

СОДЕРЖАНИЕ

Политика	2	Энергострой с РФ	16
Экономика	2	Сотрудничество в области энергообъектов	16
ВТО-АСЕАН	4	Нефтегазпром с РФ	17
Инвестиции	6	Металлургия с РФ	18
Энергетика	9	Угольная промышленность	18
Хай-тек	10	Связи с Россией	19
Информационные и биотехнологии	10	Фармацевтика	19
Транспорт	10	Космос	19
Связи с Францией	11	Опреснение воды	19
Связи с Китаем	11	Драгметаллы и камни	20
Позитивные перемены	11	Инвестиции	20
Визит в КНР мининдел Индии Дж. Сингха	12	Антидемпинг с РФ	20
Диалог с Россией	14	Связи с регионами РФ	22
Торговля с Россией	14	Представительства	23
		Статистика	25

Деловая Индия, том II. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

ИНДИЯ

Политика

С середины 90-х гг. XX в. в Индии продолжает существовать коалиционная система исполнительной власти, поскольку ни одна из индийских политических партий не в состоянии единолично сформировать правительство. С марта 1998 г. в Индии правит Национальный демократический альянс (НДА) — блок партий, костяк которого составляет консервативная партия — Бхаратия Джаната Парти (БДП). В своей деятельности коалиционное правительство НДА во главе с премьер-министром А.Б.Ваджапай руководствуется согласованной между членами этого политического блока совместной программой, стратегическим курсом которой является закрепление за Индией статуса одной из ведущих азиатских стран. В 2002 г. правительство Индии продолжало реализацию 2 этапа экономических реформ с целью более тесной интеграции в глобальную систему мировых экономических отношений.

Для укрепления внутренней политической стабильности правительством Индии прилагались усилия по урегулированию сепаратистских настроений в штате Джамму и Кашмир. Попытки стабилизировать ситуацию путем налаживания переговоров с поддерживаемыми Пакистаном сторонами отделения от Индии не принесли очевидного успеха. Правительство вынуждено было сделать акцент на силовые методы борьбы с проявлениями терроризма в этом штате. Террористическая акция, предпринятая на территории индийского парламента в Дели в дек. 2001 г., была расценена, как прямой вызов со стороны Пакистана и накалила отношения между странами. Предпринятые мировым сообществом усилия, в которых важную роль имели личные встречи президента РФ В.В.Путина с лидерами обеих стран, позволили предотвратить военный конфликт между Индией и Пакистаном, обладающими ядерным оружием.

Эти события, хотя и приглушили на некоторое время остроту внутривнутриполитической борьбы в стране, одновременно поставили перед правительством дополнительные задачи — как сдерживать радикализацию мусульманской общины (150 млн. чел.) внутри страны и воспользоваться антитеррористическими настроениями на Западе для решения «кашмирского» вопроса. В фев.-апр. 2002 г. в шт. Гуджарат произошла серия кровавых столкновений между индуистами и мусульманами (составляющими треть населения этого штата), что вызвало парламентский кризис, приведший к досрочным выборам в местную Законодательную ассамблею.

Индия проводит активную внешнеполитическую линию, сохраняя приверженность принципам неприсоединения, неучастия в военных союзах, поддерживает нормальные, конструктивные отношения со всеми государствами мира, стремится к развитию региональной интеграции. Дели выступает за строительство многополярного мироустройства и призывает к неприменению силы под видом «гуманитарной интервенции».

Исходя из современных геополитических реалий, Индия является активным сторонником реформирования ООН и придания ей большей де-

мократичности. Отмечая важность дальнейшего повышения эффективности ООН путем широкого и справедливого представительства в ней развивающихся стран, Индия рассчитывает на предоставление ей места постоянного члена Совета безопасности.

Индия продолжает настаивать на официальном признании в качестве ядерной державы, воздерживаясь от подписания Договора о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний и, имея негативное отношение к Договору о нераспространении ядерного оружия. Исходя из суверенного права на обеспечение собственной безопасности, Дели осуществляет курс на создание и развитие национального ракетно-ядерного потенциала сдерживания.

Индийско-американские связи продолжали в значительной степени активизироваться по всем направлениям в результате отмены Вашингтоном санкций, введенных после индийских ядерных испытаний. Во время последнего визита в США премьер-министр Ваджапай и президент Буш приняли решение устранить узкие места в торговле высокотехнологичными товарами между двумя странами с целью установления в будущем широкомасштабных стратегических отношений. Президент Буш отметил, что существует потребность в укреплении двусторонних отношений в области космоса, энергетики и торговли.

За первые 5 мес. 2002/03 фин.г. (апр.-авг. 2002 г.) зарегистрирован рост на 18,3% индийского экспорта в страны Восточной Европы. Индийский импорт из этих стран за этот период увеличился на 39%. Намечено увеличение экспорта в страны этого региона стран таких нетрадиционных индийских товаров, как продукция машиностроения, программные и информационные технологии, изделия из пластмасс, упаковочные материалы, фармтовары, химикаты и продукты пищевого сектора. «Эксим банк» Индии представил схему обеспечения кредитных линий на 100 млн. долл. для финансирования экспорта в Восточную Европу.

Индийско-китайские отношения продолжали развиваться, несмотря на существующие между странами разногласия по пограничному урегулированию и негативное отношение Индии к китайско-пакистанскому военно-техническому сотрудничеству. Объем индийско-китайской торговли в 2002 г. превысил 4 млрд. долл., т.е. увеличился на 28,7% по сравнению с пред.г.

Экономика

Как сложный и тяжелый для Индии в политическом и социально-экономическом плане оценивался 2002 г. Противостояние с Пакистаном, внутренние политические события и стихийные бедствия негативно отразилось на экономическом развитии страны.

Индия входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и с/х производства. За годы независимости страна существенно продвинулась вперед по пути экономического развития. Создана мощная индустриальная база и накоплен богатый научно-технический потенциал, отвечающий передовому мировому уровню. Программные заявления членов правительства Индии направлены на принятие кардинальных мер, чтобы в ближайшие 20 лет страна стала супердержавой.

С 1991г. в стране осуществляются широкие реформы по либерализации экономики. В 2002г. правительство продолжило проведение политики расширения и углубления второго этапа экономических реформ, цель которых в более тесной интеграции Индии в глобальную систему экономических отношений. Приоритетными направлениями реформ являются ускорение процесса приватизации предприятий госсектора, реформы в банковской сфере, изменение законодательства и процедуры проведения банкротств, реформа трудового законодательства. Особое внимание уделялось реализации долгосрочных госпрограмм по развитию инфраструктурных отраслей экономики – энергетической, нефтегазовой и транспортной.

Численность населения страны на 1 окт. 2001г. оценивается в 1,037 млрд.чел., прирост составляет 1,77%. Большая часть населения – 73% проживает в сельской местности, грамотность составляет 62%, средняя продолжительность жизни – 62г., средний класс индийского общества оценивается в 250-300 млн.чел., при этом 260 млн.чел. находятся за чертой бедности.

Объем ВВП Индии в 2000/01 фин.г. в текущих ценах составил 20880 млрд. рупий (458 млрд.долл.), темпы роста ВВП – 4%. Промпроизводство увеличилось по сравнению с пред. фин.г. на 3,1%, производство в сфере услуг – на 6,5%. В аграрном секторе производство снизилось на 0,2%. Оценка темпов роста ВВП в 2001/02 фин.г. составляет 5,4%, в т.ч. в промпроизводстве (включая строительство) – 3,1%, в сельском хозяйстве – 5,7%, в сфере услуг – 6,5%.

Недостаток дождей в муссонном сезоне 2002г. оказал сильное отрицательное влияние на аграрный сектор и затормозил промышленное развитие страны. Объем производства сельхозпродукции в сезоне «хариф» 2002г. упал на 15% и стал самым низким показателем этого сезона за последние 12 лет, а июль этого года был самым худшим за последние 100 лет. С учетом этого в 2002/03 фин.г. рост ВВП прогнозируется на уровне 5-5,5%. Вклад основных отраслей индийской экономики в ВВП страны составляет: промышленность (включая строительство) – 27%, сельское хозяйство – 24%, сфера услуг – 49%.

Правительству А.Б.Ваджаи удается обеспечивать финансовую стабильность страны. В 2001/02 фин.г. общий финансовый дефицит (Gross Fiscal Deficit) составил 5,9% ВВП, средний уровень инфляции – 3,7%, объем поступлений прямых иностранных инвестиций – 3,9 млрд.долл. Золотовалютные резервы страны на середину дек. 2002г. достигли 68,435 млрд.долл. Средний курс Резервного банка Индии на начало дек. 2002г. составил **48,15 рупий за 1 долл.** Показатель уровня развития инфляции на 23 нояб. составлял 3,45%.

Производство основных видов индийской промышленной и с/х продукции в 2001/02 фин.г. составило: электроэнергия – 513,1 млрд.квт., нефть – 32 млн.т., природный газ – 29,7 млрд.куб.м., стальной прокат – 30 млн.т., уголь – 321,2 млн.т., алюминий – 638,8 млн.т., медь – 290 тыс.т., цемент – 102,4 млн.т., химудобрения – 14,5 млн.т., ткани – 41,2 млрд.кв.м., чай – 842 тыс.т., кофе – 304 тыс.т., продовольственное зерно – 210,2 млн.т., сахар – 18,5 млн.т., тракто-

ры для сельского хозяйства – 452,5 тыс.шт., грузовые и пассажирские автомобили – 146,2 и 633,9 тыс.шт., мотоциклы и мопеды – 4,3 млн.шт., велосипеды – 11,9 млн.шт., телевизоры – 2 млн.шт., холодильники – 2,4 млн.шт., стиральные машины – 754 тыс.шт., наручные часы – 9,1 млн.шт.

Внешнеторговый оборот Индии в 2001/02 фин.г. составил 95 млрд.долл., экспорт и импорт – 44,2 и 50,8 млрд.долл. Экспорт сократился на 0,9% по сравнению с 2000/01 фин.г., а импорт увеличился на 0,3%. Основу индийского экспорта составляют текстиль и текстильные товары, ограненные драгкамни и готовые ювелирные изделия, с/х товары и изделия народных промыслов, программное обеспечение и лекарственные препараты, продукция металлургической отрасли, некоторые виды машин и оборудования. Ведущие статьи импорта – сырая нефть, ювелирное сырье, высокотехнологичные машины и оборудование, транспортные средства, черные и цветные металлы, электронные комплектующие, химудобрения, газетная бумага. Крупнейшими торговыми партнерами Индии являются США, страны ЕС и Япония.

В последнем докладе «Состояние экономики», опубликованном Конфедерацией индийской промышленности (Confederation of Indian Industry – СИИ), предсказывается рост экономики страны в 2002/03 фин.г. на 5,4%. Основной причиной, повлиявшей на снижение объема ВВП страны, говорится в докладе, является засушливый муссонный сезон 2002г., который не позволяет определенно спрогнозировать результаты урожая сезона «хариф». По мнению Конфедерации, сельское хозяйство окажет сдерживающее влияние на всеобщий рост экономики страны в текущем финансовом году. Согласно докладу производство продовольственного зерна в сезоне «хариф» снизится на 18%. Это приведет к тому, что общее годовое производство продовольственного зерна составит 90,8 млн.т., т.е. самый низкий показатель с 1987/88 фин.г.

Рост в производстве и сфере услуг не сможет в полной мере компенсировать падения в производстве с/х продуктов. Рост промышленности прогнозируется на уровне 6,5%, в сфере услуг – 7,5%. Отмечается, что накопления частного корпоративного сектора увеличиваются, в то время как накопления госсектора сокращаются.

По вопросам сокращения государственных капиталовложений в докладе говорится, что консенсус по приватизации госпредприятий, который сохранялся в течение 18 мес. разрушается.

В докладе выражается озабоченность размерами госдолга, который, по мнению Конфедерации, не соизмерим с поставленной правительством А.Б.Ваджаи задачей 8% роста ВВП. Соотношение суммы госдолга и ВВП увеличилось с 56,3% в 1996/97 фин.г. до 73,6% в 2001/02 фин.г.

Экспорт в I пол. 2002/03 фин.г. увеличился в долларовом эквиваленте на 13,6%, в то время как рост импорта составил 1,8% по сравнению с 3,8% за соотв. период пред. фин.г. Такие важные индикаторы, как общая ставка банковского кредита и госдоходы от сборов налогов показывают положительную тенденцию за прошедший период текущего фин.г.

ВТО-АСЕАН

В конце нояб. 2002г. в Дели состоялся организованный Всемирным экономическим форумом (World Economic Forum) и Конфедерацией индийской промышленности ежегодный Индийский экономический саммит. Хотя в этой встрече приняли участие корпоративные лидеры из разных стран мира, их взгляды на экономическое развитие Индии были единодушными. Цель правительства, возглавляемого Ваджапайи, — ежегодный 8% рост ВВП — является достижимой. Если правительство будет добиваться осуществления экономических реформ второго поколения, и при условии достижения консенсуса с политическими партиями по экономическим проблемам. Но лидеры мирового бизнеса считают, что в ближайшие 5 лет реально Индии не удастся превысить 6% уровень роста ВВП.

Выступившие на встрече руководители иностранных корпораций настойчиво рекомендовали обратить особое внимание на придание большей гибкости политике трудовых отношений, перестройку структуры демографической политики, необходимость создания делового благоприятного отношения к окружающей среде и повышение инвестиций в образование.

Что касается индийских корпоративных лидеров и экономистов, то в своем большинстве они считают маловероятным, что стране удастся достичь в ближайшем будущем ежегодного 8% роста экономики. Тому препятствуют отсутствие консенсуса по различным экономическим законопроектам, находящимся на рассмотрении в индийском парламенте, разные взгляды политических партий на стратегию роста, медленный процесс реформ, несовершенство налоговой администрации и слабая инфраструктура.

13-14 дек. 2002г. в Дели состоялась 75 ежегодная сессия Федерации индийских торгово-промышленных палат (FICCI) — ведущей общественной организации, представляющей интересы деловых кругов Индии и совместно с правительством содействующей развитию и реформированию экономики страны. FICCI нередко выступает с конструктивной критикой правительственной промышленной, экспортно-импортно-инвестиционной политики.

С программными заявлениями в ходе работы сессии выступили премьер-министр Индии А.Б.Ваджапайи, министр торговли и промышленности Арун Шури, лидеры ведущих частных торгово-промышленных групп Reliance и U.V.Group.

Основное внимание во всех выступлениях было направлено на анализ экономического состояния и на меры, в т.ч. кардинального характера, которые необходимо принять, чтобы в течение ближайших 20 лет Индия стала супердержавой. Предметами обсуждения на сессии были: отношение Индии к политике ВТО в области патентного права, сельского хозяйства, трудовых стандартов, равной доступности рынков развитых стран для товаров развивающихся стран, антидемпинга, передачи технологий; реформирование транспортной, банковской и инвестиционной инфраструктуры; реформирование энергетики: снижение операционных расходов, отмена субсидирования, приватизация, борьба с воровством электроэнергии и высокими потерями в сетях; реформирование тру-

дового законодательства; реформирование фискальной политики с акцентом на взаимоотношения Центра со штатами, а также финансового сектора с целью повышения доступности и экономической эффективности привлекаемых в промышленность капиталов; упрощение процедур лицензирования, регулирования, налогообложения; комплекс мер по содействию развитию экспорту и привлечению прямых иностранных инвестиций.

По мнению лидера ведущей индийской частной промышленной группы Reliance Мукеша Амбани, превращение Индии в ближайшие 20 лет в супердержаву не является сверх амбициозным желанием. Для достижения этой цели он изложил свое видение необходимых мер и реформ в сельском хозяйстве, биотехнологиях, здравоохранении, информатике, энергетике, которые позволят стране достичь уровня ежегодного 15% роста ВВП, который, по его мнению, к 2020г. мог бы достигнуть уровня 9000 млрд.долл. Особо подчеркнул необходимость совершенствования политики прямых иностранных инвестиций с тем, чтобы поднять их объем с уровня 2,6 млрд. до 30 млрд.долл. в год. Призывал деловое сообщество больше учиться противостоять нормальной конкуренции и деловым рискам и меньше просить у правительства прикрытия и помощи.

Министр Арун Шури говорил о необходимости повышения эффективности, конструктивности правительственных бюрократических структур, которые не содействуют, а мешают развитию деловой инициативы и привлечению иностранных инвестиций. Его мнение совпало с позицией сенатора США Сэма Браунбека, заявившего, что «пока ваше правительство не способно или не желает осуществлять реформы, американский бизнес не будет инвестировать сюда. Инвестиции продолжают течь в Китай, где реально осуществляются реформы. В результате — товарооборот США и Китая составил в 2000г. 116 млрд.долл., а индо-американский всего 14,4 млрд.долл.».

Индия смягчила резкую критику внешнеторговой политики развитых стран на существующие многочисленные санитарные, фитосанитарные и технические барьеры, которые, несмотря на устранение тарифных ограничений, продолжают препятствовать экспорту товаров из развивающихся стран. В выступлениях некоторых членов правительства и ведущих бизнесменов страны, посвященных ВТО, прозвучали предупреждения, что Индия рискует оказаться в изоляции в том случае, если будет сохранять позицию негативного отношения к пользе участия в ВТО. Министр Арун Шури заявил, что Индия не имеет другой альтернативы, как быть связанной обязательствами перед мировым сообществом, и рассуждать о преимуществах участия или неучастия в ВТО следует после того, как будет наведен порядок в собственном доме.

В 2002г. Индия продолжала проводить многостороннюю экономическую политику, направленную на сотрудничество с большим числом стран. В последнее время отмечен заметный спад в деятельности Южно-Азиатского Соглашения о региональном сотрудничестве (SAARC), которое в 2000г. отметило свое пятнадцатилетие, и куда входят, помимо Индии, такие страны, как Шри-Ланка, Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал и Пакистан. Спад произошел в связи с обострившимися

ся отношениями между двумя основными участниками – Индией и Пакистаном. Учитывая экономическую неопределенность будущего SAARC, Индия старается укреплять двусторонние экономические отношения с каждой страной в отдельности. В 1998г. и 1999г. со Шри-Ланкой и Непалом соответственно были подписаны Соглашения о свободной торговле. В числе своих потенциальных торговых партнеров Индия видит также и Афганистан, после установления на его территории политической стабильности.

Индия является членом Организации по экономическому сотрудничеству между Бангладеш, Индией, Мьянмой, Шри-Ланкой и Таиландом (BIMST-EC). В нынешнем виде эта Организация была сформирована в дек. 1997г. Создание BIMST-EC является важным элементом внешнеэкономической политики Индии, ориентированной на сотрудничество со странами Южной и Юго-Восточной Азии (Look East Policy). В BIMST-EC входят три государства-члена SAARC (Индия, Бангладеш и Шри-Ланка) и две страны-участницы ASEAN (Таиланд и Мьянма). Во время первой встречи министров торговли стран-участниц было заявлено о необходимости трансформировать BIMST-EC в Соглашение о свободной торговле, а среди основных направлений сотрудничества были названы содействие торговле, увеличение объема инвестиций и поощрение технической кооперации между государствами-членами. Экономическое сотрудничество в рамках BIMST-EC остается на низком уровне.

Индия продолжает активно взаимодействовать с Ассоциацией регионального сотрудничества со странами Индийского океана (Indian Ocean Rim Association for Regional Cooperation – IOR-ARC), которая была создана 5 марта 1997г. 15 странами-участницами. Среди них Индия особо выделяет африканские страны как один из перспективных секторов индийского экспорта. Основными целями IOR-ARC являются обеспечение безопасности грузов при морской транспортировке, обеспечивающей 90% внешней торговли стран-участниц IOR-ARC, а также увеличение объемов взаимной торговли путем создания регионального торгового блока подобно АПЕС (Asia-Pacific Economic Cooperation Forum) или ASEAN. Индия не является членом АПЕС, т.к. существует мораторий на принятие новых членов в эту организацию, который истекает только в 2006г. Индия принимает участие в некоторых рабочих группах этой организации в качестве приглашенного лица.

Значительное внимание в индийской внешне-торговой политике отводится взаимодействию со странами ASEAN (Association of South East Asian Nations). На прошедшем в сент. 2002г. в г.Дар-эс-Салам, Бруней совещании министров по экономике стран ASEAN и Индии индийская сторона заявила о заинтересованности заключения с ASEAN двустороннего соглашения о региональной торговле и инвестициях или соглашения о свободной торговле. Это совещание было первым, где Индия и ASEAN встретились для того, чтобы обсудить вопросы усиления торговых, инвестиционных и интеграционных связей между Индией и странами ASEAN.

Итогом прошедшей в Дели в окт. 2002г. первой деловой встречи на высшем уровне руководителей Индии и стран ASEAN, посвященной более тес-

ной экономической интеграции, стало согласие министров торговли стран ASEAN принять предложение Индии об образовании на долговременной основе Региональной зоны по торговле и инвестициям (Regional Trade and Investment Area – RTIA) стран ASEAN и Индии. Основной целью RTIA является содействие развитию торговли и инвестиций в направлении создания взаимовыгодных преференциальных условий и свободной торговли. В рамках RTIA предполагается финансирование услуг и таких секторов экономики, как производство лекарственных и фармацевтических препаратов, генная инженерия, биотехнология, развитие использования людских ресурсов.

RTIA позволит Индии более уверенно проводить свою политику выхода на Восток (Look East Policy) и подготовить почву для того, чтобы стать частью этого регионального торгового блока. Однако Индии придется снизить уровень своих тарифов, что может иметь политические и экономические последствия. Участвуя в RTIA, Индия старается стать частью единственного пока эффективного торгового блока в Азии.

На начальной стадии согласования находится организация в Юго-Восточной Азии с участием Индии нового торгового блока по беспощинной торговле драгоценными камнями и ювелирными изделиями. В это блок, получивший название MIBSTA, входят Мьянма, Индия, Шри Ланка, Бангладеш и Таиланд. В регионе стран MBSTA покупательная способность увеличивается, а численность молодого населения превышает 600 млн.чел., то Индия имеет возможность эффективно использовать этот рынок. Индийские производители стремятся убедить свое правительство в необходимости беспощинной торговли драгками и ювелирными изделиями для увеличения их экспорта в страны MBSTA. Двустороннее соглашение о беспощинной торговле существует только между Индией и Шри Ланкой.

Индия поддерживает тесные отношения с Международным банком реконструкции и развития (МБРР). На территории Индии МБРР финансирует в основном проекты в области развития инфраструктуры, водоснабжения, повышения благосостояния и грамотности населения, социальной поддержки женщин и детей, содействия развитию информационных технологий. Несмотря на критику со стороны левых партий, официальный Дели заявляет, что кредиты, предоставляемые МБРР, являются наиболее приемлемыми с финансовой и политической точек зрения.

Индия является членом-учредителем Азиатского банка развития. Подписка Индии на участие в основном капитале Банка на 31 дек. 2001г. составляла 6,447%. В 2001г. Индия явилась самым большим заемщиком – правление Банка санкционировало предоставление Индии кредитов на 1500 млн.долл. АзБР. Предоставленные АзБР займы предназначались для секторов энергетики, транспорта, связи, финансов, промышленности, добычи полезных ископаемых и социальной инфраструктуры.

Индия поддерживает связи с МВФ, но не является активным заемщиком. Правительство Индии подчеркивает, что условия кредитования, предлагаемые МВФ, являются неоправданно жесткими и зачастую включают политическую составляющую.

Индия принимает активное участие в работе Конференции ООН по торговле и развитию (UNCTAD). Индия рассматривает UNCTAD как организацию, функционирование которой, направленное на экономическое и социальное развитие всех государств мира, отвечает потребностям развивающихся стран.

Инвестиции

Правительством Индии принимаются, совершенствуются и реализуются такие основополагающие документы, определяющие развитие промышленности и улучшение инвестиционного климата в стране, как Промышленная политика 1991г., в которую составной частью входит политика по иноинвестициям, экспортно-импортная политика и другие документы, направленные на совершенствование банковской системы, регулирующие операции с инвалютой, снижающие таможенные тарифы. Для увеличения притока иноинвестиций в экономику страны, содействия политике реформ, проводимых в стране и контроля, в министерстве торговли и промышленности был создан Департамент промышленной политики (Department of Industrial Policy and Promotion), в рамках которого были учреждены Комитет по содействию иностранным инвестициям (Foreign Investment Promotion Board - FIPB) и Совет по содействию иностранным инвестициям (Foreign Investment Promotion Council - FIPC).

Созданы и продолжают действовать специальные госструктуры и общественные организации, образованные в результате реформ, проведенных в рамках промышленной политики страны, сократились требования по лицензированию производственной деятельности, устранены ограничения на инвестирование и расширение масштаба производственной деятельности, облегчен доступ к иностранным технологиям и инвестициям.

Движение инвестиций в Индии в 2002г. представляло собой противоречивую картину. Как внутреннее производство, так и импорт основных товаров значительно снизились, объемы санкций и выплат также уменьшились. Зарегистрировано отчетливое увеличение объема притока иноинвестиций в страну по сравнению с пред.г.г.

Для иноинвестиций открыт рынок ценных бумаг, банковский сектор, смягчается валютный контроль, поощряются частные инвестиции, уменьшаются ограничения на импорт вместе с масштабным снижением тарифов.

Инокапитал, инвестированный в Индии, прибыль и дивиденды, полученные в Индии, могут быть репатрированы после уплаты начисленных на них налогов.

Инвестиционный климат стал более привлекательным, благодаря изменениям в торговой политике Индии, предусматривающей упрощение импортного контроля путем отмены импортного лицензирования (за исключением потребтоваров и небольшого списка запрещенных и ограниченных к ввозу товаров), а также снижение пошлин на средства производства, импортируемые для экспортных схем и некоторых проектов.

Экономическая политика правительства Индии нацелена на привлечение в страну капиталовложений на постоянно действующей основе и поощрение технологического сотрудничества между индийскими и иностранными фирмами.

Результатом политических инициатив, принятых за последние годы, явилось существенное увеличение притока прямых иноинвестиций (Foreign Direct Investment – FDI) в различные сферы индийской экономики. В 2001/02 фин.г. прямые иноинвестиции составили 3,9 млрд.долл. Увеличился объем портфельных инвестиций за счет притока иностранных институциональных инвестиций.

На протяжении последнего десятилетия основными инвесторами в индийскую экономику являются компании, зарегистрированные на Маврикий, в США, Японии, Италии, Германии, Республике Корея и Нидерландах. Наибольшая доля иноинвестиций (одна треть) приходится на Маврикий, благодаря существующим там значительным налоговым льготам.

Совокупный объем предложений по прямым иноинвестициям, получивших одобрение правительства, с 1991г., составляет 2736,7 млрд. рупий (74,3 млрд.долл.). Фактический объем FDI, поступивших в экономику Индии, составил 1085,5 млрд. рупий (28 млрд.долл.).

Совокупный объем портфельных инвестиций за 1991-2001гг. составил 22,6 млрд.долл., из которых инвестиции иностранных институциональных инвесторов (Foreign Institutional Investors – FIIs) составили 12,5 млрд. долл., а инвестиции, полученные по схеме глобальных депозитарных расписок (Global Depository Receipts – GDRs), – 9 млрд.долл.

В 2001/02 фин.г. объем предложенных иноинвестиций, одобренных правительством Индии, составил 268,7 млрд. рупий (6 млрд.долл.). Картина по отраслям выглядит следующим образом: телекоммуникации и связь – 34%, нефтепереработка и нефтехимия – 22%, электрооборудование (включая электронику и программное обеспечение) – 7%, энергетика – 6%, услуги – 6% и другие отрасли – 25%.

Распределение инвестиций, получивших одобрение, по странам: Великобритания – 18,6%, США – 18,3%, Нидерланды – 13,7%, Маврикий – 10,8%, другие страны – 38,6%. Тенденция поступлений иноинвестиций в Индию остается положительной, несмотря на то, что общий объем инвестиций в мире снизился на 40%.

Распределение объемов поступивших иноинвестиций в 2001/02 фин.г. в индийскую экономику по отраслям: телекоммуникации и связь – 21,9%, электрооборудование (включая электронику и программное обеспечение) – 9,7%, транспорт – 5,9%, услуги – 4,1%, цемент и селенитовая продукция – 3,1%, другие отрасли – 55,3%.

Распределение объемов полученных прямых иноинвестиций по странам характеризуется следующими цифрами: Маврикий – 38%, США – 7,5%, Япония – 4,9%, Франция – 2,9%, Германия – 2,5%, Нидерланды – 1,8%, другие страны – 42,4%.

Прямые иноинвестиции одобряются либо в режиме автоматической процедуры, либо правительством Индии. За последнее время доступ прямых иноинвестиций, в т.ч. до 100% участия, в режиме автоматического одобрения был расширен. Участие иностранных капиталовложений и технологий, получающих автоматическое правительство одобрение, предусматривается в следующие высокоприоритетные сектора индийской

экономики: большинство секторов в обрабатывающих отраслях, кроме некоторых, требующих обязательного лицензирования, имеющих определенный предел (sectoral equity cap) доступа иностранных и зарезервированных для малого предпринимательства (Small Scale Sector); не банковские финансовые услуги; инфраструктура – строительство дорог, автомагистралей, портов и гаваней, терминалов для импортируемого сжиженного природного газа и газопроводов, систем генерирования, передачи и распределения электроэнергии, скоростных транспортных систем массовых перевозок; производство лекарств и фармпрепаратов, если это не требует получения обязательной лицензии, или их полуфабрикатов и формуляций, исключаящее использование рекомбинантной DNA технологии; гостиничный бизнес и туризм; электронное оборудование; электронное программное обеспечение; киноиндустрия; больницы; частные нефтеперерабатывающие предприятия; контроль и управление состоянием окружающей среды; разведка и добыча минералов, кроме алмазов и других драгоценных камней; консультационные услуги по менеджменту; фонды и компании венчурного капитала.

Исключение составляют такие сектора экономики, имеющие стратегическое значение, как оборона (в ограниченной степени приоткрытый до 26% участия индийских частных инвесторов при условии получения одобрения правительства), воздушный транспорт (внутренние авиалинии), атомная энергетика, сельское хозяйство и те производства, для которых производственное лицензирование обязательно: дистилляция и смешение алкогольных напитков; сигары и сигареты из табака и заменители табака; все типы электронного оборонного и космического оборудования; промышленные взрывчатые вещества, включая взрыватели, огнепроводные шнуры, порох, нитроцеллюлозу и спички; опасные химикаты; медикаменты и фармацевтические изделия (согласно лекарственной политике, 1994г. с изменениями 1999г.).

Для ведения переговоров и рассмотрения предложений по иноинвестициям действует Совет по содействию иноинвестициям (Foreign Investment Promotion Board – FIPB), деятельность которого не регламентируется установленными параметрами. Председателем FIPB является секретарь министерства торговли и промышленности, другие члены FIPB – секретарь минфина и секретарь МИД по экономическим отношениям.

Правительственное одобрение прямых иноинвестиций, после рассмотрения FIPB, требуется в случаях обязательного лицензирования, при инвестировании в сектор малого предпринимательства и при приобретении действующих акций.

Помимо FIPB, при министерстве торговли и промышленности Индии действует еще Совещание по содействию иноинвестициям (Foreign Investment Promotion Council – FIPC). Его задачей является определение конкретного сектора или проекта, которому необходимы прямые инвестиции, а также конкретного региона или страны, откуда могут быть привлечены иноинвестиции.

Иноинвестиции, подпадающие под ограничения, требуют предварительного одобрения правительства через Совет по содействию иноинвестициям (Foreign Investment Promotion Board – FIPB).

В ограничительный список входят: предложения, которые требуют производственного лицензирования; предложения по инвестициям в области, где иностранные инвесторы уже имеют совместные предприятия и техническое сотрудничество, за исключением сектора информационных технологий и инвестиций, сделанных такими международными кредитно-финансовыми институтами, как АзБР, Международная финансовая корпорация, Корпорация экономического развития стран Британского содружества; предложения по приобретению акций действующих индийских компаний; предложения, выходящие за рамки секторальной политики или относящиеся к секторам, где запрещены прямые иноинвестиции.

Конкретные условия для прямых иноинвестиций в определенные отрасли экономики с учетом решений, принятых в 2002г., заявлены правительством Индии в новых Условиях доступа прямых иностранных инвестиций в конкретные отрасли экономики Индии (Sector Specific Guidelines for Foreign Direct Investment), в которых даны по секторам лимиты доступа FDI в автоматическом режиме, то есть с одобрения Резервным банком Индии.

Условия допуска прямых иностранных инвестиций (FDI) в конкретные сектора экономики Индии (Sector Specific Guidelines for Foreign Direct Investment).

Банковское дело. FDI до 49% разрешаются в автоматическом режиме в соответствии с директивами Резервного банка Индии.

Небанковские финансовые компании (NBFC). FDI для NRI/OCB разрешены в 19 направлениях небанковской деятельности: в т.ч. торговые банковские операции, морское страхование, брокерская деятельность на фондовых биржах, венчурный капитал, услуги по хранению, обмен валюты, факторинг, лизинг, услуги советников по инвестициям, финансирование жилищного строительства, управление активами, услуги портфельного управления, финансовые консультации, кредитные карты. Минимальные нормы капитализации на базе фондов: до 51% при единовременном взносе 0,5 млн.долл.; от 51 до 75% при единовременном взносе 5 млн.долл.; более 75% и до 100% при взносе 50 млн.долл., причем 7,5 млн.долл. единовременно и остальное в течение 24 мес. Минимальная норма капитализации не на базе фондов – 0,5 млн.долл. для всех NBFC. Иноинвестор может образовывать 100% дочернюю компанию. FDI разрешаются до 26% в автоматическом режиме при условии получения лицензии IRDA.

Сельское хозяйство (включая плантации). FDI не разрешаются.

Энергетика. FDI до 100% разрешаются.

Атомная энергетика. FDI разрешаются в (а) добычу, сепарирование и (б) переработку минералов на следующих условиях: чистая добавленная стоимость (б) либо интегрированные (а+б) проекты – до 74%; то же в рамках СП с госпредприятиями общественного сектора (каждое из которых имеет долю не менее 26%) – до 74%; по спец. разрешению Комиссии по атомной энергии – 74%.

Радиовещание. Не применим автоматический режим. FDI разрешены в центры радиорелейной связи – до 46%, для присоединения ТВ-сигналов – до 20%.

Гражданская авиация. Не применим автоматический режим. Не разрешается прямое или косвенное участие в капитале со стороны иностранных авиакомпаний. FDI разрешаются до 40%, для NRI/OCB – до 100%. FDI разрешаются до 100%, до 74% в автоматическом режиме.

Уголь, лигниты. FDI разрешаются для: частных индийских компаний, организующих или эксплуатирующих энергообъекты, угольные или лигнитовые шахты для объектов собственного энергообеспечения – до 100%; предприятий по переработке угля (исключая добычу, продажу обогащенного или дробленого угля) – до 100%; разведки или добычи для собственного потребления – до 74%. Во всех указанных случаях FDI до 50% разрешаются в автоматическом режиме, при условии, что FDI не превышают 49% участия PSU.

Оборонная и стратегическая отрасли промышленности. Частные инвестиции индийских компаний разрешаются до 26% при условии получения разрешения правительства Индии.

Фармацевтические лекарственные препараты. FDI разрешаются до 100% в автоматическом режиме для производства медикаментов и фармацевтических препаратов, если это не требует получения обязательной лицензии или их полуфабрикаты и формуляции исключают использование рекомбинантной DNA технологии (в противном случае требуется одобрение правительства).

Гостиницы и туризм. FDI разрешаются до 100% в автоматическом режиме. В автоматическом режиме разрешаются инвестиции в рамках соглашений по технологиям.

Жилищное строительство и недвижимость. FDI разрешаются только NRI и OCB.

Компании, инвестирующие в инфраструктуру и сервис. Не разрешаются инвестиции в автоматическом режиме. FDI разрешаются с учетом специальных требований и условий.

Горнодобыча. FDI разрешаются в автоматическом режиме в: разведку и добычу алмазов и драгоценных камней – до 74%; разведку и добычу золота, серебра и минералов (исключая алмазы и драгоценные камни), их металлургию и обработку – до 100%.

Нефть (без нефтепереработки). FDI не разрешаются в автоматическом режиме. Разрешаются FDI в рамках политики лицензирования изыскательских и разведывательных работ: в малые месторождения на конкурсной основе – до 100%; в некорпоративные JV – до 60%; в средние месторождения для корпоративных JV при наличии Сертификата отсутствия возражений – до 51%; в сектор нефтепродуктов и нефтепроводов – 51%; в инфраструктуру маркетинга, включая нефтепродукты – до 74%; в полностью подконтрольные дочерние компании для маркетинговых исследований и формулирования проектов до 100%; в существующие торговые и маркетинговые предприятия при условии, что через 5 лет участие индийского партнера должно быть не менее 26%.

Нефтепереработка. FDI разрешается до 26% в госпредприятии, при этом 26% принадлежит PSU, 48% – государству, автоматический режим не разрешается. Разрешается до 100% в частные индийские предприятия в автоматическом режиме.

Контроль и управление загрязнением окружающей среды. Разрешаются FDI до 100% в автоматическом режиме в производство оборудования и в консультации по интегрированию систем кон-

троля за загрязнением.

Почтовая служба. FDI до 100% с разрешения правительства для осуществления курьерских услуг, за исключением рассылки писем, которая принадлежит исключительно государству.

Печатные средства массовой информации. Не разрешаются FDI, в т.ч. от NRI и OCB.

Дороги, шоссе, порты и гавани. FDI разрешаются до 100% в автоматическом режиме в проекты по строительству и эксплуатации дорог, шоссе, автомобильных мостов, платных дорог, автомобильных тоннелей, портов и гаваней.

Телекоммуникации. FDI разрешаются: базовые услуги (мобильная связь, пейджинг, глобальная мобильная персональная спутниковая связь) при наличии лицензии департамента телекоммуникаций – до 49%; в производство – до 100%.

Торговля. FDI разрешаются в автоматическом режиме в торговлю и в экспортную деятельность, осуществляемую экспортными, торговыми, супер торговыми и звездными торговыми домами – до 51%. С одобрения FIPB разрешаются FDI (в отдельные сферы торговли) – до 100%. Разрешаются 100% FDI в электронную торговлю (если через 5 лет инвестор продаст 26% своей доли индийцам).

Фонды венчурного капитала (VCF) и компании венчурного капитала (VCC). Не разрешаются FDI в автоматическом режиме. Оффшорные VCC-компании могут вкладывать до 100% капитала в отечественные предприятия венчурного капитала в автоматическом режиме при соответствии нормам регулирования SEBI и определенных отраслевых лимитов.

Реклама и кино. FDI разрешаются в автоматическом режиме: до 74% в рекламу; до 100% в киноиндустрию.

Скоростные транспортные системы массовых перевозок. FDI до 100% разрешаются в автоматическом режиме. Примечание: FDI (Foreign Direct Investment) – прямые иноинвестиции. IRDA (Insurance Regulatory & Development Authority) – Управление регулирования и развития страхования. PSU (Public Sector Unit) – предприятие госсектора. JV (Joint Venture) – совместное предприятие. NRI (Non-Resident Indian) – не резидент индийского происхождения. OCB (Overseas Corporate Body) – зарубежное корпоративное сообщество. FIPB (Foreign Investment Promotion Board) – Совет по содействию иноинвестициям. VCF (Venture Capital Fund) – фонд венчурного капитала. VCC (Venture Capital Company) – компания венчурного капитала.

За пределами Индии зарегистрировано 800 индийских СП, расположенных в 90 странах мира, с общим объемом инвестиций в 1,3 млрд. долл. Наибольший объем индийских инвестиций приходится на США, Великобританию, ОАЭ, Шри-Ланку, Малайзию и Сингапур.

Как часть основных инициатив, направленных на привлечение иностранных капиталовложений, правительством Индии предприняты действия для вступления в международные соглашения, обеспечивающие содействие и защиту капиталовложений. С янв. 1994г. Индия является членом Многостороннего инвестиционного гарантийного агентства (MIGA), в связи с чем, все капиталовложения, одобренные правительством Индии, застрахованы от конфискации или национализации этим Агентством.

Индией заключены двухсторонние договоры о поощрении и защите инвестиций с 43 странами, в т.ч. с Россией, Австралией, Аргентиной, Великобританией, Германией, Данией, Израилем, Малайзией, Казахстаном, Туркменистаном, Францией, Чехией, Южной Кореей. Эти договоры предусматривают возможность свободного перемещения и возвращения инвестиций, в отношении инвесторов предусматривается режим наиболее благоприятствуемой нации, национализация не допускается за исключением случаев, когда это требуется в связи с национальными интересами.

Индия получает 2% от ежегодных мировых объемов прямых зарубежных инвестиций в развивающиеся страны. Несмотря на предпринимаемые правительством Индии меры по привлечению иностранных инвестиций в ближайшие годы страна не может рассчитывать на значительное увеличение вложений иностранного капитала в ее экономику. По оценкам World Investment Report, в мире будет продолжаться тенденция увеличения объемов инвестиций в промышленно-развивающиеся страны за счет, в основном, финансирования процессов слияния и поглощения крупных компаний. Однако одна из самых значительных мировых инвестиционных компаний Warburg Pincus ставит Индию на 2 место после США как наилучшее место для инвестиций. Помимо политических действий правительства Индии, направленных на улучшение инвестиционного климата, основным мотивом иностранных капиталовложений в страну все-таки остается наличие дешевой и достаточно обученной рабочей силы.

Энергетика

Принимая во внимание масштабные правительственные программы в области энергетики, а также накопленный в Индии опыт и возможности участия российских организаций в реализации этих программ, в первую очередь в сооружении энергообъектов, эта отрасль является наиболее перспективной, на что особо обращается внимание в ходе работ МПК и Рабочей группы по энергетике и нетрадиционным источникам энергии.

В 10 пятилетке (2002-07гг.) правительство Индии запланировало инвестировать в развитие энергетического сектора 110 млрд.долл. Из них 70 млрд.долл. — на строительство и модернизацию генерирующих мощностей, 40 млрд.долл. — на развитие передающей и распределительной систем, электрификацию сельских районов и другие энергетические проекты. Приоритет в развитии генерирующих мощностей отдается тепло и гидроэнергетике. Запланированный объем инвестиций на эти цели в 10 пятилетке составляет порядка 63 млрд.долл. Требуемые капиталовложения в атомную энергетику оцениваются в 5 млрд.долл. В целом за пятилетку запланировано ввести в эксплуатацию генерирующих мощностей объемом 55158 мвт. В пятилетнюю программу реконструкции включены 68 тепловых энергоблоков суммарной мощностью 17310 мвт. и 45 (2309 мвт.) проектов в области гидроэнергетики. На 107 энергоблоках общей мощностью 11022 мвт. и 48 (2146 мвт.) гидроблоках запланированы работы по продлению сроков их эксплуатации.

С учетом ввода генерирующих мощностей для строительства передающей и распределительной

инфраструктуры в 10 пятилетке потребуется 30 млрд.долл., для модернизации существующей — 2,5 млрд.долл.

Согласно разработанной специалистами министерства энергетики и одобренной правительством Индии программе увеличения производства электроэнергии (Accelerated Power Development Programme), ее выработка в стране в 2002-12гг. должна вырасти на 100 тыс.мвт. Из них, 80 тыс.мвт. планируется произвести дополнительно на гидро- и теплоэлектростанциях, 6,4 тыс.мвт. на АЭС и 10,7 тыс.мвт. с использованием нетрадиционных источников энергии. Общий объем затрат на строительство новых электростанций и модернизацию существующих составит в период действия 11 и 12 пятилетних планов 160 млрд.долл. Большую часть данной суммы предполагается выделить из госбюджета, а оставшиеся необходимые денежные средства получить в качестве инвестиций от местных частных компаний и инопартнеров.

Предусматривается выделение крупных бюджетных ассигнований на программу обновления и модернизации энергетических объектов (Renovation and Modernisation Programme), утвержденную кабинетом страны. На ее реализацию в 2002-12гг. будет израсходовано 6 млрд.долл., что должно позволить Индии увеличить производство электроэнергии, главным образом, на тепловых станциях на 30 тыс.мвт. Специалистами из государственной корпорации The Central Electricity Authority намечены 35 и 170 энергоблоков на гидроэлектростанциях и тепловых станциях, подлежащих замене или серьезной модернизации в рамках вышеуказанной программы. Основными координаторами и исполнителями будут являться две ведущие энергетические госкорпорации National Thermal Power Corporation (NTPC) и Bharat Heavy Electricals (BHEL).

Правительством Индии завершается рассмотрение подготовленного министерством энергетики предложения о создании объединенной энергосистемы страны. Ее создание потребует не менее 10 лет и будет стоить 4-6 млрд.долл. На первом этапе планируется объединение уже существующих энергосистем в восточной и южной частях Индии с последующим расширением зоны их действия.

По мнению руководства министерства энергетики Индии, планируемые крупномасштабные проекты будут являться достаточно привлекательными для иностранных инвесторов. Оно основывается на опыте успешного взаимодействия с Японским банком международного сотрудничества (Japan Bank of International Cooperation for Assistance), который участвует в финансировании пяти проектов, предусматривающих строительство тепловых электростанций в восточной Индии.

Министерство нетрадиционных источников энергии к 2012г. планирует довести уровень дополнительной электроэнергии, вырабатываемой на малых ГЭС, до 2000 мвт. Надежды при осуществлении намеченных планов специалисты министерства возлагают на реализацию схемы технического содействия зональной программы ООН (UN Development Program Global Environment Fund). Ведутся соответствующие работы в области использования энергии солнца, ветра и биомасс в сотрудничестве в этих областях с другими странами, в т.ч. и с Россией.

Хай-тек

Информационные и биотехнологии. Индия удерживает одно из ведущих мест в мире по уровню развития информационных технологий (ИТ) и экспорту программного обеспечения (ПО). В данной сфере промышленности занято 5 млн.чел., работающих в 3 тыс. фирмах и компаниях. На информационные технологии приходится 16% от всего индийского экспорта, а ежегодные инвестиции в эту сферу составляют 1,6 млрд.долл. В 2002/03 фин.г. индийский экспорт продуктов ИТ возрастет на 22% и приблизится к 10 млрд.долл. Рост индийского экспорта программных продуктов и сервисных услуг за 5 лет (1997-2002гг.) составил 787%. При существующих темпах роста в 2006г. индустрия ИТ в Индии составит 46 млрд.долл.

Сотрудничество между российскими и индийскими ИТ-компаниями находится на нулевой отметке. Необходимо отметить проведение в г.Хайдерабаде семинара «Индо-Российский форум по обмену гео-информационными технологиями». С российской стороны приняли участие 10 организаций, среди которых необходимо отметить Московский оптико-механический завод», ОАО «Сургутнефтегаз», «СканЭкс», Racurs, GIS, Geospectrum, Geocadplus, Easy Trace. С индийской стороны приняли участие компании Infotech Enterprises, Rampsax India.

Рынок телекоммуникаций Индии в 2002г. оценивается в 7 млрд.долл., что составляет 1,47% ВВП страны. Через 5 лет (к 2007г.) он вырастит в 2 раза и достигнет 13,5 млрд.долл. Капиталовложения в телекоммуникационную индустрию Индии в ближайшие 5 лет составят 15 млрд.долл.

В Индии отмечается резкая активизация инвестиций в развитие биотехнологий (ВТ). В г.Бангалоре работают 72 компании биотехнологической направленности, в которых работают 3500 ученых и инженеров. Большой интерес к индийскому рынку биотехнологий проявляют иностранные компании. Компания Sigma-Aldrich (США, с оборотом в 1,2 млрд.долл.) приняла решение об открытии своего биохимического производства и биотехнологического исследовательского центра в г.Бангалоре. О таком же намерении заявила другая американская ВТ-фирма DS Labs. Данная компания планирует проведение исследования в биомедицинской области с широким привлечением для работы индийских ученых и специалистов. Немецкие фирмы, которые испытывают острый дефицит квалифицированных кадров, проводят активную кампанию в г.Бангалоре по рекрутированию молодых индийских ученых и специалистов для работы в Германии. Британские компании используют индийский потенциал для решения конкретных исследовательских проблем путем размещения некрупных заказов, это особенно проявляется в биомедицинском направлении. Пока большинство индийских компаний работает в области сервисных услуг, выполняя заказы крупных зарубежных фирм.

Транспорт

В Индии осуществляется масштабная программа строительства 13 тыс.км. многорядных шоссе дорог (National Highways Development Project – NHDP). В течение 10 лет планируется осуществление работ по строительству, расшире-

нию, укреплению дорог в рамках проектов «Золотой четырехугольник», «Север-Юг» и «Восток-Запад»: «Золотой квадрат» – автомагистраль Дели-Колката-Ченнаи-Мумбаи-Дели протяженностью 5846 км.; «Север-Юг» (Шринагар-Кочин) протяженностью 4 тыс.км.; «Восток-Запад» (Силчар-Порбандар) протяженностью 3,3 тыс.км. Общая стоимость работ по проекту оценивается в 12,8 млрд.долл.

В реализации данной программы участвует 133 компании (из них 83 – индийские, 35 – совместные индийско-иностраннные и 12 – иностранные), выполняющие контрактные обязательства на 3,9 млрд.долл. В 2002г. АО «Центродорстрой» вело строительство 149 км. участка автодороги Канпур-Варанаси. Общая стоимость работ по контракту – 120 млн.долл., срок работ по контракту – 42 мес.

В I пол. 2002г. правительством Индии принято решение о реализации национальной программы развития коммерческого морского флота, оцениваемой в 4,5 млрд.долл. и предусматривающей его расширение за счет ввода в строй новых судов, а также совершенствования береговой инфраструктуры.

Одним из приоритетных направлений этой программы является расширение технологического и торгово-экономического сотрудничества с инокомпаниями в сфере судостроения. Для решения стоящих перед индийским морским флотом задач, в соответствии с выводами специально созданной рабочей группы, Индия планирует выделение 3 млрд.долл. из бюджетных средств. Дополнительным источником финансирования является привлечение капиталов частных компаний в 1,5 млрд.долл. Указанные средства будут направлены как на задействование собственных кораблестроительных мощностей с использованием современных наукоемких инотехнологий, так и на закупку готовых кораблей за рубежом. Строительство собственных кораблей обусловит увеличение объемов закупок специализированных коррозионно-стойких сортов стали за границей. В качестве перспективного партнера в этой области рассматривается и Россия.

Важным моментом развития национальной морской транспортной системы является создание соответствующей береговой инфраструктуры. Начата разработка 20 технико-экономических обоснований для 12 основных и 185 второстепенных портов, находящихся как в государственном, так и в частном ведении. Многие проекты предусматривают различные формы участия в их реализации зарубежных партнеров. В 2002г. начато возведение судостроительной верфи в порту Парадип (шт. Орисса), планируется проведение технической модернизации государственной судостроительной компании Garden Reach Shipbuilders and Engineers (г.Колката), а также переоборудование ряда причалов в порту Халдия (шт. Западная Бенгалия). Будут продолжены работы по углублению фарватера портов Колката, Ченнаи, Мумбаи.

В Индии одна из крупнейших в мире железнодорожных сетей общей протяженностью более 63 тыс.км. В министерстве железных дорог Индии проявляют большой интерес к сотрудничеству с Россией в области модернизации и оснащения современной техникой ж/д транспорта, для которого особую актуальность приобрело повышение уровня безопасности перевозок.

Определены три перспективных системы речного транспорта, которым придан статус национальных: речная система Ганга-Бхаджиратхи-Хугли, соединяющая г.г.Аллахабад и Халдия (протяженность 1620 км., период навигации 330 дней); р.Брахмапутра, соединяющая г.г.Дхубри и Садья (протяженность 891 км., период навигации 330 дней); канал западного побережья, соединяет г.г.Котапурам и Колам.

Потенциал грузовых перевозок водным путем составляет 50 млрд.т/км, в то время как грузооборот речного транспорта не достигает 1 млрд.т/км. Рост грузопотоков сдерживается слабым развитием портового хозяйства, плохим навигационным оборудованием на реках и недостаточным количеством речных грузовых судов.

В г.Дели строится скоростная транзитная система массовых пассажирских перевозок (включая метро) протяженностью 200 км. В 2002г. была открыта 8,3 км. часть дороги.

Связи с Францией

В 2001г. и начале 2002г. Индия и Франция продолжали наращивать темпы взаимодействия в различных областях. Состоялись три раунда стратегического диалога, где основными темами обсуждения оставались проблемы стратегической стабильности, борьбы с терроризмом, а также ряд других актуальных вопросов.

За этот период Францию с визитом посетил министр иностранных дел Индии Дж.Сингх (сент.), руководитель секретариата премьер-министра, советник по вопросам национальной безопасности Б.Мишра (янв. 2002г.). В Индии побывали главнокомандующий сухопутных сил Франции И.Крин (апр.), спецпредставители министра обороны Ж.Оврю (июль), премьер-министра Ж.Эррера (авг.), министра иностранных дел П.Лафранс (окт.), мининдел Ю.Ведрин (нояб.), министр торговли Ф.Хювар (дек.), спецпосланник президента Ф.Дуст-Блази (дек.).

В условиях возникновения новых глобальных угроз и вызовов индийская дипломатия ставит перед собой задачу закрепить поддержку своей позиции в борьбе с международным терроризмом со стороны ведущих стран Запада, в частности Франции. В ходе последних двусторонних контактов был подтвержден принципиальный подход Нью-Дели и Парижа относительно необходимости максимального задействования в этих целях потенциала ООН и других международных и региональных структур.

Приверженность обоих государств борьбе с терроризмом была еще раз подтверждена в послании президента Франции Ж.Ширака премьер-министру Индии А.Б.Ваджпай, направленном вскоре после теракта 13 дек. 2001г. здания индийского парламента. Французская сторона резко осудила этот акт и выразила надежду на продолжение совместной работы в рамках созданной совместной рабочей группы (СРГ) по терроризму. Первое заседание СРГ состоялось в начале сент. 2001г. незадолго до трагических событий 11 сент. в США.

В конце янв.-начале фев. 2002г. в Париже в ходе очередного раунда стратегического диалога стороны более подробно остановились на антитеррористической проблематике. По вопросу о трансграничном терроризме в Кашмире в контексте индийско-пакистанских отношений французы придерживались своей неизменной позиции. С пони-

манием воспринимая озабоченность Нью-Дели, они полагают, что все спорные вопросы между Индией и Пакистаном могут быть урегулированы только политическим путем на двусторонней основе в духе Симлского соглашения и лахорского и агрского процессов. Французское руководство призывало обе стороны к сдержанности и проявлению ответственного подхода к ослаблению напряженности на индийско-пакистанской границе и Линии контроля, а также скорейшему возобновлению диалога между Нью-Дели и Исламабадом. В Париже с одобрением восприняли в целом позитивную реакцию индийцев на объявленные недавно президентом Пакистана П.Мушаррафом меры по обузданию исламских экстремистских группировок. Принимая аргументы Индии о причастности организаций Лашкар-э-Тойба и Джайш-и-Мохаммад к нападению на индийский парламент, французская сторона полагает, что на данном этапе Нью-Дели не следует оказывать избыточное давление на П.Мушаррафа, которому нужно время, чтобы подкрепить свои заявления о готовности вести борьбу с терроризмом конкретными действиями.

В отличие от других ведущих западных стран Париж сдержанно отреагировал на испытательный пуск индийской БРСД типа «Агни» 25 янв. 2002г. Официальный представитель МИД Франции ограничился лишь кратким заявлением о том, что «данное испытание является не самым желательным шагом в контексте сложившейся ситуации в регионе».

По нарастающей развивается военно-техническое сотрудничество. Пакет подтвержденных индийцами заказов в этой сфере на ближайшее десятилетие оценивается в 3,5 млрд.долл. К наиболее перспективным сделкам относятся проект по строительству в Мумбаи от 3 до 6 дизельных подводных лодок нового поколения «Скорпион», контракт на закупку самолетов «Мираж-2000», а также соглашения о поставке и лицензионном производстве двигателей и бортовой авионики для запланированного к выпуску легкого боевого вертолета местной разработки. Индийцы согласились рассмотреть предложения относительно размещения во Франции заказа на постройку двух-трех фрегатов класса «Лафайет» с использованием технологии «Стеле». Продолжается сотрудничество в рамках совместного проекта по строительству корабля воздушного прикрытия (малого авианосца) для ВМС Индии. В нояб. 2001г. в Аравийском море прошли совместные военно-морские учения, в которых принимали участие четыре корабля ВМС Франции.

В 2001г. двусторонний товарооборот достиг 1,9 млрд.долл. За последние несколько лет французские инвестиции в индийскую экономику составили 1,5 млрд.долл. Приоритетными сферами сотрудничества обе стороны считают информационные технологии, телекоммуникации, энергетику, транспорт, агропром.

Связи с Китаем

Позитивные перемены в отношениях Индии и Китая, ставшие особенно заметными в 2001г., получили новое развитие в ходе январского визита в Индию премьера госсовета КНР Чжу Жунцзи. Визит пришелся на период крайнего обострения индийско-пакистанского противостояния, что са-

мо по себе факт примечательный, если принять во внимание традиционно тесный характер китайско-пакистанских связей. Здесь всерьез заговорили о переменах в южноазиатской политике Пекина, о его намерении строить отношения с Индией на основе прагматизма при сохранении позитивного нейтралитета в индийско-пакистанском конфликте.

В заявлении китайского премьера о том, что Китай и Индия как две крупнейшие развивающиеся страны несут ответственность за поддержание мира, стабильности и процветания в Азии и должны сотрудничать с целью обеспечения справедливого и равноправного миропорядка, усматривается стремление Пекина не только подчеркнуть равенство двух стран, но и придать отношениям между ними стратегическое измерение.

Вновь прозвучали обоюдные заверения в том, что Индия и Китай не рассматривают друг друга в качестве угрозы своей безопасности. И теперь стороны окончательно убедили друг друга во взаимной искренности.

Премьер-министр Индии А.Б.Ваджапай сделал заявление о зрелости индийско-китайских отношений, которые успешно развиваются по всем направлениям и позволяют разрешать имеющиеся проблемы на основе диалога, подчеркнув при этом, что общность интересов двух стран перевешивает все разногласия между ними.

Индийцы не склонны недооценивать масштаб проблем, сохраняющихся в отношениях с Китаем. Наиболее заметная из них связана с китайско-пакистанским военно-техническим сотрудничеством, которое, как убеждены в Нью-Дели, распространяется и на ракетно-ядерную область. В последнее время Пекин все убедительнее демонстрирует стремление поддерживать добрососедские отношения с обеими странами. В контексте разворачивающегося индийско-китайского антитеррористического сотрудничества доверительные отношения между Пекином и Исламабадом могут сыграть для Индии и определенную конструктивную роль, если станут каналом позитивного воздействия Китая на Пакистан в этой области.

Вопрос о границе между Индией и Китаем, несмотря на прогресс в ходе многолетних пограничных консультаций, остается в числе важнейших проблем двусторонних отношений. Речь идет о 125 тыс. кв. км. спорных территорий. Как убеждены в Пекине, Китай более расположен к компромиссу и согласию, чем Нью-Дели, где к тому же, по мнению китайской стороны, любые перемены в правящей коалиции способны изменить ситуацию на пограничных переговорах.

К числу заметных раздражителей в индийско-китайских отношениях может быть отнесена и тибетская тема. Для Нью-Дели, которому хотелось бы видеть Тибет как некий «буфер безопасности», наличие там китайских ракет с ядерными боеголовками служит основанием для беспокойства и настороженности. Соответственно Пекину трудно примириться с тем, что Индия предоставляет убежище 120 тыс. тибетцев, включая Далай-Ламу. Заверения Нью-Дели о том, что деятельность тибетского духовного лидера в Индии ограничена исключительно религиозными рамками не очень убеждают китайцев.

Предмет особого внимания индийцев — экономические отношения с Китаем, в рамках которых

большой частью просматриваются две тенденции: сотрудничество и кооперация, с одной стороны, соперничество и конкуренция — с другой. Вступление Китая в ВТО вызвало здесь беспокойство, поскольку теперь дешевым китайским товарам, за которыми стоит относительно высокая производительность труда при относительно низкой цене рабочей силы, открыт беспрепятственный доступ на индийский рынок. Те преимущества, которые получит Китай от членства в ВТО, будут оплачены, как здесь считают, снижением ежегодных темпов роста индийской экономики на 0,6%.

Сохраняющиеся двусторонние проблемы все чаще рассматриваются в обеих странах скорее как повод, нежели препятствие для диалога и сотрудничества. Принимаются в расчет и фундаментальные стратегические соображения. Среди мотивов, побуждающих Китай к сближению с Индией, не последнее место занимает обеспокоенность Пекина активизацией индийско-американских связей и перспективой закрепления американского военного присутствия в Афганистане, Центральной Азии и Пакистане. Сказывается стремление США, а в какой-то мере Японии и АСЕАН, делать ставку на Индию как возможный противовес растущему влиянию Китая в Азии. Риска оказаться в изоляции или на вторых ролях в регионе, китайцы пытаются перестроить стратегический ландшафт региона в своих интересах, в т.ч. за счет улучшения отношений с Нью-Дели.

В самой Индии все настойчивее высказывается убеждение, что она должна пойти навстречу «восточному дракону», которому здесь предрекают глобальное лидерство в начавшемся столетии.

В ходе визита Чжу Жунцзи было принято важное решение об учреждении совместной рабочей группы по проблемам противодействия терроризму, который стороны рассматривают в качестве общего врага. И хотя это решение не означает полного согласия Пекина с индийской интерпретацией трансграничного терроризма, за ним стоит готовность сторон признать озабоченности партнера в рамках антитеррористической повестки дня.

Решено ускорить ход переговоров по пограничным вопросам, в частности, по остающимся спорными восьмью участкам восточного сектора Линии фактического контроля и по шести — западного.

Выражено обоюдное стремление активизировать торгово-экономические связи. По оценке Чжу Жунцзи, торговый оборот между двумя странами, составляющий 3 млрд. долл., к 2010г. может вырасти втрое. Он также высказался в пользу индийско-китайской кооперации в сфере информационных технологий, признав приоритет Индии в разработке программного обеспечения. Подписан ряд соглашений по сотрудничеству в области науки и технологии, исследования космоса, туризма, об обмене гидрологической информацией о р.Брахмапутра.

Визит в КНР министра иностранных дел Индии Дж.Сингха. Состоявшийся в конце марта-начале апр. 2002г. визит индийского министра Дж.Сингха в КНР стал первым контактом высокого политического уровня после январского посещения индийской столицы премьер-министром Китая. Первоначально поездка Сингха намечалась еще на окт. 2001г., но события вокруг Афганистана и обострение положения в Индии вынудили отложить ее.

Визит мининдел Индии стал важным событием в плане выработки новой формулы взаимоотношений сторон после обретения Индией ядерного статуса и «антитеррористической» операции США в Афганистане, которая по-новому поставила вопросы баланса сил и интересов в обширном регионе Южной Азии и Средней Азии.

На осень намечен официальный дружественный визит в Китай индийского премьер-министра А.Б.Ваджпай. В фев. 1979г. индийский националист Ваджпай, исполнявший тогда обязанности мининдел в правительстве М.Десаи, был послан в Пекин с задачей готовить почву для нормализации индийско-китайских отношений. Однако после внезапного вторжения китайских войск во Вьетнам, с которым Дели поддерживал теплые отношения, Ваджпай немедленно прервал свой визит и вылетел обратно в столицу Индии. С тех пор он ни разу не ступал на китайскую землю.

Сторонами согласовано, что к осени надо подготовить внушительный задел по торгово-экономическому и иному взаимодействию, чтобы придать дополнительный вес визиту, который будет ориентирован на вопросы «материального» сотрудничества. Будет активизирована работа по выработке соглашения о взаимной защите инвестиций. Было констатировано, что внушительный рост объема двусторонней торговли (23% за 2001г.) – это не предел. Предложение Чжу Жунцзи ориентироваться на достижение уровня в 10 млрд.долл. в течение 5 лет возражений у индийца не вызвало. Сингх проинформировал, что правительством дано указание соответствующим ведомствам проанализировать, какие имеются препятствия для развития двусторонних торговых отношений.

Приятным сюрпризом для индийцев стало приглашение посетить КНР, переданное министру обороны Индии Дж. Фернандесу, попортившему Пекину немало крови своими заявлениями о китайской угрозе, которая вынудила Дели обзавестись ракетно-ядерным потенциалом.

23 апр. в Дели должны пройти двусторонние консультации по антитеррористической проблематике. Китайскую делегацию возглавит Ли Баодун – директор профильного департамента МИД КНР (департамент международных организаций).

На конец мая намечена вторая встреча «Группы видных деятелей» (Eminent Persons Group, своего рода «комитет мудрецов»). Она обсудит широкий диапазон вопросов двусторонних отношений с прицелом на поиск «прорывных возможностей» в связях, перспективных направлений сотрудничества. Стороны договорились побыстрее подготовить и провести 7 заседание совместной комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Дж.Сингх прибыл в столицу КНР на первом самолете, открывшем авиалинию Дели-Пекин (полеты на ней были прерваны на 40 лет во время войны 1962г.). По соглашению, подписанному во время визита Чжу Жунцзи в Дели, одновременно запускаются трассы Пекин-Дели и Шанхай-Дели (по одному самолету в неделю с обеих сторон на каждой трассе), причем сразу под загрузку «аэробусов». Китайцы надеются, что этот маршрут вскоре может стать популярным, поскольку при полетах из Индии в США с использованием Пекина и Шанхая в качестве аэропортов пересадки

полетное время сокращается на несколько часов по сравнению с используемыми ныне аэропортами ЮВА.

Во время пребывания Сингха в Пекине китайская сторона информировала, что Госсовет КНР завершил формальности по внесению Индии в список «одобренных для туризма мест» (designated tourist destinations). Занесение в этот список упрощает для китайских граждан посещение соответствующей страны в качестве туристов.

Согласно январской договоренности двух сторон предстоит разработать и заключить соглашение об обмене гидрологической информацией по стоку р.Брахмапутра, которая будет давать Индии ранее предупреждение по паводкам. Китайцы какое-то время назад передали свой проект документа, но индийская сторона несколько затянула с предоставлением собственных соображений по тексту (они были получены только в день прилета индийского мининдел) и потому не успела подготовить ответ. Сингх и Чжу Жунцзи условились, что процесс выработки соглашения следует ускорить.

За последние 2 года живее пошел процесс погранично-территориального размежевания, который ранее китайская сторона затягивала. Это самая острая проблема в двусторонних отношениях. Благодаря тому, что стороны выбрали формулу «решать сначала легкие проблемы, а потом переходить к более сложным» и приняли дифференцированный подход к разным участкам границы, удалось в марте 2002г. уточнить прохождение линии фактического контроля (ЛФК) на среднем участке границы. Было принято предложение Сингха, что следующая (12) встреча экспертов двух сторон пройдет в Пекине, и на ней стороны обменяются картами прохождения ЛФК на Западном участке. Индийские дипломаты говорят, что китайская сторона якобы согласилась с предложением в 2003г. обменяться картами по Восточному участку.

В Индии есть немало влиятельных людей, для которых неприемлема сама идея о возможности уступок территории в пользу Китая. Однако наличие прогресса: ранее китайцы вообще глубоко сомневались, что возможно достичь урегулирования в исторически обозримые сроки.

Китайская сторона в обычном ключе ставили вопрос о деятельности сторонников далай-ламы на территории Индии в связи с инцидентом 10 марта 2002г., когда группа тибетцев заблокировала ворота посольства КНР в Дели и выкрикивала антикитайские лозунги. Индия в лице Сингха выступила с традиционных позиций: **Дели признает принадлежность Тибета Китаю**, не допускает политической деятельности далай на своей территории, вопросы же свободы слова, демонстраций и печати решаются в соответствии с законодательством Индии одинаково применительно ко всем гражданам.

Китайцы, информируя Сингха о новых моментах в развитии обстановки вокруг Тайваня (в свете провоцирующих маневров США), обозначили свое беспокойство в связи с тем, что Индия установила прямое авиасообщение с Тайванем, не поставив об этом в известность КНР. Сингху в пример были поставлены Россия и Япония, которые предварили соглашение с тайванцами оформлением с КНР письменно зафиксированных усло-

вий пассажирского авиасообщения. Здесь не исключают, что подобное выражение недовольства сделано «для острастки» и как сигнал о том, что в Пекине внимательно следят за всеми контактами тайванцев на международной арене и относятся к ним серьезно. Сингх ограничился осторожным заявлением, что Индия не имеет намерений предпринимать шаги, которые наносили бы вред интересам КНР и с самого начала проводит политику «одного Китая».

Диалог с Россией

Важным событием в политической жизни страны явился визит в Индию 3-5 дек. 2002г. президента РФ В.В.Путина, придавший новый импульс развитию всестороннего российско-индийского сотрудничества. В повестке дня визита стоял комплекс внешнеполитических вопросов, посвященных борьбе с международным терроризмом и в этом контексте — о современных индо-пакистанских отношениях. Серьезное внимание было уделено упрочению стратегического партнерства между Россией и Индией и конкретным аспектам военно-технического сотрудничества. Предметом обсуждения стало сотрудничество в ядерной энергетике, существующее международное регулирование в этой области и предложения по его совершенствованию.

Особое внимание было уделено состоянию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Обсуждены и согласованы конкретные кардинальные меры по обеспечению роста объемов и расширению сфер сотрудничества и в первую очередь в области высоких технологий и наукоемкой продукции. Отмечена актуальность более активного задействования транспортного коридора «Север-Юг». Подчеркнута необходимость развития и совершенствования банковско-финансовой инфраструктуры и системы сертификации, а также повышения качества экспортной продукции. Достигнуто взаимопонимание в вопросе целесообразности использования «долговых» рупий в инвестиционных целях под конкретные проекты и совместные предприятия. В качестве важного компонента российско-индийских отношений определены вопросы энергетической безопасности. Впервые на столь высоком уровне отмечена необходимость содействия развитию малого и среднего предпринимательства.

В рамках визита состоялась встреча В.В.Путина с индийскими бизнесменами. Состоялся конкретный обмен мнениями о состоянии и перспективах торгово-экономических отношений и мерах по их углублению и расширению. На встрече министр иностранных дел Индии Яшвант Синха призвал индийских деловых людей активнее вступать в торгово-экономические отношения с Россией, особенно в сфере высоких технологий и инвестиций. Наиболее важным в его выступлении было признание рыночного статуса экономики России. Особо были подчеркнуты широкие возможности для торговли, кооперации и инвестиций в области нефти и природного газа, электроники, телекоммуникаций и информационных технологий, гражданской авиационной промышленности, сельского хозяйства, пищевой промышленности, биотехнологии и генной инженерии, фармацевтики и атомной энергетике.

По итогам визита президента России подписан ряд важных документов: Делийская декларация о дальнейшем упрочении стратегического партнерства между РФ и Индией, Совместная декларация об укреплении и наращивании экономического и научно-технического сотрудничества между РФ и Индией, Меморандум между правительствами РФ и Индии о сотрудничестве в борьбе с терроризмом, Протокол между правительствами РФ и Индии об охране и использовании прав на интеллектуальную собственность к Соглашению между правительствами РФ и Индии о научно-техническом сотрудничестве от 30 июня 1994г., Меморандум между министерством РФ по связи и информатизации и минсвязи и информационных технологий Индии о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области телекоммуникаций. Также были подписаны два межбанковских соглашения.

Важную роль в дальнейшем развитии и укреплении торгового и экономического сотрудничества двух стран играет межправительственная Российско-Индийская комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству и действующие в ее рамках рабочие группы, деятельность которых способствует выработке необходимых экономических и правовых условий, поступательному развитию сотрудничества между странами.

В 2002г. Россия приняла активное участие в подготовке и проведении заседаний восьми рабочих групп и подгрупп, а также 8 заседания МПК. Принятые в ходе заседаний решения способствовали устранению ряда препятствий, сдерживающих развитие торгово-экономического сотрудничества. Были подведены итоги выполнения решений 7 заседания МПК, обсуждены проблемы и перспективы российско-индийского торгово-экономического сотрудничества и рекомендованы заинтересованным организациям обеих сторон меры, способствующие его укреплению и расширению.

К анализу хода развития взаимной торговли представляется целесообразным подходить с учетом необходимости приоритетного внимания диверсификации торговли, в первую очередь, за счет машинно-технической и наукоемкой продукции с постепенным переходом к осуществлению расчетов в СКВ (основной объем российского импорта из Индии осуществляется за «долговые» рупии).

Торговля с Россией

Товарооборот между Россией и Индией значителен, что определяется как состоянием развития экономики России и действующими условиями содействия экспорту, так и ориентиром Индии на торговлю с Германией, США, Японией, Великобританией и со странами Юго-Восточной Азии. Товарооборот Индии с США в 2001г. составил 11,3 млрд.долл., а с Великобританией — 4,9 млрд.долл.

Объем российско-индийского товарооборота по данным индийской таможенной статистики с 1,9 млрд.долл. в 1995г. понизился до 1,3 млрд.долл. в 2001г.

За 8 мес. (январь-август 2002г. товарооборот (без учета поставок спецтехники и вооружений, а также челночной торговли) составил 834,6 млн.долл., что на 28,8 млн.долл. (на 3%) меньше, чем за аналог. период пред.г. За этот период российский экспорт составил 336,5 млн.долл. или на 15,8 млн.

долл. больше (на 5%), чем за аналог. период в 2001г. Его рост был вызван увеличением экспорта черных металлов на 24,7 млн.долл. (с 49,9 до 74,6 млн.долл.), цветных металлов на 13 млн.долл. (с 27,8 до 40,8 млн.долл.), химикатов на 9,2 млн.долл. (с 6,3 до 15,5 млн.долл.), синтетического каучука на 6,4 млн.долл. (с 16,5 до 22,9 млн.долл.), руд, минералов и металлолома на 1 млн.долл., печатных изданий на 1,1 млн.долл.

Произошло падение объемов экспорта как в физическом, так и стоимостном выражении минудобрений на 3,8 млн.долл. (с 59,8 до 56 млн.долл.), товаров по статье «уголь, кокс и брикеты» на 8,7 млн.долл. (с 11 до 2,3 млн.долл.), фармацевтических изделий на 1,2 млн.долл. (с 3,4 до 2,2 млн.долл.), золота и серебра на 3,4 млн.долл. (с 3,6 до 0,2 млн.долл.).

При физическом увеличении объемов экспорта газетной бумаги с 72,5 до 90,3 тыс.т. произошло падение в стоимостном выражении на 13 млн.долл. Экспорт машин, оборудования и транспортных средств снизился на 5 млн.долл., а в процентном выражении снизился с 6,7 до 4,9%. Экспорт электротехнических товаров снизился на 1,6 млн.долл. или с 1,7 до 1,2%.

Произошли структурные изменения в экспорте российских товаров. Черные металлы вышли на лидирующую позицию — 22,2% к общему объему экспорта, на второй позиции с 16,6% оказались минудобрения, на третьей позиции с 12,1% — цветные металлы, далее газетная бумага — 11,8%, синтетический каучук — 6,8%, руды и минералы — 5%, машины и оборудование — 4,9%, печатные издания — 2,6%, электротехнические товары — 1,2%.

Основной тенденцией развития индийского импорта в 2000/01 и 2001/02 фин.г. являлась снижение доли импорта: нефти и нефтепродуктов с 31,5% в 2000/01 фин.г. до 27,4% в 2001/02 фин.г.; драгоценных и полудрагоценных камней с 9,7% до 9%; золота и серебра с 8,9% до 8,1%; машин и оборудования с 18,3% до 11,7%. Доля России в импорте Индией последних трех товарных групп в 2001/02 фин.г. составляла менее 0,01, 0,3 и 0,4%.

Российский импорт из Индии за янв.-авг. 2002г. уменьшился в стоимостном выражении, по сравнению с аналог. периодом пред.г., на 44,6 млн.долл., с 542,7 до 498,1 млн.долл.

Импорт текстильных изделий снизился на 30,3 млн.долл. (с 254,4 до 224,1 млн.долл.) или с 46,9 до 45%, в т.ч. синтетических изделий на 16,7 млн.долл. (с 31,8 до 15,1 млн.долл.) или с 5,9 до 3%, шерстяных изделий на 23 млн.долл. или с 6,1 до 2%, хлопчатобумажных изделий на 0,3 млн.долл. (с 175,4 до 175,1 млн.долл.) или на 0,1%. Импорт изделий из шелка вырос на 3,7 млн.долл. (с 0,7 до 4,4 млн.долл.) или с 0,1% до 0,9%, а также из прочих материалов на 5,9 млн.долл. (с 13,7 до 19,6 млн.долл.) или с 2,5 до 3,9%.

Уменьшился импорт из Индии с/х и продовольственных товаров в стоимостном выражении на 33,9 млн.долл. (с 139,5 до 105,6 млн.долл.) или с 25,7 до 21,2%, в т.ч.: чай на 26,8 млн.долл. (с 66,4 до 39,6 млн.долл.) или с 12,2 до 8%; кофе на 12,8 млн.долл. (с 44,4 до 31,6 млн.долл.) или с 8,2 до 6,3%; прочие на 0,5 млн.долл. (с 5 до 4,5 млн.долл.). Импорт табака-сырца вырос на 2,2 млн.долл. (с 15 до 17,2 млн.долл.) или с 2,8 до 3,5%, касторового масла — на 0,9 млн.долл. (с 5,4 до 6,3 млн.долл.) или с 1 до 1,3%, специй — на 0,3 млн.долл. (с 0,9 до 1,2

млн.долл.), риса — на 2,8 млн.долл. (с 2,3 до 5,1 млн.долл.) или с 0,4 до 1%.

Импорт медикаментов и сырья для них снизился на 23,3 млн.долл. (с 75,9 до 52,6 млн.долл.) или с 14 до 10,6%. Импорт изделий из пластмасс и линолеума уменьшился на 3,1 млн.долл. (с 11,3 до 8,2 млн.долл.) или с 2,1 до 1,6%, кожи и изделий из нее (исключая обувь) — на 4,1 млн.долл. (с 11,1 до 7 млн.долл.) или с 2 до 1,4%.

Удвоился импорт из Индии машин, оборудования и транспортных средств — на 11,1 млн.долл. (с 12,3 до 23,4 млн.долл.) или с 2,3 до 4,7%. Вырос импорт из Индии товаров по статье «руды, минералы и переработанное минеральное сырье» — на 26,7 млн.долл. (с 4,8 до 31,5 млн.долл.) или с 0,9 до 6,3%. Импорт электротехники увеличился на 5,9 млн.долл. (с 8,3 до 14,2 млн.долл.) или с 1,5 до 2,9%, химикатов — на 0,3 млн.долл. (с 4,2 до 4,5 млн.долл.) или с 0,8 до 0,9%, парфюмерно-косметических изделий — на 1,1 млн.долл. (с 3,7 до 4,8 млн.долл.) или с 0,7 до 1%, прочих товаров — на 4,9 млн.долл. (с 16,3 до 21,2 млн.долл.) или с 3 до 4,3%. Вырос импорт кожаной обуви и ее компонентов.

В структуре росимпорта из Индии за янв.-авг. 2002г. доминирующее положение занимали текстильные изделия — 45% (224,1 млн.долл.), с/х и продовольственные — 21,2% (105,6 млн.долл.), медикаменты и сырье для них — 10,8% (52,6 млн.долл.).

Необходимо отметить уменьшение отрицательного сальдо в российско-индийской торговле за 8 мес. 2002г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — с 222 до 161,6 млн.долл. Отрицательное сальдо российско-индийской торговли в 2000г. составляло 303,7 млн.долл., в 2001г. — 304,87 млн.долл.

Удельный вес России во внешнеторговом обороте Индии за янв.-авг. 2002 уменьшился на 0,2% и составлял 1,2%, в т.ч.: в индийском экспорте — 0,9%, а в индийском импорте — 1,5%. Структура российско-индийской торговли: черные и цветные металлы, минудобрения, газетная бумага составляют 62,7% российского экспорта; хлопчатобумажные ткани, чай, кофе, медикаменты — 60,1% индийского экспорта в Россию; доля России в импорте Индией черных и цветных металлов в 2001/02 фин.г. — 15,7% против 25,6% в 2000/01 фин.г., минудобрений — 29,8% против 19,6%, а газетной бумаги 25,9 и 24,4%.

В последние годы доля машинно-технической продукции в структуре росэкспорта в Индию сокращается и составляет 4,9% (16,5 млн.долл.) за янв.-авг. 2002г., против 6,7% (21,5 млн.долл.) за соотв. период пред.г. Российская доля в импорте Индией данной продукции составила 0,4% в 2001/02 фин.г. против 0,9% в 2000/01 фин.г.

В годы активного двустороннего торгово-экономического сотрудничества в 50-80гг. доля машин и оборудования в структуре росэкспорта в Индию достигала 30%. Поставки российского машинно-технического оборудования осуществлялись, в основном, для индийских госпредприятий в рамках действия межправительственных торгово-экономических соглашений, после прекращения действия которых произошел спад его объемов.

В условиях либерализации внешнеэкономической деятельности закупки товаров, в т.ч. и оборудования, осуществляются путем проведения тендеров, участие в которых для российских производителей и экспортеров машинотехнической про-

дукции, с учетом ограниченности из финансовых возможностей, достаточных для внесения всех залогов и гарантий (до 30% от цены контракта), и отсутствием опыта участия в тендерах, затруднительно, а чаще всего практически невозможно. К числу причин, сдерживающих рост машинно-технического экспорта, относится отсутствие у российских экспортеров возможности предлагать привлекательные платежные условия, а также высокие процентные ставки при кредитовании экспорта в российских банках и короткие сроки возврата кредитов, неприемлемые для долгосрочного промпроизводства.

Большим препятствием для расширения экспорта машинно-технической продукции является то обстоятельство, что после дефолта 1998г. в России, индийские банки все еще не признают банковских гарантий, выдаваемых российскими банками, и требуют гарантий первоклассных западных банков. В ряде случаев предъявляются требования еще и значительных залогов сверх гарантий.

На индийском рынке российская машинно-техническая продукция конкурентоспособна. Индия реализует масштабные программы развития топливно-энергетического комплекса, собственного гражданского авиастроения, электроники, информационных технологий и биотехнологий, телекоммуникаций, дорожно-транспортной инфраструктуры, космических программ, обеспеченные финансированием. Для обеих стран особое значение имеет приоритетное развитие высокотехнологичной машинно-технической и электронной областей экономики и экспорта.

Приоритетным, стратегическим направлением развития экономического сотрудничества между двумя странами является наращивание российского экспорта наукоемкой машинно-технической и электронной продукции, взаимных инвестиций в производство необходимых обеим странам товаров и услуг, внедрение высоких технологий в создаваемые как на территории России, так и Индии, производства и СП.

Энергострой с РФ

Сотрудничество в области энергетических объектов в Индии было и остается одним из основных и перспективных направлений российско-индийского экономического сотрудничества. При содействии советских организаций в Индии в 60-70гг. было построено 13 тепло- и гидроэлектростанций общей мощностью 5168 мвт., не считая энергообъектов, входящих в структуру металлургических заводов, сооруженных при содействии СССР. Оборудование, установленное на этих энергообъектах, за этот период зарекомендовало себя как надежное и экономичное в эксплуатации.

При содействии российских организаций, основными из которых на индийском энергетическом рынке являются ЗАО «Атомстройэкспорт», ГПВО «Технопромэкспорт», АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ), ЗАО «Энергомашэкспорт», осуществляются работы по реконструкции и модернизации ряда электростанций.

ЗАО «Атомстройэкспорт» — на ближайшую перспективу строительство Куданкуламской АЭС является флагманом возрождения масштабного экономического сотрудничества, как с точки зрения объемов финансирования, так и с точки зрения его значимости для обеих стран. Согласно па-

кету документов на строительство АЭС, подписанному 6 нояб. 2001г. в Москве министерствами по атомной энергии России и Индии, стоимость проекта составит 1,5 млрд.долл. В начале 2002г. индийская сторона приступила к строительным работам на территории будущей АЭС.

АО «Энергомашэкспорт — Силовые машины», головная компания Концерна «Силовые машины», и ЗАО «Атомстройэкспорт» подписали 24 апр. 2002г. контракт на поставку оборудования для первого и второго блоков АЭС. В исполнении контракта примут участие предприятия Концерна «Силовые машины» — АО «Ленинградский металлический завод», АО «Электросила», АО «Завод турбинных лопаток». Согласно подписанному между ЗАО «Энергомашэкспорт — Силовые машины» и ЗАО «Атомстройэкспорт» договору, предприятия Концерна «Силовые машины» изготовят оборудование для машинного зала АЭС. АО «Ленинградский Металлический завод» изготовит две паровые турбины мощностью 1000 мвт. каждая с конденсаторами, АО «Электросила» — два турбогенератора аналогичной мощности. АО «Завод турбинных лопаток» изготовит для турбин производства ЛМЗ все рабочие и направляющие лопатки. Первая турбина — «миллионник» и генератор будут поставлены индийскому заказчику в I, а вторая — в IV кв. 2005г. Пуск двух энергоблоков АЭС в эксплуатацию запланирован на 2007 и 2008г. соответственно. Помимо поставок перечисленного выше оборудования специалисты предприятий Концерна «Силовые машины» проведут его шефмонтаж и шефналадку. Общая стоимость контракта — 200 млн.долл.

ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (ОМЗ) в апр. 2002г. подписали с ЗАО «Атомстройэкспорт» договор на поставку оборудования для АЭС на 294 млн.долл. Подрядчиками ОМЗ выступают Подольский машиностроительный завод и ряд других предприятий.

В перспективе возможно расширение сотрудничества по строительству 3 и 4 энергоблоков АЭС. Пока этому препятствуют санкции на экспорт в Индию ядерного оборудования и технологий, введенные Группой ядерных поставщиков из-за отказа индийцев поставить под контроль МАГАТЭ все свои ядерные программы. Конкуренцию России в этой области могут составить США, Канада, Франция, Великобритания.

ВО «Технопромэкспорт» выиграло тендер на реконструкцию ТЭС «Обра» (5x50 мвт.). Контракт находится в стадии проработки. Предложенный индийской стороной проект контракта нарушает, по мнению ВО «Технопромэкспорт», условия тендера и не признает гарантий российских банков, что не устраивает российских партнеров. Подписан контракт объемом 20 млн.долл. на ведение работ по ГЭС «Индира Сагар». Получены банковские гарантии и начаты работы.

По мнению ВО «Технопромэкспорт» существуют три дискриминирующие причины, препятствующие работе российских компаний на энергетическом рынке Индии: непринятие индийской стороной гарантий российских банков; отсутствие российских стандартов в технических условиях при проведении тендеров; наличие четких технических условий под конкретные западные фирмы при проведении тендеров. По указанным причинам ВО «Технопромэкспорт» вынуждено прекра-

титель борьбу за контракты ТЭС «Патрату», ТЭС «Бадарпур», ТЭС «Санджай Ганди».

АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ) – работы по проекту ТЭС «Ллойде» (2x40 мвт.) приостановлены из-за отсутствия на данный момент финансирования. Российская сторона выполнила все обязательства по поставке оборудования по контракту.

Продолжаются работы по модернизации ТЭС «Корба» (4x50 мвт.). В сент. 2002г. запущен в эксплуатацию первый агрегат, ожидается запуск второго блока. Подписан контракт на монтаж парогенераторной установки (46 мвт.) ТЭС «Конасина» в шт. Андхра Прадеш. Для начала работ необходимо решение правительства штата по финансированию проекта.

Планируется подписание контракта на строительство ТЭС «Чхатисгарх» (2x250 мвт.). Индийская делегация уже провела в сент. 2002г. переговоры с российской стороной. ЛМЗ принимает участие в следующих тендерах: ТЭС «Катешвар» (4x100 мвт.), ТЭС «Нэрия Мангалам» (1x25 мвт.), ТЭС (2x265 мвт.), АЭС «Кайса» (2x220 мвт.).

ЛМЗ планирует принять участия в следующих предстоящих тендерах: ТЭС «Каменг» – новое строительство, поставка электромеханического оборудования, ТЭС «Сипат» (3x660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Барх» (3x660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Кахалгаон» (2x660 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Виньячал» (2x500 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Колдам» (4x200 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Мейтон» (2x500 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Нейвели» (2x160 мвт.) – новое строительство, ТЭС «Нагжари» (2x65 мвт.) – реконструкция, ТЭС «Тенугат» (2x210) – новое строительство, ТЭС «Патрату» (4x50 мвт.) – реконструкция, ТЭС «Хазира» (1x200 мвт.) – новое строительство, ТЭС «CPL» (2x500 мвт.) – новое строительство.

ЗАО «Энергомашэкспорт» продолжает работу по выполнению контракта на строительство гидрокомплекса «Тери». Пуск в эксплуатацию первого блока планируется на март 2003г.

Нефтегазпром с РФ

Программа развития нефтегазовой отрасли Индии предусматривает капиталовложения до 150 млрд.долл. в поисково-разведочные работы, освоение новых и модернизацию действующих мощностей, а также строительство 17 тыс.км. трубопроводов в течение ближайших 10-15 лет.

Индия испытывает дефицит в обеспечении нефтью и газом – при потреблении нефти 105 млн.т. в год собственная добыча составляет только 32 млн.т. в год, при потребности в газе 120 млн.куб.м. в сутки добывается 65 млн.куб.м. Это предопределяет повышенный интерес к закупкам, проведению разведочных работ и добыче этих углеводородов. В 2002г. в рамках подписанных соглашений осуществлялись следующие проекты двустороннего сотрудничества.

ОАО «Газпром», ЗАО «Зарубежнефтегаз» в консорциуме с Газовым управлением Индии Gas Authority of India (GAIL) реализуют контракт с Министерством нефти и природного газа Индии на условиях соглашения о разделе продукции на проведение поисково-разведочных работ на нефть и газ на блоке №26, расположенном в шельфовой зоне Бенгальского залива. Данный проект предусматри-

вает в течение 7 лет выполнение морских сейсморазведочных работ и бурение двух поисково-разведочных скважин глубиной до 6000 м. Реализация соглашения идет согласно графику, проведена сейсмика, данные которой в настоящее время обрабатываются. После интерпретации всех данных (начало 2003г.) будет принято решение о месте бурения поисково-разведочных скважин. Сумма совместных капиталовложений в разработку данного блока составит 1,5 млрд.долл. ОАО «Газпром» рассматривается также в качестве возможного участника в проектах организации поставок иранского газа в Индию.

НК «Роснефть» продолжила сотрудничество с индийской компанией ONGC Videsh в реализации проекта «Сахалин-1». Индийская сторона удовлетворена ходом выполненных работ и рассматривает свое участие в нем в качестве перспективного направления экономического взаимодействия между двумя странами. Представители ONGC Videsh поддерживали постоянные рабочие контакты с руководством НК «Роснефть», с целью обмена информацией о ходе осуществления данного проекта.

ГП РВО «Зарубежнефть», имеющее представительство в г.Дели, несколько лет выступает традиционным партнером индийской государственной нефтяной и газовой корпорации ONGC в поставках запасных частей к нефтегазовому оборудованию, увеличении нефтеотдачи пластов, бурении и капитальном ремонте нефтяных скважин, проведении разведочных и промыслово-геофизических исследований. Объединение является постоянным контрагентом Западного отделения ONGC в контрактах на поставку запчастей для буровых установок на 0,5 млн.долл. в год. В соответствии с меморандумом о взаимопонимании между ГП РВО «Зарубежнефть» и ONGC в июле 2002г. был подписан контракт с Восточным отделением ONGC на зарезку вторых стволов на четырех простаивающих скважинах в шт. Ассам на 5 млн.долл. По условиям контракта предусмотрено увеличение объема работ при соответствующем выборе дополнительных скважин. Достигнуты договоренности на поставку в Индию двух буровых установок грузоподъемностью 200 и 160 т. Восточному отделению ONGC предложено бурение 16 глубоких скважин с арендой 4 тяжелых буровых установок типа Уралмаш-6500/400. Данное предложение находится на рассмотрении в головном офисе ONGC в г.Дели.

ОАО «Стройтрансгаз» открыло в янв. 2002г. свое представительство в Индии и приступило к практической работе на индийском рынке. Объединение приняло участие в тендере на реализацию проекта «Центральный индийский трубопровод» протяженностью 1500 км., однако, в связи с тем, что другие потенциальные участники тендера свои предложения не подали, заказчик проекта Petronet CI принял решение о пересмотре организационных и финансовых условий участия в проекте.

ОАО «Стройтрансгаз» в 2002г. подписало два контракта на реализацию проектов по удлинению водовода в г.Ченнаи (114 км.), и строительству трубопровода протяженностью 267 км. для транспортировки железорудной смеси на металлургический комбинат в Визакхапатнаме. Компания укрепляет свои деловые связи с индийскими партнерами и планирует участвовать в тендерах в партнерстве с индийскими компаниями на строительство сети нефтегазопроводов, планируемых к объ-

явлению в различных штатах Индии, а также в третьих странах.

ОАО «Тюменнефтегеофизика» начало работу в нефтяном секторе Индии и в 2002г. подписало контракт со второй по величине государственной нефтяной компанией Индии (Oil India) на производство полного комплекса сейсморазведочных работ на площади в 700 кв.км. с использованием вибраторов в различных зонах Верхнего Ассама. Работы по контракту начаты в окт. 2002г., продолжительность контракта 8 мес.

ОАО НК «Роснефть», ОАО НК «Лукойл», ЗАО ВО «Роснефтегазэкспорт» не проявили интереса к участию в перспективных проектах в области разведки и разработки нефтяных месторождений на территории Индии, а также к проработке возможных поставок нефти в Индии, несмотря на достигнутые ранее договоренности. Речь идет о совместном сотрудничестве по анализу разработки месторождений Индии, содержащих тяжелые вязкие нефти и с высокой степенью обводненности, освоению месторождений нефти и газа, в т.ч. в третьих странах, на которые имеются лицензии.

Многие нефтяные компании Индии столкнулись с тем, что в связи с истощением запасов и применением устаревших технологий добыча нефти на большинстве месторождений падает. Учитывая это обстоятельство, а также растущую зависимость в поставках нефти из-за рубежа, ONGC приступила к реализации программы по улучшению и увеличению нефтеотдачи (Improved Recovery Schemes) на существующих месторождениях. В ходе 10 пятилетки (2002-07гг.) планируется инвестировать для этих целей 2,1 млрд.долл. Инвестиции в месторождения перспективного Бомбейского свода составят 1,7 млрд.долл. Объем работ предполагает строительство новых и модернизацию действующих платформ с сопутствующими трубопроводами, а также бурение 140 новых скважин. Остро встает вопрос переработки нефти.

Металлургия с РФ

В 2002г. сотрудничество между Россией и Индией в области черной металлургии с учетом плана развития индийского металлургического сектора продолжало осуществляться в рамках модернизации и реконструкции металлургических объектов и внедрения новых технологий.

Основной российский участник на этом рынке – ГПВО «Тяжпромэкспорт» в соответствии с контрактными обязательствами продолжало завершать комплекс работ по строительству современного цеха подготовки сырья на агломерационной фабрике №3 на Бхилайском металлургическом заводе, осуществляло традиционные поставки запчастей и сменных узлов оборудования, командирование росспециалистов для оказания техсодействия индийским предприятиям и сотрудничество с новыми партнерами, представляющими частный сектор.

На меткомбинате в г. Бокаро проводились работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксохимического производства. На объектах металлургического комбината в г. Руркела продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования доменных печей №2, 3 и 4, коксовых батарей №2 и 3. Осуществлялись поставки запчастей и оборудования для кислородно-конверторного цеха №2, агломерационной фабрики №2.

На меткомбинате в г. Дургапуре велись работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и доменных печей №3 и 4. Продолжалась разработка и поставка детализированных чертежей доменного комплекса. На Вазакхатнамском металлургическом заводе продолжались работы по оказанию техсодействия в эксплуатации оборудования коксовых батарей и средне-сортного прокатного стана. Осуществлялись поставки запчастей и сменного оборудования.

По тендерам, объявляемым индийскими государственными и частными компаниями, ГПВО «Тяжпромэкспорт» систематически направляло свои технические и коммерческие предложения, а также передавало индийской стороне информацию, поступавшую от российских компаний, в т.ч. по новым разработкам для приоритетных областей индийской экономики. Для участия в реконструкции и модернизации металлургического завода компании IISCO (Indian Iron and Steel Company) в г. Бурнпуре – дочернего предприятия главного предприятия отрасли государственной сталелитейной корпорации SAIL (Steel Authority of India), ГПВО «Тяжпромэкспорт» в мае и июле 2000г. направило в минпромнауки России пакеты документов по программе разработки технико-экономических предложений по модернизации завода IISCO. В рамках совместного предприятия ГПВО «Тяжпромэкспорт» осуществляет строительство металлургического завода по технологии ROMELT.

Угольная промышленность. Сотрудничество в угледобывающей отрасли Индии в 2002г. ограничивалось выполнением различных проектных работ институтом «СПб-Гипрошахт» в рамках меморандума о взаимопонимании с индийской отраслевой проектной организацией CMPDI.

Одним из наиболее перспективных объектов с точки зрения возможности оказания российскими организациями техсодействия и поставок оборудования для индийской угольной промышленности продолжала оставаться шахта «Джанджра», спроектированная и построенная при техсодействии российских организаций в 80гг.

Российские организации ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь» ведут переговоры с руководством угольной корпорации Индии, Восточной угольной компании и шахты «Джанджра» о возможностях своего участия в реконструкции шахты. Индийской стороне переданы технико-экономические предложения по отработке пласта R-VI на шахте «Джанджра», которые предусматривают поставку оборудования и командирование российских специалистов для оказания технического содействия в выполнении предстоящих работ. Российское предложение является более привлекательным, чем предложение конкурентов, однако не решен вопрос финансирования проекта, т.к. форма расчета, предложенная индийской стороной (15% аванс, далее погашение задолженности после ввода оборудования в эксплуатацию в 4-5 лет) неприемлема для российских участников.

В Индии сохраняется интерес к возобновлению закупок в России коксующегося и энергетического углей. В случае снижения ж/д тарифов и экспортных пошлин поставки угля из России смогли бы конкурировать с поставками из Австралии, Китая и ЮАР. Потребности Индии в металлургическом коксе местными производителя-

ми удовлетворяются на 10%, поэтому страна зависит от импорта этого сырья, составляющего ежегодно 1,5-2 млн.т. С учетом запросов индийских покупателей ежегодный объем экспорта металлургического кокса из России в Индию мог бы составить 1-1,5 млн.т. в год, что обеспечило бы поступление валютной выручки в 70 млн.долл. Введение в России с дек. 1999г. вывозной таможенной пошлины на кокс, специальный повышенный ж/д тариф на транспортировку кокса в морской порт, составляющий 25% от цены, а также рост цен на коксующиеся угли на российском внутреннем рынке не только препятствуют возможности увеличения объемов экспорта кокса, но и явились причиной срыва контрактов, подписанных ГПВО «Тяжпромэкспорт», и возбуждения против объединения судебного иска.

Связи с Россией

Фармацевтика. Среди основных направлений развития фармацевтического сектора необходимо выделить исследование в области поиска новых форм адресной доставки лекарств к пораженным органам и тканям человека, а также научно-исследовательские разработки высокоэффективных противобактериальных, сердечно-сосудистых и противоопухолевых препаратов. Объем вложений в указанные НИОКР в 2001-02гг. составил 20% от дохода ведущих индийских компаний. В 2002г. одним из наиболее ярких достижений индийской фарминдустрии явилось создание фирмой Ranbaxy новой формы цефалоспоринового антибиотика «ципрофлоксацин», который успешно применяется во всем мире для лечения опасных инфекционных заболеваний, в т.ч. и сибирской язвы. Разработанная специалистами этой компании принципиально новая форма доставки препарата позволяет повысить эффективность его действия по сравнению с препаратами других фирм. Новая разработка получила одобрение Федеральной службы сертификации лекарств США (FDA), при этом патент компании был приобретен за 60 млн.долл. немецким концерном Bayer. Индийская компания Cipla в 2002г. подписала контракт со швейцарским концерном Novartis на поставку новых технологий по производству противоопухолевых препаратов.

При сохранении существующих объемов инвестирования биотехнологических исследований государством и частными компаниями, в будущем можно ожидать появления эффективных средств борьбы с распространением туберкулеза, малярии, желудочно-кишечных заболеваний. Наблюдается переход Индии от статуса страны-экспортера готовых лекарств, произведенных по западным технологиям, к высоко конкурентной разработке и производству новых препаратов на собственной базе.

За 8 мес. 2002г. российский экспорт фармпрепаратов составил 2,2 млн.долл. или 0,6% от всего российского экспорта в Индию. По сравнению с аналог. периодом пред.г., росэкспорт снизился на 1,2 млн.долл. или на 0,4%. Снизился российский импорт медикаментов и сырья для них из Индии. За 8 мес. 2002г. Россией импортировано медикаментов и сырья из них на 52,6 млн.долл., что составляет 10,6% от объема всего импорта или на 23,3 млн.долл. и 3,6% меньше, по сравнению с аналог. периодом пред.г.

Космос. Российско-индийское сотрудничество в области освоения космоса имеет прочную базу и широкие перспективы для дальнейшего развития. «Росавиакосмос» разработал с индийской стороны согласованную программу совместных работ на ближайшие 2г. с перспективой ее продления на более длительный срок, в частности, в области создания перспективных кислородных КРБ с тягой до 20 т.

Российско-индийский контракт, связанный с проектом GSLV (Geosynchronous Satellite Launch Vehicle), заключен в апр. 1992г. и предусматривал поставку Россией оборудования, монтаж и испытания наземных средств обеспечения КРБ. С нашей стороны исполнителем обоих контрактов являлось Конструкторское бюро «Салют» ГКНПЦ им. М.В.Хруничева. Ранее КБ «Салют» имело свое представительство в г.Ченнаи в 100 км. от космодрома Шар (п-ов Шрихарикота, шт. Андхра Прадеш), т.к. монтаж, автономные испытания систем и комплексные испытания КРБ требовали постоянного присутствия на космодроме групп российских специалистов от 6 до 50 чел. Были осуществлены пуско-наладочные работы и автономные испытания систем обеспечения сжатыми газами, очистки водорода, а также отработка системы управления заправкой на самом космодроме и в Центре жидкостных двигательных систем (г.Махендрагири, шт. Тамилнаду).

В I пол. 2003г. должен состояться второй пуск с космодрома Шар индийского тяжелого носителя GSLV с российской третьей ступенью с криогенным кислородно-водородным двигателем. Первый экспериментальный запуск этой ракеты-носителя состоялся в апр. 2001г.

Контракты с Индией на создание криогенных кислородно-водородных двигателей позволили нашей стране сделать задел и для себя, поскольку двигатели создавались, также, и для России. В Росавиакосмосе подчеркивают, что «Россия, строго соблюдая все положения режима нераспространения ракетных технологий, не передает Индии технологию изготовления, а поставляет уже готовое изделие, причем система управления всей ракетой, в т.ч. и КРБ, — индийская». Росавиакосмос ведет все эти контракты и официально несет ответственность за их выполнение, обеспечивая кооперацию между различными организациями и предприятиями.

Разработка и запуск ракеты GSLV является приоритетом индийской национальной космической программы, рассчитанной на 20 лет, цель которой — создание плотной спутниковой сети, обеспечивающей потребности страны в системах телекоммуникаций, зондирования Земли, мониторинга окружающей среды, а также выход Индии на международный рынок космических услуг, чей потенциал оценивается в 900 млн.долл. Ближайшая задача, поставленная перед индийскими разработчиками — ежегодный запуск одного спутника. В Индии ожидают, что использование КРБ позволит выводить на геостационарную орбиту полезный груз весом до 2,5 т. и приведет к присоединению Индии к странам (Россия, США, Франция, Китай), располагающим аналогичными возможностями.

Опреснение воды. Ежедневная потребность г.Ченнаи и его пригородов в пресной воде оцениваются в 1 млрд.л. Индийская сторона проявляет

заинтересованность в привлечении к решению проблемы российских участников, поскольку считает, что российские технологии и оборудование способны решить проблему экономически эффективным образом. В качестве потенциального партнера индийцами выбран НПО «Завод им. М.В.Хруничева». Стоимость потенциального проекта оценивается в 1 млрд.долл. Предварительные переговоры с руководством российского НПО «Завод им. М.В.Хруничева» показали, что завод располагает уникальными технологиями и пилотной опреснительной установкой малой мощности. Российское предприятие пока не готово адаптировать свои технологии под конкретные физико-химические свойства индийской океанической воды, а также не обладает опытом строительства и эксплуатации крупных установок подобного типа. Это потребует подключения специалистов сторонних организаций и дополнительных финансовых затрат в 262 тыс.долл. НПО «Завод им. М.В.Хруничева» самостоятельно выделить эти средства не может и обратилось с этим вопросом к индийской стороне, которая рассматривает этот вопрос.

Проблема пресной воды носит острый социально-политический характер и ее решение с помощью России позволило бы получить нашей стране большие политические дивиденды в масштабе всей Индии. Правительство шт. Тамилнаду в случае успешного решения проблемы готово предоставить российским фирмам «зеленый свет» на всех направлениях экономического сотрудничества и обеспечить им режим наибольшего благоприятствования.

Драгметаллы и камни. Индия потребляет 70% мирового экспорта необработанных алмазов и экспортирует 40% мирового экспорта алмазов в изделиях. Имеется договоренность между Россией и Индией о сотрудничестве в торговле и обработке алмазного сырья. Не решен вопрос экспорта Россией в Индию алмазов на 4,5 млн.долл.

Индия ежегодно импортирует 80 т. золота при объеме собственной добычи до 3 т. Потребность Индии в золоте по оценке экспертов составляет 100 т. в год. Крупные финансовые и торгово-промышленные компании Индии, имеющие лицензии на операции с золотом от правительства Индии, готовы импортировать золото в слитках весом 116,638 гр., 1 кг. и 400 тройских унций. Готовы импортировать слитки серебра весом 10-35 кг. до 160 т. в мес. Проявлен интерес к закупкам сплавов из золота и серебра с палладием (80% и 20%) до 8 т. в мес.

Инвестиции. Объем взаимных инвестиций между Россией и Индией продолжает оставаться на низком уровне. За прошедшее десятилетие объем российских инвестиций в Индию составил менее 1% от общего объема инвестиций. Крупнейшими объектами российских инвестиций в Индии остаются предприятия Brahmos с объемом инвестиций в 72 млн.долл. и «Ромелт-Саил» (РСИЛ).

Объем индийских инвестиций в российскую экономику остается незначительным. Наиболее активными компаниями, работающими на российском рынке, являются Sun, Doctor Reddy's Lab и Lupin. В числе конкретных реализуемых проектов следует прежде всего отметить инвестиции индийской компании ONGC Videsh в проект «Са-

алин-1» в 1,7 млрд.долл., а также инвестиции в российское пивоварение, обеспеченные индийской группой SUN.

Антидемпинг с РФ

Ограничения на российский экспорт. Индийская сторона последовательно проводит политику защиты производителей против воздействия на них импорта более дешевой и качественной продукции, ввозимой из-за рубежа, в результате чего Индией накоплен внушительный опыт антидемпинговой практики.

Законодательными актами Индии определяющими антидемпинговые процедуры являются «Акт о таможенном тарифе от 1975г.» и «Таможенный тариф (Антидемпинговое обязательство)» от 1985г. с поправками, которые принимаются ежегодно при утверждении госбюджета на текущий финансовый год и не вызывают изменений в действующих законодательных актах, а лишь уточняют некоторые процедурные вопросы.

Редакция законодательных актов, в основном, соответствует требованиям ВТО к антидемпинговому законодательству, но при этом путем различных ссылок и толкований терминов практически выхолащивает все, что давало бы равные права индийским фирмам-импортерам и потребителям импортной продукции, а также иностранным экспортерам. Правила носят протекционистский характер в отношении местной промышленности и предусматривают широкую и свободную трактовку основных понятий, применяющихся при антидемпинговых расследованиях, таких как экспортная цена, нормальная цена, конфиденциальность приведенных в петиции данных.

Госорганом Индии в данной области является начавшая функционировать с фев. 1998г. при минторге Индии гендирекция по антидемпинговому и сопутствующим пошлинам (Directorate General of Antidumping and Allied duties – DGAD). Большую активность проявляют многочисленные индийские ассоциации производителей, выступающие с предложениями по ужесточению законодательных актов.

Жесткая позиция правительства Индии по защите местных производителей нашла свое воплощение в Таможенном законе, который предусматривает применение мер не только против возможных случаев импорта товара по цене ниже «нормальной стоимости», но и в случаях «дающих основание предположить угрозу причинения вреда (ущерба) местной промышленности, производящей аналогичный товар или непосредственно конкурентоспособную продукцию». С учетом поправок в Акте о таможенном тарифе местные производители активно принимают меры по защите своих интересов на внутреннем рынке. Возбуждение расследования становится возможным, если разница между демпинговой и экспортной ценой превысила 2% от экспортной цены, а объем импорта из конкретной страны превысил 3% от общего объема импорта этого товара в Индию. При желании для DGAD не составляет большого труда практически любой случай поставки товара отнести в категорию демпинга.

Не всегда выполняются положения ВТО о непредвзятости, равноправии и открытости при рассмотрении вопроса о демпинге. Практика расследований показывает, что нередко заявитель нео-

боснованно объявляет свои данные конфиденциальными и содержащими коммерческую тайну, что не позволяет заинтересованным сторонам объективно судить о наличии демпинга и причиненного материального ущерба. В соответствии с новыми правилами изменены сроки действия ранее введенных антидемпинговых пошлин, которые теперь будут действовать в течение 5 лет с момента их введения, и не будут пересматриваться по просьбе заинтересованных сторон.

С 1995г., Индией введены и действуют в отношении ряда товаров российского производства ограничительные меры, в т.ч. в 11 случаях применяются антидемпинговые пошлины, в одном случае – по изделиям из черных металлов введены минимальные «пороговые цены» и в двух случаях введены защитные пошлины.

Ведутся антидемпинговые расследования по двум случаям, а также инициирован промежуточный пересмотр ранее введенных антидемпинговых пошлин на определенные виды оксоспиртов.

Введены и действуют на начало 2003г. следующие антидемпинговые и ограничительные меры на российские товары. Антидемпинговые пошлины. 1. Бисфенол-А (20.11.95) – в 12559 инд. рупий за 1 т. Правительство Индии пересмотрело 26.03.99 вопрос о ранее введенных антидемпинговых пошлинах на поставку бисфенола-А в Индию. В отношении России меры остались прежние. Поставки бисфенола-А, росорганизациями в Индию составили: 1993/94 фин.г. – 410 т., 1995/96 фин.г. – 114 т., с 1997г. поставки не осуществлялись.

2. Малоуглеродистый феррохром (24.01.97) – в 18600 инд. рупий за 1 т. (45% от экспортной цены). Поставки малоуглеродистого феррохрома российскими организациями в Индию составили: 1995/96 фин.г. – 2154 т., 1961/97 фин.г. – 330 т/, 1997/98 фин.г. – 484 т/, с 1998/99 фин.г. – поставки не осуществлялись.

3. Горячекатаная сталь (27.11.98) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 14300, 15000, 22000 рупий за 1 т., в зависимости от сорта стали, и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value). В дек. 1998г. Минторг Индии установил минимальный уровень импортных цен на продукцию из черных металлов. Поставки горячекатаной стали росорганизациями в Индию составили: 1997/98 фин.г. – 6,7 тыс.т. на 1,83 млн.долл., в 1998/99 фин.г. – 17,7 тыс.т. на 4,65 млн.долл.

4. Политетрафторэтилен (фторопласт) (30.06.99) – в 5200 рупий за 1 т. (1,5% от экспортной цены). Поставки политетрафторэтилена российскими организациями в Индию составили: 1997/98 фин.г. – 40,7 т. на 306 тыс.долл., 1998/99 фин.г. – 0,99 т. на 7,7 тыс.долл.

5. Стальные бесшовные трубы (21.06.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 39141 рупий за 1 т., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value, 35% от экспортной цены). Поставки бесшовных труб росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 фин.г. – 8,1 тыс.т. на 5,5 млн.долл.

6. Витамин-С (15.09.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии, т.е. 12,67 долл. за 1 кг., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value). Поставки витамина-С росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 фин.г. – 30 т. на 181 тыс.долл.

7. Оксоспирты: Уведомление минфина Индии от 03.12.99. Код ТН ВЭД – 2905. Рассматриваемый период с 01.04.98 по 31.03.99. Поставщик – Нижнекамский нефтеперерабатывающий завод. Поставлено 2428 т. В результате расследования были рекомендованы временные антидемпинговые пошлины на бутанол в 2825 рупий (65 долл.) за 1 т., на 2-этилгексанол и другие оксоспирты в 2825 рупий (65 долл.) за 1 т. Введение антидемпинговой пошлины на изобутанол не было рекомендовано.

Уведомление Минфина Индии от 27.08.2002. Код ТН ВЭД – 2905. Рассматриваемый период – с 01.04.2001 по 31.03.2002. Поставщик: ОАО «Нижнекамскнефтехим».

8. Стальные заготовки (26.12.2000) – 29 видов стальных заготовок диаметром 70-250 мм. (код ТН ВЭД – 7206.90, 7207.19, 7207.20) в 90 долл. за 1 т. для всех респредприятий, кроме принимавшего участие в расследовании и сумевшего обосновать свои расчеты ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», на продукцию которого пошлина составила 14,9 долл. за 1 т. Поставки стальных заготовок росорганизациями в Индию составили: 1998/99 фин.г. код ТН ВЭД 7206.90 – не осуществлялись, код ТН ВЭД 7207.19 – 116,8 тыс.т. на 27,5 млн.долл., код ТН ВЭД 7207.2009 – 1,1 тыс.т. на 0,246 млн.долл.

9. Феррокремний (06.06.2000) – в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина Индии (16.11.2000), т.е. 33120 рупий и ценой импортируемого товара, выгруженного на берег (Landed Value). Поставки феррокремния российскими организациями в Индию составили: 1998/99 фин.г. – 2,6 тыс.т. на 1,35 млн.долл.

10. Гексамин (15.02.2002) – в 3,77 долл. за 1 т. Код ТН ВЭД – 2921.2901. Российская компания Zolt Company поставила в Индию 280 т. гексамина.

11. Газетная бумага (11.06.97). Код ТН ВЭД – 4810.0900. В результате предварительного расследования наложена антидемпинговая пошлина в 3191 рупий за 1 т. Уведомлением минфина Индии от 19.03.98 принято решение не вводить антидемпинговую пошлину.

12. Индукционно-закаленные кованые валки диаметром более 300 мм. (02.09.2002). Код ТН ВЭД – 8455.30.00. По Уведомлению Минфина Индии от 11.12.2002 №14/13/02-DGAD принято предварительное заключение о наложении антидемпинговой пошлины в 79,91% от экспортной цены.

Минимальные «пороговые цены». Прокат черных металлов. Коды ТН ВЭД – 7208 (горячекатаный прокат в рулонах), 7209 (холоднокатаный прокат в рулонах), 7212 (белая жель), 7219 (прокат плоский из нержавеющей стали), 7225 (трансформаторный лист), 7211 (тонколистовая сталь).

В ответ на требования местных производителей снизить объемы поступления импортной стали с 12 дек. 1998г. правительством Индии были установлены следующие минимальные пороговые цены на ниже перечисленные виды продукции из черных металлов первого и второго сорта за 1 т.: г/к прокат в рулонах – 302 и 232 долл.; прокат плоский из нержавеющей стали – 317 и 243 долл.; х/к прокат в рулонах – 392 и 299 долл. белая жель – 720 и 545 долл.; трансформаторный лист – 763 и 577 долл.; тонколистовая сталь – 469 и 311 долл.; нержавеющая сталь – 740 и 550 долл.

Учитывая, что введение минимальных пороговых цен противоречило правилам ВТО и встретило противодействие со стороны индийских потребителей данной продукции, решением Верховного суда Индии с 1 янв. 2000г. минимальные пороговые цены были отменены по всем позициям, кроме горячекатаного проката в рулонах первого сорта (код ТН ВЭД – 7208).

Защитные пошлины. Минфин Индии по итогам проведенного гендирекцией по защитным мерам при минфине Индии расследования принял решение ввести защитные пошлины на поставку в Индию следующих товаров.

1. Фенол (уведомление от 30.06.99 №82/99 – Customs) – в 15% от стоимости товара. Пошлина действовала с 01.03.2000 по 29.06.2001. Поставки фенола (код ТН ВЭД – 2907.1102) росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 ф.г. – 36 т. на 18,1 тыс.долл.

2. Ацетон (уведомление от 27.01.2000 №7/00 – Customs) – в 28% от стоимости товара (пошлина действовала до 21.01.2001); 21% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2001 до 26.01.2002); 9% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2002 до 26.07.2002). Поставки ацетона росорганизациями в Индию составили: в 1998/99 ф.г. (код ТН ВЭД – 2914.1100) – 1,98 тыс.т. на 514,6 тыс.долл.

Инициированные антидемпинговые расследования: 1. Шариковые подшипники диаметром до 50 мм. Коды ТН ВЭД – 8482.1001; 8482.1004; 8482.1011. Уведомление минфина Индии от 23.09.2002. Рассматриваемый период с 01.01.2001 по 31.03.2002; 2. Нитрат аммония. Код ТН ВЭД – 3102.30. Уведомление минфина Индии от 20.09.2002. Рассматриваемый период с 01.04.2001 по 30.06.2002.

Существующее положение с антидемпинговыми мерами в отношении российского экспорта объясняется тем, что Россия не является членом ВТО, а также и тем, что рыночные реформы, включая либерализацию внешнеторгового режима России и открытие внутреннего рынка, не получили адекватного ответа со стороны индийского руководства, которое до последнего времени рассматривало Россию как страну с нерыночной экономикой.

Согласно Уведомлению министерства торговли и промышленности Индии от 31 мая 2001г. №28/2001-NT-Customs РФ была отнесена к разряду стран с нерыночной экономикой. 4 янв. 2002г. минфин Индии Уведомлением №1/2002 Customs (N.t.) принял поправки к вышеуказанному документу от 31 мая 2001г. По новому положению список государств с нерыночной экономикой считается утратившим силу. Органам, проводящим антидемпинговые расследования, разрешается относить к разряду стран с нерыночной экономикой любое государство, которое экспортирует в Индию товары по ценам ниже «нормального уровня». За экспортерами оставляется право доказывать обратное путем представления материалов, дающих основание судить о том, что их продукция произведена в рыночных условиях. В ходе визита в Индию президента России В.В.Путина удалось добиться от руководства Индии признания России в качестве страны с рыночной экономикой.

Во всех проводимых в Индии антидемпинговых слушаниях и разбирательствах требуется обя-

зательное участие самого производителя и предоставление исчерпывающих ответов на вопросы DGAD.

В ходе визита президента России В.В.Путина подписанию контракта ОАО «Стройтрансгаз» на строительство пульпопровода протяженностью 267 км, выход на конкретные переговоры с Essar по строительству НПЗ (27 млн.т. нефти в год) и поставкам нефти (минимум – 10 млн.т. в год), обеспечению динамичного развития деловых контактов российских и индийских железных дорог и проведения в связи с этим переговоров президента Республики Удмуртии А.А.Волкова с министром железных дорог Индии Н.Кумаром, содействие налаживанию деловых контактов АФК «Система» в области информатики и телекоммуникаций, а также налаживанию деловых контактов губернатора Самарской обл. К.А.Титова с ведущими торгово-промышленными группами Индии.

Связи с регионами РФ

Постепенно обозначается определенный круг субъектов РФ, которые проявляют к развитию сотрудничества с Индией все более устойчивый интерес. Они стремятся установить прямые контакты с индийскими партнерами и строят свои отношения на договорно-правовой основе. По интенсивности контактов и уровню достигнутого взаимодействия на данный момент можно выделить следующих субъектов РФ: Москву, Астраханскую, Саратовскую, Воронежскую, Самарскую области.

Администрации Самарской обл. установила деловые контакты с правительством шт. Карнатака. Делегация Самарской обл. дважды посетила Индию. Первый визит состоялся в фев. 2002г., второй визит состоялся в рамках официального визита президента РФ В.В. Путина в Индию 3-5 дек. 2002г. По итогам визита делегацией Самарской обл. во главе с губернатором К.А.Титовым подписан Протокол между администрацией Самарской обл. РФ и правительством шт. Карнатака о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Следует отметить работу администрации Астраханской обл. по реализации проекта транспортного маршрута «Север-Юг», Соглашение по которому было подписано в г.Санкт-Петербурге в период работы «Евразийского саммита» представителями России, Индии и Ирана. Представители администрации области ведут работу по реализации проекта, а также работают в составе Межведомственной рабочей группы по реализации проекта.

18 марта 2002г. Индийская организация развития торговли (ИТРО) в сотрудничестве с посольством Индии в России, Индийским деловым альянсом (ИВА), Федерацией индийских торгово-промышленных палат (FICCI) и Федерацией индийских экспортных организаций (FIEO), организовала проведение семинара India-Russia Together в г.Дели в выставочном комплексе Pragati Maidan. Основными темами семинара стали положение на российском рынке и потенциальные возможности увеличения экспортно-импортных поставок между странами. С индийской стороны в работе семинара приняли участие 105 компаний, с российской стороны – 13.

Организаторы и участники семинара особо подчеркивали большой потенциал торговли и со-

трудничества в таких областях, как внедрение достижений науки и технологий, нефтегазовый сектор, производство продуктов питания, биотехнология, микроэлектроника, сельское хозяйство, добыча и обработка алмазов, туризм и банковский сектор. Внимание индийского производителя обращалось на необходимость повышать качество экспортируемых товаров, т.к. российский покупатель предпочитает более качественные европейские товары. Обсуждались вопросы кредитования, транспортного обеспечения торговли, перехода на торговлю за СКВ, содействия развитию малого бизнеса. Подчеркивалась актуальность создания совместных предприятий, работы с регионами и значимость рекламы. Организаторы семинара сообщили о планах FICCI создать Консультационный совет по вопросам российско-индийского сотрудничества и о намерении ИТРО провести подобный семинар в России. Семинар продолжил свою работу в г. Ченнаи (20 марта) и в г. Мумбаи (22 марта), где российская сторона была приглашена посетить в рамках семинара международную выставку 1st Global Vendor – 2002, прошедшей 20-24 марта в Бомбейском Институте услуг для малых предприятий.

Представительства

www.indianembassy.ru Сайты официальных ведомств; **www.itpomos.ru** Индийская организация по содействию торговле (ИТРО); **www.iba-moscow.com** Индийский Бизнес Альянс; **www.teaindia.org** Чай; **www.travenini.com** Географ. информсистема; **www.nic.in/iic** Инвестцентр; **www.rbi.org.in** RBI; **www.indiantradepromotion.org**, **www.itpomos.ru** Содействие торговле.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ДЕЛИ - КАДАКИН Александр Мих. Shantipath Chanakyapuri, New Delhi, 110021, India, (9111) 611-0640, -1, -2, -0565, 687-3800, -2, ф.-6823, 410-3961 телекс (31) 72116, (31) 72160 RUSS IN; indrusem@del2.vsnl.net.in. КОНС. ОТД. 611-0560, indconru@del2.vsnl.net.in.

ТОРГПРЕДСТВО В ДЕЛИ - ИСАЕВ Евгений Алексан. Plot Nos 6 and 7 Block 50E, Nyaya Marg, Chanakyapuri, New Delhi, 110021, India, 268-731-95, -892-26, ф.-731-89, rusintrd@ndb.vsnl.net.in. ОТД. В БОМБЕЕ - КОРШУНОВ Евгений Алексан. (9122) 387-9650, ф. 380-3693. ОТД. В КАЛЬКУТТЕ - СТЕПАНОВ Константин Андр. (9133) 479-6820, -1777, ф.-7830.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МУМБАИ - 42 L. Jagnohandas Marg (Old Nepean Sea Road) Mumbai - 400036, India; (91-22) 363-0403, -3627, -8, ф.-0403, телекс (81) 1174562 SOVK, russcon@bom5.vsnl.net.in.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КАЛЬКУТТЕ - 22A, Raja Santosh Road, Alipur, Calcutta 700027, India, (91-33) 479-7006, -9973, ф.-8889, 449-8701, телекс (81) 215989 RFGC IN; consulu@cal3.vsnl.net.in, consulu@ccu@mail.ru.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЧЕННАИ - 14 Santhome High Road, Mylapore, Chennai - 600004, India, (91-44) 498-2320, -30, ф.-63, телекс (81) 417515 RUSK IN; 416355 RUSK IN, cgrch@vsne.com, <http://business.vsnl.com/rusconl>.

БЮРО В РФ (И СНГ)

ПОСОЛЬСТВО (26.01). 101000 М., Воронцово Поле 6-8, 917-0820, -1841, ф. 975-2337, телекс 413409 INDEM RU, chosmos@com2com.ru, **www.indianembassy.ru**. ТОРГ. ОТД. 916-1050. КОНС. ОТД. 916-2343 (пн.-пт. 10-13). Кришнан РАГХУНАТ (Krishnan RAGHUNATH, посол, 916-0552, -3447), Асоке Кумар МУКЕРДЖИ (Asoke Kumar MUKERJI, глава миссии, 917-5813, -8915), Сабир СИНГХ (Satbir SINGH, советник, образование, 937-4540, 238-0968), Санджив КОХЛИ (Sanjiv KOHLI, советник, торговля, 200-3259), Сундарам КРИШНА (Sundaram KRISHNA, экономика, 975-2408, 200-3221), Датла Бала Венкташ ВАРМА (D B Venktash VARMA, советник, политика, 200-1239), Джитендра Кумар ДАДУ (Jitendra Kumar DADOO, советник, коорд., 916-1232), Хари Мохан САКСЕНА (Hari Mohan SAXENA, советник, наука, 916-0297), Анил Кумар ТРИГУНАЯТ (Anil Kumar TRIGUNAYAT, I сек., СММ, 917-4209), Ашок Кумар СИНХА (Ashok Kumar SINHA, I сек., торговля), А.К.КУЛКАРНИ (A.K.KULKARNI, I сек.), Хармет СИНГ (Harmet SINGH, I сек., конс.), Джаянт ХОБРАГАД (Jayant KHOBRAGADE, I сек.), Шивендра Сингх РАНА (Shivendra Singh RANA, I сек.), Арвинда КУМАР (Arvinda KUMAR, I сек., конс., 916-2343, -53), Ашвани Кумар ПРАБХАКАР (Ashwani Kumar PRABHAKAR, I сек., техн., 916-1142), Нарен-

дра Бахадур СИНГХ (Narendra Bahadur SINGH, военный атташе, 917-3448), В. КУМАР (V. KUMAR, атташе ВМС, 917-1634), Парамджит Сингх БХАНГУ (Paramjit Singh BHANGU, атташе ВВС, 916-1072), Эйрая ПРАСАД (Eiraya PRASAD, II сек., 916-3544), г-жа Сипра ГОШ (Sipra GHOSH, II сек., переводчик, 916-2082).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191123 С.-П., Рылеева 35, (812) 272-1731, -1988, ф.-2473, cgispb@online.ru (пн.-пт. 9.30-18). Раджив К. ШАНДЕР (Rajiv CHANDER, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 690000 Владивосток, Алеутская 14, (4232) 41-3920, -60, ф.-56, телекс 213240 CGIVV SU, (пн.-пт. -9-18). Ихеже Химато ЖИМОМИ (Ihezhe Himato ZHIMOMI, генконсул), Шанкер ПРАСАД (Shanker PRASAD, вице-консул).

Гос. тур. офис. 103051 М., Петровские линии 20, стр.1, оф.32, 200-3579, -3581, ф.-3071, J.S.Chilhan.

007 Media Company. Рекламное агентство *Advertisement agency*. 103030 М., Селезневская 11А, ф.972-2728, media007@hotmail.com, Александр Георг. Филоян.

Ace International. Оптовая торговля тов. нар. потребл. 117342 М., Бутлерова 17В, оф.226, 330-1610, -0492, acegroup@com2com.ru, www.acegroups.com, Sandeep Gupta.

Advanced Trading. Торговля. М., 2 Звенигородская 12, 253-9135, -34, atcl@orc.ru, Rajesh Sharma.

Aeros Travel. Туризм *Travel*. М., Черняховского 3, 151-8730, ф.-4441, aharish@aeros.msk.ru, Harish Aggarwal.

Agio Pharmaceuticals. Фармпром *Pharmaceuticals*. 121170 М., Кутузовский пр-т 36, корп.3, 784-6663, ф.-2, common@agio-pharma.ru, Sanjay Govindprasad Ruia.

Agio Services. Торговля *Trade*. М., Комсомольский пр-т 45, корп.1, 258-3860, телекс 612190 AGIOZ SU, op@agionet.com Om Prakash Aggarwal.

Air India. Авиалинии *Airlines*. 117049 М., Коровий Вал 7, 237-7494, 236-4440, ф.230-2805, G. Hosh.

Allied Groceries. Бытовая химия. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, эт.2, 258-4477, ф.-33, B. Akash.

Ambaji Sales. Таможня *Customs*. М., Хилков пер. 1/2, 248-9884, ф.202-0509, yadav@online.ru, Nischal Nawin Kumar.

Amigo. Торговля *Trade*. 117832 М., Вернадского 29, оф.804Б, 133-9042, 131-9900, ф.138-1411, amigo1@amigo.rmt.ru, Hemanshi Tupnis.

Amtel Exports. Шины. М., Кутузовский пр-т 45, под.11, 142-0879, 148-5900, -5893, ф.-2710, телекс 413789 AMTEL SU, Sudhir Gupta.

Armas. Торговля *Trade*. М., 2 Верхн. Михайловский пр. 9, оф.531, 955-7398, ф.952-5003, 954-4091, Rajesh Kumar.

Aska. Торговля *Trade*. 123007 М., 3 Хорошевский пр. 1/1, 941-2603, -3830, ф.-4541, int@aha.ru, Ashok Kumar.

Avin Pharma. Фармпром *Pharmaceutical*. 123592 М., Кулакова 20, оф.708. 753-8661, -2, ф.754-8843, -62, avinpharma@mtu-net.ru, Pankaj Vidyarthi.

Awia Rus. Грузоперевозки, туризм. М., Куликов пер., корп.1/2, 202-0732, 241-6887, ф.248-9858, -60, Nainesh Patel.

Axiom. Оборуд. для пр-ва полиэт. мешков. М., Мал. Пироговская 18, оф.501, 933-2907, 246-9527, moscow@axiom.ru.

Axios Aviation Services. Перевозки *Transportation*. 117420 М., Профсоюзная 57, 332-0223, ф.-7, 334-4894, emit@emittsnet.ru, Anjani Kumar Das.

Beeye Overseas. Чай, кофе *Tea, coffee*. 129366 М., пр-т Мира 150, оф.448-450, 234-1220, ф.215-8191, beeye@tpl.ru, B.P. Singh.

Bentimi Group. Торговля *Trade*. 129223 М., пр-т Мира, ВВЦ, пав. 101, 181-6421, 216-1254, -1035, ashok.jayaswal@hotmail.com Ashok Jayaswal.

Bollywood Option. Индийское кино. 117908 М., Орджоникидзе 11, оф.725, 955-1546, -1685, ф.-1753, pharm-Loken@mail.ru, Arun Kumar.

В.М. Чай *Tea*. М., Старокалужское ш., taneja@com2com.ru Taneja Hatinder.

Cadila Health Care. Фармацевтика. 117312 М., Губкина 14, оф.39, 961-2936, ф.-2, cadila@mtu-net.ru, S. Choubey.

Cadila Pharmaceuticals. Фармацевтика. М., Измайловское ш. 71, оф.1844 - 1846, корп.Д, 166-4526, ф.-9, qucadila@cityline.ru, A.B. Srivastava, Vmesh M. Dubey.

Canara Bank. Банк. 129110 М., пр-т Мира 74, оф.181, 974-1667, canmos@tlms.ru, www.canbankindia.com, Melchis.

Capital. Фото *Kodak studio*. М., Цветной б-р, 7, 925-6117, capin@5mol.ru, Shankar Bidasararia.

- CJSC Rezlov. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Кожевническая 16, 235-2540, -2423, ф.959-7679, dolster@aarnet.ru, Singh.V.K.
- Continental Pharma. Фармпром *Pharmaceutical*. 117419 М., Орджоникидзе 11, 234-4729, ф.-09, as151197@cityline.ru, www.contipharma.ru, Hok Kazi Taricul.
- Coral Med. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Rajesh Arora.
- Core Healthcare. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Ленинский пр-т 92, оф.165, 432-0962, Viinay Akulwar.
- Cosmo Travels. Турагентство *Travel*. 109004 М., Воронцовская 1/3, эт.1, 956-6082, -4960, ф.912-6643, cosmotravels@hotmail.com, Goyal.R.K.
- Dabur. Фармпром (онкологические препараты). 119034 М., Барыковский пер. 4, корп.2, оф.212, 203-0146, -7960, -2713, dabur@mail.transit.ru, www.dabur.com, Лидия Арт. Щербакова.
- Daily Incom. Упаковочн. материалы, настенные часы, настольные лампы. М., Стар. Ярославская 8, корп.1, оф.201, 742-4011, 216-8045, dlyincom@asvt.ru, Naveen K.Dixit.
- Dina. Торговля *General Trading*. 115478 М., Каширское ш. 24, 323-1001, -65, -74, -83, -92, ф.-0006, dina@online.ru, www.dinainter.com, H.J. Kotlia.
- Divine Exports. Чай, кофе *Tea, Coffee*. М., Ленинский пр-т 148, 778-4750, ф.760-2041, bobby@com2com.ru, Siddharth Sikaria.
- Dr. Reddy's Laboratories. Фармацевтика *Pharmaceuticals*. М., Долгоруковская 18, стр.3, 729-2469, ф.795-3939, www.drreddys.ru, akhilesh@drreddys.ru Akhilesh Jain.
- Elegant Creations. ПВХ, мрамор. М., Азовская 6, коп.3, оф.603, 310-8250, alshri@yahoo.com, Alok Shrivastava.
- Fashions Trade-tex. Текстиль. М., ВВЦ, пав.101, 974-7750, 282-1140, fashiontrade@mtu-net.ru, Vivek Anand
- Foroexim. Торговля *General trading*. М., 2 Павелецкий пр. 5, стр.1, 234-0077, ф.232-3227, foroexim@col.ru, M.L. Jalan.
- Galani Electronics. Электроника. 129041 М., Бол. Переяславская 7, оф.158, 282-2134, -84, galani@glasnet.ru, Rajesh Galani.
- Glaхо. Опт. торговля лекарствен. ср-в. 107078 М., Орликов пер. 10, корп.1, 975-0177, -0447, -0193, -0460, ф.208-3022, sareen@online.ru.
- Glenmark Exports. Фармпром *Pharmaceuticals*. 109147 М., Нижегородская 2, стр.1, оф.1-5, 231-3582, -3, glenmarkmos@co.ru, Sudip Majumdar.
- Hoechst Marion Roussel. Фармацевтика. М., Вятская 70, эт.5, 974-3091, S. Sivaram.
- Indentor. Текстильпром *Textile & Gen. Trading*. М., ВВЦ, пав.1, 181-6421, -1230, -1579, indentor@co.ru, Vijay Kaushik.
- Inter Care. Фармпром *Pharmaceuticals*. 115201 М., 1 Котляковский пер. 2, 320-4948, -3009, -5441, info@intercare.ru, Rajiv Kumar Singh.
- IPCA Labs. Фармацевтика *Pharmaceuticals*. 117586 М., Косыгина 15, оф.1223-1225, 939-8447, 135-0161, ipcarus@orc.ru, Menon Upr.
- ITech Center for Business Technology. Торговля *General trading*. М., Ленинградское ш. 5, корп.24, оф.707, 76-2676, oidrem@com2com.ru, Puneet Shrivastava.
- ITPO. М., Ломоносовский пр-т 38, 147-6215, Nawalkant Sethi.
- Janyo Overseas. *Garments*. М., Кировоградская 1, оф.78, 388-1477, sid-dha@del3.rsn.net.in, Ram Lal Jain.
- Jay Kay Travels. Туризм *Travel*. 129301 М., Бор. Галушкина 9/2, оф.201, 282-9359, 283-4121, 286-5773, ф.-3140, jkt@chat.ru, www.jkt.ru, Jitender Kumar.
- JFK. Торговля *General trading*. 107078 М., Бол. Спасская 4, корп.2, под.3, эт.3, оф.93, 280-8238, -9238, mos@jfkindia.com, www.jfkindia.com, Fulka-nt Jha.
- JV Gokal & Co. Чай *Tea*. 117418 М., Новочеремушкинская 58, 331-9886, 956-7832, meaas@online.ru, beverage@mtu-net.ru, Baskaran.R.
- Kryschal Pharma. Фармпром *Pharmaceutical*. 127566 М., Римского-Корсакого 3, корп.1, оф.400, 903-6535, -3728, -0061, -54, krysphal@cvorno.net, A. Chopra.
- Larsen & Toubro. Консалтинг, инжиниринг *Consulting*. 121354 М., Дорогобужская 3, 448-8292, ф.433-9061, Ltmoscow@cityline.ru, A.K. Agrawal.
- Limtex. Чай *Tea*. 117420 М., Профсоюзная 57, 332-0890, vishal@orc.ru, Vishal Jethalia.
- Little. Ресторан *Restaurant*. М., Кржижановского 18, 125-8149, info@lit-tleindia.ru, Rakesh Manchanda.
- Lotus. Чай, кофе *Tea, Coffee*. 117571 М., Ленинский пр-т 148, оф.16, 434-3641, -30, -4020, ravi@online.ru Ravindra Banthia.
- Lucky Exports. Торговля *Gen.Trading*. М., 1 Ямского Поля 9/13, 257-6828, ф.-3617, телекс 612632 LUCKY SU, lucky@postman.ru, Divakar Mishra.
- Lupin. Фармацевтика. М., 3 пр. Марьиной Роши 17, 434-8152, Sandhya, S.K. Kumar.
- Lyka Labs. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Сретенка 27/29, стр.1, 207-9246, -5348, lykamosc@mtu-net.ru, Makkar.
- Magnum Corporation. Торговля Чай *Tea*. 117630 М., Старокалужское ш. 62, под.2, оф.2249, 784-7172, ф.956-1289, maqnum@com2com.ru, Neer-aj Jain.
- Maharishi Ayurveda. Оздоровительный центр, клиника. 113054 М., Садовническая 80/2, 953-5893, ф.951-3597, www.ayurveda.ru, info@ayurve-da.ru, Punit Ratha.
- MJR Exim Pvt. Торговля *Chemicals, auto spareparts*. 121500 М., Рублево 2, 5 Мякининская 25, 414-1705, joy_mukerjee@yahoo.com Joy Mukerjee.
- Nadex. Торговля. 109004 М., Николяямская 49, корп.2, 912-0458, ф.-3277, aniljain@df.ru Anil K. Jain.
- Newar Global. Косметика *Cosmetics*. 117981 М., пр-т Вернадского 41, оф.702, 432-5806, newar@orc.ru, Pawan Kumar.
- Novartis Pharma. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Бол. Палашевский пер. 15, 967-1270, ф.-69, R. Bose Pijush, Галина Кутепова.
- Nord Pharma. Чай, кофе, торговля *Tea, Coffee & Gen. Trading*. М., Ленинский пр-т 148, оф.16, 434-4020, -3630, pankaj@orc.ru, Pankaj Sharma.
- OM & Company. Чай *Tea*. М., 773-5165, om-com-1@mtu-net.ru, Nayan Kumar Prasad.
- Oswal Woollens. (Nahar). Одежда. М., Мичуринский пр-т 12/2, под.1, эт.1, оф.22-23, 932-5671, -74, ф.-5910, R. Gulati.
- Pharmacare. Фармацевтика *Pharmaceutical*. 117869 М., Островитянова 1А, 434-3554, -6632, pharma.care@nnt.ru, Ravi Vaidianathan.
- Pharm Loken. Фармпром *Pharmaceutical*. 117908 М., Орджоникидзе 11, 955-1546, -1685, -1443, -1829, pharm-loken@mail.ru, www.pharm-loken.ru, Кубта Арвинд Кумар.
- Phoenix. Торговля. М., Краснопресненская наб. 12, под.3, оф.1804, 252-0842, ф.258-2595, R. Gujral, V.N. Singh.
- Pizza Express. Общепит. 121099 М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, эт.10, 937-8261, -2, ф.-3, pizza@mail.magilan.ru, Keshav Bhagat.
- Probusiness Bank. Банковские услуги *Finance*. 103031 М., Столешников пер. 11, оф.336, 933-2810, eakhmedzyanov@prbb.ru Э. Ахмедзянов.
- Promed Exports. Фармпром *Pharmaceutical*. 105318 М., Щербаковская 3, 369-9777, -9986, ф.-6301, Деерак Bahri, Вадим Анат. Арнольдов.
- Promsugar. Сахар *Sugar, wheat, micoproducts*. М., Сергия Радонежского 27, стр.1, 278-9504, 363-1442, -3, promsugar11@hotmail.com Firdansi S. Nasar.
- Raduga Textile. Текстиль. М., пр. Серебрякова 14, 186-0227, 187-8986, dixit@dol.ru Prashant Dixit.
- Ranbaxy Laboratories. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., пр-т Мира, ВВЦ, Технопарк 4, 234-5611, до-5, ф.-9, ravikumar@glasnet.ru, Swami-nathan Ravikumar.
- Russian Indian Heritiage Academy. *Ayurveda, tourism, Internet, consultancy*. 117454 М., Лобачевского 66А, 432-2863, -9732, 313-6683, RINAcademy@yahoo.com, Vijay Kanshik.
- S.A. Intern. Пищепром, табак *Tabacco*. 123056 М., Грузинский пер. 3, эт.7, оф.315-316, matukom@mtu-net.ru Amaresh Mattoo.
- Sam Air. Грузоперевозки, туризм. М., Ленинский пр-т 113/1, оф.711, 130-9089, 136-5016, manu@samavia.co Manu Ajwani.
- Saphire Exports. М., Ленинский пр-т 42, 938-8678, ф.930-7591, adi@cityline.ru Sanjeev Guglani.
- Savaria Trading. Кожизделия и обувь *Leather*. М., 3 Рыбинская 18, 264-2365, ф.-2498, savariatrading@mtu-net.ru, Dhanesh Prasad.
- Save Invest. Консалтинг *Consultancy*. М., Беговая 13-29, 945-8405, -1818, mansab19@hotmail.com Manish Sabherwal.
- Selsey Holdings. Косметика *Parfumes*. 125212 М., Выборгская 16, эт.8, 150-9702, ф.937-3248, Sandeep Kapoor.
- Sentro M. Туризм *Travel*. 129164 М., Ярославская 8, корп.6, оф.300, 217-6400, ф.6122, sentrotravel@rambler.ru, www.sentrotravel.com, Gau-rav Rao.
- Shreya. Фармацевтика. 109033 М., Золоторожский Вал 11, стр.21, 796-9636, 918-1738, -1579, info@shreya.ru, www.schreya.ru, Sujit Kumar Singh.
- Sinrus Pte. Сумки *PV bags*. М., Земляной вал 64, 915-2648, -8025, kalimove@mtu-net.ru, Shiv Kumar Bahety.

Si & Si. Пищепродукты *Food products*. 109388 М., Кухмистрова 16-15, 353-0341, rameshwarsingh@mtu-net.ru Rameshwar Singh.

Sri Jayalakshmi. Табак, пищевом *Tabacco, tea, rice, spices*. 118981 М., пр-т Вернадского 41, оф.603, 605, 430-8335, ф.431-6185, Srinib60@mailcity.com, Rao.K.S.

State Bank of India. Банк. 121059 М., Бол. Дорогомилловская 14, оф.24, 25, 974-8137, -8, ф.-6, Shri P. Datta, B.K. Das.

Sun Group. Инвестиции *Investments*. 113054 М., Павелецкая пл.2, корп.1, эт.9, 787-2090, ф.-1, reception@scp.ru, dinesh@scp.ru Dinesh Sood, Shiv Vikram Khemka.

Sun Pharmaceutical Industries. Фармпром *Pharmaceutical*. 117420 М., Профсоюзная 57, оф.722, 334-2877, ф.332-6113, sun@sunpharm.red-line.ru, Narinder Kapoor.

T-Shoes. Пр-во обуви. 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф.97, 113-8514, moslib@caravan.ru, Prabir Das.

Tea Board (Tea Promotion Embassy of India). Продвижение чая на рынок. М., Воронцово поле 4, эт.2, 917-1657, ф.916-3724, tboard@com2com.ru, ww.teaindia.org, Shri T.K. Chakraborty.

Texcomash Exports. Торговля. М., Ленинский пр-т 21, оф.31, 952-2835, -3990, N.K. Rajgarhia.

Texuna Group. Торговля. М., Мархлевского 16, 924-9403, -62, -0870, ф.-0454, Yogender Nagpal.

Thermax. Продажа пром. котельного оборуд. и ионнообменных смол *Engineering Goods*. М., Валовая 69/75, оф.915, 134-2023, 935-0490, -1, -2, ф.-7410, Thermax-moscow@concord.ru, Peter Varghese.

TMT Global. Перевозка грузов и логистика *Transportation & Logistics*. М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е321, 956-5848, -9, tmtglobal@co.ru, R.K. Pillai.

Torrent. Фармпром *Pharmaceutical*. 109428 М., Рязанский пр-т 8А, стр.14, эт.4, 174-3426, ф.-3573, torrent@co.ru, Ashok Mode.

Transatlantic. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Орликов пер. 10, 975-0177, -93, -8269, ф.208-3022, sareen@online.ru Charan Sareen.

U.K. Paints Industry. Косметика, краски, стройматериалы. М., Акад. Королева 4, корп.2, оф.2, 907-0400, -2709, ф.-0892, Singh.

Unique Pharmaceutical. Фармацевтика. 123242 М., Садовая-Кудринская 3, 254-7902, -7579, ф.-8382, unique@realline.ru, D.B.Mody.

United Phosphorus. Химпром. М., Бол. Академическая 5, эт.3, 156-9877, -95, ф.-8735, Raj Vaysoha, Rajesh Kumar.

Vega Travels. Грузоперевозки, туризм. М., Мал. Каменский пер. 18/3, 912-9003, R.K. Goyal.

Video Con. Электроника *Electronics and home appliances*. М., Стар. Ярославское ш. 19, 186-6538, videocon@mtu-net.ru, Anil Khurana.

Vijay. Опт. и розн. торговля тканями. М., 2 Автозаводский пр., 2, 275-7565, -2847, Dola Khupchandani.

VIP Star. 121433 М., Минская 22/35, 142-0200, 144-2946, 146-2512, bhodia@co.ru R.S. Bhodia.

Vishva Karma Investments. Торговля *Trading*. 129010 М., пр-т Мира 12/3, 208-6995, -7335, -8606, varora@monesko.mtu-net.ru Vineet Arora.

Universal Medicare. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Трубная 12, эт.4, оф.Д, ф.795-0625, umlmosc@com2com.ru, Anup Vajnerjee.

Vulkan-A. Опт. торг. тов. народн. потребления. 117419 М., 2 Рощинский пр. 8, 955-7163, 234-9865, -4, ф.-3092, vulkana@bigfood.com, Akash Deep Singh.

Wintex. Индивид. пошив мужской деловой одежды *Tailoring*. 117333 М., п/я 359, Ленинский пр-т 57, 926-5015, ф.-7, wintex@glasnet.ru, wintex@online.ru, Jitendra Kotwani.

Wockhardt. Фармпром *Pharmaceutical*. 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, оф.87, 434-5159, -6359, wockru@com2com.ru Dhruvo Chaterjee.

Статистика

Экономическое положение Индии

Территория — 3,28 млн.кв.км. Население (на 1 окт. 2001г.) — 1037 млн.чел. Национальный доход на душу населения (2000/01 ф.г.) — 20320 рупий (445 долл.). Денежная единица — индийская рупия. Средний **обменный курс 1 долл. = 37,12 рупии** в 1997/98 ф.г.; 42,08 рупии в 1998/99 ф.г.; 43,28 рупии в 1999/2000 ф.г.; 45,58 рупии в 2000/01 ф.г.; **47,085 рупии в 2001/02 ф.г.**

Показатели 97/98 98/99 99/00 00/01 01/02
ВВП, млрд. рупий (в тек. ценах)15092...17261...19142...20706.....-
 млрд.долл.407410442454442

Прирост (в пост. ценах), %

ВВП4,86,56,145,4
 сельское хозяйство - 2,46,21,3 .. - 0,25,7
 промышленность4,33,756,33,1
 услуги9,88,49,54,86,5

Производство основных видов продукции

электроэнергия, млрд.квт.421,7 ...448,5480...498,2...513,1
 нефть, млн.т33,932,731,932,432
 уголь (без лигнитов), млн.т300,4 ...296,5 ...304,1...313,7...321,4
 природный газ, млрд.куб.м26,427,428,429,529,7
 сталь, млн.т23,422,726,328,930
 зерновые, млн.т192,3 ...203,6 ...209,8 ...195,9 ...211,3

Валютно-финансовое положение

внешняя задолженность, млрд.долл.93,596,998,399,6...100,4
 инфляция, %4,85,93,37,13,7
 валютные резервы, млрд.долл.29,432,53842,354,2
 внешнеторговый оборот, млрд.долл.76,675,686,694,295
 — экспорт3533,236,844,143,7

Товарооборот с Россией*, млн.долл.1633 ...1255 ...1573 ...1388 ...1348
 экспорт в Россию954709949870804
 импорт в Россию679546624518544

* — по данным индийской статистики без учета военно-технического сотрудничества.

Источники: Monthly Review of the Indian Economy, CMIE, December, 2002. Indian Economy Watch, IR&ISL, December, 2002. Indian Economic Survey 2001-02, Akalank Publications, March, 2002.

Товарная структура российского импорта из Индии

	янв.-авг. 2001г.			янв.-авг. 2002г.		
	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.
Всего	542,7	100	100	498,1	100	100
Текстильные изделия:	254,4	46,9	45	224,1	45	45
хлопчатобумажные	175,4	32,3	35,2	175,1	35,2	35,2
синтетические	31,8	5,9	3	15,1	3	3
шерстяные	32,8	6,1	2	9,8	2	2
шелковые	0,7	0,1	0,9	4,4	0,9	0,9
из прочих материалов	13,7	2,5	3,9	19,6	3,9	3,9
С/х и продовары	139,5	25,7	21,2	105,6	21,2	21,2
чай	41,4	66,4	12,2	26,5	39,6	8
кофе	25,3	44,4	8,2	10,1	31,6	6,3
табак-сырец	14,5	15	2,8	15,7	17,2	3,5
касторовое масло	9,6	5,4	1	10,7	6,3	1,3
специи	1,2	0,9	0,2	1,5	1,2	0,2
рис	10,83	2,3	0,4	20,4	5,1	1
прочие	5	0,9	0,9	4,5	0,9	0,9
Медикаменты, сырье	75,9	14	14	52,6	10,6	10,6
Машины, трансп. ср-ва	12,3	2,3	2,3	23,4	4,7	4,7
Изд. из пластмасс и линолеума	11,3	2,1	2,1	8,2	1,6	1,6
Руды, перераб. минсырье	4,8	0,9	0,9	31,5	6,3	6,3
Кожа, изделия (искл. обувь)	11,1	2	2	7	1,4	1,4
Кожаная обувь	0,9	0,2	0,2	1	0,2	0,2
Электротехнич. товары	8,3	1,5	1,5	14,2	2,9	2,9
Химикаты	4,2	0,8	0,8	4,5	0,9	0,9
Парфюмерно-косметич. изд.	3,7	0,7	0,7	4,8	1	1
Прочие товары	16,3	3	3	21,2	4,3	4,3

Товарная структура российского экспорта в Индию

	январь-август 2001 г.			январь-август 2002 г.		
	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.	тыс. тонн	млн. долл.	% к ит.
Всего	320,7	100	100	336,5	100	100
Черные металлы	101,1	49,9	15,6	197,7	74,6	22,2
Минудобрения	468	59,8	18,6	427,7	56	16,6
Машины, трансп. ср-ва	21,5	6,7	2,1	16,5	4,9	1,5
электротехн. товары	5,5	1,7	0,5	3,9	1,2	1,2
Цветные металлы	27,8	8,7	2,8	40,8	12,1	12,1
Газетная бумага	72,5	52,7	16,4	90,3	39,7	11,8
Хлопок - сырец и отходы	0,8	0,3	0,1	0,9	0,3	0,3
Руды, минералы и мет.лом	15,7	4,9	1,5	16,7	5	1,5
Печатные издания	7,6	2,4	0,8	8,7	2,6	2,6
Химикаты	6,3	2	0,6	15,5	4,6	4,6
Синтетический каучук	9,6	16,5	5,2	14,1	22,9	6,8
Уголь, кокс и брикеты	272	11	3,4	26,4	2,3	0,7
Фармацевтические изд.	3,4	1	0,3	2,2	0,6	0,6
Золото и серебро	3,6	1,1	0,4	0,2	0,1	0,1
Прочие товары	38,6	12	3,8	35,6	10,6	10,6
Средний курс за январь-август 2001 г.: 46,74 рупии за 1 долл.						
Средний курс за январь-август 2002 г.: 48,43 рупии за 1 долл.						

Структура импорта Индии в 2000/01 фин.г.

Наиболее востребованные товары	Страны-поставщики	
	Уд. вес, % в Индию	Уд. вес, %
Нефть и нефтепродукты	31,5	
Машины и оборудование	18,3	Япония 16,3 Германия 15,3 США 14,2 Италия 6,7 Великобритания 6,2 Россия 0,9
Драг. и полудрагоценные камни	9,7	Бельгия 53,2 Великобритания 22,1 Гонконг 8,6 Израиль 6,2
Золото, серебро	8,9	Швейцария 58,8 Великобритания 23,7 ЮАР 1,3 Россия менее 0,01
Товары бытовой электроники	7,1	Сингапур 18,3 США 17,2 Малайзия 8,9 Китай (без Гонк.) 6,9 Россия 0,3
Мало востребованные товары		
Уголь и кокс	2,2	Австралия 54,5 Китай 23,4 ЮАР 9,8 Индонезия 7,4 Россия 0,6
Черные металлы	1,5	Япония 15,7 Россия 14,4 Р.Корея 9
Цветные металлы	1,1	Россия 11,2 Китай 7,9 Иран 6,1
Удобрения обработанные	0,9	Иордания 23,7 Россия 19,6 США 14,4
Газетная бумага	0,5	Канада 36,7 Россия 24,4 Р.Корея 7,9

В 1999/00 фин.г. основные поставщики нефти и нефтепродуктов в Индию: Нигерия – 22,7%, Саудовская Аравия – 19,2%, ОАЭ – 14,2%, Кувейт – 13,8%, Иран – 8,1%, Малайзия – 4,2%, Сингапур – 3,4%, Египет – 3,3%, Бахрейн – 3,3%.

Источник: по данным таможенной статистики Индии

Структура импорта Индии в 2001/02 фин.г.

Наиболее востребованные товары	Страны-поставщики	
	Уд. вес, % в Индию	Уд. вес, %
Нефть и нефтепродукты	27,4	
Машины и оборудование	11,7	Германия 15,9 США 14,6 Япония 14 Великобритания 6,4 Италия 5,8 Россия 0,4
Драг. и полудрагоценные камни	9	Бельгия 53,7 Великобритания 22,2 Гонконг 8,4 ОАЭ 5,4 Израиль 5,3 Россия Менее 0,01
Золото, серебро	8,1	Швейцария 54 ЮАР 21,4 Великобритания 9,6 ОАЭ 5,2 Россия 0,3
Товары электронной техники	7,4	США 14,1 Сингапур 13,6 Китай (без Гонк.) 10 Р.Корея 8,3 Малайзия 7,6 Япония 6,4 Россия 0,2
Мало востребованные товары		
Уголь и кокс	2,2	Австралия 49,3 Китай 23 ЮАР 10,9 Индонезия 10,1 Россия 1
Черные металлы	1,5	Япония 16,1 Украина 11,6 Р.Корея 10,6 Германия 7,5 США 6,7 Россия 6,5
Цветные металлы	1,3	Австралия 9,5 Россия 9,2 Китай (без Гонк.) 8,4 Непал 7,5
Удобрения обработанные	0,9	Россия 29,8 США 17,3 Иордания 16,8
Газетная бумага	0,5	Россия 25,9 Канада 22 США 7,5 Индонезия 6,6

Источник: по данным таможенной статистики Индии

Внешнеторговый оборот России с Индией

	январь-август 2001 г.			январь-август 2002 г.		
	млн. руп.	млн. долл.	уд. вес в инд. внеш. торг.	% к 2001 г.	млн. долл.	% к 2001 г.
Оборот	40352	863,40	1,4	100	834,6	97
Экспорт	14987	320,70	1**	109	336,5	105
Импорт	25365	542,70	1,9*	95	498,1	92
Сальдо	-10378	-222,00	-	-	-161,6	-

Средний курс за январь-август 2001 г.: 46,74 рупии за 1 долл. Средний курс за январь-август 2002 г.: 48,43 рупии за 1 долл.

* – в индийском экспорте, ** – в индийском импорте.

Источник: здесь и далее – по данным таможенной статистики Индии Foreign Trade Statistics of India за 2001-02 гг.

Внешнеторговый оборот России с Индией

янв.-авг. 2001г.

янв.-авг. 2002г.

	млн.руп. % к 2001г.	млн.долл. млн.долл.	уд. вес в инд. % к 2001г.
			внеш. торг.
внеш. торг.			
Оборот	40352	863,40	1,4
40420,8	100	834,6	97
1,2			
Экспорт	14987	320,70	1**
16298	109	336,5	105
1,5**			
Импорт	25365	542,70	1,9*
24122,8	95	498,1	92
0,9*			
Сальдо	-10378	-222,00	-
-7824,8	-	-161,6	-
-			
Средний курс за янв.-авг. 2001г.: 46,74 рупии за 1 долл. Сред-			
ний курс за янв.-авг. 2002 г.: 48,43 рупии за 1 долл.			
* – в индийском экспорте, ** – в индийском импорте.			

Источник: здесь и далее – по данным таможенной статистики
Индии Foreign Trade Statistics of India за 2001-02гг.