

# Деловой ЕГИПЕТ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения • Госструктуры  
Макроэкономика • Финансы • Банки  
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ  
Энергетика • Metallургия и горное дело  
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ  
Образование и наука • Миграция и виза  
Федерализм и регионы • ВТО  
Внешняя торговля • Таможня • Туризм  
Армия и вооружения • Связи с СНГ  
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# **ДЕЛОВОЙ ЕГИПЕТ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

**И. Кравченко**, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403  
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002  
ISBN 5-900034-25-4

# Деловой Египет

## Содержание

<b>Госструктуры</b> .....	<b>5</b>	<b>Транспорт-1999</b> .....	<b>34</b>
Партии .....	5	Строительство метро в Каире .....	34
Внутреннее положение .....	5	Морской транспорт.....	34
Внешняя политика .....	5	Суэцкий канал.....	36
<b>Политика</b> .....	<b>5</b>	<b>Интернет</b> .....	<b>36</b>
<b>Экономика-2001</b> .....	<b>10</b>	<b>ВТО</b> .....	<b>37</b>
<b>Экономика-1999</b> .....	<b>11</b>	<b>Антидемпинг</b> .....	<b>38</b>
<b>Торговля</b> .....	<b>13</b>	<b>Выставка</b> .....	<b>38</b>
<b>Финансы-2002</b> .....	<b>14</b>	<b>Таможня</b> .....	<b>40</b>
<b>Финансы-1999</b> .....	<b>15</b>	<b>Экспорт</b> .....	<b>42</b>
<b>Банки</b> .....	<b>15</b>	<b>Соседи</b> .....	<b>44</b>
<b>Налоги</b> .....	<b>17</b>	Отношения с Ливией .....	44
Налог с продаж .....	17	... со странами Персидского залива.....	44
Налогообложение добычи углеводородов .....	18	Арабский общий рынок .....	45
... недвижимости.....	19	Возвращение в Африку .....	45
<b>Занятость</b> .....	<b>19</b>	Средиземноморье.....	46
<b>Инвестиции</b> .....	<b>20</b>	<b>Мубарак-Гор</b> .....	<b>47</b>
Конференция по иноинвестициям .....	21	Урок для РФ.....	48
Представительства иностранных юр. лиц.....	22	<b>«Группа-15»</b> .....	<b>49</b>
<b>Нефтегазпром</b> .....	<b>23</b>	<b>Связи с СНГ</b> .....	<b>50</b>
Газодобыча.....	24	Визит А.Г. Лукашенко.....	50
Транспортировка нефти и газа .....	25	Конференции по сотрудничеству.....	50
<b>Энергетика</b> .....	<b>25</b>	Торгово-экономические отношения .....	52
Нетрадиционная энергетика .....	27	<b>Александрия</b> .....	<b>52</b>
Атомная энергетика .....	27	Морской порт .....	53
Производство энергооборудования .....	28	Соотечественники .....	54
<b>Нил</b> .....	<b>29</b>	Малое предпринимательство.....	55
Реализация ирригационного проекта «Салям» ..	30	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	<b>56</b>
<b>Промышленность-2001</b> .....	<b>31</b>	<b>Связи с Россией-1999</b> .....	<b>63</b>
<b>Промышленность-1999</b> .....	<b>31</b>	Договорно правовая база .....	64
Производство удобрений .....	31	Торговля.....	65
Цементная промышленность .....	32	Экономическое сотрудничество.....	66
Металлургия .....	32	Египетский рынок машин и оборудования .....	67
<b>Агропром</b> .....	<b>33</b>	Научно-техническая сфера .....	68
<b>Транспорт-2001</b> .....	<b>34</b>	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>69</b>
		<b>Представительства</b> .....	<b>77</b>

## СОКРАЩЕНИЯ

АзБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АРСИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС —военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС —вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иноинвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; квтч.-киловатт/час; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

## ЕГИПЕТ

**Арабская Республика Египет (АРЕ)** — ключевая страна Арабского Востока, обладает значительным экономическим потенциалом и трудовыми ресурсами. Расположена на северо-востоке Африки и частично в Азии (Синайский полуостров). Граничит с Израилем, Палестинской национальной автономией (сектор Газа), Суданом и Ливией. На севере омывается водами Средиземного моря, на востоке — Красного моря. По территории Египта проходит Суэцкий канал (173 км.) — кратчайший морской путь из Средиземного моря в Индийский океан. Территория: свыше 1 млн. кв. км. (в т.ч. Синай — 130 тыс. кв. км.). Фактически заселено и освоено 5,5% территории, остальное — пустыня. Население: 63,8 млн. чел. (1998 г.), включая 3-3,5 млн. египтян, работающих за границей. Большинство населения — мусульмане-сунниты, 10% — христиане, преимущественно копты. Темпы прироста населения: 2,1% (1,3 млн. чел. в год). Плотность в населенных районах 1,5-2 тыс. чел. на кв. км. Столица: г. Каир (15 млн. чел.). Национальный праздник: 23 июля — День Революции (1952 г.).

### Госструктуры

**АРЕ** — президентская республика. С окт. 1981 г. Президент АРЕ — Мухаммед Хосни Мубарак (в окт. 1999 г. переизбран в четвертый раз).

Высший законодательный орган — однопалатное Народное собрание (454 депутата). Срок полномочий — 5 лет. В нояб.-дек. 1995 г. состоялись очередные парламентские выборы. Подавляющее большинство мест в нем получила правящая Национально-демократическая партия Египта. Председатель Народного собрания — Ахмед Фатхи Сурур.

Председатель Консультативного совета — Мустафа Кемаль Хильми. Премьер-министр — Атеф Обейд, министр иностранных дел — Амр Муса.

**Партии.** Многопартийная система в АРЕ утвердилась в 1977 г. В стране легализована деятельность 14 политических партий. Национально-демократическая партия, правящая, образована в 1978 г. Председатель — президент Х. Мубарак. В Народном собрании имеет 417 мандатов из 454, в Консультативном совете — 84 мандата из 90. Легальные оппозиционные партии: Новый Вафд (воссоздана в 1978 г., председатель — Ф. Сираг ад-Дин), Социалистическая партия труда (создана в 1978 г., И. Шукри), Либерально-социалистическая партия (осн. в 1976 г., М. Мурад), Национально-прогрессивная (левая) партия (образована в 1976 г., Х. Мохиэддин), Насеристская демократическая арабская партия (Д. Дауд), «Аль-Умма» (А. Авадалла), «Мыср-аль-Фатат» (А. Салех), Партия «зеленых» (Х. Рагаб), Народно-демократическая партия (А. Афифи), Партия социальной справедливости (А. Вали), Арабская социалистическая партия «Мыср» (Г. Раба), Египетская партия юнионистов-демократов (М. Турки), Партия «Такафуль» (О. Щальгут).

**Внутреннее положение.** Озабоченность правительства и общественности Египта вызывают террористические акции экстремистских исламских организаций. Руководство АРЕ ведет с экстремистами решительную борьбу. В фев. 1997 г. парламент Египта продлил еще на три года чрезвычай-

ное положение (было введено в 1981 г. после убийства А. Садата).

**Внешняя политика.** Египет принимает активное участие в продвижении мирного процесса на Ближнем Востоке, эффективно содействовал подписанию палестино-израильской Декларации о принципах, а также Каирского соглашения о введении временного палестинского самоуправления в районе Газы и Иерихона, поощряет участников арабо-израильских переговоров к поискам взаимоприемлемых компромиссов. В нояб. 1996 г. в Каире состоялась III конференция по экономическому развитию Бл. Востока и Сев. Африки. Египтяне плотно взаимодействуют с американцами, которые, по их мнению, играют особую роль в ближневосточном урегулировании, подчеркивая при этом, что для продвижения мирного процесса необходима активизация кооперационных усилий **России**, а также Евросоюза.

АРЕ является членом ЛАГ, ОАЕ, ОИК и ДН, участником Дамасской декларации. В 1993 г. Египет получил статус «специального гостя» в рамках ОБСЕ, Каир проявляет заинтересованность в участии в мероприятиях этой организации. Активны египтяне и в вопросах развития отношений партнерства между государствами Средиземноморья.

Каир выступает за налаживание международного сотрудничества в борьбе с терроризмом. В 1996 г. в Шарм-эш-Шейхе под председательством президента Х. Мубарака была проведена встреча на высшем уровне руководителей ряда стран по этой проблематике.

Большое внимание египетское руководство уделяет проблемам безопасности и сотрудничества в Персидском заливе, превращению Бл. Востока в зону, свободную от оружия массового уничтожения, урегулированию конфликтных ситуаций в странах Африки. Египтяне выступают за реформу ООН, в т.ч. в плане расширения состава членов Совета Безопасности за счет представителей наиболее крупных регионов.

### Политика

**В** 2001 г. внутривосточное положение АРЕ оставалось относительно стабильным. Представители оппозиционных партий и групп, сумевшие в ходе выборов в Народное собрание в 2000 г. вдвое увеличить в нем численность своих представителей (до 54 человек из 454 депутатов), усилили критику вносимых правительством проектов законов, но оказались не в состоянии ощутимо воздействовать на ход их принятия.

Основными направлениями египетской дипломатии, которую в 2001 г. вместо О. Мусы, избранного Генеральным секретарем Лиги арабских государств, возглавил А. Махер, оставалось ближневосточное урегулирование. В данном вопросе Египет, осуждая любые формы терроризма, последовательно отстаивает право палестинского народа на свое собственное государство. После терактов в США 11 сентября большое внимание уделялось также выработке единой позиции арабских и мусульманских стран в отношении развернувшейся с октября антитеррористической операции.

Последствия террористических актов в США оказали заметное негативное воздействие на состояние египетской экономики, которая к сентябрю 2001 г. стала демонстрировать первые признаки улучшения экономической ситуации. Благода-

ря росту поступлений от экспорта товаров и услуг и ощутимому сокращению платежей по их импорту в I кв. 2001 г. сальдо платежного баланса по текущим операциям впервые за многие годы оказалось положительным.

Однако, с сентября 2001 г. ситуация кардинальным образом изменилась в результате сокращения текущих поступлений. Ощутимее всего сократились поступления от туризма, которые в последнее время превратились в основной источник иностранной валюты. Уже в сентябре из-за отмены многими туристическими компаниями планировавшихся в АРЕ туров, число туристов, посетивших Египет, снизилось на 18,2% по сравнению с этим же месяцем 2000 г. — до 372 тыс., а число проведенных ими человеко-ночей — на 18,3% — до 3249 тыс.

Для поддержания этой жизненно важной для экономики страны отрасли, с которой напрямую или косвенно связано 2,2 млн. занятых, были разработаны меры, предусматривающие активизацию рекламной кампании по привлечению туристов, в первую очередь из арабских стран, СНГ и ЮАР, на количество которых последние события не оказали большого воздействия, снижение налогов на туристические предприятия, поощрение инвестиций в туризм. Однако даже в случае полной реализации этих и других мер по поощрению туризма поступления от него в 2001 г. не удалось сохранить на рекордном уровне 2000 г.

Заметно уменьшились и поступления от Суэцкого канала. Так, в I кв. 2001 г. они составили 480,6 млн. долл., а во II кв. 2001 г. — 468 млн. долл.

Совершенные в США 11 сентября 2001 г. теракты и объявленные Америкой широкомасштабные планы борьбы с терроризмом отразятся и на объемах египетского экспорта. Одним из следствий этих событий стало решение Объединенного комитета военного риска, включающего представителей крупнейших страховых компаний мира, объявить с 27 сентября акватории Персидского залива и Красного моря «страховой зоной военного риска». Введенные с этой даты дополнительные сборы за страхование судов колеблются в зависимости от района судоходства в пределах от 0,1 до 0,5% их общей стоимости. В частности, для Суэцкого канала они составили 0,1%, а для Красного моря — 0,15%. Дополнительные сборы для судов, заходящих в порты Саудовской Аравии и ОАЭ, составили 0,175% от из общей стоимости, Ливана, Сирии и Ирана — 0,25%, Пакистана — 0,4% и Ирака — 0,5%.

Рост страховых платежей не мог не отразиться на стоимости фрахта, возросшего, например, при транспортировке 20-футового контейнера в районе Персидского залива на 100 долл., в результате чего конкурентоспособность египетских товаров, итак невысокая, еще больше снизилась. Под воздействием сентябрьских событий и их последствий темпы развития мировой экономики еще более замедлились. В результате действия этих факторов в 2001 г. можно ожидать в первую очередь сокращения египетского экспорта в США, главным образом за счет готовых промышленных изделий (тканей, готовой одежды, изделий из кожи и т.п.), а также в страны Западной Европы, которые являются основными рынками египетских товаров.

В результате событий «черного вторника» в США национальный египетский авиаперевозчик компания «Иджиптэйр» понесла убытки в 350

млн. долл.. Дополнительные потери в 100 млн. долл. гражданская авиация понесла в результате увеличения стоимости страхования до 34%.

Заметное ухудшение финансово-экономического положения Египта в IV кв. 2001 года, усилившееся негативным воздействием последствий терактов в США 11 сентября, вынудило президента страны пойти на частичные изменения в кабинете министров и в структуре министерств. 21 ноября 2001 года Хосни Мубарак подписал Указ, в соответствии с которым, министерство экономики и внешней торговли преобразовано в министерство внешней торговли, а бывший министр экономики и внешней торговли Юсеф Бутрус Гали назначен министром внешней торговли. Указом определены основные функции министерства внешней торговли: расширение экспорта, сокращение хронического дисбаланса в сфере внешней торговли, регулирование импорта, защита национальной экономики от пагубных явлений в сфере международной торговли, привлечение иностранных инвестиций и поощрение местных инвесторов. Министерство внешней торговли будет отвечать за активизацию деятельности на бирже и предотвращение сбоев в ее работе. Министерству предоставляется юрисдикция в вопросах, касающихся деятельности «ключевых финансовых и экономических институтов, включая Управление рынком капитала. Центр развития экспорта. Генеральное управление международных выставок и ярмарок. Египетский национальный банк развития экспорта, торговые представительства АРЕ за рубежом. Египетскую компанию по вопросам экспортных гарантий.

По указу президента министерство международного сотрудничества становится частью МИД, куда передаются вопросы подготовки переговоров с иностранными государствами и компаниями в рамках соглашений об инвестиционных гарантиях, проведения переговоров в области экономического и технического сотрудничества и по проблеме предоставления займов. МИД будет также отвечать за разработку графика реструктуризации долгов Правительства АРЕ и осуществлять контроль за его выполнением.

Своим указом президент назначил новых министров. Мохаммед Мохаммед Осман, бывший председатель Национального института планирования, возглавил министерство планирования АРЕ. Первый зам. министра сельского хозяйства Мамдх Рияд Тадрус назначен министром окружающей среды. Али Аль-Саиди, занимавший должность министра энергетики, возглавил министерство промышленности АРЕ. Хасан Ахмед Юнее, ведущий эксперт по вопросам энергетики, который в последнее время являлся председателем Холдинговой электрической компании, сменил Али Аль-Саиди на посту министра энергетики.

Можно предположить, что неблагоприятное воздействие мировой конъюнктуры вынудит министерство планирования АРЕ существенно пересмотреть в сторону понижения планировавшиеся на 2001/02 г. темпы прироста ВВП в 5,3%, тем более что представители египетских промышленных и строительных фирм, согласно проведенному Египетским центром экономических исследований опросу, и ранее не ожидали в течение его первой половины изменения экономической ситуации к лучшему.

В том случае, если негативное воздействие сентябрьских событий в США будет носить долговременный характер, египетская экономика, не обладающая в настоящее время достаточным запасом прочности, столкнется с серьезными проблемами, которые ей, очевидно, удастся решить лишь после 2003 г., когда можно будет ожидать значительного увеличения экспортного потенциала за счет экспорта природного газа. Даже по самым оптимистическим оценкам, в случае сохранения негативного воздействия сентябрьских событий до середины 2002г. потери египетской экономики составят в общей сложности 2,5 млрд.долл.

О масштабах проблем, с которыми столкнулась в последнее время египетская экономика, можно судить по тому, насколько существенно разошлись плановые показатели с предварительными данными об итогах выполнения плана социально-экономического развития на 2000/01 г., которые в предыдущие годы были довольно близки. Так, по предварительным данным министерства планирования, темп прироста ВВП в минувшем фин.г. составил всего 4,9% вместо планировавшихся 7%.

Объем ВВП по факторам производства в текущих ценах в 2000/01 г. достиг, по оценке министерства планирования, 343 млрд. ег. ф. (296,0 млрд. ег. ф. в неизменных ценах 1996/97 г.).

В минувшем финансовом году возросли темпы прироста чистой продукции во всех отраслях сферы производства. Максимальные темпы развития в 2000/01 г. были достигнуты в промышленности — 9,7%, в результате чего ее удельный в ВВП вырос до 20,2%.

После относительного застоя в 1999/00 г. заметно повысились и темпы развития нефтегазовой промышленности, которую национальная статистика учитывает отдельно. В 2000/01 г. объем чистой продукции, произведенной в ней, возрос на 6,7%, а ее удельный вес в производстве ВВП составил 6,7%.

Темпы развития сельского хозяйства в 2000/01 г. повысились до 3,9%, однако его удельный вес в производстве ВВП в ценах 1996/97 г. сократился до 16,1%.

Возросла активность и в строительстве, чистая продукция которого в 2000/01 г. увеличилась до 6,7%, а его удельный вес в производстве ВВП — до 6,0%.

Темпы прироста ВВП в энергетике, на которую пришлось 1,9% произведенного ВВП, также увеличились до 6,7%.

Замедление темпов экономического развития в АРЕ в 2000/01 г. до 4,9% по сравнению с 5,1% в пред.г. произошло за счет сферы услуг, активность в ряде отраслей которой заметно понизилась.

По оценке Министерства планирования, по состоянию на середину 2001 г. численность населения АРЕ, за исключением 1,9 млн. чел. временно выехавших на работу за границу, составляла 65828 тыс. чел. Прирост населения в 2000/01 г. равнялся 20 промилле.

Общее число занятых к концу 2000/01 г. возросло до 17984 тыс. чел., в т.ч. на сферу непродовольственных услуг приходилось (в %) 32,2 занятых, производительных услуг — 16,4, отраслей производства — 51,4 (из них 28,2 работало в сельском хозяйстве, 14,4 — в промышленности, включая нефтегазовую, 8,1 — в строительстве и 0,7 — в энергетике).

По официальным данным, в минувшем фин.г. насчитывалось 1478 тыс. безработных, или 7,6% от общего количества рабочей силы. Эти данные далеко неполные, поскольку не включают в себя сезонных и временных безработных.

Дефицит госбюджета в 2000/01 г. достиг 14,676 млрд. ег. ф., т.е. около 4,3% ВВП. Около 76,5% расходов госбюджета в 2000/01 г., или 86,102 млрд. ег. ф. составили текущие расходы и 12,8% или 14,449 млрд. ег.ф. — капиталовложения. Погашение дефицита госбюджета происходило в основном за счет правительственных заимствований в банках.

Внешняя задолженность в 2000/01 г. уменьшилась на 1223 млн. долл. и по состоянию на 30 июня составила 26,560 млрд. долл. Из общей суммы внешнего долга 88,4% приходилось на средне- и долгосрочные кредиты, примерно 6,4% — на краткосрочные ссуды, 3,4% — на кредиты поставщиков и 1,8% — на негарантированные долги частного сектора.

Дефицит платежного баланса по текущим операциям в 2000/01 г. сократился до 33 млн.долл.(0,03% от ВВП) по сравнению с 1,16 млрд.долл.(1,2% от ВВП) в 1999/2000г. Поступления от иностранного туризма составили 4,3 млрд.долл., поступления от египтян из-за границы уменьшились с 3,75 млрд.долл. в 1999/2000г. до 2,97 млрд.долл. из-за риска девальвации египетского фунта по отношению к доллару США. Поступления от Суэцкого канала выросли до 1,84 млрд.долл. по сравнению с 1,78 млрд.долл. в 1999/2000г.

Дефицит платежного баланса по переводам уменьшился с 1 млрд.долл. в 1999/2000г. до 541 млн.долл. в 2000/2001г. в результате уменьшения оттока капитала по статье «прочие инвестиции» до 1,28 млрд.долл. по сравнению с 3 млрд. в 1999/2000г. Прямые инвестиции в Египет составили 509 млн.долл. (1,6 млрд.долл. в 1999/2000г.), а портфельные 260 млн.долл. (0,5 млрд.долл. в 1999/2000г.). В результате общее отрицательное сальдо платежного баланса составило 0,85 млрд. долл. в 2000/01 г. по сравнению с 3,0 млрд. в 1999/00 г.

Величина золотовалютных резервов, снизившаяся в 2000 г. до опасного уровня (с 15,2 млрд. долл. в январе до 14,4 млрд. в декабре) в I пол. 2001 г. колебалась в незначительных пределах от 14,1 млрд. долл. в марте до 14,3 млрд. — в апреле.

Незначительный размер золотовалютных резервов не позволял использовать их для проведения валютной интервенции с целью поддержания стабильности курса египетского фунта. Политическая необходимость в сохранении стабильности египетского фунта после проведения выборов президента и Народного собрания ослабла, что и побудило египетское руководство отказаться от проводившегося медленного понижения курса национальной валюты, не давшего ощутимого экономического эффекта, в пользу его существенной девальвации.

5 августа правительство АРЕ объявило о самой значительной за последние 8 лет девальвации египетского фунта, центральный курс которого был снижен с 3,90 ег. ф. за 1 долл. до 4,15 ег.ф., или на 6,4%. При этом обменные бюро получили право устанавливать курсы обмена иностранной валюты, отклоняющиеся от центрального, в пределах

+/- 3% вместо действовавшего ранее коридора в +/- 1,5%.

Однако, ухудшившаяся в результате терактов в США экономическая ситуация заставила правительство 13 декабря еще раз девальвировать египетский фунт уже на 7,8% до уровня 4,50 ег.ф. за 1 долл..

Такая значительная по египетским условиям девальвация, установившая официальный курс на уровне «черного» рынка, с учетом проведенной в пред.г. «плавающей» 12% девальвации будет способствовать решению проблемы ликвидности, росту экспорта и темпов экономического развития.

Темпы инфляции в АРЕ, которые после изменения набора «потребительской корзины» в 1995/96 г. не отражает истинного роста ни оптовых, ни розничных цен, в 2001 г. могут оказаться даже ниже уровня пред.г. в 2,7%.

В торговый режим АРЕ, в целом отвечающий нормам ВТО, в 2001г. в соответствии с требованиями этой организации были внесены определенные коррективы. 1 июля 2001 г. истек предоставленный в апреле 2000 г. ВТО Египту 1 год отсрочки в отношении применения статьи №7 ГАТТ об исчислении таможенных пошлин на основе реальных счетов-фактур.

В преддверии либерализации с 1 января 2002 г. импорта текстильных товаров в соответствии с условиями присоединения Египту к ВТО Министерство экономики и внешней торговли АРЕ в октябре отчетного года увеличило инспекционные сборы при ввозе готовой одежды, одеял, штор и ряда других товаров (группы 61, 62 и 63 таможенного тарифа) из расчета 0,1 ег. ф. за 1 кг, что можно рассматривать как введение нетарифных мер с целью ограничения их импорта. Система использования различных дополнительных таможенных сборов, весьма распространенная в АРЕ, является одной из основных причин высокой стоимости египетских экспортных товаров.

Египет принимал активное участие в работе различных международных и финансовых организаций, в т.ч. в качестве их организатора. Так, 22-23 мая 2001г. в Каире была проведена 6 встреча в верхах глав государств и правительств стран-членов КОМЕСА, итоги трехлетнего членства Египта в котором вызывают неоднозначную реакцию, как в деловых кругах АРЕ, так и ряда других стран-участниц этого регионального объединения. Во II пол. 2001 г. резко ухудшились торгово-политические условия в отношениях с таким крупным участником КОМЕСА, как Кения. В ответ на отказ Кении выполнить просьбу Египта об отмене таможенных тарифов на ряд ввозимых из Египта товаров, в частности, рис (с 1 сентября 2000 г. вступила в силу договоренность о создании в рамках КОМЕСА зоны свободной торговли и полной отмене таможенных пошлин во взаимной торговле), Египет с сентября ввел 30% таможенные пошлины на импортируемый из Кении чай. До вступления Египта в КОМЕСА импорт кенийского чая составлял 50 млн.долл. в год, а в последнее время он возрос до 300 млн.долл

Существенная активизация египетско-иракских торговых связей привела в 2001 г. к созданию между двумя странами Зоны свободной торговли.

Во II пол. 2001г. развернулась работа по созданию Зоны свободной торговли между Египтом, Ираком, Сирией и Ливией с полной отменой всех

таможенных пошлин и сборов, которая должна быть учреждена в январе 2002 г. Как ожидают, ее создание будет способствовать активизации процесса формирования Арабского общего рынка.

Египет принимал активное участие в подготовке и проведении в ноябре 2001 г. 4 Министерской конференции ВТО в Дохе (Катар). В рамках выработки единой позиции стран Африки по повестке дня конференции в июле в Каире было проведено совещание министров торговли стран-участниц КОМЕСА и САДЕК.

Однако основным событием 2001г. в области развития организационной структуры внешнеэкономических связей стало подписание 25 июня по личному указанию президента АРЕ М.Х. Мубарака Соглашения об ассоциированном членстве Египта в ЕС, которое, по мнению специалистов Египетского центра экономических исследований, окажет более глубокое воздействие на национальную экономику, чем присоединение к ВТО.

В соответствии с условиями Соглашения, сложные переговоры по которому продолжались 6 лет, через 12 лет после его ратификации сторонами, должно завершиться создание Зоны свободной торговли со странами ЕС, на которые уже сейчас приходится 40% египетского внешнеторгового оборота.

Вокруг этого соглашения в Египте длительное время шла весьма острая борьба. В конечном счете, сторонникам данного соглашения, утверждавшим, что оно послужит стимулом для привлечения иностранных инвестиций и создаст дополнительные предпосылки для продолжения реформ и модернизации экономики, удалось сломить сопротивление его противников, главным образом Федерации египетской промышленности, которые предостерегали против его негативных последствий, губительных, по их мнению, для многих отраслей национальной экономики.

Реализация данного соглашения ускорит развитие экономических связей Египта с ЕС, в результате чего удельный вес этого объединения во внешнеторговом обороте Египта еще более возрастет. Продолжающееся активное участие Египта в создании «зон свободной торговли» с различными странами обуславливает необходимость повторного, всестороннего изучения Российской стороной предложенного Египтом проекта подобного соглашения.

К числу важнейших внешнеэкономических событий 2001 относится также и подписание 28 января соглашения с Ливаном, Сирией и Иорданией о строительстве газопровода для поставки природного газа в страны Ближнего Востока и Европы. В марте 2001 г. итальянская компания Eni (через свою дочернюю фирму Snam), британская British Petroleum и египетская EGPC подписали соглашение о строительстве в районе порта Дамьетты завода по производству сжиженного газа мощностью 4,5 млн. куб. м в год. Большая часть природного газа для этого предприятия, которое должно вступить в эксплуатацию в 2004 г., будет поставляться иностранными участниками данного проекта.

12 декабря 2001г. было подписано соглашение о стратегическом партнерстве в области добычи и переработки нефти и природного газа между Египетской газовой холдинговой компанией и французской компанией Gas du France. Данное согла-



шение предусматривает строительство ряда специализированных предприятий общей стоимостью 1 млрд. долл. в рамках проекта по совместному производству сжиженного газа с последующим его экспортом во Францию.

Египет активизировал усилия по продвижению своего газа на рынки стран Ближнего Востока и Европы. Для завоевания этих рынков поставщики египетского газа не исключают возможности его продажи по демпинговым ценам.

С объединением в марте 2001 г. Единых энергетических систем Египта, Иордании и Сирии, к которым в будущем планируется подключить ЛЭП Турции (в последнее время появились сообщения и о возможном подключении к ней Азербайджана), созданы также предпосылки для начала экспорта электроэнергии с египетских электростанций.

Ускорению развития внешнеэкономических связей Египта будет способствовать и завершающееся строительство египетского участка международной автодороги вдоль побережья Средиземного моря, которая свяжет транспортную систему страны с государствами Северной Африки и Ближнего Востока.

Важным событием 2001, нашедшим отражение в изменении товарной структуры внешней торговли Египта, в т. ч. с Россией, стал пуск в эксплуатацию крупного завода по производству 5 млн. т. нефтепродуктов в год неподалеку от Александрии.

Серьезные сдвиги во внешнеэкономических связях АРЕ, особенно во внешней торговле.

Наглядно они проявились в товарной структуре импорта, объем которого в 2000/2001г. составил 16,43 млрд. долл. (17,86 млрд. долл. в 1999/2000г.).

Понижение темпов экономического развития отразилось в первую очередь на существенном снижении стоимости закупок инвестиционных товаров и их удельного веса в общем импорте. Их доля снизилась с 31,6% в 1999/2000г. до 22,5% в 2000/2001г.

Выросли абсолютные и относительные показатели ввоза сырья и полуфабрикатов и составили соответственно 22,4% (15% в 1999/2000г.) и 24,2% (23,6% в 1999/2000г.) Практически оказались на том же уровне закупки потребительских товаров — 17,4% (16,8% в 1999/2000г.).

Заметные позитивные изменения произошли в товарной структуре египетского экспорта, возросшего с 6,4 млрд. долл. в 1999/2000г. и достигшего 7,08 млрд. долл. в 2000/2001 г. Основой египетского экспорта остается нефть — 37,4% от общего объема экспорта (43,7% в 1999/2000г.). Следует отметить увеличение в абсолютном и относительном измерении поставок полуфабрикатов и готовой продукции, и в первую очередь таких товаров, как изделия из стали (в скобках данные за 1999/2000г.) — 3,8% (1,4%), алюминиевое литье — 1,1% (0,5%), хлопчатобумажные ткани — 1,6% (1,3%), хлопчатобумажная пряжа — 1,7% (1,6%). Основным импортером египетской продукции являются США. Египетский экспорт в США с января по сентябрь 2001г. составил 712 млн. долл., что на 8,9% больше чем за аналогичный период 2000г. Вместе с тем объем американского экспорта в АРЕ за девять месяцев 2001г. достиг 2519 млн. долл. по сравнению с 2523 млн. долл. в 2000г.

Менее значительными были изменения в географической структуре внешней торговли АРЕ.

Необходимо указать на дальнейшее укрепление Китаем своих позиций на местном рынке. Так объем китайского экспорта в АРЕ за 11 месяцев 2001г. составил 824 млн. долл.

Что касается российских позиций на нем, то по данным ГТК России, объем российского экспорта в АРЕ за первые 9 месяцев 2001г. составил 324,1 млн. долл., а объем египетского экспорта в Россию — 9,2 млн. долл.

Важным элементом внешнеэкономических связей АРЕ, внесшим заметный вклад в увеличение нормы накопления в 2000/01г. до 22,7% ВВП в рыночных ценах, оставалось привлечение иностранных инвестиций. Однако общий объем прямых иностранных инвестиций в 2000/01г. значительно снизился по сравнению с пред.г. и составил 500 млн. долл. (1,2 млрд. долл. в 1999/00 г.).

Неблагоприятное положение на мировых рынках и в египетской экономике отразилось и на объемах иностранного участия в приватизации египетских предприятий и активности иностранных инвесторов на египетском фондовом рынке. Так в 2001г. было приватизировано только 12 компаний. Общий доход от их приватизации составил 934 млн. ег. ф. Самой крупной сделкой явилась продажа 47,2% акций Хелуанской цементной компании фирме Asic Company за 661,2 млн. ег. ф.

Эти же факторы обусловили и снижение объема египетских зарубежных инвестиций в 2000/01 г. по сравнению с пред.г. Если в 1999/00 г. вывоз капитала из Египта составил (в млн. долл.) 54,7, в т. ч. 42,5 — прямые инвестиции и 12,2 — портфельные, то в истекшем финансовом году эти цифры составляли соответственно: 31,9 млн. долл. общий вывоз капитала, в том числе 27,3 млн. долл. — прямые инвестиции и 4,6 млн. долл. — портфельные.

Основным, кредитором АРЕ по-прежнему были США, несмотря на ежегодное сокращение на 40 млн. долл. средств, выделяемых на цели экономического развития (в 2000/01 г. по линии USAID Египту на цели экономического развития было выделено 695 млн. долл., а в 2001/02 г. на эти цели ассигновано 655 млн.). Кроме того, в рамках безвозмездной военной помощи США ежегодно предоставляют АРЕ 1,3 млрд. долл.

Крупными кредиторами Египта являются также страны-члены ЕС, и в первую очередь Франция и Германия.

Для стабилизации экономического положения АРЕ, на которое повлияли события 11 сентября, администрация США выделила Египту дополнительно 960 млн. долл. на период до марта 2002г. Кроме этого руководство АРЕ ведет переговоры с МВФ, Всемирным банком, другими международными финансовыми организациями о предоставлении новых дополнительных кредитов. Объем средств необходимых Египту для поддержания национальной экономики оценивается руководством страны в 2,0-2,5 млрд. долл.

Египет, по своему политическому устройству, является Арабской Республикой со всеми внешними атрибутами европейской демократии. В сент. 1999г. на общенародном референдуме ее президент Хосни Мубарак в четвертый раз был переизбран на высший руководящий пост страны еще на шесть лет.

В соответствии с принятой в 1971г. конституцией предусматривается разделение властей на исполнительную, законодательную и судебную.

Основным источником права в стране провозглашен Коран, хотя в то же время все большее распространение приобретает Кодекс Наполеона.

Президент обладает значительными полномочиями исполнительной власти, а также правом «вето». Указы президента имеют силу закона. Назначение на высшие государственные посты, в том числе вице-президентов, премьер-министра, министров, губернаторов, руководителей силовых структур, судей Верховного суда, а также религиозных деятелей, осуществляется с его согласия. Он также является Верховным главнокомандующим вооруженными силами АРЕ. Необходимо отметить, что Мубарак решительно отказался от назначения кого-либо на пост вице-президента, хотя раньше на этот пост всегда назначали военных.

С 1976–77 гг. в стране начала формироваться многопартийная система. Расклад политических сил выглядит следующим образом.

По-прежнему самой влиятельной партией остается правящая Национально-Демократическая Партия (НДП), образованная в 1978 году и получившая на последних выборах в Народное Собрание, высший законодательный орган АРЕ, в окт.-нояб. 2000г. 388 из 444 мест, включая присоединившихся к ней независимых депутатов (213). К компетенции НДП относятся вопросы региональной политики, СМИ, организации труда, регулирования государственного сектора экономики.

Среди примерно 15 оппозиционных партий следует выделить наиболее значимые: «Новый Вафд» (7 мест), Национальная Прогрессивная Союзническая Партия (6 мест), Демократическая Арабская Насерийская Партия (3 места), Социалистская Либеральная Партия (1 место), а также запрещенное государством радикально-религиозное движение «Мусульманское Братство» (17).

С учетом последних выборов в Народное Собрание, после которых оппозиция получила рекордное количество депутатских мандатов за последние несколько лет, становится очевидно, что число сторонников трансформации страны в чисто мусульманское государство, т.е. противников текущего политического курса, постепенно растет.

Кроме Народного Собрания, в АРЕ на правах высшего консультативного органа существует громоздкий и зачастую неэффективный Совет Шура. Одна треть из 264 его членов назначается президентом. Обновление 1/2 состава Совета происходит каждые 3 года сроком на 6 лет.

Правительство АРЕ во главе с Атефом Обейдом с помощью пронизывающего всю страну бюрократического аппарата осуществляет реализацию решений президента в жизнь. Все важные решения президент принимает самолично после консультаций с министрами и советниками. Ключевыми фигурами в правительстве являются министр обороны, министр иностранных дел, министр информации, министр экономики и министр внутренних дел.

Согласно конституции судебная власть независима, однако правительство склонно в завуалированной форме уклоняться от исполнения нежелательных для нее судебных решений, часто прикрываясь чрезвычайным положением, которое было введено в АРЕ после, убийства президента Садата.

После того, как в июне 2000г. в результате принятых правительством АРЕ мер по борьбе с исламско-радикальным экстремизмом наиболее во-

инствующе настроенное движение «Аль-Джихад» объявило о прекращении своих военных операций в стране, политическое положение в АРЕ можно характеризовать как относительно стабильное.

## Экономика-2001

По численности населения АРЕ занимает 1 место среди арабских стран, а по развитию экономики уступает только Саудовской Аравии.

Согласно данным ВБ, среднегодовые темпы роста ВВП, достигшие в 1999г. 6%, несколько понизились и в 2000г. составили 3,2%. Объем ВВП, по данным Министерства планирования АРЕ, в 2001 году составил 343,3 млрд. ег. фунтов, т.е. увеличился на 21 млрд. ег. фунтов по сравнению с 2000г. В то же время необходимо отметить, что в течение последних двух лет ЦБЕ дважды повышал официальный обменный курс египетского фунта, который в настоящее время составляет 4,62 ег. фунта за 1 доллар США. Рост потребительских цен в 2000г. составил 2,7%.

По официальным данным, безработица составляет 7,4%, по оценкам независимых экспертов – 15–25%. Минимальная зарплата составляет 25 долл. в месяц при 42-часовой рабочей недели. 20–30% населения живут за чертой бедности.

Формирование валютных резервов, запасы которых сократились с 18,7 млрд. долл. в 1997г. до 13,2 млрд. долл. в 2000г., происходит главным образом за счет выручки, полученной от экспорта нефти (3,7 млрд. долл.), доходов от эксплуатации Суэцкого канала (2 млрд. долл.), денежных переводов египтян, работающих за границей (3 млрд. долл.), и доходов от туризма (4,3 млрд. долл.). Сокращение валютных резервов страны вызвано отчасти снижением доходных поступлений из данных источников на общем фоне замедления темпов развития мировой экономики, отчасти из-за массивных валютных интервенций ЦБЕ по поддержанию курса национальной валюты, в результате которых египетский фунт «спасти» так и не удалось, хотя темпы инфляции в стране были замедлены.

Согласно данным МВФ, дефицит платежного баланса в 2000г. составил 971 млн. долл.

По данным Всемирного Банка, внешняя задолженность АРЕ в 1999 году составила 30,4 млрд. долл., т.е. 34% от ВВП, из которых 26,11 млрд. образуют задолженность по средне- и долгосрочным обязательствам, а 4,29 млрд. – задолженность по краткосрочным обязательствам. Проценты, начисленные на всю сумму долга, составили 1,73 млрд. долл.

В начале 90гг. правительство АРЕ для покрытия бюджетного дефицита активно использовало практику внутренних заимствований посредством выпуска казначейских векселей и облигаций. Таким образом, внутренняя задолженность в 2001г. составила 235 млрд. ег. фунтов (67,7 млрд. долл.), т.е. 64% от ВВП. Правительство сократило выпуск казначейских векселей и увеличило срок их погашения, выпустив новую серию государственных казначейских облигаций (ГКО). Первый выпуск ГКО на общую сумму 3 млрд. ег. фунтов с фиксированным доходом в 12% и со сроком погашения через пять лет состоялся в апр. 1995г. После чего, с авг. 1998г. на крупные партии ГКО (500 млн. ег. фунтов) срок погашения был увеличен до 7 лет, а доход снижен до 10%.

Крупнейшим финансовым донором АРЕ являются США. Размер ежегодной экономической помощи составляет 735 млн. долл., военной помощи — 1,3 млрд. долл.. Крупнейшим торговым, партнером АРЕ является ЕС.

В апр. 1999г. правительство АРЕ утвердило план социально-экономического развития страны, рассчитанный на 20 лет. Приоритетной задачей является освоение Синая и Южной Долины Западной Пустыни. К 2017г. планируется освоить до 30% площади этих районов (промышленность, сельское хозяйство, инфраструктура). Другой важной задачей является развитие частного сектора экономики, который в дальнейшем будет обеспечивать до 75% всех инвестиций. Планируется также увеличить темпы роста ВВП до 7,6%, ежегодно создавать 550 тыс. новых рабочих мест и увеличить темпы роста в промышленности с 9 до 11%.

Вступление АРЕ во ВТО в июне 1995г., ее участие в зоне свободной торговли Общего рынка стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) с июня 1998 года, подписание соглашения с ЕС о вступлении в ассоциацию, объединяющую страны ЕС и страны Средиземноморского бассейна, а также практика заключения соглашений с отдельными странами о создании зоны свободной торговли, получившая широкое распространение, существенно будут способствовать укреплению и развитию экономики страны.

Строительство. Иностранная финансовая помощь в начале 80гг. при реализации крупных строительных объектов позволила достичь и сохранить высокие среднегодовые темпы роста в строительстве на уровне более 20%. В июне 2000г., в целях устранения отрицательного эффекта юго-восточного экономического кризиса на экономику АРЕ, правительство приняло первый закон об ипотечном кредитовании.

Все необходимые для капитального строительства материалы производятся в АРЕ. Производство цемента в АРЕ составляет 25 млн.т. в год, импорт — 5 млн.т.

20-летняя программа социально-экономического развития страны предусматривает строительство 44 новых городов и населенных пунктов к 2017г. Во вновь освоенные районы Суэцкого канала, северо-западного побережья, Южной Долины, Красного моря. Синайского полуострова, а также районы вблизи озера Насера планируется переселить 6 млн. чел.

Связь и коммуникации. Модернизация, развитие и либерализация рынка телекоммуникационных услуг и его инфраструктуры является одним из основных направлений развития страны. Правительство АРЕ объявило о выделении на эти цели 1,1 млрд. долл. в течение 3 лет.

За последние несколько лет была полностью модернизирована телефонная система. Бурно развивается рынок информационных технологий. В 2000г. инвестиции в эту сферу составили 179 млн. долл. На рынке работают 64 компании, предоставляющие доступ в Интернет. Число пользователей Интернета в 2000г. составило 500 тыс. чел..

Туризм является одним из основных источников поступлений инвалюты. Однако развитие туризма во многом определяется как политической стабильностью в стране и регионе, так и текущим состоянием экономики в странах, обеспечивающих основной поток туристов в АРЕ. Число туристов из стран Западной и Южной Европы и стран

Ближнего Востока в 2001г. составило 4,4 млн. чел. Туризм создает рабочие места для 2,2 млн. египтян.

Среди всех отраслей экономики АРЕ следует выделить 5 наиболее развитых, в которых создается 60% ВВП страны. Это торговля и финансовые услуги (21%), промышленность (20%), сельское хозяйство (16%), транспорт (9%) и строительство (6%).

## Экономика-1999

Египет — одно из наиболее экономически развитых государств Бл. Востока и Африки. В стране проводятся мероприятия, направленные на совершенствование рыночных механизмов и повышение эффективности производства. **70% ВВП производит частный сектор**, на его долю приходится более 60% всех капиталовложений. Экономически активное население — 17,9 млн.чел., в т.ч. женщины — 12%.

В структуре ВВП на производственные отрасли приходится 49,9% (в т.ч. сельское хозяйство — 17,3%, промышленность — 25,2%, строительство — 7,4%), инфраструктура и производительные услуги — 35,2%, социальные услуги — 14,9%. С 1996 г. правительство АРЕ предпринимает меры по ускорению приватизации госсобственности.

Относительно стабильное финансово-экономическое положение АРЕ, последовательное осуществление структурной реформы экономики создают благоприятный климат для притока инвестиций (объем капвложений из-за рубежа в 1997 г. составил 14,8 млрд.долл.). Египтяне заинтересованы в налаживании различных форм кооперации с зарубежными партнерами, в т.ч. путем создания производств на основе передовых технологий.

В стране реализуется ряд крупномасштабных экономических проектов (многопрофильная программа «Новая долина», освоение Синая, развитие газового и энергетического комплексов, создание экономической зоны в сев.-зап. части побережья Суэцкого залива, сооружение крупного морского терминала к востоку от Порт-Саида, освоение железорудного месторождения и строительство меткомбината вблизи Асуана и др.).

*Сельское хозяйство.* Площадь обрабатываемых земель — 3,4 млн.га. Климатические условия позволяют собирать два урожая в год. Пригодные для с/х обработки земли составляют менее 4% территории АРЕ. Почти вся земля находится в частном владении — 3 млн.наделов. Собственным производством Египет удовлетворяет не более 40% потребностей в продовольствии. Освоение земель — в среднем 70-80 тыс.га в год.

Производство сырья и промтоваров: фосфаты — 1,45 млн.т., сталь — 2,3 млн.т., алюминий — 170 тыс.т., нефтепродукты — 25 млн.т., цемент — 21,6 млн.т., х/б пряжа — 325 тыс.т., ткани х/б — 1540 млн.м., легковые автомобили (сборка) — 36,7 тыс.шт., грузовики — 13,9 тыс.шт., стиральные машины — 316 тыс.шт., холодильники — 495 тыс.шт., газовые плиты — 80 тыс.шт. **Ряд крупных производств создан в новых индустриальных городах, расположенных к северу от Каира** (гг. Садат, 6 Октября, 10 Рамадан и др.).

С мая 1991 г. осуществляется одобренная МВФ программа стабилизации финансов и экономики АРЕ в целом. Обеспечены устойчивость и внутренняя конвертируемость египетского фунта.

Уровень инфляции в 1998 г. составил, по официальным оценкам, порядка 4-4,3%. Платежный баланс был сведен с дефицитом в 2,1 млрд.долл. (в 1997г. — положительным сальдо в 1,9 млрд.долл.). В 1998 г. на 15% по сравнению с предыдущим годом вырос внутренний долг, составив 50,2 млрд.долл. **Валютные резервы превысили 20 млрд.долл. Объем внешней задолженности АРЕ в 1998 г. составил 27,4 млрд.долл.** (25 млрд.долл. в 1997 г.). Основные источники поступления валюты: частные денежные переводы из-за границы — 3 млрд.долл., доходы от туризма — 2,9 млрд.долл. (3,5 млрд.долл. в 1997 г.), поступления от Суэцкого канала — 1,7 млрд.долл. (1,8 млрд.долл. в 1997г.), нефтеэкспорт — 0,8 млрд.долл. (1,4 млрд.долл. в 1997 г.).

Объем внешнеторгового оборота в 1998 г. составил 18,5 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 3; импорт — 15,5 млрд.долл., дефицит — 12,5 млрд.долл. (в 1997 г. соответственно — 17,6 млрд.долл., 3,9 млрд.долл., 13,7 млрд.долл. и 9,8 млрд.долл. Основные партнеры — США, страны ЕС (ФРГ, Франция, Италия). Экспортные поступления покрывают лишь 19,3% расходов на импорт).

В 1995г. парламент АРЕ ратифицировал членство Египта в ВТО. С 1974 г. египетское руководство проводит политику «открытых дверей» и либерализации экономики, заключающуюся в широком привлечении иноинвестиций, а во внутреннем плане — создании условий для преимущественного развития частного капитала при сохранении сложившегося в стране госсектора. Основные принципы этой политики были сформулированы бывшим в то время президентом АРЕ А.Садатом: «Экономика должна стоять не на одной гипертрофированной, а на двух крепких ногах — государственном и частном секторах».

Осуществление программы структурных преобразований в АРЕ в 90-х гг. получило широкую поддержку со стороны многочисленных международных и региональных организаций, таких как МВФ, МБРР, Парижский клуб, Африканский банк развития, а также отдельных стран-доноров, и в первую очередь США и стран-членов ЕС.

В результате проводившихся с 1991 г. переговоров в рамках Парижского клуба и с отдельными странами-кредиторами **Египту удалось добиться поэтапного списания 24,5 млрд. долл. внешней задолженности** и переноса срока погашения оставшейся ее части в рамках Парижского клуба на 25 лет. В результате была решена весьма остро стоявшая проблема обслуживания внешнего долга, составляющего в настоящее время всего около 30 млрд. долл.

Экономические реформы в АРЕ в 90-х гг. осуществлялись в рамках выполнения **трех согласованных с МВФ программ, последняя из которых завершилась в сент. 1998 г.** Относительно высокие темпы экономического развития, которые Египту удалось сохранить, несмотря на усилившуюся международную финансовую нестабильность, позволили ему отказаться от заключения нового соглашения с МВФ. Однако, как заявило египетское руководство, курс на продолжение начатых в 1991 г. реформ будет продолжен, также как консультации с этой международной организацией.

Процесс приватизации госпредприятий, активизировавшийся с 1996 г., осуществляется в трех формах продажи акций: на фондовой бирже, стра-

тегическому инвестору или коллективу предприятия. Успехи в осуществлении приватизации обусловлены тем, что все без исключения предприятия были приватизированы лишь после их тщательной подготовки к этому.

Реализация отдельных проектов в области промышленности, сельского хозяйства, строительства, торговли, финансов, туризма, а с распространением системы БОТ и ее разновидностей и в области транспорта и энергетики все больше переходит из сферы деятельности госорганов в сферу деятельности частных компаний. Функции государства в области экономического развития все более сосредотачиваются на выработке его основных направлений и планов социально-экономического развития (ежегодных, пятилетних и двадцатилетних), а также разработке крупных национальных проектов, таких как освоение Южной Долины, создание технопарка неподалеку от Исмаилии, строительство крупного контейнерного порта Шарк эль-Тафрия около Порт-Саида.

Важным направлением экономической политики является стимулирование накоплений и инвестиций. В этих целях осуществляется дальнейшая либерализация банковской и страховой систем, усиливающая конкурентную борьбу в этих сферах, в частности за счет предоставления более широких возможностей для иностранного капитала. Следующим шагом на этом пути должна стать реформа пенсионной системы и налогового законодательства.

Темпы прироста внутренних накоплений опережают темпы прироста инвестиций, в результате чего доля иноинвестиций в их общем объеме, составляющая около 5%, постоянно сокращается. К 2006 г. объем внутренних накоплений сравняется с величиной инвестиций. **Стабильный курс египетского фунта поддерживается с 1991 г.** Эти и другие меры руководства страны позволят довести удельный вес инвестиций в структуре расходов ВВП к 2016 г., когда должна быть завершена 20-летняя программа социально-экономического развития, до 26%.

Взвешенная политика проводится в социальной сфере. Примером может служить позиция египетского руководства в отношении отмены дотаций на товары первой необходимости (хлеб, рис, сахар), одного из главных условий МБРР и МВФ для финансирования проводимых в стране экономических реформ; отмена дотаций приведет к социальным потрясениям. Также сдержанно, по причине опасений появления массовой безработицы, египетское руководство подходит к вопросам приватизации, хотя и рассматривает ее как одно из важнейших направлений своей внутренней политики. Практическое ее осуществление было начато в 1994 г. и по состоянию на окт. 1998 г. приватизировано всего 118 госкомпаний (37,5% общего числа), из которых более 50% акций было продано лишь по 71 компании.

В результате египетскому руководству удалось обеспечить относительную стабильность обстановки в стране. Ускоренными темпами начали развиваться отрасли, производящие товары широкого потребления (продукты питания, готовая одежда, обувь, бытовая химия и др.), а также услуг, особенно туризма.

Темп прироста ВВП в 1997/98 ф.г. (с 1 июля по 30 июня) возрос на 5,7%, в то время как в 1996/97

ф.г. он составлял 5,3%, а в 1995/96 ф.г. — 4,9%. Опережающими темпами развивались сфера услуг (4,8%), особенно финансы и страхование (10%), транспорт и связь (6,8%), и торговля (6,2%). Темпы роста в производственных отраслях в 1997/98 ф.г. составили в целом 4,7%. Все это делает Египет более привлекательным для вложений капиталов. В 1997/98 ф.г. в АРЕ было зарегистрировано 3,6 тыс. новых компаний с уставным капиталом 20,4 млрд.ф., в том числе 1,7 тыс. компаний с иностранным участием. Число обанкротившихся компаний сократилось с 1,9 тыс. до 1,2 тыс.

По плану социально-экономического развития на 1998/99 ф.г., темп прироста ВВП намечено увеличить до 6,2%, объем валовых инвестиций — до 66 млрд.ф., из которых на иностранное финансирование придется всего 5%.

За период с 1995/96 по 1997/98 ф.г. ВВП в текущих ценах вырос с 67,3 до 80,2 млрд.долл., а в расчете на душу населения эти показатели составили 1140 и 1310 долл. **Основными источниками валютных поступлений АРЕ по-прежнему остаются доходы от туризма**, частные переводы египетских граждан, работающих за границей, доходы от эксплуатации Суэцкого канала и поступления от экспорта нефти и газа.

В 1997/98 ф.г. эти источники несколько оскудели. Под влиянием террористических актов в Луксоре и Каире ниже ожидавшихся оказались поступления от туризма (в 1996/97 ф.г. — 3,6 млрд. долл.). Доходы от эксплуатации Суэцкого канала снизились с 1,9 до 1,8 млрд.долл. в связи с сокращением количества проходящих по каналу судов и возрастающей конкуренцией танкерному флоту со стороны нефте- и газопроводов. Ситуация в районе Персидского залива не позволит в полной мере использовать возможности притока избыточной рабочей силы из АРЕ, хотя **поступления от переводов средств египетскими рабочими из-за границы составляют порядка 3,4 млрд.долл. в год.** Официальный уровень безработицы в АРЕ в 8,5% занижен и оценивается в 15–20%.

*О плане экономического и социального развития на 1999/2000 ф.г.* В рамках осуществления пятилетнего плана (на 1997/98–2001/02 гг.) Народное собрание в апр. 1999 г. одобрило план экономического и социального развития на 1999/2000 ф.г. (начался 1 июля).

Темпы прироста ВВП предусматривается довести до 6,8%, против **6,2% в 1998/99 ф.г.** Объем ВВП должен вырасти до 286,6 млрд.егип.ф., при этом 74,7% ВВП предусматривается произвести в частном секторе (ранее на его долю приходилось около 70%).

Удельный вес производительных отраслей хозяйства в ВВП составит 49,9%, или 143 млрд.ф., что на 9,7 млрд.ф. выше уровня предыдущего ф.г.

Среднегодовой темп прироста в производительных отраслях хозяйства ожидается в 7,3%, в сфере услуг — 6,8%, в соцобслуживании — 5,2%. На 8,6% предусматривается увеличить производство в ткацкой промышленности, на 12,9% — в химической, на 11% — в горнодобывающей. Темпы прироста с/х продукции предусмотрены в 3,8%, в нефтяном и газовом секторе — 8% (в основном за счет увеличения добычи газа), в энергетике — 7,7%.

Объем инвестиций в экономику страны предусматривается в 71,2 млрд.ф. (66 млрд.ф. в про-

шлом году), причем 68,4% этой суммы — за счет капиталовложений частного сектора. Основной поток инвестиций предполагается направить на развитие Верхнего Египта — 22,9%, Синай и зоны Суэцкого канала — 20,4%, Большого Каира — 16,9%. На нужды образования предусмотрено 2,5 млрд.ф., здравоохранения — 1,7 млрд.ф. На 11,3% — сократить объем импорта и увеличить на 12,3% объем экспорта. Предусматривается обеспечить дополнительно 535 тыс. рабочих мест. Для увеличения плановых показателей предусмотрено: продолжение экономических реформ и корректировка программ на местах; повышение уровня производства и качества услуг; обеспечение работой лиц с высшим образованием; создание более благоприятного инвестиционного климата для привлечения в страну иностранного капитала; размещение населения в новых районах с созданием льготных условий для проживания; соблюдение социальной справедливости в распределении национального дохода и обеспечении субсидий для лиц с низкими доходами; поощрение мелких и средних предприятий частного сектора; активное использование госпланирования для развития крупных проектов; снижение уровня инфляции.

## Торговля

**В**данной сфере занято почти 2 млн.чел. Объем внешней торговли АРЕ в 2000г. составил 65 млрд. ег. фунтов, из которых египетский экспорт составил 16,3 млрд., а импорт — 48,7 млрд. Дефицит торгового баланса составил 32,3 млрд. ег. фунтов.

Основными торговыми партнерами АРЕ являются США, Германия, Италия, Франция и Великобритания.

В товарной структуре экспорта АРЕ преобладают сырьевые товары: нефть, природный газ, продукты переработки нефти, а также текстильные товары, готовая одежда, сельскохозяйственные товары (хлопок, рис, картофель, цитрусовые), продовольствие, продукция химической промышленности и черной металлургии.

В товарной структуре импорта АРЕ основную долю составляют машины и оборудование, продовольствие, каучук, полимеры, изделия из кожи, древесина, бумага, металлопрокат.

Банковская система АРЕ представлена 62 банками, из которых 28 — комбанки, в т.ч. четыре банка — Национальный Банк Египта, Банк Александрии, Банк ду Каир и Миср Банк — государственные, 31 — инвестиционные и деловые банки, 3 — узкоспециализированные (промышленность, недвижимость и сельское хозяйство). По форме собственности: 7 — государственные коммерческие и специализированные банки, 35 — частные и акционерные банки и 20 — офшорные банки. На четыре государственных банка приходится 59% всех активов, 70% всех вкладов населения, 59% кредитного рынка.

Основными игроками на развитом страховом рынке АРЕ являются четыре государственные страховые компании, одна из которых специализируется на страховании страховых рисков. Их доля на рынке составляет 90 процентов. Остальные 10% рынка поделены между 10 частными компаниями. Ежегодная сумма страховых платежей составляет 1,1% от ВВП.

До 1995 года деятельность иностранных страховых компаний в АРЕ ограничивалась восемью свободными зонами. После 1995г. эти ограничения были сняты. Однако при приобретении более 10% пакета акций египетских страховых компаний иностранному инвестору необходимо получить разрешение в Генеральной организации по страховым компаниям АРЕ, что практически невозможно сделать из-за многочисленных бюрократических уловок.

## Финансы-2002

Финансовое положение Египта продолжает оставаться сложным. Несмотря на регулярные оптимистические заявления правительства А.Обейда о способности стабилизировать курс национальной валюты, в конце января с.г. Центральный банк АРЕ в очередной раз снизил официальную котировку египетского фунта – с 4,50 до 4,51 за 1 долл.США. В то же время на местном черном рынке за доллар уже давно дают более пяти фунтов.

Много вопросов вызывают утверждения главы египетского кабинета, что насыщение внутреннего валютного рынка долларовой наличностью будет обеспечено к июню текущего года путем регулярных интервенций ЦБ из средств специального стабилизационного фонда (ССФ), образованного за счет заимствований из различных внешних источников.

Представители западных доноров в Каире не скрывают своего удивления тем, что Глава правительства АРЕ говорит о формировании ССФ как о решенном вопросе. По их данным МВФ пока лишь «в принципе» обещал в течение I кв. 2002г. оказать финансовую поддержку египтянам. Однако объемы этой помощи до сих пор не определены. Кроме того, насколько известно, эти средства предназначены для реформирования финансовой системы АРЕ, а не «аварийного» обеспечения плавучести курса египетской национальной валюты. Отсутствуют подтверждения достоверности сообщений о выделении Каиру 300 млн.долл. по линии Арабского валютного фонда и Исламского банка развития. Без ответа остается также обращение египтян к Европейскому инвестиционному банку о незамедлительной финансовой помощи на 100 млн.долл.

На этом фоне 5-7 фев. 2002г. в Шарм аш-Шейхе прошло очередное совещание финансовых доноров АРЕ, проводимое для Египта Консультативной группой ВБ, ранее намечавшееся на окт. 2001г. и перенесенное из-за событий 11 сент. в США.

34 участника встречи представляли различные международные финансово-кредитные организации, региональные фонды и отдельные государства. Египетскую делегацию на встрече возглавляла госминистр по иностранным делам Ф.Абу Нага.

Причина переноса сроков совещания сказалась прежде всего на его повестке дня. Вместо предполагавшегося достаточно рутинного регулярного обсуждения целевого финансирования программ социально-экономического развития АРЕ на предстоящие 2-3г. на передний план вышла проблема оказания экстренной финансовой помощи Каиру, которая, по словам главы египетской делегации, необходима АРЕ «в ближайшие месяцы» для поддержания баланса текущих платежей.

Об экономических проблемах Египта во вступительном слове говорил премьер-министр А.Обейд. Им в очередной раз были приведены данные, что после 11 сентября 2001г. почти наполовину сократились доходы от туризма, заметно подскочила безработица, критически низкого уровня (700 млн. долл.) достигли прямые иностранные инвестиции, а прогнозируемый прирост ВВП в 2002г. составит не более 4-4,5% против 6 в прошлом году. Премьер проводил мысль, что нынешние экономические неурядицы страны являются прямым следствием «черного вторника», а не просчетов в экономической политике правительства. В ходе совещания египтяне выстраивали свою тактическую линию таким образом, чтобы побудить доноров предоставить АРЕ финансовую помощь в размере не менее 2,5 млрд.долл. (1 млрд. – в виде грандов, 1,5 млрд. – льготные займы). На самом деле в Каире рассчитывали получить инвестиции в 3 млрд. долл. и более. В обосновании утверждалось, что реальные потери в экономике АРЕ с сентября прошлого года составили 3,2 млрд.долл. Чтобы убедить участников совещания в способности Каира расплатиться с запрашиваемой помощью, делались ссылки на ряд стабильных позитивных макроэкономических показателей последних лет, в частности, относительно небольшой, в сравнении с другими развивающимися странами, внешний долг (27 млрд.долл.), его регулярное обслуживание, практически полное отсутствие в последние годы внешних заимствований и т.д.

Доноры благожелательно отреагировали на просьбы египтян, утвердив общий пакет финансовой помощи АРЕ на трехлетний период (2002-04гг.) в 10,3 млрд.долл., в том числе 2,1 млрд. долл. в виде экстренного содействия в 2002г. В то же время график и условия предоставления помощи, ее условия, а также непосредственные кредиторы не объявлены. По словам Ф.Абу Нага, Всемирный банк сообщит об этом позднее. Основная часть средств выделяется МВФ, США и Африканским банком развития. Помощь также будет оказана государствами ЕС, Канадой, Японией арабскими и исламскими финансовыми фондами.

Заметно было также, что доноры скептически восприняли «разъяснения» египтян относительно причин ухудшения экономической ситуации в АРЕ. Глава американской делегации, заместитель директора Агентства международного развития США Л.Форман заметила, что «не стоит уж все так списывать на события 11 сентября». Как следствие, египтянам пришлось взять на себя «встречные» обязательства ускорить процесс проведения рыночных реформ и принятия в этой связи ряда соответствующих законов, оживить ход приватизации, придать большую прозрачность финансово-экономической статистике, а также следовать линии установления реальных котировок обменного курса национальной валюты.

Донорами не скрывалось, что в целом позитивные для египтян решения совещания (еще до встречи достижение положительного результата активно лоббировал сам ее организатор – ВБ) во многом были обусловлены политическими факторами – важной стабилизирующей ролью Египта в регионе, его активными посредническими усилиями в БВУ, поддержкой антитеррористической компании под эгидой США. Тем не менее, как считают. Запад теперь получил и дополнительный

рычаг политического давления на руководство АРЕ.

Египет остается одной из самых зависимых от внешней помощи стран мира. Только США за последние 25 лет представили АРЕ с учетом военной составляющей 50 млрд. долл. В этой связи ряд местных экспертов высказывает сомнение относительно способности нынешнего кабинета справиться с экономическими трудностями даже за счет массивных внешних финансовых вливаний. Хотя они признают, что без внешней поддержки правительству никак не удастся решить триединую задачу в финансовой сфере — обеспечить достаток долларовой наличности для стабилизации курса национальной валюты, продолжать осуществлять необходимые импортные закупки, а также закрывать бюджетные бреши, образовавшиеся в результате падения доходов от туризма, экспорта нефти и эксплуатации Суэцкого канала в условиях неблагоприятной международной и региональной конъюнктуры, лишь за счет внутренних золотовалютных резервов, которые за последние два года снизились с 20 до 12,7 млрд. долл. По прошествии нескольких недель после совещания доноров в Шарм аш-Шейхе нет признаков того, что Запад спешит с обещанной экстренной финансовой помощью, столь необходимой Египту. Причину усматривают в том, что, несмотря на взятые на себя обязательства, кабинет А.Обейда так и не определился с основами своей экономической политики на предстоящем этапе, приемлемой для кредиторов.

## Финансы-1999

Главной заботой для правительства в 1999 г. стал «закачавшийся» курс египетского фунта. **Стоимость доллара** на местном валютном рынке **повысилась в фев.-марте до 3,485 ф.** (при официальной цене 3,40 в течение нескольких лет). Возникла нехватка иностранной валюты, что еще более усилило ажиотажный спрос на нее. Египетский фунт сталкивается с подобными проблемами уже второй раз за короткий срок. Предыдущий кризис возник в ноябре-декабре 1998 г. Тогда правительству удалось справиться с ним, «выбросив» на валютный рынок 500 млн. долл. из запасов ЦБ.

В качестве одной из основных причин этих трудностей называют крупный дефицит внешней торговли. В 1998 г. он возрос до 12,5 млрд. долл. (на 2,7 млрд. больше, чем в 1997 г.) в условиях «разбухания» импорта и сокращения экспорта. В связи с кризисом в ЮВА и ряде других регионов мировые цены на значительное число товаров заметно снизились, и египетские бизнесмены стали закупать их «впрок», в расчете на выгодную перепродажу в дальнейшем, вследствие этого импорт сигарет в 1998 г. увеличился на 30%, бумаги — на 45%, красителей — на 23%, автомобилей — на 73%, различных товаров ширпотреба — на 13% и т.д. **Стремясь поддержать курс местной валюты, официальный Каир принял ряд срочных мер по ограничению импорта.** Теперь заявки на приобретение иностранной валюты от египетских компаний, занимающихся закупками за рубежом, рассматриваются банками более жестко и нередко встречают отказ (особенно когда речь идет о ввозе потребительских товаров). Импортёры обязаны также оплачивать сразу в египетских фунтах всю стоимость валютного аккредитива вместо 10%, как было прежде. **Введены ог-**

**раничения на продажу иностранной валюты египетским гражданам** в госкомбанках: максимальная сумма составляет 1 тыс. долл. (или их эквивалент в других валютных единицах) в одни руки. Те, кто выезжает за рубеж и нуждается в большем количестве валюты, должны приобретать дорожные чеки.

Эволюция финсектора Египта в рамках осуществляемых экономических реформ уже позволила привлечь серьезных иностранных инвесторов. Так, значительным прогрессом можно считать недавнее решение «Флемингс» (Великобритания) открыть отделение в Каире посредством создания в марте 1999 г. СП совместно с местным торговым банком «Коммерческая международная инвестиционная компания» (КМИК). «Флемингс» намерен распространить деятельность нового СП на весь арабский регион. Новое СП «Флемингс-КМИК» увеличит шансы Египта на роль регионального центра финансовых услуг.

Основную конкуренцию «Флемингс-КМИК» составляет «И.Эф.Джи.-Гермес», реализующая крупные инвестиционные проекты в арабском мире. Эта группа обеспечила финансирование работ в сфере строительства, проводимых египетской группой «Ораском», путем привлечения европейских, американских и заливных инвесторов. «И.Ф.Джи.-Гермес» готовится сыграть подобную же роль в реализации проекта в сфере металлургии, осуществляемого промышленной группой «Эз», а также консультировать египетское правительство при приватизации семи электрических компаний (крупнейшая сделка в Египте подобного рода). Б.Гали надеется, что объем сделок на финансовом рынке АРЕ должен значительно возрасти в ближайшие несколько месяцев в связи с рядом инициатив правительства. Одна из них — это закон о центральном казначействе, который позволит упорядочить процедуры клиринга, расчета и регистрации, что в свою очередь ускорит процесс заключения банковских сделок, приведет к полной прозрачности операций и станет важным механизмом эффективного рыночного управления. Еще одна инициатива связана с созданием структурированного фондового рынка. Правительством уже установлен критерий в отношении выпуска корпоративных облигаций: эмитент должен получить оценку кредитоспособности от уважаемого агентства. Правительство разрабатывает систему лицензирования первичных и вторичных сделок по облигациям. Развитие фондового рынка должно помочь Египту быстрее модернизировать учет хозяйственной деятельности и распространить международные стандарты этой процедуры не только на банки и компании, но и на сферу страхования.

## Банки

**Р**ост инвестиций в банковской сфере и увеличение финансовых возможностей по реализации новых проектов привели к формированию новых рыночных институтов и изменили облик существующих банков. Правительство, однако, все еще не готово начать процесс приватизации государственных банков. Даже относительно простой процесс продажи акций госсектора в совместных банках занимает непозволительно много времени.

**Помимо четырех госбанков, на долю которых приходится 70% всех банковских активов в Египте (Национальный, «Мыср», Каирский, Александ-**

рийский), ведущие позиции занимают два частных банка — «Коммерческий международный» и «Мыср Интернешнл» (10% всех банковских активов). Среди других динамично развивающихся египетских частных банков можно назвать Египетско-Американский, «Мыср Экстериор» и «Насьональ Сосьете Женераль».

Для большинства банков 1998 ф.г. был достаточно сложным в связи с изменениями налогового законодательства и снижением фондовой активности. Лишь «Мыср Интернешнл» среди всех частных египетских банков удалось укрепить свое положение и значительно увеличить объем предоставляемых займов за счет осторожной политики и накопленных ранее активов. Банк также намерен принять участие совместно с «Мерил-Линч» и «И.Эф.Джи.-Гермес» в финансировании приватизации 7 электрических компаний.

Наиболее заметными стали последствия налоговых преобразований для «Коммерческого международного». Однако к концу 1998 г. банку удалось укрепить свое положение и выступить с рядом инициатив: создание брокерского филиала, инвестиционной компании и СП в сфере страхования совместно с европейцами (первым шагом на этом пути стало создание банком в 1995 г. вышеупомянутой КМИК, которая стала одной из ведущих инвестиционных структур в Египте).

Другие три частных банка не смогли достичь такого же уровня роста. В отношении «Египетско-Американского», который является СП «Банка Александрии» и «Америкэн-Экспресс», встает много вопросов. «Банк Александрии» был вынужден, в соответствии с постановлением правительства о собственности госбанков, сократить долю своих акций в «Египетско-Американском банке» с 35 до 20%. «Америкэн-Экспресс» может принять решение о продаже банка в рамках политики отказа от коммерческого банковского дела.

Ситуация с «Насьональ Сосьете Женераль» более определенная. Руководство банка разрабатывает новую стратегию, нацеленную на развитие «розничной» банковской деятельности (работа с мелкими фирмами и индивидуальными клиентами).

*Либерализация и приватизация банковской сферы.* Отличительными чертами финансовой системы, существовавшей до 90-х гг., можно назвать следующие признаки:

1. Четыре государственных банка владели большей частью общих банковских активов и филиалов (90%) при наличии жестких ограничений на банковскую деятельность для коммерческих банков;

2. Реальные процентные ставки по депозитам оставались отрицательными, что приводило к избыточному спросу на кредиты; власти решали эту проблему путем введения особых «потолков» на банковские кредиты;

3. Требования по уровню резервов для банков были все время высокими, что увеличивало уровень процентных ставок на 1,7%;

4. Выделение кредитов производилось административным путем; более 70% кредитов шло на нужды госсектора;

5. Государственные банки обладали «низкокачественными» портфелями, характеризовавшимися узостью диверсификации и высокой долей «неработающих» займов. Подобная банковская

система привела к падению рыночной капитализации уровня кредитования предприятий, сокращению объема частных сбережений, потере инвестиционных средств.

Основой усилий по либерализации финансовой и банковской систем стали крупномасштабная фискальная реформа и программа стабилизации, в результате которых бюджетный дефицит сократился с 18% до 1% от ВВП, объем частных сбережений стал положительным, уровень инфляции сократился с 21% до 4%.

Улучшившееся положение на валютном рынке позволило Египту начать реформирование финансовых институтов. Был снят контроль за процентными ставками, устанавливаемыми банками, также как и фиксированные тарифы на ряд услуг. Были отменены «потолки» на кредиты, и стали вводиться непрямые методы валютного контроля. Уровень ставок по краткосрочным депозитам установился на 10%, а по банковским займам — на 14%.

В 1996 г. была запущена программа широкой приватизации предприятий госсектора — значительное структурное преобразование, ставшее возможным в результате успеха макроэкономической стабилизации. Одним из важных элементов этой программы является решение египетского руководства о приватизации доли госсобственности в 23 совместных банках. Благодаря этому шагу значительно активизировалась конкуренция в банковской сфере, показатели развития и экономической активности коммерческих банков улучшились в несколько раз.

На египетском финансовом рынке в 1999 г. действовали **35 совместных банков, 22 отделения иностранных банков** и 4 государственных банка. Общий объем депозитов составляет 207 млрд.ф., из которых 120 млрд. находится в государственных банках.

Правительство активно проводит политику снижения коммерческой взаимозависимости между различными банками. Начало этому процессу было положено продажей Национальным египетским банком половины своего 42% пакета акций в Международном коммерческом банке — самом крупном и наиболее преуспевающим совместном банке. Продажа была осуществлена посредством выпуска депозитарных чеков, оцененных в 120 млн. долл. на лондонской фондовой бирже. Торги прошли успешно и подтвердили привлекательность портфельных инвестиций в Египет для иностранных инвесторов. Вскоре был также удачно приватизирован «Египетско-американский банк». В ряде случаев иностранные партнеры в совместных банках принимали решение о покупке госчасти акций банка. Банкам разрешили самим устанавливать курсы покупки и продажи валют. Была достигнута конвертируемость египетского фунта. Стабильность обменного курса в сочетании с положительным уровнем реальных процентных ставок вызвали приток капиталов в страну, что позволило **сохранить курс обмена фунта к доллару на уровне 3,4 к 1**. Оздоровление финансовой системы позволило увеличить резервы иностранной валюты до 20 млрд. долл. Важным моментом в финансовой реформе стало изменение политики по отношению к предприятиям госсобственности: увеличение доходности стало основной целью; было отменено субсидирование; предостав-



лена автономия в вопросах управления и операциях; были отменены льготы по предоставлению им банковских займов. Все это позволило сократить разрыв в подходах к частным и государственным банкам (частный сектор экономики получает около половины всех кредитов, предоставляемых банками).

Процесс приватизации банковской системы правительство проводит, начиная его с мелких банков, устанавливая нормы для защиты кредиторов и кредитуемых, акционеров и вкладчиков от вмешательства государства и нарушений со стороны банков, усиливая контрольную роль ЦБ и его независимость от правительственных структур, совершенствуя систему кредитования, устанавливая препятствия для образования банковских монополий. Передача права собственности из рук государства в частный сектор идет при сохранении контрольных функций за государством. Достаточно прочная экономическая база, на которой проводится программа приватизации финансовой сферы (низкий бюджетный дефицит, стабильный курс национальной валюты), позволила правительству освобождать от налогов перспективные сектора экономики, выделять большие суммы для компенсации увольняемым рабочим и служащим приватизированных объектов, хотя это и не решает полностью проблему обостряющейся безработицы в АРЕ.

«Межд. комбанк», «Межд. егип. банк» и «Егип.-амер. банк» успешно влились во всемирный банковский «альянс». Банковский сектор в Египте представляет перспективную сферу для вложения средне- и долгосрочных инвестиций: уровень прироста составляет 20-30% в год. С 1995 г. банки начали выпуск облигаций, которые стали главным источником капиталов после межбанковского рынка.

В связи с политикой ЦБ по ограничению выдачи новых лицензий, до недавнего времени инвесторы были вынуждены выкупать в уже существующих банках акции, в частности у госсектора. В случае с крупными банками это в основном иностранные инвесторы, а в коммерческих банках — местные предприниматели. Правительство обещает в ближайшее время упростить процедуры выдачи лицензий на банковскую деятельность, снизить требования к банкам в отношении размера капиталов и разрешить создание специализированных финучреждений.

Этапным моментом в либерализации финансовой системы стало принятие в июне 1998 г. закона, разрешающего продажу акций госбанков частному сектору. Первоначально планируется не столько «продать» государственные банки, сколько привлечь частный сектор к владению частью собственности этих банков через акции и фондовую биржу. Либерализация ставит банки перед необходимостью поиска новых сфер вложения инвестиций, т.к. до этого основные банковские средства вкладывались в госсектор. Это связано со многими трудностями и рисками и может привести к резкому сокращению кредитов, предоставляемых банками. Возросшая взаимозаменяемость валют и отказ от прямых методов валютного контроля в пользу рыночных механизмов требуют большей гибкости и технического совершенства от ЦБ. Планируемая приватизация четырех крупных банков должна, по оценкам правительства, значи-

тельно оздоровить систему управления ими, увеличить эффективность их функционирования, дать большой приток иностранных и внутренних инвестиций в банковский сектор. При этом ее проведение должно проходить под контролем ЦБ с целью недопущения ущемления национальных интересов из-за скупки большей части акций иноинвесторами. В законе оговорено, что физические и юридические лица не могут владеть более 10% от заявленного капитала банка, кроме как по согласованию с правлением ЦБ. Также предусматривается предпочтение египетским и арабским инвесторам перед иностранными при продаже акций банков. В случае банкротства какого-либо банка, его акции обеспечиваются гарантиями ЦБ таким образом, чтобы вкладчики не пострадали; рассматривается также возможность введения системы страхования от банковских рисков.

Правительство намерено посредством создания отделений ЦБ проводить периодические ревизии деятельности банков и оценивать их экономическую состоятельность. Египетские власти намерены превратить центробанк в структуру, независимую от правительства и законодательной власти, подчиняющуюся только президенту.

## Налоги

**Н**алог с продаж. 25 мая 2001г. в АРЕ вступил в силу Закон №17 от 2001г. «О применении второго и третьего этапов общего налога с продаж, предусмотренных Законом №11 от 1991г.». General Sales Tax.

Общий налог с продаж (ОНП), добавляемый к стоимости ряда реализуемых на территории Египта товаров и произведенных в стране услуг (размер налога согласно прилагаемому к закону №11 от 1991г. перечням колеблется в основном от 0 до 30% от стоимости товаров и услуг) как по своей сути, так и по характеру его применения в АРЕ практически является налогом на добавленную стоимость (НДС), хотя действующая в настоящее время в Египте налоговая система взимания НДС как такового не предусматривает.

ОНП в Египте, наряду с налогами на прибыль компаний и на доходы физических лиц, относится к общегосударственным налогам, а не к региональным — в отличие от налога с продаж, взимаемого в РФ.

Процедура уплаты ОНП регламентируется законом АРЕ №11 от 1991г., с последующими изменениями и дополнениями, а также исполнительным регулированием к нему, введенным в действие декретом Министерства финансов АРЕ №749 от 20 июня 2001г., который заменил действовавший ранее декрет Министерства финансов АРЕ №161 от 1991г.

Законом №11 от 1991г., в ст.4, было предусмотрено введение в действие данного закона в три этапа. На первом этапе в качестве плательщиков ОНП являлись, начиная с даты вступления закона в силу, лишь производители и импортеры товара, а также подрядчики по услугам.

Переход ко второму и третьему этапам применения закона АРЕ «Об общем налоге с продаж» также был предусмотрен в ст.4 закона №11 от 1991г. При этом в указанной статье речь шла о том, что данный переход может быть осуществлен на основании соответствующего декрета президента страны.

Суть настоящих изменений в закон АРЕ об ОНП (введенных не декретом, а законом №17 от 2001г.) сводится к тому, что начиная с 25 мая 2002г. ответственность за сбор ОНП и уплату его в египетскую казну (точнее в Департамент Министерства финансов АРЕ по налогам с продаж), помимо производителей товара, импортеров, подрядчиков по оказанию услуг, возлагается также на оптовых продавцов товара (второй этап применения закона об ОНП) и на розничных торговцев (третий этап применения закона об ОНП). Кроме того, в течение 30 дней с даты вступления в силу закона №17 от 2001г., все продавцы, как оптовые, так и розничные, должны пройти регистрацию в Департаменте по налогам с продаж с уплатой соответствующей пошлины (в пределах до 150 египетских фунтов на одно лицо).

Очевидно, что последствия перехода ко второму и третьему этапам применения закона о ОНП неизбежно приведут к росту цен на внутреннем египетском рынке.

Влияние изменений в налоговом законодательстве АРЕ на экономику страны в данном случае нашло свое отражение в ряде публикаций египетской прессы, поскольку применение второго и третьего этапов налога с продаж по времени совпало с девальвацией египетского фунта, о которой Правительством было объявлено летом этого года. В результате в настоящее время имеет место тенденция к повышению цен на ряд потребительских товаров, как импортируемых, так и местного производства.

В качестве иллюстрации, создавшейся в стране связи с введением второго и третьего этапов применения Закона о налогах с продаж, может служить редакционная статья из ежедневной выходящей на английском языке газеты The Egyptian Gazette, от 21.08.2001, под названием «Экономисты связывают рост цен с налогом с продаж».

Что касается уплаты ОНП находящимися в Египте диппредставительствами, включая представительства по торгово-экономическим вопросам, то следует отметить, что здесь все осталось без изменений. Законом №11 от 1991г. предусмотрено их освобождение на основе принципа взаимности (principle of mutuality). Так, согласно статье 24 указанного закона на основе принципа взаимности и в соответствии с решениями МИД АРЕ подлежат освобождению от ОНП купленные на месте или ввезенные из-за границы товары, приобретаемые для официального пользования иностранными дипломатическими и консульскими миссиями, а также полномочными представительствами, в том числе автомобилями (размер налога на которые, согласно закону об ОНП, вместе с уплачиваемым при их ввозе в обычном порядке таможенным налогом в настоящее время, с 1.10.1996, составляет 175%), а также продукты питания, спиртные напитки и табачные изделия.

Подобный принцип взаимности также закреплен в Соглашении между правительствами России и Египта «Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал», вступившим в силу для Обеих Сторон 6.12.2000г.

*Налогообложение добычи углеводородов.* Систематизированные законы о нефти и газе в АРЕ отсутствуют. Отдельные законы и нормативные

правовые акты, которые специально регулировали бы вопросы налогообложения в области добычи углеводородов, также отсутствуют. Вместе с тем в законодательстве АРЕ имеется ряд налогово-регламентирующих норм, относящихся к общим сферам производственной деятельности всех хозяйствующих в стране субъектов, зарегистрированных в Коммерческом регистре (Торговом реестре) АРЕ. Эти нормы являются обязательными для всех компаний, включая и те, которые осуществляют свою деятельность в области добычи углеводородов.

Согласно закону АРЕ «О налогах на прибыль» №157 от 1981г. (получившему после внесения в него изменений законом №187 от 1993г. название «Единый закон о налогах») в отношении прибыли (дохода) египетских компаний всех видов, перечисленных в ст.111 Закона, применяется единая налоговая ставка в 40%. Указанная налоговая ставка применяется к компаниям, осуществляющим свою деятельность в области добычи газа. Что касается компаний, осуществляющих добычу и производство нефти и нефтепродуктов, то для таких компаний законом установлена налоговая ставка в 40,55%. При этом в законе предусмотрено, что если компания, занимающаяся производством продукции имеет прибыль, получаемую от экспорта данной продукции, то в этом случае налоговая ставка составляет 32% (ст.112 закона).

Указанный закон также предусматривает: порядок исчисления налогооблагаемой базы (ст.113-118), основания для получения налоговых льгот (ст.119-120), порядок заполнения и представления налоговой декларации (ст.121-123) и процедуру проверки правильности представленных сведений (ст.124-126).

Компании, осуществляющие свою деятельность в области добычи углеводородов, имеют в Египте целый ряд налоговых льгот. Согласно закону АРЕ №8 от 1997г. «Об инвестиционных гарантиях и льготах» компании, зарегистрированные в соответствии с законодательством АРЕ и действующие в области добычи нефти и газа, а также связанных услуг, освобождаются от уплаты налога на прибыль сроком на 5 лет, начиная с первого финансового года после начала производства, либо начала осуществления деятельности. Указанное освобождение составляет 10 лет для тех компаний, которые учреждены в так называемых «новых промышленных зонах» и на вновь осваиваемых территориях, а также для проектов, финансирование которых осуществляется «Социальным фондом развития АРЕ» (ст.16 Закона).

От уплаты налога на прибыль на срок 20 лет освобождаются компании, осуществляющие проекты за пределами каирского региона (ст.17 Закона). Компании, осуществляющие инвестиционные проекты в области добычи нефти и газа, освобождены от уплаты пошлин и нотариальных (гербовых) сборов при регистрации ими контрактов займа и залога, а также соглашений о регистрации земельных участков – в течение 3 лет с даты внесения таких компаний в Коммерческий регистр АРЕ (ст.20). Указанным законом предусмотрены также и другие льготы, в том числе льготная 5%-ставка таможенного тарифа на импорт необходимого для осуществления проекта машин и оборудования.

Уплата египетскими компаниями налога на дополнительный доход от добычи углеводородов законодательством АРЕ не предусмотрена. Однако, в силу закона АРЕ №66 от 1953г. «О шахтах и рудниках» компании, осуществляющие добычу нефти и газа, обязаны возвращать государству ежегодные роялти, ставка которых применительно к нефти в настоящее время составляет 10% от общего объема добытой нефти.

*Налогообложение недвижимости в Египте.* Также регламентируется упомянутым законом АРЕ «О налогах на прибыль» (частью 5 закона, ст.81-87) и сводится к налогообложению прибыли, которая получена в результате использования такой недвижимости: земли и возведенных на ней строений (жилых зданий).

Прибыль от использования с/х земель рассчитывается с учетом ставки ежегодного земельного налога, установленного еще в 1939г. законом Египта №113 «О налогах на с/х земли», составляющей 14%, после удержания 20%-стоимости всех расходов на содержание конкретного земельного участка.

Налог с прибыли на строения определяется исходя из 10%-ставки ежегодной рентной стоимости строения после вычета 20%-стоимости расходов по содержанию конкретного строения (жилого здания).

Отдельные части рассматриваемого закона предусматривают: обязательства налогоплательщиков (ст.133-134) и ответственность за уклонение от уплаты налогов в виде штрафов (ст.178-191).

Налогообложение в АРЕ за пользование водными объектами, лесным фондом, объектами животного мира и водными биологическими ресурсами в стране не предусмотрено.

Защите (охране) окружающей среды в АРЕ придается первостепенное значение, и за экологические правонарушения предусмотрена ответственность виновных лиц. В частности, за нарушение правил пользования водными объектами и за загрязнение окружающей среды, включая загрязнение водоемов, предусмотрены достаточно серьезные штрафные санкции (размер их может достигать 300 тыс. егип. фунтов) и даже наказание в виде лишения свободы (сроком до 20 лет), однако взимание в АРЕ экологического налога, как такового, также не предусмотрено.

Используется и достаточно подробно законодательно регламентируется практика лицензирования производственной деятельности, осуществляемой с использованием упомянутых выше объектов. В этом случае компания, намеревающаяся осуществлять деятельность такого рода, обязана оплатить государству стоимость соответствующей лицензии для производства работ в конкретном «экологическом» районе страны на конкретный срок.

## Занятость

Общая социально-экономическая отсталость страны, большая численность и плотность населения наряду с ограниченностью природных ресурсов создают ситуацию, при которой огромные массы жителей лишены возможности трудиться, становясь изгоями общества.

В Египте весьма трудно выявить границу между реальной и псевдозанятостью. Здесь особенно

распространена скрытая безработица. Речь идет о лицах, которые формально считаются трудоустроенными, но получают от своей «деятельности» самые мизерные, чисто символические доходы (многие т.н. уличные торговцы, занимающиеся в действительности попрошайничеством, массы людей, перебивающихся случайными заработками, и т.п.).

При Насере, начиная с 1960 г., среднегодовой уровень безработицы опустился, согласно официальным данным, до отметки 2-3% по отношению к общей численности самодеятельного населения. Аграрная реформа, индустриализация страны способствовали созданию рабочих мест. «Разбухал» госаппарат, расширение штатов на предприятиях общественного сектора выходило за рамки производственной необходимости, выпускникам вузов и уволенным из вооруженных сил в обязательном порядке предоставлялась работа и т.п. Это, естественно, негативно сказывалось на производительности труда и уровне зарплат.

С первой половины 70-х гг., с пересмотром «социалистических» преобразований Насера и переходом к политике «открытых дверей», безработица увеличилась до 7%. Ее рост мог бы стать еще более значительным, если бы не было «бума» в строительном секторе (на его долю приходилось тогда 22% новых рабочих мест) и массового отъезда египтян на заработки в нефтедобывающие государства Аравийского полуострова и Персидского залива (до 10-15% общего количества рабочей силы АРЕ).

После 1985 г., когда началось замедление темпов прироста ВВП, показатели в области занятости продолжали ухудшаться. И успешный в целом ход экономических реформ в АРЕ в 90-е гг. не остановил пока эту тенденцию.

В конце 1998 г. было официально зарегистрировано 1,7 млн.чел., не имеющих работы. Их удельный вес в составе самодеятельного населения поднялся, таким образом, до 10% (эксперты МОТ называют 13%). Фактически же безработица, включая ее скрытые формы, охватывает, по некоторым оценкам, более 8 млн.чел.

В периферийных районах уровень безработицы нередко в 2-2,5 раза выше, чем, например, в Каире. Среди египтян в возрасте 20-25 лет около 40% не могут найти работу (в других возрастных группах данный процент заметно ниже). Особенно сложно сделать это лицам, впервые предлагающим свои услуги на рынке труда. С проблемой занятости сталкиваются не только люди с низким уровнем образования, но и выпускники вузов (не имеют работы около 12% их общего числа). Среди женщин безработица в 2 раза выше, чем среди мужчин.

Наличие огромного количества «лишних людей» препятствует развитию производительных сил страны, тормозит модернизацию производства, отвлекает значительные средства от экономического, социального и культурного строительства. Увеличение безработицы негативно отражается на оплате труда и уровне жизни: к середине 90-х гг. средняя реальная зарплата в АРЕ снизилась на треть по сравнению с 1985 г. (несмотря на то, что объемы производства и производительность труда в этот период имели тенденцию к росту). Боязнь потерять место нередко вынуждает рабочих и служащих в частном секторе отказываться

от вступления в профсоюз, что делает их бесправными. На многих египетских частных предприятиях профсоюзы отсутствуют вообще.

В ходе реформ должен **уменьшиться наполовину персонал находившихся в руках государства компаний**, который до начала приватизации насчитывал 1,1 млн. чел. Увольнения уже затронули более 200 тыс. чел. и натолкнулись на сопротивление рабочих и служащих. Для «мягкого» решения этой проблемы — путем досрочного выхода на пенсию одних (с одновременной компенсацией в размере 12-35 тыс. ф.) и переучивания других сокращаемых — требуется 11 млрд. ф. (3,24 млрд. долл.), которые еще предстоит изыскать.

Не оправдываются до настоящего времени расчеты египетского руководства на то, что поощряемый правительством частный капитал обеспечит наращивание количества рабочих мест и тем самым компенсирует сокращение занятости в госсекторе. Инвестиции частного сектора увеличились до 65% от общего объема капиталовложений (по сравнению с 30% в начале 80-х гг.). Но значительная часть средств, которыми владеют предпринимательские круги, направляется не на производственные нужды, а на торгово-спекулятивные операции, скупку недвижимости, приобретение предметов роскоши и т.п. Пересмотр аграрной реформы времен Насера и вытеснения арендаторов с земельных участков, которые они обрабатывали долгие годы, лишает источников существования примерно 1 млн. сельских жителей.

Все последние годы сокращаются возможности египтян трудоустроиться вне страны. **Число египтян на заработках за рубежом превышает 3 млн. чел.** (3/4 из них — в арабских странах). И раньше были случаи, когда устроившимся на работу за границей приходилось возвращаться домой раньше срока. Кризис 1990-91 гг. в Персидском заливе вынудил сделать это 450 тыс. египтян. Сейчас основные «работодатели», в связи с падением цен на нефть, стремятся укомплектовывать штаты преимущественно собственными национальными кадрами; взят курс на замену египтян (и других неместных арабов) более дешевой рабочей силой (из ЮВА). Только в КСА количество египетских рабочих и служащих уменьшилось за последний период на 300 тыс. чел. Египетским гражданам становится все труднее «обосноваться» и в Европе (их число в этом регионе составляет 350-400 тыс.). МИД АРЕ подготовил в конце 1998 г. доклад, рекомендуемый правительству предпринять усилия для **расширения трудоустройства египетских рабочих и служащих в странах Черной Африки** в качестве альтернативы арабскому и европейскому направлениям.

Уменьшение числа работающих за рубежом египтян не только негативно сказывается на внутреннем рынке труда: сумма осуществляемых ими денежных переводов уменьшилась с 5,2 млрд. долл. в 1995 г. до 3 млрд. долл. в 1998 г.

Каковы же перспективы в деле обеспечения занятости в Египте? В целом они выглядят пока не слишком обнадеживающими. По официальным оценкам, чтобы остановить нынешние негативные тенденции на рынке труда, необходимо ежегодно создавать не менее 500 тыс. новых рабочих мест. Некоторые эксперты называют более высокую цифру — 700 тыс. Но даже для достижения рубежа, обозначенного властями, **ВВП должен воз-**

**растать не менее, чем на 7% в год. Однако на деле увеличение ВВП оказалось ниже намеченного.** Для реализации заявленных правительством планов ускорения экономического развития надо поднять суммарный уровень инвестиций с нынешних 20% до, как минимум, 26% ВВП. Эксперты МОТ проанализировали сферу занятости в Египте: при росте ВВП на 4% в год безработица увеличится к 2002 г. до 14%, при росте ВВП на 2% — до 20%. Не менее важно обеспечить надлежащее повышение уровня общеобразовательной и профессиональной подготовки рабочей силы. Современное производство, на которое должен ориентироваться Египет, не может «абсорбировать» малограмотных людей, преобладающих сейчас на рынке труда (**почти 50% населения не умеет читать и писать**). Модернизация системы образования также связана с крупными финансовыми затратами. Особые надежды в плане борьбы с безработицей египетское руководство связывает с реализацией крупномасштабных программ развития, прежде всего в Новой Долине и на Синае. Они призваны значительно расширить производственный потенциал Египта (**площадь пригодных для обитания земель должна увеличиться с нынешних 5,5% до 25% всей территории страны**; планируется создать в новых районах крупные пром. и с/х зоны). Это в свою очередь позволит более равномерно распределить население, уменьшив «нагрузку» на долину Нила, и обеспечить работой большие массы людей (предполагается, что **только в Новой Долине будет проживать в перспективе до 10 млн. чел.**).

## Инвестиции

**Н**а международной экономической конференции по Бл. Востоку и Сев. Африке (Каир, МЕНА-96) были впервые обнародованы крупные инвестиционные проекты, рассчитанные на освоение 118 млрд. долл. в течение 40 и более лет — урбанизация Синая, а также развитие Верхнего и Среднего Египта (**освоение территории губернаторства Новая Долина или проект канала «Тошка»**). При этом учитывается, что население страны, составлявшее в 1996 г. 63,5 млн. чел., должно увеличиться к 2017 г. до 80 млн. чел.

Основные инвестиции в развитие египетской экономики направляются в с/х и ирригацию (проект «Тошка» с освоением более 200 тыс. га пустынных земель, строительство канала Ас-Салам и с/х освоение Сев. Синая), в энергетику (строительство новых ТЭС и ЛЭП), в транспортное строительство (автодороги, мосты, аэропорты, морпорты, трубопроводы, в нефте- и газодобычу, геологоразведку, телекоммуникационные сети, а также в развитие среднего и малого бизнеса, индустрию туризма. **Проект прокладки канала и орошения земель в районе Тошка является самым грандиозным общенациональным проектом Египта**, по значению приравненным к высотной Асуанской плотине. Президент Х. Мубарак на месте закладки насосной станции 9 января 1997 г. заявил, что «выполнение этого проекта позволит Египту достойно войти в XXI век и обеспечить египтянам лучшую жизнь». Предусматривается прорыть в песках канал длиной 350 км. (1 этап), соорудить насосную станцию (18 основных и 3 резервных агрегата, позволяющие осуществить подъем воды на высоту 53 м.), протянуть ЛЭП-220 от Асуанской ГЭС до насосного комплекса. Канал отсечет к западу от Нила

500 тыс. федданов песчаной земли, на которую затем будет уложен слой ила из озера Насер.

В процессе реализации проекта, который будет осуществляться в несколько этапов, должно быть вовлечено в с/х оборот 2,2 млн. федданов земли, сооружено 25 индустриальных зон, создана разветвленная инфраструктура. Финансирование освоения Новой Долины будет осуществляться совместными усилиями как местного, так и иностранного капитала. **Правительство предполагает взять на себя 20 % всех расходов**, а остальное должно приходиться на долю деловых кругов. **Инвесторам предоставляются льготы, в частности освобождение от всех налогов до 20 лет.**

Принятые в 1996-97 гг. законы и нормативные акты явились логическим продолжением экономической реформы в АРЕ по созданию благоприятного климата для привлечения иноинвестиций и активизации национального капитала в инвестиционной сфере. Закон № 100/96 отменил монополию государства на строительство и эксплуатацию объектов энергетики и коммунального хозяйства, закон № 229/96 предоставил право инвесторам строить, содержать и эксплуатировать объекты общенациональной и региональной инфраструктуры (автодороги, мосты, аэро- и морпорты). 11 мая 1997 г. издан закон № 8 «О поощрении инвестиций и гарантиях инвесторам». Компании, зарегистрированные в соответствии с этим законом, освобождаются от уплаты налога на корпорации на 5 лет (если они базируются в новых промзонах и отдаленных районах, то этот срок увеличивается до 10 лет, а за пределами долины Нила — до 20 лет). Льготы распространяются на компании: осваивающие пустынные территории с использованием современных методов ирригации; занимающиеся животноводством, птицеводством, рыболовством; промышленные и горнодобывающие; реализующие проекты жилищного строительства не менее чем на 50 домов; развивающие инфраструктуру, включая электро- и водоснабжение, канализацию, автодороги и связь; компании по перевозкам грузов в рефрижераторах; гостиницы, мотели, пансионаты, туристические городки; контейнерные терминалы, зернохранилища, склады-холодильники; компании, специализирующиеся на финансовом лизинге, на размещении ценных бумаг и т.д.

Закон №8/97 значительно расширил область правового регулирования в инвестиционной сфере, ввел дополнительные гарантии и стимулы, предоставляемые национальным и иностранным инвесторам, независимо от форм собственности, урегулировал вопросы функционирования СЭЗ. **Режим свободной зоны**, предоставляемый упомянутым законом и **распространяемый на инвестиционные проекты**, предусматривает освобождение инвестора от таможенных пошлин, других налогов и выплат на ввозимое в АРЕ оборудование, механизмы и транспортные средства (кроме личных автомобилей). При этом распределение доходов, осуществляемое инвестором после ввода объекта в эксплуатацию, не подпадает под действие налогового законодательства АРЕ.

Основными способами привлечения инвестиций в АРЕ стали **схемы БОТ** (строить-управлять-извлекать прибыль), **БООТ** (строить-управлять-владеть-извлекать прибыль) и **БОО** (строить-управлять-владеть, Built-Operate-Ownership).

Закон 3/97 в полной мере закрепил и расширил действие этих схем в инвестиционной сфере. При этом, в соответствии с законом 89/98 «О тендерах», основной формой получения заказа становится открытый (международный) тендер, предусматривающий процедуру предквалификации, полное и строгое выполнения тендерных требований по техническим и финансовым аспектам, а также внесение временного депозитного вклада в размере 2% стоимости проекта (Big Bond — гарантия участия). В случае выигрыша тендера инвестор обязан внести окончательный депозитный вклад Performance Bond — гарантия исполнения) в размере до 10% стоимости проекта. Однако на практике имеет место взимание в качестве депозитов не 10% от стоимости контракта, а фиксированных сумм от 150 до 350 тыс.долл. Таким образом, государство отказалось от монопольного права привлекать материальные и финансовые ресурсы в основные отрасли экономики страны, оставив за собой такое право лишь в сфере соцстраха, госаппарата и армии, а также Суэцкого канала.

Многочисленные западноевропейские, американские и японские фирмы, а также компании из Ю. Кореи, Сингапура, Таиланда, Малайзии, Австралии и других стран активно предлагают свои услуги и капиталы на инвестиционном рынке Египта. Американская «Амоко» и итальянская «Аджип» доминируют на рынке нефтегазовой промышленности, строительства объектов нефтехимии. Французские фирмы, реализующие **«Программу Мубарак-Ширак»**, ведут строительство метро в Каире и Александрии, участвуют в модернизации алюминиевых предприятий, создании системы телекоммуникаций. Немецкие компании по **«Программе Мубарак-Коль»** осуществляют проекты профтехобразования, являются ведущими фирмами и консультантами при строительстве объектов энергетики. Японские организации участвуют в строительстве объектов инфраструктуры, автосборочных производств, ирригации. Даже менее крупные фирмы из Дании, Люксембурга, Голландии, Бельгии, а также из Китая, Индии, Турции и других стран находят свою нишу на инвестиционном рынке Египта. Значительное место занимают также инвестиции соседних арабских стран в развитии туристического и гостиничного бизнеса в АРЕ.

Процессу активности зарубежных фирм способствуют достаточно привлекательные кредитно-финансовые условия, предоставляемые им в рамках реализации инвестиционных проектов: 40% — дар, 40% — т.н. «мягкий» кредит (17-20 лет рассрочка, 10 лет — льготные, 2,5-4% годовых) и 20% — бюджетное финансирование, а также возможность размещения части изготавливаемого технологического оборудования на египетских заводах.

*Конференция «Факторы развития египетской экономики и привлечение иноинвестиций».* В Александрии с 23 по 26 марта 1999 г. прошла международная конференция, организованная по инициативе Александрийской ассоциации бизнесменов совместно с ЮНКТАД.

Основной темой было обсуждение отчета экспертов ЮНКТАД об условиях иноинвестиций в египетскую экономику. В 1999 г. рынок страны способен принять и разместить до 3 млрд.долл., имеются необходимые гарантии и благоприятный режим для инвесторов. С 1991 г. (начало экономи-

ческих реформ) объем иноинвестиций значительно вырос: реализовано и реализуется около 5000 частных проектов, 100 млрд.ф., при этом доля иностранных капиталов составляет 50%. **Наиболее крупными западными инвесторами в АРЕ являются США, Германия, Франция, Швейцария, Италия и Великобритания.** Значительную часть инвестиций представляют арабские страны, прежде всего КСА, Кувейт, ОАЭ, Иордания и др. Однако в общемировом объеме инвестиций доля Египта и развивающихся стран в целом относительно мала: в 1998 г. из 100 млрд.долл. инвестиций в мире в Египет поступило 800 млн.долл. — 28% всех инвестиций в Африке. **Египет входит в двадцатку наиболее крупных получателей иностранных инвестиций**, 28 из 100 наиболее крупных мировых компаний работают на египетском рынке.

Участники конференции критиковали системы налогообложения и таможенных сборов АРЕ, закон об инвестициях. По мнению выступавших бизнесменов, государство должно предоставлять налоговые льготы не только в соответствии с месторасположением предприятий (имеются ввиду вновь осваиваемые районы), но и с учетом важности и перспективности отрасли, так как нередко трудовые и материальные ресурсы расположены в разных регионах. Необходимо также предоставление налоговых льгот как новым, так и расширяющим производство предприятиям. Среди негативных факторов выступающие выделили госмонополию на авиаперевозки и их обслуживание, что не только препятствует инвестициям, но и неблагоприятно сказывается на развитии экспорта и туризма. Аналогичная ситуация сохраняется в сфере морперевозок и нефтяной отрасли, допуск инвесторов в которые официально разрешен, но на практике не поощряется. Многочисленные критические высказывания участников конференции касались бюрократической системы и коррупции в органах власти. Среди итогов конференции — договор о создании «Инвестиционного клуба», объединяющего бизнесменов Александрии, экспертов ЮНКТАД и ЮНИДО, к которому в перспективе присоединятся представители международных организаций и бизнесмены из стран Средиземноморья, что позволит создать единую сеть информации о совместных финансовых проектах.

*О порядке представительств и филиалов иностранных юридических лиц.* Основными актами являются закон №159/1981 о компаниях и исполнительное регулирование к указанному закону, утвержденное декретом № 96/1982. Иностранная компания может быть непосредственно представлена в АРЕ в форме представительства филиала или отделения или АО.

I. Иностранным компаниям открывать свои представительства, научные и технические бюро или осуществлять свое «представительство» в иных формах, целью которых является изучение конъюнктуры рынка или подготовка операций по реализации проектов в отдельных сферах производства; запрещено заниматься посреднической (коммерческой) деятельностью, а также выполнять функции коммерческих агентств.

Представительство должно быть зарегистрировано в Управлении компаний. Требуется представить следующие данные: название иностранной компании, ее юридический статус, местонахождение за границей, ее цели, капитал, отделение в

АРЕ, адрес в АРЕ (если есть отделение), форма представительства, цель открытия, временный или постоянный адрес, наличие финансовых средств на счетах представительства и источник финансирования, номера телефонов. К заявлению прилагаются: устав компании, заверенный нотариусом; перевод на арабский язык основных положений устава; решение иностранной компании об открытии представительства в АРЕ, назначении главы представительства, переведенное на арабский язык. Если глава представительства является иностранцем, то на него должны быть представлены следующие сведения: имя, написанное арабскими буквами, национальность, имя, написанное латинскими буквами, год и место рождения, вероисповедание, номер паспорта, место выдачи паспорта, дата выдачи, должность, дата приезда в АРЕ, срок пребывания, место работы в АРЕ, дата предыдущего приезда и убытия. Если глава представительства египтянин, то необходимо указать: имя из трех слов, национальность, вероисповедание, адрес, номер удостоверения, дату, место выдачи. Необходимо уплатить регистрационный сбор чеком на имя Управления компаний. Представительство обязано уведомить Управление компаний о всех изменениях, касающихся замены главы представительства, его адреса, адреса представительства, номера телефона и пр.

Управление компаний вправе осуществлять проверку деятельности представительств иностранных компаний и знакомиться с документацией и другими финансовыми документами представительства на предмет соответствия их требованиям законодательства.

Представительство ежегодно направляет в Управление компаний информацию о работниках отделения, их должности, сведения о зарплате.

В случае если иностранной компании требуется организовать сервисную сеть (по обслуживанию и продвижению своих товаров на рынке) на территории Египта, ей необходимо выбрать коммерческого агента и зарегистрировать свое представительство в рамках закона о коммерческих агентствах. Отказ компании от услуг агента может повлечь за собой отзыв регистрационного разрешения.

II. Иностранная компания может зарегистрировать свое отделение в АРЕ при условии, что она заключила контракт с египетским государственным или частным сектором.

Для того чтобы открыть отделение компании в АРЕ, требуется получение разрешения от Управления по инвестициям. Отделение должно быть также зарегистрировано в коммерческом реестре. До подачи заявки на регистрацию необходимо получить в одном из египетских банков свидетельство об открытии своего счета на сумму не менее 2500 ф. Сама заявка должна включать в себя данные: предмет деятельности; балансовый отчет о деятельности головной компании за последний год; решение органов управления компании об открытии в Египте своего отделения, назначении управляющего и образовании капитала, необходимого для функционирования отделения; копию контракта на совершение операций в АРЕ.

Регистрационное удостоверение (разрешение) действует в течение 5 лет. Отделение иностранной компании должно быть также зарегистрировано в реестре иностранных компаний, ведущемся в Управлении компаний.

Управление делами отделения иностранной компании осуществляется уполномоченным лицом, которое может быть как иностранцем, так и египтянином.

Если отделение иностранной компании подпадает под действие налогового законодательства АРЕ, необходимо также зарегистрироваться в налоговых органах и получить налоговую карточку. Лицо, занимающееся вопросами регистрации отделения, должно иметь доверенность своей компании, легализованную египетским консульством в соответствующей стране.

Отделение компании может начать функционировать только после завершения процедуры регистрации. В статье 170 закона 159/1981 указано на необходимость соблюдения количественных требований в отношении персонала отделения компании: египтяне должны составлять не менее 90% от общего числа занятых, и их зарплата должна быть не менее 80% от общего фонда зарплаты. Кроме того, египтяне должны занимать не менее 75% должностей административного и технического характера, и их зарплата не может быть меньше 70% от общего фонда зарплаты для данной категории работников. Иностранцы, вне зависимости от их должности в отделении компании, должны получить разрешение на работу в АРЕ в установленном порядке. Работники отделения компании вправе участвовать в распределении не менее 10% прибыли отделения и не более общего ежегодного размера выплат по платежным ведомостям.

К таким видам деятельности относятся, в частности, осуществление импорта, объявление торгов с участием правительственных учреждений и организаций госсектора. Однако если отделение иностранной компании изъявит желание осуществлять такого рода деятельность, то оно должно действовать через зарегистрированного в установленном порядке египетского агента.

При налогообложении отделений иностранных компаний учитываются два фактора. Первый — статус «постоянного учреждения» в АРЕ, второй — получение доходов от проводимой в Египте деятельности. Как египетские, так и иностранные работники отделения компании подпадают под действие египетского законодательства о подоходном налоге. При этом различаются налог на зарплату и налог на общий доход. Налог на зарплату взимается в размере 2% от первых 480 ф. и может достигнуть 22% с суммы, превышающей 3840 ф. Работодатель обязан удерживать указанный налог. Общий налог на доход работника взимается от общей суммы полученного чистого дохода в пределах 8% с суммы свыше 2000 ф. и 65% с суммы свыше 200 тыс. ф., за вычетом уплаченного налога по зарплате. В обязательном порядке делаются отчисления на социальное страхование египетских работников.

Отделение иностранной компании обязано назначить египетского аудитора. Аудитор не вправе участвовать в управлении делами отделения компании, однако ему должна быть предоставлена возможность знакомиться со всеми финансовыми документами отделения.

Еще одной формой, обеспечивающей представительство иностранных компаний в АРЕ, является создание АО или ООО в рамках закона №230/1989 («Об инвестициях») или закона

№159/1901 («О компаниях»). Как правило, иностранные компании предпочитают действовать в рамках закона «Об инвестициях», гарантирующего предоставление больших льгот и привилегий.

## Нефть

Нефтегазовая промышленность является одной из ведущих отраслей. Ее удельный вес в производстве ВВП в 1996/97 ф.г. в текущих ценах составил 6,6%. В ней занято 57 тыс. человек. По состоянию на янв. 1998 г. разведанные запасы нефти в АРЕ оценивались в 3,8 млрд. барр., а газа и газового конденсата — 27,6 трлн. куб. футов. Общие запасы этих продуктов в пересчете на нефть составляли 1090 млн. т.

В 1997 ф.г. в стране добыто 41 млн. т. нефти, что на 3% ниже уровня предшествующего года. За этот же период добыча природного газа составила 11,3 млн. т., а газового конденсата — 1,7 тыс. т. Нефедобычей в 1997 году занимались 22 компании.

Основные районы добычи нефти — Суэцкий залив, Западная пустыня, Синай, Восточная пустыня, шельфы Средиземного моря. Добыча природного газа в 1997 году по основным месторождениям составляла (в тыс. т.): Маади — 2091, Бадр эд-Дин — 2533, Абу-Кир — 1390, Рас-Шукейр — 1314, Аль-Кара — 210, Абу-Саннан — 235, Абу-Гарадик — 384, Порт-Фуад — 533.

Все 8 действующих НПЗ принадлежат госкомпаниям: Alexandria Petroleum, Ameria Petroleum Refining, Assyout Petroleum Refining, Cairo Petroleum Refining (заводы в Каире и Танте), Suez Petroleum Processing, El Nasr Petroleum. Их мощность оценивается в 30 млн. т. в год. В 1997/98 ф.г. произведено 2,8 млн. т. нефтепродуктов, в том числе бензина — 5 млн. т., керосина/авиационного топлива — 2 млн. т., дизельного топлива — 5,8 млн. т., мазута — 13 млн. т.

Поисково-разведочные работы и сейсмические исследования в 1997/98 ф.г. были проведены на площади 104 тыс. кв. км. Основные территории поиска нефти и газа — район Суэцкого залива, шельфы Средиземного моря, Синайский полуостров, Западная пустыня. Из пробуренных скважин 38 дали положительные результаты, в т.ч. 17 скважин на нефть и 21 — на газ. Всего к концу 1989 г. 6% территории Египта охвачено концессионными соглашениями с 40 компаниями 16 стран.

Соглашения о разделе продукции. Вся деятельность иностранных компаний в нефтегазовой промышленности осуществляется на основе СРП, в которых правительство АРЕ представляет Египетская геннефтекорпорация (ЕГНК). В 1997 году в результате проведенных тендеров было подписано 10 соглашений. Процедура их согласования предусматривает одобрение, помимо ЕГНК, еще и министром нефти, кабинетом министров, а также Народным собранием. СРП включает в себя описание границ участка, выделяемого иностранной компании-подрядчику, устанавливает период для проведения поисково-разведочных работ, который затем может быть продлен. Оно также содержит обязательство подрядчика провести сейсмическую разведку и пробурить определенное количество скважин, количество которых зависит от перспективности участка. Подрядчик также берет на себя обязательство потратить на поисково-разведочные работы определенную сумму и, если она оказывается неизрасходованной, остаток перево-

дится на счет ЕГНК. При заключении соглашения подрядчик выплачивает подписной бонус, размер которого в 1997 году колебался от 200 тыс. до 3 млн.долл. В случае обнаружения коммерческого месторождения правительство предоставляет подрядчику срок для его обустройства, который обычно составляет 20 лет, но по просьбе подрядчика может быть продлен на 5 или 10 лет. Добываемая после ввода в эксплуатацию нефть делится на две части. Первая, максимальный размер которой обычно составляет 40% добываемого количества, предназначается для покрытия издержек подрядчика на поисково-разведочные работы, обустройство и эксплуатацию месторождения. После покрытия расходов остаток этой части по большинству соглашений переходит полностью в распоряжение ЕГНК, а в ряде случаев делится между нею и подрядчиком. Вторая часть, порядка 60%, делится в качестве прибыли между ЕГНК и подрядчиком.

В фев. 1993 г. для привлечения интереса к поисково-разведочным работам правительство объявило более привлекательные условия для подрядчиков, предусматривающие, в частности, увеличение доли нефти, для возмещения расходов подрядчиков с 25-30% до 35-40%, а их долю нефти, добываемой в качестве прибыли, с 11-20% до 20-30% в районе Суэцкого залива и с 15-25% до 17-30% в районе Западной пустыни. В последние годы СРП с ЕГНК заключали такие компании, как Amoco, Agip, Shell, British Gas, Apache, Norsk Hydro, Denimex, Mobil, Marathon, Occidental, Pennzoil, Repsol и др. Впервые большую активность в Египте стали проявлять фирмы Канады, Австралии, Ирландии. Внутреннее потребление нефтепродуктов составило в 1997 г. 21,5 млн.т. (в 1996 г. — 20,2 млн. т.). Экспорт по линии нефтяного сектора составил в 1997 г. 2,4 млрд.долл. против 2,7 млрд.долл. в предшествующем году. **Экспортируется в год по 6-7 млн.т. нефти и 5-5,3 млн.т. нефтепродуктов.** Часть своих потребностей в нефтепродуктах легких фракций Египет вынужден удовлетворять за счет импорта (смазочные масла, газойль, авиатопливо).

*Газодобывающая промышленность.* Добыча природного газа относится к одному из наиболее быстро развивающихся секторов экономики. **Объем добычи газа составляет более 16 млрд.куб.м. в год. Ожидается, что к 2001 г. по сравнению с 1998 г. объем производства удвоится.**

С открытием новых месторождений на побережье Средиземного моря (дельта Нила) и в Западной пустыне разведанные запасы природного газа значительно увеличились. **Подтвержденные запасы газа АРЕ оцениваются в 810 млрд.куб.м.,** что на 40% больше, чем в 1997 г. (578 млрд.куб.м.), и в 2 раза больше, чем в 1993 г. (425 млрд.куб.м.). Дельта Нила уже в течение продолжительного времени рассматривается как газовый бассейн крупного значения. Открыты месторождения «Порт Фуад», «Южный Тимсах» и «Уаках», где добыча газа производится с морских платформ. Более половины добычи газа в АРЕ приходится пока на два месторождения: «Абу Маади» (в эксплуатации с 1970 г.) и «Бадр Эр-Дин» (с 1990 г.). «Абу Кир» — третье по значению месторождение Египта, которое, как и «Абу Маади», постепенно начинает истощаться.

Главным производителем газа в АРЕ является International Egyptian Oil (ИЕОС), **созданная с учас-**

**тием итальянской ENI.** В сотрудничестве с американской Amoco, ИЕОС в первую очередь направляет свои усилия на исследования и обустройство месторождений природного газа в районе дельты Нила; реализуется проект в 1 млрд.долл., который с 2000 г. должен позволить добывать **10,3 млрд.куб.м. газа в год.** В нояб. 1997 г. Amoco вместе с Egyptian General Petroleum (EGPC) и ИЕОС объявили о планах разработки нового большого месторождения в районе Рас Эль-Бар (дельта Нила), стоимость проекта оценивается в 248 млн.долл.

Предполагается, что добыча газа на этом месторождении может достигнуть 56,6 млрд.куб.м. в год и что газ будет потребляться на местном рынке. В сентябре 1997 г. началась пробная добыча на морском месторождении «Тимсах», объем добычи составил 328 тыс.куб.м. в день.

Весьма перспективными считаются месторождения в Западной пустыне: «Обейд» и «Халида». В 1999 г. ожидается рост добычи газа на месторождении «Обейд» до 8,5 тыс.куб.м. в день. Месторождение «Халида» (участок «Салям») должно давать до 5,5 тыс.куб.м. в день. Испанская фирма Repsol (совместно с Apache и Samsung) еще в начале 1997 г. сообщила об открытии нового резервуара на месторождении «Халида». Газ с месторождений «Обейд» и «Халида» будет транспортироваться в Александрию по 180-километровому трубопроводу.

Amoco и ИЕОС намерены начать добычу на морских месторождениях в районе Дельты. «Балтим» и «Южный Балтим» должны вступить в строй в 1999 г., «Тимсах» и «Рас-Эль-Бар» — в 2000 г. В дельте Нила открыты также месторождения: «Сиган-1» (Petrobel), «Уаккар» (Agip/EGPC), «Розетта-5» и «Розетта-6» (английская BG Exploration and Production с 40%, Shell Egypt с 20,4%, Shell Austria с 19,6%, итальянская Edison с 20%). Поставки газа из Розетты ожидаются в 2000 г. Компания Amoco сообщила о завершении разведки значительных запасов газа на севере Синая. Apache ожидает, что рост добываемого ею на территории АРЕ газа к 2000 г. составит 425 млн.куб.м. в год.

Египет потребляет весь производимый на его территории газ, и правительство проводит политику сохранения контроля над ценами на газ. В декабре 1997 г. было принято решение поднять с середины 1998 г. цены на 17%, а к 2005 г. — до 25%. В целом же Египет стремится сохранить цены на газ на достаточно низком уровне с тем, чтобы стимулировать внутренний рынок к переходу на газ. Таким образом, планируется высвободить больше нефти для экспорта. В результате этой политики EGPC несет убытки при реализации газа на внутреннем рынке. Рост потребления газа на внутреннем рынке весьма значителен, в первую очередь благодаря термическим производствам, переходящим с нефтяного топлива на газовое. Доля промышленного потребления газа в АРЕ составляет 65%. Объявлено о планах допуска на рынок газа частных фирм.

В нояб. 1996 г. Каир и Анкара договорились в принципиальном плане о поставках египетского газа в Турцию. В фев. 1999 г. в ходе визита в турецкую столицу министра нефти АРЕ Х.Аль-Банби стороны подписали протокол на экспорт 5 млрд.куб.м. газа в год. Египетские и турецкие эксперты должны определить маршрут и способы транспортировки этого сырья.



В 1996 г. между Amoco и EGPC, с одной стороны, и турецкой Botas, с другой, было подписано соглашение о сотрудничестве в поставках сжиженного природного газа. В дек. 1997 г. ENI создала совместную с Amoco и EGPC компанию SNAM по экспорту газа в Турцию; стоимость проекта составляет 2-4 млрд.долл. В проект входит строительство на побережье Средиземного моря к западу от Порт-Саида завода по производству сжиженного газа стоимостью 1,2 млрд.долл. Ранее ENI уже рассматривала возможность сооружения или подводного газопровода через Средиземное море, или наземного, проходящего через территории Израиля и Ливана. ENI/SNAM обладает 45% капитала в проекте экспорта сжиженного природного газа (Amoco — 45%, EGPC — 10%). Совместно с турецкой Botas, Amoco планирует сооружение в Турции (Измир) завода регазификации.

Сооружение «Трубопровода мира» для транспортировки газа в Израиль напрямую зависит от хода БВУ, и не известно, будет ли он построен в ближайшее время. Согласно проекту, трубопровод должен взять начало в Порт-Саиде и, проходя по палестинским территориям, закончиться в Израиле. Возможно его продолжение в Ливан и ответвление в Иорданию. Согласно первоначальным соглашениям, по трубопроводу, начиная с 1999 г., в Израиль должно было транспортироваться 2-2,4 млрд.куб.м. газа в год. Кроме политических причин, реализация проекта строительства «Трубопровода мира» отложена еще и из-за сложностей в согласовании цен на газ и недостаточной развитости израильской газораспределительной сети.

Израильяне стремятся увеличить долю газа в балансе потребления энергоносителей. К 2001 г. планируется перевод трех электростанций на побережье Средиземного моря в Ашдоде, Тель-Авиве и Хайфе с мазута на природный газ. Их суммарное потребление составит около 2 млрд.куб.м. в год.

В окт. 1997 г. между EGPC и IEOS подписано соглашение, согласно которому IEOS построит газопровод с шельфовых месторождений газа в районе дельты Нила на север Синая. Планируемая пропускная способность газопровода составляет почти 4 млрд.куб.м. в год, стоимость проекта — 60 млн.долл.

В июне 1997 г. между APE и Иорданией начались переговоры по проекту строительства газопровода, проходящего через Синай и по дну Красного моря в Акабу, где он соединялся бы с иорданской газораспределительной сетью. Проектная мощность газопровода — около 2 млрд.куб.м. в год, достижение которой планировалось к 2001-02 г., а в случае наличия достаточного спроса она может быть увеличена до 4 млрд.куб.м. в год.

*О транспортировке нефти и газа по территории APE.* Благодаря своему географическому положению, Египет играет стратегически важную роль в вопросе транспортировки нефти и газа из Персидского залива в Европу.

За последние годы доходы египтян от прохода Суэцкого канала нефтеналивными судами снизились, так как альтернативный трубопроводный транспорт и морской маршрут вокруг мыса Доброй Надежды стали пользоваться относительно большой популярностью. В качестве одной из мер по возвращению утерянных позиций на рынке

транспортировки нефти и газа в конце 1997 г. администрация Суэцкого канала объявила о решении четвертый год подряд отказаться от увеличения платы за проход канала. Танкерам, проходящим Суэцкий канал, в 1998 г. предоставляются значительные скидки, для судов, перевозящих сжиженный газ, скидка составляет 35% от полного тарифа.

Администрация канала продолжает работы по углублению и расширению его судоходной части. Глубина канала позволяет вести проводку любых сухогрузов, однако для обеспечения возможности проводки супертанкеров его необходимо дополнительно углубить до 21,3 м. **К 2000 г. глубина канала достигнет лишь 18,9 м. (протяженность Суэцкого канала составляет 195 км., из них 68 км. — участки с двусторонним движением. Ширина канала по поверхности — до 400 м., ширина судоходной части — 190 м.).**

Администрация Суэцкого канала предприняла попытку достичь соглашения с основным конкурентом — компанией, эксплуатирующей нефтепровод Sumed, также ориентированным на транспортировку значительных объемов нефти в северном направлении. Такое соглашение могло бы сделать перевозку нефти небольшими танкерами через канал более выгодной, чем ее перекачивание через нефтепровод. Крупным танкерам предлагается произвести частичную разгрузку до предела, позволяющего воспользоваться каналом, пройти канал и после прохода вновь догрузить перекаченный по нефтепроводу излишек нефти.

Нефтепровод Sumed используется в качестве средства транспортировки нефти из Персидского залива в Средиземном море. Его длина составляет 320 км, начальная точка расположена в Айн-Сухне (Суэцкий залив), конечная — в Сиди Кирир (Средиземное море). Проектная мощность нефтепровода составляла 1,6 млн. б/д., но после завершения строительства насосной станции «Дашур» на юге от Каира пропускная способность увеличилась до 2,5 млн. б/д. Нефтепровод находится в собственности Arab Petroleum Pipeline с участием египетского капитала (50%), КСА (15%), Кувейта (15%), ОАЭ (15%), Катара (5%). Емкость сопутствующих нефтехранилищ доведена до 24 млн.барр. Изучается возможность строительства дополнительного участка трубопровода от Айн-Сухны через Красное море до ближайшей точки на саудовской территории в районе Шарм аш-Шейха и далее до соединения с основным саудовским нефтепроводом, имеющим терминал в порту Ямбу.

Объявлено также о планах сооружения совместного египетско-ливийского нефтепровода, по которому бы производилась перекачка ливийской нефти из Торбука на НПЗ Александрии. Предполагаемая длина нефтепровода — 600 км., пропускная способность — 150 тыс. б/д., стоимость — 300 млн.долл., время строительства — 3 года.

## Энергетика

Удельный вес энергетики в производстве ВВП в 1997/98 ф.г. составил 1,8%. Производство электроэнергии равнялось 62,7 млрд.квт.ч. (19,1% было выработано гидроэлектростанциями, в основном ГЭС Высотной Асуанской плотины, и 80,9% — тепловыми станциями), 4% электроэнергии было потреблено в сельском хозяйстве и более 42% — в промышленности.

Рост потребности в электроэнергии в АРЕ составляет 5-7% в год. В целях обеспечения необходимых средств, правительство прорабатывает планы частичной приватизации электроэнергетической отрасли, расширения иностранных инвестиций.

Суммарная мощность электростанций составляла весной 1999 г. 16 гвт., к 2005 г. планируется ее увеличение на 2,5-3 гвт.

Эти планы в первую очередь связаны со строительством в 110 км. к востоку от Каира, в Куреймате на природном газе ТЭС на 1,2 гвт. На этот проект Агентство по международному развитию (США) выделило 200 млн.долл. Консорциум, включающий Bechtel, минэнергетики АРЕ и Arab African International Baric, к 2000 г. планирует завершить строительство двухтопливной ТЭС на 650 мвт. к западу от Александрии, в Сиди Керир. Еще одна электростанция будет сооружена на западе Синая, в Айун Муса. Уже находятся в эксплуатации расположенные на Красном море электростанции, использующие энергию ветра; их суммарная мощность — 66 мвт. МБРР принял решение о выделении 50 млн.долл. на строительство солнечной электростанции, которая ночью работала бы на природном газе. Сооружение этой станции планируется в Куреймате, рядом с ТЭС.

Для более динамичного расширения производственных мощностей правительство планирует использовать схему «строительство-владение-управление-передача» (BOOT, Build-Own-Operate-Transfer). Финансирование по этой схеме позволяет сооружать электростанции и другие объекты инфраструктуры без увеличения внешней задолженности, так как частные инвесторы получают возможность компенсировать затраты на строительство объектов, владея и управляя ими в течение фиксированного периода времени. По истечении этого периода объект передается в собственность государства. Первый проект, сооружение которого производится по такой схеме, это упомянутая ТЭС в Сиди Керир.

Та же схема может быть использована при сооружении ТЭС на 650 мвт. в Джабль Атака в районе Суэцкого залива (600 млн.долл.), ветровой электростанции на 300 мвт. в районе Заафарана (350 млн.долл.), электростанции на 1,2 гвт. в Нубарийи, в районе Дельты и еще одной электростанции на 1,3 гвт., местоположение которой пока не определено. Перечисленные проекты, при условии успешного согласования между всеми заинтересованными сторонами, могут быть введены в строй к 2007 г.

В Египте проводится работа по объединению энергосети страны с энергосетями других государств региона. **В 1998 г. завершено сооружение ЛЭП, связавшей энергосистемы АРЕ и Иордании.** К 2002 г. планируется реализовать проект объединения сетей Египта, Иордании, Сирии, Турции и Ирака, если удастся завершить работы на участке Ирак-Сирия и Ирак-Турция. Название проекта — Five Country. В рамках объединения электросетей североафриканских стран **завершена прокладка ЛЭП на участке Египет-Ливия.** В стадии изучения находятся проекты создания единого комплекса ЛЭП между Египтом, Иорданией, Ливаном, Сирией, Бахрейном, Оманом, Катаром, Саудовской Аравией, ОАЭ и Йеменом с управляющим центром в Каире. Другой единый комплекс ЛЭП может

включать в перспективе АРЕ, Израиль, Иорданию и ПНА.

**Ежегодно в строительство новых и в развитие ранее построенных энергетических объектов инвестируется около 1,6 млрд.долл.** Значительные суммы выделяются международными финансовыми организациями, а также в рамках оказания экономической помощи Египту со стороны США. За последние 15 лет американские вложения в энергетическую область составили 1,9 млрд.долл.

Средняя себестоимость 1 квт.ч. — 2,8 цента, отпускная цена в сбытовую сеть — 3,3 цента. На современных построенных и строящихся тепловых электростанциях себестоимость снижена до 2,6 цента, а на проектируемых гидроаккумулирующих и гидроэлектростанциях заложена предельная цена 1 квт.ч. — 1,4 цента.

До середины 70-х гг. потребление электроэнергии в Египте сопровождалось огромными дотациями государства. Постепенно объемы госсубсидирования сокращались: к середине 80-х гг. — 1 квт.ч. электроэнергии обходился потребителям в 5 раз дороже, чем в середине 70-х гг. Однако даже в этом случае средняя цена электроэнергии на 30% дотировалась государством. Тем не менее та часть населения, которая потребляла до 100 квт.ч. в месяц, платила не более 1,8 ф. в месяц (0,5 цента за 1 квт.ч.). Остальные потребители платили за электроэнергию из расчета: до 200 квт.ч. в месяц — не более 4,5 ф. (1,3 цента за квт.ч.); до 300 — 8,5 (2,5); до 400 — 12,5 (3,7); до 500 и выше — 25 (7,4). Чем больше энергии потребляется, тем меньший объем дотаций приходится на такого потребителя. Введение подобной прогрессивной шкалы позволило сократить дотации государства на 1 квт.ч. к середине 90-х гг. до 9%, а к 2001 г. предполагается довести до 3%, что является международным стандартом. При этом минэнерго удалось в течение последних лет не повышать цены на электроэнергию для малообеспеченных потребителей в сельских районах. В социальном плане это является одним из важных достижений энергетики Египта.

В 1998 г. проводилась **реконструкция 23 электростанций. Введены в строй новые ТЭС «Талкха» (1x210 мвт.), «Каир-Запад» (2x330 мвт.), «Каир-Юг» (1x165 мвт.), закончено строительство первых очередей ТЭС «Сиди-Керир» (2x320 мвт.), «Аюн Муса» (2x320 мвт.).** Основу гидроэнергетики АРЕ составляет Асуанский гидроэнергетический комплекс, сооруженный при экономическом и техническом содействии СССР. Первые три агрегата комплекса пущены в 1967 г., подписание декларации о сдаче ТЭС в эксплуатацию состоялось 15.01.1971 г. Установленная генерируемая мощность ТЭС Высотной Асуанской плотины (ВАП) — 2100 мвт. (12 агрегатов по 175 мвт.). Выработка электроэнергии в 1996-97 гг. — 8,2 млрд. квт.ч., пиковая нагрузка — 1980 мвт. В состав объектов энергокомплекса входят также открытые распределительные устройства 500 и 132 кв. и две ЛЭП 500 кв. **Доля ТЭС ВАП составляла к 1999 г. 15% объема производства электроэнергии страны.**

В 1997-98 гг. с помощью американских специалистов и на выделенные США 181 млн. долл. на ВАП были выполнены работы по модернизации системы управления распределением электроэнергии. Долгие годы после строительства Асуанской ТЭС в Египте не развивалась гидроэнергетика. С 1997 г. с помощью немецких специалистов

начаты работы по проектированию и строительству новой ГЭС в районе Наг-Хаммади на 80 мвт. Финансирование осуществляет Германский банк реконструкции (220 млн. марок) и Египетско-германский стройбанк (250 млн. DM). Кроме того, принято решение о строительстве в течение 5 лет пятой ГЭС на Ниле. Ожидаемая производительность 41 млн. квт.ч. в год, ведутся изыскательские работы.

С использованием опыта западноевропейских стран, в АРЕ начато проектирование принципиально новой гидроаккумулирующей ГЭС в районе Суэцкого залива. Предварительные изыскательские работы финансирует Швеция (10 млн. крон). Проектная мощность станции 1860 мвт. (6x310), производительность 5 млрд. квт.ч. в год. Стоимость строительства 1 млрд.ф., время строительства — 5 лет. Электростанцию планируется использовать для демпфирования суточных колебаний нагрузки в объединенной энергетической системе страны.

*Нетрадиционная энергетика (ветросиловая, солнечная, мини-энергетические установки и др.).* Большие перспективы в отдаленных и быстроразвивающихся районах страны (губернаторства Северный и Южный Синай, Красное море, Новая долина — проект «Тошка», Верхний Египет и др.) имеет использование нетрадиционных возобновляемых источников получения электроэнергии. На территории губернаторства Красное море, в районе крупного центра водного туризма Хургада, в 1994 г. при техническом содействии германской компании «Вентис» были пущены в эксплуатацию 30 ветросиловых энергетических установок германского и, частично, египетского производства, мощностью 100 квт. каждая. На развитие проекта, который предусматривает строительство специального завода по производству таких установок и сооружение ветросиловых станций на побережье Красного моря, с последующим включением этих мощностей в объединенную энергосистему АРЕ, **германская сторона готова предоставить 400 млн.ф. Ежегодно Германия выделяет 12 млн.ф. на исследования в области развития технологии ветроэнергетики.** В реализации проекта заинтересована и Дания, которая согласна выделить на эти цели 100 млн.ф. Датская сторона в 1997 г. уже выделила 9 млн. крон на создание атласа ветров Египта в целях развития ветроэнергетики.

В дек. 1997 г. египетское правительство провело международную конференцию по итогам выполнения I этапа программы экономии электроэнергии в стране и развития нетрадиционных, альтернативных способов получения электроэнергии с использованием энергии солнца и ветра. Международные участники отметили значительный прогресс АРЕ в этой области и выразили готовность финансировать работы по получению энергии из альтернативных источников. Африканский банк развития выделил на эти цели 2 млн.долл. Сооружение в Хургаде экспериментальной солнечной опреснительной установки мощностью в 300 тыс. л. воды в сутки финансирует ЕС.

К концу 1998 г. ветросиловыми установками производилось до 120 млн. квт.ч. К 2001 г. более 5% установленных мощностей египетской энергетики будет представлено «нетрадиционными» видами энергосистем, главным образом ветроэнергетическими установками. Выработка электро-

энергии этими системами возрастет до 1,5 млрд. квт.ч., прежде всего в районах, отдаленных от основных ГЭС и ТЭС. **Первое ветросиловое поле, мощностью 360 мвт., будет сооружено в Зафаране к 2001 г.** при техническом содействии немецких, датских и голландских фирм. На первом этапе в июне 1998 г. вошла в строй ветровая электростанция на 30 мвт. за счет Германии. На реализацию второй очереди мощностью 220 мвт. немецкое правительство уже выделило 15 млн. марок.

Развитие солнечной энергетики в АРЕ осуществляется значительно более скромными темпами, чем ветросиловой. Тем не менее, германские фирмы освоили производство небольших солнечных батарей для выработки тепла в г. 10-Рамадан. Минэнерго совместно с Иорданским центром по солнечной энергии изучают проекты создания энергокомплексов на Синае с целью выработки как тепла, так и электроэнергии для орошения и освещения отдаленных деревень. Достаточно широко солнечные батареи в Египте используются для электропитания отдельных ретрансляционных центров радиорелейных линий и другого оборудования, особенно в пустыне.

Определенное место в энергобалансе страны будут занимать т.н. мини-ГЭС, т.е. станции, использующие для производства электроэнергии малые перепады воды (1,6-3,5 м.). Так, в районе водопадов оазиса Фаюм с помощью французских и китайских компаний предполагается соорудить 6 мини-ГЭС, которые позволят вырабатывать более 20 млн.квт.ч. электроэнергии. Общий объем инвестиций в строительство этих станций оценивается в 6,5 млн.долл. Китай на осуществление проекта выделил 3,5 млн.долл, египетское правительство финансирует поставку оборудования на 10 млн.ф. Проектная мощность первой станции, ввод в строй которой намечался на середину 1999 г., — 4,5 мвт.

Развитие индустрии туризма, строительство крупных туристических комплексов по всему побережью Средиземного и Красного морей, на Синае, в районах исторических памятников в Верхнем Египте, а также реализация крупномасштабной программы освоения Новой Долины ставят перед энергетикой АРЕ задачу значительного увеличения электроснабжения.

*Атомная энергетика.* В конце 50-х гг. при техническом содействии СССР был создан исследовательский атомный центр (АИЦ) в Иншасе (пригород Каира). Советские организации поставили и пустили в эксплуатацию легководный реактор на 2 мвт., ускорители ядерных частиц, сопровождающие системы инженерного обеспечения, комплекс радиохимических лабораторий небольшой мощности. Затем, после длительного перерыва, вызванного известными политическими разногласиями между нашими странами, уже в конце 80-х гг. советские организации в счет взноса СССР в МАГАТЭ приняли участие в создании комплекса по очистке радиоактивных отходов АИЦ Иншаса. **В АИЦ Иншаса при содействии Аргентины построен и запущен в эксплуатацию ядерный реактор бассейнового типа на обычной воде мощностью 22 мвт. (тепловых) стоимостью 350 млн.ф.** На церемонии сдачи реактора в эксплуатацию 31 янв. 1998 г. присутствовал президент Аргентины. С середины 1997 г. аргентинские специалисты участвуют в строительстве циклотрона для производства изо-

топов. Стоимость проекта 30 млн.долл. Кроме того, в АИЦ в сотрудничестве с Германией ведется сооружение установки по отработке технологии производства ядерного топлива (стоимость 1 млн.долл.). Немецкие фирмы строят также печь для утилизации мелких радиоактивных отходов стоимостью в 2 млн.долл. Одновременно в сотрудничестве с МАГАТЭ и Финляндией осуществляется проект стоимостью в 5 млн.ф., связанный с разработками в области анализа ядерных компонентов и материалов, проводится модернизация действующего реактора, построенного при содействии СССР, для чего выделено из бюджета АРЕ 5 млн.долл.

В соответствии с национальной ядерной программой в Египте предполагалось построить 3 АЭС, установленной мощностью 3,5-4 тыс. мвт. С этой целью в начале 80-х гг. в 150 км. к западу от Александрии на побережье Средиземного моря была выбрана площадка для строительства первой промышленной АЭС. Этот выбор был одобрен МАГАТЭ. После землетрясения в Египте 1992 г. комиссия МАГАТЭ вновь осмотрела площадку и ее состояние и вторично подтвердила ее приемлемость для строительства АЭС.

В середине 80-х гг. был объявлен международный тендер на строительство АЭС, который выиграла ТНК «Бехтель» (основной капитал американский). Согласно предложению «Бехтель», предполагалось построить АЭС с использованием тяжеловодных ядерных энергоблоков канадского проекта мощностью 600 мвт. типа Candu. Российские организации не принимали участия в этом тендере, поскольку отечественная атомная промышленность была загружена в этот период заказами на строительство АЭС в странах-членах СЭВ, на Кубе, в Финляндии.

После Чернобыльской катастрофы политическое руководство АРЕ приняло решение приостановить планы строительства АЭС в Египте. Однако именно этот период характеризуется повышенной активностью египетских инженерных и деловых кругов в области ядерной энергетики. Проводятся интенсивные консультации в этой области с ведущими немецкими, французскими, американскими и японскими фирмами.

После преодоления чернобыльского синдрома единственным препятствием для полномасштабной реализации национальной ядерной программы Египта являлась внешнеполитическая кампания, направленная на то, чтобы склонить Израиль к подписанию Соглашения о нераспространении ядерного оружия и установлению контроля МАГАТЭ за национальными ядерными программами. Не добившись успеха в давлении на Израиль, египетское политическое руководство приступило к ускорению реализации программы развития ядерной энергетики. Правительством Египта рассматривается вопрос о строительстве первой промышленной АЭС мощностью 900 мвт. на подготовленной площадке на побережье Средиземного моря. С целью обеспечения безопасности ядерных объектов страны, а также для контроля уровня радиации в соседних странах, в Египте уже развернуто 32 станции слежения за радиоактивной обстановкой, объединенные в единую автоматизированную сеть.

Для строительства АЭС египетская сторона оставила свой выбор на использовании канадских тяжеловодных реакторов типа Candu на естествен-

ном уране. Канадские фирмы готовы построить два предприятия по производству тяжелой воды, мощностью 20 т. в год каждое. Канадские фирмы, являвшиеся фактически ведущими разработчиками национальной ядерной программы Египта и основными консультантами в вопросах развития ядерной энергетики в АРЕ, располагают достаточной финансовой поддержкой национального и международного капитала.

Использование реакторов тяжеловодного типа, работающих на естественном (необогащенном) уране, позволяет производить оружейный плутоний. С другой стороны, использование естественного урана значительно удешевляет первичный топливный цикл, поскольку процесс обогащения урана является делом крайне энергоемким и дорогостоящим. Россия, США, Япония, ЕС и др., применяющие ядерную энергию для производства электроэнергии, опреснения воды, выработки пара и т.д., используют энергоблоки на обогащенном уране, с охлаждением обычной водой под давлением.

*Производство энергетического оборудования.* До недавнего времени в стране производились только отдельные виды дизелей и дизельгенераторов и трансформаторов мощностью до 1600 ква. по лицензиям западных фирм. В основном выпускались дизели мощностью до 1000 л.с. С целью ограничения конкуренции со стороны иностранных поставщиков, правительство ввело запрет на импорт дизелей мощностью 130 л.с., а также комплектных дизель-генераторов мощностью до 700 ква.

В 1983 г. в структуре минэнергетики было создано Управление по производству энергетического оборудования. Конверсионные программы на военных заводах во многом были сориентированы на выпуск мощного энергетического оборудования. К середине 1997 г. **усилиями египетской промышленности удалось достичь уровня 90% самообеспечения оборудованием, необходимым для оснащения всех типов ЛЭП.** На египетских заводах освоены выпуск высоковольтных изоляторов, автоматических прерывателей и генераторов. На предприятиях компании «Айрон энд Стил», находящейся в ведении Администрации Суэцкого канала, **производится оборудование для ветроэнергетических установок мощностью 100 квт.** К 2001 году планируется изготовить 1000 единиц ВЭУ.

Важной задачей Управления является организация изготовления основного технологического оборудования для ТЭС. К 1998 г. потребности в таком оборудовании покрывались египетской оборонкой на 35%. Поставлена задача к 2001 г. поднять этот уровень до 50-70%. На египетских заводах совместно с германской фирмой «Сименс» налажено изготовление деталей турбин для двух ТЭС «Сиди-Керир» и «Аюн Муса», ряда элементов энергооборудования мощностью до 600 мвт., трансформаторов до 220 мвт.

Египетская фирма «Ратомаг» специализируется на выпуске крупного резервуарного оборудования для использования на ТЭС и АЭС по стандартам США, Англии и Германии. Фирма предлагает на рынок Египта резервуары диаметром до 4,5 м. и длиной до 43,2 м.

Помимо покрытия внутренних потребностей, египетские предприятия, специализирующиеся на выпуске энергетического оборудования, в 1997 г. вышли на внешний арабский рынок.

Египетские компании самостоятельно выполнили работы по прокладке низко- и высоковольтных ЛЭП в Йемене и Ливии, осуществили поставки силовых трансформаторов в Оман. Кувейт принял решение закупить 400 египетских силовых трансформаторов (стоимость только монтажных работ превышает 3 млн.долл.). Египетские компании получили приглашение принять участие в строительстве крупного энергокомплекса для НПЗ в Кувейте.

*Сотрудничество с зарубежными странами в области электроэнергетики.* С 1996 г. правительство Египта и минэнерго руководствуются принципиально новыми подходами в развитии сотрудничества с иностранными фирмами в области электроэнергетики. Изменился принцип финансирования как строительства новых, так и эксплуатации ранее построенных энергетических объектов.

В соответствии с законом №100 от 1996 г. в 1997 г. правительство приняло решение о поэтапной приватизации части энергетических объектов на 8,5 млрд.долл. и совокупной мощностью 9500 мвт. Этим же решением частные египетские и иностранные фирмы допускаются к строительству новых объектов. Но при этом государство оставляет за собой право контроля за ценообразованием, что гарантирует сохранение цен на электроэнергию для потребителей на прежнем уровне.

Большинство совместных инженерно-консультационных фирм, с привлечением ведущих мировых производителей электроэнергии, созданы как холдинговые компании с участием египетских и зарубежных банковских структур. На них возлагаются задачи подготовки совместно с департаментами минэнерго АРЕ докладов и экономических обоснований необходимости строительства тех или иных энергетических объектов, а также подготовки и проведения международных торгов.

В Египте создан ряд крупных СП с участием государства на предприятиях ВПК АРЕ. ТНК «Сименс» учредила в АРЕ СП по изготовлению на египетских военных заводах основного энергетического оборудования для ТЭС «Сиди Керир» и «Аюн Муса». В программе этого СП предусмотрено изготовление также крупных трансформаторных подстанций, центров по контролю за распределением энергии и т.д.

Принятая в международной практике система ВОТ (Build-Operate-Transfer) приобретает в АРЕ все большее значение. По этой системе осуществляется строительство ветроэнергетического парка в районе туристических центров Зафаран и Хургада (фирмы Германии и Дании), а также предполагается строительство энергообъектов на Синае.

Международный и национальный египетский капитал призывают принять участие в создании энергообъектов, включая АЭС, в Египте на условиях ВОТ. **Решения о создании крупных объектов в АРЕ с участием иностранного капитала принимаются высшим политическим руководством страны, как правило, по результатам визитов в Египет зарубежных правительственных делегаций высшего уровня.**

Среди промышленно развитых стран в области электроэнергетики АРЕ наиболее активно сотрудничает с США, Германией, Францией, Китаем, Данией, Швецией, Италией, Испанией, Аргентиной, Канадой, Грецией, Португалией, Австралией. В последнее время на египетский рынок все более активно выходят фирмы Израиля и ЮАР

(строительство ЛЭП и трансформаторных подстанций). Японские фирмы предлагают автоматизированные системы управления энергокомплексом. Не менее активно развивается сотрудничество в энергетической области в рамках арабских государств. На экономических совещаниях в регионе развитию энергетики придано первостепенное значение. В рамках ЛАГ в марте 1997 г. сформировано Исполнительное бюро арабского Совета министров энергетики, в состав которого вошли представители Египта, Бахрейна, Марокко, Сирии и Саудовской Аравии. В ходе встречи в Тунисе министров энергетики арабских стран (март 1997 г.), на которой присутствовали министры энергетики Франции, Италии и Португалии, были рассмотрены перспективы развития арабской энергетики и сформированы две рабочие группы: по созданию объединенной арабской энергосистемы и по внедрению нетрадиционной энергетики. **В 1999 г. Египет намерен был экспортировать 3 млрд. квт.ч. электроэнергии.**

## Нил

Руководство АРЕ неизменно подчеркивает, что Египет строго придерживается своей квоты (55,5 млрд.куб.м. в год по египетско-суданскому соглашению от 1959 г.) при реализации национальных мегапроектов «Новая долина» и прокладке ирригационных каналов на Синайском полуострове. По мнению египтян, они обладают достаточным научным опытом и техническими возможностями, позволяющими разработать оптимальный способ задействования ресурсов Нила, не превышая при этом объема квоты. В связи с этим в ходе встречи Международного совета по водным ресурсам, прошедшей в Каире в мае 1998 г., египтяне с неодобрением отзывались о попытках западных СМИ обвинить АРЕ в политике свершившихся фактов в контексте реализации проектов на Синае и в Верхнем Египте, якобы приведшей к превышению египтянами установленной квоты. Активизировавшиеся египетско-суданские контакты в области сотрудничества по эксплуатации водных ресурсов Нила способствовали сближению точек зрения. Отмечалось, что разблокирование ситуации на юге Судана позволило бы возобновить реализацию совместных ирригационных проектов. Суданцы выступили также с просьбой о командировании египетских специалистов с целью повышения уровня эксплуатации и техобслуживания суданских электростанций.

Египет и Судан заявляют о своей несогласии на вмешательство какого-либо государства за пределами бассейна Нила в вопросы, связанные с использованием ресурсов реки, поскольку это, по их убеждению, может привести к сокращению квот обоих государств. Комитет по вопросам обороны и национальной безопасности Народного собрания АРЕ призвал к принятию активных мер для срыва попыток Израиля «получить доступ к ресурсам Нила через возведение каскада плотин в Уганде и Эфиопии при инвестиционной поддержке США и Всемирного банка».

В свете опасений, связанных с возможным строительством каскада плотин в Эфиопии, Адис-Абеба подчеркивает, что на данном этапе речь идет лишь об ограниченном количестве ГЭС. Египтяне в принципе принимают такой подход.

АРЕ неоднократно заявляла о готовности участвовать в осуществлении энергетических проектов в Эфиопии и любом государстве бассейна Нила.

На встрече участников группы «Тэконил», в которую входят министры водных ресурсов государств бассейна Нила, состоявшейся в мае 1998 г. в столице Танзании, было принято решение обратиться к главам своих государств с просьбой созвать в 1999 г. саммит для выработки единой стратегии. Серьезную обеспокоенность Каира вызвало согласие Уганды на захоронение в непосредственной близости от истоков Нила ядерных отходов. Уганда выступила с заявлением, в котором опровергла обвинение. АРЕ и Уганда провели ряд контактов, в результате которых была достигнута договоренность о возведении Египтом в 25 км. от устья оз. Виктория плотины и электростанции на 450 мвт. Предполагается, что египетские компании, которые займутся реализацией этого проекта, в течение нескольких лет после окончания строительства плотины будут осуществлять административный и финансовый контроль (право на прибыль от продажи электроэнергии), после чего плотина перейдет в распоряжение правительства Уганды. По утверждению египтян, возведение плотины, эксплуатация которой не будет выходить за рамки выработки электроэнергии, не повлияет на годовой объем нильской воды, получаемой Египтом с экваториальной части бассейна Нила.

Говоря об усилиях, направленных на «спасение» Нила на неправительственном уровне, следует отметить «**Нильский манифест**», опубликованный в феврале 1996 г. в Женеве неправительственной организацией Felege Guhion International (FGI), содержащий аналитические данные об угрожающем Нилу высыхании в течение 20 лет, что, как считают авторы «Манифеста», приведет к дальнейшему опустыниванию Египта, Судана, Эритреи и северо-западной части Эфиопии. FGI утверждает, что в ближайшем будущем потребности Египта и Судана в нильской воде возрастут на 20 млрд.куб.м. в год и, даже при наличии доброй воли и сотрудничества между странами бассейна, для реализации планируемых ирригационных проектов объема водных ресурсов Нила будет недостаточно.

Отмечая «катастрофический» недостаток внимания к проблеме рационального распределения вод Нила со стороны государств бассейна «перед лицом грядущей засухи», FGI указывает в «Манифесте», что чистоте нильской воды угрожают экологически несовершенные каирские системы очистки сточных вод и контроля за состоянием вод Нила. В «Манифесте» также отмечается, что существует большая вероятность возникновения острого конфликта между Суданом, Эфиопией и Эритреей, предотвратить который может только объединение международных усилий под эгидой ООН, направленных на решение проблемы возрастающего дефицита водных ресурсов.

*О реализации ирригационного проекта «Салам».* В рамках данного проекта осуществляется переброска вод Нила на Синай, что позволит оросить 620 тыс. федданов (260 тыс.га) земли по обе стороны Суэцкого канала. На этой территории предполагается расселить 1,5 млн.чел. Стоимость проекта оценивается в 2 млрд.долл., треть дают КСА и Кувейт.

Реализация проекта по переброске нильских вод на Синай началась по инициативе покойного президента А.Садата в 1979 г. (т.е. сразу после заключения кэмпдэвидских соглашений и мирного договора с Израилем, отсюда и его название «Мир»). Стержнем всего комплекса является канал «Салам», который берет свое начало в районе Дамьетты, проходит по четырем водоводам под Суэцким каналом и затем направляется в северную часть Синайского полуострова. Общая протяженность канала должна составить 242 км., из которых 155 км. — на Синае. Осуществление проекта затянулось. Использованию орошаемых земель мешает засоленность многих из них. Для исправления положения требуются дополнительные расходы. В октябре 1997 г. в присутствии президента Х.Мубарака состоялся торжественный пуск первой очереди канала «Салам» (87 км. до Суэцкого канала), что позволило начать перекачку нильских вод на Синай. Власти ставят задачу завершить реализацию проекта к 2004 г. Из 220 тыс. федданов (92,5 тыс. га) земель, орошенных в результате строительства первой очереди канала «Салам» (на западном берегу Суэцкого канала, в провинциях Дамьетта, Дакахлия, Шаркия, Исмаилия и Порт-Саид), в мае 1999 г. возделывалось 50% этой площади. Эта проблема, актуальная для всего мира (1,4 млрд.чел. испытывают нехватку воды, пригодной для питья, а к 2025 г. это число увеличится до 4 млрд.), имеет особое значение для АРЕ и других арабских стран с учетом специфики их климатических и природных условий. **Потребление воды на душу населения в арабском мире возросло во второй половине XX века в 4 раза, при этом число жителей увеличилось в 3 раза.** Все большее количество воды требуется для освоения и орошения земель, развития производства. Все это при ограниченности водных запасов арабских государств может уже в близкой перспективе резко обострить проблему водоснабжения в регионе, превратив ее в источник конфликтов и потрясений.

Данная тема всесторонне обсуждалась в августе 1998 г. в Каире на конференции по водным ресурсам, на которой присутствовало 300 официальных представителей и экспертов из 15 арабских стран.

В ходе конференции египтяне поднимали вопрос об увеличении квоты Египта в использовании вод реки Нил. В Каире, как следует из высказываний египетских представителей, озабочены тем, что арабы отстают от Израиля в преодолении трудностей, связанных с нехваткой водных запасов. Это, полагают здесь, может привести к нежелательной зависимости от Тель-Авива соседних арабских стран (Иордания, палестинские территории и др.). **Израильтянам удалось разработать технологию, снижающие (почти в 3 раза) нынешнюю высокую себестоимость опреснения морской воды.** К 2010 г. предполагается построить на средиземноморском побережье Израиля крупный комплекс по опреснению морской воды мощностью 50 млн. куб. м. в год (при финансовой поддержке США и, возможно, ЕС и Японии). Этот проект будет дополнен сооружением еще четырех опреснительных станций.

Не исключено, что арабы могут при определенных обстоятельствах пересмотреть свое негативное отношение к предложенному Турцией еще в середине 80-х гг. проекту «Водовод мира», предусматривавшему переброску вод рек Гейхан и Сейян

в Сирию, Иорданию, Палестину, Израиль, Кувейт, Саудовскую Аравию, ОАЭ и Катар (тогда эта идея не понравилась странам Персидского залива, которые не хотели зависеть от Анкары в вопросах водоснабжения, предпочитая дорогостоящее опреснение морской воды). Однако для реализации данного проекта потребуются мобилизовать огромную сумму — 19 млрд.долл., что весьма сложно сделать, учитывая нынешние финансовые трудности, переживаемые арабскими нефтедобывающими государствами.

### Промышленность-2001

В этой сфере занято 2,5 млн. чел. В последние годы отмечается четкая тенденция к повышению ее удельного веса в экономике АРЕ. В основном это связано с бурным развитием нефте- и газодобывающей промышленности. В настоящее время в государственном секторе отмечается снижение объемов производства, в то время как в частном секторе вследствие проводимых правительством АРЕ процессов приватизации и либерализации — повышение.

Так, 65,5% доли промышленности в ВВП в 2001г. согласно данным министерства экономики и внешней торговли АРЕ была создана в частном секторе. Большинство предприятий частного сектора — это малые предприятия с количеством работников от 15 и меньше. Среди наиболее развитых отраслей промышленности следует выделить пищевую и текстильную промышленность, производство мебели и керамики, фармацевтическую промышленность, металлургическую промышленность и машиностроение.

Основными промышленными товарами являются хлопковая пряжа, шелк, готовая одежда, легковые и грузовые автомобили, автобусы, стиральные машины, промышленные холодильники, алюминий, цемент, фосфаты, фосфатные и азотные удобрения, мыло.

С начала 70г., в качестве одной из форм развития промышленности, правительство АРЕ активно занимается созданием новых свободных промышленных зон. В настоящее время на территории АРЕ действуют 7 свободных промышленных зон.

В горнодобыче преобладает добыча сырой нефти, разведанные запасы которой на сентябрь 2001г. составляли 3,75 трл. бар. В 1999г. среднесуточная добыча нефти составила 835 тыс. барелей. Основные месторождения нефти находятся в Западной Пустыне недалеко от ливийской границы, в оффшорной зоне Средиземного моря и на Синайском полуострове. Добыча осуществляется при содействии иностранных компаний и регулируется соглашением о разделе продукции.

Разведанные запасы природного газа, по состоянию на март 2001г., оцениваются в примерно 20 трлн. куб. м., а потенциальные запасы — 40 трлн. куб. м. Для наращивания экспорта нефти правительство АРЕ поощряет использование природного газа в электроэнергетике. С этой целью оно планирует заключить франчайзинговое соглашение с четырьмя частными компаниями по газификации страны.

Активно ведется работа по созданию «Арабско-го регионального газопровода» длиной 850 км и стоимостью 700 млн. долл.. Газопровод должен соединить египетский г.Эль Ариш и иорданский

порт Акаба в обход Израиля, северную часть Иордании, Сирию и Турцию. Затем из Сирии можно будет пустить газовую ветку в Ливию и на Кипр.

Основные запасы о каменного угля находятся на Синайском полуострове и оцениваются в 50 млн.т.. Однако, вследствие того, что уголь по своему химическому составу бедный, его разработка считается экономически нецелесообразной.

В оазисе Бахария (Западная Пустыня) ведется добыча железной руды, а на Красном море (Бур Сафага и Кусейр) — известняка и фосфатов. Для освоения фосфатного месторождения в Абу Тартур правительство АРЕ приняло решение найти частного инвестора, который должен будет компенсировать ему расходы на освоение месторождения в 1,5 млрд. долл., а также примерно 3 млрд. долл. за создание инфраструктуры.

В АРЕ есть также запасы марганца, золота, цинка, олова, свинца, меди, углекислого калия и урана. Однако удаленность этих месторождений, высокая стоимость работ по их добыче, а также транспортные расходы препятствуют их освоению.

### Промышленность-1999

В 1997/98 ф.г. в этой сфере было произведено 18,5% ВВП, при этом 79,4% объема промышленного производства пришлось на частный сектор. В промышленности работало 2,2 млн.чел. (13,4% занятых в экономике).

Ведущими отраслями египетской промышленности в 1997/98 г. были: пищевая — 29%, текстильная — 26,9%, химическая — 20,8%. Удельный вес других отраслей промышленности составлял: машиностроение — 14,3%, металлургия — 8,2%, горнодобывающая — 0,8%.

*Производство удобрений.* Наличие природного газа и ожидаемое увеличение спроса в связи с разработкой новых территорий страны под с/х нужды способствовали притоку инвестиций в промышленность минеральных удобрений.

Египет производит 7 млн.т. в год азотных удобрений. Ограничения на экспорт были сняты в 1997 г., после открытия третьей линии завода в Абу Кире, построенной германской корпорацией «Удэ» и дающей 500 тыс.т. продукции в год. «Абу Кир» был частично приватизирован, а после отмены запрета на приобретение акций этого завода иностранцами этот процесс должен завершиться.

Подобных ограничений не существовало для Египетской финансово-промышленной компании (ЕФПК) — крупнейшего в стране производителя фосфатных удобрений. До 1998 г. ЕФПК была приватизирована на 75%, а в 1999 г. Госкомпания по ведению горных работ и огнеупорным материалам выставляла на свободную продажу оставшиеся 25% акций. ЕФПК производит 1 млн.т. суперфосфата в год, 38% продукции экспортируется в Бразилию, Пакистан, Бангладеш, Европу.

Помимо расширения существующих производственных мощностей, ЕФПК изучает возможности инвестирования в другие виды удобрений: производство сульфата калия совместно с бельгийской компанией; производство нитрата калия.

ЕФПК также приобрела 5% акций новой Египетской компании по производству удобрений с капиталом в 900 млн.ф., которая будет производить 700 тыс.т. в год нитрата аммония в Хелуане и 500 тыс.т. в год мочевины в Суэце. Основной пакет

акций (30%) новой компании сосредоточен у инвесторов из Персидского залива. Поставку оборудования и обслуживание этого проекта, как и другого по производству азотных удобрений на северном побережье в Борг Эль-Араб, осуществляет все та же германская компания «Удэ».

Вновь созданная Компания удобрений и химической индустрии во главе с бывшим министром нефти АРЕ Али Вали начала в 1999 г. строительство завода по производству 1 млн.т. мочевины в год с использованием передовой технологии конверсии газа. Среди инвесторов саудийские финансовые группы, местные банки, страховые компании и финансово-промышленная группа «Ораском». Третий крупный инвестиционный проект в области удобрений — это строительство завода по производству мочевины в Суэце нефтеперерабатывающей компанией «Барака» во главе с Абдель Монеимом Хейкалем, включающей держателей акций из КСА и ОАЭ. Планируется, что завод будет экспортировать большую часть своей продукции в африканские страны.

В зоне Суэца планируется также построить крупный комплекс по производству удобрений. Строительство для Египетской компании по удобрениям, в которой «Ораском» имеет долю акций, будет вести все та же германская компания «Удэ».

*Цементная промышленность.* Египет производит цемента меньше, чем необходимо для покрытия потребностей страны. Ожидается, что потребление цемента будет возрастать до конца этого столетия на 8% в год.

Большинство новых проектов планируются к реализации на юге Египта в ожидании активного спроса и в связи с намерением правительства продолжить разработку новых территорий на юго-западе страны (завод на юге от Асьюта, завод в Новой долине). Ряд цементных заводов планируется также построить в Бени Суэфе. Среди уже реализуемых проектов — план «Ораскома» по производству 2,8 млн.т. в год цемента на заводе в Суэце (первая линия завода открылась в конце 1998 г., а вторая должна быть завершена в 1999 г.). Цементная индустрия была монополией госсектора с частичным исключением в отношении Суэцкой цементной компании. С 1998 г. ведущие позиции среди частных структур в этой отрасли занимает Египетская цементная компания, в которой «Ораском» имеет 40% акций.

В 1998/99 ф.г. объем производства цемента составил 20 млн.т. по сравнению со спросом в 22 млн.т. После завершения второй линии Египетской цементной компании и одной линии Суэцкой цементной компании объем производства может увеличиться к концу 1999 г. до 23 млн.т. цемента в год. Какую-то часть ожидаемого излишка цемента удастся экспортировать, учитывая положительный опыт контракта, подписанного между Асьютской цементной компанией и Малайзией, на 1 млн.т. продукции. Однако возможности широкомасштабного экспорта достаточно ограничены.

*Металлургия.* Международный сталелитейный рынок чрезвычайно насыщен, и для экспорта практически не остается возможностей. Местные производители вынуждены также противостоять агрессивной конкуренции со стороны иностранных поставщиков, многие из которых расположены неподалеку (КСА и Ливия являются основны-

ми экспортерами в Египет и пользуются налоговыми льготами). Украина и Россия являются также потенциальными конкурентами местным производителям.

Ведущей египетской сталелитейной компанией является Александрийская национальная компания черной металлургии и сталелитейной промышленности (АНКМС), созданная в начале 80-х гг. и полностью приватизированная сейчас. АНКМС имеет высокие показатели роста производства: если в 1996 г. она производила 1,1 млн.т. стального арматурного стержня и катанки, то после модернизации в 1998 г. — 1,6 млн.т. в год (при общем объеме производства в Египте в 3,5 млн.т. в год). Программа модернизации включает строительство второго завода прямого выделения металла из руды, что увеличит эффективность за счет снижения зависимости от металлолома. Завод будет производить 1 млн.т. продукции в год и позволит АНКМС выпускать полосовое железо.

Одним из крупнейших производителей в сфере металлургии и стали Египта был и остается Хелуанский комплекс. В последние годы на нем также осуществляется программа модернизации и ввода в действие новых усовершенствованных линий и цехов.

Если в 80-х гг. АНКМС и Хелуанский меткомбинат были вынуждены конкурировать с государственными сталелитейными заводами, большинство из которых отличались низкой эффективностью производства (исключением была только крупная Египетская металлургическая и сталелитейная компания, которая постоянно модернизировала свое производство), то в настоящее время они сталкиваются с конкуренцией со стороны нового поколения местных частных производителей.

Наиболее активный среди них — **Ахмед Эз**. Занявшись сталелитейным производством всего пять лет назад, он превратился в одного из ведущих производителей стали в Египте. Эз построил совместно с итальянской компанией «Даниэли» 2 прокатных цеха, производящих 800 тыс.т. арматурных стержней в г. Садат Сити, а также плавильный цех, производящий 700 тыс.т. заготовок в год. Помимо этого, Эз выкупил у саудийского инвестора Салеха Камеля заготовочный стан, производящий 300 тыс.т. арматурных стержней в год, в г. 10 Рамадана. В сент. 1998 г. Эз заказал «Даниэли» построить второй плавильный цех и еще 2 прокатных цеха к 2000 г. После их открытия Эз будет производить 1,6 млн.т. в год заготовок и 2 млн.т. в год арматурных стержней и прокатного профиля, что превратит его в лидера на рынке.

В суэцкой зоне Эз начал строительство нового завода по производству полосового железа. Долевое участие в проекте имеет все та же «Даниэли». Завод будет производить 1 млн.т. в год листовой стали. Среди других частных производителей стали можно назвать Насифа Совейреса, возглавляющего одну из групп «Ораскома». Недавно ею была создана египетско-греческая Национальная компания по изготовлению стали, которая начала производство в г. 6 Октября профильной стали для нефтеперерабатывающих, нефтехимических заводов, цементной промышленности, заводов минеральных удобрений.

Суэцкая сталелитейная компания, возглавляемая бывшим премьер-министром Азизом Сидки,



начала совместно с австрийской компанией строительство завода по производству 600 тыс.т. в год заготовок в Суэце. Ряд проектов также планируют реализовать группы «Эль-Герхи», «Эль-Хавари» и «Эль-Ката», занимающиеся производством и реализацией стали. Объявление летом 1997 г. о больших запасах железной руды на юго-востоке от Асуана увеличило шансы реализации многих новых проектов. Ряд иностранных фирм выразили желание вложить средства или участвовать в разработке месторождения, добыче руды и производстве окатышей. К началу 1998 г. правительство начало вести переговоры с группой, представившей наилучшие предложения, а 2 июня была выдана возобновляемая концессия сроком на 30 лет на разработку месторождения компании «Адемко» (Асуанская горнорудная компания).

«Адемко» будет не только добывать руду, которая была обнаружена в 15 местах на площади в 2840 кв.км., но и построит шахтную печь и сталелитейный завод в центре промзоны одного из крупнейших инвестиционных проектов на юге Египта.

Эксперты-геологи «Адемко» заявляют, что в 12 протестированных из 15 месторождений содержание железа было на уровне 42-58% — достаточно хороший показатель. Проблему же высокого содержания фосфора «Адемко» собирается решить, используя шахтную печь и специальный конвертор по производству стали.

Общие геологические запасы месторождений оцениваются в более чем 400 млн.т., что достаточно для 25 лет разработки. Сама добыча должна была начаться с середины 1999 г.; инженеры канадской компании «Меткем» и американской «Ю.С.Стил» вели детальные изыскания и готовили схему работ. «Ю.С.Стил» объявила о намерении приобрести 10% акций «Адемко».

«Адемко» будет пользоваться в течение 20 лет освобождением от налогов, а правительство обязалось создать инфраструктуру для реализации проекта: снабжение водой и электроэнергией, продление каирско-асуанской железной дороги, а также строительство ж/д ветки до порта Рас-Банас на Красном море. Все это позволит обеспечить завод поставками угля и транспортировку его продукции на рынок.

Правительство за право разработки недр получит 7% от продажи продукции месторождения. По расчетам «Адемко», шахты будут производить 2,3 млн.т. железной руды в год. Железная руда будет обрабатываться на заводе агломерации в стандартные окатыши. Затем, после прохождения через шахтную печь, конвертор, калильную печь и литейный завод, будет производиться 1,48 млн.т. в год заготовок. Прокатный цех будет потреблять часть заготовок для выпуска 600 тыс.т. в год стальных арматурных стержней. Оставшаяся часть заготовок будет продаваться либо местным прокатным цехам, либо экспортироваться. «Адемко» заявляет, что потребности Египта в заготовках составляют 1 млн.т. в год, из которых 70% импортируется. «Манесман» по долгосрочному соглашению обязалась реализовывать 540 тыс.т. в год заготовок.

Обсуждаются планы по строительству второго завода, который производил бы более широкий диапазон продукции, включая бесшовные трубы, участки ж/д пути и двутавровые балки.

## Агропром

В сельском хозяйстве АРЕ занято 5 млн. чел. В среднем на трех фермеров приходится 1 га обрабатываемых земель. Возделываются пшеница, кукуруза, рис, бобы, хлопок, сахарный тростник, овощи и фрукты. Несмотря на то, что для сельского хозяйства пригодно всего 3% (14,5 млн. феданов) земли, его доля в товарной структуре египетского экспорта составляет 20%.

Выращивание сахарного тростника, риса и отдельных сортов хлопка осуществляется под контролем государства. В 1994г. правительство отменило все субсидии на удобрения, семена и на борьбу с вредителями, однако электричество для сельскохозяйственных нужд предоставляется по сниженным тарифам. Работы по ирригации и дренажу осуществляются за счет государства.

АРЕ является крупнейшим в мире импортером продовольствия. Так, в страну ежегодно поступает 6,5 млн.т. пшеницы.

Разведением КРС занимаются в основном мелкие фермеры. поголовье стабильно и составляет 6,2 млн. голов. После отмены государственных субсидий на корма в 1990г. ситуация стала ухудшаться. В птицеводстве положение несколько лучше, хотя также зависит от импортных поставок. В 1997г. был снят 9-летний запрет на импорт мяса птицы, в то же время для защиты местного производителя была введена импортная пошлина в 80%.

Доля в ВВП сельского хозяйства за последние 10 лет снизилась с 20 до 15,7%, а процент занятой в нем рабочей силы — с 50 до 29,5%.

Наиболее динамично развивается растениеводство (71% с/х продукции). Далее идут животноводство (21,8%), рыболовство и рыбоводство (7,1%). Важнейшими с/х культурами являются хлопок, особенно длинноволокнистые сорта, пользующиеся спросом на мировых рынках (400 тыс.т. в 1997/98 ф.г.), пшеница (5,9 млн.т.), кукуруза (5,8 млн.т.), рис (4,9 млн.т.), овощи (17,1 млн.т.), в том числе лук (1,4 млн.т.). Наибольшей проблемой в этой отрасли является нехватка пригодных для с/х обработки земель, составляющих всего около 1% территории страны. Климатические условия и наличие воды для орошения, накапливаемой в водохранилище Асуанской плотины, позволяют на одной и той же площади собирать 2, а то и 3 урожая в год. Коэффициент использования обрабатываемых земель составляет около 1,8. Проблема нехватки с/х земель решается за счет ввода в с/х оборот пустынных земель путем строительства систем искусственного орошения.

В ходе выполнения 3-х предыдущих пятилетних планов (последний из них завершен 30 июня 1997 г.) было освоено 650 тыс.га, главным образом в районах, прилегающих к восточной и западной части дельты Нила. В 1996 г. началась реализация крупного проекта освоения земель в районе впадины Тошка (примерно в 250 км. юго-западнее Асуана), получившего название «Новая Долина». Там полным ходом идут строительные работы. К 1999 г. на них было израсходовано 1,2 млрд.ф. (**стоимость первой очереди проекта — 5,5 млрд.ф., т.е. 1,6 млрд.долл.**). Проложено уже 30 км. основного русла канала им. шейха Зайда, общая протяженность которого должна составить 72 км. Сооружена головная насосная станция, которая будет подавать воду в канал из водохранилища Наср.

Сельское хозяйство АРЕ не в состоянии полностью обеспечить потребности страны в продовольствии. Среднегодовые темпы прироста производства в сельском хозяйстве до недавнего времени отставали от темпов прироста населения, и лишь в 90-х гг. тенденция изменилась. Решение продовольственной проблемы во многом осуществляется за счет **импорта продуктов питания, ежегодный ввоз которых составляет около 3 млрд.долл.**

### Транспорт-2001

**Т**ранспортная система АРЕ, в которой работает 800 тыс. чел., включает в себя ж/д, автомобильный, воздушный, водный и трубопроводный транспорт.

Протяженность железных дорог АРЕ составляет 9400 км. Будучи самым «старым» элементом транспортной системы страны, они давно устарели и уже не могут удовлетворить потребности в контейнерных перевозках из египетских портов в страны континентальной Африки. Сейчас доля внутренних ж/д контейнерных перевозок составляет 7 процентов.

Ежегодно Египетская национальная железная дорога получает 1,4 млрд. ег. фунтов (347 млн. долл.) правительственных дотаций. Однако этого все равно недостаточно для ее модернизации. В настоящее время правительство АРЕ занимается поиском частных инвесторов для модернизации железных дорог в стране.

В АРЕ насчитывается 44 тысячи автодорог с асфальтовым покрытием, многие из них находятся в плохом состоянии. Для модернизации автодорог правительство АРЕ привлекает частных инвесторов. При этом наибольшее распространение получила система БОТ, в соответствии с которой частному инвестору предоставляются все права на строительство и эксплуатацию объекта в течение определенного периода времени, после чего объект передается в собственность государства.

Воздушный транспорт монополизирован госавиакомпанией «Иджипт Эйр», которая ежегодно перевозит прим. 4-5 млн. пассажиров и 87 тыс.т. грузов. Ее доля в международном воздушном сообщении составляет 25% по причине плохого качества обслуживания и высоких транспортных тарифов.

Система водного транспорта АРЕ состоит из речного флота (реки Нил и системы каналов), который обеспечивает 4% внутренних грузовых перевозок.

Ежегодно через морские порты АРЕ проходит приблизительно 51 млн.т. различных грузов, что составляет 85-90% ее внешней торговли.

Крупнейшей водной транспортной магистралью является Суэцкий канал. Ежегодно через него проходит 14 тыс. судов, что составляет 7% всех морских грузоперевозок в мире.

Трубопроводный транспорт. Нефтепровод «Сумед» между Красным и Средиземными морями, построенный в 1977г., является совместной собственностью АРЕ, ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейта и Катара. Ежесуточный объем транспортировки нефти составляет 2,3 млн. бар.

### Транспорт-1999

**Г**одовой объем грузоперевозок составляет 45,6 млн. т/км. Примерно 70% грузоперевозок осуществляется автотранспортом, 15,3% — трубопро-

водным, 9,7% — железнодорожным, 5,1% — водным и 0,4% — воздушным транспортом.

Торговый флот насчитывает **132 судна грузоподъемностью 1,56 млн.т., которые обслуживают до 25% перевозок внешнеторговых грузов.** Мощности морских портов составляют 49,5 млн.т, крупнейшие порты — Александрия, Порт-Саид и Суэц.

Важное значение для экономики страны сохраняет Суэцкий канал, являющийся одним из основных источников поступления в страну инвалюты. В 1998 г. по каналу прошли 14,6 тыс. судов грузоподъемностью 370 млн.т.

Высокими темпами развивается связь. С 1992 г. введено в эксплуатацию около 1,3 млн. телефонных линий, общее число которых достигло 3,3 млн. В 1998 г. в сотрудничестве с Францией был запущен спутник связи, ведутся переговоры по запуску второго такого спутника. В области транспортного строительства представлены проекты инфраструктуры, реализация которых позволила бы создать 5 крупных автодорог класса «хайвей» протяженностью 3,35 тыс.км. (2 млрд.долл.). Прежде всего речь идет о строительстве автомагистрали, которая соединила бы Египет, Ливию, Тунис, Алжир и Марокко по побережью Средиземного моря протяженностью 7 тыс.км., в т.ч. 1,5 тыс.км. прошло бы по территории АРЕ (инвестиционная оценка этой части магистрали — 850 млн.долл.), а также 4 национальные автодороги: Александрия-Файюм (240 км., 360 млн.долл.), Файюм-Асуан (850 км., 525 млн.долл.), Даирут-Фарафра (260 км., — 150 млн.долл.), Харга-суданская граница (500 км., 150 млн.долл.).

В проектах транспортного строительства предусматривается создание аэропортов международного класса в Рас Эль-Накб (Синай), Марса Алям (на побережье Красного моря) и Эль-Аламейн (на побережье Средиземного моря); модернизация и расширение морпортов в Порт-Саиде и Эль-Арише, строительство ж/д линии от Исмаилии через Суэцкий канал до погранпункта Рафах (граница с Израилем).

К строительству крупного моста через Суэцкий канал приступил консорциум японских, немецких и египетских фирм. Мост длиной 4 км. и высотой 70 м. (225 млн.долл.) должен быть пущен в эксплуатацию в 1999 г. **Проект «моста мира» выполняет японская сторона**, а поставку металлоконструкций для ж/д полотна и оборудования — немецкая фирма «Крупп». Мост соединит Азию и Африку и позволит значительно облегчить автомобильное и ж/д сообщение с Палестинской автономией (через север Синая) до египетско-израильской границы.

Продолжается строительство *метро в Каире*. Консорциум 17 французских фирм, при участии японской фирмы «Мицубиси» и ряда английских компаний, предполагает завершить строительство последней очереди в 2001 г. **Общая оценка строительства всех трех очередей каирского метро — 3,65 млрд.долл.** Обсуждается проект строительства метро во втором по величине городе Египта — Александрии. По программе «Мубарак-Ширак», это метро будут строить французские фирмы. Общая оценка привлекаемых инвестиций 1,9 млрд.долл., 40% которых будут внесены частными египетскими фирмами на условия БООТ.

*Морской транспорт.* В июле 1997 г. правительство разрешило частным судоходным компаниям обслуживать грузовые судна до 1500 т.

С мая 1998 г. действует поправка к закону, регулирующему строительство гаваней и портов. Не нарушая принципа полного суверенитета государства над территориальными водами и системой безопасности портов и судов, поправка позволяет инвесторам, египетским или иностранным, строить, управлять и ремонтировать гавани и причалы в существующих портах и взимать плату за их пользование.

После подписания соглашения между АРЕ и ВБ о модернизации мортранспорта правительство начало реализацию программы приватизации госкомпаний, занимающихся портовыми услугами.

Ведущей частной транспортной компанией в Египте является «Эджитранс», основанная в 30-х гг. семьей Лехета: весь спектр транспортных услуг. В 1964-74 гг. «Эджитранс» была вынуждена в связи с проводимой в то время политикой полной национализации перенести центр своей экономической активности из Египта в Ливан. В 1974 г., после начала проведения политики «открытых дверей», Лехета вернулся, однако компания продолжала терпеть убытки из-за вмешательства со стороны государства. Прорыв наступил в 1996 г., когда «Эджитрансу» было разрешено построить первый в Египте частный таможенный склад для хранения товаров, не оплаченных пошлиной, на площади в 3,5 тыс. кв. м. в СЭР Насер-Сити в Каире. За очень короткий срок склад был полностью загружен.

«Эджитранс» воплотил идею строительства крупного таможенного склада в 105 тыс. кв. м. в г. 6 Октября, быстро растущей промышленной зоне на юго-западе от Каира. На складе будут храниться грузы до тех пор, пока импортеры не захотят их растаможить. Проект будет также включать предоставление услуг по доставке грузов по всей территории Египта. «Эджитранс» обладает 20% пакета акций в новом проекте и будет осуществлять единоличное управление компанией. Совладельцами также являются «Мохандес Банк», Национальная страховая компания, «Ораском» и бизнес круги г. 6 Октября. Первая стадия комплекса открылась в июле 1998 г.

«Эджитранс» также планирует построить склад для хранения контейнеров в Александрии и склад для хранения грузов, требующих охлаждения, в Дихайле, на западе Александрии. Будет создано СП вместе с Голландией для обслуживания как импортеров, так и экспортеров. В районах «Эджитранс» собирается построить ряд небольших складов с охлаждением для хранения овощей и фруктов, предусмотренных на экспорт. Египет прилагает активные усилия с целью занять ключевые позиции в восточносредиземноморском судоходстве и увеличить доходы от Суэцкого канала (сейчас через него проходит 14% мировой торговли, принося 2 млрд. долл. ежегодной прибыли). Правительство намерено реализовать проект строительства порта, терминалов для перегрузки контейнеров, промышленной и свободной зон на востоке от Порт-Саида. Правительство внесло изменения в конце 1997 г. в соответствующий закон 1964 г., положив конец монополии государства над отраслью — и международные судоходные компании стали проявлять значительно больший интерес к египетским портам. Альянс 5 европейских и дальневосточных линий согласился использовать порт Дамьетту в качестве транзитного пункта для осуще-

ствления грузовых перевозок; с этой же целью японско-корейско-американский альянс начал использовать Порт-Саид; датские и французские судовые компании проявляют интерес к Дамьетте и Порт-Саиду.

Значительный скачок произошел в объеме инвестиций, вкладываемых в египетские средиземноморские порты. Александрия достигла предела в расширении, Дамьетта должна увеличить вдвое свою пропускную способность к 2005 г., Порт-Саид инвестирует 70 млн. долл. для увеличения мощностей до 800 тыс. 20-футовых контейнеров к 1999 г., Дихейла (порт на западе Александрии) планирует увеличить пропускную способность до 600 тыс. контейнеров. ВБ намерен финансировать ряд проектов в сфере морского транспорта, в т.ч. модернизацию портов Порт-Саида, Ариша, Суэца, строительство волнореза и заградительных насыпей в порту Дамьетты. Для осуществления проекта строительства нового грузового порта в районе Порт-Саида правительство поручило консалтинговым фирмам из Великобритании и Нидерландов подготовить доклад к июню 1998 г., на основе которого был разработан план в фев. 1999 г. Одобрено создание компании с капиталом 1500 млн. ф. (440 млн. долл.), ответственной за строительство и управление портом. Ее основатели — компании по переработке контейнерных грузов Порт-Саида и Дамьетты, Управление Суэцкого канала и Египетская генкорпорация нефти. Остальные доли будут распределены среди международных инвесторов и через подпису. Компания освобождается от всех видов налогообложения на 20 лет и получает право эксплуатации порта на 50 лет. Кроме того, создается АО с капиталом в 50 млн. ф. для осуществления инвестиций в ремонт контейнеров, починку судов, малого производства запчастей, а также строительство судов водоизмещения.

Контейнерный терминал будет располагаться на площади в 2 тыс. акров. Еще 12 тыс. акров будет отведено под складские помещения, хранилища и промзону. Порт будет первоначально иметь причал длиной в 1 км. и 10 порталных кранов; его пропускная способность будет 1 млн. 20-футовых контейнеров. Главным преимуществом порта станет глубина в 63 фута, благодаря чему он сможет принимать грузовые суда 8-го поколения с 18 тыс. контейнеров на борту.

Предварительные оценки западных специалистов подтверждают осуществимость проекта, но только в том случае, если правительство возьмет на себя ответственность по созданию инфраструктуры в районе объектов. Правительство мобилизует ресурсы для строительства телекоммуникаций, авто- и ж/д путей, аэропорта, подводки энергетических (запланировано строительство двух электростанций) и водных ресурсов. В 25 км. южнее Порт-Саида строится ж/д мост через Суэцкий канал, начата работа по возведению подвесного автомобильного моста с привлечением японского капитала.

Общая стоимость проекта оценивается в 10 млрд. долл., включая 1 млрд. долл. на строительство самого порта. Проект должен обеспечить рабочие места для 500 тыс. человек. Завершение работ запланировано к 2006 г. Новый порт будет управляться совместно с соседними портами, т.е. с Порт-Саидом и Дамьеттой. Правительство уверено в осуществимости проекта и видит заинтересо-

ванность крупнейших судоходных компаний в управлении или частичном владении новым портом, т.к. у него есть одно очень важное преимущество — порт будет расположен прямо на пути следования судов, а не в стороне, и на пересечении трех континентов.

Строительство порта позволит увеличить долю Египта в контейнерных перевозках с 2 до 5 млн. контейнеров в год и значительно интенсифицировать загрузку Суэцкого канала, что приведет к росту его доходности. Порт-Саид должен превратиться в международную биржу важнейших стратегических товаров и стать своего рода артерией, через которую будет осуществляться египетский экспорт.

Среди других важных проектов в сфере морского транспорта можно назвать план строительства порта севернее Айн-Сухны, контейнерного терминала в Адабии (около г. Суэца) и промышленной и торговой зон. Стоимость проекта оценивается в 700 млн. долл. Должны состояться торги и будет выбран иностранный инвестор для участия в реализации проекта и его управления. Среди компаний, участвующих в тендере, — «Эджитранс», кувейтская «Эль-Джассен», «Ораском» и Каирский финансовый дом «Эль-Ахли». В мае 1998 г. правительство заключило 4 контракта о предоставлении 280 млн. кв. м. земли для развития зоны Суэцкого канала, в т.ч. 50 млн. кв. м. египетско-китайскому СП для строительства морпорта в Айн-Сухне.

*О других проблемах Суэцкого канала.* Председатель Администрации Суэцкого канала (АСК) адмирал А. Фадель заявил весной 1998 г. о решении продать 30% принадлежащих АСК акций в относительно небольшой (с капиталом 2 млн. ф.) компании «Суэз Кэнэл Инвестмент», занимающейся оказанием портовых и навигационных услуг. Это решение обусловлено взятым правительством курсом на свертывание госучастия в деятельности СП. Сам Суэцкий канал останется собственностью государства и подобная позиция пересмотру не подлежит.

Суэцкий канал сталкивается с трудностями, велики его эксплуатационные расходы, существует потребность в модернизации канала и связанных с ним портов (углубление русла и т.п.). Доходы от канала в 1998 г. уменьшились на 5,3% по сравнению с 1996 г.

В 1999 г. эта тенденция могла еще более усугубиться вследствие уменьшения мировой добычи и перевозок нефти, а также финансового кризиса в ЮВА (число судов, направляющихся через канал в этот регион и из него, заметно сократилось). Основными агентскими компаниями, обеспечивающими судам проход Суэцкого канала, являются Asswan, Daman Hur, El Menia и El Suid. Все четыре являются государственными. Наряду с ними в г. Порт-Саид и г. Суэц действует ряд более мелких негосударственных фирм, также обслуживающих проходящие через Суэцкий канал суда. В обслуживании входит взимание платы за проход канала, лоцманское обеспечение, заправка топливом и водой, снабжение продовольствием.

Негосударственным фирмам разрешается обслуживать только мелкие суда, до 1,5 тыс. т. водоизмещением. Всеми крупными судами, танкерами и военными кораблями занимаются госкомпании.

Минимальная плата, за которую небольшое судно может пройти канал, составляет 6–10

тыс. долл. Стоимость прохода канала большим танкером или авианосцем доходит до 1 млн. долл.

Агентские фирмы при обслуживании небольших судов предпочитают получать деньги наличными. Возможно внесение платы через банковский перевод, однако в любом случае деньги должны поступить до начала прохода. В противном случае судно будет вынуждено ожидать поступления денег на рейде.

Местные власти применяют практику ареста судов после прохода канала на том основании, что судовладелец в свое время не завершил взаиморасчеты с агентствующей фирмой при оплате прохода другого судна. Это происходит несмотря на то, что плата за проход попадающего под арест судна была внесена полностью. Дела быстро передаются в судебные инстанции, которые всегда принимают сторону местной фирмы. В случае отсутствия у команды или судовладельца финансовых средств на погашение определенной судебным органом суммы, судно и груз могут быть проданы на аукционе. Если покупатель не будет найден, судно оставляется на внешнем рейде на неопределенное время.

Капитаны судов, пользовавшиеся при проводке обязательными услугами местных лоцманов, неоднократно сообщали об их ненадежности в критической ситуации. В результате недостаточной профессиональной подготовки и, зачастую, плохого знания английского языка, лоцманы часто создают аварийные ситуации при проводке и швартовке судна. В случае, если становится очевидной невозможность предотвратить аварию, лоцманы самоустраиваются от своих обязанностей и лишь наблюдают за происходящим. При разборе происшествий они заявляют, что капитан, якобы, не следовал их инструкциям, и возлагают на него всю вину.

## Интернет

В окт. 1993 г. Интернет был представлен широкой публике, однако доступным для потребителей он стал с марта 1996 года, когда было принято решение о развитии сети частных компаний-провайдеров, обеспечивающих доступ пользователей к мировой спутниковой системе компьютерной связи. В АРЕ насчитывается около сорока частных провайдеров, обеспечивающих электронную связь в большинстве провинций страны.

Каждый частный провайдер находится под наблюдением специального государственного информационного центра (ГИЦ), с помощью которого обеспечивается спутниковая связь. Этот центр, в принципе, может закрыть доступ к определенным файлам, но, в отличие от некоторых других арабских стран, в Египте практикуется более либеральный подход к отбору информации (цензура в области Интернет фактически отсутствует). При содействии ГИЦ ведутся переговоры с западными компаниями о поставке в Египет новейших компьютерных систем, технологий и т.д. В мае 1998 г. в Каире при поддержке Центра прошла выставка компьютерного и телекоммуникационного оборудования с участием крупнейших компаний-производителей из 11 европейских государств, США, Иордании, Кувейта, Сирии, ОАЕ.

В рамках ГИЦ в АРЕ функционирует египетское общество «Интернет» (консультативный орган, объединяющий всех провайдеров и наиболее крупных пользователей). В результате удается

удерживать достаточно низкие потребительские тарифы (среднемесячная стоимость подписки без ограничения времени составляет 30 долл.) и постоянно расширять ассортимент предлагаемых пользователям услуг.

В 1998 г. в Египте было официально зарегистрировано **80 тыс. подписчиков Интернет**, однако эта цифра не отражает реального числа потребителей, имеющих доступ к этой сети, поскольку зачастую одним подписным номером могут пользоваться большие группы пользователей: в отличие от развитых стран, почти 100% подписчиков в АРЕ являются юридическими лицами (около 15% — госструктуры, 35% — наука и образование, 50% — частный бизнес). Такое положение объясняется рядом объективных факторов: высокие пошлины на ввозимое компьютерное оборудование при почти полном отсутствии местного производства, низкая покупательная способность большинства населения, невысокий образовательный уровень, недостаточная развитость телекоммуникаций в целом по стране и т.д.

Создается сеть ретрансляторов единой системы компьютерной и радиотелефонной связи. В мае 1998 г. запущен первый египетский спутник «Найлсат», в результате чего появилась возможность существенно снизить расходы по аренде каналов связи.

## ВТО

Египет, являясь членом ВТО, имеет благоприятные, правовые условия для обеспечения доступа своих товаров на внешние рынки и может использовать достаточно эффективный механизм урегулирования торговых споров, который не только дает возможность оспаривать и отменять необоснованные ограничения, но и играет важную превентивную роль, удерживая торговых партнеров от произвольных односторонних действий.

К примеру, Египет может использовать этот механизм ВТО в качестве защиты при проведении антидемпингового расследования в отношении плоского проката и железа, поставляемого Египтом в страны ЕС. Антидемпинговое расследование, проводимое ЕС с 20.12.2001г. в отношении шести стран, включая Египет (6% рынка плоского проката из железа ЕС), инициировано Федерацией Европейских производителей стальной продукции и должно завершиться в апреле 2002г. Как заявил министр внешней торговли Египта Б.Гали, в случае неблагоприятного для Египта хода расследования, будут приняты все необходимые меры для защиты своей продукции от ввода антидемпинговых пошлин.

Египет активно использует предоставленный ему, как развивающейся стране, льготный период (до 2005г.) для защиты своих производителей от конкуренции импортных товаров путем введения повышенных таможенных тарифов и технических барьеров. Так, в феврале 2002г. введен повышенный тариф на импорт готовой одежды. Предполагается, что указанный льготный период будет использован для модернизации национальной промышленности которая сможет выпускать конкурентоспособную продукцию.

Египетские экспортеры текстильной продукции используют льготный период для увеличения объема экспорта своих товаров, освоения новых рынков.

В то же время после истечения льготного периода и отмены ограничена в торговле египетской текстильной промышленности придется испытывать жесткую конкуренцию особенно со стороны стран Юго-Восточной Азии. То же самое можно отнести к автомобильной промышленности и к ряду других отраслей.

Таким образом, членство Египта в ВТО на данном этапе позволит успешно решать определенный круг торгово-экономических вопросов, но в случае, если египетская промышленность не будет модернизирована и не будет налажен выпуск конкурентоспособной продукции до истечения льготного периода, последствия либерализации торговли могут привести к негативным результатам.

Невозможность решить существующие проблемы в торговле используя только механизм ВТО, побуждает Египет искать дополнительные средства для их урегулирования путем заключения соответствующих соглашений как с отдельными странами, так и с региональными объединениями.

В июне 2001г. подписано Соглашение об ассоциированном членстве Египта в ЕС, которое, по мнению экспертов Египетского центра экономических исследований, окажет более глубокое воздействие на национальную экономику, чем присоединение к ВТО. В соответствии с условиям Соглашения через 12 лет после его ратификации сторонами должно завершиться создание Зоны свободной торговли со странами ЕС, на которое приходится 40% египетского внешнеторгового оборота.

Кроме того, Египет является участником действующего соглашения об Общем рынке для стран Восточной и Южной Африки — КОМЕСА, Панарабского соглашения о свободной торговле.

Активизация египетско-иракских торговых связей привело к созданию в 2001г. между двумя странам Зоны свободной торговли.

В январе 2002г. создана Зона свободной торговли уже между Египтом, Ираком, Сирией и Ливией с полной отменой всех таможенных пошлин и сборов. Как ожидается, ее создание будет способствовать активизации процессов формирования Арабского общего рынка.

Основными направлениями внешнеэкономической политики Египта остаются: увеличение притока зарубежных средств для финансирования экономического развития, а также экспорта египетских товаров и услуг, рационализация импорта, которые все чаще реализуются путем заключения двусторонних торговых соглашений. Дисбаланс в торговле с рядом стран также побуждает Египет активизировать работу по заключению таких двусторонних соглашений.

Так, между Египтом и США, одним из его основных торговых партнеров, действует подписанное в 1999г. рамочное Соглашение о торговле и инвестициях, которое является основой развития двусторонних торгово-экономических отношений между двумя странами.

Двусторонний Совет — созданный в соответствии с указанным Соглашением, координирует работу, направленную на подписание Соглашения о свободной торговле между Египтом и США, устраняющего препятствия в двусторонней торговле и способствующего созданию более благоприятных инвестиционных условий. Активизации этого процесса послужил визит в 2001г. в США президента Египта Х.Мубарака.

Между Египтом и Францией действует ряд двусторонних торгово-экономических соглашений, являющихся основным фактором расширения взаимной торговли и, прежде всего, способствующих увеличению египетского экспорта во Францию (ежегодный рост составляет 13,5%).

Двусторонние соглашения между Египтом и Италией, являющейся вторым после США торговым партнером Египта (12,7% египетского экспорта), являются определяющим фактором в развитии торговли и привлечении инвестиций в экономику Египта.

Во время недавнего визита в Китай президента Египта Х.Мубарак подписан ряд двусторонних соглашений, призванных расширить экономические связи между странами и сбалансировать торговлю.

Достигнута договоренность с Индией об образовании совместной рабочей группы для изучения и подготовки преференциального двустороннего торгового соглашения.

Действуют двусторонние соглашения между Египтом и другими европейскими, африканскими и азиатскими странами и этот процесс получает свое дальнейшее развитие.

Египет, используя определенные преимущества предоставляемые ему членством в ВТО, одновременно стремится решить проблемы торгово-экономического сотрудничества с зарубежными государствами путем заключения двусторонних соглашений.

### Антидемпинг

В ходе антидемпингового расследования (АДР) в отношении поставок в Египет горяче- и холоднокатаного стального листового проката, имеющего происхождение, либо экспортируемого из РФ, российской стороной были приняты все возможные меры для обеспечения того, чтобы это расследование было проведено египетской стороной всесторонне и объективно.

Так, всеми российскими предприятиями, участвовавшими в данном АДР (ОАО «НЛМК», Липецк; ОАО «ММК», Магнитогорск; ОАО «Северсталь», Череповец и ОАО «ПОСТА», Новотроицк Оренбургской области), были своевременно и в полном объеме представлены сведения, которые необходимы для проведения расследования, включая также и материалы, позволяющие определить статус металлургической отрасли российской экономики.

Материалы, подтверждающие рыночный статус российской экономики, в Антидемпинговый департамент МВТ АРЕ представило также и Минэкономразвития России.

Кроме того, в рамках данного расследования представителями египетской стороны (группе экспертов Антидемпингового департамента МВТ АРЕ в количестве 10 человек) была предоставлена возможность посетить (в авг. 2001г.) ОАО «НЛМК» и ОАО «ММК» с целью проверки на месте отдельных аспектов, связанных с производством и поставкой в АРЕ продукции, являвшейся предметом расследования. После завершения указанного визита российскими предприятиями была дополнительно направлена в адрес Антидемпингового департамента МВТ АРЕ, по его просьбе, также и другая необходимая информация (о внутренних ценах на продукцию, ее себестоимости и т.д.). Однако, все это оказалось безуспешным, по-

скольку АД пошлина на российский стальной лист снята так и не была.

Действия египетской стороны в ходе проведения данного АДР были изначально направлены на ущемление интересов Российской Федерации. По вопросу о ситуации, сложившейся в связи с введением египетской стороной в одностороннем порядке 40% АД пошлины, российская сторона, начиная с марта 2000г., направила египетской стороне шесть официальных документов (включая ноты МИД России, минэкономразвития России, памятную записку посла России в Каире и письма Торгпредства на имя министра внешней торговли АРЕ) и только на один из них был дан ответ.

Египетская сторона в лице заместителя министра внешней торговли АРЕ, руководителя Антидемпингового департамента г-на А.Фаузи сначала обещала, что до вынесения окончательного решения по результатам расследования по пересмотру АД пошлины органом, проводившим расследование, обязательно будет проведено слушание с участием всех заинтересованных в данном АДР сторон, как это предусмотрено нормами ВТО, и о необходимости проведения которого просили заинтересованные российские предприятия, а также минэкономразвития России. Однако, затянув с подготовкой окончательного доклада по итогам пересмотра АД пошлины. Антидемпинговый департамент впоследствии от своего обещания отказался, сославшись при этом на нехватку времени в период, оставшийся до принятия министром внешней торговли АРЕ Ю.Б. Гали окончательного решения по данному вопросу.

Во время одной из встреч с г-ном А.Фаузи в сент. 2001г. им было впервые четко заявлено о том, что в ходе расследования по пересмотру АД пошлины проводящий расследование орган исходил из нерыночного характера российской экономики. Непризнание египтянами рыночного статуса российской экономики позволило им при расчете нормальной стоимости товара использовать в качестве определяющего фактора стоимость его производства в одной из «суррогатных» стран с рыночной экономикой, в результате чего египетской стороне, как она полагает, удалось доказать наличие демпинга, ущерба египетским производителям стального листового проката и продлить срок действия АД пошлины еще на 3г.

### Выставка

В Каире с 20 по 29 марта 2002г. проходила 35 Каирская международная выставка, которая на протяжении ряда последних лет является крупнейшим из выставочно-ярмарочных мероприятий, проводимых в Египте. Она также считается самой крупной выставкой на Ближнем Востоке. Ежегодно проводится в марте. С 1972г. входит в основанный в Париже Международный ярмарочный Союз.

Выставка привлекает многочисленных участников из различных стран мира, которые активно используют предоставляемые ею возможности для реализации своих экономических и коммерческих интересов в Египте и государствах ближневосточного региона.

В 2002г. на 35 Каирской международной выставке было представлено традиционно большое количество стран – 76, в том числе США, Германия, Италия, Франция, Великобритания, КНР,

Южная Корея, Чехия, Румыния, Испания и др. В число стран, впервые принявших участие в этом мероприятии, входят Йемен, Босния, Герцеговина, Ямайка, Эквадор и Уругвай. Свыше 2500 иностранных и 3500 египетских фирм и компаний разместились в 18 павильонах и на трех открытых площадках.

В церемонии открытия выставки принимал участие премьер-министр АРЕ А.Обейд.

Каирская выставка является выставочным мероприятием общего (не специализированного) плана, поэтому композиционно она строится по страновому (национальному) принципу. В 2002г. ряд стран организовали свои экспозиции в постоянно арендуемых ими павильонах большой площади, расположенных на территории выставки. Наиболее значительные по масштабам площади для экспонатов имели США, Германия, Италия, Франция, Китай.

По данным выставочного оргкомитета иностранными компаниями было подписано коммерческих контрактов с египетскими фирмами на 230 млн.долл. (в 2001г. — 200 млн.долл.).

Многие иностранные компании участвовали в выставке через свои египетские агентские фирмы.

Из египетских фирм, представлявших на выставке иностранные компании, можно выделить такие категории, как чисто агентские фирмы и фирмы, осуществляющие сборочное производство в Египте с использованием египетских комплектующих. Последняя схема производства наиболее полно применяется в АРЕ для большегрузных автомобилей и автобусов.

На Каирской выставке 2002г. (как и в прошлом году) прослеживается ориентация на развитие малого бизнеса, о чем говорит характер представленного на стендах зарубежных и египетских фирм и компаний технологического оборудования для малых и средних предприятий.

Египетская экспозиция носила экспортную направленность, что полностью соответствует проводимому правительством АРЕ курсу на развитие экспортных отраслей экономики.

Большое внимание было уделено демонстрации новых материалов и технологий, разработка которых идет по пути снижения материалоемкости и энергоемкости, повышения прочности конструкций и надежности механизмов, замены природных материалов полимерами.

Россия на Каирской выставке была представлена 35 участниками, занимавшими площадь свыше 150 кв.м. в павильоне №6 (70 кв.м. в 2001г.). Организаторами российских экспонентов выступали ЗАО «Экспоцентр» при содействии АО «Негус Экспо Интернэшнл», ОАО «Инконнэкт» и «Рик-Интертур».

С учетом возможных направлений развития российско-египетского сотрудничества российские предприятия продемонстрировали свыше 200 экспонатов в таких областях, как нефтяная и газовая промышленность, энергетика, строительство, автомобильная промышленность и др.

Среди российских участников 35 Каирской международной выставки можно отметить представительную делегацию Газпрома, делегацию Ставропольского края во главе с первым заместителем министра экономического развития и торговли Ставропольского края, делегацию Татарстана, ОАО «АвтоВаз», ОАО «Нижнетагильский ме-

таллургический комбинат» и ряд других крупных и средних предприятий и организаций.

Участие российских экспонентов в Каирской выставке впервые проходило с частичным финансированием за счет средств федерального бюджета. Это позволило привлечь к участию в выставке значительно большее количество российских предприятий, в том числе и таких, которые, по причинам финансового характера, не могли принять в ней участие самостоятельно. Единая российская экспозиция занимала площадь, в 2 раза превышающую площадь российской экспозиции на 34 Каирской выставке, и размещалась в хорошо доступной для посетителей части павильона.

Красочная реклама и удачное размещение на стендах широкой гаммы образцов российской продукции привлекали внимание посетителей выставки.

Отдельные замечания и рекомендации оргпредства по оформлению экспозиции были учтены организаторами российской экспозиции

Популяризации российской экспозиции в незначительной степени способствовало проведение в начале работы выставки 21 марта в резиденции Посла Российской Федерации в АРЕ приема и пресс-конференции по случаю Дня России.

В пресс-конференции, которая при содействии председателя Египетской части Российско-Египетского Совета делового сотрудничества г-на А.Шиха была организована совместно посольством и оргпредством РФ в АРЕ, приняли участие представители как российской (Агентство «Новости», «Радио России»), так и египетской прессы (газеты «Аль Ахрам», Аль Хабар», «Аль Гумхурия», еженедельник «Мена, журналы «Роза Юсеф», «Молодежь и спорт» и ряд других популярных газет и журналов). На вопросы представителей прессы отвечали временный поверенный в делах РФ в АРЕ А.М.Захаров, и.о. оргпреда РФ в АРЕ В.В. Кожевников, первый заместитель министра экономического развития и торговли Ставропольского края В.Г.Миленин, представители Татарстана и Газпрома. От египетской стороны на вопросы отвечал председатель Египетской части Российско-Египетского Совета делового сотрудничества г-н А. Шиха. Вопросы в основном касались проблем развития двустороннего российско-египетского торгово-экономического сотрудничества и участия российских предприятий в выставке.

В приеме по случаю Дня России в рамках программы российских организаторов выставки приняли участие более 200 человек. В числе приглашенных были высокопоставленные египетские чиновники, представители крупного и среднего бизнеса, непосредственно заинтересованные в поддержании и развитии российско-египетского торгово-экономического сотрудничества, представители российских внешнеэкономических объединений и их египетские торговые партнеры.

На выставке состоялись встречи с представителями египетских деловых кругов как в рамках тематики российской экспозиции, так и по другим направлениям, что свидетельствует о возрастающем интересе египетской стороны к расширению торгового, промышленного и научно-технического сотрудничества.

Специалисты российских предприятий провели переговоры с представителями более 100 египетских фирм и фирм других стран.

В результате переговоров: заключены контракты на поставку серийной продукции ООО «Хрустальный Завод» (г. Гусь-Хрустальный) с 3 египетскими фирмами на 100 тыс. долл.; получены запросы от 40 фирм на поставку серийной продукции розпредприятий; от 10 организаций поступили предложения о кооперационном и научно-техническом сотрудничестве в различных областях; 12 фирм предложили дилерские услуги и выразили намерение подписать агентские соглашения.

### Таможня

В АРЕ в качестве основных законодательных актов, регулирующих вопросы импорта и экспорта, продолжают оставаться Таможенный кодекс 1963 года. Закон об экспорте и импорте 1975 года и Закон о таможенном тарифе 1986 года, действующие с последующими изменениями и дополнениями, а в сфере инвестиционного регулирования — закон «Об инвестиционных гарантиях и льготах», принятый в 1997 г.

Среди изменений в сфере импортного регулирования в АРЕ в 2001 г. следует отметить, что, как и в предшествующие годы, наряду с продолжающимся процессом снижения импортных пошлин на некоторые товары в связи с обязательствами Египта в рамках ВТО, продолжало иметь место также и увеличение импортных пошлин на отдельные товары, в основном на те, производство которых в стране развито. Так, в сентябре 2001 г. в стране введена дополнительная пошлина в размере 10 пиастров с одного килограмма веса на ряд товарных групп, в основном на предметы одежды и изделия из хлопка.

Во изменение положений Таможенного кодекса АРЕ в августе 2001 года был изменен (упрощен) порядок временного ввоза товаров применительно к запчастям и комплектующим оборудованию, импортируемого для последующей сборки либо ремонта.

Среди мер, осуществляемых в рамках общей стратегии государства, направленных на ограничение ввоза в страну импортных товаров, следует отметить принятие в октябре 2001 г. правительственного декрета, определяющего перечень товаров производственного назначения, которые могут приобретаться исключительно на внутреннем рынке Египта. Указанный перечень состоит из восьми позиций, в основном различного вида оборудования. При этом декретом предусмотрено, что закупка импортного оборудования может осуществляться только в том случае, когда на местном рынке отсутствуют его аналоги, и только с учетом специального перечня, утверждаемого соответствующим министром страны.

В сентябре 2001 г. вступил в силу декрет министра финансов АРЕ, согласно которому были установлены условия, лишь при соблюдении которых на египетскую компанию-импортера может распространяться льготная (5%-ная) ставка таможенной пошлины.

Количество товарных позиций, ввоз которых в АРЕ был запрещен ранее (асбест в любом виде, а также мясомолочные продукты и яйца, происхождением из государств-членов ЕС — из-за обнаруженного в них диоксида), в отчетном периоде было уменьшено — в октябре 2001 г. был снят запрет на импорт в АРЕ скота, мяса и мясных продуктов из стран Европы.

Изменений тарифной политики в сфере экспортного регулирования, а также изменений в области валютного законодательства АРЕ в 2001 г. не происходило.

Однако, в связи с продолжающимся ухудшением валютно-финансового положения АРЕ, вызванного как последствием азиатского кризиса 1998 года, снижением экспортных возможностей из-за недостаточной конкурентоспособности египетских товаров, а также событиями 11 сентября 2001 года, в АРЕ фактически продолжали свое действие введенные руководством страны ранее негласные меры по сдерживанию операций с СКВ, одной из которых остается ограничение обмена египетских фунтов на СКВ. Хотя формально, т.е. законодательным путем, такие ограничительные меры в стране не закреплены. При этом в соответствии с действующим в АРЕ с 1995 года законом «Об операциях с инвалютой» для физических лиц на вывоз иностранной валюты из АРЕ никаких количественных ограничений нет.

25 мая 2001 г. в АРЕ вступил в силу Закон №17 от 2001 года «О применении второго и третьего этапов общего налога с продаж, предусмотренных Законом №11 от 1991 г.».

Общий налог с продаж (ОНП), добавляемый к стоимости ряда реализуемых на территории Египта товаров и произведенных в стране услуг (размер налога согласно прилагаемому к закону №11 от 1991 г. перечням колеблется в основном от 0 до 30% от стоимости товаров и услуг), как по своей сути, так и по характеру его применения в АРЕ практически является НДС, хотя действующая в Египте налоговая система взимания НДС, как такового, не предусматривает.

ОНП в Египте, наряду с налогами на прибыль компаний и на доходы физических лиц, относится к общегосударственным налогам, а не к региональным — в отличие от налога с продаж, взимаемого в России.

Процедура уплаты ОНП регламентируется законом АРЕ №11 от 1991 года, с последующими изменениями и дополнениями, а также исполнительным регулированием к нему, введенным в действие декретом минфина АРЕ №749 от 20 июня 2001 г., который заменил действовавший ранее декрет минфина №161 от 1991 г.

Законом №11 от 1991 года, в ст.4, было предусмотрено введение в действие данного закона в три этапа. На первом этапе в качестве плательщиков ОНП являлись, начиная с даты вступления закона в силу, лишь производители и импортеры товара, а также подрядчики по услугам.

Переход ко второму и третьему этапам применения закона АРЕ «Об общем налоге с продаж» также был предусмотрен в ст.4 закона №11 от 1991 г. При этом в указанной статье речь шла о том, что данный переход может быть осуществлен на основании соответствующего декрета президента страны.

Суть настоящих изменений в закон АРЕ об ОНП, введенных законом №17 от 2001 г., сводится к тому, что, начиная с 25 мая 2001 г. ответственность за сбор ОНП и уплату его в египетскую казну (точнее в департамент министерства финансов АРЕ по налогам с продаж), помимо производителей товара, импортеров, подрядчиков по оказанию услуг, возлагается также на оптовых продавцов товара (второй этап применения закона об



ОНП) и на розничных торговцев (третий этап применения закона об ОНП). Кроме того, в течение 30 дней с даты вступления Закона в силу все продавцы, как оптовые, так и розничные, должны пройти регистрацию в Департаменте по налогам с продаж с уплатой соответствующей пошлины (в пределах до 150 египетских фунтов на одно лицо).

Не удивительно, что последствия перехода ко второму и третьему этапам применения закона о ОНП неизбежно привели к росту цен на целый ряд потребительских товаров на внутреннем египетском рынке, как импортируемых, так и местного производства (в среднем на 5-10%), что широко комментировалось также и в египетской прессе. По мнению прессы, взимание ОНП свидетельствовало лишь о том, что данный налог никоим образом не вписывается в египетскую экономику, а также то, что на втором и третьем этапах его применения совпадает с имеющей место стагнацией на местном рынке, и что сложившаяся ситуация приведет к увеличению цен на ряд товаров. Ситуация ухудшилась после того, как в начале II пол. 2001г. в стране было объявлено о девальвации египетского фунта, вследствие чего цены на многие товары, особенно импортные, поднялись на 10% и более.

Что касается уплаты ОНП находящимися в Египте диппредставительствами, то здесь все осталось без изменений. Законом №11 от 1991 года предусмотрено их освобождение на основе принципа взаимности (principle of mutuality). Так, согласно статье 24 указанного закона на основе принципа взаимности и в соответствии с решениями МИД АРЕ подлежат освобождению от ОНП купленные на месте или ввезенные из-за границы товары, приобретаемые для официального пользования иностранными дипломатическими и консульскими миссиями, а также полномочными представительствами, в том числе автомобили (размер налога на которые, согласно закону об ОНП, вместе с уплачиваемым при их ввозе в обычном порядке таможенным налогом в настоящее время, с 1.10.1996, составляет 175%), а также продукты питания, спиртные напитки и табачные изделия.

Подобный принцип взаимности также закреплен в Соглашении между правительствами РФ и АРЕ «Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал», вступившим в силу для обеих Сторон 6.12.2000 г.

Среди изменений в сфере инвестиционного законодательства АРЕ следует отметить расширение гарантий и льгот, предоставляемых инвесторам в сфере развития туризма, общественного транспорта, а также услуг, оказываемых в городских, промышленных и отдаленных районах страны. С октября 2001 года на инвесторов в указанные отрасли будут в полном объеме распространяться льготы и гарантии, предусмотренные Законом АРЕ «Об инвестиционных гарантиях и льготах» (всего около 20 различных льгот и гарантий в одном законе).

Среди изменений в сфере фондового законодательства АРЕ следует отметить принятие в 2001 г. в развитие Закона АРЕ №95 от 1992 г. «О рынке ценных бумаг» специального декрета министра экономики и внешней торговли АРЕ, согласно которому в целях недопущения создания незаконных

фондов предусмотрен ряд требований, обязательных к выполнению всеми брокерскими компаниями и инвестиционными фондами. Декрет направлен на усиление контроля за участниками фондового рынка в рамках ведущейся в стране борьбы с отмыванием денег, полученных незаконным путем.

В Египте также отмечено создание специального публичного учреждения с правом юридического лица для осуществления финансового контроля за сделками с недвижимостью и обеспечения защиты прав участников таких сделок.

В 2002 г. в Египте запланировано проведение 35-и международных выставок и ярмарок:

Каирская международная выставка «Телекоммуникация и связь»; 14.01.2002-17.01.2002.

Каирская международная книжная выставка; 23.01.2002-08.02.2002.

Выставка компьютерных и информационных технологий; 06.02.2002-09.02.2002.

Выставка оборудования и технологий по водоподготовке, водоснабжению, очистке сточных вод, опреснению и др.; 14.02.2002-18.02.2002.

3 международная выставка технических средств охраны и систем безопасности; 14.02.2002-18.02.2002.

1 международная выставка промышленных технологий (для малых предприятий); 21.02.2002-24.02.2002.

35 Каирская международная выставка-ярмарка; 20.03.2002-29.03.2002.

Выставка компьютерной техники; 03.04.2002-06.04.2002.

Выставка в области развития франчайзинга в Египте как международной системы передачи или продажи лицензий на технологии или товарные знаки; 10.04.2002-13.04.2002.

Выставка фармацевтического, медицинского, хирургического оборудования и инструментов Egy Medica; 16.04.2002-18.04.2002.

Выставка оборудования ремонтных мастерских, станций техобслуживания, запчастей и принадлежностей для автотехники; 16.04.2002 - 19.04.2002.

Международная выставка и конференция по использованию современных технологий в пищевой промышленности; 08.05.2002-11.05.2002.

Международная выставка Plastex 7 – оборудование, технологии и сырье для производства пластмасс, полимерных и синтетических материалов, каучуков и резины; 09.05.2002-12.05.2002.

Выставка оборудования аэропортов; 16.05.2002-18.05.2002.

Выставка арабской промышленности; 20.05.2002-24.05.2002.

Выставка Mac Tools – инструменты, оснастка, приспособления, материалы, технологии; 23.05.2002-26.05.2002.

Выставка в области маркетинга-современные методы продвижения товаров и услуг в сфере медицины; 03.06.2002-05.06.2002.

Выставка мебели; 04.06.2002-07.06.2002.

Выставка оборудования и систем кондиционирования воздуха; 13.06.2002-19.06.2002.

Выставка туризма; 13.06.2002-14.06.2002.

Выставка кухонного оборудования; 29.06.2002-01.07.2002.

Выставка мебели La Casa; 03.07.2002-06.07.2002.

Выставка продукции кожевенной промышленности; 07.07.2002-09.07.2002.

Фестиваль – «Туризм и потребительский рынок»; 20.07.2002-20.08.2002.

Международная выставка печатного, упаковочного, этикеточного оборудования и материалов, оборудования и технологий производства пищевых продуктов и напитков IAAFW; 01.09.2002-04.09.2002.

Ярмарка пищевых продуктов; 05.09.2002-09.09.2002.

Выставка офисного оборудования; 05.09.2002-09.09.2002.

Выставка с/х техники «Сахара»; 09.09.2002-12.09.2002.

Выставка электротехнического оборудования; 25.09.2002-06.10.2002.

Выставка гостиничного оборудования; 09.10.2002-12.10.2002.

Ярмарка продукции текстильной промышленности; 10.10.2002-13.10.2002.

Международная выставка электроэнергетического оборудования Electricx 2002; 19.10.2002-22.10.2002.

Выставка бытовой электроники и электротехники; 20.10.2002-23.10.2002.

Выставка оборудования супермаркетов; 02.11.2002-05.11.2002.

Автомобильная выставка Formula; 15.12.2002-21.12.2002.

## Экспорт

Основными торговыми контрагентами Египта по импорту являются США, Германия, Франция, Италия и Япония (**Россия замыкает вторую пятерку**), а по экспорту: Италия, США, Германия, Великобритания и Румыния. США в 1997/98 ф.г. поставили в АРЕ 20% египетского импорта и закупили в Египте 32,6% египетского экспорта.

Проблемой во внешнеэкономических связях Египта является наличие крупного дефицита торговли, составившего в 1997/98 г. 9 млрд.долл. Покрытие импорта (14,8 млрд.долл.) экспортом (4,9 млрд.долл.) составило всего 33,1%. На нефть и нефтепродукты пришлось 52,6% египетского экспорта. Важными товарами египетского экспорта являются также длинноволокнистый хлопок, х/б пряжа, алюминий, эфирные масла, потребтовары (одежда, обувь, кожизделия и др.). **Главными статьями египетского импорта являются машины и оборудование, сырьевые товары, продукты питания.**

В 5-летнем плане на 1997/98-2001/02 ф.г. и Долгосрочной программе социально-экономического развития АРЕ на период до 2016/17 ф.г. в качестве потенциальных рынков сбыта египетской продукции рассматриваются арабские и африканские страны, а также страны Восточной Европы и СНГ. Это связано с тем, что западные страны в последние годы обвинили Египет в демпинговых поставках хлопка, постельных принадлежностей, алюминия и некоторых других товаров. За последние 2г. импортные пошлины в АРЕ снижались 3 раза. Последние такие изменения в таможенный тариф были внесены 1 окт. 1998 г. Таможенные ставки по товарным позициям, составлявшие 50% и 40%, были уменьшены на 10%, а 35% ставки были снижены на 5%. Максимальная ставка импортного таможенного тарифа составила, за исключением алкогольных напитков, табака и автомобилей, 40%.

В рамках соглашения ГАТТ/ВТО Египет проводит переговоры и заключает соглашения о создании зон свободной торговли. В соответствии с решениями ЛАГ, с 1 янв. 1998 г. страны-члены этой организации приступили к реализации договоренности о создании арабского свободного рынка в результате ежегодного снижения таможенных пошлин на 10%.

Наряду с либерализацией таможенного тарифа, стали предприниматься меры и для защиты внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции. Одним из первых шагов в этом направлении стало проведение антидемпингового расследования в отношении поставки в АРЕ в 1996 г. стальной арматуры. В июне 1998 г. Египет объявил о введении антидемпинговых пошлин на стальную арматуру, импортируемую из Румынии, Украины и Латвии.

*Свободные экономические зоны.* Основные принципы функционирования СЭЗ изложены в законе №43 от 1974 г. «Об арабских и иностранных инвестициях и свободных зонах», дополнены и конкретизированы в «Законе об инвестициях» №230 от 1989 г. и в «Законе о поощрении и гарантиях инвестиций» №8 от 11 мая 1997 года.

Первая СЭЗ была открыта в начале 1976 г. в Порт-Саиде на площади 90 га в черте города, неподалеку от порта, служащего северным выходом Суэцкого канала в Средиземное море. В городе был введен особый таможенный режим, превративший Порт-Саид в один из крупнейших коммерческих центров в АРЕ. Созданные в СЭЗ предприятия и складские помещения были ориентированы на обеспечение хранения различной экспортной и импортной продукции, а также на производство ряда промтоваров.

В 1976-77 гг. СЭЗ были созданы также в Александрии, Насер-сити (Каир) и Суэце. Первая расположена на 630 га в пригородном районе Амрия, в 20 км. от порта. Здесь находятся крупные складские помещения и открытые площадки для хранения пиломатериалов, автомобилей и другой продукции, с последующей их поставкой на египетский рынок или реэкспортом в другие страны. В зоне временно хранятся и проходят предпродажное обслуживание, обработку и упаковку товары египетской промышленности, в основном прядельно-ткацкой и швейной, а также обувь, мороженые овощи и т.д.

СЭЗ в Суэце, являющемся южным выходом Суэцкого канала в Красное море, занимает стратегически важное положение благодаря близости рынков ряда африканских и азиатских стран. В этом районе расположены предприятия базовых отраслей промышленности: нефтеперерабатывающей, горнодобывающей, цементной, минеральных удобрений. Территория СЭЗ состоит из двух участков: Порт-Тауфика, где действуют компании по обслуживанию мортранспорта, промпредприятий и складов, и Адабии, где активно создается необходимая инфраструктура. СЭЗ в Насер-сити, район Большого Каира, находится у Каирского международного аэропорта и характеризуется отлаженной системой транспортных коммуникаций и обеспеченностью квалифицированной рабочей силой. Созданные в ней предприятия экспортируют фармацевтические, текстильные, пищевые, химические и ряд других потребительских товаров. **СЭЗ созданы в Исмаилии, в середине Суэцкого ка-**

нала, на 84 га, и в Дамьетте — городе к востоку от Александрии на побережье Средиземного моря, где построен современный порт. Дамьетта считается крупным центром деревообрабатывающей, мебельной промышленности и кожпроизводства. Создается еще одна СЭЗ — в Сафаге на побережье Красного моря.

Египетское законодательство разрешает отдельным предприятиям действовать в режиме свободной зоны, вне зависимости от месторасположения. Для этого необходимо получить специальное разрешение (лицензию), выдаваемое только на определенный проект и на определенный вид деятельности. Это так называемые «частные свободные зоны».

Наряду с отмеченными выше категориями свободных зон, в Египте есть специальные территории для промышленного развития и проживания населения. Эти территории подразделяются на новые поселения и новые промзоны.

Новые поселения расположены на некультивируемых ранее участках пустынных земель и являются самостоятельными населенными центрами. Наиболее крупными из них являются города-спутники Каира — 10 Рамадана, 6 Октября, Садат-сити, Борг Эль-Араб, управляемые министерством новых поселений. В целях поощрения капиталовложений, инвесторам предлагаются участки земель с инфраструктурой, с освобождением от налогов на срок до 10 лет.

Новые промзоны расположены вблизи от населенных пунктов, откуда прибывает рабочая сила. Такие зоны управляются комитетами по разрешению на инвестиционную деятельность, возглавляемыми губернаторами. Как правило, предприятия, расположенные в новых поселениях и новых промзонах, пользуются режимом СЭЗ. Они гарантированы от национализации и конфискации собственности, административные органы не в праве вмешиваться в вопросы цен на продукцию или ограничивать размеры прибыли. Аннулирование выданной лицензии может быть осуществлено только декретом премьер-министра, по представлению административных органов, но и в этом случае инвестор вправе обжаловать декрет в административном суде в течение 30 дней с даты извещения о таком решении.

Компания имеет право импортировать, сама или через третьих лиц, необходимые для ее деятельности материалы, оборудование, транспортные средства (кроме легковых автомобилей) без получения специальной импортной лицензии или регистрации в импортном реестре, без импортных таможенных пошлин. Компании в СЭЗ освобождаются от налога на прибыль от коммерческой и пром. деятельности или налога на прибыль АО на 5 лет, начиная с первого ф.г., с начала выпуска продукции. Компании, действующие в новых промзонах и новых поселениях, освобождаются от налогов на 10-летний срок, а в том случае когда компания расположена и функционирует в режиме свободной зоны вне территории долины Нила, период освобождения от налогов, в соответствии с законом №8 о гарантиях инвестиций от 11 мая 1997 г., увеличивается до 20 лет.

По состоянию на середину 1998 г., в соответствии с этим законом, действовало 2170 предприятий с капиталовложениями в 65,8 млрд. ф., в т.ч. 472 предприятия с капиталовложениями в 22,9

млрд. — в 6 СЭЗ: в Каире, Александрии, Порт-Саиде, Суэце, Исмаилии и Дамьетте. Из 1,7 тыс. предприятий, расположенных вне свободных зон, 809 было создано в сфере промышленности, 309 — финансов, 155 — строительства, 141 — туризма, 182 — других услуг и 102 — сельского хозяйства. 60% инвестиций в государственных СЭЗ приходится на египетских инвесторов, 19% — на вкладчиков из других арабских стран и 21% — на иностранный капитал.

*О Каирской международной ярмарке 10-19 марта 1999 г.* Крупнейшее из выставочных мероприятий на Бл. Востоке. В ярмарке приняли участие 2 тыс. компаний и организаций из 53 стран и столько же — из Египта. По установившейся традиции, на церемонии открытия ежегодной ярмарки присутствовали президент и премьер-министр. Президент осмотрел демонстрационные залы АРЕ, Польши, Белоруссии, Китая, Германии. На ярмарке были широко представлены изделия промышленности АРЕ, в первую очередь ее пищевой, кожевенно-обувной, текстильной, мебельной, электротехнической, нефтехимической, машиностроительной отраслей, демонстрировались достижения сельского хозяйства, ирригации, водоснабжения, транспорта.

Из иностранных участников наиболее крупные экспозиции были подготовлены КНР — 62 организации, Италией — 50, США — 30, Германией и Турцией — по 28. Многие иностранные компании экспонировали свою продукцию через своих торговых агентов из числа египетских фирм. Впервые за последние годы **крупная экспозиция была представлена Белоруссией, продукцию и достижения этой республики демонстрировали 36 предприятий, организаций и научных учреждений.** Широкое участие Белоруссии было организовано при поддержке и под контролем со стороны президента этой страны, совершившего официальный визит в Египет в 1998 г.

В период работы ярмарки в АРЕ побывала белорусская правительственная делегация во главе с вице-премьером, которая провела серию встреч и переговоров с представителями египетских официальных и деловых кругов. Это в определенной степени позволило привлечь внимание египетских предпринимателей к белорусской экспозиции и достигнуть конкретных деловых договоренностей.

Комплектование экспозиций и подбор российских участников в Каирской ярмарке этого года осуществлялись в основном под эгидой ЗАО «Экспоцентр», которое привлекло в Каир 15 предприятий и фирм: завод им. Дегтярева (г. Ковров), нижегородское объединение «Красный Якорь», ПО «Омскшина», завод автозапальных свечей (г. Муром), СП «Калитва» и «Белокалитвинское метобъединение» из Ростовской обл., Череповецкий фанерно-мебельный комбинат, завод большегрузных автомобилей «Русич» из г. Курган, объединение «Клиноволокно», рязанский «Тяжпрессмаш» и др.

Наряду с этим российские частные фирмы «Негус Экспо» и «Инконнект» организовали приезд в Каир представителей «Мосточлегмаш», «Уралавтоприцеп» (г. Екатеринбург), «Электрошит» (г. Самара), электротехнической ассоциации «Рэлтэк» (г. Екатеринбург). **Всего на Каирской ярмарке было представлено 24 российских участника.**

С целью избежать значительных расходов, наши предприятия были вынуждены ограничивать свое участие демонстрацией материалов рекламного и информационного характера. Заключены контракты на поставку в Египет металлической тефалевой посуды на 1,5 млн.долл., достигнута предварительная договоренность о дальнейших переговорах по экспорту и сборке мотоциклов в АРЕ, поставке в Египет продукции завода автотракторных запальных свечей и т.д.

## Соседи

**О египетско-ливийских отношениях.** Объем ливийских инвестиций составлял на начало 1999 г. 3,7 млрд.ф. Ливийцы заинтересованы в участии в реализации проекта Новая Долина путем создания «инфраструктурных оазисов», включающих в себя гостиницы, конференц-залы, сеть бензоколонок и мастерских. В этой связи создана ливийская рабочая группа, которая займется изучением этого вопроса и посетит Тошку.

Стороны договорились провести изучение проекта по прокладке 360 км. газопровода для экспорта египетского природного газа в Ливию с перспективой его дальнейшей продажи в Европу. Второй составляющей проекта станет строительство нефтепровода аналогичной длины с пропускной способностью 150 тыс.б/д. для экспорта в АРЕ ливийской нефти: стоимость проекта в 1 млрд.долл.

АРЕ и Ливия планируют поднять уровень торгового обмена до 1 млрд.долл. в год (сейчас его объем оценивается в 300 млн.долл.). Предложено создание арабского координационного органа, формируется совместная группа по проработке вопроса единой денежной системы.

На совместных министерских заседаниях в марте 1999 г. в Каире оценены результаты процесса создания единой энергетической системы, рассматривались перспективы ливийских инвестиций в с/х проекты в Египте. Будет собрана египетская экспертная группа для изучения возможностей мелиорации на Великой реке в Ливии.

Решено преодолеть проблему взаимных задолженностей. В соответствии с соглашением о морском рыболовстве будет создано рыболовецкое СП. Заключен контракт на создание СП по производству египетско-ливийского автомобиля. Договорились также о создании общей информационной базы по промпроектам, вырабатываются меры по унификации стандартов и применению системы «единого качества» промышленной продукции. Подписано соглашение о научно-техническом сотрудничестве. Обсуждена идея строительства аэропорта на египетско-ливийской границе. Для проработки вопросов торгово-экономического сотрудничества в июне 1999 г. заседала Совместная комиссия под руководством премьер-министров двух стран.

*Отношения со странами Персидского залива.* Активное сотрудничество с заливными странами в экономической области по-прежнему имеет для египтян первостепенное значение в связи с возможностью доступа к значительным финансовым ресурсам, в т.ч. в рамках инвестиционного сотрудничества, а также ввиду необходимых Египту денежных поступлений от египетской рабочей силы в странах ССАГПЗ. Главным экономическим партнером Египта по-прежнему остается КСА. Из

общего числа совместных инвестиционных проектов, реализуемых в АРЕ, на долю КСА приходится более 400, из них 21 — только в СЭЗ. Объем саудовских инвестиций в экономику АРЕ составил 1,4 млрд.долл. (более 40% арабских и 10% иностранных инвестиций).

Наиболее заметны инвестиционные вклады заливников в реализацию проекта «Новая Долина»: **ОАЭ безвозмездно предоставили Египту 4 млрд.ф. (1 млрд.долл.) на строительство канала им. шейха Заида.** Саудовский принц Аль-Валид бен Талал заключил с Египтом контракт на приобретение 120 тыс. федданов в Новой Долине, для освоения которых он собирается потратить 1 млрд.долл. В перспективе бен Талал планирует развернуть с/х и промдеятельность на 500 тыс. федданов. Обсуждается реализация решения Кувейтского фонда развития о предоставлении АРЕ на льготных условиях 200 млн.долл. на финансирование работ в «Новой Долине». Создана совместная египетско-кувейтская холдинговая компания с уставным капиталом 500 млн.долл. Результатом работы первого заседания Высшего министерского египетско-кувейтского комитета в конце ноября 1998 г. стало подписание ряда соглашений по экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству, поощрению инвестиций и др.

Немаловажное значение для АРЕ имеет и арабский туризм, объем которого составляет 33% (1 млн.чел. в 1998 г.) от общего числа туристов, посещающих Египет. Первое место среди туристов из арабских стран, побывавших в стране в 1998 г., занимают саудиты — 233 тыс. туристов. **КСА вкладывает 1 млрд.долл. инвестиций в туристические проекты Египта.**

Что касается отношений стран ССАГПЗ с Ираном, то АРЕ продолжает держать сторону ОАЭ в территориальном споре вокруг островов Большой и Малый Томб и Абу Муса, призывая к выработке мирной формулы урегулирования и решения вопроса посредством переговорного процесса.

Каир продолжает проводить интенсивные контакты со странами ССАГПЗ и на двустороннем уровне. Наиболее плотный график обмена визитами сохраняется между Каиром и Эр-Риядом: на регулярной основе проводятся заседания Совместного египетско-саудовского комитета под эгидой мининдел, активно обсуждаются вопросы экономсотрудничества, среди которых и поэтапное (в течение 5 лет) создание зоны свободной торговли между двумя странами.

В странах ССАГПЗ идут сокращения числа иностранных служащих и специалистов из арабских стран как в государственном, так и частном секторах (по данным ООН, уровень занятости иностранной рабочей силы в Омане составляет 61%, Кувейте — 82%, ОАЭ — 91% и Бахрейне — 40%). Объем отъездов иностранцев в страны залива в 1998 г. составил около 1,5 млн. служащих, причем в одной только Саудовской Аравии было сокращено около 750 тыс. «иностранцев вакансий». Ввиду особого значения саудовского рынка рабочих мест для египтян, доля которых в нем достаточно велика (1,5 млн.), министерство по делам рабочей силы и эмиграции АРЕ заметно интенсифицировало контакты с властями Саудовской Аравии с тем, чтобы добиться для египтян привилегированного положения при наборе иностранной рабочей силы.

Поддерживаются тесные связи с Оманом, подтверждением чему стал визит султана Кабуса в АРЕ 4-9 февраля 1999 г., выявивший совпадение позиций двух стран по необходимости снятия санкций с Ирака, прежде всего отмены экономического эмбарго. В 1998 г. на заседании Совместного комитета стороны подписали соглашения по поощрению и защите инвестиций и укреплению эконом- и техсотрудничества. Подписано соглашение о сотрудничестве в области научных исследований и технологий с Бахрейном, предпринимающим активные шаги по увеличению объема торгового обмена с АРЕ: принято решение об открытии египетского торгпредства в Манаме, есть договоренность по организации обмена выставками промышленной продукции.

Египетско-катарские отношения находятся на финальном этапе «выравнивания» после устранения напряженности между Каиром и Дохой в ноябре 1997 г. Известны участие мининдел АРЕ А. Мусы в заседании Дамасской декларации в Дохе в ноябре 1998 г. и принятый неделей позже указ президента АРЕ об отмене режима въездных виз для граждан Катара, введенный летом 1998 г.; практически решен вопрос с аннулированными в этот же период контрактами египетских специалистов в Катаре. В области экономического сотрудничества стоит отметить контакты между Каиром и Дохой по обсуждению перспектив экспорта катарского природного газа в Европу через Суэцкий канал.

*Арабский общий рынок.* Идея создания АОР была впервые сформулирована в августе 1964 г., однако из-за крайне нестабильной военно-политической ситуации в регионе и крупномасштабных военных конфликтов на Бл. Востоке в 1967 г. и 1973 г. ее осуществление было отложено до лучших времен.

В июне 1996 г. участники Каирского саммита приняли принципиальное решение о формировании арабской зоны свободной торговли (АЗСТ), которое затем было конкретизировано в ходе 59-го заседания комиссии по социально-экономическим вопросам ЛАГ в феврале 1997 г., разработавшей рабочую программу по реализации этой идеи начиная с 1998 г.

1 янв. 1998 г. генсекретарь ЛАГ И. Абдель Магид официально объявил о начале поэтапного осуществления плана создания АЗСТ, рассчитанного на 10 лет. В 2007 г. в результате ежегодного снижения таможенных сборов на 10% намечается выйти на режим беспошлинной торговли между участниками действующего соглашения о поощрении и развитии взаимного товарооборота, в число которых на тот момент входили 18 арабских государств (о намерении в самое ближайшее время подключиться к соглашению заявили также Алжир, Джибути, Коморские о-ва и Мавритания). Будут созданы базовые предпосылки для углубления экономической интеграции арабских государств, конечной целью которой, как отмечено в решениях Каирского саммита, должно стать образование АОР.

Устранение таможенных барьеров должно способствовать ускоренному росту **межарабской торговли, объемы которой составляют 38,5 млрд. долл. в год**, при том, что суммарный внешнеторговый оборот арабских государств превышает 306 млрд. долл. Следующим шагом в направлении формирования АОР должна стать унификация действующих в отдельно взятых странах систем мер и стандартов, что в свою очередь позволит

приблизиться к запуску экономической кооперации на двусторонней и многосторонней основе.

Линия на углубление финансово-кредитного и инвестиционного взаимодействия, по замыслу адептов АОР, будет способствовать выравниванию уровней экономразвития путем «подтягивания» к планке относительно «продвинутых» арабских государств наиболее отсталых стран региона, которые за счет финансовой поддержки соседей получат доступ к новейшим технологиям и смогут наладить производство конкурентных товаров и услуг.

*Возвращение в Африку.* 30 июня 1998 г. состоялось официальное вступление АРЕ в экономическое сообщество стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА). На III очередном саммите организации в Киншассе соответствующие документы подписал мининдел А. Муса, тем самым Египет присоединился к этому крупнейшему экономическому объединению 20 африканских стран, где проживает 370 млн. чел.

АРЕ подала заявку на вступление в КОМЕСА, преемницу экономической группировки государств, применяющих на взаимной основе режим наибольшего благоприятствования в торговле, еще в 1993 г. Однако из-за жесткого противодействия некоторых стран, в первую очередь Судана, в основе которого лежали мотивы политического характера, членство Египта в КОМЕСА было отложено на 5 лет.

По мере изменения региональной ситуации в пользу Египта и после однозначного согласия всех государств-членов КОМЕСА, АРЕ добились статуса полноправного, 21-го, участника этого самого крупного экономического союза на африканском континенте.

За стремлением Египта войти в состав КОМЕСА просматривается **убежденность Каира в необходимости диверсификации своих экспортных потоков в «южном направлении»**, с тем чтобы избежать цикличности на рынках «северных» стран, проникновение на которые связано с рядом существенных трудностей. Политический вес Египта на африканском континенте настоятельно диктует Каиру курс на завоевание ведущих позиций и в сфере континентальной экономической деятельности. Каир сразу проявил себя как активный региональный участник организации, проведя 26 октября 1998 г. конференцию «Египет и КОМЕСА: новые перспективы торговли и инвестиций», а также выдвинув инициативу по созыву в Каире в октябре-ноябре 1999 г. региональной экономической конференции государств-членов КОМЕСА, по аналогии с экономическим форумом MENA (одобрена всеми участниками). Кроме того, Каир был избран в качестве одного из основных информационно-контактных центров сообщества, наряду с четырьмя ранее созданными «точками» (Йоханнесбург, Лусака, Найроби, Аддис-Абеба).

Руководство АРЕ уделяет особое внимание планам своего вхождения в зону африканской свободной торговли (к 2000 г.) и таможенный союз (к 2005 г.), рассматривая их в качестве катализатора расширения уровня торгового обмена со странами КОМЕСА. Участие АРЕ в группе КОМЕСА открывает для Каира доступ по льготным ценам к источникам сырья, разрабатываемым странами-членами сообщества. Одновременно египтяне, стремясь ограничить свою зависимость от Запада,

откуда идет основной поток импорта промтоваров, предлагают активизировать в рамках КОМЕСА процессы, ведущие к созданию СП объектов по сборке электронной аппаратуры, автомобилей, выпуску удобрений, лекарств, кожизделий, текстиля.

Египтяне стремятся также к запуску общеафриканских проектов в металлургической и пищевой промышленности, призывают партнеров по КОМЕСА к проведению совместных изысканий в области геологии. При этом со стороны АРЕ выражается готовность оказывать техпомощь (современное оборудование, интеллектуальная поддержка), обеспечивать подготовку кадров, организовывать конференции и выставки. Египет нацелен решать проблемы морских и воздушных перевозок в рамках КОМЕСА, планируя довести в течение ближайших двух лет число воздушных линий, соединяющих АРЕ с африканскими партнерами, до 12 (действуют 6 линий: Эритрея, Эфиопия, Кения, Танзания, Уганда, Судан). Предстоит также решить проблему свободного доступа на рынки КОМЕСА египетских экспортных товаров, чему пока препятствует отсутствие механизма страхования грузов от рисков некоммерческого характера (войны, госперевороты и т.д.).

Одновременно МИД, минторговли и промышленности АРЕ занимаются изучением переданных секретариатом КОМЕСА требований по стандартам, соблюдение которых необходимо при производстве продукции, предназначенной для экспорта в страны-члены этой экономической группы (египтян в данном контексте не устраивает требование обязательного использования не менее 35% местных компонентов в товарах «комесовской ориентации»).

24–25 мая 1999 г. Египет впервые после вступления в КОМЕСА принял участие в саммите данной организации (египетскую делегацию возглавлял мининдел А.Муса), прошедшем в Кении. На саммите были утверждены предложения АРЕ о проведении ежегодной встречи на уровне мининдел, переносе в Каир суда данной организации, создании инвестиционного агентства стран-членов КОМЕСА. Позитивно встречена участниками и инициатива египтян созвать пятый саммит организации в Каире в 2001 г.

И хотя после покушения на Х.Мубарака в Аддис-Абебе в 1995 г. президент АРЕ воздерживается от поездок по странам Африки, вынужденная инерция «первого лица» компенсируется активностью мининдел А.Мусы, который в 1997–98 гг. посетил большую часть африканских государств. Частыми гостями в Каире бывают главы государств и правительства стран к югу от Сахары. Несмотря на то, что экономические интересы АРЕ в Африке имеют трансграничный характер, акцент во внешней политике Египта все же делается на развитие и укрепление влияния в тех районах Африки, которые имеют для Каира стратегическое значение. К таковым относятся Судан и другие страны Нила, государства Африканского рога, района Великих озер. Главным препятствием на пути к реализации данной задачи являются многочисленные конфликты (южносуданская проблема, эфиопо-эритрейская война, сомалийская междоусобица, региональный конфликт в ДРК).

Впервые за историю афро-французских саммитов на 20-й такой встрече в верхах в Париже в

конце 1998 г. Египет был представлен на уровне президента АРЕ Х.Мубарака.

*Средиземноморье.* ЕС в своей политике в отношении южного и восточного Средиземноморья руководствуется растущей взаимосвязью Европы со странами данного региона. Учитывается влияние складывающейся в них внутренней обстановки не только на экономические интересы ЕС, но и на безопасность на европейском континенте, на формирование оборонной политики Европы и усилия европейцев по контролю за демографической ситуацией.

Отсутствие четкой политики по поддержке экономического развития стран южного и восточного Средиземноморья приведет к тому, что разрыв в их доходах, по сравнению с государствами Европы в 1998 г. составлявший **1 к 12**, к 2010 г. возрастет до **1 к 20**. Подобное соотношение неизбежно вызовет рост иммиграционных потоков в страны Европы и обострение здесь социально-экономической, демографической и криминогенной обстановки. При этом общая численность населения стран южного и восточного Средиземноморья в 2010 г. будет насчитывать более 300 млн. человек (в 1995 г. — 220 млн. человек). ЕС исходит также из того, что эти страны обеспечивают 20% энергетических потребностей, поставляют в Европу половину своей экспортируемой продукции (в случае североафриканских государств — 2/3) и закупают у него половину своего импорта.

Идея евросредиземноморского партнерства, которая впервые была высказана на встрече глав государств и правительств стран ЕС в Лиссабоне в 1992 г., получила свое развитие на встречах в Корфу в июне 1994 г. и в Эссене в декабре того же года. В июне 1995 г. в Каннах были одобрены предложения Европейской Комиссии по созданию механизма партнерства между странами Европы и Средиземноморья. В итоге в нояб. 1995 г. участники Барселонской конференции — министры иностранных дел 15 государств ЕС и 12 стран Средиземноморья, а также представители Совета ЕС и Европейской Комиссии — одобрили декларацию, определившую направления этого партнерства, и утвердили Рабочую программу реализации евросредиземноморского сотрудничества.

Избраны два взаимодополняющих друг друга подхода: на двустороннем уровне — соглашения о партнерстве между ЕС и каждой из средиземноморских стран; на региональном уровне — постоянный многосторонний диалог в области политики, безопасности, экономики и культуры, включая обсуждение совместных проектов, путем укрепления взаимодействия между представителями частного сектора и правительственными структурами стран-участниц.

Механизм многостороннего взаимодействия включает в себя проведение каждые 3 месяца заседаний Евросредиземноморского Комитета по Барселонскому процессу, состоящего из «тройки» Евросоюза и каждой из стран Средиземноморья, для определения дальнейших действий по реализации Рабочей программы. Европейская Комиссия осуществляет контроль за всей работой по региональному сотрудничеству.

Одним из достижений евро-средиземноморского партнерства является создание механизма осуществления постоянного регионального диалога по вопросам политики и безопасности. Так,

на встрече мининдел в Палермо в июне 1998 г. в рамках обсуждения вопросов мира и стабильности в регионе были рассмотрены проблемы терроризма и ближневосточного урегулирования. Участники форума выразили общую заинтересованность в активизации совместных мер по борьбе с терроризмом, в том числе одобрили решение обсудить эту проблему в ближайшее время на высоком государственном уровне с участием экспертов.

ЕС, заседавший в Каннах в июне 1995 г., определил помощь странам Средиземноморья 1995-99 гг. — 4,6 млн.э.кю. Вместе с займами от ЕИБ объем финансовой помощи странам Средиземноморья со стороны ЕС достигает 2 млрд.э.кю в год. Действует программа МЕДА (аналог программы PHARE, разработанной ЕС для стран ЦВЕ), созданная в основном для поддержки сотрудничества на двустороннем уровне (до 90% выделенных финансовых ресурсов), а также содействия реализации региональных проектов, включая социальную сферу. Часть финансовой помощи распределяется в виде грантов. Каждая страна представляет на рассмотрение ЕС предложения по финансированию национальных проектов, а решение о выделении средств принимается на конкурсной основе.

Кроме того, Европейская комиссия, учитывая специфику каждой отдельно взятой страны региона, реализует дополнительные программы по усилению роли частного сектора и модернизации промышленности. Основная работа ведется по следующим направлениям: создание благоприятного климата для развития экономики; содействие торговле; поощрение инвестиций; ускорение приватизации; развитие инфраструктуры; поддержка мелкого и среднего бизнеса; развитие трудовых ресурсов; повышение конкурентоспособности компаний. **В Барселонской декларации закреплено положение о поэтапном создании к 2010 г. общей зоны свободной торговли.** Создание зоны свободной торговли оговаривается в каждом из двусторонних соглашений, в которых предусматривается переходный период, не превышающий 12 лет.

ЕС заключил двусторонние соглашения о партнерстве с пятью средиземноморскими странами — Марокко, Тунисом, Израилем, Иорданией и ПНА. В процессе обсуждения находятся проекты аналогичных соглашений с Египтом, Ливаном, Сирией и Алжиром.

Отношения между Египтом и ЕС строятся на основе Соглашения о сотрудничестве января 1977 г., вступившего в силу в ноябре 1978 г. Четыре протокола к данному Соглашению предусматривают оказание Египту финансовой помощи в реализации программ в экономической, социальной и с/х областях на общую сумму 425 млн.э.кю. Перечислено около половины предусмотренных средств.

Крупнейшими из имеющихся в протоколах проектов являются: строительство системы по очистке воды в Хелуане (35 млн.э.кю); кредитная линия на развитие сельского хозяйства (45 млн.э.кю) — выполнена; программа по развитию продовольственного сектора (55 млн.э.кю) — выполнена; создание новой с/х зоны Бустан в районе Западной дельты (15 млн.э.кю); программа приватизации предприятий (43 млн.э.кю); реформирование банковского сектора (11,7 млн.э.кю); развитие ветеринарной службы (20 млн.э.кю); програм-

ма по развитию частного сектора (25 млн.э.кю); программа по развитию с/х сектора (75 млн.э.кю).

Финансовая помощь Египту по Соглашению 1977 г. до 1995 г. поступала в форме бюджета, ограничивавшего рамки использования средств их целевым назначением. По сути дела это Соглашение регулирует отношения между донором и получателем. Заключение Соглашения о партнерстве открывает для Египта более широкие возможности в вопросах получения финансовой помощи, а также ряд других преимуществ.

В янв. 1996 г. египетская сторона вышла с предложением увеличения свободного от тарифов экспорта египетских с/х товаров в страны ЕС. К концу 1996 г. текст проекта Соглашения был согласован сторонами на 95%. Оставшуюся часть составляют спорные вопросы, разногласия по которым затруднили дальнейшее продвижение переговоров.

В торгово-экономических отношениях Египта с ЕС сохраняется немало сложных проблем. Раздражение в Каире весной 1998 г. вызвало решение Европейской Комиссии ввести 20% антидемпинговые пошлины на египетский хлопок (ЕС является основным потребителем этого важного товара египетского экспорта). Разъяснения европейцев, что такого рода меры приняты в результате тщательного расследования соответствующих жалоб ряда европейских (французских и др.) фирм и затронули не только Египет, но и другие страны (Китай, Индию, Индонезию, Пакистан, Турцию), не смягчили недовольства египетской стороны. Египетские производители хлопка вынуждены были приостанавливать поставки в европейские страны. Это далеко не первый шаг европейцев, направленный на ограничение допуска египетской продукции на рынки ЕС. В ноябре 1996 г. Еврокомиссия уже пыталась прибегнуть к антидемпинговым мерам в отношении египетского хлопка. Но тогда это решение, действовавшее полгода, было отменено постановлением министерского совета стран-членов ЕС. В мае 1997 г. были приняты дискриминационные меры, затронувшие ряд ввозимых из АРЕ х/б и трикотажных изделий, что обернулось ущербом для египетских экспортеров в 150 млн.долл. Не удовлетворяются пожелания египтян увеличить квоты для их аграрной продукции, поставляемой в европейские государства (цитрусовые, картофель, рис).

Такой подход ЕС блокирует предпринимаемые египетским правительством усилия по хотя бы частичному выравниванию неблагоприятного для Египта баланса (1:3,6) в торговле со своим главным коммерческим партнером (на долю стран ЕС приходится 35% экспорта и 41% импорта АРЕ). Египетские СМИ писали о том, что **европейцы настаивают ставить вопрос о снятии Египтом таможенных барьеров, но не спешат открывать собственный рынок.**

## Мубарак-Гор

К особенностям экономического сотрудничества между АРЕ и США, приобретающего в последние годы признаки долгосрочного стратегического партнерства, относятся продуманная структурная организация помощи и широкий комплекс мер экономического стимулирования в рамках курса на дальнейшую либерализацию египетской системы хозяйствования.

Стержнем двусторонних экономических связей является программа партнерства «Мубарак-Гор», формально вступившая в действие 25 сент. 1994 г. — с момента подписания соглашения об учреждении совместной египетско-американской комиссии, в задачу которой входит создание условий для развития торговли, инвестиц. деятельности, диверсификации деловых связей с опорой на частный сектор. В рамках программы «Мубарак-Гор» действуют четыре подкомиссии: по экономической политике, торговле, инвестициям и внешним источникам финансирования; технологич. сотрудничеству; окружающей среде; образованию и подготовке кадров. Эти подкомиссии работают на регулярной, автономной основе и способствуют реализации конкретных проектов в перечисленных областях.

Важным рабочим органом программы партнерства является президентский совет, в состав которого с каждой стороны входят 15 «капитанов» национального бизнеса. Сопредседатели комиссии проводят регулярные совещания с членами своей части совета для выработки конкретных рекомендаций по актуальной проблематике экономических взаимоотношений, которые затем утверждаются в ходе пленарных сессий под председательством Х.Мубарака и А.Гора.

Важнейшим стимулом, определяющим особое внимание египтян к углублению экономического партнерства с США, является **ежегодно выделяемая Египту по линии USAID эк. помощь в 815 млн.долл.** Разрабатываемые конгрессом планы по сокращению дотаций иностранным государствам, превышающих в сумме 20 млрд.долл. в год, автоматически скажутся и на размерах субсидий, предоставляемых Египту. Эта тема в последние месяцы вошла в число «главных раздражителей» в целом достаточно стабильных американо-египетских отношений. Администрация США пытается убедить египтян, что последствия решения конгресса будут сведены для Каира к минимуму, с учетом прогнозируемого роста прямых инвестиций в экономику Египта.

К числу приоритетных направлений двустороннего сотрудничества следует отнести содействие в либерализации модели хозяйствования, инвестиционную поддержку нефтегазового комплекса, помощь в модернизации телекоммуникационной сети (американцы работают над созданием системы на 400 тыс. новых телефонных номеров в Каире, Александрии и т.д.), создание водоочистных сооружений, поощрение малого бизнеса, подготовка национальных кадров и т.д.

В Египте **насчитывается более 2500 представительств ведущих американских компаний, причем большинство из них опирается на финансовые ресурсы, выделяемые Египту по линии USAID.** За счет американской пакетной экономической помощи осуществляется немалая часть поставок оборудования, запчастей, услуг.

Американская помощь Египту в 1997/98 ф.г. сохранялась на уровне прошлых лет — 2,1 млрд.долл., из которых 1,3 млрд.долл. приходится на военную и 815 млн.долл. — на экономическую помощь. В 1997 ф.г. экспорт США в АРЕ составил 3840 млн.долл., а импорт из Египта в США — 694,9 млн.долл.

Прямые инвестиции в экономику АРЕ имеют тенденцию к устойчивому росту. Так, в 1996/97

ф.г. объем американских капвложений увеличился по сравнению с прошлым годом на 21% и достиг 694 млн.долл. (84% от общего объема иностранных инвестиций в экономику АРЕ). К концу 2000 г. эта цифра может составить 3 млрд.долл.

Египтяне обеспокоены растущим отрицательным сальдо торгового баланса. В ходе работы подкомиссии по торговле в апреле 1998 г. в Вашингтоне египетской делегации удалось не только добиться увеличения экспортных квот на поставки товаров местного производства в США, но и расширить с 4 до 7% номенклатуру египетских товаров, подпадающих под действие режима беспошлинной торговли.

Заметным событием в двусторонних отношениях стало проведение в Каире в начале мая 1998 г. неоднократно откладывавшегося второго заседания комиссии «Мубарак-Гор», в ходе которого был принят ряд важных решений, направленных на углубление экономсотрудничества между АРЕ и США в условиях прогнозируемого сокращения ежегодных американских субсидий. А. Гор в очередной раз подтвердил намерение администрации США вести дело к постепенной реструктуризации финансовой помощи Египту путем существенного увеличения объемов частных инвестиций в определяющие сферы экономики АРЕ. При этом американцы предложили приступить к работе по подготовке качественно нового соглашения, предусматривающего формирование механизма взаимных преференций в области торговли и инвестиций.

Во время работы комиссии было подписано четыре межправительственных соглашения: о сотрудничестве в развитии малых частных предприятий, защите окружающей среды, сфере образования, борьбе с преступностью.

Состоялось также подписание соглашения между правительством АРЕ и USAID о выделении 60 млн.долл. в качестве субсидий для продолжения программ реформирования египетской экономики.

Серьезное внимание в ходе заседания комиссии было уделено практическим шагам по повышению конкурентоспособности египетской с/х продукции и товаров пищевой промышленности на внешних рынках. Решено было направить в Египет в августе 1998 г. делегацию во главе с председателем аграрного комитета палаты представителей конгресса США, в состав которой вошли бы представители агропромышленных корпораций.

*Урок для РФ.* Если ранее наше сотрудничество с Египтом осуществлялось во исполнение межправительственных соглашений, то в современных условиях египетская сторона перешла к реализации проектов только на тендерной основе. Действенным механизмом получения заказа, будь то поставки оборудования, материалов или участие в реконструкции и модернизации ранее построенных объектов, является международный тендер. В этом смысле подписанное межправительственное соглашение не дает преимуществ российским организациям, а египетские структуры не имеют реальных рычагов воздействия на решения тендерных комитетов. Стремление российских организаций опереться на договоренности, достигнутые в межправительственном соглашении, наталкивается на нежелание египетской стороны выходить за рамки требований международных



тендеров, что делает соглашение мало эффективным. Российские организации могли бы участвовать в так называемых **закрытых торгах**, объявляемых среди фирм одной стороны, т.е. среди российских фирм.

Подобную практику активно используют организации США в рамках программы Мубарак-Гор, Франции — в рамках программы Мубарак-Ширак (строительство метро в Каире). Согласно договоренностям между Данией и Египтом при поддержке МВФ, выполнение проектов ветроэнергетических станций в АРЕ осуществляется датскими фирмами в рамках проводимых закрытых торгов. Создаваемые совместные консорциумы активно привлекают к реализации проектов в качестве субпоставщиков египетские фирмы и предприятия-изготовители, а также фирмы третьих стран. Так, американцы привлекают фирмы Японии, Ю. Кореи, Германии к поставкам контрольно-измерительных приборов и аппаратуры. Французская сторона при строительстве метро в Каире использует подвижной состав японской «Мицубиси». Подобной практики придерживаются фирмы Италии, Германии и других стран.

Организации и фирмы из Вост. Европы активно проявляют заинтересованность в сотрудничестве. Как правило, **при посещении Египта высшими должностными лицами этих стран в сопровождении руководителей коммерческих структур подписываются программы сотрудничества**, в рамках которых развивается деловая активность. Эффективно работают совместные межправительственные комиссии (Болгария, Чехия, Словакия, Венгрия, Польша и Румыния), немаловажную роль играют ответные визиты египетских деловых кругов в эти страны.

Деловые контакты с Египтом устанавливают Украина, Белоруссия, Казахстан, Армения, Азербайджан и другие страны СНГ. Руководители внешнеэкономического комплекса Украины и их египетские коллеги провели 3 заседания межправительственной комиссии. Товарооборот между Украиной и АРЕ в 1997 г. достиг 190 млн.долл. против 130 млн. в 1996 г.

Белоруссия, имевшая объем товарооборота с АРЕ в 1997 г. 52,8 млн.долл., предполагает расширить его за счет поставок оборудования и сырья, в т.ч. для реализации инвестиционных проектов (авто- и землеройная техника, металлоконструкции и др.).

Первое заседание межправительственной комиссии проведено с АРЕ Казахстаном в Алма-Ате в 1996 г.

Активизируется роль Китая в реализации инвестиционных проектов. Так, китайские организации получили заказ на мини-энергетические объекты в Файрме с предоставлением кредита в размере 3,5 млн.долл., получили ряд предложений на выполнение ирригационных объектов и с/х освоение земель. В апреле 1997 г. подписано китайско-египетское соглашение об использовании китайцами СЭЗ в Порт-Саиде. Организации КНР проявляют интерес к объектам машиностроения, создания телекоммуникационных сетей, в дорожном и гражданском строительстве, в сфере спецсотрудничества.

Было бы целесообразным рассмотреть возможность финансирования отдельных инвестиционных проектов в АРЕ за счет средств, выделя-

емых недавно созданным **Ближневосточным банком реконструкции и развития, одним из учредителей которого выступает Россия**; изучать возможности выступления на рынке АРЕ в качестве субпоставщиков или в консорциуме с ведущими западными и египетскими фирмами, имея в виду при этом их заинтересованность по предоставлению подобных условий при выходе на рынок России.

### «Группа-15»

С 11 по 13 мая 1998 г. в Каире состоялась восьмая встреча в верхах «Группы-15», в состав которой входят Алжир, Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Египет, Зимбабве, Индия, Индонезия, недавно принятые в ее состав Кения, Малайзия, Мексика, Нигерия, Перу, Сенегал, Чили и Ямайка. В Совместном заявлении по итогам встречи одобряется присоединение к группе 17-го члена — Шри Ланки. G-15 была создана в 1989 г. в качестве составной части Движения неприсоединившихся стран и Группы-77 для укрепления связей развивающихся стран с развитыми. Наблюдается смещение акцентов в деятельности G-15 в направлении приоритетности вопросов экономического характера.

Пытаясь найти решение в рамках центральной задачи G-15 — защиты интересов развивающихся стран в системе мировой торговли, участники каирского саммита обратили особое внимание на разбалансированность глобальной финансовой системы. При этом отмечалось, что на данном этапе существующие финансовые рынки в значительной степени служат интересам промышленно развитого Севера (примером тому, по мнению Группы, явился азиатский финансовый кризис). В рамках усилий G-15 по активизации диалога «Север-Юг», имеющего целью выход на справедливое торговое сотрудничество, Группа предлагает осуществить предварительные контакты на уровне личных представителей лидеров стран-членов G-8 и G-15, с последующей организацией встреч на уровне мининдел. Это в свою очередь должно явиться подготовкой к совместному саммиту с участием глав государств-членов обеих групп.

Настаивая на «прозрачности» и справедливом характере режима многосторонней торговли, G-15 призывает ВТО, МВФ и МБРР объединить усилия для пересмотра принципов и задач мировой финансовой системы с тем, чтобы **обеспечить равноправный доступ экспорта развивающихся стран на мировые рынки**. В итоговом коммюнике каирского саммита G-15 нашел отражение призыв АРЕ к развитым странам ограничить применение протекционистских ограничений и сохранить льготы, предоставленные «южным» участникам товарообмена на рынках Запада. Страны-члены G-15 в свою очередь вновь подтвердили решимость совместными усилиями отстаивать свои интересы в рамках сложившейся системы мировой торговли.

Участники G-15 считают, что приоритетной задачей ВТО должно стать всестороннее соблюдение интересов развивающихся стран при реализации соглашений «уругвайского раунда», при этом страны Юга должны осуществлять постоянный контроль за выполнением развитыми государствами обязательств в отношении развивающихся экономических структур Юга. Призывая к фор-

мированию либерального и открытого мирового рынка, Группа акцентирует внимание на актуальности регулирования притока капиталов в экономику развивающихся стран, в частности краткосрочных кредитов. В этой связи G-15 с одобрением отнеслась к инициативе «большой восьмерки» по обеспечению краткосрочного финансирования торговых операций в странах, пострадавших от продолжающегося глобального финансового кризиса. При этом отмечается недопустимость выдвижения западными странами дополнительных «сдерживающих» условий. Сами участники Группы, хотя и выработали идею о необходимости надлежащего контроля за внешними кредитными потоками, четкого механизма для ее реализации пока не разработали, что, разумеется, снижает вероятность скорого преодоления существующих проблем.

В рамках встречи в верхах G-15 прошел форум представителей деловых кругов стран-участниц, организованный Египетской федерацией промышленности и минторговли и снабжения АРЕ. В работе форума приняли участие более 600 человек. Обсуждались планы реализации ряда крупных совместных проектов, в т.ч. египетско-индийских проектов в области нефти и фармацевтики, египетско-малайзийских проектов производства легковых автомобилей и мебели, продажи малайзийским компаниям Александрийской судовой верфи, строительства ТЭС в Восточном Овейнате, а также сотрудничества в области передовых технологий, египетско-кенийских проектов в области туризма, производства пряжи, медицинских препаратов и других товаров, египетско-аргентинских проектов производства легковых автомобилей, пряжи и текстильных изделий и других. В ходе этого форума представители ТПП стран-участниц приняли решение о создании ТПП G-15 со штаб-квартирой в Каире. Ее генсеком был избран Мухаммед Фарид Хамис; эта организация будет иметь отделения во всех странах-участницах. По словам председателя Египетской федерации промышленности А.М. Сауди, **в ходе встречи деловых кругов G-15 египетские компании подписали соглашения на экспорт продукции на 360 млн.долл.**

### Связи с СНГ

**Визит А.Г.Лукашенко.** Динамично развиваются отношения между Египтом и Белоруссией. В июне 1998 г. состоялся первый госвизит в АРЕ президента РБ А.Г.Лукашенко. Были подписаны соглашения об избежании двойного налогообложения, о сотрудничестве по вопросам торговли, информации, ветеринарии, образования, науки и культуры, об открытии прямого авиасообщения между Каиром и Минском. В ходе визита президента Белоруссии было принято решение о создании межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, первое заседание которой планировалось провести через год в Минске, где египетскую часть комиссии возглавил бы премьер-министр АРЕ К.Ганзури. Формирование договорно-правовой базы торгово-экономических отношений между двумя странами приходится в основном на 1997-98 гг. Во время визита в Каир министра внешнеэкономических связей Белоруссии М.Маринича в марте 1997 г. было подписано Соглашение об экономическом и научно-

техническом сотрудничестве между РБ и АРЕ. Тогда же заключено Соглашение о взаимной защите инвестиций.

Белоруссия, из числа членов СНГ, уступает по объему торговли с АРЕ только России и Украине. В свою очередь **Египет стал важным торговым партнером Белоруссии**, занимающим 5 место в ее экспорте в страны дальнего зарубежья. На АРЕ приходится четверть всего экспорта республики в страны Азии и Африки.

**Подавляющую часть товарных поставок из Белоруссии в Египет составляют черные металлы (73,1% в 1997 г.), волокна синтетические (13,7%), тракторы (6,2%), автомобили (4,7%).** В меньших количествах поставляются также лесоматериалы, запчасти к технике, станки, насосы, оптические приборы, подшипники, бытовая техника. Белорусский импорт из АРЕ относительно невелик — около 1 млн.долл. в 1998 г. Поставлялись фармацевтическая продукция, эфирные масла, косметика, ковры, рис, цитрусовые, ткани, фотокопировальные машины, облицовочная плитка.

По оценкам египтян, объем египетско-белорусской торговли в 1998 г. составил 70 млн. долл., причем с положительным для Белоруссии сальдо. Успехи белорусов достигаются во многом за счет низких (по сравнению с мировыми) цен на экспортируемое ими сырье и готовую продукцию.

В ходе визита А.Г.Лукашенко был подписан контракт на строительство в АРЕ завода по сборке тракторов, а также принято решение об учреждении совместной торговой компании. В финансировании СП по сборке белорусских тракторов в АРЕ производительностью до 2 тыс.шт. в год примет участие «Банк Нил», египетские бизнесмены, Национальный банк Белоруссии и белорусские предприниматели. Предусматривается предоставление льготных кредитов. Одной из задач совместной маркетинговой компании будет организация постоянно действующей выставки египетских товаров в Минске, для которой белорусские власти выделяют соответствующие площади и помещения, включая складские.

С минпромышленности АРЕ С.Редой были рассмотрены вопросы индустриального сотрудничества. Предприятия АРЕ заинтересованы в получении металлов и оборудования из Белоруссии против экспорта в эту страну египетской промпродукции (телевизоры, ткани, готовая одежда, керамические изделия, мебель, продовольственные товары).

С белорусской стороны предлагалось увеличить поставки в АРЕ грузовых и с/х машин, расширить номенклатуру экспорта за счет химудобрений, лабораторного оборудования, электронной техники и других товаров; с белорусской стороны была выражена заинтересованность участвовать в реализации крупных проектов освоения Новой Долины и Синая, а также готовность оказывать содействие Египту в области нефтепереработки, в автомобильной и электронной промышленности, развивать сотрудничество в области фармацевтики.

**О конференции по экономическому сотрудничеству.** С 21 по 25 окт. 1998 г. в Каире под патронажем премьер-министра К.Ганзури состоялась «Конференция по экономическому и торговому сотрудничеству между Египтом и странами СНГ (Средняя Азия, Казахстан и Азербайджан)». Кон-

ференция была организована египетским Фондом технического сотрудничества со странами СНГ МИД АРЕ. Спонсоры — Исламский банк развития, Программа развития ООН и Фонд социального развития. Участвовали делегации: Таджикистана во главе с мининдел Т.Назаровым, Узбекистана во главе с замминистра внешнеэкономсвязей Р.Мухамедовым, Туркменистана во главе с пред. ТПП А.Непесовым, Казахстана во главе с директором госкомитета по инвестициям П.Имаковым, Азербайджана во главе с пред. антимонопольного комитета Р.Кулеевым и Киргизии во главе с директором Центра межд. торговли минторговли А.Аракеевым.

Сотрудничество Египта с названными шестью странами СНГ, по заявлению минторговли и снабжения АРЕ А.Говейли, находится на уровне, не отвечающем интересам сторон. Общий объем египетской торговли с ними — 30 млн.долл. в год, **при годовом объеме внешней торговли АРЕ в 20 млрд.долл.** Министр информировал, что в 1998 г. в Египте созданы три компании со специализацией на сотрудничество со странами СНГ и Восточной Европы. Эти компании примут участие в создании совместных маркетинговых и транспортных компаний с целью продвижения египетского экспорта и оказания транспортных услуг. АРЕ готова предлагать широкий ассортимент своей продукции, надеется на ее спрос в регионе и проявляет интерес к товарам из СНГ, в первую очередь к энергоносителям, минеральному сырью, зерновым, коже и шерсти. Министр сообщил, что египетская сторона на безвозмездной основе предоставит на Международной ярмарке в Каире в 1999 г. специальный павильон для размещения экспозиции указанных шести стран СНГ.

Министр здравоохранения АРЕ И.Салям предложил на обсуждение участников Конференции проект рабочего документа по вопросам сотрудничества в области развития здравоохранения, который предусматривает создание информационной базы для обмена опытом для врачей, обмен программами подготовки медкадров, в том числе и среднего звена. Египетская сторона выразила готовность направлять в страны СНГ специалистов в области терапии, хирургии, принимать у себя на лечение граждан СНГ в рамках «медицинского туризма» и в медицинских центрах, как это делается в Европе. По мнению министра, имеются широкие возможности сотрудничества в области исследований, в частности по проблемам тропических заболеваний, в сфере разработки лекарственных препаратов. Египетская сторона заинтересована в экспорте медикаментов, изготовленных в АРЕ на высоком техническом уровне.

Генсекретарь Исламской торговой палаты У.Гасем привлек внимание собравшихся, в первую очередь представителей ТПП в составе делегаций, к возможностям активизации сотрудничества по линии ИТП. Он предложил техническую поддержку в вопросах повышения квалификации служащих палат путем направления их в торговые палаты в исламских странах. ИТП готова также направить своего эксперта в страны-участницы Конференции для встречи с руководителями ТПП и обсуждения вопросов развития сотрудничества. Кроме того, ИТП совместно с Исламским банком планирует организовать еще одну поездку экономической делегации по странам СНГ.

Глава делегации Туркменистана подчеркнул значение визита президента С.Ниязова в АРЕ в мае 1995 г., в ходе которого были подписаны совместное заявление, соглашения о сотрудничестве в области экономики, науки и техники, о взаимном поощрении и защите инвестиций, о сотрудничестве в области торговли. В рамках достигнутых во время визита договоренностей в Ашхабаде завершено строительство центра по изучению арабского языка, обсуждается вопрос о налаживании воздушного сообщения. Еще один импульс развитию экономического сотрудничества придал визит заммининдел АРЕ Ф.Шазли в Ашхабад в фев. 1997 г., когда египетская делегация имела встречи в Агентстве по иностранным инвестициям, во Внешэкономбанке, на товарно-сырьевой бирже. Был проявлен интерес к инвестициям в агропромышленный и нефтегазовый секторы туркменской экономики. Туркменистан экспортировал в АРЕ лекарства и семена масличных культур — на 0,9 млн.долл., другую продукцию (0,7 млн.долл.), а импортировал из Египта электрооборудование на 50 тыс.долл.

Представитель Казахстана подчеркнул важность визита в 1995 г. президента Н.Назарбаева в АРЕ. В результате визита были подписаны соглашения о торговом сотрудничестве, о поощрении и защите инвестиций. Позднее заключены межведомственные соглашения о сотрудничестве по делам молодежи и спорта, по туризму. Подписан протокол о создании исламского центра в Казахстане. Казахстанская сторона проявила заинтересованность в применении египетского опыта экономической реформы в условиях рыночной экономики.

Глава азербайджанской делегации охарактеризовал возможности иностранного участия в модернизации производственной инфраструктуры в своей стране, ориентированной прежде всего на нефтяной сектор. Высказался в том плане, что египетско-азербайджанское экономсотрудничество может в географическом смысле не ограничиваться рамками территорий двух стран. В России, на Украине имеется влиятельная азербайджанская диаспора, в том числе и предприниматели. Перспективы, по его мнению, могут иметь и многосторонние проекты, например египетско-азербайджанско-узбекские или киргизские.

Таджикские деловые круги предложили вниманию иностранных инвесторов проект строительства современного супермаркета в столице Таджикистана. Стоимость проекта оценивается в 1150 тыс.долл., со сроком окупаемости 3 года.

В ходе семинаров и дискуссий участники Конференции выработали рекомендации по вопросам развития экономсотрудничества:

1. Развивать информационный обмен между государствами-участниками Конференции в различных областях экономики, включая сферу финансов и капитального строительства.

2. Завершить создание договорно-правовой базы путем подписания и ратификации соглашений о торговом сотрудничестве, о взаимной защите и поощрении капиталовложений, об избежании двойного налогообложения.

3. Рассмотреть вопрос об организации прямых авиарейсов и линий морских перевозок. Египетская авиакомпания «Иджипт Эйр» выразила готовность изучить вопрос о прямых авиaperевоз-

ках без извлечения прибыли, с целью активизации туризма и грузопотоков.

4. Поощрять складирование египетских товаров в шести государствах-участниках Конференции на территории СЭЗ или территориях, пользующихся режимом свободной зоны.

5. Рассмотреть возможность открытия филиалов египетских банков или создания совместных банков и представительств.

6. Поощрять создание египетских торговых центров в шести государствах и аналогичных центров этих государств в Египте.

7. Поощрять открытие представительств компаний и создание СП в различных отраслях экономики.

8. Организовывать выставки и участвовать в междывыставках как в Египте, так и в шести государствах СНГ. Принять во внимание готовность египетской стороны предоставить на Международной ярмарке в Каире в 1999 г. специальный павильон для размещения экспозиций организаций и фирм этих государств.

9. Реализовать договоренности о создании СП в области производства медикаментов.

10. Расширять сотрудничество в области подготовки кадров в различных сферах, программы которого предложил египетский фонд технического сотрудничества со странами СНГ. Достигнута принципиальная договоренность между указанным Фондом, Исламской торговой палатой и Исламским банком развития в сотрудничестве с Федерацией торговых палат Египта о финансировании программ повышения квалификации специалистов в области деятельности ТПП.

*Торгово-экономические отношения со странами СНГ.* В Каире функционируют посольства Узбекистана, Казахстана и Азербайджана, что способствует осуществлению контактов и в области экономсотрудничества. Узбекистан проявляет заинтересованность в сотрудничестве с Египтом в сфере ирригации и мелиорации земель, обмена опытом выращивания отдельных с/х культур в сходных климатических условиях обеих стран.

Из числа мусульманских республик Средней Азии наиболее продвинулись отношения между Египтом и Узбекистаном. В ходе визита вице-преьера РУ М.З.Усманова в Каир в июле 1997 г. были заключены соглашения в области стандартизации и качества продукции, мелиорации, в сфере геологических разработок. Достигнуты договоренности об открытии прямого авиасообщения между Каиром и Ташкентом, а также о создании совместного инвестиционного банка. Стороны условились сформировать экспертную комиссию для доработки технических вопросов, в т.ч. связанных с проведением взаиморасчетов и определением долей участия в уставном капитале совместного банка и др. На третьем заседании комиссии, которое было запланировано провести в Ташкенте во второй половине 1998 г., вынесено 8 соглашений и протоколов, в т.ч. Соглашение об избежании двойного налогообложения, а также соглашения в областях здравоохранения и информации. В 1997 г. товарооборот между РУ и АРЕ находился на уровне 1996 г., не превышая 4 млн.долл. (в 1995 г. — 2 млн.долл.).

Дальнейший импульс развитию политических отношений с Ташкентом, приданный визитом в АРЕ президента И.Каримова в дек. 1992 г., как

полагают в Каире, может дать планировавшаяся поездка президента Х.Мубарака по ряду столиц государств СНГ. Во время визита в Ташкент, как ожидается, состоится подписание протокола о политических взаимоотношениях между РУ и АРЕ, а также полномасштабного соглашения по вопросам торговли.

В 1998 г. объем египетского экспорта в Узбекистан составил 984 тыс.долл., поставлялись зубные паста и порошок, продовольствия, семена арбузов. В АРЕ из Узбекистана поставлено товаров на 2,5 млн.долл., главным образом машины и оборудование (хлопкоуборочные комбайны, тракторы, энергетическое оборудование и другая техника). Получили некоторое развитие торгово-экономические связи между АРЕ и Казахстаном. Создана межправительственная комиссия по экономическому, торговому и научно-техническому сотрудничеству, первое заседание которой состоялось в 1995 г. в Каире. В 1999 г. планировалось провести ее второе заседание в Астане.

По объему импорта из АРЕ Казахстан несколько опережает среднеазиатские государства и Азербайджан — 1,6 млн.долл. в 1998 г. (зубные паста и порошок, суповые концентраты, продовольствие, мебель). Казахстанский экспорт в АРЕ — около 1 млн.долл., главным образом машины и оборудование, запчасти, химические товары. Рассматривается вопрос об установлении прямого воздушного сообщения. Практически со всеми названными странами СНГ Египет поддерживает научное и культурное сотрудничество. По линии специально созданного Фонда технического сотрудничества со странами СНГ при МИД АРЕ на курсах в Каире обучаются **сотни слушателей из этих стран** по таким дисциплинам, как туризм, дипломатические отношения, средства массовой информации и др. Налажен межвузовский обмен студентами и преподавателями, в исламском университете «Аль-Азхар» обучаются 400 человек из среднеазиатского региона.

С 1993 г. в Каире функционирует посольство Армении. В 1996 г. в Ереване состоялось первое заседание Совместной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству; были подписаны соглашения о сотрудничестве в различных отраслях промышленности, науки и техники, а также в области здравоохранения. В 1997 г. заключено соглашение об избежании двойного налогообложения, парафировано Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. В апреле 1997 г. в ходе визита в Ереван госминистра военпрома АРЕ М. Аль-Гамрауи были достигнуты договоренности о поставках в Египет электротехники и о создании приборостроительного СП. Объем двусторонней торговли в 1997 г. составил 3,5 млн.долл. (в 1995 г. — 1 млн.долл.). В янв. 1998 г. состоялся визит в АРЕ министра культуры РА; в Каире и Александрии были проведены «Дни армянской культуры».

## Александрия

Город основан Александром Македонским в 332 г. до н.э. на месте небольшой рыбацкой деревни Ракотис. Во времена греческой и римской империй Александрия была крупнейшим международным торговым, научным и культурным центром. Она знаменита своей древней библиотекой, насчитывавшей более 500 тыс. томов, и маяком

Фарос, считавшимся одним из семи чудес света. Под эгидой ЮНЕСКО завершается в 1999 г. проект воссоздания Александрийской библиотеки.

Александрия расположена на побережье Средиземного моря, к северо-западу от дельты реки Нил, в 225 км. севернее Каира. Город занимает более 100 кв.км., протянувшись вдоль берега на 40 км. от Сиди-Керира на западе до Абу-Кира на востоке. Население составляет 5 млн.чел.; во время летнего сезона с наплывом туристов и отдыхающих из других регионов Египта численность возрастает еще на 1,5-2 млн.чел. Александрия — второй по численности населения город АРЕ.

Исполнительную власть в Александрии представляет назначенный президентом АРЕ губернатор, который назначает глав администраций семи городских округов, в свою очередь подразделяемых на районы: Монтаза, Восточный (районы Рамль и Сиди Габер), Центральный (районы Баб Шарки, Иухарам Бек и Аль-Аттарин), Гумрук (районы Гумрук, Манчя и Ал-Лябан), Западный (районы Кармуз и Мина Аль-Басль), Аль-Амрия (районы Аль-Амрия и Дахейла), Бург-Аль-Араб. Нынешний губернатор М.А.Аль-Махгуб правит с лета 1997 г.

На Александрию приходится **40% объема производства страны**, а в некоторых отраслях и более. Здесь расположены несколько крупных НПЗ и нефтехимических заводов, предприятия текстильной (395), пищевой, металлургической, химической промышленности, кожевенные и деревообрабатывающие фабрики, заводы по сборке электроники и бытовой техники и др. Среди наиболее крупных: завод азотных удобрений в Абу-Кире (65% производства азотных удобрений в АРЕ), Александрийская нефтяная компания (50% производства масел и 60% производства асфальта в АРЕ), компания «Аль-Амрия» (2,5 млн.т. цемента в год), национальная металлургическая компания (1,55 млн.т. стали в год), шинный завод (17 млн. автопокрышек в год). В СЭЗ Аль-Амрия, расположенной на 29 км. «пустынной» автотрассы Александрия-Каир, осуществляется более 300 инвестиционных проектов в сфере производства и хранения товаров с общим капиталом 1 млрд.долл. (июнь 1998 г.). В промышленной зоне Бург-Аль-Араб (60 км. к юго-западу от г.Александрия) действует более 200 предприятий в сфере металлообработки, пищевой, химической промышленности, производстве стройматериалов и др.

В губернаторстве Александрия достаточно развито и с/х производство. На 70 тыс. га, из которых 21 тыс. занято под хлопок, разводят коров, буйволов, овец, коз, птицу (по 30-40 тыс. голов каждого вида). Активно развивается овощеводство и плодородство.

В Александрии имеется свой международный аэропорт Ан-Нозха, из которого осуществляются регулярные рейсы в Великобританию, Германию, Грецию, ряд арабских стран, а также по Египту. В 1997 г. через аэропорт в Александрию въехало 14 тыс. туристов. В 1999 г. состоится открытие нового международного аэропорта в Бург-Аль-Арабе.

В Александрии расположены региональное бюро ВОЗ ООН, фондовая биржа, штаб северного военного округа, **40 иностранных консульств**, третий по численности в стране Александрийский университет (16 факультетов, 90 тыс. студентов), единственная на Бл. Востоке Арабская академия

мортранспорта, ряд колледжей и институтов с европейской системой обучения, десятки кинотеатров, 8 театров, 20 клубов, 8 музеев, 4 больших парка, в том числе парк «Монтаза» (240 га), где расположен дворец бывшего короля Фарука. В городе действует 8 иностранных культурных центров. Имеются также радиостанции и телевизионный канал.

**Александрия часто становится местом проведения конференций международного уровня**, выставка. Город располагает оснащенным современным оборудованием конференц-залом на 2600 человек (площадь — 5 тыс. кв.м.).

Мягкий климат (температура зимой — 9-18 °С, летом — 22-30 °С), десятки гостиниц, в том числе три 5-звездочных и восемь 4-звездочных, рестораны с восточной и европейской кухней, казино и ночные клубы. Александрия располагает удобными пляжами в центре и на окраинах — в Абу-Кире, Маамуре, Агами. Среди наиболее интересных достопримечательностей: крепость Каит-Бей (XV век), Римский амфитеатр (II в.), катакомбы Комэль-Шокайя (II в.), колонна Помпея (III в.), гробницы Анфуши (III в. до н.э.), мечеть Абу Аль-Аббас Аль-Морси, греко-римский музей, музей драгоценностей королевской семьи и др. Французский модельер Пьер Карден заявил о своем намерении профинансировать проект воссоздания древнего александрийского маяка. Число туристов из стран Европы и США в Александрии относительно невелико (несколько тысяч в год), что связано с невысоким уровнем сервиса и недостаточно развитой инфраструктурой.

*Александрийский морской порт.* Является одним из крупнейших по грузообороту на Средиземном море. Ежегодно здесь **обрабатывается 70-75% экспортно-импортных грузов АРЕ.**

В 1998 г. порт посетило более 4 тыс. судов. Производственные мощности александрийского порта (включая примыкающий к нему порт Дахейла) составляют 31,5 млн.т. (к 2000 г. планируется довести их до 36,3 млн.т.), но на практике значительно превосходятся. Так, за 6 мес. 1998 г. в порту было обработано 29,8 млн.т. грузов, в том числе свыше 240 тыс. контейнеров. Соотношение импортных и экспортных грузов составило 65 и 35% соответственно. Для сравнения — показатели 1997 г.: 4058 судов, 25 млн.т. грузов, 400 тыс. контейнеров, соотношение 75 и 25%. Столь значительный рост грузооборота по сравнению с 1997 г. связан с резким увеличением количества транзитных грузов (весной 1998 г. — более 10 млн.т. транзита).

Александрийский порт имеет две гавани: внешнюю (длина 2200 м., ширина 220 м., глубина 14 м.) и внутреннюю (1600 м., 100 м., 9 м.).

Общая площадь водной поверхности порта — 8,5 кв.км., сухопутной — 1 кв.км. Длина 86 причалов — 11 тыс.м. Имеются причалы по обработке судов с генеральными грузами, нефтяной и контейнерный терминалы, цементные, угольные, лесные, зерновые, для выгрузки удобрений, пассажирские причалы. Количество действующих грузовых причалов — 63, длина — 8300 м., глубина — от 5,5 до 14 м. (всего в АРЕ — 137 причалов, длина — 25 тыс.м.). В порту имеются открытые площадки для складирования грузов (более 130 тыс.кв.м.) и закрытые складские помещения (170 тыс.кв.м.), а также контейнерный терминал на 6 тыс. контейнеров.

Погодные условия в районе александрийского порта в целом благоприятные. В среднем порт закрывается из-за сильных ветров и штормов на 20-25 дней в году в зимний период. В нояб.-дек. 1998 г. порт закрывался на 6 дней.

В авг. 1998 г. завершены работы по обустройству лесных причалов (длина — 850 м., глубина — 12 м.). В течение двух лет планируется завершить модернизацию зерновых (50 млн.ф.), а затем угольных причалов. Всего до 2002 г. в развитие порта планируется инвестировать 186 млн.ф.

Благодаря модернизации морского вокзала и снижению на 75% расценок на обслуживание пассажирских и круизных судов, в 1998 г. увеличилось число пассажирских судозаходов в порт. Только в октябре 1998 г. в порт зашло 13 пассажирских судов с 14 тыс. интуристов на борту (за весь 1997 г. — 35 тыс. туристов).

Мероприятия по интенсификации деятельности порта Александрии проходят медленно. **Порт продолжает оставаться одним из самых дорогих на Средиземном море**, в частности по стоимости обработки контейнеров — 485 долл. за контейнер (п.Ашдод — 71 долл., п.Измир — 100 долл.). Разгрузка судна может занимать от 5 до 12 дней в связи с медленными темпами работ, многочисленными бюрократическими формальностями таможи, санконтроля, портовых служб, в то время как в других портах разгрузка занимает один день. Имеют место неоправданные завышения тарифов на обработку грузов, низкая организация труда, многочисленные бюрократические преграды при оформлении грузов, взяточничество чиновников.

В янв. 1998 г. был принят закон о допуске частных фирм и физических лиц до всех видов морперевозок, работ по обслуживанию судов и обработке грузов. Данная мера правительства рассчитана на привлечение новых капиталов и создание конкуренции между частными фирмами и госпредприятиями, которые уже неспособны оперативно и качественно обслуживать возрастающие грузопотоки. В александрийском порту частным сектором в 1998 г. было обработано 2,5 млн.т. грузов. В порту Дахейла действуют 4 частные фирмы, обслуживающие перевозки зерна (2 млн.т. в год). В сентябре 1998 г. началась продажа акций четырех крупнейших госагентств по обслуживанию судов в александрийском порту — «Мемфис», «Амон», «Абу Симбел» и «Тебес». Однако на пути успешного развития частного сектора в сфере обслуживания морперевозок еще имеются препятствия законодательного характера. В частности, с частных египетских и инофирм за использование площадей в порту взимается соответственно 12 и 81 ф. за 1 кв.м., с госкомпаний — 6 ф. Сохраняются завышенные тарифные и таможенные ставки. За день стоянки судна, в зависимости от тоннажа, взимается до 2 тыс. долл. В сент. 1998 г. были изданы распоряжения №30 и 31 минтранспорта АРЕ об условиях деятельности по обслуживанию судов в портах с 01.01.1999 г.: капиталы агентских фирм (шипшандлеров) должны быть не менее 50 тыс.ф. (15 тыс.долл.), за лицензию будет взиматься ежегодный сбор в размере 5 тыс.ф.

На территории александрийского порта продолжает действовать судоверфь, позволяющая одновременно вести сборку двух судов водоизмещением до 25 тыс.т. Имеются два сухих дока, способные принимать для ремонта судна тоннажем до 85

тыс.т. и до 15 тыс.т. В фев. 1998 г. на верфи завершилось строительство контейнеровоза «Луксор» (425 контейнеров, стоимость — 16,5 млн. нем.марок). Ведется строительство еще трех судов. Правительство АРЕ вело в 1998 г. переговоры с Малайзией о возможностях продажи, аренды или совместного использования верфи. В 1998 г. продолжилась тенденция к сокращению количества российских судов и судов стран СНГ, заходящих в александрийский порт: зашло 75 российских судов Северного, Мурманского, Новороссийского, Беломоро-Онежского, Балтийского морских пароходств, а также Астраханского, Московского, Волжского, Иртышского речных пароходств, которыми было перевезено 600 тыс.т. грузов.

*Соотечественники.* В Александрии постоянно проживали 78 граждан России, в том числе 55 взрослых (жены египтян) и 25 детей до 16 лет (данные на 31.03.98). Находились 38 командированных российских граждан и членов их семей (сотрудники Генконсульства РФ, представительств российского центра науки и культуры, Российской православной церкви, Российско-египетской лесной компании, ВОЗ ООН). Посещение Александрии входит в программу некоторых российских тургрупп, прибывающих в Египет в период летнего сезона. Значительное количество так называемых «челночных туров» в Египет, организуемых из городов юга Россия (Новороссийск, Волгоград, Сочи и др.), рассчитаны также на посещение Александрии, где туристы-«челночки» закупают кожаные и трикотажные изделия, одежду, обувь. Аналогичные туры организуются в Александрию и из Украины. Большинство российских граждан прибывают в Александрию автобусами из Каира или Хургады, куда осуществляются регулярные и чартерные авиарейсы из российских городов.

Въезд российских граждан в Египет осуществляется на основании действующих виз или видов на жительство. Визы выдаются в консульских учреждениях АРЕ за рубежом. Для российских граждан после событий в Луксоре (растрел иностранных туристов группой экстремистов) с ноября 1997 г. визы выдавались бесплатно в целях сохранения уровня иностранного туризма. Египетская практика предусматривает также возможность получения виз непосредственно на пограничном пункте по прибытии в Египет, для чего иностранцу необходимо заполнить анкеты и уплатить сбор (около 10 долл.). Срок действия виз в большинстве случаев — один месяц, плюс льготные две недели, в течение которых иностранец может покинуть страну без применения к нему штрафных санкций. Помимо наличия визы, иностранцу необходимо по прибытии в АРЕ, до прохождения паспортного контроля заполнить специальную въездную форму, в которой указываются фамилия и имя, гражданство, номер паспорта, дата и место его выдачи, цель поездки, адрес местожительства в АРЕ, а также данные на следующих с ним несовершеннолетних лиц.

Имиграционная служба порта Александрии имеет право выдавать транзитным пассажирам с круизных судов краткосрочные туристические визы на 72 часа. Для членов экипажей морсудов виза не требуется: при выходе в город моряки получают специальный пропуск-вкладыш, действительный при предъявлении паспорта моряка.

В течение семи дней после прибытия в Александрию иностранцы обязаны зарегистрироваться в паспортном отделе полицейского участка района, в котором они проживают. О необходимости такой регистрации напоминает штамп в паспорте, проставляемый на КПП при въезде в страну. С июня 1997 г. для граждан ряда европейских и азиатских стран, в том числе и России, процедура регистрации была отменена. Однако имеют место случаи, когда иммиграционные чиновники на границе по ошибке ставят в паспорта российским гражданам отметку о необходимости регистрации. Для туристических групп, прибывающих в Александрию, регистрацией занимается принимающая турфирма и администрация гостиниц, в которых они останавливаются. В случае отсутствия штампа о регистрации, при выезде из страны взимается штраф (порядка 60 ф.).

Российские граждане, как и другие иностранцы, имеющие действующий вид на жительство в АРЕ, въезжают в страну на его основании без получения въездных виз в случае, если срок их пребывания за пределами АРЕ не превышает 6 месяцев.

В случае если срок пребывания российского гражданина в Александрии превышает 45 дней (срок действия визы — 1 месяц и льготные 2 недели), он обязан оформить временный вид на жительство (т.н. «икаму») в местном Департаменте иммиграции, гражданства и паспортов губернатора Александрия. Временный вид на жительство бывает двух видов. Туристический предоставляется иностранцам, прибывшим в Египет в качестве туристов, с визитом или для лечения. Нетуристический вид на жительство выдается иностранцам, прибывшим для работы в государственных и частных учреждениях Египта или на учебу. Для получения временного вида на жительство необходимо предоставить действительный паспорт, одну фотографию 4x5 см., заполненный анкетный бланк, а также документы, подтверждающие, в зависимости от запрашиваемого вида на жительство, выполнение предусмотренных законом требований (разрешение на работу, студенческие удостоверения, справка об обмене валюты или о депозите, гарантийные письма приглашающей стороны или консульского учреждения и др.). Указанные документы передаются на согласование в Управление безопасности Александрии. При принятии положительного решения вид на жительство проставляется штампом в паспорте. Срок действия временного вида на жительство не превышает 1 года. По истечении этого срока в течение 2-х недель он должен быть продлен, или иностранец обязан покинуть страну. Как правило, процедура подачи документов, согласования со службой безопасности и оформления вида на жительство занимает достаточно много времени (иногда до 2-3 месяцев). Стоимость временного вида на жительство на срок до 6 месяцев — 15 ф., на 1 год — 40 ф.

Российские граждане, прибывающие в Александрию на постоянное проживание (женщины, вышедшие замуж за египтян, и их дети), имеют право оформить вид на жительство на срок до 3-х лет, с правом последующего продления. Процедура оформления трехлетнего вида на жительство практически не отличается от оформления временного вида на жительство: необходимо пред-

ставить в Департамент иммиграции паспорт, фотографии, анкетный бланк и свидетельства о браке и рождении детей. Стоимость временного вида на жительство — 100 ф.

Постоянно проживающие в Александрии россиянки (жены египтян) имеют право получить египетское гражданство. Гражданство может быть приобретено через 2 года после подачи в Департамент иммиграции губернаторства Александрия заявления, заверенного мужем с приложением свидетельства о браке, документа, подтверждающего египетское гражданство мужа, и 4-х фотографий. Гражданство оформляется через 2 года, при условии, что брак не распался до истечения этого срока. В случае смерти мужа жена сохраняет право на приобретение гражданства. Что касается детей от совместных браков российских гражданок и египтян, то, по египетским законам они считаются гражданами АРЕ. Если родители решили избрать для своего ребенка росгражданство, то они представляют в генконсульство России совместное заявление о согласии не позднее 1 года со дня рождения ребенка.

Что касается возможностей трудоустройства российских граждан в Александрии, то в связи с остро стоящей в Египте проблемой безработицы здесь отсутствуют большие перспективы. Иностранцы, желающие устроиться на работу на государственные и частные предприятия или заняться предпринимательской деятельностью, обязаны иметь разрешение на работу. Эти разрешения выдаются министерством трудовых ресурсов АРЕ или его территориальными отделениями — управлениями трудовых ресурсов губернаторств. Порядок выдачи разрешений на работу аналогичен порядку оформления видов на жительство: представление заявления, заполненных анкет, 8 фотографий, необходимых справок, а затем согласование в службе безопасности. Помимо этого, выдача разрешений на работу предусматривает выполнение ряда требований как иностранцем (предоставление справок об опыте работы, для некоторых профессий — обязательство за время работы подготовить свою замену из числа египтян и т.д.), так и нанимающей египетской стороной (обоснование использования на работе иностранца, а не египтянина, соблюдение установленных процентных соотношений египтян и иностранцев среди работников и т.п.). Как правило, все вопросы, связанные с получением разрешения на работу для росграждан, заключивших контракты с египтянами, берет на себя нанимающая египетская сторона. Значительно упрощенный порядок получения разрешений на работу действует в отношении предпринимателей-инвесторов, зарегистрировавших свои фирмы в СЭЗ Александрии.

*О результатах программы развития малого предпринимательства.* Создание благоприятных условий для развития частного сектора в производящей и обслуживающей сферах, а также снижение остроты проблемы безработицы являются одним из направлений в совместной деятельности местных властей Александрии и объединений предпринимателей. Большой резонанс получила «Программа развития малых и ремесленных предприятий», осуществляемая Ассоциацией предпринимателей Александрии при финансовой поддержке Американского агентства международного развития.

Основными задачами этой программы являются оказание помощи в создании и выживании небольших частных предприятий. Обеспечивается предоставление кредитов существующим и вновь создаваемым предприятиям с числом работающих от 1 до 15 человек. Крупные банки, как правило, отказываются предоставлять кредиты таким клиентам, опасаясь их неплатежеспособности. Малым предприятиям оказывается необходимая техническая и технологическая помощь, предоставляется информация по финансовым и налоговым вопросам, менеджменту, страхованию и др. Для владельцев и работников предприятий проводятся семинары, организуются выставки их продукции.

С начала реализации программы в 1990 г. по весну 1999 г. было предоставлено 108 тыс. льготных кредитов более 40 тыс. предприятий на 313 млн. ф., благодаря чему было создано 550 тыс. новых рабочих мест в Александрии (включая временные рабочие места). Ассоциация предпринимателей ежемесячно предоставляет порядка 200 кредитов, средняя сумма кредита — 2850 ф.

Кредиты могут предоставляться микропредприятиям (1-5 работающих) в размере от 250 до 3000 ф. и малым предприятиям (6-15 работающих) в размере от 5 тыс. до 25 тыс. ф. Первая группа предприятий получает порядка 75% из всех предоставляемых кредитов. Если предприятие полностью и в срок возвращает кредит, ему дается возможность практически сразу получить новый и более крупный. В губернаторстве Александрия действует 10 отделений Ассоциации предпринимателей, в которых рассматриваются и изучаются просьбы о кредитах, определяется эффективность их использования и вероятность своевременного возвращения. В случае принятия положительного решения кредит выделяется без лишних формальностей. Возвращение кредита начинается после 6 месяцев льготного периода.

Получение кредита позволяет предприятиям наладить новое или расширить существующее производство, улучшить качество продукции, создать новые рабочие места. Учитывая, что безработица является острой проблемой в Египте, привлекательность данной программы состоит в том, что если для создания одного рабочего места в тяжелой промышленности необходимо несколько десятков тысяч фунтов, то здесь один 10-15-тысячный кредит обеспечивает несколько рабочих мест. Основными получателями кредитов в рамках программы являются предприятия по производству готовой одежды (около 40% кредитов), деревообрабатывающей, мебельной, кожанно-обувной и пищевой отраслей (26%), торговые предприятия и сфера обслуживания (11%). Начато предоставление кредитов «Медицинским малым предприятиям» с целью оказания помощи начинающим врачам в открытии собственных кабинетов и лабораторий, закупке оборудования. 99% выданных кредитов полностью и в срок возвращаются, что свидетельствует об успехах в реализации программы. **В 1997 г. александрийская программа развития малых предприятий была признана ООН лучшей в мире с точки зрения ее осуществления.**

### Связи с Россией-2001

Одним из главных событий российско-египетского торгово-экономического сотрудничества стало проведение в апреле 2001 г. в Москве тре-

тье заседания Совместной Российско-Египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству и подписание 27 апреля 2001 г. Долгосрочной программы развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Россией и АРЕ. Это заседание явилось также одним из этапов подготовки к состоявшейся 27 апреля 2001 г. в Москве встрече президентов РФ В.В. Путина и АРЕ М.Х. Мубарака, придавшей дополнительный импульс развитию российско-египетских отношений.

Усилия российской стороны на переговорах были направлены на устранение причин, сдерживающих развитие российско-египетских торгово-экономических отношений. Стороны договорились о принятии необходимых мер для заключения межправительственных соглашений о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии и сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской науки, обсудили возможность заключения соглашений о сотрудничестве в области мирного использования космического пространства и в области выставочно-ярмарочной деятельности, а также защите интеллектуальной собственности.

Стороны отметили важность повышения роли Египетско-Российского Делового Совета и выполнения договоренностей, достигнутых в ходе первого заседания Совета в сентябре 2000 г., и направленных на развитие сотрудничества российских регионов с Ассоциацией египетских бизнесменов, Федерацией египетских промышленников. В рамках этих договоренностей проводилась работа по реализации проектов создания в Египте сборочных производств сельхозтехники (совместно с Липецким тракторным заводом) и автомобилей повышенной проходимости (совместно с Ульяновским автозаводом), а также совместной транспортной компании с ОАО «Волгоградвнештранс».

Положительное влияние на развитие российско-египетского сотрудничества в области мирного использования атомной энергии оказала прошедшая 28-31 мая 2001г. в Каире выставка-конференция по перспективам разработки реакторов малой и средней мощности, в которой принимали участие и выступали с докладами представители заинтересованных российских организаций, научно-исследовательских институтов.

В АРЕ прошли переговоры российской ассоциации «Росмедпром» с египетской фармацевтической фирмой «СЕДИКО» о поставке в Египет российских медицинских препаратов, в частности, генно-инженерного инсулина. В России сертифицировано и продаются 12 медицинских препаратов египетского производства, еще 2 вида сейчас находятся в процессе регистрации.

Несмотря на общую тенденцию усиления защиты внутреннего рынка и местного производителя, выразившуюся, в частности, в увеличении числа возбужденных антидемпинговых расследований, в 2001 г. в АРЕ не было инициировано новых процедур в отношении российской продукции. Более того, в апреле 2001 г. было принято решение о прекращении антидемпингового расследования в отношении российской бумаги для письма и печатных целей.

Однако срок действия введенной в феврале 2000 г. египетской стороной на 1 год 40%-й пош-



лина на горяче- и холоднокатаный стальной лист, поставляемый или имеющий происхождение из России, в феврале 2001 г. был продлен декретом МЭВТ АРЕ еще на один год.

Характерной чертой египетского рынка являлась тендерная основа закупок, несущая в себе определенные организационно-финансовые сложности для российских экспортеров, особенно для тех, кто не имеет опыта работы на египетском рынке. Эти сложности связаны с необходимостью закупки тендерной документации, внесением гарантийных сумм Bid Bond (гарантия участия в торгах – 2%) и Performance Bond (гарантия надлежащего исполнения контракта – 10%).

Кроме того, согласно действующим правилам участие потенциальных экспортеров оборудования в объявляемых торгах должно осуществляться с помощью египетских зарегистрированных агентов, которые призваны содействовать решению многих организационных и финансовых вопросов участия. Поэтому вопрос подбора надежного агента являлся одним из важнейших, так как от него в большей степени зависела возможность выигрыша объявленного тендера.

Начиная с 1996г., в Египте получила распространение практика привлечения прямых иностранных инвестиций в проекты в области сельского хозяйства, энергетики и транспорта на условиях системы БОТ (build, operate, transfer) и ее разновидностей, охватывающих все стадии сделки – от разработки проекта до реализации готовой продукции.

Характеризуя динамику российско-египетской торговли в 2001г., следует отметить, что российские экспортеры смогли сохранить свои позиции, при этом впервые более чем за 10 лет существенно увеличились и импортные закупки в АРЕ (более чем в 2 раза).

По оценке, базирующейся на данных ГТК РФ и Центрального агентства мобилизации и статистики АРЕ, товарооборот российско-египетской торговли в целом за 2001 г. остался на уровне 2000 г. и составил 450 млн. долл. По сравнению с уровнем предыдущего года российский экспорт сократился на 5 млн. долл. и составил 440 млн., в то время как импорт вырос и составил 10 млн. долл. (4,9 млн. долл. в 2000 г.).

Основные товары российского экспорта в АРЕ в 2001 г.  
(85% от общего объема экспорта)

	тыс. т.	млн. долл.
Полуфабрикаты из железа и стали.....	980	135
Машины, оборудование и транспортные средства.....	60	60
Пиломатериалы.....	-	51
Нефть сырая.....	277	48
Прокат плоский из железа и стали.....	90	22
Бумага газетная.....	40	21
Бумага и картон для графических целей.....	29	17
Фанера клееная (тыс. куб. м.).....	60	16
Масло подсолнечное.....	25	8
Трубы (т.).....	12	4

Товарная структура российского экспорта продолжала носить сырьевую направленность с преобладанием в ней черных металлов. При этом, доля необработанных сырьевых материалов в этот период повысилась за счет поставок сырой нефти (13% в объеме экспорта) при общей тенденции к увеличению поставок переработанного сырья и полуфабрикатов.

Экспорт нефтепродуктов из России в Египет после ввода в эксплуатацию в апр. 2001г. нефтепе-

рерабатывающего завода под Александрией мощностью 5 млн. т. в год практически прекратился.

Вместе с тем, с пуском этого предприятия, спроектированного на переработку добываемого в странах Персидского залива сырья, российские компании, продававшие в последнее время около 40% иракской нефти в рамках программы ООН «нефть в обмен на продовольствие», получили в лице Египта нового потенциального импортера. В 2001 г. реэкспорт иракской нефти существенно повлиял на структуру российского экспорта в Египет и в дальнейшем может стать важным фактором роста наших поставок в АРЕ.

Ускоренное развитие египетской нефтехимической промышленности обусловило существенное сокращение отгрузок из России полимеров этилена и винилхлорида. Поставки полипропилена, колебавшиеся в последние годы от 3 до 8 млн. долл., прекратились уже в 2001 г. в результате ввода в эксплуатацию в свободной зоне в районе Айн-Сохны крупного предприятия, которое полностью удовлетворит внутренние потребности Египта в данной продукции.

Объем поставок таких традиционных товаров российского экспорта в АРЕ как пиломатериалы, фанера и бумага определялся в значительной мере трудно прогнозируемым количеством этих российских товаров, поступающих в Египет из других стран, зачастую по более низким ценам, чем могли предложить наши экспортеры, поставляющие их напрямую. По оценке ряда российских поставщиков, работающих на местном рынке, доля такой реэкспортной продукции по ряду позиций лесобумажных товаров составляет до 1/3 от ее прямых поставок из России.

Экспорт в АРЕ ряда товаров, в первую очередь подсолнечного масла, определялся в значительной степени объемами их производства в России. Обращает также на себя внимание устойчивое присутствие в российских поставках в АРЕ в течение последнего времени такого традиционного товара египетского экспорта в нашу страну, как хлопчатобумажные ткани.

Расширение номенклатуры и сохранение уровня российских поставок ряда сырьевых товаров и полуфабрикатов в Египет происходило на фоне сокращения поставок машинотехнических товаров. В результате, удельный вес машинотехнических товаров в нашем экспорте в АРЕ в 2001 г. уменьшился до 13,4% (18,9% в 2000 г.).

Объем экспорта российской машинотехнической продукции в АРЕ в 2001 г. сократился по сравнению с прошлым годом на 28,6% и составил 60 млн. долл.. При этом доля экспорта машинотехнической продукции в общем объеме экспорта в АРЕ сократилась на 5,5%.

Снижение объемов экспорта российской машинотехнической продукции в АРЕ в 2001 еще раз показало, что российские экспортеры машинотехнической продукции для гражданских, целей постепенно теряют свои позиции и вытесняются с египетского рынка. Это происходит в результате того, что они до сих пор не смогли приспособиться к произошедшим на нем в середине 90гг. изменениям, которые проявились в замещении значительной части импортировавшейся готовой продукции товарами, собираемыми на местных предприятиях в основном из ввозимых в АРЕ комплектующих.

Российский экспорт в Египет машин и оборудования в 2001г.  
Разделы 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 94 по ЕТН.

Коды групп по ЕТН	Наименование групп товаров	Доля в общем объеме экспорта, %
84.01 -84.06	Реакторы, бойлеры, парогенераторы, паровые турбины .....	0,0
84.07-84.09	Двигатели внутреннего сгорания и части к ним .....	5,9
84.10-84.12	Гидро, газовые турбины, двигатели турбореактивные ..	0,1
84.13-84.16	Оборудование насосно-компрессорное, вентиляционное, кондиционеры .....	1,2
84.17	Промышленные печи и нагревательные камеры .....	0,0
84.18	Холодильное, морозильное оборудование .....	0,0
84.19-84.24	Нагреватели, центрифуги, посудомойки, весы, pulverизаторы .....	0,1
84.25-84.28	Подъемно-транспортное оборудование .....	0,2
84.29-84.31	Дорожно-строительные машины .....	0,3
84.32-84.38	С/х машины и оборудование для пищпрома .....	0,0
84.39-84.43	Оборуд. для цел.-бумажной и полиграф. пром-ти .....	0,0
84.44-84.53	Оборудование для легкой промышленности .....	0,0
84.54-84.55	Металлургическое оборудование .....	0,0
84.56-84.68	Оборудование для обработки металла и других твердых материалов .....	0,2
84.69-84.73	Устр-ва обработки текстов, оргтехника .....	0,0
84.74	Оборудование для обработки мин. ископаемых .....	2,0
84.75-84.80	Машины для сборки ламп, обработки резины, пластмасс и др. целен .....	0,0
84.81	Арматура для трубопроводов и котлов .....	0,2
84.82	Подшипники шариковые, роликовые и др. ....	0,8
84.83-84.85	Трансмиссионные валы и другие части, используемые в машинах .....	0,6
85.01-85.03	Электродвиг-ли, генераторы, генераторные установки, части к ним .....	1,8
85.04	Трансформаторы электрические .....	0,6
85.05-85.10	Электробатареи, аккумуляторы, инструмент, машины бытовые .....	0,7
85.11 -85.13	Электрооборуд. для двигателей, осветительное, сигнализационное .....	0,5
85.14-85.16	Электродвигатели и камеры, аппараты пайки/сварки, нагреватели бытовые .....	0,0
85.17	Аппаратура для телефонной и телеграфной связи .....	0,0
85.18-85.48	Аудио-, видео-, электронн. оборуд., лампы, электрооборуд., узлы, детали .....	2,9
86	Железнодорожный подвижной состав .....	0,0
87.01	Тракторы .....	2,4
87.02	Автобусы .....	0,0
87.03	Автомобили легковые .....	10,0
87.04	Автомобили грузовые .....	25,3
87.05,87.09	Автомобили специальные .....	21,1
87.06-87.08	Части к автомобилям .....	3,8
87.11 -87.15	Мотоциклы, велосипеды .....	0,0
87.16	Прицепы, полуприцепы .....	0,0
88	Авиационная техника .....	9,9
89	Суда и другие плавучие средства .....	0,0
90.01 -90.17	Различные оптические приборы и аппараты .....	0,0
90.18-90.21	Приборы и инструменты медицинские .....	0,0
90.22-90.33	Контрольно-измерительная (в т.ч. радиационная) аппаратура и части к ней .....	9,3
94.05	Осветительные приборы и части к нему .....	0,1
	Итого .....	100%

Вместе с тем, есть и примеры использования российскими компаниями преимуществ организации сборки своей техники в Египте. Так, представительство АО «АвтоВаз» в АРЕ подготовило проект соглашения между АО «АвтоВАЗ» и египетской компанией Al-Amal о поставках в Египет кузовов автомобилей ВАЗ с последующей организацией их сборки, начиная с 2002 года, на египетских

предприятиях на долгосрочной основе. Соглашение было подписано в марте 2001 г. во время визита в Тольятти генерального управляющего египетской компании Al-Amal Co Хасана Солимана.

Наиболее крупные (по объему экспорта) группы машин и оборудования, на долю которых в 2001г. пришлось 94% всего машинотехнического российского экспорта в Египет.

Коды групп по ЕТН	Наименование групп товаров	Доля в общем объеме экспорта, %
87.04	Автомобили грузовые .....	25,3
87.05	Автомобили специальные .....	21,1
87.03	Автомобили легковые .....	10,0
88	Запчасти к авиационной технике .....	9,9
90.22-90.33	Контрольно-измерительная аппаратура и части к ней ..	9,3
84.07 – 84.09	Двигатели внутреннего сгорания и части к ним .....	5,9
87.06 – 87.08	Части к автомобилям .....	3,8
85.18-85.48	Аудио-, видео-, электронн. оборуд., лампы, электрооборудование. узлы, детали .....	2,9
87.01	Тракторы .....	2,4
84.74	Оборудование для обработки мин. ископаемых .....	2,0
85.01-85.03	Электродвигатели, генераторы, генераторные установки, части к ним .....	1,8
84.13-84.16	Оборудование насосно-компрессорное, вентиляционное, кондиционеры .....	1,2
	Итого .....	93,9

Российские организации-экспортеры, обеспечившие в 2001г. значительные объемы поставок в Египет машин и оборудования (80%)

	Наименование	млн.долл.
«Рособоронэкспорт»	Специмущество, ЗИП .....	32
«Авиаэкспорт»	Запчасти к авиационной технике, услуги .....	5,3
«АвтоВаз»	Легковые автомобили ВАЗ, 1710 шт. ....	5,1
«Тяжпромэкспорт»	Запчасти, сменное оборудование, услуги .....	1,3
«Трактороэкспорт»	С/х трактора, колесные, 74 шт., бульдозеры, 7 шт. ....	1,3
«КамАЗ»	Запчасти к грузовым автомобилям .....	1,2
«Автоэкспорт»	Запчасти к автомобилям .....	0,3
«Технопромэкспорт»	Энергетическое оборудование .....	0,3
«Техностройэкспорт»	Запчасти к оборудованию цементной промышленности .....	0,2
«Станкоимпорт»	Запчасти к металлорежущим станкам и режущий инструмент .....	0,1
«Химмашэкспорт»	Запчасти к насосно-компрессорному оборудованию .....	0,1
«Стройдормашэкспорт»	Дорожно-строит. машины .....	0,1

Наибольший объем поставок обеспечило ФГУП «Рособоронэкспорт», экспортировавшее в 2001г. в Египет специмущество, включая ЗИП, на 32 млн. долл., а также «АвтоВАЗ», поставивший 1710 автомобилей ВАЗ, и «Авиаэкспорт».

Практически все контейнерные перевозки осуществляются через порты Украины, что значительно увеличивает сроки доставки, приводит к существенному увеличению транспортной составляющей в цене товара, снижая тем самым его конкурентоспособность, а также повышает степень риска хищения и порчи грузов при их транспортировке по территории Украины. Высокие транспортные расходы, составляющие, например, на маршруте Александрия – Москва от 3100 до 3400 долл. за 20-футовый контейнер, значительно понижают конкурентоспособность российских товаров на египетском рынке.

Рост российского импорта из Египта в 2001 г. произошел главным образом за счет увеличения поставок цитрусовых и риса, а также расширения номенклатуры товаров.

Среди других позиций, ввезенных из Египта в Россию, можно выделить растения, используемые в парфюмерии и фармацевтике, смеси душистых веществ, мыло и синтетические моющие средства, парфюмерно-косметические изделия, льняное волокно, облицовочную плитку, мрамор, экстракты и концентраты кофе, инсектициды, гербициды.

Анализ основных направлений Долгосрочной программы социально-экономического развития АРЕ до 2016/17 гг. свидетельствует о возможных изменениях в 2002-04гг. импортных потребностей и экспортных возможностей Египта.

В настоящее время основным товаром российского экспорта в АРЕ являются черные металлы, на которые в общей сложности приходится около 30% наших поставок.

Долгосрочной программой социально-экономического развития АРЕ до 2016/17 гг. предусматривается ускоренный рост черной металлургии, в результате которого импорт стальной заготовки может снизиться до 80-100 (и 1997 г. импорт указанной продукции в АРЕ составил 450 тыс.т.).

Резко сократятся и импортные потребности в листовом прокате после завершения строительства с участием итальянских компаний металлургического завода полного цикла в Суэце.

Помимо указанного выше завода в Суэце намечено строительство при содействии люксембургских фирм металлургического завода полного цикла на базе железорудного месторождения в Асуане.

Создание этих предприятий приведет к существенному снижению импортных потребностей Египта в стальной заготовке, резко обострит конкурентную борьбу на местном рынке и вызовет ужесточение мер со стороны египетских властей по его защите от импортной продукции.

Одним из немногих российских товаров, импортные потребности в котором в АРЕ могут возрасти, является каменный уголь.

Как ожидают, его импорт Египтом увеличится с 1870 тыс.т. в 1996/97 гг. до 2025 тыс.т. в 3002/03 гг. Каменный уголь относится к числу традиционных товаров российского экспорта в АРЕ. В 1994 г. его поставки из России по данным египетской таможенной статистики составляли 244 тыс.т., однако, в дальнейшем они сократились, а с 1996 г. были вообще прекращены.

В 2000-01гг. Россия получала обращения руководства государственной Хелуанской коксохимической компании о возобновлении долгосрочных поставок коксующегося угля из Кемеровской области в объеме до 5000 тыс.т. в год. В случае положительного решения этого вопроса российской стороной Египет может стать довольно емким рынком сбыта для добываемого у нас каменного угля.

В 2002-04 гг. сохранятся относительно благоприятные перспективы для поставок в АРЕ российской лесобумажной продукции: пиломатериалов, фанеры, целлюлозы, картона и бумаги.

Что касается бумаги, то после 2003 г., когда планируется ввод в эксплуатацию в Бэни-Суэйфе совместного с французской компанией CFN предприятия по выпуску 120 тыс. т. бумаги в год, импорт этой продукции, составляющий ежегодно около 600 тыс. т., несколько сократится. Однако это не вызовет ощутимого снижения объемов российских поставок, поскольку наши экспортеры практически не отгружают в АРЕ бумагу такого ка-

чества, которая будет производиться в Бэни-Суэйфе.

Относительно благоприятные условия в 2002-04гг. сохранятся и для поставок в АРЕ ряда химических товаров.

В рамках Долгосрочной программы развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Россией и АРЕ, подписанной обеими сторонами 27 апреля 2001 г., намечены основные направления экономического и технического сотрудничества между Россией и АРЕ в различных секторах экономики, таких как горнодобывающая промышленность, черная и цветная металлургия, химическая и фармацевтическая промышленность, сельское хозяйство, энергетика, гражданское строительство, цементная и стекольная промышленность, использование космоса, здравоохранение и фармакология, пищевая промышленность, сфера туризма и др.

При этом наиболее перспективными для российской стороны являются проекты реконструкции на территории АРЕ промышленных объектов, строительство которых было выполнено советскими (российскими) организациями.

К примеру, при соответствующей подготовке российский консорциум «Силловые машины», представляемый в Египте агентом АО «Энергомашэкспорт», имеет хорошие возможности на предстоящих международных торгах на выполнение работ по реконструкции гидрогенераторов Асуанской ГЭС (объявление тендера на них планируется весной 2002 г. после подготовки тендерной документации).

Хорошие перспективы имеет сотрудничество в области черной металлургии. После успешного пуска в эксплуатацию коксовой батареи №1 на заводе El Nasr for Coke and Chemicals, осуществленного при техсодействии ГУЛ ВО «Тяжпромэкспорт», объединение имеет хорошие шансы выиграть тендер на реконструкцию коксовой батареи №2 на том же заводе, а также на модернизацию доменной печи №3 на комбинате Helwan Iron and Steel Plant.

ГУЛ «ВО «Технопромэкспорт» в 2001г. получило разрешение минэнергетики АРЕ на заключение контракта без объявления тендера на поставку силового трансформатора напряжением 500 кв., корпусов для сервомоторов, щеток для генераторов и возбуждателей электромоторов для Асуанской ГЭС. В августе предприятие приняло участие в тендере на поставку и установку турбогенератора мощностью 250 мвт. с конденсатором для ГЭС «Каир Север». Ожидается решение по результатам тендера. Мощность ГЭС «Каир Север» – 750 мвт., общая ориентировочная стоимость всего проекта составляет 300 млн. долл.

Перспективным остается сотрудничество в реализации крупного инвестиционного проекта, участниками которого являются египетская компания «Сирокко» и российские компании ВО «Авиаэкспорт», ЗАО «Авиастар» и «Авиационный научно-технический комплекс им. А.М. Туполева», по производству и реализации самолетов ТУ-204-120, оборудованных двигателями английской фирмы «Роллс-Ройс». Всего должно быть произведено 30 самолетов, из которых четыре уже поставлены. Два самолета находятся в стадии сборки и будут поставлены в 2002г.

Динамично возраставшее на протяжении последних лет количество российских туристов, достигшее в 2001 г. 210 тыс. чел. (рост по сравнению с 2000 г. на 32%), истративших в Египте в том году 100 млн. долл., требует повышенного внимания к сфере туризма. Назрела необходимость создания в рамках МПК специальной рабочей группы или подкомиссии по туризму, в работе которой под эгидой представителей туристических администраций России и АРЕ могли бы принять участие туристические операторы двух стран, имеющие наиболее тесные двусторонние связи.

В качестве первого шага эта рабочая группа или подкомиссия могла бы, обсудить вопросы медицинского страхового обслуживания российских туристов в Египте и привлечения российских инвестиций в эту сферу услуг.

Поскольку при оказании страховой медицинской помощи российским туристам нередко возникают финансовые проблемы, можно было бы также рассмотреть возможность создания в основных центрах российского туризма в АРЕ, в Шарм эль-Шейхе и Хургаде, с привлечением инвестиций туристических компаний обеих стран, совместных медицинских учреждений. При — этом вклад нашей стороны мог бы состоять из российского оборудования и медицинского персонала этих центров.

Для успешной реализации проектов и направлений сотрудничества, определенных Долгосрочной программы развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Россией и АРЕ, способствующих увеличению объемов российского экспорта в АРЕ, представляется необходимым:

— обеспечить создание постоянной транспортной линии между Россией и Египтом путем организации работы совместной российско-египетской транспортной компании в развитие договоренностей, достигнутых в ходе переговоров в сентябре 2000 г. между российской компанией «Волгоградвнештранс» и египетской Egytrans, а также привлечь к решению этой проблемы Минтранс России и МПС России;

— наладить эффективные межбанковские связи между двумя странами, что позволило бы поднять обслуживание российско-египетской торговли на качественно новый уровень и, в частности, дало бы возможность египетским организаторам торгов принимать от российских банков гарантии участия в них российских фирм и организаций без перевода покрытия и без подтверждения их первоклассными европейскими или американскими банками. Отсутствие отлаженных межбанковских связей между странами препятствует развитию взаимной торговли и, прежде всего, росту российского экспорта в Египет, поскольку условия торгов требуют внесения значительных денежных сумм, что затрудняет участие в них российских организаций;

— возобновить практику оказания государственной финансовой поддержки российским экспортоориентированным предприятиям в виде бюджетных ссуд, предоставляемых им на возвратной и платной основе для реализации высокоэффективных экспортных контрактов;

— найти решение вопроса страхования экспортных кредитов от политических и долгосрочных коммерческих рисков. Наиболее экономич-

ной формой государственной финансовой поддержки экспорта является создание системы и механизма предоставления государственных гарантий для страхования экспортных кредитов от политических и долгосрочных коммерческих рисков. Для практического осуществления этих целей была создана страховая компания «Росэксимгарант», которая, однако, по ряду причин не выполняет свои основные функции.

Египетские инвестиции в российскую экономику осуществлялись в форме участия египетской компании «Като Ароматик» в производстве самолета ТУ-204-120 на ульяновском предприятии «Авиастар», а также продолжающейся деятельности единичных малых совместных сбытовых предприятий, созданных в начале 90гг., например «Таки-Москва».

Большое влияние на динамику российско-египетского инвестиционного сотрудничества оказал финансовый кризис в России в августе 1998г. В частности, банкротство «Межкомбанка», активно работавшего на египетском рынке, и отзыв у него в 1999г. Центробанком России лицензии негативно сказался на двусторонних межбанковских отношениях ввиду того, что имевшие в «Межкомбанке» корреспондентские счета Египетский банк развития экспорта и банк «Миср» понесли значительные убытки.

В начале января 2002 года в Каире проведены переговоры российской делегации во главе с первым замом гендиректора «Росавиакосмос» (в состав делегации также входили президент ОАО «Туполев», гендиректор ОАО ВО «Авиаэкспорт» и гендиректор ЗАО «Авиастар-СП») с председателем Совета директоров египетской компании «Сирокко» И.Камелем, подтвердившие заинтересованность сторон в углублении двустороннего сотрудничества.

В ходе переговоров подписан Протокол о продолжении инвестиционной деятельности компании «Сирокко» по производству гражданских самолетов на заводе ЗАО «Авиастар-СП», в котором предусматривается выделение египетской стороной в 2002-03 гг. инвестиций в 280 млн.долл. Протоколом также предусмотрена передача компании «Сирокко» согласованных пакетов акций ОАО «Туполев» и ЗАО «Авиастар-СП» (Ульяновский завод).

В итоге успешного сотрудничества египетской фирмы «Като Ароматик» с ульяновским предприятием «Авиастар» достигнута договоренность о подготовке к подписанию контракта на поставку 5 самолетов ТУ-204-120 в КНР; разрабатывается конструкторская документация на модернизацию указанного самолета в соответствии с требованиями китайского заказчика и запланировано проведение работ по сертификации модернизированных самолетов.

Всего, начиная с 1997г., в отношении поставок российской продукции в АРЕ инициировано четыре антидемпинговых расследования: по стальной арматуре, бумаге для письма и печатных целей, горяче- и холоднокатаному стальному листу и стальной заготовке, носящие явно выраженный дискриминационный характер и ущемляющие экономические интересы российских товаропроизводителей и экспортеров.

Факт возбуждения антидемпинговых расследований, инициируемых в АРЕ с грубейшими нару-

шениями международного и внутреннего законодательства, даже в том случае, если они не завершаются введением каких-либо антидемпинговых мер, приводит к сокращению поставок соответствующих товаров.

Такие меры нетарифного регулирования при импорте товаров как квотирование и лицензирование в АРЕ не применялись. В отдельных случаях применялись меры административного характера и технические барьеры, затрудняющие свободную торговлю. В 2000 году введен временный запрет на импорт мясомолочных продуктов и яиц происхождением из государств-членов ЕС из-за обнаруженного в них диоксина, а в 2001 году — запрет на импорт мяса животных из стран, пострадавших от распространения эпизоотии.

В торговле с Россией египетской стороной используются технические барьеры, как, например, требование сертификата, подтверждающего отсутствие в ввозимых в Египет товарах радиоактивных веществ сверх допустимых пределов.

Перечень сертифицируемых товаров включает готовые к употреблению продукты питания, животные жиры, рассаду и семена, табак и др. Предоставление такого сертификата требуется только для товаров, «импортируемых или имеющих происхождение из государств бывшего СССР и СФРЮ».

В отношении маркировки импортируемой из России стальной арматуры введено дополнительное требование покраски торцов и установки клейма завода-изготовителя через 1 метр изделия.

Заметное сокращение объемов поставок российского комплектного оборудования явилось также следствием слабой работы российских организаций с иностранными компаниями с целью создания с ними консорциумов для реализации тех или иных проектов или получения от иностранных компаний субподрядов на выполняемые ими в АРЕ проекты.

Среди причин утраты российскими компаниями позиций на рынке комплектного оборудования АРЕ, а также их вытеснения с рынка отдельных машин и оборудования (наряду с нездоровой конкуренцией между российскими компаниями), следует назвать недобросовестную конкуренцию со стороны фирм стран-членов СНГ, в первую очередь, украинских.

Вышесказанное можно проиллюстрировать следующими примерами. Так, ОАО «ВО Техностройэкспорт» выступало конкурентом ГП ВО «Тяжпромэкспорт» в тендере на поставку крана-перегрузателя, проводимом коксохимическим заводом в Хелуане. В результате этого ГП ВО «Тяжпромэкспорт», оказывавшее содействие в сооружении этого предприятия в АРЕ и продолжающее поставку для него оборудования, было вынуждено снизить цену предложения почти на 300 тыс. долл. — до 3 млн. долл.

Острая конкурентная борьба велась между ГУЛ «Зарубежчермет» и ГП ВО «Тяжпромэкспорт» по тендеру на реконструкцию коксовой батареи №2 на коксохимическом заводе в г. Хелуан. В борьбе с ГП ВО «Тяжпромэкспорт» и китайскими компаниями ГУЛ «Зарубежчермет» снизил цену своего предложения с 12 до 4 млн. долл., что создало угрозу невыполнения им, в случае выигрыша тендера, своих обязательств. Кроме того, такую низкую цену ГУЛ «Зарубежчермет» смогло предложить,

ориентируясь на украинское предложение и полностью исключив российские организации из списка поставщиков материалов и оборудования для реконструкции коксовой батареи, в то время как предложение ГП ВО «Тяжпромэкспорт» предусматривало поставку огнеупоров из России.

В случае консолидированного выступления этих государственных российских компаний по данному проекту, они могли бы выиграть тендер на значительно более выгодных для России условиях, чем те, которые предложило ГУЛ «Зарубежчермет».

С начала 2000 г. украинская ПС «Укрспецэкспорт» совместно с ГК «Укроборонсервис» развернули конкурентную борьбу с российскими поставщиками во всех тендерах, объявляемых Министерством обороны АРЕ на поставку машинотехнических товаров и продукции двойного назначения даже по тем позициям, монопольным производителем которых является Российская Федерация.

Уральский компрессорный завод — монопольный производитель в государствах бывшего Советского Союза компрессоров типа «УКС», принимая участие в торгах на их поставку для МО АРЕ, столкнулся с предложением этой продукции ГК «Укроборонсервис» по заниженной цене. Для того, чтобы выиграть тендер, завод был вынужден снизить цену своего предложения на 40-50%.

Представители АО «ЗИЛ», принимавшие участие в тендере на поставку для МО АРЕ автомобильных двигателей для автомобилей этой марки, которые ранее экспортировались ими по цене 14 тыс. долл., были ознакомлены с предложением на эту продукцию ГК «Укроборонсервис» по цене 6 тыс. долл. за двигатель. В этих условиях они были вынуждены снизить цену предложения до 7 тыс. долл. для того, чтобы выиграть этот тендер.

ГК «Укроборонсервис» вел конкурентную борьбу с ОАО «Авиаэкспорт» за контракт на поставку контрольных приборов и аппаратуры, предложив цены на 40% ниже, чем российская компания. В результате МО АРЕ подписало контракт с украинской организацией. В этих условиях ОАО «Авиаэкспорт», осуществляющее ремонт авиационной техники для нужд Минобороны Египта, обратилась к нему с письмом о том, что она будет вынуждено отозвать свои гарантии в случае использования поставленных ГК «Укроборонсервис» контрольных приборов и аппаратуры. В этих условиях МО АРЕ аннулировало контракт с украинской организацией.

Однако российские организациям не всегда удается выигрывать тендеры в конкурентной борьбе с ГК «Укроборонсервис» даже в случае резкого понижения предложенных ими первоначально цен. Предложение товаров украинскими поставщиками по более низким ценам связано с их неадекватным качеством, длительными сроками хранения на складах из-за отсутствия возможности реализации или получением незаконным путем.

Важным событием стал визит с 15 по 22 февраля 2001г. делегации предприятий Свердловской области. В состав делегации входили руководители 10и крупнейших предприятий Свердловской области, таких как ОАО «Уральский завод технических газов», ЗАО Опытный завод «Уралавтоматика инжиниринг», ОАО «Баранчинский электро-механический завод», ОАО «Артемковский маши-

ностроительный завод «ВЕНКОМ», ОАО «Уралэлектротрактормаш», ЗАО Инвестиционно-промышленная компания «Инвестпром» (в состав которой входят ОАО «Уралбурмаш», ОАО «Пневмостроймашина» и ряд других предприятий), ЗАО «Автоматизированные системы и комплексы», ОАО «РЕЛТЕК», ОАО «Уралгидромаш», ОАО Среднеуральский завод металлоконструкций «СУЗМК-Энерго».

С учетом интересов российских компаний, были организованы переговоры с представителями Хелуанского металлургического комбината, НИИ сельхозтехники Agri-Engineering research institute. Банка развития и сельскохозяйственного кредита «Principal Bank for Development & agricultural credit» и нефтяной инжиниринговой компании «ENPP1».

Наиболее значимые результаты принесло посещение насосного завода, выпускающего водоперекачивающие насосы, комплектующиеся дизельными двигателями Хелуанского завода (2-цилиндровыми) и немецкими 3-цилиндровыми. В ходе визита, между руководством компании Allweiler-Farid Pumps и генеральным директором ОАО «Уралгидромаш» Романенко И.П. была достигнута договоренность о поставке в Египет насосов для перекачки воды производительностью 1 куб.м. в секунду на высоту 21 метр. Стороны выразили намерение в создании совместного предприятия в Египте и установлении долгосрочных деловых связей.

В ходе встречи с членами Ассоциации египетских бизнесменов было достигнуто принципиальное согласие о заключении агентского соглашения между ОАО «Баранчинский электромеханический завод» и египетской компанией Eguqip, а также соглашения о сотрудничестве между ОАО «Уральский завод технических газов» и фирмой Egypt technical gazes.

Итогом визита генерального директора ОАО «Баранчинский электромеханический завод» Сухова А.Г. явилось подписание контракта на поставку в 2001 г. в Египет 70 электромоторов переменного тока мощностью 350 квт. на 220 тыс. долл.

С 5 по 10 ноября 2001 года в АРЕ находилась другая делегация Свердловской области во главе с замминистра международных и внешнеэкономических связей Свердловской области Б.П. Шипициным. В состав делегации входили как сотрудники администрации, так и представители ряда организаций и предприятий области, таких как ЗАО «Тяжпромэлектромет», ЗАО «Русский Хром», ОАО «Интерурал-Екатеринбург», ОАО «Аэропорт Кольцово», ООО «Булат» и др. всего 16 человек.

Официальной целью визита делегации было посещение международной выставки «Electricx-2001» в Каире, а также установление деловых связей с египетскими организациями и компаниями. На встрече в Ассоциации египетских бизнесменов ЕВА, в состав которой входят более 500 крупных предпринимателей, египетскую сторону на переговорах возглавлял А.Шиха, являющийся председателем египетской части Российско-Египетского Совета делового сотрудничества.

А. Шиха отметил положительные моменты российско-египетского сотрудничества и, среди прорабатываемых перспективных проектов, был назван проект организации тракторосборочного производства в Египте.

По мнению г-на А. Шихи и других выступавших египетских бизнесменов, российская сторона могла бы участвовать в ряде крупных проектов нефтегазового сектора, развития инфраструктуры, сферы туризма и др. Был проявлен интерес к закупкам в России химического сырья (полимеры, эпоксидные смолы, ацетон), металлолома, феррохрома и др., высказана идея создания совместного предприятия по производству запасных частей к оборудованию советского производства, поставленному как Египту, так и другим африканским странам.

Египетская сторона высказала пожелания о возобновлении поставок из России до 250 тыс.т. в год коксующегося угля. Была проявлена заинтересованность в закупках запасных частей для автомобилей, в частности производства Волжского автомобильного завода.

С 1 по 5 декабря 2001 г. в Каире, по приглашению египетской фирмы «Араб Контракторс», находилась российская делегация, в составе директоров ассоциации «Инвестстройметро», ОАО «Протонтоннельстрой», института «Минскметропроект» для выяснения возможных условий участия российских компаний в строительстве 3 линии метро в Каире и 1 очереди в Александрии. Переговоры, при содействии Торгпредства и представителя ВО «Энергомашэкспорт», проводились с фирмой «Араб Контракторс» и с Федерацией строительных компаний АРЕ. Была достигнута договоренность о посещении России делегацией фирмы «Араб Контракторс» с целью ознакомления на месте с возможностями российских организаций.

На протяжении многих лет Каирская выставочная ярмарка остается крупнейшим из выставочно-ярмарочных мероприятий Египта. Она считается самой крупной на Ближнем Востоке. С 1972 года входит в Международный ярмарочный союз, основанный в Париже. Ежегодно проводится в марте.

В 2001 г. в 34 Каирской международной выставке приняло участие традиционно большое количество стран – 73, в том числе США, Германия, Италия, Франция, Великобритания, КНР, Южная Корея, Чехия, Румыния, Испания, Россия. Среди стран, впервые принявших участие в этом мероприятии, можно назвать Кубу, ЮАР, Украину, Уганду, Чили и Гвинею. Свыше 1600 иностранных и 2700 египетских фирм и компаний разместились в 18 павильонах и на трех открытых площадках. В церемонии открытия выставки принимал участие президент АРЕ Х. Мубарак.

Каирская выставка является выставочным мероприятием общего (не специализированного) плана, поэтому композиционно она строится по страновому (национальному) принципу. В 2001 г. ряд стран организовали свои экспозиции в постоянно арендуемых ими павильонах большой площади, расположенных на территории выставки. Значительное по масштабам представительство имели США, Германия, Италия, Франция, Китай, которые демонстрировали практически весь спектр своего торгово-экономического сотрудничества с Египтом, реальные и потенциальные возможности его расширения.

Российская Федерация на Каирской выставке была представлена 24 участниками, разместившимися на 70 кв.м. в 2 павильонах (№5 и №6). Организаторами российских экспонентов выступили 4

компаний: ЗАО «Экспоцентр», «Рикъ-Интертур», ОАО «Инконнэкт», АО «Негус Экспо Интернэшнл».

С 1 по 4 сентября 2001 г. на территории каирского выставочного комплекса проводилась первая международная афро-азиатская выставка и конференция IAAPW-2001, объединяющая ряд близких по профилю отдельных выставок, таких как Print-2001 — печатное оборудование и материалы, Pack-2001 — упаковочное оборудование и материалы, Labels-2001 — этикетки и этикеточное оборудование, Paper & Board — бумага, картон и оборудование, Interfood Tech 2001 — оборудование и технология производства пищевых продуктов.

Одновременно проводилась первая международная афро-арабская выставка пищевых ингредиентов, пищевых добавок и ароматизаторов — Ingredients Africa-Arabia 2001.

С 9 по 12 сентября 2001 г. на выставочной территории каирского Конгресс центра проводилась 14 международная с/х выставка и конференция Sahara 2001, на которой более 400 компаний из 100 стран демонстрировали современную сельскохозяйственную технику и новейшие технологии и, в первую очередь, для освоения пустынных участков.

С 11 по 14 октября 2001 г. на территории каирского выставочного комплекса проводилась четвертая международная нефтехимическая и нефтегазовая выставка и конференция Progas 2001.

Выставочные экспонаты размещались на площади 1000 кв.м. Количество участников из 15 стран превышало 50 экспонентов.

Одной из основных целей выставки было стремление привлечь иностранные инвестиции к осуществлению проектов в регионе и, прежде всего, на условиях ВОО (build, own, operate), а также проектов, финансируемых Международным Банком.

С 6 по 9 ноября проводилась 11 ближневосточная электроэнергетическая выставка и конференция Electricx-2001, с экспозицией которой ознакомились члены делегации во главе с заместителем Министра международных и экономических связей Свердловской области Б.П. Шипициным.

### Связи с Россией-1999

Дипломатические отношения между нашими странами были установлены 26 авг. 1943 г. Наибольшее развитие двустороннее сотрудничество получило в 60-е гг. при президенте Г.А.Насере. При президенте А.Садате (1971-81 гг.) оно было свернуто, но вновь пошло на подъем с приходом к власти президента Х.Мубарака (окт. 1981 г.). 26 дек. 1991 г. Египет заявил о признании Российской Федерации в качестве правопреемницы бывшего СССР.

У России с Египтом налажен активный политический диалог. В марте 1995 г. подписан Протокол о межмидовских консультациях. Проводятся контакты по вопросам продвижения ближневосточного мирного процесса, региональной, в том числе арабской и африканской тематике, проблемам ООН. Большое значение для расширения политического взаимодействия имели официальные визиты в РФ министра иностранных дел Египта А.Мусы (июнь 1996 г.) и в АРЕ — Е.М.Примакова (окт. 1996 г. и окт. 1997 г.) и И.С.Иванова (апр. 1999 г.).

22-24 сент. 1997г. состоялся первый официальный визит в Российскую Федерацию президента Х.Мубарака. Были проведены переговоры Х.Мубарака с Б.Н.Ельциным. По итогам визита подписана российско-египетская политическая Декларация, а также 8 межправительственных и межведомственных соглашений и документов — о научно-техническом сотрудничестве, о взаимной защите и поощрении капиталовложений, об избежании двойного налогообложения, о правовой помощи по гражданским, семейным и коммерческим делам, о морском судоходстве, о сотрудничестве в области борьбы с преступностью, Меморандум о взаимопонимании о сотрудничестве в области предупреждения чрезвычайных ситуаций и ликвидации их последствий, Протокол первого заседания совместной российско-египетской Комиссии по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству (состоялось в Москве накануне визита Х.Мубарака).

Поддерживаются межпарламентские связи. В апр. 1997 г. состоялся официальный визит в Россию парламентской делегации АРЕ во главе с председателем Народного собрания А.Ф.Суруром. В сент. 1997 г. в Каире для участия в работе конференции Межпарламентского союза находилась российская парламентская делегация во главе с Г.Н.Селезевым. Во время пребывания делегации в Каире состоялась встреча Г.Н.Селезнева с заместителем премьер-министра АРЕ Ю.Вали.

В сент. 1998 г. в Москве в связи с проведением 100-й конференции Межпарламентского союза находилась делегация Народного Собрания АРЕ во главе с А.Ф.Суруром. Спикер египетского парламента имел встречи с руководителями обеих палат Федерального Собрания РФ.

В марте 1999 г. состоялся визит в АРЕ российской парламентской делегации во главе с Е.С.Строевым. Были проведены переговоры с Х.Мубараком, премьер-министром К.аль-Ганзури, А.Ф.Суруром, министром иностранных дел А.Мусой, председателем Консультативного совета М.Хильми.

Устойчивый характер носят контакты по линии обществ дружбы. Председателем египетско-российского Общества дружбы является А.Ф.Сурур. Председателем «Общества друзей Египта» в сент. 1998 г. избран Р.Г.Абдулатипов.

В течение многих лет Египет был одним из ведущих торгово-экономических партнеров нашей страны. При нашем содействии построено 97 промышленных объектов, многие из которых, прежде всего Асуанская высотная плотина, Хелуанский металлургический комбинат, алюминиевый завод в Наг-Хаммади, играют и поныне первостепенную роль в египетской экономике.

В начале 90-х гг., главным образом в результате трудностей переходного периода, переживаемых Россией, произошел спад объемов торговли и делового сотрудничества. Однако усилиями обеих сторон к настоящему времени удалось выправить ситуацию, добиться оживления торгово-экономических связей. В 1998-99 гг. наш экспорт в АРЕ и импорт египетских товаров в Россию оставался примерно на уровне 1997 г.

Важным направлением делового партнерства двух стран является сотрудничество в модернизации предприятий, построенных ранее с помощью нашей страны. Прорабатываются также вопросы

участия российских организаций и фирм в сооружении ряда новых объектов в АРЕ.

Особое значение имеет развитие нашего двустороннего сотрудничества в черной и цветной металлургии, горнодобывающей, химической, цементной и стекольной промышленности, электроэнергетике.

Египтяне заявляют о своей заинтересованности в участии российских организаций и компаний в реализации крупного проекта «Новая долина», предусматривающего освоение 900 тыс. га земель в Западной пустыне.

Имеются возможности для взаимодействия в вопросах привлечения инвестиций, в том числе частных. Египтяне готовы обсуждать возможности своих инвестиций в такие отрасли, как нефтегазодобыча, нефтехимия, машиностроение, авиостроение, пищевая и упаковочная промышленность, текстильная промышленность, производство готовой одежды, ковроткачество, парфюмерная промышленность, производство керамических и металлокерамических изделий, туризм, строительство гостиничных комплексов.

Между российской компанией «Авиастар» и египетской «Сирокко Аэропейс интернешнл» достигнута договоренность о совместном финансировании производства и поставке 200 самолетов ТУ-204, а также создании совместной лизинговой компании по их эксплуатации. Данный контракт представляет собой **один из крупнейших инвестиционных проектов зарубежного капитала в экономику России**. Заказчику поставлено два самолета пассажирской и один транспортной модификаций, заканчивается сборка еще трех авиалайнеров.

Налаживаются прямые контакты между АРЕ и регионами РФ, в частности с Московской и Нижегородской областями, Татарстаном.

В марте 1997 г. в Каире был проведен семинар по вопросам развития российско-египетских торгово-экономических связей с участием руководителей министерств экономического профиля АРЕ, представителей ряда российских регионов, а также бизнесменов двух стран.

В фев. 1999 г. в Каире состоялось первое заседание Совместной российско-египетской комиссии по научному сотрудничеству. Подписанным по итогам ее работы протоколом определены приоритетные сферы двустороннего взаимодействия на предстоящий период (генная инженерия и биотехнология, новые материалы — полимеры, керамика, композитные, аморфные и биоматериалы, трансфер технологий и др.). Второе заседание Комиссии должно состояться в Москве в 2000 г.

Новая договорно-правовая база создается для сотрудничества в области культуры. В марте 1995 г. подписано межправительственное Соглашение о культурном и научном сотрудничестве, а в конце окт. 1996 г. — межправительственная Программа сотрудничества в области культуры, науки и образования на 1996-99 гг.

В нояб. 1999 г. в Каире по инициативе Росзарубежцентра в сотрудничестве с египетским Обществом дружбы с Россией, возглавляемым Председателем Народного собрания АРЕ А.Ф.Суруром, прошла международная встреча «Россия и арабские страны: совместный вклад в строительство многополярного мира». Это мероприятие содействовало разъяснению в арабском мире линии

России в региональных и международных делах, в том числе по вопросам создания системы региональной безопасности на внеблоковой основе.

*Договорно правовая база.* До 1992 г. торговые отношения СССР и АРЕ регулировались торговым и платежным соглашениями от 23 июня 1962 г., которыми предусматривалось взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в вопросах торговли и мореплавания. Расчеты в торговле осуществлялись по клирингу в фунтах стерлингов.

После распада СССР возникла необходимость создания новой договорно-правовой базы развития российско-египетских торгово-экономических отношений. В результате состоявшихся в Каире переговоров 14 мая 1992 г. было подписано Соглашение о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве между РФ и АРЕ, предусматривающее переход в расчетах между двумя странами на СКВ. В то время египетская сторона не была готова на включение в Соглашение пункта о предоставлении режима наибольшего благоприятствования, однако позднее она сама стала инициатором применения такого режима, в связи с чем стороны договорились дополнить Соглашение специальным протоколом к нему, который был подписан в Москве 5 нояб. 1993 г. В нем помимо применения указанного выше режима стороны согласились использовать в расчетах наряду с СКВ также и национальные валюты.

Процедуры, связанные с утверждением Соглашения от 15 мая 1992 г. и Протокола к нему от 5 нояб. 1993 г., были завершены в РФ в дек. 1993 г., парламент АРЕ ратифицировал их 10 апр. 1994 г. и эта дата считается датой вступления Соглашения в силу. Товарооборот с АРЕ характеризуется следующими данными (в млн. долл.), причем товарооборот за 6 мес. 1998 г. превысил аналогичный показатель 1997 г. на 13%.

	1993 г.	1996 г.	1997 г.	6 мес. 1998 г.
Оборот .....	313,6	422,5	470,8	199
Экспорт .....	169,9	387,7	438,8	180
Импорт .....	143,7	34,8	32	19

9 нояб. 1994 г. было заключено новое межправительственное Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве между Россией и Египтом, содержащее перечень согласованных отраслей и объектов сотрудничества, в частности в области промышленности, энергетики, ирригации и т.д.

Помимо Соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве, в 1994 г. во время пребывания в АРЕ вице-преьера РФ было подписано Соглашение об урегулировании взаимных задолженностей между бывшим СССР и АРЕ. Подписанием этого соглашения 10 нояб. 1994 г. предшествовала серия двусторонних переговоров, проводившихся с 1992 г. В схему урегулирования включены ранее предоставленные Советским Союзом Египту госкредиты, а также задолженность нашей страны перед АРЕ по клирингу. Подписанное Соглашение позволило добиться окончательного решения проблемы, в течение многих лет являвшейся тормозом в развитии двусторонних торгово-экономических отношений.

После 1994 г. компетентные ведомства двух стран вели кропотливую работу по дальнейшему развитию договорно-правовой базы экономических связей двух стран, успешно завершающую в



ходе проведения в Москве с 18 по 22 сент. 1997 г. первого заседания Совместной Российско-Египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Во время работы Совместной комиссии был также подписан ряд меморандумов согласия о сотрудничестве российских и египетских компаний и организаций, а также Соглашение о сотрудничестве между ТПП Московской области и ТПП Александрии.

Заседание Совместной комиссии было проведено накануне официального визита в Россию Президента Египта М.Х. Мубарака, в ходе которого были подписаны межправительственные соглашения о научно-техническом сотрудничестве, о поощрении и взаимной защите капиталовложений, о сотрудничестве в области мортранспорта и об избежании двойного налогообложения.

Были решены многие вопросы финансового обеспечения внешней торговли благодаря установлению российским «Межкомбанком» корреспондентских отношений с семью египетскими банками, в т.ч. «Национальным», «Каирским», «Египетско-английским», «Мыср» и другими. Соглашения о взаимном признании гарантий, подписанные «Межкомбанком», позволяют ему выдавать через упомянутые египетские банки гарантии на участие в торгах (Bid Bond) и гарантии надлежащего исполнения контракта (Performance Bond), которые не нуждаются в признании первоклассных банков третьих стран.

В конце 1997 г. в Каире были проведены консультации российских и египетских экспертов по поводу антимпингового расследования в АРЕ в отношении российских производителей арматурной стали. В марте 1998 г. это разбирательство, которое являлось серьезным сдерживающим фактором развития двусторонней торговли, было прекращено.

В 1998 г. активизировались переговоры по открытию прямой судоходной линии между Россией и Египтом с использованием судов типа «река-море», что дало бы возможность задействовать в транспортных операциях порты Волго-Донской водной системы и Каспийского бассейна. В этих переговорах принимали участие египетская компания «Эджитранс» и Администрация Нижегородской области. В 1999 г. намеревались завершить работу по обоснованию возможных грузопотоков этой судоходной линии, выбору оптимального месторасположения речного терминала на базе Нижегородского речного порта, а также поиску российской транспортной компании партнером египетской фирмы.

Значительный прогресс в 1998 г. достигнут в переговорах российской страховой компанией «Ингосстрах» с Египетской компанией по гарантиям экспортных кредитов о подписании ими соглашения о гарантиях от коммерческих рисков во внешнеэкономических операциях. В начале 1999 г. Египетская сторона изучала переданные ей Российской стороной проект Долгосрочной программы развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества, а также учредительные документы о создании российско-египетского Совета Делового сотрудничества.

В 1998 г. в АРЕ были учреждены две египетские компании, которые вступили в переговоры с рос-

сийскими компаниями об учреждении совместных маркетинговых фирм по реализации промышленной и с/х продукции на рынках России, Египта и третьих стран, как это предусмотрено подписанными в ходе проведения в Москве I заседания Совместной комиссии меморандумами согласия.

*Тоговля.* До конца 80-х гг. АРЕ являлась одним из крупнейших торговых партнеров СССР из числа развивающихся стран. Важнейшими товарами советского экспорта в Египет были машины и оборудование, на которые приходилось до 50% его стоимости, а также пиломатериалы, целлюлоза, фанера, картон, бумага газетная и мешочная, химические удобрения, уголь, чугун, мороженая рыба и другие товары. Основную часть импорта составляли хлопок, х/б пряжа, ткани, натуральные эфирные масла, парфюмерно-косметические изделия, цитрусовые, одежда, товары бытовой химии, мебель.

Торговля осуществлялась как на базе межправительственных протоколов о товарообороте, так и на основе бартерных операций, позволявших продвигать на египетский рынок наши машины и оборудование против встречных закупок товаров народного потребления и сырья для их производства.

В 1991-93 гг. объем торговли с АРЕ резко сократился. В результате распада СССР большая часть портов Черного моря, на которые прежде были ориентированы грузы в торговле с АРЕ, оказались на территории Украины, в связи с чем возросли транспортные расходы в российско-египетской торговле, а также степень риска в обеспечении сохранности грузов. Понижение товарооборота объясняется также переводом торговли с клиринга на СКВ, ресурсы которой у госорганизаций обеих стран ограничены.

Экспортеры российских машин и оборудования для минобороны, их крупнейшего египетского импортера, были вынуждены возобновить поставки на бартерной основе или с частичной оплатой товаров и услуг египетскими товарами.

Интерес к развитию сотрудничества с Египтом проявляют многие регионы нашей страны, в т.ч. Москва, Московская, Нижегородская и Омская области, Алтайский и Красноярский края, Чувашия и Татарстан. Расположенные в них предприятия часто участвуют в ежегодно проводимой международной Каирской ярмарке, а также во многих проводимых в АРЕ специализированных выставках и ярмарках.

Увеличение российского экспорта в Египет после 1993 г. сопровождалось определенными сдвигами в его товарной структуре, однако ее главная отличительная черта прошлых лет — большой удельный вес в ней машин и оборудования (в 1997 г. — 33,4%). **Основу российского экспорта машин и оборудования в Египет составляет авиатехника:** вертолеты казанского завода, радионавигационное и радиолокационное оборудование.

Есть интерес к самолетам Ту-204-120, установка на которых двигателей РВ-211-535 английской фирмы «Роллс-Ройс» и американской авионики финансируется известным египетским предпринимателем И. Камелем. 2 ноября 1998 г. в Каире состоялась презентация первых двух самолетов, произведенных объединением «Авиастар» по заказу египетской компании «Като Ароматик». Они

будут использоваться на авиалиниях, связывающих Египет с государствами Африки, а в последующем — Азии и Европы, по мере сертификации самолетов Ту-204-120 в этих странах.

Популярностью пользуются машины ВАЗ, которые можно встретить в самых отдаленных уголках Египта. Хорошо зарекомендовали себя и российские грузовые автомобили, особенно «Урал» и «Камаз». В 1997 г. поставки легковых и грузовых автомобилей в Египет достигли 13 млн.долл. Поставляются крупные партии российских дорожно-строительных машин и мотоциклов «Урал».

Что касается поставок из России в Египет сырья и полуфабрикатов, то лидером среди этой группы товаров являются полуфабрикаты из железа и стали — слябы и блюмсы, прокатываемые в АРЕ в готовую продукцию. По данным российской таможенной статистики, в 1997 г. их было отгружено 479 тыс.т., на 100 млн.долл. — 55% импортных потребностей Египта.

Доля российской продукции в покрытии импортных потребностей Египта по товарам лесобумажной группы также весьма велика. По фанере (исключая фанеру из хвойных и тропических пород) она составляла в 1997 г. по стоимости 42,9%, по газетной бумаге в рулонах 49,2%. Доля поставок хвойных пиломатериалов из России в импорте АРЕ этой продукции в 1997 г. равнялась по стоимости 16,1%. Фактически доля поставок российских пиломатериалов в их общем импорте была намного выше, поскольку значительная их часть поставляется через СП или западноевропейские фирмы. Значительно возрос экспорт в АРЕ полимеров винилхлорида в первичных формах, достигший в 1997 г. 23,7 тыс.т., на 16,6 млн.долл., в результате чего доля российской продукции в импорте увеличилась до 15%.

Российские компании импортируют из Египта товары народного потребления, в первую очередь продовольствие. **Около 20% египетского экспорта в Россию приходится на апельсины**, закупки которых составили в 1997 г. 6,9 млн.долл. В наших магазинах можно встретить и египетские рис, лук, чеснок, макаронные изделия, готовые супы и бульоны, красный чай каркаде. Среди товаров — лекарства, лезвия для бритв, парфюмерно-косметические товары, мебель, швейные и трикотажные изделия. Объемы поставок этих и других египетских товаров в Россию невелики, поскольку египетские экспортеры пока не удалось в должной мере приспособиться к новым условиям работы на нашем рынке.

В сент. 1998 г., как и год назад, в Москве в ЦМТ прошла Неделя АРЕ с участием крупнейших египетских экспортеров, не поставлявших ранее свою продукцию в Россию: компании Bella Donna (трикотаж), Nounou Bros (х/б ткани и швейные изделия), Nefertary Cosmetics (кремы, шампуни, лосьоны) и др. Демонстрировались одежда, мебель, ткани, парфюмерия и косметика, фармтовары, продовольствие. Египетские бизнесмены (компания по экспорту с/х продукции в СНГ — «Мамсо») принимали в 1998 г. участие в Нижегородской ярмарке.

В составе Федерации египетских торговых палат существует российская секция, члены которой ведут деловые контакты с Россией. Секция регулярно проводит свои заседания по вопросам сотрудничества с нашей страной. Ее председатель

или зам. принимают участие в крупных торговых переговорах, выставках египетских товаров в России. Секция участвует в подготовке предложений для межправительственной комиссии.

*Экономическое и техническое сотрудничество.* С 1958 г., в рамках межправительственных соглашений, **в АРЕ нами было построено 97 промэнерго-технических и с/х объектов.** Крупнейшим из них является Асуанский гидроэнергетический комплекс. При содействии СССР в Египте впервые организовано производство алюминия, металлорежущих станков, холоднокатаного стального листа, кокса, смазочных масел. Значительно расширены мощности в энергетике, черной металлургии, нефтеперерабатывающей, металлообрабатывающей и судостроительной отраслях.

До середины 70-х гг. на рынке капстроительства Египта активно работали советские организации: были построены и сданы в эксплуатацию 97 крупных объектов, которые заложили основу современной экономики АРЕ. С середины 70-х гг. советские, а с 1991 г. и российские организации утратили значительную часть завоеванных ими ранее позиций на рынке комплектного строительства АРЕ, которые заняли фирмы и компании других стран.

Представительства более 30 российских структур стремятся найти свое место на инвестиционном рынке Египта. **Ежегодно российские организации принимают участие в 20-25 международных тендерах**, в частности по реконструкции Хелуанского меткомбината и коксохимзавода, по модернизации Асуанской ГЭС, по строительству объектов ирригации, по поставкам оборудования, материалов и техники для объектов, ранее построенных при техсодействии СССР.

В 1997 г. экспорт российских машин и оборудования в АРЕ по линии экономсотрудничества составил 12,1 млн.долл. Его основу составляли запасные части и сменное оборудование, поставлявшееся на объекты, построенные ранее при техническом содействии Советского Союза. В первой половине 1998 г. на реконструкции цехов и модернизации основного технологического оборудования Хелуанского меткомбината и замене коксовой батареи №1 на Хелуанском коксохимзаводе работало до 70 российских специалистов; представительства рособъединений приняли участие в 19 тендерах на 19,8 млн.долл. — было выиграно 8 тендеров на сумму более 1 млн.долл.

Активность на рынке капстроительства в АРЕ проявляет **ВО «Тяжпромэкспорт»**, принимавшее в 1999 г. участие в тендере по замене коксовой батареи №2 на Хелуанском коксохимзаводе и в тендере на ремонт доменной печи на Хелуанском меткомбинате.

Сотрудничество между РФ и АРЕ базируется на основе подписанного в ноябре 1994 г. Соглашения об эконом. и техсотрудничестве, включающее в себя 35 тем и направлений в области энергоснабжения и строительства объектов, с использованием возобновляемых видов энергии, ГЭС, ЛЭП, трансформаторных подстанций, мирного использования атомной энергии, поставки запчастей и в других областях.

Развитие широкомасштабного российско-египетского сотрудничества в области традиционной энергетики сдерживается отсутствием имевшей место в предыдущие годы государственной под-

держки в сфере кредитования и централизованных поставок основного технологического оборудования. В «нетрадиционной» энергетике, при наличии у российских организаций новейших и не имеющих аналогов в мировой практике образцов, отсутствуют реально действующие объекты с трехгодовым периодом практической эксплуатации, как того требует законодательство АРЕ. Сказывается также отсутствие у российских организаций опыта участия в международных тендерах и, как результат, проигрыш торгов западным конкурентам.

Российским организациям на рынке капитального строительства Египта необходимо быть готовыми к тому, что все большая часть объектов на нем будет реализовываться на условиях предоставления иностранных кредитов или схемы БОТ и ее разновидностей.

*Египетский рынок машин и оборудования.* Импорт Египтом машин, оборудования и транспортных средств охватывает практически всю гамму товаров, представленных в разделах 84-90 Единой товарной номенклатуры (ЕТН). Перечень позиций ввезенных в страну в 1997 г. товаров номенклатуры указанных разделов превысил 17 тыс. наименований. Их общая сумма составила 3,8 млрд.долл., или 30% от объема импорта Египта. Импорт машин и оборудования охватывает товары, предназначенные для удовлетворения потребностей непосредственно в импортном оборудовании, а также товары, которые вместе скупаемыми лицензиями, технологиями, патентами используются для налаживания как собственных, так и совместных производств. Причем такие производства поощряются: методы тарифного регулирования, налоговые освобождения и льготы, особенно в первые годы работы предприятия. Защищая собственного производителя, Египет продолжает сохранять высокими импортные таможенные пошлины на ряд позиций. При поставках в Египет легковых автомобилей их рыночная стоимость, в зависимости от объема двигателя, может достигать 300% от контрактной цены СИФ. Это увеличение цены включает как высокий уровень таможенных пошлин, так и высокий уровень налога на продажу. В последнее время Египет, испытывая постоянное давление ВТО, снижает уровень тарифных и нетарифных ограничений и барьеров.

Следующей характерной чертой египетского рынка является тендерная основа закупок, согласно которой экспортер обязан выдать гарантии на участие в торгах в виде гарантийных сумм Bid Bond. При этом гарантии должны быть выданы египетским банком. Для этого потенциальным экспортерам необходимо «заморозить» в египетском банке средства на весь срок рассмотрения тендерных заявок. Часто экспортеры сталкиваются с задержкой возврата этих средств даже после окончания торгов и подписания контрактов, что связано с определенной спецификой проведения торгов. Аналогичные трудности возникают у экспортера при возврате ему сумм, которые он уплатил по подписанному контракту в виде гарантии надлежащего исполнения контракта Performance Bond.

Поэтому, как правило, работа на египетском рынке осуществляется через агентов, которые, помимо поиска заказчиков и покупателей, помогают преодолеть многие организационные и финансо-

вые трудности, связанные с участием в торгах. Практика работы через агентов поддерживается законодательством, согласно которому участие иностранных компаний в объявленных торгах должно осуществляться через египетских зарегистрированных агентов. Но даже в случае проработки прямых закупок (без объявления тендера) египетские заказчики заинтересованы иметь дело с агентами, при помощи которых легче решаются вопросы гарантийного, сервисного обслуживания, поставки запчастей. Это особенно актуально при закупках сложного оборудования. Конечно, имеются египетские заказчики, которые, во избежание расходов экспортера на агентские услуги, пытаются установить прямые отношения с российскими производителями. Однако чаще это имеет место при проработке закупки небольших партий машин и оборудования и, как правило, не дает положительного результата. Проникновение на египетский рынок российских машин и оборудования происходит в условиях острой конкуренции с фирмами индустриально-развитых стран. Россия заметно ошущает конкуренцию фирм стран СНГ (Белоруссии, Украины), оборудование которых традиционно, еще со времен СССР, хорошо зарекомендовало себя на египетском рынке.

При проработке вопросов продвижения на египетский рынок российских машин и оборудования, особенно предлагаемых впервые, важнейшую роль играет реклама. По сложившейся международной практике, расходы на рекламу могут превышать 20% от предполагаемой суммы заказа. Необходимо отметить, что в условиях жесткой конкуренции на рынке Египта, рекламные мероприятия осуществляются российскими потенциальными экспортерами на недостаточно высоком уровне. Очевидно, что без затрат на рекламу, на маркетинговые исследования, на поиск надежного агента завоевание рынка Египта обречено на неудачу. А к таким мероприятиям должны относиться: красочно оформленные проспекты, каталоги на английском языке, реклама в СМИ, в тематических журналах и сборниках, участие в презентациях, выставках и др. Естественно, все эти рекламные мероприятия должны проводиться в условиях конкурентоспособности предлагаемых машин и оборудования, т.е. когда уровень цены и качества товара отвечают требованиям рынка.

Российские экспортеры в подавляющем большинстве случаев ориентированы на своего основного традиционного заказчика — Минобороны, поставки для которого осуществляются без взимания импортных пошлин.

Российский экспорт машин и оборудования в Египет в 1997 г. в размере 130,8 млн.долл. с указанием экспортера:

Вертолеты МИ-17-1В	50	«Авиаэкспорт»
Станки металлореж.	2	«Станкоимпорт»
Самосвалы «Урал»	2,9	«Автоэкспорт»
Автомобили «Камаз», с з/ч.	6,3	«Камаз»
ВАЗ 2107, 2109, 21213	5,7	«Ладаэкспорт»
Мотоциклы «Урал»	3	«Уралмото»
Судовые диз. двигатели	3,7	«Звезда»
Судовое оборудование	0,8	«Судоэкспорт»
Авготракторная техника	3,2	«Тракторэкспорт»
Экскаваторы	0,6	«Стройдормашэкспорт»
Запчасти к тепловозам	0,3	«Энергомашэкспорт»
Средства связи	1,3	«Машприборинторг»
Мед. и оптическое оборуд.	0,2	«ЛОМО»
Специмушество	50	«Росвооружение»

Все указанные объединения имеют в Египте своих постоянных представителей и осуществляют работу в тесном взаимодействии с Торгпредством РФ в АРЕ. Они поддерживают многолетние контакты с опытными агентами, владеют ситуацией на египетском рынке. Новым российским организациям, впервые работающим на рынке Египта, стремящимся начать или увеличить экспорт своей продукции желательно учитывать опыт работы упомянутых российских организаций. Причем одной из эффективных форм работы является открытие постоянно действующих представительств под эгидой Торгпредства РФ в АРЕ.

Большие усилия Торгпредство прилагает к привлечению российских организаций к участию в международных выставках и ярмарках в Египте. В начале года Торгпредство рассылает программу выставок. Активно развивается деловое сотрудничество российских регионов на основе прямых контактов с египетскими предпринимателями. В этом сотрудничестве Торгпредство предлагает к услугам регионов организацию презентаций отдельных регионов в АРЕ. Торгпредство предлагает свои площади для размещения экспозиций, коммерческую проработку по каждому экспонату, определяет целесообразность его представления на экспозиции, подбирает потенциальных партнеров для переговоров каждому экспоненту, организует посещения египетских предприятий и встречи с представителями египетских ведомств, а также полный комплекс организационно-технических мероприятий. **За последние три года Торгпредством были проведены презентации Нижегородской, Московской, Омской областей, Алтайского края, Чувашии и Татарстана.** Торгпредство также практикует организацию презентаций отдельным предприятиям и внешнеэкономическим объединениям.

Правовая база данных Торгпредства располагает широким перечнем нормативных документов, включающим в себя таможенное, налоговое, валютное законодательство, документы, регулирующие внешнеторговые сделки, транспортные вопросы, страхование и инвестиции. Большое значение для организаций, работающих на рынке АРЕ, имеет содействие Торгпредства в разрешении спорных ситуаций, возникающих между российскими и египетскими партнерами. Зачастую, до вынесения спорного вопроса в арбитраж, Торгпредству удается убедить стороны в необходимости его разрешения мирным путем. В данной работе Торгпредство опирается на свой авторитет в деловых кругах Египта, используя тесные контакты с руководством египетских министерств и ведомств и представителями египетского бизнеса.

*О сотрудничестве в научно-технической сфере (НТС).* Правовая база двустороннего сотрудничества была заложена подписанием 20 дек. 1997 г. первого межправительственного Соглашения в этой области. Во время визита в Москву президента Х.Мубарака 15 мая 1997 г. была принята Долгосрочная (до 2000 г.) программа НТС. С российской стороны завершено формирование части Совместной российско-египетской комиссии по НТС (сопредседатель Е.А.Смирнов, начальник Управления МНТС миннауки РФ). Египетская сторона проявила особый интерес к российским предложениям в областях охраны окружающей среды (определение радионуклидов в объектах ок-

ружающей среды с использованием люминесцентного фотометра; создание комплекса экологически безопасных очищающих средств широкого спектра действия), геологии и природных ресурсов (разработка методов, технических средств и технологий геофизических, геохимических и космоаэрологических исследований, в т.ч. районов континентального шельфа и исключительной экономической зоны АРЕ), сельского хозяйства (совершенствование эксплуатации систем мелиорации и дренажа). 18 апр. 1994 г. состоялось подписание рамочного Соглашения по НТС между РАН и Академией научных исследований и технологий АРЕ. В ходе визита в Египет делегации РАН во главе с главным ученым секретарем, академиком Н.А. Платэ 26 нояб. 1998 г. была подписана **Исполнительная программа межакадемического сотрудничества.** Она предусматривает конкретные проекты сотрудничества в области химии, в т.ч. полимерных материалов, природных ресурсов, электротехники, геологии и охраны окружающей среды.

Развитие двусторонних связей в сфере НТС осуществляется и на основе Межправительственной программы сотрудничества в области культуры, науки и образования на 1996-99 гг. от 29 окт. 1996 г. Под эгидой РЦНК в г. Каире в 1996 г. были проведены выставки «Альтернативные источники энергии», «Новейшие достижения российских политехнических вузов». На повестке дня стоит проведение научных симпозиумов в области нефтехимии, стандартов и качества.

В 1997 г. между противочумным НИИ «Микроб» Минздрава РФ и Египетской организацией производителей биопродуктов и вакцины (ВАК-СЕРА) был подписан протокол о намерениях. Разработаны планы мероприятий по реализации ряда перспективных проектов; ведется работа по составлению рубрикатора египетских санитарных правил по биологической безопасности.

Усилился интерес египетской стороны к возможностям работы российских преподавателей и научных сотрудников в вузах и НИИ АРЕ. Национальный институт лазерных исследований при Каирском университете выступил с предложением о привлечении на работу на контрактной основе 3-4 квалифицированных экспериментаторов — кандидатов наук из России. Руководство частного Египетского научно-технологического университета обратилось в Посольство РФ с просьбой проработать возможность направления на работу в Университет профессоров и преподавателей из нашей страны. В окт. 1998 г. «Внешобразование» передало через Посольство РФ досье на 16 кандидатов. Ожидалось, что в 1999 г., впервые за последние 20 лет, российские преподаватели приступят к работе в египетском вузе. Актуальным представляется вопрос о трудовых и социальных гарантиях контрактников, поскольку нередко возникают проблемы с выполнением принимающей стороной своих обязательств (подобное неоднократно происходило с нашими соотечественниками в оперном театре, консерватории и Академии искусств АРЕ).

*О российско-египетском экономическом семинаре.* 19 марта 1998 г. в Каире состоялся семинар на тему «Перспективы экономического сотрудничества между РФ и АРЕ» — третий подобного рода форум, проведенный при активном содействии

Посольства РФ за истекшие два года. В адрес участников семинара поступило приветствие от председателя правительства РФ.

Российскую сторону представляла делегация во главе с замминистра экономики С.Г.Митиным. В ее состав входили руководители ряда крупных компаний и банков. От египетской стороны в семинаре участвовали заммининдел Ф.Шазли, председатель Комиссии по межд. делам Народного собрания М.Абдалла, пред. Комиссии по транспорту и связи Народного собрания С.Хавалька, сотрудники экономических министерств и ведомств, видные бизнесмены. Новым моментом явилось участие в каирской встрече представителей деловых кругов Белоруссии (президент «Белвнешэкономбанка» и др.), что открывает **возможности для налаживания экономического взаимодействия в трехстороннем формате (Россия-Египет-Белоруссия)**. Ф.Шазли указал, в частности, что нынешний объем торговли (448 млн.долл. в 1997 г.) явно не соответствует экономическому потенциалу двух стран. Особенно беспокоит египтян тенденция к дальнейшему снижению и без того незначительного экспорта АРЕ в Россию (33 млн.долл. в 1997 г.). Они настойчиво ставили вопрос об увеличении поставок египетских товаров в РФ, выражая одновременно готовность осуществлять встречные закупки нашей продукции, в т.ч. машин и оборудования. При этом отмечалось, что усилия по созданию российско-египетских СП для расширения египетского экспорта в РФ пока не принесли результатов, хотя и были поддержаны межправительственной комиссией по торгово-экономическому сотрудничеству. Со своей стороны российские участники обращали внимание на то, что предлагаемые египтянами товары должны быть — по ценам и качеству — конкурентоспособными на российском рынке.

Египетские представители высказывали мнение, что российских потребителей могла бы заинтересовать, в частности, продукция фармацевтической промышленности АРЕ, поскольку многие египетские лекарства отвечают мировым стандартам и сравнительно недороги. Однако их продвижению на российский рынок мешает крайне высокая стоимость сертификации медикаментов в РФ. В этой связи египтяне выражали пожелание, чтобы российская сторона рассмотрела возможность снижения соответствующих сертификационных тарифов для медикаментов из Египта. Они напомнили, что предложения об экспорте лекарств в РФ были переданы российским ведомствам руководителями холдинговой фармацевтической компании АРЕ, сопровождавшими президента Х.Мубарака в его поездке в Москву.

В ходе дискуссии подчеркивалось, что египетские предприниматели до сих пор плохо знают специфику и конъюнктуру нынешнего российского рынка, зачастую живут устаревшими, унаследованными от советских времен представлениями о нем. Это ограничивает их возможности активно работать в России, в т.ч. в сфере инвестиций. Исправить подобное положение, говорили египетские участники, мог бы Деловой совет представителей российского и египетского бизнеса, принципиальная договоренность об учреждении которого существует, но все еще не реализована. Деятельность такого совета позволила бы и российским предпринимателям оперативно получать полезную для них информацию по Египту.

Крайне болезненной проблемой, отмечалось на семинаре, являются трудности при транспортировке экспортно-импортных грузов. В этой связи резкие критические замечания высказывались в адрес Новороссийского порта (медленные темпы и низкое качество обработки грузов, поборы, хищения и т.п.). Участники встречи подчеркивали необходимость ускорить претворение в жизнь имеющихся договоренностей о создании совместной транспортной компании с использованием судов типа «река-море».

Участники встречи высказались за формирование предпринимательскими кругами совместной координирующей структуры, способной облегчить осуществление торговых сделок при дефиците валютных средств на основе системы взаимозачетов (т.н. «многосторонний бартер» вместо широко использовавшегося ранее, в период существования СССР, клиринга).

Представители как правительственных ведомств АРЕ, так и египетские бизнесмены заостряли внимание на том, что, в соответствии с египетскими законами, выход на заключение контрактов и соглашений осуществляется на тендерной основе, предполагающей обычно острую международную конкуренцию и необходимость умелой подготовки к торгам. Участники семинара отметили, что, как показывает практика, перспективной формой двустороннего торгово-экономического сотрудничества является развитие контактов по линии регионов. □

## Обзор прессы

**Самый большой бюджет в истории АРЕ.** На пресс-конференции, которая состоялась 9 апр. 2002г., министр финансов АРЕ д-р Медхат Хассанейн сообщил об основных параметрах самого большого в истории АРЕ бюджета на 2002-03 ф.г.

«Расходная часть нового бюджета увеличена до 141,6 млрд. ег. фунтов, т.е. на 11,7%, а доходная часть составляет 111,4 млрд. ег. фунтов», — заявил Хассанейн.

Он отметил, что разница между расходной и доходной частями бюджета, составившая 30 млрд. ег. фунтов, будет покрыта за счет казначейских сбережений. «Согласно прогнозу, ВВП страны в 2002/03 ф.г. достигнет 405 млрд. ег. фунтов», — добавил он.

«Чистый бюджетный дефицит оценивается примерно в 17,2 млрд. ег. фунтов, что составляет 4,2% от ВВП. Правительство планирует покрыть эту разницу посредством выпуска ГКО и казначейских векселей», — сообщил Хассанейн.

Бюджет предусматривает повышение зарплат и пенсий на 9% по сравнению с прошлым годом, т.е. на 34,8 млрд. ег. фунтов. При этом текущие расходы были увеличены на 10% и составили 72,9 млрд. ег. фунтов. Таким образом, все текущие расходы составили 107,7 млрд. ег. фунтов, т.е. увеличились на 10% по сравнению с прошлым годом.

«В бюджете запланировано увеличение инвестиций до 19,3 млрд. ег. ф., т.е. на 26,3%», — отметил Хассанейн. Объем денежных переводов египтян, работающих за границей, планируется довести до 14,8 млрд. ег. ф., т.е. увеличить на 8,3% против 13,6 млрд. в прошлом году.

Что касается других источников пополнения госбюджета, таких как налоги, таможенные пош-

лины и тарифы, то с их помощью правительство АРЕ рассчитывает получить 72,2 млрд. ег. фунтов против 69 млрд. в прошлом году, т.е. на 4,4% больше. При этом не учитываются новые налоги, а делается ставка на дисциплину налогоплательщиков.

В новом бюджете также заложено увеличение доходов от эксплуатации Суэцкого канала, экспорта нефти, коммерческой деятельности ЦБ Египта, государственных акционерных компаний и 4 госкомбанков до 25,4 млрд. ег. ф., т.е. на 1%. Увеличение всех государственных и других имеющихся в наличии ресурсов на 3,5% в новом бюджете составляет 97,6 млрд. ег. ф. против 94,3 млрд. в бюджете 2001-02гг.

«Что касается имеющихся внутренних источников для инвестирования в экономику страны, то они в новом бюджете составляют 6,3 млрд. ег. фунтов, что на 54,5% больше, чем в бюджете прошлого года», — заявил министр.

Министр также сообщил, что в этом году для погашения государственного долга предусматривается выделение 7,5 млрд. ег. ф. против 7,7 млрд. в прошлом году.

Особо было отмечено, что в бюджет заложено увеличение правительственных субсидий до 6,7 млрд. ег. ф. или на 9% против 6,1 млрд. в прошлом году.

Для субсидирования цен сельхозтоваропроизводителей, как сказал министр, в этом году выделяется 612 млн. ег. фунтов против 512 млн., предоставленных в 2001г. Более того, выделено также 350 млн. ег. фунтов для субсидирования производства фармацевтических препаратов, медицинского страхования и производства сухих питательных смесей для детей. Это на 40 млн. больше, чем в прошлом году.

Министр также сообщил, что в бюджет заложено 400 млн. ег. фунтов для субсидирования экспорта.

В части, касающейся обслуживания государственного долга, министр сообщил, что правительство планирует увеличить свой внутренний долг в этом году на 26 млрд. ег. фунтов или 13,3%.

Таким образом, общая сумма внутренней задолженности правительства составит 203 млрд. ег. фунтов, из которых 125 млрд. приходится на фонд социального страхования и пенсионный фонд.

На обслуживание внешнего долга в бюджете выделено 2,4 млрд. ег. фунтов против 2,3 млрд. в прошлом году.

Повышение связано с курсовой разницей, образовавшейся вследствие девальвации египетского фунта, а не с увеличением основной суммы долга.

Общая сумма внешней задолженности страны составляет 26,2 млрд. ег. фунтов, из которых 10 млрд. внешние правительственные обязательства, а остаток — частные зарубежные кредиты.

«В бюджете также заложено увеличение доходов от налоговых поступлений до 31 млрд. ег. ф., что на 5% больше, чем 29,4 млрд. в прошлом году», — сообщил министр. При этом он также обратил особое внимание на то, что в новом бюджете произведена коррекция доходов от уплаты таможенных пошлин в сторону их увеличения до 13,8 млрд. ег.ф. против 13,7 млрд. в прошлом году, а также поступлений от уплаты налога с продаж до 20,6 млрд. ег. фунтов против 19,8 млрд. в прошлом году. «Аль-Алям Аль-Яум», 10.04.02.

*Продано шесть гос. компаний.* Согласно информации, полученной из Министерства государственных предприятий АРЕ, с начала года были приватизированы шесть государственных компаний, общая стоимость которых составила 315 млн. ег. фунтов. При этом отмечается, что приватизация затронула компанию по производству телефонного оборудования (продано 10% акций «Телефон Эквипмент Компани»), два стекольных завода компании «Гласе», две текстильные фабрики и компанию «Абу Забал Фертилайзерс», производственные мощности которой были переданы в лизинг.

Рассматривается вопрос о продаже большого пакета акций и числа компаний, включая заводы, входящие в группу предприятий Каирской металлургической компании. Ведутся также переговоры с американскими инвесторами по продаже долей уставного капитала в компании «Ракта Пейпер» и холдинга металлургических компаний.

С начала 90гг. в АРЕ приватизировано 190 государственных компаний. «Иджипшен газетт», 10.04.02.

*Завершение этапа работ по строительству электростанции в Тошке запланировано на июнь.* «Первый этап работ по строительству гигантской электростанции в Тошке будет завершен в июне. Проектная мощность построенного объекта составит 66 000 квт». — сообщил вчера министр энергетики АРЕ Хассан Юнис.

«А в начале 2003 года планируется завершение второго этапа работ», — продолжал он, сославшись на данные отчета, подготовленного египетской компанией «Пауэр Трансфер».

Юнис сообщил, что оба проекта являются частью плана Министерства энергетики АРЕ по энергообеспечению стратегически важных для страны промышленных объектов. Общий объем инвестиций в Асуане по строительству Тошки 1 и Тошки 2, расположенных на расстоянии 70 километров друг от друга, а также высоковольтной линии электропередач между ними, составил 140 млн. ег. ф.

В отчете также говорится о том, что строительство трансформаторных станций в Асуане завершено на 70% и что они в скором времени будут введены в эксплуатацию. «Иджипшен газетт», 7.04.02.

Согласно статистическим данным АРЕ переместилась с 18 на 10 место в мировом рейтинге стран по разведанным запасам природного газа.

Разведанные запасы природного газа в АРЕ составили 20 трлн.куб.м, а вероятные запасы оцениваются в 23 трлн.куб.м.

Кроме того, международная конференция по развитию газовой промышленности в странах Ближнего Востока и Северной Африки будет проходить в АРЕ. Решение о проведении данной конференции за пределами Европы было принято впервые. В работе конференции, которая продлится два дня, примут участие около 150 экспертов из 60 стран мира, включая арабские государства. «Аль-Хаят», 23.04.02.

Завод по производству цемента. Построен в промышленной зоне центральной части Синайского полуострова, и был открыт губернатором Северного Синая Ахмедом Абделем Хамидом. Открытие было приурочено ко дню освобождения Синая, который из-за событий в Палестине отмечался без праздничных торжеств.

Председатель ассоциации инвесторов Северного Синая Хассан Ратиб заявил о том, что для строительства завода были привлечены инвестиции в размере 300 млн. ег. фунтов. Он также сообщил, что производственные мощности завода позволяют производить 410 тысяч тонн цемента в год, т.е. по своим техническим характеристикам завод является крупнейшим в мире. «Аль-Вафд», 26.04.02.

*Больше питьевой воды для Синая.* В рамках Генерального плана АРЕ по увеличению к 2017г. численности населения Синайского полуострова до 3 млн. чел., среднесуточная выработка питьевой воды на Синае повышена до 245 тыс.куб.м. Об этом вчера сообщил министр жилищного строительства, коммунального хозяйства и городской инфраструктуры АРЕ Ибрагим Солим ан.

Он также сообщил о том, что в Эль-Кантаре Шарк построена и введена в эксплуатацию станция по очистке воды общей стоимостью 80 млн. ег. ф. и производительностью 70 тыс.куб.м./сутки. которая будет снабжать питьевой водой районы Северного Синая. При этом было отмечено, что основной задачей по-прежнему остается организация снабжения высококачественной водой в количестве, достаточном для нужд строительства на полуострове. Другая водоочистительная станция для снабжения питьевой водой городов Южного Синая, построенная на западе от туннеля «Эль-Шахид Ахмед Хамди», рассчитана на переработку 20 тыс.куб.м. воды в сутки. Министр заявил, что всего на Синайском полуострове было построено 10 водопреснительных станций, производительность которых составляет 29 тыс.куб.м./сутки.

В то же время, в центральной и южной части Синайского полуострова было построено 32 тыс. объектов жилищного строительства и завершено строительство сети автомобильных дорог протяженностью 3500 км. и общей стоимостью 290 млн. ег. фунтов. «Иджипшен газетт», 26.04.02.

*Первая атомная станция будет построена к 2010г.* Выступая перед парламентским комитетом по промышленности, министр энергетики АРЕ д-р Хассан Юнее заявил, что первая атомная станция в Египте будет построена к 2010г. Срок строительства составит восемь лет. Станция будет построена в соответствии с новейшими атомными технологиями. Министр подчеркнул, что в настоящее время Египет располагает высококвалифицированными специалистами — атомщиками, получившими подготовку в Египте и за рубежом.

Комитет по промышленности, возглавляемый д-ром Амином Мубараком, одобрил соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии с Китаем и Южной Кореей.

Д-р Юнее подчеркнул, что данные соглашения направлены на дальнейшее развитие потенциала Египта в сфере мирного использования атомной энергии и предоставят АРЕ дополнительные возможности получения доступа к современным технологиям.

*Новый канал для орошения 100 тыс. федданов земли.* Через несколько дней в Каир прибудет делегация Всемирного банка. Целью визита является обсуждение с руководством Министерства ирригации и водных ресурсов АРЕ технических вопросов, а также вопросов финансирования нового проекта по строительству канала в западной части

Дельты, который позволит осуществить орошение новых 100 тыс. федданов земли, улучшить уже существующую систему ирригации 200 федданов земли, а также заложить основу для будущих дренажных проектов.

«Делегация Всемирного банка встретится также с инвесторами Западной Дельты и обсудит меры по привлечению частных инвестиций в регион», — сказал министр ирригации и водных ресурсов АРЕ Махмуд Абу Зейд. «Аль-Ватани», 7.04.02.

*Новая стратегия с/х развития АРЕ базируется на частных инвестициях.* Минсельхоз АРЕ совместно с Министерством ирригации и водных ресурсов АРЕ утвердило стратегию с/х развития страны до 2017г., которая предусматривает введение в с/х оборот новых земель. Выращивание высокопродуктивных с/х культур на вновь освоенных землях будет способствовать увеличению экспортной выручки. Финансирование будет осуществляться за счет частных инвестиций.

Окончательное решение о географическом расположении новых проектов было принято на совместном расширенном совещании двух министерств. В настоящее время идет подготовка проектной документации для инвесторов и мелиоративных организаций.

К 2017г., земли с/х назначения в провинциях Верхнего Египта: Асьюте, Сохаге, Кене, Асуане и Новой Долине должны составить 105 млн. федданов.

План мелиорации земель выглядит следующим образом: 93,5 тыс. федданов — на востоке Асьюта и Куссии, на западе Манфалута, Дайрута и в Асьютской долине; 44 тыс. федданов — на западе Тахты и на юге Сохага; 17 тыс. федданов — в Кене; 223 тыс. федданов — в долине Накра и 947 тыс. федданов — в Аль-Харге, Аль-Дахле и Аль-Овейнате.

В стратегии большое внимание уделяется освоению Синайского полуострова. Там планируется провести мелиорацию 727 тыс. федданов, а именно 50 тыс. федданов — в Саль Аль-Тина, 75 тыс. федданов — в Аль-Канатра Шарк, 70 тыс. федданов — в Бир Аль-Абд, 70 тыс. федданов — в Аль-Массаед, 135 тыс. федданов — в Аль-Серв и Сахль Аль-Каварир. Орошение данных земель будет осуществляться от канала «Аль-Салам». Затем земельные участки будут распределяться между фермерами и мелкими инвесторами. «Аль-Алам Аль-Яум», 10.04.02.

*Экспорт картофеля из АРЕ достиг рекордного уровня.* На дату закрытия текущего экспортного сезона, который был открыт в декабре прошлого года, физический объем экспорта картофеля из АРЕ составил 230 тыс.т., что на 60 тыс.т. больше, чем в прошлом году, т.е. достиг своего рекордного уровня.

Начальник Главной инспекции по карантину растений АРЕ, осуществляющей фитосанитарный контроль с/х продукции, д-р Юсеф Аль-Дауди, сообщил о том, что 170 тыс.т. картофеля было поставлено в Великобританию, а оставшиеся 60 тыс.т. были экспортированы в Саудовскую Аравию.

В прошлом году экспорт картофеля из АРЕ составил 170 тыс.т., из которых 35 тыс.т. было поставлено в страны Евросоюза, а 135 тыс.т. — в соседние арабские государства. Он заявил о том, что в результате усиления фитосанитарного контроля внутри страны на всех стадиях производства кар-

тофеля в этом сезоне не было зафиксировано ни одного случая нарушения фитосанитарных норм Евросоюза.

Он также сообщил, что египетский экспорт картофеля в страны Евросоюза в соответствии с Соглашением о партнерстве с ЕС не ограничивается рамками импортного тарифного соглашения. «Аль-Вафд», 28.04.02.

*Строительство скоростной двухполосной автострады между КАТТАМИЯ и АЛЬ-АЙН АЛЬ-СОХНА протяженностью 120км.* В начале апреля Военно-строительная организация МО АРЕ (ВСО) приступит к реализации проекта по модернизации автодороги между городами Каттамия и Аль-Айн Аль-Сохна протяженностью 120 км. в двухполосную скоростную автостраду. С этой целью была создана компания с уставным капиталом в 50 млн. ег. фунтов. Учредителем новой компании выступила Военно-строительная организация МО АРЕ. Согласно информации, полученной журналистами газеты «Аль-Алям Аль-Яум» из достоверных источников, строительство четырех участков автострады ВСО планирует завершить в течение 18 месяцев. К строительству первого участка автострады ВСО приступит после того, как вышестоящим военным начальством будет одобрена проектно-сметная документация по его строительству. Все строительные работы по проекту планируется осуществить силами инженерно-технических служб ВСО.

Кроме того, источник сообщил, что ВСО также занимается подготовкой проектно-сметной документации на участок автодороги между Хелуаном и Аль-Курайматом. Протяженность этой автодороги составит 95км., а строительство будет завершено через 6 месяцев. Расходы по строительству двух дорог составят 1 млрд. ег. фунтов.

Учитывая, что обе дороги, выставленные Министерством транспорта АРЕ на международный тендер на условиях БОТ, имеют стратегическое значение, правительство АРЕ приостановило осуществление этих двух проектов, а строительство дорог взяло под свой контроль. Решение правительства было также во многом продиктовано стремлением ослабить финансовое бремя египетских банков. ВСО будет осуществлять все строительные работы бесплатно.

Проект модернизации автодороги между городами Каттамия и Аль-Айн Аль-Сохна в двухполосную скоростную автостраду позволит увеличить транспортный поток на данном участке в четыре раза, т.е. ликвидирует дорожные заторы, а также будет способствовать дальнейшему развитию инвестиционных проектов в регионе. В частности это касается четырех построенных там цементных заводов, развитие которых сдерживается из-за отсутствия автодорог с хорошим асфальтовым покрытием.

Что касается автодороги, соединяющей между собой Хелуан и Аль-Кураймат, то она также позволит устранить многочасовые дорожные пробки и будет обеспечивать транспортный поток из провинций Дельты по окружной автодороге вокруг Каира в провинции Верхнего Египта, расположенные на востоке от Нила, а также на юге Асуана, т.е. станет новой транспортной артерией, опосредованно соединяющей провинции Дельты Нила и Верхнего Египта. «Аль-Алям Аль-Яум», 2.04.02.

*Снижены тарифы на авиаперевозки овощей и фруктов.* 15 апр. министерство внешней торговли АРЕ должно подписать меморандум с иностранной авиакомпанией о дополнительном увеличении египетских экспортных грузовых авиаперевозок овощей и фруктов на зарубежные рынки по субсидированным транспортным тарифам.

На последнем заседании членов Совета по сырьевым товарам АРЕ и руководителей внешнеторговых секторов министерства д-р Юсеф Бутрус Гали, министр внешней торговли АРЕ, сообщил, что в текущем финансовом году министерство на эти цели уже получило 400 млн. ег. ф., а в бюджете будущего года заложено еще 400 млн. ег. ф.

Министр отметил, что вопрос снижения стоимости грузовых авиаперевозок овощей и фруктов в Лондон или на любое другое равнозначное расстояние до уровня 500 долл. за 1 т. уже согласован с министерством авиации АРЕ и Советом по сырьевым товарам АРЕ. Что касается египетского экспорта этих с/х товаров на рынки Бельгии и Нидерландов, то грузовой авиатариф снижен до 450 долл. за 1 т. Разница между действующими и сниженными тарифными ставками будет компенсирована министерством внешней торговли АРЕ.

Гали также сказал, что «Иджипт Эйр» будет еженедельно доставлять 80т. овощей и фруктов в Лондон и 320т. в Бельгию и Нидерланды. В связи с этим он также предложил наделить компанию «Иджипт Эйр» соответствующими полномочиями по координации поставок и согласованию с Банком развития экспорта его права заключать внешнеторговые контракты от имени экспортеров.

Председатель Совета по с/х товарам АРЕ д-р Усама Хаир Эддин высоко оценил усилия, предпринимаемые министерством внешней торговли АРЕ и министерством воздушного транспорта АРЕ по наращиванию ежегодного экспорта с/х продукции с 36 тыс. до 60 тыс.т. «Наряду с сокращением экспорта ряда с/х позиций вырос экспорт некоторых с/х товаров, например, винограда, а также появились новые рынки сбыта», — сказал он. «Аль-Ахрам Аль-Иктисади», 15.04.02

*В 2005г. компания «Телеком Иджипт» перестанет быть монополистом на рынке телекоммуникационных услуг.* Согласно новому закону о телекоммуникациях, который в настоящее время проходит обсуждение в Народном Собрании АРЕ и Совете Шура АРЕ, в конце 2005г. государственная компания «Телеком Иджипт» перестанет быть монополистом на рынке телекоммуникационных услуг.

По новому закону частным компаниям с 2006г. предоставляется неограниченный доступ на рынок телекоммуникационных услуг АРЕ. Они могут создавать и эксплуатировать новые телефонные сети, предоставлять другие услуги связи на условиях свободной конкуренции с «Телеком Иджипт». Контроль за соблюдением правил свободной конкуренции на рынке возложен на Агентство АРЕ по телекоммуникациям.

До конца 2005г. «Телеком Иджипт» останется единственной компанией, обладающей правом строить, модернизировать и эксплуатировать телефонные сети, связывающие АРЕ с другими странами посредством морского и наземного кабеля, а также каналов «сотовой» и спутниковой связи. Она также имеет право на оказание услуг телефонной и факсовой связи, а также на предоставление услуг телекса и телеграфа.



«Телеком Иджипт» продолжит оказание всех предоставляемых ей ранее услуг связи для физических и юридических лиц.

До 2006г. руководство компании планирует усовершенствовать инфраструктуру, снизить тарифы и повысить качество предоставляемых услуг. С этой целью будет активизирована работа по привлечению частных инвестиций и финансовых потоков транснациональных компаний. В качестве гарантий инвесторам будет предложено долевое участие в прибыли от совместных проектов. «Аль-Ахрам», 24.04.02.

*Уставной капитал новой телекоммуникационной компании составит 250 млн. ег. ф.* Холдинговая компания «Иджипт фор Электрисити» во главе с доктором Мохамедом Авадхом приступила к созданию новой телекоммуникационной компании «Электрикэл Компани фор Телекоммуникейшен энд Информейшен Сервисис». Учредителями новой компании выступили также две частные фирмы: «Водафон Иджипт» и «Алкан Инвентментс». Уставной капитал составит 250 млн. ег. ф. При этом доля холдинговой компании «Иджипт фор Электрисити» в уставном капитале вновь образованной компании составила 51%.

Д-р Хассан Юнис, министр электроэнергетики АРЕ, отметил, что целью создания новой компании является организация принципиально новой связи между центрами контроля в единой энергосистеме АРЕ, основанной на использовании оптоволоконных сетей.

В рамках нового проекта предполагается создать 5000 новых рабочих мест для египетской молодежи. «Аль-Алам Аль-Яум», 20.04.02.

*Гостиничный фонд АРЕ состоит из 12 тыс. номеров.* Министр туризма АРЕ Мамдух Эль-Бельтаги сообщил о том, что на данный момент гостиничный фонд АРЕ включает в себя примерно 12 тыс. номеров. При этом 88,3% из них приходится на традиционные гостиничные комплексы и 11,7% — на плавучие гостиницы.

Он также заявил о том, что по количеству гостиничных номеров первое место занимает африканское побережье Красного моря, и далее по убыванию — Синайский полуостров, Каир, Верхний Египет. Александрия, города, расположенные в зоне Суэцкого канала, и Нижний Египет. Основанием для подобного заявления министра стал доклад, подготовленный департаментом Министерства туризма АРЕ по контролю за гостиничным хозяйством в конце апреля 2002г. «Аль-Ахбар». 22.04.02.

*Индустрия туризма АРЕ выходит из кризиса.* Министр туризма АРЕ Мамдух Аль-Белтаги склонен считать, что некоторое снижение деловой активности, характеризующее состояние туристического бизнеса в АРЕ в настоящее время, во многом вызвано обострением палестино-израильского конфликта, затягивание урегулирования которого ставит индустрию туризма в АРЕ и на всем Ближнем Востоке на порог нового кризиса.

Выступая в Народном Собрании АРЕ и отвечая на вопросы депутатов, министр заявил, что после того, как были устранены негативные последствия событий 11 сент., страна столкнулась с новым кризисом. Нам удалось восстановить наплыв туристов на 90% от прежнего уровня. Таким образом, в этом году спад составил только 10% против 54% в ноябре прошлого года. Он также сообщил,

что, по сравнению с мартом прошлого года, наплыв туристов в Египет в марте 2002г. увеличился почти на 6%. «Аль-Шарк Аль-Авсат», 29.04.02.

*В мае в Египет приедут первые китайские туристы.* Согласно межправительственному соглашению между КНДР и АРЕ, подписанному в январе 2002г., с 1 мая 2002г. Египет становится официальным туристическим маршрутом для китайских граждан. Первые две группы китайских туристов, всего 200 человек, приедут в Египет в начале мая. Они осмотрят основные достопримечательности Каира и Александрии: пирамиды Гиза, Саккару, египетский музей и летний дворец. По этому случаю в посольстве КНДР в АРЕ будет дан прием.

Подписанию данного соглашения предшествовала напряженная работа президента АРЕ Мубарака и премьер-министра КНДР Жу Ронжий. «Иджипшен газетт», 29.04.02.

*Интересы госбанков АРЕ и министерства финансов АРЕ опять не совпадают.* В понедельник государственные банки АРЕ отказались выполнять решение министерства финансов АРЕ, обязывающее их перечислять 5% своей чистой прибыли на специальный счет в ЦБ Египта (ЦБЕ). Владельцем счета, предлагавшего доход по вкладам в 3,5% годовых, оказалось Министерство финансов АРЕ.

В ответ семь египетских банков: Национальный Банк Египта, Банк Миср, Банк ду Каир, Банк Александрии, Арабско-Египетский Земельный Банк, Банк развития промышленности. Инвестиционный банк развития и с/х кредита незамедлительно направили министру финансов АРЕ и председателю правления ЦБЕ коллективное письмо, протестующее против данного решения министерства финансов АРЕ. В письме, в частности, отмечалось, что действия министерства нарушают республиканский закон №1112 от 1974г., в соответствии с которым госбанкам предоставляется право выбора, т.е. они могут либо покупать государственные казначейские обязательства (ГКО) на сумму не менее 5% от их чистой прибыли, либо перечислять соответствующий денежный эквивалент на специальный счет ЦБЕ.

На совещании, которое состоялось 22 апр. 2002г., представители госбанков особо акцентировали внимание на том, что подобное решение властей отрицательно скажется на их финансовом положении. Так, их доход по вкладам в ЦБЕ составит 3,5% годовых, в то время как они на покупке ГКО могут заработать не менее 10%.

Представители госбанков также сообщили, что министерство финансов АРЕ уже отказало нескольким банкам, включая Национальный Банк египта и Банк ду Каир, в продаже ГКО. Действия министерства финансов АРЕ противоречат законодательству АРЕ, поскольку оно предоставляет банкам право самим выбирать объекты для капложений. «Аль-Алям Аль-Яум», 23.04.02.

*Новый кредит в 118,3 млн.долл. от Арабского валютного фонда.* Управляющий ЦБ АРЕ д-р Махмуд Абуль Уюн заявил, что 17 апреля Египет получил новый кредит от Арабского валютного фонда на 118,3 млн.долл. Он добавил, что подписание кредитного соглашения состоялось в рамках совещания арабских финансовых организаций, проходящего в настоящее время в алжирской столице.

В данном совещании принимают участие более 400 официальных лиц, включая министров экономики, финансов, торговли, управляющих ЦБ

арабских стран, представителей арабских коммерческих банков и финансовых фондов. Новый кредит предоставляется Египту для осуществления программы структурного реформирования финансово-банковского сектора. Данный кредит состоит из двух частей: первая часть в 116 млн.долл. представляет из себя прямой кредит, а вторая часть в 2,3 млн.долл. — техническая помощь.

С учетом данного кредита, общий объем кредитования Египта Арабским валютным фондом составит 433 млн. долл. «Аль-Алям Аль-Яум», 18.4.02.

*В течение трех последующих тел ЕС предоставит АРЕ безвозмездную фин. помощь в 351 млн.евро.* ЕС принял решение об оказании помощи в рамках своей программы оказания помощи Египту. Об этом стало известно из вчерашнего официального заявления пресс-службы ЕС.

В заявлении говорится, что сотрудничество между АРЕ и ЕС будет осуществляться по трем основным направлениям: оказание содействия в преодолении растущей конкуренции на внутреннем и внешнем рынках, содействие в переходе от централизованной экономики к рыночной, содействие устойчивому и сбалансированному экономическому, а также социальному развитию, т.е. гармонизации процессов по либерализации экономики с одной стороны, и политической и социальной реформам с другой стороны.

В заявлении отмечается, что для достижения намеченных целей программу предполагается осуществить в 7 этапов. На 1 этапе планируется выделить 60 млн.евро для развития торговли. В конце года будут начаты работы по упрощению таможенных импортных и экспортных процедур, а также мероприятия по совершенствованию услуг, предоставляемых госорганами экспортерам.

На 2 этапе планируется выделение 80 млн.евро на реструктуризацию текстильной промышленности ввиду ее особого социального аспекта.

На 3 этапе планируется организация учебных семинаров и производственных тренингов с общим финансированием в размере 33 млн.евро для повышения квалификации работников и их подготовки для работы в частном секторе.

На 4 этапе предполагается расширение сотрудничества между АРЕ и ЕС в области высшего образования.

На 5 этапе — выделение 52 млн.евро для развития финансового и инвестиционного секторов с целью повышения их эффективности.

На 6 этапе планируется выделение 64 млн.евро на развитие экономики южного Синая.

На 7 этапе предполагается ассигновать 20 млн.евро на социальное развитие АРЕ.

Посол ЕС в Каире заявил о том, что цель программы состоит в том, чтобы помочь правительству АРЕ выполнить цели, намеченные на конференции стран-доноров, которая состоялась в феврале этого года в Шарм Аль-Шейхе. «Аль-Алам Аль-Яум», 23.04.02.

*Кувейтский «Баркан Бэнк» выступил с предложением о покупке «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк», оплаченный уставный капитал которого составляет 75 млн. ег. фунтов.*

«Баркан Бэнк» проинформировал совет директоров «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк» о своем намерении приобрести банк, который правительство АРЕ выставило на продажу в рамках про-

граммы приватизации 5 совместных банков: «Миср Иран Девелопмент Бэнк», «Фар Ист Кайро Бэнк», «Бэнк оф Коммерс энд Девелопмент (Аль-Тегарун), «Исламик Интернешнл Бэнк фор Инвестмент энд Девелопмент» и «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк».

«Баркан Бэнк» заключил с «Бэнк ду Кайрэ» конфиденциальное соглашение, по которому он получал закрытую информацию о финансовом положении «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк».

Таким образом, у кувейтского банка была возможность оценить активы и пассивы «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк», проверить его кредитные файлы, отраслевую структуру капиталовложений. Решение о стоимости банковских акций будет принято позднее, после проведения переговоров.

Во избежание нарушений правил приватизации «Бэнк ду Кайрэ» потребовал от кувейтского банка перенести сроки проведения ревизии коммерческой деятельности «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк» на время, пока не будет решен вопрос с «Аль-Ватани Бэнк оф Иджипт».

Еще раньше «Баркан Бэнк» предложил выкупить 40% акций «Аль-Ватани Бэнк оф Иджипт», т.е. оплаченную долю уставного капитала в 157 млн. ег. фунтов. 15 апр. ЦБЕ завершил проверку «Баркан Бэнк» и вероятнее всего в середине мая предложит банку окончательную цену сделки.

Как известно, правительство АРЕ выставило на продажу «Миср Америкэн Интернешнл Бэнк» два года назад и уже успело получить предложения от египетских и иноинвесторов. Этот список возглавляет «Кувейта Файнэнс Хаус», «Иджипшен-Кувейти Холдинг Компани», «Юнайтед Бэнк оф Иджипт», «Френч Кредит Агриколь» и «Бритиш Стандарт анд Чартеред Бэнк». Однако тогда не удалось договориться о цене.

«Баркан Бэнк» является одним из наиболее динамично развивающихся кувейтских банков. В 2000г. его прибыль составила 20 млн. кув. динаров против 3,3 млн. кув. динаров в 1999г. «Аль-Алам Аль-Яум», 28.04.02

*Ежегодный экспорт из свободных зон АРЕ составляет 975 млн.долл.* «По состоянию на сентябрь 2001г. общее число проектов, реализуемых в свободных зонах АРЕ, составило 817», — заявил Мохамед Аль-Гамрави, руководитель Генеральной организации АРЕ по инвестициям и свободным зонам. «В прошлом году экспорт из свободных зон составил примерно 975 млн.долл.», — сказал он. — «При этом было создано 75 тысяч рабочих мест. Свободные зоны имеют важное значение для развития экономики страны», — добавил он.

Во время планового совещания по работе свободных зон, которое состоялось 9 апр., Мохамед Аль-Гамрави обратил особое внимание на то, что любые попытки использования не по назначению льгот, предоставляемых инвесторам в соответствии с общим инвестиционным режимом АРЕ, а также инвестиционным режимом свободных зон АРЕ, будут пресекаться самым решительным образом. Он подтвердил, что предоставляемые льготы нацелены на увеличение объемов производства, развитие экспорта и создание новых рабочих мест.

Генеральная организация АРЕ по инвестициям и свободным зонам в своей работе с инвесторами

исходит из того, что все инвесторы в АРЕ являются добропорядочными и законопослушными. При этом ненадлежащее исполнение некоторыми из них своих обязательств не может служить основанием для передачи большого числа льгот законопослушным инвесторам. «Аль-Ахрам», 10.04.02.

*Список разрешенных иностранных экспортеров сократит неорганизованный экспорт в АРЕ.* Министерство внешней торговли АРЕ пытается внедрить на практике систему учета иностранных компаний, продукция которых будет допущена к импорту в АРЕ.

В первую очередь это затронет компании, экспортирующие в АРЕ потребительские товары длительного пользования. Основной задачей принимаемых министерством мер является ограничение бесконтрольного импорта.

Д-р Юсеф Бутрус Гали, министр внешней торговли АРЕ, заявил о том, что в настоящее время его министерством разрабатывается целый комплекс мер по защите внутреннего рынка от негативных влияний международной торговли. Вместе с тем Орган АРЕ по контролю за экспортом и импортом занимается изучением продовольственных стандартов, действующих в отношении импорта, на предмет их соответствия нормам ВТО. С этой целью проводится аккредитация организаций, специализирующихся на выдаче международных сертификатов, и всемирно известных аудиторских компаний. Наличие унифицированных стандартов позволит существенно сократить время и стоимость оформления экспортно-импортных операций, т.е. снизить административно-технические барьеры в торговле. «Аль-Алам Аль-Яум», 11.04.02.

*Египетские фосфаты возвращаются на азиатские рынки.* В текущем году объем экспорта египетских фосфатов в страны Азии превысит 250 тыс.т. Это произойдет после тридцатилетнего отсутствия египетских фосфатов на мировых рынках.

15 тыс.т. фосфатов уже отгружено из порта Аль-Хамравия на Красном море в Индию. После этого будет отправлено на экспорт 20 тыс.т. фосфатов в Малайзию и 15 тыс.т. в Сингапур. Кроме этого заключен контракт на поставку 200 тыс.т. фосфатов концентрацией 32% в Индонезию. Эта партия будет отгружена в первой половине мая. «Аль-Хаят», 19.4.02.

*Тревожные данные внешнеторговой статистики АРЕ.* Несмотря на предпринимаемые усилия по расширению географии египетского экспорта и сохранению уже имеющихся рынков сбыта, экспорт товаров из АРЕ существенно упал в прошлом году.

Причем экспортные поставки египетских товаров на традиционные рынки сбыта сократились более, чем в два раза. Таким образом, увеличение дефицита торгового баланса может свести на нет усилия правительства АРЕ, направленные на продвижение египетских товаров на зарубежные рынки.

Согласно статистике Министерства внешней торговли АРЕ 9 из 11 основных стран-контрагентов 2001г. существенно сократили свой импорт из АРЕ по сравнению с 2000г.

Объем египетского экспорта в Италию, достигший в 2000г. 759 млн.долл., снизился до 376 млн.долл. в прошлом году, т.е. на 51%. Египетский

экспорт в США, являющихся вторым крупнейшим импортером египетских товаров после Италии, уменьшился с 397 млн. долл. в 2000г. до 341 млн.долл. в прошлом году, т.е. на 14%.

Экспортные поставки в Нидерланды, на третий по величине рынок сбыта египетских товаров, снизились с 297 млн.долл. в 2000г. до 276 млн.долл. в 2001г., т.е. на 7%. Египетский экспорт в Израиль, который является пятым самым крупным импортером товаров из АРЕ, сократился с 264 млн.долл. в 2000г. до 189 млн.долл. в прошлом году, т.е. на 29%. Экспорт товаров из АРЕ во Францию также снизился с 276 млн.долл. в 2000г. до 162 млн.долл. в прошлом году, т.е. на 41%.

Свой импорт из АРЕ сократили также Саудовская Аравия со 139 млн.долл. в 2000г. до 115 млн.долл. в 2001 г., т.е. на 10%, и Германия со 122 млн.долл. в 2000г. до 110 млн.долл. в 2001г., т.е. на 17%.

Объем египетского экспорта в Великобританию упал со 116 млн.долл. в 2000г. до примерно 97 млн.долл. в прошлом году, т.е. почти на 17%. Что касается Сингапура, который занимает 11 место среди импортеров египетских товаров, то экспорт из АРЕ в эту страну также снизился на 39%, со 140 млн.долл. в 2000г. до 85 млн.долл. в 2001г.

Согласно статистике только 2 из 11 стран – Индия и Испания в 2001г. увеличили свой импорт из АРЕ по сравнению с 2000г. Стоимостной объем египетского экспорта в Индию вырос со 155 млн.долл. в 2000г. до примерно 250 млн.долл. в 2001г., т.е. на 62%, в то время, как в Испанию – только на 4%, со 146 млн.долл. в 2000г. до 152 млн.долл. в 2001г. Существенно увеличились экспортные поставки египетских товаров на ряд недавно открытых рынков сбыта: в Ирак – на 43%, в Румынию – на 60%, с 15 до 23 млн.долл. Объем египетского экспорта в Тунис вырос с 14 млн.долл. в 2000г. до 22 млн.долл. в прошлом году, т.е. на 45%. Египетский экспорт в Кению увеличился с 19 млн.долл. до 20 млн.долл. Экспорт товаров из АРЕ в Швейцарию вырос с 4 млн.долл. в 2000г. до 16 млн.долл. в прошлом году. «Аль-Ахрам», 27.04.02.

*Соглашение между АРЕ и новой администрацией США об оказании экономической помощи АРЕ не изменилось.* Об этом сообщил вчера полномочный представитель АРЕ в США Рияд Бадави. «Американская экономическая помощь АРЕ в 2002г. составила 654 млн.долл.», – сказал он. «Военная – 1,3 млрд.долл.».

Бадави сообщил о том, что, начиная с 1999г., американская экономическая помощь ежегодно сокращается на 5%. Таким образом, к 2008г. она уменьшится на 50%. Что касается военной помощи, то США в ближайшие десять лет не планируют никаких изменений.

«Египетский экспорт в США существенно упал после событий 11-го сентября. За период с января по август 2001г. среднемесячный стоимостной объем экспорта составлял 65,2 млн.долл., но потом снизился до уровня 49,5 млн. в месяц», – сообщил полномочный представитель АРЕ в США. «Иджипшен газетт», 29.04.02

*Шесть приоритетных направлений для инвестиций и развития.* Руководитель Генеральной организации АРЕ по инвестициям и свободным зонам д-р Мохамед Аль-Гамрави заявил о том, что руководство страны основными приоритетами своей

инвестиционной политики считает следующие шесть направлений:

– транспорт, включая строительство скоростных автомагистралей, аэропортов, морских портов и подземных транспортных коммуникаций на условиях БОТ;

– коммуникации, информационные услуги, электронная торговля, компьютеры и программное обеспечение;

– нефтяная и газовая промышленность, включая сжижение природного газа, продукты нефтехимии, очистку нефти и газового конденсата;

– электроэнергетика и смежные с ней отрасли;

– жилищное строительство, реконструкция и строительство новых населенных пунктов, включая строительство водопровода и канализационных сооружений, а также водонасосных станций для нужд сельского хозяйства.

При этом было особо отмечено, что правительство АРЕ будет приветствовать, создавать благоприятные условия и оказывать поддержку в создании новых инвестиционных проектов в этих отраслях промышленности с участием египетского, арабского и иностранного капитала. «Аль-Ахбар», 4.04.02

Французская компания «Электрисити ду Франсе» инвестирует 670 млн.долл. в строительство двух электростанций на условиях БОТ. Проектная мощность каждой электростанции составит 680 мвт.

Во время своего двухдневного визита в Каир председатель правления французской компании сообщил журналистам газеты «Аль-Шарк Аль-Авсат» о том, что первая электростанция будет построена в районе Суэцкого залива и введена в эксплуатацию уже в следующем году. Строительство же второй электростанции будет осуществляться в Порт-Саиде, а ввод в эксплуатацию запланирован через шесть месяцев после запуска первой электростанции.

Он также отметил, что данный проект является самым крупным французским инвестиционным проектом в АРЕ со времен строительства Суэцкого канала, а также самым крупным инвестиционным проектом за пределами Франции. Проектная мощность двух электростанций позволит удовлетворить 10% всех потребностей АРЕ в электроэнергии. Таким образом, французская компания вносит значительный вклад в развитие энергетической системы АРЕ. «Среднегодовое увеличение энергозатрат в АРЕ составляет около 6%. Это довольно много по сравнению с аналогичным показателем стран Евросоюза, который составляет в среднем 2%», – сообщил он.

При этом он обратил особое внимание на то, что его компания в последнее время старается больше инвестировать в арабские страны, в особенности, в Диван, где сейчас правительство проводит приватизацию. Он также сообщил, что события, происходящие на Ближнем Востоке и негативно влияющие на политическую и экономическую стабильность в регионе, увеличивают инвестиционные риски. Кроме АРЕ и Ливана, компания «Электрисите ду Франсе» осуществляет инвестиционные проекты в Саудовской Аравии, ОАЭ, Иордании, Марокко и Алжире. «Аль Шарк Аль-Авсат», 17.04.02.

362,7 млрд. ег. фунтов на инвестиции в новом пятилетнем плане АРЕ. Согласно расчетам министра

планирования АРЕ Османа Мохамеда Османа общий объем инвестиций за 2002-07гг. должен составить 362,7 млрд. ег. фунтов. При этом ежегодно в экономику страны необходимо инвестировать 72,5 млрд. ег. фунтов. Это позволит обеспечить экономический рост в 6%.

Об этом министр сообщил участникам 4 заседания Комитета по планированию, в число которых вошли представители частных компаний, ассоциаций египетских бизнесменов, федераций ТПП, неправительственных организаций, а также бывший министр экономики АРЕ Султан Абу Али и представитель Программы развития ООН в Каире.

На заседании обсуждались вопросы участия частных компаний в выполнении пятилетнего плана. Они высказали свои предложения по его реализации и наращиванию темпов экономического развития страны в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Министр отметил, что согласно инвестиционному плану ежегодный вклад частного сектора должен составлять 50 млрд. ег. ф. или 70% всех годовых инвестиций. Доля государственных инвестиций должна составлять 22,5 млрд. ег. ф. или 30%.

«Несмотря на то, что в первом году частные инвестиции составят 52% или 55% вместо запланированных 70%, т.е. 38 млрд. ег. фунтов, общее соотношение 70/30 в пятилетнем плане должно быть выдержано», – сообщил министр.

Соотношение инвестиций к ВВП должно составить 17,4%, а соотношение внутренних сбережений к ВВП – 16%.

«На развитие экономики влияют внутренние и внешние факторы», – сказал он, имея в виду спад в мировой экономике и последствия 11 сентября.

Основными задачами правительства являются сокращение безработицы, решение вопроса перенаселенности и наращивание экономического роста. «Аль-Иттихад», 22.04.02.

*Негативные стороны системы БОТ становятся очевидными.* В конце 90гг. правительство осознало важность осуществления крупных проектов в рамках системы БОТ, что позволило значительно расширить объемы выполнения строительства таких дорогостоящих объектов инфраструктуры как дороги, аэропорты и морские порты. С тех пор по системе БОТ в Египте было осуществлено много удачных проектов. Общий объем инвестиций в проекты, выполняемые по системе БОТ, в 1999-2000гг. составил 21 млрд.долл. 3,5 млрд.долл. из этой суммы было инвестировано в транспортный сектор. Осуществление проектов по системе БОТ во многом означало расширение вовлечения частного сектора в строительство и модернизацию объектов инфраструктуры, что ранее было полностью прерогативой государства.

23 апр. Премьер-министр Атеф Обейд провел совещание кабинета министров для обсуждения проблем, связанных с осуществлением проектов по системе БОТ. Обейд предложил рассмотреть введение строгих правил и ограничений с целью обеспечения интересов государства при выполнении подобных проектов.

Первоначально главной целью правительства при введении системы БОТ являлось привлечение в Египет иностранных инвестиций. Однако, из-за отсутствия строгой системы регулирования и из-за попустительства чиновников, иностранные ин-

весторы вместо того, чтобы привлекать свои собственные средства, с легкостью получали кредиты в египетских банках под гарантийные письма иностранных банков. Это привело к дополнительному давлению на валютные ресурсы Египта и ослаблению курса египетского фунта по отношению к доллару США.

При рассмотрении проекта Шарк Аль-Тафрия, общей инвестиционной стоимостью 400 млн. долл., становится очевидным, что 300 млн. долл. из этой суммы предоставило правительство АРЕ.

Для осуществления проекта строительства ТЭС в Сиди Крир общей стоимостью 450 млн. долл. иноинвестор получил в египетских банках кредит на 172 млн. долл. для закупки оборудования. Когда правительство обнаружило, что в соответствии с предварительными договоренностями оно будет вынуждено покупать электроэнергию, вырабатываемую данной станцией, за доллары, то интерес к аналогичным проектам поубавился.

Приостановлено рассмотрение предложения минтранса АРЕ о строительстве скоростной дороги между странами региона в рамках системы БОТ. Подобная ситуация сложилась и в отношении семи других проектов дорожного строительства в различных провинциях страны.

Данное положение говорит о том, что правительство АРЕ должно срочно выработать систему мер для предотвращения подобных негативных тенденций при строительстве объектов в рамках системы БОТ. «Иджишпен газетт», 28.04.02.

## Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В КАИРЕ - Cairo, Dokki, Giza Str. 95, Egypt, (202) 748-9353, до-6, ф.760-9074, телекс (91) 23311 SU EMB UN; maximi@egyptonline.com, rummeg@access.com.eg. КОНС. ОТД. 761-4511,-2, maximi@access.com.eg.

ТОРГПРЕДСТВО В КАИРЕ - ГУЛЬКО Владимир Давидович. 19, Aziza Abaza St., Zamalek, Cairo, Egypt, (202) 736-1385,-8682,-0225, ф.736-2996, rummeg@gega.net, rummeg@access.com.eg, телекс 21448 VTG UN.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В АЛЕКСАНДРИИ - ХОЛОВ Нурмахад Махмадович. Saba-Pacha, Tag-Roussa str. 9, Alexandria, Egypt, (203) 587-0383, -3534, -2811, ф.915-5521, 583-2811, телекс (408) 81750 CG SUA DZ, consalex@access.com.eg.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (23.07). М., Кропоткинский пер. 12, 246-0234, -3096, -3080, ф.246-1064, телекс 413276 BOSTIN RU, (пн.-пт. 9-15). БЮРО ВАТ Остоженка 21, 203-1509, -1739. ТОРГ. ОТД. Кутузовский пр-т 13, оф.48, 49, 243-0363, -1457. ТУР. ОТД. М., 117335 М., Вавилова 87, эт.4, оф.16, 17, 134-4083, -7083, ф.-4321. ИНФОРМБЮРО 243-6830, -5639. ОТД. КУЛЬТУРЫ 921-2005, -1709. Реда Ахмед ШЕХАТА (Reda Ahmed SHENATA, посол), Юсеф Ахмед Ибрахим ЭЛЬ ШАРКАУИ (Youssef Ahmed Ibrahim EL SHARKAWY, советник), Ашраф Абдел Вахаб МОХАМЕД АКЛ (Ashraf Abdel Wahab MOHAMED AKL, советник), Махмуд Али ХАЛИФА (Mahmoud Ali KHALIFA, советник), Хешам Ахмед ФУАД СОРОУР (Hisham Ahmed FOUAD SOROUR, советник), Мохамед Мостафа ФАХМИ (Mohamed Mostafa FAHMY, советник), Гад Хамада Хасан Хамада РАДЫ (Gad Hamada Hassan Hamada RADY, советник, культура), Эль-Сайед Камель Юссеф НОФАЛ (Elsayed Kamel Youssef NOFAL, советник, туризм), Мохамед Магди ДИЕФ (Mohamed Magdy DIEF, советник, информ.), Мохамед Эдхуссейни С. А. САРВАТ (Mohamed Elhousseiny S A SARWAT, аташе обороны), Хамди Дардири АХМЕД ОМРАН (Hamdi Dardiri AHMED OMRAN, торг. советник), Мохамед Эль Сайед АБДЕЛЬ ХАМИД (Mohamed Elsaed ABDEL HAMID, III сек., торговля), Амр Фарид Абдель МОТАЛЕБ ХАЗЗА (Farid Abdel MOTALEB HAZZA, III сек., торговля).

Misr Travel. М., Волгоградский пр-т 4А, 274-9088, ф.937-4807, MostafaKhalil.

Kato Aromatic. М., Краснопресненская наб 12, под.3, эт.10, оф.1005, 967-0281, -2, -3, ф.-4, Mamdouh.

Parfico. М., Антонова-Овсиенко 15, корп.3, 259-3382, 256-0576, ф.256-3422, Amr Deif.

Taki. М., Мневники 10, 191-9256, -1371, -9261, ф.943-0064, Ashraf Samir.

Egyptair. М., Краснопресненская наб 12, под.3, эт.9, оф.902В, 967-0621, -22, Ismail.