

ЮАР – это ворота для деловых людей России, желающих иметь контракты в десятках стран Африки южнее Сахары. Региональная держава способна передать россиянам необходимые технологии и товары. России трудно соревноваться в Африке с китайцами, но для очень крупных наших компаний при высокой дипломатической поддержке Кремля успех обеспечен. В ЮАР к Москве очень доброе отношение, что дает шанс отличиться и среднему российскому бизнесу.

Приватизация, инвестиции

– ЮАР является в Африке крупнейшим источником прямых трансграничных инвестиций. Эволюция ее инвестиционной политики в период после отказа от системы апартеида отражает курс правительства этой страны на интеграцию в региональную и мировую экономику и выполнение ЮАР роли лидера в развитии южной части Африканского континента.

За последнее десятилетие ЮАР избирательно и поступательно проводила либерализацию в области вывоза прямых инвестиций за рубеж. До полного отказа от лимитирования экспорта капитала данного типа в окт. 2004г. центральные власти ЮАР перманентно разрешали осуществлять в Африке южноафриканские инвестиции в большем объеме, чем в остальном мире.

Даже после окт. 2005г. фирмы – потенциальные инвесторы в обязательном порядке должны получать разрешения Резервного банка Южно-Африканской Республики (РБЮ). Заявки на трансграничные инвестиционные проекты рассматриваются с учетом их влияния на платежный баланс ЮАР. Указанный банк резервирует за собой право вмешиваться в процесс вывоза капитала в рамках особо крупных проектов с тем, чтобы не допустить негативного влияния на валютный рынок ЮАР.

Участие южноафриканских государственных компаний в инфраструктурных проектах в других африканских странах частично отражает обязательства страны содействовать реализации целей, заложенных в многосторонней программе «Новое партнерство для развития Африки». Государственная энергетическая компания Eskom осуществила инвестиции в ряд совместных проектов в Анголе, Ботсване, ДР Конго, Лесото и Намибии. Национальная нефтяная компания PetroSA имеет долевое участие в Алжире, Габоне и Нигерии, а государственное транспортное предприятие Transnet инвестировало капитал на Мадагаскаре, в Замбии и Танзании. Эти организации не только финансируют бизнес за пределами ЮАР, но и берут на себя риск по его ведению.

Industrial Development «содействует промышленному развитию юга Африки, принимая долевое участие в бизнесе за пределами ЮАР (в 89 проектах и сделках по финансированию экспорта в 28 африканских странах). Южноафриканский банк развития специализируется на финансировании инфраструктурных проектов.

Ниже схематично представлены основные этапы либерализации трансграничной инвестиционной политики ЮАР.

До 1996г. фирмы могли осуществлять инвестиции только в Лесото, Намибии и Свазиленде.

1997г. Разрешались инвестиции до 50 млн. рэнд. в странах Сообщества развития юга Африки и до 30 млн. рэнд. – в остальных странах.

1998г. Предельные величины повышены соответственно до 250 млн. и 50 млн. рэнд. (хотя для одобренных проектов последняя сумма могла достигать и 55 млн.).

1999г. Лимиты выросли до 750 млн. рэнд. – для государств, входящих в Сообщество развития юга Африки и до 500 млн. – для прочих африканских государств.

2002г. Новое повышение инвестиционного максимума – до 2 млрд. рэнд. – для Африки и до 1 млрд. рэнд. – для остального мира.

Начало 2004г. Предельный объем увеличен до 2 млрд. рэнд. для каждого нового и одобренного инвестиционного проекта и 500 млн. рэнд. – для инвестиций за пределами континента. Принимались во внимание требования фирм использовать принадлежащие им средства в местной валюте для финансирования до 20% сверхсметных расходов, если совокупные инвестиции превышали установленные пределы. Остаток подлежал финансированию посредством привлечения иностранных заемных средств, условия которых должны были доводиться до сведения РБЮ.

Окт. 2004г. Предельные объемы на осуществление прямых инвестиций за рубежом отменены. БИКИ, 18.11.2006г.

Внешэкономсвязи, политика

– По оценкам экспертов Всемирного банка, на африканские страны приходится 70% мировых биогенетических ресурсов, и эти страны являются источником ряда важных сырьевых ресурсов. В недрах континента находятся 90% мировых запасов платиноидов, хромитов (%) – 80, фосфатов – 76, марганца и кобальта – 60, алмазов – 40, золота – 37. Африка является сырьевой базой мировой экономики, обеспечивая 92% потребностей мировой индустрии в платине, в алмазах (%) – 70, марганце – 35, кобальте – 34, бокситах – 15,5.

Запасы углеводородного сырья на Африканском континенте и разведанных участках его шельфа на начало 2006г. составляли 8% мировых, причем территория большинства государств юга Африки изучена еще не полностью. В последние годы возросла добыча нефти в странах к югу от Сахары, особенно в регионе Гвинейского залива, высокими темпами раз-

вивается нефтедобывающая промышленность Судана, началась добыча нефти в Чаде и Мавритании.

Темп роста ВВП африканских государств к югу от Сахары в 1981-90гг. составлял в среднем 1,7%, в 2002г. (%) – 3,3, 2004г. – 3,4 и 2005г. – 4,2 (в последнее десятилетие в 16 африканских странах темп роста превышал в среднем 4%). Все это способствовало созданию условий для расширения участия стран Африки в мирохозяйственных связях.

В последние годы расширился приток финансовых и кредитных средств в африканские государ-

По оценкам экспертов Всемирного банка, на африканские страны приходится 70% мировых биогенетических ресурсов, и эти страны являются источником ряда важных сырьевых ресурсов. Африка является сырьевой базой мировой экономики, обеспечивая 92% потребностей мировой индустрии в платине, в алмазах (%) – 70, марганце – 35, кобальте – 34, бокситах – 15,5.

Запасы углеводородного сырья на Африканском континенте и разведанных участках его шельфа на начало 2006г. составляли 8% мировых, причем территория большинства государств юга Африки изучена еще не полностью. В ближайшие годы 25% нефти, поступающей на мировой рынок, будет добываться в странах Африки к югу от Сахары.

Объем торговли США с африканскими странами достиг 50 млрд.долл., а их доля в потребляемой Соединенными Штатами нефти составляет 15%. Вторым по значению экономическим партнером государств Африки стал Китай. В 2005г. товарооборот КНР со странами Африки составил 35 млрд.долл. Более 700 китайских компаний действуют в 49 африканских государствах.

В Африке действуют 11 китайских центров содействия инвестициям и торговле, занимающихся обеспечением платежей, страхованием и консультациями для предпринимателей. Китайский экспортно-импортный банк совместно с Банком Китая учредили под эгидой Госсовета КНР «Группу торгово-экономического и технико-экономического сотрудничества и координации отношений со странами Африки», ответственную за организацию и координацию деятельности по развитию внешнеэкономических связей с государствами континента.

Китай инвестирует значительные средства в экономику Судана, заполнив вакуум, образовавшийся после разрыва США отношений с этой страной (в Судан уже прибыло из КНР 10 тыс. рабочих). Китайские компании участвуют в эксплуатации нефтяных месторождений Нигерии, Чада, Габона. Так, в 2005г. Китай подписал соглашение с Нигерией об импорте нефти на 800 млн.долл.

В марте 2006г. китайские фирмы начали бурение скважин на месторождении на западе Эфиопии. В 2004г. Китайский экспортно-импортный банк предоставил Анголе кредит в 2 млрд.долл. для восстановления инфраструктуры страны. КНР предоставила Нигерии кредит в 2 млрд.долл. для финансирования ряда объектов и льготные кредиты для налаживания спутниковой связи.

БИКИ, 25.11.2006г.

ства. Так, в 2004г. сумма их поступлений превысила 40 млрд.долл., увеличился также приток прямых иностранных инвестиций. В результате списания задолженности многих африканских стран (27 государствам на 50 млрд.долл.) улучшилось их финансовое положение и платежеспособность. Страны Черной Африки являются членами ВТО и других международных экономических и финансовых организаций.

По мнению ряда экспертов, в ближайшие годы 25% нефти, поступающей на мировой рынок, будет добываться в странах Африки к югу от Сахары, что позволит стабилизировать положение на мировых рынках энергоносителей. В странах Африки имеется также потенциал наращивания поставок газа в европейские государства, оцениваемый Международным энергетическим агентством в 63-65 млрд.куб.м. (к 2030г. он может возрасти до 180 млрд.).

Однако во многих государствах Африки отмечается дефицит электроэнергии, в т.ч. в странах, объединившихся в организацию Сообщество развития юга Африки (САДК). В нее входит 14 государств: Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, Демократическая Республика Конго (ДРК), Лесото, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Танзания и ЮАР. Общее производство электроэнергии в регионе САДК достигает 270 млрд.квтч., а потребление – 244 млрд., причем основным производителем электроэнергии в САДК является ЮАР (216 млрд.квтч.). В 1999-2005гг. потребление электроэнергии в странах САДК увеличивалось ежегодно на 3%, но после 1995г. в регионе не вводились крупные энергетические объекты. В связи с этим в САДК разработаны краткосрочный и долгосрочный варианты плана строительства новых электростанций. В краткосрочный, рассчитанный до конца 2010г., включен 21 объект и в долгосрочный (после 2010г.) – 26 объектов, причем самым крупным будет ГЭС «Большая Инга» в ДРК мощностью 45 тыс. МВт. Разработан проект ее первой очереди мощностью 6 тыс. МВт, ввод которой намечен на 2012г., причем большую часть финансовых средств предоставят правительства ЮАР, Ботсваны, ДРК, Намибии и Анголы.

В ДРК построена ГЭС «Инга-1», заканчивается сооружение станции «Инга-2» и ведется строительство ГЭС «Инга-3». После сооружения ГЭС «Большая Инга» мощность электростанций в Африке южнее Сахары увеличится в 2 раза, а с освоением всего энергетического потенциала ДРК – в 3 раза, что позволит присоединить государства Западной и Центральной Африки к энергосистеме стран САДК.

Вместе с ГЭС «Большая Инга» будут построены высоковольтные линии электропередачи от ДРК до ЮАР, трансформаторные станции и распределительные сети; возможно подключение этой гидростанции к единой энергетической системе каскада ГЭС в Анголе и Намибии. Для решения технических проблем, связанных с проектом, создан центр в г.Дурбан (ЮАР), в котором работают африканские и европейские ученые и инженеры.

В последние годы в африканских странах активизировалась деятельность международных финансовых структур.

Страны Америки, Западной Европы и Азии сотрудничают с африканскими государствами в добыче нефти и газа, алмазов, других полезных ископаемых, развитии горнорудной промышленности. Так, активизация деятельности компаний США в Африке связана с ростом зависимости Соединенных Штатов от поставок сырья из стран континента, особенно нефти. Объем торговли США с африканскими странами достиг 50 млрд.долл., а их доля в потребляемой Соединенными Штатами нефти составляет 15%. Нефть добывается в Анголе, Нигерии, странах зоны Гвинейского залива и др. В последние годы г.Малабо (Экваториальная Гвинея) превратился в «нефтяное Эльдorado», в котором добывается 400 тыс. бар. нефти в сутки. Между Малабо и нефтяной столицей США г.Хьюстон (шт.Техас) налажено ежедневное авиасообщение. Соединенные Штаты намерены расширить импорт нефти из африканских государств (наряду с Нигерией и Анголой осваиваются месторождения в других странах континента).

Поставки из стран Африки в значительной мере удовлетворяют потребности США в меди, алмазах, свинце, титане, цирконии, уране, бокситах, слюде, цинке и др. США также заинтересованы в вывозе из Африки хрома и металлов платиновой группы, являющихся сырьем для электронной и авиакосмической промышленности.

В последние годы увеличились инвестиции США в экономику ряда стран Африки. В 2004г. сумма инвестиций американских компаний в страны региона составила 18,9 млрд.долл., в т.ч. в горнодобывающие отрасли – 11,8 млрд., и соответственно увеличились прибыли на вложенный капитал. В начале 90гг. ежегодный размер прибылей оценивался в 1,3 млрд.долл., а в 2003г. – в 3 млрд.

Подход США к партнерству с государствами Африки основан на расширении деятельности частных компаний, координацию которой осуществляет Корпоративный совет по Африке (Corporate Council on Africa), созданный в 1992г. (штаб-квартира находится в Вашингтоне). Членами совета является большая часть действующих в африканских странах компаний (170). Для формирования и координации торговой политики Конгресс США учредил «Форум торгово-экономического сотрудничества США со странами Африки южнее Сахары».

В США действует закон об экономическом росте и торговых возможностях в странах Африки (Africa Growth and Opportunity Act – AGOA). Принятая в 2000г. инициатива AGOA предусматривала предоставление льготных условий по тарифам при ввозе в США топливно-сырьевых ресурсов и продукции сельского хозяйства африканских стран, что способствовало развитию торговли и росту американских частных инвестиций. В 2003г. экспорт США в страны Африки южнее Сахары достиг 7 млрд.долл.

(на 90% больше объема торговли Соединенных Штатов со странами СНГ и на 86% – с государствами Восточной Европы).

В Африке открыты три региональных центра содействия повышению конкурентоспособности товаров из африканских стран на рынках США и других стран мира. Их деятельность финансируется в рамках программы «Инициатива для африканского развития и предпринимательства» (African Development and Enterprise Initiative).

В США финансовую поддержку американским экспортерам и инвесторам оказывает министерство торговли, минсельхоз, минтранс, минэнерго и агентство по торговле и развитию США. В определении текущих и перспективных направлений торгово-экономических связей со странами Африки значительна роль законодательной и исполнительной власти, а также корпоративных структур, влияние которых нередко является решающим при формировании инициатив государственными органами США.

В последние годы вторым по значению экономическим партнером государств Африки стал Китай, поддерживающий торговые отношения со всеми странами континента, причем с большинством из них торговля активно развивается. В 2005г. товарооборот КНР со странами Африки составил 35 млрд.долл. Китай отменил тарифы на 190 групп товаров, импортируемых из 28 наименее развитых африканских стран. Китайские компании заинтересованы в доступе к энергоресурсам Африки, и КНР, являющаяся вторым после США мировым импортером нефти, ввозит из стран Африки 28% нефти (в основном из Судана, Анголы, ДРК и Нигерии).

Более 700 китайских компаний действуют в 49 африканских государствах. КНР оказывает помощь странам Африки в выполнении инфраструктурных проектов, направляет медицинский персонал, обучает студентов и бизнесменов в своих учебных заведениях. Продовольственная помощь Эфиопии, ДРК, Намибии, Сьерра-Леоне и другим странам укрепляет позиции КНР на континенте.

В янв. 2006г. в Пекине был опубликован документ «Политика КНР в отношении Африки», состоящий из шести разделов: «Положение и роль Африки», «Китайско-африканские отношения», «Африканская политика Китая», «Расширение всестороннего сотрудничества между Китаем и Африкой», «Форум китайско-африканского сотрудничества и его последующая деятельность», «Связи между КНР и африканскими региональными организациями». Руководство КНР подчеркивает, что намерено оказывать помощь странам Африки в укреплении их экономического потенциала и облегчении долгового бремени. Китай будет развивать инвестиционное сотрудничество со странами Африки в освоении природных ресурсов, а также развитии инфраструктуры, сельского хозяйства, туризма. Предполагается увеличить ввоз африканской про-

дукции в КНР, чему будет способствовать постепенная отмена тарифов.

Китай подписал соглашения о взаимной защите капиталовложений с 34 странами Африки и соглашения об избежании двойного налогообложения – с 14 государствами. В Африке действуют 11 китайских центров содействия инвестициям и торговле, занимающихся обеспечением платежей, страхованием и консультациями для предпринимателей. Китайский экспортно-импортный банк совместно с Банком Китая учредили под эгидой Госсовета КНР «Группу торгово-экономического и технико-экономического сотрудничества и координации отношений со странами Африки», ответственную за организацию и координацию деятельности по развитию внешнеэкономических связей с государствами континента.

Китай инвестирует значительные средства в экономику Судана, заполнив вакуум, образовавшийся после разрыва США отношений с этой страной (в Судан уже прибыло из КНР 10 тыс. рабочих). Китай участвовал в строительстве трубопровода протяженностью 1,5 тыс. км. от нефтяных месторождений на юге Судана до Красного моря. Китайская компания China Petroleum Engineering Construction строит терминал для танкеров в порту Судан, а нефтяная компания Chinese National Offshore Oil является собственником большей части суданских месторождений нефти в регионе Дарфур. Инвестиции Китая способствовали увеличению нефтяных запасов Судана в 2 раза.

Китайские компании участвуют в эксплуатации нефтяных месторождений Нигерии, Чада, Габона. Так, в 2005г. Китай подписал соглашение с Нигерией об импорте нефти на 800 млн.долл.

В марте 2006г. китайские фирмы начали бурение скважин на месторождении на западе Эфиопии. После того, как западные страны критиковали недавние выборы, прошедшие в стране, а также ее участие в военном конфликте в Эритрее, в Эфиопии стали называть Китай «самым надежным торговым партнером».

В 2004г. Китайский экспортно-импортный банк предоставил Анголе кредит в 2 млрд.долл. для восстановления инфраструктуры страны, разрушен-

ной в период гражданской войны, завершившейся в 2002г. (большинство контрактов досталось китайским фирмам). Так, китайские компании восстанавливают железную дорогу в Анголе, вложив в нее 600 млн.долл., они выиграли контракт на ремонт еще двух железнодорожных линий, построили правительственные здания и новый аэропорт в Луанде.

Китай расширяет присутствие в лесной промышленности Либерии, Гвинеи, Камеруна. Объектами инвестирования КНР в странах Африки являются дороги, стадионы, здания и сооружения. Например, Китай финансирует строительство стадионов в г.Банги (ЦАР) и г.Яунде (Камерун), а также плотины в Республике Конго. КНР предоставила Нигерии кредит в 2 млрд.долл. для финансирования ряда объектов и льготные кредиты для налаживания спутниковой связи.

В последнее десятилетие подход КНР к экономическому сотрудничеству со странами Африки изменился, так как китайским предприятиям разрешили самостоятельно заниматься внешнеэкономической деятельностью. Стремясь повысить эффективность экономической деятельности в Африке, в КНР учредили Форум китайско-африканского сотрудничества (на министерском уровне). На первой его сессии в Пекине в 2000г. были приняты «Пекинская декларация» и «Программа китайско-африканского сотрудничества в экономическом и социальном развитии». Китай обязался списать (частично или полностью) 1,2 млрд.долл. долга ряду беднейших стран Африки, создать фонд поддержки инвестиций китайских предприятий в экономику африканских государств и фонд интеллектуальных ресурсов для помощи в подготовке национальных кадров.

В нояб. 2006г. в Пекине состоялся очередной форум, в котором участвовали представители 48 африканских государств. Был согласован новый план действий в области экономического сотрудничества на предстоящие три года. Китай заинтересован в инвестициях, обеспечивающих доступ к природным ресурсам африканских стран. Так, КНР перехватывает контракты западных фирм на выполнение инфраструктурных проектов, предоставляя более выгодные условия кредитов, что способствует укреплению ее конкурентоспособности в регионе.

Традиционным экономическим партнером африканских стран является Великобритания, оказывающая помощь странам континента и содействующая созданию благоприятного климата для инвесторов. Великобритания намерена к 2013г. решить задачу, поставленную ООН, т.е. расходовать 0,7% национального дохода на цели развития, что позволит ежегодно преодолевать порог бедности 1 млн. африканцев. В 1998-2004гг. Великобритания увеличила помощь странам Африки на 45%, создала фонд содействия развитию африканской инфраструктуры, в который банки и финансовые институты вложили 200 млн.долл. Великобри-

Состоялся визит премьер-министра Госсовета КНР Вэнь Цзябао по семи странам Африки. Выступая в ЮАР, премьер Вэнь Цзябао всесторонне изложил позицию Китая по вопросу развития китайско-африканских отношений стратегического партнерства нового типа. Были также опубликованы 5 совместных коммюнике, которые имеют направляющее значение для развития двустороннего сотрудничества. 71 соглашение, подписанные Китаем и 7 странами, затрагивают политическую, торгово-экономическую, культурную, образовательную и научно-техническую области, а также сферы строительства инфраструктуры.

Синьхуа, 26.6.2006г.

тания постоянно увеличивает инвестиции в образование африканцев, поддерживает инициативы в сфере здравоохранения, и в частности создание Глобального фонда для борьбы со СПИДом, туберкулезом и малярией.

Содействие развитию африканских стран Великобритании считала важнейшим направлением в период своего председательствования в «восьмерке» и ЕС. В 2004г. в стране создана Комиссия для Африки, подготовившая доклад «Наш общий интерес», в котором предлагалось увеличить помощь странам Африки. Ряд рекомендаций доклада нашел отражение в заявлении «Африка», принятом на встрече лидеров «восьмерки» в г.Гленигс (Шотландия).

В 2003г. объем экспорта Великобритании в страны Африки к югу от Сахары составил 6 млрд.долл. и импорта – 9 млрд. (половина объема торговли со странами Африки приходится на ЮАР). В пятерку основных стран-экспортеров (кроме ЮАР) входят Ботсвана (1,1 млрд.долл.), Маврикий (330 млн.), Кения (220 млн.) и Намибия (100 млн.), а ведущими странами-импортерами являются Нигерия (751 млн.долл.), Кения (172 млн.), Гана (162 млн.), Экваториальная Гвинея (109 млн.).

Отношения с государствами Африки признаны руководством Франции важными для национальных интересов и поддержания статуса великой державы, причем первое место руководство Франции отводит экономической помощи. На долю стран континента приходится 70% официальной помощи развитию, которую Франция оказывает развивающимся государствам. В последнее десятилетие Франция лидировала в качестве торгового партнера с ее бывшими африканскими колониями. Из стран Африки Франция импортирует четверть энергоносителей (кроме Алжира, нефть импортируется из Нигерии, Анголы, Республики Конго и Габона); хромовая руда ввозится из Мадагаскара, фосфаты – из Того. В странах Африки действуют 1,5 тыс. филиалов французских компаний, создавших 260 тыс. рабочих мест. Страны Африки являются для Франции источником ценного сырья и рынком сбыта французских товаров. В африканских государствах проживают 150 тыс. французов (16% их численности за рубежом).

Африке отводится важное место во внешней политике и внешнеэкономических связях ФРГ, причем Германия формирует экономические отношения с африканскими странами в общеевропейском русле. Африканский континент обеспечивает значительную долю потребностей Германии в сырье и является важным рынком сбыта для немецкой промышленности. ФРГ оказывает помощь африканским странам и в 2006г. намерена увеличить в ВВП долю «официальной помощи развитию» до 0,7% с целью борьбы с бедностью. Германия получает значительную экономическую выгоду от оказания помощи, так как рынки африканских стран становятся доступными для немецких товаров и инвестиций.

Из Африки Германия ввозит нефть и газ, причем ведущим поставщиком нефти является Ливия (в 2000г. – 14,5 млн.т., или 65% всех африканских поставок нефти в ФРГ, и 13,7% ее импорта). На втором месте Алжир – 5,5 млн. (9,3% импорта нефти из Африки и 4% немецкого импорта нефти), на третьем – Нигерия – 1,2 млн.т., или 2 и 1% соответственно. Германия импортирует также нефть из Анголы, Габона, Республики Конго, причем значение этих стран как поставщиков нефти будет возрастать.

В больших количествах ФРГ импортирует кобальт из ДРК и Замбии, бокситы – из Гвинеи, медь – из Замбии и ДРК, фосфаты – из Сенегала и Того. Германия закупает продукцию традиционного африканского экспорта (какао-бобы и кофе, хлопок, древесину и др.). Важнейшим поставщиком стратегического сырья является ЮАР, из которой ввозятся уран, никель, ванадий, алмазы, хром, платина, марганцевая руда и др.

Партнерство Германии со странами Африки способствует расширению инвестиционного сотрудничества, причем компании ФРГ проявляют активность в основном в добыче полезных ископаемых. Одним из крупнейших инвесторов в африканском регионе является Немецкий фонд содействия развитию.

Осуществляется государственное страхование зарубежных инвестиций немецких фирм, заключены межправительственные соглашения о защите частных инвестиций, предоставляются налоговые льготы. Ведущая роль в защите немецких инвестиций за рубежом принадлежит государственной страховой компании «Гермес», которая осуществляет выплату компенсаций частным вкладчикам из федерального бюджета в случае изменения политического курса в той или иной стране континента в связи с военными действиями, введением ограничений на перевод прибылей и др. Эксперты компании занимаются маркетинговыми исследованиями с целью определения инвестиционной привлекательности конкретной страны.

Япония с начала 90гг. уделяет внимание африканскому рынку. Так, в 1993г. японское правительство выступило с инициативой проведения регулярных Токийских международных конференций по развитию Африки (ТИКАД). В 2003г. прошел третий раунд ТИКАД, на котором Япония заявила о поддержке программы «Новое партнерство для развития Африки» («НЕПАД») и предложила свой подход к решению социально-экономических проблем континента. Япония считает, что сотрудничество со странами континента должно основываться на оказании содействия развитию экономики государств Африки с целью борьбы с бедностью и др.

Из государств тропической Африки Япония импортирует редкие металлы и сырье (марганцевой руды – 61%, платины (%) – 44, никеля – 37, кобальта – 28, металлических сплавов – 27, а также ка-

као-бобов – 66). 90% японского импорта из наименее развитых стран Африки не облагается пошлинами. В Японии действует система государственного финансирования, страхования и гарантирования экспортных кредитов, а также льготного налогообложения (более 50% экспортных поставок охвачено страхованием).

Ежегодный объем помощи Африканскому континенту достигает 1 млрд.долл. (15% всего объема японской помощи). По этому показателю Япония занимает четвертое место после Франции, США и Германии, причем японская помощь в основном предоставляется безвозмездно. Например, в рамках ТИКАД японское правительство в течение 5 лет выделило 750 млн.долл. на удовлетворение базовых нужд африканских стран (образование, здравоохранение, водоснабжение) и поддержку их усилий в достижении целей развития тысячелетия. На финансирование инициативы «Базовое образование для роста» выделено 2 млрд.долл., причем большая их часть предназначена беднейшим странам Африки.

В 2002-04гг. правительство Японии направило 246 млн.долл. в Глобальный фонд борьбы со СПИДом, туберкулезом и малярией и почти 30 млн. – на борьбу с голодом на юге Африки. В 2003г. было дополнительно выделено в качестве грантов для осуществления проектов в сфере «безопасности человека» 120 млн.долл. В 2003г. Япония предоставила продовольственную помощь Эфиопии и Эритрее на 11 млн.долл. и еще 55 млн. другим африканским странам. В 1998-2003гг. было выделено 2,4 млрд.долл. на развитие инфраструктуры в странах Африки. Правительство Японии списало почти 3 млрд.долл. долга беднейшим государствам континента.

В последнее десятилетие США, Китай, ведущие страны Западной Европы и Япония уделяли возрастающее внимание Африканскому континенту, активно развивали отношения с африканскими странами по всем направлениям. Важнейшим в подходе развитых стран и КНР к комплексу вопросов, связанных со странами Африки, являются государственные программы содействия их развитию. Объемы и направления этой помощи отличаются, но она всегда является средством отстаивания национальных интересов стран-доноров и способствует созданию благоприятного делового климата для деятельности частных предпринимателей этих стран в африканских государствах.

В 1996г. страны южноафриканского региона объединились в Сообщество развития юга Африки (САДК). Общая территория этих четырнадцати государств 9,4 млн.кв.км., а численность населения 200 млн.чел.

Основой для интеграции стран САДК является схожая структура экономики и внешнеторговых связей. Из стран САДК у России наиболее активно развиваются связи с ЮАР.

«Коринф», 1.4.2006г.

Из развивающихся стран наиболее активно действуют в Африке Китай, Индия и Бразилия. КНР является лидером развивающегося мира, и ее интересы в Африке во многом сходны с интересами США и стран ЕС, т.е. Китай рассматривает Африку, в т.ч. к югу от Сахары, в качестве рынка сбыта своей промышленной продукции (от товаров широкого потребления до энергетического оборудования и др.). Главным преимуществом КНР является более низкая цена продукции, а также системная государственная поддержка экспорта, включая льготное кредитование. Заметна активность Китая в инфраструктурных проектах в странах к югу от Сахары. Выполнение этих проектов способствует расширению китайского экспорта товаров и услуг в африканские страны.

Влияние Индии традиционно сильно в государствах Восточной Африки, где имеются индийские диаспоры (Кения, Танзания, ЮАР). Кроме Индии, Бразилии и Китая, значительную активность в освоении африканского рынка проявляют Республика Корея, Малайзия, Иран. Бразильские интересы сосредоточены в основном в бывших португальских колониях (Ангола, Мозамбик, Гвинея-Бисау, Кабо-Верде, Сан-Томе и Принсипи), а также в ряде государств западного побережья Африки, таких как Габон, Нигерия, Экваториальная Гвинея и Сенегал. Однако ведущим партнером Бразилии в Африке является ЮАР. Отношения со странами Африки в Бразилии считают приоритетом внешней политики, что связано и со стремлением лидировать в объединении португалоязычных стран (в него входит Ангола).

Россия также развивает экономическое сотрудничество с государствами Африки к югу от Сахары. Следует отметить, что в Африке сформировался благоприятный образ России (СССР), так как она не участвовала в работорговле и расхищении природных ресурсов, а также в колониальном разделе континента. СССР внес существенный вклад в борьбу африканских стран за независимость и преодоление трудностей в период становления государственности, и поэтому для большинства африканских государств Россия (правопреемница СССР) является союзницей в отстаивании их национальных интересов на мировой арене.

До 90гг. Советский Союз помогал странам Африки создавать нефтяную промышленность, занимался геологоразведкой, строил металлургические предприятия, ГЭС и плотины, больницы, вузы, создавал ирригационные системы и др. Тысячи студентов из многих африканских стран обучались в советских вузах и знают русский язык. Однако после 1991г. произошел спад в сотрудничестве и товарооборот с большинством стран к югу от Сахары значительно снизился. Но в последние годы в российско-африканских торгово-экономических связях наметилось оживление. Так, с рядом стран прорабатываются проекты в энергетике, строительстве нефтеперерабатывающих заводов, же-

лезных дорог и других областях, активизировалась геологоразведка; обсуждаются проекты создания автосборочных и тракторосборочных производств, совместных предприятий в горнодобывающей промышленности, в авиаперевозках и др.

Важнейшие двусторонние документы (декларации о дружбе и развитии партнерства) подписаны с Анголой, Намибией, Эфиопией, ЮАР, Габоном, Гвинеей. Межправительственные комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству созданы с ЮАР, Намибией, Нигерией, Анголой, Эфиопией, Гвинеей.

В последние годы для РФ возросло значение государств Африки как поставщиков минеральных ресурсов, так как экономика России сталкивается с трудностями в обеспечении потребностей в некоторых сырьевых товарах. Так, дефицит марганцевых руд превышает 90% потребности, хромовых – 88%, бокситов – 55% (стоимость импорта титановых руд может достигнуть 50 млн.долл. и вольфрама – 60 млн.).

В перспективе государства Африки могут стать основными поставщиками недостающих российским фирмам-потребителям сырьевых и минеральных ресурсов. Африканские руды значительно богаче по содержанию, чем российские. Так, удельный вес марганца в руде в российских месторождениях составляет 20%, а в Буркина-Фасо (%) – 51, Габоне – 50, ЮАР – 45; хрома в российских месторождениях – 30,5, а в Сьерра-Леоне – 44 и Кот-д'Ивуаре – 40.

В связи с этим в последние годы возрос интерес российских компаний к африканскому рынку сырья и минеральных ресурсов. Так, «Русский алюминий» заинтересован в импорте бокситов из Гвинеи и покупке акций алюминиевых заводов в ряде африканских стран, «Алроса» – в добыче алмазов в ЮАР, Анголе и Намибии, «Ренова» – в осуществлении так называемого марганцевого проекта в ЮАР и др.

Возрастает интерес российских банков к сотрудничеству со странами Африки к югу от Сахары. Например, в 2006г. «Внешторгбанк» принял меры по расширению присутствия в южной части Африканского континента. В июле 2006г. подписаны учредительные документы между ОАО «Внешторгбанк» и Capricorn Investment Holding о создании совместной компании VTB Capital (Namibia). Основной задачей компании является оказание консультационных услуг и организация финансирования инвестиционных проектов в странах САДК. В сент. 2006г. в г.Луанда состоялось открытие офиса совместного российско-ангольского банка Vanco VTB Africa («ВТБ Африка»). Приоритетным направлением деятельности Vanco VTB Africa станет развитие корпоративного инвестиционного бизнеса в регионе, причем он будет предоставлять услуги предпринимателям из Анголы и других стран юга Африки.

В связи с изменениями в структуре потребительского спроса в России возросли закупки в странах Африки кофе, какао-бобов, фруктов (продуктов тропического земледелия). Ежегодно российский

импорт цитрусовых превышает 600 тыс.т., какао-бобов – 50 тыс., кофе – 30 тыс., какао-порошка – 19 тыс.; увеличивается импорт из африканских стран чая, бананов и др. Перспективным направлением являются закупки в африканских странах экологически чистых продуктов питания, производство которых в ближайшие годы возрастет.

Страны Африки к югу от Сахары являются перспективным рынком для российских промышленных товаров и особенно машинотехнической продукции. Российские готовые изделия конкурентоспособны по соотношению «цена – качество», что выгодно для многих африканских фирм-потребителей. Из-за низкой квалификации рабочей силы африканские фирмы нередко предпочитают простые и надежные изделия, и поэтому российская промышленная продукция, машины и оборудование хорошо зарекомендовали себя в странах континента; во многих странах Африки имеются кадры, обладающие необходимой квалификацией для ее эксплуатации. Так, сохраняются благоприятные условия для поставок российских металлообрабатывающих станков, металлургического и электротехнического оборудования и др.

В связи с этим России следует повысить уровень экономических отношений с государствами юга Африки, являющимися мировой кладовой природных ресурсов и сферой приложения выгодных инвестиций ведущих стран мира. Следует оказывать поддержку российским фирмам-экспортерам и инвесторам, сформировать систему эффективного кредитования экспорта промышленной продукции и страхования инвестиционных проектов, обновить договорно-правовую базу с целью обеспечения благоприятных условий деятельности российского бизнеса в странах Африки к югу от Сахары. Ю.А.Воинов. БИКИ, 25.11.2006г.

– 2 нояб. состоялись переговоры министра иностранных дел КНР Ли Чжаосина и министра иностранных дел ЮАР Нкосазаны Дламини-Зумы, прибывшей в Китай для участия в пекинском саммите в рамках Форума китайско-африканского сотрудничества. Высоко оценив благоприятное развитие отношений Китая и ЮАР, Ли Чжаосин отметил, что участие президента ЮАР Табо Мбеки в предстоящем саммите и его визит в Китай обязательно послужит стимулом к дальнейшему развитию китайско-южноафриканских отношений стратегического партнерства.

Министр иностранных дел ЮАР, со своей стороны, выразила уверенность, что успешное проведение саммита послужит действенным толчком к дальнейшему развитию африканско-китайских отношений дружбы и сотрудничества. Она отметила, что ЮАР уделяет повышенное внимание развитию отношений с Китаем и надеется на повышение уровня торгово-экономического сотрудничества, укрепление взаимопонимания и непрерывное углубление отношений стратегического партнерства между двумя странами. Синьхуа, 3.11.2006г.

– Продолжается судебное преследование еще недавно основного претендента в преемники Табо

Мбеки. После обвинений в изнасиловании приостановлено снятие обвинений в коррупции с бывшего вице-президента Джейкоба Зумы (Jacob Zuma) (IRIN, Questions still hang over ex-deputy president Zuma, 20.09.2006). Представитель государственного обвинения Макосини Нкоси (Makhosini Nkosi) заявил, что дело против Зумы имеет все шансы на успех в суде, поэтому правительство намерено довести его до конца. Напомним, в мае прошлого года был вынесен приговор по делу Шабира Шейка (Shabir Sheikh), бывшего финансового советника Зумы – Шейка приговорили к 15г. лишения свободы и штрафу по обвинению в коррупции и мошенничестве. Каждая из трех статей обвинения так или иначе затрагивала Зуму, и фактически процесс против Шейка стал причиной отставки Зумы решением президента, занимавшего до июня 2005г. пост заместителя президента. Сегодня Зума занимает пост вице-президента АНК. Предстоящая в дек. конференция Конгресса должна многое прояснить с точки зрения расклада партийных сил в отношении к Зуме, в том числе, и в отношении намеченных на следующий год выборов лидера АНК.

Джейкоб Зума обладает довольно значительным весом, чтобы не оказаться за решеткой. При этом возобновление судебного преследования может означать, что Зума, как вероятный кандидат от коммунистов и профсоюзов (Congress of South African Trade Unions, COSATU), все еще представляется реальным соперником. Создается крайне негативный имидж, и скандальные обвинения (изнасилование ВИЧ-положительной женщины), казалось бы, сводят на нет электоральную перспективу. И здесь возникает ощущение, что даже в такой сложной ситуации Зума может обернуть скандал себе на пользу. Недавние резкие высказывания в отношении однополых браков и гомосексуалистов (disgrace to the nation and to God) вызвали критику, в том числе и представителей АНК (IRIN, 28.09). АНК уже давно не отличается внутренним единством, и скандалы вокруг Зумы в 2005г. хорошо это продемонстрировали – поддержки левого крыла Зума не лишился.

Зуму поддерживает и Молодежная лига АНК (ANC Youth League, ANCYL). В АНК еще в 1997г. приняли резолюцию о поддержке однополых браков, а гомосексуалисты входят в категорию «угнетенных»

13 июня в Белом доме прошла встреча пяти африканских лидеров с Джорджем Бушем. Африку представляли президенты Намибии, Ботсваны, Ганы, Мозамбика, Нигера.

На встрече обсуждался стандартный круг вопросов: от увеличения помощи африканским странам, поддержки британского плана по уменьшению долга до борьбы с коррупцией, открытости национальных экономических институтов и поддержки демократических ценностей.

www.af-ro.com, 30.8.2005г.

(historically disadvantaged) и поэтому их защита, по сути, является частью государственной программы ВЕЕ (Black Economic Empowerment). Традиционно южноафриканцы, как белые, так и черные, относятся к таким людям негативно. Поэтому Зума в очередной раз выступил популистом и при этом использовал уже опробованный сценарий – выступление на традиционном празднике, то есть, по сути, обращение к народу. В этот раз – День наследия (Heritage Day) в его родной Квазулу Наталь, а, например, летом прошлого года, опять же в крайне сложной для себя ситуации, он посетил Восточный Кейп, где встретился с «королем» коса (инкоси), а его встретили бурными аплодисментами. В. Зайцев, А. Маслова. www.af-ro.com, 30.10.2006г.

– В рамках ВТО в Женеве состоялись торговые переговоры между Норвегией, представляющей интересы ЕАСТ, и ЮАР и соседних с ней стран (там-оженный союз SACU, в который входят ЮАР, Ботсвана, Лесото, Свазиленд и Намибия) по таможенным вопросам. С норвежской стороны переговоры возглавлял министр промышленности и торговли Одд Эриксен, с южноафриканской – посол ЮАР. В соответствии с заключенным соглашением произойдет постепенное снижение таможенных тарифов на экспорт рыбы в Южную Африку. В свою очередь будут снижаться таможенные пошлины на импортную говядину. Aftenposten, 15.7.2006г.

– 17-24 июня состоялся визит премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао по семи странам Африки, включая Египет, Ганну, Конго (Браззавиль), Анголу, ЮАР, Танзанию и Уганду. Министр иностранных дел Китая Ли Чжаосин, сопровождавший Вэнь Цзябао в ходе визита, познакомил китайских корреспондентов с итогами этой поездки перед завершением визита.

Ли Чжаосин отметил, что нынешняя поездка премьера Вэнь Цзябао охватила разные регионы африканского континента. Этот визит стал рекордным по числу посещенных стран в сравнении с предыдущими визитами руководителей Китая. Эта поездка, в результате которой была достигнута цель «углубления дружбы, укрепления взаимодоверия, расширения сотрудничества и совместного развития», несомненно, окажет глубокое влияние на китайско-африканские отношения в новое время.

Перед Китаем и африканскими странами, которые относятся к числу развивающихся стран, стоит общая задача преодоления трудностей и достижения развития на фоне всеобщей глобализации. В отношениях между двумя сторонами особого упоминания заслуживает экономическая взаимодополняемость, а также большой потенциал взаимовыгодного сотрудничества и совместного развития.

Выступая в ЮАР, премьер Вэнь Цзябао всесторонне изложил позицию Китая по вопросу развития китайско-африканских отношений стратегического партнерства нового типа, характеризующихся равенством, взаимодоверием, достижением общего успеха на основе двустороннего сотрудничества и взаимного обмена. Результатом визита ста-

ло подписание Программы сотрудничества по углублению отношений стратегического партнерства с ЮАР и Египтом. Были также опубликованы 5 совместных коммюнике, которые имеют направляющее значение для развития двустороннего сотрудничества. 71 соглашение, подписанные Китаем и 7 странами, затрагивает политическую, торгово-экономическую, культурную, образовательную и научно-техническую области, а также сферы строительства инфраструктуры. Китайская сторона обещала продолжать предоставлять 7 африканским странам помощь в социальном развитии.

Вэнь Цзябао подчеркнул, что в двустороннем сотрудничестве между Китаем и странами Африки следует в первую очередь исходить из потребностей Африки, прилагать усилия по экономическому и социальному развитию этого континента, по предоставлению экономической помощи и стимулированию технического сотрудничества. Необходимо объединить правительственную поддержку и самостоятельные усилия предприятий, с тем, чтобы повысить способность Африки на самостоятельное развитие. Китайский премьер указал на необходимость для китайских предприятий в Африке обратить особое внимание на качество и эффективность строительства работ, а также на охрану окружающей среды.

В последнее время некоторые люди распространяют в Африке так называемую «теорию китайской угрозы», в самой Африке также существует некоторая озабоченность по поводу так называемого отрицательного влияния импорта китайских товаров на африканский рынок и на местный рынок трудоустройства.

Премьер Вэнь Цзябао на официальных встречах и пресс-конференциях изложил политику Китая в отношении Африки, а также позицию по ряду «горящих» вопросов. Он подчеркнул, что Китай предоставляет искреннюю помощь Африке, готов укреплять и в дальнейшем сплоченность и сотрудничество с африканскими странами на основе невмешательства во внутренние дела других стран и взаимной выгоды. Он указал, что высказывания, распространяемые некоторыми лицами, не отвечают ни историческим фактам, ни нынешнему положению китайско-африканских отношений.

Усилия премьера Вэнь Цзябао по разъяснению китайской политики в отношении Африки завоевали понимание и поддержку со стороны Африки и международного сообщества. Африканские страны высоко оценивают китайскую политику в отношении Африки, единодушно считая Китай своим другом, которому можно доверять. По их словам, раньше Китай, который тогда сам был небогатым, предоставлял африканским народам помощь в их борьбе за независимость и освобождение. Сегодня бурно развивающийся Китай прилагает усилия для содействия Африке в преодолении вызовов на фоне всеобщей глобализации. Развитие Китая приносит пользу не только Африке, но и всему миру. «Человека узнаешь, когда с ним пуд соли

съешь», говорит пословица. Дружба между Китаем и Африкой выдержала испытание временем и историей, и обладает еще более светлыми перспективами. Синьхуа, 26.6.2006г.

– Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао принял участие в первом форуме экономического сотрудничества Китая-ЮАР, открывшемся в Кейптауне. В своей речи на церемонии открытия форума он подробно рассказал о мерах по развитию новых стратегических партнерских отношений между Китаем и ЮАР. Вэнь Цзябао сказал, что для углубления двусторонних отношений стратегического партнерства Китай и ЮАР должны расширять обмен и сотрудничество в политической, экономической, культурной и других областях.

Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао 22 июня здесь встретился со спикером Национального совета провинций ЮАР Гвентом Махлангу, а также главными депутатами Национальной ассамблеи и вышеуказанного совета. Вэнь Цзябао дал позитивную оценку отношениям между КНР и Южноафриканской республикой. По его словам, в течение 8 лет со дня установления дипотношений между Китаем и ЮАР непрерывно укрепляются и развиваются двусторонние отношения. На сегодняшний день Вэнь Цзябао и президент Табо Мбеки достигли широкого консенсуса по дальнейшему углублению двусторонних отношений стратегического партнерства. Две стороны придерживаются мнения о том, что необходимо рассматривать двусторонние отношения со стратегической точки зрения и непрерывно повышать уровень сотрудничества в различных областях. По завершении переговоров стороны подписали «Программу сотрудничества между КНР и ЮАР по углублению отношений стратегического партнерства», а также другие документы, касающиеся сотрудничества между странами. Китайская сторона готова прилагать совместные с южноафриканской стороной усилия для претворения в жизнь этих документов, чтобы тем самым продвинуть стабильное развитие межгосударственных отношений.

Как указал Вэнь Цзябао, обмен и сотрудничество между законодательными органами Китая и ЮАР являются важной составной частью двусторонних отношений. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП) и Народный политический консультативный совет Китая (НПКСК) намерены укреплять дружественные контакты и сотрудничество с двумя палатами парламента ЮАР, углублять взаимное понимание путем активизации двусторонних визитов и создания механизма регулярных обменов.

Г. Махлангу в свою очередь сказал, что две палаты парламента ЮАР и разные политические партии поддерживают развитие дружественных отношений сотрудничества с Китаем, готовы укреплять обмен с ВСНП и НПКСК. Он одновременно подтвердил намерение южноафриканской стороны принять активное участие в претворении в жизнь «Программы сотрудничества между КНР и ЮАР по

углублению отношений стратегического партнерства» и внести вклад в дело развития двусторонних отношений.

Парламент ЮАР состоит из Национальной ассамблеи и Национального совета провинций. Синьхуа, 23.6.2006г.

– В 1996г. страны южноафриканского региона объединились в Сообщество развития юга Африки (САДК), которое занимается разработкой и реализацией совместных программ экономического развития. В состав САДК входят: Южно-Африканская Республика, Намибия, Зимбабве, Замбия, Ботсвана, Ангола, Мозамбик, Танзания, Конго (ДРК), Лесото, Малави, Свазиленд, Маврикий, Сейшелы. Общая территория этих четырнадцати государств 9,4 млн.кв.км., а численность населения 200 млн.чел.

Основой для интеграции стран САДК является схожая структура экономики и внешнеторговых связей. Политическая и экономическая ситуация в этом регионе достаточна стабильна. Положительные тенденции развития экономики и наличие значительных запасов ценных сырьевых ресурсов делают эти государства привлекательными для иностранных инвестиций.

Интеграционная модель развития юга Африки ориентирована на координацию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества государств региона. Она базируется на сотрудничестве в области финансов, транспорта, горной добычи, обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства, рыболовства, туризма, малого и среднего предпринимательства. Цель – содействие экономическому росту стран сообщества.

Нынешнее состояние экономики стран юга Африки характеризуется высокой степенью зависимости от экспорта сельскохозяйственной продукции и минерального сырья. При этом в большинстве стран (за исключением ЮАР и Зимбабве) номенклатура вывозимых за границу товаров весьма ограничена. Например, в общей структуре экспорта Анголы на долю нефти приходилось 80%, кофе – 4%, алмазов – 1,6%. Аналогичны показатели и для других стран САДК.

В ряде стран производится и вывозится одинаковое минеральное сырье и сельскохозяйственная продукция: алмазы (ЮАР, Ботсвана, Намибия, ДРК, Ангола), платина (ЮАР, Зимбабве), золото (ЮАР, Зимбабве), медь (Замбия, ДРК, Ботсвана), сахар

(Свазиленд, ЮАР, Мозамбик, Маврикий), хлопок (Мозамбик, Танзания, Зимбабве), кофе (Танзания, Ангола), говядина (ЮАР, Зимбабве, Намибия) и т.д.

В общем объеме регионального экспорта доля продукции обрабатывающей промышленности оценивается в 10%. При этом лишь одна страна – ЮАР – обладает значительным индустриальным потенциалом, который в 5 раз превышает совокупные производственные возможности других стран САДК.

В импорте стран САДК преобладают промышленные товары, оборудование, транспортные средства, энергоносители, химикаты, продовольствие. Например, для Анголы основными импортными статьями являются оборудование, продовольствие, транспортные средства и запчасти, текстиль и одежда, медикаменты; для Ботсваны – продовольствие, транспортные средства, текстиль, нефть; для Мозамбика – чай, табак, потребительские товары, нефть, оборудование; для Танзании – промышленные товары, оборудование, нефть, продовольствие; для Зимбабве – нефть, оборудование, транспортные средства, химикаты.

Что касается торговли наиболее значимой в экономическом отношении страны – ЮАР с другими членами САДК, то их доля в общем экспорте ЮАР составляет 11%, а в импорте – 2%. В торговле со странами региона ЮАР имеет существенное положительное сальдо. База для интеграции стран юга Африки весьма ограничена. Главные причины этого: монокультурный и недостаточно диверсифицированный экспорт, слабое развитие промышленности. С учетом нехватки в регионе энергоносителей и в связи с открытием новых месторождений нефти и газа возможно некоторое увеличение объема взаимных поставок энергетических ресурсов. В перспективе следует ожидать усиления регионального разделения труда в области сельского хозяйства по двум направлениям: сельхозпродукция субтропического пояса – (ЮАР, Зимбабве, Намибия, Лесото) и сельхозпродукция тропиков (остальные страны юга Африки).

В области торговли промышленными товарами будет продолжаться процесс укрепления позиций южноафриканских производителей на региональном рынке. Объективно возможно увеличение экспортных поставок в ЮАР продукции текстильной, легкой, кожевенно-обувной отраслей стран региона (в силу высокой стоимости рабочей силы в ЮАР).

Страны САДК заинтересованы в развитии внешнеэкономических отношений с зарубежными государствами. Деятельность данного регионального института ориентирована также и на координацию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества в области транспорта и связи, сельского хозяйства, освоения природных ресурсов, развития промышленности, энергетики и других важных секторов экономики.

Из стран САДК у России наиболее активно развиваются связи с ЮАР. Объем российско-южноафриканского товарооборота в 2004г., по данным

ЮАР объявила о решении самостоятельно обогащать уран до уровня ядерного топлива для АЭС. Решение принято в связи с недавно объявленной программой строительства до 2030г. 12 АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми тепловыделяющими элементами (ПБМР). Стоимость проекта – 100 млрд. рандов (15 млрд.долл.). Это – энергетические реакторы собственной разработки с участием таких фирм, как Westinghouse и General Motors (США), Mitsubishi (Япония), Siemens (Германия).

Прайм-ТАСС, 22.2.2007г.

Федеральной таможенной службы России, составил 138,8 млн.долл. При этом российский экспорт – 8,8 млн.долл., а импорт – 130 млн.долл. В I пол. 2005г. объем товарооборота между двумя странами составил 85 млн.долл. (177% к I пол. 2004г.).

Объем товарооборота России с другими странами-членами САДК в 2004г.: Ангола – 42,3 млн.долл., Зимбабве – 19,2 млн.долл., Малави – 18,7 млн.долл., Танзания – 16 млн.долл., Мозамбик – 3,7 млн.долл. Товарооборот России с Ботсваной, Замбией, ДРК, Лесото, Маврикием, Намибией и Свазилендом имеет незначительные объемы.

Перспективными направлениями сотрудничества со странами региона являются: горнодобывающая промышленность (разработка сырьевых ресурсов, совместная эксплуатация месторождений); развитие транспортной инфраструктуры; партнерство в области энергетики; развитие водоснабжения; предложения современных российских технологий, а также поставка в Россию продовольственных продуктов, соответствующих международным стандартам.

САДК имеет совет министров, отраслевые комитеты и комиссии. Оперативное управление Сообществом осуществляют генеральный и исполнительный секретари. Встречи на высшем уровне проводятся раз в год поочередно в каждой из стран-участниц. Штаб-квартира организации находится в столице Ботсваны Габороне. Юрий Воинов. «Коринф», 1.4.2006г.

– 13 июня в Белом доме прошла встреча пяти африканских лидеров с Джорджем Бушем. Африку представляли президент Намибии Ификепунье Похамба (Hifikepunye Pohamba), президент Ботсваны Фестус Могае (Festus Mogae), президент Ганы Джон Куфуор (John Kufuor), президент Мозамбика Арманду Гебуза (Armando Guebuza), президент Нигера Мамаду Танджа (Mamadou Tandja) (The Namibian).

На встрече обсуждался стандартный круг вопросов: от увеличения помощи африканским странам, поддержки британского плана по уменьшению долга, усовершенствования программы США AGOA до вопросов, касающихся борьбы с коррупцией, открытости национальных экономических институтов и поддержки демократических ценностей.

Характерно, что при участии трех стран Южной Африки Буш не пригласил лидера ЮАР – регионального лидера. Это, во-первых, доказывает значительную степень влияния ЮАР в регионе. США пришлось лишиться раз показать, что и этот регион находится в их сфере влияния. Во-вторых, если в ситуацию в Зимбабве придется вмешиваться извне, США нужен плацдарм или хотя бы нейтральное окружение. Здесь также следует учитывать позицию ЮАР, которая фактически Мугабе поддерживает. Приезд лидеров Намибии, Мозамбика и Ботсваны не гарантирует Бушу их лояльности – хотя бы потому, что ЮАР для них гораздо ближе. И это, в отличие от сценария распада СССР, в случае Южной Африки может сыграть скорее интегрирующую роль. А.Косаев, А.Маслова. www.af-ro.com, 30.8.2005г.

– В своем ежегодном обращении к парламенту 11 фев. президент ЮАР Табо Мбеки сказал, что ЮАР будет, совместно с Африканским союзом и Карибским союзом, работать над проведением демократических выборов в Гаити в этом году. Примечательно, что вопрос о Гаити был упомянут в числе приоритетов внешней политики на ближайшую перспективу. Последний избранный президент Гаити – Жан-Бертран Аристид (Jean-Bertrand Aristide) нашел убежище в ЮАР, где он является «гостем парламента». Участие ЮАР в судьбе Гаити говорит о том, что Претория пытается стать «глобальной державой» – роль регионального лидера Тропической Африки уже не является для нее пределом роста. А. Маслов. www.af-ro.com, 30.3.2005г.

Госбюджет, налоги, цены

– Россия и ЮАР намерены сотрудничать в области здравоохранения и медицинской науки. Согласно соответствующему соглашению, подписанному в присутствии лидеров России и ЮАР в Кейптауне, страны намерены сотрудничать в сфере организации и финансирования здравоохранения, включая медицинское страхование, обучение и повышение квалификации медперсонала, лекарственное обеспечение населения, регистрации и реализацию лекарственных средств, а также при проведении научных исследований в сфере здравоохранения.

Россия и ЮАР будут обмениваться информацией, специалистами и делегациями для реализации этого документа. В соответствии с соглашением будет создана совместная рабочая группа, которая разработает программы сотрудничества и определит конкретные формы, методы и условия взаимодействия. Как говорится в документе, «граждане России и ЮАР, нуждающиеся в медицинской помощи во время пребывания на территории государства другой стороны, получают эту помощь на условиях, определяемых действующим законодательством в области здравоохранения в данном государстве в период действия соглашения». Документ заключен сроком на 5 лет, после чего он может быть автоматически продлен. РИА «Новости», 5.9.2006г.

Армия, вооружения

– В состав российской экспозиции на международной выставке вооружения и военной техники для всех видов вооруженных сил «Африка Аэроспейс энд Дифенс-2006» будут представлены 12 предприятий российского оборонно-промышленного комплекса (ОПК). Об этом сообщили в пресс-службе Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) России. В этом году Россия как традиционный участник выставки представит одну из самых крупных экспозиций, в состав которой войдут 12 предприятий российского оборонно-промышленного комплекса, включая Рособоронэкспорт, Новосибирский приборостроительный завод, ОАО ОПК Оборонпром, ОАО МВЗ им. Милля, Роствертол, Казанский вертолетный завод, Концерн Ижмаш.

ФСВТС России формирует российскую делегацию, в состав которой войдут представители органов власти, а также предприятий оборонно-промышленного комплекса. «Развитие отношений в области военно-технического сотрудничества со странами Африки является одним из важных направлений работы ФСВТС России, которое имеет все предпосылки к успеху. Для продвижения российской ПВН на африканский рынок и для заключения в будущем соответствующих соглашений с наиболее перспективными партнерами в сфере военно-технического сотрудничества Федеральная Служба по военно-техническому сотрудничеству планирует активизировать диалог на правительственном и межправительственном уровнях с лидерами стран Африки», – отмечается в пресс-релизе.

Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству выражает надежду, что выставка «Африка Аэропейс энд Дифенс-2006» станет важным этапом в развитии отношений между Россией и государствами Африканского региона в области военно-технического сотрудничества, подчеркивается в сообщении. Международная конференция и выставка вооружения и военной техники для всех видов вооруженных сил AAD – Africa Aerospace and Defence'2006 пройдет 20-24 сент. 2006г. на военно-воздушной базе Уайстерплат, у знаменитой Столовой горы рядом с Кейптауном. Среди организаторов этой крупнейшей и единственной на африканском континенте выставки сухопутной, морской и авиационно-космической техники – Южноафриканская ассоциация космических, морских и оборонных отраслей промышленности (AMD), Южноафриканская корпорация по разработке и производству вооружения (Armcor), Южноафриканская ассоциация гражданской авиации (Caasa), военно-воздушные силы ЮАР (Saaf). РИА «Новости», 19.9.2006г.

– Владимир Путин рассчитывает на активизацию сотрудничества в военно-технической сфере между Россией и ЮАР. «Хотелось бы, чтобы и в военно-технической сфере кооперация развивалась более энергично», – сказал президент России, выступая на совместной пресс-конференции с президентом ЮАР Табо Мбеки. По словам Путина, Роскосмос подготовил целый список предложений для своих южноафриканских партнеров по сотрудничеству в космической сфере: «Здесь и использо-

вание наших возможностей для организации связи для космического зондирования Земли, некоторые другие виды космической деятельности». Путин отметил, что у обеих стран неплохие перспективы по сотрудничеству в области сельского хозяйства и химической промышленности.

Россия и ЮАР намерены сотрудничать в борьбе против международного терроризма и развивать взаимодействие между вооруженными силами двух государств, а также в сфере ВТС. «Стороны будут сотрудничать в борьбе против международного терроризма, а также других форм международной преступности, таких, как незаконный международный оборот наркотиков и оружия, предметов, имеющих культурное и историческое значение, а также в борьбе с отмыванием доходов, полученных преступным путем», – говорится в подписанном президентами двух стран Договоре о дружбе и партнерстве между Россией и ЮАР. «Стороны будут развивать сотрудничество между вооруженными силами двух государств и военно-техническое сотрудничество на основе действующих соглашений», – отмечается в документе. В Договоре зафиксировано намерение России и ЮАР «тесно сотрудничать в разрешении конфликтов и обеспечении мира и безопасности в районах, вызывающих обоюдную озабоченность». РИА «Новости», 5.9.2006г.

Финансы, банки

– Операционная прибыль страховой компании Old Mutual в 2006г. выросла на 22%, совпав с прогнозами аналитиков. Об этом компания сообщила в понедельник, отметив, что валютные курсы и расходы на инвестиции затормозят рост прибыли в 2007г. Скорректированная операционная прибыль крупнейшей страховой компании ЮАР составила 1,69 млрд. фунтов против 1,39 млрд. фунтов годом ранее. Рейтер, 26.2.2007г.

– В ходе визита президента России в ЮАР подписано 6 документов между компаниями двух стран. В частности, подписано соглашение о создании российско-южноафриканского делового совета. Внешэкономбанк подписал соглашения о сотрудничестве с корпорацией Ай-Ди-Си и Недбанком. В соответствии с соглашением банки намерены развивать стратегическое партнерство и долгосрочное эффективное сотрудничество с целью укрепления торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Согласно документу, ВЭБ и Nedbank планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестпроектов в различных отраслях промышленности, в частности, в области добычи минеральных ресурсов.

Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Основная сфера его деятельности – финансирование крупномасштабных проектов в различных отраслях экономики как на территории ЮАР, так и других стран африканского континента. Руководители российской алмазной компании «Алроса» и южноафриканской компании Де Бирс подписали меморандум об основных на-

Правительство ЮАР объявило уран «стратегически важным сырьем» для национальной энергетики и будет вводить ограничения на экспорт урана. В условиях роста потребности страны в электроэнергии власти не оставляют планов строительства электростанций на газовом топливе и на каменном угле. Завершается выработка национальной стратегии ядерной энергетики. ЮАР располагает одной АЭС в Куберхе близ Кейптауна мощностью 1800 мвт. Это единственная атомная станция на континенте.

Прайм-ТАСС, 2.2.2007г.

правлениях сотрудничества. Группа компаний Ренова подписала меморандум о взаимопонимании с компанией «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари» и соглашение о сотрудничестве с компаниями «Корпорация развития Кухи» и «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». Ренова подписала соглашение с компанией Трансет Лимитед «Юнайтед Мэмгэниз оф Калахари». РИА «Новости», 6.9.2006г.

– Внешэкономбанк в рамках официального визита президента РФ Владимира Путина подписал соглашение о сотрудничестве с южно-африканским Nedbank Limited (Nedbank). Об этом сообщила пресс-служба ВЭБа. Со стороны Внешэкономбанка соглашение подписано председателем Владимиром Дмитриевым, а со стороны южно-африканского банка – председателем правления Рулом Коза.

Банки планируют осуществлять совместное финансирование и банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, включая добычу минеральных ресурсов, с целью развития торгово-экономических связей между РФ и ЮАР. Nedbank входит в четверку крупнейших финансовых институтов ЮАР. Он занимается финансированием крупных проектов на территории ЮАР и в других странах Африки. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

Электроэнергетика

– ЮАР объявила накануне о решении самостоятельно обогащать уран до уровня ядерного топлива для АЭС. Такое сообщение сделала, выступая в парламенте страны в Кейптауне, министр минеральных ресурсов и энергетики Буйелва Сонджика.

Решение принято в связи с недавно объявленной программой строительства в период до 2030г. 12-ти АЭС и 24 модульных реакторов с шаровыми тепловыделяющими элементами (ПБМР). Стоимость проекта – 100 млрд. рандов (15 млрд.долл.). Это – энергетические реакторы собственной разработки с участием таких фирм, как Westinghouse и General Motors (США), Mitsubishi (Япония), Siemens (Германия).

ЮАР надеется, что новые ядерные мощности позволят увеличить производство электроэнергии на 25 тыс. мвт. Новые объекты ядерной энергетики и мощности по производству ядерного топлива позволят создать дополнительные рабочие места и экономить на импорте обогащенного урана. ЮАР не испытывает недостатка в урановом сырье для производства такого топлива.

Экологи противятся ускоренному строительству АЭС, указывая, что в ЮАР нет полигонов для утилизации ядерных отходов. Прайм-ТАСС, 22.2.2007г.

– Правительство ЮАР объявило сегодня уран «стратегически важным сырьем» для национальной энергетики. Выступая на пресс-конференции в Кейптауне, министр государственных предприятий Алек Эрвин подтвердил, что правительство страны, делая ставку на ядерную энергетику, будет вводить ограничения на экспорт урана. По его словам, в условиях роста потребности страны в электроэнергии

власти не оставляют планов строительства электростанций на газовом топливе и на каменном угле. Завершается выработка национальной стратегии ядерной энергетики. ЮАР располагает одной АЭС в Куберхе близ Кейптауна мощностью 1800 Мвт. Это единственная атомная станция на континенте. Сейчас идет подготовка к строительству второй АЭС, которая, скорее всего, будет возведена в пров.Восточный Кейп. Прайм-ТАСС, 2.2.2007г.

– Динамичное развитие экономики страны в последние годы обуславливает устойчивый рост потребления электроэнергии; потребность в мощностях по ее производству ежегодно увеличивается на 1000 мвт. Южноафриканская государственная энергетическая компания Eskom намерена в ближайшие пять лет инвестировать 13 млрд.долл. в строительство электростанций и линий электропередачи, что позволит преодолеть нехватку электроэнергии в стране.

В 2010г. ЮАР станет центром проведения чемпионата мира по футболу. В связи с этим власти страны намерены сделать все возможное, чтобы это спортивное соревнование прошло без серьезных накладок. Одной из главных проблем, решение которой правительство страны считает первоочередным, является бесперебойное электроснабжение.

Многие эксперты убеждены, что частичным решением проблемы перебоев в электроснабжении также может стать использование источников бесперебойного питания (ИБП), которые способны свести к минимуму риски возможных отключений. Это подтверждает опыт крупных национальных компаний, которые уже применяют эти системы на своих производствах.

Рынок ИБП-систем можно разделить на три сегмента в зависимости от мощности. С каждым годом значительно увеличивается спрос на ИБП мощностью 50 кВА. Основными потребителями на этом рынке являются крупные предприятия. ИБП средней мощности используются в основном медицинскими учреждениями, интерактивными системами управления, а также для поддержания бесперебойной работы систем хранения данных. Однако маломощные системы мощностью до 5 кВА также продолжают пользоваться широким спросом, особенно среди компаний, использующих офисную технику.

Ожидаемый рост рынка ИБП-систем в ЮАР привлекает многих крупных мировых игроков. Уже сегодня на южноафриканском рынке присутствуют такие компании, как Powerware, Liebert, Riello, а также ряд азиатских фирм, которые предлагают свои разработки по конкурентным ценам. Некоторые иностранные компании в своей стратегии предпочитают использовать прямые продажи конечным потребителям, которые обеспечивают минимальные цены и способствуют четкому реагированию на изменяющуюся конъюнктуру рынка; другие широко сотрудничают с национальными компаниями страны, выстраивая дистрибьюторские сети по всему региону.

Развитие дистрибьюторских сетей оказывает положительное влияние на национальные компании, т.к. они становятся способными оказывать профессиональные консультации по выбору ИБП-систем, а также обеспечивать послепродажное обслуживание. БИКИ, 9.1.2007г.

– Россия готова развивать сотрудничество с ЮАР в ядерной сфере, заявил в Лондоне глава Федерального агентства по атомной энергии РФ (Росатом) Сергей Кириенко. «Мы готовы расширять сотрудничество с ЮАР, которая заявляет о развитии национальной ядерной энергетики во всех сферах, от добычи урана до сооружения АЭС», – сказал Кириенко. Он напомнил, что в августе т.г. делегация ЮАР была в Росатоме и по итогам встречи стороны «договорились о подготовке меморандума». «В ноябре, как мы и договаривались с председателем национальной части межправительственной комиссии Россия-ЮАР Юрием Трутневым, я буду участвовать в заседании комиссии в ЮАР», – сказал Кириенко.

Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР могут уделить больше внимания таким направлениям сотрудничества, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС. Выступая на экономическом форуме в Кейптауне – экономической столице южноафриканской республики, глава российского государства отметил, что в результате создания правовой базы партнерства России и ЮАР по мирному использованию атома южноафриканская сторона получила возможность участвовать в деятельности Объединенного института ядерных исследований РАН. «Теперь мы можем продвинуться дальше и больше внимания уделить таким практическим направлениям, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС», – сказал Путин. Он отметил, что на этом направлении российским компаниям есть что предложить – от уникальных инженерно-конструкторских решений до высокопрофессиональных кадров. РИА «Новости», 6.9.2006г.

– ЮАР построит в ближайшие годы 4-6 АЭС, и это станет основным направлением развития энергетической отрасли страны. С таким заявлением выступила в субботу министр минеральных ресурсов и энергетики ЮАР Буйелва Сонджика.

Южноафриканская государственная энергетическая компания Eskom намерена в ближайшие пять лет инвестировать 13 млрд.долл. в строительство электростанций и линий электропередачи, что позволит преодолеть нехватку электроэнергии в стране.

В 2010г. ЮАР станет центром проведения чемпионата мира по футболу. Одной из главных проблем, решение которой правительство страны считает первоочередным, является бесперебойное электроснабжение. Частичным решением проблемы электроснабжения также может стать использование источников бесперебойного питания.

БИКИ, 9.1.2007г.

Пока в ЮАР действует одна АЭС – «Куберх» близ Кейптауна, которая обеспечивает электричеством этот мегаполис и дает 6% общей выработки энергии в стране. В атомной отрасли заняты 3500 чел. Помимо энергетики, они занимаются добычей и экспортом урана, производством изотопов для медицины.

Б.Сонджика подчеркнула, что к 2030г. ЮАР понадобится вырабатывать дополнительно по крайней мере 5 тыс. мвт. в год, чтобы покрывать свои растущие энергетические запросы. До сих пор большинство электростанций в ЮАР работали на каменном угле. Прайм-ТАСС, 28.8.2006г.

Нефть, газ, уголь

– Будущее Южной Африки в угольном секторе выглядит весьма впечатляюще при условии, что страна сумеет решить ряд назревших проблем в бюрократической системе и развитии инфраструктуры. Угольная отрасль ЮАР стоит на пятом месте по производству и на третьем месте по экспорту продукции в мире и находится ныне в отличном состоянии. В стране работает 30 компаний на 70 месторождениях, выпуская 6% всего мирового производства угля. После отмены апартеида в 1994г. производство выросло на 25%, и страна сумела создать солидную репутацию надежного поставщика продукции на международный рынок, поставляя его в 34 страны мира. На африканский регион приходится 90% всего угля Южной Африки.

В 1995г. Южная Африка добывала 206,2 млн.т. угля в год, а в 2000г. 224,1 т. в год. Согласно самым последним официальным данным, предоставленным министерством природных ресурсов страны, в 2004г. производство угля составило 242,8 млн.т. в год. Нынешнее производство находится на уровне 250 млн.т. в год, где 1/3 приходится на экспорт. 80% экспорта южноафриканского угля приходится на европейские электростанции, однако ЮАР поставила своей целью найти доступ и к другим международным рынкам, в связи с чем такое угольное южноафриканское месторождение, как Richardson Bay Coal Terminal, стало приобретать международное значение.

Уголь ЮАР пользуется быстро растущим спросом в 3 областях. Национальной электростанции страны Eskom требуется большое количество продукции, чтобы избежать постоянных отключений электричества в стране. Иностранные операторы ЮАР также рассматривают южноафриканский уголь как доступный конкурентный источник для электростанций. А также африканские нефтяные компании, во главе с государственной южноафриканской компанией Sasol, приступили к развитию этой прибыльной ликвидной отрасли, обладающей сегодня мощностью 200 тыс. б/д. Согласно данным Палаты по горнодобывающей промышленности ЮАР, производство угля выросло до 35% от всех потребностей страны.

По утверждению экспертов, его хватит еще на 40-50 лет, что дает стране время для развития дру-

гих источников энергии. По последним переоценкам, страна сейчас обладает 54 млрд.т. угля, значительная часть которого потребляется внутри страны.

Eskom постоянно заявляет о недостатке угля в стране и призывает решить проблему кризиса электроэнергии в стране как можно быстрее. Нынешняя мощность ЮАР в 37 GW находится под ударом, а учитывая, что правительство стремится достичь уровня ВВП 6% в год, ему необходимо наладить рост электроэнергии на 4% в год. Это означает, что Eskom необходимо построить дополнительно 47,25 GW в течение ближайших 20 лет.

Предполагается, что в этом году уже будут введены в строй две крупные электростанции, а угольные компании смогут в этом году достичь поставок угля от 12-20 метрических т. в год. «Электростанции являются серьезной проблемой для ЮАР. Страна не может позволить повышать уровень цен на электричество до бесконечности, ей необходимо предпринимать меры для развития отрасли», – отмечают специалисты.

Угольные компании начали давить на Eskom с тем, чтобы повысить цены на уголь от существующих 56 рандов за 1 метрическую т. Сейчас экспортные цены составляют 272 метрических рандов за 1 метрическую т. Угольные компании, используя свои мощности, перенаправляют экспортный уголь из месторождения Optimum в Eskom в связи с более благоприятными ценами.

Eskom признает, что, несмотря на беспокойство по поводу эмиссии тепличных газов и необходимости развития других источников энергии, таких, как ядерная энергия, уголь все равно остается основным источником энергетических поставок. Energy Economist. «Коринф», 15.12.2006г.

– Президент РФ Владимир Путин считает, что Россия и ЮАР должны «самым серьезным образом подойти к развитию сотрудничества в нефтегазовой сфере». Как заявил глава российского государства на бизнес-форуме, «для ЮАР весьма перспективным может стать участие российских компаний в геолого-разведке на глубоководном шельфе».

«Наши энергетики и строители готовы помочь в развитии газовой инфраструктуры вашей страны, есть планы по поставкам российского сжиженного природного газа на южноафриканский рынок», – сказал В.Путин. Он добавил, что Россию «интересует опыт ЮАР по глубокой переработке попутного газа в синтетическое топливо». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– В конце сентября в Йоханнесбурге (ЮАР) прошел 18 Всемирный нефтяной конгресс (ВНК). Одновременно была проведена Южноафриканская международная нефтегазовая выставка (SAIOGE 2005).

Конгресс проводится раз в 3г. в разных странах по инициативе Всемирного нефтяного совета (ВНС, World Petroleum Council) – организованной в 1933г. в Лондоне неполитической профессиональной международной ассоциации руководителей нефтегазовой отрасли. Среди основных целей организации – «содействие внедрению научных раз-

работок, передаче технологий и использованию мировых ресурсов нефти на пользу и в интересах всего человечества». В ВНС представлены 62 страны; членство осуществляется посредством национальных комитетов, в которые входят представители нефтегазовых компаний, научно-исследовательских институтов, правительственных учреждений. Работа российского национального комитета ВНС координируется представителями компании «Роснефть».

На территории африканских стран Конгресс проводился впервые. Основными хозяевами мероприятия стали южноафриканская энергетическая корпорация PetroSA и правительство страны. Весомый вклад (финансовый, организационный и, наконец, содержательный) внесли и национальные нефтегазовые компании и правительства четырех других энергетических грандов континента: Алжира, Анголы, Ливии и Нигерии. Благодаря этому многие темы приобретали всеафриканский характер, и складывалась объемная картина нынешнего состояния и перспектив развития энергетики Африки в мировом разделении труда в будущем.

Конгресс отличался высоким уровнем представительства стран-участниц, причем не только африканских. Мировые информационные каналы в прямом эфире транслировали выступления министра нефти Саудовской Аравии Али аль-Наими, министра промышленности и энергетики Катара Абдаллы аль-Атыйя, исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA) Клода Мандиля, наконец, заключительное слово главы ВР сэра Джона Брауна. Интерес вызвали выступления государственного министра нефти Нигерии, заместителей министров нефти и энергетики Алжира и Ливии. В Конгрессе приняли участие представители практически всех крупных международных нефтяных компаний, национальных нефтегазовых энергетических компаний, независимых компаний. Россия была представлена делегациями «Роснефти», «Газпрома», ТНК-ВР, «Сургутнефтегаза», «Сибнефти».

Заметным – как в работе Конгресса, так и на проходившей параллельно с ним выставке – стало участие китайских и латиноамериканских компаний (из Бразилии и Колумбии). Бразильский Petrobras достойно смотрелся на фоне крупных западных компаний, специализирующихся на разработке морских месторождений углеводородов (а именно на шельфе континента в последнее время были обнаружены крупные запасы нефти). Китайские компании от предложения отдельных услуг и технологий перешли к предложению строительства в африканских странах интегрированных комплексов, включающих объекты по добыче и переработке нефти и даже нефтехимические предприятия (проекты таких комплексов были представлены на стендах компаний SinChem, SinoPec и CNPC).

По итогам многочисленных докладов, презентаций и обсуждений можно выделить 4 важных для российского бизнеса тенденции.

1. Нефтегазовая отрасль африканских стран характеризуется высокими темпами роста и начинает играть важную роль в мировой энергетике. До 2010г. в рамках развития и реализации различных нефтегазовых проектов предполагается освоить до 90 млрд.долл. капитальных вложений. Российские компании могут претендовать на определенную долю контрактов – по небольшим экономически эффективным проектам повышения нефтеотдачи или поставкам оборудования и технологий.

2. Национальные нефтегазовые компании (ННК) по мере развития проектов и накопления значительных денежных средств и опыта постепенно превращаются в компании мирового значения. Со временем можно ожидать ужесточения переговорных позиций африканских компаний и снижения относительной привлекательности российских технологий и условий участия в проектах.

3. Все больше реализуемых в Африке нефтегазовых проектов относится к разряду крупных, требующих многомиллиардных вложений. Целесообразность участия российских компаний в подобных проектах может определяться необходимостью получения опыта работы в международных консорциумах. Приемлемой может стать и концентрация на получении мелких контрактов на освоение не очень больших месторождений углеводородов (с учетом значительных технологических наработок целого ряда российских компаний можно рассматривать и проекты, находящиеся в стадии падающей добычи). Это позволит российским компаниям наработать опыт операторской деятельности в международных проектах, максимально применить имеющийся научно-технический потенциал и утвердить позитивный имидж компаний.

4. Стратегия развития бизнеса в области upstream на зарубежных рынках может включать проведение геологоразведочных работ в странах,

перспективность обнаружения запасов углеводородов в которых не аксиоматична. Основное бремя принятия решений в таких случаях ложится на геологическую службу. Такие страны, как правило, предлагают иностранным компаниям максимально выгодные условия инвестиций (режим СРП, доля государства до 15%, доля «компенсационной» нефти до 90%, «зеленый коридор» для импортируемых оборудования и технологий). В случае успеха разведочных работ компания может рассчитывать на получение значительного экономического эффекта и занятие господствующих позиций в новом нефтегазоносном районе. На Конгрессе были проведены презентации возможностей вхождения в геологоразведку в Марокко, Кении и на Мадагаскаре.

Событием Конгресса стало приветственное слово президента ЮАР Табо Мбеки. За время непродолжительного выступления господин Мбеки успел высказаться по поводу всех значительных проблем человечества: последняя Генассамблея ООН полностью провалена, организация нуждается в реформировании и переоценке целей; отбушевавшие ураганы в США не намного страшнее азиатского цунами; развитие конфронтации с Ираном не выгодно никому, нужен просто объективный контроль со стороны авторитетных международных институтов – причем с одновременным контролем соответствующих программ Израиля.

При этом ситуация в самой ЮАР далека от идеальной. Это чувствовалось сразу по прилету – огромное количество полицейских патрулей говорило не только о повышенном внимании оргкомитета к вопросам безопасности членов проходящего Конгресса. В стране все еще сохраняется один из самых высоких в мире коэффициент разницы доходов. Причем разница в доходах имеет и ярко выраженный расовый аспект. По данным Global Insight, за чертой бедности живет 56% черного населения ЮАР и только 4% – белого. Попытки же принудительного перераспределения доходов или увеличения доли темнокожих среди владельцев и руководителей бизнеса зачастую приводят к снижению доходов и эффективности. Ситуацию ухудшает приток беженцев из соседних стран: работу найти им практически невозможно (уровень безработицы в ЮАР приближается к 50%), а содержание лагерей беженцев ложится дополнительным бременем на социальную сферу.

Подобная ситуация способствует росту преступности и сохранению в целом достаточно напряженной внутривнутриполитической обстановки. У власти сейчас находится АНК, и поэтому политическое напряжение по линии расовых различий значительно снизилось, но правительство по-прежнему всерьез опасается ужесточения противоречий по линии богатые-бедные. Мелкие банды, останавливающие богатые машины и лишаящие водителя всех наличных денег, дорогих вещей, а нередко и самого авто, все еще остаются характерной чертой урбанистического пейзажа в ЮАР.

Угольная отрасль ЮАР стоит на пятом месте по производству и на третьем месте по экспорту продукции в мире, и находится в отличном состоянии. В стране работает 30 компаний на 70 месторождениях, выпускаемая 6% всего мирового производства угля.

Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

В Йоханнесбурге (ЮАР) прошел 18 Всемирный нефтяной конгресс. Одновременно была проведена Южноафриканская международная нефтегазовая выставка SAIUGE 2005г. Конгресс проводится раз в 3г. в разных странах по инициативе Всемирного нефтяного совета (ВНС, World Petroleum Council). Среди основных целей организации – «содействие внедрению научных разработок, передаче технологий и использованию мировых ресурсов нефти на пользу и в интересах всего человечества». В ВНС представлены 62 страны. Работа российского национального комитета ВНС координируется представителями компании «Роснефть». www.af-ro.com, 10.11.2005г.

Доля черного населения в ЮАР не увеличивается (что можно было бы ожидать ввиду высокой рождаемости). Черное население составляет 79%, белое – 9%, оставшиеся 12% приходятся на потомков смешанных браков и выходцев из Азии. В 2005г. в ЮАР ожидается депопуляция – по предварительным прогнозам население может уменьшиться на 0,3%. Одной из основных причин является один из самых высоких в мире показателей заболеваемости СПИДом. Только официально зарегистрированных носителей ВИЧ в стране насчитывается 5 млн. (при общей численности населения в 44 млн), неофициальные оценки показывают еще большие цифры. Большинство заболевших – темнокожие. Если ситуация не изменится, к 2010г. количество черного населения страны может сократиться в 2 раза. СПИД оказывает серьезное влияние и на возрастную структуру населения: постепенно «вымывается» прослойка черного населения среднего возраста. Все это дополнительным бременем ложится на социальную сферу страны.

Природа и особенности исторического развития страны обусловили своеобразие энергетического комплекса ЮАР. Основным видом добываемого и потребляемого здесь топлива является уголь. В ЮАР сосредоточено до 5% мировых извлекаемых запасов угля (7 место в мире).

Такое «угольное богатство», незначительные собственные запасы нефти и санкции, введенные мировым сообществом против ЮАР в 80гг. в целях борьбы с режимом апартеида, способствовали разработке в ЮАР собственных уникальных технологий выработки синтетических топлив. Синтетические топлива вырабатываются из угля, а также газа и конденсата, добываемых в Заливе Моссела (Моссел-Бей) и импортируемых из Мозамбика. Две основных энергетических компании ЮАР: частная Sasol (мощности по синтетическим топливам 150 тыс. б/д) и государственная PetroSA (50 тыс. б/д) являются общепризнанными лидерами в области технологий выработки синтетических топлив. При этом в топливном балансе этих компаний уголь постепенно вытесняется газом. Помимо обеспечения собственных энергетических нужд, синтетические топлива могут стать серьезным конкурентным преимуществом южно-африканских компаний на глобальных рынках и увеличить экспортные доходы: сразу в нескольких африканских и южноамериканских странах планируется построить заводы по производству синтетических топлив на основе технологий Sasol.

Практически вся потребляемая в стране нефть импортируется (за счет собственной добычи покрывается только 10% потребностей). Основными поставщиками нефти в ЮАР являются Саудовская Аравия и Иран, в последнее время в целях диверсификации и обеспечения надежности поставок страна также получала нефть из Анголы, Кувейта, России и Экваториальной Гвинеи. Сведения о перспективности территории и континентального шельфа ЮАР на предмет обнаружения залежей

углеводородов довольно противоречивы. Крупных месторождений здесь, скорее всего, обнаружено не будет. Определенные надежды на обнаружение газа связываются с морскими блоками ближе к границе с Намибией.

В нефтегазовом секторе страны также реализуется политика BEE – работающие в стране компании BP, Caltex, Shell и Total подписали Хартию о трансформации нефтяной промышленности, согласно которой до 25% нефтяной отрасли ЮАР к 2011г. должно контролироваться темнокожими бизнесменами. Правительство также зарезервировало до 10% лицензий на новые перспективные газоносные участки для передачи компаниям, контролируемым черными.

ЮАР обладает вторыми по величине нефтеперерабатывающими мощностями в Африке (520 тыс. б/д), уступая только Египту (726 тыс. б/д). Достаточно активно – с участием PetroSA, Sasol, частных местных и иностранных компаний – развивается сеть розничной торговли нефтепродуктами. Причем частные компании, работающие в этом секторе, постепенно начинают задумываться о расширении своего бизнеса в разведку и добычу нефти, в том числе в других странах. Частные компании высказывали готовность профинансировать небольшой проект по разведке и добыче нефти при условии наличия партнера среди опытных нефтегазовых компаний, который взял бы на себя осуществление технической стороны проекта. С учетом финансовых возможностей и политического влияния бизнесменов из ЮАР в других африканских странах данная схема захода на рынки третьих стран может оказаться небезынтесной для российских компаний.

Алжир. Среди стран – основных спонсоров Конгресса Алжир выглядел действительно лидером. Если другие страны в основном пытались обратить внимание грандов нефтегазовой отрасли и инвестиционного сообщества на привлекательность участия в проектах на своей территории, то алжирская делегация оперировала понятийным аппаратом афро-арабо-латиноамериканского сотрудничества. Причем в самых современных и передовых отраслях. Штаб-квартира Совещания экспертов по внедрению практики электронного правительства в странах Африки (e-Afrique) находится в Алжире.

Помимо планомерного развития проектов строительства двух новых газопроводов в Европу (в Испанию и Италию по дну Средиземного моря) и тендеров на освоение перспективных нефтегазоносных участков, правительство этой страны обсуждает с европейскими контрагентами проект прокладки в Испанию и Италию подводных электрических кабелей. Экспорт электроэнергии рассматривается как дополнительный источник доходов и мера минимизации ценовых рисков по нефти и газу.

Роль основного докладчика по стране была отведена нефтегазовой компании Sonatrach. Еще совсем недавно эта компания была достаточно громоздкой национальной монополией, совмещав-

шей функции собственно вертикально-интегрированной компании и регулирующего органа. В Алжире проходит реорганизация нефтегазового сектора, в значительной степени оказывающая влияние и на Sonatrach: согласно принятому недавно новому закону, у компании отобрали «функции государства». В результате Sonatrach остался большой, значимой для экономики страны компанией, но ее позиции теперь, в принципе, абсолютно одинаковы с любой другой компанией, присутствующей в нефтегазовом секторе Алжира или планирующей в него зайти. Все регулирующие, лицензионные и прочие функции переданы в специально создаваемые в ходе реформы компанию Al-Naft и Регулирующий орган.

Предполагается, что все эти меры будут способствовать увеличению общей эффективности работы отрасли через усиление конкуренции и позволят Sonatrach сконцентрировать все усилия на основной деятельности по разведке, добыче, переработке и реализации нефти и газа – только до 2009г. компания планирует освоить до 24 млрд.долл. капитальных вложений. Иностранные компании теперь смогут получить доступ к подземным хранилищам газа и газотранспортной системе, а также получат возможность самостоятельно реализовывать добываемый газ – раньше он продавался компании Sonatrach или реализовывался совместно с ней.

Sonatrach пытается стать нефтегазовой компанией глобального масштаба. Именно этим, очевидно, объясняется его вхождение в достаточно противоречивый проект по разработке газового месторождения Camisea в Перу через СП и путем прямого участия в проектах в секторе downstream (переработка и реализация углеводородов и производных продуктов).

Компания также ведет деятельность в Ливии, Испании, Великобритании. Согласно представленному на Конгрессе плану развития собственной переработки и сбыта добываемых углеводородов, в

дополнение к наращиванию добычи Sonatrach пытается выстроить многопродуктовую цепочку создания стоимости в секторе downstream. Компании принадлежит 50% доля в современном нефтехимическом комбинате в Испании (вторая половина контролируется компанией BASF). При этом компания готова к сотрудничеству с иностранными партнерами и на своем родном рынке – в проекте строительства нового Адрарского НПЗ на юге Алжира 70% принадлежит китайским компаниям.

Правда, не все идет гладко – в результате взрыва непонятого происхождения на терминале сжиженного природного газа в г. Скинда в янв. 2004г. из строя было выведено 17% национальных мощностей СПГ – весьма перспективного и важного для Алжира вида экспорта газа.

Ливия. У традиционной соперницы Алжира Ливии ситуация несколько иная. Основной проблемой является ускоренное преодоление последствий многолетних санкций со стороны мирового сообщества и США. По данным национальной нефтегазовой корпорации Ливии (NOC), до 2/3 национальной территории остается недоразведанной на предмет обнаружения запасов нефти и газа. Поэтому основной задачей является привлечение в страну как можно большего количества иностранных компаний, обладающих необходимым технологическим и финансовым потенциалом. В стране определен 261 разведочный блок, который предполагается передать иностранным компаниям в ходе нескольких тендерных раундов. На данный момент проведено два раунда тендеров по блокам, в которых участвовало большое количество иностранных компаний (среди участвовавших компаний были ExxonMobil, Chevron, Total, BP, Shell, китайская CNPC, индийская ONGC, ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл»).

Конкуренция между ними позволила правительству Ливии и NOC реализовать лицензии по некоторым блокам на очень выгодных условиях. В ходе второго тендерного раунда права на проведение геолого-разведочных работ на территории Ливии впервые после окончательного снятия санкций получила российская компания «Татнефть».

Ливия планирует к концу десятилетия нарастить объем собственной добычи нефти до 3 млн. б/д. При этом, правда, Ливия является членом ОПЕК, и ее нынешний уровень добычи (1,6 млн. б/д) уже превышает ливийскую квоту по добыче, установленную этой организацией (1,5 млн. б/д). С учетом неопределенности развития ситуации вокруг ОПЕК в будущем Ливия в качестве приоритетов второго порядка определила ускоренное развитие газовой отрасли и сектора переработки нефти.

Нигерия. Эта страна тоже претендует на региональное лидерство – как-никак, самая населенная страна в Африке, самое многочисленное мусульманское население. Основная речь министра нефти и энергетики г-на Даукоро строилась вокруг необходимости списания долгов развивающимся странам, стремления к осуществлению Целей ра-

Еврокомиссия одобрила покупку российской металлургической «Евраз Груп» южноафриканской компании Highveld. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (на нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

Годовая прибыль крупнейшей в мире компании по добыче платины, южноафриканской Angloplat выросла в три раза благодаря высоким ценам на металлы. В 2006г. акции компании на фондовом рынке Йоханнесбурга выросли на 87,3%. Прибыль на акцию, за исключением спецвыплат Anglo Platinum, выросла в 2006г. на 194% до 53,74 ранда (7,50 долл.) с 18,28 ранда в 2005г.

Рейтер, 12.2.2007г.

звития тысячелетия ООН, важности сотрудничества добывающих и потребляющих стран во имя будущих поколений на фоне пришедших накануне открытия Конгресса сообщений о захвате принадлежащих иностранным компаниям нефтедобывающих платформ повстанцами, требующими освободить их лидера.

Кения. Презентации стран, до сих пор к разряду мировых или региональных центров нефтегазодобычи не относившихся. Перспективность с точки зрения обнаружения углеводородов оценивается по предположениям о направлении т.н. «нефтяного пути». По аналогичному методу в свое время были предсказаны значительные запасы нефти в Судане, позже подтвержденные бурением. Правда, методики определения и локализации этого «нефтяного пути» в суданском случае (по диагонали от Нигерии и Анголы через Судан на Аравийский п-ов) отличаются от кенийского («по круговой» от Ливии и Алжира через Нигерию и Анголу на Кению и некоторые другие государства Восточной Африки).

Согласно приведенным прогнозным оценкам, Кения, Сомали и Танзания (газо- и нефтепроявления обнаруживаются и в Эфиопии) при должном развитии технологий геологоразведки могут, в принципе, повторить успех Нигерии и Анголы и стать новой перспективной нефтегазоносной провинцией.

В Кении пробурено 30 скважин (значительных запасов УВ не выявлено). Основные разведочные блоки располагаются в море, но переговоры с заинтересованными компаниями могут вестись также по 7 сухопутным блокам. В стране определяются 4 геологических бассейна, каждый из которых довольно внушительных размеров.

Стремясь привлечь к разведке углеводородов как можно больше иностранных компаний, правительство Кении установило, по сути, беспрецедентный налоговый и юридический режим. Еще в 1982г. действовавшая до того система предоставления концессий с выплатой роялти была заменена на соглашения о разделе продукции. Согласно действующей практике, компания, заинтересованная в получении разведочного блока, предоставляет в министерство энергетики Кении информацию о себе и заявление о намерении вступить в переговоры на предмет проведения геологоразведочных работ на том или ином блоке – и все. Остальное, по словам докладчиков, обсуждаемо. В случае обнаружения углеводородов срок добычи обычно устанавливается в 25 лет, доля нефти, направляемой на компенсацию затрат инвестора, составляет от 40% до 90%, доля государства в СРП ограничивается 15%. В Кении для иностранных нефтегазовых компаний действует свободный валютный режим, подразумевающий возможность беспрепятственного открытия счета и ведения операций в иностранной валюте, а также возможность полной репатриации прибыли. Импортное оборудование и материалы, необходимые для проведения геологоразведочных работ, не облагаются налогами, и за них не надо платить таможенные пошлины.

Еще несколько десятков лет назад идея о наличии запасов нефти в Чаде у специалистов вызывала улыбку, чуть позже мало кто верил в осуществимость довольно затратного и амбициозного проекта строительства нефтепровода от обнаруженных там месторождений к океанскому побережью – теперь проект «Чад-Камерун» является одним из самых ярких проектов Еххон.

Радужную картину с точки зрения развивающихся стран смог нарисовать представитель Qatar Petroleum. В ходе осуществления одного из проектов было выявлено серьезное расхождение национального и международного стандартов по сопротивлению металлов для нефтегазового оборудования – в результате напряженной работы и долгих переговоров был выработан и принят всеми заинтересованными сторонами так называемый «совместный стандарт» ISO и катарского национального учреждения стандартизации. Во внутренней документации компании Qatar Petroleum прописано, что международные стандарты могут применяться в деятельности компании, только если они удовлетворяют определенным национальным требованиям и спецификациям.

Казалось бы, на примере одной развивающейся страны выстроена идеальная модель сочетания национальных и международных стандартов. Но здесь необходимо дать некоторые пояснения: компания Qatar Petroleum участвует в проекте Qatar Gas – одном из крупнейших в мире проектов разработки газового месторождения с последующим сжижением добытого газа и его экспортом на многие основные энергодефицитные рынки – в основном, в Европу. Компания не просто участвует в этом проекте, но играет одну из ведущих ролей, так как месторождения и основные мощности проекта располагаются на территории государства-карлика – Бахрейна.

Учитывая особую значимость проекта для обеспечения надежности поставок энергоносителей в Европу и огромные суммы как затрат по проекту (десятки млрд.долл.), так и ожидаемых доходов (сотни млрд.долл.), иностранные компании просто не могут ставить ход его осуществления в зависимость от согласованности стандартов – и охотно идут на уступки. В других странах и на других проектах такого может и не быть. И требование о доминанте международных стандартов из технической проблемы превращается в экономическую – при помощи стандартов можно манипулировать затратами и оказывать не прямое, но действенное влияние на выбор подрядчиков.

В конце соответствующего заседания на Конгрессе была принята нейтральная резолюция: стандартизация в отрасли необходима, особенно в условиях реализации крупных и глобальных проектов; при этом применение международных стандартов – не самоцель, важно соотносить ее с общими затратами; излишняя стандартизованность производственных процессов может убить инициативу и рационализаторство.

Следующий Всемирный нефтяной конгресс пройдет в 2008г. в Мадриде (Испания). Представительство России в ВНС и оргкомитетах Конгрессов, как отмечалось выше, осуществляется компанией «Роснефть». Высшее руководство России и руководство нефтегазовой отрасли намерены лоббировать идею организации Всемирного нефтяного конгресса в 2011г. в Москве. Дмитрий Борисов. www.af-ro.com, 10.11.2005г.

– Высокие цены на нефть делают рентабельной добычу нефти в «нетрадиционных» районах. В марте были оглашены ближайшие планы по разработке глубоководных офшорных месторождений в Южно-Африканской Республике (ЮАР).

В 175 км. к северо-западу от Кейптауна (блок 3В/4В) разведочное бурение на глубине 500 метров планирует в тек.г. начать консорциум в составе BHP Billiton и Occidental Petroleum. Крупнейшая в мире горнодобывающая компания BHP Billiton в последние годы активно занимается развитием несвойственных проектов в области добычи нефти.

Другое совместное предприятие создано для поисков газа американской Forrest Oil и госкомпанией ЮАР Petroleum Oil & Gas Corp of South Africa (PetroSA). Глубина дна на блоках Forrest Oil/PetroSA составляет от 2 до 4-5 км. (Financial Mail со ссылкой на технического директора Дейва Броада). Предварительные исследования по оценке шельфовых месторождений велись в 2002-03гг. норвежской компаний PGS Geophysical.

В 2001г. наличие коммерческих запасов газа было подтверждено на другом офшорном блоке в ЮАР – 2А (Ibhunbesi). Это месторождение находится на границе с территориальными водами Намибии. В Намибии его продолжение носит название Kudu. В 2003г. 24% в Ibhunbesi за 40 млн.долл. приобрела уже упомянутая госкомпания PetroSA. Данные о запасах и резервах расходятся, достигая цифры 25 трлн. куб. футов (700 млрд куб.м.).

Резолюция Генассамблеи ООН призывает все страны отказаться от экспорта несертифицированных алмазов и присоединиться к Кимберлийскому процессу. «Для многих стран Африки алмазы являются основным источником доходов. Одновременно они по-прежнему являются причиной разжигания конфликтов, источником незаконного обогащения и средством финансирования вооруженных повстанческих движений», – заявил с трибуны Генассамблеи президент Ботсваны Фестус Могае, председатель Кимберлийского процесса в 2005г.

Кимберлийский процесс, стартовавший в ЮАР в 2000г., предполагает сертификацию алмазов на внешних рынках, что позволяет бороться с их нелегальным экспортом. 65% всех алмазов в мире общей стоимостью 8 млрд.долл. в год поступают на мировые рынки с африканского континента.

РИА «Новости», 5.12.2006г.

Объем инвестиций в Ibhunbesi достиг уже 100 млн.долл., для запуска месторождения в промышленную эксплуатацию (с доставкой газа потребителям) требуется еще в 5-8 раз больше средств.

У южного побережья ЮАР (120 км.) три нефтяных месторождения (Oribi, Sable и Oryx) уже разрабатываются, добыча составила 2,25 млн.т. в 2004г. (7% потребления ЮАР). Предварительную оценку новых месторождений на шельфе Порт-Элизабет ведет Canadian National Resources.

Проблема зависимости от импорта нефти решается в ЮАР уже на протяжении 60 лет. 35% жидкого топлива производится из угля, предполагается внедрять технологии конверсии газа в моторные топлива. Диверсифицируются источники поставок, наращивается присутствие южноафриканских нефтяных компаний в регионе Гвинейского залива (Нигерия, Экваториальная Гвинея, Ангола). Добыча углеводородов на собственных месторождениях может стать еще одним важным шагом ЮАР к достижению энергетической независимости. Анна Маслова (Рудницкая). www.af-ro.com, 28.2.2005г.

Металлургия, горнодобыча

– Еврокомиссия одобрила покупку российской металлургической «Евраз Групп» южноафриканской компании Highveld. Об этом сообщил накануне антимонопольный комитет ЕС. «Евраз» в янв. подал заявку на увеличение своей доли в капитале южноафриканской компании Highveld Steel and Vanadium с 24,9% до 79%. Сделка оценивается в 700 млн.долл.

Highveld производит 1 млн.т. стали в год. Она является мировым лидером по добыче ванадия (на нее приходится 25% мирового производства этого металла) и выпуску феррованадиевых сплавов.

Еврокомиссия заключила, что в предложенной конфигурации объединенная компания с совокупным производством стали в 15 млн.т. в год не повлияет на уровень конкуренции на европейском рынке. Еврокомиссия выразила серьезную озабоченность тем, что объединение мощностей по производству ванадия окажет большое влияние на мировой рынок этого редкого металла и его сплавов и «создаст соблазн для объединенного концерна попытаться сократить мировое производство ванадия для повышения цены на него». В этой связи «Евразу» выдвинуто условие о необходимости выделения в независимую компанию части производственной структуры Highveld, выпускающей ванадий и его сплавы.

Ванадий широко используется в производстве нержавеющей стали, высокопрочных сплавов. В сплавах с титаном и алюминием он применяется в производстве авиационных двигателей и авионики, в ядерной промышленности. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

– Россия и ЮАР, основные производители радиоактивных материалов, ведут переговоры о совместной переработке урана для последующей про-

даже на международном рынке, сообщила во вторник Рейтер министр добывающей промышленности ЮАР.

По словам Буэльвы Сонджики, Россия активно уговаривает ЮАР и другие страны поддержать предложенный проект создания международных ядерных центров, которые продавали бы топливо для реакторов. «Разумеется, они смотрят на ЮАР как на рынок, мы можем рассмотреть и сотрудничество в сфере обогащения урана», – сказала она в кулуарах франко-южноафриканской конференции по ядерным вопросам в Кейптауне. ЮАР обозначила уран как стратегический ресурс и начнет заготовку ядерного топлива с целью подкрепления амбициозного дорогостоящего проекта по увеличению количества АЭС.

Республика является единственным государством на африканском континенте, испытывающим недостаток энергетики, у которого есть атомная электростанция, расположенная в 40 километрах от Кейптауна. По словам Сонджики, ее страна хочет, чтобы переработка урана происходила в ЮАР, поскольку «мы хотим сохранить контроль над процессом».

Глядя на пример Франции, Сонджика сказала о том, что ЮАР также хочет заняться переработкой и хранением использованного ядерного топлива. «Мы считаем, что это поможет нам, так как создаст генерирующий источник для атомной энергетики», – сказала она. Рейтер, 20.2.2007г.

– Ведущая сталелитейная компания в России Евраз получила предварительное одобрение со стороны Европейской комиссии на покупку южноафриканской Highveld за 678 млн.долл. Еврокомиссия сообщила, что, учитывая заявления Евряза, она «пришла к выводу о том, что предлагаемая сделка не нанесет значительного ущерба в сфере конкуренции в Европейском экономическом регионе».

Российская горнометаллургическая группа Евраз в июле сообщила о намерении купить всю принадлежащую Anglo American долю в южноафриканском производителе ванадия, стали и ферросплавов Highveld, первым этапом которого стала покупка Евразом и Credit Suisse у Anglo American по 24,9% акций Highveld. Highveld – один из ведущих производителей ванадия, который также выпускает сталь, ферросплавы и углеродистую продукцию. Компания обеспечена собственным сырьем – руду для производства стали и оксидов ванадия компания добывает на принадлежащей ей шахте Мапокс в ЮАР.

Highveld владеет предприятием Hochvanadium, расположенным в Австрии, которое обрабатывает и продает ванадиевую продукцию. Принадлежащие Highveld предприятия Трансалмойс и Рэнд Карбид производят марганцевые сплавы, ферросилиций и углеродистую продукцию. Рейтер, 20.2.2007г.

– Прибыль на акцию третьего по величине в мире производителя золота AngloGold Ashanti в IV кв. 2006г. упала на 67% по сравнению с предыдущим

кварталом, сообщила компания во вторник. Прибыль на акцию в окт.-дек. составила 17 центов против 51 цента в июле-сент. Аналитики прогнозировали, что скорректированная прибыль компании на акцию снизится в IV кв. на 10,4% до 46 центов. Прогнозы варьировались в диапазоне 34-55 центов. Добыча золота компании, 41,8% в которой принадлежит Anglo American, выросла за отчетный период на 4% до 1,47 млн. унций. AngloGold прогнозирует, что в I кв. 2007г. добыча золота составит 1,34 млн. унций, а за весь год – 5,8 млн. унций. Рейтер, 13.2.2007г.

– Годовая прибыль крупнейшей в мире компании по добыче платины южноафриканской Angloplat выросла в три раза благодаря высоким ценам на металлы, сообщила компания, ожидающая улучшения показателей, и в 2007г. Angloplat повысила дивиденды, выплачиваемые в конце фин.г., на 349%. В 2006г. акции компании на фондовом рынке Йоханнесбурга выросли на 87,3%. Прибыль на акцию, за исключением спецвыплат Anglo Platinum, выросла в 2006г. на 194% до 53,74 ранда (7,50 долл.) с 18,28 ранда в 2005г. Angloplat, основным акционером которой является горнорудный гигант Anglo American Plc, ожидала роста прибыли на акцию на 118-200%.

Окончательные дивиденды составили 39 рандов на акцию, отношение прибыли компании к выплачиваемым ею дивидендам составило один к одному, что означает выплату основной прибыли в качестве дивидендов. Компания, на которую приходится 40% мировой добычи платины, сообщила о росте производства очищенной платины на 15% до 2,82 млн. унций при прогнозе в 2,7-2,8 млн. унций. В 2007г. производство прогнозируется на уровне от 2,8 до 2,9 млн. унций. Angloplat планирует повысить капитальные вложения в расширение производства на 50% в 2007г. до 10 млрд. рандов. Рейтер, 12.2.2007г.

– Экспорт железной руды компанией Kumba Resources из ЮАР в 2005г. составил 21 млн.т., а в 2006г. несколько снизился, в основном из-за проблем с отгрузкой через порт в Салданые. Kumba намерена осуществить программу инвестиций в расширение мощностей по добыче железной руды. Она предполагает увеличить ее добычу к 2009г. до 42 млн.т. и к 2015г. – до 72 млн.т. Намечено повысить контрактные цены на железную руду в 2007г., однако, по-видимому, не столь значительно, как в последние несколько лет.

Как отмечает Metal Bulletin, недавно собрание акционеров одобрило разделение Kumba Resources на Kumba Iron Ore и Exxaro (прочие ресурсы).

На руднике Thabazimbi она составляет 2,5 млн. т/год. В I пол. 2007г. будет принято решение о возможном расширении добычи там до 3 млн. т/год.

Kumba участвует в СП, созданном на паритетных началах с Mittal Steel South Africa, для разработки в ЮАР месторождения железной руды Zandriwierpoort. Kumba планирует увеличить добычу на ме-

сторождении Sishen до 13 млн. т/год и начать разрабатывать месторождение Sishen South (9 млн. т/год). Kumba Iron Ore, дочерняя фирма Anglo American, предполагает увеличить добычу руды за пределами ЮАР до 10 млн. т/год. БИКИ, 16.1.2007г.

– Резолюция генассамблеи ООН призывает все страны отказаться от экспорта несертифицированных алмазов и присоединиться к Кимберлийскому процессу. «Для многих стран Африки алмазы являются основным источником доходов. Одновременно они по-прежнему являются причиной разжигания конфликтов, источником незаконного обогащения и средством финансирования вооруженных повстанческих движений», – заявил с трибуны Генассамблеи президент Ботсваны Фестус Могае, председатель Кимберлийского процесса в 2005г.

Повстанческая организация «Унита» в Анголе с 1992-98гг. продала Бельгии нешлифованных алмазов на 3,7 млрд.долл. Кимберлийский процесс, стартовавший в ЮАР в 2000г., предполагает сертификацию алмазов на внешних рынках, что позволяет бороться с их нелегальным экспортом. 65% всех алмазов в мире общей стоимостью 8 млрд.долл. в год поступают на мировые рынки с африканского континента. 10 млн.чел. прямо или косвенно связаны с алмазной промышленностью, отметил президент Ботсваны.

По его словам, на алмазы приходится 75% дохода Ботсваны от экспорта. Кимберлийский процесс представляет собой трехстороннее партнерство между правительствами, неправительственными организациями и алмазной отраслью. Система сертификации алмазов вступила в действие в янв. 2003г., она обяывает добывающих и покупающих алмазы заключать сделки только при наличии специального кимберлийского сертификата, подтверждающего их законное происхождение. К Кимберлийскому процессу присоединилась 71 страна. РИА «Новости», 5.12.2006г.

– За последние 1,5г. цена марганцевой руды понизилась на 50% вследствие избыточного ее предложения на мировом рынке. В 2005г. продуценты сплавов на основе марганца, особенно в КНР, сокращали складские запасы и воздерживались от закупок, что привело к понижению цен.

Второй по величине в России добытчик золота и ведущий производитель серебра Полиметалл и третий по величине в мире золотодобытчик AngloGold Ashanti создают СП для работы в РФ. Стороны планируют геологоразведку и развитие перспективных площадей и участков в пределах Сибирского и Дальневосточного федеральных округов.

Полиметалл подконтролен компании Нафта-Москва, которая принадлежит депутату Госдумы Сулейману Керимову. В капитале южноафриканской AngloGold 41,8% принадлежит мировому добывающему гиганту Anglo American.

Reuters, 21.9.2006г.

По данным Metal Bulletin, на рынке розовых сделок цены на марганцевую руду металлургического сорта составляли (долл. за ед. содержания Mn в т., фоб): в сент. 2005г. – 3,75-3,85, дек. – 2,90-3,20, янв. 2006г. – 2,50-2,90, сент. 2006г. – 2,20-2,60.

В последние несколько месяцев, как отмечают, появились признаки повышения спроса на марганцевую руду и ее цены стабилизировались. К 2010г. спрос на марганцевую руду в мире, согласно прогнозу Международного института марганца, может увеличиться примерно на 20% – 16 млн.т. Наиболее высокими будут темпы роста ее потребления в черной металлургии КНР.

В 2005г. добыча марганцевой руды в мире, по данным Геологической службы США, увеличилась по сравнению с 2004г. на 4,7% – до 9,8 млн.т., в т.ч. в ЮАР – на 15,5% – до 2,2 млн.т., Австралии – на 3,1% – до 1,34 млн.т. Производство марганцевой руды фирмой Consolidated Minerals на месторождении Woodie Woodie (шт. Западная Австралия) составило 453,4 тыс.т. БИКИ, 11.11.2006г.

– Как сообщает Mining Journal, мировые цены на золото с конца 2004г. по дек. 2005г. поднялись с 437 до 500 долл/унц. и продолжили свой рост в 2006г.

К середине мая т.г. в основном вследствие расширения спекулятивного спроса на металл они достигли 726 долл/унц. Таким образом, менее чем за 5 месяцев золото подорожало почти на 50%, однако к 20 июня подешевело на 22% – до 567 долл/унц. Затем цены вновь начали повышаться.

То, что развитие ситуации на рынке золота идет неестественным путем, видно из сообщенных Всемирным советом по золоту (World Gold Council) показателей I пол. 2006г. по мировому спросу и предложению. В условиях их сбалансированности в период резкого роста цен на металл во II квартале 2006г. ценовая чувствительность золота оказала существенное негативное влияние на уровень инвесторского спроса.

Розничные нетто-инвестиции в апр.-июне т.г. снизились до 129 т. с зафиксированного в I кв. показателя в 298 т. Хотя в количественном выражении суммарный спрос снизился на 16% по сравнению с тем же периодом 2005г., по стоимости он повысился на 23% – до рекордного уровня в 16,2 млрд.долл.

Однако значительно более важным фактором, влияющим на цены золота, является спрос со стороны ювелирного сектора, на который приходится 60% мировых потребностей в данном металле. В период быстрого подорожания золота покупатели в ювелирном производстве (особенно во многих азиатских странах, и в первую очередь в Индии и на Среднем Востоке) воздерживались от приобретения золота. В результате во II кв. 2006г. спрос на металл со стороны ювелиров снизился на 24% по сравнению с тем же периодом 2005г., но был чуть выше, чем в I кв. 2006г.

Действительно, имеются свидетельства того, что покупатели в ювелирном секторе стали привы-

каты к высоким ценам на золото, и ожидается, что этому последуют и нетто-инвесторы.

Мировая добыча золота в I пол. 2006г. оставалась относительно стабильной и составила 1201 т. В отличие от большинства основных цветных металлов напряженности с поставками на рынке золота не наблюдалось. Притом, что в суммарных мировых поставках золота на добычу приходится 60%, 10 крупнейших в мире его продуцентов, добывающих 47% всего выпускаемого металла, обладают в среднем запасами золота, соответствующими объему 14-летнего производства.

Оценка этих запасов в основном базируется на цене в 400 долл/унц, и их стоимость может значительно увеличиться, если за базу будет взята цена в 600 долл/унц. Кроме того, ожидается, что в эксплуатацию будут вводиться новые проекты, поскольку разведка и разработка месторождений стали стимулироваться высокими ценами на золото. В т.ч. ожидается осуществление тех проектов, которые ранее представлялись нерентабельными.

Тогда как масштабы мировой добычи золота в I пол. 2006г. оставались практически неизменными, наблюдались изменения в соотношении уровней производства различных его продуцентов (сдвиг от традиционных продуцентов – ЮАР, Австралии, США и Канады к другим регионам – Латинской Америке, Западной Африке, России и КНР).

За последние 10 лет доля традиционных продуцентов в мировой добыче золота снизилась с 54 до 37% во многом ввиду падения производства металла в ЮАР с 495 до 296 т. В указанный период значительный рост добычи золота отмечался в Перу, КНР, Индонезии, России, Танзании и Мали.

Однако геополитическая напряженность в последнее время усилилась. Косвенно получая преимущество от высоких цен на золото (через налоги и т.д.), развивающиеся страны стараются увеличить свою долю в создаваемом экономическом богатстве. При угрозе налогового давления производству золота может быть нанесен значительный ущерб, который, в свою очередь, может оказать позитивное воздействие на динамику цен на этот металл.

Добыча золота ведущими мировыми продуцентами в 2003-05гг., в т.: ЮАР – 376 и 296; Австралия – 283 и 263; США – 281 и 262; КНР – 206 и 224; Перу – 172 и 208; Россия – 182 и 176; Индонезия – 164 и 167; Канада – 141 и 119; Узбекистан – 80 и 79; Папуа-Н.Гвинея – 69 и 69. Источник – материалы GFMS. БИКИ, 7.11.2006г.

– Южноафриканская золотодобывающая компания Harmony Gold сообщила о прибыли впервые за три года, которая превысила прогнозы аналитиков. Компания, которая занимает пятое место в мире среди производителей золота, вновь вернулась к прибыли благодаря росту добычи и на фоне слабого рэнда. Прибыль Harmony Gold на акцию в июле-сент. выросла до 66 южноафриканских центов по сравнению с убытком на акцию на уровне 52 цента в апр.-июне.

Аналитики прогнозировали прибыль на акцию в 37 центов. Диапазон прогноза составлял 7-65 центов. Основные результаты компании исключают некоторые спецвыплаты, данные о движении капитала и операции, не связанные с трейдингом. Рейтер, 31.10.2006г.

– Второй по величине в России добытчик золота и ведущий производитель серебра Полиметалл и третий по величине в мире золотодобытчик AngloGold Ashanti создают СП для работы в РФ, говорится в сообщении компаний. Соглашение предусматривает создание совместного предприятия на паритетной основе. «Основным направлением деятельности совместного предприятия станет идентификация, приобретение и развитие привлекательных золоторудных месторождений», – говорится в пресс-релизе.

Стороны планируют геологоразведку и развитие перспективных площадей и участков в пределах Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, включая Ямало-Ненецкий, Ханты-Мансийский автономные округа, Тюменскую и Курганскую области, но исключая Магаданскую, Свердловскую, Камчатскую, Иркутскую области, Хабаровский край, Чукотский и Корякский автономные округа. «В данных эксклюзивных регионах компании будут осуществлять свою деятельность только в рамках стратегического альянса. В других регионах страны стороны будут действовать независимо и самостоятельно», – говорится в сообщении.

Гендиректор Полиметалла Виталий Несис пояснил Рейтер, что регионы действия СП определялись, учитывая наличие уже действующих проектов обеих компаний – «чтобы избежать конфликта интересов СП и уже существующих проектов». В сообщении AngloGold говорится, что в этой связи AngloGold прекращает альянс, начатый в марте 2005г., с компанией Eurasia Mining для проектов в Читинской области и Бурятии. В качестве взноса в СП Полиметалл передаст Енисейскую горно-геологическую компанию, владеющую лицензией на месторождение Аненское в Красноярском крае, и ООО Имитзолото, владеющее лицензией на Апрельковско-Пешковский рудный узел в Читинской области.

«Со стороны AngloGold Ashanti вкладом в совместное предприятие станут ООО ГРК Амикан, владеющее лицензией на месторождение Ведуга и лицензией на геологоразведку близлежащей площади, а также ООО А/с Ангарская производственная компания, владеющее лицензией на месторождение Богунай в Красноярском крае», – сказано в пресс-релизе. Согласно сообщению AngloGold, вносимые в СП с их стороны активы, которые будут приобретены у Trans Siberian Gold, оцениваются в 40 млн.долл. Активы Полиметалла оцениваются в 16 млн.долл. Чтобы компенсировать разницу, Полиметалл заплатит AngloGold 12 млн.долл. денежными средствами. Полиметалл ожидает завершения сделки к 31 янв. 2007г.

Несис сказал Рейтер, что компании не планируют развивать СП как самостоятельную компанию и

не собираются привлекать капитал через первичное размещение ее акций (IPO). Он подчеркнул, что результаты работы СП будут учитываться каждым из участников исходя из фактической доли владения в СП. Он не исключил, что в будущем сотрудничество обеих компаний может быть расширено, но не уточнил, каким образом. Несис также сказал Рейтер, что Полиметалл планирует до конца года договориться о еще нескольких «интересных» сделках, но не назвал их. Он сказал, что именно эти сделки определяют планы компании в отношении сроков IPO. «До конца года мы должны разобраться с этими проектами, понять, что получится, а что – нет, после чего и будут определены сроки IPO» – сказал он Рейтер. «До конца года мы должны определить сроки IPO», – сказал он.

Ранее сообщалось, что Полиметалл перенес на 2007г. запланированное на 2006г. IPO в Лондоне на 25% акционерного капитала и намерен выкупить доли миноритариев в дочерних компаниях до первичного размещения. Несис также сказал, что Полиметалл ожидает увеличения производства золота по итогам 2006г. по сравнению с 2005г. и небольшого снижения производства серебра по сравнению с прошлогодним уровнем. Ранее полиметалл планировал увеличить производство золота на 1,5 т. в 2006г. по сравнению с 2005г. – до 9 т., сохранить производство серебра на уровне 2005г. Полиметалл подконтролен компании Нафта-Москва, которая принадлежит депутату Госдумы Сулейману Керимову. В капитале южноафриканской AngloGold 41,8% принадлежит мировому добывающему гиганту Anglo American. Reuters, 21.9.2006г.

– Строительство алюминиевого завода в ЮАР будет зависеть от двух факторов – завершения переговоров с канадской компанией Алкан (Alcan) и обеспечения проекта электроэнергией, сообщил глава группы компаний Ренова Виктор Вексельберг. Предложение о строительстве в ЮАР алюминиевого завода «рассматривает наш партнер из России – компания РусАл», отметил Вексельберг. «Наша компания – Суал – рассматривает эту возможность», – сказал он. Он подчеркнул, что «ответ будет зависеть от того, как закончатся переговоры с Алканом, и от обеспечения проекта электроэнергией».

Группа компаний Ренова является акционером ОАО Суал-Холдинг, входящего в десятку крупней-

ших мировых производителей алюминия и объединяющего предприятия по добыче бокситов, производству глинозема, кремния, алюминиевых полуфабрикатов и готовой продукции. Российская компания РусАл и канадская компания Алкан входят в тройку мировых лидеров по производству алюминия и сплавов. РИА «Новости», 6.9.2006г.

– Российская АК «Алроса» и южноафриканская компания Де Бирс (De Beers) будут осуществлять совместные проекты в области геологоразведки, создания производств, горнообогатительных фабрик, сообщил глава компании «Алроса» Александр Ничипорук. По его словам, под каждый конкретный проект компании будут создавать совместное предприятие. Ничипорук отметил, что в Африке есть практика, что к этому совместному предприятию присоединяются другие участники (в ЮАР это государство).

Доля каждой из компаний в совместных предприятиях будет обсуждаться, но по российскому законодательству для работы на территории РФ контрольный пакет должен быть у российского участника СП, сказал он. Ранее сообщалось, что АК «Алроса» и Де Бирс подписали меморандум о взаимопонимании, предусматривающий изучение возможностей проведения совместных геологоразведочных работ на алмазы на территории Российской Федерации, а также в других регионах мира, включая страны Африки. РИА «Новости», 6.9.2006г.

– Российская компания «Ренова» вместе с другими партнерами в этом году начнет геологические работы в ЮАР, на следующий год запланирована разработка рудника. Об этом журналистам сообщил руководитель «Реновы» Виктор Вексельберг.

«Это крупный марганцевый проект. В дальнейшем планируется строительство завода, есть ряд других идей, но пока не хочу опережать события», – сказал В.Вексельберг, уточнив лишь, что другие проекты «касаются сектора добычи».

«Ренова» и консорциум United Manganese of Kalahari (ЮАР, «Ренове» принадлежит 49% акций) подпишут во время визита президента РФ Владимира Путина в ЮАР соглашение о строительстве завода ферросплавов мощностью 300 тыс.т. в год. Инвестиционная программа «Реновы», предполагающая вложения в проект в 1 млрд.долл., рассчитана на 5 лет и включает в себя строительство рудника, необходимой инфраструктуры, завода по производству ферросплавов и приобретение новых активов. Продукция завода будет поставляться на мировой рынок.

УМК создано для разработки месторождения марганца в пустыне Калахари, в начале 2007г. на месторождении планируется завершить детальную геологоразведку, провести подсчет запасов и подготовить технико-экономическое обоснование. При положительных результатах разведки планируется приступить к строительству рудника мощностью 1,5-2,0 млн.т. марганца в год. Геологоразведка началась в районе Калахари в авг. 2005г.

Российская АК «Алроса» и южноафриканская компания Де Бирс (De Beers) будут осуществлять совместные проекты в области геологоразведки, создания производств, горнообогатительных фабрик. Ранее сообщалось, что АК «Алроса» и Де Бирс подписали меморандум о взаимопонимании, предусматривающий изучение возможностей проведения совместных геологоразведочных работ на алмазы на территории Российской Федерации, а также в других регионах мира, включая страны Африки.

РИА «Новости», 6.9.2006г.

Группа компаний «Ренова» – одна из крупнейших управляющих компаний России с широким профилем деятельности и растущей международной активностью. Она является одним из ведущих российских инвесторов в нефтяной, газовой, металлургической, машиностроительной и химической отраслях, а также в сфере горной промышленности, недвижимости, ЖКХ и др. Деятельность группы «Ренова» сосредоточена в России, странах СНГ, Швейцарии, Южной Африке и США. Размер активов под управлением группы компаний «Ренова» на конец 2005г. превысил 9 млрд.долл. Основным акционером «Реновы» является российский предприниматель В.Вексельберг. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Сотрудничество ведущей российской алмазодобывающей компании Алроса и De Beers набирает большие обороты, заявил президент России Владимир Путин. Он принял в своей резиденции в Кейптауне председателя правления ведущей алмазной компании мира De Beers Николаса Оппенгеймера. «Я хочу выразить вам особую благодарность за инициативу по созданию совместного делового совета Южная Африка – Россия», – сказал Путин. Он выразил надежду, что связи между АК Алроса и De Beers будут касаться не только алмазной отрасли, но и других сфер.

Глава российского государства особо подчеркнул достигнутые между двумя сторонами соглашения о сотрудничестве в области торговли алмазным сырьем и выразил надежду, что компания De Beers поделится своим богатым опытом в этой области с российскими партнерами. В ответном слове Оппенгеймер сказал: «Мне очень повезло, что в своей жизни мне посчастливилось неоднократно посетить вашу великую страну. Я побывал не только в Москве, но и в других городах, а также на алмазных рудниках Алроса, и каждый раз россияне оказывали мне любезный и теплый прием. Я искренне надеюсь, что мои соотечественники будут так же тепло принимать вас». Глава De Beers особо подчеркнул, что сотрудничество его компании с Россией насчитывает уже 30 лет. Он выразил уверенность, что это сотрудничество отвечает чаяниям народов двух стран и выразил надежду, что южноафриканско-российские связи в алмазной отрасли и будут развиваться по нарастающей. РИА «Новости», 5.9.2006г.

– Белорусский металлургический завод совместно с министерствами промышленности и иностранных дел прорабатывает перспективы экспорта продукции в страны Центральной Африки, сообщил на пресс-конференции гендиректор РУП БМЗ Николай Андрианов. «Для нас это еще «белое пятно», – сказал он. – Мы поставляем продукцию практически во все страны Африки – ЮАР, Марокко, Алжир, Египет. Там есть своя специфика и сложности, но надо эти «белые пятна» закрывать. Мы думаем, что будет создаваться СП, которое бы присутствовало в Центральном регионе Африки».

Андрианов также отметил, что экспортирует продукцию в 60 стран. Впервые завод поставил

продукцию и в Бразилию. В середине окт. т.г. специалисты БМЗ поедут в латиноамериканскую страну для заключения контракта на поставку больших партий продукции. «Мы очень активно сейчас работаем в Юго-Восточном регионе – Индия, Пакистан, Сингапур, – подчеркнул Андрианов. – У нас постоянно расширяется объем поставок. В середине сент. 2006г. выезжает группа специалистов для проведения масштабных переговоров по поставке металлопродукции и металлокорда в Индию. Промышленность Индии заинтересована в покупке, несмотря на то, что Китай демпингует пока цены на металл».

Гендиректор БМЗ сообщил, что республика за последние 5 лет признана многими европейскими и мировыми производителями страной, имеющей мощное металлургическое производство. «Мы имеем уникальный завод, который выпускает не только металлургическую продукцию, но и идет дальше – занимается высокими технологиями, – заявил Андрианов. – БМЗ выдвинут на соискание Государственной премии. Белоруссия имеет хорошую школу металлургов. В Европе есть страны, которые имеют заводы, но пользуются кадрами, «выращенными» в других странах. Мы в состоянии, совместно с системой высшего образования, с академией наук, подготавливать не только инженеров, но и специалистов высшей квалификации, кандидатов и докторов наук, которые работают в области металлургии. Они признаются не только в странах СНГ, но и во всем мире». В свою очередь заместитель министра промышленности Белоруссии Геннадий Свицерский добавил, что у БМЗ самая широкая география экспорта. На втором месте по этому показателю идет Минский тракторный завод. «Предприятиями осуществляется экспорт практически во все страны мира. У них есть представительства, развивается собственная товаропроводящая сеть», – сказал он.

РУП «Белорусский металлургический завод» является градообразующим предприятием государственной формы собственности г. Жлобина (Гомельская обл.). Численность персонала составляет 12 930 чел. В 2005г. БМЗ произведено 1 912 тыс.т. литой заготовки. Объем экспорта достиг 728,5 млн.долл. Темп роста товарной продукции в сопоставимых ценах в 1999г. составил 104,5%, в 2000г. – 107,7%, в 2001г. – 105,5%, в 2002г. – 104,3%, в 2003г. – 106%, в 2004г. – 115,1% и в 2005г. – 110,2%. ИА Regnum, 24.8.2006г.

– Южно-Африканская республика (ЮАР) отменила антидемпинговые санкции в отношении украинских производителей горячекатаного стального проката, действовавшие с 28 мая 1999г. в форме импортных пошлин в 94,8% стоимости, сообщает в пресс-релизе министерства экономики Украины. С конца мая 2004г. административная комиссия по вопросам внешней торговли ЮАР пересматривала действие пошлин по требованию национальных производителей продлить применение санкций еще на пять лет.

Посольство Украины в ЮАР особо отметило роль Мариупольского металлургического комбината им. Ильича (ММК им. Ильича, Донецкая обл.) в успешном завершении этого дела. «Он единственный из всех украинских производителей стали отозвался на просьбу прислать материалы для пересмотра антидемпинговых санкций», – отмечается в пресс-релизе. ОАО «ММК им. Ильича» – одно из трех крупнейших металлургических предприятий Украины. Меткомбинат в 2004г. увеличил выпуск готового проката на 7% по сравнению с 2003г. – до 5 млн. 364 тыс.т. Интерфакс, 15.2.2005г.

Авиапром, автопром

– Южнокорейская автомобильная корпорация Hyundai Motor стала ведущим импортером автомобилей в ЮАР за 2006г. Свою операционную деятельность в ЮАР компания начала в 1994г. К 2000г. в стране функционировала развитая дилерская сеть. Однако в связи с общими негативными тенденциями 2000г., а также из-за неэффективного управления дилерские представительства Hyundai были ликвидированы, что привело к резкому сокращению продаж. В ЮАР работает центральное представительство Hyundai Motor с четко выстроенной системой сервисных и дилерских центров. Объем продаж за 2006г. составил 40 тыс. автомобилей, в 2007г. планируется продать 50 тыс. ед. – это шестая позиция на автомобильном рынке ЮАР. По объему импортных поставок Hyundai Motor сохраняет лидирующее положение. www.economy.gov.ru, 28.12.2006г.

Агропром

– Южноафриканская компания Edulis наладила регулярные поставки белых грибов в Россию, Болгарию, на Украину и в другие европейские страны, а также в Северную Америку. «Только белые грибы из дикого леса могут «похвастаться» как обилием белка, так и характерным ореховым ароматом», – сказал управляющий Edulis Роберт Казалетти. Его компания собирает грибы не только в горных массивах ЮАР, но и Замбии, Зимбабве, Малави, Свазиленда. Там они растут под акациями и пахнут абрикосами.

Белые грибы в Южной Африке называют на итальянский лад «порчини» – поросята. Они были завезены в Африку вместе с саженцами дуба и со-

сны белыми переселенцами в XVII-XVIII вв. Как выяснилось, комочки земли на корнях саженцев сохранили споры белых грибов. Сейчас Edulis разводит «порчини» хотя и в промышленных масштабах, но в природных условиях, и поставляет их в модные съестные погребки и рестораны Европы, США и Японии. Прайм-ТАСС, 5.4.2006г.

– Южно-Африканская республика заинтересована в прямых поставках фруктов и плодоовощной продукции в Нижегородскую обл. Об этом сообщил вице-губернатор региона Виктор Клочай по итогам встречи с послом ЮАР в РФ Беки Уинстоном Джошуа Ланга 28 марта. Региональное министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг проведет встречи с крупными поставщиками, которые разработают предложения по прямым поставкам фруктов из ЮАР.

Клочай также сообщил, что нижегородское правительство совместно с ЮАР рассматривает возможность сотрудничества в сфере развития туризма и образования.

Дипломатическое сотрудничество Нижегородской обл. и ЮАР ведется с 2001г. В 2005г. товарооборот между предприятиями ЮАР и Нижегородской обл. составил 9,2 млн.долл. и существенно увеличился по сравнению с 2004г. Экспорт – 8,7 млн.долл. ИА Regnum, 28.3.2006г.

Телеком, космос, СМИ

– Транснациональная корпорация Naspers приобрела за 165 млн.долл. 30% акций зарегистрированной в США компании Port.ru, Inc., которая владеет русскоязычным коммуникационным интернет-порталом Mail.ru. Об этом сообщила пресс-служба Mail.ru.

Акции приобретены у компаний Digital Sky Technologies и Tiger Global Management, которые остаются акционерами Port.ru, Inc.

Mail.ru – интегрированный коммуникационный портал, базирующийся на крупнейшей в России системе бесплатной электронной почты, предоставляющий широкий спектр коммуникационных и прочих интернет-услуг, включая поиск, информационные, новостные и прочие сервисные проекты на базе единого сетевого ресурса mail.ru.

На дек. 2006г. сервисами Mail.ru пользовались 24 млн. уникальных посетителей в месяц, включая 21,5 млн. посетителей из России. Ежемесячное количество просмотров страниц портала превысило 2 млрд.

«Ренессанс Капитал» выступал в качестве финансового советника акционеров Port.ru, Inc в процессе сделки.

Группа Naspers – транснациональная медийная компания, работающая в сфере электронных СМИ (включая платное телевидение, предоставление интернет-услуг и сервисов по мгновенному обмену сообщениями – instant messenger) и печатных СМИ (включая издательскую деятельность, распространение и печать журналов, газет и книг, предоставление образовательных услуг). Основные операции

Южноафриканская компания Edulis наладила регулярные поставки белых грибов в Россию, Болгарию, на Украину и в другие европейские страны, а также в Северную Америку. Только белые грибы из дикого леса могут «похвастаться» как обилием белка, так и характерным ореховым ароматом, – сказал управляющий Edulis Роберт Казалетти. Его компания собирает грибы не только в горных массивах ЮАР, но и Замбии, Зимбабве, Малави, Свазиленда. Там они растут под акациями и пахнут абрикосами.

Прайм-ТАСС, 5.4.2006г.

группы сконцентрированы в Южноафриканской Республике (ЮАР), других африканских странах, Греции, Китае, Нидерландах, США и Таиланде. Naspers производит медийный контент, создает бренды для этого контента и управляет платформами, распространяющими данный контент. Прайм-ТАСС, 23.1.2007г.

– Крупнейшая медиа-компания Южной Африки Naspers приобрела 30% акций американской Port.ru Inc., владеющей популярным российским интернет-порталом mail.ru, за 165 млн.долл., сообщил владелец портала.

Продавцами выступили компании Digital Sky Technologies и Tiger Global Management, сократившие доли в mail.ru. Финансовым советником сделки выступил Ренессанс Капитал.

Гендиректор mail.ru Дмитрий Гришин отказался сообщить, имеют ли Digital Sky и Tiger Global опцион на дальнейший выкуп акций mail.ru, а также размер долей акционеров. «Digital Sky Technologies, Tiger Global Management и Naspers являются крупнейшими акционерами mail.ru, но никто из них не владеет контрольным пакетом», – сказал он. – Появление в числе акционеров Naspers не приведет к изменениям в операционной деятельности компании. Мы расцениваем Naspers как стратегического инвестора».

По словам Гришина, особенно его компания заинтересована в сотрудничестве с другими компаниями, принадлежащими Naspers, среди которых – крупнейшие игроки азиатского интернет-рынка, такие, как Tencent (владелец самого популярного в Китае инстант-мессенджера QQ). Mail.ru сообщила, что количество уникальных посетителей mail.ru превышает 24 млн. в месяц. Рейтер, 23.1.2007г.

– Роскосмос не исключает возможности строительства в ЮАР своего пункта управления космическими системами. Об этом заявил сегодня журналистам глава Федерального космического агентства (Роскосмос) Анатолий Перминов.

Говоря об итогах переговоров, прошедших на прошлой неделе в ЮАР, когда А.Перминов сопровождал президента России Владимира Путина, руководитель Роскосмоса сказал: «в ЮАР мы подписали конкретные соглашения по использованию космоса в мирных целях». «Мы готовы работать по всем направлениям. Для этого мы предложили создать рабочую группу, от Роскосмоса ее возглавил Александр Медведчиков», – отметил глава Роскосмоса.

А.Перминов сообщил, что к дек. 2006г. для дальнейшей работы в Россию приедет министр науки ЮАР. К этому же времени с помощью российской ракеты-носителя будет осуществлен запуск космического аппарата ЮАР.

В подписанном в Претории соглашении определены основные направления сотрудничества между двумя странами: создание космических аппаратов (КА) связи, дистанционного зондирования Земли, обмен специалистами и подготовка кадров, создание университетских КА.

«Не исключено использование ряда наземных объектов ЮАР в интересах России, в т.ч. создание

нашего пункта управления», – заметил А.Перминов. Еще одно направление сотрудничества – подготовка и полет космонавта ЮАР на МКС в составе экспедиции посещения. «У нас есть два месяца, чтобы дополнить этот список», – сообщил А.Перминов. Он отметил, что на переговорах в ЮАР также прорабатывался вопрос оказания помощи ЮАР в создании ракет-носителей космического назначения и стартового комплекса. Прайм-ТАСС, 11.9.2006г.

– Президент РФ Владимир Путин предложил ЮАР использовать емкости российских космических аппаратов для организации каналов спутниковой связи. «Россия располагает значительными возможностями по использованию космического пространства в мирных целях, рассчитываю, что существенный импульс нашему взаимодействию придаст межправительственное соглашение по космосу», – сказал глава российского государства на бизнес-форуме.

По его мнению, «сегодня перед Россией и ЮАР открываются хорошие возможности для сотрудничества в таких областях как микрогравитация, геоинформационные космические технологии, спутниковая радионавигация, дистанционное зондирование Земли». «Мы готовы предложить Южной Африке использовать емкости российских космических аппаратов для организации каналов спутниковой связи», – заявил В.Путин. Он считает, что «потенциал России и ЮАР позволяет нам сформировать сбалансированную структуру экономических связей, максимально ориентироваться на развитие высоких технологий». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Россия и ЮАР намерены совместно производить и отправлять на орбиты спутники. Об этом говорится в межправительственном соглашении о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях.

Соглашение в присутствии президентов России и ЮАР Владимира Путина и Табо Мбеки подписали сегодня глава Роскосмоса Анатолий Перминов и министр науки и технологий ЮАР Мосибуди Мангена. 12-страничный документ будет действовать в течение 10 лет с возможным автоматическим продлением еще на 10 лет.

Среди областей сотрудничества в соглашении названы «научные исследования космического пространства, дистанционное зондирование и мониторинг Земли из космоса, космическая медицина и биология, космическая связь, спутниковые навигационные системы, НИОКР, связанные с космическими автоматическими аппаратами и пилотируемыми системами, разработка ракет-носителей и других космических транспортных систем, предоставление и использование услуг по запускам, исследования по защите космической среды, включая контроль, предупреждение и сокращение антропогенного воздействия на космическую среду». О возможных полетах представителей ЮАР на Международную космическую станцию (МКС) в соглашении не говорится, но обозначен пункт: «Дополнительные области сотрудничества

определяются по взаимному согласию сторон по мере необходимости».

Согласно документу, Россия и ЮАР будут разрабатывать совместные программы и проекты, предоставлять друг другу научную и техническую информацию, «разрабатывать, производить и запускать космические аппараты, приборы и системы». Документом также предусмотрены организация программ подготовки персонала и обмена учеными, проведение конференций и конгрессов, участие в различных специализированных выставках.

Совместная деятельность будет финансироваться из бюджетов. Программы, выходящие за пределы государственного финансирования, будут находиться в сфере ответственности соответствующих сотрудничающих организаций и определяться в отдельных соглашениях между ними. Стороны обязались «обеспечивать адекватную и эффективную охрану интеллектуальной собственности». «В рамках соглашения не передается никакая-либо информация, требующая защиты в интересах безопасности государств-сторон и отнесенная к государственной тайне», – подчеркивается в документе. В документе также оговорены пункты по охране имущества, ответственности сторон, таможенное регулирование, меры по охране технологии. Сотрудничество будет проводиться «при соблюдении законодательных актов государств и требований режима контроля над ракетной технологией».

Для реализации конкретных проектов Россия и ЮАР будут заключать при необходимости отдельные соглашения о мерах по охране технологий, предусматривая при этом «предотвращение любого несанкционированного доступа к охраняемым экспортным изделиям и соответствующим технологиям». К соглашению прилагается 4-страничное дополнение по интеллектуальной собственности и деловой конфиденциальной информации. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

– ЮАР объявила о планах запуска в этом году второго спутника на околоземную орбиту. Запуск будет произведен с помощью России в дек. с подводной лодки или с суши. Спутник решено использовать в основном для фотосъемки и сбора из космоса информации для нужд сельского хозяйства, улучшения водопользования и создания системы раннего оповещения о надвигающихся природных катастрофах.

Транснациональная корпорация Naspers приобрела за 165 млн.долл. 30% акций зарегистрированной в США компании Port.ru, которая владеет русскоязычным коммуникационным интернет-порталом Mail.ru.

Группа Naspers – медийная компания в сфере электронных СМИ. Основные операции группы сконцентрированы в ЮАР, других африканских странах, Греции, Китае, Нидерландах, США и Таиланде. Naspers производит медийный контент, создает бренды для этого контента, и управляет платформами, распространяющими данный контент.

Прайм-ТАСС, 23.1.2007г.

Первый спутник ЮАР запустила в 1999г. с территории США. Теперь южноафриканцы намерены воспользоваться услугами России, поскольку они намного дешевле. ЮАР приняла собственную амбициозную космическую программу, которая будет осуществляться при содействии России, имеющих у нее стартовых площадок. Страна намерена создать собственное космическое агентство. ЮАР предложила России использовать полигон в пров.Западный Кейп для запуска космических аппаратов. Прайм-ТАСС, 26.5.2006г.

– Компания Alcatel Alenia Space объявила о подписании меморандума о взаимопонимании (MoU) с Советом по научным исследованиям и промышленным разработкам (Council for Scientific and Industrial Research, CSIR), ведущей научной организацией ЮАР. Меморандум предусматривает укрепление сотрудничества в космической области, а также обмен опытом и знаниями.

По условиям соглашения, Alcatel Alenia Space и CSIR будут совместно использовать космические средства в Южной Африке, чтобы затем использовать полученные результаты в рамках национальной инициативы по развитию человеческих ресурсов (Human Resource Development). Таким образом, Alcatel Alenia Space и CSIR объединяют усилия для достижения благородной цели – повышения уровня жизни в ЮАР и на всем африканском континенте.

Стороны определили целый ряд областей сотрудничества, таких, как составление географических карт, внедрение широкополосных решений (включающих спутниковую связь) для борьбы с эпидемиями, разработку навигационных приложений для транспорта, развитие астрономических инициатив и создание инфраструктуры для обработки больших массивов географических данных.

Это соглашение укрепляет присутствие Alcatel в данном регионе. Оно полностью отвечает стратегии устойчивого развития Alcatel, которая нацелена на сотрудничество с местными компаниями, ассоциациями и другими заинтересованными сторонами и разработку решений для местных рынков на основе современных технологий и услуг. Вот что заявила по этому поводу сотрудница Alcatel в ЮАР Линда Кумало (Linda Khumalo): «Alcatel с большим удовольствием подписывает Меморандум о взаимопонимании с Csiir. Мы верим, что это соглашение откроет дорогу новым космическим проектам, которые сократят технологическое отставание африканских стран».

Csiir является постоянно действующей организацией, которая проводит целенаправленные многодисциплинарные исследования и занимается технологическим новаторством, чтобы стимулировать научное и промышленное развитие в ЮАР. Работая самостоятельно и в сотрудничестве с другими государственными и частными организациями, Csiir стремится повысить качество жизни населения своей страны. www.alcatel.com, 26.1.2006г.

Наука, образование

– ЮАР начала строительство самого крупного в мире радиотелескопа. Гигантский «Лучевой телескоп Кару», который планируется построить в одноименной пустыне, будет представлять собой систему из 20 спутниковых тарелок диаметром 15 м. каждая.

Уникальный объект будет построен к 2010г. и позволит вести наблюдение за пульсарами и черными дырами. Его особенностью является возможность дистанционного управления из научного центра в Кейптауне.

Новый телескоп будет взаимодействовать с недавно введенным в строй аналоговым телескопом, имеющим шестиугольное зеркало диаметром 11 м. Он был построен по подобию знаменитого телескопа «Хобби-Эберли» в Техасе. Южная Африка располагает уникальными возможностями для ведения астрономических исследований, что объясняется прозрачным воздухом пустынь и расположением в Южном полушарии. Прайм-ТАСС, 3.11.2006г.

– Международный научный мост (МНМ) создан на основе совместного практического опыта российских предприятий и партнеров южноафриканского региона и объединения усилий научных и деловых кругов России и стран экономического Содружества развития Юга Африки (САДК) для содействия в установлении и развитии долгосрочного научно-технического сотрудничества.

В САДК входит 14 стран южноафриканского региона с населением 220 млн.чел., объемом производства 200 млрд.долл. и внешнеторговым оборотом 100 млрд.долл. Углубление интеграционного процесса и реализация национальных и региональных программ явились основами экономического развития южноафриканского региона, ставшего за два десятилетия одним из активно развивающихся и привлекательных внешнеэкономических инвестиционных рынков.

В регионе развивается транспортная инфраструктура на основе транспортных коридоров, проектируются внутрирегиональные энергетические линии, в отдельных странах созданы особые экономические зоны для развития промышленного экспортного производства. Планируется формирование единой свободной экспортной зоны стран САДК к 2008г., предполагается расширение существующего Таможенного союза ряда стран на весь регион к 2012г., а также введение единой валюты «афро» для стран САДК к 2016г. В пяти странах САДК ВВП на душу населения находится на уровне 1300-3900 долл., что существенно выше порога бедности в 900 долл, определенного в докладе ЮНИДО «Промышленное развитие Африки. 2004». По данным на дек. 2005г., четыре страны САДК имеют международный рейтинг ВВВ (по Standard & Poor's) и Ваа1-Ваа3 (по Moody's), являющийся положительным для инвестиционной деятельности. Объем зарубежных инвестиций в южноафриканский регион за 5 лет составил 60 млрд.долл., в т.ч. 40% частных иностранных инвестиций.

Международный научный мост объединяет возможности научных и деловых кругов России и стран САДК для осуществления практической деятельности в регионе, включая: содействие российским предприятиям в установлении деловых связей с потенциальными партнерами южноафриканского региона; в выборе, формировании и развитии совместных проектов; в реализации совместных проектов.

В число партнеров по сотрудничеству при содействии МНМ входят государственные и частные предприятия, исследовательские и проектные организации, владельцы и производители технологий, представители финансовых и инвестиционных компаний, инжиниринговые и маркетинговые фирмы стран САДК и России. Среди них: Трансет, Спурнет, ТрансНамиб, ТРК, САРА, НПА, Нампорт, ОАО РЖД, ЦНИИ МО РФ, Евразхолдинг, ФГУП Ленаэропроект, ФГУП ЦНИИ Кристалл, ВТ ТП Энергия, НПО Прорыв, НПО Машиностроение и др.

Основой для выбора проектов, установления деловых отношений, содействия в формировании, развитии и реализации совместных проектов при участии Международного научного моста являются:

- деловые связи членов и участников МНМ России и стран САДК; представление Международного научного моста; информационно-аналитические и практические материалы МНМ по региону и национальным и регионально-отраслевым программам и проектам стран САДК; технологический атлас (краткое описание предложений российских предприятий для стран САДК по отдельным отраслям);
- комплексные предложения российских предприятий для стран САДК (представления российских предприятий и предложения технологий, технологического оборудования, промышленных комплексов, технологических и интеллектуальных услуг по отдельным отраслям: транспорт, энергетика, горнодобывающая промышленность, строительство, перерабатывающая промышленность, экология водных ресурсов, биотехнологии и др.)

На текущий год сформированы комплексные предложения для более глубокой проработки российскими предприятиями проектов в области железнодорожного и авиационного транспорта и транспортного строительства, энергетике возобновляемых ресурсов и модернизации энергетических объектов, а также биотехнологий. Завершается формирование Плана действий Международного научного моста на 2006-08гг.

Как показала практика, Международный научный мост является эффективной формой взаимодействия российских предприятий и организаций с партнерами южноафриканского региона и создает позитивный потенциал для развития сотрудничества в области технологий, технологического оборудования, промышленных комплексов технологических и интеллектуальных услуг.

Вместе с тем это достаточно новая форма деятельности на развивающемся инновационном рынке России, направленная на развитие междуна-

ного научно-технического сотрудничества, активизацию экономического оборота продукции интеллектуальной собственности, на защиту интересов российских владельцев технологий. И.В.Кульков, исполнительный секретарь. Международного научного моста. «Коринф», 1.5.2006г.

Транспорт, строительство

– Билл Линч, гендиректор корпорации Imperial Holdings (ЮАР), был объявлен победителем международного конкурса «Предприниматель года-2006», проводимого компанией «Эрнст энд Янг». Билл Линч, который сделал Imperial крупнейшим в ЮАР конгломератом по оказанию услуг в области транспорта и перевозок, приехал в страну в 1971г. безработным, имея в кармане всего 2 000 фунтов. Он был выбран лучшим предпринимателем мира среди 32 победителей национальных конкурсов в ходе шестого международного конкурса «Предприниматель года». Годовой доход Imperial Holdings составляет 6,5 млрд. евро, которые приходятся на семь взаимодополняющих подразделений корпорации (интегрированные решения в области логистики; управление парком; лизинг транспортных средств и автопогрузчиков; авиационная деятельность, продажи и лизинг; прокат автомобилей и туризм; импорт транспортных средств, продажи и послепродажный сервис, а также сопутствующие финансовые услуги).

В подразделениях фирмы на трех континентах работает 36 000 чел. На международном финале конкурса Россию представлял Андрей Мартиросов, гендиректор авиакомпании «ЮТэйр», который стал победителем национального этапа конкурса «Предприниматель года-2005» в России и наряду с другими победителями боролся за звание лучшего предпринимателя мира. Председатель независимого жюри в составе девяти судей Сунил Бхарти Миттал, основатель Bharti Enterprises, победитель индийского конкурса «Предприниматель года-2004», отметил: «Билл – образец предпринимателя. Он начал с нуля и за тридцать лет создал весьма серьезный бизнес, который оказывает колоссальное положительное влияние на современную жизнь в ЮАР. Это влияние достигается не только благодаря созданию новых рабочих мест, но и благодаря

программам обучения, образования и прочим социальным проектам, которые реализует Imperial».

«В этом году победители национальных конкурсов были сильны как никогда, так что при выборе победителя независимому жюри пришлось принять очень непростое решение», – сказал Грегори Эриксен, вице-председатель Ernst & Young Global по развивающимся рынкам. «Билл все сделал сам. Он подает прекрасный пример, которому могут подражать предприниматели в любой части света, олицетворяя собой любовь к делу и усердный труд», – продолжил он. «Отличительной чертой программы «Предприниматель года» в течение всех 20 лет ее существования является то, что каждый ее участник может рассказать захватывающую дух историю становления своего бизнеса», – сказал Джеймс Терли, председатель совета директоров Ernst & Young Global. «История Билла Линча является классической: он начал с нуля и благодаря трудолюбию и грамотной диверсификации смог выстроить международный бизнес стоимостью в несколько млрд.долл.». РИА «Новости», 14.6.2006г.

Миграция, виза, туризм

– Угроза терроризма не в состоянии отбить у людей «охоту к перемене мест». За первые 8 месяцев 2006г. число туристов, совершивших поездки за рубеж, составило 578 млн.чел. и почти на 25 млн. превысило прошлогодний показатель. Такие данные приводятся в докладе Всемирной туристической организации. Эксперты прогнозируют, что в уходящем году масштабы международного туризма увеличатся примерно на 4,6% по сравнению с 2005г.

В подлинную «туристическую Мекку» превратилась Африка. Приток туристов на континент возрос за истекший период почти на 10%. «Пальму первенства» держат ЮАР, Кения, Мозамбик, Свазиленд и Сейшельские острова.

На втором месте – Азиатско-Тихоокеанский регион, где за первые 8 месяцев 2006г. побывало на 8,3% туристов больше, чем в 2005г.

Сложная ситуация на Ближнем Востоке, в т.ч. недавний конфликт между Израилем и группировкой «Хезболлах» в Ливане, оказала лишь минимальное воздействие на туристский поток в этот регион, который, как прогнозируют эксперты, может к концу году возрасти более чем на 7%.

Несмотря на реальную угрозу терактов на воздушном транспорте, включая раскрытый недавно в Великобритании заговор с целью осуществления взрыва на борту одного из авиалайнеров, до конца 2006г. свыше 14 млн. новых путешественников посетят Европу. В т.г. на 4,3% выросло число международных туристов в США. В то же время приток туристов в Канаду и Мексику снизился соответственно на 4 и 3,8%.

Авторы доклада оценивают как «очень позитивные» краткосрочные перспективы развития международного туризма. Этому, по их мнению, способствует в целом устойчивое состояние мировой

Россия и ЮАР намерены совместно производить и отправлять на орбиты спутники, говорится в межправительственном соглашении о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. Соглашение в присутствии президентов России и ЮАР Владимира Путина и Табо Мбеки подписали глава Роскосмоса Анатолий Перминов и министр науки и технологий ЮАР Мосибуди Мангена. 12-страничный документ будет действовать в течение 10 лет с возможным автоматическим продлением еще на 10 лет.

Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

экономики и благоприятный, особенно для туристов из Европы и Азии, обменный курс иностранных валют. «Если не произойдет серьезных инцидентов, международный туризм, похоже, будет оставаться на подъеме», – подчеркивается в докладе. Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.

Недвижимость, собственность

– Президент РФ Владимир Путин приглашает компании ЮАР инвестировать средства в развитие гостиниц и туризма в России. «Сфера услуг, туризм шире могут быть представлены на (российском) рынке», – сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме.

Он предложил бизнесменам ЮАР вкладывать деньги в развитие гостиниц и рекреационных зон, добавив, что некоторые компании «готовы вложить миллионы долларов». По мнению президента РФ, туризм может развиваться, например, в Подмоскovie, где люди смогут «не только отдыхать, но и знакомиться с природой». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

Связи с Россией и СНГ

– Россия и ЮАР в основном завершили создание нормативной базы для развития двустороннего сотрудничества. Об этом заявила министр иностранных дел ЮАР Нкосазана Дламини-Зума, отметив при этом, что «осталось наполнить это сотрудничество конкретным содержанием – новыми проектами, увеличением торгового оборота».

Н. Дламини-Зума выступила сегодня в столице ЮАР на пресс-конференции по итогам работы 6 сессии совместного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству (СМПК) между РФ и ЮАР. С российской стороны СМПК возглавляет министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев, с южноафриканской – Н. Дламини-Зума.

Глава МИД ЮАР отметила значительное оживление двусторонних экономических контактов. Нынешняя сессия, по ее словам, стала подготовкой к предстоящему официальному визиту в ЮАР председателя правительства России Михаила Фрадкова, который, как надеются обе стороны, состоится в марте этого года.

Ю. Трутнев подчеркнул, что за последние годы подписаны или готовы к подписанию соглашения о сотрудничестве практически во всех областях. Большую роль в формировании этого нормативного пространства сыграли первый в истории официальный визит президента РФ Владимира Путина в ЮАР в сент. 2006г. и встречи двух президентов. Планируемый приезд в Южную Африку председателя российского правительства свидетельствует об интересе РФ к развитию связей с ЮАР. В ЮАР работают российские финансовые и промышленные корпорации – внешэкономбанк, ВТБ, «Алроса», «Ренова». По словам российского министра, заинтересован в сотрудничестве «Русал», хорошие перспективы существуют в области мирного использования ядерной энергии.

Глава МИД ЮАР указала, что по заключенному в среду соглашению российская компания «Ренова» будет добывать в ЮАР уран при вторичной переработке отвалов золотых шахт, поскольку в ЮАР уран и золото обычно соседствуют в руде. Взамен южноафриканская Harmony Gold, которой принадлежат отвалы, получает возможность разрабатывать месторождения золота в России.

Ю.Трутнев отметил готовность России инвестировать в строительство АЭС в ЮАР. По его словам, в России в ближайшие 20 лет будет построено 40-60 ядерных энергоблоков, не считая возводимых за рубежом. С другой стороны, крупнейшая компания ЮАР – Anglo-American – проявила интерес к строительству в России мощного целлюлозно-бумажного комбината.

Глава Федерального агентства по атомной энергии Сергей Кириенко сообщил, что РФ и ЮАР подписали протокол о создании координационного комитета по развитию сотрудничества в области ядерной энергетики. По его словам, Россия, завершающая сейчас возведение самой безопасной в мире АЭС в Тяньване (КНР), заинтересована в реализации обширной программы развития ядерной энергетики в ЮАР, которая оценивается в 900 млрд. рандов (120 млрд.долл.) и предусматривает сдачу в эксплуатацию до 2030г. 20 энергоблоков. Прайм-ТАСС, 22.2.2007г.

– По данным Всемирного банка, в 2005г. ЮАР занимала 29 место в мире по численности населения и объему ВВП. Население ЮАР составляет 3% от населения Африки. Однако на долю ЮАР приходится 62% производимой на континенте электроэнергии и 45% добываемого минерального сырья.

ЮАР богата полезными ископаемыми, в ее недрах сосредоточено более 90% мировых запасов марганца, платиноидов – 82%, хрома – 58%, золота – 53%, ванадия – 50% и до 20% алмазов. На южном шельфе ЮАР имеются месторождения нефти и газа.

Прирост ВВП в 2005г. составил 5% (ожидалось 4,3%), в 2004г. – 2,8%. ВВП в расчете на душу населения составляет 3,5 тыс.долл., однако распределяется неравномерно. В пров. Гаутенг и Западный Кейп, где сосредоточена основная часть белого населения страны, он превышает 26 тыс.долл., а в беднейших «черных» провинциях – лишь 300 долл.

Ведущими отраслями экономики являются финансовый сектор и недвижимость. По данным за 2005г., на их долю приходится 18,3% ВВП, на обрабатывающую промышленность 17,2% ВВП, оптовую и розничную торговлю, гостиничный и ресторанный бизнес – 13%, транспорт и связь – 9,5%, горнодобывающую промышленность – 6,5%, сельское хозяйство, рыболовство и лесное хозяйство – 2,9%.

В 2005г. за счет роста курса национальной валюты возрос объем внешней торговли. В предг. объем внешнеторгового оборота составил 104,2 млрд.долл. (в 2004г. – 93,5 млрд.). Укрепление ранда в 2004г. затормозило развитие экспорта, придав стимул увеличению импорта, что привело к образованию дефицита внешнеторгового баланса

(3,4 млрд.долл.). Основными торговыми партнерами ЮАР являются Евросоюз, США, Япония, Китай, страны Ближнего Востока, государства Сообщества развития Юга Африки (САДК).

После установления в 1992г. дипломатических отношений между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой началась работа по определению конкретных областей экономического сотрудничества, созданию договорно-правовой базы.

Торгово-экономические отношения между Россией и ЮАР регулируются межправительственным соглашением от 1993г. В 2000г. вступили в силу соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений и об избежании двойного налогообложения. В 2002г. ЮАР признала Российскую Федерацию страной с рыночной экономикой, а Россия включила ЮАР в список развивающихся стран, пользующихся торговыми преференциями (размер ввозных пошлин – 75% от базовых ставок).

Режим преференциальных импортных пошлин, предоставленный южноафриканской стороне в рамках национальной схемы преференций Российской Федерации, в 2003г. придал импульс росту южноафриканского экспорта, который в 2004-05гг. достиг рекордного с 1994г. уровня.

Основными статьями российского экспорта в 2005г. (в процентах к итогу) были: машины, оборудование и транспортные средства – 44,5%; продукция химической промышленности, каучук – 19,1%; топливно-энергетические товары – 16,7%; металлы и изделия из них – 13%; продовольственные товары и с/х сырье – 5,3%; другие товары – 1,4%.

Основными статьями российского импорта в 2005г. (в процентах к итогу) были: продовольственные товары и с/х сырье – 38,3%; продукция химической промышленности, каучук – 37,6%; машины, оборудование и транспортные средства – 13,2%; топливно-энергетические товары – 6,4%; металлы и изделия из них – 2,7%; другие товары – 1,8%.

ЮАР объявила о планах запуска в этом году второго спутника на околоземную орбиту. Запуск будет произведен с помощью России с подводной лодки или с суши. Спутник решено использовать в основном для фотосъемки и сбора из космоса информации для нужд сельского хозяйства, улучшения водопользования и создания системы раннего оповещения о надвигающихся природных катастрофах.

Первый спутник ЮАР запустила в 1999г. с территории США. Южноафриканцы намерены воспользоваться услугами России, поскольку они намного дешевле. ЮАР приняла собственную амбициозную космическую программу, которая будет осуществляться при содействии России. ЮАР предложила России использовать полигон в пров.Западный Кейп для запуска космических аппаратов.

Прайм-ТАСС, 26.5.2006г.

Значительная часть торговых операций осуществляется при посредничестве фирм третьих стран, а данные российской таможенной статистики отличаются от статистических показателей южноафриканской стороны. Расхождение объясняется различными методиками оценки экспортно-импортных операций в России и ЮАР.

В 2005г. подписано трехстороннее соглашение между «Внешэкономбанком», торговым домом «Русские машины» и южноафриканской компанией «Раиса» по поставкам из России автомобильной продукции и создания в ЮАР завода по сборке российских автомобилей.

В 2005г. начались регулярные отгрузки микроавтобусов «Газель». Было поставлено 840 автомобилей на 8,3 млн.долл. К 2010г. предприятие выйдет на уровень 10 тыс. ед. Сотрудничество будет осуществляться по следующим направлениям: поставка микроавтобусов по государственной программе замены парка микроавтобусов-такси в ЮАР, поставки автомобилей коммерческого назначения, расширение поставок продукции непосредственно российского производства.

Намечено в 2007г. организовать сборочное производство автомобилей «ГАЗ» (начиная со сварки), а к 2010г. перейти к полному циклу производства, включая сварку и окраску. Предполагается организовать реэкспорт до 30% продукции в другие страны региона.

ОАО «Апнас», «Трубная Металлургическая компания» и «Электростандарт-Прибор» участвовали в марте 2006г. в выставке Africa Oil & Gas-2006 в ЮАР. По результатам выставки к продукции ОАО «Апнас», выпускающего погруженные насосы для добычи нефти, и «Электростандарт-Прибор», выпускающего системы противопожарной безопасности, местные компании проявили интерес.

В 2005г. был подписан контракт между группой компаний «Ренова» и PitsaYa Sethaba Holdings о сотрудничестве в реализации «марганцевого проекта».

Ведется работа по реализации проекта освоения марганцевых руд в районе Калахари с участием группы компаний «Ренова» (объем инвестиций, включая строительство завода ферросплавов, может составить 300 млн.долл.).

Российские организации готовы к сотрудничеству в проекте строительства Большого Южноафриканского телескопа (SALT); стороны взаимодействуют по вопросу заявки ЮАР на осуществление международного проекта по созданию радиотелескопа с площадью антенны в 1 кв.км. на территории Южной Африки. Южноафриканцы проявляют заинтересованность в сотрудничестве с Россией в таких областях, как спутниковая связь и навигация, дистанционное зондирование Земли из космоса и т.д.

Южноафриканские фирмы Escot и TAP проявляют заинтересованность к демонстрации в ЮАР российской однопроводной системы передачи электроэнергии. ООО «Фактор» готово поставить в ЮАР образец такой линии, а также металлические опоры для демонстрации системы.

Российские энергетики изучают возможности сотрудничества в области электроэнергетики с южноафриканским холдингом Eskom в регионе, в рамках реализации проектов, которые предусматривают строительство гидроузла на р. Конго и «закольцовку» энергосистем ЛЭП пяти африканских стран (Намибия, ЮАР, Ангола, Ботсвана и ДРК).

В последние годы активизировалось инвестиционное сотрудничество между компаниями двух стран. В 2005г. ОАО «Норильский никель» приобрел 20% акций ведущей южноафриканской корпорации Gold Fields. Однако в 2006г. «Норильский никель» перепродал акции канадской фирме.

В апр. 2006г. холдинговая компания «Евраз» с российским капиталом приобрела акции ванадиевой компании Stratcor, а в июле – 24,9% акций компании Highveld Steel and Vanadium.

В авг. 2006г. в районе Кгалагади (пров. Северный Кейп) состоялась церемония официального открытия центра профессиональной подготовки южноафриканских специалистов, который создан при финансовой поддержке консорциума United Manganese off Kalahari, в который входит также группа компаний «Ренова».

Правительство Московской обл. совместно с группой компаний «Белая дача» (Раменский район) ведут переговоры с руководством фирмы Sun International о реализации в Московской обл. крупнейшего инвестиционного проекта многопрофильного развлекательного комплекса «Паркленд» (гостиницы, сафари-парк, детские досуговые центры, универсальные концертные залы, спорткомплексы).

Российские банки проявляют интерес к установлению контактов с банками ЮАР (Банк России, Внешэкономбанк, Внешторгбанк, Росэксимбанк, Номос-Банк). В ЮАР действует представительство Внешэкономбанка. В 2004г. между Банком России и Южноафриканским резервным банком подписан меморандум о взаимопонимании.

В окт. 2005г. в Москве прошло пятое заседание Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой, в котором участвовали представители федеральных органов исполнительной власти и коммерческих организаций. Было решено активизировать сотрудничество в таких областях, как сельское хозяйство, минеральные ресурсы, энергетика, наука и техника, здравоохранение и образование, торговля, банковская деятельность, транспорт, водное и лесное хозяйство.

Подписано межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области морского транспорта, ряд межбанковских и других документов. В рамках заседания СМПК в ТПП России состоялся бизнес-семинар с участием ведущих представителей деловых кругов двух стран, подписан меморандум о сотрудничестве между ТПП России и учрежден совместный Деловой совет. Подписаны меморандумы о взаимопонимании между ЮАР и Объединенным

институтом ядерных исследований (г.Дубна) и о вступлении ЮАР в эту организацию в качестве ассоциированного члена.

В сент. 2006г. состоялся визит в ЮАР президента России В.В.Путина. В заявлении для прессы министр иностранных дел ЮАР Н.Дпамини-Зума отметила, что руководство ЮАР рассматривает визит главы российского государства как историческое событие. Южноафриканцы особо отмечают, что помнят и ценят роль, которую сыграла Россия в поддержке национально-освободительного движения в Африке.

По завершении переговоров В.Путин и Т.Мбеки подписали Договор о дружбе и партнерстве.

В ходе визита подписаны следующие документы: межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки.

Документы, подписанные представителями российских и южноафриканских деловых кругов в присутствии президентов двух стран:

- Соглашение об основных направлениях сотрудничества и создании Российско-Южноафриканского Делового совета между Торгово-промышленной палатой РФ, Российским союзом промышленников и предпринимателей и Торгово-промышленной палатой ЮАР, Союзом предпринимателей ЮАР;
- Соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и «Индастриал дивелопмент корпорейшн» (Industrial Development Corporation);
- Соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и «Недбанк» (Nedbank Limited);
- Меморандум об основных направлениях сотрудничества между АК «Алроса» и компанией «Де Бирс» (De Beers);
- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова», компанией «Транснет» (Transnet Limited), компанией «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари» (United Manganese of Kalahari);
- Соглашение о сотрудничестве между Группой компаний «Ренова», компанией «Корпорация развития Кухи», Coega Development Corporation, компанией «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари» (United Manganese of Kalahari);
- Меморандум о взаимопонимании между Группой компаний «Ренова», компанией «Юнайтед мэнгэниз оф Калахари» (United Manganese of Kalahari) и компанией «Эском холдинг Лимитед» (Eskom holdings Limited).

Глава Российского государства заявил о готовности развивать взаимодействие с ЮАР в экономической и гуманитарных сферах: высоких технологиях, авиакосмической, горнодобывающей промышленности, туризме, здравоохранении, образовании. Перспективные направления для взаимного вложения капиталов открываются в энергетике. В.Путин напомнил, что уже создана правовая база для партнерства России и ЮАР по мирному использованию атомной энергии.

В Кейптауне во время визита В.Путина был проведен российско-южноафриканский бизнес-форум, на котором обсуждался комплекс вопросов по тематике «Возможности ведения бизнеса в ЮАР» в рамках проведения «круглых столов» (по основным направлениям торгово-экономического сотрудничества России с ЮАР).

В форуме участвовали представители компаний «Ренова», «Норильский никель», «Фактор», ФГУП «НПО им. Лавочкина», ОАО «Станрус», «Сибирский аграрный холдинг», компания «Беркут», ЗАО «Национальное телемедицинское агентство», ФГУП «РНИИ космического приборостроения».

Российские бизнесмены были заинтересованы в обсуждении на форуме таких проектов, как поставка в ЮАР машинотехнической продукции, участие РУСАЛа в строительстве алюминиевого комбината в ЮАР на базе освоения газового месторождения Куха и строительства ТЭС, инвестирования южноафриканского капитала в создание торгово-развлекательного центра «Парклэнд» в Московской обл. Юрий Воинов. «Коринф», 15.12.2006г.

– Торгово-промышленная палата Таджикистана выступает за проведение в Душанбе универсальной выставки товаров Южно-Африканской Республики. Такое намерение было озвучено в ходе встречи главы ТПП Шарифа Саидова с послом ЮАР в РТ Беки Гилом накануне в столице. Как стало известно «АП» в пресс-центре палаты, Ш. Саидов также предложил рассмотреть возможность проведения в столице РТ бизнес-форума, который послужит хорошим стимулом для активизации торгово-экономических отношений между государствами. По словам источника, южноафриканский дипломат был ознакомлен с общественной, экономической и деловой жизнью республики, состоянием экономических отраслей и их приоритетными направлениями, в частности, в сельском хозяйстве, легкой, пищевой, перерабатывающей промышленности, а также в гидроэнергетике, туризме, строительстве и других отраслях, которые нуждаются в инвестициях.

Глава ТПП проинформировал посла, что в Таджикистане принят ряд законодательных актов, которые создают благоприятный инвестиционный и предпринимательский климат для зарубежных деловых кругов. «Ш.Саидов напомнил послу, что летом пред.г. он принимал участие в IV Всемирном Кон-

грессе Торгово-промышленных палат в южноафриканском городе Дурбан и встречался с президентом ТПП г.Дурбана, принцем Сайфико Жулу, причем встреча эта закончилась подписанием Соглашения о межпалатном сотрудничестве», – отметили в ТПП. В свою очередь Беки Гил выразил готовность сотрудничать в дальнейшем с ТПП. «Следующая делегация из ЮАР будет более солидная, и мы надеемся, что наши бизнесмены непременно найдут партнеров в Таджикистане при содействии ТПП РТ», – пообещал дипломат. «Азия-Плюс», 19.10.2006г.

– ЮАР планирует провести в июне 2007г. первую в истории торгово-промышленную выставку в Москве. Об этом сообщил сегодня директор по международным связям Торгово-промышленной палаты (ТПП) ЮАР Йоханн де Брейн. В интервью он сказал, что с такой инициативой выступило Министерство иностранных дел ЮАР, а непосредственной организацией проекта займется ТПП и Global Group of Companies – крупнейшая южноафриканская компания в области выставочного бизнеса.

«Мы должны полностью использовать тот положительный импульс, который придал развитию южноафриканско-российских связей недавний визит президента России Владимира Путина в Кейптаун, – отметил де Брейн. – Наши народы объединяет много общего, история нас научила, что русским можно доверять».

ТПП ЮАР считает первоочередной задачей развития непосредственных контактов между бизнес-сообществами двух стран. Де Брейн подчеркнул перспективность таких направлений контактов, как горнодобывающая отрасль, торговля вином и фруктами, банковское дело, инвестиции. Новой важной вехой в расширении сотрудничества Южной Африки и России станет начало работы двустороннего Делового совета, сказал де Брейн.

Говоря о проблемах в налаживании активного сотрудничества бизнесменов, представитель ТПП ЮАР указал на серьезные визовые барьеры, которые серьезно сдерживают и контакты бизнесменов, и поток туристов. В условиях, когда на повестке дня стоит создание многочисленных СП, обращает на себя внимание необходимость решения и другой проблемы в двусторонних связях – взаимного признания дипломов. Прайм-ТАСС, 10.10.2006г.

– После распада Советского Союза экономические отношения с африканскими странами оказались задвинутыми в самый дальний угол российских приоритетов. Считалось, что отношения с полусотней африканских стран не имеют большого значения для российской рыночной экономики. Так ли это? В начале 90гг. экономические проблемы внутри самой России заставили ее уйти из Африки. Переход внешнеэкономических связей с межгосударственной основы на частно-предпринимательскую не дал сразу положительных результатов. К началу XXI века внешнеторговый оборот России со странами африканского континента уменьшился в 3 с половиной раза с 2,7 млрд.долл. в 1994г.

ЮАР начала строительство самого крупного в мире радиотелескопа. Гигантский «Лучевой телескоп Кару», который планируется построить в одноименной пустыне, будет представлять собой систему из 20 спутниковых тарелок диаметром 15 м. каждая. Уникальный объект будет построен к 2010г. Новый телескоп будет взаимодействовать с недавно введенным в строй аналоговым телескопом, имеющим шестиугольное зеркало диаметром 11 м.

Прайм-ТАСС, 3.11.2006г.

По мере восстановления российской экономики и укрепления бизнеса интерес к Африке возрастает. По сложившейся в недавние времена в России традиции государство эффективно лоббирует крупные проекты бизнеса за рубежом. А недавние визиты президента Владимира Путина в страны африканского континента, в т.ч. и южнее экватора (кстати, он первый из советских и российских лидеров побывал в тех местах), дают повод надеяться, что ситуация изменилась окончательно.

Какое же место занимает Африка во внешнеэкономических отношениях Москвы? По данным таможенной статистики, в 2002г. на весь континент приходилось 1,5% (более 900 млн.долл.) от общего российского товарооборота с зарубежными странами (без СНГ). Для сравнения: китайско-африканская торговля исчисляется в десятках миллиардов долларов. И, как отмечал китайский лидер Ху Цзиньтао, его страна уже стала наиболее динамично растущим рынком экспорта для африканских стран. Международные эксперты же считают, что Китай в последние годы заключает в Африке сделки с целью полного контроля поставок таких товаров, как медь и нефть.

Сейчас российско-африканская торговля достигла 2 млрд.долл. Но в товарообороте всего континента (а это 250 млрд.долл.) доля России не превышает 1%. Хотя надо сделать поправку на то, что отечественная статистика внешней торговли не совсем точна, так как значительная часть российской продукции – грузовиков, тракторов, станков и промышленного оборудования – поставляется через Европу и Дубаи как посредническими фирмами Франции, Бельгии, так и российскими, зарегистрированными в офшорах. О том, что объем российской торговли с африканскими странами пока ничтожно мал, говорит и сравнение с другими развитыми странами, например с Францией. Объем ее торговли с Африкой в 1999г. был 26,6 млрд.долл. Разница заметная! Наверное, это имел в виду директор института Африки Российской Академии наук, член-корреспондент РАН Алексей Васильев, говоря о последнем десятилетии российско-африканского сотрудничества как о десятилетии «упущенных возможностей».

Необходимо сказать и о специфике торговли с Африкой, сложившейся в последние полтора десятка лет. Как считает Владимир Лопатов, эксперт из института Африки, имеется устойчивая тенденция, характеризующая превышение российского экспорта над импортом из Африки. Она свидетельствует о заинтересованности африканских потребителей в продукции российских производителей. И не только в сырьевых товарах, как на Западе. Если импорт из развитых стран в значительной степени агрессивный, то есть блокирующий развитие национальной промышленности и сельского хозяйства, то закупки сырья и продукции тропического и субтропического земледелия в Африке фактически восполняют дефицит, который никак нельзя удовлетворить за счет собственного произ-

водства. Важно и то, что Россия, выступая перед Западом в основном как поставщик энергетических и сырьевых ресурсов, в Африке является традиционным продавцом технологичной продукции – энергетического оборудования, строительных машин и механизмов, грузовиков и тракторов, станков, современных видов оружия.

Уже давно подсчитано, что каждый доллар, вложенный в Африке, приносит гораздо больше прибыли, чем в Азии и Латинской Америке, не говоря о развитых странах Севера. Отсюда такой рост зарубежных инвестиций в экономику африканских стран. И обещанные Владимиром Путиным во время последней поездки по континенту многомиллиардные вложения российского бизнеса в африканскую экономику – еще одно доказательство серьезности намерений в отношении Африки. Российский президент на встрече с послами в июне этого года заявил, что окончание холодной войны уничтожило старое деление Африки на восток и запад, превратив континент в новое «поле деятельности» для Москвы. Возрождение экономических отношений с африканскими странами базируется не на пустом месте. Советский Союз построил на континенте 300 крупных народнохозяйственных объектов, подготовил десятки тысяч квалифицированных специалистов. К тому же Россия в 1998-2004гг. простила долги африканских стран на 14 млрд.долл. и предоставила торговые преференции 50 государствам континента. Африканцы это помнят и считают, что не только их страны нужны России, но и Россия нужна Африке. РИА «Новости», 19.9.2006г.

– Президент ЮАР Табо Мбеки заявляет о желании активизировать экономическое сотрудничество с Россией и говорит «добро пожаловать» российскому бизнесу. Выступая на российско-южноафриканском бизнес-форуме глава южноафриканской республики сказал: «Мы очень высоко ценим отношения между Россией и нашей страной. Мы очень хотели бы, чтобы это партнерство, которое фактически является стратегическим, было воплощено в реальные шаги по сотрудничеству между нашими странами, причем на всех уровнях». По его мнению, отношения на политическом уровне между Россией и ЮАР очень хорошие. «Более того, – превосходные», – отметил президент ЮАР.

В то же время, по его мнению, политические отношения продвинулись дальше, чем экономические. По его словам, в этом виновато не только географическое расположение двух стран, которые разделяют тысячи километров, но и то, что бизнес-контакты между Россией и ЮАР фактически прервались. «Практически приходится начинать отношения с нуля», – сказал Мбеки, добавив, что необходимо рассмотреть все возможности, чтобы возобновить экономические контакты. «Мы должны рассмотреть различные возможности. Правительства обеих стран намерены предоставить всю необходимую поддержку, чтобы достичь прогресса в этом отношении», – сказал президент ЮАР. РИА «Новости», 6.9.2006г.

– 5 сент. в Кейптауне состоялись переговоры президента ЮАР Табо Мбеки и президента РФ Владимира Путина по вопросам торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Был подписан Договор о дружбе и партнерстве. Т. Мбеки и В. Путин подписали 3 соглашения по сотрудничеству двух стран в таких областях, как медицинская наука, мирное освоение космоса и охрана прав интеллектуальной собственности в оборонной промышленности.

В качестве главы государства России, который первым посетил ЮАР, В. Путин возглавил делегацию деловых кругов в составе 100 чел., и подписал с ЮАР ряд соглашений по торговле и инвестициям, что является отражением расширения двусторонних торгово-экономических связей. Сообщается, что проекты, которые Москва рассматривает в качестве вероятных объектов долгосрочных инвестиций, относятся к таким отраслям экономики, как горнодобывающая, энергетика, алюминиевая промышленность, производство ядерного топлива для использования на гражданских объектах, с/х, химическая промышленность, нефте- и газодобывающая, военно-промышленный комплекс. Синьхуа, 6.9.2006г.

– Президент РФ Владимир Путин заявил, что Россия и ЮАР могут сотрудничать в электроэнергетике и при строительстве алюминиевого завода, где инвестиции будут измеряться миллиардами долларов.

«Есть предложение о сотрудничестве в электроэнергетике, о строительстве алюминиевого завода, здесь инвестиции составят сотни млн.долл., в течение нескольких лет они могут достичь значений в миллиарды», – сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме.

Еще одной перспективной отраслью взаимодействия он назвал автомобилестроение. Напомнив, что в России уже работают западные компании, В.Путин отметил: «Мы можем предложить ту линейку (продукции), которая востребована в ЮАР». В качестве примера он назвал микроавтобусы «Газель». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Президент РФ Владимир Путин назвал неограниченным потенциал взаимных инвестиций России и ЮАР в инфраструктурные проекты. Глава российского государства, выступая на бизнес-форуме, сказал, что в «экономике РФ формируется ряд новых тенденций, благоприятных для ведения бизнеса». В качестве примера он привел развитие особых экономических зон и использование концессий.

Международный научный мост (МНМ) создан на основе совместного практического опыта российских предприятий и стран экономического Содружества развития Юга Африки. В САДК входит 14 стран южноафриканского региона с населением 220 млн.чел., объемом производства 200 млрд.долл. и внешнеторговым оборотом 100 млрд.долл.

«Коринф», 1.5.2006г.

По мнению В.Путина, концессии могут быть использованы при реализации инфраструктурных проектов, в ЖКХ, строительстве, создании дорог. «Объем потенциальных инвестиций здесь не ограничен», – считает глава российского государства. «Взаимовыгодные перспективы для развития экономических связей видятся и в горнодобывающем секторе, российские компании готовы участвовать в поисковых и геологоразведочных работах на территории ЮАР», – подчеркнул В.Путин. По его словам, «многообещающей формой сотрудничества может быть инвестиционное взаимодействие компаний двух стран по освоению природных ресурсов Южной Африки». В качестве примера президент привел участие российской «Реновы» в разработке марганцевых руд в районе пустыни Калахари.

«Южноафриканской стороне предложены программы по строительству завода ферросплавов, а также по участию российской компании «Алроса» в разведке месторождений алмазов», – отметил В.Путин. Он также сказал, что «выгодны перспективы, связанные с российским образованием и здравоохранением». «Нам известен интерес южноафриканских фирм к разработкам в сфере морской биологии, фармакологии, лазерных и биотехнологий», – отметил российский лидер. Он напомнил об участии президента ЮАР в саммите «восьмерки» в Санкт-Петербурге, где обсуждалась борьба с инфекционными заболеваниями и доступность образования. «По всем этим направлениям российская наука, высшая школа, бизнес открыты к самому широкому партнерству», – заверил В.Путин. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Правительства России и ЮАР намерены оказывать всестороннюю помощь развитию торгово-экономических контактов между двумя странами. Об этом заявил президент ЮАР Табо Мбеки на деловом форуме российских и южноафриканских предпринимателей.

«Деловые сообщества России и ЮАР долгое время не имели контактов, и теперь во многом нам приходится начинать эти отношения с нуля», – отметил Т.Мбеки. По его словам, сегодня «необходимо вместе думать о том, какие проекты следует развивать». «Правительства наших стран намерены дать всю необходимую поддержку, чтобы достичь прогресса в этом отношении», – заявил он.

Т.Мбеки отметил высокий уровень отношений между Россией и ЮАР. «Наше партнерство фактически является стратегическим, и мы хотим, чтобы оно воплотилось в реальные шаги по сотрудничеству», – отметил президент ЮАР. В качестве примера успешного взаимодействия Т.Мбеки рассказал о планах компании «Ренова» в ЮАР. Она имеет лицензию на разработку марганца и, возможно, что эта работа начнется в 2007г.

«Но уже сегодня они построили школу для подготовки квалифицированных специалистов в этой области», – отметил президент РФ. «Они не просто хотят добывать марганец, но способны помочь нам решать вопрос подготовки квалифицированных кадров», – подчеркнул он.

Президент ЮАР подчеркнул, что в его стране очень высоко ценят отношения с Россией, которые имеют давнюю историю. «Мы рассматриваем вас как силу, которая помогает изменить нашу страну к лучшему, как это уже было раньше», – заявил Т.Мбеки. Обращаясь к представителям российских деловых кругов, Т.Мбеки сказал: «Добро пожаловать!». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Президент России Владимир Путин предложил построить в ЮАР атомную станцию. «Мы можем больше внимания уделить таким практическим направлениям, как добыча урана, сооружение и эксплуатация АЭС», – сказал сегодня глава российского государства на бизнес-форуме. По мнению В.Путина, «здесь российским компаниям есть что предложить – от уникальных инженерно-конструкторских решений до высокопрофессиональных кадров и их подготовки».

«Перспективные направления для взаимного вложения капиталов открываются в энергетике», – сказал В.Путин. Он напомнил, что уже создана правовая база для партнерства России и ЮАР по мирному использованию атома. «Южноафриканская сторона получила возможность участвовать в деятельности объединенного института ядерных исследований РАН», – сообщил президент РФ.

Он призвал Россию и ЮАР «самым серьезным образом» сотрудничать в нефтегазовой сфере. «Для ЮАР весьма перспективным может стать участие российских компаний в геологоразведке на глубоководном шельфе. Наши энергетики и строители готовы помочь в развитии газовой инфраструктуры вашей страны, есть планы по поставкам российского сжиженного природного газа на южноафриканский рынок», – сказал В.Путин. Он добавил, что Россию «интересует опыт ЮАР глубокой переработки попутного газа в синтетическое топливо». По словам В.Путина, Россия и ЮАР могут сотрудничать в электроэнергетике и при строительстве алюминиевого завода, где инвестиции будут измеряться миллиардами долларов.

Еще одной перспективной отраслью взаимодействия он назвал автомобилестроение. Напомнив, что в России уже работают западные компании, В.Путин отметил: «Мы можем предложить ту линейку (продукции), которая востребована в ЮАР». В качестве примера он назвал микроавтобусы «Газель». Призывая бизнесменов ЮАР сотрудничать с Россией, В.Путин проинформировал их об экономической ситуации в стране. «Несколько лет подряд наша экономика сохраняет высокие темпы роста. В среднем это 7%, в июле 2006г. рост ВВП составил 7,4%, увеличиваются инвестиции в основной капитал, за прошедшие месяцы их объем вырос более чем на 10%», – отметил В.Путин. Он вновь подчеркнул, что бюджет России исполняется с профицитом, «золотовалютные резервы уже приближаются к 300 млрд.дол., только за 7 месяцев т.г. они увеличились на 80 млрд.дол.». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Российские бизнесмены намерены осваивать не только ЮАР, но и другие страны Африки. «Афри-

ка еще остается для российского бизнеса новым неосвоенным континентом, но ЮАР может стать плацдармом для российского бизнеса, который позволит продвигать наши инициативы в соседние страны», – сказал сегодня на бизнес-форуме глава группы компании «Ренова» Виктор Вексельберг. Он возглавил с российской стороны только что созданный Деловой совет двух стран.

В.Вексельберг считает, что освоение Африки российским бизнесом следует начинать с ЮАР, поскольку это «более демократичная, экономически развитая, более продвинутая страна». «Большие надежды я возлагаю на созданный Деловой совет», – сказал В.Вексельберг. По его мнению, он поможет решить проблему и культурной интеграции, чтобы «учитывать культуру и традиции той страны, куда мы пришли, на что обычно уходит много времени».

Российский предприниматель поделился с коллегами личным наблюдением. Когда накануне вечером, выйдя на улицу из президентского дворца, он ждал автомобиль, несколько прохожих остановились, чтобы пожать В.Вексельбергу руку, поприветствовать российскую делегацию. «Было очень приятно почувствовать, что нет разницы между общением на дипломатическом уровне и общением на улице», – сказал бизнесмен. Он надеется, что первые попытки развить взаимодействие «обязаны увенчаться успехом». Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Представители российского и южноафриканского бизнеса подписали сегодня ряд соглашений о сотрудничестве в ходе форума деловых кругов, участие в котором приняли президенты двух стран – Владимир Путин и Табо Мбеки.

В частности, два документа подписала группа компаний «Ренова». Среди них – соглашение о сотрудничестве между российско-южноафриканским консорциумом United Manganese of Kalahary (УМК, Группе компаний «Ренова» принадлежит 49%) и зоной индустриального развития в окрестностях города Порт Элизабет на южном побережье Африки – Coega Development Corporation (Coega), а также соглашение о сотрудничестве УМК с компанией Transnet Limited. Меморандум об основных направлениях сотрудничества подписали руководители компаний «Алроса» и De Beers.

Заключено также соглашение об основных направлениях сотрудничества и создании российско-южноафриканского Делового совета между Торгово-промышленной палатой, Российским союзом промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленной палатой ЮАР и Союзом предпринимателей ЮАР. С российской стороны документ подписал глава «Ренова» Виктор Вексельберг, с южноафриканской – председатель Союза предпринимателей ЮАР Патрик Мотсепе. Кроме того, два документа подписали представители Внешэкономбанка – соглашения о сотрудничестве с Industrial Development Corporation и Nedbank Limited.

Соглашение между Внешэкономбанком и Industrial Development Corporation предусматривает, что финансовые институты планируют развивать сотруд-

ничество в области поддержки экспорта, а также реализации инвестиционных проектов, стимулирующих развитие ориентированных на экспорт отраслей промышленности. В соответствии с документом, стороны будут рассматривать друг друга как приоритетных партнеров при обслуживании контрактов, заключенных в области энергетики и инфраструктуры, а также в горнодобывающей отрасли.

Соглашение между Внешэкономбанком и Nedbank предусматривает развитие стратегического партнерства. Они планируют совместно финансировать и осуществлять банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, в частности, в области добычи минеральных ресурсов. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Российско-южноафриканский Деловой совет станет эффективным инструментом развития двусторонних торгово-экономических контактов. Уверенность в этом высказал сегодня председатель межправительственной комиссии с российской стороны, министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев.

«Деловой совет является мощным инструментом для развития таких отношений, и я уверен, что он будет эффективным», – сказал министр. По словам Ю.Трутнева, создание Делового совета было востребовано. «Было бы странно создавать Деловой совет на пустом месте», – считает он. «Создаваемый Деловой совет является следствием происходящих событий, развития отношений», – сказал Ю.Трутнев.

Он считает, что за два года работы смешанной межправительственной комиссии уже удалось сделать ряд практических шагов, в частности, создать правовую «оболочку», начать разработку ряда проектов, добиться создания совместных предприятий. Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

– Те, кто говорит о «вторжении» России в ЮАР, боятся честной конкуренции, считает Владимир Путин. «Говорить о вторжении – это нелепо», – сказал президент РФ в ответ на просьбу прокомментировать употребление в СМИ термина «вторжение» в отношении сотрудничества РФ и ЮАР. «Наши тор-

гово-экономические связи находятся на очень низкой планке», – констатировал Путин. По его словам, если с ведущими европейскими странами товарооборот ЮАР составляет 6-7 млрд.долл., то с Россией – едва 2 млрд.долл. «О каком вторжении может идти речь?!», – сказал Путин. Президент ЮАР Табо Мбеки назвал несправедливым утверждение некоторых СМИ о вторжении России в ЮАР. «Я считаю, что нам повезло, что российские инвесторы проявляют такой интерес к экономике нашей страны. Не думаю, что это можно назвать вторжением», – отметил он.

Президент ЮАР напомнил о сотрудничестве между медицинскими учреждениями двух стран, взаимодействие в области ВТС. «Мы заинтересованы в этом, как подсказывает опыт Соединенных Штатов, Германии и многих других стран, многие наработки и открытия, результаты интеллектуальной деятельности, которые применяются в гражданской сфере, происходят именно из военно-технической области, а Россия в этом отношении обладает огромным потенциалом», – сказал Мбеки. По словам президента ЮАР, его страна должна модернизироваться, а модернизация подразумевает научно-техническое развитие. «Таким образом, назвать все эти процессы вторжением мне представляется несправедливым», – отметил Мбеки. РИА «Новости», 5.9.2006г.

– Россию и ЮАР связывает не только объективная заинтересованность друг в друге, но и совпадение взглядов на многие международные вопросы, заявил Владимир Путин в Кейптауне на российско-южноафриканских переговорах в расширенном составе. Переговоры с участием делегаций проходят в резиденции президента ЮАР. Ранее там состоялись переговоры Владимира Путина и Табо Мбеки в узком составе. «ЮАР для России партнер особый. Нас связывает не только объективная заинтересованность друг в друге, но и совпадение взглядов на многие вопросы международной повестки дня», – сказал Владимир Путин в начале переговоров. Президент России отметил, что только что они с президентом ЮАР обстоятельно поговорили практически по всем аспектам отношений. По словам президента, ЮАР во многих отношениях является примером для многих стран африканского континента. Это касается поступательного развития, преодоления прошлых социальных проблем, отметил Путин.

«Мы настроены на самое активное взаимодействие практически во всех областях взаимодействия. Уверен, что наша совместная работа приведет к положительному результату», – сказал Владимир Путин. Президент ЮАР со своей стороны отметил, что визит Путина в эту страну даст возможность углубить отношения между двумя странами. «Отношения между Россией и ЮАР находятся уже на превосходном уровне, но нам предстоит сделать еще больше, чтобы укрепить их», – сказал президент ЮАР. Он отметил, что весь день «мы будем обсуждать проблематику отношений, рассма-

За первые 8 месяцев 2006г. число туристов, совершивших поездки за рубеж, составило 578 млн.чел. и на 25 млн. превысило прошлогодний показатель. В подлинную «туристическую Мекку» превратилась Африка. Приток туристов на континент возрос за истекший период почти на 10%. «Пальму первенства» держат ЮАР, Кения, Мозамбик, Свазиленд и Сейшельские острова.

Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.

ЮАР планирует провести в июне 2007г. первую в истории торгово-промышленную выставку в Москве. С такой инициативой выступило министерство иностранных дел ЮАР, а непосредственной организацией проекта займутся ТПП и Global Group of Companies – крупнейшая южноафриканская компания в области выставочного бизнеса.

Прайм-ТАСС, 10.10.2006г.

тривать различные аспекты, которые мы еще можем улучшить». РИА «Новости», 5.9.2006г.

– Президенты России и ЮАР обсудят на переговорах в Кейптауне вопросы торгово-экономических отношений и подпишут Договор о дружбе и партнерстве. Как сообщил в преддверии визита помощник президента России Сергей Приходько, Владимир Путин и Табо Мбеки обменяются мнениями по актуальным вопросам двусторонней тематики – повышению эффективности работы существующих межправительственных механизмов, укреплению договорно-правовой базы, расширению научно-технического и гуманитарного взаимодействия. «Предстоят обстоятельные переговоры по всему комплексу двусторонних торгово-экономических связей с целью вывода их на качественно более высокий уровень», – сказал кремлевский представитель. В частности, по его словам, будут обсуждаться возможности реализации перспективных проектов по таким направлениям, как энергетика, нефтегазовая отрасль, космические технологии, развитие инвестиционной деятельности. Как отмечают в Кремле, в отличие от некоторых других стран, в ЮАР недискриминационно относятся к российским компаниям, а скорее, по оценке самих бизнесменов, даже благосклонно к их планам по участию в добывающих отраслях этой страны.

Товарооборот между двумя странами в Москве считают недостаточно высоким. В 2005г. он составил 171 млн.долл. Основными статьями южноафриканского экспорта в Россию являются цитрусовые (49%), российского в ЮАР – химическая продукция, металлы основной группы и изделия из них. По словам Приходько, приоритетное внимание на переговорах лидеров двух стран будет уделено дальнейшему углублению взаимодействия России и ЮАР в международных организациях и в формате «восьмерки», к деятельности которой в последние годы привлекается ЮАР. Он сообщил, что президент России планирует подтвердить намерение Москвы продолжать активно участвовать в согласованных шагах мирового сообщества по оказанию комплексного содействия Африке в преодолении стоящих перед ней острых проблем.

Путин и Мбеки рассмотрят вопросы взаимодействия России с наиболее значимыми африканскими организациями – Африканским союзом и Сообществом стран Южной Африки, проблематику урегулирования конфликтов на континенте и положение в «горячих точках» мира. Кремлевский представитель не исключил, что на переговорах будет затронуто сотрудничество двух стран в военно-технической сфере. Россия, в частности, планирует усилить сервисное направление ВТС, в т.ч. рассматриваются вопросы организации соответствующих сервисных центров.

По итогам встреч в Кейптауне будет подписан целый пакет документов. «Прежде всего это основополагающий Договор о дружбе и партнерстве,

который подпишут президенты обоих государств, соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения, соглашение о взаимной охране прав интеллектуальной собственности, используемой и полученной в ходе ВТС, и ряд других», – уточнил помощник президента России. Ряд документов подпишут российские и южноафриканские бизнесмены, в т.ч. Внешэкономбанк, «Алроса», «Ренова». РИА «Новости», 5.9.2006г.

– ЮАР заинтересована в развитии военно-технического сотрудничества с Россией, планирует запустить в дек. 2006г. свой микроспутник на российской ракете и не считает нынешний визит президента России «вторжением». Об этом на пресс-конференции заявил президент ЮАР Табо Мбеки.

«Я соглашусь, что это исторический визит, это нельзя назвать вторжением», – сказал южноафриканский лидер, отвечая на вопрос, с какой из оценок местными СМИ приезда Владимира Путина он согласен. «Нам повезло, что российские инвесторы проявляют интерес к экономике ЮАР», – считает Т.Мбеки. В качестве примеров сотрудничества он назвал подписанное сегодня соглашение о взаимодействии в космической сфере. «В дек. на российской ракете-носителе будет запущен микроспутник ЮАР», – сообщил он. Еще один подписанный сегодня документ, по словам Т.Мбеки, позволит представителям ЮАР пройти подготовку в российских медицинских вузах. «Мы заинтересованы в сотрудничестве в военно-технической сфере, поскольку наработки в гражданском секторе выходят из военной сферы, а Россия обладает здесь громадным потенциалом», – заявил президент ЮАР. По его мнению, развитие сотрудничества с РФ «очень позитивно».

Стороны подписали сегодня межправительственное соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. 12-страничный документ будет действовать в течение 10 лет с возможным автоматическим продлением еще на 10 лет.

Среди областей сотрудничества в соглашении названы «научные исследования космического пространства, дистанционное зондирование и мониторинг Земли из космоса, космическая медицина и биология, космическая связь, спутниковые навигационные системы, НИОКР, связанные с космическими автоматическими аппаратами и пилотируемыми системами, разработка ракет-носителей и других космических транспортных систем, предоставление и использование услуг по запускам, исследования по защите космической среды, включая контроль, предупреждение и сокращение антропогенного воздействия на космическую среду».

О возможных полетах представителей ЮАР на Международную космическую станцию (МКС) в соглашении не говорится, но обозначен пункт: «Дополнительные области сотрудничества определяются по взаимному согласию сторон по мере

необходимости». Документом также предусмотрены организация программ подготовки персонала и обмена учеными, проведение конференций и конгрессов, участие в различных специализированных выставках. Прайм-ТАСС, 5.9.2006г.

– 5 сент. в Кейптауне состоялись переговоры Владимира Путина с президентом ЮАР Табо Мбеки, сообщает пресс-служба Кремля. С российской стороны во встрече принимали участие помощник президента Сергей Приходько и министр иностранных дел Сергей Лавров. Затем переговоры продолжились с участием делегаций двух стран.

По завершении двусторонних переговоров Владимир Путин и Табо Мбеки подписали договор о дружбе и партнерстве между двумя странами. В присутствии президентов также подписан ряд межправительственных соглашений: о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях; о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки; о взаимной охране прав интеллектуальной собственности, используемой и полученной в ходе двустороннего оборонно-промышленного сотрудничества; о поставках ядерного топлива для одной из АЭС ЮАР.

Глава российского государства впервые находится с визитом в ЮАР. Приоритетное внимание в переговорах уделяется дальнейшему углублению взаимодействия России и ЮАР в международных организациях и в формате «восьмерки», к деятельности которой в последние годы привлекается ЮАР. 6 сент. Путин и Мбеки примут участие в международном бизнес-форуме. ИА Regnum, 5.9.2006г.

– С 27-31 авг. 2006г. состоится визит министра иностранных дел Белоруссии Сергея Мартынова в Южно-Африканскую Республику. Об этом сообщили в белорусском внешнеполитическом ведомстве. Министра сопровождает делегация, в состав которой входят представители деловых и научных кругов республики. В ходе визита планируется подписание ряда межправительственных соглашений. В рамках визита запланированы встречи и переговоры с руководством Южно-Африканской Республики, в ходе которых будет обсуждаться весь комплекс вопросов белорусско-южноафриканского сотрудничества.

Дипломатические отношения между Белоруссией и ЮАР установлены 4 марта 1993г. Традиционно ведущей позицией белорусского экспорта в ЮАР являются калийные удобрения. К другим экспортным статьям относятся шины, запасные части к автомобилям, дорожная техника, электронные интегральные схемы.

По сравнению с 2004г. товарооборот между Белоруссией и ЮАР увеличился на 2,6% и составил 6,1 млн.долл. Экспорт снизился на 11,7%, составив 2,7 млн.долл. Сальдо взаимной торговли сложилось отрицательным в 0,7 млн.долл. (в 2004г. сальдо положительное – 0,1 млн.долл.). Основу белорусского экспорта в I пол. 2006г. составили азотные удобрения (355 тыс. долл.) и шины (598 тыс. долл.). ИА Regnum, 25.8.2006г.

– О торгово-экономическом сотрудничестве между ЮАР и Россией рассказал сотрудник посольства ЮАР в России Георгий Безуматов, помощник советника по экономическим вопросам.

• Как складывались экономические отношения между ЮАР и Россией в последние 10 лет?

Дипломатические и торговые отношения между ЮАР и Россией были оформлены в окт. 1993г. подписанием соответствующего договора и закреплены двусторонними межправительственными договорами. Основопологающими, как считается, являются договор о двойном налогообложении и защите инвестиций. Так была создана правовая база для торгового и экономического сотрудничества. Официальные визиты Нельсона Манделы и Табо Мбеки в 1998-2000гг. придали импульс развитию отношений между нашими странами. ЮАР признала Россию как страну с рыночной экономикой и поддержала намерение России вступить в ВТО, а Россия предоставила ЮАР статус преференций в торговле.

• И в чем это выразилось?

Есть список товаров, на которые, при базовом таможенном тарифе в 100%, для страны, получившей преференцию, тариф снижается на 25%.

• Когда вступило в силу постановление о преференциях?

1 апр. 2003г., и экспорт свежей продукции (фруктов, прежде всего) вырос с этого времени в разы: был 14-18 млн.долл., а в 2004г. уже достиг порядка 60 млн.долл. А вопрос поднял еще в 1998г. бывший министр торговли ЮАР Алек Эрвин, когда выступал на первом заседании межправкомиссии. Алек Эрвин (Alec Erwin) – министр промышленности и торговли ЮАР в 1996-2004гг., первый председатель совместной межправкомиссии России и ЮАР со стороны ЮАР. Потом шли долгие переговоры. Ведь для того, чтобы предоставить преференции, нужно поменять статус страны. ЮАР у нас проходила как развитая страна, то есть платила пошлины 100%, а 75% как раз для развивающихся стран. В ответ мы попросили признать Россию страной со свободным рынком. Режим преференций позволил ЮАР значительно увеличить экспорт в Россию, прежде всего свежих фруктов.

Российско-африканская торговля достигла 2 млрд.долл. Но в товарообороте всего континента (а это 250 млрд.долл.) доля России не превышает 1%. Хотя надо сделать поправку на то, что отечественная статистика внешней торговли не совсем точна, так как значительная часть российской продукции – грузовиков, тракторов, станков и промышленного оборудования – поставляется через Европу и Дубай как посредническими фирмами Франции, Бельгии, так и российскими, зарегистрированными в офшорах.

РИА «Новости», 19.9.2006г.

- И какие фрукты экспортируются, цитрусовые?

И косточковые тоже. В 2004г. экспорт составил 60 млн.

- А какую часть экспорта составляют фрукты?

Товарооборот был 140 млн.дол., т.е. половину. А вообще, по расчетам Capespan International и других компаний, экспорт фруктов из ЮАР в Россию составляет на самом деле 100-120 млн.дол. Официальная цифра в 60 млн.дол. рассчитывается на основе таможенных деклараций, т.е. в ней не учтены грузы, поставленные, например, через Голландию.

- Основной экспортер – как раз Capespan? Насколько я знаю, эта компания раньше обладала монополией на экспорт фруктов.

До 1996г. это были две самостоятельные компании, Outspar и Unifrusco. Unifrusco была монополистом – все южноафриканские компании, которые выращивали фрукты, имели право экспортировать их только через Unifrusco. Монополия была нарушена совсем недавно. С одной стороны, это дало возможность другим компаниям выйти на этот рынок, но с другой, – опыт показал, что мелкие компании не могут потянуть крупный внешний экспорт.

- Почему?

Фрукты – сложная материя. Только компании, которые выдерживают условия сбора урожая, хранения, упаковки и доставки, конкурентоспособны. Ведь чтобы доставить фрукты, их надо не просто положить в коробку, нужен определенный режим. Если на корабле, транспортирующем фрукты, температурный режим нарушен, службы фитосанитарного контроля обязаны проверить всю партию. Должна быть температура 6-8 °С, тогда на фрукты не нападает так называемая средиземноморская муха. Это же целая наука. Допустим, рефрижератору, который загружается в порту Петербурга для доставки в Москву, дается на разгрузку 20-25 минут, чтобы фрукты не подверглись внешнему воздействию.

- А когда монополия была нарушена и в связи с чем?

Как раз в 1996г. Для того чтобы, как я уже говорил, дать возможность другим компаниям выйти на рынок. В 1994г. прошли свободные выборы, после этого, как вы знаете, начались новые процессы. Это простое требование рынка, и в России есть антимонопольная служба.

- Когда фрукты приходят в Россию, в регионы импорт идет через посредников в Петербурге и Москве?

Да, в России этим занимаются компании, которые опять же могут это потянуть, разгрузку кораблей, крупную оптовую торговлю. Все остальное идет, в основном, через Европу, например, Голландию.

- В Петербурге импортеры – это JFC, Sunway...

JFC очень продвинулась за последнее время. Мы были в прошлом году на их складах, очень понравилось, все соответствует международным стандартам: хранение, доставка, есть система упаковочных машин для торговых сетей типа «Перекрестка» или «Рамстора».

- А в Москве какие компании?

В Москве хорошо за последнее время продвинулась компания «СоюзПромКонтракт». Они на 41 км. Киевского шоссе построили часть своего терминала, где хранятся фрукты. Там все соответствует международным стандартам. Их директор говорил, что они не ожидали, когда вкладывали средства, что будет такая быстрая отдача. Сейчас они планируют увеличить эту сеть, разговор шел о Зеленограде, о Подмосковье. В Москве нет смысла это делать, фуры не пускают, и очень дорого. И сейчас они рассматривают вопрос об организации хранения непосредственно в регионах, в крупных городах.

- Свои склады там будут открывать?

Да. К сожалению, ни московское, ни региональные правительства не уделяют состоянию и созданию новых складов должного внимания. Это зачастую те же советские овощебазы, условия хранения никакие, персонал не в спецодежде...

- Да и не только на складах. Когда в нояб. прошлого года мы были с производителями цитрусовых из ЮАР в порту в Петербурге, один из них очень негативно отозвался о палетах, не защищенных даже навесом. Хорошо, если потом коробки попадают на хорошие сухие склады, но ведь фруктам и нескольких часов под снегом или дождем вполне достаточно, чтобы потом «не долежать» до конечного покупателя.

Конечно. Вам приходилось видеть, например, бананы с черными точками? Это как раз результат того, что они не были моментально, как положено, доставлены в камеру со специальной газовой смесью и температурным режимом, а полежали вот так какое-то время в порту под открытым небом, да еще при нашем климате.

- И все же, насколько я понимаю, ведется какой-то диалог хотя бы между экспортерами ЮАР и российскими импортерами.

Да, разумеется. Например, в 2004г. Capespan организовала в Петербурге семинар для российских импортеров, который был приурочен и к 10-летию их торговли с Россией. Такие технические семинары – дело, в общем, скучное, после первого кофе-брейка народ расходится. Но в тот раз никто не ушел, всем было интересно, как Capespan поддерживает всю эту сложную систему транспортировки – ведь у них стандарты гораздо выше, чем в ЕС.

- Но вот к диалогу с производителями наши импортеры, на мой взгляд, не готовы, по крайней мере, на уровне менеджмента среднего звена. Показательный сюжет: на фуршете, организованном Capespan в Петербурге в нояб. прошлого года, ни один из менеджеров по закупкам так и не подошел пообщаться к людям, чьи фрукты они продают. Зато представителю голландской компании по сертификации качества они просто шагу не дали ступить. Мне показалось странным такое отношение.

Да, это обычная ситуация, и не только с фруктами. Например, когда мы только начали продвигать южноафриканское вино здесь, то сотрудничали с крупной компанией-производителем Distillers Corporation. Там работают 4 тыс. чел., компания контролирует половину рынка вина местного и экспортного производства в ЮАР, в том числе и ликера «Амарула». Харольд Лойбенштайн (Harold Loebenstein), представитель Distillers Corporation, сказал, что привезет образцы продукции, попросил организовать встречу с российскими дистрибуторами. Мы это сделали. И вот, приходим в одну нашу известную компанию, не буду ее называть, принесли всех образцов вина по две-три бутылки, бренди и «Амарулы». И когда речь зашла о цене, российские партнеры говорят: ну что вы, это очень дорогое вино для нашего рынка, – о качестве при этом вообще речь не шла! – мы вот занимаемся импортом из Молдавии, по 40-50 руб. бутылка, а ваше больше 150-180 будет. Харольд говорит: да вы попробуйте, это вино не рассчитано на массовый сегмент, оно открывается по какому-то случаю, например, раз в неделю... Кто любит, может быть, два раза в неделю, хороший обед нужен... В общем, отказались наши. Проходит год. Другой человек из этой же компании обращается в посольство и говорит: вы не могли бы предоставить нам список компаний в ЮАР, которые предлагают вино на экспорт? Вот так. Потом оказалось, что тот человек, с которым мы тогда встречались, потом уволился...

- А в Петербурге?

То же самое. Сначала отказались. А сейчас эта компания – номер один в Петербурге по завозу южноафриканских вин. Для этого понадобилось 8 лет. Проблема в том, что нет внимательного аналитического подхода к продукту, который поступает из Южной Африки, нет стремления чего-то узнать, всесторонне и подробно. Это относится не только к товару, но и к Африке в целом.

- Да, на наш рынок трудно выйти.

Еще и по другой причине. Например, закупается контейнер вина, это от 12 тыс. бутылок. В зависимости от стоимости, цена от 30 тыс.долл. будет. Южноафриканские компании требуют 100%-ной предоплаты или открытие аккредитива в первоклассном банке. Затем это вино готовится, они должны получить акцизные марки, наклеить на бутылки, упаковать. Затем транспортировка, от 3 недель до месяца. Приходит это вино – а между

тем уже месяц прошел, – а его еще нужно развезти по точкам продаж. На это уходит до 3 месяцев. То есть получается, что российская компания замораживает свои средства на срок от 4 до 6 месяцев. Если же южноафриканская компания имеет своего надежного партнера с отсрочкой платежа, то она ждет в течение 5-6 месяцев. А такое не каждая компания может себе позволить, только крупная, которая имеет оборотные средства. А российская финансовая система не предоставляет такие кредиты на импорт. С фруктами та же проблема: отсутствие краткосрочного обслуживания. А если бы компания могла получить такой кредит, она закупила бы не один, а два-три контейнера, сидела бы на складе и продавала бы потихоньку. А так – трудно выложить сразу из кармана пиджака 40 тыс.долл. Началось же все когда-то с 300 бутылок в личном багаже... Это были ребята из компании «Вагр», в 1995г., а в прошлом году компания отметила 10-летний юбилей торговли именно южноафриканскими винами. И сейчас уже много наших компаний торгуют южноафриканскими винами.

- Кто, например?

Та же «Вагр Вина Вита», «Русимпорт», в Петербурге – «Сварог». Еще «Алианта-Груп», «Форг», «Арома», Whitehall, MB Group, DP-Trade, Luding, NPK Spirits.

- Вообще складывается ощущение, что в ЮАР берут инициативу в свои руки в плане общения с российскими импортерами.

Да, в ЮАР уделяют особое внимание привлечению покупателей, их сторона оплачивает поездки. 4-6 апр. был винный фестиваль Cape Wine-2006, и 5 российских компаний за счет Департамента торговли и промышленности ЮАР приняли там участие. То есть там реально принимаются меры для поддержки собственного производителя-экспортера, на это выделяются средства.

- И главное, на это же средства и расходуются.

Компании ЮАР делают запрос в тот же департамент и им тоже оплачивают поездки сюда, участие в выставках. За последнее время участие южноафриканских компаний на выставках в России очень выросло. Скажем, такая необычная вещь, как предметы народного творчества. Компания A2Z из ЮАР уже несколько раз подряд принимает участие в международной выставке «Подарки, сувениры».

- Мы поговорили о вине и фруктах. А имеет ли смысл, например, импорт мяса из ЮАР?

Импорт продуктов животного происхождения из ЮАР у нас запрещен, поскольку территория страны относится к зоне, потенциально опасной заболеваниями животных, то есть, например, ящуром. Были предложения по экспорту мяса в Россию из ЮАР, но российское министерство с/х сначала отказалось. А потом предложило тот же механизм, что и с фруктами: производитель оплачивает поездку российским инспекторам и так далее. Но для этого их производитель должен направить

В Кейптауне состоялись переговоры президента ЮАР Табо Мбеки и президента РФ Владимира Путина по вопросам торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. В качестве главы государства России, который первым посетил ЮАР, В. Путин возглавил делегацию деловых кругов в составе 100 чел., и подписал с ЮАР ряд соглашений по торговле и инвестициям.

Синьхуа, 6.9.2006г.

запрос в Департамент сельского хозяйства ЮАР, а тот должен прислать в минсельхоз России официальное приглашение. Но пока приглашение не присылают. Здесь же еще нужно, чтобы наши импортеры были реально заинтересованы в промышленных поставках, как и с фруктами. Тогда имеет смысл и в этой сфере добиваться соглашений по соответствию санитарных норм.

- Есть еще проблемная продукция?

Одно время ЮАР экспортировала в Россию сахар-сырец, в 1999г. объем поставок достиг 27,9 млн.долл. Но в 2000г. Россия ввела квоты, а на тот момент у ЮАР не было преференций, и в квоты она не попала. Для развивающихся стран таможенный тариф составлял 5%, а ЮАР, как развитая страна, была вынуждена платить 40%. И после введения квоты, естественно, сахар из ЮАР у нас исчез.

- И сейчас, поскольку есть постановление о преференциях подписано, ЮАР можно будет включить в эти квоты.

Да, если цена подойдет российскому импортеру, это будет иметь смысл. Сейчас лицензию на импорт сахара имеют 14 российских компаний – раньше 4-5. Еще была история с мохером. Интересно, что мохер получают из шерсти овец, когда-то вывезенных из России в ЮАР. У нас был один производитель пряжи в Курской области, но по неопытности он первую партию мохера из ЮАР завез не на бобинах, а в мешках. Дело в том, что при заводе в мешках это расценивается санитарным контролем как сырье, а на бобинах – знак того, что шерсть прошла химическую обработку. Вот поэтому мохер тогда и не пропустили.

- Какая еще продукция из ЮАР востребована в России?

Высокотехнологичное оборудование. Есть такая южноафриканская компания Bell, это дорожная, погрузочная техника. В мире вообще три основных производителя такой техники – Kamazo, Caterpillar, которые имеют свое производство в ЮАР, и Bell, производственная база которой находится в Ричардс Бей, с небольшим центром сервисного обслуживания в Йоханнесбурге. У Bell есть уже свои сборочные линии в Испании, Германии, Франции и еще где-то в Европе. Из Германии – но это считается южноафриканской продукцией – уже 14 ед. работают под Москвой. Это самосвалы, грейдеры. Производят они большегрузные самосвалы, от 20-50 т., незаменимые, например, в горнодобывающей промышленности. Сейчас «Промтрактор» ведет переговоры, мы для них организовывали визиты в ЮАР, организовывали посещение их заводов, наш посол участвовал в июне прошлого года в «Трактор-шоу»... В результате «Промтрактор» сейчас рассматривает возможность сотрудничества, например, по поставкам агрегатных частей. Или вот, например, на наших казанских вертолетах Ми-8 стоят южноафриканские радиотрансляторы, каждый стоит под 100 тыс.долл. Или хлебопекарное оборудование, которое стала завозить сюда лет 10 назад компания Macadams, по цене это Турция-Тай-

вань, по качеству – Германия-Франция-Австралия, а по надежности – лучше всех. По утверждению российского импортера, такое оборудование стоит в администрации президента. От Москвы до Владивостока используется.

- Не думала, что и технологии мы у ЮАР берем, а не наоборот.

Первое совместное российско-южноафриканское предприятие было открыто в Нижнем Тагиле. Там занимаются переработкой отходов от добычи железной руды. Дело в том, что в отходах оставалось еще достаточно большое количество меди, до 30%. По южноафриканской технологии эти отходы вновь перерабатывались, медь извлекалась для дальнейшего использования. Сепаратор для выделения этой меди был привезен из ЮАР. Или, например, в ЮАР нет своей нефти и газа, и там создали свою технологию выработки жидкого синтетического топлива из угля. Мне рассказывали, что на каждой заправочной станции была отдельная колонка с надписью Sasol. Подразумевалось, что часть оплаты направляется на разработку этой технологии. Все, кто водил машину, участвовали в разработке этой программы.

- И опять же, эти средства реально направлялись на эту программу.

Да, действительно. Мы эту технологию здесь проповолали продвигать, но к ней проявляли большой интерес только малые предприятия и частные предприниматели России, в надежде на быстрое получение прибыли. А ведь это достаточно дорогостоящая технология, это сотни млн. долл. В Китае строятся, при помощи государства, два таких завода.

- Такие деньги у нас есть только у нефтяников.

Вот к нам и обратились из Sasol, попросили, чтобы к ним больше не направляли малый бизнес, потому что они приходят с амбициями, уходят ни с чем, а людей отвлекают. Сейчас уже проявили интерес, наконец, и крупные российские компании, в том числе «Роснефть».

- Наверное, и это еще не все?

Косметический сектор: эфирные масла и особенно авокадо. Тоннами уже завозится. Российская компания «Туше Флора» использует авокадо из ЮАР.

- Ну а из России хоть что-то в ЮАР экспортируется?

Цифра в 8 млн.долл. экспорта в ЮАР говорит о многом. В 2005г. уже 25 млн.долл. Когда получим данные таможенного комитета, могу точно сказать, что, скорее всего, это за счет «Газелей».

- Расскажите подробнее, как «Газель» попала на южноафриканский рынок?

Очень долго они туда пробивались. Эта тема возникла 10 лет назад. Есть такая организация, Союз таксистов ЮАР. И они обратились с письмом в наше посольство с просьбой найти им доступные по цене автомобили и автобусы. Toyota, Nissan все же дороговаты, особенно для сельскохозяйственных районов. Представители этого союза посетили завод «ГАЗ», заинтересовались. Но сказали, что

надо будет руль переставить – в ЮАР же левостороннее движение. Долго думали на заводе. Ну, южноафриканцы уже говорят: ладно, посылайте так, мы сами переставим. И вот, представляете, 10 лет прошло после первого обращения, и только в прошлом году первые «Газели» пошли туда.

- И с каким рулем?

С правым, все-таки переставили. Делегация посольства, во главе с послом, посетила в марте завод. Впечатление самое позитивное – понравилось, на «ГАЗ» учли ошибки, замечания, которые «Газели» получили в результате эксплуатации. Другие климатические условия все-таки. Сейчас думают открывать там сборочную линию.

- Какой регион ЮАР может для этого подойти?

Хорошо бы подошло восточное побережье: Ист Лондон, Порт Элизабет. Там уже есть промышленная база, создаются свободные индустриальные зоны.

- Почему же так много времени понадобилось?

Назову одну из причин. Когда-то в ЮАР закупили первые партии тракторов «Владимирец», потом – мотоциклы «Урал», автомобили «Нива». И когда стали поступать оттуда запросы о поставке запчастей, то мы уже здесь не нашли российских компаний, которые осуществляли тогда поставки техники – они оказались посредниками. И получили такой негативный имидж в результате, что реабилитировать российскую технику приходится до сих пор. В марте, когда я был в ЮАР на переговорах между Bell и «Промтрактором», мы встречались под Йоханнесбургом с местной администрацией (Mpumalanga Provincial House of Traditional Leaders). И мне было очень неудобно, когда король Макозоке II (King Makhosoke II) сказал: ну как же так, мы в Россию верили, а сейчас у нас памятники стоят в огородах. И показывает на проржавевшую брошенную технику.

• Да, проблема наша старая. Желание продать – а там хоть трава не расти. А какая техника без сервисного центра хотя бы?

Так это обязательное условие для продвижения техники! А самая большая проблема в нашем сотрудничестве – это отсутствие информации.

• Я бы сказала, скорее пренебрежительное отношение к информации. Отсюда нежелание информацию доставать, изучать, платить за информацию.

Да, многие не считают нужным выяснить даже базовые вещи. Вот, например, были мы в одном крупном объединении предпринимателей (даже неудобно называть его), так там очень удивились, когда мы сказали, что самая крупная линия по сборке «Мерседесов» за пределами Германии находится в ЮАР. Нет, конечно, есть компании, которые задают конкретные вопросы, которые знают, что им нужно, в курсе того, что может быть востребовано в ЮАР, берут материалы, читают. А тем, кто приходит и говорит: хотим чем-то торговать, хотим в чем-то сотрудничать, – я отвечаю: ну давайте сотрудничать, мы вам готовы всячески содействовать в предоставлении информации! Посетитель уходит и не возвращается. Наверное, пошел деньги или мармелад искать. И на этом мы ставим точку.

• Или возьмем те же межправкомиссии. Они пока неэффективны во многом из-за того, что, например, неясно, кто конкретно отвечает за информационное обеспечение, за организацию перевода, даже не с африканских, а всего лишь с английского языка. А ведь такие комиссии – это, прежде всего, общение, а значит, информационная подготовка участников, техническое обеспечение общения – первоочередная задача.

И все же работа межправкомиссий играет большую роль. Я считаю, что их эффективность заключается, прежде всего, в подготовке. Здесь присутствуют негативные моменты, в том числе, например, текучка ответственных за этот вопрос сотрудников с российской стороны. Но в последнее время конкретики стало больше. Например, в окт. прошлого года на межправкомиссии, и по предложению южноафриканских, и российских компаний, обсуждались вопросы фитосанитарного контроля.

- А почему именно эта проблема?

Дело в том, что, когда в российских министерствах происходили изменения, реорганизация, это затронуло и министерство с/х, и службы, занимающиеся ветеринарией, карантин, санитарным контролем. Какие функции, какой теперь у них статус? Сейчас это агентство – а что конкретно это значит? Поэтому Дламини-Зума (Nkosazana Dlamini-Zuma) – министр иностранных дел ЮАР с 1999г., председатель межправкомиссии с южноафриканской стороны, и спросила у Трутнева: почему нет до сих пор соглашения о фитосанитарном сотрудничестве между ЮАР и Россией? Ведь основной экспорт ЮАР в Россию – это свежая сельскохозяйственная продукция. Трутнев спрашивает: есть здесь представитель министерства сельского хозяйства? Есть. Когда будет такое соглашение? Ну вот, может быть, подготовим к июню 2006г. Трутнев удивился и сказал: решить вопрос! В итоге соглашения до сих пор нет, но вопросы решаются. Решаются благодаря тем крупным южноафрикан-

Соглашение между Внешэкономбанком и Industrial Development Corporation предусматривает, что финансовые институты планируют развивать сотрудничество в области поддержки экспорта. Стороны будут рассматривать друг друга как приоритетных партнеров при обслуживании контрактов, заключенных в области энергетики и инфраструктуры, а также в горнодобывающей отрасли.

Соглашение между Внешэкономбанком и Nedbank предусматривает развитие стратегического партнерства. Они планируют совместно финансировать и осуществлять банковское сопровождение инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности.

Прайм-ТАСС, 6.9.2006г.

ским компаниям, которые за свой счет приглашают наших инспекторов на свои производственные территории, склады, инспекторы подтверждают, что условия все соблюдаются, что опасности заражения фруктов нет. И пока никаких проблем с южноафриканской продукцией при завозе через порт Петербурга, действительно, не возникало.

- Какие компании из ЮАР работают непосредственно в России?

Все больше южноафриканских компаний начинают работать на российском рынке во многих отраслях, открывают свои представительства в Москве и регионах. Это, например, Standard Bank, Bateman (горнодобыча: инженерное проектирование и разработки), de Beers, Anglo American (горнодобыча), мы уже назвали Capespan, Barloworld (оборудование для горнодобывающей, сельскохозяйственной промышленности), Sappi (бумажная промышленность), Protea (отели), Superinternational+ (туризм в ЮАР), South African Airways.

- Что надо учитывать российскому бизнесу и инвесторам в связи с проводимой в ЮАР политикой BEE, Black Economic Empowerment?

Принятый правительством ЮАР в 2003г. закон об экономическом усилении черных (Black Economic Empowerment Act №23, 2003) определяет термин «ущемленное население» (disadvantaged) как родовое название для чернокожих африканцев, цветного населения и индусов, а также инвалидов, женщин и жителей отдаленных территорий. Для (со)владельцев 51% акций или активов какого-либо предприятия из этой категории населения, департамент торговли и промышленности ЮАР разработал специальную программу поддержки черного предпринимательства (Black Business Supplier Development Programme, BBSDP), частично финансируемую Всемирным банком. Основными целями этой программы являются улучшение материального положения «черных» компаний, повышение квалификации, развитие управленческих навыков сотрудников таких компаний, помощь в реструктуризации таких компаний с целью повышения их конкурентоспособности. Разработана система разнообразных денежных грантов для таких предпринимателей, а также для крупных компаний, покупающих продукцию таких компаний.

- И на основе общей BEE-политики в каждой отдельной отрасли разрабатывается уже конкретная BEE-программа, так?

Совершенно верно. Например, виноделие. Ассоциация виноделов ЮАР (WOSA), совместно с трестом винодельческой промышленности ЮАР и рядом других винных сообществ, разрабатывает свою программу действий Wine BEE.

Согласно этой программе, к 2014г. 30% сельхозугодий страны должны находиться в руках чернокожих предпринимателей. Для этого разрабатываются инвестиционные и налоговые законодательные акты, согласно которым крупные «белые» компании будут получать различные поощрения в случае поддержки BEE в одном из следующих напра-

влений: (1) передача части акций компаний чернокожему населению или назначение их на руководящие должности; (2) пропорциональный прием на работу чернокожих африканцев, цветного населения и индусов и повышение квалификации таких работников; (3) покупка сырья и оборудования у компаний – участников программы Wine BEE; (4) инвестирование средств в развитие компаний BEE.

К настоящему моменту 62 крупных винодельческих хозяйств ЮАР уже заявили о своем участии в этой программе.

- Как Вы считаете, политика BEE реально работает?

В ЮАР пытаются сделать так, чтобы BEE не было номинальным: недостаточно просто поставить чернокожего во главе государства, во главе компании. За счет высокоразвитой экономики, малого предпринимательства там создаются условия и рабочие места для основной массы. Например, необходимо учитывать, что при объявлении тендера, при прочих равных условиях, предпочтение будет отдано компании, которая имеет чернокожее большинство.

- То есть так называемой BEE-company.

Да, совершенно верно, но при соблюдении всех равных условий: юридических, экономических и, прежде всего, рыночных. И ведь выдумывать ничего не надо – там есть хорошие юристы, которые подготовят все необходимые бумаги для того, чтобы компания получила право участвовать в тендерах, чтобы было принято на работу какое-то количество местного населения, выполнены еще какие-то обязательные требования и компания будет защищена законом – законом, а не понятием закона.

- Вот об этом ведь тоже надо знать, это дополнительное время, информация и статья расходов.

Конечно. И при этом обращаться надо не к русскому посреднику, а к местным юристам, которые специализируются на этом.

- Да, кажется, правительство ЮАР старается все делать постепенно и взвешенно, но и проблем возникло много в этой связи. Те же белые производители фруктов, владельцы ферм рассказывали о сложностях, связанных с недостатком квалификации, особенно если речь идет о руководящей должности, местная пресса пишет о возникновении прослойки «черных олигархов», которые также далеки от народа...

Конечно, не может быть все гладко. Но, по крайней мере, там не объявляли о достижении всеобщего счастья за 500 дней и не проводили лабораторные исследования над экономикой и населением страны. Я совсем недавно беседовал с предпринимателями, прибывшими для переговоров по расширению экспорта фруктов в Россию, и они мне сказали, что их бизнес не испытывает трудностей в своем секторе, как это многие предсказали, с 1994г. Официальный рост ВВП в 2004г. составил 4,5%, а экономический рост в 2005г. составил 5% – выше запланированных в бюджете 4,3%. Важная задача политики BEE – это борьба с безработицей, ведь это одна из основных проблем

экономики ЮАР сегодня. В 2004г. в не сельскохозяйственном секторе было создано 263 738 рабочих мест. Беседу вела Анна Маслова.

ЮАР обладает самыми большими в мире запасами следующих минеральных ископаемых: МПГ – 87,7%; магний – 80% (первое место в мире); хром – 72,4% (первое место в мире); золото – 40,1%; силикат алюминия – 37,4% (1 место в мире). В ЮАР производится 40% от мирового производства хромовой руды, феррохромов, МПГ, ванадия и вермикулита. ЮАР также является мировым лидером в производстве магния, золота и входит в тройку мировых производителей силиката алюминия, сурьмы, магния, ферросплавов и плавикового шпата. Местный рынок полезных ископаемых относительно небольшой, и горнодобывающая промышленность ЮАР ориентирована на экспорт: вермикулит – 95%, феррохром – 54%, силикат алюминия – 44%. Возможно, ЮАР также является самым крупным в мире экспортером МПГ, золота и ванадия, но отсутствуют достоверные данные по другим странам. В

Все больше южноафриканских компаний начинают работать на российском рынке во многих отраслях, открывают свои представительства в Москве и регионах. Это, например, Standard Bank, Bateman (горнодобыча: инженерные проектирование и разработки), de Beers, Anglo American (горнодобыча), Capespan, Barloworld (оборудование для горнодобывающей, сельскохозяйственной промышленности), Sappi (бумажная промышленность), Protea (отели), Superinternational+ (туризм в ЮАР), South African Airways.

Ежегодный заработок рабочего в ЮАР в 2004г. составил в среднем 74 958 рандов, т.е. 1010 долл. в месяц.

На начало сент. намечен визит Владимира Путина в Анголу и ЮАР. Президент России принял приглашение президента ЮАР Табо Мбеки в ходе двусторонней рабочей встречи в Глениглсе, в рамках саммита G8, в 2005г. Объем товарооборота между странами не столь значителен, чтобы стороны могли считаться полноценными торговыми партнерами. Наблюдается устойчивая тенденция к его росту, на некоторые виды продукции из ЮАР (фрукты, прежде всего) в России есть устойчивый спрос. К сожалению, того же нельзя сказать о товарах российского производства.

ЮАР – региональный лидер. Это закреплено в том числе и на уровне SADC, Сообщества развития стран Южной Африки. Теоретически взаимодействие с ЮАР открывает доступ и к другим странам региона, нужно иметь в виду, что процессы интеграции внутри SADC еще далеки от завершения. В любом случае важно не отделять ЮАР от Африки. Сотрудничество с ЮАР следует рассматривать именно как сотрудничество с африканской страной, а высокие, по сравнению не только со странами Африки, экономические показатели ЮАР – как хорошую стартовую площадку для открытия остального континента.

www.af-ro.com, 30.4.2006г.

2004г. горнодобывающая отрасль принесла в валовую стоимость страны 13 млрд.долл. (7,1%). В горнодобывающей отрасли занято 2,9% экономически активного населения страны. В 1995-2004гг. 150 тыс. рабочих потеряли свои места, в т.ч. в результате сокращения золотодобывающего сектора. Этот негативный момент, благодаря усилиям правительства, стал преодолеваться в 2004г., когда число рабочих мест увеличилось на 3,7%. Увеличение рабочих мест не привело к сокращению заработной платы в этом секторе – напротив, заработная плата увеличилась на 9,8% в номинальном выражении по сравнению с 2003г. Ежегодный заработок рабочего в ЮАР в 2004г. составил в среднем 74 958 рандов, т.е. 1010 долл. в месяц.

На начало сент. намечен визит Владимира Путина в Анголу и ЮАР. Президент России принял приглашение президента ЮАР Табо Мбеки в ходе двусторонней рабочей встречи в Глениглсе, в рамках саммита G8, в 2005г. Объем товарооборота между странами не столь значителен, чтобы стороны могли считаться полноценными торговыми партнерами. Наблюдается устойчивая тенденция к его росту, на некоторые виды продукции из ЮАР (фрукты, прежде всего) в России есть устойчивый спрос. К сожалению, того же нельзя сказать о товарах российского производства.

И все же гораздо более важным критерием взаимодействия двух стран являются инвестиции. Российские компании заинтересованы вкладывать в ЮАР, прежде всего в сектор горной добычи (МПГ, алмазы, золото, марганец, хром, железо, уголь). В то же время компаниям из ЮАР нужны лицензии на разработку месторождений в России. Здесь у обеих сторон есть свои сложности. Неясно, насколько интересы крупных российских компаний совпадают со стратегическими интересами России. Крупные компании из ЮАР, такие, как Anglo American, BHP Billiton, De Beers, уже давно не являются южноафриканскими в полном смысле этого слова и рассматривают Россию как альтернативное ЮАР направление инвестиций. Вряд ли в такой ситуации Табо Мбеки будет лоббировать их интересы в России: ЮАР испытывает недостаток капитала и стремится запретить прибыли корпораций в своих границах. Возможно, стоит рассмотреть вариант налаживания сотрудничества с «новыми черными» компаниями.

ЮАР – региональный лидер. Это закреплено в том числе и на уровне SADC, Сообщества развития стран Южной Африки. Теоретически взаимодействие с ЮАР открывает доступ и к другим странам региона, нужно иметь в виду, что процессы интеграции внутри SADC еще далеки от своего завершения. В любом случае важно не отделять ЮАР от Африки. Сотрудничество с ЮАР следует рассматривать именно как сотрудничество с африканской страной, а высокие, по сравнению не только со странами Африки, экономические показатели ЮАР – как хорошую стартовую площадку для открытия остального континента. www.af-ro.com, 30.4.2006г. ■