано тайваньское подразделение ING за 600 млн.долл. местной фирме финансовых услуг Fubon Financial.

На прошлой неделе на биржевых торгах в Амстердаме акции ING упали на 27%, что стало рекордным спадом с 1991г., когда образовалась группа. Поводом послужил убыточный квартальный прогноз, который разуверил инвесторов в способности ING противостоять кризисным ударам. «ING больше ничего не оставалось, кроме привлечения капитала, — считает аналитик JP Morgan Дункан Рассел. — С нашей точки зрения, мудро привлечь больше необходимого минимума, чтобы полностью снять этот вопрос». Вчера торги открылись ростом, и бумаги ING почти отыграли пятничный спад, подорожав на 24%. В 17.30 мск акции ING торговались по 8,95 евро, что на 22% выше цены закрытия. «В последние недели штормить стало гораздо сильнее, — сказал финансовый директор ING Джон Хеле. — Хотелось быть уверенным в том, что у нас есть достаточный буферный запас, чтобы преодолеть эту бурю». Rus.nl, 21.10.2008г.

— Правительство Нидерландов предоставило 10 млрд. евро (13,4 млрд. долл) крупнейшему банку страны ING Groep NV, который оказался в тяжелом финансовом положении. Как сообщает Итар-ТАСС, об этом объявлено сегодня в Евросоюзе.

Помощь оказана в виде вхождения государства в капитал ING за счет приобретения правитель-

ством пакета обычных акций. Одновременно представители правительства заняли два места в совете директоров банка, который насчитывает 12 чел. Предоставляемые средства пойдут на увеличение основного капитала голландского банка.

В минувшую пятницу ING оказался перед угрозой банкротства из-за нехватки текущих наличных средств. Одновременно произошло сильное падение курса его акций.

Как отмечает британская радиоккомпания BBC, тот факт, что отличающийся консервативным подходом к своей кредитной политике ING оказался на грани краха, подчеркивает всю сложность ситуации, сложившейся на мировом финансовом рынке. RosInvest.Com, 20.10.2008г.

— Правительство Нидерландов выделило финансовую помощь в 10 млрд. евро банку ING — крупнейшему банку страны, чьи акции торгуются на бирже.

Всего правительство готово выделить 20 млрд.долл. на поддержку финансового сектора страны. Большинство более мелких публичных компаний сказали, что не планируют просить помощи у государства, но ING и страховая компания Aegon признали необходимость в дополнительных средствах.

«Рыночные условия изменились за последние две недели, так же, как и требования к размеру капитала, после массированного вливания средств в финансовые учреждения во всем мире, — сказал президент ING Мишель Тильман на пресс-конференции в воскресенье вечером. — Мы осознали последствия этой ситуации и приветствуем поддержку правительства».

Двумя неделями ранее правительство Нидерландов частично национализировало финансовую компанию Fortis. Несколько британских и швейцарских банков также воспользовались помощью государства в последнее время.

По словам министра финансов Голландии Вутера Боса и главы Центрального банка Нута Веллинка, финансовое положение ING не должно вызывать опасений. «Мы не занимаемся спасением тонущей компании, а обеспечиваем будущее успешного бизнеса», — сказал Веллинк.

Рыночная капитализация ING составляла 15,3 млрд. евро при закрытии торгов в пятницу после того, как цена акций упала на 27,5% до минимального значения за последние 13 лет на новостях о том, что компания впервые в своей истории объявит об убытках в III кв. Компания сообщила, что чистый убыток за этот период, вероятно, составил 500 млн. евро.

Тильман сказал, что банк по-прежнему пользуется доверием клиентов и не испытывает массового оттока средств.

ING выпустит в пользу государства облигации на сумму 10 млрд. евро со ставкой купона не менее 8,5% годовых и правом досрочного погашения в любой момент по цене 150% к номиналу или конвертации в обыкновенные акции банка.

Средства должны быть перечислены до 12 нояб., когда банк объявит финансовые результаты за III кв. С учетом 16,8 млрд. евро, потраченных на Fortis, Голландия уже выделила почти 5% ВВП на помощь банкам. Reuters, 20.10.2008г.

— Правительство Нидерландов предоставило 10 млрд. евро (13,4 млрд. долл) крупнейшему банку страны ING Groep NV, который оказался в тяже-

лом финансовом положении. Об этом объявлено сегодня в Евросоюзе.

Помощь оказана в виде вхождения государства в капитал ING за счет приобретения правительством пакета обычных акций. Одновременно представители правительства заняли два места в совете директоров банка, который насчитывает 12 чел. Предоставляемые средства пойдут на увеличение основного капитала голландского банка.

В минувшую пятницу ING оказался перед угрозой банкротства из-за нехватки текущих наличных средств. Одновременно произошло сильное падение курса его акций.

Как отмечает британская радиоккомпания BBC, тот факт, что отличающийся консервативным подходом к своей кредитной политике ING оказался на грани краха, подчеркивает всю сложность ситуации, сложившейся на мировом финансовом рынке. Прайм-ТАСС, 20.10.2008г.

— Нидерландская банковская группа ING, министерство финансов Нидерландов и Нидерландский Банк (центральный банк страны, DNB) достигли соглашения об увеличении капитала банковской группы на 10 млрд. евро (13,4 млрд.долл.), сообщило в воскресенье агентство Франс Пресс со ссылкой на заявление министерства финансов страны.

«Минфин, Нидерландский банк и банковская группа ING пришли к соглашению об увеличении капитала ING», — цитирует агентство слова представителя минфина Нидерландов Жилия Эринга (Jilles Heringa). «Это большая сумма, которую мы вкладываем в здоровый бизнес. Эти меры позволят нам с уверенностью смотреть в будущее», — сообщил министр финансов Ваутер Бос на пресс-конференции, проведенной в DNB в Амстердаме.

Бос так же отметил, что «голландское правительство понимает, что речь идет не об обычном вмешательстве в банковскую систему» и что «правительство, таким образом, не исключает мер по защите вкладчиков». Банковская группа ING в связи с мировым финансовым кризисом терпит убытки, которые за III кв. 2008г. составляют 500 млн. евро. Количество клиентов банковской группы ING составляет 85 млн., по всему миру в корпорации работает 130 тысяч сотрудников, что позволяет ей войти в двадцатку лучших банков мира.

ING стали пионерами в прямом банковском деле», их вкладчики первыми смогли использовать телефонию и интернет для контроля своих счетов. Ранее сообщалось о решении правительства страны выделить 20 млрд. евро на поддержку «здоровых» предприятий финансового сектора. Кроме того, финансовым предприятиям предоставляется возможность в неограниченном объеме запрашивать и получать от Нидерландского банка ликвидные средства по твердому тарифу.

По словам Боса, «эти меры направлены на то, чтобы по сути здоровые финансовые предприятия защитить от внешних ударов, которые на них сейчас обрушиваются, и которые, в конце концов, могут нанести ущерб предпринимателям и клиентам этих предприятий».

По данным министра финансов, поддержка будет оказываться как крупным, так и средним и малым банкам, а также страховым фирмам. Выделенный фонд в 20 млрд. евро будет действовать в течение года.

Что касается неограниченного предоставления Нидерландским банком ликвидных средств, эта

мера будет действовать до 20 янв. 2009г. После этого Нидерландский банк станет предоставлять специальные кредиты финансовым предприятиям под залог. По словам президента Нидерландского банка Наута Веллинка, предоставление этих кредитов будет возможным «так долго, как будет нужно».

В опубликованном ранее заявлении Нидерландского банка подчеркивается, что голландский финансовый сектор, по сути, здоров, но на него обрушиваются удары извне. РИА «Новости», 19.10.2008г.

— Нидерландское государство выделило 20 млрд. евро на поддержку «здоровых» предприятий финансового сектора, заявили в четверг поздно вечером во время пресс-конференции в голландском министерстве финансов вице-премьер, министр финансов Ваутер Бос (Wouter Bos) и президент Нидерландского банка Наут Веллинк (Nout Wellink).

Финансовым предприятиям предоставляется возможность в неограниченном объеме запрашивать и получать от Нидерландского банка (центральный банк страны) ликвидные средства по твердому тарифу.

«Эти меры направлены на то, чтобы, по сути, здоровые финансовые предприятия защитить от внешних ударов, которые на них сейчас обрушиваются и которые, в конце концов, могут нанести ущерб предпринимателям и клиентам этих предприятий,» — заявил Бос.

По его словам, поддержка будет оказываться как крупным, так и средним и малым банкам и страховым фирмам. Выделенный фонд в 20 млрд. евро будет действовать в течение года.

Что касается неограниченного предоставления Нидерландским банком ликвидных средств, эта мера будет действовать до 20 янв. 2009г. После этого Нидерландский банк будет предоставлять специальные кредиты финансовым предприятиям под залог. По словам Веллинка, предоставление этих кредитов будет возможным «так долго, как будет нужно».

В опубликованном в четверг заявлении Нидерландского банка подчеркивается, что голландский финансовый сектор, по сути, здоров, но на него обрушиваются удары извне.

«Принимаемые меры, — говорится далее в заявлении, — защищают от этих ударов, создают солидную основу для финансовых предприятий, восстанавливают доверие к нидерландской финансовой системе и вносят вклад в стабильность мировой финансовой системы».

В нем также отмечается, что нидерландские власти приняли к сведению предложение Великобритании о совместном подходе к решению задачи помощи финансовым предприятиям. «Нидерландские власти примут активное участие в международных переговорах по этому вопросу,» — говорится в заявлении.

В ходе пресс-конференции министр финансов Нидерландов также заявил, что голландцы, вложившие свои деньги в обанкротившийся исландский банк Icesave, обязательно так или иначе получат их назад, причем, гарантированно сто процентов до суммы в 100 тысяч евро.

Бос отметил, что сумму до 20887 евро должно возместить исландское государство, а свыше этого — Нидерланды. Для переговоров с исландскими

властями по этому вопросу в четверг в Рейкьявик направилась делегация голландского министерства финансов и Нидерландского банка. По словам вице-преьера, нидерландское государство не может заявить о гарантии вкладов голландцев в Icesave на максимальную сумму в 100 тысяч евро, т.к. это подорвет позиции Нидерландов на переговорах с исландскими властями. РИА «Новости», 10.10.2008г.

— Правительство Нидерландов зарезервировало 20 млрд. евро на поддержку финансовых компаний страны. Как заявил министр финансов Нидерландов Ваутер Бос, этот шаг направлен на «защиту здоровых финансовых институтов от экстраординарных шоков». Министр не уточнил, в какой форме будут предоставляться средства — в виде кредитов или в обмен на акции. В любом случае компании, которые обратятся за помощью к правительству, должны будут вернуть деньги при наступлении «лучших времен», указал Бос. Министр подчеркнул, что правительство поддержит любую «здоровую» национальную компанию, которая попросит помощи.

Как сообщает Associated Press, после национализации голландских операций Fortis NV в Нидерландах осталось не так уж много независимых крупных финансовых институтов, котирующихся на фондовом рынке. Это банковская и страховая группа ING Groep NV, а также страховщик Aegon NV.

Амстердам был вынужден вмешаться в финансовый сектор страны, после того как под угрозой краха оказалась бельгийско-нидерландская финансовая группа Fortis — некогда одна из ведущих в Европе. Голландское правительство национализировало бизнес Fortis в своей стране. Вложения правительства в проблемную компанию составили 16,8 млрд. евро. RosInvest.Com, 10.10.2008г.

— Icesave Bank Netherlands, филиал исландского банка Landsbanki, в среду объявил о неспособности выполнять взятые на себя финансовые обязательства. Доступ ко всем сберегательным счетам в банке заблокирован. Все операции по счетам не производились начиная с понедельника.

В заявлении Icesave выражается «сожаление» относительно произошедшего банкротства. Вина за случившееся возлагается на те проблемы, которые из-за мирового финансового кризиса испытывает исландский банк.

Счетами Icesave на 1,6 млрд. евро пользовались 120 тыс.чел. Власти Исландии готовы гарантировать все депозиты на сумму до 20887 евро. Сохранность всех остальных вкладов, стоимостью до 100 тыс. евро, обеспечивается Центробанком Нидерландов.

В минувший понедельник Landsbanki — второй по величине банк Исландии — был национализирован властями этой страны. Rus.nl, 9.10.2008г.

— Правительство Нидерландов приняло решение гарантировать на 100% банковские вклады величиной до 100 тысяч евро. Об этом сообщил голландский вице-премьер, министр финансов Ваутер Бос после встречи в Люксембурге со своими коллегами из стран Европейского Союза.

До сих пор в Нидерландах действовала государственная гарантия банковских вкладов до суммы 38 тысяч евро для каждого вкладчика. Отвечая на вопросы журналистов, Бос не исключил возможности принятия нидерландским правительством

дополнительных мер для укрепления доверия к банкам.

Во вторник в Люксембурге министры финансов 27 стран ЕС договорились, что каждое из государств-членов гарантирует вклады на сумму, как минимум, 50 тысяч евро. По желанию, они могут довести до 100 тысяч евро.

«Не все страны достаточно сильны в финансовом плане, чтобы заплатить такую сумму в случае возникновения проблем, — отметил Бос. — Сегодняшнее решение министров финансов создает более равные условия для банков в разных странах ЕС, поскольку уменьшает разницу между предоставляемыми государствами гарантиями. Невозможно предсказать, достаточно ли этого. В любом случае, единая Европа демонстрирует, что она серьезно относится к интересам вкладчиков. Я знаю одно: то, что мы сейчас сделали, лучше, чем ничего не делать». Rus.nl, 8.10.2008г.

— Голландия расширила запрет на короткие продажи акций финансовых компаний, стремясь защитить банки от игры на понижение, с которой связывают падение цен акций и усиление нынешнего кризиса, сообщает 5 окт. Bloomberg.

Вместо запрета на короткие продажи будет введен запрет на увеличение любых коротких позиций в финансовых компаниях, объявил в воскресенье голландский регулятор ценных бумаг AFM, распространив специальное заявление по электронной почте. Мера принимается в связи с «нынешней исключительной ситуацией на рынках», говорится в заявлении.

В сент. Голландия назвала восемь финансовых компаний, в числе которых были Fortis, ING Groep NV и Aegon NV, где были временно запрещены короткие продажи. Новый запрет AFM будет действовать до 3 нояб. Rus.nl, 8.10.2008г.

— Правительство Нидерландов объявило о своем намерении национализировать операции крупнейшей в Бельгии финансовой группы Fortis Group в своей стране за 16,8 млрд. евро, передает Associated Press. Как заявил министр финансов Нидерландов Ваутер Бос, правительство возьмет под свой контроль банковские и страховые подразделения Fortis, а также операции банка ABN Amro, которые Fortis приобрела в 2007г.

В.Бос отметил, что решение о полной национализации операций Fortis в Нидерландах было обусловлено необходимостью препятствовать «опасности инфекции» в связи с приближающейся финансовой несостоятельностью Fortis, даже несмотря на соглашение о вливании в финансовую группу со стороны Нидерландов, Бельгии и Люксембурга более 11 млрд. евро. Озвученный в пятницу план заменит достигнутое ранее соглашение между тремя сторонами.

29 сент. 2008г. бельгийский премьер-министр Лим Летерм заявил, что правительства Бельгии, Нидерландов и Люксембурга инвестируют 11,2 млрд. евро в Fortis Group, пострадавшую от глобального финансового кризиса. Тогда Л.Летерм отметил, что бельгийское правительство заплатит 4,7 млрд. евро за 49% акций Fortis, правительство Люксембурга — 2,5 млрд. евро за 49% активов Fortis в этой стране, правительство Нидерландов — 4 млрд. евро за 49% активов Fortis в этом государстве.

Проблемы Fortis начались после того, как группа приобрела в 2007г. активы ABN Amro. Сумма

соглашения составила 70 млрд. евро, что превратило сделку в одно из крупнейших поглощений в банковском секторе.

Чистая прибыль Fortis Group в I пол. 2008г. снизилась на 41,1% — до 1,64 млрд. евро против 2,78 млрд. евро, полученных за аналогичный период годом ранее. Выручка компании за I пол. 2008г. увеличилась на 10% и составила 63,17 млрд. евро против 57,4 млрд. евро годом ранее. Прибыль до налогообложения за отчетное пол. достигла 2,1 млрд. евро, что на 34,6% ниже аналогичного показателя за I пол. 2007г., составившего 3,21 млрд. евро. Rus.nl, 8.10.2008г.

— Правительство Нидерландов погасит долг национализированного на прошлой неделе банка Fortis Nederland перед его бывшим «материнским» концерном Fortis в 50 млрд. евро, для этих целей привлекается специальный кредит Нидерландского банка (центральный банк), сообщил премьер-министр страны Ян Петер Балкененде в письме парламентариям.

В конце прошлой недели было объявлено, что нидерландское государство покупает все активы Fortis в Нидерландах: банк Fortis Nederland, страховую компанию Fortis Verzekeringen и банк ABN Amro за 16,8 млрд. евро.

В письме подчеркивается, что государство, как акционер Fortis Nederland, будет принимать активное участие в назначении советов управляющих и других органов этих финансовых учреждений. Оно также будет оказывать влияние на выплаты вознаграждений их руководящим лицам.

Премьер и министр финансов отмечают, что ничего не изменится в условиях работы сотрудников Fortis и ABN Amro, которые не станут государственными служащими. Будут приняты меры к тому, чтобы принадлежащие теперь государству банки не получили никаких конкурентных преимуществ перед другими банками в Нидерландах.

Группа Fortis, занимающая лидирующие позиции на рынке банковских услуг в Европе, попала в затруднительное финансовое состояние в результате продолжающегося международного финансового кризиса. В Бельгии из-за слухов о проблемах с платежеспособностью Fortis Belgium вкладчики начали активно выводить из банка накопления. Для спасения ситуации правительство Бельгии стало 100-процентным акционером банка Fortis Belgium.

Помимо этого правительства Бельгии, Нидерландов и Люксембурга приняли решение инвестировать в группу Fortis в общей сложности 11,2 млрд. евро для того, чтобы не допустить ее банкротства. Однако продолжающийся отток вкладчиков нивелировал положительное воздействие данной меры.

Канцелярия премьер-министра Бельгии сообщила, что правительства Бельгии, Люксембурга и Нидерландов достигли договоренности, что банковско-финансовая группа Fortis в целях более эффективного управления и восстановления доверия со стороны клиентов будет трансформирована из бельгийско-голландской в бельгийско-люксембургскую. РИА «Новости», 7.10.2008г.

— Правительство Нидерландов погасит долг национализированного на прошлой неделе банка Fortis Nederland перед его бывшим «материнским» концерном Fortis в 50 млрд. евро, для этих целей привлекается специальный кредит Нидерланд-

ского банка (центральный банк), сообщил премьер-министр страны Ян Петер Балкененде в письме парламентариям. В конце прошлой недели было объявлено, что нидерландское государство покупает все активы Fortis в Нидерландах: банк Fortis Nederland, страховую компанию Fortis Verzekeringen и банк ABN Amro за 16,8 млрд. евро.

В письме подчеркивается, что государство как акционер Fortis Nederland будет принимать активное участие в назначении советов управляющих и других органов этих финансовых учреждений. Оно также окажет влияние на выплаты вознаграждений их руководящим лицам. Премьер и министр финансов отмечают, что ничего не изменится в условиях работы сотрудников Fortis и ABN Amro, которые не станут государственными служащими. Кроме того, будут приняты меры к тому, чтобы принадлежащие теперь государству банки не получили никаких конкурентных преимуществ перед другими банками в Нидерландах.

Группа Fortis, занимающая лидирующие позиции на рынке банковских услуг в Европе, попала в затруднительное финансовое состояние в результате продолжающегося международного финансового кризиса. В Бельгии из-за слухов о проблемах с платежеспособностью Fortis Belgium вкладчики начали активно выводить из банка накопления. Для спасения ситуации правительство Бельгии стало 100-процентным акционером банка Fortis Belgium. Помимо этого правительства Бельгии, Нидерландов и Люксембурга приняли решение инвестировать в группу Fortis в общей сложности 11,2 млрд. евро для того, чтобы не допустить ее банкротства. Однако продолжающийся отток вкладчиков нивелировал положительное воздействие данной меры.

Канцелярия премьер-министра Бельгии сообщила в пятницу, что правительства Бельгии, Люксембурга и Нидерландов достигли договоренности, что банковско-финансовая группа Fortis в целях более эффективного управления и восстановления доверия со стороны клиентов будет трансформирована из бельгийско-голландской в бельгийско-люксембургскую. RosInvest.Com, 7.10.2008г.

— Министерство финансов Нидерландов предложило создать специальный резервный фонд для поддержки пострадавших от финансового кризиса банков Европы. Об этом сообщает агентство AFP со ссылкой на заявление представителя министерства Хендриенеке Больхаар (Hendrieneke Bolhaar).

Ранее в СМИ сообщалось, что Франция предложит план спасения европейских банков, согласно которому им будет выделено 300 млрд. евро. Однако 2 окт. эту информацию опровергла министр финансов Франции Кристин Лагард (Christine Lagarde).

Каким образом будет создан фонд, предложенный Нидерландами, и сколько средств должно поступить от каждого из его участников, пока неясно. Больхаар отказалась прокомментировать сообщения местных СМИ, в которых говорилось, что каждая из стран-участниц должна будет направить в фонд три процента своего ВВП (в частности, для Нидерландов это составит 18 млрд. евро).

По словам Больхаар, инициатива Нидерландов была предложена комитету Евросоюза по экономике и финансам на прошлой неделе. Предполагается, что она будет рассмотрена на ближайшей

встрече министров финансов стран Евросоюза, которая состоится в Люксембурге.

В рамках борьбы с финансовым кризисом Бельгия, Нидерланды и Люксембург приняли решение о частичной национализации финансовой группы Fortis. Она считается одной из крупнейших финансовых групп Европы. Также Бельгия, Люксембург и Франция предоставят еще одному пострадавшему от кризиса банку — Dexia — помощь в 6,4 млрд. евро. Rus.nl, 6.10.2008г.

— Еврокомиссия одобрила сделку по покупке крупнейшим банком Германии Deutsche Bank активов голландской банковской группы ABN Amro в Нидерландах. Как говорится в пресс-релизе Еврокомиссии, регулятор пришел к выводу, что эта сделка не навредит конкуренции в сфере банковских услуг Европейской экономической зоны. Объединение коммерческих банковских операций ABN Amro и соответствующего бизнеса Deutsche Bank несущественно увеличит рыночную долю немецкого банка в Нидерландах и на европейском рынке, считают в Брюсселе.

В июле с.г. Deutsche Bank объявил о приобретении части активов ABN Amro за 709 млн. евро (1,1 млрд. долл.) наличными. Deutsche Bank купит два подразделения, работающие с корпоративными клиентами, 13 консультационных контор, части расположенного в Роттердаме Hollandische Bank Unie NV и компанию по оказанию факторинговых услуг IFN Finance BV.

Продажа указанных активов ABN Amro входит в антимонопольные обязательства, взятые на себя бельгийско-нидерландской финансовой группой Fortis в пред.г., когда ABN Amro был приобретен консорциумом Royal Bank of Scotland, Santander и Fortis. Rus.nl, 2.10.2008г.

— Азартные люди помогут казне правительство Голландии неплохо подзаработает на людях с тягой к азартным играм. Чиновники приняли постановление, согласно которому каждый голландский игрок в онлайн-покер отныне должен отдавать государственной казне 40,85% от своего выигрыша. Причем независимо от того, какому государству принадлежат покер-сайты, на которых азартные голландцы одержали победу. Rus.nl, 23.9.2008г.

— Бельгийско-голландская финансово-страховая компания Fortis намерена продать часть недвижимости для получения средств после того, как она приобрела банк ABN Amro, сообщает УНИАН с ссылкой на Guide to Property и газету De Tijd. Fortis ищет покупателей на два здания в Брюсселе стоимостью 80 млн. евро, а также на недвижимость в Нидерландах стоимостью 100-120 млн. евро.

Fortis, предоставляющая банковские и страховые услуги, входит в число 20 крупнейших финансовых институтов Европы и является одной из ведущих компаний в регионе Бенилюкс. Создана в 1990г. в результате слияния одного из лидеров страхового рынка Нидерландов N.V.Amev и банка этой же страны VSB. Позже в альянс вошел также крупнейший бельгийский страховщик AG Group. Вместе с ABN Amro компания работает более чем в 50 странах мира, ее штат превышает 85 тыс.чел. Rus.nl, 19.9.2008г.

— 12 сент. 2008г. Eureko B.V. и Группа «ПромСвязьКапитал» объявили о подписании соглашения, в соответствии с которым Eureko приобретает

100-процентную долю страхового бизнеса ПСК — ООО «СК «Оранта» и ЗАО СК «Оранта-М» — компании, работающие под общим брендом «Оранта Страхование». Сделка будет завершена по выполнении ряда условий, таких как получение одобрения регулирующих органов.

Голландский страховщик считает, что данная сделка, являясь благоприятной возможностью для Eureko, полностью соответствует стратегическим целям и планам Eureko по географическому расширению, обеспечивая быстрый выход на динамично развивающийся российский рынок, и подкрепляет ее восточноевропейские амбиции.

«Оранта» — быстрорастущая компания с общенациональной многоканальной сбытовой сетью: филиалы компании работают в Москве, Санкт-Петербурге и большинстве регионов России. В 2007г. «Оранта» заняла 23 место по размеру брутто-премии (17 место по размеру брутто-премии по каско), показав рост брутто-премии более чем вдвое по сравнению с пред.г. Основным направлением бизнеса компании является автострахование, что дает возможность Eureko применить свой многолетний опыт в этом сегмента рынка страхования. Вторым ключевым по уровню прибыли и потенциалу роста направлением деятельности компании является страхование имущества.

«Российская экономика является одной из крупнейших и наиболее динамично развивающихся мировых экономик, — отмечается в сообщении о сделке. — С 2000г. реальный рост ВВП увеличился более чем на 50%. Консолидация в секторе страхования ускоряется, что приводит к увеличению доли рынка крупных игроков. Эти и прочие факторы делают Россию страной, предоставляющей отличную платформу для дальнейшего развития стратегических амбиций Eureko за счет использования и укрепления сильных сторон бизнеса Группы. Работая в 11 странах, голландский страховщик Eureko является одной из лидирующих страховых компаний Европы и лидером голландского рынка. Компания планирует расширить географию своего присутствия за пределы стран Западной Европы на развивающиеся рынки Центральной и Восточной Европы (где она уже ведет свой бизнес), Балканский регион и Россию. В 2007 компания Eureko завершила сделку по приобретению ведущей страховой компании Турции. Eureko занимает лидирующие позиции в области банкострахования, работе с брокерами, агентами по прямым продажам, кроме того, предоставляет полный пакет услуг по страхованию жизни, имущества, ответственности и медицинскому страхованию».

Группа «ПромСвязьКапитал» — фонд прямых инвестиций с активами в различных отраслях экономики России. Ключевые активы Группы «ПромСвязьКапитал» сосредоточены в четырех секторах: масс-медиа, недвижимость и девелопмент, финансовые услуги, системная интеграция. Также в составе инвестиционного портфеля Группы представлены компании промышленного сектора, компании связи.

Комментируя сделку, член совета директоров Eureko, ответственный за международные операции группы, Томас Риккеворсел сказал: «Я очень рад, что мы подписали это соглашение. «Оранта» хорошо вписывается в стратегию развития Eureko. Потенциал данной сделки поможет выполнению наших стратегических задач. Несмотря на продол-

жающиеся глобальные финансовые сложности, Eureko намерена оставаться последовательной в выполнении заявленной международной стратегии роста, и эта новая сделка подчеркивает нашу приверженность данной стратегии».

От лица продавца президент и гендиректор Группы «ПромСвязьКапитал» Павел Хохряков сказал: «Бизнес-модель Группы «ПромСвязьКапитал» заключается в приобретении компаний, а также создании новых компаний, способных обеспечить существенный объем возврата инвестированных средств в течение 3-5 лет за счет применения передовых стратегий, управленческих и технологических разработок. Мы продаем активы, когда их стоимость в составе Группы достигает максимального уровня. Полученные от продажи средства мы инвестируем в имеющиеся компании или вновь созданные компании Группы, демонстрирующие значительный потенциал роста в ее составе. «Оранта» — одна из компаний сектора финансовых услуг, каждая из которых была создана с нуля. «Оранта» достигла своего продажного уровня, и oferta со стороны Eureko стала своевременным предложением. В соответствии с нашим аналитическим прогнозом, сохранение «Оранты» в составе Группы «ПромСвязьКапитал» замедлит экспансию компании, однако интеграция в Eureko обеспечит значительное ускорение ее развитию. Именно поэтому мы уверены, что заключение данной сделки проводится в интересах участвующих сторон — клиентов и сотрудников Eureko, Группы «ПромСвязьКапитал» и компании «Оранта».

Завершение сделки связано с выполнением ряда условий регулятивного характера и планируется на конец нояб. 2008г. RosInvest.Com, 15.9.2008г.

— Голландский страховщик Eureko согласился приобрести российскую страховую компанию Оранта у частного фонда ПромСвязьКапитал за неназванную сумму, для расширения бизнеса в Центральной и Восточной Европе, сообщила компания в пятницу.

Eureko, частично принадлежащая Rabobank, сообщает, что сделка должна получить одобрение регулирующих органов. Оранта занимает 23 место в списке компаний российского страхового сектора, основанного на размере валовой пописанной премии.

Основным видом бизнеса Оранты является автострахование, однако компания также предлагает услуги по страхованию недвижимости, сообщает Eureko, представленная в 12 странах Европы, в т.ч. и в Турции, где компания также приобрела страховщика для выхода на рынок.

Рост экономики России, консолидированный страховой сектор и другие факторы, дают хорошие возможности для развития стратегии роста в стране, сообщила Eureko. Reuters, 12.9.2008г.

— Чистая прибыль крупнейшей в Нидерландах финансовой и страховой компании ING Groep NV за I кв. 2008г. сократилась на 18,7% — до 1,54 млрд. евро по сравнению с 1,89 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Такие данные приводятся в опубликованном сегодня финансовом отчете компании.

Выручка компании за I кв. 2008г. выросла на 9,4% и составила 19,95 млрд. евро против 18,23 млрд. евро годом ранее. Прибыль до налогообложения за отчетный период составила 2,13 млрд. ев-

ро, что на 12,6% меньше аналогичного показателя за I кв. 2007г., зафиксированного на уровне 2,43 млрд. евро. Компания связывает снижение чистой прибыли за отчетный период с общемировым кредитным кризисом. Rus.nl, 17.5.2008г.

— Чистая прибыль голландской финансовой группы ING Groep NV снизилась по итогам I кв. 2008г. на 19% из-за кризиса на финансовых рынках и снижения курса доллара в течение первых трех месяцев года. Чистая прибыль за квартала составила 1,54 млрд. евро (2,38 млрд.долл.) в сравнении с 1,89 млрд. годом ранее. Аналитики, опрошенные Рейтер, ожидали, что прибыль составит 1,66 млрд.

Как сообщила ING, расходы компании, связанные с вложениями в облигации, обеспеченные ипотечными кредитами subprime, а также ипотечными кредитами более высокого качества и просто бумаг обеспеченных, долговыми облигациями, составили 2,3 млрд. евро.

Кроме того, прибыль компании сократилась из-за этих активов на 55 млн. евро. Базовая прибыль от операций по страхованию снизилась на 31 процент до 722 млн. евро, а базовая прибыль от банковского бизнеса компании выросла до 1,4 млрд. евро с 1,38 млрд. годом ранее. Reuters, 14.5.2008г.

— Как заявила представительница министерства юстиции Нидерландов в субботу, 10 мая, голландские власти намереваются развернуть борьбу с незаконными онлайн-казино, и обратились к банкам с просьбой о прекращении предоставления подобных организациям финансовых услуг. «В Нидерландах является незаконным предлагать игорные услуги без соответствующего разрешения. Эти компании прекрасно знают, что они нарушают закон», - сказала она.

Представительница министерства также подтвердила, что шведское онлайн-казино Unibet и голландская фирма Ojanje Casino уже были наказаны за правонарушения в этой области, но отказались предоставить названия других компаний, занимающихся нелегальным игорным бизнесом во Всемирной Паутине. Министерство юстиции составило список из 30-50 интернет-казино и разослало банкам запрос о прекращении предоставления каких-либо видов услуг этим компаниям.

Представительница также отметила, что все досье будут предоставлены государственному обвинителю в лице прокурора, который впоследствии передаст их на рассмотрение в суд.

В Нидерландах только голландская государственная лотерея De Lotto имеет разрешение на предоставление игровых услуг в сети интернет, а в прошлом месяце верхняя палата голландского правительства отклонила законопроект, который позволил бы компании Holland Casino на время испытательного срока открыть вебсайт с онлайн-вым казино.

Подход голландских чиновников к игорному бизнесу в сети интернет привел к серьезным разногласиям с Европейским Союзом, политика которого направлена на открытие в странах-участниках ЕС рынков для свободной конкуренции. В фев. этого года руководство ЕС дало Греции и Нидерландам последнее предупреждение перед тем, как начать судебное разбирательство по вопросу жестких ограничений, применяемых к рынкам игорных услуг данных государств.

Большинство оплат в незаконных онлайн-овых азартных играх производятся при помощи кредитных карточек. «Это проблема Нидерландов, поэтому мы обратились за помощью только к голландским банкам», - отметила представительница министерства юстиции.

Европа столкнулась с проблемой интернет-казино. В то время как в некоторых странах, среди которых Соединенное Королевство, разрешены почти все виды сетевых азартных игр, в других, например, в Германии и Франции, власти отказываются следовать решениям Европейского Союза, предписывающим лояльную политику в отношении игорного бизнеса как в реальной жизни, так и в сети интернет.

В пред.г. руководитель компании Unibet Петтер Ниландр (Petter Nylander) был арестован в Нидерландах и экстрадирован во Францию, где судья, который вел процесс по этому делу, следуя положениям Европейского предписания, противоречащего законам Франции об игорном бизнесе, вынес решение об освобождении Ниландра под залог. Rus.nl, 8.5.2008г.

— Чистая прибыль голландской страховой компании Aegon снизилась на 78% по итогам I кв. из-за сокращения инвестиций и снижения курса доллара, негативно отразившегося на курсе акций. Чистая прибыль снизилась до 153 млн. евро (237 млн.долл.) с 707 млн. годом ранее.

Аналитики прогнозировали, что чистая прибыль компании составит в I кв. 437 млн. евро. «Излишняя волатильность на финансовых рынках, характеризующаяся резким ростом кредитных спредов, снижение безрисковых процентных ставок и фондовых рынков, существенно сократили операционную прибыль компании», - сообщил глава Aegon Алекс Винендтс. Reuters, 7.5.2008г.

— Банк России выдал разрешение PPF Group увеличить долю в акционерном капитале ОАО «Номос-Банк» с 17.69% до 29.9%. Об этом говорится в совместном сообщении компаний. Сделка будет завершена до конца апр.

PPF Group осуществляет владение пакетом акций Номос-Банка через 100% дочернюю компанию Russia Finance Corporation B.V. (RFC). В соответствии с нормативными актами ЦБ, регулирующими порядок получения предварительного согласия на приобретение акций кредитной организации, 17 апр. RFC получила соответствующее разрешение Банка России на проведение данной сделки.

В фев. 2008г. стороны договорились о том, что российские акционеры Номос-Банка останутся владельцами его контрольного пакета акций, а PPF Group продолжит наращивать свою долю через RFC, выступая в качестве финансового инвестора.

В авг. 2007г. ФАС разрешила RFC приобрести 100% акций Номос-Банка. 14 сент. RFC приобрела 5% акций Номос-Банка, 7 дек. 2007г. в результате выкупа допэмисии увеличила свою долю до 11.8969%. К началу апр. 2008г. RFC довела принадлежащий ей пакет акций Номос-Банка до 17.69%.

17 мая 2007г. акционеры Номос-Банка и чешской PPF Group, владеющей Хоум Кредит энд Финанс банком (HCFB), подписали меморандум о взаимопонимании для достижения стратегического партнерства, итогом которого должно было

стать создание банковской группы. Для этого была учреждена холдинговая компания RFC, которой планировалось передать акции Номос-Банка и банка НСФВ. После этого акционеры банков должны были приобрести доли в RFC, осуществив совместное владение банковским холдингом.

В сообщении говорится, что по результатам детального анализа ситуации на рынке создание совместного банковского холдинга с участием Номос-Банка и НСФВ, принадлежащего PPF Group, не планируется.

Международная финансовая группа PPF управляет активами общей стоимостью 240 млрд. чешских крон (свыше 9 млрд. евро). Группа работает в области потребительского кредитования и банковской розницы, а также посредством своей доли в СП Generali PPF Holding является участником рынка страхования и предоставляет комплексные услуги в области управления имуществом. Группа PPF представлена в Чехии, Словакии, России, Украине, Казахстане, Беларуси, во Вьетнаме и в Китае. Корпоративная структура собственности и управления группы PPF находится в Нидерландах. Ключевой компанией, на уровне которой принимаются стратегические решения по вопросам деятельности всей группы, является PPF Group N.V. с юридическим адресом в Амстердаме.

ОАО «Номос-Банк» — универсальный банк, входящий в тридцатку крупнейших российских банков.

Акционеры Номос-Банка: Александр Несис — 18.21% акций, Алексей Гудайтис — 13.66%, Николай Добринов — 13.66%, Arrowzone Limited — 16.52%, Dalemead Limited — 10.55%, Lobston Enterprises Limited — 11.15%, Russia Finance Corporation B.V. — 16.15%.

По данным ИПС «ДатаКапитал», чистая прибыль Номос-Банка по РСБУ за I кв. 2008г. выросла на 35.5% до 1.078 млрд. руб. по сравнению с аналогичным показателем за I кв. 2007г. АК&M, 21.4.2008г.

— Налоговым органам Нидерландов разрешили использовать краденую банковскую информацию для преследования нескольких тысяч вкладчиков, которые не задекларировали доходы на банковских счетах в Люксембурге. Вкладчики обжаловали действия налоговой службе в суде, однако он отклонил протест, приняв сторону правительства.

Поводом для судебного разбирательства стало дело, начавшееся еще в 1990г., когда власти Бельгии передали налоговым органам Нидерландов банковские данные, украденные из банка Kredietbank Luxemburg. Владельцы банковских счетов настаивают на том, что информация была получена незаконно и поэтому не может использоваться для юридического преследования.

Аналогичным образом недавно началось громкое дело о выводе средств на счета в Лихтенштейне. Германия, а вслед за ней и целый ряд других стран начали расследование, получив информацию, украденную бывшим сотрудником одного из лихтенштейнских банков. Rus.nl, 10.4.2008г.

— На страховом рынке готовится очередная сделка по покупке иностранным инвестором страховщика. Как сообщило вчера агентство «Интерфакс», голландская финансовая группа TWIN Financial Services N. V. собирается купить крупный пакет акций «Русской страховой компании» (РСК). Участники рынка оценивают российскую

компанию в 100 млн.долл. — РСК могла бы стоить дороже, если бы не взяла на себя долги проблемного страховщика ОСАГО — компании «Зенит».

Сделка по покупке контрольного пакета акций РСК близка к завершению. Как удалось выяснить «Ъ» от источников, знакомых со структурой сделки, достигнута договоренность о продаже 25% акций компании за 25 млн.долл. Существует опцион на покупку еще 50% страховщика в 2009г. при выполнении ряда условий — достижения определенных показателей по доле на рынке и убыточности. Пресс-служба TWIN Financial Services N. V в Амстердаме и владелец РСК, известный страховой бизнесмен Борис Четвертаков отказались официально комментировать эту тему «Ъ».

РСК создана в 1991г. Акции компании находятся в ПИФе под управлением УК «Агана». Долей 0,02% компании владеет французский страховщик AGF. По данным Росстрахнадзора, РСК по итогам 2007г. по сборам заняла 74 место (1,9 млрд. руб.). По данным Российского союза автостраховщиков (РСА), у РСК 41 место на рынке ОСАГО по сборам (302,5 млн. руб.).

TWIN Financial Services Group — холдинговая компания. Основана в 1998г. Штаб-квартира находится в Амстердаме. Предоставляет услуги по страхованию и пенсионному страхованию в Центральной и Восточной Европе, а также на территории бывшего СНГ. 60% акций принадлежит австрийской страховой компании Vienna Insurance Group, 40% — израильскому инвестхолдингу Kardan Financial Services BV. RosInvest.Com, 21.3.2008г.

— Крупнейшая нидерландская финансовая компания ING Groep NV увеличила чистую прибыль в 2007г. на 20,1%, до 9,241 млрд. евро, или 4,32 евро в расчете на акцию. В IV кв. 2007г. чистая прибыль ING увеличилась на 18,1% относительно аналогичного периода годом ранее и составила 2,482 млн. евро, или 1,18 евро в расчете на акцию. Основная прибыль выросла на 23,9%, до 2,617 млрд. евро, что было обусловлено, в частности, получением дохода на 1,028 млрд. евро от продажи акций ABN Amro и Numico. ING выплатит дивиденды по итогам прошедшего года в 1,48 евро на акцию, что на 12% превышает показатель 2006г. Доналоговый убыток компании от subprime-кредитования и связанных с ним активов в окт.-дек. равнялся 194 млн. евро. Некоторые эксперты, как пишет агентство Thomson Financial, ожидали более значительного списания — на 200 млн. евро или больше. Выручка ING от новых полисов страхования жизни в IV кв. выросла на 26,8% за счет Центральной Европы, Азии, США и Латинской Америки, сообщается в пресс-релизе компании. Основная доналоговая прибыль страхового подразделения, которая включает поступления от продажи акций ABN Amro и Numico, составила 1,819 млрд. против 1,331 млрд. евро в окт.-дек. 2006г. Банковское подразделение увеличило доналоговую прибыль с 1,148 до 1,151 млрд. евро. RosInvest.Com, 22.2.2008г.

— Количество выявленных в 2007г. в Нидерландах фальшивых евробанкнот увеличилось по сравнению с 2006г. на 76%, сообщил в четверг Нидерландский банк (НБ), центральный банк страны. Всего в 2007г. было обнаружено и изъято из оборота 36439 фальшивых евро.

Рост числа фальшивых евробанкнот в Нидерландах начался уже в I пол. 2007г. Тогда их количе-

ство увеличилось почти на 60%, в то время как в предыдущие годы это число постоянно сокращалось.

Нидерландский банк затрудняется объяснить увеличение количества фальшивых евро. «Контроль за банкнотами в магазинах в последнее время стал более интенсивным, и это должно было бы возыметь отпугивающий эффект, — заявил представитель НБ, слова которого приводятся в сообщении. — Очевидно, на голландском рынке активизировалась банда фальшивомонетчиков».

В Нидерландах ежегодно контролируются 2 млрд. находящихся в обращении банкнот. 0,002% из них оказываются фальшивыми. Первое место по количеству подделок занимает банкнота в 50 евро, второе — банкнота достоинством 100 евро.

В целом в странах Европейского союза, по данным Европейского центрального банка (ЕЦБ), в прошлом году было выявлено 561 тыс. фальшивых евробанкнот. Это несколько меньше, чем в 2006г. Фальшивые деньги занимают незначительную долю в общем количестве находящихся в обороте бумажных евро (11,4 млрд. в 2007г.). РИА «Новости», 10.1.2008г.

— Российский банк развития 20 нояб. 2007г. подписал кредитное соглашение с ING Wholesale Banking (юридическое название ING Bank N.V.) о предоставлении кредита на сумму до 4 млрд. руб. на срок 2г. Об этом говорится в совместном сообщении банков.

Процентная ставка по кредиту составляет 8.325% годовых; процентные платежи будут выплачиваться ежеквартально.

Кредит будет предоставлен несколькими траншами. Первый транш в объеме 2.5 млрд. руб. будет предоставлен 23 нояб. 2007г. Последующие транши могут быть выбраны в течение следующих трех месяцев.

По словам председателя правления РосБР Сергея Крюкова, приведенным в сообщении, «привлеченные средства планируется направить на финансирование проектов банка, в т.ч., по поддержке малого и среднего предпринимательства, в рамках созданной государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» (Внешэкономбанк)».

Напомним, в марте 2005г. между ING Wholesale Banking и Российским банком развития было заключено аналогичное соглашение на 2.5 млрд. руб. под госгарантии правительства РФ. Кредит был полностью погашен в дек. 2006г.

ОАО «Российский банк развития» (РосБР) учреждено в 1999г. в соответствии с Распоряжением правительства РФ. Основной целью его деятельности является финансирование проектов, имеющих приоритетное значение для экономики страны. 100% акций РосБР будут переданы в уставный капитал государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» (Внешэкономбанк). Уставный капитал РосБР составляет 4.66 млрд. руб.

ING Group — глобальная компания голландского происхождения со 150-летней историей. Компания предоставляет широкий спектр финансовых услуг, включая банковские, страховые, а также услуги доверительного управления более чем в 50 странах мира. Активы группы составляют 865 млрд. евро. ING Group входит в двадцатку крупнейших финансовых институтов мира по размеру рыноч-

ной капитализации. ING включает в себя широкий спектр известных компаний, в большинстве своем предоставляющих услуги под брендом ING.

В России ING Group представлена ING Wholesale Banking (юридическое название «ИНГ БАНК (Евразия) ЗАО» — дочерняя кредитная организация группы, основанная в 1994г.), ING Pensions (Негосударственный пенсионный фонд ИНГ, основанный в 2002г.), ING Lease (ООО «ИНГ Лизинг (Евразия)», зарегистрированное в 2006г.) и ING Life (ЗАО «Страховая компания «ИНГ Лайф», основанная в 2007г.). ING был вторым иностранным банком, получившим лицензию на осуществление банковской деятельности в России. АК&М, 23.11.2007г.

— Банковский консорциум в составе Королевского банка Шотландии и других двух европейских банков 8 окт. сообщил, что его предложение о приобретении Банка Нидерландов было встречено поддержкой акционеров, владеющих 86% акций последнего, что создало благоприятные условия для осуществления крупнейшего в истории Европы слияния банков.

Вышеуказанный европейский банковский консорциум объявил о выигрыше тендера после того, как британский банк «Барклэйс бэнк» 5 окт. заявил о своем выходе из тендера. Консорциум объявит о завершении слияния банков до 12 окт.

«Барклэйс бэнк» — третий в Великобритании банк — полгода назад первым начал переговоры с Нидерландским банком по вопросу банковского слияния и в течение некоторого времени пользовался поддержкой со стороны руководства Банка Нидерландов. Однако после объявления европейским банковским консорциумом в составе трех банков о своем участии в тендере, предложив 71,1 млрд. евро за приобретение Банка Нидерландов акционеры последнего перестали интересоваться предложением «Барклэйс бэнк» в 60 с лишним млрд. евро. Синьхуа, 9.10.2007г.

— Консорциум банков во главе с Royal Bank of Scotland удвоил свой пакет акций ABN Amro до 8%, что снижает цену приобретения голландского банка на 1%, сообщила Financial Times в среду.

Группа Fortis, Santander и RBS увеличила свой пакет акций ABN до более восьми процентов через серию деривативных покупок, сообщила газета. Это снизит цену покупки ABN для концерна на 600-700 млн. евро — на 1%, пишет Financial Times. Reuters, 26.9.2007г.

— Консорциум европейских банков во главе с Royal Bank of Scotland Group Plc в понедельник сообщил о получении согласия министерства финансов Нидерландов на проведение сделки по покупке голландского банка ABN Amro. «Это важный шаг на пути завершения сделки», — сообщили представители консорциума.

В прошлом месяце аналогичное разрешение получил и другой претендент на покупку ABN — британский банк Barclays.

Предложение консорциума, в который также входят испанский Santander и бельгийско-голландский Fortis, на данный момент составляет 70,1 млрд. евро, причем большую часть этой суммы консорциум готов выплатить наличными. Предложение Barclays составляет 57,4 млрд. евро — большая часть суммы в акциях.

Вместе с выдачей разрешения, министерство финансов Нидерландов выдвинуло и ряд условий

к совершению сделки. RBS несет ответственность за функционирование банка в переходный период – до тех пор пока его компоненты не будут переданы отдельным членам консорциума.

Глава испанского банка Santander Эмилио Ботин в понедельник сообщил, что надеется на завершение сделки в ближайшие 20 дней. Обе стороны отметили, что рассчитывают на завершение сделки к 5 окт.

Акционеры ABN планируют обсудить сложившуюся ситуацию на внеочередном заседании в четверг. Поглощение ABN станет крупнейшей сделкой в банковской индустрии. Reuters, 18.9.2007г.

– Консорциум европейских банков во главе с Royal Bank of Scotland (RBS) приобрел 3,25% акций голландского банка ABN Amro за 40,76 млн. евро по средней цене 33,81 евро за акцию.

Об этом консорциум, в который также входят испанский Santander и бельгийско-голландский Fortis, сообщил во вторник.

Консорциум ведет борьбу за покупку ABN Amro с британским Barclays, предложившим за голландский банк примерно 63 млрд. евро, или 34 евро за акцию. В свою очередь RBS надеется купить ABN Amro за 71 миллиард евро.

Barclays в понедельник получил разрешение министерства финансов Нидерландов на покупку ABN. Консорциум RBS ожидает решения министерства к середине сентября. После сообщения о покупке акций ABN бумаги Santander к 13.20 МСК снизились на 1,38%, акции Fortis снизились на 1,1%. Тогда как котировки RBS выросли на 0,52%, а ABN Amro – на 0,35%. Reuters, 14.8.2007г.

– Чистая прибыль голландского банка ABN Amro составила по итогам II кв. 2007г. 1,13 млрд. евро в сравнении с 1,216 млрд. евро в аналогичный период прошлого года, однако превысила прогнозы аналитиков, ожидавших получение 1 млрд.

Данные не учитывают прекращенные операции и включают в себя прибыль в 208 млн. евро от продажи активов. Операционная прибыль банка выросла на 12,8% до 5,45 млрд. евро. Банк сообщил о том, что прогноз прибыли в размере 2,30 евро на акцию по итогам 2007г. сохраняется.

Голландский банк ABN Amro отказался в понедельник рекомендовать своим акционерам предложение британского Barclays о слиянии за 67,5 млрд. евро. Первоначально ABN рекомендовал своим акционерам слияние с Barclays. «ABN Amro продолжит контакты с обеими сторонами с целью обеспечения равных условий игры и минимизации любой непрозрачности», – говорится в заявлении банка. В то же время, банк не рекомендовал акционерам и предложение консорциума Royal Bank of Scotland, Fortis и Santander за 72 млрд. евро.

Barclays заявил, что продолжит добиваться слияния с голландским банком. Концерн во главе с RBS предлагает акционерам 93% стоимости акций ABN наличными. Предложение Barclays, несмотря на увеличение денежной доли сделки, остается уязвимым для колебаний рынка, т.к. остается преимущественно в акциях.

«Мы уверены, что наше пересмотренное предложение предлагает справедливую цену, бонусы для акционеров и уверенность, которая позволит правлению поддержать рекомендацию в будущем», – сказал исполнительный директор Barclays Джон Варли, добавив, что понимает, что ABN бы-

ло сложно прямо рекомендовать какое-либо из предложений.

Отдельно Barclays подтвердил сообщение Sunday Times о том, что группа хедж-фондов предложила британскому банку помощь в борьбе с заявкой со стороны RBS.

Хедж-фонды предложили Barclays купить пакет в Fortis, а затем использовать его, чтобы заблокировать участие бельгийско-голландского банка в покупке ABN. Barclays сообщил, что отказался от предложения фондов.

China Development Bank и сингапурский государственный инвестор Temasek купили пакеты акций Barclays, чтобы помочь британскому банку повысить размер предложения за ABN. Reuters, 30.7.2007г.

– Консорциум во главе с Royal Bank of Scotland обнародовал условия покупки голландского банка ABN Amro, оценив его в 71,1 млрд. евро или в 38,40 евро за акцию. Член консорциума банк Fortis сообщил, что банки предлагают акционерам ABN Amro 30,40 евро наличными и 0,844 новой акции RBS за каждую акцию ABN Amro. Консорциум банков RBS, Fortis и Santander ожидает, что совокупное снижение издержек при слиянии составит 4,23 млрд. евро, а прибыль от роста выручки составит 1,22 млрд. к концу 2010г. Менеджмент голландского банка пока отказывался от предложений консорциума, приняв предложение британского банка Barclays, оценивающее ABN Amro в 63 млрд. евро. Сделка с Barclays предусматривает обмен акций ABN Amro на акции Barclays без выплаты наличных. «Банки ожидают, что они смогут создать более сильные предприятия с более развитым присутствием на рынке и перспективами роста», – говорится в заявлении. Reuters, 29.5.2007г.

– Чистая прибыль голландской финансовой группы ING Groep NV в I кв. 2007г. снизилась на 5,6% из-за ухудшения банковских результатов и бушевавшего зимой в Европе шторма «Кирилл», который привел к сокращению прибыли страхового подразделения компании. Об этом компания сообщила в среду. В I кв. этого года чистая прибыль ING снизилась до 1,894 млрд. евро (2,57 млрд.долл.) с двух млрд. евро в аналогичном периоде предг. Опрошенные Рейтер 11 аналитиков в среднем прогнозировали чистую прибыль в 1,89 млрд. евро. «Сильный коммерческий рост помог компенсировать влияние жестких из-за процентных ставок условий в I кв.», – говорится в заявлении главы ING Михеля Тильманта. Со следующего месяца компания начнет выкупать свои акции на 5 млрд. евро.

ING сообщила, что результаты ее страхового подразделения в Европе и Нидерландах были омрачены сильным штормом «Кирилл» в январе этого года. Прибыль от страховой деятельности за вычетом налогов и других отчислений в отчетном периоде снизилась на 10,7% до 1,076 млрд. евро. В отдельном заявлении ING говорится, что компания начнет реструктуризацию голландского подразделения розничного банкинга, которое работает под брендом Postbank. Банк будет переведен под бренд ING после 2009г. Компания также намерена за пять лет вложить в голландское подразделение 890 млн. евро с целью увеличения рентабельности и сократить 2.500 рабочих мест. ING сообщила, что подразделение ING Direct, предоставляющее банковские услуги в интернете, подало

заявку на получение банковской лицензии в Японии и планирует получить ее во II пол. 2007г. Reuters, 16.5.2007г.

— Голландский банк ABN Amro сообщил, что конструктивно работает с Royal Bank of Scotland над предложением об объединении и остается открытым для других предложений, несмотря на рекомендованное слияние с британским Barclays. Предложение Barclays о покупке ABN за 88 млрд.долл. было поставлено под сомнение в четверг, когда голландский суд заблокировал продажу банка LaSalle, принадлежащего ABN, американскому Bank of America за 21 млрд.долл. Это решение облегчило борьбу за ABN консорциуму во главе с RBS.

Консорциум, куда кроме RBS входят испанский банк Santander и бельгийский Fortis, выразил готовность заплатить за крупнейший голландский банк 72 млрд. евро (98 млрд.долл.) и источники, знакомые с ситуацией говорят, что он все еще не оставляет надежд на покупку ABN.

Barclays сообщает, что будет продолжать сделку, несмотря на решение суда, а представитель ABN Йохем ван де Лааршот сказал, что ABN по-прежнему слоняется к сделке с британским банком, которая позволит сохранить структуру ABN, а не раздробит его. «Тем временем, мы работаем с консорциумом в конструктивной манере», — сказал ван де Лааршот, однако отказался сообщить, будет ли руководство ABN встречаться с представителями RBS. RBS также отказался прокомментировать сообщения Wall Street Journal о том, что руководство банков проведет встречу в пятницу. Любая из сделок по покупке ABN станет крупнейшим слиянием в банковском секторе.

На фоне растущего давления со стороны некоторых акционеров на главу ABN с требованием уйти в отставку после решения суда в четверг, ван де Лааршот сказал: «Смена руководства банка не предусматривается». Отвечая на вопрос, станет ли ABN подавать апелляцию на решение суда, представитель банка лишь сказал, что банк изучает последствия решения.

Решение суда было принято после того, как голландская инвестиционная группа VEB, которая представляет акционеров, обладающих почти 20% акций ABN, обратилась в субботу в торговый суд Амстердама, с просьбой заблокировать продажу LaSalle и провести расследование.

Инвесторы, хедж-фонды и консорциум во главе с RBS потребовали, чтобы ABN вынес вопрос о продаже LaSalle на голосование акционеров, поскольку это затрудняет другим банкам возможность сделать предложение о покупке ABN целиком.

ABN, который может подать апелляцию до 14 июня, возражает, что продажа LaSalle не является «крупной транзакцией» которая требует одобрения акционеров, поскольку она не превышает трети от общей стоимости банка. Период оповещения, необходимый для созыва собрания акционеров ABN занимает 15 дней, что означает, что продажа может быть отложена на соответствующий срок. Barclays хочет увеличить свое присутствие на быстрорастущих рынках Бразилии и Азии, в то время как консорциум намерен улучшить свои операции в Европе, где банковский сектор уже давно созрел для консолидации. Reuters, 4.5.2007г.

— Акции ABN Amro подорожали на 1,6% во время волатильных торгов в четверг после того,

как голландский суд постановил, что банк должен заморозить продажу Bank of America своего американского подразделения LaSalle за 21 млрд.долл. Это решение делает возможным осуществление планов консорциума во главе с Royal Bank of Scotland поглотить ABN Amro, уже согласившийся на сделку с британским Barclays. «С моей точки зрения, это более выгодно для консорциума, поскольку после того, как сделка по продаже LaSalle заблокирована, они могут сделать официальное предложение, в котором LaSalle будет одним из активов, участвующих в сделке», — говорит Ян Лерой, фондовый менеджер из Petercam Asset Management. «Это очевидно устраняет первую преграду на пути формального предложения», — добавляет Лерой. Голландский суд заявил, что поскольку решение о продаже LaSalle принимало руководство ABN Amro, то за сделку должны проголосовать акционеры.

Акции Barclays, чье предложение ABN приняло, подорожали на 4,0%. Существуют опасения, что Barclays может оказаться вовлеченным в войну за ABN. «Консорциум во главе с RBS снова в игре и у них будет дополнительное время для того, чтобы сделать предложение ABN», — говорит Марк Сартори, глава отдела торгов в RBS Fox. Ранее британский банк Barclays согласился купить ABN Amro за 67 млрд. евро (91,2 млрд.долл.) и сообщил, что договорился продать американский банк LaSalle, принадлежащий ABN Amro, американскому Bank of America за 21 млрд.долл. Позже в игру включился консорциум банков, возглавляемый Royal Bank of Scotland, в который также входят испанский банк Santander и бельгийский Fortis, который пообещал, что заплатит за ABN 72 млрд. евро (98 млрд.долл.) в случае, если тот не будет продавать LaSalle Bank американскому Bank of America. Reuters, 1.5.2007г.

— Еврокомиссия предупредила Голландию отнестись беспристрастно к заявкам на покупку банка ABN Amro на фоне возражений голландского центробанка против продажи ABN иностранному консорциуму потенциальных покупателей. «Все заявки должны быть оценены на равноправной основе», — сказал Оливер Дрюс, представитель комиссара по внутренним рынкам Чарли Макриви. На ABN претендуют британский банк Barclays и консорциум, в который входят Royal Bank of Scotland Plc, бельгийско-голландская группа Fortis и испанский Santander. Сделка должна стать крупнейшей в банковском секторе Европы. Reuters, 19.4.2007г.

— Прибыль на акцию от продолжающихся операций голландского банка ABN Amro, который находится в процессе переговоров о слиянии с британским банком Barclays, выросла на 30% в I кв. 2007г. Управляющий совета директоров ABN Amro Рийкман Грёнинк сказал, что прогноз прибыли на акцию банка в 2,30 евро в 2007г. будет скорее всего выполнен. В I кв. прибыль на акцию выросла до 0,65 евро с 0,50 евро за аналогичный период пред.г. Чистая прибыль банка выросла на 30,6% до 1,31 млрд. евро (1,77 млрд.долл.) по сравнению с I кв. 2006г.

ABN Amro опубликовал квартальные результаты раньше назначенного на 26 апр. сообщения о прибыли «в свете недавних событий и для того, рынки представляли себе четкую картину деятельности банка». На прошлой неделе британский Ro-

yal Bank of Scotland сделал предложение ABN Amro, согласно которому голландский банк будет поделен между RBS, испанским банком Santander и бельгийско-голландским Fortis. Источники, знакомые с ситуацией, сказал, что ABN не откроет доступ консорциуму к бухгалтерским отчетам банка до тех пор, пока не получит более детальное предложение. Крупнейший в мире экспортер бокситов Гвинея отзывает соглашение с производителем бокситов, подконтрольным РусАлу, а также с нефтяной компанией из США, для пересмотра контрактов.

Заявление об этом было зачитано в эфире государственного телевидения. Отзывы касаются соглашения о разделе продукции с Hyperdynamics и приложения к соглашению с Compagnie de Vauxite de Kindia (СВК), которой управляет РусАл. Эти компании стали первыми в Гвинеи, чьи контракты подверглись пересмотру. Правительство страны пять дней назад объявило о том, что пересмотрит все соглашения в горнодобывающей отрасли.

«В рамках реорганизации горнодобывающих контрактов правительство отозвало приложение к соглашению с Compagnie de Vauxite de Kindia (СВК) и соглашение с подразделением Hyperdynamics Corporation», — говорится в заявлении. В нем отмечается, что документы «должны быть пересмотрены» национальной ассамблеей.

Как сообщил источник в министерстве добывающей промышленности, недовольство властей контрактом с СВК касается условий освоения месторождения бокситов Киндия, а также использование железной дороги и инфраструктуры порта. По словам источника, правительство считает, что государство получает недостаточно средств, и оно намерено пересмотреть налоговый и таможенный режимы. В мае 2001г. СВК перешла под управление РусАла сроком на 25 лет. Проектная мощность предприятия составляет 3 млн.т. боксита в год. В его состав входят рудник Дебеле, железная дорога, рудный порт и дирекция по ремонту. Reuters, 16.4.2007г.

— Банк ABN Amro (Нидерланды) выбран рейтинговым консультантом Беларуси по вопросам получения страной суверенного кредитного рейтинга. Решение об одобрении проекта Соглашения между Республикой Беларусь и банком ABN Amro о рейтинговом консультировании Беларуси в качестве основы для проведения переговоров содержится в указе президента от 26 марта 2007г. №139. Как сообщили в администрации президента, на проведение данных переговоров уполномочен министр финансов Николай Корбут.

Минфин начнет непосредственную работу с рейтинговым консультантом, который, в свою очередь будет контактировать с рейтинговыми агентствами. Минфин направил запросы в ведущие международные рейтинговые агентства Standard&Poors, Moody's Investors и Fitch Ratings с просьбой предоставить условия, сроки и стоимость оказываемых рейтинговых услуг. Эта работа велась параллельно с выбором рейтингового консультанта. Как и планировалось, Беларусь сможет получить кредитный рейтинг до конца I пол. 2007г., не исключено, что от двух агентств.

В целом наличие рейтинга содействует повышению притока прямых иностранных инвестиций, расширению отношений с зарубежными партнерами, созданию благоприятных условий

банкам и предприятиям для привлечения кредитных средств на мировых финансовых рынках по более низким процентным ставкам. В числе важнейших преимуществ получения суверенного рейтинга для Беларуси — возможность эмиссии и размещения облигаций правительства и предприятий на внешних финансовых рынках. Получение Беларусью суверенного кредитного рейтинга позволит правительству, а также предприятиям и банкам рассчитывать на снижение процентных ставок и увеличение сроков привлечения по внешним кредитам и займам. БЕЛТА, 27.3.2007г.

— Нидерландский банк ABN Amro разместил дебютные номинированные в российских рублях еврооблигации на 2,5 млрд.руб. (96 млн.долл.) с погашением в 2010г. и купоном в 6% годовых, сообщили источники, близкие к сделке.

Цена размещения составила 100,96% номинала, лид-менеджером выступил сам ABN Amro. «Доходность получается чуть ниже 6%, что ниже кривой ОФЗ на этих сроках. Дисконт составляет 20-25 базисных пункта», — сказал Рейтер аналитик Ренессанс Капитала Николай Подгузов. «С появлением возможности делать рублевый евробонд мы видим, что спрос на этот инструмент достаточно серьезный», — сказал Подгузов.

ABN Amro давно работает на российском рынке и есть целый ряд операций, для которых ему необходимы рублевые средства, что и обусловило заимствования. Глобальные банки занимают в той валюте, в которой они будут проводить операции на том или ином страновом рынке. Размещение бумаг в валюте отличной от страны эмитента — обычная практика на западных финансовых рынках, сказал аналитик. Reuters, 21.3.2007г.

— Банк ABN Amro (Нидерланды) предлагает правительству Белоруссии организовать размещение глобальных депозитарных расписок (GDR) на акции белорусских эмитентов на европейском фондовом рынке, сообщил источник в правительственных кругах.

«Данное предложение является перспективным, и речь может идти о размещении депозитарных расписок наиболее привлекательных для инвесторов предприятий, например, нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности», — сказал собеседник агентства. Он также отметил существующую возможность для белорусских эмитентов размещать акции в форме российских депозитарных расписок.

Белорусские эксперты фондового рынка констатируют абсолютную неготовность белорусских АО к выходу на международные фондовые рынки через размещение депозитарных расписок. Этот шаг предполагает наличие международной финансовой отчетности и ее аудита, свободного обращения 25% акций АО, раскрытие информации о деятельности эмитента и ряд иных требований.

Эксперты также отмечают неразвитость внутреннего фондового рынка. К биржевым торгам допущены бумаги только 152 АО (в т.ч. 40 АО — к торгам вне списка), или 10% общего количества действующих АО в стране. ABN Amro станет финансовым консультантом минфина Белоруссии для получения суверенного кредитного рейтинга. Interfax, 28.2.2007г.

— Страховая финансовая группа Fortis, главный офис которой находится в Нидерландах, планирует начать бизнес по страхованию жизни в странах

Восточной Европы, в частности, в России и в Украине. Об этом сообщил гендиректор Fortis Insurance International Якоб Вестерлакен (Jacob Westerlaken) на II Международной конференции по страхованию жизни и пенсионному страхованию, организованной «Русский полис Информационная группа».

По словам Я. Вестерлакена, Fortis планирует начать бизнес в России с нуля. Основным каналом продаж будет bankassurance. По его мнению, рынок страхования жизни России является привлекательным для Fortis. Это объясняется тем, что на территории страны проживает 143 млн.чел., здесь активно формируется средний класс, являющийся целевой аудиторией компании, а, кроме того, в РФ действует сравнительно немного иностранных компаний, что позволяет Fortis занять выгодное место на национальном рынке страхования жизни, пояснил Я. Вестерлакен. Он рассказал, что в Украине Fortis планирует приобрести компанию по страхованию жизни. По мнению гендиректора Fortis Insurance International страховой рынок Украины и России различаются. В Украине доля столицы не так четко выражена, как в России. *Venelux*, 29.11.2006г.

— Нидерландские власти призывают граждан до конца года обменять оставшиеся у них монеты эпохи гульдена на евро. По данным Нидерландского банка, у голландцев до сих пор остаются на руках 3,5 млрд. «гульденовых» монет различного достоинства на 500 млн. евро.

Бумажные гульденны можно обменять в Нидерландском банке на евро до 2032г. Монеты же предлагается сдать до конца т.г. в почтовые отделения. Всем сделавшим это Нидерландский банк затем перечислит на банковский счет денежный эквивалент в евро.

В рамках развернутой кампании «Сделайте из ваших гульденов евро» широко публикуются соответствующие рекламные объявления в газетах, на радио, телевидении и в интернете. Люди не спешат обменивать старые монеты. Хотя каждая седьмая из десяти голландских семей сохранила дома ту или иную сумму в гульденах, только 10% из них собираются сдать гульденны, чтобы получить евро. Часть голландцев считает, что «игра не стоит свеч», а большинство просто хотят сохранить старые монеты на память. *РИА «Новости»*, 2.10.2006г.

— Доверие голландцев к евро опустилось до самого низкого уровня со дня введения единой европейской валюты. Как свидетельствуют результаты опроса 6 тыс. жителей Нидерландов, проведенного бюро по изучению рынка «Трендбокс» (*Trendbox*), только 10% голландцев считает, что введение евро оказалось благоприятным для Нидерландов. В 2002г., когда была введена единая европейская валюта, 30% голландцев относились к ней положительно.

Результаты нынешнего опроса показывают, что многие голландцы испытывают финансовые проблемы. У четверти опрошенных не хватает денег до конца месяца, не говоря уже о том, что они не могут их откладывать на серьезные покупки или другие цели. 14% участвовавших в опросе заявили, что раньше они были «более счастливыми» — такой показатель никогда не был столь высоким с 1991г. «Голландцы явно в минорном настроении, — делает вывод бюро. — И козлом отпущения является евро. Его введение рассматривают как начало

всех экономических неприятностей. У всех присутствует чувство, что евро сильно повлияло на цены». *РИА «Новости»*, 20.2.2006г.

— По распоряжению прокуратуры Нидерландов в среду был произведен обыск в офисе компании Yukos Finance в Амстердаме, сообщило голландское информационное агентство АНП. Как сообщила представитель «Юкоса» в Лондоне, слова которой приводит АНП, компания выясняет, почему были произведены обыски в офисах «Юкоса» в России и Нидерландах и были ли при этом изъяты какие-либо документы. Зарегистрированное в Амстердаме акционерное общество Yukos Finance управляет зарубежной собственностью Юкоса, общая стоимость которой оценивается в 1 млрд.долл. В апр. 2005г. Yukos Finance в рамках законодательства Нидерландов создало компанию Yukos International, в которую были переведены акции дочерних предприятий «Юкоса». Представители «Юкоса» утверждали, что это было сделано с тем, чтобы акции не были отчуждены российскими властями в счет налоговой задолженности «Юкоса».

При этом акции Yukos Finance оказались недосыгаемыми и для кредиторов. В амстердамском суде проходит судебный процесс, в ходе которого банки-кредиторы «Юкоса» оспаривают законность перевода акций «дочек» российской компании из Yukos Finance в Yukos International консорциум иностранных банков, в числе которых *Societe General*, *Citybank*, *Commerzbank*, *Creditlyonnais*, *Deutsche Bank AG*, *HSBC*, *ING.*, в сент. 2003г. предоставил компании «Юкос Ойл» кредит в 1 млрд.долл.; «Юкос» погасил часть долга, но не выплаченными остаются почти 473 млн.долл. Банки добиваются продажи акций Yukos Finance по самой высокой возможной стоимости и погашения из вырученной суммы долга «Юкоса». *РИА «Новости»*, 5.10.2005г.

— Суд Амстердама примет решение по иску консорциума десяти западных банков к «Юкосу». Как сообщила представитель пресс-службы суда Индра Пул (*Indra Poel*), публичного заседания по этому вопросу не будет, решение в письменном виде будет опубликовано после его принятия. В авг. западные банки обратились в суд Амстердама с иском, в котором просили проверить законность операций с акциями «дочек» «Юкоса». Как сообщил представитель нидерландского банка ИНГ, входящего в консорциум, в сент. 2003г. этот консорциум предоставил компании «Юкос Ойл» заем в 1 млрд.долл. Около 100 млн.долл. из этой суммы было предоставлено банком ИНГ, уточнил представитель банка. Более половины из 1 млрд.долл. «Юкос Ойл» выплатил, но невыплаченными остаются почти 473 млн.долл., не считая процентов, сказал собеседник агентства. Представитель ИНГ сказал, что банки хотели добиться продажи акций зарегистрированного в Нидерландах АО «Юкос Файнэнс», которое управляет заграничной собственностью Юкоса. В частности, это - нефтеперегонный завод в Литве и нефтепровод в Словакии, уточнил он. Общая стоимость этой собственности оценивается в 1 млрд.долл., уточнил собеседник агентства.

Однако «Юкос Файнэнс», по его словам, без ведома консорциума создал в апр. нынешнего года на основе голландского права фирму «Юкос Б.В.», в которую были переведены акции вышеназван-

ных дочерних предприятий «Юкоса». Как ранее сообщала голландская пресса, это было сделано с тем, чтобы акции не были отчуждены российскими властями в счет налоговой задолженности «Юкоса». Представители «Юкоса» в свою очередь утверждали, что компания защищает таким образом и интересы кредиторов. Консорциум банков не согласен с такой трактовкой, поскольку в результате «Юкос Файнэнс» стал «пустышкой», и акции дочерних компаний Юкоса оказались вне досягаемости кредиторов, отметил представитель ИНГ. «Входящие в консорциум банки хотят, чтобы суд принял решение, на основе которого 10% размещенных в «Юкос Б.В.» акций было бы использовано для создания еще одной фирмы, в рамках которой два независимых юридических эксперта рассмотрели бы законность создания «Юкос Б.В.» и приняли бы по этому вопросу экспертное решение», — сказал представитель ИНГ. РИА «Новости», 29.9.2005г.

— Голландское правительство сообщило о намерении отменить налог на капитал на выпуск акций инвестиционных фондов, начиная со следующего года, с целью повысить конкурентоспособность фондового сектора государства.

По сообщениям службы новостей Reuters министерство финансов отметило на прошлой неделе, что налог в 0,55% будет отменен в янв. 2006г.

«Этот налог все чаще считают тем налогом, который ставит голландские инвестиционные фонды в невыгодное положение по сравнению с фондами в других странах», — говорилось в заявлении министерства. «Поскольку этот сектор так важен для финансовых рынков и голландской экономики, мы предлагаем отменить налог», — заявило министерство. Offshore.SU, 29.3.2005г.

— Международное рейтинговое агентство Standard & Poog's присвоило сегодня кредитный рейтинг контрагента — долгосрочный «В-» и краткосрочный «С» — одному из крупнейших игроков на рынке потребительского кредитования России — «Хоум Кредит энд Финанс Банку» (ХКФБ). Об этом сообщили в пресс-службе S&P.

«При присвоении рейтингов учитывалась короткая история деятельности ХКФБ на недостаточно развитом и высокорискованном, хотя и быстрорастущем рынке потребительского кредитования России, где правовая инфраструктура слаба, а эффективность процедур кредитной защиты еще не проверена временем, — заявила кредитный аналитик Standard & Poog's Ирина Пенкина. — Кроме того, приняты во внимание низкая, хотя и улучшающаяся, рентабельность и слабодиверсифицированная ресурсная база банка — факторы, негативно влияющие на его финансовые показатели».

Позитивные рейтинговые факторы включают возможность получения банком поддержки от его собственника (группы PPF; рейтинга нет), который уже помогал ХКФБ в вопросах финансирования и передачи технического опыта. Кроме того, деятельности банка благоприятствуют удовлетворительный уровень его капитализации и хорошие макроэкономические перспективы России.

Standard & Poog's ожидает, что ХКФБ удастся сохранить свою экономическую эффективность, несмотря на риски, присущие ведению бизнеса в России», — отметила Пенкина. Рейтинги могут быть повышены, если банк сумеет удержать хорошие показатели достаточности капитала и пока-

жет высокую рентабельность, соразмерную его профилю риска. «Негативное решение по рейтингам ХКФБ может быть принято в том случае, если показатели качества активов банка ухудшатся настолько, что эффект этого явления нельзя будет компенсировать за счет взимаемой премии за высокий риск, и если это вызовет слишком значительное падение уровня капитализации», — добавила она.

По размерам активов и собственного капитала (соответственно, 464 млн.долл. и 88 млн.долл. на 30 сент. 2004г. согласно отчетности, составленной по МСФО) ХКФБ — сравнительно небольшой финансовый институт. Он специализируется на кредитовании клиентов через торгово-сервисные (POS) терминалы и предоставлении возобновляемых кредитов на российском рынке массовых розничных банковских услуг. Благодаря своей быстрорастущей региональной сети ХКФБ уже завоевал значительную часть российского рынка POS-кредитования.

ХБФБ является российским дочерним предприятием Home Credit BV (НСВВ) — зарегистрированного в Нидерландах холдинга, который получает права собственности на все компании Home Credit Group (НСГ), включая организации, занимающиеся потребительским финансированием в Чехии и Словакии. Контролирующим собственником НСВВ является Ceska Pojistovna (BBB/Стабильный/-) — крупнейшая страховая компания Чешской Республики, которая, принадлежит частной группе PPF, представляющей собой конгломерат финансовых компаний. Росбалт, 20.12.2004г.

— 19 апр. в Лондоне в рамках 7 Российского Экономического Форума состоялось подписание рамочного кредитного соглашения между Внешторгбанком и банком ING Bank (Нидерланды). Со-финансирующими банками по соглашению выступают ING BHF-Bank, Германия и ING Belgium, Бельгия. Со стороны Внешторгбанка соглашение подписал заместитель президента-председателя правления Владимир Дмитриев, со стороны ING Bank — Эрвин Недеркоорн (Erwin Nederkoorn), вице-президент по вопросам структурного экспортного финансирования и Дик тен Бош (Dick ten Bosch), гендиректор ЗАО «ИНГ Банк Евразия».

По данным, полученным в Управлении общественных связей Внешторгбанка, в соответствии с условиями соглашения ING Bank откроет на Внешторгбанк кредитную линию в размере 250 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию промышленных товаров и услуг из Нидерландов, Германии, Бельгии и других европейских стран. Финансирование в рамках кредитной линии предоставляется на 85% сумм импортных контрактов в евро или долл. Реализация проектов импорта оборудования в рамках данного соглашения будет производиться на базе государственной поддержки экспорта европейских стран экспортеров с привлечением покрытия соответствующих национальных экспортных страховых агентств, которые готовы принимать риски Внешторгбанка без предоставления суверенных гарантий Российской Федерации. Данное соглашение стало очередным шагом в реализации стратегии Внешторгбанка по привлечению на международных рынках финансовых ресурсов для нужд разви-

тия российской экономики, отмечают в банке. Благодаря этому создаются дополнительные возможности по реализации долгосрочных проектов, направленных на модернизацию производства и создание новых промышленных объектов, на выгодных условиях международного рынка. Прайм-ТАСС, 21.4.2004г.

— В Лондоне в рамках седьмого Российского экономического форума состоялось подписание рамочного кредитного соглашения между Внешторгбанком (ВТБ) и одним из крупнейших голландских банков - ING Bank, сообщила пресс-служба ВТБ. В соответствии с условиями соглашения, ING Bank откроет на Внешторгбанк кредитную линию в размере 250 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию промышленных товаров и услуг из Нидерландов, Германии, Бельгии и других европейских стран. Софинансирующими банками по соглашению выступают ING BHF-Bank (Германия) и ING Belgium (Бельгия). Финансирование в рамках кредитной линии предоставляется на 85% сумм импортных контрактов в евро или долларах. Реализация проектов импорта оборудования в рамках данного соглашения будет производиться на базе государственной поддержки экспорта европейских стран-экспортеров. «В рамках данного соглашения клиенты Внешторгбанка получают дополнительные возможности по реализации собственных долгосрочных проектов, направленных на модернизацию производства и создание новых промышленных объектов, на выгодных условиях международного рынка», - отмечается в сообщении ВТБ. РИА «Новости», 19.4.2004г.

ЭКОЛОГИЯ

— Голландские полицейские получили на вооружение миниатюрную подводную лодку, сообщила в четверг газета «Телехрааф» (De Telegraaf). Она будет применяться для выявления нарушителей вступившего в силу с 1 янв. 2009г. в Нидерландах закона, согласно которому запрещается сбрасывать с прогулочных судов мусор и содержимое туалетов. Находящийся на борту подлодки полицейский будет под водой следить за соблюдением этого закона. Нарушителям грозят серьезные штрафы.

Подлодка окрашена в цвета голландской полиции — белый, красный и синий — и снабжена ее эмблемой. Подводная лодка будет демонстрироваться на международной выставке яхт, лодок и катеров HISWA, которая пройдет в амстердамском выставочном центре RAI с 3 по 8 марта. РИА «Новости», 22.1.2009г.

— Нидерландская фирма разработала революционный метод теплосбережения при помощи кристаллов соли, сообщает газета «Телехрааф» (De Telegraaf). Новый продукт, получивший название «термусоль» (thermusol), представляет собой кристаллы соли, помещенные в специальные капсулы. При определенной температуре соль в этих шариках плавится и накапливает теплоту. Если температура окружающей среды снова понижается, соль вновь кристаллизуется и отдает тепло. Важной является возможность заранее задавать требуемую температуру плавления соли.

По словам представителя фирмы, «термусоль» можно будет применять в строительстве, медицине, парниковом хозяйстве, производстве упаковочных материалов, термозащитной одежды, в т.ч.

для спортсменов, пожарных и военнослужащих.

Описанная технология была известна и прежде, но до сих пор она была основана на применении парафина, который гораздо менее эффективен в этом плане, чем «термусоль», и к тому же очень огнеопасен.

«Наше изобретение готово к внедрению в производство, — заявил его автор Хендрик Хластра (Hendrik Glastra). — «Термусоль» в два раза дешевле парафина и почти в два раза эффективней. В скором времени она будет не только доступна для промышленных компаний, но и продаваться в магазинах».

«Термусоль» позволит, в частности, решить проблему быстрого снижения температуры тела оперируемых пациентов. Проведенные в Медицинском центре голландского г.Утрехт испытания показали эффективность его применения.

«Температура тела оперируемых пациентов быстро снижается, из-за чего возрастает угроза инфекций, — сказал анестезиолог профессор Ханс Керккамп (Hans Kerckamp). — Мы испытали основанное на «термусоли» устройство на двухстах пациентах и пришли к выводу, что применение этого продукта позволяет решить эту проблему. Сейчас многие больницы намерены приобрести «термусоль». РИА «Новости», 14.12.2008г.

— Воздух в Нидерландах значительно более загрязнен, чем полагают политики и граждане этой страны, — в частности, объем выбросов в атмосферу двуокиси азота и аммиака самый значительный в Европе, сообщила в четверг голландская общественная ассоциация «Природа и окружающая среда».

Ассоциация опубликовала свои выводы в связи с тем, что в скором времени Европейский Союз обяжет входящие в него государства к 2020г. уменьшить выбросы ряда вредных веществ в атмосферу.

По данным организации, в Нидерландах один из самых высоких выбросов вредных для здоровья мельчайших частиц различных веществ, включая сажу. Кроме того, значительный объем вредных веществ приносится в Голландию из соседних стран.

Нидерландские власти намерены в ближайшие годы ежегодно расходовать чуть больше одного евро на душу населения на борьбу с наносимым воздухом ущербом. По мнению ассоциации «Природа и окружающая среда», на эти цели необходимо тратить намного больше.

Представитель официального Бюро планирования среды проживания согласился с информацией ассоциации. Он заметил, что «в Нидерландах уже приняты дешевые меры по борьбе с загрязнением воздуха, в то время, как во многих соседних странах такие меры еще не приняты». «Естественно, что в малых странах имеет место большая плотность выбросов на квадратный км., но на душу населения их приходится не так уж много,» — сказал он.

Представитель ассоциации «Природа и окружающая среда» назвал ответ представителя бюро, сославшегося на большую плотность населения в насчитывающих более 16 млн. жителей Нидерландах, «глупым». «Нельзя мерить загрязнение воздуха объемом на душу населения, поскольку мы все вместе живем в этом воздухе. Мы все вдыхаем за-

грязненный воздух, что наносит большой ущерб здоровью», — подчеркнул он. РИА «Новости», 20.11.2008г.

— Несмотря на то, что Нидерландам подъем воды угрожает больше всего в Европе, эта страна стала единственной в регионе, где нет услуги страхования от наводнений. Эксперты университета Амстердама считают, что с этим надо срочно покончить и дать возможность жителям страны страховать свои дома от наводнений.

Исследователи считают, что в случае, если жилье будет застраховано от подъема воды, сами владельцы домов будут предпринимать больше шагов по защите своего жилища. Ассоциация страховщиков страны считает, что правительство должно помочь страховым компаниям, поскольку ущерб от наводнения может быть таким, что ни одна фирма его не покроет. Rus.nl, 4.9.2008г.

— Ливневые дожди с грозами, градом и порывистым ветром в Нидерландах в четверг нанесли серьезный ущерб ряду строений и привели к пробкам на автомобильных и железных дорогах, сообщило голландское агентство АНП.

Из-за сильного ливня и ветра обрушилась крыша складского помещения в г.Схидам. В окрестностях Роттердама дождь затопил один из туннелей, автомобильное движение по которому было полностью прекращено.

В Гааге от удара молнии загорелся конек крыши 12-квартирного дома. Хотя пожар удалось вскоре потушить, ущерб от него оценивается в 900 тысяч евро. Из-за пожара было частично перекрыто движение по двум большим улицам, с которых транспорт выезжает на скоростную дорогу.

В некоторых районах страны в течение пяти минут было зафиксировано 200 разрядов молний. На ряде участков ж/д сети Нидерландов это привело к остановке движения поездов. РИА «Новости», 7.8.2008г.

— Все голландские госслужащие, которые пользуются общественным транспортом, имеют право на бесплатный проезд до работы и обратно. Те же, кто предпочитает добираться на автомобиле или велосипеде, раньше могли рассчитывать на равную компенсацию затрат — 5 евроцентов за км. Теперь же для велосипедистов коэффициент увеличился втрое, составив 15 центов. Сотрудник, проезжающий по 10 км. до работы и обратно, будет получать дополнительно к зарплате по 60 евро в месяц. Максимальная сумма компенсации для автомобилистов осталась прежней — не более 45 евро в месяц в то время, как для велосипедистов максимум может составить 282 евро.

Власти и без того самой «велосипедной» страны Европы хотят дополнительно стимулировать заинтересованность сограждан в двухколесных средствах передвижения, что уменьшает пробки и загазованность улиц и идет на пользу как самим сотрудникам, так и окружающей среде. Всего в Нидерландах на госслужбе состоит 123 тыс.чел. На 16 млн. населения Нидерландов приходится от 18 до 22 млн. велосипедов. Rus.nl, 29.7.2008г.

— В Нидерландах ведется активная борьба с тропическими насекомыми, число которых в стране в последнее время значительно возросло в результате того, что все больше местных жителей ездит в жаркие страны, сообщило агентство АНП.

«Мы занимаемся уничтожением обнаруженных в трех местах черноголовых муравьев из Централь-

ной Америки. Раньше они обнаруживались в Голландии лишь раз в два года,» — говорит представитель службы по борьбе с насекомыми «Рентокил» Петер Тиммерманс. По его словам, все чаще объявляются в Нидерландах и так называемые аргентинские муравьи.

Тиммерманс отметил, что «Рентокил» занимается борьбой с насекомыми внутри зданий. Сейчас значительно увеличилось количество незваных гостей из тропиков, устраивающихся на жительство на полях, в лесах и парках. В качестве примера он назвал тигрового комара, которого люди, не замечая, часто привозят в Голландию на импортируемых из тропических стран растениях. РИА «Новости», 14.1.2008г.

— Широкомасштабные приготовления в связи с надвигающейся угрозой крупных наводнений начались в ночь на пятницу в крупнейшем портовом городе Нидерландов Роттердам, сообщает агентство Рейтер.

01.00 была закрыта дамба шириной в 360 м., которая отделяет акваторию порта Роттердам от Северного моря. Власти страны вспоминают 1953г., когда в крупнейшем наводнении погибли 1800 чел.

Как отмечает агентство, в ближайшие дни уровень воды в порту может значительно повыситься.

Портовый г.Роттердам является важнейшим центром по обработке насыпных, наливных, контейнерных и других грузов как внутри Европейского континента, так и по всему миру.

Ранее британские власти объявили в нескольких районах страны предупреждение о возможных наводнениях. Наводнения ожидаются на восточном побережье Англии из-за шторма в проливе Ла-Манш, где из-за сильного ветра и низкого давления вода может подняться на три метра. В связи с этим в ближайшие двое суток могут быть затоплены графства Норфолк, Саффолк и Кент. РИА «Новости», 9.11.2007г.

— Из нидерландского природного парка в Латвию будет отправлено 12 зубров, которых в конце недели планируется выпустить на луга в окрестностях Папе Лиепайского района страны. Как сообщили представители Всемирного фонда природы, 12 новых обитателей Папеского природного парка присоединятся к уже живущим там четырем зубрам, а также десяткам диких лошадей и туров. «Именно неиспользуемые для сельского хозяйства земельные площади предоставляют нам историческую возможность восстановить популяцию зубров и других крупных жвачных животных. Это благоприобретение не только для природы Латвии, но также для экономики и людей», — подчеркнул директор латвийского отделения фонда Угис Ротбергс. Зубры в Латвию исчезли еще в Средние века. Возвращение их сюда — проект фонда, в рамках которого в 1999г. в Латвию были завезены дикие лошади, а в 2004г. — туры и четыре зубра. Росбалт, 18.4.2006г.

— Голландские ученые составляют уникальные карты, демонстрирующие уровень загрязнения в Европе и других регионах мира. При помощи спутника НАСА «Аура» группа исследователей смогла заглянуть в тропосферу — нижний слой земной атмосферы. Установленный на «Ауре» инструмент, фиксирующий уровень озона, и другое оборудование спутника позволяют составлять ежедневные карты чистоты воздуха. Масштаб не-

которых из этих карт настолько крупный, что на них можно подробно разглядеть опасные зоны в пределах отдельного города.

«Мы впервые получили возможность день за днем следить за уровнем загрязнения по всему миру», — заявил руководитель проекта Питернел Лефелт из Королевского метеорологического института Нидерландов. «Это поможет нам понять, как формируются загрязнения и каковы их источники», — добавил он.

Доктор Лефелт сделала свой доклад на осеннем заседании Американо-голландского геофизического союза. Ее группа продемонстрировала карты, на которых показаны уровни загрязнения двуокисью азота. Этот газ, выбрасываемый в атмосферу автомобилями и заводами, является важным элементом в производстве озона вблизи земной поверхности, в результате чего в городах может возникать смог, особенно в летнее время. На одной из показанных карт были сведены данные по Европе с мая по сент. этого года. Главными проблемными зонами оказались районы Антверпена, Роттердама и Рура.

Установленный на «Ауре» голландско-финский прибор способен отслеживать уровни формальдегида, двуокиси серы, мелких частиц и тропосферного озона. Пока что проект голландских ученых находится в пилотной стадии, однако, как ожидается, скоро его данные будут распространяться среди всех заинтересованных в этом организаций по всему миру. Росбалт, 9.12.2005г.

НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

— Британо-нидерландская нефтегазовая компания Royal Dutch/Shell Plc. планирует в 2009г. инвестировать в развитие компании 31-32 млрд.долл., говорится в опубликованном пресс-релизе. Эти средства будут инвестированы, в том числе, в повышение объема добычи сжиженного природного газа (СПГ) на 6,5 млн.т. в год, что на 40% превосходит уровень 2008г., а также в новые активы по переработке газа в жидкость мощностью 300 тыс.б/д, что к 2011-12гг. будет на 7% превышать показатели этих мощностей на конец 2008г. В пресс-релизе компании подчеркивается, что Royal Dutch/Shell в тек.г. единственная в своей отрасли намерена повысить дивиденды. За 2009г. объем дивидендных выплат составит 10 млрд.долл., пишет РБК.

Чистая прибыль Royal Dutch/Shell за 2008г. снизилась на 14% — до 26,28 млрд.долл. по сравнению с 31,33 млрд.долл., полученными годом ранее. Выручка Royal Dutch/Shell за отчетный период увеличилась на 29% и составила 458,4 млрд.долл. против 355,8 млрд.долл. в 2007г.

Чистые убытки Royal Dutch/Shell в IV кв. 2008г. составили 2,81 млрд.долл. против чистой прибыли в 8,47 млрд.долл., полученной за аналогичный период годом ранее. Выручка достигла 81,1 млрд.долл. и оказалась ниже аналогичного показателя 2007г., зафиксированного на отметке 106,7 млрд.долл., на 24%. RosInvest.Com, 17.3.2009г.

— Англо-голландская компания Royal Dutch Shell намерена обсудить с российской газовой монополией Газпром возможности дальнейшего сотрудничества на Дальнем Востоке РФ, сообщил глава концерна Йерун ван дер Вир в интервью Рейтер. Многие работающие в отрасли компании считают, что из-за снижения мировых цен на нефть богатые природными ресурсами страны пойдут

на более выгодные для иностранных партнеров условия.

В среду Shell совместно с Газпромом запустили первый в России завод по производству сжиженного природного газа (СПГ) в рамках проекта «Сахалин-2». Shell уступил Газпрому контроль над проектом после того, как перед ним маячила угроза отзыва лицензии из-за претензий российских экологических служб. По сравнению с запланированным бюджетом стоимость проекта возросла вдвое.

Тем не менее, ван дер Вир сказал, что для Shell и Газпрома российский Дальний Восток является «зоной взаимных интересов». «Учитывая успех («Сахалин-2»), партнеры обсудят, что мы можем сделать в этой зоне (взаимных интересов)», — сказал глава Shell.

Снижение цен на нефть, которая в настоящее время упала более чем в три раза с достигнутого в июле пред.г. исторического максимума 150 долл. за бар., привело к более терпимому отношению к иностранцам в тех странах, которые стремятся защитить национальные интересы в области энергоресурсов, при этом испытывая необходимость в притоке инвестиций из-за рубежа.

В фев. гендиректор BP Plc Тони Хейворд сказал, что западные нефтяные гиганты вполне могут пойти на слияние с государственными нефтяными компаниями.

Зампред правления Газпрома Александр Медведев сказал, что компания изучает интересы Shell и его японских партнеров по проекту «Сахалин-2» Mitsui и Mitsubishi к новым заводам по производству СПГ на полу-ове Ямал.

«В истории нашей компании было немало случаев работы с государственными нефтяными компаниями, не только с Газпромом. В Нидерландах мы разрабатывали газовые месторождения вместе с голландскими властями. Мы работали в Нигерии, где государство является мажоритарным акционером. Судя по нашему опыту, работа с госкомпаниями — в порядке вещей», — сказал ван дер Вир.

Ван дер Вир также указал на то, что нефтяные гиганты выиграют от снижения затрат на строительство, хотя эффект от этого проявится лишь к концу года.

Аналитики считают, что энергетические компании могут в итоге сэкономить на стали, расходы на которую иногда составляли более четверти всего бюджета многих проектов. «Мы ожидаем, что затраты на строительство снизятся, но обычно на это уходит от года до полутора. Если цены начали падать где-то в окт., сокращения затрат надо ждать спустя 12-18 месяцев», — сказал ван дер Вир.

Сталь, как и нефть, сильно подешевела в результате мирового финансового кризиса, подорвавшего спрос на автомобили и бытовые товары и заморозившего строительные проекты по всему миру. При этом нефть стоит слишком дешево — на уровне 35 долл. за бар., а стоимость проектов еще не упала настолько, чтобы заставить Shell задуматься об инвестициях, например, в нефтеносные пески — в этой сфере компания считается одной из наиболее крупных игроков. Reuters, 19.2.2009г.

— Президент Дмитрий Медведев считает, что запуск первого отечественного завода по производству СПГ укрепит позиции России как крупнейшего участника энергетического рынка. «Не

буду скрывать, что мы этим довольны, Проект имеет стратегическое значение как для нашей страны, так и для наших зарубежных партнеров, он укрепит наши возможности по поставкам газа и позиции России как глобального поставщика природных ресурсов в мире», — заявил Д. Медведев на церемонии открытия завода в среду в сахалинском поселке Пригородное.

«Я уверен, что это событие окажет позитивное влияние на мировое сотрудничество в сфере энергетики», — подчеркнул президент. По словам Д. Медведева, после выхода на проектную мощность, завод СПГ будет обеспечивать «до 5% мировых поставок этого вида углеводородов».

На церемонии открытия присутствуют президент России Д. Медведев, премьер-министр Японии Таро Асо, министр экономики Нидерландов Мария ван дер Хувен, а также принц Эндрю герцог Йоркский. Премьер Японии Таро Асо сказал, что «Россия стала конструктивным партнером с Азиатско-Тихоокеанским регионом».

«Япония готова развивать сотрудничество, несмотря на трудности в мировой экономике, и мы выражаем надежду на то, что продвинулся переговоры по основному — территориальному вопросу», — подчеркнул Т. Асо. Он сказал, что этот проект позволит обеспечить диверсификацию поставщиков энергоресурсов в АТР, что позволит укрепить основы развития стран региона. Поставки СПГ с «Сахалина-2» обеспечат 7,2% импорта Японией сжиженного природного газа.

«Иметь поставки энергоресурсов в такой близости — это многолетняя мечта Японии», — признался японский премьер. По его мнению, «этот проект является продолжением интеграции России в АТР, и я с самого начала работы на этом посту говорил о необходимости построения отношений с Россией как с важным партнером в АТР». Он напомнил, что Япония уже развивает отношения с Россией в таких сферах как освоение природных ресурсов, ж/д транспорт и информационные технологии.

Присутствующая на церемонии министр экономики Нидерландов М. ван дер Хувен отметила, что «Россия с запуском этого завода приобрела существенные бизнес-возможности, и в ближайшие годы для нее этот завод станет серьезным козырем». Interfax, 18.2.2009г.

— Концерн Shell с начала 2008г. открыл в России 29 автозаправочных станций (АЗС), увеличив их количество на территории России до 62, сообщила пресс-служба представительства концерна в РФ. Новые станции расположены в крупных городах и вдоль основных автотранспортных магистралей в Центральном и Северо-Западном регионах, включая Московскую, Ленинградскую и Вологодскую обл., передает РБК.

Как отметила гендиректор по развитию сети АЗС Shell в России и на Украине Екатерина Атанасова, «концерн Shell продолжит активно работать на российском рынке розничной торговли автомобильным топливом, сосредоточив усилия на обеспечении высоких стандартов деятельности».

В 2008г. Shell также увеличила сеть АЗС, работающих под брендом концерна на Украине, на 80 станций — до 133 АЗС, расположенных в 16 областях страны. Станции открылись в рамках программы совместного предприятия Shell и компании «Альянс» по модернизации АЗС.

Концерну Shell принадлежит крупнейшая в мире розничная сеть, работающая под единым брендом и насчитывающая более 45 тыс. АЗС в 90 странах. Первая АЗС Shell в России была открыта в 1997г. в Санкт-Петербурге, а в 2006г. Shell открыл первую станцию в Москве.

Компания Royal Dutch/Shell совместно с «Роснефтью» в лице Rosneft-Shell Caspian Ventures Ltd. владеет 7,5% в Каспийском трубопроводном консорциуме, а также владеет 27,5% в проекте СПП «Сахалин-2» в лице «Шелл Сахалин Холдингс Б.В.». Компании также принадлежит 50% в проекте освоения Салымской группы нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе, которая включает в себя Западно-Салымское, Верхне-Салымское и Вадельпское месторождения. Чистая прибыль Shell за 2008г. снизилась на 14% — до 26,28 млрд.долл. по сравнению с 31,33 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. RosInvest.Com, 9.2.2009г.

— Чистая прибыль англо-голландской нефтяной компании Royal Dutch/Shell за 2008г. снизилась на 14% — до 26,28 млрд.долл. по сравнению с 31,33 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. Об этом сообщается в опубликованном финансовом отчете компании. Выручка Royal Dutch/Shell за отчетный период увеличилась на 29% и составила 458,4 млрд.долл. против 355,8 млрд.долл. в 2007г., передает РБК.

Чистые убытки Royal Dutch/Shell в IV кв. 2008г. составили 2,81 млрд.долл. против чистой прибыли в 8,47 млрд.долл., полученной за аналогичный период годом ранее. Выручка достигла 81,1 млрд.долл. и оказалась ниже аналогичного показателя 2007г., зафиксированного на отметке 106,7 млрд.долл., на 24%.

Компания Royal Dutch/Shell совместно с «Роснефтью» в лице Rosneft-Shell Caspian Ventures Ltd. владеет 7,5% в Каспийском трубопроводном консорциуме, а также владеет 27,5% в проекте СПП «Сахалин-2» в лице «Шелл Сахалин Холдингс Б.В.». Компании также принадлежит 50% в проекте освоения Салымской группы нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе, которая включает в себя Западно-Салымское, Верхне-Салымское и Вадельпское месторождения. www.oilru.com, 29.1.2009г.

— Немецкий энергетический концерн RWE AG согласовал условия приобретения голландской энергетической компании Essent N.V., сообщается в распространенном сегодня пресс-релизе немецкой компании. В случае, если обязывающее предложение будет сделано, стоимость Essent будет оценена в 9,3 млрд. евро. Сделку планируется осуществить в наличной форме, передает РБК.

Немецкий концерн намерен сделать предложение, которое будет касаться как минимум 80% всего выпущенного акционерного капитала голландской компании. Сделка должна быть одобрена соответствующими антимонопольными органами.

RWE AG (Рейнско-Вестфальское акционерное общество по производству электроэнергии) — одна из пяти ведущих энергетических компаний в Европе, является ведущим игроком на рынках Германии и Великобритании, а также в странах Центрально-Восточной Европы. Головной офис находится в Эссене. Основные сферы деятельности RWE — добыча, разведка и поставка газа, электроэнергетика, бытовое и промышленное энерго-

обеспечение, производство сопутствующей продукции и услуг.

Компания Essent является одной из крупнейших компаний энергетического сектора в Нидерландах. RosInvest.Com, 12.1.2009г.

— У Нидерландов не возникает проблем из-за проблем с поставками российского газа через Украину, сообщил в среду журналистам представитель голландского министерства экономики.

По данным этого ведомства, Нидерланды сами добывают ежегодно 70-80 млрд.куб.м. природного газа. Из них 30-40 млрд. используются внутри страны, а остальной объем экспортируется за рубеж.

Из России в Нидерланды каждый год поступает 4 млрд.куб.м. газа. По словам представителя голландского министерства экономики, с поставками этого газа не возникает проблем, т.к. он поступает не через Украину, а через Белоруссию и Польшу.

Из нынешней ситуации Нидерланды могут даже извлечь некоторую выгоду. Ряд стран, включая соседнюю с Голландией Германию, поставки российского газа в которые оказались под угрозой, ищут сейчас альтернативные источники. Нидерланды могут воспользоваться ситуацией и продать дополнительные объемы газа за рубеж не по заранее обговоренным контрактным, а по рыночным ценам.

Поскольку занимающаяся экспортом газа из Голландии компания Gastera на 50% принадлежит государству, по словам ее представителя, от 70% до 90% доходов от дополнительных продаж поступит в нидерландский бюджет.

Однако значительных объемов газа для дополнительных продаж у Нидерландов нет, т.к. большая часть подпадает под ранее заключенные контракты. Кроме того, в связи с холодным янв. голландцы в наст.вр. расходуют много газа внутри страны.

Россия вечером 7 янв. вынужденно приостановила поставку транзитного газа на территорию Украины после того, как генеральная сверка в «Газпроме» показала, что поставляемый в эту страну газ не доходит до европейских потребителей. Украина в ночь на среду полностью перекрыла поставки транзитного газа. Европейские потребители, по данным холдинга, из-за отбора газа Украиной с начала года недополучили более 86 млн.куб.м. «голубого топлива». РИА «Новости», 7.1.2009г.

— Стремление получать природный газ от разных поставщиков является важным поводом для предстоящего 10 и 11 янв. визита министра экономики Нидерландов Марии ван дер Хуфен (Maria van der Hoeven) в Алжир.

«Мой визит в Алжир пройдет в рамках амбиций Нидерландов стать местом, откуда поступающий из стран-экспортеров газ будет распределяться по Западной Европе. Для Голландии будет лучше, если страна сможет рассчитывать не на одного, а на большее число поставщиков газа. Поэтому я придаю большое значение хорошим контактам с такими странами, как Россия, Алжир, Казахстан, Катар, Ангола, которые являются крупными производителями и имеют большие запасы газа», — сказала министр.

По словам Ван дер Хуфен, во время нынешнего посещения Алжира не планируется подписание каких-либо контрактов на поставку газа.

«На данный момент весь газ, который будет добыт в Алжире в ближайшее время, уже продан, согласно ранее подписанным с другими странами контрактам. Но в этой африканской стране имеются огромные запасы газа, которые пока не разрабатываются, а в голландском порту Роттердам в наст.вр. строятся новые терминалы для приема сжиженного газа. Не дожидаясь их готовности, Нидерланды, естественно, заранее готовят почву для заключения контрактов на поставку в Роттердам сжиженного газа из Алжира», — отметила Мария ван дер Хуфен.

Голландский министр сообщила, что в ходе предстоящего визита она обсудит вопросы поставок газа с министром экономики и министром минеральных ресурсов Алжира.

Ван дер Хуфен подчеркнула, что так же, как и в рамках сотрудничества с Россией, Нидерланды намерены не просто покупать в Алжире газ, но развивать с этими странами долгосрочные отношения в разнообразных областях.

«Необходимо быть не только покупающей стороной, но и смотреть, что нужно вашему партнеру. Алжир, в частности, заинтересован в знаниях и технологиях в области использования солнечной энергии, производства с/х продуктов, племенного скотоводства, и Нидерланды намерены предложить этой стране широкий пакет know-how (ноу-хау), товаров и услуг, — уточнила министр. РИА «Новости», 7.1.2009г.

— Крупнейшая в Европе англо-голландская нефтегазовая компания Royal Dutch Shell рассматривает возможность своего участия в проекте «Сахалин-3», заявил управляющий директор компании Нил Гилмар на встрече с вице-спикером Госдумы, президентом Российского газового общества Валерием Язевым.

«Мы рассматриваем участие в различных проектах на Сахалине, может быть, это будет «Сахалин-3», может быть, что-то еще. В любом случае, все проекты в России мы видим как совместные предприятия с преобладающим участием России (от 51% и более). Что касается других регионов, то нас интересует Ямал», — сказал Гилмар.

«Сахалин-3» планируется ввести в 2017-22гг. Проект включает в себя несколько блоков, часть из них находится в нераспределенном фонде недр, в частности, Киринский, Восточно-Одоптинский и Аяшский блоки. Однако в сент. достигнута договоренность, что данные блоки будут переданы до конца года «Газпрому». Лицензия на разработку четвертого блока «Сахалина-3» — Венинского — с 2003г. принадлежит «Роснефти». Акционерами компании-оператора месторождения «Венинефть» являются «Роснефть» (49,8%), Сахалинская нефтяная компания (25,1%) и китайская Sinopet (25,1%).

Сейчас Royal Dutch Shell участвует в проекте «Сахалин-2»: ей принадлежит 27,5% акций компании Sakhalin Energy, которая является оператором «Сахалина-2». Основным акционером Sakhalin Energy является «Газпром» (50%), японским компаниям Mitsui и Mitsubishi принадлежит 12,5% и 10% акций соответственно. Общая стоимость «Сахалина-2» оценивается в 20 млрд.долл.

Язев подтвердил заинтересованность российских властей и бизнеса в привлечении иностранных инвестиций в нефтегазовую отрасль. «И Госдума, и Российское газовое общество готовы к

расширению взаимодействия с Royal Dutch Shell», — сказал он.

Гилмар и Язев на встрече также обсудили прогнозы цены на нефть до 2009г. и на долгосрочную перспективу и сошлись во мнении, что в следующем году колебания цен на нефть продолжаться, но в целом ценовой коридор будет в районе 50-70 долл. за бар.

«Это достаточно ровная планка. Что же касается долгосрочной перспективы, то цена в итоге пойдет вверх, на мой взгляд», — сказал Язев. РИА «Новости», 5.12.2008г.

— Компании из России и ОАЭ будут строить газохранилище в Голландии. Национальная энергетическая компания эмирата Абу-Даби «ТАКА» (Abu Dhabi National Energy Company PJSC - «TAQA») и российская компания «Газпромэкспорт» подписали меморандум о взаимопонимании в качестве партнеров в осуществлении проекта крупнейшего в Европе газохранилища в Голландии (Dutch Bergermeer Gas Storage).

Строительство начнется во II кв. 2009г. и завершится в 2013г. Соглашение между двумя компаниями будет подготовлено и подписано в марте будущего года. Русский дом, 4.12.2008г.

— Французская энергетическая компания GDF Suez ведет переговоры о покупке шельфовых и трубопроводных активов у компании Nederlandse Aardolie Maatschappij BV, сообщает агентство Bloomberg. Благодаря покупке этих активов французская компания может стать крупнейшим оператором голландских месторождений в Северном море.

Активы включают разведку, производство и транспортировку нефти и газа, сообщила сегодня GDF Suez. Активы, которые собирается приобрести GDF, ежегодно производят 3.3 млн. бар. нефтяного эквивалента.

Благодаря этой сделке GDF усилит свои позиции в Нидерландах и станет крупнейшей разведывательной и добывающей компанией в голландском секторе Северного моря», — сказал вице-президент GDF Suez Жан-Мари Доже.

После осуществления сделки GDF на 30% увеличит свои ресурсы в Нидерландах и станет оператором двух основных шельфовых трубопроводов в стране.

НАМ является совместным предприятием Royal Dutch Shell Plc и Exxon Mobil Corp. RosInvest.Com, 8.9.2008г.

— Англо-голландский концерн Royal Dutch Shell ведет переговоры о покупке 50% и более в ООО «Таас-Юрях нефтегазодобыча», разрабатывающем крупное Средне-Ботуобинское месторождение в Якутии; вхождение в проект может стоить Shell 1,7 млрд.долл., пишет в четверг газета «Коммерсант».

Как сообщили изданию несколько участников рынка, между Shell и владельцами «Таас-Юрях» еще летом было подписано соглашение о сотрудничестве, но обязывающих юридических документов по сделке нет. По словам одного из источников газеты, конфигурация сделки предполагала создание на паритетных началах СП, куда владельцы «Таас-Юрях» внесут 100% принадлежащих им долей компании, а Shell — 1,7 млрд.долл.

В Shell эту информацию комментировать «Коммерсанту» отказались. В «Таас-Юрях» тоже не захотели обсуждать сделку, но отметили, что

«не исключают возможности дальнейшего сотрудничества с крупными нефтекомпаниями.

По данным «Коммерсанта», владельцами ООО «Таас-Юрях нефтегазодобыча» являются небольшая нефтекомпания Urals Energy (ее гендиректор и один из совладельцев — бывший зять Бориса Ельцина Леонид Дьяченко) — 35,33%, британский инвестфонд Ashmore Investment Management — 10,5%. Обе компании приобрели пакеты долей в ООО в конце 2007г., сейчас пакеты находятся в залоге у Сбербанка, говорится в последнем отчете Urals Energy. По данным СПАРК, кипрской Yakut Energy Ltd. в «Таас-Юрях» принадлежит 37,37%, а Finfund Ltd. — 16,8%. Их бенефициары неизвестны.

Как сообщает «Коммерсант», Urals Energy оценивает свою долю в запасах месторождения в 34,6 млн.т. (доказанные и вероятные запасы по международной классификации). Общие запасы месторождения достигают 98 млн.т. нефти. В 2007г. «Таас-Юрях» добыла 20,5 тыс.т. нефти. По планам компании в 2011г. ее добыча должна составить 1,5 млн.т., после 2012г. — 3 млн.т. в год, и выйти на пик — 6 млн.т. — предполагается в 2015г. Инвестиции в проект до 2011г. составят 1,5-1,8 млрд.долл. В 2007г. «Таас-Юрях» договорился о привлечении кредитной линии Сбербанка на 600 млн.долл., из которых пока потрачено только 60 млн.долл.

Газета напоминает, что у Shell в России пока только два добывающих актива — 27,5% в проекте «Сахалин-2» на шельфе Охотского моря и 50% в компании Salym Petroleum Development (занимается разработкой Салымской группы месторождений в Ханты-Мансийском АО).

В начале авг. британская The Financial Times сообщала, что Shell может передать долю в Салымском проекте своему партнеру Sibir Energy, получив взамен акции последнего. В среду газета уточнила, что сделка может быть закрыта до конца года. По данным издания, Sibir Energy отложила перевод котировок на основную площадку Лондонской фондовой биржи на июнь следующего года, для того чтобы высвободить управленческие ресурсы для организации сделки с Shell. В компаниях сделку никогда, в т.ч. вчера, не комментировали, отмечает «Коммерсант».

Если сделка по «Таас-Юрях» состоится, она потребует согласования в правительстве, отмечает один из собеседников «Коммерсанта». Средне-Ботуобинский участок включен в список месторождений федерального значения, который сейчас проходит окончательное согласование, подтверждает источник «Коммерсанта», близкий к Минприроды. Следовательно, покупку 50% и более в месторождении придется согласовывать с правительственной комиссией.

Если правительство одобрит сделку, станет ясно, что закон о стратегических месторождениях не запретительный для иностранцев, заявил газете Валерий Нестеров из ИК «Тройка Диалог». Shell нужны активы, поскольку новых крупных месторождений становится все меньше, сказал Денис Борисов из ИК «Солид». Тем более что в пред.г. Shell снизила свою долю в запасах проекта «Сахалин-2», переуступив половину принадлежащего ей пакета «Газпрому». РИА «Новости», 2.9.2008г.

— Зампред правления «Газпрома» Александр Ананенков и президент компании GasTerra Герт-Ян Ланкхорст в ходе рабочей встречи накануне в

центрального офисе «Газпрома» обсудили основные направления развития сотрудничества в области энергетики и экологии.

Как отмечает пресс-служба российского концерна, GasTerra является одной из ведущих энергетических компаний Нидерландов, осуществляющих коммерческую деятельность по закупкам и продаже газа. 50% акций GasTerra принадлежат государству, по 25% – компаниям Shell и ExxonMobil. Rus.nl, 7.8.2008г.

– Комиссия по торговле товарными фьючерсами (U.S. Commodity Futures Trading Commission, CFTC) 24 июля обвинила нидерландский холдинг Optiver Holding BV, а также два его дочерних предприятия в манипулировании ценами на нефть в процессе торгов на бирже Nymex. Об этом говорится в официальном пресс-релизе, опубликованном на сайте CFTC.

Комиссия утверждает, что в марте 2007г. представители Optiver предприняли 19 попыток манипуляции ценами на фьючерсные энергетические контракты. Как минимум в трех случаях цены были искусственно занижены, в двух – завышались. В результате манипуляционной торговли холдинг получил незаконную прибыль в млн.долл.

Любопытно, что 23 июля CFTC объявила, что не нашла доказательств значительного влияния активности спекулянтов на рост цен на нефтяные фьючерсы. По мнению комиссии, рост цен на топливо объясняется скорее растущим потреблением нефтепродуктов и медленными темпами добычи нефти.

Ранее подкомитет по надзору и расследованиям при конгрессе США сообщал, что доля спекулятивного капитала на торгах фьючерсами на нефть марки WTI в Нью-Йорке на бирже Nymex увеличилась с 2000г. более чем в два раза. Стоимость бар. WTI с поставкой в сент. на бирже Nymex 24 июля повысилась до 125,49 долл., а бар. Brent – до 126,4 долл. Rus.nl, 28.7.2008г.

– Neste Oil (Эпоо, Финляндия) сообщила, что намерена построить завод по выпуску биодизельного топлива в Роттердаме (Голландия), сообщает «Евразийский химический рынок». Проектная мощность предприятия, которое будет запущено в 2011г., составит 800 тыс.т. продукта в год. Сумма инвестиций в данный проект составит 670 млн. евро. В качестве сырья на предприятии будет использована смесь пальмового и рапсового масел с животным жиром.

У Neste Oil уже есть менее крупный завод в Финляндии, который работает по аналогичной схеме. Компания намерена запустить в Сингапуре производство биодизельного топлива мощностью 800 тыс.т. в год. О сингапурском проекте компания Neste Oil сообщила в нояб. прошлого года. В своем пресс-релизе Neste Oil сообщила, что строительство нового предприятия начнется в I пол. 2008г. и объект будет сдан в эксплуатацию к концу 2010г.

На всех заводах Neste Oil будет применяться запатентованная технология NExVTL. Биодизельное топливо, произведенное по данной схеме, позволит сократить выбросы углекислого газа на 40-60% по сравнению с обычным дизельным топливом. RosInvest.Com, 20.6.2008г.

– N.V. Nederlandse Gasunie 10 июня была зарегистрирована в реестре акционеров Nord Stream AG в качестве нового акционера. Об этом говорит-

ся в сообщении Управления информации ОАО «Газпром».

В соответствии с комплексным соглашением, заключенным между «Газпромом» и Gasunie, голландская компания получила 9% акций в капитале Nord Stream AG за счет сокращения долей E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding по 4,5%.

Сделка по вхождению Gasunie в проект Nord Stream («Северный поток») была реализована после получения одобрений органов управления акционеров Nord Stream AG и подписания ряда документов, предусмотренных положениями Комплексного соглашения.

В результате, доли в Nord Stream AG распределились следующим образом: ОАО «Газпром» – 51%, Wintershall Holding и E.ON Ruhrgas – по 20%, N.V. Nederlandse Gasunie – 9%.

«Реализация данной сделки является важным событием в развитии сотрудничества между «Газпромом» и Gasunie. Участие нового партнера в проекте «Северный поток» повысит его статус как международного проекта, направленного на надежное газоснабжение европейских потребителей и способствующего обеспечению энергетической безопасности континента», – подчеркивается в сообщении.

N.V. Nederlandse Gasunie – 100%-ная государственная газовая инфраструктурная и транспортная компания, расположенная в Нидерландах. В собственности Gasunie находится одна из крупнейших газораспределительных сетей в Европе общей протяженностью свыше 12 тыс.км., объем поставок по которой достигает 100 млрд.куб.м. газа в год, что составляет значительную часть общеевропейского потребления газа.

В июне 2006г. партнеры проекта Nord Stream выбрали Gasunie в качестве четвертого акционера. В окт. 2006г. ОАО «Газпром» и N.V. Nederlandse Gasunie подписали Меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в проектах Nord Stream и BBL.

В нояб. 2007г. между «Газпромом» и Gasunie было заключено Комплексное соглашение по вопросам взаимного участия компаний в проектах газопроводов Nord Stream и BBL, а также использования газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов.

Положениями Комплексного соглашения было предусмотрено получение Gasunie 9% акций в капитале Nord Stream AG, а Группой «Газпром» – опциона на приобретение 9% в BBL Company. Нидерландская компания BBL Company (Balgzand Vacton Line) отвечает за строительство и эксплуатацию недавно построенного газопровода BBL (соединяющего Нидерланды и Великобританию).

Компания Nord Stream AG (первоначальное название – North European Gas Pipeline Company) была образована в 2005г. для проектирования, строительства и эксплуатации магистрального газопровода Nord Stream. Протяженность газопровода составит 1,2 тыс.км. Ввод в эксплуатацию первой нитки Nord Stream пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. газа в год намечен на 2011г. Строительство второй нитки газопровода приведет к увеличению его пропускной способности до 55 млрд.куб.м. Сырьевой базой для поставок по газопроводу Nord Stream должен стать газ из ЕСГ. БЕЛТА, 20.6.2008г.

– N.V. Nederlandse Gasunie 10 июня была зарегистрирована в реестре акционеров Nord Stream

AG, 51% акций которой принадлежит ОАО «Газпром», в качестве нового акционера. Об этом говорится в сообщении Газпрома.

В соответствии с комплексным соглашением, заключенным между Газпромом и Gasunie, голландская компания получила 9% акций в капитале Nord Stream за счет сокращения по 4,5% долей E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding.

Сделка по вхождению Gasunie в проект «Северный поток» была реализована после получения одобрений органов управления акционеров Nord Stream и подписания ряда документов, предусмотренных положениями комплексного соглашения, говорится в сообщении.

В результате доли в Nord Stream распределились следующим образом: Газпром – 51%, Wintershall Holding и E.ON Ruhrgas – по 20%, Nederlandse Gasunie – 9%.

Nederlandse Gasunie – 100% государственная газовая инфраструктурная и транспортная компания, расположенная в Нидерландах. В собственности Gasunie находится одна из крупнейших газораспределительных сетей в Европе общей протяженностью свыше 12 тыс. км., объем поставок по которой достигает около 100 млрд. куб. м. газа в год, что покрывает значительную часть общеевропейского потребления газа.

В нояб. 2007г. между Газпромом и Gasunie было заключено Комплексное соглашение по вопросам взаимного участия компаний в проектах газопроводов Nord Stream и BBL, а также использования газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов.

Положениями комплексного соглашения было предусмотрено получение Gasunie 9% акций в капитале Nord Stream, а группой «Газпром» – опциона на приобретение 9% в BBL Company.

Nord Stream – магистральный газопровод через Балтийское море, который соединит балтийское побережье России под Выборгом с балтийским берегом Германии в районе Грайфсвальда. Газопровод протяженностью 1,2 тыс. км. намечено ввести в строй в 2010г., при этом на первом этапе планируется строительство первой нитки с пропускной способностью 27,5 млрд. куб. м. в год. На втором этапе планируется увеличить пропускную способность почти вдвое до 55 млрд. куб. м. в год за счет сооружения второй нитки газопровода. АК&М, 20.6.2008г.

– Бензин марки Еуго 95 в Нидерландах является самым дорогим в Европе. Об этом пишет сегодня голландская газета Telegraaf со ссылкой на исследование Всеобщего германского автоклуба (ADAC). Литр этого топлива на голландских заправках стоит в среднем 1,69 евро, в то время как в соседних Германии или Бельгии его средняя цена составляет 1,53 и 1,58 евро соответственно. 57% стоимости голландского бензина приходится на налоги. Прайм-ТАСС, 19.6.2008г.

– Компания Neste Oil Corp. (Финляндия) заявила о своем намерении построить в Роттердаме (Голландия) новый завод по производству биодизеля мощностью 800 тыс. т. дизеля в год. Строительство предприятия, стоимостью в 670 млн. евро, начнется уже в следующем месяце и по плану завершится в 2011г.

Сырьем для производства биодизеля на заводе будут различные виды растительных масел – пальмовое, рапсовое, а также животные жиры. При

этом первоначальные планы Neste Oil предусматривали, что новый завод ориентирован на производство биодизеля исключительно из пальмового масла, что вызвало серьезную критику среди экологических организаций.

В конце пред.г. компания Neste Oil заявила о строительстве аналогичного завода в Сингапуре. В пред.г. Neste Oil открыла крупный завод по производству биодизеля в Финляндии, при этом в планах компании открыть в 2009г. еще одно аналогичное предприятие в своей стране. www.oilworld.ru, 17.6.2008г.

– Эксклюзивное интервью главного исполнительного директора компании Royal Dutch Shell Еруна Ван дер Феера (Jeroen van der Veer) РИА Новости, в связи с его участием в XII Петербургском международном экономическом форуме, который пройдет 6–8 июня 2008г. Беседовал Андрей Поскакухин (Гага).

• Каковы причины и цели вашего участия XII Петербургском международном экономическом форуме?

Петербургский форум – самое важное ежегодное событие такого рода в России. Некоторые называют его «российским Давосом», на который собираются официальные лица, политики, бизнесмены. Я уже в третий раз буду участвовать в Петербургском форуме.

• Насколько важен форум с точки зрения деятельности Royal Dutch Shell в России?

Россия имеет стратегическое значение для Shell как в плане добычи энергетического сырья, так и в плане его переработки и доставки потребителям, поскольку она является обладателем крупнейших ресурсов углеводородов и растущим рынком для потребительских и промышленных продуктов и услуг. Shell готова работать в партнерстве с российскими компаниями на основе форм сотрудничества, приемлемых для российского правительства. Форум предоставляет уникальную возможность напрямую общаться с лицами, принимающими важнейшие решения.

• С кем Вы намерены встретиться и побеседовать во время Форума?

В первую очередь с президентом России Дмитрием Медведевым, с ключевыми министрами РФ и российскими деловыми партнерами.

• Как развивается деятельность Shell в России?

Сегодня Shell является одним из крупнейших иностранных инвесторов в российскую экономику. Созданные Shell компании и совместные предприятия в России с участием нашего концерна работают во всех сферах относящегося к нашей деятельности бизнеса: от геологоразведки, добычи и транспортировки нефти и газа до маркетинга смазочных материалов, химикатов, нефтепродуктов, топлива для автомобилей и промышленности, а также в области создания и функционирования розничных сетей.

Проекты Shell в России включают развитие проекта «Сахалин-2» на шельфе Сахалина вместе с ОАО «Газпром», Mitsui и Mitsubishi и освоение Салымского нефтяного месторождения (в Ханты-Мансийском автономном округе) совместно с ОАО НК «Эвихон» (NK Evikhon) – дочерней компанией «Сибирь Энерджи» (Sibir Energy). Shell участвует в Каспийском трубопроводном консорциуме.

Деятельность группы компаний Shell в России не ограничивается только разработкой нефтегазо-

вых месторождений. Shell стремится активно расширять свой бизнес в других сферах. Shell участвует в маркетинге химикатов и смазочных материалов для промышленности и коммерческих транспортных средств. Shell покрывает 20% российской потребности в импортных машинных маслах, которые продаются через широкую дистрибуторскую сеть от Калининграда до Владивостока.

Shell — один из крупнейших покупателей российской сырой нефти. Сеть бензозаправочных станций Shell действует в пяти российских регионах, а вместе с Aero Fuels JV Shell обеспечивает заправку самолетов в московском аэропорту «Домодедово». Кроме того, Shell предоставляет полный комплект консалтинговых услуг для нефтегазовой отрасли, включая катализаторную технологию и развитие новых производств.

- Каковы планы Shell на будущее в России?

Наша стратегия развития добычи энергетического сырья сосредоточена на выявление возможностей для роста в рамках сферы общих интересов с «Газпромом» на Сахалине; укрепление наших позиций в Западной Сибири, используя успехи, достигнутые в разработке Салымского нефтяного месторождения. В пред.г. мы подписали широко-масштабное соглашение о стратегическом сотрудничестве с «Роснефтью». Недавно мы заключили соглашение о стратегическом партнерстве с компанией «Татнефть», которое предусматривает разработку месторождений тяжелой нефти в Татарстане. Shell была выбрана из нескольких компаний, благодаря ее сильным конкурентным качествам. Мы также видим значительные возможности для роста в проведении в России геологоразведочных работ.

В области переработки энергоресурсов и поставок конечной продукции потребителям мы хотим и дальше укреплять достигнутое нами лидирующее положение среди зарубежных поставщиков горюче-смазочных материалов как для транспортных средств, так и для промышленности и продолжать развивать нашу розничную сеть. РИА «Новости», 5.6.2008г.

— Россия является самым крупным поставщиком нефти в Нидерланды, существенно опережая по этому показателю Саудовскую Аравию и Великобританию, которые занимают второе и третье места соответственно. По оперативным данным 90% всей поступающей нефти в крупнейший порт Роттердам имеет российское происхождение. В период 2003-07гг. физический объем поставок нефти и нефтепродуктов из России в Нидерланды увеличился на 67%, с 30 млн.т. в 2003г. до 50 млн.т. в 2007г. 13% потребностей Нидерландов в газе удовлетворяется за счет импорта природного газа из России. Физический объем экспорта российского газа в Нидерланды в 2007г. составил 4,4 млрд.куб.м. www.economy.gov.ru, 30.5.2008г.

— В 2003-07гг. физический объем поставок нефти и нефтепродуктов из России в Нидерланды увеличился на 67%, с 30 млн.т. в 2003г. до 50 млн.т. в 2007г.

Россия является самым крупным поставщиком нефти в Нидерланды, существенно опережая по этому показателю Саудовскую Аравию и Великобританию, которые занимают второе и третье места соответственно. По оперативным данным 90% всей поступающей нефти в крупнейший порт Роттердам имеет российское происхождение.

13% потребностей Нидерландов в газе удовлетворяется за счет импорта природного газа из России. Экспорт российского газа в Нидерланды осуществлялся по долгосрочному контракту от 21 дек. 1999г. между ООО «Газэкспорт» (с 1 окт. 2007г. ООО «Газпром экспорт») и компанией «Газюни» (с 1 сент. 2006г. компания «ГазТерра»). Общий объем поставок газа по этому контракту составлял 80 млрд.куб.м. газа в течение 20 лет.

Поставки российского газа в Нидерланды, в млрд.куб.м.: 2003 — 2,3; 2004 — 2,7; 2005 — 3,8; 2006 — 4,3; 2007 — 4,4.

Потребности Нидерландов в поставках природного газа удовлетворяются в соответствии с подписанным договором между ООО «Газпром экспорт» и компанией «ГазТерра». Все возникающие вопросы решаются во время двусторонних переговоров между компаниями. По информации компании «ГазТерра» каких-либо проблем между сторонами не имеется.

Нидерланды, запасы газа которой постепенно истощаются, видят в развитии энергетического партнерства с Россией обеспечение безопасности газоснабжения своей страны. Нидерланды и Россия придают большое значение реализации Комплексного соглашения между ОАО «Газпром» и нидерландской компанией «Газюни», заключенного 6 нояб. 2007г.

Соглашение предусматривает конкретные направления работы по объединению усилий в рамках двух европейских газовых проектов — «Северный поток» (пропускная способность двух ниток газопровода должна составить 55 млрд.куб.м. газа в год) и «Балтзанд Бактон Лайн» (пропускная способность газопровода 20 млрд.куб.м. газа в год), а также использования газотранспортной инфраструктуры «Газюни». По оценке ОАО «Газпром», подключение «Газюни» к проекту «Северный поток» повышает уровень этого международного проекта с двустороннего российско-германского до панъевропейского.

Подписание Комплексного соглашения между ОАО «Газпром» и компанией «Газюни» в нояб. 2007г. предполагает, что на перспективу в 2015-25гг. объемы поставок российского газа в Нидерланды могут увеличиться по обоюдному согласию двух сторон. www.economy.gov.ru, 30.5.2008г.

— Голландская компания N.V.Nederlandse Gasunie официально присоединится к проекту Nord Stream в начале июня 2008г., сообщил начальник департамента внешнеэкономической деятельности ОАО «Газпром» Станислав Цыганков. Он подчеркнул, что все вопросы этого процесса к настоящему моменту сняты, осталось обсудить технические детали. По словам С.Цыганкова, вопрос вхождения N.V.Nederlandse Gasunie в проект Nord Stream еще будет рассматриваться советом директоров Газпрома, однако не сказал когда. «Сделка достаточно техническая. В начале июня 2008г., думаю, они (Gasunie) станут официальными акционерами Nord Stream, — сказал он, передает РБК. Напомним, в нояб. 2007г. Газпром и N.V.Nederlandse Gasunie подписали комплексное соглашение по вопросам взаимного участия компаний в проектах газопроводов Nord Stream и BBL, а также использования газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов.

Согласно документу, Gasunie получит 9% акций в капитале Nord Stream AG за счет сокраще-

ния пакетов компаний E.On Ruhrgas и Wintershall Holding. В результате реализации сделки доли в Nord Stream AG распределяются следующим образом: Газпром – 51%, Wintershall Holding и E.On Ruhrgas – по 20%, N.V.Nederlandse Gasunie – 9%. Газпром, в свою очередь, получил опцион на приобретение 9% в BBL Company (оператор газопровода между Нидерландами и Великобританией). Официально однако процесс присоединения Gasunie к проекту Nord Stream до сих пор не завершен, хотя еще в янв. 2008г. пресс-секретарь Nord Stream AG Ирина Васильева заявляла РБК, что это произойдет в ближайшее время. Проложенный по дну Балтийского моря газопровод Nord Stream впервые обеспечит прямые поставки российского природного газа в Западную Европу. Проектная мощность газопровода составит 55 млрд.куб.м. Первая нитка морского газопровода мощностью 27,5 млрд.куб.м. будет введена в эксплуатацию в 2010г., поставки газа начнутся в 2011г. RosInvest.Com, 21.5.2008г.

– Голландская компания GasTerra рассчитывает укрепить контакты с Россией и надеется на сотрудничество в освоении шельфа полуострова Ямал. Об этом заявил главный исполнительный директор GasTerra Гертван Ланкхорст. «Как главный исполнительный директор компании GasTerra я хотел бы получить информацию о возможностях сотрудничества в двух областях: разработка месторождений на полуострове Ямал и дальнейшее сотрудничество в области науки и образования», – сказал господин Ланкхорст.

В минувшем году в минпромэнерго России общались, что получили от голландских компаний предложения принять участие в освоении шельфа полуострова Ямал, который является стратегическим регионом для газовой монополии. В пределах полуострова открыты 26 месторождений, разведанные запасы газа которых составляют 10,4 трлн. куб.м. Говоря о сотрудничестве GasTerra с «Газпромом», господин Ланкхорст назвал его «очень успешным». «Нидерланды обладают своим собственным газом, запасы которого со временем сокращаются. Применение газа широко распространено в нашей стране, и этот источник энергии будет еще долгое время играть ведущую роль», – добавил директор компании. RosInvest.Com, 8.5.2008г.

– Голландская компания GasTerra стремится на ямальские месторождения. «Как главный исполнительный директор компании GasTerra я хотел бы получить информацию о возможностях сотрудничества в двух областях: разработка месторождений на полуострове Ямал и дальнейшее сотрудничество в области науки и образования», – заявил главный исполнительный директор GasTerra Гертван Ланкхорст.

В минувшем году в минпромэнерго России общались, что получили от голландских компаний предложения принять участие в освоении шельфа полуострова Ямал, который является стратегическим регионом для газовой монополии. В пределах полуострова открыты 26 месторождений, разведанные запасы газа которых составляют 10,4 трлн. куб.м. Говоря о сотрудничестве GasTerra с «Газпромом», Г. Ланкхорст назвал его «очень успешным». «Нидерланды обладают своим собственным газом, запасы которого со временем сокращаются. Применение газа широко распростра-

нено в нашей стране, и этот источник энергии будет еще долгое время играть ведущую роль», – добавил директор компании. www.oilcapital.ru, 8.5.2008г.

– В преддверии запланированного на июнь Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) главный исполнительный директор голландской компании GasTerra Гертван Ланкхорст (Gertjan Lankhorst) рассказал о перспективах российско-голландского энергетического сотрудничества и о том, что ждут в компании от предстоящего форума.

• Каково, с Вашей точки зрения, значение Петербургского международного экономического форума?

На экономическом форуме в Санкт-Петербурге собираются вместе люди, ответственные за принятие решений на Западе и в России. Это очень важно, учитывая развитие событий на мировой арене и интересы различных игроков.

Строительство газопровода Nord Stream, разработка месторождений на Ямале, никогда не теряющие свой важности проблемы безопасности энергоснабжения – вот лишь часть вопросов, требующих постоянных и глубоких обсуждений.

Энергоснабжение в мире имеет решающее значение. Оно является основой двух главных условий будущего благосостояния и процветания. В первую очередь, энергия необходима для поддержания высокого уровня экономики и, где возможно, распространения этого высокого уровня на большее число стран.

Во-вторых, энергия также является фундаментом, на котором должно строиться новое энергетическое будущее. Оно, в свою очередь, важно для того, чтобы устранить возможные негативные последствия изменения климата, вызванного глобальным потеплением. Потребление нами энергии, может быть является причиной потепления, но оно в то же время – и ключ к решению проблемы.

• Как руководитель компании GasTerra, что намерены вы обсудить на форуме?

Я намерен на форуме укрепить и углубить контакты с нашими российскими коллегами. Я считаю необходимым, чтобы партнеры понимали нужды и желания друг друга. Как главный исполнительный директор компании GasTerra, я хотел бы получить информацию о возможностях сотрудничества в двух областях: разработка месторождений на полу-ве Ямал и дальнейшее сотрудничество в области науки и образования.

В такой области, как космонавтика, Нидерланды могут играть лишь скромную роль, но умение строить на болотистой местности, на границе суши и воды и на морском шельфе мы получили с молоком матери. Эти навыки позволяют Нидерландам существовать как морской нации.

Если говорить о природном газе, в нашей стране, в т.ч. в компании GasTerra накоплены обширные знания в области маркетинга и коммерческого ноу-хау. GasTerra готова поделиться этими знаниями и даже приняла участие в создании для этого специального института – Energy Delta Institute (EDI).

• Как Вы оцениваете сотрудничество Вашей компании с «Газпромом»?

Наше сотрудничество с «Газпромом» идет очень успешно. Подписанный на срок в двадцать

лет контракт между нашими двумя компаниями действует уже почти десять лет и является доказательством взаимосвязи, существующей к выгоде обеих фирм.

• Каковы дальнейшие планы компании GasTerra в России?

GasTerra стремится, в первую очередь, продолжать наши успешные отношения таким образом, как они развиваются сейчас. Нидерланды обладают своим собственным газом, запасы которого со временем сокращаются.

Применение газа широко распространено в нашей стране, и этот источник энергии будет еще долгое время играть ведущую роль. Импорт из других стран, как это уже происходит сейчас, будет способствовать стабильному потреблению газа в будущем. Россия уже является поставщиком газа в нашу страну, и опыт дает основание считать обоснованным сохранение таких отношений и в будущем. Rus.nl, 8.5.2008г.

— ООО «Газпром геофизика» и голландская ASEP Holding B.V. подписали меморандум о намерении создать в России совместное предприятие по выпуску геофизического оборудования. Об этом сообщает пресс-служба «Газпром геофизики». Компании планируют объединить опыт и преимущества и предложить российскому рынку оборудование международного класса, созданное с учетом российской специфики.

«Газпром геофизика» предоставит производственную базу, собственные know-how и знание специфики нефтегазового сервиса в различных российских регионах. Компания ASEP привнесет в совместный проект собственные уникальные технологии и разработки. Планируется, что оборудование будет производиться на базе научно-производственного филиала «Газпром геофизики» — «Центргазгеофизика» (Кимры, Тверская обл.). Будут открыты сервисные центры в ключевых нефтегазодобывающих регионах России. Продукция будет выпускаться под брендом ASEP, который известен по всему миру.

«Совместное предприятие будет ориентироваться на потребности российского рынка и изготавливать оборудование, необходимость в котором сейчас ощущается наиболее остро. Первую продукцию совместного предприятия — каротажные подъемники — планируется представить на международной выставке «Нефтегаз-2008» уже в конце июня», — цитируется в сообщении замгендиректора по внешнеэкономической деятельности «Газпром геофизики» Олег Казанцев.

ООО «Газпром геофизика» — дочернее предприятие ОАО «Газпром», одна из крупнейших в СНГ специализированных сервисных компаний. Компания производит разведку месторождений нефти и газа полевыми геофизическими методами, проводит геофизические исследования и работы в скважинах, интерпретацию геолого-геофизических данных, моделирование, предоставляет инжиниринговые услуги, услуги по повышению нефтегазоотдачи продуктивных пластов, осуществляет контроль за разработкой месторождений УВС (углеводородного сырья) и эксплуатацией ПХГ (подземных хранилищ газа). Основной объем услуг ООО «Газпром геофизика» выполняет для отечественных нефтегазовых компаний, а также осуществляет ряд сервисных проектов в странах ближнего и дальнего зарубежья. В структуре ООО

«Газпром геофизика» 15 производственных филиалов, в т.ч. один — в Казахстане, более 200 специализированных каротажных и полевых сейсмозвездочных партий. В компании работает более 3700 чел.

Компания ASEP создана в 1981г. на основе компании Aggreko, которая присутствует на рынке с 1962г. (ASEP — аббревиатура: Aggreko Special Equipment Productions). За последние четверть века ASEP произвела более 2000 ед. высококлассного оборудования для работы в 90 странах. Штат сотрудников ASEP превышает 400 чел. Они работают в 9 странах на 4 континентах. АК&М, 7.5.2008г.

— Голландская компания GasTerra рассчитывает на Петербургском форуме укрепить контакты с Россией и надеется на сотрудничество в освоении шельфа полуострова Ямал, заявил главный исполнительный директор GasTerra Гертъян Ланкхорст (Gertjan Lankhorst) в преддверии запланированного на июнь Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ).

«Я намерен на форуме укрепить и углубить контакты с нашими российскими коллегами. Я считаю необходимым, чтобы партнеры понимали нужды и желания друг друга», — продолжил он. «На экономическом форуме в Санкт-Петербурге собираются вместе люди, ответственные за принятие решений на Западе и в России. Это очень важно, учитывая развитие событий на мировой арене и интересы различных игроков», — сказал директор.

Голландскую компанию интересуют, в частности, месторождения на Ямале и научное сотрудничество. «Как главный исполнительный директор компании GasTerra я хотел бы получить информацию о возможностях сотрудничества в двух областях: разработка месторождений на полуострове Ямал и дальнейшее сотрудничество в области науки и образования», — сказал Ланкхорст.

В минувшем году минпромэнерго РФ сообщило, что получило от голландских компаний (в числе которых Royal Dutch/Shell, Gasunie, Essent и GasTerra) предложения принять участие в освоении шельфа полуострова Ямал, который является стратегическим регионом для газовой монополии «Газпром». В пределах полуострова открыты 26 месторождений, разведанные запасы газа которых составляют 10,4 трлн. куб.м.

По словам Ланкхорста, среди актуальных вопросов сегодня остается строительство газопровода Nord Stream, разработка месторождений на Ямале, а также проблемы безопасности энергоснабжения.

Энергоснабжение, добавил Ланкхорст, является основой будущего благосостояния и процветания. «В первую очередь, энергия необходима для поддержания высокого уровня экономики и, где возможно, распространения этого высокого уровня на большее число стран», — пояснил он.

«Во-вторых, энергия также является фундаментом, на котором должно строиться новое энергетическое будущее. Оно, в свою очередь, важно для того, чтобы устранить возможные негативные последствия изменения климата, вызванного глобальным потеплением», — продолжил директор.

«Потребление нами энергии может быть является причиной потепления, но оно в то же время — и ключ к решению проблемы», — заметил он.

«Если, в частности, говорить о природном газе, в нашей стране, в т.ч. в компании GasTerra, нако-

плены обширные знания в области маркетинга и коммерческого ноу-хау. GasTerra готова поделиться этими знаниями и даже приняла участие в создании для этого специального института – Energy Delta Institute (EDI)», – сообщил он.

Говоря о сотрудничестве GasTerra с «Газпромом», Ланкхорст назвал его «очень успешным». «Подписанный на срок в 20 лет контракт между нашими двумя компаниями действует уже 10 лет и является доказательством взаимосвязи, существующей к выгоде обеих фирм», – сказал он.

«GasTerra стремится, в первую очередь, продолжать наши успешные отношения таким образом, как они развиваются сейчас», – продолжил директор.

«Нидерланды обладают своим собственным газом, запасы которого со временем сокращаются. Применение газа широко распространено в нашей стране, и этот источник энергии будет еще долгое время играть ведущую роль», – добавил Ланкхорст.

«Импорт из других стран, как это уже происходит сейчас, будет способствовать стабильному потреблению газа в будущем. Россия уже является поставщиком газа в нашу страну, и опыт дает основание считать обоснованным сохранение таких отношений и в будущем», – заключил он.

РИА Новости является генеральным информационным партнером ПМЭФ. РИА «Новости», 6.5.2008г.

– 24 апр. 2008г. в г. Гронинген (Нидерланды) состоялось первое заседание координационного совета по научно-техническому сотрудничеству между ОАО «Газпром» и компанией N.V. Nederlandse Gasunie под председательством члена правления, начальника департамента стратегического развития ОАО «Газпром» Влады Русаковой и директора специальных проектов Gasunie Берта Панмана.

Стороны согласовали и подписали программу научно-технического сотрудничества между ОАО «Газпром» и Gasunie на 2008-09г. Данная программа предусматривает обмен опытом и взаимодействие компаний по таким направлениям, как энергосбережение и защита окружающей среды при транспортировке газа, менеджмент инвестиционных проектов, управление газотранспортными системами и системами диспетчеризации газотранспортных потоков.

Членам координационного совета была представлена информация о ходе выполнения совместных проектов по разработке механизмов осуществления энергосберегающих проектов в РФ на примере Калужской обл. и по обмену опытом в вопросах планирования загрузки мощностей с использованием систем моделирования в диспетчерском управлении.

В ходе заседания стороны отметили высокий потенциал взаимодействия ОАО «Газпром» и Gasunie в области энергоэффективности и управления транспортировкой газа и выразили надежду на дальнейшее расширение сотрудничества компаний в научно-технической сфере. «Для обеспечения надежности поставок природного газа ключевую роль играют фундаментальные рыночные механизмы, но при отсутствии необходимых технологий они просто не работают», – отметил Берт Панман.

«Своевременное внедрение новых технологий является одним из важнейших элементов в обес-

печении энергетической безопасности Европы», – подчеркнула Влада Русакова. RosInvest.Com, 24.4.2008г.

– Англо-голландская нефтяная компания Royal Dutch Shell видит хорошие возможности для развития бизнеса в России, несмотря на ужесточающийся контроль государства за энергетическим сектором, пишет газета Het Financieele Dagblad со ссылкой на главу Shell в России Криса Финлейсона.

России придется все больше привлекать западных экспертов и технологов для полного освоения нефтяных месторождений и удовлетворения растущего внутреннего и внешнего спроса, сказал он в интервью газете. «В ближайшие 10 лет России надо сделать очень много для того, чтобы наладить добычу нефти на шельфах, располагающихся в отдаленных, экологически хрупких и покрытых льдами районах Северного моря», – сказал Финлейсон.

«Это создает новые возможности. Россия укрепляет госконтроль за энергетическим сектором, но это не означает, что для иностранных компаний не остается никаких перспектив», – добавил он.

В 2007г. под давлением Кремля Shell и ее партнеры были вынуждены продать 50-процентную долю в проекте Сахалин-2 российскому газовому монополисту Газпрому. Reuters, 7.4.2008г.

– Чистая прибыль англо-голландской нефтяной компании Royal Dutch/Shell за 2007г. выросла на 23% – до 31,33 млрд.долл. по сравнению с 25,44 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. Об этом сообщается в опубликованном сегодня финансовом отчете компании. Выручка Royal Dutch/Shell за отчетный период увеличилась на 12% и составила 355,78 млрд.долл. против 318,85 млрд.долл. в 2006г., передает РБК.

Чистая прибыль Royal Dutch/Shell в IV квартале 2007г. выросла на 60% – до 8,47 млрд.долл. по сравнению с 5,28 млрд.долл., полученными за аналогичный период годом ранее. Выручка достигла 106,7 млрд.долл. и превысила аналогичный показатель 2006г., зафиксированный на отметке 75,5 млрд.долл., на 41,3%.

Компания Royal Dutch/Shell совместно с «Роснефтью» в лице Rosneft-Shell Caspian Ventures Ltd. владеет 7,5% в Каспийском трубопроводном консорциуме, а также владеет 27,5% в проекте СРП «Сахалин-2» в лице «Шелл Сахалин Холдингс Б.В.» Компании также принадлежит 50% в проекте освоения Салымской группы нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе, которая включает в себя Западно-Салымское, Верхне-Салымское и Вадельпское месторождения. Oilru.com. RosInvest.Com, 31.1.2008г.

– Нидерланды планируют расширять контакты со странами-экспортерами газа, в первую очередь, с Россией. Об этом заявила министр экономики страны Мария ван дер Хувен на встрече с членами голландской Королевской Ассоциации производителей газа.

«Благодаря нашим запасам природного газа, мы, маленькая страна, тем не менее, – влиятельный партнер в ЕС, – сказала она. – Мы должны поддержать это положение, но при этом быть реалистами. Наши запасы постепенно иссякнут. Через 12-17 лет Нидерланды будут уже не экспортировать, а импортировать газ». По словам мини-

стра, к этому времени страна должна стать северо-западным европейским центром импорта, рек-спорта, хранения и торговли газом. Выполнению этой задачи будет способствовать ее благоприятное расположение между большими газовыми рынками – такими, как Великобритания и Германия, уверена Мария ван дер Хувен.

«Голландия очень подходит для подземного хранения газа, а через порт Роттердама можно осуществлять импорт сжиженного природного газа», – отметила она.

Министр также сообщила о планах организации регулярных торговых миссий в Россию, являющуюся крупным производителем природного газа. «Это сотрудничество может быть очень плодотворным, – подчеркнула она. – Особенно, если мы сможем увязать наши потребности в газе с потребностями России в продуктах и ноуау, которые мы можем предложить». Мария ван дер Хувен отметила, что речь идет в первую очередь о голландских технологиях в области энергосбережения, сельского хозяйства и управления водными ресурсами.

Кроме того, по мнению министра, в Нидерландах «необходимо увеличить емкость инфраструктуры, что позволит стране транспортировать больше газа». Прайм-ТАСС, 18.1.2008г.

– OMV Aktiengesellschaft, ведущая нефтегазовая группа Центральной Европы, приобретает 5% долю уставного капитала в проекте по строительству СПГ-терминала в Роттердаме. Сегодня OMV Gas International GmbH, дочерняя компания, принадлежащая OMV, подписала соответствующее соглашение. OMV, Dong Energy (Дания) и Essent (Нидерланды) будут владеть 5% долей уставного капитала терминала, для строительства которого компании N.V. Nederlandse Gasunie (Gasunie) и Koninklijke Vopak N.V. (Vopak) создали консорциум. Сегодня партнеры сделали заявление о том, что было принято окончательное инвестиционное решение о строительстве СПГ-терминала в Роттердаме. Терминал должен начать работать на полную мощность во II пол. 2011. Консорциум оценивает стоимость проекта СПГ-терминала в 800 млн. евро.

Вернер Аули, член Совета директоров OMV, ответственный за сегмент газа, заявил, что производственная мощность регазификации терминала будет удвоена к 2010г. В долгосрочной перспективе СПГ-терминал будет осуществлять 25% европейских поставок.

Реинхард Митчек, первый вице-президент подразделения логистики компании OMV Gas International GmbH, заявил, что СПГ-терминал в Роттердаме будет представлять собой самостоятельную бизнес модель, предназначенную для многократного использования. Удачное расположение терминала в порту Роттердама позволит обеспечить проникновение на газовый рынок Европы.

Пропускная способность терминала в первое время составит 9 млрд.куб.м. в год и в последующем возрастет до 16 млрд.куб.м. www.oilcapital.ru, 19.12.2007г.

– 7 дек. в центральном офисе ОАО «Газпром» зампред правления Александр Медведев и директор специальных проектов N.V. Nederlandse Gasunie Энгберт Панман подписали соглашение о научно-техническом сотрудничестве.

Соглашение предусматривает развитие научно-технического сотрудничества компаний в области

обеспечения безопасности эксплуатации трубопроводов, использования подземных хранилищ газа в европейской системе газоснабжения, энергосбережения, оптимизации газотранспортных систем, энергоэффективности при использовании природного газа конечными потребителями, а также подготовки и повышения квалификации кадров.

Для успешной реализации соглашения стороны сформировали рабочие группы для определения приоритетных направлений совместных исследований, сообщает пресс-служба «Газпрома».

N.V. Nederlandse Gasunie – 100-процентная государственная газовая инфраструктурная и транспортная компания, расположенная в Нидерландах. В собственности Gasunie находится одна из крупнейших газораспределительных сетей в Европе общей протяженностью свыше 12000 км., объем поставок по которой достигает 100 млрд.куб.м. газа в год, что составляет значительную часть общеевропейского потребления газа.

6 нояб. 2007г. «Газпром» и Gasunie подписали Комплексное соглашение по вопросам взаимного участия компаний в проектах газопроводов Nord Stream и BBL, а также использования газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов.

В соответствии с Соглашением Gasunie получит 9% акций в капитале Nord Stream AG за счет сокращения пакетов компаний E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding на 4,5%, а «Газпром» – опцион на приобретение 9% в BBL Company.

В результате реализации сделки доли в Nord Stream AG распределяются следующим образом: «Газпром» – 51%, Wintershall Holding и E.ON Ruhrgas – по 20%, N.V. Nederlandse Gasunie – 9%.

На протяжении многих лет сотрудничества «Газпром» и Gasunie заложили хорошую основу для обмена знаниями и опытом преимущественно в области энергоэффективности и оптимизации управления транспортом газа. www.oilcapital.ru, 11.12.2007г.

– Корпорация Royal Dutch Shell планирует начать сотрудничество с «Газпромом» (GAZP) и другими российскими компаниями в добыче нефти и газа на Ямале, в т.ч. в освоении крупнейшего Бованенковского месторождения. Как сообщает сегодня британская газета Times, об этом заявил глава англо-голландской компании Йерун ван дер Веер, который на этой неделе находился в Москве в составе делегации бизнесменов из Нидерландов.

Рассказывая о широкомасштабном проекте на Ямале, ван дер Веер сравнил его со строительством «не дома, а целого города». «Это потребует длительного времени, и конечно, мы будем работать с российскими компаниями», – сказал он. По его словам, «придется создавать широкую инфраструктуру, и это предоставит России большие коммерческие возможности».

Как отмечает Times, проект предусматривает прокладку трубопроводов на 1 тыс.км., в т.ч. по маршруту Бованенково-Ухта. Опотребует долгосрочных инвестиций в размере десятков миллиардов долларов и может оказаться даже более крупным, чем разработка гигантского Штокмановского газоконденсатного месторождения на шельфе Баренцева моря.

В стратегии «Газпрома» Бованенковское нефтегазоконденсатное месторождение считается ос-

новным объектом освоения Ямала. Зампредседателя правления концерна Александр Ананенков недавно назвал его «наиважнейшим проектом газовой промышленности РФ». По его словам, на ресурсной базе Ямала «будет основываться развитие газовой промышленности России в XXI веке».

На полуострове открыто 11 газовых и 15 нефтегазовых месторождений, лицензии на которые принадлежат «Надымгазпрому», дочернему предприятию российского газового монополиста. Разведанные запасы газа составляют там 10,4 трлн. куб м., конденсата — 228,3 млн. т., нефти — 291,8 млн. т. Промышленное освоение месторождений Ямала позволит в перспективе довести ежегодную добычу газа на полуострове до 250 млрд. куб м. Начало добычи газа на Бованенковском месторождении запланировано на 2011г. Прайм-ТАСС, 8.11.2007г.

— Голландские компании во главе с Royal Dutch Shell предложили российским властям совместно осваивать богатейшие газовые месторождения на Ямальском полуострове за полярным кругом. Это было сделано в ходе официального визита премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде (Jan Peter Balkenende) в Россию 5-8 нояб. Хотя Ямал находится в сфере стратегических интересов отечественной монополии «Газпром», инициатива голландцев имеет шансы найти отклик у руководства России.

Топ-менеджеры голландских компаний 7 нояб. встретились с российским министром топлива и энергетики Виктором Христенко. Воодушевленные тем, что накануне представители одной из них — Gasunie — договорились с «Газпромом» об участии в строительстве газопровода «Северный поток», они выразили желание стать партнерами россиян в освоении газовых месторождений Ямала и шельфа Карского моря. Группа компаний во главе с британо-голландским нефтегазовым гигантом Royal Dutch Shell, в которую также вошли Gasunie, GasTerra, Essent и Van Oord, предложила российской стороне свои уникальные технологии добычи, строительства трубопроводов, переработки углеводородов и даже создания искусственных островов для обустройства добывающих и перерабатывающих мощностей.

Пока, правда, до каких-то конкретных соглашений о совместном с голландцами освоении Ямала весьма далеко. По словам Христенко, для изучения предложений голландцев будет создана совместная рабочая группа, которая в 2008г. сделает по ним выводы и только потом для их реализации могут быть созданы совместные предприятия.

С российским газовым монополистом «Газпромом», находящимся под контролем государства, голландские компании переговоров по поводу проектов на Ямале еще не вели. А, как известно, этот полуостров и шельф Карского моря являются зоной его стратегических интересов. Он обладает лицензиями на разработку 26 газовых месторождений Ямала (с общими запасами более 10 трлн. куб. м.), на которых в перспективе предполагается добывать 250 млрд. куб. м. «голубого топлива» в год. Причем, «Газпром» собирался осваивать природные богатства полуострова самостоятельно, и еще в 2002г. подготовил программу их освоения, оцененную тогда в 70 млрд. долл.

Однако пока «Газпром» принял решение о разработке только самого крупного из них — Бова-

ненковского (добыча должна начаться в 2011г.). Причем, на освоение одного этого месторождения потребуется 40 млрд. долл., и сейчас очевидно, что общая сумма инвестиций, необходимых для освоения Ямала, сильно возрастет. После встречи с голландскими бизнесменами Христенко оценил их объем в 160 млрд. долл. Поэтому зарубежные инвестиции могут очень сильно пригодиться. К тому же, в чем прямо признался министр, у «Газпрома» просто нет части необходимых технологий для освоения арктических месторождений.

В пользу того, что голландцы будут в итоге участвовать в разработке ямальских месторождений, свидетельствует весь опыт разработки газовых месторождений в России в последние годы. «Газпрому» не удается вводить в эксплуатацию новые месторождения своими силами. Главным образом из-за того, что основные инвестиции направляются не в собственную добычу, а на покупку сторонних, в т.ч. непрофильных активов. Крупные газовые проекты последних лет в России — «Сахалин-2» и Ковыкта — были инициированы иностранными инвесторами — Shell и британской BP соответственно — и только затем в них вошла российская газовая монополия.

В этом году «Газпром» после долгих лет раздумий наконец решил приступить к разработке арктического Штокмановского месторождения в Баренцевом море, давно числящемся у него на балансе, вместе с зарубежными партнерами: французской Total и норвежской StatoilHydro. К таким решениям — разрабатывать месторождения как можно быстрее, пускай и с помощью западных компаний — «Газпром» подталкивает сама жизнь. Его ныне действующие основные месторождения в Западной Сибири истощены примерно на 80%, и он остро нуждается в скорейшем введении в эксплуатацию новых источников газа, чтобы удовлетворить растущие контрактные обязательства по экспорту.

Кроме того, по словам отраслевых экспертов, Shell — уступившей в прошлом году контрольный пакет «Газпрому» в проекте «Сахалин-2» — была за это обещана компенсация. Возможно, что с учетом вышеназванных факторов, российские власти решили, что наступает наиболее удачный момент для выполнения этого обещания. Глава Shell Ерун ван дер Вер (Jeroen van der Veer), в отличие от своих голландских коллег, удостоился двухчасовой аудиенции у президента России Владимира Путина. После нее он уверенно заявил, что Shell намерена расширить свое присутствие в России, войдя в «гигантский долгосрочный проект в области сжиженного газа и нефти» на Ямале и шельфе Карского моря. Олег Митяев. РИА «Новости», 8.11.2007г.

— Похоже, последняя «вакансия» на участие в проекте «Северный поток» заполнена. 6 нояб. в присутствии президента России Владимира Путина и премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде руководители Газпрома и голландской Nederlandse Gasunie NV подписали соглашение о сотрудничестве. Это соглашение предусматривает взаимное участие компаний в проектах газопроводов Nord Stream («Северный поток») и Balgzand Bacton Line (BBL). Таким образом, чтобы там ни говорили противники Nord Stream, проект набирает популярность в Европе.

Для начала справка. Газопровод Nord Stream, протяженностью в 1200 км. и стоимостью ?5 млрд.

является крупнейшим газопроводным проектом на континенте. Ввод в эксплуатацию первой нитки Nord Stream пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. газа в год намечен на 2010 год. Строительство второй нитки газопровода приведет к увеличению его пропускной способности до 55 млрд.куб.м. BBL – газопровод мощностью 20 млрд.куб.м., соединяющий Нидерланды с Великобританией.

Согласно договоренностям, Gasunie получит 9-процентную долю в Nord Stream AG, что произойдет за счет сокращения долей компаний

E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding на 4,5%. Газпром получает опцион на приобретение 9-процентной доли в компании BBL. Gasunie сохранит за собой 51%, E.ON Ruhrgas и Fluxys – по 20%. Это означает, что Газпром получает дополнительный выход и на британский рынок. Пока полноценно это сделать не удастся – истэблшмент Великобритании, как правило, оказывает серьезное противодействие приходу российских газовиков на британский розничный рынок.

Подписанные в Москве документы, предполагают также использование газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов. N.V. Nederlandse Gasunie – 100-процентная государственная газовая инфраструктурная и транспортная компания, расположенная в Нидерландах. В собственности Gasunie находится одна из крупнейших газораспределительных сетей в Европе общей протяженностью свыше 12 000 км., объем поставок по которой, достигает 100 млрд.куб.м. газа в год – это значительная часть общеевропейского потребления газа. Gasunie собирается предложить «отлично оснащенную» транспортную систему с центром в Нидерландах и поискать вместе с Газпромом возможности для обмена миноритарными пакетами акций инфраструктурных газовых проектов.

Таким образом, речь идет о крупной пакетной сделке, в которой принимает участие не только Gasunie, но и целый ряд голландских компаний. В обмен на допуск голландцев к проекту Nord Stream они готовы предложить Газпрому участие во внутриевропейских инфраструктурных проектах, куда Евросоюз крайне неохотно пускает российский концерн. В свою очередь, Нидерланды усиливают свои позиции как одного из центров газового бизнеса северо-западной Европы.

Действительно, по мнению специалистов, привлекая Gasunie, Газпром расширяет возможности для своей экспансии в Европе. Реализация проекта СЕГ позволит увеличить экспортные объемы, и, что немаловажно, направлять российский газ в обход таких «сложных» стран-транзитеров, как Украина и Белоруссия.

Для российской стороны важен и внутренний рынок Нидерландов. Нет сомнений, что в дальнейшем Газпром рассчитывает выйти на конечного потребителя в этой стране. По прогнозам, Россия будет поставлять Нидерландам 7 млрд.куб.м. газа в год (5-6% общих поставок западноевропейским потребителям).

Проект Nord Stream выиграет от участия Gasunie еще и потому, что участие западной компании с высокой репутацией традиционно расценивается как гарантия своевременных и бесперебойных поставок.

Это особенно важно на фоне непрекращающихся атак на проект «Северный поток» со сторо-

ны «обойденных» стран-транзитеров. Правительства Эстонии, Литвы, Латвии и Польши солидарно пытаются воспрепятствовать прокладке газовой трубы по дну Балтики, оправдывая свое неприятие проекта экологическими соображениями.

Последний всплеск противодействия возник в начале нояб. с.г. Шведское правительство потребовало изменить маршрут планируемого российско-германского газопровода и отодвинуть его в восточном направлении в сторону берегов стран Балтии. Нынешний вариант прокладки российско-германского газопровода, по мнению министра окружающей среды Швеции Андреаса Калгрена, может отрицательно сказаться на рыболовстве и окружающей среде. Министр предлагает отодвинуть маршрут газопровода в восточном направлении, что снизит природные риски. Весной нынешнего года официальные лица Финляндии также говорили о возможности альтернативной прокладки российско-германского газопровода в Финском заливе, что опять же приблизило бы его к берегам Эстонии.

Тем важнее конструктивный дух и интересные итоги нынешней встречи руководителей и бизнеса России и Нидерландов. Вместе с премьер-министром Нидерландов в Москву приехала представительная делегация деловых кругов: Shell, Gasunie, Essent, Philips, Campina, Unilever, KLM, банки ING, Rabobank, Van Oord и др. во главе с госсекретарем министерства экономики и министром внешней торговли. Нидерланды – второй торговый партнер России в Европе. И новые перспективы сотрудничества заметны. Крупнейшая энергокомпания Нидерландов Essent намерена предложить Газпрому построить на паритетных началах терминал по приему сжиженного газа в Эмсхавене (Нидерланды) и ряд газовых ТЭЦ в странах Бенилюкса и Германии. В Газпроме сообщили, что внимательно отнесутся к такому предложению.

Проект набирает популярность: в пятницу о планах по строительству отвода от Nord Stream объявила Чехия. Сторонников у этого проекта, таким образом, становится больше.

В ЕС постепенно зреет понимание, что «Северный поток» нужен не только и не столько России, сколько Европе. Альтернативные каналы поставок газа в европейские страны сооружаются медленнее, чем планировалось. Если европейский газовый рынок будет расти нынешними темпами, то, согласно прогнозам Международного энергетического агентства, в 2015г. Евросоюзу понадобится 230 млрд.куб.м. газа дополнительно к тому объему, что потребляется сегодня. Nord Stream, когда будут запущены обе ветки, обеспечит поставку 55 млрд.куб.м. газа. Остальные проекты, которые могли бы предложить сопоставимые объемы газа, пока далеки от реализации.

Не случайно поэтому Европейская Комиссия официально заявила, что не разделяет опасений Польши и прибалтийских стран по поводу строительства подводной части газопровода Nord Stream, и, более того, готова выступить защитником проекта. О позиции ЕК сообщил 23 окт. с.г. в ходе визита в Москву еврокомиссар по энергетике Андрис Пиебалгс. Он подверг критике попытки Польши и стран Прибалтики заблокировать строительство морской части Nord Stream.

Забытые после наступления на Яву ислама памятники на Диенг вновь обнаружили лишь в XIX

веке, и они открылись взору после того, как в 1856г. Игорь Томберг, к.э.н., ведущий научный сотрудник Центра энергетических исследований ИМЭМО РАН. РИА «Новости», 7.11.2007г.

— Россия получила от голландских компаний предложения по разработке полуострова Ямал, которые предусматривают использование их технологий и возможное создание совместных предприятий, сообщил в среду журналистам министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко. «Голландские компании предложили свои возможности для освоения Ямала и шельфа Карского моря», — сказал глава минпромэнерго.

По его словам, голландские компании, в числе которых Royal Dutch/Shell, Gasunie, Essent и GasTerra, предложили использование своих технологий для добычи, транспортировки и переработки газа, в т.ч. сжиженного. Также компаниями предложена технология искусственных островов.

«Части таких технологий у нас просто нет, поэтому для нас это очень интересное предложение», — отметил министр.

Одной из задач России является развитие Северо-Западного региона, в т.ч. полуострова Ямал, который обладает гигантскими запасами ресурсов и требует значительных инвестиций. «Объем инвестиций в Ямал оценивается в 160 млрд.долл.», — сообщил министр, добавив, что решение о разработке ресурсов полуострова должно быть принято уже в следующем году.

Для рассмотрения предложений по освоению Ямала будет создана российско-голландская рабочая группа, а в дальнейшем для реализации проектов могут быть созданы совместные предприятия, отметил Христенко.

Полуостров Ямал является стратегическим регионом «Газпрома» по добыче газа. Это один из наиболее перспективных нефтегазоносных районов Западной Сибири. В пределах полуострова открыто 26 месторождений, разведанные запасы газа которых составляют 10,4 трлн. куб.м., извлекаемые запасы конденсата — 250,5 млн. т., извлекаемые запасы нефти — 291,8 млн. т.

В 2002г. «Газпром» совместно с администрацией Ямало-Ненецкого округа разработал «Программу комплексного промышленного освоения месторождений полуострова Ямал и прилегающих акваторий». «Газпром» ведет подготовку к обустройству месторождений Ямала. Компания владеет лицензиями на Бованенковское, Харасавэйское и Новопортовское месторождения, суммарные запасы которых составляют 5,8 трлн.куб.м. газа.

В окт. 2006г. правление «Газпрома» постановило приступить к инвестиционной стадии освоения Бованенковского месторождения и строительства системы магистрального транспорта. Профильным подразделением поручено обеспечить ввод в эксплуатацию в III кв. 2011г. первых пусковых комплексов по обустройству залежей Бованенковского месторождения производительностью не менее 15 млрд.куб.м. газа в год, а также газопровода Бованенково — Ухта. В соответствии с проектом, ежегодный объем добычи газа на Бованенковском месторождении определен в 115 млрд.куб.м., а в долгосрочной перспективе он должен увеличиться до 140 млрд.куб.м. в год. Для поставки газа с месторождения необходимо построить газотранспортную систему общей протяжен-

ностью 2,45 тыс.км., включая новый газотранспортный коридор от Бованенково до Ухты (1,1 тыс.км.). РИА «Новости», 7.11.2007г.

— 6 нояб. председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент N.V. Nederlandse Gasunie Марсел Крамер в присутствии президента Российской Федерации Владимира Путина и премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде подписали комплексное соглашение по вопросам взаимного участия компаний в проектах газопроводов Nord Stream и BBL, а также использования газотранспортных мощностей Gasunie на территории Нидерландов.

В соответствии с соглашением Gasunie получит 9% акций в капитале Nord Stream AG за счет сокращения пакетов компаний E.ON Ruhrgas и Wintershall Holding на 4,5%, а «Газпром» — опцион на приобретение 9% в BBL Company.

Нидерландская компания BBL Company (Balgzand Bacton Line) отвечает за строительство и эксплуатацию недавно построенного газопровода BBL (соединяющего Нидерланды и Великобританию). Доля «Газпрома» в уставном капитале BBL Company в случае реализации опциона составит 9%, Gasunie сохранит за собой 51%, E.ON Ruhrgas и Fluxys — по 20%.

Протяженность газопровода составит 1200 км. Ввод в эксплуатацию первой нитки Nord Stream пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. газа в год намечен на 2010 год. Строительство второй нитки газопровода приведет к увеличению его пропускной способности до 55 млрд.куб.м. Сырьевой базой для поставок по газопроводу Nord Stream должен стать газ из ЕСГ. В 2000г. Комиссия Европейского Союза в своей Директиве по Трансъевропейским Энергетическим Сетям (TEN-E) признала Nord Stream приоритетным энергетическим проектом, сообщает Finam.ru

Компания Nord Stream AG и ЗАО «Объединенная металлургическая компания» (ОМК) подписали, кроме того, контракт на поставку стальных труб для строительства газопровода через акваторию Балтийского моря, говорится в сообщении Nord Stream. В рамках контракта ОМК поставит 25% труб для первой линии морского газопровода Nord Stream («Северный поток», прежнее название Северо-Европейский газопровод) протяженностью 1,2 тыс.км., который пройдет от России (Выборг) до Германии (Грайфсвальд). Остальные 75% труб для первой нитки трубопровода поставит германская компания Europipe. ИА Regnum, 6.11.2007г.

— Президент России Владимир Путин доволен присоединением Нидерландов к проекту Северо-Европейского газопровода.

«Новым качеством можно назвать наши отношения после сегодняшнего подписания соглашения между «Газпромом» (GAZP) и Gasunie, — сказал глава государства журналистам.

По его мнению, «участие голландской компании в проекте Северо-Европейского газопровода («Северный поток») делает этот проект действительно многосторонним и конечно создает лучшие условия для его реализации».

«Дело не только в этом проекте, дело в долгосрочном сотрудничестве компаний в проектах в Европе, а, может быть, и в третьих странах», — сказал В.Путин. Прайм-ТАСС, 6.11.2007г.

— «Газпром» по соглашению с голландской Gasunie получит 9% акций в проекте BBL, а Gasunie —

9% в проекте «Северный поток». Gasunie получил акции наших немецких партнеров по 4,5% от каждой компании», — сообщил глава «Газпрома» Алексей Миллер. По его словам, такая возможность предусматривалась при подписании проекта «Северный поток» с немецкими партнерами.

Кроме того, проект предусматривал определение российской стороной четвертого партнера. «Газпром» сделал предложение Gasunie. Это предложение было принято», — сказал Миллер.

В соответствии с соглашением, «Газпром» получит долевое участие в компании Balgzand Bacton Line (BBL), сооружающей важный для Европы газопровод из Нидерландов в Великобританию мощностью 20 млрд.куб.м.

Взамен Gasunie получит в «Норд стриме» («Северный поток») 9% акций из долей Basf и E.ON. «Газпрому» принадлежит 51% акций в проекте, по 24,5% акций — германским партнерам, каждый из которых уступит Gasunie по 4,5% акций.

«Мы уверены, что реализация наших планов — важнейший шаг для развития сотрудничества. Проект «Северный поток» обеспечит связь между газотранспортной системой России и Европой», — сказал Миллер.

Из тех объемов, которые законтрактованы Голландией, «75% мы поставляем в летний период и 25% в пиковый зимний период», добавил он. «Это дает возможность структурировать поставки газа и в другие страны Европы», — отметил глава «Газпрома».

Газопровод «Северный поток» планируется проложить по дну Балтийского моря от России (Выборг) до Германии (Грайфсвальд). Первую нитку газопровода протяженностью 1,2 тыс.км. с годовой пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. планируется ввести в 2010г. Оператором проекта является компания Nord Stream AG, доля российского «Газпрома» в которой составляет 51%. РИА «Новости», 6.11.2007г.

— «Газпром» привлек четвертого партнера к строительству газопровода «Северный поток», эксперты расценивают соглашение с голландской компанией Gasunie как поддержку Европой этого проекта и выход «Газпрома» на европейский рынок.

Согласно подписанному во вторник в Москве соглашению, «Газпром» получит 9%-ное долевое участие в компании Balgzand Bacton Line (BBL), сооружающей важный для Европы газопровод из Нидерландов в Великобританию мощностью 20 млрд.куб.м. Взамен Gasunie получит в «Северном потоке» 9% акций из долей Basf и E.ON. «Газпрому» принадлежит 51% акций в проекте, по 24,5% акций — германским партнерам, каждый из которых уступит Gasunie по 4,5% акций.

Гендиректор Института проблем естественных монополий Юрий Саакян считает, что это соглашение очень важно для «Газпрома», т.к. он получает в европейском энергодиалоге достаточно сильного партнера. По его мнению, в лице Gasunie как участника проекта Nord Stream Газпром получает надежного партнера в энергодиалоге с Европейским Союзом, в т.ч. с его новыми членами, которые выступают против строительства СЕГ.

«Поддержка стран старой Европы очень важна для этого европейского проекта», — сказал Саакян.

Он также добавил, что Gasunie как один из лидеров европейского газового рынка, имеющий в собственности одну из крупнейших газораспределительных сетей в Европе — выгодный партнер для Газпрома как для развития новых проектов на европейском рынке, так и в плане обмена знаниями и опытом работы в энергетической сфере.

В свою очередь президент Института энергетике и финансов Леонид Григорьев отмечает, что «присоединение» «Газпрома» к газопроводу BBL также открывает ему доступ на британский рынок, где в ближайшие годы резко уменьшится обеспеченность потребления газа собственной его добычей.

«Это открывает «Газпрому» выход к британскому рынку, где цены взлетели, а при этом не налажена система дополнительных поставок», — сказал он.

По словам эксперта, с конца 2004г. Великобритания превратилась в нетто-импортера природного газа. Тенденция уменьшения самообеспеченности газом будет развиваться и дальше. По прогнозам министерства энергетики Великобритании, к 2020г. 80% потребляемого в этой стране газа будет поступать из-за рубежа, в т.ч. и из России.

«В этих условиях перед «Газпромом» открываются большие перспективы по завоеванию значимой доли на британском газовом рынке», — сказал Григорьев.

Кроме того, эксперт считает, что сотрудничество в направлении взаимного участия компаний в проектах газопровода Nord Stream и BBL, а также использования транспортных мощностей Gasunie — еще один пример, помимо Штокмановского проекта, подтверждающий готовность и открытость российской стороны к сотрудничеству с европейскими партнерами на взаимовыгодных условиях.

Начальник Центра изучения мировых энергетических рынков Института энергетических исследований РАН Татьяна Митрова отмечает, что Голландия является «газовым перекрестком Европы», поэтому ее сотрудничество с российским «Газпромом» показательно для других членов Евросоюза. «Для «Газпрома» это сотрудничество стратегически верный шаг», — сказала она.

Эксперты отмечают и «плюсы» соглашения для голландского партнера.

По словам Митровой, для голландской компании сотрудничество с «Газпромом» важно, т.к. собственная добыча падает. Таким образом, в условиях истощения традиционной ресурсной базы и снижения собственной добычи газа в Нидерландах Gasunie идет по пути развития зарубежных активов — в данном случае получения доли в капитале Nord Stream — тем самым обеспечивая себе многолетние стабильные поставки газа и конкурентное преимущество в качестве «диспетчера» газораспределительной системы северо-западной Европы.

Глава «Газпрома» Алексей Миллер видит в новом соглашении большие перспективы для развития сотрудничества России и Европы. «Мы уверены, что реализация наших планов — важнейший шаг для развития сотрудничества. Проект «Северный поток» обеспечит связь между газотранспортной системой России и Европой», — сказал Миллер.

Он отметил, что из законтрактованных Голландией объемов газа 75% «Газпром» поставляет в лет-

ний период, а 25% в пиковый зимний период. Соглашение, по словам Миллера, дает возможность структурировать поставки летом и зимой. «Это позволит оптимизировать поставки газа и в другие страны Европы», — отметил глава «Газпрома».

Аналитик ИК «Перспектив» Александр Кузнецов полагает, что выход на европейский рынок в рамках соглашения позитивно скажется и на дальнейших возможных сделках «Газпрома» в этой сфере. «Соглашение оказывает позитивное влияние на отношения России и Европы, в т.ч. и на возможные сделки в будущем», — сказал он.

Соглашение с Голландией прозвучало мажорной нотой на фоне критики в адрес Северо-Европейского газопровода со стороны стран — новых членов ЕС.

Митрова считает, что это сделка показательна при обвинениях «Газпрома» в экспансии на европейский рынок. «В этом случае бизнес кошечкой голосует за то, что это сотрудничество экономически выгодно и правильно», — сказала она. По ее мнению, это соглашение также снимет недоверие со стороны новых членов Евросоюза.

С этой точкой зрения согласен аналитик ИК «Велес Капитал» Михаил Лютягин, который считает, что заключение соглашения с голландской компанией увеличит поддержку проекта газопровода. «Многосторонняя и диверсифицированная поддержка очень важна для проекта, в т.ч. это скажется и на сроках его реализации», — сказал он.

Ранее Эстония, Латвия, Литва и Польша призвали Еврокомиссию изучить альтернативную возможность прокладки Северо-Европейского газопровода по суше. Такая позиция обусловлена не политическими, а экологическими соображениями, пояснял глава МИД Эстонии Урмас Паэт.

Оператор проекта компания Nord Stream в конце мая обратилась к властям Эстонии с просьбой дать ей возможность исследовать морское дно в эстонской экономической зоне на случай возможной корректировки маршрута газопровода, однако в конце сент. власти страны компании отказали, сославшись на государственные и экономические интересы.

Лидер партии «Гражданская платформа» и кандидат на пост премьер-министра Польши Дональд Туск во вторник заявил о необходимости корректировки «Северного потока». Он отметил, что «сомнения и скептицизм польской стороны (в отношении строительства газопровода по дну Балтийского моря) имели под собой серьезные основания».

В то же время власти Швеции не против прокладки газопровода по морскому дну, но предлагают сместить «трубу» восточнее, вывести ее из шведской экономической зоны. По словам министра окружающей среды Швеции Андреаса Калгрена, это снизит экологические риски.

Оператор проекта — компания Nord Stream готова рассмотреть альтернативный «шведский» маршрут, но не согласна с неприятием проекта со стороны Польши.

«Проект уже в течение нескольких лет прошел подробную оценку, и предлагаемый вариант является наиболее оптимальным с экологической, экономической и технической точки зрения», — заявила представитель компании Nord Stream Ирина Васильева, комментируя заявление Дональда Туска.

Васильева добавила, что проект имеет статус европейского, т.к. направлен на обеспечение газом Западной Европы, а также соответствует планам Евросоюза.

Газопровод «Северный поток» планируется проложить по дну Балтийского моря от России (Выборг) до Германии (Грайфсвальд). Первую нитку газопровода протяженностью 1,2 тыс.км. с годовой пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. планируется ввести в 2010г. Работы по строительству второй ветки газопровода должны быть завершены к 2012г. Мощность газопровода должна составить 55 млрд.куб.м. газа в год. РИА «Новости», 6.11.2007г.

— ОАО «НК «Роснефть» и международный нефтегазовый концерн Royal Dutch Shell заключили соглашение о стратегическом сотрудничестве. Свои подписи под документом поставили президент «Роснефти» Сергей Богданчиков и главный исполнительный директор Shell Йерун ван дер Вир.

Как сообщила пресс-служба «Роснефти», соглашение предусматривает возможность совместной реализации проектов в области разведки и разработки месторождений нефти и газа, добычи углеводородов, а также их переработки и сбыта.

«Подписанный документ устанавливает основные принципы стратегического сотрудничества двух крупных международных энергетических компаний и создает основу для развития долгосрочного сотрудничества «Роснефти» и Shell как в России, так и за ее пределами», — подчеркивается в сообщении.

По словам президента «Роснефти» Сергея Богданчикова, эти договоренности позволяют компаниям существенно расширить «горизонты и географию своей деятельности». Соглашение будет выгодно, как с финансовой точки зрения, так и с позиции обмена опытом.

Как отметил исполнительный директор Shell, Россия является одним из регионов стратегического роста для компании. «И мы стремимся развивать сотрудничество с российскими компаниями в различных областях энергетического бизнеса», — сказал Йерун ван дер Вир.

Нефтяная компания «Роснефть» — одно из крупнейших предприятий топливно-энергетического комплекса России. По уровню нефтедобычи и объему доказанных запасов нефти входит в число крупнейших нефтяных компаний мира. Штаб-квартира «Роснефти» находится в Москве, основные активы расположены в Западной Сибири, Тимано-Печорской нефтяной провинции, на Юге России и на острове Сахалин. «Роснефти» принадлежат два нефтеперерабатывающих завода на Юге и на Дальнем Востоке страны общей мощностью 10 млн. т. в год, четыре морских терминала и 700 автозаправочных станций по всей России. В 2006г. добыча нефти составила более 1,6 млн. б/д.

Royal Dutch Shell является одной из крупнейших нефтегазовых компаний в Европе. Ведет свою деятельность в более чем 130 странах мира, в России участвует в проекте «Сахалин-2».9.7.2007г.

— Крупнейшая нефтяная компания Европы — англо-голландская Royal Dutch Shell — выплатит 353 млн.долл. в виде компенсации за предоставленные акционерам завышенные данные об имеющихся в ее распоряжении запасах нефти и газа. Нынешнее соглашение между руководством

Shell и рядом европейских акционеров достигнуто в рамках судебного иска, который был подан в суд Амстердама. Это вторая по размеру компенсация в мировой экономической истории.

Скандал возник в 2004 г, когда было установлено, что Royal Dutch Shell завысила на 25% или 6 млрд.бар. размеры запасов нефти и газа на своих месторождениях. В результате акции компании обесценились в течение короткого времени на 10%. В условиях шумного скандала в отставку ушли три высших исполнительных директора компании.

Соглашение о выплате европейским акционерам компенсаций должно закрыть это неприятное для Royal Dutch Shell дело в Европе. В США расследование продолжается, и там компании грозит штраф в 80-150 млн.долл. за завышение экономических показателей. Прайм-ТАСС, 12.4.2007г.

— Крупнейшие в Нидерландах энергетические компании Essent и Nuon согласились объединиться и создать компанию стоимостью 24 млрд. евро (31 млрд.долл.) с целью укрепления позиций на северо-западе Европы. Эта сделка будет негативно встречена голландским регулирующим органом NMa, который в ноябре сообщил, что будет выступать против создания доминирующей компании в Нидерландах. Согласно планам сторон, Essent будет принадлежать 55% в объединенной компании с названием EssentNuon BV, 45% будут находиться в собственности Nuon. Годовой синергетический эффект прогнозируется на уровне 335 млн. евро. Эта сделка происходит на фоне волны консолидации европейских энергетических компаний, несмотря на политическую оппозицию.

Essent и Nuon являются небольшими игроками в Западной Европе. Они принадлежат местным властям. Компании надеются, что их объединение позволит им избежать поглощения со стороны крупных представителей этой отрасли Европы. Компании планирует сократить 1350 сотрудников из общего штата в 20 тыс. в Нидерландах, Бельгии и Германии. Их общая мощность составит 8800 мвт., а охват обслуживания составит 4,5 млн.чел. В I пол. 2006г. выручка Nuon составила 3,2 млрд. евро, выручка Essent — 3,56 млрд. Reuters, 1.2.2007г.

— Royal Dutch Shell ожидает снижения чистой прибыли в IV кв. 2006г. на 3,0% из-за падения цен на нефть и роста расходов, но за весь фин.г. компания планирует получить рекордную прибыль на уровне 25 млрд.долл. Аналитики в среднем прогнозируют в IV кв. чистую прибыль, которая не учитывает изменения стоимости запасов и неоперационные доходы, на уровне 5,216 млрд.долл. Добыча Shell в IV кв. останется без изменений по сравнению с аналогичным периодом 2005г. — 3,48 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки. Такой результат будет означать снижение добычи за 2006г. на 2% из-за того, что добыча на новых месторождениях не компенсировала снижение добычи в Нигерии.

Цены на нефть снизились на 10 долл. за баррель по сравнению с пред.кв. и показали незначительный рост по сравнению с концом 2005г. Рост цен на нефть в годовом исчислении не компенсирует падение маржи переработки, увеличение расходов по добычи и более высоких налогов на фоне стремления сырьевых стран оставлять большую часть дохода от растущих цен на нефть у себя. Эти негативные факторы продолжают оказывать влияние на

результаты прибыли в 2007г., что окажет негативное воздействие на Shell и ее конкурентов. Shell сообщит 1 фев. о стратегических планах. Аналитики ожидают сокращение участия Shell в проектах, направленных на расширение деятельности компании. Reuters, 26.1.2007г.

— Англо-голландская Shell достигла принципиального соглашения о передаче контроля над 22 млрд.долл. шельфовым нефтегазовым проектом «Сахалин-2» государственной монополии Газпром в обмен на деньги и активы, сообщили источники, знакомые с ситуацией. Соглашение было достигнуто на встрече главы Shell Йеруна ван дер Веера и руководителя Газпрома Алексея Миллера.

Газпром подтвердил факт встречи и сообщил, что получил предложения от Shell, однако пока не принял решение, поскольку к «Сахалину-2» есть претензии у российских властей. Глава Shell встретился с министром промышленности и энергетики РФ Виктором Христенко, в министерстве отказались комментировать результаты переговоров.

Shell принадлежит 55% в операторе проекта Sakhalin Energy. По данным источников, в ходе сделки с Газпромом Shell сократит свою долю до блокирующей, а 2 японских акционера проекта Mitsui и Mitsubishi, контролирующие по 25 и 20% соответственно, уступят по 10%. Ранее Газпром заявил, что приостановил длящиеся более года переговоры с Shell из-за резкого увеличения бюджета проекта и претензий госорганов, связанных с экологическими нарушениями, выявленными в ходе проверок этой осенью.

Сейчас источники говорят, что сделка может быть закрыта в I кв. 2007г. Предварительные договоренности компаний предполагали возможность обмена 25% доли в Sakhalin Energy на долю в проекте добычи газа из неокомовских залежей крупного Заполярного месторождения, принадлежащего Газпрому. В рамках «Сахалина-2» уже идет добыча нефти и предполагается добыча газа, который будет поступать на строящийся на юге острова первый в РФ завод по его сжижению мощностью 9,6 млн.т. в год.

Газпром давно стремится закрепиться на мировом рынке СПГ, однако недавно пересмотрел концепцию освоения, в том числе, сжижение газа, который в перспективе будет добываться на Штокмановском месторождении. Reuters, 11.12.2006г.

— В Доме приемов «Богородское» состоялось шестое заседание международного наблюдательного совета института «Энергетическая Дельта» (Energy Delta Institute). Как сообщили в управлении информации ОАО «Газпром», в заседании приняли участие: зампред правления ОАО «Газпром» Сергей Ушаков; президент компании Gasunie Марсел Крамер; начальник департамента по управлению персоналом ОАО «Газпром» Борис Кузьмин; член правления Gasunie Эрик Дам; управляющий директор Energy Delta Institute Фолко де Йонг.

Участники заседания обсудили итоги деятельности Energy Delta Institute. С янв. 2005 по окт. 2006г. слушателями семинаров института стали 90 сотрудников ОАО «Газпром». Для них были проведены семинары по темам «Новые методы и технологии в подземном хранении газа», «Диспетчеризация газа», Стратегическое использование ин-

формационных технологий в газовой отрасли». До конца года для руководителей и специалистов ОАО «Газпром» будут проведены семинары по темам «Увеличение срока эксплуатации крупных газовых месторождений», «Обеспечение целостности газотранспортной системы».

На заседании были рассмотрены планы учебных программ и деятельности Energy Delta Institute в 2007г., а также новые формы сотрудничества по обмену опытом между специалистами ОАО «Газпром» и Gasunie. Одобрена инициатива Центрального производственно-диспетчерского департамента (ЦПДД) ОАО «Газпром» по созданию в Energy Delta Institute Международной школы диспетчеров. ЦПДД и Департамент по управлению персоналом ОАО «Газпром» совместно разрабатывают концепцию школы диспетчеров.

В 2001г. ОАО «Газпром» и компания Gasunie выступили с инициативой создания совместного проекта для обмена знаниями и опытом работы в энергетической сфере. Эта инициатива нашла поддержку на уровне правительств России и Нидерландов. Проект получил рабочее название «Газовый Университет». Позднее к проекту присоединился Университет г. Гронингена, который вместе с Gasunie создал институт Energy Delta Institute.

С сент. 2002г. специалисты ОАО «Газпром», министерства энергетики РФ, компаний Gasunie, Shell и других регулярно проходят обучение в учебном центре «Мирволд» в Нидерландах по программам, связанным с вопросами стратегического развития, рыночных отношений, экономическими аспектами газовой отрасли.

В 2003г. ОАО «Газпром», компания Gasunie и Energy Delta Institute подписали Соглашение о сотрудничестве в области подготовки кадров и обмена знаниями в энергетической сфере. ИА Regnum, 9.10.2006г.

— Royal Dutch Shell — одна из крупнейших (наряду с BP и ExxonMobil) частных нефтегазовых компаний в мире. В 2005г. владевшие 60% и 40% акций группы соответственно Royal Dutch Petroleum (Нидерланды) и Shell Transport and Trading (Великобритания) объявили о слиянии в единую компанию со штаб-квартирой в Нидерландах. Активы компании на март 2006г. составили 219,5 млрд.долл., рыночная капитализация — 115 млрд.долл., число сотрудников — 109 тыс.чел.

Крупнейшие проекты по добыче и переработке углеводородов с участием Royal Dutch Shell, помимо России, реализуются в США, Канаде, Бразилии, Ирландии, Казахстане, Малайзии и Нигерии. В России же компания участвует на условиях соглашения о разделе продукции в проекте «Сахалин-2» (владеет 55% акций компании-оператора Sakhalin Energy) и освоении Салымской группы месторождений в Западной Сибири (на паритетной основе с Sibir Energy).

Добыча Royal Dutch Shell в 2005г. составила 3,52 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки, выручка — 379 млрд.долл., чистая прибыль — 25,3 млрд.долл. В начале 2000гг. компания заявила о готовности финансирования ряда проектов по разработке альтернативных видов энергоносителей.

Гендиректор — Йерун ван дер Вир (Jeroen Van der Veer). Финансовый директор — Питер Вазер (Peter Voser). Исполнительный директор по раз-

ведке и добыче — Малкольм Бриндед (Malcolm Brinded). Исполнительный директор по газу и энергетике — Линда Кук (Linda Cook). Секретарь компании — Мишель Брандье (Michiel Brandjes). РИА «Новости», 1.10.2006г.

— Оператор международного нефтегазового проекта «Сахалин-2» Sakhalin Energy договорилась о сбыте 98% продукции с будущего завода сжиженного природного газа (СПГ), сообщил главный исполнительный директор Иэн Крэйг, чье выступление опубликовано на www.sakhalinenergy.com.

Проект, оцениваемый его участниками — британско-голландской Royal Dutch Shell (55%) и «дочками» японских Mitsui (25) и Mitsubishi (20) — в 20 млрд.долл., попал под прессинг российских чиновников, обвиняющих Sakhalin Energy в нарушении природоохранного законодательства. Компания отрицает обвинения, ряд потребителей ее будущей продукции заявили, что начали поиск альтернативных источников сырья. Крэйг говорит, что Sakhalin Energy закончила формирование портфеля заказов. «После официального утверждения последнего контракта можно будет говорить о наличии долгосрочных контрактов на поставку 98 продукции первой и второй линий завода по производству СПГ», — сообщил он. «Оставшиеся 2% предполагается использовать в качестве резерва для обеспечения гибкости поставок и «спотовых» продаж».

По словам Крэйга, компания рассматривает перспективу расширения добывающих мощностей, продолжая «изучать возможность строительства третьей технологической линии завода по производству СПГ». В рамках проекта осваиваются Пильтун-Астохское и Лунское месторождения, извлекаемые запасы которых оцениваются в 150 млн.т. нефти и 500 млрд.куб.м. газа. Запланировано строительство завода по сжижению природного газа мощностью 9,6 млн.т. в год. Жесткие заявления российских ведомств в отношении одного из крупнейших в РФ соглашений о разделе продукции (СРП) заставил Евросоюз, США, Великобританию, Францию и Японию, чьи фирмы участвуют в проекте, выразить протест Москве по поводу инвестиционного климата.

Во вторник глава минприроды Юрий Трутнев предупредил об угрозе «хирургических методов» в отношении сахалинского проекта, но в среду главу МИД РФ Сергей Лавров, которого процитировали информагентства, заявил, что проверки условий выполнения контрактов в рамках проекта «Сахалин-2» не означают отзыва лицензий на его осуществление. Москва недовольна как условиями заключенных в начале нестабильных 1990гг. СРП, так и ростом бюджета «Сахалин-2», который сократит доходы казны. Западные аналитики высказывали уверенность, что Кремль хочет вхождения в перспективный проект в лице Газпрома. Об этом же заявил недавно российский посол в Японии. Reuters, 27.9.2006г.

— Предправления Chevron Дэвид О'Рэйли сформулировал в ходе выступления на проходящей в Амстердаме 23 всемирной конференции по газу 5 условий достижения энергетической безопасности. Для достижения энергетической безопасности, по его словам, необходимы пять элементов: открытость рынков, разумная политика, совершенные технологии, эффективное исполь-

зование источников энергии и ответственное руководство. «В условиях, когда население Земли в ближайшие 20 лет вырастет на 1,4 млрд. чел., обеспечение надежных поставок доступных энергетических ресурсов является одним из самых больших вызовов международному сообществу,» — сказал О'Рэйли.

Он заметил, что «дискуссии об энергетической безопасности и решения, которые из них последуют, определят качество жизни млн. людей». Говоря о проблеме открытости рынков, глава Chevron подчеркнул необходимость способствовать притоку инвестиций и обмена прозрачной, детальной информацией о спросе и предложении. «Прозрачность и предсказуемость должны определять глобальный инвестиционный климат, если мы хотим достичь настоящей энергетической безопасности. Для принятия важных решений и обязательств инвесторы должны быть уверены в правилах игры», — пояснил он. Что касается политики, правительства должны создать предсказуемый и надежный финансовый режим и обеспечивать верховенство закона и неукоснительное выполнение контрактов, полагает О'Рэйли. «В то же время правительства в своей политике должны признавать взаимозависимость глобальных энергетических рынков», — добавил предправления.

По его мнению, открытость рынков и правильная политика могут создать условия для привлечения инвестиций в инфраструктуру в сумме 17 трлн.долл., которую международное энергетическое агентство считает необходимой для обеспечения на ближайшие 20 лет мировых потребностей в энергии. «Эти инвестиции позволят использовать инновационные технологии,» — полагает О'Рэйли. Он указал на необходимость продолжения поисков путей экономии энергии на транспорте, в промышленности и в потребительском секторе. «Наконец, во всех звеньях энергетической цепочки требуется ответственное руководство», — сказал глава Chevron.

О'Рэйли выразил уверенность, что развитие глобального рынка природного газа является одним из самых эффективных путей обеспечения мировой энергетической безопасности. «Формирующийся глобальный газовый бизнес стабильно движется к открытым рынкам. Это видно на примере сжиженного природного газа (СПГ), производство и поставки которого быстро расширяются от нескольких давно устоявшихся рынков, таких как Япония, Корея и Европа, в сторону образования действительно глобального рынка, похожего на тот, который существует в нефтяном бизнесе,» — отметил он. По словам предправления, СПГ позволяет обеспечивать гибкость, благодаря которой газ поставляется туда, где он нужен, и тогда, когда он нужен.

Глава Chevron сообщил, что если сейчас СПГ экспортирует 13 стран, то согласно прогнозам, через десять лет таких стран будет 22. «Увеличение размеров перевозящих сжиженный газ океанских танкеров является свидетельством роста глобального рынка СПГ», — резюмировал он. РИА «Новости», 8.6.2006г.

— Предправления «Газпрома» Алексей Миллер и президент Gasunie Марсела Крамера договорились в ходе рабочей встречи о вторник подписать в течение месяца меморандум о взаимопонимании, говорится в совместном пресс-релизе компаний.

Встреча состоялась в рамках 23 мирового газового конгресса в Амстердаме. Меморандум послужит основой для сотрудничества в направлении «взаимного участия компаний в проектах Северо-Европейского газопровода и BVL (нового газопровода между Нидерландами и Великобританией)».

«Обе компании рассмотрят другие аспекты доступа к газовой инфраструктуре, что позволит обеспечить дополнительные поставки российского газа на рынок Северо-Западной Европы», — говорится в сообщении. Голландская Gasunie является газовой инфраструктурной и транспортной компанией. Ежегодный объем транспортируемого внутри Европы газа составляет 95 млрд.куб. В середине апреля зампред правления «Газпрома» Александр Медведев обсудил в Гааге с министром экономики Нидерландов Лауренсом Яном Бринкхорстом возможности увеличения поставок российского газа в Нидерланды в рамках проекта Северо-Европейского газопровода, а также возможность транспортировки природного газа через Германию и Нидерланды на рынок Великобритании по строящемуся газопроводу BVL (Balgzand Vacton Line). В 2005г. «Газпром» поставил в Нидерланды 4 млрд.куб. газа. РИА «Новости», 6.6.2006г.

— N.V.Nederlandse Gasunie («Газюни») и ОАО «Газпром» в течение месяца намерены подписать Меморандум о взаимопонимании. Как сообщили в управлении по работе со СМИ концерна, такое решение было в ходе рабочей встречи председателя Правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера и президента компании «Газюни» Марсела Крамера в рамках XXIII Мирового Газового Конгресса в Амстердаме 6 июня. Меморандум послужит основой для сотрудничества в направлении взаимного участия компаний в проектах Северо-Европейского газопровода и BVL (нового газопровода между Нидерландами и Великобританией). Обе компании рассмотрят другие аспекты доступа к газовой инфраструктуре, что позволит обеспечить дополнительные поставки российского газа на рынок северо-западной Европы.

N.V.Nederlandse Gasunie является газовой инфраструктурной и транспортной компанией. Ежегодный объем транспортируемого газа внутри Европы составляет 95 млрд.куб.м., что позволяет ей быть одним из крупных газотранспортных предприятий с точки зрения пропускной способности. Компания имеет в собственности одну из крупнейших газораспределительных сетей в Европе, общая протяженность трубопроводов — 11 600 км. Свою миссию «Газюни» видит в обеспечении безопасной, надежной и эффективной транспортировки газа в Нидерландах и в Европе.

Северо-Европейский газопровод обеспечит поставку российского природного газа в Западную Европу без прохождения через территорию стран-транзитеров. СЕГ соединит российское побережье Балтийского моря в районе г. Выборг с германским побережьем Балтийского моря. В качестве места выхода морского участка газопровода на сушу предварительно предусматривается район г. Грайфсвальд. Маршрут прохождения трассы через акваторию Балтийского моря будет уточнен по результатам технико-экономического анализа. Проведены соответствующие предварительные исследования структуры морского дна. Протяжённость газопровода превысит 1200 км.

8 сент. 2005г. ОАО «Газпром», «Басф АГ» и «Э.ОН АГ» подписали принципиальное Соглашение о строительстве СЕГ. Ввод СЕГ в эксплуатацию намечен на 2010г. На первом этапе планируется строительство одной нитки пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. газа в год. Проект предусматривает строительство второй нитки газопровода и увеличение пропускной способности СЕГ в два раза до 55 млрд.куб.м. Суммарные инвестиции, необходимые для реализации проекта СЕГ в двухниточном исполнении (строительство морского участка), превысят 4 млрд. евро. ИА Regnum, 6.6.2006г.

— Зависимость Европы от импорта газа возрастет к 2030г. до 80% с нынешних 48%, а доля сжиженного газа в мировой торговле газом возрастет до 50%. Такой прогноз привел министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст. «К счастью, запасы газа в мире далеко не исчерпаны», — сказал Бринкхорст, открывая в Амстердаме 23 всемирную конференцию по газу. В то же время, по его словам, в большинстве стран, обладающих запасами газа, требуются значительные объемы инвестиций в добычу и транспортировку топлива. Глава ведомства призвал к обеспечению открытости энергетического рынка. По его мнению, одним из важных условий открытости является допуск России на европейский рынок на равноправной, недискриминационной основе.

Бринкхорст особо отметил сказанные президентом России Владимиром Путиным на недавнем саммите ЕС-Россия слова о взаимозависимости России как производителя энергоресурсов и Европы — как потребителя. «Эта взаимозависимость шире, чем только в области энергетики: отношения, касающиеся энергоресурсов, являются лишь частью отношений между ЕС и Россией», — заметил голландский министр. Он подчеркнул, что сотрудничество между производителями и потребителями энергоресурсов является ключевым фактором сбалансированного развития энергетических рынков. Бринкхорст признал, что иногда правительства рассматривают открытие рынков скорее как угрозу, чем как появление новых возможностей. В этой связи глава минэкономики Нидерландов подверг критике чиновников Испании и Франции, пытающихся оградить свой рынок от иностранных энергетических компаний. «Открытые рынки и наличие конкуренции создают атмосферу, стимулирующую новые инвестиции», — добавил Бринкхорст. РИА «Новости», 5.6.2006г.

— 23 всемирная газовая конференция (ВГК) открывается сегодня в Амстердаме. В конференции примут участие руководители и эксперты крупнейших нефтегазовых компаний из 66 стран. На торжественной церемонии открытия форума выступят вице-премьер, министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст и глава минпромпэнерго РФ Виктор Христенко, который является председателем комитета министров энергетики стран «большой восьмерки». С докладом на конференции 6 июня выступит председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер.

По оценкам организаторов, в нынешнем году в обсуждении актуальных вопросов развития газовой отрасли, главной из которых станет международная роль природного газа в системе энергопотребления, примут 3 тыс. специалистов. «Газ как сила и

могущество мира» — такова тема дискуссии традиционного «стратегического круглого стола» ВГК.

ВГК проводятся Международным газовым союзом (МГС) один раз в 3г. Последний трехлетний период МГС осуществлял свою деятельность под председательством Нидерландов. МГС — некоммерческая, неполитическая и негосударственная организация, главная цель которой развитие сотрудничества между нефтегазовыми компаниями и обобщение мирового опыта газовой промышленности. В состав МГС входят 7 тыс. участников из 66 стран, на долю которых приходится 95% газового рынка. К ВГК приурочена открывающаяся 6 июня выставка общей площадью 15 тыс. кв м., на которой будут представлены передовые технологии и разработки в области газовой индустрии. Конференция и выставка продлятся до 9 июня. Прайм-ТАСС, 5.6.2006г.

— Нидерланды хотят участвовать в реализуемых Россией энергетических проектах. «Мы в Нидерландах внимательно следим за развитием российского энергетического сектора и хотели бы быть причастными к реализуемым ею совместно с другими партнерами энергетическим проектам», — заявил премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде (Jan Peter Balkenende).

По его словам, речь идет не только о деятельности в России таких компаний, как нефтегазовый концерн «Шелл», но и о стремлении голландской стороны принять участие в проекте Североевропейского газопровода.

«Главная цель обеспечить энергетическую безопасность в т.ч. в долгосрочном плане, — отметил голландский премьер. Проблемы энергетики по своей сути — международные, поэтому для их решения всегда необходимо искать возможности сотрудничества с другими странами, что и делают Нидерланды».

По мнению Балкененде, рассмотрение вопросов сотрудничества российских и голландских компаний в энергетической области не может происходить вне происходящего в Европе в целом. В этой связи он упомянул прекращение поставок российского газа на Украину в начале года, которое, по его словам, «посеяло тогда сомнения» относительно стабильности поставок энергоносителей. «В европейской энергетической политике имеются два элемента», — продолжил премьер-министр Нидерландов.

В качестве первого он назвал стремление наладить хорошие контакты с обладающими углеводородным сырьем странами, одной из которых является Россия. В качестве второго — развитие в Европе использования возобновляемых источников энергии. По словам Балкененде, оба эти элемента взаимосвязаны и работают на обеспечение энергетической безопасности.

«Европа и Россия зависят друг от друга, — сказал голландский премьер. — Нам необходимо развивать деловые связи. О том, что мы можем значить друг для друга, шла речь на встрече на высшем уровне Россия — ЕС в 2004г., когда президент Владимир Путин приезжал в Гаагу».

«Самой Европе еще нужно работать над совершенствованием своего энергетического рынка, который находится в стадии создания», — заключил Балкененде. РИА «Новости», 1.6.2006г.

— Компания Shell продает свое старейшее месторождение в Северном море канадской незави-

сией компании Talisman. По словам Talisman, недавно были проведены эксклюзивные переговоры с Shell и Esso о покупке 100% акций нефтяного месторождения Auk. На переговорах речь идет также о покупке 86% акций двух крупных месторождений в Fulmar.

Оба месторождения были предложены на рынке в апр. 2005г. Компания Talisman является одной из независимых фирм в Северной Америке, которая в последнее время сосредоточила большое количество активов в своем регионе.

В окт. 2005г. она заплатила 1, 22 млрд. фунтов стерлингов за месторождение Paladin – одно из месторождений в Talisman. Президент компании Talisman Д. Юбакли отмечает, что видит множество возможностей, которые предлагает компании провинция. «Это хорошая возможность для бизнеса и является еще одним подтверждением наших успешных приобретений для развития дальнейшей стратегии в Северном море», – говорит он. Компания уверена, что сможет увеличить количество нефти в Auk и возродить производство.

Более того, в сочетании с месторождением Auk и другими активами компании, включая Clyde и Orion, она сможет повысить оперативную эффективность. Представители Shell отметили, что компания будет бороться за более выгодные инвестиции, хотя Talisman сделала свое предложение за Auk и Fulmar раньше других.

Аналитик Б. Эвери из Invested отметил, что в связи с ростом налогов компания вынуждена продавать и другие свои крупные новые месторождения и будет пытаться получить как можно больше таких старых активов, как Auk. Auk производит 48 тыс.бар. в день. Shell в то же время решила оставить месторождение Dunlin к востоку от Shetland, которое ранее предназначалось для продаж. «Коринф», 1.5.2006г.

– В Гааге 12 апр. состоялась рабочая встреча зампреда правления ОАО «Газпром» Александра Медведева и министра экономики Королевства Нидерландов Лауренса Ян Бринкхорста. Об этом сообщили в управлении по работе со СМИ Газпрома.

Участники встречи обсудили возможности увеличения поставок российского газа в Нидерланды в рамках проекта Северо-Европейского газопровода, а также возможность транспортировки природного газа через Германию и Нидерланды на рынок Великобритании по строящемуся газопроводу BBL (Balgzand Bacton Line).

На встрече обсуждались перспективы сотрудничества ОАО «Газпром» и N.V.Nederlandse Gasunie по проекту строительства Северо-Европейского газопровода. Лауренс Ян Бринкхорст подтвердил готовность энергетических компаний Нидерландов развивать газотранспортную систему на территории страны в рамках проекта Северо-Европейского газопровода. Александр Медведев и Лауренс Ян Бринкхорст высказали единое мнение, что в условиях либерализации европейского газового рынка, перспективной является работа ОАО «Газпром» с конечными потребителями в Нидерландах. Стороны договорились о продолжении консультаций на правительственном и корпоративном уровнях с компаниями N.V.Nederlandse Gasunie, Gasunie Trade & Supply B.V. и Shell.

Как сообщалось, председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и посол Нидерландов

в России Ян-Пауль Дирксз на встрече 11 апр. в Москве обсудили вопросы поставок российского газа на европейский рынок, в т.ч. на рынок Великобритании, а также возможность транспортировки природного газа через Германию, Нидерланды по строящемуся газопроводу BBL (Balgzand Bacton Line).

В 2005г. «Газпром» поставил в Нидерланды 4 млрд.куб.м. газа.

1 июля 2005г. N.V.Nederlandse Gasunie разделилась на две независимые компании: N.V. Nederlandse Gasunie и Gasunie Trade & Supply B.V.

N.V. Nederlandse Gasunie – государственная компания, основные функции которой заключаются в управлении, обслуживании и развитии (реконструкции и сооружении) газотранспортной системы. Компания имеет в собственности и эксплуатирует одну из крупнейших газораспределительных сетей в Европе (общая протяженность трубопроводов – 11 600 км).

Деятельность международной компании Gasunie Trade & Supply заключается в закупке и продаже природного газа в Нидерландах и на международном рынке. Министерству экономики и энергетического совета Нидерландов принадлежат 50% акций Gasunie Trade & Supply, компаниям Shell и ExxonMobil по 25% акций. ИА Regnum, 12.4.2006г.

– Голландская фирма Envosmart, занимающаяся технологиями охраны окружающей среды, построит 15 установок по производству моторных масел и дизельного топлива из отходов полимеров. Установки будут размещены в 14 государствах Евросоюза, в т.ч. и в Латвии. Стоимость проекта составит 200 млн. евро. Как сообщил председатель правления Envosmart Джон Бутерс, время реализации проекта составит 5 лет, технологии, которые будут использованы в установках, компания оценивает как экологичные. Строительство первой установки начнется осенью этого года в Германии. Затем будет начато строительство предприятий в Швеции, Польше и Голландии. Немецкая установка будет производить 28 млн. л дизеля, перерабатывая 42 тыс.т. отходов полимеров в год. Установки в Германии, Швеции, Польше и Голландии будут крупнейшими во всем проекте. Более легкие установки построят в Бельгии, Люксембурге, Словакии, Норвегии, Дании, Литве, Латвии, Эстонии, Италии и Чехии.

Топливо Envosmart может использоваться во всех стандартных двигателях высокого давления, которыми оборудованы грузовики, автобусы, локомотивы, корабли и лодки, а также строительные машины и электрогенераторы. Envosmart использует технологии, разработанные совместно с австралийской фирмой Ozmotech, которая является лидером в отрасли переработки полимерных отходов в топливо. Эта технология делает возможными нейтрализацию вредных газов и жидкостей и создание так называемых чистых моторных масел. Росбалт, 14.2.2006г.

– «Окружной суд Амстердама вынес решение по делу между «Юганскнефтегазом» и «Юкосом», – говорится в сообщении представительства по связям с общественностью «Юкоса» в Великобритании. Он «отказал в иске о замораживании операций по продаже активов дочерних компаний «Юкоса», поскольку «Юганскнефтегаз» не смог доказать, что идущие процессы продажи каким-то

образом ущемляют интересы кредиторов «Юкоса», — отметили в компании.

Голландский суд 6 окт. по иску «Юганскнефтегаза» запретил зарегистрированным в Нидерландах дочерним компаниям «Юкоса» — Yukos Finance BV и Yukos International UK BV — изменять структуру собственности, т.е. по сути дела продавать свои активы, передают «Ведомости».

В «Юкосе» называют снятие запрета на продажу голландских активов «важной победой», которая позволит продолжить финансовые операции компании. По словам юриста нефтяной компании Роберта ван Галена, «это важная победа для «Юкоса», которая дает ему возможность продолжить процесс продажи его активов за пределами России и расплачиваться с кредиторами».

Кроме того, окружной суд Амстердама также принял решение по встречному иску «Юкоса» с просьбой снять ограничительные меры в отношении акций «Юкоса» в дочерних компаниях, наложенные «Юганскнефтегазом». «Суд снял все ограничения на акции в дочерних компаниях за пределами Нидерландов», — говорится в сообщении.

Данное решение может способствовать осуществлению сделки по продаже «Юкосом» своей доли размером 53,7% в литовской компании Mazeikiu Nafta. Другими важными зарубежными активами НК «Юкос» являются словацкая трубопроводная компания Transpetrol и компания Davy Process Technology, напомнили в британском представительстве «Юкоса».

В то же время, в постановлении, размещенном на сайте окружного амстердамского суда, отмечается, что пока нет ясности относительно того, была ли законной проведенная «Юкосом» реструктуризация его нидерландских дочерних компаний.

В Амстердаме зарегистрировано акционерное общество Yukos Finance BV, которое управляет зарубежной собственностью «Юкоса». В апр. нынешнего года Yukos Finance BV создало на основе голландского права фирму Yukos International UK BV, в которую были переведены акции дочерних предприятий «Юкоса». Представители «Юкоса» утверждали, что это было сделано с тем, чтобы акции не были отчуждены российскими властями в счет налоговой задолженности «Юкоса». При этом акции Yukos Finance BV оказались недосыгаемыми и для кредиторов. «Юганскнефтегаз» потребовал наложить запрет на реализацию активов зарубежных дочерних компаний «Юкоса», в чем ему было отказано.

В амстердамском суде проходит судебный процесс, в ходе которого предоставивший в 2003г. «Юкосу» кредит консорциум банков оспаривает законность перевода акций «дочек» «Юкоса» из Yukos Finance BV в Yukos International UK BV. Этот консорциум, в который входят такие крупные банки, как немецкие Deutsche Bank и Commerzbank, французские Paribas и Societe Generale, нидерландский ING, в сент. 2003г. предоставил компании «Юкос Ойл» заем в 1 млрд.долл. «Юкос» погасил часть долга, но не выплаченными остаются почти 473 млн.долл. Консорциум банков требует, чтобы «Юкос» вернул задолженность. С этой целью банки добиваются продажи акций Yukos Finance BV по самой высокой возможной стоимости и погашения из вырученной суммы долга «Юкоса». Росбалт, 24.11.2005г.

— В соответствии с условиями договора купли-продажи акций от 28 сент. 2005г. 72,663% акций

ОАО «Сибнефть» были переведены аффилированными структурами Millhouse Capital компании «Газпром Финанс Б.В.» (100% дочерняя компания ОАО «Газпром»).

Как сообщили в управлении по работе со СМИ ОАО «Газпром», для приобретения акций «Сибнефти» «Газпром» привлек финансирование в 13,079 млрд.долл. у консорциума международных банков. В состав консорциума вошли Dresdner Kleinwort Wasserstein (DrKW), ABN Amro, Citigroup, Credit Suisse First Boston (CSFB), Goldman Sachs и Morgan Stanley. Ранее «Газпром» приобрел 3,016% акций «Сибнефти» у АБ «Газпромбанк» (ЗАО). Таким образом, «Газпром» получает контроль над 75,679% акций ОАО «Сибнефть».

28 сент. с.г. ОАО «Газпром» и Millhouse Capital подписали обязывающие документы на приобретение 72,663% акций ОАО «Сибнефть». Сделки по приобретению «Газпромом» акций ОАО «Сибнефть» (72,663% и 3,016%) одобрены Правлением и согласованы Советом директоров ОАО «Газпром». 18 окт. с.г. приобретение акций было согласовано ФАС России.

10 окт. с.г. ОАО «Газпром», Gazprom Finance B.V. (Нидерланды, 100% дочернее предприятие ОАО «Газпром»), Dresdner Kleinwort Wasserstein (DrKW), ABN Amro, Citigroup, Credit Suisse First Boston (CSFB), Goldman Sachs и Morgan Stanley подписали соглашение о привлечении финансирования в до 13,1 млрд.долл.

Банки назначены ведущими организаторами кредита. Привлечение финансирования полностью гарантируется ими пропорционально участию. В качестве букраннеров выступают Dresdner Kleinwort Wasserstein и ABN Amro.

2,5 млрд.долл. выданы в форме срочных синдицированных кредитов на срок три и пять лет, 10,6 млрд.долл. — в форме кредитов, погашение которых будет производиться «Газпромом» за счет собственных средств, средств, полученных от продажи 10,74% своих акций компании «Роснефтегаз», а также средств, привлекаемых на рынках капитала в 2005-06гг.

Организаторы планируют синдицировать срочный кредит в течение IV кв. 2005г. Dresdner Kleinwort Wasserstein выступает в качестве основного финансового консультанта «Газпрома» по приобретению доли в ОАО «Сибнефть». Юридическая фирма Linklaters и аудиторская компания PriceWaterhouseCoopers предоставляют «Газпрому» консультации по правовым и налоговым вопросам, связанным с приобретением доли в ОАО «Сибнефть». ИА Regnum, 22.10.2005г.

— ОАО «Газпром» и Royal Dutch Shell подписали в Лондоне Меморандум о взаимопонимании по обмену активами в рамках проектов «Заполярье — Неокомские залежи» и «Сахалин-2». В соответствии с условиями сделки российская компания получает 25% плюс 1 акцию в проекте «Сахалин-2», а Shell — 50% акций в проекте «Заполярье — Неокомские залежи». Разница в их стоимости будет определена сторонами и компенсирована денежными средствами и другими активами по дополнительному согласованию. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

— Глава ОАО «Газпром» Алексей Миллер обсудил с министром экономики Нидерландов Лауренсом Яном Бринкхорстом перспективы поставок газа в Нидерланды и транспортировку газа в

Великобританию и на рынки других европейских государств. Об этом говорится в сообщении газовой монополии. Л.Бринкхорст подтвердил готовность энергетических компаний Нидерландов развивать газотранспортную систему на территории Нидерландов в рамках проекта Северо-Европейского газопровода.

В 2004г. в Нидерланды было поставлено 2,7 млрд.куб.м.газа. В 2000г. между «Газпромом» и нидерландской Gasunie был подписан контракт на поставку российского газа в Нидерланды, предусматривающий общий объем поставок порядка 80 млрд.куб.м.газа в течение 20 лет. 29 июня 2004г. «Газпром» и нидерландская компания подписали меморандум о взаимопонимании по стратегическому сотрудничеству. Документ предусматривает совместную работу по повышению гибкости поставок природного газа на европейский рынок, что позволит более оперативно реагировать на суточные и сезонные колебания спроса на рынке конечных потребителей. Кроме того, в рамках сотрудничества будут рассмотрены следующие темы: глобализация газового рынка Европы, европейская энергетическая политика, безопасность поставок, влияние процесса либерализации на энергетический рынок с точки зрения поставщиков. Прайм-ТАСС, 22.6.2005г.

— Вопросы развития газового рынка Европы, европейской энергетической политики, безопасности поставок обсуждались сегодня в Москве во время рабочей встречи председателя правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера и вице-преьера, министра экономики Королевства Нидерландов Лауренса Ян Бринкхорста.

Как сообщает Управление по работе со СМИ российской компании, стороны рассмотрели перспективы сотрудничества ОАО «Газпром» и нидерландской компании N.V.Nederlandse Gasunie в области поставок газа в Нидерланды и транспортировки газа в Великобританию и на рынки других европейских государств. Лауренс Ян Бринкхорст подтвердил готовность энергетических компаний Нидерландов развивать газотранспортную систему на территории Нидерландов в рамках проекта Северо-Европейского газопровода.

В 2001г. ОАО «Газпром» и N.V.Nederlandse Gasunie выступили с инициативой создания совместного проекта для обмена знаниями и опытом работы в энергетической сфере. Эта инициатива нашла поддержку на уровне правительств России и Нидерландов. Проект получил рабочее название «Газовый Университет». Позднее к проекту присоединился Университет г. Гронингена, который вместе с N.V.Nederlandse Gasunie создал институт Energy Delta Institute. Росбалт, 21.6.2005г.

— Граждане Нидерландов на прошедшем референдуме большинством голосов отвергли Конституцию ЕС. Согласно опросам избирателей на выходе с участков для голосования (exit polls), против ратификации основного закона Европы проголосовали 63% граждан, 37% высказались за. Явка избирателей оказалась очень высокой и составила 62%.

Вместе с тем результаты референдума в Нидерландах носят рекомендательный характер, последнее слово останется за парламентом страны. 6 июня будет объявлено, признан ли референдум действительным, и будут обнародованы его окончательные итоги. Росбалт, 2.6.2005г.

— Потеря «Юганскнефтегаза» обернулась для «Юкоса» практически полной остановкой экспорта. Его основной трейдер Petroval уведомил покупателей нефти о том, что не может исполнять свои обязательства, сославшись на утрату «Юганска» как на форс-мажор.

Гендиректор Petroval Джон Лаш рассказал, что компания отправила некоторым своим клиентам письма, в которых сообщила об отказе от исполнения своих обязательств по поставке нефти «Юкоса». «Petroval объявила о форс-мажорной ситуации в связи с прекращением поставок нефти с «Юганскнефтегаза», — пояснил Лаш. Главный актив «Юкоса», на который приходилось 60% его добычи, в дек. был продан на аукционе за налоговые долги материнской компании. Сейчас владельцем «Юганска» является государственная «Роснефть».

Кому именно Petroval перестала поставлять нефть, Лаш не сказал, сославшись на конфиденциальность договоров. Среди клиентов трейдера зампред правления «Юкоса» Александр Темерко назвал венгерскую MOL и крупнейший польский нефтеконцерн PKN Orlen. Кроме них Petroval поставляла нефть по долгосрочным договорам практически всем крупнейшим мировым компаниям — BP, Shell, ExxonMobil и др., добавляет другой источник в руководстве «Юкоса».

Польская компания перестала получать от Petroval нефть «Юкоса», подтвердил представитель PKN Orlen. Эта компания пообещала добиваться от Petroval и «Юкоса» выполнения контрактом «используя все юридические возможности». Комментарию MOL получить не удалось, но трейдер крупной российской нефтяной компании утверждает, что MOL получила от Petroval уведомление о форс-мажоре. «Нам ничего об этом (заявлении Petroval) не известно», — сказал представитель ExxonMobile в России Гленн Уоллер, а Дэвид Николас из BP заявил, что компания «не комментирует торговые операции».

В свои лучшие времена «Юкос» активно пытался закрепиться на восточноевропейском рынке. В 2002г. он заключил контракт с PKN Orlen на поставку 31 млн.т. нефти в течение семи лет. А венгерской MOL «Юкос» с янв. 2004г. должен в течение 10 лет поставлять по 7,2 млн.т. в год. Теперь эти контракты под угрозой срыва, а зарубежные партнеры уже ищут замену «Юкосу».

«[В связи с продажей «Юганскнефтегаза»] «Юкос» в 2005г. практически прекратил поставки нефти на экспорт, — говорит вице-президент «Транснефти» Сергей Григорьев. — Его экспортные объемы были замещены другими крупными нефтяными компаниями». Поэтому чиновники спокойно отреагировали на срыв контрактов. «Это не повлияет на общие парам. Экспорта нефти из России», — говорит представитель Минпромэнерго.

Вчера MOL объявила о заключении с трейдером «Лукойла» — Litasco пятилетнего соглашения на поставку 5 млн.т. нефти в год в Венгрию и Словакию. Litasco давно работает с венграми, и этот контракт — часть глобального соглашения о сотрудничестве, говорит сотрудник нефтетрейдера. «Ситуация с «Юкосом» помогла договориться с MOL на выгодных условиях», — признает источник, близкий к «Лукойлу».

Выпускающий редактор NefteCompass Даг Рольфс считает, что выполнять обязательства

«Юкоса» может новый владелец «Юганска» — «Роснефть» через своих трейдеров. Один из аналитиков рынка нефти говорит, что госкомпания продает свою нефть в основном через Gunvor International (по данным Dow Jones, эта компания сменила название на Clearlake).

Но «Юкос» предсказывает «Роснефти» скорые проблемы. По словам Темерко, выручка от продажи нефти Petroval выступала обеспечением по кредитам на 2,6 млрд.долл., которые западные банки выдали «Юкосу». Гарантом по этим кредитам является «Юганснефтегаз» и теперь правление «Юкоса» и банки-кредиторы намерены объявить о банкротстве Petroval, чтобы подавать иски к «Роснефти» в международные суды, рассказывает источник, близкий к Petroval.

Швейцарская Petroval на 100% принадлежит Yukos Finance BV (Нидерланды), экспортирует большую часть продукции «Юкоса». В 2003г. продала 84% экспортированной «Юкосом» нефти (36 млн. тонн) и 78% нефтепродуктов (14 млн. тонн), выручив за них 11 млрд.долл. Росбалт, 21.1.2005г.

— Англо-голландский концерн не исключает, что в будущем построит третий завод по производству сжиженного газа в рамках проекта «Сахалин-II», сообщил в гаагской штаб-квартире компании его представитель. «Шелл» строит на Сахалине 2 таких завода общей производительностью 9,6 млн.т. сжиженного газа в год. Они войдут в строй в конце 2007г. Уже заключены контракты на ежегодную поставку 3,8 млн.т. газа, преимущественно в Японию.

«Первоначально мы намерены сосредоточиться на продаже газа с тех мощностей, которые будут в нашем распоряжении к концу 2007г., — сказал представитель «Шелл». — Однако, если дело пойдет хорошо, не исключено, что акционеры в будущем примут решение о строительстве третьего завода. Ведь только Япония сможет покупать 6 млн.т. сжиженного газа в год.» «Шелл» владеет 55% акций проекта «Сахалин-II». Другими иностранными партнерами являются японские компании «Мицуи» и «Мицубиси». Общий объем инвестиций составит более 10 млрд.долл. РИА «Новости», 4.10.2004г.

— Сегодня в центральном офисе ОАО «Газпром» состоялась рабочая встреча председателя правления Алексея Миллера и президента компании «Газюни» (N.V. Nederlandse Gasunie), президента Международного газового союза Жоржа Ферберга. В ходе встречи обсуждались состояние и дальнейшие перспективы сотрудничества между ОАО «Газпром» и компанией «Газюни», итоги и программа деятельности Международного газового союза, а также перспективы проведения в 2012г. международного газового конгресса в Москве. Стороны проанализировали и обсудили процессы, происходящие на газовом рынке Европы и, в частности, подробно остановились на теме энергетического диалога между Россией и Европейским Союзом. Как сообщили в управлении по работе со СМИ ОАО «Газпром», Алексей Миллер и Жорж Ферберг обсудили вопросы участия «Газюни» в проекте строительства Северо-Европейского газопровода и договорились в ближайшее время подписать новый протокол о сотрудничестве с учетом появления дополнительных направлений совместной работы.

Компания «Газюни» была создана в 1963г. как компания по поставке и транспортировке природ-

ного газа. В 1999г. между ОАО «Газпром» и «Газюни» был подписан контракт на поставку российского газа в Нидерланды, предусматривающий общий объем поставок 80 млрд. куб. м газа в течение 20 лет. В 2003г. в Нидерланды было поставлено 2,3 млрд. куб. м. газа, план на 2004г. — 4 млрд.куб.м. Подписание контракта заложило основу сотрудничества между компаниями в различных областях, начиная с вопросов обеспечения контрактных обязательств и поиска возможностей совместной деятельности на европейском газовом рынке, и заканчивая обменом опытом в области использования информационных технологий, разработки методов планирования и моделирования, управления персоналом. Между ОАО «Газпром» и N.V. Nederlandse Gasunie в том же 1999г. был подписан протокол о стратегическом сотрудничестве, работа в рамках которого продолжает интенсивно развиваться, появляются новые темы для совместной деятельности и обмена опытом. В 2001г. ОАО «Газпром» и компания «Газюни» выступили с инициативой создания совместного проекта для обмена знаниями и опытом работы в энергетической сфере. Эта инициатива нашла поддержку на уровне правительств России и Нидерландов. Проект получил рабочее название «Газовый Университет». Позднее к проекту присоединился Университет г. Гронингена, который вместе с «Газюни» создал институт Energy Delta Institute. С сент. 2002г. специалисты ОАО «Газпром», министерства энергетики РФ, компаний «Фортум», «Газюни», «Шелл» и других регулярно проходят обучение в учебном центре «Мирволд» в Нидерландах по программе «Стратегия развития газового рынка». Обучение организовано Energy Delta Institute. Прайм-ТАСС, 27.5.2004г.

ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

— В соответствии с решением властей, к сент. должна быть прекращена продажа легких наркотиков в городах на голландско-бельгийской границе. Кафешопы (специальные заведения, где разрешены продажи легких наркотиков) в г.г. Розендаль и Берген оп Зоом еженедельно привлекают свыше 25 000 французов и бельгийцев, которые пересекают границу с целью приобретения марихуаны. Через полгода они все должны быть закрыты.

Мэры этих городов, принявшие сегодня такое решение, заявили, что наплыв «наркотуристов» затрудняет дорожное движение и является причиной множества административных правонарушений. Они добавили, что «чаша их терпения переполнена», и, вопреки требованиям владельцев кафешопов, им не будет выплачена компенсация за потерю бизнеса.

Власти Амстердама и Роттердама также сокращают число кафешопов, особенно тех, которые расположены близко к школам, сообщает Dutch News. Prian.ru, 5.3.2009г.

— Правительственная поддержка помогает швейцарскому рынку жилья противостоять глобальной рецессии. Согласно рейтингу Global Property Guide, Швейцария является одной из немногих стран, где цены на жилую недвижимость росли в течение всего года. В среднем по стране они составляют сейчас 5,7 тыс. франков (3,9 тыс. евро) за кв.м., а в крупных городах (Женева, Цюрих) и на более популярных курортах их уровень колеблется в районе 13 тыс. франков (8,8 тыс. евро) за кв.м.

Швейцарское правительство ограничивает доступ зарубежных покупателей на рынок, выдавая всего 1500 разрешений в год. Кроме того, иностранцам запрещено перепродавать недвижимость в течение 5-10 лет после покупки. Это препятствует доступу спекулянтов и является основным стабилизирующим фактором для рынка жилья, сообщает International Herald Tribune. Pri-an.ru, 5.3.2009г.

— Нидерландско-британский концерн «Ройал Датч Шелл» (Royal Dutch Shell) принял решение остановить до начала будущего года производство на своем химическом заводе в голландском г. Мурдейк (Moerdijk), сообщил в субботу представитель компании.

При этом он подчеркнул, что временное прекращение работы этого предприятия не приведет к увольнениям. Причиной остановки предприятия является сильно упавший из-за экономического кризиса в мире спрос на продукцию этого завода, производящего пропенксид и стирен.

Пропенксид — сырье для выработки тормозных жидкостей и смазочных материалов, стирен — сырье для пенопласта.

Впервые предприятие в Мурдейке будет временно закрыто по экономическим соображениям. В начале 2009г. руководство «Шелл» намерено оценить ситуацию на рынке и принять решение, будет ли в янв. возобновлено производство в Мурдейке.

В отличие от «Шелл» американский концерн «Доу Кемикал» (Dow Chemical) принял более радикальное решение в отношении своих трех заводов в нидерландском г. Тернезен (Terneuzen). Они будут окончательно закрыты, в результате двумстам рабочим и служащим грозят увольнения. РИА «Новости», 13.12.2008г.

— Выращивание и продажа галлюциногенных грибов будут полностью запрещены с 1 дек. в Нидерландах, сообщила газета Telegraaf со ссылкой на осведомленные источники в правительстве страны. До сих пор эти грибы свободно продаются в магазинах, получивших название smartshops. Если сухие галлюциногенные грибы в Голландии запрещены уже давно, то поводом для запрета свежих грибов послужили несколько случаев гибели подростков после их употребления.

Владельцы smartshops и производители галлюциногенных грибов пытались протестовать, утверждая, что проблемы с употреблением этого зелья связаны с неинформированностью, прежде всего, иностранных туристов. Министр здравоохранения Аб Клинк остался непреклонен, обращая внимание на то, что содержащиеся в галлюциногенных грибах вещества псилоцибин (psilocybine) и псилоцин (psilocine) являются сильнодействующими наркотиками. РИА «Новости», 11.11.2008г.

— Доходы от продаж производителя лакокрасочных материалов и функциональных химикатов AkzoNobel (Нидерланды) во II кв. тек.г. составили 3,87 млрд. евро, что несколько превышает показатели аналогичного периода пред.г. (3,79 млрд. евро), сообщает «Евразийский химический рынок».

Чистый доход компании достиг 184 млн. евро, что на 41 млн. евро или 6% ниже, чем пред.г. (225 млн. евро). Представители корпорации объясняют снижение чистой прибыли непредвиденными производственными затратами. Прибыль компании от действующих операций во II кв. составила

258 млн. евро против 274 млн. за аналогичный период 2007г.

Подразделение компании Performance Coatings, которое занимается производством высокотехнологичных лакокрасочных покрытий, показало 7-процентный рост производства по отношению ко II кв. пред.г. Возросли объемы выпуска судостроительных и защитных лакокрасочных покрытий, производством которых занимается подразделение компании Marine & Protective Coatings.

Подразделение AkzoNobel по выпуску функциональных химикатов (Specialty Chemicals) также добилось значительных производственных успехов и увеличило объемы производства на 13%. RosInvest.Com, 4.8.2008г.

— Unilever, второй крупнейший в мире производитель потребительских товаров, продаст свои бренды моющих средств, включая All и Wisk, компании Vestar Capital Partners за 1,45 млрд.долл., чтобы сосредоточиться на сферах, которые растут быстрее. Unilever надеется, что эти меры помогут компании ускорить рост.

Vestar заплатит 1,08 млрд.долл. наличными и 375 млн.долл. акциями новой компании, которая будет создана после сделки. Vestar сольет приобретенные бренды со своей компанией Huish Detergents и создаст новую компанию под названием Sun Products. Rus.nl, 29.7.2008г.

— Компания CSM провела переговоры с Avebe и подписала письменное соглашение об условиях продажи завода по производству глюконатов, который принадлежит ее дочерней компании Purac, в г. Тер Апелканаал (Нидерланды). Завершение сделки запланировано на 30 сент., сообщает «Евразийский химический рынок». Эта транзакция также учитывает переход 68 рабочих в Avebe. Продажа завода в Тер Апелканаал — один из этапов реорганизации производственной площади Purac.

Компания CSM — один из мировых лидеров по производству молочной кислоты и ее производных для пищевой, химической и фармацевтической промышленности.

Avebe — один из мировых лидеров по производству крахмала и продуктов на его основе для пищевой, целлюлозно-бумажной, текстильной промышленности, производства клеев и строительных материалов. RosInvest.Com, 21.7.2008г.

— Группа LyondellBasell (Нидерланды) планирует увеличить производство полипропилена более, чем на 30% к концу 2009г., тем самым общие мощности заводов компании должны составить 1,2 млн.т. в год, передает Plastinfo.ru.

Производитель полиолефинов планирует увеличить на 15 тыс.т. мощности завода в Гуанчжоу (Китай) в ближайшие месяцы, и совместного предприятия с компанией Damman в Саудовской Аравии, сообщил Пол Иитес, старший вице-президент отделения полиолефинов.

LyondellBasell также рассматривает варианты инвестиций по строительству заводов в России и Индии, и планирует расширить свои мощности в Сучжоу в Китае, Rayong в Таиланде и Ensenada в Аргентине. «К 2010г. компания планирует управлять глобальной сетью из 18 заводов по выпуску полипропилена на четырех континентах, которые будут производить 1,2 млн.т. полипропиленовых композиций для автомобильной отрасли и других индустрий», — добавил Иитес.

Компания недавно переместила головной офис в Гонконг, чтобы быть ближе к быстро расширяющемуся азиатскому рынку переработчиков полимеров. RosInvest.Com, 26.6.2008г.

— Tata Chemicals (Индия) открыла новый завод по производству бикарбоната натрия в г. Дельфзейль (Нидерланды), сообщает «Евразийский химический рынок». Компания Tata Chemicals занимает второе место в мире по производству кальцинированной соды согласно данным на 5 июня 2008г.

Завод, объем инвестиций в который составляют 15 млн. евро, является единственным в своем роде в Нидерландах. Он позволит компании увеличить общий выпуск кальцинированной соды до 200 тыс.т. в год. Компания Tata Chemicals считается ведущим производителем неорганических продуктов в Индии. Она выпускает удобрения и пищевые добавки. Компания была создана в 1939г., и сегодня ее годовой оборот превышает 58 млрд. индийских рупий (880 млн. евро). Tata Chemicals входит в группу компаний Tata Group. RosInvest.Com, 9.6.2008г.

— Власти г.Маастрихт (Maastricht) на юге Нидерландов планируют вынести за пределы города очередные кофешопы с марихуаной, пишет Reuters. За последние пять лет уже семь точек в центре города трансформировались в три, расположенные на окраинах. Теперь власти в целях трехлетнего эксперимента объединят два кофешопа в один единственный плавучий, расположенный на южном конце города, неподалеку от границы с Бельгией.

Бельгийцы очень недовольно решением соседей. По официальным данным, 95% преступлений в пограничном районе связаны с употреблением наркотиков. Ведь именно бельгийцы составляют 60% от 80% иностранных посетителей кофешопов Маастрихта, рассчитанных на 1,5-2 млн. любителей затыжек в год.

И сторонники и противники плана сходятся в одном: проблема не в самих кофешопах и их посетителях, даже не смотря на то, что местные жители жалуются на скопления машин по выходным и по утрам в будние дни. Большая часть проблем связана с теми, кто вразнос торгует экстази, кокаином и героином вокруг кофешопов. По мнению властей Маастрихта, если точки с марихуаной будут перенесены в определенные места за пределами города, бороться с нелегальными дилерами, предлагающими наркотики на подходах к ним, будет легче.

С 1997г. количество кофешопов в Нидерландах сократилось с 1200 до 700. В Маастрихте покупатели марихуаны должны доказывать, что им уже исполнилось 18 лет. В ближайшем будущем посетители здешних кофешопов будут оставлять при покупке отпечатки пальцев, чтобы никто не мог купить больше разрешенных 5г. наркотика в день.

Похоже, что любителям марихуаны в Нидерландах скоро негде будет разгуляться. Часть кофешопов будет закрыта в этом году также в историческом центре Амстердама. Одновременно власти взяли за реформирование столичного квартала красных фонарей, где большая часть борделей будет замещена торговыми центрами, отелями и ресторанами.

В целях борьбы с наркотиками в начале года правительство страны запретило употреблять их

полицейским. Теперь стражи порядка не могут баловаться марихуаной даже в свободное от службы время. Rus.nl, 24.4.2008г.

— Huntsman Corporation планирует инвестировать в строительство нового завода по производству дифенилметандиизоцианата (МДИ) в г. Розенбург (Нидерланды). Ожидается, что окончательное решение об инвестировании будет принято в текущем году, а завод с производственной мощностью 400 тыс.т. в год начнет работу в середине 2011г. Кроме того, инвестиционный проект может предусматривать закрытие существовавшего ранее морально устаревшего и маломощного производства МДИ в Европе.

Huntsman Corporation — многопрофильный концерн, специализирующийся на производстве химической продукции. Продукция Huntsman Corporation используется в производстве синтетических клеев, тканей, красителей, электроники, в медицине, аэрокосмической отрасли и т.д. Годовой объем продаж Huntsman составляет 12,9 млрд.долл. На предприятиях группы работает 11,3 тыс.чел. RosInvest.Com, 24.3.2008г.

— Базовая прибыль голландской химической компании Akzo Nobel NV выросла по итогам IV кв. на 43% за счет сокращения расходов и высокой рентабельности.

Прибыль до вычета процентов и налогов (ЕВИТ) от продолжающихся операций без учета единовременных статей баланса составила 174 млн. евро (264,2 млн. долл.) в сравнении с 157 млн. евро, прогнозировавшимися аналитиками.

Компания сообщила, что повышает свой дивиденд до 1,80 евро на акцию с 1,20 евро, и намеревается провести операцию по возврату капитала акционерам путем выкупа акций на 3 млрд. евро. Reuters, 6.3.2008г.

— Как сообщается в опубликованном финансовом отчете компании, чистая прибыль компании выросла до 9,4 млрд. евро по сравнению с 1,2 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Выручка компании за 2007г. увеличилась на 2% и составила 10,2 млрд. евро против 10 млрд. евро годом ранее. Прибыль ЕВИТДА за 2007г. составила 1,2 млрд. евро, что на 15% больше аналогичного показателя за 2006г., зафиксированного на уровне 1,1 млрд. евро, передает РБК.

Чистая прибыль Akzo Nobel в IV квартале 2007г. увеличилась больше чем в 36 раз — до 8,5 млрд. евро по сравнению с 234 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Выручка компании в IV квартале 2007г. увеличилась на 2% и составила 2,43 млрд. евро против 2,37 млрд. евро годом ранее. Прибыль ЕВИТДА за отчетный квартал составила 264 млн. евро, что на 22% больше аналогичного показателя за IV кв. 2006г., зафиксированного на уровне 217 млн. евро.

Компания Akzo Nobel специализируется на выпуске лакокрасочной продукции, промышленных материалов, а также веществ, используемых в фармакологии. Чистая прибыль компании в III кв. 2007г. снизилась на 10% — до 281 млн. евро по сравнению с 313 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Штаб-квартира Akzo Nobel находится в г. Арнем (Нидерланды). RosInvest.Com, 6.3.2008г.

— Правительство Нидерландов планирует закрыть магазины, торгующие семенами и специальным оборудованием для выращивания конопли.

Как заявил парламентариям министр юстиции страны Эрнст Хирш Баллин, он планирует внести в законодательство по контролю за наркотиками поправки, налагающие запрет на все, что «способствует производству конопли».

По словам некоторых парламентариев, в Нидерландах специализированные магазины нередко предлагают клиентам комплексную консультацию по вопросам выращивания марихуаны в домашних условиях, что запрещено законодательством страны.

Как отмечает Рейтер, слабые наркотические вещества в Нидерландах официально запрещены, но, согласно политике толерантности, любителям все же разрешается приобретать менее пяти граммов конопли. РИА «Новости», 6.3.2008г.

— Компания LyondellBasell (Нидерланды) должна прекратить производство полипропилена с высокой упругостью расплава (HMS PP) на заводе в г. Вареннес (Квебек, Канада) в апр. 2008г., передает Plastinfo.ru.

До апр. завод продолжит нормальную работу. Компания объявила, что о своем намерении закрыть этот завод в Канаде еще в июне 2007г. из заключения, что дальнейшее производство этого полипропилена экономически невыгодно. Старший вице-президент этого подразделения, сообщил, что компания не имеет никаких альтернативных мощностей по выпуску этого полимера. RosInvest.Com, 20.2.2008г.

— Чистая прибыль англо-нидерландской компании Unilever Plc., являющейся третьим по величине мировым производителем продуктов питания и бытовой химии, за 2007г. снизилась на 18% — до 3,89 млрд. евро по сравнению с 4,75 млрд. евро, полученными годом ранее. Об этом сообщается в опубликованном сегодня финансовом отчете компании.

Оборот Unilever за минувший год увеличился на 1% и составил 40,19 млрд. евро против 39,64 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль компании за 2007г. достигла 5,25 млрд. евро и оказалась ниже аналогичного показателя 2006г., зафиксированного на уровне 5,41 млрд. евро, на 3%.

Чистая прибыль Unilever в IV кв. 2007г. снизилась на 65% — до 787 млн. евро по сравнению с 2,1 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Оборот компании за отчетный квартал увеличился на 2% и составил 9,89 млрд. евро против 9,73 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль Unilever по итогам IV кв. 2007г. достигла 1,1 млрд. евро и оказалась выше аналогичного показателя за IV кв. 2006г., зафиксированного на уровне 1,06 млрд. евро, на 3%.

Компания Unilever является одним из мировых лидеров по производству потребительских товаров. Она была образована в 1930г. после слияния голландской Margarine Uni и британской Lever Brothers. Бренды Unilever представлены в более чем в 160 странах. РБК. RosInvest.Com, 7.2.2008г.

— Израильская компания Carmel Olefins объявила о решении приобрести 49% акционерного капитала фирмы Domo Polypropylene, которая владеет производством полипропилена мощностью 180 тыс.т. в год в Голландии. Стоимость сделки пока не разглашается, сообщает «Евразийский химический рынок».

Для вступления соглашения в силу компании необходимо получить разрешение антимонополь-

ного комитета, а также местных природоохранных организаций.

Данная сделка является первым иностранным приобретением Carmel, и является частью программы развития бизнеса компании за рубежом. 50% акций Carmel Olefins принадлежит крупнейшей израильской нефтеперерабатывающей компании Oil Refineries.

Доходы бельгийской Domo Group (г. Брюгге), которая является владельцем Domo Polypropylene, в 2006г. и по итогам янв.-сент. 2007г. составили 176 млн. евро и 154 млн. евро соответственно. Чистый доход Domo за эти периоды составил 1 млн. евро и 6,3 млн. евро соответственно. Показатель финансового оборота Domo Group составляет 1 млрд. евро. Rcc.ru. RosInvest.Com, 31.1.2008г.

— В 2000г. открыто европейское представительство российской компании «НТ-МД» в голландском г.Апельдорн. Созданная дочерняя компания «НТИ-Европ» в наст.вр. превратилась в главный центр продвижения и продажи оборудования компании «НТ-МДТ» в Европе. «НТИ-Европ» — активный член Голландского Института полимеров (ДПИ) — организации, созданной по решению правительства и научного сообщества Нидерландов и занимающегося исследованиями и разработками новых материалов на основе полимеров. «НТИ-Европ» совместно с учеными из «НТ-МДТ» и Техническими Университетами Эйндховена и Дельфта принимает непосредственное участие в международных инновационных научных проектах, связанных с новейшими исследованиями в области сканирующей зондовой микроскопии. В частности, компания «НТ-МДТ» и «НТИ-Европ» являются эксклюзивными индустриальными партнерами программы «Наноспин» (Рамочная программа ЕС 6) — проекта, объединяющего группу европейских ученых из Англии, Италии, Испании, Греции, Украины и России. Конечная цель этого международного проекта состоит в создании сложных магнитных наночастиц, используемых в магнитных структурах для сверхплотного хранения данных.

Также «НТИ-Европ» участвует в государственных программах по развитию нанотехнологий Нидерландов: «КуанАП» (качественный анализ нанозондов) вместе с Техническим Университетом Эйндховена. Сумма проекта 1 млн. евро; «СПИН+» (сканирующая зондовая термомикроскопия, наноколометрия) совместно с Техническими Университетами Дельфт и Эйндховена. Сумма проекта 1 млн. евро. www.economy.gov.ru, 10.1.2008г.

— PPG Industries объявила сегодня, что завершила покупку SigmaKalon Group — мирового производителя покрытий из Уитхоорна (Нидерланды) — у глобальной инвестиционной фирмы Bain Capital. Общая стоимость сделки, включая задолженность, составила 2,2 млрд. евро (3,2 млрд.долл.).

Компания предполагает увеличить объем своих продаж в результате этого приобретения на 3 млрд.долл. в год. «Эта покупка вписывается в нашу концепцию и основные стратегии, — сказал Чарльз Э. Банч (Charles E. Bunch), председатель совета директоров и главный исполнительный директор PPG. — Благодаря SigmaKalon мы ускоряем свое преобразование, смещая фокус на покрытия и специализированные продукты».

Банч отметил, что три четверти выручки компании от непрерывной деятельности теперь будут

поступать от покрытий, и более 80% будут приходиться на ее сегменты покрытий, оптических и специализированных продуктов.

«SigmaKalon прекрасно дополняет наш бизнес, – сказал Банч. – Эта покупка в значительной мере расширит нашу географию, усилит наше присутствие на различных рынках конечного применения и резко увеличит долю выручки от архитектурных и декоративных покрытий».

SigmaKalon производит архитектурные, защитные, морские и промышленные покрытия. Компания имеет 22 крупных производственных предприятия в Европе и на других ключевых рынках мира. Она продает архитектурные покрытия напрямую профессиональным малярам через сеть сервисных центров, 500 собственных магазинов и 3000 независимых оптовиков, что обеспечивает ей прямой доступ к клиентам.

Банч добавил, что покупка SigmaKalon создает для PPG крепкую основу для прибыльного роста, опираясь на которую она может продолжать генерировать прибыль и повышать акционерную стоимость.

«Это приобретение позволит нам выиграть на закупках сырья и новых, дополнительных технологиях, – сказал он. – И хотя покупка окажет развездняющий эффект на поступления PPG в 2008г., наша цель остается неизменной – чтобы не позднее, чем через 12 месяцев, эта покупка оказала аккретивный эффект на текущую прибыль на акцию, включая все необходимые бухгалтерские корректировки».

Майкл Макгарри (Michael McGarry), вице-президент по покрытиям и управляющий директор PPG Europe, сказал: «PPG имеет богатую историю эффективной интеграции приобретаемых активов. Эффективная интеграция будет чрезвычайно важна для достижения тех амбициозных целей, которые мы поставили перед нашим бизнесом». Макгарри добавил: «По ходу интеграции мы будем и дальше заботиться о том, чтобы клиенты продолжали получать качественные продукты и услуги в превосходном исполнении».

Питтсбургская компания PPG www.ppg.com является глобальным поставщиком красок, покрытий, химикатов, оптической продукции, специальных материалов, стекла и стекловолокна. В компании работают 34 000 чел., она имеет 125 предприятий и аффилированных структур в 25 странах. Акции PPG обращаются на Нью-йоркской фондовой бирже. Interfax, 2.1.2008г.

– Компания Indorama Holdings (Таиланд) объявила о подписании соглашения по приобретению европейских производств ПЭТФ и терефталевой кислоты (ТФК) у компании Eastman Chemical, сообщает «Евразийский химический рынок».

Eastman является ведущим европейским производителем ПЭТФ и терефталевой кислоты. Заводы компании расположены в Роттердаме (Нидерланды) и Уоркингтоне. Совокупная мощность производства на этих заводах составляет 340 тыс.т. ТФК и 350 тыс.т. ПЭТФ в год.

Данное соглашение является для компании Indorama важным шагом на пути реализации программы расширения европейского бизнеса. Это третье по счету крупное приобретение компании Indorama после покупки Siam Polyester (Таиланд) в 1998г. и StarPet (США) в 2003г. Новое приобретение позволит Indorama войти в число крупнейших

мировых производителей полиэстера с производственной мощностью 2 млн. т. в год, что соответствует увеличению мощности на 20% и достижение показателя ежегодного дохода 1 млрд.долл. RosInvest.Com, 14.12.2007г.

– Правительство Нидерландов решило запретить продажу галлюциногенных грибов, ужесточив тем самым либеральную политику страны в отношении наркотических средств, передает агентство Ассошиэйтед Пресс.

По словам представителя министерства юстиции Голландии Вима ван дер Веегена (Wim van der Weegen), это решение не требует одобрения со стороны парламента, поэтому ничто не помешает ему вступить в силу в течение нескольких месяцев. «Мы намерены запретить продажу «волшебных» грибов. Это значит, что магазины, уличенные в их продаже, будут закрыты», – цитирует агентство ван дер Веегена.

Марихуана и гашиш фактически запрещены в Голландии, однако хранение этих наркотиков в небольших количествах законом не преследуется, более того, они открыто продаются в специальных кафе. Хранение же «тяжелых» наркотиков, таких как кокаин, LSD и экстази, считается в Нидерландах противозаконным. Согласно правительственному нововведению, галлюциногенные грибы займут «срединное место» между «легкими» и «тяжелыми» наркотиками.

По словам ван дер Веегена, проблема заключается в том, что воздействие галлюциногенных грибов на человека непредсказуемо, и неизвестно, какой эффект может произвести то или иное их количество.

Толчком для пересмотра голландской политики терпимости к наркотическим средствам стала гибель 17-летней француженки Гаэль Карофф (Gaelle Caroff), приехавшей в Амстердам по школьной программе. По убеждению ее родителей, девочка спрыгнула с крыши под воздействием галлюциногенных грибов. После этого случая в СМИ появились еще несколько сообщений о гибели туристов по той же причине. РИА «Новости», 12.10.2007г.

– Частная инвестиционная компания CVC Capital Partners официально сделала предложение о покупке голландской химической компании Univar NV за 53,50 евро на акцию, или 1,5 млрд. евро (2 млрд.долл.).

Акционеры смогут продать свои акции с 20 авг. до 19 сент., и CVC должна собрать 95% акций в этот период, HAL Holding N.V., владеющий 26,6% Univar, сообщил, что намерен продать их CVC. Reuters, 20.8.2007г.

– Голландская химическая группа Akzo Nobel NV достигла договоренности о покупке британского конкурента ICI Plc за 8 млрд. фунтов стерлингов (16,2 млрд.долл.), благодаря чему сможет укрепить за собой положение крупнейшего в мире производителя промышленных покрытий.

Akzo Nobel сообщил, что заплатит за каждую акцию британского производителя красок Dulux 670 пенсов деньгами. Это на 22% выше стоимости акций ICI, отмечавшейся при закрытии торгов 15 июня – за день до того, как компания сообщила, что получила предложение от Akzo Nobel.

Akzo также заключил соглашение о продаже подразделения ICI, занимающегося производством клеящих веществ и материалов для электро-

ники, немецкой группе Henkel за 2,7 млрд. фунтов. Reuters, 13.8.2007г.

— С приобретением американской группы Huntsman за 5,6 млрд.долл. (а с учетом оплаты ее долгов — за 9,6 млрд.) голландская компания — производитель пластмасс Basell вошла в число ведущих химических концернов мира.

Завершение сделки по созданию единого концерна с оборотом 24 млрд.долл. (и числом занятых 21 тыс.) знаменует усиление процесса концентрации капитала в химической индустрии, которая все еще в значительной степени является фрагментарной отраслью. Это вторая по величине сделка после приобретения GE-Plastics арабским химическим гигантом Sabic. Аналитики ожидают заключения еще ряда крупных сделок, включая приобретение голландской Akzo британской ICI. По мнению эксперта Т. Рингса (AT Kearney), в ближайшие годы структура отрасли коренным образом изменится.

Приобретение Huntsman компанией Basell свидетельствует о возросшей роле финансовых инвесторов на рынке химических товаров. Basell была создана в 90 годы из отделений по выпуску пластмасс концернов Basf, Hoechst и Shell и является ведущим мировым производителем полипропилена. В 2005г. по сделке с Basf и Shell она была продана компании Access Industries, находившейся под контролем американского финансового инвестора Л. Блаватника. Несколько недель назад он приобрел 8% долю в американской химической компании Lyondell, имеющей сильные позиции в базовой химии. Л. Блаватник, как полагают аналитики, намерен превратить Basell в новый широкодиверсифицированный химический концерн.

В 2006г. оборот Basell вырос против 2005г. на 1/4 — до 10,5 млрд. евро (13 млрд.долл.), операционная прибыль удвоилась и превысила 600 млн. евро. В I кв. 2007г. ее показатели продолжали расти. Благодаря приобретению Huntsman ассортимент Basell пополнился за счет базовых химикатов, пигментов и полиуретана.

Из 10 ведущих производителей группа Ineos является второй корпорацией, созданной финансовым инвестором. В данную группу британский предприниматель Дж. Ратклифф объединил часть активов «BP», Degussa, Basf и Norsk Hydro.

Оборот 10 ведущих в мире химических компаний в 2006г., в млрд.долл., без учета операций с нефтью и фармацевтикой: Basf (ФРГ) — 52,4; Dow Chemical (США) — 49,1; Shell (Великобритания) — 36,3; Exxon (США) — 34,1; Ineos (Великобритания) — 33; DuPont (США) — 27,4; Sinopec (КНР) — 27,2; Total (Франция) — 24; Basell/Huntsman (Нидерланды/США) — 23,8; Sabic (Сауд. Аравия) — 23,1. БИКИ, 17.7.2007г.

— Базовая прибыль голландской химической группы Akzo Nobel NV в I кв. 2007г. выросла на 18% до 219 млн. евро (297,1 млн.долл.) благодаря росту компании и улучшению рентабельности. Аналитики в среднем ожидали, что прибыль до вычета процентов и налогов (Ebit) без учета единовременных статей баланса и показателей фармацевтического подразделения, которое будет продано, упадет на 5,3% до 179 млн.

Akzo Nobel сообщил 12 марта о продаже подразделения Organon BioSciences американскому фармацевтическому гиганту Schering-Plough Corp за 14 млрд.долл. Чистая прибыль в I кв. с учетом

показателей Organon BioSciences сократилась на 1% до 246 млн. евро, тогда как аналитики прогнозировали 211 млн. Reuters, 24.4.2007г.

— В мире сейчас нет ни одной страны, где бы были легализованы наркотики, и даже Нидерланды нельзя считать таковой. Об этом заявил, отвечая на вопрос «Росбалта», глава регионального представительства Управления ООН по наркотикам и преступности в России и Белоруссии Флавио Мирелла.

По его мнению, в Голландии существует лишь особый режим использования так называемых «легких» наркотиков, но не более того. Поэтому, подчеркнул Мирелла, говорить о том, что Нидерланды, являясь подписантом Единой конвенции об использовании наркотических средств 1961г., нарушают ее, нельзя. Более того, в последние годы голландские власти предприняли серьезные меры по ужесточению режима использования наркотиков, что выражается, в частности, в увеличении налогов и введении ряда условий для тех, кто продает марихуану.

Представитель ООН сказал также, что Единая конвенция однозначно выступает против легализации любых наркотических средств и обладает механизмом контроля за их использованием. В системе ООН существует специальное контрольное ведомство — международный комитет по контролю над наркотиками (МККН), которое ведет постоянное наблюдение за соблюдением государствами-участниками Конвенции ее положений. При необходимости МККН указывает странам на противоречия в их законодательстве, связанные с использованием наркотических средств и психотропных веществ.

Отвечая на вопрос о личном отношении к идее легализации «легких» наркотиков, Мирелла сказал, что, являясь сотрудником Управления ООН, он полностью поддерживает Единую конвенцию, работает в соответствии с ней и выступает против немедицинского потребления наркотиков. Росбалт, 23.6.2005г.

— Голландские министры юстиции и здравоохранения Пит Хейн Доннер и Ханс Хоохерфорст направили в правительство Нидерландов письмо, в котором предложили рассмотреть возможность отказа от политики, допускающей продажу легких наркотиков в кофешопах. Легкими в Нидерландах считаются наркотики, производимые из конопли: марихуана и гашиш. Кабинет министров будет обсуждать письмо в пятницу. Как отмечается в письме, недавние исследования показали, что в последние годы содержание в гашише и марихуане, продающихся в Нидерландах, вызывающего наркотический эффект вещества тетрагидроканнабинол (ТНС) значительно возросло. Это дает основание рассматривать их как сильные наркотики. Если до сих пор считалось, что производимые из конопли легкие наркотики не наносят серьезного ущерба здоровью, то сейчас ученые пришли к противоположному выводу.

Они указывают, что регулярное употребление гашиша и марихуаны приводит к психозам. Хотя в стране законом формально запрещена продажа всех без исключения наркотиков, голландские власти уже тридцать лет закрывают глаза на торговлю легкими наркотиками в кофешопах — кафе, в которых каждый совершеннолетний может свободно приобрести до пяти граммов гашиша или

марихуаны. Считалось, что такая политика отвлекает наркоманов от сильных наркотиков и сокращает нелегальную торговлю. Владельцы кофе-шопов возмущены планами, которые предлагают министры юстиции и здравоохранения. Они предупреждают, что лишение возможности продавать легкие наркотики в специальных кафе приведет к процветанию нелегальной торговли и росту преступности. Употребление наркотиков в Голландии законом не преследуется. РИА «Новости», 8.4.2004г.

— Голландская компания Future Pipe Group выразила готовность вместе с «Татнефтью» участвовать в создании первого в России производства по выпуску стеклопластиковых труб (СПТ) в промышленном варианте, говорится в пресс-релизе «Татнефти». «Стеклопластиковые трубы завоевывают все большую популярность у потребителей благодаря высокой коррозионной стойкости, экологичности и долговечности, удобству при монтаже, лучшими эксплуатационными свойствами по сравнению со стальными трубами», — отмечается в сообщении. В связи с удорожанием металла конкурентоспособность СПТ значительно повысилась. Future Pipe Group является ведущим мировым производителем стеклопластиковых труб и оборудования для их производства. Компания имеет несколько заводов в США. В сотрудничестве с местными компаниями был создан ряд производств стеклопластиковых труб в Казахстане и на юге России. РИА «Новости», 6.4.2004г.

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

— Голландская компания Esopern из-за глобального финансово-экономического кризиса приостановила на несколько месяцев реализацию проекта Belwind, которым предусмотрено строительство к 2010г. в территориальных водах Бельгии, в 45 км. от побережья, «парка» из ста ветряных электростанций общей мощностью 330 мвт., сообщила радиостанция «Контакт». Реализация проекта первоначальной стоимостью 600 млн. евро потребовала привлечения дополнительных финансовых ресурсов. РИА «Новости», 18.2.2009г.

— Тысячи ветряков предлагает построить в Северном море нидерландское архитектурное бюро, чтобы избавить Европу от зависимости от газа и нефти. Соответствующий план «Морская сила» представлен в Гааге журналистам и публике всемирно известным голландским архитектурным бюро Metropolitan Architecture, которое возглавляет Рем Коолхаас (Rem Koolhaas). Он был разработан по заказу ассоциации «Природа и окружающая среда».

Авторы проекта отводят Нидерландам центральную роль в производстве электричества за счет энергии ветра. По их мнению, со временем ветряные электростанции смогут вырабатывать столько же электроэнергии, сколько сейчас приходится на долю станций, работающих на нефти и газе. Для этого необходимо, чтобы семь омываемых Северным морем стран подготовили совместные проекты и поставили в море тысячи ветряков.

Согласно разработанному Коолхаасом и его коллегами плану, построенные этими семью странами парки ветряных электростанций образуют огромное кольцо, от которого будут проложены кабели к материке. Такая структура облегчит про-

дажу электроэнергии и обеспечит постоянство ее поступления, т.к., если ветер будет недостаточно сильным в одной части кольца, это компенсируется его силой в других частях.

Парки ветряков предполагается расположить таким образом, чтобы создать новые обширные природные зоны, например, искусственные рифы. Путем постройки гостиниц на бывших нефтяных платформах будет стимулироваться водный туризм.

Кабинет министров Нидерландов стремится к тому, чтобы в 2020г. 20% электроэнергии в стране вырабатывалось на не загрязняющих природную среду электростанциях. Ветряки в море должны к этому времени производить 6 тыс. мвт. электроэнергии. Это означает, что в море должны будут стоять 1,5 тыс. турбин по 4 мвт. каждая.

Такая задача кажется пока невыполнимой, т.к. в течение деятельности нынешнего правительства, срок полномочий которого завершается в 2011г., планируется выделение субсидий на строительство ветряных электростанций общей мощностью только 450 мвт. Правительство еще не решило, в каком месте Северного моря следует создавать парки ветряков. Это означает, что из поступивших 70 запросов на строительство ветряных электростанций пока могут получить одобрение лишь несколько.

Один из авторов представленного во вторник плана Арт Заайер (Art Zaaijer) сказал: «Сейчас энергия ветра играет второстепенную роль. Если мы хотим создать инновационную экспортную промышленность, власти, граждане и компании должны раскошелиться. Со временем инвестиции в не загрязняющую природную среду долгосрочную энергетику окупятся». РИА «Новости», 13.1.2009г.

— Второй по величине в Германии энергетический концерн RWE договорился о приобретении голландской энергокомпании Essent за 9,3 млрд. евро. Согласно сообщению компании, RWE не будет приобретать электро и газовую распределительные сети Essent. Сделку должны одобрить не менее 80% акционеров Essent, а также регулирующие органы. На финансирование сделки компания использовала кредитные средства, говорится в сообщении.

Крупнейшая голландская энергокомпания Essent, выручка которой по итогам 2007г. составила 7,4 млрд. евро, работает в Нидерландах, Бельгии и Германии.

По итогам 9 месяцев 2008г. чистая прибыль RWE сократилась на 22% до 2,2 млрд. евро; выручка за тот же срок повысилась на 14% до 33,4 млрд. евро; операционная прибыль — на 8% и составила 3,1 млрд. евро. www.bfm.ru, 12.1.2009г.

— В Мурманской обл. дано официальное разрешение на строительство двух ветропарков. Один из них будет находиться в пограничном с Норвегией Печенгском районе. Строительство этого ветропарка даст толчок промышленному и социальному развитию региона, сказал представитель петербургской компании «Русский ветер» в интервью сайту Bellona.org.

Компания планирует построить ветропарк мощностью 100 мвт. на западном берегу Печенгской губы. Парк будет состоять из 50 ветроэнергетических установок. На этой неделе межведомственная комиссия по размещению производи-

тельных сил Мурманской обл. одобрила декларацию о намерениях строительства ветропарка в Печенгской губе.

Строительство ветропарка поддерживает областной министр промышленности, транспорта и энергетики Сергей Леус. В то же время, пишет *Bellona.org*, для успешной эксплуатации парка потребуются строительство новых ЛЭП, дорог и т.п.

Кроме ветропарка в Печенгской губе, который будет строить компания «Русский ветер», в Мурманской обл. планируется строительство еще одного ветропарка – в Териберке. Здесь голландская компания *Windlife Energy* будет строить ветропарк мощностью 200 мвт.

В межведомственной комиссии по размещению производительных сил Мурманской обл., одобряющей планы строительства, отмечают, что ветропарки потребуют новых промышленных инициатив в области. При отсутствии крупных проектов энергия, производимая ветропарками, может остаться невостребованной. Дело не только в избыточности Кольской энергосистемы, но и в ее низкой пропускной способности.

До воплощения планов ветропарков предстоит еще долгий путь. Поддержка со стороны областных властей говорит о желании диверсифицировать энергетические мощности. Мурманская обл. имеет шансы стать в России лидером в альтернативной энергетике. *www.barentsobserver.com*, 8.11.2008г.

– Почти две трети проектов по строительству ветропарков в Нидерландах приостановлено из-за протестов местных жителей. Министерство окружающей среды изучило 214 проектов ветряных парков. Представители ведомства считают, что, несмотря на положительный эффект от таких проектов, необходимо еще работать над их общественным признанием. Теперь министерство будет совещаться с муниципалитетами и совместно принимать решения по неоднозначным моментам.

Правительство также должно выработать более строгие нормативы относительно того, где и сколько ветряков должно быть установлено. Местные жители боятся, что близость ветряных турбин снизит стоимость их домов. *Rus.nl*, 12.8.2008г.

– Немецкий энергетический концерн RWE объявил о строительстве двух новых парков ветряных электростанций. Суммарная мощность энергетического проекта на морском побережье Нидерландов должна составить 2 тыс. мегаватт. Это один из крупнейших проектов в мире. Руководство концерна RWE планирует ежегодно инвестировать в альтернативные источники энергии 1 млрд. евро. *RosInvest.Com*, 21.2.2008г.

– Находящаяся в нидерландской провинции Зеландия атомная электростанция «Борсселе» (*Borssele*) будет работать до 2033г. Это говорится в направленном в голландский парламент письме госсекретаря по проблемам окружающей среды Питера ван Хеела (*Pieter van Geel*). Этот новый срок также записан в переданном в парламент законопроекте. Госсекретарь назвал конкретные сроки, касающиеся принятого в конце дек. правительством решения о продлении срока эксплуатации «Борсселе».

Эта АЭС была построена в 1973г. и имела запланированный срок эксплуатации 30 лет. Входя-

щие в нынешнюю правительственную коалицию партии ранее согласились на закрытие «Борсселе» в 2013г. Теперь этот срок отодвинут еще на 20 лет. В решении подчеркивается, что «Борсселе» относится к 25% самых безопасных атомных электростанций в мире. Одновременно решено после закрытия снести АЭС сразу, а не через 40 лет, как планировалось ранее. Обусловлено также, что компании, которым принадлежат акции «Борсселе», вложат 250 млн. евро в использование чистых источников энергии и охрану окружающей среды. Такую же сумму, в связи с продлением работы АЭС, выделяют на эти цели и власти. Организация защитников окружающей среды «Гринпис» назвала «недоступным пониманию» решение о продлении эксплуатации «Борсселе» и рассматривает возможность проведения акций протеста. Адвокат «Гринпис» отметил неправомерность утверждения о безопасности этой АЭС, поскольку, по его словам, непонятно, как и по каким критериям это определяется. РИА «Новости», 10.1.2006г.

Нефть

Лидирующее положение в энергетике Нидерландов занимает добыча природного газа и нефти. Преобладающую часть топливно-энергетического баланса Нидерландов составляет углеводородное сырье – природный газ (46,8%) и нефть (38,5%). Последние годы в голландском топливно-энергетическом балансе наблюдаются изменения, благодаря растущему использованию энергии биомассы и ветровой энергии.

Собственные запасы нефти в Нидерландах достаточно скромные даже по сравнению с другими североморскими странами. На 1 янв. 2006г. общий объем разведанных нефтяных месторождений составил 35,9 млн.куб.м. Из них 22,9 млн.куб.м. находятся на сухопутной территории страны и 13 млн.куб.м. – на шельфе Северного моря. Добыча нефти осуществляется на месторождениях с общими запасами 22,9 млн.куб.м., а оставшаяся часть запасов объемом 13 млн.куб.м. относится к еще не освоенным залежам нефти. На 1 янв. 2006г. в Нидерландах имеется 20 нефтяных месторождений на суше и 23 месторождения на континентальном шельфе.

Для осуществления работ по разведке, добыче и переработке углеводородов в Нидерландах необходимо заключение концессионных соглашений и получение лицензий, которое происходит на конкурсной основе.

С 1 янв. 2003г. в Нидерландах вступил в силу акт по добыче полезных ископаемых (Майнинг Акт), включающий в себя декрет по добыче (Майнинг Декри) и правила добычи (Вининг Регулэйшинз). В соответствии с указанной законодательной базой в 2005г. в Нидерландах рассматривались заявки на две новых лицензии для производства разведочных буровых работ и одна лицензия для добычи на сухопутной территории. В отношении разведочных работ на морском шельфе было рассмотрено 13 лицензий, а также одна лицензия на добычу.

При этом из общей разведанной территории 41 785 кв.км. нефтяных месторождений на суше под лицензионной разработкой в Нидерландах находилось 18 858 кв.км., что составило 45,1% указанной площади. В шельфовой зоне разведанная территория охватывала 56814 кв.км., из которых под

лицензионной разработкой находилось 22 909 кв.км. или 40,3% соответственно.

По данным минэкономики Нидерландов на 1 янв. 2006г. общий объем добычи нефти составил 1,825 млн.куб.м., что на 26% меньше добычи на аналогичную дату в пред.г. Добыча нефти на суше снизилась на 12%, составив 0,335 млн.куб.м., а в шельфовой зоне сокращение составило 28% (1,490 млн.куб.м.). Ежедневная добыча в 2005г. составляла 5000 куб.м. Свыше 80% нефти добывалось в шельфовой зоне.

Подтвержденные месторождения нефти в Нидерландах, на 1 янв. 2006г.

статус месторождения	сухопутная территория		континентальный шельф	
1. Действующие месторождения, в т.ч.:				
1.1. Производящие нефть	3			10
1.2. Законсервированные месторождения нефти	1			-
2. Еще не действующие месторождения, в т.ч.:				
2.1. Разработка в 2006-10гг.	7			1
2.2. Разработка в другие сроки	9			11
3. Разработка приостановлена	7			1
Общее количество	20			23

Источник: Ойл энд Газ ин вэ Невэрландз / Эксплорейшин энд Продакшин 2005 энд прогнози 2006-15гг., министри оф Экономик Эффайрс оф вэ Невэрландз.

Ведущей компанией в области нефти и газодобычи является компания «Недерландзе Аарболи Маасчаппи» (ЭНАЭМ), которая была образована компаниями «Шелл» и «Эксон» в 1947г. для разведки и эксплуатации залежей углеводородов в Нидерландах. В 2006г. на долю компании ЭНАЭМ приходилось 50% объема работ в добывающей нефтегазовой отрасли Нидерландов.

В 2005г. в Нидерландах производством буровых работ занимались компании ЭНАЭМ, «Тоталь», «Газ де Франс» и «Винтершелл». На 1 янв. 2006г. пробурено 19 скважин, из которых лишь одна скважина на континентальном шельфе дала нефть.

Нидерланды располагают крупными нефтеперерабатывающими мощностями, которые находятся в собственности крупнейших нефтяных концернов «Шелл», «Эссо», «Бритиш петролеум», «Тексако» и «Тоталь», что вместе с крупнейшим нефтеналивным терминалом в порту Роттердама выводит Нидерланды в разряд крупнейших торговых операторов и потребителей нефти и нефтепродуктов в мире. В Нидерландах расположены 7 нефтеперерабатывающих заводов.

Основные нефтеперерабатывающие заводы в Нидерландах: 1. Нефреко Недерландс Рефайнинг Ко; Havennummer 6425, D'Arcyweg 76, 3190NA Europort, tel. 31-181-250911, fax 31-181-263014; 2. Шелл Недерланд Рефайнари Б.В.; Vondelingenweg 601, 3196 KK Rotterdam, Postbus 3000, 3190GA Hoogvliet (Rotterdam), tel. 31-10-431-4127, fax 31-10-431-39-82; 3. Эссо Недерланд Б.В. Rotterdam Refinery, Botlekweg 121 3197 KA Rotterdam-Botlek, Havennummer 4060, tel. 31-10-487-59-11, fax 31-10-416-1263; Тоталь Рефайнари Недерланд Б.В. Vlissingen, communicatie@trn.nl.

В нефтяной отрасли Нидерландов работает свыше 300 компаний, которые осуществляют производство, монтаж и обслуживание оборудования для нефте- и газодобывающих фирм, ведут обустройство месторождений, причем значительная их часть специализируется на уникальных морских технологиях, необходимых для обеспечения шельфовых нефте- и газопромыслов. Большинство данных компаний являются членами Гол-

ландской ассоциации поставщиков для нефтегазовой отрасли АйЭрО. В 2006г. в производстве оборудования и услуг для нефтегазовой отрасли в Нидерландах было занято 30 тыс. чел.

В Нидерландах имеется ряд крупных компаний, обладающих необходимым потенциалом для проектирования, изготовления и строительства комплектных нефтяных (газовых) вышек в открытом море для эксплуатации месторождений. В общем, голландская промышленность в состоянии обеспечить 70% потребностей в оборудовании для морских буровых платформ. При этом часть голландской промышленности специализируется на монтажных конструкциях надводной части буровых, компьютерных системах, а также системах, обеспечивающих охрану окружающей среды. Большой спектр услуг предлагается для проектирования энергетических сетей, трубопроводных коммуникаций, компьютерного моделирования, мониторинга морского дна, а также обеспечения безопасности и защиты водной среды от загрязнения.

Голландские компании активно действуют как на внутреннем, так мировом рынке нефтяных емкостей, буровых вышек, буровых кораблей, плавучих кранов для монтажа конструкций морских платформ и другого уникального оборудования. Для работ на грунте (дне моря) предлагаются услуги по защите трубопроводов и укладке фундаментов для морских буровых платформ. Наряду с этим, голландскими фирмами осуществляются сейсмические исследования в формате 3D, которые являются высокоэффективным инструментом для получения реальной картины состояния земной коры. Более одной трети континентального шельфа Северного моря, прилегающего к Нидерландам, уже изучено и документировано с помощью современных высоких технологий.

Только 20% потребностей Нидерландов в нефти покрывается за счет внутренних ресурсов, остальная часть импортируется из России, Великобритании, Ирана, Ливии, Нигерии, Алжира, Саудовской Аравии, Кувейта и стран СНГ.

Согласно данным ЦБС Нидерландов в 2006г. Нидерланды импортировали сырой нефти на 22,8 млрд. евро, что на 20,3% больше, чем в 2005г. 30% нефтяного импорта Нидерландов поступило из России. Стоимостный объем поставок российской нефти в Нидерланды в 2004г. составил 6,69 млрд. евро.

По итогам 2006г. Россия стала самым крупным поставщиком нефти в Нидерланды, обогнав по этому показателю Саудовскую Аравию и Великобританию, оказавшихся, соответственно, на втором и третьем местах. По данным ФТС России в 2006г. в Нидерланды экспортировано 45,87 млн.т. сырой нефти и сырых нефтепродуктов (в 2005г. 40,69 млн.т.) на 19,2 млрд.долл. (в 2005г. — 13,72 млрд.долл.), что на 40% больше, чем в 2005г.

Поставки сырой нефти и нефтепродуктов в Нидерланды превышают потребности внутреннего рынка страны, и около двух третьих нефтяного импорта предназначены для реэкспорта, чем объясняется существенное расхождение данных российской и голландской статистики.

Особое место в нефтяной торговле Нидерландов занимает порт Роттердам, где расположены 6 нефтяных терминалов, имеющих общую емкость

нефтехранилищ 12,7 млн.куб.м. На территории порта Роттердама также находятся 5 нефтеперерабатывающих заводов, общая мощность которых составляет 57,9 млн.т. Значительная часть вырабатываемого из нефти тяжелого топлива используется для бункеровки 35 тыс. судов, ежегодно заходящих в данный порт.

Инвестиционная деятельность голландских компаний в области добычи и переработки энергоресурсов является одним из важнейших направлений сотрудничества между Россией и Нидерландами. Подавляющая часть поступивших в Россию голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе. По данному показателю Нидерланды заняли в 2006г. 1 место среди стран-инвесторов, направив в топливно-энергетическую отрасль 3,64 млрд.долл., в т.ч. прямых инвестиций – 3,48 млрд.долл.

Наиболее крупные инвестиционные проекты с участием голландских компаний осуществляются в области добычи газа и нефти. К ним относится комплексная разработка Пильтун-Астохского нефтяного и Лунского газового месторождений на сахалинском шельфе в рамках одного из крупнейших нефтегазовых проектов в мире «Сахалин-2». Основной иностранный участник проекта «Сахалин-2» – концерн «Шелл». Реализацией проекта занимается созданная в апр. 1994г. международная компания «Сахалин Энерджи Инвестмент Компани Лтд.», учредителем и основным иностранным акционером которой является «Шелл Сахалин Холдингс Б.В.» Другие иностранные участники проекта «Сахалин II», «Мицуи Сахалин Б.В.» (учредитель – компания «Мицуи») и «Даймонд Гас Сахалин Б.В.» (учредитель – компания «Мицубиси»).

В рамках расширения сотрудничества 22 дек. 2006г. ОАО «Газпром», «Шелл», «Мицуи» и «Мицубиси» подписали протокол о вхождении ОАО «Газпром» в «Сахалин Энерджи Инвестмент» в качестве ведущего акционера. В соответствии с условиями, установленными в протоколе, ОАО «Газпром» приобретет 50% плюс одну акцию в «Сахалин Энерджи» за 5,7 млрд. евро. Для совершения данной сделки каждый из существующих акционеров «Сахалин Энерджи» уменьшит свою долю на 50% при пропорциональном распределении суммы выплаты. В результате «Шелл» будет владеть 27,5% акций, а «Мицуи» и «Мицубиси» 12,5% и 10% акций соответственно.

Иностранные акционеры проекта «Сахалин-2» – «Шелл», «Мицуи» и «Мицубиси» и минпромэнерго России, достигли соглашения по уточненной смете и возмещению затрат по проекту «Сахалин-2». Действующее СРП по проекту «Сахалин-2» остается в силе. Уточненная смета расходов по второму этапу реализации проекта «Сахалин-2» будет рассмотрена наблюдательным советом.

Начало сотрудничеству «Шелл» с ОАО «Газпром» было положено подписанием соглашения о стратегическом альянсе в нояб. 1997г. Благодаря вхождению в проект «Сахалин-2», ОАО «Газпром» расширит свой опыт в технологиях сжиженного природного газа (СПГ).

Суммарные извлекаемые запасы разрабатываемых сахалинских месторождений составляют 150 млн.т. нефти и 500 млрд.куб.м. природного газа. В производственном сезоне 2005г. «Сахалин Энер-

джи» добыла 1,6 млн.т. нефти, а всего с начала добычи было добыто свыше 10 млн.т. В связи со сложными ледовыми условиями в зимнее время добыча ведется только 6 месяцев в году. Сахалинская нефть поставлялась покупателям в 7 странах Азиатско-Тихоокеанского региона.

Согласно планам дальнейшей реализации проекта «Сахалин-2», намечено строительство двух добывающих морских платформ, которые вместе с уже существующей платформой «Моликпак» будут соединены системой трубопроводов с береговым технологическим комплексом. По наземным 800-километровым нефте- и газопроводам нефть и газ будут доставляться на юг острова, где строится один из крупнейших в мире заводов по производству сжиженного природного газа (СПГ) с годовой производительностью 9,6 млн.т.

Другой крупный проект с участием компании «Шелл» в России посвящен разработке Западно-Салымского, Вадельпского и Верхне-Салымского нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе. Партнером компании «Шелл» на паритетных началах является российская компания «Эвихон», совместно с которой для реализации Салымского проекта создана компания «Салым Петролеум Девелопмент Н.В.».

Объем инвестиций в реализацию Салымского проекта оценивается в 1,3 млрд.долл. Самое крупное из нефтяных месторождений Салымской группы – Западно-Салымское, на долю которого приходится 80% суммарных оценочных извлекаемых запасов нефти.

Первая нефть на Западно-Салымском месторождении получена в конце 2004г., а в нояб. 2006г. суммарная суточная добыча на Западно-Салымском, Верхне-Салымском и Вадельпском месторождениях превысила 55 тыс. бар. (7,6 тыс.т.). К концу 2006г. планируется выйти на рубеж добычи 60 тыс. бар. (8,3 тыс.т.) нефти в сутки, когда начнется эксплуатация Вадельпского месторождения. В 2006г. на Салымской группе месторождений добыто свыше 12 млн. бар. (1,66 млн.т.) нефти.

Действующим объектом сотрудничества в сфере транспортировки углеводородов является Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). Суммарная доля «Шелл» в КТК составляет 5,5%, в т.ч. 3,75% в рамках СП с НК Роснефть и 1,75% прямое участие.

КТК создан для строительства и эксплуатации экспортного трубопровода протяженностью 1510 км. от Тенгизского месторождения в Казахстане до Новороссийска. Пропускная способность трубопровода первоначально установлена на уровне 28 млн.т. нефти в год с постепенным расширением до 67 млн.т. в год.

В 2006г. в Нидерландах состоялся ряд конференций и выставок нефтегазового комплекса. Наиболее крупная среди них – международная конференция и выставка Intelligent Energy 2006, 11-13 апр. 2006г. в Амстердаме посвящалась нефтяной и газовой промышленности в сфере разведки и добычи углеводородов, применению высоких технологий в производстве буровых работ, обустройстве нефте- и газопромыслов. Данное мероприятие было организовано Обществом нефтяных инженеров («Сосайети оф Петролеум Инженерс» – ЭСПЭИ). В конференции, проходившей параллельно с выставкой, участвовало 1200 специалистов – пред-

ставителей 375 компаний из 67 стран. Помимо пленарных заседаний в рамках конференции состоялось 15 семинаров по отдельным темам, касающимся развития высоких технологий в нефтегазовой отрасли.

Перспективы развития нефтяной отрасли Нидерландов тесно связаны с достижениями в сфере альтернативной энергетики, где продолжает наращиваться передовой голландский опыт использования нетрадиционных источников энергии. 2% энергетического баланса Нидерландов приходится на альтернативные источники. Предполагается, что к 2020г. 10% всей энергии в стране будет производиться из альтернативных источников, главным образом, за счет использования энергии ветра, тепловых насосов, энергии от переработки мусора и биомассы.

В 2006г. Нидерланды приступили к практическому использованию биологического топлива, которое производится на основе растительных экстрактов, прежде всего, масличной сельскохозяйственной культуры рапс, и позволяет существенно уменьшить выброс выхлопных газов. Помимо биодизеля, на голландском топливном рынке появляется бензин с этиловыми биокомпонентами. Компания «Шелл» первой приняла решение о начале производства и продаж в 2006г. самого популярного в стране сорта бензина Евро-95 с добавлением 2% биологического топлива.

Трубопроводы

Трубопроводный транспорт составляет важную часть энергетической и транспортной инфраструктуры экономики Нидерландов, обеспечивая доставку по трубам газообразной, жидкой и иной продукции. Система трубопроводного транспорта нефти была в основном создана в Нидерландах в 60гг. В стране имеется 325 км. конденсатопроводов, а также 1,4 тыс.км. нефтепроводов и нефтепродуктопроводов. По протяженности и мощности трубопроводный транспорт нефти уступает голландским газопроводам высокого давления.

Нидерланды обладают одной из наиболее развитых трубопроводных газотранспортных систем в странах ЕС — общая протяженность газопроводов высокого давления составляет 11 600 км. Системное оборудование, обеспечивающее работу сети газопроводов Нидерландов, также включает: 1100 перекачивающих станций, 77 измерительных и регулирующих давление станций, 10 экспортных трубопроводных узлов, 9 основных компрессорных станций, 11 станций очистки газа, одно хранилище СПГ и ряд других газотранспортных объектов.

Значение трубопроводного транспорта для развития голландской экономики неуклонно повышалось на протяжении последних десятилетий. Этому способствовали такие факторы, как открытие на сухопутной территории страны и в голландском секторе Северного моря крупных залежей углеводородного сырья, лидирующее положение Нидерландов в международной торговле благодаря исключительно выгодному географическому положению и созданию специализированных терминалов в морских портах, развитие экономики голландских провинций, активное участие Нидерландов в обеспечении энергетического баланса стран ЕС.

Трубопроводный транспорт активно влияет на формирование и развитие топливно-энергетического комплекса Нидерландов и, являясь его неотъемлемой частью, обеспечивает перекачку добытых и переработанных энергоресурсов, выполняя энергораспределительные функции внутри страны, а также поставку энергетических товаров на экспорт в ряд европейских стран.

Газопроводная система Нидерландов играет важную роль для газоснабжения западноевропейских стран в силу своего географического положения. Страна расположена между Великобританией, которая является крупнейшим потребителем и производителем природного газа в Западной Европе, и Германией, находящейся на втором месте по потреблению газа.

Поскольку основные мощности магистральных и распределительных газопроводов в Нидерландах находятся в собственности государственной компании «Н.В. Недерландзе Газюни», системы трубопроводного транспорта являются эффективным инструментом реализации государственной политики, позволяющим государству регулировать условия энергообеспечения промышленного и жилого сектора страны, а также поставки на внешний рынок.

Развитие трубопроводного транспорта углеводородного сырья вносит весомый вклад в укрепление экономики голландских провинций. В особенности это касается северных провинций Гронинген, Фрисландия и Дренте, в которых расположена значительная часть трубопроводной сети, обслуживающей знаменитое Гронингенское месторождение газа и другие сухопутные и шельфовые залежи.

Трубопроводная система по транспортировке газа в Нидерландах находится в управлении компании «Н.В. Недерландзе Газюни», которая до недавнего времени являлась почти полным монополистом по транспортировке и распределению природного газа. Газораспределительная сеть «Газюни» обслуживает теплоснабжение почти всего жилого сектора Нидерландов, в целом ее поставки природного газа покрывают половину энергетических потребностей Нидерландов. Имеются отдельные ниши на газовом рынке Нидерландов, в которых действуют другие голландские компании. Например, это касается газопроводов для транспортировки газа с морских месторождений.

Одним из результатов либерализации газового рынка Нидерландов явилось разделение торговых и газотранспортных функций компаний, которое происходит и в других странах ЕС. Необходимость разделения обоснована тем, что, когда транспортировку газа осуществляет независимая компания, все поставщики газа получают равные возможности на рынке, а это способствует развитию конкуренции.

Европейская Комиссия выпустила специальные директивы, предписывающие разделение газотранспортных и торговых функций, осуществляемых газовыми компаниями. В Нидерландах эти директивы нашли отражение в новом Газовом законе, исполнение которого происходит посредством поэтапной реформы голландской газовой отрасли, что отражается на развитии трубопроводного транспорта газа.

С момента своего создания в 1963г. «Газюни» успешно обеспечивала непрерывную и стабиль-

ную транспортировку газа на территории Нидерландов. По решению правительства Нидерландов, основанному на Газовом законе, 1 июля 2005г. «Н.В. Недерландзе Газюни» официально разделась на две независимые компании: газотранспортную компанию, за которой сохранилось прежнее название «Н. В. Недерландзе Газюни» и торговую компанию «Газюни Трейд энд Саплай», деятельность которой заключается в закупках и продаже газа. Было принято решение с 1 сент. 2006г. переименовать торговую компанию в «Газ-терра Б.В.». На GasTerra B.V. возложены обязательства по проведению в Нидерландах политики, направленной на разработку малых месторождений. Торговый оборот компании в 2005г. составил 14,5 млрд. евро, объемы продаж природного газа достигли 80,4 млрд. куб. м.

Во исполнение Газового закона в составе новой структуры выделена компания «Газ Транспорт Сервисиз Б.В.» (ДжиТеЭс), которая получила статус независимого оператора национальной газотранспортной сети Нидерландов. Правительство подписало соглашение с дочерними компаниями «Шелл» и «ЭксонМобил» — «Шелл Недерланд Б.В.» и «Эссо Недерланд Б.В.», в котором зафиксирована договоренность об отделении «Газ Транспорт Сервисиз». В результате новая транспортная компания перешла под полный государственный контроль, поскольку единственным акционером ДжиТеЭс стала компания «Н.В. Недерландзе Газюни», находящаяся в собственности государства. Компания «Н.В. Недерландзе Газюни» владеет национальной газораспределительной сетью, осуществляя при этом затраты на ее эксплуатацию, развитие и управляя всеми активами.

Либерализационные процессы на газовом рынке Нидерландов отразились на техническом оснащении национальной газотранспортной системы, где оборудованы точки входа и выхода, создан национальный пункт балансирования/торговли «Тайтл Трансферт Фасилити» (ТеТеЭф).

В газотранспортной системе активно работают 45 поставщиков газа. Согласно планам либерализации газового рынка Нидерландов на уровне местных газораспределительных сетей также предусмотрено разделение компаний на поставщиков газа, занимающихся только продажами, и локальных газотранспортных операторов.

Новая транспортная компания ДжиТеЭс оказывает услуги по транспортировке газа, и с 1 янв. 2005г. работает независимо от других компаний, преобразованных из подразделений «Газюни». Компания ДжиТеЭс отвечает за наличие достаточной транспортной мощности трубопроводной сети, ее сбалансированность, обеспечение соединений с другими трубопроводными сетями. На ДжиТеЭс возложена также реализация государственной политики в энергетической сфере, направленной на использование так называемых малых месторождений в интересах экономии ресурсов Гронингенского месторождения, а также на укрепление гарантий стабильности газоснабжения страны.

Общий объем транспортировки газа компанией ДжиТеЭс в 2005г. сократился на 2 млрд. куб. м. В годовом отчете компании ДжиТеЭс отмечено 4 сбоя поставок по внешним причинам, но при этом подчеркивается, что общее количество нарушений поставок в течение года оставалось в пределах, предусмотренных установленными стандартами.

Ключевую роль в расчетах за природный газ на внутреннем рынке газа Нидерландов выполняет виртуальная торговая система ТеТеЭф, которая была создана и пущена в эксплуатацию компанией «Газюни» в 2003г. Управляемая компанией ДжиТеЭс система ТеТеЭф является основной торговой площадкой на рынке газа Нидерландов, куда, согласно правилам, имеют доступ только авторизованные поставщики и покупатели. Пользователи ТеТеЭф должны оплачивать ежемесячный фиксированный тариф за предоставляемые ТеТеЭф услуги. Существует также переменная составляющая оплаты услуг ТеТеЭф, которая зависит от объемов газа по торговым операциям между конкретными партнерами. Этот переменный тариф оплачивают обе стороны сделки согласно двойной шкале, где первая часть предназначена для объемов до 4 млрд. квтч. и вторая — для объемов свыше 4 млрд. квтч. Система ТеТеЭф позволяет не только совершать сделки купли-продажи газа, но и биржевые операции с объемами газа.

Транспортировка «Газ Транспорт Сервисиз», в млрд. куб. м.

Наименование	2001	2002	2003	2004	2005	04/05 в %
Транспорт газа...	86,6	87,2	87,2	97,3	95,2	-2,2

Источники: Эньюал Репорт Газ Транспорт Сервисиз Б.В. 2005г.

Ежедневно 20 участников системы ТеТеЭф проводят торговые операции, заключая как краткосрочные, так и долгосрочные (свыше 1 года) контракты. За 3 года работы системы ТеТеЭф объем проданного через нее газа возрос почти в 10 раз с 1,3 млрд. куб. м. в 2003г. до 12,5 млрд. куб. м. в 2005г.

В 2006г. национальный оператор газораспределительных сетей «Газ Транспорт Сервисиз Б.В.» разработал план дальнейшего развития газотранспортной сети Нидерландов, который заключается в сооружении дополнительных 500 км. газопроводов и четырех компрессорных станций для того, чтобы усилить роль Нидерландов в качестве «Газового перекрестка северо-западной Европы». На реализацию этого плана потребуется 1,5 млрд. евро. План представлен для согласования правительству Нидерландов. Предполагается длительный этап экспертизы и проектной проработки, после чего работы по непосредственному сооружению могут начаться в 2009г., а к концу 2010г. на рынке будет предложена первая часть новых транспортных мощностей. Весь проект ожидается завершить к 2012г.

Реформой газовой отрасли Нидерландов, введением в действие норм и правил, занимается специальный регулирующий орган в области энергетики «Датч Энерджи Директорат» (ДеТеЕ), являющийся частью голландского ведомства по конкуренции ЭнЭМА. ДеТеЕ разрабатывал проект реорганизации компании «Н.В. Недерландзе Газюни» в свете либерализации рынка газа Нидерландов. Транспортная сеть магистральных газопроводов относится к деятельности естественной монополии, и внимание ДеТеЕ сконцентрировано на развитии конкурентной среды для добывающих компаний, а также фирм, занятых газообеспечением конечных потребителей. Важной сферой контроля ДеТеЕ является деятельность национального оператора газотранспортной сети ДжиТеЭс.

Один из крупнейших проектов, направленных на дальнейшее развитие трубопроводного транс-

порта Нидерландов является строительство трубопровода между Великобританией и Нидерландами, что также создаст новый канал для поставок российского газа на британский рынок. Линия газопровода проходит от района г.Балхзанд на северо-западном побережье Нидерландов по дну Северного моря до населенного пункта Бэктон на территории Великобритании в районе г.Норфолк. Проект получил сокращенное название БЭБЭЛ (Балхзанд-Бэктон Лайн).

Основная часть инвестиции в проект приходится на прокладку подводной части трубопровода, которая оценивается в 500 млн. евро. Еще 350 млн. евро предполагается вложить в строительство наземной инфраструктуры соединительных трубопроводов внутри Нидерландов, которые должны обеспечить поставку газа от немецкой границы до отправной точки газопровода.

Проектом данного газопровода предусматривается также строительство компрессорной станции в пров. Северная Голландия около населенного пункта Анна Паулуна. Основной подводный участок по дну Северного моря имеет длину 230 км. и заканчивается на английском побережье, где строится станция для приемки газа. Согласно проекту, газопровод БЭБЭЛ также соединяется с трубопроводной системой Нидерландов, обеспечивая доступ поставщиков газа к отправной точке данной магистрали на голландской стороне.

Для строительства и эксплуатации газопровода БЭБЭЛ создана одноименная голландская компания «БЭБЭЛ Компани», акционерами которой являются «Газюни» (60%), а также немецкая компания «Е.Он Рургаз» (20%) и бельгийская компания «Флюксис» (20%).

Правительство Нидерландов и компания «Газюни» придает особое значение строительству газопровода БЭБЭЛ. Перспективность английского газового рынка определяется тем, что по причине нестабильности собственной добычи Великобритании необходимо обеспечить дополнительные объемы поставок из-за рубежа, прежде всего в периоды пиковых нагрузок. Газопровод БЭБЭЛ может перекачивать до 20 млрд.куб.м. в год, что существенно повышает гарантии безопасности поставок английским потребителям. Хотя газовый рынок Нидерландов уже давно тесно связан с рынками других европейских стран, до строительства газопровода БЭБЭЛ не было прямого канала поставок голландского газа на рынок Великобритании. Ввод в строй БЭБЭЛ позволяет укрепить положения Нидерландов на газовой карте Северо-западной Европы в качестве основного газотранспортного узла.

БЭБЭЛ — это отнюдь не единственный новый канал поставок газа в Великобританию. В начале нояб. 2006г. британский консорциум «Интерконнектор» перевел в реверсный режим одноименный трубопровод «Интерконнектор» между Бельгией и Великобританией, изменив направление газового потока с экспортного на импортный. И теперь газ, прежде подаваемый по газопроводу из Великобритании в континентальную Европу, начал поставляться на английский рынок. Пропускная мощность трубопровода из Бельгии в Великобританию составляет 23,5 млрд.куб.м. газа в год. К окт. 2007г., когда будет завершен третий этап реконструкции, мощность газопровода «Интерконнектор» вырастет на 2 млрд.куб.м. газа в год и достигнет 25,5 млрд.куб.м.

Предполагается, что ОАО «Газпром», являющееся владельцем 10% акций компании «Интерконнектор Лтд.», к концу 2007г. получит возможность транспортировать ежегодно до 6 млрд.куб.м. газа по подводному газопроводу «Интерконнектор».

В середине окт. 2006г. состоялась открытие самого протяженного в мире подводного газопровода «Лангелед». В церемонии приняли участие премьер-министр Великобритании Тони Блэр и премьер-министр Норвегии Йене Столтенберг. Оператором терминала по приему газа в Изингтоне является английская компания «Центрика». Газопровод «Лангелед» связывает британские острова с норвежским газовым месторождением «Ормен Ланге». Компания «Газпром Маркетинг энд Трейдинг», входящая в группу ОАО «Газпром», подписала с норвежской компанией «Хидро» годовой контракт на поставку 500 млн.куб.м. газа по этому газопроводу.

Для обеспечения поставок российского трубного газа на рынок Великобритании помимо пути через территорию Нидерландов и далее по голландскому газопроводу БЭБЭЛ уже существует две других транспортных артерии. Современное развитие северо-западной части европейской трубопроводной инфраструктуры повышает конкуренцию на западноевропейском рынке газотранспортных услуг, создает альтернативность выбора, как для поставщиков, так и потребителей, а также способствует укреплению гарантий безопасности поставок газа.

Другим крупным проектом в области развития газотранспортной системы Нидерландов является строительство газопровода, маршрут которого начинается в районе населенного пункта Грипскерк (пров.Гронинген), пересекает территорию пров.Фрисландия в районе населенного пункта Воркум и завершается в местности Верингермиир (пров.Северная Голландия), которая находится на другой стороне внутренней акватории Северного моря, отделенной защитной дамбой. Сокращенное название данного газопровода ДжиДаблюДаблюЭл.

Газопровод ДжиДаблюДаблюЭл протяженностью 110 км. предназначен для обеспечения большей безопасности при транспортировке высококалорийного природного газа из Гронингенского месторождения. Строительство газопровода ДжиДаблюДаблюЭл, в которое инвестировано 300 млрд. евро, планируется завершить к 1 дек. 2007г., когда новый газопровод войдет в состав национальной газотранспортной системы страны.

Помимо развития трубопроводной сети в Нидерландах реализуется проект по созданию подземного хранилища газа (ПХГ) в соляных кавернах Зюйдвендинг, куда предполагается закачивать низкокалорийный природный газ. Новое ПХГ должно обеспечить баланс в национальной газотранспортной системе, покрывать своими ресурсами пиковый спрос на газ, а также предоставлять доступ для третьих сторон к услугам по хранению газа.

На начальном этапе реализации проекта в Зюйдвендинг планируется использовать 4 соляных каверны. Запуск в эксплуатацию нового ПХГ намечен на 2009г. Партнерами по реализации проекта являются голландские компании «Газюни», Ньюон» и «Акзо Нодеб».

Значительная часть работ по развитию трубопроводного транспорта Нидерландов в последние

годы была связана с дальнейшим освоением нефтегазовых ресурсов голландского шельфа Северного моря. Только за 2005г. шельфовая сеть промысловых трубопроводов различного назначения увеличилась на 154,8 км., причем почти все новые сооружения предназначены для транспорта газа. Буровые платформы и трубопроводная сеть нефтяных и газовых промыслов в голландском секторе шельфа Северного моря связаны с континентальной трубопроводной системой двумя основными трубопроводами. Благодаря развитию морской трубопроводной сети расширяется круг стран, из которых «голубое топливо» напрямую поставляется в Нидерланды.

Новым направлением развития газотранспортной инфраструктуры в Нидерландах является создание систем по транспортировке сжиженного природного газа (СПГ). В 2005г. правительство Нидерландов объявило о своем намерении участвовать в строительстве терминала по переработке СПГ в Роттердаме. Ожидается, что государственная поддержка поможет порту Роттердама привлечь инвесторов и, как запланировано, в 2007г. начать строительство терминала по приему и хранению СПГ. Общая стоимость данного проекта составляет 300 млн. евро. После завершения первого этапа строительства мощность терминала составит 6 млрд.куб.м. газа.

Создание СПГ-терминала в районе Маасвлатте, где также действует крупнейший в Европе нефтеналивной комплекс, позволит порту Роттердама усилить свои позиции в качестве одного из ведущих «энергетических портов» мира.

К началу 2006г. компании «Н. В. Недерландзе Газзони» и «Конинкликке Вopak Н.В.» успешно завершили первоначальное исследование в рамках подготовки технико-экономического обоснования проекта строительства терминала по выгрузке и регазификации СПГ, после чего было объявлено о начале приема заявок от потенциальных покупателей и поставщиков, которые хотели бы сообщить о своем интересе к использованию терминала.

Новые промысловые трубопроводы,

проложенные в голландском секторе шельфа Северного моря в 2005г.

Компания оператор	пункт начала */	пункт окончания */	диаметр (в дюймах)	длина (в км.)	продукция
«Винтершелл»	F16-A	NGT	24	32	g
«Газ де Франс»	G14-A	G17d-AP	12+2	19,8	g + m
«Газ де Франс»	G17a-S1	G17d-AP	6 + 92,5 mm	5,67	g + c
«Газ де Франс»	K2b-A	D15-FA-1/L10-A	12	2,8	g
ЭнЭйЭм	K17-FA-1	K14-FB-1	16 * 2	14,4	g + m
Тотал	L4-G	L4-A	6 + 4	9,6	g + c
ЭйТиПи	L6d-2	G17d-AP	6 + 73 mm	40	g + c
Петро-Канада	P11-B-Ruyter	P11-B-TMLS	16	1,5	o
Петро-Канада	P11-B-Ruyter	P12-SW	8	29	g

Условные обозначения: * = многоканальный трубопровод; + = проложен раздельно; c = контрольный кабель; o = нефть; g = газ; co = конденсат; gl = гликоль; m = метанол; si = ингибиторы коррозии; l = сжатый воздух; (s) = боковой отвод; def.verl. = законсервированный; */ Индекс буровой платформы или название населенного пункта.

Источник: Министры оф Экономик Эффэйрз оф вэ Невэрлэндз, Ойл энд Газ ин вэ Невэрлэндз – Эксплорэйшен энд Продакшен 2005 энд прогнозиз 2006-15гг.

Газ

Природный газ занимает первое место в общем балансе потребления энергии в Нидерландах, на его долю приходится почти половина общего объема используемых в стране энергетических ресурсов. Потребление природного газа в Нидерландах в последние годы в среднем нахо-

дилось на уровне 40 млрд.куб.м. в год. Газодобывающая отрасль имеет основное значение для формирования энергетического баланса Нидерландов. Разведка месторождений и добыча газа рассматривается в качестве важнейшего направления экономического развития страны, приоритетами которого являются обеспечение энергетической безопасности страны, переход к новому качественному уровню энергетической системы с точки зрения удовлетворения растущих требований по охране окружающей среды и создания базы для роста голландской экономики в целом.

Использование национального газового потенциала осуществляется с учетом интересов энергетической безопасности, что выражается в экономном режиме эксплуатации одного из крупнейших в мире Гронингенского месторождения. Увеличение производства газа на Гронингенском месторождении предусматривается только в случае существенного роста потребления в холодные зимние сезоны либо при перебоях в импорте газа из-за рубежа. При сокращении потребления до обычного уровня, подача газа с Гронингенского месторождения снижается, и основная нагрузка переходит на другие, меньшие по мощности голландские газовые месторождения.

Открытие Гронингенского газового месторождения в 1959г. определило время зарождения газодобывающей отрасли Нидерландов. В результате дальнейших поисковых работ были открыты другие, значительно меньшие по размерам месторождения. На 1 янв. 2006г. суммарные запасы природного газа в Нидерландах оценивались в 1510 млрд.куб.м., в т.ч. 225 млрд.куб.м. составляли месторождения на континентальном шельфе. Три четверти запасов – 1032 млрд.куб.м. приходилось на долю знаменитого Гронингенского месторождения, и оставшаяся часть в 149 млрд.куб.м. – это другие, гораздо меньшие сухопутные залежи газа.

Природные ресурсы уникального района Гронингена далеко не исчерпаны – в конце 2005г. ведущая голландская нефтегазовая компания «ЭНА-ЭМ» объявила об обнаружении нового крупного месторождения газа недалеко от г.Лауверзьяйл. Запасы нового месторождения оцениваются в 1 млрд.куб.м. газа.

Расположение на суше большинства газоносных пластов в Нидерландах создает определенные преимущества по сравнению с нефтедобывающей отраслью, где 75% месторождений находится на морском шельфе. В отличие от газа из Гронингена большинство других месторождений дают газ, требующий значительных затрат по очистке.

Согласно данным минэкономики Нидерландов, на 1 янв. 2006г. в стране всего насчитывалось 392 подтвержденных месторождений. На половине из них велась добыча газа, а на 103 месторождениях начало разработки отнесено на сроки после 2010г.

Подтвержденные месторождения природного газа в Нидерландах, на 1 янв. 2006г.

статус месторожд.	сухопутная террит.	континент. шельф	общее кол-во
4. Действующие месторождения, в т.ч.:			
4.1.Производящие газ	82	106	188
4.2.Хранилища газа	3	0	3
5.Еще не действующие месторождения, в т.ч.:			

5.1. Разработка в 2006-2010гг.	19	20	39
5.2. Разработка в другие сроки	43	60	103
6. Разработка приостановлена	25	34	59
Общее количество	172	220	392

Источник: Ойл энд Газ ин вэ Невэрландз / Эксплорейшин энд Продакшин 2005 энд прогнозис 2006-15гг., министри оф Экономик Эффайрс оф вэ Невэрландз

Большинство эксплуатируемых газоносных месторождений в Нидерландах были открыты достаточно давно. Активность разведочных буровых работ, контролируемая государством путем выдачи лицензий, остается на невысоком уровне и осуществляется в основном в голландском секторе Северного моря. В отношении сухопутной территории страны в 2005г. представлены заявки на 2 лицензии на проведение поисково-разведочных работ, а также на одну лицензию на добычу газа. По поисково-разведочным работам на шельфе Северного моря подано 14 заявок на лицензии, 3 лицензии выдано, и истек срок двух лицензий.

В 2005г. в Нидерландах открыто 5 новых месторождений, совокупный ресурс которых оценивается в 15 млрд.куб.м. В их числе месторождения С-Гравензанде (компания ЭНАЭм) и Луп оп Занд (компания «Винтершелл»).

Всего за 2005г. в Нидерландах пробурено 19 скважин, что на 2 скважины меньше, чем в 2004г. При этом 7 разведочных скважин были сделаны на континентальном шельфе Северного моря, и на пяти из них получен газ.

Темпы прироста производства газа в Нидерландах снизились в 2005г. на 6% по сравнению с 2004г, в т.ч. на сухопутной территории добыто 48 млрд.куб.м. и 25,1 млрд.куб.м. на шельфе Северного моря. При этом падение объемов производства газа на 16% произошло только на морском шельфе, а на сухопутной территории Нидерландов уровень добычи в 2005г. остался неизменным, прежде всего, благодаря стабильной эксплуатации главного месторождения в пров.Гронинген. Доля голландской газодобывающей отрасли в общем объеме мировой добычи газа в течение последних лет оставалась в среднем на уровне 2,8%. Нидерланды не стремятся наращивать производство газа, и повышение объемов добычи происходит, прежде всего, по мере необходимости удовлетворить внутренние энергетические потребности.

На 1 янв. 2006г. добычей газа в Нидерландах с одного или нескольких месторождений занималось 8 компаний. При этом основным производителем остается голландская компания «ЭНАЭм», на долю которой приходится 75% от общего объема добываемого в стране газа.

Деятельность государства, направленная на максимальное сохранение природного энергетического потенциала страны, конкретно проявилась в решении правительства Нидерландов установить предельный объем ежегодной добычи газа. Согласно поправке к статье 55 газового закона Нидерландов, вступившей в силу 1 июля 2004г., в 2006-15гг. из главного месторождения страны в Гронингене может быть извлечено не более 425 млрд.куб.м. газа, что в среднем составляет 42,5 млрд.куб.м. в год. Ограничение производства «голубого топлива» является частью газовой политики, получившей название «политики малых месторождений», которую правительство Нидерландов стало реализовывать 30 лет назад.

С середины 70гг. Гронингенское месторождение исполняет роль стратегического запаса, использование которого на полную мощность предполагается только в экстренных случаях. Вследствие этого доля поставок природного газа с данного месторождения в общем объеме национальной добычи постепенно сокращается.

Добыча природного газа в Нидерландах, в млрд.куб.м.

	2001	2002	2003	2004	2005
Добыча газа в Нидерландах	72	67,8	72,2	77,5	73,1
Темпы прироста добычи газа, в % -9,9	-5,8	6,5	7,3	-6	
Доля Нидерландов					
в мировой добыче, в %	2,9	2,7	2,8	2,9	2,6
Общий объем					
мировой добычи газа	2492,1	2532,6	2623,3	2703,8	2763

Источники: Ойл энд Газ ин вэ Невэрландз / Эксплорейшин энд Продакшин 2005 энд прогнозис 2006-15гг., министри оф Экономик Эффайрс оф вэ Невэрландз; БП Статистикал Ревью оф ВорлдЭнерджи, Джунь 2006.

Нидерланды ведут активную внешнюю торговлю газом. По данным ЦБС Нидерландов общий стоимостный объем газа, поставленного на экспорт из Нидерландов в 2006г., составил 12070 млн. евро, что на 34,7% больше, чем в 2005г. (8962 млн. евро). Основными покупателями газа являлись Бельгия, Германия и Великобритания. Крупнейшим потребителем голландского газа в 2006г. была Германия, на долю которой приходилось свыше 60% поставок газа в общем объеме экспорта (7418 млн. евро).

Следуя государственной политике, направленной на экономию национальных энергетических ресурсов, Нидерланды развивают импорт природного газа. В 2006г. общий стоимостный объем импортного газа составил 5770 млн. евро (2005г. — 3887 млн. евро). Поставщиками газа в Нидерланды являлись Германия, доля которой равнялась 64% (3650 млн. евро), а также Великобритания (251 млн. евро), Бельгия (1029 млн. евро) и Норвегия (299 млн. евро) и Дания (101 млн. евро). Газ, поставляемый из Германии, отчасти имеет российское происхождение. По данным ФТС России, экспорт в Нидерланды газообразных углеводородов в 2006г. составил 1,17 млрд.долл., что на 45,1% выше показателя 2005г. (0,81 млрд.долл.). Товарная группа 2711 согласно ТН ВЭД.

«Газюни» является основным импортером газа в страну, но голландские потребители, например электроэнергетические компании, также имеют право осуществлять эту деятельность. С 1 июля 2005г. газотранспортная и торговая компания «Н.В. Недерландзе Газюни» была разделена на две независимые друг от друга компании, и, таким образом, в последующее время транспортировка газа и эксплуатация газотранспортной инфраструктуры осуществляется разными компаниями. Данное преобразование произошло во исполнение директив Европейской комиссии, инициировавших процесс либерализации на западноевропейском газовом рынке.

В результате отмеченных преобразований деятельность по транспортировке газа и обслуживанию газотранспортной инфраструктуры перешла в ведение новой компании, сохранившей за собой прежнее название «Н.В. Недерландзе Газюни» («Газюни»). Торговую деятельность, заключающуюся в закупках и продаже газа, продолжила компания «Газюни Трейд энд Саррлай». Поскольку выяснилось, что сохранение оригинального на-

именования «Газюни» в названиях обеих новых компаний создало определенную путаницу, было принято решение с 1 сент. 2006г. переименовать торговую компанию в «Газтерра Б.В.». Изменение названия не окажет влияния на характер деятельности компании. На компанию «Газтерра Б.В.», возложены обязательства по проведению в Нидерландах политики, направленной на разработку малых месторождений. Торговый оборот компании в 2005г. составил 14,5 млрд. евро, объемы продаж природного газа достигли 80,4 млрд.куб.м.

Что касается компании «Н.В. Недерландзе Газюни», то с 1 июля 2005г. ее единственным акционером является правительство Нидерландов. Ежегодно компания транспортирует 95 млрд.куб.м. газа. В собственности компании находится одна из крупнейших в Европе газотранспортных сетей высокого давления, в которую входят 11 600 км. газопроводов, десятки станций и установок, а также 1 100 пунктов поставки газа.

В результате либерализации газового рынка Нидерландов с 1 янв. 2004г. наряду с «Газюни» в стране активно работают иностранные поставщики газа из Дании и Норвегии, а голландские электроэнергетические компании, такие как «Нуон» и «Эссент», могут выбирать, у кого им выгоднее покупать газ.

Россия вошла в число экспортеров газа в Нидерланды после подписания долгосрочного контракта между компанией Gasunie и ООО «Газпромэкспорт» 21 дек. 1999г. Крупные стабильные поставки российского природного газа в Нидерланды проявили себя как реальный вклад в обеспечение энергетической независимости голландской экономики.

10% потребностей Нидерландов в «голубом топливе» удовлетворяется за счет поставки российского природного газа по долгосрочному контракту между голландской компанией «Газюни Трейд энд Сапплай» и ООО «Газпромэкспорт» — дочернего предприятия ОАО «Газпром».

Данным контрактом предусмотрена поставка в течение 20 лет 80 млрд.куб.м. общей стоимостью 10 млрд.долл. и постепенного увеличения ежегодных объемов поставок газа до 4 млрд.куб.м. Впервые с начала транспортировки российского газа в Нидерланды по газопроводной системе «Ямал-Европа» 1 окт. 2001г, его объем достиг в 2005г. запланированного уровня ежегодных поставок, а в янв.-авг. 2006г. в Нидерланды было поставлено 3,26 млрд.куб.м. российского газа, что на 17% больше объемов, экспортированных в аналогичный период предшествующего года. По данным ООО «Газпромэкспорт» суммарный объем поставок газа за весь контрактный период с 2001г. по авг. 2006г. составил 14 млрд.куб.м.

Деловое сотрудничество ОАО «Газпром» и «Газюни» не ограничивается только поставками российского газа в Нидерланды. Соглашение о сотрудничестве между ведущими газовыми компаниями двух стран, включает различные формы кооперации в области транспортировки и хранения газа. Разработан механизм более эффективного использования транспортных мощностей в соответствии с потребностями продавца, что позволило оптимизировать загрузку газопровода «Ямал-Европа». Российские компании, развивая сотрудничество с голландскими партнерами в нефтегазовой отрасли, получают доступ к западным техно-

логиям, что дает возможность рациональнее использовать производственные мощности, рачительнее организовывать добычу, транспортировку и переработку энергоресурсов.

В рамках сотрудничества ОАО «Газпром» и «Газюни» российские и голландские специалисты обмениваются производственным опытом. В Энергетическом институте «Дельта» (совместное предприятие компании «Газюни» и Гронингенского университета) в Гронингене на регулярной основе проводятся программы повышения квалификации работников нефтегазовых предприятий, входящих в состав ОАО «Газпром». В июне 2006г. на базе Энергетического института «Дельта» состоялся первый курс «Диспетчеризация газа» для специалистов ОАО «Газпром». Для обучения в Нидерланды были направлены специалисты ряда дочерних предприятий ОАО «Газпром» со всей России. В программу обучения вошел комплекс вопросов диспетчеризации газа и управления газотранспортной системой, включая планирование, а также технические, информационные и коммерческие аспекты. Занятия в аудитории комбинировались с посещениями производственных объектов, в т.ч. центрального диспетчерского пункта «Газюни», газового месторождения и исследовательских центров.

В июне 2006г. председатель правления ОАО «Газпром» А. Миллер и президент «Газюни» М. Крамер договорились, что компании подпишут меморандум о взаимопонимании относительно участия «Газюни» в проекте СЕГ. В этом случае 9% акций оператора СЕГ — «Норт Еропеан Газ Пайплайн Компани» (НЕГПК) будет отдано голландской компании «Газюни». Вход четвертого участника в проект состоится за счет долей «Басф» и «Е.Он», которым принадлежит по 24,5% НЕГПК. Обоюдная продажа активов предполагает, что, получая возможность вхождения в СЕГ, «Газюни» поделится с ОАО «Газпром» газотранспортными мощностями в газопроводе БэБэЭл. Взаимодействие между ОАО «Газпром» и компанией «Газюни» строится на основе подписанного в 2004г. меморандума о взаимопонимании по стратегическому сотрудничеству.

В 2006г. активизировались контакты голландского правительства с ведущей российской газовой компанией. В апр. 2006г. в Москве состоялась рабочая встреча председателя правления ОАО «Газпром» Алексея Миллера и посла Нидерландов в России Ян-Пауля Дирксе. На встрече обсуждались вопросы поставок российского газа на европейский рынок, в т.ч. на рынок Великобритании, а также возможность транспортировки природного газа через Германию, Нидерланды и далее по строящемуся газопроводу БэБэЭл. Особое внимание было уделено перспективам сотрудничества ОАО «Газпром» и компании «Н.В. Недерландзе Газюни» по реализации проекта СЕГ. При этом голландская сторона отметила заинтересованность своих компаний развивать газотранспортную систему на территории Нидерландов в рамках проекта СЕГ.

В апр. 2006г. в Гааге состоялась рабочая встреча зампреда правления ОАО «Газпром» Александра Медведева и министра экономики Нидерландов Лауренса Ян Бринкхорста, на которой обсуждались возможности увеличения поставок российского газа в Нидерланды в рамках проекта СЕГ, а также транспортировки природного газа через

Германию и Нидерланды на рынок Великобритании по строящемуся газопроводу БэБэЭл. В ходе обсуждения перспектив сотрудничества ОАО «Газпром» и «Н.В. Недерландзе Газюни» по строительству СЕГ Лауренс Ян Бринкхорст подтвердил готовность энергетических компаний Нидерландов развивать газотранспортную систему на территории страны в рамках данного проекта.

В апр. 2006г председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер обсуждал с председателем правления голландского банка ABN Amro Рийкманом Грунинком возможности финансирования работ по проекту строительства СЕГ. Особое внимание в ходе диалога было уделено работе ABN Amro в качестве одного из финансовых консультантов ОАО «Газпром» по проекту СЕГ, поскольку ABN Amro является одним из ведущих кредиторов и андеррайтеров, обеспеченных и необеспеченных кредитов ОАО «Газпром» на протяжении последних семи лет.

Значительным событием в развитии газовой отрасли Нидерландов явился 23 Мировой газовый конгресс 5-9 июня 2006г. в Амстердаме; проводится раз в 3 года Международным газовым союзом. На открытии форума выступили вице-премьер, министр экономики Нидерландов Л. Я. Бринкхорст и глава минпромэнерго РФ В. Б. Христенко, который имел статус председателя комитета министров энергетики стран «большой восьмерки». Международный газовый союз (МГС) был учрежден в 1931г. с целью способствовать прогрессу газовой промышленности в мировом масштабе. Союз объединяет газовые ассоциации и компании 67 стран. Члены МГС обеспечивают добычу 95% природного газа в мире.

С одним из ключевых докладов на конгрессе выступил председатель правления ОАО «Газпром» А. Миллер, посвятив его теме «Газ как источник энергии: глобальный взгляд». Характеризуя способности российского газового концерна выполнять свои контрактные обязательства, А. Миллер отметил, что в соответствии со стратегией своего развития ОАО «Газпром» определил последовательность и сроки разработки своих месторождений.

На секционном заседании, где обсуждались вопросы либерализации газовой отрасли, выступил зампред ОАО «Газпром», гендиректор ООО «Газпромэкспорт» А. Медведев. В выступлении было отмечено, что для дальнейшего успешного сотрудничества в рамках проекта СЕГ требуется урегулирование вопросов, которые рассматриваются на уровне Еврокомиссии. ОАО «Газпром» настаивает на том, чтобы Еврокомиссия официально отменила правило свободного доступа для третьих сторон в отношении СЕГ. Касаясь обеспечения стабильности поставок российского газа в Европу, А. Медведев указал на то, что гарантом полного выполнения обязательств является государство, которое является основным акционером ОАО «Газпром». В ответах на вопросы А. Медведев отметил, что Энергетическая хартия пока не показала свою эффективность в решении возникавших международных проблем, таких как украинский кризис.

Российская делегация на конгрессе, имея в составе 265 участников, по численности уступала только организаторам форума – Нидерландам, представившим 420 делегатов. ОАО «Газпром» представляли на конгрессе 170 топ-менеджеров,

руководителей дочерних предприятий, ученых и инженеров, 44 из которых выступили на секционных заседаниях либо были соавторами докладов.

В 23 Мировом газовом конгрессе приняло участие свыше 3 тыс. руководителей и экспертов крупнейших нефтегазовых компаний, а также компаний-энергопотребителей и представителей национальных государственных служб и международных энергетических организаций из 66 стран. В ходе пятидневной программы заседаний обсуждались вопросы развития газовой отрасли, региональных рынков, финансирования газовых проектов. Отмечалась растущая международная роль природного газа в системе энергопотребления и необходимость повышения уровня защищенности интересов как потребителей, так и поставщиков газа.

В части невозобновляемых первичных источников энергии национальная энергетическая политика Нидерландов ориентирована на сохранение лидирующего положения газовой отрасли. Согласно прогнозу Голландского государственного научно-исследовательского центра (ТЭЭНО), который учитывает законодательно установленный максимальный предел добычи газа в Нидерландах, предполагается, что в 2006-10гг. в стране будут произведено 372,5 млрд.куб.м., а в 2011-15гг. объем добычи с голландских месторождений составит 328,5 млрд.куб.м.

Прогноз добычи природного газа в Нидерландах, в млрд.куб.м.

2006-10гг. 2011-15гг.

Малые месторождения в эксплуатации.....	127	56
Открытые, но еще не вступившие в эксплуатацию.....	22	24
Еще неразведанные	11	37
Всего по малым месторождениям.....	160	116
Гронингенское месторождение	212,5	212,5
Итого по всем месторождениям Нидерландов	372,5	328,5

Источник: Ойл энд Газ ин вэ Невэрландз / Эксплорейшин энд Продакшин 2005 энд прогнозис 2006-15, министри оф Экономик Эффайрс оф вэ Невэрландз

Нефтегазпром с РФ

Инвестиционные проекты российских компаний в Нидерландах.

- В конце 2003г. структурное подразделение ОАО «Лукойл» – «Лукойл Бенелюкс» совместно с голландской «ФТС Хоффранс» приобрело сервисный терминал объемом 40 тыс.куб.м. В апр. 2005г. ОАО «Лукойл» ввело в эксплуатацию в порту Роттердам модернизированный бункеровочный терминал. В ходе модернизации построены новый резервуар и причальный комплекс. Терминал способен принимать одновременно речные и морские суда. Емкость резервуарного парка терминала – 65 тыс.куб.м. В планах компании – увеличение его мощности до 120 тыс.т.

- Российская компания «Амтел», являющаяся одним из трех ведущих производителей автомобильных шин в России, владеет голландской шинной компанией «Фредештайн Банден». Компания «Амтел Фредештайн Россия» в 2006г. стала номинантом ежегодной премии «Руспри» за лучший российский инвестиционный проект в Нидерландах.

Крупнейшие инвестиционные проекты с участием нидерландских компаний. Топливо-энергетический комплекс.

- «Сахалин II – комплексная разработка Пильтун-Астохского нефтяного и Лунского газового

месторождений на сахалинском шельфе в рамках проекта Основной иностранный участник — концерн «Шелл». Он инвестировал в проект «Сахалин II» свыше 8 млрд.долл. Общий объем инвестиций на реализацию данного проекта в срок до 2014г. оценивается в 20 млрд.долл.

22 дек. 2006г. ОАО «Газпром», «Шелл», «Мицуи» и «Мицубиси» подписали протокол о вхождении «Газпрома» в «Сахалин Энерджи Инвестмент Компани Лтд.» в качестве ведущего акционера. В соответствии с условиями, установленными в протоколе, «Газпром» приобретет 50% плюс одна акция в «Сахалин Энерджи» за 5,7 млрд. евро. Для совершения данной сделки каждый из существующих акционеров Сахалин Энерджи уменьшит свою долю на 50% при пропорциональном распределении суммы выплаты. В результате «Шелл» будет владеть 27,5% акций, а «Мицуи» и «Мицубиси» — 12,5% и 10% акций соответственно.

- Разработка Западно-Салымского, Вадельпского и Верхнее-Салымского нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе. Участник проекта — концерн «Шелл». С начала 2006г. на Салымской группе месторождений добыто 12 млн.бар. (1,66 млн.т.) нефти. Эксплуатация Вадельпского месторождения началась в 2007г.

- Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). Суммарная доля «Шелл» в КТК составляет 5,5%, в т.ч. 3,75% в рамках СП с НК Роснефть и 1,75% прямое участие. КТК создан для строительства и эксплуатации экспортного трубопровода протяженностью 1510 км. от Тенгизского месторождения в Казахстане до Новороссийска. Строительство началось в мае 1999г., а в окт. 2001г. на новом терминале к северу от Новороссийска была отгружена первая нефть. Пропускная способность трубопровода первоначально установлена на уровне 28 млн.т. нефти в год с постепенным расширением до 67 млн.т. в год.

- Соглашение компании «Шелл Глобал Солюшнс (Истерн Юроп) Б.В.» с ОАО Сибнефть предусматривает реализацию комплексной программы повышения производственно-экономических показателей Омского НПЗ. Срок реализации программы — четыре года.

В рамках соглашения на Омском НПЗ будет внедрена разработанная компанией «Шелл Глобал Солюшнс» комплексная программа усовершенствования технического обслуживания (MERIT). Помимо этого, на Омском НПЗ начнется использование запатентованного программного обеспечения «Шелл», которое поможет оптимизировать эксплуатацию оборудования и систему общего управления предприятием.

- Проект компании «Шелл Глобал Солюшнс» на НПЗ ОАО Салаватнефтеоргсинтез. Компания «Шелл Глобал Солюшнс» реализует на НПЗ ОАО Салаватнефтеоргсинтез проект по внедрению новейшей технологии каталитического крекинга в псевдосжиженном слое катализатора. Проект рассчитан на существенное повышение эффективности производства нефтепродуктов.

- Проект концерна «Шелл» по созданию и эксплуатации сети АЗС в Санкт-Петербурге. В мае 2006г. в Санкт-Петербурге открыта семнадцатая АЗС компании «Шелл АЗС». К 2007г. число станций компании возросло до 23.

- Завод по переработке природного газа в синтетическое жидкое топливо в г. Надым (ЯНАО).

«Газпром» и «Шелл» ведут совместные исследования по ТЭО строительства первого в России завода по переработке природного газа в синтетическое жидкое топливо (СЖТ) мощностью 12 млрд.куб.м. газа в год. Стоимость проекта — 8 млрд.долл. Переработка газа в СЖТ позволит утилизировать низконапорный газ на месторождениях с падающей добычей и низким давлением, не позволяющим сдавать газ в ЕСГ.

6 нояб. 2007г. ОАО «Газпром» и нидерландская компания «Газюни» подписали комплексное соглашение о сотрудничестве, которое предусматривает конкретные направления работы по объединению усилий в рамках двух европейских газовых проектов — «Северный поток» и ББЛ, а также использования газотранспортных мощностей «Газюни». По этому соглашению газовая компания «Газюни» официально стала четвертым участником проекта «Северный поток», присоединившись к ОАО «Газпром» и двум немецким компаниям «Басф» и «Е.он».

По оценке ОАО «Газпром», подключение «Газюни» повышает уровень проекта «Северный поток» с двухстороннего российско-германского проекта до панъевропейского. Новый участник проекта получил 9% в уставном капитале оператора проекта «Северный поток» компании «Норд Стрим». При этом ОАО «Газпром» сохранил контрольный пакет акций в 51%, а доли немецких компаний уменьшились до 20% каждая.

Пропускная способность двух ниток газопровода должна составить 55 млрд.куб.м. газа в год. Работы по строительству первой нитки газопровода с пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. газа должны быть завершены в 2010г., второй — намечены на 2013г.

В обмен на доступ к «Северному потоку» голландская сторона передала ОАО «Газпром» право на получение 9% акций морского газопровода ББЛ. Подписание комплексного соглашения между ОАО «Газпром» и компанией «Газюни» в нояб. 2007г. предполагает, что на перспективу в 2015-25гг. объемы поставок российского газа в Нидерланды могут увеличиться до 7 млрд.куб.м. газа в год.

Нидерланды и Россия заинтересованы, чтобы Нидерланды выступали в качестве транзитной территории, через которую российский газ будет поступать на самый дорогой газовый рынок Европы, которым продолжает оставаться Великобритания.

7 дек. 2007г. в г. Москве подписано между ОАО «Газпром» и «Газюни» соглашение о научно-техническом сотрудничестве в области обеспечения безопасности эксплуатации трубопроводов, использовании подземных хранилищ газа в европейской системе газоснабжения, энергосбережения, оптимизации газотранспортных систем, энергоэффективности при использовании природного газа конечными потребителями, а также подготовки и повышения квалификации кадров.

По информации пресс-службы ОАО «Газпром», для успешной реализации соглашения стороны сформировали рабочие группы, которые определяют приоритетные направления совместных исследований. Данное соглашение было заключено в развитие ранее подписанного Комплексного соглашения от 6 нояб. 2007г. по вопросам взаимного участия «Газюни» и ОАО «Газ-

пром» в реализации проекта газопровода «Северный поток».

Положительная динамика экспорта нефти, нефтепродуктов и природного газа в Нидерланды в 2007г. стала определяющим фактором роста товарооборота и обеспечила за Нидерландами сохранение позиции второго торгового партнера России.

На долю нефти и нефтепродуктов сырых, природный газ и уголь в 2006г. приходилось 92,5% общего объема российского экспорта в Нидерланды и 86,2% товарооборота между странами. За янв.-нояб. 2007г. доля энергоносителей в экспорте составила 79,1% против 82,5% и в товарообороте — 72,7% против 76,9% за аналогичный период 2006г.

Товарооборот и российский

экспорт топливно-энергетических товаров, в млрд.долл.

	2006г.		2007г.		07/06
	янв.-нояб.	к итогу	янв.-нояб.	к итогу	
Оборот, итого	35,6	100%	41,7	100%	117,3%
Экспорт, всего	33,2	93,3%	38,3	91,8%	115,4%
(т.ч. топливо минеральн., нефть)	27,4	76,9%	30,3	72,7%	110,7%

В янв.-нояб. 2007г. российско-нидерландский товарооборот увеличился на 17,3%, а российский экспорт в Нидерланды — на 15,4% по сравнению с аналогичным периодом 2006г.

Темпы роста товарооборота в 2006г. были выше и составили 45%, а экспорта — 46%. Для выявления общей картины по темпам роста товарооборота необходимо принять во внимание и такой факт, что тенденция снижения темпов роста товарооборота и российского экспорта имела место, начиная с 2005г., данные ФТС РФ.

Товарооборот между странами и темпы роста, в млрд.долл.

	2003		2004		2005		2006		2007	
	Рост	нояб.	Рост	нояб.	Рост	нояб.	Рост	нояб.	Рост	нояб.
Оборот, всего	10	17%	16,6	66%	26,5	59%	38,5/35,6	45%	41,7	17%
Экспорт,	8,8	17%	15,2	74%	24,6	61%	35,9/33,2	46%	38,3	15%
в т.ч. нефть, нефтепродукты сырые	4,7	16%	8,1	73%	13,7	69%	19,2/16,6	39%	18,7	13%

За 2003-07гг. самый высокий рост товарооборота и российского экспорта в Нидерланды был отмечен в 2004г., когда российский экспорт нефти и нефтепродуктов в Нидерланды рос рекордными темпами — более 70%. С 2005г. темпы роста ежегодно снижались, а именно: товарооборота — с 66% в 2004г. до 45% в 2006г., российского экспорта — с 74% до 46%, экспорта топливно-энергетических товаров — с 73% до 39% соответственно.

Физический объем поставок нефти и нефтепродуктов в Нидерланды в 2003-07гг. показывает его неуклонный рост: экспорт увеличился на 30%, с 30 млн. т. в 2003г. до 39 млн. т. в 2006г.

Экспорт нефти и нефтепродуктов в янв.-нояб. 2007г. увеличился до 41,5 млн. т. Это позволило России оставаться самым крупным поставщиком нефти в Нидерланды, существенно опережая по этому показателю Саудовскую Аравию и Великобританию, которые занимают второе и третье места соответственно.

Общий объем российского экспорта природного газа в Нидерланды увеличился с 2,3 млрд.куб.м. газа в 2003г. до 4 млрд.куб.м. в 2006г. Физический объем поставок газа в янв.-нояб. 2007г. превысил показатель 4 млрд.куб.м.

На долю природного газа в общем балансе потребления энергии в Нидерландах приходится

59%, в то время как доля нефти составляет 35%. Общий объем потребления природного газа в Нидерландах в последние годы находился на уровне 40 млрд.куб.м. газа в год.

10% потребностей Нидерландов в газе удовлетворяется за счет импорта из России. Экспорт российского газа в Нидерланды осуществлялся по долгосрочному контракту от 21 дек. 1999г. между ООО «Газэкспорт» (с 1 окт. 2007г. ООО «Газпром экспорт») и компанией «Газюни» (с 1 сент. 2006г. компания «ГазТерра»).

Данный контракт предусматривает общий объем поставок в количестве 80 млрд.куб.м. газа в течение 20 лет и увеличение ежегодных объемов поставок до 4,2 млрд.куб.м. газа. Физический объем экспорта российского газа в Нидерланды в 2007г. продолжал расти. Поставки российского газа в Нидерланды, в млрд.куб.м.: 2003 — 2,3; 2004 — 2,7; 2005 — 2,88; 2006 — 3,99; 2007 (оценка) — 4,1.

Среди экономических факторов, повлиявших на снижение темпов роста российского экспорта энергоносителей в 2007г. по сравнению с 2006г.: рекордный рост цен на нефть на мировом рынке; относительное снижение темпов спроса на нефть на мировом рынке.

В среднем биржевая цена на нефть в 2007г. выросла на 17% по сравнению с 2006г. В нояб. 2007г. цена на нефть марки «Брент» достигла рекордного показателя 99,29 долл/бар. Темпы роста мирового спроса на нефть в IV, так же как и в III кв. 2007г. были ниже, чем ожидалось, поскольку рекордно высокие цены на нефть вынудили некоторых потребителей искать альтернативные источники энергии.

Колебания курса доллара США к российскому рублю также оказали свое влияние на снижение темпов роста экспорта нефти и нефтепродуктов. Курс долл. США к руб. в 2007г. снизился в среднем на 11% по сравнению с 2006г.

Несмотря на снижение темпов роста российского экспорта энергоносителей в Нидерланды в 2007г., физический объем поставок нефти, нефтепродуктов и природного газа увеличился, и эта группа товаров по-прежнему определяла уровень торгово-экономических отношений между странами.

Благодаря достигнутым объемам российского экспорта энергоносителей в 2007г., Нидерланды заняли первое место среди 25 крупнейших партнеров России как в стоимостном выражении, так и по удельному весу экспорта, значительно опережая Германию, Италию и другие страны.

Крупнейшие торговые партнеры России по экспорту товаров

в янв.-нояб. 2007г., в млрд.долл.

	Экспорт	Уд. вес экспорта, в%
Весь мир	314,2	100
Нидерланды	38,3	12,2
Италия	24,5	7,8
Германия	23,3	7,4
Турция	16,2	5,1
Китай	14,4	4,6

Анализ рынка энергетической промышленности Нидерландов показывает, что использование природного газа в экономике страны будет увеличиваться в ближайшее десятилетие, что создает предпосылки для дальнейшего роста экспорта природного газа из России. Увеличение объемов российского экспорта энергоносителей в 2007г. обеспечило не только сохранение положительного

сальдо торгового баланса в пользу России, но и его дальнейший рост.

Сальдо торгового баланса, в млрд.долл.

2003	2004	2005	2006	январь-ноябрь 2006	январь-ноябрь 2007
Сальдо...+7,6	+13,9	+22,7	+33,2	+30,8	+34,9
Экспорт...8,8	15,3	24,6	35,9	33,2	38,3
Импорт...1,2	1,4	1,9	2,7	2,4	3,4

Данные Федеральной службы государственной статистики России.

Приоритетным направлением в сфере энергетики является привлечение инвестиций из Нидерландов в Россию. На 1 окт. 2007г. инвестиции Нидерландов в добычу топливно-энергетических полезных ископаемых составили 11,7 млрд.долл., что выше показателя 2006г.

Инвестиции из Нидерландов

в топливно-энергетический комплекс России, в млрд.долл.

	2006, I-IX	2007, I-IX
Поступило, всего	2,64	11,75
в % к итогу	37	83,4
в т.ч. прямые	2,47	11,74

В 2007г. Нидерланды продолжали занимать первое место по прямым инвестициям в топливно-энергетический комплекс России. Концерн «Шелл» оставался крупнейшим партнером российских компаний по осуществлению прямых инвестиций в российскую экономику.

Компании концерна представлены в России в геологоразведке, добыче, транспортировке нефти и газа; маркетинге нефтепродуктов и химических продуктов, смазочных материалов, моторных и промышленных масел; развитии розничной сети АЗС, оказании технологических и консультационных услуг российским предприятиям.

В 2007г. наиболее крупные инвестиционные проекты с участием концерна «Шелл» осуществлялись в области добычи газа и нефти. Основным проектом это «Сахалин-2», предусматривающий освоение нефтегазовых месторождений Сахалинского шельфа.

Проект включает в себя строительство следующих объектов.

- Три морские добывающие платформы: «Моликпак» («Пильтун-Астоская – А»), «Пильтун-Астоская – Б», «Лунская» и морская трубопроводная система общей протяженностью 300 км.
- Объединенный береговой технологический комплекс, предназначенный для приема и подготовки к последующей транспортировке газа и нефти, добываемых на обоих месторождениях.
- Наземные нефте- и газопроводы протяженностью 800 км, проложенные на юг о-ва Сахалин.
- Терминал отгрузки нефти с возможностью круглогодичной работы.
- Первый в России завод по производству СПГ и сооружения для отгрузки СПГ.
- Модернизацию островной инфраструктуры: автомобильных и железных дорог, мостов, морских портов и аэропортов, объектов здравоохранения.

В апр. 2007г. ОАО «Газпром» стал акционером компании «Сахалин Энерджи» (ОАО «Газпром» – 50%+1 акция, «Шелл» – 27,5%, «Мицуи» – 12,5%, «Мицубиси» – 10%). 98% газа проекта «Сахалин-2» законтрактовано на долгосрочной основе для поставок компаниям в Азию и Северную Америку.

Вторым проектом концерна в России является разработка Салымских нефтяных месторождений (Ханты-мансийский автономный округ) совместно с ОАО «Эвихон». В нояб. 2007г. объем нефте-

добычи на Салымских месторождениях превысил 15 тыс.т. нефти в сутки. Общий объем нефтедобычи с янв. по нояб. 2007г. составил 3,7 млн.т.

Третьим проектом является участие в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК), где суммарная доля «Шелл» составляет 5,5%, в т.ч. 3,75% в рамках совместного предприятия с ОАО «НК Роснефть» и 1,75% – прямое участие.

КТК создан для строительства и эксплуатации экспортного трубопровода протяженностью 1510 км. от Тенгизского месторождения в Казахстане до порта Новороссийска. Пропускная способность трубопровода на первоначальном этапе должна составить 28 млн.т. нефти в год и в дальнейшем увеличиться до 67 млн.т. нефти в год.

В 2007г. концерн «Шелл» продолжал развивать сотрудничество с крупнейшими российскими нефтегазовыми компаниями – подписаны соглашения о принципах стратегического сотрудничества с ОАО «НК «Роснефть» в июле 2007г. и с ОАО «Татнефть» в сент. 2007г.

Концерн «Шелл» и ряд других голландских компаний проявляют особый интерес к участию в разработке российских газовых месторождений по Ямалу и Карскому морю.

«Шелл» готов реализовывать договоренности, которые были обозначены во время визита премьер-министра Нидерландов Я. П. Балкененде в Россию 6–8 нояб. 2007г., и, в частности, на переговорах с министром топлива и энергетики России В. Б. Христенко.

На форуме по энергетике в г. Москве, который состоялся 7 нояб. 2007г. во время этого визита, голландской стороной была сделана презентация на тему «Россия-Нидерланды. Совместный бизнес диалог». В презентации были отмечены направления экономического сотрудничества, включая энергетику, показан опыт работы «Шелл» в разработке и добыче газа в Нидерландах и различных регионах мира, представлен системный подход компании в реализации сложных международных энергетических проектов.

В дек. 2007г. в министерстве экономики Нидерландов в г. Гааге на встрече по теме «Энергетический проект (Ямал)» вице-президент энергетическим вопросам компании «Шелл Эксплоейшн энд Продакшн Сервисиз» ван Ламун подтвердил готовность компании «Шелл» участвовать в создании совместных рабочих групп по работе над проектом «Ямал». В этом заседании принимали участие представители Совета Федерации РФ, посольства и торгпредства РФ в Нидерландах.

По итогам заседания достигнута договоренность о продолжении контактов между участниками по вопросам дальнейшего развития экономического сотрудничества, включая будущий проект по освоению газовых, нефтяных и газоконденсатных месторождений п-ва Ямал и Карского моря.

Предложение о создании таких групп было высказано в ходе российско-нидерландских переговоров 6–8 нояб. 2007г. В выступлении представителя компании «Шелл» было подчеркнуто, что компания исходит из того, что для решения обозначенных вопросов необходимо иметь предложение ОАО «Газпром».

Нидерланды, признавая за природным газом ведущую роль в качестве основного вида топлива

для производства электроэнергии и тепла, активно работают над проектами по применению другого вида ископаемого топлива — угля.

Строительство электростанции «МПП-3» в районе Маасвлакте порта Роттердама — особенностью этого проекта является использование в качестве топлива pulverизированного каменного угля с добавлением биомассы. Проект реализуется компаниями «Е.ОН Бенилюкс» и «Е.ОН Крафт-тверке» и рассчитан на 2007–12 гг.

Выбор угля в качестве основного вида топлива для электростанции «МПП-3» определен с учетом:

- надежности поставок (уголь более широко и равномерно представлен среди стран мира по сравнению с нефтью и газом; страны — поставщики угля имеют, по мнению компании, более стабильные условия поставок, что обеспечивает надежность производства энергии);

- уровня цен (цена на уголь значительно ниже и не растет такими быстрыми темпами по сравнению с ценами на нефть и газ, что выгодно для производителей и потребителей энергии);

- обеспечения устойчивого развития электроэнергетики.

Компания будет стремиться завершить строительство электростанции «МПП-3» до окончания срока действия Киотского протокола в 2012 г. После 2012 г. должны будут разработаны новые более жесткие требования по объемам выбросов углекислого газа (CO₂).

Новейшая технология, которая будет применена при строительстве электростанции «МПП-3», по мнению специалистов «Е.ОН», может быть передана в другие страны. Обсуждается вариант использования технологии компании в Китае, где ежегодно осуществляется строительство 40–50 электростанций на угле.

Технологии на «МПП-3» позволяют обеспечить энергоэффективность электростанции в 46% против существующей 36%, а также обеспечить сокращение выбросов CO₂ на 20% на 1 квтч.

Конференция и выставка по буровым работам: SPE/IADC Drilling Conference & Exhibition. В фев. 2007 г. в Амстердаме организован Международной ассоциацией буровых подрядчиков и Обществом нефтяных инженеров при поддержке крупных нефтегазовых компаний, в частности, «Шелл».

Конференция SPE/IADC является одним из главных ежегодных мероприятий в мировой нефтегазовой отрасли. Особое внимание в выставочной экспозиции и докладах на конференции было уделено применению высоких технологий в производстве буровых работ, оптимизации процессов добычи и управления запасами природных ископаемых. Научно-технический потенциал «Шелл» был представлен дочерней компанией «Шелл Текнолоджи Венчурес» (Shell Technology Ventures).

Расширение сотрудничества в свете реализации рыночных механизмов Киотского протокола. Особую актуальность в этой связи представляет подготовка и реализация энергоэффективных проектов совместного осуществления, а также разработка технических решений, способствующих снижению эмиссии парниковых газов. Одним из новых и перспективных направлений российско-нидерландского сотрудничества в энергетической сфере, которая напрямую касается такого важного вопроса как обеспечение энергетиче-

ской безопасности и снижения выбросов углекислого газа в атмосферу, является развитие альтернативных источников энергии.

По данным за 2006 г. доля альтернативных источников энергии в общем энергетическом балансе Нидерландов составила 2,7%, что существенно ниже среднего показателя 6,8% для стран ЕС-15. В соответствии с задачами государственной энергетической политики страны их доля должна увеличиться до 10% к 2020 г., главным образом, за счет использования прибрежных и морских ветровых установок и установок по переработке биомассы.

Химпром

В 2007 г. на рынке химических товаров Нидерландов сохраняется благоприятная для поставщиков конъюнктура. По оценке Объединения фирм данной отрасли VNCI, ее оборот возрастет по сравнению с 2006 г. примерно на 5%. ФРГ является крупнейшим партнером Нидерландов в торговле химикатами, и немецкие компании используют ситуацию для дальнейшего развития своего бизнеса. Особенно высок спрос со стороны Нидерландов на произведенные в ФРГ органические соединения, дубильные экстракты, лаки и краски, пластмассы.

В 2006 г. оборот отрасли, по данным VNCI, вырос против 2005 г. на 13% — до 46 млрд. евро, причем прирост был обеспечен как за счет повышения цен (на 7%), так и расширения производства (4,5%). Прогнозируемый на 2007 г. рост на 5% будет получен (в равном соотношении) благодаря увеличению выпуска и повышению цен. ВВП страны растет относительно высокими темпами — в 2006 г. — на 3%, на 2007 г. и 2008 г. рост прогнозируется на уровне 2,75%. Сбыт на внутреннем рынке химикатов, включая пластмассы и резинотехнические изделия, возрастет в текущем году, по оценке объединения, примерно на 7%.

Одним из важнейших конечных потребителей химических товаров в Нидерландах является строительство, в 2007 г. прирост их использования в этой отрасли ожидается на уровне 5%. Стабильным остается потребление в частном секторе, в котором на 2007 г. и 2008 г. прогнозируется его рост на 2,5 и 2,25% соответственно. В перерабатывающих отраслях, прежде всего в автомобилестроении, судостроении и электротехнической промышленности, прирост будет соответствовать уровню общеэкономического развития страны.

Продажи лаков и красок на голландском рынке составляют, по оценке, 700 млн. евро в год. Почти 1/2 сбыта этих товаров в 2007 г. будет приходиться на строительство, 1/3 — на транспортный сектор. Благоприятными считаются перспективы их сбыта в судостроении. Большим спросом пользуются товары собственного производства (включая добавки, красители и пигменты), особенно инновационные и экологичные.

Сбыт пластмасс на голландском рынке оценивается в 4 млрд. евро, высокий спрос на них обусловлен высокой деловой активностью в таких секторах, как производство упаковки, автомобилей, потребительских товаров, строительство. В то время как в 2005 г. прирост сбыта был получен благодаря в основном повышению цен, в 2006 г. возросли и количественные показатели. В янв.-апр. 2007 г. оборот увеличился по сравнению с тем же периодом 2006 г. на 5,8%, но был ниже, чем в про-

мышленности страны в целом (8,7%). Большим спросом пользуются предлагаемые немецкими фирмами базовые химикаты и конструкционные полимеры.

В 2007г. сохраняется активный спрос на косметику, парфюмерию и средства личной гигиены. Голландские покупатели проявляют интерес к новым товарам, доля которых в годовом обороте сектора составляет примерно 6%, к ним относятся также товары для поддержания здоровья (Life Style Products). Заметно растет в общем сбыте доля продукции для мужчин.

Потребление в Нидерландах фармацевтических товаров на душу населения отстает примерно на 25-45% от показателей в соседних европейских странах (в 2006г. — в среднем 286 евро, на 6% больше, чем в 2005г.). В связи со старением населения в дальнейшем ожидается увеличение спроса на такие товары. Расходы на лекарства на голландском рынке растут на 5% в год и их прирост сохранится примерно на этом уровне. 1/2 реализуемых в аптеках страны медикаментов приходится на дженерики (препараты, продаваемые без лицензий под химическими наименованиями после истечения сроков патентной защиты на оригинальные средства), однако их доля в общих расходах на лекарственные средства относительно невелика. Немецкие фармацевтические компании на голландском рынке, который в значительной мере зависит от импорта фармацевтических товаров, сталкиваются с сильной конкуренцией со стороны других поставщиков.

По величине оборота рассматриваемая отрасль занимает 2 место в стране после пищевой промышленности. 60% местного производства приходится на базовые химические товары (изготовлением которых занято 250 компаний), остальные 40% — на товары тонкой химии и специалитеты (в этой сфере действует около 500 преимущественно мелких и средних фирм).

Центры по выпуску базовых химикатов расположены в портовой зоне (за исключением Гелена) и сконцентрированы вблизи крупнейшего в Европе морского порта Роттердам, являющегося главным центром перевалки нефти и нефтепродуктов и привлекающего внимание компаний по выпуску нефтехимикатов, полимеров и базовых химических товаров.

Особая роль Нидерландов в международной торговле химической продукцией наряду с большим объемом импорта и экспорта (включая реэкспорт) обусловила широкое представительство в стране зарубежных компаний. Немецкие фирмы принадлежат к важнейшим иностранным инвесторам в данном секторе.

Здесь имеют представительства крупнейшие международные химические концерны — Royal Dutch Shell (оборот в 2006г. — 254,7 млрд. евро, число занятых — 108 тыс.), Akzo Nobel (13,7 млрд., 61,9 тыс.) и DSM (8,3 млрд., 22,2 тыс.).

По данным VNCI, в общих расходах на НИОКР промышленности Нидерландов на химический сектор приходится почти 1/4. Объем инвестиций сектора в строительство новых предприятий и расширение мощностей действующих заводов составил в 2006г. 1,6 млрд. евро. В настоящее время сооружается несколько предприятий, в т.ч. концерном DSM по выпуску полиамида и полиэтилена стоимостью около 100 млн. евро в районе

Хелена и Гелена, где он уже имеет ряд заводов; пуск намечен на 2008г.

Импорт химикатов в Нидерланды в 2006г. вырос по сравнению с 2005г. на 11,6% — до 36,3 млрд. евро, при этом темпами выше среднего увеличился ввоз базовых органических соединений и фармацевтических товаров. Импорт из ФРГ достиг 8,6 млрд. евро, составив около 24% всего ввоза рассматриваемых химикатов, Германия, как и в 2005г., опережала США (16,5%) и Бельгию (15,3%). Особенно высоким был прирост импорта из ФРГ фармацевтических товаров — 22,5%; в янв.-апр. 2007г. повышательная тенденция сохранилась и стоимость импорта достигла почти 1,2 млрд. евро.

Экспорт химикатов из Нидерландов в 2006г. составил 53,1 млрд. евро (в т.ч. 10,8 млрд. приходилось на ФРГ), превывсив импорт почти на 17 млрд. Значительную долю в экспорте составил реэкспорт. БИКИ 22.9.2007г.

В 2006г. в химической промышленности Нидерландов наблюдался быстрый рост производства, в результате которого только в первом полугодии объем производства увеличился на 6,5% по сравнению с соответствующим периодом предшествующего года. Две трети объема производства химической промышленности Нидерландов составляют такие первичные химические продукты, как этилен, пропилен и синтетический каучук. Остальная часть включает продукты тонкой химии: пестициды, красители, синтетические моющие средства и фармацевтические препараты.

Успехи химической промышленности особенно выразительны на фоне динамики перерабатывающей промышленности Нидерландов в целом, где за то же время объем производства возрос лишь на 1%. Это произошло во многом благодаря постоянному обновлению выпускаемой продукции и совершенствованию технологических процессов, за счет чего голландская химическая промышленность занимает устойчивую конкурентную позицию на международном рынке.

Большое влияние на химическую промышленность в 2006г. оказывал продолжавшийся рост цен на нефть. По данным ЦБС Нидерландов в янв.-июне 2006г. объем продаж голландской химической промышленности Нидерландов вырос на 15%, из них 7% прироста произошло по причине увеличения цен на нефть. В янв.-июне 2006г. баррель нефти Brent Spar, являющейся основным сырьем для голландской химической промышленности, был в среднем на 30% дороже, чем в соответствующем периоде пред.г.

Заметную роль в развитии химической промышленности Нидерландов выполняет Федерация голландских производителей резиновой и пластмассовой продукции (ЭнЭрК), которая объединяет 650 компаний. На долю членов ЭнЭрК приходится, 80% голландского рынка изделий из пластмасс.

В 2006г. объем экспорта голландских химических товаров составил 53 млрд. евро, что 11% больше, чем в 2005г. Пятая часть голландского химического экспорта направляется в Германию. Второе и третье места среди стран-получателей продукции голландской химической промышленности занимают Бельгия и Франция.

2006г. характеризовался значительным ростом развития торгово-экономических отношений

России и Нидерландов в химическом секторе. Согласно данным ФТС России экспорт российских химических товаров в Нидерланды в 2006г. увеличился на 54,5%, составив 426 млн.долл. (в 2005г. — 276 млн.долл.). К химическому экспорту и импорту отнесены следующие товарные группы согласно ТН ВЭД: №№ 27, 28, 29 и 40.

Доля российского химического экспорта в общем объеме экспортных товаров составила 1%, что соответствует уровню 2005г. Ассортимент экспортируемой продукции разнообразен, однако объемы пока незначительны. Основу экспорта товаров химической отрасли составляют: органические химические соединения, каучук, резина и изделия из них, удобрения, продукты неорганической химии.

Доля химических товаров, импортированных из Нидерландов, возросла с 12% в 2005г. до 15% в 2006г. К основным химическим товарам, поставляемым из Нидерландов, относится фармацевтическая продукция, пластмассы, органические химические соединения, а также каучук, резина и изделия из них.

В 2006г. активно развивалось российско-голландское инвестиционное сотрудничество в химической области. На российском рынке продолжает успешно работать несколько крупных голландских химических компаний.

Крупнейшей голландской компанией, работающей в российской химической промышленности, является корпорация «Акзо Нобель». Штаб-квартира компании находится в голландском г.Арнем. В июле 2007г. планируется перевод штаб-квартиры «Акзо Нобель» в Амстердам. В компании работает приблизительно 63000 чел. в 80 странах.

«Акзо Нобель» — диверсифицированная транснациональная корпорация, осуществляющая свою производственно-коммерческую деятельность через подразделения, которые разделены на 3 группы: медикаменты, лакокрасочные покрытия и химикаты.

Доходы «Акзо Нобель» в янв.-сент. 2006г. выросли на 7% по сравнению с соответствующим периодом пред.г., составив 10,4 млрд. евро.

«Акзо Нобель» является крупнейшим в мире производителем лакокрасочных покрытий. Объем мировых продаж лакокрасочных материалов компании в 2005г. составил 5,56 млрд. евро; компания занимает лидирующие позиции почти во всех направлениях своего лакокрасочного бизнеса. «Акзо Нобель» ведет разработку, производство и продажу передовых, высококачественных материалов и услуг в большинстве секторов рынка. Обширный ассортимент компании включает в себя декоративные отделочные покрытия; в т.ч. такие материалы промышленного применения, как порошковые краски, покрытия для деревообработки, листовая прокатной стали; специализированные покрытия; автомобильные ремонтные краски; судовые, защитные и авиакосмические покрытия, а также материалы, сопутствующие лакокрасочным покрытиям, например, клеящие составы по дереву и для строительства. Список торговых марок включает наименования как международного, так и местного значения, например, Crown®, International®, Sikkens®, Interpon®, Levis®.

Высокая конкурентоспособность продукции компании обеспечивается благодаря особому вни-

манию современным требованиям к химическим товарам, особенно, в части соблюдения постоянно ужесточающихся экологических норм.

«Акзо Нобель» вышла на российский рынок и открыла представительство компании в Москве в 1988г, а 10 лет спустя в России было создано ЗАО «Акзо Нобель Декор», которое ведет основное лакокрасочное производственное направление. В 2006г. инвестиции голландского химического концерна в российскую экономику достигли 12 млн. евро.

В 2005г. ЗАО «Акзо Нобель Декор» приступило к реализации проекта по строительству в России фабрики по производству порошковых красок. Новая фабрика строится в г.Орехово-Зуево (100 км. восточнее Москвы), численность рабочего персонала составит 100 чел. Проектная производственная мощность предприятия на 2006г. составляет 5000 т. в год. В дальнейшем планируется расширение производственных мощностей фабрики до 50 тыс.кв.м., что приведет к увеличению производства готовой продукции до 10 тыс.т. в год. При этом учитывается, что совокупный спрос на порошковые краски на рынке стран СНГ оценивается в 20 тыс.т.

Другим крупным партнером России в сфере химической промышленности является корпорация ДЭЭСЭМ. История данной компании начинается в 1902г., когда правительство Нидерландов учредило госкорпорацию «Датч Стейт Майнз» (ДЭЭСЭМ), деятельность которой была связана с добычей каменного угля. В 1975г. в Нидерландах была закрыта последняя угольная шахта, а ДЭЭСЭМ полностью переориентировалась на выпуск химической продукции. В 1989г. корпорация ДЭЭСЭМ была приватизирована.

В янв.-сент. 2006г. общий объем продаж корпорации ДЭЭСЭМ составил 6,2 млрд. евро, что на 9,1% больше, чем в соответствующем периоде пред.г. Успехи компании связаны с развитием производства современных химических товаров, применяемых в промышленности. В 2005г. компания «ДЭЭСЭМ Инженеринг Пластикс», входящая в группу ДЭЭСЭМ, открыла производство конструкционных пластмасс акулон (полиамида 6) на заводе по производству полиамидов в голландском г.Эммен. Новые мощности обеспечили производство высоковязкого акулона (полиамида 6) для экструзии пленок, используемых в гибкой упаковке, в медицине и для продуктов питания с целью улучшения барьерных свойств и увеличения срока хранения заранее упакованных продуктов питания. Акулон также широко применяется в таких областях, как автомобилестроение, электротехническое и электронное оборудование, товары для отдыха и потребительские товары.

Деятельность ДЭЭСЭМ распространяется широко за пределы Нидерландов. Корпорация производит бытовую химию, косметику, фармацевтику, синтетические покрытия, стройматериалы электротехнику, высокотехнологические материалы для автопрома.

ДЭЭСЭМ активно работает на территории России, где имеет свои представительства в Москве и Санкт-Петербурге. Корпорация активно делится опытом по использованию новых технологий производства и применения современных химических продуктов. В 2006г. в Москве на международной конференции, посвященной реконструкции

российской металлургической промышленности, специалисты «ДэЭсЭм Композит Резинс» сделали доклад о современных средствах против коррозии промышленных труб и резервуаров. Компания «ДэЭсЭм Фуд Специалтиз» также провела в Уфе семинар, на котором были представлены передовые технологии защиты продукции молочной промышленности от плесени и других бактериальных воздействий.

2006г. был отмечен крупной инвестиционной операцией российской химической компании в Нидерландах. В 2006г. холдинг «Амтел» – один из крупнейших российских производителей шин завершил покупку голландской фирмы «Фредештейн Банден», которая стала примером первой инвестиционной сделкой России за рубежом в неэнергетическом секторе. Голландская фирма «Фредештейн Банден», вошедшая в состав российского холдинга «Амтел», будет производить шины класса UHP (ultra high performance) и HP (high performance), а также высокотехнологичные радиальные шины для сельскохозяйственной техники.

Компания «Фредештейн Банден» занимается разработкой новых типов шин, производством, маркетингом и сбытом готовой продукции. Ежедневно заводы голландской компании производят 17 тыс. легковых шин и 1,1 тыс. шин для сельскохозяйственной техники.

Приобретение Vredestein имеет и существенный синергетический эффект: оно дает холдингу «Амтел» возможность использования разветвленной дистрибьюторской сети голландской компании в Европе и Юго-Восточной Азии, организации производства шин «Фредештейн Банден» на российских заводах и их продаж в России через дистрибьюторскую сеть «Амтел», применение европейских технологий производства шин на российских предприятиях, заимствование управленческих навыков. Суммарная производственная мощность холдинга «Амтел» с учетом «Фредештейн Банден» составит 22 млн. шин в год.

В нояб. 2006г. Компания «Амтел-Фредештейн Н.В.» завершила приобретение у правительства Москвы 100% акций ЗАО «Московский шинный завод – М». Завершение сделок по приобретению оборудования и передачи недвижимости данного предприятия запланировано на 2007г. Годовая мощность создаваемой на базе ЗАО «Московский шинный завод – М» компании ОАО «Амтел-Фредештайн» будет составлять 2,2-2,5 млн. шин марки «Амтел».

Химпром с РФ

В 2007г. объем российско-нидерландской торговли химическими товарами почти не изменился по сравнению с 2006г.: в янв.-нояб. 2007г. товарооборот составил 1160 млн.долл. против 1100 млн.долл. за аналогичный период 2006г. (по данным ФТС России, расчет сделан по товарным группам ТН ВЭД: 28, 29, 30, 32, 33, 34, 38, 39, 40, 54 и 55). При наличии достаточно широкого ассортимента химических товаров в товарообороте объемы поставок по каждой товарной позиции оставались незначительными. Доля химических товаров в общем товарообороте двух стран в 2007г. составила 3%, а доля российского экспорта химических товаров – 1%.

Основными позициями российского экспорта химических товаров в Нидерланды оставались

продукты неорганической химии, органические химические соединения, удобрения, каучук и резина. В российском импорте преобладали такие группы товаров как фармацевтика, пластмассы, органические химические соединения, а также каучук и резина. Доля химических товаров в импорте России из Нидерландов в янв.-нояб. 2007г. составила 22% против 27% за аналогичный период 2006г.

Активным участником российско-нидерландского сотрудничества остается нидерландская корпорация Akzo Nobel. Осуществляет свою деятельность по трем основным направлениям: фармацевтика, покрытия и химикаты. Концерн входит в список 500 крупнейших мировых предприятий, составленный журналом «Форчун», его акции размещены на фондовых биржах Нью-Йорка («Насдак») и Амстердама («Евронекст»).

Объемы продаж продукции «Акзо Нобель» в 2007г. продолжали расти и по предварительной оценке доходы компании (без учета приобретения английского химического концерна «АйСиАй» в конце 2007г.) составили 10,2 млрд. евро, что на 2% выше, чем в 2006г. В 2007г. штаб-квартира компании была перенесена из г. Арнема в г. Амстердам. Корпорация имеет представительства в Москве и Санкт-Петербурге. 63 тыс.чел. сотрудников в 80 странах.

В июле 2007г. компания «Акзо Нобель» объявила о завершении строительства и начале работы завода по производству промышленных порошковых покрытий в г.Орехово-Зуево Московской обл. Компании принадлежит 54% акций предприятия. Инвестиции в строительство завода составили 13 млн. евро. Завод является одним из самых крупных предприятий Центральной и Восточной Европы. Продукция выпускается на двух производственных линиях, еще две линии планируется ввести в эксплуатацию в 2008г. С началом работы завода по производству порошковых покрытий в России их число в мире достигло 28.

В окт. 2007г. на встрече директора «Ангарского завода стройматериалов» с представителями «Акзо Нобель» определены направления совместной деятельности по применению современных технологий для производства отбеливателей, эмульсий, лакокрасочной продукции, специальных защитных покрытий, в т.ч. для внутренних покрытий труб нефте- и газопроводов.

Перспективным партнером России в химической промышленности является нидерландский концерн DSM, со штаб-квартирой в Нидерландах. Общее число специалистов – 22 тыс.чел. Объем продаж «ДСМ» в янв.-сент. 2007г. увеличился на 4% и составил 6,5 млрд. евро против 6,3 млрд. евро за аналогичный период 2006г.

Концерн производит предметы бытовой химии, косметики, фармацевтические препараты, синтетические покрытия, стройматериалы и широкий ассортимент электротехнической продукции, а также высокотехнологические материалы для автомобильной промышленности. Группа DSM также входит в число пяти крупнейших мировых производителей смол. DSM имеет три основных подразделения: «ДСМ Лайф Сайенсиз», «ДСМ Перформанс Материалс» и «ДСМ Индустриал Кемикалс». Объемы продаж «ДСМ» в России оцениваются в 50-60 млн. евро. DSM также производит закупки российской продукции, пока

концерн не участвует в строительстве предприятий в России.

На рынке России широко представлен российско-голландский производитель шин Amtel-Vredestein. Шинный холдинг ОАО «Амтел-Фредештайн» является ведущим европейским производителем шин и крупнейшим российским производителем шин для легковых автомобилей.

Холдинг объединяет шинный завод Vredestein Banden в Нидерландах и ОАО «Амтел-Фредештайн», производящее 30% автомобильных покрышек в России. В нояб. 2006г. ОАО «Амтел-Фредештайн» завершило приобретение у правительства г. Москвы 100% акций ЗАО «Московский шинный завод-М». В 2007г. проходило завершение сделок по приобретению оборудования и передачи недвижимости данного предприятия.

В ОАО «Амтел-Фредештайн» входят еще два завода по производству шин: «Амтел-Поволжье» в г. Кирове и «Амтел-Черноземье» в г. Воронеже. Годовой объем выпуска продукции ОАО «Амтел-Фредештайн» с использованием производственной базы ЗАО «Московский шинный завод-М» оценивается на уровне 2,2-2,5 млн. шт. шин марки «Амтел» (Amtel).

Согласно данным компании, в I пол. 2007г. выручка увеличилась на 27%, с 347 млн.долл. до 439 млн.долл. по сравнению с 2006г. При этом продажи ОАО «Амтел-Фредештайн» в России выросли на 26%, до 210 млн.долл., а продажи «Фредештайн Банден» в Европе – на 19,5%, до 170,9 млн.долл.

Хотя прибыль от операций ОАО «Амтел-Фредештайн» на российском рынке увеличилась, необходимо отметить рост чистых убытков компании в целом, которые в I пол. 2007г. по итогам деятельности достигли 33,5 млн.долл. по сравнению с 22 млн.долл. в 2006г. Эти убытки компании связаны с деятельностью подразделения «АВ-ТО», занимающейся розничной продажей шин, а также высоких расходов, в связи с выплатами процентов по обслуживанию долга.

В янв. 2008г. ОАО «Амтел-Фредештайн» сообщило о проведении переговоров с компанией «Сибур – Русские шины» по вопросу совместного бизнеса. Обсуждение данного вопроса находится на начальной стадии, и рассматривается не как приобретение компании, а как покупка компанией «Сибур» специальной дополнительной эмиссии ценных бумаг ОАО «Амтел-Фредештайн».

Металлургия

Несмотря на скудные минеральные ресурсы, Нидерланды имеют хорошие условия для развития базовой металлургии и металлообрабатывающих секторов промышленности – главным образом, благодаря своему удачному географическому положению. Выход страны к морю и наличие крупных современных портов позволяют импортировать и экспортировать металлургическое сырье и полуфабрикаты в большом количестве, относительно дешево и с большой эффективностью.

Металлургия – важный сектор обрабатывающей промышленности. По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора достиг 29,2 млрд. евро, что составляет приблизительно 4,8% совокупного товарооборота Нидерландов. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя (в стоимостном выражении) составило 38,4% (на 8,1 млрд. евро).

Существенное влияние на увеличение объемов товарооборота в стоимостном выражении было вызвано резким увеличением цен на продукцию, а также ростом объемов производства. По итогам 2006г., экспорт отрасли достиг 14,1 млрд. евро, что на 36,9% (3,8 млрд. евро) выше показателей 2005г. Результаты импортных операций сохраняют подобную тенденцию – 15,1 млрд. евро в 2006г., что на 41% (4,4 млрд. евро) выше чем в 2005г.

Положительная динамика экспорта отразилась на результатах деятельности металлургической промышленности в целом. Производство металлических изделий, машин и оборудования, электрическая разработка и сектор транспортного оборудования также характеризовались определенным ростом.

Влияние значительного роста цен в металлургической промышленности Голландии на национальный ценовой индекс производства (producers' prices index (PPI)) не существенно, в связи с тем, что сталелитейное производство составляет всего 3,5% от общего объема производимой в стране продукции.

Импорт металлов для нужд нидерландской промышленности составил 5,3% от общего объема импорта товаров и не оказывал существенного влияния на ценовой индекс производства.

Сектор черных металлов является доминирующим в металлоиндустрии. В нем занято две трети от общего числа работников базовой металлургической и металлообрабатывающей промышленности.

По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора черных металлов достиг 16,9 млрд. евро. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя (в стоимостном выражении) составило 26,1% (на 3,5 млрд. евро). Экспорт составил 8,6 млрд. евро, что на 23% выше показателей 2005г. Импорт – 8,2 млрд. евро в 2006г., что на 27% выше чем в 2005г. Основными торговыми партнерами являются государства Евросоюза, на долю которых приходится 82,5% экспорта и 82% импорта сектора черных металлов. Доля российского экспорта в Нидерланды равна 3,3%, а импорта – менее 1%.

Цены на изделия из стали, производимые в Нидерландах или импортируемые в Нидерланды, значительно выросли по итогам 2006г. Цены на изделия, произведенные в Нидерландах, выросли на 16%. Одной из основных причин столь значительного роста цен на сталь и ее производные, является устойчивый экономический рост Китая, что постоянно генерирует спрос на сталь и сырье для сталелитейной промышленности (железную руду, уголь) на мировом рынке.

Самым крупным предприятием сектора и отрасли в целом является международный концерн «Корус» (Corus) – англо-голландская сталелитейная компания.

Компания образована в 1999г. в результате слияния двух компаний – голландской «Датч Хуговенс» (Dutch Hoogovens) и британской «Бритиш стил» (British steel). Годовой оборот концерна достиг уровня 10 млрд. евро (по итогам 2005г.). Общее число сотрудников сегодня составляет 47,3 тыс. чел., работающих в 40 странах, из числа которых 11,4 тыс. чел. работают на предприятиях концерна в Нидерландах. На сталь приходится половина оборота компании.

«Корус» является 9 по величине производителем стали в мире и 3 в Европе. Основные предпри-

ятия концерна расположены в Великобритании, Нидерландах, Германии, Бельгии, Франции, Норвегии и США. Его совокупный объем производства стали составляет 18 млн. т. стали в год. Основное сталелитейное производство на территории Голландии расположено в Иймюдене (Ijmuiden) – 6,9 млн. т. в год, численность персонала составляет 9,1 тыс. чел.

В 2006г., в результате успешной реализации плана реструктуризации концерна, а также благоприятно складывающейся конъюнктуры на мировом рынке стали, финансовое положение концерна значительно улучшилось.

Сектор цветных металлов. По итогам 2006г. совокупный товарооборот сектора цветных металлов достиг 12,3 млрд. евро. По сравнению с пред.г. увеличение этого показателя составило 61,8% (на 4,7 млрд. евро). Экспорт составил 5,5 млрд. евро, что на 69% выше показателей 2005г. Импорт – 6,8 млрд. евро в 2006г., что на 58% выше, чем в 2005г. Основными торговыми партнерами являются государства Евросоюза, на долю которых приходится 88,8% экспорта и 39% импорта сектора черных металлов. Доля российского экспорта в Нидерланды равна 14,6%, а импорта – менее 1%.

Ведущее место в секторе цветной металлургии занимают компании, производящие и обрабатывающие алюминий, представленные на рынке Нидерландов, как крупными алюминиевыми предприятиями, так и небольшими специализированными фирмами. В небольших объемах производится и ряд других цветных металлов.

Как и в черной металлургии, здесь доминирует концерн «Корус», на который приходится практически все реальное производство этого металла в Голландии.

В алюминиевом подразделении концерна занято 2,3 тыс. чел., т.е. 20% всех работников. Предприятия концерна производят почти все виды алюминия: первичный, листовой, в рулонах, прокат различных конфигураций, литье и провод.

Цветная металлургия Голландии сосредоточена в Делфзайле, Юренене, Хогезанде, Хардервайде, Рурмонде, Тегелене, Фриссингеме, Арнеме, Бюдере. Цветная металлургия производит алюминий (300 тыс. т.), цинк (170 тыс. т.), свинец (7 тыс. т.), а также олово, кадмий и различные полуфабрикаты.

Чермет

Затянувшаяся на многие месяцы борьба за приобретение группы Corus (Великобритания/Нидерланды), очевидно, будет не последней крупной сделкой по слиянию в черной металлургии мира, отмечает немецкая печать. Эксперты исходят из того, что консолидация в рассматриваемой отрасли будет продолжаться. Поскольку степень концентрации капитала в ней заметно ниже по сравнению со многими другими отраслями, тема слияний и поглощений заняла одно из центральных мест в докладах и дискуссиях на состоявшейся в Дюссельдорфе под эгидой газеты Handelsblatt годовой конференции Stahlmarkt-2007.

Если на 5 ведущих автомобильных концернов приходится 1/2 всех продаж автомобилей в мире, то на 5 крупнейших продуцентов стали (Arcelor Mittal, Nippon Steel, JFE, Posco и Baosteel) – всего лишь 20% мирового рынка черных металлов.

Особую озабоченность продуцентов стали в мире вызывает усиление процесса концентрации

на рынках сырья для ее выработки. Три основных поставщика железной руды – CVRD (Бразилия), Rio Tinto и BHP Billiton (Австралия) – контролируют 70% международной торговли ею, что позволяет им фактически произвольно диктовать цены на руду. В тек.г. по соглашению между CVRD и китайской Baosteel, которое служит прообразом для всей отрасли, цены на железную руду были установлены на уровне ниже прошлогоднего на 9,5%.

В 2006г. мировые цены на железную руду (в долларовом выражении) поднялись на 19% по сравнению с 2005г., когда был зафиксирован рост против 2004г. на 71,5%. Полученные в последние годы рекордные прибыли от производственной деятельности позволили CVRD сделать весьма дорогостоящее приобретение. За 18 млрд. долл. наличными она приобрела в авг. 2006г. канадского производителя никеля Inco. С тех пор мировые цены на этот металл, используемый для изготовления нержавеющей стали, неуклонно растут и достигли небывало высокого по историческим меркам уровня.

С приобретением Corus индийская компания Tata Steel в мировом рейтинге производителей стали переместилась на 6 место. Индийская сторона заплатила за европейского конкурента, который в течение ряда лет испытывал большие финансовые трудности, в целом 10 млрд. евро (включая оплату долгов последнего); это вторая по величине сделка за всю историю отрасли. За полгода до этого (в июне 2006г.) индийский миллиардер Л. Миттал (владелец лидировавшего в мире в 2005г. концерна Mittal Steel) купил за 26,9 млрд. евро люксембургского конкурента Arcelor (1 место в 2004г.).

Tata, считают аналитики, чтобы обойти бразильского конкурента CST, заплатила за Corus «неимоверно большую цену». От усиления тенденции к укрупнению активов в выигрыше окажется вся отрасль. Продуценты стали большие надежды возлагают на то, что с уменьшением числа поставщиков им удастся разорвать «порочный круг» прошлых лет. 10 лет назад падение глобального спроса на черные металлы, обусловленное ослаблением общехозяйственной конъюнктуры, привело к острейшей ценовой борьбе среди поставщиков.

По мнению эксперта А. Малквитца (консультационная компания А. Т. Kearney, г. Дюссельдорф), компании с глобальными производственными связями лучше адаптируются к рыночной ситуации, могут гибко реагировать на колебания спроса и оказывать стабилизирующее воздействие на цены путем сокращения объемов производства. Фирмам, имеющим только одно предприятие, труднее, считает немецкий аналитик М. Брокер, преодолеть трудности, обусловленные избытком мощностей по выпуску стали.

После двух последних трансконтинентальных сделок по слиянию и поглощению в мировой черной металлургии эксперты ожидают в дальнейшем консолидации скорее всего на национальном уровне, например в КНР или России.

Вместе с тем величина компании и занимаемое ею в мировом рейтинге место не всегда гарантируют соответствующего роста ее рентабельности. По данным исследования агентства Pricewaterhouse-Coopers, в 2005г. немецкий концерн Thyssen Krupp Stahl (11 место в мировой выплавке стали) по уровню рентабельности (21,9%) во-

шел в пятерку ведущих в мире производителей, обойдя лидера Mittal (17,9%). У крупнейшей китайской компании Baosteel даже при том, что она в значительной степени обеспечивает себя коксующимся углем и железной рудой из собственных источников, данный показатель не превысил 14%.

Рентабельность 10 ведущих в мире продуцентов стали в 2005г.

	I	II
Nucor (США).....	34,2	8
Sail (Индия).....	27	17
US Steel (США).....	22,1	7
Thyssen Krupp (ФРГ).....	21,9	11
Gerdau (Бразилия).....	20,8	14
Mittal (Нидерланды).....	17,9	1
Евразхолдинг (РФ).....	16,5	13
Sumitomo (Япония).....	15,9	16
Posco (Респ. Корея).....	15,8	4
Магнитогорский МК (РФ).....	15,2	20

Примечание. I - прибыль от производственной деятельности, %; II - место в мировой выплавке стали.

10 ведущих в мире стран - продуцентов коксующегося угля, железной руды и стали в 2005г.

	млн.т.
Коксующийся уголь	
КНР.....	2113
США.....	1029
СНГ.....	380
Индия.....	370
Австралия.....	325
ЮАР.....	241
Индонезия.....	153
Польша.....	97
Колумбия.....	60
ФРГ.....	28
Железная руда	
Бразилия.....	294
Австралия.....	258
КНР.....	198
Индия.....	146
РФ.....	97
Украина.....	69
США.....	54
ЮАР.....	40
Канада.....	30
Швеция.....	23
Сталь	
КНР.....	419
Япония.....	116
США.....	99
РФ.....	71
Респ. Корея.....	49
ФРГ.....	47
Украина.....	41
Италия.....	32
Бразилия.....	31
Турция.....	23

Источник: Handelsblatt (по данным отраслевой печати). БИКИ, 22.3.2007г.

Судостроение

Является старейшей отраслью промышленности Нидерландов. В 2006г. в отрасли трудилось 10 тыс. чел., из которых 4,3 тыс. чел. заняты в производстве новых судов. По объему производства голландская судостроительная промышленность занимает третье место в Европе, на долю которой приходится 12,7% европейского рынка данной продукции.

Общий годовой оборот отрасли составляет 1,8 млрд. евро, из которых 60% приходится на экспортные операции. Большинство крупных компаний имеют пакет заказов на строительство новых судов, обеспечивающий загрузку мощностей до конца 2008г.

Наличие в стране свыше трехсот судостроительных и судоремонтных фирм, укомплектованных опытным инженерно-техническим персоналом и квалифицированной рабочей силой, крупных конструкторских бюро, применение на ведущих предприятиях последних достижений мирового судостроения позволяют Нидерландам проектировать и строить современные суда.

Голландское судостроение известно созданием самых мощных судов для производства дноуглубительных работ (земснаряды, скалодробители, суда для заготовки гравия). «ИХЦ Холланд» (ИНС Holland), является единственной компанией в Нидерландах, способной предоставить полный спектр услуг в области создания дноуглубительной техники и специализированного снабжения: конструирование, производство, поставка, исследование и реконструкция. Компания занимает 50% мирового рынка в строительстве дноуглубительного оборудования. Международный рынок этого сектора достигает 3 млрд.куб.м. по объему вынимаемого грунта.

Голландия вносит вклад в создание сложных плавсооружений и судов для разведки и добычи в море нефти, газа и минеральных ископаемых, таких, как суда для бурения разведочных скважин, буровые платформы стационарного, полупогружного и погружного типа, суда для укладки труб под водой, суда для обслуживания и снабжения плавсредств, занятых на добыче нефти и газа, мощные плавкрановые суда, плавучие буи, плавучие нефтехранилища.

Судоверфи Нидерландов издавна известны как поставщики современных технических сложных судов для рыбного хозяйства — производственных и транспортных рефрижераторов, рыбконсервных баз, траулеров.

Голландия поставляют буксирные суда, суда для перевозки автомобилей, суда для перевозки пассажиров и колесной техники с горизонтальной погрузкой-выгрузкой, балкерные угле- и нефтерудовозы, суда для перевозки генеральных грузов, лоцманские, гидрографические, патрульные, спортивные суда, парусно-моторные яхты.

Строительство судов менее 100 брт. и особенно строительство речных судов характеризуется снижением объемов, за исключением сектора судов технического флота, в котором Нидерланды занимают ведущее место в Европе.

Голландская судостроительная промышленность умело соразмеряет свои производственные мощности с рыночным спросом, оперативно реагируя на его колебания. Отрасль развивается за счет технологических усовершенствований. Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы ведутся не только в крупных судостроительных компаниях, но и в 50 специализированных фирмах и организациях. По итогам 2006г. на исследовательскую деятельность было потрачено 120 млн. евро. Клиентам предлагаются соответствующие индивидуальным запросам «ноу-хау», современные индустриальные производственные методы и высококачественное обслуживание.

Голландские судостроители чутко откликаются на потребности морских заказчиков.

Сильной стороной судостроения является строительство и ремонт судов сложной конструкции, таких как рефрижераторные и контейнерные суда, танкеры для перевозки химикатов и газа, ультрасовременные рыболовецкие и речные суда, а также земснаряды.

Ежегодно голландская судостроительная промышленность выпускает, в зависимости от поступления заказов, следующие типы судов: танкеры для перевозки химпродуктов, грузовые суда, суда-рефрижераторы, суда-контейнеровозы, суда типа ро/ро, суда-газовозы, паромные суда, рыболовецкие суда, прочие суда (не грузовые).

Судостроительные верфи Нидерландов имеют самую высокую в Европе производительность труда, а их продукция – самая низкая по себестоимости в Европе. Предприятия обладают технологией, оборудованием и профессионализмом, необходимыми для выпуска высококачественной и конкурентоспособной продукции.

Голландские верфи находятся среди самых рентабельных в Западной Европе. Это положение подкрепляется фактом наличия спроса на реконструкцию флота. Для голландских судостроителей, как и для большинства европейских судостроителей, которые не строят крупные суда для транспортировки больших объемов сырьевых и полуобработанных навалочных грузов (нефть, зерно, руда), имеется привлекательный и растущий рынок для высокосложных судов, предназначенных для специализированной транспортировки.

Голландские судостроители испытывают в последние годы сильную конкуренцию со стороны восточноевропейских судостроителей и судоремонтников. Высокие субсидии в странах-конкурентах сильно влияют на положение голландской судостроительной промышленности. Негативное влияние также оказало повышение цен на продукцию металлургической промышленности.

Военно-морское судостроение, специализирующееся на строительстве подводных лодок и фрегатов, испытывает сильную конкуренцию со стороны Германии, Франции, Италии, Испании, Великобритании и США. В 2005г. товарооборот военного судостроения достиг 220 млн. евро. Основными рынками сбыта для судостроительной промышленности являются европейский – 60% и американский – 20%.

Машиностроение

Машиностроительная отрасль Нидерландов специализируется на выпуске легковых автомобилей и грузовиков, машин и оборудования для транспорта, строительства, нефтехимии, а также агропрома и пищевой промышленности. В 2006г. голландское машиностроение характеризовалось несущественными колебаниями промышленного производства, а также сопровождалось положительными финансовыми результатами крупных промышленных компаний в таких секторах как микроэлектроника и электротехника.

В 2006г. продолжалась тенденция к переводу машиностроительными предприятиями своих наукоемких предприятий за рубеж, особенно в страны Юго-Восточной Азии, что связано с дешевой рабочей силой в этих регионах.

Структура голландского машиностроения: техника для офисов, машины и оборудование, в т.ч. станки с ЧПУ, системы автоматизированного проектирования и производства, механические и электрические приводы и подшипники – 40%; оборудование для пищевой и химической промышленности – 21%; транспортные средства, транспортное, подъемное, строительное, металлургическое оборудование, в т.ч. оснастка и оборудование для автомобильной промышленности и аэрокосмического комплекса – 17%; паровые генераторы, двигатели – 10%; машиностроение для АПК – 7%; металлообработка – 5%.

Машиностроение Нидерландов насчитывает 1500 частных компаний, в т.ч. относящихся к малому и среднему бизнесу.

Ведущими в этой области являются промышленные компании: «Сторк», «ДАФ Тракс», «Нед Кар», «Оси Текнолоджис», «Смитс Машинфабрик», «Индастриал Автоматейшен Линк», «Делфт Гидроликс», «Талес Недерланд».

Доля промышленности в ВВП Нидерландов, включая электронику и электротехнику в 2006г. оставалась на уровне не более 18%.

Компании «Российский алюминий» и «Хемкон» (Нидерланды), создали 1 нояб. 2007г. в Красноярске совместное предприятие по производству техники для обеспечения электролизного производства. СП «Хемкон – Русал Сибирь» учреждено на паритетных началах. Производственная мощность завода планируется на уровне 40 машин в год. На полную производственную мощность компания выйдет в 2009г. В рамках проекта «Промпарк Сибирь» «Хемкон» производит 20-25 машин в год. Проект «Промпарк Сибирь» был запущен «Русалом» в 2004г. в Красноярске с целью развития производства и сервисного обслуживания основного технологического оборудования, необходимого для алюминиевых и глиноземных предприятий. Инфраструктура промпарка включает полностью оборудованные помещения и коммунальную инфраструктуру. Участие компаний-производителей в проекте «Промпарк Сибири» обеспечивает снижение себестоимости производимого оборудования на 20-30%.

В 2007г. голландское Агентство международного бизнеса и сотрудничества (EVD) совместно с Морской торговой комиссией Нидерландов поставила задачу отраслям морской промышленности страны (разработка морских месторождений, яхтенный спорт, судостроение и поставщики судового оборудования) подготовить трехлетнюю программу продвижения на российский рынок. Проведенные голландскими экономистами исследования идентифицировали Россию в качестве одного из самых благоприятных рынков. После чего был создан проект, получивший название «Россия в Фокусе», который был официально открыт в Санкт-Петербурге мэром Роттердама Иво Опстеленом 26 сент. 2007г. во время морской торговой ярмарки «Нева 2007». Задачей проекта является оптимизация сотрудничества между российской морской промышленностью и Нидерландами, с помощью организации деловых связей, технического сотрудничества, участия в ярмарках, рекламных компаниях и публикации обзоров состояния рынка.

В 2007г. продолжалось активное деловое сотрудничество группы российских компаний «Морские и нефтегазовые проекты» (МНП) с ни-

дерландскими судостроителями. В состав МНП входят пять ведущих судостроительных верфей: «Алмаз» (Санкт-Петербург), «Красное Сормово» (Нижний Новгород), «Нижегородский теплоход» (г. Бор), Волгоградский судостроительный завод, Астраханский завод имени III Интернационала.

Основными типами судов, поставляемых голландским судовладельцам, являются несамоходные баржи, понтоны и корпуса танкеров и сухогрузов. В 2006г. МНП подписала, а в 2007г. приступила к реализации ряда контрактов с нидерландской компанией Rensen Shipbuilding BV на строительство в России корпусов судов на 18 млн. евро. Судостроительные заводы «Нижегородский Теплоход» и Астраханский имени III Интернационала приступили к изготовлению каждый трех корпусов сухогруза для перевозки генеральных, насыпных грузов проекта 164-РТ, Астраханский завод «Лотос» — одного корпуса контейнеровоза типа Marina.

В сент. 2007г. Астраханским заводом имени III Интернационала спущен на воду пятый из шести корпусов сухогруза проекта 182-РТ (типа Azolla), строящихся по заказу голландской компании «Ренсен Шипбилдинг БВ». Строительство шестого корпуса завершено в дек. 2007г. Рабочие чертежи проекта выполнены конструкторами завода имени III Интернационала. Надзор за работами осуществляет классификационное общество «Бюро Веритас» (Нидерланды).

Сухогруз типа Azolla — это речное двухвинтовое судно-контейнеровоз с двойным дном и двойными бортами, предназначенный для перевозки контейнеров международного класса, металла, а также генеральных, насыпных грузов, включая руду, уголь, зерно, минеральные удобрения, лес и т.д. Речные сухогрузы этого типа одни из самых крупных в Европе. Основные технические характеристики судна: длина — 135 м., ширина — 14,2 м., высота борта — 4,8 м., осадка — 3,8 м., объем грузового трюма — 7100 куб. м., контейнероёмкость — 421 шт.

МНП рассматривает Нидерланды в качестве одного из наиболее стабильных и перспективных партнеров в области строительства, как технически простых судов и корпусов, так и более сложных технологических решений (суда обеспечения морских нефтегазовых разработок, танкеры-химовозы, дноуглубительная техника).

12 апр. 2007г. во втором по величине г. Тульской обл. Новомосковске состоялся официальный запуск в эксплуатацию полномасштабной фабрики по производству упаковки из гофрокартона «Готэк-Центр». В строительстве предприятия принимали участие специалисты компании «Сторк», проводившие установку и наладку станции краскошпекания Stork16W.

Открытие фабрики явилось одним из наиболее важных событий в жизни группы предприятий «Готэк» и российской упаковочной отрасли в целом. На новом предприятии группы «Готэк» сформирован уникальный не только для России, но и для Европы технологический комплекс, оснащенный самым современным оборудованием и технологиями ведущих мировых производителей. Оборудование фабрики, а также грамотная производственная логистика, дающая возможность сократить внутренние издержки и минимизировать сроки прохождения заказа, позволяет «Готэк-Цен-

тру» реализовать заказы клиентов любого масштаба, как по объему, так и по размеру и сложности конструкций. С выводом нового производственного объекта на полную мощность группа предприятий «Готэк» не только значительно увеличит общие объемы производства и продаж гофропродукции, но и еще более закрепит свои позиции абсолютного лидера российской упаковочной отрасли.

Авиапром

Национальная авиастроительная отрасль, находящаяся в последнее десятилетие в кризисном состоянии, в пред.г. также характеризовалась неблагоприятными тенденциями, вызванными отсутствием необходимых заказов на авиационную технику, в первую очередь на гражданские самолеты семейства «Фоккер». Современная голландская авиастроительная отрасль на 70% зависит от поступления заказов, новых технологий и финансирования из-за рубежа, главным образом из США.

Объявленное в США удорожание стоимости проекта крупнейшего американского аэрокосмического концерна «Локхид Мартин» по созданию многоцелевого военного самолета-истребителя пятого поколения JSF F-35 в среднем на 30% косвенно оказало негативное влияние и на голландскую аэрокосмическую отрасль. На ряде фирм продолжается сокращение персонала. Число голландских компаний, участвующих в указанном проекте, составляет 40 фирм, в т.ч. концерн «Сторк Аэрспейс».

В рамках проекта концерн «Сторк Аэрспейс» выполнял дополнительные заказы, полученные в 2005г. от американского партнера компании «Нортроп Грумман» на выпуск компонентов и элементов конструкции для истребителя JSF на 32 млн.долл.. Общий пакет заказов «Сторк Аэрспейс» в рамках указанного проекта, полученных от «Локхид Мартин» оценивается на уровне 160 млн.долл.

В среднесрочной перспективе правительство Нидерландов намерено приобрести истребители JSF для своих ВВС в количестве 65-85 ед. Участие в проекте JSF таких голландских фирм и организаций, включая «Филипс Электроник», «Сторк (Фоккер) Аэрспейс», «Талес Нидерланд», «Сторк», ТНО, НЛР позволило бы в ближайшие 20 лет обеспечить оборот в голландской аэрокосмической отрасли на уровне 9 млрд.долл.

Автопром

В Нидерландах пока еще не используются автобусы с гибридными электродизельными двигателями нового поколения. Автобусы с минимальными выбросами вредных выхлопных газов не представлены на голландском рынке, но научные исследования в этой области проводятся и в Нидерландах.

По данным руководства государственной транспортной компании ГВБ, в рамках пилотного проекта «Хайфлит» и европейского проекта «Кьют» в Амстердаме используется 3 автобуса на водородном топливе. Целью проекта «Хайфлит-Кьют» является осуществление тестирования новой топливно-водородной системы на предмет ее эффективности и безопасности при использовании в общественном транспорте в условиях мега-

полисов. Испытания эко-автобусов на водородном топливе запланированы на II пол. 2008г. Перспективы широкого внедрения таких водородных автобусов не велики, так как стоимость автобусов на водородном топливе может превышать обычные в несколько раз.

В Нидерландах осуществляется другой важный проект, в рамках которого проходят испытания 12 автобусов, работающих на экологически чистом топливе — сжиженном газе. Эти транспортные средства разработаны компанией «АПТ Системс». Все автобусы в Нидерландах проходят жесткий экологический контроль на соответствие принятым в Евросоюзе экологическим нормам на общественном транспорте. Экологичность автобусов достигается путем использования экологических высококачественных видов топлива и использования эффективных катализаторных систем, предназначенных для минимизации вредных выбросов в атмосферу. Правительство Нидерландов намерено начать осуществление плана по стимулированию введения экологически чистых автобусов на альтернативных видах топлива.

В Нидерландах озабочены качеством воздуха в стране и крупных городах, экологические характеристики которого, по оценкам экспертов Еврокомиссии, являются одними из самых низких в странах ЕС. В стране повсеместно используются такие виды общественного транспорта, как трамваи, метро, электропоезда. Для существенного снижения выхлопов в районах городов в 2007г. планируется ввести по километровой налог.

По сообщениям экспертов минэкономики и материалам прессы, на автомобильном рынке 2006г. продолжали иметь место кризисные явления, связанные с падением спроса на грузовики вследствие введения новых налоговых правил, обязывающих с июля 2005г. компании уплачивать дорожные пошлины при покупке грузовых автотранспортных средств. Отмечалась жесткая конкуренция в сфере автотранспортных услуг со стороны стран — новых членов Евросоюза, которая характеризовалась активным вытеснением голландских работников сферы услуг в области транспорта более дешевой рабочей силой — выходцами из стран Восточной Европы, прежде всего из Польши.

В 2006г. сохранялась тенденция падения продаж грузовых автомобилей и миниавтобусов в среднем на 10% меньше, чем в 2005г. Представители ассоциации предпринимателей MKB Nederland прогнозировали, что автомобильный сектор будет нести убытки, если новый налоговый кодекс не будет отменен. Правительство ввело эти изменения в налоговый кодекс в рамках борьбы с коррупцией и незаконным использованием служебных автомашин в личных целях.

Нидерланды являются страной с хорошо развитым собственным производством сельскохозяйственных машин, которые экспортируются во многие страны. На долю импорта также приходится значительная часть внутреннего голландского рынка. По данным национального Центрального бюро статистики экспорт сельскохозяйственных машин (за искл. тракторов) составил за первые 9 месяцев 2006г. 616,2 млн. евро, а импорт — 272,4 млн. евро. Что касается экспорта тракторов, то он в последние годы был значительно ниже импорта (за первые III кв. 2006г. экспорт был равен 97,3 млн. евро, а импорт 202,2 млн. евро).

Рынок сельскохозяйственных машин Нидерландов характеризуется высокой конкуренцией, в т.ч. и технологической, что связано с небольшой совокупной площадью сельхозугодий и интенсивным характером землепользования. На нем распространяется продукция крупнейших мировых производителей тракторов и комбайнов: «Джон Дир», «Агрифак», «Лемкен», «Нью Голланд» и других. В стране представлены узко специализированные дилерские компании, а также фирмы, предлагающие сразу несколько марок и видов сельхозтехники (таким примером может служить активно действующая на российском рынке «Матрикс Агритех»).

По сравнению с прошлыми годами большинство наиболее значимых дилеров основных европейских брендов сокращают свои товаропроводящие сети и подразделения сервисного обслуживания. Им удается продавать все меньше самой техники, а реализованные в ней технические решения достаточно сложны, что требует наличия высокообразованного сервисного персонала. Многие дилеры и дистрибуторы могут быть заинтересованы в российской продукции сельскохозяйственного машиностроения, если она будет конкурентоспособной по цене и техническому уровню.

В связи с консолидацией дилерских сетей основных европейских брендов, возможности проникновения на рынок новых дилеров с теми же товарами очень сильно ограничены. Новые бренды, в т.ч. и российские, — это определенный шанс проникновения на голландский рынок для недавно образовавшихся дилерских и дистрибуторских компаний. Одна крупная фирма-дистрибутор может успешно вести бизнес на территории Нидерландов, Бельгии, Люксембурга и части Германии. В этом случае в указанных странах потребуются создание нескольких сервисных центров.

Производители сельскохозяйственной техники из стран СНГ не располагают инфраструктурой в Нидерландах для осуществления прямых поставок своей продукции и постоянного сервисного обслуживания. Положительным примером получения доступа к голландскому рынку может служить деятельность представительства Минского тракторного завода (ПО МТЗ) в Германии. Часть продукции продается представительством на рынке Нидерландов. Продукция ПО МТЗ на местном рынке реализуется также некоторыми голландскими дилерскими компаниями.

Нидерланды играют важную роль в европейском автомобилестроении. В 2006г. в Европейском Союзе произведено 550 тыс. грузовых машин и 30 тыс. автобусов, 12% и 6% из которых соответственно построено голландскими предприятиями (доля Германии составляет 37% и 26%).

Компания «НедКар», единственный крупный производитель автомобилей в Нидерландах, сократила свой персонал на 668 работников. В филиале «НедКар» г.Борн пров.Лимбург работают 3900 чел. Сама компания является собственностью японской «Мицубиси Моторс» и производит модели «Мицубиси Колт» и «Смарт Форфур». За последние годы «НедКар» попыталась избежать перепроизводства и сократить намеченное число производимых автомобилей, а в 2006г. стоял вопрос о полном закрытии предприятия. Руководство компании под давлением профсоюзов и правительства приняло решение сохранить производ-

ство до 2012г. на уровне 70 тыс. автомобилей в год при сокращении рабочего персонала до 2350 чел. Нынешняя кризисная ситуация является отголоском 1999г., когда компания — будучи тогда еще совместным предприятием «Мицубиси» и «Вольво» — произвела 260 тыс. автомобилей.

По данным минэкономики Нидерландов, японский концерн «Мицубиси» начал сокращение своего производства на территории Нидерландов. По заявлению его руководства, на производственных площадях предприятия «НедКар», принадлежавшего «Мицубиси» и расположенного в пров.Лимбург (Нидерланды), до 2010г. будет продолжаться выпуск только автомобиля «Мицубиси Кольт», при этом одна из двух производственных линий будет закрыта.

По решению «Мицубиси» производство на фирме «НедКар» (Нидерланды) модели гибридного малолитражного автомобиля «Смарт Фор Фур», не пользующегося на рынке Евросоюза большим спросом, будет прекращено. Это грозит «НедКар» печальным развитием событий. В соответствии с самым мрачным сценарием производственные линии, состоящие из 6 тыс. роботов, 3000 высококвалифицированных сотрудников «НедКар», а также 7000 чел., чья деятельность функционально связана с «НедКар», могут остаться без работы.

Альтернативы автомобилю «Смарт» пока не существует. Члены профсоюза намереваются провести крупномасштабную забастовку и захватить имеющиеся на складах завода автомобили «Смарт», если дирекция не начнет переговоры по вопросам, связанным с продолжением производства «Смарт».

История «НедКар» берет начало в 1959г., когда в Эйнховене стали оснащать производство для создания автомобилей марки «Даф». Позже производство автомобилей было переведено в г.Борне (Лимбург), где в 1967г. с конвейера сошел первый «Даф».

С 1 мая 1975г., когда компания была переориентирована на выпуск автомобилей под эгидой шведского концерна «Вольво», фабрика получила название «Вольво Кар Б.В.». Название «НедКар» появилось в 1991г. во время создания совместного предприятия с участием японского концерна «Мицубиси», шведского «Вольво» и государства Нидерландов. В целом, акционеры инвестировали в производство 2 млрд. евро.

В конце 90гг. «НедКар» являлся одним из самых современных и рентабельных производителей автомобилей в Западной Европе. Уникальным было производство машин разных марок. На «НедКар» производились модели «Вольво — С40, В40», «Мицубиси-Каризма».

В 90гг. на площадях компании производилось до 290 тыс. автомобилей в год. При этом фабрика имела 7 тыс. работников. В 1999г. государство передало свои акции Вольво и «Мицубиси». Через 2 года концерн Вольво прекратил свое производство на «НедКар» по причине объединения с Фордом и «НедКар» остался полностью зависимым от концерна Мицубиси.

В 2003г. «НедКар» отметил свое 35-летие, выпустив на это время почти 4 млн. автомобилей. Причиной сегодняшнего состояния компании стали постоянные ее реорганизации, смены маркетинговой политики, а также уход из состава акционеров государства Нидерландов.

С 2004г. на фабрике производятся автомобиль «Мицубиси Кольт», а также по заказу американского концерна «ДаймлерКрайслер» — «Смарт». Поскольку «Смарт» не имел позитивных рыночных результатов, его производство было сокращено до 115 тыс. автомобилей в год, а количество работников на производственных линиях «Смарт» сократилось до 3000 чел.

Без автомобиля «Смарт» производство автомашины на «НедКар» может снизиться до 70 тыс. шт. в год. 40 лет «НедКар» пользовался поддержкой государства в виде льготных условий по субсидиям, компенсаций потерь и других финансовых выплат на 1 млрд. евро.

Правительство вынашивает планы по проведению приватизации компании вместо оказания ему государственной помощи. Закрытие предприятия может стать для пров.Лимбурга большой трагедией, так как эта провинция имеет самый высокий уровень безработицы в стране. Большинство работников предприятия находятся в самой трудной возрастной категории — от 40-60 лет. В 1975г. завод послужил спасительной тростинкой для правительства Нидерландов, которое должно было создать рабочие места после закрытия шахты, в результате чего работу потеряли 50 000 жителей Лимбурга.

Нидерланды уже не раз переживали крушения национальных гигантов, как, например, больших судостроительных компаний в 90гг., компании «Фоккер» в 1996г. Для экономики в целом это не явилось катастрофическим, так как экономика Нидерландов в большой степени ориентирована на реэкспорт товаров, произведенных в других странах.

Дирекция завода была близка к решению о продаже завода «НедКар» Бельгии и даже Китаю. После вмешательства правительства создана временная администрация предприятия и рассматриваются планы по переориентированию производства на новые более современные виды автомобилей, которые позволили бы обеспечить большую рентабельность завода «НедКар».

Электроника

Представлена крупными концернами «Филипс», «Талес Недерланд», АСМЛ, «Мэппе Литографии», телекоммуникационными и интернет операторами КПН, «Водафон», «Верстел», «Теле 2», «Телфорт», XS4ALL, а также рядом мелких и средних электронных компаний, лабораторий, созданных на производственных площадях крупных национальных технологических университетов (Делфт, Эйнховен, Твенте). В 2006г. крупные голландские электронные компании продолжили сокращение своих производств на территории Голландии и соседней Бельгии и активно переводили свои производственные площади и научно-исследовательские центры в США, Китай, страны Юго-Восточной Азии.

Основная специализация отрасли: производство полупроводниковых приборов, систем связи и телекоммуникаций, специального электронного оборудования и авионики, в т.ч. для ВПК, разработка и изготовление литографического оборудования, бытовой электроники, предоставление телекоммуникационных услуг. Цены на электронику голландского производства продолжают повышаться в среднем на 5% в год. Отмечается тенденция незначительного роста производства микро-

чипов и полупроводников на 5% и плазменных мониторов на 15%.

Основная роль в области голландской электроники традиционно принадлежит концерну «Филипс». «Филипс» поставляет в Россию в основном продукцию бытовой электроники и электротехнические изделия, произведенные на производственных площадях в Юго-Восточной Азии.

В 2006г. «Филипс» продолжал осуществлять специальную экологическую программу «Эко Вижн», сосредоточенную на оптимизации пяти основных критериев: вес продукции, опасные вещества, потребление энергии, переработка и утилизация, упаковка.

Концерн по-прежнему держит 25% мирового рынка дисплеев и телевизионных приемников. Общие объемы продаж в 2006г. находились на уровне 40 млрд. евро. В перспективе «Филипс» планирует продолжить увеличение оборота компании.

В 2006г. концерн «Филипс» осуществлял запуск рекламной кампании на мировом уровне под девизом «Разумно и просто» (Sense and Simplicity). Задача данной кампании создать мнение у потребителей об образе единой, сильной корпорации, являющейся лидером в области заботы о здоровье, стиле жизни и технологий». Особый акцент был сделан на таких преимуществах продукции компании, как простота и удобство в эксплуатации. Рекламная кампания началась на 11 ключевых для «Филипс» рынках, в т.ч. в России, Испании, Бразилии и Индии, на которые фирма акцентирует особое внимание. Рекламная кампания для «Филипс» разрабатывалась специалистами рекламного агентства «ДДБ Лондон», входящего в рекламно-коммуникационный холдинг «Омникон Групп». Руководство «Филипс» инвестировало 40 млн. евро в технологии задней подсветки LCD-экранов, которые разрабатываются для улучшения качества картинки широкого LCD-дисплея. При этом значительно снижается энергопотребление. Новые технологии отрабатывались на научно-производственном предприятии компании «Филипс Листинг» в г. Розендал (Нидерланды), являющимся основным мировым центром по созданию изделий с использованием флуоресцентных технологий.

Подразделение компании «Филипс» предприятие «Филипс Листинг БГ Лэмпс» продолжало осуществлять закупки готовой продукции ОАО «Брестский электроламповый завод» (ОАО «БЭЛЗ»). В соответствии с договором, заключенным с ОАО «БЭЛЗ», «Филипс Листинг БГ Лэмпс» закупает у брестского предприятия стеклотрубки, не содержащие свинец, с целью дальнейшего их использования в производстве ламп накаливания, энергосберегающих ламп и автомобильных сигнальных ламп. Продукция брестского предприятия, в первую очередь, поставляется на польские заводы компании «Филипс». Интерес к продукции белорусского производителя вызван возрастающим спросом потребителей Евросоюза на безопасные материалы. В соответствии с Европейской директивой об ограничении использования вредных материалов (RoHS), с 1 июля 2006г. все лампы, поставляемые на рынок ЕС, должны быть изготовлены из материалов, не содержащих свинец. В связи с этим руководство компании прогнозирует значительный рост объемов производства дан-

ного вида продукции, что повлечет за собой и увеличение потребности в закупке комплектующих.

В пред.г. в Нидерландах была продолжена антитеррористическая кампания, в соответствии с которой планируется задействовать телекоммуникации и связь, включая интернет. Сотовую связь, по решению правительства, предполагается использовать путем направления SMS-сообщений для оповещения людей о той или иной чрезвычайной ситуации или атаке террористов. Эта система под названием «Сэлл Бродкаст» будет использоваться GSM-технологии для определения пользователей сотовых телефонов в заданном районе. При возникновении ситуаций повышенного риска сообщение посылается на все телефоны в потенциально опасной зоне. Правительство намерено задействовать таких операторов, как КРН, «Водафон» и «Телфорт2, покрывающих 85% территории страны.

В 2006г. в Голландии продолжалось осуществление проекта компании «Унифайд Рут», в результате которого планируется «избавить интернет от доменов верхнего уровня», таких как com, ru и т.д. с тем, что бы интернет-адреса состояли всего из одного слова. В рамках проекта уже установлено 13 высокопроизводительных серверов на 4 континентах.

В июне 2007г. российское подразделение «Филипс Медикэл Системс» завершило установку в НИИ неотложной детской хирургии и травматологии комплекса новейшего диагностического оборудования. В рамках проекта впервые в России установлена система Ambient Experience. Ранее подобные решения использовались только в крупных зарубежных клиниках. Аппаратура специально разработана компанией «Филипс» с целью повысить эффективность работы отделений лучевой диагностики.

Среди других новых технологий компании, которые сегодня представлены на российском рынке, — серия миниатюрных люминесцентных ламп CFL для экономии энергии в магазинах, ресторанах, кафе и отелях. При их использовании процент энергосбережения может достигать 80%. Такой же экономией позволяет достичь лампа Master P с автоматическим сенсором, которая автоматически включается при наступлении темноты и выключается на рассвете. Серия безосколочных ламп T5 Secure — благодаря специальному защитному покрытию эти лампы не разлетаются на осколки, поэтому используются в пищевой промышленности. Люминесцентная лампа Master TL-D Xtra Polar разработана для предприятий на северных территориях и работающих в условиях холода. При температуре -15°C эта лампа в три раза энергоэффективнее, чем обычные люминесцентные лампы.

По заключению экспертов «Филипс» в России наибольшее внимание уделяется энергосберегающим решениям в области наружного освещения: «Предприятия и города стремятся перейти от ртутных газоразрядных к натриевым газоразрядным лампам, которые позволяют сэкономить до 40% энергии. Спросом также пользуются системы управления работой осветительных установок, которые позволили бы оптимизировать время работы освещения в соответствии с дневным циклом». Многие другие энергосберегающие лампы и светильники «Филипс» уже использовались в нашей стране. При освещении цехов металлургического

завода «Северсталь» в Череповце, где в результате удалось сэкономить электроэнергию на 65%, а общие эксплуатационные расходы на освещение снизить в 2,5 раза.

Еще один крупный промышленный проект последних лет — реконструкция завода «Форд Моторс» во Всеволожске, где при сохранении потребления электроэнергии удалось повысить освещенность на 30%. А в фев. 2007г. на Каменск-Уральском металлургическом заводе количество осветительных приборов уменьшено на 40%. Окупаемость при этом составила 1г. 8 месяцев. Среди других крупных проектов «Филипс» в РФ — освещение стадиона «Торпедо-ЗИЛ» в Москве, Краснодарской краевой администрации, подсветка Нижегородского кремля и монумента защитникам города в Волгограде.

Доля продукции электронной и электротехнической промышленности в общем объеме российско-нидерландского товарооборота в 2007г. возросла до 0,3% против 0,1% в 2006г. Данная группа товаров в основном импортируется из Нидерландов: ее доля в российском импорте увеличилась с 1,8% в 2006г. до 3,9% в 2007г., с 45,9 млн.долл. до 144,9 млн.долл.

Лидером российско-нидерландского сотрудничества в электронной и электротехнической промышленности является крупнейший мировой электротехнический концерн Royal Philips Electronics. По заявлению руководства концерна, в ближайшие два-три года «Филипс» упрочит свои позиции мирового лидера в производстве осветительных приборов, телевизионных приемников и мониторов. Штаб-квартира концерна находится в Нидерландах, 128 тыс. сотрудников в 60 странах. Общий объем продаж в 2007г. составил 26,8 млрд. евро против 26,7 млрд. евро в 2006г.

«Филипс» в России имеет представительства в Москве и Санкт-Петербурге, 180 сотрудников. Своей главной задачей на российском рынке компания видит в достижении и сохранении ведущей позиции на рынке в соответствии с общей политикой компании стать лидером в своем классе. Основными видами продукции на российском рынке являются осветительные приборы, потребительская электроника, электробытовые товары, медоборудование, телекоммуникационные системы.

В апр. 2007г. в ходе визита в Нидерланды губернатора Новосибирской обл. В.А. Толоконского состоялись переговоры с директором компании «Филипс» в России, в Украине и Средней Азии Б. Бауэром. Одним из основных результатов встречи стало достижение договоренности о совместном производстве в сфере магниторезонансных технологий.

Инновации-2007

В последние годы руководство Нидерландов значительное внимание уделяет инновациям в рамках реализации национальных и международных программ. 3 года назад при правительстве страны под руководством премьер-министра Я.П. Балкененде был основан консультативный совет — «Инновационная платформа». Главные направления и отрасли для инноваций определены на близлежащую перспективу, а не на длительный срок, так как инновационный процесс является, как правило, непредсказуемым и имеет большую сте-

пень риска. Для Нидерландов были установлены следующие отрасли для приоритетного развития инноваций: нанотехнология, биотехнология (в области пищевой и цветочной индустрии), творческая индустрия с участием предприятий малого и среднего бизнеса, технологии, связанные с водным регулированием.

Высказывается мнение о том, что платформе не удалось определить реальные затраты, необходимые для эффективного инновационного развития страны. В частности, голландцам потребуются значительно больше ресурсов для инвестирования образования и фундаментальной науки (ежегодно дополнительно 6 млрд. евро). Есть опасение, что платформа может прекратить свое существование. Окончательное решение будет принято новым правительством Я.П.Балкененде, сформированное 22 фев. 2007г.

Консультационное бюро крупной голландской компании «Капгемини» (Capgemini) в 2006г. опубликовало итоговый отчет, подготовленный инновационной платформой, который содержит 11 докладов с 171 конкретными предложениями и рекомендациями по более эффективной организации инновационных процессов. Например, рекомендации по принятию более мягких правил по допуску в страну высокообразованных иностранных специалистов, а также смягчение требований по налогообложению для научно-исследовательских организаций. Предложения платформы пока не встретили должного внимания в государственных организациях, регулирующих инновации.

По оценке планового бюро Нидерландов, трудно оценить практический эффект инновационных ваучеров для малого и среднего бизнеса, хотя интерес к этой инициативе высок. Инновационные ваучеры, призванные сблизить бизнес и науку, представляют собой ценные бумаги на 2500-7500 евро каждая, предназначенные для предпринимателей малого и среднего бизнеса. С их помощью предприятия могут размещать заказы на разработку новаторского предложения в крупных национальных научных центрах, таких как ТНО (Нидерландская организация прикладных исследований). Позиции Нидерландов в мировом рейтинге в области инноваций улучшаются. По данным отчета Всемирного экономического форума по конкурентоспособности, в котором оцениваются качество деятельности государственных структур, состояние образования, эффективность рыночной экономики и степень инноваций, в 2006г. Нидерланды поднялись с 11 на 9 место. Причина этого повышения рейтинга состоит не в увеличении инновационной активности, а в том, что государство упорядочило финансирование инновационных проектов.

По показателям наличия ученых и технических специалистов Нидерланды значительно отстают от таких стран, как Финляндия, Швеция, Швейцария. Участие Нидерландов в международных программах по инновационному сотрудничеству централизовано и координируется основными министерствами и агентствами в рамках их основной специализации.

Одной из самых крупных международных программ с участием Нидерландов является научно-техническая программа «Эврика» (Eureka), действующая с 1985г. Эта европейская программа нацелена на создание новых знаний и современных

технологий, поддержку инновационных проектов предприятий и учреждений ЕС, которые работают в области научных исследований и разработок, оказание помощи в поиске партнеров в области исследований и технологического развития, разработку новых продуктов с высокой добавленной стоимостью. В программе участвуют 35 стран.

Выделение субсидий на НИОКР в Нидерландах осуществляется минэкономике Нидерландов через специальное агентство «Сентер Новем» (Senter Novem), созданное в 2004г., которое служит своего рода мостом между государством и предпринимателями. Его основная задача состоит в предоставлении государственных субсидий, стимулировании развития энергосберегающих технологий, высокотехнологичных производственных процессов.

При организации участия в международных инновационных проектах, в т.ч. программе «Эврика» нидерландским правительством уделяется основное внимание привлечению к исследованиям предприятий малого и среднего бизнеса, а также перспективных инновационных компаний. В «Эврике» участвуют крупные мультинациональные корпорации и предприятия, университеты, исследовательские институты и научные центры. Через агентство «Сентер Новем» осуществляется предоставление субсидий в рамках программы «Эврика», а также других международных инновационных проектов, проводящихся нидерландскими компаниями совместно с предприятиями из США, Японии, Сингапура, Индии, Бразилии, Китая, Индонезии, Малайзии, Южной Африки и Южной Кореи. Общий бюджет агентства по инновационным проектам на 2006г., составил 25 млн. евро, из которых 17 млн. приходится на долю «Эврики». Максимальный объем финансирования одного проекта, как правило, не превышает 1 млн. евро.

В 2000г. в Лиссабоне руководители европейских стран, включая Нидерланды, договорились начать осуществление Европейской рамочной программы (ЕРП) по поддержке международного сотрудничества в области научных исследований и развития современных технологий.

Решением Европейского парламента от 4 апр. 2006г. определен бюджет ЕРП на 2007-13гг. в 50 млрд. евро. Основными отличиями последней программы от предыдущих шести являются увеличение бюджета и срока действия, разделение исследований на 4 специфических программных блока, выделение разработок в области безопасности (safety) в приоритетное направление, упрощение формальностей в сфере НИОКР и коммерциализации результатов научных исследований.

В указанной программе предусмотрено участие нидерландских научных организаций и центров в приоритетных НИОКР в таких областях, как нанотехнология, микроэлектроника и микросистемы, создание новых материалов, биотехнология.

В структуре минэкономике Нидерландов функционирует агентство, которое занимается продвижением и организацией инновационных международных проектов – IRC (Центр по поддержке инноваций), созданный в результате взаимодействия агентства «Сентер Новем» и компании «Синтенс». Голландский IRC является составляющей частью сетевой организации IRC, имеющей 71 офис в 33 странах, включая новых членов

Евросоюза. Финансирование проектов происходит как из бюджета ЕС, так и минэкономике Нидерландов.

Законодательство в области инноваций. Новой и важной формой государственного субсидирования, направленной на оптимизацию распространения научно-технических знаний среди малых и средних предприятий являются «инновационные ваучеры».

Инновационный ваучер – сертификат на максимальную сумму 7,5 тыс. евро, используя который средние и малые предприятия (МКВ) могут приобрести информацию научно-технического характера, заказать проектно-конструкторские работы у государственных научно-исследовательских учреждений, университетов и частных исследовательских организаций.

Программа субсидирования в форме инновационных ваучеров реализуется под эгидой минэкономике Нидерландов через находящееся в его подчинении государственное агентство SenterNovem.

Применение инновационных ваучеров в Нидерландах позволяет осуществлять параллельное стимулирование инноваций в сфере МСБ и мотивирование научно-исследовательских учреждений к инновационно-ориентированным исследованиям.

В связи реализацией концепции, заложенной в Лиссабонской стратегии, сфера научного знания и инноваций приобретает все большую приоритетность в использовании средств Фонда. По итогам договоренностей, достигнутых в ходе Саммита ЕС в г.Лиссабоне (2000г.) и утвержденной по их итогам программы по созданию в ЕС к 2010г. самой конкурентоспособной и инновационной экономики в мире, Нидерландами было заявлено о своем намерении стать одним из лидеров Евросоюза в сфере высшего образования, научных исследований и промышленных инноваций. В целях активизации практического применения научного знания и стимулирования инновационного потенциала голландской экономики, правительством Нидерландов уделяется значительное внимание переводу фундаментальных научных исследований в плоскость исследований научно-прикладного характера, с активным применением пилотных проектов и крупномасштабных экспериментов.

В сфере стимулирования инновационных проектов одной из наиболее значимых инициатив стала программа инновационных ваучеров – сертификатов на максимальную сумму 7,5 тыс. евро, используя которые средние и малые предприятия могут заказать инновационные исследования и приобрести технологическую информацию у научно-исследовательских учреждений. Программа реализуется под эгидой минэкономике Нидерландов через агентство SenterNovem. Для получения инновационного ваучера предприятия МСБ должны в течение установленного периода подачи заявок направить по почте соответствующий запрос в SenterNovem.

В сфере профессионального образования, FES продолжит инвестировать средства в развитие инфраструктуры учебного процесса в системе школ общего образования (VMBO), прежде всего, в части информационно-коммуникационных технологий и компьютерного оснащения и повышения уровня квалификации преподавательского состава.

С целью повышения эффективности научных исследований, правительство Нидерландов приняло решение о финансировании из средств FES для широкомасштабного совершенствования объектов инфраструктуры научных исследований, таких как лаборатории и помещения для проведения экспериментов и инженерного моделирования, в университетах и технических вузах. Через FES будет осуществляться непосредственно субсидирование проектов научно-исследовательских групп, которые обладают высоким научно-техническим потенциалом и социально-экономической значимостью.

Инвестиционные проекты университетских научно-исследовательских групп будут осуществляться голландским правительством в рамках реализации задач Лиссабонской стратегии и седьмой рамочной программы ЕС (FP7), в которой придается приоритетное значение развитию инноваций через сотрудничество вузов и инновационно-ориентированного частного бизнеса.

В области защиты окружающей среды и обеспечения экологической стабильности в соответствии с Бюджетным меморандумом 2006 выделены средства на повышение качества воздуха. В соответствии с законом о качестве воздуха (Air Quality Act) в 2006г. правительство создает экологически чистую среду для проживания, что подразумевает под собой широкий круг решаемых вопросов от замены фильтров и катализаторов в системе выхлопных газов транспортных средств и морских судов до определения будущего Борсельской (Borssele) атомной станции.

Выделены средства FES на экологические устойчивое энергетическое обеспечение населения, посредством снижения энергозависимости от ископаемого топлива и снижения выбросов «парниковых» газов.

250 млн. евро из общей суммы инвестиций направлена на внедрение энергосберегающих технологий и расширение использования возобновляемых источников энергии, в т.ч. инновационного биотоплива.

Голландским правительством также принято решение о субсидировании из средств FES сети прибрежных ветряных электростанций в 1 млрд. евро, которые будут расходоваться посредством периодического выделения средств в течение последующих нескольких лет. Данная программа направлена на развитие альтернативной составляющей национальной электроэнергетической системы и снижение размеров коммунальных платежей населения за электроэнергию.

В области градостроительства и землеустройства, ключевых объектов инфраструктуры и сохранения объектов культурного наследия из средств FES 100 млн. евро выделено на введение системы платных автомагистралей в целях разгрузки автодорожной системы и уменьшения числа дорожных заторов.

Фондом предусмотрено выделение 100 млн. евро на строительство новой системы транспортного обеспечения, которая соединит деловой центр на юге Амстердама с другими частями города и железнодорожным вокзалом.

100 млн. евро зарезервировано для инвестиций в памятники архитектуры и иные объекты культурного наследия на территории страны.

Правительством Нидерландов реализуется программа по модернизации налогового режима,

направленная на повышение конкурентоспособности голландской экономики в масштабах расширившегося Евросоюза и стимулирование предпринимательской деятельности в Нидерландах.

Изменение корпоративного налога на прибыль в 2004–07гг.

	2004	2005	2006	2007
Снижение общей ставки корпоративного налога на прибыль.....	34,5%	31,5%	29,6%	25,5%
Снижение ставки корпоративного налога на прибыль в отношении первых 22,689 евро дохода	29%	27%	25,5%	20%

С 1 янв. 2006г. отменен налог на капитал, который ранее составлял 0,55% от суммы внесенной в качестве уставного капитала.

Правительство Нидерландов в дополнение к существующей системе взимания налога на заработную плату в сфере научно-исследовательской работы (the Stimulation of R&D Act), предложило патентную корзину. Ее действие будет распространяться на налогообложение доходов корпораций и уменьшение вычетов с затрат на НИОКР. Эти меры составляют часть реформы существующей системы взимания налога на доходы корпораций, которая носит название «Работа на прибыль» (Working on profit).

В рамках проводимой реформы в области НИОКР Нидерландская организация фундаментальных научных исследований (NWO) сформулировала стратегический план на 2007–10гг. Основной целью голландской научно-исследовательской системы является построение сильной базы университетских исследований при государственном финансировании. Данный вид деятельности будет иметь приоритетное значение в Европе и Нидерландах в ближайшие 10 лет. Нидерландская организация фундаментальных исследований стремится содействовать голландским исследователям в занятии сильных позиций, что позволит привлекать дополнительные ресурсы со стороны Европейского исследовательского Совета (European Research Council – ERC), который создается. Результат этого процесса – амбициозный план действий по трем основным направлениям: «Возможности для исследователей», «Совместные усилия» и «Наука для общества».

Инновации-2004

Инновационная платформа (IP, Innovatieplatform/ Innovation Platform) является одной из наиболее значимых инициатив, которые осуществляются правительством Нидерландов в сфере инновационной политики.

Инновационная платформа – консультативный совет при правительстве Нидерландов, осуществляющий выработку мер и координацию в сфере инновационной политики в Нидерландах на общенациональном уровне.

Главная задача Инновационной платформы – усиление инновационного потенциала Нидерландов для обеспечения лидирующих позиций Нидерландов в сфере наукоемких технологий в рамках реализации амбициозной задачи, которая заложена в Лиссабонской программе.

Инновационная платформа была создана по инициативе премьер-министра Нидерландов Я.П.Балкененде и учреждена на основании приказа королевы Нидерландов Беатрикс, со сроком полномочий 3г. – с 1 янв. 2004г. по 1 июля 2007г. Административно-техническую поддержку IP

осуществляет офис, сотрудники которого отвечают за менеджмент проектов и обеспечение оперативно-аналитической деятельности рабочих групп и руководства инновационной платформы.

Ключевые направления деятельности IP — это обеспечение взаимодействия между всеми участниками инновационного процесса в целях улучшения инвестиционного климата, аккумулирование и систематизация информации о потенциальных инновационных решениях, предложениях и проектах, разработка предложений по стимулированию развития инновационной составляющей экономики и применению передовых научных разработок в коммерческом секторе, а также выработка долгосрочной стратегии оптимального использования научно-технических кадров и наукоемкого капитала в Нидерландах.

На уровне внешней деятельности, IP функционирует в форме сети информационного взаимодействия, обеспечивая эффективное развитие инновационной сферы через поиск, анализ и последующую передачу в правительственные органы потенциальных инвестиционных проектов. Через постоянный мониторинг проектов в сфере инновационной деятельности Инновационная платформа активно вовлечена в обеспечение успешной реализации наиболее значимых разработок в сфере инноваций в Нидерландах.

Один из основных принципов работы Инновационной платформы — постоянное и эффективное взаимодействие с наиболее инновационно активными представителями предпринимательства и научного сообщества.

Членами Инновационной платформы являются 18 наиболее значимых представителей научно-образовательного и промышленно-предпринимательского кругов Нидерландов, а также 3 члена голландского Кабинета министров. Председателем Инновационной платформы является премьер-министр Нидерландов Я.П.Балкененде. Наряду с ним голландское правительство в Инновационной платформе представляют вице-премьер-министр, министр экономики Я.Л.Бринкхорст и министр образования М. ван дер Хувен. Л.Я. Бринкхорст назначен на пост вице-премьер-министра 31 марта с.г. после ухода в отставку, Т. де Граафа, занимавшего должности вице-премьер-министра и министра по правительственным реформам и делам королевства, причиной которой стало отклонение парламентом поправки в конституцию о введении системы прямой выборности бургомистров.

Развитие инновационной сферы и проведение современных НИОКР являются для Нидерландов одним из главных приоритетов государственной политики. На науку в Нидерландах расходуется 1,8% от ВВП.

По этому показателю страна находится на 7 месте после Великобритании, Швеции, Финляндии, Дании, Германии, Франции и Бельгии. Дополнительно примерно 200 млн. евро расходуется на нужды международных научных организаций и 300 млн. евро на участие нидерландских организаций в зарубежных проектах.

В соответствии со стратегией Евросоюза в области инноваций в среднесрочной перспективе правительство Нидерландов стремится довести финансирование науки до 3% от ВВП.

Основные фонды на наиболее важные направления исследований распределяются через такие

научные организации, как NWO, TNO и KNAW, которые отвечают за поддержку и проведение фундаментальных и прикладных научных исследований в Нидерландах.

Министерство экономики координирует технологическую политику, в т.ч. отвечает за развитие инноваций и внедрение технологического «ноуау» в промышленность. Общей координацией научной политики занимается министерство науки и образования. Совместно с другими министерствами формулируются приоритетные направления в деятельности правительства, на основании которых затем определяются области научных интересов всех министерств.

Информационная политика Нидерландов тесно связана с научной и технологической политикой. Поскольку она затрагивает интересы многих ведомств, ее курирует лично Премьер-министр.

Научные исследования в госсекторе проводятся 13 университетами и большим количеством исследовательских институтов, которые можно разделить на следующие категории: институты при университетах, относящиеся к компетенции NWO и KNAW; институты, входящие в структуру TNO; крупные технологические институты; институты при министерствах; сельскохозяйственные институты; другие институты, включая центры социальных исследований, здравоохранения и развития сотрудничества.

Выделяются 4 типа научных исследований: фундаментальные исследования, имеющие цель получения нового знания как такового; стратегические исследования, т.е. фундаментальные исследования в областях, выделенных как сферы стратегического интереса правительства и общества, и доведенные до фазы практического применения; прикладные исследования, доведенные до фазы практического применения; исследования, связанные с внедрением результатов НИОКР в промышленность.

Нидерландская организация прикладных научных исследований — TNO. Создана в 1932г., специализируется на проведении прорывных научных исследований. TNO вовлечена в процесс практического применения научных достижений и разработок в области бизнеса, внедрения результатов НИОКР в производство и использования инноваций в общественной жизни.

С учетом того, что инновации становятся все более важным условием экономического развития общества TNO отводится главная роль по накоплению передовых научных открытий и знаний для коммерческих предприятий, властных структур и общественных организаций.

Более 500 сотрудников TNO занимаются современными научными исследованиями, консультированием, выдачей лицензий и сертификатов, проведением независимых экспертиз.

Деятельность TNO осуществляется по следующим основным направлениям: безопасность и оборона; качество жизни; индустрия и техника; строительство и обслуживание; информация и технологии коммуникаций.

TNO, являясь независимой и негосударственной организацией, тесно сотрудничает с государственной системой, выполняя государственные заказы на проведение исследований в стратегически важных областях. TNO получает государственное финансирование, которое составляет около 30% общего оборота.

Базисное финансирование TNO осуществляется через министерство образования, культуры и науки. Другие министерства и ведомства производят целенаправленное финансирование конкретных исследований TNO, которые относятся к области деятельности данного министерства. К таким исследованиям относятся исследования в области обороны и геофизические исследования почвы в Нидерландах.

Государственное финансирование выделяется на период в 4г. на основании выпускаемого раз в 4 года стратегического плана TNO.

По сравнению с носящими более общий и академический характер университетскими исследованиями деятельность TNO носит практический характер, направленный на решение конкретных задач или общественных проблем. TNO тесно сотрудничает с технологическими университетами в Нидерландах. Сотрудничество с другими научными организациями носит может выражаться в различных формах, например 51 сотрудник TNO занимается преподавательской деятельностью, также при вузах под эгидой TNO создаются совместные центры знаний, которых насчитывается 130).

Наука с РФ

Научно-техническое сотрудничество между Российской Федерацией и Королевством Нидерландов осуществляется в соответствии с меморандумом о сотрудничестве в области научных исследований между министерством образования и науки Российской Федерации и министерством образования, культуры и науки Нидерландов. Ведутся переговоры о его продлении на очередной трехлетний период.

В рамках данного меморандума действует Российско-голландский смешанный комитет по сотрудничеству в области научных исследований, который на ежегодной основе определяет конкретные темы двусторонних научно-исследовательских и технологических проектов по приоритетным направлениям.

По линии Роснауки в рамках ФЦНТП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития науки и техники» на 2002-06гг. в 2005г. была создана международная лаборатория научно-технического сотрудничества России и Голландии по разработке и реализации инновационных проектов с использованием ресурсосберегающих и экологически чистых разделительных технологий (объем бюджетного финансирования – 11 млн. руб.).

Партнерами в создании данной лаборатории являются: с российской стороны – Институт нефтехимического синтеза им. А.В. Топчиева РАН, с нидерландской – Нидерландская организация прикладных научных исследований (TNO).

В рамках российско-нидерландского научно-технического сотрудничества осуществляется взаимодействие подведомственного Роснауке федерального государственного учреждения «Технологический институт сверхтвердых и новых углеродных материалов», г. Троицк Московской обл. (далее – ФГУ «Тиснум») с нидерландской компанией «Килада Неа Б.В.» (лабораторией по выращиванию искусственных алмазов).

На встрече в фев. 2007г. стороны договорились о поставках фирме «Килада Неа Б.В.» продукции, разработанной ФГУ «Тиснум» по госконтракту

№02.531.11.9005. Возможный срок начала работы май-июнь 2008г.

Институт ядерной физики им. Г.И. Будкера осуществляет сотрудничество с нидерландским институтом Nikhef (The National Institute for Nuclear Physics and High Energy Physics in Amsterdam) в области электро- и фотоядерной физики по экспериментам с внутренними мишенями.

В рамках ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007-12гг.» идет реализация трех совместных российско-нидерландских научно-технических проектов.

В 2007г. развитие российско-нидерландского сотрудничества в сфере высоких технологий и инноваций строилась в тесном взаимодействии с министерством экономики Нидерландов, Нидерландской организацией прикладных научных исследований (TNO), техническими университетами в г.г. Эйндховене и Дельфте, а также с нидерландскими компаниями «НТИ-Европа» и «НТ-МДТ».

Основой отношений между Россией и Нидерландами в сфере высоких технологий является межведомственный меморандум о сотрудничестве в области научных исследований, который обновляется каждые три года.

В рамках подписанного меморандума стороны договорились сконцентрировать свои усилия в 2005-08гг. в областях, которые соответствуют национальным интересам и связаны с Европейской рамочной программой. Они включают в себя следующие направления: геномика и биотехнология; информационные и коммуникационные технологии; нанотехнологии; глобальные изменения в экологических системах; культурное наследие; передовые технологии; изменяющаяся система управления. Сотрудничество по этим направлениям осуществляется путем формирования двусторонних научно-исследовательских и технологических проектов.

В подписанный меморандум включена статья о голландском финансировании совместных проектов на 6 млн. евро на 3-летний период. По условиям грантов 70% указанной суммы будут выделены российским участникам.

Одновременно российская сторона взяла на себя обязательство о поддержке российско-нидерландских проектов в 10% от общего объема их финансирования. Данное решение способствовало увеличению суммы средств, выделяемых голландской стороной на сотрудничество с Россией, а также усилило позиции российской стороны в определении приоритетных направлений сотрудничества и отборе совместных проектов.

Сотрудничество между институтами Российской академии наук (РАН) и TNO осуществляется в рамках соответствующего меморандума. В нем заложены общие принципы взаимодействия, защиты интеллектуальной собственности и дальнейшего коммерческого использования результатов совместных разработок. Сотрудничество ведется в форме реализации совместных проектов. В рамках каждого проекта подписывается отдельное соглашение (контракт) между институтами РАН и институтами TNO.

Наиболее активно развивается сотрудничество по следующим направлениям: новые материалы (нанокompозиты; функциональные полимеры; ги-

брендные покрытия) – Институт нефтехимического синтеза РАН, Центр фотохимии РАН, Институт электрохимии РАН и др.; промышленная безопасность – РНЦ «Курчатовский институт» совместно с Институтом химической физики РАН, Институтом проблем химической физики РАН; мембранные технологии – мембранный центр ИФХС РАН.

Компания NTI-Eurore – активный член Нидерландского института полимеров (DPI) – организации, созданной по решению правительства и научного сообщества Нидерландов, занимающегося исследованиями и разработками новых материалов на основе полимеров.

«НТИ-Европа» совместно с учеными компании «НТ-МДТ» и технических университетов в г.г. Эйндховене и Дельфте принимает непосредственное участие в международных инновационных научных проектах, связанных с новейшими исследованиями в области сканирующей зондовой микроскопии.

Компании «НТ-МДТ» и «НТИ-Европа» являются эксклюзивными индустриальными партнерами программы Наноспин (Framework 6) – проекта, объединяющего группу ученых из Англии, Италии, Испании, Греции, Украины и России. Цель проекта – в создание сложных магнитных наночастиц, используемых в магнитных структурах для сверхплотного хранения данных. Европейский проект Наноспин позволит оказать положительное влияние на окружающую среду путем значительного сокращения материальных и энергетических затрат в сфере информационных технологий.

«НТИ-Европа» участвует в госпрограммах по развитию нанотехнологий Нидерландов: QuanAP – качественный анализ нанозондов, совместно с Техническим университетом в г. Эйндховен (TUE), сумма проекта – 1 млн. евро; Spin+ – сканирующая зондовая термомикроскопия, наноколометрия, совместно с техническими университетами в г.г. Эйндховене и Дельфте, сумма проекта – 1 млн. евро.

Наука с РФ-2006. Осуществление совместного инвестиционного проекта на 5 млн. евро по строительству в Московском регионе нескольких заводов по производству многоцелевых изоляционных материалов для электроники, машиностроения и строительства при голландской фирмы «Термафлекс» и контроле со стороны администрации г.Королев. Первая очередь производства введена в действие в районе г.Королев.

Готовится к введению новое производство в Московской обл. Продукция фирмы «Термафлекс», имеющая намерение расширять свой бизнес в России, занимает прочное место на российском рынке изоляционных материалов для электроники, но поступает она в основном из-за рубежа.

При участии российской компании «Оптифуд» (Москва) и на основе приобретенного голландского оборудования введен в действие комплекс для убоя и переработки бройлеров в Ростовской обл. на 1,7 млн., евро. На церемонии открытия комплекса присутствовал министр сельского хозяйства РФ сопредседатель российско-нидерландской Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству А.В.Гордеев.

Ведущий машиностроительный голландский концерн Stork наращивает свою деловую актив-

ность в области поставок в Россию, в частности в С.Петербург, Краснодарский край и Челябинск автоматизированных линий для переработки пищевой продукции «Рото Крамб» и «Нуова» с использованием голландского «ноухау». До 2007г. концерн Stork планирует расширить свой бизнес в области поставок высокотехнологичного оборудования для переработки птицы и производства для АПК РФ и увеличить число своих представительств в российских регионах. В Красноярском крае в составе агрохолдинга «Сибирская губерния» эффективно функционирует новый завод по переработке птицы.

По информации концерна «Сторк ПМТ», в 2005г. с представителями Краснодарского края были продолжены переговоры о перспективах инвестиционного сотрудничества с участием «Сторк».

Концерн Philips активизирует рекламную кампанию в России, которая пройдет также на других ключевых для концерна рынках, в частности, в Испании, Бразилии, Индии, а также в Китае, Франции, Германии, Италии, Нидерландах, Великобритании и США. По мнению Бернарда Доннерса, гендиректора Philips в России, занявшего эту должность 1 апр. 2005г., бюджет рекламной кампании на I пол. 2005г. составил 80 млн. евро. Рекламная кампания Philips разрабатывалась специалистами рекламного агентства DDB London, входящего в рекламно-коммуникационный холдинг Omnicom Group.

Электронный гигант «Филипс» в среднесрочной перспективе намерен расширить свое присутствие на российском рынке путем увеличения своей сбытовой сети в сфере бытовой электронной техники, современного медоборудования и осветительных приборов и увеличить объемы их продаж в РФ на 12-17%. В 2006-07гг. «Филипс» будет рассматривать возможности организации своего производства на территории России. «Филипс» планирует открыть в РФ производство осветительных приборов и компонентов для телевизионных приемников и мониторов.

Голландское машиностроение обеспечивает 40% всего российского импорта из Голландии, при этом большая доля в российском импорте машин и оборудования из Голландии занимают машины и оборудование для АПК РФ и российской пищевой промышленности. Доля Российского экспорта в Нидерланды по той же категории товаров находится на уровне 1-3%.

Основой отношений между Россией и Нидерландами в научно-технической сфере является межведомственный Меморандум о сотрудничестве в 2005-08гг. в области научных исследований, подписанный 17 апр. 2004г., между министерством образования и науки Российской Федерации и министерством образования, культуры и науки Нидерландов.

В рамках меморандума стороны Россия и Нидерланды направляют свои усилия в областях, которые соответствуют национальным интересам и, по возможности, связаны с Европейской рамочной программой. Они включают в себя следующие направления: естественные науки, геномика и биотехнологии; информационные и телекоммуникационные технологии; нанонауки и микросистемные технологии; стабильное развитие, глобальные изменения и экологические системы;

культурное наследие; передовые технологии; изменяющаяся система управления.

В соответствии с договоренностью, достигнутой между минпромнауки России, Российским фондом фундаментальных исследований (РФФИ) и Нидерландской организацией научных исследований (NWO), российское финансирование согласованных исследовательских проектов осуществляется за счет бюджета РФФИ.

Сотрудничество между институтами Российской академии наук (РАН) и Нидерландской организацией прикладных научных исследований (ТНО) осуществляется в рамках соответствующего меморандума. В нем заложены общие принципы взаимодействия, защиты интеллектуальной собственности и дальнейшего коммерческого использования результатов совместных разработок. Сотрудничество ведется в форме реализации совместных проектов. В рамках каждого проекта подписывается отдельное соглашение (контракт) между институтами РАН и институтами ТНО. К настоящему времени завершено 7 совместных проектов, 18 — в процессе реализации и 12 — в стадии подготовки.

Наиболее активно развивается сотрудничество по следующим направлениям науки и технологии: новые материалы (нанокompозиты; функциональные полимеры; гибридные покрытия) — Институт нефтехимического синтеза (ИХС) РАН, Центр фотохимии РАН, Институт электрохимии РАН и другие; промышленная безопасность — РИЦ «Курчатовский институт» совместно с Институтом химической физики (ИХФ) РАН, Институтом проблем химической физики (ИПХФ) РАН; мембранные технологии — мембранный центр ИХС РАН.

24 фев. 2005г. в Гааге было проведено 12 заседание российско-голландского смешанного комитета по сотрудничеству в области научных исследований. Одобрены предложения по новым механизмам сотрудничества, подготовленные в соответствии с решением 11 заседания смешанного комитета (Москва, 6 фев. 2004г.) и в предварительном плане рассмотрены на встречах экспертов обеих стран в марте и июне 2004г. в Гааге и Москве.

Указанные предложения предусматривают продолжение традиционного сотрудничества в форме совместных исследовательских проектов. В качестве новых направлений взаимодействия определены: долгосрочное сотрудничество (до 5 лет) в рамках согласованных программ; обмен молодыми учеными; содействие интеграции двусторонних проектов в европейские программы; инновационное сотрудничество.

С учетом правил процедуры 6 и 7 Рамочных программ Европейского Союза, особое внимание будет уделяться возможностям участия в совместных предложениях по сотрудничеству в рамках сети высокотехнологических центров и комплексных проектов, в т.ч. по следующим приоритетным направлениям: нанотехнологии; инфекционные заболевания и вакцины; информационные и телекоммуникационные технологии.

Транспорт с РФ

Создана Смешанная комиссия по морскому транспорту (СКМТ), в рамках которой обсуждаются вопросы двустороннего сотрудничества с Нидерландами в области морского транспорта. Последнее заседание СКМТ состоялось в

апр. 2003г. в Москве. В 2003–07гг. вопросов двустороннего сотрудничества, требующих обсуждения в рамках СКМТ, не возникало. Ряд вопросов, в т.ч. сотрудничество в области защиты морской среды в рамках Международной морской организации и повышения уровня безопасности на море в соответствии со стандартами этой организации, обсуждается российской и нидерландской сторонами на заседаниях Рабочей группы по морскому, речному и внутреннему водному транспорту в рамках Транспортного диалога Россия–ЕС.

Перевозки грузов автомобильным транспортом между Россией и Нидерландами осуществляются на основании соглашения между правительством СССР и правительством Королевства Нидерландов о международном автомобильном сообщении, подписанного 26 нояб. 1971г. На протяжении последних лет минтранс России совместно с голландскими коллегами проводится работа по подготовке проекта нового соглашения о международном автомобильном сообщении между правительствами РФ и Нидерландов. Указанный вопрос рассмотрен на последнем заседании Смешанной российско-голландской комиссии по автомобильному транспорту, состоявшейся 3–4 окт. 2007г. в Гааге.

В ходе рассмотрения проекта соглашения на русском и голландском языках были выявлены разночтения в текстах, одобренных правительствами РФ и Нидерландов, большинство из которых ранее не были отмечены нидерландской стороной. О сложившейся ситуации минтранс России информировал МИД России с просьбой оказать содействие в сверке и препровождении по дипломатическим каналам в МИД Нидерландов текстов Протокола заседания Смешанной комиссии и проектов соглашения на русском и голландском языках. На упомянутом заседании Смешанной комиссии с нидерландской стороной была достигнута договоренность о проведении в России в III кв. 2008г. очередных переговоров по согласованию текста проекта соглашения.

Объемы перевезенных автомобильным транспортом грузов между Россией и Нидерландами, в тыс.т.

	Импорт	Экспорт	Всего
2006г.....	523.70	153.54	677.24
2007г.....	526.60	156.79	683.40

Между Россией и Нидерландами наблюдается ежегодный прирост перевозок грузов автомобильным транспортом, объем перевезенных автотранспортом грузов между Россией и Нидерландами увеличился в 2007г. по сравнению с 2006г. на 0.91%.

Перевозки грузов между Россией и Нидерландами составляют незначительную долю от всех грузов внешней торговли РФ, перевозимых автомобильным транспортом:

- объем перевезенных автомобильным транспортом грузов между Россией и Нидерландами за 2006г. составил 677 тыс.т. (1,86% от общего объема перевозок российских внешнеторговых грузов автомобильным транспортом за этот период (36804 тыс.т.),

- за 2007г. — 683 тыс.т. (1,93% от общего объема перевозок российских внешнеторговых грузов автомобильным транспортом за этот период — 35034 тыс.т.).

Доля голландских перевозчиков на двустороннем рынке перевозок грузов между Россией и Ни-

дерландами составляет 2,9%, доля российских перевозчиков — 38,8%, доля перевозчиков третьих стран — 58,3%.

На 2007г. был произведен обмен универсальными разрешениями (на двусторонние, транзитные и перевозки грузов в/из третьих стран) в следующем количестве: 24 800 бланков получено для российских перевозчиков; 5000 бланков передано для голландских перевозчиков.

На 2008г. предварительный обмен составил: 25 000 бланков получено для российских перевозчиков; 6000 бланков передано для голландских перевозчиков.

Рост использования голландских разрешений российскими перевозчиками, по итогам 2007г. составил 39% по сравнению с 2006г.

По просьбе нидерландской стороны в 2006г. для голландских перевозчиков было передано 7 разрешений на нерегулярные перевозки пассажиров, на 2007г. — 10 разрешений.

В целях упрощения организации перевозок пассажиров в нерегулярном сообщении и сокращения времени на оформление и передачу разрешений, на 2008г. с нидерландской стороны был согласован обмен 50 разрешениями для нерегулярных перевозок пассажиров в двустороннем/транзитном сообщении.

Воздушное сообщение между Россией и Нидерландами осуществляется на основе соглашения о воздушном сообщении между правительством России и Королевства Нидерландов от 1 окт. 1997г. (далее — СВС). Указанное соглашение вступило в силу 8 апр. 1998г., заменив собой советско-нидерландское СВС от 17 июня 1958г. со всеми дополнениями к нему. Авиационные власти России и Нидерландов в рабочем порядке согласовали проект соглашения об упрощенном порядке въезда и выезда для членов экипажей воздушных судов авиапредприятий путем обмена нотами. Минтранс России готовится проект пакета документов о подписании указанного соглашения для согласования с заинтересованными министерствами и ведомствами Российской Федерации.

Железнодорожный транспорт. За 2007г. перевозки внешнеторговых грузов ж/д транспортом между Российской Федерацией и Нидерландами увеличились на 4094 тыс.т. (11%) по сравнению с 2006г. и составили 40132 тыс.т. За I кв. 2008г. перевезено на 223,6 тыс.т. меньше, чем за аналогичный период 2007г.

Пассажирские перевозки между Российскими железными дорогами (РЖД) и железными дорогами Нидерландов (НС) осуществляются на Условиях тарифа Восток-Запад. В 2007г. перевезено 783 пассажиров, в т.ч. до станций Нидерландских железных дорог — 40 пассажиров. За янв.-фев. 2008г. перевезено 1603 пассажира.

С дек. 2007г. назначено ежедневное курсирование беспересадочного вагона Москва-Амстердам в составе поезда №11/12 Москва-Варшава через пограничный переход Брест-Тересполь.

В Гааге 3-4 окт. 2007г. при участии представителей минтранса России, проведено очередное заседание смешанной комиссии по автомобильному транспорту. В ходе переговоров с руководством минтранса Нидерландов рассмотрен проект нового соглашения между правительствами России и Нидерландов. В 2006г. перевезено груза на 25% больше, чем в 2005г., — 118,87 тыс.т. В янв.-июне

2007г. объем перевезенных автомобильным транспортом грузов между Россией и Нидерландами увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2006г. на 3,8%.

Были также обсуждены вопросы использования разрешений на выполнение автомобильных перевозок и применения технического осмотра транспортных средств, выдачи виз профессиональным водителям, получения специальных разрешений на перевозку тяжелых и крупногабаритных и опасных грузов. Достигнуты договоренности по удовлетворению потребностей российских перевозчиков в полном объеме — нидерландской стороной выделено дополнительно 6800 разрешений.

ОАО «Морской порт Санкт-Петербург» заключил договор с компанией «Ройал Хасконинг» (Нидерланды) на проектирование контейнерного терминала. «Ройал Хасконинг» выбран в качестве генерального проектировщика нового терминала по итогам проведенного АО «Морской порт Санкт-Петербург» тендера. Голландская компания будет выполнять проектные работы совместно с ОАО «Ленморниипроект».

Строительство контейнерного терминала на территории «Четвертой стивидорной компании», входящей в группу «Морской порт Санкт-Петербург», планируется начать в 2008г. Выход терминала на полную мощность в 1,4 млн. ТЕУ (ТЕУ — эквивалент 20-футового контейнера) в год планируется в 2012г. Общий объем инвестиций в проект — 364 млн.долл.

3 сент. 2007г. Астраханское судостроительное производственное объединение спустило на воду корпус сухогруза проекта 182-РТ (типа «Азолла») — пятого судна в серии из шести судов в рамках голландского проекта «Азолла». Шестое судно передано — нидерландской компании «Ренсен Шипбилдинг БВ» в нояб. 2007г. Сухогруз типа «Азолла» является речным двухвинтовым контейнеровозом с двойным дном и бортами, предназначенным для перевозки контейнеров международного класса, металла, а также насыпных грузов, включая руду, уголь, зерно, минеральные удобрения, навалочные грузы, металл, лес. Речные сухогрузы данного типа — одни из самых крупных в Европе.

По данным транспортной организации г. Амстердам, в городе используется 3 автобуса на водородном топливе, www.global-hydrogen-bus-platform.com. Этот вид автобусов предназначен для тестирования указанной топливной системы на общественном транспорте и не является гибридным транспортным средством. Следующим шагом является выпуск гибридных автобусов на водородном топливе. Испытания запланированы на конец 2008г.

В Нидерландах действует проект, в котором задействовано 12 автобусов на сжиженном нефтяном газе (ЛПГ). Существуют автобусы на альтернативных видах топлива, которые стали использоваться совсем недавно. В 2007г. правительство Нидерландов намерено запустило новый план по стимулированию введения экологически чистых автобусов.

По информации голландской компании «Нидерландские железные дороги» 8 дек. 2007г. открылось прямое ж/д сообщение по маршруту Амстердам-Москва.

С 26 окт. по 3 нояб. 2007г. в Амстердаме прошла выставка «Европейское дорожно-транспортное

шоу», на которой показаны последние образцы грузовой и строительной техники, прицепов и сопутствующих товаров. В автомобильной индустрии на первом месте стоят требования экологичности и защиты окружающей среды.

В дорожно-транспортном шоу участвовала 341 компания, что на 10% выше показателей 2005г. Центральное место в выставке занимали ведущие компании МАН, ДАФ, Ивеко, Рено, Вольво, экспозиции которых демонстрировали разработки научно-исследовательских центров и вузов и непосредственно производство современных грузовых машин. На выставке российская Группа ГАЗ в серии «ЛДВ – Лайт Дьюти Викл» впервые представила автомобили – минивен «Максус», которые производятся в Великобритании на принадлежащем Группе заводе «ДиВи Групп», а также европейскую версию легкого грузовика «Валдай».

Жюри присудило премию «Лучший грузовой автомобиль года» последней модели машины МАН ТГС/ТГИкс, а также премию «Лучший минивэн года» автомобилю Лайт Севелван.

Транспорт с РФ-2005. Работа по развитию российско-голландского транспортного сотрудничества строилась в соответствии с Транспортной стратегией Российской Федерации и с Федеральной целевой программой «Модернизация транспортной системы России 2002-2010», а также с решениями МПК и поручениями МЭРТ РФ.

В 2005г. продолжена работа по согласованию нового межгосударственного соглашения по автомобильным перевозкам между двумя странами. Планируемое подписание этого соглашения должно способствовать увеличению объемов автоперевозок между Российской Федерацией Нидерландами и другими странами Евросоюза.

В результате регулярных рабочих встреч на экспертном уровне с представителями министерства транспорта Нидерландов и нидерландских транспортных компаний отслеживалось состояние дел и ход исполнения решений Группы по транспорту в рамках Российско-голландской Смешанной межправительственной комиссии, состоявшейся в дек. 2003г. Голландская сторона неоднократно высказывала заинтересованность в продолжении стратегического сотрудничества в области развития международных транспортных коридоров, включая перевозки между двумя странами на коротком плече, при активизации инвестиционного сотрудничества в рамках программы PSO, как важного инструмента во взаимодействии между частными российскими и голландскими компаниями и фирмами.

В ходе встреч неоднократно обсуждался круг вопросов о путях укрепления сотрудничества с российскими портами на Балтике и открытии представительств в С.-Петербурге. Стороны подтвердили важность тесного сотрудничества для развития морских перевозок на коротком плече между портами Нидерландов и российскими портами на Балтике и договорились создавать им благоприятные условия.

«Лукойл» в 2005г. ввел в эксплуатацию модернизированный бункеровочный терминал в порту Роттердам. В ходе модернизации построены новый резервуар и причальный комплекс. Терминал способен принимать речные и морские суда одновременно. С вводом в эксплуатацию шестого резервуара емкостью 25 тыс.куб.м., суммарная мощность резервуарного парка терминала составит 65 тыс.куб.м.

Пуск в эксплуатацию модернизированного терминала в одном из наиболее загруженных портов Европы позволит улучшить качество бункеровочного сервиса, существенно сократить сроки простоя судов и обеспечить дополнительный экономический эффект от этого сегмента терминала объемом 40 тыс.куб.м. В планах компании – увеличение его мощности до 120 тыс.т. в 2005г.

Следуя опыту «Лукойл», «Юкос» создал бункерную компанию в порту Роттердам в мае 2005г. – через дочернего нефтетрейдера Petroval. Нефтеналивной терминал Vopak объемом 120 тыс.куб.м. решено было взять в аренду. Свои филиалы в порту Роттердам имеют также Shell, Exxon Mobil, BP.

В 2005г. отслеживался процесс по вводу в эксплуатацию новой грузовой транзитной линии, которая свяжет Калининград с С.-Петербургом и Роттердамом. Решение открыть грузовую контейнерную линию «С.-Петербург-Калининград-Роттердам», было связано со сложностями создаваемыми Литвой и Европейским Союзом для транзита из Калининградской обл. в Россию. Новая транспортная линия позволит в несколько раз ускорить переброску грузовых потоков. Это значительно сократит стоимость транспортной составляющей в товарообороте между Калининградской обл. и большой Россией, а также активизирует связи этого российского анклава на Балтике со странами Западной Европы.

Важное место в российско-нидерландском сотрудничестве принадлежит реализации транспортной программы ПСО-Master Plan в С.-Петербурге и Ленинградской обл., нацеленной на стимулирование транспортного взаимодействия и создание благоприятных условий для развития морских перевозок на коротком плече между указанными регионами и Нидерландами посредством улучшения всей транспортной цепи, развития транспортных коридоров, усиления кооперационных связей между портами двух стран, создания необходимых эффективных инфраструктур. Основным направлением сотрудничества является взаимодействие в области морского и речного транспорта.

В результате объявленных в конце 2003г. тендендов в рамках ПСО Master Plan в 2005г. проводились два коммерческих проекта и один некоммерческий проект на 1,8 млн., евро. Начатые в 2004г. проекты по строительству холодильного терминала в порту С.Петербурга для перевозки замороженной продукции в порт Флиссингена и созданию инфраструктуры для перевозки бумажной продукции из С.Петербурга в Роттердам, осуществлялись и в 2005г.

В 2005г. завершен институциональный (некоммерческий) проект по изучению условий для организации Регионального дистрибьюторского совета в С.Петербурге и Ленинградской обл. В 2005 начата работа по осуществлению коммерческого проекта по улучшению функционирования транспортной цепочки для перевозки биомассы и древесных отходов в брикетах из С.Петербурга в Роттердам. Нидерланды, являясь центром знаний и опыта по транспорту и логистике в Европе (425 млн.т. в год грузооборота, **40% портового рынка Европы – порты Голландии**) могли бы стимулировать развитие транспорта в России, особенно на северо-западном направлении в плане осуществления транспортных проектов, финансируемых между-

народными финансовыми институтами. Особенно это касается реализации в России существующих транспортных проектов, финансируемых из трастового фонда Нидерландов по транспорту и Всемирным банком.

Во время контактов с минтрансом Нидерландов голландская сторона подтвердила свою заинтересованность в необходимости выравнивания тарифов на российских железных дорогах, направленных на Балтийские порты, а также открытия российских внутренних водных путей для иностранных судов, что является важным продвижением на пути либерализации транспортного рынка России.

Автотранспорт

В Нидерландах действует одна из самых разветвленных в ЕС транспортных инфраструктур, включающая в себя современный морской транспорт, железнодорожную и автодорожную сети с высокопроизводительной логистикой. Технологии, применяемые в голландской транспортной сфере, обеспечивают своевременную доставку, комплектацию, хранение и распределение грузов, а также позволяют осуществлять контроль над грузопотоками с помощью спутниковых средств на основе американской навигационной системы ДжПС. В стране функционирует железнодорожная сеть, ориентированная на перевозку пассажиров, а большинство грузов транспортируется по разветвленным сетям автодорог, внутренних водных путей.

Общая протяженность дорожной сети Нидерландов составляет 140 тыс. км. с твердым покрытием и 70 грунтовых дорог. Ежегодно по голландским автодорогам перевозится в среднем 580 млн. т. грузов, 80% из которых транспортируется внутри страны.

Общий парк грузового автотранспорта в Нидерландах насчитывает 900 тыс. автомобилей, 65% которых принадлежит коммерческим транспортным компаниям, остальные — промышленным и торговым фирмам, а также предприятиям агропрома. Ежегодно голландскими автомобильными перевозчиками перевозится 1,6-1,8 млн. контейнеров. Объемы автоперевозок в связи с расширением ЕС возрастают на 5-7% в год.

Высокая эффективность автодорожного транспорта в Нидерландах достигается благодаря парку грузовых автомобилей, компьютерным системам управления, своевременной модернизации сети автодорог и строительству новых скоростных магистралей. Сеть автодорог Нидерландов связывает все крупные морские портовые хозяйства и аэропорты со странами Бенилюкса и Германией.

Под эгидой минтранса и минэкономики Нидерландов с целью модернизации голландских транспортных сетей в 2006г. были продолжены работы по осуществлению ряда крупных национальных проектов: расширение Коентоннеля на магистрали А10; модернизация автодороги А2 до Маастрихта; прокладка шоссе для обеспечения транспортных коридоров А15/А4 (Маасфлакт-Роттердам-Антверпен), Амстердам-Алмере; строительство сети скоростных платных автодорог на восточном направлении и в районе г. Лееварден; модернизация шоссе Утрехт-Бреда.

В течение последующих 10 лет осуществление указанных проектов должно обеспечить расшире-

ние грузопотока на немецком и бельгийско-французском направлении, а также создание 10000 новых рабочих мест.

Нидерланды являются активным участником Киотского процесса, правительство придает большое значение использованию в городах экологически чистых видов общественного автотранспорта, функционирующих на основе последних достижений в области водородных энергетических и гибридных электродизельных двигательных установок.

Общее количество гибридных автобусов с электро-дизельными двигателями в Европе весьма мало, поскольку они находятся только в стадии разработки и используются на опытных линиях в рамках пилотных проектов. Наибольший опыт использования подобных гибридных эко-автобусов имеется в Соединенных Штатах Америки, Бельгии и Великобритании. В Нидерландах рассматривается возможность использования автобусов на водородном топливе.

Железные дороги

Железнодорожный транспорт в Нидерландах по своему развитию, объемам перевозок и подвижному составу уступает другим странам ЕС, таким как Германия, Франция и Бельгия. По данным Центрального бюро статистики, общая протяженность железных дорог в Голландии составляет 2995 км., их пропускная способность обеспечивает перевозку 1 млн. пассажиров и 4500 поездов в сутки. Грузооборот составляет 3,5 тыс. т/км.

По информации руководства государственной компании «Голландские железные дороги» НС в 2006г. больше голландцев склонялись в пользу проезда на поездах, нежели использования своих автомобилей. Количество пассажиров на железнодорожном транспорте оставалось на уровне 2005г. (больше на 3,4% в сравнение с 2004г.). По оценкам руководства компании НС, среднее число пассажиров, ежедневно перевозимых поездами, составляет 3400.

Рынок Нидерландов в области железнодорожного транспорта (локомотивы, вагоны, электронные системы управления) ориентирован на ведущих европейских производителей вследствие отсутствия в стране необходимой производственной базы. В Нидерландах производят электронные системы, осветительные устройства, аксессуары и запчасти для двигателей и подвижного состава.

Для снабжения своего железнодорожного транспорта подвижным составом Нидерланды заказывают электропоезда, локомотивы, и вагоны во Франции и Германии, а также приобретают другое транспортное оборудование в Великобритании, Италии и Швейцарии.

Значительная часть рынка оборудования для железнодорожного транспорта и транспортного электрооборудования Нидерландов принадлежит ведущим европейским и транснациональным производителям: «Бомбардь» (Германия) — 30%, «Алстом» (Франция) — 20%, «Сименс» (Германия) — 18%, «Дженерал Электрик» и «Дженерал Моторс» — 12% (США). Вся железнодорожная техника, поступающая в Нидерланды, сертифицирована в соответствии с европейскими и голландскими стандартами. Основными заказчиками ж/д оборудования и подвижного состава в Нидерландах являются компании «Недтрейн», «Прорейл», «Рейленд, Структон», НС.

К 2006г. в Нидерландах практически закончен процесс либерализации железнодорожного рынка услуг. Крупный государственный оператор НС распался на ряд более мелких компаний, отвечающих за разные сегменты рынка. Это компании «Рейлион», «Рейл Трафик Контрол», «Рейл Инфра Менеджмент», «Рейлнед». Единственной компанией, отвечающей за эксплуатацию ж/д транспорта в стране, по-прежнему остается подконтрольная госкомпания НС.

В 2006г. голландский региональный ж/д оператор — компания «Синтос» в рамках лизингового контракта с компанией «Недтрейн» продолжил эксплуатацию скоростных поездов на линии Зютпен-Винтерсвайк и 24 дизель-электрических локомотивов фирмы «Алстом-ЛХБ».

По решению правительства Нидерландов начата модернизация ж/д транспорта путем строительства новых разветвленных транспортных узлов, дальнейшего развития инфраструктуры и современных скоростных магистралей. Продолжается реконструкция железнодорожных участков Амстердам-Роттердам-Антверпен-Брюссель-Париж и начата подготовка к осуществлению следующих важных международных проектов:

- строительство скоростной железнодорожной линии Амстердам-Брюссель-Париж (хай спид рейл роад) стоимость — 2 млрд. евро, срок введения в эксплуатацию — 1 июля 2007г.;

- строительство скоростной железнодорожной магистрали Амстердам-Скипхолл-Роттердам-Антверпен- Франция стоимостью 5,3 млрд. евро (ХСЛ-Зейд) с последующим использованием скоростных поездов европейского производства, которое начато в 2006/7г.;

- прокладка грузовой железнодорожной линии протяженностью 160 км., соединяющей порт Роттердама и Бетуверауте (Германия). С началом строительства в 2006г. максимальная пропускная способность трассы составит 10 железнодорожных составов в час в разных направлениях. В районе г.Валбург начато строительство сортировочного транспортного узла.

В проектах участвует международный консорциум, в который вошли «Сименс» (Германия), НБМ (Нидерланды), «Флюор Даниелс» (США), «Инисфри» (Великобритания), «Шартерхауз» (Великобритания), а также ряд других голландских и французских фирм. Для участия в проектах по модернизации портов, автомобильных и железных дорог и строительства новых объектов транспорта привлекаются голландские и транснациональные строительные компании, научно-исследовательские центры и университеты, а также консультационно-инжиниринговые компании и крупные банки. В их числе находятся «Рейлнед», «Рейлконсалт», «Бам Инфра», «Маритим Сервис», «Смит Харбор», «Тебодин», «Абн Амро», «Рабобанк», «Инг Груп».

Голландские железные дороги уступают по своей значимости автомобильному транспорту, министр прогнозирует к 2010г. увеличение годовых объемов грузоперевозок по железным дорогам в 3 раза за счет роста доли контейнерных грузов.

Введена новая грузовая транзитная линия, которая свяжет Калининград с Санкт-Петербургом и Роттердамом, при участии транспортных компаний из ФРГ, Голландии и Бельгии. Это значительно сократит стоимость транспортной составляющей в товарообороте между ЕС, Калинин-

градской обл. и большой Россией, а также активизирует торговые связи этого российского анклава на Балтике со странами Западной Европы.

В начале 2006г. начал эксплуатироваться новый железнодорожный контейнерный экспресс Роттердам-Словакия-Румыния под названием «Блю Анхор Контейнер Экспресс». Ранее грузоперевозки осуществлялись на маршруте Роттердам-Австрия. Впоследствии транспортный сервис будет продлен до Братиславы.

Транспортный сервис будут обеспечивать такие компании как — «Кюн ен Нагель», АКТС (Нидерланды), РТБ (Германия) и ВЛБ (Австрия).

Морфлот

Нидерланды занимают 25 место среди морских держав мира. Морской флот имеет общий тоннаж 5 млн. брутто регистровых тонн, из них 4 млн.т. приходится на суда, приписанные к голландским портам, в т.ч. портам Роттердам, Флиссинген, Тернеузене, Делфзайле.

В Нидерландах находится и эффективно действуют многопрофильные портовые хозяйства: порт в Роттердаме, который является одним из крупнейших портов в мире и амстердамский порт (5 в списке крупнейших портов Европы). Оборот порта Роттердама составил в 2004г. 350 млн. метр.т., что превысило показатели 2003 на 7%. В начале 2004г. позитивная тенденция сохранилась — грузооборот вырос в среднем на 2,85% по сравнению с показателями начала 2003г., что было связано с увеличением поставок военной американской техники и грузов гуманитарной помощи в Ирак через порт Роттердам.

В I пол. 2004г. объемы перевалки в порту Роттердама составили 177 млн.т., что на 8% выше, чем за аналогичный период 2003г. Объемы экспорта превысили импорт (6,7% и 11,6% соответственно), объемы генеральных грузов увеличились на 12%, что опережает темпы роста объемов сухих грузов в два раза.

Перевалка угля в 2004г. возросла на 3%, руды и металлолома — 6%, навалочных грузов — 6,6%, сырой нефти — 2%, нефтепродуктов — 21%, наливных грузов — 1%, грузов ролл он и ролл офф — 4%, контейнеров — 16% и других генеральных грузов — 8%.

Для осуществления речных перевозок используется разветвленная сеть судоходных рек и каналов, позволяющих доставлять грузы во все промышленные центры. На внутренних водных путях эксплуатируется 6 тыс. судов общим водоизмещением 5 млн.т. Только из порта Роттердам ежегодно осуществляется 180 тысяч рейсов речных судов.

По итогам 2004г. порт Роттердама уступил по объемам грузооборота порту Шанхая, грузооборот которого был зафиксирован на отметке 380 млн.т., и опустился по этому показателю на третье место в мире после Сингапура и Шанхая.

Авиация

В стране насчитывается 30 аэродромов. Гражданская авиация Нидерландов имеет парк самолетов — около 600 ед. Амстердамский аэропорт Скипхолл с годовым пассажирооборотом более 35 млн.чел. является одним из крупнейших в мире и занимает 4 место среди аэропортов Европы после Франкфурта, Парижа и Лондона.

В области авиаперевозок в начале 2004г. имелись значительные изменения. Ведущая голландская авиакомпания KLM начала радикальную ре-

организацию своей структуры в связи со значительными убытками за период с апр. по июнь 2003г., которые составили 54 млн. евро. За аналог. период 2002г. доход компании достигал 11 млн. евро. Финансовые потери компании объясняются снижением пассажиропотока на международных линиях в силу таких внешних причин, как война в Ираке и вспышка эпидемии атипичной пневмонии в Юго-восточной Азии.

В 2003г. KLM планировала крупную реорганизацию, в соответствии с которой предполагалось сократить 4,5 тыс. рабочих мест, включая летный состав и наземный персонал. В мае 2004 г. акционеры голландской авиакомпании KLM приняли условия слияния с французской авиакомпанией Air France. После длительных переговоров слияние состоялось.

Новый авиaperевозчик станет крупнейшим в мире по объемам продаж. Новая объединенная компания станет авиационным гигантом с объемом продаж 20 млрд. евро, обогнав тем самым Japan Airlines по доходам. Холдингу Air France-KLM будет принадлежать 100% обеих компаний, однако KLM останется голландской, т.к. 51% голосов в совете акционеров будет принадлежать правительству Голландии. Air France приобретает 89% 833 млн. (994.5 млн.долл.).

Крупные европейские авиакомпании надеются таким образом оказать действенное противостояние своим конкурентам – благополучно развивающимся дешевым авиа перевозчикам. Акции новой Air France-KLM поступили на европейские биржи уже в мае 2004г. В результате слияния Франция утратила контрольный пакет акций в авиакомпании Air France. Отныне Франция обладает лишь 44,7% акций компании по сравнению с 54,4%, которые она имела. По словам гендиректора Air France, в ближайшее время доля французских акций в компании снизится до 20%.

После объединения Air France-KLM стала вторым авиа перевозчиком в мире после Japan Airlines System по объемам продаж и третьим после American Airlines and UAL Corps United Airlines по количеству пассажиров. В июне 2004г. было объявлено о том, что аэропорт Амстердама будет приватизирован. Правительство Нидерландов одобрило решение о первичном размещении на бирже акций компании, управляющей международным аэропортом Schiphol под Амстердамом. До недавнего времени 75,8% акций Schiphol принадлежали государству, остальное – муниципальным властям Амстердама. Вопрос о приватизации Schiphol поднимается с 1997г. Правительство стремится оставить в своих руках контрольный пакет. Сроки выхода аэропорта на биржу не названы.

В 2004г. Schiphol принял и отправил 40 млн. пассажиров в 107 стран по 228 направлениям. По прогнозам администрации аэропорта, эта цифра может увеличиться к 2010г. до 50 млн. пассажиров. Цену этого объекта в глазах инвесторов может повысить и то, что Schiphol недавно проявил интерес к покупке аэропорта Брюсселя Zaventem. Если сделка состоится, объединенный аэропорт станет одним из самых крупных в Европе.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Индийская корпорация Tata Steel ведет переговоры о продаже алюминиевых активов англо-голландского концерна Corus, купленного ею в

пред.г. за 12,9 млрд.долл. Два завода, один из которых находится в Нидерландах (г.Дельфзил), а второй в Германии (г.Верде), выпускают в общей сложности более 200 тыс.т. первичного алюминия в год, а с учетом рециклинга отходов их производительность составляет 250 тыс.т. Ранее Corus подписал протокол о намерении продать эти предприятия американскому фонду прямого инвестирования, правда, не сообщив его название. Сама же Tata Steel, входящее в число крупнейших производителей стали в Индии, отрицала свои планы по продаже алюминиевого бизнеса Corus, отличающегося низкой рентабельностью. www.metainfo.ru, 20.8.2008г.

– Голландская Balsand B.V. (Нидерланды, контролируется турецкой группой Sisecam) намерена построить на Украине завод по производству стеклотары. Как говорится в сообщении антимонопольного комитета Украины (АМКУ), комитет разрешил компании Balsand B.V. приобрести более 50% акций ЗАО «Пивоварня «Южная» (Ильичевск, Одесская область). На территории этого предприятия планируется строительство завода.

Турецкой группе Sisecam (Turkiye Sise ve Cam Fabrikalari A.S.) принадлежит 51% Balsand B.V.

Sisecam состоит из холдинговой компании Turkiye ve Cam Fabrikalari A.S. и ее дочерних предприятий. Группа была создана 72г. назад Turkiye Is Bankasi A.S, которому сейчас принадлежит 66,1% ее акций.

Входящая в Sisecam группа производителей стекла «Шишеджам» через компанию «Анадолу Джам», в частности, владеет тремя заводами в Турции с общей годовой мощностью 750 тыс.т. стеклотары, заводом «Мина» в Грузии годовой мощностью 50 тыс.т. и четырьмя заводами в России годовой мощностью свыше 960 тыс.т.

В годовом отчете группы Sisecam, строительством завода на Украине будет заниматься компания «Анадолу Джам». Другие детали проекта не уточняются. Interfax, 4.7.2008г.

– Концерн Corus продолжает вести переговоры относительно продажи своих алюминиевых заводов в Германии и Нидерландах. «Мы все еще рассматриваем стратегические возможности относительно этих предприятий, – отметил Жан-Себастьян Жак (Jean-Sebastian Jacques), директор по стратегии, – Как только у нас будут конкретные результаты, мы обязательно сообщим о них рынку».

Ранее, в дек. прошлого года Corus сообщил о подписании с American Industrial Acquisition Corporation предварительного протокола о продаже алюминиевых заводов. Однако конкретная сумма сделки не раскрывалась.

Заводы Corus в Дельфте (Нидерланды) и Верде (Германия) производят 250 тыс.т. первичного алюминия в год. Они выпускают вторичные алюминиевые сплавы из лома и отходов, благодаря чему их ежегодный выпуск превышает 300 тыс.т. www.metainfo.ru, 20.6.2008г.

– Мировой лидер в производстве алмазов и бриллиантов De Beers снизил выручку в 2007г. на 3% до 6,836 млрд. долл, говорится в сообщении компании. Ebitda снизилась на 1% до 1,216 млрд.долл.

De Beers инвестировала в 2007г. в основной капитал 1,12 млрд долл. Производство алмазов в 2007г. составило 51,1 млн. карат.

В 2008г. компания планирует сохранить за собой 40% мирового рынка алмазов. Основные на-

дежды De Beers связывает с развивающимися рынками России, Китая и Индии. Высоки риски от снижения потребления в США. Прайм-ТАСС, 8.2.2008г.

— Представители ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК), одного из ведущих производителей стали в России, 25 янв. объявили о том, что NLMK International BV, 100% дочернее предприятие ОАО «НЛМК», зарегистрированное в Нидерландах, достигло соглашения о приобретении у компании United Steel Group (USG) 100-процентных долей в трейдинговых компаниях Novexco Limited, «Кипр» и Novex Trading (Швейцария). Сумма сделки составляет ориентировочно 77 млн. евро. Закрытие сделки ожидается после получения одобрений регулирующих органов.

Как сообщили в пресс-службе ОАО «НЛМК», данное приобретение осуществлено в рамках стратегии компании, которая предполагает создание международной торговой структуры. Кроме того, данная сделка позволит НЛМК улучшить контроль над экспортными поставками и увеличить присутствие на ключевых рынках сбыта.

Об этом стало официально известно в день посещения первым заместителем председателя правительства РФ Сергеем Ивановым Новолипецкого металлургического комбината. Во время экскурсии Сергея Иванова сопровождали председатель совета директоров ОАО «НЛМК» Владимир Лисин и гендиректор ОАО «НЛМК» Владимир Настич. Вице-премьер побывал на доменной печи №6, в кислородно-конверторном цехе №2. После завершения экскурсии Владимир Лисин подарил Сергею Иванову книгу «Русская житийная икона» из своей коллекции, сообщили на липецком информационном портале GOROD48.

Дмитрий Баранов, вице-президент по продажам и член правления ОАО «НЛМК», так прокомментировал данное событие: «Приобретение трейдинговых компаний позволит компании улучшить контроль над экспортными поставками продукции на ключевые рынки сбыта, а также консолидировать выручку, которая приходилась на долю компаний, осуществлявших трейдинговую деятельность. Мы уверены, что эта сделка позволит повысить уровень обслуживания наших клиентов и увеличить прозрачность экспортных операций НЛМК. С приобретенными компаниями мы сотрудничаем давно, у нас с ними сложились прочные отношения, и мы уверены, что эти компании органично впишутся в бизнес-модель НЛМК». ИА Regnum, 25.1.2008г.

— Представители международной экологической группы «Экозащита» заявляют, что из голландского порта Роттердам в Петербург 2 июня вышло судно Doggersbank со 1000 т. гексафторида урана (UF6), которые отправят в Новоуральск (Свердловская обл.) «Судно, принадлежащее голландской компании Wagenborg Shipping BV., предположительно прибудет в Петербург 7 июня в 4 часа утра», — сказал представитель «Экозащиты» Владимир Сливяк. Он подчеркнул, что «экологи резко осуждают транспортировку радиоактивных отходов, так как это ставит под угрозу как здоровье россиян, так и экосистему тех морей, по которым идет судно».

«Контейнеры могут разгерметизироваться во время перевозки. При чем не важно когда: во вре-

мя транспортировки по морю или по железной дороге. Гарантии безопасности не дает никакой из маршрутов», — сказал В.Сливяк. Он также сообщил, что «зеленые» намерены провести акции протеста в Екатеринбурге, рядом с которым расположен Новоуральск. В.Сливяк напомнил, что в четверг поздно вечером произошла погрузка на судно в Роттердаме радиоактивных отходов, привезенных поездом из немецкого г.Гронау с предприятия корпорации Utenso, которая «уже не первый раз ввозит обеденный уран в РФ «под видом переработки, а на самом деле для складирования».

Эколог сообщил, что немецкие «зеленые» смогли на полчаса заблокировать поезд из Гронау на вокзале немецкого г.Бургштейнфурт. «Несколько человек вышли на пути, двоих задержала полиция. В Бургштейнфурте в пикете участвовали 40 противников ввоза в РФ ядерных отходов, которые пытались не дать поезду длиной 500 м. следовать дальше. Также вчера акции протеста против отправки отходов в Россию прошли в немецких г.г.Гронау, Мюнстере, Эмшдеттене и Бад-Бентхайме», — сказал В.Сливяк. По утверждению эколога, «на российских предприятиях это сырье из Европы подвергают процессу дообогащения, в результате которого 10% от его объема обогащается до состояния, пригодного для использования в качестве топлива для АЭС, до 90% остается в России для захоронения». Interfax, 5.6.2006г.

АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— Amtel-Vredestein в 2008г. сократил численность сотрудников на 6,7% до 8904 чел., говорится в отчете компании за 2008г. по МСФО. При этом затраты на зарплату выросли на 44,4% до 194 млн.долл. Получается 1816 долл. в месяц на каждого сотрудника. Это на 48 долл. больше, чем средняя зарплата в «Газпроме» в 2008г., и на 1289 долл. больше, чем в сети «Магнит», пишут «Ведомости». Причины роста зарплат в отчете Amtel не указаны, получить комментарии представителей компании не удалось.

А вот доходы членов наблюдательного совета Amtel сравниться с газпромовскими не могут. Каждый из пяти членов совета шинного холдинга в 2008г. получил 110 000 долл. (рост на 53% к уровню 2007г.). Рядовые директора «Газпрома» за этот же период заработали по 603 378 долл. При этом вознаграждения менеджеров Amtel сократились в 5,25 раза до 4 млн.долл. Сколько человек поделили эту сумму — не указано.

Не исключено, что это последний отчет Amtel-Vredestein. На прошлой неделе окружной суд Амело (Нидерланды) признал компанию банкротом. Чтобы расплатиться с долгами холдинговой компании (200 млн.долл.), администратор принял предложение индийского производителя шин Apollo Tyres о покупке завода Vredestein Bander. Сумму сделки стороны не разглашают. В ближайшее время менеджмент подаст иск о банкротстве российского подразделения Amtel — «Амтел-Фредештайн». Его долг оценивается в 500 млн.долл., и для его покрытия менеджмент собирается продать воронежский завод. rsc.ru, 4.5.2009г.

— Вторая попытка Сибура получить контроль над бизнесом своего обремененного долгами конкурента Amtel-Vredestein не принесла успеха — Сбербанк так и не дал согласия на участие в схеме реструктуризации задолженности шинного произ-

водителя. Но Сибур все равно намерен получить контроль над российским и голландским бизнесом Amtel, сказал Рейтер заместитель гендиректора Сибур-Русских шин Игорь Караваев.

В начале года шинное подразделение Сибура предложило кредиторам российской части бизнеса Amtel схему реструктуризации: Сибур-РШ выпустит собственные конвертируемые облигации, а также использует облигации Сибур Холдинга для обмена их на долги российского подразделения Amtel. Источник в Amtel ранее говорил Рейтер, что они составляют 600 млн.долл. для российской части и 200 млн.долл. — голландской.

В пятницу Сибур сообщил, что выходит из сделки, т.к. смог договориться с подавляющим большинством кредиторов приобретаемой компании, кроме Сбербанка. «Мы делали свое предложение в окт., с тех пор экономическая ситуация на рынке шин ухудшилась. Если бы Сбербанк согласился, мы бы начали конвертацию. Мы были готовы еще в фев.», — сказал Караваев, добавив, что компания не получила ответа от банка.

Представитель банка отказался комментировать «отношения с клиентом».

По словам Караваева, Сибур-Русские шины по-прежнему заинтересованы в получении контроля над активами Amtel в России и Голландии. «Думаю, что в перспективе это может получиться дешевле. с учетом того, что активы не работают и экономическая ситуация ухудшается. Я ожидаю, что стоимость не вырастет, она может только уменьшиться», — сказал он, не приведя оценку дисконта.

Караваев говорит, что компания готова к предложениям кредиторов Amtel, если конкурент не сможет реструктуризировать долг и начнет процедуру банкротства.

«В процессе банкротства, который может быть длительным, мы подтвердим свою заинтересованность в активах, готовы ко всем предложениям со стороны кредиторов и самой компании в части загрузки ее мощностей», — сказал он, добавив, что Сибур уже ведет переговоры с голландскими кредиторами Amtel.

Amtel возобновил производство на двух своих российских заводах в Кирове и Воронеже в фев. 2009г. после нескольких остановок в течение пред.г. из-за отказа производителей поставлять сырье компании в связи с ее долгами. Возможные новые сроки получения активов Amtel Караваев пока не называет, ссылаясь на неопределенность ситуации вокруг конкурента.

«Трудно сказать про сроки. Сейчас ситуация более неопределенная — она зависит от возможности или невозможности Amtel допустить банкротство и с ситуацией в процессе банкротства», — говорит он. Источник в Amtel сказал Рейтер, что «конкретного решения» о том, как будет реструктурирован долг компании «пока нет».

Официальный представитель компании от комментариев отказался. В 2008г. шинные компании вели переговоры о слиянии, которые были прекращены в сент. пред.г. из-за финансового кризиса. Reuters, 13.3.2009г.

— Компания AAA Auto, крупнейший продавец подержанных автомобилей в Восточной Европе, планирует открыть свой первый российский дилерский центр уже будущей весной. За I пол. 2008г. компания реализовала почти 19 тысяч авто-

мобилей «сэконд-хэнд». Впрочем, у голландской компании, которая представлена на рынках Чехии, Венгрии, Польши и Румынии, пока скромные амбиции относительно местного рынка: в России AAA Auto планирует продавать около 1 тыс. автомобилей в год.

Скорее всего, компания окажется в нужное время в нужном месте: существует мнение, что рынок подержанных автомобилей ждет оживление — в первую очередь из-за того, что условия выдачи кредитов постепенно ужесточаются, а кредитные ставки растут. Ожидается, что уже через 10 лет в России на каждые 10 проданных новых авто будет приходиться 14 подержанных. RosInvest.Com, 13.10.2008г.

— Нидерланды заинтересованы в том, чтобы поставлять в Нижегородскую обл. автокомпоненты. Об этом заявил после встречи с губернатором Нижегородской обл. Валерием Шанцевым министр внешней торговли Франк Хеемскерк. Королевство Нидерланды до 80% этой продукции поставляет на внешний рынок.

По словам министра, встречи, которые проходят в Нижегородской обл., вполне могут привести к очень плодотворным контрактам. Франк Хеемскерк уточнил, что экономические отношения между Россией и Голландией развиваются очень хорошо, и они не ограничиваются Москвой и Санкт-Петербургом.

«Мне очень понравилось, что в Нижегородской обл. действует принцип «единого окна» для иностранных инвесторов, — подчеркнул он. — Это очень удобно. Честная, четкая политика, проводимая правительством региона, позволяет приводить в область крупные инвестиции».

Министр особо отметил, что приехал в область не один, а с большой делегацией, в состав которой вошли не только представители власти, но и промышленных предприятий Нидерландов, в основном — сферы автомобилестроения.

Министр сообщил, что с 4 по 5 дек. тек.г. в Санкт-Петербурге будет проходить заседание смешанной правительственной комиссии, в состав которой войдут представители Нидерландов и России. «С голландской стороны комиссию будет возглавлять министр экономических дел Нидерландов Мария ван дер Хувен, а с российской — премьер-министр российского правительства Виктор Зубков, — уточнил он. — В дальнейшем работа комиссии будет строиться в четырех основных направлениях: транспорт, инновации, сельское хозяйство и энергетика».

Франк Хеемскерк также сообщил, что Нижегородская обл. будет приглашена к участию в голландском проекте «правительство для правительства». «Кроме того, делегация посетит в рамках визита пивоваренную компанию «Волга» с тем, чтобы проработать вопрос инвестирования в нижегородскую компанию средств со стороны голландской компании «Хайнекен», — сказал министр.

В ходе переговоров Валерий Шанцев сообщил, что Нижегородская обл. заинтересована в расширении контактов в сфере сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности, химии и нефтехимии, автомобилестроения, транспорта и электроэнергетики с акцентом на энергоэффективность. Росбалт, 2.10.2008г.

— Один из крупнейших европейских производителей шин Amtel-Vredestein N.V. (Нидерланды)

в среду официально объявил о прекращении сделки по слиянию с российским шинным холдингом «Сибур-Русские шины», говорится в пресс-релизе Amtel-Vredestein.

В июне 2008г. сторонами было заключено соглашение, в котором были оговорены условия слияния и вхождения «СИБУР-Русские шины» в капитал Amtel-Vredestein, крайним сроком выполнения которых было назначено 30 сент. Документ предусматривал, что холдинг «СИБУР-Русские шины» должен предоставить голландской компании промежуточное финансирование на 40 млн.долл. двумя траншами. Одним из условий сделки являлась допэмиссия новых акций, часть которых на 100 млн.долл. предполагалось распространить по подписке среди ограниченного числа инвесторов, остальную часть — 50 млн.долл. реализовать «СИБУР Холдингу».

«Поскольку ряд условий не были выполнены к полудню 30 сент., а новая контрольная дата не была назначена, соглашение между компаниями автоматически прекратило свое действие», — отмечается в пресс-релизе.

Шинный холдинг Amtel — ведущий европейский производитель шин, объединяющий шинный завод в Голландии и российское ОАО «Амтел-Фредештайн», производящее 30% автомобильных покрышек в России. РИА «Новости», 1.10.2008г.

— Amtel-Vredestein, один из ведущих европейских и крупнейший российский производитель шин для легковых автомобилей, останавливает производство на Кировском шинном заводе, говорится в сообщении компании.

«Временное прекращение работы предприятия вызвано дефицитом оборотных средств, которая компания испытывает в последние месяцы», — отмечается в сообщении.

По предварительным неаудированным финансовым результатам за 2007г., чистый убыток компании составил 234 млн.долл. против 5 млн.долл. в 2006г., — передает РИА «Новости».

Amtel-Vredestein реализует шины для легковых автомобилей под брендами Vredestein, Amtel и Maloya. Продукция компании выпускается на предприятиях в Нидерландах, а также в Воронеже и Кирове. RosInvest.Com, 19.8.2008г.

— Чистый убыток Amtel-Vredestein в 2007г. по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) вырос в 49 раз — до 243 млн.долл. с 5 млн.долл. годом ранее, сообщила пресс-служба компании. «Прибыльность бизнеса значительно пострадала в связи со списанием стоимости некоторых активов, а также ростом затрат на обслуживание долга», — говорится в сообщении. Чистый убыток в 2007г. возрос прежде всего в связи со значительными списаниями стоимости некоторых активов, включая неденежный расход в 12 млн.долл. на списание отложенного налогового актива, а также ростом затрат, в частности, на обслуживание долга.

Чистая выручка Amtel-Vredestein увеличилась на 29,4% и составила 994 млн.долл. Рост обеспечен, прежде всего, ключевым сегментом шин для легковых автомобилей, а также стабильными результатами в остальных сегментах бизнеса. Amtel-Vredestein указывает стабильный рост спроса на шины. Выручка от российского бизнеса компании выросла на 30% и достигла 439 млн.долл., выручка от голландского подразделения Vredestein Banden

увеличилась на 18% — до 402 млн.долл. Валовая прибыль Amtel-Vredestein увеличилась на 26,5% — до 234 млн.долл., показатель Ebitda снизился на 23,5% и составил 59 млн.долл.

Серьезный вклад в общую сумму убытков группы внесло рознично-оптовое подразделение компании — AV-TO. Выручка AV-TO в 2007г. выросла в 2,4 раза — до 254 млн.долл., одновременно убытки повысились в 17,9 раза — до 161 млн.долл.

Чистый долг Amtel-Vredestein в 2007г. вырос на 17,8% — до 800 млн.долл., его основная часть относится к российским подразделениям. Перспективы бизнеса в 2008г. напрямую зависят от исхода переговоров по реструктуризации долга, продолжающихся с основными банками-кредиторами российского подразделения. «Компания по-прежнему испытывает трудности с пополнением оборотных средств, что может привести к временным остановкам производства и напрямую зависит от предоставления второго стабилизационного транша от «СИБУР — Русские шины», — говорится в сообщении.

Amtel-Vredestein является одним из крупнейших производителей шин в Европе, также производит шины для легковых автомобилей в России. Компания реализует шины для легковых автомобилей под брендами Vredestein, Amtel, Maloya и Tagansa, выпускаемые на заводах в Эншеде (Нидерланды), Воронеже, Кирове и Москве.

Amtel-Vredestein N.V. и Сибур 11 июля 2008г. согласовали условия по слиянию шинного бизнеса. Сделка пройдет в два этапа. На первом предполагается реструктурировать существующий долг Amtel-Vredestein, который на конец 2007г. оценивался в 780 млн.долл., компания ведет переговоры по реструктуризации задолженности на несколько лет с 10 банками. После этого начнется процедура слияния. Для объединения Amtel проведет допэмиссию 159,3 млн. обыкновенных акций, которые будут оплачены 100-процентным пакетом «Сибур — Русские шины». В результате Сибур-Холдинг получит 70% новой компании, а затем — после частного размещения объединенной Amtel на LSE до 79,4 млн. акций на 150 млн.долл. — сократит свою долю до 60,5%. Все сделки по слиянию предполагаются закрыть после получения разрешений регулирующих органов до конца 2008г. ФАС РФ уже одобрила сделку, но выдала предписания Amtel-Vredestein N.V. и ОАО «Сибур-Холдинг» по выполнению ряда условий после слияния шинного бизнеса. Слияние шинного бизнеса также должны одобрить регулирующие органы Великобритании. — передает РБК. RosInvest.Com, 15.8.2008г.

— Голландская компания, специализирующаяся на производстве дорогих велосипедов, специально для спринтера Тео Боса разработала велосипед стоимостью 1 млн.долл., на котором можно развивать скорость до 75 км. в час. На этом велосипеде Бос выступит на Олимпиаде в Пекине. При разработке велосипеда, получившем название Kitmega, были использованы материалы, которые применяются в области космических и военных технологий. Первоначальный бюджет в 100 тыс.долл. был превышен в десять раз.

Конструкторы решили главную задачу: на Kitmega можно почти мгновенно развивать максимальную скорость. По утверждению разработчиков, велосипед не имеет мировых аналогов по аэродинамике. Сборная Голландии, выступая на

прототипах Kimera на чемпионате мира по трековым велогонкам, который состоялся в Манчестере в марте нынешнего года, завоевала три золотых медали. БЕЛТА, 11.6.2008г.

— Mitsubishi Motors объявила о переносе производства автомобилей класса SUV для группы компаний PSA Peugeot Citroen. Вслед за Mitsubishi Outlander с янв. 2009г. на завод в Нидерландах перенесут выпуск аналогов этой модели — Peugeot 4007 и Citroen C-Crosser.

Это позволит компании оптимизировать производственные мощности в соответствии со спросом на каждую модель и минимизировать количество упущенных продаж, пишет Drom.

Голландский завод NedCar выпускает европейскую версию Mitsubishi Colt, а с 2008г. начнет производство модели Mitsubishi Outlander. Ранее Peugeot 4007 и Citroen C-Crosser собирали в японском г. Мизушима. Тем временем сборку неевропейских версий автомобилей класса SUV для PSA Peugeot Citroen перенесут в нояб. 2008г. на завод в Нагое (Япония). ИА Regnum, 28.3.2008г.

— Голландская автокомпания VDL Bus & Coach получила заказ на поставку 32 двухэтажных автобусов Axial 100 (ADD 130) для ирландской транспортной компании Bus Eireann. Первые машины заказчик получит уже этой весной и будет использовать в основном на пригородных маршрутах, пишет QX9.

Автобусы собирают на шасси DAF, MAN, Volvo и др. Они оснащаются мощными двигателями DAF MX 340 S с автоматической коробкой передач AS Tronic. Автобусы Axial 100 класса люкс могут иметь различную длину и вместимость. В них предусмотрен специальный вход для людей с ограниченными возможностями, а также система видеонаблюдения и автомат для выдачи билетов. ИА Regnum, 22.3.2008г.

— В ближайшее время голландская компания Spyker начнет выпуск самого дорогого внедорожника в мире D12 Peking-to-Paris. Премьера роскошного автомобиля состоялась в марте 2007г. на автосалоне в Женеве. Экстравагантный внедорожник получил бензиновый двигатель W12 объемом 6 л мощностью 500 л.с. с крутящим моментом 610 Нм, пишет Autonet. Менеджеры компании получили несколько десятков заказов на новый автомобиль. Ожидается, что первые машины поступят к заказчикам в начале 2009г. Стоимость новинки составит 340 тыс.долл. ИА Regnum, 24.1.2008г.

— Российское подразделение Amtel-Vredestein N.V. — ОАО «Амтел-Фредештайн» — заключило контракт на поставку шин для легковых автомобилей Renault Logan, выпускаемых в России. Процесс подготовки к заключению контракта занял 3г., говорится в сообщении шинного производителя.

Первая поставка шин запланирована уже до конца текущего года. Ежемесячно планируется поставлять до 30-35 тыс. шин. Основным поставщиком будет выступать шинный комплекс компании «Амтел-Поволжье» (Киров).

Amtel-Vredestein выступит единственным российским производителем шин, который будет обеспечивать ОАО «Автофрамос» шинами для первичной комплектации, отмечается в сообщении.

Amtel-Vredestein в марте 2007г. подписал протокол о сотрудничестве на поставку шин для авто-

мобилей Renault Logan. Подписанный протокол открыл для компании возможность участвовать в тендерах на разработку и поставку шин для различных проектов Renault по всему миру.

В нояб. 2005г. Amtel Vredestein провел IPO, в ходе которого привлек 201,7 млн.долл., разместив 27,1% акций по 11 долл. при изначально заявленном ценовом коридоре в 13-16 долл. Убыток Amtel-Vredestein согласно аудированной отчетности за 2006г. составил 5 млн.долл., выручка — 817 млн.долл., операционная прибыль — до 33 млн.долл. АК&М, 12.10.2007г.

— Основатель российско-голландского производителя шин Amtel-Vredestein Судхир Гупта продал часть принадлежащих ему GDR на акции компании, сократив свою долю до 11,4% с 29,3% ее голосующих акций, сообщила Amtel.

Гупта, являющийся председателем наблюдательного совета крупнейшего в РФ производителя шин, продал акции в период с 18 июля по 22 авг. по цене в диапазоне 5,21-5,68 долл. за GDR (каждая расписка эквивалентна одной голосующей акции), говорится в сообщении без указания покупателя.

В пятницу на торгах на LSE акции Amtel выросли на 4,29% до 4,15 долл. за акцию. Последняя сделка прошла в 14.42 МСК по цене 4 долл. за акцию. В письме, адресованном Amtel, Гупта сообщил, что в будущем может продолжить продажу ее акций, сообщила компания.

Amtel два года подряд терпит убытки, и цена ее акций снижается с момента IPO в 2005г., которое прошло по цене 11 долл. Летом Amtel покинул гендиректор Андрей Гурин, место которого с 1 июля занял экс-гендиректор машиностроительного холдинга Русские Машины Петр Золотарев. Ушли также исполнительный и финансовый директора.

После назначения Золотарев объявил о том, что Amtel может отказаться от размещения дебютных евробондов на 150 млн. евро из-за планирующейся реструктуризации.

Аналитики ранее называли долговую нагрузку компании, составляющую порядка 600 млн.долл. и образовавшуюся из-за широкой экспансии за счет покупки активов, очень высокой, отмечая, что Amtel приходится направлять на обслуживание долга основную часть операционной прибыли.

В капитале Amtel 26,14% принадлежит Альфа-банку, который активно участвует в управлении и ранее заявлял о том, что не собирается продавать свои акции. В феврале Amtel прервал переговоры о сотрудничестве с немецкой Continental AG и не исключал продажи розничного бизнеса AV-TO. Золотарев затем сказал, что продажи не будет и Amtel намерен развивать розницу. Reuters, 24.8.2007г.

— Убыток российско-голландского шинного холдинга Amtel-Vredestein рассчитанный по международным стандартам, по итогам 2006г. сократился в 6,5 раза, не превысив 12 млн.долл., сказал Рейтер глава компании Алексей Гурин, ссылаясь на предварительные данные. Годом ранее Amtel, обремененный обслуживанием своего долга, получил убытки в 81 млн.долл. или 5 млн.долл. чистой прибыли без учета списанных инвестиций. Аналитики ранее называли долговую нагрузку компании, составляющую 600 млн.долл., очень высокой, отмечая, что Amtel приходится направлять на обслуживание долга основную часть операционной прибыли. Гурин сказал, что в 2006г.

компания отдала 50 млн.долл. в качестве процентов по долгу. По его словам, показатель Ebitda шинного холдинга в 2006г. превысил 100 млн.долл.

Менеджер сообщил, что в 2007г. инвестиции компании составят 130 млн.долл., из которых 20 млн.долл. будут вложены в ее голландский завод Vredestein, еще 70 млн.долл. — в российский производственный проект «Воронеж-2», который должен стартовать во II пол. Этими проектами компания намерена пока ограничить инвестиционную активность: в 2008г. Amtel не планирует делать серьезных вложений, сказал гендиректор. Reuters, 24.4.2007г.

— ОАО «Нефтекамский автозавод» («Нефаз») планирует собрать в авг. 2006г. первые низкопольные автобусы совместно с нидерландской компанией VDL. Об этом говорится в сообщении «Нефаза». Автобусы будут выпускаться под маркой «Нефаз-VDL». Соглашение о намерениях «Нефаз» и VDL подписали в фев. т.г. Соглашение предусматривает разработку и производство, в частности, нового автобуса класса «Турист» на шасси VDL с двигателем DAF, низкопольного городского автобуса.

Нефтекамский автозавод входит в группу предприятий ОАО «Камаз». Автозавод производит автобусы, грузовые прицепы, специализированные надстройки на шасси «Камаз» и другую технику. Крупнейшими акционерами «Нефаза» являются ОАО «Камаз» — 50,02% акций и правительство Башкирии — 25,02% акций. Концерн VDL — производитель автобусов, шасси и высокотехнологичного оборудования для автотранспорта. Прайм-ТАСС, 17.7.2006г.

— Shell Hydrogen B.V. совместно с компаниями Connexxion Holding N.V. и MAN Truck & Bus Company N.V. объявил о начале сотрудничества с целью создания до конца этого десятилетия в Роттердаме (Нидерланды) крупнейшего в мире парка общественного транспорта, работающего на водородном топливе, говорится в сообщении Shell.

В подписанном 29 июня меморандуме о взаимопонимании Shell Hydrogen и его партнеры выразили готовность провести детальное технико-экономическое исследование и привлечь дополнительных участников в данный проект до принятия инвестиционного решения в 2007г.

В соответствии с предлагаемой схемой, один из ведущих голландских автоперевозчиков, Connexxion, будет эксплуатировать более 20 автобусов с водородными двигателями внутреннего сгорания, произведенных компанией MAN Nutzfahrzeuge и ее филиалом NEOMAN Bus. Автобусы будут заправляться на первой в Нидерландах комбинированной АЗС Shell, предоставляющей как бензин, так и водородное топливо. Начало эксплуатации АЗС и автобусного парка ожидается к 2009г. На АЗС также будут продаваться и традиционные виды топлива.

Проекту предшествовали трехлетние испытания в Амстердаме, где Shell Hydrogen совместно со своими партнерами создали инфраструктуру по эксплуатации трех автобусов, работающих на водородном топливе. Interfax, 30.6.2006г.

— Согласно данным Голландской отраслевой ассоциации по утилизации автомобилей Auto Recycling Nederland (ARN), за 2004г. в Нидерландах было разобрано 250 тыс. старых автомобилей. С

2003 по нынешний год, количество автомобилей, прошедших реутилизацию, упало на 6%. Эксперты ARN объясняют это тем, что все больше автомобилей вывозятся за пределы страны для дальнейшего использования. Кроме того, возрос срок эксплуатации «старых» автомобилей. В 2004г., средний срок эксплуатации сданного в металлолом автомобиля составлял 15,3 лет, тогда как в 2003г. — 14,9 лет. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

— Министр транспорта Нидерландов Карла Пейс открыла в городе Эйнховен маршрут автобуса, которым управляет компьютер. Новый двухсекционный автобус ездит между центральным вокзалом Эйнховена и эйнховенским аэропортом. Для него проложена специальная бетонная дорога со встроенными магнитами, которые помогают компьютеру удерживать машину в нужном направлении. В принципе новый автобус может ездить без водителя, но из соображений безопасности за рулем все-таки сидит человек. Автобус, получивший название «Филеас» по имени персонажа французского писателя-фантаста Жюль Верна, создан дочерней фирмой эйнховенской компании «ВДЛ-Груп». Весь проект обошелся в 50 млн. евро.

Введение автобусной линии откладывалось целый год из-за проблем с компьютерной программой, аккумуляторами и информационной системой, которая оповещает ожидающих пассажиров о времени прибытия автобуса с точностью до одной минуты. Интерес к созданному в Эйнховене автобусу проявили ряд зарубежных стран. В частности, Китай сейчас рассматривает возможность его использования во время Олимпийских игр 2008г. в Пекине. РИА «Новости», 30.10.2004г.

СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

— На заводе «Нижегородской Теплоход» (Нижний Новгород, входит в Группу «Морские и нефтегазовые проекты», МНП) спущен на воду второй корпус сухогруза проекта 164-РТ для голландской компании Rensen Shipbuilding BV. Об этом в пресс-службе МНП. Судно получило название Sudento.

Контракт на строительство трех корпусов данного проекта был заключен с Rensen Shipbuilding B.V. в июле 2005г. В июне 2006г. был заключен контракт на строительство четвертого сухогруза, в августе — на строительство пятого и шестого. Все корпуса будут построены до конца 2006г. и отправлены на достройку в Роттердам.

Сухогруз 164 РТ предназначен для перевозки генеральных, насыпных грузов, включая зерно, минеральные удобрения, металл, навалочные грузы, леса, контейнеры международного стандарта. Характеристики судна: длина максимальная — 110,0 м., ширина — 11,45/11,40 м., высота борта — 3,65 м., осадка — 3,55 м., масса корпуса — 660,0 т. Эксплуатация судна предполагается на внутренних водных путях Европы.

Между заводом «Нижегородский Теплоход» и голландской компанией Rensen Shipbuilding B.V. в июне текущего года заключен контракт на строительство четвертого корпуса речного сухогруза проекта 164-РТ. По словам генерального директора завода Анатолия Задорожного, «вероятна перспектива продолжения сотрудничества с Ренсеном уже не только по сухогрузным, но и по наливным судам».

Завод «Нижегородский Теплоход» специализируется на изготовлении судов технического и вспомогательного флота. Группа МНП осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. В Группу входят ведущие российские судостроительные заводы: завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород), завод «Нижегородский Теплоход», Волгоградский судостроительный завод, Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала, завод Лотос (Астрахань), а также ЦКБ Коралл (Украина), Волго-Каспийское ПКБ (Нижний Новгород) и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 27.10.2006г.

— На Прибалтийском судостроительном заводе «Янтарь» в Калининграде сегодня, 15 мая, спущен на воду новый контейнеровоз Felicitas, построенный по заказу голландской компании. Это грузовое судно предназначено для внутренних вод Европы.

Длина корпуса 135 м., общая вместимость трюмов равна 9300 куб.м. Судно усилено для транспортировки тяжелых грузов и приспособлено для транспортировки контейнеров с опасными грузами. ИА Regnum, 15.5.2006г.

— Судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала (Астрахань), входящий в группу «Морские и нефтегазовые проекты» (МНП), 5 апр. произвел закладку второго корпуса сухогруза проекта Azolla для голландской компании Rensen Shipbuilding B.V. Об этом сообщили в пресс-службе МНП.

Сухогруз предназначен для перевозки генеральных, насыпных грузов, включая зерно, минеральные удобрения, металл, навалочные грузы, леса, контейнеры международного стандарта.

Контракт на строительство двух корпусов судна был заключен с голландской компанией летом 2005г., на изготовление третьего корпуса — в дек. 2005г. Три сухогруза в рамках контракта будут сданы заказчику в 2006г.

Длина судна проекта Azolla составляет 135 м, ширина — 14,2 м., высота борта — 4,8 м. Строительство будет вестись в соответствии с чертежами, сертифицированными классификационным обществом Бюро Веритас.

Астраханский судостроительный завод им. III Интернационала производит корпуса судов различного класса, в т.ч. крупнотоннажные сухогрузные баржи типа «Европа», контейнеровозы, сухогрузы и танкеры-химовозы.

Группа компаний МНП осуществляет управление проектами в области судостроения и инжиниринга морских буровых платформ. В группу входят ОАО «Судостроительный завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород), завод «Нижегородский Теплоход» (г.Бор, Нижегородская обл.), Волгоградский судостроительный завод, Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала, завод «Лотос» (Астрахань), а также ЦКБ «Коралл» (Украина) и Friede & Goldman (США). ИА Regnum, 5.4.2006г.

— АО «Потийский судостроительный завод» и голландская компания Damen Shipyards Bergum подписали договор, согласно которому по заказу голландской компании, грузинский завод начнет серийное строительство грузовых судов со стальным корпусом. Контракт предусматривает строительство 12 речных судов. Общая стоимость

контракта — 18 млн.долл. Водоизмещение каждого корабля 200 т. закончится сертификация грузинского завода в рамках международных стандартов. Это даст возможность предприятию поставлять в Европу пассажирские скоростные корабли, которые будут обладать принципиально новыми возможностями.

Потийский судостроительный завод уже оформил проект договора с конструкторским бюро «Агат». Это самый серьезный заказ, который когда-либо поступал в Грузию. Сегодня в столице Грузии прошел бизнес-форум, в котором участвовали руководство и представители министерства транспорта Нидерландов, а также представители деловых кругов этой страны. На встрече присутствовали супруга президента Грузии Сандра Рулофс, министр экономического развития Грузии Ираклий Чоговадзе и др. Гости детально ознакомились с докладами грузинских коллег, которые обозначили положение в области развития инфраструктуры в Грузии, строительства дорог, инвестиционного климата. Сегодня же голландская делегация посетит Поти и Батуми. Подобный грузинско-голландский бизнес-форум проходит в Грузии впервые. ИА Regnum, 26.9.2005г.

— Астраханский судостроительный завод «Лотос» построит один из корпусов контейнеровоза для голландской компании Rensen Shipbuilding. Об этом сообщили в группе «Морские и нефтегазовые проекты» (МНП), которая в июле 2005г. подписала контракт с голландской компанией на строительство 6 корпусов контейнеровозов. Сумма контракта — 9 млн. евро. В 2006г. планируется изготовить все шесть корпусов.

Речной контейнеровоз типа Marina предназначен для перевозки стандартных крупнотоннажных контейнеров. Контейнеровоз имеет следующие характеристики: наибольшая длина — 110 м., ширина — 11,45/11,40 м., осадка — 3,55 м., масса корпуса — 660 т. Корпус контейнеровоза будет строиться на астраханской верфи, откуда не позднее авг. 2006г. направится на достройку в Нидерланды.

Как сообщили в группе МНП, судостроительный завод «Лотос» ранее специализировался на постройке комплектов блок-модулей верхних строений морских стационарных платформ, предназначенных для бурения скважин и добычи нефти и газа на континентальных шельфах морей. «Лотос» выполняет работы по ремонту корпусов различных судов, ремонту судовых систем и механизмов. «Лотос» является крупнейшим предприятием в астраханском регионе, имеет сертификаты Морского регистра судоходства, Речного регистра, GL, Госгортехнадзора РФ. ИА Regnum, 6.9.2005г.

— Российские судостроители изготовят танкеры для голландской компании, стоимость контракта — 9 млн. евро. Как сообщила пресс-служба группы «Морские и нефтегазовые проекты» (МНП), в рамках контракта с голландской компанией Rensen Shipbuilding на судостроительных предприятиях МНП 2006г. будут изготовлены шесть корпусов танкеров-химовозов. МНП объединяет пять ведущих российских судостроительных верфей: Судостроительная фирма «Алмаз» (Санкт-Петербург), завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород), завод «Нижегородский теплоход», Волгоградский судостроительный завод,

Астраханский судостроительно-судоремонтный завод им. III Интернационала. Танкеры для голландской компании будут построены на заводе им. III Интернационала и на заводе «Нижегородский Теплоход».

Вместимость 12 грузовых танков танкера — 4,55 тыс. куб. м. Длина одного судна — 110 м., ширина — 13,5 м., высота борта — 5,7 м., осадка — 4,5 м. Корпуса будут строиться под надзором классификационного общества Lloyd's Register. Суда предназначены для перевозки химикатов и продуктов нефтепереработки на внутренних водных путях Европы и отвечают всем требованиям международных конвенций по охране моря от загрязнения, отметили в пресс-службе. В частности, корпуса имеют двойную обшивку, предусмотрена возможность одновременной загрузки нескольких сортов нефтепродуктов в одном рейсе. РИА «Новости», 29.7.2005г.

— ОАО «Балтийский завод» (Санкт-Петербург) завершает строительство серии речных химических танкеров. Как сообщили в пресс-службе завода, сегодня подписан приемный акт на Noordzee — шестое судно, построенное, как и предыдущие пять, по заказу компании Rensen Shipbuilding B.V. (Нидерланды). Танкеры, построенные на предприятии, принадлежат к последнему поколению судов-бункеровщиков. На мировом рынке стоимость подобных судов составляет несколько млн. долл. Танкеры предназначены для перевозки химикатов и продуктов нефтепереработки на европейских речных линиях.

Головное судно, получившее название Vancouper, спущено на воду в начале сент. 2003г. Второе (Texas) — в дек. 2003г. Третьим судном стал Proteus, переданный заказчику в конце марта 2004г. В мае нынешнего г. на воду спущено четвертое судно серии — Amalia. В ходе строительства этого танкера была отработана новая технология сборки: на стапель вывозили не секции, а целые блоки. Это позволило сократить сроки сборки судна. Новая технология сборки подтвердила свои преимущества в ходе строительства пятого танкера (Verona). Благодаря ее использованию заказчик получил судно на месяц раньше срока. Шестое судно — Noordzee также передано заказчику досрочно — за две недели до окончания контрактных сроков, отметили в пресс-службе. Порт приписки нового судна — город Роттердам (Нидерланды).

ОАО «Балтийский завод» — одно из крупнейших судостроительных предприятий России. Завод заложен в 1856г. в Санкт-Петербурге, акционирован в 1992г. Предприятие специализируется на строительстве военных кораблей различного класса и ранга и судов с ядерными энергетическими установками. Кроме того, «Балтийский завод» строит крупнотоннажные танкеры, химтанкеры, суда для перевозки генеральных грузов. Основной акционер — группа «ИСТ», государству принадлежит «золотая акция». Прайм-ТАСС, 12.11.2004г.

— В минувшую пятницу в Санкт-Петербурге состоялась передача корпуса танкера-химовоза проекта 0359, построенного по заказу голландской фирмы Vreco на астраханском судостроительном заводе имени III Интернационала, входящем в состав компании Объединенные Машиностроительные Заводы — Морские и Нефтегазовые Проекты (ОМЗ-МНП). Из северной столицы судно будет отбуксирован в Нидерланды для дальнейшей до-

стройки, сообщает пресс — служба ОМЗ-МНП. Танкер-химовоз типа С предназначен для перевозки жидких грузов, включая агрессивные жидкости. Район плавания — внутренние акватории Европы. Все работы и приемка проводились под контролем классификационного общества Lloyd's Register of Shipping. Согласно экологическим требованиям, корпус имеет двойную обшивку, исключающую попадание в воду нефтесодержащих продуктов. Маневренность судна обеспечивается двумя гребными винтами и подруливающим устройством. В танкере 12 грузовых танков объемом 4360 куб. м., расположенных в равном соотношении по левому и правому борту. Длина судна — 125 м., ширина — 11,45 м., высота борта — 5,2 м., максимальная осадка кормы — 3,8 м.

По словам директора по судостроению МНП Михаила Айвазова: «Технологические возможности компании позволяют выполнять судостроительные работы любой сложности и выпускать продукцию, полностью соответствующую мировым стандартам. Уже десять лет голландская фирма Бреко заказывает корпуса в Астрахани, что, безусловно, свидетельство высокой оценки качества работ. Европейцы стремятся получать лучшие суда, и они их получают от нас». ССРЗ им. III Интернационала имеет большой опыт по строительству подобных корпусов. На его стапелях для европейских заказчиков за последние десять лет построено порядка двадцати корпусов судов различного класса, среди которых три состава (в состав входят два корпуса). В их числе крупнотоннажные сухогрузные баржи типа «Европа», контейнеровозы, сухогрузы и танкеры-химовозы. Прайм-ТАСС, 25.10.2004г.

НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

— Число сделок купли-продажи готовых домов в фев. снизилось по отношению к аналогичному периоду пред.г. на 70%. По новостройкам есть только предварительные данные, согласно которым объем продаж в этом сегменте сократился за указанный период на 50%.

Вследствие кризисных явлений, затронувших в т.ч. и рынок жилой недвижимости Нидерландов, малообеспеченные граждане страны оказались не в состоянии получить ипотечный кредит. Поэтому группа Aedes, которая объединяет большинство голландских жилищных корпораций, специализирующихся на социальном жилье, объявила о покупке домов стоимостью до 250 тыс. евро с целью их последующей сдачи в аренду малоимущим гражданам, сообщает Dutch News. Prian.ru, 12.3.2009г.

— Небоскреб высотой 450 м. хотят построить в Роттердаме. Он получит название «Сити Тауэр» (City Tower) и станет самым высоким в Нидерландах. Как 17 янв. передает НТВ, когда проект будет завершен, он поделит со знаменитыми «Петронас Твин Тауэрс» (Petronas Twin Towers) в Куала-Лумпуре (452 метра) 4 место среди самых высоких зданий мира.

Новая роттердамская башня оставит позади даже знаменитый нью-йоркский «Эмпайр стейт билдинг» (Empire State Building), его высота достигает 381 метра.

Нидерландское архитектурное бюро «Монолаб» заметно продвинулось в реализации этой идеи и сейчас занято поисками компаний, гото-

вых финансировать строительство. По словам директора бюро Виллема ван Кейленбурха, переговоры только начались, а потенциальные партнеры колеблются из-за финансового кризиса. Руководитель «Монолаба» считает, что сейчас самое время для таких инвестиций.

Башню хотят поставить посреди реки Маас, пересекающей Роттердам. В ней будут как квартиры, так и офисы различных компаний. Пирс с пешеходным бульваром свяжет здание с набережной и станцией метро «Маасхафен». ИА Regnum, 18.1.2009г.

— Цены на жилую недвижимость в Нидерландах снизились в 2008г. на 1,8%. Это первое падение по итогам года за последние 18 лет. Данные Голландской ассоциации агентов недвижимости (NVM) свидетельствуют о том, что средняя стоимость жилья в стране составила 233 000 евро. Лидерами по темпам снижения цен стали города Ден Бош и Амстердам (6,2% и 5,7% соответственно).

В 2009г. NVM прогнозирует дальнейший ценовой спад, которой составит в среднем 5%. Однако в долгосрочной перспективе жилая недвижимость страны является, по мнению экспертов NVM, привлекательным объектом для инвестиций.

По словам руководителя организации Гера Хуккерса, потребитель в наст.вр. испытывает недостаток уверенности в рынке жилья. Для стимуляции покупательской активности г-н Хуккерс и его Ассоциация предлагают ввести ряд налоговых послаблений, а также гарантировать домовладельцам в случае отчуждения их недвижимости выплаты оставшихся долгов, передает Reuters. Prian.ru, 16.1.2009г.

— Падение цен на коммерческую недвижимость страны тюльпанов в 2009г. может составить от 12 до 22% относительно пиковых показателей 2008г., однако уже в конце года цены могут стабилизироваться. Об этом сообщает агентство Рейтер со ссылкой на гендиректора агентства DTZ Zadelhoff Куно ван Штеенхофена. Основной спад, по мнению специалиста, придется на сегмент офисных помещений.

Цены на торговую недвижимость просядут на 10%, однако эксперт уверен, что в городских центрах спад будет незначительным из-за недостатка предложения. Прогнозируемое снижение процентных ставок по кредитам может привести к нормализации условий финансирования сделок во II пол. 2009г. и стабилизировать цены на коммерческую недвижимость, утверждает г-н Штеенхофен.

Общая стоимость сделок в секторе коммерческой недвижимости Нидерландов в 2009г., по прогнозам агентства, составит от 4 до 5 млрд. евро, в отличие от 6 млрд. евро в 2008г. и 11,5 млрд. — в 2007. Prian.ru, 12.1.2009г.

— Обращение к голландскому правительству подписали застройщики, брокеры, домовладельцы, а также компании, сдающие недвижимость в аренду. Основное их требование — увеличить максимальную стоимость жилья, которое обеспечивается ипотечным страхованием, до 350 000 евро. В наст.вр. верхняя планка составляет 265 000 евро.

Сама система ипотечного страхования нацелена на молодых и малообеспеченных граждан, которые хотят приобрести жилье. Она призвана снизить их риски, поскольку гарантирует выплату страхового возмещения в том случае, когда взыв-

шие ипотечный кредит не могут выполнять свои финансовые обязательства перед банками, пишет The Earth Times.

В среду Центральное бюро статистики Нидерландов сообщило, что объемы продаж жилой недвижимости в нояб. упали на 50% по отношению к аналогичному периоду пред.г. Участники рынка недвижимости считают, что, если власти не вмешаются в ситуацию, страну ждет падение цен на недвижимость и стагнация в строительной индустрии, а в долгосрочной перспективе — серьезный ущерб национальной экономике. Prian.ru, 12.12.2008г.

— Бум на рынке недвижимости страны, наблюдавшийся в течение последних двадцати лет, привел к тому, что Нидерланды заняли первое место в еврозоне по уровню ипотечной задолженности граждан. Кроме того, не далее как во II кв. тек.г. Нидерланды были единственным государством из 11 стран в еврозоне, в котором росли цены на жилую недвижимость. По данным Ассоциации голландских риэлторов NVM, цены на жилье в III кв. снизились в среднем на 0,3% относительно II кв. В Амстердаме цены упали на 4%, до отметки в 265 тыс. евро. Профессор жилищного строительства в Делфтском университете Петер Больхоувер полагает, что в случае углубления кредитного кризиса и роста опасений покупателей цены могут упасть на 10% в 2009г. Rus.nl, 9.12.2008г.

— Golden Tulip с гордостью объявляет об открытии нового отеля Tulip Inn рядом с IKEA Concept Center в Делфте (Нидерланды). Дизайн фасада и интерьера новой гостиницы — результат тесного сотрудничества между Inter IKEA Systems Holding B.V., владельцем отеля, и Golden Tulip Hospitality Group, его оператором. Гостиница оформлена и меблирована в стиле IKEA.

Tulip Inn Delft — трехзвездочный отель, воплощающий в себе концепцию «от проживания к жизни», цель которой — создать домашний уют в гостиничных номерах. В отеле смогут разместиться как тысячи работников центра IKEA, так и другие гости.

Tulip Inn Delft предлагает 140 номеров, включая 116 одноместных и двухместных номеров, 17 студий и 7 номеров для людей с ограниченными физическими возможностями. На территории отеля располагаются бар, качественно оборудованные комнаты для совещаний и учебные классы, фитнес-центр с сауной, внутренний двор и терраса. Rus.nl, 9.12.2008г.

— Цены на жилую недвижимость в Нидерландах, включая расположенные на берегах амстердамских каналов таунхаусы 17 века, в III кв. с.г. упали впервые с 1980г. Бум на рынке недвижимости страны, наблюдавшийся в течение последних двадцати лет, привел к тому, что Нидерланды заняли первое место в еврозоне по уровню ипотечной задолженности граждан, пишет Shanghai Daily. Кроме того, не далее как во II кв. тек.г. Нидерланды были единственным государством из 11 стран в зоне обращения единой европейской валюты, участвовавших в исследовании Global Property Guide, в котором росли цены на жилую недвижимость.

По данным Ассоциации голландских риэлторов NVM, цены на жилье в III кв. с.г. снизились в среднем на 0,3% относительно II кв. В Амстердаме цены упали на 4%, до отметки 265 тыс. евро. Про-

фессор жилищного строительства в Делфтском университете Петер Больхоувер полагает, что в случае углубления кредитного кризиса и роста опасений покупателей цены могут упасть на 10% в 2009г.

Несмотря на то, что изначально рынок жилья Нидерландов был защищен от кризиса благодаря самому низкому в еврозоне уровню безработицы, доверие потребителей исчезло после того, как властями страны пришлось спасать голландские подразделения банков ABN Amro Holding NV и Fortis, а также производить денежные вливания в банки Aegon NV и ING Groep NV.

Масла в огонь неуверенности инвесторов подливает сделанное 12 нояб. заявление министра финансов страны Воутера Боса о возможном сокращении роста ВВП страны в 2009г. — впервые за последние 27 лет. Prian.ru, 25.11.2008г.

— Правительство Нидерландов намерено создать специальную структуру по борьбе с мошенничеством и отмыванием денег на рынке недвижимости.

Власти намерены ужесточить контроль за рынком недвижимости и надеются решить ставшую в последнее время очень острой проблему образования в стране «теневого» рынка, предотвратить возможные нежелательные последствия некорректных действий участников рынка.

Специальное управление по делам недвижимости будет создано под крылом министерства юстиции совместно с министерствами внутренних дел и финансов. Как заявил министр юстиции Нидерландов Эрнст Хирш Баллин, в ходе своей деятельности специальное управление по делам недвижимости будет сотрудничать с прокуратурой страны, налоговой инспекцией и представителями полиции.

В задачи управления будет входить слежение за прозрачностью и чистотой сделок, заключаемых на рынке недвижимости Нидерландов. Риэлторы, строительные организации и ипотечные брокеры будут должны предоставлять управлению полную информацию о проведенных ими операциях. Управление также будет обладать правом контролировать процесс ценообразования, при необходимости указывая на факты необъективного завышения стоимости недвижимости. Rus.nl, 7.11.2008г.

— Правительство Нидерландов планирует ужесточить контроль над рынком недвижимости страны для более эффективной борьбы с мошенничеством и отмыванием денег в этом секторе местной экономики. По словам министра юстиции Нидерландов Эрнста Хирша, его министерство, а также министерства финансов и внутренних дел выработают ряд мер для борьбы с нечистыми на руку дельцами в сфере недвижимости, сообщает агентство Синьхуа.

Агентам по недвижимости, оценщикам и нотариусам придется доказывать «чистоту» сделок с помощью полной информации о методах их работы. В случае необходимости нотариусы должны будут предоставлять свою документацию властям.

Кроме того, будет открыто «Разведывательное управление в сфере недвижимости» для более тесного сотрудничества прокуратуры, налоговых органов, следователей по финансовым и экономическим преступлениям и представителей полиции. Prian.ru, 5.11.2008г.

— Цены на жилье в Нидерландах упали впервые более чем за два десятилетия. Специалисты отмечают, что данное снижение в условиях текущего финансового кризиса было «прогнозируемым». Банки страны стали менее охотно выдавать ипотечные кредиты, что негативным образом отразилось на ценах, сообщает агентство dra. По данным крупнейшей ассоциации риэлторов Нидерландов NVM, спад составил минус 0,3% ко II кв. тек.г.

При этом эксперты замечают, что в расчет еще не принимался уровень инфляции в стране, который в III кв. с.г. достиг 3,1%, а значит, реальное снижение цен является еще более значительным.

Общее число проданных в III кв. объектов снизилось на 13%. В то же время, количество выставленных на продажу домов и квартир увеличилось на 7%, а у собственников жилья стало уходить больше времени на продажу объектов.

По мнению пресс-секретаря ассоциации домовладельцев Нидерландов VEN Ганса де ла Порте, цифры за IV кв. могут оказаться еще более низкими. Известный финансовый аналитик Виллем Мидделькооп прогнозирует, что в течение следующих трех-пяти лет цены упадут в промежутке от 15 до 50%.

Однако г-н де ла Порте утверждает, что Нидерланды вряд ли столкнутся с таким же спадом цен, какой увидели британцы и американцы. Во многом этому способствует государственный закон, запрещающий банкам выдавать ипотечные кредиты, выплаты по которым составляют более 4,5% дохода граждан. Кроме того, большая часть жилищных займов выдается по фиксированным ставкам. Prian.ru, 14.10.2008г.

— Правительственная комиссия по оптимизации работы дорожного движения предложила кабинет министров страны предоставить налоговые льготы тем жителям страны, кто работает на дому или переезжает поближе к рабочему месту.

Это предложение было выдвинуто в рамках программы по борьбе с пробками на дорогах. Как полагают авторы инициативы, правительство должно поощрять тех людей, которые работают на дому или переезжают поближе к работе, поскольку благодаря им снижается интенсивность движения на дорогах страны. Такая тенденция на рынке труда в течение ближайших нескольких лет позволит на 5% снизить количество пробок на дорогах в час пик в основных городах страны, где располагаются офисы 150 компаний и проживает 500 тыс. сотрудников.

В качестве одной из льгот авторы инициативы предлагают увеличить необлагаемый налогом минимум для людей, проживающих в 25-30 км. от работы, но решивших сменить жилье, чтобы быть поближе к работе. Этот минимум составляет 5 тыс. евро.

Министерство финансов готово разработать план по внедрению программы, как только она будет одобрена правительством. Rus.nl, 11.9.2008г.

— По меньшей мере, полмиллиона жилых домов появится к 2040г. в Амстердаме, Гааге, Роттердаме и Утрехте. Их предполагают построить в рамках программы будущего развития регионов, проект которой представят на рассмотрение правительства страны 5 сент. 2008г.

Из этого числа новостроек 200 тыс. займут многоэтажные дома. На окраинах городов будут разбиты обширные парки. Вне городов, на осушен-

ных территориях Алмере (Almere), Харлеммермере (Haarlemmermeer) и Зейдпласпольдере (Zuidplaspolder), строительство будет ограничено. Помимо этого, согласно рекомендациям специальной комиссии по защите страны от подъема уровня моря, в благоустройстве городов большую роль должны играть реки и озера. Rus.nl, 9.9.2008г.

— Жители Голландии предпочитают дома квартирам. Такой вывод позволяют сделать данные исследования Ассоциации риэлторов страны. Оно показывает, что в домах, в отличие от квартир, голландцы живут подолгу.

Ассоциация риэлторов и экспертов рынка недвижимости Нидерландов приводит статистику продолжительности проживания семьи в одном месте. В стране стали реже менять жилье. В среднем жители Нидерландов проживают в одном доме 25 лет. В 1996г. они переезжали чаще и оседали в одном месте в среднем на 17,5 лет. Квартиры голландцы меняют охотнее. Каждая семья в среднем меняет квартиру раз в восемь лет. Rus.nl, 4.9.2008г.

— Жители Голландии предпочитают дома квартирам. Такой вывод позволяют сделать данные исследования Ассоциации риэлторов страны. Оно показывает, что в домах, в отличие от квартир, голландцы живут подолгу.

Ассоциация риэлторов и экспертов рынка недвижимости Нидерландов приводит статистику продолжительности проживания семьи в одном месте. В последнее время в стране стали реже менять жилье. В среднем жители Нидерландов проживают в одном доме 25 лет. В 1996г. они переезжали чаще и оседали в одном месте в среднем на 17,5 лет.

Квартиры голландцы меняют охотнее. Каждая семья в среднем меняет квартиру раз в восемь лет, сообщает dutchnews.nl. Prian.ru, 21.8.2008г.

— Рынок недвижимости королевства Нидерланды в своем развитии отражает специфику борьбы человека с водной стихией. Дамбы, рукотворные острова, плавучие дома здесь не экзотика, а обычные реалии жизни. И этот опыт все более востребован в мире, которому грозит глобальное потепление.

Какие символы Нидерландов (государства, значимой, но не основной частью которого является Голландия) всегда на слуху? Тюльпаны, парусники, ветряные мельницы, деревянные сабо, островерхие дома высотой в 4-5 этажей, но шириной всего в два-три окна, многотысячные стоянки велосипедов, «кофе-шопы»... Список можно продолжать, но все это — составляющие пестрой мозаики, покоящейся на некоей связующей основе. Взаимоотношения человека и водной стихии веками формируют стиль, атрибуты и философию жизни этой самобытной страны.

Именно вода в первую очередь — визитная карточка Нидерландов. Она занимает более 18% площади королевства, она растворена в воздухе в виде постоянной облачной завесы (в году здесь менее 40 ясных дней). Она повсюду — узенькие каналы и широкие реки, гладь озер и морской прибой. Нидерланды невозможно представить без системы каналов, дающих большинству домов, стоящих на их берегах, в итоге непосредственный, хотя порой и «сложносочиненный», выход к морю.

Земля — гордость Нидерландов и свидетельство величайших человеческих достижений, поскольку Нидерланды — единственная страна, площадь ко-

торой постоянно увеличивается начиная с XIII века. Итог «землеустройства» впечатляет — более половины территории лежит ниже уровня моря, но прирастает тыс.га ежегодно.

Опыт Нидерландов в создании рукотворных земель востребован во всем мире. Именно он и его применение в различных странах стали главной темой 59 ежегодного конгресса Fiabci (Международной федерации специалистов по недвижимости) «Вода. Угрозы, возможности, перспективы». Мероприятие открывал член парламентской провинции Южная Голландия и главный консультант нидерландского министерства транспорта, общественных работ и управления водными ресурсами с символической фамилией Waterman. Рональд Ватерман особо подчеркнул роль сбалансированного подхода к развитию прибрежных зон с целью преобразования водной глади в твердь земную. Знания и умения нидерландских специалистов в этом направлении востребованы в 34 странах. 18% территории Сингапура создано не без их помощи. Россия — не исключение. Петербург исторически обречен на адаптацию к отечественной действительности опыта с детства любимой его основателем Голландии. А теперь и «О-в Федерация» близ Сочи возводится в Черном море с помощью голландских консультантов.

Сам Амстердам более не стоит на море. С 1927г. в Нидерландах началось осуществление проекта по перекрытию залива Зейдер-Зее. Дамба длиной 30 км. пересекла его, отрезав от морской стихии. В последующие годы воды залива полностью опреснились, образовав озеро Эйсселмер — прекрасный резерв для дальнейшего развития территории страны.

Земля нидерландская прирастает за счет двух основных инженерных решений: намыва и осушения. Выбор между ними диктуется совокупностью экономических, экологических и иных факторов.

Намыв — это достаточно локальная мера, когда есть необходимость в развитии территории некоего конкретного города, расположенного на берегу большого водоема. Напротив Амстердама находится постоянно растущая группа островов — район IJburg, связанный со столицей подземным (а точнее — подозерным) туннелем протяженностью около 2 км. и несколькими мостами. Каждый год здесь на новых рукотворных землях возникают жилые кварталы.

Муниципалитет «командует парадом» — земля принадлежит государству и застраивается им же (впрочем, никто не брезгует и средствами инвесторов). А далее — дома и квартиры продаются желающим (по цене от 2,7 до 4 тысяч евро за кв.м.) или сдаются в долгосрочную аренду (от тридцатиметровых студий для студентов — по 300 евро до пентхаусов, ежемесячная плата за которые исчисляется тыс.). Есть здесь и «социальные» жилые комплексы, где семья иммигрантов может арендовать целый таун-хауз всего за 500 евро в месяц. Социальная сбалансированность — тоже важный принцип, обеспечивающий отсутствие общественной напряженности и высокую лояльность общества.

Альтернатива намыву, известная уже восемь веков, — осушение огромных площадей благодаря возведению протяженных дамб, откачиванию воды мощными насосами (ранее этот процесс осуществлялся с помощью знаменитых ветряных

мельниц) и организации системы ирригации. Процесс продолжается в течение нескольких лет, зато в результате появляется сразу огромный кусок полноценной территории. В 35 км. от Амстердама расположен район Almere площадью 25 тысяч га, создание которого началось в 1975г., а заселение — соответственно, несколькими годами позже. Almere обладает достаточным пространством для сельхозугодий (40% территории), парков и, естественно, многочисленных и разнообразных жилых кварталов, являющих собою удивительную гармонию живописности и функциональности. В лучших голландских традициях прямо на берегах каналов возводятся 2-3-этажные дома (площадью 150-200 м. и стоимостью 300-400 тысяч евро). А к каждому из таких домов — «бесплатное приложение» в виде небольшого участка и возможности оборудовать собственный причал.

Благодаря современным технологиям «созданные» земли, пригодные для проживания, относительно недороги — квадратный метр обходится от 40 до 250 евро в зависимости от совокупности составляющих проекта. И это — намного дешевле приобретения интересных с точки зрения инвестиций существующих участков под застройку — в Нидерландах таковые всегда в дефиците.

Архитектура Нидерландов — и Амстердама в первую очередь — исторически отражает две тенденции: дефицит земли и ее «ненадежность». Отсюда — знаменитые сплошные ряды узких, подпирающих друг друга домов, нависающих над каналами, — с очень неширокими набережными или же вообще без таковых. Крошечные крутые винтовые лестницы внутри строения едва позволяют передвигаться людям, а любые объемные грузы доставляются прямо через окна с помощью лебедки, перекинутой через крюк, украшающий навершие фасада. Многие дома «нависают» в буквальном смысле этого слова — заметив, что стена здания, к которому вы приближаетесь, пытается по крутизне наклона поспорить с Пизанской башней, не стоит замедлять ход. Строение вовсе не планирует рухнуть вам на голову. Это — следствие борьбы за внутреннюю кубатуру хотя бы на верхних этажах, сохраняющее столь «рисковый» первоначальный облик уже много веков.

Все дома в Нидерландах, и маленькие и большие, построены на сваях, прочно держащих некрепкие грунты. Эта технология была «подсмотрена» Петром Великим и впервые реализована в России при возведении новой столицы. Благодаря историческому визиту двадцатипятилетнего царя в 1697г. в страну, язык которой он учил и культуру которой впитывал издавна еще в подростковом возрасте, наш город был вскоре основан в уголке огромной империи, наиболее похожем на Голландию по климату и рельефу (включая широкую, но мелкую, как и Зейдер-Зее, Маркизову лужу). Первая любовь — как говорится, без комментариев...

Современная многоэтажная архитектура Нидерландов несет в себе бережно сохраненную историческую стилистику старых зданий. Особенно показательным в этом отношении является новый центр Гааги — второго по значению года в королевстве, пристанища нидерландского парламента. Конечно, попадаются местами и ряды железобетонных коробов без затей в конструкции и силуэте — но тогда жизнелюбивые жители Страны тюльпанов хотя бы за счет цветового решения фасадов

стараятся не допустить скучного облика. И порой до такой степени, что один из районов в окрестностях столицы носит гордое название «Радуга», полностью оправдывая его своей многоцветностью.

Домики в маленьких прибрежных городках и рыбацких деревушках не меняют свой исторический облик уже много веков — правда, вместо деревянной обшивки верхней части фасадов теперь широко применяется сайдинг, а под слоем облицовочного кирпича зачастую скрывается пенобетон.

Что касается последней модной «исторической» тенденции — это возрождение «соломенной крыши». Крыша, вручную плетенная из тростника, обходится владельцу гораздо дороже черепичной (100-120 евро за м кв.) — плюс приносит дополнительный коэффициент на страховку от возгораний, зато сразу переводит его дом в разряд особо респектабельных.

В Амстердаме очень узкие улицы, зато полсотни протяженных, достаточно широких каналов, через которые перекинуто 1 200 мостов. Все они разводные, дабы иметь возможность в любой момент пропускать суда. Подъемный механизм с противовесом (организованный по тому же принципу, что и колодезный «журавль») не изменился за века. А на каналах человек отвоевывает себе пространство для жизни. Знаменитые «дома на воде» — иногда — просто списанные баржи, приспособленные под жилье, но часто — специальные плавучие дома, построенные на полых внутри бетонных платформах-поплавках. Те, кто регистрируется и платит муниципалитету за стоянку, имеют в таком доме все блага цивилизации — воду, газ, электричество.

Правда, местные жители утверждают, что законопослушных «вододомовладельцев» — едва ли не меньше половины, остальные решают проблему просто: при первом же «шухере» снимаются с якоря и... причаливают на соседнем канале. В последние годы строительство «плавучих домов» поставлено на поток. Причем разновидностей две — дрейфующие и всплывающие. Первые — сразу размещаются на воде, вторые — могут находиться на суше, но в случае наводнения всплывать вверх до 5,5 метра: они нанизаны на колонны соответствующей высоты, и все коммуникации имеют гибкую подводку. Обходится такая «движимая недвижимость» дешевле капитальной постройки на берегу — 1-1,5 тыс. евро за метр жилой площади, а удовольствие, которое получает их владелец от подобного образа жизни, переоценить невозможно. Rus.nl, 12.8.2008г.

— Голландские домовладельцы обратились к кабинет министров с требованием принять меры по уравниванию стоимости разрешения на проведение строительных работ в стране. Голландское объединение домовладельцев VEH опубликовало вчера свое ежегодное исследование, в котором сравниваются цены на разрешительную строительную документацию в разных районах страны. По результатам этого исследования плата существенно отличается даже в соседних городах.

В Форшхотене (Voorschoten) документ стоит в 21 раз больше, чем в соседнем Лейдене. Если за разрешение прорубить мансардное окно на крыше в Форшхотене платят 698 евро, то в Лейдене то же согласование будет стоить всего 33 евро. Средняя

по стране стоимость согласования составляет 250 евро. В некоторых же муниципалитетах вовсе не делают различий между типом строительных работ и за любое согласование берут одну и ту же стандартную плату. Rus.nl, 12.8.2008г.

— Количество домов, которые сменили владельцев в Голландии с апреля по июнь тек.г., снизилось на 8,4% по сравнению с тем же периодом 2007г. Такие цифры обнародовала вчера ассоциация риэлторов Нидерландов LMV. Эти данные отражают показатели 450 членом ассоциации LMV, второго по значению объединения риэлторов в стране.

В интервью старейшей голландской газете Volkskrant глава ассоциации Эд Ван ден Бийль (Ed Van den Bijl) сообщил, что спад рынка в мае и июне был более глубоким, чем ожидалось. Причиной этого стало повышение процентной ставки по ипотечным кредитам, экономический кризис и снижение покупательской лояльности к недвижимости. Цены на жилье за этот период, впрочем, выросли на 2,8%, сообщает DutchNews.nl. Prian.ru, 11.7.2008г.

— «Европейский Китайский Центр» будет возведен в Роттердаме совместно голландской компанией Volker Wessels и Shanghai Construction Group. Доля участия этих компаний в совместном предприятии — 50% у каждой. Общая площадь этого многофункционального комплекса равняется 100 тыс.кв.м. Проект, завершить который предполагается к 2011г., оценивается в 300 млн. евро.

Участие китайской компании ограничится только финансированием, возводить комплекс будут голландцы. В первую очередь проекта, строительство которой начнется в I кв. 2009г., будет сдачно 36 тыс.кв.м. Ее стоимость составит 100 млн. евро.

Первыми арендаторами станут китайские торговые компании, крупный китайский супермаркет и, возможно, отель на 120 номеров, сообщает портал Propertyeu.info. Prian.ru, 23.6.2008г.

— В Нидерландах длительное время отмечается рост цен на рынке собственности. В I кв. 2008г. местная собственность выросла на 4%, в реальном исчислении с учетом инфляции, данный показатель составил 1.8%. Для примера в Китае объем апрельского роста цен составил 10.1%.

В 2007г. ценовой индекс нидерландской недвижимости поднялся на 4.2%, составивших 2.65% в реальном исчислении. В 2006г. данные показатели составили соответственно 4.5% и 3.3%. Такие данные предоставляет Центральное Бюро Статистики страны (Central Bureau of Statistics (CBS)

На фоне ожидаемого снижения экономического роста, в тек.г. планируется и снижение темпа роста цен на собственность до 3%. Однако, каких либо серьезных ценовых спадов не ожидается. Согласно данным Нидерландской Ассоциации Риэлторов (Dutch Association of Estate Agents (NVM) стоимость реализованной ими недвижимости в I кв. 2008г. повысилась на 3.2% достигнув показателя в 244000 евро.

В США данный показатель равняется 196300 евро, а в Ирландии 490000 евро. Столь размеренный рост и не менее размеренный спад, пришел на смену бурному развитию в периоде между 1995 и 2001г. Тогда, цены на жилье увеличивались в стране на 15-20% ежегодно. С 2002 по 2007г. средний темп ценового роста в стране составил 4.5%. Всего

же с 1995 по 2001г. цены на жилье успели подняться на 110%, составивших 78% в реальном исчислении.

Зафиксированный ранее стремительный рост цен был обусловлен низкими процентными ставками, финансовыми нововведениями, здоровым экономическим ростом и благоприятным налоговым обложением. Такие же показатели числятся в причинах роста цен на недвижимость малайзийской столицы Куала-Лумпур.

Все это не смогло плодотворно не сказаться на ипотечном рынке страны. Ипотечные займы составили 98.4% от общего объема ВВП по сравнению с 49.3% от аналогичных данных 1997г. При этом, долг домовладельцев (household debt) поднявшись с 69.8% в 1998г., достиг 114.6% от общего объема ВВП в 2006. На тот момент это был самый высокий показатель в мире.

Ипотечная процентная ставка последовательно росла вслед за стоимостью собственности. В 2003г. ставки равнялись 4.5%, в 2004-4.18%, а к марту 2008г. ипотечные ставки Нидерландов достигли среднего значения в 5.13%. Для примера в Намибии данный показатель почти в три раза выше и составляет 15.25%. Rus.nl, 30.5.2008г.

— Голландский архитектор Эрик ван Эгераат, несмотря на судебные разбирательства со строительной компанией «Капитал Групп», продолжит работать в России, сообщил на круглом столе в среду Эгераат.

«Выбор работать в этой стране сделан несколько лет назад. У меня много проектов в России. И заказчики знают об инциденте с «Капитал Групп», — отметил он.

Стокгольмский арбитраж обязал строительную компанию «Капитал Групп» выплатить Эгераату компенсацию за незаконную передачу проекта комплекса «Город Столиц» в «Москва-Сити» на переработку другому архитектору.

Проект был передан без согласия автора, а рисунки и чертежи Эгераата несанкционированно использовались в рекламе этого комплекса. Стокгольмский арбитраж признал необоснованным отказ заказчика от оплаты за выполненный проект и обязал «Капитал Групп» оплатить стоимость работ голландского архитектора.

По словам Эгераата, международный арбитраж обязал ООО «Капитал Групп» выплатить его фирме 2,548 млн. евро. «В эту сумму входит оплата стоимости работ, возмещение упущенной выгоды и выплата за нарушение авторских прав», — пояснил архитектор.

Эгераат также уточнил, что он планирует потратить присужденную сумму на то, чтобы покрыть затраты на оплату работы юристов и другие расходы. «Я не прошу большего, чем я переадаю заказчику. И я бы не хотел работать с людьми, которые не выполняют обязательств», — сказал он, напомнив, что юристы фирмы «Пепеляев, Гольцблат и партнеры» ведут еще одно дело по спору между Эгераатом и «Капитал Групп» со сходными претензиями относительно архитектурного проекта строящегося в Подмосковье коттеджного поселка Barvikha Hills.

Как заявил ранее представитель пресс-центра холдинга «Капитал Групп», «Капитал Групп» считает решение Стокгольмского арбитража незаконным и необоснованным, а также предвзятым по отношению к российской стороне в споре. По словам

сотрудника «Капитал Групп», его компания всегда не соглашалась с тем, что этот спор подпадает под компетенцию Стокгольмского арбитража.

Эгераат начал сотрудничать с «Капитал Групп» в 2003г., разработав проект многоэтажного комплекса «Русский авангард». Позже голландский архитектор спроектировал для компании коттеджный поселок Barvikha Hills и комплекс «Город столиц».

Комплекс «Город Столиц» входит в ММДЦ «Москва-Сити» на Краснопресненской набережной и представляет собой две высотные башни (под названиями «Москва» и «Санкт-Петербург»), объединенные 18-этажным стилобатом, и 16-этажное купольное здание с атриумом. Его площадь составляет более 280 тысяч кв.м., а стоимость – 250 млн.долл.

Эрик ван Эгераат родился в Амстердаме в 1956г. Является выпускником архитектурного факультета Технического университета в Дельфте (Нидерланды). По его проектам построены музей естественной истории в Роттердаме, здание университета Ихгус в Роттердаме, Национальный банк Нидерландов в Будапеште, художественная галерея в Корке (Ирландия). Эгераат является обладателем 50 международных наград. В число наиболее известных российских проектов Эгераата входит проект насыпного острова «Федерация» рядом с Сочи и высотного комплекса в Ханты-Мансийске. Rus.nl, 3.4.2008г.

– Теперь все активы одной из крупнейших строительных корпораций России переведены в холдинг, зарегистрированный в Нидерландах. В самой компании уверены – этот шаг поможет привлечь больше иностранных инвесторов и расширить географию бизнеса.

В рамках новой структуры собственности и управления Mirax Group, все активы корпорации переведены в собственность новой компании Mirax Group Holding BV. Она зарегистрирована в Нидерландах. О мотивах, побудивших Mirax Group на такой шаг, Business FM рассказал зампреда правления корпорации Александр Паперно: «Мы рвемся в Европу. Исходя из этого, абсолютно разумно перенести консолидирующую компанию в уважаемую европейскую страну. Потому что не секрет, что Запад по-прежнему чуть-чуть настороженно смотрит на Россию. Европейцам будет гораздо более понятно, что консолидация происходит не на российской компании, где у них есть сомнения в чистоте, а на голландской, которая подвержена всем голландским и европейским законам. С их точки зрения это для них более комфортная ситуация».

В активе Mirax Group 12 млн.кв.м. коммерческой и жилой недвижимости премиум и бизнес-классов. В холдинг также входят 100 дочерних юридических компаний. Но эти активы мало просто декларировать, будущие партнеры и инвесторы должны видеть понятную и абсолютно прозрачную структуру собственности, управления и финансовые потоки. Поэтому создание головной управляющей компании в Нидерландах, работающей и представляющей документы по международным стандартам финансовой отчетности, оправданный шаг, сообщил Business FM Александр Беличко, заместитель руководителя департамента «МЦФЭР-консалтинг»: «Это считается более прозрачным. Имея такой отчет, можно при-

влечь других инвесторов. Это могут быть и банки, которые могут предоставить кредит. Тем более что владельцами являются не какие-то неизвестные фирмы или юридические лица, а вполне реальная голландская фирма, которая находится в юрисдикции ЕС. Наверное, это будет более привлекательно».

От реструктуризации выиграют и акционеры холдинга. Они смогут сэкономить на налоговых выплатах по полученным дивидендам, говорит Тамара Касьянова, гендиректор компании «2К Аудит – Деловые консультации»: «В Голландии эффективная ставка по дивидендам достаточно привлекательна. И, кроме того, между Голландией и Россией есть соглашение во избежание двойного налогообложения. Именно Голландия является достаточно привлекательной в плане налоговой нагрузки по дивидендам».

Mirax Group уже направила документы в рейтинговое агентство Fitch и Moody's для присвоения рейтингов головной компании. Пока руководители холдинга не планируют переводить управляющий офис в Нидерланды. Руководить всеми проектами по-прежнему будут из Москвы. Прайм-ТАСС, 17.3.2008г.

– Нидерланды объявили конкурс на лучший архитектурный проект здания Международного уголовного суда (МУС), штаб-квартира которого находится в Гааге, сообщается в пресс-релизе голландского министерства жилищного строительства, обустройства территории и охраны окружающей среды.

В конкурсе могут участвовать архитекторы со всего мира. Из концепций, которые должны быть до 1 апр. направлены в Гаагу на английском языке, 16 мая будут отобраны не более 20 для детального рассмотрения. В конце окт. будут определены три победителя. Они получат денежные призы за первое, второе и третье место в размере соответственно 60 тыс., 50 тыс. и 40 тыс. евро. На основе лучшего проекта будет построено здание Международного уголовного суда.

Созданный в июле 2002г. МУС располагается пока во временном здании в Гааге. Новое будет построено в гаагском приморском районе Схефенинген на месте нынешних казарм, которые вскоре снесут. Оно займет территорию площадью 72 тыс.кв.м. В здании будут располагаться свыше 1 тыс. 200 рабочих помещений.

Международный уголовный суд – независимый судебный орган, в задачу которого входит судебное преследование лиц, ответственных за наиболее серьезные преступления: геноцид, преступления против человечности и военные преступления. Римский статут МУС подписали и ратифицировали 105 государств. РИА «Новости», 6.2.2008г.

– Восстановленный после разрушительного взрыва фейерверков в мае 2000г. район Роомбеек (Roombeek) нидерландского г.Энсхеде (Enschede) по итогам конкурса Eurocity признан одним из лучших в Европе, сообщил РИА Новости менеджер программы по восстановлению района Тон ван Снелленберх (Ton van Snellenberg).

Министерство жилищного строительства Нидерландов на этой неделе присудило муниципалитету Энсхеде за восстановление Роомбеака приз «Золотая пирамида» и 50 тыс. евро. Жюри отметило, что при проведении работ был найден верный

баланс между восстановлением характерных черт района и обновлением, между централизованным руководством и участием жителей в восстановлении их домов.

При взрыве на складе фейерверков 13 мая 2000г. погибли 23 чел. и 950 получили ранения, 200 жилых домов были полностью разрушены, еще 450 получили такие повреждения, что не могли быть восстановлены. Свыше 1 тыс.чел. остались без крова. Материальный ущерб оценивался в 454 млн. евро.

«Прежде чем разработать генеральный план восстановления района, было проведено более 3 тыс. бесед с жителями и бизнесменами, собиравшимися открыть там свои магазины, рестораны и другие предприятия. Все пожелания учитывались. Проектирование новых домов велось вместе с жителями, которые в них собирались поселиться, поэтому нередко говорят, что чертежи делались прямо на кухонных столах», — сказал Тон ван Снелленберх.

Восстановление Роомбеака обошлось в 600 млн. евро. Из них 122 млн. было выделено нидерландским государством на строительство жилья и 22 млн. — на развитие культурной сферы, создание парковой зоны. 15 млн. выделил муниципалитет Энсхеде, 80 млн. — строительные корпорации, которые теперь сдают построенное ими жилье, также 80 млн. было получено от продажи под строительство земельных участков.

Остальные деньги поступили от получивших страховку жителей разрушенных домов, которые решили вернуться в Роомбеек после его восстановления, и от предпринимателей, открывавших свои предприятия в заново отстроенном районе. Люди, имевшие до взрыва в собственности участки земли в Роомбееке, получили бесплатно участки такого же размера для строительства новых домов.

«С самого начала действовал принцип: все, кто хочет вернуться в Роомбеек после его восстановления, должны иметь такую возможность, — отметил Снелленберх. — Более 40% снимавших жилье в разрушенном взрывом районе вернулись туда после того, как были построены новые дома. Это намного больше, чем обычно бывает в таких случаях. Важно, что в новых домах, которые гораздо лучше, чем старые, жители платят прежнюю арендную плату. Из собственников разрушенных домов вернулось назад 10%».

«До взрыва в Роомбееке было 650 домов. Всего в районе жили 1,5 тыс.чел. В новом Роомбееке стало 1500 жилых домов и 4 тыс. жителей», — сказал он.

В районе сохранены старые названия улиц. Поскольку все дома строились по индивидуальным проектам, строения в Роомбееке очень разнообразны: часто рядом стоят совершенно отличающиеся друг от друга, но, в то же время, очень интересные и красивые дома. Специально будет восстановлена протекающая по середине Роомбеака небольшая речка, которая много лет назад была запрятана в подземные трубы. В Роомбееке есть вся необходимая инфраструктура, в т.ч. три музея, школы, детские сады, кинотеатры, места, где люди разных возрастов могут проводить свободное время, заниматься спортом и другими занятиями по интересам. В эпицентре взрыва будет создан монумент, а вокруг разбит парк. РИА «Новости», 28.11.2007г.

— Продажи голландской сети супермаркетов Ahold NV во II кв. 2007г. выросли на 2% за счет благоприятных условий на основных рынках, однако реорганизация американских магазинов продолжает сокращать прибыль компании.

Чистые продажи компании выросли до 6,6 млрд. евро (9,02 млрд.долл.), совпав с прогнозами аналитиков.

С учетом колебаний валютных курсов продажи выросли на 5,6%. Ahold принадлежит Albert Heijn, крупнейшая сеть супермаркетов в Нидерландах, однако 60% всех продаж компании приходится на рынок США. Reuters, 3.8.2007г.

— Голландская группа по инвестициям и управлению недвижимостью Rodamco Europe купила 50% торгового центра в Москве, сообщила компания. Rodamco сообщила, что купила долю в торговом центре у частной компании Capital Partners, которая сохранит оставшиеся 50%. Окончание строительства торгового центра под названием Metropolis планируется в 2008г. «Инвестиционная стоимость покупки 50% составляет 200 млн. евро (264,2 млн.долл.), что отражает 9,6% чистого дохода от общего объема инвестиций Rodamco Europe», — говорится в заявлении Rodamco. Rodamco Europe, крупнейшая европейская компания в европейском розничном секторе, рассматривает другие возможности капиталовложений в Москве, сказал Рейтер глава компании Маартен Халсхофф.

«Все крупнейшие бренды представлены в Москве и нас это интересует», — сказал Халсхофф. Компания начала выходить на рынки Восточной и Центральной Европы в конце 90гг. и 13% 10-миллиардного инвестиционного портфеля компании в евро инвестировано в этот регион. Reuters, 27.12.2006г.

— В нояб. 2004г. в гостинице Okura Amsterdam начались обширные работы по перепланировке и реконструкции номеров. Размер стандартных номеров был значительно увеличен. Теперь это самые большие стандартные номера среди всех пятизвездочных гостиниц Амстердама. Реконструкция была продолжена созданием номера-люкс The Suite, самого большого и роскошного номера (площадь 485 кв.м.) в странах Бенелюкса. В строительство номера The Suite было вложено 2,3 млн. евро.

Проектирование одного из великолепнейших номеров Европы, The Suite, было поручено известной лондонской архитектурной фирме RPW. The Suite занимает два верхних этажа, трансформированных в оазис простора, тепла и роскоши — наслаждение для всех органов чувств. Почти полная панорама Амстердама, венецианские окна и естественный дневной свет являются прекрасным фоном для творчества архитекторов.

Мраморные полы, шелковые обои, роскошные ткани и теплые тона — вот лишь частичное описание номера The Suite. В центре открытой прихожей номера — эффектная люстра из оптических волокон, спадающих каскадом над столовой, расположенной внизу. Рядом с атриумом — две шикарные гостиные с видом на город. Стеклопанельная лестница со светодиодной подсветкой ведет к двум спальням на втором этаже, которые называются The Cullinan и The Excelsior.

Ванные комнаты уникальны: в одной из них установлена хромотерапевтическая ванная система постоянного наполнения, а в другой — роскошная ванна в стиле agare spoon. В обеих ванных

комнатах установлены душевые кабинки в форме ракушки со встроенным в потолок душем с пневматическим управлением, с боковым гидромассажем и с видом на Амстердам. Во всех гостиных, спальнях и ванных комнатах имеются телевизоры с плоским экраном. В комнатах есть также просторные стенные шкафы, а в спальне Excelsior – велотренажер Technogym.

Более того, в The Suite имеется частный кинозал (с 84-дюймовым экраном) на 12 зрителей. Этот наверняка шикарный номер идеально подходит для проведения эксклюзивных презентаций и видеоконференций. Помимо шикарной мебели, в номере The Suite установлено самое современное оборудование, в т.ч. аудиосистема Bose Lifestyle 48, Wi-Fi и ADSL. Свет, температура воздуха и установки безопасности регулируются центральной системой контроля.

Гости, проживающие в The Suite, могут заказать ужин, который будет приготовлен прямо в номере одним из наших лучших шеф-поваров, отмеченных наградой Michelin. Кроме того, по требованию предоставляется лимузин. PRNewswire, 24.7.2006г.

ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

– Амстердамский международный аэропорт «Схипхол» снижает с 1 апреля пассажирские сборы, сообщила его пресс-служба. Стоимость билета каждого вылетающего из «Схипхола» пассажира входят 30,93 евро за обслуживание и обеспечение безопасности в аэропорту. С 1 апреля эта сумма будет снижена до 27,33 евро. Таким образом «Схипхол» рассчитывает повысить свою конкурентоспособность по отношению к другим европейским воздушным гаваням.

Как отметил представитель амстердамского аэропорта, эта мера далеко не достаточна. Он подтвердил, что руководство «Схипхола» считает необходимым отменить введенный 1 июля пред.г. правительством Нидерландов новый налог на полеты из голландских аэропортов. Согласно этому решению кабинета министров, каждый пассажир платит 11,25 евро, если летит на расстояние до 2,5 тыс.км., и 45 евро за более дальний перелет.

В результате во II пол. пред.г. «Схипхол» не досчитался 525 тысяч пассажиров, которые из-за нового нидерландского налога предпочли отправиться в воздушное путешествие из аэропортов соседних стран – Германии и Бельгии. «Мы – один из самых дорогих аэропортов Европы. В результате снижения платы за обслуживание и безопасность наш аэропорт станет немного дешевле, однако, если мы хотим прочно занять место в среднем сегменте, нам необходима отмена налога на авиаполеты», – отметил представитель аэропорта.

По словам государственного секретаря Нидерландов по финансам Яна Кееса де Яхера, голландский кабинет министров не намерен отменять этот налог. Некоторые представители правительства, в частности, министр транспорта Камил Эрлингс говорили о возможности его снижения. РИА «Новости», 19.2.2009г.

– Чистая прибыль второй по величине компании экспресс-доставки в Европе, нидерландской TNT NV упала в IV кв. 2008г. на 60% до 59 млн. евро по сравнению со 148 млн. евро за аналогичный период 2007г. Об этом говорится в пресс-релизе компании.

Продажи компании уменьшилась на 2,4% до 2,9 млрд. евро. Такие финансовые показатели в компании связывают с повышением затрат на реорганизацию подразделения экспресс-доставки, связанных с увольнением сотрудников.

Чистая прибыль TNT NV за 2008г. снизилась на 43,6% до 556 млн. евро против 986 млн. евро, полученными в 2007г. Выручка компании выросла на 1,2% и составила 11,15 млрд. евро по сравнению с 11 млрд. евро, полученными за пред.г. Операционная прибыль уменьшилась на 17,6% и составила 982 млн. евро по сравнению с 1,19 млрд. евро в 2007г.

Главный исполнительный директор TNT NV Питер Баккер (Peter Bakker) предположил, что 2009г. будет очень сложным для компании. По его словам, нынешняя экономическая обстановка позволяет говорить о том, что объемы перевозок в следующем году будут только сокращаться. www.bfm.ru, 16.2.2009г.

– ОАО «Международный аэропорт Шереметьево» (МАШ) планирует построить в аэропорту Владивостока новый терминал ориентировочной стоимостью 100 млн.долл., сообщил заместитель гендиректора МАШ Дмитрий Калинин. По его словам, Netherlands Airport Consultants готовит концепцию и техническое задание по новому терминалу, которые должны быть готовы к марту.

«Тогда можно будет говорить о точной стоимости терминала. 100 млн.долл. – ориентировочная цифра», – отметил он. По словам Д.Калинина, строительство терминала будет вестись методом проектного финансирования, для чего МАШ планирует создать SPV-компанию, на которую будут привлечены кредиты.

Отвечая на вопрос о возможных партнерах МАШ в этом проекте, Д.Калинин сообщил, что «мы рассматриваем банки, компании, поставляющие оборудование. Среди них Siemens, Hochtief, Sumitomo. Это своего рода long list. К марту, когда будет готово техническое задание, мы сформируем short list». В апр. планируется уже завершить конкурс на выбор подрядных организаций.

Пропускная способность нового терминала должна составить 3,5 млн.чел. в год. Завершить строительство МАШ намерен до конца 2011г. МАШ принадлежит 52,16% акций ОАО «Международный аэропорт Владивосток». Аэропорт в 2008г. обслужил 1 млн. пассажиров. Interfax, 10.2.2009г.

– Экономический кризис принуждает к слиянию две нидерландские компании Martinair и Transavia – «дочки» авиакомпании KLM, сообщил в четверг журналистам директор KLM Петер Хартман (Peter Hartman).

Обе компании вскоре будут действовать под одним названием и обслуживать сегмент дешевых пассажирских перевозок, включая рейсы в места проведения отпусков. Будет создана единая дирекция во главе с нынешним руководителем Martinair Паулом Грегоровичем (Paul Gregorowitsch), а директор Transavia Онно ван де Бринк (Onno van de Brink) уйдет в отставку.

По словам Хармана, реорганизация дочерних компаний KLM необходима как в связи со все сильнее сказывающимся на KLM экономическим кризисом, так и в связи с введением с лета пред.г. правительством Нидерландов дополнительного экологического налога.

Он отметил, что руководство KLM стремится избежать принудительных увольнений путем гибкого использования персонала на входящих в группу KLM компаниях. Поощряются также длительные отпуска сотрудников и частичная занятость. Хартман опроверг слухи о якобы сотнях «лишних» пилотов и большом числе других сотрудников, которым в KLM не могут найти работу. РИА «Новости», 5.2.2009г.

— Бумажные парковочные билеты, подтверждающие оплату парковки, будут отменены в Амстердаме через полгода, сообщил в пятницу муниципалитет нидерландской столицы.

Если сейчас, припарковав автомобиль на амстердамской улице, ее владелец покупает парковочный билет на определенное время и помещает его за лобовое стекло, то с середины 2009г. надо будет набирать на парковочном автомате номер машины. Никакие бумажки при этом выдаваться не будут. Платить за парковку можно будет с помощью этого автомата или через мобильный телефон.

Сотрудники парковочной службы будут ездить по улицам Амстердама на машинах со сканерами, которые будут автоматически считывать номера припаркованных автомашин и проверять, оплачена ли их стоянка. В тех местах, где машины стоят близко друг к другу и номер с проезжей части не читается, за оплатой будут следить сотрудники на мотороллерах с ручными сканерами.

Только штраф за неуплату парковочных денег будет пока по-прежнему выписываться на бумаге и размещаться на лобовом стекле за дворниками. Однако в будущем штрафы за неуплату парковки тоже будут выписываться автоматически, а водители будут их получать по почте, как сейчас происходит со штрафами за нарушения правил дорожного движения. РИА «Новости», 2.1.2009г.

— Грузооборот роттердамского порта в 2009г. сократится на 5-8% в связи с экономическим кризисом, сообщил во вторник журналистам его директор Ханс Смитс (Hans Smits).

По его прогнозам, особенно сильным будет снижение грузооборота в первом и II кв. Снижение грузооборота роттердамского порта произойдет впервые с 2001г. В предшествующее пятилетие он рос, в среднем, на 5% в год.

За последние три месяца нынешнего года грузооборот роттердамского порта уменьшался, в среднем, на 7,7% в месяц. Несмотря на это, в 2008г. он достиг рекордного уровня в 420 млн.т., превысив показатель пред.г. на 2,7%.

Директор роттердамского порта ожидает, что в 2010г. грузооборот снова будет расти. «На 2010 год и последующие годы вырисовываются отличные перспективы», — заявил он. По словам Смитса, уменьшение грузооборота в 2009г. не приведет к сокращению инвестиций в инфраструктуру порта, которые запланированы до 2020г. «Наши конкурентные позиции не пострадают», — сказал он.

Порт Роттердама — один из крупнейших в мире. В нем работают 1150 рабочих и служащих. Порт обеспечивает занятость более чем 70 тысяч человек на связанных с ним предприятиях. РИА «Новости», 30.12.2008г.

— Нидерландская авиакомпания KLM, являющаяся частью франко-голландской Air France-KLM, станет единственным собственником другой нидерландской авиакомпании — Martinair,

оказавшейся на грани банкротства, сообщил представитель KLM.

По его словам, это стало возможным после того, как Еврокомиссия во вторник одобрила эту сделку. До сих пор KLM принадлежало 50% акций Martinair, другая половина принадлежит судходной компании Maersk.

Официально Martinair станет стопроцентной дочкой KLM с 31 дек. нынешнего года. В случае отрицательно решения Еврокомиссии банкротство авиакомпании было неизбежным. Теперь она сможет пользоваться преимуществами, вытекающими из принадлежности к значительно более крупной Air France-KLM. Благодаря сделке, более двух тысяч пилотов, рабочих и служащих Martinair сохранят рабочие места.

Голландцы и проживающие в Нидерландах граждане других стран, привыкшие летать самолетами этой компании в отпуска в Южной Европе и Карибском регионе, смогут по-прежнему пользоваться этой относительно дешевой возможностью, добавил представитель KLM. РИА «Новости», 16.12.2008г.

— Голландское контейнерное судно спаслось от сомалийских пиратов в водах Танзании. Как сообщили представители Международного морского бюро в малазийском Куала-Лумпуре, банда пиратов в составе 8 чел. на двух моторных лодках начала преследовать судно, на борту которого находились 19 членов экипажа. Пираты открыли огонь, однако морякам удалось отразить нападение. С контейнеровоза был открыт ответный огонь, судно увеличило обороты и ушло от погони, сообщает Associated Press.

В этом году нападения пиратов на суда, проходящие через Аденский залив, переросли в серьезную международную проблему. Пираты, поддерживаемые сомалийскими бандитскими формированиями, регулярно захватывают иностранные суда и требуют за их освобождение выкуп. Как правило, захваченные суда с экипажем и грузом на борту находятся в руках у пиратов не меньше месяца, бандиты получают за их освобождение несколько млн.долл. В наст.вр. в плену у сомалийских пиратов находятся 14 судов и 280 чел. из 25 стран. Rus.nl, 9.12.2008г.

— ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» продаст 69,41% акций ОАО «Туапсинский морской торговый порт» голландскому транспортному холдингу Universal Cargo Logistics Holding B.V. Об этом говорится в распространенном сообщении НЛМК.

Сумма сделки составит более 7,1 млрд. руб. (254 млн.долл.) — из расчета 1,17 руб. за одну обыкновенную именную акцию ТМТП. Вырученные от продажи средства НЛМК использует на выплаты по краткосрочным обязательствам, а также для финансирования текущих обязательств по инвестиционным проектам. Компании планируют закрыть сделку в течение 2 месяцев после получения всех необходимых согласований антимонопольных органов.

Кроме того, в сообщении говорится, что сделка проводится в рамках ранее объявленной стратегии реструктуризации НЛМК, одним из ключевых аспектов которой является оптимизация структуры активов компании. Решением совета директоров НЛМК еще от 27 фев. 2006г. пакет акций ТМТП был признан непрофильным активом.

Universal Cargo Logistics Holding B.V. – нидерландский холдинг, владеющий транспортными активами в РФ. UCLH контролирует группу компаний ОАО «Морской порт Санкт-Петербург», ОАО «Таганрогский морской торговый порт» и ОАО «Универсальный перегрузочный комплекс» в Усть-Луге. Совокупный грузооборот стивидорных (погрузочно-разгрузочных) компаний, входящих в группу UCLH, по итогам 2007г. составил более 12 млн.т. В пресс-релизе указано, что бенефициаром UCLH является Владимир Лисин. www.bfm.ru, 9.12.2008г.

– Торговый корабль судоходной компании из нидерландского г.Гронинген, на борту которого находятся ветряные электрогенераторы, проследует вдоль берегов Сомали под охраной российского сторожевого корабля «Неустрасимый», сообщает газета «Дахблад ван хет Ноорден» (Dagblad van het Noorden).

Название компании не разглашается по желанию ее руководства, которое опасается нападения пиратов. «Речь идет об организованной преступности. Пираты ни перед чем не останавливаются, а мы должны будем плыть через кишашие ими воды», – сказал представитель администрации компании.

Владелец фирмы сообщил, что обратился за помощью к российским властям после того, как безрезультатно просил об этом нидерландские Военно-морские силы. «Я уже несколько недель пытаюсь добиться от наших, чтобы они обеспечили сопровождение для судна нашей компании, но они не предоставляют нам помощи», – сказал он.

«К счастью, российский Военно-морской флот согласился эскортировать наше судно. Причем мы не должны за это ничего платить. Наши власти ничего не делают, а мы не имеем права иметь оружие на борту. Наш министр говорит, что мы должны возродить образ мышления Объединенной Ост-Индской компании (действовавшей в 17-18 веках). Мы что, должны защищаться пожарными брандспойтами?», – отметил владелец компании.

По его словам, в районе Африканского Рога находится голландский фрегат «Де Рейтер» (De Ruiter), задачей которого является сопровождение гуманитарных грузов из Кении в Сомали, и, видимо, он сейчас не имеет возможности эскортировать другие суда.

Владелец компании также отметил, что из Западной Европы в Азию и обратно каждую неделю идут от пяти до десяти нидерландских торговых судов. Опасаясь пиратов, многие из них сейчас следуют длинным маршрутом вокруг Мыса Доброй Надежды. «К сожалению, наша компания слишком мала и не может себе этого позволить. Наш заказчик тоже не хочет брать на себя дополнительные расходы», – сказал владелец судоходной фирмы. РИА «Новости», 2.12.2008г.

– Объем перевалки грузов крупнейшего в Европе Роттердамского морского порта (Hafenbetrieb Rotterdam – HbR) к 2030г. удвоится, достигнув 800 млн.т. Такой прогноз опубликовало руководство HbR. Этот рост прогнозируется по сравнению с 2007г. Что касается перевалки контейнеров, то в 2025г. (опять-таки по сравнению с пред.г.) она утроится и в абсолютных цифрах составит 30 млн. TEU.

Рост объемов требует усовершенствования портового хозяйства и сопутствующей инфра-

структуры. До 2014г. руководство HbR и частные инвесторы намерены затратить на эти цели 15 млрд. евро. К 1 июля 2009г. два крупнейших морских порта Нидерландов объединят свои коммуникационные системы Port infolink (Роттердам) и PortNET (Амстердам). Это даст возможность клиентам обоих портов быстрее и эффективнее получать всю необходимую информацию.

Долго являвшийся мировым лидером по грузообороту, порт Роттердам в начале XXI века оказался позади азиатских гигантов – Сингапура, Шанхая, Гонконга – и по валу, и по переработке контейнеров, и по технологиям. Порт задыхается от пробок – только 37% судов встают на погрузку и разгрузку по расписанию. Среднеевропейский показатель – 30%, в то время как у азиатских лидеров вдвое выше.

Чтобы соответствовать новым вызовам, администрация порта в пред.г. представила стратегию модернизации и развития Vision-2020. Предлагается, что внедрение новейших технологий интенсифицирует работу порта и даст возможность перейти на круглосуточную погрузку-разгрузку (сейчас в режиме нон-стоп работают только некоторые секторы порта). К 2013г. все вакантные площади на действующей территории порта будут застроены. Прорыв в будущее обеспечит и новая зона Maasvlakte-2 для приема гигантских океанских контейнеровозов, которую возведут на намытых землях в Северном море.

Maasvlakte-2 станет крупнейшей портовой стройкой Евросоюза в XXI веке. Специализацией новой зоны станут контейнеры и нефтехимия. Возведение в море 1000 га портовой зоны предварительно оценивается в 3 млрд. евро. В начале нынешнего года управляющая портом компания Port of Rotterdam Authority (PRA) провела успешные переговоры с Европейским банком развития (ЕБР), BNG, Rabobank, Fortis и ING об инвестициях для Maasvlakte-2 на 2 млрд. евро. С ЕБР уже подписан первый из запланированной серии контракт на 100 млн. евро.

Наиболее значимыми секторами деятельности порта Роттердам являются нефтехимическая промышленность и обработка генеральных грузов. Порт – важнейший центр по обработке насыпных, наливных, контейнерных и других грузов. Rus.nl, 11.11.2008г.

– Крупнейший в Европе морской порт Роттердам не исчерпал возможности для дальнейшего роста. В соответствии с новым проектом Maasvlakte 2 его территория будет увеличена на 1 тыс.га за счет земли, отвоеванной у Северного моря. Этот проект, на осуществление которого потребуется 3 млрд. евро, позволит обеспечить потребности порта по меньшей мере до 2030г.

Роттердамский порт имеет прямой выход к Северному морю и может круглосуточно (7 дней в неделю) принимать самые крупные океанские суда. Из него можно осуществлять (по рекам Рейн и Маас) эффективные водные перевозки вглубь Центральной Европы. Вспомогательные суда и суда малого каботажа связывают Роттердам с более чем 200 портами Европы, что создает альтернативу загруженным автомобильным трассам этого региона.

По железным и автомобильным дорогам, а также трубопроводам грузы из Роттердама поступают в крупные промышленные центры Европы. Тру-

бопроводы обеспечивают эффективную транспортировку химикатов, нефти и нефтепродуктов.

В Роттердаме имеется 5 нефтеперерабатывающих предприятий, 6 терминалов для сырой нефти, 3 завода по производству промышленных газов, 44 химических и нефтехимических предприятия, 19 независимых терминалов для хранения и отгрузок нефтепродуктов и химикатов и 4 завода по переработке пищевых масел и жиров.

В 2007г. в Роттердамском порту было обработано 406,8 млн.т. грузов, в т.ч. 300 млн. импортных. Для сравнения укажем, что порт в Антверпене, занимающий по загруженности второе место в Европе, пропустил в указанном году 182,9 млн.т. грузов, а находящийся на третьем месте Гамбургский порт — 140,4 млн. В мире в целом Роттердам занимает по данному показателю третье место. По обработке контейнерных грузов (10,8 млн. TEU в 2007г.) Роттердам занимает первое место в Европе и шестое в мире. В I кв. тек.г. число обработанных в порту 10-футовых контейнеров возросло по сравнению с тем же периодом 2007г. на 6% (до 2,7 млн. TEU), а масса контейнерных грузов — на 8% (до 26,7 млн.т.).

В последние годы администрация Роттердамского порта инвестирует значительные средства в инфраструктуру, предназначенную для обслуживания нарастающего импорта в ЕС стали и изделий из нее. В 2007г. через порт было пропущено 4,5 млн.т. стали, что на 25% превышает уровень 2006г., когда прирост был еще больше (32%).

В 2009г. в порту откроется третий стальной терминал (Steinweg Handelsveem), через который будет ежегодно пропускаться 2,1 млн.т. слябов, импортируемых из Бразилии, со строящегося завода компании ThyssenKrupp в г. Итаки. Данное предприятие создано совместно с бразильской компанией Vale, в эксплуатацию оно вступит в начале 2009г. и будет выпускать 5 млн.т. слябов в год, из которых указанные 2,1 млн. будут отправляться на заводы ThyssenKrupp в г.г. Дуйсбург и Бохум. Из Роттердама слябы предполагается доставлять речным и ж/д транспортом.

Стальной терминал разместится на площади 12 га, часть которой получена в результате засыпки канала Hartel. Будут построены причалы общей протяженностью 520 м с глубиной 16,6 м., ведущая к ним шоссейная дорога и другие инфраструктурные объекты, на что предполагается израсходовать в общей сложности 37,5 млн. евро. Погрузочно-разгрузочные работы будут осуществлять три 75-тонных подъемных крана, предусмотрены и складские площади. БИКИ, 1.11.2008г.

— Порты Роттердам и Амстердам (Нидерланды) создадут объединенную информационную систему к 1 июля 2009г., — сообщает пресс-служба Роттердама. Для этого будут объединены средства информационного обеспечения обоих портов: Port infolink Роттердама и PortNET Амстердама. С помощью объединенной системы порты смогут более эффективно обмениваться информацией друг с другом, с клиентами и представителями государственных структур. Руководители портов уверены, что объединенная система будет более удобна как для международных компаний, которые обычно сотрудничают с обоими портами, так и для государственных структур, в первую очередь таможни. Предполагается, что работа системы PortNET прекратится, а Port infolink будет использоваться обо-

ими портами. Второй этап совместного проекта — создание принципиально новой технической платформы информационного обеспечения к 2010г., более технологичной и открытой.

Port infolink (Роттердам), созданная в 2002г. по инициативе Порты и Таможенного управления, предоставляет 24различных вида информационных услуг, которыми ежегодно пользуются 4500 клиентов. Порт Роттердам — крупнейший в Голландии, и один из важнейших в мире торговых портов. Его годовой грузооборот составляет 400 тыс.т. Порт Амстердама — третий в стране, через него проходит более 70 тыс.т. грузов в год. Rus.nl, 2.10.2008г.

— Вчера мэр Роттердама объявил о проекте расширения городского порта, который является крупнейшим в Европе. Планы по расширению порта обсуждались на протяжении 15 лет. Теперь проект по строительству терминала Maasvlakte 2, который увеличит территорию морских ворот Роттердама на 20%, запущен. То, что город остро нуждается в расширении порта, говорит хотя бы тот факт, что уже сейчас, на момент начала строительных работ, 40% площадей Maasvlakte 2 отдано в аренду под контейнерные терминалы.

Проект прошел уже все стадии согласования, и работы по намыву береговой территории уже начались. Планируется, что первое судно войдет в доки нового порта в 2013г. Общая стоимость проекта составляет 3 млрд. евро, сообщает Eurоре-ге. Prian.ru, 2.9.2008г.

— Суд отклонил жалобу на решение правительства Нидерландов о введении так называемого «зеленого» налога на авиабилеты. Суд пришел к выводу, что новый налог не противоречит общеевропейскому законодательству и международным нормам.

Налог на авиабилеты начали взимать в Нидерландах с 1 июля 2008г. Билеты на ближние рейсы подорожали на 11,25 евро. Размер дополнительного сбора для пассажиров дальних рейсов составил 45 евро. Правительство Нидерландов собирается направить поступления от налога на экологические программы.

Решение правительства опротестовали в суде представители авиационной индустрии, в т.ч. Союз представителей авиакомпаний в Нидерландах. Категорически против введения нового налога выступила Международная ассоциация воздушного транспорта. Ее руководство заявило, что налог нанесет ущерб конкурентоспособности европейского бизнеса при этом не станет эффективным средством борьбы с загрязнением окружающей среды. Rus.nl, 28.7.2008г.

— До 2020г. Нидерландам потребуется 5 млн. дополнительных парковочных мест, считают члены партии христианских демократов. Члены парламента заявляют, что число автомобилей в стране в ближайшее время вырастет на 7-9 млн.ед., что естественным образом влечет за собой дефицит парковок. На данный момент на общественных парковках Голландии насчитывается от 9 до 15 млн. машиномест, сообщает портал DutchNews.nl. Prian.ru, 2.7.2008г.

— Нидерландская судоходная компания Reider Shipping призвала власти Сомали отказаться от действий, которые могли бы поставить под угрозу безопасность команды принадлежащего ей сухогруза Amiya Scan, захваченного пиратами в Аденском проливе.

Представитель Reider Shipping Ларс Валдер (Lars Walder) сообщил в среду, что руководство сухоходной компании обратилось с этим призывом в связи с появившимися сообщениями, что сомалийские власти направили к Amiya Scan военных. «Безопасность и здоровье команды – наша главная забота,» – сказал Валдер.

Он также отметил, что Reider Shipping призвала международное сообщество использовать дипломатические методы для гарантирования безопасности команды захваченного судна. По словам Валдера, в наст.вр. ведутся переговоры с пиратами об освобождении команды сухогруза.

Amiya Scan стоит в море на якоре недалеко от порта Баргал (Bargal) у северного побережья Сомали. Власти этой страны заявили о готовности в случае необходимости применить силу для освобождения команды сухогруза.

Amiya Scan был захвачен пиратами в воскресенье, когда шел из кенийского порта Момбаса в румынский Констанца. В качестве груза на борту находятся части разобранной морской буровой платформы.

Судно зарегистрировано в островном государстве Антигуа и Барбуда, под флагом которого оно ходит. Его команда состоит из девяти человек, среди которых капитан и еще трое офицеров из России и пятеро матросов с Филиппин. Rus.nl, 29.5.2008г.

– Ведущая нидерландская исследовательская организация будет совместно с ведущим поставщиком информации о движении транспорта работать над созданием и внедрением надежной технологии прогнозирования движения, которая позволит разгрузить дороги в Европе

Нидерландская исследовательская организация TNO и компания INRIX (R), ведущий поставщик информации о движении транспорта, объединили усилия по разработке и внедрению моделей прогнозирования движения транспорта в Европе. Эти компании будут совместно работать над улучшением и размещением современной системы оперативного анализа, разработанной INRIX, позволяющей делать высокоточный прогноз будущих транспортных условий, который полезен для всех и может использоваться государственными органами, коммерческими организациями и потребителями по всей Европе.

Надежная прогнозная информация о движении транспорта позволяет значительно сократить среднее время, которое водители затрачивают на дорогу. Такое сокращение может составить до 15%. Кроме того, государственные и региональные правительственные органы могут использовать прогнозную информацию для повышения надежности своих дорожных сетей и предоставления водителям дополнительных средств помощи, позволяющих избежать запланированных и внеплановых транспортных задержек.

«В процессе поиска новых рынков для информации и прогнозов о движении транспорта мы поняли, что для европейской стратегии INRIX крайне важны имеющиеся у TNO обширные знания европейских транспортных систем и рынков, ее ведущая роль в сфере инноваций и исследований, а также ее опыт интеграции GPS, сенсорных и сотовых данных в транспортные модели», – прокомментировал Крейг Чэпмэн, главный технологический директор компании INRIX.

Основной сферой интересов TNO является разработка новой технологии и активное участие в ее внедрении как в коммерческом, так и в государственном секторе. «Ведущее рыночное положение, которое занимает INRIX в сфере операционных алгоритмов и получения транспортных данных, а также их успешное внедрение на порталах и в службах автонавигации, позволят повысить мобильность на переполненных нидерландских и европейских дорогах», – сказал Ари Блейенберг, начальник отдела мобильности и логистики компании TNO.

Подход INRIX и TNO к прогнозированию движения транспорта состоит в накоплении глубоких знаний об особенностях движения в каждом крупном городе и в каждой стране и в последующем определении сочетания факторов, влияющих на будущие модели движения транспорта. Вне зависимости от сроков прогноза, будь то 30 минут, несколько часов или целый год, технология интеллектуально объединяет данные об общеизвестных факторах, влияющих на движение транспорта, таких как текущие транспортные условия, день недели, время года, праздники, текущая и прогнозируемая погода, несчастные случаи и строительство дорог, а также другие региональные события, такие как спортивные игры, концерты и прочие организованные мероприятия, которые могут посетить пять или более тысяч человек. Это позволяет компаниям делать постоянно обновляемые прогнозы на основе динамической информации о текущих и будущих условиях.

В результате объединения усилий INRIX и TNO будут получены новые сочетания данных, что приведет к повышению качества, точности и гибкости при составлении прогнозов времени, затрачиваемого на дорогу, и позволит разрабатывать альтернативные пути перемещения, что, в конечном итоге, поможет разгрузить европейские дороги.

TNO, Нидерландская организация прикладных научных исследований, – это ведущая независимая информационная компания, чей опыт и исследовательская деятельность вносят значительный вклад в повышение конкурентоспособности предприятий и организаций, улучшение экономических условий и качества жизни в целом. Уникальность TNO состоит в гибкости и способности интегрировать эту информацию. В TNO работает 4 300 специалистов. В 2007г. консолидированный оборот компании TNO составил 579 млн. евро. TNO специализируется на пяти ключевых областях: «TNO качество жизни», «TNO защита, охрана и безопасность», «TNO наука и промышленность», «TNO искусственная среда и науки о земле», «TNO информационная и коммуникационная технология».

Inrix (R) – это ведущий поставщик точной оперативной, исторической и прогнозной информации о движении транспорта в Северной Америке, а теперь и в Европе, благодаря сотрудничеству с ARC Transistance, ведущей сетью европейских автомобильных клубов. INRIX Traffic используют более 50 клиентов и отраслевых партнеров, включая ANWB, Total Traffic Network, принадлежащую Clear Channel Radio, TomTom, deCarta, I-95 Corridor Coalition, ITIS Holdings, MapQuest, Microsoft, Mio, Navigon, TCS, Tele Atlas, TeleNav, Telmap и TNO. Inrix предоставляет высококачественные

данные и обеспечивает широкое покрытие для персональной навигации, картирования, телематики и других локационных услуг для автомобилей, интернета и мобильных устройств.

В INRIX Traffic Services используются сложные методы статистического анализа, изначально разработанные в Microsoft Research, для обобщения и улучшения транспортной информации, получаемой из сотен государственных и частных источников, включая традиционные дорожные сенсоры и принадлежащую компании уникальную сеть из более 800 000 сотовых датчиков и транспортных средств с GPS. Inrix предоставляет информацию о движении транспорта на более чем 100 рынках Северной Америки и, благодаря ARC Transistance, 16 стран Европы. Чтобы испытать революцию в транспортной технологии, которая лежит в основе нового поколения навигационных и локационных сервисных приложений, посетите <http://www.inrix.com>. Прайм-ТАСС, 23.4.2008г.

— Голландские законодательные органы намереваются ввести новое правило, согласно которому министры и государственные чиновники должны будут пользоваться поездами во время служебных поездок на расстояние меньше, чем 500 км. В пред.г. госслужащие совершили 24.000 служебных перелетов. Несмотря на то, что ущерб, нанесенный при этом окружающей среде выбросами парникового газа CO₂ в атмосферу, был компенсирован посадкой новых лесов, парламент настаивает на альтернативном виде транспорта — (скоростном) поезде. В особенности такие часто посещаемые министрами города, как Париж и Франкфурт находятся в 500 км. зоне и из Голландии до них легко добраться на поезде. Rus.nl, 11.4.2008г.

— Через год после сообщения об обновлении ассортимента продукции, руководства и образа торговой марки компания Eurail Group объявила о резко возросшем уровне продаж InterRail. Компания Eurail Group G.I.E находится в Нидерландах. Она приняла на себя руководство InterRail в апр. 2007г.

Продукция была полностью обновлена, старая система зон была ликвидирована, вместо нее были приняты две простые концепции: во-первых, международный проездной билет InterRail Global Pass, действующий в 30 странах, входящих в систему; во-вторых, проездные билеты для отдельных стран, известные как InterRail One Country Pass. Они заменили старую модель EuroDomino.

С апр. по дек. пред.г. было зарегистрировано 170 000 пассажиров InterRail, что значительно больше, чем за год до того. Оборот за 2007г. (включая первые несколько месяцев года, когда еще продавались старые продукты InterRail) достиг 41,5 млн. евро, что на 34% больше, чем в 2006г.

Управляющий директор Eurail Group Рене де Грут доволен результатами: «Целью на будущее является восстановление значения торговой марки InterRail до того уровня, который наблюдался около двадцати лет назад, когда поездка с InterRail была обязательным мероприятием для каждого молодого европейца, а слово InterRail было синонимом слов приключение, свобода и развлечение». В 2008г. запланировано добиться как минимум 10% роста по сравнению с пред.г., т.е. привлечь 187 000 пассажиров.

Проездные билеты InterRail для поездок ж/д транспортом в пределах Европы продаются по

всей Европе. Наиболее высокий уровень продаж отмечается в Великобритании, Италии, Германии, Швейцарии и Испании. Международный билет InterRail Global Pass, который действует в 30 европейских странах, является самым популярным продуктом для 113 000 клиентов, что составляет 66% от всех продаж. К новым проездным билетам One Country Pass клиенты также отнеслись положительно, ими воспользовались 57 000 пассажиров, что свидетельствует о наличии потребности в продукции, ориентированной на короткие перевозки. Самыми популярными местами назначения для пассажиров, купивших такие проездные билеты, были Германия, Италия и Франция.

Хотя InterRail уже давно ассоциируется с молодежью и студентами, путешествующими по Европе, очевидно, что этот продукт подходит для всех. Путешествие на поезде — это романтично, оно создает ощущение свободы и независимости, которое не ассоциируется ни с каким другим видом транспорта, и именно это нравится широкой целевой группе. Идея путешествия по всей Европе с одним проездным билетом обладает определенным шармом и привлекательностью для всех возрастных групп, и хотя продукт один и тот же, ощущения уникальны и индивидуальны для каждого пассажира.

Более подробную информацию можно найти на www.EurailGroup.com. Проездные билеты можно приобрести на www.InterRailnet.com, у ж/д агентов и в ж/д компаниях, участвующих в проекте. PRNewswire, 3.4.2008г.

— Голландская Universal Cargo Logistics Holding B.V. (UCL) стала владельцем 97% акций ОАО «Морской порт Санкт-Петербург», говорится в сообщении пресс-службы порта.

В сообщении отмечается, что голландский холдинг также является владельцем ОАО «Таганрогский морской торговый порт» и ОАО «Универсальный перегрузочный комплекс» в порту Усть-Луга (Ленинградская обл.). Как говорится в материалах UCL, компанию контролирует основной бенефициар ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК) Владимир Лисин. «Стратегией развития холдинга предусмотрена консолидация транспортных активов, в т.ч. связанных с морскими, речными, ж/д перевозками, а также стивидорным бизнесом», — говорится в материалах голландского холдинга.

Ранее владельцами 98% акций ОАО «Морской порт Санкт-Петербург» являлись компании Jysk Staalindustrie и Chupit Limited, подконтрольные В.Лисину. Как сообщил «Интерфаксу» источник в ОАО «Морской порт Санкт-Петербург», «акции АО переданы UCL для совершенствования системы управления портовыми активами».

В 2004г. структуры В.Лисина сначала купили контрольный пакет ОАО «Морской порт Санкт-Петербург» у лихтенштейнского офшора Nasdor, подконтрольного депутату Госдумы РФ Виталию Южилину, а спустя год приобрели консолидированный госпакет акций, принадлежавших РФ и КУГИ Санкт-Петербурга, в 48,8%.

В.Лисин через НЛМК контролирует также ОАО «Туапсинский морской торговый порт».

В группу компаний «Морской порт «Санкт-Петербург» входят управляющая компания ОАО «Морской порт «Санкт-Петербург», ЗАО «Первая стивидорная компания», ЗАО «Вторая стивидор-

ная компания», ЗАО «Третья стивидорная компания», ЗАО «Четвертая стивидорная компания», ЗАО «Интехпорт» и ряд предприятий вспомогательного цикла.

Стивидорные компании, входящие в ГК «Морской порт Санкт-Петербург», в 2007г. увеличили перевалку грузов на 1,3% — до 11,989 млн. т. Interfax, 11.2.2008г.

— Порт Роттердам совершил третий крупный заем за последний месяц. Заемщиком выступил консорциум голландских банков, включая Fortis (FORSY), Rabobank International и ING; 450 млн. евро (667 млн.долл.) пойдут главным образом на расширение Maasvlakte 2. BNG, Fortis, Rabobank и ING также предоставили 50 млн. евро (74 млн.долл.) в качестве оборотного капитала. Ранее Европейский Инвестиционный банк (European Investment Bank) и Bank Nederlandse Gemeenten (BNG) объявили о предоставлении порту кредитов в 900 млн. евро (1,3 млрд.долл.) и 450 млн. евро (667 млн.долл.) соответственно. Согласно CNN Money, общая сумма инвестиций, необходимых для развития проекта Maasvlakte 2, который включает строительство двух терминалов для природного газа, достигает 3 млрд. евро (4,5 млрд.долл.).

Также на этой территории будет построен новый контейнерный терминал Rotterdam World Gateway (RWG), соглашение о строительстве которого было официально подписано в сент. в прошлом году чиновниками порта и пятью членами консорциума RWG. В RWG входят пять членов: DP World, APL Ltd., Mitsui O.S.K. Lines Ltd. (MOL), Hyundai Merchant Marine Pte. Ltd. и CMA CGM Group. Новый терминал с пропускной способностью 4 млн. TEU, глубоководным причалом длиной 1 900 м., глубиной подхода 20 м. и причалом для фидерных судов длиной 550 м., будет связан с ж/д проектом Betuwe. Общий объем инвестиций в контейнерный терминал составит 1,3 млрд.долл. (900 млн. евро), терминал начнет деятельность поэтапно, начиная с 2013г.

Всего, по сообщению PortNews, порт Роттердам, правительство страны и несколько частных компаний инвестируют в развитие порта в течение следующих пяти лет в общей сложности 12 млрд. евро (17,8 млрд.долл.).

Повышение объемов грузооборота в 2007г. на 6,4% по сравнению с 2006г. позволило Роттердаму первым из европейских портов преодолеть планку в 400 млн.т. грузов. В 2007г. Роттердам также стал первым европейским портом, преодолевшим отметку в 10 млн. TEU (контейнерооборот порта вырос на 12% до 10,8 млн. TEU). www.oilcapital.ru, 5.2.2008г.

— Немецкие компьютерные хакеры сумели взломать секретный код, защищающий электронные билеты для общественного транспорта, которые планируется ввести в Нидерландах с 2009г., пишет голландская газета «Телехраф».

Теперь введение в эти сроки единого для поездов, трамваев и автобусов билета с электронным чипом оказалось под вопросом. «Эту технологию для чипа теперь можно выбросить», — заявил самый известный голландский хакер Роп Хонгхрейп (Rop Gonggrijp), присутствовавший на съезде своих коллег в Берлине, на котором под приветственные возгласы был продемонстрирован взлом секретного кода, призванного обеспечить безопасность созданного для нидерландского элек-

тронного билета чипа Mifare. Взломавшие секретный код хакеры показали, что при помощи аппарата стоимостью не более 100 евро можно получить полный контроль над чипом. Любой желающий, в принципе, будет в состоянии обеспечить себе бесплатный проезд на общественном транспорте в Нидерландах.

Представитель создавшей чип голландской фирмы NXP Александер Тарзи (Alexander Tarzi) заявил, что фирма выясняет, какие последствия может иметь этот инцидент. У NXP есть другой, более дорогой вариант чипа, лучше защищенный от компьютерных хакеров. Однако возникает вопрос, кто понесет возросшие расходы на введение электронного билета. РИА «Новости», 9.1.2008г.

— Правительство Нижегородской обл. и бизнес-круги Нидерландов будут сотрудничать в сфере развития логистическо-транспортной системы области, а также в вопросах модернизации международного аэропорта «Нижний Новгород». Как сообщили в пресс-службе губернатора, такая договоренность была достигнута 30 июня в ходе встречи главы региона Валерия Шанцева и посла Королевства Нидерландов в России Яна-Пауля Дирксе.

У сторон есть намерение развивать контакты по базовым отраслям промышленности Нижегородской обл. «Я думаю, что при активном содействии посольства Нидерландов в РФ мы организуем двусторонние встречи представителей наших деловых кругов, которые придадут сегодняшним переговорам конкретику», — заключил Валерий Шанцев. ИА Regnum, 30.6.2006г.

— В Нидерландах проходит однодневная забастовка ж/д диспетчеров. Поезда не ходят практически по всей стране, сообщили в компании, регулирующей движение поездов и содержание в должном состоянии железнодорожных путей. Из 650 диспетчеров 105 записались в ряды забастовщиков.

Вокзалы и станции в пятницу пустуют, закрыты киоски, без дела остались распространители бесплатных газет. В амстердамском международном аэропорту «Схипхол» закрыт доступ на перроны ж/д станции. Не ходят и международные поезда, в т.ч. скоростной экспресс, курсирующий между Амстердамом и Парижем.

Поскольку о забастовке было оповещено заранее, дополнительных пробок на автомобильных дорогах не возникло, у стоянок такси народу не прибавилось, междугородные автобусы вполне справляются с перевозкой несколько возросшего числа пассажиров. РИА «Новости», 17.6.2005г.

— Еврокомиссия выдала Нидерландам разрешение на финансирование проектов по развитию Европейской системы управления поездами ETCS для товарных поездов, курсирующих по линии Betuwe, которая в 2006г. соединит Роттердам с Германией. Система ETCS имеет ключевое значение для построения единой европейской ж/д сети. Правительство Нидерландов намерено принять участие в финансировании установки системы ETCS на линию Betuwe. Субсидии будут выделяться всем владельцам грузовых локомотивов; бюджет программы финансирования в 2005-07гг. составит 5 млн. евро. Доля участия правительства в финансировании того или иного проекта не должна превышать 50% и 700 тыс.евро для локомотивов, допущенных к движению по железным дорогам Нидерландов до 1 янв. 2004г. и 300 тыс.евро для локомотивов, допущенных после этой даты.

Развитие грузовых ж/д перевозок является одним из приоритетных направлений транспортной политики ЕС. Еврокомиссия признала государственное субсидирование необходимым, т.к. проекты развития ж/д транспорта отличаются большой капиталоемкостью. Без достаточных финансовых ресурсов линия Betuwe не будет эксплуатироваться в оптимальном режиме. Субсидирование не окажет негативного воздействия на конкурентную среду; напротив, оно поможет малым операторам компенсировать высокие инвестиционные затраты. Принцип системы ETCS в том, что поезд получает информацию, на основании которой бортовая система определяет максимально допустимую скорость движения. В Европе существует 20 разных систем управления ж/д движением. Их несовместимость сильно затрудняет международное движение поездов. РИА «Новости», 9.6.2005г.

— В аэропорт столицы Грузии прибыл первый рейс по маршруту Амстердам-Тбилиси-Амстердам, осуществленный голландской авиакомпанией KLM-Royal Dutch Airlines. «KLM начинает летать в Грузию, потому что мы верим в эту страну и ее рынок. Грузия имеет стратегическое географическое положение и огромный потенциал», — заявил на презентации маршрута исполнительный вице-президент KLM Пол Грегорович. По его словам, авиакомпания будет выполнять три рейса в неделю — по понедельникам, средам и четвергам. Грегорович отметил, что с приходом KLM на грузинский рынок появляются новые возможности полетов из Тбилиси в различных направлениях по всему миру, т.к. авиакомпания имеет очень развитую транзитную систему. «Мы работаем на всех шести континентах, выполняя рейсы в 700 направлениях», — сказал он. По словам вице-президента KLM, у Грузии в лице недавно созданного объединения Air France/KLM group, которое становится крупнейшим авиаперевозчиком Европы, есть «сильная предпосылка» для экономического развития в будущем». KLM/Air France нацелено на получение прибыли. Поэтому мы будем концентрироваться на правильном вложении инвестиций в грузинский рынок. Для этого нам нужна поддержка народа Грузии и ее деловых кругов», — заявил представитель голландской авиакомпании.

Грегорович сообщил, что в течении двух недель в Грузии будет действовать льготный тариф в рамках рекламной кампании нового авиарейса. Стоимость билета в оба конца — 393 евро. Бронирование билетов можно осуществлять через интернет на сайте авиакомпании. Работать на данном маршруте будет модернизированный авиалайнер «Боинг-737-900», который способен перевозить до 180 пассажиров и имеет конфигурацию салона под бизнес и эконом классы. KLM-Royal Dutch Airlines создана в 1919г. и является одной из старейших коммерческих авиакомпаний Европы. В 2003-04г.в компания перевезла более 23 млн. пассажиров и 529 тыс.т. грузов. Ее прибыль за указанный период составила 120 млн. евро. KLM является также одной из ведущих компаний по уровню обслуживания клиентов. Авиапарк компании составляют 188 воздушных судов. Создание совместного объединения с Air France (Air France/KLM group) в мае этого года вывело KLM в лидеры авиаперевозок Европы. РИА «Новости», 16.6.2004г.

— Голландия, председательствуя в Евросоюзе, уделит особое внимание проблеме калининград-

ского транзита. Об этом на встрече с губернатором Калининградской обл. Владимиром Егоровым заявил находящийся с визитом в Калининграде Генеральный консул Королевства Нидерланды в Санкт-Петербурге Хендрик Эвераарс.

По словам дипломата, поездка представительной голландской делегации в Калининградскую обл. вызвана необходимостью детально ознакомиться с ситуацией, складывающейся «на этом острове России после его окружения странами ЕС». Он напомнил, что с июля этого года его страна принимает на себя председательство в Евросоюзе и «проблема транзита, а также пуска скоростного безвизового поезда через Литву будет решаться в Голландии». Генконсул заверил губернатора, что его страна сделает все возможное для того, чтобы калининградцы не чувствовали себя в изоляции ни от России, ни от европейских соседей. Члены делегации, в состав которой кроме дипломатов входят и представители бизнес-сообществ, хотят наладить деловые контакты с местными предпринимателями. Встреча с ними намечена на сегодня.

Голландия является одним из ведущих партнеров Калининградской обл. В пред.г. внешнеторговый оборот между сторонами превысил 80 млн.долл. В регионе зарегистрировано более 20 предприятий с участием голландского капитала общей стоимостью более 400 млн. руб. Это сеть предприятий быстрого питания «Смак», мебельное производство, торговые фирмы. Росбалт, 3.6.2004г.

МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

— Голландская служба иммиграции и натурализации начала расследование на предмет того, не злоупотребляют ли иммигранты «бельгийским путем» в целях получения вида на жительство в Нидерландах. Причиной тому послужила усилившаяся за последнее время тенденция использования этого обходного маневра. Временно прописываясь в Бельгии или Германии, обладатели нидерландского паспорта могут обойти жесткие голландские правила относительно воссоединения семьи с иностранным партнером. Они приглашают своих родственников в другую европейскую страну, а спустя некоторое время приезжают с ними в Голландию.

Иммигранты опираются в своих процедурах по воссоединению семьи на менее строгое, чем в Нидерландах, законодательство. В 2005г. к этому методу прибегло 350 иммигрантов, в пред.г. их оказалось 490. Из данных цифр невозможно сделать выводы об истинных мотивах иностранцев, использующих «бельгийский маршрут». Служба иммиграции и натурализации предполагает весной 2009г. закончить свое расследование. Rus.nl, 11.11.2008г.

— Национальное статистическое бюро Нидерландов CBS сообщает, что с 2001 по 2005г. компании с иностранными корнями потратили на оплату работы своего персонала на треть больше, чем среднее голландское предприятие.

Голландские фирмы заплатили своим сотрудникам на 5% меньше среднего размера заработной платы в стране. Американские компании стали лидерами в материальной оценке работы своих сотрудников — зарплата у них на 70% выше средней по стране, далее следуют японцы, которые платят на 51% выше средней зарплаты.

Такая разница может быть связана с тем, что иностранцы относятся к своим голландским работникам так же, как к сотрудникам на родине, а также потому, что иностранный капитал сконцентрирован в высокооплачиваемых секторах, сообщает Dutch News. Prian.ru, 23.7.2008г.

— Голландский госсекретарь Албайрак сообщила о том, что на данный момент неизвестно место нахождения шести сотен китайских нелегалов, запросивших убежище в Нидерландах. Предполагается, что они вновь оказались на нелегальном положении. Исчезнувшие беженцы являются частью группы, состоящей из 770 китайцев, запросивших в этом году убежище в Голландии.

В целом 140 выходцев из Китая, нелегально находящихся в стране, были арестованы в надежде, что они покинут территорию Голландии добровольно либо принудительно. Всего лишь у 15 чел. продолжается процедура по рассмотрению запроса на предоставление убежища, и только у десятка из них, рассматриваемых юстицией как жертвы торговли людьми, есть шанс получить вид на жительство.

Отправка нелегалов назад на родину оказалась намного сложнее, чем предполагалось. Принудительное выселение из страны осложняется тем, что у многих китайцев нет паспортов, а также тем, что они отказываются сообщать свои настоящие фамилии. Rus.nl, 30.5.2008г.

— Согласно последним статистическим данным, торговля людьми продолжает набирать обороты в Голландии. За последние годы возросла торговля не только женщинами, но и мужчинами. В 2006г. было зарегистрировано 579 жертв, 30 из которых мужчины. В 2006г. имели место 100 судебных разбирательств, связанных с торговлей людьми. 90 из них закончились вынесением обвинительного приговора.

Правоохранительные органы подчеркивают, что расследование дел, связанных с торговлей людьми осложняется тем, что жертвы неохотно рассказывают о совершенном над ними насилии. В этой связи полиция считает, что необходимо начинать расследование при малейшем подозрении относительно имеющей место торговли людьми, даже в случаях, когда от жертв не поступает никаких заявлений. Rus.nl, 29.5.2008г.

— Министерство Юстиции Нидерландов рассматривает вопрос о том, какие меры необходимо предпринять относительно интернет-сайта, направленного против Службы иммиграции и натурализации. На этом сайте указаны имена, адреса и номера телефонов политиков и сотрудников Службы Иммиграции и Натурализации, имеющих отношение к отправке беженцев назад в страны происхождения. На сайте также указаны и сведения о членах их семей и фотографии некоторых сотрудников. Посетителей сайта призывают найти ответственных за выселение беженцев, однако дальнейший смысл этого призыва не разъясняется.

Анонимные создатели интернет-сайта поясняют, что сайт предназначен для распространения информации об инстанциях, предприятиях и лицах, прямо или косвенно ответственных за задержание, заключение в тюрьму и депортацию беженцев. Посетителям сайта предлагается анонимно размещать дополнительную информацию обо всех, кто причастен к «депортационной машине». Rus.nl, 20.5.2008г.

— Нидерланды дискриминируют иммигрантов, требуя от них обязательной сдачи интеграционного экзамена в стране происхождения. К такому выводу пришла организация по защите прав человека Human Rights Watch (HRW). Больше всего от введения нового правила пострадали турки и марокканцы. По мнению HRW, экзамен должен быть упразднен, т.к. он касается только иммигрантов из не европейских стран. Иммигранты из Швейцарии, Канады, Австралии, Новой Зеландии, США и Японии освобождены от сдачи этого экзамена. Основным аргументом в данном случае является тот факт, что социально-экономическая и политическая ситуация в этих странах близка к ситуации в Голландии. По словам представителя HRW, такое положение дел свидетельствует о том, что голландцы не хотят принимать в свою страну определенные группы иммигрантов.

Во время экзамена в стране происхождения тестируются знания голландского языка и знания о голландском обществе. Кандидат отвечает на вопросы, которые задаются ему в нидерландском посольстве. Если экзамен не сдан, кандидат должен его пересдавать, каждая попытка стоит 350 евро. Согласно выводам, сделанным в докладе HRW, количество запросов вида на жительство на основании воссоединения семьи резко снизилось с момента введения экзамена. Иммиграция из Турции и Марокко, например, снизилась с 2003г. на 60%. Rus.nl, 16.5.2008г.

— Количество живущих в Амстердаме иностранцев впервые за последние годы значительно возросло. В особенности за счет граждан восточно-европейских государств, в частности болгар, румын и поляков. В пред.г. болгар стало на 749 чел. больше, румын на 386, а поляков на 216. В результате естественного прироста увеличилось также и количество живущих в Амстердаме турков и марокканцев. В настоящий момент в столице Голландии проживают представители 176 различных национальностей, тогда как в целом в Нидерландах таковых насчитывают 190. Rus.nl, 14.5.2008г.

— Добровольцы помогают туристам сориентироваться в Амстердаме. В различных местах в центре они указывают посетителям столицы дорогу, а также предоставляют информацию о местах, которые можно посетить.

С четверга по воскресенье девять команд, состоящие из двух человек будут помогать гостям столицы, а в летний период такие команды будут работать каждый день. Данная инициатива является частью проекта Амстердамского Объединения — организации объединяющей представителей культурной и деловой жизни столицы.

С помощью данной акции организаторы проекта предлагают компенсировать оставляющее желать лучшего гостеприимство сотрудников отелей, кассирш и таксистов. Основным стимулом осуществления проекта явились недавние подсчеты Торговой Палаты Амстердама, согласно которым туристический столичный сектор ежегодно теряет 200 млн. евро вследствие того, что гости столицы не желают снова посещать многие места из-за плохого обращения. Rus.nl, 11.4.2008г.

— В первую очередь в любой европейской стране мы едем в столицу — так уж устроены туристы. Да и туроператоры, кстати, тоже. Путевок в один Париж в десятки раз больше, чем во все другие го-

рода Франции, вместе взяты. То же самое и с Англией, и с Бельгией, и с Нидерландами.

Амстердам — город замечательный. Но при всех достоинствах столицы из нее обязательно нужно уехать хотя бы на день. Потому что рядом — прелестные и совсем не похожие на нее городки.

Если экскурсии туда не входят в программу вашего тура, без проблем можно съездить самостоятельно. Поезда в Голландии очень удобные, быстрые и чистые, кассиры на вокзале говорят по-английски и очень доброжелательны. До Харлема ехать 16 минут! И ты уже в другом городе. Гаага — примерно в сорока минутах от Амстердама. От нее до Делфта можно добраться и вовсе на трамвае.

Гаага. Она же Den Haag и 's-Gravenhage. Если увидите эти названия в расписании поездов — не тушуйтесь, это один и тот же город. Название его на слуху благодаря международному Гаагскому трибуналу. Но идти лучше не туда, а в замок Бинненхов, где сейчас находится голландский парламент (кстати, Гаага считается административной столицей королевства), в музей Эшера или картинную галерею Мауритцхеус, где хранятся знаменитая «Девушка с жемчужной сережкой» Вермера и другие шедевры живописи. А можно просто пойти вдоль длиннющего Схевенингенского проспекта, который местами больше похож на лесную дорогу. И прийти к берегу Северного моря. Когда-то Схевенинген был самостоятельным курортным городком, сейчас это район Гааги.

Делфт. Здесь тоже каналы, более камерные, чем в Амстердаме, падающий собор (угол наклона отчетливо виден не вблизи, а издалека, на фоне ровных жилых домов), классическая средневековая рыночная площадь с ратушей и куча сувенирных магазинчиков с бело-синим делфтским фарфором. По общему впечатлению, абсолютно открыточный город, как будто декорация для фильма про Уленшпигеля.

Харлем (или Гарлем) — в первую очередь чудный маленький городок с удивительной красоты церковью Синт-Бафокерк и своим кварталом красных фонарей в миниатюре, а уж потом район Нью-Йорка. Кстати, и сам Нью-Йорк поначалу назывался Новым Амстердамом. Церковь в Харлеме знаменита своим органом — на нем играли еще Моцарт и Гендель. Собственно, красивые церкви есть во многих европейских городах. Харлем же необычен тем, что одно из самых прекрасных и изящных зданий здесь. скотобойня, построенная в начале XVII века!

И еще: совсем недалеко от Харлема находится парк цветов Кекенхоф. В апр. и мае сюда обязательно стоит заехать — полюбоваться на гектары цветущих тюльпанов семи сотен сортов.

Кому как, а по мне, так в Голландию надо ездить прежде всего за сыром. Продается он в специальных сырных лавках (например, амстердамской de Kaaskamer). Сырные головы, круги, бочонки, треугольники, колбасы лежат там на полках в человеческий рост — больше трех сотен сортов! Выдержка, как у вина, — от 6 недель до 5 лет. Можно попросить продавца отрезать кусочек от того желтого ломтя, который на вас смотрит. А потом от второго и третьего. Раздразниться он начинает, кажется, эдак на куске пятнадцатом. Тогда уже надо определяться: вот этот пряный с гвоздикой? Или этот пахучий козий? А лучше и то, и другое, и третье. Сыр заворачивают в особую бумагу,

и дома он еще долго будет воскрешать блаженные амстердамские воспоминания.

Гиды восторженно хвалят не столько сыр, сколько селедку. Продается она в специально отведенных местах — киосках красно-бело-синего цвета (флаги-то у нас с голландцами — почти близнецы!). Вокруг пасутся жирные чайки. Увидите слово haring на ценнике — берите, это она. Селедку режут на кусочки и подают с луком или хлебом. Можно взять целую рыбину и есть, как полагается по традиции, — держа за хвост, заглывать нежное филе.

Кломпены — голландские деревянные башмаки. В сувенирной реинкарнации они бывают и мягкими тапочками всех расцветок, и золотыми кулонами.

Всевозможная ерунда с изображением конопли — от магнитов на холодильник до нижнего белья.

У меня лично самый любимый голландский сувенир — коньки начала XX века с ржавым лезвием, кожаными ремешками и деревянной подошвой, на которой нарисован типичный зимний пейзаж с мельницей и конькобежцами на замерзшем озере (картина, конечно, уже современная, дабы превратить старые коньки в произведение искусства, которое не стыдно на стенку повесить). Купила всего за 15 евро в антикварном магазинчике Делфта.

А самое бесполезное, что привезла из Нидерландов, — табличка с классификацией драгоценных камней по цвету, форме и размеру. Пылится совершенно без дела. Такие дают на фабрике бриллиантов в Амстердаме. А на фабрики водят всех туристов, это элемент обязательной программы. Как в Египте — фабрика папирусов, а в Турции — магазины с дубленками. В принципе любопытно — показательные выступления ювелиров, познавательный рассказ о том, где и как брЮлики добывают и что с ними потом делают. Желающие могут купить украшения.

А лучше всего везти сыр — он точно не запылится! Rus.nl, 10.4.2008г.

— Лозунги и политический курс голландского правого популиста Пима Фортейна, убитого в мае 2002г. террористом-одиночкой, без лишней шумихи и бравады взяло на вооружение правительство страны. Голландия, до недавнего времени считавшаяся страной, наиболее лояльно относящейся к иммигрантам, «задраила люки» и не намерена более никого принимать. Отныне голландские законы о беженцах становятся самыми жесткими в Европе.

Одна-единственная книга — словно удар дубинкой: ее автор, шейх Абу Бакр Джабир аль-Джазири, обрушивается в ней на гомосексуалистов и женскую эмансипацию и защищает право мужей избивать непокорных жен. Эта книга, «Путь мусульман», изданная в Голландии, вызвала протесты всех политических партий страны — шейха обвиняют в расизме и реакционных взглядах. Тем не менее, эти свои воззрения имам амстердамской мечети аль-Тауид может спокойно распространять и дальше: либеральные голландцы предпочли руководствоваться ввевшимся в национальное самосознание принципом *gedogen* — это словечко означает в переводе на русский что-то вроде «не страшно, проехали».

Этот принцип долготерпения вообще-то уже отживает в Нидерландах свое. До сих пор он позволял полиции и юстиции закрывать глаза на не-

большие проступки, дабы иметь больше сил и возможностей заниматься тяжелыми преступлениями. Однако данная книга — совсем не такой уж маленький проступок. Кроме всего прочего, из нее можно почерпнуть, например, что гомосексуалистов надлежит сбрасывать с крыш домов и, если они после этого остаются еще живы, — побивать камнями. Голландская действительность доказывает, что не только большинство может быть непорочно по отношению к меньшинству, но и наоборот. Жители страны весьма озабочены интеграцией аллохтонов, как здесь называют приезжих, в отличие от местных жителей, автохтонов. Яркий и разноцветный интернационал, процветающий среди амстердамских каналов, создает обманчивую иллюзию гармоничного мультикультурного общества — на самом же деле, его попросту не существует.

Демократическое общество, считает профессор Пауль Шеффер, амстердамский «городской социолог», не должно оставлять на волю случая вопрос — кого из «чужаков» оно согласно допустить к себе. Любая страна лишь тогда является «страной иммиграции», если местные жители этого желают — и не иначе. Шеффер, один из последователей лидера правых популистов Пима Фортейна, утверждает, что идеи его погибшего партийного босса живут и процветают, мало того — они единственно верны. Однако многие голландские левые и либералы также считают сегодня, что Пим Фортейн не был так уж не прав. Фортейн, гомосексуалист и ниспровергатель табу, желавший полностью уничтожить возможность въезда в Голландию для мусульман, был убит леворадикальным террористом в мае 2002г. — в тот самый момент, когда он чуть было не стал премьер-министром страны.

Для Фортейна исламисты были никем иным, как только тунеядцами. «Они считают нас неполноценными людьми, еще менее ценными, чем свиньи, поэтому им можно безнаказанно нас обворовывать», — эти его слова вели к непреложному выводу: таких гостей Голландии не нужно. Наследство Фортейна живет. Раньше его соратники говорили: «Другие партии спешат вспрыгнуть на подножку нашего мчащегося поезда» — сегодня другие партии уже попросту вышвырнули машиниста с тендера паровоза и захватили весь состав.

Что в особенности беспокоит голландцев, так это тот факт, что, согласно статистическим прогнозам, в 2010г. в четырех крупнейших городах страны — Амстердаме, Роттердаме, Утрехте и Гааге — аллохтоны составят большинство населения. Для голландцев — перспектива невеселая. Приезжие мусульмане — далеко не элита: многие едва-едва понимают по-голландски, да что там — частенько они не могут читать и писать на собственных языках. Кроме того, они не умеют ездить на велосипеде — что для голландцев совершенно неприемлемо.

Коалиционное гражданское правительство с премьер-министром Яном Петером Балькененде во главе приняло в фев. самые строгие в Европе законы о беженцах. 26 тыс. соискателей политического убежища должны в скором времени быть отправлены восвояси. Процесс принятия новых соискателей будет отныне ускорен, так что 70% их будут получать окончательный ответ в течение 48 часов. До момента депортации из страны они будут теперь находиться в специальных «депортационных центрах».

Основная масса из 1 млн. мусульман-аллохтонов не так уж и опасна. Она бедна, малоподвижна и консервативна. И она склонна швырять свои обертки от питы или кебаба прямо на тротуар — что в Амстердаме, где даже господа в темных, сшитых на заказ костюмах до сих пор справляют малую нужду прямо в каналы с пешеходных мостиков, не вызывает особого неприятия. Что, однако, ощущается, как помеха — так это тот факт, что в среде приезжих уровень безработицы в три-четыре раза (соответственно возрастным классам) выше, нежели в среде местных жителей. Таким образом, иммигранты забирают из социального котла намного больше, чем туда вкладывают — ускоряя этим коллапс социальной системы Нидерландов.

По-настоящему опасными являются лишь 8-10 тыс. мусульман, которых полиция отметила в качестве потенциальных террористов. Большинство из них высокообразованы, интегрированы в общество, многие обладают даже голландскими паспортами.

Айаан Хирси Али, миловидная молодая политолог родом из Сомали, считающая себя Жанной д'Арк в битве против так называемого исламофашизма, также получила голландское гражданство через пару лет после приезда в страну. Год назад она была избрана в депутаты гаагского парламента от праволиберальной партии VVD. Раньше Хирси Али была мусульманкой. Сегодня она стыдится своей старой конфессии, которую считает отсталой, Магомета, которого называет «тираническим развратником», а священный Коран — инструментом подавления.

Конечно, стоило бы выражаться повежливей. Однако Хирси Али нарочно провоцирует оппонентов — она обожает полемизировать, кроме того — она хорошо знает, о чем говорит. Когда она была еще совсем маленькой, в Могадисо ей сделали обрезание, от которого она чуть не умерла. Учитель Корана во время одного из школьных уроков проломил ей голову — в качестве «воспитательной меры». В 1992г. ее отец решил выдать ее замуж за дальнего родственника из Канады, которого Хирси Али никогда в жизни не видела. В то время она как раз находилась в Берлине — девушка позвонила отцу и сообщила, что не хочет выходить замуж. Вместо билета на самолет в Торонто она взяла билет на поезд в Амстердам.

В качестве социального работника Хирси Али весьма близко познакомилась со страданиями, выпадающими на долю женщин-мусульманок в Нидерландах — прежде всего, с последствиями сексуального насилия в семьях. «Это происходит ежедневно — инцест, побои, аборт», — утверждает она. 60% всех аборт в Голландии совершают мусульманки.

Исламский истеблишмент на дух не переносит молодую воительницу. Фаваз Жнейд, имам гаагской Сеннах-мечети: «Эта уборщица, пролезшая в парламент, для нас не существует!». Черная красавица с менталитетом Джона Уэйна, в сопровождении двух телохранителей постоянно рвущаяся в битву против реакционной культуры своего отца, является украшением своей партийной фракции. Партия Пима Фортейна с удовольствием заполучила бы ее в качестве своей кандидатки, однако она была слишком умна, чтобы садиться в тонущую лодку. Тот факт, что послы Саудовской Аравии и Пакистана требовали ее немедленного отзы-

ва из парламента, прибавило Хирси Али пару плюсов в ее политическом рейтинге. В пред.г. на выборах самого популярного голландца она завоевала второе место.

Голландцам Хирси Али симпатична, потому что она привлекательна, умна и смела. Однако, конечно же, еще и потому, что она, как чернокожая, без колебаний пользуется привилегией говорить вслух о «своих» то, что не может сказать ни один белый, не подвергнувшись риску быть обвиненным в расизме. Росбалт, 9.6.2004г.

— Парламент Нидерландов проголосовал за высылку из страны 26 тыс.чел., которым было отказано в предоставлении политического убежища. Беженцы должны будут покинуть страну в течение 3 лет.

Согласно принятому решению, страну должны покинуть лица, прибывшие в нее до 1 апр. 2001г., когда основной поток беженцев поступал из Югославии, Ирака и Афганистана. Некоторые из них уже получили в Нидерландах работу и успели обзавестись семьями. 2,3 тыс.чел., чьи случаи были признаны наиболее сложными, пока смогут остаться в стране. В знак протеста против возможной депортации один из обратившихся за предоставлением политического убежища зашил себе рот и глаза.

За принятие законопроекта проголосовали 83 члена нижней палаты парламента, против — 57. Депутаты отказались включить в текст несколько смягчающих поправок. Законопроект, предложенный правоцентристским правительством и вызвавший большие споры, еще должен быть утвержден верхней палатой парламента. Тем временем, правозащитная организация Human Rights Watch и верховный комиссар ООН по делам беженцев голландец Рууд Любберс осудили действия правительства Нидерландов. Росбалт, 18.2.2004г.

ТЕЛЕКОМ, КОСМОС, СМИ

— Электронный гигант Philips, штаб-квартира которой находится в Нидерландах, после многочисленных акций протеста экологов, пересматривает свою политику переработки отходов — покупатели больше не будут оплачивать переработку, поскольку ее цена станет частью общей стоимости производства, говорится в сообщении Гринпис.

«Мы очень рады, что теперь они приняли на себя полную финансовую ответственность за весь жизненный цикл своей продукции, — говорит Ким Чоппинк, эксперт Нидерландского отделения Гринпис по токсичным отходам. — Благодаря этому важному шагу Philips может стать новым лидером в сфере «зеленой» электроники».

Ранее в стоимость продукции Philips включалась дополнительная фиксированная надбавка, так что за переработку платил сам покупатель. «Эта надбавка по сути была обманом, потому что реальная стоимость переработки очень сильно колеблется в зависимости от того, какое количество вредных веществ содержится в продукте и насколько легко их утилизировать. Эти изменения — важный шаг на пути к тому, чтобы финансовая ответственность за переработку была возложена на производителя, а не на потребителей», — говорится в сообщении экологов.

Также Philips начал создавать пункты приема отслужившей свое продукции в странах, где законодательство изначально не обязывает компании

так делать. Компания намерена создать глобальную систему приема электронных отходов. РИА «Новости», 26.2.2009г.

— Голландский производитель оборудования для изготовления микросхем ASML NV в четверг понизил прогноз выручки за IV кв. и объявил о решении сократить до 10% сотрудников из-за резкого снижения объема заказов.

«Никогда еще мы не наблюдали такого резкого и внезапного падения спроса на литографические системы, вызванного беспрецедентным сочетанием снижения спроса на микросхемы, падением цен на карты памяти и ограниченным доступом к денежным средствам у наших клиентов», — говорится в заявлении главы ASML Эрика Мериса.

Теперь ASML ожидает выручку на уровне 450-500 млн. евро вместо ранее 530 млн. (743 млн.долл.), указанных в октябрьском прогнозе. ASML также предсказал, что в I пол. 2009г. продажи значительно снизятся. «Это беспрецедентно. Никакая бизнес-модель не в состоянии противостоять такой ситуации на рынке», — сказал аналитик Petercam Эрик де Грааф, давший рекомендацию «продавать» по акциям ASML.

Де Грааф отметил, что прогноз выручки в I кв. в объеме 180-250 млн. евро означает продажу всего трех выпускаемых им высокотехнологичных литографических машин при том, что ASML за этот период должен получить 100 млн. евро за сервисное обслуживание.

В этом году ASML добился лучших, чем у конкурентов, результатов в основном за счет заказов на «продвинутое» оборудование, которое позволяет производителям «чипов» изготавливать все более сложные микросхемы. Спрос на такое оборудование падает.

Производители микросхем столкнулись с проблемой перепроизводства, падения цен на «чипы» памяти и с необходимостью консолидации. Им сложно найти средства на покупку машин ASML стоимостью в 30 млн. евро. ASML сообщил, что остановит производственные мощности на четыре недели в первом и во II кв. 2009г. Reuters, 18.12.2008г.

— Голландский производитель электроники Philips Electronics, скорее всего, не оправдает свой среднесрочный прогноз прибыли в связи с ухудшением условий на рынке для подразделений компании, производящих осветительные приборы и потребительские товары, сообщила компания.

«Беспрецедентный спад, который мы наблюдаем сейчас, развивается стремительнее, чем ожидалось», — заявил глава Philips Жерар Кляйстерли.

Philips планирует обеспечить в среднем шестипроцентный ежегодный рост продаж к 2010г. и маржу прибыли до выплаты процентов, налогов и амортизации (ЕБИТА) в 10-11%.

Philips также предпримет меры по сокращению издержек, которые «стоили» компании 110 млн. евро (139 млн.долл.), в то время как общие затраты на реструктуризацию составили 340 млн. евро в IV кв. 2008г.

«Это не является неожиданностью, учитывая ситуацию на рынке. Новости продолжают беспокоить инвесторов», — сказал аналитик Theodoor Glissen Том Мюллер.

Philips отмечает ухудшение условий на рынках потребительских товаров, строительства и автомобилей.

Сектор потребительских товаров Philips Electronics наиболее остро ощутил влияние замедления экономики в Северной Америке и Европе, где компания получает основную часть выручки от продаж широкого спектра товаров — от электроники до бытовой техники. Reuters, 4.12.2008г.

— Всемирно известный голландский электротехнический концерн Philips останавливает с 24 нояб. на шесть недель часть расположенных на севере Нидерландов в г.Драхтен (Drachten) мощностей по производству электробритв в связи падением их продаж на фоне мирового финкризиса, сообщил в понедельник представитель концерна.

Завод в Драхтене — единственное предприятие по производству электробритв «Филипс». Временная приостановка части производства входит в программу мер, которые компания намерена принять на своих расположенных по всему миру заводах в связи с глобальным финансовым кризисом и экономическим спадом. Эти проблемы привели к снижению оборота от продажи электробритв марки Philips, сказал представитель концерна.

Сокращение производства в Драхтене затронет 600 из 1400 занятых на предприятии рабочих и служащих. Они уйдут в недельный отпуск, который и так планировался на период Рождества, а в другое время будут заняты временной работой, включая уборку помещений, перестановку машин и оборудования, а также обучением на курсах повышения квалификации. РИА «Новости», 17.11.2008г.

— Крупнейшая голландская издательская группа Telegraaf Media Group, выпускающая журналы What's On, Glance и «Любимая», покидает украинский рынок. Компания объявила о продаже всех активов в Украине и части изданий в Голландии и Швеции. Поскольку украинские проекты не являются лидерами в своих сегментах, в условиях кризиса много выручить за них не удастся, уверены участники рынка.

Telegraaf Media Group (TMG) продает часть активов в Украине, Голландии и Швеции, сообщила компания 4 нояб. TMG объявляет о намерении продать компании, которые не достигают либо неэффективно достигают поставленных группой целей по прибыльности», — говорится в сообщении. Гендиректор TMG Ukraine Йоша Зийлстра пояснила, что группа планирует продать все активы в Украине и сейчас ведет переговоры с украинскими и международными компаниями. Причиной ухода TMG с рынка госпожа Зийлстра назвала изменение стратегии компании и недостаточную прибыльность украинских проектов. «Целью группы является увеличение прибыльности. Мы продаем все компании, прибыльность которых не достигает 15%», — отметила она. Группа также объявила о продаже семи журналов в Голландии и части журналов в Швеции.

Telegraaf Media Group — крупнейшая медиагруппа в Голландии, издает крупнейшую в своей стране ежедневную газету De Telegraaf. Среди проектов в Украине — ежедневная бесплатная газета «Обзор», журналы What's On, Glance, Panorama, Domus Design, «Мастер» и «Любимая», ресторанный гид Gourmet Guide, а также ряд сайтов. Оборот TMG в 2007г. — 738,8 млн. евро, акции торгуются на Амстердамской фондовой бирже.

В TMG настроены оптимистично. «Я могу отметить большой интерес к нашим активам. Сейчас

ведутся переговоры с десятью компаниями, как украинскими, так и международными», — рассказала госпожа Зийлстра. К тому же TMG готова продать проекты как портфельно, так и по отдельности. По ее словам, группа уже продала интернет-активы международной компании, название которой вскоре будет объявлено.

Впрочем, участники рынка сомневаются, что группа сумеет выручить от продажи активов значительные средства. «При нынешней ситуации на рынке покупать будут либо проекты с лидирующими позициями, либо те, которые продаются очень дешево», — говорит директор ИД «Украинский Медиа Холдинг» Татьяна Ефименко. Из семи проектов TMG всего два были отражены в исследовании TNS Ukraine: ежемесячные женский журнал «Любимая» и журнал формата «сделай сам» «Мастер». По данным TNS, аудитория «Любимой» за полгода составляет 278,64 тыс.чел., а «Мастера» — 137,59 тыс.чел. «Сейчас все в ожидании кризиса, и тратить средства на покупку новых активов украинские компании вряд ли смогут. Больше шансов найти покупателя среди международных издателей, но и они разбрасываться деньгами не станут», — уверен гендиректор ИД Hachette Philipacchi Shkulev Сергей Мирошниченко.

Сложнее всего, по его мнению, будет найти покупателя на молодые проекты — журналы «Любимая», Glance и газету «Обзор», — которые пока недостаточно закрепились на рынке. «Сегмент, в котором работает «Обзор», в Украине еще не до конца сформировался, и для рекламодателей он несколько непривычен», — соглашается г-жа Ефименко. Rus.nl, 11.11.2008г.

— Владельцы приспособленных для жилья различных плавучих средств в Амстердаме теперь могут наслаждаться возможностями сверхскоростной широкополосной сети: их плавучие дома подключены к CityNet — амстердамской общегородской волоконно-оптической сети связи. Был разработан новый тип прочного оптического соединения на основе технологии, специально созданной для военной отрасли, которая позволяет физически подсоединять плавучие дома к сети, когда они пришвартованы, и легко отключать их в любой момент, когда они вздумают отдать якорь и отправиться в плавание.

Строительство общегородской волоконно-оптической сети было начато в Амстердаме в 2006г. Первый этап проекта CityNet, рассчитанный на охват 40 000 домохозяйств, будет завершен в этом году. Один из участников проекта, выигравший открытый тендер в 2006г., компания Draka Communications, совместно с местной голландской компанией Van der Berg предложили решение для сети CityNet, основанное на технологии «волоконно в дом» (Fiber to the Home — FTTH), разработанной специально для условий крупного мегаполиса. Владелец первого подсоединенного к городской телекоммуникационной сети плавучего дома Оливер Экс (Oliver Ax), радуется возможности иметь у себя дома сверхбыстрый интернет, телевидение и телефонную связь через один единственный кабель. Rus.nl, 11.11.2008г.

— Чистая прибыль нидерландской TomTom NV, одного из крупнейших в мире производителей навигационных систем, за 9 месяцев 2008г. снизилась на 45% — до 117 млн. евро по сравнению с 211 млн. евро, полученными за аналогичный период

годом ранее. Об этом говорится в финансовом отчете компании.

Выручка компании за 9 месяцев 2008г. выросла на 3% и составила 1,146 млрд. евро против 1,103 млрд. евро годом ранее. Прибыль Ebitda за отчетный период составила 237,6 млн. евро, что на 21% меньше аналогичного показателя за 9 месяцев 2007г., зафиксированного на уровне 300 млн. евро.

Чистая прибыль TomTom за III кв. 2008г. снизилась на 41% — до 58 млн. евро по сравнению с 99 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Выручка компании за III кв. 2008г. выросла на менее чем на 1% и составила 429 млн. евро против 427 млн. евро годом ранее. Прибыль EBITDA за отчетный квартал составила 118 млн. евро, что на 15% меньше аналогичного показателя за III кв. 2007г., зафиксированного на уровне 140 млн. евро.

TomTom специализируется на производстве навигационных и телекоммуникационных систем для автомобилей. Компания преимущественно ориентируется на международный рынок. У нее есть представительства в Амстердаме, Лондоне, штате Массачусетс (США) и на Тайване. Rus.nl, 29.10.2008г.

— Чистая прибыль нидерландской телекоммуникационной группы Royal KPN N.V. за 9 месяцев 2008г. снизилась на 2,6% — до 1,04 млрд. евро по сравнению с 1,07 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Об этом сообщается в опубликованном сегодня финансовом отчете компании.

Выручка компании за 9 месяцев 2008г. увеличилась на 21% и составила 10,88 млрд. евро против 8,97 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетные девять месяцев составила 2,01 млрд. евро, что на 7,4% больше аналогичного показателя за 9 месяцев 2007г., составившего 1,87 млрд. евро.

Чистая прибыль KPN в III кв. 2008г. снизилась на 0,6% — до 353 млн. евро по сравнению с 355 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Выручка компании за III кв. тек.г. увеличилась на 20% и составила 3,65 млрд. евро против 3,04 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетный квартал составила 701 млн. евро, что на 3,1% больше аналогичного показателя за III кв. 2007г., составившего 680 млн. евро.

Основанная в 1989г. компания KPN является ведущим телекоммуникационным оператором в Нидерландах. Компания также действует в Германии, Бельгии и других странах Западной Европы. Штат компании насчитывает чуть менее 30 тыс.чел. Rus.nl, 22.10.2008г.

— Чистая прибыль нидерландской Royal Philips Electronics N.V. (Koninklijke Philips Electronics), крупнейшего в Европе производителя бытовой электроники, за 9 месяцев 2008г. снизилась более чем в 2 раза — до 1,3 млрд. евро по сравнению с 2,77 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в обнародованном пресс-релизе компании.

Объем продаж компании за отчетный период увеличился на 1,7% и составил 18,76 млрд. евро против 18,43 млрд. евро в янв.-сент. 2007г. Операционная прибыль Philips достигла 537 млн. евро и оказалась почти в 2 раза ниже аналогичного показателя 2007г., зафиксированного на уровне 1,042 млрд. евро.

Чистая прибыль компании в III кв. 2008г. снизилась на 7,9% — до 357 млн. евро по сравнению с 331 млн. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Объем продаж Philips за отчетный период снизился на 2,5% и составил 6,3 млрд. евро против 6,46 млрд. евро в III кв. 2007г. Операционная прибыль компании достигла 37 млн. евро и оказалась более чем в 10 раз ниже аналогичного показателя 2007г., зафиксированного на уровне 393 млн. евро.

Royal Philips Electronics N.V. специализируется на производстве товаров, а также предоставлении услуг и комплексных решений для сферы здравоохранения, освещения и потребительской электроники. RosInvest.Com, 15.10.2008г.

— 7-30 окт. 2008г. в Амстердаме (Нидерланды) пройдет крупнейший международный саммит издательской индустрии — выставка IFRA Expro 2008, ежегодно собирающая вместе представителей издательских компаний, информационных агентств, IT-компаний и лучших поставщиков решений, оборудования и услуг для издательской индустрии со всего мира.

На протяжении 4 дней работы выставки на IFRA Expro будут представлены самые инновационные продукты и услуги поставщиков со всего света; на семинарах, конференциях и круглых столах эксперты отрасли поделятся своим практическим опытом.

29 окт. специально для представителей российского издательского бизнеса, которые ищут новые возможности получения доходов от мультимедийных сервисов и хотят сократить расходы на производство, пройдет Семинар «Технологии новых возможностей». Значительная часть мероприятия будет посвящена новому пакету Creative Suite 4 компании Adobe Systems. Rus.nl, 2.10.2008г.

— Нидерландский оператор KPN запустил сервис MobileTV, который основан на платформе, представленной Nokia Siemens Networks. Сервис MobileTV пока предлагает 10 телевизионных каналов с высококачественным изображением. Сервис предоставляется по сети стандарта DVB-H (Digital Video Broadcast for Handheld), официально выбранного ЕС для трансляции мобильного телевидения. Смотреть его можно на специальных телефонах с поддержкой DVB-H.

Компании Nokia и Nokia Siemens Networks предложили KPN готовое решение для запуска вещания, основанное на открытых стандартах. В комплекс данного решения входит Mobile Broadcast Solution, а также широкий ряд таких сервисов, как консультирование, интеграция платформы, руководство проектом, сервисы поддержки и установка «под ключ».

В марте комиссия ЕС добавила DVB-H к списку официально принятых стандартов ЕС, что стало стимулом для согласованного предоставления телекоммуникационных сервисов в Европе. Данное решение позволит создать единый рынок мобильного ТВ в странах ЕС и даст возможность гражданам ЕС смотреть ТВ в пути. Однако не так оптимистично смотрят на стандарт сами европейские операторы. Недавно германский альянс Mobile 3.0 отказался от запуска DVB-H вещания, Vodafone еще в мае, что не будет продавать телефоны с мобильным ТВ-сервисом, за который абонентам придется платить. На днях Норвегия выбрала DMB в качестве основного стандарта для мобильного ТВ. Rus.nl, 4.9.2008г.

– Национальный регистратор доменов Нидерландов – SIDN сообщила об увеличении количества доменов в подотчетной ей зоне. nl. По последней информации за минувший год эта зона увеличилась на 23%, т. е. появилось 509000 новых доменов. Общее их количество на начало 2008г. составило 2 695 454.

Регистратор доменов отметил, что среднее число доменов, регистрируемых в подотчетной ему зоне. nl равняется 1760, а удаляется 340 доменов.

В 2007г., заметил гендиректор SIDN, Роелф Мейжер, количество доменов регистрируемых для своих нужд гражданами значительно возросло, что свидетельствует о том, что глобальная сеть является неотъемлемой частью жизни населения государства. Rus.nl, 29.5.2008г.

– Голландский оператор T-Mobile Netherlands и компания Ericsson подписали четырехлетний контракт о стратегическом партнерстве. Данный контракт, подписанный после приобретения компанией T-Mobile голландского оператора Orange, будет способствовать продлению и расширению объемов предполагаемых работ по уже заключенным договорам.

По условиям контракта Ericsson продолжит управление работой всей сети, принадлежавшей ранее компании Orange, а также оптимизирует инфраструктуру сети T-Mobile Netherlands, демонтировав мобильную сеть, принадлежавшую ранее Orange.

Ericsson также примет участие в расширении WCDMA-сети T-Mobile Netherlands – к 2010г. Планируется развернуть и освоить более 900 новых объектов инфраструктуры сети. Компания Ericsson поставит оператору более 2000 радиорелейных модулей MINI-LINK, что позволит увеличить пропускную способность сети и обеспечить эффективную обработку пакетных данных в радиорелейной сети T-Mobile. Rus.nl, 29.5.2008г.

– В Нидерландах осуждены спамеры, разославшие 4,5 млн. электронных писем. За это они оштрафованы на 510 тыс. евро. Это крупнейший штраф подобного рода в истории страны.

Два голландца, заручившись помощью компаний Abodata VOF и H.P.T. Development BV, рассылали на почтовые адреса сограждан письма с рекламой дешевых услуг по мелкому ремонту дома. Однако на самом деле звонившие по указанному в рекламе телефону попадали на автоответчик, который был специально запрограммирован, чтобы звонившие максимально долго ждали ответа и платили за трафик.

Как сообщает агентство Associated Press, спамеры были оштрафованы на 510 тыс. евро. Rus.nl, 20.5.2008г.

– Корпорация Microsoft будет судиться с создателями программы MSNLock голландской компанией Unicaresoft, блокирующей доступ к сети MSN. Голландская компания Unicaresoft обвиняется вовсе не в этом, а в незаконном использовании торговой марки MSN в названии собственного продукта. Суд начнется 23 апреля.

Поставлять программу MSNLock, которая предназначена для ограничения доступа детей в интернет, голландская компания Unicaresoft начала в апр. Такое название программный продукт получил, т.к. среди прочего программа блокировала доступ к MSN. Также утилита позволяла родителям отслеживать сайты, на которые заглядывали дети и смотреть их электронную почту.

В начале апреля Unicaresoft начала поставки программы, позволяющей ограничить доступ детей в интернет. В т.ч. и к MSN. Программа называлась MSNLock. Она также позволяет родителям отслеживать сайты, которые посещает их ребенок, и смотреть электронную почту.

Компанию Unicaresoft возглавляет Карола Эппинк. Ей 46 лет, а программу она создавала в первую очередь, чтобы следить за собственными детьми. Ее компаньон Жерар Газарян, считает, что причиной иска Microsoft, стали опасения в потери денег из-за ограничения времени общения детей в MSN. Название программы MSNLock, в соответствии с требованием корпорации Microsoft, изменили на Benzoy. Rus.nl, 24.4.2008г.

– Компания Philips Electronics объявила о снижении прибыли на 28%, что ниже среднего значения прогнозов аналитиков, на нисходящей динамике бизнеса по производству телевизоров. Так, по словам представителя компании, прибыль до налогообложения упала до 265 млн. евро (419 млн.долл.) с 370 млн. годом ранее.

Операционный убыток от деятельности по производству телевизоров в I кв. увеличился до 91 млн. евро с 51 млн. за аналогичных период пред.г. На прошлой неделе компания заявила о своем намерении прекратить производство телевизоров для рынка Северной Америки ввиду снижения спроса. Rus.nl, 15.4.2008г.

– Базовая прибыль голландской Philips Electronics выросла в IV кв. 2007г., превысив прогнозы аналитиков, однако компания сообщила, что ее ключевое подразделение по производству медицинской техники продолжает испытывать трудности из-за ослабления рынка диагностического оборудования в США. Прибыль Philips до вычета процентов, налогов и амортизации (ЕБИТА) выросла в IV кв. на 17% до 865 млн. евро (1,3 млрд.долл.). Аналитики в среднем ожидали этот показатель на уровне 798 млн. евро.

Однако по мнению аналитика SNS Securities Виктора Барено, без учета неожиданного увеличения дохода от интеллектуальной собственности базовая прибыль в целом совпала с прогнозами. Продажи Philips выросли на четыре процента до 8,4 млрд. евро, оказавшись ближе к верхней границе прогнозного диапазона.

Показатель ЕБИТА медицинского подразделения – одного из трех ведущих производителей медицинского оборудования в мире – составил 354 млн. евро. Аналитики прогнозировали его на уровне 353 млн. евро. Несмотря на беспокойство по поводу экономического климата в различных регионах, Philips надеется достичь финансовых целей, поставленных на 2008-10г.: среднего роста сопоставимых продаж по меньшей мере на 6% в год и маржей ЕБИТА для существующих подразделений выше 10%. Reuters, 21.1.2008г.

– Голландская компания Philips Electronics NV покупает американского производителя медицинского оборудования Respironics за 3,6 млрд. евро (5,2 млрд.долл.) в рамках освоения быстро растущего сектора здравоохранения.

Крупнейший в мире производитель осветительных приборов, один из крупнейших производителей оборудования для больниц и ведущий европейский производитель бытовой электронной техники Philips сообщил, что заплатит \$66 налич-

ными за акцию Respiroics. Торги акциями Respiroics закрылись в четверг по \$53,11.

Это приобретение стало вторым для Philips в медицинском секторе на этой неделе. Во вторник голландский концерн сообщил о покупке поставщика медицинских систем и услуг компанию Visi-si за 430 млн.долл.

По словам Philips, покупка Respiroics, которая завершится в I кв. 2008г., сразу же благоприятно скажется на росте продаж, а также на прибыли до выплаты процентов, налогов и амортизации. Совет директоров Respiroics поддержал эту сделку, говорится в заявлении Philips. Reuters, 21.12.2007г.

— Газеты имеют будущее и не будут вытеснены интернетом или другими средствами массовой информации. Таков вывод состоявшейся в конце нынешней недели в Амстердаме 10 международной конференции «Редактор и маркетолог», организованной Всемирной газетной ассоциацией (World Association of Newspapers).

«Газеты — растущий бизнес. Постоянно растет число газет, их тираж, доля на рынке, доходы от рекламы, — констатировал в своем выступлении на конференции бизнес-директор Всемирной газетной ассоциации Имонн Берн (Eamonn Byrne). — Преувеличенные предсказания значения в будущем цифровых средств массовой информации создало неверное впечатление, что газеты вымирают. В действительности, они процветают как в печатном, так и в электронном виде».

Берн отметил, что ежедневно во всем мире газеты читают 1,6 млрд.чел. «Общий тираж платных газет во всем мире вырос в прошлом году на 2,3%, а за пять последних лет — почти на 10%. Если учитывать и бесплатные газеты, то рост за прошлый год составит 4%, а за пять лет — почти 20%. Все указывает на то, что в нынешнем году будет такой же рост, как и в прошлом», — сказал он.

Берн обратил внимание на то, что газеты занимают второе место среди носителей рекламы: на них приходится 30% всей рекламы. Это больше, чем приходится на радио, наружную рекламу, кино, журналы и интернет вместе взятые. Вместе с журналами газеты являются самым крупным в мире носителем рекламы, имея долю на рынке в 42%.

Относительно того, что будут представлять собой газеты в будущем, на конференции высказывались различные мнения. В частности, многие полагают, что формат ежедневных печатных изданий уменьшится, в них будут широко использоваться цветные фотографии, значительно возрастет роль газетных интернет-изданий, благодаря которым газеты станут интерактивными. В то же время большинство экспертов склоняются к тому, что печатные газеты не исчезнут. Они станут более специализированными, нацеленными на определенные группы читателей. РИА «Новости», 21.10.2007г.

— Компания Teledata Networks, один из ведущих мировых провайдеров современных средств мультисервисного доступа к сетям нового поколения (NGN: Next Generation Networks), представила сегодня новинку: BroadAccess-100, уникальную мини-систему IP DSLAM, которая позволяет телекоммуникационным компаниям оказывать услуги в широкополосном диапазоне с конфигурацией FTTN (Fiber to the Node — оптические каналы до кустовых узлов) и обеспечит плавный переход к технологиям Triple Play.

BroadAccess-100 стал новейшим пополнением семейства технологий на базе популярной мультисервисной платформы BroadAccess компании Teledata Networks. Эта компактная, надежно защищенная от внешних воздействий система широкополосного доступа используется для перехода от узкополосных сетей удаленного доступа к широкополосным, а также для доставки широкополосного сигнала из удаленных, установленных на улице шкафов в многоквартирные дома.

Развитая функция Ethernet-связи, поддержка стандарта DSL Forum TR-101 и компактная упаковка в небольшой плоский ящик — все отвечает потребностям операторов местных телекоммуникационных компаний и операторов на рынке телекоммуникационных услуг, позволяя предоставлять новые виды услуг небольшим группам абонентов и облегчая переход к услугам Triple Play. Система уже используется операторами местных телекоммуникационных компаний в Казахстане, Аргентине и Боливии. Кроме того, BroadAccess-100 является первой ласточкой новой линии технологий, следующим звеном которой станет система MSAG с функцией VoIP.

«Система BroadAccess-100 представляет собой идеальное решение для плавного перехода к высокоскоростной связи, а также для приближения цифровых абонентских линий (DSL) к абонентам, — отметил Эран Зив (Eran Ziv), президент и гендиректор компании Teledata Networks. — Мы получаем отличные отзывы от клиентов, работающих с этой системой, и, благодаря ей, начинаем открывать для себя новые рынки и перспективы.»

Компания Teledata Networks является признанным во всем мире лидером среди провайдеров современных средств мультисервисного доступа к сетям нового поколения (Next Generation Networks). Компания разрабатывает уникальные решения для операторов телекоммуникационных сетей и поставщиков услуг, ориентируясь на их потребности и повышая их конкурентоспособность.

Teledata Networks располагает обширным парком установленного оборудования на млн. линий связи более чем в пятидесяти странах на разных континентах. За более чем двадцатилетний период своей деятельности компания добилась лидирующего положения в сфере передовых технологий, высокого профессионализма и большого арсенала средств для решения сложных задач.

Teledata Networks является частной компанией, основными пакетами акций которой владеют компания Elron Electronic Industries (Nasdaq: ELRN), группа Kardan (Euronext: KARD) и фонд венчурного капитала Infinity. Дополнительная информация о компании Teledata Networks размещена на сайтах www.teledata-networks.com (в т.ч. на русском языке) и www.teledata-networks.cn (на китайском языке). PRNewswire, 17.7.2007г.

— Компания Philips Consumer Electronics с 1 авг. 2007г. переходит на систему прямых поставок полного ассортимента потребительской электроники в Россию, сообщил вице-президент компании Дмитрий Страшнов. По его словам, новая система позволит минимизировать использование нелегальных схем поставок продукции, более эффективно осуществлять контроль и управление бизнес-процессами, а также сократить сроки доставки на рынок и таможенной обработки продукции.

Поставки осуществляются не под прямого заказчика, и неупорядоченно распределяются среди дилеров.

«Сложившаяся на данный момент ситуация на рынке бытовой электроники делает старые механизмы работы неэффективными и требует введения новых правил. Наша инициатива по переходу на прямой импорт должна дать другим компаниям сигнал о том, что российский рынок уже достаточно развит, и в нем могут успешно применяться механизмы, широко используемые во всей Европе», — сказал Страшнов.

Он отметил, что роль Philips в новой системе поставок продукции будет заключаться именно в координации и управлении, а поставки будут осуществляться через партнерские логистические компании. Отвечая на вопрос об экономической выгоде от введения новой системы поставок, Страшнов сказал, что, в первую очередь, сократится на две недели срок поставки продукции конечному потребителю. Президент Российской ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники (РАТЭК) Александр Онищук отметил, что о переходе на прямые поставки продукции могут объявить все известные крупные производители электроники.

«Я знаю, что все известные европейские и корейские бренды в ближайшее время перейдут на такую форму поставок продукции. Буквально в ближайшие одну-две недели они объявят о своих намерениях по переходу на систему прямых поставок своей продукции», — сказал Онищук. РИА «Новости», 6.6.2007г.

— Операционная прибыль голландской группы Philips Electronics снизилась в I кв. 2007г. из-за перепроизводства на рынке жидкокристаллических телевизоров, однако оказалась выше прогнозов аналитиков, свидетельствует финансовая отчетность компании. Прибыль Philips до вычета процентов и налогов (Ebit) составила в отчетном периоде 292 млн. евро против 335 млн. евро в I кв. 2006г. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали показатель Ebit на уровне 267 млн. евро.

Чистая прибыль компании составила в отчетном периоде 875 млн. евро при прогнозе аналитиков на уровне 833 млн. евро. Выручка в I кв. 2007г. сократилась больше, чем ожидали аналитики, — до 5,99 млрд. евро с 7,37 млрд. евро за I кв. 2006г. Аналитики прогнозировали выручку в 6,14 млрд. евро. Reuters, 16.4.2007г.

— Голландская группа Philips Electronics может потратить 20 млрд. евро (26 млрд.долл.) и купить 15 компаний в ближайшие два года, сказал Андреа Рагнетти, один из руководителей компании в интервью итальянской Corriere della Sera. Рагнетти не опасается, что Philips может быть куплен и продан по частям со стороны какой-либо инвестиционной компании. «Если мы все правильно сделаем и разумно разместим 20 млрд. евро, компания станет сильнее, будет стоить дороже и ее будет легче защитить», — сказал Рагнетти. Аналитики считают, что Philips может освободить больше, чем 20 млрд. евро в результате продажи своей доли в LG.Philips LCD, прибыли от деятельности компании и внешнего финансирования. Чистая прибыль Philips в IV кв. 2006г. достигла 680 млн. евро при прогнозах на уровне 396 млн. евро. Годом ранее этот показатель составил 332 млн. За послед-

ние 18 месяцев компания потратила 4 млрд. евро на сделки слияния и поглощения. Reuters, 4.2.2007г.

— Голландская группа Philips в начале авг. 2006г. продала большинство акций своего отделения полупроводниковых приборов. Это произошло в результате «исторической» сделки в 8,3 млрд. евро, заключенной с пятью инвестиционными фондами (KKK, Silver Lake, Alpinvest, Bain и Arah), к которым перешло 80% капитала Philips Semiconductors.

За собой голландский гигант решил оставить 19,9% акций структуры, которая теперь будет называться NXP Semiconductors. Ее центральный офис будет по-прежнему находиться в Нидерландах (в г.Эйндховен). Посты президента и председателя совета директоров оставлены за прежним президентом — генеральным директором Philips Semiconductors Ф. ван Хоутеном.

Согласно заявлению последнего, смена состава акционеров и названия не внесет каких-либо заметных изменений в стратегию компании. По его словам, новые акционеры разделяют «видение будущего», сформулированное руководством Philips Semiconductors, и одобряют объявленный им полтора года назад план обновления, выполнение которого тем более реально, что NXP должна соединить в себе «энергетику новичка» с 53-летним опытом деятельности голландской группы.

В 2005г. оборот структуры, в которой насчитывается 37 тыс. занятых, определялся в 4,77 млрд. евро. 35% ее продаж приходилось на КНР, 31% — на другие страны Азии, 25% — на Европу и 9% — на Северную Америку.

Производственный потенциал фирмы включает 10 диффузионных заводов и 8 центров тестирования и сборки, а научно-исследовательский — 24 специализированных центра.

NXP будет заниматься теми же товарными направлениями, что и Philips Semiconductors, и ориентироваться на те же 5 основных рынков. Главные ее цели — борьба за первое или второе место в перечне крупнейших мировых поставщиков ПП для обслуживаемых секторов и за рентабельность (через два года норму чистой прибыли предполагается довести до 5-15%).

Для этого, считает глава NXP, необходимо продолжение активной инвестиционной политики в области как НИОКР, так и производства. Касаясь первой проблемы, он подчеркивает, что к NXP перешли 500 исследователей Philips Research, которые будут работать над новыми технологиями.

На поддержание нормального режима работы существующих заводов NXP пока собирается тратить порядка 300 млн.долл. в год, но не исключено, что в дальнейшем меры по реструктуризации смогут содействовать уменьшению этих расходов.

Предполагается, что продвижение новых технологий потребует от NXP, в частности, сотрудничества с таким изготовителем кремниевых отливок, как SMSC — фирмой, являющейся совместным предприятием с TSMC (акции которой по-прежнему остаются у группы Philips).

В случае настоятельной необходимости укрепления позиций NXP на ключевых рынках она, очевидно, рассчитывает на финансовое содействие со стороны новых акционеров.

О том, как обстоят дела у NXP в отдельных странах Европы, можно судить хотя бы по основ-

ным данным, касающимся Франции. В этой стране месторасположением ее центрального офиса является г.Кан. Общее число занятых – 2,2 тыс., число основных площадок – 5 (но с 1 янв. 2007г. их, очевидно, будет 6). Сейчас они находятся в городах Кан (где занято в общей сложности 1,1 тыс.чел., в т.ч. 750 – научными исследованиями и 350 – опытным производством и тестированием), Ле-Ман (300 занятых системными приложениями), Сюрен (140 чел.), Кроль 2 (250 занятых главным образом НИОКР) и София-Антиполис (400 чел., занимающихся НИОКР в области схем для мобильной телефонии).

В одном из перечисленных городов (а именно в г.Кроль) компания сотрудничает в области НИОКР с Freescale и STMicroelectronics на базе соглашения, срок которого истекает в конце т.г., но ведутся переговоры о его продлении. БИКИ, 21.11.2006г.

– Прибыль голландского производителя оборудования для чипов ASML в III кв. выросла втрое благодаря высокому спросу на чипы, сообщила компания в среду. Чистая прибыль ASML за отчетный период составила 172 млн. евро (215,6 млн.долл.) при прогнозах на уровне 154 млн. евро. В III кв. пред.г. прибыль составила 48 млн. евро. Объем заказов – индикатор будущих продаж и прибыли – вырос до 95 машин против 93 кв. ранее и прогнозов на уровне 93.

Продажи достигли 958 млн. евро при прогнозах в 914 млн. ASML конкурирует с японскими Nikon Corp и Canon Inc, а в число ее потребителей входит крупнейший в мире производитель чипов Intel Corp и TSMC, мировой лидер по производству чипов по контракту. Reuters, 18.10.2006г.

– Базовая прибыль голландского производителя электроники Philips Electronics оказалась ниже прогнозов в III кв. 2006г. частично из-за отсутствия роста спроса на плоские жидкоэкранные телевизоры, сообщила компания в понедельник. Чистая прибыль компании составила 4,24 млрд. евро, в том числе, 4,24 млрд. от продажи отделения по производству полупроводников. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали получение компаний прибыли в 257 млн. евро без учета продаваемого отделения. Годом ранее чистая прибыль компании составляла 1,436 млрд. евро, в т.ч. млрд. евро единовременной прибыли. Выручка компании также оказалась ниже ожиданий, опустившись до 6,31 млрд. евро за кв. с 7,62 млрд. евро за III кв. 2005г. Снижение выручки было вызвано продажами подразделения по производству полупроводников. Reuters, 16.10.2006г.

– «Война форматов» следующего поколения DVD может быть остановлена еще до ее начала благодаря технологическому решению, о котором объявила британская New Medium Enterprises (NME). Во вторник ее представители сообщили, что решили техническую проблему, что позволит производить дешевый, но высококачественный DVD-диск, содержащий один фильм, записанный в разных форматах. «Нынешние технологии создания многослойного диска в основном не работают. Мы создали технологию массового производства многослойного диска, который не страдает от известной проблемы низкого качества», – сказал глава отдела технологий NME Евгений Левич.

По данным голландской компании ODMS, производственные затраты для выпуска много-

слойного диска NME составляют порядка 9 центов против 6 центов для стандартного однослойного DVD. Это 50% увеличение выигрывает в сравнении с 3-5-кратным увеличением в цене многослойного диска нынешнего поколения по сравнению со стоимостью однослойного диска. Многоформатные DVD-диски могут решить проблему конфликта между двумя форматами DVD – Blu-Ray, который разрабатывает Sony Corp., и HD-DVD, формата Toshiba. Reuters, 26.9.2006г.

– Компания Alcatel объявила о поставке своего оборудования традиционному голландскому оператору связи KPN, который модернизирует и расширяет свою национальную сеть, чтобы предоставить услуги Ethernet VPN корпоративным заказчикам и расширить возможности агрегации услуг Ethernet для индивидуальных абонентов. Этот проект является частью более широкой программы KPN по трансформации своей сети, которая должна превратиться в одну из самых крупных сетей IP MPLS в мире. Сеть будет работать по технологии «All IP». Это означает, что большинство существующих традиционных платформ будут заменены платформами NGN, предназначенными для доставки услуг нового поколения.

Контракт между компаниями Alcatel и KPN, подписанный после остроконкурентного тендера, нацелен на реализацию второго этапа модернизации сети IP/Ethernet. На первом этапе, который реализовала компания Alcatel на основе контракта, подписанного в окт. 2005г., заказчик получил возможность доставлять услуги Triple Play через 28 основных и 172 локальных точек присутствия (POP) в 14 регионах страны. На втором этапе, который должен быть завершен до конца 2007г., сеть заказчика будет расширена. В ней будет установлено еще 1300 локальных точек присутствия, что позволит доставлять привлекательные услуги Ethernet VPN корпоративным заказчикам и индивидуальным абонентам по всей территории Нидерландов с помощью единой платформы Ethernet/MPLS.

«KPN хотела получить лучшее решение IP/Ethernet для поддержки множества современных услуг, требующих исключительно высокого качества (QoS), – заявил Ян Ван Беккум (Jan van Bakkum), менеджер по маркетингу широкополосных услуг KPN. – Компания Alcatel предложила решение с отличной масштабируемостью, отвечавшее всем требованиям KPN в области дифференциации услуг и повышения конкурентоспособности».

«Расширение сети новаторского оператора, который является лидером на своем рынке – это серьезная задача. KPN получит отличную национальную сеть MPLS для доставки услуг Ethernet, – отмечает Базиль Алван (Basil Alwan), президент IP-отдела Alcatel. – Этот проект показывает, что спрос на комплексные масштабируемые сети Ethernet VPN быстро возрастает. По окончании проекта KPN сможет поддерживать постоянно доступные услуги «точка-точка» и «точка – много точек», которые так нужны современным предприятиям».

Для расширения и модернизации сети KPN будут использованы лучшие в отрасли продукты Alcatel 7450 ESS (Ethernet Service Switch) и Alcatel 5620 SAM (Service Aware Manager), которые предоставят заказчику удобство, простоту и гибкость

использования полосы пропускания, высокое качество услуг (QoS) и отличную управляемость критически важных приложений. Таким образом, KPN войдет в постоянно растущее сообщество глобальных операторов, выбравших коммутатор Alcatel 7450 ESS в качестве основы для современных прибыльных решений IP/MPLS VPN.

KPN предлагает телекоммуникационные услуги корпоративным и индивидуальным заказчикам через собственную сеть в Нидерландах. KPN предоставляет корпоративным заказчикам широкий спектр услуг, включая передачу голоса, данных и доступ в интернет, в Нидерландах и за рубежом. KPN предоставляет услуги мобильной связи корпоративным и индивидуальным абонентам в Германии, Нидерландах, Бельгии и других странах Западной Европы. На 30 июня 2006г. KPN обслуживала 6,4 млн. фиксированных абонентов и 2,3 млн. пользователей интернет в Нидерландах, а также 22,2 млн. мобильных абонентов в Германии, Нидерландах и Бельгии. В компании работает 28.536 сотрудников. KPN была создана в 1989г. Акции компании котируются на фондовых биржах Амстердама, Нью-Йорка, Лондона и Франкфурта. www.alcatel.com, 28.8.2006г.

— Сегодня компания Alcatel подписала контракт с отделом мобильных услуг (DMD) министерства внутренних дел Королевства Нидерланды. Контракт предусматривает поставку министерству системы MoM (Manager of Managers — букв. «менеджер менеджеров»). Эта система позволит эффективно управлять государственной сетью связи C2000, которая используется службами безопасности и экстренной помощи и работает по стандарту Tetra. По условиям контракта, система MoM должны быть запущена в эксплуатацию в IV кв. 2006г.

Сеть C2000 включает 450 антенных узлов, к которым подключено 70000 пейджеров и портативных радиостанций (walkie-talkie), принадлежащих пожарным, полицейским, врачам скорой помощи и сотрудникам военной полиции. К этой сети подключено 28 пунктов оказания экстренной помощи и системы целого ряда государственных организаций (спецслужб, таможенных и оборонных ведомств).

Система сетевого управления Alcatel построена на программной платформе Netcool®, которую предоставляет компания Micromuse, недавно вошедшая в состав корпорации IBM. В систему Alcatel входят решения для управления событиями и составления отчетов, средства автоматического распознавания сетевой топологии и средства оценки влияния возможных сбоев и отказов на качество и доступность абонентских услуг. Alcatel предоставляет правила интеллектуальной фильтрации и корреляции аварийных сигналов, которые позволяют оператору быстро анализировать события и реагировать на них в режиме реального времени.

«Мы искали интеллектуальное решение, способное управлять огромным количеством сообщений, которые изо дня в день получает наша организация. После тщательного анализа и отбора мы остановились на решении Alcatel, — говорит Питер Розенкранц (Peter Rosenkrantz), директор отдела мобильных услуг (DMD). — Компания Alcatel имеет огромный опыт интеграции комплексных коммуникационных сетей. Мы считаем, что нашли отличного партнера, который поможет нам успешно выполнить поставленную задачу».

А вот мнение, которое высказал Фредерик Роуз (Frederic Rose), президент отдела интеграции и сервиса Alcatel: «Мы с большим удовольствием приступаем к реализации проекта для голландского министерства внутренних дел. Этот контракт укрепляет наши позиции в секторе обороны и безопасности Нидерландов».

Отдел DMD вносит существенный вклад в укрепление законности и правопорядка на территории Нидерландов с помощью надежных многофункциональных коммуникационных услуг, предоставляемых региональным и национальным организациям, таким как полиция, службы пожарной охраны, скорой помощи, военной полиции и т.д. В отделе DMD работает 170 чел. Эти специалисты занимаются эксплуатацией и технической поддержкой сети C2000 и других сопутствующих систем. Цель отдела состоит в том, чтобы предоставлять пользователям по-настоящему надежные, качественные и эффективные услуги мобильной связи на базе сети C2000 (www.c2000.nl) в интересах государственных организаций. www.alcatel.com, 18.4.2006г.

— В Нидерландах арестованы трое молодых людей, профессионально занимающихся взломом компьютеров и компьютерных сетей. Органы юстиции полагают, что хакеры вторглись по меньшей мере в 100 тыс. персональных компьютеров в Нидерландах и других странах мира. При помощи взломанных компьютеров они создали самую большую из до сих пор известных "зомбированных сетей", которая использовалась для заражения компьютеров вирусами, нелегального внедрения в них рекламы, установок программ, применяемых в шпионских целях, кражи банковских данных.

Эти хакеры, в частности, шантажировали одну фирму в США, угрожая ей выведением из строя ее компьютерной сети. Кроме того, они грабили счета системы Paypal, которая используется для оплаты на аукционном сайте eBa. IA Regnum, 19.10.2005г.

— Голландские власти в ближайшем будущем планируют ввести новый налог на покупку MP3 плееров iPods и других плееров на жестких дисках, чтобы возместить убытки владельцев авторского права за незаконную зачку музыки.

Налог в EUR3,28 за гигабайт последует за дополнительными сборами на пустые CD и DVD, которые уже взимаются в Нидерландах.

Критики предложенного налога заявили, что те, кто получает музыку на законных основаниях, будут вынуждены платить за доступ к материалу, защищенному авторским правом, дважды.

Голландская торговая ассоциация ICT Office сказала по поводу налога, что это рискованный шаг, т.к. «в результате ИТ компании будут обходить Европу и начнут запускать новые продукты в США и Азии, что негативно скажется на голландском секторе электроники». Offshore.SU, 29.4.2005г.

— Нидерландская компания «Филиппс» и японская «Сони» намерены совместно выпустить устройство для чтения электронных текстов - «Либри» (Librie). В основе этого устройства - принципиально новая технология получения изображения на экране. Она позволяет без проблем читать электронные тексты под любым углом и любом освещении. Сам экран размером с книжную страницу имеет толщину менее миллиметра. Разработ-

чики нового устройства рассчитывают, что теперь читать электронные тексты будет так же легко, как напечатанные на бумаге книги и газеты. Через кабель USB на «Либри» можно «закачивать» из компьютера для последующего чтения одновременно сотни книг, газет и других текстов. Уже в апр. «Либри» поступит в продажу в Японии, позже устройство будет продаваться в других странах. РИА «Новости», 27.3.2004г.

НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— Royal Philips Electronics объявил о приобретении миноритарного пакета акций компании Tendris Holding, которая является инкубатором инновационных бизнесов и оператором услуг устойчивого развития (штаб-квартира компании находится в Голландии).

Ожидается, что партнерство откроет новые возможности для устойчивого развития: по условиям сделки, Филипс получил 10% контроля над управлением Tendris и будет представлен в Совете директоров компании. Финансовые условия сделки не разглашаются.

Комментируя сделку, CEO Philips Lighting и Член Совета директоров компании, ответственный за устойчивое развитие, Руди Провуст сказал: «Как глобальная компания, заботящаяся о здоровье и благополучии человека, мы твердо верим, что проблемы и вызовы, с которыми сталкивается сфера здравоохранения и благополучия планеты в целом, содержат в себе неоспоримые возможности для бизнеса, увеличивая стоимость компании и неся ценность для общества. Обе компании разделяют убежденность в том, что устойчивое развитие продуктов и услуг, усиленное необходимыми бизнес-моделями, позитивно повлияют на качество и уровень жизни каждого человека на Земле, вместе с тем сохраняя прибыльность самого бизнеса».

Через дочерние компании Tendris разрабатывает услуги и продукты в ряде сфер: для светотехники — Lemnis, финансовые услуги («зеленые» кредитные карточки) — Repay International, путешествия без углеродного следа — Greenbookings — и химикатов — Sparkxis. В портфолио компании также разработки концепций и технологий в сфере медицины, солнечной энергии и биотоплива, систем водоснабжения и очистки воды. Tendris является соучредителем компании Oxxio — лидера в поставках экологически чистых источников энергии.

Для Tendris сделку консультировали с финансовой стороны Sequoia, с юридической стороны — Houthoff Buruma.

Tendris является международным холдингом, который иницирует, управляет и инвестирует в инновационные решения. Активность компании сосредоточена на совместной разработке устойчивых услуг и продуктов с партнерами по всему миру. Холдинг является учредителем и мажоритарным владельцем акций Repay International, Lemnis Lighting, Greenbookings, Sparkxis и Siderian Ventures. Tendris владеет собственной лабораторией для инноваций. Офисы компании находятся в Наардене (Голландия) и Сан-Франциско (США).

Голландская компания Royal Philips Electronics — диверсифицированная компания. Будучи мировым лидером в здравоохранении, стиле жизни и светотехнике, Philips внедряет инновационные технологии и дизайн в решения, которые учитыва-

ют потребности потребителя и ставят в центр внимания человека. Штаб-квартира Philips находится в Нидерландах, в компании работает 128 тыс. сотрудников в 60 странах. В 2007г. уровень продаж составил 27 млрд. евро. Rus.nl, 15.1.2009г.

— Министр образования Нидерландов планирует выделить 40 млн. евро для особо талантливых студентов. Министр планирует повысить мотивацию студентов к получению знаний. Такая крупная сумма впервые выделяется в подобных целях. Средства будут распределены между пятью университетами.

Два амстердамских университета получают 7,5 млн. евро для создания Амстердамского университетского колледжа, предназначенного для особо одаренных студентов. В этот колледж смогут поступить 900 чел., половину из которых должны составлять иностранные студенты. Часть субсидии также предназначена студентам, проходящим программу на степень бакалавра, и использовать субсидию они смогут для изучения дополнительных предметов. Rus.nl, 13.11.2008г.

— В 2003г. правительство Нидерландов во главе с премьер-министром Я.-П. Балкенэнде выдвинуло идею превратить Нидерланды в одну из ведущих стран в сфере образования, научных исследований и инноваций. С этой целью был учрежден комитет из политических деятелей, представителей науки и деловых кругов, который, среди прочего, разработал проект создания в нескольких км. от побережья Северного моря большого искусственного острова площадью 600 кв. км. В конце 2007г. парламент страны призвал правительство детально изучить этот проект.

У жителей Нидерландов накоплен богатый опыт отвоевывания суши у Северного моря путем строительства больших дамб (значительная часть территории на севере страны расположена на так называемых польдерах — обнесенных дамбами низинах, которые находятся ниже уровня моря). Последние примеры конкретного воплощения этого опыта — сооружение голландскими архитекторами искусственных островов в Персидском заливе и в районе Гонконга.

В конце апреля 2008г. «рабочий кружок по повышению конкурентоспособности страны» представил исследование, озаглавленное «Нидерланды в этом мире». Его авторы, по свидетельству германской газеты Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ), излагают в нем свои представления о том, какими им хотелось бы видеть Нидерланды в эпоху глобализации. Страна, подчеркивают они, должна стать «воротами для Европы». При этом речь идет не только и не столько о ее традиционной роли, которую давно выполняет один из крупнейших в мире морских портов Роттердам. Авторы исследования делают упор на том, что Нидерланды должны более активно реагировать на происходящие в мире изменения, а именно на экономический подъем в странах Азии, растущую взаимозависимость отдельных государств и связанное с этим разделение труда, используя при этом свои преимущества.

К традиционно сильным сторонам экономики Нидерландов относятся, в частности, выращивание цветов и производство продуктов питания, водное хозяйство и энергетика, индустрия развлечений, а также производство высокотехнологичных материалов и систем, информационные и коммуникационные технологии.

Хотя Нидерланды, отмечают авторы исследования, по уровню конкурентоспособности входят в десятку ведущих стран мира, страна имеет структурные слабости, к которым относятся, прежде всего, слабая динамика развития экономики, ее недостаточная готовность к инновациям, негибкий рынок труда.

В заключение они приходят к выводу о том, что страна хотя и обладает большим потенциалом для создания материального благополучия, но является недостаточно «здоровой» для того, чтобы сохранить свой уровень конкурентоспособности в долгосрочной перспективе.

Похожую оценку голландской экономике дает и Центральное бюро планирования (ЦБП) Нидерландов, регулярно анализирующее экономическую политику правительства. Согласно данным ЦБП, реальный валовой внутренний продукт Нидерландов в 2007г. увеличился на 3,5%, уровень безработицы снизился до 3,2% экономически активного населения, а госбюджет имел положительное сальдо в 0,4% ВВП. В IV кв. 2007г. введение в эксплуатацию газопровода дало столь мощный толчок развитию экономики страны, что ее ВВП в указанном квартале вырос на 4,5% в годовом исчислении.

Рост в экономике Нидерландов продолжается и в условиях ухудшившейся мировой хозяйственной конъюнктуры. Согласно прогнозу ЦБП, в 2008г. реальный прирост ВВП составит 2,25%, а в 2009г. – 1,75%. Как подчеркнул один из руководителей бюро, «голландская экономика довольно чувствительно реагирует на внешние изменения; если они происходят в худшую сторону, это отрицательно сказывается на ней». Причем эта зависимость от мировой хозяйственной конъюнктуры становится сильнее по мере того, как традиционно тесные связи Нидерландов с Германией ослабевают.

Еще в начале текущего десятилетия голландские политики, бизнесмены и профсоюзы достигли трехстороннего соглашения о проведении в стране глубоких социально-экономических реформ. За прошедшие годы здесь достигнуты существенные положительные результаты. Так, усилилась конкуренция на почтовом, коммуникационном и транспортном рынках; система здравоохранения подверглась радикальной перестройке; рынок труда модернизирован. Заключенные в последнее время тарифные договоры свидетельствуют о довольно умеренном (несмотря на растущие цены) повышении заработной платы: в 2008г., как ожидают, – на 3%, а в 2009г. – на 3,1%. Рынок труда стал более гибким: на нем возросла доля лиц, занятых неполную рабочую неделю, а также доля работников, заключивших трудовые договоры на определенный срок. Это дает возможность предпринимателям более гибко реагировать на изменяющийся спрос на продукцию их предприятий.

Как указал в беседе с корреспондентом газеты *Faz* один из сотрудников ЦБП, положительным результатом вышеназванного трехстороннего соглашения явился тот факт, что в стране почти не происходит забастовок, а возникающие между социальными партнерами конфликты разрешаются мирно. Негативным последствием заключенного соглашения является отсрочка некоторых важных реформ. Из-за неурегулированности вопроса об условиях увольнения работающих по найму в 2003г. были уволены 800 тыс. чел.

Правительство Я.-П. Балькенэнде намерено продолжать и углублять начатые реформы. Наряду с урегулированием вышеназванного вопроса об условиях увольнения наемных работников правительство намерено внести изменения в закон об опеке детей и еще более усовершенствовать систему здравоохранения. Что касается системы пенсионного обеспечения в старости, то она уже в основном базируется на частных пенсионных фондах, благодаря чему уменьшается нагрузка, лежащая на госбюжете. БИКИ, 16.9.2008г.

– В связи с забастовкой учителей в среду были отменены занятия в 67 школах гаагского региона, сообщило голландское телевидение.

В прошедшей в центре города перед национальным парламентом манифестации приняли участие около тысячи учителей из Гааги и граничащего с ней Делфта, а также поддержавшие их коллеги из Амстердама и Мидделбурга. Они требовали повышения заработной платы на 15%, уменьшения нагрузки и создания дополнительных возможностей для повышения профессионального уровня.

Участники манифестации требовали, чтобы обещанные правительством на поддержку образования 1,1 млрд. евро были как можно быстрее предоставлены прежде всего для повышения зарплат. РИА «Новости», 26.3.2008г.

– Нидерландские потенциальные партнеры (Нидерландская организация научных прикладных исследований «ТНО» и Нидерландское агентство аэрокосмических программ «НИВР», Нидерландская организация научных фундаментальных исследований «НВО», Европейский космический Центр в Нидерландах «Эстэк») проявляют интерес к развитию сотрудничества в областях, в которых российские производители имеют уникальные «ноу-хау» и новейшие наукоемкие технологии, например современные космические средства доставки и спутниковые системы, в некоторой степени вызывают интерес технологии производства элементов конструкций для авиатехники.

В рамках меморандума между министерством образования и науки Российской Федерации и министерством образования, культуры и науки Нидерландов стороны договорились сконцентрировать свои усилия в 2005-08гг. в областях, которые соответствуют национальным интересам и, по возможности, связаны с Европейской рамочной программой. Они включают в себя следующие направления: науки о жизни: геномика и биотехнология; информационные и коммуникационные технологии; нанонауки и технологии; стабильное развитие, глобальные изменения и экологические системы; культурное наследие; передовые технологии; изменяющаяся система управления. Сотрудничество осуществляется путем формирования двусторонних научно-исследовательских и технологических проектов. Сотрудничество ведется в форме реализации совместных проектов. В рамках каждого проекта подписывается отдельное соглашение (контракт) между институтами РАН и институтами ТНО. Завершено 7 совместных проектов, 18 – в процессе реализации и 12 – в стадии подготовки.

Наиболее активно развивается сотрудничество по следующим направлениям науки и технологии: новые материалы (нанокompозиты; функциональные полимеры; гибридные покрытия) – Институт

нефтехимического синтеза (ИНХС) РАН, Центр фотохимии РАН, Институт электрохимии РАН и другие; промышленная безопасность — РНЦ «Курчатовский институт» совместно с Институтом химической физики (ИХФ) РАН, Институтом проблем химической физики (ИПХФ) РАН; мембранные технологии — мембранный центр ИФХС РАН.

В рамках ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007–12 гг.» реализуются 3 российско-нидерландских проекта. www.economy.gov.ru, 10.1.2008г.

— Минздравоохранения Нидерландов заявило о планах продлить еще на 1 г. действие программы по использованию марихуаны в медицинских целях. Причиной для этого послужило то, что, по мнению медицинских экспертов, действие начатой в 2003 г. программы было практически сорвано по ряду причин. В частности, доктора неохотно выписывают марихуану, т.к. не обладают соответствующей информацией о методах лечения, а также о положительных и отрицательных свойствах наркотика.

Однако основной причиной срыва программы является то, что лицензированные государством производители не выдерживают конкуренции со стороны нелегальных торговцев, которые распространяют марихуану через традиционные голландские «кофе-шопы». Стоимость 1 гр. марихуаны, выращенной подконтрольными государству производителями, в зависимости от качества составляет от 8 до 9,5 евро. В то же время в «кофе-шопах» наркотик стоит 4 евро за гр.

Официально решение об использовании марихуаны в качестве лекарственного средства Фармакологический комитет Нидерландов одобрил в 2003 г. После этого практикующие врачи страны получили возможность выписывать рецепт на приобретение марихуаны. Марихуана, а точнее ее химически активное вещество тетрагидроканнабинол (THC) применяется как обезболивающее и седативное средство у пациентов, страдающих неизлечимыми онкологическими заболеваниями, ВИЧ/СПИД, рассеянным склерозом и различными видами невраггии. Росбалт, 30.11.2005 г.

— Подписанный в Гааге во время визита президента РФ Владимира Путина в Нидерланды меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных исследований ТНО предусматривает создание совместных лабораторий, в которых будут объединены усилия российской и нидерландской науки, в частности, в области химии и биологии. Об этом сообщил вице-президент РАН, член президентского совета по науке и высоким технологиям Николай Платэ, подписавший меморандум с российской стороны.

«Значение меморандума заключается в том, что на основе накопленного за последние пять лет положительного опыта стороны переходят к более высокому уровню сотрудничества», — заявил Платэ. Он особо отметил три направления совместных исследований. «Первое: наука о мембранах и мембранная технология, т.е., все что связано с разделением газов и жидкостей и имеет прямое отношение к биотехнологическим процессам и к процессам нефтехимии и нефтепереработки, — пояснил он. — И Россия, и Нидерланды очень активно ра-

ботаю в этой области, и теперь будут созданы совместные лаборатории с двойным подчинением, в которых ученые из обеих стран будут вместе целенаправленно работать по одним и тем же проектам».

Вторая область — новые материалы и нанотехнологии. «Это — качественно новый уровень создания конструкционных материалов, в частности, сплавов металлов и композитов, — сказал Платэ. — Кроме того, российские и голландские специалисты будут сотрудничать в области применения нанотехнологий к направленному транспорту лекарственных веществ в организме. Те транспортные молекулы, которые работают внутри организма, как раз по размерам совпадают с размерами наночастиц, и если скомбинировать это вместе с активным лекарственным началом, то можно добиться очень целенаправленного транспорта».

Третья проблема, по словам Платэ, технические риски и противодействие террору. «Технический риск — это то, что всегда надо оценивать с точки зрения потенциальной опасности взрыва, аварии, пожара на производствах вследствие технической ошибки, человеческого фактора, или устарелости оборудования, — сказал он. — Кроме того, существует опасность терактов. Избежать подобных аварий совсем невозможно, но можно постараться предотвратить или минимизировать потери от них».

По словам Платэ, ТНО уже в течение целого ряда лет проводит подобного рода исследования, а российские институты, в частности, Институт имени Курчатова, Институт машиноведения, Институт химической физики и Институт нефтехимического синтеза занимаются этими вопросами применительно к химическим авариям и к математическому моделированию возможных аварий и уменьшению их последствий. РИА «Новости», 3.11.2005 г.

— Boston Scientific Corporation объявила об открытии своего нового Европейского дистрибутивного центра в Керкраде, Нидерланды, который будет служить основным дистрибутивным центром Европы и других неамериканских рынков. Мэр Керкраде Jos Som и заместитель комиссара по иностранным инвестициям Нидерландов Bas Pulles пригласили более 200 сотрудников Boston Scientific на церемонию открытия.

В новейшем трехэтажном здании площадью 25.000 кв.м. применены самые современные технологии дистрибутивного центра, включая полностью автоматические конвейерные системы для сортировки и упаковки. Здание расположено на участке площадью 41.000 кв.м. в промышленном центре Дентгенбах, в 15 милях от места предыдущего расположения дистрибутивного центра компании в Бике. Комплекс находится в стратегически выгодной точке недалеко от транспортного узла нескольких важнейших авиаперевозчиков. «Новый дистрибутивный центр поможет нам обслуживать наших европейских и неамериканских заказчиков более быстро и эффективно, — сказал Jeff Goodman, президент Boston Scientific International. — Инвестиции в этот комплекс мирового класса являются частью политики обеспечения высшего уровня качества и сервиса для наших клиентов в Европе и во всем мире».

Европейский дистрибутивный центр компании Boston Scientific будет выступать основным ди-

стрибутивным центром для всех продуктов продаваемых в Европе, Азии, Южной Африке, Ближнем Востоке, Южной Америке и Канаде. В сент. компания получила грант 1,5 млн. евро от министерства экономики Нидерландов на развитие дистрибутивного центра в Керкраде. К церемонии также присоединились чиновники администрации города Керкарде Peter Thomas, Ralph Wijckmans и Gilbert van Goethem, советник по политике министерства экономики Marnix Muller и представитель инвестиционного банка Liof Bank of Investment.

Boston Scientific (www.bostonscientific.com.) – мировой разработчик, производитель и продавец медицинского оборудования. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– Голландские медики просят власти страны законодательно разрешить эвтаназию для младенцев. Врачи ряда больниц просят сформировать для изучения вопроса экспертную комиссию. Нидерланды стали первой страной в мире, разрешившей два года назад эвтаназию для неизлечимо больных взрослых. В исключительных случаях можно применять эвтаназию для детей не моложе 12 лет. Теперь медики призывают принять законы, позволяющие прерывать жизнь новорожденных с неизлечимыми заболеваниями.

Подобными тяжелейшими заболеваниями страдают 600 младенцев во всем мире, в Нидерландах это не более 15 детей. В частности, речь идет о таком нарушении, как отсутствие головного мозга. Росбалт, 14.12.2004г.

АГРОПРОМ

– Чистая прибыль голландского ритейлера Royal Ahold N.V., также известного как Koninklijke Ahold, по итогам 2008г. упала на 63,4% до 1,08 млрд. евро, против 2,95 млрд. евро, полученными годом ранее. Такие сведения приведены в обнародованном финотчете сети продуктовых супермаркетов.

Продажи Ahold за год повысились на 3,3% до 25,7 млрд. евро, операционная прибыль – на 12,2% до 1,2 млрд. евро. Чистая прибыль компании за IV кв. возросла на 9% до 285 млн. евро, продажи – на 12,9% до 6,6 млрд. евро, операционная прибыль – на 49% до 365 млн. евро.

По словам руководства компании, ритейлер достиг ранее поставленных финансовых целей. В сегодняшнем пресс-релизе Ahold также предложила увеличить дивиденды за 2008г. на 12% до 18 евроцентов на акцию. Royal Ahold N.V. – оператор розничных сетей различных брендов в Западной и Центральной Европе, а также в США. www.bfm.ru, 2.3.2009г.

– Беларусь заинтересована в более активном сотрудничестве с Нидерландами в области сельского хозяйства. Об этом заявил зампреда Президиума НАН Беларуси, академик, руководитель отделения аграрных наук Национальной академии наук Владимир Гусаков на открытии первого инвестиционного аграрного форума «Нидерланды-Беларусь». Мероприятие проходит сегодня в Минске в НАН Беларуси.

Как отметил Владимир Гусаков, «мы стремимся к комплексному сотрудничеству с Нидерландами». По его словам, белорусские предприятия заинтересованы в привлечении иностранных инвестиций (в том числе из Нидерландов) в области овощеводства, картофелеводства, переработки сельхозпродукции, в освоении новых технологий

в животноводстве и земледелии. Поэтому те презентации проектов, с которыми выступают на форуме бизнесмены и предприниматели из Нидерландов, вызывают несомненный интерес. Это приведет к установлению контактов между конкретными предприятиями.

«Нам требуются инвестиции для модернизации производств во всех направлениях АПК – в животноводстве и земледелии, – подчеркнул он. – Чем больше мы привлечем иностранных инвестиций в АПК, тем быстрее будет достигнут прогресс».

Белорусские производители уже имеют опыт сотрудничества с фирмами из Нидерландов: компании этой страны поставляют в Беларусь оборудование для теплиц, а белорусские производители закупают в этой стране селекционный семенной материал, рассаду, субстраты и удобрения для тепличных хозяйств, сообщил Владимир Гусаков. По его словам, теперь сотрудничество должно носить более продуктивный и локальный характер. Речь идет об организации совместного производства по изготовлению металлоконструкций и оборудования для теплиц, освоению новых технологий в животноводстве. Вложение голландского (нидерландского) капитала будет идти с полным соблюдением интересов производителей двух стран. При этом предусматривается паритетное распределение прибыли, подчеркнул он.

Владимир Гусаков сказал, что инвестиционный форум «Нидерланды – Беларусь» стал первым совместным мероприятием с иностранными инвесторами после Белорусского инвестиционного форума в Лондоне. Если в Великобритании Беларусь представляла свои инвестпроекты и пригласила к сотрудничеству иностранных инвесторов, то сейчас бизнесмены из Голландии привезли в Беларусь собственные проекты. Это подтверждает, что экономика Беларуси открыта для инвесторов, и инвестиционный климат в нашей стране становится более привлекательным, подчеркнул зампреда Президиума НАН Беларуси. БЕЛТА, 27.11.2008г.

– На грузовой склад «Аэропорт-Кемерово» 17 нояб. поступила подкарантинная продукция – срезы цветов хризантем, роз, декоративные растения – всего более 1 тыс.шт. Груз поступил по карантинному сертификату, выданному управлением Россельхознадзора по г.Москва и Московской обл. Как 18 нояб. сообщили в пресс-службе управления Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору по Кузбассу, должностные лица отдела внутреннего карантина растений областного управления выявили у указанной продукции заражение западным (калифорнийским) цветочным трипсом.

Были отобраны образцы продукции, которые передали в Кемеровскую межобластную ветеринарную лабораторию. Заключениеми об установлении фитосанитарного состояния подкарантинной продукции установлено наличие карантинного объекта почти в половине поступившего груза (в 490 штуках). В связи с этим была создана специальная комиссия для изъятия и уничтожения зараженной продукции.

Как добавили в Россельхознадзоре, по имеющейся информации, в Москву срезы цветов и декоративные растения поступили из Нидерландов. ИА Regnum, 18.11.2008г.

– В 2007г. в Нидерландах парниковые площади достигли 4570 га, что на 20 га больше, чем в пред.г.

Площадь под помидорами увеличилась на 64 га, или на 4,3% — до 1545 га. Производство помидоров достигло в пред.г. 685 тыс.т., что на 5 тыс. больше, чем в 2006г., при этом 629 тыс.т. было экспортировано. Это означает, что 92% произведенных в Нидерландах помидоров направляется на экспорт.

Площади, занятые под сладким перцем, уменьшились в пред.г. на 27 га — до 1187 га. В 2007г. было выращено 320 тыс.т. сладкого перца, что на 2 тыс. больше, чем в пред.г. Из них 288,7 тыс.т. было вывезено за пределы Нидерландов.

Площади под огурцами сократились в пред.г. на 21 га. Урожай составил 430 тыс.т., что на 10 тыс. меньше, чем в 2006г., а вывоз — 340 тыс.т.

Площади под кабачками увеличились на 6 га и достигли 96 га. В 2007г. было произведено 42 тыс.т. кабачков, из них 31,5 тыс. вывезено.

Количество парниковых хозяйств в рассматриваемом году сократилось. В 2005г. было зарегистрировано 1960 хозяйств, занятых в парниковом производстве, в 2006г. их стало уже 1840, а в пред.г. их количество снизилось до 1710.

Стоимость произведенной в 2007г. продукции составила 1295 млн. евро, в отрасли было занято 28317 чел. БИКИ, 25.10.2008г.

— В следующем году пейзажи Нидерландов могут измениться: исчезнут радующие глаз красочные поля тюльпанов. Причиной тому являются новые правила, которые обсуждает Европейский Союз.

Парламентарии предлагают запретить использование в сельском хозяйстве стран ЕС сотен наименований пестицидов. Целью нововведения является забота о здоровье фермеров, стремление оградить их от контакта с содержащимися в удобрениях канцерогенными веществами.

Голосование в Европарламенте по этому вопросу состоится в янв. будущего года. Но цветоводы Нидерландов изумлены и возмущены такой постановкой вопроса, сообщает MSNBC. По их словам, в этой отрасли сельского хозяйства без пестицидов не обойтись. «Если экологически чистая свекла будет маленькой — ее все равно купят. Но никто не купит маленький несформировавшийся цветок», — говорят они. Тем более, никто не купит большой цветок — а ведь химические вещества в цветоводстве в первую очередь направлены на защиту растений от болезней и вредителей.

Впрочем, помимо парламентариев ЕС, удар голландским цветоводам нанес и финансовый кризис. За последний месяц продажи цветов, в т.ч. на экспорт, упали на 20% и более. При этом производство подорожало на 20%. Выращивание тюльпанов становится невыгодным, сложным и вредным для здоровья бизнесом в Голландии, а значит, многочисленные бескрайние поля тюльпанов останутся в прошлом. Rus.nl, 24.10.2008г.

— Нидерландах наблюдается резкое снижение предложения томата, однако, несмотря на это, цены на продукт относительно стабильны. «Начиная с середины мая, цены удерживаются на крайне низком уровне. Цены на закусочные томаты находятся на уровне 0,65 евро/кг. (0,94 долл.), в то время как томаты больших и средних размеров реализуются по ценам от 0,65 до 0,75 евро/кг. (от 0,94-1,08 долл.)», — заявил Арне Ван Аласт, член ассоциации производителей Prominent.

«Количество производителей томатов в стране значительно сократилось и, как результат, резкое

уменьшение предложения», — сообщил Аласт. Однако он выразил надежду, что низкий уровень цен все же не приведет к сокращению посевных площадей в следующем сезоне, основываясь на том, что в тек.г. данный показатель остался практически неизменным. Rus.nl, 23.9.2008г.

— Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ (Россельхознадзор) осенью планирует совместно с голландскими коллегами провести фитосанитарный аудит растениеводческих питомников в Нидерландах для предотвращения возникновения проблем на границе РФ при поставках продукции.

Как сообщили в минсельхозе РФ, такая договоренность была достигнута по итогам встречи министра сельского хозяйства РФ Алексея Гордеева с министром сельского хозяйства Нидерландов коллегой Гердой Вербург. «В ходе проверок планируется достигнуть соглашения о гармонизации стандартов по уровню содержания остаточных пестицидов в продукции растениеводства», — пояснили в минсельхозе РФ.

Нидерланды стали первой страной, поставки растений из которой в РФ были запрещены из-за обнаружения в них опасного вредителя — западного (калифорнийского) цветочного трипса. С 28 июня 2004г. был запрещен импорт цветов, с 3 дек. — всей растениеводческой продукции. После длительных переговоров и подписания совместного меморандума поставки были возобновлены в 2005г. Interfax, 2.9.2008г.

— Компания Milkiland N. V. (Нидерланды), владеющая молочными активами на Украине и в России, отложила проведение IPO, запланированное на I пол. 2008г., из-за сложного состояния финансовых рынков, рассказал директор по операциям Milkiland N. V. Вячеслав Реков. Ранее Milkiland планировала разместить до 20% акций на Франкфуртской бирже. RosInvest.Com, 4.7.2008г.

— Холдинг Barilla, один из крупнейших в сегментах пасты и хлебобулочных изделий, подписал соглашение с ведущей голландской хлебопекарной компанией Bakkersland Groep B.V о продаже последней бизнеса Quality Bakers B.V. (прежнее название Kamps Nederland B.V.). Сделка проверяется в антимонопольном комитете. И в сегменте пасты, и по хлебопечению Barilla является лидером отрасли в Италии (владея пекарнями Mulino Bianco), только по хлебопечению — в Германии (благодаря пекарням Lieken) и Франции (Garrie).

Всего у компании в 11 странах 65 фабрик, штат обслуживающих 19 000 чел. Штаб-квартира Bakkersland Groep B.V размещается в городке Хедель, у нее 16 пекарен, 1600 служащих. Голландская Quality Bakers специализируется на хлебобулочных изделиях. Семь пекарен компании находятся в Рееувейке, в штате 800 чел. RosInvest.Com, 23.6.2008г.

— Фермеры в Нидерландах в субботу заняли несколько молокоперерабатывающих предприятий в знак протеста против низких закупочных цен на молоко, сообщает голландское телевидение. Производство на предприятиях прекращено, существует реальная возможность того, что в ближайшие дни молоко и молочные продукты в магазинах многих городов страны исчезнут. В некоторых районах в знак протеста фермеры предлагают молоко бесплатно всем желающим.

Совет нидерландских молочных фермеров (Dutch Dairymen Board) считает, что сельхозпро-

изводители должны получать от 40 до 45 центов за 1 кг. молока. Действующие закупочные цены значительно ниже: в конце пред.г. голландские фермеры получали за 1 кг. молока лишь 37 центов.

Фермеры намерены продолжать акции протеста, пока не добьются своего. Возле некоторых молокозаводов они установили караваны, в которых устраиваются на ночь. Участники акции договариваются о том, чтобы находиться на занятых ими предприятиях по очереди, т.к. должны заботиться о своих фермах.

Участники акции требуют переговоров с производственными корпорациями, чтобы заключить с ними соглашение о твердой цене на молоко на 2008г. «Пока с нами не сядут за стол переговоров, мы будем продолжать блокировать работу молокозаводов», — заявил председатель Совета нидерландских молочных фермеров Сита Кеймпема (Sietta Keimpema). — Я должен сказать, что наши фермеры настроены очень решительно», — добавил он. РИА «Новости», 1.6.2008г.

— Голландцы становятся все толще, но при этом страдают от нехватки витаминов — такое шокирующее послание опубликовали недавно диетологи и экологические организации Нидерландов. И это касается, вероятно, не только голландцев, но и всех потребителей овощей, экспортированных из Нидерландов, поскольку нехватка витаминов связана с недостаточным их содержанием в продукции, выращенной в голландских теплицах.

Качество салата, шампиньонов и огурцов, а также других овощей, произрастающих на голландской земле, оставляет желать лучшего. Почва из-за интенсивной эксплуатации полностью истощена и не снабжает их необходимым количеством минералов, которые затем в процессе роста трансформируются в витамины. В итоге содержание витамина С, например, в огурцах из голландских теплиц, как выяснили ученые авторитетного Аграрного университета в Ваганингене, за последние 7 лет сократилось на 99%. Эти результаты ученые опубликовали в газете de Telegraaf.

Содержание витаминов в голландской брокколи или цветной капусте, согласно исследованиям, упало с 2001г. на 84 и 64% соответственно. Цикорий вообще больше не содержит витамина С. Единственным овощем, поставляемым из Голландии, который повысил количество витамина С, стал красный перец: в нем сегодня на 3,6% больше витамина С, чем 7 лет назад.

Нечто подобное произошло несколько лет назад с голландскими помидорами, отмечает издание. Потребители пренебрежительно называли их «водяной бомбой», поскольку из-за интенсивного выращивания и массового производства «томатный» вкус помидора был полностью утрачен. Критика со стороны потребителей возымела действие: были выведены новые сорта, отличающиеся более ярким вкусом.

Однако выращивание других сортов овощей не было улучшено, почва подвергается дальнейшим нагрузкам. «Большая часть наших земель просто мертва», — констатирует организация по защите прав потребителей Consumentenbond. А ученый-аграрий Поль Блоккер из «Объединения фермерства и экологии» заявил, что если не принять мер в ближайшее время, «под угрозой окажется здоровье всех наших граждан». Rus.nl, 30.4.2008г.

— Англо-Голландский концерн Unilever объявил о покупке 100% крупнейшего российского производителя мороженого — новосибирского ОАО «Инмарко-Холдинг». Сумма сделки могла составить 200 млн.долл. По мнению экспертов, это не последнее поглощение в отрасли: чтобы не отстать от конкурента, швейцарская Nestle может купить новокузнецкую компанию «Снежный гордок», с которой уже ведет переговоры.

О том, что Unilever «достиг соглашения» о приобретении 100% «Инмарко», заявил в понедельник гендиректор «Юнилевер Россия, Украина, Беларусь» Херман Верстратен. 29% акций Unilever приобрел у фонда Nogum (фонд Европейского банка реконструкции и развития; владел пакетом с 2005г.), остальные 71% — у основателей «Инмарко».

Председатель совета директоров «Инмарко» Дмитрий Докин, гендиректор Наталья Яхнова и директор по маркетингу Павел Шутов сохранят свои должности. Все трое войдут в совет директоров «Инмарко», который, как уточнил сам господин Докин, будет подчиняться европейскому офису Unilever.

Сумму сделки стороны не разглашают. По оценке аналитика ФК «Уралсиб» Андрея Никитина, она могла составить 193,5 млн.долл.

«Инмарко-Холдинг» располагает тремя производственными площадками: ООО «Фабрика мороженого «Инмарко»» (Новосибирск), ОАО «Омский хладокомбинат «Инмарко»» и ОАО «Тулеский хладокомбинат «Инмарко»». В 2007г. холдинг выпустил 51,7 тыс.т. мороженого, оборот составил 173 млн.долл. По данным Российского союза мороженщиков, «Инмарко» — лидер российского рынка с долей 16%.

Unilever образован в 1930г. после слияния голландской Margarine Uni и британской Lever Brothers. Оборот по итогам 2006г. 39,642 млрд. евро. В России работает с 1992г.: владеет петербургской парфюмерно-косметической фабрикой «Северное сияние», Московским маргариновым заводом, объединением по производству бульонных кубиков, супов быстрого приготовления, приправ и картофельного пюре в Туле, а также чаеразвесочной фабрикой в Петербурге (марки Lipton, Brooke Bond, «Беседа»).

У «Инмарко» давняя история сотрудничества с Unilever. С дистрибуции продукции концерна начался бизнес новосибирского предприятия — в начале 90-х «Инмарко» начал поставки мороженого под маркой Frisko (принадлежит Unilever). Розничная сеть Frisko стала прообразом сети киосков новосибирской компании. Затем в «Инмарко» решили заняться производством собственного мороженого, и сотрудничество с Uni-lever на время прервалось. В июле 2003г. «Инмарко» стал эксклюзивным сибирским дистрибутором другой торговой марки Unilever — Algida. Однако и эта попытка концерна закрепиться на российском рынке кончилась для Unilever неудачей. «До сих пор продукцию Unilever импортировал всего один дистрибутор, 600 кг. в год», — говорит глава союза мороженщиков Валерий Елхов.

В последние годы «Инмарко» активно наращивал производственные мощности и сбытовую сеть. К компании отошли новосибирские сети «Умка» и «Гроспирон», а также омская «Сибирская белочка». В прошлом году «Инмарко» приобрел «Тулес-

ский хладокомбинат», способный производить до 100 т. продукции в сутки, что дало возможность новосибирской компании увеличить производственные мощности на 70%. Летом прошлого года (в сезон наивысших продаж у мороженщиков), по данным «Бизнес-Аналитики», «Инмарко» стал лидером российского рынка (16,2%), со значительным отрывом опережая ближайших конкурентов – «Талосто» (11,7%) и Nestle (11,1%).

Господин Верстратен пообещал, что Unilever продолжит развивать уже имеющиеся у «Инмарко» бренды. Директор по корпоративным отношениям «Юнилевер Россия, Украина, Беларусь» Денис Гуринович добавил, что менять стратегию «Инмарко» новый владелец пока не намерен. Не планируется пока вывод на российский рынок и брендов мороженого Unilever. «Мы будем опираться на бренд «Инмарко» как основу своего бизнеса мороженого в России. Кроме этого, Unilever будет осуществлять поддержку компании «Инмарко» в тех областях, где возможен рост конкурентоспособности», – заявил вчера господин Гуринович.

По мнению гендиректора «Русского холода» (Барнаул) Игоря Архипова, теперь сделки M&A на рынке мороженого следует ждать от основного глобального конкурента Unilever – швейцарской Nestle. Она владеет фабрикой в подмосковном Жуковском (мощность 20 тыс.т. в год), но в регионах представлена слабо. «Для сохранения лидерских позиций Nestle просто необходимо приобрести новый актив, а это может быть только «Снежный городок» или «Русский холод», – согласен Валерий Елхов. По данным мороженщиков, Nestle уже ведет переговоры со «Снежным городком». Сотрудник «Нестле Россия» рассказал «Ъ», что «Снежный городок» является дистрибутором Nestle за Уралом и в Сибири, но переговоры о покупке компании не подтвердил. КоммерсантЪ. RosInvest.Com, 7.2.2008г.

– По данным Livestock & Meat со ссылкой на немецких рыночных аналитиков, в последние годы производство свинины в Нидерландах сконцентрировалось в нескольких крупных компаниях, объемы выпускаемой продукции немного сократились по сравнению с серединой 90гг., когда наблюдался небывалый подъем производства. Основными причинами этого стали болезни животных и сокращение поголовья.

В 90гг. годовой забой свиней в мире определялся в 24 млн. голов. Лидирующим продуцентом свинины в ЕС-15 выступала Германия; второе место занимала Испания, а третье – Нидерланды с 12% долей на рынке сообщества.

Значительное сокращение производства, связанное со вспышкой в 1997-98гг. свиной лихорадки и нестабильной политической ситуацией в мире в начале 2000гг., способствовало дальнейшему ослаблению сектора, в котором и без того уже отмечались отрицательные тенденции.

Поголовье свиней в Нидерландах составляет 11 млн., или 7% общего поголовья ЕС-25. За последние 10 лет этот показатель снизился на 20%.

В Нидерландах производится гораздо больше поросят, чем в Германии. Если в Германии на стадо в среднем приходится 85 свиноматок, то в Нидерландах – почти 280. Это свидетельствует об устойчивом спросе на голландских убойных поросят на мировом рынке, с чем связано значительное увеличение их экспорта в последние годы. За один

лишь 2006г. было отгружено на экспорт 4,6 млн. поросят, из них 44% – в Германию, 8% – в Бельгию и 7% – в Италию. Развитие отдельного сектора, специализирующегося на производстве поросят, очень выгодно.

Экспорт свиней в Германию играет важную роль для поставщиков из Нидерландов. В 2006г. из 3 млн. убойных свиней в эту страну было отгружено 85%, в то время как в 2000г. – лишь 65%.

Ориентация на экспорт живых свиней и снижение их поголовья свидетельствуют о значительном сокращении выпуска свинины в Нидерландах. Если в середине 90гг. на бойнях этой страны было забито 19 млн. свиней, то в 2006г. этот показатель снизился почти на 30%. Более того, с сокращением поголовья количество скотобоен снизилось с 27 до 20, рыночная доля группы Vion выросла до 75%.

Несмотря на снижение производства, Нидерланды сохранили второе место после Дании по самообеспеченности свининой среди стран ЕС-25. Продолжается развитие экспорта: в 2006г. на внешний рынок было отгружено 833 тыс.т. свинины. Самым востребованным видом продукции оказались окорока: в 2006г. их экспорт составил 220 тыс.т., большая часть которых была отгружена в Италию. На втором месте – бекон, 164 тыс.т. (большая часть – в Великобританию). Великобритания с рыночной долей в 25% – наиболее важный импортер свинины из Нидерландов, за ней следуют Италия (18%) и Германия (12%). Развивается также торговля с третьими странами: в 2006г. за пределы ЕС было отгружено 180 тыс.т. мяса.

В последние два года в Нидерландах отмечалось небольшое увеличение поголовья свиней. В 2006г. оно выросло на 1% по сравнению с пред.г.

К неудовольствию местных переработчиков, все больше живых свиней экспортируется для дальнейшей переработки за границу, преимущественно в Германию, где издержки на труд ниже, чем в Нидерландах, благодаря притоку дешевой рабочей силы из восточных областей. Однако с введением в Германии новых правил о минимальном уровне заработной платы это преимущество может быть утрачено. В то время как фермеры опасаются введения новых законов в области защиты животных, в парламенте Нидерландов влияние защитников животных усиливается, поэтому в ближайшем будущем эта тема будет здесь одной из самых обсуждаемых. БИКИ, 6.10.2007г.

– Продажи голландской сети розничной торговли пищевыми продуктами Ahold снизились на 0,7% в I кв. 2007г., сообщила компания, добавив, что реструктуризация американских подразделений продолжит негативно сказываться на результатах. Продажи в четвертом по величине в мире продуктовом ритейлоре снизились до 13,2 млрд. евро при прогнозе в 13,1 млрд. С учетом текущих обменных курсов чистые продажи выросли на 5,8%.

Ahold проводит активную реструктуризацию своих супермаркетов в США, а эксперты считают, что положительный эффект от этого будет ощущаться лишь в след.г. Выручка U.S. Foodservice, которого Ahold согласился продать Clayton, Dubilier & Rice и Kohlberg Kravis Roberts за 7,1 млрд.долл., снизилась на 4,4% до 4,6 млрд. евро. Котировки акций Ahold составляли 9,36 евро к закрытию четверга. Они выросли на 16% с начала

года, следуя за субиндексом сектора розничных продаж, во многом благодаря слухам о слиянии с бельгийским Delhaize. Reuters, 11.5.2007г.

— Голландская сеть супермаркетов Ahold продаст американское подразделение по поставке пищевых продуктов частным инвестиционным фондам Clayton, Dubilier & Rice и Kohlberg Kravis Roberts за 7,1 млрд.долл. В сообщении Ahold говорится, что компания достигла окончательного соглашения о продаже подразделения U.S. Foodservice частным инвесторам по цене, превысившей ожидания аналитиков. «Теперь компания может перейти к следующей стадии: выплатить часть дохода акционерам, сократить долги и сконцентрироваться на росте продаж в США. Это основное», — сказал аналитик Kepler Equities Тон ван Оойен.

Четвертая в мире по объему продаж пищевая группа Ahold пытается улучшить финансовые показатели после того, как в 2003г. U.S. Foodservice оказалась в центре крупного бухгалтерского скандала. Акции Ahold в Нью-Йорке выросли на 6% после сообщения о продаже подразделения.

Компания планирует закрыть сделку во II пол. 2007г. Акционеры рассмотрят вопрос о продаже U.S. Foodservice на собрании 19 июня. U.S. Foodservice, насчитывающая 27.000 сотрудников и 70 оптовых баз в США, поставляет продукты питания как крупным клиентам, включая McDonald's Corp., так и мелким продуктовым магазинам. Reuters, 1.5.2007г.

— 24 янв. в Краснодаре состоялась встреча вице-губернатора Кубани по агропромышленным вопросам Николая Дьяченко с советником по вопросам сельского хозяйства посольства Нидерландов в РФ Маринусом Оверхеулом. Об этом сообщил представитель пресс-службы регионально-го департамента сельского хозяйства.

Во время переговоров с официальными представителями Нидерландов Н. Дьяченко рассказал им о динамике развития отрасли животноводства в крае. «О племенном разведении крупного рогатого скота на Кубани, ориентированного на мировой опыт, о значительных закупках племенного стада в пред.г., а также о некоторых стратегических планах развития сельского хозяйства в Краснодарском крае на ближайшие годы», — отметил представитель пресс-службы.

Советник посольства королевства Нидерландов передал пожелание правительства своей страны руководителям Краснодарского края о совместном сотрудничестве в области животноводства, о широких возможностях приобретения племенного скота элитных пород в Голландии. ИА Regnum, 25.1.2007г.

— Голландия в конце декабря прекращает поставки всей растениеводческой продукции в Россию «из-за невозможности обеспечить фитосанитарную безопасность экспорта».

В ходе состоявшейся сегодня в Москве рабочей встречи представителей Россельхознадзора и министерства сельского хозяйства, природы и качества продовольствия Нидерландов голландская сторона вынуждена была признать, что «не может гарантировать безопасность поставляемой в РФ продукции растительного происхождения». «Голландские коллеги проинформировали нас о том, что отказываются от сертификации следующей через территорию страны транзитом растительной продукции из третьих стран», — отметили в служ-

бе. Они обратились к соответствующим службам Эквадора, Колумбии и Коста-Рики с предложениями принять меры, обеспечивающие соответствие экспорта овощей и фруктов российскому фитосанитарному законодательству.

Голландия намерена реформировать национальную систему контроля качества и безопасности растительной продукции, в результате чего эти функции в течение полугода будут переданы четырем неправительственным структурам. «Контроль за их деятельностью будет осуществлять министерство сельского хозяйства, природы и качества продовольствия, однако механизм взаимодействия между ними еще не создан», — пояснил один из участников встречи.

По мнению экспертов Россельхознадзора, предлагаемая реформа «нуждается в изучении и аудите российскими специалистами». «В прошлом сертификация растительной продукции, отправляемой из Нидерландов в Россию, работала должным образом, отгрузка проводилась совместными группами экспертов», — констатировал собеседник агентства. Несмотря на это, «голландцы отказались от нашей помощи по налаживанию новой фитосанитарной системы».

По данным Федеральной службы, к середине нояб. в импортируемой продукции из Голландии было обнаружено 163 карантинных объекта против 43 на тот же период пред.г. Прайм-ТАСС, 21.11.2006г.

— 200 коров черно-пестрой породы, закупленных в Нидерландах, доставлены в племенные хозяйства объединения «Коалко-Агро», расположенные в Домодедовском районе Подмосковья. Как сообщили в дирекции агрохолдинга, буренки голландской селекции позволят в несколько раз увеличить производительность молока на предприятии. По словам собеседника, это не первое приобретение «Коалко-Агро». В 2005 г. из Дании в Домодедовский район прибыли 200 коров. За последние 2 года расходы агрохолдинга на закупку племенного стада составили 900 тыс.долл., а общие инвестиции компании в развитие сельского хозяйства Московской обл. превысили 100 млн.долл. Во многом благодаря активной инвестиционной политике компания «Коалко-Агро» занимает передовые позиции среди сельскохозяйственных предприятий России. ИА Regnum, 14.8.2006г.

— Российско-нидерландская деловая встреча по вопросам торговли и инвестиций в аграрной сфере пройдет 7 июня в Воронежском институте повышения квалификации и агробизнеса, об этом сообщили в пресс-центре областной администрации. Основная задача предстоящей встречи — расширение бизнес-контактов между российскими и голландскими сельхозпроизводителями. В мероприятии примут участие глава администрации области Владимир Кулаков, замглавы администрации области Иван Дубовской, советник посольства Королевства Нидерланды по вопросам сельского хозяйства Маринус Оверхеул, глава представительства Голландского бюро по поддержке агробизнеса Таке Тромп, представители двадцати голландских компаний аграрного направления и руководители воронежских сельхозпредприятий, заинтересованные в сотрудничестве с иностранными партнерами.

Подобная встреча воронежских сельхозпредприятий с представителями голландского агро-

бизнеса уже проводилась 2 года назад. Результаты этой встречи оказались выгодны для обеих сторон: удалось завязать контакты между голландскими и российскими растениеводами в картофелеводстве, овощеводстве и грибоводстве. В этот раз в Воронеж прибыли не только голландские картофелеводы и цветоводы, но и представители компаний животноводческого направления, специализирующиеся на поставках племенного скота и оборудования для его содержания, на производстве концентратов и добавок для кормов. ИА Regnum, 6.6.2006г.

— Перспективы строительства в Колышлейском районе Пензенской обл. при участии голландского капитала молочно-товарной фермы (МТФ) на 1000 коров обсуждались 3 мая в правительстве области. Как сообщили в пресс-центре регионального правительства, эта тема была главной на встрече губернатора Пензенской обл. Василия Бочкарева с вице-губернатором провинции Фризландия (Нидерланды) Питером Антониусом Байманом. Во встрече также участвовали представитель компании «Фризская консалтинговая» Надежда Кузнецова и заведующий кафедрой мясного и молочного животноводства Тимирязевской сельскохозяйственной академии, доктор сельскохозяйственных наук, профессор Геннадий Родионов (г.Москва).

Глава Пензенской обл. не только выразил поддержку и живую заинтересованность в реализации совместного с голландцами проекта, но и высказал пожелание об осуществлении на территории Колышлейского района дополнительных мер по организации бизнес-инкубатора для подготовки управленческих кадров в сфере молочного животноводства. По окончании встречи Питер Байман и сопровождающие его лица отбыли в Колышлейский район для осмотра площадки под предполагаемое строительство фермы. ИА Regnum, 4.5.2006г.

— Региональное управление Росприроднадзора по Центральному федеральному округу обратилось в суд Истринского района с иском о сносе первой очереди кондитерской фабрики Perfetti Van Melle, сообщает пресс-служба Росприроднадзора. На фабрике планировалось начать производство жевательных конфет Fruittella, леденцов Mentos и ириса Meller. В пресс-релизе упоминается, что в 2005г. инспекторы Росприроднадзора выявили нарушения природоохранного законодательства при строительстве фабрики — объект возводился без обязательного заключения государственной экологической экспертизы.

Одновременно с возбуждением административного дела по этому факту Росприроднадзор передал в департамент экономической безопасности МВД России все материалы о нарушениях, допущенных компанией-застройщиком, которая работала в интересах концерна Perfetti Van Melle. «По информации, имеющейся в распоряжении Росприроднадзора, материалы, полученные МВД России в ходе проверки данного эпизода, уже переданы в органы прокуратуры для принятия решения о возбуждении уголовного дела в отношении руководителей компании-застройщика (ст. 144 УПК РФ)», сообщает в пресс-релизе. Согласно приведенным в пресс-релизе словам заместителя руководителя Росприроднадзора Олега Митволя, решение о сносе объекта будет принимать суд, при

этом «все территориальные органы службы обязаны не только выявлять случаи нарушения законодательства, но и доводить дело до судебного решения».

Нидерландско-итальянский концерн Perfetti Van Melle начал строительство фабрики в России в авг. 2003г. на площади 18 тыс.кв.м. Кроме производственного корпуса комплекс включает складские помещения и офисы. Объем инвестиций в проект оценивался в 40 млн. евро. Мощность нового предприятия рассчитана на 25 тыс.т. продукции в год.

Компания Van Melle была создана в Нидерландах в 1900г. После объединения с итальянской Perfetti в 2001г. она стала одним из крупнейших мировых кондитерских концернов. Компания действует в 137 странах. Ей принадлежат марки Mentos, Frisk, Fruittella, Alpenliebe и другие. Interfax, 1.3.2006г.

— Американская компания Archer-Daniels-Midland Co. (ADM) планирует перерабатывать рапс на принадлежащем ей заводе в Нидерландах. Ранее указанное предприятие специализировалось на переработке сои. Ввод в эксплуатацию новой линии запланирован на янв. 2007г. Как ожидается, после модернизации перерабатывающие мощности предприятия превысят 1 млн.т. сырья в год.

В пресс-релизе, опубликованном 8 фев., руководство ADM сообщило, что после проведения указанной модернизации, у компании появится возможность «переключать» производство с переработки сои на переработку рапса и наоборот, в зависимости от спроса на рынке. Таким образом, ADM сможет обеспечить потребности в сырье собственного биодизельного производства в Западной Европе, а также осуществлять поставки продукции потребителям пищевых растительных масел. www.zol.ru, 10.2.2006г.

— Россия удовлетворена действиями Нидерландов по контролю за качеством экспортируемых цветов и будет продолжать покупать цветы из этой страны. Об этом заявил министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев. Он напомнил, что Россия некоторое время назад запретила ввоз голландских цветов, но затем запрет был снят. «Нидерланды жестко работают, возбудили несколько дел, наказали тех, кто занимался фальсификацией документов (для экспорта цветов), поэтому мы пока удовлетворены их действиями и будем продолжать покупать цветы», — сказал министр. Он не смог назвать точную цифру, сколько цветов ввозится в Россию из Голландии. «На нашем рынке 80% всех цветов родом из Голландии», — сообщил А.Гордеев.

Решив проблемы с Голландией, Россия столкнулась с аналогичными проблемами в отношениях с другими странами, отметил министр. «У нас есть проблемы с Польшей, Литвой в связи с отсутствием должного контроля за качеством цветов и документов», — сказал он. Прайм-ТАСС, 1.11.2005г.

— Пенза столкнулась с реальной угрозой эпидемии птичьего гриппа. Сотрудники Федеральной ветеринарной службы по Пензенской обл. арестовали 9 автофургонов из Голландии, которые привезли потенциально опасный груз, сообщает пензенская ТРК «Наш дом». По словам заместителя начальника Федеральной ветслужбы по Пензенской обл. Баграта Перумова, груз — инкубаторы для вывода цыплят — адресован одному из пензен-

ских птицеводческих предприятий. На этом обоработании голландцы работали в 2003 и 2004 гг. Именно в это время на территории Нидерландов было зафиксировано 212 вспышек птичьего гриппа, погибло 13600 кур, уток и индюков, заболели 83 человека, один из них умер.

Пензенские ветеринары резонно предположили, что в связи с прибытием в нашу губернию инкубаторного оборудования возможны вспышки страшного заболевания. Причем на птицеводческом производстве. На нидерландское оборудование не было сертификата ветнадзора стран ЕС. О его безопасности не давали заключений ни ветеринары Голландии, ни главный ветеринарный инспектор России. Поэтому пензенские специалисты были вынуждены автофургоны арестовать. Оборудование находится на складе временного хранения, изолированном от посторонних лиц.

Сейчас информация о странных и потенциально опасных голландских инкубаторах отправлена в Москву, в адрес главного ветеринарного инспектора России. В Пензе проводят первичное обследование оборудования и ждут распоряжений. Пока инкубаторы хранятся изолированно, любое проникновение вируса птичьего гриппа во внешнюю среду исключено. Потом они будут либо уничтожены, либо высланы обратно в Голландию. С соблюдением строжайших мер безопасности. ИА Regnum, 13.10.2005г.

— С понедельника все птицефермы Голландии будут держать птицу внутри. С таким распоряжением правительство выступило для того, чтобы предотвратить распространение птичьего гриппа от перелетных птиц из России и стран Азии.

Под крышами птицефабрик собраны 80 млн. бройлерных птиц, 5 млн. кур, уток, гусей и индюшек. Нидерланды — один из крупнейших экспортеров птицы в мире и власти всеми способами стараются предотвратить вспышку птичьего гриппа, подобную той, что уничтожила 25 млн. птиц 2г. назад.

Большинство стран ЕС пока не прибегают к таким экстренным мерам, хотя о готовности перевести всех сельскохозяйственных птиц на «казарменное положение» с середины сент. уже заявила Германия. Это будет сделано, если данные о заболеваниях птиц будут отмечены к западу от Уральских гор. Остальные европейские страны ждут доклада ветеринарной комиссии ЕС, который должен быть опубликован на этой неделе.

В минувшие выходные ветеринарные власти в России сообщили о возможности заражения крупной птицефермы в Омской обл. Если пробы на вирус подтвердят заражение, вся птица будет забита, а район птицефабрики будет взят в карантин. Росбалт, 22.7.2005г.

— Компания Campina названа самой успешной компанией в Российской Федерации. Сегодня она получила престижную награду RUS Prix Award 2005. Награда будет вручена сегодня вечером на праздничной церемонии Кириллом Геворгяном, послом Российской Федерации в Нидерландах, М.М.Г.М. (Martien) van den Hoven, директору группы Campina International, ответственному за российское отделение компании Campina. Приз RUS Prix Award вручается голландским компаниям, общественным и культурным организациям, а также деятелям культуры, которые внесли наибольший вклад в сотрудничество с Россией.

Данная награда отражает признание Российской Федерацией успешного и позитивного развития экономического и культурного партнерства двух стран. «Партнерские отношения Нидерландов и Российской Федерации — пример остальным странам Европы и мира», — заявил Е.М. Примаков, председатель Российской торгово-промышленной палаты, в отчете жюри. Campina была первым поставщиком фруктовых йогуртов марки Fruttis на российский рынок. Йогурты Campina Fruttis стали одним из самых популярных брендов, продаваемых на всей территории страны, от Москвы до Владивостока. После запуска нового завода в Ступино (Московская обл.) в 2000г., Campina резко повысила свои продажи в России. В течение нескольких последних лет компания постоянно имеет прирост, выражаемый двузначными числами (оборот в 2004г. составил более 100 млн. евро).

Российское отделение Campina активно продвигает продажи сладких десертов, результаты которых уже выглядят многообещающе. Местное производство молочных напитков было начато в янв. 2005г. с целью удовлетворить стабильно растущий спрос на данные продукты компании. «Я чрезвычайно горд тем, что деятельность Campina в России отмечена наградой RUS Prix Award, — сказал J.J.G.M. (Justinus) Sanders, генеральный директор компании Campina. — Мы, в нашей компании по производству молочных товаров вовремя заметили потенциал российского рынка, и мы его использовали. Благодаря поддержке и сотрудничеству со стороны российских властей и международных партнеров, таких как Всемирный банк, мы смогли правильно обеспечить поставки наших молочных продуктов на российский рынок. А профессиональные управляющие и преданные целям компании сотрудники помогли российскому отделению Campina занять такое положение. Российское отделение Campina процветает, в нем работают в основном русские сотрудники: прекрасный пример того, чего может достичь дух предпринимательства».

Campina (www.campina.com) — международная партнерская компания, активно работающая в области создания, производства, продажи и распространения молочных потребительских продуктов и новейших ингредиентов для пищевой и фармацевтической промышленности. Штат компании насчитывает 7000 сотрудников, ежегодный оборот достигает 3,5 млрд. евро. Компания занимает на данном рынке лидирующее положение, используя такие бренды, как Campina, Landliebe и Mopa. Группа Промышленных продуктов компании Campina работает на мировом уровне. Группа производства ингредиентов с международным отделением DMV успешно сотрудничает среди прочего с компаниями, осуществляющими деятельность в области пищевой и фармацевтической промышленности. Прайм-ТАСС, 15.6.2005г.

— Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Росветнадзор) РФ частично сняла запрет на ввоз растениеводческой продукции из Нидерландов, введенный зимой пред.г. Об этом сообщили в минсельхозе РФ: «С сегодняшнего дня в Нидерландах начинают действовать 4 пункта пропуска — 2 по цветам, остальные — по семенам. Возможно, к марту к нам можно будет также завозить голландские овощи и фрукты». Ранее договоренность о постепенном снятии ограничений была достигнута в ходе пере-

говоров минсельхоза РФ Алексея Гордеева с руководством минсельхоза и службы защиты растений Нидерландов.

В минсельхозе также сообщили, что «вся импортная продукция будет приниматься только в сопровождении фитосанитарных сертификатов, снабженных специальными российскими голограммами. Эти номерные документы будут наноситься на сертификаты российские специалисты Россельхознадзора, которые находятся сейчас в Нидерландах».

Летом 2004г. Росветнадзор ввел запрет на импорт голландских цветов в связи с обнаружением в них опасного вредителя — цветочного трипса. По этой же причине и также из-за неоднократных фактов выявления нелегального оборота на территории Нидерландов фитосанитарных сертификатов Россия в дек. 2004г. запретила ввоз всей растениеводческой продукции из Нидерландов. До запрета Голландия поставляла в Россию до 75% цветочной продукции. В целом российский рынок цветов оценивается в 1 млрд.долл. Временные ограничения сохраняются на поставки растениеводческой продукции из Дании, Германии и Эстонии. Росбалт, 15.2.2005г.

— Импорт цветов из Голландии не возобновится, пока там не наведут порядок. Об этом в ходе визита в Ленинградскую обл. заявил министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев. По его словам, осенью в Россию с рабочим визитом придет министр с/х Нидерландов Лоренс Бринкхорст, и вопрос возобновления импорта цветов будет обсуждаться в ходе его визита.

С 28 июня Росветнадзор запретил ввоз в РФ всей цветочной продукции из Голландии. Это решение было принято в связи с тем, что в одной из партий, поставленных голландской фирмой Vaardse B. V. в адрес ООО «Самсон» (Краснодар), при карантинном досмотре был выявлен опасный вредитель — западный (калифорнийский) цветочный трипс. По данным ГТК, за 2003г. в Россию было ввезено 22 тыс.т. только срезанных цветов и зелени для составления букетов. 50% в объеме этих поставок приходится на Нидерланды. Объем всего российского розничного рынка срезанных цветов составляет 1,2 млрд.долл. Росбалт, 31.8.2004г.

ЛЕСПРОМ

— 21 сент. в местечке Цвааг (Zwaag) близ г. Хорн (Нидерланды) состоялось торжественное открытие новой фабрики по производству бумажных мешков. Фабрика, состоящая из трех автоматизированных мешочных линий и 16-цветной печатной машины, принадлежит компании Segezha Packaging (дивизион «Бумажные мешки» лесопромышленного холдинга «Инвестлеспром»).

Проект строительства новой фабрики возник в 2004г., когда компания носила еще имя Korsnas Packaging. Тогда компания была поставлена перед необходимостью закрыть свой завод в г.Эдам. Исторический центр знаменитого Эдама освободили от промышленных объектов.

Вынужденное закрытие завода в Эдаме мы восприняли как прекрасную возможность перенести производство в более функциональное, недорогое и удобное помещение, рассказывает гендиректор Segezha Packaging Питер Бакли (Peter Buckley), возглавлявший в те годы компанию Korsnas Packa-

ging. — Перенос мощностей был необходим: на голландском заводе планировалось увеличить производство с 75 до 100 млн. мешков в год, а в старом здании фабрики в Эдаме это было невозможно.

Необходимо было найти наиболее удобное, с точки зрения производства и логистики, место для новой фабрики. Выбор пал на местечко Цвааг (Zwaag), которое находится в 20 км. севернее прежнего местоположения фабрики в Эдаме. Реализация проекта началась. Предполагалось завершить работы к дек. 2007г.

В середине 2006г. компания Korsnas Packaging была приобретена ОАО «Сегезский ЦБК», затем вошла в состав сформированного в 2006г. российского лесопромышленного холдинга «Инвестлеспром», и с середины 2007г. стала называться Segezha Packaging. Организационные изменения в компании, новые финансовые возможности благотворно сказались на проекте строительства фабрики в Цвааге. И 12 мая 2006г. на месте будущей фабрики была забита первая свая.

Запущены в производство автоматизированная мешочная линия (производства Windmoller&Helscher) AM 8115 S с дноклеильным агрегатом AD8320 CNC. Сюда же решено было перенести две мешочные линии с прежнего производства в Эдаме. Wood.ru. Forest-Market.ru, 24.9.2007г.

ЛЕГПРОМ

— Голландская семейная компания по продаже одежды C&A расширяет бизнес в России. В ближайшие месяцы в крупных городах, включая Москву и Санкт-Петербург, появится 5 новых универмагов одежды этой европейской сети.

C&A открыла первый магазин в России в московском торговом центре «Мега» в апр. 2005г. Всего сеть C&A насчитывает 670 магазинов в 12 странах Европы. Прайм-ТАСС, 10.10.2006г.

АЛКОГОЛЬ

— Одна из крупнейших в Европе голландская пивоваренная компания Heineken по итогам 2008г. снизила чистую прибыль на 74% до 209 млн. евро против 807 млн. евро годом ранее. Годовая выручка выросла на 27% с 11,245 млрд. евро до 14,319 млрд. евро, говорится в сообщении компании.

В Heineken заявляют, что намерены сокращать издержки «везде, где только можно», сообщает Bloomberg. Глава компании Жан-Франсуа Ван Боксmeer (Jean-Francois van Voxmeer) заявил, что капитальные вложения в этом году будут урезаны с 1,1 млрд. евро до 700 млн. евро. Компания планирует также сократить персонал на своих предприятиях в Великобритании, Ирландии, Испании и Франции.

В пред.г. Heineken разделил со своим ближайшим конкурентом датской Carlsberg британскую пивоваренную компанию Scottish & Newcastle. Стоимость сделки оценивалась в 15 млрд.долл., при этом датчанам перешли российские активы Heineken. В Heineken отмечают, что стоимость ее активов в России падала на протяжении трех кварталов подряд из-за снижения курса руб. и негативных перспектив российской экономики. Именно российский рынок стал самым большим для Heineken по количеству проданного пива. www.bfm.ru, 18.2.2009г.

— Чистая прибыль ведущей голландской пивоваренной компании Heineken NV в 2008г. упала

почти в четыре раза — до 209 млн. евро с 807 млн. евро годом ранее, говорится в опубликованном в среду годовом отчете фирмы. Объем продаж вырос на 27% — до 14,3 млрд. евро в результате приобретения в мае пред.г. ведущей британской пивоваренной компании Scottish & Newcastle.

По словам CEO Heineken Жана-Франсуа ван Боксмеера, «исключительные экономические обстоятельства» потребовали от компании снизить объем инвестиций в России и Индии, а также портфель контролируемых ею британских пивных. Переоценка активов Heineken в России в результате падения курса руб. привела к их снижению на 275 млн. евро. РИА «Новости», 18.2.2009г.

— Голландский пивоваренный концерн Heineken намерен в 2009г. на треть сократить инвестиции в свое развитие из-за проблем мировой экономики, которые уже стоили компании значительного падения в 2008г. чистой прибыли. Как сообщается в отчете Heineken, в 2009г. пивоваренный концерн намерен вложить в свое развитие 700 млн. евро против 1,1 млрд. евро, инвестированных в течение 2008г.

Производитель пива пошел на снижение бюджета в ответ на замедление мировой экономики и наметившийся в конце 2008г. спад продаж на пивном рынке. Как сообщается в материалах компании, в 2009г. она продолжит сокращение штата, снижение издержек и избавление от непрофильных активов. Инвестиционная программа будет финансироваться из операционных денежных потоков.

Проблемы мировой экономики уже вызвали сокращения чистой прибыли Heineken на 74% по итогам 2008г., до 209 млн. евро. Выручка голландского концерна выросла на 27% и достигла 14,32 млрд. евро. В натуральном выражении рост продаж превысил 3,5%.

Снижение прибыли произошло из-за списания в убыток 757 млн. евро в результате переоценки активов и инвестиционных планов в России, Индии и Великобритании, передает агентство Bloomberg со ссылкой на слова главы совета директоров Heineken Жана-Франсуа Боксмеера. По его словам, приведенным в отчете пивоваренного концерна, исключительные рыночные обстоятельства вынудили компанию пересмотреть стоимость своих активов в России из-за существенной девальвации руб., объем инвестиций в Индию и планы по развитию продаж в пабах Великобритании. Объем английского пивного рынка в минувшем году снизился на 5,5% во многом из-за запрета на курение в пабах и повышения налогов. «Они заплатили слишком дорого за S&N, и теперь компании необходимы решительные действия для преодоления кризиса», — цитирует Bloomberg слова аналитика ING Жерарда Рийка.

В результате сделки по приобретению консорциумом Carlsberg и Heineken британской пивоваренной компании Scottish & Newcastle, Carlsberg консолидировала 100% акций Baltic Beverages Holding (BBH) основного акционера ОАО «Пивоваренная компания «Балтика».

Heineken — один из крупнейших мировых производителей пива. В России компания владеет 10 заводами, это московский «Браво Интернешнл», петербургский «Комбинат им. Степана Разина», «Пивоварня Хейнекен Байкал» в Иркутске, завод «Волга» в Нижнем Новгороде, «Шихан» в Башки-

рии, «Сибирская пивоварня Хейнекен» в Новосибирске, завод «Патра» в Екатеринбурге, «Амур-Пиво» в Хабаровске и «Пивоварни Ивана Таранова». К 2010г. Heineken планирует завершить юридическое объединение российских заводов. Всего компания потратила 1,5 млрд. евро на покупку заводов в России. Interfax, 18.2.2009г.

— Heineken присоединит восемь заводов к Петербургу. Президент Heineken в России Ролан Пирме вчера заявил о планах компании в 2008г. инвестировать в развитие собственных производств 115 млн. евро и к 2010г. присоединить к ООО «Объединенные пивоварни Хейнекен», головной офис которого размещается в Петербурге, все принадлежащие пивоваренной компании российские заводы. Юридическая реструктуризация затеяна для того, чтобы лучше контролировать финансовый оборот.

По словам президента группы компаний Heineken в России Ролана Пирме, с 1 янв. 2007 ООО «Комбинат имени Степана Разина» и ООО «Пивоварня Хейнекен» объединились в ООО «Объединенные пивоварни Хейнекен». К концу 2010г. остальные восемь российских предприятий, входящих в структуру нидерландской Heineken, станут филиалами ООО «Объединенные пивоварни Хейнекен». Господин Пирме обещает, что изменения коснутся только юридической структуры, за ними не последует ни сокращения рабочих мест, ни создание единого производственного центра.

В состав Heineken в России входят заводы «Шихан» (Башкортостан), «Волга» (Нижний Новгород), «Патра» (Екатеринбург), «Пивоварня Хейнекен Байкал» (Иркутск), «Амур-пиво» (Хабаровск), два предприятия с одинаковым названием «Пивоварня Ивана Таранова» (Калининград и Новотроицк), «Сибирская пивоварня Хейнекен» (Новосибирск), Комбинат имени Степана Разина и «Пивоварня Хейнекен» (Петербург).

Процесс объединения не отразится и на финансировании предприятий. «Головной офис по-прежнему останется в Петербурге, мы только хотим оптимизировать юридическую структуру компании, чтобы улучшить эффективность работы всех предприятий и ставить меньше подписей на документах», — рассказал Ролан Пирме.

Аналитики полагают, что одно из основных стремлений Heineken — повысить прозрачность финансового оборота. «Российская пивоваренная отрасль имеет пример успешного юридического объединения активов Baltic Beverages Holding (BBH) на базе ПК «Балтика». «Российская пивоваренная отрасль имеет пример успешного юридического объединения активов BBH на базе ПК «Балтика».

Президент Heineken также заявил о том, что в 2008г. компания планирует увеличить оборот на 17%, что, по его прогнозам, опередит показатель развития пивного рынка в будущем году. Согласно исследованиям компании Nielsen, рост розничных продаж пива в городах России с населением свыше 10 тыс.чел. за последние два года составил более 20% в натуральном выражении. Доля крупных компаний (Efes, Heineken, SABMiller, «САН Ин-Бев», «Балтика») за последние 6 лет возросла на 5% и составила 89% от общего объема пива в таре. В Heineken считают, что им принадлежит 17% российского рынка. RosInvest.Com, 4.4.2008г.

— Еврокомиссия одобрила сделку по покупке нидерландской пивоваренной компанией Heine-

ken части активов британского конкурента Scottish & Newcastle (S&N). Компания получила возможность приобрести активы S&N в Бельгии, Финляндии, Португалии и Великобритании.

По мнению ЕК, эта сделка не приведет к ухудшению конкурентных условий на пивном рынке. Что касается активов в Ирландии, ЕК предоставила возможность принять решение местным антимонопольным органам. Об этом говорится в опубликованном сегодня заявлении ЕК.

Напомним, что речь идет о возможной совместной покупке активов S&N датской Carlsberg и нидерландской Heineken и последующем разделе. Carlsberg претендует на получение полного контроля над Baltic Beverages Holdings (BBH), являющейся совместным предприятием S&N и Carlsberg, а также подразделения британской компании во Франции, Греции, Китае и Вьетнаме. Heineken получит подразделения в Великобритании, Ирландии, Португалии, Финляндии, Бельгии, США и Индии.

В конце янв. 2008г. совет директоров компании Sunrise Acquisitions Limited, представляющей интересы консорциума Carlsberg и Heineken, объявил публичную оферту на приобретение S&N. Консорциум предложил 8 фунтов стерлингов (10,71 евро) за каждую акцию S&N. Стоимость компании оценивается в 7,8 млрд. фунтов стерлингов (10,43 млрд. евро).

Scottish & Newcastle Plc. выпускает пиво под торговыми марками Fosters, Kronenbourg 1664, John Smiths, Strongbow и Baltika.

Carlsberg Group — одна из крупнейших пивоваренных компаний в мире, владеет такими национальными брендами, как Tuborg, Holsten и «Балтика».

Heineken основан в 1864г. Его крупнейшим акционером является холдинг LArche, которому принадлежит 50,005% акций. Оставшиеся акции находятся в свободном обращении. Компания продает свою продукцию более чем в 170 странах. RosInvest.Com, 4.4.2008г.

— Чистая прибыль нидерландской пивоваренной компании Heineken NV в 2007г. снизилась на 33,4% — до 807 млн. евро по сравнению с 1,2 млрд. евро, полученными за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в опубликованном сегодня финансовом отчете компании. Выручка компании за 2007г. увеличилась на 6,2% и составила 12,6 млрд. евро против 11,9 млрд. евро годом ранее. Операционная прибыль за отчетный период составила 1,5 млрд. евро, что на 16,6% меньше аналогичного показателя за 2006г., зафиксированного на уровне 1,8 млрд. евро.

Концерн Heineken основан в 1864г. Его крупнейшим акционером является холдинг LArche, которому принадлежит 50,005% акций. Оставшиеся акции находятся в свободном обращении. Компания продает свою продукцию в 170 странах. RosInvest.Com, 20.2.2008г.

— SABMiller, вторая по величине пивоваренная компания в мире, приобрела 94,7% акций голландского конкурента Grolsch NV, обеспечив условия для его поглощения за 816 млн. евро (1,2 млрд.долл.).

SABMiller, сделавшая Grolsch предложение о покупке стоимостью 48,25 евро за акцию, сегодня объявила свою оферту безусловной, сообщив, что акционеры, еще не предложившие свои бумаги на продажу, могут сделать это до 20 фев.

В рамках тендера акционеры Grolsch выставили на продажу 79,9% акций в дополнение к 14,8%, которые SABMiller приобрела ранее.

Еще до подачи заявки на покупку SABMiller заручилась поддержкой ключевых акционеров, владевших 37% акций Grolsch.

Сделка стала очередным свидетельством консолидации мировой пивоваренной отрасли: за счет объединения компании этого сектора стремятся сократить издержки в условиях роста цен на сырье и создать более масштабную платформу для развития своих брендов.

Датская Carlsberg и голландская Heineken в прошлом месяце договорились о покупке и последующем разделе британской Scottish & Newcastle за 7,8 млрд. фунтов стерлингов (15,3 млрд.долл.).

В случае, если эта сделка и покупка Grolsch состоятся, SABMiller станет крупнейшей пивоваренной компанией в мире, обойдя InBev, а Heineken займет третье место в отрасли, сообщила во вторник исследовательская компания Plato Logic. Reuters, 6.2.2008г.

— Просто добавь воды, и получишь шипящий напиток со вкусом лайма, содержащий 3% алкоголя, утверждает группа студентов одного из институтов в Нидерландах, которые разработали порошок алкогольный в рамках учебного исследования, сообщает агентство Рейтер. Разработчики назвали свое изобретение Booz2Go и продают его в 20 гр. упаковках по цене от 1 до 1,5 евро за штуку. «Мы нацелены на молодежный рынок. Им это больше нравится, поскольку это можно сравнить с коктейлями из Бакарди», — считает 20-летний Харм ван Элдерен (Harm van Elderen).

По словам его товарища Мартина ван Ниеропа (Martyn van Nierop), они планируют продавать порошок подросткам, которым еще не исполнилось 16 лет, поскольку, по их словам, ограничения на потребление алкогольной продукции лицами моложе 16 лет касается лишь жидкого алкоголя.

Как утверждают изобретатели, они уже успели заинтересовать своим открытием несколько компаний, которые, по их мнению, могут избежать налогов, если будут иметь дело с порошковым алкоголем. В Германии появление на рынке сладких напитков alcorops, содержащих порошковый алкоголь, вызвало настоящий переполох, а в США алкогольным порошком как «ароматизатором» торговали еще три года назад. РИА «Новости», 6.6.2007г.

— Еврокомиссия в среду заявила о том, что оштрафовала голландские пивоваренные компании Heineken, Grolsch и Bavaria в общем на 273 783 000 евро за создание картеля на рынке пива в Нидерландах, что напрямую нарушает статью 81 Договора ЕС, которая запрещает ограничение конкуренции.

Кроме этих трех пивоварен, в решении Комиссии также упоминалась группа компаний InBev group, которая также принимала участие в организации картеля.

Согласно Еврокомиссии, за временной промежуток с 1996г. по 1999г., четыре пивоварни провели бесчисленное множество неофициальных собраний, на которых договаривались о согласовании цен и об увеличении цен на пиво в Нидерландах.

InBev не получила штрафов, т.к. компании из этой группы предоставили важную информацию о действиях картеля, в рамках действия программы о снисходительном отношении Еврокомиссии.

Комиссар по вопросам конкуренции Нели Кроес заметила: «Это неприемлемо для нас, что ведущие поставщики пива сговорились о повышении цен и мошеннически самостоятельно поделили рынок между собой. Высшее руководство этих компаний было очень хорошо осведомлено о том, что их поведение незаконно, однако они подвигались в своей деятельности несмотря ни на что, и пытались замести следы».

После того, как Комиссия по своей собственной инициативе раскрыла деятельность картели на бельгийском рынке пива, компания InBev предоставила информацию, под покровительством политики снисхождения Комиссии о том, что она также была вовлечена в картельную деятельность и в других странах Европы. Это привело к внезапным проверкам на пивоварнях Франции, Люксембурга, Италии и Нидерландов.

В ходе этих расследований, были вынесены решения об уничтожении картелей в Бельгии (при одобрении Суда первой инстанции и Европейского суда), во Франции (без апелляции) и Люксембурге (при поддержке Суда первой инстанции). Расследование в Италии было закрыто без вынесения каких-либо обвинений.

— Крупнейший мировой производитель пива Heineken снова попал в неприятную историю. После многолетних разбирательств Еврокомиссия сумела доказать, что эта компания участвовала в картельном сговоре, фиксируя цены на свою продукцию в Голландии. Антимонопольные органы «наказали» Heineken, оштрафовав пивоваров на 297 млн.долл. Попали «на деньги» и еще две известные пивоваренные компании — Grolsch и Bavaria. Жесткая конкуренция на рынках Европы вынуждает известные бренды искать «свое место под солнцем» сомнительными способами. В России ситуация на пивном рынке иная — отечественные производители «хмельного напитка» борются не столько друг с другом, сколько с чиновниками. В частности, депутаты собираются принять закон о пятикратном увеличении акцизов на пиво, что приведет к удорожанию «народного» напитка.

«Дело Heineken», касающееся участия крупнейшего мирового производителя пива в картельном сговоре, дошло до логического завершения. Еврокомиссия постановила оштрафовать компанию на 297 млн.долл. за нарушение европейского антимонопольного законодательства. В ходе расследования было установлено и доказано, что в период с 1996 по 1999 гг Heineken «поделила» пивной рынок Голландии с двумя другими «игроками» — компаниями Grolsch и Bavaria. Участники сговора установили фиксированные цены, которые оказались «неприлично» высокими. Штрафы для Grolsch и Bavaria оказались не такими «впечатляющими» — 42,88 млн.долл. и 30,96 млн.долл. соответственно. Свое решение еврокомиссары объяснили тем, что главным «заводилой» в этой истории были представители Heineken. «Раздел пивного рынка между отдельными производителями совершенно недопустим и является незаконным. Управляющие этих компаний знали об этом», — сказала представитель Евросоюза по антимонопольной политике Нили Кроес.

А вот четвертому участнику картельного сговора на пивном рынке в Голландии — компании InBev — удалось избежать штрафов. Представители компании активно, видимо, решили сотрудничать

с еврокомиссарами, чтобы избежать возможных штрафов в размере 10% от совокупного годового оборота компании.

О том, что 4 вышеупомянутые компании фактически разделили между собой пивной рынок Голландии и навязали потребителям искусственно завышенные цены, представители Еврокомиссии заявляли еще осенью 2005г. «Участники картельного сговора согласовывали между собой цены, занимались разделом рынка, обсуждали конкретные условия с конкретными покупателями и обменивались друг с другом рыночной информацией», — заявил тогда пресс-секретарь Еврокомиссии Джонатан Тодд. Он подчеркнул, что к таким выводам еврокомиссары пришли после того, как в течение продолжительного времени изучались схемы поставок и ценообразования на пиво в супермаркетах, кафе, отелях и ресторанах. Тогда же было заявлено, что если вина пивоваров будет доказана, то им грозит самое жесткое наказание, а именно штраф в 10% от совокупного годового оборота.

Ранее Еврокомиссии в подобных случаях установления фактов ценового сговора ограничивалась более мягкими наказаниями. В 2000г. за картельное соглашение на бельгийском рынке пива в 1993-98гг. несколько пивоваренных компаний, включая все ту же InBev, были оштрафованы на 114 млн.долл. в Бельгии и на 561 тыс.долл. в Люксембурге. В окт. 2004г. европейские власти оштрафовали за сговор французскую Danone и опять же Heineken на 3 млн.долл. Штраф последовал за нарушение, совершенное в 1996г. Тогда Danone через пивзавод Brasseries Kronenbourg контролировала 40% рынка Франции, а Heineken — 30%.

В России пивной рынок является одним из самых быстро растущих сегментов экономики, и здесь так же ведется серьезная конкурентная борьба между производителями. Похоже, в Европе пивоваренный рынок настолько устоялся и доли на нем поделены между крупными игроками, что для извлечения дополнительной прибыли выгодней стало договариваться, чем воевать.

В России частные пивоваренные компании фактически стартовали с «нулевой отметки» (в СССР был дефицит пива, а за «Жигулевским» с утра выстраивались очереди). В конце 90гг., когда Heineken занимался своими «махинациями», российский пивной рынок увеличивался в объеме, достигнув к 1999г. темпов роста в 33%. Затем наступила стагнация. В 2006г. рост рынка пива в РФ составил 9%, что выше показателей роста экономики страны в целом. По мнению экспертов, российский рынок пива имеет потенциал роста еще на 15-20%. РФ находится на 30 месте в мире по потреблению «хмельного» напитка на человека в год — 67 л. В то же самое время среднеевропейский показатель составляет 80 л.

Пиво является одним из самых «демократичных» напитков в РФ из-за относительно невысокой цены — 13-15 руб за бутылку/0,5 л). Возможно, низкие цены — одно из конкурентных преимуществ производителей пива перед другими производителями алкогольной продукции. Депутаты Госдумы намерены исправить ситуацию. Ко второму чтению подготовлен законопроект, предполагающий увеличение в 2008-10гг. акцизов на пиво в 5-6 раз. Народные избранники хотят устранить положение, согласно которому акциз на сла-

боалкогольные коктейли в 5-6 раз выше, чем на пиво, хотя оба напитка находятся в одном сегменте рынка.

Цены на пиво вырастут. Что может приобрести покупатель по цене 10-15 руб за поллитра слабоалкогольной продукции? Скорее всего, только сивуху или «коктейль» сомнительного свойства и опасного для здоровья.

Недавно глава Федеральной антимонопольной службы (ФАС) Игорь Артемьев заявил, что налицо «высокая степень конструктивности в сотрудничестве ФАС РФ и Союза российских пивоваров в различных аспектах антимонопольного и рекламного законодательства». Прайм-ТАСС, 19.4.2007г.

— Операционная прибыль голландского пивоваренного гиганта Heineken NV в 2006г. выросла на 12,7% до 1,6 млрд. евро, совпав с прогнозами. Компания сообщила о росте во всех ключевых регионах продаж.

Heineken, четвертая по величине в мире пивоваренная компания по объемам продаж, сообщила о продажах на уровне 11,8 млрд. евро за год и прогнозирует органический рост чистой прибыли в 2007г. на уровне 10-13% с 1,2 млрд. евро в 2006г. Компания также прогнозирует органический рост выручки и прибыли до налогов и процентов от операций в России. Аналитики, прогнозировали получение компанией операционной прибыли в 1,6 млрд. евро при продажах на уровне 11,9 млрд.

В 2006г. Heineken контролировала 14% рынков пива РФ и объявила о намерении ее увеличить как минимум до 20%. Компания стоит на третьем месте в России по объемам производства пива и владеет 10 пивоварнями. В Россию, пятый по величине пивной рынок мира, компания пришла последней из мировых гигантов отрасли, и агрессивно расширялась до пред.г., пока на рынке не осталось крупных независимых российских производителей, кроме Очаковского пивоваренного завода. Последний неоднократно говорил, что не продается.

Лидерами российского рынка являются принадлежащая Carlsberg и Scottish & Newcastle компания Baltic Beverages Holding («Балтика») с 34,9% рынка и Sun Interbrew («Клинское»), принадлежащая бельгийской InBev, с 19,4% рынка. Reuters, 21.2.2007г.

— Компания Heineken объявила о начале своей глобальной маркетинговой кампании в рамках своего спонсорства Лиги чемпионов УЕФА, запустив www.championsplanet.com. Этот интерактивный канал поддерживает глобальную кампанию «Добро пожаловать на Планету чемпионов» (Welcome to Champions Planet), приглашая фанов активно приобщиться к духу турнира Лиги чемпионов УЕФА, предлагая им новый, неожиданный опыт и развлечения. Кампания будет проводиться в более чем 120 странах на протяжении сезона 2005/06г.

Интерактивный канал в своей деятельности будет опираться на контент, поступающий со всего мира от фанов Лиги чемпионов УЕФА. Болельщикам будет предложено поделиться своими переживаниями по поводу игр и изложить свои личные впечатления о матчах Лиги чемпионов УЕФА, предоставив видеоматериалы и фотографии. Канал в своей деятельности будет похож на телестанцию и включать несколько потоковых каналов и фотогалерею.

Основной задачей Championsplanet.com будет предоставление возможности фанам со всего мира использовать уникальный шанс стать одним из 12 репортеров Планеты чемпионов. Их роль будет состоять в том, чтобы быть соведущими программ и участвовать в создании многочисленных фотографий для сетевого дневника и видеороликов, которые будут демонстрироваться во время перерыва в сезоне Лиги чемпионов УЕФА. Процесс отбора 12 репортеров будет осуществляться как через средства массовой информации, так и путем оценки смонтированных готовых материалов на Championsplanet.com.

В дополнение к интерактивному медийному сайту Heineken осуществляет поддержку кампании «Добро пожаловать на Планету чемпионов» с помощью нескольких видов деятельности, включая теле- и печатную рекламу, торговую рекламу, рекламу на упаковке и пи-ар на местных рынках повсюду в мире, где представлена продукция Heineken. Телереклама будет включать тематическую рекламную программу под названием «Площадь» (Square) и ряд последовательных рекламных вставок под общим названием «Одна большая игра» (One Big Game), что должно воплотить в жизнь концепцию кампании «Добро пожаловать на Планету чемпионов».

В программе «Площадь», режиссером которой будет британский режиссер Рон Скалпелло (Ron Scalpello), примут участие футбольные звезды Джанфранко Дзола (Gianfranco Zola) (Италия) и Ромарио де Соуза Фариа (Romario de Souza Faria) (Бразилия). Действие будет происходить на площади типичного европейского города, и показанный сюжет привнесет эмоции матчей Лиги чемпионов УЕФА в повседневную жизнь, когда четыре рядовых болельщика Лиги чемпионов в конечном итоге начинают гонять мяч вместе с этими футбольными легендами.

Помимо тематической рекламы, рекламные вставки «Одна большая игра», режиссером которых будет голландский режиссер Маттейс ван Хейнинген мл. (Matthijs van Heijningen Jr) будут подспорьем рекламной кампании Heineken во время трансляции матчей Лиги чемпионов УЕФА. Сюжет о путешествии футбола по миру будет изложен в ряде очень коротких рекламных роликов, которые будут умело связаны между собой на всем протяжении показа во время трансляции футбольного матча, чтобы в конце получилась одна целостная история.

Уолтер Дрент (Walter Drent), менеджер Heineken по глобальным маркетинговым коммуникациям, заявил: «Нас очень вдохновляет начало кампании «Добро пожаловать на Планету чемпионов», особенно новый интерактивный канал, www.championsplanet.com. Наша цель состоит в том, чтобы провести интегрированную кампанию, способствующую высокому уровню участия болельщиков, открывая новые и волнующие перспективы для Лиги чемпионов УЕФА. Мы считаем, что запускаемая интерактивная платформа, вместе с нашей глобальной кампанией, позволит нам установить связь с футбольными болельщиками повсюду в мире и создать активное взаимодействие между болельщиками и Лигой чемпионов УЕФА».

Согласно подписанному соглашению, Heineken будет спонсором Лиги чемпионов УЕФА на

период в четыре года, и ее рекламная кампания сезона 2005/06 г. в будет проводиться на более чем 120 рынках по всему миру. Активизация деятельности Heineken по глобальному рекламированию этого спонсорства происходит в рамках планов этой компании по высокоэффективному инвестированию с целью сохранения ее лидирующих позиций в производстве пива категории premium. Пиво Heineken premium — самое продаваемое пиво в мире, и его можно купить в каждой стране. При его производстве используются только натуральные ингредиенты (хмель, ячмень и чистая вода). PRNewswire, 15.9.2005г.

— Крупнейшая нидерландская пивоваренная компания Heineken намерена купить российскую пивоваренную компанию «Байкал» (Иркутск), сообщила в среду пресс-служба компании Heineken. Сделка будет профинансирована из наличных средств компании Heineken, ее стоимость не сообщается. Как отмечается в пресс-релизе, «Байкал» начнет приносить прибыль компании уже с 2006г., но лишь с 2011г. активы сибирской фирмы будут добавлены к биржевой стоимости Heineken. «Байкал» — не первая российская фирма, приобретенная Heineken, в результате сделки доля нидерландской компании на российском рынке возрастет до 10,6%, а годовой объем реализуемого в России пива — до 8,5 млн. гектолитров. Heineken станет третьей по величине пивоваренной компанией на российском рынке. На мировом рынке пива Heineken занимает пятое место. Согласно распространенной нидерландской компанией информации, ожидается, что в нынешнем году российский рынок пива вырастет на 5% и в стране будет продано более 89 млн. гектолитров пива.

Heineken может купить Байкальскую пивоваренную компанию — последний крупный независимый региональный пивзавод на территории России.

Байкальская пивоваренная компания принадлежит группе «Ренова» Виктора Вексельберга. Ранее «Ренова» не скрывала желания продать непрофильный пивной бизнес. Два года назад компания Вексельберга получила контроль над иркутским предприятием за сумму, оцененную аналитиками в 30 млн.долл. В последние месяцы «Ренова» активно занялась поиском покупателя на него. Однако, комментировать готовящуюся сделку исполнительный директор «Реновы-проект» Алексей Бельтюков отказался.

6 июля Heineken объявил о покупке петербургского Комбината им. Степана Разина. За последний год Heineken купила также «Патру» (Екатеринбург), «Шихан» (Стерлитамак), «Волгу» (Нижний Новгород) и «Собол бир» (Новосибирск). На эти приобретения компания, по оценкам аналитиков, потратила около 170 млн.долл. В России Heineken контролирует около 10% пивного рынка. «Ведомости», 12.7.2005г.

Агропром

Сельское хозяйство продолжает оставаться важной отраслью экономики Нидерландов. В процессе развития отрасли неизбежно происходили отдельные структурные изменения, но ее базовые направления — молочное скотоводство, свиноводство, садоводство и овощеводство оставались неизблемыми. Продукция этих секторов на протяжении нескольких столетий продолжает за-

нимать ведущие позиции в структуре сельскохозяйственного производства и формировании экспортной базы отрасли. Ограниченная площадь земельных угодий, пригодных для сельского хозяйства не стала препятствием, а в отдельных случаях наоборот, способствовала интенсификации аграрного развития Нидерландов и поиску новых технических решений.

В 2006г. все виды экономической деятельности в агропродовольственном комплексе вносили 9% в совокупную добавленную стоимость, создаваемую в экономике страны и задействовали 10% трудовых ресурсов. При этом доля первичного сельскохозяйственного производства в экономике Нидерландов снизилась с 5% до 2% с 1970гг. До 1990г. отставание сельского хозяйства происходило из-за неблагоприятной ценовой ситуации, однако позднее началось замедление показателей роста объемов производства. Это было вызвано изменением курса аграрной политики Европейского Союза и ужесточением ряда природоохранных требований.

В структуре агропродовольственного комплекса страны сектор пастбищного животноводства является наиболее весомым и оценивается в 30% добавленной стоимости всего АПК. Садоводство и овощеводство дает 22-25%, однако доля указанных секторов растет быстрыми темпами. Треть добавленной стоимости агропродовольственного комплекса образуется в сфере производства и рынка продовольственных товаров и напитков, при этом 50% перерабатывающей промышленности основывается на импортном сельскохозяйственном сырье.

60% территории Нидерландов относится к землям сельской местности. На этих землях проживает 13% всего населения, а сельское хозяйство является крупнейшим работодателем, обеспечивая 19% рабочих мест. Территория сельской местности Нидерландов за последние 10 лет уменьшилась на 90 тыс. га в результате урбанизации. Большая часть земель сельскохозяйственного назначения занята под травами (такие площади преимущественно используются как пастбища), однако их доля постоянно снижается. Противоположная тенденция наблюдается для земельных угодий в садоводстве и производстве плодовоовощной продукции, переживающих бурный рост. Наиболее быстро растет суммарная площадь тепличных хозяйств.

Политика Нидерландов в области сохранения земель сельскохозяйственного назначения была жесткой и ограничивала несельскохозяйственное использование земель сельской местности. Новый закон о территориальной политике, принятый парламентом страны в начале 2006г., расширил возможности для промышленного использования таких земель.

Цены на землю сельскохозяйственного назначения быстро росли во II пол. 1990гг., что было вызвано стабильным ростом экономики Нидерландов и высокой потребностью в земельных ресурсах для несельскохозяйственной деятельности. С переменной экономической ситуацией в 2002-05гг. происходил спад цен на землю, однако высокие показатели экономического роста в 2006г. вызвали очередной перелом в динамике цен.

В сельскохозяйственном производстве занято 235 тыс. чел. (на 20% меньше, чем в 1990г.). С ра-

звятием тепличного садоводства и овощеводства в Нидерландах уменьшалась доля традиционных семейных ферм, ранее составлявших основу агропродовольственной экономики государства.

В 2006г. в Нидерландах насчитывалось 80 тыс. фермерских хозяйств, в их числе – производители молочной продукции представляют самую многочисленную группу – 23 тыс. хозяйств. 14 тыс. ферм специализировались в овцеводстве, что на 20% меньше, чем в 2000г. Значительную часть аграрного комплекса Нидерландов составляют фермеры и предприниматели, занятые выращиванием зеленой продукции и грибов, прежде всего, в тепличных хозяйствах.

В течение последних 50 лет в Нидерландах наблюдается устойчивая тенденция сокращения численности ферм. В 2006г. темп сокращения числа ферм достиг 3,4%, что выше среднего значения этого показателя за предыдущие 10 лет, составлявшего 3%. С 1990г. количество ферм сократилось более чем на треть. Основными причинами уменьшения числа фермерских хозяйств являются падение доходов, рост цен на землю и объекты сельскохозяйственной инфраструктуры. Также значительное влияние на количество ферм оказывают процессы укрупнения и слияния хозяйств, проходящие с целью минимизации издержек и получения положительной отдачи от масштаба. Наиболее сильно сокращение затронуло мелкие фермы, число которых снизилось более чем на половину, при этом количество крупных предприятий остается более или менее стабильным, а так называемых «мега-ферм» за 10 лет увеличилось втрое. Таких крупнейших ферм в Нидерландах всего 1,5%, занимающая только 3,5% сельскохозяйственных земель, они производят 17% всей продукции.

В 2006г. доход молочных ферм от всех видов деятельности снизился по сравнению с 2005г. до уровня 55,3 тыс. евро. Это значение, однако, превышает средний доход за предыдущие 6 лет. Количество молочных ферм сокращается (на 4,3% в 2006г.), а их эффективность продолжает возрастать.

Доход свиноферм в 2006г. был рекордно высоким (84,8 тыс. евро в расчете на 1 ферму). Количество хозяйств сократилось, а выпуск возрос. Птицеводческие фермы по итогам 2006г. оправились от понесенных годом ранее убытков, вызванных, в основном, обострением ситуации с гриппом птиц, и получили относительно высокий доход.

Высокую эффективность показали фермы, занятые производством зерновых и плодовоовощных культур. Благоприятные тенденции наблюдались в тепличном садоводстве и овощеводстве, где доминируют крупные высокодоходные предприятия. Растениеводческим фермам, как и животноводческим не удалось избежать укрупнения и уменьшения количества хозяйств.

По урожайности сельскохозяйственных культур и выходу животноводческой продукции Нидерландам принадлежат ведущие места в мире, однако, показатели самообеспеченности различны. Несмотря на наивысшую среди стран ЕС урожайность зерновых культур, Нидерланды продолжают оставаться импортером зерна, поскольку внутреннее производство удовлетворяет только 1/5 часть спроса. Страна полностью обеспечивает свои потребности в мясомолочных продуктах, яйцах, картофеле, овощах и даже сахаре, при этом значительная часть этих продуктов поставляется на экспорт.

Перерабатывающая промышленность Нидерландов объединяет 4,5 тыс. предприятий, представляющих работу 144 тыс. сотрудников. Две трети занятых в этом секторе работают в компаниях с общей численностью персонала 100 чел. Эта отрасль является очень динамичной. Если во II пол. 1990гг. прошла сильная волна слияний компаний, то последние годы характеризовались активным разделением сфер деятельности продовольственных фирм.

Динамика внешней торговли сельскохозяйственной продукцией Нидерландов характеризуется активным ростом, как экспорта, так и импорта. 80% внешнеторгового оборота сельскохозяйственной продукцией продолжает приходиться на страны ЕС. Доля Германии – самого крупного партнера в торговле агропродовольственной продукцией с Нидерландами составляет 25%. Далее следует Великобритания с долей 12%.

В 2006г. голландский экспорт сельхозпродукции вырос на 8%, достигнув 43 млрд. евро. Основными позициями голландского экспорта являются декоративные растения (15% от всего объема), мясная и молочная продукция, яйца птицы, мясопродукты животного и растительного происхождения, корма для животных, свежие овощи и фрукты.

Рост импорта в 2006г. также составил 8%. В страну было поставлено агропродовольственной продукции на 26 млрд. евро. В голландском импорте преобладает сельскохозяйственное сырье и полуфабрикаты, используемые в пищевой промышленности.

В 2005г. экспорт сельхозпродукции из Нидерландов увеличился на 5% по сравнению с 2004г. и составил 50,8 млн. евро. За тот же период импорт вырос на 2% и достиг 28,2 млн. евро. Результатом успешной внешнеторговой деятельности стало увеличение суммы поступлений, составившей 2/3 общей экспортной выручки страны. Нидерланды, выступая нетто-экспортером сельхозпродукции, заняли второе место после США по объему ее экспортных отгрузок. В рассматриваемом году стоимость аграрного нетто-экспорта из Нидерландов составила 22,6 млн. евро. При этом основным направлением экспортных отгрузок были страны ЕС. В 2005г. на эти страны приходилось 82% экспорта и 65% импорта продукции агропромышленного комплекса Нидерландов. Ведущим внешнеторговым партнером является Германия.

Нидерланды имеют сбалансированную внешнюю торговлю со странами за пределами ЕС. Основными статьями импорта в данном случае являются такие товары, как масличные семена, корма для животных, тропические фрукты, кофе и какао-бобы. Нидерланды экспортируют в «третьи страны» декоративные растения, молочные продукты, алкогольные напитки, кофе, чай и шоколад. В состав нидерландского экспорта входит также и реэкспорт товаров сезонного импорта – фруктов и овощей.

Структура экспорта сельхозпродукции Нидерландов в 2005г., в млн. евро

	Страны-члены ЕС		Прочие страны	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
Всего	41449	18256	9361	9984
Зерновые семена, бобовые, картофель...633.....	1376	169	93
Масличные семена.....	303	172	12
				918

Корма (исключая зерно).....	2332	765	387	799
Мука, крахмал.....	1754	1109	720	98
Сахар.....	636	468	198	33
Садоводческие посевные материалы.....	356	107	233	99
Декоративные растения.....	6521	453	1094	683
Овощи.....	2942	677	415	170
Фрукты, орехи, специи.....	2122	941	219	1707
Продукты переработки картофеля, овощей, фруктов.....	2327	842	281	614
Племенной скот.....	1108	599	164	8
Мясо.....	5228	2022	347	501
Яйца.....	457	156	72	5
Молочные продукты.....	3254	2221	1051	84
Рыба.....	1753	885	461	443
Дерево и пробка.....	477	935	32	459
Маргарин, жиры, растительные масла.....	1528	746	320	993
Алкогольные напитки.....	1016	1471	1307	247
Кофе, чай, какао.....	1703	745	836	1261
Табак.....	3275	574	143	389

БИКИ, 1.8.2006г.

Сельское хозяйство Нидерландов — одно из самых продуктивных в мире и занимает важное место в экономике страны, хотя в с/х производстве задействовано не более чем 3,4% голландского населения. Климатические условия страны благоприятно сказываются на с/х производстве практически на всей территории. К тому же высокие затраты на обустройство с/х угодий — в основном на создание полей — издавна стимулировали собственников и арендаторов производить хотя и трудоемкую, но высокотоварную продукцию. Отличительная особенность землеустройства сельского хозяйства Нидерландов заключается в том, что четверть территории страны расположена ниже уровня моря. Фактически один фермер в Нидерландах может прокормить 112 чел. (в Дании — 108, в США — 79).

По данным Центрального бюро статистики Нидерландов, за последние 20 лет доля сельского хозяйства в ВВП, сократилась вдвое — с 4% в 1985г. до 2% в 2004г., что явилось следствием существенного повышения производительности труда и неадекватным изменением цен на с/х продукцию по сравнению с другими секторами экономики.

В 2004г. в результате снижения цен на готовую продукцию при одновременном росте производственных затрат сократились доходы в с/х секторе Нидерландов. При этом в среднем падение цен с/х товаров составило 4%. Особенно значительное снижение рыночных цен испытало голландское овощеводство и садоводство — в 2004г. упали цены свежих овощей (на 19%), фруктов (на 10%), цветов и декоративных растений (на 6%).

По урожаям с/х культур и выходу животноводческой продукции Нидерландам принадлежат первые места в мире, однако, показатели самообеспечения различны. Несмотря на наивысшую среди стран ЕС урожайность зерновых культур, Нидерланды сильно зависят от импортного зерна, поскольку внутреннее производство удовлетворяет только 1/5 часть спроса. Целиком обеспечиваются потребности в мясомолочных продуктах, яйцах, картофеле, овощах и даже сахаре, значительная часть этих продуктов поставляется на экспорт.

80% внешней торговли Нидерландов с/х продукцией приходится на страны ЕС. Крупными по-

зициями голландского экспорта являются мясо и яйца птицы, масложировые продукты животного и растительного происхождения, корма для животных, свежие овощи и фрукты. В голландском импорте наиболее заметное место имеет с/х сырье и полуфабрикаты, используемые в пищевой промышленности. В 2003г. в Нидерландах насчитывалось 85,5 тыс. фермерских хозяйств, в их числе фермеры — производители молочной продукции представляют самую многочисленную группу — 23 тыс. хозяйств. Значительную часть аграрного комплекса Нидерландов составляют фермеры и предприниматели, занятые выращиванием зеленой продукции и грибов, прежде всего, в тепличных хозяйствах.

Фермерские хозяйства в Нидерландах

Профиль	1993		2003		числ, %
	числ	%	числ	%	
Молочное производство.....	34471	22857	34471	22857	34
Пастбищное животноводство.....	23388	20142	23388	20142	14
Пахотное растениеводство.....	14551	12612	14551	12612	13
Полевое овощеводство.....	12135	8832	12135	8832	27
Интенсивное выращивание скота.....	11301	5917	11301	5917	48
Тепличное хозяйство и выращивание грибов.....	10515	7160	10515	7160	32
Многопрофильное с/х производство.....	13363	7981	13363	7981	40
Всего.....	119724	85501	119724	85501	29

Источник: Результаты переписи НИИ экономики с/х Нидерландов, опубликованные в справочнике Facts and Figures of the Dutch Agri-sector 2004/2005.

В течение последних 50 лет в Нидерландах наблюдается устойчивая тенденция сокращения численности ферм. Причем, если в середине 90гг. количество ферм сокращалось ежегодно в среднем на 2,5%, то к 2003г. этот процесс ускорился до 5% в год, главным образом, вследствие падения доходов фермерских хозяйств, а также роста цен на землю и объекты с/х инфраструктуры. Средние годовые доходы фермерских хозяйств в Нидерландах в 2003г. равнялись 40 тыс. евро, что на 11% ниже по сравнению с 2001г. (45 тыс. евро). В общем за 1993-2003гг. количество фермерских хозяйств в Нидерландах сократилось почти на треть. В наибольшей мере сокращение затронуло фермы, занятые в птицеводстве и свиноводстве, но, поскольку этот процесс идет путем слияния и укрупнения фермерских хозяйств, снижения производства мяса птицы и свинины не произошло.

Овощи-фрукты

В 2005г. экспорт овощей и фруктов из Нидерландов снизился по сравнению с предг. на 1% — до 3 млн.т., в результате уменьшения вывоза овощей на 2% (до 2,68 млн. т). Экспорт фруктов вырос на 5% — до 326 тыс.т. Увеличились отгрузки груш, клубники и кустовых ягод.

Основными импортерами голландской продукции выступили страны ЕС. Поставки туда составили 76% всех зарубежных продаж овощей и 87% экспорта фруктов.

Плодовые овощи составляют 50% всех отгрузок овощей на внешний рынок. В 2005г. отмечался рост поставок всех видов овощей, в т.ч. паприки на 10%, красного перца — на 14%. Паприку закупали преимущественно Германия (38% всего экспорта) и Великобритания (20%). Значительно возросли ее продажи в Россию, Чехию и Польшу, сократились — в Ирландию, Италию, Бельгию и Люксембург.

В 2005г. сохранился объем голландского экспорта томатов. В последние 4 года отмечалось снижение экспорта неупакованных томатов. Отгрузки томатов на ветках остались на достаточно высоком уровне. Повысился экспорт специальных сортов томатов, в т.ч. «черри» (на 14%) и сливовых томатов (на 55%). Основная часть голландского экспорта томатов направляется в Германию (почти 50%) и Великобританию.

Экспорт салатных огурцов из Нидерландов в 2005г. увеличился на 2%. 68% всех отгрузок приходилось на Германию. Возросли поставки этой продукции в Чехию (на 32%), Польшу (на 61%), Австрию (на 39%) и Норвегию (на 93%).

Поставки лука, одного из важнейших видов плодоовощного экспорта, сократились на 7%. Заметным оказалось сокращение экспорта лука в другие страны ЕС. Крупнейшими же импортерами голландского лука были африканские страны (34%) и Россия (13%). В 2005г. экспорт лука из Нидерландов в Африку возрос на 33%. В Германию в 2005г. было поставлено 48 тыс.т. лука, что на 11% ниже показателя 2004г.

В 2005г. Нидерланды экспортировали меньше шампиньонов (на 15%), вследствие снижения поставок в скандинавские страны, в Великобританию и во Францию.

В 2005г. экспорт моркови остался на уровне 2004г. Отгрузки в восточноевропейские страны снизились, в западноевропейские — увеличились. Основными ее импортерами выступили Бельгия и Люксембург, Германия.

Экспорт белокочанной капусты в 2005г. повысился по сравнению с пред.г. на 13%. Крупнейшим ее покупателем являлась Великобритания. Поставки в Россию в 2004г. полностью прекратились, в 2005г. они возобновились.

Экспорт салата в 2005г. возрос на 5%, за счет роста отгрузок в Германию, Италию, Испанию и Великобританию.

В голландском экспорте овощей 1 место занимает Германия. В 2005г. эта страна закупила в Нидерландах 895 тыс.т. овощей. Экспорт овощей в другие страны ЕС, за исключением Австрии, в 2005г. сократился. Увеличились поставки в страны Африки и Азии, в Америку.

В 2004г. рост объема экспорта фруктов из Нидерландов составил 16%. В 2005г. данная тенденция сохранилась — поставки возросли на 5%. Продажи странам ЕС увеличились на 7%. Экспорт в Россию сократился на 27%. Германия среди стран ЕС являлась основным импортером голландских фруктов, хотя ее поставки в 2005г. уменьшились на 12%.

В 2005г. Нидерланды сократили экспорт яблок (на 6%), в Германию (на 14%) и во Францию (на 17%). Увеличился экспорт в Великобританию, Бельгию, Люксембург, Румынию, Польшу и Италию. Поставки в Россию снизились в результате запрета на ввоз с/х продуктов из Нидерландов в первые месяцы 2005г.

Экспорт груш из Нидерландов в прошлом году увеличился на 16%. Большую часть в экспорте занимали груши сорта Conference. Их вывоз возрос на 13%.

Среди ягод наибольшую роль играет экспорт клубники. В последние 4 г. ее отгрузки постоянно увеличивались. В 2005г. из Нидерландов было экспортировано 20 тыс.т. клубники, что на 20% превысило показатель пред.г.

Экспорт овощей и фруктов из Нидерландов, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Всего	2740568	2921995	3032424	3004119
Овощи	2464312	2655279	2722474	2677630
Лук.....	665056	769488	791358	738935
Томаты.....	503930	541329	606648	607998
- Неупакованные.....	190666	183233	177946	167936
- На ветках.....	289538	333181	403222	375977
- «Черри».....	20999	20854	19014	21657
Огурцы салатные.....	331922	324021	337955	344073
Паприка.....	269950	272333	282682	312087
Морковь.....	181878	200570	177045	177804
Шампиньоны.....	89463	94134	97975	82960
Капуста брюссельская.....	48138	50232	56678	55842
Капуста белокочанная.....	64685	71078	49152	55598
Фрукты	276256	266716	309950	326489
Яблоки.....	177005	133553	154478	145119
Jonagold.....	40220	46033	40286	36175
Elstar.....	28724	21148	27927	25463
Industrieware.....	46397	20737	29053	34256
Груши.....	83715	117388	137028	159196
Conference.....	61021	93912	110562	124750
Клубника.....	14069	13968	16388	19734

Распределение экспорта овощей и фруктов по странам, в т.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Овощи	2464312	2655279	2722474	2677630
Германия.....	841509	862044	856408	895333
Великобритания.....	371307	391011	430687	398339
Бельгия/Люксембург.....	204282	217959	224040	217071
Франция.....	143691	157962	148901	132133
Россия ¹⁾	152982	204986	153947	136441
Швеция.....	87771	78378	88965	83074
Италия.....	56963	82793	80879	80607
Польша.....	59216	63058	51201	27752
Чехия.....	32587	38191	48532	42115
Фрукты	276256	266716	309950	326489
Германия.....	109968	83093	87995	77294
Великобритания.....	39487	43617	46457	66512
Франция.....	20533	21738	41751	41601
Россия ¹⁾	22743	29784	35207	25764
Швеция.....	21226	21881	24952	29676
Бельгия/Люксембург.....	18114	14372	16747	19084

¹⁾ Оценка.

БИКИ 27.4.2006г.

Агропром с РФ-2008

Торговля Российской Федерации с Нидерландами характеризуется отрицательным сальдо российского торгового баланса по с/х продукции и продовольствию. Экспорт России в Нидерланды увеличился в 2007г. в 1,8 раза по сравнению с 2006г., импорт из Нидерландов увеличился на 36% в 2007г. по сравнению с 2006г.

Торговля с/х продукцией и продовольствием Российской Федерации с Нидерландами, по данным ФТС, в млн.долл.

	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Импорт	520,2	641,1	902,3	1 225,9
Экспорт	15,2	21,6	34,4	62,3
Сальдо торгового баланса	- 505,0	- 619,5	- 867,9	- 1 163,6

Экспорт в Нидерланды в общем объеме российского экспорта с/х сырья и продовольствия составил 0,7% в 2007г. Основными статьями экспорта из России на территорию Нидерландов в стоимостном выражении являются: рыба мороженая (4,9% экспорта 2007г.); филе рыбное (16,1%); масло подсолнечное (38,1%).

Рост экспорта в стоимостном выражении в Нидерланды в 2007г. обусловлен ростом поставок фи-

ле рыбного, масла подсолнечного, шоколада, алкогольных напитков.

Импорт из Нидерландов в общем объеме российского импорта с/х сырья и продовольствия составил 4,6% в 2007г. Основными статьями импорта из Нидерландов на территорию России в стоимостном выражении являются: сыры и творог (5,2%); живые растения, луковицы, клубни, срезаемые цветы (6,2%); овощи (8,3%); яблоки свежие (4,7%); масла растительного и животного происхождения (5,2%); продукты переработки овощей, плодов (5%); продукты для кормления животных (9,7%).

Рост импорта в стоимостном выражении из Нидерландов в 2007г. обусловлен ростом поставок сыра и творога, яиц, томатов свежих, масла пальмового, детского питания, соусов и приправ, продуктов для кормления животных.

В рамках реализации национального проекта «Развития АПК» в 2006-07гг. из Нидерландов в Россию было завезено 90 тыс. голов крупного рогатого скота голштинской породы, в т.ч. более 8000 голов через ОАО «Росагролизинг» в Белгородскую, Владимирскую, Кировскую, Тверскую, Ярославскую обл., Краснодарский край, Республику Башкортостан, Татарстан, Марий Эл, Удмуртию и другие регионы. Было поставлено более 20 тыс. доз спермы голштинской породы крупного рогатого скота в Тюменскую и Иркутскую обл. Заключено договоров на поставку из Нидерландов более 10 тыс. племенных свиней крупной белой породы. В Ленинградскую обл. и Республику Марий Эл завезено свыше 400 голов коз.

С 2006г. с нидерландскими компаниями заключены договора на поставку 5 млн. голов суточных цыплят прародительского и родительского стада, более 180 млн. шт. племенного яйца кур мясного направления продуктивности в Белгородскую, Ленинградскую, Московскую, Саратовскую, Ярославскую обл., Краснодарский, Ставропольский край, Республики Башкортостан, Чувашскую и другие регионы.

За I кв. 2008г. российскими компаниями заключены договора на поставку из Нидерландов 4000 голов и 10 тыс. доз спермы крупного рогатого скота молочного направления продуктивности, 170 тыс. голов суточных цыплят и 10 млн. инкубационного яйца мясных кур.

Сохраняется заинтересованность в дальнейшем развитии российско-нидерландского сотрудничества в сфере племенного животноводства по следующим направлениям: завоз высокопродуктивного племенного материала крупного рогатого скота, коз, свиней, кур; обмен информацией по законодательным и нормативным актам в области племенного животноводства; обмен научно-технической информацией по вопросам животноводства.

Взаимодействие в области ветеринарного надзора. В соответствии с меморандумом между Европейской комиссией и Российской Федерацией по ветеринарным сертификатам на животных и животноводческую продукцию, предназначенных для экспорта из ЕС в Россию, от 2 сент. 2004г. ввоз из Нидерландов в Россию подконтрольных государственному ветеринарному надзору грузов осуществляется по единым ветеринарным сертификатам 18 наименований на экспортируемые из ЕС в Российскую Федерацию продукты животновод-

ства. Действуют ветеринарные сертификаты, согласованные ветеринарными службами России и Нидерландов на двусторонней основе.

В связи с выявлением среди поголовья крупного рогатого скота, ввезенного из Нидерландов в Российскую Федерацию в 2007-08гг. в ряд животноводческих хозяйств, положительно реагирующих животных на блютанг, с 1 апр. 2008г. Россельхознадзор ввел временные ограничения на ввоз из этой страны в Российскую Федерацию крупного рогатого скота и других, восприимчивых к блютангу, животных.

В 2007г. при поставках из Нидерландов в Российскую Федерацию продукции животного происхождения выявлялись случаи нарушения российских ветеринарно-санитарных требований и норм. В связи с обнаружением в мясопродукции сальмонелл и бактерий группы кишечной палочки были введены временные ограничения на поставки из Нидерландов в Российскую Федерацию с 17 предприятий по производству мяса птицы и свинины.

В стадии согласования находится меморандум между Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору и Ветеринарной службой министерства сельского хозяйства, природы и качества Нидерландов относительно условий поставок мяса и сырой мясной продукции из Нидерландов в Российскую Федерацию, в соответствии с которым мясо и сырая мясная продукция, поставляемые в Россию, могут происходить только с боен, мясокомбинатов и холодильников, утвержденных Россельхознадзором для экспорта в Российскую Федерацию.

Меморандум будет действовать в течение переходного периода до 1 июля 2008г., когда Ветеринарная служба Нидерландов должна предоставить списки предприятий, ранее поставлявших свою продукцию (свинину, мясо птицы) в Российскую Федерацию и/или имеющих контракты с российскими партнерами на поставку продукции и предоставить гарантии о выполнении этими предприятиями в полном объеме российских ветеринарно-санитарных требований.

Предприятия по производству говядины были аттестованы и включены в списки предприятий, имеющих право экспорта бескостной говядины из Нидерландов в Российскую Федерацию в 2002г.

Представленные ветеринарной службой Нидерландов списки мясоперерабатывающих предприятий, заинтересованных в поставках своей продукции в Российскую Федерацию должны быть утверждены Россельхознадзором. Впоследствии российские ветеринарные специалисты Россельхознадзора будут осуществлять инспектирование этих предприятий.

Поставки мяса и мясосырья с предприятий имеющих право экспорта своей продукции в Российскую Федерацию должны будут сопровождаться обязательным предварительным электронным уведомлением Россельхознадзора.

В 2008г. специалистами Россельхознадзора, осуществляющими пограничный ветеринарный надзор, задержано 20 контейнеров с кормовыми добавками для животных, по причине несоответствия маркировки, указанной в ветеринарных сертификатах, и маркировки, указанной на маркировочных этикетках, а также несоответствия номера пломбы контейнера и номера пломбы, указанного в товаротранспортных накладных.

Взаимодействие в области фитонадзора. При поставках из Королевства Нидерландов в Российскую Федерацию растительной продукции в 2005-07гг. выявлялись отдельные случаи несоблюдения Госслужбой защиты растений Нидерландов положений Международной конвенции по карантину и защите растений (Рим, 1951г., в редакции 1997г.); международного стандарта по фитосанитарным мерам ISPM №12 «Руководство по фитосанитарным сертификатам» (Рим, 1997), меморандума относительно фитосанитарной сертификации растений и продуктов растительного происхождения, экспортируемых из ЕС в Россию (Брюссель, 2005):

- ввоз на территорию России растительной продукции, зараженной карантинными для России объектами; подделанные фитосанитарные сертификаты;

- несоблюдение положений меморандума в части хранения фитосанитарных сертификатов; передача функции Национальной организации по карантину и защите растений (НОКЗР) негосударственным коммерческим организациям в Нидерландах.

В 2007г. в Россию дважды поступали от голландских компаний партии мака пищевого (фирмы-отправители – «М.Дж. Верейж Б.В.» и «Максимум Трейдинг Б.В.», Нидерланды), в которых выявлено несоответствие требованиям ГОСТ, отсутствие документов на груз, подтверждающие его безопасность и качество, а также информация о применяемых при производстве и хранении мака пестицидах. В соответствии с законодательством РФ поступившие партии мака пищевого являются некачественными и их ввоз на территорию РФ запрещен. Об изложенных нарушениях Россельхознадзором были направлены письма исполняющей обязанности заместителя гендиректора гендиректората по здравоохранению и защите потребителей Комиссии Европейских сообществ П. Тестори Коджи (от 5.08.2007), а также министру сельского хозяйства, природы и качества продовольствия Королевства Нидерландов Г. Вербург (от 5.09.2007). Ответы на указанные письма не получены.

С 1 янв. 2007г. госслужба защиты растений Нидерландов прекратила сертификацию всей цветочной продукции, отгружаемой с ее территории и следующей транзитом из третьих стран через территорию Нидерландов в Российскую Федерацию. Кроме того, НОКЗР Нидерландов был нарушен пункт 2е) меморандума, в части касающейся хранения в течение одного года информации обо всех выданных Госслужбой защиты растений Нидерландов фитосанитарных сертификатов. При этом инспектора Госслужбы защиты растений Нидерландов, неоднократно допустившие нарушения российских фитосанитарных требований, продолжают сертифицировать растительную продукцию. В этой связи Россельхознадзор с 1 марта 2007г. прекратил принимать растительную продукцию, сертифицированную 24 инспекторами Госслужбы защиты растений Нидерландов, допустивших 3 и более нарушений при отправке растительной продукции в РФ.

Госслужба защиты растений Нидерландов в 2006г. передала часть функций по инспектированию и фитосанитарной сертификации растительной продукции Бюро контроля за качеством пло-

доовощной продукции Нидерландов, что отрицательно сказалось на фитосанитарном состоянии растительной продукции, поставляемой из Нидерландов в Российскую Федерацию.

При поставках растительной продукции из Нидерландов в РФ в 2006г. по сравнению с 2005г. количество случаев выявления карантинных для России объектов возросло в 2,2 раза и составило 196 случаев (11 видов карантинных для России объектов), в 2007г. – 73 случая (7 видов карантинных для России объектов).

Передача функций по инспектированию и фитосанитарной сертификации растительной продукции, а также по оформлению и выдаче фитосанитарных сертификатов на указанную продукцию негосударственным структурам Нидерландов приведет к дальнейшему росту нарушений международных и российских фитосанитарных требований при поставках растительной продукции из Нидерландов в РФ, что представляет потенциальную угрозу фитосанитарной безопасности Российской Федерации.

Российская сторона проинформировала голландскую сторону о том, что в сложившейся ситуации, при введении новой системы фитосанитарного контроля в Нидерландах, вопрос о ввозе на территорию РФ растительной продукции досмотренной и сертифицированной специалистами негосударственных организаций Нидерландов может быть рассмотрен только после проведения специалистами Россельхознадзора в соответствии с пунктами 5.1.5 Международного стандарта по фитосанитарным мерам ISPM №20 «Руководство по фитосанитарной системе регламентации импорта» (Рим, 2004) и 2.6 Международного стандарта по фитосанитарным мерам ISPM №23 «Руководство по досмотру» (Рим, 2005) аудита системы фитосанитарного контроля в Нидерландах и просила проинформировать Россельхознадзор на примере какой страны и в какой период будет возможно проведение указанного аудита.

Учитывая, что Европейский Союз с 6 окт. 2005г. является договаривающейся стороной Международной конвенции по карантину и защите растений (Рим, 1951, в редакции 1997), в соответствии с ее положениями ЕС должен обеспечить создание официальной национальной организации по карантину и защите растений (единой НОКЗР ЕС), в зону ответственности которой будет входить вся территория Европейского Союза, единой нормативно-правовой базы в области карантина растений, а также разработку единого подхода к фитосанитарной сертификации растительной продукции, отгружаемой из стран-членов ЕС в Россию и единой формы фитосанитарного сертификата, удостоверяющего фитосанитарное состояние подкарантинной продукции.

В соответствии с положениями конвенции вопрос о делегировании полномочий национальной организации по карантину растений Нидерландов негосударственным структурам Нидерландов, входит в компетенцию Комиссии ЕС. В этой связи Россельхознадзор в дек. 2007г. проинформировал нидерландскую сторону о том, что консультации по вопросу введения в Нидерландах новой системы фитосанитарного контроля будет проводить с Комиссией ЕС и просил информировать о позиции нидерландской стороны по этому вопросу.

Однозначной позиции нидерландской стороны Россельхознадзором не было получено.

Сотрудничество в области с/х образования. В международном проекте в рамках программы Tempus SCM-TO31B05-2000 «Распространение системы гарантии качества обучения в Российских университетах – Disrus участвовали 8 российских вузов, в т.ч. ФГОУ ВПО «Государственный университет по землеустройству», подведомственный минсельхозу России, и 4 европейских, среди которых Вагенингенский университет естественных наук (Нидерланды). Проект был рассчитан на 1г. – с 1 мая 2006г. по 30 апр. 2007г.

ФГОУ ВПО «Государственный университет природообустройства» в нояб. 2006г. заключил договор по следующим проектам с университетом Вагенинген, Нидерланды: Европейский проект Tempus Dnepr 23260 (сроки 2005-07гг., Контрактор); Tempus Well 23260 (2005-08гг.); Inco FP6 Water Reuse 516731 (2005-09гг.); Inco FP6 Desire 037046 (2007-12гг.).

Агропром с РФ-2007

В период своего визита в Москву с 5 по 7 июня 2007г. министр экономики Нидерландов М. Ван дер Хуфен провела переговоры с министром сельского хозяйства РФ А.В. Гордеевым. Министр сообщил, что голландская сторона вносит основной вклад в реализацию приоритетного национального проекта «Развитие АПК». Речь идет о поставках в Россию современных технологий, племенного скота, а также о создании совместных предприятий.

В ходе визита делегации Нидерландов в Москву 5-8 нояб. 2007г. премьер-министр Я.П. Балкененде довел до сведения российской стороны предложение голландского правительства по созданию совместных учебно-консультационных центров по внедрению новых технологий в животноводстве в России. Данная программа предполагает финансирование из бюджета Нидерландов.

Как было ранее отмечено А.В. Гордеевым, на 2006-07гг. в агропроме первостепенными должны были являться животноводство и малые формы агробизнеса. В животноводстве приоритет дается молочной и свиноводческой промышленности. В формате переговоров неоднократно отмечалась значимость российского рынка для продукции сельского хозяйства Нидерландов и желание обеих сторон продолжать взаимовыгодное сотрудничество в этой области.

В последние годы российский импорт живых животных из Нидерландов рос быстрыми темпами. Голландские экспортеры поставили значительные объемы племенного скота в регионы России через ОАО «Росагролизинг» и ОАО «Агроплемсоюз» в рамках реализации приоритетного национального проекта «Развитие АПК» в части «Ускоренное развитие животноводства».

С целью содействия росту поставок племенного скота в Российской Федерации вступил в силу закон об изменениях в налоговый кодекс РФ. Документ предусматривает освобождение от НДС ввоза на таможенную территорию России племенного крупного рогатого скота, племенных свиней, овец и коз, семени и эмбрионов этих племенных животных, племенных лошадей и племенного яйца с/х товаропроизводителями и индивидуальными предпринимателями, а также российскими ор-

ганизациями, занимающимися исключительно лизинговой деятельностью с 1 янв. 2007г. до 1 янв. 2009г. С янв. 2007г. затраты российских импортеров племенного скота снизились за счет отмены НДС на 10%.

Сотрудничество в области ветеринарии между Россией и Нидерландами осуществляется в рамках межведомственного соглашения о сотрудничестве в области ветеринарии, подписанного 2.10.1987г. Сообщение об обнаружении болезни «синего языка» в Нидерландах вызвало обеспокоенность в России, активно закупавшей голландский племенной скот в 2007г. Борьба с этим вирусным заболеванием, не отмечавшимся в России, является общей для стран ЕС проблемой (случаи были зафиксированы во многих странах Союза, включая Бельгию и Германию). На росте российского импорта скота из Нидерландов в 2007г. не успели сказать риски, связанные с временным ухудшением ветеринарной ситуации в стране.

Июль-авг. 2007г. ознаменовался резким ужесточением ветеринарной политики с/х властей Нидерландов с целью не допустить масштабных экономических убытков в связи с угрозами заболеваемости скота и птицы. Была установлена карантинная зона вокруг очага распространения разновидности лихорадки «блутонг» на юге страны, введен запрет на транспортировку с/х животных и особый контроль за грузами из Великобритании в связи с зафиксированными там случаями заболеваемости «ящуром». Заново введены ограничения на содержание домашней птицы в связи с риском заболеваемости «птичьим гриппом».

Уже к концу сент. 2007г. Россельхознадзор в связи с нормализацией ветеринарной ситуации и учетом рекомендаций Международного эпизоотического бюро отменил временные ограничения на ввоз племенного крупного рогатого скота из Нидерландов. Соответствующие ограничения действовали с июля по сент. 2007г.

Ветслужбы страны должны теперь гарантировать, что поставляемый в Россию скот рожден и выращен на их территории в хозяйствах, в которых не регистрировались случаи заболевания животных «блутонгом» в течение последнего календарного года. Перед отправкой животные должны пройти карантин в закрытом помещении. Как во время карантина, так и транспортировки, скот должен быть обработан инсектицидами от насекомых, способных передавать вирус «блутонга». По прибытии в Российскую Федерацию скот будет помещен на месячный карантин.

С 1 марта 2007г. действует ограничение Россельхознадзора на импорт растениеводческой продукции из Нидерландов, введенное в связи с учащением случаев обнаружения «калифорнийского трипса». При этом в связи с выявленными нарушениями, допущенными персонально рядом инспекторов Службы защиты растений Нидерландов, выдаваемые ими фитосанитарные сертификаты перестали признаваться в России.

Действующие требования к сертификации голландской растительной продукции для ввоза в Россию предполагают обязательное наличие документального подтверждения службы защиты растений Нидерландов о том, что в произведенной и экспортируемой продукции отсутствует «калифорнийский трипс». Причем проверке подлежат только голландские производители и эк-

спортная цветочная продукция, выращенная в стране. минсельхоз Нидерландов посчитал невозможным выдачу фитосанитарных сертификатов на цветы и растения, временно ввозимые из других стран и предназначенные для дальнейшего реэкспорта.

Кроме того, достаточно сложна процедура проверки голландских производителей и экспортеров, предусмотренная при внесении в список поставщиков, свободных от карантинного вредителя (трипса), что необходимо для выдачи сертификата. Как следствие, часть голландских производителей не утруждают себя прохождением регулярных сложных проверок, вероятно рассчитывая осуществлять поставки без сертификации.

Указанные фитосанитарные ограничения имели существенные последствия для импорта из Нидерландов цветочной продукции в Россию. Нидерланды являются не только ведущим производителем, но и крупнейшим реэкспортером цветов и растений благодаря деятельности самых больших в мире цветочных аукционов и транспортно-логистического комплекса международного аэропорта «Схипхол». Цветочный реэкспорт и часть голландской цветочной продукции, которые не получают голландскую сертификацию, направляются в Россию через третьи страны. Прежде всего, это Польша и страны Балтии, находящиеся на автотранспортных маршрутах доставки цветов и растений на российский рынок.

В 2007г. продолжена работа в области сортоиспытания семян голландской селекции. Голландские фирмы заявляют в России главным образом гибриды первого поколения, которые отличаются высоким качеством продукции, урожайностью, устойчивостью к неблагоприятным условиям внешней среды, вредителям и болезням. В рамках установленной ранее договоренности о дальнейшем сотрудничестве в области экологического испытания сортов семян между Московской с/х академией им. К.А. Тимирязева и голландской фирмой «Баренбрюг» продолжено сотрудничество в области обмена генетическим материалом.

Компания «Баренбрюг» занимается селекцией и производством семян луговых и газонных трав совместно со специалистами Всероссийского научно-исследовательского института кормов им. Вильямса (ВИК).

В области с/х образования в 2007г. продолжена реализация совместного проекта Евросоюза Темпус «Магистерская программа по экономике» между университетами Нидерландов и Московской с/х академии им. К.А. Тимирязева. Цель проекта — изучение и внесение изменений в подход к системе высшего образования в России.

Практические с/х знания и опыт Нидерландов становятся более доступными для российских сельхозпроизводителей из отдаленных регионов страны. На голландские средства и с привлечением голландских консультантов в Тюменской обл. планируется открыть международный центр обучения специалистов сельского хозяйства. На его базе будут созданы независимые лаборатории по определению качества молока и кормов для племенного скота. На 2008г. запланировано проведение в Тюмени семинаров для животноводов. Пока же тюменские специалисты проходят обучение в голландском центре поддержки молочного животноводства, находящемся в Москве.

В 2007г. успешно развивалось сотрудничество в области охраны окружающей среды. Министерство природных ресурсов РФ и министерство сельского хозяйства, природы и качества продукции Нидерландов продолжили реализацию пунктов рамочной программы сотрудничества в области охраны окружающей среды на 2007-08гг. Данная программа является частью меморандума о взаимопонимании от 26 марта 1991г.

Подписанный документ подразумевает сотрудничество в части охраны перелетных птиц на африкано-евразийском и центрально-азиатском путях миграции, изучения влияния изменения климата на арктических перелетных птиц. Стороны обязались сотрудничать в исследовании водоплавающих птиц и выработке мер по их охране на протяжении пути миграции. В рамках программы разрабатываются проекты в области сохранения биологического разнообразия, относящегося к панъевропейской экологической сети и региональным экологическим сетям, а также охраняемым природным территориям.

Особенно активно сотрудничество в 2007г. в области сельского хозяйства развивалось в Московской, Ленинградской, Нижегородской, Кировской, Тюменской, Иркутской обл.х, а также в Республике Башкортостан. В течение года состоялся ряд голландских «агромиссий» в российские регионы с целью изучения возможностей регионов и расширения сотрудничества.

В Республике Башкортостан голландская компания «Матрикс Агритех» открыла молочную ферму на 1150 голов скота. Достижение среднего результата 20л. молока с высокой белковой ценностью в день от российских животных на ферме в Туймазинском районе Республики Башкортостан стало возможным за счет оптимизации сферы кормления и управления стадом. Ферма выведена на полную проектную мощность в конце 2007г.

На территории Омской обл. запланировано строительство первой крупной фермы на 1200 коров с голландским участием. Строительство новых ферм будет вестись компанией «Титан-Агро» в рамках того гранта, который компания выиграла у правительства Нидерландов. Голландская компания «Лариве Интернешнл» берет на себя разработку технико-экономического обоснования и проекта, который должен быть подготовлен уже в начале 2008г. Фирма «Кау Хауз» отвечает за обучение специалистов и намерена вести контроль за стадом.

Администрация Даниловского района Ярославской обл. подписала протокол о совместном сотрудничестве с голландскими инвесторами, предусматривающий строительство в районе одного из самых крупных в России свиноводческих хозяйств. Уже выбрано место будущей фермы на 10 тыс. голов — это будет территория бывшего совхоза имени Кирова, вблизи федеральной трассы.

Крупнейший мировой производитель комбикормов и минеральных добавок к ним голландская компания «Каудайс» строит в Нижегородской обл. завод по производству комбикормов и премиксов. Компания планирует инвестировать 5 млн.долл. в реализацию проекта.

Два крупных инвестиционных проекта, запущенных в 2005г. в Калужской обл. (технологическая линия по производству шоколадной пасты Duo Пинотти Хейлнат на территории промыш-

шленной базы Меркурий-Обнинск и проект «Розовый сад» по выращиванию цветочной продукции с использованием инновационных голландских технологий в районе г. Малоярославец) в 2007г. заметно продвинулись в ходе реализации и набрали проектные мощности.

Крупнейшие голландские предприятия, занятые в сфере переработки сельхозпродукции, продолжают активную работу в России. Это прежде всего относится к компаниям «Кампина», «Юнилевер» и «Хайнекен», а также ко многим малым и средним предприятиям.

Голландские компании производители с/х сырья и продовольствия стали в большей степени склонны к переносу производства своей продукции в Россию и замещению ей собственных импортных товаров. При этом неотъемлемой частью данной комплексной задачи ставятся стабильность поставок внутри страны и соответствие европейскому уровню качества.

На российском рынке продолжает успешно работать ряд крупных голландских агропромышленных компаний.

«Юнилевер». Владеет четырьмя крупными российскими предприятиями: парфюмерно-косметической фабрикой «Северное Сияние» в г. Санкт-Петербург, «Московским маргариновым заводом», объединением по производству бульонных кубиков, супов быстрого приготовления, приправ и картофельного пюре в Туле, а также чаеразвесочной фабрикой в Санкт-Петербурге. Концерн имеет 80 филиалов в российских городах – 2 тыс. сотрудников.

Общий объем инвестиций «Юнилевер» в российскую экономику составляет 450 млн. евро. Согласно планам компании на ближайшие 2г. в уже действующие производства в России будет вложено дополнительно до 100 млн. евро в виде инвестиций. Также возможны крупные инвестиции в строительство нового чайного завода.

В 2007г. в полном объеме заработали новые производственные и складские мощности чаеразвесочной фабрики в Санкт-Петербурге, принадлежащей компании «Юнилевер». Расширение фабрики стало возможным за счет увеличения промышленных площадей в 2 раза. Установка 7 новых промышленных линий позволит увеличить объемы производства чая на 30% до 20 тыс.т. чая в год. Общий объем инвестиций в расширение производства составил 15 млн. евро.

Производственные мощности на парфюмерно-косметической фабрике в Санкт-Петербурге также были расширены. Заработала новая линия по выпуску дезодорантов под маркой АХЕ. Ранее товары под этой торговой маркой импортировались в Россию, однако стремление к снижению себестоимости продукта обусловило решение компании «Юнилевер» начать производство дезодорантов в России с последующим экспортом в страны Восточной Европы и СНГ.

«Кампина». В России, помимо проведения маркетинговой политики и сбыта продукции, «Кампина» налаживает собственные каналы производства, переработки и дистрибуции молочной продукции. Это позволяет ей наряду с молочными продуктами зарубежных заводов предлагать продукцию российского производства. Общий объем инвестиций компании «Кампина» в российскую экономику превысил 100 млн. евро.

Российский завод «Кампина» в г. Ступино Московской обл. нацелен на выпуск йогуртов, а также ультравысокотемпературного молока. Завод в Ступино активно сотрудничает с российскими молочными фермерскими хозяйствами. Здесь же располагается собственный склад «Кампина» – центр дистрибуции всей продукции компании – как импортируемой, так и местного производства. Всего в производственной зоне «Кампина» в г. Ступино занято 400 сотрудников. В результате неуклонного расширения производства и сбыта готовой продукции в последние годы постоянно возрастал годовой оборот компании в России. В 2007г. он превышал 100 млн. евро.

Производственная стратегия компании в России направлена на расширение выпускаемого ассортимента молочной продукции при строгом соблюдении высоких европейских стандартов качества. Для этого «Кампина» уделяет большое внимание сырьевой базе своего российского производства. Компания имеет в России 18 постоянных поставщиков свежего молока, наиболее крупный из которых способен ежедневно поставлять 32 т. молока. Однако для дальнейшего пополнения продуктового ряда, в частности, за счет известных голландских сыров («Гауда» и др.) «Кампина» нуждается в гарантированном увеличении поставок молока на свое предприятие. В этой связи компания участвует в различных с/х проектах в России, имеющих молочную специализацию. Один из таких проектов, который ведет С/х финансовый центр на средства голландских и международных организаций, позволил российским молочным производителям на выгодных условиях инвестировать в доильное и кормовое оборудование.

«Хайнекен». Недавно приобретенные компанией пивоварни «Патра», «Степан Разин», «Байкал» и «Иван Таранов» внесли большой вклад в рост оборота компании. Свой успех в 2007г. компания «Хайнекен» объясняет общим ростом российского пивного рынка и популярностью таких торговых марок компании, как «Хайнекен», «Амстел», «Охота», «Златый Базант» и «Патра».

В 2007г. «Хайнекен» сократила численность персонала в России в результате реорганизации в целях повышения общей эффективности компании. По заверениям представителей компании, приобретенные активы в России, окупятся и будут приносить прибыль уже через 5 лет. «Хайнекен» инвестировала 60 млн. евро в модернизацию пивоваренного завода «Волга» в Нижегородской обл. Реконструкция будет полностью завершена в 2008г., но основные ее задачи были выполнены в 2007г.

Россия для группы «Хайнекен» является самым большим рынком сбыта по объемам реализованной продукции. За счет сбалансированного роста объемов производства компания планирует довести свою долю на российском рынке пива до 20% за 5-6 лет.

«Нутриция». Представительство голландской компании «Нутриция» в России управляет заводом по производству детского питания в г. Истре Московской обл. За время работы компании в России в развитие производства было инвестировано 12 млн.долл. На заводе практически полностью было заменено устаревшее оборудование, была внедрена европейская система контроля ка-

чества. Завод «Истра-Нутриция» является самым современным заводом по производству детского питания в России и не уступает лучшим европейским заводам.

Помимо продуктов местного производства «Нутриция» предлагает в России ассортимент продуктов, производимых на своих заводах в Европе (большая часть продукции производится в Нидерландах).

АКБ «Рабобанк». Кооперативный банк, специализирующийся на работе в агропроме. Российское представительство «Рабобанк» осуществляет краткосрочное финансирование товарных запасов с/х продукции. Этот вид услуг предназначен для удовлетворения конкретных нужд каждого клиента в краткосрочных оборотных ресурсах. Банк достиг договоренности с «РосЕвроБанком» о совместном осуществлении документарных операций и операций торгового финансирования. «Рабобанк» на индивидуальной основе рассматривает сделки клиентов «РосЕвроБанка» — экспортеров сахара, зерновых культур, сои, подсолнечника и других с/х культур.

Агропром с РФ-2005

В 2005г. состоялся ряд встреч и переговоров между министром сельского хозяйства России А.В.Гордеевым и министром сельского хозяйства Нидерландов К.Феерманом.

В 2005г. после длительного перерыва были сняты ограничения на поставки в Россию голландского племенного крупного рогатого скота. В связи с нестабильной эпизоотической ситуацией по острозаразным болезням отгрузки из Нидерландов животноводческой продукции -бескостной говядины, свинины, мяса птицы осуществляются под контролем российских ветврачей, как и из других стран ЕС.

С целью усиления контроля над происхождением мяса и его безопасностью проводятся мероприятия по совместным инспекторским проверкам мясоперерабатывающих предприятий Нидерландов, занимающихся производством бескостной говядины. Отгрузки указанной продукции осуществляются только с аттестованных предприятий. С 1 янв. 2005г. в Нидерландах, как и все страны-члены Евросоюза, введены единые ветеринарные сертификаты на экспортируемую в Россию животноводческую продукцию.

Особую озабоченность министерств сельского хозяйства Нидерландов и России вызвало распространение в мире птичьего гриппа, случаи обнаружения которого в 2005г. вплотную приблизились который к границам Евросоюза. В авг. 2005г. в Нидерландах введены новые правила, требующие обеспечить содержание домашней птицы в закрытых помещениях или вольерах, строго исключающих возможность контактов с представителями дикой пернатой фауной. В связи с обнаружением в России и Казахстане случаев птичьего гриппа в авг. 2005г. на уровне Европейской комиссии был введен запрет на ввоз российской и казахстанской продукции птицеводства (реальный импорт птицы из РФ не осуществлялся). Голландское правительство обратилось в Еврокомиссию с инициативой включить в общеевропейский план вакцинации животных и птиц проведение тотальных прививок домашней птицы, поголовье которой в Нидерландах достигает 90 млн.

В последние годы голландское сельское хозяйство неоднократно сталкивалось с так называемой «диоксиновой» проблемой. В результате проверок в Нидерландах в конце 2005г. в корме для животных уже не в первый раз были обнаружены следы диоксина, что привело к закрытию 275 фермерских хозяйств в секторе птицеводства и свиноводства. Компоненты кормов поступали из Бельгии, где также было закрыто 96 сельхозпредприятий. Хотя, по информации Голландской службы контроля качества продуктов питания, обнаруженное количество диоксина не опасно для здоровья человека, данные факты свидетельствуют о необходимости тщательного контроля над качеством экспортируемой мясной продукции.

В 2005г. продолжена работа в области сортоиспытания семян голландской селекции. Голландские фирмы заявляют в России главным образом гибриды первого поколения, которые отличаются высоким качеством продукции, урожайностью, устойчивостью к неблагоприятным условиям внешней среды, вредителям и болезням.

Большое внимание в 2005г. уделялось сотрудничеству в области фитосанитарного регулирования. Обнаружение в голландском экспорте карантинного объекта — калифорнийского трипса привело к введению запрета на ввоз в Россию цветов (в июне 2004г.) и всей растительной продукции (в дек. 2004г.). В результате достижения ряда принципиальных договоренностей между представителями минсельхозов России и Нидерландов удалось разрешить эту проблему. Голландская сторона полностью признала обоснованность российских фитосанитарных требований и обязалась строго соблюдать нормы экспорта растительной продукции. Стороны договорились, что вся экспортная растительная продукция, поступающая в Россию, будет приниматься только в сопровождении фитосанитарных сертификатов, снабженных российскими голограммами. При этом продукция будет досматриваться и пропускаться только в определенных пунктах и исключительно под контролем российских специалистов.

Запрет на ввоз в Россию голландской растительной продукции был снят 15 фев. 2005г., когда начали работать пункты пропуска цветов, а также табака, какао-бобов, чая и сои. Соответствующие процедуры контроля в отношении плодоовощной продукции были введены с 1 марта 2005г. При этом продукция стала досматриваться и пропускаться только в определенных пунктах и под контролем российских специалистов.

Другой важной сферой российско-голландской сотрудничества, где действует фитосанитарный контроль, является торговля лесной продукцией. В Нидерландах исполняется Директива КЕС 2004/102/ЕС от 5 окт. 2004г., которая была принята во изменение Директивы Европейского Совета 2000/29/ЕС, предусматривавшей введение защитных мер против перемещения в страны Евросоюза и дальнейшего распространения в этих странах лесных вредителей. Рассматриваемые требования фитосанитарного контроля были введены в действие в Нидерландах с 1 марта 2004г. в отношении древесной тары, других древесных и упаковочных материалов, а также лесу, импортируемому из России, Казахстана, Турции и других стран из-за пределов Евросоюза.

По данным, полученным от PPS (служба фитосанитарного контроля Plant Protection Service в составе минсельхоза Нидерландов), с момента вступления в силу Директивы КЕС зафиксировано 2 случая отсутствия фитосанитарных сертификатов и маркировки на древесной упаковке товаров, импортированных из России. Наибольшее количество нарушений фитосанитарных требований выявлено при проверках древесной тары, поступившей из Китая и США. Главной задачей российской стороны, по мнению PPS, является создание и эффективное функционирование соответствующей службы в России, уполномоченной на выдачу фитосанитарных сертификатов и маркировку лесной продукции.

В области с/х образования в 2005г. продолжена реализация совместного проекта Евросоюза Темпус «Магистерская программа по экономике» между университетами Нидерландов и Московской с/х академии им. К.А.Тимирязева. Цель проекта – изучение и внесение изменений подхода к системе высшего образования в России.

В окт. 2005г. в Калужской обл. состоялась открытие технологической линии по производству шоколадной пасты Дуо Пинотти Хейелнат на территории промышленной базы Меркурий-Обнинск. Другой крупный с/х проект, осуществлявшийся в Калужской обл. в 2005г., посвящен выращиванию цветочной продукции с использованием инновационных голландских технологий. По проекту «Розовый сад», в районе г.Малоярославец создано тепличное хозяйство при участии голландской компании Revaho Agro Services. Объем инвестиций – 30 млн. евро.

В районе г.Коломна Московской обл. в 2005г. начало активно действовать, созданное год назад при участии голландского холдинга Willard Group, предприятие «Виларус» по выпуску стойлового и вентиляционного оборудования для ферм с беспривязным содержанием скота. «Виларус» также занимается реконструкцией и планировкой молочных ферм, используя многолетний опыт молочного животноводства Нидерландов. В 2005г. данное совместное предприятие достигло оборота 1 млн. евро. Существенный вклад в реализацию данного проекта внесла голландская фирма «Агро Консалтенси», которая в 2005г. была удостоена ежегодного приза Rus Prix Award, которым награждаются голландские компании, добившиеся выдающихся успехов в развитии российско-голландского сотрудничества.

Активно работают крупнейшие голландские предприятия в области переработки с/х продукции и животноводства. В числе самых значимых голландских компаний находятся «Кампина», «Нутриция», «Юнилевер», а также многие малые и средние предприятия.

Голландские производители продуктов питания и другой продукции сельхозпереработки отмечают необходимость увеличения производства в России молока, сахарной свеклы, пивоваренного ячменя и другого с/х сырья. При этом неотъемлемой частью данной комплексной задачи ставятся стабильность поставок и соответствие европейскому уровню качества.

На российском рынке продолжает успешно работать ряд крупных голландских агропромышленных компаний.

Компания «Юнилевер». Деятельность в России началась в 1992г. с организации дистрибуторской

сети по продаже на внутреннем российском рынке продовольственных товаров, моющих средств, предметов личной гигиены и специальных химических средств. Общий объем инвестиций «Юнилевер» в российскую экономику – 600 млн.долл. Компания владеет в России 4 предприятиями:

- В 1994г. «Юнилевер» приобрела контрольный пакет акций фабрики «Северное сияние» (г.С.-Петербург) – старейшего парфюмерного предприятия России. Фабрика «Северное сияние» признана крупнейшей среди предприятий данного профиля, принадлежащих «Юнилевер» в Европе. На «Северном сиянии» производятся шампуни Sunsilk и Timotai, дезодоранты Rexona, средства по уходу за волосами и телом Dove, чистящее средство Domestos. В 2005г. «Юнилевер СНГ» приступил к реализации проекта, направленного на существенное увеличение выпуска косметики и парфюмерии на фабрике в С.-Петербурге. Инвестиции в данное направление в 2006г. составят 5 млн. евро. Для производства и упаковки косметической продукции на фабрике устанавливается новое оборудование. Расширяется ассортимент товаров в рамках тех брендов, которые уже представлены на рынке (Axe, Dove, Rexona, Sunsilk, Timotei). Общий объем производства завода составляет 150 млн.шт. в год, а в результате реализации проекта по расширению предприятия в 2006г. этот показатель увеличится до 200 млн.шт.

- ОАО «Московский маргаринный завод» приобретен «Юнилевер» в 1998г. Выпускает майонез и кетчуп Calve, маргарины Rama, Rama Light, Delmu и «Пышка», а также соусы Calve. Исследование рынка майонезов, проведенное в 2005г. в крупнейших российских городах показали, что торговая марка майонеза Calve имеет самую высокую популярность в стране – 82% в Москве и 63% в Ростове-на-Дону.

- Тульский завод СРС Bestfoods построен в 1998-99гг. и в 2000г. присоединен к компании «Юнилевер». Завод выпускает бульонные кубики, приправы и др. продукцию под торговой маркой Knorr и ассортимент майонезов Calve.

- Чаеразвесочная фабрика в С.-Петербурге имеет производственную мощность до 15 тыс.т/г, 50 наименований продукции и является одной из наиболее современных чаеразвесочных фабрик компании «Юнилевер», занимая 2 место в Европе по объему производства. Наиболее популярной продукцией фабрики является чай торговых марок Lipton, Brook Bond и «Беседа».

Сбытовые филиалы «Юнилевер» располагаются в 72 российских городах. Всего на предприятиях и филиалах «Юнилевер» в России занято 2 тыс.чел.

«Кампина» – международная компания, созданная в Нидерландах в статусе кооператива при объединении в 1989г. двух крупных молокопроизводителей: «Кампины» и «Мелкуни Холланд» (Melkunie Holland). Campina объединяет 10 тыс. фермерских хозяйств и занимается разработкой, производством и сбытом молочных продуктов, потребительских товаров, произведенных с использованием молока, а также высококачественных ингредиентов для пищевой и косметической промышленности. Годовой объем продаж компании составляет 3,5 млрд. евро, при общей численности занятых 7 тыс.чел.

Деятельность компании «Кампина» в России началась в 1992г. с выпуска в продажу йогуртов

торговой марки «Фрутис». Для укрепления своих позиций на российском рынке в 1997г. компания приняла решение о строительстве собственного предприятия по производству йогуртов, которое было открыто в марте 2000г. в подмосковном г.Ступино. В сент. 2001г. объемы производства йогуртов были удвоены. В сент. 2003г. пущена в эксплуатацию 3 линия по производству йогуртов, а также новый склад готовой продукции, необходимый для возросших объемов транспортной и логистической работы.

В 2005г. на предприятии компании «Кампина» в Ступино начато строительство очередной производственной линии, рассчитанной на выпуск молочных коктейлей под торговыми марками «Нежный» и «Його-Його». В результате неуклонного расширения производства и сбыта готовой продукции в последние годы постоянно возрастал годовой оборот компании в России, превысив 100 млн. евро. Общий объем инвестиций «Кампина» в российскую экономику – 75 млн. евро.

Производственная стратегия компании в России направлена на расширение выпускаемого ассортимента молочной продукции при строгом соблюдении высоких европейских стандартов качества. Компания имеет в России 18 постоянных поставщиков свежего молока, наиболее крупный из которых способен ежедневно поставлять 32 т. молока. Компания участвует в с/х проектах в России, имеющих молочную специализацию. Один из таких проектов, который ведет Сельскохозяйственный финансовый центр на средства голландских и международных организаций (Rabo, IFC, FMO), позволил российским молочным производителям на выгодных условиях инвестировать в доильное и кормовое оборудование.

«Кампина» удостоена приза Rus Prix Award 2005, который присуждается ТПП РФ голландским компаниям, общественным и культурным организациям, а также деятелям искусства, достигшим наивысших результатов в своей деятельности в России.

«Пивоварня Хейнекен» (С.-Петербург), ранее «Браво Интернешнл», была приобретена Heineken в 2002г. Группа Хейнекен представлена в России пятью пивоваренными предприятиями: ООО «Степан Разин» в С.-Петербурге, ПК «Волга» в Нижнем Новгороде, ОАО КПБН «Шихан» в Стерлитамаке (Башкортостан), ООО «Соболь-Вир» в Новосибирске и «Патра» в Екатеринбурге. В 2005г. группа подписала соглашение о покупке Байкальской пивоваренной компании и компании «Пит». С учетом последнего приобретения производственные мощности группы Heineken в России составляют 114 млн. дал., а портфель торговых марок включает 34 наименования, в т.ч. популярные в России брэнды «Бочкарев», «Охота», «Пит», «Три медведя».

Петербургская компания Хейнекен с 1 июля 2005г. стала официальным дистрибутором и импортером брэндов Heineken в России, в частности – Guinness и Kilkenny. Еще до начала июля петербургская компания начала лицензионное производство пива Guinness Foreign Extra Stout. На конец 2005г. группа Хейнекен владеет 14% рынка пива в России.

Компания «Сингента» активно работает в Башкирии в области реализации семян растений и огородных культур, удобрений, ядохимикатов.

Агропром с РФ-2004

В 2004г. состоялся ряд встреч и переговоров между министрами сельского хозяйства России и Нидерландов А.В.Гордеевым и К.Феерманом. В целях упорядочения правил, регламентирующих ветеринарно-санитарный контроль, при перевозках животноводческих грузов, предупреждения заноса, предотвращения распространения болезней животных и охраны здоровья людей, ветеринарными службами обеих стран согласованы и парафированы ветеринарные сертификаты на экспортируемые в Российскую Федерацию: говядину, разделанную говядину, происходящую из других стран ЕС; свинину и свиные субпродукты; мясо птицы; механически разделанную птицу и фарш для промышленной переработки; консервы, колбасы и другие виды готовых мясных изделий, прошедшие термическую обработку; молоко и молочные продукты, полученные от КРС; племенной КРС; сперму быков-производителей; эмбрионы КРС; корма животного происхождения.

В связи с нестабильной эпизоотической ситуацией по острозаразным болезням отгрузки из Нидерландов животноводческой продукции – бескостной говядины, свинины, мяса птицы осуществляется под контролем российских ветврачей, как и из других стран ЕС. В нояб. 2004г. в Нидерландах, в связи с обнаружением диоксина в кормах для животных, временно закрыты более 100 животноводческих ферм. Такое решение принял министр сельского хозяйства Нидерландов Кеес Феерман. Ранее работники контроля общественного питания обнаружили большое содержание диоксина в коровьем молоке. Источником ядовитого вещества оказался картофель, употребляемый в корм рогатым скотом. Как оказалось позже, при сортировке картофеля использовалась мергелистая глина.

С целью усиления контроля за происхождением мяса и его безопасностью от BSE проводятся мероприятия по совместным инспекторским проверкам мясоперерабатывающих предприятий Нидерландов, занимающихся производством бескостной говядины. Отгрузки указанной продукции осуществляются только с аттестованных предприятий. С 1 янв. 2005г. Нидерланды, как и все страны-члены Евросоюза, переходят на единые ветеринарные сертификаты на экспортируемую в Россию животноводческую продукцию.

В 2004г. продолжена работа в области сортоиспытания семян голландской селекции. Голландские фирмы заявляют в России главным образом гибриды первого поколения, которые отличаются высоким качеством продукции, урожайностью, устойчивостью к неблагоприятным условиям внешней среды, вредителям и болезням.

В I пол. 2004г. экспорт посадочного материала и другой карантинной продукции из Нидерландов в Россию увеличился. Несмотря на то, что большая часть подкарантинной продукции соответствовала карантинным требованиям госинспекции по карантину растений РФ, в середине 2004г. в партиях срезов живых цветов и горшечных растений для закрытого грунта Карантинной службой России неоднократно обнаруживался карантинный объект – западный калифорнийский цветочный трипс. Сложившаяся ситуация привела к введению запрета на ввоз цветов (июнь 2004г.) и

всей растительной продукции (дек. 2004г.) в Россию. Голландская сторона полностью признала обоснованность российских фитосанитарных требований и обязалась строго соблюдать нормы экспорта растительной продукции. Ожидается, что карантин будет снят к марту 2005г. Продукция будет досматриваться и пропускаться только в определенных пунктах и под контролем российских специалистов.

По инициативе министерства сельского хозяйства и природопользования Голландии, в окт. 2004г. в Москве открылся офис «Поддержка агробизнеса Нидерландов». Офис будет работать в режиме представительства, основной целью которого станет содействие голландским экспортерам сельхозпродукции, машин и механизмов, работающим или планирующим свою деятельность на российском рынке.

В 2004г., в целях диверсификации направлений сотрудничества в области сельского хозяйства особое внимание было уделено развитию механизмов финансирования, сельскохозяйственных проектов, для реализации проектов со сроком окупаемости до 3 лет. Активное участие в данном направлении приняли ЗАО «Агриконсалт» (Россия, Санкт-Петербург) и «Матрикс Агритех» — поставщик сельскохозяйственной техники и оборудования (Нидерланды). Это компании разработали инструменты, позволяющие покупателю сельхозоборудования удовлетворить требования российских банков по дополнительным гарантиям и залогу: корпоративные гарантии переработчиков и трейдеров с/х сырья; фьючерсные контракты (на закупку сырья с отложенным исполнением); залог собственно поставляемого оборудования.

При содействии консалтинговой фирмы DLV Agriconsult (Нидерланды), компанией Matrix Агритех, ЗАО «Агриконсалт» предложила схему кредитования с/х инвестиционных проектов.

На российском рынке продолжает успешно работать ряд крупных голландских агропромышленных компаний.

1. Компания «Юнилевер» в 1992г. открыла первые торговые представительства в Москве и Санкт-Петербурге, на базе фабрики «Северное Сияние». В марте 1998г. компания приобрела в собственность Московский маргариновый завод. На конец 2004г. в компании работало 1000 человек в Москве и Санкт-Петербурге, а также в 50 городах России.

2. «Кампина Мелкуни» — это международная организация, по своему статусу являющаяся кооперативом, со штаб-квартирой в Голландии, в г.Цальтбоммель. Она образовалась в 1989г. путем слияния двух крупных молокопроизводителей и объединяет 10 тыс. фермерских хозяйств. В 2000г. в г.Ступино открыт завод по производству йогуртов, построенного «Кампиной». Этот завод принес большие перемены в структуру сельского хозяйства Ступинского района. Производит йогурты и десерты, молоко, молочные коктейли, сыры, масло, специализированное питание, ингредиенты для пищевой и фармацевтической промышленности. Продукция поставляется в 80 стран.

Животноводство

Ведущая отрасль сельского хозяйства, дающая 3/4 его доходов. Оно характеризуется высоким качеством скота, многие породы которого извест-

ны далеко за пределами Нидерландов. В кормовом рационе скота важную роль играют сено и зеленая трава с лугово-пастбищных угодий. Из получаемого в стране урожая зерновых культур примерно 85% овса, 65% ржи, 65% ячменя и 5% пшеницы выделяется на корм с/х животным. Из концентратов большое значение придается комбинированным кормам, 40-50% которых вырабатывается в Нидерландах, а остальные импортируются.

Основной специализацией является производство молока и молочных продуктов, а также мяса. Нидерланды всегда славились высокоудойными коровами. Крупный рогатый скот представлен тремя основными породами: голландская чернопестрая, голландская красно-пестрая и гронингенская. Молочное животноводство получило развитие особенно на севере и северо-востоке страны. Основным центром молочной промышленности страны является Фрисландия.

Средние годовые удои молока составили 8343 литров при жирности 4,34% и 3,43% протеина. Эти высокие показатели — результат длительной племенной работы. В улучшении породы скота большую роль играет искусственное осеменение. Ежегодно на мировой рынок поставляется около 20 тыс. племенных животных. В теплое время года крупный рогатый скот пасется на пастбище, зимой содержится на привязи без вывода и прогулки. Поголовье крупного рогатого скота ежегодно растет. В стране насчитывается около 37600 тыс. голов крупного рогатого скота, включая телят.

Молочная продукция в Нидерландах потребляется в свежем виде, а другая часть перерабатывается и в основном экспортируется. В связи с устойчивым спросом и высокими ценами на мясо многие породы, в частности голландская чернопестрая, были улучшены в мясном направлении. Производство говядины (450 тыс.т. в год) базируется на выращивании животных продуктивного стада и откорме молодняка. С целью ликвидации имеющегося дефицита внедряются более эффективные формы производства говядины и телятины. В частности, осуществляется узкая специализация хозяйств на откорме телят.

Свиноводство — вторая по значению отрасль нидерландского животноводства, развивающаяся быстрыми темпами. Общее поголовье племенных свиней и свиной на откорм составило 11170 тыс. В стране разводят свиней только беконной категории. Свиноводство наиболее развито в Северном Брабанте, Северном Лимбурге, Хелдерланде и Оверэйсселе. Свежая охлажденная свинина реализуется на внутреннем и внешнем рынках. В последние годы значительно возрос экспорт живых свиней.

Птицеводство — одна из крупных высокоразвитых отраслей сельского хозяйства Нидерландов, имеющая экспортную ориентацию. За последнее десятилетие производство продуктов этой отрасли сильно возросло, расширился их ассортимент, и повысилось качество в связи с благоприятной конъюнктурой на внешнем рынке. Поголовье кур в стране насчитывает около 80000 тыс., а индеек — 1112 тыс.

Товарное производство сконцентрировано в южных и восточных провинциях, дающих 4/5 всей продукции. Половина всего поголовья птицы приходится на долю Хелдерланда и Северного Брабанта, где еще преобладают небольшие многоотраслевые хозяйства.

Производство битой птицы в Нидерландах держится на уровне 400-470 тыс.т. в год, из них 70% экспортируется. Росту выпуска птичьего мяса способствуют повышенный спрос и благоприятная конъюнктура цен на внешних рынках. Нидерланды поставляют примерно 10% битой птицы, которая потребляется в странах ЕС, а также в странах Ближнего Востока. По яйценосности – 260 штук в расчете на одну курицу-несушку – нидерландские куры занимают первое место в мире.

Динамика роста поголовья скота, в тыс. голов

	2001	2002	2003
свиней.....	13073	11648	11170
овец и коз.....	1517	1441	1459
КРС.....	3335	3145	3028
телят.....	712	713	732
бройлеров.....	50127	54660	79250
индеек.....	1523	1451	1112

Источники: НИИ экономики с/х Нидерландов; Facts and Figures of the Dutch Agri-sector 2004/05

Овцеводство издавна играло заметную роль в сельском хозяйстве приморских областей Нидерландов. В прошлом разводили два типа овец: степную длиннохвостую на востоке страны и короткохвостую на севере и западе. В 2003г. в стране насчитывалось 1185 тыс. овец. Для производства молока в Нидерландах также выращиваются козы, поголовье которых в 2003г. составило 274 тыс.

В сельском хозяйстве Нидерландов сохраняется коневодство, хотя с ростом масштабов механизации применение лошадей в качестве тяговой силы сокращается, за исключением тех районов, где возделывание культур с помощью техники затруднено. Однако поголовье лошадей и овец идет на убыль.

В целом животноводство дает 70% всей с/х продукции, а обеспечивающие его луга и пастбища занимают 60% с/х земель.

Переработка мяса – одно из ведущих направлений голландской пищевой промышленности. Ежегодно в Нидерландах производится 2,5 млн.т. мяса и мясных изделий. 2/3 производимой продукции идет на экспорт, главным образом в страны ЕС, прежде всего в Германию. Голландская мясная продукция отвечает самым высоким мировым стандартам. Государственные и независимые специализированные организации постоянно контролируют процесс производства и переработки мяса. Для экспортной продукции разработаны специальные нормативы качества, соответствующие нормам той страны, куда ввозится товар.

Основное направление голландской мясной промышленности – производство и переработка свинины. Ежегодно в стране забивается для дальнейшей переработки около 20 млн. свиней. Более 85% свинины идет на экспорт. Нидерланды – крупнейший производитель бекона в мире (100 тыс.т/год). Почти вся продукция предназначена для экспорта, главным образом в Великобританию (торговая марка Royal Crest).

В Нидерландах действует интегрированная система контроля производства говядины: от процесса выращивания животных до момента реализации соответствующих продуктов на рынке. Производится белая и розовая телятина, баранина, а также большое количество разнообразных мясных консервов, прежде всего из свинины, колбас и ветчины. Имеется также небольшое количество фирм по переработке конины, козлятины и органов животных в фармацевтических целях.

Производства мяса в Нидерландах, в тыс.т.

	2001	2002	2003
Объем забитого скота и птицы.....	2691	2639	2283
Импорт мясной продукции.....	773	882	1,017
Экспорт мясной продукции.....	2065	2129	1928
Забитых свиней.....	143	137	124
- импорт.....	140	158	209
- экспорт.....	892	850	767
Забитых овец и коз.....	20	17	15
- импорт.....	10	13	13
- экспорт.....	6	7	6
Забитый скот.....	207	207	175
- импорт.....	230	262	305
- экспорт.....	154	181	190
Забитых телят.....	165	177	187
- импорт.....	4	3	4
- экспорт.....	133	173	171
Забитых бройлеров.....	694	694	525
- импорт.....	171	205	254
- экспорт.....	589	614	529
Забитых индеек.....	283	279	148
- импорт.....	843	923	763
- экспорт.....	759	796	527
Производство мясного сектора, в млн. евро.....	4370	3706	3317
Экспорт мясного сектора, в млн. евро.....	4973	4793	4553

Источник: НИИ экономики с/х Нидерландов, 2004

Серьезной проблемой для голландского животноводства в 2004г. стало обнаружение диоксина в кормах для скота, которое привело к временному закрытию 162 ферм. Диоксин был выявлен в коровьем молоке, куда ядовитое вещество попадало из отходов картофеля, используемых для производства кормов для животных. Результаты проведенного расследования на предприятии – голландском поставщике кормов показали, что первоисточником диоксина является мергелистая глина, которую применяют в технологии переработки картофельных отходов. На фермах был установлен карантин, и проводятся лабораторные анализы, чтобы не допустить попадания в торговую сеть мяса, которое может быть заражено данным канцерогенным веществом.

Инцидент с фермами приобрел международный характер, поскольку голландскими производителем кормов осуществлялся поставки в соседние страны ЕС, где также был закрыт ряд фермерских хозяйств – восемь в Бельгии и три в немецкой земле Северный Рейн-Вестфалия.

Свинина

2006г. отмечен рекордными объемами экспорта живых поросят и убойных свиней из Нидерландов. Согласно исследованию местного отделения Livestock and Meat (PVE), экспорт живых поросят за первые 10 недель 2007г. достиг отметки 904,7 тыс. голов, что на 10,8% выше аналогичного показателя за пред.г. Увеличились объемы поставок поросят в Италию, Испанию, Бельгию, Венгрию и Хорватию, в то время как размер экспорта в Румынию и Польшу не изменился. Помимо этого, было экспортировано приблизительно 606,5 тыс. убойных свиней, что на 4,7% превысило уровень 2006г. Несколько увеличился экспорт убойных свиней в Германию и Бельгию, отгрузки в Венгрию немного сократились.

Согласно годовым статистическим данным Global Trade Information Services, в 2006г. объемы экспорта свинины из Нидерландов сократились на 8,46%. Экспорт составил приблизительно 626,1

тыс.т., 22,8% из которых предназначались для итальянского рынка и 19,2% – для германских потребителей. Причину сложившейся ситуации специалисты видят в сокращении объемов производства свинины в связи с реструктуризацией сектора, а также уменьшением спроса со стороны традиционных импортеров.

	2004г.	2005г.	2006г.	%
Всего	689,0	684,0	626,1	100
Италия	173,0	174,3	142,9	22,82
Германия	164,2	150,7	120,3	19,22
Греция	85,0	90,6	88,0	14,06
Великобритания	62,5	68,0	64,3	10,26
Франция	43,2	34,7	29,5	4,71
Бельгия	24,6	19,5	20,1	3,21
Россия	14,0	9,1	16,9	2,7
Польша	11,7	19,1	16,8	2,68
Испания	13,0	11,0	15,5	2,47
Кипр	8,8	14,1	12,3	1,96

БИКИ, 23.6.2007г.

Растениеводство

Производство растениеводческой продукции в Нидерландах характеризуется высоким уровнем интенсификации. Несмотря на ограниченные площади земельных угодий, потребности страны в основных сельскохозяйственных культурах (за исключением зерновых) полностью удовлетворяются за счет внутреннего производства. Структура возделывания полевых культур в стране в последние годы не потерпела значительных изменений.

Зерновые культуры в Нидерландах дают традиционно высокие урожаи. Хотя страна не обеспечивает себя целиком продовольственным и кормовым зерном, часть собственного собранного зерна идет на экспорт. 1/3 всей зерновой продукции используется для кормовых целей в животноводстве.

Основные районы возделывания зерновых, а также технических культур сосредоточены на юго-западе (Зееланд), северо-востоке (Гронинген и польдеры Эйселмера), в меньшей степени в восточных и южных районах. На долю озимой пшеницы приходится 26% всей пашни, на долю прочих зерновых – 12%. Площади сельскохозяйственных угодий, занятые под выращивание зерновых культур, в последние годы в Нидерландах не сокращались. За последние 10 лет произошел рост объемов производства зерна.

В 2006г. значительные площади земель, ранее использовавшихся для возделывания кукурузы, были распаханы под пшеницу и ячмень. Это позволило при снизившейся на 2% урожайности повысить на 2% суммарный объем производства основных зерновых культур, главным образом, за счет роста урожая озимой пшеницы. Производство ячменя снизилось на 15%.

Овощеводство и садоводство обеспечивают 60% совокупной стоимости всей растениеводческой продукции, произведенной в Нидерландах. Для основных направлений полевого овощеводства 2006г. был неурожайным, однако значительного спада в этом секторе не произошло.

Благодаря высокоэффективной селекционно-семеноводческой работе картофелеводство обеспечивает Нидерландам лидирующие позиции на мировом рынке растительной продукции. Семенной картофель выращивается на 38 тыс. га и экспортируется в 70 стран.

Картофель играет важную роль в обеспечении кормовой базы животноводства Нидерландов. За послевоенный период площади под этой культурой расширились и составляют 1/3 пахотного клина. Треть урожая идет на корм сельскохозяйственным животным.

В 2006г. под производство картофеля было распахано больше земли в пров.Флеволанд, Южная Голландия, Зееланд, однако уже второй год подряд объем урожая снижался. Собрано 6 млн.т. картофеля всех видов, что на 8% меньше чем в 2005г. Сократилось производство картофеля, предназначенного для получения крахмала.

Последние 5 лет расширялись посевные площади, занятые под выращивание лука. После рекордного урожая 2005г. производство семенного лука в 2006г. снизилось на 13% до 853 тыс.т. Увеличение посевов не смогло компенсировать снизившуюся урожайность.

Сахарная свекла возделывается в Нидерландах с начала IX в. Посевные площади под этой культурой в 2006г. продолжили сокращение. В 2006г. сбор корнеплодов снизился на 9% по сравнению с пред.г. По урожайности сахарной свеклы Нидерланды лидируют в Западной Европе. Посевы этой культуры ведут в тех же районах, где возделывают пшеницу. Многие корнеплоды применяются в кормовых рационах молочного скота и свиней.

В 2006г. суммарный экспорт овощей и фруктов составил 9,7 млрд. евро. Ввоз голландской плодово-овощной продукции в страны Европейского Союза был равен 8,3 млрд. евро (85,6% от всего стоимостного объема), из которого 3,1 млрд. евро пришлось на долю Германии.

Тепличное садоводство, овощеводство и грибоводство в Нидерландах развивается более быстрыми темпами, чем традиционное полевое земледелие. В 2005г. производство в тепличных хозяйствах возросло на 6% по сравнению с пред.г., составив 5 млрд. евро. Стоимость выращенных в теплицах овощей увеличилась на 9%, а срезанных цветов – на 4%. На издержки тепличных хозяйств в 2005г. большое влияние оказывало повышение цен на энергоресурсы.

Известность в мире сельское хозяйство Нидерландов приобрело благодаря цветоводству, имеющему вековые традиции. Экспортный профиль сельскохозяйственной отрасли страны также во многом определяют поставки на мировой рынок голландских срезанных цветов, цветочных луков и комнатных растений в горшках. Посадками цветов в Нидерландах занято менее 1,5% пахотных земель. Почти половина цветочных плантаций отведена под знаменитые голландские тюльпаны.

В 2005г. на экспорт было поставлено срезанных цветов на 4 млрд. евро. Наибольшие объемы срезанных цветов были отгружены в Германию и Великобританию. Стоимость экспортированных домашних растений из Нидерландов достигла 1,5 млрд. евро.

Среди технических культур, возделываемых в Нидерландах, выделяется лен-долгунец, посевы которого занимают 20 тыс. га.

Рыба

Рыбная отрасль, по-прежнему, занимает важное место в экономике Нидерландов, хотя ее вклад в экономическое развитие страны сегодня не столь значителен, как в предыдущие годы. Гол-

ландская рыбная отрасль включает морское и прибрежное рыболовство, добычу океанической рыбы и искусственное разведение. В Нидерландах ведется лов рыбы во внутренних водах, главным образом, в заливе Эйсселмеер (IJsselmeer), который обладает уникальными запасами угря.

Основными видами коммерческого рыболовства в Нидерландах являются добыча сельди, скумбрии, камбалы и косороты, а также морепродуктов — креветок, устриц, мидий и других съедобных моллюсков.

Голландское морское и прибрежное рыболовство подразделяется по видам продукции и типам рыболовецких судов на:

- траулерную ловлю сельди, макрели (скумбрии) и трески в центральной и северной частях Северного моря, а также вокруг Британских островов и Ирландии;
- ловлю камбаловых, в т.ч. косороты (морского языка) и камбалы, большими тралами преимущественно в центральных и южных частях Северного моря;
- ловлю креветок малыми тралами по побережью Северного моря;
- добычу моллюсков (мидий и устриц) специальными судами, главным образом, в Ваддензей и Остершелде.

Результаты работы рыбной отрасли Нидерландов характеризуются объемами рыбы и других морепродуктов, выловленных в указанных выше морских акваториях и, что очень важно, доставленных в голландские порты. Часть улова, выгруженная голландским флотом в иностранных портах, при этом не учитывается. В голландские порты доставляют свой улов 400 рыболовных судов Нидерландов и других стран ЕС. В акватории Северного моря кроме Нидерландов лов ведут также рыболовные суда из Великобритании, Германии, Дании и Бельгии.

Стоимость всей выловленной в Нидерландах рыбы в 2005г. выросла на 2% до 444 млн. евро. Доходы от лова в ближних водах увеличились на 2% до 245 млн. евро. Лов рыбы в дальних водах морскими судами принес 137 млн. евро выручки (на 5% больше, чем в 2004г.). Доходы от добычи мидий сократились на 7% до 4 млн. евро.

Размер рыболовецкого флота Нидерландов уменьшился в 2005г. на 7% до 441 судна. За прошедшие 7 лет количество рыболовецких судов для ближнего лова сократилось на 12% (до 355 единиц), суммарная мощность их двигателей снизилась на 23%, а расход топлива на 28%. Занятость упала на 10%, и наблюдался отток инвестиций.

Лов в Северном море в последние годы оставался убыточным. В 2005г. общие убытки составили 11 млн. евро. Ощутимых позитивных изменений 2006г. не принес для рыбной отрасли страны. Спад объемов лова в 2006г. составил 10%, и усилилась зависимость от ставшего еще более дорогим топлива, однако произошел небольшой рост доходов сектора. Это объясняется повышением цен на наиболее значимые виды рыбы. Цены на морской язык и камбалу выросли в 2006г. на 20% и 5% соответственно. По другим видам рыбы и морепродуктов существенный рост цен не отмечался. Еще одна особенность 2006г. — падение доходов лиц, занятых в рыбной отрасли на 10% до 45 млн. евро в сумме.

В достаточно сложном положении находится сектор добычи мидий. Значительный специализированный флот (64 судна) давно не обновлялся, а инвестиции в сектор по-прежнему крайне низки.

Лов в дальних водах принес в 2006г. умеренную положительную прибыль. В африканских водах лов сократился, но возрос в европейских. Оскудение биологических ресурсов Северного моря, экологическая система которого находится под растущим давлением разработчиков шельфовых месторождений углеводородов, укрепляет стимулы для дальнейшего развития добычи океанических рыбных ресурсов.

Правительство Нидерландов разделяет обеспокоенность экспертов ухудшением состояния рыболовного комплекса. Для стабилизации экономической ситуации в рыболовстве министерством сельского хозяйства, природопользования и качества продовольствия на 2007г. выделено дополнительно 700 млн. евро на развитие отрасли.

Наряду с природно-климатическими и экологическими факторами, существенное влияние на работу рыбной отрасли оказывает система квотирования лова, действующая в ЕС с 1975г. в отношении многих видов рыбы и других морепродуктов. Значительное снижение запасов рыбных промыслов и увеличение мощности и оснащенности рыболовного флота потребовали введения ограничительных мер, направленных на сохранение ценных биологических ресурсов Северного моря. Квоты на вылов рыбы и других морепродуктов разработаны на основании рекомендаций международных научных групп и устанавливают для каждой страны-члена ЕС допустимые размеры лова определенных видов рыбы и других морепродуктов в конкретных географических районах рыбного промысла.

Искусственное коммерческое разведение рыбы, начавшееся в Нидерландах 30 лет назад, приобретает все большее значение. В связи с увеличивающейся потребностью в рыбных ресурсах и стагнацией в рыболовстве в последние годы растет интерес к искусственному разведению. Технический прогресс в области внедрения новых методов разведения рыбы еще сильнее повысил этот интерес.

Суммарный ежегодный объем производимой в неволе рыбы оценивается в 13 тыс.т., что составляет 39 млн. евро. В стране 70 компаний заняты в этой сфере деятельности. В основном они производят угорь, радужную форель и сом.

Сом широко используется для переработки в продукты для «фаст-фуд» и закусок. Успешно идет выращивание угря на фермах. 90% всего продаваемого угря произведено в неволе. Общий объем искусственно выращенной рыбы пока еще мал по сравнению с объемом выловленной рыбы, но имеет стабильную тенденцию роста. В большинстве случаев на фермах используется рециркуляционная система подачи воды, которая позволяет отказаться от больших водных резервуаров и полностью соответствует экологическим нормам.

Нидерланды являются крупнейшим в Европе центром распределения рыбных ресурсов. Экспорт рыбы и продуктов ее переработки вырос в 2006г. на 7,1% до 2,33 млрд. евро. Основной объем экспорта (80%) пришелся на страны ЕС. Наибольшую долю в объеме экспортных поставках рыбы из Нидерландов занимают Германия (18,6%) и Бельгия (17,8%).

Импорт рыбы и продукции из нее в 2006г. был также очень значительным – 1,64 млн.т. при годовом приросте в 25,2%. 60% импортных ресурсов рыбы были поставлены в Нидерланды другими странами ЕС.

Рыба-2004. Голландское морское и прибрежное рыболовство подразделяется по видам продукции и типам рыболовецких судов на: траулерную ловлю сельди, макрели (скумбрии) и трески в центральной и северной частях Северного моря, а также вокруг Британских островов и Ирландии; ловлю камбаловых, в т.ч. косорота (морского языка) и камбалы, большими тралами преимущественно в центральных и южных частях Северного моря; ловлю креветок малыми тралами по побережью Северного моря; добычу моллюсков (мидий и устриц) специальными судами, главным образом, в Ваддензей и Остерсхелде.

Результаты работы рыбной отрасли Нидерландов характеризуются объемами рыбы и других морепродуктов, выловленных в указанных выше морских акваториях и, что важно, доставленных в голландские порты. Часть улова, доставленная голландским флотом в иностранных портах, при этом не учитывается. В голландские порты доставляют свой улов 400 рыболовных судов Нидерландов и других стран ЕС. В акватории северного моря кроме Нидерландов ведут также рыболовные суда из Великобритании, Германии, Дании, Бельгии. Общий объем рыбы и других морепродуктов, доставленный в Нидерланды в 2003г., составил 170 тыс.т., что на 25% больше, чем в 2002г. Увеличение общего объема произведенных рыбных товаров произошло, главным образом, за счет более высоких результатов лова сельди и макрели (скумбрии). В 2003г. сократилось производство камбалы и трески.

Наряду с природно-климатическими и экологическими факторами, существенное влияние на работу рыбной отрасли оказывает система квотирования лова, действующая в ЕС с 1975г. в отношении многих видов рыбы и других морепродуктов. Значительное снижение запасов рыбных промыслов и увеличение мощности и оснащенности рыболовного флота потребовали введения ограничительных мер, направленных на сохранение ценных биологических ресурсов Северного моря. Квоты на вылов рыбы и других морепродуктов разработаны на основании рекомендаций международных научных групп и устанавливаются для каждой страны – члена ЕС допустимые размеры лова определенных видов рыбы и других морепродуктов в конкретных географических районах рыбного промысла. Согласно действующим квотам Нидерланды имеют право добывать большие объемы камбалы и косорота.

Квоты лова основных видов рыбы в Нидерландах, в т.

	2002	2003	2004	
Треска	4787	2619	2619	
Пикша	613	314	521	
Угольная рыба	141	173	199	
Мерлан	2154	940	940	
Камбала	28119	26647	22278	
Косорот	12038	11925	12790	
Скумбрия	1739	1501	1437	
	Западная акватория.....	32198	29006	27656
Сельдь	Северное море (север).....	30315	44727	50068
	Северное море (юг).....	18540	27354	30621
	Зап. побережье Шотландии.....	3991	3280	3280
	Зап. побережье Ирландии.....	1273	1273	1273

Юж. побережье Ирландии	494	802	802	
Хек	Северное море	31	35	46
	Западная акватория	90	98	130
Лангусты	Северное море	448	447	511
На начало соответствующего года. Источник: министерство сельского хозяйства, управления природными ресурсами и рыболовства Нидерландов.				

Динамика производства в морском и прибрежном рыболовстве Нидерландов. Вследствие значительного роста популяции сельди, позволившего, соответственно, увеличить промысловые квоты, лов сельди в 2003г. почти в два раза превысил объемы, добытые в 2002г. Лов камбалы продолжает снижаться в течение последних 4 лет. В 2003г. производство камбалы сократилось на 5% по сравнению с предыдущим годом. Это явилось основной причиной роста цен на данную рыбу на голландских аукционах на 12% до 2 евро за 1 кг., что является самой высокой ценой за последние 1 лет.

Лов палтуса сократился в 2003г. до 2 тыс. тонн. Вместе с тем аукционная цена палтуса снизилась до 9,70 евро за 1 кг., хотя по-прежнему данная рыба остается самой дорогой на голландских аукционах. После продолжавшегося в последние годы сокращения лова косорота, в 2003г. наблюдалось незначительное повышение объемов его добычи до уровня 14 тыс.т. Аукционная цена на данную рыбу незначительно снизилась до 9 евро за 1 кг.

В ловле камбаловых рыб в Нидерландах сохраняется устойчивая понижательная тенденция, и за последние десять лет добыча наиболее важных для голландского рынка видов рыбной продукции – камбалы и косорота – в целом сократилось на 40%.

Лов трески также не был успешным в 2003г., сократившись до 3 тыс.т., хотя в конце предыдущего столетия годовая добыча трески в среднем достигала 15 тыс.т. Аукционная цена на треску в 2003г. осталась на уровне предыдущего года – 2,50 евро за 1 кг., хотя в 1995-2002гг. цены на данную рыбу постоянно возрастали по мере сокращения объемов производства.

В 2003г. голландское прибрежное рыболовство получило высокие результаты в добыче креветок – объем добычи составил 10 тыс.т. В связи с особенностями восстановления популяции данного вида морских биоресурсов производство креветок подвержено существенным колебаниям. В 2002г. было добыто всего 7 тыс.т. – это самый низкий уровень добычи в течение последних десять лет.

Существенно возросшие размеры лова повлияли на цены креветок – в 2003г. средняя цена 1 кг. креветок равнялась 2,67 евро, что на 25% ниже уровня цен в 2002г. Средняя цена креветок в предыдущие годы составляла 3 евро за 1 кг.

Оскудение биологических ресурсов Северного моря, экологическая система которого находится под растущим давлением разработчиков шельфовых месторождений углеводородов, укрепляет стимулы для дальнейшего развития добычи океанических рыбных ресурсов.

Производство океанической рыбы в Нидерландах

	2002	2003
Тыс.т.	347	395
Млн. евро	126	135

Источник: Productschap Vis

В 2003г. улов океанической рыбы в Нидерландах составил 395 тыс.т. что на 14% больше, чем в 2002г. Однако за тот же период стоимостной объем увеличился лишь на 7%, что объясняется продол-

жающимися с течение последних лет сокращением в общем объеме улова доли более ценных видов рыбы, а также снижением цен на голландском рынке, которое было отмечено выше.

Туризм

Туристический сектор Нидерландов представляет собой динамично развивающуюся отрасль голландской экономики, ежегодный оборот которой превышает 35 млрд. евро. Позитивные изменения в экономической жизни страны в 2006г. обеспечили существенный рост туризма в Нидерландах и положительные прогнозы его развития на перспективу. Совокупность исторических, культурных, климатических особенностей государства, а также развитая дорожная сеть, гостиничная инфраструктура, четко отлаженная высококачественная индустрия развлечений, наличие постоянного повышенного интереса к стране со стороны иностранных туристов создают предпосылки для его успешного развития в будущем.

Рост конкуренции на европейском туристическом рынке предопределил необходимость принятия дополнительных мер со стороны государства для стимулирования развития национального сектора туристических услуг. С 2003г. в Нидерландах реализуется разработанная минэкономикой, ответственным за формирование и проведение государственной политики в сфере туризма, «Программа действий в области туризма и отдыха».

В рамках принятой программы особое значение придается деятельности Нидерландского союза по туризму (Nederlands Bureau voor Toerisme & Congressen, NBTC, Vlietweg 15, 2260 MG Leidschendam, The Netherlands, tel. +31 (0)70 370 5705, fax. +31 (0)70 320 1654, www.nbtc.nl, www.holland.com) – организации, которая призвана обеспечить координацию государственной политики в сфере туризма и объединяющая большинство компаний в различных секторах туристической отрасли. В ее штате состоит 180 служащих, а международные представительства расположены в Брюсселе, Лондоне, Стокгольме, Париже, Милане, Мадриде, Нью-Йорке, Токио и Пекине.

Главной задачей Нидерландского союза по туризму является содействие развитию внешнего туризма и индустрии путешествий в Нидерланды при одновременном стимулировании внутреннего, местного туризма. Союз по туризму является основой, созданной в рамках «Программы действий в области туризма и отдыха» системы туристического мониторинга, обеспечивающей получение актуальных данных о ситуации на туристическом рынке.

Аналитические подразделения союза вырабатывают рекомендации направленные на улучшение взаимосвязи между туризмом, торговлей, экспортом и иностранными инвестициями, содействие более активному продвижению голландского туристического продукта в зарубежной деятельности министерства. При этом активно задействуются такие средства, как реклама хорошо известных торговых марок при реализации сувенирной продукции, проведение рекламных компаний в прессе.

Результатом предпринятых правительством страны мер рост в сфере туризма в 2006г. составил 3%. Доля туристического сектора в общем объеме ВВП Нидерландов достигла 3,1% или 16,3 млрд.

евро, а доля экспорта, связанного с туристической отраслью – 7,8% или 25,7 млрд. евро от общего объема экспорта Нидерландов. Оборот средств от частного туризма достиг 29,2 млрд. евро или 11,6% от общего объема частных расходов в 2006г., а расходы на бизнес-туризм – 8,6 млрд. евро.

Суммарные инвестиции в туристический сектор в 2006г. составили 6,8 млрд. евро или 6,7% от общего объема инвестиций, поступивших в страну. При этом расходы госбюджета на поддержку отрасли составили 2,8 млрд. евро или 2,2% от общегосударственных расходов.

В 2006г. в сфере туризма было занято 571 тыс. чел., что составляет 8,2% (каждый двенадцатый) от общей численности работающих в стране. Размещением и обслуживанием туристов в Нидерландах занимаются 3,1 тыс. отелей и пансионатов, 2,4 тыс. кемпингов, 20,3 тыс. ресторанов и 18 тыс. баров и кафе. Они ежегодно обслуживают 10 млн. туристов из разных частей света. Из них более четверти (2,6 млн. чел.) – приезжает из Германии. Активно посещают страну туристы из Великобритании (1,853 млн. чел.), Соединенных Штатов Америки (971 тыс. чел.), Бельгии (917 тыс. чел.), Франции (527 тыс. чел.), Италии (374 тыс. чел.) и Испании (322 тыс. чел.). Много туристов приезжает из Азии, Африки и Скандинавии. 90 тыс. туристов прибыло из России. При этом 60% приезжающих проводят в Голландии отпуска или каникулы, 30% приезжают по делам бизнеса и 10% имеют другую, не связанную с отдыхом или делами мотивацию.

Российско-голландский туробмен

туризм из Нидерландов в Россию	кол-во (чел.)	туризм из России в Нидерланды	кол-во (чел.)
2004.....	33.000	2004.....	23.000
2005.....	68.000	2005.....	69.000
2006.....	75.000	2006.....	90.000

Источник: Нидерландский союз по туризму.

Наиболее массовый характер (до 65%) туристические поездки в Нидерланды приобретают с мая по сентябрь. Из общей численности голландских отелей, на долю гостиниц среднего класса (3 и 4 звездочные) приходится 74%, на долю отелей высшей категории – 10%, и 16% – на гостиницы 1 и 2 звездочные.

В стране функционируют 2200 туристических агентств, 800 агентств предлагают услуги для организации и проведения бизнес-туризма, 175 компаний-туроператоров представляют интересы туристических агенств в различных регионах страны.

Реализуется долговременная программа международных выставок, ежегодных тематических сезонов, в рамках которых проводятся мероприятия, объединенные общей тематикой. Темой 2005г. была «Голландия, страна воды», а 2006 стал годом 400-летия со дня рождения великого голландского живописца Рембранта.

В 2006г. в стране проведено 900 международных выставок и семинаров общей продолжительностью 1100 дней, на каждой из которых присутствовало, в среднем, по 280 участников, а общее число посетителей превысило 10 млн. чел. При этом ставится цель добиться к 2010г. вхождения Нидерландов в шестерку стран наиболее популярных для проведения делового туризма.

В 2005г. жители страны приобрели 17,1 млн. туристических путевок, из которых 3,8 млн. пришлось на поездки продолжительностью от 2 до 5

дней, 5,2 млн. — от 5 до 9 дней и 8,1 млн. — на поездки продолжительностью 9 дней. При этом наибольшее предпочтение было отдано Бельгии, Люксембургу, Франции, Германии, Испании и Португалии. 18,5 млн. туристических путевок было реализовано жителям Нидерландов для проведения отдыха внутри страны. Из общего числа путевок 9 млн. составили поездки от 2 до 5 дней, 6 млн. — от 5 до 9 дней и 3,5 млн. — 9 дней. В отличие от иностранных туристов голландцы предпочитают проводить отпуск ближе к природе. Особенно популярны такие места отдыха, как природные парки (северные провинции, побережье, пров. Брабант), а также отдых в бунгало, кемпингах и летних домиках.

Амстердам

Столица Нидерландов, важный экономический центр, самый большой по населению город страны (с пригородами свыше 1,2 млн. чел.) и крупный морской порт. Первоначальное название города Амстелредам, что означает плотина на р. Амстел. Первое упоминание об Амстердаме встречается в документах 1275 г. В 1300 г. получил статус города.

Амстердам один из крупнейших в мире финансовых и торговых центров. Здесь находятся Нидерландский банк, фондовая биржа, правления наиболее крупных коммерческих банков. В городе размещаются предприятия машиностроения и электротехнической промышленности, имеются деревообрабатывающая и химическая промышленности, нефтеперерабатывающие предприятия.

Важное значение в экономике города играет туризм. Туристов привлекают живописные каналы и парки, интересная архитектура и культурные ценности, собранные в амстердамских музеях. Город часто называют Северной Венецией. В нем насчитывается около 50 каналов и 500 мостов. Старое ядро города район плотины на р. Амстел, ныне площадь Дам с королевским дворцом в стиле голландского классицизма, построенном в 1648 г. Залы здания украшены картинами Фердинанда Бола, Говерта Флинка, учеников Рембранта и Сеймена Босбоома.

Амстердам средоточие голландских музеев. Их насчитывается 35, самым известным из которых является Рейксмузеум с собранием картин художников голландской школы живописи. Среди многочисленных музеев страны особенно выделяются Рейксмузеум (самая богатая коллекция фламандской живописи в мире); Музей современного искусства Стеделийк; музей Ван Гога (800 картин знаменитого художника); музей Рембрандта.

Амстердам посещал Петр I, когда приезжал в город Заандам для изучения искусства кораблестроения. В память об этом событии в Заандаме сохраняется домик Петра, а на одной из его площадей установлен памятник Петру I.

Гаага

Первое упоминание о Гааге в письменных источниках относится к 1097 г. Нынешнее название Гаага является сокращением официального названия города С.-Гравенхаге, что означает графская изгородь. В Гааге расположены резиденция королевы, правительство, парламент и дипкорпус. Численность населения города с пригородами — 700 тыс. чел.

С конца XVI в. в Гааге заседают Генеральные штаты (парламент). Со II пол. XVII в. Гаага является местом проведения многих известных международных конференций.

В послевоенный период город приобрел значение важного экономического центра. Здесь сосредоточены крупные промышленные электротехнические предприятия. Широко представлена пищевая и легкая промышленность. В пригороде размещаются авиационные заводы компании «Фоккер».

В Гааге находятся Госархив и Королевская академия изобразительных искусств. Характерный облик городу придают в первую очередь исторические и архитектурные памятники. К ним относятся правительственный центр Бинненхоф (XIII-XVIII вв.), что в переводе означает внутренний двор. Здесь находятся парламент и готический Рыцарский зал — одно из древнейших зданий (1280 г.), сохранившееся на территории страны. В третий вторник сент. каждого года королева Нидерландов открывает в нем очередную сессию парламента. Рядом с Бинненхофом расположен второй по значению в стране государственный музей Мауритсхейс, в котором представлены такие выдающиеся мастера голландской и фламандской живописи, как Рембрант, Рубенс, ван Дейк, Франс Хальс, Вермеер. Другими достопримечательностями города являются готическая церковь Сант-Якобскерк (XIV-XVI вв.), старая Ратуша (1654-65 гг.), Королевский дворец Хейс ден Бос (1645-47 гг.), церковь Ниувекерк (1649-56 гг.). Среди построек XX в. выделяется Дворец Мира, где расположен Международный суд.

Одной из достопримечательностей Гааги является Общинный музей, в экспозиции которого отражена история и представлено искусство XIX-XX в.в. Музей располагает одной из наиболее полных в Европе коллекцией музыкальных инструментов.

Рандстад

Термин «Рандстад» был введен в 30 гг. XX в. для обозначения городов на западе Нидерландов, расположенных в непосредственной близости друг к другу. Никому точно не известны границы Рандстада, равно как и данные о его населении и территории.

Когда после ледникового периода уровень моря начал подниматься, большая часть нынешней территории Рандстада представляла собой заболоченный залив. За небольшим исключением, до средних веков в этой местности не было никаких поселений. Для этих целей выбирали более высоко расположенные участки: дюны на западе (Хаарлем и Гаага), песчаные насыпи на востоке (Хилверсум) и вдоль рек (Амстердам, Роттердам, Утрехт и Лейден). Этим в общих чертах объясняется **возникновение кольца городов** с нетронутым центром, который сейчас называют «зеленым сердцем».

За последнее столетие города и деревни Рандстада практически слились воедино. Однако каждый из них сохранил свою индивидуальность — не только относительно планировки, но и касательно предназначения и характера, а также отношения жителей к своему городу. Существенным различием между Рандстадом и такими крупными городами, как Лондон и Париж, является то, что традиц. функции метрополии — такие, как управление, промышленность и сфера услуг, — распределены

между несколькими городами, а не сосредоточены в едином центре.

Амстердам и Роттердам развились в центры торговли и промышленности, причем фин. и культурным центром также является Амстердам. Правительство заседает в Гааге, хотя Амстердам — столица. Утрехт, расположенный в центре Нидерландов, представляет собой узел авто- и железных дорог. Помимо этого, он выполняет функцию нац. образоват., делового, выставочного и конференц-центра.

Сегодня Рандстад в целом насчитывает 6 млн. жителей, из которых 4 млн. живут в городах или около них. До 1970г. население Рандстада стремительно росло, затем тенденция повернула вспять, так как число мигрантов в другие части страны превысило число иностр. иммигрантов. В 70-х гг. население крупных городов сократилось на 15%, в то время как население малых городов в «зеленом сердце» продолжало расти. Однако за последние несколько лет это противоречие было практически устранено. Делаются попытки остановить субурбанизацию и побудить людей возвращаться в города.

Перенаселенность городских районов порождает целый ряд проблем в Рандстаде: многие города испытывают жилищную проблему — ощущается нехватка нормального жилья и земли для строительства; разросшееся пригородное сообщество привело к серьезной проблеме дорожных заторов, особенно в часы пик утром и вечером; внутри и около Рандстада слишком мало места для отдыха — польдеры «зеленого сердца» в основном используются для с/х нужд и, за исключением участков вокруг озер, непригодны для массового отдыха; проблема загрязнения окружающей среды (загрязнение воды, воздуха и почвы, а также высокий уровень шумов) остро стоит для многих районов.

В дополнение ко всему вышеперечисленному, «зеленое сердце» находится под угрозой субурбанизации, как результат новых проектов жилищного строительства, а также расширения сети авто- и железных дорог. Плотность населения в «зеленом сердце» уже сравнялась с показателем по стране в среднем.

Отношение к идее Рандстада и его роли в политике городского и регионального планирования для всего государства радикально изменились в начале 70гг. До этого главной целью было сдерживание роста Рандстада и развитие сев., вост. и юж. провинций. Эта политика имела целью рассредоточение населения. В целях предотвращения срастания городов внутри Рандстада и урбанизации «зеленого сердца» были запланированы центры роста на окраинах городского пояса Рандстада.

Сохранение «зеленого сердца» пока остается одной из приоритетных задач; однако, в некоторых районах найдены компромиссные задачи: к востоку от Гааги, где Зутермеер был призван стать центром роста, вдоль вост. ж/д ветки между Гаагой и Роттердамом, около аэропорта Схипхол в Харлеммермеере и к западу от Утрехта. Также делаются попытки к предотвращению срастания городов; для этого намечены буферные зоны.

Аруба

Открытая Испанией, заявившей свои права на остров в 1499г., Аруба была приобретена Голландией в 1636г. В экономике острова доминируют три основные отрасли промышленности. За «золотой лихорадкой» XIX в. наступил период

процветания, вызванный открытием в 1924г. нефтеперерабатывающего завода. Последние десятилетия XX в. были отмечены быстрым ростом туризма. Аруба, ранее один из Нидерландских Антильских о-вов, стала автономной частью Нидерландов в 1986г. В 1990г. Аруба отказалась от получения независимости.

Остров находится в Карибском море, к северу от Венесуэлы. Географические координаты: 12°30' с.ш., 69°58' з.д. Плоский, лишенный рек остров прославился своими белыми песчаными пляжами. Его тропический морской климат смягчается постоянными пассатами, дующими с Атлантического океана. Находится вне карибского пояса ураганов. Температура почти всегда составляет 27°С.

Общая площадь — 193 кв.км.; поверхности суши — 193 кв.км. Береговая линия — 68,5 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль.

Рельеф плоский с несколькими холмами; скудная растительность. Самая низкая точка — Карибское море — 0 м.; самая высокая точка — г. Яманота — 188 м.

Пахотные земли — 10,53% (в т.ч. под алоэ — 0,01%); посевные земли — 0%; другие — 89,47% (2001); орошаемые земли — 0,01 кв.км. (1998).

Численность населения — 71 566 чел. (июль 2005). Возрастная структура: до 14 лет — 19,9% (муж. — 7308, жен. — 6 960); от 15 до 64 лет — 68,2% (муж. — 23736, жен. — 25 068); старше 65 лет — 11,9% (муж. — 3486, жен. — 5008) (2005). Средний возраст для населения в целом — 38 лет; мужчин — 36,07г.; женщин — 39,7г. (2005). Прирост населения — 0,47% (2005); рождаемость — 11,26 на 1 тыс.чел. (2005); смертность — 6,57 на 1 тыс.чел. (2005). Миграция — 0 (2005). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен.; до 14 лет — 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет — 0,95 муж/жен; старше 65 лет — 0,7 муж/жен; для населения в целом — 0,93 муж/жен (2005). Общая детская смертность — 5,89 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 5,03 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 6,71 на 1 тыс. новорожденных (2005). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 79,14г.; мужчин — 75,8г.; женщин — 82,65г. (2005). Общий уровень рождаемости — 1,79 ребенка/жен. (2005).

В основном на острове проживают потомки белых и индейцев-карибов — 80%. Верующие. Католики — 82%, протестанты — 8%, индуисты, мусульмане, конфуцианцы, иудеи. Языки нидерландский (официальный), папиаменто (испано-португало-голландско-английский диалект), английский (широко употребим), испанский. Грамотность для населения в целом 97%.

Аруба — часть Королевства Нидерландов. Пользуется полной автономией во внутренних делах, приобретенной в 1986г. после отделения от Нидерландских Антильских о-вов. Правительство Нидерландов отвечает за оборону и внешнюю политику. Государственное устройство: парламентская демократия. Столица — Ораньестад. Национальный праздник, День флага, отмечается 18 марта. Конституция принята 1 янв. 1986г. Правовая система основана на голландской системе гражданского права, с некоторым влиянием английского общего права. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — королева Нидерландов Беатрикс Вильгельмина

Армгард (с 30 апр. 1980г.), которую представляет генерал-губернатор. Правительство – совет министров (избирается Штатами). Генерал-губернатор назначается монархом на 6 лет, премьер-министр и заместитель премьер-министра избираются Штатами на 4 года.

Законодательная власть. Члены Штатов, однопалатного Законодательного собрания, избираются прямым всеобщим голосованием на 4 года (21 место).

Судебная власть: Единый высший суд (судьи назначаются монархом).

Участие в международных организациях: ILO, IMF, Interpol, IOC, UNESCO (associate), UPU, WCL, WTOO (associate).

Экономика. Туризм является основой небольшой открытой экономики Арубы, хотя важны также банковский сектор и переработка и хранение нефти. Быстрый рост туризма за последнее десятилетие послужил причиной существенного расширения других видов деятельности. Возросло строительство, вместимость отелей сейчас в 5 раз превышает уровень 1985г. В 1993г. возобновилось функционирование нефтеперерабатывающего завода, который является важным источником рабочих мест и валютных поступлений, что еще больше способствовало росту экономики. Недостаток рабочих рук и низкий уровень безработицы Арубы привели к появлению большого количества вакансий, несмотря на резкий рост зарплаты в последние годы. Приток туристов снизился после террористических атак на США 11 сент. 2001г. Теперь правительству необходимо справиться с дефицитом бюджета и отрицательным сальдо торгового баланса.

ВВП (по паритету покупательной способности) – 1,94 млрд.долл. (2002); уровень реального роста – -1,5% (2002); на душу населения (по паритету покупательной способности) – 28 000 долл. (2002). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство; промышленность; сфера услуг.

Инфляция (розничные цены) – 3,2% (2002). Рабочая сила – 41 500 чел. (1997). Большая часть рабочей силы занята в оптовой и розничной торговле и в сфере ремонта, далее следуют отели и рестораны, нефтепереработка. Уровень безработицы – 0,6% (2003 оц.).

Бюджет. Доходы – 135,8 млн.долл.; расходы – 147 млн.долл. (2000).

Отрасли экономики: туризм, услуги по перевалке грузов, нефтепереработка.

Электроэнергия. Производство – 807,7 млн. квтч. (2002); потребление – 751,2 млн. квтч. (2002).

Нефть. Потребление – 6 500 б/д (2001).

Продукция сельского хозяйства: алоэ; домашний скот; рыба.

Экспорт – 128 млн.долл. (включая реэкспорт нефти) – живые животные и продукция животноводства, предметы искусства и коллекционирования, машины и электрическое оборудование, транспортное оборудование (2002). Партнеры: Нидерланды – 33,3%, Колумбия – 13,1%, Нидерландские Антильские о-ва – 11,9%, Панама – 11,9%, Венесуэла – 10,7%, США 8,3% (2003).

Импорт – 841 млрд.долл. (франко-борт, 2002 оц.) – машины и электрическое оборудование, сырая нефть для переработки и реэкспорта; химикалии; продукты питания. Партнеры: США – 55,1%, Нидерланды – 13%, Нидерландские Антильские о-ва – 3,1% (2003).

Внешний долг – 285 млн.долл. (1996). Получатель экономической помощи – 26 млн.долл. (1995). Нидерланды предоставили пакет помощи Арубе и Суринаму в 1996г. в 127 млн.долл. Валюта – гульден Арубы. Код валюты – AWG. Валютные курсы: AWG/USD – 1,7900 (фиксированный обменный курс с 1986г.). Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 37100 (2002). Мобильные сотовые телефоны – 53 тыс. (2001). Телефонная система более чем удовлетворительная. Код – 297. Проложен подводный кабель до Сен-Мартена (Нидерландские Антильские о-ва). Действует широкая сеть межостровной микроволновой радиорелейной связи. Радиовещательные станции AM – 4, FM – 6 (1998). Телевизионные вещательные станции – 1 (1997). Интернет-код страны – aw. Интернет-хосты – 923 (2001). Количество пользователей – 24 тыс. (2002).

Автомобильные дороги – 800 км. (с покрытием – 513 км.; без покрытия – 287 км.). Большинство дорог асфальтированы, дороги без покрытия преобладают в глубине о-ва (1995).

Порты и гавани: Баркадера, Ораньестад, Синт-Николаас. Торговый флот – 3 судна водоизмещением 1 тыс. брт и более, общим водоизмещением 5772 брт/ 7068 дедвейт-тонн (суда, принадлежащие Германии – 1, России – 1; суда, зарегистрированные в других странах – 1). Сухогрузы – 1; нефтяные танкеры – 2 (2003).

Имеется один аэропорт с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием (от 2438 до 3047 м).

Наркотики. Аруба – центр отмывания денег и пункт транзита наркотиков, предназначенных для США и Европы. Регулярных местных вооруженных сил нет. Ответственность за оборону несет Королевство Нидерландов (Королевский военноморской флот Нидерландов и морская пехота, береговая охрана).

Антильские острова

Свободные экономические зоны. В административно-территориальном отношении Нидерландские Антильские острова являются частью Королевства Нидерландов. Данное владение Нидерландов расположено в южной части Карибского моря, недалеко от побережья Венесуэлы, и занимает острова Бонайра, Кюрасао и другие. На острове Сен-Мартен граничит с французским владением Гваделупа.

С 1954г. этой бывшей вест-индийской колонии был предоставлен статус автономии с правом самостоятельного решения всех вопросов внутренней политики. Центральное правительство Нидерландов оставило в своем ведении вопросы обороны и внешней политики. Главой государства является нидерландский монарх, представленный губернатором. Административный центр Нидерландских Антильских о-в – г.Виллемстрад (125 тыс.чел.).

Деятельность особых экономических зон регулируется на основании закона, принятого правительством Нидерландских Антильских островов 1 фев. 2001г. (National Ordinance Economic Zone no. 18, 2001). Данный документ заменил предыдущий закон о зонах свободной торговли, действовавший в стране с 1975г. Обновление законодательной базы было направлено, прежде всего, на создание

условий для развития электронной коммерции. Согласно новому закону отменено требование по обязательному нахождению товаров на территории зон.

На о-ве Кюрасао, где сконцентрирована основная часть экономики Нидерландских Антильских о-в функционируют три особых экономических зоны. Это — особая экономическая зона порта Виллемстад (Harbor Free Zone), аэропортовая особая экономическая зона, расположенная международного аэропорта Кюрасао (Hato-Curacao International Airport Economic Zone), а также особая экономическая зона «Промышленный парк Бривенгат» (Industrial Park Brievengat). Все три особых экономических зоны управляются компанией Curinde (полное название: Curacao Industrial & International Trade Development), контрольный пакет (85%) которой принадлежит Администрации острова Кюрасао. В 2001г. товарооборот особых экономических зон оставил 666 млн.долл., что соответствовало 45% общего товарооборота Нидерландских Антильских островов.

Торговля особых экономических зон
Нидерландских Антильских островов, в млн.долл.

	1999	2000	2001
Экспорт	338,6	291,5	310,3
Импорт	302,7	285,8	355,6
Оборот	641,3	577,3	665,9

Источник: Банк Нидерландских Антильских островов

Режим особых экономических зон имеет следующие отличия: отсутствие импортных и экспортных пошлин; налог на прибыль от экспортных операций составляет 2%; отсутствие налога с продаж; отсутствие налогов на недвижимость и собственность; поставки на внутренний рынок Нидерландских Антильских островов облагаются импортными пошлинами и налогом на прибыль, действующими на территории страны, но не могут превышать 25% общего объема продаж; розничная торговля запрещена.

Особая экономическая зона порта в г. Виллемстад расположена на постоянно охраняемой территории общей площадью 214 тыс.кв.м., которая находится в 13 км от международного аэропорта. В данной особой экономической зоне действует 100 компаний, деятельность которых связана с оптовой торговлей: одежда, текстиль, парфюмерно-косметическая продукция и обувь. Поставки осуществляются, главным образом, на рынки стран южной части Карибского бассейна и Центральной Америки.

Аэропортовая особая экономическая зона находится на первой стадии развития, которая предусматривает освоение территории в 12 га. В дальнейшем планируется увеличить территорию данной зоны до 42 га. Преимуществами данной зоны является то, что ее территория вплотную примыкает к международному аэропорту и оснащена оптоволоконными системами передачи информации. В данной зоне работает свыше 30 компаний.

Аэропортовая особая экономическая зона рассчитана на следующие основные направления деятельности: логистическое обслуживание, включая оформление заказов, выписку платежных документов, управление запасами товаров, складирование, упаковку и доставку; поставка товаров оптовым покупателям и дистрибьюторам товаров определенных товарных марок, работающим на рынках отмеченного выше региона; электронная

коммерция и другие виды операций, основанные на использовании имеющихся телекоммуникационных и информационных ресурсов.

Особая экономическая зона «Промышленный парк Бривенгат» — это более новый экономический объект Нидерландских Антильских островов, расположенный на постоянно охраняемой территории площадью 28 га, которая специально оборудована для осуществления сборочного производства высокотехнологических изделий. Перспективы развития данной зоны связывают с тем, что **Нидерландские Антильские острова имеют статус ассоциированного члена Европейского Союза**, и продукция, произведенная на ее территории, может беспешинно ввозиться в страны ЕС

Наркотики

По данным ООН, на конец 2005г. в мире насчитывалось более 200 млн.чел. больных наркоманией, регулярно употребляющих наркотики из-за непреодолимого влечения к ним. Наркомания приводит к потере трудоспособности, сокращению продолжительности жизни и росту смертности населения, увеличению госрасходов на здравоохранение. Инъекционная наркомания способствует распространению ВИЧ/СПИД и гепатита.

Доходы от незаконного оборота наркотиков нередко используются преступным сообществом для финансирования терроризма и региональных вооруженных конфликтов.

По данным Комиссии ООН по наркотическим средствам, потребление наркотиков в мире (экстази, кокаин, марихуана) постоянно увеличивается. Международные организации (ООН и др.) принимают меры, противодействующие нелегальному употреблению и распространению наркотиков. В частности, Комиссия ООН по наркотическим средствам участвует в мониторинге и анализирует ситуацию с наркоманией и незаконным оборотом наркотиков в мировом масштабе и подготавливает предложения по усилению международного контроля за незаконным оборотом наркотиков. Она также осуществляет мониторинг выполнения международных договоров по борьбе с незаконным оборотом наркотиков и одобренных Генеральной ассамблеей ООН принципов и мер в этой сфере.

Международно-правовой основой контроля за незаконным оборотом наркотических средств являются многосторонние конвенции, заключенные под эгидой ООН. Однако наличие международно-правовой базы, принципы которой инкорпорированы в законодательстве стран-участниц, и меры, принимаемые международным сообществом и правительствами многих стран мира, не устранили риск распространения наркомании. В последние десятилетия правительственные круги и общественность ряда европейских стран, в т.ч. России, обеспокоены, в частности демографическими последствиями наркомании.

Представляет интерес опыт Нидерландов по контролю за незаконным оборотом наркотических средств и противодействию распространению наркомании, недостаточно известный в мире.

Государственная политика Нидерландов в сфере противодействия незаконному обороту наркотиков включает следующие цели: предотвращение употребления наркотиков, лечение и реабилитация употребляющих наркотики лиц; уменьшение

вреда от употребления наркотиков и негативных последствий для общества, возникающих из-за употребления наркотиков; предотвращение незаконного производства наркотиков и противодействие торговле ими.

В Нидерландах для контроля оборота наркотических средств принят закон о наркотиках (1919г.), или «Опиумный» закон. В нем зафиксированы положения Гаагской конвенции по опиуму (1912г.), в соответствии с которой ряд ведущих государств приняли нормативные акты, предусматривающие ответственность за незаконное производство, распространение и хранение наркотических средств.

В Нидерландах действует версия этого закона (1928г.) с поправками от 1976г., которые были приняты в связи с присоединением Нидерландов к международным конвенциям и соглашениям, касающимся производства и оборота наркотиков.

Закон о наркотиках является базовым, в нем установлена уголовная ответственность за деяния в сфере незаконного оборота наркотических средств. Согласно данному закону преследуются хранение, торговля и производство наркотических средств, однако потребление наркотиков в Нидерландах законом не запрещено (статьи 2 и 3 закона о наркотиках).

Ответственность за применение положений Закона возложена на министра здравоохранения, благосостояния и спорта Нидерландов, который имеет право введения изъятий из сферы ответственности за участие в обороте наркотических средств, связанных с законными целями (медицинские, научные и др.).

Важное значение в политике Нидерландов в сфере контроля за незаконным оборотом наркотических средств имеет закон «О принудительном лечении наркозависимых» от 2001г., на основании которого суды могут направлять наркоманов-преступников на лечение в специальные учреждения на срок до двух лет.

Юридическая база для судебного преследования лиц, занимающихся незаконным производством и реализацией наркотиков, как и принудительные меры в отношении лиц, употребляющих наркотики, расширились в последнее десятилетие и кодифицируются в подзаконных нормативно-правовых актах.

Нидерландский закон о наркотиках основан на концепции риска для здоровья при употреблении наркотиков. Степень риска определяется категорией наркотика, которой соответствуют списки, содержащиеся в приложениях 1 и 2 к закону о наркотиках. Они основаны на списках единой конвенции ООН о наркотических средствах, причем к первой категории относятся средства с высоким риском для здоровья (героин, кокаин, экстази и амфетамин, т.е. сильнодействующие наркотики); ко второй категории относятся средства, вызывающие менее вредное воздействие на здоровье, т.е. производимые из конопли (марихуана, гашиш).

Классификация изъятого у правонарушителя наркотического вещества, т.е. отнесение его к конкретной категории (списку) влияет на юридические последствия для задержанного.

Меры уголовного преследования в отношении лиц, нарушивших законодательство о контроле за оборотом наркотиков, в значительной степени определяются директивами генерального проку-

рора Нидерландов. В них указано какое количество считается «малым для личного употребления», а также правила работы «кофе-шопов».

Информация о легальной торговле в Нидерландах марихуаной и другими «легкими» наркотиками, не соответствует действительности. Так, против гражданина, у которого обнаружено менее 0,5 г. вещества из первого списка, уголовное дело не возбуждается, но полиция может конфисковать наркотик, а правонарушителя направить на консультацию в лечебное учреждение. Поводом для предъявления обвинения и судебного разбирательства является хранение более 5 г. вещества, а повышенная ответственность предусмотрена за хранение более 30г.

Культивирование конопли (в количестве не более 5 растений) для собственного потребления не преследуется, но в случае расширения масштабов посевов полиция принимает жесткие меры в отношении лиц, выращивающих коноплю.

Владение небольшим количеством наркотиков для личного потребления классифицируется следующим образом: менее 30 г. наркотиков на основе конопли считается правонарушением, но имеет низкий приоритет розыска, а хранение до 0,5 г. сильнодействующих наркотиков считается преступлением.

Максимальные санкции, предусмотренные «Опиумным» законом за участие в обороте наркотических средств (сильнодействующие и легкие наркотические вещества)

Вид правонарушения	и/или I штраф*
Сильнодействующие наркотики (категория I)	
Импорт и экспорт	1245 000
Продажа, перевозка, производство	845 000
Намерение осущ. имп., эксп., продажу, перевозку, произв.....	645 000
Подготовка преступл., связанных с оборотом наркотиков.....	645 000
«Отмывание» денег	645 000
Незаконное владение и перевозка в форме прекурсоров	645 000
Владение.....	445 000
Владение в целях личного использования	111 250
Легкие наркотические средства (категория II)	
Импорт и экспорт	445 000
Культивация, производство, перевозка, продажа	211 250
Культивация, производство, перевозка, продажа	445 000
Владение более 30 г.....	211 250
Произв., перевозка, продажа менее 30г.....	1 месяц2 250

* евро

Примечание. I – максимальный срок лишения свободы (лет).

В Нидерландах торговля наркотиками и их хранение запрещены и незаконной является даже продажа марихуаны. Однако в соответствии с директивой генпрокуратуры Нидерландов от 2001г., уголовное преследование торговцев наркотиками на основе конопли в «кофе-шопах» не осуществляется (при соблюдении некоторых условий). «Кофе-шоп» — это заведение, не имеющее разрешения на продажу алкогольных напитков, в котором (при соблюдении определенных условий) могут продаваться наркотики на основе конопли. Лица, продающие малые количества наркотиков на основе конопли в «кофе-шопах», не подвергаются уголовному преследованию при следующих условиях: разовая продажа одному лицу не должна превышать 5 г. в день; продажа наркотиков несовершеннолетним (до 18 лет) запрещена.

Согласно директиве генеральной прокуратуры Нидерландов, не принимаются меры против «кофе-шопов», в которых обнаружены торговые запа-

сы наркотиков на основе конопли общей массой до 500 г. (если хозяева «кофе-шопов» соблюдают выше перечисленные требования).

Фактически при выявлении случаев хранения и сбыта небольших количеств конопли в «кофе-шопах» применяется ситуационный подход. К такой форме сбыта наркотиков относятся терпимо пока осуществляется торговля исключительно марихуаной (под государственным контролем). Аналогичный подход применяется в отношении выращивания гражданами в домашних условиях небольшого количества конопли. Преследование начинается, если соседи пожалуются на специфический запах (в этом случае растения могут быть конфискованы полицией).

Анализ политики Нидерландов в сфере незаконного оборота наркотиков показал, что приоритетным является сохранение жизни и здоровья населения, а контроль оборота наркотиков и противодействие нелегальному распространению «слабых» наркотических средств является второстепенным по отношению к ним.

Важнейшим направлением в политике Нидерландов в сфере контроля за оборотом наркотиков является совершенствование здравоохранения. При этом основной задачей признана не борьба с употреблением наркотических и психотропных веществ, а минимизация негативных последствий и возможных рисков, а также других отрицательных факторов, сопутствующих наркомании.

В Нидерландах государство прямо не противопоставляет себя гражданам, употребляющим наркотики, т.е. наркозависимым лицам, а стремится оказать им помощь (медицинскую, социальную и др.).

Голландский подход к контролю незаконного наркооборота основан на принципе «уменьшения вреда», что соответствует положениям Единой конвенции ООН о наркотических средствах от 1961г. Однако такой подход применяется только к потребителям наркотиков, а не к нелегальным производителям и продавцам, в отношении которых используются строгие меры.

В Нидерландах ответственность за проведение политики в сфере наркоконтроля возложена на три министерства: здравоохранения, благосостояния и спорта; министерство юстиции и МВД, что способствует комплексному подходу. Координирует их деятельность министерство здравоохранения, благосостояния и спорта, так как употребление наркотиков рассматривается в Нидерландах в основном как угроза здоровью граждан. Министерство юстиции ответственно за соблюдение закона (розыск и уголовное преследование), а министерство здравоохранения, благосостояния и спорта — за предотвращение употребления наркотиков и оказание помощи наркозависимым лицам.

Местные власти также имеют права и обязанности в этой сфере в соответствии с законодательством страны. Мероприятия, осуществляемые на уровне местных (региональных) органов управления, проводятся под надзором МВД и Королевского двора Нидерландов.

Госорганы Нидерландов, осуществляющие контроль за незаконным оборотом наркотиков и другие функции, имеющие отношение к данной сфере, сотрудничают с муниципальными властями, системой здравоохранения, органами юсти-

ции и полицией, а также общественными организациями.

Нидерланды являются крупным рынком и транзитным узлом оборота легких и тяжелых наркотиков. В стране производится и распространяется значительное количество марихуаны и ее производных. Так, в Нидерландах ежегодно потребляется 24-26 т. конопли, а ежегодное потребление туристами, покупающими гашиш и другие каннабиаты в «кофе-шопах», оценивается экспертами в 9 т. Совокупное предложение каннабиатов в «кофе-шопах» в масштабе страны, по оценкам, составляет ежегодно до 38 т.

В последние годы в Нидерландах число «кофе-шопов» снизилось. По данным министерства юстиции Нидерландов, в 1997-2003гг. их количество сократилось с 1179 до 754, или на 36%. Основной причиной снижения количества «кофе-шопов» является ужесточение административного контроля и совершенствование нормативно-правового регулирования.

Косвенным свидетельством динамики и соотношения спроса и предложения на рынке легких наркотиков Нидерландов являются данные об изъятых из нелегального оборота наркотиков. Согласно сводным данным правоохранительных органов Нидерландов, объем конфискованных каннабиатов в последние годы значительно снизился. В 1995г. объем конопли и ее производных, изъятых голландскими правоохранительными органами, составлял 330 т., а в 2000-03гг. совокупный объем конфискованных каннабиатов не превышал в год 40 т.

На основании приведенных данных можно предположить, что в Нидерландах количество обнаруживаемых и изымаемых каннабиатов превышает объем потребления и сопоставимо с общим объемом потребления наркотиков в национальном масштабе.

По данным Нидерландского института Тримбоса, занимающегося исследованиями сферы наркооборота, а также Бюро национального мониторинга наркооборота Нидерландов (Bureau of National Drug Monitor — NDM) средняя цена марихуаны и гашиша голландского и зарубежного производства в 1999-2002гг. изменилась незначительно.

Согласно результатам исследований, приведенным в издании ТНС-Monitor Института Тримбоса, средняя цена марихуаны составляла от 5,8 евро до 6,3 евро за грамм, а гашиша — от 6,3 до 10,3 евро. При этом цена наркопродукции, ввозимой из других стран существенно уступает цене каннабиатов, произведенных в Нидерландах.

Средняя цена каннабиатов в Нидерландах, в евро за грамм

1999-00 2000-01 2001-02

Марихуана

- Голландского производства (nederwiet)	5,835,866,28
- Зарубежного производства.....	3,873,804,16
Гашиш			
- Голландского производства (nederhashish) ...	8,857,1110,29
- Зарубежного производства.....	6,296,367,14

Для уменьшения спроса на наркотики в Нидерландах используются ряд мер с целью противодействия их распространению. Риск, которому подвергается потребитель наркотиков и его непосредственное окружение, снижается благодаря превентивным мерам.

Помощь, оказываемая наркозависимым лицам с целью улучшения их физического и психическо-

го состояния, а также социального положения, способствует постепенному освобождению от наркозависимости. При этом, граждане, употребляющие наркотики, не опасаются уголовного преследования и суда и нередко обращаются за медицинской помощью и моральной поддержкой.

В систему контроля наркооборота и противодействия незаконному обороту наркотиков в Нидерландах входят более 30 учреждений, оказывающих помощь наркоманам (из них 18 представляют помощь на стационарной основе); региональная полиция и полицейские службы Национального корпуса со специализированными розыскными и информационными подразделениями, а также подразделение, координирующее деятельность по борьбе с производством и оборотом синтетических наркотиков; таможня Нидерландов, использующая при проверках и розыске технологии, разрабатываемые собственным информационным центром.

Усилия уголовного розыска страны направлены на пресечение крупномасштабного оборота наркотиков (как сильнодействующих, так и на основе конопли). Жесткие меры принимаются в борьбе с продажей сильнодействующих наркотиков, а противодействию торговле и хранению наркотиков на основе конопли (для личного потребления) уделяется меньше внимания.

Основной наркотрафик проходит через национальный аэропорт «Схипхол» с Антильских о-вов и о-ва Аруба. В последние годы в Южной Америке произошла децентрализация управления наркокартелями, а на Антильских островах в связи с ухудшением экономической ситуации возрос уровень безработицы, что способствовало расширению незаконного ввоза наркотических веществ в Нидерланды.

С 2001г. в аэропорте «Схипхол» стали задерживать наркокурьеров, перевозящих наркотики путем глотания пакетов с наркотическим веществом. В связи с этим был принят временный закон о мерах в отношении наркокурьеров, вступивший в силу в марте 2002г.

В 2006г. в связи с ухудшением ситуации в аэропорту «Схипхол» стали применяться специальные меры по пресечению наркотрафика и активизировалось сотрудничество между Нидерландами и Антильскими о-вами с целью противодействия незаконному ввозу в страну наркотиков.

Сильной стороной политики Нидерландов в сфере контроля наркооборота является сочетание принципа «уменьшения вреда» с концентрацией усилий правоохранительных органов на пресечении распространения в крупных размерах «тяжелых» наркотиков и борьбе с наркотрафиком.

Лица, употребляющие марихуану, не относятся к преступной среде, что уменьшает вероятность их перехода на потребление «тяжелых» наркотиков.

Данные европейского центра мониторинга по наркотикам и наркомании (EMCDDA) об употреблении марихуаны, «тяжелых» наркотиков, ХТС, а также о численности наркозависимых в Нидерландах, свидетельствуют, что в этой стране по сравнению с другими западными государствами наркоманов меньше, т.е. Голландия не является лидером в ЕС-15. По мнению экспертов EMCDDA, по числу лиц с тяжелой формой наркозависимости Нидерланды занимают последнее место среди стран ЕС-15.

Численность лиц с тяжелой зависимостью от сильнодействующих наркотиков в странах ЕС, на 1 тыс. населения: Нидерланды – 2,6; Германия – 3,2; Австрия – 3,2; Финляндия – 3,6; Дания – 4; Франция – 4,3; Швеция – 4,7; Испания – 5,5; Ирландия – 5,7; Великобритания – 6,7; Италия – 7,8; Португалия – 9; Люксембург – 9,3. Источник – годовой отчет за 2002г. Европейского мониторингового центра по наркотикам и наркомании (EMCDDA).

С 2000г. в Нидерландах отмечается рост преступлений, связанных с оборотом и потреблением наркотиков. По мнению экспертов, данная тенденция обусловлена либеральной политикой, а также значительными объемами наркотрафика, ростом числа эмигрантов и туристов, вовлеченных в криминальные сообщества, в т.ч. этнические, а также эффективной деятельностью полиции, успешно выявляющей преступления в этой сфере. По данным официальной статистики, в 2000-02гг. количество административных и уголовных дел, возбужденных в соответствии с положениями «Опиумного» закона, возросло с 11,5 тыс. до 15,8 тыс., или на 35%.

Существует расхождение во взглядах по вопросу об ущербе для здоровья от употребления марихуаны, являющейся наиболее распространенным легким наркотиком. По мнению экспертов министерства здравоохранения Нидерландов, вред, причиняемый организму при употреблении марихуаны, меньше, чем от алкоголя и табака.

К негативным последствиям для страны терпимого отношения к потреблению легких наркотиков относится приток в Нидерланды (особенно в г.Амстердам) «наркотуристов», что приводит к росту преступности. Еще одной отрицательной стороной торговли легкими наркотиками в «кофешопах» является допустимость (особенно для молодежи) культуры употребления «мягких» наркотических средств («кофе-шопы» являются очагами ее демонстрации и распространения в стране и других государствах Европы).

По мнению российских экспертов, в РФ не следует использовать опыт Нидерландов (из-за исторических и социально-психологических различий). Однако голландская политика в сфере контроля за незаконным оборотом наркотических средств представляет интерес для России. Г.И.Бабин, Р. А. Лихачев. БИКИ, 9.2.2006г.

Выставки-2007

В Нидерландах функционируют несколько крупных выставочно-ярмарочных центров RAI в Амстердаме, MECC в Маастрихте, VNU Exhibitions Europe в Утрехте, выставочный центр в Горинхеме.

Наиболее интересные для российских компаний мероприятия в Нидерландах в 2007г.:

- конференция-выставка SPE/IADC Drilling Conference & Exhibition 2007, 20-22 фев. в Амстердаме. Мероприятие организовано Международной ассоциацией буровых подрядчиков (IADC) и Обществом нефтяных инженеров (SPE) при поддержке компаний «Шелл», «Коноко Филипс», «Эксон Мобил», «Тотал», «Девон» и посвящено повышению эффективности нефтяной и газовой промышленности в сфере разведки и добычи углеводородов.

Конференция SPE/IADC является одним из главных ежегодных мероприятий в мировой нефтегазовой отрасли, благодаря которому производители нефтегазового оборудования, буровые подрядчики и компании, обеспечивающие отрасль профессиональными услугами, имеют возможность встретиться и дать оценку состоянию и перспективам развития буровых работ в мире. Особое внимание на конференции и экспозиции выставки было уделено внедрению передовых технологий, повышению эффективности и прибыльности бурового бизнеса, а также оптимизации процессов добычи и управления запасами природных ископаемых.

Техническая программа конференции SPE/IADC состояла из 18 сессий по инженерным и экономическим аспектам буровых работ. Всего заслушано более 100 докладов.

На пленарных сессиях рассмотрены вопросы: о неиспользованных резервах в области буровых работ; проблемах кадрового обеспечения буровых работ, которые не могут быть решены за счет совершенствования технологий; внешних факторах, влияющих на рост производительности буровых работ и конкурентоспособность, таких как высокие цены на углеводородное сырье, стоимость услуг.

Среди участников выставки находились компании-операторы нефте- и газопромысловых работ, фирмы-подрядчики буровых работ, а также основные поставщики услуг нефте- и газопромыслам. Центральное место в выставке занимали ведущие компании в области буровых работ «Шлюмберже» и «Халлибертон». Представили высокие технологии управления нефтепромыслов с учетом требований безопасности, экономичности и защиты окружающей среды – Petron Industries, Digital Oilfield, Houston Digital Instruments и др. Поставщики оборудования для нефтегазовой отрасли были представлены ведущими в отрасли компаниями Baker Hughes, BK Oil Tools, Redback Drilling Tools и др.;

- выставка «Мировая частная марка» (World of Private Label), 22-23 мая 2007г. в Амстердаме. Ассоциация PLMA (Private Label Manufacturers Association) известна на международном рынке потребительских товаров. Ассоциация ведет работу по распространению опыта создания и продвижения на рынок собственных торговых марок розничных сетей, которые используются в отношении продуктов питания и непродовольственных товаров, производимых по заказу сетевых розничных операторов и под их этикетками. В Амстердаме находится совет ассоциации PLMA, который ежегодно организует в выставочном комплексе RAI выставку World of Private Label, посвященную вопросам управления собственными торговыми марками. Заметно растущая популярность собственных торговых марок отразилась, в частности, на беспрецедентных итогах международной выставки в 2007г., в которой участвовало 1600 компаний – производителей продуктов питания и непродовольственных товаров из 70 стран, что на 100 компаний больше, чем в предшествующем году.

В целом экспозиция выставки включала 3100 стендов, часть которых была объединена под эгидой региональных и национальных павильонов. На выставке побывало 8 тыс. посетителей – представителей розничных сетей, супермаркетов, ги-

пермаркетов, дискаунтеров и консалтинговых компаний, которые могли напрямую ознакомиться с предлагаемыми товарами и выбрать наилучшие варианты продукции для продажи под собственной торговой маркой.

Перед открытием выставки в комплексе RAI состоялась конференция, на которой консультационная компания «Нельсен» сделала доклад о результатах исследования развития собственных торговых марок в различных странах.

На выставке World of Private Label 2007 в Амстердаме участвовало только три компании из России (две из Москвы и одна из Нижнего Новгорода);

- выставка металлообрабатывающих машин Metavak & Gebruikte Machinevak, 16-18 окт. 2007г. в Гронингеме. Мероприятие организовано Нидерландской ассоциацией станкостроителей и продавцов станков, является одним из главных ежегодных мероприятий, проводимых в интересах голландских предприятий, закупающих и эксплуатирующих металлообрабатывающие станки. На экспозиции были широко представлены, помимо машин нового поколения (30%), бывшие в эксплуатации и восстановленные станки (70%). Интерес к новым станкам проявлялся со стороны представителей заводов, где предъявляются особые требования к качеству выпускаемой продукции, а также используются современные технологии, требующие достаточной точности в обработке металлов. Бывшие в использовании и восстановленные станки металлоемких конструкций (токарные, сверлильные, штамповочные и гибочные оборудование) пользовались успехом у представителей малого и среднего бизнеса.

Российские станкостроители в данном мероприятии участия не принимали. Ряд европейских предприятий активно закупают устаревшие или снятые с производственных линий российские станки и после их восстановления в заводских условиях продают как на местном рынке, так и на рынках развивающихся стран. Таким примером может служить бельгийская фирма АРТ (г. Дейнзе), наладившая одно из крупнейших в Европе производств по восстановлению бывших в использовании станков;

- Дорожно-транспортная выставка The European Road Transport Show (Terts), с 26 окт. по 3 нояб. 2007г. в Амстердаме. На выставке демонстрировались последние образцы грузовой и строительной техники, прицепов и сопутствующих товаров. Основное внимание в экспозиции было уделено применению высоких технологий при производстве автомобильной продукции, где на первом месте стоят требования экологичности и защиты окружающей среды.

На стендах были широко представлены новые двигатели гибридных технологий, использующие альтернативные источники топлива и соответствующие стандартам «Евро-5», «Евро-6» и ЕЕВ. Современные грузовые транспортные средства, которые работают по стандарту «Евро-5», загрязняют окружающую среду и производят вредные выбросы на 95% меньше своих предшественников стандарта «Евро-1».

Демонстрировались новые автомобильные покрывалы, срок использования которых увеличился в два раза. Жюри присудило международную премию «Лучший грузовой автомобиль года» последней модели машины MAN TGS/TGX;

- выставка морских судов и оборудования METS 2007 (The Marine Equipment Trade Show), 13-15 нояб. 2007г. в Амстердаме, 1120 компаний из 36 стран приняли участие в ее работе. В течение трех дней 16 800 чел. посетили выставочные залы центра RAI. Организаторами мероприятия выступили международный выставочный центр RAI Amsterdam и компания International Council of Marine Industry Associations (Icomia).

На выставке, кроме тематических, были организованы 15 национальных павильонов (Австрия, Канада, Дания, Нидерланды, Финляндия, Франция, Германия, Италия, Новая Зеландия, Норвегия, Испания, Швеция, Турция, Великобритания, США). СНГ было представлено двумя фирмами из Украины.

Продукция, представленная компаниями-участниками выставки:

- компоненты и системы для кораблестроения (гидравлические системы и оборудование; кили и рули, палубное оборудование; материалы и компоненты для изготовления корпусов судов; формы и модели корпусов, алюминиевые и стальные системы трубопроводов; окна, системы их очистки и защиты);

- материалы для кораблестроения (звукоизолирующие и звукопоглощающие; материалы на основе акрила и пластика; клеи и клеящие материалы, герметики и материалы для конопаченья швов; композиционные материалы; средства антикоррозийной защиты; материалы для декорирования и отделки; моющие средства; материалы из стеклопластика; изоляционные материалы; отделочные и производственные материалы из различных пород дерева);

- инструменты и оборудование для кораблестроения (программное обеспечение для конструирования и строительства судов; оборудование для строительства и ремонта; гидро и пневмокомпрессоры; запорное оборудование; механическое и силовое оборудование; лакокрасочное оборудование; оборудование для хранения и сбережения);

- средства транспортировки (автотрейлеры; прицепы; буксиры; оборудование и аксессуары для транспортировки судов);

- средства коммуникации (антенны и радары; радиоприемная и радиопередающая аппаратура; радиотелефоны; средства спутниковой связи);

- оборудование для приготовления пищи, системы климат-контроля, холодильное оборудование (кондиционеры; газовые и электрические плиты; системы отопления; холодильное и морозильное оборудование; системы вентиляции);

- электрооборудование, электроника, вычислительная техника и программное обеспечение (альтернативные источники электрической энергии; аудио и видео системы; аккумуляторы, зарядные устройства; генераторы; электрооборудование; компьютеры и программное обеспечение);

- силовые установки (системы контроля; топливные силовые установки; электрические силовые установки; системы хранения и подачи топлива; турбины; системы вентиляции);

- мебель и аксессуары;

- средства обеспечения безопасности и спасения (средства поддержания плавучести судна; средства индивидуального и коллективного спасения и защиты; сигнальные средства; корабельные системы пожаротушения);

- специальная одежда и обувь, аксессуары (непромокаемые и водоотталкивающие ткани, одежда и обувь из них; специальные водонепроницаемые емкости и сумки для хранения и переноски снаряжения, оборудования, средств связи и коммуникации; одежда и обувь для использования в районах с арктическим климатом).

Очередная выставка METS 2008 будет также проведена в Амстердаме с 14 по 16 нояб. 2008г.

Выставки-2006

Экономическая политика, проводимая правительством Нидерландов, направлена на увеличение объема экспорта через вовлечение в международную деятельность как можно большего числа местных компаний (малый и средний бизнес). Правительство повсеместно поощряет местных экспортеров. Одной из наиболее действенных форм государственной поддержки является система субсидий и предоставление грантов голландским предприятиям для участия в международных и национальных выставках. Данное участие позволяет национальному производителю не только представлять свою продукцию, но и быть в курсе технологических новинок и внедрений.

Голландское правительство рассматривает участие в выставках, как одно из важнейших условий, обеспечивающих привлечение инвестиций и расширение экспорта наукоемкой продукции голландских компаний.

Среди ведущих выставочно-ярмарочных центров Нидерландов наиболее значимым является выставочный комплекс РАИ в г. Амстердаме. Созданный в 1961г., выставочный центр насчитывает 11 выставочных залов общей площадью 87 тыс. кв. м., а также 22 конференц-комнаты, 7 ресторанов и подземную парковку на 3 тыс. автомобилей.

В 2006г. в Амстердаме было организовано 700 мероприятий, в т.ч. 76 выставок, 439 международных и 50 национальных конференций. Общее количество посетителей составило 2,5 млн. чел.

Наиболее значимые выставки, проводимыми в РАИ в 2006г. IBC (телекоммуникационные системы), Aquatech Amsterdam (системы водоснабжения и водоочистки), METS (судостроение), HISWA (судостроение, средства навигации и безопасности), домашнее хозяйство, KunstRAI (современное искусство), AutoRAI (автомобильная выставка).

Финансовые результаты деятельности выставочного комплекса РАИ за последние 3 года имеют тенденцию к снижению. Одной из основных причин снижения оборота являются негативные тенденции, наблюдавшиеся в экономическом развитии европейских стран в целом, и в Нидерландах, в частности. На протяжении последних лет наблюдалось некоторое снижение оборота выставочных комплексов. Наибольшее сокращение активности компаний по участию в выставках наблюдалось в таких направлениях, как сельское хозяйство, компьютерные технологии, издательское дело.

Выставочный комплекс РАИ www.rai.nl активно представлен за рубежом. Управляющей компании («РАИ Холдинг Б.В.») принадлежат основные доли компаний, осуществляющих выставочную деятельность в Великобритании, ЮАР, Турции и Таиланде. Всего в 2005г. при участии РАИ проведено 22 выставки за рубежом в 10 странах. Общее количество посетителей составило 35 тыс. чел.

Международный выставочный центр МЕСС www.mess.nl в г.Маастрихте является частью выставочного-ярмарочного комплекса РАИ. Общая выставочная площадь МЕСС составляет 30000 кв.м. Ежегодно здесь проводится 60 мероприятий, в т.ч. 15-20 выставок. Количество посетителей в 2006г. превысило 230 тыс. чел.

Международный выставочный центр «Яаарбург» в г.Утрехте www.vnuexhibitions.com.nl принадлежит группе «ВНУ Эксебишонс». Выставочный центр, созданный в 1916г. как место демонстрации и торговли местной продукцией, с 1970г. начал активно представлять продукцию иностранных компаний. Выставочные площади комплекса занимают 100 000 кв.м.

1 янв. 2004г. «ВНУ Эксебишонс» стало новым названием компании, организующей и проводящей выставки в выставочном центре «Яаарбург» в Утрехте, а также еще в 21 стране. Компания объединила 3 группы: «Яаарбург Эксебишонс» (Нидерланды), британскую «Имарк» и итальянскую группу «Биас». Компания имеет 3 отделения в Китае, Турции и Таиланде, а также 21 представительство за рубежом.

Выставочно-ярмарочный комплекс «Трэйд Маркт» входит в состав компании «ВНУ Эксебишонс», и расположен в центре Голландии, в г.Утрехте. Уникальной особенностью данного комплекса является то, что на 7 этажах здания общей площадью 35 тыс.кв.м. расположили свои стенды 700 компаний из стран Европы, Азии и Америки, производящих широкий ассортимент непещевых товаров.

Основной целью выставочно-ярмарочного комплекса является установление прямых торговых связей, организация розничной торговли изделиями на стендах не осуществляется. Поставка товара производится непосредственно контрагенту на основании заключенного контракта.

Все стенды распределены по основной тематике представляемых товаров: мода и аксессуары, дом и домашнее хозяйство, мир увлечений, игры и игрушки. В выставочном комплексе также представлены компании, производящие ювелирные украшения, оптику, часы, кожгалантерею, интерьер-дизайн. Комплекс открыт для свободного посещения каждый первый понедельник месяца, плюс по 5 дней в течение осенней и весенней ярмарок. Всего комплекс открыт для посетителей 18 дней в году. Но, располагающаяся в комплексе, имеет возможность принимать посетителей на своей площади, устраивать презентации новых групп товаров в любые дни.

Общее количество посетителей в 2006г. превысило 130 тыс. чел. При этом 70% общего числа посетителей были представителями или владельцами мелкооптовых компаний, торговых центров, заинтересованных в расширении ассортимента реализуемого товара и расширении торговых связей.

В 2006г. российские компании приняли участие в работе ряда выставок, проводимых в Нидерландах.

- Vakantiebeurs-2006, г.Утрехт – международная выставка по туризму и отдыху. Выставка является одним из крупнейших в Европе мероприятий в сфере туризма, активного отдыха и оздоровительных услуг. Российские участники, представленные тремя компаниями, отмечают отсутствие какой-либо информационной и организационной поддержки со стороны государственных органов.

- Air Traffic Control, АТС-2006, г.Маастрихт – Международная выставка по организации и системам управления и контроля воздушного движения.

- Intertraffic Amsterdam 2006, г.Амстердам – международная логистическая выставка. о тенденциях в области грузовых автомобильных и железнодорожных перевозок, складирования и обработки грузов, оптимизации маршрутов перевозок, технических средствах контроля за перемещением автотранспорта и грузов.

- 23rd World Gas Conference, г.Амстердам – всемирный газовый форум. Российская делегация, одна из самых многочисленных (250 чел. только от ОАО «Газпром»), приняла участие в работе конференции.

- International Broadcast Convention IBC-2006, г.Амстердам – международная выставка по радио телекоммуникационным и спутниковым средствам связи на море, суше и в воздухе.

- Aquatech Amsterdam 2006, г.Амстердам – международная торговая выставка оборудования и систем водоснабжения и водоочистки, как в производственных, так и бытовых целях, приборов и оборудования контроля качества воды, определения предельно допустимых норм ее загрязнения в стационарно-лабораторных и полевых условиях.

Выставки и конференции в Нидерландах в 2007г.

1. Vakantiebeurs 2007, туризм, спорт, активный отдых; Утрехт Jaarbeurs, 09.01-14.01.

2. Bouwbeurs 2007, строительные и конструкционные материалы; Утрехт Jaarbeurs, 05.02-10.02.

3. Bouw & ICT 2007, высокие технологии в строительстве; Утрехт Jaarbeurs, 07.02-09.02.

4. Air Traffic Control Exhibition and Conference (выставка и конференция), безопасность авиационного сообщения, управление воздушным движением; Маастрихт МЕСС, 13.02-15.02.

5. HISWA 2007, судостроение, материалы и оборудование для судов, системы обеспечения безопасности на воде; Амстердам RAI, 06.03-11.03.

6. Zorg & ICT, высокие технологии в медицине и охране здоровья; Утрехт Jaarbeurs, 14.03-16.03.

7. AutoRAI 2007, автомобилестроение; Амстердам RAI, 27.03-09.04.

8. Auto Vak RAI 2007, автосервис, автозаправочное оборудование, логистика; Амстердам RAI, 21.04-26.04.

9. Overheid & ICT 2007 (выставка и конференция), высокие технологии в государственном управлении; Утрехт Jaarbeurs, 24.04-26.04.

10. Safety and Security Amsterdam 2007, средства противопожарной защиты, обеспечения личной и общественной безопасности; Амстердам RAI, 08.05-10.05.

11. TINE 2007, телекоммуникации, связь, интернет, медиа; Амстердам RAI, 09.05-11.05.

12. Mac Expo Amsterdam 2007, информационные технологии, связь; Амстердам RAI, 10.05-12.05.

13. IBC 2007, информационные технологии, аппаратура для теле- и радиовещания; Амстердам RAI, 06.09-11.09.

14. Electrotechniek 2007, инженерия в электроэнергетике; Утрехт Jaarbeurs, 01.10-05.10.

15. The European Road Transport Show 2007, грузовой транспорт, сервис, логистика; Амстердам RAI, 25.10-03.11.

16. Unfosecurity.nl 2007, обеспечение безопасности информации, сетей и связи; Утрехт Jaarbeurs, 30.10-01.11.

17. ICT & Logistiek 2007, (выставка и конференция), высокие технологии в торговле, на транспорте, в процессе хранения, обработки и перевозок грузов; Утрехт Jaarbeurs, 07.11-08.11.

18. Industrie & ICT 2007, высокие технологии в промышленности; Утрехт Jaarbeurs, 07.11-08.11.

Сайты по экономике

Министерства и ведомства Нидерландов: Министерство по развитию сотрудничества/ Ministry for Development Cooperation; Министерство иммиграции и интеграции/ Ministry for Immigration and Integration.

Агентства при минэкономике: www.hollandtrade.com Агентство по внешней торговле; www.nfia.com Агентство по иноинвестициям; www.cpb.nl Бюро по анализу экономической политики; www.cbs.nl Центральное бюро статистики; www.scr.nl Агентство по социальному и культурному планированию; www.ser.nl Совет по социальным вопросам и экономике; www.nufficcs.nl Совет по международному сотрудничеству в области высшего образования; www.senter.nl Координация программ техсодействия.

Полезные интернет-адреса Нидерландов

Центральный веб-сайт органов власти Нидерландовwww.overheid.nl
Правительство Нидерландовwww.government.nl, www.regering.nl
Королевский дом Нидерландовwww.koninkrijkhuus.nl

Веб-сайты голландских министерств

Минэкономикиwww.minez.nl
МИДwww.minbuza.nl
МВДwww.minbzk.nl
Министерство по общим вопросамwww.postbus51.nl
Минфинwww.minfin.nl
Минтранс, общественных работ и водных ресурсовwww.minvenw.nl
Минздрав, соцобеспечения и спортаwww.minvws.nl
Министерство образования, культуры и наукиwww.minocw.nl
Министерство труда и социального развитияwww.minszw.nl
Минюстwww.minjus.nl
Министерство с/х, природопользования и рыболовстваwww.minlv.nl
Минобороныwww.mindef.nl
Минжилхоз, спецпланирования и охраны окружающей средыwww.minvrom.nl

Веб-сайты других организаций

Торговая палата Нидерландовwww.kvk.nl
Нидерландское агентство по внешней торговле (EVD)www.hollandtrade.com
Нидерландское агентство по иностранным инвестициям (NFIA)www.nfia.com
Нидерландское бюро по анализу экономической политикиwww.cpb.nl
Центральное бюро статистики Нидерландовwww.cbs.nl
Информцентр по социальной безопасностиwww.vsv.nl
Агентство по социальному и культурному планированиюwww.scp.nl
Совет по социальным вопросам и экономике Нидерландов (SER)www.ser.nl
Нидерландский совет по международному сотрудничеству в области высшего образования (NUFFIC)www.nufficcs.nl
Налоговое ведомство Нидерландовwww.belastingdienst.nl
Агентство «СентерНовэм» по инновациям, программам развития МСБ и технического содействияwww.senter.nl
Нидерландский центр развития торговли (NCH)www.handelsbevoording.nl
Нидерландская организация фундаментальных научных исследований (NWO)www.nwo.nl

Веб-сайты крупнейших банков

и других финансовых институтов Нидерландов

Центральный Банк Нидерландов / Dutch Central Bankwww.dnb.nl
Амстердамская Биржа / Amsterdam stock exchangewww.aex.nl
АБН-АМРО Банк /ABN Amro bankwww.abnamro.com
Рабобанк / Rabobankwww.rabobank.nl
Финансовая группа ИНГ / ING Groupwww.inggroup.com

Сайт торгового представительства РФ в Нидерландах

Торговое представительство Россииwww.rustrade.nl

Внешэкономсвязи

После Второй мировой войны Нидерланды отказались от традиционной политики нейтралитета и вошли в военные, экономические и политические группировки капиталистических государств. Нидерланды являются членом ООН и всех специализированных агентств этой организации и входят в НАТО.

Между Россией и Нидерландами активно развивается сотрудничество в контексте диалога Россия-ЕС и Россия-НАТО. Нидерланды поддерживают развитие сотрудничества России со странами ЕС, что подтверждалось руководством страны в ходе состоявшихся в 2005-07гг. встреч на высшем уровне. Актуальными направлениями сотрудничества в рамках ЕС являются борьба с терроризмом, нелегальным оборотом наркотиков, урегулирование региональных конфликтов, нераспространение оружия массового уничтожения, сохранение окружающей среды, развитие гуманитарного сотрудничества.

Позиция Нидерландов в ВТО определяется ее членством в ЕС. При этом Нидерланды всячески приветствуют шаги России по интеграции в мировую экономическую систему и, в частности, позитивно относятся к вопросу присоединения России к Всемирной торговой организации.

Страна также активно участвует в деятельности Организации по экономическому сотрудничеству и развитию. Будучи членом ОЭСР, Нидерланды в полной мере проводят в жизнь положения Рекомендаций, разрабатываемых данной организацией.

Нидерланды плодотворно участвуют в работе Международного валютного фонда и Всемирного банка, а также принимают участие во многих других международных организациях и ассоциациях, в частности таких, как Всемирная организация здравоохранения, Международная организация труда.

В Нидерландах находятся штаб-квартиры ряда важных международных организаций.

Общий фонд для сырьевых товаров (ОФСТ) – созданная по инициативе Юнктад международная межправительственная организация, ставящая целью финансирование проектов, направленных на развитие мировых рынков сырьевых товаров. Штаб-квартира ОФСТ находится в Амстердаме.

Участниками соглашения и соответственно членами Фонда являются 106 стран и три международных организации. В их числе – большинство промышленно развитых (за исключением США и Франции) и развивающихся стран.

Высшим органом общего фонда является совет управляющих в составе председателя совета управляющих и 6 его заместителей. Совет управляющих собирается на сессию один раз в год. Председателем совета управляющих является управляющий фондом от Российской Федерации торговый представитель РФ в Нидерландах В.В.Воробьев. В нояб. 2007г. он был переизбран на второй срок (на 2008г.).

Для проведения текущей работы совет управляющих избирает исполнительный совет в составе 25 исполнительных директоров, а также такое же число их заместителей. На 2008г. исполнительным директором от России утвержден замдиректора департамента торговых переговоров минэкономразвития России В.А.Калмыков.

Исполнительный совет собирается на свои заседания два раза в год. Директором-распорядителем общего фонда, руководящим работой исполнительного совета, является Али Мчумо (Танзания), который переизбран на очередной срок (до авг. 2012г.) в ходе заседания управляющих фонда в нояб. 2007г. в Куала-Лумпуре (Малайзия).

В 2007г. в Нидерландах (Амстердам) прошло два заседания совета исполнительных директоров фонда – с 23 по 25 апр. 2007г. и с 9 по 10 окт. 2007г. 27-28 нояб. 2007г. в Куала-Лумпуре, Малайзия прошло 19 ежегодное заседание совета управляющих общего фонда для сырьевых товаров. На заседании совета управляющих фонда рассматривались вопросы расширения сотрудничества с ведущими международными институтами (фондами, ассоциациями) на предмет сотрудничества в области сырьевых товаров. Кроме того, на заседании было принято решение уделить особое внимание активизации работы в области охраны окружающей среды и изменения климата, получения экологически чистых видов энергии.

Совет управляющих одобрил административный бюджет ОФСТ на 2008г. в 4,11 млн. евро. Совет управляющих рассмотрел и утвердил прием Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) в качестве организации-члена Общего фонда для сырьевых товаров. От имени ЕврАзЭС на заседании с приветственным словом выступил заместитель генерального секретаря организации Е.Ворсин. Им был передан на рассмотрение проект меморандума о взаимопонимании между ЕврАзЭС и ОФСТ. На заседании были определены сроки проведения следующих заседаний Совета управляющих: 25-26 нояб. 2008г. в Занзибаре (Танзания), 2009г. в Эквадоре.

Международный суд ООН – главный судебный орган Организации Объединенных Наций, высшая судебная инстанция для рассмотрения юридических споров между государствами или ситуаций которые могут привести к нарушению мира.

Постоянная палата третейского суда (ППТС) – старейший универсальный механизм разрешений межгосударственных споров (учрежден в 1902г. в соответствии с конвенцией о мирном разрешении международных споров). По сути, ППТС является арбитражным судом ad hoc и рассматривает споры с участием не только государств, но и межправительственных организаций и частных лиц. В рамках ППТС также может быть проведен международный коммерческий арбитраж по правилам Юнситрал.

Международный трибунал по бывшей Югославии (МТБЮ) – специализированный судебный орган, созданный для рассмотрения дел о геноциде и преступлениях против человечности, совершенных физическими лицами в ходе военного конфликта.

Международный уголовный суд ООН – учрежден в 1998г. как постоянный судебный орган, призванный осуществлять правосудие от имени всего международного сообщества в отношении лиц, виновных в совершении самых тяжких международных преступлений – геноцида, преступлений против человечности: военных преступлений и преступлений агрессии. В настоящее время завершается процесс формирования, Суд приступает к работе.

Гаагская конференция по международному частному праву – межправительственная органи-

зация, основной целью которой является унификация и развитие международного частного права. Основная работа в рамках организации ведется по таким направлениям, как международное усыновление, алиментные обязательства и другие формы защиты детей, международная правовая помощь и исполнение иностранных судебных решений по гражданским и торговым делам, электронная торговля.

Организация по запрещению химического оружия (ОЗХО) – международный институт, осуществляющий деятельность в направлении запрещения химического оружия и уничтожения его запасов.

Внешняя торговля-2007

Оборот внешней торговли Нидерландов в 2007г. превысил 654 млрд. евро. При этом голландский экспорт составил 347,6 млрд. евро, а импорт – 306,5 млрд. евро. Сальдо торгового баланса в 2007г. составило 41,1 млрд. евро. Основную часть сальдо торгового баланса обеспечила торговля химической продукцией.

Динамика экспорта и импорта Нидерландов в 2005-07гг.

Годы	Импорт		Экспорт		Оборот	
	1	2	1	2	1	2
2005	248,9	9,1	280,7	8,9	529,6	9,0
2006	284,8	14,5	318,0	13,1	602,8	13,8
2007	306,5	7,6	347,6	9,3	654,0	8,5

1. млрд. евро; 2. % к пред.г.

Источник – Центральное бюро статистики Нидерландов

На Нидерланды приходится 4% мирового экспорта и свыше 3% мирового импорта, что относит данную страну к группе десяти наиболее важных экспортирующих и импортирующих государств в мире. Совокупная доля экспорта и импорта товаров и услуг по данным 2007г., как и в предшествующие годы, составляла выше 80% ВВП, что является одним из самых высоких показателей в мире. Благодаря развитой транспортно-логистической инфраструктуре и своему географическому положению, Нидерланды взяли на себя функции западноевропейского дистрибуторского центра, через который потоки товаров из США, латиноамериканских и азиатских стран поступают на рынки других стран.

Большая часть экспорта и импорта Нидерландов осуществляется внутри границ ЕС. Основными внешнеторговыми партнерами Нидерландов являются: Германия (143,5 млрд. евро), Бельгия (74,5 млрд. евро), Великобритания (50,9 млрд. евро) и Франция (43,4 млрд. евро). В 2007г. товарооборот Нидерландов со странами ЕС вырос на 8,8% по сравнению с пред.г., составив 435,7 млрд. евро или 66,6% от общего товарооборота страны.

Доля товарооборота Нидерландов со странами Северной Америки в 2007г. незначительно сократилась по сравнению с уровнем пред.г. до 6,8%, из них 6,3% приходится на долю США (41,4 млрд. евро).

Товарооборот со странами Азии играет все большую роль во внешней торговле Нидерландов, однако, в 2007г. тенденция его роста несколько замедлилась (до 5,9% к уровню 2006г.) по сравнению с предыдущими годами.

Торговые отношения Нидерландов с Китаем и Индией развиваются наиболее быстрыми темпами. Рост оборота взаимной торговли с Индией составил в 2007г. 21,3%, с Китаем – 14,4%, что значительно превышает средний показатель роста то-

варооборота Нидерландов со всем мировым сообществом. При этом, если доля Индии в обороте продолжает оставаться незначительной (0,5%), то на Китай приходится уже 4,6% всех торговых потоков с Нидерландами.

Оценка динамики и перспектив торговли Нидерландов с быстро развивающимися странами Азии становится популярной темой для исследований государственных и частных голландских организаций. Так, в публикации Центрального бюро планирования Нидерландов от дек. 2007г. под заголовком «Китай и Индия наступают» отмечается, что в сфере поставок продукции в эти две страны, а также реэкспорта китайских и индийских товаров в Нидерландах уже занято от 30 до 40 тыс. чел. Согласно тому же источнику, к 2040г. голландский экспорт в Индию может вырасти в 15 раз, а в Китай – в 11 раз.

Преобладающая доля товаров голландского экспорта направлялась в 2007г. на внутренний рынок ЕС, в особенности, в соседние Германию (81,7 млрд. евро) и Бельгию (41,4 млрд. евро), а также в Великобританию (31,4 млрд. евро) и Францию (28,5 млрд. евро). Россия находится на восьмом месте в списке основных экспортных рынков для голландских товаров (6,5 млрд. евро).

В 2007г. наибольшее сальдо торгового баланса – почти 20 млрд. евро – было в торговле с Германией, причем на три четверти сальдо сложилось благодаря торговле нефтепродуктами, компьютерами, природным газом и фруктами.

Товарная структура экспорта Нидерландов остается неизменной в течение последних лет. Четыре пятых голландского экспорта составляет продукция материального производства. Голландские фирмы экспортируют промышленное и транспортное оборудование, а также продукцию химической промышленности и сельского хозяйства.

На машины и транспортное оборудование приходилась почти треть общего объема голландского экспорта. Другую крупную долю экспорта формируют химические товары, а за ними следуют продукты питания, металлы и энергоносители.

Основные поставщики на голландский рынок по итогам 2007г.: Германия (61,8 млрд. евро), Бельгия (33 млрд. евро), Китай (26,2 млрд. евро), США (24 млрд. евро), Великобритания (19,5 млрд. евро) и Франция (14,9 млрд. евро). По данным ЦБС Нидерландов за 2007г. Россия находится на седьмом месте в списке стран, из которых осуществляется импорт (10,3 млрд. евро).

Товарная структура импорта Нидерландов в 2007г. в целом не претерпела существенных изменений. Свыше трети объема голландского импорта составляют машины и транспортное оборудование. На втором месте находятся энергетические товары, продукция химической промышленности и другие промышленные товары.

В число основных групп товаров, импортируемых Нидерландами, входят: офисное оборудование, телекоммуникационное оборудование, нефть, нефтепродукты, масла на основе нефти, электрооборудование, дорожные и транспортные средства.

Внешняя торговля-2006

Учитывая международную ориентацию голландской экономики, экономическое развитие страны во многом связано с состоянием ее

внешнеэкономической деятельности. Оборот внешней торговли Нидерландов в 2006г. вырос на 13,1%, достигнув 603 млрд. евро. При этом голландский экспорт составил 318 млрд. евро, а импорт – 285 млрд. евро. Сальдо торгового баланса 33 млрд. евро, что больше уровня 2005г. Основную часть сальдо торгового баланса обеспечила торговля химической продукцией (16,8 млрд. евро), а также торговля товарами пищевой промышленности (13,9 млрд. евро).

Экспорт и импорт Нидерландов

Годы	Импорт		Экспорт		Оборот	
	млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.
2002	205575	-5,84	232704	-3,58	438279	-4,65
2003	206910	0,65	233961	0,54	440871	0,59
2004	228010	10,2	257743	10,2	485753	10,2
2005	248827	9,1	280742	8,9	529569	9
2006	284843	14	318013	13,1	602856	13,8

Источник: Центральное бюро статистики Нидерландов

География внешней торговли Нидерландов, в млн. евро

Страны	годы	импорт		экспорт		оборот		рост в %
		млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.	
Всего	2002	205575	-5,8	232704	-3,6	438279	-4,7	
	2003	206910	0,7	233961	0,5	440871	0,6	
	2004	228010	10,2	257742	10,2	485753	10,2	
	2005	248827	9,1	280742	8,9	529569	9	
	2006	284843	14	318013	13,1	602856	13,8	
	Страны ЕС	2002	116938	-2	176060	-6	292998	-4,4
	2003	115777	-1	175266	-0,5	291043	-0,7	
	2004	131038	13,2	200692	14,5	331730	14	
	2005	136796	4,4	215665	7,5	352461	6,2	
	2006	157774	15,3	242779	12,5	400553	13,6	
Норвегия	2002	3735	-17,1	1965	4,6	5700	-10,7	
	2003	3825	2,4	1940	-1,3	5766	-1,2	
	2004	4310	12,7	2214	14,1	6524	13,1	
	2005	4367	1,3	2494	12,6	6861	5,2	
	2006	3827	-7,4	2594	4,6	6421	-6,4	
	Швейцария	2002	2391	0,5	3869	-1,1	6260	-0,5
2003		2514	5,2	3804	-1,7	6337	1,2	
2004		2009	-20,1	3963	4,2	5972	-5,8	
2005		2163	7,7	4102	3,5	6265	4,9	
2006		2213	1,7	4253	4,5	6466	3,2	
Турция		2002	1162	8,8	1627	16,9	2789	13,4
	2003	1302	12	1978	21,6	3228	15,7	
	2004	1424	9,4	2451	23,9	3875	20	
	2005	1670	17,3	3025	23,4	4695	21,2	
	2006	1779	6,4	3315	8,5	5094	8,4	
	Россия	2002	3784	9,3	2467	15,8	6251	11,7
2003		4643	22,7	2789	13,1	7231	15,7	
2004		6021	29,7	3187	14,3	9208	27,3	
2005		8347	38,6	4145	30,1	12492	35,7	
2006		10912	30,8	5364	25,5	16276	30,2	
Страны		2002	4412	-20,2	3995	2,2	8407	-10,9
	2003	4477	1,5	4375	9,5	8797	4,6	
	2004	4283	-4,3	4737	8,3	9020	2,5	
	2005	6453	50,7	5510	16,3	11963	32,6	
	2006	7138	9,6	6436	15,5	13574	13,4	
	Страны	2002	19075	-14,8	12335	6,8	31411	-7,5
2003		17043	-10,7	12414	0,6	28952	-7,8	
2004		19031	11,7	13024	4,9	32055	10,7	
2005		21028	10,5	14886	14,3	35914	12	
2006		24988	20,4	17151	16,7	42139	17,3	
США		2002	18248	-15,2	11396	7,9	29644	-7,6
	2003	16242	-11	11469	0,6	27225	-8,2	
	2004	18129	11,6	12051	5,1	30180	10,9	
	2005	19948	10	13789	14,4	33737	11,8	
	2006	23568	19,8	15933	17,2	39501	17	
	Канада	2002	826	-4,8	939	-5	1765	-4,9

.....20063441721,353227318,616669112,0810,15
7 Машины и транспортное оборудование							
.....200277589-8,8976170-8,415376037,7432,73
.....2003781490,72766400,6215198437,6932,23
.....20048672310,97842159,881709383832,94
.....2005888442,45893656,1217821035,7131,83
.....2006970469,23979659,6219501234,0730,81
8 Прочие промышленные товары							
.....200227389-5,2625751-3,085314113,3211,07
.....2003274220,1225622-0,55309113,3611,09
.....200427224-0,72268484,785407311,9310,5
.....2005287995,78289307,765773011,5710,31
.....20063289214,213229011,616518211,5510,15
9 Товары, неклассифицированные в других группах							
.....2002279-11,417135,529930,140,31
.....2003201-27,98703-1,399000,10,3
.....2004174-13,42623-11,457970,080,24
.....200521322,5683734,3110510,090,3
.....200635566,19121645,3815720,120,38

Источник: Центральное бюро статистики Нидерландов

Нидерланды осуществляют 4% мирового экспорта и свыше 3% мирового импорта, что относит данную страну к группе десяти наиболее важных экспортирующих и импортирующих государств в мире. О сохранении курса на обеспечение открытости голландской экономики свидетельствует тот факт, что совокупная доля экспорта и импорта товаров и услуг по данным 2006г., как и в предшествующие годы, находилась выше уровня 80% от ВВП, что является одним из самых высоких показателей в мире. Благодаря развитой транспортно-логистической инфраструктуре и своему географическому положению, Нидерланды взяли на себя функции западноевропейского дистрибьюторского центра, через который потоки товаров из США, латиноамериканских и азиатских стран поступают на рынки других стран.

Согласно данным, приведенным в Приложении № 1, большая часть экспорта и импорта Нидерландов осуществляется внутри границ ЕС. Основными внешнеторговыми партнерами Нидерландов являются: Германия (134,2 млрд. евро), Бельгия (71 млрд. евро), Великобритания (46,3 млрд. евро), Франция (40,5 млрд. евро), Италия (23,1 млрд. евро) и Испания (16,7 млрд. евро). В 2006г. товарооборот Нидерландов со странами ЕС вырос на 13,6% по сравнению с предшествующим годом, составив 400,6 млрд. евро или 66,4% от общего товарооборота страны.

По данным ЦБС Нидерландов за 2006г., Россия находится на восьмом месте в списке основных экспортных рынков для голландских товаров (5,364 млрд. евро). В 2006г. наибольшее сальдо торгового баланса – 23,4 млрд. евро – было в торговле с Германией, причем на три четверти сальдо сложилось благодаря торговле нефтепродуктами, компьютерами, природным газом и фруктами.

Доля товарооборота Нидерландов со странами Северной Америки в 2006г. выросла по сравнению с уровнем предшествующего года незначительно до 7%, из них 6,6% приходится на долю США (39,5 млрд. евро).

Экспорт Нидерландов. Объем экспорта из Нидерландов в 2006г. возрос на 13,1% и составил 318 млрд. евро. Преобладающая доля товаров голландского экспорта направляется на внутренний рынок ЕС, в особенности, в соседние Германию (78,8 млрд. евро) и Бельгию (39,8 млрд. евро), а также в

Великобританию (28,5 млрд. евро) и Францию (26,2 млрд. евро).

Товарная структура экспорта Нидерландов остается неизменной в течение последних лет. Четыре пятых голландского экспорта составляет продукция материального производства. Голландские фирмы экспортируют промышленное и транспортное оборудование, а также продукцию химической промышленности и сельского хозяйства.

На машины и транспортное оборудование приходится почти треть общего объема голландского экспорта. Другую крупную долю экспорта формируют химические товары, а за ними следуют продукты питания, металлы и энергоносители.

В 2006г. более всего – на 30,3% – по сравнению с пред.г. возрос стоимостный объем экспорта минерального топлива и смазочных материалов, главным образом, за счет значительного роста мировых цен на энергоносители. Ресурсная составляющая голландского экспорта становится более весомой. В стоимостном выражении экспорт цветных металлов увеличился на 65%, руды на 43%, газа на 41%, нефтепродуктов на 30%.

При этом рост экспорта товаров с высокой степенью переработки был более умеренным. Темпы прироста экспорта автомобилей, фототехники, прочих видов промышленной продукции, а главное, офисной техники – основной статьи экспорта Нидерландов, были ниже среднего значения в 13,1%. Экспорт электрооборудования снизился на 4%. Не самыми быстрыми также оставались темпы роста экспорта сельскохозяйственной продукции.

Стоимостный объем экспорта голландских продуктов и живого скота увеличился на 6,7%, напитков и табачных изделий – на 5,4%, сырьевых товаров и непищевых продуктов – на 14,7%, животных и растительных масел – на 24,5%, химических товаров – на 11,1%, промышленных товаров – на 18,6%, машин и оборудования – на 9,6% и прочих промышленных товаров – на 11,6%.

Импорт Нидерландов. По итогам 2006г. объем импорта повысился на 14% по сравнению с показателем 2005г. и составил 284,8 млрд. евро.

Основные поставщики на голландский рынок в 2006г.: Германия (55,4 млрд. евро), Бельгия (31,2 млрд. евро), США (23,6 млрд. евро) и Китай (23 млрд. евро). По данным ЦБС Нидерландов за 2006г., Россия находится на седьмом месте в списке стран, из которых осуществляется импорт (10,912 млрд. евро).

В голландском импорте все более заметное место играет Китай, который в 2006г. занял четвертое место по товарообороту и почти догнал США. Более трети общего объема голландского импорта из Китая в 2006г. приходилось на компьютерную технику. Также увеличился импорт средств телекоммуникации китайского производства. При этом основная часть закупаемого компьютерного и телекоммуникационного оборудования была предназначена для реэкспорта в другие европейские страны.

Другими крупными позициями голландского реэкспорта китайских товаров являются бытовые электротехнические приборы, одежда и детские игрушки. Несмотря на рост голландского экспорта в Китай, он остается несопоставимо меньше, чем голландский импорт из Китая, что выразилось в увеличении в 2006г. дефицита в торговле с этой страной до уровня 19,9 млрд. евро.

В 2006г. произошло снижение голландского импорта из Норвегии (-7,4%), Тайваня (-6,4%), Аргентины (-1%), а также отдельных стран ЕС. В 2006г. темп прироста голландского импорта из таких государств как Россия, Канада, Иран, Кувейт, США, Китай и Индия превышал 20%.

Товарная структура импорта Нидерландов в 2006г. в целом не претерпела существенных изменений. Свыше трети объема голландского импорта составляют машины и транспортное оборудование. На втором месте находятся энергетические товары, продукция химической промышленности и другие промышленные товары.

В число основных групп товаров, импортируемых Нидерландами, входят: офисное оборудование, телекоммуникационное оборудование, нефть, нефтепродукты, масла, произведенные на основе нефти, электрооборудование, дорожные и транспортные средства.

Внешняя торговля-2005

Учитывая международную ориентацию голландской экономики, экономическое развитие страны в 2005г. во многом было связано с состоянием внешнеэкономической деятельности Нидерландов. По итогам внешней торговли Нидерландов в 2005г. товарооборот вырос на 9%, достигнув 530 млрд. евро. При этом голландский экспорт составил 281 а импорт – 249 млрд. евро. Сальдо торгового баланса в 2005г. составило 32 млрд. евро, что значительно больше, чем в предшествующие годы, когда его средний размер находился на уровне 27 млрд. евро. Основную часть сальдо торгового баланса обеспечила торговля химической продукцией (15 млрд. евро), а также торговля товарами пищевой промышленности (13,7 млрд. евро).

Динамика экспорта и импорта Нидерландов, в млн. евро

	Импорт	%*	Экспорт	%*	Оборот	%*
2001	218330	1,05	241339	4,09	459669	2,62
2002	205575	-5,84	232704	-3,58	438279	-4,65
2003	206910	0,65	233961	0,54	440871	0,59
2004	228010	10,2	257743	10,2	485753	10,2
2005	248827	9,1	280742	8,9	529569	9,0

* Процент изменения к пред.г.

Источник: Центральное бюро статистики Нидерландов

Нидерланды осуществляют 4% мирового экспорта и свыше 3% мирового импорта, что относит данную страну к группе десяти наиболее важных экспортирующих и импортирующих государств в мире. О сохранении курса на обеспечение открытости голландской экономики свидетельствует тот факт, что совокупная доля экспорта и импорта в ВВП в 2005г., как и в предшествующие годы, составляла 80%, что является одним из самых высоких показателей в мире. Благодаря развитой транспортно-логистической инфраструктуре и своему географическому положению, Нидерланды взяли на себя функции западноевропейского дистрибьюторского центра, через который потоки товаров из США, латиноамериканских и азиатских стран поступают на рынки других стран.

Большая часть экспорта и импорта Нидерландов осуществляется внутри границ ЕС. Основными внешнеторговыми партнерами Нидерландов являются: Германия (113,7 млрд. евро), Бельгия (60 млрд. евро), Великобритания (41,6 млрд. евро), Франция (38,2 млрд. евро), Италия (22,4 млрд. евро) и Испания (15,6 млрд. евро). В 2005г. товаро-

оборот Нидерландов со странами ЕС вырос на 6,2% по сравнению с пред.г., составив 353,5 млрд. евро или 66,6% от общего товарооборота страны.

По данным ЦБС Нидерландов, в 2005г. объем российско-голландской внешней торговли составил 12,49 млрд. евро, что соответствует 2,4% от общего товарооборота Нидерландов. Существенное расхождение данных ЦБС Нидерландов с данными ФТС России вызвано различиями методик статистического учета внешнеторговых операций и, прежде всего, тем, что голландская статистика не принимает в расчет большие объемы реэкспортных операций. При этом в 2005г. на 36,4% возрос голландский импорт из России по сравнению с 2004г. в т.ч. существенный рост импорта из России отмечен по следующим товарным группам: продукты питания и живые животные – на 80,3%; сырьевые материалы – 17,5%; минеральное топливо и смазочные материалы – 38,6%; химтовары – 24,6%; промтовары – 31,6%.

Доля товарооборота Нидерландов со странами Северной Америки в 2005г. почти не изменилась по сравнению с уровнем пред.г. – 6,7%., из них 6,4% приходится на долю США (33,7 млрд. евро).

Объем экспорта из Нидерландов в 2005г. возрос на 9% и составил 280,7 млрд. евро. Преобладающая доля товаров голландского экспорта направляется на внутренний рынок ЕС, в особенности, в соседнюю Германию (66,31 млрд. евро), а также в Великобританию (25,98 млрд. евро) и Францию (25,83 млрд. евро). По данным ЦБС Нидерландов за 2005г., Россия находится на десятом месте в списке основных экспортных рынков для голландских товаров (4,15 млрд. евро). В 2005г. наибольшее сальдо торгового баланса – почти 19 млрд. евро – было в торговле с Германией, причем на три четверти сальдо сложилось благодаря торговле нефтепродуктами, компьютерами, природным газом и фруктами.

Товарная структура экспорта Нидерландов остается неизменной в течение последних лет. Четыре пятых голландского экспорта составляет продукция материального производства. Голландские фирмы экспортируют промышленное и транспортное оборудование, а также продукцию химической промышленности и сельского хозяйства.

На машины и транспортное оборудование приходилась почти треть общего объема голландского экспорта. Другую крупную долю экспорта формируют химические товары, а за ними следуют продукты питания, металлы и энергоносители.

В 2005г. более всего – на 37,7% – по сравнению с пред.г. возрос стоимостной объем экспорта минерального топлива и смазочных материалов, главным образом, за счет значительного роста мировых цен на энергоносители. Стоимостной объем экспорта голландских продуктов и животного скота увеличился на 4,7%, напитков и табачных изделий – на 3,2%, сырьевых товаров и непищевых продуктов – 10,9%, животных и растительных масел – 3,1%, химтоваров – 9,8%, промтоваров – 6,7%, машин и оборудования – 6,1% и прочих промтоваров – на 7,7%.

В целом по итогам 2005г. объем голландского импорта повысился на 9% по сравнению с показателем 2004г. и составил 248,8 млрд. евро.

Основными поставщиками на голландский рынок в 2005г. были: Германия (47,35 млрд. евро), Бельгия (26,70 млрд. евро) и США (19,95 млрд. евро).

ро). По данным ЦБС Нидерландов за 2005г., Россия находится на седьмом месте в списке стран, из которых осуществляется импорт (8,35 млрд. евро).

В голландском импорте все более заметное место играет Китай, который в 2005г. занял четвертое место по товарообороту, обогнав традиционных крупных партнеров Нидерландов – Францию и Великобританию. Более трети общего объема голландского импорта из Китая в 2005г. приходилось на компьютерную технику. Также увеличился импорт средств телекоммуникации китайского производства. При этом основная часть закупяемого компьютерного и телекоммуникационного оборудования была предназначена для реэкспорта в другие европейские страны.

Другими крупными позициями голландского реэкспорта китайских товаров являются бытовые электротехнические приборы, одежда и детские игрушки. Несмотря на рост голландского экспорта в Китай, он остается несопоставимо меньше, чем голландский импорт из Китая, что выразилось в увеличении в 2005г. дефицита в торговле с этой страной до уровня 16,7 млрд. евро.

В 2005г. произошло снижение голландского импорта из Ирландии (-4,3%), Греции (-7,4%), Испании (-4,2%), Швеции (-2,6%), Японии (-8,7%). В 2005г. в полтора раза возрос голландский импорт из стран Африки и на 30% из Индии.

В товарной структуре импорта Нидерландов в 2005г. свыше трети объема голландского импорта составляют машины и транспортное оборудование. На втором месте находится продукция химической промышленности, за которой следуют промышленные и энергетические товары.

В число основных групп товаров, импортируемых Нидерландами, входят: офисное оборудование, телекоммуникационное оборудование, нефть, нефтепродукты, масла, произведенные на основе нефти, электрооборудование, дорожные и транспортные средства.

Нидерланды поддерживают процесс интеграции России со странами ЕС, что было неоднократно подтверждено руководством страны в ходе государственного визита президента России В.В.Путина в Нидерланды, состоявшегося 1-2 нояб. 2005г.

В ходе многочисленных контактов обсуждаются такие темы как борьба с терроризмом, нелегальным оборотом наркотиков, урегулирование региональных конфликтов, нераспространение оружия массового уничтожения, сохранение окружающей среды, развитие гуманитарного сотрудничества.

Позиция Нидерландов во Всемирной торговой организации определяется ее членством в ЕС. При этом Нидерланды всячески приветствуют шаги России по интеграции в мировую экономическую систему и, в частности, позитивно относятся к вопросу присоединения России к Всемирной торговой организации.

Страна также активно участвует в деятельности Организации по экономическому сотрудничеству и развитию. Будучи членом ОЭСР, Нидерланды в полной мере проводят в жизнь положения Рекомендаций, разрабатываемых данной организацией.

Нидерланды плодотворно участвуют в работе Международного валютного фонда и Всемирного банка, а также принимают участие во многих других международных организациях и ассоциациях, в частности таких, как Всемирная организация здравоохранения, Международная организация труда.

В Нидерландах находятся штаб-квартиры ряда важных международных организаций. в т.ч., Общий фонд для сырьевых товаров (ОФСТ) – созданная по инициативе ЮНКТАД международная межправительственная организация, ставящая целью финансирование проектов, направленных на развитие мировых рынков сырьевых товаров. Штаб-квартира ОФСТ находится в Амстердаме.

Высшим органом Общего фонда является Совет управляющих в составе представителей всех стран-участниц. Для проведения текущей работы Совет управляющих избирает Исполнительный совет в составе 25 исполнительных директоров, а также такое же число их заместителей.

Исполнительным директором от России является замдиректора департамента торговых переговоров МЭРТ РФ В.А. Калмыков. Альтернативным директором от российской стороны утвержден начальник отдела департамента торговых переговоров МЭРТ РФ В.В. Аристов. Следующее заседание Исполнительного совета состоится в Москве в конце нояб. 2006г.

В Нидерландах также располагаются.

Постоянная Палата третейского суда (ППТС) – старейший универсальный механизм разрешений межгосударственных споров (учрежден в 1902г. в соответствии с Конвенцией о мирном разрешении международных споров). По сути, ППТС является арбитражным судом ad hoc и рассматривает споры с участием не только государств, но и межправительственных организаций и частных лиц. В рамках ППТС также может быть проведен международный коммерческий арбитраж по правилам Юнситрал.

Гагская конференция по международному частному праву – межправительственная организация, основной целью которой является унификация и развитие международного частного права. Основная работа в рамках организации ведется по таким направлениям, как международное усыновление, алиментные обязательства и другие формы защиты детей, международная правовая помощь и исполнение иностранных судебных решений по гражданским и торговым делам, электронная торговля.

Внешняя торговля-2004

Экспортная направленность является характерной чертой экономики Нидерландов, имеющей глубокие исторические корни. На протяжении длительного периода развития страны ее благополучие в большой степени зависит от состояния внешнеэкономических связей. Осознавая жизненно важную роль внешней торговли для страны с ограниченными естественными ресурсами, необходимыми для высоко развитого промышленного производства, Нидерланды активно участвуют в международной торговле и формировании мировой торговой политики через свое членство в ЕС, ОЭСР, ВТО, Общем фонде сырьевых товаров и других международных организациях.

50% всего объема валового национального продукта Нидерландов формируется за счет экспорта. Сложившаяся в стране система хозяйства, инфраструктура и законодательная база во многом ориентирована на укрепление и максимальное использование голландского экспортного потенциала. 80% промышленных предприятий страны производят экспортную продукцию. На долю малого

и среднего бизнеса приходится 1/4 общего объема голландского экспорта.

В течение последних 10 лет Нидерланды занимают 7 место в мире по объему экспорта. Несмотря на то, что в этой стране проживает 0,26% населения земного шара, голландская доля в мировом внешнеторговом обороте превышает 4%. В последние годы именно экспортные и реэкспортные операции выступают локомотивом голландской экономики.

Успешное развитие экспорта было бы не возможно без активного содействия правительства Нидерландов голландским компаниям в их деятельности по освоению зарубежных рынков. Нарастание экспорта рассматривается правительством как важнейшее условие дальнейшего успешного развития национальной экономики. В сфере обеспечения поддержки экспорта правительственные учреждения сотрудничают с общественными организациями и корпоративными объединениями, совместно отстаивая интересы голландских экспортеров, поощряя распространение опыта успешной внешнеторговой работы, привлекая внимание голландских производителей к перспективным зарубежным рынкам. Изучение современной практики Нидерландов по поддержке экспортной деятельности имеет большую актуальность в свете задач по совершенствованию структуры российского внешнеторгового оборота, в особенности за счет увеличения доли несырьевого экспорта.

В последние 10 лет внешнеторговый оборот Нидерландов имеет постоянное положительное сальдо. По данным Центрального бюро статистики Нидерландов (ЦСБ), объем экспорта товаров из Нидерландов в 2004г. возрос на 10% и составил 257,7 млрд. евро. Положительное сальдо в 2004г. составило 29,3 млрд. евро. В 2000-04гг. доля экспорта во внешнеторговом обороте Нидерландов оставалась неизменной, а положительное сальдо торгового баланса составляет 6% от общего товарооборота, что вызывает озабоченность правительства Нидерландов.

Несмотря на внушительные объемы зарубежных поставок товаров и услуг, в последнее время в Нидерландах на разных уровнях поднимается вопрос о вызывающих беспокойство перспективах развития голландского экспорта. Хотя по причине начавшегося в 2004г. оживления экономики динамика экспорта заметно улучшилась, по-прежнему географическая направленность и, особенно, структура голландского экспорта не удовлетворяют целям экспортной ориентации экономики и требуют корректировки.

В I пол. 2005г. объем голландского экспорта возрос на 10% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., составив 135,9 млрд. евро. Но, по оценкам Центрального бюро планирования в целом по итогам 2005г. ожидается двукратное сокращение темпа прироста экспорта, который должен составить 4%.

Внешняя торговля Нидерландов, в млрд. евро

	экспорт	рост, % ¹	доля, % ²	импорт	сальдо	оборот
2000	231,9	23	51,8	216,1	15,8	448
2001	241,3	4,1	52,5	218,3	23	459,6
2002	232,7	-3,6	53,1	205,6	27,1	438,3
2003	234,1	0,6	53,1	206,9	27,2	441
2004	257,7	10,1	53	228,4	29,3	486,1
I пол. 2004	123,6	-	-	110,3	13,3	233,9
I пол. 2005	135,9	10	-	118,3	17,6	254,2

1-Процент изменения к пред.г.; 2-Доля экспорта во внешнеторговом обороте. Источник: ЦСБ Нидерландов

Согласно географическому распределению экспорта Нидерландов в 2004г. преобладающая доля товаров голландского экспорта направлялась на внутренний рынок ЕС, прежде всего, в соседнюю Германию, на которую приходилось 1/4 экспортных поставок. Рост экспорта в страны-ведущие торговые партнеры Нидерландов, в числе которых наряду с Германией находятся также Бельгия, Великобритания и Франция, в 2004г. варьировался в 7-12%. Наибольшее увеличение экспорта – от 40 до 60% – наблюдалось в Китай, Тайвань, Индию и Аргентину.

Основными получателями голландского экспорта среди новых членов Евросоюза в 2004г. являлись Польша, Чехия и Венгрия – на них приходится 80% совокупного объема экспорта в данную группу стран. Экспорт в другие восточноевропейские государства, имевший до 2004г. тенденцию устойчивого роста, снизился на 20% до 1,22 млрд. евро., главным образом, в связи с исключением из этой группы стран, присоединившихся к ЕС (Россия не включена в группу «другие страны Восточной Европы»).

Негативное влияние на развитие экспорта в 2004г. оказывало укрепление европейской валюты, ослаблявшее конкурентоспособность товаров из Нидерландов по отношению к американским товарам, также как и к товарам из государств с «долларовой» экономикой. Среди стран азиатского континента ведущим рынком для голландских экспортных товаров является Япония, хотя доля экспорта Нидерландов на японский рынок в 2004г. не превышала 1%.

По данным ЦБС Нидерландов в 2004г. экспортные поставки голландских товаров в Россию составили 3,19 млрд. евро, что соответствует 1,2% от общего объема экспорта Нидерландов. Согласно данным ФТС России в 2004г. объем взаимной торговли России и Нидерландов достиг 16,62 млрд.долл., в т.ч. на долю российского импорта из Нидерландов приходится 8,2% или 1,37 млрд.долл.

В 2004г. не изменился объем экспорта Нидерландов в страны Центральной и Южной Америки, Восточной Азии и Восточной Европы. В рамках ЕС в недостаточной степени использован потенциал рынков Португалии, Испании, Греции.

Важное место во внешней торговле Нидерландов отведено реэкспортным операциям. По оценкам Бюро анализа экономической политики Нидерландов, в 2004г. рост реэкспорта товаров превысил 13% (не учитываются товары энергетической группы), что является беспрецедентно высоким показателем за многие годы (в 2002г. он составлял 2,2%). Реэкспортные операции осуществляются с товарами, которые доставляются через территорию Нидерландов из стран-производителей в третьи страны без какой-либо существенной переработки голландскими предприятиями. Значение реэкспорта в целом не столь велико для экономики страны, и, по оценкам голландских экономистов, добавленная стоимость в реэкспортных операциях составляет 10% против 60% в производстве экспортных товаров в Нидерландах. Но благодаря удачному географическому положению, высокоразвитой транспортной инфраструктуре, мощным морским портам и складскому хозяйству в Нидерландах имеются уникальные условия для реэкспорта, стимулирующие его ускоренное развитие.

Рост реэкспорта, по данным Центрального бюро планирования Нидерландов, многократно превосходит рост голландского экспорта в целом. В 2005-06гг. ожидается существенный рост реэкспорта на 7% и 11% соотв. за счет увеличения мощностей голландских транспортно-логистических центров, обеспечивающих наращивание потоков грузов из и в Европу. При этом значительную долю реэкспорта традиционно составляют товары энергетической группы, а также продукция нефтехимии. Перспективы активизации реэкспортной деятельности во многом связаны с модернизацией крупнейших голландских морских портов Роттердама и Амстердама.

Преобладающая часть реэкспортных товаров, не проходящих существенной переработки, относится к сырьевой группе, в особенности к товарам сельскохозяйственного происхождения. Нидерланды закупают в других странах и реэкспортируют большие объемы риса, кофе, чая, какао, табака, специй, хлопка. Значительная часть импортных свежих фруктов также поступает в реэкспорт. 50% свежих яблок, закупаемых во Франции, Испании и других странах, поставляется далее в Германию и Бельгию. При этом объемы реэкспорта конкретных товаров зависят от изменений конъюнктуры внешнего рынка, и товары могут задерживаться на голландских складах значительное время в ожидание благоприятного момента для продажи. В 2004г. голландский экспорт какао на 42% превысил импорт данного товара в страну.

В голландской внешней торговле промышленной продукцией реэкспорт характерен для массовых серийных изделий, при производстве которых используются комплектующие узлы и детали, прежде импортированные из других стран. Заметное место среди них занимают, части машин, оборудования и электронные компоненты.

Особую роль в обеспечении экспортных и реэкспортных товарных потоков выполняют знаменитые голландские порты Амстердама и Роттердама, в которых оборудованы терминалы, специализированные на переработке различных видов грузов. Порт Роттердама приобрел мировую известность благодаря мощностям своих специализированных терминалов по переработке нефти, нефтепродуктов и других наливных грузов. Для транспортировки скоропортящихся экспортных грузов в Нидерландах действуют паромные переправы, такие как «Норфолк лайн», которая осуществляет срочную доставку овощей и другой «зеленой» продукции с голландских аукционов в Великобританию.

Товарная структура экспорта Нидерландов остается неизменной в течение последних лет. 4/5 голландского экспорта составляет продукция материального производства.

В 2004г. стоимостной объем экспорта овощей и фруктов, фактически, остался на уровне предг., составив 8,36 млрд. евро, объем экспорта мяса и мясопродуктов возрос на 10,3% до 5,27 млрд. евро, а экспорт голландских молочных продуктов питания увеличился на 4% до 4,84 млрд. евро.

Внешние рынки продукции сельского хозяйства, химической и электротехнической промышленности, а также минерального топлива, составляющие значительную часть голландского экспорта, отличаются существенным нарастанием конкуренции со стороны стран Восточной Евро-

пы. К тому же эти товары чувствительны к усиливающимся требованиям по охране окружающей среды.

Недостатки голландского экспортного пакета обусловлены заметным отставанием Нидерландов в торговле высокими технологиями. Исследования голландских экономистов отмечают, что отставание роста экспорта Нидерландов от темпов мировой торговли продолжится, если существенно не улучшить структуру экспорта. Чтобы не допустить этого, промышленность должна быть больше ориентирована на выпуск высокотехнологичных товаров. С конца 80гг., в стране наблюдается тенденция снижения затрат на НИОКР. От сокращения расходов на НИОКР ожидают негативных последствий, тем более что Нидерланды и без того экспортируют много товаров, спрос на которые фактически приблизился к пределу возможностей дальнейшего роста.

Учитывая ограниченное количество быстрорастущих экспортных товаров, в Нидерландах призывается необходимым переориентироваться на экспортные рынки высокотехнологичной продукции, для чего правительству рекомендуется существенно улучшить систему технического образования, обеспечить большую гибкость и привлекательность голландского рынка интеллектуальной рабочей силы и обеспечить больший приток инвестиций в сферу прикладных научных исследований и их инфраструктуру.

Политика правительства Нидерландов поощряет голландские компании активнее привлекать иностранные фирмы к совместному производству, к участию в совместных проектах в области переработки с/х продукции, деревообработки и производства полуфабрикатов, организации транспортно-складских терминалов, научно-исследовательских работах в сфере высоких технологий, что создает дополнительные условия для расширения товарной номенклатуры экспорта.

Таможня

Внешнеэкономическая политика Нидерландов носит открытый, экспорто-ориентированный характер. Важной особенностью национального голландского законодательства является недиסקриминационность. Исходя из своей внешнеэкономической концепции, Нидерланды всячески приветствуют шаги России по интеграции в мировую экономическую систему и, в частности, позитивно относятся к вопросу присоединения России к Всемирной торговой организации.

Большинство существующих внешнеторговых барьеров в отношении российских товаров и услуг обусловлены членством Нидерландов в ЕС и политикой, проводимой Евросоюзом для защиты своего внутреннего рынка. В основе национальной правовой базы внешнеторгового регулирования Нидерландов лежат соответствующие регламенты и директивы ЕС, положения которых вводятся в действие посредством постановлений и иных нормативно-правовых актов, публикуемых в официальном издании Staatsblad («Государственная газета»).

В Европейском Союзе Нидерланды занимают неконфликтную, прагматическую позицию в отношении проникновения российских товаров на западный рынок.

В Нидерландах отсутствует национальное антидемпинговое законодательство. Как член Евро-

пейского союза страна руководствуется в области защитных внешнеторговых мер общими решениями ЕС. Эксперты министерства экономики Нидерландов участвуют в заседаниях консультативного совета по антидемпинговым расследованиям при Европейской комиссии. Как правило, представители Нидерландов при голосовании в Еврокомиссии не поддерживают введение антидемпинговых процедур. Нидерландские компании не выступали инициаторами принятия подобных мер в отношении российских компаний.

В Нидерландах существует ряд секторальных ограничений в отношении деятельности любых частных компаний, в т.ч. российских, в связи наличием госмонополии. К таким секторам относятся: железные дороги, транспортировка газа и водное хозяйство.

Финансовое законодательство Нидерландов соответствует законодательству ЕС в части положений, касающихся предоставления финансовых услуг. Законодательных ограничений на присутствие на национальном рынке иностранных, в т.ч. российских, банков, страховых компаний и профессиональных участников рынка ценных бумаг в Нидерландах не имеется.

Российские финансовые компании, действующие в сфере финансовых услуг, находятся в равном положении с голландскими банками, т.к. минфин и ЦБ Нидерландов предоставляют зарубежным компаниям национальный режим. В Нидерландах не осуществляется государственный контроль операций с иностранной валютой.

Сертификат происхождения товара требуется для установления необходимости применения преференциальных или антидемпинговых пошлин, а также иных мер таможенного контроля, связанных со страной происхождения объекта таможенного контроля. Для подтверждения происхождения товара также может применяться сертификат EUR-1, являющийся сертификатом о происхождении специального типа и предназначен для импортеров из тех стран, с которыми ЕС заключены соглашения о торговых преференциях.

Санитарный сертификат требуется при ввозе в Нидерланды животных, живых растений и продуктов питания.

Получение лицензий требуется для товаров, которые относятся к числу стратегических (например, товары военного назначения) или подпадают под внешнеторговые ограничения на уровне ЕС (например, текстильная продукция). Кроме того, получение лицензий требуется для предметов, представляющих культурную ценность.

По действующим в Нидерландах порядкам все продовольственные и непродовольственные товары должны снабжаться ярлыком, содержащим текст на голландском языке со следующей информацией: точное описание товара; название производителя; название упаковщика; срок годности.

Специальные правила определяют импорт алкоголя, продуктов животноводства, пищевых товаров, растений и фармацевтики. К некоторым другим товарам (например, коврам, бумаге, хрусталу, моющим средствам) предъявляются особые требования по качеству, упаковке и этикетированию.

Домашние химикалии должны быть упакованы, чтобы исключить опасность для детей; упаковка сигарет должна содержать предупреждающую пометку, что курение вредит здоровью.

Импортируемые в Нидерланды товары облагаются ввозными пошлинами, а также рядом дополнительных фискальных платежей, таких как НДС и акцизы.

При установлении размера ввозных пошлин в Нидерландах, как и в остальных странах ЕС, применяется Единый таможенный тариф (Taric), который базируется на Гармонизированной системе (HS) и включает ставки адвалорных и конвенционных пошлин. Как правило, при ввозе товаров в ЕС из третьих стран взимаются адвалорные пошлины и лишь в отдельных случаях – договорные.

Также возможно обложение импортируемых товаров антидемпинговыми пошлинами, устанавливаемыми на уровне ЕС.

На рынке труда Нидерландов существуют ограничения, связанные с приемом на работу лиц, не являющихся резидентами ЕС. При приеме на работу нерезидента работодатель обязан убедиться, что не существует кандидатов на данную должность, которые являются гражданами стран-членов ЕС.

Законодательство Нидерландов также предусматривает ограничения в сфере гражданства для ряда профессиональных услуг. В частности, замещение должности нотариуса законодательно предполагает наличие гражданства Нидерландов. Ограничения, связанные с гражданством и наличием голландского диплома действуют также в сфере частной сыскной деятельности.

К числу основных нормативно-правовых актов Нидерландов в сфере регулирования внешней торговли можно отнести: закон о налоге на доходы (Income Tax Act); закон об экспортно-импортных операциях (Import and Export Act); административный кодекс (General Administrative Law Act); закон о товарах (Commodities Act); закон о качестве сельскохозяйственной продукции (Agricultural Quality Act); закон о контроле мясной продукции (Meat Inspection Act); закон о защите авторских прав (Copyright Act); постановление о ветеринарном/медицинском контроле товаров животного происхождения (Regulation on veterinary/health control for foods of animal origin).

Важной особенностью национального голландского законодательства является недискриминационность. Не существует серьезных различий в регулятивном режиме для резидентских и иностранных компаний.

Будучи членом ОЭСР, Нидерланды в полной мере проводят в жизнь положения Рекомендаций ОЭСР в сфере инвестиций и Международной конвенции об урегулировании инвестиционных разногласий, а также являются членом Международного центра по разрешению инвестиционных споров. В Нидерландах запрещены или ограничены иностранные инвестиции лишь в национальные институты и сектора экономики, являющиеся государственными (общественными) монополиями, а именно: в Центральный банк Нидерландов, железные дороги, систему радиовещания, воздушные перевозки, в добычу, транспортировку и хранение газа, а также в водное хозяйство. Благоприятному инвестиционному климату способствует то, что Нидерландами заключены договоры об избежании двойного налогообложения с 60 странами.

В интересах содействия развитию экспортных направлений экономики правительством Нидер-

ландов разработан ряд специальных программ, таких как «Содействие предприятиям, начинающим внешнеэкономическую деятельность», «Содействие проектам по экономическому сотрудничеству», «Ограничение рисков». Основными мерами в этом направлении являются предоставление государственных субсидий и гарантий, оказание организационной и информационной поддержки на начальном этапе деятельности предприятий.

Таможенное законодательство. В Нидерландах, как стране-члене ЕС, таможенные процедуры соответствуют концепции единой таможенной политики в рамках Европейского Союза, которая закреплена в Таможенном кодексе ЕС (ТК ЕС), а также в ряде Директив и Регламентов, принятых комиссией ЕС. Нидерланды стремятся максимально гармонизировать свои таможенные правила с требованиями таможенного права ЕС. Вместе с тем некоторые нормы таможенного права Евросоюза имеют дискреционный характер, что оставляет некоторое правовое пространство для наличия особенностей в процедурах таможенного контроля на национальном уровне. В пределах ЕС действует принцип свободного перемещения товаров и услуг и большинство торговых ограничений внутри ЕС упразднены. По общему правилу, товары из стран-членов Евросоюза могут свободно перемещаться через границу Нидерландов без прохождения стандартных таможенных процедур: достаточно лишь предъявить документацию, подтверждающую, что имеет место обращение товаров в пределах ЕС.

При импорте в Нидерланды из стран, не являющихся членами Евросоюза, товары подлежат ряду таможенных процедур, направленных на выполнение фискальных, экономических и правоохранительных функций, как на национальном уровне, так и на уровне ЕС.

Базовый пакет документов, который в обязательном порядке подается при таможенном оформлении товаров в Нидерландах, включает товарную фактуру в трех экземплярах на голландском или английском языках (*Handelsfactuur*) и коносамент (*Transportdocument/Bill of lading*). И товарная фактура и коносамент должны быть представлены таможенному органу в оригинале, однако, юридическое заверение данных документов не требуется.

Дополнительно предусмотрена подача следующих документов: упаковочный лист (*Paklijst*); сертификат происхождения товара (*Certificaat van Oorsprong*); санитарный сертификат (*Gezondheidscertificat*); лицензия (*vergunning*); карнет АТА (*ATA Carnet*).

Таможенное законодательство ЕС допускает создание 6 типов таможенных складов на территории стран-членов, которым соответствует 6 первых букв латинского алфавита — от А до F.

Специальные правила определяют импорт алкогольной продукции, продуктов животноводства, пищевых товаров, растений и фармацевтических товаров. К некоторым другим товарам, например, коврам, бумаге, хрусталу, моющим средствам, предъявляются особые требования по качеству, упаковке и этикетированию.

Импортируемые в Нидерланды товары облагаются ввозными пошлинами, а также рядом дополнительных фискальных платежей, таких как акцизы, налог на предметы потребления, налог с оборота. Налог на добавленную стоимость в боль-

шинстве случаев составляет 19%. В отношении ряда товаров может применяться пониженная ставка 6%. При операциях внутри ЕС применяется нулевая ставка НДС.

ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

— В Чеченскую Республику с официальным двухдневным визитом прибыла делегация Королевства Нидерландов во главе с послом по правам человека Арьеном Хамбургером, сообщили 30 янв. в пресс-службе президента и правительства Чечни. Целью визита делегации является ознакомление с ситуацией в Чеченской Республике и с работой, проводимой по защите прав человека в регионе. Как рассказали в пресс-службе, по прибытии в республику делегация провела встречу с председателем правительства Чечни Одесом Байсултановым, где в ходе встречи Арьен Хамбургер поблагодарил Одеса Байсултанова за теплый прием и подчеркнул, что это его первый визит в Чеченскую Республику. «Пока я еще не совсем ознакомился с ситуацией в республике, но то, что я увидел по дороге из аэропорта, меня впечатлило», сказал он.

Также Арьен Хамбургер проинформировал присутствующих о том, что через неделю в Женеве состоится международный форум, посвященный защите прав человека в разных странах мира, в т.ч. и в Чеченской Республике. «В этой связи у меня есть несколько вопросов касательно похищения людей, пыток над заключенными и ущемления прав человека. Все эти вопросы возникли неспроста, т.к. по полученной нашими источниками информации все эти проблемы в республике имеют место», — отметил Арьен Хамбургер.

Глава правительства Чечни Одес Байсултанов отметил касательно вопроса защиты прав человека в республике, что соблюдение прав человека в любом государстве является главным показателем уровня его развития и совершенства. «Соблюдение прав человека и гражданина требует к себе постоянного внимания и заботы со стороны власти и общества в целом. Государство, если оно хочет называть себя правовым, обязано ограничивать свою собственную власть и уважать права и свободы своих граждан», — отметил Одес Байсултанов. Как рассказали в пресс-службе, отвечая на вопросы посла Нидерландов, Одес Байсултанов отметил, что «благодаря взаимодействию органов власти, института Уполномоченного по правам человека, неправительственных правозащитных организаций, Общественной палаты в республике созданы устойчивые механизмы гарантий государственной защиты прав и свобод человека и гражданина на уровне мировых стандартов».

Также Байсултанов подчеркнул, что с назначением нового руководителя ОРБ-2 проблемы с применением насилия к заключенным, похищением граждан перестали быть актуальными. Более того, глава правительства предложил послу посетить исправительную колонию и СИЗО и лично встретиться с заключенными, а также побывать в районах республики, в т.ч. и высокогорных и на месте провести беседу с местными жителями по ситуации в республике. «Сегодня Чеченская Республика является самым стабильным регионом на Северном Кавказе. Если кто сомневается в этом, то, пожалуйста, наша республика открыта для любых правозащитных организаций, т.к. нам просто

нечего скрывать», — подчеркнул Одес Байсултанов. ИА Regnum, 30.1.2009г.

— Объем чистых продаж голландского ритейлера Royal Ahold NV в IV кв. 2008г. вырос на 12,9%, до 6,595 млрд. евро против 5,840 млрд. евро, полученных в аналогичном периоде 2007г. Такие данные содержатся в опубликованном финотчете компании.

Чистые продажи Royal Ahold в IV кв. в странах Европы (магазины Albert Heijn, Albert (Hypernova) выросли на 10,1%, до 2,673 млрд. евро. Годом ранее этот показатель составил 2,428 млрд. евро. Объем чистых продаж в США (Giant-Carlisle, Stop & Shop (Giant-Landover) за отчетный квартал увеличился на 14,9%, до 3,922 млрд. евро против 3,412 млрд. евро годом ранее.

По итогам 2008г. чистые продажи Royal Ahold повысились на 3,3% и достигли 25,722 млрд. евро по сравнению с 24,893 млрд. евро годом ранее. Объем чистых продаж компании за прошедший год на европейском рынке повысился на 13% и составил 10,803 млрд. евро по сравнению с 9,556 млрд. евро, полученных в 2007г. Чистые продажи в США сократились на 2,7%, до 14,919 млрд. евро против 15,337 млрд. евро годом ранее. www.bfm.ru, 16.1.2009г.

— Оборот супермаркетов в Нидерландах вырос в условиях кризиса в 2008г., сообщило в четверг голландское отделение крупнейшей в Европе исследовательской компании GfK.

По ее данным, за прошлый год оборот нидерландских супермаркетов вырос на 6,2%. В 2007г. рост, по сравнению с 2006г., составил только 4%. По словам представителя GfK, главными причинами роста оборота в 2008г. являются инфляция и высокие цены.

«4% роста произошли за счет инфляции, и два процента за счет того, что люди больше покупали товаров, возможно, потому что они больше завтракали, обедали и ужинали дома, а не в ресторанах и кафе,» — сказал представитель компании.

Он уточнил, что общий оборот всех супермаркетов в Нидерландах в предг. составил 30,03 млрд. евро. В 2007г. — 28,7 млрд.

В предг. самый большой рост оборота супермаркетов произошел в I кв. — 9,3%, а самый низкий — в четвертом — 4,5%. В предпраздничные и предновогодние дни оборот вырос, по сравнению с 2007г., на 5,2% — с 1,79 млрд. до 1,88 млрд. евро.

В среднем, каждый посетитель голландских супермаркетов тратил в 2008г. за одно посещение на 4,4% денег больше, чем в предыдущем. Если в 2007г. средняя сумма кассового чека равнялась 20,92 евро, то в 2008г. — 21,85 евро. РИА «Новости», 11.1.2009г.

— 50 тыс. чел. посетили Ярмарку миллионеров в Амстердаме, а ее оборот составил почти 200 млн. евро, несмотря на глобальный финансовый кризис, сообщил организатор ярмарки голландский предприниматель и издатель Ив Хейрат (Yves Gijrath).

По его словам, посетителей, на проводившемся уже в седьмой раз в столице Нидерландов шоу для очень богатых людей, было на 2 тыс. больше, чем в предг. «Я ничего не могу с этим поделать, но, несмотря на кредитный кризис, ярмарка прошла очень хорошо. Представившие свои товары и услуги фирмы в подавляющем большинстве довольны результатом», — сказал Хейрат.

Так, по его словам, на ярмарке, проходившей 12-15 дек., были проданы две яхты по 1,9 млн. евро каждая. Уже через двадцать минут после открытия ярмарки за 325 тыс. евро «ушли» наручные часы знаменитой фирмы Gronefeld, амстердамская компания Gassan Diamonds с успехом торговала своими часами и ювелирными украшениями, модульный бассейн был продан за млн. евро.

Хейрат не одобряет царящий в средствах массовой информации негативизм в связи с финансовым кризисом. «СМИ слишком негативны. Это оказывает обратный эффект, — сказал он. — Хорошо, что рассказывается о проблемах, но в случае с товарами категории люкс ситуация иная: все идет хорошо, жизнь продолжается».

Посетители Ярмарки миллионеров не были односторонними. «Честь каждому, кто позволяет экономике развиваться и имеет достаточно смелости для организации такого замечательного мероприятия. Такие люди нужны Нидерландам», — сказал Сандер Лефен (Sander Leuven), специально приехавший на ярмарку из Бельгии.

«Людовик XVI продолжал веселиться в то время, как у французского народа были проблемы. Богатой части населения Нидерландов остается надеяться, что они не закончат таким же образом, как он», — сказал голландец Жак Бастий (Jacques Bastille), намекая на то, что король после Великой французской революции был отправлен на гильотину. РИА «Новости», 16.12.2008г.

— 6 и 7 дек. Нидерланды и Бельгия отметили свой самый веселый праздник — День Святого Николая. Несмотря на христианское происхождение, этот праздник объединяет детей любого происхождения и становится все более популярным среди иммигрантов.

На днях один мой знакомый умудрился въехать в фонарный столб на тихой городской улочке. Он засмотрелся на взрослого мужчину в костюме паж и с вымазанной сажей лицом, который спускался по водосточной трубе. Каждый год с середины нояб. по начало дек. на улицах голландских городов можно встретить детей в бумажных митрах и пажеских беретах. Лица у таких детей светятся от счастья, сквозь толстый слой черного грима. В продовольственных магазинах на специальных стеллажах все ячейки заняты обувью крохотного размера, куда персонал исправно кладет маленькие сувениры и сладости. Все эти странности означают только одно — скоро 5 дек., День Святого Николая или Синтерклаас. Послушным детям в ночь с 5 на 6 дек. помощник Святого Николая — чернокожий Zwarte Piet (буквально: «Черный Пит») положит в приготовленный башмачок подарок. За три недели до праздника Святой Николай, одетый в мантию и митру епископа, с посохом и мешком подарков прибывает на корабле в Голландию, каждый год — в новый город. На причале его поджидает нетерпеливая детская толпа. Это событие и подготовку к нему подробно освещает детский телевизионный журнал — Sinterklaasjournaal. Главный редактор журнала Айе Босхаузен (Aje Boschhuizen) рассказал в интервью телепрограмме «Нова»: «Мы по полгода пишем сценарий, и надемся, что теперь все без исключения дети в Нидерландах почувствуют себя причастными к празднику, что в передаче отразится вся палитра этнического многообразия страны. Прозрение наступило года три назад, когда мы с женой услышали, как

один мальчик, чьи родители родом из Марокко, сказал о нашей передаче, что Святой Николай называл в эфире только голландские детские имена – следовательно, День Святого Николая – праздник только для детей коренных голландцев. Это заставило нас изменить сценарий. Теперь Святой Николай всегда называет такие имена как Билал, Эзра или Онур».

На самом деле Святой Николай – Синтерклаас это никто иной как прототип всем известного Санты Клауса. Это голландское заимствование в американскую культуру попало еще в те времена, когда Нью-Йорк назывался Нью-Амстердам, т.е. до 1674г. Затем Санта Клаус был повторно заимствован из Америки и теперь конкурирует сам с собой в двух обличиях, старом и новом – Святого Николая и Санты. Последнее время День Святого Николая становится все популярнее. В этом году, несмотря на финансовый кризис, голландцы только в интернете купили подарков к празднику на 170 млн. евро, и это – лишь десять процентов от потраченных в преддверии Дня Святого Николая частных средств. 60% юных голландцев получают подарки именно 5 дек., и лишь менее 30% пышно справляют Рождество. Подтягиваются даже иммигранты. Говорит Аджидж Бакас (Adjiedj Bakas), известный в королевстве обозреватель новых трендов среди иммигрантов: «Однозначно то, что все больше детей иммигрантов празднуют День Святого Николая, видоизменяя праздничные ритуалы на свой лад. Например, вместо традиционных мелких пряников они готовят свои национальные блюда. То, ради чего этот праздник возник, никуда при этом не девается – люди все так же празднуют его, как повод проявить заботу о членах семьи и в шуточной форме указать друг другу на недостатки – перестань, мол, так отвратительно пахнуть, вот тебе дезодорант в подарок. Совершенно естественно, что иммигрантам это тоже не чуждо».

К Дню Святого Николая принято готовить друг другу не только подарки, но и шуточные стихи, в которых высмеиваются неловкие ситуации, случившиеся за прошедший год. Однако что общего может быть у детей-мусульман марокканского и турецкого происхождения с белым епископом, окруженным замаскированными под чернокожих слугами? «Этот епископ сам родом из Турции, – говорит Аджидж Бакас. – Что же касается его помощника – «Черного Пита», то он – марокканец. В средние века, когда закрепился праздник Святого Николая, человека, изображавшего епископа, всегда окружали сказочные персонажи, среди которых был и мавр. Он появился в свите Святого Николая после падения Гранады, когда была одержана победа над мусульманскими завоевателями. Так что «Черный Пит» – вовсе не чернокожий, а мавр, бербер, марокканец. В итоге помощник-мавр стал таким популярным, что все остальные помощники Святого Николая были со временем позабыты, а этот единственный остался. «Черный Пит» – наш любимый марокканчик».

Тот, кого мы сегодня называем Святым Николаем (он же – Николай Угодник, столь почитаемый в русской православной традиции) был епископом в населенном греками г.Мира (современный турецкий г.Демре) в IV веке. Уже в средние века предполагаемый день его смерти – 6 дек. – превратился в Северной и Восточной Европе в детский праздник, хотя многие традиции – напри-

мер то, что Святой Николай скачет на белом коне по крышам домов – берут свое начало в языческих легендах о германском боге Одине. Во время голландской республики День Святого Николая какое-то время был официально запрещен в некоторых городах, т.к. считался «слишком католическим», однако его все равно отмечали тайком. Происхождение помощников Святого Николая – чернокожих пажей остается неясным. Изначально такой мавритенок у Святого Николая был всего один и символизировал он то ли демона, то ли трубочиста с перемазанным сажей лицом. После Второй мировой войны канадские солдаты-освободители, не вникая в голландские традиции, стали наряжаться в чернокожих пажей целыми бригадами – так помощники Святого Николая размножились. Мой юный друг Илюша пяти лет утверждает, что пару раз видел, как помощники Святого разносят подарки. К сожалению, Илюша, который прекрасно говорит по-русски, о празднике предпочитает говорить на голландском: «На Святого Николая мы сами украшали и ели пряники. Святой Николай всегда точно знает, что я хочу в подарок, потому что у него есть такой длинный-предлинный список, и там про всех детей написано. Он мне в ботинок положил красивые карандаши и костюм Черного Пита. Но иногда он ничего не кладет в ботинки – знаете почему? Потому что подарки разносят только в темноте и иногда не успевают! Однажды Черный Пит уже почти дошел до моего дома, но вдруг взошло солнце, и ему пришлось повернуть назад. Ведь иначе все люди увидят Черного Пита! Я один раз видел сразу двух Питов на улице. Они, как только меня увидели, убежали. Они были в костюмах пажей, с мешками и в пальто, потому что холодно им. А теперь Святой Николай уехал к себе домой в Испанию. Он там весь год подарки пакует, наверное». Rus.nl, 9.12.2008г.

– Сегодня здесь состоялось 14 заседание китайско-нидерландской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Стороны обменялись мнениями и достигли широкого взаимопонимания по переговорам Дохского раунда, статусу рыночной экономики Китая, антидемпинговому процедурам ЕС в отношении Китая, сотрудничеству в медицине, защите и либерализации инвестиций, общественной ответственности предприятий, охране интеллектуальной собственности и научно-техническому сотрудничеству.

Замминистра коммерции КНР Гао Хучэн сказал, что правительство Нидерландов выступает за свободную торговлю и придерживается справедливой позиции по статусу рыночной экономики Китая и антидемпинговым процедурам ЕС в отношении Китая. Китайская сторона одобряет это и надеется, что Нидерланды продолжат эту линию для продвижения успешного и здорового развития торгово-экономических отношений Китая с Нидерландами и ЕС. Он указал, что министерство коммерции КНР намерено тесно координировать, контактировать и укреплять сотрудничество с министерством экономики Нидерландов для создания шансов в торговле и инвестициях, продвижения торговли и инвестиций и укрепления экономических связей между Китаем и Нидерландами для оказания помощи предприятиям двух стран в преодолении нынешнего трудного положения.

Министр внешней торговли Нидерландов Франк Хеерманс сказал, что правительство уделяет повышенное внимание торгово-экономическому сотрудничеству с Китаем, Нидерланды являются вторым по величине торговым партнером Китая в ЕС, обе стороны должны укрепить сотрудничество и предотвращать возникновение торгового протекционизма на фоне финансового кризиса. www.russian.china.org, 8.12.2008г.

— Муниципалитет Амстердама намерен к 2011г. закрыть 43 из имеющихся в городе 228 «кофешопов», в которых легально продаются «легкие» наркотики гашиш и марихуана, поскольку они расположены слишком близко от школ, сообщила в пятницу газета «Телехрааф» (De Telegraaf). Согласно постановлению нидерландского правительства, «кофешопы» не должны находиться ближе 250 м. от школ.

Городские власти Амстердама под «школами» подразумевают средние школы. К начальным школам было решено не применять этот критерий, т.к. в таком случае в городе не останется почти ни одного «кофешопа». По мнению бургомистра Йоба Кохена (Job Cohen), это нежелательно, т.к. подорвет успешную политику, основанную на разном подходе к «легким» и «сильным» наркотикам.

Амстердамский бургомистр выступает за регулирование производства и продажи «легких» наркотиков. Кроме «кофешопов», расположенных слишком близко к средним школам, в Амстердаме будут закрыты ряд таких точек в районе «красных фонарей», где свои услуги предлагают проститутки. «Там этих заведений просто слишком много», — сказал Кохен.

Кохен принимает в пятницу участие в национальной конференции по выращиванию конопли и ее переработке в гашиш и марихуану. Он является важным участником этого форума, поскольку в Амстердаме находятся более четверти всех голландских «кофешопов», что делает этот город мировой столицей гашиша и марихуаны. РИА «Новости», 21.11.2008г.

— По приглашению премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао, премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде прибыл в Пекин с официальным визитом. Он также примет участие в 7 саммите Азия — Европа, который пройдет 24-25 окт. в китайской столице. В ходе своего визита он встретится с руководителями КНР и посетит Шанхай. Rus.nl, 24.10.2008г.

— Первая (верхняя) палата парламента Голландии, жители которой на референдуме в 2005г. отвергли конституцию ЕС, подавляющим большинством голосов — 60 против 15 — одобрила во вторник Лиссабонский договор, сообщила парламентская пресс-служба. Лиссабонский договор был разработан и подписан 13 дек. пред.г. лидерами государств-членов Евросоюза взамен конституции ЕС, которую на референдумах в 2005г. отвергли граждане Франции и Нидерландов.

В начале мая этот международный документ был поддержан второй (нижней) палатой голландского парламента. Теперь закон о ратификации Нидерландами Лиссабонского договора будет опубликован в государственном вестнике, и с этого момента вступит в силу. Таким образом, Нидерланды стали 21 страной ЕС, ратифицировавшей документ.

По вопросу о ратификации Лиссабонского договора в Нидерландах, как и в большинстве других стран ЕС, референдум проводиться не будет. Для ратификации этого документа достаточно одобрения парламента, поскольку он рассматривается лишь как изменение ныне действующего договора, не содержащее конституционных норм.

Премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде выразил удовлетворение итогом голосования сенаторов по Лиссабонскому договору. По его словам, это послужит положительным сигналом и для других стран ЕС.

Пока неясно, вступит ли Лиссабонский договор в ближайшее время в силу в Европейском Союзе. Первоначально предполагалось, что это произойдет 1 янв. 2009г. Однако граждане Ирландии недавно отвергли Лиссабонский договор на референдуме. Не пользуется он широкой поддержкой и в таких странах, как Польша и Чехия. Создавшаяся ситуация будет в окт. обсуждать Совет Европейского Союза. РИА «Новости», 8.7.2008г.

— За проведение в Нидерландах референдума по поводу Лиссабонского договора выступает 56% жителей страны — об этом свидетельствуют результаты опроса общественного мнения, проведенного агентством «Морис де Хонд» (Maurice de Hond).

Лиссабонский договор — новый базовый документ, определяющий принципы и механизмы функционирования Европейского Союза. Население Ирландии на референдуме 12 июня проголосовало против Лиссабонского договора. Ирландия — единственная страна Евросоюза, где новый договор должен был пройти через одобрение на всенародном референдуме. Остальные члены ЕС ратифицируют документ парламентским путем.

Социологи опросили 1200 голландцев. 46% опрошенных заявили, что в случае проведения референдума проголосуют за ратификацию Лиссабонского договора. В пред.г. 55% говорили, что проголосуют «за».

30% голландцев полагают, что причиной того, что граждане Ирландии на референдуме отвергли Лиссабонский договор, является то, что политики не интересуются настроением избирателей. 21% голландцев думают, что причина ирландского «нет» — отсутствие доверия к Евросоюзу со стороны жителей Ирландии.

В 2005г. граждане Нидерландов на референдуме отвергли конституцию Европейского Союза, что привело к необходимости выработки вместо нее нового договора, предусматривающего меньше полномочий для наднациональных органов ЕС. Он был подписан главами государств Евросоюза в столице Португалии в дек. 2007г.

Правительство Нидерландов решило не проводить референдума по Лиссабонскому договору. Он должен быть лишь ратифицирован парламентом страны. РИА «Новости», 15.6.2008г.

— Бельгия, Нидерланды и Люксембург договорились обновить действующий договор о создании таможенно-экономического союза Бенилюкс, сообщил в Брюсселе министр иностранных дел Голландии Максим Верхаген. Стороны намерены, в частности, конкретизировать сотрудничество в области экономики, обеспечения устойчивого развития, юстиции и внутренних дел.

Договор о создании союза Бенилюкс со штаб-квартирой в Брюсселе, предваривший образова-

ние Евросоюза, был подписан 3 фев. 1958г. Союз между странами был заключен на 50 лет с возможностью продления на 10-летние периоды.

По словам Верхагена, новый договор, «модернизирующий и укрепляющий» трехстороннее сотрудничество, вступит в силу в 2010г., а сам текст соглашения скрепят 17 июня в Гааге главы правительств Бельгии, Нидерландов и Люксембурга.

Созданию Бенилюкса предшествовало заключение между правительствами трех стран валютного соглашения (1943), таможенной конвенции (1944) и договора о таможенном союзе (1947). Последующие соглашения, заключенные в 1953-56гг., предусматривали совместное регулирование заработной платы, либерализацию движения товаров, капиталов и услуг.

Бенилюкс создавался с целью содействовать экономическому развитию его участников и явился прообразом Европейского Союза. Были подготовлены условия для свободного передвижения рабочей силы, координации национальной экономической, финансовой и социальной политики, а также создания единого рынка между участниками. Были отменены и внутренние таможенные пошлины.

Страны Бенилюкса стали выступать как единое целое во внешнеэкономических связях.

Высший орган Бенилюкса — Совет министров, решения которого принимаются единогласно и обязательны для всех участников. Совет экономического союза состоит из представителей министерств и ведомств трех стран, руководит работой отраслевых и специальных комиссий и следит за выполнением решений Совмина.

Спорные вопросы решаются Арбитражной комиссией. Имеется также Экономический и социальный консультативный совет, в который входит равное число представителей объединений предпринимателей, ряда профсоюзов и других организаций трех стран. Административные и организационные функции исполняет генеральный секретариат.

В 1958г. страны Бенилюкса вошли в состав Европейского Экономического Сообщества (ЕЭС). В наст.вр. Бенилюкс входит в Европейский Союз, заменивший ЕЭС в 1992г.

На саммите Евросоюза в Ницце в дек. 2000г. Нидерландам были выделены дополнительные голоса в Европарламенте, что вызвало возмущение бельгийского руководства. Однако уже в конце янв. 2001г. в ходе переговоров, состоявшихся между министрами иностранных дел Бельгии, Нидерландов и Люксембурга, было достигнуто соглашение о дальнейшем едином политическом курсе стран Бенилюкса в рамках Евросоюза. Rus.nl, 29.5.2008г.

— Голландские кофе-шопы, где торговля небольшими дозами марихуаны и курение этого наркотика официально разрешены с 1972г., превратились в крупнейшую индустрию и популярный туристический аттракцион в таких городах, как Амстердам. Согласно новым официально опубликованным данным, налоги от 265 тысяч кг. легких наркотиков, проданных в 2007г. в 730 кафе, пополнили казну на 315 млн. фунтов (400 млн. евро). Реальные цифры могут быть намного больше.

«В Гааге ничего не хотят об этом знать, потому что это слишком деликатная тема», — заявил пожелавший остаться неизвестным налоговый ин-

спектор телеканалу KRO. Легальный торговый оборот кофе-шопов составляет, по некоторым оценкам, не менее 1,6 млрд. фунтов в год. Но огромные прибыли от нелегальной торговли марихуаной в Нидерландах остаются в тени. Выращивание конопли в этой стране считается незаконным, но продукция из нее, зачастую произведенная из сильнодействующих гибридных сортов каннабиса, составляет от 20 до 40% ассортимента кофе-шопов. Остальная нелегальная конопля идет на экспорт, преимущественно в Великобританию и Германию.

«Как экспортный продукт голландская конопля стоит на втором или третьем месте после огурцов и томатов, — комментирует комиссар полиции Нидерландов Макс Даниел. — Когда люди слышат о конопле, они говорят: «А, это всего лишь травка». Но здесь надо употреблять другое слово — «преступление». Ведь речь идет об огромной криминальной индустрии». Rus.nl, 8.5.2008г.

— В Кабуле в результате пересмотра оценок уровня безопасности 23 апреля 2008г. было закрыто посольство Нидерландов. Сотрудники посольства были эвакуированы из здания 21 апреля с.г. и продолжили работу в безопасных местах, которые держатся в секрете, передает Associated Press. Как сообщили представители министерства иностранных дел Нидерландов, 15 из 50 работников являются гражданами Нидерландов. Они отказались комментировать причины закрытия посольства, указав только на то, что ситуация с безопасностью в столице Афганистана ухудшилась. Сегодня из посольства Дании были также эвакуированы сотрудники дипломатической миссии этой страны.

Датские спецслужбы предупредили, что возросшая угроза нападений на датских граждан связана с повторной публикацией карикатур на пророка Мухаммеда в фев. 2008г., когда ведущие датские газеты вновь напечатали на своих страницах нашумевшие в 2005г. карикатуры на пророка Мухаммеда. Датские СМИ сделали это в знак солидарности с автором одного из сатирических изображений, после того как полиция сообщила о том, что раскрыла заговор, целью которого было убийство художника.

Первоначально карикатуры, вызвавшие бурю протеста в исламском мире, были опубликованы 30 сент. 2005г. в датской газете Jyllands-Posten. Тогда было опубликовано 12 карикатур, изображающих исламского пророка Мухаммеда. Впоследствии карикатуры были перепечатаны другими западными СМИ. Rus.nl, 24.4.2008г.

— 30 апр. в Нидерландах отмечается национальный праздник — День королевы: по всей стране голландцы вывешивают флаги и одеваются в оранжевое. Оранжевые предметы продаются в этот день на многочисленных ярмарках, так что даже туристы, не захватившие с собой ничего соответствующего, смогут поучаствовать в празднике, купив, например, оранжевую корону. Королева Нидерландов Беатрикс в этот день проезжает по улицам одного или двух городов, и собравшиеся приветствуют именинницу.

В Гааге ночь с 29 на 30 апреля — особенная. Город устраивает большой музыкальный фестиваль, загодя отмечая день рождения королевы. Концерты начинаются 18.30 и продолжаются до самого утра. В Амстердаме в этот день люди танцуют и музицируют прямо на улицах, а на каналах не про-

толкнуться от лодок — многие голландцы отмечают День королевы на воде. Праздничные ярмарки — традиционное развлечение в эти дни: люди продают старые вещи, и вся страна становится похожа на большой блошинный рынок. Те, кто встанут пораньше, имеют реальный шанс отыскать на развалах настоящие редкости. Rus.nl, 18.4.2008г.

— Вслед за выпуском в свет 15-минутного фильма «Фитна», созданного голландским политиком национал-популистского толка Гиртом Вильдерсом, который появился в интернете 27 марта, мусульманские лидеры и улемы призвали к немедленному бойкоту голландских продуктов по всему миру. В своем фильме Вильдерс связывает терроризм с аятами Корана и описывает Священную Книгу мусульман как «фашистскую литературу, которая призывает мусульман совершать акты насилия».

Генеральный секретарь Организации Исламская конференция Экмеледдин Ихсаноглу выразил свою озабоченность относительно тревожных последствий «исламофобских действий», таких как фильм и карикатуры на Пророка (мир ему). Он назвал такие формы самовыражения «грубым оскорблением чувств мусульман всего мира», добавив, что фильм был «достойным осуждения актом подстрекательства и нетерпимости против мирного сосуществования людей разных религий».

Реакция недовольства на фильм и карикатуры имела место не только в Саудовской Аравии, но и в других исламских странах, таких как Иордания, где недавно на Вильдерса подали в суд. Более того, на прошлой неделе бывший премьер-министр Малайзии Махатхир Мухаммад призвал весь мусульманский мир начать бойкот голландских продуктов, заявив, что такие действия покупателей однозначно окажут влияние на Нидерланды.

Как сообщают СМИ, призыв к бойкоту возымел серьезное действие. Датские и голландские компании несут большие убытки. Rus.nl, 16.4.2008г.

— Посольство Нидерландов в столице Пакистана Исламабаде переехало в гостиницу из соображений безопасности, сообщило в четверг со ссылкой на заявление представителя дипмиссии агентство Рейтер. Опасения за безопасность сотрудников вызваны размещением в конце марта в интернете антиисламского фильма голландского политика-националиста Геерта Вилдерса «Фитна». Появление ролика вызвало резко негативную реакцию во многих мусульманских странах, в том числе, и в Пакистане, а веб-сайт международной террористической сети «Аль-Каида» призвал убить Вилдерса и активизировать нападения на нидерландских солдат в Афганистане.

«Мы больше не чувствуем себя защищенными в этом здании, поэтому мы решили временно переехать», — заявила представитель посольства. «Очевидно, наша страна находится в состоянии повышенной опасности благодаря этому фильму», — подчеркнула она. До переезда посольство Нидерландов в Пакистане располагалось в одном из жилых кварталов Исламабада.

17-минутный фильм «Фитна» был распространен в интернете 28 марта и вызвал бурю протеста в исламском мире. В нем периодически по-арабски звучат цитаты из Корана с их письменным переводом на английский и голландский языки. В этих вырванных из контекста цитатах, точность перевода которых никто не проверял, содержатся

призывы «сжигать в огне «неверных», отрубать им головы». Одновременно в фильме демонстрируются выступления лидеров экстремистских организаций, заявляющих, что ислам должен господствовать во всем мире.

Нижняя палата парламента Пакистана во вторник приняла резолюцию, осуждающую размещение фильма в интернете. В фев. власти страны приказали интернет-провайдерам заблокировать популярный сайт YouTube после нескольких попыток опубликовать «Фитну». Запрет был позднее снят, после того, как YouTube удалил все эти материалы.

Ранее бурное возмущение в исламских странах вызвали карикатуры на пророка Мухаммеда, появившиеся сначала в сент. 2005г. в датской газете «Юлландс-постен», а потом перепечатанные многими европейскими изданиями, спровоцировали волну протеста мусульман всего мира. В этом году они были опубликованы повторно. Редакции газет сделали это в знак протеста против планировавшегося покушения на 73-летнего Курта Вестергарда, одного из авторов карикатур. Rus.nl, 16.4.2008г.

— Оправдательный приговор бывшему премьер-министру Косово и экс-лидеру албанских сепаратистов Рамушу Хардинаю, вынесенный на минувшей неделе Международным трибуналом для бывшей Югославии (МТБЮ) ставит под сомнение его беспристрастность, говорится в комментарии российского внешнеполитического ведомства, опубликованном в понедельник.

Международный трибунал для бывшей Югославии (МТБЮ) в четверг оправдал Харадиная, обвинявшегося в преступлениях против человечности и нарушении законов и обычаев войны в связи с его ролью в событиях в Косово в 1998-99гг., когда он был одним из высокопоставленных командиров Армии освобождения Косово (АОК) в косовском районе Дукаджин. Харадинай был самым высокопоставленным командиром АОК, оказавшимся на скамье подсудимых в Гааге. Сторона обвинения требовала для него 25 лет лишения свободы.

Этот приговор «ставит под сомнение беспристрастность и объективность МТБЮ. Все более очевидны двойные стандарты в его подходах к сторонам конфликтов на территории бывшей Югославии, особенно на фоне попавших в СМИ шокирующих фрагментов из готовящихся мемуаров бывшего обвинителя МТБЮ Карлы дель Понте», говорится в комментарии МИД РФ.

Харадинай, подчеркнули на Смоленской площади, обвинялся в многочисленных преступлениях против человечности и военных преступлениях против сербских граждан Косово.

«Вынесению данного решения способствовало существенное ослабление доказательной базы обвинения из-за невозможности подкрепить его достаточными свидетельскими показаниями. При этом часть материалов, похоже, должным образом во внимание принята не была», — говорится в комментарии МИД РФ.

Российская сторона неоднократно обращала внимание на скандальный ход процесса по делу Харадиная, отмечается в документе. В частности, утверждает МИД РФ, имело место беспрецедентное давление на свидетелей, зафиксированы случаи их физического уничтожения. Тем не менее,

трибунал неоднократно отпускал обвиняемого в Косово по «личным» обстоятельствам, подчеркивается в сообщении ведомства. Rus.nl, 7.4.2008г.

— Вторая Специальная сессия государств-участников Организации по запрещению химического оружия (ОЗХО), в ходе которой будет рассматриваться выполнение Конвенции о запрещении химического оружия за последние пять лет, открывается в понедельник в Гааге.

Конвенцию ратифицировали 183 государства, в которых проживает 98% населения Земли. 12 стран пока либо не подписали, либо подписали, но еще не ратифицировали ее. Среди них — расположенные в ближневосточном регионе Сирия, Египет и Израиль, а также — Северная Корея.

В проходящей раз в пять лет обзорной конференции, которая будет продолжаться до 18 апреля, примут участие сотни представителей государств-участников ОЗХО, включая Россию.

По словам заместителя постоянного представителя РФ при ОЗХО Константина Гаврилова, целью обзорной конференции является рассмотрение действия Конвенции о запрещении химического оружия за прошедшие пять лет. «Участники конференции, в частности, оценят успехи в выполнении положений конвенции, остановятся на имеющихся проблемах, сформулируют рекомендации государствам-участникам ОЗХО, поставят задачи Исполнительному совету организации. В течение двух недель будут согласовываться заключительный доклад и политическая декларация, проекты которых были подготовлены заранее» — сказал он.

Конвенция о запрещении химического оружия является первым и пока единственным многосторонним международным договором, предусматривающим уничтожение целой категории оружия массового поражения. Она вступила в силу 29 апреля 1997г., и в тот же день официально начала свою деятельность Организация по запрещению химического оружия.

ОЗХО стремится к универсальности конвенции, т.е. к обеспечению присоединения к ней всех без исключения стран мира.

По словам гендиректора организации Рохелио Пфиртера, в скором времени можно ожидать присоединения к конвенции Ливана и Ирака. «ОЗХО проводила переговоры на этот счет с Израилем и Египтом. С Сирией у нас в последнее время не было активных обменов мнением по вопросу о ее присоединении к Конвенции, а с Северной Кореей, к сожалению, вообще не было и нет никаких контактов, в то время, как, по некоторым данным, у нее, как и у некоторых стран на Ближнем Востоке, имеется химическое оружие,» — сообщил он.

Гендиректор ОЗХО высказал мнение о целесообразности вести переговоры о присоединении Северной Кореи к ОЗХО отдельно от ведущихся сейчас шестисторонних переговоров с этой страной относительно ее ядерного потенциала.

Другие пока не присоединившиеся к конвенции государства — Мьянма, Багамские острова, Доминиканская Республика, Гвинея-Бисау, Сомали и Ангола.

Благодаря деятельности ОЗХО, из 70 тыс.т. заявленных шестью государствами-обладателями химического оружия боевых отравляющих веществ уничтожено 37%. Остальные должны быть ликвидированы к 29 апреля 2012г.

Из 65 заявленных двенадцатью государствами бывших объектов по производству химического оружия все полностью прекратили производить военную продукцию, 61 уничтожены или конвертированы на выпуск мирной продукции. Один из четырех оставшихся будет также уничтожен, а три конвертированы.

Россия уничтожила 26% из бывших у нее 40 тыс.т. боевых отравляющих веществ. США уничтожили 50,7% своих химических арсеналов. Оба эти крупнейшие обладатели химического оружия продолжают работы по ликвидации его запасов и должны их ликвидировать к концу апреля 2012г.

11 июля 2007г. Албания стала первым бывшим обладателем химического оружия, полностью уничтожившим свои запасы отравляющих веществ. Индия к концу пред.г. уничтожила 93,1% своих химических арсеналов и должна полностью завершить их уничтожение к апр. 2009г. Другое объявившее ранее о наличии у него химического оружия государство — Конго — уничтожило 96,3% своих запасов отравляющих веществ и, как ожидается, полностью завершит процесс уничтожения к концу нынешнего года. Ливия, как ожидается, полностью уничтожит свои запасы химического оружия к 2011г. Rus.nl, 7.4.2008г.

— Выход короткометражного антиисламского фильма Гирта Вилдерса в интернет-эфир вызвал резкое осуждение по всему миру, причем не только морального характера. Премьер-министр Малайзии (одного из крупных торговых партнеров Голландии) Махатхир Мухаммад призвал к бойкоту голландских товаров.

Такие же призывы раздаются со страниц газет и кафедр в мечетях по всему исламскому миру, в т.ч. и в другой бывшей голландской колонии — Индонезии. Об этом сообщает Earth Times. Вместе Малайзия и Индонезия — это огромный рынок сбыта, с населением в сотни млн.чел., и терять его из-за причуд политика-радикала предприимчивые бизнесмены не собираются.

Председатель голландской Ассоциации работодателей Бернард Виентьес открыто заявил газете *Het Financieele Dagblad*, что местные бизнесмены намерены потребовать от Вилдерса материальной компенсации понесенных убытков, вызванных выходом в свет его картины.

Вряд ли такое решение будет вынесено судом Нидерландов, однако, принимая во внимание, что скандальный парламентарий действовал наперекор всем уговорам правительства и самого премьер-министра, а содержание фильма «Фитна» нашло единодушное осуждение всего мирового сообщества, как выходящее за все возможные рамки свободы самовыражения, неприятности Вилдерсу гарантированы.

И принимая во внимание общую презрительную оценку, заслуженную его «шедевром» как со стороны Евросоюза, так и ООН, из этих неприятностей ему вряд ли удастся извлечь дивиденды, пытаясь предстать перед окружающим миром в виде новоявленного «мученика за идею». Rus.nl, 2.4.2008г.

— Евреи Голландии снова пытаются бежать впереди всего голландского общества в борьбе за мусульманское равноправие. В разгоревшейся полемике о правоте депутата парламента Гирта Вилдерса, выпустившего документальный фильм «Фитна» («Борьба») о мусульманском нашествии в

Европе, организованное еврейство страны поспешило осудить правого парламентария за то, что он концентрируется на ... анти-еврейских призывах мусульманских проповедников. В минувшую пятницу Центральный Еврейский Совет Нидерландов осудил фильм за привлечение излишнего внимания к антиеврейской направленности мусульман, охарактеризовав его как «нежелательное обобщение».

Вильдерс, который верит в партнерство евреев и христиан перед лицом мусульманской угрозы, показал в своем 15-минутном фильме призывы мусульманских проповедников обезглавливать евреев. Он процитировал отрывки из Корана, где евреи приравниваются к «обезьянам и свиньям», и показал снимки демонстрацией, где мусульмане обещают «второй Холокост» и превозносят Гитлера.

Трудно передать более точно и непредвзято позицию мусульман по отношению к Европе. Однако евреи Голландии не желают это видеть. Они осудили автора фильма, лидера Партии За Свободу, обвинив его в неуместных обобщениях. «Вильдерс представил демографию роста мусульман в Европе на фоне фотографий с мест терактов, навязывая мнение, будто все мусульмане — потенциальные террористы», заявил в минувшую субботу др. Рони Нафтаниэль, глава базирующегося в Гааге Центра информации и документации по Израюлю.

Хотя антисемитские материалы, собранные Вильдерсом, «показывают, что некоторые мусульмане придерживаются ужасных идей в отношении евреев», то как «Фитна» представляет реальность, ведет к поляризации голландского общества, говорится в заявлении, в котором также говорится, что это препятствует борьбе против «экстремистов».

Премьер-министр Голландии не отстал от евреев страны, заявив, что он «гордится» голландскими мусульманами и их мирной реакцией на фильм. Послезавтра, во вторник 1 апреля, парламент Голландии будет обсуждать «Фитну» и ее автора.

Фильм настолько безукоризненно точно отражает взгляды и установки ислама, что даже мусульманский суд Голландии не нашел оскорбительных для ислама моментов, постановив, что фильм точно излагает установки ислама. Несмотря на отсутствие ожидавшихся волнений и насилия со стороны местных мусульман, политики и евреи испуганы: ведь если фильм точно показывает установки и планы мусульман в Европе, евреи и христиане Европы должны незамедлительно начинать борьбу против нашествия враждебного населения.

Но они снова, как почти 80 лет назад, предпочитают закрывать глаза на опасность, называя исламские установки «взглядами экстремистов». И, как всегда, впереди европейского паровоза бегут евреи. Rus.nl, 2.4.2008г.

— Чистая прибыль голландской сети супермаркетов Ahold выросла по итогам IV кв. 2007г. на 9%, превысив прогнозы аналитиков. Компания также сообщила, что впервые за пять лет собирается выплатить дивиденды, которые составят 0,16 евро на акцию. Прибыль Ahold, являющейся крупнейшей сетью супермаркетов в Нидерландах, однако совершающая 60% своих продаж в США, выросла до

262 млн. евро (397,8 млн. долл.) с 240 млн. евро годом ранее.

Аналитики прогнозировали, что этот показатель составит 159 млн. евро. Как сообщила компания, занимающая седьмое место в мире по продажам, проводящаяся модернизация ее магазинов в США продолжит оказывать влияние на рентабельность. Reuters, 6.3.2008г.

— По поступившим из Гааги сведениям: в Нидерландах не будет проводиться референдум по новому договору Евросоюза, подготовленному на смену конституции ЕС, заявил премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде 21 сент. по окончании правительственного совещания.

Он подчеркнул, что новый договор можно просто передать в парламент для ратификации. Однако, по мнению местных аналитиков, оппозиция Нидерландов занимает большинство мест в верхней палате, поэтому новый договор вряд ли удастся ратифицировать в парламенте.

Конституция ЕС была официально подписана в Риме в 2004г., однако 62% граждан Нидерландов проголосовали против этого документа на референдуме, проведенном 1 июня 2005г. Нидерланды стали второй после Франции страной-основателем ЕС, сказавшей «нет» Евроконституции. После этого ЕС прошел через двухлетний кризис по вопросу конституции организации. На саммите ЕС, проведенном в Брюсселе в июне этого года, была принята «дорожная карта», нацеленная на спасение Евроконституции, и достигнута договоренность по основным моментам проекта нового договора. Синьхуа, 22.9.2007г.

— Ожидается, что Нидерланды возобновят переговоры с Китаем к середине дек. 2007г., для того, чтобы заключить новое общее налоговое соглашение, — заявил министр финансов Нидерландов.

Министерство финансов призывает заинтересованные стороны, желающие привлечь его внимание к важным для них вопросам по поводу двойного налогообложения с Китаем, подать свои заявления на рассмотрение не позднее 1 нояб. 2007г.

Действующее налоговое соглашение между Нидерландами и Китаем предполагает 10% налог, удерживаемый у источника доходов на дивиденды и 0% налог на проценты и платежи роялти, сделанные нидерландской компанией.

Нидерланды имеют широкую сеть соглашений об избежании двойного налогообложения, и уже заключили соглашения со многими наиболее развитыми промышленными странами, а также с множеством развивающихся стран. У них есть договоренности об избежании двойного налогообложения по недвижимости и наследству с Финляндией, Израилем, Швецией, Швейцарией, Великобританией и США.

Резиденты Нидерландов подлежат уплате подоходного налога на весь свой общемировой доход. Компании, основанные в Нидерландах, подлежат уплате корпоративного подоходного налога на свои общемировые доходы. Кроме того, физические лица, не живущие в Нидерландах, должны платить подоходный налог с дохода, полученного от ряда источников в Нидерландах. Этот подоходный налог для нерезидентов налогоплательщики имеют право поменять на подоходный налог для резидентов. Компании-резиденты, находящиеся за пределами Нидерландов подлежат уплате кор-

поративного налога со своих налогооблагаемых доходов от определенных источников в Нидерландах. Offshore.SU, 18.9.2007г.

— Голландское правительство готовится подписать «значительное число» соглашений по налогообложению и обмену информацией с офшорными и оншорными юрисдикциями, в рамках начала программы по борьбе с уклонением от налогообложения.

Голландская газета Financieel Dagblad сообщила, что Роберт тен Хаге — глава департамента минфин по заключению соглашений по налогообложению, заявил, что стратегия разработана для того, чтобы органы власти Нидерландов «могли видеть, что творится в этих территориальных юрисдикциях».

Министр финансов Нидерландов уже заявлял третьим странам о том, что среди стран, с которыми он хочет заключить соглашения об обмене информацией о налогообложении в 2007г., это: Алжир, Австралия, Азербайджан, Бразилия, Канада, Китай, Коста-Рика, Куба, Кипр, Франция, ФРГ, Гана, Гонконг, Индонезия, Иран, остров Мэн, Япония, Кения, Киргизстан, Ливия, Малайзия, Мексика, Перу, Саудовская Аравия, Южная Корея, Швейцария, Турция, Туркменистан, Объединенные Арабские Эмираты и Соединенное Королевство Великобритании.

Нидерланды довольно активно заключают двусторонние соглашения о налогообложении с офшорными юрисдикциями, и уже заключили соглашения об обмене налоговой информацией с офшорными юрисдикциями Великобритании — Джерси и о-вом Мэн. Ведутся переговоры с соседом Джерси — Гернси.

Соглашение между Нидерландами и О-вом Мэн станет первым в своем роде между мелким международным бизнес-центром и членом ОЭСР. Это соглашение, часть более широкого экономического договора, было ратифицировано парламентом О-ва Мэн — Тинвальдом, на заседании в мае 2006г. и 21 июля 2006г., правительство О-ва Мэн получило подтверждение, что Нидерланды также ратифицировали соглашения.

Вдобавок к соглашению об обмене налоговой информацией, договоренности между Нидерландами и о-вом Мэн включают: соглашения по налогообложению судов и авиатранспорта, соглашение о «трансфертном ценообразовании», соглашение о том, что филиалы голландских компаний на о-ве Мэн не будут испытывать проблем от введения на О-ве системы налогообложения компания «0/10», а также обязательства по работе над полной версией соглашения об избежании двойного налогообложения.

Соглашение Джерси с Нидерландами, подписанное в июле 2006г., позволяет обмениваться банковской и другой информацией по требованию, имеющему отношение как к делам гражданского, так и уголовного судебного разбирательства. Для уголовных дел по налогообложению, обмен информацией осуществляется независимо от того, касается расследование времени до вступления соглашения в силу, или после. Для гражданских дел, обмен информацией возможен только если период налогообложения наступил после вступления соглашения в силу. Offshore.SU, 26.7.2007г.

— В воскресенье исполнилось пять лет со времени создания Международного уголовного суда

(МУС), который находится в Гааге. 1 июля 2002г. число стран, ратифицировавших римский статут МУС, превысило 60 и, согласно этому документу, первый постоянный международный уголовный суд стал реальностью.

Юбилей МУС был в центре внимания завершившейся в субботу в Гааге 8 Конференции по актуальным вопросам международного права.

Римский статут ратифицировали уже 104 государства. Россия вместе с другими 134 странами в 1998г. подписала его, но пока не ратифицировала. Заместитель директора правового департамента министерства иностранных дел РФ Владимир Тарабрин ранее высказал мнение, что Россия через несколько лет присоединится к МУС.

США в 1998г. при президенте Билле Клинтоне также подписали римский статут, однако при Джордже Буше Вашингтон отозвал эту подпись из опасения, что МУС будет преследовать американских военных, участвующих в операциях за рубежом. По мнению экспертов, после Буша позиция американской администрации по отношению к МУС может измениться.

Главный прокурор Международного уголовного суда Луис Морено-Окампо ведет расследование ситуаций в четырех африканских странах. Расследования в Демократической Республике Конго, Уганде и Центральноафриканской Республике были начаты по просьбе руководства этих стран, а расследовать ситуацию в суданской провинции Дарфур Международному уголовному суду поручил Совет безопасности ООН.

На основе полученных в ходе этих расследований материалов МУС издал обвинительное заключение против гражданина Демократической Республики Конго Тома Лубанги Дыло, пятерых руководителей действующей в Уганде «Божьей армии освобождения» и двух лиц из Судана: министра по гуманитарным вопросам Ахмада Харуна и одного из командиров полувоенных арабских формирований Али аль-Рахмана.

Лубанга был арестован в столице ДРК Киншасе, доставлен в Гаагу и передан под юрисдикцию МУС. Сейчас он ожидает судебного процесса. Один из угандийских обвиняемых был позже убит правительственными войсками, другие пока находятся на свободе, но ведут с властями мирные переговоры. При этом в качестве одного из главных условий они требуют, чтобы МУС отозвал обвинительные заключения против них, что находит поддержку властей Уганды. Поскольку МУС основывается только на юридической стороне вопроса и не намерен поддаваться политическому влиянию, Морено-Окампо заявил о невозможности отзыва обвинительных заключений.

Расследование в Дарфуре не пользуется поддержкой центральных властей Судана, неоднократно заявлявших, что они сами в состоянии судить виновных в совершенных в Дарфуре преступлениях. В результате следователи аппарата главного прокурора МУС не имеют доступа в охваченные конфликтом районы и допрашивают свидетелей в соседних странах. Тем не менее, они смогли собрать большой объем информации, необходимой следствию. Морено-Окампо неоднократно подчеркивал, что, хотя принцип комплиментарности юрисдикции МУС распространяется и на ситуации, расследование которых поручает ООН, власти Судана не начали никаких судебных дей-

ствий в отношении преступлений Ахмада Харуна и Али аль-Рахмана, информацию о которых получил МУС.

Преступления, расследуемые аппаратом Морено-Окампо в ЦАР, в значительной мере связаны с действиями там боевиков конголезского оппозиционного лидера Жан-Пьера Бембы, который поддерживал центральноафриканского президента Патассэ, свергнутого в марте 2003г.

«Международный уголовный суд вносит вклад в восстановление мира в охваченных конфликтами регионах, — заявил Морено-Окампо на Конференции по актуальным вопросам международного права. — Для установления и поддержания прочного мира, предотвращения преступлений требуется система международного уголовного правосудия, важной частью которой является МУС». В то же время главный прокурор МУС подчеркнул, что главная ответственность за уголовное преследование лиц, нарушивших международное гуманитарное право, лежит на государствах, поскольку юрисдикция МУС носит комплиментарный характер. Морено-Окампо также отметил, что у МУС нет своих полицейских сил и поэтому задача ареста обвиняемых им преступников также ложится на государства.

Участовавший в гаагской конференции эксперт ООН в области международного уголовного права, лауреат Гаагской премии в области международного права 2007г. профессор Шериф Бассиони в интервью РИА Новости назвал «очень лицемерной» позицию СБ ООН, который, передав расследование ситуации в Дарфуре Международному уголовному суду, не выделил никаких средств на проведение этой работы. «Положение усугубляется еще и тем, что половина присоединившихся к МУС государств не платит вовремя взносы в его бюджет», — отметил профессор. Стоявший у истоков создания МУС и являющийся одним из основных авторов Римского Статута Бассиони выразил оптимизм относительно будущего суда. «Создавая МУС, мы были очень амбициозными, но, в то же время, не теряли чувства реальности. Суд приходится строить с нуля по кирпичику, и этот процесс далеко не завершен», — подчеркнул он.

Под юрисдикцию Международного уголовного суда подпадают геноцид, преступления против человечности, военные преступления и преступление агрессии, совершенные с 1 июля 2002г. Пока международное сообщество четко не определит с юридической точки зрения агрессию, МУС не будет вести расследования и возбуждать дела, касающиеся этого преступления. На основе принципа комплиментарности, Международный уголовный суд не подменяет, а лишь дополняет национальные судебные органы. Государства должны сами предавать суду тех, кто совершил геноцид, преступления против человечности, военные преступления или агрессию. Только если то или иное государство не готово или не хочет предать суду преступника, дело в свое производство берет Международный уголовный суд.

Главным административно-надзорным и нормативным органом МУС является Ассамблея государств-участников. РИА «Новости», 1.7.2007г.

— Накануне визита в Китай министр иностранных дел Нидерландов Максим Верхаген заявил, что китайско-голландские отношения получили

значительное развитие, они развиваются успешно и он ожидает, что предстоящий визит придаст новый импульс укреплению отношений между двумя странами.

М. Верхаген отметил, что это будет его первый визит в Китай, где он проведет встречи и переговоры со многими китайскими лидерами и будет присутствовать на мероприятиях, посвященных 35 годовщине установления дипломатических отношений между Китаем и Нидерландами. Он констатировал, что в Нидерландах надеются на формирование с Китаем рамок двусторонних отношений, которые будут охватывать все аспекты этих отношений, это, по его словам, будет способствовать стабильному развитию связей между двумя странами, благоприятствовать процветанию, миру и стабильности в обеих странах.

Касаясь вопроса о так называемой «китайской угрозе», которую проповедают некоторые силы на Западе, голландский дипломат отметил, что в июне пред.г. правительство Нидерландов распространило политический меморандум, в котором однозначно говорится, что Нидерланды относятся к Китаю как к партнеру и другу, а сотрудничество между двумя странами отвечает их национальным интересам.

М. Верхаген подчеркнул важность укрепления торгово-экономических связей между Китаем и Нидерландами. Как показывает анализ, проведенный соответствующими голландскими исследовательскими институтами, развитие двусторонней торговли между Китаем и Нидерландами позволило повысить покупательную способность голландцев и понизить инфляцию в стране. Китайские товары, поступающие транзитом через Нидерланды в другие европейские страны, укрепили статус этой страны как «окна в Европу».

Голландский министр иностранных дел дал высокую оценку вкладу Китая в дела мирового сообщества. В качестве наиболее ярких примеров он привел роль Китая в шестисторонних переговорах по ядерной проблеме на Корейском полуострове и участие Китая в миротворческих миссиях ООН. Он подчеркнул, что Китай играет все более активную роль в региональных и международных делах, что способствует миру и стабильности на планете.

М. Верхаген отметил, что его страна хочет видеть «стабильный, ответственный и поступательно развивающийся Китай». По его мнению, Китай также хотел бы видеть «надежные, влиятельные и обновленные Нидерланды». На этой основе страны могут налаживать сотрудничество по многим направлениям, в том числе в области водного хозяйства, освоения чистых источников энергии, биологии, экологически чистых технологий, санитарной безопасности продуктов, профилактики и лечения инфекционных болезней. По его мнению, разностороннее сотрудничество между двумя странами имеет широкие перспективы. Синьхуа, 15.5.2007г.

— Полиция нидерландского г.Алкмаар в провинции Северная Голландия конфисковала во вторник 13 т. нелегальных пиротехнических средств, предназначенных для устройства фейерверков, сообщило голландское телевидение.

Пиротехника была спрятана в складском помещении одной из фирм. В расположенном рядом г.Зваах также было обнаружено еще полторы т. нелегальных петард, ракет и других средств для фейерверков. Задержан 38-летний голландец.

Предполагают, что нелегальные пиротехнические средства были доставлены из Германии. Количество нелегальной пиротехники, привозимой в Нидерланды, где более жесткие требования к фейерверкам, чем в Германии или Бельгии, обычно резко возрастает перед Новым Годом. РИА «Новости», 20.12.2006г.

— Десятки членов нидерландского парламента в последние годы ездили за рубеж за счет предприятий, лоббистских организаций и других коммерческих структур, пишет голландская газета «Алхемеен Дахблад» (Algemeen Dagblad). Десятки парламентариев также принимают бесплатные билеты на концерты, мюзиклы, гала-представления и даже в парки аттракционов, отмечает газета. Поскольку никаких правил на этот счет в нидерландском парламенте не существует, депутаты сами в каждом случае определяют, ответственно ли принимать от какой-либо фирмы оплату той или иной поездки.

Единственное требование, которому должны в таких случаях подчиняться члены парламента состоит в том, чтобы все оплачиваемые коммерческими структурами поездки и подарки дороже 50 евро были гласными и регистрировались в специальном журнале. Из этого журнала явствует, что парламентарии особенно часто пользуются случаями поехать бесплатно в США, Израиль, Индонезию и Данию. Ряд экспертов и парламентариев выступают за введение кодекса поведения, касающегося согласия членов парламента на зарубежную поездку за счет какой-либо коммерческой организации и прием подарков.

Оппозиционные Партия труда, Соцпартия и партия Зеленые левые имеют такой внутренний кодекс. Депутаты от этих партий не могут принимать ни приглашения в зарубежную поездку, ни дорогие подарки. Если существует серьезная причина, не позволяющая парламентариию от этих партий самому заплатить за какую-либо поездку, то разрешение принять ее в качестве подарка должно дать руководство фракции. Выдвинутое в этом году предложение Партии труда принять такой кодекс для всего парламента не получило поддержки большинства нижней палаты. Правящие партии Христианско-демократический призыв и Народная партия за свободу и демократию (НПСД) считают такой кодекс поведения излишним, поскольку члены парламента при вступлении в должность дают присягу, в которой, в частности, обещают не позволять себя подкупать подарками.

В качестве примеров принимающих подношения парламентариев «Алхемеен Дахблад» приводит как раз членов этих партий. Хенк-Ян Ормел (Henk-Jan Ormel) из ХДП путешествовал по США за счет американского посольства в Нидерландах, а член НПСД Эд ван дер Санде (Ed van der Sande) по приглашению Королевского нидерландского футбольного союза побывал на чемпионате мира по футболу в Германии. Оба они утверждают, что в ходе своих поездок очень много работали, решая задачи, связанные с их парламентской деятельностью.

Член парламента от СДА Гер Коопманс (Ger Koopmans) честно признался, что его поездка в Данию за счет меховой фирмы «Копенгаген Фер» (Copenhagen Fur) была чисто развлекательной. «Нидерланды — крупный партнер, куда эта фирма экспортирует меховые изделия, и было интересно

познакомиться с этим предприятием на месте. Я не вижу в этом никакой проблемы», — заявил Коопман. РИА «Новости», 14.10.2006г.

— Министр внешней торговли Нидерландов Карин ван Геннип 12 окт. в Шэньчжэне отметила, что Китайская международная ярмарка достижений высоких и новых технологий создает хорошую платформу для освоения китайского рынка предприятиями Нидерландов, что способствует расширению двустороннего сотрудничества между Нидерландами и Китаем.

К. Геннип сказала, что сотрудничество между двумя странами в области энергетики, науки о жизни, информационной продукции и средств связи, а также обслуживающих технологий имеет широкие перспективы.

Женщина-министр, возглавляющая делегацию представителей 50 предприятий Нидерландов, 12 окт. присутствовала на церемонии открытия 8 Китайской международной ярмарке достижений высоких и новых технологий. Она отметила, что правительство Нидерландов уделяет серьезное внимание активной роли этой ярмарки. В этом году в рамках ярмарки Нидерланды впервые создали свой выставочный зал; в нынешней ярмарке приняли участие 13 научно-технических предприятий и научно-исследовательских учреждений Нидерландов, которые намерены поделиться с китайскими коллегами своими последними инновационными достижениями.

По ее словам, Китай сейчас является важным торговым партнером Нидерландов. В прошлом году объем экспорта Китая в Нидерланды составил 2,5 млрд евро; в этом году этот показатель достигнет 3 млрд евро, что на 25% больше по сравнению с прошлогодним показателем. Синьхуа, 13.10.2006г.

— Бурную реакцию голландских парламентариев вызвало высказывание министра юстиции Пита Хейна Доннера (Piet Hein Donner), заявившего о праве мусульман демократическим путем ввести в Нидерландах законы шариата. Об этом говорится в вышедшей книге Доннера «Страна ненависти и враждебности». В ней автор утверждает, что мусульмане в Нидерландах должны иметь возможность демократическим путем прийти к власти и даже ввести в этой стране законы шариата, если две трети ее жителей поддержат такое решение. «В данном случае речь идет о большинстве, а это — суть демократии,» — утверждает министр. Высказывание Доннера противоречит позиции парламентской фракции партии Христианско-демократический призыв, членом которой он является. Эта фракция полагает, что стремящиеся ввести законы шариата партии должны быть исключены из голландской политической системы.

Независимый правый депутат Герт Вилдерс (Geert Wilders) немедленно потребовал от Доннера письменных разъяснений. По его мнению, министр обязан выступать за голландские нормы и ценности и противостоять введению «варварских законов шариата» в Нидерландах. Вилдерс сказал, что, если Доннер не откажется от своих высказываний, он будет требовать его отставки. Представитель крупнейшей оппозиционной партии — Партии труда — Ерун Дейселблум (Jeroen Dijsselbloem) заявил, что министр «зашел слишком далеко» и ПТ против подобных идей. «Министр юстиции должен тратить свою энергию на борьбу с

такими воззрениями, вместо того, чтобы подавать сигнал, что подобные идеи, якобы, могут быть частью нашей демократии,» — подчеркнул Дейселблум. В ответ на критику Доннер сказал, что не отказывается от своих высказываний, однако поспешил заявить, что сам он — против введения в Нидерландах законов шариата. Министр подчеркнул, что шариат противоречит нидерландской конституции: «Если, теоретически, большинство голландцев захочет ввести законы шариата, необходимо будет изменить конституцию», — отметил он. Доннер заявил, что всегда будет бороться против того, чтобы это произошло. РИА «Новости», 13.9.2006г.

— Премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде в пятницу вручит прошение об отставке своего правительства королеве Беатрикс. Причиной этого стал выход из правительственной коалиции небольшой партии Демократы-66, которая отозвала из кабинета своих представителей. Этому предшествовала острейшая дискуссия вокруг действий министра по делам иммиграции Риты Вердонк в одном из нашумевших в стране дел.

В центре скандала оказалась депутат парламента сомалийского происхождения Айян Хирси Али, получившая известность смелыми выступлениями против исламистов. Однако недавно выяснилось, что она предоставила ложные данные о себе в момент, когда в свое время просила в Нидерландах политическое убежище. Министр по делам иммиграции, известная своей жесткостью и прозванная в стране «железная Рита», потребовала лишить депутата нидерландского подданства, хотя обе входили в одну и ту же партию. После этого депутат покинула страну и приняла приглашение работать в США.

Вокруг этой истории разгорелись страсти — вплоть до голосования в парламенте резолюции недоверия правительству, которая не получила поддержки большинства. Но даже после этого Демократы-66 требовали ухода министра. Остальные члены коалиции поддержали Р.Вердонк, и правительство большинства распалось.

Вероятнее всего в нынешней обстановке будет досрочно распущен парламент и проведены новые выборы. Они могут состояться в окт. По опросам населения, наибольшей поддержкой в стране пользуется оппозиционная Партия труда, придерживающаяся социал-демократической ориентации.

Не исключено также, что оставшиеся две партии нынешней коалиции Христианско-демократический призыв и либеральная Народная партия за свободу и демократию образуют правительство меньшинства. Interfax, 30.6.2006г.

— На этой неделе Европейский суд вынес решение о том, что голландское правительство не нарушило европейские правила о свободном передвижении капитала, отказав немецкому гражданину в праве потребовать льготную ставку налога на состояние.

Дело попало в Европейский суд после того, как немецкий налогоплательщик попросил облагаться налогами в Нидерландах по своему голландскому источнику налога, как-будто он является голландским резидентом. Налог на состояние в Нидерландах предлагает налогоплательщикам-резидентам льготу, которая не доступна нерезидентам, если только 90% их собственности не расположено в Нидерландах.

Немецкий налогоплательщик заявил, что соглашение об избежании двойного налогообложения между Нидерландами и Бельгией, которое позволяет бельгийцам использовать те же льготы, что и голландским резидентам, выигрывает перед соглашением Нидерландов и Германии и поэтому нарушает Римский договор, подрывая принципы свободного передвижения капитала в пределах ЕС.

На удивление Европейский суд не согласился с мнением генерального советника Дамасо Руиз-Джарабо Коломера и принял решение о том, что налогоплательщик не может считаться голландским резидентом, т.к. минимальная часть его состояния находится в стране. Суд вынес решение, что льгота, предоставляемая голландским резидентам, дается на основании налогообложения всего состояния. Европейский суд также заявил, что немецкого гражданина нельзя сравнивать с бельгийским, потому что условия договора у этих стран разные.

Комментируя это решение, Билл Додвелл, глава группы по налоговой политике компании Deloitte UK, отметил: «Удивительно то, что Европейский суд не согласился с мнением генерального советника. Это дело позволило бы налогоплательщикам-нерезидентам пересмотреть различные соглашения об избежании двойного налогообложения и облагаться налогами по самым благоприятным из них».

«Но поскольку решение принято против налогоплательщика, такой сценарий маловероятен. Компании, конечно, отличаются от физических лиц, поэтому, вероятно, такие требования будут поступать, но без особой надежды на успех». Offshore.SU, 7.7.2005г.

— Нидерланды выделяют 27 млн. евро (36,5 млн.долл.) в качестве помощи пострадавшим в результате землетрясения и мощного цунами в зоне Индийского океана. Об этом заявил премьер-министр страны Ян Петер Балкененде. Первоначально правительство Нидерландов пообещало перечислить 2 млн. евро на счет Международного Красного Креста. В числе жертв стихийного бедствия в Азии пятеро граждан Нидерландов. Четверо из них отдыхали на курортах Таиланда, еще один — в Шри-Ланке. С несколькими сотнями голландских туристов связь до сих пор не установлена. Росбалт, 31.12.2004г.

— Сенат США должен утвердить на этой неделе значительные изменения в налоговое соглашение с Нидерландами, внесенными в связи с протестами против определенных положений по тексту.

Согласно сообщению Dow Jones Newswires сенатор Джозеф Байден, голосовавший против во время принятия соглашения в верхней палате, готовится теперь принять данные положения. Байден был обеспокоен тем, что соглашение может позволить голландцам вернуться в Голландию и избежать американских налоговых обязательств.

Однако пресс-секретарь Байдена Чип Анру сообщил, что теперь законодатель «дал зеленый свет по этому вопросу».

Соглашение между Голландией и США, подписанное в марте 2004г., вносит поправки в прошлое соглашение от 1992г. и будет дальше сокращать влияние двойного налогообложения на определенные источники дохода в обоих государствах.

По словам председателя международных отношений сената Ричарда Люгара Нидерланды являются третьим по величине иностранным инвестором в американскую экономику. Приняв во внимание все другие протесты, пресс-секретарь лидера большинства в сенате Билла Фриста отметил, что республиканцы в сенате готовятся принять соглашение на этой неделе. Offshore.SU, 18.11.2004г.

– Пересмотренное соглашение об избежании двойного налогообложения между США и Нидерландами находится на рассмотрении в сенате из-за беспокойства некоторых законодателей по поводу того, что его положения позволяют некоторым лицам уходить от американских налоговых обязательств.

Причина отсрочки – положение, которое позволяет гражданам Нидерландов, возвращающимся в Нидерланды, уходить от уплаты американского налога на прибыль. Это вызвало критику демократов из комитета сената по международным отношениям.

Однако на слушании сената по этому соглашению в прошлом месяце такие протесты не выдвигались, и выпады демократов некоторые обозреватели встретили с удивлением.

Соглашение между США и Нидерландами, подписанное в марте 2004г., обновляет более раннее соглашение, заключенное в 1992г. По словам председателя комитета по международным отношениям Ричарда Лугара Нидерланды являются третьим по величине инвестором в экономику США.

Сенат завершит работу над соглашением в нояб. Offshore.SU, 14.10.2004г.

Связи с Россией и СНГ

– Первый зампред правительства РФ Виктор Зубков провел VI сессию Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и Королевством Нидерландов. Как сообщила 5 дек. пресс-служба правительства РФ, в своем выступлении на сессии первый вице-премьер предложил представителям голландских деловых кругов проявить более активный интерес к осуществлению инвестиционных проектов с российской стороны, в т.ч. олимпийских. По мнению Зубкова, такое сотрудничество имеет большие перспективы.

Он охарактеризовал контакты между правительствами двух стран как очень плодотворные, отметив, что с начала года объем взаимной торговли вырос по сравнению с аналогичным периодом пред.г. в 1,5 раза. Объем торгового оборота за три квартала 2008г. составил 50,3 млрд.долл. «Для сравнения, – отметил он, – в 2003г. общий объем торговли между странами составлял 10 млрд.долл. Каждый год по 10 млрд. прибавляется».

В то же время, по словам первого вице-преьера, рост объемов торгового оборота связан в основном с поставками товаров с невысокой добавленной стоимостью. «В связи с этим я считаю, что возможности российского экспорта в Нидерланды используются не полностью и мы намерены активизировать работу по повышению в структуре российских поставок в вашу страну удельного веса товаров с высокой добавленной стоимостью», – заявил Зубков. ИА Regnum, 5.12.2008г.

– Правительство Ленинградской обл. намерено пригласить компании Нидерландов к участию в

развитии морских, логистических и инфраструктурных проектов своего региона. Речь идет об участии бизнеса Нидерландов в строительстве кластеров порта в Усть-Луге, в практической реализации идеи создания канала-дублера Невы, который соединит Финский залив с Ладожским озером. Как сообщили 14 нояб. в пресс-службе правительства области, вопросы сотрудничества между Голландией и Ленинградской обл. обсудили накануне вице-губернатор области Николай Пасяда и министр транспорта и водного хозяйства королевства Нидерланды Камил Эрлингс.

На встрече ообсуждались перспективы сотрудничества в транспортно-логистической сфере, развития частно-государственного партнерства при расширении портовой инфраструктуры региона. Как отметил Николай Пасяда, «сотрудничество с государством Нидерланды развивается хорошими темпами». «Внешнеторговый оборот в I пол. 2008г. достиг 1 млрд.долл. С 2006 по 2007г. экспорт вырос в пять раз, а импорт увеличился в 2,5 раза», – рассказал он.

Ленинградская обл. заинтересована в участии Голландии в реализации инвестиционных проектов, связанных с развитием транспортной и логистической инфраструктуры, поскольку сегодня регион является важнейшим транспортным узлом Северо-Запада, соединяющим Европу с центром и югом России.

Делегацию из Голландии во главе с министром ознакомили с деятельностью всех четырех портов Ленинградской обл., проектами их развития и увеличения грузооборота, структурой строящихся терминалов. В пред.г. суммарный грузооборот портов Ленинградской обл. составил 100 млн.т. грузов. Камил Эрлингс в ходе беседы обратил внимание на то, что «российско-голландское сотрудничество, обмен знаниями и опытом имеет глубокие исторические корни и осуществляется еще со времен Петра Первого». «Сегодня, – считает министр, – созданы все предпосылки для развития двусторонних экономических контактов, особенно в сфере морского и логистического бизнеса». ИА Regnum, 14.11.2008г.

– Министр иностранных дел Нидерландов Максим Ферхахен выразил надежду на возобновление переговоров между Россией и Евросоюзом о заключении нового базового соглашения. «Переговоры между Европейским Союзом и Россией относительно заключения нового соглашения о стратегическом партнерстве могут быть начаты, если будут полностью реализованы достигнутые при посредничестве ЕС договоренности из шести пунктов, подписанные как Россией, так и Грузией, и (если) РФ проявит конструктивный подход на международных переговорах, касающихся безопасности на Кавказе, – отметил Ферхахен на пресс-конференции в Гааге в четверг в связи с рабочим визитом в Нидерланды главы МИД РФ Сергея Лаврова.

«Заключение нового соглашения – в интересах как Евросоюза, так и России. Мы – соседи и нуждаемся друг в друге,» – подчеркнул он.

Глава голландского внешнеполитического ведомства обратил внимание на важность обсуждения вопросов, по которым стороны придерживаются разных точек зрения.

Ферхахен высказал мнение, что основными сферами партнерства России и ЕС, которые дол-

жны быть определены в новом соглашении, являются энергетика, торговля и совместные миротворческие миссии.

Нидерландский министр высказал мнение, что как Россия, так и Нидерланды, в частности, и Евросоюз в целом заинтересованы в развитии свободной торговли в мире. «Когда какое-либо государство пытается предпринять шаги к изоляции, ситуация ухудшается», — отметил он. Ферхахен подчеркнул важность достижения договоренностей в области торгов-экономических отношений. При этом он напомнил, что Нидерланды являются сторонником вступления России во Всемирную торговую организацию. Rus.nl, 4.11.2008г.

— Сотрудники Управления экономического развития администрации Калининграда отправились в Нидерланды на стажировку в центре поддержки предпринимателей, созданный двумя голландскими муниципалитетами. Как сообщили в пресс-службе горадминистрации, калининградские стажеры участвуют в международном проекте Logo East II, партнерами которого выступают мэрии Гронингена и Ассена (Нидерланды), а также Познани (Польша). Стажировка калининградских муниципальных служащих оплачивается не из городского бюджета, а из средств Logo East II.

Летом 2008г. глава администрации Калининграда Феликс Лапин подписал постановление о введении специального реестра субъектов малого и среднего бизнеса, которые рассчитывают получить поддержку от властей Калининграда. Предполагается, что поддержка малого бизнеса будет оказываться в имущественной, финансовой, информационной формах либо в форме подготовки кадров. Одним из результатов проекта Logo East II станет создание в Калининграде информационной службы обеспечения малого и среднего бизнеса, которая будет заниматься предоставлением информационных услуг предпринимателям.

Также калининградские чиновники примут участие в торговой ярмарке «Дни продвижения новых бизнес-возможностей», которая открылась в Гронингене в первых числах нояб. В форуме участвуют до 700 организаций, торгово-промышленных палат, посольств, муниципалитетов Нидерландов и других стран Европы. Калининград будет представлен стендом, где размещена информация о самом западном российском городе, его экономических и инвестиционных возможностях. Экспозиция Калининграда станет основой для предстоящего в 2009г. официального визита делегации мэрии Гронингена и бизнес-миссии голландских предпринимателей в Калининград. ИА Regnum, 4.11.2008г.

— Азербайджан и Нидерланды будут применять систему избежания двойного налогообложения в отношении доходов и имущества. Об этом сообщается в пресс-релизе министерства налогов Азербайджана.

В сообщении отмечается, что министр налогов Азербайджана Фазиль Мамедов и госсекретарь министерства финансов Нидерландов Яан Кеес де Ягер подписали в понедельник в Баку межправительственное соглашение «Об избежании двойного налогообложения в отношении доходов и имущества и устранения уклонения от уплаты налогов».

«Подписание данного соглашения направлено на дальнейшее развитие двусторонних экономических связей», — подчеркивается в пресс-релизе.

Я.К. де Ягер в ходе визита в Баку ознакомился с деятельностью Департамента налоговой службы с особым режимом Минналогов, а также с функционированием системы регистрации коммерческих предприятий по принципу «единого окна».

Принцип избежания двойного налогообложения Азербайджан применяет с 23 странами. С 1 янв. 2009г. эта система будет применяться также с Таджикистаном и Катаром.

В целом консультации по применению принципа избежания двойного налогообложения Азербайджан ведет с 43-44 странами. Rus.nl, 23.9.2008г.

— Министр иностранных дел Нидерландов Максим Верхаген в среду потребовал лишить визы своего белорусского коллегу Сергея Мартынова. В случае одобрения данной инициативы парламентом страны Мартынову может быть закрыт въезд в Брюссель, где находится штаб-квартира ЕС, в следующий понедельник, поскольку правительство Нидерландов будет отстаивать свою позицию в кругу остальных членов Евросоюза.

По мнению Верхагена, снимать все международные санкции в отношении Белоруссии еще слишком рано, поскольку эта страна до сих пор не «уважает права человека». Впрочем, Верхаген подчеркнул, что признание последних позитивных сдвигов в Белоруссии — например, освобождение политических заключенных — является важной и необходимой мерой, сообщает агентство dra. Pri-an.ru, 10.9.2008г.

— Презентация торгово-экономического и инвестиционного потенциала Краснодарского края представителям политических и деловых кругов Королевства Нидерланды состоялась 22 мая в Амстердаме. Об этом сообщили в краевом департаменте внешнеэкономической деятельности. В основном мероприятии программы — конференции «Краснодарский край. Состояние и перспективы торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества с Королевством Нидерланды» — приняли участие 80 представителей голландских предприятий.

«Выступившие на конференции руководители компаний «Филипс», «Матрикс Агритек» и «Ван Оорд» рассказали голландским коллегам об уже имеющемся у них опыте работы на Кубани. Торгпред России в Нидерландах Владимир Воробьев отметил особую актуальность развития сотрудничества королевства именно с Краснодарским краем», — отметили в пресс-службе.

На состоявшихся круглых столах отраслевой направленности обсуждались вопросы развития финансового и фондового рынков, промышленности и инноваций, архитектуры и градостроительства, топливно-энергетического комплекса Краснодарского края.

Делегация Краснодарского края с 19 по 23 мая проводит презентацию торгово-экономического и инвестиционного потенциала региона в Швеции, Финляндии, Нидерландах и Бельгии. Потенциальным деловым партнерам представляют наиболее привлекательные инвестиционные проекты в ключевых секторах экономики Краснодарского края с учетом создания особых экономических зон на территории региона, игровой зоны «Азов-Сити» и подготовки к проведению Зимней Олимпиады-2014 в Сочи. ИА Regnum, 23.5.2008г.

— Посол Королевства Нидерландов Ян-Паул Дирксе прибыл с визитом в Хабаровск для встречи

с губернатором Хабаровского края Виктором Ишаевым. Как сообщили в правительстве края, в ходе двухдневного визита Ян-Паул Дирксе посетит Дальневосточную торгово-промышленную палату, выступит перед студентами и преподавателями Тихоокеанского государственного технического университета, а также встретится с участниками проекта по программе «МАТРА», финансируемого посольством, в Хабаровской государственной академии экономики и права.

Открывая встречу, Виктор Ишаев констатировал, что отношения Хабаровского края с Голландией находятся в самом начале развития. Товарооборот края с этим иностранным государством постепенно растет. По итогам 2007г. он составил более 4 млн.долл. «Думаю, что приезд в Хабаровск делегации посольства Королевства Нидерланды станет толчком для развития нашего сотрудничества. Оно должно расширяться, в т.ч. в новых сферах», — сказал Виктор Ишаев.

По мнению главы края, совместную работу с компаниями Нидерландов следует развивать, прежде всего, в таких отраслях, как добыча и переработка биоресурсов, деревообработка и туризм. Посол Ян-Паул Дирксе отметил, что у правительства Хабаровского края существует комплексный подход к развитию всех секторов экономики и хозяйства региона, что является хорошей основой для привлечения иностранных инвестиций. ИА Regnum, 5.5.2008г.

— К началу 2008г. общий объем нидерландских инвестиций, вложенных за последние годы в экономику Сахалинской обл., составил 17,5 млрд.долл. Только в прошедшем году компании этой европейской страны инвестировали в островной регион 3,3 млрд.долл. Основная часть этой суммы ушла на развитие шельфовых проектов, в частности «Сахалина-2». Как 2 мая сообщили в управлении информационной политики аппарата администрации Сахалинской обл., об этом заявил губернатор Сахалина Александр Хорошавин в ходе встречи с послом Королевства Нидерландов в РФ Яном Полом Дирксе, где обсуждались перспективы дальнейшего экономического и культурного сотрудничества между регионами, компаниями и государственными структурами двух стран.

«Мы специально сравнивали вклады различных иностранных компаний в экономику Сахалинской обл. И нам очень приятно отметить, что именно бизнес-структуры Нидерландов здесь являются лидерами», — подчеркнул губернатор Александр Хорошавин.

Ян Пол Дирксе отметил, что благодаря добываемым на шельфе острова нефти и газу, регион стремительно развивается. Это уже третий визит посла на Сахалин, и, по его словам, он впечатлен происходящими в области позитивными переменами.

В ходе встречи обе стороны также выразили удовлетворение участием в проекте «Сахалин-2» компании «Газпром». Был затронут и исторический вопрос в развитии российско-нидерландских отношений. «В 1697г. ваша страна стала для российского царя-реформатора Петра I первым «окном в Европу». Ну, а теперь, благодаря нашему активному сотрудничеству, уже Сахалинская обл. становится для Нидерландов «окном в Азию», — заметил в ходе встречи с послом губернатор.

Говоря о новых путях делового сотрудничества между Сахалинской обл. и европейской страной, Александр Хорошавин выразил надежду на активизацию этого процесса. Он отметил, что интерес к взаимодействию в различных секторах островной экономики уже проявляют иностранные компании, в т.ч. и крупные японские. По словам губернатора, здесь своего рода важной предпосылкой является новая совместная программа действий на 2008-10гг. между РФ и Нидерландами. Ее положения на этой неделе обсудили премьер-министры стран Виктор Зубков и Ян Петер Балкененде. В Сахалинской обл., например, одной из форм двустороннего делового сотрудничества может стать взаимодействие в области сельского хозяйства.

Параллельно, по мнению участников встречи, необходимо развивать и культурные связи. В качестве положительных примеров было названо плодотворное сотрудничество Сахалинского областного краеведческого музея с Лейденским.

Как было отмечено на встрече, между областью и Европейским Союзом эффективно действует механизм культурных обменов. Уже более 130 сахалинцев и курильчан воспользовались услугами действующего почетного консульства Королевства Нидерландов в Южно-Сахалинске для оформления шенгенских виз. Оно было открыто в июле 2007г. На Сахалине проживает вторая по численности в России община голландцев после Москвы — 560 чел.

Вечером 2 мая глава островного региона по приглашению посла принял участие в официальном приеме, посвященном празднованию национального праздника Нидерландов — «Дня рождения королевы». Ежегодно он отмечается в последний день апр. В этом году действующей королеве Нидерландов Беатрикс исполнилось 72г. ИА Regnum, 2.5.2008г.

— Председатель правительства РФ Виктор Зубков и премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкененде во вторник в Гааге подписали совместную программу действий на 2008-10гг., в которой определены важнейшие направления развития сотрудничества двух стран в различных сферах.

Для интенсификации политического диалога стороны договорились в период действия программы обмениваться рабочими визитами премьер-министров России и Нидерландов, не реже одного раза в год проводить переговоры между министрами иностранных дел, регулярные политические консультации и рабочие совещания на других уровнях.

Помимо двусторонних отношений, подписанный в Гааге документ предусматривает политический диалог по таким вопросам, как деятельность ООН, отношения РФ с Европейским Союзом и НАТО, сотрудничество в Совете Европы, в рамках ОБСЕ, региональные проблемы, разоружение и международная безопасность, права человека и основные свободы, предотвращение техногенных катастроф и стихийных бедствий и ликвидация их последствий.

Нидерланды и Россия выразили намерение и дальше развивать сотрудничество в торгово-экономической, кредитно-финансовой и инвестиционной сферах, в т.ч. между регионами. «Стороны будут поддерживать регулярные контакты на

высоком уровне, а также вести диалог по указанным вопросам на многостороннем уровне», — говорится в программе.

В целях реализации поставленных на предстоящие два года задач Россия и Нидерланды будут, в частности, содействовать проведению на взаимной основе ярмарок, выставок, экономических конференций, презентаций и дней культуры регионов, рабочих визитов и торговых миссий, поощрять создание совместных предприятий, групп межрегионального делового сотрудничества, уделять внимание дальнейшему развитию малых и средних предприятий, продолжать переговоры с целью скорейшего заключения нового соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Стороны договорились активно взаимодействовать с деловыми кругами двух стран по вопросам разработки нового соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС.

Конкретные направления экономического сотрудничества определены в таких областях, как агропромышленный комплекс, рыболовство, транспорт, инфраструктура и водное хозяйство, налоговое и таможенное дело, охрана окружающей среды, энергетика и энергосбережение, в частности, развитие альтернативных источников энергии и повышение безопасности АЭС и утилизация ядерных отходов, лесное хозяйство, научно-техническое и промышленно-технологическое сотрудничество.

Отдельная глава программы посвящена сотрудничеству в области социальных вопросов и общественных связей. В ней, в частности, говорится: «Стороны будут поощрять контакты и взаимные поездки граждан России и Нидерландов путем упрощения визовых процедур и снижения визовых тарифов в соответствии с договоренностями между Российской Федерацией и Европейским Союзом».

Выражено также намерение содействовать развитию сотрудничества в борьбе с такими инфекционными заболеваниями, как СПИД, туберкулез и птичий грипп, путем обмена информацией, опытом и специалистами в области профилактики, ухода за больными и лечения.

Нидерланды и Россия планируют усилить взаимодействие в области юстиции и обеспечения правопорядка. В программе записано: «Стороны интенсифицируют практическое сотрудничество в борьбе с транснациональной организованной преступностью, незаконной торговлей оружием, предметами искусства, незаконным оборотом наркотиков и их прекурсоров, незаконной миграцией, торговлей людьми, незаконными финансовыми операциями и легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем».

Сотрудничество в военной области предусматривает обмен визитами военных кораблей и делегаций, обмен информацией относительно операций по поддержанию мира, взаимодействие в подготовке военных кадров, сотрудничество в борьбе с международным терроризмом, включая обмен информацией между компетентными службами, сотрудничество в области уничтожения ядерного оружия и утилизации атомных подводных лодок.

В области образования, культуры и спорта в программе, в частности, выражено намерение организовывать двусторонние обмены между образовательными учреждениями, активизировать

проведения культурных мероприятий в России и в Нидерландах за счет поощрения прямых связей между учреждениями, организациями, фестивалями, музеями и отдельными деятелями культуры. Стороны также условились способствовать развитию побратимских, партнерских и иных связей между городами, регионами и органами местного самоуправления двух стран. Rus.nl, 30.4.2008г.

— Премьер-министр РФ Виктор Зубков и глава правительства Нидерландов Ян Петер Балкененде подписали совместную программу действий между Россией и Нидерландами на 2008-10гг. В соответствии с документом стороны намерены поощрять доступ сельхозпродуктов и продуктов питания на рынки обеих стран, а также содействовать инвестициям в с/х сектор и созданию совместных предприятий.

Стороны будут поощрять сотрудничество в рыболовстве в целях предупреждения нелегального вылова и торговли рыбой, а также реализовывать «систему контроля портов», по поводу чего уже достигнуто соглашение в рамках комиссии по рыболовству в Северо-восточной Атлантике. Также будет осуществляться интенсивное взаимодействие в области исследования, охраны и долгосрочного использования морских биоресурсов, связанных с рыболовством.

Стороны продолжают сотрудничество в области водного хозяйства, в частности, в создании системы защиты Санкт-Петербурга от наводнений.

Стороны рассмотрят возможность организации контейнерных перевозок по маршруту Москва-Минск-Брест-Варшава-Берлин-Роттердам с целью активизации интермодальных перевозок. Также обе стороны будут стремиться к упрощению порядка таможенного оформления путем усиления взаимодействия между таможенными службами.

Стороны также договариваются продолжать широкое энергетическое взаимодействие и придадут большое значение выполнению положений двустороннего меморандума между минпромэнерго России и минэкономики Нидерландов о взаимопонимании в области энергоэффективности, а также разработают план действий по его реализации. Interfax, 29.4.2008г.

— Премьер-министр РФ Виктор Зубков констатирует стабильное развитие двусторонних отношений России и Голландии.

«Только что мы с господином премьер-министром Нидерландов обсудили весь комплекс двусторонних отношений с акцентом на торгово-экономическую составляющую и были едины в оценках: связи наших стран носят устойчивый, стабильный характер», — заявил В.Зубков во вторник, открывая в Гааге встречу с представителями нидерландских и российских деловых кругов.

По объему товарооборота Нидерланды прочно занимают второе место после Германии в отношениях с Россией, сказал В.Зубков. В 2007г. товарооборот достиг 46,6 млрд.долл. «А с точки зрения российского экспорта и масштабов прямых инвестиций Нидерланды вышли в абсолютные лидеры», — сказал В.Зубков. Interfax, 29.4.2008г.

— Министерство иностранных дел Нидерландов готово оказать содействие в вопросе возвращения граждан Чеченской Республики на историческую родину. Такое решение было принято в пятницу в ходе встречи делегации МИД Нидерландов

с советником президента Чеченской Республики по гуманитарным вопросам Ахмедом Исмаиловым, сообщает пресс-служба президента и правительства Чечни.

Участники встречи обсудили вопросы финансирования различных программ доноров, осуществляющих свою деятельность в Чеченской Республике, а также возможности оказания помощи чеченским семьям, проживающим в наст.вр. в странах Европы и изъявившим желание вернуться на родину.

В своем вступительном слове координатор по странам Европы нидерландского МИДа Роберт Кворлес Ван Уффорд отметил, что позитивные изменения, которые наблюдаются в восстановлении города Грозного, говорят о том, что руководству Чеченской Республики удалось достигнуть больших успехов в плане стабилизации и восстановления республики.

Ахмед Исмаилов отметил, что руководство республики создает все условия для достойного проживания граждан на территории Чеченской Республики. Советник президента ЧР добавил, что Чеченская Республика готова принять и оказать помощь тем семьям, которые возвратятся в республику.

Координатор по странам Европы выразил готовность всячески содействовать в вопросе возвращения чеченских граждан в республику. В частности, он отметил, что все предложения чеченской стороны будут доведены до сведения руководства МИД Нидерландов. «У нас есть программа по оказанию финансово-материальной поддержки тем людям, которые возвращаются из Нидерландов в страну исхода», — подчеркнул Роберт Кворлес Ван Уффорд. Rus.nl, 22.4.2008г.

— Губернатор Томской обл. Виктор Кресс пригласил голландский бизнес к разработке полезных ископаемых в регионе. Об этом он заявил в ходе состоявшейся сегодня в Амстердаме презентации экономического потенциала области.

В.Кресс отметил, что Томская обл. — это «крупнейшая железорудная провинция». Здесь находится 57% всех российских запасов железной руды. «Учитывая размеры месторождения, мы приглашаем все компании к его разработке», — заявил губернатор.

Томская обл. занимает первое место в Сибири по добыче углеводородов, он отметил, что «новые результаты геологоразведки подтвердили, что на ее территории есть еще большие запасы нефти и газа — несколько миллиардов тонн». Большинство крупных разведанных месторождений принадлежат таким компаниям, как «Газпром» и «Роснефть». Томская обл. заинтересована в привлечении средних компаний, которые будут заниматься разработкой как раз небольших месторождений, подчеркнул В.Кресс.

Он также обратил внимание голландских бизнесменов на то, что основная часть территории области покрыта лесами. «В год мы можем заготавливать до 97 млн.куб.м. древесины без ущерба для природы», — сообщил губернатор. По его словам, область нуждается в инвестициях для создания мощностей по лесопилению, производству древесины, деревянному домостроительству».

В.Кресс также сообщил, что «Томская обл. занимает первое место в России по запасам подземных минеральных вод, многие из которых обладают це-

лебными свойствами». Кроме того, регион гордится своим интеллектуальным потенциалом. «Томск является старейшим в Сибири центром науки и образования. У нас 6 крупных университетов, 3 из которых уже выиграли гранты правительства России», — сказал он. Прайм-ТАСС, 10.12.2007г.

— Президент РФ Владимир Путин рассчитывает, что приход голландских инвестиций в Россию будет способствовать укреплению российской экономики и развитию совместного производства.

«В 2006г. на долю Нидерландов пришлось почти 9% всего товарооборота России; мы быстро продвигаемся в работе по большинству совместных крупных проектов», — указал В.Путин, заметив, что «прежде всего, речь идет об энергетике».

«Мы рассчитываем не только голландские капиталовложения, но и на расширение кооперационных связей, новые совместные производства», — добавил президент РФ. «Получение этой прибыли, рассчитываем, будет способствовать усилению российской экономики», — подчеркнул глава российского государства.

«Особую роль здесь призвать сыграть российско-нидерландский совет делового сотрудничества, его организационное оформление уже завершается», — подчеркнул В.Путин.

Глава российского государства с удовлетворением отметил, что голландский бизнес не остается только «на столичных, крупных городах» и все активнее продвигается в регионы РФ». «В этой связи примечательным событием является создание Нидерландского центра поддержки в Екатеринбурге, думаю, открытие этого «голландского торгпредства» в Уральском регионе расширит «палитру деловых контактов наших предпринимателей», — сказал он.

Россия, по его словам, «последовательно наращивает возможности для бизнеса, инвестиций». «Примечательно, что три ведущих мировых рейтинговых агентства повысили инвестиционный рейтинг России», — заметил он.

В свою очередь, голландский премьер-министр Ян Петер Балкененде добавил, что компании Нидерландов «хотят использовать все шансы, которые предлагает российская сторона». Прайм-ТАСС, 7.11.2007г.

— Вопросы развития сотрудничества двух стран обсудили сегодня в ходе двусторонней встречи премьер-министр РФ Виктор Зубков и глава правительства Нидерландов Ян Петер Балкененде.

Как отметил Зубков, открывая встречу, после государственного визита в Россию королевы Беатрикс в 2001г. и государственного визита президента России в Нидерланды в 2005г. «достигнуты хорошие результаты взаимной торговли». «Надо сказать, что в этом году товарооборот достигнет уровня 42 млрд.долл. Это один из самых хороших показателей у России со странами Европы», — подчеркнул премьер РФ.

Он также приветствовал подписание комплексного соглашения между «Газпромом» и «Газюни», состоявшееся накануне. Премьер РФ также выразил надежду, что в ближайшем времени будет подписана четвертая совместная программа действий на 2008-10гг. «Предыдущая программа на 2006-07гг. реализуется успешно и является хорошим ориентиром для нашей работы на последующие годы», — заметил глава российского правительства.

Напомним, что голландский премьер посетил Россию с официальным визитом, в ходе которого он был принят президентом России Владимиром Путиным. На переговорах обсуждены перспективы укрепления российско-нидерландских отношений в политической, экономической и культурной областях, общественных связей, вопросы отношений между Россией и Евросоюзом, актуальные международные проблемы, в частности, изменение климата, европейская безопасность и ситуация в Косово.

Также в ходе визита подписано соглашение между российской компанией «Газпром» и нидерландской «Газюни» о взаимном долевым участии в принадлежащих им газопроводах. Росбалт, 7.11.2007г.

— Заявления для прессы по итогам российско-нидерландских переговоров. Москва, Кремль.

В.Путин. Уважаемые дамы и господа! Только что завершились наши переговоры с премьер-министром Нидерландов и его коллегами.

Прежде всего хочу сказать, что это был первый визит в Россию главы правительства Нидерландов, что само по себе знаменательно. И хочу отметить, что он проходит весьма динамично, предметно, и мы обсудили практически весь спектр вопросов, которые представляют взаимный интерес.

Со времени моего визита в Нидерланды в 2005г. мы проделали большую работу.

Серьезно увеличился товарооборот. Нидерланды стали для нас вторым торгово-экономическим партнером после Федеративной Республики Германия: — 42 млрд.долл. будет в этом году.

Растет инвестиционное взаимодействие. Нидерланды — второй по величине накопленных инвестиций в России капиталов партнер, 34 млрд. [долл.]. Только за I пол. текущего года из Нидерландов пришло в Россию в качестве капиталовложений 12 млрд.долл.

Энергетика, машиностроение, высокие технологии, энергосберегающие технологии, культура, наука, образование — вот те сферы деятельности, в которых мы активно развиваем наше взаимодействие.

Новым качеством можно назвать наши отношения и в сфере энергетики после сегодняшнего подписания нами соглашения между «Газпромом» и «Газюни». Участие голландской компании в проекте Северо-Европейского газопровода делает этот проект действительно многосторонним и, конечно, создает лучшие условия для его реализации. Но дело не только в этом проекте — дело в возможности долгосрочного сотрудничества между российскими энергетическими и голландскими энергетическими компаниями по различным направлениям деятельности в Европе, а может быть, и в третьих странах.

В 2005г. был создан Совет делового сотрудничества представителей бизнес сообществ. Еще сегодня вечером у нас будет возможность увидеться с членами Совета, руководством компаний обеих стран и обсудить практические вопросы взаимодействия. Надеюсь, что в ближайшее время состоится подписание новой совместной программы действий на 2008-10гг.

Состоится и встреча партнеров в рамках смешанной Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству.

Как я уже говорил, мы не ограничиваемся в нашем сотрудничестве только вопросами экономи-

ки. Известно, что в Нидерландах активно и успешно работает филиал нашего крупнейшего музея Эрмитажа.

Успешно прошли Дни культуры России в Голландии и Дни нидерландской культуры, которые так и назывались: «Окно Голландии в Россию», в частности в Санкт-Петербурге.

Увеличиваются и расширяются контакты между общественными организациями, между высшими учебными заведениями.

Мы говорили о международных проблемах, которые представляют взаимный интерес, прежде всего, конечно, об отношениях России и ЕС, между Россией и НАТО. Говорили о проблематике ДОВСЕ, противоракетной обороны, о проблемах иранской ядерной программы, о проблеме Косово, положении в Афганистане.

Со своей стороны проинформировал премьер-министра о предстоящих внутривнутриполитических событиях в России: о выборах в Госдуму и о выборах президента Российской Федерации весной 2008г.

И в заключение хотел бы еще раз поблагодарить премьер-министра за предметный, заинтересованный и очень откровенный разговор. Уверен, что этот визит будет знаковым и пойдет на пользу развитию двусторонним и межгосударственным связям.

Я.Балкененде. Дамы и господа, уважаемый президент, я хотел бы отметить, что только что между мной и президентом состоялся очень откровенный и интересный разговор, который прошел в конструктивной атмосфере. И я хотел бы снова воспользоваться возможностью и поблагодарить президента за его гостеприимство и открытость.

И разрешите мне от имени нидерландского народа выразить свои соболезнования всем в связи с трагическим событием, которое произошло в Тульской обл., и я хочу вам сказать, что нидерландский народ сочувствует и переживает вместе с российским народом.

Несомненно, цель моего визита заключается в том, чтобы дать необходимый импульс, необходимый толчок дальнейшему развитию наших отношений. Я имею в виду такие направления, как экономика, политика и в т.ч. общественные связи.

Разговор, который состоялся между нами, в очередной раз подчеркнул необходимость подобных совещаний и необходимость друг в друге для того, чтобы в дальнейшем развивать партнерство.

Я также хочу отметить и поблагодарить президента за то, что мы понимаем, как необходимо нам говорить о различных темах, в т.ч. о тех, в которых мы, может, не совпадаем.

И, конечно же, когда мы говорим о возможности обсуждать различные проблемы, это опять-таки подтверждает крепость наших отношений, прочность наших отношений, которые базируются на уважении друг к другу и еще раз дают нам возможность обсуждать те вопросы, в которых мы не согласны порой.

Я хотел бы еще раз отметить, что Россия является для Нидерландов очень важной страной. И как я понял из моего разговора с президентом, и Нидерланды являются важной страной для России. И, как я понял опять-таки, в России очень четко отслеживают те экономические возможности, которые могут поступать с нидерландской стороны в Россию.

Несомненно, Нидерланды являются для Российской Федерации важным партнером по вопросам торговли, по вопросам экономики, капиталовложений, развития технологии и в т.ч. энергетики. Но не стоит забывать, что Нидерланды также могут являться и важным партнером по международной проблематике как член Организации Объединенных Наций, Европейского Союза и НАТО.

И, конечно, речь идет не только об установлении контакта между премьер-министром Нидерландов и президентом Российской Федерации, но речь идет о расширении контактов, об их масштабности, начиная от контактов на уровне студентов и преподавателей и заканчивая всевозможными важными сферами.

Нидерланды являются одним из крупнейших инвесторов в российскую экономику, и важно отметить тот факт, что сегодня меня сопровождают две крупные деловые делегации из Нидерландов.

Цель, которую преследует делегация крупных предпринимателей, глав крупных нидерландских компаний, заключается в том, чтобы внести свой вклад в дальнейшее стратегическое и долгосрочное развитие российской экономики, которое может развиваться в различных областях. И я с удовольствием отметил для себя, что Путин принимает эти предложения и готов к сотрудничеству. Но в т.ч. Путин высказал и свое желание, свою поддержку присутствию голландского бизнеса, крупных и небольших компаний. И именно в этой области мы тоже можем сотрудничать.

Только что вы все присутствовали при моменте подписания комплексного договора между нидерландским концерном «Газюни» и российским концерном «Газпром», и это еще раз подчеркивает ту важность отношений, которую мы вместе можем поддерживать в области энергопотребления, в области энергобезопасности между Россией и Европейским Союзом.

Несомненно, есть некоторые еще заботы и вопросы касательно проблематики охраны окружающей среды, но важно отметить, что нашими сторонами предпринимаются попытки изучения и решения этих вопросов.

Мы обсудили и следующие вопросы: принцип господства права в Российской Федерации и наше взаимодействие в этой области по отношению к правовому государству. И, несомненно, мы затронули темы по вопросам защиты прав человека. Для меня особенно радостно отметить, что российский Гражданский кодекс был осуществлен, составлен при содействии нидерландской стороны.

И, несомненно, как сказал Путин, мы говорили об отношениях, которые развиваются в рамках Россия – Европейский Союз, и Нидерланды являются и продолжают оставаться конструктивным партнером в этом сотрудничестве. И мы еще раз подчеркнули, что оно так и должно развиваться между нашими странами.

Что касается вопросов международной политики, мы действительно обсудили вопросы Ирана, Косово. В т.ч. мы затронули тему изменения климата, особенно в преддверии конференции, которая произойдет в рамках рамочной Конвенции Организации Объединенных Наций по вопросам изменения климата на острове Бали. И мы согласились, что и эти темы должны получать необходимое внимание.

В заключение я хотел бы еще раз подчеркнуть мой визит, который я наношу Российской Федерации, и соответственно тот визит, который состоялся в 2005г. (Путин нанес визит в Нидерланды), – это еще раз подтверждает важность, которую представляют Нидерланды для России, и соответственно ту важность, которую представляет Россия для Нидерландов. Несомненно, новая Россия становится важным игроком на мировой арене, и наше с вами общение, наши с вами контакты помогают и вносят необходимый вклад для дальнейшего укрепления позиций России. www.kremlin.ru, 6.11.2007г.

– Президент России Владимир Путин отмечает интенсивные деловые контакты РФ и Нидерландов. «За прошедшее время (с момента государственного визита президента РФ в Нидерланды) отношения развиваются весьма интенсивно, по объему торгово-экономических связей Нидерланды вышли на второе место с Российской Федерацией», – сказал глава государства на переговорах нидерландским премьером.

По оценке В.Путина, «в этом году товарооборот, видимо, превысит 42 млрд.долл.». «Уверенно занимают Нидерланды и второе место по объему накопленных инвестиций в России – 34 млрд.долл.», – подчеркнул российский лидер.

Он признался, что «очень рад видеть в Москве» нидерландского премьера. «Я очень хорошо помню, как тепло меня принимали в вашей стране», – сказал он.

Ян Петер Балкененде также поблагодарил В.Путина за гостеприимство. «Мне приятно и радостно быть в Москве, конечно, я храню в душе приятные воспоминания о поездке в Санкт-Петербург, в Москву на годовщину победы во второй мировой войне и о Вашем государственном визите в Нидерланды», – сказал он. Прайм-ТАСС, 6.11.2007г.

– В ходе официального визита в Москву премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде планируется подписание соглашения о присоединении к реализации проекта Nord Stream голландской компании «Газюни».

«Голландские предприятия принимают активное участие в освоении месторождений природных ресурсов на острове Сахалин, будут привлекаться к реализации проекта строительства Северо-европейского газопровода (СЕГ). В частности, в ходе визита планируется подписание соглашения между «Газпромом» и «Газюни» о включении последней в реализацию проекта СЕГ», – сообщил «Интерфаксу» источник в Кремле.

Нидерландского премьер-министра во время визита будет сопровождать представительная делегация деловых кругов («Шелл», «Газюни», «Филиппс», «Кампина», «Юнилевер», «КЛМ», «Роттердамский Порт», банки «ИНГ», «Раобанк», «Ван Оорд» и др.) во главе с госсекретарем министерства экономики Нидерландов, министром внешней торговли Нидерландов Хеемскерком.

Для них будут организованы встречи и контакты с отечественными предпринимателями, заинтересованными в развитии связей. По данным источника, во время пребывания в Москве Балкененде примет участие в ряде семинаров – по агробизнесу, развитию транспорта и энергетики и др., а также выступит с лекцией в МГИМО.

«В ходе этих мероприятий предполагается положительно отметить начало работы Совета деловых

вого сотрудничества, созданного по инициативе президента РФ, выдвинутой во время визита в Нидерланды в 2005г.», — сказал источник, отметив, что в совете сформированы три рабочие группы — по сотрудничеству в областях новых технологий, энергетики и энергоэффективности, сельского хозяйства, в состав которых вошли представители компаний двух стран.

Nord Stream (Северо-Европейский газопровод, СЕГ) — газопровод, который соединит Россию с Евросоюзом через акваторию Балтийского моря, протянется от Выборга до Грайфсвальда (Германия). По прогнозам, потребность ЕС в импорте природного газа, составившая 336 млрд.куб.м. в 2005г., к 2015г. возрастет на 200 млрд.куб.м. и достигнет 536 млрд.куб.м. в год (Global Insight, 2007). Соединив крупнейшие в мире газовые месторождения России с Европейской газопроводной сетью, Nord Stream обеспечит 25% потребностей ЕС в дополнительном импорте газа. Проект послужит важным вкладом в обеспечение долгосрочных и надежных поставок газа и станет неотъемлемой частью партнерства в области энергетики между ЕС и Россией.

Первую нитку газопровода протяженностью 1200 км. с пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. в год планируется ввести в эксплуатацию в 2010г. На втором этапе вторая параллельная нитка удвоит пропускную способность до 55 млрд.куб.м. в год. Суммарные инвестиции в проект морской части газопровода по предварительным оценкам составят по меньшей мере 5 млрд. евро.

На территории России ОАО «Газпром» строит сухопутный участок протяженностью 917 км., который соединит Nord Stream с системой газоснабжения России. Два трубопровода-отвода из Грайфсвальда на юг и запад Германии общей протяженностью 850 км. будут построены компаниями «ВИНГАЗ» и «Э.ОН Рургаз».

С целью планирования, строительства и последующей эксплуатации нового морского газопровода было образовано совместное предприятие Nord Stream AG. Компанией владеют «Газпром» (51% капитала СП), а также «Винтерсхалл» и «Э.ОН Рургаз» (имеют равные доли по 24,5%).

Nord Stream будет поставлять газ в Германию, откуда далее он может быть транспортирован в Данию, Нидерланды, Бельгию, Великобританию и Францию. Проект открыт для планирования трубопроводов-отводов для подачи газа потребителям других европейских стран, Северного и Западного регионов.

С дек. 2007г. по окт. 2008г. компания Nord Stream AG намерена получить разрешения на строительство. Росбалт, 5.11.2007г.

— Ожидается, что в ходе предстоящего с 5 по 8 нояб. визита в Москву премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде будет подписано соглашение между российской компанией «Газпром» и нидерландской «Газюни» (Gasunie) о взаимном долевого участии в принадлежащих им газопроводах. Таким образом, «Газюни» станет участником проекта «Северный поток».

Как сообщил государственный секретарь по экономике, министр внешней торговли Нидерландов Франк Хеемскерк (Frank Heemskerk), который прибудет в Москву в составе официальной делегации премьера и во главе экономической миссии, в российскую столицу также приедут ру-

ководители крупных нидерландских компаний и представители средних и малых предприятий.

Хеемскерк выразил удовлетворение успешным развитием торгово-экономических отношений между Нидерландами и Российской Федерацией.

«Экономики наших стран хорошо дополняют друг друга, — сказал министр. — Это видно из очень быстрого роста взаимной торговли в последние годы. С 2002г. объем двусторонней торговли более, чем удвоился и достиг в 2006г. 16 млрд. евро. Россия стала для Нидерландов третьим по значению экспортным рынком после Европейского Союза и США. Благодаря большому экономическому потенциалу России, в ней активно работает много голландских инвесторов. С недавнего времени Нидерланды стали самым важным рынком сбыта российских товаров».

По словам Хеемскерка, экономическая миссия, которая будет находиться в России с 5 по 9 нояб., сфокусирует свое внимание на ряде секторов экономики, среди которых агробизнес, транспорт и логистика, а также энергетическая эффективность. «Нидерландские компании обладают большими знаниями и опытом в этих секторах. Кроме того, именно в этих отраслях в России имеется много возможностей для дальнейшего развития», — отметил он.

«В Москве у меня состоятся переговоры с министром экономического развития и торговли Эльвирой Набиуллиной и замминистра образования и науки Владимиром Фридляновым», — сообщил голландский министр.

Хеемскерк обратил внимание на быстрое экономическое развитие российских регионов. По его словам, именно в этой связи после посещения Москвы голландская экономическая миссия 8 нояб. направится в Екатеринбург, где в тот же день будет открыт первый в России Нидерландский офис поддержки бизнеса (Netherlands Business Support Office).

Голландский министр внешней торговли выразил уверенность в хороших перспективах российско-нидерландских торгово-экономических связей.

«Экономические отношения между нашими странами в будущем, несомненно, станут еще более крепкими, чем сегодня, — сказал он. — До сих пор экономический рост России в значительной степени происходил благодаря экспорту ископаемых источников энергии. Конечно, они по-прежнему будут оставаться важным экспортным товаром. Однако, в последнее время на мировом рынке выходят продукты и других секторов российской экономики, например, пассажирский самолет Sukhoi Superjet 100. Это делает экспортные возможности России еще большими, чем они есть сейчас».

Хеемскерк также отметил, что в последние годы российский потребитель становится все более состоятельным, благодаря чему, Россия становится все более привлекательным рынком, в частности, для товаров из Нидерландов.

«Для того, чтобы в полной мере использовать возможности для двусторонней торговли, экономики наших стран должны быть открыты друг для друга. Поэтому Нидерланды полностью поддерживают предстоящее вступление России во Всемирную торговую организацию», — заключил министр. РИА «Новости», 2.11.2007г.

– Суд Амстердама признал в среду недействительной продажу компании Yukos Finance, проведенную в авг. нынешнего года конкурсным управляющим ЮкосА Эдуардом Ребгуном, а также все принятые им кадровые решения.

Yukos Finance – нидерландская дочка компании «Юкос Ойл». Решение о продаже Yukos Finance оспорили в суде уволенные Ребгуном управляющие компании Брюс Мизамор и Дэвид Годфри.

Суд постановил, что «все решения, принятые ответчиком (Ребгуном) в его качестве управляющего компании «Юкос Ойл», включая увольнение истцов (Брюс Мизамор и Дэвид Годфри) с поста управляющих Yukos Finance, являются недействительными».

Суд признал недействительными и решения о назначении новых управляющих Yukos Finance и принятые затем ими решения

Обосновывая свое решение, судьи отметили, что российский вердикт о банкротстве, на основе которого был назначен конкурсный управляющий, «не соответствует нидерландским принципам надлежащей судебной процедуры».

«Поэтому этот вердикт о банкротстве не может быть признан в Нидерландах, и проистекающие из этого российского вердикта полномочия конкурсного управляющего не могут быть им осуществляться в Нидерландах», – говорится в постановлении.

Судьи также постановили, что Ребгун обязан «немедленно и безусловно сотрудничать в деле аннулирования принятых им решений относительно Yukos Finance и их последствий».

Если этого не произойдет, с Ребгуна будет взиматься штраф в 10 тыс. евро за каждое отдельное нарушение и по 1 тыс. евро за каждый день, пока это нарушение продолжается. Максимальная общая сумма штрафа – 500 тыс. евро. Аналогичное положение касается и двух других ответчиков, проходивших на процессе вместе с Ребгуном.

Пресс-секретарь конкурсного управляющего Юкоса Николай Лашкевич заявил, что до получения постановления суда на русском языке комментариев не будет. РИА «Новости», 31.10.2007г.

– Товарооборот Голландии и Кировской обл. в 2006г. возрос в 2,5 раза по сравнению с 2005г. и составил 20,5 млн.долл., сообщили в пресс-центре правительства Кировской обл.

Предприятия Кировской обл. экспортировали в Нидерланды продукции на 20 млн.долл., что составляет 90% товарооборота. В структуру экспорта входят товары лесопромышленного, нефтехимического комплекса, судостроительная продукция, а также мебель и ее комплектующие.

Импорт представлен, прежде всего, продукцией машиностроительного комплекса, с/х техникой, племенным животноводством, новейшими технологиями по обработке земель. Делегация Кировской обл. со 2 по 6 мая 2007г. посетила Голландию в составе экономической миссии Приволжского федерального округа. ИА Regnum, 11.5.2007г.

– Новосибирская обл. заинтересована в создании новых совместных производств с Нидерландами. Об этом сказал губернатор Новосибирской обл. Виктор Толоконский в ходе встречи с делегацией голландских деловых кругов, которая 29 марта прибыла в Новосибирск во главе с послом Ни-

дерландов в РФ Ян-Паулем Дирксе, сообщили в пресс-службе областной администрации.

С голландской стороны во встрече принимали участие представители компаний Heineken, Philips, Stork Food System и другие. Основной темой переговоров стало обсуждение вопросов развития сотрудничества между Новосибирской обл. и Королевством Нидерландов.

Новосибирский губернатор отметил, что в России хорошо известны экономические возможности Голландии. «В первую очередь мы заинтересованы в развитии инвестиционного сотрудничества. Чтобы голландские фирмы открывали в нашем регионе свои представительства и расширяли взаимовыгодное сотрудничество с российскими компаниями. Для этого в Новосибирской обл. созданы все необходимые условия», – подчеркнул Виктор Толоконский.

В ходе встречи было принято решение о проведении Дней экономики Нидерландов в Новосибирске, а также презентации научно-технического и культурного потенциала Новосибирской обл. в посольстве Нидерландов в России. ИА Regnum, 29.3.2007г.

– По инициативе Общества Нидерланды-Азербайджан создан Конгресс азербайджанцев Бенилюкса (КАБ), который объединяет 15 азербайджанских общин и пять организаций, действующих в Бельгии, Нидерландах и Люксембурге (Бенилюкс). Ожидается, что в ближайшие дни к данной структуре присоединится Меджлис иракских туркманов, предки которых в 12 веке переселились из Азербайджана на территорию современного Ирака.

Как сообщили в Госкомитете по работе с азербайджанцами, проживающими в зарубежных странах, близится к завершению подготовка к предстоящей 18 нояб. в Амстердаме учредительной конференции КАБ, на котором будет обсужден Устав организации, избраны ее руководящие органы. Ожидается, что в работе учредительной конференции примет участие председатель Государственного комитета по работе с азербайджанцами, проживающими в зарубежных странах, Назим Ибрагимов. В своей работе КАБ будет стремиться к объединению действующих в странах Бенилюкс обществ и кружков, координировать деятельность азербайджанских и тюркоязычных общин и объединений в регионе. Основными направлениями деятельности организации станут дальнейшее укрепление связей азербайджанцев с исторической родиной, обеспечение единства тюркоязычных народов, сохранение национально-духовных ценностей и пропаганда их в странах Европы. ИА Regnum, 15.11.2006г.

– На Сахалин прибыл посол Королевства Нидерланды в России Ян Пауль Дирксе. Как сообщили в комитете по международным и внешнеэкономическим связям администрации Сахалинской обл., это первый визит посла в островной регион. Состоится встреча посла с губернатором Сахалинской обл. Планируется, что стороны обсудят энергетические проекты Сахалинской обл., а также двусторонние отношения в области экономики, возможности сотрудничества в сельском хозяйстве и охране окружающей среды.

«Посла сопровождают генконсул Нидерландов в Санкт-Петербурге и два представителя ТЭК министерства экономики Королевства Нидерлан-

ды», — отметила пресс-секретарь комитета Татьяна Полищук. По ее словам, гости встретятся с представителями нидерландского бизнеса на Сахалине, членами общественных организаций, посетят завод по производству сжиженного природного газа в поселке Пригородное и один из сахалинских рыбоперерабатывающих заводов. Посол также выразил желание облететь на вертолете север Сахалинской обл. и осмотреть нефтедобывающие платформы.

По данным комитета по международным и внешнеэкономическим связям администрации Сахалинской обл., объем внешнеторгового оборота Сахалинской обл. с Нидерландами за последние 3г. увеличился в 24 раза. Однако его удельный вес во внешней торговле остается пока незначительным — 14,4 млн.долл.

На начало 2006г. общий объем накопленных в экономике области инвестиций из Нидерландов составил 11 млрд.долл. За 6 месяцев т.г. Нидерланды инвестировали в экономику Сахалина 1,66 млрд.долл. Все нидерландские инвестиции направлены в нефтедобычу промышленности. Вложения осуществляет компания Shell Sakhalin Holdings (Шелл), которая является одним из акционеров компании Сахалин Энерджи — оператора проекта Сахалин-2, реализуемого на условиях соглашения о разделе продукции. Шелл владеет 55% в консорциуме и является мировым лидером в производстве сжиженного природного газа, осуществляющим пять подобных проектов во всем мире. РИА «Новости», 12.10.2006г.

— Нидерланды занимают 1 место среди стран вне СНГ — основных торговых партнеров Белоруссии. По итогам 7 месяцев 2006г. двусторонний товарооборот увеличился на 84,1% и составил 2 394,2 млн.долл. Об этом сообщили в МИД Белоруссии. При этом, экспорт увеличился на 87,4% и составил 2 285,3 млн.долл. Импорт вырос на 34,8% и достиг 108,9 млн.долл. Сальдо для Белоруссии сложилось положительное в 2 176,4 млн.долл.

Наиболее значимыми экспортными позициями (помимо нефти и нефтепродуктов) являются продукция предприятий легкой промышленности, лесоматериалы, резинотехническая продукция, прутки из углеродистой стали, изделия из резины, полотна для пил, стекловолокно. Основу импорта из Нидерландов составляют поставки продукции сельского хозяйства и пищевой промышленности, лекарственных средств, текстиля, сборных строительных конструкций, продукции химической отрасли.

В 2005г. в экономику Белоруссии из Нидерландов поступило 71,1 млн.долл. (плюс 18%). На 1 янв. 2006г. в республике зарегистрировано 60 предприятий с участием голландского капитала, доля иностранного инвестора в уставном фонде которых составила 101,9 млн.долл. ИА Regnum, 21.9.2006г.

— В 2006г. правительство Нидерландов предоставит Армении грант на 5 млн. евро. Об этом после завершения встречи представителей «Голландской группы» Международного валютного фонда и Всемирного банка в Ереване заявила министр развития сотрудничества Нидерландов Агнес ван Арден.

По ее словам, помощь будет предоставлена в случае, если Армения не отклонится от выбранного экономического пути. Она отметила, что Ни-

дерланды сотрудничают с Арменией со дня ее независимости. «Мы предоставляли бюджетную помощь, осуществляли ряд программ, направленных на развитие малого и среднего бизнеса в Армении», — подчеркнула Агнес ван Арден, добавив, что в сотрудничестве с Арменией большое значение придается высокому экономическому росту страны. Власти Голландии предпочитают, чтобы сотрудничество между странами было не только на правительственном уровне, но и на уровне предпринимателей. «Мы желаем, чтобы в Армении были предприниматели, которые желали бы совместно с голландскими коллегами создавать совместные предприятия, развивать малый и средний бизнес, создавая рабочие места», — отметила Агнес ван Арден. ИА Regnum, 18.6.2006г.

— Состоялась встреча акима (главы городской администрации) Алма-Аты Имангали Тасмагамбетова с министром иностранных дел Нидерландов Бернардом Бот. Об этом сообщили в пресс-службе акимата. Официальный визит делегации Королевства Нидерландов в Казахстан проходит с 3 по 6 мая 2006г.

Делегация прибыла в Алма-Ату на церемонию подписания Меморандума о Взаимопонимании между голландской компанией Witteven+Vos и государственным коммунальным предприятием (ГКП) «Горводоканал», относительно проекта обновления систем водоснабжения и канализации города Алма-Аты по Голландской финансовой программе ОПЕТ (поддерживает нидерландские экспортные операции и обеспечивает финансирование проектов по улучшению систем инфраструктуры).

Стоимость проекта 20 млн. евро, 50% финансируется правительством Голландии. Нидерландская компания предоставит услуги в области гидравлических инженерных работ по водоснабжению, канализации, переработке отходов, муниципальных инженерных работ по экологии, руководства финансированием и общего руководства проектом. Witteven+Vos окажет техническое содействие ГКП «Горводоканал» по оценке существующих сетей в г.Алматы при помощи компьютерных программ, а также в обучении персонала «Горводоканала» моделированию сетей.

В Алма-Ате зарегистрировано 153 (в т.ч. 36 совместных предприятия (СП) с участием голландской стороны: 13 (5 СП) занимаются экспортом, 32 (8 СП) имеют импортные поступления, 7 (3 СП) производят продукцию и 59 (18 СП) занимаются поставками на внутренний рынок. Основными статьями казахстанского экспорта являются: нефтепродукты, лом черных металлов. Импорт: мясо, масло и растительные жиры, спиртные напитки, товары легкой промышленности (одежда, обувь), кондитерские изделия, смазочные масла, медикаменты, минеральные удобрения, гигиенические и косметические средства, шины, бумага, полиграфические изделия, изделия из стекла (бутылки, банки), изделия из металла и нержавеющей стали, алюминиевые изделия, оборудование для сельского хозяйства, промышленное оборудование, вычислительные машины, тракторы, легковые автомобили, запчасти для автомобилей, мебель и т.д. ИА Regnum, 5.5.2006г.

— В 2006г. Свердловскую обл. посетит делегация Нидерландов. Данная возможность обсуждалась в ходе встречи главы Среднего Урала Эдуарда

Россея с недавно назначенным послом Королевства Нидерланды в РФ Жаном-Полом Дирком. По данным Департамента информационной политики губернатора, предстоящий визит будет посвящен вопросу открытия в Екатеринбурге голландского экономического бюро. Планируется, что данное представительство даст новый импульс голландско-уральскому сотрудничеству.

По итогам 2005г. товарооборот области и Нидерландов превысил 1 млрд.долл. — львиная доля пришла на экспорт среднеуральской продукции, голландцы поставили в Свердловскую обл. товары на 17 млн.долл. В перспективе планируется привлечение голландских компаний и банков к строительству оптовых складов и развитию транспортно-логистического сектора, подъему с/х. Нидерланды также могут внести свою лепту в возведение в Екатеринбурге гостиниц, жилья и офисных зданий. ИА Regnum, 17.2.2006г.

— Голландцы хотят расширить сотрудничество с Калининградской обл. Об этом заявил на встрече с губернатором Георгием Боосом генконсул Королевства Нидерланды в Санкт-Петербурге Эдуард Хукс. По его словам, деловые отношения между Голландией и Калининградской обл. развиваются достаточно активно и имеют хорошие перспективы, поскольку ожидается принятие нового закона об ОЭЗ, который привлекателен для инвесторов. В частности, голландские бизнесмены заинтересованы в расширении взаимодействия портов Роттердам и Калининград, в реализации проектов в деревопереработке.

Боос считает, что не менее перспективно и сотрудничество и в сфере с/х производства, т.к. условия его ведения у обеих сторон очень схожи из-за расположения обрабатываемых земель ниже уровня моря.

Голландия входит в десятку крупнейших торговых партнеров Калининградской обл. Внешнеторговый оборот между сторонами за шесть месяцев этого года превысил 155 млн.долл., увеличившись в 1,9 раза по сравнению с таким же периодом пред.г. Голландские компании являются крупными заказчиками Прибалтийского судостроительного завода «Янтарь» и «Пионерской судовой верфи» на постройку судов разного класса. Росбалт, 22.11.2005г.

— 22 нояб. в Ставрополе состоялось пленарное заседание российско-голландской деловой встречи по вопросам торговли и инвестиций в агробизнесе. Как сообщили в пресс-службе губернатора Ставропольского края, в состав Нидерландской делегации вошли представители 15 компаний, работающих в сфере АПК, а также сотрудники посольства Нидерландов в России. Возглавил делегацию советник по с/х посольства Мариус Оверхеул. От ставропольской стороны принимали участие представители краевого министерства экономического развития и торговли, министерства с/х, главы ряда муниципальных районов, представители 80 предприятий и организаций края, работающих в агробизнесе.

Ставропольский край осуществляет достаточно интенсивную внешнеэкономическую деятельность с Нидерландами. Это обусловлено сходной структурой экономик: край является индустриально-аграрным регионом; Нидерланды известны высокоразвитым сельскохозяйственным производством.

Говоря о перспективах сотрудничества, губернатор Ставрополья Александр Черногоров предложил сосредоточиться на трех основных направлениях:

Первое — расширение внешней торговли. Ставрополье может расширить закупки с/х оборудования, кормовых добавок и другой продукции в Нидерландах. Во встречном товаропотоке край готов поставлять в Нидерланды широкий спектр сырья и пищевой продукции.

Второе — внедрение в крае современных голландских технологий сельхозпроизводства. Третье направление — голландские инвестиции в ставропольскую экономику.

Губернатор отметил, что встреча важна прежде всего с точки зрения дальнейшей интеграции экономики Российской Федерации в мировое хозяйство и позиционирования нашего аграрного потенциала на международных продовольственных рынках. С 2000-05гг. голландские инвестиции в экономику России возросли в 20 раз. ИА Regnum, 22.11.2005г.

— Товарооборот между Россией и Нидерландами, как ожидается, по итогам 2005г. возрастет до 25 млрд.долл. против 15 млрд.долл. в 2004г. Об этом заявил посол РФ в Нидерландах Кирилл Геворгян, выступая на российско-нидерландском экономическом форуме. По его словам, Нидерланды являются одним из крупнейших иностранных инвесторов в Россию с уровнем вложения в объеме 11 млрд.долл. и 80% инвестиций являются прямыми. На первом месте по вложениям в Россию находится Кипр.

Как отметил посол РФ в Нидерландах, инвестиции осуществляются не только в Москве и Санкт-Петербурге, но также в Архангельской, Калужской, Самарской, Свердловской, Пензенской обл. и Башкирии. Всего в России действуют порядка 800 предприятий с голландским капиталом. Лидером вложений в российскую экономику является компания Shell, на втором месте — Heineken с объемом более 1 млрд.долл. Как сообщил К.Геворгян, в ходе визита президента РФ Владимира Путина в Нидерланды в нояб. 2005г. была достигнута договоренность о создании делового совета предпринимателей обеих стран. Прайм-ТАСС, 7.11.2005г.

— Комитет минэкономики Нидерландов будет создан на Среднем Урале. По данным департамента информационной политики губернатора Свердловской обл., в России такая структура есть только в Санкт-Петербурге. Кроме того, посольство Нидерландов существует в Москве. Екатеринбург станет третьим местом, где будет открыта экономическая структура. Предполагается, что комитет министерства экономики станет прообразом генконсульства. ИА Regnum, 7.11.2005г.

— Президент РФ Владимир Путин отметил небывалый рост экономического взаимодействия России и Голландии. Он считает, что «секрет» имеет несколько объяснений. Об этом глава российского государства заявил сегодня в Гааге. «Правительство Нидерландов создает благоприятные условия для развития торговли и привлечения инвестиций в голландскую экономику, само бизнес-сообщество тоньше чувствует перспективы российского рынка. Традиции отношений — это не пустой звук», — сказал Путин.

Он вновь напомнил, что Нидерланды — «один из ведущих экономических партнеров России в

Европе». «По итогам 2004г. взаимный товарооборот составил 16,6 млрд.долл., в 2005г. мы можем реально приблизиться к отметке 25 млрд», — сказал российский лидер. Он убежден, что «сложение естественных конкурентных преимуществ России и Нидерландов, прежде всего — технологий и ресурсов — способно повысить потенциал национальных экономик». Среди перспективных сфер сотрудничества Путин назвал энергетику, аграрный комплекс, пищевую индустрию, высокие технологии, в т.ч. исследования космоса.

В свою очередь, премьер-министр Ян Петер Балкененде, выступая на обеде, данным голландским правительством в честь президента РФ и его супруги, заявил, что Нидерланды поддерживают скорейшее вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО). «Мы глубоко верим в экономические возможности вашей страны», — сказал премьер. — Естественно, такая страна должна быть членом Всемирной торговой организации. Нидерланды поддерживают скорейшее вступление России в ВТО». Росбалт, 2.11.2005г.

— Совместные российско-нидерландские документы подписаны сегодня в присутствии президента РФ Владимира Путина и премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде. Церемония подписания документов состоялась после завершения переговоров Путина и Балкененде.

Стороны подписали третью совместную программу действий между Россией и Нидерландами на 2006-07гг., совместный рабочий план сотрудничества в области образования на 2005-08гг., меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований. Сбербанк России заключил соглашение о сотрудничестве с экспортным агентством Нидерландов Altradius.

Совместная программа действий направлена на создание благоприятных условий для развития сотрудничества в различных областях и является логическим продолжением двух предыдущих программ действий. Новый документ включает разделы о политическом диалоге, внешнепарламентских контактах, взаимодействия в экономической, финансовой, торговой, культурной и социальных областях, связях между военным и ведомствами, научно-техническое сотрудничество, межрегиональное взаимодействие.

В Кремле считают, что программу можно рассматривать как своего рода «дорожную карту», на основе которой Россия и Нидерланды будут выстраивать отношения в течение ближайших двух лет.

Совместный рабочий план Минобразования РФ и Нидерландов на 2006-08гг. включает отобранные на конкурсной основе двусторонние проекты. В их выполнении принимают участие образовательные учреждения Москвы, Санкт-Петербурга, Тольятти, Великого Новгорода, Пскова, Иркутска, Мурманска и других городов России. По предыдущему плану на 2003-05гг. объем финансирования с голландской стороны превышал 1 млн. евро ежегодно.

Меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований нацелен на развитие долговременного российско-нидерландского научно-технического сотрудничества в области мембранных процессов и техно-

логий разделения жидкостей и газов, новых материалов, промышленной и экологической безопасности и оценки рисков, нанотехнологий, биомедицинских наук и системной биологии. Для координации совместных проектов предусмотрено создание смешанной комиссии. Меморандум заменяет аналогичный документ от 1998г. и подписан сроком на 3г. с перспективой продления.

Соглашение о сотрудничестве между Сбербанком России и экспортным агентством Нидерландов Altradius ставит целью установить рамки сотрудничества и общие рабочие процедуры для облегчения рассмотрения и осуществления проектов, реализуемых в интересах как нидерландских экспортеров, так и клиентов Сбербанка. Стороны также намерены укреплять взаимодействие и обеспечивать координацию действий в области финансирования сделок по экспорту машин и оборудования и/или услуг и строительных работ в Россию. Росбалт, 2.11.2005г.

— Президент России Владимир Путин отметил небывалый рост экономического взаимодействия России и Голландии. Он убежден, что «сложение естественных конкурентных преимуществ России и Нидерландов, прежде всего — технологий и ресурсов — способно повысить потенциал национальных экономик». Среди перспективных сфер сотрудничества В.Путин назвал энергетику, аграрный комплекс, пищевую индустрию, высокие технологии, в т.ч. исследования космоса.

В.Путин вновь напомнил, что Нидерланды — «один из ведущих экономических партнеров России в Европе». «По итогам 2004г. взаимный товарооборот составил более 16,6 млрд.долл., в 2005г. мы можем реально приблизиться к отметке 25 млрд», — сказал российский лидер. «Правительство Нидерландов создает благоприятные условия для развития торговли и привлечения инвестиций в голландскую экономику, само бизнес-сообщество тоньше чувствует перспективы российского рынка. Традиции отношений — это не пустой звук», — сказал глава российского государства. Прайм-ТАСС, 2.11.2005г.

— Совместные российско-нидерландские документы подписаны сегодня в присутствии президента РФ Владимира Путина и премьер-министра Нидерландов Яна Петера Балкененде. Церемония подписания документов состоялась после завершения переговоров В.Путин и Я.Балкененде. Стороны подписали третью совместную программу действий между Россией и Нидерландами на 2006-07гг., совместный рабочий план сотрудничества в обл. образования на 2005-08гг., меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований.

Сбербанк России (SBER) заключил соглашение о сотрудничестве с экспортным агентством Нидерландов Atradius. Совместная программа действий направлена на создание благоприятных условий для развития сотрудничества в различных обл. и является логическим продолжением двух предыдущих программ действий. Новый документ включает разделы о политическом диалоге, внешнепарламентских контактах, взаимодействия в экономической, финансовой, торговой, культурной и социальных обл., связях между военным и ведомствами, научно-техническое сотрудничество, межрегиональное взаимодействие.

В Кремле считают, что программу можно рассматривать как своего рода «дорожную карту», на основе которой Россия и Нидерланды будут выстраивать отношения в течение ближайших двух лет. Совместный рабочий план министерств образования РФ и Нидерландов на 2006-08гг. включает отобранные на конкурсной основе двусторонние проекты. В их выполнении принимают участие образовательные учреждения Москвы, Санкт-Петербурга, Тольятти, Великого Новгорода, Пскова, Иркутска, Мурманска и других городов России. По предыдущему плану на 2003-05гг. объем финансирования с голландской стороны превышал 1 млн. евро ежегодно.

Меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований нацелен на развитие долговременного российско-нидерландского научно-технического сотрудничества в обл. мембранных процессов и технологий разделения жидкостей и газов, новых материалов, промышленной и экологической безопасности и оценки рисков, нанотехнологий, биомедицинских наук и системной биологии. Для координации совместных проектов предусмотрено создание смешанной комиссии. Меморандум заменяет аналогичный документ от 1998г. и подписан сроком на 3г. с перспективой продления.

Соглашение о сотрудничестве между Сбербанком России и экспортным агентством Нидерландов Atradius ставит целью установить рамки сотрудничества и общие рабочие процедуры для облегчения рассмотрения и осуществления проектов, реализуемых в интересах как нидерландских экспортеров, так и клиентов Сбербанка. Стороны также намерены укреплять взаимодействие и обеспечивать координацию действий в обл. финансирования сделок по экспорту машин и оборудования и/или услуг и строительных работ в Россию. Прайм-ТАСС, 2.11.2005г.

— Президент РФ Владимир Путин доволен «абсолютно рекордным» увеличением голландских инвестиций в России. «За последние 5 лет объем капиталовложений (в российскую экономику) увеличился не на 20, 30, 40%, а более чем в 20 раз, это абсолютный рекорд», — сказал сегодня глава российского государства на встрече с голландскими бизнесменами. По данным Путина, «по итогам 7 месяцев этого года двусторонний товарооборот уже приблизился к 15 млрд.долл., есть все шансы рассчитывать, что он выйдет за рубеж 20 млрд.долл., скорее всего будет 25 млрд».

Глава российского государства признал, что основная часть голландских инвестиций пока сосредоточена в ТЭК. «Сегодня открываются благоприятные возможности для реализации совместных проектов в области высоких технологий. Интерес к ним есть как у голландской, так и у российской сторон. Мы заинтересованы в создании венчурных фондов, в тесной производственной кооперации в наукоемких областях», — заявил российский лидер.

В качестве положительного примера он привел тот факт, что «капитал Нидерландов начал осваивать другие (кроме ТЭК) сферы российской экономики, плодотворно сотрудничает с регионами России. По данным Путина, «наибольшей привлекательностью пользуются Архангельская, Калужская, Мурманская, Новгородская, Пензен-

ская, Самарская, Саратовская, Свердловская обл. и Башкортостан».

По данным Путина, «по итогам 7 месяцев этого года двусторонний товарооборот уже приблизился к 15 млрд.долл., есть все шансы рассчитывать, что он выйдет за рубеж 20 млрд.долл., скорее всего будет 25 млрд». Президент в качестве примера привел также объем товарооборота между Голландией и Свердловской обл. в 2004г. — 6,75 млн.долл., и между Голландией и Санкт-Петербургом — 400 млн.долл.

Президент также рассчитывает, что эксперты РФ и Нидерландов найдут компромисс при подготовке нового соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. «В ходе этого визита мы подпишем совместную программу действий между Россией и Нидерландами на 2006-07гг., — сказал Путин. — Ее цель, в т.ч. — дальнейшее развитие взаимных инвестиций».

Президент также рассчитывает, что эксперты РФ и Нидерландов найдут компромисс при подготовке нового соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. «Продолжается работа над новым соглашением о поощрении и взаимной защите инвестиций. Знаю, что достаточно сложно идет диалог между нашими экспертами. Надеюсь, он закончится положительно, с хорошим результатом для двух сторон», — сказал Путин. «В ходе этого визита мы подпишем совместную программу действий между Россией и Нидерландами на 2006-07гг., — подчеркнул глава государства, — ее цель, в т.ч. — дальнейшее развитие взаимных инвестиций». Росбалт, 1.11.2005г.

— Президент России Владимир Путин сегодня отправляется в Нидерланды. За время двухдневного государственного визита он побывает в Гааге и Амстердаме. Путина пригласила королева страны Беатрикс. Сама она побывала в России с государственным визитом в июне 2001г. Ответная поездка планировалась на нояб. 2002г., но была отложена по необъявленной причине. Для президента России это будет второе посещение королевства. Год назад Путин участвовал в саммите Россия-ЕС в Гааге.

Главы российского и голландского государств встретятся в пятый раз. Путин и королева Беатрикс познакомились в 2001г., когда президент РФ не только принимал королеву в Большом Кремлевском дворце, но и сводил в Малый театр на премьерный спектакль Национального нидерландского балета. Дважды главы государств встречались на международных мемориальных мероприятиях в память о Второй мировой войне — в 2004г. во французской Нормандии и в 2005г. в польском Освенциме. Еще одна беседа президента с королевой (на немецком языке без переводчика) прошла за чашкой чая в монаршем дворце «Хейстен Бос» в Гааге в нояб. 2004г.

По голландским обычаям и протоколу, королева не ведет со своими официальными собеседниками дискуссий на политические темы. Она, формально являясь главой государства, делегирует властные прерогативы премьеру и кабинету министров.

Однако у Путина и королевы Беатрикс наверняка найдется много тем для разговора, одна из которых — Россия, ее история и культура. 67-летняя королева Беатрикс из династии Оранских-Нассау, вступившая на престол четверть века на-

зад, — праправнучка по материнской линии российского императора Павла I. Дочь Павла I, царица Анна Павловна, вышла замуж за будущего короля Нидерландов Виллема II и стала королевой Нидерландов. К тому же у глав государств одинаковая специальность: Беатрикс имеет ученую степень доктора юридических наук, Путин закончил юридический факультет Ленинградского государственного университета, правда, диссертацию защитил по экономике.

Экономика и двустороннее сотрудничество, скорее всего, станут одной из главных тем, которые президент России обсудит в голландском правительстве. Нидерланды — лидер среди иностранных инвесторов в российскую экономику (накопленные инвестиции 11 млрд.долл.), товарооборот составляет 16,6 млрд.долл. Отдельная тема — строительство Северо-европейского газопровода. По дну Балтийского моря он пройдет из России в Германию, а в перспективе ветку планируется продолжить через Нидерланды до Великобритании.

Президент России Владимира Путина во время государственного визита в Голландию ждет обширная программа, сообщил высокопоставленный источник в Кремле. «Состоится встреча с королевой Беатрикс, пройдут переговоры с премьер-министром Яном Петером Балкененде, — отметил собеседник агентства. — Запланированы также встречи с руководством первой и второй палат Генеральных Штатов (парламента) Нидерландов, с представителями деловых кругов. Кроме того президент России посетит Дворец мира — штаб-квартиру Международного суда ООН, где состоится его выступление перед членами Суда».

На переговорах Путина с премьер-министром Нидерландов «предстоит рассмотреть весь комплекс вопросов российско-нидерландских отношений, будут определены ориентиры развития торгово-экономических связей, которые станут предметом детального рассмотрения в рамках очередного заседания российско-нидерландской Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству в 2006г.», сказал кремлевский чиновник.

Нидерланды — один из крупнейших торгово-экономических и инвестиционных партнеров России. Продолжается существенный рост товарооборота, который за последние три года увеличился почти в 3 раза, и достиг в 2004г. рекордной отметки в 16,6 млрд.долл. По данным Росстата, за первые 7 месяцев 2005г. объем взаимного товарооборота уже превысил 14,7 млрд.долл.

Голландия — также один из лидеров среди стран-инвесторов, действующих на российском рынке. Объем голландских инвестиций в России с 2000г. по I пол. 2005 вырос более чем в 20 раз (с 600 млн.долл. до 14,2 млрд.долл.). По объему накопленных прямых инвестиций в российскую экономику (11 млрд.долл.) Нидерланды занимают второе после Кипра место.

«Все более весомым в структуре связей России с Нидерландами становится региональный компонент, растет и удельный вес товарооборота по линии регионов в общем объеме российско-голландской торговли», — отметил кремлевский чиновник. Среди российских регионов, активно сотрудничающих с Голландией, он перечислил Алтайский край, Московскую, Калужскую, Самарскую, Пензенскую, Челябинскую и Свердловскую обл., Санкт-Петербург.

По его мнению, хорошие возможности имеются у российско-нидерландского делового сотрудничества в области энергетики, высоких технологий, сельского хозяйства, транспорта, портового хозяйства, инфраструктуры и связи, поддержки малого и среднего предпринимательства, в т.ч. и на региональном уровне.

7-8 нояб. в Амстердаме пройдет четвертая сессия ежегодного российско-нидерландского экономического форума, который в Кремле называют «полезным механизмом развития связей между деловыми сообществами двух стран». Во время визита планируется подписать минимум три документа. Это третья Совместная программа действий между Россией и Нидерландами на 2006-07гг., Совместный рабочий план сотрудничества в области образования на 2005-08гг. и Меморандум о взаимопонимании между Российской академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований.

Начало регулярных дипломатических, экономических и культурных контактов между Россией и Нидерландами восходит к XVIв. Особого подъема они достигли при Петре I, который впервые посетил Голландию в 1697г. Две страны никогда не воевали друг с другом. Росбалт, 1.11.2005г.

— Вице-премьер, министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст назвал уникальными встречи президента России Владимира Путина с представителями голландских деловых кругов. «Состоявшиеся в Амстердаме встречи между президентом Российской Федерации Владимиром Путиным и представителями голландских деловых кругов просто уникальны», — сказал Бринкхорст после встречи. По его словам, на всех участников встречи произвели большое впечатление ответы российского президента и профессиональное знание им предмета разговора.

Бринкхорст отметил, что приоритетами российско-нидерландского экономического сотрудничества являются энергетика, сельское хозяйство и банковско-финансовый сектор. Министерство экономики Нидерландов решило открыть в Екатеринбурге офис по поддержке нидерландского бизнеса — своего рода голландское торговое представительство, сообщил вице-премьер. Такие офисы у Нидерландов есть в разных странах, в России это первое представительство. Бринкхорст отметил, что удовлетворен состоянием экономических отношений двух стран и выразил уверенность, что визит Путина придаст им новый импульс. РИА «Новости», 1.11.2005г.

— Владимир Путин проводит встречу с ведущими нидерландскими бизнесменами. Во встрече, в частности, принимают участие руководители компаний Филлипс, Шелл, Юнилевер, банков «АБН Амро», ИНГ, «Газюни», «Работбанк», «Кампина», КЛМ, ДСМ, «АКЗО Нобель», а также руководство портовых предприятий Амстердама и Роттердама. Встреча проходит в официальной резиденции бургомистра Амстердама, расположенной на живописном амстердамском канале Херенхрахт. Во встрече принимают участие с голландской стороны принц Оранский Виллем-Александр и министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст.

С российской стороны во встрече участвуют президент Владимир Путин, министр иностранных дел Сергей Лавров, посол России в Нидерлан-

дах Кирилл Геворгян, министр сельского хозяйства Алексей Гордеев, министр образования Андрей Фурсенко, губернатор Калужской обл. Анатолий Артамонов, губернатор Свердловской обл. Эдуард Россель, президент Альфа-банка Петр Авен и президент, председатель правления Сбербанка России Андрей Казьмин.

Как сказал источник в Кремле, «у российско-нидерландского делового сотрудничества имеются хорошие возможности в области энергетики, высоких технологий, сельского хозяйства, транспорта, портового хозяйства, инфраструктуры и связи». В Кремле напомнили, что Нидерланды — один из крупнейших торгово-экономических и инвестиционных партнеров России. «Продолжается существенный рост товарооборота, который за последние три года увеличился почти в три раза и достиг в 2004г. рекордной отметки в 16,6 млрд.долл.», — отметил представитель администрации президента России.

Нидерланды входят в число лидеров стран-инвесторов, действующих на российском рынке. Объем голландских инвестиций в России за 2000г. — I пол. 2005г. вырос более чем в 20 раз (с 600 млн.долл. до 14,2 млн.долл.). По объему накопленных прямых инвестиций в российскую экономику (11 млн.долл.) Нидерланды занимают второе (после Кипра) место среди иностранных инвесторов. РИА «Новости», 1.11.2005г.

— Владимир Путин считает, что у отношений России и Нидерландов хорошие история и перспективы. «У нас очень давняя история отношений между Россией и Нидерландами. Активно начали развиваться наши отношения с 1697г., когда Петр Великий побывал в Нидерландах в ходе своей поездки по Европе», — сказал президент РФ в интервью нидерландскому телеканалу «Недерланд 1» и газете «НРЦ Хандельсблатт» в преддверии своего визита в Нидерланды.

Голландия — это значительный экономический партнер, добавил Путин. На замечание корреспондента о том, что Нидерланды намного меньше по размерам, чем Россия, президент РФ сказал: «Я только что встречался с министром иностранных дел очень большой страны, одной из самых больших стран в мире — Индии. Но, к сожалению, с Индией объем торгового оборота у нас не достигает пока и 5 млн.долл., а с Голландией в пред.г. было 16,6 млрд.долл.»

По словам Путина, за семь месяцев т.г. товарооборот России и Нидерландов уже составил почти 15 млн.долл. «Поэтому у нас не только хорошая история отношений, но и — много перспективных, интересных совместных проектов», — сказал президент РФ.

Он, в частности, напомнил, что Россия является одним из крупнейших рынков для нидерландских товаров, прежде всего для продукции сельского хозяйства.

«Мы активно совместно работаем в сфере инвестирования. В России функционируют 800 предприятий с голландским капиталом. Объем сотрудничества постоянно возрастает», — сказал Путин.

Он отметил и схожесть подходов двух стран к международным проблемам. «Мне представляется, что у нас во многом схожие точки зрения на развитие происходящих в мире процессов, связанных с противодействием глобальным угрозам, со-

временным вызовам на международной арене. И все это говорит о достаточно большом объеме нашего взаимодействия», — сказал Путин. «Я рассчитываю на то, что по всем этим вопросам мне удастся переговорить с руководством вашей страны, дать новые импульсы взаимодействию наших стран», — отметил президент РФ. РИА «Новости», 31.10.2005г.

— В Ставропольский край прибыла делегация посольства Нидерландов. Советник по вопросам сельского хозяйства посольства Нидерландов в РФ Маринус Оверхеул и директор Нидерландского бюро поддержки агробизнеса Таке Тромп 16 сент. провели встречу с министром экономического развития и торговли Ставропольского края Валерием Гаевским.

Во время переговоров Валерий Гаевский отметил, что для Ставрополя важно сотрудничество с нидерландскими представителями с/х отрасли. Край интересуется наращивание экспорта с/х сырья в Нидерланды, применение голландских технологий в производстве с/х продукции, в т.ч. растениеводстве (тепличное хозяйство), животноводстве (молочные фермы) и переработке. На Ставрополье нарабатан хороший опыт производства детского питания, в т.ч. совместно с зарубежными фирмами. «Ваши предложения в этой области мы также готовы выслушать», — отметил министр экономического развития края. «Свою задачу мы видим в организации прямых контактов ставропольских бизнесменов с нидерландскими партнерами», — сказал Валерий Гаевский.

Маринус Оверхеул отметил, что голландская сторона намерена сотрудничать с регионом в области молочно-товарного бизнеса, а также садоводства и цветоводства. Это первый визит нидерландской делегации в Россию за пределы Московской обл. Первым регионом для посещения был выбран Ставропольский край. Это связано с тем, что руководство голландской с/х отрасли «предложило сфокусировать инвестиционную работу на Юге России». Такое решение было принято после визита министра сельского хозяйства России Алексея Гордеева в Королевство Нидерландов в июле 2005г., где он встретился с коллегами и обсудил перспективы сотрудничества двух государств. Министр заявил в Нидерландах, что сельское хозяйство — приоритетное направление в российской экономике. Страна заинтересована в импорте из Голландии технологий для российских ферм и товаропроизводителей. Кроме того, по словам Маринуса Оверхеула, правительство России намерено привлечь в машиностроительную отрасль нидерландские технологические линии для производства с/х техники.

Советник по вопросам с/х посольства Нидерландов заявил, что в ноябре в Ставрополь вновь придет нидерландская делегация. О намерении посетить Ставрополье уже заявили 15 компаний. Это представители фермерского хозяйства, тепличного бизнеса и т.д. Они на месте изучат потенциал края и заключат конкретные договоры о сотрудничестве. Валерий Гаевский пообещал, что со стороны правительства края будет оказана всяческая поддержка для этого, и попросил увеличить список делегатов на Ставрополье.

Минэкономразвития края также отметил, что в I пол. 2005г. внешний торговый оборот края вырос в 1,9 раза, в т.ч. иностранные инвестиции выросли

в 3,3 раза. «Каждый 8 доллар, который вкладывается в экономику края, — это доллар Нидерландов», — сказал Валерий Гаевский.

Среднегодовое значение внешнеторгового оборота края с Нидерландами в 2001-04гг. составило 3,6 млн.долл. Из них 1,2 млн.долл. — экспорт, 2,4 млн.долл. — импорт. Ежегодно порядка 30 организаций края экспортируют в эту страну сельскохозяйственное сырье (семена подсолнечника, пшеницу, рапс, чистокровных лошадей), химическую продукцию и продукцию машиностроения. В числе ставропольских предприятий-экспортеров концерн «Энергомера», «Невинномысский Ахот», «Ставрополен», «Терский конезавод». Доля агропромышленного комплекса края в Нидерланды с учетом минеральных удобрений составляет 60%.

Импортирует край из Королевства вещества для литейных форм, продукты, используемые для кормления животных, с/х машины, растения, кислоты, препараты для производства напитков. Доля агропрома в импорте продукции из Нидерландов составляет 40%.

Нидерланды также являются надежным инвестором Ставропольского края. В экономике края накоплено 26,2 млн.долл. нидерландских инвестиций. Это третье место после Франции и Кипра. Основная часть их направлена в проект «Агрофирма «Золотая Нива» в Новоалександровском районе.

Вероятные голландские инвесторы — крупнейшие транснациональные компании, такие, как «Юнилевер», «Кампина Мелкуни», «Нутриция», «Себеко», «Акзо Нобель». Нидерланды имеют высокую репутацию в спектре оборудования для пищевой промышленности. ИА Regnum, 16.9.2005г.

— Россия и Нидерланды договорились подписать двустороннее соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Об этом сообщил представитель минсельхоза РФ, комментируя завершившуюся поездку министра Алексея Гордеева в Нидерланды. «В ходе заседания смешанной российско-нидерландской комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству был проведен очередной раунд консультаций по подготовке нового соглашения, — сказал он. — Оно находится на завершающей стадии подготовки и в самое ближайшее время будет подписано».

Объем накопленных голландских инвестиций в российскую экономику составляет 14,2 млрд.долл. — 15% всего объема накопленных иностранных инвестиций. В свою очередь, Нидерланды занимают 10% в общем объеме российских инвестиций за рубежом.

На заседании была продолжена работа по согласованию 3 совместной программы действий между Россией и Нидерландами на 2006-2007гг. Кроме того, в завершающей стадии подготовки находится соглашение о международном автомобильном сообщении между двумя странами. Также было предложено проработать вопрос о целесообразности создания совместной рабочей группы в обл. машиностроения и инвестиций.

В целом сопредседатели комиссии отметили «удовлетворительное состояние дел в договорно-правовой обл. и взаимной торговле, достигнутое во многом благодаря тому, что российская сторона динамично реагирует на конкретные вопросы нидерландского бизнеса», — резюмировал собеседник агентства. С российской стороны смешан-

ную комиссию возглавляет А.Гордеев, с нидерландской — министр экономики Нидерландов Лауренс Ян Бринкхорст. www.economy.gov.ru, 9.9.2005г.

— В минэкономике Нидерландов рассчитывают на значительный рост интереса голландских компаний к Калужской области России. «Состоявшаяся в среду в торгово-промышленной палате Амстердама презентация Калужской обл. в Нидерландах ясно продемонстрировала широкие возможности, представляемые этим российским регионом иностранным, в т.ч. голландским инвесторам», — сказал руководящий сотрудник генерального директората внешних экономических связей министерства экономики Нидерландов Ханс де Брабандер.

По его словам, на презентации ясно, честно и профессионально было рассказано, что Калужская область может предложить голландским бизнесменам. «Это не было пропагандой, а было донесением до аудитории конкретной информации, что импонирует как нидерландским предпринимателям, так и министерству экономики», — подчеркнул Де Брабандер. По мнению представителя нидерландского министерства, одной из сильных сторон Калужской области является то, что она расположена рядом с Москвой.

«Область, безусловно, привлечет тех инвесторов, для которых ведение бизнеса в российской столице слишком дорого, которые сочтут Москву слишком переполненной, а жизнь в ней слишком напряженной. В результате они решат обосноваться в провинции, но недалеко от Москвы, чтобы иметь выход на огромный столичный рынок», — считает Де Брабандер. По его мнению, Калужская область как нельзя лучше соответствует такому выбору. Он также отметил, что для бизнесменов выгодно и то, что Калужская область расположена недалеко от Украины, также являющейся важным рынком.

Представитель министерства экономики Нидерландов выразил надежду на то, что в результате презентации намного больше голландских компаний, чем прежде, проявят интерес к бизнесу в Калужской области.

Де Брабандер сообщил, что на основе интереса нидерландских компаний министерство экономики Нидерландов организует в окт. нынешнего года торгово-экономическую миссию в Россию с посещением Калужской области. Ее будет возглавлять директор департамента международного предпринимательства министерства экономики Нидерландов Барт Болхейс. Он был в числе руководящих представителей министерства, с которыми в среду встретился в Гааге губернатор Артамонов.

«Мы в министерстве полагаем, что состоявшаяся презентация Калужской области явилась хорошей подготовкой для деловых людей, намеревающихся присоединиться к этой миссии», — сказал в заключение Де Брабандер. РИА «Новости», 19.5.2005г.

— Посла Нидерландов Тиддо Питера Хофстее принял сегодня президент РТ Минтимер Шаймиев. Речь шла о развитии экономического сотрудничества между Голландией и Татарстаном. Сейчас экспорт в 10 раз превышает импорт. Стороны намерены увеличить торговый оборот между Нидерландами и Татарстаном с нынешних 700 млн. до 1 млрд.долл. По словам министра торговли

и внешнеэкономического сотрудничества РТ Хафиза Салихова, республика хочет не только экспортировать нефть и нефтепродукты, но и продавать Голландии наукоемкие технологии. В Татарстане есть возможности для инвестиций и создания совместных предприятий. РИА «Новости», 15.2.2005г.

— В амстердамской штаб-квартире международной финансовой группы ING Сбербанк России и группа ING подписали соглашение о кредитной линии на 350 млн. евро. Соглашение подписано президентом, председателем правления Сбербанка России Андреем Казьминым и председателем правления группы ING Мишелем Тильманом. «Данное соглашение предусматривает возможность финансирования на срок свыше пяти лет проектов российских компаний, заинтересованных в импорте в Россию оборудования, машинотехнической продукции, технологий и услуг с использованием покрытия национальных экспортных агентств», — говорится в пресс-релизе Сбербанка РФ, распространенном в Амстердаме. «Для нас долгосрочная кредитная линия на такую сумму — довольно новый опыт, — сказал Андрей Казьмин. — Кредиты будут служить инвестиционным нуждам российских компаний, импортирующих средства производства, прежде всего, из Нидерландов и других государств ЕС, а также из Швейцарии, Кореи и ряда других стран».

«Соглашение с банками группы ING расширит спектр банковских продуктов Сбербанка России по финансированию долгосрочных инвестиционных программ своих клиентов на выгодных для российских компаний условиях», — говорится в пресс-релизе. В документе также отмечается, что корпоративные клиенты Сбербанка России и его территориальных банков получают дополнительный инструмент для финансирования своих инвестиционных проектов.

«Среди наших клиентов более 1 млн. 300 тыс. фирм, некоторые из которых весьма активно развивают инвестиционные программы», — сказал в этой связи Казьмин. — Мы убеждены, что кредитная линия, соглашение о которой подписано между Сбербанком и ING, поможет российским компаниям получить доступ к международным финансовым рынкам по вполне приемлемой цене». Казьмин отметил, что Сбербанк многое делает для повышения уровня сотрудничества между компаниями России и Нидерландов. Он сообщил, что 400 млн.долл. экспорта из России в Нидерланды в прошлом году было профинансировано Сбербанком, что на 48% больше, чем в предыдущем. 70% торгового оборота финансируется Сбербанком в сотрудничестве с финансовой группой ING, которая является его основным партнером в Нидерландах.

Мишель Тильман выразил мнение, что подписанное Сбербанком и группой ING соглашение будет инструментом расширения торговли между Россией и Западной Европой. «Для ING большая честь иметь возможность работать с самым крупным российским банком», — сказал он. Отметив, что 10 лет назад ING стал одним из первых иностранных банков, которому была предоставлена лицензия на банковские операции в России, Тильман заявил: «Я надеюсь, что подписанное нами соглашение явится не только продолжением работы ING на российском рынке, но также и на-

чалом нового этапа, поскольку я рассчитываю на дальнейшее значительное расширение наших деловых отношений со Сбербанком». Международная финансовая группа ING обслуживает 60 млн. клиентов в 50 странах. В банках и страховых компаниях ING по всему миру работают 115 тыс. сотрудников. Группа предлагает банковские и страховые услуги, менеджмент капиталов. РИА «Новости», 26.10.2004г.

— 22 окт. в Тюмени состоялся семинар-презентация программы NMCP (Нидерландская программа сотрудничества в области менеджмента), в котором приняли участие координатор программы NMCP Клаас Боерэма (Нидерланды), директор ООО «Бизнес-бюро «Ассоциация переводчиков» Елена Кислова (г. Екатеринбург), представители тюменских предприятий и компаний. Встреча организована Тюменским региональным отделением «Опора России» (общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства). По информации Тюменского регионального отделения общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России», в рамках встречи с руководителями тюменских предприятий были представлены результаты работы программы по Уральскому федеральному округу за 2004г. а также планы работы на будущий год. В целом, за этот год было реализовано 65 проектов с участием голландских экспертов. В 2005г. планируется увеличить их число до 70.

Голландская программа сотрудничества в области менеджмента (NMCP) существует с 1978г. и занимается оказанием прямых бесплатных консультационных услуг на основе личных контактов. NMCP — независимая организация, имеющая в своем распоряжении вышедших на пенсию опытных менеджеров и экспертов, которые выступают в роли добровольцев. За период 2003-04гг. Тюмень посетили 7 голландских экспертов в различных сферах производства. При этом были достигнуты хорошие результаты: по словам директора АПБ «Радуга улиц» Т. Беланчук, за несколько дней работы с голландским экспертом по ландшафту работники компании почерпнули больше нового и полезного, чем за 3г. обучения в академии. Опытные инженеры-консультанты, архитекторы, шеф-повары — вот лишь небольшая часть экспертов, которые приезжали в тюменские фирмы обучать наших работников, решать технические проблемы, передавать свой опыт и знания, вдохновлять на продолжение и даже расширение производства. Программа NMCP оказывает также услуги по проведению семинаров и тренингов для работников предприятий как непосредственно на самом предприятии, так и с приездом работников в Нидерланды за счет программы. РИА «Новости», 22.10.2004г.

— Экономическая миссия Нидерландов во главе с директором департамента международного сотрудничества Минэкономики г-ном Бартом ван Болхусом прибыла в Екатеринбург. Деловую часть делегации представляют 12 голландских предприятий, намеревающихся установить контакты с уральскими партнерами. Среди них DAF Trucks (производство грузовиков), Den Hartog Logistics (логистика в нефтехимической промышленности), Dutchi Motors (производство и поставка электродвигателей), Eurovit (производство строительных и оформительских клеев и наполните-

лей), JOZ B.V. (обработка жидких отходов животноводства), Ruskaya Enterprise Trading&Logistics (экспедиторские услуги), а также Нидерландская программа содействия управлению бизнесом. 18 окт. в рамках визита в Атриум Палас Отеле проходит биржа кооперации голландских и уральских предприятий. Также члены делегации Нидерландов проведут встречи и переговоры с губернатором и членами правительства Свердловской обл., посетят ряд предприятий в Екатеринбурге.

Нидерланды являются одним из ведущих торговых партнеров Свердловской обл. Объем товарооборота в 2003г. составил 334 млн.долл. (5 место среди внешнеторговых партнеров области, доля в товарообороте 7,8%). При этом, после наметившегося в 2003г. сокращения товарооборота за 6 месяцев 2004 рост взаимной торговли составил 94% (3 место). В Свердловской обл. присутствуют 4 представительства нидерландских фирм, а также зарегистрировано 19 предприятий и филиалов предприятий с инвестициями из Нидерландов. Общая сумма инвестиций из Нидерландов составляет 3 632 тыс. руб., в т.ч. 3 383 тыс.руб. — доля голландских инвесторов во вкладах в уставные капиталы совместных предприятий. В 2003г. в Нидерланды экспортировались в основном металлы и изделия из них — 77,4% (в т.ч. цветные металлы и изделия из них — 64,2%, черные металлы и изделия из них — 13,2%). Также поставлялись продукты химической промышленности (22,4%), и, в незначительных объемах, машиностроительная продукция (0,2%). По импорту из Нидерландов поступали машиностроительная продукция (29,1%), продукты питания (26,7%), химическая продукция (25,7%), продукция лесного комплекса (8,9% — в основном плетеные изделия), изделия легкой промышленности (5,5%), металлы и изделия из них (3,5%). РИА «Новости», 18.10.2004г.

— Деловые связи Нидерландов с Московской и Свердловской областями строятся на прочной основе и имеют долговременный характер, заявила торговый представитель Российской Федерации в Нидерландах Наталья Ячеистова в связи с пребыванием здесь делегаций деловых кругов обеих областей. Возглавивший делегацию Московской обл. министр сельского хозяйства и продовольствия Николай Савенко отметил, что Нидерланды являются для Московской области стратегически важным партнером и вторым после Германии крупнейшим инвестором в подмосковный регион. «По итогам 2003г. внешнеэкономический оборот области составил 6 млн.долл., а ее контрагентами являются 156 зарубежных государств, — отметил Савенко. — Товарооборот между Московской областью и Нидерландами превысил в 2003г. 166 млн.долл., в т.ч. импорт Московской области составил 115 млн.долл., а экспорт — 51 млн.долл.

По словам министра, доля Нидерландов в общем объеме иностранных инвестиций в Московскую область превышает 20%. За 1 только 2003г. в Московскую область поступили голландские инвестиции на 173 млн.долл. «В области зарегистрированы более 50 компаний с участием голландского капитала, реализуется ряд крупных проектов, — отметил Савенко. — В течение последних десяти лет в Московской области активно работают такие крупные голландские компании, как «Кампина», «Акзо Нобель», «Нутриция», а также многие малые и средние предприятия.» Министр также об-

ратил внимание на положительные результаты, которые принесло сотрудничество подмосковных и голландских сельскохозяйственных компаний. Созданы несколько крупных совместных предприятий — «Гринхаус», «Касепо», «Рассвет — Флейво Агро», которые специализируются на выращивании и хранении картофеля и овощей. Успешно развивается сотрудничество в области молочного животноводства, в частности, с голландской фирмой «Агро Консалтенси».

Что касается Свердловской области, то Нидерланды являются для нее вторым после США ведущим торговым партнером и занимают четвертое место среди иностранных инвесторов в этот регион, сообщил глава свердловской делегации, министр иностранных и внешнеэкономических связей области Виктор Кокшаров. При этом он отметил, что объем голландских инвестиций в Свердловскую область составил в 2003г. 357 млн.долл. «В 2000г. в Свердловской области были завершены 2 российско-голландских проекта: по налаживанию производства тротуарной плитки и деревянных дверей, — рассказал Кокшаров. — В последующие годы были реализованы проекты по водоочистке в Первоуральске, демонстрационный проект по строительству дома с использованием энергосберегающих технологий, 2 проекта в области транспорта». С 2003г. реализуется проект по поставке нидерландского оборудования Первоуральской транспортной компании. Предприятие получило в рамках этого проекта 5 грузовых машин и прицепов производства голландской фирмы ДАФ, запчастей и систему спутниковой связи, сообщил министр.

Кокшаров отметил, что наличие в Свердловской области больших площадей, пригодных для сельскохозяйственного производства, делает весьма привлекательной перспективу создания в области голландских сельскохозяйственных ферм. Министр также обратил внимание на хорошие возможности для сотрудничества нидерландских бизнесменов с малыми и средними предприятиями Свердловской области в области передачи современных технологий и создания смешанных предприятий. Представители обеих российских областей отметили, что в реализации инвестиционных проектов в Московской и Свердловской областях большую роль играет программа двустороннего сотрудничества Нидерландов с Россией, финансируемая голландским агентством «Сентер» и министерством экономики Нидерландов, а также нидерландская программа сотрудничества в области менеджмента, в рамках которой вышедшие на пенсию опытные голландские специалисты оказывают бесплатные консультационные услуги малым и средним предприятиям в странах, вставших на путь создания рыночной экономики. РИА «Новости», 18.9.2004г.

— Товарооборот между Нижегородской обл. и Нидерландами в 2003г. составил 89 млн.долл. об этом, на встрече предвещающей открытие Международного фестиваля искусств имени Сахарова, сообщил губернатор Нижегородской обл. Геннадий Ходырев.

По его словам, из этих средств 59 млн.долл. приходится на экспорт (леса, нефтехимической продукции, цветной и черной металлургии), остальное — на импорт. Голландия поставляет в Нижегородскую обл. товары народного потребления, сельскохозяйственную продукцию и более качественный цветной металл.

Посол Нидерландов в России Тиддо Хофстее отметил, что его страна участвует в фестивале не ради развития и укрепления финансовых отношений, а для того, чтобы привнести нидерландскую культуру в регионы России.

В Нижнем Новгороде начнется VIII Международный фестиваль искусств имени Сахарова. С 1999г. он является членом Европейской ассоциации фестивалей при Юнеско. Фестиваль был впервые проведен в Нижнем Новгороде в 1992г. Росбалт, 30.5.2004г.

Связи с Россией-2007

По данным ЦБС Нидерландов, в 2007г. объем российско-голландской внешней торговли составил 16,852 млрд. евро, что соответствует 2,6% от общего товарооборота Нидерландов. В 2007г. голландский импорт из России сократился на 5,2% по сравнению с 2006г. Снижение импорта из России в 2007г. произошло по причине сокращения на 8,3% поставок минерального топлива и смазочных материалов — основных закупаемых российских товаров. Позитивной тенденцией является относительно быстро растущий импорт российской продукции с высокой долей добавленной стоимости. В 2007г. рост отмечен по следующим товарным группам: «продовольственные товары» — на 52,8%; «алкоголь и табак» — на 134,7%; «промышленные товары» — на 2,6%; «машины и транспортное оборудование» — на 73,8%.

По результатам 2007г. Нидерланды — 2 по объему товарооборота торговый партнер России (после Германии). По экспорту — 1 место, по импорту — 16 место. В 2007г. товарооборот — 46,6 млрд.долл., экспорт — 42,8 млрд.долл., импорт — 3,8 млрд.долл.

Данные российской и нидерландской статистики относительно товарооборота между нашими странами значительно различаются (по нидерландской статистике товарооборот в 2007 г. составил 16,8 млрд.долл., российский экспорт — 10,3 млрд.долл., российский импорт — 6,5 млрд.долл.), что вызвано различиями методик статистического учета внешнеторговых операций. Нидерландская статистика не учитывает транзитные товарные потоки, а также товары, хранящиеся на таможенных складах. Большие объемы таких товаров обусловлены спецификой внешней торговли Нидерландов. Значительную долю российского экспорта в Нидерланды составляют энергоносители, направляющиеся в третьи страны через порт Роттердам и не учитываемые в нидерландской статистике как импорт в Нидерланды из России. Доля этих товаров под влиянием благоприятной внешнеторговой конъюнктуры продолжала расти, что вызвало дальнейший рост сальдо торгового баланса в пользу России.

На Нидерланды приходится 8,4% российского внешнеторгового оборота, 12,2% экспорта, 1,9% импорта. Во внешней торговле Нидерландов Россия занимает 9 место по товарообороту, 9 по экспорту и 7 по импорту. На Россию приходится 2,7% внешнеторгового оборота Нидерландов, 1,7% экспорта, 3,8% импорта.

В янв.-фев. 2008г. российско-нидерландский товарооборот составил 9,2 млрд.долл. (152,8% по сравнению с тем же периодом 2007г.), экспорт — 8,5 млрд.долл. (152,2%), импорт — 0,7 млрд.долл. (160,1%).

Товарооборот России с Нидерландами в 2003-07гг.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.					
	* % к 02	* % к 03	* % к 04	* % к 05	% к 06					
Товарооборот	10	116,6	16,6	165,8	26,5	159,6	38,5	145,3	46,6	120,9
Экспорт РФ	8,8	116,6	15,3	173,7	24,6	161,3	35,9	145,9	42,8	119,2
Импорт РФ	1,2	117	1,4	110,5	1,9	140,9	2,7	142,1	3,8	143,5
Сальдо	+7,6	+13,9	+22,7	+33,2	+39					

* млрд.долл. Источник — ФТС

В российском экспорте по-прежнему преобладают энергоносители (82%) и цветные металлы (16%); на долю машин и оборудования приходится менее 0,3%. За 2007г. несырьевой экспорт России в Нидерланды возрос на 34,6% до 9,8 млрд.долл. за счет снижения объемов поставок энергоносителей (экспорт машинно-технической продукции и транспортных средств за тот же период увеличился на 30,9% до 157,1 млн.долл.).

В структуре импорта из Нидерландов наибольшая доля приходится на продовольствие и с/х продукцию (34%), машинно-техническую продукцию (30%), химтовары и каучук (28%).

Товарная структура внешней торговли России и Нидерландов

	2006г.		2007г.	
	млн.долл.	доля, %	млн.долл.	доля, %
Российский экспорт, всего	35883	100	42786	100
Топливо-энергетические товары	29356	81,8	34015	79,5
Металлы и изделия из них	5652	15,8	8087	18,9
Продукция химической промышленности, каучук	525	1,5	342	0,8
Машины, оборудование и транспортные средства	120	0,3	128	0,3
Остальные товары	230	0,6	214	0,5
Российский импорт, всего	2682	100	3853	100
Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	902	33,7	1252	32,5
Машины, оборудование и транспортные средства	799	29,8	1368	35,5
Продукция химической промышленности, каучук	737	27,5	574	14,9
Металлы и изделия из них	72	2,7	123	3,2
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	57	2,1	73	1,9
Остальные товары	115	4,3	462	12,0

Источник — ФТС

По итогам 2007г. Нидерланды занимают 2 место (после Кипра) по объему накопленных в России инвестиций (39,1 млрд.долл.) и 3 место (после Великобритании и Кипра) по объему поступивших инвестиций (18,8 млрд.долл.), прочно удерживая при этом 1 место по объему прямых инвестиций в Россию (13,7 млрд.долл. в 2007г.)

По объему инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец 2007г. Нидерланды занимают 2 место после Кипра с объемом в 7,4 млрд.долл., что составляет 23,1% от всех инвестиций, поступивших из России в зарубежные страны.

Согласно данным Росстата в 2007г. в Нидерланды направлено российских инвестиций на рекордную сумму почти 6,9 млрд.долл., большая часть из которых — средства ОАО «Газпром», выделенные на финансирование зарубежных проектов.

Инвестиции, поступившие из Нидерландов в Россию, в млн.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Инвестиции всего	1 743	5 107	8 898	6 595	18 751
В т. ч. прямые инвестиции	818	3 479	7 124	3 900	13 669
портфельные инвестиции	-	-	-	31	-
прочие инвестиции	925	1 628	1 774	2 664	5 082

Основными отраслями российской экономики, в которые поступают инвестиции из Нидерландов, являются добыча топливно-энергетических полезных ископаемых (1 место среди иностранных инвесторов — 12 587 млн.долл.), производство пищевых продуктов, включая напитки и

табак (1 место), химическое производство (2 место), сельское хозяйство (3 место).

Рынок Нидерландов характеризуется жесткой конкуренцией и, в основном ориентирован на машиностроительную технику и оборудование американского, западноевропейского и японского производства. Доля российского экспорта продукции машиностроения в общем объеме российского экспорта в Нидерланды не превышает 1%.

Наиболее перспективными с точки зрения достаточного благоприятного соотношения цены и качества является продукция российской судостроительной индустрии и космической отрасли. В меньшей степени это относится к российской автомобильной промышленности и электронике.

В частности, пользуется привлекательностью и вызывает рыночный интерес в основном сфера транспортного машиностроения Российской Федерации, например производство корпусов контейнеровозов-сухогрузов, морских и речных судов, предназначенных для транспортировки продуктов нефтехимии, барж и плавучих понтонов, судов обеспечения морских нефтегазовых разработок.

В областях авиационного и космоса голландские потенциальные партнеры проявляют интерес к развитию сотрудничества в областях, в которых российские производители имеют уникальные «ноу-хау» и новейшие наукоемкие технологии, например современные космические средства доставки и спутниковые системы, в некоторой степени вызывают интерес технологии производства элементов конструкций для авиатехники. Открытый интерес к развитию сотрудничества в этом направлении проявляют такие организации, как Нидерландская организация научных прикладных исследований ТНО и Нидерландское агентство аэрокосмических программ НИВР, Нидерландская организация научных фундаментальных исследований НВО, Европейский космический Центр в Нидерландах – ЭСТЭК.

К сотрудничеству в сфере наукоемкого машиностроительного оборудования для транспортных средств в последнее время проявляют интерес такие компании, как «Арвин Меритор»; в области организации совместного производства электронных систем для автотранспорта – «Нохау Системс»; в сфере продвижения на российский рынок электронных систем управления и новых технологий для ж/д транспорта – «Неаф Смит».

В области инвестиционного и инновационного сотрудничества сохраняют свою актуальность вопросы о взаимной защите инвестиций, сохранении прав интеллектуальной собственности и создании благоприятных условий (с точки зрения обеспечения честной конкуренции, безопасности и законности) для иностранных компаний, работающих на территории России.

Для продвижения российской продукции машиностроения необходима активизация деятельности российских компаний в плане проведения эффективной маркетинговой политики (в частности, направление конкретных предложений на англ. яз. для организации последующих переговоров с голландскими партнерами. Эффективным механизмом является создание совместных производств и сбытовых/дистрибуторских сетей с участием голландских компаний. При этом необходимой составляющей является сертификация рос-

сийской продукции, предназначенной для рынка ЕС. Стимулом к увеличению объемов российского экспорта в Нидерланды российской машиностроительной продукции могло бы также стать более активное использование российскими поставщиками портовых мощностей Роттердама как перевалочного пункта для поставок в другие страны, особенно на трансатлантическом направлении.

Рост мировых цен на традиционные виды энергии в последние годы привел к ускоренному развитию альтернативных ее источников. На законодательном уровне в странах ЕС принят ряд мер, способствующих расширению производства и использования биотоплива. Так, поставщики топлива для автотранспорта обязаны реализовывать не менее 5,75% биотоплива в общем объеме ГСМ к 2010г.

Россия располагает широкими возможностями для удовлетворения растущего спроса Нидерландов и др. развитых стран на биотопливо. Причем упор должен быть сделан на поставки биомассы, полученной в сельском хозяйстве, а не за счет вырубки лесов. В России остается невостребованными 20 млн. га продуктивной пашни. Этот ресурс может быть использован для выращивания энергетических сельскохозяйственных культур.

Начавшееся строительство биоэтаноловых и биодизельных заводов на юге России и в Сибири в будущем должно обеспечить выход России на европейский рынок биотоплива – продукции с высокой добавленной стоимостью.

В области инновационного сотрудничества представляется целесообразным активизация контактов с голландскими организациями РАН, Росавиакосмоса, Минобрнауки России и других российских организаций, занятых в сфере научной политики, инноваций и НИОКР.

Согласно данным ФТС России в янв.-нояб. 2007г. объем взаимной торговли России и Нидерландов был равен 41,73 млрд.долл. Рост составил 17,3%. Нидерланды занимают второе место после Германии как крупнейший торговый партнер России. При этом доля Нидерландов во внешнеторговом обороте России составляет 8,5%.

В янв.-нояб. 2007г. экспорт России достиг 38,3 млрд.долл., импорт – 3,43 млрд.долл. Взаимная торговля России и Нидерландов характеризуется положительным сальдо внешнеторгового оборота, которое составило 34,87 млрд.долл.

Темпы прироста экспорта из России в Нидерланды составили 15,4%, а импорта – 42,2%. В янв.-нояб. 2006г. темп роста экспорта превышал 40% к аналогичному периоду 2005г.

Основная причина снижения темпов роста российско-голландского товарооборота заключается в замедлении динамики российского экспорта энергетических товаров. В янв.-нояб. 2007г. стоимостной объем российского экспорта топлива, нефти и продуктов перегонки возрос лишь на 10,6%, достигнув уровня 30,3 млрд.долл. по сравнению с 27,4 млрд.долл. в соответствующем периоде пред.г. При этом доля нефти и нефтепродуктов в общей структуре экспорта упала с 82,5% до 79,1%.

Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран. Основными статьями экспорта являются энергоносители, металлы и изделия из

них. В товарной структуре российского экспорта за янв.-нояб. 2007г. наблюдается позитивный сдвиг в сторону увеличения доли несырьевого экспорта.

Одновременно возросла такая важная составляющая несырьевого экспорта, как поставки металлов. Так, наиболее существенно увеличился экспорт никеля и изделий из него (в 2 раза с 2,1 млрд.долл. до 4,3 млрд.долл.).

В целом в янв.-нояб. 2007г. российский несырьевой экспорт увеличился на 37,7% по сравнению с аналогичным периодом 2006г., составив 8 млрд.долл. Доля машин и оборудования в российском экспорте в Нидерланды по-прежнему не превысила 1%.

В товарной структуре импорта России из Нидерландов в 2007г. увеличилась доля машин, оборудования и транспортных средств, в которых все больше нуждается российская экономика. Ассортимент импортных товаров из Нидерландов, формируют, главным образом, поставки машин и оборудования (35,5%), продовольствия и с/х сырья (32,5%), и химических товаров (14,9%).

Товарная структура внешней торговли России и Нидерландов

Наименование товарных групп	2006г.		янв.-нояб. 2007г.	
	млн. долл.	доля, %	млн. долл.	доля, %
Росэкспорт	35883	100%	38290	100%
Топливо-энергетические товары	29356	81,8%	30287	79,1%
Металлы и изделия из них	5652	15,8%	7313	19,1%
Продукция хим. пром-сти, каучук	525	1,5%	383	1%
Машины, оборуд. и транспорт. средства	120	0,3%	115	0,3%
Остальные товары	230	0,6%	230	0,6%
Росимпорт	2682	100%	3430	100%
Продовары и с/х сырье (кроме текстил.)	902	33,7%	1115	32,5%
Машины, оборуд. и транспорт. средства	799	29,8%	1218	35,5%
Продукция химпрома, каучук	737	27,5%	511	14,9%
Металлы и изделия из них	72	2,7%	110	3,2%
Древесина и целлюлоз.-бумаж. изделия	57	2,1%	65	1,9%
Остальные товары	115	4,3%	412	12%

Источник – Федеральная таможенная служба Российской Федерации.

В рамках данных товарных групп крупными позициями российского импорта из Нидерландов 2007г. являлись цветы и декоративная зелень, корма для животных, фармацевтическая продукция, химические продукты, пластмассы, бумага и бумажные изделия, механическое оборудование, электрическое оборудование, автотранспортные средства и медицинские приборы.

Доля Нидерландов в объеме российского товарооборота составляла в 2006г. 8,5%. Доля России во внешнеторговом обороте Нидерландов была 3%, пока еще значительно уступая другим торговым партнерам. Наблюдается стабильное увеличение российской доли во внешней торговле Нидерландов – за последние годы доля России в общем товарообороте Нидерландов увеличилась в несколько раз.

Наряду с динамичной внешней торговлей, развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды входят в число стран, постоянно осуществляющих значительные инвестиции в российскую экономику.

Нидерланды занимают второе место (после Кипра) по объему накопленных в России инвестиций, который на конец сент. 2007г. достиг 35,98 млрд.долл., что соответствует 18,2% всего объема иностранных инвестиций в российскую экономику. В 2003-07гг. объем накопленных голландских инвестиций увеличился более чем в 10 раз, что

отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России.

Накопленные инвестиции из Нидерландов в экономику России, в млн.долл.

	Всего	В т.ч. прямые инв.
На конец сент. 2003г.	3 323	2 646
На конец сент. 2004г.	10 678	7 858
На конец сент. 2005г.	15 586	12 085
На конец сент. 2006г.	22 488	17 894
На конец сент. 2007г.	35977	32230

Источник – Федеральная служба госстатистики РФ.

На конец сент. 2007г. Нидерланды занимают первое место среди всех стран по накопленным прямым инвестициям (ПИИ) в России, объем которых составил 32,23 млрд.долл., что соответствует 36,7% всех ПИИ в экономику России.

За янв.-сент. 2007г. голландские компании (наряду с компаниями из Великобритании) оставались наиболее активными инвесторами в России, сделав беспрецедентно крупное вложение в экономику страны в 17,27 млрд.долл.

Нидерланды занимали в 2007г. 1 место в мире по объему инвестиций в российскую промышленность. Лидерство достигалось за счет инвестирования в топливно-энергетический сектор, а также в производство пищевой продукции, где Нидерланды значительно опережали других крупных инвесторов.

Подавляющая часть голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области добычи энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в последние годы. Прежде всего, это проект Сахалин II, положивший начало освоению в России шельфовых нефтегазовых месторождений и созданию производства сжиженного природного газа, а также проект развития нефтяных месторождений Салымской группы. В обоих проектах ведущим иностранным партнером выступает компания «Шелл».

В пищевой промышленности в прошедшие годы активно развивал свое производство всемирно известный пивоваренный концерн «Хайнекен». В регионах России реализуются совместные проекты с участием компаний «Кампина Мелкуни» (молочные продукты), «Юнилевер» (продовольствие и химтовары), «Нутриция» (детское питание).

Развивается инвестиционное сотрудничество: «Акзо Нобель» (химтовары), «КПМЖ» (консультационные услуги), «Сторк» (машиностроение), «Филипс» (электроника), «Термафлекс» (строительство), «АБН-Амро», «Рабобанк» и «АйЭнЖи» (банковское дело) и др.

Голландские инвестиции в России особенно активно реализуются с Московской, Калужской, Ленинградской, Свердловской, Самарской, Ульяновской областями, с Республикой Башкортостан, с Москвой и Санкт-Петербургом.

Продолжается инвестиционная деятельность в рамках Программы сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы (ПСОМ) для создания совместных проектов в сфере экономики: в России с 1994 по 2007гг. конкурсные процедуры успешно прошли более 200 проектов.

В 2007г. по результатам прошедших тендеров следующие четыре новых проекта, реализуемых в России, получили финансирование по программе ПСОМ (на 2,7 млн. евро): обнаружение утечек

природного газа в распределительной сети ГУП «Мосгаз»; создание питомника декоративных растений в Санкт-Петербурге; реконструкция животноводческого предприятия в Калужской обл.; строительство ж/д терминала для транспортировки насыпных грузов в Калужской обл.

Основные отрасли голландских капиталовложений в России

в янв.-сент. 2007г., в млн.долл.

Отрасли промышленности	поступ.	в% к итогу по отрасли	прям. портф. проч.	

Добыча топлив.-энерг. полезных

ископаемых (всего), в т.ч.1407710012480181579

Нидерланды 1 место1174883,411736-12

Произ-во пищевых продуктов,

включая напит. и табак, в т.ч.185410089223939

Нидерланды 1 место53528,8438-97

Источник – Федеральная служба госстатистики РФ

По объему инвестиций из России, накопленных за рубежом, на конец сент. 2007г. Нидерланды занимают второе место после Кипра с объемом в 6,8 млрд.долл., что составляет 24,2% от всех инвестиций, поступивших из России в зарубежные страны.

Согласно данным федеральной службы статистики России в янв.-сент. 2007г. в Нидерланды направлено российских инвестиций на рекордную сумму почти 6 млрд.долл., большая часть из которых – средства ОАО «Газпром», выделенные на финансирование зарубежных проектов.

Деятельность отечественных компаний на местном рынке во многом связана со сферой услуг. Это касается обеспечения торговых операций, транспортно-логистического обслуживания и, в частности, развития специализированных портовых терминалов в интересах топливно-энергетического сектора.

Российские инвестиции, накопленные за рубежом

на конец сент. 2007г., в млн.долл.

	Всего	в% к итогу	прям. портф. проч.		2007г. I-XI

Всего инвестиций281461001358329021166154184

Кипр948433,7175918975368457

Нидерланды679824,2662385905989

Виргинские о-ва (Брит.) ..18306,53615762182017

Австрия16345,81440,014908370

Источник – Федеральная служба госстатистики РФ.

Компания «Лукойл» владеет рядом активов в Роттердамском порту: бункеровочный бизнес и перевалка химических и опасных наливных грузов способом борт-борт.

Российская компания «Амтел», являющаяся одним из трех ведущих производителей автомобильных шин в России, владеет голландской шинной компанией «Фредештайн Банден», имеющей завод на востоке Нидерландов.

Ведущим координирующим органом развития торгово-экономических связей между двумя странами является Смешанная комиссия по экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Королевством Нидерландов (МПК). В ходе встречи сопредседателей Смешанной комиссии – министра сельского хозяйства РФ А.В. Гордеева и министра экономики Нидерландов М. Ван дер Хувен обсуждались вопросы подготовки и проведения VI сессии Смешанной комиссии в Москве.

Особый импульс деятельности МПК по развитию российско-голландского торгового и эконо-

мического сотрудничества придал официальный визит делегации премьер-министра Нидерландов Я.П. Балкененде в Москву 5-8 нояб. 2007г. Главным событием в рамках визита явилась более чем двухчасовая встреча президента России В.В. Путина с высшим руководством ведущих голландских компаний и банков.

Во время проведения торгово-экономической миссии Томской обл. в Нидерланды 10 дек. 2007г. была проведена расширенная презентация технико-внедренческой зоны Томска, в которой вместе с губернатором В.М. Крессом и вице-губернатором О.В. Козловской участвовали ректор Томского госуниверситета систем управления и радиоэлектроники А. В. Кобзев, проректор Сибирского медицинского госуниверситета Л. М. Огородова, председатель президиума Томского научного центра Сибирского отделения РАН С.Г. Псахье.

В соответствии с договоренностями меморандума о взаимопонимании по сотрудничеству в области энергоэффективности в 2007г. голландская компания «Газюни» получила грант от правительства Нидерландов для реализации совместно с ОАО «Промгаз» и правительством Калужской обл. проекта «Разработка механизма реализации энергосберегающих проектов России». 26 сент. 2007г. компания «Газюни», ОАО «Промгаз» и представительство Калужской обл. подписали соответствующий протокол о намерениях.

В сфере сотрудничества по энергосбережению и энергобезопасности в апр. 2007г., при участии Государственного агентства по международному деловому сотрудничеству (ЕФД) министерства экономики, подписан контракт между ГУП «Мосгаз» и голландскими компаниями «Лайтхауз бизнес менеджмент», «Кива Гастек текнолоджис», «Клаймат фокус», ДХВ, предусматривающий разработку и внедрение системы обнаружения утечек природного газа в распределительной сети ГУП «Мосгаз» на основе голландского опыта и технологий. Данный контракт финансируется нидерландской программой ПСОМ.

4-6 июля 2007г. состоялся деловой визит делегации капитанов и руководителей крупнейших российских портов и ряда транспортных и логистических компаний в Нидерланды, организованный администрациями портов Роттердама и Амстердама.

Одним из направлений по совершенствованию деятельности МПК является развитие взаимодействия с Российско-нидерландским деловым советом, решение о создании которого было принято в 2005г. Соучредители Делового совета – Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) и Конфедерация промышленников и работодателей Нидерландов (ФНО-НЦВ) разработали проект соглашения о сотрудничестве, которое было подписано 4 окт. 2006г.

24 сент. 2007г. в рамках визита президента ФНО-НЦВ Б. Винчеса в Москву состоялось заседание российско-нидерландских рабочих групп по энергоэффективности, по сельскому хозяйству и инновациям, которые дополняют работу в рамках рабочих групп МПК. Проведение очередного заседания Российско-нидерландского делового совета состоялось в рамках визита премьер-министра Я.П. Балкененде 5-8 нояб. 2007г. в Россию.

4 июня 2007г. в Нордвьяке состоялась церемония вручения ежегодной премии за вклад в разви-

тие российско-нидерландских торгово-экономических и культурных отношений «Руспри». Лауреатами ежегодной премии «Руспри» в 2007г., в частности, стали: «Атрадиус» в финансовой сфере; «Энерджи Дельта Инститют» в сфере образования; «Юнилевер» за развитие потребительского рынка; «Фонд защиты дикой природы» в сфере образования.

Важной составляющей инвестиционного сотрудничества является совместная деятельность в рамках Программы сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы (ПСОМ). Программа ПСОМ действует под эгидой Государственного агентства по международному деловому сотрудничеству и предусматривает предоставление грантов нидерландским компаниям для осуществления совместных проектов. За период реализации программы ПСОМ в отношении России с 1994г. по 2007г. конкурсные процедуры успешно прошло более 200 проектов.

В 2007г. нидерландским Государственным агентством по международному деловому сотрудничеству в рамках программы ПСОМ были проведены два традиционных ежегодных тендера по проектам в формате В2В (Business to Business). Результаты тендеров показали существенный рост интереса к России. В 2007г. гранты министерства экономики получили 10 проектов, направленных на сотрудничество с Россией, в то время как в 2006г. — только 4. Всего по результатам обоих тендеров подписаны контракты по 11 проектам на 8 млн. евро. По результатам зимнего тендера 2008г. гранты на 2,2 млн. евро получили 3 проекта.

Наряду с форматом В2В в рамках программы ПСОМ в 2008г. начинается осуществление проектов в интересах России в формате G2G (Government to Government). Этот формат позволит открыть новые перспективы для реализации проектов в интересах профильных министерств России, связанных с совершенствованием форм управления, использования голландского опыта в различных отраслях народного хозяйства. 6 марта 2008г. в минэкономразвития России голландские координаторы проектов G2G провели ознакомительный семинар для потенциальных российских участников, в котором приняли участие 20 представителей российских министерств и ведомств.

В 2008г. уже подано 3 проектных предложения в рамках G2G: совершенствование учета межсекторальных операций с доходами от собственности в СНС России (податель Росстат); разработка базовых таблиц «затраты-выпуск» России (податель Росстат); содействие в совершенствовании аграрного законодательства (податель минсельхоз России). Координатор программы ПСОМ с российской стороны — минэкономразвития России.

Две компании из Нидерландов входят в консультативный совет по иностранным инвестициям в России и участвуют в деятельности его рабочих групп: «Шелл» (рабочая группа «Повышение эффективности использования природных ресурсов России») и «Юнилевер» (рабочая группа «Улучшение инвестиционного имиджа России»).

Третье место (после Кипра и Великобритании) по объему накопленных в России инвестиций, который достиг 39,1 млрд.долл., что соответствует 19% всего объема иностранных инвестиций. Третье место (после Великобритании и Кипра) по

объему инвестиций, поступивших в Россию в 2007г. — 18,8 млрд.долл.

Инвестиции Нидерландов в Россию, млн.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Всего.....	2 522.....	7 811.....	8 878.....	6 595.....	18 751
- в т.ч. прямые инвест.....	2 074.....	5 485.....	7 124.....	3 900.....	13 668

Источник — Росстат

Основные отрасли голландских капиталовложений в России в 2007г.: добыча топливно-энергетических полезных ископаемых; сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство; производство пищевых продуктов, включая напитки и табак; химическое производство

Агропром и пищевая промышленность.

- Пивоваренные заводы. Пивоваренный концерн «Хейнекен» в 2005г. подписал соглашение о покупке Байкальской пивоваренной компании и компании ПИТ. С учетом последнего приобретения производственные мощности группы «Хейнекен» в России составляют более 114 млн.долл., а портфель торговых марок включает 34 наименования.

- Завод по производству шоколадной пасты в Калужской обл. Проект в г. Обнинск был реализован путем создания совместного российско-голландского предприятия ООО «Пенотти Ист». В 2005г. было завершено монтирование оборудования и осуществлен запуск производства. Объем инвестиций составил 2 млн. евро.

- Завод по производству мороженого в Калужской обл. ООО «Вистек-С» подготовило к реализации совместный с компанией «Интерфастфуд Роттердам» проект по производству компонентов для мягкого мороженого МР «Износковский район». 1 июня 2007г. осуществлен пуск молочного завода, который будет производить молочную смесь, составляющего основу для мороженого и коктейлей. Инвестиции на первом этапе составили более 2 млн. евро.

Химические производства.

- Строительство в Московской обл. завода порошковых красок. «Акзо Нобель» реализует проект по строительству в г. Орехово-Зуево предприятия по производству порошковых красок. Инвестиции концерна в данный проект достигли 12 млн. евро. Мощность предприятия составит 5 тыс.т. лакокрасочной продукции в год. В дальнейшем намечено расширить производство, что приведет к увеличению выпуска готовой продукции до 10 тыс.т.

- Завод по производству изоляционных материалов в Московской обл. При финансовом и технологическом участии компании «Термафлекс» в г. Королев введена в действие первая очередь завода по выпуску изоляционных материалов для электроники и электротехники (инвестиции составили 2 млн. евро).

Логистика.

- Создание международного транспортного «сухого» порта в Калужской обл. Проект реализуется голландской компанией «Фудтранс» и предусматривает создание распределительного логистического комплекса, нацеленного на использование скоростных челночных коротких ж\д составов и на максимальную разгрузку существующих морских портов в России. Проект реализуется при поддержке правительства Нидерландов в рамках программы PSO.

Другие нидерландские инвесторы, активно работающие в России: «Кампина Мелкуни» (молоч-

ные продукты); «Юнилевер» (продовольствие и химические товары); «Себеко» (сельское хозяйство); «Акзо Нобель» (химические товары); «КПМГ» (консультационные услуги); «Сторк» (машиностроение); «Филипс» (электроника); «Термафлекс» (строительство); АБН-Амро, Рабобанк и ИНЖ (банковское дело).

Банки с РФ-2007. Российско-нидерландское сотрудничество в банковской сфере в 2007г. продолжало расти высокими темпами. По итогам первых девяти месяцев 2007г. Нидерланды занимают второе (35,9 млрд.долл., 18,3%) после Кипра (39,1 млрд.долл., 19,8%) место по объему накопленных иностранных инвестиций в экономике РФ. При этом прямые инвестиции составили 32,2 млрд.долл., финансовые, торговые и прочие – 3,7 млрд.долл., портфельные – 51 млрд.долл.

В беспрецедентном росте инвестиций в российскую экономику есть частичная заслуга ведущих голландских банков и это отражает высокий уровень отношений, сложившихся в сфере банковских услуг.

Три крупнейших банка Нидерландов – АБН Амро, ИНГ и Рабобанк имеют на территории России дочерние отделения, являющиеся их стопроцентной собственностью. Более половины российских банков имеют корреспондентские отношения с банками Нидерландов.

Банк ABN Amro, основанный в 1824г., является одним из крупнейших банков Нидерландов, занимающим стабильно высокие позиции в мировом банковском секторе. В 3,5 тыс. отделений банка в 60 странах работают 97 тыс. служащих. Суммарные активы составляют 881 млрд. евро. Банк АБН Амро представляет интересы своих клиентов на площадках крупнейших международных бирж, таких как Euronext (Амстердам, Брюссель, Париж) и Нью-Йоркская фондовая биржа.

В окт. 2007г. состоялось крупнейшее слияние в истории мировой банковской отрасли. Банк АБН Амро был приобретен за 71,1 млрд. евро консорциумом европейских банков во главе с британским банком Royal Bank of Scotland, RBS. Пост председателя правления банка покинул 58-летний Рийкман Гренинк, проработавший в банке 33г. и возглавивший правление АБН Амро в 2000г. Его заменил гендиректор производственного подразделения и член правления RBS Group Марк Фишер. Во главе наблюдательного совета АБН Амро остается представитель голландского банка Артур Мартинес. Новые назначения в АБН Амро свидетельствуют о первом шаге консорциума на пути дробления активов голландского банка. Банк «Фортис», который получит 33,3% АБН Амро, претендует на голландские подразделения банка. К банку Сантандер (27,9%) перейдут итальянские и бразильские активы, а банку РБС, контролирующему 38,3% акций, отойдут все оставшиеся европейские подразделения, а также инвестиционный бизнес АБН Амро.

В 2007г. банк АБН Амро укрепил свои позиции безусловного лидера среди голландских банковских и финансовых учреждений по объемам предоставленных российским партнерам кредитов, по степени активности на российском финансово-кредитном рынке.

АБН Амро в течение года секьютиризировал активы российских банков в 1,5 млрд.долл. Кроме того, 20 окт. 2007г. УРСА Банк и «АБН АМРО

Риск Эдвайзори Севисез» подписали договор о совершенствовании системы риск-менеджмента банка на 1,2 млн. евро. Это первая в практике российских банков сделка, направленная на приведение системы управления рисками в соответствие с международными стандартами. Проект частично финансируется Netherlands Development, поддерживающей становление частного бизнеса на развивающихся рынках.

АБН Амро стал пионером среди западных коммерческих банков, продавший инвесторам трехлетние еврооблигации на 2,5 млрд. руб. Ставка по купону составила 6% годовых, доходность займа – 6,1% годовых. Организатором выпуска выступил сам голландский банк. АБН Амро также назначен организатором синдицированного кредита на 30 млн.долл. для ОАО «Банк «Санкт-Петербург». Кредит предоставлен на 364 дня с возможностью пролонгации на 364 дня. В сент. 2007г. консорциум международных банков, куда входит АБН Амро, подписал с ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», крупнейшим предприятием по производству стали в России, соглашение о предоставлении кредита на 365 млн. евро.

14 июня 2007г. объединенная компания «Российский алюминий» заявила о подписании мандата на организацию синдицированного кредита в 2 млрд.долл. с АБН Амро и другими банками международного консорциума. Средства (включая 550 млн.долл. промежуточного необеспеченного кредита), по данным Русал, будут направлены на рефинансирование текущей задолженности объединенной компании (т.е. долгов Русала, Суала и Гленкор). Кредит предоставлен на семь лет и будет обеспечиваться выручкой от экспортных продаж.

Банк АБН Амро www.abnamrobank.ru является также держателем пакетов акций российских компаний: «Газпром» – 9,3%, «Лукойл» – 9,3%, ОАО «Новатек» – 5,2%, РАО «ЕЭС России» – 5,2%, «Мобильные телесистемы» – 4,9%, «Сургутнефтегаз» – 4,9%, «Норильск-Никель» – 4,7%, «Роснефть» – 4,6%, «Сбербанк России» – 4,5%, АФК «Система» – 4,2%.

Банк ИНГ Групп Н.В. (International Nederlanden Group N.V.) – один из крупнейших финансовых институтов Нидерландов, представительства и отделения в 50 странах, 115 тыс. сотрудников. ИНГ Групп предлагает широкий спектр банковских услуг компаниям государственного и частного сектора.

В России ИНГ Групп работает с 1994г. через свой дочерний банк ИНГ Банк (Евразия) ЗАО, а также компании «Баринг Восток Капитал Партнес Лимитед» (Москва), «ИНГ Лизинг» (Евразия), негосударственный пенсионный фонд ИНГ и страховую компанию «ИНГ Лайф». ИНГ Групп рассматривает Россию в качестве одного из четырех приоритетных для себя рынков наряду с Индией, Китаем и Бразилией и предлагает большой набор услуг для резидентов и нерезидентов по проведению операций в рублях и инвалюте, предоставлению корпоративных и структурированных займов, осуществлению деятельности на рынках ценных бумаг и долговых обязательств. В числе клиентов банка в России такие компании, как Лукойл, McDonald's и Норильский Никель.

Банк проводит активную инвестиционную политику в России. В дек. 2007г. ИНГ Банк (Евразия) совместно с другими зарубежными банками

предоставил синдицированный кредит в 1,1 млрд.долл. крупнейшей в России продуктовой розничной компании X5 Retail group N. V. В том же месяце банк вместе с Dresdner Kleinwort успешно закрыли синдикацию кредита для ОАО Банк Уралсиб. Кредит был увеличен с 70 млн.долл. до 137 млн. К синдикации присоединились десять банков. Это четвертый синдицированный кредит, предоставленный Уралсибу в 2007г.

ИНГ Групп Н.В. стремительно вошел на рынок услуг страхования в России. Он планирует стать одним из лидеров по страхованию жизни в России, достаточно нового вида страхования, для чего намерен вложить в развитие своей российской «дочерней» компании «ИНГ Лайф» 220 млн. евро в течение ближайших десяти лет. Почти 10% от этой суммы компания планирует потратить на рекламу своих услуг в России, и намерена открыть новые офисы по страхованию жизни в Москве, Санкт-Петербурге и других городах РФ. Партнерами ИНГ Групп Н.В. выступают Международная финансовая корпорация (IFC) и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), которые в обмен на 20% акций страховщика вложат по 22,2 млн. евро. В июне 2007г. финансовая группа уже получила лицензию на осуществление этого вида деятельности.

По результатам исследований банков фирмой Global Custodian в 2007г. ИНГ банк (Евразия) www.ing.ru, www.ingpensions.ru получил Высший рейтинг в новой категории «Главные клиенты». Эта категория может считаться одной из наиболее ценных частей исследования, т.к. в ней рассматриваются ответы и оценки крупных глобальных клиентов ИНГ банк (Евразия) Россия.

Министерство экономического развития и торговли РФ включило Амро Банк и ИНГ Банк (Евразия) в перечень организаций, удовлетворяющих требованиям положения об инвестиционном фонде и рекомендуемым министерством в качестве инвестиционных консультантов по оценке проектов, которые будут финансироваться из Инвестиционного фонда. Банки-консультанты подтверждают достоверность (fairness opinion) бизнес-планов проектов, претендующих на финансирование из инвестиционного фонда РФ.

Группа Рабобанк Нидерланды (Rabobank Nederland) является одним из ведущих финансовых институтов страны и объединяет на кооперативных принципах 288 независимых местных банков, специализирующихся на предоставлении всего спектра финансовых и кредитных услуг преимущественно для аграрного сектора голландской экономики, а также 1,5 млн. членов-акционеров. Клиентская сеть Рабобанка в Нидерландах насчитывает 9 млн. частных лиц, предприятий, которых обслуживают 1500 отделений банка по всей стране. В представительствах банка в 37 странах работает 56 тыс. сотрудников.

Сотрудничество Рабобанка с Россией началось в 1997г., когда банк открыл свое представительство в Москве, а уже в 1998г. для реализации финансовых услуг в сфере торговли учредил финансовую компанию Рабо-Инвест, ставшую одной из крупнейших компаний осуществляющих финансирование закупок с/х товаров. Целью работы финансовой компании является организация, управление и мониторинг за финансированием экспортных и торговых сделок с Россией. Рабо-Ин-

вест предоставляет услуги в качестве организатора и/или агента при проведении российских и международных транзакций.

Рабобанк установил постоянные деловые контакты с рядом банковских учреждений России. Для оказания услуг своим глобальным клиентам, имеющим партнерские связи на территории России, Рабобанк осуществляет подтверждение документарных аккредитивов и аккредитивов типа Standby, выпускает гарантии на контргарантии, выпущенные российскими банками, а также предлагает другие эффективные инструменты обеспечения операций международной торговли. Рабобанк активно участвует в реализации программы Развития международной торговли (Trade Facilitation Program) под патронажем ЕБРР в России.

Московский офис Рабобанка активно вовлечен в реализацию среднесрочных проектов по осуществлению поставок промышленного оборудования и капитальных инвестиций в Россию. Подразделения Рабобанка в различных странах дают возможность контакта с крупнейшими кредитно-экспортными агентствами: Hermes в Германии, Atradius в Голландии, EFK в Дании, US Eximbank и Credit Commodity в США.

Российское представительство Рабобанка осуществляет краткосрочное финансирование товарных запасов с/х продукции. Банк достиг договоренности с РосЕвроБанком о совместном осуществлении документарных операций и операций торгового финансирования. В рамках достигнутых договоренностей Рабобанк будет на индивидуальной основе рассматривать сделки клиентов РосЕвроБанка – экспортеров сахара, зерновых культур, сои, подсолнечника и других с/х культур. Аналогичным образом будет финансироваться импорт строительной техники, пищевой продукции, строительство морских и речных судов на верфях Нидерландов.

Еще одним направлением деятельности банка в России является реструктуризация просроченных долговых обязательств, которое включает: проведение брокерских операций с долговыми инструментами; реструктуризацию долгов, предоставление агентских и консультационных услуг, организацию программ заимствования.

Рабобанк (www.rabobank.ru, www.raboinvest.ru) имеет мощный аналитический отдел, который собирает и обрабатывает информацию по агропромышленному и перерабатывающему секторам экономики, дает прогнозную оценку колебаний курсов основных мировых валют, что позволяет ему эффективно реагировать на изменения в этих секторах, предвидеть направления развития рынка.

Возрастающую роль в российско-голландском сотрудничестве в банковской сфере играет российский Альфа-банк, интересы которого в Нидерландах с марта 2001г. представляет его 100% дочерняя структура – Амстердамский торговый банк Н.В. (Amsterdam Trade Bank N.V.).

Амстердамский торговый банк – это первый и единственный банк, который полностью принадлежит российскому частному банковскому капиталу в Нидерландах. Банк предоставляет как общие, так и ориентированные на клиента услуги в области экспортно-импортного и проектного финансирования, инвестиций и международных расчетов. Он специализируется на финансировании

торговых операций между Россией, странами СНГ и другими странами, в первую очередь, входящими в состав Евросоюза, осуществляет банковское обслуживание и финансовую поддержку российского бизнеса за рубежом и содействует привлечению западных инвестиций в экономику России и стран СНГ. Банк является членом платежных систем Swift, Target и Top – клиринговой системы Нидерландов. Он имеет статус прямого члена системы Interpay Netherlands и эмитирует частные и корпоративные кредитные карты MasterCard.

Амстердамский торговый банк открыл возобновляемую кредитную линию ЗАО ССМО «Лен-СпецСМУ». Первый кредит в 12 млн.долл. в рамках установленного лимита выдан на 5 лет. На реализацию строительных проектов в Санкт-Петербурге, Москве и регионах. Амстердамский торговый банк открыл кредитную линию до 30 млн. евро ОАО «Аптечная сеть 36,6» сроком на два года.

Одним из примеров динамично развивающегося сотрудничества в банковской сфере является ОАО «АКБ Промсвязьбанк», входящий в число 30 крупнейших российских банков; «Промсвязьбанк» основан в 1995г. Основными бенефициарами кредитной организации являются Алексей и Дмитрий Ананьевы. Акционеры банка Promsvyaz Capital B.V. (84,68% акций) и Commerzbank Auslandsbanken Holding AG – (15,32%), увеличили чистую прибыль по МСФО в 2007г. на 72% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. – до 2,8 млрд. руб. По данным консолидированной финансовой отчетности, собственный капитал банка увеличился на 15,1% – до 21,2 млрд. руб. Активы Промсвязьбанка на 30 сент. 2007г. составили 250,3 млрд. руб.

В 2007г. ОАО «Уральский трубный завод «Уралтрубпром» (Свердловская обл.) получил кредит на 145 млн.долл. для приобретения нового оборудования. Кредит был предоставлен Банком международного сотрудничества Японии (JBIC) – 85 млн.долл. и банком Mizuho Corporate Bank Nederland N.V. – 60 млн.долл.

Участие представителей голландских банков в Санкт-Петербургском экономическом форуме 2007г.: председатель совета директоров Группы Рабобанк Х. Хеемскерк, председатель совета директоров ИНГ Групп М. Тилмант, председатель совета директоров банка АБН Амро Р.В.Й. Грунинк и другие высокопоставленные лица голландского бизнеса.

Крупным событием явился Российско-нидерландский экономический форум в котором участвовали: первый зампред Центрального банка РФ А.В. Улюкаев, президент Ассоциации российских банков Г.Ф. Тосунян, гендиректор ИНГ Wholesale Banking Россия А.В. Писарук, представитель «Фортис Банка» в России М. Пронк и другие участники бизнес-структур.

Важную роль в российско – нидерландских отношениях играет нидерландско-российский совет по развитию торговли (NRCH). Ее возглавляет один из руководителей ИНГ Групп Бернхард Зонфельд.

Программы ПСОМ и другие программы по России. В 2007г. продолжалось содействие участию России в Программе сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы (ПСОМ). Агентство по внешнеэкономическому сотрудничеству (ЕФД), связанное с реали-

зацией этой программы в России, организовывало переговоры, поддерживало оперативные контакты с менеджерами этой Программы и вело постоянный мониторинг хода выполнения проводимых проектов. В 2007г. ЕФД в рамках программы ПСОМ были проведены два традиционных ежегодных тендера в формате Б2Б. Результаты тендеров показали существенный рост интереса к России.

В 2007г. гранты министерства экономики получили 10 проектов, в 2006г. – 4. Всего по результатам обоих тендеров подписаны контракты по 11 проектам на 8 млн. евро (10 проектов в формате Б2Б на 7,7 евро и один в формате «Программатик» на 0,5 млн. евро). 2007г. был продуктивным и в плане завершения проектов, начатых несколько лет назад. В 2007г. завершено 8 проектов, начатых в 2001-06гг. Это является реальным подтверждением желаний голландских предпринимателей вести дела на территории Российской Федерации.

В реализации проектов ПСОМ участвует еще одно министерство. Проекты ПСОМ, связанные с окружающей средой, частично финансируются из бюджета министерства жилищного хозяйства, земельного планирования и охраны окружающей среды (ФРОМ).

Проекты, связанные с энергетикой, основываются на договоренностях меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве (раздел «Энергосберегающие и возобновляемые источники энергии»), который был подписан между министерством промышленности и энергетики России и министерством экономики Нидерландов 11 апр. 2006г. В результате реализации проектов ПСОМ формата Б2Б произошло обновление материально-технической базы значительного числа малых и средних предприятий в России.

Проводится работа по реализации программы ПСОМ в соответствии с меморандумом от 19 фев. 2007г., подписанным между минэкономразвития России и министерством экономики Нидерландов о взаимопонимании по Нидерландской экономической программе сотрудничества с РФ в 2007-09гг.

Наряду с форматом Б2Б в рамках Программы ПСОМ в 2008г. начинается осуществление проектов в формате G2G (Government to Government) в России. Во время переговоров министра экономики Нидерландов Марии Ван дер Хувен в Москве в 2007г. обсуждалась возможность начала реализации этого формата в России, после чего голландская сторона приступила к подготовке его осуществления. Формат G2G позволит открыть новые перспективы для участия профильных министерств России в реализации проектов, связанных с совершенствованием форм управления, использованием голландского опыта в различных отраслях народного хозяйства. В целях координации проектов G2G в России предполагается придать минэкономразвития функцию российского координатора программ (РКП). В янв. 2008г. запланирован рабочий визит делегации минэкономразвития для углубленного изучения возможностей проектов G2G и дальнейшего взаимодействия по их осуществлению.

Проекты G2G будут осуществляться по решению голландской стороны только на федеральном уровне, а на региональном – в регионах Москвы и Санкт-Петербурга. Министерство экономики фи-

нансирует проекты, осуществляемые в рамках этой программы за исключением тех, которые связаны с экологией и охраной окружающей среды. Средства для проектов с экологической направленностью выделяются министерством жилищного, территориального планирования и окружающей среды Нидерландов (ФРОМ).

Важным направлением российско-голландского сотрудничества в сфере профессионального образования является президентская программа подготовки управленческих кадров. Она начала свою работу в Нидерландах в 1998г. Стратегическая цель программы — повышение качества управления на отечественных предприятиях до международного уровня.

Итогом реализации программы подготовки управленческих кадров в Нидерландах в 1998-2007гг. стала подготовка 295 российских специалистов, которые теперь представляют собой своего рода союз, члены которого регулярно проводят встречи и обмениваются опытом. В 2007 подготовлено 29 специалистов. Меморандум о взаимопонимании по президентской программе подготовки менеджеров в 2007-08гг. между минэкономразвития России и министерством экономики Нидерландов подписан 4 окт. 2006г.

В 2007г. успешно продолжилась деятельность Программы по сотрудничеству в области менеджмента (ПУМ) в РФ. Бюджет по финансированию проектов в РФ выделяется министерством экономики Нидерландов (2 млн. евро в год).

Проекты программы ПУМ в России (кол-во проектов)

	2005	2006	2007
Центральный	69	98	50
Северо-Западный	88	74	45
Уральский	67	57	55
Южный	0	0	12
Поволжье	0	0	60

Источник: Ежегодный обзор ЕФД.

В 2006г. программа предполагала деление России на 3 региона. Россия 1 — Северо-Западный регион с представительством в Санкт-Петербурге, Пскове, Калининграде, Архангельске. Россия 2 — Центральные регион РФ с представительствами в Москве, Астрахани, Ижевске, Уфе. Россия 3 — восточная часть РФ с представительствами в Екатеринбурге, Перми, Челябинске. Наибольшее количество проектов 2007г. относилось к с/х отрасли, гостиничному бизнесу и туризму, значительное количество проектов по менеджменту было реализовано в машиностроении и строительстве.

Связи с регионами РФ-2007. Нидерланды являются крупнейшим внешнеторговым партнером для ряда российских регионов. Товарооборот Нижегородской обл. с Нидерландами за янв.-сент. 2007г. превысил 130 млн.долл., а в 2006г. товарооборот составлял 173,7 млн.долл. При этом в 2006г. экспорт достиг 156,5 млн.долл. и увеличился в 3,3 раза по сравнению с 2005г., а импорт уменьшился на 41,7% и составил 17,2 млн.долл. Основные товары, экспортировавшиеся в Нидерланды: продукция топливно-энергетического комплекса, металлы, химпродукция. Основные товары, импортировавшиеся из Нидерландов: химическая и машиностроительная продукция, продукты и с/х сырье.

В 2007г. большие результаты в экспорте российской машино-технической продукции получены от сотрудничества нижегородских и голланд-

ских судостроителей. ОАО «Завод «Нижегородский теплоход» (Бор, Нижегородская обл.) в окт. 2007г. спустил на воду шестой корпус сухогруза-контейнеровоза проекта 164-РТ из серии корпусов, которая строится по заказу фирмы Ренсен Шипбилдинг.

Построенное судно «Сиракуза» предназначено для перевозки насыпных и навалочных грузов длина корпуса 110 м., и водоизмещение 660 т. Судно отправлено в Роттердам на достройку, после чего будет эксплуатироваться на внутренних водных путях Западной Европы. Согласно контракту с голландской фирмой в 2008г. на нижегородском предприятии закладывается седьмой корпус сухогруза-контейнеровоза проекта 164-РТ.

В 2007г. отмечено десятилетие создания региональных договорных отношений Свердловской обл. и министерства экономики Нидерландов. Голландские компании занимают первое место в списке торговых партнеров Свердловской обл. — преимущественно экспортирует в Голландию металлы и изделия из них.

Министерство экономики Нидерландов выбрало Екатеринбург первым и пока единственным местом создания Центра поддержки голландского бизнеса, который был открыт в 2007г. с участием министра внешней торговли Нидерландов Франка Хеемскерка. Находящаяся в Екатеринбурге вместе с Ф. Хеемскерком делегация предпринимателей из Нидерландов также участвовала в проведении биржи контактов российского и нидерландского бизнеса. Этим событиям предшествовало открытие дилерского центра компании «Даф», предназначенного для сбыта и сервисного обслуживания грузовых автомобилей.

Нидерланды являются одним из крупнейших торговых партнеров Московской обл., где доля голландских инвестиций превышает 20% общего объема всех иноинвестиций в регион (второе место после Германии). Более 10 лет в Московской обл. активно работают крупные голландские компании «Кампина», «Акзо Нобель», «Нутриция», а также многие малые и средние предприятия.

В 2007г. в подмосковном г. Троицк создано СП между компаниями «Лемменс Хяйсен Транспорттехник» и «Подיום Сервис Центр» по производству промышленных кранов для рынков России, СНГ и Восточной Европы.

Подмосковье действует несколько крупных совместных предприятий «Гринхаус», «Касепо», «Рассвет — Флейво Агро» по выращиванию и хранению картофеля и овощей. Успешно развивается сотрудничество в области молочного животноводства с голландской фирмой «Фрижин Агро Консалтенси».

Значительная часть деятельности в рамках связей российских и голландских городов-побратимов сосредоточена на гуманитарных и социальных вопросах. В 2007г. наиболее активные побратимские связи развивались между г.г. С-Петербург и Роттердам, Мурманск и Гронинген, Лелистад и Дмитров, Псков и Найменген, Орел и Леуварден.

Санкт-Петербург и Роттердам являются городами-побратимами с 1966г. С 23 по 28 сент. 2007г. Санкт-Петербург посетил мэр Роттердама Иво Опстелтен. Мэр возглавлял делегацию специалистов в области портовой деятельности и экологии и принял участие в 9 Международной выставке по

гражданскому судостроению «Нева-2007» и в совместном петербургско-роттердамском экологическом семинаре «Сотрудничество по охране атмосферного воздуха».

Делегация бизнес сообщества Роттердама во главе с мэром города провела деловые переговоры с представителями фирмы «Лукойл» и посетила портовые терминалы Санкт-Петербурга. 26 сент. состоялась встреча мэра с губернатором Санкт-Петербурга В.И. Матвиенко. Среди тем возможного взаимодействия отмечены портовое сотрудничество и участие Петербурга в проекте «Роттердам – европейская столица молодежи 2009», обмен опытом в проведении регаты «Гонка крупнотоннажных парусников – Tall Ships'Races», финальный этап которой пройдет в 2009г. в Санкт-Петербурге.

В 2006г. внешнеторговый оборот Санкт-Петербурга и Нидерландов составил максимальную за последние годы величину – 1,9 млрд.долл. (3 место среди торговых партнеров СПб). По сравнению с 2005г. он увеличился в 3 раза. Экспорт составил 1,4 млрд.долл. и увеличился в 4,6 раза. Импорт в 2006г. – 460,8 млн.долл. и увеличился в полтора раза.

Нидерланды также входят в группу ведущих стран, инвестирующих в экономику Санкт-Петербурга. По объему накопленных инвестиций на начало 2007г. Нидерланды находятся на I месте – 3,7 млрд.долл. (треть от общего объема накопленных иностранных инвестиций), в т.ч. 3,4 млрд.долл. прямых инвестиций. Голландский капитал представлен в агропроме, химпроме, водном хозяйстве и машиностроении.

Высокую динамику развития отношений с Нидерландами в 2007г. продемонстрировали: Ульяновская обл. (рост товарооборота – 516% к 2006г.), Чувашская республика (429,6%), Пензенская обл. (201%), Оренбургская обл. (105,5%), Республика Марий Эл (97%). Значительно увеличили экспортные поставки: Чувашия (на 688,8%), Ульяновская обл. (на 540,6%) и Мордовия (на 432,7%). В импорте из Нидерландов лидируют: Ульяновская обл. (рост на 488,9%), Кировская обл. (279%) и Пензенская обл. (212,7%).

10 нояб. 2007г. в Уфе состоялась встреча президента Республики Башкортостан М.Г.Рахимова с замминистра сельского хозяйства, природы и качества продовольствия Нидерландов Ате Оостра, прибывшим в республику во главе официальной делегации. В составе делегации Уфу посетили сотрудники посольства Нидерландов в России и представители голландского бизнеса, которые накануне визита в Башкортостан участвовали в конференции по развитию животноводства в Москве.

Нидерланды являются одним из наиболее крупных внешнеэкономических партнеров Башкортостана. В 2006г. взаимный товарооборот превысил 1,11 млрд.долл., из них экспорт составил 1,1 млрд.долл., импорт – 23 млн.долл. За 9 месяцев 2007г. объем двусторонней торговли превысил 322 млн.долл., из них экспорт – 288 млн.долл., импорт – 34 млн.долл. Нидерланды находятся на пятом месте в общем объеме внешнеторгового оборота Башкортостана с удельным весом 7,4%. Объем накопленных инвестиций из Нидерландов в экономику Башкортостана составляет 14 млн.долл.

В сельском хозяйстве Башкортостана используются голландские технологии, оборудование, а

также семенной материал в картофелеводстве, овощеводстве, в производстве сыра, мяса и молока. Примерами конкретного партнерства являются проекты по выращиванию картофеля в Уфимском и Мелеузовском районах, техническая помощь при строительстве сырзавода в Кугарчинском районе и теплицы в совхозе «Алексеевский» Уфимского района, животноводческого комплекса в Туймазинском районе и другие.

В соответствии с соглашением о сотрудничестве между Башкирским государственным аграрным университетом и Аграрно-педагогическим институтом г. Дронтен студенты из Башкортостана ежегодно проходят обучение в Нидерландах.

Участие российских регионов в Программе сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы – Программа ПСОМ финансируется министерством экономики Нидерландов и координируется Агентством международного делового сотрудничества (EVD).

В 2007г. в рамках Программы состоялось два тендера. По итогам их рассмотрения было утверждено 11 проектов на 8,2 млн. евро, из которых 10 проектов будет осуществляться в рамках подпрограммы ПСОМ «B2B» (7,2 млн. евро) и 1 проект в рамках подпрограммы ПСОМ «Программатик» (500 тыс. евро).

Проекты будут реализовываться в Ленинградской, Московской, Калужской, Тульской и Ростовской областях, а также в Москве, Омске, и Саратове.

В 2007г. продолжалось сотрудничество с российскими регионами с целью их более активного участия в Нидерландской программе сотрудничества в области менеджмента «PUM – опытные эксперты из Нидерландов», в рамках которой вышедшие на пенсию опытные голландские специалисты-эксперты оказывают бесплатные консультационные услуги малым и средним предприятиям в странах, вставших на путь создания рыночной экономики.

12 нояб. 2007г. в Тюмени состоялась рабочая встреча с координатором программы PUM – опытные эксперты из Нидерландов» по Уральскому федеральному округу Виллемом ван дер Стеком. На встречу были приглашены владельцы малых и средних предприятий Тюменской обл., которых пригласили сотрудничать с голландской программой, предназначенной для улучшения работы предприятия в области управления персоналом, процессами производства, каналами сбыта и заемными средствами.

Официальным представителем Программы PUM в Тюменской обл., включая ХМАО и ЯНАО, является Институт предпринимательства УрФО. За последние 4г. на предприятиях Тюменской обл. консультационную помощь в рамках программы PUM выполняло более 40 экспертов. Профессиональные услуги экспертов с пользой для своего предприятия уже применили: компания «Аква-сервис», сеть ресторанов «Максим», предприятия, входящие в Холдинг «СибИнтел», Кадровый центр «Аналитик-Центр», ГК «ТюмБИТ» и другие.

2-6 мая 2007г. состоялась экономическая миссия Приволжского федерального округа в Нидерланды. В составе официальной делегации страну посетили руководители аппарата полномочного представителя президента РФ в ПФО, главы и ру-

ководители шести субъектов РФ в ПФО (республики Мордовия, Татарстан и Удмуртия, Кировская, Нижегородская и Пензенская обл.). Одновременно в Нидерландах побывала бизнес-делегация – 50 директоров российских компаний, представителей общественных организаций и экспертов.

В ходе миссии 3 мая 2007г. в Торгово-промышленной палате Амстердама состоялась презентация экономического потенциала шести субъектов РФ в ПФО, в работе четырех тематических круглых столов участвовало 80 представителей голландского бизнеса.

1-2 окт. 2007г. представители органов власти и руководители крупнейших компаний Иркутской обл. посетили Нидерланды в составе экономической миссии, возглавлял делегацию замглавы администрации области С.В. Воронов. В ходе состоявшейся 1 окт. 2007г. в Торгово-промышленной палате Амстердама конференции состоялась презентация торгово-экономических и инвестиционных возможностей Иркутской обл. Особое внимание на конференции было уделено презентации ОЭЗ туристско-рекреационного типа на Байкале.

9-12 дек. 2007г. проведена экономическая миссия Томской обл. в Нидерланды. В составе официальной делегации страну посетил губернатор Томской обл. В.М. Кресс, член Совета Федерации от Томской обл. В.А. Жидких и руководители аппарата областной администрации. Одновременно в Нидерландах побывала бизнес-делегация в составе свыше 30 директоров российских компаний, руководителей университетов и научных организаций.

Связи с Россией-2006

В 2006г. развитие торгово-экономических отношений России и Нидерландов продолжило позитивные тенденции, которые были характерны для последних лет, когда взаимный товарооборот ежегодно увеличивался ускоренными темпами. В 2006г. наблюдался активный рост, как экспорта, так и импорта. Согласно данным ФТС России в 2006г. объем взаимной торговли России и Нидерландов был равен 38,54 млрд.долл. Рост оборота во взаимной торговле между Россией и Нидерландами за 2006г. составил 45,1%.

Нидерланды занимают второе место после Германии как крупнейший торговый партнер России, имея долю во внешнеторговом обороте России 8,8%.

Взаимная торговля России и Нидерландов характеризуется значительным превышением российского экспорта над импортом. В 2006г. экспорт России в Нидерланды составил 145,7% к уровню 2005г. достигнув 35,86 млрд.долл. Темп роста импорта был равен 138%, при этом сам импорт достиг 2,68 млрд.долл. Сальдо внешнеторгового оборота между Россией и Нидерландами увеличилось в пользу России и составило 33,18 млрд.долл.

Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран. Российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер – основными статьями экспорта являются энергоносители, металлы и изделия из них.

Доля энергоносителей (нефть, газ, нефтепродукты) не изменилась и составила 83%, при этом доля металлов незначительно увеличилась до 15%. Со значительным увеличением стоимостных

объемов экспорта сырьевых товаров, в 2006г. пропорционально возрос поток товаров несырьевого экспорта в Нидерланды, и существуют хорошие перспективы для его дальнейшего наращивания на голландском рынке.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в Нидерланды по-прежнему не превысила 1%. Темпы роста импорта России из Нидерландов немного отставали от темпов роста экспорта.

Ассортимент импортных товаров из Нидерландов формируют, поставки продовольствия и сельскохозяйственного сырья (33%), машин и оборудования (30%) и химических товаров (28%).

В рамках данных товарных групп крупными позициями российского импорта из Нидерландов 2006г. являлись цветы и декоративная зелень (125 млн.долл.), корма для животных (95 млн.долл.), фармацевтическая продукция (268 млн.долл.), химические продукты (82 млн.долл.), пластмассы (120 млн.долл.), бумага и бумажные изделия (41 млн.долл.), механическое оборудование (346 млн.долл.), электрическое оборудование (43 млн.долл.), автотранспортные средства (204 млн.долл.) и медицинские и иные инструменты и приборы (101 млн.долл.).

Доля Нидерландов в объеме российского товарооборота составляла в 2006г. 8,8%. Доля России во внешнеторговом обороте Нидерландов была равна 2,7%, пока еще значительно уступая другим торговым партнерам. Наблюдается стабильное увеличение российской доли во внешней торговле этой страны – за последние годы доля России в общем товарообороте Нидерландов увеличилась в несколько раз.

Товарная структура внешней торговли России и Нидерландов,

в млн.долл.

Наименование товарных групп	2005	2006*
Российский экспорт	24614	35862
Топливо-энергетические товары	20425	29719
Металлы и изделия из них.....	3498	5328
Продукция химической промышленности, каучук	341	483
Остальные товары	274	220
Машины, оборудование и транспортные средства.....	76	112
Российский импорт	1941	2680
Продовольственные товары		
и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	645	894
Машины, оборудование и транспортные средства	620	797
Продукция химической промышленности, каучук	511	745
Остальные товары	64	115
Металлы и изделия из них.....	61	73
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	40	56

* расчет с использованием данных ФТС России по структуре торговли за первые 11 месяцев 2006г.

Источник: Федеральная таможенная служба РФ.

По данным ЦБС Нидерландов, в 2006г. объем российско-голландской внешней торговли составил 16,276 млрд. евро, что соответствует 2,7% от общего товарооборота Нидерландов. Существенное расхождение данных ЦБС Нидерландов с данными ФТС России вызвано различиями методик статистического учета внешнеторговых операций и, прежде всего, тем, что голландская статистика не принимает в расчет большие объемы реэкспортных операций.

В 2006г. на 30,8% возрос голландский импорт из России по сравнению с 2005г. Существенный рост импорта из России отмечен по следующим товарным группам: № 1 напитки и табак» – на 85,1%; № 3 минеральное топливо и смазочные материалы» – на 27%; № 6 промышленные товары»

— на 90,9%; № 7 машины и транспортное оборудование» — на 34,2%.

Голландские инвестиции в Россию. Наряду с динамичной внешней торговлей, развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды входят в число стран, постоянно осуществляющих значительные инвестиции в российскую экономику. В 2006г. Нидерланды занимали второе место (после Кипра) по объему накопленных в России инвестиций, который достиг 22,45 млрд.долл., что соответствует 16,4% всего объема иностранных инвестиций в российскую экономику. В 2002-06гг. объем накопленных голландских инвестиций увеличился в 10 раз, что отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России. В 2006г. голландские компании (наряду с английскими) являлись наиболее активными инвесторами в России. За год они инвестировали почти 6,6 млрд.долл.

Нидерланды не только входят в группу лидеров по объему накопленных инвестиций, но также являются одним из крупнейших прямых инвесторов в российскую экономику. По состоянию на конец 2006г. Нидерланды занимают второе место (после Кипра) по накопленным прямым инвестициям (ПИИ) в России, объем которых составил 19,2 млрд.долл., что превышает четверть всех ПИИ в экономику России.

Накопленные инвестиции из Нидерландов в России, в млн.долл.

период (на конец года)	объем инвестиций	прямые инвестиции
2002г.....	2850.....	2398
2003г.....	3575.....	2796
2004г.....	11996.....	8805
2005г.....	18909.....	16125
2006г.....	23451.....	19234

Источник: Федеральная служба государственной статистики РФ.

Нидерланды занимали в 2006г. 1 место в мире по объему инвестиций в российскую промышленность. Лидерство достигалось за счет инвестирования в такие отрасли как энергетика, сельское хозяйство, транспорт и связь, где Нидерланды значительно опережали других крупных инвесторов. Подавляющая часть голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области добычи энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в последние годы. Голландские компании продолжали наращивать инвестиции в российскую топливную промышленность. В 2006г. в эти отрасли поступило 3,64 млрд.долл. Это — проект Сахалин II, положивший начало освоению в России шельфовых нефтегазовых месторождений и созданию производства сжиженного природного газа, а также проект развития нефтяных месторождений Салымской группы. В обоих проектах ведущим иностранным партнером выступает компания «Шелл».

Основные отрасли голландских капиталовложений в России, в млн.долл.

	поступило	в % по		прямые	порт-	прочие
		отрасли	фелльные			
С/х, охота и лес. хозяйство (всего иностранн. инвестиций).....	325.....	100.....	190.....	9.....	127	
Нидерланды 1 место.....	79.....	24,3.....	59.....	-.....	20	
Добыча полезных ископаемых (всего).....	9152.....	100.....	4521.....	2.....	4629	
Нидерланды 1 место.....	3642.....	39,8.....	3480.....	-.....	162	
Транспорт и связь (всего).....	5297.....	100.....	379.....	141.....	4777	

Нидерланды 1 место.....	1654.....	31,2.....	5.....	-.....	1649
Из итога по транспорту и связи:					
связь (всего).....	4701.....	100.....	159.....	137.....	4405
Нидерланды 1 место.....	1650.....	35,1.....	5.....	-.....	1645
Производство пищевых продуктов, включая напитки и табак.....	1393.....	100.....	629.....	3.....	761
Нидерланды 4 место.....	149.....	10,7.....	48.....	-.....	101

Источник: Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации.

Одним из приоритетных направлений двустороннего инвестиционного сотрудничества является сотрудничество в агропромышленном секторе и пищевой промышленности. В пищевой промышленности активно развивал свое производство всемирно известный пивоваренный концерн «Хайнекен Н.В.». В регионах России реализуются совместные проекты с участием компаний «Кампина Мелкуни» (молочные продукты), «Юнилевер» (продовольствие и химические товары), «Нутриция» (детское питание).

Одновременно развивается инвестиционное сотрудничество и в других областях экономики: «Акзо Нобель» (химические товары), КПМЖ (консультационные услуги), «Сторк» (машиностроение), «Филипс» (электроника), «Термафлекс» (строительство), «АБН-Амро», «Рабобанк» и «ИНЖ» (банковское дело) и др.

Голландские инвестиции в России реализуются и в западных регионах России, и на Сахалине. Особенно активно региональное сотрудничество реализуется с Калужской, Московской, Ленинградской, Свердловской, Самарской, Ульяновской областями, с Республикой Башкортостан, с Москвой и Санкт-Петербургом.

Продолжается инвестиционная деятельность в рамках Программы сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы (ПСОМ) для создания совместных проектов в сфере экономики. За период реализации программы ПСОМ в России с 1994-2006гг. конкурсные процедуры успешно прошел 201 проект. На финансирование проектов по линии программы ПСОМ было выделено средств на 113 млн. евро. В 2006г. по результатам прошедших тендеров 4 новых проекта, реализуемых в России, получили финансирование по программе ПСОМ на 2,835 млн. евро.

Российские инвестиции в Нидерландах. Компания «Лукойл» владеет рядом активов в Роттердамском порту. Компании принадлежит Сервисный терминал Роттердама, основные сферы деятельности которого — бункеровочный бизнес и перевалка химических и опасных наливных грузов способом борт-борт.

Российская компания «Амтел», являющаяся одним из трех ведущих производителей автомобильных шин в России, владеет голландской шинной компанией «Фредештайн Банден». Компания «Амтел Фредештайн Россия» в 2006г. стала номинантом ежегодной премии «Руспри» за лучший российский инвестиционный проект в Нидерландах.

Устойчивые тенденции и перспективы дальнейшего расширения сотрудничества позволяют ожидать в 2007г. дальнейшего увеличения взаимной торговли — до 48,2 млрд.долл. при сохранении места Нидерландов как ключевого торгового партнера России. При этом по-прежнему более высокими темпами будет расти российский экспорт,

объем которого в 2007г. увеличится, по оценкам, до 45,3 млрд.долл.

Существенный рост российского экспорта в Нидерланды явился следствием высокого удельного веса топливно-сырьевых товаров, доля которых превышает 90%, что ставит перспективы развития экспорта в зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры. Вследствие ожидаемого снижения цен на энергоносители в 2007г., темпы роста российского экспорта и взаимной торговли в целом могут замедлиться до 25% в год.

Развитие взаимной торговли и инвестиций, в млрд.долл.

	2005	2006	2007
Товарооборот в стоимостном выражении *)	26,5	38,5	48,2
Товарооборот, прирост в %	60	45,1	25
Экспорт в стоимостном выражении *)	24,6	35,9	45,3
Экспорт, прирост в %	61	45,7	27
Несырьевой экспорт в стоимостном выражении *)	4	6,2	7,5
Несырьевой экспорт, прирост в %	44,3	53,7	22
Накопленные прямые инвестиции в стоимостном выражении **)	16,1	19,2	23,1
Накопленные прямые инвестиции, прирост в %	83,1	19,2	20

Источники: *) Федеральная таможенная служба России; **) Федеральная служба государственной статистики России.

Значительные резервы для развития имеются в секторе инвестиций. Хотя Нидерланды являются одним из крупнейших иностранных инвесторов в российскую экономику, доля России в общем объеме голландских зарубежных инвестиций составляет пока лишь 2%. В соотношении с общим объемом внешнеэкономической деятельности Нидерландов величина российско-голландского сотрудничества пока явно не соответствует промышленному и научно-техническому потенциалу российской экономики. К концу 2007г. планируется увеличение накопленных прямых голландских инвестиций до объема 23,1 млрд.долл.

В топливно-энергетическом комплексе России сконцентрирована преобладающая часть нидерландских инвестиций. При этом наряду с инвестициями в добычу углеводородного сырья, голландские компании вкладывают средства в его переработку. Реально открывается перспектива перехода от продажи сырьевых энергетических товаров к поставкам нефтепродуктов, прошедших глубокую переработку, что открывает возможность для роста российского экспорта в энергетическом сегменте рынка и расширяет сферу научно-технического сотрудничества.

Голландские технологии обустройства морских нефтегазовых промыслов и трубопроводов, также как и технологии производства и транспортировки сжиженного природного газа, уже стали достоянием крупных энергетических проектов, реализуемых в России ведущими голландскими топливно-энергетическими компаниями. В энергетической отрасли Нидерландов эти гиганты нефтегазового бизнеса активно сотрудничают с десятками и сотнями относительно небольших узкоспециализированных компаний. Именно последние, зачастую занимаются созданием высокотехнологичных новинок и, обладая большей маневренностью, в интересах выживания берут на себя высокий коммерческий риск, с которым особенно сопряжен этап практического внедрения научно-технических разработок.

Признавая заслуги малого и среднего бизнеса, как в энергетике, так и в других отраслях промышленности, голландское правительство во многом

связывает с ним перспективы реализации своей инновационной политики. Создание совместных предприятий и реализация совместных проектов с применением передовых технологий не является прерогативой лишь крупнейших компаний двух стран, и будущие успехи сотрудничества в научно-технической сфере в значительной мере зависят от вовлечения в этот процесс широкого спектра малых и средних инновационных компаний и наукоёмких производств.

Диверсификации российского экспорта будет также способствовать увеличение объемов экспорта сельскохозяйственной продукции. Хорошие перспективы имеются в использовании известного во всем мире голландского опыта молочного животноводства, птицеводства, тепличного овощеводства, селекционной работы. В области сельского хозяйства предполагается широкое привлечение голландских агрокомпаний к созданию в России новых и модернизации старых предприятий по производству высокопроизводительного сельхозоборудования, распространения современных технологий хранения и переработки сельхозпродукции, обеспечению поставок в Россию голландского племенного скота и высокопродуктивных сортов сельскохозяйственных культур. Актуальность данного направления работы особенно возросла в свете реализации Национального проекта по развитию сельскохозяйственного сектора российской экономики.

Существенный вклад в обеспечение подъема сельского хозяйства России может быть получен за счет расширения профессиональных контактов российских и голландских компаний и перерабатывающих предприятий, ассоциаций производителей и поставщиков сельхозпродукции, учебных и научных учреждений соответствующего профиля.

Значительный потенциал для дальнейшего расширения российско-голландских внешнеэкономических связей имеется и у межрегионального сотрудничества. Развивается сотрудничество с Нидерландами ряда российских регионов, которые пришли к осознанию перспектив совместного производства и сбыта, совместного осуществления инвестиционных проектов. Неуклонно расширяется география российских регионов, налаживающих сотрудничество с Нидерландами, растет уровень представительности делегаций, которыми обмениваются регионы и их голландские партнеры. Прямые связи с российскими регионами высоко ценят и в Нидерландах, которые неизменно занимают ведущие места среди иностранных инвесторов в Московской, Свердловской, Калужской областях, Республике Башкортостан и ряде других регионов.

Практика межрегионального сотрудничества переходит на новый, более широкомасштабный уровень — в 2007г. в Нидерланды впервые запланирована крупная торгово-экономическая миссия Приволжского федерального округа, когда в рамках одного мероприятия голландским партнерам будет одновременно представлен экономический и инвестиционный потенциал семи российских регионов (Республика Мордовия, Удмуртская Республика, Республика Татарстан, а также Пензенская, Кировская, Нижегородская и Самарская области).

Региональное сотрудничество создает важные предпосылки для успешной интеграции россий-

ской экономики и конкретных производителей в систему международных хозяйственных связей. Включившиеся в сотрудничество с Нидерландами российские регионы активно проводят техническое и технологическое перевооружение предприятий, повышают качество выпускаемой продукции, ее конкурентоспособность, осваивают новые виды товаров, отвечающих растущим требованиям внутреннего рынка и успешно конкурирующих с импортом.

Рост российского экспорта услуг может быть обеспечен созданием современных грузовых терминалов на территории России и использованием российских транспортных коридоров, принимая во внимание тенденцию роста грузопотоков из Европы в Азию и обратно. Начало строительства Северо-европейского газопровода, расширение Балтийской трубопроводной системы, открытие современного угольного терминала в порту Усть-Луги в прошедшем году привлекли большой интерес, как политических, так и деловых кругов Нидерландов.

Хорошие перспективы развития транспортных услуг на линиях, обслуживающих внешнеторговые потоки между Россией и Нидерландами связаны с инициативой голландских компаний по созданию новой современной портовой инфраструктуры в порту Роттердама по переработке грузов. Учитывая, что узкие и мелководные Датские проливы не позволяют заход в акваторию Балтийского моря супертоннажных судов с осадкой 16 м., Нидерланды активно рассматривают возможность создания в своих портах перевалочной базы, как для сыпучих, так и для наливных грузов на суда с меньшей осадкой, которые смогут доставлять их в балтийские порты России.

5-6 июля 2006г. состоялся рабочий визит министра экономического развития и торговли РФ Г.О. Грефа в Нидерланды. В российскую делегацию входили сотрудники минэкономразвития России, которые занимаются вопросами диверсификации венчурного инвестирования, высоких технологий, а также несколько представителей частного бизнеса, высокотехнологичных компаний.

Одна из основных целей рабочего визита была предопределена тем, что Нидерланды — это страна, давшая название известной «голландской болезни», симптомы которой имеются в российской экономике. Особую актуальность имело ознакомление с опытом Нидерландов по преодолению такой болезни путем выхода из чрезмерной зависимости в структуре экономики и производства ВВП от топливно-энергетических ресурсов и диверсификации экономики России, прежде всего, в сторону высоких технологий. Поэтому другая цель рабочего визита была тесно связана с первой и касалась изучения прогресса, достигнутого в области биотехнологий, нанотехнологий и микроэлектроники.

5 июля 2006г. Г.О. Греф побывал в биотехнологическом парке в г.Лейден (Leiden Bio Science Park) — крупнейшем специализированном научном парке в сфере биотехнологий в Нидерландах, число работников которого превышает 3500 чел. Нанес визит в штаб-квартиру Организации прикладных научных исследований Нидерландов (TNO) в г.Делфте, действующей на основе частно-государственного партнерства. TNO создана в 1932г., ее деятельность осуществляется по самым

различным направлениям — от безопасности и обороны до информационных технологий, телекоммуникаций и биотехнологий.

Для Г.О. Грефа провели ряд презентаций с участием руководства TNO и научно-технического центра им. Хольста по коммерциализации нанотехнологий. Состоялась также презентация компании Royal Dutch/Shell, посвященная инновационным технологиям геологоразведки и добычи углеводородов, коммерциализации и промышленному применению научно-технических разработок.

Г.О. Греф посетил лаборатории нанотехнологического центра в Делфте. Министр осмотрел производство высокоточных наноинструментов. Ему показали источник жесткого ультрафиолетового излучения, применяемый в нанолитографии, который был изготовлен учеными подмосковного Троицка.

Минэкономики Нидерландов организовало встречу с руководителями крупнейших голландских компаний в Доме приемов «Йоханн де Виттаус» в Гааге. Президент крупнейшей в Нидерландах организации работодателей — конфедерации голландской промышленности и работодателей VNO-NCW Бернард Вьенчес предложил подготовить совместно с минэкономки Нидерландов программу действий голландского бизнеса в сфере сотрудничества с Россией, сделав особый упор на инновационное и наукоемкое направление. Данная идея была поддержана министром внешней торговли Нидерландов К. ван Геннип, которая выразила готовность голландской стороны в разработке данного документа.

6 июля 2006г. в г.Нордвьяк в Европейском центре космических исследований и технологий (ESTEC), принадлежащем Европейскому космическому агентству (ESA), состоялась встреча Г.О. Грефа с членами инновационной платформы Нидерландов. При этом обсуждались основные особенности инновационной политики Нидерландов, голландский опыт промышленного внедрения инновационных технологий, наиболее перспективные направления российско-нидерландского сотрудничества в сфере научных исследований, развития высоких технологий и инноваций.

Полномочия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Королевством Нидерландов (МПК), как важнейшего координирующего органа развития торгово-экономических связей между двумя странами. В 2006г. в Нидерландах была проведена презентация экономического и инвестиционного потенциала Ульяновской обл. Организованы визиты делегации минтранса Московской обл. с целью изучения голландского опыта по развитию общественного транспорта и метро, администрации Санкт-Петербурга для ознакомления с особенностями создания портовых свободных экономических зон.

Работа экспертных групп МПК по сельскому хозяйству, энергетике, транспорту, финансовым вопросам. Приоритетом деятельности экспертной группы по сельскому хозяйству являлась работа, направленная на обеспечение обмена новейшими технологиями в сфере агропрома, в области совершенствования государственных служб ветеринарного и фитосанитарного надзора, селекции скота, растениеводства (в частности картофелеводства и

переработки картофеля, овощеводства), а также передачи опыта производства пищевых продуктов.

Немаловажное значение придавалось содействию инвестициям в сельскохозяйственный сектор, поощрению доступа сельхозпродуктов и продуктов питания на рынки обоих государств, организации на территории РФ совместных производств с различным финансовым участием российских и нидерландских инвесторов.

Работа экспертной группы по энергетике в 2006г. была направлена на развитие двустороннего сотрудничества в сфере энергетики и энергосбережения, рассмотрению возможности заключения межгосударственного соглашения в области энергоэффективности. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. Это обусловлено тем, что подавляющая часть нидерландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе.

В ходе рабочих контактов с представителями голландской стороны, участвующими в работе экспертной группы затрагивались вопросы как двустороннего, так и многостороннего сотрудничества. Голландская сторона неоднократно подчеркивала особое значение крупных энергетических проектов, выходящих за рамки двустороннего сотрудничества, в т.ч., проекта строительства Североевропейского газопровода из России в Западную Европу, что обеспечит дальнейший рост нидерландских инвестиций в российский энергетический сектор.

Экспертная группа по транспорту сосредоточила свою деятельность на проведении двусторонних консультаций по развитию международных транспортных коридоров, двустороннего воздушного сообщения в целях его интенсификации, изучению возможности присоединения России к реализации проекта «Биомасса» (перевод тепловых станций на альтернативный вид топлива — отходы лесоперерабатывающей промышленности, в вопросах участия транспортных компаний обоих государств в перевозке этих отходов), а также возможности использования регулярных двусторонних контейнерно-контройлерных поездов по маршруту Москва-Минск-Брест-Варшава-Берлин-Роттердам (с участием России, Нидерландов, Германии, Польши и Белоруссии) с целью стимулирования комбинированных перевозок автомобильным и железнодорожным транспортом.

В 2006г. в соответствии с решениями МПК о постоянном обмене информацией в области экономического развития двух стран, усилия Торгпредства были сконцентрированы на предоставлении информации деловым кругам страны пребывания о торгово-инвестиционных возможностях в России.

Своего рода подведением промежуточных итогов деятельности МПК в 2006г. стал визит в Россию 3-5 окт. 2006г. председателя Нидерландской части комиссии, министра экономики нидерландов Йоопа Вейна и его встречи с министром сельского хозяйства РФ — председателем российской части Смешанной комиссии А.В. Гордеевым, министром экономразвития и торговли РФ Г.О. Грефом, замминистром промышленности и энергетики РФ А.Г. Реусом, а также председателем правления ОАО «Газпром» А.Б. Миллером.

В ходе встречи 3 окт. 2006г. министра экономики Нидерландов Йоопа Вейна с министром сель-

ского хозяйства РФ А. Гордеевым были рассмотрены вопросы реализации решений V заседания Смешанной комиссии, состояние и перспективы развития двусторонних экономических отношений и подготовка к проведению VI сессии Смешанной комиссии. Стороны приветствовали подписание Соглашения о сотрудничестве между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Конфедерацией промышленников и работодателей Нидерландов, которое закладывает основу деятельности Российско-нидерландского делового совета.

Особое внимание на встрече было уделено сотрудничеству в сфере сельского хозяйства, торгово-инвестиционному сотрудничеству голландских и российских компаний, а также программам профессиональной переподготовки и обучения управленческих кадров при содействии Королевства Нидерландов.

Во время встречи 4 окт. 2006г. министра экономики Нидерландов Йоопа Вейна с министром экономического развития и торговли РФ Г. Грефом состоялось подписание меморандума о взаимопонимании относительно продолжения участия Нидерландов в президентской программе подготовки управленческих кадров для народного хозяйства Российской Федерации, которая является важной составляющей частью двустороннего экономического сотрудничества. Стороны обсудили вопросы активизации научно-технического сотрудничества, обмена передовыми технологиями и инновациями, а также их практическому внедрению в производство.

На переговорах в минпромэнерго были обсуждены проблемы урегулирования спорных моментов и видения сторон по их преодолению в ходе реализации на территории РФ нидерландской компанией «Шелл» нефтегазового проекта «Сахалин-2».

В ходе встречи Йоопа Вейна с председателем правления ОАО «Газпром» А.Б. Миллером обсуждалась возможность участия голландских компаний в строительстве Североевропейского газопровода из России в Западную Европу, использования газораспределительной инфраструктуры Нидерландов в качестве «перекрестка» по поставкам энергоносителей в соседние страны, передачи нидерландских технологий строительства подземных всепогодных газовых хранилищ. По результатам переговоров минэкономики Нидерландов и ОАО «Газпром» подписали меморандум о намерениях по сотрудничеству в этих областях.

По согласованию сторон очередная VI сессия МПК планируется к проведению в Санкт-Петербурге 7-8 июня 2007г. во время проведения XI Санкт-Петербургского международного экономического форума.

Церемонии вручения ежегодной премии за вклад в развитие российско-нидерландских торгово-экономических и культурных отношений Rusprix, которая состоялась 10 июня 2006г. в Гааге. На церемонии присутствовали представители голландского бизнеса и органов государственной власти, представители общественных и культурных организаций и СМИ.

Номинанты премии Rusprix в 2006г.:

- банк ABN-Amro — «Выдающийся вклад в развитие российско-нидерландского сотрудничества в финансовой сфере»,

- Amtel Vredestein Russia – лучший российский инвестиционный проект в Нидерландах;
- Нидерландская организация прикладных научных исследований TNO – «За значительный вклад в развитие российско-нидерландских научных связей»;
- Akzo Nobel NV – специальная награда «За эффективную маркетинговую политику на российском рынке»;
- Тиддо Пейтер Хофстее, предыдущий посол Нидерландов в России – «За выдающийся личный вклад в развитие российско-нидерландских отношений»;
- Ремко Рейдинг – «За выдающийся личный вклад в развитие российско-нидерландских отношений»;

Лауреатами премии за продвижение голландской продукции на российских рынках стали Heineken, Philips, Campina, Unilever.

12 апр. 2006г. министр промышленности и энергетики России В. Христенко и посол королевства Нидерландов Ян-Пауль Дирксе подписали меморандум о взаимопонимании между минпромэнерго и минэкономом Нидерландов о сотрудничестве в области энергоэффективности и возобновляемых источников энергии.

Меморандум направлен на развитие сотрудничества в сфере повышения эффективности использования природного топлива и энергии, производства нетрадиционных возобновляемых источников энергии, а также расширение их использования. Эти направления реализуются в форме инвестиционных, экспериментальных, исследовательских и демонстрационных проектов; организации стажировок и обмена делегациями и специалистами между странами и семинаров по вопросу развития и использования механизмов и инструментов в области энергоэффективности на базе опыта в Нидерландах и Евросоюзе. Сотрудничество планируется на всех уровнях: между федеральными, региональными и муниципальными ведомствами, учреждениями и компаниями.

Внешнеэкономическая политика Нидерландов носит открытый, экспорто-ориентированный характер. Незначительное количество национальных и региональных барьеров, наряду с благоприятным инвестиционным и налоговым климатом, делают Нидерланды крайне привлекательными для иностранного бизнеса и капитала. Все существующие внешнеторговые барьеры обусловлены членством Нидерландов в ЕС и политикой, проводимой Евросоюзом для защиты своего внутреннего рынка.

В Нидерландах отсутствует национальное антидемпинговое законодательство. Как член Европейского Союза страна руководствуется в области защитных внешнеторговых мер общими решениями ЕС. Эксперты минэкономом Нидерландов участвуют в заседаниях Консультативного совета по антидемпинговым расследованиям при Европейской комиссии. Как правило, представители Нидерландов при голосовании в Еврокомиссии не поддерживают введение антидемпинговых процедур.

Практика применения Нидерландами, как страны ЕС, положений и решений ВТО. Данные на 27 дек. 2006г. о действующих в ЕС в отношении российских товаров антидемпинговых пошлинах, инициаторами введения которых в т.ч. явились и голландские компании.

Мочевина (31021010, 31021090). Антидемпинговая процедура ЕС против российских поставок мочевины начата 4 нояб. 1987г. 21 фев. 1989г. российским экспортером были приняты количественные обязательства на поставки в ЕС. 27 марта 1993г. в ЕС инициирован пересмотр антидемпинговой меры в связи с истечением пятилетнего срока ее действия, в итоге которого 4 марта 1995г., в ЕС вводится антидемпинговая специфическая пошлина 115 экю/т.

Названная антидемпинговая пошлина постоянно продлевается ЕС на новые пятилетние сроки. Последний пересмотр действующей меры с целью ее продления инициирован Еврокомиссией 4 мая 2006г. При этом, в новом пересмотре Еврокомиссия стремится не только в очередной раз продлить меру на новый пятилетний срок, но и увеличить размер антидемпинговой пошлины. Заинтересованная российская компания – МХК «Еврохим». Компании Нидерландов, входящие в число инициаторов процедуры: «Гидро-агри», «ДСМ-агро», «Кемира-агро».

Нитрат аммония (31023090, 31024090). Первая антидемпинговая процедура ЕС против российских поставок нитрата аммония начата 9 июня 1994г. 23 авг. 1995г. в ЕС принята антидемпинговая мера в виде минимальной цены 102,9 экю/т СИФ. В итоге очередного пересмотра в связи с истечением действия меры 15 апр. 2002г. была установлена антидемпинговая пошлина в размере 47,07 евро/т. С расширением ЕС были приняты 2 количественных обязательства российских экспортеров с элементом минимальной цены на «беспошлинные» поставки товара в ЕС-10 на базе 50% исторических поставок в эти страны.

В результате пересмотра действующих мер ЕС завершившегося 24 июня 2005г. антидемпинговые меры ЕС распространены на новые виды удобрений, содержащие нитрат аммония. Размер антидемпинговой пошлины был установлен в зависимости от весовой пропорции нитрата аммония, а также имеющихся в новых продуктах дополнительных химических добавок. Последний пересмотр, инициированный уже российской компанией, подтвердил снижение демпинга в российских поставках, однако, с учетом того, что в КЕС по своему считают затраты российских компаний на энергетику, итоговое снижение антидемпинговой пошлины оказалось незначительным, до уровня 34,09 евро/т. Срок истечения действующей меры 19 апр. 2007г. Заинтересованная российская компания: МХК «Еврохим». Компании Нидерландов, входящие в число инициаторов процедуры: «Гидро-агри», «ДСМ-агро».

Раствор мочевины и нитрата аммония (31028000). Процедура начата 26 июня 1999г. Предварительная пошлина в 15,46 евро/т введена 24 марта 2000г. Окончательная пошлина в 20,11 евро/т (17,80 евро/т для Невинномысского завода) введена 23 сент. 2000г. Мера распространена на ЕС 25 без изменений. В сент. 2005г. КЕС инициировала пересмотр с целью продления действующих мер на новый пятилетний срок.

Заинтересованные российские компании, со своей стороны, подали в КЕС заявки на встречный пересмотр, представив КЕС соответствующие расчеты. КЕС постоянно откладывается решение вопроса принятия заявок от российских

компаний. По имеющейся информации, в готовящихся расчетах Еврокомиссии, демпинг в российских поставках обнаруживается также только при условии завышения со стороны КЕС российских цен на энергоносители. Заинтересованная российская компания: МХК «Еврохим». Компании Нидерландов, входящие в число инициаторов процедуры: «Гидро-агри», «ДСМ-агро», «Кемира Агра Розенбург».

Политетрафторэтилен гранулированный (СN ex 39046100). Антидемпинговое расследование КЕС против российских поставок инициировано 9 сент. 2004г. с 7 июня 2005г. на основании представленных КЕС результатов расследования в ЕС введена адвалорная антидемпинговая пошлина в 36,6% на российские поставки гранулированной политетрафторэтиленовой смолы.

Срок истечения действующей меры 9 янв. 2010г. Заинтересованная российская компания — МХК «Еврохим». Компании Нидерландов, входящие в число инициаторов процедуры: The European Chemical Industry Council (CEFIC), в т.ч. Dupont de Nemours BV, the Netherlands.

Банки с РФ-2006. ИНГ Банк (Евразия) стал крупнейшим в России банком-депозитарием после приобретения в 2002г. бизнеса «Кредит Суиси Фест Бостон». В 2006г. банк в четвертый раз был назван «Лучшим Суб-Кастодианом (Хранителем) России» в рейтинге Лучших Банков мира, проведенным журналом «Глобел Файненс». «ИНГ Банк» (Евразия) был первой иностранной компанией, создавшей в 2002г. негосударственный пенсионный фонд, среди клиентов которого числятся сотрудники крупнейших российских и иностранных компаний.

Банк проводит активную инвестиционную политику в России. В апр. 2006г. «ИНГ Банк» (Евразия) ЗАО принял участие в предоставлении ОАО «Мосэнерго» синдицированного рублевого кредита на 4 млрд.руб., из которых доля банка составила 1,1 млрд. Кредит предоставлен на 7 лет и будет предназначен для обновления оборудования на 17 теплоэлектростанциях в г.Москве и Подмосковье.

В сент. 2006г. Выксунский металлургический завод (ОАО «ВМЗ», Нижегородская обл., входит в Объединенную металлургическую компанию, ЗАО «ОМК») и «ИНГ Банк» (Нидерланды) подписали кредитное соглашение на 15,34 млн. евро на срок до 9 лет. Кредит предоставляется для финансирования поставок оборудования производства компании «СМС Меер» (Германия) для линии сварки труб большого диаметра.

«ИНГ Групп Н.В.» планирует расширить свое представительство на рынке услуг страхования в России, и намерена открыть новые офисы по страхованию жизни в Москве, Санкт-Петербурге и других городах РФ. Новый проект оценивается в 222 млн. евро. Партнерами «ИНГ Групп Н.В.» выступают Международная финансовая корпорация (IFC) и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), которые в обмен на 20% акций страховщика вложат по 22,2 млн. евро.

Банк «АБН Амро» имеет давние и прочные отношения с Россией. Первый офис банка в Москве был открыт в 1978г. В 1993г. отделение банка получило официальную регистрацию в России. В РФ банк «АБН Амро» представлен 100% дочерней компанией ЗАО «АБН Амро» Банк (Москва) А.О.,

имеющей отделения в Москве, Санкт-Петербурге и Южно-Сахалинске, в которых работает 250 сотрудников. По итогам 2005г. банк занял в России первое место по организации синдицированных кредитов (на 11,9 млрд.долл.) и второе после «Дойче Банк» — по организации выпусков облигаций (на 2,2 млрд.долл.). В 2006г. банк занял 30 место в рейтинге крупнейших банков, работающих на территории РФ.

В апр. 2006г. «АБН Амро» выступил организатором четырехлетнего необеспеченного кредита на 1,5 млрд.долл. Газпрому. Синдицированный кредит на 75 млн.долл. был предоставлен розничной сети гипермаркетов «Лента» (Санкт-Петербург). В окт. 2006г. была закрыта сделка по привлечению Сбербанком России трехлетнего синдицированного кредита на 1,5 млн.долл., одним из организаторов которого также выступил «АБН Амро». В нояб. 2006г. группа Газпром получила краткосрочный кредит от «АБН Амро» на 250 млн.долл., который в декабре был пролонгирован до 2009г. В дек. 2006г. «АБН Амро» предоставил кредит ОАО «Комстар-ОТС» на 675 млн.долл. для рефинансирования покупки блокпакета Связинвеста.

В авг. 2006г. «АБН Амро» вместе с рядом западных банков выступил организатором проведения первого IPO «Роснефти» и выразил готовность принять участие в покупке так называемого опциона greenshoe на акции российской компании на 232 млн.долл. В сент. 2006г. банк «АБН Амро» выступил организатором выпуска еврооблигаций ОАО «Банк Русский Стандарт» на 400 млн.долл.

Российская компания «Роснефть» рассматривает голландский банк «АБН Амро» в качестве одного из наиболее вероятных организаторов привлекаемого компанией синдицированного кредита в 24,5 млрд.долл. Рекордный по сумме заимствования кредит планируется использовать для покупки активов компании «Юкос».

Банк «АБН Амро» является также держателем пакетов акций крупных российских компаний: «Газпром» — 9,3%, «Лукойл» — 9,3%, ОАО «Новатек» — 5,2%, РАО «ЕЭС России» — 5,2%, «Мобильные телесистемы» — 4,9%, «Сургутнефтегаз» — 4,9%, «Норильск-Никель» — 4,7%, «Роснефть» — 4,6%, «Сбербанк России» — 4,5%, АФК «Система» — 4,2%.

Руководство группы «Атрадиус Н.В.» рассматривает развитие отношений с Россией и закрепление позиций компании на российском рынке страхования в качестве одного из стратегических приоритетов деятельности на восточно-европейском направлении. Важнейшим шагом в налаживании двустороннего сотрудничества стало подписание в 2005г. соглашения о сотрудничестве между Сбербанком России и экспортным агентством «Атрадиус Датч Стэйт Бизнес Н.В.», являющимся дочерней компанией «Атрадиус Н.В.». Это соглашение позволило начать финансирование средне- и долгосрочных инвестиционных проектов корпоративных клиентов Сбербанка, а также содействовало укреплению взаимодействия в области финансирования импорта товаров и услуг из Нидерландов в Россию.

По итогам 2006г. общая сумма товаров и техники, поставленных на российский рынок при страховом обеспечении компании «Атрадиус Н.В.», превысила 1 млрд. евро.

Связи с Россией-2005

Большое значение для развития российско-голландского торгово-экономического сотрудничества имел государственный визит президента РФ В.В.Путина в Нидерланды, состоявшийся 1-2 нояб. 2005г. В состав делегации входили министр иностранных дел С.В.Лавров, министр сельского хозяйства А.В.Гордеев, министр образования А.А.Фурсенко, губернатор Свердловской обл. Э.Э.Россель, губернатор Калужской обл. А.Д.Артамонов. Визит российского президента явился, по мнению обеих сторон, очень успешным и открыл новые возможности для расширения сотрудничества между Россией и Нидерландами.

В рамках состоявшегося визита прошел ряд мероприятий экономического блока, в т.ч., «круглый стол» с промышленниками и предпринимателями (в котором также участвовали руководители 24 крупнейших голландских компаний). Во время «круглого стола» вице-премьер, министр экономики Нидерландов Л.Бринкхорст (являющийся председателем российско-голландской МПК) отметил высокий уровень развития двусторонних экономических отношений, высказался за скорейшее вступление России в ВТО и подчеркнул огромный интерес, который представляет Россия для голландских компаний. Президенту России были заданы вопросы со стороны голландских компаний, на которые он дал подробные ответы. Позитивную оценку получило активное участие регионов России в двустороннем экономическом сотрудничестве.

Во время делового ужина с участием Л.Бринкхорста, А.В.Гордеева (председателя российской части МПК), Б.Вьентеша (председателя голландского союза промышленников и работодателей) была достигнута договоренность о создании двустороннего Делового совета, который будет объединять предпринимателей двух стран и работать во взаимодействии с МПК.

По итогам визита президента В.В.Путина в Нидерланды была подписана «Совместная программа действий на 2006-07гг.», заложившая прочную базу двустороннего сотрудничества на предстоящий период.

Продолжение реализации решений 5 заседания Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству России и Нидерландов (МПК, 8-9 дек. 2003г., Гаага). Основным документом являлась Программа действий на 2004-05гг., подписанная по итогам работы V сессии Смешанной комиссии, а также Итоговый документ, в котором стороны подчеркнули важную роль МПК как универсального межправительственного инструмента развития двусторонних экономических отношений.

В рамках выполнения решений 5 заседания МПК, особое внимание в 2005г. уделялось всестороннему развитию двусторонних торгово-экономических отношений, инвестиционному сотрудничеству, развитию сотрудничества в финансово-банковской и пенсионной сферах, в различных отраслях промышленности, транспорта и связи, расширению межрегионального сотрудничества, а также подготовке кадров для российской экономики.

Работа экспертных групп МПК по сельскому хозяйству, энергетике, транспорту, финансовым

вопросам, созданных для реализации решений сессии и осуществления постоянных, двусторонних рабочих консультаций в период между сессиями Смешанной комиссии. Основная работа экспертной группы по сельскому хозяйству была направлена на выработку действенных мер по обеспечению ветеринарного и фитосанитарного контроля, активизацию работы по совместным инвестиционным с/х проектам, а также в области с/х науки и образования.

Работа экспертной группы по энергетике в 2005г. была направлена на расширение энергодиалога Россия-Нидерланды в рамках энергодиалога Россия ЕС. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. Подавляющая часть нидерландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе.

В ходе рабочих контактов с представителями голландской стороны, участвующими в работе экспертной группы затрагивались вопросы как двустороннего, так и многостороннего сотрудничества. Голландская сторона неоднократно подчеркивала особое значение крупных энергетических проектов, выходящих за рамки двустороннего сотрудничества, в т.ч., проекта строительства Североевропейского газопровода из России в Западную Европу, что обеспечит дальнейший рост нидерландских инвестиций в российский энергетический сектор.

Экспертная группа по транспорту сосредоточила свою деятельность на расширении сотрудничества в области транспорта, в частности, в области портовой деятельности и морского судоходства. Стороны подтвердили свою заинтересованность в развитии международных транспортных коридоров, включая перевозки между двумя странами, и подчеркнули особую важность программы PSO как конкретного вклада в их развитие.

В рамках работы экспертной группы по транспорту в 2005г. осуществлялся регулярный обмен информацией по институциональным проектам. В рамках программ развития транспортных коридоров стороны продолжили сотрудничество в области развития портов России на Балтике и усилении кооперационных связей между портами России и Нидерландов.

В 2005г. рабочая группа по финансовым услугам уделила особое внимание вопросам пенсионной реформы и банковской системы. Была подчеркнута важность законодательной поддержки в вопросах защиты инвестиций.

В рамках 4 ежегодного экономического форума Россия-Нидерланды в нояб. 2005г. в Амстердаме состоялись встречи представителей российских и голландских банковских структур, в ходе которых были выработаны рекомендации, направленные на защиту инвестиций, условия кредитования и расширение сотрудничества в различных сферах банковской деятельности.

Подведением промежуточных итогов деятельности МПК в 2005г. стал визит в Россию 19-21 июня 2005г. председателя нидерландской части комиссии, вице-преьера, министра экономики Нидерландов Л.Я.Бринкхорста и его встречи с министром сельского хозяйства – председателем российской части смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Королевством Нидерландов А.В.Гор-

деевым, министром экономического развития и торговли Г.О.Грефом, министром промышленности и энергетики РФ В.Б.Христенко.

Основными темами обсуждений стали деятельность Смешанной комиссии, торговое и инвестиционное сотрудничество, а также в областях энергетики, сельского хозяйства, инноваций. Была подчеркнута необходимость более динамичной работы, широкого привлечения бизнес-кругов, с организацией бизнес-форумов, семинаров и круглых столов.

7 сент. 2005г., в Гааге прошла встреча сопредседателей смешанной комиссии — министра сельского хозяйства России А.В.Гордеева и министра экономики, вице-преьера Нидерландов Л.Бринкхорста. На встрече рассматривались вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, развития правовой базы двустороннего сотрудничества и подготовки визита президента России В.В.Путина в Нидерланды 1-2 нояб. 2005г.

По итогам встречи был подписан протокол, в котором стороны отметили динамичное развитие взаимной торговли, важную роль МПК в развитии торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Очередная, VI сессия МПК планируется к проведению в Москве ориентировочно 3-4 окт. 2006г.

А.В.Гордеевым, сопредседателем МПК с российской стороны, было высказано предложение о создании Делового совета, который бы работал в привязке к МПК, делая ее работу более конкретной. Деловой совет предложено создать на базе РСПП-VNO под патронажем А.Гордеева и Л.Бринкхорста. Первое заседание Делового совета планируется к проведению 3 окт. 2006г. в Москве.

В 2005г. развитие торгово-экономических отношений России и Нидерландов продолжило позитивные тенденции, которые были характерны для последних лет, когда взаимный товарооборот ежегодно увеличивался ускоренными темпами. В 2005г. наблюдался активный рост, как экспорта, так и импорта. Согласно данным ФТС России, в 2005г. объем взаимной торговли России и Нидерландов составил 26,53 млрд.долл. Рост оборота во взаимной торговле между Россией и Нидерландами в 2005г. составил 60%.

Нидерланды занимают 2 место после Германии как крупнейший торговый партнер России, имея долю во внешнеторговом обороте России 8%.

Взаимная торговля России и Нидерландов характеризуется значительным превышением российского экспорта над импортом. В 2005г. экспорт России достиг 24,60 млрд.долл., а импорт — 1,93 млрд.долл. Сальдо внешнеторгового оборота между Россией и Нидерландами увеличилось в пользу России и составило 22,67 млрд.долл.

Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран.

За 2005г. экспорт России в Нидерланды составил 161% к уровню 2004г. и достиг 24,6 млрд.долл. Российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер — основными статьями экспорта являются энергоносители, металлы и изделия из них.

Товарная структура

внешней торговли России и Нидерландов, в млн.долл.

	2004	2005
Российский экспорт	15250	24600
топливно-энергетические товары	20413	12053
металлы и изделия из них	2675	3493

продукция химической промышленности, каучук	252	340
остальные товары	163	273
машины, оборудование и транспортные средства	104	76
Российский импорт	1370	1930
продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	640	507
машины, оборудование и транспортные средства	379	615
продукция химической промышленности, каучук	336	510
остальные товары	48	64
металлы и изделия из них	50	62
древесина и целлюлозно-бумажные изделия	54	41

Источник: Федеральная таможенная служба России

Торговля и инвестиции РФ-Нидерланды, в млрд.долл.

	2004	2005	2006
Товарооборот	16,62	26,53	33
Товарооборот, прирост в %	66	60	25
Экспорт	15,25	24,6	31,9
Экспорт, прирост в %	76	61	30
Несырьевой экспорт	0,52	0,69	0,9
Несырьевой экспорт, прирост в %	28	33	30
Накопленные инвестиции в РФ	12	17,5*	21
Накопленные прямые инвестиции			
в стоимостном выражении	8,8	15*	18
Накопленные прямые инвестиции, прирост в %	-	83	20

* Годовая оценка исходя из данных на конец сент. 2005г.

Двусторонняя торговля

России с Нидерландами в 2005г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	Экспорт	Импорт	Оборот
99 Все ТН ВЭД	24595420	1933708	26529128
01 Живые животные	92	18339	18432
02 Мясо и мясные субпродукты	-	38009	38009
03 Рыба, ракообразные, моллюски	7898	5421	13320
04 Молочная продукция; яйца птиц; мед; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные	-	41892	41892
05 Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	67	146	213
06 Живые деревья и растения; луковичы, корни и прочие; срезанные цветы и декоративная зелень	-	80844	80844
07 Овощи и корнеплоды	30	62108	62138
08 Съедобные фрукты и орехи, кожура и корки цитрусовых или дынь	682	14548	15230
09 Кофе, чай, мате, пряности	72	1150	1223
10 Злаки	427	267	694
11 Продукция мукомольно-крупяной пром-ти; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	-	4789	4789
12 Семена, плоды, зерно; растения лекарственные и для технических целей; солома и фураж	9593	15615	25209
13 Шеллак; камеди, смолы, экстракты	-	114	114
14 Растительные мат-лы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растит. происхождения	-	33	33
15 Жиры, масла, воски натуральные и продукты их расщепления	-	67400	67400
16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных	-	1208	1208
17 Сахар, конд. изделия из сахара	-	7624	7624
18 Какао и продукты из него	1451	45755	47207
19 Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или солода; мучные кондитерские изделия	10	26612	26622
20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений	125	54619	54744
21 Разные пищевые продукты	10	42685	42695
22 Алког. и безалк. напитки и уксус	398	6680	7079
23 Отходы пищевой промышленности;			
готовые корма для животных	651	97161	97812
24 Табак и заменители табака	58	7360	7418
25 Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	44720	2281	47002
26 Руды, шлак и зола	100481	1191	101672
27 Мин. топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные в-ва;			

воски минеральные	20413879	10215	20424094	72 Черные металлы	861131	6267	867398			
28 Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драг. металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов	145149	3816	148966	73 Изделия из черных металлов	46807	25838	72646			
29 Органические хим. соединения	92124	59682	151807	74 Медь и изделия из нее	738760	2709	741470			
30 Фармацевтическая продукция	92	164734	164827	75 Никель и изделия из него	1164070	2	1164 073			
31 Удобрения	22853	2141	24995	76 Алюминий и изделия из него	526516	18937	545454			
32 Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты, лаки; шпатлевки и прочие мастики; типографская краска, чернила	77	27284	27362	78 Свинец и изделия из него	112	717	830			
33 Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	141	23997	24138	79 Цинк и изделия из него	2968	4	2972			
34 Поверхностно-активные органические в-ва, моющие ср-ва, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи, пасты для лепки, зубоветеринарные составы на основе гипса	35	19116	19151	80 Олово и изделия из него	681	8	689			
35 Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	3507	13487	16994	81 Прочие недраг. металлы; металлокерамика; изделия из них	151627	253	151881			
36 Взрывчатые в-ва; пиротехнические изделия; пиррофорные сплавы; некоторые горючие вещества	-	92	92	82 Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов	324	1896	2221			
37 Фото- и кинографы	23	7105	7129	83 Прочие изделия из недраг. металлов	10	5609	5620			
38 Прочие химические продукты	33729	88654	122384	84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	23512	366366	389879			
39 Пластмассы и изделия из них	8191	87445	95636	85 Электромашин и оборудование; записывающая и воспроизводящая аппаратура	15596	49816	65413			
40 Каучук, резина и изделия из них	34397	12796	47194	86 Ж/д подвижной состав, путевое оборудование и устройства; электромех. сигнальное оборуд.	66	581	647			
41 Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	174	713	888	87 Наземный транспорта, кроме ж/д	2117	125270	127387			
42 Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки; изделия из кишок животных (кроме волокна из шелкопряда)	30	999	1030	88 Летательные и космические аппараты	24	55	80			
43 Натуральный и искусственный мех	-	392	392	89 Плавучие конструкции	25328	18261	43589			
44 Древесина; древесный уголь	65011	2027	67038	Нидерланды стабильно входят в число основных торговых и инвестиционных партнеров России. Товарооборот ежегодно увеличивается ускоренными темпами, растет как экспорт, так и импорт. Нидерланды занимают 2 место после Германии в торговом обороте России. По данным ФТС России, в 2004г. объем взаимной торговли России и Нидерландов составил 16,62 млрд.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 66%.						
45 Пробка и изделия из нее	-	13	13	Российско-нидерландская торговля, в млрд.долл.						
46 Плетеные изделия	1384	444	1828	Наименование	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
47 Масса из древесины; регенерируемые бумага или картон (макулатура и отходы)	-	7675	7675	Оборот	5,09	5,55	8,59	10,02	16,62	24,00
48 Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	3208	35983	39192	Экспорт	4,35	4,7	7,53	8,78	15,25	22,00
49 Полиграфическая продукция	293	3092	3385	Импорт	0,74	0,85	1,06	1,24	1,37	2,00
50 Шелк	-	-	-	Сальдо	3,61	3,85	6,47	7,54	13,88	20,00
52 Хлопок	1390	412	1802	Источник: Федеральная таможенная служба России						
53 Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи	6257	1518	7775	Российский экспорт в 2004г. достиг 15,25 млрд.долл., импорт – 1,37 млрд.долл., сальдо внешнеторгового оборота между двумя странами увеличилось в пользу России до 13,88 млрд.долл. В целом за последние 3г. товарооборот повысился в 3 раза.						
54 Химические нити	56	2240	2297	Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран.						
55 Химические волокна	-	1065	1065	За 2005г. экспорт России в Нидерланды составил 161% к уровню 2004г. и по объему российского экспорта Нидерланды заняли первое место среди внешнеторговых партнеров России. За последние пять лет российский экспорт в Нидерланды вырос в пять раз с 4,7 млрд.долл. до 24,6 млрд.долл. Эти темпы в два раза превышают рост российского экспорта в целом. Российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер – основными статьями экспорта являются энергоносители, металлы и изделия из них. В 2005г. товарная структура экспорта оставалась почти без изменений.						
56 Вата, войлок, фетр, нетканые материалы; специальная пряжа; бечевки, веревки, канаты и тросы	5	946	952	На 4% – под влиянием благоприятной внешне-торговой конъюнктуры выросла доля энергоносителей (нефть, газ, нефтепродукты), составив 83%; на адекватную величину снизилась доля металлов, составив 14,2%. Наряду со значительным увеличением стоимостных объемов экспорта сырьевых товаров, в 2005г. пропорционально возрос в Нидерланды поток товаров несырьевого экспорта, и существуют хорошие перспективы для его дальнейшего наращивания на голландском рынке.						
57 Текстильные napольные покрытия	-	2491	2491							
58 Специальные ткани; тафтинговые текстильные материалы; кружева; gobелены; отделочные мат-лы; вышивки	-	683	683							
59 Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием или дублированные	2	1590	1592							
60 Трикотажные полотна	-	224	224							
61 Предметы одежды и принадлежности к одежде трикотажные машинного или ручного вязания	1	1268	1269							
62 Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	1221	1999	3221							
63 Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия б/у; тряпье	813	2880	3694							
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия	102	282	385							
65 Головные уборы и их части	1	260	262							
66 Зонты, трости, хлысты, кнуты	-	346	346							
67 Обработанные перья и пух; искусственные цветы; изделия из человеческого волоса	-	86	87							
68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	5	1625	1631							
69 Керамические изделия	562	3194	3757							
70 Стекло и изделия из него	461	7022	7484							
71 Жемчуг, драг. или полудраг. камни, драг. металлы, бижутерия; монеты	6964	20	6984							

Тем не менее, доля машин и оборудования в российском экспорте в Нидерланды по-прежнему не превысила 1%.

Импорт России из Нидерландов в 2005г. составил 1,93 млрд.долл., увеличившись на 0,6 млрд.долл. по сравнению с 2004г. Ассортимент импортных товаров из Нидерландов, формируют, главным образом, поставки продовольствия и сельскохозяйственное сырье (33%), машин и оборудования (32%) и химических товаров (26%).

В рамках данных товарных групп крупными позициями российского импорта из Нидерландов 2005г. являлись срезанные цветы и декоративная зелень (81 млн.долл.), корма для животных (97 млн.долл.), фармацевтическая продукция (165 млн.долл.), химические продукты (89 млн.долл.), пластмассы (87 млн.долл.), бумага и бумажные изделия (36 млн.долл.), механическое оборудование (367 млн.долл.), электрическое оборудование (50 млн.долл.), автотранспортные средства (125 млн.долл.) и медицинские и иные инструменты и приборы (55 млн.долл.).

Доля Нидерландов в объеме российского товарооборота составляла в 2005г. 8%. Доля же России во внешнеторговом обороте Нидерландов составляет 2%, значительно уступая другим торговым партнерам. Тем не менее, наблюдается постепенное увеличение российской доли во внешней торговле Нидерландов – за последние годы доля России в общем товарообороте Нидерландов удвоилась.

К важным событиям в области развития торгово-экономических отношений между Российской Федерацией и Нидерландами можно отнести разработку Плана действий по России Голландским Торговым Советом (ГТС- Dutch Trade Board). В ГТС входят как государственные структуры (торгово-промышленные палаты, госсекретарь по экономическим делам), так и частные структуры: MKB-NL (Нидерландское объединение в поддержку малого и среднего бизнеса), VNO-NCW (Союз предпринимателей и работодателей) и голландские банки и организации по развитию торговли – Fenedex, NCH, EVD, NEC. ГТС является одним из инструментов министерства экономики Нидерландов по реализации программы развития международного сотрудничества. В начале 2005г. ГТС определил Россию как одного из трех наиболее перспективных торгово-экономических партнеров Нидерландов. План действий включает общую характеристику экономической и политической ситуации в России, а также рекомендации по вкладу Нидерландов в торговые отношения с Россией на межгосударственном и общеевропейском уровне.

В 2005г. продолжилось ускоренное развитие российско-голландской торговли. В I пол. товарооборот взаимной торговли возрос почти в 1,7 раза по сравнению с аналогичным периодом предг., составив 14,73 млрд.долл. До 8,1% повысилась доля Нидерландов во внешнеторговом обороте России. Сохранение высоких темпов роста годовой оборот взаимной торговли в тек.г. может достичь 24 млрд.долл.

Структура взаимной торговли России и Нидерландов остается устойчивой ряда лет и является типичной для общей структуры внешней торговли России с большинством западных стран. 78% стоимости российского экспорта приходится на энергоносители (нефть, газ, нефтепродукты), 18%

составляют цветные металлы (алюминий, медь, цинк, никель). Половина российских сырьевых товаров реэкспортируется в третьи страны. Вместе с тем, наряду со значительным увеличением стоимостных объемов экспорта сырьевых товаров в 2004г., пропорционально возросли экспортные поставки в Нидерланды готовой, в т.ч. машино-технической продукции.

Ассортимент импортных товаров из Нидерландов формируют, главным образом, поставки продовольствия и с/х сырья, машин, оборудования и химических товаров.

С взаимной торговлей активно развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды занимают 3 место (после Кипра и Люксембурга) по объему накопленных в России инвестиций, который на конец июня 2005г. достиг 14,24 млрд.долл. В 2001-04гг. объем накопленных голландских инвестиций в России увеличился в 8 раз, что отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России.

Особенность голландского инвестирования в Россию заключается в значительной доле прямых инвестиций в общем объеме капиталовложений. На конец июня 2005г. Нидерланды занимают 2 место по накопленным прямым инвестициям (ПИИ) в России, объем которых составил 11,1 млрд.долл., что превышает четверть всех ПИИ в экономику России.

Часть голландских инвестиций в России сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. Продолжается реализация подписанного в 1999г. между ОАО «Газпром» и «Газюни» контракта на поставку в Нидерланды 80 млрд.куб.м. газа в течение 20 лет. Компании подписали в июне 2004г. меморандум о взаимопонимании по стратегическому сотрудничеству, предусматривающий совершенствование системы поставок природного газа на европейский рынок, разработку технологий транспортировки газа с улучшенными экологическими характеристиками. Инвестиционный проект «Сахалин 2» с участием «Шелл» является крупнейшим зарубежным инвестиционным проектом в России.

Направлением сотрудничества является агропромсектор и пищевая промышленность. В 2004г. в России создано и функционирует несколько крупных совместных предприятий: «Гринхаус», «Касепо», «Рассвет-Флейво Агро», специализирующихся на выращивании и хранении картофеля и овощей. Успешно развивается сотрудничество в области молочного животноводства. В 2005г. голландской фирмой «БД Вилаард» в России создано предприятие по производству оборудования для молочных ферм.

Сотрудничество между российскими и голландскими банками. Подписаны рамочные соглашения о предоставлении Внешторгбанку кредитных линий на финансирование импорта оборудования в Россию из Нидерландов под гарантии экспортных страховых агентств до 10 лет – с банком ABN-Amro на 100 млн. евро и с банком ING на 250 млн. евро. Успешным для российской банковской системы стал 2005г., когда консорциумы иностранных банков во главе с ABN-Amro предоставили крупные синдицированные кредиты Внеш-

торгбанку (400 млн.долл.), Газпромбанку (650 млн.долл.), Банку Москвы (200 млн.долл.), Уралсиббанку (135,5 млн.долл.) и Внешэкономбанку (500 млн.долл.).

Нидерланды являются крупнейшим внешне-торговым партнером для целого ряда российских регионов. Активно реализуется сотрудничество с Московской, Ленинградской, Свердловской, Калужской, Самарской, Саратовской, Архангельской обл., с Москвой и Санкт-Петербургом.

Деловые контакты с Россией поддерживают практически все крупные голландские компании. В России зарегистрировано 200 представительств голландских компаний, а по данным Минэкономразвития число предприятий с участием голландского капитала превысило 700. Инвестиционные проекты с участием голландских компаний — «Шелл», «Газони», «Филипс», «Сторк», «Юнилевер», «Кампина», «Хайнекен», «АКЗО-Нобель», «Нутриция», «Себеко», «Агрико» — продолжают развиваться и привлекают на российский рынок большое количество мелких предприятий.

Расширяется инвестиционная деятельность российских компаний на голландском рынке. Нидерланды занимают 1 место по накопленным за рубежом российским инвестициям, объем которых на июнь 2005г. составил 618 млн.долл. В Нидерландах работают представительства и дочерние фирмы российских компаний Вимм-Билль-Данн, Газпром, Итера, Лукойл и ряда других. В Амстердаме действует Амстердамский торговый банк, входящий «Альфа-групп».

В 2005г. российская компания Амтел, являющаяся одним из трех ведущих производителей автомобильных шин в России, приобрела голландскую шинную компанию Vredestein Banden за 196 млн. евро, став первым крупным российским инвестором на рынке химической продукции западных стран.

Развитие двусторонних торгово-экономических отношений координируется Смешанной межправительственной комиссией по экономическому сотрудничеству России и Нидерландов, пятая сессия которой состоялась в Гааге 8-9 дек. 2003г.

Товарная структура внешней торговли
России и Нидерландов, в млн.долл.

	2004	2005
Российский экспорт	15250	24600
Топливо-энергетические товары	12053	20413
Металлы и изделия из них	2675	3493
Продукция химической промышленности, каучук	252	340
Остальные товары	163	273
Машины, оборудование и транспортные средства	104	76
Российский импорт	1370	1930
Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	507	640
Машины, оборудование и транспортные средства	379	615
Продукция химической промышленности, каучук	336	510
Остальные товары	48	64
Металлы и изделия из них	50	62
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	54	41

Источник: Федеральная таможенная служба России

Двусторонняя договорно-правовая база. В последние годы договорная база двусторонних отношений дополнена рядом новых важных документов, среди которых особо следует выделить: межправительственное соглашение о воздушном сообщении, межправительственное соглашение об избежании двойного налогообложения и предот-

вращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество, межправительственное соглашение о сотрудничестве и взаимной административной помощи в таможенных делах, межправительственное соглашение о сотрудничестве в области безопасного уничтожения ядерного оружия, сокращаемого в Российской Федерации, и безопасной утилизации российских атомных подводных лодок, выведенных из состава ВМФ в северном регионе, межправительственное соглашение об оказании Нидерландами содействия в уничтожении запасов химического оружия в Российской Федерации.

Ведется двусторонняя экспертная работа по согласованию проекта нового соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений, с которым напрямую связываются планы на расширение двустороннего инвестиционного сотрудничества.

Переговоры по соглашению проходили в 2001-05гг. в России и Нидерландах (4 раунда). В ходе четвертого раунда переговоров, который состоялся 25-28 окт. 2005г. в Москве, были согласованы определение понятия «территория», компенсация убытков, суброгация, разрешение споров между договаривающейся стороной и инвестором другой договаривающейся стороны, разрешение споров между Договаривающимися сторонами. Неурегулированными остаются определение понятия «инвестор», режим предоставляемый капиталовложениям, переводы платежей а также протокол.

Завершено двустороннее согласование положений проекта межправительственного соглашения о международном автомобильном сообщении. Подписание соглашения планируется в краткосрочной перспективе.

Нормативно-правовая база сотрудничества в научно-технической сфере получила дальнейшее развитие с подписанием межведомственного Меморандума о сотрудничестве в 2005-08гг. в области научных исследований между министерством образования и науки Российской Федерации и министерством образования, культуры и науки Нидерландов (подписан 17 апр. 2004г.).

Важный вклад в развитие двустороннего сотрудничества в научно-технической сфере внес Меморандум о взаимопонимании между Российской Академией наук и Нидерландской организацией прикладных научных исследований ТНО, который был подписан в ходе государственного визита В.В.Путина в Нидерланды в нояб. 2005г.

Юридический фундамент двусторонних отношений расширили Совместные программы действий между Российской Федерацией и Нидерландами на 2001-03, 2004-05 и 2006-07гг. Они отражают комплексный характер развития двусторонних связей. Первая подобная программа на 2001-03гг., была подписана в Москве в июне 2001г. в присутствии президента России В.В.Путина и Королевы Нидерландов Беатрикс.

Вторая Совместная программа действий на 2004-05гг. была подписана в дек. 2003г. в Гааге премьер-министром Нидерландов Я.П.Балкененде и заместителем председателя правительства Российской Федерации, министром сельского хозяйства России А.В.Гордеевым.

Третья Совместная программа действий на 2006-07гг. была подписана в ходе государственного визита президента Российской Федерации В.В.Путина в Нидерланды, состоявшегося 1-2 нояб. 2005г.

Список нормативно-правовых актов, образующих договорно-правовую базу российско-нидерландских отношений (включая Соглашения, заключенные между СССР и Королевством Нидерландов, которые остаются в силе в отношениях между Россией и Нидерландами).

1. Соглашение об установлении дипломатических отношений между СССР и Голландией (Лондон, 10 июля 1942г.);

2. Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов о воздушном сообщении (Гаага, 17 июня 1958г.);

3. Соглашение о культурном сотрудничестве между СССР и Нидерландов (Гаага, 14 июля 1967г.);

4. Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов об урегулировании взаимных финансовых и имущественных претензий (Москва, 20 окт. 1967г.);

5. Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов о торговом судоходстве (Москва, 28 мая 1969г.);

6. Соглашение о сотрудничестве между СССР и Нидерландами в области научных исследований по сельскому хозяйству (Москва, 18 мая 1970г.);

7. Договор о торговле между правительствами СССР и Бельгии, Великого Герцогства Люксембург и Королевства Нидерландов, членами экономического союза Бенилюкс от 14 июля 1971г.;

8. Протокол о правовом положении Торгового представительства СССР в Нидерландах (Брюссель, 14 июля 1971г.);

9. Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов о международном автомобильном сообщении (Москва, 26 нояб. 1971г.);

10. Протокол о применении Соглашение между правительствами Союза СССР и Нидерландов о международном автомобильном сообщении (Москва, 26 нояб. 1971г.);

11. Ветеринарное соглашение между СССР и Королевством Нидерландов (Гаага, 19 фев. 1979г.);

12. Конвенция между правительствами СССР и Нидерландов об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество (Москва, 21 нояб. 1986г.);

13. Обмен нотами между правительствами СССР и Нидерландов в отношении проведения инспекций СССР на территории Нидерландов (Гаага, 18 дек. 1987г.);

14. Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений между правительствами СССР и Нидерландов (Москва, 5 окт. 1989г.);

15. Протокол об изменении Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов о воздушном сообщении, подписанного в Гааге 17 июня 1958г. (Москва, 16 марта 1990г.);

16. Соглашение между правительствами СССР и Нидерландов о предотвращении инцидентов на море за пределами территориальных вод (Москва, 19 июня 1990г.);

17. Положение о Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и Нидерландами от 22 сент. 1993г.

18. Соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 16 дек. 1996г.

19. Соглашение об оказании Нидерландами содействия в уничтожении запасов химического оружия в РФ от 28 дек. 1998г.

20. Соглашение о сотрудничестве в области безопасного уничтожения ядерного оружия от 14 марта 2000г.

21. Совместная Программа действий на 2001-03гг. между РФ и Нидерландами от 5 июня 2001г.

22. Совместная Программа действий на 2004-05гг. между РФ и Нидерландами от 9 дек. 2003г.

23. Совместная Программа действий на 2006-07гг. между РФ и Нидерландами от 2 нояб. 2005г.

Наряду с динамичной внешней торговлей, развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды входят в число стран, постоянно осуществляющих значительные инвестиции в российскую экономику. Нидерланды занимают 3 место (после Кипра и Люксембурга) по объему накопленных в России инвестиций, который на конец сент. 2005г. достиг 15,59 млрд.долл., что соответствует 16% всего объема иностранных инвестиций в российскую экономику. В 2001-04гг. объем накопленных голландских инвестиций увеличился в 8 раз, что отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России. В 2005г. голландские компании (наряду с английскими) являлись наиболее активными инвесторами в России. В янв.-сент. 2005г. голландские компании инвестировали 4 млрд.долл.

Нидерланды не только входят в группу лидеров по объему накопленных инвестиций, но также являются одним из крупнейших прямых инвесторов в российскую экономику. На конец сент. 2005г. Нидерланды занимают 2 место (после Кипра) по накопленным прямым инвестициям (ПИИ) в России, объем которых составил 12 млрд.долл., что превышает 1/4 всех ПИИ в экономику России.

В целом Нидерланды занимают 3 место в мире по объему инвестиций в российскую промышленность, в т.ч. лидирующие позиции по ряду отраслей: энергетика (1 место), сельское хозяйство (4), металлургическое производство (2), строительство (3), транспорт и связь (2 место).

Подавляющая часть голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области добычи энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия 2 стран в ближайшие годы. В 2005г. голландские компании продолжали наращивать инвестиции в российскую топливную промышленность, в янв.-сент. 2005г. в эти отрасли поступило 2,87 млрд.долл. Прежде всего, это — проект Сахалин II, положивший начало освоению в России шельфовых нефтегазовых месторождений и созданию производства сжиженного природного газа, а также проект развития нефтяных месторождений Салымской группы. В обоих проектах ведущим иностранным партнером выступает компания Шелл.

Основные отрасли голландских капиталовложений в России в янв.-сент. 2005г., в млн.долл.

	I	II	III	IV	V
Сельское и лесное хоз-ва, охота	87	100	57	0,1	30
Нидерланды 4 место	9	9,8	8	-	1
Добыча полезных ископаемых	4594	100	3135	41	1418
Нидерланды 1 место	2872	62,5	2871	-	1
Добыча топливно-энергетич. ископаемых	3856	100	3075	41	740
Нидерланды 1 место	2872	74,5	2871	-	1
Металлургическое производство	2712	100	138	8	2566
Нидерланды 2 место	419	15,4	9	-	410
Строительство	135	100	75	1	59

Нидерланды 3 место.....	18	13,8	18	-
Транспорт и связь.....	2253	100	155	8 2090
Нидерланды 2 место.....	316	14	9	307
Связь	1892	100	33	6 1853
Нидерланды 2 место.....	261	13,8	3	258

I-Поступило; II-B % к итогу по отрасли; III-Прямые; IV-Портфельные; V-Прочие.

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

Одним из приоритетных направлений двустороннего инвестиционного сотрудничества является сотрудничество в агропромышленном секторе и пищевой промышленности. В пищевую промышленность в прошедшие годы активно развивал свое производство всемирно известный пивоваренный концерн Heineken N.V. В 2005г. концерн подписал соглашение о покупке Байкальской пивоваренной компании и компании ПИТ. С учетом последнего приобретения производственные мощности группы Heineken в России составляют 114 млн.долл., а портфель торговых марок включает 34 наименования.

В различных регионах России реализуются совместные проекты с участием компаний «Кампина Мелкуни» (молочные продукты), «Юнилевер» (продовольствие и химические товары), «Себеко» (сельское хозяйство).

Одновременно развивается инвестиционное сотрудничество и в других областях экономики: «Акзо Нобель» (химтовары), КРМГ (консультационные услуги), «Сторк» (машиностроение), «Филипс» (электроника), «Термафлекс» (строительство), «АБН-Амро», Рабобанк и ИНЖ (банковское дело).

Голландские инвестиции в России имеют широкий географический охват. Инвестиционные проекты реализуются и в западных регионах России, и на Сахалине. Особенно активно региональное сотрудничество реализуется с Калужской, Московской, Ленинградской, Свердловской, Самарской обл., с Республикой Башкортостан, с Москвой и С.-Петербургом.

Голландский концерн «Акзо Нобель» реализует проект по строительству в Московской обл. (г.Орехово-Зуево) предприятия по производству порошковых красок. Планируется, что инвестиции концерна в данный проект к середине 2006г. достигнут 12 млн. евро. Мощностной предприятия составит 5 тыс.т. лакокрасочной продукции в год. В дальнейшем намечено расширить производство, что приведет к увеличению выпуска готовой продукции до 10 тыс.т.

При финансовом и технологическом участии голландской компании Термафлекс в г.Королев введена в действие 1 очередь завода по выпуску изоляционных материалов для электроники и электротехники (инвестиции составили 2 млн. евро).

При участии российской компании «Опtifуд» (Москва) и на основе голландского оборудования введен в действие комплекс для убоя и переработки бройлеров в Ростовской обл. на 1,7 млн. евро.

Продолжается инвестиционная деятельность в рамках программы сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы (ПСО) для создания совместных проектов в сфере экономики. За период реализации программы ПСО в России с 1994-2005гг. конкурсные процедуры успешно прошли 197 проектов, на финансирование которых по линии программы ПСО было выделено 110,24 млн. евро.

В 2005г. по результатам прошедших тендеров шесть новых проектов, реализуемых в России, получили финансирование по программе ПСО на 4,49 млн. евро.

Российские инвестиции в голландскую экономику невелики. В совокупном объеме российских инвестиций, накопленных за рубежом, Нидерланды занимают 3 место после Кипра и Виргинских островов, принадлежащих Великобритании. Деятельность отечественных компаний на местном рынке в основном связана со сферой услуг. Это касается обеспечения торговых операций, транспортно-логистического обслуживания и развития специализированных портовых терминалов в интересах топливно-энергетического сектора.

Российские инвестиции,

накопленные за рубежом на конец сент. 2005г., в млн.долл.

	I	II	III	IV	V	VI
Всего инвестиций	7652	100	3581	939	3132	22847
Кипр	707	9,2	64	282	361	622
Виргинские о-ва	698	9,1	0,3	0	698	3178
Нидерланды	613	8	553	29	31	25
I-Всего; II-B % к итогу; III-Прямые; IV-Портфельные; V-Прочие; VI-2005г., янв.-сент.						

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

В мае 2005г. российская компания «Амтел», являющаяся одним из 3 ведущих производителей автомобильных шин в России, приобрела голландскую шинную компанию Vredestein Banden. Данная сделка на 196 млн. евро стала первым крупным инвестиционным проектом российских компаний на рынке химической продукции западных стран.

ОАО «Лукойл» ввело в 2005г. в эксплуатацию модернизированный бункеровочный терминал в порту Роттердам. В ходе модернизации построены новый резервуар и причальный комплекс. Терминал способен принимать речные и морские суда одновременно. С вводом в эксплуатацию нового (шестого) резервуара емкостью 25 тыс.куб.м., емкость всего резервуарного парка терминала составит 65 тыс.куб.м. Пуск в эксплуатацию модернизированного терминала в одном из наиболее загруженных портов Европы позволит улучшить качество бункеровочного сервиса, существенно сократить сроки простоя судов. Нефтепродукты из России, доставленные танкерами на терминал в Роттердаме, будут далее направляться речным и ж/д транспортом на рынки Западной Европы.

Церемония вручения ежегодной премии за вклад в развитие российско-нидерландских торгово-экономических и культурных отношений Rusprix состоялась 10 июня 2005г. в г.Гааге. На церемонии присутствовали представители голландского бизнеса и органов государственной власти, представители общественных и культурных организаций и СМИ.

Номинантами ежегодной премии Rusprix в 2005г. стали: вице-премьер, министр экономики Нидерландов Л.Я.Бринкхорст — «Вклад в развитие российско-нидерландских экономических связей на государственном уровне»; директор музея Гронингена К.Ван Твист — «Лучший российско-нидерландский проект в области культуры»; ING Group — «Лучшая предпринимательская инициатива в России»; Д.Сауэр — «Успешный нидерландский предприниматель, работающий в России»; The Fresian Agro Consultancy B.V. (З.Зваах) — «Нидерландское предприятие малого/среднего бизнеса, достигшее наилучших результатов на россий-

ском рынке»; Й.Х.Схравен, президент ассоциации промышленников и работодателей Нидерландов VNO-NCW – «Личный вклад в российско-нидерландские торгово-экономические отношения».

7-8 нояб. 2005г. в Амстердаме прошла 4 сессия ежегодного Российско-голландского экономического форума. Форум является важной двусторонней встречи российских и нидерландских политиков и предпринимателей, позволяющей дополнить стратегические договоренности на межгосударственном уровне практическими шагами и контактами на уровне отдельных компаний, банков и предприятий. В ходе 4 сессии форума приняли участие 130 представителей российских и голландских государственных и частных структур.

11 нояб. 2005г. в Амстердаме состоялся семинар по теме «Защита прав интеллектуальной собственности в Российской Федерации», организованный ЗАО «Инэврика» (Россия). Соорганизаторами семинара с голландской стороны выступили юридические компании Van Mens & Wisselink, Holteijn&Timmermans Advocaten и патентное бюро Knijff.

Банки с РФ-2005. Три основных банка Нидерландов имеют на территории России дочерние организации, являющиеся их стопроцентной собственностью; 50% российских банков имеют корреспондентские отношения с банками Нидерландов. В число дочерних банков, работающих в России, в уставном капитале которых более 50% принадлежит нерезидентам, на сегодняшний день входят 3 крупнейших нидерландских банка – ABN Amro Bank, ING Bank и Rabobank Nederland.

В сент. 2005г. принято решение об участии «АБН Амро» совместно с банками Citigroup, Morgan Stanley, Dresdner Kleinwort Wasserstein, Goldman Sachs в предоставлении синдицированного займа в 13 млрд.долл. (10,7 млрд. евро) российскому «Газпрому» для приобретения им нефтяной компании «Сибнефть».

10 нояб. 2005г. в Москве было подписано соглашение о синдицированном кредите 42 банков-участников синдиката, включая банки-организаторы – ABN Amro Bank N.V. и HSBC Bank pic., и Сбербанком России в 1 млрд.долл. сроком на 3 года. Данная сделка является крупнейшим синдицированным кредитом, когда-либо предоставленным российскому финансовому учреждению без обеспечения.

В 2005г. при активной поддержке со стороны ABN Amro крупные европейские банки предоставили Внешторгбанку синдицированные кредиты на 450 млн.долл. сроком на 3 года. Внешторгбанком открыт корреспондентский счет Ностро в евро в ABN Amro Bank. В дек. 2005г. АБН АМРО и Внешторгбанк заключили новое кредитное соглашение на 1 млрд.долл.

В 2005г. консорциумами иностранных банков во главе с голландскими ABN Amro, который выступил ведущим организатором, были предоставлены крупнейшие в регионе синдицированные кредиты: «Газпромбанку» – 650 млн.долл. на 3г.; Банку Москвы – 200 млн.долл. на 2г.; Индустриальному строительному банку, СПб – 300 млн.долл. на 3г.; Уралсиббанку – 125 млн.долл. на срок 1г. с продлением на 1г.; Внешэкономбанку – 500 млн.долл. на 3г.; Группе компаний «Перекресток» – 125 млн. евро на 2г.

В 2005г. ABN Amro выступил консультантом по поручению международных кредитных рейтингов

Россельхозбанку. В результате упорной работы Россельхозбанку в авг.-сент. 2005г. были присвоены более высокие, на уровне Сбербанка и Внешторгбанка, рейтинги рейтинговыми агентствами «Мудис» и «Фитч».

Адреса представительств банка в России: 103009 Москва, Б.Никитская 17, стр.1, тел. (495) 931-9141, ф. -40, www.abnamrobank.ru; 191186 С.-Петербург, М.Конюшенная 1/3, оф. 14В, тел (812)118-3712, ф. -3.

Банк ING Group N.V. (International Nederlanden Group N.V.) – один из крупнейших финансовых институтов Нидерландов, имеющий свои представительства и отделения в 50 странах, включая Россию. В его структурах работает 114,6 тыс.чел., ING Group N.V. предлагает широкий спектр банковских услуг компаниям государственного и частного сектора.

В окт. 2005г. в Лондоне синдикат банков под руководством ING Bank и группа «Совкомфлот» – крупнейшая российская судоходная компания подписали кредитное соглашение на 325 млн.долл. Заем со сроком погашения до окт. 2013г. подразделен на срочный кредит 265 млн.долл. для рефинансирования задолженности по 15 судам и финансирования покупки нового танкера, а также револьверный кредит на 60 млн.долл. для финансирования новых проектов и пополнения оборотных средств.

Адрес отделения банка: ИНГ Банк (Евразия) ЗАО, 123022 Москва, Красная Пресня 31, тел. 755-5400, ф. -99, www.ing.ru.

Группа «Рабобанк Нидерланды» (Rabobank Nederland) является одним из ведущих финансовых институтов страны и объединяет на кооперативных принципах 288 независимых местных банков, специализирующихся на предоставлении всего спектра финансовых и кредитных услуг преимущественно для аграрного сектора голландской экономики, а также 1,46 млн. членом-акционеров. Клиентская сеть «Рабобанка» в Нидерландах насчитывает 9 млн. частных лиц, предприятий, компаний и организаций, которых обслуживают 1500 отделений банка по всей стране.

Адрес отделения: «Рабобанк» (Москва): 109013 Москва, Новая Площадь 10, эт. 3, тел. (495) 721-1984, ф. -5, www.rabobank.ru.

Прочные позиции в Нидерландах занимает российский Альфа-банк, интересы которого с марта 2001г. представляет 100% дочерняя структура – Амстердамский торговый банк Н.В. (Amsterdam Trade Bank N.V.). На конец 2004г. активы Амстердамского торгового банка составили 1,248 млрд. евро, а доход – 7,123 млн. евро.

Важным шагом в развитии российско-нидерландского двустороннего сотрудничества стало подписание 2 нояб. 2005г., во время визита В.В.Путина, соглашения о сотрудничестве между Сбербанком России и экспортным агентством Atradius Dutch State Business N.V., являющимся дочерней компанией Atradius N.V. Это соглашение позволяет финансировать средне- и долгосрочные инвестиционные проекты корпоративных клиентов Сбербанка, а также содействует укреплению взаимодействия в области финансирования импорта товаров и услуг из Нидерландов в Россию.

Финансовая группа «Атрадиус» (Atradius N.V.) является крупнейшей международной компанией

на мировом рынке услуг страхования, на долю которой приходится до 25% его объема. Компания присутствует во всех секторах страхового бизнеса. В ее 90 представительствах, расположенных в 40 странах и объединенных в единую информационную сеть, работают 3400 служащих, совершающих ежедневно 10000 кредитных операций и готовых предоставить потребителю любые услуги, в любом месте и в любое время. 45 млн. компаний по всему миру стали клиентами группы Atradius N.V., активы которой по итогам 2004г. составили 2826948 тыс. евро, а чистая прибыль 50,047 млн. евро. Компания имеет «А» рейтинг агентства Standard & Poor's и «А2» агентства Moody's с заключением о стабильности перспектив ее развития.

Связи с регионами РФ-2005. Вопросы расширения межрегионального сотрудничества обсуждались во время визита в Нидерланды президента Российской Федерации В.В.Путина 1-2 нояб. 2005г. В составе госдеlegationи находились губернатор Свердловской обл. Э.Э.Россель и губернатор Калужской обл. А.Д. Артамонов. Для многих российских регионов Нидерланды являются одним из ведущих внешнеторговых партнеров.

Товарооборот Свердловской обл. с Нидерландами за 9 месяцев 2005г. вырос на 50% и составил 735 млн.долл. Доля Нидерландов в общем товарообороте области составляет 13% (2 место среди всех внешнеторговых партнеров). Нидерланды занимают 2 место (после Германии) по инвестициям в Свердловскую обл. – 400 млн.долл. в янв.-сент. 2005г. из 967 млн., поступивших в нефинансовый сектор экономики области от всех зарубежных инвесторов. В Свердловской обл. работает 16 совместных предприятий с Нидерландами. Королевство Нидерланды планирует открыть консульство в Екатеринбурге.

В дек. 2005г. состоялась рабочая поездка министра сельского хозяйства и продовольствия Свердловской обл. С.М.Чемезова в Нидерланды. По итогам поездки была достигнута договоренность о строительстве в Свердловской обл. двух заводов по переработке картофеля, а также комплексов по выращиванию цветов и овощей. В 2005г. продолжалось активное содействие Свердловской обл. со стороны голландской консультационной организации PUM.

Нидерланды являются также одним из крупнейших торговых партнеров Московской обл., а доля голландских инвестиций превышает 20% общего объема всех иноинвестиций в регион (2 место после Германии).

10 лет в Московской обл. активно работают такие крупные голландские компании, как «Кампина», «Акзо Нобель», «Нутриция», а также многие малые и средние предприятия. Всего на территории Московской обл. зарегистрировано 50 компаний с участием голландского капитала.

Активно развиваются торгово-экономические связи Нидерландов и С.-Петербурга. В 2005г. Нидерланды занимали 1 место среди европейских стран по размеру инвестиций в экономику С.-Петербурга.

Участие российских регионов в Программе сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы. Программа ПСОМ финансируется министерством экономики Нидерландов и координируется Агентством международного делового сотрудничества (EVD).

В 2005г. в рамках Программы ПСОМ состоялось 2 тендера. По итогам их рассмотрения для России было утверждено 11 проектов на 7,34 млн., евро, из которых 6 проектов будут осуществляться в рамках программы B2B (4,4 млн. евро) и 5 проектов в рамках подпрограммы «Программатик» (2,85 млн. евро). Проекты будут реализоваться в Ленинградской, Московской и Псковской областях, а также в Москве, С.-Петербурге, Сочи.

В 2005г. были подведены итоги по двум ежегодным тендерам в формате B2B (Business-To-Business). По результатам первого тендера были подписаны 3 контракта на 2246670 евро (проект / участники / дата окончания проекта / тыс.евро.).

PSO05/RF/1/1. Быстрая заморозка рыбы. «Интрафлекс» (г.Псков) и Van Slooten VOF. 30.6.2009г., 943.

PSO05/RF/2/1. Производство особо прочного гофрированного картона. «Рекаст» (Москва) и Honicel Worldwide B.V. 30.9.2008г., 1000.

PSO05/RF/2/7. Центр дизайна и производства мебели. Частная компания «Джапаридзе» (Калининград) и TU-systems International B.V. 31.7.2009г., 304.

Второй тендер в июне 2005г. был проведен совместно министерством экономики и МИД Нидерландов. Бюджет министерства экономики составляет 10 млн. евро, в т.ч. по России. По результатам 2 тендера, в дек. 2005, по России были подписаны 3 контракта на 2188500 евро (проект / участники / дата окончания проекта / тыс.евро.).

PSOM5/RF/2/2. Продукты из мягких сортов дерева для нужд строительной отрасли. «Баллада» (СПб) и BouwCenter Organisatie B.V. 31.12.2009г., 698.

PSOM5/RF/1/2. Центр экзотических цветов (Сочи). «Агрони» (Москва) и Rossen Seeds B.V. 31.12.2008г., 750.

PSOM5/RF/2/1. Производство компонентов для медикаментов для оказания экстренной медицинской помощи. «Медсил» (Мытищи, Моск. обл.) и DutchMed B.V. Gorinchem. 31.3.2007г., 740.

Таким образом, в 2005г. всего было подписано 6 контрактов по России по программе ПСОМ Б2Б на 4435170 евро.

Наряду с форматом B2B в рамках Программы ПСОМ проводятся тендеры в формате G2G (Government-To-Government).

По результатам тендеров, проведенных в 2005г. по этой программе, были подписаны контракты по 5 проектам на 2604509 евро.

Транспорт: PSOM5/RF/3/90 – развитие регионального дистрибуторского Совета на Северо-Западе РФ, исполнитель NEA Transportonderzoek en Opleiding B.V. (Нидерланды), бюджет 179914 евро; PSOM5/RF/3/93 – первая линия roll-on roll-off С.-Петербург-Роттердам, проект подан компанией Vectura Transport & Trading B.V., российский участник Renaissance Shipping Agency (С.-Петербург), бюджет 579700 евро.

Технологии: PSOM5/RF/2/90 – оборудование (производство компании Rates, С.-Петербург) по обеспечению системы безопасности аэропортов, проект подан компанией Marecon B.V., российский участник Научно-технический центр RATEC (СПб), бюджет 499880 евро; PSOM5/RF/2/91 – установка гидро-систем Юник, проект подан FiwiHex International B.V., российский участник Юник (Москва), бюджет 493140 евро.

Охрана окружающей среды: PSO05/RF/4/1 – создание совместного предприятия по улучшению качества воды в РФ, проект подан компанией DHV Consultants B.V., российский участник «Мол-Ортос» (Москва), бюджет 851875 евро.

8 дек. 2005 в Гааге был открыт первый тендер 2006г. по программе PSOM (B2B). Результаты тендера будут известны после его закрытия 1 марта 2006. Начало действия проектов июль-август 2006.

Продолжается сотрудничество с российскими регионами с целью их более активного участия в Нидерландской программе сотрудничества в области менеджмента (Агентство «Опытные эксперты из Нидерландов», PUM), в рамках которой вышедшие на пенсию опытные голландские специалисты и эксперты оказывают бесплатные консультационные услуги малым и средним предприятиям в странах, вставших на путь создания рыночной экономики.

В 2005г. успешно продолжилась деятельность программы PUM в России. Бюджет на финансирование проектов в РФ выделяется министерством экономики Нидерландов (2 млн. евро/г). РФ разделена на 3 региона: Россия 1 – Северо-Западный регион с представительствами в С.-Петербурге, Пскове, Калининграде, Архангельске. Россия 2 – Центральные регионы РФ с представительствами в Москве, Астрахани, Ижевске, Уфе. Россия 3 – восточная часть РФ с представительствами в Екатеринбурге, Перми, Челябинске.

За 2005г. в РФ PUM реализован 241 проект. Следует отметить приблизительно равномерное распределение проектов по 3 регионам, с небольшим отставанием 3 региона. В Северо-Западном регионе большое количество проектов относились к сектору «Гостиницы, туризм, общественное питание» – 28 проектов (общее количество – 88). В центральном регионе Россия 30 проектов (общее количество 87) относились к с/х отрасли и производству с/х продукции. В восточном регионе РФ из 66 проектов 9 относились к с/х отрасли, 10 – к транспорту и логистике. Руководство PUM крайне довольны результатами в РФ за пред.г.

В мае 2005г. в Нидерландах успешно прошла экономическая миссия Калужской обл. В ходе визита в ТПП Амстердама состоялась презентация региона с участием губернатора А.Артамонова и министра экономики области Н.Любимова. Презентация завершилась работой пяти отраслевых секций, на которой прошли переговоры. В ходе миссии Калужской обл. в Нидерланды подписан ряд контрактов и согласован ряд крупных инвестиционных проектов в области агропромышленного бизнеса, строительных материалов, пищевой промышленности – общей стоимостью 50 млн. евро.

Крупнейшие инвестиционные проекты с нидерландским участием на территории Калужской обл.: запуск линии по производству инновационных строительных материалов (г.Обнинск, АО «Новые строительные системы» и Eltomation B.V, 10 млн. евро); промышленное производство шоколадной пасты; инвестирование осуществляется в рамках программы PSO (г.Обнинск, АО «Меркурий Обнинск» и Duo Penotti B.V, 15 млн. евро); выращивание цветочной продукции с использованием инновационных голландских технологий (г.Малоярославец, ООО «Юралз Энерджи» и Revano Agro Services B.V, 30 млн. евро).

В окт. 2005г. успешно прошла голландская миссия в Самарскую и Калужскую области. Делегацию возглавлял директор департамента министерства экономики Нидерландов Барт ван Болхаус. В ходе визита делегация участвовала в торжественном открытии технологической линии по производству шоколадной пасты Дуо Пинотти Хейелнат на территории промышленной базы Меркурий-Обнинск. Проект осуществляется с участием голландской компании «Питере Продуктен» при частичном финансировании по программе ПСО. Делегация также посетила г.Обнинск – первый наукоград России, где состоялась демонстрация муниципальной промышленной зоны (Технопарка) и проекта создания технико-внедренческой зоны.

В нояб. 2005г в рамках проходившего в Амстердаме Российско-нидерландском экономического форума состоялась краткая презентация Ульяновской обл., которую проводил губернатор С.Морозов. Прорабатывается возможность организации в Нидерландах в 2006г. экономической презентации Волгоградской, Ульяновской, Кировской обл., а также Удмуртской Республики.

Получило развитие сотрудничество между российскими городами и муниципальными образованиями Нидерландов. Основная деятельность в рамках связей российских и голландских городов-побратимов сосредоточена на гуманитарных и социальных вопросах. Активные побратимские связи существуют между г.г. Мурманск и Гронинген, Лелистад и Дмитров, Псков и Найменген, Орел и Леуварден. В мае 2005г. в Нидерландах прошел форум городов-побратимов России и Нидерландов.

Связи с Россией-2004

Большое значение для развития российско-голландского торгово-экономического сотрудничества имел визит председателя правительства РФ в Нидерланды М.Е. Фрадкова 28-30 сент. 2004г. Поскольку в период визита Нидерланды председательствовали в Евросоюзе, одним из предметов обсуждения было состояние сотрудничества России и ЕС.

М.Е. Фрадков отметил, что основные вопросы сотрудничества России и ЕС были обозначены на переговорах министров иностранных дел в Люксембурге в связи с расширением Евросоюза в апр. 2004г., и этими договоренностями Россия будет руководствоваться. На встрече с и.о. премьер-министра Нидерландов Г.Залмом был обсужден ход подготовки к Саммиту Россия-ЕС в нояб. 2004г. в Гааге. М.Е.Фрадков отметил в качестве ключевых вопросов на переговорах на саммите Россия-ЕС положение русскоязычного населения в странах Балтии и грузовой транзит через Калининградскую обл.

В рамках визита проходила встреча М.Е. Фрадкова с представителями деловых кругов и министерства экономики Нидерландов, на которой были обсуждены итоги и проблемные вопросы деятельности голландских компаний в России. Министерство экономики Нидерландов предложило активизировать двусторонний энергодиалог, наметив ряд конкретных мер. Крупные голландские инвесторы («Юнилевер», «Филипс», «Нумико») указали на целесообразность обеспечения большей транспарентности российских правил и процедур, а также снижения бюрократических барьеров.

ров, которые тормозят развитие инвестиционного сотрудничества. В рамках визита состоялась также встреча М.Е.Фрадкова с председателем Совета директоров концерна «Ройял Датч/Шелл» Е.ван дер Феером, где была отмечена роль концерна как крупнейшего западного инвестора в экономику России, обсуждены перспективы сотрудничества по освоению природных запасов Дальнего Востока, в т.ч. в сотрудничестве с ОАО «Газпром».

Саммит Россия-ЕС. 25 нояб. 2004г. в Гааге состоялся очередной саммит Россия-ЕС, в котором принял участие президент России В.В.Путин. Первоначально проведение саммита планировалось 11 нояб., но по просьбе Москвы был перенесен — в связи с затянувшимся формированием нового состава Еврокомиссии.

В саммите с российской стороны приняли участие также министр иностранных дел С. Лавров, министр минпромэнерго В.Христенко, спецпредставитель президента по вопросам развития отношений с ЕС С.Ястржембский. Со стороны ЕС в саммите приняли участие новый председатель Еврокомиссии Жозе Баррозу, премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкенэнде, еврокомиссар по внешней политике Б.Вальдер и др. Саммит проходил в Рыцарском зале правительственного комплекса Бинненхоф. В ходе саммита прошла также встреча президента В.В.Путина с королевой Нидерландов Беатрикс.

Основным пунктом повестки дня на саммите явился вопрос формирования четырех общих пространств в рамках ОЕЭП. На саммите было закреплено продвижение к поставленной на предыдущей встрече в мае 2004г. цели — построению четырех общих пространств России-ЕС: в сфере экономики, безопасности, внешней политики и гуманитарного сотрудничества. При обсуждении четырех пространств речь шла о выработке «дорожных карт», которые устанавливали бы общие правила для каждого из этих пространств. Были определены ориентиры сотрудничества РФ-ЕС на среднесрочную перспективу. Обсуждены вопросы положения русскоязычного населения в странах Балтии, сотрудничества в области энергетики, вопросы калининградского транзита, борьбы с терроризмом и ратификации Киотского протокола российским парламентом.

В ходе саммита не было подписано каких-либо документов по обсужденным вопросам, несмотря на согласование «дорожных карт» по отдельным пространствам. Основным препятствием к подписанию документов стала позиция ЕС, настаивающего на подписании единого пакета по всем четырем пространствам (при этом согласования позиции Россия-ЕС по вопросам безопасности пока не было достигнуто). Главным итогом саммита стало продвижение во взаимопонимании по обсуждавшимся вопросам с целью оформления соответствующих договоренностей на следующих встречах.

В преддверии саммита Россия-ЕС, 10 нояб. 2004г. в Гааге состоялось 6 заседание Круглого стола промышленников России и ЕС под совместным председательством председателя правления РАО «ЕЭС Россия» А.Чубайса и исполнительного директора «Стора Энсо» Ю. Хэрмэла. В работе Круглого стола приняло участие около 150 чел., включая министра промышленности и энергетики РФ В.Б. Христенко, комиссара ЕК по промышленности и предпринимательству О.Рена.

Главными темами 6 заседания были вопросы сотрудничества в ключевых секторах экономики, перспективы создания ОЕЭП, роль бизнеса в этом процессе. В рамках заседания параллельно работали 8 отраслевых рабочих групп. На заседании был представлен проект «Совместных выводов», в котором отмечен прогресс в отношениях России и ЕС, выразившийся в завершении переговоров по взаимному доступу к рынкам в контексте присоединения России к ВТО, распространении СПС на новые страны-члены, подписании Совместного заявления о расширении ЕС и ратификации Киотского протокола. Одновременно в «Выводах» содержится призыв к обеим сторонам интенсифицировать диалог с целью скорейшего «запуска» четырех общих пространств, без их взаимной увязки друг с другом.

На пленарном заседании Круглого стола с докладом выступила директор департамента МЭРТ Е.В.Данилова. В докладе была дана оценка макроэкономической ситуации в России, российско-европейского экономического сотрудничества, процесса создания Общего экономического пространства (ОЕП) России и ЕС. Е.В.Данилова отметила, что ратификация Россией Протокола о распространении СПС на новые страны-члены не означает, что выполнение Совместного заявления о расширении ЕС идет гладко, как это было заявлено в выступлении О.Рена. В этом процессе сохраняется ряд трудностей, в первую очередь, в вопросах Калининградского транзита. Е.В.Данилова призвала европейское бизнес-сообщество активнее участвовать в процессах практической реализации достигнутых на высшем уровне договоренностей.

В рамках 6 заседания прошла совместная встреча Руководящей группы по энергетике (РГЭ) и Группы высокого уровня по энергодиалогу, в которой приняли участие В. Христенко, А. Чубайс, Х. Дайкграф (компания «Газюни»), комиссар ЕК по энергетике Лемуры, директор департамента МЭРТ Е.В.Данилова. На встрече была подчеркнута важность энергодиалога как самостоятельного направления сотрудничества и определены 4 приоритетные сферы взаимодействия в сфере энергетики (инвестиции, транспортировка, торговый режим и эффективность). Стороны высказались за регулярное проведение таких встреч и активное участие бизнеса в энергодиалоге.

В последние годы отмечаются благоприятные тенденции в развитии торгово-экономических отношений России и Нидерландов. Взаимный товарооборот ежегодно увеличивается. Растет и экспорт, и импорт. Согласно данным ФТС России, в 2004г. объем взаимной торговли России и Нидерландов составил 16,62 млрд.долл. Рост оборота во взаимной торговле между Россией и Нидерландами в 2004г. составил 166%.

Российско-нидерландская торговля, в млрд.долл.

	2000	2001	2001	2003	2004
Оборот.....	5,09	5,55	8,59	10,02	16,62
Экспорт.....	4,35	4,7	7,53	8,78	15,25
Импорт.....	0,74	0,85	1,06	1,24	1,37
Сальдо	3,61	3,85	6,47	7,54	13,88

Источник: Федеральная таможенная служба России

Нидерланды занимают 2 место в дальнем зарубежье после Германии как крупнейший торговый партнер России, имея долю во внешнеторговом обороте России 6,5%. Взаимная торговля России и

Нидерландов характеризуется значительным превышением российского экспорта над импортом. В 2004г. экспорт России достиг 15,25 млрд.долл., а импорт — 1,37 млрд.долл. Сальдо внешнеторгового оборота между Россией и Нидерландами резко увеличилось в пользу России и составило 13,88 млрд.долл. Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран.

За 2004г. экспорт России в Нидерланды вырос на 176% по сравнению с 2003г. Российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер. Товарная структура экспорта оставалась без изменений — также как и в пред.г. 94% стоимости экспорта составили энергоносители (нефть, газ, нефтепродукты) и цветные металлы (алюминий, медь, цинк, никель). Наряду со значительным увеличением стоимостных объемов экспорта сырьевых товаров в 2004г. пропорционально возросли экспортные поставки в Нидерланды готовой, в т.ч. машинотехнической продукции, и существуют хорошие перспективы для их дальнейшего наращивания на голландском рынке. Имеются благоприятные возможности для сотрудничества в области высоких технологий, особенно с учетом современного правительственного курса Нидерландов на повышение инновационной составляющей экономики. Россия заинтересована в совместном с голландской стороной создании венчурных фондов, предоставляя им доступ к новейшим российским разработкам. Учитывая сложность перепрофилирования российского экспорта и создания в России импортозамещающих производств, структура взаимной торговли в 2005-07гг. не претерпит существенных изменений.

Изменения в товарной структуре внешней торговли России и Нидерландов, в %

Наименование товарных групп	2003	2004
Экспорт		
Топливо-энергетические товары	78	78
Продукция химической промышленности, каучук	3	2
Металлы и изделия из них	16	16
Машины, оборудование и транспортные средства	1	1
Остальные товары	2	1
Импорт		
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)38	38	37
Продукция химической промышленности, каучук	22	24
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3	4
Металлы и изделия из них	3	4
Машины, оборудование и транспортные средства	31	28
Остальные товары	3	3

Источник: Федеральная таможенная служба России

Импорт в Россию в 2004г. составил 1,37 млрд.долл. Ассортимент импортных товаров из Нидерландов формируют поставки продовольствия и с/х сырье (37%), машин и оборудования (28%) и химических товаров (24%).

Возможно расширение объема и ассортимента импорта в Россию других товаров. Нидерланды представляют большой интерес с точки зрения привлечения передовых технологий в российскую экономику, особенно в области судостроения, оборудования для пищевой промышленности и деревообработки, дорожного оборудования, защитных сооружений от наводнений и др.

Доля Нидерландов в объеме российского товарооборота составляет в 2004г. 6,5%. Доля же России во внешнеторговом обороте Нидерландов со-

ставляет лишь 1,7%, значительно уступая другим торговым партнерам. Тем не менее, происходит постепенное увеличение российской доли во внешней торговле Нидерландов — за последние пять лет доля России в общем товарообороте Нидерландов удвоилась.

Наряду с динамичной внешней торговлей развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды входят в число стран, постоянно осуществляющих значительные инвестиции в российскую экономику. В 2004г. Нидерланды вышли на первое место по объему накопленных в России инвестиций. На конец сент. 2004г. объем накопленных голландских инвестиций в российскую экономику составил 10,68 млрд.долл. — свыше 14,5% всего объема иностранных инвестиций. При этом только в янв.-сент. 2004г. в Россию поступило более 3,5 млрд.долл. голландских инвестиций. За 2001-04гг. объем накопленных голландских инвестиций увеличился в 7,5 раз, что отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России.

Накопленные инвестиции из Нидерландов в экономике России, в млн.долл.

Период	Объем накопленных голландских инвестиций	В т.ч. прямые инвестиции
На начало 2001г.....	1436	1150
На начало 2002г.....	2460	2084
На начало 2003г.....	2850	2398
На конец сент. 2003г.....	3323	2646
На конец сент. 2004г.....	10678	7858

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

Нидерланды являются не только лидером по объему накопленных инвестиций, но и крупнейшим прямым инвестором в экономику России. В общем объеме голландских инвестиций в Россию на прямые иностранные инвестиции (ПИИ) приходится 80% (против 40% в целом по ПИИ в России). На конец сент. 2004г. объем накопленных прямых голландских инвестиций в России составил 7,86 млрд.долл., что соответствует более четверти всех ПИИ в России.

В янв.-сент. 2004г. голландские инвестиции направлялись в самые разные сектора российской экономики. В целом Нидерланды занимают 2 место в мире по объему инвестиций в российскую промышленность, в т.ч. лидирующие позиции по ряду отраслей — это энергетика (2 место), пищевая промышленность (2 место), оптовая торговля продукцией производственно-технического назначения (2 место), сфера финансов, кредита, страхования, пенсионное обеспечение (3 место), а также сфера управления (1 место).

Подавляющая часть голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. В 2004г. голландские компании продолжали наращивать инвестиции в российскую топливную промышленность, в янв.-сент. 2004г. в эти отрасли поступило 2,34 млрд.долл.

Сотрудничество в агропроме и пищевой промышленности является одним из приоритетных направлений двустороннего инвестиционного сотрудничества. Так, в пищевой промышленности в прошедшие годы активно развивал свое производство всемирно известный пивоваренный концерн Heineken N.V., который владеет четырьмя российскими компаниями. Ведущее предприятие гол-

ландских пивоваров в России — ООО «Пивоварня Хейнекен» (Heineken Brewery LLC), расположенное в Санкт-Петербурге, имеет производственную мощность 5 млн. гкл. пива в год.

Одновременно развивается инвестиционное сотрудничество и в других областях экономики. В различных регионах России реализуются совместные проекты с участием компаний «Кампина Мелкуни» (молочные продукты), «Юнилевер» (продовольствие и химтовары), «Себеко» (сельское хозяйство), «Акзо Нобель» (химтовары), КРМГ (консультационные услуги) и др.

Голландские инвестиции в России имеют широкий географический охват. Инвестиционные проекты реализуются и в западных регионах России, и на Сахалине. Особенно активно региональное сотрудничество реализуется с Московской обл., Ленинградской, Свердловской, Самарской, Саратовской, Архангельской областями, с Москвой и Санкт-Петербургом.

Основные отрасли голландских капиталовложений в России, в янв.-сент. 2004г., в млн.долл.

	% к ит.		в т.ч.		
	Поступило	по отр.	Прям.	Портф.	Проч.
Промышл. (всего иноинвест.)	14282	100	4131	102	10049
Нидерланды 2 место	2646	18,5	2390	-	256
Топливная	7055	100	2438	2	4615
Нидерланды 2 место	2337	33,1	2334	-	3
Пищевая	1019	100	600	3	416
Нидерланды 2 место	101	10,0	5	-	96
Оптовая торговля	245	100	73	1	171
Нидерланды 2 место	25	10,2	25	-	-
Финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение	691	100	174	53	464
Нидерланды 3 место	102	14,7	2	-	100
Управление	653	100	2	1	650
Нидерланды 1 место	600	91,9	-	-	600

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

Российские инвестиции в голландскую экономику относительно невелики в стоимостном выражении. Вместе с тем, в совокупном объеме российских инвестиций, накопленных за рубеж, Нидерланды занимают 3 место после Великобритании и Кипра. Деятельность отечественных компаний на местном рынке в основном связана со сферой услуг. В особенности это касается обеспечения торговых операций, транспортно-логистического обслуживания и, в частности, развития специализированных портовых терминалов в интересах топливно-энергетического сектора.

Российские инвестиции за рубежом, в млн.долл.

	Накоплено		В т.ч.			2004*
	всего	% к ит.	прям.	портф.	проч.	
Всего инвестиций	7160	100	4140	436	2584	25356
Великобритания	1335	18,6	1282	12	41	2759
Кипр	1050	14,7	68	0,0	982	5887
Нидерланды	536	7,5	489	29	18	27

* янв.-сент.

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

В 2004г. наметились определенные сдвиги в диверсификации российских инвестиций в Голландии. Так, в нояб. 2004г. холдинг «Амтел» — один из крупнейших российских производителей шин заключил предварительное соглашение о сделке по покупке голландской фирмы Vredestein Banden компанией «Амтел».

Предполагается, что сделка будет окончательно оформлена в фев. 2005г.. Головная компания «Амтел» (Amstel Holdings Holland NV) покупает подраз-

деление Vredestein Banden, которое входит в Vredestein Investment Consortium (VICO) NV. В числе приобретаемых активов — все действующие дочерние предприятия, занятые производством, распространением и реализацией шинной продукции, а также права на товарные знаки, патенты и интеллектуальную собственность Vredestein Banden.

Голландская фирма Vredestein Banden станет частью российской компании «Амтел», будет производить шины класса UHP (ultra high performance) и HP (high performance), а также высокотехнологичные радиальные шины для сельскохозяйственной техники. Финансовым консультантом сделки выступает крупнейшая голландская банковская структура ING Investment Bank. Компания Vredestein Banden занимается разработкой новых типов шин, производством, маркетингом и сбытом готовой продукции. Ежедневно заводы компании Vredestein Banden производит 17 тыс. легковых шин и 1,1 тыс. с/х шин.

Инвестиционное сотрудничество с Россией в области машиностроения. Прорабатываются возможности поддержки осуществления в течение 2-3 лет крупного совместного инвестиционного проекта на 5 млн. евро по строительству на территории России нескольких заводов по производству многоцелевых изоляционных материалов для электроники, машиностроения и строительства в Московском регионе. Первая очередь производства уже функционирует в районе г.Королев. Продукция фирмы «Термафлекс», которая готова расширять свой бизнес в России занимает прочное место на российском рынке изоляционных материалов для электроники, но поступает она в основном из-за рубежа.

Концерн Stork рассматривает проекты по поставкам в Россию, в частности в С.-Петербург и Челябинск автоматизированных линий для переработки пищевой продукции «РотоКрамб» и «Нуова» голландского производства. До 2007г. Stork планирует увеличить свои поставки оборудования для переработки птицы и производства для АПК РФ и расширить число своих представительств в регионах. В Красноярском крае в составе агрохолдинга «Сибирская губерния» эффективно функционирует новый завод по переработке птицы.

Оснащенный лучшим современным оборудованием, изготовленным ведущим мировым производителем автоматических линий по переработке домашней птицы — голландской фирмой «Сторк», завод был построен в рекордно сжатые сроки — всего 9 месяцев от подписания контракта до запуска. Новая голландская линия за 2 млн. евро, обладает производительностью в 9 тыс. ед. продукции в час, что в три раза больше, чем на старом конвейере. Руководство агрохолдинга «Сибирская губерния» вложило в реконструкцию своего производства 100 млн.руб.

Голландское машиностроение обеспечивает 40% всего российского импорта из Голландии, при этом большая доля в российском импорте машин и оборудования из Голландии занимают машины и оборудование для АПК и российской пищевой промышленности. Доля российского экспорта в Нидерланды по той же категории товаров невелика и находится на уровне 1-3%.

Администрация порта Роттердам подтвердила важность тесного сотрудничества для развития морских перевозок на коротком плече между пор-

тами Нидерландов и российскими портами на Балтике. И проинформировала о новых возможностях для российских компаний по получению долгосрочной аренды портовых терминалов в инфраструктуре Роттердама. Наряду с фирмой «Лукойл Бенилюкс», получившей в долгосрочную аренду портовый терминал площадью 40 тыс. кв.м., другая компания с российским участием «Петровал Банкер Сервис» подписала контракт с крупным голландским оператором бункерного терминала порта Роттердама – Ройал Вокак по совместному управлению терминалом площадью 120 тыс. кв.м. Начатые в 2004г. проекты по строительству холодильного терминала в порту С.-Петербурга для перевозки замороженной продукции в порт Флиссингена и созданию инфраструктуры для перевозки бумажной продукции из С.-Петербурга в Роттердам осуществляются и в 2005г.

В 2004г. завершен институциональный (некоммерческий) проект по изучению условий для организации Регионального дистрибуторского совета в С.-Петербурге и Ленинградской обл. В 2004г. объявлен тендер на участие в коммерческом проекте по улучшению функционирования транспортной цепочки для перевозки биомассы и деревянных отходов в брикетах из С.-Петербурга в Роттердам. Осуществление проекта, как ожидается, будет начато в 2005г.

Нидерландская сторона подтвердила тот факт, что Россия имеет огромный торговый и, транспортный потенциал для развития двусторонних торгово-экономических отношений. Нидерланды, являясь центром знаний и опыта по транспорту и логистике в Европе (425 млн.т. в год грузооборот портов Голландии, 6,5% ВВП и 3,6% рабочей силы, 40% портового рынка Европы – это порты Голландии) могут стимулировать развитие транспорта на северо-западном направлении в плане осуществления транспортных проектов, финансируемых международными финансовыми институтами. Особенно это касается реализации в России существующих транспортных проектов, финансируемых из Трастового фонда Нидерландов по транспорту и инфраструктуре при Всемирном банке. Голландская сторона подтвердила свою заинтересованность в необходимости выравнивания тарифов на российских железных дорогах, направленных на Балтийские порты, а также открытия российских внутренних водных путей (ВВП) для иностранных судов, что является важным продвижением на пути либерализации транспортного рынка России.

22-26 нояб. 2004г. при участии минтранса Нидерландов в Амстердаме-Роттердаме был проведен 13 Евроазиатский транспортный форум, с участием 150 российских и зарубежных транспортных и инвестиционных компаний.

Банки с РФ-2004. Сотрудничество голландских банков с Россией. Сотрудничество «Рабобанка» с Россией началось в 1997г., когда банк открыл свое представительство в Москве, а уже в 1998г. для реализации финансовых услуг в сфере торговли учредил финансовую компанию «Рабо-Инвест», ставшую крупнейшим финансистом в области импорта-экспорта продукции сельского хозяйства, объем которого оценивается в 6-8 млрд.долл. в год.

«Рабобанк» установил постоянные деловые контакты с рядом банковских учреждений России, которые имеют хорошие перспективы развития. Для оказания услуг своим глобальным клиентам,

имеющим партнерские связи на территории России, «Рабобанк» осуществляет подтверждение документарных аккредитивов и аккредитивов типа Standby, выпускает гарантии на контргарантии, выпущенные российскими банками, а также предлагает другие эффективные инструменты обеспечения операций международной торговли. «Рабобанк» активно участвует в реализации программы Развития международной торговли (Trade Facilitation Program) под патронажем ЕБРР, которая в настоящее время осуществляется в России.

Московский офис «Рабобанка» активно вовлечен в реализацию среднесрочных проектов по осуществлению поставок промоборудования и капитальных инвестиций в Российскую Федерацию. По этому направлению он тесно сотрудничает с другими подразделениями «Рабобанка» в различных странах, что дает возможность непосредственного контакта с крупнейшими кредитно-экспортными агентствами: Hermes в Германии, NCM в Голландии, ЕФК в Дании, US Eximbank и Credit Commodity Corporation в США.

Российское представительство «Рабобанка» осуществляет также краткосрочное финансирование товарных запасов с/х продукции. Этот вид услуг предназначен для удовлетворения конкретных нужд каждого клиента в краткосрочных оборотных ресурсах. Еще одним направлением деятельности банка в России является реструктуризация просроченных долговых обязательств, которое включает: проведение брокерских операций с долговыми инструментами; реструктуризацию долгов, предоставление агентских и консультационных услуг, организацию программ заимствования. Важное место в работе банка занимает корпоративное финансирование слияний и поглощений, а также предоставление консалтинговых услуг. Безупречный сервис опытных экспертов российского отделения «Рабобанка» становится все более востребованным как со стороны зарубежных клиентов банка, так и среди российских корпораций, ищущих партнеров для совместной деятельности.

В России ING Group работает с 1994г. через свой дочерний банк ЗАО «ИНГ Банк» (Евразия), а также компании «Баринг Восток Капитал Партнерс Лимитед» (Москва), «ИНГ Лизинг» (Евразия) и негосударственный пенсионный фонд ИНГ. ING Group рассматривает Россию в качестве одного из четырех приоритетных для себя рынков наряду с Индией, Китаем и Бразилией и предлагает большой набор услуг для резидентов и нерезидентов по проведению операций в рублях и иностранной валюте, предоставлению корпоративных и структурированных займов, осуществлению деятельности на рынках ценных бумаг и долговых обязательств. В числе клиентов банка такие компании, как «Лукойл», McDonald's и «Норильский Никель».

«ИНГ Банк» (Евразия) стал крупнейшим в России банком-депозитарием после приобретения бизнеса Credit Suisse First Boston в 2002г. Он был первой инокомпанией, создавшей в конце 2002г. негосударственный пенсионный фонд, среди клиентов которого уже числится российское подразделение компании British American Tobacco.

В апр. 2004г. в ходе 7 Российского экономического форума в Лондоне голландский банк ING Group совместно с со-финансирующими банками ING BNF-Bank (Германия) и ING Belgium (Бельгия) подписал рамочное кредитное соглашение с россий-

ским Внешторгбанком. В соответствии с подписанным соглашением банк ING Group открывает на Внешторгбанк кредитную линию в 250 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию промтоваров и услуг из Нидерландов, Бельгии, Германии и других европейских стран.

В окт. 2004г. в рамках работы ежегодного российско-голландского Экономического форума в г.Амстердаме, между ING Group и Сбербанком России было подписано крупное кредитное Соглашение. В соответствии с подписанным соглашением банк ING Group открывает на Сбербанк кредитную линию в 350 млн. евро для финансирования контрактов российских компаний, закупающих на Западе машины, оборудование и технологии.

Банк «АБН Амро» имеет давние и прочные отношения с Россией. Первый офис банка в Москве был открыт в 1978г., а в 1999г. банк был признан «Лучшим международным банком в России» среди коммерческих банков Центральной Европы, работавших в нашей стране. В РФ банк ABN Amro Bank представлен 100% дочерней компанией «АБН Амро» Банк (Москва) АО, которая имеет отделения в Санкт-Петербурге и Южно-Сахалинске.

Деятельность «АБН Амро» в России сфокусирована на привлечении капитала, осуществлении транзакций и предоставлении инвестиционно-банковских услуг. Банк предоставляет российским заемщикам корпоративные займы в различной валюте, размещает еврооблигации, а также занимается обеспеченным и необеспеченным финансированием. За последние несколько лет «АБН Амро» выделил кредитов на 3 млрд.долл. Для банка наша страна стала одним из наиболее активных развивающихся рынков. В будущем банк рассматривает возможность своего участия в финансировании проектов по строительству трубопроводов и ж/д путей. Имеются перспективы и в секторах корпоративного кредитования и привлечения капитала.

Развиваются отношения банка «АБН Амро» и с российскими банковскими учреждениями. В нояб. 2004г. «АБН Амро» совместно с тремя крупнейшими кредитными организациями (Citibank, JP Morgan и ING) успешно завершили переговоры и подписали соглашение с российским «Внешторгбанком» о предоставлении ему займа в 300 млн.долл. на срок до 3 лет. Финансовый портфель, заключенного соглашения стал крупнейшим из предоставленных «АБН Амро» займов ведущему российскому банку.

Связи с регионами РФ-2004. Для многих российских регионов Нидерланды являются одним из ведущих внешнеторговых партнеров. Высокий уровень взаимного товарооборота во многом объясняется выполняемой Нидерландами ролью посредника при осуществлении сотрудничества с российскими регионами, их выходе на западные рынки и на рынки третьих стран.

Нидерланды являются крупнейшим внешнеторговым партнером для целого ряда российских регионов. Товарооборот Свердловской обл. с Нидерландами только за янв.-сент. 2004г. в сравнении с аналогичным периодом пред.г. вырос в два раза и составил 498,11 млн.долл. (за 9 месяцев 2003г. — 236,07 млн.долл.). Доля Нидерландов в общем товарообороте области составляет 11% (3 место среди всех внешнеторговых партнеров Свердловской обл.). Голландия занимает второе

место (после Германии) по инвестициям в Свердловскую обл. — 357 млн.долл. В общей структуре иностранных инвестиций в Свердловскую обл. финансовые вложения из Нидерландов составляют 27%.

Нидерланды являются из крупнейших торговых партнеров Московской обл. с ожидаемым по итогам 2004г. товарооборотом в 200 млн.долл., а доля голландских инвестиций превышает 20% общего объема всех иностранных инвестиций в регион (второе место после Германии). Наибольший рост голландских инвестиций в Московскую обл. (в 4 раза) был достигнут в 2003г. и составил 173 млн. долл.

Более десяти лет в Московской обл. активно работают такие крупные голландские компании «Кампина», «Акзо Нобель», «Нутриция», а также многие малые и средние предприятия. Совместные предприятия «Гринхаус», «Касепо», «Рассвет — Флейво Агро», специализируются на выращивании и хранении картофеля и овощей. Развивается сотрудничество в области молочного животноводства с голландской фирмой «Агро Консалтенси».

В 2004г. Нидерланды занимали первое место среди европейских стран по размеру инвестиций в экономику Санкт-Петербурга. Товарооборот растет и составил в 2004г. 300 млн.долл. В Петербурге успешно работают более 40 совместных, а также чисто голландских предприятий. Голландский капитал представлен в агропроме, химпроме, водном хозяйстве и машиностроении.

Растет количество голландских предприятий и фирм с участием голландского капитала и инвестиций на территории российских регионов, а также число филиалов и представительств нидерландских компаний в России. На территории Московской обл. зарегистрировано более 50 компаний с участием голландского капитала. В Свердловской обл. зарегистрировано четыре представительства нидерландских фирм и 19 предприятий и их филиалов с участием голландского капитала.

Участие российских регионов в Программе сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы — Программа ПСО, которая финансируется министерством экономики Нидерландов и координируется государственным Агентством международного делового сотрудничества (EVD). В 2004г. в рамках Программы состоялось два тендера. По итогам их рассмотрения было утверждено 15 проектов на общую сумму 11,8 млн. евро, из которых 9 проектов будет осуществляться в рамках подпрограммы ПСО В2В (7,73 млн. евро) и 6 проектов в рамках подпрограммы ПСО «Программатик» (3,95 млн. евро). Проекты будут реализовываться в Ленинградской, Московской и Пензенской областях, а также в г.Москве, г.Екатеринбурге и г.Санкт-Петербурге.

Перечень утвержденных проектов PSO (шифр проекта. Голландский участник. Российский участник. Сумма гранта. Специализация).

PSO 04/RF/1/2. Banketbakkerij J.M.Uljee B.V. ООО «Боскол» г.Москва. 750 тыс. евро. Высокотехнологичная линия производства изготовления пищевых продуктов.

PSO 04/RF/1/3. Pronk's Broederij B.V. АПК Михайловский (г.Москва) Проект реализуется в Пензенской обл. 952 тыс. евро. Повышение эффективности птицеводства.

PSO 04/RF/2/2. JMS Houtbewerki-ngs system. ОАО «Евролес» (г.Екатеринбург). 700 тыс. евро. Производство оборудования для деревообработки.

PSO 04/RF/2/3. Profextru B.V. ООО «Руснордвест» г. Москва. 1 млн. евро. Производство синтетических профилей.

PSO 04/RF/3/90. Korevaar & Co. B.V. Международное транспортное агентство (ИТА) СПб. 730 тыс. евро. Реконструкция портового терминала.

PSO 04/RF/2/90. Aerospeis PP. B.V. FR&PC Алтай. 750 тыс. евро. Разработка портативного кислородного генератора.

PSO 04/RF/2/91. SKF R&D Company. SIE Metal. 750 тыс. евро. Коммерциализация подшипников с глубоким покрытием.

PSO 04/RF/4/1. Hoogendoorn Autom. B.V. ООО «Агросоюз» СПб. 907 тыс. евро. Энергосбережение и для тепличного хозяйства.

PSO 04/RF/1/90. Marecon B.V. В стадии подбора. 469 тыс. евро. Рыбное хозяйство.

PSO 04/RF/1/91. В стадии подбора. В стадии подбора. 382 тыс. евро. Учебный центр по производству молочных продуктов.

PSO 04/RF/2/4. Opra Optimal Radial Turbine B.V. Рунет Бизнес система, г.Москва. 1 млн. евро. Очистка газовых насосов.

PSO 04/RF/2/7. Machinefabriek van Rijn B.V. ООО СУ-25 СПб. 973 тыс. евро. Производство оборудования для рыбпрома.

PSO 04/RF/2/11. Lemmens Hijs -en transporttechniek B.V. Подиум сервис центр г.Москва. 997 тыс. евро. Производство промышленных кранов в г.Москва

PSO 04/RF/1/8. Konaxh B.V. ООО «Клементиана» СПб. Выращивание и хранение сельхоз продукции

PSO 04/RF/1/5. Vejo Zaden. ЗАО «Озеры»Московская обл. 765,2 тыс. евро. Выращивание лука.

В 2004г. в рамках Программы ПСО продолжалось осуществление проектов в российских регионах. В Свердловской обл. получили развитие следующие проекты: производство тротуарной плитки и деревянных дверей на Свердловском заводе гипсовых изделий совместно с голландской компанией «Шелтер»; реорганизация ремонтно-эксплуатационного муниципального предприятия в Кировском районе г.Екатеринбурга в жилищную управляющую компанию; серия обучающих семинаров для специалистов ЖКХ Свердловской обл. поездка специалистов ЖКХ в Нидерланды; производство деревянных панелей для малоэтажного строительства на Юшалинском ДОК совместно с компанией «Шелтер»; производство и установка котла-утилизатора на Туринском целлюлозно-бумажном комбинате, компания «Кара» с компанией «Уралэнергоцветмет» при участии фирмы «Тебодин»; в рамках проекта «ЦентроЛес-GSM» (ремонт деревообрабатывающего оборудования) запланировано создание ремонтной базы в Красноуфимском районе (стоимость проекта – 500 тыс. евро); организация международных автотранспортных перевозок с поставкой автомобилей DAF на Первоуральском АТП совместно с голландскими компаниями «Тебодин» и V-plus (поставлено 5 грузовых автомобилей марки DAF, оснащенных спутниковой аппаратурой, проведено обучение персонала); организация производства гранул из отходов деревообработки в Красноу-

фимском леспромхозе совместно с компанией «Ройял Хасконинг»; организация производства мебельных щитов на Красноуфимской мебельной фабрике совместно с компанией «Хабуфа»; организация контейнерного терминала в г.Екатеринбурге совместно с фирмой «Контейнершипс»; установка системы климат контроля в тепличном комплексе №9 в ЗАО «Тепличное» совместно с компанией «Рови». Для реализации данных проектов в Свердловской обл. правительство Нидерландов выделило 6 млн. евро. Подобный положительный опыт участия российских предприятий в нидерландской Программе ПСО имеется и в ряде других регионов России.

Участие российских регионов в Нидерландской программе сотрудничества в области менеджмента. С 2004г. Программа получила новое название – Агентство «Опытные эксперты из Нидерландов» (PUM), в рамках которой вышедшие на пенсию опытные голландские специалисты-эксперты оказывают бесплатные консультационные услуги малым и средним предприятиям в странах, вставших на путь создания рыночной экономики.

В рамках PUM за счёт финансирования правительства Нидерландов в 2003-04гг. было проведено более 20 различных мероприятий (технические семинары, услуги) для организаций Свердловской обл. Была оказана масштабная помощь в обучении специалистов в области маркетинга и продаж, проведены семинары в области энерго- и водосбережения, по вопросам развития гостиничного хозяйства (участвовали директора гостиниц), по организации взаимодействия крупного и малого бизнеса. Всего по Программе была оказана поддержка более 100 предприятиям Свердловской обл.

Представители PUM работают в 16 российских регионах и 9 странах СНГ. Правительство Нидерландов высоко оценивает деятельность экспертов Программы и с 2003г. на 20% (с 6,3 до 7,6 млн. евро в год) увеличило субсидии на осуществление данной Программы. Все это происходит на фоне повсеместного сокращения финансирования правительственных программ в Нидерландах. Программа также финансируется крупнейшей организацией работодателей VNO-NCW и рядом международных организаций, в т.ч. и ООН. Агентство PUM оказывало содействие в проведении Недели Голландии в Мурманске, посвященной 15-летию установления побратимских связей между г.г. Гронинген и Мурманск. С 22 по 27 нояб. 2004г. политики, бизнесмены, врачи, учителя из Голландии общались в Мурманске со своими российскими коллегами. В рамках программы прошла конференция для представителей малого и среднего бизнеса.

Правительство Нидерландов финансирует также Программу неэкономического технического содействия Матра, цель которой – поддержка процесса преобразований в социальной сфере в Российской Федерации. Проекты в осуществляются в следующих областях: СМИ, культура, права человека, окружающая среда, юриспруденция, здравоохранение и строительство.

Информация об инвестиционных предложениях российских регионов, а также о проводимых в регионах торгово-экономических мероприятиях, выставках и семинарах размещается на сайте Торгового представительства РФ в Нидерландах www.rustrade.nl.

Статистика

Внешняя торговля России и Нидерландов в 2004г.

ТН ВЭД	Экспорт		Импорт	
	т.	тыс.долл.	т.	тыс.долл.
99 Все ТН ВЭД	15248738,4		1374070,1	
01 Живые животные	34,4	365,4	693,4	4728,6
02 Мясо и пищевые мясные субпродукты	-	-	36469,7	33 154,2
03 Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	2 365,4	5 702,5	10 901,9	8 406,3
04 Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения	-	-	14 108,7	24 063,4
05 Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	9,7	56,3	27,2	49,5
06 Живые деревья и другие растения; луковичи, корни; срезанные цветы и декоративная зелень	2,1	25,0	25 272,2	79 299,3
07 Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	15,7	8,1	194 833,5	45 954,1
08 Съедобные фрукты и орехи; кожура и корки цитрусовых или дынь	129,0	271,4	35 501,0	14 959,7
09 Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	319,0	129,3	407,9	978,1
10 Злаки	3 064,3	326,9	9,3	1,6
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	-	-	22 580,4	6 141,0
12 Масличные семена и плоды; семена, плоды и зерно; лекарственные растения; солома и фураж	1 824,5	371,3	7 666,9	14 177,2
13 Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	-	-	511,0	530,5
14 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты раст. происхождения	-	-	14,5	30,2
15 Жиры и масла жив. или растит. происх. и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	4 547,6	2 796,4	95 129,9	52 523,6
16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных	0,2	7,6	943,1	832,4
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара	18,5	52,1	7 273,3	7 834,1
18 Какао и продукты из него	9,0	20,5	10 990,3	31 026,5
19 Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	-	-	6 929,9	20 879,0
20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений	0,0	0,0	60 749,7	49 512,2
21 Разные пищевые продукты	0,1	0,2	28 014,6	28 710,8
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	4,7	6,0	2 991,8	3 375,7
23 Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	9,8	20,0	156 934,0	73 695,7
24 Табак и промышленные заменители табака	-	-	528,7	6 296,9
25 Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	618 158,1	29 524,5	4 222,5	1 699,9
26 Руды, шлак и зола	5 692,6	15 450,2	1 649,9	846,4
27 Минтопливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	551 772,5	12 053 476,7	7 666,4	7 227,5
2709 Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных минералов	355 603,5	8 147 353,2	-	-
2710 Нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых; продукты, в другом месте не поименованные или не включенные, содержащие 70 мас.% или более нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород,	149 166,9	5 343 665,4	-	-
2711 Газ природный в газообразном состоянии	2 348 976,3	379 558,4	-	-
28 Продукты неорганич. химии; соединения неорганич. или органич. драгметаллов, редкозем. металлов, радиоактивных элементов или изотопов	37 402,2	113 433,2	10 239,8	2 844,6
29 Органические химические соединения	71 875,2	54 236,1	49 159,2	44 254,1
30 Фармацевтическая продукция	0,0	3,0	1 113,3	106 832,0
31 Удобрения	24 551,5	4 910,4	1 867,3	1 614,2
32 Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; типографская краска, чернила, тушь	16,0	23,1	7 955,9	20 981,2
33 Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	50,8	370,4	8 907,9	18 643,4
34 Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, зубообразные составы на основе гипс	7 023,7	4 694,3	20 704,0	25 471,4
35 Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	1 255,0	5 699,1	13 810,7	11 183,7
36 Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пиррофорные сплавы	0,0	0,0	100,9	66,2
37 Фото- и киноплёнки	1,6	3,6	1 963,5	5 370,4
38 Прочие химические продукты	58 423,8	17 624,3	29 782,7	37 050,5
39 Пластмассы и изделия из них	2 027,2	4 916,1	50 761,8	53 128,4
40 Каучук, резина и изделия из них	36 700,2	46 386,6	6 605,7	8 827,0
41 Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	135,0	340,6	23,3	107,1
42 Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогичные им товары; изделия из кишок животных (кроме волокна из фиброина шелкопряда)	5,5	21,6	104,4	623,4
43 Натуральный и искусственный мех; изделия	-	-	0,0	0,7
44 Древесина и изделия из нее; древесный уголь	254 769,1	65 566,7	2 453,3	1 867,1
45 Пробка и изделия из нее	-	-	19,5	33,5
46 Изделия из соломы, альфы или прочих материалов для плетения; корзиночные и плетеные изделия	148,6	276,2	173,6	321,9
47 Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; регенерируемые бумага или картон (макулатура и отходы)	18 740,7	6 002,2	0,8	0,5
48 Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	2 739,2	1 364,7	28 926,7	46 594,6
49 Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	6,9	268,2	190,7	5 217,4
51 Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань из конского волоса	1,1	17,1	8,7	21,8
52 Хлопок	1 419,8	4 485,3	219,0	326,2
53 Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи	1 331,7	10 595,0	426,2	1 085,0
54 Химические нити	45,6	91,9	1 135,3	1 883,7
55 Химические волокна	182,1	184,9	145,0	514,1
56 Вата, войлок или фетр и нетканые материалы; спецпряжа; бечевки, веревки, канаты и тросы	0,1	1,0	439,8	1 217,4
57 Ковры и прочие текстильные напольные покрытия (кв.м.)	-	-	1 792,0	1 756,2
58 Специальные ткани; тафтинговые текст. материалы; кружева; гобелены; отд. материалы; вышивки	0,1	2,2	364,3	1 004,9
59 Текстильные матер., пропитанные, с покрытием или дублированные; текстильные изд. техназначения	0,0	0,0	422,3	1 276,7
60 Трикотажные полотна машинного или ручного вязания	-	-	89,8	224,7
61 Предметы одежды и принадлежности к одежде трикотажные машинного или ручного вязания	17,9	23,4	39,5	775,2
62 Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	88,1	2 427,4	63,2	1 320,9
63 Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, б/у; тряпье	1 015,2	1 311,3	2 021,1	3 257,1
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части	58,9	143,7	31,1	382,1
65 Головные уборы и их части	0,0	0,6	24,6	88,8
66 Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты для верховой езды и их части	-	-	887,1	1 062,3
67 Обработанные перья и пух и изделия из перьев или пуха; искусственные цветы; изделия из чел. волоса	-	-	15,6	87,2

68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	2,1	21,9	1 152,4	1 390,9
69 Керамические изделия	906,3	684,6	2 275,9	2 001,9
70 Стекло и изделия из него	766,9	399,0	3 069,1	6 156,4
71 Жемчуг природный или культивируемый, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	1,0	6 785,8	1,0	310,4
72 Черные металлы	494 921,9	489 082,9	9 967,6	5 898,0
73 Изделия из черных металлов	48 158,6	20 519,4	14 452,3	20 485,8
74 Медь и изделия из нее	173 085,7	476 964,4	392,8	1 556,9
75 Никель и изделия из него	79 549,4	978 875,7	7,6	193,6
76 Алюминий и изделия из него	340 030,7	507 980,3	5 247,8	13 429,0
78 Свинец и изделия из него	217,1	402,4	149,2	148,6
79 Цинк и изделия из него	11 974,2	10 859,5	26,6	24,3
80 Олово и изделия из него	285,8	2 585,7	0,5	1,4
81 Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	22 702,4	187 662,0	544,3	1 160,1
82 Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов	9,9	974,2	641,6	1 286,7
83 Прочие изделия из недрагоценных металлов	3,3	26,7	2 693,3	5 698,3
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	3 673,9	48 334,1	20 354,5	176 198,0
85 Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части	456,2	8 928,3	4 821,7	38 433,8
86 Ж/д локомотивы или моторные вагоны трамвая, подвижной состав и их части; путевое оборудование и устройства для железных дорог или трамвайных путей и их части; механическое (включая электромеханическое) сигнальное оборудование всех видов	497,1	363,6	1 101,2	505,8
87 Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамв. подвижного состава, и их части	1 035,7	1 974,0	35 747,3	116 152,7
88 Летательные аппараты, космические аппараты, и их части	3,9	366,1	0,7	114,7
89 Суда, лодки и плавучие конструкции (шт.)	15974,7	40424,0	12317,4	13183,2
90 Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	36,2	4 014,3	1 271,4	34 200,0
91 Часы всех видов и их части	0,4	37,6	19,8	229,7
92 Инструменты музыкальные; их части и принадлежности	0,0	1,1	2,9	16,9
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	23,3	142,3	-	-
94 Мебель; постельные принадлежности, матрацы, диванные подушки и принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, световые вывески, световые таблички и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	3 981,0	6 135,1	1 760,5	4 270,0
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	26,2	126,7	1 136,4	4 021,2
96 Разные готовые изделия	0,9	26,3	1 126,5	2 742,4
97 Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	0,2	6,0	1,8	7,2

Источник: ФТС России

Представительства

ОБЩЕСТВО home.wxs.nl/~pagklein/township.html, home.wxs.nl/~pagklein/township.html Регионы

ПРАВИТЕЛЬСТВО www.parlement.nl, www.parlement.nl, www.regering.nl, www.regering.nl | www.koninklijkhuis.nl, www.koninklijkhuis.nl Королевский дом | www.houseofrepresentatives.nl, www.houseofrepresentatives.nl Парламент | www.minaz.nl, www.minaz.nl Премьер-министр

ЭКОНОМИКА www.faxgids.nl, www.faxgids.nl | www.aex.nl, www.aex.nl Амстердамская биржа | www.aex.nl, www.aex.nl Биржа | www.markt.nl/dyp/index-en.html, www.markt.nl/dyp/index-en.html Компании | www.cia.gov/cia/publications/factbook/geos/nl.html, www.cia.gov/cia/publications/factbook/geos/nl.html Макроэкономика | www.dutchtax.net, www.dutchtax.net Налоги | www.export.nl, www.export.nl Торговая палата | www.kvk.nl/home/homeUK.asp, www.kvk.nl/home/homeUK.asp ТПП

БАНКИ www.mcb-bank.com, www.mcb-bank.com, www.abnamro.com, www.abnamro.com, www.bancodobrasil.nl, www.bancodobrasil.nl, www.bng.nl, www.bng.nl, www.btmholland.com, www.btmholland.com, www.centralbank.an, www.centralbank.an, www.kasbank.com, www.kasbank.com, www.kempen.nl, www.kempen.nl, www.rabobank.com, www.rabobank.com, www.triodos.com, www.triodos.com, www.ykb.nl, www.ykb.nl | www.dnb.nl, www.dnb.nl Центробанк

ИНВЕСТИЦИИ www.expatax.nl, www.expatax.nl, www.nfia.nl, www.nfia.nl

ГОСУЩРЕЖДЕНИЯ www.minszw.nl, www.minszw.nl Министерство труда и соцразвития | www.immigratiedienst.nl, www.immigratiedienst.nl Иммиграция | www.minvws.nl, www.minvws.nl Министерство здравоохранения, соцобеспечения и спорта | www.mindef.nl, www.mindef.nl Оборона | www.justitie.nl, www.justitie.nl Минюст | www.scp.nl, www.scp.nl Агентство по социальному и культурному планированию | www.cpb.nl, www.cpb.nl Бюро по анализу экономической политике | www.cpb.nl/eng, www.cpb.nl/eng Госплан | www.minbuza.nl, www.minbuza.nl МИД | www.minvrom.nl, www.minvrom.nl Министерство жилищного хозяйства, специального планирования и охраны окружающей среды | www.postbus51.nl, www.postbus51.nl Министерство по общим вопросам | www.minlnv.nl, www.minlnv.nl Минсельхоз | www.minvenw.nl/cend/dco/home/data/international/gb, www.minvenw.nl/cend/dco/home/data/international/gb Минтранс | www.minfin.nl, www.minfin.nl Минфин | www.minez.nl, www.minez.nl Минэкономики | www.belastingdienst.nl, www.belastingdienst.nl Налоги | www.pvk.nl, www.pvk.nl Пенсии | www.nufficcs.nl, www.nufficcs.nl Совет по международному сотрудничеству в области высшего образования | www.ser.nl, www.ser.nl Совет по социальным вопросам и экономике | www.cbs.nl, www.cbs.nl Статистика

ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА www.netherlands-embassy.ru, www.netherlands-embassy.ru Генконсульство Нидерландов в РФ | www.amb-pays-bas.fr, www.amb-pays-bas.fr, www.ambafrance.nl, www.ambafrance.nl Посольства | www.netherlands.mid.ru, www.netherlands.mid.ru Посольство РФ в Гааге

АГРОПРОМ www.flyingflowers.nl, www.flyingflowers.nl Цветы

МОРПОРТЫ www.amsterdamports.nl, www.amsterdamports.nl, www.conoship.com, www.conoship.com, www.groningen-seaports.com, www.groningen-seaports.com, www.hakvoort.com, www.hakvoort.com, www.nowee.com, www.nowee.com, www.portofrotterdam.com, www.portofrotterdam.com, www.vnsi.nl, www.vnsi.nl, www.zeeland-seaports.com/index_en.aspx, www.zeeland-seaports.com/index_en.aspx

АВИАЦИЯ en.nederland.klm.com, en.nederland.klm.com Авиаперевозки

ТРАНСПОРТ www.klm.com, www.klm.com | www.spfifreight.com, www.spfifreight.com Грузоперевозки

ОБРАЗОВАНИЕ. НАУКА www.han.nl, www.han.nl Arnhem Business School | www.eur.nl, www.eur.nl Erasmus University Rotterdam | members.home.nl, members.home.nl Hogeschool Zuyd, Limburg Business School | www.iss.nl, www.iss.nl Institute of Social Studies | www.ihe.nl, www.ihe.nl International Institute for Infrastructural, Hydraulic and Environmental Engineering | www.bt.tudelft.nl, www.bt.tudelft.nl Institute for Biotechnology Studies Delft/Leiden | www.iac-agro.nl, www.iac-agro.nl International Agricultural Centre | www.nhtv.nl, www.nhtv.nl NHTV Breda University of Professional Education | www.nijenrode.nl, www.nijenrode.nl Nijenrode University, The Netherlands Business School | www.rnw.nl, www.rnw.nl Radio Nederland Training Centre | www.tilburguniversity.nl, www.tilburguniversity.nl Tilburg University | www.ucm.nl, www.ucm.nl University College Maastricht | www.med.uu.nl, www.med.uu.nl, www.uu.nl, www.uu.nl Utrecht University | www.acta.nl, www.acta.nl Academic Centre for Dentistry Amsterdam | www.cbs.knaw.nl, www.cbs.knaw.nl Centraal Bureau voor Schimmelcultures | www.tudelft.nl, www.tudelft.nl Delft University of Technology | www.cah.nl, www.cah.nl Dronen Professional Agricultural University | www.tue.nl, www.tue.nl Eindhoven University of Technology | www.hotelschool.nl, www.hotelschool.nl Hotelschool The Hague, International Institute for Hospitality Management | www.ilri.nl, www.ilri.nl International Institute for Land Reclamation and Improvement | www.leidenuniv.nl, www.leidenuniv.nl Leiden University | www.itc.nl, www.itc.nl International Institute for Aerospace Survey and Earth Sciences | www.msm.nl, www.msm.nl Maastricht School of Management | www.fdewb.unimaas.nl, www.fdewb.unimaas.nl Maastricht University, Faculty of Economics and Business Administration | www.facbur.unimaas.nl, www.facbur.unimaas.nl Maastricht University, Faculty of Law | www.fdg.unimaas.nl, www.fdg.unimaas.nl Maastricht University, Faculty of Medicine | www.nimbas.com, www.nimbas.com Netherlands Graduate School of

Management | www.nuffic.nl, www.nuffic.nl Netherlands Organization for International Cooperation in Higher Education | www.hmd.nl, www.hmd.nl Rotterdam College of Music and Dance | www.rsm.nl, www.rsm.nl Rotterdam School of Management | www.koncon.nl, www.koncon.nl Royal Conservatory, The Hague | www.saxion.edu, www.saxion.edu Saxion University of Higher Professional Education | www.hagueacademy.nl, www.hagueacademy.nl The Hague Academy of International Law | www.english.uva.nl, www.english.uva.nl University of Amsterdam | www.ru.nl, www.ru.nl University of Nijmegen | www.utwente.nl, www.utwente.nl University of Twente | www.hku.nl, www.hku.nl Utrecht School of the Arts | www.vet.uu.nl, www.vet.uu.nl Utrecht University, Faculty of Veterinary Medicine | www.vhall.nl, www.vhall.nl Van Hall Institute | www.wau.nl, www.wau.nl Wageningen Agricultural University | www.cross-agency.nl, www.cross-agency.nl Вузы | www.studyin.nl, www.studyin.nl Минвуз

КУЛЬТУРА www.culturalpolicies.net/netherlands.htm, www.culturalpolicies.net/netherlands.htm

САЙТЫ www.hollandportal.info, www.hollandportal.info, www.loc.gov/rr/international/european/netherlands/nl.html, www.loc.gov/rr/international/european/netherlands/nl.html, www.nl-menu.nl, www.nl-menu.nl | markovits.com/nordic, markovits.com/nordic Скандинавские страны

СМИ netherlandsnews.net, netherlandsnews.net, www.bignewsnetwork.com/index.php/cat/ec440608e2050e3b, www.bignewsnetwork.com/index.php/cat/ec440608e2050e3b, www.hollandinsight.nl, www.hollandinsight.nl, www.hollandnews.nl, www.hollandnews.nl, www.nieuwspoor.nl, www.nieuwspoor.nl, www.nisnews.nl, www.nisnews.nl, www.rnw.nl, www.rnw.nl, www.telegraaf.nl, www.telegraaf.nl, www.topix.net/world/netherlands, www.topix.net/world/netherlands

СМИ НА РУССКОМ www.golandia.narod.ru, www.golandia.narod.ru, www.nederland.ru, www.nederland.ru, www.netherlands.in-russian.com, www.netherlands.in-russian.com, www.netherlands.ru, www.rus.nl, www.rus.nl, www.rusland.net/ru, www.rusland.net/ru, www.rusnet.nl, www.rusnet.nl **СМИ**

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ www.export.nl, www.export.nl, www.hollandexports.com, www.hollandexports.com, www.hollandtrade.com, www.hollandtrade.com, nacwest.net, www.nacwest.net, www.nitc.nl, www.nitc.nl Торговля с США | www.evd.nl, www.evd.nl Агентство внеш. торговли | www.hollandtrade.com, www.hollandtrade.com Агентство по внешней торговле | www.hollandconnection.com, www.hollandconnection.com Компании-экспортеры | www.indiawijzer.nl, www.indiawijzer.nl Торговля с Индией

ВЫСТАВКИ, ЯРМАРКИ www.jem.nl, www.jem.nl, www.mecc.nl, www.mecc.nl, www.rai.nl, www.rai.nl Выставки

ТУРИЗМ members.tripod.com/~Dakdak/dhollfoto.html, members.tripod.com/~Dakdak/dhollfoto.html, www.aitus.msk.ru, www.aitus.msk.ru, www.bookings.nl, www.bookings.nl, www.coffeeshop-guide.com, www.coffeeshop-guide.com, www.geocities.com/Paris/Metro/2954, www.geocities.com/Paris/Metro/2954, www.guide-u.nl, www.guide-u.nl, www.guidor.nl, www.guidor.nl, www.holidayspot.nl, www.holidayspot.nl, www.holland.com, www.holland.com, www.minvenw.nl/cend/dvo/international/english/vml_engels, www.minvenw.nl/cend/dvo/international/english/vml_engels, www.netherlands-guide.com, www.netherlands-guide.com, www.planetware.com/free/cnl.htm, www.planetware.com/free/cnl.htm, www.wetlandssafari.nl/index2.htm, www.wetlandssafari.nl/index2.htm | www.senter.nl, www.senter.nl Программы техсодействия

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ГААГЕ
ГЕВОРГЯН Кирилл Горациевич (постпред при Организации по запрещению оружия), НИКОЛАЕВ Александр Юрьевич • Andries Bickerweg 2, 2517 JP Den Haag, Holland, (3170) 345-1300, 346-8888, ф. 361-7960, ambrusnl@euronet.nl, www.netherlands.mid.ru • КОНС. ОТД. Laan van Meerdervoort, 1, 2517 AA Den Haag, (3170) 364-6473, 364-0780, ф. 365-8634, ambrucon@ambru.nl, www.ambru.nl

ТОРГПРЕДСТВО В АМСТЕРДАМЕ
ВОРОБЬЕВ Владимир Викторович • Veluwelaan 22, 1079 RA Amsterdam, Netherlands, (3120) 644-6666, ф.-43, info@rustrade.nl, www.rustrade.nl

АЭРОФЛОТ
Н.Б. ТИТОВ • Weteringschans 26, 017 SG Amsterdam, (020) 624-5715, 625-4049, ф. 625-9161, www.aeroflot.ru

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО
125009 М., Калашный пер. 6, (495) 797-2900, ф. 797-2904, mos@minbuza.nl, www.netherlands-embassy.ru • Ян Пауль ДИРКСЕ (Jan Paul DIRKSE, посол), Йоханнес ДАУМА (Johannes DOUMA, советник-посланник) • ПОЛИТ. ОТД. 797-2000, ф. 797-2908, mos-ra@minbuza.nl, Сандор Марникс Рафаэль ВАРГА КИБЕД ЭН МАКФАЛВА (Sandor Marnix Raphael VARGA КШЕО EN МАКФАЛВА, советник), Гербен Вайбе ФИССЕР (Gerben Wijbe VISSER, советник), Хендрикус ВЕСТСТРАТЕ (Hendrikus WESTSTRATE, I сек.) • ЭКОНОМ. И ТОРГ. ОТД. 797-2979, ф. 797-2907, mos-ea@minbuza.nl, Элизабет ВАН ДИГГЕЛЕН (Elisabeth VAN DIGGELEN, советник), Петер Луис Ричард ВЕРХЕЙЕН (Peter Louis Richard VERHEUEN, I сек.), Рихард Вин-

сент РУМЕРС (Richard Vincent ROEMERS, II сек.) • ЮР. ОТД. 797-2900, ф. 797-2960, Людовикус ПАЛС (Ludovicus PALS, атташе) • КОНС. ОТД. 797-2930, ф. 797-2972, виза 797-2979, mos-ca@minbuza.nl, Рютгер ЯНССЕН (Rutger JANSSEN, I сек., консул), Иво КЕРСТЕН (Ivo KERSTEN, II сек., консул), Квинт Гордон ГОРКИНК (Quint Gordon GORKINK, вицеконсул) • ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 797-2944, 797-2909, Полковник Ян Виллебрордус КУТ (Jan Willembrordus KOET, атташе обороны) • ОТД. АПК. 797-2946, ф.797-2905, mos-lnv@minbuza.nl, Маринус ОВЕРХЕУЛ (Marinus OVERHEUL, советник) • АДМ. ОТД. 797-2900, ф. 797-2904, mos-az@minbuza.nl, Рютгер ЯНССЕН (Rutger JANSSEN, I сек.), Марьян Берте ХЕРПХЕЙТ (Marjan Berthe HERSCHEIT, атташе) • ОТД. КУЛЬТ. И ОБРАЗ. 797-2925, -26, -27, ф. 797-2959, mos-ocz@minbuza.nl, Тимен КАУБЕНААР (Thymen KOUWEN-AAR, советник), Лаура БИРКМАН (Laura BIRKMAN, атташе)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО
191186 С.-П., Мойки наб. 11, (812) 334-0200, ф. 334-0225, pet@minbuza.nl, www.nicg.spb.ru • ВИЗА ф. 334-0228 • Eduard W V M НОЕКС (генконсул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

(ЕЕА) ERICK VAN EGERAAT ASSOCIATED ARCHITECTS B.V.
Получение и выполнение заказов по проектировке и изыскательным работам • 123056 Москва, Большая Грузинская 60, стр. 1, (495) 959-3394, www.eea-architects.com, Эрик Леонардус Йоханнес Мария ван Эгераат • 3016 Rotterdam, Calandstraat 23, 010-4369686, ф. 4369573, eea.nl@eea-architects.com, www.eea-architects.com, Erick Leonardus Johannes Maria van Egeraat

ABN AMRO | АБН Амро Банк ЗАО
Банк • 125009 Москва, Большая Никитская 17, стр.1, +7(495) 931-9141, ф. 931-9140, www.abnamrobank.ru, Алексей Богомолов • 191186 С.-Петербург, Малая Конюшенная, 1/3 оф. 14Б, (812) 718-3712, ф. 718-3713 • 693008 Южно-Сахалинск, Чехова 78, (4242) 49-9477, ф. 49-9476, Henk.Paardekooper@ru.abnamro.com, www.corporates.abnamro.com, Henk Paardekooper • 1082 Amsterdam, Gustav Mahlerlaan 10, (+31 20) 628-9898, 282-0724, www.abnamro.com

ADVERTISING MEDIA SERVICE – AMS | ЭйЭмЭс
Реклама • 123056 Москва, Красина пер. 16, стр. 1, эт. 4, +7(495) 981-3726, ams@ams.msk.ru, leili@ams.msk.ru, www.amsonline.ru, Hans Koeleman • 1069 Amsterdam, Jan Rebelstraat 44, + 7 495 223 0288, ф. + 7 495 299 8404, info@ams.msk.ru

AFEW – AIDS FOUNDATION EAST-WEST | СПИД Фонд Восток-Запад
Борьба с распространением эпидемии ВИЧ/СПИДа • 107140 Москва, Верхняя Красносельская 32, стр. 3, эт. 2, +7(495) 739-2695, info@afew.org, www.afew.org • 1034 Киев, Ярославов Вал 21Г, эт. 4, оф. 26, (38044) 235-8834, -8835, -8836, -3001, -8820 • 50026 Алматы, Мурағбаева 61, 5 эт., (3272) 34-1729, -1730, 53-6067, -6113, ф. 34-1729 • 1070 AT Amsterdam, P.O.Box 75752

AGILENT TECHNOLOGIES | Аджилент Технолоджиз
Контрольно-измерительная техника • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 1, +7(495) 797-3900, ф. 797-3901, tmo_russia@agilent.com, www.agilent.ru, Галина Владимировна Смирнова • 1187 XR Amstelveen, Startbaan 16, 3120 547 20-15, ф. -92, www.agilent.com, Antoine Chavan

AGRICO | Агрико
Семенной картофель • 117628 Москва, Старокачаловская 14, +7(495) 714-9933, ф. 714-9922, info@agricocis.ru, www.agricocis.ru • 8300 AB Emmeloord, Postbus 70, +31(0)527-639 911, info@agrico.nl, www.agrico.nl

AHREND INTERNATIONAL | Аренд Интернэшнл
Мебель • 127473 Москва, Краснопресненская 16/1, (495) 634-5744, ф. 634-5742, sales@ahrendrussia.ru, k.shabanova@stroymoda.ru, ikorc-hazhkin@ahrendrussia.ru • 199406 С.-Петербург, Наличная 22, (812) 325-6737, ф. 325-6740, office@stroymoda.ru • 1101 Amsterdam, Laarderhoogtweg 12, +31 (0)20 4309200, ф. +31 (0)20 4309201, info@ahrend.com, inrichten_amsterdamzo@ahrend.com, www.ahrend.com

AIDS FOUNDATION EST-WEST, AFEW | СПИД Фонд Восток-Запад
Благотворительная деятельность • 125267 Москва, Верхняя Красносельская 32, стр. 3, эт. 2, (495) 739-2695, info@afew.org, www.afew.org • 1016 Amsterdam, Herengracht 208, +31 20 638 1718, netherlands@afew.org

AKZO NOBEL | Акзо Нобель
Медицинские препараты, химикалии, защитные покрытия • 125445 Москва, Смольная 24Д, башня Меридиан, эт. 4, (495) 960-2890, ф. 960-2882, info.moscow@akzonobel.com • 190020 С.-Петербург, Бумажная 4, (812) 747-3052, ф. 747-3053 • 6824 BM Arnhem, Velperweg 76, P.O.Box 9300, 3126 366-4433, ф. 366-3250, acc@akzonobel.com, www.akzonobel.com, Wijers Gerardus Johannes

AKZO NOBEL NV | Акзо Нобель Н.В.
Стройматериалы • 125445 Москва, Смольная 24Д, эт. 4, Коммерческая Башня Меридиан, (495) 960-2890, ф. 960-2882, info.moscow@akzonobel.com, www.akzonobel.ru • 190020 С.-Петербург, Бумажная 4, (812) 747-3052, ф. 747-3051 • 6824 Arnhem, Velperweg 76, 31 26 366 44 33, www.akzonobel.com

ALGEMEEN DAGBLAD | Агельмейен Дагблад
Газета • 129515 Москва, Ак. Королева 4, корп. 2, оф. 79-80, (495) 215-1966, ф. 288-8650, www.ad.nl, Зоя Рютина • 3068 Rotterdam, Marten Meesweg 35, 010 – 406 6077, ф. 010 – 406 6950, ad@ad.nl, www.ad.nl, Jan Bonjer

ALLIANCE KORTEVO | Альянс Коптево

Станция техобслуживания «Опель» Opel Service • 125239 Москва, Старокоптевский пер. 6, **+7(495) 154-5551**, ф. 154-9898, pu-blic@opelservice.ru, www.opelservice.ru

ALLIED PETROCHEMICAL | Эллайд Петрокемикл

Бензин и химикаты • 127254 Москва, Огородный пр. 5, корп. 7, **(495) 502-9087**, ф. 412-6115, Ван Дун • 3012 Rotterdam, Weena 340, **010 404-7644**, ф. 412-6115, Wang Dong

ALLIED PICKFORDS | Эллайд пикфордс

Перевозки дипломатических грузов • 117545 Москва, Варшавское ш. 127А, **(495) 796-9325**, ф. 796-9326, info.russia@teamallied-group.com, www.alliedpickfords.ru • 3047 Rotterdam, Sevilleweg 20, **+31 10 245 1444**, www.alliedpickfords.com

AMERON | Америкон

Кислотно-упорные продукты, антикоррозионные защитные покрытия • 123610 Москва, М., Краснопресненская наб. 12, оф. 323, **(495) 258-1851**, **(985) 762-8626**, ф. 258-1853, info@ameron-fpg.nl, a.barsuk@ameron-fpg.nl, Александр Барсук • 198095 С.-Петербург, Маршала Говорова 35, оф.616, **(812) 740-3490**, ф. 740-3488, marrentech@sp.ru, Алексей Онегин • 4191 MZ Geldermalsen, Kennedylaan 7, **31345 587-587**, ф. 587-561, info@ameron-fpg.nl, www.ameron-fpg.com, Marten Oedze van der Meer

AMSTERDAM TRADE BANK | Амстердамский торговый банк

Банковские услуги • 107078 Москва, Маши Порываевой 11, оф. 1108-1109, **(495) 780-4711**, ф. 204-7836, A.Losik@alfabank.ru, Александр Олегович Лосик • Amsterdam, Herengracht 475, 1017 BS, **3120 556-9556**, ф. 639-1546, info@atbank.nl, www.atbank.nl, Aleksei Vladimirovich Drovossekov

AON RUSSIA | АОН Россия

Русские страховые брокеры Insurance Agency • 109004 Москва, Станиславского 7, стр. 21, **(495) 660-8687**, ф. 660-8688, www.aon.com, Борис Корчемкин • 191186 С.-Петербург, Реки Мойки наб. 42А, оф. 28, **(812) 571-1594**, ф. 570-4386, Viacheslav Kunilovskiy

AOPEN COMPUTER | Аопен Компьютер

Компьютерные комплектующие • 119147 Москва, Нижегородская 1А, оф. 16, **(495) 678-5160**, support@aopen.com, www.aopen.ru • 5232 Hertogenbosch, Ploegweg 5, **+31 73 6466 400**, ф. 6466 499, www.aopen.nl

AREXMED INTERNATIONAL | Алексмед интернэшнл

Медтехника • 107140 Москва, 3 Красносельский пер. 21, **(495) 956-6651**, **-6652**, arexmed@arexmed.ru, www.arexmed.ru, Николай Григорьевич Григолевич Владивосток, **(4232) 31-6085**, sizoval@hotmail.com, Сизов А.В. Новосибирск, **(3832) 11-0404**, arexmed@arexmed.ru, Плесенников Евгений Чита, **(3022) 30-4010**, **-4011**, **-4320**, arex@arexmed.ru • Amsterdam, Keizersgracht 62-64, 1015 CS, **007 3022 32-1111**, Сергей Владимирович Четчин

ARBAT | Арбат

Инвестиции в строительство и эксплуатация недвижимости • 125009 Москва, Воздвиженка 4/7, стр. 2, **(495) 937-4620**, **-38**, ф. 937-4615, info@mcldgroup.ru, Ефим Шмидт • 2624 ES Delft, Martinus Nijhofflaan 2, **3115 789-0100**, ф. 262-3147, Георгий Альбертович Геворкян

ARCADIS EURO-KONSULT | Аркадис Евроконсалт

Консультационные услуги • 127051 Москва, Садовая-Самотечная 12, корп. 1, оф. 72, **(495) 933-0550**, ф. 933-0555, arcadis@arcadis.ru, www.arcadis.ru, Артасес Гандилян • 6814 Arnhem, Amsterdamseweg 15, **+31 26 357 7111**, ф. 357 7577, euroconsult@mottmac.nl, www.euroconsult.mottmac.nl

ARCADIS EUROCONSULT | Аркадис Евроконсалт

Консалтинговые услуги • 127051 Москва, Садовая-Самотечная 12, корп. 1, оф. 72, **(495) 933-0550**, ф. 933-0555, arcadis@arcadis.ru, www.arcadis.ru, Ян Виллем Эрдман • 6814 Arnhem, Beaulieustraat 22, **(3126) 357-7477**, ф. 351-7577, J.w.erdman@arcadis.nl, www.bmb.nl, Simon Petrus Warmerdam

ARCHER DANIELS MIDLAND EUROPE | Арчер дэниэлз мидленд юроп

Сельхозпродукция, пищевая продукция • 123242 Москва, Конюшковская 26, стр. 1, оф. 14, **(495) 252-2155**, ф. 933-4650, v_myrikov@adm.msk.ru, Кеннет Денис Хейз • Koog aan de Zaan, Stationsstraat 76, 1541LJ, **31 75 64-64646**, ф. 31 75 64-64468, ken_hayes@admworld.com, www.admworld.com, Zenuk Mark

ARDA HOLDING DELGT B.V. | Арда Холдинг Делфт Б.В.

Инвестиции в недвижимость, строительство и эксплуатацию и управление недвижимостью • 103090 Москва, Моховая 7, **(495) 937-4638**, ф. 937-4615, hozdvizhenka2@co.ru@co.ru, Спасов Явор Францев • Delft, Martinus Nijhofflaan 2, 2624 ES, **(810-3115) 256-9251**, ф. 262-3147, vozdvizhenka2@co.ru, Iavor Spassov

ARL CONSULTING | АРЛ Консалтинг

Информационно-вычислительное обслуживание • 630078 Новосибирск, Выставочная 15/1, оф. 105, **(3832) 51-4899**, st@arl-consulting.com, Сергей Юрьевич Тамонцев • Hoofweg 52, 3067 GJ Rotterdam, **0113-568155**, info@arl-consulting.com, Меес Лукас, Хендрик Тройр

ASTELLAS PHARMA EUROPE | Астеллас Фарма Юроп

Производство фармацевтической продукции • 109147 Москва, Марксистская 16, **(495) 737-0755**, ф. 737-0750, Иванович Деян • Leiderdorp, Elizabethhof 19, **31-71-545-5745**, ф. 31-71-545-5800, www.armstrong.nl, www.armstrong.nl, Yasuo Ishii

AUTOBAR RUSSIA | Аутобар раша

Производство и продажа упаковки, одноразовой посуды, оборудования для торговли продуктами питания через автоматы, расходных материалов для гостиниц и ресторанов • 121165 Москва, Кутузовский пр-т 33, стр. 1, оф. 55, **(495) 937-3025**, ф. 927-3926, autobar@online.ru, Марина Геннадьевна Беленькая • 3316 Dordrecht, Calandstraat 61, **3178 654-6111**, ф. 654-6123

AVEBE | Авебе

Торговля и общепит • 197101 С.-Петербург, Дивенская 3, оф. 306, **(812) 325-4217**, ф. -6, vsevolod@mail.wplus.net, www.avebe.com, Элигий Юрьевич Дементьев • 9640 AA Veendam, Postbus 15, **3159 866-9111**, ф. -4273, vsevolod@mail.wplus.net, Петер Крайне

AVICO B.V. | Авико Б.В.

Обработка сельхозпродуктов • 127106 Москва, Гостиничная 3, корп. 11, оф. 302, 314, **(495) 775-3146**, aviko@co.ro, www.aviko.com, Плужников Валерий Михайлович • 7221 Steenderen, SD, Doctor A Arienstraat, **057 5458-200**, ф. -381, directie@aviko.nl, Peter Gerald Dekker

BAWEMBA HOLLAND | Бабемба холланд

Инвестиции • 125009 Москва, Воздвиженка 4/7, стр. 2, деловой центр Моховая, **(495) 540-7547**, **-7548**, ф. 540-7549, BHBV@mail.ru, Антон Газетов • Delft, Martinus Nijhofflaan 2, 2624 ES, **31 15 214-0006**, ф. 214-0006, Alexey Ushakov

BACARDI-MARTINI | Бакарди Мартини

Алкоголь • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52/5, **(495) 755-9785**, ф. 755-9787, Карло Радикаги • 1077 Amsterdam, Apollo House, Apollolaan 15, **3120 570-6111**, ф. 570-6188, Gina Taylor

BALTIC CONTROL VOSTOK

Эксперты грузов • 123022 Москва, Бол. Декабрьская 10, стр. 2, **(495) 775-4216**, ф. -4, bcvostok@iccontrol.ru, www.iccontrol.ru

BANKING PRODUCTION CENTER | Бэнкинг Продакшн Сентер

Программное обеспечение, консультационные услуги в области ИТ, комплектующие • 101990 Москва, Мясницкая 35, **+7(495) 780-3165**, ф. 780-3167, Анатолий Игоревич Логинов • 1101 Amsterdam, The Netherlands, Haaksbergweg 13, Dreftr, 1101 BP, Zuidooost, **31206509060**, Bauke Sjoerd Frans Dirkvan der Meer

BARENTZ B.V.

Участие, управление и финансирование других концернов и компаний • 125047 Москва, Ал. Невского 19/25, оф. V, **(495) 775-5822**, ф. 250-2749, info.desk@barentz.ru, pavel.gribanov@barentz.com, www.barentz.ru

BASELL SALES & MARKETING COMPANY | Баселл Сейлз Энд Маркетинг Компани

Производство, маркетинг и лицензирование полиолефиновых продуктов и связанных с ними технологий • 127006 Москва, Успенский пер. 10, стр. 1, **(495) 641-3322**, ф. 641-3323, Жорж Симон Ги Барби • Hoeksteen 66, 2132 MS Hoofddorp, **+31 (0) 20 4468 644**, ф. 4468 649

BATEMAN | Бэйтман

Проектирование перерабатывающих производств • 119017 Москва, Большая Ордынка 40-2, **(495) 757-1770**, moscow@bateman.ru, Владимир Алексеевич Мусев • Amsterdam, Haaksbergweg 59, 1101 BR, **31 020 564-0580**, ф. 691-5329, amsterdam@batemanbv.com, Blauw Peter Nico

BAUKE VAN DER MEER TAX AND LEGAL SERVICES (CIS) | Бауке ван дер Меер Такс энд Лигал Сервисис | СиАйЭс

Консультационные услуги • 119180 Москва, Большая Якиманка 31, стр. 18, оф. 203, **(495) 935-7621**, info@bvdmeer.nl, Ван дер Меер, Бауке Шурд Франс Дирк • 1071 CT Amsterdam, Jan Luikenstraat 92-N, **3120 379-5076**, info@bvdmeer.nl, www.bvdmeer.nl, Van der Meer, Bauke Sjoerd Frans Dirk

BAUSCH & LOMB | Бауш энд Ломб

Инструменты, оборудование • 119049 Москва, Коровий Вал 7, стр. 1, оф. 12, **(495) 783-2359**, ф. 783-23-57, info@bausch-pharma.ru, www.baushlomb.ru, Татьяна Юрьевна Клюваева • 1118 Kooldhovenlaan 110, 1119 NH, Schiphol-Rijk, 75774, 1118 ZX, Schiphol Airport, **00 31 (0) 20 6554500**, ф. 20 6537871, Robert B. Stiles

BESTON DICKINSON | Бектон дикинсон

Производство и реализация товаров медицинского, хирургического и фармацевтического назначения, а также лабораторного оборудования и любых связанных с этим товаров • 119049 Москва, Ленинский пр-т 2, эт. 9, **(495) 239-16-29; 935-85-89**, ф. 230-6846, Ян Блажек • 2408 Alpen aap den Rijn, Europalaan 16, **3120 582-9420**, ф. 582-9421, www.bd.com, Etienne Borms

BEJO SEMENA

Семена • 115487 Москва, Андропова пр-т 38Ф, эт. 3, **(495) 967-3283**, ф. -8, info@bejo.ru, www.bejo.ru

BELAJA DACHA FLOWERS

Ландшафтный дизайн, озеленение • 140055, Люберцы, пос. Котельники, Белая Дача 5, **(495) 559-9690**, **-7490**, www.tsvelybd.ru

BELDEN WIRE AND CABLE | Белден ваз энд кэйбл

Кабель • 109316 Москва, Стройковская 12, корп. 2, , **(495) 938-2754**, Сергей Викторович Черноклинцев • 5900 Venlo, Edisonstraat, 9, P.O.Box 9, **3177 387-8453**, ф. 387-8337, Larrie Rose

BESTROM

Упаковочная техника • 143400 Московская обл., Ильинское ш., Красногорск 5, **(495) 562-2429**, ф. 538634, www.bestrom.ru

BHP BILLITON | БиЭйчПи Биллитон Евразия Б.В.

Инвестиционная деятельность • 119034 Москва, Турчанинов пер. 6, стр. 2, **(495) 981-8450**, ф. 981-8455, Russia@bhpbilliton.com, www.bhpbilliton.com

- BMC SOFTWARE DISTRIBUTION B.V.** | БиЭмСи Софтвеа Дистрибьюшн Б.В.
Разработка и распространение программного обеспечения • 115035 Москва, Садовническая 82, стр. 4, Аврора Бизнес Парк, (495) 258-3100, ф. 258-3101, Евгений Николаевич Кривоносов • 245 Boeingavenue 245, 1119 PD Schiphol-Rijk, 31 (0) 20 354 86000, ф. 354 86001, www.bmc.com
- BOART LONGYEA** | Боарт лонгеар
Производство и торговля гидравлическим и строительным оборудованием • 109240 Москва, Верхняя Радищевская 6, стр. 4, (495) 775-3762, ф. 775-3763, Braun Thomas Hans Joachim • 680000 Хабаровск, Герасимова 4, оф. 15, (84212) 73-6720, ф. 73-6720, Олег Владимирович Мартынов • 5928 Venlo, Venlo van Heemsckerckweg 6, 077 396-0230, ф. 396-0231, infoeu@boartlongyear.com, Oostveen Holm
- BREDERO SHAW INTERNATIONAL** | Бредеро шо интернейшл
Нанесение защитного слоя на трубы • 101407 Москва, ГСП-4, Рахмановский пер. 4, стр. 1, (495) 258-2835, ф. 258-2818, akhokholov@brederoshaw.shawcor.com, www.brederoshaw.com, Алексей Александрович Хохлов • 2341 Oegstgeest, Hofbrouckerlaan 56B, 3110 209-3100, ф. 209-3100, hdegeuse@xs4all.nl, Thomas Alan Richard
- BRUNEL CR B.V.** | Брунел си эр б.в.
Услуги компаниям нефтегазовой, химической отрасли • 101000 Москва, Мясницкая 16, эт. 7, (495) 789-8858, 783-6677, ф. 783-6673, job@brunelcr.ru, www.brunelcr.ru, Брекен Кундерт • 401 Amsterdam, Hullenbergweg, 1101CS, Zuidoost, 020-3125000, ф. 020-6965516, Johan Arie Van Barneveld
- BRUNEL CR B.V.** | Брунел Си Эр Б.В.
Предоставление консультационных услуг компаниям, особенно, нефтегазовой, химической отрасли • 115419 Москва, 2 Рошинский пр. 8, стр. 4, (495) 981-0694, ф. 981-0695, Брекен Кундерт • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т. 32, эт. 2, оф. 221, (4242) 72-7494, ф. -7493, Кундерт Брекен • 1101 Amsterdam, Hullenbergweg 401 411, 020-3125000, ф. 020-6965516, Johan Arie Van Barneveld
- BRUNELCR B.V.**
Подбор персонала • 119034 Москва, Мясницкая 16, эт. 7, (495) 783-6677, 789-8858, ф. 783-6673, info@brunelcr.ru, kb@cr.ru, www.brunelcr.ru, Koen Breken • 1101 Amsterdam, Hullenbergweg 385-411, 020 312-5000, ф. 312-5099, info@brunel.nl, www.brunel-international.nl
- BTI EUROPA** | БТИ Европа
Руководство, управление, администрирование, финансирование, участие в предприятиях в области промышленности, техники, оказания услуг и торговли, оказание медицинских услуг • 103056 Москва, Машкова 28/20, стр. 1, (495) 956-7660, ф. 956-7669, Андрей Викторович Астахов • Amsterdam, Teleportboulevard 140, 1043 EJ, 020-540 58 00, ф. 020-644 70-11, I.Levin, B.Linetsky
- C.STEINWEG-HANDELSVEEM B.V.** | К.Стайнвех-Хандельсвейм Б.В.
Транспортно-экспедиторская деятельность на морском транспорте • 198035 С.-Петербург, Гапсальская 3, (812) 380-6045, ф. 380-6045, www.steinweg.ru, Пяткин Николай Михайлович • 236003 Калининград, Портовая 24, (4012) 34-1650, ф. 34-1655, Эдуард Иванович Лихацкий • Postbus 1068, 300 BB Rotterdam, (3110) 487-9455, ф. 487-9200, www.steinweg.com, Govers Petrus Adrianus
- CADBURY CIS** | Кэдбери СНГ
Кондитерские изделия • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, эт. 5, оф. 2, (495) 937-1919, ф. 937-6799, Сехестед Нильс Йорген • Amsterdam, Naritaweg 165, Telestone 8, 1043 BV, (31) 20 5722 300, ф. (31) 20 5722 650, Magol Coasji, Langeveld Wilhelmus Joseph
- CALYPRATUS B.V.** | Калипратус Б.В.
Управление и владение недвижимым имуществом, акциями и т.п. • 127254 Москва, Огородный пр. 5, стр. 7, (495) 258-1573, Павел Ромульдович Купревич • 1183 Amstelveen, Professor J.H. Bavinckin 7, 020 301-3600, A.M. Schuller
- CAMPINA**
Молочная продукция Dairy produce • 119285 Москва, Мосфильмовская 42, эт. 3-4, (495) 933-3646, ф. -7, www.campina.ru, Michael Feller, Олег Когута
- CB & I EUROPE** | СБ и И Европа
Пусконаладочные работы • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, бизнес-центр «Регус», (495) 937-8282, ф. 937-8290, Рэймонд Бакли • 2132 Hoofddorp, Polarisavenue 31, 3123 568-5660, ф. 568-5661, Jan Hendrick Schurink
- CEBECO BRODGETS**
Сельское хозяйство Agricultural equipment • 127015 Москва, Вятская 27, стр. 14, эт. 3, (495) 777-0130, ф. 777-0124, crpmoscow@cebeco.ru
- CEMT/RIMA**
Образование маркетинговое • 109542 Москва, Рязанский пр-т 99, оф. 231, (495) 371-1750, rimatemt@online.ru, www.rima.ru
- CENTER DEVELOPMENT COMPANY** | Центр Девелопмент Компани
Инвестиции в недвижимость • 127055 Москва, Лесная 45а, стр. 10, (495) 937-4620, ф. 937-4615, info@pan-invest.ru, Явор Францев Спасов • Martinus Niihofflaan 2, 2624ES Delft, 31 15 789-0100, ф. 789-0101, Andrey Victorinovich Ageev
- CHAMPION TECHNOLOGIES RUSSIA AND CASPIAN B.V.** | Чемпион Технологис Раша и Каспиан Би.Ви
Химикаты для нефтегазовой промышленности • 125 Москва, Ленинградский просп.72, стр.4, оф.211, +7(495) 981-2558, www.champ-tech.com • 693001 Южно-Сахалинск, Детская 4, оф.318, (4242) 45-0444, ф. (4242) 45-0446, brian.christie@champ-tech.com • 7491 Delden, Langestraat 242 A, +31 74 377 1720, www.champ-tech.com
- CHEMTURA** | Кемтура
Производство и оптовая торговля агрохимическими продуктами, в т.ч. средствами защиты растений • 125009, Тверская 22А, стр. 3, эт. 2, (495) 580-7774, ф. 933-5960, info@chemtura.ru, www.chemtura.com, www.chemtura.ru, Irina Knyazkina
- CHRONOPAY** | Хронопэй
Платежи по банковским картам в сети интернет • 121059 Москва, Брянская 5, (495) 780-3060, ф. 780-3301, sales@chronopay.com, www.chronopay.ru, Иван Глазачев • Amsterdam, Strawinskyalaan 1443, 1077XX, 2079 401-10, ф. 2079 40-120, www.chronopay.nl, Vermaert Roland Francois Andre
- CLIMONA B.V.** | Климона Б.В.
Модная женская одежда • 119331 Москва, Крупской 9А, (495) 234-9955, 135-9910, climona@org.ru, www.climona.ru, Климина Оксана Николаевна • 1183 Amstelveen, Professor J.H.Bavincklaan 7, 3120 301-36-00, ф. -36, J.Balantien@amicorp.com, www.amicorp.com, J.C.J. van der Woord
- COSCHI TECHNOLOGY** | Кокки технолоджи
Машины и линии для пищевой промышленности • 115230 Москва, Варшавское ш. 46, (495) 937-9710, www.mega.ru/~ctmoscow, Анжела Риги • 4706 Roosendaal, Lavadijk 180, 0165-399313, ф. -39864, P. Я. Г. Стикема
- COLUMBUS**
Услуги по выбору корпоративных информационных систем •, Кожевнический пр. 4, стр. 8, (495) 363-5580, ф. -1, www.columbus.ru
- COMMONWEALTH RESOURCES** | Коммонвеалс Ресорсес
Подбор кадров Recruitment/headhunting • 119121 Москва, Остоженка 47, (495) 783-6677, ф. -3, resume@cr.ru, www.cr.ru, Брекен Кундерт • 28181 Heerde, Dahliastraat 2, 31 69578 5-622, ф. -948, Брекен Кондерт
- CONDOR CARPETS** | Кондор карпетс
Ковровые покрытия • 192236 С.-Петербург, Софийская 14, оф. 808, (812) 326-6566, ф. 326-6567, bravo@condorgroup.ru, Сергей Викторович Бравилов • 8061 Hasselt, Randweg 4, 3138 477-8111, ф. 038 477-8122, condorcarpets@hetnet.nl, Jan Hoekman, Gerrit Hoekman
- CONTINAF** | Континэф
Оборудование и ингредиенты для пищевой промышленности • 127006 Москва, Садовая-Каретная 10/5, корп. 1, (495) 748-3512, ф. 748-5197, tsg@continaf.ru, Сергей Глебович Толстикова • 1001 Amsterdam, Heregracht 214, 1016 BS, P.O.Box 3779, 3120 524 05-24, ф. -76, Hendriksen Johannes Wilhelmus Maria
- CONVENIENCE FOOD SYSTEM**
Оборуд. для пищевого прома • 117105 Москва, Варшавское ш. 10А, (495) 775-8290, ф. -2, www.cfs.com • Киев, Межгорская 82, 044 416-4404
- CORSTJENS WORLD WIDE MOVERS GROUP**
Перевозка личных вещей • Москва, Открытое ш. 48А, эт. 3, (499) 966-7301, -2, -4, ф. 966-7307, www.corstjens.com, Бела Сатиева, Олег Яшенко
- COXON CHEMICALS** | Коксон Кемикалс
Химикаты, нефтепродукты • 109147 Москва, Таганская 34, (495) 253-9505, ф. 253-9293, Борис Геннадьевич Романов • 3001 Rotterdam, Weena 340, P.O.Box 21850, 3110 404-7644, ф. 412-6115, Kutsevol Sergei Dmitrievitch
- CPH – CHEMEIE PHARMACIE HOLLAND**
Химпром • Москва, Б.Садовая 2/46, (495) 699-1755, 254-8478 • 1101 Amsterdam, Hettenheuvelweg 8, 31-20 798-0798, ф. 798-0799, info@cph.nl, www.cph.nl
- CROMPTON** | Кромптон
Агрохим • 101000 Москва, Чистопрудный б-р 11, стр. 1, (495) 945-5580, Елена Ивановна Еремеева • 1041 Ankerweg, Amsterdam 18, Netherlands, 3120 587-1871, Gerhardus Michiel Peereboom
- DALSEM HORTICULTURAL PROJECTS** | Далсем Хортикалчурал Проджектс
Теплицы, обогревательные устройства • 115280 Москва, Велозаводская 9, (495) 937-2115, Алла Михайловна Моначенкова • Woudseweg 9, 2635 CG Den Hoorn Zh, 015 2695800, ф. 2695888, info@dalsem.nl, www.dalsem.nl, J.P. Dalsem
- DAMKO** | Дамко
Оборудование для текстильной промышленности, производство и сборка, международная торговля • 119049 Москва, Мытная 3, оф. 34, (495) 980-0976, -74, ф. -75, damko@land.ru, www.damko.ru, Хендрик Ван Прое • 6802 Arnhem, Van Oldenbarneveldstraat 85A, P.O.Box 3121, 3126 354 125-0, ф. -5, damko@peja.nl, Hendrik Van Prooije
- DANKA OFFICE IMAGING BV** | Данка Офис Имиджинг Б.В.
Офисное оборудование • 127055 Москва, Приютский пер. 3, (495) 967-0130, ф. -25, www.danka.ru, Андрей Владимирович Рошин • Hergtogenbosch, Bruistensingel 208, 632 AD's, 3173 640 86-08, ф. -53, ama@son@danka-international.com, www.danka-op.com, G.L.W.M.Steverink
- DE TELEGRAAF** | Де Телеграф
Газета • 105064 Москва, Земляной Вал 42/20, оф. 67, (495) 953-1651, ф. , boeb@online.ru, www.telegraaf.nl, Питер Ван Дер Слоот • 1000 Amsterdam, Basisweg 30, Postbus 376, 020-585 2329, ф. 020-585 2435, redactie-i@telegraaf.nl, www.telegraaf.nl

DE VOLKSKRANT | Де Фольскрант

Газета • Москва, Покровский б-р 4/17, оф. 80, **(495) 976-7405**, ф. 976-3838, Иоханнес Браувер • 1018 Amsterdam, Jacob Bontiusplaats 9, **088 - 0561 555**, ф. 088 - 0561 561, www.volkskrant.nl

DESSO WAALWIJK | Дессо Валвейк

Напольные покрытия • 105062 Москва, Покровка 33/22, стр. 1, **(495) 624-6064**, www.armstrong.nl, Иос Андрей Ванхее • 5142 Walalwijk, Tazandriaweg 15, **(31) 416-342005**, ф. (31) 416-342005, www.armstrong.nl, Auer Frank Willem Sebastiaan

DHV COMMONWEALTH OF INDEPENDENT STATES BV | Ди Эйч Ви Содружество

Независимых Государств БВ
Консультационная деятельность в области перезозок, инфраструктуры, строительства • 109147 Москва, Воронцовская 41, эт. 7, **(495) 911-6996**, ф. 911-6843, cis@dhv.ru, www.dhv.ru, Ирина Тимуровна Басилия • Amersfoort, Laan 1914, no. 35, 3818 EX, Netherlands, P.O.Box 1399, 3800 BJ, **(31-33) 468-2500**, ф. 468-2301, info@dhv.nl, www.dhv.com, P.C.A.M. van Helvoort

DORENIA | Дорения

Холдинговая и финансовая деятельности • 125009 Москва, Романов пер. 4, стр. 4, **(495) 937-7748**, ф. 937-7749, Григорий Мкртчичевич Мкртчян • 2624 Delft, Martinus Nijhofflaan 2, **3115 256-9251**, ф. 256-3147, Adibekian Gaguik

DSM SALES OFFICES | ДСМ Сэйлз Оффисез

Химия • 129226 Москва, Докукина 16/1, **(495) 980-6060**, ф. 980-6061, dsm@dsm.com, Tatiana.piterskaya@dsm.com, Рене Гертон Хоотэтс Мёрсинг • 6130 Sittard, P.O.Box 43, **3146 477-0035**, ф. 470-0033, www.dsm.com, H.A.L.M. Dijkman

DTZ MOSCOW | Ди-Ти-Зет Москоу

Недвижимость • 123056 Москва, Гашека 7, **(495) 748-1111**, ф. 748-1112, -8887, info@dtz.com, www.dtz.com/ru, Стивен Уилсон • 191011 С.-Петербург, Итальянская 5, **(812) 352-6226**, ф. 325-8426, BenHunt@dtz.spb.su, Бен Кортни Хант • 1077 Amsterdam, Dijkshofplantsoen 12, **(31-20) 673-4599**, ф. 673-1993, dtzcee@worldonline.nl, Крис Бенет

EAGE | ЕАГЕ Геомодель

Организация конференций и семинаров, тренингов и курсов, выпуск иллюстрированных журналов • 119992 Москва, Старокалужское ш. 62, стр.1, корп.6, +7**(985) 211-6948, 661-9285, 661-9286**, eage@eage.ru, eage.ru, Людмила Алексеевна Золотая • Standerdmolen 10, 3995 AA Houten, **3130-635-4055**, ф. -634-3524, eage@eage.org, Antonius Lambertus van Gerwen

EAGLE VENTURE PARTNERS | Игл венчур партнерс

Ценные бумаги, инвестиции • 105064 Москва, Садовая-Черногрязская 13/3, стр. 1, оф. 6, **(495) 771-7115**, ф. -6, info@evp.ru, www.evp.ru, Каспер Хейстиг, Егор Пашина • 620014 Екатеринбург, Красноармейская 10, **(343) 379-5747**, eagle@evp.bcforum.ru, Александр Борисович Гоцицкий • 394000 Воронеж, Степана Разина 38, **(0732) 545-780**, ф. 712-303, eagle@rabo.vrn.ru, Валерий Валерьевич Доронин • 480002 Алматы, Жибек Жолу 64, оф. 501, **(3272) 500-033**, ф. -044, evp@eagle.kz • 3903 Veenendaal, Wageningsealaan 6, **3131 856 65-66**, ф. -77, Jan De Wijngaert

EASTMAN CHEMICAL B.V. | Истман Кемикал Б.В.

Производство, хранение и продажа химической продукции, промышленных видов газа • 125009 Москва, Тверская 16/2, стр. 1, БЦ, **(495) 935-8994**, Андрей Приказчиков • 4338 Middelburg, Herculesweg 35, **31 118 - 678 000**, ф. 31 118 - 638 827, www.eastman.com, Mr. Eric Kniebler

ECORYS

Консалтинг. АПК, ЖКХ, транспорт, финансы • Москва, Профсоюзная 23, **(495) 960-2212**, ф. 120-2413, ag@nei.ru, tsvetkova@nei.ru, www.ecorys.com, www.nei.ru, Александр Горшенин, Альбина Цветкова

ECORYS NEDERLAND | Экорис Нидерланды

Консультация по вопросам политики корпораций и госучреждений • 117997 Москва, Профсоюзная 23, **(495) 960-2212**, ф. 960-2213, Елена Владимировна Белянова • 3067 Rotterdam, Watermanweg 44, Postbus 4175, 3006 AD Rotterdam, **31 10 4538-800**, ф. 4530-768, netherlands@ecorys.com, www.ecorys.com, Макс ван дер Слин

ENERGO IMPEX | Энерго импекс

Нефть, газ • 127051 Москва, Трубная 21/11, стр. 2, **(495) 775-7636**, ф. -7637, Андрей Викторович Генчик • 63 Market Street #21-01, Singapore 048942, Singapore, **(65) 65 394788**, ф. (65) 65 365311, nw@energoimpex.com, a.guenchik@energoimpex.com, Alexander Pieter

ENI ENERGY | Эни энержди

Углеводороды • 119034 Москва, Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, ф., **(495) 916-5348, 916-5342**, ф. 916-5349, enrico.cristofanelli@enimoscow.ru, Кристофанелли Энрико • 414000 Астрахань, Калинина 32, **(8512) 39-4258**, ф. 39-4261 • 1077 Amsterdam, Strawinskylaan 1247, **31 20 575-3399**, ф. 31 20 570-7160, piera.tecca@agiphil.agip.it, www.eni.it, Vella Antonio

ENRAF | Энраф

Системы автоматического измерения и обработки данных хранимых жидкостей • 127030 Москва, Достоевского 21, **(495) 788-0713**, ф. 788-0691, enrafrus@co.ru, Сико де Бонт • 2600 Delft, Delftechpark 39, 2628 XJ Delft, P.O.Box 812, **3115 270-1100**, ф. 270-1111, Algra Henk

EPSON | Эпсон

Компьютеры • 129110 Москва, Щепкина 42, стр. 2А, **(495) 777-0355**, -6, ф. -7, info@epson.ru, www.epson.ru, Toru Yamazaki • 1096 Amsterdam, Entrada 701, **8126 657-0689**, Olle Ribalta Ramon

EUROMEDIK INVESTMENTS | Евромедик инвестментс

Создание медучреждений на кредитной и инвестиционной основе, поставка медоборудования • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, под. 6, оф. 608/612, **(495) 253-2225**, ф. 253-2863, recept_euromedic@mail.ru, Кобзев Андрей Васильевич • 1012 Amsterdam, Rokin 55, **31-20-521-4722**, ф. 521-4822, Veerman Jacobus Cornelis Maria

EUROPEAN PRESSPHOTO AGENCY | Европейское прессфото агентство

Создание и распространение фото услуг (связанных с новостями) в Европе • 129010 Москва, Ленинский пр-т 45, оф. 407, **(495) 775-0416**, ф. 775-0413, eramail@co.ru, Василий Станиславович Корнеев • Gravenhage, Gravenhage, Seren Cengiz

EWFF | ЕВФ

Лизинг, финансы • 115088 Москва, Новоосталовская 4, к. 2, **(495) 443-6485**, ф. 443-6485, Ольга Ивановна Дудко • 3087 Rotterdam, Walhaven O.z. 51, **3106 247-79281**, ф. 247-79281, Маас Иоханнес

EXACT | Экзакт

Программное обеспечение для бухгалтерского учета • 125040 Москва, Ямского Поля 3, 28, оф. 315, **(495) 780-7232, 780-7233**, ф. 780-7233, www.exact.ru, Максим Владимирович Шевченко • 2612 Delft, Portweg 6, **015 257-2828**, ф. 33-15 262-5461, dmitri.kabatovexactsoftware.com, R.S.H. Patel

EXPLOITATIE-MAATSCHAPPIJ VIM B.V. | Эксплоитати-Мацшапей БИМ Б.В.

Предоставление услуг в области сделок с недвижимостью • 190000 С.-Петербург, Конногвардейский б-р 3, **(812) 325-8930**, ф. 325-8931, julia@cleostar.spb.ru, Ben Courtney Hunt • 1077 Amsterdam, 12 Dijkshofplantsoen, **31 20 673 45 99**, ф. 31 20 673 1993, abas@worldonline.nl, Aloysius Wilhelmus Johannes van de Heijden

FANTINOC | Фантинок

Торговля • 127006 Москва, Садовая-Каретная 10/5, стр.1, **(495) 721-3508**, tsg@continaf.ru, fantinoc@sovintel.ru, Сергей Глебович Толстиков • 1016 Amsterdam, Herengracht 214, P.O.Box 3779, **3120 524-0500**, ф. 524-0576, Hendriksen Johannes Wilhelmus Maria

FARM FRITES BEHEER B.V. | Фарм Фритес Бихиер Б.В.

Изделия из картофеля • 117105 Москва, Варшавское ш. 17, корп. 1, **(495) 786-3990**, rus_info@farmfrites.com, www.farmfrites.ru, Татьяна Александровна Овчаренко • 3227 Oudendoorn, Molendijk 108, **31018 146-6888**, ф. -1350, info@farmfrites.com, www.farmfrites.com, Gerrit de Buijine

FERRING PHARMACEUTICALS | Ферринг фармасетикалз

Фармацевтика • 119002 Москва, Карманицкий пер. 9, **(495) 234-0828**, ф. 956-0961, info@ferring.ru, www.ferring.ru, Ирина Владимировна Нефедова • Hoofddorp, Polaris Avenue 144, 2132 JX, +**312-3554-0540**, ф. -3565-1735, info@ferring.com, www.ferring.com, Peter Wilden

FERRO (HOLLAND) B.V. | Ферро | Холланд Б.В.

Производство и продажа продуктов органической и неорганической химии • 196247 С.-Петербург, пл. Конституции 2, эт. 3, оф. 325, **(812) 718-4491**, ф. (812) 718-4483, Marinabl@vmb-service.ru, Александр Васильевич Афанасьев • Rotterdam, Van Helmonstraat 20, 3029 AV, **31 10478-4911**, ф. 31 10478-4320, ferro@com, www.ferro.com, T.A.M. Steenvoorden

FLISA | Флиса

Консалтинг по кадровым вопросам • 107078 Москва, Хоромный туп. 4-6, стр. 8, **(495) 760-7503**, ф. 923-3540, flisa-russia@mail.ru, www.accord-ecce.com, Владимир Гондусов • 3068 Rotterdam, Marten Meesweg 25, **4202 717 4020-5**, ф. -6, s.ashby@accord-ecce.com, Жером Жан Анри Тернинк

FLIWSERVE | Флуосерв

Сервисное обслуживание механических насосов • 125493 Москва, Флотская 5А, **(495) 788-7343, 781-5979**, ф. 788-7348, 781-5979, www.flowserve.com, Сергей Николаевич Лобанов • 4878 Etten-Leur, Parallelweg 6, Hoefnagels Hendrikus Cornelis Petrus

FORBO-NOVILON PRODUKTIEBEDRIJVEN | Форбо-новилон

Напольные покрытия • 109429 Москва, Нижегородская 32, **(495) 785-5774**, -99, ф. -2729, forbo-rus@elnet.msk.ru, www.forbo.ru, Константин Георгиевич Плотников • 7741 Koevorden, De Holvert 12, **3152 459 68-68**, ф. -88, info@novilon.nl, www.forbo.com, Герт Стурман

GARDENS | Гарденз

Недвижимость • 125009 Москва, Мира 26, стр. 6, **(495) 937-4620**, ф. 937-4615, gardens-c@co.ru, Ефим Шмидт • 2624 Delft, Martinus Nijhofflaan 2, **3115 256-9251**, ф. 262-3147, Sergei Albertovich Gevorkian

GASUNIE | Газуни-Нидерланды

Транспортировка природного газа • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр.5, эт.11, **(495) 797-2163**, ф. 797-2164, gasunie@gasunie.ru, www.gasunie.ru

GEMCO INTERNATIONAL BV

Инженеры и подрядчики в литейной промышленности Maintenance workshops, laboratories, warehouse projects and equipment • 119049 Москва, Мытная 3, оф. 41, **(495) 510-2544, 937-3617**, ф. 502-9286, info@gemco-international.ru, www.gemco-international.ru, Alphons Wijnen • 5692 the Netherlands, Son, Science Park Eindhoven 5053, **3140 264 37-34**, ф. -70, int@gemco.nl, www.gemco-international.nl, Alphons Wijnen

GEOPOLIS

Охрана окр. среды Consulting Engineers • 115682 Москва, М., Шипиловская 64-1-290, **(495) 396-0222**, geopolis@mail.cnt.ru, www.grontmij-rus.narod.ru

GEORGIAN GLASS AND MINERAL WATER | Джорджиан Гласс энд Минерал Ватер
Инвестиционная деятельность • 129626 Москва, Новоалексеевская
21, (495) 933-3675 • Curacao, 22-24 Castorweg, 599 9 60-5981, ф.
599 9 65-2744, E.Jaffe; I.O.Rukhadze; J.Fleury; M.Khazaradze

GILAT SATELLITE NETWORKS | Гилат спателлайт Нетворкс
Разработка, создание и распространение сетей спутниковой связи,
сопутствующих продукции и услуг • 105005 Москва, Бауманская
58/25, корп. 2, стр. 1, (495) 981-0965, ф. -0966, Victoria@gilat.com,
Арие Розичнер • Amsterdam, Naritwed 12B, 1043 BZ, (3120) 581-7730,
ф. 682-3353, Gideonm@gilat.com, www.gilat.com, Gideon Mandel

GONCHARNAYA INVESTMENTS | Гончарная инвестментс
Недвижимость • 125009 Москва, Воздвиженка 4/7, корп. 2, (495) 937-4620,
ф. -15, info@mcgroup.ru, Ефим Шмидт • 2624 Delft, Martinus Nijhofflaan 2,
3115 256-9251, ф. 262-3147, Georgi Albertovich Gevorkian

GRASSO | Грассо
Холодильные системы • 105094 Москва, Семеновский Вал 6, стр. 1,
+7(495) 787-2011, ф. -2012, grasso@gea.ru, grasso@grasso.ru, www.grasso.ru,
Oliver Cescotti • 5223 Parallelweg, 27 S-Hertogenbosch, 310-7362-3911,
ф. -73621-4210, tel. 50207 gras n1, internat@grasso.nl, grasso-global.com,
P W M van Maanen

GREIF NEDERLAND | Грайф Недерланд
Промупаковка • Москва, Симферопольский б-р 15, корп. 5, (495) 933-5947,
ф. -8, moscow.office@greif.com, www.greif.com, Алексей Николаевич Бнатов •
1181 Amstelveen, Van Heuven Goedhartlaan 121, 3120 5430-600, ф. -700,
Kooyman Adrianus Wilhelmus Maria

GROENBEEK | Грунебейк
Финансирование предприятий • 119034 Москва, Пречистенка 18, (495) 787-2424,
Елена Николаевна Груздева • 1121 Landsmeer, Vobelkamp 18, (020) 482-0100,
ф. 482-2349, Mark Dunnewijk

GROLSCH AGENCIES
Посредничество • 125167 Москва, Нарышкинская аллея 5 стр. 1, (495) 748-0559,
ф. -0559, grolsch@inbox.ru, Антон Геннадьевич Скобелев • 7523 Enschede,
Brouwerijstraat 1, 3153 4833-333, ф. -101, Паулуc Мария Матеус Тромп

GTO INTERNATIONAL
Организация и финансирование производства, лизинг • 119530 Москва,
Очаковское ш. 6, корп. 2, (495) 443-6464, Йоханнес Маас • 3197 Botlek
Rotterdam, Shannoweg 81-83, 3110 490-8200, ф. 490-5750

HEINEKEN EXPORT GROUP
Пиво Brewery • 119019 Москва, Новый Арбат 7, эт. 5, (495) 956-2108,
ф. -7066, www.heineken.com

HENDRIX POULTRY BREEDERS | Хендрикс Поултри Бридерс
Разведение и улучшение породы домашней птицы на основе генетических исследований •
119017 Москва, 1 Казачий пер. 5/2, (495) 956-7055, ф. 956-3149,
Татьяна Ивановна Гордеева • 583 Voxmeer, Spoorstraat 69, (31) (485) 319111,
ф. 319112, Hendrix Mathias Henricus Maria

HEWLETT-PACKARD EUROPE | Хьюллетт-паккард Юроп
Системная интеграция • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, корп. 1,
(495) 797-3370, ф. -3501, www.hp.com, Лоренц Хилмар • 1187 Amstelveen,
Startbaan 16, 3120 547-6771, ф. -7751, Diemen Joan van

HITACHI CONSTRUCTION MACHINERY | Хитачи Констракшн Машинери
Строительно-дорожная техника • 105005 Москва, Денисовский пер. 26-28,
эт. 5, (495) 933-5133, ф. 933-5130, kursikova@co.ru, Йошисико Юджи • 4903
Oosterhout, Souvereinstraat 16, (31-162) 484-400, ф. 457-453, www.hcme.com,
Mori Mitsuo

HOLLAND AGRO TECHNOLOGIES
С/х оборудование • 123001 Москва, Совхоз им. Ленина, 24 км. Каширского ш.,
(495) 548-6764, 746-3626, 967-5794, ф. 746-7392

HONEYWELL SECURITY NEDERLAND B.V. | Ханивелл Секьюрити Нидерланд Б.В.
Системы охранной / пожарной сигнализации • 196084 С.-Петербург,
Московский пр. 79А, оф. 416, +7(812) 388-7234, 718-6101, Office@honeywellsecurity.ru,
www.honeywellsecurity.ru • 1446 Pumerend, Amperestraat 41, +31 (0)299 419 000,
ф. +31 (0)299 419 050

HONEYWELL SECURITY NEDERLAND B.V. (ADI INTERNATIONAL) | Ханивелл Секьюрити
Нидерланд Б.В.
Системы охранно-пожарной сигнализации, контроля доступа и теленаблюдения •
196084 С.-Петербург, Московский пр-т 79А, оф. 416, (812) 718-6101, ф. 388-7234,
office@honeywellsecurity.ru, www.honeywell-security.ru, www.adi-intl.ru,
Волхонский Владимир Владимирович • 1446 Pumerend, Amperestraat 41,
1446 TR, 31 299 4190-00, ф. -50, info@adi-intl.nl, www.adi-intl.com, Marc Niele

HUNTER DOUGLAS EUROPE
Жалюзи и москитные сетки • 127287 Москва, Ст. Петровско-Разумовский пр. 2,
(495) 612-2341, ф. 613-5354

HUNTSMAN | Хантсмен
Холдинг • 123104 Москва, Мал. Бронная 20, корп. 2, (495) 937-5542, ф. -97,
andrij_a_borysov@huntsman.com, www.huntsman.com, Андрей Борисов • 3197
Botlek Rotterdam, Merseyweg 10, 31181 29-9111, ф. -3900, Erik Barents

ICC INDUSTRIES | Ицц индустриес
Синтетика, химикаты и исходное сырье • 127051 Москва, Садовая-Самотечная
24/27, (495) 723-7202, ф. 723-7204, icstow@sovin-tel.ru, www.icchem.com,
Константин Владимирович Кузьмин • 1079 Amsterdam, Amsteldijk 166, 31 (0) 20
644-8888, ф. 644-6364, icc@icchem.com, www.icchem.com, Jonh Farber

ICY LION | Айси Лион
Торговля климатическим оборудованием и бытовой техникой • 115114
Москва, Дербеневская наб. 7, стр. 23, (495) 730-7777, Борис Эдуардович
Кайданов • Paasheuvelweg 16, 1105BH Amsterdam Zuidoost, 31 20 614-2231,
ф. 669-0836, Kiryakov Leonid Fyodorovich

IDEAL STANDART EUROPE | Идеал стандарт Европа
Действовать в качестве торговой организации (продажа и предоставление услуг
в отношении продуктов любого вида); а также выступать в качестве держателя/владельца
и финансирующей организации • 129626 Москва, Зубарев пер. 15, корп. 1, оф. 412,
(495) 980-0453, -6, -5, ф. -4, Office.Moscow.IS@aseur.com, ideal-standard.com,
Владимир Евгеньевич Токаев • 2132 Hovdorp, Yupiterstaat 254, 0031 23 568 02-76,
ф. -01, Marcel Zaalberg

IGT - EUROPE B.V. | АйДжити - Европа Би.Ви.
Игровые автоматы • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 3, (495) 787-4448,
ф. 787-4449, www.igt.com, Джон Карлос Гомес • 2131 Hoofddorp, Bijmermeerstraat 30,
310 23 568 710-0, ф. -1, www.igt.com, Paulus Johannes Karskens, George Tomas Baker

INDUSTRIAL ENGINEERING SOLUTION | Индастриэл Инжиниринг Солюшнз
Маркетинговые исследования (упаковочное оборудование) • 123001 Москва,
Мамоновский пер. 4, стр. 1, оф. 2, (495) 200-1259, -22, ф. -4251, info@iesi.ru,
Михаил Николаевич Кошелев • 1083 Amsterdam, De Boelelaan 7, 0031-20644 7907,
ф. 6549, Info@iesi.nl, John Sibrandi

INFIN GALA | Инфин гала
Мясо • 127051 Москва, Петровский б-р 15, стр. 2, оф. 12-13, (495) 650-6505,
Игорь Николаевич Клягин • 1175 Lijden, San Franciscostraat 130-132, 3120-6695211,
ф. 6172307, groep@infingala.nl, Finckelchtein Beheer B.V.

ING BANK EURASIA
Банк • 123022 Москва, Красная Пресня 31, (495) 755-5495, ф. -9, Lorenz@ingbank.com,
www.ing.ru, Hendrick Willem ten Bosch, М.Кафонов, Вера Аржанова • Amsterdam,
Amstelvenseweg 500, 31 20 541 54-11, ф. -97, www.ing.com, www.ingbank.nl

INTERFACE EASTERN EUROPE | Интерфейс Истерн Юроп
Кровельные покрытия • 107031 Москва, Кузнецкий Мост 17, стр. 1, (495) 234-5727,
Julien Jan- Marie Auguste Fanton • Industrielaan 15, 3925 BD, Scherpenzeel, 033-2775555,
ф. 033-2775554, Interface.europe.com, Jan Hasselman

INTERNATIONAL HOTEL INVESTMENTS (BENELUX) B.V. | Интернэшнл Хоутел
Инвестментс | Бенелюкс Б.В.
Финансовая деятельность, эксплуатировать и совершать сделки с недвижимостью •
191025 С.-Петербург, Невский пр-т 57, (812) 380-1960, ф. 311-7316,
msnitsa@corinthia.ru, www.corinthia.ru, Портели Джозеф • Frederik Roeskestraat 123,
Amsterdam 1076 EE, 020-6736484, ф. 6758869, www.corinthia.com, Fenech Joseph

JORBA | Йорба
Маркетинг • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 16/23, стр. 1, (495) 745-5200,
ф. 250-3048, info@kosmetika-puig.ru, Antonio Luis Alarcon Mendez • Vennestraat 19,
2161 Le Lisse, Hague, 7 070 346-9668, ф. 346-5729, info@amicorp.com,
Puig Guash Marcos; Chumillas Zurilla Jorge

JURALINK CONSULTANCY | Юралинк Консалтанси
Юристы Legal services, law firm • 109047 Москва, Посланников пер. 5, стр. 4,
(495) 981-0694, ф. -5, Juralink@cs.com, l.schlingemann@juralink.ru, www.juralink.ru,
Шлингеманн Лодевейк • 1118 Amsterdam Schiphol, WTC Schiphol (Tower B, 5th floor)
Schiphol Boulevard 231, 31 20 405 474-7, ф. -8, Hans Jan Mulder

K-PRO INVESTMENTS | К-про инвестментс
Инвестиции в недвижимость • 125009 Москва, Воздвиженка 4/7, корп. 2,
(495) 937-4620, ф. 937-4615, vozdvizhenka2@co.ru, Христофор Спасов • 2624 Delft,
Martinus Nijhofflaan 2, 3115 256-9251, ф. 262-3147, Sergei A. Gevorkyan

KEMA INTERNATIONAL B.V. | КЕМА Интернэшнл Б.В.
Консультационные и инженеринговые услуги в сфере технологий защиты окружающей среды •
111112 Москва, Энтузиастов ш. 5, (495) 781-4563, contact@kema.com,
Шлингеманн Фредерик Лодевейк • 6800 Arnhem, Utrechtseweg 310 (Business Park Arnhem),
+31 26 3 56 91 11, ф. +31 26 4 42 97 81, information@kema.nl, www.kema.com,
Nabuurs Petrus Johannes Jacobus

KENWOOD ELECTRONICS EUROPE | Кенвуд электроникс Юроп
Аудио-коммуникационное оборудование • 109012 Москва, Бол. Черкасский пер. 15,
оф. 103, (495) 627-0605, -0911, ф. 621-4668, kenwood@co.ru, www.kenwood-europe.ru,
Талукдер Абдул Маннан • 1422 Uithoorn, Amsterdamseweg 37, 31 297 51983-0, ф. -1,
cis@kenwood.nl, www.kenwood-europe.com, Imamura Jun

KLM ROYAL DUTCH AIRLINES | КЛМ Королевские голландские авиалинии
Авиоперевозки • 119049 Москва, Мытная 1, 12 эт., (495) 258-3605, ф. 258-3684,
www.klmrussia.ru, Ирина Георгиевна Румянцова •

190000 С.-Петербург, Мал. Морская 23., (812) 346-6868, ф. -9, Сергей Леонидович Баранов • 1182 Amstelveen, Amsterdamseweg 55, 3120 649-9123, ledro@klm.com, klm.russia@klm.com, www.klm.com, Leo M. van Wijk

KOOPMAN INTERNATIONAL RUSSIA | Купман интернэшнл Раша
Галантерейные товары, игрушки, бижутерия • 115114 Москва, Дербеневская 22, стр. 1, эт. 3, (495) 235-0225, ф. 235-4002, www.koopmanint.com, Хайнц-Петер Холланд • Amsterdam, Distelweg 88, 1031 NH, 31 20 494-7819, ф. 494-7821, www.koopmanint.com, Schaffers Hedrick Arnold

KRAFT FOODS CENTRAL AND EASTERN EUROPE SERVICES | Крафт фудс централ энд истерн юроп сервис
Кондитерские изделия • 127006 Москва, Долгоруковская 7, (495) 960-2480, ф. 960-2490, Квинн Джеймс Майкл • 2132 Amsterdam, Kruisweg 855, Hoofddorp, 3123 566-0729, ф. 553-8792, Хартонг Йоханнес Хендрикус Теодорус

LANDRE INTECHMIJ
Аналит. оборудование • 119049 Москва, Донская 18/7, оф. 59, (495) 236-1317, ф. 935-8575, landre.mos@co.ru, www.landre.ru

LARIVE | Ларив
Консультации предпринимателям • 107045 Москва, Трубная 12, (495) 787-2762, ф. 787-2767, www.larive.nl, Вячеслав Михайлович Чудинов • 3708 Zeist, Sparenheувел 2, 3130 693-3221, ф. 693-2908, info@larive.nl, www.larive.nl, Verstraelen Petrus Johannes Theodorus

LARMAX INTERNATIONAL BV
Консалтинговые, Инжиниринговые и Подрядные Услуги. Consultancy, Engineering and Contracting • 127473 Москва, Достоевского 21, (495) 755-5713, ф. 755-6974, info@larmaxinternational.ru, www.larmaxinternational.com, Альфонс Вайнен • 5692 SON, Science Park Eindhoven 5053, 31 40 264-3675, ф. 31 40 2643770, a.wijnen@larmaxinternational.com, Alphons Wijnen

LECO EUROPE B.V. | Лекко Юроп Б.В.
Аналитическое оборудование • 115280 Москва, 1 Автозаводской пр. 4, корп. 1, (495) 710-3818, -24, -25, ф. -26, admin@leco.ru, referent@leco.ru, www.leco.ru, Павел Васильевич Макаров • 6161 Gelen, Vouersweg 118, 31 46 4747-473, ф. -333, al.schmidt@leco-europe.com, Schmidt Aloysius Josef

LIGHTHOUSE BUSINESS | Лайтхаус бизнес
Бизнес-консалтинг • 119049 Москва, Мытная 3, оф. 41, (495) 502-9286, info@lighthouseco.ru, www.lighthouseco.ru, Николас Кеттинг Ерун • 2061 Bloemendaal, Dr Drk Bakkerlaan 49, 3123 527-9713, Jeroen Nicolaas Ketting

LODERS CROKLAAN | Лодерс кроклаан
Производство и реализация специального ассортимента жиров • 119435 Москва, Малая Пироговская 5, (495) 775-0668, ф. 775-0669, Елена Васильевна Милорадова • Wormerveer, Hogeveg 1, 152AZ, 31 075 62-9211, ф. 31(0)75628-9455, fzs.lc@croklaan.com, B. Vreeburg; E. de Rijk

LODESTONE B.V. | Лодестон Б.В.
Инвестиции в недвижимость, строительство и эксплуатацию • 125009 Москва, Воздвиженка 4/7, стр. 2, (495) 937-4620, ф. 937-4615, info@mcdgroup.ru, Шмидт Ефим • 2624 Delft, Martinus Nijhofflaan, 2, ES, 31 15 256-9251, ф. 31 15 256-3147, Shmidt Efim

LUCENT TECHNOLOGIES | Лусент технолоджис
Телекоммуникации • 123100 Москва, Краснопресненская наб. 6, (495) 974-1488, ф. -1509, nikolaev@ru.lucnet.com, www.lucnet.ru, Дмитрий Михайлович Каменский • 1221 Hilversum, Larenseweg 50, 3135 687-3111, ф. -5885, Netherlands@lucnet.com, www.lucnet.nl, Wilhem Pieter Nicolas

LUKARKO SERVICES | Лукарко сервисез
Обработка информации в нефтегазпроме • 119071 Москва, Стасовой 4, оф. А140, (495) 785-0400, ф. 785-0402, Виктор Владимирович Пажин • 1071 Amsterdam, Honthorststraat 16 hs, 3120 305-0280, ф. 305-0290, info@lukarcos.com, Armen Babalov

МAMMOET | Маммут
Монтаж и транспортировка крупногабаритных и тяжеловесных грузов • 115114 Москва, Кожевническая 11/13, (495) 956-0838, ф. 956-0738, sst@space.ru, Вячеслав Юрьевич Захаров • 187110 Ленинградская обл., Кириши, ш. Энтузиастов 32В, (81368) 3-3160, Клим Федорович Овсичев • 3100 Schiedam, Karel Doormanweg 47, Haven 580, 3115 JD, P.O.Box 570, 3110 204-2424, ф. 3110 204-2442, info@mammoet.com, www.mammoet.com, Roderick Johannes Rolanda van Seumeren

MARFLEX | Марфлекс
Насосное оборудование • 105082 Москва, Балакиревский пер.19, стр.1, оф.502, +(495) 730-8014, ф. 730-8015, marflex@rol.ru, www.marflex.com, Александр Владимирович Казаренко • 3261 Oud-Beijerland, Louis Pasteurstraat 12, 0186 89-0200, ф. 89-0299, info@marflex.com, www.marflex.com, Van de Pol Jool

MARS
Кондитерские изделия • 142800 Московская обл., Ступино-1, (495) 252-9500, ф. -9880, www.mars.com, Александр Изимов, Mike Hancosk

MEAF MACHINES | Меаф Машинз
Оборудование для изготовления изделий из пластмасс и одноразовой посуды • 117036 Москва, Дмитрия Ульянова 9/11, кор.2,

(495) 507-1393, ф. 718-0581, meafoffice@mail.ru, meafoffice@yan-dex.ru, www.rusmeaf.ru, Евгений Викторович Шанталь • 4401 Yerseke, Industrieweg 10, 3111 3571-495, ф. -256, office@meaf.nl, www.meaf.nl, William Hovestadt

MEDECINS SANS FRONTIERES | Врачи без границ
Предоставление помощи нуждающимся группам населения в любом месте мира • 119002 Москва, Бол. Власьевский пер. 14, стр. 1, (495) 250-6433, ф. 250-6422, hom@msfholru.org, Andrew John Cunningham • Чеченская Респ., Грозный, Славянская 39, (8712) 22-2576, grozny@msfholru.org, James Hadyn Lewis • 366720 Назрань, Кравчука 11, (8732) 22-8013, -2392, ф. 22-7198, vrachi@msfholru.org, James Hadyn Lewis • 364000, Грозный, Славянская 39, (8712) 22-2576, msfh-grozny@field.amsterdam.msf.org, Andrew John Cunningham • 1017 Amsterdam, Plantage Middenlaan 14, 1018 DD, 3120 520-8700, ф. 620-5170, info@amsterdam.msf.org, www.artsenzonderegrenzen.nl, Geoff Prescott

MEDTRONIC | Медтроник
Медоборудование • 107045 Москва, Трубная 12, (495) 787-2757, 258-3444, ф. 258-3467, www.medtronic.com, Helmut Mally • 6422 Heerlen, Earl Bakkenstraat 10, www.medtronic.com, Wijnands Johannes Henricus Wilhelmus Marie

MEESPIERSON INTERTRUST B.V. | Мееспирсон Интертраст Б.В.
Консультационные услуги • 125009 Москва, Никитский пер. 5, (495) 737-5000, Климова Анастасия Анатольевна • 1012 Amsterdam, Rokin 55, 31 20-521 4777, ф. 31 20-521 4888, www.meespiersonintertrust.com, Petrus Adrianus de Ruijter

MEJN FOOD PROCESSING TECHNOLOGY B.V. | Мейн фуд просесинг технолоджи б.в.

Торговля оборудованием, установками и системами, предназначенными для обработки домашней птицы • 115419 Москва, 3 Рошинский проезд 8, стр. 4, (495) 623-6996, ф. 623-8737, Верверген Петрус Кристиан Мария • 1511 Oostzaan, Noordeinde 68, 31 (0) 75-684-33-55, ф. 75-684-41-50, info@meijn.nl, Van der Broek Han

MERLOT AMSTERDAM B.V. | Мерлот Амстердам Б.В.
Предоставление услуг в области сделок с недвижимостью • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 32-34, оф. 71Н, (812) 325-8930, ф. 325-8931, Бен Кортни Хант • Amsterdam, 12 Dijkshofplantsoen, 1077 BL, 31 20 673-4599, ф. 31 20 673-1993, claudia.rhebergen@brouwershof.nl, Aloysius Wilhelmus Johannes van de Heijden

MICRO-STAR HOLDING | Микро-стар Нидерландс холдинг
Компьютеры • 109028 Москва, Земляной Вал 50/27, корп. 16, оф. 33, (495) 981-4509, ф. -8, microstar@yahoo.com, www.microstar.ru, Ех Иин Тинг • 5692 Son, Ekkersrijt 6050, 3140 237-3036, ф. 267-6699, microstar@yahoo.com, www.microstar.ru, Hsu Hsiang

MIRABRIDGE INTERNATIONAL B.V. | Мирабридж Интернешенел Б.В.
Публикация классифицированных объявлений в печатных и электронных средствах массовой информации • 121096 Москва, Кастанаевская 8, (495) 101-3151, ф. 101-3151

MITSUBISHI ELECTRIC EUROPE | Мицубиси электрик юроп
Космодиамианская наб. 52, стр. 5, (495) 721-2070, ф. 721-2071, info-mro@mer.mee.com, www.mitsubishi-electric.ru, Георгий Владимирович Седов • Екатеринбург, Маршала Жукова 5, оф. 508, info-uro@mer.mee.com • С.-Петербург, Свердловская наб. 44 Ш, БЦ «Бенуа», (812) 633-3497, info-sro@mer.mee.com • Schiphol-Rijk, Capronilaan 46, 1119 NS, 3120 655 8500, ф. 655-8539, Gilian.Nothard@mecc.mee.com, www.global.mitsubishielectric.com, Takahi Sasakawa

MODERN UNIVERSITY FOR THE HUMANITIES
Образование • 113111 Москва, Кожевническая 3, оф. 301, (495) 727-0920, ф. -6760, ird@muh.ru, www.muh.ru

MOLEX B.V. | Молекс Б.В.
Электронные, электрические и волоконно-оптические компоненты • 125445 Москва, Смольная 24Д, +(495) 258-8444, yuri.zaits@molex.com, Vera.zuzina@molex.com, www.molex.ru, Юрий Заец, Вера Зюзина • 5657 Eindhoven, Parmentierweg 6, +31 (40) 2958200, ф. +31 (40) 2958206, mxnetherlands@molex.com, www.molex.com

MOLEX B.V. | Молекс Б.В.
Устройства для электрических сетей промышленного применения • 125445 Москва, Смольная 24, корп. Д, (495) 258-8444, yuri.zaits@molex.com, Юрий Николаевич Заец • Luchthavenweg, 38A, 5657 EB Eindhoven, The Netherlands, 310 40 295 820-0, ф. -6, yuri.zaits@molex.com, www.molex.com, Hendrika van den Eijnden

NEDERLANDS CENTRUM VOOR HANDELSBEVORDERING | Нидерландс Центрум Вор Ханделсбевордеринг

Содействие развитию международной торговли Нидерландов, организация выставок и делегаций • 125009 Москва, Тверской б-р 14, стр. 1, 6 эт., (495) 775-4927, ф. 775-4925, Тромп Таке Менно • 620075 Екатеринбург, Пушкина 10, оф. 16, Смирнова Ольга Викторовна • 2594 's-Gravenhage, Bezuïdenhoutseweg 181, 070 3441544, ф. 3441544, www.handelsbevordering.nl, Vaandrager Gerard Cornelis

NEDERLANDSE GASUNIE
Газовый концерн • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 5, (495) 797-2163, ф. -4, gasunie@gasunie.ru, www.gasunie.ru, Engbert Panman • 9700 MA, Groningen, Concorslaan 17, communicatie@gasunie.nl, Marcellus Petrus Kramer

NETHERLANDS ECONOMIC INSTITUTE

Консалтинг Private and public sector; research based consultancy • 117997 Москва, Профсоюзная 23, (495) 960-2212, ф. -3, www.nei.nl, www.nei.ru, Константин Карабанов, Diederik Rietveldt

NIDERA HANDELSCOMPAGNIE | Нидера Ханделскомпани

Сельскохозяйственная продукция • 119002 Москва, Калосин пер. 4, стр. 1, (495) 748-0753, ф. 748-0754, nidera@sovintel.ru, Дмитрий Леонидович Горшунов • Rotterdam, 492 Willemsplein, (3110) 430-1911, ф. 413-3520, kvalken@nidera.nl, David John Maxfield

NMA-EASTERN EUROPE | Эн-Эм-Эй истерн юроп

Технологическое оборудование • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1409, (495) 258-1288, ф. 258-1284 • 5674 Nuenen, Spiegelt 14C, (31 040) 290-6480, ф. 284-3146, nmaee@iae.nl, www.nmaee.com, Schulkes Franciscus Johannes Lebuinus

NOORDOORD B.V. | Ноордоорд Б.В.

Предоставление услуг в области сделок с недвижимостью • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 32-34, оф. 71Н, (812) 325-8930, ф. 325-8931, julia@rijnoord.ru, Максимилиан Абас • Amsterdam, 12 Dijkshofplantsoen, (31 20) 673-4599, ф. 31 20 673-1993, claudia.rhebergen@brouwershof.nl, Aloysius Wilhelmus Johannes van de Heijden

NORIT PROCES TECHNOLOGIE | Норит процес технологи

Разработка, изготовление технологических линий и процессов • 125424 Москва, Волоколамское ш. 73, эт. 6, оф. 627, (495) 380-0824, ф. 380-0825, info@norit.ru, www.norit.ru, Сергей Васильевич Завялец • 7556 Zenderen, Hertmerveg 42C, 7625 RH, 3174 255-0777, ф. 255-0779, info@norit.com, www.norit.com, Kuipers Rene Johannes Henricus Maria

NOS (NEDERLANDSE OMROEP STICHTING) | Эн-О-ЭС

Телевидение • Москва, Ак. Королева 4, корп. 2, оф. 9-10, (495) 937-4033, -34, 683-8650, ф. 610-6022, Петер Д'Амур • 1202 Hilversum, Postbus 26600, 035 - 6779222, nosbinnenland@nos.nl, www.nos.nl

NRC HANDELSBLAD | НРК-Ханделсблад

Газета • 109044 Москва, Крутицкий Вал 3, корп. 2, оф. 114, (495) 274-0008, ф. 274-0059, www.nrc.nl, Михель Криларс

NUNNER INTERNATIONALE EXPEDITIE | Нуннер б.в.

Экспедиторская деятельность • 101030 Москва, Образцова 17, (495) 388-6769, ф. -6163, lena@nunner.ru, www.nunner.com, Елена Викторовна Ильина • 5555 Valkenswaard, De Vest 78, 31040 2045-550, ф. -200, Willem Marco Joseph Erwin

NUTRICIA

Детское и специализированное питание • 143500 Московская обл., Истра, Московская 48, (495) 994-6636, ф. -6098, info@nutricia.ru, www.nutricia.ru, Gregory Sobieski, Борис Левин, Борис Резапов, Алла Нечай

NWIB: NEDERLANDSE WETENSCHAPPELIJKE INSTITUTEN IN HET BU-ITENLAND | Голландский институт в Санкт-Петербурге

Образование • 193015 С.-Петербург, Калужский пер. 3, (812) 327-0887, ф. 718-1939, info@nispb.ru, www.nispb.ru, Людмила Владимировна Шевалье • 6500 Nijmegen, Postbus 9102, 3120 525-2666, ф. 525-2773, secretariaat@nwib.nl, www.nwib.nl, R.F.M. Vermeulen

OCE TECHNOLOGIES

Копир. техника Копиеerapparatuur • Москва, Ф.Энгельса 72, стр. 1, (495) 721-1447, 745-7255, (095) 261-0905, 263-0649, www.ocetrade.ru

OFS BRIGHTWAVE NETHERLANDS | ОФС БрайтВейв Нидерланды

Торговля стеклопластиком, оптоволоконным кабелем • 123100 Москва, Краснопресненская наб. 6, (495), ф. 926-5407, Михаил Игоревич Павлычев • Sumatralaan 45, 1217 GP, Hilversum, Netherlands, (035) 677-7460, ф. -7484, www.ofsoptics.com, Edwards Marvin Snead

ONEGO HOLDING | Оного холдинг

Морской транспорт и логистика • 199397 С.-Петербург, Кораблестроителей 32, корп. 1А, оф. 48Н, (812) 335-4880, -1, -2, ф. -3, mail@onego.spb.ru, Александр Евгеньевич Росляков • Spui 24, 3161 Ed Rhooft, (31) 10 506-5670, ф. 506-5694, mail@onego.nl, www.onegoshipping.com, Sergey Viatcheslavovitch Kremenskiy

ORGANON AGENCIES B.V. | Органон Эйдженсиз Б.В.

Лекарственные средства • 125445 Москва, Смольная 24Д, коммерческая башина «Меридиан», эт. 2, (495) 960-2897, ф. 960-2896, info@organon.ru, Константин Юрьевич Zubovskiy • 5340ВН, Oss, P.O. Box 20, +31 412 661222, ф. 662617, www.organon.com, Dhr. Jan Smook

PARADIGM GEOPHYSICAL

Программные пакеты для геофизики • 119180 Москва, 1 Голутвинский пер. 1, (495) 933-4440, www.paradigmgeo.com, Николай Баранский • 1077 Amsterdam, Strawinskyalaan 1725, 3120 572-2300, ф. 664-7557, Richard van't Hof

PARKER DRILLING RUSSIA B.V. | Паркер Дриллинг Русия Би.Ви.

Предоставление полного комплекса услуг в области проведения буровых работ на нефтяных и газовых месторождениях при осложненных условиях бурения, а также работ по строительству, капитальному ремонту и техническому обслуживанию нефтяных и газовых скважин • 115093 Москва, Люсиновская 36, стр.1, (495) 363-5082, -83, -84, -85, ф. 363-50-86, Розеев Руслан Михайлович • Amsterdam, Fred.Roeskesraat 123, 1076EE, (31) (20) 577-1177

PEJA

С/х оборудование • 123104 Москва, Мытная 3/2, оф. 34, (495) 202-7659, -4999, 937-569, 980-0974, ф. 980-0975, peja@orc.ru, www.peja.ru

PERFETTI VAN MELLE | Перфетти Ван Мелле

Кондитерские изделия • 143591 Московская обл., Истринский р-н, Лешково, (495) 960-2800, ф. 960-2839, info@ru.pvmgrp.com, • 197349 С.-Петербург, Коломяги, Репищева 18, (812) 329-2323, ф. 329-2321 • 4800 Breda, Zoete Inval 20, P.O. Box 3000, +31 76 52 75 000, ф. 52 28 560, info@nl.pvmgrp.com, www.perfettivanmelle.com

PERKINELMER | Перкинэлмер

Финансирование юрлиц • 119334 Москва, Косыгина 19, (495) 935-8888, ф. 964-8787, www.instruments.perkinelmer.com, Сергей Андреевич Киселев • 2781 Zoetermeer, Zilverstraat 101, 7814 314-144, ф. -383, Терранс Л. Карлсон

PF CONCEPT INTERNATIONAL | Пи-Эф Концепт Интернэшнл

Создание, разработка, продвижение на рынок и сбыт сувенирных и подарочных товаров • 125080 Москва, Врубеля 12, (495) 648-4081, ф. Ричард Лариби • 2371 Roelofarendsveen, De Lasso14, 0031 713-32-8911, ф. 713-32-8877, www.pfconcept.com, P. Varnier, R. Mikh, Rutger Planque, F. Ubeda

PHILIP MORRIS MANAGEMENT SERVICES | Моррис менеджмент сервисез

Табачные изделия • 344010 Ленинградская обл., Ломоносовский, пос. Горелово, Волхонское ш. 7, (812) 118-4545, ф. 118-4546, Ги Гуйфферс • Ростов-на-Дону, Красноармейская 206, 7 (863) 261-8097, ф. -8064, Пол Норман Жанель • 620014 Екатеринбург, Антона Валка 15, (3433) 65-8373, ф. -8370, Пол Норман Жанель • 4622 Bergen op Zoom, Marconilaan 20 4622 RD The Netherlands, (31) 164-295000, ф. (31) 164-294444, J. Zeilstra, W.J.M. Franken

PHILIPS RUSSIA OOO | Филипс Россия

Электроника • 119048 Москва, Усачева 35, (495) 937-9303, ф. 937-9307, www.philips.ru, www.philips.com

POLAROID | Полароид

Фото и электротовары • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (495) 725-2700, ф. -33, info@polaroid.ru, www.polaroid.ru, Алла Игоревна Тимошенко • 7511 Enschede, Hoge Bothofstraat 45, Postbus 316, 7500 AH, 3153 486-5050, oem@polaroid.com, www.polaroid.com, Jan Marinus Geerdink

PRICEWATERHOUSE COOPERS | Прайсвотерхаускуперс

Консультации компаний по правовым и налоговым вопросам • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 5, (495) 967-6000, ф. -1, pwc.Russia@ru.pwc.com, www.pwc.ru, Майкл Ли Кубена • 3032 Rotterdam, Hofplein 19, 3110 407-5500, ф. 456-4333, Hoevens Robert Jan; Looman Cornelis Franciscus J

PROLOGIS | Пролоджис

Промпродукция • 107045 Москва, Последний пер. 5, корп. 1, www.prologis.com, Антуан ан Оммерен • 1119 Schiphol-Rijk, Capronilaan 25-27, 310 20 655 66-66, ф. -00, www.prologis.com, James Scott Lyon

PROVIMI

Корм для животных • 117556 Москва, Варшавское ш. 72, корп. 2, (495) 937-2860, ф. 110-4872, mail@provimi.ru, www.provimi.com, Александр Иванченко, Александр Савчук

QUAKER CHEMICAL B.V. | Квейкер Кемикал

Разработка, производство и продажа эмульсонов (специальных технологических, негорючих, смазочно-охлаждающих жидкостей), применяемых при обработке металлов, а также различных антикоррозионных жидких средств и консервационных масел • Москва, Н. Ба-сманная 16, стр. 4, цокольный этаж, оф. 1, (495) 261-15-07, ф. 267-93-22, Татьяна Александровна Косаченко • 1422 Uithoorn, 1-13 Industrieweg 1-13, Uithoorn, 312-97544644, ф. 97544694, Eduard ten Duis

QUEST INTERNATIONAL NEDERLAND | Квест интернэшнл Нидерланд

Ароматические вещества • 109004 Москва, Николоямская 54, (495) 258-5420, ф. -9, elena.chabrova@questintl.com, www.questintl.com, Владимир Сергеевич Микоян • 1411 Naarden, Huizerstraatweg 28, 3135 699-2026, ф. 694-9779, Yoram Knoop

RABO BLACK EARTH | Рабо Черноземье

Имущество и ценные бумаги, инвестиции • 394000 Воронеж, Степана Разина 38, (4732) 71-3180, -9441, -3291, ф. 71-2303, eagle@rabo.vrn.ru, Валерий Валерьевич Доронин • 3521 Utrecht, Croeselaan 18, 3130 216-1250, ф. 216-1944, Врейман Йохан

RABOBANK NEDERLAND | Рабобанк Нидерланд

Банковские услуги • 109013 Москва, Новая пл. 10, (495) 721-1984, ф. 721-1985, Maarten Leo Pronk • 3521 Utrecht, Croeselaan 18, 3130 216-0000, ф. 216-4582, www.rabobank.com, Bert Heemskerck

RECONA HOLLAND | Рекона холланд

Полиграфия • 125009 Москва, Брюсов пер. 8-10, под. 1, (495) 629-0013, ф. 629-0142, info@recona.ru, Татьяна Александровна Царская • Amsterdam, Heinzestraat 23 I, 1071 SL, 3120 670-4894, ф. 670-4893, telex 42309 TSO, recona@planet.nl, Naaykens Gayane Leonovna

RGF

Консультации, маркетинг • 125009 Москва, Романов пер. 4, (495) 232-5758, www.rgf.com, Алексис Чудновский • 1017 Herengracht 556, 20 422-2516, A. Didham Andrew

RIJNOORD B.V. | Рейноорд Б.В.

Предоставление услуг в области сделок с недвижимостью • 191011 С.-Петербург, Итальянская 5, (812) 325-8930, ф. 325-8931, julia@cle-

ostar.spb.ru, Бен Кортни Хант • 1077 Amsterdam, 12 Dijkshofplantsoen, **31 20 673-4599**, ф. 31 20 673-1993, claudja.rhebergen@brouwershof.nl, Алойсиус Вильгельмус Йоханесс ван дер Хейден

ROMPETROL GROUP N.V.

И Ромпетрол груп н.в.
Нефть и нефтепродукты • 119992 Москва, Бол. Знаменский пер. 2, стр. 7, **(495) 933-7599**, ф. 203-2163, Constantin.lutsenko@rompetrol.com, **www.rompetrol.com**, Луценко Константин • 3012 Rotterdam, Schouwburgplein 30-34, **40 21 303-0887**, Constantin.lutsenko@rompetrol.com, **www.rompetrol.com**, Dan Constache Patriciu

ROSEN

И Розен
Нефтегазпром • 125424 Москва, Волоколамское ш. 73, **(495) 780-3574**, ф. 780-3574, rosen-moscow@roseninspection.net, **www.roseninspection.net**, Ольга Анатольевна Гришаева • 7576 Oldenzaal, Vondellaan 4, **3154 158-7000**, ф. 158-7130, rosen-oldenzaal@roseninspection.net, **www.roseninspection.net**, Johannes Petrus Henricus

ROSLYSINE NETHERLANDS B.V.

И Рослизин Нидерландс Б.В.
Ведение дел, соответственно эксплуатация иностранного предприятия, занимающегося биохимическими процессами • 429113 Чувашия, Шумерлинский р-н, п. Дубовка, Брам Леонардс • Smidswater 18, 2514 BW s-Gravenhage, **(31-70) 392-0100**, ф. 392-0550, sibbing@wiegerink.ru, **www.roslysine.nl**, Wiegerink Albertus Andreas Jan

ROYAL SLUIS

Семена • 125009 Москва, Дегтярный пер. 6, оф. 224, **(499) 972-9996**, 251-1288

ROYAL SWETS & ZEITLINGER

И Свэцтс
Базы данных, электронные библиотеки • 125525 Москва, Куусине-на 21Б, **(499) 198-7331**, ф. 198-7041, info@ru.swets.com • 2161 CA Lisse, Heereweg 347B, **+0031 252 43 51 11**, ф. 41 58 88, info@nl.swets.com, **www.swets.com**, Siebe van Elsloo

ROYAL VOPAK

И Конинклайке Вopak
Логистика • 121059 Москва, пл. Европы 2, ООО «Славянская Гости-ница и Деловой Центр», оф. 418, **(495) 941-8040**, -50, ф. -8882, ngrigorieva@vopak.ru, **+31 (0)10-4002777**, corporate.communication@vopak.com, **www.vopak.com**

RUSVAR

И Русвар
Холдинг • 101000 Москва, Кривоколенный пер. 14, оф. 30, **(495) 625-2110**, -4988, ф. 625-9124, Владимир Николаевич Игнатов • 1043 Amsterdam, Nairitaweg 165, **30210 809-3800**, ф. 809-3838, Theodoroulaki-Stergiaki M.

SAKHALINK

И ЗАО с ограниченной ответственностью «Сахалинк Б.В.
Посреднические услуги • 693000 Южно-Сахалинск, Сахалинская 32А, **(4242) 72-1052**, ф. 72-1053, Erwin Fijnaut • 3062 Rotterdam, K.P. van der Mandelelaan 34, Cordia Willem

SALYM PETROLEUM

И Салым петролеум
Нефть, газ • 123242 Москва, Новинский б-р 31, Торгово-Деловой Центр «Новинский пассаж», эт. 6, **(495) 518-9720**, ф. 518-9722, andrei.govorukhin@shell.com, **www.salypetroleum.ru**, Дэйл Рэймонд Роллинз • 628011 Ханты-Мансийск, Чехова 11, Дэйл Рэймонд Роллинз • 625000 Тюмень, Республики 62, Dale Raymond Rollins • 2596 The Hague, Carel van Bylandtlaan 30, **3170 377-9111**, ф. 377-4150, spd-moscow@siep.shell.com, Dale Raymond Rollins

SAYBOLT

И Сейболт
Нефть и нефтепродукты • 117105 Москва, Варшавское ш. 35, Бизнес-центр «Ривер Плаза», **(495) 660-0880**, **785-3777**, ф. 221-8995, 785-3785, Saybolt.Moscow@corelab.com, CisDesk@saybolt.ru, Marketing@saybolt.ru, **www.saybolt.ru**, С.Э.Каминский • 190121 С.-Петербург, наб. кан. Грибоедова 132, оф. 2Н, **(812) 325-7010**, -20, ф. 325-6244, office@saybolt.spb.ru, В.А. Тарабарин • 3133 Vlaardingen, Stoomloggerweg 12, **3110 4609-209**, ф. -960, chemical@saybolt.com, **www.saybolt.com**, R. Bennink

SECURITY HOUSE EXPORT

Системы безопасности, контроля и управления доступом • 196084 С.-Петербург, Московский пр-т 79А, оф. 416, **(812) 298-7234**, **388-7234**, **118-6101**, office@securityhouse.ru, **www.securityhouse.ru**, Владимир Владимирович Волхонский • 5627 Eindhoven, Ambachtsweg 29, **3140 2483-020**, ф. -105

SENSORMATIC

И Сенсорматик
Электронные охранные системы • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 505, **(495) 258-1382**, ф. -4, **www.sensormatic.ru**, Ваган Владимирович Мовсисян • 2908 Capelle aan den IJssel, 6-12 Vierbaan, **3110 258-4848**, ф. 442-3250, mernst@tycoint.com, **www.tycoint.com**, Ernts Matthias Markus

SHELL DEVELOPMENT SAKHALIN

И Шелл Девелопмент Сахалин
Углеводороды и минералы • 693020 Южно-Сахалинск, Дзержинская 35, **+7 4242 662-000**, ф. 662-012, ask-sakhalinenergy@sakhalinenergy.ru, **www.sakhalinenergy.ru**, John Gibb • 30 Karel van Bylandtlaan, The Hague, 2596, **(31-0-70) 377-1927**, ф. 377-14373, R.romanytchev@shell.com, **www.shell.com**, Frasier Curtis Roland

SHELL EXPLORATION AND PRODUCTION SERVICES

И Шелл Эксплорейшн энд Продакшн Сервисис

Разработка энергетических ресурсов • 101000 Москва, Новинский бульвар 31, **(495) 792-3550**, ф. -3553, Рейндер Тамбузер • 2596 The Hague, Carel van Bylandtlaan 30, **3170 377-9111**, Рейндер Тамбузер

SIGMA COATINGS

И Сигма коатингс
Производство защитных, морских и декоративных покрытий • 191014 С.-Петербург, Басков пер. 10, оф. 16Н, **(812) 315-7909**, ф. 315-4658, sigmapc.ru@mail.ru, Эдвард Кемп Андерсон • 1422 Uithoorn, Amsterdamseweg 14, **(0297) 54-1911**, ф. 54-1911, info@sigmacoatings.com, **www.sigmacoatings.com**, Gerardus Johannes Jacobus Vos

SIOUX EMBEDDED SYSTEMS B.V.

И Сиукс Имбеддед Системс Б.В.
Производство товаров в сфере развития систем внедрения, инноваций, компьютерных технологий • 119334 Москва, 5 Донской пр. 21Б, стр. 6, **(495) 981-0694**, ф. 981-0695, Даустерс Йоханнес Якобус Герман • Esp 405, 5633 AJ Eindhoven, **040 267-7100**, ф. 040 267-7101, info@sioux.nl, Duisters Johannes Jacobus German

SITA INFORMATION NETWORKING COMPUTING

И Сита Информейшн Нетворкинг Компьютинг
Телекоммуникационные технологии и услуги • 107031 Москва, Петровка 15/13, **(495) 745-2369**, ф. 733-9879, Андрей Юрьевич Черемных • Heatrowstraar 10, 1043 CH Amsterdam, **31 (0) 20 606 9600**, ф. 20-606 9601, **www.sita.int**, Francisco Violante

SOMERA COMMUNICATIONS

И Сомера коммьюникейшнс
Телеком • 105062 Москва, Лялин пер. 4, стр. 2, **(495) 789-6721**, rpuijenbro@somera.com, **www.somera.com**, Ван Пейнбург Паулюс • 2132 Hoofddorp, Hoeksteen 129, **(31) (20) 659-1300**, ф. 659-1301, rpuijenbro@somera.com, **www.somera.com**, Lyne Peter Robert

SPONSHINE/CARBER PORIFERRA

Детские автомобильные кресла, коляски • 107392 Москва, 1 Пугачевская 17, **(495) 161-2945**, ф. -2591, **www.maxicosi.ru**

STEB NUTRITION

И Стэб ньютришн
Корма для животных • 105066 Москва, Ст. Басманная 20, корп. 1, стр. 1, **(495) 230-6576**, -74, ф. 230-6545, Герт Г. Д`Азе • 3831 Leusden, Egelwier 6, **3133 433-7630**, ф. 433-7631, Герт Г. Д`Азе

STORK FOOD SYSTEMS

И Сторк Фуд Системс
Разработка, проектирование, производство, продажа, установка и обслуживание промышленного оборудования • 125124 Москва, 1 Ямского поля 9/13, оф. 509, **(495) 937-3460**, ф. 937-3464, Кристин Йоханнес Мария ван Зантворт • 5831 Voxmeer, Handelstraat 3, **0485 58-6111**, ф. 0485 58-6222, Хоен Теодор Герардус Мария

STORM

И Шторм
Игровой бизнес • 101000 Москва, Потаповский пер. 16, **(495) 625-7484**, ф. 924-9493, Майкл Пол Боттчер • 1059 Amsterdam, Antony Fokkerweg 21, **31020 615-2165**, ф. 615-2217, Мейсер Иво Робертуц

STROYMODA

Двери, перегородки • 125150 Москва, Балтийская 9, **(495) 737-8905**, **963-3757**, **777-1987**, ф. 158-7316, **www.stroymoda.ru**

STRUIK FOODS

И Струик Фудс
Торговля и общепит • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, **(495) 258-1299**, ф. 258-1208, struik-ru@mtu-net.ru • 3780 AA Voorthuizen, Voorthuizerweg 9, P.O. Box 70, **+31 342 47 48 48**, ф. 47 40 04, info@struik.nl, **www.struik.com**

SUPRESTA NETHERLANDS B.V.

И Супреста Нидерланды б.в.
Продажа огнезащитной продукции • 107045 Москва, Трубная 12, **(495) 775-4533**, Вагин Владимир Анатольевич • 3818 Amersfoort, Barchman Wuytierslaan 10, **31-33-453-4575**, Supresta LLC

TEBODIN EASTERN EUROPE B.V.

И Тебодин Истерн Юроп Б.В.
Промышленное строительство • 105062 Москва, Подсосенский пер.20, стр.1, **(495) 258-8058**, ф. 258-8059, moscow@tebodin.ru, a.vervoorn@tebodin.ru, **www.tebodin.ru**, Ad Vervoorn • 191011 С.-Петербург, Невский пр-т 54, оф.13, эт.3, **+7(812) 718-3780**, ф. 718-3781, root@tebodin.spb.ru • 664011 Иркутск, Кооперативный пер. 2, **+7(395) 279-9058** • 620075 Екатеринбург, Карла Либкнехта 22, оф.402А, **+7(343) 371-7070**, ф. 371-2050, ekaterinburg@tebodin.com.ru • 2593 The Hague, Laan van Nieuw Oost-Indie 25, **+31 70 348 09 11**, ф. +31 70 348 05 14, thehague@tebodin.nl, **www.tebodin.com**, Aat van Delft

TEXEL METALS B.V.

И Тексел Металс Би.Ви.
Экспорт, импорт и оптовая продажа металлов • 454005 Челябинск, Манакова 4, **(3512) 60-5613**, ф. 60-5969, Трепачко Вадим Вячеславович • 1101 Amsterdam, Haaksbergweg 13, 11E Dreeft., **020 650-9060**, ф. 020 650-9061, Nicolaas Johannes Cornelis Van Nes

THOMASSEN COMPRESSION SYSTEMS

И Томассен компрешн системс
Поршневые компрессоры, оказание сервисных услуг • 121615 Москва, Рублевское ш. 26, стр. 1, оф. 136, **(495) 415-4007**, ф. 415-4104, thomassen_mow.er@mail.ru, • 6990 Rheden, Havelandseweg 8a, PO BOX 99, **(+31) 26 497-5200**, ф. 497-5201, tcs@thomassen.com, tcs@thomassen-tcs.nl, **www.thomassen.nl**, Franciscus Wilhelmus Hubertus Marie Bisseling

TONLOR

И Тонлор
Заключение сделок • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 13, кв. 149-150, **(499) 243-6356**, ф. 956-6356, Анатолий Александрович Козлов • 2711 Zoetermeer, Engelanlaan 300, **3179 31-1011**, ф. 31-1837, Джордж Татар

TOSHIBA MEDICAL SYSTEMS

И Тошиба медикал системс
Медоборудование Medical equipment • 129110 Москва, Олимпийский пр-т 18/1, оф. 5025, **(495) 975-2497**, -2498, ф. 975-2468, msmirnov@tmse.nl, Рустам Фаридович Бахтиозин • Zoetermeer, Zil-

verstraat 1, **31(0)79 368-9999**, ф. 31(0)79 368-9090, salsup@tmse.nl, www.toshiba-europe.com, Klaus Peter Weinand

TOWNSEND ENGINEERING B.V. | Таунсенд Энджиниринг
Оборудование для мяспрома • 117198 Москва, Ленинградский пр-т 113/1, оф. Е-101, (495) 956-5291, ф. 956-5292, Sergey.Tsitovich@stork.com, Sergey Tsitovich • 5349 Oss, Industrielaan 63, +31 412-669262, ф. 669 250, Marcel.Streefland@stork.com, www.townsend.nl, Marcel Streefland

TRAFIGURA VENEEER B.V. | ТРАФИГУРА БЕХЕЕР
Поставка и продажа сырой нефти, нефтепродуктов, сжиженного нефтяного газа (СНГ), металлов, металлических руд и концентратов • 105064 Москва, Лялин пер. 19, стр. 1, (495) 933-4812, ф. 933-4801, sergei_kostioukov@yahoo.com, www.trafigura.com

TRANSFORWARDING | Трансфорвардинг
Транспорт и связь • 117403 Москва, Востряковский пр. 10, оф. 221, (499) 973-4380, tree@online.ru, Алексей Михайлович Кузьмин • 3165 Rotterdam, Willem Barrentszstraat 11-19, Distripark, 3110 293-8900, ф. 481-1492, Пиетер В. Фогелнаар

TROUW | Трау
Газета • Москва, Покровский б-р 4/17, оф. 80, (903) 299-6196, Йелле Корстиус Брандт • 1018 Amsterdam, Jacob Bontiusplaats 9, 088 – 0557 557, redactie@trouw.nl, www.trouw.nl

TYCO VALVES AND CONTROLS | Тайко Вэлвс энд Контролс
Промоборудование • 121170 Москва, Кутузовский пр. 4, стр. 1, (495) 648-3855, ф. 648-3856, tvmoscow@tyco-valves.com • 4824 Breda, Mijkenbroek 22, +31 76 5434 100, ф. +31 76 5434 210, export-breda@tyco-valves.com, www.tycovalves.com

UNIINVEST
Агропром Leasing activities, food processing machinery and agricultural machinery, company information and project management • 125009 Москва, Георгиевский пер. 1, стр. 3, (495) 692-1040, ф. 692-1043, -28, cpirus@dol.ru, www.danrus.com, Александр Бобров • Kvaerndrup, UniBusines, Nyborgvej 4, 4570 251-616, ф. 275-016, danrus@danrus.com, www.danrus.com

VAN OORD | Ван Оорд
Строительство портов, дноуглубительные работы и др. • 199034 С.-Петербург, В.О. Большой пр-т 18А, оф. 354, (812) 336-9151, ф. 336-3504 • 3067 Rotterdam, Watermanweg 64, +31 10 447-8444, ф. 447-8100, info@vanoord.com, www.vanoord.com

VAN REES | Ван Рис
Продукты питания • 125047 Москва, 2 Тверская-Ямская 16/18, оф. 809, (495) 225-4504, ф. 755-9120, vrm@sovintel.ru, www.vanrees.ru, Владимир Александрович Мосягин • 3011 Rotterdam, 65 Wijnhaven, 31 10 402-1750, ф. 413-6881, trading@vanrees.com, www.vanrees.com, Philip Miles

VOERMAN INTERNATIONAL | Вурман Интернешнл
Транспорт и связь • 119619 Москва, Проектируемый 5167 пр-д 9, стр. 1, (495) 937-6909, ф. 240-1032, dvandiemem@voerman.com, www.voerman.ru, Dennis van Diemen • 2491 Den Haag, Wolga 12, +31 70 301 1301, ф. 320 8804, mail@voerman.com, www.voerman.com, Piet van Herk

WAVIN RUS | Вавин Рус
Пластиковые трубы • 115088 Москва, Угрешская 2, стр. 32, (495) 663-2378, ф. 663-2379, mos@wavin.ru, www.wavin.ru • 8450 Hammel, Nordisk Wavin,Wavinvej 1, 636-272, ф. 4586 962-000

WIMM-BILL-DANN | Вимм-Билл-Данн
Молочные продукты, безалкогольные напитки, детское питание • 109028 Москва, Солянка 13, стр. 2, (495) 363-4646, 925-5805, ф. 363-4647, ella@wbd.ru, www.wbd.ru, Тони Денис Майер • 1077 Amsterdam, 1355, Strawinskylaan (WTC), +31 (20) 575-3216, ф. +31 (20) 575-3219, www.wbd.com

РЕСУРСЫ www.POLPRED.com

НИДЕРЛАНДЫ Том 9, 2008г. (100 стр.) **Общие сведения • Политика • Госбюджет • Экономика • Иноинвестиции • Химпром • Химпром с РФ • Нефтегазпром с РФ • Машиностроение с РФ • Электроника с РФ • Свиинина • Агропром с РФ-2008 • Агропром с РФ-2007 • Транспорт с РФ-2008 • Транспорт с РФ-2007 • Наука с РФ • Внешняя торговля • Внешнеэкономсвязи • Выставки • Таможня • Связи с Россией-2007 • Связи с Россией-2006 • Банки с РФ • Инвестиции с РФ • Связи с регионами РФ | Госбюджет, налоги, цены | Приватизация, инвестиции | Армия, полиция | Финансы, банки | Экология | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Электроэнергетика | Металлургия, горнодобыча | Авиапром, автопром | Недвижимость, собственность | Транспорт, строительство | Миграция, виза, туризм | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Агропром | Леспром | Алкоголь | Внешнеэкономсвязи, политика | Связи с Россией и СНГ • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ Том 8, 2007г. (80 стр.) **Экономика • Финансы • Налоги • Банки • Банки с РФ • Страхование • Юрилицо • Иноинвестиции | Финансы, банки | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция | Недвижимость, собственность | Химпром, фармацевтика | Экология | Нефть,**

газ, уголь • Нефть • Газ • Трубопроводы • Химпром • Металлургия • Чермет • Судостроение • Машиностроение • Авиапром • Автопром • Электроника | Телеком, космос, СМИ | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Металлургия, горнодобыча • Инновации • Наука • Автотранспорт • Железные дороги • Морфлот • Авиация • Агропром • Животноводство • Растениеводство • Рыба | Агропром | Алкоголь | Леспром | Внешнеэкономсвязи, политика | Связи с Россией и СНГ • Туризм • Выставки • Таможня • Внешняя торговля • Связи с Россией • Инвестиции с РФ • Представительства

НИДЕРЛАНДЫ Том 7, 2006г. (76 стр.) **Общие сведения • Геополитика • Аруба • Конкурентоспособность • Экономика-2006 • Экономика-2005 • Экономика-2004 • Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Судостроение, машиностроение | Авиапром, автопром • Инновации | Телеком, космос, СМИ • Инвестиции • Агропром | Агропром | Алкоголь • Овоши-фрукты • Наркотики • Внешняя торговля-2005 • Внешняя торговля-2004 | Внешнеэкономсвязи, политика | Миграция, виза, туризм • Таможня • Выставки • Связи с Россией-2006 • Связи с Россией-2005 • Инвестиции с РФ • Связи с регионами РФ | Связи с Россией и СНГ • Нефтегазпром с РФ | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика • Наука с РФ | Наука, образование • Транспорт с РФ | Транспорт, строительство • Химпром с РФ | Химпром, фармацевтика | Экология • Банки с РФ | Финансы, банки • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ Том 6, 2005г. (48 стр.) **Политика • Экономика • Банки • Налоги • Юрилицо • Евроинтеграция • Нефть • Трубопроводы • Газ • Химпром • Металлургия • Машиностроение • Электроника • Транспорт • Морфлот • Авиация • Агропром • Животноводство • Растениеводство • Рыба • Туризм • Внешняя торговля • Выставки • Банки с РФ • Обзор прессы | Сельское хозяйство, легпром | Транспорт, строительство | Госбюджет, налоги, цены | Нефть, газ, уголь | Алкоголь | Судостроение, машиностроение | Финансы, банки | Связи с Россией и СНГ • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ СПЕЦВЫПУСК. Том 4-5, 2005г. (88 стр.) **Общие сведения • Госструктуры-2003 • Госструктуры-2001 • Госструктуры-1999 • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Экономика-1999 • Военный экспорт • Минобороны • Народонаселение • Соцстрах • Образование • Миграция • Предпринимательство • Регистрация компании • Налоги • Инофирма • Малый бизнес • Акции • Инвестиции • Машиностроение • Хайтек • Химпром • Газ • Энергетика • Недвижимость • Агропром-2003 • Агропром-1999 • Амстердам • Гаага • Антильские острова • Рандстад • Выставки-2004 • Выставки-2003 • Сайты по экономике • Внешняя торговля-2004 • Внешняя торговля-2002 • Диалог с Россией • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции с РФ-2003 • Инвестиции с РФ-2002 • Инвестиции с РФ-2001 • Торговля с Россией-2004 • Торговля с Россией-2003 • Торговля с Россией-2002 • Торговля с Россией-2001 • Торговля с Россией-1999 • Нефть и газ с РФ-2004 • Нефть и газ с РФ-2003 • Нефть и газ с РФ-2002 • Связи с регионами РФ-2004 • Связи с регионами РФ-2002 • Связи с регионами РФ-1999 • Транспортные связи с РФ • Банки с Россией-2004 • Банки с Россией-2003 • Банки с Россией-2002 • Агропром с РФ-2004 • Агропром с РФ-2003 • Статистика • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ Том 3, 2004г. (39 стр.) **Общие сведения • Экономика • Госструктуры • Предпринимательство • Регистрация компании • Налоги • Квоты на импорт • Экспортное право • Военный экспорт | Международный режим | Торговля оружием • Минобороны | Перспективы строительства ВС | Системы управления и связи | Военный бюджет • Амстердам • Гаага • Выставки-2004 • Выставки-2003 • Сайты по экономике • Сотрудничество с РФ • Торговля с Россией • Российский импорт • Инвестиции с РФ | Смешанная комиссия • Связи с регионами РФ • Помощь для России | Программа ПСО • Энергетика с РФ • Транспорт с РФ • Связи с росбанками • Связи с росагропромом | Ветеринария | Фитосанитарное регулирование | Селекция и семеноводство • Обзор прессы | Фонд сырья • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ Том 2, 2004г. (20 стр.) **Геополитика • Экономика • Народонаселение • Хай-тек • Малый бизнес • Акции • Инвестиции • Промышленность • Химпром • Энергетика • Недвижимость • Агропром • Европолитика • Экспорт • Связи с Россией | Инвестиционное сотрудничество | Двусторонняя торговля | Энергоресурсы из РФ • Кредиты для РФ • Представительства • Статистика**

НИДЕРЛАНДЫ Том 1, 2002г. (28 стр.) **Госструктуры-2001 • Госструктуры-1999 • Макроэкономика • Агропром • Соцстрах • Образование • Миграция • Рандстад • Связи с ЦВЕ • Связи с Россией-2001** Экономические взаимодействия | Перспективные направления сотрудничества | Договорно-правовая база | Структура двусторонней торговли | Инвестиционное сотрудничество | **Связи с Россией-1999** Эконом. сотрудничество | Нидерландский ин-т в С.-Петербурге | **Обзор прессы • Представительства**

НИДЕРЛАНДЫ 1999г. (150 Кб) **Общие сведения • Госструктуры • Госбюджет • Банки • Экспорт • Инвестиции • Промышленность • Агропром • Нефтегаз • Электроника • Химия • Транспорт • Строительство • Автопром • Энергетика • Печать • Супермаркеты • Соцстрах • Связи с Россией • Соглашения • Перспективы • Бюро в Москве**