

Деловая ИТАЛИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

СОДЕРЖАНИЕ

Политика-2001	3	Связи с Россией-2001	17
Экономика-2001	3	Переговоры на межправительственном уровне	17
ТЭК-2001	4	Экспорт	17
Налогообложение нефтяного сектора	4	Импорт	18
Поставки электроэнергии в Италию.....	6	VI сессия Российско-Итальянского Совета	19
ИЧЕ	6	Урегулирование проблемных вопросов	22
Предоставление экспортерам услуг	6	Урегулирование проблем задолженности	23
Бюджетное субсидирование экспорта	9	Инвестиционное сотрудничество	25
САЧЕ	10	Проекты в сфере промышленной кооперации и высоких технологий	27
Госстрахование экспортных кредитов	10	Межрегиональное сотрудничество	28
Страховое обеспечение сделок с Россией.....	14	Туристические обмены	30
«Симест»	14	Представительства	30
Новые формы финсодействия экспорту	14	Статистика	35
Декрет президента Италии №161 от 09.02.01г. .	16		

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ИТАЛИЯ

Политика-2001

Министерство промышленности и министерство торговли были объединены в министерство производственной деятельности. **Было создано несколько новых министерств:** институциональных реформ; по связям с ЕС; по связям с парламентом; по обеспечению равных возможностей; инфраструктуры и транспорта; новых технологий; по делам регионов; по связям с зарубежными итальянцами; по контролю за осуществлением правительственных программ.

Практически **все министры являются выходцами с Севера**, преимущественно из Ломбардии. Ключевые министерские посты были отданы, в основном, лидерам политических партий, входящих в правительственную коалицию, что должно обеспечить определенную политическую стабильность для работы кабинета. Большинство министров никогда не имело опыта работы в государственных административных структурах и являлись управленческими кадрами крупных предприятий и фирм.

27 июня 2001г. правительство С.Берлускони представило программу своих действий на первом этапе. Она получила условное название «Программа 100 дней» и предполагает проведение широкого круга реформ как конституционального, так и экономического характера.

В политической части программа предусматривает осуществление децентрализации власти, то есть передачу значительной части полномочий центральных органов управления страной региональным администрациям. В качестве следующего этапа планируется постепенное усиление президентской власти, то есть передача президенту значительной части полномочий по текущему управлению страной, что позволяет говорить о намерениях С.Берлускони направить Италию по пути развития республики «президентского», а не «парламентского» типа.

Первый этап экономической программы правительства предусматривает существенное снижение налогового бремени для всех категорий предприятий, занятых в промышленности, торговле и ремесленном производстве, значительные налоговые льготы для реинвестированного капитала, направляющегося на развитие средств производства, и для компаний, работающих в высокотехнологичных отраслях производства: оздоровление ситуации, связанной с использованием нелегальной рабочей силы путем проведения всеобщей амнистии; усиление контроля за игорным бизнесом со стороны министерства финансов. Проведение многих из намеченных мероприятий было приостановлено в результате событий в США 11 сент. 2001г., когда произошло общее ухудшение международной конъюнктуры.

В начале 2002г., с введением в наличное обращение единой европейской валюты евро, обнаружили признаки нестабильности кабинета С.Берлускони. Из-за разногласий с другими членами правительства по поводу общего подхода к вопросам европейской интеграции подал в отставку министр иностранных дел Италии Р. Руджеро, сопредседатель совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудни-

честву между **Россией** и Италией. Его функции временно взял на себя премьер-министр страны С. Берлускони.

13 мая 2001г. в Италии состоялись очередные парламентские выборы. Итоги голосования выявили, что большинство итальянцев оказали поддержку провозцентристской коалиции «Дом свободы», состоящая из пяти политических партий, главной из которых является партия Берлускони «Вперед Италия». Этот блок набрал в целом 49,5% голосов (367 мест в парламенте, 177 мест в сенате).

Левосторонние партии, объединенные в блок «Уливо», смогли собрать 35,5% (248 мест в парламенте, 128 мест в сенате), причем самая крупная из этих партий – «Левые демократы» – потеряли 4,5% по сравнению с предыдущими выборами. Остальные 15% распределились между другими партиями правого и левого толка: наибольшего успеха среди них добилась партия «Коммунистическое возрождение», набравшая 5%.

В Италии начинает складываться двухполюсная политическая система, определяются два противостоящих друг другу центра. Настроение итальянцев ориентированы более на умеренные партии центристского толка. Итальянские избиратели проголосовали за обновление политической и социально-экономической жизни страны. Левосторонняя коалиция, находившаяся у власти с 1996г., была поставлена в условия, когда основное внимание необходимо было уделить начавшемуся интенсивному европейскому строительству, и поэтому вопросы внутренних структурных реформ отодвигались на второй план. Их проведение отныне связывают с именем Берлускони.

9 июня президент Италии Карло Адзелио Чампи поручил Берлускони сформировать правительство. 11 июня был представлен новый кабинет министров, а на следующий день новое правительство было приведено к присяге. 20 июня оно получило необходимый вотум доверия в обеих палатах итальянского парламента.

Сформированный Берлускони кабинет состоит из 24 чел., включая одного вице-премьера. По его инициативе была произведена частичная реструктуризация системы управления страной: произошло слияние ряда старых министерств, например, экономики, финансов и казначейства, что позволит сосредоточить в одних руках контроль над поступлениями в госказну и над расходной частью бюджета.

Экономика-2001

После оптимистических прогнозов развития Итальянской экономики в 2001г., когда за первые 3 месяца ВВП вырос на 3% по сравнению с аналогичным периодом 2000г., темпы роста замедлились к середине года. Признаки оживления экономического роста, зарегистрированные в летние месяцы, были связаны с общей стабилизацией промышленного производства в странах зоны евро. События 11 сент. 2001г., повлиявшие на углубление депрессии американской экономики, привели к снижению общемирового спроса, что негативно отразилось и на темпах роста экономики стран зоны евро, в т.ч. и итальянской экономики. Средний рост экономики стран этой зоны составил в итоге 1,5%. Предполагается, что негативные тенденции будут отмечаться и в 2002г. Прирост ВВП в странах зоны евро должен составить 1,2%, в

2003г. — 2,3%. В этом плане показатели Италии превышают общеевропейские: среднегодовой **рост ВВП Италии в 2001г. составил 1,8%**; прогноз предусматривает динамику роста ВВП в 2002г. в 1,3% и ускорение темпов роста ВВП в 2003г. до 2,6%.

Скромные показатели общего роста итальянской экономики в 2001г., были обусловлены ситуацией в итальянской промышленности. С первых месяцев 2001г. для итальянского промышленного производства было характерно снижение темпов роста. Эта тенденция, наиболее отчетливо проявившаяся в I кв., несколько изменилась в положительную сторону в летние месяцы, когда темпы роста производства относительно нормализовались. Однако события 11 сент. вновь вызвали снижение уровня производства в этом секторе: начиная с сент. началось падение промышленного производства (-2,6% в нояб. 2001г. по сравнению с нояб. пред. г.), что может привести к отрицательным показателям промышленного производства в целом за год в 0,5%.

Негативному воздействию событий 11 сент. в большей степени подверглись сектора итальянской промышленности, более тесным образом связанные со спросом в США — производство одежды, текстильная, обувная, мебельная, химическая промышленность, черная металлургия, электротехническая промышленность и другие секторы машиностроения.

Хозяйственность в 2001г. сдерживалась уменьшением темпов роста внутреннего спроса, в частности, потребительского спроса населения (с 2,9% в 2000г. до 1,5% в 2001г.) и внутреннего спроса в промышленности. Сократился и рост валовых инвестиций — до 1,2% в машины, оборудование и транспортные средства и до 3% — в строительство. Ожидается, что в 2002г. темпы роста валовых инвестиций вновь возрастут и составят 3,9%, а в 2003г. достигнут 4,3%.

В 2001г. следует отметить рост занятости населения, увеличившейся на 1,4% по сравнению с пред.г. Уровень безработицы зарегистрирован на отметке 9,6% трудоспособного населения. 2001г. можно оценить как позитивный с точки зрения развития рынка труда. На 2002г. прогнозируется дальнейшее снижение уровня безработицы (до 9,4%), однако темпы роста занятости уменьшатся. В 2001г. наибольший прирост занятости был отмечен в северных (+1% или 107 тыс. рабочих мест) и южных (+0,5% или 32 тыс. рабочих мест) регионах Италии. С точки зрения секторов экономики рост занятости имел место в сфере услуг и строительстве, в то время как в сельском хозяйстве и в промышленности численность занятых сократилась.

В 2001г. темпы инфляции, достигнув максимальной отметки в 3% к апр., стали снижаться и уменьшились, в т.ч. под воздействием падения цен на нефть в последние месяцы года, до 2,3-2,4% в нояб.-дек. За год темпы инфляции составили 2,7%, т.е. фактически остались на уровне 2000г.

Внешнеторговый оборот Италии в 2001г. составил 508 млрд. евро, в т.ч. экспорт — 260 млрд. евро (+4,2% в неизменных ценах), импорт — 248 млрд. евро (+2,8%). Несмотря на существенное снижение темпов прироста по сравнению с 2000г., рост итальянского экспорта был выше, чем средневропейские показатели, поскольку ей удалось в сжатые сроки компенсировать последствия сокращения внешнего спроса США и Японии и частич-

но переориентировать свои коммерческие потоки на другие страны, в т.ч. на Восточную Европу и Китай. В 2001г. Италия увеличила свою долю в экспорте группы промышленно-развитых стран, достигнув 6,3%. Тем самым была приостановлена негативная тенденция сокращения квоты Италии в международной торговле, начавшаяся во II пол. 90гг.

Несмотря на положительное сальдо товарами и услугами, счет текущих операций Италии в 2001г., согласно расчетам, свелся с пассивом в 6 млрд. евро, в результате значительного отрицательного сальдо выплат банковских процентов и дивидендов (-13 млрд. евро), а также превышения текущих трансфертов за рубеж (денежные переводы частных лиц и госпредприятий, безвозмездная помощь иностранным государствам) над поступлениями из-за границы (-4,8 млрд. евро). Иноинвестиции в итальянские предприятия в 2001г. превысили итальянские зарубежные инвестиции на 3,2 млрд. евро. В нояб. 2001г. итальянское правительство приняло решение, предусматривающее меры по легализации капиталов, вывезенных ранее из Италии с нарушениями налогового законодательства, в случае их возврата в Италию с 1 нояб. 2001г. по 28 фев. 2002г. с уплатой налога в 2,5%. Путем принятия этих мер правительство рассчитывает вернуть в Италию 35-40 млрд. евро из **500 млрд. евро**, в которые оценивается **объем незаконно вывезенных финансовых средств**.

За 9 мес. 2001г. доходная часть госбюджета Италии выросла на 1,3%, составив 220,9 млрд. евро. Рост налоговых поступлений был обеспечен за счет увеличения сбора прямых налогов на 3,4% (122,6 млрд. евро), в то время как объемы сборов косвенных налогов уменьшились на 3,9% (98,3 млрд. евро). Выросли госрасходы: за I пол. они увеличились на 4,3%, за счет трансфертов регионам (+8,1%).

Один из основных критериев гармонизации экономик стран зоны евро — соотношение дефицита госбюджета и ВВП — в 2001г. составило 1,1%; в соответствии с экономической программой правительства, в 2002г. оно должно быть на уровне 0,5%.

Всего от приватизации госсектора с 1993г. в итальянский бюджет поступило 100 млрд. евро. В результате перехода в частные руки предприятий, входивших прежде в государственные промышленно-финансовые группы ИРИ и ЭНИ, на экономическом пространстве Италии появились сотни самостоятельных фирм, которые ранее действовали в «тени» сильных государственных конгломератов, в цели которых не входило достижение оптимальных финансово-производственных показателей. Появление же «новых» структур способствовало укреплению конкурентных позиций Италии в ряде секторов экономики, в черной металлургии, химпроме, машиностроении для текстильной и пищевпроме.

ТЭК-2001

Налогообложение нефтяного сектора. Действующее в Италии законодательство в области налогообложения нефтяного сектора предусматривает, что данная продукция облагается налогом с момента поступления в коммерческое обращение. Общие принципы и ставки налогообложения одинаковы как для добычи, так и для нефтепе-

реработки и последующей коммерциализации нефтепродуктов, за исключением того, что при нефтедобыче производитель в случае концессии осуществляет также платежи за право добычи нефти на определенной территории государству или конкретному региону — т.н. «роялти».

Италия не располагает значительными запасами нефти (годовое производство — 5 млн.т.), большее значение для нее имеет нефтепереработка, которая получила существенное развитие.

В соответствии с принятым в Италии «Единым сводом законодательных норм по налогообложению производства и потребления» (Законодательный Декрет президента республики № 504 от 26.10.95г.) главной составляющей налогообложения нефтепродуктов являются акцизы, размер которых варьируется в зависимости от вида энергоносителя и сферы его использования; их удельный вес достигает 40-50% от конкретной цены продукции. Ставки акциза устанавливаются на полугодовой или годовой период. Госбюджетом Италии на 2001г. предусмотрены ставки акцизов с 1 янв. по 30 июня 2001г.:

— для обычного бензина — 1,078 лир за 1 л. (при цене бензина на автозаправочных станциях 2250 лир за л., курс долл. составляет 2180 лир);

— для бензина без свинцовых присадок — 1,007 лир за литр (при цене 2150 лир за л.);

— для газойля (дизельное топливо), используемого в качестве топлива в автотранспортных средствах — 739 лир за л.; используемого для отопления — 697 лир за л.;

— для водосодержащего газойля (12-15% воды по весу): 40 лир за л. с содержанием серы до 1% и 80 лир за л. с содержанием серы свыше 1% при использовании в промышленных целях; 514 лир за л. при использовании как автомобильное топливо и для отопления.

Законом № 448 от 23.12.98г. определена верхняя граница акцизов на нефтепродукты, имея в виду постепенное достижение к 1 янв. 2005г. следующих величин: бензин обычный и бензин без свинцовых добавок — 1150 лир за 1 л.; дизельное топливо, используемое в качестве транспортного топлива или горючего для отопления — 906 лир за 1 л.; чистая нефть или керосин, используемые в качестве транспортного топлива или горючего для отопления — 758 лир.

Законом установлено, что конкретные величины акцизов определяются декретом председателя совета министров. Ежегодное увеличение не должно быть менее 10% и более 30% соответствующих величин, установленных в прошедшем году.

Акцизы уплачиваются два раза в месяц: по продукции, реализованной между 1 и 15 числом каждого месяца — до 30 числа этого месяца, по продукции, реализованной между 15 и 30 числом — до 16 числа следующего месяца.

В соответствии с действующей по июль 2001г. программой ЕС не облагается акцизом квота дизельного топлива в 125 тыс.т. в год, содержащего не менее 5% топлива, полученного из растительных масел. На 2001г. размер квоты для Италии (распределяемый внутри страны между производителями) может быть повышен до 300 тыс.т.

Льготы по налогообложению нефтепродуктов также определены в Законодательном декрете президента Республики №504 от 26.10.1995г. В частности, полное освобождение от уплаты акцизов

предусмотрено в отношении нефтепродуктов, предназначенных для осуществления большинства видов авиаперевозок, для судоходства в пределах территориальных или внутренних вод стран ЕС, в целях обустройства зон, подвергшихся стихийным бедствиям, для поставок национальным вооруженным силам или армиям стран НАТО, а также по двусторонним или международным соглашениям, предусматривающим освобождение от уплаты налога. В ряде других случаев применяется ставка в 30% (реже 50%) от обычного размера акциза: при использовании на ж/д транспорте, производстве электроэнергии, использовании как топливо для стационарных двигателей на промышленных предприятиях. Государство предоставляет субсидии до 250 лир за л. нефтепродуктов, используемых в труднодоступных районах, например в горных поселениях.

При каждом переходе собственности на нефтепродукты к новому владельцу оплачивается НДС (20%), начисляемый на общую стоимость продукции, включая акцизы.

На иностранные компании, действующие на территории Италии, распространяется та же система налогообложения, что и на национальные.

Основным документом, регулирующим процесс разведки и добычи нефти на территории Италии, является законодательный декрет от 25 нояб. 1996г. №625, принятый в соответствии с Директивой ЕС 94/22.

Декретом установлены роялти (плата за разработку месторождения) в 7% от годового объема нефти, добытой на суше, и 4% — на морском шельфе. При этом из облагаемого объема должно быть исключено количество потребленной нефти для нужд разработки скважин и использованной при разведке месторождения. Не подлежат уплате роялти по каждой концессии в 20 тыс.т. нефти, добытой в год на суше, и 50 тыс.т. — на шельфе.

Общая сумма роялти распределяется: 30% государству, 55% региону, 15% другим местным образованиям (в случае добычи на морском шельфе, суммы, причитающиеся местным образованиям, платятся государству).

Общая сумма роялти исчисляется по средневзвешенной цене на нефть за год. Из этой суммы должны быть исключены издержки по поставке 30 тыс. лир за т. нефти, добытой на суше, и 60 тыс. лир добытой на шельфе. В случае ее дальнейшей транспортировки из суммы роялти исключаются расходы на транспорт, а в случае использования собственной транспортной сети вычет составляет 1 лиру за 1 кг. нефти за каждые 5 км. нефтепровода после первых 30 км., но не более 30 лир за 1 кг. нефти. Размеры вычетов обновляются министерством промышленности и торговли.

Оплата роялти производится: до 31 марта каждого года предприятие, имеющее концессию на разработку месторождения, подает в Национальный комитет по добыче углеводородов (УНМИГ) сводку о количестве добытой нефти за год; до 30 июня держатель концессии должен осуществить причитающиеся платежи и до 15 июля сообщить в письменном виде в минфин и в УНМИГ о переводе платежей.

В случае инвестиций в развитие инфраструктуры южных регионов Италии нефтедобывающие предприятия получают налоговые льготы и скидки на оплату в фонды социального обеспечения.

Кроме вышеуказанных специальных налогов и выплат предприятия, действующие в нефтяном секторе, как и другие юрлица, облагаются налогами в соответствии с действующим законодательством, основными из которых являются налог на прибыль в 37% и местный подоходный налог — 4,25%.

Импортные поставки электроэнергии в Италию. Основным документом, регулирующим порядок и условия импорта электроэнергии в Италию, является постановление специальной госструктуры Италии по электроэнергии и газу (Autoritarer l'energia elettrica e il gas) №219 от 6.12.2000г.

На границах Италии имеются следующие сетевые мощности по передаче-приему электроэнергии: на границе с Францией — 2100 мвт., со Швейцарией — 3000 мвт., с Австрией — 220 мвт., со Словенией — 380 мвт. В процессе строительства находятся мощности, ориентированные на Грецию — 500 мвт.

Италией (ЭНЭЛ) подписаны долгосрочные соглашения об импорте электроэнергии и соответственно распределены мощности: с EDF (Франция) — на 1800 мвт. до 01.01.2003г. и на 1400 мвт. до 31.12.2007г.; с ATEL (Швейцария) — на 600 мвт. до 31.12.2011г. и на 200 мвт. до 31.12.2002г.

Мощности на границах с Австрией и Словенией, с точки зрения долгосрочных контрактов, пока «свободны».

В соответствии с указанным выше постановлением, мощности, не задействованные под транспортировку электроэнергии по данным долгосрочным соглашениям, распределяются между подавшими заявки компаниями на годовой основе и на 4-месячной основе по пропорциональной системе (pro quota). Последнее такое распределение было осуществлено в июле 2001г. на сент.-дек. 2001г. Компании, желающие подать заявки на куплю-продажу электроэнергии в 2002г., смогут сделать это в конце 2001г. (точная дата распределения на 2002г. пока не известна). Как правило, на годовой основе распределяется 80% «свободных» мощностей, остальные 20% — на 4-месячной основе.

Заявки могут подаваться как иностранными компаниями (экспортерами), так и итальянскими фирмами (импортерами). Есть ограничения — компания может быть предоставлена максимальная квота в 10% мощностей на одной границе и не более 5% совокупной мощности на всех границах. Некоторые фирмы превышают эти «потолки» за счет подачи заявок от имени подконтрольных им фирм или покупки квот при перераспределении на «вторичном» рынке.

Распределением мощностей по передаче электроэнергии занимается созданная в 1999г. госорганизация — Gestore della Rete di Trasmissione Nazionale, GRTN, адрес — Viale Maresciallo Pilsudski, 92. 00197 Roma-Italy, тел. 39-06-81651, ф. 39-06-81654392, директор — Валериани (Valeriani). С точки зрения стратегии развития национальной электросети работой GRTN руководит министерство производственной деятельности Италии.

Распределение квот производится бесплатно, хотя держатель квоты может продать ее на «вторичном» рынке. Получив квоту, компания должна будет оплатить стоимость самой транспортировки электроэнергии. Дать идею цены транспортировки очень сложно, поскольку эта цена состоит из

базовой стоимости и переменных составляющих, учитывающих, кто является конечным потребителем, в каком регионе Италии он расположен, напряжение в сети и пр.

ИЧЕ

Процесс становления в Италии системы госдействия внешнеэкономической деятельности предприятий, можно разделить на три этапа. До конца 70гг. происходило формирование организаций, предоставляющих экспортерам услуги. В 80-90гг., в дополнение к действующей была внедрена система прямого бюджетного субсидирования товарного экспорта. На третьем этапе, в 90гг., стали предприниматься шаги по налаживанию механизма финансового содействия экспорту капитала.

Система предоставления экспортерам услуг организационно-технического и информационного характера. Состоит из ряда расположенных как на территории страны, так и за рубежом, субъектов государственного и частного права, оказывающих предприятиям услуги информационного и иного характера, на безвозмездной и платной основе.

Первый шаг в создании организационного механизма по предоставлению со стороны итальянского государства помощи национальным предприятиям в их внешнеэкономической деятельности был сделан в 1926г. учреждением Института внешней торговли Италии (ИЧЕ), предметом деятельности которого стало содействие развитию национального экспорта. В 1946г. Институт был передан в административное подчинение МВТ Италии, структурно он состоял из римской головной организации, отделы которой занимались изучением проблематики внешних товарных рынков и особенностей нормативно-правовой базы в странах-импортерах итальянской продукции, а также сети зарубежных представительств и региональных отделений на территории Италии. В послевоенный период до конца 70гг. ИЧЕ играл, совместно с торговыми отделами итальянских посольств, ведущую роль в государственном содействии экспортерам, которое состояло, в основном, из услуг по информационному и организационно-техническому обеспечению.

На протяжении 80гг. росло число организаций, оказывающих предприятиям организационно-технические и информационные услуги во внешнеэкономической сфере, совершенствовались формы работы с заказчиками, расширялась номенклатура предоставляемых услуг. В условиях возрастающих требований, которые предъявляли экспортеры к государственным органам содействия на внешнем рынке, деятельность ИЧЕ стала подвергаться жесткой критике, в первую очередь, со стороны предпринимательского корпуса Италии, неудовлетворенного низкой эффективностью работы Института, излишней бюрократизацией его оперативных структур, недостаточностью выделяемых на его деятельность бюджетных ассигнований.

Первая попытка реформировать ИЧЕ была предпринята принятием закона №106 от 18.03.1989г., когда Институту было разрешено формировать внебюджетные фонды путем оказания предприятиям части услуг на договорной основе. Несмотря на введение элементов хозяйственного стимулирования, каких-либо качественных изменений в работе ИЧЕ не произошло, вяло-

текущий кризис организации продолжался, что привело к необходимости введения в Институте в 1994г. режима чрезвычайного управления, продолжавшегося два года.

После продолжительной дискуссии по вопросу реорганизации ИЧЕ, была разработана новая реформа Института, юридически оформленная законом №68 от 25.03.1997г., который содержит ряд важных нововведений в институциональный статус этой организации, ее внутреннюю структуру, систему планирования и оперативного управления деятельностью.

Новым законом ИЧЕ определяется как некоммерческая государственная организация, чем подтверждается его зависимость от бюджетного финансирования, но с возможным пополнением ресурсов за счет поступлений из негосударственных источников и от реализации части услуг на коммерческой основе, что должно способствовать выявлению особенностей спроса на эти услуги и стимулировать повышение качества выполняемой Институтом работы. Отделения ИЧЕ за рубежом приводятся в более тесное функциональное взаимодействие с дипломатическими представительствами, а сеть отделений ИЧЕ в Италии перестраивается на региональной основе.

Внутренняя организационная структура Института делается более гибкой за счет пересмотра компетенции его различных подразделений. Наряду с предоставлением итальянским предприятиям традиционного перечня услуг Институту вменяется в обязанность содействовать политике привлечения иностранных инвестиций в Италию. Вносятся изменения в процедуру разработки плана деятельности Института, к которой теперь будут привлекаться все заинтересованные субъекты экономической деятельности, предусматривается также механизм регулярной оценки эффективности работы организации.

В соответствии с положениями закона №68/1997 серьезные изменения вносятся в организационное строение Института. Правление (административный совет) сокращается с 35 до 5 членов, включая председателя, назначаемого по представлению курирующего ИЧЕ министра внешней торговли. Упраздняется Исполком как исполнительный орган правления, которое приобретает, независимость и оперативность в решении вопросов, что нехарактерно для госорганизации. Уставом Института, предусматривается проведение очередных заседаний правления не реже одного раза в 15 дней. Новым для правления является право делегировать исполнение части функций отдельным его членам, а также в случае необходимости прибегать к временному найму специалистов.

Принципиально новой в сравнении с предусмотренной законом №106/1989 и существенно измененной по сравнению с действовавшей в течение периода чрезвычайного управления, становится структура консультативного комитета ИЧЕ, состоящего из 20 членов, представляющих министерства, регионы, торгово-промышленные палаты, ассоциации предпринимателей и профсоюзы. Консультативный комитет, руководимый министром внешней торговли, является рекомендательным органом и имеет целью привлечение к деятельности руководящих органов ИЧЕ представителей, как предприятий-заказчиков, так и различ-

ных госструктур, осуществляющих содействие развитию экспорта.

Роль гендиректора укрепляется в связи с передачей в его ведение ряда функций, ранее относившихся к компетенции упраздненного исполкома. Эта должность утрачивает свой квалификационный уровень руководителя госоргана, а трудовое соглашение на ее замещение становится обычным юридическим документом частного права со сроком действия 4 года и возможностью одностороннего продления. Таким подходом усиливается акцент отношений к гендиректору со стороны правления как к наемному менеджеру, принимаемому на работу на контрактной основе, что в отличие от предшествовавшей практики не требует утверждения со стороны министра.

Закон №68/1997 предусматривает, как и ранее, общее руководство ИЧЕ со стороны МВТ с соответствующим правом формирования ключевых подразделений, утверждения сметы расходов, годового плана работы и сети заграничных представительств. Законом предписывается необходимость усиления взаимодействия ИЧЕ с диппредставительствами Италии за рубежом, а также соответствующими структурами региональных и провинциальных органов власти, системы торгово-промышленных палат и частнопредпринимательского сектора.

Представительства ИЧЕ за рубежом, которые продолжают сохранять служебно-административную и финансовую подчиненность своей римской штаб-квартире, приобретают более выраженную степень функциональной подотчетности посольствам Италии в части отношений с органами власти страны пребывания, что необходимо для присвоения представительством дипломатического статуса и соответствующего освобождения от местного налогообложения. Подобная форма взаимоотношений с посольствами подтверждает местным органам власти и деловым кругам, что система «посольства-консульства-ИЧЕ» является единым механизмом проведения внешней политики итальянского государства.

На территории Италии периферийная сеть ИЧЕ формируется вокруг региональных структур общественного характера, что осуществляется на основе одобренных МВТ договоренностей с органами региональных ТПП относительно использования многофункциональных операционных окошек для предоставления услуг предпринимательскому сектору. Формы таких договоренностей могут быть достаточно гибкими, но при этом учитываемыми принципы широкой самостоятельности, которую приобретают областные и провинциальные органы власти в вопросах содействия экономическому развитию территорий.

Особое место в работе ИЧЕ должна занимать помощь малым и средним предприятиям (МСП). В обязанности Института теперь входит подготовка, осуществляемая под руководством МВТ и в сотрудничестве с отраслевыми ассоциациями и другими субъектами местного уровня, годовых программ содействия внешнеэкономической деятельности предприятий. Программы должны содержать информацию о целях, на которые предполагается израсходовать выделяемые в соответствии с территориальными и отраслевыми приоритетами финансовые ресурсы, а также о видах мероприятий, которые разрабатываются и проводятся от-

раслевыми отделами ИЧЕ. Эти отделы должны играть роль своего рода посредников между итальянским предпринимательским корпусом и зарубежной сетью представительств Института, обеспечивающей непосредственный контакт с внешним рынком.

Среди госорганов, ведающих вопросами содействия итальянским предпринимателям на внешних рынках, особое место занимают торговые и консульские отделы посольств Италии, которые, являясь частью диппредставительств, выполняют функции координаторов госорганизаций в их деятельности по проведению внешнеэкономической политики итальянского государства. В оказываемой на уровне госпредставительств внешнеэкономической поддержке, преимущественное внимание уделяется крупным, предприятиям и проектам, в чем заключается ее отличие от своего рода вспомогательной деятельности ИЧЕ, направленной своим острием на содействие МСП.

К указанному комплексу государственных внешнеэкономических представительств за рубежом тесно примыкают отделения итальянских торговых палат, являющихся субъектами частного права, предмет деятельности которых заключается в предоставлении услуг информационного и консультационного характера предприятиям-членам, уже представленным на данном рынке. Эти организации, в силу особенностей своего статуса, представляются малопригодными для содействия проникновению на рынок новых участников, т.е. для той деятельности, которая по принадлежности свойственна представительством внешнеполитического ведомства и ИЧЕ.

Из субъектов рынка данной специализации, имеющих частную или смешанную форму собственности, внешнеэкономическая информация предприятиям предоставляется со стороны экспортных консорциумов, отраслевых ассоциаций производителей и экспортеров, обычно имеющих связь с зарубежными представительствами ИЧЕ. Например, АО «Мондимпреза» – бывшее «Агентство торговых палат по вопросам интернационализации предприятий», преобразованное в 1994г. в АО с участием «Унионкамере» и «Конфиндустрии», выполняющая функцию посредника между системой торговых палат и отраслевых ассоциаций, занимается содействием развитию международных связей предприятий, входящих в оба объединения. Впоследствии к двум организациям-учредителям АО «Мондимпреза» присоединились «Конфкоммерчо», «Конфартиджанато» и «Конфатрикультура», в результате чего существенно возросло число предприятий, пользующихся услугами этой организации. Широкий круг информации, от первичного ознакомления с рынком, до юридических и финансовых консультаций, поступает предприятиям от банковской сферы.

К общественным организациям рассматриваемой категории, относятся и выставочные организации, которые предоставляют информацию о проводимых мероприятиях, организуют экспозиции в Италии и оказывают содействие предприятиям за границей через свои представительства («Фьера ди Милано» через «Миланфеар оверсиз эксхибишнз», а «Фьера ди Болонья» – через «Феарсистем»).

Ряд субъектов публичного права, выполняя в первоочередном порядке свои функции финансо-

вого характера, одновременно предоставляют и базовую информацию. Имеются в виду такие организации, как АО «Симест», банк «Медиокредито централе» и государственная страховая компания САЧЕ, а на региональном уровне – финансовая корпорация «Финест».

На региональном уровне в Италии функционирует множество государственных и общественных структур, включающих систему торговых палат (с их региональными отделениями), некоторые специализированные организации («Промос» и «Формапер» в Милане, «Синим» в Реджо Эмилия, «Промофиренце» во Флоренции и т.д.), которые предоставляют информацию о внешних рынках и выступают в дополнение к сети ИЧЕ.

Необходимость приближения к предприятиям систем оказания внешнеэкономической поддержки явилась главной целью образования в последние годы целого ряда новых профильных формирований регионального уровня («Эрвет», «Астер» и «Свекс» в Эмилии Романье, «Финпьемонте» в Пьемонте, «Финест» и «Информвест» во Фриули-Венеция-Джулия), создаваемых, в т.ч. и с участием прочих местных субъектов рынка (органов самоуправления, банков, торговых палат, отраслевых ассоциаций производителей и экспортеров), а в ряде случаев («Информвест») с участием ИЧЕ.

Одной из главных задач в этой сфере, решение которой предусмотрено реформой ИЧЕ, является постепенное образование новых организационных форм, способных объединить различные типы структур в качестве единого центра по оказанию предприятиям на местном уровне услуг внешнеэкономического характера.

Следует отметить две относительно новые разновидности субъектов, соответственно общеевропейского и национального уровней, оказывающих предприятиям услуги во внешнеэкономической сфере. Первую категорию составляют структуры, появившиеся как следствие деятельности фондов ЕС. Это «Бизнес инновейшн сентерс» (BIC) – центры содействия внедрению новых технологий в МСП; «Евро Инфо центры», предоставляющие информационную поддержку и консультации по тематике ЕС; консультационные структуры «Бизнес кооперейшн нетворк» (BC-Net), имеющие банки данных для поиска партнеров в ЕС и третьих странах; «технологические парки», деятельность которых сосредоточена в области разработки и промышленном внедрении новых технологий.

Вторую категорию составляют промышленные округа, территориально сформировавшиеся как зоны-системы и характеризующиеся высокой концентрацией малых предприятий с выраженной производственной специализацией. В Италии насчитывается более 10 исторически сложившихся промышленных округов (машиностроение, производство изделий из кожи и обуви, текстильных и швейных товаров, изделий из дерева, мебели, строительных материалов, санитарно-технического оборудования). Наиболее компактно округа расположены в Пьемонте, Тоскане, Эмилии Романье, Ломбардии, Марке. Впервые в итальянском законодательстве понятие промокругов было сформулировано в законе №317/1991. Этот законодательный акт определяет место округов в региональной социально-экономической структуре и систему их взаимоотношений с местными органа-

ми власти. Экономические интересы округов в этих взаимоотношениях представляют соответствующие консорциумы производителей. Законом, в частности, предусматривается содействие программам технологического переоснащения МСП за счет бюджетного субсидирования, в рамках которого округа должны выполнять функции механизма по реализации этого содействия.

В области оказания предприятиям высокоспециализированных внешнеэкономических услуг действуют частные консультационные компании, оказывающие информационную поддержку в специфических областях (правовые, консультации по вопросам нормативной базы и существующим международным программам, по вопросам создания СП и пр.).

Бюджетное субсидирование экспорта товаров и услуг. По мере укрепления производственного и экспортного потенциала Италии в 60гг. и 70гг. в стране все более очевидной становилась необходимость создания механизма бюджетного субсидирования экспорта, уже ставшего к этому времени экономической реальностью ведущих промышленно развитых стран Запада.

Основные положения госсистемы финансового содействия экспорту товаров и услуг были сформулированы в законе №227 от 22.05.1977г., получившем по имени министра внешней торговли Италии наименование «закона Оссола».

В соответствии с вводимым в действие порядком итальянские предприятия, осуществлявшие экспорт на условиях рассрочки платежа, получали возможность льготного кредитования своих операций путем «бонификации» процента. Предоставление льгот осуществлялось с использованием целевых бюджетных ассигнований, предназначенных для оплаты разницы между процентной ставкой свободного рынка ссудного капитала и льготной, определяемой «Консенсусом» в рамках ОЭСР. Предоставляемые итальянскому экспортеру кредитные средства могли быть застрахованы от рисков их возвратности.

Для реализации положений «закона Оссола» создавался организационный механизм.

— В составе межминистерского комитета по экономическому программированию (ЧИПЕ) был образован межминистерский комитет по внешнеэкономической политике (ЧИПЕС), в задачи которого входило определение порядка предоставления и страхования экспортных кредитов.

— Практическая деятельность по льготному кредитованию итальянских экспортеров, включая управление соответствующими финансовыми ресурсами, направляемыми на эти цели в виде бюджетных ассигнований, возлагалось на госинститут среднесрочного кредитования «Медиокредито Централье» (МКЧ).

— В структуре государственной страховой компании (ИНА) образовывался отдел по страхованию экспортных кредитов (САЧЕ).

В соответствии с законом №227/1977 («закон Оссола»), осуществлялось МКЧ двумя путями: посредством оплаты итальянскому или иностранному банку, предоставившему кредит, разницы между рыночной процентной ставкой и льготной (ставка «Консенсуса» — CIRR), по которой экспортер кредитовал иностранного покупателя; путем прямого кредитования экспортера по ставкам, установленным органами ОЭСР.

Итальянский экспортер, предоставляя иностранному покупателю рассрочку платежа, использовал среднесрочное (от 2 до 5 лет) и долгосрочное (до 10 лет по сделкам свыше 5 млн.долл.) кредитование своих поставок. Максимальный размер кредитования составлял 85% суммы контракта, но мог достигать и 100% стоимости поставляемых товаров и услуг в случае наличия в их составе компонентов иностранного происхождения.

На протяжении 80гг.-1 пол. 90гг. годов в систему льготного кредитования итальянского экспорта, введенную «законом Оссола», вносились определенные изменения, не имевшие, однако, принципиального характера. Доля поставок, осуществляемых с использованием льготного кредитования, в общем экспорте страны на протяжении 80гг. составляла от 6 до 10%.

К середине 90гг. становилось очевидным, что система финансового содействия со стороны государства итальянскому экспорту товаров и услуг, в т.ч. и его льготного кредитования, нуждается в серьезном реформировании. На уровне политического руководства системой стало очевидным, что существовавшие структуры полностью исчерпали свои возможности — с 1993г. ЧИПЕС практически прекратил свою деятельность, в результате чего разрушилась вертикальная структура разработки и координации экономической политики правительства в этой области. Недостаток выделяемых на эти цели бюджетных ассигнований и несовершенство организационного механизма управления ресурсами стали фактическими причинами кризиса, который, постепенно нарастая, в 1996г. вылился в почти полное прекращение деятельности МКЧ в этой области. Годовой объем использованных льготных экспортных кредитов составил в этом году 1,3 трлн.лир (0,8 млрд.долл.) против 14,1 трлн.лир в 1994г. (8,6 млрд.долл.) и 13,1 трлн.лир (8 млрд.долл.) в 1995г.

В 1997г. деятельность МКЧ несколько активизировалась (объем льготных экспортных кредитов составил 6,5 трлн.лир — 3,8 млрд.долл.), однако продолжала оставаться намного ниже уровня предшествующих лет. Несмотря на то, что в последние годы все большая доля итальянского экспорта направлялась на рынки, где необходимость в льготном кредитовании операций ощущалась особенно остро (развивающиеся страны и государства с переходной экономикой), удельный вес поставок с использованием льготного кредитования во всем национальном экспорте имел тенденцию к сокращению. Объективно это явилось следствием не только ограниченности финансовых ресурсов, но и постепенного уменьшения так называемой бонификационной маржи (разницы между процентной ставкой свободного рынка капиталов и предлагаемой МКЧ), произошедшего в результате удешевления международного кредита, что снижало заинтересованность экспортеров в ее использовании. В 1997г. активность МКЧ могла быть более высокой, если бы не введение в нормативную базу ограничений по виду продукции, допускаемой к льготному кредитованию при ее экспорте.

Меры, принимавшиеся правительством с целью реанимировать систему предоставления экспортерам льготных кредитов, носили чрезвычайный и достаточно противоречивый характер и в силу этого не могли оказать серьезного реформи-

рующего влияния на сложившуюся ситуацию. Законом №266 от 7.08.1997г., регулирующим нормы в области «срочных мер по вмешательству в экономику», было предусмотрено выделение дополнительных бюджетных ассигнований на эти цели в 100 млрд. лир в год на протяжении 10 лет, начиная с 1997г.

Постановлением министерства казначейства №87 от 24.01.1997г. были несколько расширены возможности МКЧ по проведению самостоятельных операций на финансовом рынке, что преследовало цель увеличения имеющихся у него ресурсов, используемых на льготное кредитование. Для практической реализации положений этого постановления в структуре МКЧ была создана трейдинговая компания «Медиотрейд», предметом деятельности которой стало содействие итальянским предприятиям в разработке и применении оптимальных схем финансирования экспортных операций, в т.ч., с использованием системы льготного кредитования.

Тем же постановлением №87 из числа операций, имеющих право на получение льгот при кредитовании, были исключены поставки предметов народного потребления и полуфабрикатов, используемых для их производства, а также контракты с рассрочкой платежа менее 24 месяцев. В случае превышения срока в 5 лет, сумма сделки должна была составлять не менее 5 млн. долл., а размер финансируемой МКЧ «бонификации» процента не мог превышать 2%.

После принятия указанных мер по сокращению номенклатуры поставок в структуре экспорта, пользующегося льготным кредитованием, основное место заняли машины и оборудование, поставляемые либо самостоятельно, либо в связи с выполнением подрядных работ за рубежом. Экспортеры предметов потребления практически прекратили пользоваться льготами при кредитовании. Наибольшую долю в общем объеме использованных в 1997г. льготных экспортных кредитов (53%), имели поставщики комплектного оборудования и услуг при возведении за рубежом объектов промышленности и инфраструктуры, 37% пришлось на экспорт разрозненного оборудования и 1% — на поставки прочих промтоваров.

Географически основная доля льготных кредитов при финансировании итальянского экспорта приходилась на развивающиеся страны: в 1997г. она приблизилась к 70%. Удельный вес промышленно развитых стран в указанном году несколько превысил 20%, государств с переходной экономикой — составил 4%. Среди отдельных стран ведущее место в использовании кредитных льгот в 1997г. принадлежало экспорту в США (825 млн.долл.), а среди развивающихся стран — в Китай (365 млн.долл.), Мексику (325 млн.долл.) и Марокко (265 млн.долл.).

САЧЕ

Государственное страхование экспортных кредитов. Осуществлялось в соответствии с «законом Оссола» Отделом по страхованию экспортных кредитов САЧЕ. Наделенный законом административной и хозяйственной самостоятельностью, САЧЕ в своей деятельности был подконтролен министерству казначейства страны. Общее руководство организацией осуществлялось руководящим комитетом, в состав которого входили пред-

ставители министерств казначейства, внешней торговли, иностранных дел, промышленности, а также МКЧ и ИНА.

Исходя из основного предмета деятельности САЧЕ, который состоял в страховании экспортных кредитов от политических и коммерческих рисков, его руководящий комитет имел право устанавливать максимальные размеры страхового покрытия экспортных кредитов, минимальный и максимальный размеры страховых премий, определять условия наступления страхового случая и порядок выплаты соответствующих страховых компенсаций. Принятие решения о страховании кредита осуществлялось на основании изучения политической обстановки и экономического положения в стране-дебиторе и определения размеров риска политического, финансового и коммерческого характера. Постановления комитета САЧЕ по вышеперечисленным вопросам подлежали одобрению министерством казначейства Италии.

В период, прошедший после введения в действие закона №2271/977, в нормативную базу деятельности САЧЕ вносились изменения, направленные на приведение ее в большее соответствие международной практике страхования внешне-торговых операций.

Размеры предоставляемого САЧЕ страхового покрытия обычно достигают 90% суммы фирменных кредитов и 95% — банковских. При проведении операций со странами, отнесенными САЧЕ к категории «повышенного риска», размер страхового покрытия снижается. Осуществляя страхование кредитов, предоставляемых для финансирования операций особой политико-экономической значимости, либо в рамках имеющихся межправительственных соглашений, либо реализуемых на трехсторонней основе (с привлечением к финансированию кредитных институтов третьих стран), размер страхового покрытия может достигать 100% объема используемых кредитных ресурсов.

Финансирование страховых операций САЧЕ осуществляется за счет целевых бюджетных ассигнований, пределы которых лимитируются двумя фондами (т.н. «плафонами»). Первый фонд (дотационный) предназначается для финансирования операций по страхованию средние — и долгосрочных кредитов (предоставляемых на срок свыше 24 месяцев), а также оперативных расходов САЧЕ и фигурирует отдельной строкой в годовом бюджете страны. В балансе организации эти средства, которые с первоначальных 20 млрд. лир возросли к середине 90г. до своего максимума в 12 трлн.лир, приводятся в статье «собственный капитал компании», а по сути представляют собой резервную позицию на счете САЧЕ в центральном казначействе. Получаемые САЧЕ страховые премии, а также иные доходы от страхования, направляются на формирование резервной части дотационного фонда. Указанные ресурсы могут размещаться либо на доходных счетах центрального казначейства, либо в векселях этого ведомства.

Второй фонд, имеющий ротационный характер, используется для обеспечения выплат по страхованию краткосрочных (сроком до 24 месяцев) экспортных кредитов и оформляется в виде дебиторской задолженности министерству казначейства страны. По мере оплаты зарубежными импортерами поставляемых им товаров и услуг и возврата итальянскими экспортерами соответствующим

щих кредитов средства ротационного фонда списываются с задолженности САЧЕ казначейству и вновь поступают в его оперативное распоряжение. Лимиты средств, выделяемых на финансирование ротационного «плафона», также утверждаются законом о госбюджете (с первоначальных 5 млрд. лир они возросли к середине 90гг. до 18 тыс.мрд.лир).

В 1983г. законом №730 был учрежден еще один специальный фонд по финансированию страховых выплат, вытекающих из обязательств по просроченным кредитам, прошедшим процедуру реструктуризации на межправительственном уровне. В балансе предприятия средства двух последних фондов значатся по статье «задолженность по отношению с прочими кредиторами», чем подчеркивается положение САЧЕ как дебитора в отношении министерства казначейства.

Принимаемые САЧЕ к страхованию операции подразделяются на кредиты поставщику (фирменные) и покупателю (банковские). При кредитовании поставщика происходит непосредственное финансирование рассрочки платежа, предоставляемой итальянским экспортером зарубежному покупателю. При кредитовании покупателя средства от финансового посредника поступают иностранному покупателю, который производит платежи итальянскому экспортеру в соответствии с предоставленной последней рассрочкой. В случае кредитования поставщика возврат заемных средств напрямую связан с риском неисполнения сделки. При кредитовании покупателя вопросы урегулирования финансовых отношений непосредственно не зависят от исполнения стоящей за кредитом коммерческой сделки.

Краткосрочные фирменные кредиты (кредиты поставщику), предоставляемые на срок не более 24 месяцев, могут быть застрахованы САЧЕ как в полном объеме, так и посредством операций перестрахования их определенной части, перекупаемой у частных страховых компаний, с которыми у Института имеются соответствующие соглашения. В обоих случаях гарантия, предоставляемая САЧЕ по страхованию от коммерческих рисков, может распространяться и на политические риски. По кредитам на срок, превышающий 6 мес., страхование от всех типов рисков осуществляется САЧЕ на основе глобального и индивидуального полисов; по кредитам на срок менее 6 мес., в основном, по глобальному. Глобальный полис оформляется САЧЕ при страховании операций экспортера с его тремя иностранными контрагентами. При использовании такого полиса экспортер предоставляет САЧЕ информацию о своих потенциальных иностранных дебиторах. САЧЕ, изучив ситуацию по каждому из них, сообщает экспортеру максимальный размер предоставляемого страхового покрытия. Для осуществления оперативного контроля над использованием заемных средств экспортер обязан раз в два месяца информировать САЧЕ о реально произведенных поставках каждому из иностранных импортеров, в отношении которых имеется договор страхования.

Порядок уплаты страховой премии предусматривает внесение 50% ее расчетной суммы при заключении договора страхования, уточненная часть оставшейся величины премии оплачивается в течение последующих 6 месяцев, обычно дата оплаты устанавливается САЧЕ.

Основное место в деятельности САЧЕ занимает страхование фирменных кредитов средне – и долгосрочного характера (от 3 до 5 лет), с использованием которых осуществляется экспорт продукции машиностроительных отраслей, включая комплектное оборудование. По таким кредитам разрешено получение льготной «бонификации» процента через систему бюджетного субсидирования. Максимальная степень их покрытия страховой гарантией составляет 90% суммы кредита и предоставляется САЧЕ только по рискам политического и форс-мажорного характера.

Страхование экспортных банковских кредитов, предоставляемых покупателю, сопровождается гарантией, которую САЧЕ выдает итальянским и иностранным кредитным организациям, осуществляющим финансирование экспорта. Краткосрочное финансирование покупателя включает такие формы, как предоставление кредитных линий и подтверждение открытия кредита. Средне- и долгосрочное кредитование состоит из финансового кредита и трехсторонних операций.

Краткосрочные банковские кредитные линии предоставляются итальянскими кредитными организациями иностранным банкам, которые используют их для кредитования предприятий своей страны, импортирующих из Италии товары и услуги. Для использования этой формы кредитования итальянский экспортер, получив информацию об итальянском банке, предоставившем данную линию, иностранном банке-пользователе, а также о степени ее использования, обращается к иностранному контрагенту с запросом о проведении процедуры включения контракта в кредитную линию через тот банк своей страны, в пользу которого она открыта. Экспортер при этом получает оплату наличными от итальянского банка, предоставившего кредитную линию, который может застраховать выделенные средства от политических, форс-мажорных и коммерческих рисков. Максимальная степень покрытия страховой гарантией составляет 90% суммы используемого кредита. Оплата страховой премии осуществляется внесением 5% ее суммы при получении страхового полиса, оставшиеся 95% вносятся обусловленными долями по мере использования предоставленных кредитных средств.

Кредитование экспорта в форме подтверждения открытия кредита является формой документарного кредита. Кредит открывается по указанию иностранного импортера иностранным банком в пользу итальянского экспортера. Иностраный банк поручает итальянскому банку известить итальянского экспортера об открытии ему кредита. В случае принятия итальянским банком на себя обязательства возврата кредитных средств, этот кредит считается подтвержденным, а осуществивший подтверждение кредита банк производит его страхование от рисков, связанных с таким подтверждением.

Финансовые кредиты, аналогично краткосрочным кредитным линиям, являются формой кредитования, предоставляемого иностранным государствам, их центральным банкам, а также государственным и частным организациям и предприятиям зарубежных стран и предназначаются для оплаты итальянского экспорта инвестиционных товаров и предоставления услуг промышленного характера. За данной категории операций также, как и за

средне- и долгосрочными фирменными кредитами, сохранено право на использование льготной «бонификации» процента через систему бюджетного субсидирования.

При использовании финансовых кредитов итальянский экспортер не подвержен рискам невозвратности кредитных средств, оплата поставляемых им товаров осуществляется наличными в обычном порядке по предоставлению документов в итальянский банк. Экспортер должен заключить контракт и получить разрешение на его включение в данную систему кредитования. Вся работа, связанная с проведением переговоров и заключением кредитного соглашения, получением субсидий на «бонификацию» процента и страхованием кредита, лежит на итальянском банке.

Принимаемые к страхованию среднесрочные и долгосрочные финансовые кредиты предоставляются специально уполномоченными кредитными учреждениями Италии иностранным государствам, государственным банкам либо организациям, а также частным предприятиям для финансирования итальянского экспорта товаров и услуг (связанные кредиты), либо иностранным госорганизациям на цели содействия реализации программ общеэкономического характера (несвязанные кредиты).

Страховое покрытие финансовых кредитов от рисков политического и форс-мажорного характера составляет 95% суммы используемого кредита, по коммерческим – в зависимости от категории надежности, присваиваемой дебитору. Выдаваемая САЧЕ в таких случаях страховая гарантия покрывает как основную часть предоставленного кредита, так и проценты по его обслуживанию, зафиксированные в кредитном соглашении. Оплата страховой премии осуществляется перечислением 30% ее суммы при получении страхового свидетельства, остающиеся 70% – обусловленными долями при использовании очередного транша предоставленного кредита.

Разновидностью финансовых кредитов являются трехсторонние операции, к которым относятся кредиты, предоставляемые иностранными банками заемщикам третьих стран для оплаты осуществляемого ими импорта итальянских товаров и услуг. Эти операции, схема функционирования которых аналогична порядку использования финансовых кредитов итальянских банков, именуются трехсторонними вследствие участия в них итальянского экспортера, иностранного банка-кредитора и дебитора из третьей страны. Страхование кредитов, используемых на трехсторонней основе, производится САЧЕ против рисков политического и коммерческого характера и применяется в отношении как государственных, так и частных заемщиков. С 1985г. САЧЕ предоставлено право принимать к страхованию кредиты, получаемые зарубежными государствами и их центральными банками от иностранных банков с целью рефинансирования своей задолженности перед итальянскими кредиторами.

Упрощенно схема получения страховой гарантии САЧЕ состоит из следующих стадий: подписание внешнеторгового контракта между итальянским и иностранным партнерами; оформление запроса банка-кредитора в САЧЕ о страховании с приложением документов, характеризующих проект и схему его финансирования, а также соответ-

ствующих гарантий; рассмотрение запроса в отделах САЧЕ; информирование итальянского экспортера об условиях и стоимости страхования и получение от него согласия с предложенными условиями; рассмотрение вопроса о предоставлении страхования на комитете САЧЕ, который проводится еженедельно, и принятие соответствующего решения.

Иногда в качестве промежуточного шага выдается так называемое «обещание гарантии». Эта процедура применяется в случае, если комитет удовлетворенный результатами предварительного анализа основных параметров предлагаемого к страхованию проекта, рассмотренных в контексте экономической ситуации в стране его реализации, оставляет за собой право принятия решения на основе окончательного, детально проработанного варианта проекта. Такая форма работы САЧЕ позволяет экспортерам уже на предварительной стадии разработки проекта понять, можно ли им в перспективе рассчитывать на страхование со стороны САЧЕ.

Размеры страховых премий, взимаемых САЧЕ, определяются на базе ставок, отражающих категорию риска страны-дебитора, вид риска, статус предприятия-дебитора (государственное либо частное), вид принимаемой к страхованию операции и зависят от продолжительности страхового периода. По видам рисков ставки премий имеют либо прогрессивный характер, либо единую ставку начисления.

На протяжении ряда последних лет и вплоть до апр. 1999г. установление ставок премий при страховании от политических рисков осуществлялось САЧЕ автономно в зависимости от категории риска, которая присваивалась стране-дебитору (первоначально применялась градация по трем категориям, в дальнейшем их число было увеличено до 6). Размеры страховой премии колебались в следующих пределах: по краткосрочным (до 24 месяцев) операциям – от 0,4% застрахованной САЧЕ суммы кредита для стран I (наименьшей) категории риска, до 2,93% – для стран VI (наибольшей) категории риска. По долгосрочным (до 10 лет) операциям размер страховой премии колебался соответственно от 1,41% до 16,71% суммы.

В первоначальный период действия «закона Оссола» ежегодные объемы принимаемых к страхованию САЧЕ экспортных кредитов непрерывно возрастали, достигнув в 1992г. своего максимума в 15 трлн.лир (10,2 млрд.долл.) против 6,2 трлн.лир (7,5 млрд.долл.) в 1979г.

В 1993г. произошло резкое сокращение страховых операций, общая сумма получивших гарантии САЧЕ экспортных кредитов составила в этом году лишь 5,2 трлн.лир (3 млрд.долл.), что явилось следствием организационно-финансового кризиса всей системы государственного субсидирования внешнеэкономической деятельности в стране.

В последующие годы ситуация оставалась столь же кризисной: в 1996г. объем застрахованных САЧЕ экспортных кредитов снизился до 2,2 трлн.лир (1,4 млрд.долл.). В 1997г. произошло некоторое оживление страховой деятельности САЧЕ, общая сумма застрахованных экспортных кредитов поднялась до 5,6 трлн.лир (3,3 млрд.долл.), однако рост страховых операций отмечался лишь по средне- и долгосрочным операциям, субсидируемым из годового бюджетного «плафона», в то же время

объемы страхования кредитов на срок до 24 месяцев продолжали сокращаться.

По состоянию на 31 дек. 1998г. портфель страховых обязательств САЧЕ составил 51,6 трлн.лир (30 млрд.долл.), из которых 20,7 трлн.лир (12 млрд.долл.) представляли собой дебиторскую задолженность перед министерством казначейства Италии, образовавшуюся в связи с выплатой национальным экспортерам компенсаций по наступившим страховым случаям.

На 1999г. установленные госбюджетом «плафоны» расходов на страхование составляют 18 трлн.лир (10 млрд.долл.) в качестве ротационного фонда для страхования краткосрочных кредитов и 12 трлн.лир (6,7 млрд.долл.) — для средне- и долгосрочных.

В конце 90гг. в Италии предпринимались шаги по разработке и законодательному оформлению комплекса мер, направленных на реформирование системы государственного содействия внешнеэкономической деятельности предприятий. В общих чертах новые подходы к законодательному регулированию вопросов государственного вмешательства во внешнеэкономическую сферу были сформулированы в законе №143 от 31.03.1998г.

В области страхования экспортных кредитов законом №143/1998 осуществлен ряд нововведений, касающихся САЧЕ, который из спецотдела ИНА был преобразован в госинститут по страхованию внешнеторговых операций с сохранением в названии прежней аббревиатуры. Указанным законом Институт был наделен полной имущественной и административной самостоятельностью, путем выведения его из структуры ИНА. Руководство Института теперь включает президента, возглавляющего правление в составе 6 членов (два представителя министерства казначейства и по одному от МИД, министерства промышленности, МВТ и ИЧЕ), а также исполнительный и консультативный комитеты. Введена должность гендиректора, отвечающего за текущую деятельность САЧЕ.

В соответствии с законом №143/1998 САЧЕ получил право привлекать заемные средства на рынке капиталов как в Италии, так и за рубежом, включая эмиссию облигаций, с аккумуляцией получаемых средств на именных счетах Института в Казначействе. В дополнение к традиционным операциям по страхованию экспорта в компетенцию САЧЕ стало входить предоставление страховых гарантий по прямым инвестициям за рубежом и бартерным сделкам. В целях децентрализации деятельности Института и упрощения процедуры документального оформления заявок на страхование в практику работы САЧЕ введено заключение соглашений о сотрудничестве с региональными структурами (местными органами власти, отраслевыми ассоциациями товаропроизводителей, торгово-промышленными палатами и др.). Соглашения предусматривают делегирование части функций по проведению предварительной работы этим местным организациям.

С апр. 1999г. в соответствии с соглашением в рамках ОЭСР, введена новая система начисления страховых премий, основанная на обязательстве стран-членов при страховании кредитов, предоставляемых на срок свыше 2 лет, использовать в качестве базовых единые минимальные т.н. «ставки-бенчмарк». Экспертами ОЭСР разработана об-

щая, для стран-членов этой организации классификация, содержащая 7 категорий риска, каждой из которых соответствует определенная «ставка-бенчмарк».

В случае страхования от политических рисков кредита покупателю при наличии госгарантии возвратности предоставленных средств и страховом покрытии 95% суммы кредита, т.е. наиболее благоприятном для страховщика варианте операции, эти ставки колеблются. Для кредитов, предоставленных на срок до 5 лет: от 0,95% суммы принимаемой к страхованию операции по I категории риска до 8,52% — по VII категории; для кредитов на срок до 8,5 лет: соответственно от 1,35% до 13%. Для кредитов на срок до 10 лет: от 1,5% до 14,68%.

В случае предоставления страхового покрытия от рисков как политического, так и коммерческого характера «бенчмарк» уменьшается на 10%.

Национальные страховые агентства могут пользоваться собственной страновой классификацией, однако минимальный размер страховой премии должен в любом случае соответствовать «бенчмарку», предусмотренному для общепринятой классификационной категории, к которой данная страна отнесена. Единая страновая классификация подлежит периодической ревизии со стороны органов ОЭСР.

Допускаются возможность использования скидок до 40% от уровня «бенчмарка» в случае, если категория представляемой заемщиком гарантии (госгарантия третьей страны) либо тип самой операции (в частности, предусматривающей применение спецсчетов — «эскроу экаунтс», используемых в качестве счетов-накопителей возвращаемых кредитных средств) существенно снижает степень риска операции.

В соответствии с соглашением ОЭСР САЧЕ была также принята новая страновая классификация, состоящая из **7 категорий риска** (по новой схеме **Россия отнесена к VII категории риска**). Ставки страховых премий по политическим рискам были пересмотрены с целью приведения их в соответствие с системой «бенчмарков».

Результатом такого пересмотра ставок стало увеличение стоимости страхования кредита, имеющего государственную гарантию, достигающее, по ряду категорий риска, 30% в сравнении с применявшейся ранее. В случае страхования от рисков политического и коммерческого характера увеличение ставок премий также весьма значительно, поскольку новая методология ОЭСР предусматривает меньший размер возможных скидок (10% против почти 30% в соответствии с прежней системой САЧЕ).

С целью упорядочения своих позиций страхователя в отношении различных географических зон деятельности, САЧЕ на протяжении 1998г. осуществил выверку своих страховых позиций по основным географическим зонам риска, принимая во внимание состояние общеэкономической конъюнктуры в странах, по операциям с которыми выданы гарантии.

В качестве инструмента контроля расходов на страхование средств и противодействия угрозе концентрации рисков САЧЕ были введены в использование так называемые страновые «плафоны», играющие роль ограничителей, в рамках которых каждому из принимаемых к страхованию

государств выделялась определенная процентная квота в общей сумме принимаемых к исполнению страховых обязательств. С сент. 1998г. Институт отказался от практики предоставления страховых покрытий коммерческих рисков по краткосрочным кредитам при операциях со странами ОЭСР, передав этот вид деятельности частному страховому сектору (компаниям «Эулер-Сиак», «Ла Висконтеа», «Сик» и др.). Это решение было продиктовано необходимостью большее внимание уделять секторам, где деятельность частных компаний не предусмотрена законом либо затруднена, т.е. страхованию от политических рисков по краткосрочным и среднесрочным операциям и от коммерческих (в т.ч. сопряженных с политическими) – по среднесрочным операциям. Следствием принятия этого решения было расторжение с 1 янв. 1999г. заключенных ранее с компаниями «Эулер-Сиак» и «Ла Висконтеа» соглашений о перестраховании их контрактов. Частные страховые компании, имеющие свои территориальные агентства и филиалы, в состоянии обеспечить серьезный объем страховых услуг экспортерам, поскольку данная отрасль интенсивно развивается, в т.ч. и с участием иностранных операторов.

В целях повышения эффективности работы САЧЕ заключил рамочные страховые соглашения с рядом крупнейших итальянских банков, в т.ч., с «Банка коммерчале италяна», БНЛ и «Монте дей паски ди Сиена». Эти соглашения содержат условия страхования и обязательство банка принимать активное участие в защите клиента от риска. Предусматривается наделение банка заемным «плафоном» средств, предназначенных для финансирования как краткосрочных, так и среднесрочных кредитных линий (до 5 лет), либо трехсторонних операций (также сроком до 5 лет), проводимых их зарубежными филиалами в пользу заемщиков третьих стран. Банки обязуются с должной тщательностью производить первоначальную оценку и последующий мониторинг платежеспособности иностранного банка и предприятия-должника, а также профессиональное и техническое соответствие итальянского экспортера. САЧЕ имеет право изменять либо отзываться гарантию, предоставленную через банк в случае изменения страховой позиции в отношении данной страны. Введение в практику указанных рамочных соглашений, заключение которых планируется и с другими кредитными организациями, должно расширить базу осуществляемого государством страхования экспортных кредитов.

Страховое обеспечение сделок с Россией. Осуществляется САЧЕ с конца с 70гг. Практически весь объем итальянских кредитных ресурсов, предоставленных РФ и застрахованных САЧЕ, относится к категории средне- и долгосрочных банковских кредитов, предоставленных покупателю.

На момент распада СССР, произошедшего в 1991г., его задолженность перед Италией составляла 7,7 млрд.долл., обязательства по которой в полном объеме перешли к России. С янв. 1993г., вследствие сложностей экономического характера, Россия прекратила осуществление выплат по погашению задолженности бывшего СССР. В этой связи правительством Италии было блокировано использование кредитных линий в отношениях с Россией и была приостановлена деятельность САЧЕ.

Урегулирование проблемы задолженности бывшего СССР перед Италией произошло в 1997-98гг. на основе договоренностей в рамках международных клубов кредиторов, что позволило возобновить деятельность САЧЕ в отношении России. В 1997г. под гарантию САЧЕ Италией была предоставлена новая межправительственная кредитная линия в 420 млрд.лир (260 млн.долл.). С фев. 1998г. было объявлено, что САЧЕ будет использоваться в отношении России весь имеющийся у него инструментарий страхования.

Позиция САЧЕ в отношении условий и механизма страхования кредитов, используемых в торговле с российскими организациями, сложившаяся к середине 1998г. сводилась к следующему: в отличие от предшествующей практики, САЧЕ отказался от установления лимита («плафона») на общую сумму страховых операций по контрактам с Россией; главным условием принятия проекта к страхованию стала его самокупаемость, а также надежность предоставленных по нему гарантий; САЧЕ начал осуществлять страхование итальянской доли инвестиций в капитал совместных предприятий; по проектам, участниками которых выступают российские государственные организации, САЧЕ требует предоставления от России госгарантий (минфин, Центробанк).

По проектам, реализуемым с частными предприятиями, САЧЕ, после изучения подробной характеристики проекта и соответствующих гарантий, готов принимать гарантии первоклассных банков, финансовых организаций, инвестиционных фондов, паспортов заключенных ранее сделок на экспорт российских товаров. При этом не требуется предоставления правительственной гарантии. Возможно принятие гарантии самого российского экспортера (например «Газпрома», хорошо известного САЧЕ). Под первоклассными банками понимаются: банки, входящие в число первых 500 банков мира в соответствии с официально публикуемой международными рейтинговыми компаниями классификацией; банки, занимающие от 501 до 1000 место в названной квалификации (в этом случае требуется представление на рассмотрение САЧЕ баланса банка за последние три года деятельности); национальные банки, если по официальному заявлению правительства данной страны указанный банк рассматривается им как первоклассный.

«Симест»

Новые формы финансового содействия экспорту. Поддержка и стимулирование внешнеэкономической деятельности предприятий Италии со стороны государства.

После принятия «закона Оссола» (1977г.), в систему финансового и организационного содействия экспортерам вносились существенные изменения и принимались меры по совершенствованию законодательной базы регулирования внешнеэкономической деятельности. Одновременно предпринимались шаги по формированию механизма государственного содействия предприятиям в их выходе на зарубежные рынки, включая экспорт итальянского капитала.

Законом №394 от 20.07.1981г. была предоставлена возможность льготного кредитования программ торгового проникновения на рынки третьих стран, что было обусловлено растущим интересом

к внешнеэкономической деятельности со стороны малых и средних предприятий (МСП). Целью закона являлось содействие предприятиям в их долговременной экономической экспансии на рынках стран не членов ЕС. Реализация таких программ способствовала росту конкурентоспособности итальянских предприятий на рынках этих стран, развитию производственной кооперации с использованием поставляемых из Италии полуфабрикатов, по которым странами, как правило, предоставлялся более льготный таможенный режим по сравнению с ввозом готовых изделий, что позволяло рассматривать эти программы в качестве своего рода дополнительных инвестиций в расширение собственной производственной базы.

Законом допускалось к финансированию создание таких необходимых для повышения конкурентоспособности МСП постоянных структур, как торговые представительства, фирменные магазины, демонстрационные залы, товарные склады, сервисные центры. Созданием этих структур осуществлялось содействие МСП в переходе к более развитым по сравнению с простым товарным экспортом формам проникновения на местный рынок (приобретение зарубежных компаний, участие в СП).

К категории МСП, на содействие которым в первую очередь был ориентирован закон №394, по классификации ЕС относятся предприятия с числом занятых менее 250 чел. и с годовым оборотом, не превышающим 40 млн. экю (для Италии наиболее характерным является размер предприятий с численностью до 50 чел.).

Предпочтительная ориентация на МСП была обусловлена чрезвычайно важной ролью, которую эта категория предприятий играет в итальянской экономике. На малые и средние предприятия приходится до 80% итальянского ВВП. Для определения предмета финансирования были разработаны соответствующие критерии оценки. Под «долгосрочным торговым присутствием на местном рынке» понималось установление отношений сотрудничества между итальянским экспортером и местным трейдером при условии использования помещений и персонала последнего. Данная форма совместной деятельности рассматривалась как первый шаг. доступный финансовым возможностям МСП, в направлении полноценного утверждения на местном рынке, поскольку отношения с местным оператором позволяли даже мелким предприятиям достигать желаемого результата на зарубежном рынке при скромных затратах и с использованием возможностей местного партнера. Ежегодно на финансирование программ в соответствии с законом №394/1981 выделяется 100-150 млн. долл.

Законом №83 от 21.02.1989г. была учреждена система госсодействия предприятиям в создании экспортных консорциумов, предусматривающая выделение ежегодных бюджетных ассигнований на их текущую оперативную деятельность. В среднем, размер госсубсидий на эти цели составляет 12-15 млн. долл. в год.

Законом №304 от 20.10.1990г. были регламентированы нормы оказания госсодействия предприятиям, принимающим участие в международных тендерах. Необходимость принятия закона была обусловлена растущим объемом поставок оборудования и выполнения строительных работ

за рубежом, осуществляемых на конкурсной основе при достаточно высокой стоимости участия в тендерах. Госсодействие осуществляется в форме льготного кредитования этих расходов (стоимость кредита составляет 40% уровня справочной процентной ставки).

Важный шаг в создании механизма бюджетного субсидирования экспорта итальянского капитала был сделан принятием закона №100 от 24.04.1990г., в соответствии с которым было создано государственное АО «Симест». Главными учредителями этой организации выступили министерство внешней торговли и специализированная государственная финансовая структура – банк «Медиокредито Централье» (МКЧ) при участии в его капитале ряда ведущих итальянских банков, а также отраслевых и региональных ассоциаций предпринимателей. Предметом деятельности «Симест» стало организационно-финансовое содействие со стороны итальянского государства созданию за границей СП с участием национального капитала.

Финансовая поддержка осуществлялась «Симест» путем приобретения на срок до 8 лет доли в пределах 15% уставного капитала создаваемого СП с обязательным последующим выкупом ее итальянским участником по рыночной стоимости. Итальянскому участнику предоставлялось право на получение со стороны МКЧ льготного кредита для финансирования до 70% своей доли, которая могла быть застрахована в САЧЕ от политических и коммерческих рисков возврата вложенных итальянским инвестором средств.

Помимо непосредственного участия в хозяйственной деятельности создаваемых СП, в задачи «Симест» входило предоставление итальянским предпринимателям различного рода услуг, связанных с коммерческой деятельностью за рубежом. Услуги состояли из консультаций экономического, финансового и юридического характера; проведения исследований рынков и подготовки расчетов финансово-экономической целесообразности проектов; подбора партнеров по сделке; проработки вопросов создания СП; содействия в доходе к международным финансовым программам в отношении СП (ДЖОП/ФАРЕ-ТАСИС, ЮНИДО); определения источников и согласования вопросов предоставления местного финансирования для СП, в частности, с использованием таких форм, как лизинговые соглашения, встречная торговля и пр.

С 1 янв. 1999г., в соответствии с законом 143/1998, управление финансовыми ресурсами, направляемыми госбюджетом на финансирование льготного кредитования экспорта в предусмотренных законодательством формах, было передано из «Медиокредито Централье» в «Симест». Законом предусмотрено расширение сферы деятельности «Симест» с правом участия также в СП, создаваемых в странах ЕС, в тех случаях, если контрольный пакет акций этих предприятий принадлежит итальянским участникам. Максимальная доля участия «Симест» в СП была повышена с 15% до 25% его акционерного капитала.

В последние годы на рассмотрение «Симест» итальянскими фирмами был представлен ряд проектов инвестиционного сотрудничества с российскими предприятиями. «Симестом» были одобрены 14 проектов создания СП в России, из которых были реализованы 7. Общая сумма долевых учас-

тии «Симеста» в уставных капиталах данных СП на авг. 2001г. составляет 19 млрд.ит.лир (9 млн.долл.). Наиболее крупной операцией явилось участие «Симеста» в приобретении фирмой «Мерлони» за 119,3 млн.долл. «Завода холодильников Стинол»: вклад «Симеста» составил 13,1 млрд.лир (6 млн.долл.) или 14% уставного капитала «Стинола».

С участием «Симеста» реализованы проекты создания в России СП «Депсона» (производство соков, итальянские участники: «Алименты» и «Кае»), СП «Комтец» (производство пластмассовой оправы для очков, итальянский участник – «Галилео Индустриэ Оттике»), «Д.Ч.Бим» (производство бутылок из пластмассы, итальянские участники – «Делкон» и «Джероза») и др.

«Симест» участвует в СП «Северный автобус», созданном в 1998г. для реализации проекта создания совместного производства автобусов в Санкт-Петербурге (партнеры с российской стороны – холдинговая компания «Ленинец», ГП «Пассажиравтотранс», с итальянской стороны – фирма «Бреда».) Доля «Симест» в капитале этого СП составляет 10%. Проект «заморожен», так как российская сторона пока не может дать гарантии закупки планируемых к производству автобусов в количестве, необходимом для обеспечения рентабельности СП.

На Россию приходится 3% от количества проектов с участием «Симеста» в зарубежных итальянских СП и 5% с точки зрения их стоимости.

Декрет президента Италии №161 от 09.02.01г. направлен на дальнейшее совершенствование и развитие системы госдействия внешнеэкономической деятельности итальянских предприятий. Он определяет новые направления использования уже существующих финансовых и страховых структур, поддерживающих ВЭД.

В госсистеме содействия ВЭД итальянских предприятий планируется создание региональных агентств. Задачи: предоставление на региональном уровне доступа итальянским предприятиям к международным и национальным финансово-страховым инструментам, поддерживающим ВЭД; информационная деятельность по вопросу организации и ведения экспортно-импортных операций; предоставление доступа итальянским предприятиям к национальной внешнеторговой информационной системе с целью поиска информации по продвижению товаров на внешних рынках; информирование заинтересованных предприятий об объявлении тендеров.

Порядок создания агентств и их состав определяются отдельными соглашениями, заключенными между министерством производственной деятельности и конкретным регионом. Агентство может состоять из представителей основных финансовых и страховых институтов, которые работают в области развития и стимулирования внешней, торговли государства. Это прежде всего такие организации, как ИЧЕ (Институт внешней торговли), «Симест», САЧЕ, «Юнионкамере» (Союз торговых палат) и в некоторых случаях «Финест» (Финансовая компания по содействию внешней торговле) и «Свилуппо Италия» (Гособщество по содействию развитию регионов). Присутствие представителей данных учреждений на региональном уровне и в одном едином агентстве значительно упрощает для предприятий процесс доступа к

имеющимся у указанных структур финансовым и страховым инструментам, стимулирующим ВЭД.

Для оказания эффективной поддержки итальянским предприятиям на международных рынках региональные агентства могут прибегать к помощи дипломатических представительств Италии, зарубежных отделений ИЧЕ, соответствующих министерств и ведомств, а также местных отраслевых ассоциаций и торговых палат.

Примером практического применения данного декрета может служить работа, проведенная САЧЕ в целях развития региональной структуры поддержки малых и средних предприятий (МСП).

САЧЕ подписал ряд соглашений с национальными и зарубежными банками по вопросам финансирования и страхования ВЭД итальянских предприятий. Имеются соглашения с банковской группой «Интеза-Банка коммерчале итальяна», банком «Монте дей Паски ди Сиена», «Банка национале дель лаворо», «Банка ди Рома», «Сан Пало-ИМИ», «Уникредито итальяно». Благодаря этому существует возможность страхования экспортных кредитов, направленных на финансирование контрактов с 31 страной. Общее количество иностранных банков, подписавших данные соглашения, составляет 185.

В соответствии с договоренностями, лимит общего объема кредитов, которые могут реализовываться по данной схеме, составляет 2865 млрд.ит.лир, а максимальная сумма, которая подлежит страхованию со стороны САЧЕ, равна 2000 млрд.ит.лир (1 млрд.долл.). В 2000г. подписано 700 контрактов, преимущественно с МСП, при этом страховые обязательства института составили 165,6 млн.евро. За первые 3 месяца 2001г. зарегистрировано 186 проектов, которые застрахованы САЧЕ в счет указанного лимита.

Еще одним инструментом стимулирования итальянского экспорта является соглашение, подписанное между итальянской банковской группой «Интеза-Банка коммерчале итальяна» и французской La Viscontea, которое позволяет МСП использовать схему Easy export. Предприниматель получает возможность застраховать экспортный кредит за счет его перестраховки САЧЕ в La Viscontea от всевозможных рисков и по отношению к странам ЕС, в которых САЧЕ не имеет право работать непосредственно.

Создано представительство института в Милане и подписаны соглашения о присутствии САЧЕ в региональных агентствах совместно с ИЧЕ, «Симест» и «Юнионкамере», а также в региональных торговых палатах и в отраслевых ассоциациях. Планируется, что региональные представители САЧЕ будут заниматься распространением информации по вопросу страхования ВЭД, сбором сведений по возникающим трудностям у местных предприятий в процессе оформления страховых полюсов и оказанием практической помощи МСП в заключении страховых контрактов.

Совершенно новым методом работы САЧЕ в области работы с МСП является предоставление страховых услуг через сеть Интернет, что существенно упрощает процедуру оформления страховки. Теперь предприниматель может, не выезжая в головной офис Института, заключить контракт с САЧЕ, обратившись на сайт www.isace.it, а затем по почте получить страховой полюс и заплатить страховую премию.

Продолжает существовать система «глобальных полисов», которая позволяет застраховать кредит поставщика, выданный на срок не более чем 24 мес., от коммерческих и политических рисков. Глобальный полис оформляется САЧЕ при страховании операций экспортера, по меньшей мере, с тремя иностранными контрагентами. Для получения полиса необходимо представить в САЧЕ сведения о трех зарубежных партнерах. Институт, изучив ситуацию по каждому из них, сообщает экспортеру максимальный размер предоставляемого страхового покрытия. Действие данной страховой схемы распространяется все страны за исключением ЕС и стран I категории ОЭСР.

Связи с Россией-2001

Переговоры на межправительственном уровне. В 2000-01гг. состоялся обмен визитами президентов и премьер-министров обеих стран, достигнут новый уровень взаимопонимания и взаимодействия. В этом контексте большое значение имели встречи президента РФ В.В.Путина с председателем совета министров Италии С.Берлускони в июле в Генуе и в окт. 2001г. в Москве.

25-27 фев. 2001г. состоялся визит в Италию председателя правительства РФ М.М.Касьянова. Были проведены переговоры М.М.Касьянова с председателем Совета министров Италии, президентом страны, министром иностранных дел, руководством фирм «ФИАТ», ЭНИ, «Мерлони» и встреча с представителями деловых кругов в Конфедерации итальянских промышленников. Входящие в состав делегации руководители российских министерств, ведомств, организаций и предприятий провели переговоры с соответствующими итальянскими партнерами.

Состоявшийся 25-27 апр. 2001г. визит в Россию большой группы (100 чел.) представителей деловых кругов Италии во главе с президентом Конфиндустрии Д'Амато был направлен на конкретизацию и практическое воплощение договоренностей, достигнутых на межправительственном уровне. Д'Амато принял участие в проведении крупного семинара в РСПП, переговорах руководства итальянской делегации с Г.О.Грефом, И.А.Южановым, А.М.Улюкаевым и С.И.Колотухиным (минфин России), а также с руководством Центробанка и Внешэкономбанка, в рабочих встречах между российскими и итальянскими предпринимателями.

Состоялись визиты в Россию министра иностранных дел Италии Р.Руджеро (3-5 сент. 2001г.) и предсовмина Италии С.Берлускони (26 окт. 2001г.).

Итальянская сторона однозначно выступает в поддержку усилий России по вступлению в ВТО.

На состоявшейся 5 сент. 2001г. в Москве беседе министра Г.О.Грефа с министром Италии Р.Руджеро была обсуждена тематика присоединения России к ВТО, включая позицию ЕС, которая продолжает оставаться достаточно жесткой. В ходе данной встречи Р.Руджеро, широко известный в кругах ВТО (с 1995г. по 1999г. он являлся гендиректором ВТО), обещал лично обратиться по этому вопросу к гендиректору ВТО М.Муру и комиссару ЕС П.Лами с тем, чтобы содействовать решению имеющихся проблемных вопросов. Р.Руджеро выполнил данное министру Г.О.Грефу обещание, направив соответствующие письма указанным ру-

ководителям.

В ходе встреч Р. Руджеро с М.М.Касьяновым, А.Л.Кудриным и И.С.Ивановым, состоявшихся 18 дек. 2001г. в Москве, итальянский министр иностранных дел информировал о намерении Италии, Великобритании и Германии обратиться к руководству комиссии ЕС занять более гибкую и конструктивную позицию в отношении присоединения России к ВТО.

Что касается взаимоотношений Россия-ЕС, Италия выступает за более полное использование возможностей, предоставляемых Соглашением о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС, программой технической помощи ТАСИС, минимизацию потенциальных, негативных для России последствий расширения ЕС, за разработку и наполнение конкретным содержанием концепции общего европейского экономического пространства и продолжение энергетического диалога между Россией и ЕС.

Согласно данным итальянской таможенной статистики за 9 месяцев 2001г., российско-итальянский товарооборот увеличился по сравнению с тем же периодом 2000г. на 20,7%, до 8,1 млрд.долл. При этом российский экспорт увеличился на 16%, до 6 млрд.долл., а импорт — на 33%, до 2,1 млрд.долл.

Италия продолжает оставаться вторым торговым партнером России (после Германии) в Европе из числа стран дальнего зарубежья. Удельный вес России в совокупном итальянском экспорте составляет 1,2%, в импорте — 3,4%.

Основными факторами увеличения российско-итальянского экспорта за 9 месяцев 2001г. были рост физических объемов поставок нефти, цен на природный газ и увеличение стоимости экспорта по большинству других значимых товарных позиций (за исключением металлов). Необходимо также отметить опережающие, по сравнению с экспортом, темпы роста российского импорта из Италии по всем основным товарным группам.

Торговля России с Италией					
I-IX2000г.		I-IX2001г.		рост в% к 2000г.	
млрд.лир	млн.долл.	млрд.лир	млн.долл.	в лир.	в долл.
Оборот.....	14470.....	6687.....	17475.....	8072.....	20.8.....
Экспорт РФ.....	11082.....	5121.....	12879.....	5949.....	16.....
Импорт РФ.....	3388.....	1565.....	4596.....	2123.....	33.....
Сальдо.....	7695.....	3556.....	8283.....	3826.....	7,6.....
I-IX 2000г. — 1 долл. = 2164 ит.лир, I-IX 2001г. — 1 долл. = 2165 ит.лир.					
Источник: Центр. ин-т статистики Италии					

Экспорт. В российском экспорте в Италию, как и в предыдущие годы, основная роль принадлежит энергоносителям, стоимостные показатели поставок которых за 9 мес. 2001г. по сравнению с аналогичным периодом 2000г. увеличились на 22% (с 3802 млн.долл. до 4653 млн.долл., или 78% всего объема экспорта в Италию). Динамика экспорта в Италию основных видов энергоносителей: увеличились физические объемы поставок нефти, на которую приходится 34% всего объема российского экспорта в Италию, с 8,7млн.т. до 11,2 млн.т., экспорт российской нефти в Италию вырос на 29% с 1557,4 млн.долл. до 2016 млн.долл.; объем поставок природного газа из России в Италию увеличился на 22% и достиг 2303 млн.долл. (1888 млн.долл. в 2000г.), что соответствует 38% всего российского экспорта в Италию; снизился российский экспорт нефтепродуктов — с 2,1 млн.т. до 2 млн.т., с 328,9 млн.долл. до 293,2 млн.долл., т.е.

на 11%, составляя 5% российского экспорта; возросли физические объемы поставок каменного угля, с 0,8 млн.т. до 0,9 млн.т., с 27,1 млн.долл. до 40,3 млн.долл., на 49% — за счет повышения цен.

Сложившаяся структура потребления энергоносителей в ближайшем будущем едва ли претерпит существенные изменения в плане кардинальной смены основных поставщиков и замены традиционных источников на альтернативные. Ввиду тенденций на увеличение удельного веса природного газа в энергобалансе страны, у России имеются возможности для дальнейшего расширения своего присутствия на итальянском рынке в качестве одного из ведущих поставщиков природного газа.

В 2001г. в Италию из России поставлено 20,2 млрд.куб.м. газа (21,8 млрд.куб.м. в 2000г.). Некоторое сокращение (но в рамках имеющихся соглашений) физического объема поставленного газа было обусловлено рядом факторов, в т.ч. снижением потребления газа в I кв. вследствие теплых погодных условий, длительного ремонта австрийского участка газопровода, а также тем, что в 2001г. впервые Италия осуществила закупки газа из Норвегии. Подписанными между «Газпромом», ЭНИ и «Эдисоном» долгосрочными контрактами предусматривается наращивание поставок газа в 2002г. на 0,5 млрд.куб.м. Ориентировочные (с учетом права итальянской стороны на опцион) объемы газа, предусмотренные к поставке к 2005г., составят 25 млрд.куб.м., к 2008г. — 28 млрд.куб.м., или треть потребностей Италии в этом энергоносителе.

Италия приступила к выполнению начального этапа принятых в 1999-2000гг. постановлений правительства о либерализации рынка газа и электроэнергии, подготовленных в развитие соответствующих директив ЕС от 1997г. и призванных коренным образом изменить монополизированную структуру отраслей. Несмотря на то, что ведущей итальянской компанией газового сектора продолжает оставаться ЭНИ, а в электроэнергетике — ЭНЭЛ, контрольный пакет акций которых принадлежит государству, параллельно начал формироваться частный сектор в области энергетики, который концентрируется вокруг крупной частной компании «Эдисон». Правительством разработаны и поэтапно осуществляется ряд мер, направленных на дальнейшую либерализацию энергетики. Эти тенденции необходимо учитывать при планировании долгосрочных отношений с Италией в энергетической сфере.

Второй по значению товарной группой российского экспорта, на которую приходится 13,5% всего экспортного объема, является группа черных и цветных металлов, а также драгметаллы. За 9 месяцев 2001г. поставки металлов в Италию снизились на 11% и достигли 1,7 млн.т. (1,9 млн.т. за тот же период 2000г.) или 800 млн.долл.

Экспорт черных металлов снизился на 16%, составив 1,5 млн.т. (1,8 млн.т. за тот же период пред. г.), 300 млн.долл., что соответствует 5% всего объема российского экспорта в Италию. Экспорт цветных металлов (4,1% всего российского экспорта) вырос на 16%, до 125 тыс.т. или 242 млн.долл., что произошло за счет роста поставок алюминия и полуфабрикатов, составляющих 75% всего российского экспорта цветных металлов или 183 млн.долл. Значительно снизился экспорт драг-

металлов (4,4% экспорта): с 331 млн.долл. до 260 млн.долл.

Крупной товарной позицией российского экспорта продолжает оставаться кожевенное сырье. За 9 мес. 2001г. его поставки выросли на 20%, достигнув 117 млн.долл.

Стоимостные показатели экспорта химтоваров (1,5% всего российского экспорта в Италию) выросли на 45%, с 79 млн.долл. до 114 млн.долл., что было вызвано увеличением поставок товаров, принадлежащих к трем основным позициям этой товарной группы: пластмассы, продукты неорганической и органической (удобрения) химии, на которые суммарно приходится 73% стоимости экспорта химикатов в Италию.

Возрос на 118%, экспорт продуктов питания, составляющий 0,8% в общем объеме российского экспорта (с 18 млн.долл. до 39,4 млн.долл.).

Экспорт в Италию товаров, входящих в группу лесоматериалов (1,2% всего российского экспорта в Италию), по стоимости снизился на 2%, составив 69 млн.долл. Снизились объемы поставок пиломатериалов: с 197 тыс.т. до 193 тыс.т. или в стоимостном выражении с 44,1 млн.долл. до 42,3 млн.долл.

Прирост физического объема отмечался в экспорте бумаги и картона (1% экспорта). Поставки бумажной массы выросли с 44 тыс.т. до 74 тыс.т., достигнув 29,7 млн.долл. Закупки Италией в России бумаги и картона выросли с 20,8 млн.долл. до 21,5 млн.долл.

Потребительские товары в российском экспорте составляют 1%. За 2001г. объемы поставок выросли на 12%, с 64,1 млн.долл. до 71,8 млн.долл. Рост экспорта произошел за счет увеличения поставок пряжи шерстяной (+22%), тканей х/б (+20%), тканей шерстяных (+394%).

Поставки машинотехнических изделий, объем которых за 9 мес. 2001г. упал по стоимости на 11% и составил 25 млн.долл., продолжали играть весьма скромную роль во всем российском экспорте в Италию. Удельный вес этой товарной группы упал с 0,6% до 0,4%, что произошло в результате сокращения на 29% (с 14 млн.долл. до 10 млн.долл.) поставок изделий общего машиностроения (главным образом машин общего назначения — на 80%, с/х машин — на 74%, машин строительного и горношахтного оборудования — на 78%). В тоже время экспорт металлорежущих станков вырос на 21% (с 4,8 млн.долл. до 5,8 млн.долл.), запчастей к автомобилям на 15% (с 1,7 млн.долл. до 2 млн.долл.) В 2001 в российском экспорте в Италию появилась новая позиция — комплектующих к мотоциклам, объем поставок которых составил 0,9 млн.долл.

Импорт. В 2001г. отмечено значительное увеличение стоимостных объемов импорта практически по всем позициям.

Ведущую позицию в российском импорте из Италии вновь заняли поставки потребительских товаров — 43% всех российских закупок в Италию в 2001г. За 9 месяцев 2001г. российский импорт товаров народного потребления вырос по сравнению с 2000г. на 33% и достиг 892,7 млн.долл. В этой товарной группе основную роль играли поставки одежды, белья и чулочных изделий (15% российского импорта из Италии), мебели (9,6% всего импорта), обуви (8,6% закупок), изделий из кожи (1,6%), тканей (2%).

В структуре и динамике этой товарной позиции необходимо отметить, что за 9 месяцев 2001г. закупки одежды, белья и чулочных изделий выросли на 41% до 316 млн.долл. (главным образом чулочные изделия — 77,3 млн.долл., пуловеры и кардиганы — 15,7 млн.долл., нижнее белье — 37,7 млн.долл., верхняя одежда — 114,3 млн.долл., аксессуары к одежде — 46,1 млн.долл.). На 33% увеличились закупки в Италии обуви. За 9 месяцев 2001г. Италия поставила в Россию обуви на 181,8 млн.долл. Выросли закупки изделий из кожи (+46%, до 33,2 млн.долл.), а также тканей (+58%, до 51,7 млн.долл.), главным образом за счет увеличения закупок ложенных шерстяных тканей (32,1 млн.долл., рост импорта на 84%)

Резко увеличился импорт машин, оборудования и транспортных средств за 9 месяцев 2001г., который вырос на 44% и достиг 683,2 млн.долл. Эта товарная позиция по-прежнему остается на втором месте, составляя 32% всего объема российского импорта из Италии (26% за аналогичный период 2000г.). Структура закупаемых в Италии машинотехнических изделий в 2001г. мало изменилась. Основное место (80% от общего объема закупок в Италии машинотехнических товаров) принадлежит изделиям общего машиностроения, импорт которых за 9 месяцев 2001г. увеличился на 47% до 549 млн.долл., главным образом за счет увеличения закупок машин общего назначения (74,6 млн.долл.), оборудования для обработки пластика и резины (119 млн.долл.), кранов и запорной аппаратуры (32 млн.долл.), пищевого оборудования (49 млн.долл.), промышленных кондиционеров и вентиляторов (28,5 млн.долл.), строительного и горношахтного оборудования (13 млн.долл.), насосов и компрессоров (22,9 млн.долл.), печей и горелок (9 млн.долл.). За 9 месяцев увеличились закупки электротехнических изделий (на 23%, до 68 млн.долл.) и средств транспорта (на 45%, до 24,5 млн.долл.).

Импорт химтоваров за 9 мес. 2001г. увеличился на 40,7%, до 136 млн.долл., удельный вес этой позиции составил 6,4%. Основное место в группе химтоваров принадлежит закупкам парфюмерных и гигиенических средств и медикаментов, объем которых вырос по сравнению с аналогичным периодом 2000г. на 33% до 46,5 млн.долл. или 2,2% импорта химической продукции из Италии. Объемы импорта такой химической продукции производственного назначения, как пластмассы, лаки и краски, продукты неорганической химии, также увеличились и соответственно их доля во всем импорте химических товаров из Италии выросла с 15% (21 млн.долл.) до 24% (33 млн.долл.). За 9 месяцев 2001г. выросли закупки в Италии резинотехнических изделий (шины, промышленные изделия из резины): с 25 млн.долл. до 35 млн.долл., что соответствует 1,6% всего российского импорта из Италии.

Следующей по удельному весу группой российского импорта из Италии (4,7% всего объема или 55,7 млн.долл.) являлись строительные материалы и товары для ремонта. Италия поставляет в Россию на 2,2 млн.долл. деревянных дверей и оконных рам, на 10,5 млн.долл. керамической сантехники, на 32,9 млн.долл. керамической напольной и настенной плитки.

В группе продтоваров, на которую приходится 3,8% импорта России из Италии или 51 млн.долл.,

ведущие позиции принадлежали консервированным фруктам (27% всех закупок продовольствия или 14 млн.долл.). Произошло некоторое увеличение импорта алкогольной продукции. За первые 9 месяцев 2001г. было закуплено: элитных вин на 1,2 млн.долл. против 0,6 млн.долл. за тот же период 2000г., коньячной продукции и других крепких спиртных напитков на 4,7 млн.долл. (229 тыс.долл.), однако импорт «дешевых» виноградных вин снизился с 3,7 млн.долл. до 2 млн.долл.

За 9 мес. 2001г. в Италии было закуплено бумаги и печатной продукции (картон и бумага, включая гофрированную, упаковочную и техническую и обои) на 32 млн.долл., что соответствует 1,5% российского импорта из Италии, кожевенного сырья — на 31,6 млн.долл. (1,5%), металлов — на 24,7 млн.долл. (1,2%), стекла и изделий — на 9,5 млн.долл. (0,5%), табака и табачных изделий — на 5,2 млн.долл. (0,2%).

По итогам 2001г. рост товарооборота составил 8,9%, достигнув 10,8 млрд. долл., в т.ч. экспорт России увеличился на 2,2% до 7,6 млрд.долл., импорт — на 37,5% до 3,2 млрд.долл. Рост товарооборота в 2001г., в частности российского экспорта, мог бы быть выше, однако произошедшее в IV кв. 2001г. резкое падение цен на нефть вызвало уменьшение темпов роста торговли в целом за год.

Структура торговли

	I-IX 2000г.		I-IX 2001г.	
	млн.долл.	уд.вес в%	млн.долл.	уд.вес в%
Экспорт РФ, всего	5121	100	5949	100
Энергоносители	3802	74	4654	78
-газ	1889	37	2304	38
-нефть	1557	30	2016	34
-нефтепродукты	329	6	293	5
-каменный уголь	27	0,5	40	0,6
Черные металлы	358	7	300	5
Цвет. и драг. металлы	539	11	771	13
Продовольствие	18	0,4	40	0,7
Хим. товары	79	1,5	115	1,5
Лес и производные	71	1,4	69	1,2
Бумага и печатная продукция	47	0,9	52	0,9
Потреб. товары	64	1,2	72	1,2
Кожевенное сырье	97	1,9	117	2
Маш., оборуд., трансп. ср-ва	28	0,6	25	0,4
Импорт РФ, всего	1565	100	2123	100
Потреб. товары.....	669	42,3	893	42,7
Машины, оборудование и трансп. средства	474	30	683	32
Хим. товары	97	6,1	136	6,4
Ремонтно-строит. материалы	64	4,1	99	4,7
Продовольствие	54	3,5	82	3,8
Бумага и печатная продукция	25	1,6	32	1,5
Кожа	22	1,4	32	1,5
Металлы	11	0,7	25	1,2

VI сессия Российско-Итальянского Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству состоялась 18 дек. 2001г. в Москве. Российскую делегацию возглавлял зампред правительства РФ А.Л. Кудрин. В состав российской делегации входили представители министерств экономического развития и торговли, иностранных дел, финансов, энергетики, промышленности, науки и технологий, сельского хозяйства, по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства, Росавиакосмоса, Госстандарта, аппарата правительства, Внешэкономбанка и Внешторгбанка. Итальянскую делегацию возглавлял министр иностранных дел Р. Руд-

жеро (ушел в отставку в начале 2002г. из-за разногласий с другими членами правительства). Итальянская делегация состояла из представителей министерств экономики и финансов, по делам производственной деятельности, иностранных дел, Государственного страхового агентства САЧЕ, а также представителей деловых кругов.

Был отмечен значительный рост взаимной торговли в 2000-01гг., расширение присутствия итальянских фирм на российском рынке. Стороны положительно оценили результаты сотрудничества в области энергетики, космоса и авиастроения, малом и среднем бизнесе, транспорте, кредитно-финансовой сфере. Был отмечен прогресс в реализации крупнейшего российско-итальянского инвестиционного проекта «Голубой поток».

В контексте обсуждения вопроса об интеграции России в мировую экономику итальянская сторона высказалась в поддержку наших усилий по вступлению в ВТО. Российская сторона поставила вопрос об улучшении доступа ее товаров на рынки Италии и ЕС, о пересмотре и отмене антидемпинговых процедур, либерализации торговли изделиями из стали. Российская сторона указала на то, что предстоящее расширение ЕС не должно нанести ущерб торгово-экономическим отношениям России со странами, вступающими в эту организацию.

Итальянская сторона обратила внимание на необходимость совершенствования законодательных рамок инвестиционного сотрудничества, обеспечения большей транспарентности российской банковской системы.

Совет положительно оценил деятельность рабочих групп совета. Были заслушаны отчеты рабочих групп по экономическому и промышленному сотрудничеству, поддержке малого и среднего предпринимательства и антимонопольной политике, транспорту, комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству. Стороны высказали заинтересованность в создании новых рабочих групп по туризму, сельскому хозяйству, авиации и космосу.

Наиболее важной из числа рабочих групп Совета является рабочая группа по экономическому и промышленному сотрудничеству, деятельность которой курируют минэкономразвития России и министерство производственной деятельности Италии, в состав которого в 2001г. вошло МВТ Италии. Пятое заседание этой рабочей группы состоялось в Риме 5 нояб. 2001г.

В состав российской делегации входили представители минэкономразвития, МИД, федерального Фонда поддержки малого и среднего предпринимательства, Внешэкономбанка, Внешторгбанка, посольства и торгпредства России в Италии. Итальянская делегация состояла из представителей министерств производственной деятельности, иностранных дел, экономики и финансов, транспорта, Конфедерации итальянских промышленников, организаций, связанных с инвестиционной деятельностью и страхованием экспортных кредитов («Симест», САЧЕ, «Финест»), института внешней торговли, «Медиобанка».

Рабочая группа рассмотрела конкретные вопросы двустороннего экономического взаимодействия и определила проблемы, которые целесообразно вынести на обсуждение Совета. Были рассмотрены такие вопросы, как: необходимость ди-

версификации экспорта российских товаров в Италию, озабоченность итальянской стороны в связи с увеличением отрицательного для нее сальдо в торговле с Россией; доступ товаров на рынки обеих стран; ход реализации основных инвестиционных проектов сотрудничества и Инвестиционной программы ВЭБ-«Медиобанка»; предоставление кредитных линий для финансирования проектов малого и среднего бизнеса; реализация программы ТАСИС; концепция единого европейского экономического пространства с участием России; присоединение России к ВТО; поддержка итальянцами кандидатуры Москвы на проведение международной выставки «Экспо-2010».

11 дек. 2001г. в Риме состоялось второе заседание рабочей группы по сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства (МСП). Российскую делегацию на заседании возглавлял замминистра РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства А.Г.Цыганов, итальянскую делегацию – П.Бонаретти, директор Ассоциации области Эмилия-Романья по технологическому развитию (АСТЕР). В состав российской делегации вошли руководители федерального Фонда поддержки малого предпринимательства, государственного фонда содействия развития малых форм предприятий в научно-технической сфере, Института предпринимательства и инвестиций.

Рабочая группа приняла решение о создании следующих тематических подгрупп: «Передача технологий в секторе МСП», «Сотрудничество между бизнес-инкубаторами России и Италии», «Содействие инновационным МСП в обеспечении доступа к электронным информационным ресурсам», «Содействие в развитии новых финансовых инструментов для МСП», «Сотрудничество в области поиска новых технологий и совместного проведения НИОКР в области малого предпринимательства».

Согласовано, что в течение 2002г. тематические подгруппы, исходя из программы своей работы, осуществляют обмен информацией и организуют соответствующие мероприятия, в ходе которых будут определены механизмы подбора, разработки и финансирования отдельных пилотных проектов.

Во время пребывания делегации в Италии было подписано соглашение о сотрудничестве между Федеральным Фондом поддержки малого предпринимательства и Лигой кооперативов Равенны, направленное на развитие сотрудничества между МСП.

В ходе пребывания делегации МАП в Риме был также проведен «круглый стол» в итальянском Органе-гаранте конкуренции и рынка (Антитрасте). Итальянской стороне был передан проект соглашения между МАП России и Органом-гарантом о сотрудничестве в области антимонопольной политики, который имеет в виду подписать в 2002г.

2-3 окт. 2001г. в Санкт-Петербурге состоялось очередное заседание комиссии экспертов министерства транспорта РФ и министерства инфраструктуры и транспорта Италии, действующей в рамках рабочей группы по транспорту.

В состав делегаций входили руководители департаментов автомобильного транспорта, ответственные за международные грузовые автоперевозки, представители таможенных органов и ассоциаций автоперевозчиков России и Италии.

Были рассмотрены результаты работы международных автоперевозчиков внешнеторговых грузов между Россией и Италией за I пол. 2001г. Объемы грузовых перевозок по сравнению с этим же периодом пред. г. сократились на 10 тыс.т. (всего за 2000г. было перевезено автотранспортом 464 тыс.т. грузов). Снизилась доля участия в грузоперевозках российских перевозчиков на 6,5%, а итальянских – на 1,5% при одновременном увеличении грузоперевозчиков из третьих стран. Причиной возникновения такой ситуации Российская сторона считает недостаточное количество разрешений, выдаваемых итальянцами.

Итальянскими грузоперевозчиками за этот же период использовано 300 разрешений. По мнению итальянской стороны, причиной этого по-прежнему остаются необоснованные претензии со стороны российских таможенных органов. Обе стороны положительно оценили проводимую ГТК России работу по совершенствованию системы таможенного оформления грузов. Представитель ГТК России заявил, что завершается подготовка изменений в соответствующие распоряжения ГТК России, и в любом случае не будут применяться санкции к транспортным фирмам, выполнявшим перевозки по книжкам МДП, принятым к оформлению российскими таможенными органами до 1 июня 2000г.

Что касается квоты на выдачу разрешений на 2002г. стороны договорились оставить ее на прежнем уровне (9000), хотя российская сторона предлагала увеличить ее на 1000 разрешений. Обмен согласованным количеством разрешений между министерствами транспорта обеих стран будет осуществляться через торгпредство РФ в Италии равными долями до 15 дек. 2001г. и до 20 июня 2002г.

На встрече обсуждался также ряд проблем, с которыми сталкиваются российские грузоперевозчики при получении многократных итальянских виз. Было решено вынести этот вопрос для обсуждения на VI сессии Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

На заседании был также рассмотрен вопрос пассажирских автоперевозок между Россией и Италией. В 2000г. объемы перевозок увеличились более чем в три раза по сравнению с 1999г. Такие темпы роста сохраняются и в 2001г. Вместе с тем отмечено, что нет ни одного автобусного маршрута, работающего на постоянной основе. Итальянская делегация выступила с инициативным предложением открыть регулярные автобусные линии Катанзаро-Москва и Санкт-Петербург-Неаполь. Минтранс России рассмотрит его в установленном порядке, примет соответствующее решение и сообщит о нем итальянской стороне.

Другими активно действующими структурами совета являются рабочая группа по валютно-финансовому сотрудничеству и комитет по энергетике. Эксперты по валютно-финансовому сотрудничеству работали чрезвычайно активно в 1996-2000гг., решая вопросы, связанные с межправительственной кредитной линией, реструктуризацией задолженности и финансированием совместных проектов (хотя не всегда оформляя свои переговоры как заседания рабочей группы); комитет по энергетике на начальном этапе сыграл немаловажную роль в определении совместных перспек-

тивных проектов в этой сфере, однако затем стал собираться реже.

Сопредседателями комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству с российской стороны являются вице-президент ТПП РФ С.Н.Катырин, с итальянской стороны – президент концерна «Текнимонт», президент ИРТП Р.Алессандрелло. В 2000г. произошла реорганизация и расширение состава Комитета, призванная придать его деятельности более оперативный характер. В 2001г. состоялись два заседания Комитета – 5 марта и 3 дек. (Москва).

В межсессионный период работа комитета ведется на уровне рабочих групп комитета. Наиболее активно действует рабочая группа по конверсии оборонной промышленности (8 заседаний), которая большое внимание уделяет проработке и реализации наиболее перспективных конверсионных проектов: совместная разработка авионики для транспортных самолетов типа АН, совместные работы в области мониторинга поверхности земли с ИСЗ, в области навигационного обеспечения самолетов и морских судов и др.

Рабочая группа Комитета по финансам рассматривала вопросы создания механизма кредитного обеспечения торговых и экономических связей, в ее рамках проводится обмен мнениями между российскими и итальянскими банками по вопросам гарантий и страхования. Активно начав работу в 1996-97гг., в последующий период группа фактически не собиралась, учитывая, что основные вопросы в этой сфере решались в рабочей группе по валютно-финансовому сотрудничеству межправительственного совета.

Параллельно со структурами Совета и Комитета предпринимателей, на основе межправительственного соглашения от 14.11.1996г., действует смешанная российско-итальянская Комиссия по военно-техническим вопросам и сотрудничеству в области оборонной промышленности, возглавляемая соответствующими заместителями министра обороны, в составе которой создано 5 рабочих групп: по авионике, самолету ЯК/АЕМ-130, системам связи, военно-морскому кораблестроению, разработке и производству двигателей. Проведено 3 заседания Комиссии.

Вопросы доступа товаров на рынки были подробно рассмотрены на пятом заседании Рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству (5 нояб. 2001г., Рим), действующей в рамках Российско-Итальянского совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

Итальянская сторона вновь подняла вопрос относительно адвалорных таможенных пошлин, применяемых при импорте в Россию алкогольных напитков; обратила внимание на необходимость дополнительных усилий для совершенствования процедур сертификации текстильной продукции; обратила внимание на вопрос о российских экспортных пошлинах на кожевенное сырье.

Российская сторона подчеркнула, что с 1 янв. 2001г. улучшились условия доступа для многих итальянских товаров на российский рынок. В частности, в связи с упрощением и унификацией импортного таможенного тарифа РФ были снижены пошлины на 3000 товарных позиций, в т.ч. на такие традиционные товары итальянского экс-

порта, как вина, бытовая техника, некоторые виды технологического оборудования. Импортные пошлины на вина, включая итальянские, снижены на 10% по сравнению с 2000г.

Стороны выразили удовлетворение по поводу значительного прогресса, достигнутого в области сертификации качества продукции, отметив, что для многих видов товаров процедура сертификации признана удовлетворительной, чему способствовала активизация сотрудничества между соответствующими учреждениями обеих стран.

Отмена действующих в ЕС дискриминационных ограничений в отношении некоторых российских товаров. Эта тематика обсуждалась как на заседании рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству, так и на межправительственном Совете.

Исходя из того, что применение к России антидемпинговых процедур в отсутствие признания рыночного статуса российской экономики в целом носит дискриминационный характер, иницируемые итальянской стороной антидемпинговые расследования можно отнести к разряду административных мер, направленных против российских экспортеров. Итальянские производители, наряду с предпринимателями из других стран ЕС, в разное время являлись инициаторами в общей сложности 10 антидемпинговых процедур в отношении следующих российских товаров: мочевины, низкоуглеродистый феррохром, высокоуглеродистый феррохром, ферро-силикон-марганец, карбид кремния, цинк, бесшовные трубы, чугуны, древесные плиты, стальной трос и кабель.

Особенно «чувствительным» сектором для итальянской промышленности является черная металлургия. Итальянские фирмы в 1996-97гг. явились одним из наиболее активных инициаторов а/д расследований по крупным позициям российского экспорта — бесшовным трубам и х/к стальной ленте.

В 2001г. потенциально опасная ситуация сложилась в отношении поставок из России легированного проката. 12 нояб. 2001г. директор по внешним связям итальянской Федерации производителей продукции черной металлургии «Федераччай» Вескови информировал прессу о ситуации в торговле некоторыми изделиями черной металлургии между Россией и Италией.

Начиная с 1999г. отмечается резкий рост поставок из России на итальянский рынок: легированной горячекатаной стальной ленты (там. коды 72269110-72269190) — 1,9 тыс.т. в 1999г., 15,3 тыс.т. в 2000г., 135 тыс.т. на 1.11.2001г.; легированного холоднокатаного проката (там. коды 72255000-72269210-72269290) — 11,2 тыс.т. в 2000г., 35 тыс.т. на 1.11.2001г.; легированного стального листа (там. коды 72254020-72254050-72254080) — 225 т. в 2000г., 11 тыс.т. на 1.11.2001г.

Легированный прокат не подпадает под ограничения (квоты), предусмотренные Соглашением о торговле некоторыми изделиями из стали между Россией и ЕОУС, срок действия которого завершается в конце 2001г. Однако, по мнению «Федераччай», фактически поставляемый в Италию металл является легированным лишь условно, так как содержит всего 0,0008% бора. Как полагают итальянские производители, добавки в поставляемую продукцию бора в этих минимальных количествах используются российскими экс-

портерами для того, чтобы вывести данную продукцию из-под действия контингентов.

Представитель «Федераччай» отметил, что вышеуказанные поставки в наибольшей степени наносят ущерб итальянскому рынку, на который приходится 35% поставок этой продукции из России в страны ЕС. Он подчеркнул, что столь резкий рост поставок в сочетании с якобы имеющими место продажами по ценам на 15-30% ниже цен на внутреннем рынке ЕС дает основания обращаться в Комиссию ЕС с просьбой об открытии антидемпингового расследования. По его словам, такой же настрой отмечается и у производителей из других стран ЕС. Одновременно представитель «Федераччай» подчеркнул, что европейские производители пока не намерены прибегать к антидемпингу, так как рассчитывают на то, что в новом соглашении о торговле продукцией черной металлургии Россия-ЕОУС будут введены количественные ограничения на соответствующие виды продукции.

Своевременное информирование России итальянской стороной о возникающих проблемах, которые могут привести к антидемпингу, соответствует установившимся хорошим регулярным контактам с соответствующими итальянскими организациями и службами. Руководитель антидемпинговой службы министерства производственной деятельности Италии А.М.Форте все в большей степени ориентирует антидемпинговую службу Италии на максимальное использование возможностей компромиссного решения возникающих проблем.

Урегулирование проблемных вопросов. 1. «Аления Маркони Системе» — Минтранс России. Итальянская компания «Аления Маркони Системе», входящая в концерн «Финмекканика», является одним из мировых лидеров в области производства радаров и систем управления воздушным движением. Эта компания присутствует на российском рынке более 30 лет и участвовала в реализации многих совместных проектов.

В сент. 2001г. итальянская фирма «Аления Маркони Системе» начала арбитражное разбирательство в отношении минтранса России в связи с невыполнением, по их мнению, российской стороной своих платежных обязательств по контракту №004Р/91 на поставку оборудования управления воздушным движением в аэропорту «Самара». По оценке итальянцев, российская сторона должна выплатить компании 52 млн.долл., что и будет являться предметом арбитражного разбирательства. В то же время, представители компании «Аления Маркони Системе» заявляют о своей готовности в любой момент приостановить арбитражный процесс и начать конструктивные переговоры с минтрансом России об урегулировании спорных вопросов по контракту «Самара». Итальянская сторона намерена начать аналогичное арбитражное разбирательство также и в отношении контракта на поставку оборудования управления воздушным движением для аэропортов в г.г. Новосибирск и Омск. Исковая сумма в данном случае составит 5 млн.долл.

8 янв. 2002г. в минтрансе представители фирмы были приняты 1 замминистра А.В.Нерадько. Стороны договорились в ближайшее время предпринять дополнительные усилия по выходу из создавшейся ситуации, возможно путем внесения изменений в контракт.

2. «Плантекс» – АО «Сургутский ГПЗ». В дек. 2001г. президент фирмы «Плантекс» С.Дель'Аква обратился за содействием в урегулировании конфликтной ситуации между его компанией и АО «Сургутский ГПЗ» (Тюменская обл.), входящую в контролируемую «Газпромом» группу «Сибур».

В 1997г. фирма «Плантекс» поставила комплектную линию по переработке полипропилена в нетканое полотно стоимостью 7,65 млн. долл. Выплатив 5 млн. долл., АО «Сургутский», ссылаясь на финансовые трудности, стало предлагать альтернативные варианты погашения оставшейся суммы в 2,65 млн. долл., в частности, путем создания СП и зачета этих средств в качестве доли участия «Плантекса» в уставном капитале СП. Это не устраивает «Плантекс», поскольку фирма должна вернуть кредит, полученный от итальянского банка БНЛ под данный контракт.

БНЛ требует от фирмы погасить создавшуюся задолженность, с учетом процентных начислений – 3,9 млн.долл. По словам президента «Плантекса», вследствие этого его фирма фактически поставлена на грань банкротства. Попытки урегулировать проблему с АО «Сургутский» в течение вот уже 3 лет не дают результата: российская сторона признает задолженность, но не погашает ее из-за отсутствия средств,

3. «Валле Эзина». Итальянская фирма «Балле Эзина» в конце 80-начале 90гг. создала в Республике Кабардино-Балкария два СП («Налвес» и «Налвес2»), включающих кожевенно-обувное производство, торговый центр и сеть бензоколонок. Общий объем инвестиций в указанные СП составил 4,8 млн. долл. По информации фирмы, два года назад она была фактически лишена своей доли в СП и отстранена от участия в деятельности предприятий.

Вышеназванные итальянские фирмы довели информацию о сути создавшихся конфликтных ситуаций до сведения итальянского МИД, министерства производственной деятельности и Конфиндустрии. В своих выступлениях на 5 заседании рабочей группы по экономическому и промышленному сотрудничеству в Риме в нояб. 2001г. итальянская сторона отмечала эти проблемы. Российская сторона, однако, считает, что хозяйственные споры должны решаться не на правительственном уровне, а путем арбитражного разбирательства.

Урегулирование проблем задолженности. В условиях крайне осторожного подхода к выделению кредитных и страховых ресурсов, практиковавшегося итальянцами в 90гг., главным инструментом финансирования совместных проектов в этот период стала межправительственная кредитная линия. Ее использование сыграло свою положительную роль: был профинансирован и реализован ряд важных проектов, в т.ч. входящих в президентскую программу «Дети России» (общ. сумма – 125 млн.долл.).

Удалось обеспечить финансирование только инициатив в энергетической сфере, главным образом под гарантии «Газпрома». В 2001г., в дополнение к ранее включенным в кредитную линию проектам, удалось обеспечить финансирование в счет данного кредита проекта реконструкции части линии №1 метрополитена г.Санкт-Петербурга (36 млн.долл.). В мае 2001г. истек срок включения в кредитную линию новых проектов и проектов,

по которым ранее не были подписаны индивидуальные кредитные соглашения.

Создан и начал функционировать конкретный инструмент финансирования для крупных проектов без государственных российских гарантий – Инвестиционная программа на 1,6 млрд. евро (Меморандум Внешэкономбанк-«Медиобанка»-«Симест»); 26 окт. 2001г. в счет этой программы подписана первая межбанковская конвенция на 21,4 млн. евро для финансирования проекта строительства терминала по перевалке аммиака и метанола в г.Высотск Ленинградской обл. («Текнимонт»-«Балтхимэкспорт», «Северсталь»). В дек. 2001г. получено страхование со стороны САЧЕ по данному кредиту.

В проработке находятся еще 10-12 проектов от 20 до 150 млн. долл. каждый, которые, по мере их готовности, могут быть включены в Программу, в частности: создание фирмой «Пилкингтон-СИВ» совместно с российской фирмой БАМО производства специальных видов стекла для строительной и автомобильной промышленности. Свою готовность участвовать в проекте подтвердили ЕБРР и «Симест»; строительство в Н.Новгороде в сотрудничестве с фирмой «Авир» завода по производству стеклянных бутылок для розлива алкогольных напитков, форма реализации проекта – СП, потенциальный партнер – «Балтика»; создание фирмой «Текнимонт» в сотрудничестве с российской фирмой «Итера» производства полиэтилена и терефталата в Московской обл.; поставка оборудования фирмой «Фата» Санкт-Петербургскому фольгопрокатному заводу оборудования для производства пищевой фольги, а также совместное производство и запуск ИСЗ семейства «Ямал-200» (ОАО «Газком», РАО «Газпром», РКА и итальянская компания «Аления Аэроспацио»).

В соответствии с подписанным 9 окт. 1999г. протоколом о намерениях ведется работа по совместному производству и запуску двух спутников связи «Ямал-200» (16,9 млн.долл.). Обсуждается возможность дальнейшего развития данной программы путем запуска дополнительно 2-3 ИСЗ.

Непосредственным инструментом для финансирования проектов Инвестиционной программы является Генеральное кредитное соглашение между ВЭБом и «Медиобанка» от 5 июля 2001г. на 250 млн. евро. Объем кредитных ресурсов по данному соглашению может пополняться по мере его использования для финансирования проектов. Реализация принятого решения об увеличении уставного капитала Внешэкономбанка до 2 млрд.долл. будет способствовать ускорению проработки вопросов включения прорабатываемых проектов в Инвестиционную программу.

В 2001г. достигнуты первые результаты и в отношении создания механизма финансирования проектов малого и среднего предпринимательства. В мае 2001г. САЧЕ принял решение выдать т.н. «обещания гарантии» под 6 кредитных линий на общую сумму в 108 млн. евро, о предоставлении которых ведутся переговоры между некоторыми итальянскими и российскими банками, в частности, между «Сан Паоло/ИМИ» и Сбербанком (20 млн.долл.), «Сан Паоло/ИМИ» и Альфабанком (20 млн.долл.), «Интеза/Банка коммерциале итальяна» и Внешторгбанком (30 млн.долл.), а также между «Банка национале дель лаворо» и Сбербанком, Внешторгбанком и Альфа-банком (30

млн.долл.). Эти кредиты будут предоставлены без российской госгарантии и ориентированы на финансирование проектов малых и средних предприятий, а процедуры включения проектов в кредитные линии будут упрощены. 18 дек. 2001г. в Москве была подписана первая межбанковская конвенция из приведенного выше перечня — между Внешторгбанком и «Банка национале дель лаворо» на 10 млн.долл. Минимальный объем контракта для включения в эту кредитную линию составляет 80 тыс.долл., срок погашения кредита — от 3 до 5 лет.

Еще одним каналом оказания финансового содействия инвестиционному процессу в ближайшее время станет совместное финансово-консалтинговое предприятие, учрежденное 18 дек. 2001г. в Москве Внешэкономбанком (10%), Внешторгбанком (10%), банком «Интеза/БКИ» (55%) и «Симест» (25%). Данная структура будет заниматься исследованиями рынка, оценкой проектов промышленного сотрудничества, привлечением инвестиций и поиском источников финансирования для проектов, предполагающих поставки оборудования как в Россию, так и в Италию.

Важным позитивным сигналом для итальянского бизнеса будет предстоящее в 2002г. открытие в Москве оперативного филиала крупнейшего итальянского банка «Интеза/БКИ», который **станет первым действующим итальянским банком в России.**

С итальянской стороны высказывается пожелание о том, чтобы реформа российской банковской системы способствовала увеличению количества банков, способных иметь доступ к международному финансированию, в частности, путем гармонизации бухгалтерской отчетности с международными стандартами и нормами и повышения транспарентности деятельности банков.

Расширению диапазона форм, используемых для реализации проектов, в т.ч., в области малого и среднего предпринимательства, может способствовать налаживание сотрудничества в области лизинга. Соответствующие российские (Лизинговая конфедерация СНГ) и итальянские организации и банковско-страховые структуры («Локафит», «Лизинг Рома», «Лизинт», САЧЕ) ведут активную подготовительную работу в данной сфере.

На 1 июля 2001г. государственный внешний долг России перед Италией оценивался в 5,4 млрд. долл., в т.ч. по кредитам, привлеченным бывшим СССР — 5,2 млрд. долл. и Россией — 0,2 млрд.долл.

Что касается задолженности СССР, то в соответствии с условиями многосторонних меморандумов со странами-участницами Парижского клуба (I-V консолидации) между Россией и Италией заключены 12 двусторонних межправительственных соглашений (5 с министерством казначейства Италии и 7 с САЧЕ) об отсрочке и реструктуризации официальной задолженности СССР перед итальянскими кредиторами с оригинальными сроками платежей с 1992г. по 2000г. включительно.

По данным Внешэкономбанка, на окт. 2001г. сумма задолженности перед Италией по основному долгу, урегулированной в соответствии с условиями указанных соглашений, составляет 5,2 млрд.долл., включая 84 млн.долл. по соглашению «Терех-лист» от 29.06.95г. об урегулировании задолженности по коммерческим контрактам 1991г.

на закупку зерна, продовольствия и товаров народного потребления.

Во исполнение принятых обязательств Италии выплачено 1,7 млрд.долл., в т.ч. в рамках V консолидации — 156 млн.долл.

Имеется задолженность по кредитам с оригинальными сроками погашения, начиная с 2001г., не вошедшая в соглашения со странами-участницами Парижского клуба, сумма которой по основному долгу составляет 13 млн.долл.

Важнейшей особенностью урегулирования долга перед Италией стало погашение части задолженности СССР, реструктуризированной в рамках Парижского клуба, поставками продукции НИОКР (реализация российско-итальянской программы создания учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130) на 77 млн.долл. Согласована схема списания задолженности — основного долга по IV консолидации со сроками погашения в 2002-16гг., порядок и форма расчетов с итальянской стороны.

В I и II кв. 2001г. российской стороной были осуществлены поставки продукции НИОКР на 77 млн. долл., и 1 фев. 2001г. было произведено соответствующее списание суммы основного долга. Только за фев.-авг. 2001г. достигнута экономия по платежам процентов на указанную категорию долга в 2,5 млн. долл.

Итальянские деловые круги с большой заинтересованностью воспринимают идею **конверсии внешнего долга СССР** перед Италией для целей обеспечения дополнительных ресурсов для финансирования двусторонних проектов при условии предварительного согласования такой возможности с Парижским клубом.

В ходе проведения операции обмена долговых обязательств России перед Лондонским клубом на облигации внешних облигационных займов России с окончательными сроками погашения в 2010 и 2030г., банками и финансовыми институтами Италии были обменены требования на общую сумму 2 млрд.долл. Интересы кредиторов в Консультативном комитете Лондонского клуба представляет итальянский банк «Банка национале дель лаворо».

По вопросам урегулирования незастрахованной САЧЕ коммерческой задолженности России перед Италией проводятся переговоры между минэкономразвития, ВЭБ и итальянским банком «Медиокредито Централье», который, имея соответствующий мандат от итальянских фирм-кредиторов, выступает в качестве странового клуба фирм-кредиторов. Из общего объема долговых обязательств в 0,2 млрд.долл. выверено 93% (410 млрд.лир). Оставшаяся часть подлежащей выверке задолженности в 30 млрд.лир состоит из так называемых «децентрализованных» долгов, на которые не может распространяться госгарантия РФ.

Реструктуризацию требований по коммерческой задолженности бывшего СССР предполагается осуществить на условиях, аналогичных условиям урегулирования задолженности перед кредиторами Лондонского клуба, т.е. путем списания части долга с последующим обменом на еврооблигации со сроком погашения в 2010 и 2030гг.

Что касается собственно российского долга, возникшего после 1.01.1992г. (0,2 млрд. долл.), то его главными составляющими являются задолженности по кредитам, предоставленным под гос-

гарантию РФ для реализации проектов в счет межправительственной кредитной линии, предоставленной ранее СССР и в 1992г. переоформленной на Россию, а также межправительственной линии от 1997г. в 420 млрд.лир (ИМИ, «Медиобанка»).

В 1998г. при посредничестве «Джи Пи Морган» и итальянского банка «Кредито Италия» (генеральные управляющие) был размещен заем на 750 млрд.ит.лир (410 млн.долл.) с окончательным сроком погашения в 2003г.

По поручению минфина РФ Внешэкономбанк, как платежный агент, осуществляет платежи по указанному облигационному займу. Платежи купонов осуществляются своевременно, в соответствии с графиком погашений.

Инвестиционное сотрудничество. В 2001г. сохранялась тенденция к росту активности потенциальных итальянских инвесторов, наметившаяся в 2000г. после периода спада, наступившего в авг. 1998г.

Общий объем накопленных итальянских инвестиций в Россию на 01.07.2001г. составил 1,7 млрд. долл. (7 место среди стран инвесторов). За 9 месяцев 2001г. итальянские инвестиции в российскую экономику составили 104 млн.долл. В общем объеме итальянских инвестиций в Россию преобладают т.н. «прочие инвестиции», т.е. главным образом, кредиты.

В процессе осуществления и проработки находятся итало-российские проекты на общую сумму 3,3 млрд.долл. Инвестиции в рамках уже реализуемых проектов могут составить 2,4 млрд.долл.

К числу наиболее значимых инвестиционных проектов относятся.

1. Строительство газопровода «Голубой поток» (объем инвестиций 2 млрд.долл.). Данный проект, разработанный российским «Газпромом» и итальянской группой ЭНИ, предусматривает строительство газопровода пропускной способностью 16 млрд.куб.м. газа в год включающего в себя морской участок по дну Черного моря от пос. Джупка (станция Береговая) до порта Самсун (Турция) протяженностью 360 км. (на глубине до 2150 м.), и сухопутный от пос. Изобильное до пос. Джупка — 370 км.

Строительство газопровода осуществляется в рамках реализации подписанного 15 дек. 1997г. российско-турецкого межправительственного соглашения, предусматривающего долгосрочные поставки российского природного газа в Турцию. В течение 25 лет планируется прямая поставка в Турцию 365 млрд.куб.м. газа на 22-25 млрд.долл.

Для реализации морской части проекта «Газпром» и ЭНИ создана совместная компания «Блю Стрим Пайплайн» с паритетным участием сторон. Подрядчиками строительства являются: итальянская фирма «Сайпем» (группа ЭНИ), французская «Буиг» и консорциум японских фирм «Мицуи», «Сумитомо» и «Иточу». Контракт в 1,7 млрд.долл., предусматривает работы по сооружению компрессорной станции «Береговая» и двух ниток подводной части трубопровода.

Для финансирования проекта консорциумом банков в составе «Медиокредито централь», «Банка коммерциале италяна» и «Вестдойче ландсбанк жироцентраль» предоставлен долгосрочный кредит на 1,133 млрд.долл. Заемщиком по кредиту на морской участок выступает «Блю Стрим Пайплайн», по сухопутному участку — «Газпром». Вто-

рую часть кредитных средств, необходимых для реализации проекта в 0,6 млрд.долл., предоставляют японские банки. Помимо указанных кредитов, собственные инвестиции ЭНИ в данный проект составят 0,9 млрд.долл. По указанному кредиту со стороны САЧЕ предоставлены страховые гарантии, покрывающие 100% политических и 95% коммерческих рисков.

31 мая 2001г., после решения всех вопросов, связанных с предоставлением турецкой стороной сертификата об экологической чистоте проекта, консорциум банков осуществил первый перевод средств в 300 млн.долл.

«Газпромом» ведется строительство сухопутного участка газопровода из труб, поставляемых итальянской фирмой «Илва». В 2001г. в ходе выполнения контракта итальянской стороной было допущено значительное отставание от ранее согласованного графика поставок труб, что могло повлиять на сроки реализации проекта в целом.

В начале авг. 2001г. на Черное море прибыло специальное судно «Сайпем 7000», и стороны проекта приступили к сооружению морской части газопровода. После планируемого на март 2002г. завершения прокладки первой подводной нитки, начнутся работы по сооружению второй нитки газопровода, которые планируется закончить к авг. 2002г. Поставки газа должны начаться после окончания прокладки наземной российской части газопровода и его первой подводной нитки.

2. Совместное освоение **Астраханского нефтегазового месторождения** (объем инвестиций 100 млн.долл.) 20 мая 2001г. в Астрахани было подписано рамочное соглашение между входящей в группу ЭРГИ фирмой «Аджип Энерджи», Астраханской обл. и «Стройтрансгазом» о доразведке северного участка Астраханского нефтегазового месторождения.

Достигнутая договоренность предусматривает проведение фирмой «Аджип Энерджи» совместно с «Астраханьнефтепромом» геологоразведочных работ включающих в себя бурение в течение 4-летнего периода 6 скважин на глубину 5 тыс.м. Объем инвестиций на проведение работ составит 100 млн.долл., при этом все расходы и риски несет «Аджип Энерджи». Соглашением также предусматривается, что, в случае положительных результатов на этом этапе работ, в дальнейшем будет подписан контракт на обустройство и совместную эксплуатацию данного месторождения на паритетных началах. Запасы месторождения оцениваются в 750 млн.т. нефти и 120 млрд.куб.м. сопутствующего природного газа, а общий объем инвестиций в его разработку может составить 4,5 млрд.долл.

Осуществлены подготовительные работы, завезено необходимое оборудование, однако непосредственные работы по бурению скважин не начаты, поскольку пока не получено соответствующее разрешение от российских органов власти.

3. Приобретение и модернизация фирмой «Мерлон элетродоместичи» новополицкого завода холодильников «Стинол» (объем осуществленных инвестиций 130 млн.долл.). В 2001г. было завершено оформление, состоявшейся в окт. 2000г. сделки на приобретение итальянской фирмой «Мерлони элетродоместичи» за 120 млн. долл. новополицкого завода холодильников «Стинол». Дополнительно итальянской стороной было инвес-

тировано 10 млн.долл. в налаживание производства холодильников Indesit CA137 и R30 а также в модернизацию модельного ряда холодильников, выпускаемых под маркой «Стинол». Серийный выпуск холодильников с торговой маркой Indesit Merloni Elettrodomestici, полностью соответствующих требованиям европейского рынка, начат в июне 2001г.

В 2002г. планируется освоение производства еще 2 или 3 новых моделей с привлечением инвестиций в 7 млн.долл.

4. Производство полиэтилена высокой плотности в г.Кстово Нижегородской обл. (объем инвестиций 80 млн. долл.). 5 сент. 2001г. ОАО «Сибирско-Уральская нефтегазохимическая компания» (АК «Сибур») и итальянская компания «Текнимонт» в Москве подписали контракт на **строительство завода по производству полиэтилена высокой плотности низкого давления** в г.Кстово Нижегородской обл. Первоначальная мощность завода составит 120 тыс.т. полиэтилена в год. Стоимость контракта 89 млн.евро. Основной областью применения полиэтилена будет являться производство труб марки 100 высокого давления (до 10 бар).

Проект находится на стадии определения источников финансирования. Рассматриваются варианты работы с банками Сан Паоло/ИМИ – Сбербанк и с Медиобанка – Внешэкономбанк.

5. Производство полипропилена в г.Нижекамск (предполагаемый объем инвестиций 100 млн.долл.). Компанией «Текнимонт» в рамках проводимого тендера подготовлено и представлено на рассмотрение ОАО «Нижекамскнефтехим» предварительное ТЭО по проекту строительства в Нижнекамске завода по производству полипропилена (ориентировочная стоимость проекта – 100 млн.долл.).

С целью последующей реализации проекта планируется создание нового акционерного общества с участием ОАО «Татнефть», «Татнефтехиминвест-холдинг» и «Нижекамскнефтехим».

Организацию и проведение тендера осуществляет «Татнефтехиминвест-холдинг».

6. Создание учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130 (объем инвестиций 77 млн.долл.). В рамках соглашения между правительствами РФ и Италии о сотрудничестве по военно-техническим вопросам и в области оборонной промышленности от 14 нояб. 1996г. создан летный образец совместного российско-итальянского учебно-тренировочного самолета ЯК/АЕМ-130.

В создании летного образца участвовали: итальянская фирма «Аэрмакки», ОАО «ОКБ им. Яковлева», ФГУП «Промэкспорт» и НПО «Сokol», между которыми в рамках дальнейшей реализации проекта ЯК/АЕМ-130 был подписан контракт по промышленному сотрудничеству. Российская составляющая в общей стоимости работ в соответствии контрактом составила 77 млн.долл.

Для финансирования российской части проекта была проработана и впервые применена схема использования части задолженности РФ перед Италией. Для реализации данной схемы минфином РФ был предложен механизм, основанный на выделении средств в рублях из госбюджета России при параллельном принятии на себя фирмой «Аэрмакки» обязательств по погашению соответствующей части долга СССР перед Италией.

После получения принципиального согласия итальянской стороны САЧЕ и ВЭБ России была осуществлена выверка и согласование сумм задолженности, которые могли быть использованы для реализации данной схемы.

21 сент. 2000г. было подписано распоряжение правительства №1302-р, определяющее порядок внутреннего финансирования российской части проекта.

27 нояб. 2000г. вступило в силу подписанное в Москве 15 сент. 2000г. двустороннее Соглашение о реструктуризации задолженности бывшего СССР перед Италией в рамках Соглашения России с Парижским клубом от 1 авг. 1999г.

В соответствии с распоряжением №1302-р между ОАО «ОКБ им.Яковлева» и ФГУП «Промэкспорт» (ныне «Рособоронэкспорт») был подписан контракт, предусматривающий использование рублевого бюджетного финансирования для продолжения работ над проектом в России и на передачу фирме «Аэрмакки» технической документации по самолету в соответствии с ранее подписанным контрактом. Была получена экспортная лицензия на передачу итальянской стороне соответствующих документов.

12-16 янв. 2001г. в Риме на переговорах представителей минфина РФ, министерства казначейства, МИД Италии и руководства САЧЕ были урегулированы остававшиеся спорные вопросы по списанию с задолженности СССР в 77 млн.долл. в рамках схемы финансирования валютной части проекта (фактическая сумма, подлежащая списанию с основного долга, составила 77 млн.долл. и соответствующие ей размеры процентных платежей, которые должны были начисляться в 2001-16гг.). 19 янв. 2001г. достигнутые договоренности были подтверждены письмом минфина РФ министерству казначейства Италии.

25 янв. 2001г. была подписана договоренность между САЧЕ и «Аэрмакки» о переводе обязательств по погашению долга СССР в 77 млн.долл. на «Аэрмакки». Российской стороной все обязательства по передаче технической документации выполнены, о чем фирма «Аэрмакки» проинформировала САЧЕ.

Минфином РФ получено подтверждение САЧЕ о списании указанной суммы основного долга, которое было осуществлено двумя траншами – 37 и 40 млн.долл., а также соответствующих процентных начислений.

7. Проект по организации производства в Нижнем Новгороде производства легковых автомобилей (первоначально предполагавшийся объем инвестиций 850 млн.долл.). Ситуация по данному проекту остается неопределенной. Первоначальным вариантом соглашения между ФИАТ и ГАЗ, предусматривалось инвестировать в реализацию данного проекта до 850 млн.долл. В соответствии с подписанным в 2000г. инвестиционным соглашением, объем предполагаемых инвестиций был сокращен до 11,6 млрд.руб. (400 млн.долл.).

В начале 2001г. в связи с переходом ГАЗ под контроль группы «Сибирский алюминий» изменилась стратегия дальнейшего развития предприятия. В течение 2001г. состоялся ряд встреч руководителей «Сибирского алюминия», ГАЗ и ФИАТ, на которых обсуждались перспективы дальнейшего сотрудничества. Решение о целесообразности продолжения работы по предварительно намечен-

ным направлениям, в т.ч. и в области производства легковых автомобилей, будет принято после получения экспертной оценки итальянских и российских специалистов в марте 2002г. Наиболее перспективным представляется сотрудничество в области совместной работы ГАЗ и входящей в группу ФИАТ фирмы «Ивеко» по модернизации автомобилей типа «Газель».

8. Проект по организации в России производства стиральных машин и другой электробытовой техники (предполагаемый объем инвестиций 100 млн.долл.). Итальянская фирма «Антонио Мерлони», поставляющая на российский рынок бытовую технику, производимую в странах ЕС под торговой маркой ARDO, намерена организовать производство стиральных машин и другой электробытовой техники на территории России.

В июне 2001г. итальянская сторона обратилась с просьбой оказать содействие в поиске соответствующей промышленной площадки, желательно на базе одного из конвертируемых российских предприятий. В окт. 2001г. Воронежским областным союзом промышленников и предпринимателей было организовано посещение руководством фирмы предприятий Воронежской обл. Из шести предложенных для рассмотрения вариантов только Воронежское самолетостроительное общество по имеющимся площадям соответствовало предъявляемым требованиям. После последующего изучения вопроса, руководство фирмы пришло к выводу о нецелесообразности размещения производства в Воронеже, из-за удаленности предприятия от уже существующей дилерской сети.

Учитывая наличие у фирмы дистрибуторской сети, через которую в год в России реализуется 250 тыс. стиральных машин АР ДО, а также стабильный спрос на данную продукцию, рекомендовано Внешэкономбанку рассмотреть вопрос о возможности включения данного проекта в разрабатываемую инвестиционную программу.

9. Модернизация и расширение производства специальных марок электротехнической стали на «ВИЗ-Сталь» (объем осуществленных в 2001г. инвестиций 15 млн.долл.). В сент. 2001г. одна из ведущих металлургических компаний Италии «Дуферко», владевшая на тот момент 60% акций «Верх-Исетского метзавода («ВИЗ-Сталь», Екатеринбург), приобрела дополнительный пакет акций (7,24%) этого предприятия на 12 млн.долл. Еще 3 млн.долл. в данное производство было инвестировано ЕБРР. «ВИЗ-Сталь» практически полностью контролируется и управляется компанией «Дуферко».

В результате инвестиций, осуществленных итальянской стороной, была проведена модернизация производства, что позволило увеличить выпуск продукции с 2 тыс.т. в месяц в 1998г. до 10 тыс.т. в 2001г. В 2002г. объем производства планируется довести до 12 тыс.т. в месяц, что соответствует 95 млн. долл. реализуемой продукции в год и покрывает 10% мирового потребления электротехнической стали.

10. Организация производства колготок на ОАО «Сибур-Волжский» (предполагаемый объем инвестиций 38,8 млн.долл.). 11 дек. 2001г. между ОАО «Сибур-Волжский» (г.Волжский, Волгоградская обл.) и итальянской фирмой «Матек» подписан контракт на поставку комплектного оборудования для производства высокоэластичных колго-

ток мощностью 100 млн. пар в год. Финансирование проекта будет осуществляться как за счет средств АК «Сибур», так и за счет привлеченных средств.

Контрактом предусмотрено поэтапное введение оборудования в строй. Первый этап (создание производства мощностью 30 млн. пар в год) планируется завершить в III кв. 2002г. На проектную мощность производство должно выйти в 2003г.

Производство колготок будет осуществляться из собственного сырья, производимого ОАО «Сибур-Волжский» на запущенной летом 2001г. линии по производству полиамидной нити.

11. Создание в России сети фирменных магазинов «Гленфильд» (объем осуществленных инвестиций 7 млн. долл.). Фирмой «Мальфичио Магреб», являющейся одним из ведущих производителей трикотажных изделий в Италии, на территории России создана сеть фирменных магазинов «Гленфильд» в Москве, Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Самаре, Екатеринбурге, Магнитогорске, Барнауле и др. городах. Планируется дальнейшее расширение созданной сети, которая является составной частью общеевропейского проекта фирмы, предполагающего открытие по территории всей Европы 250 магазинов, реализующих высококачественную трикотажную продукцию под фирменной торговой маркой «Гленфильд».

Проекты в сфере промышленной кооперации и высоких технологий, в таких областях как космос, телекоммуникации, авиастроение и автомобилестроение. К числу таких проектов можно отнести.

1. Создание спутниковой системы контроля и управления воздушным движением в районах Северного полюса. В дек. 2000г. между итальянским космическим агентством АСИ и фирмой «Аления Спацио» был заключен контракт на проведение эксперимента по обеспечению перелетов самолетов по северной трассе. В этих целях АСИ выделила фирме «Аления Спацио» 2 млн.долл., из которых 1 млн.долл. планируется использовать для финансирования работ по данному проекту российской стороной. Итальянская фирма уже согласовала с российским агентством «Росавиакосмос» проведение летных испытаний.

Проект имеет в Италии наименование Perseus (Персей). Решением «Росавиакосмос» головной российской организацией в данном проекте определена НПО «Прикладной механики» (г.Красноярск). Планируется, что в будущем для создания данной системы на российские геостационарные эллиптические орбиты будут запущены навигационно-связные ИСЗ «Молния».

За российской стороной закрепляются производство и сборка спутников, а за итальянской фирмой проектирование и проведение испытаний. Проект имеет большую коммерческую ценность, т.к. в случае его реализации позволит международным авиакомпаниям при организации перелетов по маршрутам северная Америка-дальний Восток-Азия (через северный полюс) снизить стоимость перевозок и сократить полетное время.

2. Проект «Глонасс-Галилео» – участие российских организаций в создании европейской навигационной системы «Галилео». Европейское космическое агентство поручило итальянской фирме «Аления Спацио» возглавить программу создания навигационной системы «Галилео» из 30

ИСЗ. Итальянская фирма непосредственно отвечает за своевременность реализации данного проекта и определение архитектуры всей системы, а также обладает правом определения состава участников программы. В рамках реализации программы между фирмой «Аления Спацио» и «Росавиакосмос» достигнута договоренность об изучении совместимости российской навигационной космической системы «Глонасс» (состоящей из 12 ИСЗ) с создаваемой европейской системой «Галилео» и привлечении российских компаний к этому проекту. Среди российских организаций головной определено НПО «Прикладной механики» (г.Красноярск). Подписаны контракты на выполнение отдельных проектных работ (1 млн.долл.). Итальянская фирма проявляет заинтересованность в изучении в дальнейшем возможности участия российских организаций в производстве отдельных узлов данной системы.

3. Создание полезной нагрузки для российских спутников связи «Экспресс». Фирма «Аления Спацио» приняла участие в тендере, проводимом ГПКС (Госпредприятие космической связи), на создание полезной нагрузки для спутников связи «Экспресс-АМ» (3 единицы). В конце фев. 2001г. между ГПКС и фирмой «Аления Спацио» был подписан контракт на 120 млн.евро.

Прорабатывается вопрос финансирования данного проекта. Состоялись предварительные переговоры представителей ГПКС с «Внешэкономбанком».

4. Сотрудничество в создании итальянской части международной космической станции «Альфа». В рамках создания международной космической станции (МКС) «Альфа» Италия («Аления Спацио») строит отдельный стыковочный модуль (три единицы), а также участвует в создании грузового космического корабля ATV (Ariane Transport Vehicle).

В объеме своей части работ по ATV, являющимся аналогом российского «Прогресса», «Аления Спацио» в сент. 2000г. подписала контракт с НПО «Энергия» на разработку образцов стыковочных узлов, заправочной топливной системы и системы REX. Данным контрактом предусмотрено выделение 20 млн. долл. на проведение соответствующих работ российской стороной. Планируется изготовить 10 ATV, что в перспективе могло бы позволить НПО «Энергия» получить контракт стоимостью 150-180 млн.долл.

5. Проект по организации в России совместного производства компьютерной и множительной техники. Российское агентство по системам управления, в рамках реализации правительственной программы информатизации России, ведет переговоры с итальянской фирмой ICS, входящей в группу «Финмек», по вопросу создания в России совместного производства современной компьютерной и множительной техники марки «Оливетти» с использованием итальянских технологий и итальянских комплектующих (на начальном этапе). Необходимый для реализации данного проекта объем инвестиций составляет 50 млн.долл.

Планируется проведение в Москве очередной встречи для создания рабочей группы, которая должна будет определить российского партнера и проработать вопрос о возможности получения со стороны заинтересованных российских организаций подтверждения на закупку в течение ближай-

ших 2 лет не менее 80 тыс. компьютеров, что, по мнению итальянской стороны, может служить необходимой для организации финансирования проекта гарантией.

Среди проектов промышленной кооперации необходимо выделить проект по организации совместно с фирмой «Де Томазо» производства модернизированной модели выпускаемого УАЗом серийного внедорожника. В рамках такого сотрудничества планируется наладить выпуск автомобиля «Симбир», оснащенного итальянским дизельным двигателем и соответствующего требованиям европейского рынка как с точки зрения потребительских, так и экологических характеристик. Для этих целей предполагается организовать на юге Италии (Калабрия) соответствующее производство.

На данном этапе работы создан прототип автомобиля и проводится его сертификация, завершить которую предполагается в фев. 2002г. Начало производства запланировано на нояб. 2002г.

Фирмой «Де Томазо» уже подписаны соглашения с дилерами Италии, Греции, Испании, Франции и Португалии на поставку в эти страны в течение ближайших 5 лет 20 тыс. автомобилей.

Межрегиональное сотрудничество развивается со следующими субъектами РФ: Москва и Московская обл., Санкт-Петербург и Ленинградская обл., Краснодарский и Ставропольский кр., Мордовия, Башкортостан, Нижегородская, Владимирская, Астраханская, Кировская, Тульская, Волгоградская обл-ти.

Подписано 11 соглашений о сотрудничестве российских регионов с регионами Италии. Наиболее привлекательной для российских предпринимателей в промышленном отношении является северная часть Италии.

Принятие первой в России федеральной целевой программы социально-экономического развития «Юг России», выполнение которой рассчитано до 2006г., послужило импульсом для оживления деловых контактов между итальянскими деловыми кругами и представителями южных регионов России.

В окт. 2001г. в ТПП г.Рима состоялся **конгресс «Юг России и Италия: новые перспективы сотрудничества»**. В нем приняли участие и выступили с сообщениями представители руководства администраций Волгоградской, Астраханской, Ростовской обл-тей, Краснодарского и Ставропольского краев.

Примером успешного развития сотрудничества в 2001г. могут служить следующие российские регионы.

Астраханская обл. 19 мая 2001г. в результате почти двухлетнего переговорного процесса в Астрахани состоялось подписание рамочного соглашения между входящей в группу ЭНИ фирмой «Аджип Энерджи», Астраханской обл. и «Стройтрансгазом» о доразведке северного участка Астраханского нефтегазового месторождения, способного в перспективе стать источником значительных инвестиций в энергетику России (объем инвестиций на проведение геологоразведочных работ 100 млн.долл., общий объем инвестиций в разработку месторождений на севере Астраханской обл. оценивается в 4,5 млрд.долл.). Фактически вперые ЭНИ будет напрямую участвовать не только в закупке и транспортировке, но и в добыче энерге-

тического сырья на территории России. В 2001г. начались поставки оборудования для осуществления указанных работ.

В 2001г. создано СП «Розбар», соучредителями которого являются Астраханский судостроительный завод «Красные баррикады» и итальянская компания «Розетти Марино». Цель – объединение производственных и конструкторских потенциалов партнеров и продвижение их продукции и услуг на перспективный рынок Каспийского региона. Создание СП стало важным вкладом в развитие инфраструктуры Астраханской обл., связанной с постройкой технических средств и флота для обеспечения расширяющихся процессов добычи углеводородного сырья на шельфе Каспийского моря.

Ведутся переговоры с одним из европейских лидеров по проектированию и строительству производств по выращиванию и переработке с/х продукции компанией «Фата групп» о разработке проектов модернизации АПК районов Астраханской обл.

Волгоградская обл. За I пол. 2001г. товарооборот области с Италией составил 18 млн.долл. Область поставляет в Италию нефть, дизтопливо, хлопчатобумажные ткани, продукцию химии и импортирует лекарства, оптические приборы, сельхозмашины.

В городе-спутнике Волжском работает один из лидеров черной металлургии России – Волжский трубный завод, спроектированный и построенный в тесном сотрудничестве с итальянскими специалистами (фирма «Италимпьянти»). В Волгограде успешно действует российско-итальянское СП «Колумбус», специализирующееся на ремонтно-строительных работах. В каталоге инвестиционных предложений, который был передан замглавы администрации области представителям ТПП Рима, содержатся такие значимые проекты, как реконструкция Волгоградского международного аэропорта, Волго-Донского судоходного канала, строительство пешеходного моста через Волгу, Центра по трансплантации почки.

Волгоград является с 1973г. побратимом г.Турина – индустриального центра Севера Италии.

Краснодарский край. На территории края зарегистрированы одно отделение (филиал) итальянской фирмы и 27 СП, из которых – 6 со 100% итальянским капиталом.

Преобладающими видами деятельности созданных в крае СП являются строительство, ремонтные работы, деревообработка и производство мебели, торгово-закупочная деятельность, сельскохозяйственные работы.

Завершены поставки оборудования для производства детского питания фирмы ФМИ на 12,8 млн.долл. в счет кредитного соглашения (распоряжение правительства РФ от 28.08.97г. №1252-Р).

Товарооборот между предприятиями края и фирмами Италии составляет 117 млн.долл.

Нижегородская обл. Основой для совместной деятельности служит Соглашение о сотрудничестве между Нижегородской обл. и областью Ломбардия от 12.07.1993г., а также протокол о перспективных направлениях сотрудничества между Нижегородской обл. и областью Ломбардия на 1998-2003гг. от 18.06.1999г.

В 2001г. продолжалась проработка возможностей сотрудничества между ГАЗ и ФИАТ по направ-

лениям, определенным в Протоколе, подписанном в фев. 2001г. между группой «Сибал» и ФИАТ.

К числу перспективных направлений можно отнести сотрудничество с Красным Крестом области Ломбардия в организации гуманитарных поставок, создании центров «Хоспис» в Нижегородской обл., производства товаров для социально незащищенных групп населения, а также производств в рамках программы борьбы с наркоманией.

Вологодская обл. Среди стран дальнего зарубежья, развивающих сотрудничество с Вологодской обл., Италия занимает 10 место по товарообороту (35 млн.долл.).

Сотрудники Итальянского посольства, руководство представительства института внешней торговли в Москве, главы представительств итальянских фирм, аккредитованных в Москве, за последние годы неоднократно посещали Вологодскую обл.

Активные контакты подтвердили возможность и необходимость установления прямых двусторонних связей с одной из наиболее промышленно развитых областей Италии – Фриули-Венеция-Джулия. Основой взаимного сотрудничества служит подписанный в июле 1999г. Протокол о сотрудничестве между итальянской областью Фриули-Венеция-Джулия и Вологодской обл.

В окт.-дек. 1999г. представители вологодских бизнесменов прошли стажировку в Италии, вторая группа предпринимателей – в фев.-апр. 2000г. и 27 чел. – в 2001г.

Владимирская обл. Италия занимает одно из ведущих мест во внешнеэкономической деятельности Владимирской обл.

Наиболее эффективной является российско-итальянская программа, которую на протяжении пяти последних лет администрация области реализует совместно с ТПП г.Рима. Результатом реализации этой программы было **открытие в 2001г. в г.Владимире регионального центра-Дома Италии.** Основной задачей Дома Италии является координация проектов, осуществляемых на территории центральной России совместно с итальянскими фирмами. В Доме Италии работают курсы итальянского языка, которые уже закончили 350 слушателей.

На территории области зарегистрировано 17 российско-итальянских СП в сфере торговли, деревообработки, легкой и стекольной промышленности, цветной металлургии, ресторанном бизнесе. Внешнеторговый оборот области с Италией в 2000г. составляет 10 млн.долл.

Кировская обл. Нововятский механический завод, выпускающий электроплиты, в течение двух десятилетий плодотворно сотрудничает с фирмой «Монета» – крупным производителем этой продукции в Италии.

Фирма «Фата» ведет переговоры с предприятием «Авитек» по реализации инвестиционного проекта создания серийного производства нового поколения мотор-компрессоров типа XIII B-V.

На территории области действуют два совместных итало-российских СП – деревообработка, производство мебели.

Товарооборот с Италией составляет 24 млн.долл. Область экспортирует пилотериалы, фторопласт, фанеру, шкуры крупного рогатого скота, аммиачную селитру, импортирует оборудо-

вание для машиностроительных предприятий, запчасти и комплектующие, обувь, одежду, ткани, оливковое масло.

Тулльская обл. Для нее Италия является одной из ведущих стран-партнеров во внешнеэкономической деятельности, доля которого во внешнеторговом обороте на протяжении ряда лет составляет 7-8%.

Предприятия области экспортируют в Италию химвары, оборудование, чугуны, импортируют машины, оборудование, приборы, продовольствие, товары народного потребления. Торговый оборот с Италией составляет 40 млн.долл.

Общий объем инвестиций итальянских фирм в промышленность Тульской обл. составляет 14,5 млн.долл. На территории области зарегистрировано 11 предприятий с участием итальянского капитала — производство товаров народного потребления, переработка сельхозпродукции, производство пищевых продуктов и детского питания, монтажные и строительные работы, производство машин и оборудования для полиграфической промышленности.

На протяжении ряда лет АК «Туламашзавод» сотрудничает с итальянской фирмой «Бенетти макине» — мировым лидером по производству машин для камнедобывающей и горной промышленности. Продукция АК «Туламашзавод» при посредничестве АО «Станитальяна» успешно реализуется на итальянском рынке.

Московская обл. Заключила соглашения о сотрудничестве с тремя итальянскими регионами: Лацио (окт. 1997г.), Ломбардия (нояб. 1998г.), Фриули-Венеция-Джулия (нояб. 1999г.). Наиболее активно развиваются отношения с областью Фриули-Венеция-Джулия. В апр. 2000г. подписано соглашение о создании совместного туристического предприятия с перспективой организации чартерного авиарейса. В мае 2000г. проведены переговоры с государственной инвестиционной корпорацией «Финест». Итальянской стороне передан на рассмотрение ряд инвестиционных проектов, для изучения которых создана совместная рабочая группа.

Завершены поставки технологического оборудования для производства детского питания фирмой «Бертуцци» на 15,4 млн.долл. в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 28.09.1997 №1252-Р).

Всего в Московской обл. зарегистрировано 13 СП с объемом инвестиций 10 млн.долл. и специализирующихся в полиграфии, производстве мягкой мебели, изготовлении и сбыте инструментов с алмазным покрытием.

Ленинградская обл. Подписано 15 июля 1999г. в Санкт-Петербурге Соглашение между Ленинградской обл. и обл. Ломбардия. Развиваются отношения в области деревообработки (производство мебели) и легпрома. Всего на территории Ленинградской обл. зарегистрировано 11 СП.

Фирма «Импреджило» закончила проектирование реконструкции части линии №1 метрополитена в г. Санкт-Петербурге. Ведутся переговоры по согласованию схемы финансирования. Часть работ на 36 млн.долл. должна быть выполнена в счет кредитной линии (распоряжение правительства РФ от 14.04.1999г. №590-Р).

Товарооборот области с Италией составляет 45 млн.долл.

Туристические обмены. В 2001г. в туристическом обмене между Россией и Италией сохранились положительные тенденции, наметившиеся в предыдущие 2 года. По данным пограничного контроля, по итогам первых 9 мес. 2001г. количество прибытий итальянских граждан в Россию увеличилось на 14% (общее количество прибытий приблизилось к 100 тыс., в то время как за весь 2000г. в России побывало 105 тыс. итальянских граждан). Несмотря на события 11 сент. в США и общий спад выезда из европейских стран, положительные тенденции выезда из Италии в Россию сохранились и в конце года, что позволяет прогнозировать примерно 120 тыс. прибытий итальянцев по итогам 12 мес.

Российским направлением стали заниматься крупнейшие итальянские туроператоры. Вслед за группой «Альпитул-Франкороссо» на российский рынок, через дочернюю компанию ЮТАТ, приобретенную в 2001г., выходит вторая по размерам оборота (500 млн. долл.) итальянская тургруппа «Виаджи дель Венталь», итальянский филиал одной из крупнейших европейских турфирм «Хотельплан», (Швейцария), а также одна из ведущих итальянских турфирм «Эуротрэвел» (через приобретенную в 2001г. турфирму «Метамондо» — одного из традиционных итальянских лидеров на российском направлении).

Более сдержанными темпами увеличивался выезд российских граждан в Италию: по итогам первых 9 месяцев 2001г. увеличение составило 0,5% по сравнению аналогичным периодом 2000г. (данные российской пограничной статистики), хотя неофициальные итальянские источники (заявления руководителей Национального управления Италии по туризму-ENIT, данные отдельных аэропортов), дают иную динамику (увеличение на 20-25% по сравнению с 2000г.).

Представительства

www.bancaditalia.it Статистика МВФ; **www.simest.it** Агентство иноинвестиций, info@simest.it; **www.enit.it** Туризм; **www.initaly.com** Тур. информация; **www.eryca.org/infomobil/it** Информация; **www.carnivalofvenice.com** Венецианский карнавал; **www.alliancealberghi.com** Отели, бронь номеров; **www.venetia.it** Сайт города; **www.firenze.net** Путеводитель по Флоренции; **www.esteri.it** МИД; **www.istat.it** Институт статистики; **www.confindustria.it**, **www.confcommercio.it** Объединения промышленности и коммерции; **www.ice.it** Институт внешней торговли.

ПОСОЛЬСТВО РФ В РИМЕ (+САН-МАРИНО) - СПАСКИЙ Николай Никол. Via Gaeta 5, 00185 Roma, Italia, (3906) 494-1680, -1, -3, ф.-1031, телекс (43) 622310 UCURSS I; ambrus@flashnet.it; russia.emb@flashnet.it. КОНС. ОТД. Via Nomentana, 116, 00187, Roma, Italia; 4423-4149, -5625, ф.-4031.

ТОРГПРЕДСТВО В РИМЕ - ИНКИН Дмитрий Бор. 00198 Рим, Клитунно 46, 855-5456, 841-3469, 884-2187, ф.-8296, torgru@tiscalinet.it.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МИЛАНЕ - ЦАРИЯ Шеваз Георг. Via Sant'Aquilino 3, 20148 Milano, Italia, (3902) 4009-2113, 4870-6041, -5912, ф.4009-0741, телекс (43) 326571 CONMIL I; consolato.russo.mi@iol.it, consol.rus.mi@iol.it, <http://users.iol.it/consolato.russo.mi>.

КОНСУЛЬСТВО В ГЕНУЕ - КОЛОМБЕТ Михаил Вас. Via Ghirardelli Pescetto, 16, 16167 Genova Nervi, Italia, (3910) 372-6047, -6304, ф.374-1361, телекс (43) 272899 SOVCON I; consolatoru@tin.it.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (02.06). 121002 М., Денежный пер. 5, 796-9691, ф.253-9289, телекс 413453 ITADU RU, **www.ambmosca.ru**; embitali@ambmosca.ru; itembsk@astelit.ru. Джанкарло АРАГОНА (Giancarlo ARAGONA, посол, 241-4407, ф.961-2926), Акилле АМЕРИО (Achille AMERIO, министр, советник). **ПОЛИТИКА** Марко МАРСИЛЛИ (Marco MARSILLI, I сек., 726-5913, mmarsilli@ambmosca.ru), Лука ГОРИ (Luca GORI, I сек., 956-6093, lgori@ambmosca.ru). **СМИ** 241-4407, -9330, ф.961-2926,

pressoffice@amb.mosca.ru: Микеле КУАРОНИ (Michele QUARONI, I сек., mquaroni@ambmosca.ru). **ЭКОНОМИКА** 248-3152, 241-1027, ф.-9331, itemb-com@astelit.ru: Джованни ПОЛИЦЦИ (Jovannie POLICCI, советник), Агостино ПАЛЕЗЕ (Agostino PALESE, I сек.). **ТОРГ. ОТД.** 967-0275, -6-7-8, ф.-9, mosca@mosca.ice.it (пн.-пт. 9-17.30) Франческо СЕРЕНИ (Francesco SERENI, глава отдела). **ВОЕН. АТТАШАТ** 241-2402, -1455, -3025, ф.241-8351, itdefat1@glasnet.ru Раймондо КАРИА (Raimondo CARIA, атташе обороны), Антонио ПОСОККО (Antonio POSOCCO, атташе ВВС), Франко ЧИСТЕРНИНО (Franco CISTERNINO, атташе ВМС). **КОНС. ОТД.** Бол. Полянка 2/10 (пн.-пт. 9.30-13), 796-9692, ф.916-5451, consitaly@ambmosca.ru Франческо БАРБАРО (Francesco BARBARO, советник, консул), Томасо Пьетро МАРКЕДЖАНИ (Tomaso Pietro MARCHEGIANNI, II сек.). **ИН-Т КУЛЬТУРЫ** М., Козловский пер. 4, (пн.-пт. 10-12), 916-5491, -2, ф.-5268, iicstmorus@m.astelit.ru Мария Дория де ЗУЛИАНИ (Maria Doria de ZULIANI, проф.). **НАУКА** Морено ВАЗЕЛЛИ (Moreno VASELLI, атташе, т/ф 956-2805). **ФИНАНСЫ** Сильвио КАПОНЕ (Silvio CAPONE, атташе), Никола БОЕРИ (Nicola BOERI, атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 190125 С.-П., Театральная пл. 10, (812) 312-3217, 118-8095, ф.311-5150, itconspb@astelit.ru. **ТОРГ. ОТД.** 312-3216, -3356, ф.314-8082. ВИЗОВОЙ ОТД. ф.312-2896. Сальваторе ПИННА (Salvatore PINNA, генконсул), Renzo OLIVA, Concetto COCUZZA, Donato CITRO.

ИЧЕ. Институт Внешней Торговли. Отд. по развитию торг. обмена польства Италии в РФ. 123610 Краснопресненская наб. 12, оф.1202, (пн.-пт. 9-17), Франческо СЕРЕНИ (Francesco SERENI, советник, дир. ИЧЕ в СНГ), 967-0275, до-8, ф.-9, www.businessitaly.ru. **ДЖИМ.** Ассоциация итальянских предпринимателей в Москве при Секретариате ИЧЕ в Москве, www.gim.ru; www.ice.it/estero2/mosca; mosca@mosca.ice.it, Микеле Тринча. Отд. ПО РАЗВИТИЮ ТОРГ. ОБМЕНА 190125 С.-П., Театральная пл. 10, (812) 312-3216, -3356, ф.314-8082, pietroburgo.pietroburgo@ice.it. 630099 Новосибирск, Красный пр-т 29, оф.52-54, (3832) 22-0229, ф.-1305, icesibir@centerf1.ru. 620066 Екатеринбург, Студенческая 3, (3432) 41-3733, ф.70-1933, iceur-al@mail.ur.ru. 690020 Владивосток, п.Трудовое-2, Курильская 51, (4332) 26-0357, ф.-4075, ice_vlad@incog.ru. 480100 Казakhstan, Алматы, Казыбек би 39А, (3272) 98-0575, -8, ф.-6, almaty.almaty@ice.it. 700017 Узбекистан, Ташкент, Сулейманова 29, (371) 139-4167, ф.-4201. 380009 Грузия, Тбилиси, Читадзе 3А, (995-32) 00-1551, ф.-1667, ice@knet.ge. 01004 Украина, Киев, Шовковичная 42-44, (044) 490-3930, -1, -2, ф.-7, www.ice.it/estero/kyiv, ice@carrier.kiev.ua.

3INT. М., Бол. Дмитровка 20/5, 229-2216, ф.209-2372, 3int@3int.net, Claudio Roso.

Agip Petroli. Нефть и нефтепродукты, масла. 119034 М., Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, 916-5343, ф.-4, agippetroli@mail.any, Марио Реали, Франко Фаусто, Оксана Круглова.

Alis Ei. Гидравлика. 123421 М., Волоколамское ш. 73, оф.402, 490-0845, ф.491-3046, wtaddia@online.ru, Walter Taddia.

Allitalia. Авиаперевозки. М., Олимпийский пр-т 18/1, 258-3615, ф.-21, Willem De Roon, Mauro Benini.

A.L.S. Business. Газобаллонное и гаражное оборуд., автомоб. сигнализации. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Ansaldo Nucleare. Ядерная энергетика. 103104 М., Бол. Палашевский пер. 13/1, эт.3, 956-7134, ф.-6, alespatcio@m.astelit.ru, Сергей Матвицкий.

Ansaldo Spazio. Космич. связь, спутник. и авиацион. пром., навигация. М., Бол. Палашевский пер. 13/1, 956-7134, -5, ф.-6, Leonardo Ravoni.

Aruilian Producers. Пищевые добавки, упаковка. 101100 М., Средн. Переславская 14, оф. 144, т/ф 974-1406, Jordagn@yahoo.com, Paolo Leochi.

Ansaldo Breda. Транспортное машиностроение, все для перевозки грузов. 103104 М., Бол. Палашевский пер. 4, 956-7134, -5, ф.-6, Leonardo Ravoni.

Aqua Group. Мойки для автомашин. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Ardos. Поставка оборуд. для ювелирной продукции. 119121 М., 2 Вражский пер. 5, 258-3318, -20, ф.-22, info@ardos.com, Anna Roccia.

Arneg. Холодильное и торговое оборуд. 103064 М., Стар. Басманная 10/5, оф.А, 956-0488, ф.-9, www.arneg.it.

Astelit. Телефония, голосовая и факсимильная связь, видео-конференции, Интернет *Telecommunications*. 121069 М., Хлебный пер.

19Б, 916-9911, ф.-66, astcom@astelit.ru, www.astelit.ru, Наиль Минзиевич Галиев.

Asti-export. Оборуд. для пищевого прома. 117415 М., пр-т Вернадского 37/2, оф.218, 938-9540, -2.

Aurora 80. Трейдинг. 109017 М., Лаврушинский пер. 17, под.5, оф.83, 959-0778, -1088, -2248, ф.-2948, aurora80@online.ru, Massimo Verna.

Azzurra Viaggi. Итал. туроператор. 119034 М., Барыковский пер. 4, стр.2, 933-7630, ф.203-8229, Inforu@azzurraviaggi.com, www.azzurraviaggi.com, Ottavio Paoletti.

Banca di Roma. Банк *Banking services*. 103001 М., Мамоновский пер. 4, оф.8, 209-6625, -6501, ф.200-0233, Aldo Ivaldi.

Banca Commerciale Italiana. Банк *Banking services*. 103001 М., Мамоновский пер. 6, оф.9, 209-6518, -66, ф.-9, Aris Marsanich.

Banca Nazionale del Lavoro. Банк *Banking and finance services*. 121019 М., Мал. Знаменский пер. 8, корп.1, 203-0326, -95, ф.202-9983, Roberto Sabelli, Carmen Ambrosi.

Bertuzzi. Машиностроение для пищевого прома. 115172 М., Народная 13, оф.2, т/ф 912-0936, bertuzzi@ilnet.msk.ru, Елена Владим. Артеменко.

Cacciamali. М., Смоленский пер. 14, оф.41, М., Марксистская 34, т/ф 241-0275, ф.792-5766, Stefano Rossi.

Camera Commercio Italo-Russa. Итал.-русс. торговая палата. М., Мал. Знаменский пер. 8/1, 916-5560, т/ф -1, Scir@mosca.ru, www.ccir.moscow.ru, Nino Cossu, Лев Юр. Квятковский.

Candy Elettrodomestici. Производство крупной бытовой электротехники. 109034 М., Сеченовский пер. 6, стр.3, 796-9695, ф.-4, www.candy.ru, Antonio Cicchi, Регина Ловцова.

СМС. Окрасочно-сушильные камеры. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Codest Engineering. Строительство. 119034 М., Соймоновский пр. 7, 967-1800, ф.-18, codest@codest.ru.

Coe Clerrici. Торговля сырьем, морские перевозки, логистика. 119049 М., 4 Добрынинский пер. 6/9, 237-6892, ф.230-2683, cc@aha.ru, www.coeclerrici.com, Марина Викт. Малышева.

Columella. Все для сада и огорода. Система полива. 111024 М., Пруд Ключики 5, 362-6905, -64, ф.361-2145, kolumell@dol.ru, Carlo Fontana.

Conseco. Консультация, коммерческие услуги, посещение междунар. выставок в Италии, текстильные машины, оборуд. 129954 М., Суцевский вал 67, оф.1, т/ф 971-3867, Валерий Федор. Попов.

Consorzio IMA. Пр-во упаковочного и фармацевтич. оборуд. 103055 М., Образцова 17, оф.510-511, т/ф 974-0026, www.ima.ru.

Consorzio Tragaz. Оборуд. для газовой пром. 119034 М., Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, 916-5323, ф.-6, tragaz.mosca@np.ge.com, Luigi Trecciola.

Conti&Conti. Строительство и пр-во отделочных материалов. 1119048 М., Ефремова 8, 726-5960, ф.-1, info@contiantconti.ru, www.contiantconti.ru, Costante Marengo, Predrag Andjelich.

Danieli. Торговля металлург. оборуд. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, оф.14, 258-0427, -8, ф.-6, danieli.russia@mtu-net.ru, www.danieli.com.

De Longhi. Пр-во быт. техники, кондиционеров, отопительных систем. 125267 М., Миусская пл. 6, стр.5, эт.4, 250-6167, -73, www.delonghi.com, Франко Антонов.

Dera. Мебельный салон *Furniture salon*. 125124 М., Ямского поля 1, 9/13, 257-3045, т/ф -36. 125299 М., Космонавт Волкова 16, 450-3637, -3277, ф.-3156. М., Химкинский б-р 19/3, 494-8357, 496-1762, www.dera.ru.

Di Pace. Внутренний интерьер и поставка материалов. 121002 М., Плотников пер. 4/5, оф.7, 241-3446, ф.-0209, dipace-mosca@mtu-net.ru Giuseppe Di Pace.

Diritto & Economia en Russia. Журнал «Право и экономика». 129090 М., Троицкая 9, корп.1, оф.80, т/ф 971-2501, direcon@dol.ru, Sergio A. Rossi, Виктор Вайпан, Sergio Forelli.

Electromodul. Пр-во литевых агрегатов для обувной пром. 101000 М., Уланский пер. 14Б, оф.57, 208-8805, ф.-7416, electromodul@mail.ru.

ENI. Нефтепром. 119034 М., Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, 916-5353, ф.-0, ernesto.ferlenghi@mail.eni.ru, Фаусто Франко.

Enichem. Химпром. 119034 М., Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, 916-5330, -3, ф.-2, enichem@m.astelit.ru, polimerieuropa@m.astelit.ru, Mario Tassi.

Esaote. Пр-во и продажа мед. ультразвук. оборуд. 121069 М., Хлебный пер. 27, т/ф 232-1833, -0205, esaotemoscow@mtu-net.ru, www.esaote.com, Nicola Nannelli.

Eurostandart. Пр-во ламинирован. ДСП и кромки. 103379 М., Бол. Садовая 8, т/ф 209-1066, -9923, -9362, ф.792-3850, eurostandart@sci.smolensk.ru, Николай Никол. Пилипенко.



Fata Group

Инжиниринг и ведение контрактов; производство оборудования

- Вертикально-интегрированные проекты для АПК; линии для переработки, хранения, замораживания пищевых продуктов
- Комплексные линии по прокатке алюминия и производству фольги.
- Линии для производства и печати упаковочных материалов.
- Литейное оборудование и технологии.
- Сварочные и сборочные системы для автопрома.

103064 Москва, ул. Машкова, д.17, оф.2,

тел. 796-96-96; факс: 796-96-06

e-mail: info@fata.ru; web-сайт: www.fatagroup.it

Джованни РОССИ - Глава Представительства

Лаура РОККА - Представитель

Ferrero. Кондитерские изделия. 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф.312, 961-2400, ф.961-2410, www.ferrero.ru, Francesco Clavarino.



OOO "Flat Russia"

Automobiles, commercial vehicles, agricultural and construction equipment,

energy, aerospace, banking, insurance Легковые автомобили, грузовики, сельскохозяйственная и строительная техника, аэрокосмическая техника, банки, страхование. Старопименовский пер. 13, стр.2, 103006 Москва Россия, телефон + 7 095 796 96 00, факс + 7 095 796 96 01, e-mail fiat@space.ru, web-site www.fiatgroup.ru, Roberto D'Agostino (Chief Executive Officer) Роберто Д'Агостино (Генеральный Директор).

Focus. Шиномонтажные станки. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

For Trans. Экспедиторские услуги. 121087 М., Заречная 9, 255-7935, ф.-7945, fortrans@ttc-net.ru, Boris Veglia, Владимир Юр. Титов.

Framoss. Энергосберегающ. технологии. М., Покровка 29, корп.1, 937-5821, ф.-2, framoss@co.ru, www.framoss.ru, Salvatore Barbara.

G.D. Оборуд. для пр-ва и упаковки сигарет. 103031 М., Дмитровский пер. 11, 258-3147, -8, ф.-5, www.gd.it, Марина Беляева.

G&D Cucine. Представительство мебельной фабрики. 125047 М., Оружейный пер. 3, эт.3, 250-1040, ф.-33, Armando Noacco.

Gefit. Поставка пресс-форм для пр-ва пластмасс. изд. 119034 М., Ворониковский пер. 11, стр.2, 299-2116, -2986, ф.956-3041, телекс 413873 GEFMO SU, gefit@glasnet.ru, www.gefit.ru, Giovanni Favero.

Grosseto Eurofood. Продажа итальянских продуктов питания и алкоголя. 115093 М., Партийный пер.1, стр.3, 235-9628, -9450, -9480, ф.-9515, grosseto@dol.ru, Vasco Succi.

Group Manetti. Посуда, мебель. 107066 М., Стар. Басманная 18/1, оф.23, 916-6164, Manetti@bsim.ru Nerino Manetti.

Imaco. Кофе *Cofee suppliers.* 119121 М., 1 Неопалимовский пер. 14/16, оф.13, 241-8298, -8002, ф.248-4539, www.illicoffe.ru.

Impregilo. Гражданское строительство *Construction contractor.* 129090 М., Гиляровского 4, эт.4, 208-6305, 916-5243, 937-5338, ф.-9, www.impregilo.it, Leonardo De Angelis, Иван Мих. Герасько.

IntesaBel. Банк *Banking services.* М., Барыковский пер. 5, оф.4, 796-9655, ф.-07, www.intesabci.it, Antonio Fallico, Ольга Лейн.

Interfor. Представительство мебельн. фабрик. 101000 М., Покровский б-р 4/17, оф.38, 937-7542, ф.-3, csimioni@mtu-net.ru Chiara Simioni.

Italcom. Строительные и отделочные материалы *Building and furnishing materials.* 117419 М., 2 Верхний Михайловский пр. 9, 955-7514, -75, -7467, ф.958-5648, welcom@italcom.ru, www.italcom.ru.



Italian Medical Center BENESSERE

Italian Medical center Benessere is multi-field health care facility, situated in the heart of Moscow, in stary Arbat Street. Highly professional Italian and Russian specialists, applying the modern medical methods and technology of Europe, are committed to providing you, your family and your employees with outstanding personal service. We offer a full range of medical services in

the following fields: therapy, cardiology, gynecology, nephrology, endocrinology, ophthalmology, dentistry, dermatology etc. Besides, we offer a full complex of diagnostic examinations and laboratory tests, which can diagnose the disease at the early stage. Arbat st. 28/1, Tel./fax: (095) 234-90-26, 232-94-24, cmi@zmail.ru. Office hours: 9:30 a.m.- 19.00 p.m.

Italiansped. Транспортно-экспедит. услуги. 121048 М., Ефремова 14, 967-3971,-2, 916-0258, ф.-1747, 967-3970, Владимир Павл. Коркин.

Italimpex. Оборуд. для пищедрома и стройматериалов. 117335 М., Вавилова 87, оф.4, 132-1138, ф.134-8487, itarus@aha.ru, Giuseppe Carlini.

Ital Market-Cash & Carry. Ппродукты питания. 117602 М., Мичуринский пр-т 2, 437-5418, -21, -3298, italm@rinet.ru, www.rinet.ru/italm, Antonella Rebuzzi.

Italtel. Телекоммуникации. 121069 М., Поварская 10, корп.1, 721-1112, ф.-44, italtelmos@mtu-net.ru, Roberto Menara.

Italian Trade Organization. Продажа оборудование для разл. отраслей пром. 125190 М., Балтийская 14, 155-4264, -76, -4453, ф.151-0652, www.ito.org/ru, Filippo Baldisserotto, Giuseppe Gatti.

Iveco. Продажа автомобилей. 103006 М., Старопименовский пер.13, стр.2, 796-9699, ф.-16, iveco.sales.moscow@fiatgroup.com, www.iveco.com.

Ital Technologi. Пр-во и продажа оборуд. для розлива и укупорки. 113035 М., Космодамианская наб. 4/22, корп. 5Б, т/ф 230-4033, -4, italttech@fruitshop.it.

Jaeggli. Продажа текстильного оборуд. 121019 М., Волхонка 6, оф.12, 956-3047, ф.737-6481, jaeggli@rol.ru, Маурицио Фаццини.

Larus Viaggi. Итал. туроператор. 121835 М., Стар.Арбат 35, оф.466, 241-8183, 248-0753, ф.-3181, larus@larus.ru, Elisabetta Bartoszcz.

L.E.S.A.M. Межд. перевозки. 123000 М., Шмитовский пр. 15/5, оф.29, т/ф 256-0419, Adolfo Faraoni.

Italcombi. Междунар. автоперевозки. 115230 М., Электролитный пр. 12Б, 317-7618, ф.-09, italcom@dol.ru, Enzo Liberale.

Luca Landi. Консалтинг. 129626 М., пр-т Мира 106, оф.401, т/ф 956-1529, Landi@online.ru Luca Landi.

Maccaferri Gabion. Пр-во и продажа конструкций для строительства (гидротехника). 109044 М., Мельникова 7, оф.38, т/ф 274-6740, -0304, gabions@online.ru, www.maccaferri.com, Giuseppe Giannattasio.

MacDuck. Торг. дом. 109088 М., 2 Машиностроения 27, эт.3, 177-8886, ф.-8405, praise@makdak.ru, www.makdak.ru.

Mecof Techitalia. 119034 М., Гоголевский б-р 3/1, оф.15, 202-5376, ф.-6191, mekof@aha.ru, Alfonso Bonani, Татьяна Михайлова.

Mediacom. Представ. интересы итал. компаний на рос. рынке. Гаражное оборуд. и стройматериалы. 107066 М., Стар.Басманная 18/1, оф.23, 263-2480, 916-5240, ф.265-4444, mediacom@astelit.ru, Pierpaolo Lodigiani.

Merloni International Trading. Электробытовая гамма «Аристон» и «Индезит». 129233 М., пр-т Мира, ВВЦ, пав.46, 961-2906, ф.-19, jean-luc.karleskind@merloni.com Jean-Luc Karleskind.

Merloni Progetti. Инжиниринг. 103001 М., Мамоновский пер. 6, оф.2, 209-6865, -40, ф.200-0236, Alberto Morandi.

Merloni Termosanitari. Пр-во электр. водонагревателей, газовых отопительных котлов, кондиционеров. 129164 М., Зубарев пер. 15, оф.431, 745-5515, ф.-21, info@mtsgroup.ru, Maurizio Masco.

Mistral. 113105 М., Варшавское ш. 17, 958-6888, ф.954-2605, mistral@aha.ru, Alberto Allegretti.

Moneta. Проектиров. и поставка технологич. линий, инжиниринг. 107078 М., Нов. Басманная 16/4, оф.27, 261-4598, т/ф -3271, moneta@aha.ru, Cristina Barbano.

Montech. Продажа оборуд. для переработки пластмасс. 101000 М., Сретенский б-р 6, оф.53, 925-1248, -3009, -2872, ф.956-3175, montech.mos@g23.relcom.ru, Paola Bermone.

Nardi. Пр-во и продажа сушильного оборуд. для дерева. 125047 М., 1 Миусская 22/24, т/ф 250-8169, -9612, nardirusia@rambler.ru, Bruno Cavedon.

Neolab. Лабораторное оборудование. 101000 М., Сретенский б-р 6, оф.16, 924-5543, ф.928-5378, Татьяна Минаева.

Novasider. Силиконовая продукция. 119019 М., Мал. Афанасьевский пер. 1/33, оф.15, 299-0932, -6, ф.200-0234, novsid@m.astelit.ru, Luisa Barone.

Nuovo Pignone. Пр-во и продажа нефтегаз. оборуд. 119034 М., Бол. Левшинский пер.10, стр.1, 916-5322, ф.-54, www.gipower.com, Массимо Гуйдотти.

Olivetti-Techost. Поставка офисного и специализирован. банковского оборуд. 119121 М., Земляной Вал 9/11, 917-9897, ф.-60, olivetti@realline.ru, Antonio Petti.

Ottogalli. Пр-во оборуд. для обувной пром. 101000 М., Уланский пер. 145, оф.57, 208-8805, ф.-7416, ottogal@aha.ru, www.ottogalli.ru, Елена Макарова.

Parmalat. Пр-во и продажа молочных продуктов. 125565 М., Миусская пл. 6, стр.3, 961-2939, ф.-3, mail@parmalat.ru, Salvatore Lucisano, Vittorio Torrembini.

Pavan. Продажа пищевого оборуд. *Production of pasta, baby-food, cereal, snakes.* 123056 М., Электрический пер. 8/5, эт.3, т/ф 796-9614, www.pavan.com, Antonio Piccoli, Анна Суворова.

Pavia&Ansaldo. Юр. компания. 101000 М., Уланский пер. 13/1, 796-9634, ф.-5, pavel.gratchev@pavia-ansaldo.ru Павел Грачев.

Premium Sonar. Автосигнализации. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Pro-Car (Flat). Маркетинг *All activities and services directly or indirectly related with motcars.* М., Усиевича 20, стр.1, 916-5522, ф.-3, Pasquino Sterza, Дмитрий Орлов, Валерий Сироткин, Илья Румянцев.

Promimrex. Обувная пром. 119019 М., Бол. Знаменский пер. 4, оф.4, 291-3509, ф.-5227, bnbmow@orc.ru, Romolo Vecchetti.

Poligraph. Продажа расх. матер. для полиграфии. 125319 М., Черняховского 4А, 151-0231, т/ф -4951, -2861, mv-p@mail.ru, Basaglia Massimo.

Ralot. Пищепром. 103001 М., Спиридоновка 10, оф.9-10, 726-5987, ф.-9, ralot@m.astelit.ru, Carlo Gherzi.

Repeat Travel. Итальянский туроператор. 119049 М., Бол. Якиманка 39, 787-4977, 238-0301, ф.-4644, repeat@mkniga.msk.ru, Loredano Borla. Rest-Ital. Трейдинг. 125167 М., Ленинградский пр-т 62, оф.14, 151-2366, -5797, ф.155-7791, Salvatore Pepitoni.

Restorinvest. Ресторан. 117119 М., Ленинский пр-т 37, 958-1292, ф.-509, ristorante@giardino.italiano.ru, Carmelo Inzirillo.

Rheia Consulting. 121615 М., Рублевское ш. 26, корп.1, оф.46, 415-2694, ф.-2910, Leonardo De Angelis.

Rimoldi Necchi. Поставка пром. оборуд. для легкой пром. 105023 М., Семеновская 30, 963-1735, ф.-0035, Элина Домбровская, Mario Piazza.

RIR. Опт. торговля замочно-скобяными изд. М., Новопесчанная 13/3, под.16, оф.77, т/ф 157-6845, rir@rir.ru, www.rir.ru, Константин Прохоров.

Rossetti Pellami. Продажа любого вида кожи и меха. 113806 М., Садовническая 39/1А, 937-4915, ф.-6, rossetti@nbnet.it, Маша Бучинская.

Sacmi Imola. Оборудование для произв. керамики. 103062 М., Чаплыгина 1А, оф.41, 916-1668, -73, ф.-1747, michele_pulpito@sacmi.it Michele Pulpito.

Sakura. Автосигнализации. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Saes Getters. 101000 М., Архангельский пер. 1, оф.222, 207-9743, ф.208-0198, saesgetters@mtu-net.ru, Saverio della Mea.

San Paolo IMI Bank. 109147 М., Марксистская 16, эт.5, 232-6740, ф.-1, cispaolo@cityline.ru, Ferdinando Pelazzo.

Sara Bianchi. 103045 М., Бол. Сергиевский пер. 17, оф.3, 925-0714, bisara@tin.it Sara Bianchi.

Sasib. Пищепром. 109180 М., Бол. Полянка 4/2, 234-1729, ф.-1728, vittoria_besa@sasib.ru Vittoria Besa.

Scamir. Упак. для пищевых продуктов. 119034 М., Пожарский пер. 10, оф.11, 956-1280, т/ф 202-0605, Antonina Scarinci.

Shantifer. Ресторан. 103001 М., Благовещенский пер. 3, т/ф 933-2725, shan1@co.ru, Марциано Палли.

Sintcom. Посреднические услуги, консалтинг. 103050 М., Тверская 27, корп.2, оф.27, 299-4892, -7383, ф.-4685, sintcom@rol.ru, Mario Stolzoli.

Sipa. Оборуд. выдува ПЭТ-тары и линии розлива. 103473 М., Садовая-Самотечная 7, оф.1, 209-4564, 937-6330, ф.-32, www.sipa.it, Giorgio Dazzi.

Snam Proggetti. Инжиниринг, оборуд. для пр-ва керам. плитки и сан-техники. 119034 М., Бол. Левшинский пер. 10, стр.1, 916-5335, -4, ф.-6, snamprog@ani.ru, Анатолий Кожухов.

Sogo. Химпром. 121099 М., Новинский бул., 13/6, оф.56, 205-3345, ф.253-4479, Игорь Георг. Яновицкий.

Sogetrade. Химпром. инжиниринг. 129119 М., Мал. Знаменский пер. 8, стр.1, 203-4784, -080, ф.787-7217, itssofg@com2com.ru, Federico Gamba.

Solinger. Парикмахерские инструменты и аксессуары. 125057 М., Чапаевский пер. 10/12, 157-1675, -9851, ф.-0, solinger@msk.net.ru, www.solinger.ru.

Spazio. Оформление интерьера, закупка мебели *Show room.* 123100 М., Шмитовский пр. 16, 259-6538, ф.777-7815, info@spazio.ru, Mauro Varaschin, Mariangela Azzarito.

Studio Marzona. 103031 М., Рождественский б-р 10/7, т/ф 925-4607, marzona.rus@elnet.msk.ru, marzona@studiomarzona.it Franco Marzona.

Tartarini. Автосигнализации. 125632 М., Водников 2, т/ф 190-4453, alsbusiness@mtu-net.ru, www.sakura.net, Антонио Белини.

Telecom Italia. Телекоммуникации *Telecommunications.* 109028 М., Хлебный пер. 19Б, 916-9938, -71, ф.-69, Lamberto Cianforlini.

TelecomeService ICET. Телекоммуникации. 117279 М., Профсоюзная 93А, оф.504, т/ф 336-1581, icetmm@dol.ru, www.icet.ru, Вадим Алексан. Шур.

Telesoft. Телекоммуникации. 105037 М., 1 Парковая 7А, эт.5, 165-3172, 367-1654, ф.-5100, company@tsoft.ru, Сергей А. Анфиловцев.

Texita. 125040 М., Ленинградский пр-т 1, оф.107, 257-7100, ф.-0785, moscow@texita.com, Надежда Верхошанская.

T.Leader. М., Бережковская наб. 2, 941-8492, ф.-5, italleader@mosbusiness.ru, Ernesto Fontana.

Tomaso Prioglio. Грузовые, чартерные и авиаперевозки *Aircraft charters, freight services.* 121069 М., Поварская 8/1, стр.2, оф.6, 107-0778, т/ф 232-6481, tomaso@cityline.ru, www.tomasoprioglio.ru, Roberto Viezzi.

Torvell. Представительство торг. компании (оборуд. для пищевого пром.). 101000 М., Чистопрудный б-р 14, оф.59, 925-3652, ф.923-9121, syrio@mail.ru, Maria Torrelli.

TPL. Инжиниринг. М., Мамоновский пер. 4, оф.10, 209-2839, -2843, ф.200-0288, телекс 413235, Mario Mezzanotte.

Travaglini. Пр-во и продажа оборуд. для мясопереработки. 109772 М., Гончарная наб. 3, оф.95, т/ф 915-6837, Roberto Ballati.

TZ Elettronica. Инжиниринг. М., Старопетровский пр. 12/4, 156-1217, ф.-8, Tozzi Angelo.

Unicredito. Представительство банка. 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, оф.43, 937-7060, -1, -2, ф.-4, unicredit.moscow@co.ru, Видорно Пьер-Луанджи.

Vasco. Торговля элитными спиртными напитками, кофе, шоколад. 115172 М., 4 Котельнический пр. 3, 915-7081, -3, ф.-5, www.vasco.ru, Marini Guido.

Vexma. Продажа оборуд. для пищевого пром. 107120 М., Костомаровский пер. 15, 916-1600, -3939, ф.785-6232, vexma@ns.cnt.ru, vexma@vexma.ru, Sabina Santarini, Pier Luigi Muffatto, Алексей Кувшинов.

Vera Brianza. Консорциум. 119121 М., Ростовская наб. 3, оф.25, т/ф 244-0590, Amilcare Celati.

Vicenza Export. Продвижение на российском рынке торговых марок, входящих в концессии. 121069 М., Бол. Никитская 31, оф.9, т/ф 290-5556, vex@co.ru, Андрей Воронков.

Vima. 117420 М., Наметкина 10а, т/ф 719-9236, ф.332-6683, vima@dol.ru, Michele Galli.

Vinlund. Транспортировка любых грузов в любую точку планеты, таможенные услуги, доставка «от двери к двери». *Any cargo transporting from/to any place of the planet, customs clearance, door-to-door delivery.* 129164 М., Ярославская 8, стр.3, оф.504, тел. 9-333-777, факс 9-333-778, E-mail: vinlund@garnet.ru, Питер Винс, Семен Вельмакин.

Vivace. Спиртные напитки, вина. 127550 М., Дмитровское ш. 27, корп.1, оф.1028-1030, 977-3933, 782-9049, -9297, т/ф -9287, Eugenio Litta Modignani.

Winsemann Falghera. 121069 М., Чайковского 28, оф.35, 291-0427, Сергей Алтухов.

Zambon Group. Фармацевтика. 119002 М., Глазовский пер. 7, оф17, 933-3830, ф.-1, zambon@zambon.ru, Юдина Лина Петр.

Zanotti. Выпуск промышлен. холодильного оборуд. для охлаждения, хранения и заморозки пищевых продуктов. 123056 М., Электрический пер. 8, стр.5, 253-3631, т/ф 796-9614, zanotti@ursus.ru, www.zanotti.it, www.zanotti.nnt.ru, Ярослав Тимофеев, Лион Семенович Котляр.

Zust Ambrosetti. Транспортно-экспедиторская компания. 123022 М., Бол. Трехгорный пер. 15, т/ф 252-6319, -4321, -3943, zam@zust.co.ru, victor@zust.co.ru, Виктор Санников.

Статистика

Товарная структура торговли России с Италией, янв.-сент. 2001г.

Экспорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
Всего	11082054	5121	12878791	5949	16	16	100
Энергоносители	8227581	3802	10074486	4653	22	22	78,2
11110 нефть сырая.....	3370108	1557	4364929	2016	30	29	33,9
млн.т.	8,7	-	11,2	-	-	-	-
11120 природный газ.....	4087130	1889	4987618	2304	22	22	38,7
млрд.куб.м.	16,2	-	15,3	-	-	-	-
23201 нефтепродукты	711722	329	634691	293	-11	-11	4,9
млн.т.	2,1	-	2	-	-	-	-
10100 каменный уголь	58620	27	87248	40	49	49	0,7
млн.т.	0,8	-	0,9	-	-	-	-
Металлы (кроме изделий)	1942314	898	1733879	801	-11	-11	13,5
млн.т.	1,9	-	1,7	-	-	-	-
27410 металлы драг. полуфабрикаты	717560	332	561953	260	-22	-22	4,4
млн.т.	0,000023	-	0,000077	-	-	-	-
черные металлы	775151	358	648517	300	-16	-16	5
млн.т.	1,8	-	1,5	-	-	-	-
27100 чер.металлы по номенкл. ЕОУС.....	610953,5	282,3	529583,1	244,6	-13	-13	4,1
млн.т.	1,6	-	1,4	-	-	-	-
чер.металлы кр. номенкл ЕОУС	164197,6	75,9	118933,6	54,9	-28	-28	0,9
млн.т.	-	-	-	-	0,209	0,156	-
27310 прокат холодный.....	371,5	0,2	7348,2	3,4	0,001	0,011	-
27320 холоднокатаная лента.....	141833,9	65,5	94856,8	43,8	0,181	0,133	-
27340 металл в вытяжке.....	6455,6	3	7374,8	3,4	0,010	0,012	-
27350 металл первично-переработанный.....	15536,5	7,2	9353,7	4,3	0,017	0,009256	-
Изделия из металлов	38911	18	50454	23	30	30	-
трубы	20682,5	9,6	31878,8	14,7	-	-	-
млн.т.	0,034	-	0,045	-	-	-	-
27221 бесшовные трубы.....	14503,7	6,7	31153,1	14,4	-	-	-
млн.т.	0,025	-	0,044	-	-	-	-
27222 трубы др. (пригнанные и сварные).....	6178,8	2,9	725,8	0,3	-	-	-
млн.т.	0,009	-	0,001	-	-	-	-
др. изделия из металла.....	18228,8	8,4	18575,4	8,6	2	2	0,1
28110 металло-конструкции	9972,4	4,6	10226,5	4,7	-	-	-
28730 провода металлические.....	6912,4	3,2	7638,5	3,5	-	-	-
28741 изделия с резьбой и болтовым креплением	66,1	-	7	-	-	-	-
28743 цепи кованые бесшовные.....	47,6	0	161,8	0,1	-	-	-
28753 др. изделия из металла	1230,2	0,6	541,6	0,3	-	-	-
цветные металлы	449603	208	523409	242	16	16	4,1
млн.т.	-	-	-	-	-	0,5	-
27420 алюминий и полуфабрикаты	276806,5	127,9	396902,4	183	0,090	0,112	3,1
27430 цинк, свинец и олово	388	0,2	2758,7	1,3	0,000	0,003	-
27440 медь и полуфабрикаты	13468,2	6,2	8671,5	4	0,004	0,003	0,1
27450 др. цветные металлы.....	158940,7	73,4	115076,4	53,2	0,009	0,008	0,9
Продукты питания	39030	18	85206	39	118	118,2	0,7
01111 зерновые (включая рис).....	261,1	0,1	28271,4	13,1	10729	10724	-
01112 масленичные культуры	23686,3	10,9	24589,1	11,4	4	4	-
01121 овощи	1559,2	0,7	185	0,1	-88	-88	-
01134 фрукты для приготовления сока	1529,7	0,7	254,9	0,1	-83	-83	-
01255 мясо др. животных	515,1	0,2	738	0,3	43	43	-
15201 дары моря консервы и заморозж.	298,3	0,1	1054,4	0,5	253	253	-
15202 рыбные продукты	-188,9	0,1	123	0,1	-35	-35	-
02011 дары леса.....	4735,1	2,2	4069,6	1,9	-14	-14	-
15330 фрукты консервированные	807	0,4	4561,6	2,1	465	465	-
15412 семена масленичных	-	-	17926,3	8,3	-	-	-

Экспорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
15910 крепкие спиртные напитки	5448,9	2,5	3432,2	1,6	-37	-37	-
Химические товары	170891	79	248108	115	45	45	1,5
24120 красители и пигменты	13956,5	6,4	7865,9	3,6	-44	-44	-
24130 др. продукц. неорганической химии	31048,1	14,3	33956,7	15,7	9	9	-
24140 др. продукц. органической химии	19989,3	9,2	27162,7	12,5	36	36	-
24150 удобрения азотосодержащие	39209	18,1	79756,8	36,8	103	103	0,6
24160 пластик	37390,4	17,3	67226,7	31,1	80	80	0,5
24170 резина синтетическая	7060,3	3,3	12096,4	5,6	71	71	-
24200 пестициды и др. хим. прод. для с/х	1511	0,7	3037,8	1,4	101	101	-
24520 парфюмерия	343,1	0,2	454,7	0,2	33	32	-
24620 клеи и желатин	108,9	0,1	181,7	0,1	67	67	-
24664 хим. продукц. для промышл. нужд	17578,7	8,1	12629,7	5,8	-28	-28	-
24700 синтетические волокна	525	0,2	630,3	0,3	20	20	-
резинотехнические изделия	2170,4	1	3108,5	1,4	43	43	-
25110 покрышки, воздушные камеры	382,2	0,2	564,3	0,3	48	48	-
25130 продукция из резины	1443,6	0,7	1788	0,8	24	24	-
25210 плиты, листы, трубы, профили из пластика	344,6	0,2	756,2	0,3	119	119	-
Потребительские товары	138669	64	155366	72	12	12	1
ткани	61410,3	28,4	57668,9	26,6	-6	-6	0,4
17110 пряжа хлопковая	10027,6	4,6	12255,2	5,7	22	22	0,1
17132 пряжа шерст. и смесов. в клубках	640,3	0,3	-	-	-	-	-
17210 ткани хлопчатобумажные	27050,6	12,5	32592	15,1	20	20	0,3
17220 ткани шерстяные лошенье	32,2	0	159,4	0,1	394	394	-
17250 др. ткани	23659,6	10,9	12662,5	5,8	-46	-47	0,1
одежда, белье и чулочные изделия	13981,9	6,5	12957,8	6	-7	-7	0,1
17730 другие трикотажные изделия	272,2	0,1	83	0	-69	-70	-
17740 трикотажное белье	5326,6	2,5	5275,4	2,4	-1	-1	-
18230 нижнее белье	2574,4	1,2	2186,9	1	-15	-15	-
18210 рабочая одежда	674,2	0,3	234,1	0,1	-65	-65	-
18221 верхняя одежда	4746,6	2,2	4866,9	2,2	3	2	-
18242 аксессуары к одежде	388	0,2	311,5	0,1	-20	-20	-
18300 меховые изделия	1808	0,8	1064,4	0,5	-41	-41	-
изделия из кожи	39790,2	18,4	65282,6	30,2	64	64	0,5
18100 верхняя кожаная одежда	300	0,1	409,2	0,2	36	36	-
19100 полуфабрикаты из кожи	39490,2	18,2	64873,5	30	64	64	0,5
обувь	6506,8	3	5672,6	2,6	-13	-13	-
19301 обувь кожаная	84,4	0	128,4	0,1	52	52	-
19302 детали для кожаной обуви	1163,8	0,5	133,1	0,1	-89	-89	-
19303 отходы кожевенного производства	5258,6	2,4	5411,2	2,5	3	3	-
мебель	4641	2,1	4178,5	1,9	-10	-10	-
36111 стул, сидения	1404,3	0,6	304,9	0,1	-78	-78	-
36141 др. деревянная мебель	3236,7	1,5	3750,1	1,7	16	16	-
36142 плетенная мебель из тростника	-	-	123,5	0,1	-	-	-
ювелирные изделия	1022,4	0,5	312,3	0,1	-69	-69	-
36221 серьги, кольца из драгметаллов	985,7	0,5	287,3	0,1	-71	-71	-
36222 изделия с драг. камнями	36,7	0	25	0	-32	-32	-
керамика	944,1	0,4	551,8	0,3	-42	-42	-
26210 керамика для дом. пользования	857,7	0,4	551,8	0,3	-36	-36	-
26260 керамика огнеупорная	86,5	0	-	-	-	-	-
разное	8563,9	4	7677	3,5	-10	-10	0,1
17401 столовое и постельное белье	683,8	0,3	674,2	0,3	-1	-1	-
17510 ковры и ковровые изделия	673,5	0,3	725,2	0,3	8	8	-
17520 шпагат, бечевки и веревки	325	0,2	404,5	0,2	24	24	-
29710 бытовая техника	11	0	68,8	0	525	525	-
28751 металл. аксессуары для ванн	2825,6	1,3	5054,9	2,3	79	79	-
36300 музыкальные инструменты	3803,9	1,8	102,2	0	-97	-97	-
36501 игры, включая видеоигры	66,3	-	398,3	-	-	-	-
36610 бижутерия	19,4	-	105,7	-	444	-	-
36636 канцелярские товары	151,1	0,1	143,2	0,1	-5	-5	-
74812 лаборатории для проявки и печати фото	4,3	0	-	-	-	-	-
Древесина и изделия	152829,4	70,6	149090,8	68,9	-2	-2	1,2
лес и производные	151059,3	69,8	147852,2	68,3	-2	-2	1,1
20100 пиломатериалы	95355,9	44,1	91487	42,3	-4	-4	-
млн.т.	0,197	-	0,193	-	-	-	-

Экспорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
20200 фанера	55703,4	25,7	56365,2	26	1	1	-
млн.т.....	0,058	-	0,061	-	-	-	-
изделия из древесины	1770,1	0,8	1238,5	0,6	-30	-30	-
20301 двери и оконн. рамы из дерева	239,5	0,1	318,7	0,1	33	33	-
20302 другие столярные изделия	918,5	0,4	414,4	0,2	-55	-55	-
20400 деревянная упаковка	18,9	0	237,9	0,1	1158	1158	-
20511 др. изделия из дресес. (кр. мебели)	593,2	0,3	267,5	0,1	-55	-55	-
Бумага, изделия, печати, продукц.	100959	47	111700	52	11	11	0,9
21110 бумажная масса	55163,1	25,5	64384,1	29,7	17	17	-
тыс.т.....	44	-	74	-	-	-	-
21120 бумага и картон.....	44918,6	20,8	46515,6	2151	4	4	0,4
тыс.т.....	48	-	48	-	-	-	-
21210 гофрированная и упаков. бумага	4,4	0	21,1	0	375	374	-
21230 техническая бумага	8,3	0	339,4	0,2	-	-	-
22140 приложения к музыкальн. записям.....	240,3	0,1	1,3	0	-99	-99	-
22150 др. издания	185	0,1	2,1	0	-99	-	-
22220 периодика и иллюстрации	438,8	0,2	436,3	0,2	-1	-1	-
Машины, оборудование, трансп. ср-ва	61024	28	54054	25	-11	-11	0,4
изделия общего машиностроения	30396,5	14	21704,2	10	-29	-29	-
29112 турбины гидравлич.и термические для произв-ва механич. энергии	306,8	0,1	792,8	0,4	158	158	-
29120 насосы и компрессоры	59,4	0	205,8	0,1	246	246	-
29130 краны и запоры	29,6	-	108,5	0,1	267	-	-
29141 приводящая арматура	241,8	0,1	151,1	0,1	-38	-38	-
29142 шарикоподшипники	2501	1,2	2817,8	1,3	13	13	-
29211 печи и горелки.....	3008,8	1,4	66,4	0	-98	-98	-
29221 подъемники и кары	754,6	0,3	1031,4	0,5	37	37	-
29231 кондиционеры и вентиляторы промышленные	801,9	0,4	816	0,4	2	2	-
29242 весы и другое торг. оборудование	89,6	0	244,7	0,1	-	-	-
29243 машины общего назначения	3551	1,6	704,1	0,3	-80	-80	-
29321 с/х машины.....	263,4	0,1	68	0	-74	-74	-
29400 станки металлорежущие	10320,5	4,8	12479,9	5,8	21	21	-
29510 станки металлургические	249,9	0,1	220,6	0,1	-12	-12	-
29520 машины для работы в шахтах и на стройках	2135,3	1	469	0,2	-78	-78	-
29530 оборуд. промышл. для приготовления пищ. продуктов, напитков и табака	335,5	0,2	273,2	0,1	-19	-19	-
29541 оборудование текстильное	413,6	0,2	93,7	0	-77	-77	-
29542 оборудование кожевенное	175,4	0,1	103,4	0	-41	-41	-
29550 оборуд. для обраб. бумаги и картона.....	49,5	0	38,3	0	-23	-73	-
29563 оборуд. для обраб. пластика и резины	3894,2	1,8	741,3	0,3	-81	-81	-
29600 оружие и боеприпасы.....	115,3	0,1	202,6	0,1	76	76	-
30020 вычислительная техника.....	1099,5	0,5	75,8	0	-93	-93	-
изделия электротехнические	11605,5	5,4	16191,5	7,5	40	39	-
31101 моторы, генераторы и трансформаторы электрические	7719,9	3,6	11727,3	5,4	52	52	-
31201 контрольно-измерит. аппаратура	56,9	0	39,1	0	-31	-31	-
31500 осветительная аппаратура и лампы	319,2	0,1	128,8	0,1	-60	-60	-
31621 др. электроаппаратура.....	360,5	0,2	1115,2	0,5	209	209	-
32100 электронные дроссели и др. электронные компоненты.....	1363,6	0,6	1229,7	0,6	-10	-10	-
32201 передающая радио- и телеаппаратура.....	-	-	159	0,1	-	-	-
32202 телекоммуникац. оборудование	194,3	0,1	155,6	0,1	-20	-20	-
32300 принимающая, записывающая и воспроизв. радио- и телеаппаратура.....	1591,1	-	1636,8	-	3	3	-
оборудование медицинское	171,6	0,1	152,4	0,1	-11	-11	-
33101 аппаратура медиц. и запчасти к ней.....	166,3	0,1	140,5	0,1	-15	-16	-
33102 аппараты медиц. диагностические	5,3	0	11,9	0	125	125	-
изделия точного машиностроения	2257,8	1	3090,3	1,4	37	37	-
33201 оборудование измерит. электрические и электронные.....	99,9	0	120,6	0,1	21	21	-
33202 аппаратура измерительная и для контроля за расходом воды и газа	749,1	0,3	773,2	0,4	3	3	-
33203 оборуд. навигационное, гидро, метео и геофизическое	48,5	0	351,7	0,2	625	625	-

Экспорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
33204 инструм. лаборат. для подсчетов, измерения и проектирования.....	612,9	0,3	433,5	0,2	-29	-29	-
33403 детали оптические.....	83,6	0	331,5	0,2	297	296	-
33404 линзы и инструменты							
измерительные оптические.....	318,2	0,1	479,1	0,2	51	50	-
33405 аппарат. фотограф. и кинематограф.....	271,7	0,1	598,3	0,3	120	120	-
33500 часы.....	74,1	0	2,4	0	-97	-97	-
средства транспорта.....	16592,7	7,7	12915,6	6	-22	-22	0,1
34100 автомобили легковые.....	7906,3	3,7	3888,6	1,8	-51	-51	-
34200 кузова и прицепы для автомобилей.....	79,4	0	33,4	0	-58	-58	-
34300 запчасти к автомобилям.....	3656,6	1,7	4224,5	2	16	15	-
35300 авиаоборудование.....	3745,8	1,7	1679,8	0,8	-55	-55	-
35411 мотоциклы и мопеды.....	259,4	0,1	128,4	0,1	-50	-51	-
35412 запчасти к мотоциклам.....	100	0	1983	0,9	1884	1883	-
35422 запчасти к велосипедам.....	845,3	0,4	977,7	0,5	16	16	-
19100 Кожевенное сырье	220857,1	97,4	252497,4	116,6	20	20	2
тыс.т.....	65,8	-	54,2	-	-	-	-
01252 Меховое сырье	8004,1	3,7	8978,4	4,1	12	12	0,1
Минералы	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	0
14302 сера и пириты.....	9573,9	4,4	2864,2	1,3	-70	-70	-
Рем.-строительные материалы	5461,8	2,5	1527,9	0,7	-72	-72	0
14111 поделочный камень.....	669,8	0,3	141,8	0,1	-79	-79	-
20512 карнизы.....	-	-	35,8	0	-	-	-
26300 плитка напольная и настенная.....	2	0	10,8	0	431	430	-
26510 цемент.....	4167,3	1,9	2,2	0	-100	-100	-
26620 изделия из строительного гипса.....	205,9	0,1	1296,8	0,6	530	530	-
26650 фиброцемент.....	-	-	1,5	0	-	-	-
28630 замки и запоры.....	5	0	5,1	0	2	2	-
28756 изделия из металла для ремонта.....	411,9	0,2	33,9	0	-92	-92	-
Стекло и продукция из стекла	2793,4	1,3	2685,8	1,2	-4	-4	0
26110 гладкое стекло.....	1935,4	0,9	1788,4	0,8	-8	-8	-
26130 полое стекло.....	399,9	0,2	223	0,1	-44	-44	-
26140 стекловолокно.....	401,8	0,2	420,8	0,2	5	5	-
26153 изделия из технич. и пром. стекла.....	56,3	0	253,6	0,1	-	350	-
72200 Програмное обеспечение	80,7	0	161,2	0,1	-	-	-
Разное	2681	1,2	1227	0,6	-54	-54	0
01115 посевной материал.....	1472,5	0,7	689	0,3	-53	-53	-
14220 глина и каолин.....	646,3	0,3	2,9	0	-100	-100	-
15710 комбикорма.....	34,9	0	49,3	0	41	41	-
28621 ручные инструменты.....	525	0,2	358,2	0,2	-32	-32	-
33104 протезы ортопедические.....	2,3	0	127,6	0,1	5478	5475	-

Импорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
Всего	3387470	1565	4596075	2123	36	36	100
Потребительские товары	1448389	669	1932677	893	33	33	42
ткани.....	70747,9	32,7	111825	51,7	58	58	9
17110 пряжа хлопковая.....	659,1	0,3	994,1	0,5	-	-	-
17121 пряжа шерст. и смесовая лощенная.....	-	-	111,5	0,1	-	-	-
17122 пряжа льняная лощенная.....	562,3	0,3	216,6	0,1	-	-	-
17132 пряжа шерст. и смесовая в клубках.....	2083,8	1	1680	0,8	-	-	-
17140 пряжа льняная.....	14,2	0	34	0	-	-	-
17150 пряжа шелковая.....	1579,8	0,7	3429,7	1,6	-	-	-
17210 ткани хлопчатобумажные.....	7885,6	3,6	8128	3,8	-	-	-
17220 ткани шерстяные лощеные.....	37758,9	17,4	69524,6	32,1	84	84	2
17230 ткани шерстяные чесанные.....	4343,1	2	5003,4	2,3	-	-	-
17240 ткани шелковые.....	500,9	0,2	550,4	0,3	-	-	-
17250 ткани другие.....	15360,1	7,1	22152,6	10,2	-	-	-
одежда, белье и чулочные изд.....	486302	224,7	684172,9	316	41	41	15
17600 трикотажное белье.....	8986,8	4,2	11903,3	5,5	-	-	-
17710 вязаные чулочные изделия.....	163036,8	75,3	167416,6	77,3	3	3	4
17720 пуловеры, кардиганы и др.....	19821,1	9,2	33887,6	15,7	71	71	1
17730 др. трикотажные изделия.....	7115,1	3,3	9554,1	4,4	-	-	-
17740 трикотажное белье.....	3868,3	1,8	11014,8	5,1	-	-	-
17750 аксессуары к трикотаж. изделиям.....	9552,6	4,4	18699,9	8,6	-	-	-
18230 нижнее белье.....	54167,5	25	81589,7	37,7	51	51	1,8

Импорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
18210 рабочая одежда	868	0,4	2549,4	1,2	-	-	-
18221 верхняя одежда	153397,5	70,9	247405,9	114,3	61	61	5,4
18243 одежда для особых случаев	373,2	0,2	290,5	0,1	-	-	-
18242 аксессуары к одежде	65115,3	30,1	99861	46,1	53	53	2,2
18300 меховые изделия	40804	18,9	43693,3	20,2	7	7	1
изделия из кожи	49141,6	22,7	71897,4	33,2	46	46	1,6
18100 верхняя кожаная одежда	14006	6,5	24058	11,1	72	72	0,5
19200 сумки и другие изделия из кожи	35135,5	16,2	47839,3	22,1	36	36	1
обувь	296631,3	137,1	393520,5	181,8	33	33	8,6
19301 обувь кожаная	5216,9	2,4	3801,3	1,8	-	-	-
19302 детали для кожаной обуви	32337,9	14,9	45102,3	20,8	39	39	1
19303 обувь и дет. из резины и пластика	259076,4	119,7	344617	159,2	33	33	7,5
мебель	391256,1	180,8	442692,2	204,5	13	13	9,6
36111 стулья, сидения	18865,1	8,7	23258,1	10,7	23	23	0,5
36112 кресла, диваны	16090,5	7,4	18760	8,7	-	-	-
36121 металлическая мебель	2533,5	1,2	5092,8	2,4	-	-	-
36122 неметаллическая мебель	27274	12,6	31263,1	14,4	15	15	0,7
36130 кухни	51354,8	23,7	56627	26,2	10	10	1,2
36141 другая деревянная мебель	231988,5	107,2	261910,4	121	-	-	-
36142 плетенная мебель из тростника	43149,7	19,9	45780,9	21,1	-	-	-
ювелирные изделия	13703,5	6,3	28557,1	13,2	108	108	0,6
36221 серьги, кольца из драгметаллов	13421,8	6,2	28213,4	13	-	-	-
36222 изделия с драг. камнями	281,7	0,1	343,8	0,2	-	-	-
керамика	3770,9	1,7	7789,1	3,6	107	106	0,2
26210 керамика для дом пользования	2563,3	1,2	5097,5	2,4	-	-	-
26250 др. керамические изделия	559,9	0,3	1501	0,7	-	-	-
26260 керамика огнеупорная	647,7	0,3	1190,6	0,5	-	-	-
разное	96031,5	44,4	148529,5	68,6	55	55	3,2
17401 столовое и постельное белье	10382,8	4,8	11642,4	5,4	12	12	0,3
17402 изделия из тканых материалов	1390,1	0,6	1985,3	0,9	-	-	-
17510 ковры и ковровые изделия	1515,2	0,7	1268,2	0,6	-	-	-
17520 шпагат, бечевки и веревки	164	0,1	85,8	0	-	-	-
17530 изделия из нетекстильных материалов (кр. одежды)	5698,8	2,6	10440,1	4,8	-	-	-
17541 изделия из фетра	2379,3	1,1	4724,7	2,2	-	-	-
17542 ленты, тесемки и шнуры	1498,9	0,7	2463,2	1,1	-	-	-
17543 изделия из эластичных материалов	244,8	0,1	2052,9	0,9	-	-	-
17544 другие текстильные изделия	5956,7	2,8	8101,2	3,7	-	-	-
17545 тюли, кружевное полотно	80	0	191,7	0,1	-	-	-
17546 кружева	82,9	0	295,5	0,1	-	-	-
18241 шляпы	846,9	0,4	1584,8	0,7	-	-	-
21220 бумага для гигиенических нужд	411,3	0,2	761,6	0,4	-	-	-
28610 столовые приборы	1099,4	0,5	2296,5	1,1	-	-	-
28751 кастрюли, сковороды и аксессуары для ванн	20071,5	9,3	30486,9	14,1	52	52	0,7
29720 бытовые неэлектрические приспособления	9165,5	4,2	10486,7	4,8	-	-	-
33401 оправы для очков	9846,4	4,6	19092,2	8,8	-	-	-
36150 матрасы	1115,5	0,5	1631,5	0,8	-	-	-
36400 спортивные товары	8147,6	3,8	10949,7	5,1	-	-	-
36502 игрушки, включая музыкальные инструменты	4325,4	2	6659,1	3,1	-	-	-
36610 бижутерия	878,6	0,4	2753,3	1,3	-	-	-
36620 щетки, метелки	786,9	0,4	1486	0,7	-	-	-
36631 коляски детские	2655,3	1,2	2165,9	1	-	-	-
36633 зонты, заклепки и застёжки	2345,7	1,1	3378,5	1,6	-	-	-
36636 канцелярские товары	4840,5	2,2	11272,6	5,2	-	-	-
92110 киноплёнки и видеокассеты	101,5	0	273,2	0,1	-	-	-
Машины, оборуд. трансп. ср-ва	1025245	474	1479210	683	44	44	32,2
изделия общего машиностроения	808946	373,8	1189102,7	549,2	47	47	25,9
28300 парогенераторы	838,7	0,4	3128,8	1,4	-	-	-
28622 зап. и съёмные части для станков	280,5	0,1	205,4	0,1	-	-	-
29111 двигатели внутреннего сгорания и запчасти	879,8	0,4	617,5	0,3	-	-	-
29112 турбины гидравлич. и термич. для произв-ва механич. энергии	14642	6,8	764,8	0,4	-	-	-

Импорт России

	2000 г.		2001 г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
29120 насосы и компрессоры.....	30905,9	14,3	49494,3	22,9	60	60	1,1
29130 краны и запоры.....	70051,4	32,4	69815,5	32,2	-	-	1,5
29141 арматура.....	2328,8	1,1	3817,4	1,8	-	-	-
29142 шарикоподшипники.....	268,8	0,1	392,3	0,2	-	-	-
29211 печи и горелки.....	23862	11	18309,4	8,5	-23	-23	0,4
29221 подъемники и кары.....	9735,6	4,5	18752,1	8,7	-	-	-
29231 кондиционеры и вентиляторы промышленные.....	48409,8	22,4	61697,8	28,5	27	27	1,3
29242 весы и другое торг. оборудование.....	25,3	0	1832,5	0,8	-	-	-
29243 машины общего назначения.....	122689,1	56,7	161504	74,6	32	32	3,5
29311 тракторы с/х.....	-	-	145,8	0,1	-	-	-
29321 другие с/х машины.....	8291,5	3,8	12718,7	5,9	-	-	-
29400 станки металлорежущие.....	86679,1	40,1	136729,1	63,2	58	58	3
29510 станки металлургические.....	3860,9	1,8	4792	2,2	-	-	-
29520 машины для работы в шахтах и на стройках.....	32772,9	15,1	28516,4	13,2	-13	-13	0,6
29530 оборудование пром. для приготовления пищ.....	51046,5	23,6	106551,1	-	-	-	-
продуктов, напитков и табака.....	-	-	-	49,2	109	109	2,3
29541 оборудование текстильное.....	13780	6,4	25341,5	11,7	84	84	0,6
29542 оборудование кожевенное.....	7280	3,4	10655,6	4,9	-	-	-
29543 санитарно-гигиеническое оборуд. и для моек.....	1853,8	0,9	4686,2	2,2	-	-	-
29550 оборуд. для обр. бумаги и картона.....	1853,8	0,9	4686,2	2,2	153	153	0,1
29563 оборуд. для обработки пластика и резины.....	118801,5	54,9	257276,7	118,8	117	116	5,6
29564 оборуд. деревообрабатывающее.....	7020,9	3,2	8185,2	3,8	-	-	-
29565 роботы для широкого примен.....	63,2	0	292,9	0,1	-	-	-
29710 бытовая техника.....	139706,8	64,6	182401,7	84,3	-	-	-
29600 оружие и боеприпасы.....	2298,6	1,1	3798,2	1,8	-	-	-
30010 оргтехника офисная.....	4164,6	1,9	4211,5	1,9	-	-	-
30020 вычислительная техника.....	4554,2	2,1	7782,3	3,6	-	-	-
изделия электротехнические.....	119043,6	55	147031,2	67,9	24	23	3,2
31101 моторы, генераторы и трансформаторы электрич.....	8042,3	3,7	15791,3	7,3	-	-	-
31201 аппаратура для распределения- и контроля.....	11323	5,2	26653	12,3	-	-	-
31400 аккумуляторы и батареи.....	4979,3	2,3	4137,7	1,9	-	-	-
31500 осветительная аппаратура и лампы.....	34551,8	16	47634,8	22	38	38	1
31610 электроаппаратура для моторов и автотранспорта.....	1230,4	0,6	1760,7	0,8	-	-	-
31621 др. электроаппаратура.....	13503,5	6,2	12398,8	5,7	-8	-8	0,3
32100 заслонки, др. электрон. компоненты.....	838,4	0,4	1984,7	0,9	-	-	-
32201 передающая радио- и телеаппаратура.....	6654,8	3,1	10507,7	4,9	-	-	-
32202 аппараты электрические и электрон, телекоммун.....	9081,2	4,2	13221,5	6,1	-	-	-
32300 принимающая, записывающая и воспроизв. радио- и телеаппарат.....	28839	13,3	12940,8	6	-55	-55	0,3
оборудование медицинское.....	30800,6	14,2	48987,3	22,6	59	59	1,1
33101 аппараты мед. электронные, запч.....	11194,7	5,2	22034,4	10,2	-	-	-
33102 аппараты мед. диагностические.....	19605,9	9,1	26952,9	12,4	37	37	0,6
изделия точного машиностроения.....	17717,2	8,2	26195,5	12,1	48	48	0,6
33201 оборудование измерительное, электрическое и электронное.....	655,4	0,3	189,9	0,1	-	-	-
33202 аппарат. измерит. и для контроля за расходом воды и газа.....	14139,4	6,5	16597,5	7,7	-	-	-
33203 оборуд. навигац., гидро, метео и геофизич.....	19,3	0	599,3	0,3	-	-	-
33204 инструм. лаборат. для подсчетов, измерения и проектирования.....	607,5	0,3	676	0,3	-	-	-
33403 детали оптические.....	14,4	0	110,6	0,1	-	-	-
33404 линзы и инструм. измерит. оптич.....	136,3	0,1	4,1	0	-	-	-
33405 аппарат. фотограф. и кинематограф.....	1084,2	0,5	5142,5	2,4	-	-	-
33500 часы.....	1060,6	0,5	2875,6	1,3	-	-	-
средства транспорта.....	36500,1	16,9	52966,5	24,5	45	45	1,2

		Импорт России						
		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
34100	автомобили легковые	8997,4	4,2	10098,1	4,7	-	-	-
34200	кузова и прицепы для автомобилей	1078,8	0,5	1270,7	0,6	-	-	-
34300	запчасти к автомобилям	21421,1	9,9	32549,9	15	52	52	0,7
35111	металлические каркасы для судов	-	-	10,8	0	-	-	-
35120	лодки прогулочные и спортивные	4,3	0	56	0	-	-	-
35201	подвижные составы	1467,7	0,7	2866,3	1,3	-	-	-
35300	летательные аппараты	102,8	0	51,3	0	-	-	-
35411	мотоциклы и мопеды	451,7	0,2	652,7	0,3	-	-	-
35412	запчасти к мотоциклам	520,3	0,2	377,7	0,2	-	-	-
35421	велосипеды	1289	0,6	3873,9	1,8	-	-	-
35422	запчасти к велосипедам	1078,8	0,5	945,3	0,4	-	-	-
35501	гужевого транспорт	88,2	0	213,8	0,1	-	-	-
	др. оборудование	12237,2	5,7	14926,3	6,9	22	22	0,3
36634	карусели	1815,1	0,8	9000,8	4,2	-	-	-
74812	лаборатории для проявки и печати фото	33,3	0	109,4	0,1	-	-	-
31300	электропроводка и кабели	10388,8	4,8	5816	2,7	-	-	-
	Химические товары	208738	96	293847	136	40,8	40,7	6,4
24120	красители и пигменты	7786,6	3,6	11297,8	5,2	-	-	-
24130	др. продукция неорганич. химии	1324,8	0,6	3794,1	1,8	-	-	-
24140	др. продукция органич. химии	6457,7	3	10928,5	5	-	-	-
24150	удобрения азотосодержащие	7,5	0	0	0	-	-	-
24160	пластик	12065,7	5,6	26877,8	12,4	-	-	-
24170	резина синтетическая	5335,2	2,5	4739,8	2,2	-	-	-
24200	пестициды и хим. прод. для с/х	9677,7	4,5	11202,2	5,2	-	-	-
24300	краски, лаки и эмали для печати	31595,4	14,6	40343,6	18,6	28	28	0,9
24410	базовая фармацевтич. продукция	2697,5	1,2	3499,1	1,6	-	-	-
24420	фармацевтическая продукция	25871,4	12	32108,5	14,8	24	24	0,7
24511	мыло и порошки на органич. основе	3966,8	1,8	6481,8	3	-	-	-
24512	хим. товары для дом. пользования	1793,1	0,8	1925,1	0,9	-	-	-
24520	парфюмерия и гигиенич. средства	49489	22,9	68748,3	31,8	39	39	1,5
24610	взрывчатые вещества	139,3	0,1	399,3	0,2	-	-	-
24620	клеи и желатин	3002,7	1,4	3412,2	1,6	-	-	-
24630	эфирные масла	650,9	0,3	977,4	0,5	-	-	-
24640	химреактивы для фото	6278,5	2,9	10631,3	4,9	-	-	-
24663	хим. соединения жирных кислот	25,1	0	24	0	-	-	-
24664	хим. продукция для пром. нужд	10477,1	4,8	15562,9	7,2	-	-	-
24665	хим. препараты для офиса и непром. нужд	1084	0,5	1553,6	0,7	-	-	-
24666	хим. продукция для текстильной промышленности	54,7	0	87	0	-	-	-
24700	синтетические волокна	1150	0,5	1392,7	0,6	-	-	-
25220	товары из пластика	8970	4,1	8768,8	4,1	-	-	-
25240	др. изделия из пластика	18837,4	8,7	29091,1	13,4	54	54	0,6
	резинотехнические изделия	56150	25,9	75354	34,8	34	34	1,6
25110	шины, воздушные камеры	3725,7	1,7	1609,7	0,7	-	-	-
25120	шины восстановленные	564,5	0,3	743,2	0,3	-	-	-
25130	продукция из резины	9957,7	4,6	14056,5	6,5	-	-	-
25210	плиты, листы, трубы, профили из пластика	41902,1	19,4	58944,6	27,2	41	41	1,3
	Рем.-строительные материалы	137568	64	214333	99	55,8	55,7	4,7
14111	поделочный камень	2037,5	0,9	1177,1	0,5	-	-	-
14210	щебень, песок и глина	466,6	0,2	328,9	0,2	-	-	-
20512	карнизы деревянные	2326,8	1,1	2546,8	1,2	-	-	-
21240	обои	6268	2,9	12372,1	5,7	-	-	-
25230	изделия из пластика для строительных нужд	10023,3	4,6	9489,8	4,4	-	-	-
26220	керамическая сантехника	13442,5	6,2	22798,7	10,5	-	-	-
26230	керамические изоляционные изд.	5,1	0	0	0	-	-	-
26300	плитка напольная и настенная	37943,4	17,5	71189,9	32,9	88	88	1,5
26400	кирпич	1211,3	0,6	873,1	0,4	-	-	-
26510	цемент	174,7	0,1	251,3	0,1	-	-	-
26520	известка	-	-	236,6	0,1	-	-	-
26530	гипс	295,9	0,1	7,9	0	-	-	-
26610	бетон строительный	11267	5,2	19939,3	9,2	77	77	0,4
26620	изделия из строительного гипса	122,8	0,1	47,1	0	-	-	-

		Импорт России						
		2000 г.		2001г.		темпы роста	темпы роста	удельный
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.	в %, лиры	в %, долл.	вес
26640	строительный раствор.....	209,1	0,1	393,7	0,2	-	-	-
26650	фиброцемент	150,6	0,1	324,4	0,1	-	-	-
26660	др. строит. изделия из бетона, цемента и гипса	109,7	0,1	540,9	0,2	-	-	-
26701	камень строительный и мрамор	4084,4	1,9	5633,4	2,6	-	-	-
26702	произвед. из мрамора, мозаики	5099,5	2,4	6687,1	3,1	-	-	-
28630	замки и запоры	14171,4	6,5	23197,2	10,7	64	64	0,5
28121	двери, оконные рамы и детали металлические	3949,2	1,8	4858	2,2	-	-	-
28220	батареи отопительные	11499,5	5,3	9122,3	4,2	-21	-21	0,2
28752	сейфы и двери бронированные	2146,6	1	2739,3	1,3	-	-	-
28756	изделия из металла для ремонта	10452	4,8	19231	8,9	84	84	0,4
36632	линолеум и др. материалы для пола	110,6	0,1	347,5	0,2	-	-	-
	Продукты питания	117103	54	176813	82	51	50,9	3,8
01121	овощи	43,2	0	242,2	0,1	-	-	-
01134	фрукты для приготовления сока.....	11835,5	5,5	10962,7	5,1	-7	-7	0,2
01133	цитрусовые	964,9	0,4	393,2	0,2	-	-	-
15111	мясо дом. животных (кр. птицы) и производные	4323,2	2	9983,5	4,6	-	-	-
15112	консервы из мяса домашних животных	22446,7	10,4	58057	26,8	159	159	1,3
15121	мясо птицы и производные	269,2	0,1	20,5	0	-	-	-
15130	мясные изделия	643,9	0,3	1070,7	0,5	-	-	-
05011	рыба морская.....	2,8	0	179,5	0,1	-	-	-
15201	дары моря консерв. и заморож.	18,9	0	222,6	0,1	-	-	-
15202	рыбные продукты.....	35	0	271,7	0,1	-	-	-
02011	дары леса.....	11,2	0	129,5	0,1	-	-	-
15310	картофель и изделия	240,6	0,1	810,9	0,4	-	-	-
15320	соки фруктовые и овощные	1012,6	0,5	1488,6	0,7	-	-	-
15330	фрукты консервированные	26362,1	12,2	30251,1	14	15	15	0,7
15412	семена масленичных	465,6	0,2	717	0,3	-	-	-
15421	масло оливковое рафинированное	230,6	0,1	289	0,1	-	-	-
15422	масла растительные.....	267,8	0,1	418,4	0,2	-	-	-
15423	жиры животные	1048,8	0,5	986,7	0,5	-	-	-
15430	маргарин и жиры животные	3128,3	1,4	5136,8	2,4	-	-	-
15511	молоко пастеризованное и долгого хранения	8	0	4,7	0	-	-	-
15512	молочные прод. (масло, сыр и др.).....	665	0,3	1187,6	0,5	-	-	-
15611	мука	517,6	0,2	133,6	0,1	-	-	-
15620	крахмал	1602,8	0,7	1567,6	0,7	-	-	-
15812	свежие макаронные изделия	590,1	0,3	781,2	0,4	-	-	-
15820	печенье и пирожные	1422,5	0,7	3613,8	1,7	-	-	-
15840	карамель и конфеты	6275,5	2,9	7093,7	3,3	-	-	-
15850	макароны	5753,2	2,7	8298,9	3,8	-	-	-
15860	чай и кофе	4249,5	2	6458,2	3	-	-	-
15870	приправы и специи	497,5	0,2	327,8	0,2	-	-	-
15880	пюре	371,5	0,2	1049,6	0,5	-	-	-
15892	полуфабрикаты пищ., бульоны	26,7	0	18,1	0	-	-	-
15893	соусы, экстракты и др.	4488,3	2,1	5821	2,7	-	-	-
15910	спиртные нап. дистиллированные	814,8	0,4	1452	0,7	-	-	-
15931	вино, кроме элитных.....	8075,1	3,7	4427,8	2	-	-	-
15932	вина сортовые.....	1336,4	0,6	2561,7	1,2	-	-	-
15950	ферментированные спиртные нап.	6784,2	3,1	10146,8	4,7	50	49	0,2
15980	безалкогольные напитки	273,1	0,1	237,4	0,1	-	-	-
	Бумага, изделия, печатн. продукц.	53983,2	24,9	68984,4	31,9	27,8	27,7	1,5
21110	бумажная масса	26,4	0	49,9	0	-	-	-
21120	бумага и картон.....	18074	8,4	21481,3	9,9	19	19	0,5
21210	гофрированная и упаков. бумага	8690,4	4	6757,3	3,1	-	-	-
21230	техническая бумага	440,6	0,2	1237,7	0,6	-	-	-
21250	изделия из бумаги и картона	9366,4	4,3	8942,8	4,1	-	-	-
22110	книги и другие издания.....	4191,7	1,9	9782,2	4,5	-	-	-
22130	журналы и др. период. издания	4532,7	2,1	8753	4	-	-	-
22140	приложения к музыкальн. записям.....	175,2	0,1	84,3	0	-	-	-
22150	др. издания	660,2	0,3	655,8	0,3	-	-	-
22220	периодика и иллюстрации	4654,3	2,2	5881,9	2,7	-	-	-
22240	эстампы и фотогравюры	3171,4	1,5	5358,1	2,5	-	-	-

Импорт России

	2000 г.		2001г.		темпы роста в %, лиры	темпы роста в %, долл.	удельный вес
	млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
19100 Кожа	46555,2	27,5	68387,7	31,6	46,9	46,8	1,5
тыс.т.	1	0	1,2	-	-	-	-
Древесина и изделия	41284,2	19,1	51842,6	23,9	25,6	25,5	1,1
лес и производные	9385,3	4,3	13099,4	6,1	40	40	0,3
20100 пиломатериалы	2640,3	1,2	4488,2	2,1	-	-	-
тыс.т.	0,277	-	0,412	-	-	-	-
20200 фанера	6745	3,1	8611,2	4	-	-	-
тыс.т.	2,634	-	3,376	-	-	-	-
изделия из древесины	31898,9	14,7	38743,2	17,9	21	21	0,8
20301 двери и оконные рамы из дерева	23969,9	11,1	31518,5	14,6	31	31	0,7
20302 др. столярные изделия	3820	1,8	3253,8	1,5	-	-	-
20400 деревянная упаковка	46,2	0	266	0,1	-	-	-
20511 др. изд. из древесины, кр. мебели	4062,8	1,9	3704,9	1,7	-	-	-
Металлы, кр. изделий	24480	11	53405	25	118,2	118,1	1,2
тыс.т.	19	0	55	0	-	-	-
черные металлы и изделия	149699,5	69,2	106753	49,3	-29	-29	2,3
черные металлы	3701,8	1,7	7461,5	3,4	102	101	0,2
тыс.т.	3	0	4	0	-	-	-
27100 чер.металлы по номенкл. ЕОУС	1499,1	0,7	2358,6	1,1	-	-	-
тыс.т.	1,44	-	1,7	-	-	-	-
273 чер.металлы кр. номенкл. ЕОУС	2202,6	1	5102,9	2,4	-	-	-
тыс.т.	-	-	-	-	1,6	2,3	-
27310 прокат холодный	101,6	0	1431,8	0,7	0,1	0,6	-
27320 холоднокатаная лента	6,8	0	231,1	0,1	0	0,1	-
27330 металл профильн. холодного сгиба	1060,5	0,5	394,4	0,2	0,5	0,3	-
27340 металл в вытяжке	868,5	0,4	2707,1	1,3	0,9	1,3	-
27350 металл первично-переработ.	165,2	0,1	338,5	0,2	0,1	0,1	-
изделия из металлов	145997,7	67,5	99291,5	45,9	-32	-32	2,2
трубы	104859,4	48,5	33656,5	15,5	-	-	-
тыс.т.	79,5	-	19,7	-	-	-	-
27210 трубы чугунные	521,6	0,2	1517	0,7	-	-	-
тыс.т.	0,038	-	0,122	-	-	-	-
27221 бесшовные трубы	6628,6	3,1	9533,5	4,4	-	-	-
тыс.т.	2,8	-	2,3	-	-	-	-
27222 трубы др. (пригнанные и сварные)	97709,2	45,2	22605,9	10,4	-77	-77	0,5
тыс.т.	76,7	-	17,2	-	-	-	-
др. изделия из металла	41138,4	19	65635	30,3	60	59	1,4
28110 металлические конструкции	14886,4	6,9	21235,1	9,8	43	43	0,5
28210 цистерны и емкости металл.	1138,1	0,5	7289,4	3,4	-	-	-
28710 бидоны металлические	733,1	0,3	1474,6	0,7	-	-	-
28720 упаковка металлическая	4838,6	2,2	9148	4,2	-	-	-
28730 провода металлические	1544,9	0,7	1064,6	0,5	-	-	-
28741 изд. с резьбой и болтовым- креплением	1503,7	0,7	2806,4	1,3	-	-	-
28742 рессоры	127,8	0,1	1026	0,5	-	-	-
28743 цепи кованые бесшовные	25,4	0	52,3	0	-	-	-
28753 др. изделия из металла	16340,2	7,6	21538,7	9,9	32	32	0,5
27410 металлы драг. полуфабрикаты	27,3	0	40,1	0	47	47	0
тыс.т.	0,0004	-	0,00031	-	-	-	-
цветные металлы	20751,2	9,6	45903,4	21,2	121	121	1
тыс.т.	-	-	-	-	16,2	50,9	-
27420 алюминий и полуфабрикаты	14816	6,8	29368,3	13,6	16	49,6	0,6
27430 цинк, свинец и олово и полуфабрикаты)	28,9	0	0	0	0	0	-
27440 медь и полуфабрикаты	5586,3	2,5	14422,7	6,7	0,5	1,2	-
27450 др. цветные металлы	390,1	0,2	2112,4	1	0	0,1	-
Стекло и продукц. из стекла	16399,6	7,6	20509,1	9,5	25	25	0,4
26110 гладкое стекло	174,1	0,1	278,8	0,1	-	-	-
26120 изделия из гладкого стекла	2110,7	1	4564,9	2,1	-	-	-
26130 полое стекло	7811,4	3,6	6709,9	3,1	-14	-14	0,1
26140 стекловолокно	152,5	0,1	179,2	0,1	-	-	-
26153 изделия из тех. и пром. стекла	6150,9	2,8	8776,4	4,1	-	-	-
Табак	5774,7	2,7	11176	5,2	94	93	0,2
01114 табачное сырье	4080,5	1,9	8193,2	3,8	-	-	-
16000 табачные изделия	1694,2	0,8	2982,8	1,4	-	-	-

		Импорт России				темпы роста	темпы роста	удельный
		2000 г.		2001г.		в %, лиры	в %, долл.	вес
		млн.ит.лир	млн.долл.	млн.ит.лир	млн.долл.			
01252	Меха	751,8	0,3	948,5	0,4	26	26	0
	Минералы	7759,2	3,6	9811,3	4,5	26	26	0,2
13200	минералы не черных металлов.....	13	0	105,5	0	-	-	-
14130	сланец.....	44,3	0	80,6	0	-	-	-
14303	промышленные хим. минералы.....	134,5	0,1	45,1	0	-	-	-
26810	образивные материалы.....	1736	0,8	2580,4	1,2	-	-	-
26820	продукц. из неметаллизир. минер.....	5831,3	2,7	6999,7	3,2	-	-	-
	Энергоносители	1005,6	0,5	438,8	0,2	-56	-56	0
23201	нефтепродукты.....	1005,6	0,5	438,8	0,2	-	-	-
	Разное	10294,3	4,8	21552,6	10	109	109	0,5
01115	посевной материал.....	154,2	0,1	252,7	0,1	-	-	-
01122	цветы и декоративные растения.....	214,5	0,1	1352,1	0,6	-	-	-
01123	рассада.....	57,3	0	314,8	0,1	-	-	-
01131	семена и рассада виноград. культур.....	1073,9	0,5	1877	0,9	-	-	-
14501	пемза и каолин.....	31	0	224,4	0,1	-	-	-
15710	комбикорма.....	282,7	0,1	1488,9	0,7	-	-	-
15720	корма для дом. животных.....	545,9	0,3	628,3	0,3	-	-	-
20521	изделия из пробки.....	116,9	0,1	49,9	0	-	-	-
28621	ручные инструменты.....	7420,9	3,4	15028,2	6,9	-	-	-
33103	протезы зубные.....	206,1	0,1	207,5	0,1	-	-	-
33104	протезы ортопедические.....	190,8	0,1	128,7	0,1	-	-	-

На основе данных Нац. института статистики Италии.

1\$=2164 итал.лир

1\$=2165 итал.лир