

Деловой **КАТАР**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения · Госструктуры
Макроэкономика · Финансы · Банки
Налоги · Инвестиции · Нефть и газ
Энергетика · Metallургия и горное дело
Транспорт · Агропром · СМИ и ИТ
Образование и наука · Миграция и виза
Федерализм и регионы · ВТО
Внешняя торговля · Таможня · Туризм
Армия и вооружения · Связи с СНГ
Представительства · Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВОЙ КАТАР

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-6

Деловой Катар

Содержание

Госструктуры	3	Виза	8
Экономика	3	О катарско-бахрейнских отношениях	9
Образование и здравоохранение	3	Нефтегаз	10
Эконом. положение Катара	3	Катарско-ам. отношения	10
Фин. положение	3	О поездке эмира Хамада по странам Азии	11
Торговля	5	Катарско-суданские отношения	12
Министерство экономики и торговли	5	СМИ	13
Конференция по торговле	5	Спутниковый телеканал «Эль-Джазира»	13
Инофирмы	6	Связи с Африкой	14
Создание фирм со 100% инокапиталом	7	Связи с Россией	14
Работа с правительственными структурами	7	Представительства	14
Граница	7		
Таможня	7		

СОКРАЩЕНИЯ

АзБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АРСИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС —военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС —вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-технично-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПП-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭС-КАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; квтч.-киловатт/час; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

КАТАР

Государство Катар. Находится в Юго-Зап. Азии, в вост. части Аравийского п-ова, на побережье Персидского залива. Пл.: 11,4 тыс. кв. км. Население: 690 тыс. чел. (1997 г.). Столица: Доха — 200 тыс. чел. *Коренное население — примерно 25%, остальные — выходцы из арабских стран, Индии, Пакистана, Ирана и др.* Офиц. язык: арабский. Денежная единица: катарский риал = 100 дирхамам. Нац. праздник: 3 сент. — День независимости (1971 г.). Дипотношения с СССР установлены в 1988 г.

Госструктуры

Катар — абсолютная монархия. Эмир-шейх Хамад бен Халифа Аль-Тани (с июня 1995 г.). Наследник престола — шейх Джасем Бен Хамад Аль-Тани (с окт. 1996 г.). Премьер-министр — сводный брат эмира шейх Абдалла Бен Халифа Аль-Тани (с окт. 1996 г.). Мининдел — шейх Хамад Бен Джасем Бен Джабор Аль-Тани (с сент. 1992 г.). В Катаре действует Временная конституция (принята 19 апр. 1972 г.). Разрабатывается постоянная конституция. Функционирует совещательный орган — Консультативный совет (35 человек, назначаемые эмиром).

В XVI в. португальское господство над Катаром сменилось турецким. Фактическая же власть находилась у шейхов местных племен (с 1756 по 1850 гг. — племя Аль-Халифа, с 1850 по н.в. — Аль-Тани). С 1916 г. Катар — протекторат Великобритании. 3 сент. 1971 г. Катар был провозглашен независимым государством.

Экономика

Доля нефтегазпрома в ВВП достигает 75%. Доходы от продаж нефти и газа составляют более 85% всех экспортных поступлений. Разведанные запасы нефти — 860 млн. т., запасы газа — 380 трлн. куб. футов (III место в мире). Добыча нефти — 39,4 млн. т. в год (1997 г.). Добыча газа — 10 млн. т. в год.

Уровень инфляции — 4%. Внешний долг — 10 млрд. долл. На его обслуживание в 1998 г. выделялось 14% бюджетных поступлений. Денежная единица — катарский риал. **1 риал = 0,27 долл.**

Основные отрасли промышленности: производство химудобрений, нефтехим., сталелитейная, производство цемента, пищевая.

Протяженность дорог с твердым покрытием — 2,5 тыс. км., из которых половина асфальтирована. Морпорты: Доха, Умм-Саид, Рас-Лаффан. В столице есть межд. аэропорт. Ведутся работы по его расширению. Катар обладает одной из самых совершенных систем телекомсвязи в регионе Персидского залива.

Общий объем экспорта Катара — 3,7 млрд. долл., без нефти и газа — 390 млн. долл. Вывозятся также удобрения, сталь, цемент. Импорт Катара — 2,8 млрд. долл.

Образование и здравоохранение. Образование в Катаре на всех уровнях бесплатное. С 1973 г. в Дохе имеется ун-т. **Большинство катарцев получают высшее образование за границей, в основном в США.** Медобслуживание для катарских граждан бесплатное. Для проживающих в стране иностранцев плата составляет 30 долл. в год. В Дохе функционируют 3 госбольницы на 1192 койко-места, а также 26 поликлиник.

Эконом. положение Катара. Характеризуется продолжающимся пром. бумом при одновременном существенном росте инозаимствований. По темпам эконом. развития Катар занимал среди арабских стран в 1997 г. первое место — 8,5%.

ВВП Катара в 1997 г. достиг 33,8 млрд. риалов (9,2 млрд. долл.), превысив за 1996 г. на 15% за счет высокого уровня цен на нефть в I пол. 1997 г., начала масштабных поставок сжиженного газа с введенного в строй проекта «Катаргаз», увеличения отдачи от развивающихся быстрыми темпами основных отраслей катарской промышленности, усиления деловой активности частного сектора. В 1998 г. реальное увеличение ВВП было значительно ниже ожидавшегося ввиду резкого падения цен на нефть во II пол. 1997 г. — I пол. 1998 г. и составило 2,5–3,5%.

Для преодоления негативных тенденций, связанных с существенным сокращением поступлений от нефтяного экспорта, правительство пошло на увеличение добычи нефти и расширение объемов ее продаж, в результате чего ему удалось компенсировать около 70% потерь. Сокращены также каприходы, начато размещение на межд. фин. рынке гос. ценных бумаг, приняты меры по ускорению приватизации части госсобственности.

Эконом. стратегия правительства была нацелена на расширение промбазы страны, диверсификацию источников госдоходов, более рациональное использование имеющихся прир. ресурсов и госсредств. Главное внимание уделялось развитию тяжпрома, особенно нефтегазовому и химкомплексам, в которые в 1995–97 гг. было вложено 12 млрд. долл. Правительство намерено до 2000 г. **вложить в указанную сферу еще 15 млрд. долл., что должно обеспечить увеличение доли ненефтяной промышленности в ВВП до 50%.**

Продолжался курс на либерализацию эконом. жизни, создание условий для привлечения катарского частного сектора и инокapитала к участию в проектах развития.

В рамках этого курса предпринимаются меры по активизации деятельности открывшейся год назад биржи (на ней выставлены акции 17 местных компаний с общим капиталом 7 млрд. риалов), издан Закон об организации промышленности, имеющий целью поощрение участия частного сектора в индустриализации стран, завершается подготовка Закона об инвест. фондах, дающих возможность иностранцам покупать через них акции катарских компаний (этим правом пользуются только граждане Катара).

До конца 1999 г. в Катаре должны были быть приняты Законы об организации СП и об иноинвестициях, которые позволят иноинвесторам владеть большей частью акций в промпредохтах малого и среднего бизнеса, в области здравоохранения, гостиничного дела, туризма. Предполагается распространить эту практику на все проекты участие иностранцев в СП в Катаре ограничено 49%). В апр. 1998 г. состоялись первые в истории ТПП Катара выборы в ее руководящий орган — Совет директоров.

Фин. положение. Для финансирования крупных эконом. проектов, в первую очередь в области газа, правительство было вынуждено прибегать к привлечению инокредитов, объем которых достиг 10 млрд. долл., или 108% от ВВП, и имел тенденцию к дальнейшему увеличению. В 1996/97 ф.г.

Катар выплатил в качестве обслуживания внешнего долга 467 млн.долл., в 2000/01 г. эта сумма возрастет до 906,5 млн.долл.

По расчетам экспертов МВФ, значит. рост экспортных поступлений Катара в ближайшие годы (к 2000 г. — более чем в 2 раза) за счет поставок газа, нефти и продуктов нефтехимии позволит погасить задолженность по взятым до 1999 г. кредитам к 2005 г. Характерной особенностью Катара, значительно облегчающей задачу правительства в этой области, является то, что **большинство заключенных с иноинвесторами соглашений о предоставлении кредитов не имеют правит. гарантий** и предусматривают их выплату продукцией вводимых в строй предприятий.

По сравнению с предыдущим ф.г., госбюджет на 1998/99 г. предусматривал снижение расходной части на 4,4% — до 4,3 млрд.долл. и доходов на 7,7% — до 3,3 млрд.долл., при росте дефицита на 10,7% — до 905 млн.долл.

Резкое падение цены на нефть заставило правительство пересмотреть свои планы эконом. развития и сократить в 1998 г. расходы по статье «капстроительство» (в нее не входит финансирование нефтегазового сектора) на 35% — до 475 млн.долл. Из крупных проектов в этой области выделены ассигнования только на расширение межд. аэропорта Дохи.

По оценке экспертов МВФ, сложившаяся на нефтяном рынке ситуация не позволит Катару сбалансировать к 2000 г. госбюджет, как об этом было объявлено. Ликвидация бюджетного дефицита станет возможной лишь в 2003 г. Дефицит платежного баланса в 1997 г., по сравнению с предыдущим годом, возрос на 435 млн.долл., достигнув 2,7 млрд.долл.

Для компенсации потерь от снижения цен на нефть Катар увеличивал объемы ее поставок, одновременно снизив в 1997 г. объем импорта на 7%. Импорт машин и оборудования достиг 45%.

Нефтяной экспорт Катара (в основном стальная арматура, продукция нефтехимии, одежда) в 1997 г. составил 357 млн.долл.). Главными торг. партнерами Катара выступали: в экспорте — Япония, Ю.Корея, ОАЭ, США, в импорте — США (412 млн.долл.), Англия (302 млн.), Япония (274 млн.), Франция, ФРГ, Италия, ОАЭ, КСА.

Несмотря на неблагоприятную конъюнктуру на мировом нефтяном рынке, успешно развивалась банковская система страны. На 1 апр. 1998 г. авуары катарских банков составили 10,5 млрд.долл. Более 50% выданных ими кредитов приходилось на долю государства.

Соц. политика правительства, направленная в первую очередь на защиту интересов коренного населения страны (около 25%), позволяла поддерживать высокий уровень жизни. Нац. доход на душу населения составлял 17,6 тыс.долл. С учетом его перераспределения в пользу коренных катарцев он превышал 20 тыс. Главным источником бюджетных поступлений оставалась нефть. Ее доля составляла 35% в ВВП и более 70% в доходах государства.

Реализуемая с помощью инокомпаний программа развития нефтяной отрасли позволила довести ее добычу до 714 тыс.б/д (май 1998 г.).

Производство нефти возросло в 1997 г. на 30% и составило 39,4 млн.т., значительно превысив квоту ОПЕК (22,9 млн.). Рост ее добычи в 1998 г. со-

ставил 16%. В планах правительства — доведение производства нефти в 2000 г. до 854 тыс.б/д: Катар намерен добиваться пересмотра выделенных ему лимитов ОПЕК.

Одновременно с этим осуществляются проекты двукратного расширения имеющихся мощностей по перегонке нефти, а также сопутствующего газа внутри страны. 23 июня 1998 г. введен в строй завод по производству газового конденсата мощностью 40 тыс. б/д.

С учетом ожидаемого через 18–20 лет истощения запасов нефти правительство рассматривало своей главной стратегической задачей скорейшее **освоение месторождений газа, по запасам которого Катар занимает 3 место в мире** (6% мировых запасов) и создание на этой базе развитой перерабатывающей индустрии. По расчетам правительства, доходы от продажи за рубеж сжиженного газа возрастут с 520 млн.долл. в 1998 г. до 1,8 млрд.долл. в 2000 г.

7 мая 1998 г. введена в эксплуатацию II очередь проекта «Катар-газ», что позволило довести его суммарную мощность до 6 млн.т. сжиженного газа в год. Вся продукция комплекса предназначена для поставок **в Японию** в течение 25 лет. За этот период доходы Катара составят 20 млрд.долл.

На начало 1999 г. был намечен ввод в строй I очереди второго крупного газового проекта «Расгаз», общей мощностью 10 млн.т. (I очередь — 5,2 млн.т.). Финансирование проекта, участниками которого являются КГНК — 63% акций, ам. «Мобил» — 25% и компании «Итоку» — 4% и «Нишо Ивай» — 3%, в размере 3,45 млрд.долл. осуществляется за счет индустриальных займов (1,4 млрд.), размещения облигаций за рубежом (1,2 млрд.) и взносов акционеров (850 млн.). 92% его продукции будут поставляться в течение 25 лет в **Ю. Корею**.

Итоги состоявшегося в апр. 1998 г. в Дохе очередного тура переговоров с ам. корпорацией «Энрон» об учреждении в Катаре третьего крупного газового проекта давали основание предположить, что в 1999 г. могло быть подписано соглашение о строительстве завода сжиженного газа мощностью 5 млн.т. в год, большая часть которого будет экспортироваться в **Индию**.

Реализация амбициозных планов катарского правительства, рассчитывающего превратить Катар в начале следующего столетия в ведущего на мировом рынке поставщика сжиженного газа, доведя его производство до 20 млн.т. в год, во многом будет зависеть от достижения договоренностей о долгосрочных масштабных закупках катарского газа с зарубежными партнерами. Усиление конкуренции со стороны других производителей газа и обострение ситуации в Азии, где сосредоточены основные покупатели катарского газового экспорта, заставляет Доху активно искать новых покупателей, в т.ч. на европейском континенте.

Наряду с нефте-газовой сферой важное значение уделялось развитию других основных отраслей — нефтехим. сталилительной, по производству минудобрений, цемента, электроэнергии, пищевой.

В ближайшие планы правительства входит строительство заводов по производству этилена дихлорида, винила монохлорида, каустической соды (мощностью соответственно 340, 200 и 260 тыс.т. в год, стоимость — 600 млн.долл.; ввод в строй — 2000 г.); этилена и полиэтилена (500 и 467

тыс.т. в год, 800 млн.долл., 2001 г.); по производству метанола и МТВЕ (610 и 850 тыс.т. в год, 425 млн.долл., 2002 г.); стальных слитков (2 млн.т. в год, стоимость строительства — 400 млн.долл., ввод в строй — конец 1999 г.).

Совместно с инокомпаниями прорабатываются проекты строительства завода по переработке метана в жидкое топливо, завода по сепарации газового конденсата, комбината по производству алюминия, завода по производству аммония и мочевины (КАФКО-4).

В 1998 г. Катар начал экспорт цемента, который до этого был вынужден импортировать. Предпринимались шаги по развитию электроэнергетики. В дополнение к действующим ТЭС, производящим 1900 мвт., планируется строительство еще одной — «Рас Абу Фонтас-Си», на 700 мвт., первые агрегаты которой войдут в строй в 1999 г.

Ввиду сокращения госассигнований на более поздние сроки перенесена реализация ряда крупных и дорогостоящих проектов в области транспорта, автомобильного строительства, коммунальной инфраструктуры.

Торговля

Министерство экономики и торговли. В начале фев. 2002г. в Катаре создано новое министерство — экономики и торговли. Ему передана часть функций бывшего министерства финансов, экономики и торговли, которое будет курировать только финансовые вопросы. Министерство возглавил ранее занимавший должность помощника замминистра финансов, экономики и торговли Катара шейх Хамад бен Фейсал Аль Тани. К 17 фев. закончил работу специально созданный комитет по разделению компетенции двух министерств. В результате в составе минэкономики и торговли сформированы департаменты: по экономическим вопросам; по торговым вопросам (отделы внутренней и внешней торговли); по правовым вопросам; по инвестициям и международному сотрудничеству; по делам организаций.

Департаменты выставок, а также гостей и стандартов будут выведены из состава министерства и преобразованы в отдельные структуры.

Катарское руководство объясняет создание нового министерства необходимостью разгрузить минфин от работы, связанной с торгово-экономической спецификой и дать возможность финансовому ведомству сконцентрироваться на своем главном направлении деятельности.

В Дохе надеются, что минэкономики и торговли будет способствовать развитию частного сектора страны, чей статус снизился. Это касается среднего и мелкого бизнеса. Представители этой части бизнесменов сетуют на то, что вся торгово-экономическая деятельность (за рамками нефтегазовой сферы) поделена между десятком крупных холдингов (торгово-промышленных групп), руководство которых представлено в ряде госструктур, в т.ч. торгово-промышленной палате, что позволяет им создавать для себя выгодные условия работы на рынке Катара, ущемляя интересы мелких компаний.

Правовой департамент министерства займется изучением действующего законодательства с точки зрения его эффективности и исполняемости. Будут рассматриваться спорные ситуации между частными и госорганизациями в торгово-промыш-

ленной области, осуществляться меры по улучшению координации между соответствующими экономическими ведомствами. Нарекания имеются в адрес таможенной службы, которая нередко взимает незаконные пошлины за некоторые товары, поднимая их стоимость на местном рынке. Вопросы хранения и оформления грузов также нуждаются в пересмотре, отмечается ненужная бюрократизация процесса таможенной очистки. Сохраняются сложности с оформлением на работу иностранных специалистов, затруднено получение прописки для работы в Катаре для некоторых национальностей. Требуется упорядочения система лицензирования, оказания местными агентами услуг иностранным компаниям.

Важным направлением работы министерства должно стать привлечение иностранных инвестиций в экономику Катара, развитие торгово-экономического сотрудничества с иностранными государствами. На этом участке минэкономики и торговли будет сотрудничать с торгово-промышленной палатой.

В Дохе считают, что создание новой структуры даст новый импульс развитию торгово-экономического сотрудничества Катара с иностранными государствами, будет способствовать привлечению инвестиций внешних и внутренних, улучшит экономический климат на внутреннем рынке. Как говорят местные бизнесмены, появилась структура, куда можно пойти со своими проблемами.

Конференция по торговле. 26-27 марта 2002г. в Дохе прошла вторая конференция «Демократия и свободная торговля» (первая состоялась в Катаре в 2001г.). На ней присутствовало 100 делегатов из США, стран Евросоюза, арабских государств. Самой представительной делегацией на конференции как и в 2001г., стала делегация США (30 чел.). В нее вошли четыре члена конгресса, руководители Исламского института, Фонда наследия и Института стратегических исследований. На форуме присутствовал председатель ВТО М.Мур.

Были зачитаны доклады по 7 темам: структуризация открытых рынков и ее влияние на экономический рост; терроризм — угроза диалогу цивилизаций; роль технологий в образовании рынков; компоненты демократического общества; роль СМИ в продвижении диалога цивилизаций; роль женщины в демократическом обществе; мусульманско-христианский диалог.

Выступая на открытии конференции эмир Катара Х.бен Халифа Аль Тани подчеркнул, что в Катаре придают большое значение вопросам развития и укрепления демократических традиций. Об этом свидетельствует проведение свободных и демократических выборов в муниципальный совет Катара, предоставление женщинам права на участие в выборах в качестве избирателей и кандидатов, назначение их на посты в государственных и коммерческих структурах. Завершается работа над постоянной конституцией страны, после принятия которой будут проведены выборы в первый в истории Катара парламент.

Доклады, представленные на конференции носили неконфронтационный характер. Делегаты обозначали основные глобальные проблемы, стоящие на повестке дня международного сообщества. Подчеркивалась важность налаживания конструктивного диалога между исламской и христианской цивилизациями, обмена информацией об

обычаях, традициях и исторических реалиях, связанных с народами, проживающими на Востоке и Западе. Важную роль в этом процессе должны сыграть СМИ, адаптированные к современной ситуации, которые будут способствовать получению на Западе реального представления о проблемах, с которыми сталкиваются арабские и мусульманские народы. После событий 11 сент. западные СМИ сыграли отрицательную роль, предоставляя своей аудитории негативную и искаженную информацию об арабах, еще «сильнее отдаляя цивилизации друг от друга».

Позитивное воздействие может оказать организация встреч и обмена мнениями между мусульманскими и христианскими священнослужителями. Примером такой формы общения между представителями двух цивилизаций стал приезд в Доху в 2001г. епископа Кентерберийского.

В ряде выступлений, в основном представителей арабских государств, затрагивалась палестинская проблематика. Подчеркивалось, что невозможно говорить о демократических процессах на Ближнем Востоке до тех пор, пока Израиль не прекратит нарушать международные решения и права человека, продолжая оккупацию арабских территорий. Говоря о причинах низкого уровня экономического и социального развития в ряде арабских стран, не следует забывать, что половину XX в. они находились в состоянии непрекращающихся войн, инспирированных такими державами, как Англия и Франция. За 40 лет на Ближнем Востоке произошло 12 войн, не говоря о мелких конфликтах.

Инофирмы

С 2000г. в стране ведется работа по переработке законодательства, касающегося взаимодействия местных коммерческих структур и госучреждений с иностранными партнерами. Это делается с целью увеличения притока иностранных капиталов в экономику Катара, повышения отдачи от существующего сотрудничества между местными и иностранными компаниями.

Катар предоставляет льготы потенциальным инвесторам, а также достаточно благоприятный с экономической и политической точек зрения климат для ведения коммерческой деятельности: низкие цены на энергоносители у продавцов нефти и газа; страна с хорошо развитой современной инфраструктурой; стабильная по отношению к доллару национальная валюта; политическая стабильность и высокий социальный уровень жизни для иностранцев; нет ограничений на переводы капиталов и прибылей; отсутствие таможенных пошлин на ввоз оборудования и сырья/вывоз продукции, необходимых для осуществления проектов на территории Катара; освобождение от большинства налогов всех граждан и иностранцев, возможность поучения инвесторами налоговый льгот; стратегическое географическое положение, благоприятное для экспорта в соседние регионы. Ближний Восток, Азию, Африку; устойчивые экономические связи со странами Персидского залива, что открывает доступ на важный рынок, имеющий большую покупательную способность; облегченное получение земельных участков со всеми коммунальными подводами; большое предложение квалифицированной и недорогой рабочей силы.

Регламентация коммерческой деятельности иностранных компаний в эмирате: деятельность иностранных структур в Катаре регулируется Законом № 4 1986г. «О деятельности агентств», Законом № 25 1990г. «Об иностранном участии», Законом № 13 2000г. «Об иностранных инвестициях». Законом № 11 1981г. «О коммерческих компаниях».

Эти акты предусматривают обязательное наличие у иностранной компании, намеренной работать в Катаре, катарского агента или представителя (физического или юридического лица), который должен обеспечивать поиск каналов сбыта на местном рынке ее продукции и услуг. Исключение составляют зарубежные структуры, которые поставляют продукцию ВС Катара и силам полиции. Здесь деятельность осуществляется напрямую.

В большинстве случаев иностранная компания, собирающаяся работать в Катаре подбирает местного агента, который по закону должен контролировать не менее 51% акций представительства. Это связано в т.ч. с тем, что большинство разрешений и лицензий на ведение коммерческой деятельности в Катаре по местному законодательству могут получить только катарцы. Любая продукция, импортируемая в Катар должна ввозиться физическим или юридическим лицом, имеющим лицензию, которая выдается министерством экономики и торговли лишь катарским гражданам. Необходимо серьезно подходить к вопросу о выборе местного агента, т.к., от его компетентности зависит успех бизнеса в Катаре, и следует учитывать, что процесс смены местного агента сложен и занимает много времени. Хороший катарский партнер должен иметь связи в государственных и частных структурах, получать информацию о предстоящих тендерах, которые могут заинтересовать иностранного заказчика, иметь доступ к ключевым государственным фигурам с тем, чтобы при необходимости представить им иностранную компанию, на которую он работает. При выборе катарского партнера следует учитывать, что имея хорошие связи в какой-то определенной сфере, в других он может оказаться абсолютно бесполезным. Поэтому рекомендуется назначать представителя под конкретный проект, в той области, в которой он имеет опыт работы и хорошо налаженные связи.

Участие иностранных компаний в тендерах более выгодно осуществлять через катарского представителя, который, находясь в Катаре, с меньшими затратами может получать необходимую информацию и реагировать на изменения в конъюнктуре местного рынка.

После достижения договоренности о создании представительства между иностранной компанией и катарским агентом подписывается агентское соглашение, обычно на арабском и английском языках, которое должно быть зарегистрировано в Департаменте коммерческой регистрации министерства экономики и торговли Катара. Министерство имеет функции арбитражного органа при разборе споров между сторонами, касающихся агентских соглашений. В случае невозможности министерства решить ситуацию дела передаются в местные гражданские суды.

Местные агентские законы разрешают ввоз и продажу фирменных продуктов питания и товаров только генеральному агенту. Однако в случае, если местный агент завышает цены или не может по-

ставить на рынок какие-либо товары, министерство имеет полномочия передать право на импорт этих товаров другой местной компании.

Сложной является процедура создания СП. Соотношение местного капитала к иностранному требуется, как и в большинстве случаев, не менее 51% к 49%. Иностранная фирма вместе с катарским агентом должны обратиться в Департамент коммерческой регистрации министерства экономики и торговли Катара для официальной регистрации агентства, СП или дочернего предприятия. Необходимо оплатить пошлины, предоставить оригиналы соответствующих соглашений между иностранной и катарской фирмами. Процесс занимает две недели, регистрация торговых марок — несколько месяцев.

После этого следует получить в министерстве муниципалитетов и сельского хозяйства разрешение на предпринимательскую деятельность. Здесь представляются копии агентского соглашения и коммерческой регистрации.

Создание фирм со 100% иностранным капиталом. До принятия в 2000г. закона «Об иноинвестициях», старый нормативный акт предусматривал, что катарская доля капитала в СП или представительстве не должна быть ниже 51%. Исключение составляли компании, которые работали и работают на некоторых жизненно важных для Катара проектах в нефтегазовой сфере, и имеющие уникальные технологии. В этих случаях указом министра экономики и торговли, а иногда эмирским декретом, их доля увеличивалась до 100%. В соответствии со статьей 2 нового закона «Об иноинвестициях» предусматривается создание представительств с иностранным капиталом от 51 до 100%, однако лишь в сферах сельского хозяйства, промышленности, здравоохранения, образования, туризма, разведки и развития минеральных ресурсов, энергетики при том понимании, что данные проекты согласуются с планами катарского правительства в области экономического и социального развития.

Иностранцы не имеют права инвестировать в банковский, страховой сектора, приобретать недвижимость. Основные сектора экономики: нефтяная, газовая, нефтехимическая и энергетическая, предусматривают 51% участие в компаниях катарского партнера (в этом секторе катарскую сторону всегда представляет Катарская нефтяная компания).

В случае, если иностранная компания причинам считает, что ей необходимо создание на территории Катара представительства с долей иностранного капитала, превышающей 49%, необходимо предпринять следующие шаги.

1. Головная иностранная компания или инвестор достигает соглашения или подписывает контракт с катарским министерством, департаментом или госкомпанией. Контракт должен касаться выполнения иностранным партнером конкретного проекта в области развития.

2. Иностранный партнер должен представить в минэкономики и торговли соглашение/контракт, приложив к нему письмо с просьбой к министру экономики и торговли разрешить создание иностранной компании (с долей иностранного участия более 49 %). В письме должен быть четко указан катарский агент (даже в случае создания полностью иностранной фирмы катарская компания

или физическое лицо должны представлять ее интересы в катарских госструктурах), а также название проекта, в котором она будет участвовать.

3. Если министр экономики и торговли согласен с просьбой, он издает министерское распоряжение, дающее право иностранным сторонам создать в Катаре фирму под своим именем, которая будет заниматься определенным видом деятельности, указанным в ее письме.

4. На основании этого распоряжения катарский агент регистрирует фирму в Департаменте коммерческой регистрации министерства экономики и торговли Катара. До 1995г. данный вопрос решался лишь на уровне эмира.

Иностранные компании, работающие в Катаре должны платить налог на корпоративные доходы — от 5 до 35 %. Его уровень определяется в ходе переговоров с катарскими властями по условиям контракта. Подоходный налог в Катаре не взимается.

Работа с правительственными структурами. Правительство в Катаре остается основным потребителем иностранных товаров и услуг. Все правительственные контракты на поставки подпадают под действие законодательного акта по тендерам № 8 1979г. Процедура гостендеров подразделяется на две группы. Центральный комитет по тендерам минэкономики и торговли курирует закупки от 12000 долл. и выше. Мелкие тендеры проводятся курирующими министерствами. Отдельно решаются вопросы поставок для нужд армии и сил полиции.

Минэкономики и торговли является главным координатором по вопросам госзакупок. Министерство муниципалитетов и сельского хозяйства является главным куратором строительной деятельности, которая ведется правительством страны. Минэнергетики и промышленности курирует проекты в своей области.

Существует также государственное бюро закупок, которое является подразделением Центрального комитета по тендерам минэкономики и торговли, и занимается контрактами на поставки оборудования и сырья по запросам министерств. Через него ежегодно проходят тендеры на сотни миллионов долларов.

Для выполнения контрактов правительство приглашает иностранные и местные фирмы принять участие в преквалификации для конкретного контракта. Поиск в основном осуществляется катарскими компаниями, реже через посольства Катара в иностранных государствах. Отбор идет по следующим критериям: финансовое положение, деловая репутация и опыт работы. Обычно контракт получает компания, которая отвечает всем требованиям и предложившая наименьшую стоимость за свои услуги.

Иностранная или местная компания, получившая госконтракт обычно получает 20% стоимости контракта против безусловных банковских гарантий (unconditional bank guarantees). Остальные платежи осуществляются правительством в соответствии с принятым графиком платежей по мере выполнения проекта.

Граница

Таможня. Особое внимание таможенных служб уделяют выходцам из Пакистана, Малайзии и других стран ЮВА, багаж которых досматривается

полностью. Граждане именно этих стран наиболее часто задерживаются при попытке незаконного провоза наркотиков на территорию Катара с целью их распространения в стране или перепродажи в другие страны.

Более или менее крупные партии наркотиков периодически обнаруживают тамож. службы морпортов Катара при досмотре судов, прибывающих из стран Юж. Азии. Поэтому морские грузы являются предметом особого внимания таможенников. Аналогичные процедуры проходят и лица, выезжающие из страны. Их багаж также подлежит просвечиванию.

К ввозу в Катар запрещены следующие товары: оружие, боеприпасы, взрывчатые вещества и все, что используется при их изготовлении; любые виды наркотиков, допинга, веществ, вызывающих галлюцинации, а также то, в состав чего они входят; любые виды свиного мяса и то, в состав чего оно входит; пиротех. игрушки; радиоактивные вещества, ядовитые сыворотки и опасные концентраты; журналы, книги, пленки и кассеты, противоречащие и наносящие вред нравственным нормам и основам религии; печатные издания и листовки, противоречащие требованиям безопасности; испорченная продукция, способная нанести вред здоровью; израильские товары, товары, подлежащие бойкоту и занесенные в черный список; любые виды фальшивых денежных знаков; многослойные рыболовные сети, а также сети с диаметром менее 4 см; детские игрушечные летательные аппараты, управляемые электронным путем; аппараты для азартных игр; материалы, в состав которых входит свиной жир; продукция, содержащая рекламу сигарет (зажигалки, канцтовары и др.); сигареты, не содержащие на упаковке предупреждения: «Курение — основная причина сердечно-сосудистых заболеваний и рака»; автомобили, несоответствующие требованиям, предъявляемым в странах Персидского залива; продукция, подвергнутая радиоактивному излучению и воздействию ядерной пыли; музыкальные поздравительные открытки; одежда с написанными именами аллаха и аятами корана; военная униформа и одежда ее имитирующая.

По предварительному разрешению разрешается ввозить: вина и спиртные напитки для сотрудников дипмиссий; инсектициды; химикаты; лекарственные и наркотические препараты, используемые в фармацевтике; хищных животных и змей; аппаратуру для радиопередачи и радиоприема; автомобильные прожекторы; беспроводные телефонные аппараты, работающие на длинных дистанциях; домашних животных (птица, скот и т.д.), за исключением ввозимых с предъявлением справки о здоровье; лошадей; печатные издания, аудио и видеокассеты;

На ввоз и вывоз валюты в любых количествах ограничений не имеется. Тамож. декларация заполняется только в случае, если имеются предметы, которые необходимо декларировать.

Все товары, ввозимые в Катар, облагаются тамож. пошлиной, если их количество превышает размеры личных потребностей. Ниже указан размер установленной пошлины, взимаемой со стоимости товара по условиям поставки СИФ: товары общего характера — 4%; полосы железа, произведенные в Катаре или аналогичные им — 20%; сигареты — 70% от стоимости или 56 риалов за каждые

1 тыс. сигарет; сигары — 70% от стоимости или 105 риалов за кг.; прессованный или дробленый табак — 70% или 30 риалов за кг. нетто; нюхательный табак — 70% от стоимости или 30 риалов за кг. нетто; необработанный табак — 70% от стоимости или 15 риалов за кг. брутто.

От тамож. пошлин, а также от других видов налогов и пошлин освобождаются следующие товары, если при их ввозе не нарушаются требования и предписания Тамож. управления: прод., потребительские и товары первой необходимости, включенные в список Тамож. департамента, если в отношении их освобождения издан декрет или указ эмира; коммерческие образцы; провизия, ГСМ, запчасти и принадлежности для морсудов и самолетов, — все в порядке взаимности; личные вещи, не подлежащие купле-продаже, такие как ордена и медали, спортивные и научные награды; средства обучения и перемещения инвалидов; оборудование, товары и материалы для госпредприятий; религиозные, культурно-просветит., информизация и материалы; подарки, образцы, жертвоприношения и гум. помощь.

От тамож. и других видов пошлин и налогов освобождаются также подарки и жертвоприношения, поступающие в адрес следующих заведений, если эти подарки и жертвоприношения предназначены для их оснащения и функционирования, а также для строительства работающих в их системе объектов: мечети и молельные помещения; ун-т, ин-ты, школы, детские сады и ясли; приюты, дома престарелых и инвалидов, благотворительные общества; больницы, центры медобслуживания, принадлежащие государству или благотворит. организациям, предоставляющим бесплатные услуги. Размеры освобождения, исключения и необходимые для него условия определяются решением Совета министров.

Виза. Право на безвизовый въезд в Катар имеют только подданные Катара. Подданные стран ССАГПЗ, а также граждане других стран, имеющие в паспорте прописку в Саудовской Аравии, КСА, Кувейте, Омане, Бахрейне или ОАЭ имеют право на получение 14-дневной визы в аэропорту или на погранпункте Абу-Самра (в случае въезда автотранспортом). Для получения такой визы необходимо заплатить 105 риалов (1 долл. = 3,64 риала).

Гражданам других стран за визой необходимо обращаться в катарское посольство в своей стране. Посольство выдает визы только после получения ответа из МИДа Катара, который в обязательном порядке запрашивается.

Виза может быть запрошена и приглашающей стороной в Катаре. Крупные гостиницы запрашивают визы для туристов, планирующих в них остановиться. Запрос поступает в МВД, которое дает ответ не ранее, чем через две недели.

Для граждан, прибывающих по приглашению зарегистрированных в Катаре компаний, оформлением виз занимается приглашающая компания. Причем срок рассмотрения запросов на визы в МВД часто зависит от положения, которое занимает компания на внутреннем рынке. Он варьируется от 3 дней до 3 недель.

Компании, работающие в Катаре, могут запросить на приглашенных визы сроком на 72 часа. Запрос делается непосредственно в аэропорту и ответ поступает через три дня. Такие визы обходятся

подданным Великобритании в 200 риалов, а гражданам других стран в 105 риалов. 72-час. виза в пределах одних суток может быть продлена на 7 или 14 дней, причем за каждые семь дней уплачивается сумма равная сбору за визу: 200 риалов с подданных Великобритании и 105 риалов с граждан других стран.

В отличие от 72-час. и 7-дн. визы, визы сроком на один, два или три месяца запрашиваются в иммиграционно-паспортном управлении МВД. Разрешение МВД поступает в двухдневный срок, однако нередко случаются задержки. Стоимость такой визы составляет 100 риалов.

Лица, желающие поддерживать деловые контакты с Катаром могут получить 6-мес. или годичную многократную визу. Запрос на такую визу подается либо поручителем (спонсором) внутри Катара в паспортно-иммиграционное управление, либо за пределами страны — катарскому консулу. Для обращения за многократной визой в посольство Катара необходимо иметь письмо от поручителя с объяснением причин требования многократной визы. Стоимость многократной визы составляет 405 риалов.

Для пребывания в Катаре на срок более 3 мес. (проживание, работа по длительному контракту, проживание по месту работы родственника или знакомого) необходимо получить прописку.

Оформление прописки — это наиболее сложная процедура. Ее могут получить лишь лица, находящиеся на спонсорстве катарского поручителя или граждане, прибывающие под спонсорство этих лиц (чаще всего члены семей).

Обычно запрос на прописку направляется лицом, пребывающим в Катаре на основании 3-мес. визы. Разрешение МВД поступает через несколько месяцев. В случае если за этот период истекает срок действия 3-мес. визы, необходимо выехать из страны и заново въехать в нее, получив новую визу. Обычно в этих случаях граждане вылетают в одно из расположенных поблизости государств Персидского залива (между странами ССАГПЗ действует соответствующее соглашение о системе «виза-чейндж»), где за сумму, эквивалентную 100 риалам в их паспортах проставляется штамп о въезде и выезде. На ближайшем самолете, которого они обязаны ждать, не покидая транзитного зала, они возвращаются обратно в Катар.

Прописка оформляется сроком на 1 или 2 года. Помимо вышеуказанных виз, выдаваемых сроком до 3 мес. и подпадающих под категорию «гостевых», существуют спецвизы, запрашиваемые специально для последующего получения прописки: т.н. резидентские визы, выдаваемые либо катарским посольством за рубежом, либо в аэропорту для последующего оформления прописки. Получивший такую визу обязан в недельный срок обратиться в иммиграционно-паспортное управление. При переоформлении резидентской визы в постоянную прописку необходимо пройти медкомиссию, включающую общий осмотр, анализ крови на ВИЧ-инфекцию, анализ крови на резус-фактор и группу, рентгеновский снимок грудной клетки, снять отпечатки пальцев в УВД. Оплата получения прописки включает 300 риалов в счет погашения госрасходов на медкомиссию, 50 риалов за последующее оформление личной карточки-удостоверения личности, символическую госпошлину.

В случае если заявку на прописку (в такой заявке указываются личные данные заявителя и спонсора) подает лицо, въехавшее в страну по гостевой визе, процедура осложняется необходимостью получения в МВД спец. штампа в паспорте о «разрешении на переоформление гостевой визы в прописку». Стоимость такого штампа — 300 риалов.

Для выезда из Катара каждый, имеющий катарскую прописку, обязан получить разрешение на выезд. Такое разрешение ставится штампом в паспорте Иммиграционно-паспортным управлением или паспортным отделом в аэропорту после предоставления соответствующей выездной анкеты за подписью спонсора. При отсутствии в стране более 6 мес. прописка аннулируется.

За нарушение паспортно-визового режима взимаются **большие штрафы**. Так, за первый день нахождения в стране по истечении срока действия визы штраф составляет 500 риалов, а за каждый последующий день — по 100 риалов. За намеренное нахождение в стране свыше указанного в визе срока, за незаконный уход от спонсора или переход от одного спонсора к другому без перерегистрации предусматриваются строгие меры наказания вплоть до депортации.

Быстрота или сложность решения катарскими властями паспортно-визовых вопросов определяется не только влиянием спонсора, но и нац. принадлежностью ходатайствующего лица. Подданным Великобритании, временно проживающим в Катаре, оформить приглашение и получить разрешение на въезд гостей из числа своих сограждан предельно легко, в то время как гражданам Египта практически невозможно. От прохождения медкомиссии и процедуры снятия отпечатков пальцев освобождаются лица с диппаспортами, а с мая 1999 г. также с служебными (в случае с техсотрудниками посольства РФ) и спец. (в случае с техсоставом посольств иностр. государств).

О катарско-бахрейнских отношениях. В основе периодических обострений отношений между Катаром и Бахрейном лежит прежде всего неурегулированность вопроса о принадлежности архипелага Хавар.

Территор. и пограничные споры между двумя государствами начались более 200 лет назад. Тогда п-в Катар фактически находился под контролем бахрейнских правителей. С янв. 1861 г., когда был подписан англо-бахрейнский договор о протекторате, отношения между Катаром и Бахрейном перешли в сферу компетенции брит. полит. резидентуры Персидского залива. В сент. 1868 г. правители Катара и Бахрейна заключили мирный договор, в котором роль арбитра во всех спорах и конфликтах между двумя странами закреплялось за Англией.

Притязания Бахрейна на п-в Катар автоматически утратили силу после того, как в нояб. 1916 г. было подписано англо-катарское соглашение о протекторате.

В период между I и II мировыми войнами противоречия между двумя странами то затухали, то разгорались. Дело в том, что притязания Бахрейна, помимо архипелага Хавар, распространялись и на сев.-зап. часть катарского п-ва с центром в Зубаре. Свои притязания на Зубару правители Бахрейна обосновывали тем что именно здесь в 1766 г. поселился род Аль-Халифа после того как с частью племени бани атбан покинул Кувейт. Из Зуба-

ры шейхи из рода Аль-Халифа в 1780 г. повели наступление на Бахрейн, которым они овладели в 1783 г. Поэтому шейхи рода Аль-Халифа считали Зубару частью Бахрейна.

После II мировой войны Зубара формально находилась под юрисдикцией правителя Катара, а архипелаг Хавар — под юрисдикцией Бахрейна.

К началу 50-х гг. Бахрейн фактически отказался от своих притязаний на Зубару, в то время как катарцы выражали протесты по поводу отторжения архипелага Хавар (расположенного на расстоянии около 2 км. от побережья Катара).

Вопрос приобрел новую остроту после того как спорными р-нами континентального шельфа заинтересовались зап. нефтекомпании. В начале 60-х гг. под давлением западников правители двух стран возобновили переговоры, которые зашли, однако, в тупик из-за вопроса о Хаваре.

В 1971 г. и Катар и Бахрейн обрели полит. независимость, поэтому проблема демаркации морских границ между ними стала особенно актуальной. В авг. 1974 г. в Лондоне состоялся очередной тур двусторонних переговоров на основе плана, подготовленного британскими экспертами. Однако этот план не удовлетворил ни одну из сторон, и переговоры вновь зашли в тупик. Стремясь избежать их провала, эмир Катара предложил в качестве компенсации за архипелаг Хавар часть континентального шельфа, а в случае обнаружения на архипелаге нефти — 10 млн.долл. ежегодно. Бахрейнцы это предложение отвергли.

В 70-е гг. активные усилия по разрешению спора прилагали ЛАГ и КСА, но все эти попытки не увенчались успехом.

Положение приняло угрожающий характер летом 1978 г. во время проведения военных учений Бахрейна в р-не Хавара. В ответ на эту явно провокационную акцию катарцы арестовали несколько бахрейнских рыболовецких судов. Предотвратить вооруженное столкновение между двумя странами удалось лишь при посредничестве короля КСА.

В марте 1982 г. в р-не Хавара вновь были проведены бахрейнские военные учения, однако снова дело обошлось без вооруженного конфликта.

В дальнейшем при активной посреднической роли саудитов в 1987 г. удалось достичь соглашения между Дохой и Манамой, которое, в частности, содержало обязательство сторон воздерживаться от каких-либо действий, направленных на усиление их юр. позиций в территориальном споре или на изменение статуса архипелага Хавар, сложившегося на момент подписания этого соглашения.

В 1990 г. после многочисленных консультаций и опять же при активной медиаторской роли Эр-Рияда (а также Маската) был подписан трехсторонний саудовско-катарско-бахрейнский протокол, в соответствии с которым было решено передать спор из-за архипелага Хавар на рассмотрение Межд. суда в Гааге (дело было передано Катаром в 1991 г.).

Межд. суд принял к рассмотрению вопрос о принадлежности архипелага Хавар в 1995 г. Бахрейнские власти, фактически дезавуировав свою подпись под протоколом 1990 г., объявили о своем непризнании будущего решения суда, ссылаясь на «незаконность» одностороннего обращения Дохи в суд. При этом бахрейнцы прекрасно понимали,

что рассмотрение вопроса судом неминуемо завершится вынесением конкретного вердикта, который совсем не обязательно будет в их пользу.

Период 1995-97 гг. был отмечен новым ростом напряженности в катарско-бахрейнских отношениях. Катарцы обвиняли Манаму в поддержке стремления свергнутого эмира Халифы вернуться на престол (Халифа пообещал в случае своего возвращения на трон немедленно отозвать дело о Хаваре из суда и решить этот территор. вопрос на «братской основе»). В ответ на это в период обострения внутривосточ. обстановки в Бахрейне Доха развернула широкую пропагандистскую кампанию против правящего режима Манамы и представила прямой эфир на катарском телевидении видным деятелям бахрейнской оппозиции.

Такие всплески напряженности в двусторонних отношениях происходили и в дальнейшем. В конце 1996 г. в соответствии с решением совещания в верхах ССАГПЗ была создана 4-сторонняя комиссия (КСА, ОАЭ, Кувейт и Оман) по нормализации катарско-бахрейнских отношений. Предполагалось подписать Протокол о принципах урегулирования противоречий. Однако этого сделать не удалось, так как Доха настаивала на том, чтобы документ не касался вопроса о территор. споре, который должен рассматриваться в Межд. суде.

С мертвой точки дело несколько сдвинулось в фев. 1997 г., когда при помощи Лондона в брит. столице была организована «случайная» встреча мининдел Катара Хамада бен Джасема с наследным принцем Бахрейна, а затем произошел неожиданный визит Х. бен Джасема в Манаму и его встреча с эмиром Исой Аль-Халифа, по итогам которой стороны ооъявили об установлении дипотношений и намерении обменяться посольствами. Вопрос об обмене посольствами до сих пор остается открытым так же как и вопрос о подписании двустороннего протокола об основах катарско-бахрейнских отношений.

Что касается территор. спора из-за Хавара, то катарская сторона твердо намерена довести судебное разбирательство до конца, тем более что правомерность обращения в Межд. суд уже не оспаривался и Манамой.

В июне 1998 г. бахрейнская печать сообщила о намерении построить мост длиной в 22,5 км., связывающий Манаму с Хаваром, а также построить на главном о-ве архипелага небольшой аэропорт для приема туристских самолетов.

Планируется также строительство курортного комплекса коттеджей-гостиниц. В ответ на эти сообщения катарский МИД заявил, что «Бахрейн не имеет право разворачивать какую-либо деятельность на архипелаге Хавар». По мнению катарцев, суд в Гааге вынесет свое решение не ранее 2000 г.

Нефтегаз

Катарско-ам. отношения. Существенно усилившееся с начала 90-х гг. ам. проникновение в Катар объясняется наряду с соображениями военно-полит. характера и возросшим интересом ам. компаний к участию в нефтегазовых проектах Катара, приносящих огромные прибыли. **Себестоимость производства нефти на катарских морских промыслах в 5-6 раз, а на суше — до 15 раз ниже соответствующих показателей в Сев. море.**

В эконом. области Катар ставил перед собой задачу привлечения ам. инвестиций, необходи-

мых для освоения и развития нефтегазовых месторождений, и новейших ам. технологий.

В военной области США продолжали усилия на закрепление своего военного присутствия в Катаре, который рассматривается Пентагоном в качестве удобного пункта складирования тяжелого ам. вооружения и боеприпасов и базирования ам. авиации.

В фев. 1998 г. в ходе обострения иракского кризиса Доха вновь подтвердила ам. стороне свое обязательство, вытекающее из Соглашения о сотрудничестве в области обороны 1992 г. и последующих договоренностей, о предоставлении США, в случае необходимости, своей территории для нанесения удара по Ираку.

Продолжались строит. работы по созданию на территории Катара двух объектов СЕНТКОМ США: в пригороде Дохи — депо для военной техники в расчете на одну тяжелую бронетанковую бригаду США со всей необходимой инфраструктурой; в 50 км. на юго-запад от Дохи — комплекс складов боеприпасов. Ожидалось что эти работы, оцениваемые на 100 млн.долл., будут завершены в конце лета 1999 г. До этого ам. тяжелая техника складировалась в предместье Дохи на территории катарской воинской части и обслуживалась ам. военно-тех. персоналом. Она насчитывала 116 танков Abrams M1-A1 и 60 БМП «Брэдли», которые в случае необходимости могут быть задействованы на заливном театре военных действий.

Другим важным для Пентагона направлением сотрудничества оставалось использование ам. ВВС аэропорта Дохи, «обкатанного» авиагруппировками США, которые находились здесь в мае-июле 1996 и фев.-мае 1997 гг. В 1998 г. Доха не принимала подобные авиагруппы, однако оставленное американцами наземное оборудование, позволяющее развернуть в кратчайшие сроки наземные службы для приема и обеспечения полетов, свидетельствовало о намерении использовать в дальнейшем аэропорт столицы Катара.

За последние 6 лет ам. инвестиции в Катар увеличились со 100 млн.долл. (1992 г.) до 7 млрд. (июль 1998 г.). За этот же период численность ам. колонии возросла с 30 чел. до 4,5 тыс.чел. По оценке ам. экспертов, **капвложения США в катарскую экономику составят к 2002 г. 15 млрд.долл.**

Главной сферой приложения ам. капиталов оставался нефтегазпром, где задействовано 4/5 находящихся в Катаре ам. специалистов. Наибольшую активность в области добычи нефти проявляли: АРКО, «Оксидентл петролеум», «Пензойл», «Шеврон», газа — «Мобил». В двух крупнейших газовых проектах Катара — «Катаргаз» и «Расгаз» доля «Мобил» составляет 10 и 26,5% соответственно. Ведутся также переговоры с корпорацией «Энрон» о строительстве третьего крупного завода по сжижению газа, мощностью 5,5 млн.т. в год. Заметную активность проявляют также «Эксон» (переработка газа в сжиженные нефтепродукты), «Филипс» (комплекс по производству этилена и полиэтилена). Прочные позиции удерживаются компаниями «Бектел», «Макдермот», «Келлог», «Гудзон», «Моторола», «Сен-Марк» и др.

Во внешней торговле Катара США продолжают удерживать II место после Японии. Товарооборот между двумя странами, возросший за последние 6 лет в 3 раза, сохранился в 1998 г. на уровне 550 млн.долл.

О поездке эмира Хамада по странам Азии. Пакистан, Индию, Таиланд, Китай, Ю. Корею, Японию и Казахстан посетил эмир Катара шейх Хамад бен Халифа Аль Тани с 5 по 22 апр. 1999 г.

В ходе визита эмира в Пакистан стороны вернулись к переговорам о строительстве газопровода длиной в 1660 км. между двумя странами для поставок катарского сжиженного природного газа в Пакистан. Эти переговоры были начаты еще в 1994 г., но они были приостановлены из-за разногласий вокруг цен на газ. Состоялось подписание соглашений «О поощрении и взаимной защите инвестиций», «Об избежании двойного налогообложения», а также Протокола о взаимопонимании между ТПП двух стран.

6-8 апр. ожидалось, что во время визита эмира в Дели состоится подписание соглашения сроком на 25 лет о поставках в Индию 7,5 млн.т. катарского сжиженного газа в год, чему предшествовала большая подготовительная работа. Однако в последний момент, из-за возникших разногласий на предмет транспортировки, подписание уже во второй раз пришлось перенести.

Тем не менее визит Хамада заслуженно оценен сторонами как плодотворный, поскольку состоялось подписание 5 соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, о сотрудничестве в области молодежи и спорта, о создании совета предпринимателей между ТПП двух стран, о поощрении сотрудничества в области малой и средней промышленности.

8-11 апр. состоялся визит катарского лидера в Китай и встреча эмира Хамада и пред. КНР Ц.Цзэминя; доминировали формы сотрудничества в энергетической области. В заключит. коммюнике отмечена готовность Катара «осваивать» китайский энергорынок, что перекликается с потребностями КНР в катарском газе. Однако, для более предметных переговоров еще необходимо время. Были подписаны: «Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций», «Соглашение о воздушном сообщении между Дохой и Пекином».

Офис. часть визита эмира в Таиланд заняла один день (12 апр.). Эмиром высказана идея созыва совета предпринимателей двух стран для обсуждения развития турбизнеса, а также предложение сделать Катар перевалочным пунктом для реэкспорта тайландских продтоваров в страны Персидского залива. Эмир Хамад проявил заинтересованность в ответ на предложение тайландской стороны участвовать в проекте строительства транстаиландского газопровода в юж. части страны. Возможность поставки катарского газа в Таиланд на встрече не рассматривалась.

Итогом пребывания высокопоставленной катарской делегации в Бангкоке явилось подписание «Договора об эконом. торг. и тех. сотрудничестве», а также достижение договоренности между Катарской ген. нефтяной корпорацией и Гос. нефтяной компанией Таиланда о создании рабочей группы из представителей двух стран для развития механизма инвестирования в такие отрасли, как нефтехимия и химудобрения, и увеличения экспорта нефти и нефтепродуктов из Катара в Таиланд.

Основной целью визита эмира Хамада в Ю. Корею (15-18 апр.) было добиться увеличения

капвложений в экономику Катар. Эмир Хамад и президент Ю. Кореи констатировали, что торг.-эконом. сотрудничество между двумя странами достигло масштаба стратег. партнерства. По соглашению 1997 г., начиная с авг. 1999 г. Катар в течение 25 лет будет ежегодно поставлять в Ю. Корею 4,8 млн.т. газа. На переговорах обсуждались вопросы расширения участия корейских компаний в развитии предприятий катарского нефтегазового комплекса. Подписано в ходе визита Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций.

С 18 по 21 апр. в Токио катарский глава проводил контакты с президентами крупных частных компаний, а министр энергетики, промышленности, электро- и водоснабжения А.Атыйя выступил в японской столице с лекцией о развитии энергокомплекса Катар и инвест. климате в стране. Япония закупает 90% катарского газа и 80% нефти, большинство кредитов, выделенных Катару на развитие газовой индустрии, получено из Японии. Катар заинтересован и в дальнейшем расширить рынок сбыта для своего газа на этом направлении (катарский газ покрывает лишь 10% потребностей Японии).

Заключительным пунктом азиатского турне эмира был Казахстан (21-22 апр.), который Хамад посетил с ответным визитом (президент РК Н.Назарбаев приезжал в Доху в мае 1998 г.). В Дохе уделяют растущее внимание отношениями с Казахстаном, представляющим обширный рынок сбыта (прежде всего нефтехимпродукции, удобрений и реэкспорта). В свою очередь Казахстан заинтересован в привлечении инвестиций из стран Персидского залива. В этой связи стороны еще раз подчеркнули стремление к продолжению консультаций (первое заседание высшей совместной комиссии было решено провести в 1999 г.), налаживанию воздушного сообщения между Дохой и Алма-Атой.

Катарско-суданские отношения. Отношения с Суданом занимают важное место в связях Дохи с арабскими странами-нечленами ССАГПЗ. Со своей стороны Хартум, в известной степени изолированный от мирового и арабского сообщества, заинтересован в развитии межд. отношений, в частности с арабскими государствами Персидского залива, где Катару отводится значит. роль. Особенно показательны полит. контакты между руководством двух стран.

В Катаре заинтересованы в том, чтобы Судан стал стабильным и поступательно развивающимся государством, полноценным компонентом «общееарабского дома». Катарское руководство выступает за скорейшее урегулирование внутренних противоречий в Судане, прилагает активные полит. усилия по нормализации отношений Хартума с соседними странами. Эти усилия заметно активизировались в 1998 г. За этот период с визитами Доху посетили: мининдел Судана М.Исмаил (дважды), минкультуры Г.Салахаддин, нач. штаба ВС А.Сирадж, минфинансов О.Абдель Ваххаб, минсельхоза А.Нафие, верховный судья Хаджи Али, министр по делам советамин М.Амин, пред. Нац. совета Х.Тураби. В июне с офиц. визитом в Судане находился эмир Хамад. В Хартуме побывали также премьер-министр Абдалла Бен Халифа, мининдел Х.Бен Джасем, минтранспорта и коммуникаций А.Бен Насер.

Важной вехой в развитии полит. отношений явилась посредническая инициатива, с которой Катар выступил осенью 1998 г. в целях урегулирования противоречий между Суданом и Эритреей, выражавшихся в поддержке Хартумом и Асмэрой вооруженной оппозиции другой стороны. Катарская дипломатия проводила активные контакты с руководством Судана и Эритреи. В результате этих усилий 10 нояб. 1998 г. в Дохе мининдел двух стран подписали меморандум о согласии, который скрепил своей подписью мининдел Катар Хамад Бен Джасем, и выразили готовность продолжать переговоры. Суданская сторона дает высокую оценку посредническим усилиям катарского руководства, чей авторитет считает неоспоримым.

В инвест. деятельности в Судане катарский капитал занимает лидирующие позиции. В первую очередь его вложения поступают в добычу, переработку и экспорт нефти (компании «Ад-Дулейми» и «Галф-Петролеум»). значит. часть акций суданской «Исламской компании по эконом. развитию» принадлежит «Катарскому исламскому» и другим катарским банкам. Катарский капитал «работает» и в крупном с/х проекте к западу от г. Омдурман. Сотрудничество катарских бизнесменов с Суданом развивается и в других областях (металлургия, рыболовство). Функционирует совместная министерская комиссия, первое заседание которой состоялось в Дохе 25 июня 1998 г. под председательством минфинансов, экономики Судана О.Абдель Ваххаба и минфинансов, экономики и торговли Катар Ю.Х.Камалы. Подготовленные комиссией соглашения «О совместной защите и поощрении инвестиций», «Об избежании двойного налогообложения» и «О создании совместного совета предпринимателей», — были подписаны ее сопредседателями в ходе визита эмира в Судан. Подписанные соглашения будут способствовать созданию совместной торг. палаты, организации торг.-пром. ярмарок, активизации товарообмена, основу которого составляет **катарский ре-экспорт в Судан.**

Катарские представительства Межд. организации Красного креста и Красного полумесяца, Исламской проповеднической организации (ИПО), Катарское благотворит. общество, Благотворит. фонд шейха Ида Бен Мухаммеда Аль Тани регулярно оказывают Судану гум. помощь. Так, в 1998 г. ИПО при участии 10 катарских организаций осуществило поставку 45 т. гум. помощи голодающим Судана. Аналогичные кампании проводились в Катаре в 1985, 1988, 1997 гг. Передавались средства на строительство мечетей, сиротских приютов, поликлиник, артезианских скважин. В марте 1999 г. эмир Хамад выделил средства на организацию хаджа в Мекку 50 паломникам из Судана.

В Дохе имеется значит. суданская колония (11 тыс. чел.). В основном суданцы занимают преподавательские и адм. должности в учебных заведениях, включая Катарский ун-т, и минвузе (их влияние в этой области возросло после кампании по сокращению численности египетского персонала в культурно-образовательной сфере в 1997 г.). Среди проживающих в Дохе граждан Судана также много журналистов, врачей, фармацевтов, в числе которых ряд выпускников рос. и советских вузов. Активизации культурного обмена между двумя странами способствует и тот факт, что среди

катарской молодежи растет число желающих продолжать образование в Судане, где обучается 600 студентов из Катара, в частности в Суданском университете естественных и технологических наук, Исламском университете, Университете Двух Нилов.

СМИ

В Дохе издается 16 периодических изданий. Основные из них: газеты «Аль-Ватан», «Ар-Райя», «Аш-Шарк», «Галф Таймс», «Пенинсьюла»; журналы «Аль-Джавхара», «Дохат Аль-Джами», «Каус Кузах», «Катар Аль-Хайр» и др.

Радиовещание — 50 часов в сутки. Осуществляется на арабском, англ., франц. и урду. Телевидение — 25 часов в сутки. Осуществляется по двум каналам на арабском и англ. языках.

Спутниковый телеканал «Эль-Джазира». Основан 1 нояб. 1996 г. Его кадровую базу составили бывшие сотрудники арабской редакции телеканала Би-Би-Си, распущенной из-за расхождений ее ориентации с общей линией телекомпании. Такой состав обеспечивает относительно независимость и межарабский характер направленности катарского спутникового канала.

Передачи «Эль-Джазир» транслируются 18 часов в сутки. Основную часть эфирного времени занимают готовящиеся собкорами внешнеполит. сообщения и материалы. Это обширные репортажи (передачи «Под микроскопом», «Репортеры», «Урожай дня», сводки новостей), тематические передачи, интервью (в месяц транслируется по 3-4 эксклюзивных интервью глав государств и правительств зарубежных стран), телемосты, дискуссии по проблемам арабского и исламского мира, на которые приглашаются арабские и мусульманские ученые и политологи («Несколько мнений», «В противоположном направлении»), обзоры мировой прессы («Зеркало печати», «Между строк»).

Эконом. материалы готовятся лондонским бюро «Эль-Джазир» для передач «Эконом. сводка» и «Сводка Доу-Джонс». Публицистические и научно-популярные программы и документальные фильмы, передаваемые «Эль-Джазирой», как правило, переводные, снятые зап. (прежде всего ам.) телекомпаниями. Развлекательная часть вещания сведена до минимума. Худфильмы не транслируются, хотя спортивные сводки довольно насыщены. Для небольшого количества религиозных, соц. и культурных передач характерна общеарабская актуальность.

Рекламные ролики на телеканале практически отсутствуют. Прогрессивность и острота «Эль-Джазир» ведут к расхождениям Катара в информ. сфере с КСА, которая через фирму «Тихама» — эксклюзивного рекламного агента в странах ССАГПЗ контролирует и ограничивает рекламную деятельность телеканала, и в этом вопросе стороны пытаются найти общий язык. Важным источником финансирования для телеканала является продажа аудиоматериалов и репортажей.

Совет директоров «Эль-Джазир» проводит свои заседания в здании МИД, откуда осуществляется контроль за информ. сферой после роспуска мининформации. Председателем является шейх Хамад бен Тамер Аль-Тани, который одновременно возглавляет Госкомитет по телевидению и радиовещанию. Пост зампреда Совета директоров занимает Махмуд Абдулазиз Сахляви — директор адм.-фин. департамента МИД Катара. Дирек-

тор телеканала «Эль-Джазира» — Мухаммед Джасем Аль-Али. Роль, которую внешнеполит. ведомство Катара играет в управлении спутниковым телеканалом, свидетельствует о том, что «Эль-Джазира» фактически функционирует как инструмент внешней политики страны. Офиц. же власти заявляют, что телеканал полностью независим и, по словам мининдел Хамада бен Джасема, доставляет руководство лишь «головную боль».

Широкие споры порождает проблемность телеканала «Эль-Джазира», в частности передача «В противоположном направлении». Полемика между приглашенными на передачу двумя сторонниками противоположных точек зрения ведется по общеарабским или общеисламским проблемам. В этом случае общепринятое мнение противопоставляется альтернативному. Когда предметом обсуждения служат сложные двусторонние отношения (например, Ирак-Кувейт), свои точки зрения доказывают апологеты двух режимов. Если спор ведется вокруг политики отдельно взятой страны, свои аргументы выдвигают представитель офиц. власти и оппозиционер.

Подобные передачи не раз приводили к накалу в отношениях Катара с другими странами. При попустительстве ведущего передачи «В противоположном направлении» (ее ведет Фейсаль Аль-Касем, сириец, имеющий гражданство Великобритании) на «Эль-Джазир» звучали обвинения в адрес Кувейта, в страданиях иракского народа, в адрес иорданского правительства — в пособничестве Израилю. Все это вызвало протест соответственно в Эль-Кувейте и Аммане. Возмущение передачей по разным поводам высказывалось в Египте, Алжире, КСА, Марокко, Кувейте, а посол США в Дохе заявил протест против призывов ряда участников передачи «ударить по ам. интересам в Заливе» во время подготовки военной акции против Ирака в начале 1998 г. Свое недовольство выражали и президенты Эфиопии и Эритреи, когда «Эль-Джазира» пыталась организовать между ними телемост в самый разгар конфликта Аддис-Абебы и Асмэры.

Офиц. Доха тщательно отмежевывается от критики на телеканале режимов, с которыми ее связывают хорошие отношения, повторяя тезис о полной независимости «Эль-Джазир», которая, по мнению целого ряда арабских столиц, не отвечает кодексу принципов СМИ и подмывает общеарабскую солидарность, давая возможность критиковать всех, кроме катарского руководства. Результатом таких обвинений явилось закрытие в нояб. 1998 г. бюро телеканала в Аммане и отказ в предоставлении «Эль-Джазире» членства в Арабском теле-радиовещательном союзе.

Во время ам.-брит. налетов на Ирак 17-20 дек. 1998 г. телеканал «Эль-Джазира» — единственный из арабских каналов — вел прямую трансляцию из Багдада. В результате бомбардировок было нарушено вещание иракского телевидения, и президент С.Хусейн дважды выступал с обращением к иракцам и всему арабскому миру на «Эль-Джазире», отказавшись от услуг соперничавших за это телеобращение CNN и BBC.

Все это наряду с широким освещением неофиц. реакции в арабском мире на бомбовые удары по Ираку, нехарактерное для других арабских телеканалов, фактически сделало «Эль-Джазир» арабским Си-Эн-Эн.

20 дек. 1998 г. мининдел Кувейта С.Аль-Ахмед направил послание мининдел Катара Хамаду бен Джасему, содержащее протест против характера освещения «Эль-Джазирой» иракских событий 17-20 дек. с проиракских и антикувейтских позиций.

Московское бюро «Эль-Джазиры» возглавляет опытный корреспондент А.Хузам. Там работают еще пятеро сотрудников, нанятых на месте. **Репортажи из России** насыщены, информативны и объективны. Для дачи комментариев в прямом эфире бюро часто привлекает рос. политиков и журналистов, владеющих арабским языком. Телеканал предпринимает небезуспешные попытки формирования арабского общественного мнения, отстраняя на второй план мировые телекомпании.

Связи с Африкой

С 14 по 20 мая 2002г. эмир Катара Хамад бен Халифа Аль Тани совершил поездку по странам Африки. Он посетил ЮАР, Кот д'Ивуар, Гвинею, Гамбию, Нигер и Мали. В состав сопровождавшей делегации вошли министр финансов Ю.Камаль, госминистр по иностранным делам А.Аль-Махмуд, руководитель эмирского дивана шейх А.Бен Сауд Аль Тани, начальник протокола эмира шейх М. Бен Фахд Аль Тани, председатель телерадиовещательной компании шейх Х.Бен Самар Аль Тани, председатель национального совета по культуре и искусству шейх М. бен Али Аль Тани.

Продолжительную остановку (3 дня) эмир сделал в ЮАР, где кроме встреч с руководством страны, участия в переговорах, он выступил с речью в южноафриканском парламенте, в которой изложил свои оценки по проблемам урегулирования на Ближнем Востоке, укрепления сотрудничества между арабскими и африканскими государствами и взаимодействия между ОИК и Движением Неприсоединения (ДТ), которое возглавляет президент ЮАР Т.Мбеки. Речь эмира выходила за рамки протокольного выступления главы государства. Осудив терроризм во всех его формах и проявлениях, эмир подчеркнул важность различия между этим явлением и законной борьбой народа против оккупации и за создание собственного государства. Объясняя мотивы акций палестинских смертников, он подчеркнул, что израильские власти своими действиями довели палестинское население до такого состояния, «когда жизнь становится хуже, чем смерть». Эмир высоко оценил позицию руководства ЮАР в поддержку создания палестинского государства, отметил заявление южноафриканского епископа Д.Туту, в котором тот сравнил борьбу палестинцев против Израиля с борьбой южноафриканцев с апартеидом.

В ходе переговоров между руководителями двух стран отмечалась близость подходов к различным международным проблемам, в т.ч. ближневосточному урегулированию. Т.Мбеки высказался за более плотное взаимодействие между арабскими государствами и ДТ в продвижении саудовской инициативы, направленной на нормализацию арабо-израильских отношений и выход из сложившегося на оккупированных территориях кризиса. Обсуждалось двустороннее сотрудничество, в свете подписанного летом 2001г. соглашения между «Катар петролеум» и южноафриканской «Сасул» о строительстве в Катаре нефтехимического завода на 800 млн.долл.

В ходе переговоров в Претории были подписаны протокол о взаимопонимании между МИД двух стран (речь идет об обмене послами), соглашение о торгово-экономическом и техническом сотрудничестве, соглашение о защите и поощрении инвестиций.

По итогам двухдневных переговоров в Кот д'Ивуар подписаны протокол о взаимопонимании между МИД и соглашение о торговом, экономическом и техническом сотрудничестве. Аналогичные соглашения подписаны с Гамбией и Гвинеей, Нигером и Мали.

Поездка эмира в африканские государства стала первым в истории Катара масштабным туром руководителя эмирата по странам африканского континента. За исключением ЮАР, она имела протокольный характер и была продиктована намерением катарского руководства еще раз продемонстрировать многоплановость своей внешней политики и выполнение им функций председателя ОИК по укреплению связей Организации с африканскими странами.

Связи с Россией

В авг. 1988 г. по инициативе катарской стороны, в Париже было подписано совместное коммюнике об установлении дипотношений между СССР и Катаром. Посольство СССР в Дохе было открыто 12 нояб. 1989 г., посольство Катара в Москве – 14 нояб. 1989 г. А 26 дек. 1991 г. Катар официально заявил о признании России и других государств СНГ.

Между сторонами подписаны соглашения об эконом., торг., и техсотрудничестве (1990 г.), о воздушном сообщении (1991 г.), о сотрудничестве в области физкультуры и спорта между Высшим советом по делам молодежи и спорта Катара и ГКФТ РФ (1997 г.) и в области молодежного движения между ВСМС Катара и ГКМ РФ (1997 г.)

В апр. 1998 г. в ходе визита мининдел Катара Хамада Бен Джасема Бен Джабора Аль-Тани подписаны межправсоглашения об избежании двойного налогообложения и о сотрудничестве в военной области.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ДОХЕ - КУДРЯВЦЕВ Виктор Серг. Qatar, Doha, Al-Amir str., P.O.Box 15404; (974) 32-9117, ф.-8, телекс (497) 4771 DOSP DH, rusemb@gatar.net.qa. КОНС. ОТД. 32-9117.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (03.09). 117049 М., Коровий вал 7, оф.196-198, 230-1577, -1678, ф.935-7670, qatar@online.ru, телекс 413728 QEM RU. Шамлан Марзук АЛЬ-ШАМЛАН (Shamlan Marzouq AL-SHAMLAN, посол, 238-3447), Мубарак Ибрахим Мубарак АЛЬ-САИД (Mubarak Ibrahim Mubarak AL-SAEED, советник), Файсал АЛЬ-МАНА (Faisal AL_MANA, I сек.).