

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВОЙ КИТАЙ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

Содержание

<i>Вступая в новый век. Предисловие советника по торгово-экономическим вопросам Посольства КНР в РФ Ван Цзюньвэня</i>6	Энергетика-199964
Госструктуры7	Чермет66
50 лет КНР.....8	Выплавка стали в 2000г.....66
Оборона8	Баошаньский меткомбинат67
Политика9	Цветмет68
Соц.-эконом. политика11	Агропром69
Система органов исполнит. власти13	С/х производство в 2000г.....69
Политреформы16	Членство в ВТО.....70
Политико-адм. реформа.....16	Стратегия развития сельского хозяйства.....72
Разделение полномочий между ветвями власти...17	Леспром73
Нацменьшинства19	Транспорт74
Макроэкономика20	Магистралы из К. в ЮВА.....74
Итоги 2000г.....20	Авиация74
Реформа госсектора21	Легкомоторная авиация.....74
Итоги развития в 1999г.23	Морфлот75
X пятилетка24	Китайский «Варяг»75
Пятилетний план (2001-05гг.) в условиях ВТО.....24	Автопром76
Оценка перспектив эконом. развития27	Массовый китайский автомобиль.....76
Проекты 10 пятилетки27	Аварийность в производстве и на транспорте.....76
Предпринимательство28	Хай-тек77
План действий по развитию МСП.....28	Итоги 2000г.....77
Малое предпринимательство29	Научно-тех. деятельность.....78
Госфинансы31	Программа «Факел»78
Валютно-фин. положение в 2000г.....31	ТРИПС80
Внешний долг.....33	Охрана прав ИС80
Банки34	Интернет81
Банковская система34	Массовая информатизация81
Реформа банковской системы.....35	Электронные СМИ.....83
Соцстрах35	Е-торговля85
Страховые выплаты безработным.....35	СМИ85
Положение инвалидов.....37	Образование86
Бедность39	Экспорт87
Проблемы борьбы с сельской бедностью.....39	Внешняя торговля в 2000г.87
СПИД39	Итоги 1999г.....90
Масштабы распространения ВИЧ39	Выезд91
Преступность41	Частные поездки за границу.....91
Экология43	ВЭД92
Промышленность45	Гос. регулирование92
Отрасли приоритетного развития с 2000г.....45	Реформа внешней торговли93
Итоги 1998г.....52	Защита нац. интересов.....96
Химпром53	Закон о договорах97
Производство удобрений.....53	Иноинвестиции121
Хим. продукция.....54	Бум китайской экономики в 2000г.....121
ТЭК55	СП и СЭЗ.....122
Энергетическая безопасность55	ВТО125
Планы на 10 пятилетку55	Итоги 2000г.....125
Газ57	Обязательства по открытию рынка.....128
О газовом проекте на юге КНР57	Связи с Таиландом130
Ресурсная база.....58	Связи с Пакистаном132
Разведка и добыча58	Сооружение порта Гвадар.....132
Газотранспортная инфраструктура.....58	Соседи133
Нефтегазпром59	Эконом. сотрудничество в Сев.-Вост. Азии133
Итоги 2000г.....59	Южнотихоокеанские страны.....133
Последствия вступления в ВТО60	Торговый спор с Японией134
АЭС61	Отношения с Малайзией134
Электроэнергетика-200063	... с Индонезией.....134
Модернизация малой гидроэнергетики62	... со Шри-Ланкой135
Возобновляемая энергетика.....63	... с Маврикием.....136
Гос. электроэнергетическая компания КНР.....63	Глобализация136
Угольная промышленность.....64	О британско-китайских отношениях.....136
	Сотрудничество Ниж. Саксонии и КНР.....137
	... Шлезвиг-Гольштейн с пров. Чжэцзян.....137

Отношения с ЕС.....	137
... с Ираком	138
... с ЦАР, ЮАР, Габоном	139
Пекин	140
О работе диппредставительств в КНР.....	140
Загрязнение окружающей среды.....	141
Гуандун	142
Хейлунцзян	143
Внешняя торговля в г.Суйфэньхэ	143
О переброске электроэнергии	143
Строительство железной дороги	143
Развитие туризма.....	144
Сотрудничество с Россией.....	145
Цзилинь	146
Сотрудничество со странами Сев.-Вост. Азии ..	146
ТЭК.....	147
Перспективы эконом. связей	149
Ляонин	150
О поездке губернатора пров.Ляонин Бо Силая в Ю.Корею и Японию.....	151
Итоги 2000г.....	152
Поездки губернатора 23-28 апр. 2001г.	155
Рос.-китайская база хай-тек	156
Тибет	157
Связи с СНГ	158
Связи с Россией	163
Отношения стратегического партнерства	163
Рос. экспорт в 2000г.	165
Рос. импорт из К. в 2000г.....	166
СП с Россией	166
Инвест. сотрудничество России с КНР в 2000г.	166
Русский язык	169
Сотрудничество с регионами РФ	170
ШАНХАЙ 172	
Экономика	172
Итоги 2000г.....	172
Доклад мэра Шанхая 7 фев. 2001г.	173
Банки	178
Биржи	179
Фондовая биржа	179
Алмазная биржа.....	179
Соцстрах	180
Пенсионное обеспечение	180
Экология	180
Телефон	181
Мобильная телефонная сеть.....	181
ИТ	182
Судостроение	183
Транспорт	184
Эстакадная железная дорога.....	184
Система коммуникаций.....	185
Пудун	185
Новый район Пудун.....	185
Сучжоу	186
ЦМТ	187
Центр межд. конференций	187
ВЭД	187
Иностр. торгпредства в Шанхае	187
Генконсульство Великобритании	189
Связи с Гонконгом	190
Связи с Россией	191
Центры по изучению России.....	191

ГОНКОНГ 192

Госструктуры	192
Полит. ситуация	193
Эконом. положение	193
О конституционном развитии	194
Макроэкономика	195
Бюджет на 2001/02 ф.г. 195	
Итоги эконом. развития в 1999г.	196
Связи с Британией	197
Итоги 2000г.....	197
Итоги 1998г.....	198
Связи с США	199
События 2001г.	199
Снижения кредитных ставок в США.....	200
Конкурентоспособность	203
Хай-тек	204
Группа компаний «Суньва» («Синьхуа»)	204
Экспорт рос. полупроводниковых материалов ..	204
Проблема «конфликтных» алмазов.....	205
Строительство	205
Участие в развитии зап. районов КНР.....	205
ВТО	207
Гонконгские оценки планов Пекина.....	208
Возможные последствия для Гонконга.....	209
Таможня	210
Экспортный контроль.....	210
Торгпредства	212
Виза	214
Миграция	216
Безвизовый режим с ЕС.....	216
Иностранцы	216
Юстиция	217
О судебно-правовой системе	217
Борьба с коррупцией.....	218
Преступность	219
Нелегальная иммиграция	221
Туризм	222
Экспорт	223
Бизнес с Японией.....	223
Бизнес с Индией	223
Связи с Россией	224

МАКАО 225

Госструктуры	225
Общие сведения	225
Политика	225
Полит. ситуация	225
Новые структуры управления р-на Аомэнь.....	226
Экономика	227
Интеграция	229
Гонконг-КНР	229
Макао-КНР	230
Связи с Россией	230
О выступлении губернатора Макао	231

ТАЙВАНЬ 231

Армия	233
Экономика	235
Связи с Гонконгом	236
Отрывки из книги	238

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА 239

СТАТИСТИКА 240

СОКРАЩЕНИЯ

АЗБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АРСИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС —военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС —вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иноинвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; квтч.-киловатт/час; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

Вступая в новый век
Предисловие к книге из серии ПОЛПРЕД
Ван Цзюньвэнь,
Советник по торгово-экономическим вопросам Посольства КНР в РФ

Китай и Россия – крупнейшие в мире государства-соседи, их взаимоотношения находятся на этапе беспрецедентно благоприятного развития. За последние годы установившиеся между КНР и РФ отношения равноправного и доверительного стратегического партнерства полномасштабно и стабильно продвигались вперед. Получило хорошее развитие и торгово-экономическое сотрудничество двух стран.

В 2000 году объем двусторонней торговли достиг рекордного уровня в 8 млрд. долл., рост по сравнению с предыдущим годом составил 39,9%. Россия – девятый по объемам торговый партнер Китая, а Китай для России – шестой. Объем двусторонней торговли в январе-сентябре 2001г. достиг 7,593 млрд. долл., рост по сравнению с 2000г. составил 31,5%.

При активном стимулирующем воздействии со стороны высшего руководства двух государств и в результате совместных усилий предприятий двух стран целый ряд крупных двусторонних проектов уже стартовали или проходят аттестацию. Например, строительство Тяньваньской АЭС в целом осуществляется успешно, двусторонние проекты по совместному освоению лесных ресурсов, по кооперационному производству бытовой техники и средств связи тоже получили определенное продвижение.

Во время шестой регулярной встречи глав правительств Китая и России в сентябре 2001г. стороны подписали Генеральные соглашения о разработке Проекта нефтепровода из России в Китай. Кроме того, разрабатываются также проекты газопровода и ЛЭП. Реализация этих проектов должна сыграть важную роль в расширении масштабов двустороннего экономического и технического сотрудничества, придаст новую энергию китайско-российскому экономическому сотрудничеству.

Мы, конечно, должны видеть и определенные сдерживающие факторы, объективно существующие в двустороннем торгово-экономическом сотрудничестве. Например, ограниченные масштабы взаимных инвестиций. После введения новых правил для взаимных поездок граждан в двух странах, китайский коммерческий персонал при поездках в Россию часто встречается с трудностями при оформлении приглашений и виз. В двусторонней тор-

говле у китайской стороны – неизменно значительное отрицательное сальдо и т.д.

Китайское правительство придает серьезное внимание всестороннему развитию торгово-экономического сотрудничества с Россией, а китайские предприниматели и бизнесмены занимают активную позицию в деле укрепления сотрудничества с российскими коллегами на основе равноправия и взаимной выгоды. У Китая и России огромный потенциал для расширения торгово-экономического сотрудничества.

Подписанный руководителями двух государств «Договор между КНР и РФ о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве» заложил прочный политический фундамент для длительного развития китайско-российских отношений, он также должен всесторонне поднимать уровень сотрудничества двух стран в политической, экономической, военной, культурной и других областях.

В последние годы и в Китае, и в России наблюдаются благоприятные тенденции экономического роста, наши рынки становятся все более открытыми, все это создает основу для дальнейшего развития двустороннего торгово-экономического сотрудничества в новом веке. Обе стороны призваны и дальше мобилизовать потенциал сотрудничества в области энергетики, транспорта, лесного хозяйства, науки и техники, бытовой техники, средств связи и т.д., поощрять взаимные инвестиции и кооперационное производство предприятий двух стран, дальше развивать приграничное торгово-экономическое сотрудничество, продолжать совершенствовать систему обслуживания торговых операций, создавать эффективные банковский, арбитражный и страховой механизмы, постепенно создавать удобные условия для торговли и инвестиций, непрерывно улучшать структуру двусторонней торговли, повышать долю добавочной стоимости и техноёмкой продукции.

Мы полны уверенности в благоприятном развитии двусторонних торгово-экономических отношений. Китайская сторона готова совместно с российской стороной направлять свои усилия на длительное и здоровое развитие китайско-российских торгово-экономических отношений на благо народов двух стран.

Китайская Народная Республика — КНР (Zhonghua Renmin Gongheguo). Находится в Центр. и Вост. Азии. Пл.: 9 597 тыс. кв. км. Население: 1,24 млрд. чел. (май 1997г.; не включая население Тайваня, Сянган (Гонконг) и Аомэня (Макао). Столица: Пекин (Beijing) — 12,5 млн. чел. (нояб. 1996г.). Адм. деление: 23 пров. (включая Тайвань.), 5 авт. р-нов и 3 города центр. подчинения (Пекин, Шанхай, Тяньцзинь). Пров. и авт. р-ны делятся на округа, уезды и волости. Офиц. язык: китайский. Денежная единица: юань = 10 цзяо = 100 фэням. Нац. праздник: 1 окт. — День провозглашения Республики (1949г.). Дипотношения с СССР установлены 2 окт. 1949г. В дек. 1991г. РФ признана правопреемницей СССР.

Время в Пекине опережает московское на 5 часов.

Праздничные и нерабочие дни. 1 янв., праздник Весны (3 дня в янв.-фев. по лунному календарю), 1 мая, 1 и 2 окт. Праздничные, но рабочие дни — 8 марта, 1 июля, 1 авг.

Климат умеренный. Среднезимняя температура от -20°C на севере до 20°C на юге. Среднелетняя температура соответственно от 20°C до 35°C .

Транспортное сообщение. Регулярные рейсы рос. авиакомпаний: Москва-Пекин, Москва-Шанхай, Новосибирск-Урумчи, Иркутск-Шэньян, Чита-Пекин, Хабаровск-Харбин, Владивосток-Харбин; ж/д сообщение: с Ярославского вокзала каждую неделю отходят два поезда Москва-Пекин — рос. и китайский; китайский поезд следует через территорию Монголии, поэтому пассажирам с общегражд. загранпаспортами следует заранее побеспокоиться о монгольской транзитной визе.

Погран. контроль. При пересечении границы необходимо предъявить загранпаспорт и заполненный клером вкладыш, в котором указываются: имя и фамилия, дата рождения, пол, гражданство, номер загранпаспорта, номер визы, наименование учреждения выдавшего визу, лица, внесенные в загранпаспорт, номер рейса, род занятий, адрес проживания в стране прибытия (при выезде указывается страна следования), и ставится личная подпись.

Санитарный и ветеринарный контроль. При въезде заполняется декларация о состоянии здоровья. Сертификат о прививках не требуется. Лица, прибывающие на один год и более, при оформлении визы должны предъявить мед. справку о том, что они не состоят на учете в туберкулезных, психиатрических и кожно-венерологических диспансерах.

При ввозе и вывозе домашних животных требуется свидетельство о прививке против бешенства.

Тамож. контроль. Разрешен беспшлинный ввоз сигарет — 400 шт., спиртных напитков — не более 1,5 л. Разрешен ввоз бытовых электроприборов и других предметов обихода — по 1 предмету каждого наименования при условии их гарантированного вывоза, а также продуктов питания — в пределах личных потребностей. Запрещен ввоз оружия, наркотиков, ядов, взрывчатых веществ. Запрещен вывоз ценных предметов и произведений искусства без подтверждающего их покупки товарного чека. Разрешен вывоз ювелирных изделий — в пределах личных потребностей.

Валюта. Денежная единица — юань (= 100 фэням). Обменный курс: 1 долл. примерно равен 8,2 юаня. Ввоз инвалюты не ограничен, но ее декларирование обязательно; нац. — не более 6000 юаней. Разрешен вывоз инвалюты — до 5000 долл., нац. — 6000 юаней.

Режим пребывания и передвижения. Командированные и туристы, имеющие рос. служебные и общегражд. паспорта, регистрируются по месту пребывания. Лица, прибывшие по частным делам, регистрируются в местных органах обществ. безопасности.

Для поездок в закрытые для иностранцев р-ны оформить разрешение рос. граждане могут через принимающие организации или органы обществ. безопасности.

Телефоны Аэрофлота в Китае: Пекин — 6500-2412, 6500-2980; Шанхай — 6415-6700; Шэньян — (024) 611-5482, Харбин — (0451) 363-3190; Тяньцзинь — (021) 230-0993, 230-0997; Сянган — (852) 2537-2611. ИТАР-ТАСС в Пекине: тел. 6532-4821.

Доп. сведения. Пекин. Расстояние от аэропорта до посольства — 23 км. От ж./д. вокзала — 7 км. Стоимость проезда на такси (автомобиль средней марки): посадка — 10 юаней, 1 юань 60 фэней за 1 км. Рейсовый автобус Аэропорт-Центр — 20 юаней. Услуги носильщика в аэропорту и на ж/д вокзале стоят 10 юаней за 1 место багажа. ^ Стоимость городского транспорта: метро — 2 юаня, автобус, троллейбус в / пределах центр. части города — 50 фэней, за пределами — плюс 10 фэней за каждую остановку, маршрутное такси в пределах центра города 3 юаня, за пределами — 5-6 юаней.

Разговор по городскому телефону обойдется в 1 юань. Минута телефонного разговора с Москвой — 18 юаней 90 фэней; при разговоре с почты или телефонного переговорного пункта взимается залог в 200 юаней.

Стоимость номера в гостинице среднего класса — 70-100 долл., обеда в ресторане среднего класса — 60-100 юаней с человека. Мед. обслуживание платное.

В аэропорту с пассажиров межд. авиалиний, за исключением владельцев дип. паспортов, транзитных пассажиров и детей в возрасте до 12 лет, взимается аэропортовый сбор в 90 юаней, на внутр. авиалиниях сбор составляет 50 юаней. Офиц. язык — китайский, в общении с иностранцами — англ.

Виза. Минимальный срок оформления — 7 дней. Количество анкет и фотографий — по 2 шт. Анкета выдается на русском языке. К визовому запросу прилагается оригинал приглашения или факса. Срок действия визы на въезд указывается в визе. Консульский сбор — 50-150 долл. (в зависимости от вида визы, сроков и целей поездки). Дети до 16 лет вписываются в визу родителей (матери). Лица, подавшие запрос на получение китайской визы, могут за ту же цену получить визу и в Гонконг.

Консульский отдел посольства КНР в Москве: ул. Дружбы, 6; визовая секция: приемные дни — понедельник, среда, пятница, 9.00-11.30, 15.00-18.00, тел. (095) 143-15-43, 938-20-06.

Госструктуры

КНР образовалась в результате победы народной революции 1 окт. 1949г. В стране действует Конституция КНР от 4 дек. 1982г.

После 1965г. в ходе т.н. культурной революции (1966-76гг.) в К. была разрушена полит. надстрой-

ка, созданная в соответствии с конституцией 1954г. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП) не функционировало. Вместо выборных органов госвласти были учреждены органы военно-бюрократической диктатуры. Функции местных выборных органов осуществлялись «рев. комитетами», образованными в приказном порядке в период «культурной революции».

Согласно конституции от 4 дек. 1982г. высшим органом госвласти является ВСНП. Оно избирает председателя КНР и его заместителя. Срок полномочий пред. КНР и его зама – 5 лет, они могут избираться на следующий срок, но не более чем на два срока. Пред. КНР представляет государство во внутренних и внешних делах. По представлению пред. КНР ВСНП утверждает кандидатуру премьера Госсовета (правительство). В перерывах между сессиями ВСНП его постоянно действующим органом является Пост. комитет (ПК), который состоит из пред., его замов, нач. секретариата и членов. Срок полномочий ПК – 5 лет. От 16 марта 1998г. на первой сессии ВСНП IX созыва.

Глава государства – пред. КНР (с марта 1993г. – Цзян Цзэминь), зампред. КНР – Ху Цзиньтао.

Сессии ВСНП проходят 1 раз в год по 14-15 дней, между сессиями действует ПК ВСНП (председатель – Ли Пэн). ПК ВСНП обладает правом принятия законов. Собрания народных представителей (СНП) создаются до уровня волости.

Законодат. власть осуществляет ВСНП. Оно состоит из депутатов, избранных от провинций, автономных р-нов, городов центр. подчинения и ВС. Выборы депутатов проводятся под руководством Постоянного комитета ВСНП, норма представительства и порядок выбора депутатов устанавливаются законом о выборах. Срок полномочий ВСНП каждого созыва – 5 лет.

Исполнит. власть принадлежит Госсовету, который ответственен перед ВСНП и его ПК и им подотчетен. Из премьера, заместителей премьера, членов Госсовета и начальника секретариата образуется ПК Госсовета со сроком полномочий – 5 лет. Премьер, замы премьера, пред. комитетов не могут назначаться на эти должности более чем на два срока подряд. Премьер – Чжу Жунцзи.

По конституции 1982г. восстановлены волостные органы власти. Сохраняются сельские народные коммуны, но они не являются больше организациями, в которых слиты воедино низшая госвласть и хозуправление. Срок полномочий СНП провинций, городов центр. подчинения, городов, имеющих районное деление, – 5 лет. Депутаты уездных собраний народных представителей и ниже избираются непосредственно избирателями путем прямых выборов. Срок полномочий СНП уездов, городов, не имеющих районного деления, гор. р-нов, волостей, нац. волостей и поселков – 3 года.

На всех адм.-тер. уровнях создаются народные правительства. Госсовет и народные правительства утверждаются СНП соответствующего уровня. На период реформ Госсовету КНР предоставлено право принятия нормативных актов, имеющих силу закона.

Высший военный орган КНР – центр. Военный Совет (ЦВС), его пред. – Цзян Цзэминь.

Правящей в КНР партией является **Компартия К.** (60 млн. членов). Генсек ЦК – Цзян Цзэминь.

Помимо КПК в К. существуют еще 8 полит. партий, признающих руководство КПК. Полит. партии и общественные организации К. формируют Всекитайский и местные комитеты Народного полит. консультативного совета К. (НПКСК) – органы, имеющие совещательный характер. Всекитайский комитет НПКСК возглавляет член Постоянного комитета Политбюро ЦК КПК Ли Жуйхуань. Создание оппозиционных полит. организаций в КНР не допускается.

50 лет КНР. 1 окт. 1949г. в результате победы ВС Компартии К. над войсками правительства буржуазной партии Гоминьдан и установления контроля КПК над подавляющей частью территории страны была провозглашена КНР. Гоминьдан сохранял до 2000г. власть лишь на о-ве Тайвань, фактически создав обособленное и не признаваемое большинством стран мира гос. образование.

За последние полвека многократно увеличился эконом. потенциал страны, достигнуты впечатляющие успехи в соц. области, возросли межд. авторитет и влияние КНР. Обстановка в стране стабильна, темпы развития экономики остаются высокими. К. стремится строить отношения добрососедства со всеми странами мира в целях обеспечения эконом. развития и проведения крупных реформ.

50-летие КНР ознаменовано возвращением в дек. 1999г. под китайский суверенитет Аомэня (Макао), португальского колониального владения. Вместе с возвращением в 1997г. Гонконга завершается многолетний этап колониальной истории К. 2 окт. 1999г. было отмечено **50-летие установления наших дипотношений с КНР.**

Оборона

Как следует из офиц. заявлений, в частности из К«Белой книги» по вопросам обороны, опубликованной Госсоветом в июле 1998г., из директив по IX пятилетнему плану эконом. и соцразвития КНР и перспективной программе до 2010г., **сохраняется долговременная установка на укрепление оборонного потенциала.** Как и в предшествующие годы, уделяется внимание развитию ВС в качестве инструмента опоры власти и поддержания внутриполит. стабильности.

Мероприятия в данной области сочетаются с **конверсией до двух третей военных предприятий и учреждений**, что позволяет сократить бюджетные военные ассигнования и в то же время создавать условия для коренного обновления эконом. фундамента оборонного комплекса. **Одновременно не ослабляется внимание к мобилизационным вопросам:** выдвигается требование повысить степень совмещения военного и гражд. строительства и обеспечения возможностей по переходу при необходимости с мирного на военное положение.

В принятом в марте 1997г. Законе «О гособороне» определены полномочия госорганов в данной сфере и предусмотрено создание совместных координационных совещаний военных и гражд. органов в центре и на местах, решения которых в пределах их компетенции являются обязательными для исполнения. Тем самым создана законодат. основа для осуществления единой госполитики в области оборонного строительства. Закон юридически закрепляет руководство ВС со стороны КПК, как единой организующей и направляющей силы китайского общества.

Законом внесены изменения в прежнюю «трехединую систему» вооруженных сил (НОАК, народная вооруженная полиция НВП, народное ополчение), направленные на повышение статуса резервных компонентов. Новая структура включает действующие войска НОАК и войска резерва, войска НВП и народное ополчение. Войска НВП выполняют задачи по обеспечению госбезопасности и общественного порядка; народному ополчению отводится роль резерва, подчиненного военным органам. Вместе с тем Законом прямо предусматривается возможность использования для поддержания общественного порядка не только полицейских формирований, но и НОАК и народного ополчения.

Последние два десятилетия отмечены крупными сокращениями численности главного компонента китайских вооруженных сил — НОАК. В дополнение к сокращению на 1 млн.чел. в середине 80гг., К. в 1997г. заявил о намерении в течение ближайших трех лет осуществить новое сокращение НОАК на 500 тыс.чел., с 3 млн. до 2,5 млн.чел. Этот процесс сопровождается мерами по усилению НВП, численность которой к 2000г. увеличится с 0,8 млн. до 2 млн.чел.

Ядерная стратегия К., взявшего обязательство не применять ядерное оружие первым, отражена в концепции «ограниченного ответного ядерного удара», предполагающей строительство ограниченных по боевому составу ядерных сил сдерживания, способных созданием угрозы нанесения неприемлемого ущерба заставить вероятного противника отказаться от применения ядерного оружия против К.

Формирование взглядов на строительство сил общего назначения происходит на основе анализа крупных вооруженных конфликтов, происходивших в текущем десятилетии. Эволюция взглядов в этой области привела к утверждению концепций «быстрого реагирования» и «ограниченной войны» в условиях применения высоких технологий, предполагающих создание сравнительно компактных вооруженных сил, оснащенных современными техникой и вооружением и способных к немедленному выполнению боевых задач в локальных (приграничных) конфликтах.

В 90гг. офиц. расходы КНР на оборону не превышают 10 млрд.долл. в год и являются одними из самых низких в мире. Их доля в ВВП не превышает 1,5% (1991г.) и имеет тенденцию к снижению: в 1997г. — 1,1%. Офиц. данные отражают расходы по линии МО и не учитывают ассигнования на нужды обороны в бюджетах других ведомств и учреждений. Закупки К. военной техники за рубежом по своему объему составляют небольшую часть (в среднем около 5%) парка вооружений китайской армии.

Политика

Китайскому руководству в 2000г. удалось сочетать высокие темпы соц.-эконом. развития, проведение рыночных реформ и динамичную интеграцию в мировой рынок. Благодаря этому в стране сохраняется приемлемый уровень соц.-полит. стабильности, власти достаточно прочно контролируют ситуацию и предотвращают формирование организованной полит. оппозиции.

Наряду с несомненными достижениями соц.-эконом. развитие К. в конце 90гг. сталкивалось с

рядом серьезных проблем. Основными из них китайское руководство признает вялость и неэффективность потребительского и инвестиционного спроса, нерациональность эконом. структуры; проблемы безработицы и трудоустройства населения; низкую эффективность с/х производства и медленный рост доходов в сельской местности. Чтобы поправить ситуацию, правительство КНР приступило к реализации активной политики в денежно-фин., кредитной и инвест. сферах.

9-10 окт. 2000г. состоялся очередной Пленум ЦК Компартии К. Его главный итог — одобрены предложения ЦК КПК по разработке 10-го 5-летнего плана эконом. и соц. развития страны на 2001-05гг.

Предстоящие 5-10 лет названы периодом всестороннего строительства К. «общества среднего достатка» и дальнейшей модернизации страны, периодом стратегической реструктуризации народного хозяйства, совершенствования «социалистической рыночной» эконом. системы и расширения внешнеэконом. открытости.

Следующее пятилетие призвано заложить прочную базу для удвоения ВВП к 2010г. по сравнению с 2000г., что потребует среднегодовых темпов его увеличения порядка 7%. В то же время акцент с количественного роста смещается на совершенствование качественных параметров эконом. развития. В связи с этим особое значение придается информатизации экономики и общества, а также структурной перестройке народного хозяйства, которая названа «коренным путем» расширения внутреннего спроса и повышения межд. конкурентоспособности. Именно глубокая реструктуризация выдвигается на роль главного приоритета 10 пятилетки. Актуальность ее проведения увязывается с предстоящим вступлением КНР в ВТО, необходимостью укрепления обороноспособности страны и наращивания ее совокупной мощи. Как часть реструктуризации рассматривается и задача освоения западных территорий К.

К ведущим направлениям реформы хоз. механизма отнесены перестройка госпредприятий в соответствии с требованиями рыночной экономики (эта цель ставится уже почти десять лет, но пока далека от достижения), совершенствование механизмов макроэконом. контроля, укрепление единого общегос. рынка, поощрение дальнейшего развития частного сектора, особенно небольших научно- и техноёмких предприятий.

Более четко, чем ранее, обозначены соц. ориентиры эконом. развития. В их числе — повышение уровня жизни населения, решение проблем занятости, совершенствование комплексной системы соц. обеспечения.

2000г. показал, что К. в целом удалось преодолеть негативное влияние на экономику страны последствий азиатского фин. кризиса 1998-99гг., приведшего к девальвации валют основных торговых партнеров КНР в ЮВА. Сохранив высокие темпы эконом. роста и поддержав практически неизменным курс нац. валюты, К. подтвердил свою репутацию страны с устойчивой экономикой и получил доп. шансы на привлечение зарубежных инвестиций.

Из полит. партий, действующих в КНР, основной и правящей является Коммунистическая партия К., насчитывающая 60 млн. членов и имеющая более 3300 тыс. низовых парторганизаций. Пред-

седатель КНР Цзян Цзэминь одновременно является генсеком ЦК КПК. Проводимые в К. реформы берут начало с 3 пленума ЦК КПК 11 созыва (дек. 1978г.). Последний, 15 по счету съезд КПК состоялся в Пекине в сент. 1997г.

Помимо КПК, в К. действуют еще 8 дем. партий: Революционный комитет Гоминьдана, Дем. лига, Ассоциация дем. нац. строительства, Ассоциация содействия развитию демократии, Рабоче-крестьянская дем. партия, Партия Чжигундан, Общество «3 сентября» и Лига дем. автономии Тайваня. В полит. плане они поддерживают КПК, в орг. являются независимыми.

В рамках закрепленного в поправках к Конституции КНР в 1999г. курса — **«управление государством на основе законов»** — декларирована приверженность продвижению реформы полит. системы, укреплению демократии и законности. Конкретные ориентиры в этой сфере не называются. Хотя в К. и заявляют о необходимости продолжить эксперимент по выборам чиновников местного муницип. уровня, вместе с тем вопрос о более глубокой полит. реформе, как показал 2000г., руководством КНР пока не ставится. Выступления против существующего полит. режима со стороны таких групп, как «Фалуньгун», «Китайская дем. партия», неизменно вызвали решительное противодействие китайских властей, сопровождавшееся соответствующими «разъяснениями» в СМИ страны.

К. занимает одно из ведущих мест на межд. торг. и фин. рынках. КНР обеспечивает значит. долю поставок на мировой рынок продукции машиностроения и электроники, текстильных и трикотажных изделий, обуви, игрушек и спортивных товаров, пластмассовых изделий, продуктов питания. В свою очередь, К. является крупным мировым импортером современных машин и оборудования, сырой нефти и нефтепродуктов, удобрений, металлов, хим. товаров.

При определении стратегии развития сотрудничества с межд. фин.-эконом. структурами и зарубежными странами китайское руководство исходит из того, что в условиях научно-тех. прогресса и глобализации мировой экономики К. может отстоять свои преимущества в сфере экономики, сохранить ее стабильность и обеспечить высокие темпы развития только при активном участии в межд. эконом. сотрудничестве.

В 2000г. К. сохранил на уровне ряда последних лет суммы получаемых кредитов по линии ВБ (в 2000г. по линии МАР и МФК К. было получено 3 млрд.долл.), АЗБР (общий объем кредитов составил 2,5 млрд.долл.) и Межд. фонда развития сельского хозяйства. К. остается полноправным членом МВФ и ряда других крупных межд. фин. структур.

КНР также является членом Базельского банка межд. расчетов, Организации центр. банков ЮВА, Австралии и Новой Зеландии (SEANZA), имеет деловые контакты с Европейским инвест. банком (Люксембург).

Активное участие КНР в деятельности региональных и субрегиональных эконом. организаций, включая АТЭС, СТЭС, ТЭС, определяется тем обстоятельством, что из государств АТР в страну поступает около 90% всего объема инвестиций, общая сумма которых, по оценкам независимых межд. экспертов, составила 45 млрд.долл. Кроме того, динамично развивающиеся рынки

стран ЮВА имеют большую притягательную силу в плане наращивания объемов китайского экспорта в данный регион.

В 2000г. К. практически завершил все необходимые процедуры на пути вступления в ВТО. К. подписал двусторонние соглашения об условиях присоединения к ВТО со всеми основными странами-членами ВТО, включая США, ЕС, Канаду и Японию. Велось согласование многостороннего Протокола о присоединении КНР к этой межд. организации, которое состоялось в 2001г. По состоянию на конец фев. 2001г., К. оставалось урегулировать условия своего вступления в ВТО только с Мексикой.

До недавнего времени все страны присоединялись к ВТО на стандартных условиях и по стандартной схеме, включая присоединение к ВТО таких стран, как Монголия, Киргизия, Грузия. Основное внимание на переговорах по присоединению уделялось фиксации обязательств новых членов по доступу на рынки товаров и услуг и соответствию их нац. законодательства требованиям ВТО.

В ходе переговоров с членами ВТО (в первую очередь, с США и ЕС) К. согласился на фиксирование особых условий членства в ВТО. По некоторым основным положениям соглашений ВТО, включая ГАТТ-94 (антидемпинг, защитные меры, квоты и другие ограничения торговли, процедуры контроля за выполнением обязательств ВТО), на двустороннем уровне были согласованы специфические обязательства К. ограничительного плана.

Как отмечают эксперты ВТО, в целом это была вынужденная мера, на которую К. пошел с целью завершить двусторонние переговоры с основными членами ВТО в преддверии нового раунда многосторонних торговых переговоров (МТП) ВТО.

По словам членов китайской делегации на переговорах в Женеве, которые подтверждаются в Секретариате ВТО, К. полагал, что зафиксированные в двусторонних протоколах вышеуказанные специфические обязательства будут действовать только на двустороннем уровне. Для К. было неожиданным, когда на заседании Рабочей группы (РГ) по присоединению К. к ВТО в июле 2000г. страны-члены РГ потребовали тиражировать эти обязательства и зафиксировать их в протоколе о присоединении и докладе РГ в качестве многосторонних.

Обсуждения сводились к попыткам выжать из К. доп. торг.-полит. уступки. От К. требовали скорректировать его план действий в отношении принятия им доп. обязательств в вопросах субсидирования, стандартов, сертификации, торговых аспектов прав ИС. Некоторые страны добиваются доп. гарантий по применению нац. режима ограничений на введении защитных мер трансспарентности системы квотирования, порядка лицензирования, условиям доступа на рынок правит. закуп и т.д.

Кроме того, в К. до сих пор не действуют рыночные механизмы, отсутствует необходимая законодат. база свободных эконом. отношений. В процессе присоединения к ВТО новых членов, как правило, не заострялся вопрос о рыночном статусе их экономики. В отношении К. некоторые основные члены ВТО предлагают фиксировать в итоговых документах положение о неполном соответствии китайской экономики рыночным крите-

риям. Это позволит им применять к К. нестандартные подходы при проведении антидемпинговых расследований, спец. оговорки, не предусмотренные правилами ВТО, по защите своих рынков от китайских товаров. Настойчиво проводится мысль о неспособности К. выполнять взятые в ходе присоединения обязательства, при этом предлагается предусмотреть спец. механизм мониторинга (впервые в истории ГАТТ/ВТО) за соблюдением К. норм, правил и процедур ВТО в дополнение к регулярным стандартным обзорам торговой политики страны в рабочих органах Организации.

На лето 2001г. проекты протокола о присоединении и доклада РГ не были согласованы. Разработка проектов велась в 10 подгруппах, что беспрецедентно для ВТО, при этом ни одной из подгрупп не удалось выработать приемлемый проект текста. Проблема состоит в том, что страны-члены РГ настаивают не на обычном фиксировании в проекте доклада РГ обязательств К. по выполнению соответствующих соглашений ВТО и двусторонних договоренностей, а на детальном описании процедур выполнения норм и правил ВТО в К. после присоединения.

Не решен главный для К. вопрос – фиксирование его статуса развивающейся страны, что дало бы ему возможность использовать предоставляемые в ВТО этой категории стран льготы и добиться принятия им более мягких обязательств по соглашениям нового раунда МТП. Ведущие страны-члены ВТО возражают против такой фиксации, мотивируя это тем, что с учетом масштабов экономики и объемов экспорта К. предоставляемые ему льготы будут чрезмерны.

К. настаивает на том, что его присоединение к ВТО должно произойти на основе баланса прав и обязанностей, т.е. с учетом прямой взаимосвязи между реальным состоянием его экономики и принимаемыми в ВТО обязательствами. К. не намерен сдавать позиции ни по одному из важнейших вопросов, которые должны войти в доклад РГ.

В отношениях с некоторыми межд. институтами К. по-прежнему стремится подчеркнуть свой **статус развивающейся страны** и дистанцироваться от политики, проводимой Парижским и Лондонским клубами стран и банков-кредиторов, идти по пути налаживания равноправного двустороннего сотрудничества с такими межд. эконом. группировками, как ОЭСР, ЕС, АСЕАН.

К. активно участвует в деятельности АТЭС. По мнению КНР, АТЭС в нынешних условиях следует уделять приоритетное внимание не только проблемам либерализации и составления временных графиков деятельности, но и реально интересующим страны региона вопросам эконом. развития в регионе, содействия процессам эконом. развития и роста восточно-азиатских стран на основе многосторонней интеграции. По мнению ряда ведущих зарубежных аналитиков, К. в этих процессах отводится ведущая роль.

На саммите АТЭС в Брунее в окт. 2000г. китайские руководители вновь акцентировали внимание участников встречи на необходимости содействовать развитию эконом. и научно-тех. взаимодействия между участниками АТЭС. Китайская делегация стремилась принять соответствующее решение и поручить Подкомитету по эконом. и научно-тех. сотрудничеству изучить потребности и возможности отдельных стран АТЭС с тем, что-

бы выработать рекомендации по ускоренному развитию производственно-научных связей между ними. При этом китайская сторона предлагала на рассмотрение крупные проекты тех.-эконом. сотрудничества на территории своей страны на предмет участия в них партнеров по АТЭС.

Китайские заинтересованные организации активно участвуют в практическом решении вопросов, связанных с пропагандой и популяризацией деятельности АТЭС как неформальной форума лидеров стран региона. При этом К. выступает против придания форуму элементов регулирования, присущих ВТО, и поддерживает свободный характер дискуссий, полную добровольность присоединения к тем или иным инициативам форума. По мнению китайцев, на форумах АТЭС «громко звучат голоса примерно пяти представителей развитых стран, в то время как К. и ряд других развивающихся стран пока говорят очень мало».

В 2000г. продолжало развиваться субрегиональное сотрудничество в рамках осуществления Программы Туманган (участвуют Россия, К., КНДР, Респ. Корея, Монголия). В контексте развития данного Проекта в 2000г. в Пекине, Владивостоке, Чанчуне были проведены Конференция по эконом. сотрудничеству и ряд заседаний нац. координаторов данной Программы, на которых обсуждались планы создания инвест. корпорации «Сев.-Вост. Азия-Туманган», был принят план действий в области охраны окружающей среды, совершенствования транспортной инфраструктуры, привлечения инвестиций и др.

Соц.-эконом. политика. Сохранилась практика обнародования важнейших концептуальных новаций на съездах КПК (так, концепция стратегической реструктуризации госсектора была озвучена в докладе Цзян Цзэминя на XV съезде КПК), принятия пленумами ЦК КПК решений по крупнейшим вопросам эконом. реформы (например, о создании системы социалистической рыночной экономики в окт. 1993г., о реформе госпредприятий в сент. 1999г.) и предложений по пятилетним планам соц.-эконом. развития КНР. Под эгидой ЦК КПК (как правило, совместно с Госсоветом) проходят ежегодные центр. совещания по эконом. работе и работе в деревне, определяющие соц.-эконом. приоритеты на следующий год.

В связи с особым вниманием, уделяемым в К. обеспечению обществ. стабильности, в аппарате ЦК КПК действует спец. Комиссия по поддержанию обществ. порядка, которая обычно проводит 3-4 заседания в год. Она определяет основные установки работы правоохранит. органов.

В К. уже давно отказались от прямого вмешательства центр. партийных органов в работу конкретных отраслей народного хозяйства (**отраслевые отделы в аппарате ЦК КПК отсутствуют**). Реализация партийных решений осуществляется через аппараты парткомов в ведомствах и на госпредприятиях. Нередко руководители ведомств являются одновременно секретарями их парткомов, а **секретари парткомов акционизируемых предприятий входят в состав правления компаний** (чаще всего – возглавляют их).

В период реформ особую роль в правовом обеспечении соц.-эконом. политики приобрели Госсовет (правительство КНР) и входящие в него министерства и ведомства. Госсовет по решению Всекитайского собрания народных представите-

лей (ВСНП) наделен правами законодат. инициативы и самостоят. принятия нормативной базы реформирования экономики. Именно документы Госсовета длит. время служили главной правовой базой эконо. реформ в КНР. Важную роль в определении приоритетов и темпов преобразований сыграли принимавшиеся с начала 80гг. и вплоть до 1997г. включительно ежегодные «Директивы о проведении эконо. реформ», готовившиеся госкомитетом по эконо. реформе с участием Минфина, ЦБ, Госплана.

Госсовет сохраняет за собой весомую роль в разработке эконо. законов, представляемых на рассмотрение парламентариям, а также в разработке инструкций и правил применения различных законов и положений, нередко оказывающихся на практике более важными, чем сами законы, в подавляющем большинстве своем не являющиеся в К. правовыми актами прямого действия (например, принятые в 1999г. Правила применения Закона КНР о защите инвестиций тайваньских соотечественников носят гораздо более детальный и конкретный характер, чем сам Закон 1994г., то же самое касается практически всех нормативных актов по налогообложению).

В ряде случаев участие ведомств Госсовета в правовом регулировании обусловлено отставанием разработки адекватной законодат. базы по линии ВСНП. В последние годы это особенно наглядно проявляется в соц. сфере. При отсутствии базового закона о соц. обеспечении оперативно подготовленные ведомствами Госсовета (прежде всего министерством труда и соц. обеспечения) нормативные акты дали правовые основания для мат. обеспечения подавляющей части 20 млн. работников, высвобожденных в 1998-2000гг. из гос. и коллективного секторов экономики.

Необходимость формирования солидной правовой базы рыночной экономики и открытой внешнеэконом. политики объективно требует усиления в перспективе роли представит. власти в разработке и проверке исполнения законодательства. Формально центр. роль китайского парламента — ВСНП в этом процессе была закреплена с внесением в Конституцию КНР в 1999г. поправки об осуществлении управления страной «на основе закона».

Сложились следующие основные формы участия законодат. органов КНР в правовом обеспечении соц.-эконом. политики.

1. Рассмотрение и утверждение на ежегодных сессиях ВСНП долгосрочных и годовых планов соц.-эконом. развития страны, утверждение итогов исполнения бюджета за предыдущий год и утверждение бюджета на текущий год, заслушивание и утверждение доклада премьера Госсовета о работе правительства за предыдущий год. Сессии ВСНП (как правило, они проводятся с 5 по 15 марта, причем большую часть времени депутаты обсуждают предложенные правительством документы, разбившись по группам) примечательны и тем, что дают депутатам возможность высказывать широкий спектр мнений по обсуждаемым документам и работе правительства, вносить предложения по совершенствованию соц.-эконом. политики. Хотя демократичность такого рода обсуждений и степень их реального влияния на принимаемые решения не следует преувеличивать, однако подчас критика тех или иных действий правительства

депутатами носит достаточно острый характер (примером может служить обсуждение в 1992г. вопроса о строительстве ГЭС «Три ущелья» — крупнейшей в мире ГЭС на р.Янцзы). Установлен порядок учета предложений и критических замечаний депутатов и их передачи на рассмотрение и возможную реализацию соответствующим правит. структурам.

Значительно более существенную роль играют постоянные комитеты ВСНП (по законодательству, финансам и экономике, по сельскому хозяйству и делам деревни, по охране окружающей среды и ресурсам), которые принимают достаточно «плотное» участие, совместно с заинтересованными ведомствами Госсовета, в «обкатке» законодат. актов, проектов плана и бюджета перед их принятием. Состав таких комитетов — а в них работают депутаты с опытом руководящей деятельности министерского уровня, а также являющиеся ведущими экспертами академических кругов — обеспечивает их высокий авторитет, а также хорошую слаженность работы с правительственными органами.

По аналогичной схеме строится и работа сессий провинциальных собраний народных представителей.

2. Разработка, рассмотрение и принятие законодательства, в т.ч. экономического. Подавляющее большинство проектов законодат. актов, особенно по соц.-эконом. вопросам, разрабатывается ведомствами Госсовета. После рассмотрения в профильном комитете ВСНП проект закона выносится на рассмотрение Пост. комитета ВСНП (орган, действующий между сессиями, проводит заседания один раз в 2 месяца). Как правило, перед принятием законодат. акт проходит в ПК ВСНП 3-4 чтения. Большая часть законов окончательно утверждается ПК ВСНП. Однако наиболее важные принимаются на сессиях ВСНП. Всенародное обсуждение проектов законов до последнего времени не практиковалось. Первый прецедент создан опубликованием для обсуждения в дек. 2000г. проекта поправок к Закону КНР о браке.

Обычно в начальный период деятельности ВСНП данного созыва (срок полномочий — 5 лет) определяется примерный перечень первоочередных законодат. актов, подлежащих рассмотрению. В работе китайских законодателей в последние годы доминирует приведение ранее принятых законов в соответствие с общими требованиями рыночной экономики и правилами ВТО, членом которой К. вскоре предстоит стать. В принципе китайское эконо. законодательство все в большей мере ориентируется не на нац. специфику (что было характерно для начальных этапов перехода к рынку), а на мировой опыт. Так, в Законе КНР о компаниях (действует с 1994г.) многие идеи были позаимствованы из англ. корпоративного права; разрабатываемый ныне Закон о малых и средних предприятиях в значит. мере опирается на соответствующий опыт Канады, Германии, Италии.

Местные собрания народных представителей зачастую принимают на базе общегос. законов аналогичные по сути, но приспособленные к местным условиям собственные законодат. акты.

3. Проверка исполнения законов. В рамках ПК ВСНП периодически организуются комиссии, проверяющие исполнение того или иного закона.

Результаты проверок заслушиваются на заседаниях ПК ВСНП, по ним выносятся рекомендации для органов исполнит. власти. Так, в 2000г. проверялось исполнение Закона о волостных и поселковых предприятиях (принят в 1996г.), выявившее многочисленные нарушения и случаи прямого игнорирования Закона местными администрациями.

4. Заслушивание на заседаниях ПК ВСНП докладов руководителей министерств и комитетов Госсовета об актуальных вопросах соц.-эконом. политики и ситуации в тех или иных отраслях народного хозяйства. Так, в 2000г. заслушивались доклады министров сельского хозяйства и внешней торговли, пред. комитетов планирования и развития, экономики и торговли. Такого рода мероприятия способствуют более глубокому ознакомлению законодателей с особенностями текущей политики, дают им доп. возможность высказать руководителям структур исполнит. власти свои соображения и предложения по рассматриваемым вопросам.

Нынешний механизм не позволяет в полной мере учитывать интересы значит. групп населения (в частности, практически лишено своего представительства крестьянство, а в последние годы в таком же положении оказались и рабочие).

Система органов исполнит. власти. Представлена Госсоветом (правительством) КНР, входящими в его состав либо подчиненными ему ведомствами, правительствами существующих в стране тер. образований.

Структура Госсовета меняется, как правило, один раз в 5 лет по решению сессии ВСНП нового созыва одновременно с формированием нового состава правительства. Все проходившие изменения вполне укладывались в рамки Закона КНР об организации Госсовета (принят в дек. 1982г. сразу после принятия действующей Конституции). Данный закон, отличающийся краткостью и предельной гибкостью, устанавливает лишь самые общие параметры организации правительства: состав Пост. комитета Госсовета (входят премьер, вице-премьеры, члены Госсовета, начальник секретариата); количество замов министра (от 2 до 4), принцип обязат. одобрения Госсоветом основных направлений работы и крупнейших мероприятий входящих в его состав министерств и комитетов.

Организация Госсовета строится на базе принципов: необходимость реализации конституционных полномочий правительства; ориентация на создание системы гос. управления, соответствующей модели социалистической рыночной экономики; обеспечение разделения функций адм. управления и функций управления хоз. субъектами; обеспечение разделения обязанностей, координации и эффективности деятельности различных ведомств; формирование специализированного контингента адм. работников и гос. служащих высокой квалификации; усиление законодат. основ функционирования системы гос. управления.

В практическом плане центр тяжести деятельности правительства с начала 90 гг. постепенно переносится с непосредственного управления отраслями народного хозяйства, предприятиями и организациями на макроэконом. регулирование и контроль за деятельностью субъектов рынка, решение ряда соц. проблем и поддержку критически важных нерыночных сегментов общества (фундаментальная наука, образование, здравоохранение).

С 1998г. в состав руководства Госсовета входят: премьер, 4 вице-преьера (распределение обязанностей между ними официально не объявляется), 5 членов Госсовета (по статусу близки к вице-преьерам) и начальник секретариата Госсовета (в предыдущем составе правительства было 6 вице-премьеров и 8 членов Госсовета).

29 комитетов и министерств (вместо 40 в прежней структуре Госсовета) представлены комплексными эконом. и соц. ведомствами (комитеты планирования и развития, экономики и торговли, оборонной науки, техники и промышленности, планирования семьи, по делам национальностей, плюс Народный банк К.), рядом традиционных (Минфин, МИД, Минобороны, Минобразования, Министерство внешней торговли и экономического сотрудничества и т.д.), инфраструктурных (министерства коммуникаций, железных дорог, строительства) и «силовых» министерств. Единственное оставшееся отраслевое министерство – Минсельхоз.

Контролирующие функции выполняют сразу два ведомства: Министерство контроля и Главное ревизионное управление. Особенностью К. является наличие в составе Госсовета спец. Министерства кадров и Министерства гражд. администрации, ведающего решением части соц. вопросов (помощь инвалидам, жертвам катастроф и стихийных бедствий и т.п.).

Далее в системе адм. иерархии располагаются гос. управления, непосредственно подчиненные Госсовету, – таможня, налоговое управление, Госстатуправление, защиты окружающей среды, качества и тех. инспекции, туризма, гражд. авиации, по делам религий и т.п. (всего 19, в т.ч. 2 управления – архивное и по охране гостайны – одновременно входят в систему органов при ЦК КПК).

Канцелярии Госсовета (7) ведают межведомственными вопросами (правовая, исследовательская, по реформе эконом. системы, по делам китайских эмигрантов, по делам Гонконга и Макао). Информ. канцелярия и Канцелярия по делам Тайваня одновременно входят в и аппарат ЦК КПК.

В прямом подчинении Госсовета сохранились также 10 организаций: Академия наук, Академия обществ. наук (объединяет академ. институты гум. профиля), Академия инженерных наук, Центр исследования проблем развития, Информ. агентство Синьхуа, Гос. адм. академия (ведущий центр обучения адм. кадров высшего и среднего звена), Комиссии по регулированию рынка ценных бумаг и по регулированию страховых операций, сейсмологическое и метеорологическое управления.

В состав Госсовета входят также 19 бюро и управлений, подчиняющихся конкретным министерствам и комитетам. Например, Управление валютного контроля подчинено Народному банку К. (Центробанк), Управление зерна – Комитету планирования и развития, а большинство других – Комитету экономики и торговли.

Госсовет сохранил за собой назначение руководителей ряда ведущих компаний стран, в которых контрольный пай принадлежит государству.

В К. широко практикуется создание на временной основе для реализации новых крупных инициатив т.н. «руководящих групп», которым иногда придают в качестве рабочих органов соответствующие канцелярии.

Так, в 2000г. были созданы **руководящие группы по освоению зап. территорий К.** (рук. — премьер Госсовета Чжу Жунци, рук. канцелярии — пред. Госплана Цзэн Пэйянь) и по информатизации (рук. — вице-премьер У Банго, функции повседневной работы возложены на Министерство информ. индустрии).

Заседания Пост. комитета Госсовета КНР проводятся в среднем раз в месяц. Краткая информация о рассматривавшихся вопросах помещается в центр. печати. Пленарные заседания Госсовета не носят регулярного характера.

Основные документы и циркуляры Госсовета, включая наиболее важные ведомственные инструкции, публикуются в Вестнике Госсовета КНР (в 2000г. — 36 номеров), а в последнее время — и на сайтах Госсовета и его ведомств. Практикуется периодическое обнародование Белых книг Госсовета, разъясняющих позицию правительства КНР по некоторым чувствительным проблемам ситуации в стране (права человека, демографическая политика, оборона, тайваньский вопрос, борьба с незаконным оборотом наркотиков, освоение космоса и т.п.). Канцелярия информации Госсовета периодически проводит пресс-конференции руководителей министерств и ведомств (наиболее часто — с участием руководителей Госплана, Минфина, Народного банка К.).

В К. существует разветвленная система тер. органов исполнит. власти. До начала адм. реформы 1998г. в КНР в общей сложности имелось 31 правительство провинциального уровня, 337 правительств уровня городов и районов, 2183 уездных правительств и более 56 тыс. администраций волостей («сян») и поселков («чжэнь»). В связи с укрупнением ряда волостей и поселков и активно стимулируемым процессом формирования малых городов количество администраций волостно-поселкового уровня сократилось до 44,5 тыс.

Особенностью К. является то, что самый низкий уровень, на котором создаются адм. органы власти, — волость (как правило, объединяет в себе несколько десятков деревень). Ниже, в деревнях, формируются полуобществ. Комитеты сельских жителей, эконо. задачи решаются организациями, которые именуется компаниями или кооперативами (как правило, они не объединяют крестьянские хозяйства, а управляют оставшимися от времен народных коммун «коллективными» фондами, сельскими «коллективными» предприятиями промышленности и сферы услуг, осуществляют закупку сельхозпродукции и снабжение крестьян, финансируют сферу соц. обеспечения и т.п.). **Реальная власть на низовом уровне в деревне принадлежит партийкам.**

Правовые аспекты формирования местных правительств регулируются Законом КНР об организации местных собраний народных представителей (СНП) и местных народных правительств (принят в 1979г., последняя редакция — 1995г.). Законом установлена ответственность и подотчетность местных народных правительств перед СНП соответствующей ступени и вышестоящими гос. адм. органами (правительствами). Зафиксировано, что все местные правительства являются гос. адм. органами, которые находятся под единым руководством Госсовета и в его подчинении.

Кроме того, Закон определяет.

— Сроки полномочий местных правительств — по редакции 1995г., 3 года для правительств волостей и поселков, 5 лет — для правительств уездов, городов и районов, адм. единиц провинциального уровня.

— Должностной руководящий состав правительств различных ступеней — губернатор, вице-губернаторы провинций, мэр, вице-мэры городов район. подчинения, пред. и зампреды автономных районов; начальники уездов и городских районов и их замы, мэры и вице-мэры городов; старшины нац. волостей; поселковые старосты.

— Функции и порядок деятельности местных правительств, порядок создания и структуру рабочих органов (департаментов, управлений, комиссий) правительств различных ступеней.

Важнейшим звеном системы местных органов исполнит. власти являются правительства провинциального уровня. Территориально КНР подразделена на 4 города центр. подчинения (Пекин, Шанхай, Тяньцзинь, с 1997г. — Чунцин), 5 автономных районов (Синьцзян-Уйгурский, Внутренней Монголии, Гуанси-Чжуанский, Нинся-Хуэйский, Тибетский) и 22 провинции (последняя по времени образования — Хайнань в 1988г.). структура правительств провинциального уровня по представлению местных СНП утверждается Госсоветом.

Поскольку, согласно Конституции, КНР является «единым многонац. государством, созданным общими усилиями всех народов страны», то жесткое законодат. разграничение полномочий центра и единиц провинциального уровня не проводилось. Определенное исключение составляют автономные районы, особый статус которых зафиксирован как в Конституции (пред. правительства здесь обязательно должен быть представитель «титальной» национальности; зафиксировано право пользования несколькими языками и т.п.), так и в отдельном Законе о районах нац. автономии (принят в 1984г., в наст. время пересматривается; им, в частности, разрешено самостоятельное установление автономными районами налоговых льгот в дополнение к объявленным государством). В К. также существуют автономные округа, уезды и волости.

В дореформенный период, когда правительства различных ступеней непосредственно руководили работой предприятий, главной сферой распределения хоз. полномочий между центром и провинциями было определение подчиненности предприятий. Соотношение числа предприятий центр. и местного подчинения неоднократно менялось в зависимости от провозглашавшегося руководством страны главенства отраслевого (вертикального) или тер. принципа управления.

Период эконо. реформ характеризуется общей тенденцией расширения эконо. прав провинциального звена управления. Разграничение полномочий между центром и провинциями было распространено на такие сферы, как инвестиции в капитальное строительство, право на учреждение предприятий с участием иностр. капитала. При этом использовался принцип лимита, когда провинции имели право самостоятельно утверждать строительство объектов с объемом инвестиций и иностр. средств ниже верхнего предела, установленного центром (сам этот уровень неоднократно

менялся). Аналогичные права получили и спец. эконом. зоны и зоны тех.-эконом. развития, а также ряд крупных городов, наделенных статусом «единого объекта планирования».

Разграничение полномочий затронуло также сферу ценообразования. В соответствии с Законом КНР о ценах (действует с 1 мая 1998г.), в КНР наряду с рыночными (ныне по ним реализуется 95% розничного товарооборота и 86% средств производства, закупается 84% сельхозпродукции) сохранилось небольшое количество директивных и индикативных (ориентировочных) цен; при этом существует каталог цен и тарифов, устанавливаемых государством, и каталог местных цен, устанавливаемых провинциями после одобрения соответствующего ведомства Госсовета. В частности, центр определяет цены на нефтепродукты и тарифы на ж/д и авиаперевозки. Тарифы на местные бытовые услуги населению находятся в ведении провинций.

В рамках налогово-бюджетной реформы с 1994г. в К. были установлены стабильные раздельные налоговые источники доходов центра и провинций. Так, твердые доходы центр. бюджета включают: тамож. платежи и сборы, акцизы, подоходный налог с предприятий центр. подчинения и налог на хоз. деятельность главных контор банков и небанковских кредитно-денежных учреждений, страховых компаний и железных дорог. В круг постоянных источников доходов провинциальных бюджетов входят: налог на хоз. деятельность (кроме налогов, уплачиваемых главными конторами банков, страховых компаний и железных дорог), подоходный налог с местных предприятий, индивидуальный подоходный налог, налог на пользование землей в городах, налог на недвижимое имущество, на забой скота, на речной транспорт, сельхозналоги.

Делятся между центр. и местными бюджетами: НДС (в пропорции 75:25), налог на ресурсы (центру поступает налог от разработки нефти на шельфе, остальная часть идет местам), сборы за оформление сделок на фондовой бирже (88:12).

Были более четко определены статьи расходов центра. бюджета. Это оборона, межд. деятельность, адм.-управленческие расходы центр. гос. органов, инвестиций в капитальное строительство объектов центр. подчинения, геологоразведка, тех. реконструкция и обновление продукции на предприятиях центр. подчинения, бюджетная поддержка сельского хозяйства, обслуживание находящейся в компетенции центра части внутр. и внешнего госдолга, частичное финансирование культуры, образования, здравоохранения, науки. Основная тяжесть финансирования соц. сферы лежит на провинциальных бюджетах.

Поскольку с введением новой системы распределения налогов между центр. и местными бюджетами доходы первого резко выросли, а вторых, напротив, сократились, то понадобилась система компенсационных выплат из центр. бюджета провинциальным. Формально за базу был взят уровень доходов регионов в 1993г., т.е. до осуществления налоговой реформы, с ежегодным увеличением их объема на сумму, соответствующую 30% сбора в данном регионе НДС и акцизов. На практике, судя по всему, уровень дотаций определяется в индивидуальном порядке, в зависимости от конкретной ситуации в регионе. Данные о транс-

фертах конкретным провинциям носят закрытый характер.

В действующую систему продолжают вноситься усовершенствования, нацеленные на стандартизацию взаимоотношений центр. и местных бюджетов, более рациональное разграничение их налоговой базы и расходных статей, унификацию принципов трансфертной политики.

В перспективе предполагается уделить больше внимания оздоровлению бюджетов низовых органов власти — уездов и волостей. Их администрации, испытывающие постоянную нехватку средств, нередко вводят на подведомственных территориях разного рода неналоговые сборы и платежи, от которых особенно сильно страдает крестьянство (по правилам, их размер не должен превышать 5% совокупных доходов крестьян, на практике это ограничение часто не соблюдается). Для решения этой проблемы, подрывающей доверие китайских крестьян к властным структурам, намечено повысить ставку сельхозналога, одновременно отменив местные неналоговые сборы.

Территориальное размещение производства в условиях эконом. реформы в значит. мере утратило директивно-плановый характер (исключение составляют лишь уникальные по своим масштабам объекты с длит. сроками сооружения). Правительство направляет эконом. действия провинций путем формулирования приоритетов общегос. структурной политики. С 1 сент. 2000г. вступил в силу **новый перечень поощряемых государством производств, видов продукции и технологий**, охватывающий свыше 500 позиций 28 отраслей. При этом регионам рекомендуется при выборе инвест. решений ориентироваться на рыночную конъюнктуру и учитывать собственные возможности и реальные сравнительные преимущества.

Поскольку для региональных властей в КНР весьма характерно такое негативное явление, как «завистливое соперничество», особенно ярко проявляющееся в борьбе за больший кусок инвест. пирога — причем нередко без учета реальных возможностей территории — правительство страны попыталось хотя бы в общих чертах обозначить специализацию 20 адм. единиц центр. и зап. К., наметив для каждой из них индивидуальный набор приоритетных сфер привлечения иностр. капитала. Обнародованный в июне 2000г. соответствующий каталог учитывает ресурсную базу провинций, их реально сложившуюся специализацию, перспективы сбыта продукции.

Противоречия между центром и провинциями и между отдельными территориями в К., как правило, широко не афишируются и не обсуждаются. Официально декларируемый принцип «вся страна — одна шахматная доска» обычно позволяет центру проводить нужные ему решения даже в тех случаях, когда они противоречат интересам отдельных территорий. В реальной жизни существует широкое недовольство приоритетной поддержкой в 90гг. **Шанхая** (многие нынешние руководители страны — выходцы из этого города). После 20-летия опережающего развития приморского пояса обозначился **многократный разрыв в уровнях модернизации и доходах населения** вост. и зап. провинций страны, который руководство намерено постепенно преодолеть в рамках провозглашенной в 2000г. долговременной стратегии «масштабного освоения зап. территорий».

Отлаживанию взаимоотношений центр. и провинц. уровней исполнит. власти призвана служить и адм. реформа провинц. звена управления, проведенная в 1999-2000гг. В ее рамках были более четко определены основные функции провинц. правительств: обеспечение обществ. порядка на подведомственной территории; предоставление максим. спектра обществ. услуг товаропроизводителям и населению; ремонт и строительство объектов инфраструктуры; контроль за деятельностью субъектов рынка с целью устранения препон, мешающих функционированию единого общегос. рынка. Число занятых в управленческих структурах провинц. уровня сокращено на 74 тыс.чел. (на 47%). Количество подразделений провинц. правительств сокращено в среднем с 55 до 40, при этом принцип соответствия центр. и местных структур был сохранен только применительно к фин.-налоговым, юр. службам, органам гражд. администрации, обществ. безопасности и к департаментам сельского хозяйства. Состав остальных подразделений провинц. правительств отныне определяется губернаторами и местными СНП (при контроле со стороны Госсовета) в зависимости от конкретных проблем территорий.

Политреформы

Политико-адм. реформа. По формальным признакам КНР представляет собой республику советского типа, характеризующуюся конституционным верховенством и полновластием представительных органов — собраний народных представителей различных уровней. Центром принятия всех важнейших полит. решений остается правящая Компартия К.

Такая полит. система обеспечивает, возможность мобилизации ресурсов страны на решение общегос. задач, неплохую синхронизацию действий властных структур различных уровней. Вместе с тем, она с трудом приспосабливается к задачам, встающим по мере перевода экономики К. на рыночные принципы функционирования. Незрелость дем. институтов народного волеизъявления затрудняет учет на полит. уровне реальной плюрализации обществ. интересов. Нередкое дублирование функций партийных и адм. органов приводит к бюрократизации управления и громоздкости управленческих структур, отмечается субъективизм кадровых решений, общая непрозрачность деятельности органов власти создает условия для коррупции, снижает эффективность госуправления.

С первых лет политики реформ и открытости в КНР неоднократно ставился вопрос о проведении глубокой полит. реформы, имеющей целью демократизацию всей системы власти, строгое разграничение функций адм. и хоз. управления. Однако после известных событий на площади Тяньаньмэнь в 1989г., распада СССР и дем. процессов в Вост. Европе китайское руководство стало рассматривать практику полит. реформ постсоветского типа и «копирование полит. системы Запада» как неприемлемые для КНР.

В связи с этим термин «полит. реформа» в К. понимается весьма специфически. На XV съезде КПК (1997г.) генсек ЦК КПК Цзян Цзэминь назвал главной целью полит. реформы в К. «создание полит. системы социалистической демократии», осуществляемое постепенно и поэтапно под

руководством компартии. Реформа должна служить «повышению жизнеспособности партии и государства», сохранению и выявлению преимуществ социалистического строя, обеспечению единства страны и стабильности общества. В практическом плане поставлена задача управлять страной на основе законов и создавать правовое социалистическое государство. В 1999г. в К. был конституционно закреплён принцип управления государством на основе закона. Интенсивно идущее **формирование правовой базы «социалистической рыночной экономики» предполагается в основном завершить к 2010г.**

Развитие демократии понимается прежде всего как повышение роли собраний народных представителей (СНП) различных уровней и постепенное (но без определения конкретных сроков) расширение практики избрания депутатов СНП прямым голосованием (так избираются только депутаты СНП низового уровня — уездов, автономных волостей, городских районов). Самостоятельное значение придается совершенствованию института полит. консультаций КПК с сохранившимися с дореволюционных времен небольшими дем. партиями, входящими в Народный полит. консультативный совет К.

Что касается руководящей роли Компартии К., то она, как декларируется в КНР, сложилась исторически и подкреплена в сегодняшних условиях ее способностью выполнять функции «представителя передовых производительных сил, передовой культуры и коренных интересов народа». При этом заявляется, что зап. принципы сменяемости правящих партий и избрания лидеров страны всеобщим голосованием не могут применяться для оценки прогрессивности и дееспособности полит. системы К. Реальная легитимность власти КПК определена успехом проводимой ею политики эконом. реформ.

В отличие от реформы полит. системы, приобретшей характер аморфного вялотекущего процесса без конкретных сроков и критериев, адм. реформа в КНР отличается более четкими целями и временными рамками. Она направлена на разграничение функций адм. и хоз. управления, прекращение управленческих органов с непосредственного руководства отраслями и хоз. организациями на макроэконом. регулирование, координацию и контроль деятельности субъектов рынка.

Важной составной частью начатого в 1998г. современного этапа адм. реформы является сокращение партгосаппарата на всех уровнях и кадровое улучшение управленческого корпуса за счет широкого применения принципа конкурсного отбора работников правительств различных ступеней.

Накануне реформы 1998г. в КНР насчитывалось свыше 8 млн. работников адм. ведомств различных ступеней. Адм. реформа проводится в три этапа, затрагивающих, соответственно, центр. ведомства, провинциальный и уездный уровень.

В 1998-99гг. число занятых в правит. структурах работников уменьшилось вдвое — с 36 до 18 тыс.чел. При этом значит. часть высвобожденных высокопоставленных кадров уровня министра и замминистра (200 чел.) была направлена во вновь учрежденную группу ревизоров, призванных проверять результаты работы тысячи крупнейших гос. компаний и предприятий страны. На 20% была сокращена численность центр. партийного аппарата.

Одновременно был наложен запрет на хоз. деятельность ВС и народной вооруженной полиции, прочих силовых структур. Принадлежавшие им предприятия были переданы в ведение местных администраций.

К концу 2000г. количество правит. подразделений в провинциях и автономных районах сократилось в среднем с 58 до 40, в городах центр. подчинения — с 61 до 48. Ликвидировались подразделения отраслевого характера (исключение сделано для отделов сельского хозяйства) при укреплении макрорегулирующих и соц. подразделений. На 60% сокращена номенклатура повседневных хоз. и оперативных решений, требующих обязательного утверждения на уровне провинц. правительств. Количество рабочих органов провинц. парткомов также заметно сокращено.

Развертывается реформа уездных адм. органов, количество структур в которых предстоит сократить в среднем с 30 до 22 в крупных уездах, с 24 до 18 в средних и до 14 в мелких уездах. Реформа в уездном звене представляет наибольшую сложность, т.к. здесь сосредоточено более 60% общего количества сокращаемых кадровых работников. Повторное трудоустройство кадров, на которое отводится 3г., сталкивается с финансовыми (более половины уездов имеют дефицит бюджета), организационными и даже психологическими препятствиями (большинство местных кадровых работников весьма дорожит своим статусом).

Разделение полномочий между ветвями власти. Действующая система и структура гос. управления в К. начала формироваться с конца 70гг. — вслед за поворотом страны к политике эконом. реформ и внешнеэконом. открытости. Взамен военизированных форм управления через т.н. «революционные комитеты», характерных для периода «культурной революции» (1966–76гг.), были воссозданы и развиты система органов представительной и законодат. власти в центре и на местах в виде собраний народных представителей (СНП) различных уровней и система исполнит. власти в виде центр. и местных правительств.

Сложившаяся структура гос. управления, оставаясь в целом стабильной, постепенно модернизируется по мере свертывания директивного планирования и перехода на рыночные принципы хозяйствования, укрепления законодат. основ функционирования властных органов.

Хотя китайское руководство неоднократно заявляло о неприемлемости для КНР зап. принципа разделения властей на законодательную, исполнит. и судебную, в практике гос. управления такое разделение существует.

Разделение полномочий между ветвями власти наиболее четко закреплено в конституции КНР 1982г. Глава III Конституции посвящена характеристике гос. структуры страны и регламентирует функции и порядок формирования (избрания, назначения) Всекитайского собрания народных представителей (ВСНП) и его Пост. комитета, пред. и депутатов ВСНП, пред. КНР и его зама Госсовета (правительства КНР), Центр. Военного Совета КНР, местных СНП и народных правительств, органов самоуправления в районах нац. автономии, суда и прокуратуры.

Согласно Конституции, высшим органом гос. власти КНР является ВСНП. ВСНП осуществляет законодат. власть государства, избирает пред.

КНР, ЦВС, Верховного народного суда и Верховной народной прокуратуры, утверждает кандидатуру премьера Госсовета (по представлению пред. КНР), а по его представлению — кандидатуры замов премьера, членов Госсовета, руководителей министерств и комитетов. ВСНП также утверждает образование адм. единиц провинциального уровня и спец. адм. районов КНР.

Правительственные и судебные органы на местах формируются СНП соответствующих уровней на срок их действия (для провинц. и уездных СНП и для ВСНП — 5 лет, для волостных СНП — 3 года).

Непосредственно избираются населением только депутаты низовых СНП (уездов, городских районов). Депутаты СНП провинц. уровня и городов, имеющих районное деление, избираются собраниями народных представителей на ступень ниже. ВСНП численностью 3000 человек формируется из представителей, избранных от адм. единиц провинц. уровня, ВС и спец. адм. районов Сянган (Гонконг) и Аомэнь (Макао). Все наименьшинства К. представлены в ВСНП, при этом нормы представительства отдельных наименьшинств в разбивке по провинциям определяются ПК ВСНП накануне выборов депутатов ВСНП нового созыва.

Пред. КНР выполняет в основном протокольно-адм. функции — публикует законы, награждает гос. и почетными званиями, направляет и отзывает послов КНР в зарубежных странах, принимает верительные грамоты иностр. послов и т.п. Сам по себе этот пост в сложившейся в К. системе власти имеет скорее формальное, чем практическое значение, однако его важность заметно возросла после того, как пред. КНР стал генсек Цзян Цзэминь. Он также занимает пост Пред. Центр. Военного Совета, руководящего по Конституции всеми ВС.

Госсовет КНР — Центр. народное правительство — квалифицируется в Конституции как «исполнит. орган высшего органа гос. власти (т.е. ВСНП), высший гос. адм. орган». Среди основных конституционных полномочий Госсовета фигурируют: осуществление единого руководства работой министерств, комитетов и комиссий, а также местных гос. адм. органов; определение конкретных границ полномочий центр. и провинц. органов исполнит. власти; изменение или отмена нецелесообразных приказов, инструкций и распоряжений министерств и местных органов исполнит. власти. Госсовету также принадлежит право утверждать границы провинций, автономных районов и городов центр. подчинения, утверждать образование авт. округов, уездов, авт. уездов, городов и их границы.

В Конституции закреплено право СНП провинций и городов центр. подчинения принимать — с последующим доведением до сведения ПК ВСНП — законоположения местного значения при той предпосылке, что они не противоречат Конституции и общегос. законом и адм.-правовым актам.

СНП районов нац. автономии имеют право в соответствии со своими особенностями принимать положения об автономии, подлежащие утверждению ПК ВСНП.

Полномочия местных правительств (уездной ступени и выше) определены в Конституции в самом общем виде: «в пределах компетенций, уста-

новленных законом», ведать экономикой, образованием, культурой, наукой, здравоохранением и т.п.

Конституционное разделение полномочий между ветвями власти в КНР в ряде случаев подкреплено более детальными законами. Это Закон о выборах в ВСНП и местные СНП различных ступеней, законы о депутатах, об организации ВСНП и местных СНП и местных народных правительств, законы об организации других властных структур — суда, прокуратуры, Госсовета, закон о районах нац. автономии, регламент сессий ВСНП.

Важное значение для формирования центр. органов и всей вертикали исполнит. власти имеют принимаемые первыми сессиями ВСНП очередного созыва (раз в 5 лет) решения по проекту реформы структуры Госсовета. В принципиальном плане вопрос о кадровом составе и изменениях в структуре Госсовета решается на пленумах ЦК КПК, предшествующих таким сессиям ВСНП.

В разграничении конкретных полномочий между различными уровнями исполнит. власти видное место занимает закреплённая в Законе о бюджете пятизвенная система гос. бюджета (центр.; адм. единиц провинц. уровня; городов с районным делением и автономных округов; уездов, городских районов, городов без районного деления; волостей и поселков).

В 80-90гг. в ряде сфер применялась также подрядная форма построения отношений вышестоящих и нижестоящих органов исполнит. власти. Она, в частности, апробировалась во внешней торговле, но особенно широкое распространение получила в сфере финансов. Фин. подряд провинций был призван заинтересовать регионы в увеличении собственных доходов при условии выполнения ими тех или иных обязательств перед центром.

В 1988-90гг. для наиболее крупных доноров были установлены абсолютные размеры трансфертов в центр. бюджет плюс ежегодная норма их увеличения. Для других провинций устанавливались относительные параметры отчислений доходов центру (например, для Пекина 50% в базовый год плюс 4% прироста ежегодно). Большинство дотационных регионов получало фиксированный объем субсидий. Главными недостатками фин. подряда явились массовое создание дублирующих производственных мощностей на местах, особенно в дающих быструю фин. отдачу перерабатывающих отраслях, и широкое развитие местного протекционизма, призванного не допустить в «свой» регион более конкурентоспособную продукцию «чужих» предприятий. Наконец, более медленный рост доходов центр. бюджета привел к опасному снижению его доли в доходах консолидированного бюджета — с 40,5% в 1984г. до 22% в 1993г. Неуклонно падала и доля доходов консолидированного бюджета в ВВП К. — с 31,2% в дореформенном 1978г. до 12,6% в 1993г.

Эти обстоятельства подтолкнули китайское руководство к проведению с 1994г. крупной налоговой-бюджетной реформы, в рамках которой были установлены стабильные отдельные налоговые источники доходов центра и мест и созданы две отдельные системы для сбора соответственно центр. и местных налогов.

Особое место в системе гос. управления в К. сохраняет правящая компартия. Хотя ее руководя-

щая роль во властных структурах в Конституции КНР 1982г. прямо не зафиксирована, косвенно она затверждена характеристикой социалистического строя как «коренного строя КНР», а также положением преамбулы Конституции о «народах К., руководимых компартией К.».

Для КНР характерен ряд специфических форм участия компартии в гос. управлении по сравнению с бывшим СССР.

Одна из них может быть квалифицирована как «одна организация с двумя разными наименованиями». Конкретным примером могут служить центр. военные советы КНР и ЦК КПК, имеющие разные наименования, но одинаковый персональный состав. Один и тот же орган представляет одновременно канцелярию Госсовета по делам Тайваня и канцелярию ЦК КПК по работе с Тайванем.

Гипертрофированному влиянию низовых парткомов на адм. структуры во многом способствовала «пообъектная система управления» («даньзэйчи») на местах, унаследованная из практики освобожденных районов 30-40гг., при которой все важнейшие соц. функции были переданы непосредственно предприятиям и организациям (выплата пенсий, мед. обеспечение и т.п.). Эта практика, существенно затруднявшая разграничение адм. и хоз. функций на микроуровне, активно реформируется (завершается передача функции пенсионного обеспечения от предприятий и организаций местным правительствам). Объективно новая практика ограничивает вмешательство партии в действия адм. органов и способствует постепенному сужению ареала действия принципа партийного руководства до кадровой и идеологической сфер (что вызывает откровенное недовольство части партийных кадров, особенно низовых).

В последние годы в партийном контроле за деятельность органов законодат. и исполнит. власти в К. особое значение приобрел **антикоррупционный вектор**. По сути дела, именно Комиссия ЦК КПК по проверке дисциплины (ЦКПД) возглавляет борьбу с коррупцией в стране, все более жестко регламентируя правила поведения гос. чиновников и парламентариев (в т.ч. декларирование имущества всех членов семьи, запрет родственникам чиновников занимать должности в подчиненных им ведомствах и коммерческих компаниях, транспарентность источников финансирования зарубежных поездок работников госаппарата и т.п.). ЦКПД наделена правом проведения следствия в отношении кадровых работников. Минконтроля КНР и его органы на местах во многом выступают как придаток аппарата ЦКПД и низовых комиссий по проверке дисциплины.

Хорошо справляющаяся с задачами управления в дореформенном К. жесткая вертикаль партийной власти все чаще пасует перед вызовами рыночной экономики. Размывается идеологическая база партийного руководства. Коррупция все более серьезно подрывает авторитет КПК. Именно компартия оказывается объектом недовольства населения, несущего тяготы реформы. На данном этапе эти недостатки однопартийной системы власти уравниваются ее способностью обеспечить полит. стабильность, необходимую для экономреформ. Однако по мере развития рынка и сопутствующей ему плюрализации общества все более насущной станет задача политреформы.

Этот процесс, судя по всему, будет ускоряться в связи с растущим вовлечением КНР в процессы мировой эконом. глобализации. Своего рода рубиконом здесь явилось вступление КНР в ВТО, с которым связаны не только эконом. но и серьезные полит. вызовы для всей системы гос. управления в К.

Нацменьшинства

На территории К. проживают представители 56 национальностей, общей численностью 90,56 млн.чел. (8,1% населения К.). Р-ны компактного проживания нацменьшинств занимают 64% территории страны. В основном — это горы и мало-пригодные для хоз. деятельности участки местности в центр. и зап. К. Вместе с тем, эти территории богаты всеми видами прир. ресурсов, жизненно необходимыми для будущего развития КНР. Гео-стратегическое положение нац. регионов (большинство из них — приграничные р-ны) имеет ключевое значение для обеспечения безопасности всей страны.

Нац. политика в К. сочетает в себе целый комплекс эконом. и полит. мер, направленных на сохранение единства страны. Ядром нац. политики китайского руководства являются нац. районные автономии. Первый авт. нац. р-н Внутр. Монголия ведет свою историю с 1947г. — он был образован еще до провозглашения КНР.

В 1984г. в К. был принят Закон о нац. районных автономиях. В зависимости от конкретных условий, нац. автономии подразделяются на несколько видов: это могут быть авт. р-ны, населенные преимущественно одной этнической группой (такие, как Тибет, Синьцзян), авт. р-ны представителей двух или нескольких этнических групп, авт. территории в составе авт. р-нов других этнических групп и авт. территории этнической группы, создаваемые за пределами авт. р-нов в местах их компактного проживания (например, тибетцы имеют 10 авт. областей в других провинциях).

К концу 1998г. в стране насчитывалось 156 авт. территорий, в т.ч. 5 авт. р-нов, 30 авт. областей, 121 авт. уезд, а также свыше тысячи авт. волостей.

Дисперсно в КНР проживают 24 млн. представителей нацменьшинств, или одна четверть от общего числа. В р-нах дисперсного проживания нацменьшинств в том случае, если их численность превышает 30% населения, могут быть организованы нацволости. 52 из 55 народностей имеют свои нацволости. Автономия нац. областей аналогична автономиям нац. территорий.

К. — унитарное государство. **Ни Конституция КНР, ни другие китайские законы не дают отдельным народностям права на самоопределение и выход из состава КНР.** В нац. районных автономиях существует такая же жесткая вертикаль испол. власти, как и в любых других провинциях КНР. Высшие должностные лица нац. автономий (секретари парткомов, главы испол. власти) назначаются напрямую из Пекина (назначение губернаторов подлежит формальному утверждению местными органами СНП).

Номинально система нац. районных автономий призвана гарантировать право на самоуправление нац. территорий. Состав высших органов власти нац. автономий формируется в соответствии с общими принципами формирования СНП, с той разницей, что квота представительства нац-

меньшинств выше, чем для других граждан.

Принцип «демонстративного представительства» нацменьшинств соблюдается и в ВСНП. Там все национальности представлены в зависимости от их численности, но у каждой есть хотя бы один представитель. 15% депутатов ВСНП — представители нацменьшинств.

В стране действует система квот, по которой набирают абитуриентов в вузы из числа нацменьшинств. Общая численность кадровых работников из числа нацменьшинств превышает 2,4 млн.чел., что по удельному весу примерно соответствует доле представителей неханьских народностей в общей численности населения КНР.

С началом реформ в КНР обострилась проблема отсталости нац. р-нов. Уровень урбанизации в р-нах проживания нацменьшинств (8% или 7 млн.чел., постоянно проживающих в городах) значительно ниже, чем в среднем по К. (28%).

Значительно углубилась межрегиональная дифференциация эконом. развития. нац. р-ны расположены главным образом в удаленных зап. регионах страны, в то время как **развитые приморские р-ны населены преимущественно ханьцами.** За период реформ наиболее быстро росла экономика приморских провинций страны: **занимая лишь 15% территории КНР с 38% населения, они дают почти 60% всего объема ее ВВП.** В последние пять лет темпы эконом. роста вост. регионов достигали в среднем 16% в год против 9% в центр. и зап. частях К. **Дифференциация доходов населения наиболее развитых вост. и самых бедных зап. провинций достигает 15 раз.** По статистике из 58 млн. бедных в КНР 70% — жители нац. р-нов, а 70% от их числа — собственно представители нацменьшинств.

Нац. р-ны пользуются льготами при составлении бюджетов, субвенциями на нужды образования, строительство в р-не границы, помощь отсталым р-нам, помощь в борьбе против бедности и др. В К. действует спец. система низкопроцентных займов для нац. р-нов. Предприятия торговли на территории нац. р-нов пользуются существенными налоговыми льготами. Наиболее широкая программа помощи осуществляется в отношении Тибета. На его территории возводится 62 крупных проекта, за каждый из которых отвечает та или иная провинция КНР.

Разработанный китайским руководством план ликвидации бедности к 2000г., несет в себе значит. выгоды для нац. р-нов. На эти цели до конца века в КНР будет израсходовано 4,5 млрд.долл. Ассигнования будут использованы на переселение жителей удаленных горных р-нов и улучшение эконом. и соц. инфраструктуры в отсталых регионах с целью создания условий для их саморазвития.

В целях ускорения эконом. развития политика открытости внешнему миру была распространена и на нац. регионы. Город Бэйхай Гуанси-Чжуанского авт. р-на — один из 14 открытых городов КНР. **Льготный режим в области внешнеэконом. связей, аналогичный приморским городам, предоставлен и ряду столиц внутриконтинентальных авт. р-нов и провинций с компактным проживанием нац. меньшинств, включая г.г. Урумчи, Наньнин, Куньмин, Хух-Хото, Инчуань, Синин и Гуйян.**

Нац. районные автономии в К. в первую очередь обеспечивают культурную автономию. По конституции все национальности имеют одинаковые права пользоваться своими нац. языками,

включая право на использование нац. языка в зале суда (53 из 55 нацменьшинств К. имеют собственный язык). Теле- и радиопередачи в К. ведутся на 21 языке. Каждый год печатается более 5 тыс. наименований книг на нац. языках. Делопроизводство в нац. р-нах ведется на двух языках — китайском и нац. Также на двух языках выходят газеты. Преподавание в учебных заведениях ведется на нац. языках (преподавание китайского языка начинается в старших классах начальной школы или со средней школы).

В КНР придают большое значение тому, чтобы сохранить традиц. уклад жизни нацменьшинств, избегая возможных конфликтов на этой почве. В частности, практикуется снижение брачного возраста для некоторых этнических групп, захоронение в земле, в отличие от кремации для китайцев. Ограничение рождаемости проводится в иных формах, нежели чем среди ханьского населения. Для каждой местности выработаны правила, учитывающие специфику обстановки. Различным категориям населения нацменьшинств можно иметь от 2 до 4 детей. В результате население нацменьшинств растет более быстрыми темпами, чем в среднем по стране.

Макроэкономика

Итоги 2000г. ВВП КНР составил 8,94 трлн. юаней (1,08 трлн.долл.) и вырос по сравнению с предш.г. на 8% (в 1999г. темп прироста ВВП составил 7,1%, 98г. — 7,8%, 97г. — 8,8%, 96г. — 9,7%, 95г. — 10,2%, 94г. — 11,8%). Темпы роста ВВП оказались выше официально запланированного показателя на 2000г. (7%).

Стоимость «чистой продукции» (добавленной стоимости) с/х производства (первичный сектор экономики) возросла по сравнению с предыдущим годом на 2,4%; стоимость «чистой продукции» вторичного сектора экономики (промышленность и строительство) увеличилась на 9,6%; в третичном секторе экономики (торговля, услуги, транспорт и связь, финансы и т.д.) было произведено «чистой продукции» на 7,8% больше, чем в 1999г.

На протяжении 2000г. на потребит. рынке страны наблюдалось оживление. Совокупный объем розничного оборота потребит. товаров составил 3,42 трлн. юаней (420 млрд.долл.), что означает фактический прирост по сравнению с 1999г. на 11,4% (в 1999г. рост составил 6,8%, в 1998г. — также 6,8%). Оживление ситуации в области товарного обращения во II пол. 2000г. благоприятно отразилось на эконом. показателях страны по итогам года.

В 2000г. темп прироста стоимости чистой пром. продукции (добавленной стоимости продукции пром. производства) составил 9,9% (в 1999г. прирост пром. производства составил 8,1%, в 1998г. — 8,8%, в 1997г. — 8,8%, в 1996г. — 13,4%, 1995г. — 13%, в 1994г. — 18%), а ее валовой объем (в сопоставимых ценах 1990г.) достиг 5,92 трлн. юаней (или 715 млрд.долл.), что соответствовало 66,2% величины ВВП страны.

Развитие промышленности в 2000г.:

— с фев. по дек. темпы прироста ВПП составляли в среднем 10,5% (лишь в янв. — 8,5%);

— темпы роста тяжпрома превышали рост легпрома: 13% и 9,5% соответственно, хотя в предыдущие годы — кроме 1999г., когда темпы роста тя-

желой и легкой промышленности составили соответственно 8,5% и 7,9%, — легкая промышленность развивалась быстрее тяжелой (в 1998г. — 8,3% и 7,7% соответственно, в 1997г. — 12% и 10%, в 1996г. — 15% и 12,1%). В абсолютном выражении добавленная стоимость пром. продукции легпрома составила в 2000г. 950,6 млрд. юаней и 1417,9 млрд. юаней в тяжпроме;

— в ВПП страны из 40 пром. отраслей на долю 6 основных отраслей — информ. технологий и электронных средств коммуникации, энергетики, энергетического машиностроения, химической, текстильной промышленности, металлургии приходилось 54,6%;

— происходило упорядочение товарной структуры промышленности: существенно возросло производство товаров с использованием наукоемких технологий — их производство увеличилось на 26,3%, развитие информ. технологий и электронных средств коммуникации обусловило рост пром. производства на 1,7%; увеличение производства таких изделий, как высококачественное оборудование связи, средств обмена информацией с программным управлением, интегральные микросхемы, ПК, мобильные телефоны составило от 41,7% до 107,1%;

— в течение года было произведено 2,88 млн. ПК (или на 105,5% больше, чем в 1999г.), из них было реализовано 2,72 млн.ед., т.е. коэффициент сбыта составил 97,7%;

— коэффициент реализации пром. продукции в целом составил 97,71% и по сравнению с 1999г. увеличился незначительно — на 0,46%;

— доля готовой пром. продукции производства китайских предприятий увеличилась с 11,7% до 23,5%, что обусловило рост пром. производства на 2,7%;

— отличит. особенностью пром. развития в 2000г. стало увеличение почти на 165% (при 14,4% в среднем по промышленности) объема инвестиций в обустройство электросетей в сельской местности и в городах. В свою очередь, это стало одной из причин существенного роста спроса на алюминий на китайском рынке;

— цены на продукцию промышленности за 2000г. в целом увеличились на 2,8%, при этом самая высокая амплитуда роста цен в 2000г. по промышленности была по продукции добывающих отраслей (+24,9%), в т.ч. цены на сырую нефть повысились на 66,4%, бензин на 36,6%, дизельное топливо на 35,1%; цены на продукцию перерабатывающих отраслей промышленности возросли на 8,4%, на одежду на 0,6%; в то же время снижение цен на продукцию обработ. отраслей промышленности в целом составило 1,4% (в т.ч. на продукцию машиностроения 2,6%, лекарственные средства на 6,3%, продукцию пищевого прома на 6,4%, товары народного потребления длит. пользования на 3,6%, товары повседневного спроса на 2%);

— К. довел до 70% объем закупок на внутр. рынке оборудования для городского и транспортного строительства, станков до 34,3%, энергооборудования до 37,1%, метоборудования до 9,2%, оборудования для химпрома до 4,4%, для строительства очистных сооружений до 6,2%;

— из 14 основных пром. отраслей в 2000г. без убытков работало 12 отраслей (среди убыточных отраслей по-прежнему остаются угольная промышленность и производство вооружений);

– из 6599 крупных и средних гос. предприятий, определенных в 1997г. для решения задачи ликвидации убыточности к 2000г., 70% работало рентабельно.

По данным ГСУ КНР, добавленная стоимость пром. продукции, произведенной на предприятиях гос. сектора и предприятиях, где государству принадлежит контрольный пакет акций, увеличилась на 10,1%, составив 1403,2 млрд. юаней.

В 2000г. произошло ускорение темпов развития предприятий коллективной формы собственности. Добавленная стоимость произведенной ими пром. продукции возросла на 7,4%, составив в абсолютном выражении 330,1 млрд. юаней.

Высокими темпами продолжали развиваться акционерные предприятия. Добавленная стоимость произведенной ими продукции составила 495,4 млрд. юаней (рост 14,5%), предприятий с участием иностр. капитала из Гонконга, Макао или Тайваня – 533,3 млрд. юаней (рост 14,6%).

В инвест. комплексе страны четко проявлялась стимулирующая роль государства. В целях нейтрализации последствий азиатского фин. кризиса и достижения намеченных темпов эконом. роста в 2000г., К. продолжал осуществлять активную кредитно-финансовую политику, призванную путем наращивания инвестиций стимулировать эконом. рост.

Финансирование многих проектов планируется за счет прямых гос. инвестиций, что закреплено в «Главных направлениях инвест. вложений в основные фонды промышленности и торговли, утвержденных Госкомитетом КНР по экономике и торговле. Документ разработан в качестве основной части пакета положений, регламентирующих инвест. политику и размещение инвестиций в основные фонды производственных гос. предприятий важных отраслей промышленности К.

В 2000г. увеличились инвестиции в сельское хозяйство, капстроительство и сооружение объектов инфраструктуры. Общий объем вложений в основные фонды составил 3261,9 млрд. юаней (407,7 млрд.долл.), что на 9,3% больше, чем в 1999г. В том числе инвестиции в предприятия гос. сектора составили 2328,4 млрд. юаней, увеличившись на 9,2%, инвестиции в коллективный сектор – 473,9 млрд. юаней, (рост 9,2%), а в индивидуальный сектор – 459,6 млрд. юаней (рост 9,5%).

На капстроительство было направлено 1321,5 млрд. юаней (рост по сравнению с 1999г. составил 6,1%), на реконструкцию предприятий – 507,7 млрд. юаней (рост на 13,2%), а на строительство жилья – 490,2 млрд. юаней (рост 19,5%).

В русле активной фин. политики были дополнительно выпущены госзаймы, что позволило расширить инвестиции и сыграло важную роль в стимулировании эконом. развития. Поступали доп. инвестиции со стороны местных правительств, отраслей и предприятий, а также за счет банковских кредитов.

В числе приоритетных отраслей по объему использованных инвестиций были промышленность – 769,9 млрд. юаней, а также транспорт и связь – 539,2 млрд. юаней. Инвестиции были направлены на продолжение программы строительства 24 тыс. км. автотрасс (в т.ч. 10 тыс.км. скоростных), сооружение 1,5 тыс.км. железных дорог, реконструкцию и строительство городских и сельских электросетей и ряд других.

43% или 1,4 трлн. юаней капвложений было направлено в наиболее развитые в эконом. отношении вост. районы страны. Доля же инвестиций в центр. и зап. районы страны составляла соответственно 16,7% (543 млрд. юаней) и 12,1% (394,3 млрд. юаней). Тем не менее темпы роста инвестиций в центр. и зап. районы страны превышают темпы роста инвестиций в вост. районы и составляют соответственно 13,8%, 14,4% и 8,3%.

По отраслям экономики инвестиции в основные фонды: сельское хозяйство (включая водное хозяйство) – 89,3 млрд. юаней (рост 8%); промышленность и строительство – 769,9 млрд. юаней (рост на 9,3%); услуги, транспорт, связь – 539,2 млрд. юаней (рост на 7,2%).

В то же время основными проблемами в развитии инвест. комплекса страны продолжают оставаться низкая эффективность капвложений, растянутый фронт незавершенного строительства, хроническое превышение фактической стоимости сооружаемых объектов над их сметной стоимостью, относительно низкий удельный вес инвестиций в реконструкцию и модернизацию пром. предприятий по сравнению с затратами на новое строительство, нерационально высокая доля капвложений в недвижимость.

По данным ЦБ, до 15% предоставленных банками кредитов берутся под бездействующие проекты, причем 5% кредитов считаются невозвратными. Эти данные расходятся с данными зарубежных аналитиков, которые считают, что бездействующие проекты отвлекают от 20 до 40% общей суммы выданных кредитов.

Реформа госсектора. В качестве серьезной проблемы в К. рассматривают замедление темпов роста капвложений в основные фонды пром. предприятий гос. формы собственности. В перспективе это может осложнить ход реформы госпредприятий, которая является ключевым звеном эконом. реформы в К. На предприятиях госсектора производится 28% ВВП К. (в 1992 – 44,3%), занято 44% городской рабочей силы. На них приходится до 70% всех налоговых поступлений и 80% банковских кредитов.

Цель реформы состоит в том, чтобы постепенно превратить госпредприятия в полноправные юр. лица, способные нести ответственность за результаты хоз. деятельности, эффективно работать в высококонкурентной рыночной сфере, гибко и своевременно реагировать на изменения в технике и технологии, макроэконом. ситуации и конъюнктуре рынка. От успеха данной реформы зависят как возможность окончательного перехода экономики К. на рыночные рельсы, так и перспективы обеспечения долговременной соц.-полит. стабильности в стране, усиления мощи К. и укрепления его позиций в мировой экономике.

В 1999-2000гг. реализуется дифференцированный подход к реформированию госпредприятий. Успешно работающие предприятия получают разностороннюю гос. поддержку и большую свободу действий в привлечении инвестиций. Предприятия, обремененные долгами, но производящие пользующуюся спросом продукцию, проходят процедуры слияния и реорганизации активов. Технически отсталые и лишенные рыночной перспективы предприятия закрываются и подвешиваются банкротству.

В преддверии вступления КНР в ВТО проводился курс на повышение конкурентоспособности крупных предприятий и создание в ключевых отраслях вертикально интегрированных консорциумов. При этом большое значение придается облагораживанию и повышению тех. уровня продукции, освоению наукоемких производств, выходу по крайней мере части этих предприятий на передовой мировой уровень по качеству продукции, тех. оснащенности, производительности труда.

В создании системы современных предприятий ключевое значение придается налаживанию эффективного управления стратегией развития, активами и текущей деятельностью компаний. Руководителям предприятий впредь не будут устанавливаться адм. рамки. Объявленная увязка их доходов с результатами фин.-хоз. деятельности предприятий открывает управленческому персоналу возможность легитимного обогащения.

Снижению высокого уровня банковской задолженности многих предприятий призван содействовать новый для К. метод «трансформации задолженности в пай», при котором специально созданные при ведущих комбанках компании по управлению активами берут на себя на определенный срок задолженность предприятий, давая тем время и свободу маневра для налаживания работы.

Подтверждена линия на снижение соц. бремени госпредприятий за счет развития рыночных механизмов занятости, передачи на баланс местных бюджетов объектов соц. сферы и последовательной реформы всей системы соц. обеспечения с целью ее перевода на рыночные рельсы, привлечение на нужды соц. страхования средств населения.

Линия на форсированное фин. оздоровление госпредприятий принесла противоречивые результаты. С одной стороны, жесткое сокращение численности занятого персонала и убыточных производственных мощностей (главным образом в текстильной, угледобывающей, металлургической, нефтехим. отраслях промышленности) на деле положило начало стратегической реорганизации госсектора. За последние 3г. численность рабочих и служащих, занятых в госсекторе, сократилась не менее, чем на 27 млн. чел. (в 1997г. избыточная рабочая сила на госпредприятиях КНР оценивалась в 35 млн. чел.).

Параллельно многократно возросла доля занятых на предприятиях различных видов акционерной и паевой форм собственности (их численность превышает 25 млн. чел.). По итогам 2000г. из 6600 крупных и средних госпредприятий, являвшихся убыточными в 1998г., свыше 4000 начали приносить прибыль. Часть из этих предприятий перешла в разряд благополучных не благодаря улучшению качества работы, а за счет списания долгов, либо подключения к схеме «трансформации задолженности в пай». Кроме того, проведенная офисом ген. аудитора КНР в 2000г. выборочная проверка 1290 госпредприятий показала, что две трети из них предоставляют отчетность, искажающую их реальное фин. положение.

С другой стороны, ускоренная реструктуризация ряда традиционных отраслей привела к заметному обострению соц. проблем, из которых центр. и наиболее болезненной стала безработица. По офиц. статистике, уровень гор. безработицы составляет 3,1%. Между тем, свыше половины поте-

ривших работу в госсекторе не смогли трудоустроиться. Поэтому реально безработные составляют по крайней мере 10% гор. раб. силы (офиц. статистика фиксирует лишь зарегистрировавшихся безработных). Особенно тяжелое положение сложилось в традиционных центрах тяжпрома на северо-востоке К., где безработица приобрела застойный характер, и в отдельных городах ее уровень достигает 25%.

В числе главных перспективных задач в экономике руководством КНР названа реализация стратегической программы развития центр. и зап. районов К. Конкретные решения по данной проблеме были приняты ЦК КПК, Госсоветом КНР в нояб. 1999г. Для координации работы по данному направлению создана спец. группа при Госсовете КНР, под руководством которой была разработана долгосрочная программа развития до 2010г.

28 дек. 2000г. в китайской печати было опубликовано Уведомление Госсовета КНР о мерах по осуществлению политики **освоения зап. районов**. Оно ориентирует на создание в течение 10 лет благоприятного инвест. климата с акцентом на ускоренное развитие в данном регионе экологически чистого сельского хозяйства, промышленности высоких технологий, современной транспортной и коммуникационной инфраструктуры за счет активизации использования как нац., так и иностр. капитала.

Приоритетными сферами привлечения инвестиций в развитие зап. региона К. определены: строительство ирригационных сооружений, ж/д и автодорог, разработка топливно-энергетических ресурсов, создание высокотехнологических отраслей промышленности за счет ускорения конверсии военных предприятий, построенных в 70г. в процессе создания т.н. «третьей линии обороны».

Основными районами развития определены г.Чунцин, пров.Сычуань, Гуйчжоу, Юньнань, Шэньси, Ганьсу, Цинхай, Синьцзян-Уйгурский, Нинся-Хуэйский, Тибетский, Внутренняя Монголия и Гуанси-Чжуанский автономные р-ны.

Согласно Уведомлению, из центр. бюджета, в первую очередь, будут финансироваться программы по увеличению производства зерна и семян за счет развития интенсивного земледелия по мере вывода из севооборота больших площадей пахотных земель; программы по восстановлению лесных и травяных массивов, охране естественных лесов и лесонасаждений, проведению противопесчаных и пескоукрепительных работ.

Значит. упор будет сделан на реализацию инвест. проектов за счет льготной кредитной политики. В качестве основного банка, осуществляющего льготное кредитование базовых инвест. объектов с длительным производственным циклом при строительстве шоссейных дорог, гидростанций, нефте- и газопроводов, определен Госбанк развития К.

Госбанк развития К. будет постепенно расширять объемы кредитования под предоставление ему в залог прав на получение доходов от последующей эксплуатации строящихся объектов инфраструктуры по мере их ввода в производство. В сферу кредитования Госбанка также будут входить мероприятия по осуществлению тех. реконструкции военных предприятий в ходе их конверсии, объекты коммуникационного строительства при возведении поселков городского типа в сельской местности.

С/х банк К. и комбанки ориентируются на кредитование строительства энергетических сетей в сельской местности, а также ключевых объектов, возводимых в соответствии с приоритетами, определяемыми отраслевой политикой государства.

С целью стимулирования производственной активности как китайских, так и иноинвесторов установлено, что при создании ими предприятий в зап. регионах подоходный налог взимается с них в 15%. В случае инвестирования в строительство объектов транспортной инфраструктуры, ирригационных сооружений, почтовой связи, теле- и радиовещания подходящий налог не взимается в течение первых 2 лет после ввода в эксплуатацию, а в течение последующих 3 лет взимается в размере, уменьшенном в 2 раза от базовых ставок, действующих в данной сфере деятельности.

Одновременно для стимулирования импорта передовых технологий для обеспечения развития приоритетных отраслей как китайскими, так и иностранными предприятиями они освобождаются от уплаты тамож. пошлин и НДС на импортированную продукцию при перемещении внутри страны. Кроме того, для создания инновационных компаний, в первую очередь, за счет средств китайских инвесторов, снимаются ограничительные лимиты (5%) для приобретения в собственность акций в уставном фонде этих предприятий частными лицами.

Для реализации программ по лесовосстановлению, поддержанию экологического равновесия в регионе право пользования землей будет предоставляться в форме уступки права хозяйствования на 50 лет с освобождением от платы за землю, с возможностью последующего продления или переуступки данного права на компенсационной основе.

Заявки на использование земельных участков могут подаваться хозяйствующими субъектами всех форм собственности, в т.ч. и иностранными. В случае досрочного отзыва права пользования землей, государство в соответствии с законом выплачивает компенсацию хоз. субъекту.

Участие иноинвесторов допускается в сфере сельского хозяйства, строительства ирригационных сооружений, защиты окружающей среды, разработки сырьевых ресурсов, туризма, проектирования, ж/д и автоперевозок, создания инновационных центров, розничной торговли, банковского обслуживания, страхования, бухгалтерского аудита, телекоммуникаций.

Иностр. банкам, открывающим свои филиалы в зап. регионах с их размещением в городах центр. подчинения, адм. центрах провинций и автономных районов, постепенно будет предоставляться право на осуществление операций в юанях КНР.

С целью стимулирования иноинвесторов, уже инвестировавших капиталы в создание СП на территории К., им предоставляются те же льготы по освобождению от уплаты подоходного налога, что и для иноинвесторов, впервые инвестирующих свои средства в К., если их доля в общем объеме инвестирования в зап. регионе превышает 25%. При этом иноинвесторы могут осуществлять свои вложения в юанях КНР, им также увеличиваются лимиты для получения кредитных средств, используемых для инвестирования в создание основных производственных фондов.

Рассмотрение основных льгот, предоставляемых иноинвесторам, вкладывающим свои капиталы в развитие зап. регионов К., свидетельствует о том, что условия их деятельности в этом случае практически приближаются к нац. режиму хозяйствования, установленному для китайских предприятий.

Активная инвест. политика К. по освоению зап. и центр. районов получила поддержку межд. фин. институтов. Так, руководство ВБ в течение ближайших 3 лет намерено предоставить КНР кредиты на 5-7 млрд.долл., из которых не менее 1 млрд.долл. будет направлено на развитие инфраструктуры и водосберегающих объектов в Зап. К. Банк также окажет правительству К. необходимую помощь по созданию в данном районе сети телекоммуникаций, по решению экологических проблем, разработке мер по снижению объемов капложений и обеспечению их качества.

Итоги развития в 1999г. Главной характерной чертой эконо. развития К. в 1999г. было сохранение темпов роста экономики при стабильном курсе нац. валюты.

ВВП КНР в 1999г. составил 8,31 трлн. юаней (1 трлн. долл.) и вырос по сравнению с 1998г. на 7,1% (в 1998г. темп прироста ВВП составил 7,8%, в 1997г. — 8,8%, в 1996г. — 9,7%, в 1995г. — 10,2%, в 1994г. — 11,8%). Эта цифра несколько выше официально запланированного 7% показателя эконо. роста в 1999г.

Розничные цены в 1999г. снизились на 2,8% (в 1998г. они снизились на 2,6%, а в 1997г. наблюдался их рост, который составил 0,9%, в 1996г. — 6,1%, в 1995г. — 14,8%, в 1994г. — 21,7%). Индекс роста потребительских цен (указанный показатель также учитывает рост цен на услуги) в 1999г., также как и в 1998г. (-0,8%), имел отрицательную динамику и составил -0,9% (в 1997г. индекс роста составил 2,8%, в 1996г. — 8,3%, в 1995г. — 17,1%, в 1994г. — 24,1%).

В 1999г. темп прироста стоимости «чистой» промпродукции (добавленной стоимости продукции промпроизводства) составил 8,5%, а ее объем достиг 4,07 трлн. юаней (490 млрд.долл.) (в 1998г. — прирост производства составил 8,8%, в 1997г. — 8,8%, в 1996г. — 13,4%, 1995г. — 13%, в 1994г. — 18%). Вместе с тем в 1999г. 50% крупных и средних гос. предприятий являются убыточными.

В ходе Всекитайского совещания по эконо. работе в Пекине в дек. 1999г., пред. КНР Цзянь Цзэминь заявил о том, что главным эконо. приоритетом остается реформа госпредприятий. Предполагается отказаться от методов адм. вмешательства в хоз. деятельность госпредприятий, избегать дублирования производств, создавать систему соц. гарантий. В 1999г. уровень безработицы составил 3,1%, по сравнению с 7% в 1998г. и с 4% в 1997г.

Ситуация в с/х производстве в 1999г. складывалась довольно благоприятно. Общий урожай зерновых (включая соя-бобы, картофель и батат) составил 500 млн.т., что на 10 млн.т. больше, чем в 1998г.

В инвест. комплексе страны четко проявлялась стимулирующая роль государства. В целях нейтрализации влияния азиатского фин. кризиса и достижения намеченных планов 7% эконо. роста в 1999г., К. прибег к еще более активной и сильной кредитно-фин. политике, призванной путем нара-

щивания инвестиций стимулировать эконом. рост. В 1999г. увеличились инвестиции в с/х, капитальное строительство и сооружение объектов инфраструктуры. Общий объем вложений в основные фонды составил 2,2 трлн. юаней (265 млрд.долл.), что на 7,8% больше, чем в 1998г. В то же время КНР продолжает испытывать нехватку инвестиций в таких сферах, как с/х ирригация, строительство железных дорог, связь, городское коммунальное хозяйство, электрификация сельской местности, защита окружающей среды и др.

Совокупный объем розничного оборота потребительских товаров в 1999г. составил 3,11 трлн. юаней (374 млрд.долл.), что означает фактический прирост, по сравнению с 1998г. на 6,8%. (в 1998г. рост составил 6,8%, в 1997г. — 10,7%). В 1999г. средний потребительский доход городских жителей составил 5859 юаней на душу населения и увеличился, с учетом фактора дефляции, на 9,3% по сравнению с 1998г. Средний денежный доход сельского населения на душу населения составил 2205 юаней и вырос на 4% в реальном исчислении. На конец 1999г. объем сберегательных депозитов населения достиг 5962,2 млрд.юаней (более 700 млрд.долл.), что на 625,3 млрд.юаней или 11,6% больше по сравнению с 1998г.

Денежное обращение в 1999г. оставалось стабильным. Были в целом выполнены плановые задания по контролю за денежным предложением. На конец 1999г., агрегат M2 составил 11,98 трлн. юаней, рост 14,7% по сравнению с тем же периодом предыдущего года. Показатель M1 составляет 4,58 трлн. юаней, рост на 17,7%. Ускоренный рост M1 свидетельствует о повышении скорости обращения денежной массы, что создало благоприятные условия для роста экономики.

Денежный агрегат M0 (наличные средства в обращении) составляет 1,3456 трлн. юаней, рост на 20,1%. За весь год в обращение было вновь введено 225 млрд. юаней, по состоянию на начало декабря этот показатель превысил соответствующую сумму в сравнении с тем же периодом прошлого года на 44 млрд. юаней. Такая ситуация сложилась в связи с тем, что население увеличило количество находящихся на руках наличных средств в связи со своей озабоченностью по поводу компьютерной проблемы 2000г.

В июне 1999г. ЦБ КНР в очередной 7 раз снизил годовую ставку по депозитам и кредитам с 3,78% до 2,25% и с 6,39% до 5,58% соответственно, а также снизил ставку отчисления в резервный фонд с 8 до 6%, что позволило различным кредитным организациям увеличить объем выданных кредитов на 200 млрд.юаней.

Это было сделано в целях облегчения бремени задолженности госпредприятий, сокращения себестоимости их продукции, стимулирования пром. роста и потребительского спроса.

С 1 нояб. 1999г. в К. началось взимание индивидуального подоходного налога с процентов по сберегательным вкладам, ставка налога составляет 20%. По мнению китайских экономистов, эта мера также будет способствовать расширению внутр. потребит. спроса и привлечению в экономику индивидуальных средств.

Валютный курс юаня в 1999г. оставался стабильным и составил на конец года 8,2793 юаня за 1 долл. (в 1998г. — 8,27, в конце 1997г. был 8,27 юаня за 1 долл.). Несмотря на то, что девальвация валют

ряда стран Азии оказала серьезное негативное влияние на экспорт КНР, правительство К. не пошло на снижение валютного курса юаня. Данное решение, по офиц. китайским оценкам, позволило избежать очередного витка фин. кризиса в Азии и способствовало в целом определенной стабилизации фин. ситуации в регионе.

В условиях стагнации экспорта и абсолютного сокращения притока зарубежных инвестиций, **валютные резервы КНР**, тем не менее, оставались на стабильно высоком уровне, увеличившись на 9,8 млрд.долл. и достигнув **к концу 1999г. 154,7 млрд.долл.** (к моменту начала реформы системы валютного контроля КНР 1 января 1994г. валютные резервы К. насчитывали около 20 млрд.долл.). Официальные резервы Народного банка КНР не включают в себя валютные средства местного населения в гос. банке К. (китайские предприятия, за редким исключением, не имеют права открывать валютные счета в банках КНР).

Золотой запас страны в течение длительного времени поддерживается на неизменном уровне и составляет 12,67 млн. тройских унций (примерно 400 т.). **Внешняя задолженность К. на середину 1999г. составляла 148,7 млрд.долл.**, что на 2,7 млрд.долл. или на 1,9% больше по сравнению с 1998г. При этом средне- и долгосрочные задолженности были на уровне 131,6 млрд.долл. (выросла на 2,9 млрд.долл.), а краткосрочные — 17,1 млрд.долл. (сократилась на 240 млн.долл.). В первой половине 1999г. расходы по обслуживанию внешнего долга КНР составили 12,19 млрд.долл.

Сумма долга контролируемого Госсоветом КНР и правительством на середину 1999г. составляла 42,9 млрд.долл., или 28,8% общей суммы внешней задолженности (на конец 1998г. — 41,6 млрд.долл. и 28,5%); на внешнюю задолженность внутренних фин. организаций приходится 41,9 млрд.долл., или 28,2% (на конец 1998г. — 41,9 млрд.долл., или 28,8%); внешняя задолженность предприятий с участием иностр. капитала достигла 47,1 млрд.долл., или 31,6% (на конец 1998г. — 45,2 млрд.долл., или 31%); задолженность нац. предприятий КНР 14,9 млрд.долл., или 10,1% (на конец 1998г. — 15,5 млрд.долл., или 10,6%); внешний долг других организаций (лизинговых компаний) КНР на середину 1999г. составил 1,7 млрд.долл., или 1,2% (на конец 1998г. — 1,6 млрд.долл., или 1,1%). Таким образом, сохраняется тенденция ускоренного роста объемов внешнего долга предприятий с участием иноинвестиций.

В целом в 1999г. платежный баланс К. как по текущим, так и по капитальным операциям был положительным. КНР по-прежнему имела достаточно высокий межд. кредитный рейтинг и, несмотря на значительные расходы по обслуживанию внешнего долга, четко продолжала выполнять свои платежные обязательства. Выплаты К. по основному долгу и процентам по нему, по офиц. данным по итогам 1999г., составили 45,6 млрд.долл. Отношение общей суммы внешнего долга КНР к ВВП было в пределах нормы (около 15%).

Х пятилетка

Пятилетний план (2001-05гг.) в условиях ВТО. Эта пятилетка отражает качественно новый подход китайского руководства к курсу реформ в условиях глобализации мировой экономики и ста-

новления глобальной «экономики знаний» на основе новейших достижений информ.-тех. революции. Акцент делается на переход от экстенсивных к интенсивным факторам роста.

В новой пятилетке, хотя это и не декларировано непосредственно, закрепляется тенденция последних трех лет, прошедших после азиатского фин. кризиса, который заставил китайское руководство по-иному посмотреть на соотношения внутр. и внешних факторов развития. Традиционная политика «открытости» все отчетливее превращается в курс интеграции китайской экономики в мировое рыночное хозяйство, функционирующее по правилам, задаваемым ведущими экономиками Запада — ам., западноевропейской, японской. Практическим воплощением данного изменения стратегии реформ стало стремление К. к скорейшему вступлению в ВТО. Новая пятилетка предстает, таким образом, первым в истории китайских реформ планом развития К. как члена глобальной торг. организации. Это обстоятельством, со всеми его плюсами и минусами, возможно, с угрозами для китайской экономики, и позволяет говорить о новом этапе эконом. развития, в который вступает К. в новом столетии.

Вступление К. в ВТО будет способствовать улучшению конкурентной среды в китайской экономике путем ее адаптации, подстраивания, приведения ее в соответствие с современными межд. стандартами. Это обстоятельство объективно будет открывать новые возможности для китайских хоз. субъектов повысить эффективность своей работы. С другой стороны, очевидно, будет усиливаться и конкуренция на китайском рынке между нац. и иностр. участниками эконом. жизни. Чтобы подготовить нац. экономику к такой конкурентной борьбе, К. идет на масштабные реформы гос. пром. предприятий и гос. фин. сектора. Структурная перестройка экономики и маневр эконом. ресурсами в целях обеспечения по возможности безболезненного вступления К. в ВТО являются главным содержанием нового 5-летнего плана эконом. развития КНР.

Однако понимая, что одной структурной реформы (в К. не используют термин «приватизация», но суть реформы госсектора от этого не изменяется) не достаточно для обеспечения намеченных пятилеткой темпов роста экономики в 7-8% в год и для повышения эффективности народного хозяйства, К. вводит в действие второй, в дополнение к фактору интеграции в мировой рынок, фактор эконом. роста — активную фин. политику. Посредством выпуска гос. облигаций К. предполагает стимулировать рост инвестиций и совокупного обществ. спроса в экономике.

Третьим компонентом новой китайской стратегии в десятой пятилетке станет использование научно-тех. факторов роста. Ставка делается на создание и внедрение новых технологий в таких отраслях как телекоммуникации, микроэлектроника, биотехнологии и т.д.

Ставка на три фактора эконом. развития — интеграцию в мировую экономику, либерализацию нац. экономики и развитие внутр. конкуренции, во-первых, активную фин. политику, во-вторых, и научно-тех. революцию, в третьих, — обуславливают новый подход К. к соотношению роли государства и рынка в ходе реформ. Государство, с одной стороны, уходит из экономики на макро-уровне,

но повышает свою роль на макро-уровне в качестве силы, направляющей развитие и формулирующей новые рыночные, создаваемые по межд. стандартам, правила игры.

Ставка делается на реструктуризацию госпредприятий в целях обеспечения их адаптации к глобальным рынкам, частью которых китайская экономика уже стала. Приоритет в новой пятилетке отдается частному сектору и иностр. фирмам. Крупные гос. предприятия, в принципе готовые к участию в межд. конкуренции, будут преобразованы в конгломераты, по образцу южнокорейских «чэболь». Этот процесс затронет такие отрасли как телекоммуникации, электроника, транспорт, военно-пром. сектор и др. В качестве защитной меры предполагается оставить неконкурентоспособные, но необходимые, с точки зрения задач поддержания макроэконом. стабильности, госпредприятия на балансе государства, но при этом вывести их из «конкурентного поля».

Другой защитной мерой станет осторожный подход к реформе фин. сектора, на сегодня почти полностью контролируемого государством. Здесь предполагается, с одной стороны, постепенно, в соответствии с обязательствами К. перед партнерами по ВТО, либерализовать деятельность китайских банков и других фин. институтов, открыть фин. рынок К. для иностранцев, поощрять создание частных банков. Важным новым элементом фин. политики станет активное развитие фондовой биржи, включающее вероятное слияние рынков акций типа «А» и типа «Б» (для резидентов и нерезидентов соответственно). Фондовому рынку будет передана и функция по оздоровлению «пускаемых в рыночное плавание» госпредприятий путем более масштабного выпуска последними акций и их размещения на китайском фондовом рынке. Задачи повышения эффективности работы остающихся гос. предприятий будет решать сам фин. рынок, определяя ключевое направление изменения структуры форм собственности в китайской экономике в пользу собственности частной.

Сроки приватизации собственно банковского сектора экономики К. пока еще не определены. Следуя в этом вопросе прежней стратегии постепенности, К. опасается того или иного варианта повторения азиатского фин. кризиса образца 1997-98гг., способного нанести тяжелый удар по еще не окрепшей по межд. параметрам, но уже открытой, случись это быстро, банковской системе страны. Вопрос пропорций между темпами банковской либерализации и поддержания устойчивости нац. банковской системы решен в десятой пятилетке скорее традиционным, чем новаторским способом.

В новой пятилетке предполагается также сократить налоги на крестьянские хозяйства, уменьшить число министерств, поощрять создание мелких и средних предприятий в новой «экономике знаний» и «электронном бизнесе».

Усиление макрорегулирующей роли государства в новой пятилетке проявляется по следующим главным направлениям.

Первое — создание соответствующих мировым стандартам правил хоз. и фин. деятельности. Китайское руководство полагает, что все секторы нац. экономики должны быть готовы к вступлению в ВТО, т.е. к работе по межд. стандартам. К. готов развивать межбанковское сотрудничество с

Россией, однако, только на основе современных межд. стандартов и при условии соответствия рос. банков этим стандартам.

Второе – осуществление масштабных инвестиций в приоритетные проекты. Наиболее крупными из них являются программа развития зап. р-нов страны, включающая в числе прочего такие мега-проекты, как создание систем передачи газа и электроэнергии с Запада в приморские р-ны КНР, переброска водных ресурсов с Юга на Север, строительство железной дороги в Тибете. К обязанностям государства в ближайшие пять лет отнесены инвестиции в развитие с/х инфраструктуры КНР, а также в науку и наукоемкие производства.

Третье – государство планирует осуществить реформу системы соц. обеспечения. В новой пятилетке будет продолжен курс на создание общенац. системы соц. страхования, на что, по оценкам, потребуется 80% годового ВВП К., и что перемещает данную задачу в число «долгоиграющих». За государством остаются функции создания рынка жилья, переквалификации и трудоустройства высокобюджетной рабочей силы. Принципиальным моментом в реформировании соц. системы КНР является ее постепенная коммерциализация. Не случайно, вероятно, в новом пятилетнем плане обойдена такая традиционная для стратегического мышления китайских лидеров задача, как сокращение соц. разрыва между бедными и богатыми.

Четвертое – особое внимание государство будет уделять подготовке нац. кадров, оснащенных современными информ.-тех. знаниями и навыками.

Новый подход китайского руководства к соотношению роли государства и рынка в экономике нашел симптоматичное проявление в отказе от директивного планирования. В отличие от предыдущего пятилетнего плана, содержавшего около 90 директивных показателей, нынешний таковых не имеет. В этом факте можно усмотреть как возрастание роли частного сектора в развитии китайской экономики сверх той черты, до которой роль государства в экономике была преобладающей.

К. предстоит решить проблемы «плохих» кредитов, размер которых достигает 20-25% ВВП, и не рентабельных гос. банков, обеспечения роста внутр. спроса и освоения новых малонаселенных и не развитых эконом. р-нов и, при этом, (а) сохранить «командные высоты» в руках государства и (б) не превысить той величины дефицита госбюджета, за которой может быть поставлена под вопрос фин. стабильность страны.

Как повысить эффективность работы выводимых за рыночное поле госпредприятий и избежать при этом всплеска безработицы в городах? На сколько будет готово китайское руководство допустить на деле усиление контроля иностр. капитала – после вступления К. в ВТО – над сферой фин. услуг? На сколько оно будет готово поделиться фин. властью с иностранцами и при этом сохранить способность компартии К. и гос. власти определять стратегические направления развития китайской экономики?

К. предстоит определиться со своим отношением к перспективам фин. интеграции АТР. Будет ли Пекин готов на деле признать йену в качестве основы будущей единой азиатской валюты? Или будет противодействовать этому, выдвигая альтернативные варианты азиатского монетарного союза

на основе китайского юаня? Как это фин. противоборство повлияет на полит. ситуацию в регионе и на эконом. связи К. с Японией, одним из основных эконом. партнеров и инвесторов в КНР?

Успех китайских реформ во многом будет зависеть от успеха адаптации К. к региональной эконом. интеграции и от правильного учета требований глобализации и регионализации во внутр. стратегии эконом. развития К. Пока в китайской эконом. модели доминирует исключительно нац. интерес.

В К. продолжается увеличение разрыва между богатыми и бедными. Уровень неравенства, по признанию самих китайских экономистов, пересек «черту риска». За годы реформ, решивших проблемы уравниловки, голода и абсолютной бедности, наметилась тенденция роста бедности относит. Усиление соц. неравенства выражается, с одной стороны, в росте преступности и правонарушений, а, с другой, в ужесточении правил внутр. миграции, позволяющих полиции задерживать крестьян и мигрирующих рабочих, штрафовать их и выселять по месту жительства. Продолжение политики урбанизации, и китайские ученые бьют тревогу по этому поводу, приведет, в результате переселения крестьян в города, к снижению стоимости городского труда и увеличению разрыва в доходах различных слоев китайского общества.

Перед К. возникает стратегический вызов: можно ли дальше идти по пути реформ, исповедуя принципы «социализма с китайской спецификой», т.е. рыночной и интегрирующейся в мировое капиталистическое хозяйство экономики при монополии компартии на полит. власть? В краткосрочной плане ответ на этот вопрос определенно выглядит положит. В среднесрочной и долгосрочной перспективе – по мере концентрации частного капитала в К., становления среднего класса и прихода нового поколения китайских политиков с сильными потребностями в плюрализме идей и дем. процедуре выборов властей – ответ уже не представляется столь однозначным. Понимая серьезность угрозы, компартия К., по-прежнему отрицая зап. модель демократии, делает ставку на расширение соц. базы партии за счет привлечения в нее китайских «новых богатых» и образованной молодежи.

Эволюция китайской соц.-эконом. модели, осуществляемая вслед за появлением реальных эконом. проблем и реакцией на них (их решением) китайского государства, приводит к появлению новых реальных или прогнозируемых проблем, требующих в свою очередь новых корректив политики модернизации и китайской модели соц.-эконом. развития. При этом жизнеспособность китайской модели эконом. развития состоит не в том, что она защищена от ошибок и слабостей, а в том, что она базируется на сбалансированной и открытой для изменений стратегии гос. управления становлением и развитием частного бизнеса, постепенно вырастающего не из руин командно-адм. системы хозяйствования, а в процессе ее постепенной трансформации.

Китайский вариант ответа на вопросы, содержащиеся в планах десятой пятилетки, таков:

– сохранять командные высоты в руках государства там, где потребитель не может покрыть издержки производителя, и внедрять рыночные принципы там, где «компромисс», основанный на

цене равновесия спроса и предложения, возможен;

– четко определить роль Центра в разработке общегос. эконом. стратегии и при этом предоставить максим. свободу частному бизнесу;

– осуществлять сотрудничество и взаимодействие между Центром и регионами на основе крупных гос. инвест. программ и рыночных механизмов их реализации;

– защищать интересы нац. бизнеса зарубежом и всячески, в т.ч. и полит. средствами, содействовать продвижению китайских товаров на мировые рынки.

Оценка перспектив эконом. развития. Основной целью эконом. развития страны в 2001г. и на 10 пятилетку (2001-05гг.) ставится поддержание 7% роста ВВП при низких темпах инфляции и сохранении стабильного курса юаня. По офици. прогнозам, к 2005г. ВВП страны достигнет 12,5 трлн. юаней (1,5 трлн. долл.), ВВП на душу населения составит 9400 юаней (1140 долл.) при росте населения на уровне не более 9 промилле (к 2005г. не должно превысить 1,33 млрд. чел.).

На 4 сессии ВСНП 9 созыва в Пекине в марте 2001г. в качестве основных задач были поставлены: расширение внутр. потребит. спроса, продолжение реализации активной фин. и стабильной валютной политики. Активная фин. политика подразумевает под собой не только продолжение эмиссии гособлигаций на строительство ключевых объектов, но и всемерное повышение эффективности использования средств госзаймов, а также совершенствование налоговой политики, упорядочение бюджетных расходов.

На протяжении 90гг. снижение темпов роста доходов сельского населения, на долю которого приходится 80% населения К., превратилось в основное препятствие для расширения внутр. потребления. В связи с этим ставится задача оптимизации структуры с/х производства, ускорения развития сельских и поселковых предприятий, а также совершенствования системы налогообложения с/х сектора.

Предполагается также стимулировать инвест. активность населения страны. Хотя в последнее время и наблюдается рост инвестиций негос. сектора, однако темпы роста индивидуальных и коллективных инвестиций по-прежнему отстают от темпов роста инвестиций госсектора. В числе главных направлений будет обеспечение занятости населения.

Судя по заявлениям руководства КНР, в 2001г. валютный курс юаня существенно не изменится. Вместе с тем, по неофици. прогнозам, возможна умеренная девальвация нац. валюты в пределах 5-10%, а к 2002г. курс может составить 11 юаней за 1 долл.

Проекты 10 пятилетки. Среди основных направлений развития экономики страны на 10 пятилетку (2001-05гг.) особое значение в К. придадут шести амбициозным и масштабным проектам инфраструктурного строительства в сфере энергетики, водного хозяйства и транспорта.

1. Проект переброски энергоресурсов из зап. части страны в восточную. 90% пригодных для производства электроэнергии водных ресурсов находится в южных, юго-зап. и сев.-зап. районах страны. Еще в 1998г. Госсоветом КНР было принято решение о начале строительства в Зап. К. ка-

скада ГЭС, энергия которых будет поступать на юго-восток страны по 3 ЛЭП высокого напряжения (500 кв.). Первая ЛЭП пройдет из пров. Гуйчжоу в пров. Гуандун, создав «южный коридор». Вторая свяжет строящуюся ГЭС «Санься» с Вост. К. («центр. коридор»). На севере страны будет проложена ЛЭП, которая соединит ГЭС пров. Шаньси и ТЭЦ в Автономном р-не Внутр. Монголия с Пекин-Тяньцзиньским пром. р-ном. Сооружение магистральных ЛЭП на 500 кв., которые соединят между собой сети Центр., Вост. К., а также сети пров. Сычуань и Юньнань, уже ведется полным ходом. С 2000г., Гос. электроэнергетическая корпорация К. инвестировала в этот проект 3,6 млрд.долл.

2. Проект ГЭС «Санься» («3 ущелья»). Строительство началось в дек. 1994г. Планируемая мощность энергоагрегатов ГЭС составляет 18,2 млн.квт., годовая выработка электроэнергии – 84,7 квтч., что позволит надежно обеспечить электричеством центр. и вост. р-ны К. Строительство ГЭС рассчитано на 17 лет и разбито на 3 этапа. I этап (1993-97гг.) – перекрытие русла реки. II (1998-2003гг.) – установка энергоагрегатов и завершение строительства судоходного шлюза. III (2004-09гг.) – монтаж оборудования и пуск 26 генераторов.

3. Строительство магистрального газопровода из Синьцзян-Уйгурского автономного р-на до Шанхая (проект «Тарим-Шанхай»). Основной ресурсной базой проекта являются запасы природного газа в Таримском бассейне. Площадь бассейна – 560 тыс.кв.км., геологические запасы газа оцениваются в 8,39 трлн.куб.м. (22% нац. запасов). Так как основные потребители газа находятся в восточной части К., было принято решение о строительстве газопровода общей протяженностью 4200 км., конечной точкой которого будет Шанхай. Предусматривается, что количество товарного газа, транспортируемого по магистральному газопроводу, должно быть не менее 12 млрд. куб. м. в год.

Проект планируется осуществить в 3 этапа.

– Построить трубопровод от месторождений в провинции Сычуань дог. Ухань, с годовой пропускной способностью 3 млрд.куб.м. природного газа. Затем проложить газопровод от Уханя до г. Синьян, параллельно осуществляя строительство газопровода от месторождений Ордосского бассейна в Синьян. Вслед за этим завершить прокладку газопровода до Шанхая. К 2002г. довести количество поставляемого газа до 4 млрд.куб.м. в год.

– Начать строительство газопровода от месторождения в Цайдамском нефтегазовом р-не дог. Ланьчжоу, а затем от Ланьчжоу дог. Сиань. Сформировать структуру доставки природного газа в восточную часть страны, объединив месторождения: в Цайдаме, Ордосском и Сычуаньском бассейнах. К 2005г. объем поставляемого газа должен составить 8 млрд.куб.м. в год.

– Подключить к проекту ресурсы Таримского месторождения в СУАР. К 2007г. совокупный объем поставок природного газа по трубопроводу составит 14 млрд. куб.м., к 2010г. – 19 млрд. куб.м. в год. Гарантированный срок поставки газа составит 30 лет.

4. Проект строительства железной дороги в Тибет. В 1985г. началось строительство первой очереди зап. участка между г.г. Синин и Голмуд. Это

первая в К. высокогорная железная дорога. Вторую часть проекта на участке Голмуд-Лхаса, по ряду причин завершить не удалось. Изыскания в этой области продолжались, и было предложено четыре проекта для решения данной проблемы: Цинхай-Тибетский проект (Синин-Голмуд-Лхаса, протяженность 1100 км.); Ганьсу-Тибетский проект (Юнцзин-Юшу-Лхаса, 2126 км., срок строительства 12 лет); Сычуань-Тибетский проект (Чэнду-Ганьцзы -Лхаса, 1927 км., срок строительства 12 лет); Юньнань-Тибетский проект (Куньмин-Дали-Лхаса, 1594,4 км.).

Специалисты отдают предпочтение проекту сооружения железной дороги в Тибет из пров. Цинхай. В начале 2001г., после проведенных проектно-изыскательских работ, проект высокогорной железной дороги Синин-Голмуд-Лхаса был утвержден Госсоветом КНР. Общая протяженность дороги по новому проекту – 1118 км., из них 600 км. дороги будет проходить по вечной мерзлоте, 960 км. – на высоте 4000 м. над уровнем моря. По решению Госплана КНР, к окт. 2001г. должны быть завершены работы по модернизации уже построенного участка Синин -Голмуд.

5. Проект переброски южных рек К. на север. Север страны испытывает острый недостаток в воде. Водные ресурсы бассейна рек Хуанхэ-Хуайхай в расчете на душу проживающего здесь населения составляют лишь пятую часть от среднего уровня по стране. Еще в 50гг. приступили к разработке планов использования водных ресурсов Юж.К. для нужд сев. областей. Начались работы по осуществлению следующих проектов.

– Вост. маршрут. Из р.Янчжоу (приток Янцзы), используя 13-ступенчатую систему откачивания воды, а также туннели под дном р.Хуанхэ, перебрасывать воду в район г.Тяньцзинь и пров.Хубэй. Протяженность данного канала – 1150км.

– Центр. маршрут. Из водохранилища Даньцзянкоу в пров.Хубэй по системе каналов перекачивать воду до Пекина и Тяньцзиня. Протяженность каналов – 1240 км.

– Зап. маршрут. Из рек Дадухэ, Ялунцзян и Тунтянь в зап. части страны, перекачать 15 млрд.куб.м. воды в верховье р.Хуанхэ. Цель – обеспечить водой Нинся-Хуэйский авт. р-н, Авт. р-н Внутр. Монголия, пров.Шаньси и Шэньси.

6. Проект строительства скоростной железной дороги Пекин -Шанхай, 1463 км. параллельно существующей старой магистрали Пекин-Шанхай. Скорость на отдельных участках будет достигать 220 км./ч., что позволит сократить время в пути до 6 ч. (сегодня – 12 ч.).

Предпринимательство

План действий по развитию в КНР малых и средних предприятий, по итогам 8 Министерской встречи АТЭС по МСП 28-29 авг. 2001г. в Шанхае.

Политика КНР по поддержке малого и среднего предпринимательства строится на учете реального уровня развития экономики страны, в особенности ее частного сектора. Местные эксперты признают, что МСП в КНР сталкиваются с целым рядом проблем, характерных для начального этапа развития этого вида предпринимат. деятельности: финансирование, подбор персонала, освоение новых технологий. Не завершен процесс формирования системы услуг для МСП. Вместе с тем их роль в экономике страны трудно переоценить: это 90%

всех предприятий, на них занято 75% трудоспособного населения, на их долю приходится 60% всего объема пром. производства КНР.

Один из основных аспектов работы в рамках форума АТЭС, активным членом которого является КНР, состоит в индивидуальных и коллективных усилиях участников этого образования по поддержке МСП. Ввиду тех проблем, с которыми сталкиваются эти предприятия, в особенности на начальном этапе своей деятельности, в середине 90гг. рабочей группой АТЭС по МСП были выработаны «пять приоритетов», которым должны уделять внимание экономики АТЭС: развитие людских ресурсов, доступ к информации и технологиям и их совместное использование, финансирование, облегчение доступа к межд. рынку. Следующим шагом в рамках АТЭС явилось принятие в 1998г. в Куала-Лумпуре на 5 Министерской встрече АТЭС по МСП пятилетнего «Интегрированного плана действий по развитию МСП» (SPAN), в котором сформулированы руководящие принципы выработки комплекса мер по поддержке данного типа предприятий. Авторы документа исходят из того, что МСП являются «основой экономики АТЭС». На 40 миллионах таких предприятий в странах АТР (95% общего числа) работает до 80% трудоспособного населения, они производят от 30 до 60% ВВП. Их доля в общем объеме экспорта из региона АТР составляет около 35%. У развитых экономик основным фактором, влияющим на развитие МСП, являются рыночные механизмы. В странах же с развивающейся экономикой в этом процессе активную роль, как правило, играет государство.

С началом реформ участие частного сектора в нац. экономике КНР стало получать законодат. защиту. В марте 1999г. на 2 сессии 9 созыва ВСНП была принята поправка к конституции КНР, которая постулировала, что «негос. экономика, включая частный сектор, в сферах, разрешенных законом, является важной составляющей социалистической рыночной экономики», и что «правительство защищает законные права и интересы частного сектора, а государство осуществляет руководство частной экономикой, ее регулирование и контроль над ней». Данная законодат. мера конституционного уровня оказала значит. позитивное воздействие на развитие частного сектора, который играет все большую роль в эконом. жизни страны.

С целью совершенствования нормативно-правовой базы деятельности МСП были также приняты «Закон КНР о городских и сельских МСП», «Закон КНР о товариществах», «Закон о предприятиях с индивидуальной собственностью», «Положение о предприятиях с коллективной собственностью в городах», «Временное положение о частных предприятиях». В 2000г. Госсовет КНР опубликовал «Руководящие принципы политики по поддержке развития МСП». На повестке дня – принятие «Закона КНР о поддержке развития МСП». Основную работу по подготовке этого документа планировалось завершить к дек. 2001г.

В 2000г. в КНР в системе Госкомитета по экономике и торговле было создано подразделение, отвечающее за разработку и выполнение гос. программ по МСП (National Task Force for SME Development). Данное подразделение сформировано из представителей таких ведомств, как минфин, ми-

нистерство науки и технологий, гос. налоговое управление. Китайский Народный банк.

В соответствии с линией КНР на вступление в ВТО страна постепенно осуществляет либерализацию доступа на рынки. Те секторы экономики, которые уже открыты для иноинвестиций, в дальнейшем будут расширены за счет местного частного сектора. Принимаются также меры по поддержке выхода МСП на зарубежные рынки. Ведомства, курирующие внешнюю торговлю, основали **фонд поддержки специализирующихся на внешнеторг. деятельности малых предприятий**, цель которого — оказывать им содействие в участии в зарубежных коммерческих выставках.

Предпринимаются меры по созданию посреднических институтов, предоставляющих полный спектр услуг, необходимых для МСП. Госкомитет по экономике и торговле осуществляет экспериментальные пилотные программы по обслуживанию МСП в г.г. Шанхай, Шэньчжэнь, Циндао, Харбин, Чэнду, Ланьчжоу, Чжэньцзян, Фушунь, Вэньчжоу, Чучжоу. Реализуются также совместные проекты с другими участниками АТЭС. Китайско-японские демонстрационные парки по развитию малого предпринимательства созданы в Ханчжоу и Шэньяне. Пилотная программа по финансированию МСП осуществляется КНР совместно с Канадой в 6 городах КНР.

Вспомогательная система обслуживания МСП, предоставляющая услуги по внедрению передовых технологий, создается на базе НИИ и пром. организаций. С 1998г. в более чем 40 городах КНР были основаны центры тех. инноваций в рамках соответствующей пилотной программы.

Активно задействованы силы студентов, получивших образование за границей, в созданных за последние годы по всему К. более 500 центрах повышения производительности, 100 инкубаторах высоких технологий, 30 университетских научно-тех. парках и 20 парках для вновь создающихся МСП.

Для информ. обслуживания МСП Госкомитет по экономике и торговле создал специализированный веб-сайт (www.chinasmb.gov.cn). на котором содержится необходимая информация по законодательству, подготовке кадров, финансированию, тех. инновациям, выходу на информ. базы данных по различным аспектам, имеющим отношение к деятельности МСП.

Одной из проблем малого предпринимательства в КНР является относительно низкий уровень руководства предприятиями. В частности, признается, что только 20% менеджеров МСП относятся к категории профессиональных руководителей, остальные нанимаются на работу владельцами или учредителями МСП, как правило, по родственному признаку.

В мае 2001г. в Пекине в рамках реализации совместной инициативы председателя КНР и султана Брунея («Пекинская инициатива») была проведена конференция АТЭС, посвященная проблематике людских ресурсов. На ней были обсуждены вопросы, связанные с важностью человеческого фактора в развитии МСП в условиях глобализации и новой экономики, а также меры, предпринимаемые правительствами участников АТЭС в сфере повышения квалификации персонала МСП.

Правительством КНР были разработаны и введены в действие «Руководящие принципы повы-

шения эффективности образоват. программ для менеджеров МСП». При этом был учтен опыт подготовки кадров в предыдущие годы. В 1995-2000гг. в К. соответствующее обучение прошли 266 млн.чел. В преддверии вступления К. в ВТО для руководителей более 100 тысяч предприятий были организованы спец. курсы по изучению правил, действующих в этой организации.

Осуществляются совместные образоват. программы с другими участниками АТЭС. Так, в начале 2001г. 100 менеджеров МСП прошли стажировку в Японии в рамках 5-летней программы двустороннего сотрудничества в сфере малого и среднего предпринимательства.

В «Интегрированном плане действий по развитию МСП» отмечается, что такие предприятия «зачастую не обладают информацией о наличии фин. ресурсов и программ поддержки МСП, предоставляемых гос. и частными институтами». В связи с тем, что МСП не всегда способны правильно оценить свою фин. состоятельность, не имеют возможность оплачивать высокую стоимость фин. услуг, банки, как правило, не склонны иметь дело с такими предприятиями. Все это делает необходимым принятие мер по поддержке МСП на уровне соответствующих гос. ведомств.

В 1999г. правительством КНР были сформулированы «Руководящие принципы выработки механизмов кредитно-гарантийной системы для МСП». За два года более 200 кредитно-гарантийных учреждений привлекли ресурсы в 730 млн. долл. Предполагается, что в дальнейшем с их помощью будут мобилизованы средства в 3,6 млрд. долл., предназначенные для обеспечения банковских займов для МСП.

Руководство Китайского Нар. банка приняло решение, в соответствии с которым китайские банки, полностью подчиненные государству, открыли отделы, занимающиеся кредитованием МСП, а также начали совершенствовать систему оказания им фин. услуг. Ввиду рисков и возвратных требований при предоставлении займов МСП для таких операций была установлена дифференцированная процентная ставка в диапазоне от +30% до -10%.

В интересах разрешения проблемы недостатка фин. средств для развития МСП правительством КНР разработаны «Руководящие принципы осуществления мер по усилению кредитоспособности МСП». В этом документе подчеркивается необходимость осуществления соц.-ориентированной системы оценки кредитоспособности малых предприятий. Те из них, которые обладают хорошей репутацией, будут поддерживаться, а нарушителей исключают из программ, нацеленных на улучшение финансирования МСП.

Малое предпринимательство. Провозглашенный с началом эконом. реформы (1978г.) курс на создание многоукладной экономики с гос. собственностью в качестве основы дал толчок быстрому развитию малых предприятий различных форм собственности, в т.ч. индивидуальных и частных. Особенно бурно до середины 90гг. развивались сельские волостные и поселковые предприятия, поглощавшие основную массу высвобождавшихся из сельского хозяйства крестьян (в «пиковом» 1996г. здесь было занято 135 млн.чел.).

Госсовет КНР утвердил на рубеже 80-90гг. «Критерии разграничения крупных, средних и ма-

лых предприятий в промышленности» применительно к различным отраслям, основанные либо на годовых объемах производства (в подавляющем большинстве случаев), либо на первоначальной стоимости основных фондов. Например, к малым были отнесены металлургические предприятия с выплавкой менее 100 тыс. т. стали и шахтоуправления с добычей менее 900 тыс. т. угля в год, к средним — предприятия с выплавкой менее 600 тыс. т. стали и добычей менее 3 млн. т. угля. Соответствующие критерии были приняты и для строит. организаций. Статистика использует для классификации предприятий показатель объема реализованной продукции, фактически отражая на общегос. уровне только деятельность т.н. «масштабных» предприятий с годовым объемом реализации не менее 5 млн. юаней (600 тыс. долл.). Так, в 1999г. из 8 млн. пром. предприятий, зарегистрированных в КНР, только 165 тыс. составляли «масштабные» предприятия, в т.ч. 141 тыс. — мелкие, 15850 — средние и 7558 — крупные.

Офиц. группировка пром. предприятий по формам собственности: 64,7 тыс. — гос. предприятия и акционерные предприятия с контрольным паем государства; 1,8 млн. — коллективные предприятия, 6,03 млн. — индивидуальные и частные предприятия, 62,5 тыс. — предприятия с участием иноинвестиций, 11,4 тыс. — акционерные предприятия.

На долю средних и мелких предприятий приходится 60% валовой продукции и 40% налогов и прибыли в промышленности К., 90% сети розничной торговли и сферы услуг, 75% занятых в не с/х отраслях и 60% экспорта.

В столь крупный сегмент народного хозяйства направляется значит. часть совокупных обществ. инвестиций — в 1999г. 143 млрд. долл. из 360,5 млрд. долл. общекитайского объема (1 долл. = 8,28 юаня), или 40%. Эта сумма складывается из 52,4 млрд. долл. инвестиций в коллективном секторе (в т.ч. 40,4 млрд. — в деревне), 50,6 млрд. — в индивидуальном и частном и до 40 млрд. долл. (оценка) — в государственном. Более половины этих инвестиций составили самостоятельно изысканные средства, 20% — внутренние кредиты, и лишь 6,2% — 22,4 млрд. долл. — пришлось на бюджетные инвестиции. Хотя офиц. китайская статистика не публикует каких-либо сведений о распределении бюджетных инвестиций в разбивке на крупные, средние и мелкие хоз. субъекты, с учетом сохраняющегося бюджетного акцента на поддержку крупных госпредприятий можно утверждать, что средние и тем более мелкие предприятия целевых инвестиций из бюджета практически не получают.

Феномен быстрого роста малого предпринимательства в К. в годы реформ был порожден не государственной поддержкой — в прямой виде она отсутствовала, проявляясь лишь в косвенной форме в виде частичного финансирования центров переподготовки уволенных рабочих и налоговых льгот тем из них, кто хочет открыть свой бизнес. Основную роль здесь сыграло быстрое формирование рыночной сферы, снятие запрета на негос. формы хозяйствования, острая дефицитность потребит. рынка, позволившая делать приличные «быстрые» деньги буквально на всем, **явные конкурентные преимущества малого бизнеса** по сравнению с медленно разворачивавшимися в сторону требований рынка крупными госпредприятиями. Немаловаж-

ным плюсом К. являлась до недавнего времени и неразвитость рэкета.

Законный общественно-полит. и юр. статус мелких предприятий различных форм собственности был закреплён в целой серии нормативно-правовых документов. Это, в частности, «Временное положение об аренде мелких пром. предприятий общенародной собственности» (принято в 1988г., пересмотрено в 1990г.), «Временное положение об управлении индивидуальной промышленностью и торговлей» (1987г.), «Временное положение о частных предприятиях» (1988г.), «Положение о предприятиях коллективной собственности городов и поселков» (1991г.), «Временное положение о крестьянских паевых кооперативных предприятиях» (принято в 1990г. Минсельхозом). Кроме того, Постоянный комитет Всекитайского собрания народных представителей в 1996г. принял Закон о волостных и поселковых предприятиях, а в 1999г. — Закон о предприятиях, основанных на индивидуальных инвестициях. На малое предпринимательство распространяется также действие общих налоговых положений и Закона о компаниях (1993г.).

Нормативно-правовая база малого предпринимательства в К. заметно устарела и не учитывает крупных подвижек в структуре собственности, общей динамизации рыночных преобразований в К., массового создания мелких предприятий в сфере информ. технологий, особенно в разработке программных продуктов.

До недавнего времени офиц. политика в отношении малого предпринимательства в К. по сути дела не носила поощрительного характера, а в отношении частного сектора была во многом ограничительной. До сих пор законодательством не признано равноправие различных форм собственности. Официально гос. коллективные предприятия, то есть предприятия обществ. собственности, признаются «основой» народного хозяйства, а другие уклады до 1999г. рассматривались лишь как «дополнение» к ним. Это отражалось в налоговой, кредитной и т.п. сферах. Так, частные и индивидуальные предприятия практически не имели доступа к кредитным ресурсам гос. банков. В отношении их действовала особая система налогообложения с более высоким номинальным уровнем ставок. Эти предприятия не имели прямого выхода на внешний рынок и были вынуждены проводить сделки через госпосредников. Им был закрыт доступ к выпуску акций на бирже и т.д. В этих условиях быстрое развитие малого и среднего бизнеса было не в последнюю очередь обусловлено его способностью действовать «в тени», обходя имеющиеся ограничения. До 90% таких предприятий в той или иной мере уклоняются от уплаты налогов. Лишь в самый последний период начался определенный пересмотр политики в отношении необщественных укладов, который, однако, еще далек от завершения. В 1999г. в Конституцию КНР была внесена поправка, в соответствии с которой частный и индивидуальный сектора были признаны «важной составной частью социалистической рыночной экономикой».

Кризис перепроизводства, выпукло проявившийся в К. в 1997-98гг., ознаменовал среди прочего и завершение этапа преимущественно стихийного развития малого предпринимательства в стране. Встал вопрос о поиске форм выборочной

поддержки малых и средних предприятий, учитывающих как требования структурной перестройки экономики (в т.ч. сдерживание и даже сокращение производства угля, цемента, сахара, многих традиционных изделий бытового потребления) и повышения ее общей между конкурентоспособности, так и необходимость решения проблемы занятости и обеспечения обществ. стабильности.

Сегодня перед К. стоит задача не просто сохранить малое предпринимательство «на плаву» в условиях обостряющейся внутренней и между конкуренции, но и обеспечить его органичное включение в процесс модернизации народного хозяйства, превратить малые предприятия в высококонкурентоспособную часть современной экономики страны.

Значит. шагом в этом направлении стали принятые в июле 2000г. Госкомитетом КНР по экономике и торговле «Директивы о политике поощрения и стимулирования развития малых и средних предприятий». Документ — первый такого рода за всю историю КНР — четко определяет типы малых предприятий, которые будут пользоваться гос. поддержкой. Это, в частности, предприятия бытового обслуживания, по переработке сельхозпродукции, экспортноориентированные, обеспечивающие высокий уровень занятости и комплексное использование природных ресурсов, а также инновационные научно-тех. предприятия. Одновременно декларировано намерение более жестко «выбраковывать» предприятия технически устаревшие, производящие некачественную или устаревшую продукцию, не соответствующие требованиям экологии и техники безопасности. Большое значение придается установлению кооперационных связей малых предприятий с крупными, созданию сети научно-тех. и информ. обслуживания малого бизнеса, его подключению к электронной торговле.

Малым предприятиям, профиль которых соответствует гос. производственной политике, обещаны: заметное расширение кредитно-залоговой поддержки (на сегодня трудности с получением кредитов испытывает большинство малых предприятий), либерализация каналов привлечения обществ. средств (включая эмиссию облигаций), снижение бремени местных неналоговых сборов, а в ряде случаев — и определенные налоговые льготы (прежде всего — предприятиям, создаваемым уволенными из госсектора работниками). Поощряется участие иностр. предпринимателей в создании малых предприятий. Предполагается ввести упрощенную систему регистрации, создать отлаженный механизм банкротства и рынок имущественных прав малых предприятий.

Объявлено о создании общегос. рабочей группы по содействию развитию малых и средних предприятий из представителей госкомитета по экономике и торговле, Минфина, Народного банка К., Миннауки. Одной из ее главных функций будет **борьба с местным протекционизмом в сфере малого бизнеса.**

Еще одним важным шагом по обеспечению «здорового развития» малого бизнеса должно стать принятие Закона КНР о поддержке малых и средних предприятий. Как показало обсуждение его проекта на спец. конференции в Тяньцзине в сент. 2000г., при подготовке данного Закона К. как никогда ранее широко использует соответ-

ствующий опыт развитых стран (прежде всего Германии, США, Японии). В частности, по примеру других государств предложено создание в КНР спец. фонда развития малых и средних предприятий из средств бюджета и отчислений самих предприятий, спец. банка развития малых и средних предприятий, выделение данной группе предприятий фиксированной доли госзаказа.

К. взял курс на выборочную, а не на «огульную» поддержку малых предприятий и на их встраивание в общие приоритеты эконом. политики. Программа господдержки малого и среднего бизнеса в КНР пока только заявлена и делает по сути дела первые шаги.

Госфинансы

Валютно-фин. положение в 2000г. Рост экономики происходил на фоне незначит. инфляции. Розничные цены в 2000г. увеличились на 0,4% (в 1999г. цены снизились на 3%, в 1998г. — на 2,6%; в 1997г. рост розничных цен составил 0,9%, в 1996г. — 6,1%, в 1995г. — 14,8%, в 1994г. — 21,7%).

Увеличились доходы населения. По данным ГСУ КНР, в 2000г. средний потребит. доход жителей составил 6280 юаней на душу населения и увеличился с учетом инфляционного фактора на 6,4% по сравнению с 1999г. Средний денежный доход сельского населения на душу населения составил 2253 юаней и вырос на 2,1% в реальном исчислении.

На конец 2000г. объем сберегательных депозитов населения достиг 6,43 трлн. юаней (более 770 млрд.долл.), что на 7,9% больше по сравнению с 1999г.

Денежное обращение в 1999г. оставалось стабильным. По состоянию на начало 2001г. сумма наличных денег в обращении (агрегат M0) составила 1,47 трлн. юаней, увеличившись на 8,9% по сравнению с 1999г.

Продолжали оставаться под контролем темпы прироста агрегатов M1 (M0 плюс средства на текущих счетах) и M2 (M1 плюс средства на срочных счетах). На начало 2001г. агрегат M1 составил 5,3 трлн. юаней, увеличившись на 16% по сравнению с началом 1999г. Быстрый рост остатков на текущих счетах предприятий привел к увеличению денежной ликвидности и позволил существенно ослабить стоявшую ранее достаточно остро проблему нехватки оборотных средств. Агрегат M2 составил 13,5 трлн. юаней, увеличившись на 12,3% против начала 1999г. (прирост не превысил плановой цифры 15%).

Минфином КНР в течение года внутри страны было выпущено облигаций госзайма на 465,7 млрд. юаней (56,1 млрд.долл.), что составляет более 39% от суммы бюджетных расходов страны.

По заявлению министра финансов КНР Сян Хуайчэна на 4 сессии ВСНП 9 созыва (март 2001г.), ситуация с выполнением госбюджета страны в 2000г. складывалась благополучно. Совокупные доходы государства по линии центр. и местного бюджетов составили 1338 млрд. юаней (161,2 млрд.долл.) и превысили плановые показатели на 104,2 млрд. юаней. Общие бюджетные расходы составили 1587,9 млрд. юаней (191,3 млрд.долл.), что на 74,3 млрд. юаней выше запланированных показателей. Бюджетный дефицит составил 259,8 млрд. юаней (31,3 млрд.долл.).

В 2000г. происходил рост расходов на соц. обеспечение — на 34,2%, на образование и науку — на 16,2%. Самый большой прирост расходов госбюджета наблюдался в сфере сельского хозяйства — на 50,9%. На выплату пособий высвобождаемым работникам госпредприятий, пенсии по старости и другие цели было направлено средств на 28% больше, чем в 1999г.

Вместе с тем, Сян Хуайчэн отметил, что в процессе исполнения бюджета были выявлены серьезные нарушения, особенно на уровне уездов и волостей, в результате чего многие бюджетные организации были не в состоянии выплачивать зарплат) рабочим и служащим. В фин. порядке наблюдается хаотичность, распространены явления, когда существующие законы игнорируются и нарушаются. Серьезными проблемами являются не рациональная структура расходов и явный избыток сфер бюджетного финансирования.

В 2000г. было отмечено улучшение собираемости налогов. Благодаря усилению контроля за взиманием импортных тамож. платежей и борьбе с контрабандой **объем тамож. сборов вырос на 43%** по сравнению с 1999г. и составил 149,3 млрд. юаней (16,9 млрд.долл.). Поступления от НДС и потребит. налога составили 553,1 млрд. юаней (66,6 млрд.долл.), увеличившись на 14,1% по сравнению с предг. Налог на сделки с ценными бумагами обеспечил поступление 47,8 млрд. юаней (5,8 млрд.долл.) при росте в 42,8%, а подоходный налог с предприятий страны — 144,1 млрд. юаней (17,4 млрд.долл.) при росте в 42,8% по сравнению с 1999г.

2000г. характеризовался значит. ростом депозитных средств предприятий. На конец года остаток различного рода депозитных средств во всех денежно-кредитных учреждениях страны составлял 12380 млрд. юаней, что на 13,8% больше, чем в 1999г, а темпы роста также превышали показатели 1999г. Остатки депозитных средств предприятий составили 4400 млрд. юаней, а темпы роста оказались на 4,1% выше за период янв.-дек. 2000г., чем за аналогичный период предыдущего года, в т.ч. остатки средств на текущих счетах предприятий составили 3280 млрд. юаней, т.е. увеличились за год на 520 млрд. юаней.

Продолжал увеличиваться объем кредитов, предоставленных денежно-кредитными учреждениями страны, стремительно росли объемы потребительского кредита. На конец нояб. 2000г. совокупный объем предоставленных кредитов составил 9940 млрд. юаней (1212,2 млрд.долл.), что в сопоставимых показателях означает рост на 13,4%. Одновременно с ростом объема предоставленных кредитов происходили изменения и в направлениях использования кредитных средств. По итогам 2000г., наиболее высокие темпы роста кредитования отмечены в сфере кредитования жилищного строительства и потребит. кредита (рост на 259,2 млрд. юаней, т.е. на 169,3 млрд. юаней больше, чем в 1999г.), на которые приходится 67,7% от общей суммы прироста кредитования всеми денежно-кредитными организациями страны. Это позволило в полной мере реализовать гос. политику кредитования, направленную на стимулирование потребления, расширение внутр. спроса, поддержку эконом. развития, одновременно отразив изменения в потребит. сознании населения.

При общей стабильности курса нац. валюты страны в 2000г. был отмечен ее некоторый рост. **На конец 2000г. курс доллара к юаню составлял 1:8,2781**, что на 16 пунктов выше, чем в начале года.

Валютные резервы КНР продолжали увеличиваться, достигнув **к концу 2000г. 165,6 млрд.долл.**, что на 10,9 млрд.долл. больше по сравнению с началом года. **Валютные запасы САР Сянган и САР Аомэнь**, перешедших под юрисдикцию К., **составляют 104,2 млрд.долл. и 2,8 млрд.долл. соответственно.** Официальные резервы Народного банка КНР не включают в себя валютные средства предприятий и населения страны, которые, по оценкам, составляют более 128,3 млрд.долл.

Общий объем сделок на межбанковском валютном рынке КНР достиг 42,2 млрд.долл. Средняя ежедневная сумма торгов составила 168 млн.долл., что на 34,1% больше показателя 1999г. За 2000г. объем сделок составил 41,2 млрд.долл., 3,4 млрд. гонконгских долларов и 55,3 млрд. японских иен. По сравнению с 1999г. объем сделок в гонконгских долларах сократился, а объем сделок в ам. долларах и иенах вырос. Средневзвешенный курс доллара в 2000г. сохранялся на уровне 1:8,2768-1:8,2799. Амплитуда колебаний не превышала 31 пункт.

Банк К. в мае 2000г. повысил процентные ставки по вкладам и кредитам в долл., фунтах стерлингов, евро, кан. долл., швейц. франках и гонконг. долл. Процентные ставки по вкладам сроком на один год в долл. возросли до 5%, фунтах — до 5,18, евро — до 3, гонконг. долл. — до 5,5, кан. долл. — до 4, во франках — до 1,625%. Ежемесячные процентные ставки по валютным кредитам сроком на один год увеличились до 8,125, 7,812, 5,625, 9,25% соответственно.

Зарегистрированный внешний долг КНР составлял 147,63 млрд.долл. (не включая внешний долг Гонконга, Макао и Тайваня), что на 4,2 млрд.долл. или 2,8% меньше, чем на конец 1999г.

По сообщению Гос. управления валютного контроля К. на долю долгосрочной и среднесрочной задолженности приходится 133,41 млрд.долл. или 90,4% от общей суммы долга, что на 3,24 млрд.долл. меньше, чем на конец 1999г. На краткосрочную задолженность приходится 14,22 млрд.долл. или 9,6% и что также на 960 млн.долл. меньше, чем на конец 1999г.

В общей сумме внешнего долга непосредственно гос. задолженность составляет 47,36 млрд.долл., что находится примерно на уровне задолженности на конец 1999г. На задолженность гос. денежно-кредитных учреждений приходится 37,88 млрд.долл., что на 7,4% меньше, чем на конец 1999г. Внешний долг предприятий с участием иностр. капитала составляет 46,42 млрд.долл., что также на 1,9% меньше, чем на конец 1999г. Внешняя задолженность внутренних предприятий страны составляет 14,64 млрд.долл., что соответствует уровню задолженности на конец 1999г. Задолженность лизинговых компаний и других учреждений составляет 1,33 млрд.долл., что на 17,9% меньше, чем на конец 1999г.

Золотой запас страны в течение длительного времени поддерживается на неизменном уровне и составляет 12,67 млн. тройских унций (400 т.).

В преддверии вступления К. в ВТО особое значение придавалось совершенствованию внутри-

банковского управления и выправлению таких застарелых проблем банковской системы КНР, как низкая рентабельность банков, нехватка собственного капитала и невысокое качество активов.

На конец 2000г. в КНР действовало **178 операционных отделения иностр. банков с общей суммой активов 34,6 млрд.долл.** В течение года этими банковскими структурами было предоставлено валютных кредитов на 18,8 млрд.долл., что составляет 22,7% от общей суммы валютных кредитов на территории страны.

Число отделений китайских банков, созданных за пределами страны, составило 68, а их общие активы достигли 156,5 млрд.долл.

Важным направлением межд. фин. сотрудничества К. является использование кредитов межд. фин. организаций и иностр. государств. Их объем и структура определяются в соответствии с эконом. потребностями страны и интересами безопасности. По данным Китайской ассоциации предприятий с инокапиталом, КНР получает ежегодно иноинвестиции на сумму не менее 30 млрд.долл., в т.ч. по линии ВБ, АзБР, Межд. фонда развития сельского хозяйства, Японского фонда эконом. сотрудничества с границей и ряда других крупных межд. фин. структур.

В 2000 ф.г. (1 июля 1999г. — 30 июня 2000г.) ВБ утвердил выделение кредитов на реализацию в КНР различных проектов на 2 млрд.долл. Это самый большой объем средств, выделенных по линии ВБ К., в одном ф.г., с момента начала сотрудничества Пекина с данной межд. фин. организацией в 1982г. Всего за прошедший период КНР получила от ВБ кредитов на 32,45 млрд.долл. Финансируемые проекты охватывают преимущественно такие сферы, как транспорт, сельское хозяйство, образование и здравоохранение, охрана окружающей среды, а также оказание тех. помощи в реформировании экономики. По линии АзБР Пекин планирует получить в ближайшие 3г. кредиты в 3,5 млрд.долл. Всего же КНР от этого банка получено 9,5 млрд.долл.

Государство определяет организации, через которые привлекаются льготные иностр. кредиты, и направления, по которым они в дальнейшем распределяются. Крупные гос. предприятия имеют право с разрешения государства напрямую получать зарубежные коммерческие кредиты. Предприятия с инокапиталом, в соответствии с законом, пользуются самостоятельностью в решении вопросов, связанных с получением зарубежных кредитов.

Средне- и долгосрочные кредиты межд. организаций и зарубежных государств используются главным образом для развития инфраструктуры, в первую очередь зап. и центр. районов К. Средне- и долгосрочные коммерческие кредиты используются для строительства и модернизации основных пром. объектов, высокотехнологичных и экспортноориентированных предприятий.

Внешний долг. В 2000г. впервые за годы реформ **внешний долг КНР сократился на 4%** и составил на конец года 145,73 млрд.долл. Это было достигнуто прежде всего благодаря превышению годового объема выплат основного долга и процентов по нему (29,11 млрд.долл) над привлечением новых заимствований на межд. рынке (24,92 млрд.долл). Кроме того, снижение курса евро и японской иены к долл. привело к уменьшению объема китай-

ского внешнего долга на 2,08 млрд.долл. Остаток долгосрочных заимствований снизился на 4 млрд.долл. и составляет ныне 132,65 млрд.долл. — 91% общей задолженности.

Наблюдается тенденция снижения объемов как новых заимствований (45,66 млрд.долл. в 1998г., 30,05 млрд. — в 1999г.), так и выплат по долгу (42,78 млрд.долл. в 1998г., 30,99 млрд. в 1999г.). Она свидетельствует о том, что после выявления неплатежеспособности ряда региональных трастовых компаний (в частности, Гуандунской и Хайнаньской), привлекавших крупные валютные займы из-за рубежа в различных формах, К. стал строже контролировать валютные заимствования на негос. уровне, т.е. осуществляемые непосредственно предприятиями и фин. институтами. Сохраняется ориентация на привлечение на льготных условиях кредитов межд. фин. организаций по гос. линии, хотя и в несколько меньших, чем ранее, объемах. Так, в 2002-04 гг. К. рассчитывает получить около 3 млрд.долл. кредитов ВБ на осуществление 30 проектов (в I пол. 90гг. объем ежегодных заимствований по этой линии составлял 3 млрд.долл. в год).

Дифференцированный подход к различным структурным компонентам внешнего долга нашел отражение в увеличении в 2000г. суверенного долга, формируемого заимствованиями министерств и ведомств Госсовета КНР, на 3,5% — до 48,96 млрд.долл., и в сокращении долга нац. фин. институтов (на 13,1% — до 35,56 млрд.долл.) и предприятий (на 8,1%, до 13,52 млрд.долл.). Долг предприятий с участием иноинвестиций составил 46,53 млрд.долл. (сокращение на 1,6%).

Современная классификация внешних заимствований К. в будущем должна претерпеть определенные изменения. Объявлено, что в течение 2001г., в соответствии с правилами ВТО, на действующие на территории КНР иностр. банки будет распространен нац. режим купли-продажи валюты. Это даст им право вести операции купли-продажи валюты не только с предприятиями с участием иноинвестиций, как сейчас, но и с собственно китайскими предприятиями. В перспективе кредиты действующих в К. иностр. банков китайским компаниям будут рассматриваться не как компонент гос. долга, а как разновидность валютного кредитования внутри страны.

С конца фев. 2001г. приобретение акций типа В, ранее предназначавшихся только для иноинвесторов, разрешено и китайским гражданам, имеющим банковские валютные депозиты. Этот шаг, способствуя трансформации части валютных накоплений населения в инвестиции, позволил заметно оживить рынок акций типа В — за первый месяц действия нововведения его капитализация выросла с 7,2 до 16 млрд.долл. Судя по всему, с данным шагом связываются и надежды на сокращение утечки капиталов из К. за рубеж (по расчетам ряда китайских экономистов, ее объем составил 36,5 млрд.долл. в 1997г., 38,6 млрд. в 1998г. и 23,8 млрд. в 1999г.). Этой же цели должен способствовать и введенный в последние месяцы более строгий контроль за приобретением валюты гражданами КНР при выезде за рубеж в качестве туристов или на учебу.

Пекин стал чаще корректировать банковскую учетную ставку по валютным кредитам и депозитам. В последние полгода банковский процент по

вкладам в долл. США и гонконг. долл. понижался трижды. В частности, в марте 2001г. процент по годовому депозиту в долл. США был снижен с 3,8125% до 3,4375%, а по гонконг. долл. — с 3,75 до 3,5%. Такой подход продиктован прежде всего стремлением стимулировать перетек средств граждан с валютных депозитов на рынок акций типа В и желанием накопить опыт гибкого регулирования банковской учетной ставки (как полагают в К., переход к рыночной учетной ставке должен осуществляться поэтапно, начиная с процента по валютным депозитам и кредитам). С другой стороны, здесь также сказывается желание оперативно реагировать на изменения в мировой конъюнктуре: последнее снижение учетной ставки по валютным депозитам в К. было предпринято вслед за снижением учетной ставки Фед. резервной системой СИТА.

Хотя, по мнению многих зарубежных экспертов, устойчивое снижение курса иены по отношению к долл. с начала 2001г. усиливает давление на юань, Пекин продолжает заявлять о неизменной приверженности стабильному курсу нац. валюты, по крайней мере до вступления в ВТО.

Такая позиция связана как с общеэконом. соображениями (стабильность юаня подкреплена солидным эконом. ростом и внушит. валютными резервами — 175,85 млрд.долл. на конец марта 2001г.), так и с расчетами на **возможное превращение юаня наряду с иеной в региональную валюту Вост. Азии** в случае реализации существующих планов создания Азиатского валютного фонда.

Бряд ли случайно авторитетные китайские специалисты по банковскому делу стали в последнее время активно призывать к «интернационализации» юаня, то есть к превращению его в одну из мировых валют. Достижение этой цели требует выполнения ряда условий. Главное из них — введение конвертируемости юаня по капитальным счетам в дополнение к уже существующей его конвертируемости по текущим счетам. Нынешние прогнозы возможных сроков введения полной конвертируемости юаня варьируют в весьма широком диапазоне — от 5 до 15 лет. Существует, однако, и такая точка зрения, что вступление в ВТО заставит К. форсировать этот процесс.

Еще одним важным условием «интернационализации» юаня выступает его внедрение в сферу внешнеэконом. связей. Как известно, в 50гг. расчеты в юанях применялись в торговле К. с рядом азиатских стран, например, с Вьетнамом. Юань неофициально используется в приграничной торговле К. с Россией, при этом китайская сторона довольно настойчиво ратует за расширение сферы использования юаня в рос.-китайских торг.-эконом. связях. В данном контексте весьма симптоматичны предложения ряда китайских ученых о предоставлении льгот иностр. партнерам, соглашающимся использовать юань для взаимных расчетов.

Банки

Банковская система. Ее можно охарактеризовать как трехуровневую: 1) ЦБ — Народный банк К.; 2) 29 первоклассных нац. банков, а также 179 операционных филиалов иностр. банков; 3) 88 гор. комбанков, 3200 гор. и 44000 сельских кредитных кооперативов.

НБК наделен полномочиями в сфере формирования банковской и фин. политики К., координа-

ции и ревизии деятельности специализированных банков и других финансовых учреждений. Госсовет КНР предоставил ему право издавать подзаконные акты, осуществлять контроль за состоянием нац. золотовалютных резервов, контролировать рынок ценных бумаг.

В течение многих лет на НБК оказывалось давление со стороны различных ведомств и местных правительств в вопросах кредитной политики, поскольку местные правительства иногда имели больше влияния, чем центр. офис НБК в Пекине. Одним из мероприятий, направленных на преодоление сложившегося положения с филиалами НБК в конце 90гг., стала реорганизация провинциальных филиалов Центробанка. Вместо прежних 31 создано 9 региональных филиалов НБК. Такая мера призвана снизить вмешательство местных правительств в работу ЦБ страны.

Для того, чтобы отделить функции проведения полит. курса государства от коммерческого кредитования, в 1994г. в К. были образованы 3 полит. банка: Гос. банк развития, Экспортно-импортный банк К. и Банк развития сельского хозяйства К. (последний был выделен из с/х банка К.).

В большинстве случаев полит. банки имеют уставный капитал, полностью предоставленный правительством, есть также банки, в которых правит. капитал присутствует частично.

Полит. банки обычно не привлекают средства населения, источником финансовых средств полит. банков, главным образом, являются бюджетные ассигнования. Это является основным отличием комбанков и других небанковских фин. организаций.

Важным шагом реформы банковской системы КНР стала реорганизация восстановленных или уже существовавших четырех специализированных гос. банков (Промторгбанка, Стройбанка, Сельхозбанка и Банка К.) в гос. коммерческие банки, то предполагало приближение этих банков к мировой практике в орг. и функциональном отношении. Эти банки остались государственными, но контроль правительства за управлением ими осуществляется не непосредственно, а косвенно (например, через совет наблюдателей), и правительство не вмешивается в их текущую деятельность.

Кроме того, в 2000г. в КНР насчитывалось в общей сложности около 20 «первоклассных» акционерных комбанка. Среди них — Банк коммуникаций, СГПС Industrial Bank (пром. банк Китайской межд. трасово-инвест. корпорации), Eyerbright Bank, «Банк Хуа Ся», «Банк Миньшэн», Банк развития пров. Гуандун, Банк развития пров. Фуцзянь, Шанхайский банк развития зоны Пудун, Merchant Bank, средства которых составляют от 10 до 100 млрд. юаней.

В банковской системе КНР видное место занимают отделения и представительства иностр. фин. структур. Они пользуются определенными правами по проведению операций на территории КНР, но в целом их деятельность строго регламентирована.

Иностр. банки привлекает потенциал китайского рынка, который, согласно прогнозам иностр. аналитиков банковского дела, в ХХIв. станет крупнейшим фин. рынком мира. Иностр. банки признают, что они участвуют в торг. операциях в К. с выгодой для себя и их привлекает возмож-

ность вести операции в юанях. Ряду иностр. банков разрешено вести расчеты в жэньминьби. Среди иностр. банков наиболее широко представлены в К. банки Японии, Германии и США.

Реформа банковской системы. В Пекине активно прорабатываются различные варианты реформы банковской системы страны с целью повышения ее конкурентоспособности после вступления КНР в ВТО. Для этого необходимо прежде всего обеспечить эффективность функционирования 4 ведущих гос. комбанков — торг.-пром., Сельхозбанка, Стройбанка и Банка К., на которые приходится 80% всех банковских операций. Несмотря на фактическое списание в 1999-2000 гг. значит. части задолженности госпредприятий этим банкам (в общей сложности 1400 млрд. юаней, или 169 млрд. долл., были переданы специально созданным компаниям по управлению активами), доля «плохих долгов» у четырех банков все еще непомерно велика. По полуофиц. оценкам, она составляет 29%. Например, в Банке К., обслуживающем внешнюю торговлю страны, эта доля, по итогам 2000г., составила 28,78% (председатель НБК Дай Сянлун оперирует обобщенный цифрой в 25%, из которых 3% составляют безнадежные долги). Судя по некоторым сообщениям, в 2000г. доля «плохих долгов» вновь начала расти. Китайское руководство обеспокоено тем, что в последние месяцы уклонение предприятий, особенно гос., от возврата банковских кредитов и процентов по ним вновь приобрело массовый характер.

Кроме того, структуру кредитования хоз. субъектов различных форм собственности надлежит привести в большее соответствие с эконом. реалиями. Негос. сектора народного хозяйства, дающие 61% ВВП и 74% добавленной стоимости в промышленности, получают лишь 30% банковских кредитов, остальное по-прежнему направляется в госсектор.

Магистральное направление банковской реформы видится в преобразовании унитарных госбанков в акционерные с контрольным паем государства и в котировке акций большинства банков на фондовых биржах. Акции трех средних по величине комбанков — Шэньчжэньского и Пудунского банков развития и Пекинского банка Миньдэн — с 2000г. уже котируются на фондовых биржах в Шанхае и Шэньчжэне (всего в К. 10 негос. комбанков). Следующий на очереди — комбанк «Хуася» (крупнейший акционер — пекинской меткомбинат «Шоуду»), который к тому же будет отрабатывать размещение акций на биржах в Гонконге и Нью-Йорке и привлечение зарубежных стратегических инвесторов (инобанки смогут приобрести до 25% объема первичной эмиссии акций).

Рассматриваются 3 варианта вывода на фондовую биржу акций ведущих коммерческих госбанков. Первый — одномоментная котировка всей массы обращающихся акций после завершения внутренней реструктуризации банков. Однако такой подход заметно задержал бы начало полномасштабной банковской реформы. Так, в наиболее активном из ведущих четверки — Стройбанке, где реорганизация главной конторы была закончена в фев. 2001г., требуется еще как минимум год для реорганизации провинц. отделений.

Второй вариант, считающийся основным, предполагает вывод на биржу акций наиболее благополучных региональных отделений банков и па-

раллельное улучшение работы проблемных филиалов, в т.ч. за счет перераспределения средств, полученных на бирже.

Третий, пожалуй, наиболее радикальный вариант — предоставление отделениям госбанков полной самостоятельности и права индивидуального размещения своих акций на бирже. Однако он чреват ослаблением позиций китайских банков в мировой иерархии.

Между тем в банковских кругах КНР доминирует настроение в пользу усиления мощи ведущих госбанков. В частности, изучается идея создания на базе ведущей «четверки» и Банка развития (т.н. «полит. банк», кредитующий долгосрочные гос. программы) 5 акционерных фин. групп с включением в их состав крупнейших китайских компаний по торговле ценными бумагами.

Еще одной важной новацией стало завершение подготовки к открытию первых четырех частных комбанков (в провинциях Чжэцзян, Цзянсу, Ляонин и Шэньси), ориентирующихся на кредитование мелкого и среднего бизнеса.

Соцстрах

Страховые выплаты безработным. Согласно действующему законодательству КНР, страховые выплаты в случае потери работы в основном представляют собой собственно страховку по безработице, дотацию на лечение, пособие на похороны и материальную помощь.

1. Страховка по безработице выплачивается ежемесячно страховыми учреждениями в сумме, которая не может превышать размеры миним. зарплаты для данной местности и быть ниже уровня гарантированного прожиточного минимума, установленного для городского населения народными правительствами провинции, автономного р-на или города центр. подчинения. Срок, в течение которого безработные рабочие и служащие имеют право получать это денежное пособие, определяется в зависимости от стажа по последнему месту работы. Проработавшие перед увольнением по сокращению до 5 лет, но не менее полного календарного года, могут получать пособие не более 12 мес. подряд. Тем, у кого стаж работы от 5 до 10 лет, пособие выплачивается 18 мес., а у кого более 10 лет — максимум в течение 24 мес. Такое же правило действует и в отношении лиц, нашедших новую работу, но вторично ее лишившихся. В любом случае срок получения денежного пособия не может превышать 24 месяцев.

2. Дотация на лечение предоставляется безработным в размере, установленном народным правительством провинции. В случае смерти безработного, наступившей в период получения страховки, его родственникам выдается единовременное пособие на похороны и оказывается материальная помощь в сумме, определенной для рабочих и служащих предприятия, на котором умерший работал до увольнения.

Право на получение страховки по безработице и соответствующих доплат утрачивается в следующих случаях: если получатель находит новую работу; призывается на срочную службу в вооруженные силы; меняет место жительства; выходит на пенсию; приговаривается к тюремному заключению или проходит трудовое перевоспитание; за отсутствием законных оснований или при категорическом отказе от работы, предложенной мест-

ной администрацией и рекомендованной соответствующими учреждениями; а также при прочих обстоятельствах, предусмотренных законом и адм. актами.

Нормы обеспечения прожиточного минимума для жителей 36 крупных городов К., в юанях в месяц на 1 чел. («Хэйлунцзян жибао», 15.04. 2001г.): Шэньчжэнь – 319; Гуанчжоу – 300; Пекин – 280; Шанхай – 280; Сямэнь – 265-315 (по решению администрации); Тяньцзинь – 241; Далянь – 221; Хайкоу – 221; Ханчжоу – 220; Нинбо – 215; Цзинань – 208; Фучжоу – 200-220 (по решению администрации); Циндао – 200; Чанша – 200; Шэньян – 195; Ухань – 195; Наньнин – 183; Шицзячжуан – 182; Харбин – 182; Куньмин – 182; Нанкин – 180; Лхаса – 170; Чанчунь – 169; Хэфэй – 169; Чжэнчжоу – 169; Чунцин – 169; Иньчуань – 169; Тайюань – 156; Чэнду – 156; Гуйян – 156; Сиань – 156; Ланьчжоу – 156; Урумчи – 156; Синин – 155; Хух-Хото – 143; Наньчан – 143.

Среднедушевой доход рабочих и служащих ведущих отраслей промышленности Харбина, по данным обследования предприятий 10 основных отраслей, в юанях в среднем в месяц на одного работающего в 2000г. («Хэйлунцзян жибао», 17.07. 2001г.): связь, телекоммуникация – 1800,9; электроэнергетика – 1320,6; авиатранспорт (пассажирские и грузовые перевозки) – 971,8; табачная промышленность – 902,1; производство оборудования и средств связи – 836,3; производство электронно-вычислительной техники, ЭВМ – 668; автомобильная промышленность – 608,7; хлопкопрядильная промышленность – 432,2; металлургия – 367,6; производство электробытовой техники – 331,3. Офиц. обменный курс китайского юаня «жэньминьби» по отношению к доллару в июле 2001г. составлял 8,2768 юаня за 1 долл. США.

Дотации центр. бюджета на соц. выплаты малообеспеченным категориям населения увеличились с 9,6 млрд. юаней (1,16 млрд.долл.) в 1998г. до 47,8 млрд. юаней (5,8 млрд.долл.) в 2000г. Это продиктовано в первую очередь стремлением сохранить обществ. стабильность в условиях массовых увольнений из гос. и коллективного секторов народного хозяйства (свыше 20 млн. чел. в 1998-2000гг.) и обострения проблемы занятости. Дальнейшее углубление рыночных преобразований в экономике во многом зависит от создания полноценной системы страхования по безработице, пенсионного и мед. обеспечения населения. Активизация соц. политики призвана также подкрепить претензии правящей компартии К. на представительство коренных интересов народа. Наконец, увеличение реальных доходов населения, прямо стимулирующее внутр. спрос, является весомым фактором эконом. роста в К.

В КНР широко практикуют программы адресной поддержки определенных категорий населения. В развитие Программы борьбы с бедностью в деревне на 1994-2000гг., которая позволила снизить численность крестьян, находящихся за чертой бедности (по китайским критериям, 77 долл. в год), с 80 до 30 млн.чел., принята новая аналогичная программа на 2001-10гг. Она нацелена на скорейшее обеспечение питанием и одеждой остающихся за чертой бедности 3% крестьян и на улучшение производственных и бытовых условий в западных и приграничных районах страны, где сосредоточена основная часть крестьян с низким

уровнем доходов. Программа работы с инвалидами на 2001-05гг. предусматривает повышение уровня занятости инвалидов страны с нынешних 80% до 85%, их более эффективную мед. и соц. реабилитацию. Недавно одобрены десятилетние программы улучшения положения женщин и детей в КНР.

Наиболее сложный соц. проблемой К. остается безработица. Ее фактический уровень в городах страны составляет, по оценкам китайских ученых, 8,6-8,8% (16 млн.чел.) при офиц. уровне зарегистрированной безработицы в 3,1%. Так, в Пекине, по полуофиц. данным, не занято 750 тыс.чел., или 10% трудоспособного населения. По общепризнанному мнению, именно безработица является коренной причиной появления «**новых бедных**», роста уголовной преступности и проявлений соц. недовольства, острие которых все чаще переносится с руководства конкретных предприятий на властные структуры в целом. Стратегически решенные проблемы занятости видятся в развитии мелкого предпринимательства и сферы услуг (доведение ее доли в ВВП страны с нынешних 27% до 33% в 2005г. позволит создавать 9 млн. новых рабочих мест ежегодно), особенно туризма и сети муницип. служб (уборка территории, ремонт, охрана и т.п.). Проводятся эксперименты по созданию единого для города и деревни рынка рабочей силы. Прорабатывается постепенное смягчение нынешней жесткой системы прописки, что существенно повысило бы мобильность экономически активного населения. С учетом достаточно высокой конкурентоспособности К. на межд. рынке труда, китайские специалисты с дальним прицелом все чаще ставят вопрос об открытии развитыми странами своего рынка рабочей силы, что, по их мнению, прямо вытекает из тенденций глобализации мирового хозяйства и сделало бы распределение выгод от нее «более справедливым».

В ближайшие годы предстоит перейти к унифицированной системе пособий по безработице, выплачиваемых из соответствующего страхового фонда (им охвачено 104 млн. чел.), вместо действующей ныне «двухколейной» системы выплат уволенным с производства (осуществляются в основном предприятиями; их в среднем ежемесячно получают 6,5 млн. чел.) и пособий части официально зарегистрированных безработных (получают менее 2 млн. чел., макс. срок выплаты пособия – 24 мес.).

В пенсионную реформу в городах вовлечены 104 млн. рабочих и служащих и 31,7 млн. пенсионеров. Средняя пенсия китайских пенсионеров-горожан достигла в 2000г. 544 юаней в месяц (65 долл.) – 70% средней зарплаты в госсекторе. В связи с нехваткой средств на выплату пенсий (в 2000г. дефицит, покрытый дотациями центр. бюджета, составил 35,7 млрд. юаней – 4,3 млрд.долл., т.е. 17% общего объема пенсионных выплат) и пополнение индивидуальных накопительных счетов (здесь недополучено 19,9 млрд.юаней – 2,4 млрд.долл.), в Пекине прорабатывают варианты инвестирования части средств пенсионного фонда на рынке акций и корпоративных облигаций.

Принято решение Госсовета о направлении части доходов от реализации гос. пакета акций во Всекитайский фонд соц. обеспечения.

Активизируется реформа медобслуживания, строящаяся на принципах сочетания коллектив-

ных и индивидуальных страховых взносов, разделения базовых и доп. услуг, затрат на лекарства и собственно лечение. Охват новыми формами медстрахования в течение 2001г. предполагается довести с 43 до 80 млн. чел.

Формально приоритетной задачей политики доходов населения провозглашено повышение доходов крестьян (2253 юаня в 2000г., т.е. 35% от средних доходов горожан), однако на практике наибольшее внимание уделяется местному «среднему классу», объективно ставшему сегодня основной соц. опорой властей, — менеджерам и предпринимателям, госслужащим, научной интеллигенции. С 1 апр. 2001г. повышена зарплата всем «бюджетникам» (45 млн. чел.). Внедряется система крупных годовых выплат управленческой верхушке госкомпаний.

Положение инвалидов. В К. насчитывается 60 млн. инвалидов, что составляет 5% от населения страны.

Конституция гарантирует инвалидам мат. и мед. помощь государства и общества, а также содействие в налаживании жизни и получении образования. В дек. 1990г. ПК ВСНП принял Закон о защите инвалидов, который вступил в силу в мае 1991г. Данный закон гласит, что инвалиды пользуются одинаковыми правами с другими гражданами и защищены от посягательств на их права и свободу. Закон также в принципиальном плане характеризует меры, направленные на реабилитацию и поддержку инвалидов, обеспечение их равного участия в жизни общества, доступ к образованию, мат. и культурным достижениям. В целях укрепления работы по обеспечению прав инвалидов, Госсовет КНР основал Гос. координационный комитет по работе с инвалидами, в который входят 33 комиссии и министерства, а также Федерация инвалидов. Во всех провинциях, автономных районах, городах центр. подчинения также созданы координационные органы по работе с инвалидами.

В 36 основных законах КНР (об ответственности за уголовные преступления, УПК, Гражданско-процессуальный кодекс, о браке, наследстве, выборах, военной службе, обязат. образовании и т.д.) имеются спец. положения, гарантирующие права и интересы инвалидов.

В соответствии с указанными законами, правительство КНР приняло ряд документов, касающихся обеспечения прав и интересов инвалидов. Среди них — Пятилетняя рабочая программа для инвалидов, Положение об образовании инвалидов, Программа реализации трех проектов реабилитации инвалидов, **Циркуляр об освобождении от налогов владельцев частных предприятий, занимающихся частным бизнесом**, Циркуляр об освобождении от налогов производителей единиц сферы соц. обеспечения. На провинциальном уровне также разработан ряд местных законов и постановлений по защите прав и интересов инвалидов с учетом местной специфики.

В целях обеспечения гарантии избират. прав инвалидов, в Законе о выборах отмечается, что те, кто не в состоянии самостоятельно заполнить избирательный бюллетень, могут доверить эту процедуру другим лицам. Лишение права на участие в выборах умственно-отсталых лиц и лиц, страдающих психическими заболеваниями, определяется медкомиссией и утверждается избирательными комитетами.

Законодательство КНР гарантирует право собственности и другие гражд. права и интересы инвалидов. Для лиц, не имеющих возможности самостоятельно возбудить гражд. иск, законодательством предусмотрена система квалифицированного представительства в суде. Закон о наследстве предусматривает меры по защите прав инвалидов на наследование имущества. Нетрудоспособные или лишенные средств к существованию инвалиды имеют право запросить поддержку со стороны родственников. Законодательство запрещает дискриминацию, оскорбление, а также дурное обращение и отказ от инвалидов членами их семей. Инвалиды, совершившие уголовные правонарушения, освобождаются от уголовной ответственности либо несут наказание, вынесенное на основании их интеллектуальных, умственных или физ. способностей. Закон также предусматривает спец. защиту процессуальных прав и необходимую юр. поддержку по отношению к инвалидам, в частности, страдающим умственными или интеллектуальными расстройствами, которые обвиняются в уголовных, гражд. и адм. правонарушениях.

В конце 1983г. правительство выделило 26 млн. юаней на создание Фонда реабилитации инвалидов. Сам фонд был учрежден в марте 1984г. В руководящем комитете Всекитайского фонда по улучшению жизни инвалидов насчитывается 40 чел. Одним из руководителей является сын Дэн Сяопина — Дэн Пуфан, искалеченный хунвэйбинами в годы «культурной революции».

В марте 1988г. была основана Всекитайская федерация инвалидов, основными задачами которой является защита законных прав и интересов инвалидов. Ее региональные отделения созданы и активно работают во всех провинциях, автономных районах и городах центр. подчинения. Например, Пекинская городская федерация инвалидов оказала поддержку правительству в таких вопросах, как разработка Постановления о защите инвалидов, открытие 100 учебных курсов для умственно-отсталых и глухих детей, реабилитационных центров для умственно-отсталых. Пекинская федерация приняла также участие в учреждении обществ. реабилитационной сети на различных уровнях, основании школы для слепых, 4 школ для глухонемых и 6 школ для умственно-отсталых детей, в обеспечении трудоустройства инвалидов, проживающих в сельской местности, а также в ведении генерального учета и регистрации инвалидов в столице КНР, создании здесь базы данных, выявлении причин детской инвалидности и принятии профилактических мер.

В 1988г. Госсовет КНР принял Нац. программу реализации трех проектов реабилитации инвалидов, предусматривающую лечение катаракты, исправление последствий полиомиелита, обучение глухих детей. За последние 3г. в рамках данной программы было сделано 500 тыс. операций по поводу катаракты с положительным результатом 99,76%, исправлено 160 тыс. последствий полиомиелита с результативностью 98,7%, 10 тыс. глухих детей в возрасте до 7 лет прошли курс речевой подготовки с эффективностью 80%. Ежегодно Всекитайская федерация инвалидов и мед. ведомства направляют мед. бригады для лечения больных катарактой и полиомиелитом в районах проживания нац. меньшинств, а также в бедных и горных районах.

Особое внимание уделяется проблеме трудовой

занятости инвалидов. В 1999г. Минтруд, Госплан, МВД, Минфин, Главное налоговое управление, Министерство гражд. администрации, ТПП совместно разработали Директиву о работе по обеспечению трудовой занятости инвалидов. Документ утвержден Госсоветом КНР. В директиве затрагиваются такие вопросы, как развитие профподготовки, повышение квалификации, обеспечение трудовой занятости инвалидов, проживающих в сельской местности, оказание активной помощи в трудоустройстве слепых, в частности, развитие профессии массажистов среди слепых, усовершенствование сферы услуг по трудоустройству инвалидов и т.д.

На основании законодательства, утвержденного конкретной провинцией (адм. районом, городом центр. подчинения), производится квотируемое трудоустройство инвалидов по предприятиям. В соответствии с местными постановлениями, разработанными 27 провинциями, автономными районами и городами центр. подчинения, **число инвалидов на предприятиях не должно быть ниже 1,5% от всего количества рабочих и служащих.** Организации, не заполнившие квоту, в соответствии с «Временным постановлением №5 за 1995г. о фонде трудового обеспечения инвалидов» производят выплаты в указанный фонд. **Предприятия, на которых работает свыше 35% инвалидов, освобождаются от налога на прибыль**, те же, где их число превышает 50%, получают еще большие льготы.

По офиц. статистике, трудоустроено 80% трудоспособных инвалидов. Труд инвалидов используется не только в ремесленном производстве. Некоторые фабрики и заводы создают спец. цеха, где инвалидам поручается изготовление определенного рода изделий или деталей. При этом практикуется совместная работа инвалидов с физически здоровыми людьми. Особенно много для обеспечения трудовой занятости инвалидов делается в Пекин, Далянь, Шанхай, Шицзячжуан. Многие инвалиды занимаются индивидуальной трудовой деятельностью в сфере обслуживания, — в этой сфере занято 1 млн.чел.

Государство обеспечивает инвалидов средствами к существованию по таким каналам, как помощь, пособия, субсидии, страховка и спец. опека. Вследствие того, что в стране нет общенац. законодательства, регулирующего порядок исчисления и распределения пособий по инвалидности, единого пособия по инвалидности не установлено. Решение относительно предоставления указанного пособия и его размеров принимается непосредственно правительствами на местах. Например, в г.Циндао пособием обеспечиваются все инвалиды, а в г.Шанхае только инвалиды, находящиеся за чертой бедности.

В К. насчитывается 1,4 млн. инвалидов, которые не в состоянии работать и не имеют законных опекунов и средств к существованию. В сельской местности они теоретически защищены системой «пяти гарантий»: пищи, одежды, жилья, мед. обслуживания и похоронных расходов. В КНР насчитывается 40 тыс. домов благотворительности, способных разместить до 80 тыс. инвалидов.

Дела инвалидов-участников боевых действий, а также лиц, получивших увечья в ходе несения военной службы, находятся в ведении Министерства гражд. администрации. В мае 2000г. Министерство гражд. администрации совместно с Минфином

издало «Уведомление о повышении пособий инвалидам-участникам революционного движения. В соответствии с этим документом, начиная с 1 янв. 2000г. пособия инвалидам-участникам революционного движения в среднем были увеличены на 15%. **В зависимости от группы инвалидности**, они варьируют от 930 до 6000 юаней (**112-723 долл.**) в год для неработающих инвалидов и от 255 до 1180 юаней (30-142 долл.) для работающих инвалидов; при среднедушевом доходе городского населения в 2000г. в 6280 юаней (756 долл.). За период 9 пятилетки (1996-2000 гг.) государство ассигновало 17,8 млрд. юаней (2 млрд.долл.) на помощь инвалидам-участникам революционного движения и военных действий.

Государство проводит льготную политику в области образования инвалидов. Фин. ведомства предоставляют субсидии на эти цели. Кроме освобождения от платы за обучение и предоставления стипендий инвалидам, получающим обязательное образование, предусмотрены премии для самостоятельно обучающихся инвалидов.

Для инвалидов открываются спец. классы в обычных школах и создаются спец. учебные заведения. 27 провинций, автономных районов, городов центр. подчинения, а также 70 префектур приступили к реализации местных программ по образованию инвалидов.

За последние 3г. количество спец. учебных заведений ежегодно возрастает на 20%, вдвое увеличилось число спец. классов в обычных школах. В 1999г. в китайских школах проходили обучение 76% детей-инвалидов. По офиц. китайским данным наблюдается рост числа инвалидов, получающих высшее образование, в 2000г. 1400 инвалидов поступили в китайские вузы.

Правительство основало 28 центров профподготовки инвалидов. В г.г. Лоян, Сиань, Наньцзин и Тайюань были открыты школы мед. массажа слепых. Шанхайская тех. школа для глухонемых ведет подготовку по таким специальностям, как работа по дереву, работа по металлу и изобразительное искусство.

Активно поощряется и поддерживается участие инвалидов в культурной и спортивной деятельности. В К. насчитывается 1770 центров для инвалидов, занимающихся такими видами деятельности, как каллиграфия, занятия живописью, фотография, филателия, шахматы, театральное искусство. В 1983г. была основана Всекитайская спортивная ассоциация инвалидов. Китайские атлеты-инвалиды завоевали 400 наград на межд. играх.

Правительство и Федерация инвалидов уделяют большое внимание решению проблемы дискриминации инвалидов, прилагают активные усилия к созданию благоприятной соц. среды. По статистике, в стране насчитывается 1 млн. добровольцев, оказывающих помощь инвалидам, учреждено 40 тыс. агентств, помогающих поддерживать контакт между добровольцами и инвалидами. **К. объявил 19 мая офиц. «Нац. днем помощи инвалидам».**

В марте 2001г. в Пекине 4 сессия ВСНП 9 созыва, приняла план эконом. и соц. развития КНР на 10 пятилетку, в который, впервые в истории К., отдельной статьей было включено положение о необходимости «обеспечения гарантий прав инвалидов, оказания помощи в реабилитации, проф. обучении и трудоустройстве инвалидов, создании равных условий для их участия в соц. жизни».

Бедность

Проблемы борьбы с сельской бедностью. Одним из приоритетных направлений соц. политики китайского руководства на современном этапе является искоренение бедности в деревне. В сент. 2001г. китайские СМИ опубликовали выступление Цзян Цзэминя и принятую тогда же Программу преодоления бедности в деревне на 2001-10гг. В преддверии установленного ООН всемирного дня искоренения бедности (17 окт.) Канцелярия информации Госсовета КНР распространила Белую книгу о работе по преодолению бедности в сельских р-нах К.

Нынешнее повышенное внимание Пекина к борьбе с сельской бедностью объясняется рядом причин. Как очевидные успехи КНР на данном направлении с начала 80гг. численность жителей деревни, находящихся за нац. черной бедности, сократилась с 250 млн. чел. до 30 млн., или с 30% до 3% сельского населения страны). Само по себе постоянное будирование этой проблемы, в т.ч. на самом высоком уровне, призваны наглядно проиллюстрировать справедливость утверждений китайского руководства о представительстве правящей компартией коренных интересов народа.

Объявив наступление на сельскую бедность, Пекин руководствуется и вполне практическими соц.-эконом. соображениями — интересами обеспечения соц.-полит. стабильности в деревне, стремлением сдерживать рост плохо контролируемой сельской миграции в города, необходимостью реально повышать покупательную способность крестьян для стимулирования внутр. спроса, который в условиях ухудшения эконом. ситуации в мире вносит основной вклад в поддержание приемлемых темпов эконом. роста.

Как известно, ООН, объявившая период 1997-2006гг. Десятилетием искоренения бедности в мире, установила в качестве критерия бедности уровень среднедушевых доходов в 1 доллар в день. В К. критерий сельской бедности был впервые установлен в 1986г. на основе обследования потребит. расходов 67 тысяч крестьянских семей и определен в 206 юаней чистого среднедушевого дохода на жителя деревни. В 1990г. он был повышен до 300 юаней, а в 2000г. — до 625 юаней (76 долл.). Формально это значительно ниже критерия ООН, но в случае пересчета юаней в доллары по паритету покупательной способности валют приближается к нему. В сегодняшнем К. на такие средства можно существовать физически, а о каком-либо развитии человека говорить не приходится.

В качестве основного объекта оказания помощи в 90гг. были выделены 592 уезда, где проживало 72% беднейшего крестьянства. Главные усилия были направлены на улучшение производств. условий в р-нах проживания беднейшего населения и повышение его способности к саморазвитию. В то же время, проводилось и переселение крестьян из р-нов с особо тяжелыми природными условиями (переселено около 2,5 млн. чел.). Наряду с бюджетным финансированием относительно крупных проектов (иригация, водоснабжение, ремонт и строительство дорог) широко применялось адресное кредитование крестьянских дворов и предоставление им льгот по уплате сельхозналога. На цели борьбы с бедностью привлекались кредиты Мирового банка. Определенная помощь на реали-

зацию конкретных проектов была получена от ряда зарубежных правительств, банков и фондов.

Ведомства, причастные к реализации программы искоренения бедности, определяют конкретные меры фин., материального и полит. содействия беднейшему крестьянству в пределах своей компетенции. В то же время, главная ответственность за практическую организацию работы лежит на администрации провинций и автономных р-нов. Именно они единообразно распределяют все средства на борьбу с бедностью, поступающие на места из различных источников. Следует отметить попытки наладить «попарное» оказание соответствующей помощи развитыми приморскими регионами отсталым зап. территориям. Так, Пекин помогает Внутр. Монголии, Шаньдун — Синьцзяну, Шанхай — Юньнани и т.п. Хотя здесь еще далеко не все отлажено (пока реализована всего седьмая часть инвестиций в «проекты помощи» вост. провинций западным), однако по ряду направлений межпровинц. сотрудничество оказалось весьма эффективным. В частности, в его рамках из беднейших сельских р-нов Запада страны на заработки на Востоке выехали 517 тыс.чел.

К. предполагает активно применять для борьбы с сельской бедностью более четкое профилирование сельхозпроизводства на местах, повышение общеобразоват. и проф. уровня ЭАН. Намечается активизировать переселение и трудовую миграцию крестьян из р-нов с особо неблагоприятными природными условиями. Приоритет отдается искоренению бедности в р-нах проживания нац. меньшинств в Центр. и Зап. К., в приграничных р-нах и на старых революционных базах. Преодолению сельской бедности будет способствовать и общая стратегия крупномасштабного подъема зап. территорий К.

Чжу Жунцзи на своей пресс-конференции на 4 сессии ВСНП 9 созыва (март 2001г.) оценил коэффициент Джини в К. по состоянию на 1999г. в 0,39 (ноль означает полное равенство в доходах, единица — полное неравенство; в 1978 коэффициент Джини составлял в КНР 0,15). Большинство экспертов считает, что на деле он значительно выше (называются значения 0,458 и даже 0,59). Представление о стратификации населения К. по доходам дают оценки известного социолога Хэ Цинлянь (автор нашумевшей книги «Ловушки модернизации», летом 2001г. выехала в США). По ее мнению, богатые составляют ныне 1% ЭАН, «средний класс» — 16%, а большинство населения — 83% — это граждане с низким уровнем доходов. Для страны, переходящей к рыночной экономике, такое положение, может быть, и не является экстраординарным. Но вот для страны, официально идущей по пути социализма, оно выглядит аномалией.

СПИД

Масштабы распространения ВИЧ. В авг. 2001г. в КНР были официально опубликованы стат. данные о масштабах распространения ВИЧ-инфекции (СПИД) в стране. Как заявил министр здравоохранения КНР Чжан Вэнькан в своем выступлении на спец. сессии ООН по вопросам борьбы со СПИД, более 600 тыс.чел. в К., согласно экспертным оценкам, являются невыявленными носителями этой инфекции, причем их число в дальнейшем может продолжить увеличиваться со

скоростью примерно 30% в год в случае, если не будут приняты эффективные превентивные меры. Основанием для таких выводов эпидемиологов послужило фактическое число зарегистрированных в К. инфицированных ВИЧ — 23905 случаев по состоянию на март 2001г. (к концу июня — уже 26058 случаев). Также по состоянию на март 2001г. в КНР зафиксировано 956 пациентов, проходящих лечение с диагнозом «синдром приобретенного иммунодефицита человека» и 537 смертных случаев с этим диагнозом.

Только за первые 6 мес. 2001г. отмечено 3541 новых случаев заражения ВИЧ, что составило рост на 67,4% по сравнению с I пол. 2000г.

При этом некоторые эксперты ООН считают, что еще в 1999г. число инфицированных ВИЧ приблизилось к 500 млн.чел., а количество умерших от инфекции достигло 17 тыс. чел.

Согласно данным офиц. статистики, 71% случаев заражения ВИЧ являются результатом внутривенных инъекций наркотических средств с использованием многоцветных шприцев. В 7% случаев инфицирование происходит в результате половых контактов с другими носителями, в 0,8% случаев (по другим данным — от 4 до 6%) — в результате переливания зараженной крови.

По данным, обнародованным 23 авг. 2001г. зам. министра здравоохранения КНР Инь Дакуем, средний уровень заболеваемости СПИД среди инъекционных наркоманов в К. вырос с 0,04% в 1995г. до 4,98% в 2000г. А 37% от общего числа наркоманов делят между собой многоцветные шприцы. С 0% в 1995г. до 1,32% в 2000г., по словам того же источника, вырос уровень заболеваемости СПИД среди проституток. Причем только 9,1% из них регулярно требуют от своих клиентов использовать презервативы.

По оценкам экспертов минздрава КНР, всего в К. насчитывается 30-50 тыс. носителей ВИЧ, инфицированных в результате переливания крови. Правда, признал Инь Дакуй, некоторые эксперты говорят о 100 тысячах зараженных. Министр подтвердил, что в 1996г. количество инфицированных в результате нелегальных операций с кровью, производившихся в неприспособленных для этого местах и с использованием нестерилизованных многоцветных шприцев, составляло почти 40% от общего числа носителей ВИЧ. Ситуацию удалось нормализовать после решительных мер, предпринятых правоохранит. органами в целях пресечения незаконной торговли кровью.

Наиболее яркой иллюстрацией к признаниям китайских офиц. лиц служит ставшая достоянием широкой зап. общественности ситуация в пров.Хэнань (центр. К.), где с 80гг. получила широкое распространение практика нелегальной продажи местными крестьянами собств. крови в обмен на деньги. Кровь забиралась одновременно у нескольких доноров с одним типом крови, смешивалась, после чего из нее получали плазму и оставшееся переливали обратно донорам, в целях экономии используя многоцветные шприцы. Оплата одного такого «визита» составляла 5 долл. В итоге, как показали проведенные в апр. 2001г. исследования, только в одной наиболее пострадавшей деревне Вэньлоу было инфицировано 318 чел. (или 19% от общего числа жителей). Из 568 жителей, участвовавших в операциях с кровью, носителями ВИЧ-инфекции стало 244 чел. (43%).

Другой показат. пример — результат операции органов обществ. безопасности КНР, проведенной в янв. 2001г. в уезде Линию провинции Шаньси. Из 18 причастных к незаконной торговле кровью лиц, арестованных в ходе операции, все оказались носителями вируса гепатита В, 16 человек — вируса гепатита С, 7 человек — носителями сифилиса и 11 — ВИЧ. Все 64 контейнера с плазмой, обнаруженные на нелегальной станции переливания крови, были заражены вирусом гепатита В и ВИЧ.

До признаний руководства минздрава КНР офиц. власть на разных уровнях пыталась игнорировать эту очевидную проблему. Ответственные мед. руководители прямо заявляют, что до сих пор далеко не все чиновники на местах осознают всю серьезность ситуации с распространением ВИЧ, которое, если не предпринимать решительные меры, может приобрести характер эпидемии, и что некоторые из них делают это вполне сознательно, не желая ставить в известность руководство о неблагополучной статистике или признавать существование проблем наркомании и проституции в их р-нах. В мае 2001г. власти г.Чжэнчжоу (столица пров.Хэнань) отказали в разрешении на поездку в США 74-летнему гинекологу Гао Яоцзе (ж.), еще в 1996г. обнаружившей свидетельства широкого распространения ВИЧ в провинции Хэнань. За личный вклад в борьбу с распространением ВИЧ она должна была получить на церемонии в Вашингтоне в присутствии генсека ООН К.Аннана премию одной из ам. некоммерческих организаций.

Именно недооценкой грозящей опасности и недостаточной поддержкой со стороны чиновников на местах офиц. лица из минздрава КНР объясняют неэффективность принятого еще в 1998г. долгосрочного плана мероприятий по профилактике и контролю за распространением ВИЧ, в соответствии с которым количество инфицированных этим вирусом в К. к 2010г. не должно было превысить 1,5 млн.чел.

Сегодня эксперты ООН полагают, что количество инфицированных ВИЧ в К. через десять лет может достичь 10 млн.чел. (для сравнения: сейчас в Индии, по данным ООН, насчитывается 3,7 млн. носителей ВИЧ, что делает эту страну первой в Азии и второй в мире по количеству инфицированных ВИЧ после ЮАР, где отмечено 4,7 млн. случаев). Авторитетные эпидемиологи в самом К. выражают небезосновательные сомнения в возможности удержать число инфицированных в стране к 2010г. в пределах 1,5 млн.чел., как того требовал Госсовет КНР. Специалисты ЮНЭЙДС более говорят о не менее чем 20 млн. инфицированных к 2010г.

Почти все эксперты сходятся в том, что в дальнейшем рост числа инфицированных будет происходить в основном не за счет инъекционных наркоманов, как сейчас, а через половые контакты в т.н. «группе риска». Рост числа заболеваний, передаваемых половым путем, составляет в К. 30% в год; в 2000г. количество таких заболеваний в целом по стране составило 6-8 млн. случаев; общее число «работников сферы интимных услуг» в К. достигло 600 тыс.чел.

25 мая 2001г. Госсовет КНР опубликовал новый план мероприятий на 2001-05гг. по профилактике и контролю за распространением ВИЧ и болезней, передающихся половым путем. Основные цели,

заявленные в нем, — удержать рост числа случаев заражения ВИЧ и болезнями, передающимися половым путем, на уровне до 10% в год, а также понизить риск инфицирования ВИЧ путем переливания крови до 0,001% к 2005г. (для отдельных р-нов КНР с наиболее тяжелой эпидемической ситуацией этот показатель должен составить 0,002-0,01%). План предусматривает принятие следующих мер:

- сплошная проверка крови для нужд мед. учреждений на наличие ВИЧ. 85% крови, используемой в мед. целях, будет поступать от некоммерческих центров по сбору крови, остальные 15% будут аккумулироваться в назначенных правит. ведомствах клиниках для собств. нужд. Все незаконные операции с кровью должны решительно пресекаться и строго наказываться;

- 75% мед. учреждений уездного уровня и выше должны к концу 2002г. иметь возможность выявления, лечения и консультирования носителей ВИЧ. 85% мед. учреждений той же категории должны располагать возможностями для лечения болезней, передаваемых половым путем;

- доступ к лечению должны получить более половины больных СПИД, оставаясь при этом в своих семьях и продолжая жить в обществе. Специальные пропагандистские меры с использованием СМИ должны быть предприняты для **пресечения проявлений дискриминации в отношении носителей ВИЧ-инфекции;**

- необходимые знания о ВИЧ должны стать достоянием по меньшей мере 75% гор. населения, 45% жителей села и 80% представителей т.н. «групп риска», в т.ч. наркоманов. Планируется знакомить с основами сексуального образования школьников старше 15 лет, широко пропагандировать среди населения использование презервативов, разборчивость в сексуальных связях и отказ от наркотиков. **Автоматы для продажи презервативов будут устанавливаться в обществ. местах.** К пропаганде знаний о ВИЧ будут привлечены популярные в К. деятели кино и телевидения;

- предусмотрено создание спец. фонда по профилактике и контролю за распространением ВИЧ, финансирование которого будет прописано отдельной строкой в бюджете. Для этого правительством КНР уже внесен взнос в 1 млрд. юаней (120 млн. долл.). Ежегодно будут перечисляться бюджетные средства на 100 миллионов юаней (12 млн. долл.) для лечения и профилактики СПИД. Еще 950 млн. юаней (114 млн.долл.) направлено на строительство и модернизацию 250 пунктов переливания крови;

При Госсовете КНР создана руководящая группа по профилактике и контролю за распространением ВИЧ, в задачи которой входит координация деятельности минздрава КНР и других правит. ведомств по реализации вышеупомянутого пятилетнего плана. Руководство группой возложено на зам. премьера Госсовета КНР Ли Ланьцина, курирующего в правительстве блок гум. вопросов.

По словам представителей минздрава КНР, китайская сторона планирует в течение ближайших месяцев начать переговоры с тремя крупными зарубежными фирмами-производителями мед. препаратов, используемых для лечения СПИД, с тем, чтобы снизить стоимость лекарственных «коктейлей», импортируемых К.. С аналогичным призывом выступил министр здравоохранения КНР

Чжан Вэнькан, охарактеризовавший стоимость таких препаратов как «совершенно невообразимую как для крестьян, так и для горожан».

В условиях действующей в КНР системы обществ. здравоохранения пациенты должны самостоятельно оплачивать дорогостоящие лекарственные средства. Во всем К. только 200 инфицированных ВИЧ, принимающих участие в мед. эксперименте, пользуются соответствующими «коктейлями» бесплатно. Однако, как утверждают источники в минздраве КНР, китайское правительство не собирается следовать примеру таких развивающихся стран, как ЮАР или Кения, где были приняты законы, позволяющие импортировать или производить в этих странах дешевые копии продукции известных фарм. фирм.

Исследования в целях разработки новых лекарств, в т.ч. с использованием генных технологий, ведутся в ряде научных центров КНР. В течение 2 лет одной из исследоват. лабораторий на базе ун-та в г.Гуанчжоу будет подготовлен к клиническим испытаниям препарат MF для лечения и профилактики ВИЧ-инфекции.

Преступность

В 2001г. в К. развернута общенац. кампания «сурового удара», призванная снизить уровень уголовной и эконом. преступности в стране, обеспечить соц. стабильность, содействовать нормальному функционированию рыночной экономики, повысить доверие населения к партийно-гос. руководству и властным структурам в целом.

Рост всех видов преступности стал одной из наиболее очевидных издержек эконом. реформ в К. и по сути дела ведущим фактором соц. нестабильности. Масштабная преступность постоянно подпитывается высоким уровнем безработицы, резкой дифференциацией доходов населения, ухудшением условий труда в условиях плюрализации форм собственности, сложностью адаптации к городским условиям многочисленных сельских мигрантов, активным разлагающим влиянием криминала на чиновничество, властные и правоохранит. органы.

В 1999г. в КНР было зарегистрировано 2,25 млн. преступлений (еще свыше 400 тыс. составили дорожно-транспортные инциденты, выделяемые отдельно), в т.ч. свыше 27 тыс. убийств, 92 тыс. телесных повреждений, 198 тыс. ограблений, 1,5 млн. краж, более 7 тыс. краж и продаж женщин и детей. В 2000г. (данные за 11 мес.) было возбуждено 1,4 млн. дел по совершенным уголовным преступлениям — на 15% больше, чем в 1999г.

Было выявлено также 59 тыс. эконом. преступлений, нанесших населению и государству ущерб свыше 10 млрд. юаней (1,2 млрд. долл.). Однако в лучшем случае это лишь «верхушка айсберга»: по оценкам китайских экспертов, **общие потери государства и населения, вызванные коррупцией,** уклонением от уплаты налогов, незаконной эконом. деятельностью, разворовыванием фин. и инвест. средств во II пол. 90гг. достигали **ежегодно 120-150 млрд.долл.,** или 13,2-16,8% ВВП страны.

Все больший размах приобретают наркомания и незаконный оборот наркотиков. Количество выявленных наркоманов в К. достигло в 2000г. 860 тыс.чел. — на 26,3% больше, чем в 1999г. Правоохранит. органы выявили в течение года более 96 тыс. случаев, связанных с незаконным оборотом

наркотиков (прирост на 48,7%). По подозрению в причастности к незаконному обороту наркотиков задержано 57 тыс.чел., в т.ч. в отношении 36 тыс. возбуждены уголовные дела. Конфисковано 6,3 т. героина (в 1997г. — 5,5т.), 2,4т. опиума (в 1997 — 1,9 т.), 20,9 т. метамфетамина и 215т. хим. препаратов наркотического действия.

На Всекитайском совещании по обеспечению обществ. безопасности в апр. 2001г., прошедшем с участием высшего партийно-гос. руководства, была поставлена задача в течение двух лет добиться очевидного улучшения обществ. порядка в стране, прежде всего путем нанесения «сурового удара» по орг. преступности и решит. искоренения тяжких уголовных преступлений, особенно связанных с применением оружия и взрывчатых веществ.

В первые месяцы острейшие кампании было направлено против деятельности орг. преступных группировок (ОПГ), пустивших корни во многих регионах страны и суммарно насчитывающих, по экспертным оценкам, до 1 млн.членов. В сельской местности формированию ОПГ способствует возрождение феодально-клановых отношений, в приморских провинциях ощущается **влияние тайваньских и гонконгских «триад»**, все активнее переносящих свою деятельность на территорию КНР.

Хотя сводные данные по стране в целом пока не приводятся, представление об интенсивности антимafiaозных мероприятий дают сведения по отдельным провинциям. Так, только в период с 1 по 13 апр. 2001г. в экономически развитой пров. Гуандун в рамках комплексных оперативных мероприятий задержано 6737 чел. (в т.ч. 47 лидеров группировок с мафиозной окраской), «нанесен удар» по 974 различным преступным сообществам с численностью 4599 чел.

124 ОПГ за последние 3 мес. обезврежены в Юньнани — одной из самых криминогенных пров., через которую осуществляется контрабанда оружия и наркотиков из стран Индокитая. В Пекине удалось конфисковать 43 тыс. ед. стрелкового оружия. Печать публикует многочисленные сообщения с мест о ликвидации тех или иных ОПГ, раскрытии громких уголовных дел.

Широко применяется пропагандистская обработка преступников: Министерство обществ. безопасности (МОБ) опубликовало призыв к преступным элементам явиться с повинной, с обещанием смягчения уголовного наказания в случае явки до 1 сент. 2001г.

Определенные надежды возлагаются и на поддержку населения. Обнародован «телефон доверия», по которому граждане могут информировать МОБ о любых известных им уголовных деяниях или попытках их сокрытия. Обещаны поощрение за полезную информацию и защита граждан от каких-либо попыток мести со стороны преступных элементов.

В борьбе с оргпреступностью особое значение придается противодействию ее сращивания с властными и правоохр. структурами. Предан огласке ряд случаев, когда чиновники высокого ранга, в т.ч. из числа сотрудников руководящего звена провинц. управлений обществ. безопасности (УОБ) и судебных инстанций, играли роль защиты для мафиозных сообществ, снабжали их оперативной информацией, уничтожали важные улики и намеренно организовывали процессуальную волюнку с целью вывода из-под удара лидеров пре-

ступных группировок. В некоторых случаях криминальным бизнесом сотрудников полиции ставилась даже продажа огнестрельного оружия и спецсредств преступным формированиям (такие прецеденты отмечены в пров.Хубэй и Ляонин).

Завершено расследование уголовного дела депутата гор. собрания народных представителей г.Шэньяна Лю Юна, где в качестве обвиняемых также фигурируют прокурор и вице-мэр города, зампред суда средней инстанции и ряд офицеров УОБ пров.Ляонин, которые длит. время осуществляли «прикрытие» деятельности ОПГ, совершившей более 30 тяжких преступлений.

Руководство КНР трезво оценивает соц. опасность проникновения криминала во власть и намерено мобилизовать все силы для искоренения этой тенденции; следует ожидать новых показательных разоблачений и суровых приговоров «морально разложившимся» функционерам разного уровня, вплоть до представителей самых высоких инстанций.

Хотя борьба с уголовной преступностью формально ведется в рамках закона (по ряду статей уголовного законодательства были даже в срочном порядке сделаны спец. разъяснения и толкования), однако на практике широко применяется метод «ускоренного расследования и судопроизводства» (взят на вооружение по инициативе члена Политбюро ЦК КПК Ло Ганя, курирующего работу правоохр. органов).

Параллельно с усилением борьбы против уголовной преступности приняты спец. меры по борьбе с эконом. преступностью и разного рода противоправными действиями, мешающими здоровому развитию рыночной экономики в К.

В Постановлении Госсовета КНР по урегулированию и наведению эконом. порядка на рынке, опубликованном в начале мая 2001г., главными задачами в этой сфере на ближайшие годы названы: борьба с производством и торговлей фальсифицированными и некачественными товарами, уклонением от уплаты налогов, незаконными операциями с инвалютой, контрабандой, производством и продажей фальшивых дензнаков, пресечение незаконных махинаций в подрядах на строительство, повышение транспарентности рынка акций. Отдельное Постановление Госсовета КНР посвящено преодолению регионального протекционизма.

Вновь под особый контроль попала таможня. Обвинен во взяточничестве зам. главы Главного тамож. управления КНР Ван Лэй, заменен глава ГТУ. С 1 мая 2001г. введен ряд новых ограничений **для работников таможни**. В частности, им **запрещено пользоваться услугами своих клиентов** (получение подарков и «образцов продукции», пользование мобильными телефонами и компьютерами клиентов, участие в организуемых ими банкетах и т.п.).

Участились случаи вынесения смертных приговоров за эконом. преступления, например за подделку квитанций об уплате НДС на крупные суммы.

Борьба с преступностью рассматривается не только как социальная, но и как важная полит. задача. Особая интенсивность кампании «сурового удара» не в последнюю очередь была связана со стремлением руководства страны поднять авторитет компартии К. в преддверии ее 80-летия, отме-

чаемого 1 июля 2001г.

Кампания носит беспрецедентно открытый по китайским меркам характер, призванный показать всему обществу готовность руководства страны к самым жестким мерам в борьбе с теми, кто угрожает обществ. стабильности. Похоже, однако, что декларации властей о неизбежности «сурового возмездия» адресованы не только преступным элементам, но и призваны послужить предупреждением участникам участвовавших массовых соц. протестов (факт их роста впервые был недавно признан в открытой китайской печати).

Радикальные меры китайских властей по борьбе с преступностью в ряде случаев встречают серьезную критику со стороны межд. организаций. Их наибольшую озабоченность вызывают стремит. рост числа смертных приговоров (ссылаясь на офиц. китайские данные, «Межд. амнистия» отмечает их «драматическое» увеличение до 500 случаев в период с 11 апр. по 7 мая 2001г., к середине июня количество смертных приговоров достигло тысячи), а также неадекватность выносимых приговоров степени тяжести совершаемых преступлений (межд. экспертам известны случаи, когда **к высшей мере наказания приговаривались виновные в мелких кражах** или совершившие преступления, не повлекшие за собой человеческих жертв и ощутимого обществ. ущерба).

Такого рода «перегибы» также часто рассматриваются зап. наблюдателями как возможность для властей под флагом борьбы с уголовной преступностью осуществлять полит. репрессии в отношении инакомыслящих и дают основания для новых обвинений в адрес К. в связи с нарушением прав человека.

Обеспокоенность европейских экспертов положением дел в этой области приобрела офиц. звучание на состоявшемся в Пекине семинаре ЕС-КНР, специально посвященном проблеме эскалации смертных казней в К.

Представители ЕС назвали наращивание и ужесточение китайскими властями карательных мер «демонстрацией полит. мускулов» и призвали К. к «большей адекватности» в выборе средств для решения своих соц. проблем.

Экология

В китайских изданиях (как в массовых, так и в ориентированных на специалистов по межд. отношениям) стали появляться публикации, трактующие вопросы связи между экологией и развитием. Насколько можно судить, это — своего рода «побочный продукт» выработки китайской позиции к конференции в столице ЮАР Йоханнесбурге в 2002г., которая будет посвящена этой проблематике.

Если судить по таким публикациям, базовые подходы КНР к проблематике конференции по развитию и экологии ориентируются прежде всего на позицию развивающихся стран (к которым в Пекине относят и КНР) и имеют немалый потенциал быть воспринятыми странами «третьего мира» как весьма привлекательные.

Аргументации авторов публикаций сводится к следующему.

1. Целью конференции должна быть не выработка каких-либо новых соглашений или договоренностей, а обзор и оценка прогресса, проделанного за те 10 лет, которые прошли со времени кон-

ференции в Рио, а также офиц. пересмотр «Повестки дня-21», выработанной в Рио-де-Жанейро в 1992г.

2. В полной мере сохраняет свою верность вывод о неразрывной связи здорового состояния окружающей среды и человеческого развития. Развитие при этом трактуется весьма широко — как преодоление нищеты, духовный подъем народов, укрепление начал равенства и справедливости.

3. Проблемы, для поиска путей решения которых созывалась конференция в Рио, по общему мнению, за 10 лет усугубились. Разрыв в уровнях благосостояния (как между группами стран, так и в отдельно взятых государствах) стал еще больше. Вооруженные конфликты, подпитываемые все возрастающим экспортом оружия из развитых стран, усугубились и распространились на внутригос. сферу. Растет список потенциальных конфликтных очагов. Изменения климата стали более явственными, океанический улов рыбы сокращается темпами, внушающими тревогу.

4. Основными причинами, вызывающими развитие событий по этому негативному сценарию, является распространенное в мире злоупотребление имеющейся мощью, неравенство и погоня за сверхприбылями. Эти причины все прочнее укореняются и все сильнее дают о себе знать.

Им противостоит ширящееся движение в мире в пользу таких соц. изменений, которые ставили бы человека на первое место по сравнению с прибылью, содействовали бы демократии, высоко ценили бы все формы и проявления жизни, защищали бы культурное и биологическое разнообразие и т.д.

5. Чтобы форум в Йоханнесбурге мог достичь успеха, говорят китайцы, он должен акцентировать отказ от привычки считать, что обладание возможностью применить насилие создает право угнетать — будь то угнетение более слабых государств, женщин и детей, сельский люд, саму природу и т.д. В частности, подобное угнетение легко усмотреть в современной межд. торговле, в которой богатые страны имеют преимущество, контролируют правила и регулирующие институты, ограничивают доступ более слабых государств к капиталам, рынкам и технологиям и тем самым еще более усугубляют неравенство. Развитые страны контролируют и нормативную базу современного межд. права, используя его в своих интересах.

6. Китайские специалисты в общем (в чем-то даже риторическом) плане ставят вопрос об «экологическом долге», который накопился за развитыми странами в течение предшествующих десятилетий и столетий. Природе, которая является общим достоянием человечества, нанесен огромный ущерб, подчас невосполнимый, а выгоду при этом получили только отдельные страны.

7. Подобный «долг» продолжает еще более увеличиваться из-за сохранения и усиления имеющихся диспропорций в распределении богатства и производств. потенциала. 1/4 часть человечества потребляет больше энергии, металла и минерального сырья, чем остальные 3/4, производя при этом свыше 90% мусора, пром. отходов и вредных отходов. Эти 25% населения земли съедают столько продовольствия, что его хватило бы на полноценное питание для жителей всех стран мира.

Если бы США доставалась рассчитанная по науке «справедливая» лицензия на эмиссию углекис-

лого газа, а также на эмиссию парниковых газов в пределах «безопасных нормативов», то им пришлось бы сократить количество сжигаемого топлива в 10 раз.

8. При сохранении нынешних мировых порядков — полит. и эконом. — развивающимся странам остается немного надежд на преодоление отсталости. Ручеек помощи, предоставляемой «третьему миру» для целей развития, пересыхает, сокращаясь даже в абсолютных показателях. Такая помощь почти всегда обусловлена удовлетворением требований Запада по условиям торговли, тесно привязана к требованиям сокращать расходы на образование и здравоохранение, ориентирована на конкретные проекты, подряд на которые получают зап. компании.

9. Внедрение зап. моделей хозяйствования в развивающихся странах во многих случаях ведет к разрушению прежних более или менее гармоничных форм хозяйствования и взаимодействия с ландшафтом. Внедряется подход к природе как к ресурсу, то есть фактически хищническое отношение.

10. Никакое развитие и никакое сохранение окружающей среды невозможно в условиях, когда владение ресурсами принадлежит привилегированному меньшинству.

11. Альтернативой перечисленным выше негативным тенденциям является выработка нового мирового полит. порядка и нового мирового эконом. порядка на основах справедливости и рациональности, в условиях многополярности, учета интересов всех государств и выявления роли межд. права и межд. организаций.

На состоявшейся в июне 2001г. пресс-конференции, посвященной проблемам экологии в КНР, начальник Гл. гос. управления по охране окружающей среды Се Чжэньхуа признал, что экологическая ситуация в К. по-прежнему остается серьезной.

Несмотря на энергичные меры, предпринимаемые китайским правительством в области борьбы с загрязнением окружающей среды в последние годы, качество окружающей среды по всем базовым параметрам по-прежнему уступает средним мировым показателям. Основными экологическими проблемами, явившимися следствием высоких темпов индустриализации и урбанизации, наличия большого числа устаревших экологически опасных предприятий, перенаселенности и низкого уровня экологического сознания населения, высокой затратности природоохранных мероприятий и влияния естественных климатических факторов, остаются: загрязненность воздуха выбросами двуокиси серы и наличие вследствие этого обширных площадей, страдающих от кислотных дождей (до 30% территории К.), продолжающиеся масштабные процессы эрозии и опустынивания земель, наличие постоянного дефицита качественной пресной воды, загрязненность прибрежных морских акваторий, низкий уровень естественного воспроизводства кислорода как следствие ограниченности лесных ресурсов, общая загрязненность крупных городов.

Сложная экологическая ситуация в КНР в 2001г. серьезно усугубилась сильной засухой в северной части страны. Засуха обострила проблемы водоснабжения населения и с/х потребителей, поставила под угрозу летний урожай зерновых куль-

тур. Преодоление последствий засухи потребовало доп. ассигнований и мобилизации значит. людских ресурсов.

В целях минимизации негативного воздействия экологического фактора на экономику и межд. престиж государства, китайское руководство предполагает в предстоящие 5 лет **увеличить капвложения в защиту окружающей среды до 1,2% ВВП страны** против 0,93% в 1996-2000гг. Дополнительно они составят 72-84 млрд.долл. В 2001г. при 7% росте ВВП общий объем загрязняющих атмосферу выбросов должен уменьшиться на 10%. Намечена ликвидация или тех. переоснащение предприятий, не отвечающих современным экологическим требованиям. Предполагается законодательно повысить ответственность за загрязнение окружающей среды, установить жесткие штрафные санкции за нарушение экологического законодательства, значительно увеличить тарифы на использование воды пром. потребителями и населением.

Предпринимаются попытки использовать налоговые рычаги для стимулирования природоохранных мероприятий. В вынесенном на обсуждение 22 сессии ПК ВСНП 9 созыва (26-30 июня 2001г.) исправленном проекте закона о профилактике опустынивания имеется новое положение о предоставлении организациям и отдельным лицам, вкладывающим средства в борьбу с опустыниванием, значит. налоговых льгот.

Отвечая на вопрос корреспондентов зап. СМИ о том, какую из экологических проблем руководство Гл. гос. управления по охране окружающей среды считает самой серьезной, Се Чжэньхуа выделил крайне низкий уровень экологического сознания населения. В связи с этим, предполагается уделить особое внимание пропаганде природоохранных знаний в широких слоях общества. Создаются спец. программы по воспитанию у населения экологического сознания и ответственного отношения к окружающей среде. Свою роль здесь призвано сыграть и улучшение общедоступной информации о состоянии экологии: по центр. телевидению ежедневно передаются сводки о состоянии атмосферы в крупных городах К., а в будущем планируется передача оперативной информации о качестве воды в главных водоемах, об объемах выбросов в атмосферу вредных газов, сточных водах и т.п.

Доп. стимулом для реализации экологических программ в КНР и особенно в Пекине является стремление китайского руководства обеспечить необходимые условия для проведения Олимпиады-2008. Как подчеркивают офиц. китайские лица, все требования МОК в отношении экологии в китайской столице будут выполнены в полном объеме.

Проблемы загрязнения окружающей среды (особенно водных акваторий) на сопредельных с РФ погран. территориях в некоторых случаях могут представлять реальную угрозу для экологической безопасности дальневосточных регионов России. В этом смысле наибольшее внимание привлекают сев.-вост. пров. Хэйлунцзян, Ляонин и Цзилинь. Так, имеются данные о значит. загрязненности нефтепродуктами и другими орг. соединениями р.Сунхуацзян (Сунгари). При исследованиях состава воды в районе рос. с.Нижнеспасское, где Сунгари вливается в Амур, учеными Института

водных и экологических проблем установлено, что «китайская» вода в десятки раз грязнее амурской. Одним из прямых следствий такого загрязнения является опасное ухудшение качественных характеристик амурской промысловой рыбы, в которой все чаще обнаруживаются фенольные соединения. Учитывая серьезность складывающейся ситуации, Хабаровский комитет по экологии совместно с НИИ водных и экологических проблем внесли на рассмотрение Гор. думы идею создания постоянного контрольного поста по оценке качества воды на о. Тарабаров. Предложения хабаровских ученых к китайским коллегам провести совместные исследования пока остаются без ответа.

В целом китайское руководство стремится удержать экологическую ситуацию под контролем и не допустить ее ухудшения. При этом К. активно ищет решение своих экологических проблем, в т.ч. на путях привлечения иноинвестиций, изучения мирового опыта и внедрения передовых технологий, увеличения ассигнований на охрану окружающей среды.

Промышленность

Отрасли приоритетного развития с 2000г. (утверждено Госсоветом КНР 27 июля 2000г., введено в действие с 1 сент. 2000г. согласно совместному распоряжению пред. гос. комитета КНР по планированию развития Цзэн Пэйяня и пред. гос. комитета КНР по экономике и торговле Шэнь Хуажэня).

Перечень отраслей, продуктов и технологий, развитие и производство которых поддерживается государством в приоритетном порядке (2000г.), введен в действие с целью стимулирования стратегической перестройки структуры народного хозяйства, повышения его конкурентоспособности.

Принципы отбора вошедших в «Перечень» приоритетных отраслей, товаров и технологий: наличие рыночного спроса, хорошие перспективы развития, стимулирующее воздействие на внутренний рынок; достаточно высокая техноёмкость, стимулирование тех. модернизации предприятий и отраслевого тех. прогресса, повышения конкурентоспособности; наличие отечественной тех. базы, позволяющей обеспечить весь цикл от НИ-ОКР до серийного производства, образование новых точек эконом. роста на базе современных технологий; соответствие стратегии устойчивого развития, стимулирование экономии ресурсов и охраны окружающей среды; относительное отставание предложения от спроса, при котором повышение предложения даст толчок структурной оптимизации народного хозяйства, сохранению его динамичного и здорового развития.

На основании вышеизложенных принципов государство будет в приоритетном порядке стимулировать развитие 526 видов продукции, технологий и некоторых инфраструктурных объектов и видов услуг в 28 отраслях.

Настоящий перечень является одним из главных оснований гос. политики с целью стратегической перестройки эконом. структуры, улучшения структуры инвестиций, а также при принятии решений о распределении инвестиций.

Органы эконом. управления обязаны руководствоваться перечнем для принятия соответствующих мер с целью обеспечить успешное проведение структурной перестройки экономики.

Импорт оборудования для использования на инвест. объектах внутри страны, соответствующих перечню, освобождается от уплаты тамож. пошлин и взимаемого при ввозе НДС.

В регионах обязаны, исходя из своих реальных условий, проанализировать рыночный спрос и предложение в КНР и за рубежом и, соразмеряясь с реальными возможностями, определить на основе перечня региональные приоритеты развития, избегая при этом слепого дублирующего строительства.

I. Сельское хозяйство. 1. Селекция лучших сортов растений и выведение элитных пород животных. 2. Защита от с/х вредителей и борьба с болезнями. 3. Генная инженерия и создание генетических банков с/х культур и домашних животных. 4. Освоение противовирусных технологий семян и саженцев. 5. Выращивание овощей и цветов в беспочвенной питательной среде. 6. Селекция отборных сортов фруктов, чая, шелковицы и других многолетних культур, а также освоение производства первосортной продукции на их базе. 7. Выращивание, хранение, обработка и проверка качества с/х семян (саженцев). 8. Моделирование высококачественных, высокоурожайных и высокоэффективных методов выращивания сельскохозяйственных культур. 9. Освоение и распространение передовых с/х технологий. 10. Хранение, обеспечение свежести, переработка и универсальное использование с/х продукции. 11. Комплексное улучшение низко- и среднеурожайных полей. 12. Создание базовых хозяйств по производству зерна, хлопка, масла, сахара, мяса и шерсти. 13. Развитие сельского хозяйства в условиях засухи, экономии воды, неблагоприятной экологии. 14. Выращивание каучуковых деревьев. 15. Выведение травяных сортов. 16. Производство экологичной водной продукции. 17. Откорм крупного рогатого скота аммонизированными стеблями зерновых культур. 18. Молочная промышленность. 19. Искусственное осеменение коров и овец. 20. Применение методов клонирования в сельском хозяйстве. 21. Освоение технологий повышения плодородия почв.

II. Лесное хозяйство и экология. 1. Технологии защиты естественных лесов и других природных ресурсов. 2. Технологии посадки деревьев и трав. 3. Технологии и оборудование для борьбы с эрозией почвы. 4. Технологии высококачественных посевных работ. 5. Разведение и хранение ценных пород деревьев, цветов и растений китайской медицины. 6. Профилактика лесных пожаров. 7. Разработка технологий лесопосадок в местах с особо сложным рельефом и плохой экологической обстановкой. 8. Экологически показательные технологии. 9. Технологии выращивания быстрорастущих пород деревьев. 10. Создание зон бамбуковых лесов. 11. Посадка известных, высококачественных и новых сортов деревьев, имеющих народнохозяйственное значение. 12. Технологии охраны лесов. 13. Технологии засадки пашни лесами и восстановления лесных ресурсов. 14. Профилактика опустынивания. 15. Бумажное производство из побочного сырья. 16. Развитие глубокой переработки древесины искусственных лесов, бревен малого диаметра, бамбука и древесных отходов лесных районов, а также налаживание серийного производства продукции. 17. Совершенствование функциональности лесоматериалов. 18. Произ-

водство материалов из бамбука и волокнистых растений. 19. Глубокая переработка продукции лесохим. промышленности. 20. Разработка технологий получения физиологически активных веществ из древесины. 21. Производство новых материалов, способных укреплять песок, сохранять воду и изменять почву. 22. Технологии ухода за молодыми и средневозрастными лесами. 23. Освоение и охрана естественных лесов ценных пород. 24. Охрана редких, исчезающих растений и диких животных, а также строительство лесных парков. 25. Создание генетических банков диких животных и растений. 26. Технологии комплексного регулирования экологической ситуации в бассейнах малых рек. 27. Технологии восстановления растительного покрова в местах разработки полезных ископаемых.

III. Ирригация. 1. Возведение инженерных сооружений, регулирующих сток воды больших рек, их притоков, а также сток больших озер. 2. Возведение инженерных сооружений, регулирующих сток воды на границах водных бассейнов. 3. Строительство ирригационных сооружений в районах с недостаточными водными ресурсами. 4. Строительство в засушливых районах станций по подготовке и улучшению качества питьевой воды. 5. Возведение защитных сооружений в паводковых районах. 6. Строительство морских защитных дамб. 7. Работы по дноуглублению и очистке рек, озер и водохранилищ от ила. 8. Работы по укреплению аварийных водохранилищ и дамб. 9. Строительство дамб в городах. 10. Обустройство морских портов. 11. Работы по комплексному использованию слабосоленой, загрязненной и морской воды, а также опреснению морской воды. 13. Сохранение и развитие гидроэнергетических ресурсов. 14. Создание и производство синтетических материалов с использованием гари для инженерно-ирригационных работ. 15. Реконструкция больших и средних орошаемых районов, а также строительство вспомогательных сооружений. 16. Производство высокоэффективного водосберегающего оборудования и техники для подачи и распределения воды в оросительных системах. 17. Производство высокоэффективных, износостойких водонапорных насосов большой мощности. 18. Разработка автоматизированных систем контроля за паводками и автоматизированного мониторинга водных бассейнов. 19. Создание программного обеспечения для систем разработки и проектирования гидротех. объектов (САД). 20. Создание приборов и оборудования для сбора гидрологических данных.

IV. Метеорология. 1. Развитие сети автоматических метеорологических станций и производство оборудования для них. 2. Производство оборудования для спец. метеорологических наблюдений и анализа.

V. Угольная промышленность. 1. Геологоразведка угольных бассейнов и геофиз. разведка. 2. Реконструкция и расширение высокоэффективных угольных шахт (включая открытые) большой производительности с ежегодным объемом производства 1,2 млн.т. и более. 3. Строительство высокоэффективных крупных и средних углеобогажительных заводов. 4. Профилактика возгорания угольного газа, пыли, шахтных вод и шахтных пожаров. 5. Производство экологически чистого угля для пром. и бытовых нужд. 6. Освоение техноло-

гий водоугольных смесей. 7. Сжижение и газификация угля. 8. Разведка и освоение газа угольных пластов. 9. Использование низкотемпературного топлива и сопутствующего сырья угольных шахт. 10. Транспортировка угля по трубопроводам. 11. Освоение технологий очистки топливного угля.

VI. Электроэнергетика. 1. Гидроэнергетика. 2. Строительство электростанций на крупных угольных разрезах и важных узлах. 3. Комплексное производство тепловой энергии. 4. Выработка солнечной, геотермической, океанской, биологической и ветровой энергии. 5. Выработка электроэнергии за счет использования пара и газа в комбинированном цикле. 6. Выработка электроэнергии из чистого угля. 7. Выработка электроэнергии с использованием угля, загрязненного каменными примесями и низкокачественного угля. 8. Транспортировка и трансформация электроэнергии на большие расстояния под сверхвысоким напряжением. 9. Строительство и реконструкция городских и волостных электросетей. 10. Освоение технологий релейной защиты. 11. Освоение технологий автоматизации трансформаторных подстанций. 12. Освоение технологий строительства взаимосвязанных межрайонных электросетей. 13. Освоение технологий коммерциализации функционирования электросетей.

VII. Ядерная энергетика. 1. Строительство АЭС на водо-водяных реакторах мощностью 1 млн.квт. 2. Низкотемпературные ядерные терморекторы, реакторы на быстрых нейтронах, политрансформаторные реакторы, передовые научно-исследовательские реакторы. 3. Геологоразведка и передовая разработка урановой руды. 4. Производство элементов ядерного топлива с высокими характеристиками. 5. Утилизация отработанного топлива. 6. Производство ядерных контрольно-измерительных приборов и аппаратуры ядерного анализа. 7. Освоение прикладных технологий использования изотопов и радиационных излучений. 8. Освоение передовых технологий отделения изотопов урана. 9. Производство оборудования для наблюдения и контроля загрязнения ядерными отходами.

VIII. Нефтегазовая отрасль. 1. Разведка, добыча и использование нефти и природного газа. 2. Строительство сети трубопроводов и транспортировка по трубопроводам сырой нефти и нефтепродуктов. 3. Транспортировка природного газа по газопроводам. 4. Технологии хранения нефти и природного газа, строительство сооружений для них. 5. Комплексное использование нефте- и газосопутствующих ресурсов. 6. Освоение технологий повышения нефтеотдачи месторождений.

IX. Железные дороги. 1. Строительство магистральной ж/д сети. 2. Повышение скорости движения на магистралях и увеличение их пропускной способности. 3. Освоение технологий и создание системы высокоскоростных железных дорог. 4. Освоение технологий перевозок тяжелых грузов при нагрузке на ось 25 т. 5. Освоение технологий систем по обеспечению безопасности ж/д подвижного состава. 6. Производство тяжелых рельсов из высококачественного металла и шпал нового типа. 7. Производство оборудования для автоматизации сортировочных станций, автоматизации погрузочно-разгрузочных работ и грузовых дворов. 8. Производство оборудования для грузовых и пассажирских перевозок на ж/д транспорте.

9. Разработка систем информатизации для грузовых и пассажирских перевозок. 10. Ж/д контейнерные перевозки.

X. Автодороги. 1. Создание системы ключевых автомагистралей гос. значения. 2. Разработка технологий «интеллектуальных» систем автоперевозок. 3. Разработка систем скоростных пассажирских и грузовых автоперевозок. 4. Разработка систем информатизации управления автоперевозками. 5. Освоение и производство новых материалов для строительства автодорог. 6. Конструирование и производство новой автодорожной техники и оборудования. 7. Автомобильные контейнерные перевозки. 8. Разработка технологий строительства и ремонта мостов с особо большими пролетами. 9. Разработка технологий прокладки длинных тоннелей.

XI. Водный транспорт. 1. Сооружение крупных морских портовых узлов. 2. Оборудование фарватеров на магистральных речных маршрутах и сооружение причалов. 3. Работы по автоматизации погрузочно-разгрузочных работ в крупных портах. 4. Разработка электронных систем обмена данными при организации морских перевозок. 5. Разработка систем обеспечения безопасности и производство соответствующего оборудования для водного транспорта. 6. Конструирование и производство новой портовой техники и оборудования. 7. Морские контейнерные перевозки. 8. Транзитные контейнерные перевозки разных видов. 9. Скоростные пассажирские перевозки водным транспортом. 10. Разработка систем контроля за загрязнением морских акваторий нефтепродуктами, сбрасываемыми с кораблей, и систем экстренной очистки моря от загрязнений. 11. Транзитные ролкерные перевозки разных видов.

XII. Авиaperезовки. 1. Реконструкция магистральных аэропортов. 2. Освоение и производство высокоэффективного аэропортового оборудования для обеспечения безопасности. 3. Производство специализированного автотранспорта для нужд авиации. 4. Разработка систем компьютерного управления и сетевых систем в авиации. 5. Производство авиационного погрузочно-разгрузочного оборудования, оборудования для товарных дворов, складских помещений, контейнерных упаковщиков и комплектующего оборудования. 6. Производство оборудования для досмотра авиационных грузов. 7. Разработка аэропортовых систем связи и навигации. 8. Производство высокопроизводительного оборудования пожаротушения для аэропортов.

XIII. Информационная индустрия. 1. Строительство синхронных оптоволоконных систем передачи информации, работающих на скоростях от 2,5 Гбит/сек и выше. 2. Строительство микроволновых цифровых синхронных систем передачи информации, работающих на скоростях от 155 Мбит/сек и выше. 3. Строительство наземных станций спутниковой связи. 4. Создание ряда систем для обеспечения функционирования опорных сетей связи, таких как: управления и контроля, сигнализации № 7 (ОКС-7), временной синхронизации, расчетно-денежной и др. 5. Строительство сетей передачи данных. 6. Строительство сетей передачи информации, обладающих новыми функциональными возможностями (интеллектуальные сети). 7. Строительство широкополосных сетей связи с возможностью асинхронного ввода

информации (АТМ) для организации мобильной связи. 8. Строительство цифровых сотовых сетей мобильной связи. 9. Строительство сетей передачи информации, работающих в протоколе IP. 10. Создание систем коммутируемой (перекрестная коммутация) диспетчерской связи и телеметрии, работающих в реальном масштабе времени. 11. Создание почтово-фин. сети. 12. Строительство комплексной многофункциональной сети почтовой связи. 13. Автоматизация процесса обработки почтовых отправок. 14. Производство оборудования для уплотняемых многомодовых оптоволоконных систем передачи информации. 15. Производство серийного оборудования для цифровых синхронных оптоволоконных систем передачи информации, работающих на скоростях от 2,5 Гбит/сек и выше. 16. Производство оборудования цифровой перекрестной коммутации. 17. Производство оборудования на основе новых технологий, предназначенного к использованию на опорных сетях связи. 18. Производство оборудования для наземной и орбитальной компонент систем спутниковой связи (включая мобильную спутниковую связь). 19. Производство оборудования для интеллектуальных сетей передачи информации. 20. Производство высокоскоростных широкополосных цифровых коммутаторов с программным управлением. 21. Производство оборудования для передачи данных по сетям связи. 22. Производство оборудования для систем тропосферной связи, а также ключевые технологии в данной области. 23. Производство оборудования для микроволновых цифровых синхронных систем передачи информации, работающих на скоростях от 155 Мбит/сек и выше. 24. Производство цифровых телефонных аппаратов мобильной связи (GSM, CDMA, DCS1800 и др.), а также соответствующих базовых станций и коммутационного оборудования (с санкции госкомитета по планированию развития КНР). 25. Производство оборудования подключения абонентов к сетям и системам связи с использованием проводных и радиосредств. 26. Производство оборудования многоканальных систем цифровой связи. 27. Производство такого сетевого оборудования, как маршрутизаторы, концентраторы, сетевые выключатели, карты и др. 28. Производство рабочих станций и оборудования с высокими эксплуатационными характеристиками. 29. Производство больших и средних ЭВМ. 30. Производство микроминиатюрных ЭВМ с высокими параметрами. 31. Разработка и производство широкомасштабного концентратора каналов оптоволоконных систем передачи, работающих в диапазоне 1,2 мкм. и ниже. 32. Производство комплектующих электронно-силового оборудования и соответствующих систем нового поколения. 33. Производство новых типов поверхностно-защитных материалов. 34. Производство фотоэлектрических, а также высокочувствительных приборов и датчиков. 35. Производство спец. электронных и электронно-функциональных керамических материалов. 36. Разработка, модернизация и производство элементов программного обеспечения. 37. Развитие и производство компьютерных систем проектирования (САД), тестирования и контроля (САТ), производства (САМ) и обучения (САЕ). 38. Производство электронного оборудования специального назначения, а также приборов и инструмента. 39. Производство устройств активации маг-

нитных дисков и светонакопительного оборудования со сверхбольшими объемами памяти, а также и других соответствующих узлов и блоков. 40. Производство и модернизация жидкокристаллических, плазменных (PDP) и других устройств визуального отображения информации нового поколения. 41. Развитие и производство оборудования для цветного широкоэкранный проекционного телевидения, а также узлов и блоков соответствующей аппаратуры. 42. Производство лазерных и струйных принтеров. 43. Производство одномодовых и составных кабелей оптоволоконной связи. 44. Производство цифрового оборудования для теле- и радиовещания. 45. Производство оборудования для изготовления цифровых лазерных дисков, головок и спец. дисковых заготовок для DVD. 46. Производство высокоплотных цифровых лазерных дисков для DVD (с санкции соответствующих госорганов). 47. Развитие техники и технологий видеозаписи и воспроизведения изображений в цифровом формате. 48. Производство продукции в интересах развития цифрового телевидения (включая передающее оборудование, цифровые цветные телевизоры, а также оконечные коллективно-приемные и распределительные устройства). 49. Производство универсальных факсимильных аппаратов. 50. Производство аппаратуры засекречивания информации нового поколения. 51. Производство многофункциональных оконечных терминалов различного назначения. 52. Производство оборудования для высокоскоростных пейджинговых систем. 53. Производство многофункциональных цифровых телефонных аппаратов. 54. Производство узлов и блоков частотного оборудования нового поколения. 55. Производство нертутных щелочных вторичных источников электропитания, водородно-никелевых, ионно-литиевых и солнечных батарей. 56. Производство высокочастотных кабелей, используемых в системах мобильной связи. 57. Производство техники интеграции аналогово-цифровых каналов связи. 58. Производство кремниевых моно- и поликристаллов, а также чипов размером от 6 дюймов и более. 59. Производство спец. чернил для струйных принтеров. 60. Цифровые фотоаппараты. 61. Технологии и производство оборудования радиолокационных станций, работающих с использованием эффекта Доплера. 62. Производство и модернизация систем управления воздушным движением. 63. Производство электронной продукции, используемой в автомобильной технике. 64. Производство электронной продукции, используемой в медицине.

XIV. Черная металлургия. 1. Повышение эффективности добычи руды и ее транспортировки. 2. Повышение эффективности обогащения руды и комплексное использование ресурсов полезных ископаемых. 3. Производство окисленных окатышей. 4. Разработка технологий влажного коксования угля, коксования шихты, коксования с трамбовкой, сухого тушения кокса. 5. Освоение технологии по увеличению срока службы печей с горячим высокоскоростным наддувом. 6. Освоение технологий доменных печей с подачей угля, обогащенного кислородом. 7. Освоение комплексных технологий по увеличению эффективности и срока службы доменных печей. 8. Прямое восстановление. 9. Восстановление плавлением. 10. Сбор и комплексное использование угольного

газа в доменных конверторных печах. 11. Первичная обработка жидкого чугуна. 12. Рафинирование жидкой стали вне домны. 13. Освоение технологии защитного котла от брызг конвертора. 14. Освоение технологии высокоэффективной непрерывной разливки. 15. Освоение технологии горячей транспортировки блюма при непрерывной разливке стали. 16. Непрерывная отливка и прокатка сырья из тонких пластин и полос до момента достижения своего окончательного вида. 17. Освоение технологии общей механизации металлургии. 18. Разработка систем контроля процессов проката и охлаждения. 19. Разработка систем контроля изготовления пластин. 20. Поверхностная гальваническая обработка (цинком, алюминием), лужение, цветная окраска и рекомбинация. 21. Плавка низколегированных сталей. 22. Новые технологии выплавки больших и средних продуктов из нержавеющей стали. 23. Производство листовой холоднокатаной кремнистой стали. 24. Производство стали для высокоинтенсивных механизмов. 25. Производство горячекатаных и холоднокатаных пластин из нержавеющей стали. 26. Производство стали для высокоскоростных железных дорог. 27. Производство труб для нефтяных скважин, труб для дальней транспортировки нефти и газа. 28. Освоение месторождений глинозема с высоким содержанием алюминия, твердой глины и производство шамота. 29. Разработка технологий производства плавильных печей и энергосберегающего оборудования. 30. Производство прецизионных пластин из сплавов с высокими характеристиками.

XV. Цветная металлургия. 1. Освоение глубинных или труднодоступных месторождений. 2. Комплексное использование месторождений полиметаллических руд. 3. Комплексное извлечение ресурсов из труднообрабатываемых золотосодержащих пород и отвалов. 4. Освоение технологий использования медных руд с низким содержанием металла и труднообрабатываемых медных руд. 5. Разработка и комплексное использование редких и рассеянных металлов. 6. Разработка и использование труднообрабатываемых золотосодержащих руд с применением таких новых технологий, как обжиг, технологии выделения золота посредством нагрева под давлением с предварительной оксидацией-цианизацией, а также технологии выделения золота посредством бактерий с оксидацией-цианизацией. 7. Освоение экологичной технологии интенсивного расплавленного рафинирования сульфированной золотосодержащей руды. 8. Высокоэффективное энергосберегающее обогащение руды и электрохим. контролируемая флотация. 9. Освоение высокоэффективного обогащения руды хим. препаратами. 10. Освоение производства окисленного алюминия, а также новых технологий. 11. Освоение технологии гальванического извлечения алюминия из предварительно обожженного сырья с содержанием более 280 ка. 12. Влажный метод плавки цветных металлов. 13. Освоение технологии сверхкритического экстрагирования. 14. Освоение технологии и производство оборудования для высокоскоростного проката алюминия и алюминиевых сплавов. 15. Производство тонких полос из некристаллических сплавов. 16. Использование редкоземельных металлов. 17. Производство композитных материалов из цветных металлов, новых типов сплавов. 18.

Производство сплавов с новыми характеристиками, сплавов высокой точности с постоянными свойствами, соответствующих веществ для лужения и сурьмования, а также керамических материалов. 19. Производство материалов с высокими магнитными свойствами. 20. Производство сверхтонких порошков, электронных шліхтовальных материалов и других аналогичных материалов. 21. Производство новых типов материалов для тормозов. 22. Производство материалов из цветных металлов с высокими характеристиками для использования в метростроении.

XVI. Химпром. 1. Строительство крупных и средних предприятий по добыче хим. сырья. 2. Строительство новых крупных установок по производству азотных удобрений и реконструкция существующих предприятий по производству азотных удобрений в целях повышения их энергоэкономичности и производительности. 3. Производство высококонцентрированных фосфорных и сложных удобрений, калийных удобрений и различных спец. смешанных удобрений. 4. Освоение и использование различных новых видов хим. удобрений. 5. Освоение и производство новых видов агрохим. препаратов при условии их высокой эффективности, низкой токсичности и безопасности. 6. Производство легко собирающейся съемной с/х пленки. 7. Использование новых энергосберегающих природозащитных технологий для сооружения новых и реконструкции имеющихся производств неорганической химии. 8. Производство новых лучших видов продукции неорганической химии. 9. Производство новых типов красок. 10. Производство новых видов красителей. 11. Производство кормовых добавок, пищевых добавок, средств хим. обработки воды, продуктов нефтехимии, электрохим. средств, хим. средств для производства бумаги, кожи, клеящих средств. 12. Производство новых видов биохим. продукции. 13. Производство новых видов хим. продуктов, используемых в информатике. 14. Производство новых видов высокоэффективных катализаторов. 15. Производство конструкционных и обычных пластмасс, обладающих высокими характеристиками. 16. Производство кремнийорганических соединений. 17. Производство фторорганических соединений. 18. Производство новых видов пленки и сырья для ее изготовления. 19. Производство неорганических наноматериалов. 20. Производство высококлассных шин с меридианальным направлением корда, а также специального сырья и основных видов для них спец. оборудования. 21. Комплексное использование сырья и отходов химического производства. 22. Производство биологически активных кормов и удобрений.

XVII. Нефтехимия. 1. Реконструкция нефтеперерабатывающих предприятий с учетом изменений в структуре сырой нефти, структуре ассортимента нефтепродуктов и необходимости повышения их качества, а также в целях осуществления глубокой переработки мазута. 2. Масштабное производство и переработка этиленов. 3. Перестройка и расширение этиленовых производств. 4. Масштабный выпуск синтетических смол, создание новых технологий по их производству, разработка новых видов продукции. 5. Масштабное создание синтетического каучука и разработка передовых технологий пластичности и упругости резины, а также создание новых видов продукции. 6. Мас-

штабное создание элементов и полимеров для изготовления синтетического волокна. 7. Производство конструкционных пластмасс и новых пластиковых сплавов. 8. Производство основного органического сырья для хим. промышленности в объемах, отвечающих потребностям эконом. развития. 9. Повышение технологического уровня разделения синтетических волокон и производство новых видов разделенных синтетических волокон. 10. Производство полихлорвинила путем окислительного хлорирования этилена. 11. Производство синтетических сырья и материалов для нужд строительства. 12. Комплексное использование нефтяных газов и побочных продуктов хим. промышленности. 13. Комплексное использование «трех видов отходов».

XVIII. Стройматериалы. 1. Производство по новой технологии цемента нового типа на установках производительностью 4 тыс. т. в день и более. 2. Производство стеновых, утеплительных, водоотталкивающих материалов нового типа и строительного герметика нового типа. 3. Производство материалов из вторичного сырья. 4. Разработка и производство волоочильного оборудования по выпуску бесщелочного стекловолокна производительностью от 10 тыс. т. 5. Строительство линий по производству оконных и дверных блоков из высококачественных пластмасс и по производству пластмассовых труб объемом более 10 тыс. т в год. 6. Разработка технологии глубокой обработки листового стекла. 7. Строительство линий по производству высокосортного сантех. оборудования мощностью свыше 500 тыс. шт. и комплектующих металлоизделий мощностью свыше 300 тыс. шт. 8. Разработка и производство тех. оборудования для сверхтонкой, модифицированной глубокой обработки неметаллических полезных ископаемых. 9. Разработка технологии производства высокотехнологичной керамики.

XIX. Фармакология. 1. Производство новых лекарственных препаратов 1, 2 и 3 гос. категорий. 2. Производство ориентированных на экспорт лекарственных препаратов с высокой добавочной стоимостью. 3. Развитие новых биотехнологий для фармацевтики. 4. Производство радиоактивных лекарственных препаратов. 5. Производство лекарственных препаратов для лечения СПИДа. 6. Производство реагентов и вспомогательных материалов для новых видов лекарств. 7. Производство дефицитных промежуточных фармакологических продуктов. 8. Производство новых видов диагностических реагентов. 9. Производство упаковочных материалов для новых видов лекарств. 10. Производство новых видов гигиенических и перевязочных материалов. 11. Производство новых видов контрацептивных препаратов и изделий. 12. Разработка новых технологий просеивания и образцов рассевного оборудования. 13. Развитие технологий выращивания новых видов бактерий. 14. Развитие технологий экстракции и очистки антибиотиков. 15. Автоматизация процессов брожения. 16. Синтез и очистка полипептидов в массовом производстве медпрепаратов. 17. Синтез и очистка нуклеидов в массовом производстве медпрепаратов. 18. Производство бактерий методами генной инженерии. 19. Производство натуральных лекарств и лекарств из морепродуктов. 20. Разработка технологий экстракции, очистки и анализа компонентов препаратов китайской ме-

дицины. 21. Разработка технологии гранулирования, кристаллизации, сверхкритической экстракции и ручного приготовления препаратов. 22. Технология массового выращивания животно-растительных клеток. 23. Технология ферментов. 24. Технология упаковки жидких и вязких препаратов. 25. Технология производства бутилколлоидов. 26. Технология выращивания высококачественных высокоурожайных лекарственных растений, технология разведения дикорастущих лекарственных растений. 27. Технология получения инфльтрованных таблеток традиционной китайской медицины. 28. Техника сбора и обработки информации о влиянии медпрепаратов. 29. Новая медицинская техника и оборудование, технология их производства. 30. Производство и внедрение лечебных приборов и оборудования. 31. Производство медицинских материалов для имплантации. 32. Производство высокоэффективного технологического оборудования для фармакологической промышленности. 33. Технологии очистки сточных вод в фармакологической промышленности. 34. Производство импортозамещающей номенклатуры лекарственных препаратов.

XX. Машиностроение. 1. Разработка точных формовочных технологий и производство оборудования. 2. Производство высокоскоростных прецизионных станков с цифровым управлением и сцеплением более пяти осей, производство линейных электродвигателей с системой цифрового управления и сервоблоком переменного тока. 3. Разработка машиностроительной продукции путем использования разработок передовых технологий компьютерного ПО и производство оборудования. 4. Разработка машиностроит. продукции путем использования передовых разработок экспериментально-измерительных технологий. 5. Производство основных деталей станков с цифровым управлением (высокоскоростные главные оси, комплекты резцов, зажимные патроны с силовым приводом) 6. Производство трансмиттеров нового типа. 7. Производство автомобильных подшипников, подшипников для ж/д локомотивов и вагонов, прецизионных подшипников и высокоскоростных подшипников. 8. Производство диагонально-проточного и аксиально-проточного гидроэлектрооборудования с диаметром роторов более 8,5 м., а также производство основного сопутствующего оборудования. 9. Производство водооткачивающих энергоаккумулирующих гидроэлектрических крупных прямоточных агрегатов и основного комплектующего оборудования. 10. Производство тепловых энергоагрегатов со сверхкритическими параметрами. 11. Производство крупных воздухоохлажд. агрегатов мощностью 600 тыс.квт. 12. Производство котлов с циркуляционным флюидизированным слоем мощностью 100 тыс.квт. и выше. 13. Производство оборудования с объединенным циркулированием газа и пара мощностью 36 тыс.квт. и выше. 14. Производство крупных агрегатов для выработки электроэнергии за счет использования силы ветра. 15. Производство агрегатов АЭС и основного сопутствующего оборудования. 16. Производство электропередающего и трансформационного оборудования переменного и постоянного тока сверхвысокого напряжения от 500 тыс.в. и выше. 17. Производство оборудования для экспериментов с внезапными короткими замыканиями, с разрывом течения больших элект-

ротоков, а также трансформаторов. 18. Разработка технологий и установок для выделения серы. 19. Производство изоляционных материалов новых типов. 20. Разработка основных технологий и установок для крупномасштабного производства хим. удобрений и бутилэтилена, а также производство соответствующего оборудования. 21. Разработка дисперсных систем управления важного технологического оборудования. 22. Разработка технологий и систем автоматического измерения, работающих в системе он-лайн. 23. Производство крупных точных приборов. 24. Производство основных узлов (деталей) гидравлического, герметичного и пневматического оборудования нового типа. 25. Производство электроприборов низкого напряжения по типу ИИ. 26. Производство профилированных высоконапряженных деталей. 27. Производство оборудования для литья со смолянистым песком производительностью 20 тыс.т./ч. и выше. 28. Разработка проектирования и производства технологий передовых кондукторов и производство оборудования. 29. Разработка технологий вакуумно-электронной пучковой сварки в больших размерах и производство оборудования. 30. Разработка технологий управляемого теплового воздействия в атмосфере и вакууме. 31. Производство новой техники и оборудования для измерения и контроля безопасности производства и окружающей среды. 32. Использование новых технологий для разложения соломы и производство оборудования. 33. Разработка технологий утилизации городского мусора и производство оборудования. 34. Разработка технологий утилизации загрязненной воды в больших объемах и производство оборудования. 35. Производство оборудования для выделения дымной серы и селитры. 36. Производство оборудования и техники для контроля за крупными стихийными бедствиями. 37. Производство комплектного оборудования для борьбы с дымом и пылью. 38. Производство контрольно-измерительных приборов для наблюдения за окружающей средой. 39. Производство комплектного оборудования для выработки электроэнергии из угольных отходов. 40. Производство комплектного оборудования для транспортировки угольной пыли и ее брикетирования. 41. Производство оборудования для повторного использования пластиковых отходов. 42. Разработка технологий опреснения морской воды и производство оборудования. 43. Разработка и производство пром. роботов. 44. Производство шахтного безрельсового добывающего, погрузочного и транспортного оборудования с годовой производительностью 5 млн.т. и выше. 45. Производство комплектного оборудования для крупных открытых шахтных разрезов производительностью 20 тыс.т. и выше. 46. Производство тоннельно-проходочных машин. 47. Производство землеройного оборудования для прокладки метро в условиях нулевой видимости. 48. Разработка технологий крупной холодной и горячей тандем -прокатки на 2 м и больше, разработка технологий управления процессом и изготовление оборудования. 49. Производство оборудования разброски порожняка с производительностью 30 тыс. куб.м./ч. и выше. 50. Производство механизированных объемных автомобильных гаражей. 51. Производство оборудования для хранения и транспортировки природного газа. 52. Производство крупных турбинных ком-

прессоров для использования в комплекте с установками нефтехим. промышленности. 53. Производство основного оборудования для гибкой печати. 54. Производство полностью автоматизированного, высокоскоростного, многоцветного печатного оборудования. 55. Производство передового, адаптированного с/х оборудования и машин. 56. Производство оборудования для глубокой переработки продукции зерноводства, рыболовства, животноводства, сахарного тростника, а также комплексного использования ресурсов. 57. Производство экологичного сельскохозяйственного оборудования. 58. Производство машин для уборки урожая (хлопка, заливного риса, кукурузы, бобовых, зеленых кормовых культур), а также сельскохозяйственных механизированных орудий труда. 59. Производство механизированного оборудования для лесной промышленности и разработка технологий. 60. Разработка технологий вакуумной точной плавки и литья и производство оборудования. 61. Производство основных деталей и материалов для приборов нового типа. 62. Производство крупных инженерно-строительных машин и оборудования. 63. Производство передовых двигателей внутреннего сгорания и их основных деталей. 64. Производство системного оборудования для измерения объемов централизованного снабжения тепловой энергией. 65. Производство аппаратуры и приборов городского водоснабжения и утилизации загрязненной воды, а также оборудования централизованного контроля. 66. Производство оборудования изменения частот и напряжения (VVVF) для метро. 67. Проекты по созданию отечественного производства оборудования городского рельсового транспорта. 68. Производство бурильного и поискового оборудования для нефтяной и газовой промышленности. 69. Производство высокоэффективного очистного оборудования. 70. Технологии индустриального производства травянистого покрова (дерна) для озеленения городов и производство оборудования. 71. Туристические спасательные системы и производство оборудования.

XXI. Автопром. 1. Разработка и производство автомобильных кузовов и кузовных деталей. 2. Производство двигателей нового типа для автомобилей и мотоциклов. 3. Разработка и производство основных узлов автомобилей. 4. Производство заготовок основных автомобильных деталей точной ковкой и литьем черных и цветных металлов. 5. Разработка и производство автомобильных кондукторов. 6. Производство новых облегченных автомобильных материалов. 7. Системная разработка освоения производства новых автомобилей, мотоциклов, двигателей и деталей. 8. Разработка и производство систем управления двигателем и систем контроля выхлопных газов автомобиля типа тройной катализаторно-трансформационной установки. 9. Разработка контрольно-сертификационных систем автомобилей и мотоциклов для применения на гос. контрольно-измерительных центрах. 10. Разработка и производство основных узлов для газовых автомобилей типа систем переключения газа.

XXII. Судостроение. 1. Проектирование и производство высокотехнологичных, высокофункциональных и спец. судов, а также крупных судов от 60 тыс.т. и выше. 2. Производство судов класса свыше 10 тыс.т. пассажирско-ролкерного и пасса-

жирско-контейнерного типа. 3. Производство судов для транспортировки сжиженного нефтяного и сжиженного природного газа класса 5000 куб.м. и выше. 4. Производство главных судовых двигательных установок. 5. Производство судовых электростанций. 6. Производство судовых электронных приборов, коленвалов, спец. вспомогательных двигателей. 7. Производство морских буровых плавучих установок, буровых платформ. 8. Производство судов-контейнеровозов на 3000 и более стандартных контейнеров.

XXIII. Авиация и космонавтика. 1. Развертывание производства гражданских самолетов и их узлов. 2. Развертывание производства авиадвигателей. 3. Развертывание производства комплексных систем авиэлектроники. 4. Развертывание производства авиационного бортового оборудования. 5. Развертывание производства корпусов вертолетов, несущих винтов и кинематических систем. 6. Новые материалы в авиации и космонавтике и их использование. 7. Производство газотурбинных двигателей. 8. Производство спутников, ракет-носителей и их узлов. 9. Применение спутников. 10. Применение авиационных и космических технологий. 11. Развертывание производства авиационных тренажеров для подготовки и обучения летчиков. 12. Развертывание производства оборудования для наземного обслуживания, ремонта и испытаний авиатехники.

XXIV. Легкая и текстильная промышленность. 1. Проектирование, обработка, изготовление лекал (моделей) неметаллических изделий. 2. Производство целлюлозы, бумаги и изделий из бумаги, в объемах, соответствующих эконо. потребностям. 3. Производство полимерных водосберегающих материалов для сельского хозяйства. 4. Новый высокоскоростной метод производства более чем девятикратной рифленой бумаги. 5. Повторная обработка кожи. 6. Производство высококачественных фарфоровых и керамических изделий для экспорта с использованием высоких технологий. 7. Производство спец. пром. швейных машин. 8. Производство ферментов. 9. Производство синтетических и однокомпонентных ароматических веществ. 10. Разработка оборудования выработки искусственного холода без применения фтора. 11. Производство ксантогената (пищевого). 12. Производство новых видов оберточных материалов. 13. Производство новых видов комбинированных материалов. 14. Разработка технологии цифровой печати и системы изготовления клише высокого разрешения. 15. Высококачественная печать и крашение ткани, ее высокотехнологичная повторная обработка. 16. Линия по серийному производству полиэфира производительностью 400 т. в сутки и выше. 17. Производство химволокна с высокими имитационными характеристиками. 18. Производство хим. красителей, катализаторов, замасливателей для текстильной промышленности. 19. Производство углеродного волокна, ариленового волокна, новых видов целлюлозного волокна, а также многофункциональных хим. волокон различного типа. 20. Спец. обработка природного волокна. 21. Производство спец. текстильных изделий пром. назначения. 22. Ключевые технологии и высокотехнологичное оборудование для легпрома, а также производство запчастей. 23. Линия по производству короткого лавсанового волокна производительностью 30 тыс. т в год и бо-

лее. 24. Линия по производству длинного лавсанового волокна производительностью 10 тыс. т в год и более. 25. Производство по непрерывному прядению длинного вискозного волокна.

XXV. Строительство. 1. Вспомогательное компьютерное проектирование инженерно-строительных работ. 2. Вспомогательное компьютерное проектирование и производство строит. механизмов. 3. Освоение ключевых энергосберегающих технологий строительства. 4. Производство оборудования для строительства высотных зданий и пространственных конструкций. 5. Производство ключевого оборудования для строительных работ. 6. Производство материалов и узлов облицовочных конструкций для строительства высокотехнологичных квартир. 7. Освоение новых типов строительных конструкций. 8. Производство изоляционных и виброгасящих материалов. 9. Технология сооружения щитовых конструкций и производство оборудования для подземных работ. 10. Сооружение комбинированных трубопроводных коммуникаций для городского коммунального хозяйства. 11. Разработка материалов и технологий шумопоглощающих стен.

XXVI. Основные направления развития городского хозяйства и недвижимости в городах. 1. Строительство метрополитенов и легкорельсового транспорта в городах (доведения доли отечественного оборудования до 70% и выше), а также развитие гор. обществ. транспорта. 2. Строительство дорог в городах. 3. Система управления гор. транспортом и производство соответствующего оборудования. 4. Системы городского водоснабжения, водопроводы, канализация и очистка сточных вод. 5. Комплексное вторичное использование, обеззараживание и минимизация количества мусора и других твердых отходов в городах. 6. Работы по газификации городов. 7. Строительство систем центр. отопления в городах. 8. Производство энергосберегающего, низкозагрязняющего отопительного оборудования. 9. Озеленение и создание экологически чистых районов в городах. 10. Строительство многоярусных автостоянок в городах. 11. Строительство экономичного жилья в городах. 12. Перевод городского транспорта на использование природного газа. XXVII. Охрана окружающей среды и комплексное использование ресурсов. 1. Работы по улучшению экологии и охраны окружающей среды. 2. Проекты и технологии охраны биоразнообразия. 3. Комплексная разработка и использование лесных ресурсов. 4. Комплексная переработка и использование отходов. 5. Разработка морских ресурсов и охрана океана. 6. Разработка «замещающих» веществ для восстановления озонового слоя. 7. Переработка и очистка радиационных отходов. 8. Разработка технологий регенерации с/х пленки и ее безвредного уничтожения.

XXVIII. Сфера услуг. 1. Современные распределительные, перерабатывающие центры, создание инфраструктуры консигнационной и сетевой торговли. 2. Строительство современных хранилищ для таких важных видов товарного ассортимента, как продукты питания, хлопок, сахар, пищевое масло, хим. удобрения, нефть. 3. Создание инфраструктуры для оборота с/х продукции по интегрированным схемам производства, переработки и реализации сельхозпродукции. 4. Рынок перераспределения бездействующего оборудования. 5. Создание сферы обслуживания в деревне.

6. Создание транспортной инфраструктуры в сфере туризма. 7. Создание крупных турбаз и туристических объектов. 8. Сооружение крупных объектов для комплексного освоения туристических ресурсов. 9. Разработка системы услуг в области туристической информации. 10. Кредитные карты и их сетевое обслуживание. 11. Лизинговые услуги. 12. Строительство объектов культуры и искусства, теле- и радиовещания, кино, массового спорта. 13. Охрана памятников культуры. 14. Вузы, спец. и тех. образование. 15. Создание системы заочного образования. 16. Создание информ. сетей. 17. Создание городских коммунальных центров услуг и их сетей. 18. Строительство домов престарелых, жилых комплексов для лиц преклонного возраста, пансионатов по уходу за пожилыми людьми и иных объектов по обслуживанию престарелых. 19. Строительство объектов для инвалидов. 20. ... объектов базовых медицинских услуг. 21. ... объектов медицинской профилактики и здравоохранения. 22. ... центров приема крови уровня округ и выше. 23. ... гос. инженерных (технологических) центров, гос. ведущих лабораторий, центров высоких инновационных технологий, центров по разработке новых видов продукции, полигонов для научно-исследовательских испытаний, лабораторий. 24. Научно-тех. услуги в области распространения технологий, научно-тех. обмена, тех. консалтинга, метеорологии, экологии, топографии, прогнозирования землетрясений, океанографии, патентования, технологического надзора. 25. Консалтинг в области экономики, науки и техники; строительства, управления, бухгалтерии, аудита, законодательства, экологии; трудоустройства. 26. Изготовление рекламы новых и высоких технологий, организация эконом. и научно-тех. выставок, популяризация науки. 27. Ремонт и обслуживание высокоточных приборов и оборудования. 28. Создание сервисных центров по предоставлению услуг в области научных исследований: предоставление научных приборов, опытных животных, хим. реагентов, баз данных и т.д. (Опубликовано в газете «Цзинцзи жибао» от 23 сент. 2000г.).

Итоги 1998г. За 20 лет осуществления политики реформ и открытости внешнему миру (1978-98 гг.) К. прошел путь от традиционно аграрной экономики к индустриальному обществу. Это время характеризовалось стремительным эконом. ростом. **В 1978г. ВВП страны равнялся 362 млрд.юаней, в 1998г. он достиг 7975 млрд.юаней и увеличился в 20 раз.**

С середины 90гг. К. занимает одно из ведущих мест в мире по ряду ключевых промпоказателей: от добычи угля и сырой нефти, производства цемента, стали, химудобрений, выработки электроэнергии до выпуска х/б тканей, одежды, шерстяных, трикотажных изделий и телевизоров. **По эконом. потенциалу КНР находится на 7 месте в мире.**

Большое внимание китайское правительство продолжало уделять развитию базовых отраслей промышленности, традиционно оказывающих определяющее воздействие на эконом. развитие страны. Общий объем вложений в основные фонды в 1998г. составил 2845 млрд.юаней.

Вместе с тем, несмотря на продолжающуюся реформу гос. крупных и средних промпредприятий, китайское правительство пока не добилось решения проблемы повышения их общей эконом. эффективности и, как следствие этого, повышения

эффективности промпредприятия, придания ему интенсивного характера. Прежде всего не удалось преодолеть убыточность большинства госпредприятий, которая в 1998г. составила 102 млрд.юаней, а также тенденции к затовариванию неконкурентоспособной продукцией.

Производство первичной энергии составило 1,24 млрд.т. стандартного угля и уменьшилось по сравнению с 1997 г. на 6,1%. Это оказалось связанным прежде всего с кризисными явлениями в угольной промышленности, которые серьезно повлияли на снижение объемов добычи каменного угля на 8,9% (добыто 1,25 млрд.т.) по сравнению с 1997г. Для преодоления трудностей в отрасли руководство страны приняло ряд адм.-хоз. мер, в числе которых программа закрытия мелких и малорентабельных шахт.

Развитие нефтепрома проходило в 1998г. также в непростых условиях относительного сокращения спроса на нефть и нефтепродукты, 30-40% падения мировых цен на нефть и серьезных наводнений в К. Однако, благодаря энергичным действиям китайского правительства, уровень нефтедобычи удалось сохранить на уровне 1997г. (160 млн.т.). **Основной объем нефтедобычи по-прежнему обеспечило месторождение Дацин** — 55,7 млн.т, добыча нефти на месторождении Ляохэ составила 14,5 млн.т.

Производство природного газа также оставалось на уровне 1997г. и составило около 21 млрд.куб.м. Активно велась разведка новых месторождений газа, что позволило в 1998г. прирастить запасы газа на 223 млн.куб.м. Параллельно с этим К. наращивал усилия по освоению богатых ресурсов каменноугольного метана. **В 1998г. начато изучение возможности импорта в КНР сжиженного природного газа.**

Развитие электроэнергетики КНР в 1998 г. характеризовалось значит. изменением в структуре госуправления отраслью и относительным замедлением темпов прироста выработки электроэнергии. Производство электроэнергии в К. в 1998г. составило 1,167 млрд.квтч., что больше по сравнению с 1997г. на 2,8%. Совокупная установленная мощность электростанций составила на конец 1998г. 267 млн.квтч., что является 2-м показателем в мире.

Производство в К. пром. и стройматериалов продолжало расти. Производство цемента составило 536 млн.т. (рост на 4,7% по сравнению с 1997г.). Производство этилена составило 3787 тыс.т. (рост на 5,6%), химудобрений — 30,1 млн.т. (рост на 6,7%). **В 1998г. произведено 1,63 млн. автомобилей**, в т.ч. 507 тыс. легковых. Планируется развивать выпуск тракторов большой мощности, а также зерносушилок, сеялок, оборудования для хранения зерна и т.д.

В метпроме в 1998г. произведено 115,59 млн.т. стали и 105 млн.т. сталепродукта, что составило увеличение соответственно на 6,1 и 5,4% по сравнению с 1997г.

Производство продукции с высокой долей добавленной стоимости развивалось опережающими темпами. Так, выпуск 11 видов сталепродукции этой категории увеличился на 1,63 млн.т. Валовая стоимость продукции отрасли возросла по сравнению с 1997г. на 5,4%, составив 195 млрд.юаней.

Продолжился бурный рост электронпрома. В 1998г. рост производства телефонных коммутато-

ров с программным управлением составил 51,4%, микрокомпьютеров — 41,1%, элементов для мобильных телекоммуникационных систем — 53,7%.

Быстро развивалась в 1998г. стройиндустрия. Добавленная стоимость госстройпредприятий в 1998г. составила 560 млрд.юаней, что на 12% больше, чем в 1997г. Прибыль, полученная стройпредприятиями, составила 11 млрд.юаней. Количество строящихся объектов в 1998г. достигло 649 тыс., 228 тыс. из которых строились после проведения соответствующих торгов. Площадь стройобъектов, сданных в эксплуатацию, составила 587 млн.кв.м.

Новое развитие получила геологическая разведка в К. в 1998г. Было открыто около 232 новых залежей полезных ископаемых (это на 12 месторождений больше, чем в 1997г.). В результате этих изысканий были открыты доп. залегающие нефти (760 млн.т.), природного газа (260 млрд.куб.м.) и угля (6,4 млрд.т.). Предприятия, занимающиеся геологической разведкой, осуществили в 1998г. общий объем работ по бурению 5,36 млн.м.

К. является **основным мировым производителем и экспортером продукции легпрома**. Валовая продукция отрасли в 1998г. составила 1667 млрд.юаней, увеличившись на 9%. **Экспорт приблизился к 55 млрд.долл.** В ассортименте продукции легпрома — 300 тыс. видов изделий.

КНР лидирует в мире по производству холодильников, стиральных машин, велосипедов, кондиционеров, фарфоровых и фаянсовых изделий. Объем иноинвестиций в отрасль достиг 40 млрд.долл. Создано более 20 тыс. предприятий с участием инокапитала.

Химпром

Производство удобрений. С вводом в нояб. 2000г. в эксплуатацию крупнейшего в Азии завода по производству сульфата калия в пров.Шаньси годовой производительностью 100 тыс.т. в год число предприятий, занятых производством удобрений в К., составило 1960, и мощности по их производству доведены до 32 млн.т. в год. При внутр. спросе на удобрения в 38 млн., это будет означать доведение уровня самообеспеченности удобрениями до 84%, при этом самообеспеченность азотными удобрениями составит 95%, фосфорными — 85%, калийными — 30%.

Полагая, что в ближайшие 5 лет К. сможет довести уровень самообеспеченности азотными удобрениями до 100%, основные инвестиции в отрасли будут направлены на наращивание производственных мощностей по выпуску фосфорных и комплексных удобрений, с тем чтобы уже в 2001г. уменьшить объем импорта этих удобрений до 3,5 млн. с 5,3 млн.т. в 2000г. В то же время из-за недостаточной ресурсной базы производство калийных удобрений не сможет быть увеличено и в ближайшие 30 лет.

Общий объем импорта КНР хим. удобрений в 2001г. запланирован в 10 млн.т., при этом намечается закупка: хлористый калий — 5 млн.т., диаммонийфосфат (DAP) — 4 млн.т, комплексное удобрение NPK — 1 млн.т. Реальный объем импорта хим. удобрений в 2000г., учитывая вероятность закупок также прочих видов калийных и фосфоросодержащих сложных удобрений, может составить 12 млн.т. Исключается возможность того, что в 2001г. К. пойдет на снятие запрета на импорт карбамида и других азотных удобрений, поскольку спрос на

них полностью удовлетворяется за счет нац. производства.

Ожидается, что объем поставок из России в КНР хлористого калия в 2001г. составит 3-3,5 млн.т, а комплексного удобрения NPK — 0,6 млн.т.

По мере вступления К. в ВТО прогнозируется увеличение импорта с/х продукции, что окажет влияние на уменьшение внутр. производства основных культур: пшеницы, кукурузы, сои и масличных. К 2020г. производство зерновых уменьшится на 36 млн.т. от уровня 2000г. — при этом уменьшение спроса на удобрения составит 2,38 млн.т. Совокупный спрос на удобрения к 2020г. составит 52-55 млн.т., и, поскольку к этому времени будет наращиваться импорт зерновых, совокупное уменьшение спроса на удобрения составит 5%. **По масштабам мощностей, занятых производством удобрений, К. занимает второе место в мире.** Наибольшей устойчивостью по отношению к конкуренции со стороны мирового рынка обладают предприятия, занятые производством азотных и фосфорных удобрений, в силу их укрупненности и достаточно хорошей тех. оснащенности.

При разработке долгосрочных прогнозов учитывается, что в 1950-95гг. при среднегодовых темпах роста производства зерновых в 2,5% (при росте населения в 1,85%) прирост использования удобрений составлял 4,95%. Однако, с учетом достигнутых научных и прикладных разработок, в последующие годы будет происходить снижение уровня потребления удобрений. Так, капсулирование азотных удобрений позволяет повысить эффективность их применения на 80-90%; генные технологии ориентируют на повышение биологических возможностей культур по вытяжке фосфора и кальция из почвы.

К 2030г. в К. до 50% объема зерновых будет использоваться для фуража (в 1995г. использовалось 27%, в 2010г. 38%). Увеличение зерновых для фуража позволит существенно интенсифицировать животноводство, производство органических удобрений, что в дальнейшем приведет к существенному уменьшению спроса для использования хим. удобрений в сельском хозяйстве.

Совершенствование технологии севооборота также будет способствовать уменьшению объемов внесения азотных удобрений: активно внедряемая в ряде регионов К. ам. система поочередного трехразового посева пшеницы-сои-кукурузы каждые два года повышает их возможности по фиксации азота, т.к. клубеньковые бактерии сои позволяют фиксировать азотосодержащие компоненты из воздуха.

С учетом сложившихся темпов роста населения в К., при среднегодовых темпах роста производства азотных удобрений в 1,5%, к 2030г. внутр. потребности страны в этих видах удобрений будут удовлетворены на 100%; при приросте производства фосфорных удобрений в 3% потребности будут удовлетворены на 85% за счет собственного производства, а 15% будет покрываться за счет импорта; при росте производства калийных удобрений в 7,5% потребности страны будут удовлетворены только на 30%, остальные 70% будут покрываться за счет импорта.

В стране имеется 900 предприятий по производству азотных удобрений, их мощности достаточны для обеспечения среднегодового прироста объемов производства в 1,5%.

500 предприятий занято производством фосфорных удобрений, еще несколько новых крупных предприятий находятся в стадии строительства. Имеющиеся мощности смогут обеспечить потребности в 3% приросте объемов поставок на рынок фосфорных удобрений за счет внутр. возможностей. По мере вывода из производства устаревших мощностей и модернизации имеющихся, не потребуются строительства новых предприятий по производству фосфорных удобрений.

В производстве калийных удобрений имеется только одно крупное производство в Цинхэе и ряд мелких предприятий, однако из-за ограниченности собственных ресурсов в последующем не будет собственных возможностей по наращиванию объемов производства калийных удобрений.

На рынке удобрений сохраняется тенденция дальнейшего снижения цен — и рынок по-прежнему находится в состоянии стагнации. По итогам 2000г., объем складированной продукции 19 крупнейших и 13 средних предприятий страны по производству азотных удобрений достиг 4 млн.т. Предприятия по производству сложных удобрений стремятся снижать цены на свою продукцию, чтобы сохранить спрос со стороны с/х производителей.

За 2000г. объем производства удобрений увеличился на 1,96% (рост объемов производства наблюдался с янв. по апр., а с мая по дек. производство постоянно уменьшалось) и составил 33,4 млн.т., при этом рост производства азотных удобрений составил 1,9% (или 25,4 млн.т.), фосфорных снизилось на 3% (или 6,8 млн.т.), объем производства калийных удобрений увеличился на 43,4% и составил 1,2 млн.т.

С точки зрения реализации произведенных удобрений, в 2000г. не удалось добиться улучшения ситуации относительно пред. г. — объем реализации составил 36,98 млн.т., или на 6,6% меньше, хотя с янв. по май объемы реализации увеличивались. Самое значит. уменьшение произошло в июле 2000г.: так, по азотным удобрениям уменьшение составило 8,4%, фосфорным — 39,7%, калийным — 58,5%.

Соответственно с уменьшением объемов реализации сохраняется тенденция снижения цен. Цены на мочевины снизились на 11,4%, до 155 долл. за т., сложные удобрения собственного производства на — 0,4%, до 198 долл., импортные — на 2%, до 258 долл. за т.; суперфосфатные удобрения собственного производства — на 13,2%, до 217 долл., импортные — до 250 долл. за т.; калийные удобрения собственного производства — на 3,8%, до 161 долл., импортные — на 3,3%, до 178 долл. за т.

Хим. продукция. Производство сульфато-железистых руд в 2000г. уменьшилось на 3,3% (и составило 9,7 млн.т.), фосфоросодержащих руд — на 0,1% (или 19,2 млн.т.). Возросло производство очищенного метилового спирта на 21,9% (или 1,83 млн.т.), концентрированной азотной кислоты на 11,6% (763 тыс.т.), серной кислоты — на 7,1% (23,43 млн.т.), синтетического аммиака — на 1,2% (34,9 млн.т.).

Заметно увеличилось производство соды на 8,9% и составило 8,3 млн.т. Возросло также производство этилена на 8% и составило 4,7 млн.т.

В 2000г. по 24 основным видам хим. продукции (из 44) наметилась тенденция незначительного

роста цен (+1,33%), на 2001г. прогнозируется дальнейшее увеличение спроса на основное сырье для химпрома: бутил-бензол (+1,2%), полиэтилен (+2,96%), чистый бензол (+6,68%), метил-бензол (+6,02%), ксилол (+3,37%), фенол (+4%), очищенную соду (+34,2%).

ТЭК

Энергетическая безопасность КНР. Трагические события 11 сент. 2001г. в США, начатая вслед за этим американцами подготовка к ответной военной акции с целью уничтожения Усамы бен Ладена и его ближайших пособников, а также возможные дальнейшие действия со стороны межд. террористов заставляют китайское руководство обратить особое внимание на вопросы обеспечения энергетической безопасности страны и прежде всего ее нефтяной составляющей.

В энергетическом балансе КНР основное место по-прежнему занимает каменный уголь, размеры запасов которого позволяют оценивать степень энергетической безопасности страны как достаточно высокую. Однако дальнейшее поступательное развитие экономики, повышение эффективности производства неразрывно связано со значит. увеличением потребления нефти. **К. импортирует нефть в объемах, составляющих около одной трети от ее общего потребления в стране.** К 2010г. этот показатель достигнет 50%, а к 2020г. **К. станет самым крупным в мире импортером нефти.**

В 1999г. нефть, закупленная КНР в странах Бл. Востока, составила 46,2% от общего объема ее импорта; нефть, поступившая из стран АТР — 18,6%; афр. страны поставили 19,8% импортированной К. нефти. При этом тревогу у китайцев вызывает то обстоятельство, что 64% импортируемой нефти транспортируется через Малаккский пролив, являющийся достаточно опасным местом из-за весьма интенсивного судоходства и частых пиратских нападений. Однако более всего К. не устраивает, что данный р-н находится под постоянным контролем ВМС США.

К. и ранее обращал внимание на необходимость усиления своей энергетической безопасности и предпринимал в этом направлении ряд практических мер, в т.ч. прилагал усилия для диверсификации импорта нефти с целью снижения степени возможного риска, строил планы прокладки трубопроводов и увеличения импорта нефти из Вост. Азии и России, с которой уже достигнуты соответствующие договоренности. Однако после 11 сент. эта стратегическая задача приобрела особую актуальность и ее выполнение требует определенного переосмысления и адаптации к новым условиям, когда под угрозой оказались поставки нефти с Бл. Востока, составляющие почти половину китайского импорта. К. тому же террористическая акция против США объективно предоставила американцам предлог для проникновения в регион Центр. Азии, непосредственно прилегающий к границам КНР, и это также рассматривается китайцами как фактор, способный в долгосрочном плане негативно отразиться на энергетической безопасности страны.

В этих обстоятельствах ставится вопрос об ускорении создания запасов нефти, при этом, как полагают специалисты, невозможно ограничиться только простым ее накоплением, а необходимо одновременно ускорить решение правовых и дру-

гих имеющих к этому отношение вопросов. Предлагается, чтобы правительство, с одной стороны, приступило к созданию гос. стратегических запасов, которые можно было бы использовать в экстренных случаях (значит. сокращение или полное прекращение импорта нефти), и, с другой, разработало законодат. и эконом. меры, поощряющие создание и увеличение имеющими отношение к нефти предприятиями своих собств. коммерческих запасов, которые стали бы важным дополнением к гос. стратегическим запасам. Для этого прежде всего необходимо разработать законодат. регулирование создания запасов нефти, организовать общенац. систему учета нефтехранилищ.

Как полагают некоторые китайские специалисты энергетики, в т.ч. зам. руководителя эконом. центра НИИ энергетики Чжу Синшань, требуется увеличить финансирование исследований и разработки техники по сжижению каменного угля. Ранее **метод получения нефти посредством сжижения каменного угля** не пользовался поддержкой в К. в связи с его дороговизной и по экологическим соображениям. После событий 11 сент. подход к нему радикально меняется, хотя это не означает его немедленное внедрение в массовое товарное производство. Считается, что создание запаса хорошей техники по переработке угля в нефть повысит коэффициент энергетической безопасности КНР.

В К. полагают, что существуют два фактора, способных вызвать нефтяной кризис, а именно: первое — создание арабскими странами союза для противодействия США путем использования нефти в качестве оружия, включая введение эмбарго, сокращение добычи нефти и др. Оба произошедших до сих пор нефтяных кризисов были вызваны этим фактором. Однако сегодня возникновение такой ситуации представляется китайцам маловероятной; второе — нападение террористических элементов на главные объекты транспортировки нефти и объекты по ее производству в основных нефтедобывающих странах с целью продолжения возмездия в отношении США. Такая возможность считается вполне реальной. В случае возникновения подобной ситуации, как считают в КНР, нефтяной кризис неизбежен, а он, в свою очередь, в значит. степени увеличит вероятность глобальной эконом. катастрофы

Аннотированный перевод статьи «Нефтяная промышленность. Планы на 10 пятилетку» (газета «Чжунго шию» от 06 июля 2001г.). Нефть. Добыча нефти в К. выросла со 121 тыс.т. в 1949г. до 160 млн.т. в 2000г., (5 место в мире); добыча природного газа в 2000г. составила 27,7 млрд. куб.м. (15 место в мире). На конец 1999г. протяженность построенных нефтепроводов составила 11300 км., газопроводов 11800 км. В целом сформирована сеть нефтепроводов на Сев.-востоке, Севере и Востоке страны, и сеть газопроводов на Севере К. и в р-не Чуаньюй (пров. Сычуань).

Потребление нефти выросло с 3,8% в 1949г. до 19,8% в 1998г.; природного газа — с 0,02% в 1953г. до 2,1% в 1998г. Для пром. и бытовых нужд г.г. Пекин, Тяньцзин, Чунцин, Чэнду в качестве экологически чистого горючего материала используют природный газ. Начато использование автомобилей с двигателями на природном газе, что в известной степени улучшило состояние атмосферы. В связи с непрерывным ускорением преобразований в структуре промышленности и повышением

гос. требований по охране окружающей среды, добыча угля в К. в 1999г. сократилась по сравнению с 1998г. на 16,4%, и увеличилась доля нефти и газа в энергетическом балансе страны. Предполагается, что в 2000г. потребление нефти и природного газа составит 25% и 3% соответственно.

По последним китайским оценкам общие геологические запасы нефти в К. составляют 94 млрд.т., из них извлекаемых — 14 млрд.т. На конец 1999г. было разведано и подтверждено 20,56 млрд.т. геологических запасов нефти, из них извлекаемых — 5,93 млрд.т., остаточные извлекаемые запасы составили 8,07 млрд.т. В целом, К. начал входить в этап стабильного прироста запасов нефти: в течение 7 и 8 пятилеток ежегодный прирост составил 0,5 млрд.т.

В течение последних 5 лет, начиная с прорывного 1996г., когда ежегодная добыча сырой нефти превысила 150 млн.т., объем добычи непрерывно поддерживался на уровне свыше 160 млн.т. ежегодно.

Природный газ. Общие геологические запасы природного газа в К. оцениваются в 38 трлн. куб.м.. По предварит. расчетам 10,5 трлн. куб.м. относятся к извлекаемым. Совокупные разведанные геологические запасы природного газа составляют 2,3 трлн. куб.м., разведанные извлекаемые — 1,48 трлн. куб.м.. Доля разведанных извлекаемых запасов составляет лишь 14% (от 10,5 трлн. куб.м.). Таким образом, работы по разведке природного газа в К. по-прежнему находятся на начальном этапе.

В К. сравнительно богатые запасы метана. На глубине до 2000 м. они составляют 30-35 трлн. куб.м. Однако в масштабах страны разведка метана также находится на начальном этапе.

В период 8 пятилетки разведанные запасы природного газа увеличились на 700,5 млрд. куб.м., в годы 9 пятилетки — на 1 трлн. куб.м.. В начале нынешнего столетия будут поддерживаться высокие темпы обнаружения новых запасов.

В 1982-2000гг. «Китайская шельфовая нефтяная компания» заключила с 70 компаниями из 18 стран мира 140 контрактов на разведку и разработку нефтяных залежей континентального шельфа с привлечением прямых капложений в 6,45 млрд.долл. В результате совместных буровых разведочных работ было обнаружено 19 нефтегазовых месторождений и 62 нефтегазоносных структуры, разведано 870 млн.т. геологических запасов нефти и 130,2 млрд. куб.м. природного газа.

На конец 1999г. К. открыл для иноинвесторов 167 нефтеносных участков на суше, подписал 52 контракта, привлек инокапиталы на 1,1 млрд.долл. Открытие инокапиталу нефтеносных участков на материковой части страны способствовало эффективной разработке сложных пластов на нефтяных месторождениях Дацина, Шэнли, Ляохэ, Чжунъюаня.

В ходе 9 пятилетки было подписано 7 договоров о разделе продукции при освоении месторождений метана, что привлекло в К. порядка 100 млн. долл. иностр. капложений и способствовало повышению уровня технологий оценки запасов метана.

Несмотря на постоянное расширение разведочных работ, в целом по стране наблюдается тенденция к уменьшению потенциала обнаруженных нефтяных месторождений, росту числа месторож-

дений с низкой фильтрацией и густой нефтью. В К. имеется 2,38 млрд.т. остаточных извлекаемых запасов нефти, причем соотношение между разведанными и извлекаемыми запасами составляет 1,48; это же соотношение в разрабатываемых запасах новых нефтеносных р-нов составляет лишь 1,09. Не произошло кардинального улучшения ситуации по сравнению с 8 пятилеткой. В этой связи стабильная добыча приближается к своей критической черте, прирост крайне затруднен.

Уровень добычи нефти и содержание в ней воды на старых месторождениях приблизились к максимуму, растут издержки и себестоимость. Резервы повышения и стабилизации добычи отсутствуют.

По потреблению энергоресурсов К. занимает второе место в мире. В структуре потребления энергоресурсов в 1998г. сырая нефть занимала 19,8%. На протяжении последних 10 лет эконом. рост в К. составил в среднем 9,7% ежегодно, при этом рост потребления сырой нефти держался на уровне 5,77%, а рост внутр. поставок за этот же период составил лишь 1,67%. Все это привело к тому, что с 1993г. К. стал нетто-импортером нефти. Импорт нефти ежегодно возрастал — особенно в годы 9 пятилетки, когда чистый импорт нефти возрос с 13,485 млн.т. в 1996г. до 28,58 млн.т. в 1999г. и 60 млн.т. в 2000г.

В ближайшие 15 лет в К. запланирован эконом. рост порядка 7% в год, а рост спроса на сырую нефть приблизительно 4% в год. В тот же период рост добычи сырой нефти внутри страны составит приблизительно 2%. Предполагается, что в 2005г. потребности в сырой нефти составят 245 млн.т.

Доля природного газа в структуре потребления энергоресурсов в К. гораздо ниже общемирового (24%) и азиатского показателей (8,8%). Внутр. рынок природного газа имеет довольно большой потенциал развития — быстро растут потребности в природном газе в сфере производства электроэнергии, в промышленности, а также для бытовых нужд. Потребности в природном газе в 2000г. составили 26 млрд. куб.м., в 2005г. эта цифра может подняться до 60-70 млрд. куб.м. Доля природного газа в структуре энергопотребления постепенно увеличится до 5%.

Ресурсная база природного газа в К. состоит из шести основных газовых пластов (Сычуань, Ордос, Тарим, Цайдам, Ин-Цюн, Дунхай) и трех крупных месторождений газового конденсата (Бохайский залив, Сунляо, Чжунгарская впадина).

Граничащие с К. Россия, Узбекистан, Туркменистан, Казахстан обладают богатыми запасами природного газа — 32,7% от общемировых, а остаточные извлекаемые запасы там составляют 5451 трлн. куб.м.. Этим странам необходимы новые рынки. К. уже много лет ведет с вышеуказанными странами ТЭО проектов импорта природного газа.

Расширение рынка природного газа в К. затруднено из-за неспособности большинства потребителей платить за него высокую цену, которая складывается в основном из стоимости добычи и стоимости транспортировки (главную роль играет географический фактор). Природный газ преимущественно (на 87%) используется в химпроме, освоении нефтяных и газовых месторождений и для выработки электроэнергии, в т.ч. 38,3% приходится на производство хим. удобрений. Цена газа для производства хим. удобрений оказывается выше

цены газа, используемого в качестве топлива в промышленности. Наиболее высока цена газа, который используется в бытовых нуждах (11% в структуре потребления газа). Сейчас в К. очень мало городов, использующих газораспределит. сети. Строительство таких сетей требует крупных капиталовложений, что также отражается на цене газа и влияет на расширение его рынка.

Все большая глобализация экономики и крупномасштабные реорганизации нефтепрома являются серьезным вызовом для китайских нефтяных компаний. С 90гг. латиноам., восточноевропейские, азиатско-тихоокеанские страны и республики б.СССР осуществили реформы по приватизации нефтепрома, издали ряд новых нефтяных законов, начали политику по активному привлечению инокапитала и созданию СП, осуществлению разведки и разработки нефтегазовых ресурсов. Это дало ключ к получению К. доступа на межд. рынок нефтегазовых ресурсов. Вступление в ВТО и глобализация экономики благоприятно влияют на развитие нефтепрома К. Одновременно растет внутр. и внешняя конкуренция.

Серьезной проблемой для К. являются резкие колебания цен на нефть на мировом рынке. В предстоящие 15 лет соотношение спроса и предложения на мировом рынке нефти будет выгодным для К. с точки зрения освоения последним этого рынка. В последние несколько лет темпы добычи нефти в мире были на уровне приблизительно 1,4%. В 1998г. количество добытой сырой нефти составило 3,52 млрд.т. Темпы возрастания потребления нефти составили приблизительно 1,2% (в 1998г. — 3,4 млрд.т.). Предложение несколько превышало спрос. Предполагается, что в ближайшие несколько лет или в течение более продолжит. отрезка времени темпы роста потребления нефти в мире составят 1,8% ежегодно при темпах увеличения добычи — 1,7%. Приблизительно к 2015г. ежегодная добыча нефти достигнет 4,5 млрд.т.

Цели развития на 10 пятилетку.

1. Разведка нефтегазовых запасов. Подтвердить геологические запасы нефти в 3,8 млрд.т., в т.ч. извлекаемых — 850 млн.т.; подтвердить геологические запасы природного газа в 1,2-1,4 трлн. куб.м., извлекаемых — 700-800 млрд. куб.м.; разведать 100 млрд. куб.м. геологических запасов метана, пригодных для разработки.

2. Добыча нефти и газа. Довести к 2005г. добычу сырой нефти до 170 и более млн.т., природного газа (включая метан) — более 50 млрд. куб.м., импортировать до 15-25 млн.т. нефти.

3. Строительство ключевых объектов. Построить газо- и нефтепроводы общей протяженностью 14,5 тыс. км. гос. хранилища сырой нефти объемом 8 млн. куб.м., подземные хранилища газа объемом 1,14 млрд. куб.м..

4. В течение 5 лет увеличить долю нефти и газа в энергетическом балансе на 3%.

5. Увеличить на 2% эффективность нефтегазовых разведочных скважин. Увеличить эффективность добычи сырой нефти на 1%. Сократить на треть период бурения скважин. Снизить себестоимость сырой нефти и природного газа на 15-20%.

Разведка и разработка нефтегазовых месторождений за рубежом должна основываться на принципах «снижения и распределения рисков, обеспечения безопасности инвестиций и получения максим. отдачи». Необходимо определить спосо-

бы разведки и разработки, а также расширить намеченные стратегические регионы. В 10 пятилетке берутся за основу следующие три крупных стратегических региона: Ср. Азия-Россия, Бл. Восток — Сев. Африка и Лат. Америка. Основное внимание будет уделяться дальнейшему расширению разведки и освоения месторождений нефти и газа в России, Казахстане, Туркменистане, Иране, Ираке, Судане, Венесуэле и Индонезии, увеличению доли К. в добыче и запасах; созданию нескольких стабильных производств. баз; строительству трансграничного нефтепровода Иркутск-Маньчжоули-Дацин. Также необходимо осуществлять диверсификацию импорта сырой нефти.

Газ

О газовой проекте на юге КНР. 19 марта 2001г. были подведены итоги проведенного Пекином тендера с целью выбора стратегического иностр. партнера для реализации в пров. Гуандун первого китайского проекта по строительству терминала сжиженного природного газа (СПГ). Участие в этом проекте рассматривается как важнейшее условие успешного проникновения на открывающийся китайский газовый рынок. В этой связи между иностр. (включая гонконгские) компаниями была развернута жесткая конкурентная борьба за право приобретения 30% пакета акций (на 200 млн. долл.) данного проекта, выделенных для стратегического зарубежного инвестора.

Победу в тендере, в котором принимали участие 40 крупных корпораций (Exxon Mobil, Shell, Total, Gas de France, Itochu, Hong Kong Electric Holdings, China Light and Power и др.), одержала группа BP Amoco. По мнению гонконгских экспертов, итоги тендера свидетельствуют о том, что BP Amoco, которая уже владеет 20% обращающихся на мировых фондовых рынках акций (на общую сумму 1 млрд. долл.) основных китайских энергетических предприятий — «Китайской нефтегазовой корпорации» и «Синопека», путем участия в южнокитайском проекте СПГ становится долгосрочным стратегическим партнером третьей крупнейшей энергетической компании КНР — China National Offshore Oil Corporation (CNOOC), являющейся лидером создаваемого консорциума, и таким образом еще более консолидирует свои позиции в качестве основного зарубежного партнера Пекина в нефтегазовой области.

В сформированном консорциуме китайской стороне принадлежит 64% акций (33% — CNOOC, 31% — распределен между гос. энергетическими компаниями провин. Гуандун), 30% — BP Amoco, 6% — гонконгским инвесторам (Hong Kong Electric и Hong Kong and China Gas). ТЭО проекта планируется завершить к середине 2002г. После его одобрения Госсоветом КНР будет создано СП с тем, чтобы в конце 2002г. приступить к строительству терминала СПГ в Шэньчжэне. Пропускная способность терминала после окончания его строительства в 2005г. и ввода в эксплуатацию газопровода протяженностью около 500 км. составит на первом этапе осуществления проекта 3 млн.т. СПГ в год, которые будут поставляться как из-за рубежа, так и с газовых месторождений на шельфе Южно-Китайского моря. В рамках программы предполагается также строительство двух работающих на газе электростанций мощностью 4 мвт. (в г.г. Шэньчжэне и Хуэйчжоу), перевод на газовое

топливо 4 угольных ТЭС (в г.г. Шэньчжэне и Фошане), создание сопутствующей инфраструктуры газопотребления (включая автозаправки) и подключение к системе подачи газа в Гонконг.

В ходе подготовки ТЭО проекта, в частности, планируется тщательно изучить вопрос необходимости доп. (с учетом имеющихся у ВР Атосо и СНООС возможностей по добыче природного газа в Австралии, Индонезии, Малайзии и на шельфе ЮКМ) источников гарантированных поставок СПГ на терминал в Шэньчжэне и провести соответствующий тендер среди иностр. энергетических корпораций. В этой связи местные эксперты обращают внимание на возможность организации поставок СПГ на юг КНР с ряда перспективных зарубежных газовых месторождений, включая рос. в р-не о-ва Сахалин.

Ресурсная база. Геологические ресурсы газа в КНР подразделяются на месторождения газовых пластов (303 единицы) и месторождения попутного газа (335 единиц). Разведанные запасы первого вида углеводородного сырья составляют 1,5 трл. куб.м., в т.ч. извлекаемые запасы – 910 млрд., остаточные извлекаемые запасы – 680 млрд. Разведанные запасы попутного газа равны 727,3 млрд.куб.м., из них извлекаемые – 261,2 млрд., остаточные извлекаемые – 106,7 млрд. **Совокупные разведанные запасы природного газа в КНР оцениваются в 2,2 трлн.куб.м.,** извлекаемые – 1,17 трл., остаточные извлекаемые – 794,4 млрд. куб.м.

68% всех разведанных в КНР запасов природного газа сосредоточено в Зап. К. (более 1,5 трл.куб.м.). Наиболее крупные месторождения расположены в р-не Тарима (СУАР), Ордосского плато (пров. Шэньси, Ганьсу, Нинся и АРВМ), пров. Сычуань и в Цайдаме (пров.Цинхай). Общие подтвержденные и прогнозируемые запасы газа в р-не Тарима оцениваются в 567,9 млрд.куб.м., в пров. Сычуань совокупный запас составляет 537,8 млрд.кубов, в Ордосском бассейне – 323,5 млрд.кубов, в Цайдаме – 130 млрд.кубов.

Перспективы дальнейшей разведки зап. региона – **очень хорошие.** В ближайшие 10 лет здесь могут быть обнаружены запасы газа объемом 3,45 трл.куб.м.

Большими ресурсами углеводородного сырья обладают **континентальные шельфы К.** Потенциальные запасы газа там оцениваются в 14 трлн. куб.м.

Разведка и добыча. При относительно больших ресурсах природного газа, К. существенно отстает по разведке и добыче. Разведано всего 6,9% всех потенциальных запасов, а **соотношение разведанных запасов и уровня добычи газа составляет 51:1 (в России –20:1).**

В 1999г. добыто 22,2 млрд.куб.м. газа, 50% этого количества дали четыре зап. месторождения (принадлежат КННК). Всего этой корпорацией добыто 16,2 млрд.куб.м. природного газа. Еще 4,39 млрд.куб.м. газа добыто Китайской шельфовой нефтяной компанией. Нефтехим. корпорация «Синопек» в 1999г. на принадлежащих ей нефтяных месторождениях Чжунъюань и Шэнли добыла 2 млрд. кубов попутного газа.

Перспектива роста газодобычи: в 2001г. страна выйдет на 30 млрд.куб.м., в 2010г. – 60 млрд., а в 2020г. – 100 млрд. Потребность КНР к 2020г. составит 158 млрд. Расчетный дефицит газа через 20 лет достигнет 58 млрд.куб.м.

Доля газа в энергобалансе страны крайне низка (2,2%). С точки зрения потребления, 43,5% всего добываемого в стране газа используется в нефтехимии и производстве удобрений, 25,9% расходуется в процессе газодобычи, 12,7% идет на производство электроэнергии, и лишь 10,9% – на бытовые нужды. В пересчете на душу населения потребление газа в К. составляет всего 16,2 куб.м. в год.

Однако уже в 2010г. прир. газ в структуре первичных энергоресурсов должен занять от 6% до 8%, а к 2020г. – 20%.

Среди основных проблем, затрудняющих развитие газовой отрасли, местные специалисты в первую очередь выделяют географическую разбросанность сырьевых ресурсов и преобладание мелких по масштабу месторождений (79% всех разведанных газовых пластов имеют мощность ниже 5 млрд. куб.м.). Большинство месторождений находятся на большом удалении от потенциальных рынков сбыта, обладают сложными условиями добычи. Как следствие, **себестоимость добычи газа в КНР существенно выше, чем в России или США** (по китайским данным, она колеблется от 7 до 14 центов за кубометр). При существующей низкой покупательной способности рынка такие цены существенно сдерживают газопотребление. Например, в зап. регионах КНР за последние десятилетия было построено свыше 30 крупных промышленных, работающих на прир. газе, переведены на использование сжиженного газа многие волости и районные центры. Тем не менее, **сегодня предложение газа здесь значительно превышает спрос,** в результате чего огромные количества сырья сжигаются впустую.

Для дальнейшего стимулирования добычи и использования газа центр. правительство выдвинуло курс на параллельный подъем нефтяной и газовой отраслей и усиленное развитие рынков газопотребления. Проекты по освоению и реконструкции газовых месторождений включены в список ключевых объектов будущей пятилетки. Разрабатываются меры по эконом. стимулированию газовой отрасли. **НДС на газ установлен в 13%,** что на 4 процентных пункта ниже уровня НДС на нефть. Внутри страны продолжается либерализация цен на газ, с тем чтобы подтолкнуть формирование потребрынка. Разрешено назначать более высокие цены на газ, который доставляется по вновь построенным газопроводам в экономически развитые регионы страны.

Ускоренными темпами ведется пропаганда доказавшего свою эффективность оборудования, работающего на газе, в т.ч. газовых электроэнергетических установок, автомобилей на сжиженном газе и т.п. К 2020г. парк автомобилей на сжиженном газе достигнет 1 млн.ед.

Газотранспортная инфраструктура. Протяженность газопроводов выросла с 6739 км в 1990г. до 9381 км в 1998г. (темпы роста 4% годовых). Все они, за исключением одного, построенного Китайской шельфовой нефтяной компанией, сооружены и управляются КННК.

Успешно завершено строительство газопровода из пров. Шэньси в Пекин с первоначальной пропускной способностью 1,32 млрд.куб.м. в год. Благодаря пуску в прошлом году газокompрессорной станции, поставки газа по газопроводу увеличились до 2 млрд.куб.м. А для обеспечения доп.

поставок газа в пиковый отопительный сезон китайцы ударными темпами ведут строительство нового газопровода Тяньцзинь-Пекин. Он будет связан на строящееся под Тяньцзинем **первое в КНР подземное газохранилище**, подключаемое к давно уже освоенному Даганскому газовому месторождению.

В пров. Сычуань завершено сооружение газопроводного кольца, проходящего через адм. центр этой пров. г. Чунцин и связавшего между собой ряд р-нов Сычуани с уездами соседних пров. Юньнань и Гуйчжоу.

Вступил в стадию разработки ТЭО проект строительства магистрального газопровода из вост. части пров. Сычуань через Чунцин и далее в Ухань. Его общая протяженность составит 703 км, а пропускная способность — 2 млрд.куб.м. газа в год. Впервые участие в инвестировании строительства континентального газопровода в К. примет ам. компания, вкладывающая 45% общего объема капвложений. Расчетная себестоимость 1 км этого трубопровода составляет 4,6 млн.юаней (570 тыс.долл.).

Начато сооружение **крупнейшего в К. магистрального газопровода «Запад-Восток»** из Синьцзяна (Тарим) в Шанхай. Его протяженность составит 4212 км, расчетные капвложения — 55,5 млрд.юаней (**6,6 млрд.долл.**). Трубопровод будет состоять из двух параллельных труб диаметром 1420 мм, расчетная пропускная способность каждой трубы — 12 млрд.кубов газа в год. Окончание строительства намечено на 2007г. По плану КННК, строительство будет вестись поэтапно с ежегодным наращиванием пропускной способности. К 2005г. совокупный объем пропускаемого газа составит 8 млрд.куб.м., к 2010г. — 25 млрд.куб.м., с гарантированным сроком поставок 30 лет. Для обеспечения необходимой ресурсной базы КННК практически завершила сооружение внутренней газораспределительной сети, связавшей месторождения Тарима, Цайдама, Ордосского бассейна и Сычуани. Она представляет собой 8 дальних газопроводов общей протяженностью 3200 км и пропускную способность 5 млрд.куб.м.

О межд. кооперации и сотрудничестве. Китайские промысловики приступили к активной кооперации с зап. нефтегазовыми корпорациями, привлекая их к совместной разработке и эксплуатации континентальных и шельфовых газовых месторождений. Так, в сент. 1999г. КННК подписала контракт с китайским филиалом компании «Шелл» на разработку сев. участка Чанцинского месторождения (Ордоский нефтяной бассейн) площадью свыше 1580 кв. км. Объем разведанных запасов газа здесь составляет 85,5 млрд.куб.м.

Это первый в К. крупномасштабный проект совместной разработки месторождения, в котором иностранная получила права не только на разведку и добычу газа, но и на его реализацию. В недрах КННК ведется подготовка к подписанию еще одного подобного контракта с другой ам. компанией на совместную разработку газа на новом участке того же месторождения. Предложения по доразведке и освоению некоторых газовых месторождений сделаны китайцами и **российскому «Газпрому»**.

Перспективными проектами рос.-китайского сотрудничества являются **планы прокладки газопровода и поставки природного газа из Вост. Сибири**

в Сев.-Вост. К. (Вост. проект) и из **Зап. Сибири** в Зап. К. (Зап. проект). Судя по имеющейся информации, в последнее время в Госплане КНР усилились настроения в пользу поддержки Зап. проекта, исходя из расчетов подключения рос. газовых источников к планируемому трубопроводу «Запад-Восток».

Существенный толчок развитию рос.-китайского сотрудничества в топливно-энергетической сфере могло бы дать участие РАО «Газпром» в проектировании и сооружении в КНР подземных газохранилищ, заинтересованность в котором высказала недавно китайская сторона. Проявляют здесь интерес и к рос. оборудованию для автоматической сварки газопроводов.

На стадии подготовки к тендерным торгам находится проект по поставкам сжиженного природного газа (СПГ) в пров. Гуандун. Ответственная за реализацию этой программы Китайская шельфовая нефтекомпания начала поиск потенциальных поставщиков за рубежом, имея в виду макс. диверсификацию сырьевых источников. В числе претендентов — 10 крупных мировых производителей СПГ из Австралии, Малайзии и стран Бл. Востока. Есть шансы и у компании «Сахалин Энерджи», планирующей сооружение завода по сжижению прир. газа на юге о-ва. По своей эконом. составляющей, определяемой низкой расчетной себестоимостью производства и транспортировки, сахалинский СПГ обладает высокой конкурентоспособностью.

Нефтегазпром

Итоги 2000г. По своим эконом. показателям нефтегазовая отрасль заняла лидирующее положение в хоз. комплексе К. Реальная прибыль в отрасли составила 89,4 млрд. юаней. Общее производство нефти в стране составило 163 млн.т., что на 1,95% больше, чем в 1999г., производство газа — 27,7 млрд.куб.м. при росте 9,4% по сравнению с 1999г. Объемы переработки сырой нефти возросли до 210 млн.т. (увеличение по сравнению с 1999г. на 15,2%).

Основными компаниями, действующими на внутрикитайском нефтегазовом рынке, продолжали оставаться Китайская нац. нефтегазовая корпорация (КННК), Китайская нац. нефтехим. корпорация «Синопек» и Китайская корпорация по добыче нефти и газа на море (ККДНГМ).

КННК в 2000г. добыла 106 млн.т. нефти и 18,3 млрд.куб.м. природного газа, произвела 118 млн.т. бензина (больше показателей 1999г. на 270 тыс.т.). Корпорация «Синопек» добыла за 2000г. 37,2 млн.т. нефти (увеличение по сравнению с 1999г. на 7,4%) и 3,9 млрд.куб.м. газа (увеличение на 76,3%). На долю ККДНГМ в 2000г. пришлось 20 млн.т. нефти.

В области геолого-разведочных работ КННК за 2000г. добилась приращения разведанных нефтяных запасов на 430 млн.т. и газовых — на 410,9 млрд.куб.м. (соответствующее увеличение по сравнению с 1999г. на 7,5% и 347%). К концу 2000г. подтвержденные накопленные геологические запасы нефти на месторождениях КННК составили 14,5 млрд.т. (превышение над запасами добываемой нефти на 1,7 млрд.т.), подтвержденные накопленные геологические запасы природного газа составили 1,9 млрд.куб.м. Такие успехи газовиков КННК связаны с активными разведоч-

ными работами, проводившимися в рамках прорабатываемого проекта строительства первой протяженной транскитайской магистрали СУАР-Шанхай, а также в Цайдамском, Сычуаньском и Ордосском бассейнах.

Корпорация «Синопек» в 2000г. увеличила свои подтвержденные нефтяные запасы на 53,6 млн.т. и газовые — на 73 млрд.куб.м.

При добыче нефти в 2000г. в 163 млн.т. спрос на эту продукцию был в объеме 230 млн.т. Разрыв между спросом и предложением на нефть на внутреннем рынке был компенсирован за счет **увеличения импорта сырой нефти, объем ввоза которой за 2000г. составил 70,27 млн.т.** на 14,9 млрд.долл.; рост обоих показателей соответственно составил 91,9% и 220%. При этом импорт горюче-смазочных материалов в 2000г. составил 14 млн.т. и сократился по сравнению с 1999г. на 3,7 млн.т.

В целях обеспечения сбалансированности производства и продаж на внутреннем рынке, в К. предложена практика гос. закупок и складирования (гос. стратегических резервов). Гос. закупки и складирование будут осуществляться при снижении мировых цен на нефть, с закрытием при этом скважин с высокой себестоимостью производства внутри страны. Это позволит обеспечить эффективную сохранность не воспроизводимых нефтяных ресурсов внутри страны, так как при подобном подходе разработки скважин будут возобновляться только при высоком уровне мировых цен на нефть. Компенсационные выплаты работникам, не занятым в период закрытия скважин, будут осуществляться за счет выручки от разницы в ценах.

Однако процесс формирования системы гос. резервов потребует значительного времени и средств. Имеющаяся у крупнейших китайских нефтяных компаний система хранилищ обеспечивает резервы для бесперебойного снабжения только на 20 суток. Система же создания гос. резервов должна быть рассчитана на 60 суток. Тем самым при создании подобной системы потребуется построить новую сеть нефтехранилищ. Так, резервуаров средней емкости стоимостью 250 тыс.долл. каждый потребуется построить почти 1500. Из расчета спроса нефти к 2010г. в объеме 300 млн.т. потребуются построить также 10 крупных резервуаров емкостью по 5 млн.т. каждый, стоимость каждого такого резервуара оценивается в 1 млн.долл. Тем самым для **формирования системы гос. стратегических резервов нефти К. потребуются не менее 10 лет.**

В 2000г. в КНР 11 раз осуществлялось упорядочение внутренних цен на нефтепродукты. Так, цена на бензин номер 90 с 2937 юаней (или 355 долл.) за т. в фев. увеличилась до 4160 юаней (или 503 долл.) в окт. и снижена до 3730 юаней (или 451 долл.) в дек. 2000г.; цена на диз. топливо с 2529 юаней (или 305 долл.) за т. в фев. была повышена до 3934 юаней (или 475 долл.) в окт. и снижена до 3504 юаней (или 423 долл.) в дек. 2000г.

Планируется реализовать ряд мер по **повышению доли потребления природного газа в структуре энергоснабжения с 2% до 5%.** При прогнозных запасах природного газа на территории страны в объеме 3,8 трлн.куб.м., из которых 1 трлн.куб.м. возможно вовлечь в разработки, на начало 2001г. разведаны и подтверждены запасы в 155 млрд.куб.м. В конце 2000г. КННК объявила об откры-

тии во Внутр. Монголии крупнейшего месторождения газа в К. «Сулигэ» с запасом газа в 500 млрд.куб.м. С учетом залегающих месторождений позволяет ежедневно добывать 1,2 млрд.куб.м. газа. Специалисты считают, что общие запасы газа по месторождению могут составить 700 млрд.куб.м.

В длит. перспективе импорт нефти будет сохраняться, и уже в 2001г. вновь превысит уровень 2000г. Импорт нефтепродукции составит 15 млн.т. (или 7 млн.т., с учетом экспорта из К.).

Последствия вступления КНР в ВТО. Соглашение между Пекином и Вашингтоном по вопросу об условиях присоединения КНР к ВТО, предусматривает поэтапное снижение К. импортных тарифов на нефть, нефтепродукты и удобрения, ликвидацию нетарифных ограничений и открытие для инокомпаний рынков оптовой и розничной торговли.

Снижение импортных тарифов должно коснуться 2/3 всей номенклатуры полуфабрикатов и готовой продукции нефти и нефтехимии (новый тариф для полуфабрикатов составит 5,5%, для части готовой продукции — 6,5%). При этом на некоторые ключевые виды готовой продукции тарифы будут сохранены в нынешнем виде вплоть до 2008г. Импортный тариф на сырье к 2005г. должен быть снижен до 2%.

С точки зрения сроков ликвидации квотирования, на готовую нефтепродукцию, включая автотопливо, квоты будут отменены в 2004г., мочевины — в 2000г., полиэстерин — в 2001г., полиакрилонитрил и терилен — в 2000 и 2001г., натур. каучук — в 2004г., цианистый натрий — в 2002г., целлюлозу (диацетонкислую) — в 2001г.

Открытие для инобизнеса внутреннего рынка с предоставлением зарубежным компаниям права заниматься оптовой и розничной торговлей должно состояться в следующие сроки: **оптовая торговля сырой нефтью будет разрешена к 2005г.; розничная торговля нефтепродуктами — к 2003г., а оптовая — к 2005г.;** оптовая и розничная торговля удобрениями — к 2005 г; оптовая и розничная торговля ядохимикатами и пленками для парников — к 2003г.

Наиболее принципиальным достижением китайцев в переговорах с американцами стало закрепление в соглашении пункта о сохранении госмонополии (в виде режима специмпортеров) на ввоз в страну сырой нефти, нефтепродуктов и удобрений. Объявлено, что эксклюзивным правом на закупки нефти и нефтепродуктов за рубежом будут обладать, как и сейчас, три ведущие отраслевые корпорации — КННК, «Синопек» и Китайская нефтяная шельфовая компания. Удобрения будут закупаться через «Синохим».

Благодаря сохранению госмонополии на импорт, считают в Пекине, К. сможет удерживать цены на внутреннем рынке на приемлемом уровне и не допустить их резкого «обвала» (**сегодня китайские цены на 6 основных видов нефтепродуктов и большинство видов удобрений выше мировых**). Контроль над ценами позволит государству поддерживать на плаву предприятия нефтедобычи и нефтехимии, которые сегодня еще не готовы к серьезной конкуренции с ведущими мировыми производителями.

Однако большинство экспертов, анализируя возможные последствия уступок американцам в

нефтяной и нефтехим. отрасли, сходятся в том, что плюсы и минусы курса на вхождение в мировой рынок для К. далеко не уравновешены. Так, к плюсам обычно относят более широкое, чем сегодня, открытие для КНР мирового рынка сырья, капиталов и современного оборудования нефтедобычи и переработки, стимулирующее воздействие мировой конкуренции на техперевооружение промышленности и модернизацию управления, и т.п. Реальную отдачу от этого К. почувствует нескоро. Что же касается негативных последствий, то они могут наступить в ближайшее время.

Снижение импортных тарифов, и особенно ликвидация нетарифных барьеров, окажет всестороннее негативное влияние на нефтяную отрасль. Несколько меньше пострадают такие сферы, как нефтеразведка и техподдержка разработки месторождений, поскольку у КННК, «Синопека» и особенно Китайской шельфовой нефтяной компании накоплен богатый опыт кооперации по этим направлениям с инопартнерами.

Гораздо серьезнее будут последствия отказа от гос. регулирования добычи и распределения нефти. Это приведет к массовому импорту более дешевого и качественного сырья из-за рубежа и частичному вытеснению нефти, добываемой в самом К. Особенно реальна такая угроза для КННК, которая сегодня, в условиях отсутствия в КНР свободного рынка, без особого труда реализует внутри страны свыше 20% излишков добываемой сырой нефти (объем добычи КННК в 1999г. составил 106,7 млн.т.). Второй по величине потребитель нефти в стране – корпорация «Синопек» – планирует закупить в 2000г. 68 млн.т., в т.ч. 55 млн.т. за рубежом. Более дешевая импортная нефть, закупаемая в таких объемах (1/3 нац. добычи), будет самым серьезным образом конкурировать с излишками нефти, добываемой КННК, что рано или поздно приведет к пересмотру внутренних цен на нее.

Самый тяжелый удар будет нанесен нефтеперерабатывающей отрасли с ее высокой себестоимостью и бедным ассортиментом готовой продукции. Так, переработка 1 бар. сырой нефти на предприятиях «Синопека» в 1999г. обходилась в 17,5 долл. Не лучше обстоят дела на НПЗ в структуре КННК, большинство которых построены очень давно и технологически плохо приспособлены к конкуренции с инопроизводителями. **После вступления в ВТО убыточность НПЗ и сбытовых компаний КННК резко возрастет**, что грозит банкротством 40-50% всех предприятий.

Под лицом серьезного вызова стоят руководители нефтехима. Они опасаются, что в результате открытия рынка пострадает производство синтетических смол, не обладающее технологиями создания новых конкурентоспособных видов продукции. Острейший кризис перепроизводства ожидает предприятия, производящие синтетические волокна и сырье. Китайская продукция из синтетического каучука с ее однообразной товарной структурой также будет активно вытесняться с внутр. рынка.

В системе КННК, например, через собственную розничную сеть реализуется всего 20% готовой продукции. Открытие китайцами рынка оптовой и розничной торговли приведет к резкому увеличению на нем числа иностр. компаний, обладающих большим опытом и возможностями по орга-

низации современной сети распределения готовой продукции нефтепереработки и нефтехимии.

Вступление в ВТО существенно подорвет нац. производство удобрений. Зарубежные конкуренты имеют преимущества в сырье, оборудовании, технологиях и объемах производства, и, следовательно, производят более дешевую и качественную продукцию. Например, **мочевина китайского производства** обходится сегодня покупателям в 156,6 долл. за т., а импортная, даже после оплаты доставки, импортного тарифа, упаковки и внутренней транспортировки, – всего в 120 долл.

Кроме того, присоединение к ВТО откроет доступ на китайский рынок для более дешевой с/х продукции ам. и западноевропейского производства, и, как следствие, к снижению потребления удобрений.

Многие иностр. нефте- и нефтехимкомпании, не дожидаясь офиц. вступления К. в ВТО и начала выполнения им своих обещаний, уже приступили к созданию заделов для дальнейшего проникновения на китайский рынок. Особую активность проявляют Ю. Корея, Малайзия, Сингапур и др. Таиланд уже объявил о проработке планов поставок готовых нефтепродуктов в приграничную китайскую пров. Юньнань, имея в виду постепенное расширение экспорта на остальные 6 пров. Юж. К.

АЭС

Атомная энергетика. В 2000г. продолжалось **Астроительство четырех новых АЭС** в пров. Чжэцзян, Гуандун и Цзянсу. Для АЭС в Ли-нао (пров. Гуандун) летом 2000г. был построен с франц. участием ядерный реактор мощностью 1 тыс. мвт., начато строительство второго реактора для Тяньваньской АЭС (пров. Цзянсу), которая является крупнейшим объектом эконо. сотрудничества между РФ и КНР.

Учитывая очень малый процент электроэнергетики, вырабатываемой АЭС в общей энергопроизводящей структуре китайской энергетике (чуть более 1%), представители ядерных энергетических групп пров. Гуандун и Чжэцзян вышли с предложением в Госсовет КНР по развертыванию дополнительного строительства объектов атомной энергетики.

Предлагается в пров. Гуандун достроить к ныне действующей Даяваньской АЭС еще два энергоблока мощностью 2 млн.квт., с объемом инвестиций 20 млрд. юаней (2,4 млрд.долл.), и построить новую АЭС «Янцзян» мощностью 6 млн.квт., с предполагаемыми затратами 70 млрд. юаней (8,5 млрд.долл.). В пров. Шаньдун имеются планы построить Хайянскую АЭС мощностью 2 млн. квт. и стоимостью 3 млрд.долл., а в пров. Чжэцзян – Саньмэньскую АЭС мощностью 2 млн. квт.

Зарубежные компании на китайском рынке атомной электроэнергетики. Предусматривается строительство АЭС после 2001г. в пров. Шаньдун, Фуцзянь, Хунань, Цзянси, Сычуань, Хэбэй и Хайнань. Ожидается, что поэтапный ввод новых мощностей позволит увеличить к 2010г. долю вырабатываемой на АЭС электроэнергии с 1% до 3%, а к 2020г. довести ее до 5%. Правительство ставит одним из обязат. условий сделок создание в КНР СП и **трансфер современных технологий.** Эта политика позволит довести к 2010г. уровень изготавливаемого на совместных заводах оборудования для АЭС до 80%.

Франция поставила оборудование для I очереди АЭС «Даявань» (2 реактора по 900 мвт), получила контракты на II очередь (2 реактора по 1000 мвт), а также для новой АЭС «Линао» (2 реактора по 900 мвт). Канада ведет строительство III очереди АЭС «Циньшань» (2 реактора по 600 мвт), **Россия** заключила контракт на поставку оборудования для I очереди АЭС «Ляньюньган» (2 реактора по 1000 мвт) и имеет перспективы в отношении II и III очередей. Компания «Вестингауз» пока не имеет собственного проекта АЭС в КНР, но решается вопрос об ее участии в строительстве АЭС в пров. Фуцзянь или Шаньдун.

«Вестингауз», отстающий от своих соперников в области поставок оборудования, сделал ставку на завоевание позиций в разворачивающемся в Шанхае новом комплексе атоммаша и в долгосрочном плане имеет более предпочтительные, чем у конкурентов, возможности.

«Вестингауз» создал в Шанхае четыре СП по производству энергооборудования и ведет сотрудничество с Шанхайским НИИ ядерных технологий (Shanghai Nuclear Engineering Research and Design Institute). В апр. 1999г. «Вестингауз» подписал с ин-том соглашение о передаче технологии производства реактора CAP-600, являющегося аналогом ам. модели AP-600. В ходе переговоров об участии в строительстве АЭС было заявлено, что на первом этапе около 40% оборудования будет изготовлено на СП в Шанхае, а к 2010г. этот уровень увеличится до 80-90%. В подтверждение реальности этих планов представитель ам. компании подчеркнул, что на СП уже освоены ам. технологии по производству турбин для АЭС мощностью 600 и 1000 мвт., а также некоторое другое оборудование, используемое на электростанциях.

«Фраматом» также придерживается тактики тесного сотрудничества с китайскими организациями. В 1991г. французы подписали соглашение о строительстве вг. Ибинь завода по производству топливных элементов для АЭС «Даявань» (пров. Гуандун), который вступил в строй в 1994г. В 1992г. в соответствии с двусторонними соглашениями передачи для II очереди АЭС «Циньпань» (пров. Чжэцзян) 85 компьютерных кодов, 110 тыс. страниц техдокументации и 7 тыс. чертежей для проектирования т.н. ядерного о-ва. В окт. 1995г. вместе с заключением контракта на строительство АЭС «Линао» французы одновременно подписали с Китайской компанией ядерной энергетики пров. Гуандун «Всеобъемлющее соглашение о трансфере технологий», открывающее широкий доступ к франц. разработкам, в т.ч. к «ноу-хау» современного энергоблока модели № 4 мощностью 1500 мвт. В общей сложности в производственной сфере французы ведут сотрудничество с 15 китайскими заводами.

Канада в целях укрепления своих позиций на китайском рынке приняла решение о создании в Шанхае в 1997г. центра подготовки инженеров и менеджеров высшего уровня для Шанхайского комплекса атоммаша. С марта 1998г. по апр. 1999г. канадский центр организовал 13 семинаров по системам ректора CANDU-6, который будет установлен на III очереди АЭС «Циньшань». Основными слушателями явились сотрудники шанхайских НИИ и предприятий, а посещаемость занятий составила 3 тыс. человеко-часов. В процессе строительства III очереди АЭС «Циньшань» пред-

приятия в Шанхае и пров. Цзянсу и Чжэцзян освоят 25% канадских технологий.

Зарубежные компании на электроэнергетическом рынке КНР стремятся приобрести позиции на трех уровнях: достижение межправсоглашений, создание СП и размещение технологий на ключевых в китайской отрасли предприятиях, а также лоббирование местных руководителей, получивших право решающего голоса при выборе партнеров по проектам. Компания «Дженерал Электрик» использовала визит президента США в КНР для подписания в 1998г. десяти меморандумов о взаимопонимании и протоколов о намерениях с Пекином, Шанхаем, пров. Ляонин, Шаньси, Шэньси, Фуцзянь, Хайнань. Условиями этих документов предусматривается заключение рамочных соглашений и увязка вопросов трансфера технологий с поставками оборудования.

Модернизация малой гидроэнергетики. Суммарная мощность малых ГЭС превышает 20 тыс. мвт, т.е. составляет около 30% общей мощности энергетических объектов.

Особенно велика роль малых ГЭС (мощностью до 50 мвт) в обеспечении электроэнергией сельских р-нов КНР. **45 тыс. малых ГЭС** вырабатывают 70 млрд. квт/ч для 300 млн. сельских жителей.

В 1997г. введено в эксплуатацию 1058 малых ГЭС мощностью 1782 мвт., на строительство которых было израсходовано 1,7 млрд.долл. (инокапвложения составили менее 5%). В К. планируют расширение сферы обслуживания **малой гидроэнергетики** с 300 до 782 уездов. **В ближайшие 3 года в ее развитие будет инвестировано 16,5 млрд.долл.** Значит, доля этих средств предназначается для модернизации действующих объектов.

Большую часть китайской малой гидроэнергетики составляют гидрокомплексы комбинированного типа (могут параллельно работать как электростанции и ирригационные сооружения), построенные **по советским технологиям 40-50гг.** Их наиболее распространенными недостатками являются повышенная температура рабочих узлов, несовершенная система вентиляции, изолирующих конструкций и т.д. Замена и модернизация упомянутых компонентов позволит увеличить производство электроэнергии на 10%. Установка новых турбинных роторов, изготовленных с применением современных антикоррозийных и антифрикционных материалов, поднимает КПД ГЭС на 20%, при очень быстрой (около 1г.) окупаемости затрат. Большинство объектов нуждается также в оснащении новыми автоматизированными системами контроля и управления. С целью предотвращения значит. потерь в сетях электропередачи, предполагается внедрение энергосберегающих технологий с заменой или усовершенствованием трансформаторных систем.

Выполнению намеченных программ призван способствовать созданный в г.Ханчжоу (пров. Чжэцзян, Вост. К.) при участии правительства КНР, ЮНИДО и ПРООН Межд. центр малых ГЭС. Основными направлениями его деятельности являются содействие регионам К. и других стран в разработке планов развития малой гидроэнергетики, налаживание межд. сотрудничества в этой области, выработка предложений и рекомендаций по привлечению иноинвестиций и технологий и т.д. По уставу этой организации, в ее штат могут входить высококвалифицир. иноэксперты, оплачиваемые направляющей стороной.

Одним из главных факторов, способствующих подключению росорганизаций к реализации китайских программ является необходимость для многих малых ГЭС, построенных по советским проектам, соблюдения технологической преемственности при их модернизации.

О перспективах развития возобновляемой энергетики. В начале 1999г. в К. разработана программа развития новых и возобновляемых источников энергии (НВИЭ) на период до 2010г. Программа построена с учетом насущных задач по обеспечению относительно дешевой электроэнергией прежде всего удаленных и труднодоступных р-нов страны, потребности которых оцениваются примерно в 300 млн.т. стандартного угольного эквивалента (суэ).

На первом этапе (до 2001г.) предусматривалось проведение НИОКР с целью приблизить уровень китайских технологий в этой области к нынешнему среднемировому. Их освоение должно обеспечить увеличение энергоотдачи НВИЭ до 298 млн.т. суэ. К 2010г. намечено осуществить широкомасштабное внедрение новых энергетических технологий, а также создать современную производственную базу для серийного выпуска необходимого оборудования. Ожидается, что принимаемые меры позволят за этот период довести энергоотдачу НВИЭ до 390 млн.т. суэ.

Из-за значит. отставания в области НВИЭ от мирового уровня в К. в обозримой перспективе по-прежнему большое внимание будет уделяться древесине, относимой в КНР к разряду возобновляемых источников энергии. Планируется **культивирование новых «быстрорастущих топливных» пород деревьев.** Лесопосадки «топливной» древесины к 2010г. должны занять 13,4 млн. га и обеспечить около 154 млн.т. суэ. Параллельно будет вестись разработка новых, более эффективных технологий сжигания древесины, массовое внедрение которых позволит ежегодно экономить до 50 млн.т. суэ.

Программой намечено широкое применение спец. небольших генераторов для установки на малых и мелководных реках, суммарная энергоотдача которых составят 31,3 и 49,9 млн.т. суэ в 2001 и 2010 гг. соответственно.

Традиционно используемые в К. технологии выработки энергии биомасс в ближайшие годы должны быть существенно модернизированы. Внедрение создаваемого на их основе оборудования позволит, по расчетам, увеличить объем производимой электроэнергии с 2,5 млн.т. в 2001г. до 17 млн.т. суэ в 2010г.

Усилия по расширению использования солнечных источников энергии будут сосредоточены главным образом на разработке и внедрении технологий производства высокоэффективных солнечных батарей (**в КНР эксплуатируется 11 млн.кв.м. солнечных панелей**), а также в строительстве оптико-оптимальных электрогенераторов. Вырабатываемые этими источниками объемы энергии возрастут к 2010г. с 1,23 до 4,67 млн.т. суэ.

В К. действует 160 тыс. малых ветряных установок общей мощностью 50 тыс.квт. Предполагается сконцентрироваться на создании крупногабаритных ветряных двигателей, разработке и освоении выпуска ветряных генераторов мощностью свыше 2 тыс.квт.

Первая в К. электростанция, использующая энергию морских волн (стоимостью 1,2 млн.долл.)

должна быть построена в 2000г. в р-не о-вов Чжоушань в Вост.-Китайском море в рамках совместного проекта с рядом компаний и научных центров стран зап. Европы. Ученые Эдинбургского ун-та и Харбинского политех. ун-та работают над конструированием генератора для этой станции мощностью 150-200 квт.

Программой предусматривается увеличение объемов утилизации т.н. «болотного газа», поставки которого должны быть доведены к 2010г. до 400 млн.куб.м., что эквивалентно 3,15 млн.т. суэ.

Сооружение термальных электростанций предполагается продолжить в Тибете и ряде других р-нов КНР. Их энергоотдачу в 2001-10гг. планируется повысить вдвое – до 3,14 млн.т. суэ.

Анализируя китайскую программу развития НВИЭ, эксперты указывают на отсутствие у КНР ключевых технологических компонентов в данных областях энергетики. К. не сможет в ближайшие годы самостоятельно начать массовое производство соответствующего оборудования мирового уровня и по этой причине будет стремиться к налаживанию сотрудничества в т.ч. и с **Россией**. Этому, в частности, должна была способствовать межд. выставка по НВИЭ и энергосберегающим технологиям, которая прошла в Шанхае в апр. 2000г.

Электроэнергетика-2000

Гос. электроэнергетическая компания (ГЭК) КНР. В 2000г. в К. было произведено 1,35 трлн. квтч. электроэнергии (рост по сравнению с 1999г. на 9,5%), из которой было потреблено более 1,32 трлн. квтч. (рост по сравнению с 1999г. на 9,7%). К концу 2000г. всекитайская установленная электроэнергетическая мощность составляла 316 млн. квт.

В 2000г. на предприятиях, входящих в систему ГЭК, было выработано 677 млрд. квтч. электроэнергии (больше, чем в 1999г., на 8,5%).

Объем продаж предприятиями ГЭК электроэнергии потребителям достиг 345 млрд. юаней (рост по сравнению с 1999г. на 15,6%), из которых чистая прибыль составила 9,2 млрд. юаней (увеличение на 530 млн. юаней по сравнению с 1999г.). Общая стоимость основных производственных фондов ГЭК равнялась к концу 2000г. 1,26 трлн. юаней (реальный рост на 14,8%).

Инвестиции в основные фонды ГЭК в 2000г. превысили 169,4 млрд. юаней, из которых на строительство инфраструктурных и крупных объектов было истрачено 73,7 млрд. юаней, на программу «замены малых мощностей большими» – 3,5 млрд. юаней, на строительство малых инфраструктурных объектов – 6,4 млрд. юаней, на обновление городских энергосетей – 29 млрд. юаней, модернизацию сельских энергосетей – 56,8 млрд. юаней.

В 2000г. в системе ГЭК были введены в строй объекты мощностью 11,1 млн.квт., 502 км. ЛЭП с рабочим напряжением 330 кв. и мощностью установленных трансформаторов 12,4 млн. квт.

В 2000г. ГЭК продолжала осуществлять масштабный проект переброски электроэнергии из западных в восточные районы К., в рамках которого были начаты работы по расширению трех гидроэнергетических объектов и прокладке 500 кв. ЛЭП в пров. Юннань. Были завершены подготовительные работы для проведения межд. тендеров по ГЭС в зап. пров. – Лунтань, Сяован, Гунбося.

Важное значение в работе ГЭК в 2000г. занимало строительство энергосетей. Инвестиции в эту сферу деятельности составили 115,6 млрд. юаней или 68,2% от всех инвестиций корпорации в основные фонды. В 2000г. начато было строительство 241 гор. энергосети, из которых 33 находятся на этапе завершения, 13 уже сданы в эксплуатацию. В 1834 уездах проводились работы по модернизации сельских энергосетей, в 1000 из которых они фактически завершены.

В 2000г. продолжалась работа по поэтапному созданию всекитайской единой энергосистемы. В рамках проекта «Три ущелья» была пущена в строй 594 км. ЛЭП с установленной трансформаторной мощностью 750 тыс. квт. Начато строительство новой 735 км. ЛЭП с установленной трансформаторной мощностью 2,2 млн. квт. Создание единой энергосистемы Сев.-Вост. и Сев. К. практически завершено, работа над созданием энергосистем «Вост. Китай-пров.Фуцзянь», «Сев. и Центр. К.», «Центр. и Сев.-Зап. К.», «Сев.-Зап. К. и пров. Сычуань», «Пров. Шаньдун и Сев. К.» активно продолжается.

В 2000г. из Южнокитайской энергосистемы в пров. Гуандун было передано 7,2 млрд. квтч. электроэнергии, из Внутренней Монголии в Пекин было транспортировано 6,9 млрд. квтч. электроэнергии и т.д.

ГЭК закончила подготовительную работу по разукрупнению провинциальных и региональных электроэнергетических и промбюро в 8 китайских провинциях. Успешно продвигался эксперимент в 6 провинциях по разделению энергопроизводящих и распределительных предприятий по выработке механизма установления конкурентоспособной цены на отпускных терминалах электростанций.

В 2001г. перед ГЭК были поставлены следующие задачи. Объемы продаваемой электроэнергии должны возрасти до 935 млрд. квтч. инвестиций в основные фонды — до 184,8 млрд. юаней, чистая прибыль должна сохраниться на уровне 9,2 млрд. юаней. Компания не должна допускать перебоев с поставкой электроэнергии, которые имели место в 2000г. Планируется наращивать переборку электроэнергии в те регионы, где испытывается ее серьезный недостаток, и повышать надежность и качество поставок электроэнергии потребителям.

Угольная промышленность. В 2000г. в К. было добыто 950 млн.т. угля, что превысило запланированные показатели на 80 млн.т.

К. в 2000г. экспортировал 45 млн.т. угля, что стало выполнением задачи по снижению давления излишков произведенной продукции внутри страны и расширению присутствия китайских поставщиков угля на внешних рынках.

Предпринимались активные попытки вывести угольную отрасль из убыточного состояния, в т.ч. путем сокращения производства добываемого угля, выработки рационального ценообразования на указанный вид топлива, закрытия небольших и малорентабельных шахт, а также за счет оптимизации структуры размещения угледобывающих предприятий.

Однако, несмотря на все вышеперечисленные меры, отрасли вновь не удалось преодолеть черту убыточности.

Специфика структуры производства первичных энергоресурсов состоит в абсолютном преоб-

ладании угля, доля которого превышает 75%. По объемам добычи угля КНР занимает первое место в мире, однако в углепроме накопилось множество проблем, в т.ч. низкий технологический уровень угледобычи, избыточное число занятых, несовершенная система управления отраслью, структурная диспропорция производства, значит. доля которого приходится на мелкие нерентабельные шахты. Имеют место неоправданно высокая себестоимость угледобычи, низкий коэффициент отдачи пластов, повышенная аварийность и сильное загрязнение окружающей среды. Большинство запасов угля сосредоточено вдали от основных потребителей на востоке страны.

В 1996г. производство угля возросло на 6,3%, что позволило китайскому правительству в 1997г. несколько сократить производство угля (до 1,3 млрд.т. по сравнению с 1,3 млрд.т. в 1996г.) за счет ликвидации 14,7 тыс. низкоэффективных мелких шахт и, тем не менее, обеспечить потребности промышленности на 100%. Был предпринят ряд мер по урегулированию структуры потребления угля (увеличение доли потребления для производства электроэнергии), а также по решению проблем его транспортировки. Правительству удалось улучшить ситуацию с поставками угля и снизить темпы роста цен (в 1997г. в цену на уголь для нужд электроэнергетики по плановым поставкам закладывалось увеличение, по сравнению с 1996г., в среднем на 12 юаней за т., а на 1998г. — в среднем на 5 юаней за т., по сравнению с фактической ценой угля в окт. 1997г.).

В соответствии с заданием на 9 пятилетку, добыча угля в 2000г. должна составить 1,4 млрд.т., причем планируется довести объем экспорта до 50 млн.т. в 2000г. Поставлена задача увеличить добычу угля при наименьших затратах, что предполагает значит. повышение эффективности освоения угольных месторождений. Предусматривается преимущественное развитие крупных действующих угольных баз и строительство новых современных высокомеханизированных угледобывающих предприятий. В первую очередь будут осваиваться месторождения с крупными разведанными запасами и удобными условиями для транспортировки. Строительство новых угольных баз будет сосредоточено в пров. Шаньси, Авт. р-не Внутр. Монголия (АРВМ), а также в пров. Шаньдун, Ляонин и Гуйчжоу. В целом доля угля в структуре производства и потребления энергоресурсов будет сокращаться.

Энергетика-1999

Планами 9 пятилетки (1995-2000гг.) в отрасль предусматривалось инвестировать 100 млрд.долл (за счет госкредитования, целевого использования части доходов от продажи электроэнергии, а также иноинвестиций, доля которых составляет 20%).

Интенсивный рост энергетики связывается с увеличением потребления новых источников энергии — нефти, природного газ, гидро- и атомной энергии. Между тем их доля в структуре производства энергоресурсов пока невелика.

При планируемом на 9 пятилетку ежегодном росте промпроизводства на 8%, потребление углеводородов должно возрастать на 4%, в то время как объем производства нефти в стране будет увеличиваться в среднем на 1,3%. К 2010г. доля нефти

в структуре производства энергоресурсов снизится до 13,2% (в 1997г. — 17,1%), а в структуре потребления повысится до 19,4% и более (в 1997г. — 17,5%). **В 1997г. в К. добыто 163 млн.т. сырой нефти.** В 2000г. потребности в нефти составят 195 млн. т, а в 2010 — 265 млн.т.

Общие запасы нефти в КНР составляют 94 млрд.т., извлекаемые — 14 млрд.т., разведанные — менее 5,3 млрд.т. (2,5% мировых разведанных запасов), причем темпы разведки остаются неудовлетворительными. Китайские специалисты выделяют четыре нефтеносные зоны: вост., зап., центр. и зона континентального шельфа.

Вост. зона (600 тыс.кв.км.) является ныне главной базой производства нефти, на которую приходится около 75% добываемой в стране нефти (в т.ч. на Дацинском месторождении — 56 млн.т., на Шэнли — 29,1 млн.т.). Большинство вост. месторождений находятся на стадии завершения разработки, однако применение новых технологий позволит сохранить здесь нынешний уровень производства нефти (120 млн.т.) до 2010г.

В зап. зоне (пл. 1 млн.кв.км.) с середины 70гг. разрабатываются главным образом перспективные участки в Цайдаме (пров. Цинхай) и Синьцзян-Уйгурском автономном р-не (СУАР). В 1997г. в этом р-не добыто 21 млн.т. нефти (15% добычи по стране). Освоение отдаленных и труднодоступных месторождений в СУАР требует значит. капвложений не только непосредственно в обустройство месторождений, но и в строительство коммуникаций в крайне тяжелых прир. условиях. В центр. зоне объемы добычи нефти незначительны.

Активно разрабатываются месторождения континентального шельфа. Наиболее перспективными считаются Южно-Китайское море и Бохайский залив. В 1997г. в зоне континент. шельфа добыто 16,2 млн.т. нефти и 4 млрд.куб.м. природного газа. К 2005г. предполагается добывать ежегодно 10 млн.т. нефти в Бохайском заливе, столько же в вост. части Южно-Китайского моря и 10 млрд.куб.м. природного газа в зап. части Южно-Китайского моря.

Резкое снижение мировых цен на нефть при сохранении прежнего уровня внутр. цен на китайском рынке привело к массивному импорту в КНР нефти и нефтепродуктов, а также их контрабанде в значит. объемах. Несмотря на жесткие протекционистские меры, приведение внутренних цен в соответствие с мировыми, китайские нефтедобывающие компании понесли значит. убытки и вынуждены были сократить производство нефти.

Доля природного газа в КНР в структуре потребления энергоресурсов составляет менее 2%. Общие запасы природного газа — 38 трлн.куб.м., извлекаемые — 10 трлн.куб.м., разведанные — 1,4 трлн.куб.м., при этом разведанные запасы увеличиваются ежегодно лишь на 3%. Основными газодобывающими р-нами К. являются пров. Сычуань с объемом подтвержденных запасов 350 млрд.куб.м. (в 1997г. добыто 7,5 млрд.куб.м.), Ордосский бассейн, охватывающий часть пров. Шэньси, Ганьсу, Нинся-Хуэйского авт. р-на и авт. р-на Внутр. Монголия с подтвержденными запасами — 300 млрд.куб.м., с перспективой увеличения до 1 трлн.куб.м., и Синьцзян-Уйгурский авт. р-н с подтвержденными запасами 187

млрд.куб.м. **Всего в КНР в 1997г. добыто 22 млрд. куб.м. природного газа.** Широкое использование газа сдерживается слабым развитием инфраструктуры отрасли.

С 2000г. К. сможет ежегодно добывать 25-30 млрд.куб.м. газа, а к 2010г. — 60-80 млрд.куб.м. газа, что позволит ослабить дефицит нефти, улучшить экологическую обстановку в крупных и средних городах. Расширение использования природного газа увеличит к 2010г. потребности КНР в этом виде углеводородного сырья до 100 и более млрд.куб.м., доведя долю природного газа в структуре потребления энергоресурсов до 5-8% в начале века. Недостающие объемы природного газа будут импортироваться.

Обеспечение растущих потребностей в углеводородах все чаще связывают с расширением импорта. С 1993г. К. является крупным нетто-импортером нефти. В 1995г. импорт нефти и нефтепродуктов составил 16 млн.т., в 1996г. — 22,6 млн.т., а в 1997г. — 34 млн.т. **К 2000г. К. придется ввозить около 50 млн.т. нефти ежегодно** (около 25% потребления), а к 2010г. 38% потребляемой К. нефти будет импортироваться.

По объему производимой электроэнергии (250 млн.квт.) и мощности энергоустановок (1135 млрд.квтч.) КНР вышла на второе место в мире, уступая лишь США. **К. занимает первое место в мире по запасам гидроэнергетических ресурсов — 680 млн.квт.,** из которых 378 млн.квт. подлежат использованию и приблизительно 52 млн.квт. освоено (13,7% подлежащих использованию ресурсов, в промразвитых странах — 50-90%). Наибольшими ресурсами гидроэлектроэнергии обладают р.Янцзы (268 млн.квт., в т.ч. 197 млн.квт. подлежит использованию) и протекающая по Тибету Цанпо (Брахмапутра) (30 млн. квт.). 93,2% всех запасов гидроресурсов приходится на долю Сев.-Зап., Юго-Зап. и Юж. К. Топографические и географические условия для освоения многих рек достаточно благоприятны (большое количество ущелий, значит. перепад уровней на небольших участках и т.д.), что позволяет строить ГЭС при сравнительно небольших капвложениях. В то же время удаленность гидроресурсов от потребителей значительно затрудняет их освоение. Поэтому **более 3/4 выработки всей электроэнергии в К. по-прежнему приходится на долю работающих на угле ТЭС.** Задача увеличения доли ГЭС рассматривается правительством в качестве приоритетной.

Другой важнейшей задачей является относительное увеличение агрегатов большой единичной мощности. К 1997г. совокупная мощность агрегатов до 100 тыс.квт. составила 75,7 млн.квт. (42,3% всех ТЭС), в т.ч. выработавших свой ресурс агрегатов среднего и низкого давления — 36 млн.квт. Такие электростанции в значит. степени смягчают дефицит электроэнергии в глубинке, однако их использование в крупных центрах потребления энергии чрезвычайно неэффективно. Вследствие большого количества малых агрегатов, в КНР для производства 1 квтч. электроэнергии потребляется в среднем на 90-100 гр. угля больше, чем в промразвитых странах. Действующая с 1995г. инструкция предусматривает, что в 9 пятилетке единичная мощность вновь установленных агрегатов должна превышать 100 тыс. квт. В ближайшие 3 года К. закроет сотни мелких ТЭС совокупной мощностью 10,8 млн.квт.

С 1988г., в КНР ежегодно вводятся в строй средние и крупные энергоблоки общей мощностью 10-12 млн.квт. В 1997г. 59% всей электроэнергии было произведено на агрегатах мощностью свыше 100 тыс.квт. Китайская промышленность обладает технологиями для производства энергоблоков макс. единичной мощностью 600 тыс.квт., однако уровень их надежности недостаточно высок. **Наиболее надежными из крупных агрегатов по-прежнему являются агрегаты мощностью 100 тыс.квт.** (уровень надежности – 86%). В 1997г. из-за проблем с качеством оборудования китайского производства не были введены в строй мощности объемом 2,97 млн.квт., **значит. часть крупного энергооборудования поставляется из-за рубежа.**

Наряду с гидроэнергетикой предполагается расширить использование атомной энергии. **К 2010г. мощность АЭС планируется довести до 20 млн.квт. (1997г. – 2,1 млн.квт.).** К 2003-04 гг. в К. будут введены в строй восемь энергоблоков на четырех новых АЭС совокупной мощностью 6,6 млн.квт., в т.ч. 2 энергоблока по 700 мвт. будут сооружены при участии Канады, 2 по 985 мвт. – при участии Франции, и 2 по 1000 мвт. – при участии России. В перспективе приморские провинции (Гуандун, Фуцзянь, Цзянсу), которые не имеют угольных и нефтегазовых ресурсов, будут удовлетворять свои потребности в электроэнергии в основном за счет атомной энергетики. Пров. Чжэцзян, Цзянси и Шаньдун также видят решение своих проблем в строительстве АЭС. **К середине 21 века долю АЭС в электроэнергетике КНР предполагается довести до 30%.**

Предполагается, что к 2010г. 30% электроэнергии будет производиться на ГЭС и 5% электроэнергии – на АЭС. К 2000г. К. сможет производить 1350-1400 млрд.квтч. электроэнергии, увеличить мощность энергоустановок до 280-290 млн.квт.

Одна из проблем – удаленность энергетических ресурсов от основных потребителей в вост. части страны. Ее решение руководство КНР видит в постепенном замещении транспортировки энергоресурсов передачей электроэнергии. В этих целях в 9 пятилетке предполагается повысить относительную долю электростанций на угольных разрезах до примерно 40% от общего числа ТЭС. Ускоренными темпами развивается строительство линий электропередач. К 2000г. протяженность ЛЭП напряжением свыше 220 квт. составит 171 тыс.км., в т.ч. 220 квт. – 134 тыс.км., 330 квт. – 9353 км., 500 квт. – 27 тыс.км. Общая мощность установок 220-500 киловольтных подстанций составит 398 тыс.мвт., уровень потерь электроэнергии на линиях должен снизиться до 7,8%.

Планируется осуществлять поставки электроэнергии из зап. части АРВМ в Пекин, из вост. части АРВМ – в Сев.-Вост. К., с севера пров. Шаньси – в г. Тяньцзинь, с юго-востока пров. Шаньси – в пров. Цзянсу и Шаньдун, из пров. Гуанси, Гуйчжоу и Юньнань – в пров. Гуандун и от ГЭС «Три ущелья» – в Вост., Центр. К. и пров. Сычуань.

Столь масштабные задачи предполагается решить путем создания к 2020г. единой транснац. энергосети. После недавнего объединения сетей Центр. и Вост. К., на очереди – объединение Сев.-Вост. и Сев. энергосетей после ввода в строй ТЭС «Суйчжун». После завершения строительства ГЭС «Три ущелья» произойдет слияние Центр. энерго-

системы с Вост. и Сев.: от ГЭС «Три ущелья» будет построено 15 ЛЭП. В КНР имеется 6 региональных (Сев.-Вост., Сев., Вост., Центр., Сев.-Зап., Юж.) и 6 провинц. (пров. Шаньдун, Фуцзянь, Сычуань, Хайнань, Синьцзян-Уйгурский и Тибетский авт. р-ны) энергосетей.

Несмотря на энергодефицит, в результате мер правительства, в сфере энергетики формируется «рынок потребителя», который характеризуется высоким уровнем конкуренции инопоставщиков энергоресурсов и энергооборудования.

90% сырой нефти **импортируется из стран Бл. Востока**, которые, стремясь гарантировать свое долговременное присутствие на емком китайском рынке, инвестируют средства в строительство НПЗ, технологически ориентированных на определенный тип нефти. В К. проводится работа по привлечению мощных инокомпаний в качестве операторов для разработки нефтегазовых месторождений внутри страны. До сих пор окончательно не определено соотношение сжиженного (СПГ) и трубопроводного природного газа в его будущем импорте, что также способствует усилению конкуренции между потенциальными поставщиками. Возможность же поставки СПГ на приемный терминал в пров. Гуандун, решение о строительстве которого в период 10 пятилетки (2000-05 гг.) было принято правительством, будет, наверняка, обусловлена участием в инвестициях в этот объект.

Аналогичная ситуация складывается в сфере электроэнергетики. Многочисленные межд. тендеры выигрывают не столько компании, предложившие наиболее выгодные коммерческие условия поставки оборудования, сколько компании, уже инвестировавшие значит. средства в создание СП и способные обеспечить выгодное кредитование проекта. Расширяется строительство в К. инопредприятиями энергообъектов «под ключ» на условиях BOT (build, operate, transfer), предполагающих эксплуатацию объекта инвестором (15-20 лет и более) с последующей передачей правительству КНР.

Чермет

Выплавка стали в 2000г. Составила 131,4 млн.т. (выше уровня 1999г. на 11,2%), в т.ч. стального проката – 128,5 млн.т. (+3,4%). На долю мартеновской стали приходится 8,4%, конвертерной – 74%, электролитической – 17,6% всего объема производства.

В 2000г. наиболее высокими темпами увеличилось производство электротех. стали (+44,5%), сортовой стали крупных профилей (+43,1%), ленточной стали (+39,7%), стальных сварных труб (+37,3%).

В 2000г. имело место существенное увеличение экспорта стальной продукции, в т.ч. объем экспорта металлических заготовок превысил 4 млн.т. и увеличился в 2,28 раза, экспорт стального проката составил 6,5 млн.т. (+99%), экспорт листового стального проката возрос до 4 млн.т. (+37,1%), угловой стали – 0,4 млн.т. (+41,1%). Экспорт же стали электротех. уменьшился на 50% и составил 0,5 млн.т.

Объем импорта металлопродукции составил 23,7 млн.т. (прирост на 18,5% от уровня 1999г. в 20 млн.т.). При этом импорт листового стального проката составил 15,5 млн.т. или увеличился на

4,3%. В результате нетто-импорт стального проката с уровня 11,18 млн.т. в 1999г. незначительно возрос и составил 11,5 млн.т. (+2,8%).

Предложение черных металлов (внутр. производство + чистый импорт), по итогам 2000г., составило 154,7 млн.т., в то время как объем его потребления был 139 млн.т., т.е. дисбаланс между спросом и предложением (15,7 млн.т.) стального проката в 2000г. остался на уровне 1999г. (15 млн.т.). В результате внутр. цены на основные виды черных металлов увеличились незначительно – в среднем на 2,1%. Исключением являются цены на металлопродукцию с высокой добавленной стоимостью, рост которых превысил уровень 10%.

Высокая амплитуда роста внутр. цен на горячекатаный (с 396 до 437 долл. за т.) и холоднокатаный прокат (с 465 до 510 долл. за т.) способствовала опережающему увеличению их объемов производства внутри страны – при том, что импортные цены на горячекатаный (231 долл. за т.) и холоднокатаный прокат (356 долл. за т.), сохраняясь на существенно более низком уровне по сравнению с внутр. ценами, стимулировали рост закупок по импорту. В результате на складах крупнейших металлургических заводов скопились значит. объемы нереализованного горячекатаного и холоднокатаного листового проката.

Наиболее высокий уровень цен сохраняется на металлы с высокой добавленной стоимостью, в первую очередь на холоднокатаную электротех. сталь – 694 долл. за т.

Хотя в 2000г. металлургические предприятия сумели нарастить экспорт своей продукции, главным образом проката (+93%), однако нехватка высококачественной легированной стали собственного производства предопределила импорт тонколистового проката сверх запланированных объемов: так, из расчета на год, импорт тонколистового проката планировалось ограничить в пределах 10 млн.т., однако ввезено было 18,9 млн.т. (в основном холоднокатаный, оцинкованный, луженый листовой прокат, электротех. сталь).

Планы увеличения производства металлопродукции в стране на ближайшие 5 лет предполагают наращивание мощностей по выпуску тонколистового проката, на который приходится 70% китайского импорта металлопродукции. Планируется, что к 2005г., в результате ввода в эксплуатацию новых мощностей и реконструкции имеющихся, объем производства горячекатаного листового проката будет доведен до 40 млн.т. в год (в стране производится 19,1 млн.т.), что обеспечит внутр. потребности на 95%; одновременно производство холоднокатаного тонколистового проката увеличится до 19 млн.т. (с 5,2 млн.т. в 2000г.) и внутр. потребности будут обеспечены на 90%. Особый акцент будет сделан на увеличение производственных мощностей по выпуску холоднокатаного проката с оцинкованным покрытием – объемы производства будут доведены до 1,05 млн.т. (с 630 тыс.т. в 2000г.), что практически на 100% обеспечит внутр. потребности; мощности по производству наиболее дефицитной на внутр. рынке холоднокатаной электротех. стали будут увеличены до 1,25 млн.т., однако внутр. спрос будет удовлетворен только на 45%. **Уровень самообеспеченности металлопродукцией собственного производства планируется довести до 95%.**

В 2000г. наиболее высокими темпами увеличивалось производство электротех. стали (+44,5%), сортовой стали крупных профилей (+43,1%), ленточной стали (+39,7%), стальных сварных труб (+37,3%).

При высоком уровне себестоимости собственного производства металлопродукции и спаде спроса на металл-прокат на мировом рынке, экспорт из К. металлопродукции будет уменьшаться, в результате чего на внутреннем рынке прогнозируется ситуация существенного превышения предложения над спросом. С учетом подтвержденного спроса на металлопродукцию в 110 млн.т. и прогнозируемого увеличения производства металлопродукции до 135 млн.т. (+6,3%), превышение предложения над спросом составит 25 млн.т. При этом объем экспорта металлопродукции останется на уровне 5,3 млн.т., а **импорт высококачественных сортов легированной стали увеличится на 17,6%** и достигнет 18 млн.т.

В 2001г. непосредственное влияние на динамику рынка металлов будут оказывать: начало строительства новых **ж/д линий** (за 10 пятилетку будет построено **8920 км.**), на что в 2001–05гг. будет инвестировано 245 млрд. юаней; дальнейшее **развитие автопрома.**

Наиболее перспективными позициями для сбыта на китайском рынке для рос. экспортеров являются заготовка, металлолом, горяче- и холоднокатаный лист в рулонах, катанка, арматура, конструкционные и спец. стали.

Баошаньский меткомбинат. В конце 2000г. власти подвели итоги 3-летней программы реформирования предприятий гос. сектора. Одним из примеров успешного проведения реформы гос. предприятий в Шанхае является Баошаньский меткомбинат (БМК), важным шагом которого на пути преобразования явилось акционирование.

БМК является одним из первых производителей стали в КНР по объемам производства, качеству фондов, используемому оборудованию и технологии, рентабельности, а также занимает лидирующие позиции на рынках К. и азиатских стран. Годовой объем производства стали в КНР в течение последних четырех лет превышает 100 млн.т. Однако несмотря на значит. объемы выпуска, с начала 1990гг. в сталелитейной промышленности не наблюдается роста качества выпускаемой продукции. С одной стороны, предложение стали в К. значительно превышает спрос, с другой – страна вынуждена импортировать более 10 млн.т. стали в год ввиду недостатка высококачественных сортов. Все это говорит о том, что на мировом рынке КНР сегодня является крупным, но не очень важным производителем.

Высококачественная продукция БМК будет способствовать сокращению разрыва между КНР и другими, более развитыми странами. Так, БМК в течение последних пяти лет уделял большое внимание научным исследованиям в области технологии производства. БМК поставила перед собой цель заимствовать все передовое у других стран, с тем, чтобы в течение ближайших 5-6 лет стать одним из первых производителей стали в мире. Спрос на сталепродукты в странах Азии растет, и БМК превратился в важного игрока на азиатском и китайском рынках.

Основные фонды компании включают в себя производственные комплексы I и II ступени, по-

строенные в 1970 и 1980гг. соответственно, а также уже введенный в строй комплекс III ступени. Создание производственного комплекса III ступени заняло 7 лет и завершилось в дек. 2000г. Данный комплекс состоит из нескольких новейших заводов. Представители БМК заявили, что наращивание производственных мощностей компании путем создания последнего комплекса является частью стратегии, ставящей перед собой цель превратить БМК к 2010г. в крупнейшего в стране производителя 6 продуктов с высокой добавленной стоимостью: проката для производства автомобилей и кораблей, труб для нефтепроводов, нержавеющей, строит. и кремниесодержащей стали. КНР полностью зависит от импорта данной продукции из-за рубежа.

Одним из механизмов в создании новой корпоративной системы с диверсифицированной фондовой составляющей явился выход БМК на рынок ценных бумаг, что явилось хорошим примером стимулирования развития гос. предприятий при помощи рынка капиталов.

Перед тем как осуществить акционирование БМК создал компанию Baoshan Iron&Steel Ltd. — для проведения операций на рынке ценных бумаг, а затем перевел в нее 64% своих фондов, или 37,8 млрд. юаней. Первоначально планировалось начать продавать акции на мировом рынке, но в авг. 2000г. было решено продать акции на внутреннем рынке, так как инвесторы связывали со сталелитейным сектором большие ожидания, и компания, благодаря росту цен на сталь, могла получить большую прибыль внутри К. Первые торговые сессии прошли успешно, стоимость акций поднялась по сравнению с первоначальной ценой на 45%. Комбинат разместил на бирже рекордное для КНР количество акций — 450 млн., на 1,5 млрд.долл. Иноинвесторы также проявляют интерес к китайскому производителю. Так, компания Nippon Steel Group, один из главных конкурентов комбината, уже заявила о готовности приобрести акции БМК, как только они появятся на мировом рынке ценных бумаг.

Цветмет

В 2000г. производство цветных металлов составило 7,75 млн.т. (или увеличилось на +14% по сравнению с 1999г.). Производство меди составило 1328 тыс.т. (+24,7%), алюминия — 2786 тыс.т. (+8,6%), свинца — 1074 тыс.т. (+18,4%), цинка — 1918 тыс.т. (+17,3%), никеля — 530 тыс.т. (+16,4%).

Росту производства основных видов цветных металлов способствовало то, что для предприятий отрасли были существенно снижены проценты по кредитам, а электроэнергия поставлялась по льготным ценам. В результате масса прибыли предприятий по производству цветных металлов с уровня в 200 млн. юаней в 1999г. повысилась в 2000г. до 5,4 млрд. юаней.

Повышение спроса на цветные металлы стимулировало рост их импорта. В 2000г. импорт цветных металлов превысил 10,78 млрд.долл. (или +58,5% относительно 1999 года). Импорт меди составил 812 тыс.т. (+48,3%) — на 5,89 млрд.долл. (+62,4%), алюминия — 3,93 млрд.долл. (+37,9%), цинка — 264 млн.долл. (+37,9%).

Импорт катодной меди составил 697 тыс.т. (+54,87%), медного провода и изделий из меди —

744 тыс.т. (+24%), медного концентрата — 1560 тыс.т. (+39,4%), медного лома — 2455 тыс.т. (+61,3%).

Импорт сплавов алюминия увеличился на 117,3% и составил 267 тыс.т., лома алюминия — 588 тыс.т. (+77,4%). В то же время импорт глинозема и проката алюминия увеличился всего на 4%, соответственно глинозема было импортировано 1654 тыс.т., а проката алюминия — 446 тыс.т.

Импорт цинка в чушках составил 123 тыс.т. (+49,5%), цинковых сплавов — 103 тыс.т. (+28,2%).

Экспорт цветных металлов составил 4,2 млрд.долл. (или +42,7% относительно 1999г.), из них меди — на 703 млн.долл. (+66,5%), или 136 тыс.т. (+59,7%), алюминия — 675 млн.долл. (+47,5%), или 590 тыс.т. (+4,8%), цинка — 822 млн.долл. (+59,8%), или 588 тыс.т. (+41,4%), олова — 477 млн.долл. (+41,9%), или 665 тыс.т. (+21,8%), свинца — 421 тыс.т. (+3,9%).

Исходя из соотношения спроса и предложения по-прежнему высоким сохранился в 2000г. спрос на алюминий, медь, никель, свинец, цинк, олово, что способствовало росту цен на них на внутреннем рынке в среднем на 12,8%. Так, при спросе на медь и алюминий в 2000г. соответственно в 1,85 млн.т. и 3,5 млн.т. их производство внутри страны составило соответственно 1,33 млн.т. и 2,8 млн.т.

В связи с повышением спроса, цены на никель увеличились с 87692 юаней до 96777 за т. (+10,6%), на медь с 19320 юаней до 24350 юаней за т. (+26,05), на свинец с 5062 юаней до 5150 юаней (+1,74%); цены на цинк (11234 юаня за т.), олово (51456 юаней) в течение года не претерпели существенных изменений; цены на алюминий в течение года в целом сохранялись на уровне 16710 юаней, но к концу 2000г. снизились до 15360 юаней (-0,8%).

По-прежнему высоким будет сохраняться спрос на никель, медь, свинец, цинк, олово. При этом прогнозируется дальнейшее увеличение импорта этих металлов: катодной меди — до 697 тыс.т. (+54,87%), медного провода и изделий из меди — 744 тыс.т. (+24%), медного концентрата — 1,56 млн.т. (+39,4%), медного лома — 2,45 млн.т. (+61%); цинка в чушках — до 123 тыс.т. (+49,5%), цинковых сплавов — до 103 тыс.т. (+28,2%).

Объемы спроса на алюминий будут сохраняться на высоком уровне, при этом импорт алюминия составит 270 тыс.т. (+117,4%), лома алюминия — 588 тыс.т. (+77,4%)

В то же время импорт глинозема К. — из-за возросших мировых цен на него с 193 долл. в 1999г. до 387 долларов в среднем в 2000г. — увеличится незначит., всего на 4% до 1,654 млн.т., хотя спрос на внутр. рынке на глинозем составит 5,5 млн.т., а счет собственного производства будет удовлетворено только 2 млн.т.

К. также резко сократит экспорт собственного глинозема, его экспорт за 2001г. не превысит 10 тыс.т., даже несмотря на значит. повышение мировых цен на него.

Алюминий является одним из крупнейших товаров китайского импорта — на его долю приходится 38% импортируемых К. цветных металлов.

Объем импорта К. алюминия, несмотря на рост мировых цен в среднем на 4,5%, по итогам 2000г., составил 1,3 млн.т. (т.е. увеличился в 2,5 раза относительно 1999г.), экспорт увеличился до 320

тыс.т. (прирост на 55%). В 2000г. объем собственного производства алюминия составил 2,613 млн.т., спрос был равен 3,106 млн.т. и был удовлетворен за счет импорта в объеме 533 тыс.т.

Среди основных поставщиков алюминия в К. лидирует **Россия (29% китайского импорта алюминия)**, далее идут Япония — 12,6%, страны ЕЭС — 10,9%, США — 10,6%, Австралия — 9%, Ю.Корея — 8,3%, Казахстан — 6,5%.

Дальнейший спрос на алюминий на внутреннем рынке связан со строительством ЛЭП в сельской местности, на что в 1999г. было затрачено 200 тыс.т. алюминия. Предполагается, что при прокладке электросетей только от ГЭС объем ежегодного спроса на алюминий дополнительно превысит 1 млн.т.

Объем закупок алюминия, по итогам 2000г., равен 50% собственных производственных мощностей — и в ближайшие годы К. не сможет нарастить собственные производственные мощности для насыщения внутреннего спроса.

Агропром

С/х производство в 2000г. Объем сбора зерна в К. снизился по сравнению с 1999г. на 9% и составил 463 млн.т. Основной причиной этого стало сокращение на 6 млн.га общей площади сельхозугодий, засеянных зерновыми, которая составила 107,1 млн.га, что является самым низким показателем с 1949г. Данная ситуация была обусловлена избыточным урожаем зерновых, собранных в стране за последние 5 лет, которые ежегодно превышали 490 млн.т. и, как следствие, падением цен на пшеницу и рис на 8% в 1999г. по сравнению с 1999г. Это снизило заинтересованность крестьян в расширении производства зерновых и вынудило их выделить больше площадей под выгодные сельхозкультуры, в т.ч. хлопок и масличные. В 2000г. объем сбора хлопка увеличился на 13,6% и масличных культур — на 13,4%, до уровня 4,35 млн.т. и 29,5 млн.т. соответственно.

В 2000г. продолжали снижаться объемы сбора сахарного тростника и сахарной свеклы, урожай которых составил 66,4 и 8,1 млн.т., что меньше на 11,1% и 6,2% соответственно по сравнению с 1999г.

Производство основных продуктов земледелия за 2000г.

	ед. изм.	2000г.	2000/99, %
Зерновые	млн.т.	463,0	91
Масличные	млн.т.	29,5	113,4
Арахис	млн.т.	14,5	114,7
Семена рапса	млн.т.	11,4	112,5
Хлопок	млн.т.	4,35	113,6
Джут и кенаф	тыс.т.	130	79,3
Сахарный тростник	млн.т.	66,4	88,9
Сахарная свекла	млн.т.	8,1	93,8
Табак	млн.т.	2,22	101,4
Чай	тыс.т.	680	100
Фрукты	млн.т.	61,2	98,1

Благоприятная ситуация складывалась в животноводстве. Производство мяса и продукции водных промыслов составило соответственно 62,7 млн.т. и 42,9 млн.т., увеличившись по сравнению с 1999г. на 5,4% и 4,1% соответственно.

В целом 2000г. был относительно благоприятным в отношении погодных условий и природных бедствий, что явилось одной из основных причин стабильной ситуации в области с/х производства.

Значит, роль в развитии с/х отрасли в 2000г. отводилась внешнеторговым операциям. По данным минсельхоза КНР, в 2000г. общий объем импорта и экспорта с/х продукции составил 26,82 млрд.долл., что больше на 23% по сравнению с 1999г. Объем импорта вырос до 15,62 млрд.долл., экспорта — 11,2 млрд.долл. Рост этих параметров по сравнению с 1999г. составил 15,4% и 36,5% соответственно.

В географическом отношении экспорт китайской сельхозпродукции в Европу и Азию увеличился на 10 и 16% соответственно. **В пятерку наиболее крупных потребителей с/х продукции К. вошли США, Япония, Корея, Малайзия и Специальный адм. район Сянган (Гонконг).**

Наиболее крупными поставщиками в К. сельхозпродукции стали США, Австралия, Аргентина, Канада и Бразилия.

Несмотря на то, что К. в количественном отношении превратился из импортера в экспортера зерновых, отрицат. сальдо в торговле зерном составило 1,1 млрд.долл. по сравнению со 160 млн.долл. в 1999г. Основной причиной этого являются более высокое качество и соответственно цена на импортное зерно по сравнению с зерном, поставляемым страной на экспорт.

Объем экспорта кукурузы в 2000г. вырос на 143% по сравнению с предыдущим годом и достиг 10,47 млн.т., что составляет 75% от общего объема экспорта зерновых.

Объем экспорта риса вырос на 9% и достиг уровня 2,95 млн.т., что составило 21% от общего объема экспорта зерновых.

В 2000г. К. экспортировал 2,5 млн.т. пшеницы, что на 1,15% больше по сравнению с предг.

Значительную роль в обеспечении с/х производства в КНР продолжали играть госхозы. В целях повышения их рентабельности, правительством КНР предпринят ряд мер по реформированию данных предприятий. В соответствии с этими мерами, были увеличены капиталовложения в госхозы, внедрялись такие новые формы хозяйствования, как аренда, акционерная кооперация, подряд. Госхозы функционируют на основе самостоятельной хозяй. деятельности и самоокупаемости, используя рыночные механизмы. В 2000г. в стране насчитывалось 2157 госхозов, в которых действовало 3447 торг.-пром. предприятий и 654 научно-тех. организаций. Кроме того, в госхозах было создано более 180 корпораций, 730 акционерных кооперативов и 557 акционерных предприятий. В госхозах действовало более 40 предприятий, имеющих право на занятие внешней торговлей, годовой объем экспорта которых превысил 8 млрд. юаней. За последние 20 лет госхозы создали 1500 предприятий с участием инокапитала, общий объем инвестиций в которые превысил 3 млрд.долл.

Согласно одобренной китайским руководством программе развития с/х производства, серьезное значение в 2000г. придавалось разработке и внедрению передовых агротехнологий в области создания растений с модифицированной генной структурой, что осуществлялось в тесной координации с гос. программами развития новых и высоких технологий («План 863»), активного внедрения в с/х производство передовых технологий (План «Ис-кра») и развития фундаментальных исследований («План 973»). В 2000г. в К. первое место по объему производства с/х культур с измененной генной

структурой занял хлопчатник, который выращивался на 367 тыс. га (более 60% общего объема производства данной сельхозкультуры). Работы по созданию устойчивого к воздействию пестицидов хлопчатника были начаты в 80гг. На эти цели было инвестировано 50 млн. юаней (6 млн.долл.). В результате удалось добиться хорошей устойчивости к вредителям и высокой урожайности трансгенных сортов этой культуры, что позволило сэкономить до 450 долл. с га при ее возделывании.

В 10 пятилетке (2001-05гг.) К., наряду с активизацией исследовательской деятельности в области создания новых трансгенных сортов сельхозкультур, планирует первоочередное внимание уделить мерам по внедрению их результатов в пром. производство, с тем чтобы к 2010г. 50% пахотных земель страны были задействованы под модифицированные сельхозкультуры.

В ближайшей перспективе наиболее важными для К. трансгенными культурами станут хлопок, табак, рис, пшеница, кукуруза и соя. К 2010г. большую часть данных культур, выращиваемых в К., будут составлять характеризующиеся устойчивостью к болезням, бактериям, насекомым и гербицидам трансгенные сорта. К 2004г. объем продаж семян трансгенных культур предположительно достигнет 82 млн.долл.

КНР занимает 4 место в мире после США, Аргентины и Канады по масштабам пром. производства трансгенных сельхозкультур.

Один из путей повышения производства трансгенных культур китайские эксперты видят в коммерциализации исследований. Признается необходимость расширения масштабов исследовательской деятельности частными компаниями, выработки механизма передачи производственным, в т.ч. частным, компаниям экспериментальных разработок гос. НИИ и университетов.

В отношении перспектив развития сельского хозяйства экспертами Минсельхоза КНР прогнозируется следующее. В ближайшие 30-40 лет, в условиях ожидаемого 30% увеличения численности населения в К., актуализируется проблема обеспечения прод. безопасности страны, предусматривающая заготовку 400 кг. зерна на человека в год.

Так, при проведении К. политики опоры на собственные силы при производстве продуктов питания, допускающей годовую квоту импорта зерна не выше 5%, к 2030г. при населении КНР в 1,6 млрд. чел., валовой сбор зерновых должен быть доведен до 640 млн.т. в год. Рост спроса на мясо, яйца, молоко, аквапродукты, овощи и фрукты также потребует увеличения производственных мощностей на 150-200 млн.т.

Для достижения этих целей предполагается активизировать усилия в таких направлениях, как реформа структуры с/х производства, расширение сети поселковых предприятий, развитие сельской инфраструктуры, защита окружающей среды. Одновременно применение передовых технологий призвано играть основополагающую роль в обеспечении устойчивого роста урожая зерновых при существенной ограниченности земельных ресурсов страны. Основной акцент в развитии с/х производства в К. предполагается сохранить на проведении биотехнологических исследований: в растениеводстве — в областях межвидовой и отдаленной гибридизации, совершенствовании методов генной инженерии, в частности изучении генома

риса и трансгенной стабильности. В области аквапроизводства будут продолжены исследования методов генной инженерии в создании новых видов рыб и других аквапродуктов.

Членство К. в ВТО. В нояб. 2001г. в Пекине был проведен ряд крупных межд. мероприятий по проблемам сельского хозяйства К. В их числе — конференции по аграрной науке и технике, по проблемам экологически безвредного сельского хозяйства и устойчивого развития, семинары и переговоры по сотрудничеству в реализации предложенных китайской стороной 280 инвест. проектов в агросфере. Данные мероприятия позволяют уточнить ситуацию в сельском хозяйстве К., общую концепцию и основные направления его развития в 10 пятилетке (2001-05гг.), вероятные последствия вступления страны в ВТО для аграрного сектора.

Среднедушевое производство основных видов сельхозпродукции в К. несколько превышает среднемировой уровень. В расчете на одного человека производство зерна стабилизировалось на уровне 400 кг., а производство мяса превысило 50 кг. Калорийность питания составляет 2750 калорий в сутки на человека, среднедушевое потребление белков достигло 70г. в день, жиров — 50г. Во II пол. 90гг. заметно ускорилось освоение достижений агротехники. По китайским оценкам (приводимым без методики расчетов), вклад фактора научно-тех. прогресса в прирост сельхозпроизводства в 2000г. достиг 42%, а за 1996-2000гг. в целом он составил 37% — на 3% больше, чем в I пол. 90гг.

Объем иноинвестиций для реализации 11 тысяч совместных проектов в сельском хозяйстве, достиг к концу 2000г. 20 млрд.долл. На мировом рынке сельхозпродукции К. является заметным игроком: в 2000г. суммарный объем агроимпорта и экспорта составил 26,8 млрд.долл.

В К. рассчитывают обеспечить в 10 пятилетке (2001-05гг.) 5% среднегодовой прирост добавленной стоимости в сельском хозяйстве и аналогичный рост доходов крестьян (в 1999г. они выросли на 3,8%, а в 2000г. — всего на 2,1% по сравнению с пред.г.).

В текущей пятилетке должны быть гарантированы потенциальные возможности страны по производству зерна на уровне 530 млн.т., мяса — 70 млн.т., масличных культур — 30 млн.т., хлопка — 4,5 млн.т. Взяв курс на стабилизацию существующих производств. мощностей при одновременном улучшении качественной структуры производимой агропродукции. Ориентир количества занятых на волостных и поселковых предприятиях в 2005г. — 137 млн.чел (в 1999г. — 127 млн.чел.).

Вост. приморские провинции нацеливаются на развитие экспортноориентированного и пригородного сельского хозяйства с высокой добавленной стоимостью Центр. К. призван служить «рисовым мешком» и «овощной корзиной» для вост. провинций, а также предоставить зерновое обеспечение реализации программы возврата части пахотных земель Зап. К. в естественное природное состояние. Зап. провинции и авт. р-ны ориентируются на наращивание производства местных специфических видов сельхозпродукции.

Китайское руководство не планирует отказываться в обозримой перспективе от сельского подъята как основной орг. формы сельхозпроизводства. В условиях отсутствия в деревне гос. или кол-

лективного сощобеспечения именно подрядный участок земли играет для крестьян роль своего рода «страховки» на случай непредвиденных обстоятельств.

Хотя пути активизации рынка права пользования пахотной землей в целях ее концентрации у наиболее успешно хоз. «умельцев» обсуждаются в местных СМИ качественный скачок на этом направлении маловероятен. Более перспективным вариантом преодоления недостатков парцеллярного землепользования выглядят так называемые «интеграционные агрохозяйства». В их рамках крестьянские дворы оказываются подключены к тем или иным «головным» (как правило, перерабатывающим) предприятиям, посредническим организациям и спец. рынкам. В 2000г. в связке с 66 тыс. интеграционных структур действовали 59 млн. крестьянских хозяйств (из имевшихся 241 млн.), что обеспечило среднее увеличение доходов таких дворов на 900 юаней в год. Основной смысл развития интеграционных агрохозяйств видится в опережающем наращивании стоимости переработанной сельхозпродукции. Ныне ее доля составляет в К. лишь 20-30% от общей стоимости агропродукции, тогда как в развитых странах она доходит до 90%.

Именно сельское хозяйство наиболее часто называется экспертами в качестве одной из главных «жертв» открытия внешнему миру китайского внутр. рынка. Это объясняется более высоким уровнем производств. затрат и цен многих важных видов сельхозпродукции в К. по сравнению с межд. уровнем. В окт. 1999г. цены в К. на пшеницу, кукурузу и соевые бобы были на 40-50% выше цен мирового рынка. Если до сего времени К. защищал свой внутр. рынок сельхозпродукции весьма высокими импортными пошлинами, то с их снижением, которое к тому же будет дополнено увеличением после 2004г. доли импорта до 5% внутр. потребления, нац. производители могут понести ущерб. Сравнительные преимущества КНР по пшенице снизятся к 2005г. на 21% к нынешнему уровню, что приведет к «уступке» в пользу иностр. производителей внутр. рынка пшеницы на 6 млрд.юаней и вынудит 3 млн. крестьян прекратить выращивание пшеницы. Существует и альтернативная точка зрения, согласно которой увеличение импорта К. пшеницы всего на 1 млн.т. приведет к повышению мировых цен на нее на 13,8% и, следовательно, к относит. росту сравнительных преимуществ и конкурентоспособности пшеницы китайского производства. К. вполне конкурентоспособен на мировом рынке по таким видам сельхозпродукции, как мясо птицы и свинина, табак, яблоки, многие овощи, живые цветы. Поскольку К. одновременно является и экспортером и импортером агропродукции, у него есть возможности гибкого блокирования с основными игроками мирового сельхозрынка по тем или иным конкретным позициям.

Площадь пахотных земель в К. составляет 100 млн.га, из которых 55% приходятся на равнины, а остальная часть — на гористую местность. При этом более 60% пашни приходятся на плодородные или средние по плодородию почвы, а оставшаяся часть — на почвы, имеющие такие недостатки, как избыточное увлажнение, засоленность и повышенная щелочность, склонность к опустыниванию. Из 46,7 млн.га целинных земель лишь 30% земли пригодны для возделывания.

К. располагает хорошими водными ресурсами. Пространство, покрытое пресной водой, составляет 16,7 млн.га. Около 5 млн. га из них пригодны для разведения рыбы, из которых используется для этого 3,6 млн. га. Территория лугов и пастбищ страны составляет 319,3 млн. га, из которых 224,7 млн. га пригодны для использования, в то время как используются лишь 78 млн. га. В холмистых и горных р-нах в юж. и центр. части страны находится примерно 47 млн. га пастбищ, из которых используются лишь 20%. Исследования показывают, что на севере и сев.-востоке страны имеется от 13,3 до 16,7 млн. га лугов и пастбищ, пригодных для выращивания кормовых трав.

В стране построено более 84 тыс. водохранилищ общим объемом 420 млрд.куб.м воды. **Размеры эффективно орошаемой земли достигли 44,7 млн. га** в 1984г., что на 120% больше по сравнению с 1949г. По этому показателю К. вышел на **I место в мире**. Одновременно продолжают работы по укреплению речных дамб и фарватеров рек, углубляются каналы, что позволяет снижать угрозу наводнений.

К середине 80гг. были завершены работы по улучшению 70% засоленных и защелоченных земель. В различной степени были улучшены краснотемы и желтоземы.

Основными с/х культурами К. являются зерновые, хлопок, рапс, сахароносные культуры, арахис, соевые бобы, чай. По объемам производства этих культур КНР занимает первое место в мире. Объем сбора зерна в К. в 1998г. составил 492 млн.т., что больше, по сравнению с 1949г., в 4,3 раза.

Объем сбора хлопка достиг уровня 4,2 млн.т (в 9,6 раза больше по сравнению с 1949г.), что, по мнению китайских специалистов, вполне хватит для удовлетворения потребностей внутр. рынка страны.

Благоприятная ситуация складывается в животноводстве. К. занимает первое место в мире по поголовью домашнего скота. Объемы производства мяса в 1998г. составили 43,55 млн.т.

Объем производства продукции водных промыслов составил 38,54 млн.т.

По результатам реформ, в современной китайской сельской экономике преобладает система управления, основанная на едином контроле коллективного и индивидуального (фермерского) крестьянского хозяйства на базе общественной собственности на землю. С 1979г. основой сельской экономики стала система производственной ответственности, при которой земля передавалась в пользование индивидуальным хозяйствам на основе контракта с производственной бригадой. Хозяйство должно уплатить с/х налог и выполнить обязательства по продаже государству установленного количества продукции, передать фиксированную часть продукции коллективу в общественные фонды накопления и внести другие платежи. Оставшаяся часть продукции поступает в распоряжение индивидуального хозяйства.

Производственная бригада заключает контракт с индивидуальным хозяйством и контролирует его выполнение в соответствии с гос. планом. Она следит за уплатой с/х налога и выполнением индивидуальными хозяйствами обязательств по продаже государству определенных объемов продукции, осуществляет контроль за использованием земли

и других средств производства, организует крестьян для осуществления капстроительства и оказывает им необходимую помощь.

Одной из важных составных частей китайского с/х комплекса являются госхозы, созданные на основе госкапвложений. В целях повышения их рентабельности, правительством КНР, начиная с 70-х гг., предпринят ряд мер, в частности были увеличены капвложения в госхозы, внедрены такие новые формы хозяйствования, как аренда, акционерная кооперация, подряд. В стране насчитывается 2157 госхозов, ежегодный объем производства которых составляет 10% от общего объема производимой в стране сельхозпродукции. При этом на их долю также приходится 80% производства натур. каучука и треть производства молочных продуктов в К.

В отношении долгосрочных перспектив развития сельского хозяйства страны экспертами минсельхоза прогнозируется следующее развитие ситуации. В ближайшие 30-40 лет в условиях ожидаемого 30% увеличения численности населения в К., актуализируется проблема обеспечения продовольственной безопасности страны, предусматривающая заготовку 400 кг зерна на человека в год.

К 2030г., при населении КНР в 1,6 млрд.чел., валовой сбор зерновых должен быть доведен до 640 млн.т. в год. Рост потребспроса на мясо, яйца, молоко, аквапродукты, овощи и фрукты также потребует увеличения производственных мощностей на 150-200 млн.т.

О новой стратегии развития сельского хозяйства. Итоги развития китайской экономики за 1998г. еще раз наглядно показали необходимость корректировки нынешней стратегии развития китайской экономики, отдающей приоритет индустриализации и городу и превратившей сельское хозяйство и его основу — зерновое производство — в самые нерентабельные и запущенные отрасли в условиях рыночной конкуренции. Недооценка крестьянской проблемы в последние годы привела к все более углубляющемуся разрыву в темпах эконом. развития деревни и города, к увеличению разницы в доходах крестьян и горожан (разрыв более чем в 2,5 раза) и к дальнейшему снижению уровня потребления сельского населения по сравнению с городским (более чем в 3,5 раза).

В этих условиях вполне закономерно, что 2 сессия ВСНП 9 созыва (март 1999г.) в числе главных задач развития народного хозяйства в 1999г. выдвинула задачу всестороннего подъема сельской экономики, и прежде всего дальнейшего роста доходов крестьян, которые планируется увеличить на 4% (т.е. среднегодовой доход сельских жителей должен возрасти до 270 долл.). Среди мер, призванных обеспечить решение этих задач, выделяются следующие: 1) увеличение инвестиций в сельское хозяйство, 2) активное проведение реформы обращения зерна и хлопка, 3) уменьшение «бремени» крестьян (борьба с незаконными налогами и поборами), 4) дальнейшая урбанизация страны, 5) структурная перестройка сельского хозяйства.

Активная фин. политика, начатая в 1998г., впервые серьезно затронула и сельское хозяйство, которое оказалось в числе приоритетных отраслей, получивших доп. кредиты со стороны госкомбанков. **Общие объемы госбюджетных капвложений в основные с/х фонды в 1998г. возросли на 47,8%, составив 8,3 млрд.долл., при этом удельный вес**

сельского хозяйства в общем объеме капвложений страны увеличился с 2,6% до 3,2%. В 1999г. объем капитальных вложений в сельское хозяйство планировалось увеличить еще на 44% (на 3,6 млрд.долл.). **Приоритетная роль при этом отводится вложениям в гидромелиорацию.** Предполагается также значительно увеличить местные инвестиции в сельское хозяйство и активизировать кредитные операции. В 1999г. НБК планировал дополнительно предоставить сельским кредитным кооперативам 1,8 млрд.долл. в виде кредитов на поддержку с/х производства и увеличение доходов сельских жителей. Возрастает роль иноинвестиций, которые превратились в важный самостоятельный фактор воспроизводственного процесса в К. Однако до сих пор сельский сектор намного отстает от других отраслей по уровню использования иноинвестиций, на его долю приходится только 1,5% всего объема использованных К. иноинвестиций. В наст. вр. китайское правительство разрабатывает систему льгот и принимает эффективные меры для поощрения использования ПИИ в АПК. В ряде пров. страны (Гуандун, Хэйлуцзян, Ляонин, Сычуань, Синьцзян-Уйгурский Авт. р-н и др.) уже сейчас инвесторам предоставляются льготные условия в области сельского хозяйства.

Важные шаги в целях увеличения крестьянских доходов принимаются в области обращения сельского хозяйства. Чистый годовой доход крестьянской семьи на 64% обеспечивается за счет отраслей сельского хозяйства (на долю промышленности и сферу услуг приходится 36%), при этом зерново производство дает 30% общей суммы (однако в традиц. сельских р-нах эта доля доходит до 85%). В 1998г. начался новый этап реформы обращения зерна, призванный решить несколько проблем одновременно: ликвидировать убыточность системы госзакупок зерна, сохранить активность крестьян в производстве зерна и повысить его доходы. В 1998г. выплаты из центр. бюджета на проведение реформы обращения зерна составили 5,3 млрд.долл. (6,8% всех госбюджетных расходов). В 1999г. общий объем госбюджетных средств на эту реформу увеличен до 6 млрд.долл., однако их доля в общем объеме госбюджетных расходов сократилась до 5,3%. Во-вторых, принято решение о начале реформы системы закупок хлопка. **С 1 сент. 1999г. в стране либерализованы закупочные цены на хлопок.** Фактически они будут устанавливаться на основе согласования между закупочными предприятиями и крестьянами с учетом рыночной конъюнктуры.

Одной из главных причин консервации низкой производительности труда и низких доходов в сельском хозяйстве является **перенаселенность китайской деревни.** К началу 1999г. в городах проживало всего 30,4% китайского населения, что значительно ниже среднемирового показателя (45%). Подсчитано, что если К. по количеству городских жителей достигнет среднемирового уровня (для чего придется переселить в города по меньшей мере 150 млн.чел.), то доходы оставшихся 700 млн. сельских жителей смогут возрасти на 17%.

Сохранение на долгие годы неэквивалентного товарного обмена между городом и деревней, тяжелое «бремя» доп. поборов в деревне, а также отсутствие ряда важных соцльгот и гарантий, которыми пользуются жители городов, предопределили неравноправное соц.-эконом. положение ки-

тайских крестьян. В 1999г. большое значение придается решению проблем, связанных с незаконными поборами. Эта работа будет осуществляться как за счет расширения низовой демократии и улучшения стиля работы сельских кадровых работников, так и в результате намечаемой общей налоговой реформы, которая должна в принципе изменить всю систему взимания налогов и сборов. **В частности, установлены рациональные нормы сборов в размере не более 5% от чистого дохода крестьянина, которые не подлежат изменению в течение 3 лет.** Ведется работа по созданию новой налоговой системы в деревне, когда различные сельские сборы будут заменены единым налогом.

Стоит упомянуть о такой детали, как режим «жесткой прописки», до сих пор существующий в деревне и юридически препятствующий свободному перемещению крестьян в города в поисках работы. Это фактически поддерживает и усиливает несправедливое перераспределение доходов и других соц. благ (пенсий, медобслуживания, отпусков и т.д.). Ответом на такую несправедливость и безвыходное положение становится массовая стихийная миграция крестьян (60-80 млн.чел. в год) из деревни в город, из слаборазвитых р-нов Зап. и Центр. К. — в развитый Вост. и Юго-Вост. К. Решение этой проблемы напрямую связано с процессом дальнейшей урбанизации населения. Если раньше этот процесс развивался спонтанно, то сейчас он стал одним из приоритетных направлений эконом. развития страны. **В 1999г. планировалось ускорить строительство малых городов и поселков,** для чего проводится большая работа по юр., земельному и инвест. обеспечению этого процесса. В ряде р-нов страны разворачиваются эксперименты **по реформе прописки.**

Одной из главных причин низкой эффективности сельского хозяйства является высокая себестоимость производства, что связано не только с непрерывным ростом цен на основные мат. ресурсы для нужд сельского хозяйства, но также с **крайней неэффективностью мелкого распыленного подворного хозяйства,** основанного на ручном труде и затрудняющего использование современных средств производства. Все эти факторы, действуя одновременно в изменившихся условиях перехода к рынку, создают общий эффект исчерпания потенциальных возможностей нынешнего экстенсивного этапа развития. В условиях ограниченных ресурсов (земли, капитала, квалифицированной рабочей силы), становится все труднее поддерживать продолжение роста с/х производства количественным, экстенсивным способом. По офици. данным, рост сельского хозяйства на 9/10 происходит за счет расширения вложения ресурсов и только на 1/10 опирается на повышение производительности труда. Так, в зерновом производстве за последние годы высокие урожаи зерна собираются прежде всего за счет прироста посевных площадей, в частности за 1995-98 гг. посевная площадь под зерном увеличилась на 4 млн.га. Это увеличение происходило в основном за счет распашки пастбищ, приозерных земель, горных склонов, что серьезно нарушило экологический баланс. В 1999г. эти распаханые земли, в соответствии с новым земельным законом, будут изъяты из пахотного обращения.

Основным направлением перехода к интенсивному типу развития в сельском хозяйстве избрана

модель «индустриализации сельского хозяйства»), означающая стимулирование поотраслевой специализации и кооперации. Выделив несколько ведущих отраслей в каждом регионе (например, производство зерна, хлопка, свиней, рыбы и пр.), исходя из преимуществ местных ресурсов, условий и потребностей, обеспечивают полную технологическую цепочку по производству и поставкам потребителям законченного продукта. Крестьянин, по договору, обязуется производить нужную продукцию и поставлять ее в срок и по приемлемой для него цене головному предприятию, которое в свою очередь обеспечивает крестьянина кредитами и услугами. Переход на такое «договорное» специализированное хозяйство снижает издержки производства, концентрирует ресурсы, обеспечивает использование современных технологий, что в свою очередь резко повышает эффективность производства и обеспечивает рост крестьянских доходов. Новая модель организации с/х производства, как полагают в К., способна решить проблему противоречий между мелким производством крестьянского двора и рынком.

Леспром

Объем вырубki собственных лесных массивов и производство лесопроductии в К. уменьшилось в 2000г. до 45 млн.куб.м., т.е. сократилось на 10,9%. В то же время совокупное предложение товарной проductии на рынок составило 143 млн. куб. м., в основном за счет импортных поставок.

При этом в строительстве и ремонтных работах было использовано 30 млн. куб.м., или 20,8% всего объема поставленной на китайский рынок товарной лесопроductии; производстве мебели — 24 млн.куб.м., или 16,7% всего товарного предложения; в производстве бумаги (включая импортные поставки бумаги и целлюлозы) — 52,5 млн. куб.м., или 37,2% всего товарного предложения; в сельской местности использовано 20 млн.куб.м., или 13,95 всего товарного предложения; в промышленности израсходовано 16,5 млн.куб.м., или 11,5% всего товарного предложения на рынок.

Особое внимание уделялось в 2000г. лесозащитным и лесовосстановительным работам в верхнем течении р.Янцзы. Значит, сокращение пром. масштабов вырубki лесов на Севере и Сев.-Востоке К. привело к уменьшению собственных складских запасов лесоматериалов, которые пополняются за счет поставок из **России.**

Объем вырубki собственных лесных массивов и производство лесопроductии в К. уменьшится с 18,5 млн.куб.м. в 2000г. до 11,02 млн.куб.м. к 2003г., т.е. сократится на 60%. При этом только в 2001г. объем собственного производства будет сокращен на 6 млн.куб.м., что составит 80% всего объема, планируемого к сокращению.

В 2001г. объемы экспорта леса из России могут составить 8 млн.куб.м., т.е. возрастут на 47,8%. При закупках лесопроductии в России китайские компании отдадут предпочтение закупкам сырья, так как цены на готовую проductию из пиломатериалов на внутр. рынке подвержены резким колебаниям. В этой ситуации китайские компании будут стремиться максимально снизить риски, поэтому доля леса-сырья в импорте из России, возможно, приблизится к 100%, хотя в целом в структуре китайского импорта из других стран — 74,7%.

Транспорт

В 2000г. стоимость транспортных перевозок и почтовых услуг составила 491,9 млрд. юаней, что больше, чем в 1999г., на 9,4%. Транспортные перевозки в 2000г. составили 4,33 трлн.т/км (рост на 7,1%), из которых перевозки на ж/д транспорте достигли 1,36 трлн.т/км (рост на 6,1%), автотранспорте — 597,3 млрд.т/км (рост на 4,4%), на водном транспорте — 2,3 трлн.т/км (рост на 8,5%) и на авиатранспорте — 4,8 млрд.т/км (рост на 14,6%).

Пассажиروперевозки в 2000г. составили 1,21 трлн. чел/км (рост на 7,9%), из которых на ж/д транспорт пришлось 448,8 млрд. чел/км (рост на 8,5%), на автотранспорт — 660 млрд. чел/км (рост на 6,5%), мортранспорт — 10,4 млрд. чел/км (снижение на 3,1%), на авиатранспорт — 99,6 млрд. чел/км (рост на 16,2%).

В 2000г. была завершена электрификация ж/д сети Юго-Зап. К., в которую было вложено 1,3 млрд. юаней (156 млн.долл.), осуществлено объединение Сев. и Юго-Зап. частей КНР за счет ввода в эксплуатацию ж/д ветки Сиань-Анькан. В рамках правит. программы развития центр. и западных районов КНР в 2000г. было инвестировано 5 млрд. юаней в строительство 20 новых и реконструкцию старых аэропортов в указанных регионах. Была разработана программа предстоящей консолидации китайских гражд. авиаперевозчиков.

Магистрالی из К. в ЮВА. Эконом. успехи, достигнутые КНР за последнее десятилетие, дают ей все основания считать себя государством способным определить развитие ситуации в АТР в своих интересах. Важное внимание в этой связи отводится китайцами развитию инфраструктуры в данном регионе, с упором на создание транспортных коридоров, связывающих К. и прежде всего удаленную от моря пров.Юньнань, со странами ЮВА с выходом на ведущие порты — Сингапур, Бангкок, Порт-Клаин, а также Янгон и Чаупхью в Мьянме. Просматривается 5 таких потенциальных коридоров: ж/д магистрالی Куньмин-Сингапур и Куньмин-Бангкок, автодорога Куньмин-Цзиньхун-Чентунг-Тачилейк-Мэсай-Бангкок, смешанный автодорожно-водный путь Куньмин-р.Иравади-мьянманские морпорты и водный путь по р.Меконг.

1. Проект железной дороги Куньмин-Сингапур получил одобрение в 1992г. Магистраль пересечет несколько стран, в т.ч. Вьетнам, Камбоджу, Таиланд и Малайзию.

2. Идея строительства железной дороги Куньмин-Бангкок, призванной соединить два государства, не имеющие общей границы, через соседние страны ЮВА обсуждалась в ходе визита главы китайского правительства Чжу Жунцзи в Таиланд в мае 2001г. Точный маршрут будущей магистрالی пока не определен. Рассматриваются два варианта: Куньмин-Цзиньхун-Вьентьян-Бангкок и Куньмин-Цзиньхун-Мьянма-Лаос-Бангкок.

3. Автодорога Куньмин-Цзиньхун-Чентунг-Тачилейк-Мэсай-Бангкок (через территорию Мьянмы) практически готова. Завершаются работы на участке от китайско-мьянманской границы до Чентунга. Также необходимо строительство нового моста между Тачилейком и Мэсаем, способного пропускать тяжелые грузовики.

4. Осенью 2001г. китайские компании начнут работы по углублению дна р.Иравади с тем, чтобы

сделать возможной по ней навигацию грузовых судов. Предполагаемый автодорожно-речной путь пройдет по маршруту: Мусе (китайско-мьянманская граница) — Бамо (здесь сооружается контейнерный порт) и далее по р.Иравади до Янгона. В будущем планируется задействовать также единственный глубоководный порт Мьянмы Чаупхью на о-ве Янбье (Рамри) в Бенгальском заливе (строительство портовых сооружений только разворачивается).

5. В навигации по р.Меконг участвуют К. и пять стран ЮВА (Лаос, Мьянма, Таиланд, Камбоджа, Вьетнам). За последнее десятилетие объем китайских грузоперевозок по Меконгу увеличился с 45 до 200 тыс.т. в год.

Авиация

Легкомоторная авиация. В КНР имеется в частном пользовании всего 2 легкомоторных самолета, оба иностр. производства. Их владельцами являются хозяева процветающих, но далеко не самых крупных в стране компаний, одна из которых находится в г. Чанша, другая в Шанхае.

Проектированием и сборкой отечественных легких самолетов занимаются в Нанкинском авиакосмическом университете (НАКУ), Пекинском авиакосмическом университете (ПАКУ) и на Шицзячжуанском авиазаводе. Последний выпускает серию машин под маркой «Стрекоза» (W-5, W-5A, W-5B, W-6).

ПАКУ разрабатывает самолеты марки «Пчела» пяти модификаций. В НАКУ, ведущем в К. центре проектирования легкомоторной авиации, созданы самолеты марки AD-100, AD-200, а также FT-300 (трехместный гидроплан).

Юж. авиакомпания (ЮАК) совместно с г. Сямэнь занимается производством легкомоторных гидросамолетов. AD-100S — это одноместный гидросамолет, AD-100T — спарка, AD-100TS — гидросамолет-спарка. Эти машины выпущены в количестве около 40 единиц, причем несколько продано в США и Австралию.

Не так давно на Чжухайском авиасалоне был продемонстрирован адм. самолет AC-500, созданный ЮАК в кооперации с Нанкинским авиакосмическим ун-том. Если сверхлегкий AD-100 создавался в отрыве от мирового опыта группой энтузиастов из 10 чел., то AC-500 спроектирован и собран большим коллективом китайских инженеров самостоят., но с применением импортных узлов и агрегатов. Он представляет собой 4-6 местный адм. самолет, дешевый, надежный и простой в эксплуатации. Длина корпуса AC-500 составляет 8,14 м., размах крыльев — 10,2 м., максим. взлетный вес 1600 кг. Крейсерская скорость 250 км., дальность полета 1000 км.

Китайские специалисты уверены в том, что у легкомоторной авиации хорошие перспективы. Стоимость базовых моделей производимых в стране самолетов этого класса не превышает цены популярных у «новых китайцев» автомобилей марки «Мерседес» или БМВ. Однако главными препятствиями на пути развития в КНР частных воздушных перевозок остаются жесткий контроль за воздушным пространством со стороны военных и отсутствие наземной инфраструктуры, рассчитанной на обслуживание малой авиации.

Морфлот

Китайский «Варяг». Гордость Черноморского флота, которой по праву должен был стать авиа-несущий крейсер (АК) «Варяг» (класса «Николай Кузнецов», 1985г. разработки), был заложен на верфях порта Николаев. АК «Варяг»: длина — 304 м., макс. ширина — 70,4 м., высота — 43 м., полное водоизмещение — 67,5 тыс.т., без электрооборудования, вооружения, рулей, двигателей — 55 тыс.т. После распада СССР и раздела советского Черноморского флота судно в недостроенном виде (закончено на 70%) осталось в собственности Украины и долгое время простаивало у причала. В 1998г. в связи с фин. трудностями оно было продано на аукционе за 20 млн. долл. небольшой туристической компании Agencia Turistica Diversoes Cong Lot Limitada в Макао, которая, в свою очередь, планировала, вложив в него 60 млн. долл., построить плавучий центр развлечений с казино, дискотеками, роскошной гостиницей на 600 мест и т.д.

В июне 2000г. началась «одиссея» «Варяга» в Черном море. Проблема возникла с проходом несостоявшегося авианосца, который больше походил на плавучую платформу без двигательной установки и рулевого управления, через Черноморские проливы. Несмотря на получение правительством КНР заверения от фирмы-покупателя в том, что вопроса с проходом не возникнет, на самом деле вышло с точностью до наоборот. Создалась скандальная ситуация. Турецкая сторона, изучив характеристики судна и его тех. состояние, категорически отказала в проходе «Варяга» через Черноморские проливы. По мнению госминистра Турции Рамазана Мирзаоглу, курирующего в правительстве ведомство по делам судоходства, «Варяг» нельзя отнести к классу авианосцев, так как он не является кораблем из-за отсутствия на нем двигателей, надлежащего оборудования и рулей, и требует буксировки. Он даже не подпадает под положения Конвенции Монтре. Хотя история знает случаи, когда суда подобных и даже больших размеров проходили через Проливы. Как пример, можно привести проход в дек. 1991г. близнеца «Варяга» АК «Николай Кузнецов».

Озабоченность турок отчасти объяснима: никогда ранее такое большое судно не проходило на буксире через Проливы. Турецкие специалисты утверждают, что длина «корабля» с буксиром составит 500-550 м. и что, принимая во внимание «своеравную» морфологическую структуру пролива Босфор (длина пролива Босфор — 21 морская миля (33,7 км.)) с его резкими изгибами (12 подобных мест по всему маршруту) и сильными течениями, скорость которых достигает на некоторых участках до 6-9 морских миль (1 морская миля — 1852 м.) в час, подобную операцию будет провести архитрудно. Особенно опасными участками считаются р-ны Румелихисары, Еникей, а также Кандилли, где при сильном течении и ширине пролива менее 700 м. «платформе» предстоит совершить маневр на 80 градусов. Начальник береговой охраны и спасательных работ г.Стамбула, Хюджун Тулгар утверждает, что «опасность возникновения аварии при проходе прочих крупных судов через Проливы составляет не менее 30%, при ухудшении погодных условий (изменение скорости течения, ветра) вероятность аварии увеличивается до 50%,

учитывая особенность «Варяга», она достигнет почти 100%, что похоже на «самоубийство». По его же мнению, «если произойдет авария с «Варягом», то это может парализовать судоходство в Проливах на срок до 6 мес. и более».

К. было предложено либо оборудовать «корабль» должным образом, либо распилить его пополам. Пекин с таким предложением не согласился.

Получив первый отказ от турецкой стороны в июне 2000г., китайцы решили поторговаться. Им удалось расположить МИД Турции, которое и ранее занимало более сдержанную позицию по этому вопросу, нежели ведомство по делам судоходства. Опасаясь ущерба турецко-китайским отношениям, которые в последнее время получили новый импульс в эконом. и военной областях, МИД провел ряд консультаций с премьер-министерством и генштабом Турции (ГШ), в результате которых удалось смягчить их позицию. Определенную роль сыграло личное обращение пред. КНР Цзян Цзэминя к премьеру Б.Эджевиту с просьбой оказать содействие в решении вопроса. В авг. 2000г. Пекин по офиц. каналам повторно обратился с той же просьбой, однако получил отказ.

В окт. 2000г. была предпринята очередная попытка добиться развязки спора. Тема рассматривалась Советом нац. безопасности Турции, который высказался в том духе, что проход «Варяга» станет прецедентом для прохода судов других стран. В результате Анкара снова ответила отказом.

В конце концов благодаря огромной настойчивости китайцев ГШ Турции и Б.Эджевит в виде исключения дали согласие на проход «Варяга» при соблюдении тех. условий, состоящих из 28 пунктов. Но Р.Мирзаоглу посчитал выдвинутые условия недостаточными и выдвинул предложение, что раз уж Пекин так заинтересован в проходе «корабля», то пусть он тогда предоставит банковское гарантийное письмо на 1 млрд. долл. В результате долгих торгов было решено, что за проход «золотого тельца», каким стал «Варяг» к тому моменту (за полтора года бессмысленного дрейфования по Черному морю китайская сторона вынуждена была выплатить 8 млн. долл. за использование голландского буксира), К. должен соблюсти все предъявленные ему тех. условия, внести Турцию в список стран, рекомендованных для посещения китайскими туристами (прогнозируется цифра до 2 млн. туристов в год) и предоставить гос. гарантии, что в случае аварии К. полностью покроет ущерб, который будет определен турецким судом.

В авг. 2001г. турецкая сторона выдала разрешение на проход «Варяга» при условии выполнения всех тех. условий, основными из которых являются: полное страхование; подготовка плана буксировки с учетом всех навигационных характеристик судна; установка на судне необходимых средств связи и осветительного оборудования; отсутствие на борту каких-либо взрывчатых и/или горючих веществ, огнеопасных предметов; обязат. лоцманское сопровождение; осуществление прохода только при благоприятных погодных условиях с видимостью не менее 5 морских миль, сила ветра не должна варьироваться от 1 до 6 узлов; участие в буксировке не менее 5 буксиров; полное прекращение во время операции судоходного движения в зоне Проливов, равно как и морских перево-

зок в пределах г. Стамбула.

В авг.-сент. 2001г. совместная турецко-китайская комиссия инспектировала «Варяг» и выявила множество фактов невыполнения обязательств с китайской стороны. Между тем китайцы торопятся. За ежедневный простой «Варяга» они платят 8,500 тыс. долл. голландской фирме, имеющей подряд на транспортировку «корабля» до места назначения. К тому же погода в Босфоре в окт. может ухудшиться, и тогда проход будет перенесен на неопределенное время. Поэтому был сделан китайский запрос на проход в период с 5 по 15 окт. 2001г. В ответ было категорично сказано, что разрешение будет выдано после устранения всех выявленных изъянов. Последняя инспекция 9 окт. установила, что китайская сторона выполнила все требования, кроме одного — один из буксиров технически не готов к участию в операции. Так что, скорее всего, проход судна должен состояться в ближайшем будущем.

Данное предприятие обойдется КНР еще в 2 млн. долл. и, кроме того, в случае какой-либо задержки плавучей платформы в Проливах придется заплатить дополнительно 1 млн. долл. за каждый день простоя.

Анкара, с одной стороны, опасается, что проход «Варяга» создаст прецедент для других судов с подобным водоизмещением, прежде всего нефтеналивных танкеров, а также судов с иными опасными грузами на борту, а с другой, видимо, постарается извлечь для себя из этой истории максим. эконом. выгоду, обязав другую сторону компенсировать возможные издержки. Нельзя также исключить попыток Турции на основе принятого в 1998г. в одностороннем порядке Регламента морского судоходства в зоне Проливов фактически ужесточить там свой контроль, в т.ч. без особой оглядки на положения Конвенции Монтре.

Автопром

В 2000г. в К. было произведено 2,07 млн. автомашин (на 12,9% больше, чем в 1999г.), однако спрос превышает предложение и составил 2,10 млн. машин. При этом производство легковых автомобилей в 2000г. составило 607 тыс. машин (+6,3%), тракторов — 41 тыс.ед. (-37,3%), грузовых машин, автобусов — 1,42 млн.ед.

Легковых автомобилей за 2000г. было реализовано 612,7 тыс. (+7,42%), и тем самым соотношение «производство-сбыт» впервые превысило отметку в 100% и составило 101,33%.

Особенностью рынка легковых автомобилей в 2000г. стало увеличение спроса на новые автомобили, при снижении спроса на машины, бывшие в употреблении. Ежемесячное производство легковых автомобилей составило 50,4 тыс. машин, в среднем каждый месяц реализовывалось 51,1 тыс. машин. Самый высокий уровень сбыта автомобилей наблюдался в дек. — было продано 67,9 тысяч машин.

Массовый китайский автомобиль. Ряд китайских автопредприятий (совместных с иностр. производителями) сделал заявку на выпуск массового народного автомобиля, отвечающего всем современным требованиям и в то же время доступного по цене. Среди «авторов заявок» фигурируют: автозавод Чанъань (Чунцин), который совместно с «Фордом» намерен выпускать седан, базирующийся на модели «Айкон»; автозавод Сяли

(Тяньцзинь) совместно с «Тойотой», базовая модель «Платц»; наконец, Шанхайский завод «Дженерал Моторс» намерен выпустить «Бьюик Сэйл» на базе разработанной в Германии модели «Опал Корса».

Учитывая высокую конкурентоспособность шанхайского автопрома вполне вероятно, что именно «Бьюик Сэйл» станет для китайского среднего класса неким подобием того, чем в начале 70гг. были для россиян «Жигули». По словам гендиректора компании «Шанхай Дженерал Моторс» Чэнь Хуна, потенциальными покупателями новой модели должны стать семьи с годовым доходом 50-100 тыс.юаней (6-12 тыс.долл.). **Сегодня в Шанхае насчитывается лишь 20 тыс. частных авто-владельцев;** при этом общее число зарегистрированных в городе автомобилей составляет 670 тыс.

«Шанхай Дженерал Моторс» — СП с уставным капиталом 1,5 млрд.долл., в котором 50% принадлежит компании «Шанхайский автопром», а 50% — «Дженерал Моторс». Модель массового автомобиля будет иметь три модификации: «Бьюик Сэйл SL», «Бьюик Сэйл SLX» и «Бьюик Сэйл SLX AT», стоимостью 100-125 тыс. юаней (12-15 тыс.долл.). Четырехдверная модель снабжена двигателем объемом 1,6 л., тормозами с антиблокирующим устройством, двумя воздушными подушками безопасности и соответствует европейским стандартам по выхлопным газам.

Сочетание таких качеств со сравнительно низкой ценой вызвало ажиотажный спрос на новую модель, и в автосалоны компании поступило 10 тыс. заявок на «Бьюик Сэйл». Многие китайские семьи, давно ожидавшие подобный массовый автомобиль, не были удовлетворены как более дорогими (от 150 тыс.юаней, или 18 тыс.долл.), так и более дешевыми, но низкокачественными моделями (60 тыс.юаней, или 7 тыс.долл.).

Первые экземпляры автомобиля «Бьюик Сэйл» сошли с конвейера в апр. 2001г., а с июня они начали поступать в розничную продажу. Всего в 2001г. предполагалось выпустить свыше 30 тыс. автомашин этой модели.

Аварийность в производстве и на транспорте. В 2000г. в стране произошло 870 тыс. производственных и транспортных аварий, в них погибло 117 тыс.чел. Ежегодно несколько сот тысяч человек получают увечья и тяжелые травмы.

Рост аварийности в КНР связан с такими причинами, как высокий уровень безработицы, порождающий конкуренцию за любые рабочие места, низкая квалификация многих работников, особенно выходцев из деревни (именно они доминируют в строительстве и угледобыче, отличающихся повышенной аварийностью), неготовность транспортных служб и населения к быстрой автомобилизации страны, грубые нарушения техники безопасности на многочисленных мелких предприятиях.

Огромное количество аварий и мизерные компенсации их жертвам уже превратились в самостоятельный фактор соц. нестабильности в К.

В этой ситуации китайское руководство прибегло в 2001г. к экстраординарным мерам по борьбе с авариями в производстве и на транспорте. Создано Госуправление по контролю за безопасностью на производстве (одновременно выполняет функции контроля за безопасностью в угольной промышленности). Учрежден Комитет Госсовета КНР по безопасности на производстве во главе с

вице-премьером У. Банго. В апр. 2001г. правительство приняло постановление об адм. ответственности руководителей за крупные аварии в строительстве, на транспорте, при добыче полезных ископаемых и т.п. В зависимости от тяжести происшествия, предусмотрены наказания вплоть до привлечения к уголовной ответственности. Общий принцип таков: несет ответственность тот, кто разрешил выдачу лицензии на производство, утвердил строительство объекта и т.д. Постановление Госсовета налагает строгий запрет на производство на уроках труда в школах легко воспламеняющихся или взрывоопасных изделий и на сдачу школьных помещений в аренду для производства и складирования таких материалов. Вводится предельный 60-дневный срок для расследования причин аварий. Повышены требования к текущему контролю и проверкам состояния техники безопасности на предприятиях. Разъясняя данное постановление, У Банго заявил о введении системы личной ответственности глав правительства всех ступеней за безопасность в производстве и на транспорте на подведомственных им территориях.

Уже вскоре такой подход был реализован на практике: за две крупные аварии на угольных шахтах и давку на туристическом маршруте в апр. 2001г., которые в совокупности привели к гибели 103 чел., Госсовет КНР наложил адм. взыскания на губернатора и 20 других чиновников пров. Шэньси. Не исключено возбуждение в отношении некоторых из них уголовных дел за халатное отношение к служебным обязанностям. Вслед за гибелью 18 мая в пров. Сычуань 51 шахтера, решено до конца июня 2001г. прекратить добычу угля на всех мелких гос. шахтах, в т.ч. на сданных в подряд частным лицам (в I кв. 2001г. в угольной промышленности, в основном на мелких шахтах, погибло 570 чел.).

Большое значение придается внедрению новой системы страхования производственного травматизма, которая предусматривает объективную и быструю оценку тяжести полученных увечий и более высокий, чем ныне, уровень компенсаций за них из создаваемых за счет средств работодателей спец. фондов. К концу 2001г. этим видом страхования намечается охватить 50 млн. человек, т.е. половину городских рабочих. Будет расширяться и коммерческое страхование травматизма, в т.ч. с участием иностр. страхователей.

Хай-тек

Итоги 2000г. Информ. отрасли К. удалось сделать прорыв в решении задач, поставленных высшим руководством КНР, по ускоренному наращиванию потенциала нац. информационно-технологической базы. Этот прорыв был обеспечен в результате внедрения современных технологий производства интегральных микросхем, телекомоборудования, компьютерной техники и отечественного ПО. Так, в течение 2000г. производство продукции информ. индустрии возросло более чем на 40%. При этом выпуск микросхем увеличился в 2 раза, а ПО — на 30%.

В 2000г. объем продаж информационно-технологической продукции в КНР составил 1,1 трлн. юаней (133 млрд.долл.). Рентабельность отрасли позволила резко увеличить инвестиции в технологическое обновление нац. предприятий телекоммуникационной техники и оборудования.

Министерство информ. индустрии разработало план развития информ. промышленности страны в 10 пятилетке (2001-05гг.), в котором особое значение придается совершенствованию нац. производства интегральных микросхем, новых видов электронных элементов и приборов, телекомоборудования, компонентов для компьютеров и компьютерных сетей, ПО, нового поколения цифровой видеоаппаратуры и современных бытовых товаров.

На развитие данных направлений уже в 2000г. правительство выделило 200 млрд. юаней (24,1 млрд.долл.), значит. часть которых использована для создания НИИ по разработке интегральных схем и построения линии по производству схем толщиной 0,35-0,5 мкм с тем, чтобы к концу 2001г. довести общий объем выпуска схем до 14 млрд. шт.

В области совершенствования инфраструктуры информ. сетей основные усилия будут направлены на реновацию линий дальней связи, в первую очередь оптоволоконные линии связи, использующие DWDM-технологии, оптимизацию локальных информ. сетей, расширение емкости сети мобильной связи и сети Интернет. В 2001-05гг. планируется к **1,5 млн. км. действующей сети оптоволоконной связи** добавить 1,2 млн. км., число пользователей мобильной связью увеличить до 200 млн., а количество подключенных к сети Интернет компьютеров довести до 100 млн.

Проводимая правительством политика поддержки и укрупнения отечественных производителей позволит китайской информ. индустрии не только выдержать конкуренцию со стороны иностр. компаний при вступлении КНР в ВТО, но и превратит данную отрасль в одну из ведущих в промышленности страны, а также позволит к 2005г. довести **ежегодный объем выпуска товаров и услуг отрасли** до 2000 млрд. юаней (245 млрд.долл.).

В 2000г. в К. продолжал интенсивно развиваться рынок услуг связи. В стране насчитывалось 130 млн. стационарных телефонных линий и 60 млн. абонентов мобильной связи, однако показатели телефонной плотности являются весьма низкими и составляют соответственно более 14 и менее 5% (в промышленно развитых странах — 35-40%). В **2005г.** количество стационарных телефонных линий в стране достигнет 350 млн., а **число абонентов мобильной связи превысит 250 млн.**

Особенно быстро развивается китайский рынок услуг мобильной связи. В 1999-2000гг. темпы роста числа владельцев мобильных телефонов (данный показатель ежемесячно возрастает на 2 млн.) впервые за прошедшее десятилетие превзошли аналогичный прирост числа стационарных линий. **В ближайшей перспективе КНР переместится со второго (после США) на первое место в мире по числу абонентов мобильной связи,** а китайская компания China Mobile по общему обороту опередит компанию Vodafone, которая пока лидирует на мировом рынке услуг мобильной связи. По объему рыночной капитализации China Mobile сейчас является крупнейшей компанией в АТР (исключая Японию).

Ведущие мировые фирмы-производители средств связи занимают прочные позиции на китайском рынке телекомоборудования, особенно мобильных телефонов. Выпуск современной продукции осуществляют СП с участием местных компаний.

Крупнейшим иноинвестором в КНР является компания Motorola, продажи которой на китайском рынке составляют 10% от общего оборота. **Общее число занятых на китайских предприятиях Motorola составляет 12 тыс.** Инвестиции компании в создании производственных мощностей в КНР в 2000г. достигали 3,5 млрд.долл. Компания приняла решение построить в этой стране новое предприятие по выпуску полупроводниковых приборов. Активно действуют на китайском рынке компании Nokia и Ericsson.

Наличие в КНР значит. числа абонентов мобильной связи и пользователей ПК создаст весьма благоприятные перспективы для развития рынка WAP-телефонов, обеспечивающих доступ в Internet. По данным компании China Mobile, **число владельцев WAP-аппаратов в КНР в конце 2000г. превысило 800 тыс., а в 2001г. достигнет 4 млн.** Однако после 2001г., полагает эта компания, вследствие увеличения быстродействия и объема информации, доступной с WAP-терминалов, следует ожидать значительного ускорения темпов роста продаж этих устройств.

Научно-тех. деятельность. Госпрограмма охватывает 3 уровня исследований и разработок. Первый предусматривает тех. перевооружение традиционных производств, концентрацию усилий на ключевых НИОКР, а также содействие тех. прогрессу крупных и средних предприятий в городах и сельской местности.

Второй уровень включает область новых и высоких технологий, которые оказывают значит. влияние на научно-тех. и оборонное развитие, стимулируют создание новых современных производств и способствуют подтягиванию страны до мирового технологического уровня.

Третий уровень – фундаментальные исследования, составляющие основу для дальнейшего научно-тех. развития и обеспечивающие устойчивый прогресс в эконом. развитии К.

К числу основных гос. программ научно-технического развития относятся: «Программа среднесрочного и долгосрочного развития науки и техники на 1990-2020гг.», «Программа стратегии развития науки и техники на 9 пятилетку (1996-2000гг.)», «План 863» (разработка высоких технологий), а также планы «Факел» (освоение и коммерциализация наукоемких технологий и формирование наукоемких производств), «Искра» (внедрение высоких технологий на поселково-волостных предприятиях), «Восхождение» (ведение приоритетных фундаментальных исследований).

Усилия К. направлены на достижение прогресса в следующих приоритетных областях:

- классическая и **ядерная энергетика** (в частности, производство энергии с помощью МГД-генераторов на базе использования угля, разработка и внедрение экономически выгодного типа атомного реактора);

- **космическая техника** (создание орбитальной космической станции, современной ракеты-носителя большой мощности для использования в военных и гражд. целях, осуществление беспилотных и пилотируемых полетов);

- ИТ (разработка компьютерных систем на принципах ИИ, оптоэлектронных измерительных приборов и устройств, сложных информ. систем);

- автоматизация и создание интегрированных на базе ЭВМ производственных систем;

- **лазерная техника** (улучшение качества и производительности лазеров для использования их в промышленных, исследовательских и др. целях);

- **новые материалы** (создание фотоэлектронных и коррозионно-стойких материалов, композиционных, керамических материалов, спецсталей);

- **биотехнология** (создание высокопродуктивных, болезнестойких пород животных, высокоурожайных сортов растений, новых мед. препаратов, применение генной инженерии в борьбе с опасными болезнями).

Программа пром. освоения новых и высоких технологий «Факел». Руководством К. программе отводится важное место в новой пятилетке, как эффективному механизму инновационной деятельности с направленностью на развертывание научно-технического потенциала страны, ориентацией на рыночную экономику, коммерциализацию и внедрение в производство научно-тех. достижений.

Главное предназначение программы – «нац. ориентир для развития промышленности новых и высоких технологий». На программу возложены также задачи по созданию благоприятной обстановки для развития высокотехнологичной промышленности; укрепления инновационных центров; орг. аспект и реализация проектов программы «Факел»; расширение межд. сотрудничества; подготовка менеджеров, управленческого персонала в области новых и высоких технологий. В число приоритетов входит создание конкурентоспособных на внутреннем и мировом рынке высокотехнологичных видов продукции, **экспорт при этом должен составлять не менее 20% от общего объема наукоемкой продукции.**

В 2001-05гг. предполагается реализация программы по следующим направлениям.

- 1) Для развития промышленности новых и высоких технологий планируется: формирование политики льгот и разработка нормативных актов в этой сфере; создание благоприятных условий поддержки для проектов; совершенствование системы управления и механизма функционирования; создание системы венчурных инвестиций и каналов финансирования; построение современной информ. сети; разработка средне- и долгосрочных планов.

- 2) Создание зон развития новых и высоких технологий является одним из основных компонентов реализации программы «Факел». На зоны возложены задачи по формированию оптимальных условий для трансфера результатов НИОКР в реальное производство с учетом потребностей рынка, сочетанию науки и техники с экономикой с целью ускорения соц.-эконом. развития страны.

Специально для зон разработана гос. политика, содействующая их развитию: **освобождение от налогов или снижение налоговых ставок**, предоставление различных услуг на льготных условиях, разрабатываются законодат. и нормативные акты для стимулирования развития высокотехнологичной промышленности. На уровне центр. ведомств, миннауки КНР и центра «Факел» осуществляется выработка общей стратегии и установок, координация, управление и контроль.

На уровне местных правительств осуществляется планирование, предоставляются льготные кредиты и цены на аренду земли, возможно предоставление и других преференций, в зависимости от конкретной ситуации.

Адм. комитеты зон развития промышленности новых и высоких технологий призваны осуществлять непосредственное управление зоной, конкретное пром. и структурное планирование для них.

На зоны возложены скорректированные после десятилетнего периода функционирования следующие функции: важнейшая основа для развития промышленности новых и высоких технологий; база для распространения результатов научных разработок, внедрения новых и высоких технологий в традиционные отрасли промышленности; экспериментальные районы для углубления реформ; районы, позволяющие соединить науку и технологии с экономикой; инкубатор для высокотехнологичных предприятий; основа для различных деловых кругов в деле создания современных предприятий; базы для подготовки проф. менеджеров в сфере науки и технологий.

С 1988г. правительством утверждено **53 зоны развития промышленности новых и высоких технологий на гос. уровне**, которые в основном расположены в прибрежных открытых районах и крупных пром. центрах. Зоны играют все более важную роль в эконом. и соц. развитии страны.

Ежегодные инвестиции в зоны достигают до 22,9 млрд.долл. Количество компаний (предприятий) с иноинвестициями — 2387; 2192 — количество предприятий, принадлежащих НИИ и вузам — 2192; количество компаний, годовой доход которых более 12 млн.долл., — 530; количество занятых в зонах 1475103, с высшим образованием и учеными степенями — 416628; объем выпускаемой продукции в год увеличился до 374 млрд.долл.; общий годовой доход вырос с 2,1 млрд.долл. в 1989г. до 408 млрд.долл. в 1999г.; объем экспорта — с 0,4 млрд.долл. до 64,8 млрд.долл.; количество видов продукции — с 3775 в 1991г. до 15431 в 1999г. Общий доход от продаж пром. продукции составил 201 млрд.долл. по таким видам, как электроника и информатика, биотехнология, новые материалы, энергосберегающие технологии, защита окружающей среды, авиация и космос, морская инженерия, атомная промышленность и др.

Из 14749 проектов, реализуемых в 1999г., по 7679 выпущено пром. продукции на 17,45 млрд.долл., объем продаж составил 15,5 млрд.долл. Из почти 100 инновационных центров новых и высоких технологий 77 имеют на своей территории 4138 предприятий.

Объем экспорта основных видов продукции возрос с 1,3 млрд.долл. в 1991г. до 53,3 млрд.долл. в 1999г.; объем ассигнований на НИОКР составляет 11,5 млрд.долл.

3) Инновационные центры — новый тип структур технологического сервиса для К., основанный на использовании опыта иностр. бизнес-инкубаторов. В центрах, создаваемых местными правительствами, реализуется политика льгот и благоприятных условий, с тем чтобы заинтересовать китайские и иностр. деловые круги начать свое дело, имея в виду формирование индустрии новых и высоких технологий как «ускорителя» нац. соц.-эконом. развития.

К причинам создания инновационных центров эксперты относят: необходимость в быстрой коммерциализации технологий при переходе к рыночной экономике; богатые источники результатов научных исследований, которые не всегда ранее

рационально использовались; необходимость преодоления барьеров на начальном этапе трансфера технологий и создания предприятий, предоставления современных сервисных услуг; успешный опыт бизнес-инкубаторов в других странах.

По своей орг. структуре инновационные центры могут включать в себя спец. образования, называемые инновационные парки для китайских студентов, обучавшихся за рубежом. Эти инновационные парки могут иметь еще более благоприятные условия и политику льгот для привлечения «китайских талантов» из-за рубежа.

Инновационные центры рассматриваются как ключевое звено в процессе трансфера результатов НИОКР в производство, основа для роста числа высокотехнологических предприятий, сочетания научных лабораторий с возможностями промышленности, местом подготовки предпринимателей в сфере новых и высоких технологий, связка между зонами и университетами, НИИ с малыми и средними предприятиями, важная часть поддержки и сервисной системы для развития индустрии новых и высоких технологий.

К 2000г. количество инновационных центров составляет 110 ед. на пл. — 774923 кв.м., количество расположенных в них предприятий — 3010, годовой доход предприятий — 4,9 млрд.долл., внедрено более 4000 разработок.

4) Программа «Факел» осуществляется через реализацию проектов, которые ориентированы на внутр. и внешний рынок, имеют передовой уровень в технологическом отношении, пригодные для коммерциализации хорошие рыночные перспективы и высокий эконом. эффект, имеющие первостепенное значение для экономики и соц. сферы. Проекты подбираются и организованы так, чтобы развивать новые виды производства высокотехнологичной продукции. В процессе реализации проектов создаются новые высокотехнологичные предприятия и компании.

Проекты программы реализуются в соответствии со следующими приоритетными направлениями: электроника и информ. технологии, биотехнология, новые материалы, механотроника, новые виды энергии, энергосберегающие технологии, технологии защиты окружающей среды от загрязнения.

Финансирование проектов осуществляется через гос. фонды, кредиты банков, фонды, организуемые за счет иноинвестиций и от доходов, получаемых от реализации проектов из средств местных бюджетов.

Проекты программы «Факел» подразделяются на два уровня — проекты гос. уровня и проекты местного уровня. Часть проектов программы определяется ежегодно как ключевые, которые должны отвечать следующим условиям: обладание правами на ИС, хорошим рыночным потенциалом; технологический лидер в местной промышленности; большие перспективы в промышленности; обладание конкурентоспособностью; гос. поддержка высокотехнологичного производства и широко-масштабного выхода на рынок.

Каждый год отбираются ключевые предприятия из тех, которые будут выполнять проекты. Предполагается различная поддержка центр. и местного правительств. Как объект особого внимания, **компьютерные системы и ИТ являются одной из ключевых областей программы «Факел».** Как

правило, базы по разработке и производству ПО концентрируют много предприятий по разработке ПО и пользуются льготной политикой поддержки и инфраструктурными возможностями. Функции базы включают трансфер результатов разработки ПО, стимулирование малых и средних предприятий по разработке ПО и предложение услуг в таких областях, как связь, технологии, подготовка кадров, оценка продукции, финансирование, маркетинг, обмен кадрами и технологиями.

Источниками технологий для проектов стали местные технологии – 98, иностр. – 528, разработки зон – 1361.

5) Инновационный фонд для малых фирм – правит. спец. фонд, создание которого было утверждено Госсоветом КНР. Деятельность фонда направлена на поддержку инновационной деятельности малых технологических фирм и ускорение индустриализации новых и высоких технологий.

Фонд функционирует в соответствии с законами рыночной экономики и поддерживает малые технологические фирмы всех видов собственности. В задачи фонда входит привлечение инвестиции из региональных правительств, предприятий, венчурных фирм и различных финансовых институтов; содействие созданию инвестиционного механизма для промышленности новых и высоких технологий; содействие оптимизации инвест. ресурсов; создание благоприятных условия для инновационной деятельности и развития малых технологических фирм.

6) Одной из основных задач программы «Факел» являются активизация межд. сотрудничества и направление промышленности новых и высоких технологий по пути глобализации. Курс состоит в формировании всесторонних связей с различными странами мира на основе равноправия и взаимной выгоды, через правит. и неправит. каналы, расширению обменов и кооперации в различных формах в сфере науки и технологий, финансах, производстве, коммерческой деятельности. Это даст возможность китайской высокотехнологичной продукции выйти на межд. рынок и расширить межд. взаимодействие в сфере новых и высоких технологий. Гонконгский банк и Сингапурская технологическая компания инвестировали в проекты программы «Факел» 90 млн.долл.

7) Деятельность по подготовке высококвалифицированных кадров является критичным моментом для развития новых и высоких технологий в К. Привлечение специалистов высокого уровня – фундаментальная гарантия в успешной реализации коммерциализации, пром. освоения и межд. сотрудничества в сфере новых и высоких технологий. Это одна из ключевых задач программы «Факел», т.е. подготовка высокого уровня управленческого персонала и предпринимателей (менеджеров) в области науки и технологий, которые имеют хорошую тех. подготовку, могут осуществлять управление, активны в инновационной деятельности, проявляют смелость в сражениях при рыночной конкуренции.

Непосредственное управление программой «Факел» осуществляет Центр развития высоких технологий «Факел» при Министерстве науки и техники КНР. Основные цели деятельности центра состоят в: создании оптимальных условий для реализации программы; формирование политики

и разработка планов, управление и контроль за развитием зон новых и высоких технологий и инновационных центров; утверждение проектов программы «Факел» гос. уровня; обеспечение контроля и конечной оценки результатов деятельности зон; выдвижение предложений по ассигнованиям и использованию фондов и контроль за их исполнением; создание различных каналов для увеличения фондов и исследования рынка для проектов программы «Факел»; организация курсов подготовки персонала и обеспечение издательской деятельности для программы «Факел»; содействие распространению промышленности новых и высоких технологий.

Основные средне- и долгосрочные перспективы реализации программы «Факел» на ближайшие 10-15 лет связывают с такими основными направлениями, как продолжение строительства зон новых и высоких технологий; поддержка промышленности высоких технологий, с тем чтобы совершенствовать пром. структуру и увеличить производительность труда; создание высокотехнологичных предприятий с выпуском новых видов продукции; создание новых позиций в зонах новых технологий для устойчивого развития путем коммерциализации достижений научных исследований и содействие в их проведении; формирование квалифицированного персонала менеджеров, имеющего научно-тех. подготовку, обеспечение высокого проф. уровня и способности работы на рынке конкуренции (внутри страны и на межд. арене).

К главным задачам относят:

– достижение общего ежегодного дохода по программе «Факел» в 600 млрд. юаней (72,29 млрд.долл.), из которых 500 млрд. юаней (60,24 млрд.долл.) будут представлять доход от продаж новой высокотехнологичной продукции;

– общий ежегодный доход от продаж 300 млрд. юаней (36,14 млрд.долл.) от проектов программы «Факел», из которых должно быть не менее 3500 проектов гос. уровня, 9000 проектов – местного уровня;

– создание и утверждение 30 тыс. новых высокотехнологичных предприятий;

– формирование персонала менеджеров для новых и высоких технологий – 500 тыс.чел.

ТРИПС

Охрана прав ИС. На К. распространен режим Соглашения по торг. аспектам прав ИС (ТРИПС), определяющий права и обязательства стран-членов ВТО в области защиты ИС.

ТРИПС представляет собой свод правил по торговле и инвестициям в идеи и творческую деятельность, в которых оговаривается, как ИС должна быть защищена в процессе осуществления торг. операций. Под ИС в ТРИПС понимаются авторские и смежные права, товарные знаки, географические названия, используемые для наименования товаров, пром. образцы и модели, изобретения, топологии интегральных микросхем, нераскрытая информация, например, торг. и производств. секреты.

В К., как и в подавляющем большинстве государств мира, конкретное регулирование отношений, возникающих в связи с созданием, использованием и охраной результатов интеллектуальной деятельности осуществляется патентным законо-

дательством, законами об авторском праве, о товарных знаках.

По мнению китайских экспертов, нац. законодательство в упомянутых областях все еще отстает от требований ТРИПС.

Охрана авторских прав в КНР осуществляется следующими основными законодат. актами: Закон КНР об авторском праве от 07.09.1990г., вступил в силу 01.06.1991г.; Правила применения Закона КНР об авторском праве от 24.05.1991г., вступили в силу 30.05.1991г.; Положение о применении межд. договоров в области авторского права от 25.09.1992г., вступило в силу 30.09.1992г.; Положение о защите компьютерных программ от 04.06.1991г., вступило в силу 01.10.1991г.

Кроме этого действует 47 подзаконных нормативных актов, изданных Госсоветом КНР, министерствами и ведомствами. Верховным народным судом КНР, которые регулируют ряд вопросов практического применения законодательства об авторском праве.

Закон КНР об авторском праве устанавливает два положения в отношении авторских прав иностранцев: признается авторское право за автором-иностранцем в отношении произведений иностр. авторов, впервые выпущенных в свет на территории К.; за иностранцем авторское право на произведение, впервые выпущенное в свет за границей, признается в КНР лишь при наличии межд. договора.

Правила применения Закона КНР об авторском праве разъясняют, что закон не распространяется на не обнародованные произведения иностр. авторов, находящиеся в какой-либо объективной форме на территории К. Режим охраняемых произведений иностр. авторов, в отличие от китайских авторов, ограничивается только опубликованными произведениями, что противоречит положениям ТРИПС.

Закон КНР об авторском праве не регулирует вопросы охраны баз данных ЭВМ. ТРИПС определяет, что охрана должна происходить нормами авторского права (базы данных охраняются как сборники).

В этом контексте здесь указывают на необходимость скорейшего приведения положений законодательства об авторском праве в соответствие с ТРИПС. Еще в нояб. 2000г. Госсовет КНР официально рассмотрел и в принципе утвердил проект закона КНР об авторском праве с внесенными в него исправлениями и передал его на рассмотрение в Постоянный комитет ВСНП. Предполагалось, что летом 2001г. новый закон вступит в силу. Однако на весенней сессии ВСНП после бурных обсуждений принятие исправленного закона было отложено.

На проходившей 8-12 сент. 2001г. 5 Китайской межд. инвест.-торг. ярмарке упомянутая тема затрагивалась в контексте обсуждения вызовов, с которыми столкнется КНР после вступления в ВТО.

На Межд. инвест. форуме, который проводился в рамках ярмарки, выступил зам. премьера Госсовета КНР У Банго, который, говоря о решимости страны выполнять обязательства члена ВТО, особо подчеркнул, что в К. будет обеспечиваться защита ИС.

Было проведено 13 семинаров, на которых отмечалось, что реализация в жизнь законодательст-

ва в области охраны прав ИС и ужесточение борьбы с нарушениями авторских прав будут в ряду приоритетных направлений в работе исполнит. и законодат. органов КНР.

Интернет

Массовая информатизация. К. подключился к межд. сети Интернет в 1994г. Число китайских пользователей системы составляет 22,5 млн., количество компьютеров, подключенных к сети — 8,9 млн. По статистике, 80% пользователей применяют Интернет для получения оперативной информации, отправки электронной почты, в то время как 31,67% — для осуществления покупок в онлайновых магазинах. Ведущими городами К. по уровню информатизации являются Пекин, Шанхай и Гуанчжоу.

Особое внимание уделяется информатизации таких областей, как образование, медицина, наука и техника, новости, экономика и финансы, бизнес и т.д. По масштабам строительства инфраструктурных объектов, предназначенных для индустрии информатики, К. занимает второе после США место в мире. Добавленная стоимость продукции, произведенной телеком. отраслью и отраслью по производству продукции электроники и информатики, составляет 4% от ВВП страны.

В период 9 пятилетки (1996-2000 г.) общая стоимость продукции электроники и информатики превысила 1 трлн. юаней при среднегодовом приросте в 30%. **Валютная выручка К. от экспорта продукции электроники достигла 50 млрд.долл.** В стране насчитывается 100 крупнейших корпораций в области электронной информатики. В 2000г. на их долю приходилось 76% общего объема доходов от реализации этой отрасли. В общей сложности в К. зарегистрировано более 100 тыс. подобных компаний, большинство которых — со штатом менее 50 чел. Ведущим регионом страны в области электронной информатики и ПО является пров. Чжэцзян. В провинции насчитывается 800 корпораций. В 2000г. товарооборот чжэцзянских корпораций данной сферы достиг 5,5 млрд. юаней. Продукция ПО, произведенная в провинции, поставляется на рынки США, Японии и других развитых стран мира в 2000г. доходы от экспорта превысили 10 млн.долл.

Правительство КНР приняло решение об ослаблении налогообложения гос. компаний, специализирующихся в области электронной информатики и ПО. В соответствии с новой политикой, разработанной Гос. налоговой администрацией и Министерством внешней торговли и эконом. сотрудничества, все налоги на экспорт будут возвращены корпорациям, после экспорта их продукции за рубеж. Кроме того, новая политика предусматривает прямой экспорт за границу корпорациями с зарегистрированным капиталом не менее 1 млн. юаней (120 тыс.долл.).

Учитывая, что Интернет способствует развитию экономики, является формой бизнеса и информ. влияния, правительство КНР уделяет огромное внимание обеспечению информ. безопасности в данной области. К. стремится избавиться от зависимости от внешнего мира, развивая собств. ИТ и оборудование. В марте 2001г. отдел пропаганды ЦК КПК сделал заявление о необходимости развития собств. серверного оборудования. Рассматривается возможность использования китайского языка в качестве средства межд.

информ. коммуникаций. В апр. 2001г. в Шанхае проходил межд. семинар по вопросам распространения информации на китайском языке, в котором приняли участие специалисты из 10 стран.

Благодаря быстрому росту числа пользователей Интернета в КНР страна вскоре может стать одним из перспективных рынков торг. операций через компьютерную сеть. Центрами электронной торговли в К. являются Пекин, Шанхай и Гуандун, где расположено более половины сайтов. В стране насчитывается 15 тыс. сайтов, предлагающих услуги в сфере электронной коммерции. Наблюдается тенденция к переходу от ранее практикуемой политики распространения расширенной номенклатуры услуг и товаров к удовлетворению спроса покупателя.

В начале 2000г. в К. насчитывалось 667 сайтов розничной торговли (B2C). В результате последующих слияний и банкротств, к концу года из них сохранилось только 205. Основную роль в электронной коммерции в К. играют компании корпоративных сделок (B2B). В 2000г. доход электронной коммерции в К. составил 77,16 млрд. юаней (9,32 млрд. долл.), из которого на долю корпоративных сделок приходится 76,77 млрд. юаней (9,27 млрд. долл.). В то время как доход от розничной торговли через Интернет составил лишь 390 млн. юаней (47.1 млн. долл.).

Доход рынка интернет-услуг, который подразумевает услуги доступа к Интернету и регистрацию имени, за 2000г. составил 5,3 миллиардов юаней (640 млн. долл.). В 2001г. расходы китайских предприятий на размещение рекламы в Интернете достигли 750 млн. юаней. Сейчас на долю такого рода рекламных операций приходится основная часть доходов главных интернет-компаний К., таких, как Sina, Sohu, Netease.

Развитие дистанционного образования соответствует ситуации в К., при которой ежегодно миллионы выпускников средних школ не имеют возможности продолжить обучение. В стране насчитывается около 30 млн. неграмотных, уровень преподавательского состава и условий обучения все еще далек от реальных нужд населения.

В 1998г. Минобразования приступило к реализации экспериментального проекта в области дистанционного образования. Четыре ун-та (Цинхуа, Пекинский ун-т связи, Чжэцзянский и Хунаньский) были выбраны для введения дистанционного образования через компьютерную сеть. В 2000г. к данному эксперименту подключился Пекинский ун-т. В 2000г. вузы в 20 пров. начали обучение студентов через Интернет. В К. насчитывается 38 университетов, открывших свои электронные филиалы на базе Интернета.

Правительство приступило к созданию Китайской образоват. и исследоват. сети (CERNET), одной из четырех компьютерных сетей, утвержденных Госсоветом КНР. CERNET связывает 750 университетов и НИИ в 70 городах страны. Более 200 тыс. серверов доступны на 3 млн. терминалов по всей стране.

Планируется, что основной базой для дистанционного образования станут система спутникового телевидения (Aimet), компьютерная сеть (Landnet), Китайская образоват. телевизионная сеть (CETV) и CERNET.

Ведется работа по созданию нац. системы интернет-связи между школами начальной и высшей

степени, внедрение которой рассчитано на длительную перспективу. После введения ее в строй все учащиеся зап. и вост. регионов страны получат возможность доступа к Интернету, отдаленные и горные р-ны будут подключены к Интернету через широкодиапазонные спутники, а другие недоступные регионы оснащены мультимедийными средствами и образоват. ПО. Основной задачей данной системы станет обеспечение учебной информацией, легко доступной как для преподавателей, так и для учащихся. По прогнозам Минобразования, в скором времени ИТ станут обязательным предметом в китайских школах, и 90% учащихся получат доступ к Интернету в течение ближайших 10 лет.

В 1997г. специалистами миннауки и техники, Китайской Академии наук, министерства земельных ресурсов, Гос. администрации по защите окружающей среды, а также Гос. управлений сейсмологии, океанографии, метеорологии и лесного хозяйства была создана специализированная информ. сеть на базе Интернета. Данная сеть предоставляет информацию по таким аспектам, как сельское хозяйство, лесное хозяйство, природные ресурсы, океанография, технологии по защите окружающей среды, метеорология и т.д.

Активно развиваются информ. базы в сфере занятости. В К. насчитывается более 200 веб-сайтов по трудоустройству. Крупнейшими являются пекинские — Zhaopin.com, ChinaHR.com и шанхайский — 51job.com. Первый ежедневно предлагает до тысячи новых рабочих мест, большинство из которых относится к таким областям, как Интернет, ПО, компьютерные технологии и маркетинг. Указанные сайты предоставляют ряд профессиональных услуг и советов по трудоустройству.

В марте 2001г. Минобразования провело общенациональную интернет-ярмарку трудоустройства для выпускников вузов. В ней приняли участие 300 гос. организаций, институтов и компаний с предложением 30 тыс. вакансий.

Ряд информ.-полит. страниц, связанных с правами человека в К., деятельностью находящихся в иммиграции диссидентов, секты фалуныгун, а также информ. страницы ряда авторитетных зап. СМИ (CNN, BBC и др.) блокируются китайскими властями. Именно обеспокоенность по поводу свободного доступа к альтернативным источникам вынудила руководство страны приступить к разработке мер по регулированию организации работы компьютерных сетей. В 2000г. был разработан ряд документов, регулирующих деятельность в этой сфере. Среди них — Постановление об обеспечении безопасности компьютерных сетей и информации, Проект постановления о мерах по управлению информ. интернет-службами, Временное постановление об управлении информ. сайтами, Постановление о регулировании информ. публикаций в Интернете, О проблеме защиты авторских прав в компьютерных сетях, Резолюция о защите безопасности компьютерных сетей. По мнению специалистов данной области, вышеуказанные постановления предусматривают контроль за информацией на ряде сайтов и отражают намерения властей ужесточить цензуру информации, циркулирующей в китайском Интернете или поступающей из-за рубежа.

С развитием Интернета и сетевых технологий наблюдается увеличение числа судебных процес-

сов, касающихся компьютерных преступлений. В К. зарегистрировано более 20 видов типичных преступлений и правонарушений, совершенных при помощи Интернета. Если в 2000г. было зарегистрировано 1000 преступлений в данной области, то в 2001г. понадобилось только полгода для того, чтобы достичь этого показателя. В некоторых провинциях, таких, как Фуцзянь рост интернет-преступлений превышает рост числа пользователей.

20,5% китайских пользователей осуществляют подключение к Интернету в Интернет-кафе. В некоторых крупных городах страны число Интернет-кафе превышает 1000. В апр. 2001г. китайское правительство развернуло кампанию по упорядочению деятельности Интернет-кафе. В течение следующих трех месяцев в К. не будут выдаваться лицензии на открытие подобных заведений. В апр.-июле 2001г. заинтересованные ведомства на местах провели проверку хоз. деятельности Интернет-кафе, которым будут выдаваться повторные лицензии.

Китайскоязычные сайты имеют в КНР посольства США, Японии, стран ЕС. Китайские пользователи активно прибегают к услугам китайскоязычных информ. сайтов Гонконга, Макао, Сингапура, США, Тайваня. Свои страницы на китайском языке открыли посольства Украины, Казахстана, Армении. Китайские СМИ все больше прибегают к информации рос. интернет-источников.

К. ускоренными темпами осуществляет начальную стадию интеграции во всемирную сеть. Пропускная способность каналов доступа к Интернету доведена до 26 mbps. Компания AT&T объявила об организации 45 mbps соединения через Шанхай, так что в ближайшее время совокупная пропускная способность достигнет 71 mbps.

Быстрыми темпами идет создание сетевой инфраструктуры. В этом плане неразвитость телекоммуникаций является своего рода преимуществом, так как имеется возможность внедрить сразу самые передовые технологии. В 1997г. началась прокладка оптоволоконного кабеля, который должен соединить К., Ю.Корею, Японию и США с 2000г.; стоимость работ 1,2 млрд.долл. Несколько лет функционируют две линии оптоволоконной связи с Японией и Ю.Кореей. В ближайшее время будет завершена прокладка **трансевроазиатской линии (ТАЕ) оптоволоконной связи** между Шанхаем и Франкфуртом, которая пройдет через 20 стран. **Кабельное соединение с ЮВА (Вьетнамом, Лаосом, Таиландом, Малайзией и Сингапуром) завершено в 1998г.** В 1999г. введена в эксплуатацию еще более разветвленная сеть — Sea-Me-We3, которая соединит Европу, Азию и Океанию. Ориентация на Европу может стать определяющей и для задействования рос. дальневост. телекоммуникаций.

Выход на Интернет возможен через 4 нац. сети: ChinaNet (www.bta.net.cn), ChinaGBN (www.gb.com.cn), CerNet (www.cernet.edu.cn) и CSTNet (www.cnc.ac.cn). Приоритет в обеспечении соединений с Интернет отдан ChinaNet и ChinaGBN.

Развитие ChinaNet осуществлялось ам. компанией Asiainfo Services на основе контракта с минсвязи, по которому после создания ядра сети управление ею полностью переходит к минсвязи. Доступ к Интернет осуществляется по оптоволоконным и спутниковым каналам через выходы в Пекине и Шанхае в К. и корпорации Sprint и MCI

Telecommunications в США. Сеть имеет 31 опорный пункт, и в планы ее развития входит установление связи между всеми правит. структурами, 360 тыс. госпредприятий в 600 городах и 8 млн. компаний.

ChinaGBN (Golden Bridge Network) покрывает 30 городов, до образования мининформа контролировалась минэлектронпромом через компанию Jitong. Для сооружения сети было создано СП с ам. компанией UTStarcom, инвестировавшей в проект 10 млн.долл.

ChinaNet и ChinaGBN обслуживают правит. ведомства, предприятия и открыты для индивидуального доступа. Функционирующая на базе госкомитета просвещения CERNet (China Education and Research Network) и Академии наук КНР CSTNet (China Science & Technology Network) нацелены на пользователей в научных кругах.

CERNet имеет межд. выходы через США, Германию и Гонконг, для подключения используются микроволны, DDN, обычные телефонные каналы и спутниковые каналы (VSAT). К этой сети подключено 300 организаций по всей стране. CERNet имеет прямую связь с общенац. сетями ChinaGBN (микроволны) и ChinaNet (DDN), а также с сетью Академии наук (оптоволоконный кабель). До середины 1998г. между 4 общенац. сетями не было непосредственных соединений. Вся межсетевая информация направлялась по маршрутизаторам через США. Сегодня межсетевые соединения только начинают функционировать при еще низкой пропускной способности.

Отраслевые сети. Их развитие только начинается — была запущена фин. сеть (на средства ЦБ, минсвязи и госкомбанков. Связывает 200 городов — все провинциальные центры, кроме Лхасы, — и имеет 2500 клиентских терминалов). Функционируют сети «Зерно», «Углепром» и др.

Провинц. и муниципальные сети. На местном уровне создаются межпровинциальные сети (например, между пров. Гуандун, Фуцзянь и Цзянсу) и осуществляется ряд коммерческих программ. Так, Шанхай приступил к осуществлению проекта Inforport, который свяжет местные правит. структуры и крупные компании, а в пров. Гуандун комитетом по науке и технике при местном правительстве намечено приступить к созданию информ. сети, которая соединит 33 уезда и будет предназначена как для обмена деловой информацией, так и для выхода в Интернет.

Широкопрофильные внутренние сети. В 1997г. при содействии компаний Sun Microsystems и Bay Network было начато создание подобной внутренней сети, China Wide Web (CWW). Финансирование и непосредственно разработку платформы под CWW вело СП между Гонконгской компанией New World Infrastructure и China Internet с начальным капиталом 110 млн.долл.

Электронные СМИ. В 1995г. была создана всекитайская корпорация China.net и принято положение о доступе широкого числа пользователей к интернет-услугам. С этого момента началось активное развитие китайских электронных СМИ. По статистике 60% китайских пользователей в первую очередь обращается к сети в поисках новостей и оперативной информации. Число самостоят. или акционерных информ. компаний по всей стране достигает 700, **насчитывается более 2000 электронных версий газет и журналов**, 4000 — телевизионных и радиостанций.

Первоначально содержание электронных СМИ являлось отображением печатных изданий. За несколько лет реформ многие электронные СМИ вступили на путь специализации. Кроме новостей эти службы стали размещать рекламу, а также информацию о тех. услугах, фотовыставки и т.д. Наибольшей популярностью, как в самом К., так и за рубежом пользуются такие информ. сайты, как china.org.cn, peopledaily.com.cn, xinhuanet.com, crti.com.cn, chinadaily.com.cn и cctv.com. На электронном сайте агентства Синьхуа можно получить информацию на восьми иностр. языках (включая русский), а также электронные версии 12 центр. газет и журналов. Через сайты агентства ежедневно передаются 1100 информ. сообщений и десятки фотонОВОСТЕЙ. В сент. 2000г. china.org и chinadaily.com.cn также усовершенствовали свои сайты, разместив на них информацию на франц., нем., исп., япон., арабском языках и языке эсперанто. Первоначальная версия большинства информ. сайтов идет на китайском и англ. языках.

Популярностью пользуются информ. сети пров. Сычуань и Хэнань, сеть «Даян» Гуандунского медиа-холдинга. Наиболее крупными электронными агентствами являются Пекинская сеть «Цяньлун» (включает более 9 информ. служб, например: газеты «Бэйцзин чэньбао», «Бэйцзин жибао», «Бэйцзин ваньбао», «Бэйцзин Цинняньбао», Пекинское телевидение) и Шанхайская сеть «Дунфан».

Свои страницы в Интернет имеют такие центр. газеты, как «Жэньминь жибао» (www.peopledaily.com.cn) и «China Daily» (www.chinadaily.net), архивы которых доступны зарегистрированным пользователям. Свою страницу имеет информагентство «Синьхуа» (www.chinanews.com).

Серьезной проблемой является неразвитость телекоммуникаций на местном уровне (в К. на 17 человек приходится одна телефонная линия). Необходимо создание современных соединений, которые обеспечивали бы не только передачу голосовых сообщений. Такие планы привлекают инофирмы. Siemens намерена производить оборудование для сетей доступа (access network – коммутатор между линией абонента и основной сетью), которое благодаря своей низкой стоимости и относительной простоте установки будет пользоваться большим спросом там, где плотность абонентов невысока.

К. постепенно становится крупнейшим в Азии рынком телекоммуникаций. К 2001г. здесь планируют увеличить расходы на эту отрасль до 54 млрд.долл. и нарастить общее количество телефонных каналов с 54 млн. (данные на середину 1997г.) до 86 млн.

Распространение ПК, доступ к телефонным каналам. К. стал вторым после Японии крупнейшим рынком ПК в Азии. На протяжении нескольких лет среднегодовой прирост спроса на ПК здесь превышает 50%. В 1997г. было продано 3,2 млн. компьютеров, общее число которых к началу 1998г. составило 8,5 млн., что в 17 раз больше, чем в начале 90-х. От 10% до 25% всех продаваемых в стране ПК оснащаются модемами. К 1999-2000 гг. должно произошло утроение рынка ПК.

Происходит бурное развитие компаний, предоставляющих услуги по подключению к Интернет (ISP). В стране существует около 100 таких компаний, неофици. источники сообщают о 200 и более

ISP, функционирующих с 1995г., и приблизительно 60 ISP только в Пекине и Шанхае. Доступ к Интернет для ISP разрешен через две нац. сети ChinaNet и ChinaGBN.

В начале 1996г. в К. насчитывалось 25 тыс. абонентов, в число которых входили как индивидуальные пользователи, организации и компании, так и правит. структуры. На начало 1998г. в К. было 300 тыс. компьютеров с выходом на всемирную сеть и 600-800 тыс. пользователей Интернет. Реальное же их число превышает эту цифру, так как только в большинстве университетских городков теоретически каждый преподаватель и студент (более 3 млн. в 1090 вузах) может получить доступ к Интернет через академические сети CSTNet или CERNet.

Несмотря на постоянное снижение цен, для подключения к Интернет ежемес. взнос составляет 600 юаней (72 долл.), взимается также почасовая плата за использование внутренних каналов, 4 юаней (0,5 долл.). Получают распространение Интернет-карты (по типу телефонных карт) – от 60 юаней (7 долл.) за 5-часовой доступ до 1400 (169 долл.) за 200-часовой доступ. Услуги электронной почты предоставляются большинством компаний бесплатно.

Опрос показал, что подавляющая часть пользователей Интернет (более 90%) имеют доход от 400 до 2000 юаней (от 50 до 250 долл.) в месяц. Процентное соотношение подписчиков в 1997г. было приблизительно следующим: 60% корпоративные, 30% частные и 10% иностр. пользователи. **78,5% всех пользователей составляет молодежь в возрасте от 21 до 35 лет.** Около 46% пользователей имеют доступ к Интернет с рабочих мест, 25% со своих ПК, остальные – через академические и научно-исследовательские центры. **Большая часть пользователей сконцентрирована в крупных городах: 36% в Пекине, 8% в Шанхае.** 39% абонентов намерены пользоваться консалтинговыми услугами, предоставляемыми через сеть, 32% хотели бы иметь доступ к фининформации, 42% – к СМИ, 80% получать информацию научно-тех. характера, 24% собираются использовать ресурсы Интернет в развлекательных целях.

Деятельность компаний в сфере компьютерных сетей регулируется документами Госсовета КНР: Правилами защиты безопасности компьютерных систем (действуют с 1994г.); Временным положением о контроле над межд. соединениями информ. компьютерных сетей (с 1996г.); Временным положением о контроле над электронными изданиями (с 1996г.); Правилами защиты безопасности межд. соединений информ. компьют. сетей (с 1997г.).

После образования Сетевого информцентра К. (CNNIC) были опубликованы «Временный порядок регистрации названий Интернет-страниц» и «Правила осуществления регистрации названий Интернет-страниц». Центр также разрабатывает «Правила контроля за помещением информации в сети». Идет процесс создания китайской ассоциации Интернет. Законодат. база в этой сфере подкреплена рядом документов на местном уровне.

В 1998г. в К. заблокировано 100 зарубежных Интернет-страниц: CNN, Los Angeles Times, Wall Street Journal, Washington Post, Voice of America, Taiwan Government Information Office, Amnesty International, China News Digest (США). Так же,

как Германия и Сингапур, К. осуществляет жесткий этический контроль над ресурсами Интернет.

В Гонконге к началу 1998г. число абонентов Интернет превысило 120 тыс. На каждые 100 обладателей компьютеров приходится 12 абонентов Интернет. По этому показателю Гонконг уступает только США и Японии. К 2001г. более 30% местных семей станут абонентами сети.

В общем объеме информпотока, проходящего через Интернет, К. занимает 0,01% (поступающие данные) и 0,05% (исходящие данные).

Е-торговля. Электронная торговля (e-commerce, e-business) возникла в КНР в 1997г. и расширялась по мере увеличения числа пользователей сети Интернет. Сегодня таковых насчитывается 10 млн., среди которых 20% имеют опыт электронной коммерции. В китайском понимании, это любая, совершенная с помощью компьютерной сети, сделка, следствием которой является передача прав собственности на товары или услуги. Основным видом электронной торговли в К. считают сделки между предприятиями, или В2В (от английского business to business), другие разновидности – В2С и С2С означают, соответственно, розничные покупки и аукционы, проводимые в электронной сети.

Объемы электронной торговли в стране стремительно растут, с 80 млн.долл. в 1998г. до 400 млн. – в 1999г. (объем Е-коммерции в России в 1999г. составил от 1 до 1,5 млн.долл.).

Правительственные органы, в частности МВТЭС КНР, уделяют пристальное внимание развитию этой формы торговли. Головной организацией, которой поручено обеспечивать этот процесс, является Межд. электронный коммерческий центр, МЭКЦ МВТЭС. В рамках гос. программы «Золотые ворота» им создана Китайская межд. сеть электронной торговли (China International Electronic Commerce Network, CIECN) с сайтом www.ec.com.cn.

CIECN состоит из основной сети с обеспечивающим центром в Пекине (комплекс зданий МВТЭС) и региональных центров и использует общественные телеком. структуры (в т.ч. системы China DDN и ChinaFR). Ведется строительство Центра тех. поддержки в Пекинской зоне технико-эконом. развития.

Основной задачей МЭКЦ объявлено создание современной системы электронной торговли, покрывающей как территорию КНР, так и связывающую китайских производителей с рынками других стран. По электронным каналам Центра осуществляется контроль за поставками «чувствительных» видов китайского экспорта, которые квотируются США, ЕС и др. МЭКЦ предоставляет дополнительные сведения, связанные с осуществлением ВЭД КНР. В 1998г. между МЭКЦ и ГУП «Объединение ИнформВЭС» был подписан протокол о намерениях, предусматривающий регулярный обмен внешнеэконом. информацией. В 1999г. подписано дополнение к протоколу о намерениях, в котором конкретизированы взаимные шаги по дальнейшему развитию сотрудничества. В I пол. 2000г. состоялся обмен базами данных, с информацией об экспортных товарах и внешнеторговых компаниях России и К.

Тенденцией последнего времени стало появление в К. большого числа негос. информационных компаний, ставящих перед собой задачу завоева-

ния отдельных сегментов рынка электронной торговли КНР, в т.ч. на рос. направлении. Активный поиск партнеров в России для создания совместного предприятия, в т.ч. в сфере электронной коммерции, ведет шэньчжэньская корпорация ZTE. Создан сайт «Восток» (www.orn21.com), предоставляющий информацию на русском языке (организован ассоциацией бывших китайских выпускников рос. вузов).

К. окажется перед необходимостью ускоренного реформирования всей своей системы торговли, поскольку в новых условиях традиционные формы торговли испытывают жесткую конкуренцию со стороны электронной торговли (удешевление сделок за счет отказа от использования торговых площадей магазинов, персонала и пр.). В этой связи обеспечение правового регулирования этой сферы деятельности становится одной из первоочередных задач властей К.

Развитие электронной торговли в К. регламентируется лишь отдельными закрытыми инструкциями МВТЭС и министерства электронной промышленности. На 3 сессии ВСНП 9 созыва в марте 2000г. прозвучала инициатива принятия закона об электронной коммерции. Предлагается выработать правит. планы развития электронной торговли, а также ввести налоги на все совершаемые с помощью компьютерной сети сделки. Соответствующие законы и постановления могут быть приняты в 2001г. Они затронут как собственно электронную торговлю, так и сеть Интернет в целом. Кроме того, в такие действующие законы, как уголовный кодекс, закон о защите прав потребителей и закон о коммерческих сделках, будут внесены поправки, касающиеся «преступлений, совершаемых через компьютерную сеть».

В то же время, как признают специалисты в области информатики, проверки любых сделок в электронной сети могут производиться лишь выборочно: для установления полного контроля над ней у государства нет ни достаточного числа специалистов, ни времени, ни средств.

СМИ

В стране выпускается 2160 газет, 7916 журналов, на центр. и провинц. уровне имеется 294 радио- и 560 телестанций (всего – **950 телеканалов, из них 35 ретранслируются через спутники на всю территорию КНР и зарубежные страны**); работают два телеграфных агентства: «Синьхуа» (информация по экономике, внешней и внутр. политике) и «Чжунго Синьвэньдэ» (внешнеполит. пропаганда). В информ. сфере занято 550 тыс.чел. В стране уже **8 млн. пользователей Интернет (ежегодный прирост на 30-40%)**. Идет процесс реформирования управления СМИ, за последние три года создано 15 газетно-журнальных концернов и 75 образовательных телецентров.

Несмотря на рыночные реформы, **все СМИ по-прежнему являются гос. и партийной собственностью, в эту сферу запрещено привлекать иноинвестиции**, на всех уровнях жестко контролируется полит. направленность сообщений печатных и электронных СМИ. Проект закона о печати с середины 80-х гг. находится на рассмотрении парламента.

Формируется нормативно-правовая база деятельности СМИ. Принят ряд положений, которые впервые в истории КНР регулируют исполнение

конституционного права граждан на свободу печати. Реализация данного права оговаривается запретом на публикацию материалов, наносящих ущерб «единству, территориальной целостности и суверенитету КНР». Имеются статьи идеологического характера, пресекающие публикацию материалов, идущих вразрез с «базовыми принципами конституции КНР» (приверженность социалистическому пути, руководящей роли КПК).

Рыночная действительность, внешнеэконом. интересы, в т.ч. необходимость принятия соответствующих мер и в этой сфере при вступлении КНР в ВТО, вносят коррективы в жесткие идеологические схемы. В стране резко увеличилось число коммерческих изданий — вечерних, утренних, молодежных и рекламных газет, практически вобравших в себя ранее запрещенные полит. и общественно-бытовые рубрики. В прошлом стандартная для всех СМИ полит. информация стала дополняться подробностями из жизни зарубежной и местной полит. элиты, напрямую затрагиваются острые внутриполит. темы, в т.ч. проблемы безработицы, образования, коррупции. Пресса и телевидение стали более адресными, отвечающими полит. и культурным запросам разнообразных групп населения. Так, ЦТВ ежедневно работает на 10 телеканалах, конкурирующие с ним Пекинское и Шанхайское — на 6 и 5.

Запутанной по-прежнему остается ситуация с периодикой «для служебного пользования». Несмотря на объявленные в 1998г. лозунги покончить с «закрытой печатью», Отдел пропаганды ЦК КПК пошел на отмену ранее принятых решений в интересах «поддержания полит. стабильности общества».

Важнейшими «стратегическими задачами» руководство Госкомпечати КНР считает: проведение дальнейших структурных реформ в отрасли — **выведение основных СМИ из подчинения правит. ведомств**, их «картелизацию и коммерциализацию под партийным контролем» (в 2000г. планируется, наряду с ликвидацией 300 газет и 400 журналов, **создать не менее 10 газетных концернов**); усиление борьбы с порнографией и нелегальной издательской деятельностью, в т.ч. и с пиратскими печатными и электронными изданиями (компакт-диски); дозированную и подконтрольную **«интернетизацию» китайского общества, создание новых влиятельных СМИ**, «соответствующих мировому престижу КНР и способных успешно конкурировать на внешнем рынке».

Образование

В сент. 1998г. принят новый Закон о высшем образовании. Закон вступил силу с 1 янв. 1999г. Общее руководство сферой высшего образования осуществляется Госсоветом через подчиненные ему ведомства (70% из **2200 вузов** находятся в компетенции Минобразования, остальные являются ведомственными). Разрешение на создание или изменение статуса вузов осуществляется адм. органами Госсовета, провинций, авт. р-нов, городов центр. подчинения либо другими организациями по их поручению. Наряду с существованием вузов общенац. и провинциального подчинения, государство «поощряет в рамках закона их создание и финансирование профессиональными, предпринимательскими организациями, общественными коллективами, другими общественными органи-

зациями и гражданами». Тем самым впервые **допускается в принципе идея учреждения и легализации частных вузов**.

Закон предусматривает три разновидности высшего образования: курсы (срок обучения 2-3 года), бакалавратура (4-5 лет) и магистратура (дополнительно 2-3 года). Устанавливаются три учебные степени: бакалавр, магистр и доктор наук. Предусматриваются должностные категории: ассистент, преподаватель (лектор), доцент и профессор. **Закрепляется платная система обучения. Исключение делается лишь для студентов из нуждающихся семей** (льготная оплата или бесплатное обучение). Лучшие студенты могут претендовать на стипендии и разовые мат. поощрения.

Помимо ссылок на гос. и другие местные источники финансирования, нет указаний на формальный запрет на получение средств от иностр. контрагентов как на регулярной, так и на разовой основе (на практике в К. широко допускается получение спонсорской помощи от зарубежных соотечественников и зап. доноров; **в стране существует несколько готовящих магистров бизнес-школ с инофинансированием и преподаванием**). Указывается, что стоимость обучения, финансирование учебного процесса и источники поступления средств устанавливаются адм. органами Госсовета и провинций, в зависимости от себестоимости обучения в каждом отдельном вузе. Получаемая оплата за обучение должна использоваться строго в соответствии с установленными правилами и не может быть направлена на другие цели. Государством предоставляются соответствующие льготы на приобретение вузами импортного оборудования и материалов.

Подчеркивается, что целью создания вуза должно быть служение гос. и общественным интересам, а не извлечение прибыли. В то же время **закон формально не запрещает достаточно распространенную сегодня в КНР практику ведения вузами коммерческой деятельности** (сдача помещений в аренду, издательские и типографские услуги и т.д.). Вузами был создан ряд предприятий по освоению высоких технологий с целью содействия развитию НИОКР. В результате этого сформировался ряд известных конкурентоспособных прибыльных компаний. В 1997г. доходы предприятий при китайских вузах составили 20,55 млрд.юаней, с налогом на прибыль — 2,73 млрд.юаней. К концу 1999г. валовая продукция данных предприятий достигнет 100 млрд.юаней.

В документе говорится, что иностранцы — при условии соответствия предъявляемым требованиям — могут обучаться в китайских вузах, а также вести научную или преподавательскую работу (**сегодня в вузах КНР работает около 30 тыс. иностр. преподавателей, в основном из США и зап. Европы**).

Закон разрешает образовывать в вузах студенческие организации, деятельность которых должна «регулироваться внутренним распорядком и согласовываться с учебной администрацией».

Новый закон значительно расширяет возможности участия негос. структур в деле развития высшего образования — область, считающаяся в К. приоритетной в контексте усилий по преодолению культурного и технологического отставания от передовых держав. При этом, несмотря на сохраняющиеся у государства традиц. идеологичес-

кие, полит. и адм. рычаги контроля за образовательной сферой, он позволяет в определенной степени ослабить его в случае учебных заведений, создаваемых другими общественными структурами (в отличие от госвузов, они обязаны работать не под руководством парткомов, а «в соответствии с законодат. положениями об общественных организациях»). По сравнению с прошлым, существенный акцент делается на приобретении глубоких спец. и проф. знаний, в частности указывается, что учеба является «важнейшей обязанностью студентов», а их «участие в общественной жизни не должно отражаться на выполнении учебных задач». На деле происходит значит. перераспределение прав от центра в пользу адм. органов провинциального уровня и самих вузов, поднимается значение вузовской науки и ее связей с НИИ системы АН КНР и промпроизводством.

Принятие нового закона закрепляет права и обязанности профессорско-преподавательского состава и учащихся вузов КНР, создает доп. возможности для поощряемого со стороны государства роста у китайской молодежи тяги к получению высшего образования (**ежегодно лишь 1 млн. или 4% китайской молодежи соответствующей возрастной категории может поступить в вузы**). По всей видимости, он сможет повысить статус китайской высшей школы и таким образом сбалансировать модную сегодня в КНР тенденцию к получению высшего образования за границей (**за 20 лет на Запад, прежде всего в США, выехало на учебу 270 тыс.чел.**).

Следует отметить сохраняющийся в КНР **высокий престиж рос. высшей школы**. Между Россией и К. действует соглашение о взаимном признании документов об образовании и ученых степенях. Однако в связи с отсутствием централизованной госинформ. и рекламной поддержки (а именно так и работают западники) усилия отдельных рос. вузов по привлечению китайских студентов на коммерческой основе пока не дают эффективных результатов (**в вузах США обучается 40 тыс. китайцев, а в РФ — 8 тыс.**).

Экспорт

Внешняя торговля в 2000г. Благоприятная конъюнктура мирового рынка, активное стимулирование экспорта и растущая потребность страны в ввозе ряда сырьевых товаров, прежде всего нефти, стали основными факторами, обеспечившими выход КНР в 2000г. на рекордные показатели **внешней торговли**. Ее объем вырос на 1,5% по сравнению с 1999г. и достиг **474,3 млрд.долл.** Это существенно выше планового ориентира 9 пятилетки, составлявшего 400 млрд.долл.

Экспорт К. достиг 249,2 млрд.долл. (прирост 27,8%). В структуре экспорта важные позиции по-прежнему занимали традиционные статьи вывоза: одежда и текстиль (52,2 млрд.долл.), обувь (9,9 млрд), игрушки (5,6 млрд.долл.). В то же время сохранилась тенденция опережающего роста экспорта продукции машиностроения и электротехники (прирост 36,9%). Его объем достиг 105,3 млрд.долл., а доля в общем вывозе выросла на 9,1 процентных пункта — до 42,3%.

Импорт КНР составил 225,1 млрд.долл. (прирост 35,8%). При этом суммарный импорт первичной продукции (сырьевые товары и энергоносители) вырос на 74,1%.

Около половины внешнеторгового оборота (236,7 млрд.долл.) пришлось на предприятия с иноинвестициями, 45% (215,4 млрд.долл.) — на госпредприятия. В связи с более широким выходом на внешний рынок предприятий других форм собственности, в т.ч. частных, их экспорт рос наиболее быстро (прирост 65,3%), однако объем вывоза пока остался небольшим (22,2 млрд.долл.).

2000г. ознаменовался попытками К. диверсифицировать географию внешней торговли в рамках новой стратегии «выхода за ворота страны», которая подразумевает активную экспортную экспансию отечественного бизнеса. Пока ведущими внешнеторговыми партнерами К. остаются развитые страны и соседи по региону Вост. Азии: Япония (83,17 млрд.долл.), США (74,47 млрд.), ЕС (69,04 млрд.), Гонконг (53,95 млрд.), АСЕАН (39,52 млрд.), Ю.Корея (34,5 млрд.), Тайвань (30,53 млрд.долл.).

В десятку ведущих торговых партнеров КНР вошли также Австралия (8,45 млрд.долл.), Россия (8 млрд.) и Канада (6,91 млрд.долл.). К. сохранил крупное положит. сальдо внешней торговли (24,1 млрд.долл.), однако баланс экспорта и импорта с основными партнерами складывался по-разному. КНР имеет крупное положит. сальдо в торговле с Гонконгом (экспорт 44,52 млрд.долл., импорт 9,43 млрд.), США (52,1 и 22,36 млрд.долл. соответственно), ЕС (38,19 и 30,85 млрд.долл.). Внешняя торговля с Японией практически сбалансирована (41,65 и 41,51 млрд.долл.), а с остальными партнерами из первой «десятки» у К. сложилось отрицат. сальдо экспорта и импорта, в т.ч. наиболее крупное — с Тайванем (экспорт 5,04 млрд.долл., импорт 25,49 млрд.) и Ю.Кореей (11,29 и 23,21 млрд.долл. соответственно).

Объем привлеченных К. в 2000г. ПИИ превысил уровень 1999г. и составил 40,8 млрд.долл. (в эту сумму вошел импорт оборудования на 13,1 млрд.долл. в обеспечение доли иностр. партнеров в уставном капитале). **На начало 2001г. К. накопленным итогом привлек 348,6 млрд.долл. ПИИ.**

В I пол. 2000г. произошло увеличение притока иноинвестиций в КНР. Так, с янв. по май 2000г. объем договорных инвестиций составил 18,3 млрд.долл. (рост 25,6%), а объем реально использованных иноинвестиций составил 12,8 млрд.долл. (снижение на 8,2%). На конец мая 2000г. в К. действовало в общей сложности 35 тыс. предприятий с участием иностр. капитала из более чем 180 стран и территорий мира. Общий объем договорных инвестиций составил 632,3 млрд.долл., а реально инвестированные средства за все время осуществления реформ и открытости в К. составили 320,6 млрд.долл. Уже на протяжении 7 лет КНР является лидером среди развивающихся стран по объемам привлечения иноинвестиций. **Из 500 наиболее крупных межд. компаний мира 400 уже учредили свои предприятия в К.**

Валютные доходы от иностр. туризма выросли на 15% и достигли 16,2 млрд.долл. Количество зарубежных граждан, посетивших КНР в 2000г., впервые превысило 10 млн.чел.

Сохранилась тенденция устойчивого роста валютных резервов страны. За год их объем вырос на 10,89 млрд.долл. и достиг 165,574 млрд.долл. **Средневзвешенный курс нац. валюты** по отношению к доллару США сохранился на уровне 1999г. и составил **8,2781 юаня за долл.**

На состоявшемся в конце дек. 2000г. рабочем совещании по внешнеэконом. связям были определены ориентиры развития внешней торговли К. на новое пятилетие. Намечено к 2005г. довести объем внешнеторгового товарооборота до 650 млрд.долл. при сбалансированном экспорте и импорте. Продолжится облагораживание структуры экспорта: вывоз продукции машиностроения и электротехники предполагается довести до 160 млрд.долл., а ее долю в экспорте – примерно до 50%. При этом экспорт высокотехнологичной продукции намечено увеличить с 37 млрд.долл. в 2000г. до 60 млрд. в 2005г. В рамках усилий по повышению межд. конкурентоспособности китайских товаров будут активизированы вывоз капитала за рубеж и создание китайских транснац. корпораций, имеющих разветвленную сеть заграничных филиалов. Учреждено или согласовано создание в 160 странах мира 6300 предприятий с участием китайского капитала, с объемом инвестиций КНР по соглашениям свыше 11 млрд.долл.

В связи с обострившейся конкуренцией производителей на внутрикитайском рынке и снижением прибыльности от иностр. капвложений в традиционных отраслях, в К. не ожидают роста объема ПИИ и рассчитывают сохранить их в 10 пятилетке на уровне 40 млрд.долл. в год.

К. в 2000г. продолжал активно развивать эконом. сотрудничество со странами ЕС. Развитие связей с ЕС рассматривается К. как одно из главных направлений диверсификации внешнеэконом. связей, как перспективный источник получения инвестиций и новых технологий. По данным тамож. статистики КНР, общий объем внешнеторгового оборота КНР со странами ЕС в 2000г. составил 69 млрд.долл. (+24%). Китайский экспорт увеличился на 26,4% и составил 38,2 млрд.долл., а импорт вырос на 21,2% и составил 30,8 млрд.долл. ЕС продолжал оставаться вторым по величине после Японии экспортером продукции на китайский рынок. По импорту продукции из К. страны ЕС в сумме занимают четвертое место после США, Гонконга, и Японии.

Среди стран ЕС первое место по объему двустороннего товарооборота в 2000г. заняла Германия – 19,7 млрд.долл. (увеличение по сравнению с прошлым годом на 22,2%). Другие страны имели следующие показатели: Великобритания – 9,9 млрд.долл. (+25,8%), Франция – 7,7 (+14,2%), Нидерланды – 7,9 (+23,3%), Италия – 6,9 (+22,7%), Швеция – 3,5 (+26,8%), Бельгия – 3,7 (+32%), Испания – 2,7 (+17,5%), Финляндия – 3,2 (+39,1%), Дания – 1,3 (+31,4%), Австрия – 0,8 (+14%), Ирландия – 0,7 (+70%), Греция – 0,6 (60,3%), Португалия – 0,3 (+19,2%), Люксембург – 0,1 млрд.долл. (+14,7%).

Существуют серьезные разногласия, касающиеся действующих квот ЕС в отношении основной номенклатуры китайского экспорта в ЕС (текстиль, с/х продукция, обувь, спорттовары, стеклянная и фарфоровая посуда, керамика, игрушки). Эта тема поднималась в ходе переговоров с ЕС по вопросу вступления К. в ВТО.

В 2000г. отмечался рост экспорта К. в страны Африки (+22,5%), Океании (+25,6%) при одновременном увеличении импорта из этих регионов соответственно на 133,9% и 40,2%. Товарооборот К. со странами Лат. Америки также вырос и составил 12,6 млрд.долл. (рост на 52,5%), при этом экс-

порт КНР вырос на 36,4%, а импорт на 80,8%.

Товарооборот России и К., согласно данным тамож. статистики КНР, в 2000г. составил 8003,2 млн.долл. (рост на 39,9% по сравнению с 1999г.), в т.ч. экспорт в КНР – 5769,9 млн.долл. (рост на 36,6%) и импорт из КНР – 2233,3 млн.долл. (рост на 49,2%). Положит. сальдо России – 3536,6 млн.долл. (в 1999г. положит. сальдо России – 2725,1 млн.долл.).

В экспорте КНР в 2000г. наиболее «весомыми» товарными группами являлись машины и оборудование – 88,5 млрд.долл. (35,5%), одежда текстильная и трикотажная – 32,3 млрд.долл. (13%), обувь – 9,9 млрд.долл. (4%), игрушки и спорт. инвентарь – 9,2 млрд.долл. (3,7%), мин. топливо, нефть, нефтепродукты – 7,9 млрд.долл. (3,2%), мебель и осветит. приборы – 7 млрд.долл. (2,8%), изделия из кожи – 6,6 млрд.долл. (2,6%), пластмассы и изделия из них – 6,4 млрд.долл. (2,6%), изделия из черных металлов – 5,5 млрд.долл. (2,2%), органические хим. соединения – 4,2 млрд.долл. (1,7%), хлопок, х/б пряжа и ткань – 3,7 млрд.долл. (1,5%). Экспорт К. продуктов питания составил 14,9 млрд.долл. (6%), зерновых культур – 1,6 млрд.долл. (0,7%).

В импорте КНР доминировали машины и оборудование – 98,8 млрд.долл. (43,9%), мин. топливо, нефть, нефтепродукты – 20,7 млрд.долл. (9,2%), пластмассы и изделия из них – 14,5 млрд.долл. (6,4%), черные металлы – 9,6 млрд.долл. (4,3%), органические хим. соединения – 8,3 млрд.долл. (3,7%), медь и изделия из меди – 4,7 млрд.долл. (2,1%), бумага и картон – 4 млрд.долл. (1,8%), древесина, изделия из нее – 3,7 млрд.долл. (1,7%), хим. нити, синтетические ткани – 3,6 млрд.долл. (1,6%), алюминий и изделия из алюминия – 3,2 млрд.долл. (1,4%), руды, шлаки, зола – 3,1 млрд.долл. (1,4%), хим. штапельные волокна – 3,1 млрд.долл. (1,4%), масличные семена и плоды, растения для мед. целей – 3,1 млрд.долл. (1,4%), кожевенное сырье и кожа – 3 млрд.долл. (1,3%), хлопок, х/б пряжа и ткань – 2,8 млрд.долл. (1,2%), бумажная масса, целлюлоза – 2,7 млрд.долл. (1,2%).

Экспорт продукции давальческой переработки сохранял устойчивый рост и составил 137,7 млрд.долл. (прирост 24,1%), а импорт – 92,6 млрд.долл. (прирост 25,8%). Иноинвестиции в виде импорта оборудования составили 13,1 млрд.долл. (прирост 18,3%).

Доля предприятий с участием иностр. капитала во внешнеторговом обороте КНР выросла до 50%. Вместе с тем наиболее быстрые темпы роста внешнеторгового оборота отмечены у предприятий коллективных форм собственности.

Объем внешней торговли предприятий с участием иностр. капитала, по итогам 2000г., достиг 236,7 млрд.долл. (прирост 35,6%). На гос. предприятия пришлось 45% внешнеторгового оборота страны, их объем торговли составил 215,4 млрд.долл. (прирост 24,7%). На внешние торговые операции предприятий коллективных форм собственности пришлось 22,2 млрд.долл. (прирост 65,3%).

Улучшилась товарная структура внешней торговли, увеличился импорт продукции первичной степени переработки. Экспорт машинотех. изделий достиг 105,3 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 1999г. на 36,9%, что на 9% превыша-

ет общие темпы роста экспорта. На долю экспорта машинотех. продукции в общем объеме экспорта КНР приходится 42,3%. Экспорт высокотехнологичной продукции составил 37 млрд.долл. (прирост 50%), или 14,8% от общего объема экспорта страны.

Импорт продукции первичной степени переработки составил 46,7 млрд.долл. (прирост 74,1%), что превышает общий рост импорта на 38%. На импорт сырой нефти в 70,27 млн.т. было израсходовано 14,9 млрд.долл., рост составил соответственно 91,9% и 3,2 раза. Импорт бобовых культур достиг 2,3 млрд.долл. (рост в 2,6 раза).

Импорт машинотех. продукции составил 102,9 млрд.долл. (прирост 32,6%); импорт высокотехнологичной продукции — 52,5 млрд.долл. (прирост 39,7%).

Уже в течение 8 лет главным торговым партнером К. остается Япония. В 2000г. объем торговли между двумя странами составил 83,2 млрд.долл. и увеличился на 25,7%, в т.ч. китайский экспорт вырос на 28,5% и достиг 41,7 млрд.долл., а импорт из Японии вырос на 22,9% и составил 41,5 млрд.долл. Удельный вес Японии во внешней торговле К. составил в 2000г. 17,54%.

Основными товарами экспорта КНР в Японию в 2000г. были машины и оборудование, на которые пришлось 26% от общего объема или 11 млрд.долл., в т.ч. на аппаратуру и электрические машины — 15,3% или 6,4 млрд.долл., энергетическое и технологическое оборудование, станки — 5,8% или 2,4 млрд.долл. На втором и третьем местах по объемам закупок в КНР традиционно находятся текстильная и трикотажная одежда — 16,1% или 6,7 млрд.долл. и 10,8% или 4,5 млрд.долл. соответственно. Объемы поставок минерального топлива, нефти и нефтепродуктов в Японию составляли 2 млрд.долл. или 4,8% от общего объема экспорта из КНР в Японию. Далее по объемам поставок следуют продукты из мяса и рыбы — 1,4 млрд.долл. или 3,4%; готовые текстильные изделия (покрывала, шторы) — 1,1 млрд.долл. или 2,6%; рыба и моллюски — 0,9 млрд.долл. или 2,2%; овощи, горох, фасоль — 0,9 млрд.долл.; изделия из кожи, сумки, портфели — 0,8 млрд.долл. или 1,9%; древесина, изделия из нее, древесный уголь — 0,8 млрд.долл.

В импорте КНР из Японии в 2000г. основной группой товаров были машины и оборудование. На их долю в общей сумме импорта пришлось 59,5% или 24,7 млрд.долл. В том числе на аппаратуру и электромашин — 30,6% или 12,7 млрд.долл., на энергетическое, технологическое и другое оборудование — 19,8% или 8,2 млрд.долл. На втором месте по объему импорта из Японии была группа хим. товаров (пластмассы, органические соединения, хим. волокна), на которые пришлось 16,9% объема экспорта или 7 млрд.долл. Значительны объемы поставок в КНР черных и цветных металлов, на которые приходится соответственно 6,7% или 2,8 млрд.долл. и 2,4% или 1 млрд.долл. Далее по порядку убывания следуют поставки в К. хлопка и х/б пряжи — 0,6 млрд.долл., бумаги и картона — 0,5 млрд.долл., изделий из черных металлов — 0,5 млрд.долл., стекла и изделий из него — 0,5 млрд.долл.

Сохраняющиеся проблемы в китайско-японском торговом сотрудничестве связаны со стремлением К. обеспечить более широкий доступ свое-

го текстиля в Японию и угрозой введения Японией импортных квот в отношении соответствующих товаров из КНР, а также японские ограничения на предоставление К. новейших образцов техники и технологий.

На долю США в 2000г. пришлось 15,7% общего объема внешней торговли К. **Товарооборот между К. и США в 2000г. составил 74,5 млрд.долл.** и увеличился на 21,2% по сравнению с 1999г. Экспорт КНР составил 52,1 млрд.долл., импорт — 22,4 млрд.долл., увеличившись соответственно на 24,2% и 14,8%.

Согласно данным офиц. тамож. статистики КНР, в экспорте КНР основными товарами были машины и оборудование, доля которых составила 38% в общем объеме вывоза К. в США или 19,8 млрд.долл. В т.ч., электромашин и аппаратура для записи — 18,2% или 9,5 млрд.долл.; энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки — 13,2% или 6,9 млрд.долл.; оптико-, фото-, киноприборы и аппараты — 3,1% или 1,6 млрд.долл.; автомобили, трактора и др. транспортные средства — 2,3% или 1,2 млрд.долл. Значительны объемы поставок хим. продуктов, таких как пластмассы, изделия из них — 4% или 2,1 млрд.долл.; органических хим. соединений — 1,3% или 0,7 млрд.долл.

Традиционно весьма значителен китайский экспорт в США товаров народного потребления: обувь — 9,4% или 4,9 млрд.долл.; игрушки — 8,4% или 4,4 млрд.долл.; мебель, осветительные приборы — 6,3% или 3,3 млрд.долл.; одежда текстильная — 4,2% или 2,2 млрд.долл.; изделия из кожи, сумки — 3,6% или 1,9 млрд.долл.; одежда из трикотажа — 2,1% или 1,1 млрд.долл.; прочие готовые текстильные изделия (покрывала, шторы) — 1,3% или 0,7 млрд.долл.; инструмент, столовые приборы — 1,2% или 0,6 млрд.долл.; керамика — 1% или 0,5 млрд.долл.

В импорте К. из США в 2000г. основными товарами были машины и оборудование, на долю которых пришлось 55,4% или 12,4 млрд.долл., в т.ч. на энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки — 20,1% или 4,5 млрд.долл.; аппаратуру и электромашин — 21% или 4,7 млрд.долл.; летательные аппараты — 6,7% или 1,5 млрд.долл.; оптико-, фото-, киноприборы и аппараты — 7,1% или 1,6 млрд.долл. На втором месте по объемам поставок были хим. товары — 12,5% или 2,8 млрд.долл., в т.ч. пластмассы — 4,9% или 1,1 млрд.долл.; органические хим. соединения — 3,6% или 0,8 млрд.долл.; прочие хим. продукты — 2,2% или 0,5 млрд.долл. Затем следуют масличные семена и плоды — 5,4% или 1,2 млрд.долл.; удобрения — 2,7% или 0,6 млрд.долл., бумага и картон — 2,7% или 0,6 млрд.долл.; бумажная масса, целлюлоза — 2,7% или 0,6 млрд.долл.; кожевенное сырье и кожа — 1,8% или 0,4 млрд.долл.; мясо — 1,8% или 0,4 млрд.долл.

Основные проблемы в китайско-ам. торг.-эконом. отношениях связаны со значит. положит. сальдо китайской стороны (30 млрд. долл.), мерами правительства США, препятствующими широкому проникновению дешевых китайских товаров на ам. рынок, а также ограничениями на предоставление К. передовых ам. технологий.

В 2000г. произошло значит. увеличение объемов торговли К. с Гонконгом, прежде всего по линии китайского импорта. Товарооборот между К.

и Гонконгом увеличился на 23,3% и составил 53,9 млрд.долл. Увеличение товарооборота произошло за счет роста китайского экспорта в Гонконг на 20,8%, при одновременном увеличении импорта из этого района на 36,8%. В стоимостном выражении это составило соответственно 44,5 млрд.долл. и 9,4 млрд.долл. Основную долю в китайском экспорте в Гонконг заняли товары китайского реэкспорта в другие страны.

В торговле между К. и Тайванем наблюдался значит. рост по сравнению с предыдущим годом. Товарооборот между ними составил 30,5 млрд.долл., увеличившись на 30,1%.

Итоги 1999г. В 1999г. объем внешней торговли К. достиг 360,7 млрд.долл., что на 15,3% больше по сравнению с 1998г. Экспорт составил 194,9 млрд.долл. (рост 6,1%), а импорт — 165,8 млрд.долл. (рост 18,2%). По итогам года, положит. сальдо внешней торговли составило 29,1 млрд.долл.

К числу основных характерных особенностей развития внешней торговли КНР в 1999г. можно отнести следующие.

В экспорте КНР.

1. Экспортерам КНР удалось преодолеть последствия фин. кризиса и добиться прироста экспорта. Экспорт КНР на протяжении 1999г. характеризовался неравномерностью. Разразившийся во II пол. 1997г. азиатский фин. кризис очень тяжело отразился на экспорте К., в результате чего вплоть до I пол. 1999г. шло падение экспорта. Так, по итогам первых 6 мес. 1999г., объем экспорта снизился на 4,7%.

Во II пол. 1999г., в результате повышения ставок возврата НДС и других мероприятий и одновременно с постепенным оживлением экономики стран Восточной и Юго-Восточной Азии, экспортерам К. в конечном счете удалось преодолеть негативные последствия азиатского фин. кризиса и вновь добиться роста объема экспорта. Во II пол. 1999г. объем экспорта КНР достиг 112,1 млрд.долл. (рост 15,8%), в результате чего, по итогам года, прирост экспорта составил 6,1%, а общий объем — 194,9 млрд.долл.

2. Обычный экспорт в I пол. 1999г. характеризовался снижением, а во II пол. ростом. Экспорт товаров, подвергшихся переработке, характеризовался стабильным ростом на протяжении всего года.

В I пол. 1999г. наблюдался пик падения обычного экспорта — 11,5%, а его объем составил всего 32,3 млрд.долл. Во II пол. отмечался его стремительный рост (24%) и по объему он достиг 46,8 млрд.долл. По итогам года, рост обычного экспорта составил 6,6%, или 79,1 млрд.долл. В общем объеме экспорта К. доля обычного экспорта составляет 40,6%.

Экспорт товаров, подвергшихся переработке, характеризовался стабильным ростом. По итогам года, экспорт этой категории товаров составил 110,9 млрд.долл. (рост 6,1%), а в общем объеме экспорта страны на него приходится 56,9%.

3. Удалось восстановить рост экспорта в Азиатский регион. Рост экспорта в страны Сев. Америки, Европы, Тихого океана и Африки характеризовался стабильным ростом, а экспорт в страны Лат. Америки снизился.

Азия является самым крупным экспортным рынком для К. В 1996г., до начала азиатского фин.

кризиса, на азиатские страны приходилось 60% от общего объема экспорта КНР. Под влиянием этого кризиса к 1998г. объем экспорта в этот регион упал на 10%, и в настоящее время на азиатские страны приходится 53,5% от общего объема экспорта страны. В 1999г. по мере восстановления эконом. роста в этом регионе начинает расти и экспорт из К. В итоге на конец года он достиг 102,6 млрд.долл., увеличившись на 4,5%, а доля экспорта К. в этот регион составила 52,6%.

В 1999г. рост экспорта в страны Сев. Америки достиг 10,8%, а по объему составил 44,39 млрд.долл.; в страны Европы — 6,1% и 35,47 млрд.долл.; в страны Лат. Америки — снизился на 1% и составил 5,27 млрд.долл.; в страны Африки — 4,11 млрд.долл., рост — 1,3%; в государства Океании — 3,11 млрд.долл., рост — 16%.

4. Экспорт машиностроит. и электронной продукции рос стабильными темпами, экспорт одежды, продукции легкой промышленности и другой трудоемкой продукции также вырос.

Среди основных видов экспортной продукции в 1999г. экспорт машиностроит. и электронной продукции сохранял высокие темпы роста — 14,7%, а его стоимостной объем составил 77 млрд.долл., чистый прирост отчетного года — 9,9 млрд.долл., что обеспечило 88% прироста всего годового объема экспорта.

В импорте КНР.

Объем импорта КНР в 1999г. составил 165,8 млрд.долл., рост — 18,2%, чистый прирост — 25,5 млрд.долл., в т.ч. обычный импорт — 67 млрд.долл. увеличился на 53,5%, или на 23,4 млрд.долл., что обеспечило 91,8% от общего объема прироста. Импорт продукции для сборки и переработки с последующим экспортом составил 73,6 млрд.долл. (рост 7,3%); зарубежные инвестиции для закупки оборудования и материалов составили 11,1 млрд.долл., т.е. сократились на 23,6%.

1999г. явился годом наиболее быстрых (с 1994г.) темпов роста импорта КНР. Прирост был обусловлен ростом потребления на внутр. рынке некоторых иностр. высокотехнологичных изделий и пром. материалов, изменением цен и конъюнктуры на мировых рынках по ряду сырьевых товаров, а также усилением борьбы с контрабандой, совершенствованием форм организации ввоза товаров.

Высокими темпами рос импорт электроники, нефтепродуктов, металлов, леса. В 1999г. импорт К. изделий первичной обработки составил 26,9 млрд.долл., т.е. вырос на 17,2%. Импорт леса составил 12,86 млн.куб.м. (рост 98%); бумаги и целлюлозы — 3,1 млн.т. (рост 41%); нефти и нефтепродуктов 57,43 млн.т. (рост 17%).

Импорт пром. изделий составил 138,9 млрд.долл. т.е. вырос на 18,4%. В том числе импорт изделий хим. промышленности составил 24, млрд.долл. (рост 19,2%); текстильных материалов 11,1 млрд.долл. т.е. сохранился на уровне предыдущего года, импорт стали и цветных металлов 14,1 млрд.долл. (рост 19%); машинотех. продукции — 27,8 млрд.долл. (рост 13,1%); импорт электротех. и электронных изделий — 35,25 млрд.долл. (рост 33,7%).

Перечень торговых партнеров КНР в 1999г. включал 229 государств и регионов мира, однако основная часть внешнеторг. оборота К. традиционно приходится на достаточно узкий круг кон-

трагентов. Крупнейшими торг. и партнерами К. были Япония (объем двустороннего товарооборота в 1999г. составил 66,17 млрд.долл.), США (61,43 млрд.долл.), Гонконг (43,78 млрд.долл.), Ю.Корея (25,04 млрд.долл.), Тайвань (23,48 млрд.долл.), Германия (16,11 млрд.долл.), Сингапур (8,56 млрд.долл.), Великобритания (7,87 млрд.долл.), Франция (6,7 млрд.долл.), Нидерланды (6,42 млрд.долл.), Россия (5,72 млрд.долл.).

В 1999г., в связи с влиянием азиатского фин. кризиса, уровень поступления в экономику К. иноинвестиций несколько сократился. Объем фактически использованных за год иностр. капиталов, по предварит. оценкам, составил 38 млрд.долл., что на 9,7% меньше, чем в предыдущем году. В т.ч. инвестиции в КНР из 10 основных азиатских стран сократились на 10,3%, из 15 стран ЕС сократились на 33,4%, из США — на 10,2%, а из Гонконга, Макао и Тайваня — на 6,2%.

Число зарегистрированных предприятий с инокапиталом в К. превысило 322 тыс. Из них реально функционируют более 150 тыс.

При оценке перспектив эконом. развития К. на ближайший период можно полагать, что общее направление эконом. политики К. останется неизменным. На состоявшейся в марте 2000 года 3 сессии ВСНП 9 созыва руководством КНР были названы следующие основные задачи эконом. и соц. развития в 2000 году: дальнейшее наращивание объемов капвложений и совершенствование их структуры; осуществление структурного регулирования и повышение эффективности с/х; повышение динамики роста в промышленности; активизация процесса реформирования госпредприятий; расширение внутр. спроса с целью стимулирования дальнейшего развития народного хозяйства; реализация стратегии масштабного освоения западной части К. с целью содействия гармоничному развитию экономик регионов.

Выезд

Правила регулирования посреднической деятельности в сфере частных поездок за границу. Опубликованы принятые 06 июня 2001г. министерством обществ. безопасности и Гос. управлением торг.-пром. администрации «Правила регулирования посреднической деятельности в сфере частных поездок за границу». Обнародование данного документа на деле означает начало проведения третьего этапа упорядочения посреднической деятельности в сфере предоставления услуг китайским гражданам, выезжающим за рубеж по частным делам. До этого на протяжении нескольких лет в К. на первом и втором этапах проводилась работа по введению в законное русло деятельности в области организации зарубежного туризма и оформлению выездных документов для учебы за границей.

По всем офисам посреднических компаний, занятых оказанием услуг по оформлению виз в иностр. консульских учреждениях, прокатилась волна проверок, сопровождавшихся задержанием на трое и более суток их работников, наложением ареста на принятые к исполнению документы, в т.ч. заграничные паспорта, денежные средства. Практически все посреднические компании выплачивали огромные штрафы от 30 до 55 тыс.долл. При этом, все эти фирмы в начале своей деятельности оформили не один десяток документов в

различных китайских учреждениях, в т.ч. провинц. Канцеляриях иностр. дел, прежде чем их представители смогли попасть в консульские учреждения иностр. государств для оформления виз. В целях решения возникшей юр. коллизии разработчики включили в документ положение, обязывающее все компании, ранее получившие разрешение соответствующих ведомств на ведение посреднической деятельности в сфере частного выезда за границу, в течение 90 дней со дня опубликования указанных Правил оформить в соответствии с новым порядком необходимые документы для получения офиц. разрешения.

Примечательно, что такого рода сложная ситуация, в которой оказались китайские посреднические компании, воспринимается их руководителями, в известной степени, спокойно и вполне естественно. Согласно китайской юр. культуре, любой вид хоз. деятельности должен быть оговорен спец. законами и положениями, в противном случае она относится к разряду незаконной. Общепринятый принцип — «все, что не запрещено — можно» на китайской почве не работает, здесь главенствует иной подход — «все, что не прописано в законе — запрещено».

Правила четко устанавливают ответственность Министерства обществ. безопасности за все вопросы регулирования посреднической деятельности. На местные органы обществ. безопасности возлагается ответственность за удостоверение статуса посреднических компаний, регулирование повседневной деятельности, контроль и проверка работы компаний. При этом, в документе подчеркивается, что число создаваемых посреднических компаний и их распределение по территории должно соотносываться с конкретными потребностями в сфере частных поездок за границу. На торг.-пром. администрации возлагается ответственность за регулирование рыночных аспектов деятельности посреднических компаний. Посредническим компаниям вменяется в обязанность соблюдение принципов открытости и порядочности в работе, ведения честной конкуренции.

Принятые правила очерчивают разрешенную сферу деятельности посреднических компаний, а именно: предоставление справочно-информ. услуг, юр. консультаций, оказание помощи в установлении необходимых контактов, организация пребывания за рубежом, оформление виз и иных услуг, необходимых при выезде граждан КНР на ПМЖ за границу, для посещения родственников и знакомых, с целью оформления наследства за рубежом и других видов неслужебной деятельности.

Настоящие правила не распространяются на такие виды деятельности, как выезд на учебу и работу за границу, а также организация зарубежных турпоездок и выезд на работу по найму. Они также не могут быть применены к организации частных поездок китайских граждан в особые адм. р-ны Гонконг и Аомэнь, а также на Тайвань.

Условия, порядок создания и регистрации посреднических компаний. Правила устанавливают, что создаваемая компания должна отвечать всем требованиям, предъявляемым к вновь образуемым предприятиям в качестве юр. лиц. Исключается занятие указанным видом деятельности для граждан иностр. государств. В качестве учредителя компании может выступать только полностью дееспособный гражданин КНР, который также обя-

зан иметь постоянную прописку по месту регистрации фирмы. Не допускается, чтобы учредителем был гражданин ранее судимый за совершение гос. преступлений, связанных с нарушением правил пересечения границы.

Устанавливается, что во вновь создаваемой компании должно работать не менее пяти сотрудников, хорошо разбирающихся в китайских законах, правилах и полит. аспектах работы по оформлению выезда-въезда, а также знающих практику тех зарубежных стран, куда ими организуется выезд. Ведущие сотрудники компании должны иметь высшее образование и не иметь судимости за гос. преступления, связанные с нарушением правил пересечения границы. В качестве обязат. условия выдвигается наличие в компании дипломированных сотрудников со знанием иностр. языка, юриспруденции и фин. дела.

Посреднические фирмы обязаны установить связи со своими зарубежными партнерами в сфере оказания услуг по въезду-выезду и заключить с ними соответствующие контракты о сотрудничестве. Контракты представляются в компетентные органы на китайском и иностр. языках, а учредительные документы иностр. партнера кроме того должны быть легализованы в консульских учреждениях КНР за рубежом.

Правила также содержат подробный перечень необходимых документов, включая устав, свидетельство об аренде помещений и т.д. Учредитель, ответственные сотрудники и основные работники компании обязаны представить свои биографии и справки об отсутствии судимости и т.д.

Выполнив вышеперечисленные условия, компания может подать заявку в местные органы обществ. безопасности на получение спец. документа — «Разрешения на ведение посреднической деятельности по оформлению частных поездок за границу». В свою очередь местные органы обществ. безопасности после проверки на соответствие компании предъявляемым требованиям направляют на рассмотрение соответствующие материалы в провинц. Управление обществ. безопасности (УОБ). В случае принятия положит. решения провинц. УОБ информирует об этом министерство обществ. безопасности КНР и выдает «Разрешение», действительное в течении 5 лет.

Компании, получившей «Разрешение», далее необходимо обратиться в органы торг.-пром. администрации для получения Свидетельства о регистрации в качестве юр. лица, о чем в свою очередь должны быть проинформированы местные органы обществ. безопасности.

Правила также оговаривают, что при создании отделений посреднические компании обязаны выполнить весь перечень требований, предъявляемых к образованию головных фирм. Категорически запрещается передача в какой-либо форме прав на ведение посреднической деятельности в сфере частных поездок другим компаниям либо посредникам.

В соответствии с новыми правилами местные органы обществ. безопасности обязаны проводить ежегодные проверки деятельности посреднических компаний. В случае выявления нарушений действие «Разрешения» может быть приостановлено. К числу нарушений отнесено совершение подлога, фальсификация документов, получение незаконным путем различных справок и соверше-

ние уголовно наказуемых действий. Правилами также предусматривается, что за совершение нарушений учредитель компании и ответственные сотрудники лишаются права на занятие посреднической деятельностью в течение 8 лет.

Как и компании, занимающиеся оформлением туристических виз и документов на учебу за границей, посреднические фирмы должны внести банковский залог в не менее 500 тыс. юаней (60 тыс. долл.) на случай выплаты компенсаций клиентам за причиненный ущерб. В документе также подробно расписан порядок использования залога и его возврата в случае закрытия или банкротства фирмы.

Принятые правила устанавливают адм., а в ряде случаев и уголовную ответственность за занятие посреднической деятельностью в сфере частного выезда без получения соответствующего разрешения.

Анализ общего содержания принятого документа указывает на то, что в случае его успешной реализации на практике все этапы выезда за границу китайских граждан по частным целям, начиная с оформления паспортов и заканчивая получением виз, будут поставлены под контроль органов обществ. безопасности. По замыслу разработчиков, вводимые правила должны стать реальным вкладом в усилия Центра по предотвращению нелегальной миграции за границу.

ВЭД

Гос. регулирование ВЭД. По мере продвижения рыночных преобразований, а также подготовки к вступлению в ВТО, роль госорганов в управлении ВЭД постепенно видоизменяется: сужается сфера их прямого директивного вмешательства в деятельность субъектов внешнеэконом. связей. Параллельно идет процесс децентрализации внешнеэконом. деятельности за счет передачи некоторых регулирующих функций центра местным (провинциальным) органам власти.

Осуществление ВЭД в КНР регулируется пакетом законов, основным из которых является «Закон КНР о внешней торговле», вступивший в силу с 1 июля 1994г. Закон предусматривает ведение единого порядка внешней торговли на всей территории страны. Также закреплена возможность принятия КНР ответных мер в отношении государств, тем или иным способом ограничивающих свою торговлю с КНР. Закон устанавливает свободный экспорт и импорт товаров, услуг и технологий, за исключением тех, в отношении которых имеются особые законодат. изъятия.

Начиная с 1992г., в К. практически ежегодно проводились снижения импортных тамож. пошлин. Если в 1992г. средневзвешенная ставка импортного тамож. тарифа составляла 43,2%, то в 2000г. она была снижена до 16%, в т.ч. на готовые пром. товары ставка импортной пошлины составляет 19, товары с/х группы — 21,2%, в т.ч. на сырье — 16,5%, полуфабрикаты — 24,2%, готовую продукцию — 27%.

К. заявил о намерении довести в 2001г. средневзвешенную ставку импортных пошлин до 15%, а к 2005г. — до 10%.

Проводя политику снижения импортных тамож. пошлин, К. вместе с тем продолжает активно использовать нетарифные меры регулирования внешнеторг. операций. К ним относятся: разре-

шит. порядок образования внешнеторг. компаний и ведения самостоятельной внешнеэконом. деятельности предприятиями и организациями; квотирование экспорта и импорта многих категорий товаров; лицензирование экспортно-импортных операций по важнейшим и специфическим товарам; временные запреты на ввоз и вывоз отдельных категорий товаров; ограничение круга участников ВЭД, включая монополию отдельных компаний в сфере экспорта/импорта важных товаров. К нетарифным мерам регулирования можно отнести и систему контроля над ценами во внешней торговле, систему гос. стимулирования экспорта, а также систему контроля качества экспортных и импортных товаров. Каждая из форм нетарифного регулирования имеет довольно сложную структуру. Существуют многочисленные группы товаров, подлежащих лицензированию и квотированию, различен и порядок распределения квот и выдачи лицензий по ним.

В импорте КНР офиц. список товаров, подлежащих как квотированию, так и лицензированию, охватывает 28 товарных групп (274 позиции тамож. тарифа). С 15 янв. 2001г. отменено квотирование, лицензирование и спец. режим импорта по 20 видам электротех. товаров.

Не квотируется, но лицензируется импорт в КНР 7 товарных групп (130 позиций тамож. тарифа). При этом импорт более десяти товарных групп осуществляется только через специально уполномоченные на то компании (зерновые, хлопок, белый сахар, удобрения, — нефть, нефтепродукты, растит. масла, овечья шерсть, табак и табачные изделия, натуральный каучук, фанера, нейлоновое волокно). Кроме того, требуется обязатель. регистрация внешнеторг. сделок при импорте весьма широкого круга товаров (свыше 2 тыс. позиций тамож. тарифа).

Хотя ряд товаров импорта КНР был выведен за рамки официально объявленной ею системы квотирования и лицензирования в интересах облегчения переговорного процесса по вступлению К. в ВТО, в реальной практике гос. органы КНР продолжают негласно сохранять жесткие нетарифные ограничения на ввоз этих товаров как через утверждение планов по импорту, так и через лицензирование и квотирование на уровне провинц. правительств.

С 1 янв. 1999г. действует положение Госсовета КНР о новых правилах регулирования приграничной торговли. Оно определяет, что жителям приграничных районов К., осуществляющим операции в рамках «народной торговли», разрешается **беспощинно ввозить** в страну товары на сумму до 3000 юаней (**365 долл.**) (ранее — 1000 юаней или 120 долл.). Действие льготных тамож. пошлин, уменьшенных в 2 раза от уровня базовых, и налоговых ставок для специально уполномоченных на ведение «малой» приграничной торговли компаний и предприятий, расположенных в приграничных районах, продлевалось до конца 2000г., однако продолжает действовать.

МВТЭС КНР ежегодно определяет квоты на экспорт 11 видов товаров, подлежащих контролю (рис, кукуруза, уголь, сырая нефть, нефтепродукты, вольфрам, сурьма, цинк, олово, пиломатериалы, шелк) и распределяет их между приграничными провинциями и автономными районами, а также уполномочивает внешнеторговые организации

этих провинций и автономных районов выдавать экспортные лицензии.

Экспортными пошлинами (ставка составляет 3-5%) в 2000г. облагались 35 товарных групп, в том числе на 4 товарных группы временно введены пониженные экспортные пошлины.

В рамках механизма регулирования экспорта в 2000г. продолжалась практика квотных аукционов в целях стимулирования экспортных возможностей гос. предприятий. Аукционы дают отдачу в виде повышения экспортных контрактных цен, уменьшения беспорядочной внутр. конкуренции между китайскими предприятиями-экспортерами. В 2000г. через аукционы были распределены экспортные квоты на 39 товарных групп (330 товарных позиций).

Система экспортных лицензий охватывает 54 товарных группы (343 товарных позиции). Как правило, это товары, в отношении которых зарубежными странами устанавливаются количественные ограничения на импорт из К.

Главным рычагом стимулирования экспорта является **возврат НДС экспортерам**. В стране действует четыре ставки взимания НДС: основная ставка — 17%, льготная ставка на ряд видов продукции — 13%, ставка при небольших объемах оборота — 6% (предназначена для большого числа мелких предприятий). При экспорте НДС не взимается. Ставки возврата НДС пересматриваются часто, нередко ежеквартально.

Прорабатывается вопрос создания специализированной компании по страхованию экспортных кредитов для стимулирования экспорта китайских товаров. Страхованием экспортных кредитов занимаются лишь Народная страховая компания К. и Эксимбанк, где созданы специализированные управления. Все средства на выплату возмещения поступают из госбюджета. В последние годы **только 1% от общего объема китайского экспорта был застрахован** (по сравнению с 12% в развитых странах).

Госсоветом КНР в 1999г. принято решение о предоставлении права ведения внешнеэконом. деятельности 20 крупным частным компаниям. При этом оговаривается, что уставной капитал компании должен быть не менее 8,5 млн. юаней (1,02 млн.долл.), а объем их экспорта за последние 2г. через посреднические внешнеторг. компании должен быть более 1 млн.долл. В 2000г. в К. **насчитывалось уже 450 частных компаний, которым было разрешено ведение внешнеторговых операций**.

Среди мер протекционистского характера, которые были предприняты государственными органами КНР за последнее время и которые имели негативные последствия для рос. экспорта в К., следует выделить практику установления в К. на уровне отдельных министерств и ведомств лимитов цен, по которым может производиться импорт той или иной продукции из **России**. Указанные лимиты устанавливаются в циркулярах закрытого характера (в КНР налажен достаточно четкий механизм контроля за внешнеторг. ценами, позволяющий использовать в переговорном процессе в интересах китайской стороны последствия несоординированных действий рос. экспортеров).

Реформа системы регулирования внешней торговли КНР. Общие итоги реформы.

1. Ранее вопросами внешней торговли в К. монопольно занимались гос. структуры — находящи-

еся под централизованным управлением генеральные отраслевые компании, имеющие свои отделения в ограниченном числе портов и пунктах пересечения границы (Гуанчжоу, Шанхай, Тяньцзинь, Далянь). На смену им пришло большое количество субъектов внешнеэконом. и внешнеторг. деятельности. Сформирована многоступенчатая и многоканальная структура органов, осуществляющих экспортно-импортные операции. Это 29 тыс. госкомпаний и предприятий, более 350 тыс. предприятий с участием иностр. капитала, 140 частных производственных предприятий.

2. Изменение системы планирования внешне-торговых операций является важнейшей составной частью реформы. Существовавшая ранее адм.-командная система планирования экспорта и импорта товаров, а также субсидирования экспортно-импортных предприятий заменена на принципы хоз. самостоятельности и самоокупаемости.

3. Существовавший ранее широкий спектр товаров экспортной номенклатуры, находившихся в централизованном ведении гос. структур (т.н. товаров гос. монополии), существенно сужен. В списке товаров гос. монополии из товаров экспортной номенклатуры осталось 11 позиций: рис лущеный, соя-бобы, кукуруза, хлопок, сырая нефть, нефтепродукты, вольфрам, сурьма, уголь, шелковые ткани, шелк-сырец.

По остальным товарам организации, имеющие установленные по закону права на проведение экспортно-импортных операций, осуществляют хоз. деятельность самостоятельно. Производственные предприятия и предприятия с иноинвестициями принимают в этом участие в рамках товаров собственного производства.

4. Проведены большие изменения в системе хоз. деятельности по товарам импортной номенклатуры. В отношении незначит. количества основных сырьевых товаров сохраняется институт специпортеров, а именно: зерновые, хлопок, растит. масла, белый сахар, табак и табачные изделия, овечья шерсть, сырая нефть, нефтепродукты, хим. удобрения, натур. каучук, чермет, фанера и нейлон. С 1 дек. 1998г., по решению МВТЭС КНР, из списка были исключены лесоматериалы.

По остальным товарам организации, допущенные к внешнеэконом. операциям, действуют самостоятельно. Производственные предприятия и предприятия с инокапиталом работают на внешнем рынке с продукцией собственного производства.

Для предприятий, работающих в сфере переработки импортного сырья на давальческой основе, ограничения по номенклатуре отсутствуют, за исключением черных металлов.

5. Созданы внешнеторг. посреднические структуры по оказанию услуг. Учреждены 6 больших специализированных экспортно-импортных коммерческих союзов, подрядные сообщества, союз предприятий с внешними инвестициями, а также другие посреднические структуры (консалтинговые, адвокатские, научно-исследовательские и т.п.), которые не только выполняют важные посреднические функции внутри страны, но и играют весомую роль в деле интегрирования КНР в межд. систему торг.-эконом. связей на базе общепринятых принципов и стандартов.

6. Активно развивается комиссионная торговля. Работа на основе договоров между комиссио-

нером и комитентом-производителем или потребителем товара способствует росту специализации внешнеэконом. связей, повышению эффективности отраслевых каналов осуществления экспортно-импортных операций, устраняет нездоровую конкуренцию производственных предприятий при выходе на внешний рынок.

Реформа системы квотирования и лицензирования. Распределение квот и лицензий как основных мер нетарифного регулирования является важной составной частью общей системы управления внешней торговлей, а также эффективным инструментом осуществления контроля за экспортно-импортными операциями КНР.

Одним из основополагающих принципов организации внешней торговли К., по мнению руководства МВТЭС КНР, является создание благоприятных условий для развития как самой внешней торговли, так и входящих в ее систему предприятий и организаций.

Реформа внешней торговли КНР коренным образом преобразовала систему определения квот и выдачи лицензий.

1. Четко очерчена и значительно сужена номенклатура квотируемых и лицензируемых товаров.

а) Квотирование и лицензирование импорта. Закон о внешней торговле КНР впервые четко определил сферу импортируемых товаров, подлежащих нетарифному регулированию методом квот и лицензий, установил порядок их выделения и оформления, обозначил группы товаров ограниченного импорта по следующим категориям: товары, влияющие на создание или усугубление развития специализированных производств и отраслей экономики КНР; с/х продукты, продукты животноводства и рыболовства; товары, влияющие на обеспечение необходимой фин. устойчивости в мировой эконом. системе и платежного баланса; товары, обусловленные участием К. в межд. соглашениях и специализированными многосторонними или двусторонними договорами.

В КНР осуществляется квотирование и лицензирование по 35 категориям импортируемых товаров (374 позиции ввозных тамож. пошлин как параллельной меры тарифного регулирования). Кроме того, имеется 77 позиций тамож. пошлин на товары, импорт которых осуществляется с помощью спец. электронной системы регистрации. Существует 14 типов обычных товаров с особым способом оформления (405 позиций тамож. пошлин), а также автоматическая электронная регистрация по 1200 позициям тамож. пошлин.

б) Квотирование и лицензирование экспорта. Закон о внешней торговле К. впервые четко разграничил сферы экспортного регулирования в соответствии с товарной номенклатурой, а именно: товары ограниченного экспорта в целях обеспечения госбезопасности КНР и интересов общества; товары ограниченного экспорта в целях предотвращения нехватки их для гос. нужд КНР и угрозы истощения сырьевых ресурсов; товары ограниченного экспорта вследствие возможного сужения объемов общегос. и территориальных рынков; товары ограниченного экспорта вследствие участия К. в межд. соглашениях или определенные спец. договорами.

В отношении перечисленных категорий товаров основными способами нетарифного регулирования являются квотирование и лицензирование.

Для осуществления экспортных операций по указанной номенклатуре товаров предприятия-экспортеры обязаны оформить соответствующие разрешения.

В К. квотирование и лицензирование производится в отношении двух категорий товаров.

К первой категории относятся товары, на которые некоторые иностр. государства установили ограничения на импорт из КНР. Такие товары в К. относятся к т.н. товарам «пассивного» регулирования экспорта (например, ограничения США, Канады и стран ЕС по импорту китайского текстиля). В стоимостном выражении товары «пассивного» регулирования составляют 8% от общего объема экспорта КНР, или 30% от общего экспорта текстиля.

Ко второй категории товаров ограниченного экспорта относятся товары, экспорт которых К. регулируется самостоятельно, с помощью системы лицензирования. Таких товаров 90 типов, от общего объема экспорта в стоимостном выражении они составляют 12%, это преимущественно товары первичной переработки.

2. Реформирована система распределения экспортных квот. Система распределения экспортных квот в К. разработана в соответствии с общими потребностями регулирования экспорта. Как известно, ранее в КНР существовал планово-адм. метод их распределения. Будучи продуктом плановой экономики, на определенных этапах развития внешней торговли КНР он демонстрировал достаточную эффективность. Его достоинство заключалось в стабилизации экспортных потоков, расширении экспортного рынка и производства товаров соответствующей номенклатуры.

По мере перехода экономики К. к рынку, планово-адм. система распределения экспортных квот шаг за шагом начала проявлять свои негативные стороны, все более и более отставая от потребностей реформирования внешней торговли страны. Во-первых, способ распределения квот на основе объемов предшествующего года или базисных стат. показателей стал тормозом на пути добросовестной конкуренции предприятий в условиях рынка, ослаблял необходимый при распределении квот механизм поощрения передовых предприятий и применения мер воздействия к неэффективно работающим. При распределении квот планово-адм. способом, предприятия, которые легко получали их в предыдущие годы, останавливались на достигнутом, теряли стимулы дальнейшего развития и совершенствования хоз. механизма. Кроме того, возникли противоречия между практикой определения квот и их научным обоснованием, между количественными показателями квот и реальными потребностями экспортных предприятий. К тому же плановое распределение квот тормозило развитие экспорта продукции переработки давальческого сырья, не соответствовало научному управлению внешней торговлей со стороны государства на макроуровне. Поэтому потребовалась решительная перестройка системы распределения экспортных квот, которая имеет следующие особенности.

а) Проведение платных торгов по получению квот на экспорт товаров. Регулирование экспорта и импорта ограниченного числа важнейших товаров основывается на принципах равных возможностей и открытости и осуществляется на базе

квотных тендеров, аукционов или по специально определенному распоряжению. В развитие данного решения, МВТЭС КНР в начале 1994г. выпустил документ «Способы распределения экспортных квот на платных торгах». На начальном этапе практической реализации указанного документа на платные торги были выставлены 13 типов товаров. На основе применения данного метода в течение нескольких лет и постоянного обобщения полученного опыта сфера тендеров постепенно расширялась. В 1998г. она составила уже 37 групп товаров, из них 7 групп т.н. «пассивного» регулирования экспортных квот на текстиль. В 1999г. последняя цифра увеличилась до 21.

Если смотреть на проблему с точки зрения достижения реальной эффективности, то, по мнению МВТЭС КНР, торги по экспортным квотам дали ощутимый первоначальный результат. Во-первых, повысилась эконом. эффективность экспортных операций. Во-вторых, созданы равнодоступные условия для всех участников внешнеэконом. деятельности и конкуренции экспортирующих предприятий. В-третьих, квотные торги приблизили функции правит. структур к потребностям рынка, полностью раскрыли роль посреднических коммерческих организаций в экспортно-импортных операциях.

б) Использование для определенной части товаров комплексного (распределительного и тендерного) метода регулирования экспортных квот. Данный метод распределения квот осуществляется в опытном порядке по номенклатуре шелковых и частично текстильных товаров.

Правит. органы, получая определенные сборы за выделенные экспортные квоты, регулируют использование квот отдельными предприятиями и получаемую гарантированную прибыль: с одной стороны, непосредственно влияют на эконом. эффективность и прибыль предприятий, с другой — косвенно устанавливая между ними отношения добросовестной конкуренции.

в) Реформирован способ выделения квот для определенных категорий неходовых товаров из текстиля. В целях повышения эффективности использования экспортных квот на товары из текстиля, не пользующиеся повышенным спросом, применяется метод фиксации общего размера квоты, без ее распределения. Участники ВЭД, обладающие соответствующим экспортным потенциалом, на основе подписанных контрактов и других необходимых документов, непосредственно обращаются в гос. органы, ведающие распределением квот и выдачей лицензий. Одновременно в газете «Гоцзи шанбао» и по электронной коммерческой сети информация о квотах на указанные товары доводится до потенциальных экспортеров, создавая полную ясность степени их использования.

г) Претворение в жизнь «большой торг.-эконом. стратегии», с уклоном квотной политики в пользу предприятий-производителей. Претворяя в жизнь курс Госсовета КНР на решение проблем текстильной отрасли, МВТЭС КНР в 1998г. внесло изменения в существовавшие методы распределения квот. Одновременно со стабилизацией экспорта внешнеторг. организаций усилилась поддержка со стороны государства производственных предприятий текстильпрома. Во-первых, для 294 предприятий МВТЭС КНР непосредст-

венно были установлены «пассивные» квоты на текстиль (в 1999г. это количество увеличилось до 354). Кроме того, внешнеторг. органы на местах установили подобные квоты еще для 146 производств. В 1998г. это составляло 16,34% от общего объема квот на текстиль, действующих вследствие установленных для К. ограничений. В 1999г. этот объем квот составит 20%. Во-вторых, предприятиям, самостоятельно экспортирующим свою продукцию, параллельно разрешено участие в квотных торгах по текстилю.

На основе обобщения опыта мер нетарифного регулирования деятельности экспортирующих предприятий текстильпрома в К. в 1999г. разработана программа поддержки данной отрасли.

д) Поддержка экспорта товаров с китайской торг. маркой и стимулирование предприятий к их производству. К. экспортирует в Европу, США и другие регионы, лимитирующие импорт текстильной продукции, большое количество готовых изделий, в основном одежды, которая, как правило, реализуется в сети крупных универсамов. Однако большинство фирменных магазинов не признает китайские торговые марки. Значит, число предприятий К. экспортируют товары по заказанным им торг. маркам. Такая практика в тактическом плане приносит разовую выгоду, но в стратегической перспективе несомненно наносит ущерб авторитету экспортной продукции К. на мировых рынках, со всеми вытекающими негативными последствиями.

В целях исправления создавшегося положения в КНР был задействован такой механизм регулирования экспортных квот, когда предпочтение отдается предприятиям, экспортирующим товары с фирменной торг. маркой. Подобный подход стимулирует предприятия работать над повышением качества и сортности товаров. В 1998г. МВТЭС КНР приняло решение официально узаконить льготы предприятиям при распределении экспортных квот на продукцию, имеющую фирменные китайские товарные марки. В качестве эксперимента подобная практика впервые опробована в отношении предприятий, экспортирующих шерстяные изделия в США и Европу. В дальнейшем планируется ее более широкое внедрение.

е) Ускорение хода модернизации системы управления ВЭД на базе широкого использования вычислительной техники. По оценке МВТЭС КНР, полнота и скорость передачи информации являются определяющими факторами управления ВЭД на макроуровне. В связи с этим поставлена задача использовать в системе управления внешней торговлей самые передовые тех. средства. Создана компьютерная система управления процессами квотирования и лицензирования, которая состыкована с вычислительной системой китайской таможни и является составной частью общей системы управления ВЭД, начало функционирования которой запланировано на 2000г. Центр. электронная система оформления лицензий на текстильные товары объединила созданные совместно со странами-импортерами (США, Канада, ЕС) локальные компьютерные сети. Данная система значительно повысила эффективность распределения экспортных квот, поставила барьеры на пути злоупотреблений в этой сфере, обеспечила законную прибыль внешнеторговых структур. Создана система проведения электронных торгов,

которая впервые была опробована в 1998г. при распределении экспортных квот на текстиль.

Защита нац. интересов в сфере ВЭД. К. использует практически весь известный арсенал средств, к которым в данной области прибегают и другие государства: это введение повышенных ставок тамож. пошлин, в т.ч. установление антидемпинговых пошлин, квотирование и лицензирование импорта, введение временных полных запретов на ввоз тех или иных товаров, использование института специпортеров, фиксирование гос. органами верхних лимитов цен, по которым может осуществляться импорт некоторых видов продукции и т.д.

Среди мер протекционистского характера, которые были предприняты гос. органами КНР за последнее время и которые имели негативные последствия для рос. экспорта в эту страну, следует выделить такие, как установленный весной 1997г. фактический срок запрет на импорт всех видов азотных удобрений, введение в сент. 1998г. запрета на импорт бензина и дизельного топлива, возбуждение 12 марта 1999г. офиц. антидемпингового расследования в отношении рос. поставщиков электротех. стали.

30 дек. 1999г. МВТЭС КНР принял первоначальное решение по антидемпинговому расследованию, в котором признал наличие демпинга в отношении поставок из России электротех. стали. Уровень демпинга для Новолипецкого меткомбината был определен в 11%, для Верх-Исетского метзавода – в 43%, для прочих рос. предприятий – в 73%. После этого рос. предприятия-производители в установленные сроки подали в соответствующие китайские ведомства апелляцию с предложением провести открытые слушания и тех. экспертизу в России с целью определения себестоимости производства электротех. стали для определения величины демпинга.

В итоговом решении по делу, принятом 11 сент. 2000г., первоначальные санкции были смягчены. В отношении Новолипецкого меткомбината установлена антидемпинговая пошлина в 6%, Верх-Исетского – 0%, остальных рос. компаний – 62%.

В 2000г. в КНР были возбуждены 3 АДР в отношении зарубежных поставщиков:

– 13 апр. по поставкам холоднокатаной тонколистовой нержавеющей стали из Японии и Респ. Корея. 18 дек. 2000г. принято решение о прекращении данного расследования, с подписанием соглашения по ценовым обязательствам с соответствующими компаниями Японии и Респ. Корея;

– 25 авг. по поставкам полиэтиленовой пленки из Р.Корея;

– 20 дек. по поставкам дихлорэтана из Великобритании, США, Голландии, Франции, ФРГ и Респ. Корея.

Кроме того, 8 дек. еще на 8 мес. было продлено антидемпинговое расследование в отношении поставок в К. акрилата, акриловой кислоты из Японии, ФРГ и США.

Одновременно К. достаточно жестко реагирует на меры, принимаемые другими странами по защите интересов в сфере ВЭД. Так, в июне 2000г. в качестве ответа на решение министерства финансов и экономики Респ. Корея о взимании 315% тамож. пошлины на импорт китайского чеснока К. ввел мораторий на импорт из РК мобильных теле-

фонов, включая мобильные средства связи для автомобилей, и поливинила и заявил, что сохраняет за собой право на принятие дальнейших мер.

Закон о договорах

Оглавление; Общие положения; Глава 1. Основные понятия; Глава 2. Заключение договора; Глава 3. Действие договора; Глава 4. Выполнение договора; Глава 5. Изменение договора и перемена лиц в договоре; Глава 6. Прекращение действия договора; Глава 7. Ответственность за несоблюдение договора; Глава 8. Отдельные виды договоров; Глава 9. Договор купли-продажи; Глава 10. Договор энергоснабжения, водоснабжения, газоснабжения, теплоснабжения; Глава 11. Договор дарения; Глава 12. Договор займа; Глава 13. Договор аренды; Глава 14. Договор фин. аренды (договор лизинга); Глава 15. Договор подряда; Глава 16. Договор строительного подряда; Глава 17. Договоры перевозки; Глава 18. Технологические договоры; Глава 19. Договор хранения; Глава 20. Договор складского хранения; Глава 21. Договор поручения; Глава 22. Договор комиссии; Глава 23. Договор на предоставление посреднических услуг; Глава 24. Примечания.

Указ пред. КНР №15. «Закон КНР о договорах» принят 15.03.99г. на второй сессии 9 созыва, вступил в силу с 01.10.99г.

Глава 1. Основные понятия.

Ст.1. Настоящий закон разработан для защиты законных прав сторон, участвующих в заключении договора, обеспечения эконом. порядка в обществе, ускорения социалистической модернизации.

Ст.2. Договором по данному закону называется соглашение между физ. лицами, юр. лицами и другими организациями, являющимися равноправными субъектами, об установлении, изменении и прекращении отношений, гражданских прав и обязанностей.

Соглашения о таких соц. отношениях личности как брак, призрение (приют), опекунов регулируются положениями других законов.

Ст.3. Стороны, участвующие в заключении договора, равны. Ни одна из сторон не должна навязывать свою волю другой стороне.

Ст.4. Стороны по закону свободны в заключении договора. Никакая организация и никто не может незаконно вмешиваться в это.

Ст.5. Стороны определяют взаимные права и обязательства на основе соблюдения принципа справедливости.

Ст.6. При осуществлении своих прав и обязанностей стороны руководствуются принципами честности и доверия.

Ст.7. При заключении и выполнении договора стороны руководствуются законами, административными актами и действуют в соответствии с общественной моралью. Нарушение эконом. дисциплины, нанесение ущерба общественным интересам не допускается.

Ст.8. Договоры, заключенные в соответствии с нормами законодательства, имеют для участников договора обязательную юр. силу. Стороны выполняют свои обязательства в соответствии с условиями договора. Самовольное изменение условия договора или прекращение его действия не допускается. Законно заключенные договоры находятся под защитой закона.

Глава 2. Заключение договора.

Ст.9. Стороны, заключающие договор, должны обладать гражданскими правами, быть дееспособными. Стороны, в соответствии с законом, могут поручать заключение договора доверенным лицам.

Ст.10. Стороны могут заключать договор в письменной форме, в устной форме и в других формах. В письменной форме заключаются договоры, которые по юр. и адм. нормам должны заключаться в письменной форме. В письменной форме заключаются и договоры, которые стороны договорились заключить в этой форме.

Ст.11. Под письменной формой понимаются любые тексты, письма, информационные сообщения. В том числе телеграммы, телексы, факсы, материалы компьютерного обмена данными, электронная почта, в формализованном виде отражающие суть договора.

Ст.12. Содержание договора определяется сторонами и обычно включает следующее. 1. Наименование сторон или фамилию, имя и место жительства. 2. Предмет договора. 3. Количество. 4. Качество. 5. Платежи или вознаграждение. 6. Срок выполнения договора, место и способ выполнения договора. 7. Ответственность за невыполнение договора. 8. Способ урегулирования спорных вопросов. Стороны могут заключать договор, справляясь с образцовыми текстами различных договоров.

Ст.13. При заключении договора стороны используют метод оферты и акцепта.

Ст.14. Цель направления оферты состоит в желании заключить договор с партнером. К оферте предъявляются следующие требования: конкретное определение содержания; обязательный характер оферты для направившей стороны.

Ст.15. Предложение оферты состоит в направлении адресату каталога цен, рекламных материалов для проведения аукционов и тендеров, условия приобретения акции, рекламных материалов на товары. Содержание рекламных материалов на товары должно соответствовать содержанию оферты.

Ст.16. Оферта вступает в силу с момента ее получения адресатом. При заключении договора посредством обмена информ. сообщениями, адресатом используется спец. компьютерная сеть. Временем получения оферты считается ее первое поступление на спец. компьютерную сеть. При отсутствии спец. компьютерной сети, временем получения оферты считается ее первое поступление на любой компьютер адресата.

Ст.17. Оферта может быть отозвана. Извещение об отзыве оферты должно быть получено адресатом не позднее или одновременно с самой офертой.

Ст.18. Оферта может быть аннулирована. Извещение об аннулировании оферты должно быть получено адресатом до направления им извещения об акцепте.

Ст.19. Оферта не может быть аннулирована при следующих условиях: в оферте определен срок акцепта, или в какой-либо форме оговорена невозможность аннулирования оферты; адресат имеет причины считать, что оферта не может быть аннулирована и начал вести подготовку к выполнению договора.

Ст.20. Оферта теряет силу: при получении лицом, направившим оферту, извещения об отказе

от оферты; при законном аннулировании оферты лицом, направившим оферту; при истечении срока акцепта, в течении которого лицо, которому была направлена оферта, должно было осуществить акцепт; при внесении лицом, которому была направлена оферта, существенных изменений в содержание акцепта.

Ст.21. Акцептом является выражение намерения лица, которому была направлена оферта, согласиться с содержанием оферты.

Ст.22. Акцепт направляется в форме извещения, за исключением случаев, когда в соответствии с общепринятой коммерческой практикой акцептом может быть признано совершение действия, оказанных в оферте.

Ст.23. Акцепт должен быть получен лицом, направившим оферту в пределах оказанного в ней срока. Если в оферте срок для акцепта не определен, то акцепт заявляется следующим образом: если оферта сделана устно, заявление об акцепте делается немедленно, за исключением случаев, когда стороны договариваются об этом особо; если оферта делается не в устной форме, то заявление об акцепте делается в течение разумно необходимого для этого времени.

Ст.24. Когда оферта делается в телеграмме или письме, срок для акцепта считается с момента передачи телеграммы или даты, указанной в письме. Если письмо не содержит даты, то срок акцепта считается от даты, указанной на почтовом штемпеле. Когда оферта делается по таким быстрым средствам связи, как телефон, факс, то срок акцепта начинается считаться со времени получения оферты адресатом.

Ст.25. При вступлении акцепта в силу договор считается заключенным.

Ст.26. Акцепт вступает в силу в момент получения извещения об акцепте лицом, направившим оферту. В случаях, когда об акцепте извещать не требуется, акцепт вступает в силу в момент совершения действия, принятых в коммерческой практике или оговоренных в оферте.

Когда для заключения договора используется форма информационных сообщений, то время получения акцепта рассчитывается, как указано во 2 параграфе ст.16.

Ст.27. Акцепт может быть отозван. Извещение об отзыве акцепта должно быть получено лицом, направившим оферту, до получения извещения об акцепте или одновременно с ним.

Ст.28. Акцепт, направленный лицом, получившим оферту с просроченным установленным для нее срока, признается новой офертой, за исключением случаев, когда лицо, направившее оферту, своевременно информирует адресата о том, что данный акцепт имеет силу.

Ст.29. Если лицо, получившее оферту, направило извещение об акцепте в срок, который обычно гарантирует его своевременное получение лицом, направившим оферту, однако в силу каких-либо причин данный акцепт был получен с опозданием, то такой акцепт признается действительным, за исключением случаев, когда лицо, направившее оферту, своевременно информирует лицо, получившее оферту, о том, что акцепт, направленный с опозданием, приниматься не будет.

Ст.30. Содержание акцепта должно полностью совпадать с содержанием оферты. Акцепт, в содержание которого лицо, получившее оферту,

внесло существенные изменения, считается новой офертой. Существенными изменениями считаются изменения, касающиеся предмета договора, количества, качества, платежей или вознаграждения, сроков исполнения договора, места и способа выполнения договора, ответственности за нарушение договора, способов решения спорных вопросов.

Ст.31. При заключении сторонами договора в форме письменного договора последний вступает в силу с момента постановки сторонами подписей или печатей. Акцепт с несущественными изменениями по сравнению с содержанием оферты признается действительным, за исключением случаев, когда лицо, направившее оферту, своевременно предупреждает о недопустимости изменений в содержании оферты или такое предупреждение содержится непосредственно в оферте. За основу содержания договора берется содержание акцепта.

Ст.32. При заключении сторонами письменного договора последний считается заключенным с момента его подписания сторонами или с момента постановки печатей.

Ст.33. При заключении сторонами договора с помощью писем, информ. сообщении до вступления договора в силу можно потребовать подписать подтверждение. Договор вступает в силу с момента подписания подтверждения.

Ст.34. Местом заключения договора признается место вступления в силу акцепта.

При заключении договора с помощью информ. сообщения, местом заключения договора признается место основной хоз. деятельности получателя, а при отсутствии такового — место его постоянного проживания. В случае, если стороны специально определяют место заключения договора, то последним считается определенное сторонами.

Ст.35. При заключении сторонами договора в форме письменного договора местом заключения договора считается место, где стороны поставили подписи или печати.

Ст.36. В случае, если по юр. нормам и нормам адм. законодательства или по согласованию сторон, договор заключается в письменной форме, но стороны не прибегли к ней, а одна сторона уже выполнила главное обязательство, что принимается другой стороной, то этот договор считается заключенным.

Ст.37. При заключении договора в письменной форме договор считается заключенным до постановки подписей или печатей, если одна из сторон уже выполнила главное обязательство, а другая сторона приняла это.

Ст.38. Договоры между юридическими лицами и другими организациями в случаях, когда государство, исходя из потребностей, ставит директивное задание или доводит гос. заказ, заключаются в соответствии с правами и обязанностями, определяемыми в соответствующих законах и адм. актах.

Ст.39. При заключении договоров с типовыми статьями, содержащиеся в типовой статье права и обязанности сторон определяются предложившей ее стороной на основе справедливости. Используются рациональные формы, чтобы привлечь внимание другой стороны к тем статьям, в которых она освобождается от ответственности или ее ответственность ограничивается. По требованию другой стороны эти статьи разъясняются.

Под типовыми статьями понимаются повторно используемые статьи, составляемые заранее и не согласовываемые с другой стороной в процессе заключения договора.

Ст.40. Типовые статьи договора признаются недействительными, если они подпадают под действие статей 52, 52 настоящего Закона или в случае освобождения предложившей их стороны от ответственности и увеличения ответственности другой стороны, равно как и лишения другой стороны основных прав по договору.

Ст.41. При возникновении разногласий по вопросу понимания типовой статьи принимается толкование, даваемое в соответствии с общепринятым пониманием.

При наличии двух и более толкований типовой статьи принимается толкование не в пользу стороны, которой эта статья была предложена. В случае несовпадения типовой статьи с нетиповой, принимается нетиповая статья.

Ст.42. Признается нанесением ущерба другой стороне ситуация (с обязательствами по его последующему возмещению) в следующих случаях: под видом заключения договора имелись намерения нанести ущерб интересам другой стороны; умышленно скрывались важные факты, имеющие отношение к заключению договора, или предоставлялись ложные обстоятельства; имелись иные действия, нарушающие принципы честности и доверия между сторонами.

Ст.43. В отношении коммерческой тайны, ставшей известной сторонам в процессе заключения договора, вне зависимости от того, заключен договор или нет, стороны не допускают разглашения или ее неправомерного использования. Разглашение или неправомерное использование этой коммерческой тайны, наносящее ущерб другой стороне, влечет за собой ответственность по возмещению ущерба.

Глава 3. Действие договора.

Ст.44. Договор, заключенный в соответствии с законом, вступает в силу с момента его заключения. Договоры, на которые согласно законодательным и адм. актам необходимо получить разрешение и которые подлежат регистрации, вступают в силу с момента, предусмотренного соответствующими правовыми актами.

Ст.45. Стороны могут договариваться о дополнительных условиях в отношении действия договора. Договоры, для которых предусмотрены дополнительные условия, касающиеся вступления договора в силу, вступают в силу с момента выполнения этих условий. Договоры, для которых предусмотрены дополнительные условия, касающиеся окончания срока действия договора, утрачивают силу с момента выполнения этих условий. Попытка какой-либо из сторон в своих интересах незаконными методами воспрепятствовать наступлению этих условий, рассматривается как выполнение условия. Незаконное содействие наступлению этих условий рассматривается как ненаступление этих условий.

Ст.46. Стороны могут договариваться о дополнительных сроках действия договора. Договоры, для которых предусмотрены дополнительные сроки вступления в силу, вступают в силу с наступлением предусмотренного срока. Договоры, для которых предусмотрены дополнительные сроки прекращения договора, утрачивают силу по истечению предусмотренного срока.

Ст.47. Договоры, заключенные лицами с ограничениями гражданских прав, признаются действительными лишь после их подтверждения лицом, уполномоченным в законодательном порядке. Однако не требуют последующего подтверждения лицом, установленным в законодательном порядке, договоры, которые касаются исключительно получения прибыли, или договоры, содержание которых соответствует возрасту, умственному способностям и психическому здоровью лиц, их заключивших.

Сторона, с которой заключается договор, имеет право требовать, чтобы подтверждение лицом, уполномоченным в законодательном порядке, было проведено в месячный срок. Отсутствие ответа от лица, уполномоченного в законодательном порядке, рассматривается как отказ в подтверждении. До утверждения договора сторона, с которой он был заключен, имеет право аннулировать договор. Аннулирование договора делается в форме уведомления другой стороны.

Ст.48. Договоры, заключенные от имени уполномоченного лица третьим лицом, для этого неуполномоченным или с превышением своих полномочий, а также после прекращения полномочий, без последующего подтверждения уполномоченного лица, не имеют в отношении последнего силы, ответственность при этом несет третье лицо.

Сторона, с которой заключается договор, имеет право требовать, чтобы подтверждение уполномоченным было проведено в месячный срок. Отсутствие ответа от уполномоченного лица рассматривается как отказ в подтверждении. До подтверждения договора, сторона, с которой он был заключен, имеет право аннулировать договор. Аннулирование договора делается в форме уведомления.

Ст.49. Если договор от имени уполномоченного лица заключается с третьим лицом, не имеющим полномочий, или с превышением полномочий, а также после прекращения полномочий, и у стороны, с которой заключается договор, есть основания верить, что третье лицо располагает соответствующими полномочиями, то действия последнего имеют силу.

Ст.50. Если договор заключается юр. лицом или законным представителем (ответственным лицом) другой организации с превышением полномочий, то такие действия уполномоченных имеют силу. Исключением являются случаи, когда другой стороне известно или должно быть известно о превышении соответствующих полномочий.

Ст.51. При наложении ареста на имущество лицом, не имеющим на это права, договор признается действительным, если он был в последующем утвержден уполномоченным лицом или в случае, если право наложения ареста было получено после заключения договора.

Ст.52. Договор признается недействительным, если: одна из сторон, используя методы обмана и угроз, заключила договор в ущерб гос. интересам; по сговору наносится ущерб интересам гос., коллективным или третьего лица; легальными методами скрываются незаконные цели; наносится ущерб общественным интересам; нарушаются обязательные для исполнения положения законодательных, адм. актов.

Ст.53. Статьи договора, касающиеся освобождения от ответственности, признаются недействительными, если: нанесен ущерб здоровью предста-

вителей другой стороны; умышленно или вследствие серьезной оплошности был нанесен ущерб имуществу другой стороны.

Ст.54. По просьбе одной из сторон, договор может быть изменен или расторгнут по решению народного или арбитражного суда, если: договор был заключен вследствие явного ошибочного понимания; договор носит явно неравноправный характер.

Если одна из сторон, используя методы обмана и угроз или воспользовавшись бедственным положением другой стороны, вынудила ее заключить договор, вопреки ее реальным намерениям, то пострадавшая сторона имеет право обратиться в народный суд или арбитражный орган с просьбой изменить или аннулировать договор.

Народный суд или арбитражный орган не может аннулировать договор, если одна из сторон просит его изменить.

Ст.55. Право расторгнуть договор утрачивается в следующих случаях: сторона, имеющая право расторгнуть договор, со дня, когда она сама узнала или должна была узнать о всех доводах для расторжения договора, в течение года не воспользовалась этим правом; сторона, имеющая право расторгнуть договор, узнав о всех доводах для его расторжения, ясно заявила об отказе от этого права или своими действиями отказывается от него.

Ст.56. Утратившие силу расторгнутые или истекшие договоры признаются не имеющими юридически договорной силы в полном объеме. Утрата силы в отношении части договора не распространяется на другие части договора, и они признаются по-прежнему действующими.

Ст.57. Утрата силы, расторжение или прекращение договора не распространяется на действие статей, содержащихся в данном договоре и касающихся способов урегулирования спорных вопросов.

Ст.58. После прекращения действия или расторжения договора имущество, полученное по данному договору, возвращается. При невозможности или отсутствии необходимости в возвращении имущества, восполняется его стоимость в денежном выражении. Виновная сторона возмещает другой стороне ущерб, связанный с прекращением действия или расторжением договора. В случае виновности обеих сторон, долевую ответственность несет каждая из сторон.

Ст.59. Имущество, полученное в результате злонамеренного сговора стороной, которая нанесла ущерб интересам государственным, коллективным или третьего лица, передается в собственность государства, коллектива или третьего лица.

Глава 4. Выполнение договора.

Ст.60. Стороны полностью выполняют свои обязательства в соответствии с достигнутыми договоренностями.

Стороны руководствуются принципами честности и доверия. В соответствии с характером и целями договора, сложившейся коммерческой практикой, выполняют обязательства по своевременному извещению, оказанию помощи, обеспечению конфиденциальности.

Ст.61. После вступления договора в силу, стороны могут заключать дополнительные соглашения по несогласованным или неясным вопросам, касающимся качества, цены или вознаграждения, места выполнения договора и др. Вопросы, по ко-

торым не заключены дополнительные соглашения, решаются в соответствии со статьями договора или сложившейся практикой.

Ст.62. В случае невозможности сторон решить несогласованные или неясные вопросы договора так, как указано в статье 61 настоящего Закона, то:

(1) неясные вопросы, касающиеся качества, решаются в соответствии с гос. стандартами, отраслевыми стандартами; при отсутствии гос. стандартов, отраслевых стандартов эти вопросы решаются в соответствии с общепринятыми стандартами или в соответствии со специально установленными стандартами, соответствующими целям договора;

(2) неясные вопросы, касающиеся цены или вознаграждения, решаются в соответствии с рыночными ценами, действующими в период заключения договора: в вопросах, когда по закону правительство устанавливает цену, или осуществляет директивное руководство ценами, следуют действующим нормам;

(3) местом выполнения договоров признается: а) для договоров, связанных с платежами, место расположения стороны, являющейся получателем платежей; б) для договоров о передаче недвижимости — место расположения недвижимости; в) для договоров по другим предметам — место расположения стороны, несущей обязательства по договору;

(4) сроки выполнения обязательств по договору определяются: а) для должника — в любое время; б) для кредитора — в любое время по требованию, однако с предоставлением другой стороне необходимого времени на подготовку;

(5) неясные вопросы, касающиеся способов выполнения договора, решаются путем определения наиболее благоприятного способа для реализации цели договора;

(6) при неясности, на какую сторону возложить издержки, последние относятся на счет стороны, выполняющей обязательства.

Ст.63. В случае, если в срок оплаты, предусмотренный контрактом, произошло изменение цен, расчет цен проводится по ценам, существующим на момент оплаты. При просрочке поставки товара: в случае повышения цен — расчет проводится по ранее определенным ценам; а случае снижения цен — расчет проводится по новым ценам. При просрочке получения товара или платежей: в случае повышения цен — расчет проводится по новым ценам; в случае снижения цен — расчет проводится по ранее определенным ценам.

Ст.64. Стороны могут договориться о выплате долга должником третьему лицу. Должник, в случае невыплаты долга третьему лицу или выплаты долга с нарушением условий договора, несет ответственность перед кредитором за нарушение договора.

Ст.65. Стороны могут договориться о выплате долга третьим лицом кредитору. В случае невыплаты долга третьим лицом или выплаты долга третьим лицом с нарушением условий договора, должник несет ответственность перед кредитором за нарушение договора.

Ст.66. В случае взаимных долговых обязательств между сторонами и отсутствия заранее согласованной процедуры погашения, выплата долга осуществляется одновременно. Сторона имеет право отказаться от своего требования выплаты долга до начала погашения долга другой стороной.

При погашении одной из сторон долга с нарушением договора, другая сторона имеет право отказаться от своего соответствующего требования выплаты долга.

Ст.67. В случае взаимных долговых обязательств между сторонами и наличия заранее согласованной последовательности их погашения до осуществления своих долговых обязательств первой стороной, вторая сторона имеет право отказаться от требования выплаты долга. В случае погашения своего долга первой стороной с нарушением договора, вторая сторона имеет право отказаться от своего требования выплаты долга.

Ст.68. Сторона, обязанная в первую очередь погасить долг, может приостановить погашение долга в случае, если имеются достоверные свидетельства, подтверждающие, что у другой стороны: серьезно ухудшилось деловое положение; наблюдается передача собственности, изъятие средств с целью избежать погашения долга; утрачивается коммерческая репутация; возникают другие ситуации, которые приведут или, возможно, приведут к утрате возможности погасить долг.

Если одна из сторон без достоверных свидетельств приостанавливает погашение долга, то она несет ответственность за нарушение договора.

Ст.69. Сторона, в соответствии со статьей 68 настоящего Закона приостановившая погашение долга, своевременно уведомляет об этом другую сторону. В случае предоставления другой стороной соответствующих гарантий, погашение долга возобновляется. Если при приостановке погашения долга одной стороной другая сторона не в состоянии в разумное время восстановить способности по погашению долга и представить соответствующие гарантии, то сторона, приостановившая погашение долга, может аннулировать договор.

Ст.70. В случае, если кредитор при разделении, слиянии, изменении места жительства не информирует об этом должника и это приводит к затруднениям в выполнении должником своих обязательств, должник может приостановить погашение долга или депонировать предмет договора.

Ст.71. Кредитор может отказать должнику в досрочном погашении долга, за исключением случаев, когда досрочное погашение долга не наносит ущерба интересам кредитора.

Дополнительные расходы, связанные с досрочным погашением долга кредитором, относятся на счет должника.

Ст.72. Кредитор может отказаться от погашения должником долга по частям, за исключением случаев, когда погашение долга по частям не наносит ущерба интересам кредитора.

Дополнительные расходы, связанные с погашением должником долга по частям, относятся на счет должника.

Ст.73. В случае, если задержка должником в погашении долга нанесла ущерб, кредитор имеет право через народный суд взыскать долг с должника путем погашения долга должника от своего имени, за исключением случаев, когда сторона-кредитор является структурной частью стороны-должника.

Рамки погашения долга должника от имени кредитора ограничиваются долговыми правами кредитора. Необходимые издержки кредитора при погашении долга от своего имени ложатся на должника.

Ст.74. В случае, если из-за отказа должника погасить долг или передать имущество, кредитору был причинен ущерб, кредитор имеет право через народный суд аннулировать действия должника. В случае, если имущество должника было передано кредитору по явно заниженным ценам и тем самым кредитору был причинен ущерб, кредитор имеет право через народный суд аннулировать действия должника.

Права кредитора по аннулированию действий должника ограничены объемом его долговых обязательств. Необходимые расходы, связанные с реализацией прав по аннулированию действий должника, относятся на счет должника.

Ст.75. Право аннулировать действия должника действует в течение года с момента, когда кредитору стало известно или должно стать известно об этом праве. Без применения это право утрачивает силу через пять лет с момента начала действий должника.

Ст.76. После вступления договора в силу стороны не вправе по причинам, связанным с изменениями имени и фамилии, наименования, юр. представителей, руководства и ответственных лиц, отказаться от своих обязательств по договору.

Глава 5. Изменение договора и замена лиц в договоре.

Ст.77. По согласованию, между сторонами в договор могут вноситься изменения. Договоры, для изменения которых в соответствии с законодательными и административными актами требуется утверждение или регистрация, оформляются в соответствии с установленной процедурой.

Ст.78. Часть договора, относительно изменения которой стороны не достигли единого понимания, признается неизменной.

Ст.79. Кредитор имеет право полностью или частично уступить права требования кредитора третьему лицу. Исключения составляют следующие случаи: уступка требования не предусмотрена в соответствии с характером договора; уступка требования не предусмотрена договоренностью сторон; уступка требования не предусмотрена законом.

Ст.80. Об уступке требования кредитор извещает должника. Без извещения уступка требования в отношении должника силы не имеет.

Извещение об уступке прав требования может быть аннулировано только с согласия цессионария.

Ст.81. С уступкой требования, цессионарий принимает права требования кредитора, за исключением прав, неразрывно связанных с личностью кредитора.

Ст.82. После получения от кредитора извещения об уступке требования должник может все возражения к цеденту заявить цессионарию.

Ст.83. После получения извещения о цессии должник, имеющий перед претендентом обязательственное право, которое наступает раньше или одновременно с цессией, может предложить цессионарию провести взаимозачет.

Ст.84. Полный или частичный перевод должником своих обязательств по договору третьему лицу осуществляется только с согласия кредитора.

Ст.85. С переводом обязательств по договору от должника новому должнику, новый должник может все возражения первоначального должника выдвигать кредитору.

Ст.86. С переводом обязательств по договору от должника новому должнику, новый должник принимает на себя основные обязательства по договору, кроме обязательств, неразрывно связанных с личностью должника.

Ст.87. В случаях, когда уступка требования или перевод обязательств, в соответствии с законодательными и административными актами требуют подтверждения или регистрации, оформление происходит в соответствии с установленной процедурой.

Ст.88. Одна из сторон с согласия другой стороны может одновременно уступать права требования и осуществлять перевод обязательств по договору третьему лицу.

Ст.89. Одновременная уступка прав требования и перевод обязательств по договору осуществляются в порядке, предусмотренном статьями 79, 81-83, 85-87 настоящего Закона.

Ст.90. В случае, если после заключения сторонами договора произошло слияние, то права и обязательства по договору выполняются юр. лицом или организацией, образовавшейся в результате слияния.

В случае, если после заключения сторонами договора произошло разделение, права и солидарные долговые обязательства по договору, за исключением случаев отдельно согласованных между кредитором и должником, выполняются юр. лицами или организациями, образовавшимися в результате разделения.

Глава 6. Прекращение действие договора.

Ст.91. Права и обязательства по договору прекращаются в случае: погашения долговых обязательств в соответствии с договоренностью между сторонами; расторжения договора; взаимного погашения долговых обязательств; депонирования должником, в соответствии с законодательством, предмета договора; снятия кредитором долговых обязательств; перехода права требования кредитора и ответственности по обязательствам к одному лицу; в других случаях, предусмотренных законодательством или соглашением между сторонами.

Ст.92. После прекращения действия договора стороны на основе принципа честности и доверия, руководствуясь сложившейся коммерческой практикой, выполняют обязательства по извещению, оказанию помощи, обеспечению конфиденциальности.

Ст.93. Договор может быть расторгнут по взаимному согласованию сторон. Стороны могут договориться об условиях расторжения договора в одностороннем порядке. При наступлении обстоятельств расторжения договора сторона, имеющая право расторжения, может расторгнуть договор.

Ст.94. Стороны могут расторгать договор в следующих обстоятельствах: если форс-мажорные обстоятельства приводят к невозможности выполнения цели договора; до истечения срока действия договора одна из сторон ясно заявляет или своими действиями показывает, что не намерена выполнять свои основные обязательства по долгам; одна из сторон затягивает выполнение своих основных обязательств по долгам и после предупреждения об ускорении выполнения по-прежнему в разумные сроки не выполняет их; одна из сторон затягиванием выполнения своих основных обязательств по долгам или иными нарушающими договор действиями приводит к невыполнению его цели; при

других предусмотренных законом обстоятельствах.

Ст.95. По истечению установленного законом или согласованного сторонами срока для реализации права расторжения договора, и в случае, если стороны не воспользовались этим правом, оно утрачивает свою силу.

В случае, если срок реализации права расторжения договора законом не установлен и не согласован между сторонами, это право утрачивает свою силу, если оно не реализовано в разумный срок после напоминания другой стороны.

Ст.96. Если одна из сторон, в соответствии с положениями п.2 ст.95 и ст.94 настоящего закона, требует расторгнуть договор, то она обязана известить об этом другую сторону. Договор считается расторгнутым с момента поступления извещения другой стороне. В случае несогласия другой стороны, она может обратиться в народный суд или арбитражный орган за подтверждением юр. силы расторжения договора.

В случаях, когда для расторжения договора, в соответствии с законодательными и административными актами, требуется пройти утверждение или регистрацию, оформление происходит в соответствии с установленной процедурой.

Ст.97. После расторжения выполнение еще не выполненных договоров прекращается. По уже выполненным договорам, в зависимости от условий выполнения и характера договора, стороны могут потребовать восстановления статус-кво, прибегнуть к другим мерам по восполнению, а также имеют право потребовать возмещения ущерба.

Ст.98. Прекращение прав обязанностей по договору не оказывает влияния на действие расчетных и ликвидационных статей.

Ст.99. По истечении срока действия взаимных обязательств сторон, в случае, если объекты долговых обязательств идентичны по номенклатуре и качеству, любая из сторон может произвести взаимозачеты своих долговых обязательств с другой стороной, за исключением случаев, когда такие взаимозачеты не предусмотрены в законодательством.

О желании одной стороны произвести взаимозачеты должна быть извещена другая сторона. Извещение вступает в силу с момента его поступления другой стороне. В извещении о взаимозачетах не должно указываться никаких доп. условий или доп. сроков.

Ст.100. При наличии взаимных обязательств сторон, в случае, если объекты долговых обязательств не идентичны по номенклатуре и качеству, то взаимозачеты проводятся по согласованию сторон.

Ст.101. Депонирование имущества, являющегося продуктом договора, проводится должником в случае затруднений в выполнении своих обязательства при: промедлении кредитора без надлежащих причин с получением этого имущества; неизвестном местонахождении кредитора; смерти кредитора или утрате им дееспособности, если не был определен наследник или опекун; других случаях, предусмотренных законодательством.

Имущество, являющееся предметом договора и неподходящее для депонирования, равно как и имущество, плата за депонирование которого является чрезвычайно высокой, может быть продано

должником с аукциона или реализовано в соответствии с законодательством с целью депонирования вырученных средств.

Ст.102. После депонирования имущества должник своевременно извещает об этом кредитора или его наследника, опекуна, за исключением случаев, когда местонахождение кредитора неизвестно.

Ст.103. После депонирования имущества, риски, связанные с его порчей, разрушением, уничтожением и утратой, несет кредитор. Доход с предмета договора в период срока его депонирования передается в собственность кредитора. Расходы, связанные с депонированием, относятся за счет кредитора.

Ст.104. Кредитор может в любое время получить депонированное имущество. Однако в случае, если кредитор имеет обязательства перед должником, срок которых истекает, депозитарий по требованию должника может отказать кредитору в получении депонированного имущества до выполнения кредитором своих обязательств перед должником или выдачи гарантии.

В случае, если кредитор не воспользовался правом на получение депонированного имущества в течение пяти лет с момента депонирования, это право утрачивается. Депонированное имущество за вычетом расходов на депонирование вступает в собственность государства.

Ст.105. После частичного или полного снятия кредитором обязательств с должника, действие договора частично или полностью прекращается.

Ст.106. Действие договора прекращается, если кредитор и должник принадлежат одному лицу, за исключением случаев, когда затронуты интересы третьего лица.

Глава 7. Ответственность за несоблюдение договора.

Ст.107. При невыполнении или ненадлежащем выполнении обязательств по договору, стороны несут ответственность за несоблюдение договора и обязаны отвечать за продолжение его выполнения, принятие доп. мер или компенсацию ущерба.

Ст.108. В случае, если одна из сторон ясно высказалась или своими действиями дала понять о невыполнении обязательств по договору, другая сторона до истечения срока обязательств может потребовать от нее взять на себя ответственность за несоблюдение договора.

Ст.109. В случае непредоставления оплаты платежа или вознаграждения для одной из сторон, другая сторона может это потребовать.

При задержке оплаты или вознаграждения выплачиваются проценты за просрочку выплат.

Ст.110. При невыполнении или ненадлежащем выполнении одной из сторон своих обязательств, не связанных с денежной задолженностью, другая сторона может потребовать их принудительного выполнения. Исключение составляют следующие случаи, когда:

(1) обязательства не могут быть выполнены по закону или фактически; (2) долговые обязательства не могут быть выполнены принудительно или выполнение обязательств связано с чрезвычайно высокими расходами; (3) в разумный срок кредитор не потребовал их выполнения.

Ст.111. При несоответствии качества товара условиям договора, ответственность за несоблюдение договора определяется по согласованию сто-

рон. В случае, если ответственность сторон за несоблюдение договора не согласована или согласована недостаточно четко и не может быть определена в соответствии с требованиями статьи 61 настоящего Закона, то сторона, которой был причинен ущерб, в зависимости от характера товара и размера ущерба, может на основе разумного выбора потребовать его ремонта, замены, нового изготовления, уценки или оплаты.

Ст.112. Если из-за невыполнения или ненадлежащего выполнения одной стороной своих обязательств по договору, а также после их выполнения или принятия экстренных мер, другой стороне все же был причинен ущерб, то сторона, виновная в этом, обязана его компенсировать.

Ст.113. Размер компенсации за ущерб, причиненный одной стороне из-за невыполнения или ненадлежащего выполнения договорных обязательств другой стороной, соответствует размеру компенсации за ущерб, вызванный несоблюдением договора, включая размер упущенной выгоды, однако он не должен превышать размер компенсации, который предусматривался или должен был предусматриваться при заключении договора для стороны, виновной в нарушении договора.

Если хозяйственники допускают мошенничество при поставках товаров или услуг потребителям, то, по «Закону КНР об охране прав потребителей», допустившие мошенничество несут ответственность по компенсации за причиненный ущерб.

Ст.114. Стороны могут согласовывать определенный размер неустойки, которая выплачивается нарушившей договор стороной другой стороне, исходя из обстоятельств нарушения договора, а также могут согласовывать способы подсчета размера компенсации за ущерб, вызванный несоблюдением договора.

В случае, если согласованная неустойка ниже или значительно превышает размер причиненного ущерба, то стороны могут через народный суд или арбитражный орган потребовать соответствующего увеличения или уменьшения неустойки.

В случае затягивания выполнения обязательств по согласованной неустойке, нарушившая договор сторона после выплаты неустойки также должна выполнить определенные долговые обязательства.

Ст.115. По «Закону КНР о гарантиях», стороны могут договариваться о том, что одна сторона вносит другой стороне денежный задаток в качестве гарантии своего обязательственного права. После выполнения должником долговых обязательств денежный задаток включается в цену товара по договору или возвращается.

В случае, если внесшая задаток сторона не выполняет согласованные долговые обязательства, то она не имеет права требовать возвращения задатка; если получившая задаток сторона не выполняет согласованные долговые обязательства, то она обязана вернуть задаток в двойном размере.

Ст.116. В случае, если стороны согласовали и неустойку и задаток, то, при нарушении договора одной стороной, другая сторона может выбирать и применять либо статью о неустойке, либо статью о задатке.

Ст.117. В случае невыполнения обязательств по договору из-за форс-мажорных обстоятельств, частичное или полное освобождение от обязательств

определяется, в зависимости от воздействия форс-мажорных обстоятельств, за исключением тех случаев, которые по закону подпадают под другое определение. Если форс-мажорные обстоятельства наступают после промедления сторон в выполнении обязательств, то освобождения от ответственности не может быть.

Под форс-мажорными обстоятельствами в данном законе понимаются объективные обстоятельства, которые невозможно предвидеть, избежать и преодолеть.

Ст.118. В случае невыполнения договорных обязательств одной из сторон из-за форс-мажорных обстоятельств, для уменьшения возможного ущерба другой стороны, последняя должна быть своевременно уведомлена об этом, а также в разумный срок ей должно быть предоставлено соответствующее свидетельство.

Ст.119. В случае несоблюдения договора одной стороной, другая сторона должна принять соответствующие меры для предотвращения расширения ущерба; если соответствующие меры не принимаются, что ведет к расширению ущерба, то нельзя требовать возмещения увеличенной доли ущерба.

Ст.120. В случае, если несоблюдение договора возникло по вине обеих сторон, то соответствующую меру ответственности несет каждая из сторон.

Ст.121. В случае, если несоблюдение договора одной из сторон было допущено из-за третьего лица, ответственность за несоблюдение договора несет допустившая его сторона. Разбирательство между нарушившей договор стороной и третьим лицом проводится в соответствии с законодательством или условиями договора.

Ст.122. Если из-за несоблюдения договора одной из сторон личным и имущественным интересам другой стороны наносится ущерб, то пострадавшая сторона имеет право выбора: либо в соответствии с данным Законом потребовать от виновной стороны взять ответственность за несоблюдение договора, либо в соответствии с другим законодательством потребовать от другой стороны взять ответственность за посягательство на права.

Глава 8. Прочие нормы.

Ст.123. Другие законы по-своему регламентируют договоры, и их нормами следует руководствоваться.

Ст.124. В случае, если договор ясно не определен в разделе «Отдельные виды договоров» данного Закона и в других законах, то следует руководствоваться нормами раздела «Основные понятия» данного Закона, а также учитывать наиболее соответствующие нормы раздела «Отдельные виды договоров» данного Закона или других законов.

Ст.125. Разногласия между сторонами, возникающие по поводу понимания статей договора, преодолеваются путем определения подлинного смысла, соответствующего статье, исходя из формулировок договора, его соответствующих статей, цели договора, коммерческой практики, а также принципов честности и доверия.

Если текст договора составлен на двух и более языках и по соглашению сторон все тексты имеют одинаковую силу, то толкования формулировок, содержащихся в текстах этого договора, несут одинаковый смысл. В случае несовпадения формулировок в разных текстах договора, их толкование дается, исходя из цели договора.

Статьи 126. Стороны, договоры которых касаются других стран, при реализации споров по договору могут выбирать любое применяемое законодательство, за исключением случаев предусмотренных законом. При отсутствии выбора стороны используют законодательство страны, имеющее наибольшее отношение к договору.

По договорам, выполняемым в пределах КНР о китайско-иностр. предприятиях с совместным капиталом, о китайско-иностр. предприятиях с кооперированным ведением дела, о китайско-иностр. предприятиях, сотрудничающих в разведке и освоении природных ресурсов, применяется законодательство КНР.

Ст.127. В соответствии с положениями законов и адм. актов, торговые, пром. и адм. управленческие ведомства и другие соответствующие адм. головные ведомства в рамках своей компетенции отвечают за контроль и решение вопросов, связанных с противозаконными действиями, наносящими ущерб гос. и общественным интересам путем использования договоров. Такого рода действия, образующие состав преступления, по закону преследуются в уголовном порядке.

Ст.128. Споры по договору стороны могут решать путем примирения или урегулирования. Если стороны не идут на примирение и урегулирование или если примирения и урегулирование не удалось, то можно на основе арбитражного соглашения обратиться в арбитражный орган для соответствующего разбирательства. Стороны, по договору связанные с иностр. партнерами, могут на основе арбитражного соглашения обращаться в арбитражные органы КНР и другие арбитражные органы. Если стороны не заключили арбитражного соглашения или последнее недействительно, то можно обратиться с иском в народный суд. Стороны обязаны выполнять вступившие в силу судебное решение, арбитражное решение, примирительные документы; в отношении стороны, отказывающиеся их выполнять, народный суд по обращению другой стороны принимает меры к принудительному исполнению.

Ст.129. Срок предъявления иска или заявления в арбитраж в связи со спорами по межд. договорам о торговле товарами и экспорте-импорте техники определяется в четыре года с момента, когда сторонам стало известно или должно стать известно о том, что их права оказались ущемленными.

Отдельные виды договоров.

Глава 9. Договор купли-продажи.

Ст.130 Договором купли-продажи признается договор, по которому продавец перемещает право собственности на предмет договора покупателю, а покупатель выплачивает за это соответствующую цену в денежном выражении.

Ст.131. Кроме содержания, перечисленного в статье 12 настоящего Закона, договор купли-продажи может включать статьи, касающиеся упаковки, критериев и способов приемки, способа расчетов, языков, на котором составлен договор, действия договора и др.

Ст.132. Продаваемый товар должен принадлежать продавцу или же продавец должен иметь право им распоряжаться. Товар, на передачу которого, в соответствии с законом или адм. актам, существует запрет или ограничения, передается в соответствии с установленным порядком.

Ст.133. Право собственности на товар переходит с момента передачи его покупателю, за исключением случаев, предусмотренных законом или условиями договора.

Ст.134. В договоре купли-продажи стороны могут согласовать положение о том, что до осуществления покупателем платежей или выполнения им других обязательств право собственности на товар принадлежит продавцу.

Ст.135. Продавец должен выполнить свои обязательства по передаче покупателю товара или документации на его получение, а также по передаче прав собственности на товар.

Ст.136. Продавец, по согласованию сторон или в соответствии со сложившейся коммерческой практикой, должен передать покупателю другую документацию и материалы, относящиеся к товару.

Ст.137. Право интеллектуальной собственности продавца на такой товар, как компьютерное программное обеспечение и др., за исключением случаев, предусмотренных законом или согласованных между сторонами, к покупателю не переходит.

Ст.138. Продавец передает товар в согласованный срок. В случае, если для передачи товара предусмотрен период времени, то товар может быть передан в любое время в пределах этого периода.

Ст.139. В случае, если срок передачи товара сторонами не определен или определен недостаточно ясно, в действие вступают ст.61-62 (п.4) настоящего Закона.

Ст.140. Временем передачи товара, который уже находился в распоряжении покупателя к моменту заключения договора, признается время вступления договора в силу.

Ст.141. Продавец передает товар в согласованном месте. В случае, если место передачи товара сторонами не определено или определено недостаточно ясно и его невозможно установить, на основании статьи 61 настоящего Закона, действуют следующие положения:

1. В случае, если договором предусмотрена обязанность продавца по доставке товара, то местом передачи товара признается место сдачи товара первому перевозчику, доставляющему его покупателю.

2. В случае, когда транспортировка товара не требуется и при заключении договора продавец и покупатель знают о месте нахождения товара, то товар передается продавцом в месте нахождения товара; если место нахождения товара неизвестно, то товар передается в месте хозяйственной деятельности продавца на момент заключения договора.

Ст.142. Риск гибели, повреждения, утраты товара до момента его передачи несет продавец, после момента передачи — покупатель, за исключением случаев, предусмотренных законом или договоренности сторон.

Ст.143. Если по вине покупателя товар не может быть передан в срок, установленный в договоре, то риск гибели, повреждения, утраты товара в период, начиная с даты передачи товара, установленной в договоре, до времени его реальной передачи несет покупатель.

Ст.144. С момента вступления договора в силу, риск гибели, повреждения, утраты проданного товара, находящегося в процессе транспортировки,

за исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, несет покупатель.

Ст.145. В случае, если место передачи товара сторонами не определено или определено недостаточно ясно и, как указано в статье 141 (п.2 ч.1) настоящего Закона, предусмотрена обязанность продавца по доставке товара, после сдачи товара первому перевозчику, риск гибели, повреждения, утраты товара несет покупатель.

Ст.146. Если, по согласованию сторон или как оказано в статье 141 (п.2 ч.2) настоящего Закона, товар находится в месте его передачи, а покупатель, в нарушение договора, не принял товар, то риск гибели, повреждения, утраты товара с момента нарушения договора несет покупатель.

Ст.147. Непредставление продавцом, в нарушение договора, документации и материалов, относящихся к товару, не оказывает влияния на перевод риска гибели, повреждения, утраты товара.

Ст.148. Если качество поставляемого товара не отвечает требованиям и это ведет к невыполнению цели договора, то покупатель может отказаться принять товар или расторгнуть договор. В этом случае риск гибели, повреждения, утраты товара несет продавец.

Ст.149. Если риск повреждения, гибели, утраты товара несет покупатель, то это не отражается на праве покупателя требовать от продавца взять на себя ответственность за нарушение договора, если выполнение продавцом долговых обязательств не соответствует согласованным критериям.

Ст.150. Продавец несет ответственность за то, чтобы третье лицо не смогло предъявить покупателю каких-либо прав на переданный товар, за исключением оговоренных законом случаев.

Ст.151. В случае, если покупатель во время заключения договора знает или должен знать о правах на товар третьего лица, то продавец не несет ответственности, по статье 150 настоящего Закона.

Ст.152. Если продавец располагает точными данными о том, что третье лицо может предъявить права на товар, то продавец может приостановить соответствующую оплату, за исключением случаев, когда продавец предоставляет надлежащие гарантии.

Ст.153. Продавец обязан передать покупателю товар, качество которого соответствует условиям договора. При продаже товара по описанию, качественные параметры товара должны соответствовать указанным в описании.

Ст.154. В случае, если качество товара сторонами не определено или определено недостаточно ясно и вопросы качества не могут быть решены на основании статьи 61 настоящего Закона, то применяется положение статьи 62 (ч.1) настоящего Закона.

Ст.155. В случае несоответствия передаваемого продавцом товара качественным параметрам, покупатель может, в соответствии со статьей 111 настоящего Закона, требовать ответственности за несоблюдение договора.

Ст.156. Продавец должен передать товар, упакованный, в соответствии со способом, предусмотренным условиями договора. Если способ упаковки сторонами не определен или определен недостаточно ясно и он не может быть установлен на основании статьи 61 настоящего Закона, товар упаковывается общепринятым способом, а при отсутствии такового — способом, который обеспечивает сохранность товара.

Ст.157. Покупатель при получении товара в согласованный срок проводит его проверку. Если срок не определен, то проверка должна проводиться своевременно.

Ст.158. Если срок проверки согласован сторонами, то покупатель должен в согласованный срок известить продавца о несоответствии количества и качества товара условиям договора. При нежелании покупателя известить продавца, количества и качества товара признается соответствующим условиям договора.

Если срок проверки не согласован сторонами, то покупатель должен в разумный срок известить продавца об обнаруженном или должно быть обнаруженном несоответствии количества и качества товара условиям договора. Если покупатель в разумный срок не известил продавца или если не известил продавца в течение 2 лет с момента получения товара, то количество и качество товара признается соответствующим условиям договора. Однако для товаров с гарантией срока качества действует гарантийный срок качества и не действует вышеназванный срок в два года.

Если продавцу известно или должно быть известно о том, что поставляемый им товар не соответствует условиям договора, то в отношении покупателя не действуют вышеуказанные ограничения по срокам извещения продавца.

Ст.159. Покупатель должен произвести оплату в соответствии со стоимостью, определенной в договоре. Если стоимость товара не определена или определена недостаточно ясно, то вступают в действие статьи 61, 62 (п.2) настоящего Закона.

Ст.160. Покупатель должен произвести оплату в месте, определенном в договоре. Если место оплаты не определено или определено недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, покупатель должен производить оплату в месте хозяйственной деятельности продавца. Однако если, по договоренности, оплата обуславливается передачей товара или передачей документов на получение товара, то оплата производится по месту передачи товара или передачи документов на получение товара.

Ст.161. Покупатель должен произвести оплату в срок, указанный в договоре. Если срок оплаты не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, покупатель производит оплату одновременно с передачей товара или документов на его получение

Ст.162. В случае передачи продавцом товара сверх количества, установленного договором, покупатель может принять или отказаться от получения лишнего товара. В случае получения покупателем лишнего товара, оплата за него производится по ценам, установленным и в договоре. Об отказе продавца получить лишний товар необходимо своевременно известить продавца.

Ст.163. Доход с товара за счет процентов, полученный до его передачи, переходит в собственность продавца; доход с товара за счет процентов, полученный после его передачи, отходит в собственность покупателя.

Ст.164. Действие договоров, расторгнутых по причине несоответствия основного товара условиям договора, распространяется на сопутствующий товар.

Действие договоров, расторгнутых по причине несоответствия сопутствующего товара условиям договора, не распространяется на основной товар.

Ст.165. Если в общем количестве товара одна единица товара не соответствует условиям договора, то покупатель может расторгнуть договор на данную единицу товара. Однако если изъятие данной единицы товара наносит ощутимый ущерб стоимости всего товара, стороны могут расторгнуть договор на общее количество товара.

Ст.166. Если продавец передает товар партиями и одна из партии не передается или передача не соответствует условиям договора, что ведет к невыполнению цели договора, то покупатель может расторгнуть договор на эту партию товара.

Если продавец не передает одну из партий товара или передача не соответствует условиям договора, что приводит к невыполнению цели договора при последующих поставках остальных партий, то покупатель может расторгнуть договор на эту партию товара, а также на последующие партии товара.

Если покупатель расторгает договор на одну из партий товара и эта партия взаимосвязана со всеми остальными, то можно расторгать договор по уже переданным и еще не переданным партиям.

Ст.167. Если при оплате товаров в рассрочку сумма неоплаченных истекших платежей составляет одну пятую цены товара, то продавец может требовать от покупателя полной оплаты или расторжения договора.

Расторгнувший договор продавец может требовать от покупателя оплатить расходы по использованию товара.

Ст.168. При продаже товаров по образцам, стороны обеспечивают их сохранность, а также могут представлять описания качества образцов. Передаваемый продавцом товар должен соответствовать качеству образцов и их описанию.

Ст.169. Если при продаже товаров по образцам покупателю не известно о скрытом дефекте образца, то качество передаваемого продавцом товара (даже если передаваемый товар соответствует образцу) все равно должно отвечать обычным стандартам, принятым для данной категории товара.

Ст.170. При продаже товара с испытательным сроком стороны определяют испытательный срок. Если этот срок не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, то он определяется продавцом.

Ст.171. В пределах испытательного срока покупатель может купить товар или отказаться от его покупки. Если по истечении испытательного срока покупатель не заявил о своих намерениях в отношении товара, то товар считается приобретенным.

Ст.172. Права и обязательства сторон при тендерных торгах, а также процедуру тендеров регламентируют положения соответствующего закона и административно-правовых актов.

Ст.173. Права и обязательства сторон при аукционной продаже, а также процедуру проведения аукционной продажи регламентируют положения соответствующего закона и административно-правовых актов.

Ст.174. В случае, если законом предусмотрен регламент для других компенсационных договоров, то действует этот регламент. В случае его от-

сутствия, действуют соответствующие положения договора купли-продажи.

Ст.175. При бартерной торговле, передача права собственности на товар регламентируется соответствующими положениями договора купли-продажи.

Глава 10. Договоры энергоснабжения, водоснабжения, газоснабжения, теплоснабжения.

Ст.176. Договор энергоснабжения — договор, по которому поставщик электроэнергии обязуется подавать потребителю энергию, а потребитель обязуется оплачивать расходы за потребленную электроэнергию.

Ст.177. Договор энергоснабжения включает в себя положения о способе подачи электроэнергии, качестве, времени ее подачи, количестве, адресе, характере, способе измерения, цены электроэнергии, способах расчета за потребленную электроэнергию, ответственности за сохранность энергоснабжающего оборудования.

Ст.178. Место выполнения договора энергоснабжения устанавливается по договоренности сторон. Если стороны не определили или определили его неясно, то местом выполнения договора считается место, где прекращает действовать имущественное право на энергоснабжающее оборудование.

Ст.179. Поставщик электроэнергии обязан подавать энергию, в соответствии с установленными гос. стандартами качества и условиями договора, и обеспечивать безопасность энергоснабжения.

Если в результате нарушения поставщиком электроэнергии установленных гос. стандартов качества электроэнергии и договора безопасного электроснабжения нанесен ущерб абоненту, то ответственность за возмещение ущерба несет поставщик электроэнергии.

Ст.180. Если из-за проверки и ремонта оборудования энергоснабжения или по причине незаконного лимитирования подачи энергии, а также незаконного пользования потребителем электроэнергией энергоснабжающей организации необходимо прервать подачу энергии, то необходимо, в соответствии с существующими гос. нормами, заблаговременно известить об этом потребителя. Если в результате неизвещения потребителя ему был нанесен ущерб, то ответственность за возмещение ущерба несет поставщик электроэнергии.

Ст.181. При перерывах с подачей энергии, связанных со стихийными бедствиями, поставщик электроэнергии должен, руководствуясь соответствующими государственными положениями, своевременно произвести ремонт. Если ремонт своевременно не произведен и этим был нанесен ущерб потребителю, то ответственность за возмещение ущерба несет поставщик электроэнергии.

Ст.182. Потребитель электроэнергии обязан, согласно соответствующим гос. положениям и договору энергоснабжения между сторонами, своевременно вносить плату за потребленную электроэнергию. В случае просрочки с оплатой, потребитель обязан по договору энергоснабжения, заплатить неустойку.

Если после предупреждения потребитель в разумные сроки по-прежнему не платит за потребленную электроэнергию и не уплачивает неустойку, то поставщик электроэнергии может в установленном государством порядке прервать подачу электроэнергии.

Ст.183. Потребитель электроэнергии обязан пользоваться электроэнергией, соблюдая правила безопасности и согласно соответствующим гос. нормам и условиям договора между сторонами. Нарушение потребителем соответствующих гос. норм и условий договора, равно как и правил безопасности при потреблении электроэнергии, нанесшее ущерб поставщику электроэнергии, влечет за собой ответственность потребителя по компенсации ущерба.

Ст.184. В договорах водоснабжения, газоснабжения, теплоснабжения применяются соответствующие положения договора энергоснабжения.

Глава 11. Договор дарения.

Ст.185. Договор дарения — договор, по которому даритель безвозмездно передает свою собственность одаряемому, который заявляет о приеме дара.

Ст.186. Даритель до момента перемещения прав на даримую собственность может отменить дар.

К договорам дарения, имеющим характер исполнения морального долга, направленным на общественную пользу (преодоление последствий стихийных бедствий, поддержка бедных), или прошедшим нотариальное заверение, предыдущая статья не применяется.

Ст.187. В случае, если для даримого имущества по закону предусмотрена процедура регистрации, необходимо проделать соответствующую процедуру.

Ст.188. Если даритель по договорам, имеющим характер исполнения морального долга, направленным на общественную пользу (преодоление последствий стихийных бедствий, поддержка бедных) и прошедших нотариальное заверение, не передает даримую собственность, то одаряемый может потребовать его передать.

Ст.189. В случае, если сознательный умысел или оплошность дарителя вызовет разрушение, утерю даримого имущества, то ответственность за возмещение ущерба несет даритель.

Ст.190. Дарение может быть связано с дополнительными обязательствами.

При наличии дополнительных обязательств, одаряемый должен выполнить свои обязательства в соответствии с условиями договора.

Ст.191. За дефекты, имеющиеся у даримого имущества, даритель ответственности не несет. При дарении, связанном с дополнительными обязательствами, в случае наличия дефектов у даримого имущества, даритель несет ответственность в пределах дополнительных обязательств в объеме, предусмотренном для продавца.

В случае, если даритель намеренно не известил о наличии дефекта или гарантировал отсутствие дефекта, что нанесло ущерб одаряемому, ответственность за возмещение ущерба несет даритель.

Ст.192. Даритель может отменить дарение, если одаряемый: серьезно попирает права дарителя или его близких родственников; не выполняет свои обязательства по материальному содержанию дарителя; не выполняет обязательства, установленные в договоре дарения. Право дарителя отменить дарение действует в течение года с того момента, как он узнает или должен узнать о причинах, которые могут вызвать отмену дарения.

Ст.193. Если противозаконные действия одаряемого привели к смерти дарителя или утрате им

способности к выполнению гражданских прав, право отменить дарение принадлежит наследникам или опекуну дарителя.

Право наследников или опекуна по отмене дарения действует в течение шести месяцев с того момента, как им стало известно или должно стать известно о причинах, которые могут вызвать отмену дарения.

Ст.194. При отмене дарения, сторона, отменившая дарение, может потребовать от одаряемого возвращения подаренного имущества.

Ст.195. В случае заметного ухудшения материального положения дарителя, серьезно сказавшегося на его производственной деятельности и на условиях жизни его семьи, даритель может отказаться от дальнейшего выполнения обязательств дарения.

Глава 12. Договор займа.

Ст.196. Договор займа – договор, по которому заемщик делает заем у займодавца с обязательством возвратить его в срок и выплатить проценты.

Ст.197. Договор займа заключается в письменной форме, за исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, являющимися физическими лицами.

Договором займа предусматриваются вид займа, вид валюты, назначение займа, сумма займа, проценты по займу, срок займа, способ возвращения займа.

Ст.198. При заключении договора займа займодавец может потребовать у заемщика предоставления гарантий. Гарантии предоставляются в соответствии с положениями «Закона КНР о гарантиях».

Ст.199. При заключении договора займа заемщик по требованию займодавца должен предоставить реальные данные о фин. и хозяйственной деятельности, связанной с получением займа.

Ст.200. Проценты по займу из суммы займа предварительно не удерживаются. При предварительном удержании процентов из суммы займа, расчет процентов производится с реальной суммы займа, который, за исключением процентов, предоставляется полностью.

Ст.201. В случае, если займодавец предоставляет заем с нарушением оговоренных договором сроков суммы, то займодавец несет ответственность по возмещению возможного ущерба заемщика.

Если заемщик получает заем не в соответствии с согласованными сроком и суммой, то проценты должны выплачиваться в соответствии с согласованными в договоре сроком и суммой займа.

Ст.202. Займодавец в соответствии с условиями договора может осуществлять проверку и контроль использования займа. Заемщик в соответствии с условиями договора обязан регулярно предоставлять займодавцу соответствующие фин.-бухгалтерские отчеты.

Ст.203. В случае использования займа в целях, не предусмотренных условиями договора, займодавец может в соответствии с договором прекратить выдачу займа, потребовать досрочного возврата займа или расторгнуть договор.

Ст.204. Проценты фин. учреждения, выдающего заем, останавливаются в пределах, которые определены Центральным народным банком К. для процентов по кредитам.

Ст.205. Заемщик должен выплачивать проценты в соответствии со сроком, указанным в договоре. Если срок выплаты процентов не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, то проценты, если срок займа не достигает года, выплачиваются одновременно с возвратом суммы займа.

Если срок займа превышает один год, то проценты выплачиваются по истечении каждого года, а если оставшийся срок – менее года, то выплата оставшихся процентов производится одновременно с возвратом суммы займа.

Ст.206. Заемщик должен возвратить сумму займа в срок, указанный в договоре. Если срок возврата суммы займа не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, заемщик может вернуть сумму займа в любое время; займодавец может официально напомнить заемщику о возврате суммы займа в разумный срок.

Ст.207. Если в срок, указанный в договоре, заемщик не может возвратить сумму займа, то он выплачивает, по условиям договора и соответствующим гос. нормам, проценты по займу в соответствии с реальным сроком займа.

Ст.208. В случае досрочного возвращения заемщиком суммы займа, за исключением случаев отдельно согласованных между сторонами, проценты по займу рассчитываются в соответствии с реальным сроком займа.

Ст.209. Заемщик может до истечения срока займа обратиться к займодавцу с просьбой о его продлении. При согласии займодавца, срок займа продлевается.

Ст.210. Договор займа между физ. лицами вступает в силу с момента предоставления займодавцем займа.

Ст.211. Если в договоре займа между физ. лицами не согласована выплата процентов или согласована нечетко, то это рассматривается как отсутствие положения о выплате процентов.

Проценты по договору займа между физическими лицами не должны нарушать соответствующих гос. норм относительно ограничения процентных ставок по займам.

Глава 13. Договор аренды.

Ст.212. Договор аренды – договор, по которому арендодатель на арендную плату предоставляет арендатору объект аренды в пользование или для получения дохода.

Ст.213. Договор аренды включает в себя положения, касающиеся наименования имущества, его количества, назначения, срока аренды, сроков и способов внесения арендной платы, ремонта имущества.

Ст.214. Срок аренды, определенный сторонами в договоре, не должен превышать 20 лет. Договор аренды, заключенный на срок, превышающий 20 лет, считается заключенным на 20 лет.

По истечении договора аренды, стороны могут его продлить, однако новый срок аренды не должен превышать 20 лет с момента продления договора.

Ст.215. Договор аренды на срок более 6 месяцев должен заключаться в письменной форме. В случае, если договор аренды не был заключен в письменной форме, договор аренды считается заключенным на неопределенный срок.

Ст.216. Арендодатель обязан предоставить арендатору имущество в состоянии, соответствующем условиям договора, а также в период аренды поддерживать имущество в состоянии, соответствующем его назначению.

Ст.217. Арендатор должен использовать имущество в порядке, предусмотренном условиями договора. Если порядок использования имущества не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, имущество используется в соответствии с его качественными параметрами.

Ст.218. В случае, если арендатор использовал имущество в порядке, предусмотренном условиями договора или в соответствии с его качественными параметрами и в результате этого имуществу был причинен ущерб, то арендатор не несет ответственности за порчу имущества.

Ст.219. В случае, если арендатор использовал имущество не в порядке, предусмотренном условиями договора или не в соответствии с его качественными параметрами и в результате этого имуществу был причинен ущерб, арендодатель может расторгнуть договор и потребовать возмещения ущерба.

Ст.220. Если иное не определено договором, арендодатель выполняет обязательства по ремонту имущества.

Ст.221. В случае, если имущество нуждается в ремонте, арендатор может требовать от арендодателя проведения ремонта в разумный срок. Если арендодатель не выполняет своих обязательств, связанных с ремонтом, арендатор может провести его самостоятельно, при этом расходы, связанные с проведением такого ремонта, относятся за счет арендодателя. Если ремонт имущества повлиял на его использование арендатором, необходимо соответственно снизить арендную плату или продлить срок аренды.

Ст.222. Арендатор обязан должным образом обеспечить сохранность имущества. Если арендатор не выполнил свои обязательства, связанные с обеспечением сохранности имущества, что привело к его разрешению, повреждению или утере, то арендатор несет ответственность за возмещение ущерба.

Ст.223. Арендатор, с согласия арендодателя, может производить улучшение или дооборудование имущества.

В случае, если арендатор произвел модернизацию или дооборудование имущества без согласия арендодателя, арендодатель может потребовать восстановления имущества в первоначальном виде или возмещение ущерба.

Ст.224. Арендатор, с разрешения арендодателя, может передать имущество в аренду третьему лицу. В случае субаренды имущества, договор аренды между арендатором и арендодателем продолжает оставаться в силе. В случае нанесения ущерба имуществу третьим лицом, ответственность за возмещение ущерба несет арендатор.

В случае субаренды имущества арендатором без согласия арендодателя, арендодатель может расторгнуть договор.

Ст.225. Если иное не предусмотрено договором, доходы, полученные арендатором в период аренды в результате использования арендованного имущества, переходят в собственность арендатора.

Ст.226. Арендатор обязан вносить арендную плату в соответствии со сроком, определенным в договоре. Если срок внесения арендной платы не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, арендная плата вносится по истечении срока аренды, если срок аренды меньше одного года. Если срок аренды превышает 1 год, то арендная плата выплачивается по истечении каждого года, а если оставшийся срок — менее года, то выплата оставшихся процентов производится по истечении срока аренды.

Ст.227. В случае, если арендатор без уважительных причин не внес или задержал внесение арендной платы, арендодатель может потребовать от арендатора ее внесения в разумное время. В случае просрочки и невнесения арендной платы, арендодатель может расторгнуть договор.

Ст.228. Если заявление прав на имущество третьим лицом влияет на использование данного имущества с целью получения прибыли, то арендатор может потребовать снижения или невыплаты арендной платы.

О заявлении прав на имущество третьим лицом арендатор должен своевременно информировать арендодателя.

Ст.229. Изменение прав собственности на арендуемое имущество во время аренды не влияет на действие договора.

Ст.230. При продаже арендодателем арендованных зданий (помещений) арендодатель в разумный срок до момента продажи извещает об этом арендатора. Арендатор на равных условиях имеет преимущественное право покупки этих зданий (помещений).

Ст.231. Если не по вине арендатора происходит частичное или полное разрешение и утрата имущества, то арендатор может потребовать уменьшить арендную плату или не выплачивать арендную плату. Если из-за частичного или полного разрешения, утраты имущества, невозможно выполнить договор, то арендатор может расторгнуть договор.

Ст.232. Если срок аренды не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, то договор аренды считается заключенным на неопределенный срок. Стороны могут в любое время расторгнуть договор, однако арендодатель должен в разумный срок известить об этом арендатора.

Ст.233. Арендатор может в любое время расторгнуть договор, если имущество угрожает его безопасности или здоровью, даже при том, что во время заключения договора арендатор хорошо знал о несоответствии качественных характеристик имущества.

Ст.234. Если арендатор в период аренды здания (помещения) умер, то лица, совместно проживавшие с ним до его смерти, могут арендовать данное здание (помещение) в соответствии с ранее заключенным договором аренды.

Ст.235. По истечении срока аренды арендатор должен вернуть арендованное имущество. Состояние возвращаемого имущества должно соответствовать определенному в договоре или тому состоянию, которое имущество должно иметь после использования.

Ст.236. Если по истечении срока аренды арендатор продолжает использовать имущество, а

арендодатель не высказывает возражений, то договор аренды остается в силе и считается заключенным на неопределенный срок.

Глава 14. Договор фин. аренды.

Ст.237. Договор лизинга — договор, который заключается арендодателем на предоставление имущества арендатору за плату в пользование и для получения прибыли.

Ст.238. Содержание договора лизинга включает следующие положения: наименование, количество, параметры, тех. характеристики и способы проверки арендуемого имущества, срок аренды, структуру, сроки и форму выплаты арендной платы, вид валюты, возврат имущества по истечении срока аренды.

Договор фин. аренды составляется в письменной форме.

Ст.239. Предмет договора лизинга (имущество) аналогичен предмету договора купли-продажи. Продавец, по условиям договора, должен передать имущество арендатору. Арендатор обладает всеми правами и несет обязанности по получению имущества, которые предусмотрены для покупателя.

Ст.240. По договоренности между арендодателем, продавцом и арендатором, право на рекламацию, связанную с невыполнением продавцом своих обязательств по договору, может быть передано арендатору. Арендодатель оказывает содействие арендатору в осуществлении этого права.

Ст.241. Договор купли-продажи, заключенный арендодателем по требованию арендатора, не может быть изменен арендодателем по своему усмотрению. Для изменения соответствующего договора между арендодателем и арендатором, арендодатель должен получить согласие арендатора.

Ст.242. Арендодатель обладает правом собственности на арендованное имущество. В случае банкротства арендатора, оно не может быть отнесено к имуществу банкрота.

Ст.243. Если арендодатель и арендатор не договариваются об арендной плате, арендная плата определяется в соответствии с полной или большей частью себестоимости закупаемого для аренды имущества и разумной прибыли арендодателя.

Ст.244. В случае, если имущество не соответствует условиям договора или целям, для которых его предполагается использовать, арендодатель ответственности не несет, за исключением случаев, когда арендатор при выборе имущества пользовался квалификационной оценкой арендодателя или если арендодатель принимал участие в выборе имущества.

Ст.245. Арендодатель гарантирует арендатору право собственности и пользования имуществом.

Ст.246. Если в период, когда арендованное имущество находилось в собственности арендатора, его использованием был нанесен ущерб имуществу или здоровью третьего лица, то арендодатель ответственности не несет.

Ст.247. Арендатор обязан должным образом содержать имущество. В период срока аренды арендатор несет обязанности по ремонту имущества.

Ст.248. Арендатор обязан вносить арендную плату в соответствии со сроком, определенным в договоре. Если арендатор, после официального напоминания, в разумный срок по-прежнему не внес арендную плату, арендодатель может потре-

бовать внесения арендной платы в полном объеме, а также может расторгнуть договор и возвратить имущество обратно.

Ст.249. Договором аренды может быть предусмотрено, что по истечении срока аренды арендованное имущество переходит в собственность арендатора. Если после расторжения договора и возвращения имущества вследствие того, что арендатор уже выплатил большую часть арендной платы, но не может выплатить остаток, стоимость возвращенного имущества превышает размер задолженности арендатора по арендной плате и других расходов, он может потребовать частичного возврата стоимости имущества.

Ст.250. Арендодатель и арендатор могут договориться о возврате имущества по истечении срока аренды. При отсутствии такой договоренности или нечеткой договоренности и если это не определено ст. 61 настоящего Закона, право собственности на имущество возвращается арендодателю.

Глава 15. Договор подряда.

Ст.251. Договор подряда — договор, по которому подрядчик, в соответствии с требованиями заказчика, выполняет определенную работу и сдает ее результаты заказчику, а заказчик осуществляет оплату работы.

Договор подряда может заключаться на переработку, изготовление, ремонт, копировальные, проверочные, экспертные работы и др.

Ст.252. Договор подряда включает статьи о предмете договора, количестве, качестве, оплате, виде подряда, обеспечении материалами, сроке выполнения подряда, способах и критериях приемки и др.

Ст.253. Подрядчик выполняет основную работу с использованием своего оборудования, тех. средств и рабочей силы. Кроме случаев, отдельно согласованных сторонами. В случае передачи подряда на основную работу третьему лицу, ответственность перед заказчиком за результаты работы, выполненные третьим лицом, несет подрядчик. Если согласие заказчика не получено, он может аннулировать договор.

Ст.254. Подрядчик может передавать подряд на выполнение вспомогательных работ третьему лицу. В случае передачи подряда на вспомогательные работы третьему лицу, ответственность за результаты работы, выполненные третьим лицом, несет подрядчик.

Ст.255. При использовании для работы материала подрядчика, его отбор должен проводиться в соответствии с условиями договора и при соответствующей проверке со стороны заказчика.

Ст.256. При использовании для работы материала заказчика, он должен поставяться заказчиком в соответствии с условиями договора. Подрядчик должен своевременно провести проверку предоставленного заказчиком материала. В случае, если было обнаружено его несоответствие условиям договора, необходимо своевременно известить заказчика о необходимости замены или пополнения материал, либо принять иные меры для исправления ситуации.

Подрядчик не должен самовольно производить замену предоставленного заказчиком материала, а также не требующих ремонта узлов и деталей.

Ст.257. Если подрядчик считает, что представленные заказчиком чертежи или тех. требования являются несоответствующими, необходимо

своевременно сообщить об этом заказчику. Если из-за промедления с ответом заказчика подрядчику был причинен ущерб, то заказчик должен возместить ущерб.

Ст.258. Если изменения требований заказчика к выполняемой работе, сделанные уже после ее начала, повлекли за собой ущерб подрядчику, то подрядчик должен возместить ущерб.

Ст.259. В случае, если подрядчику для выполнения работ необходимо содействие заказчика, заказчик несет обязательства по оказанию такого содействия.

В случае, если заказчик не выполняет свои обязательства по оказанию содействия, что приводит к невозможности для подрядчика выполнить работу, подрядчик может обратиться с офиц. напоминанием заказчику о необходимости выполнения им своих обязательств в разумное время, либо перенести срок окончания выполнения обязательств; в случае просрочки и невыполнения заказчиком своих обязательств, подрядчик может расторгнуть договор.

Ст.260. Подрядчик в ходе выполнения работ при необходимости контролируется и проверяется заказчиком. Проверка и контроль со стороны заказчика не должны служить помехой подрядчику в выполнении им обычных работ.

Ст.261. По завершении работ, подрядчик должен сдать заказчику результаты работы вместе с необходимыми техническими материалами и соответствующим сертификатом качества. Заказчик должен осуществить приемку результатов работы.

Ст.262. В случае, если сданные подрядчиком результаты работы не соответствуют стандартам качества, заказчик может потребовать ремонта, повторного выполнения работ, уменьшения оплаты, возмещения ущерба в качестве ответственности за нарушение договора.

Ст.263. Заказчик должен произвести оплату в соответствии со сроком, определенным договором. Если срок оплаты не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, заказчик производит оплату одновременно со сдачей результатов работы; при частичной сдаче результатов работы, заказчик производит соответствующую оплату.

Ст.264. При неоплате заказчиком результатов работы подрядчика или стоимости материалов, подрядчик обладает правом удержания результатов работы, за исключением случаев, отдельно согласованных сторонами.

Ст.265. Подрядчик обязан должным образом обеспечить сохранность материала, предоставленного заказчиком и результаты завершенной работы. В случае их порчи, уничтожения или утраты, подрядчик несет ответственность за возмещение ущерба.

Ст.266. Подрядчик, по требованию заказчика, должен соблюдать конфиденциальность. Без разрешения заказчика, подрядчик не должен оставлять у себя копии документов или тех. материалы.

Ст.267. Коллективный подрядчик несет солидарную ответственность перед заказчиком, за исключением случаев отдельно согласованных между сторонами.

Ст.268. При условии возмещения ущерба подрядчику, заказчик может в любое время расторгнуть договор подряда.

Глава 16. Договор строительного подряда.

Ст.269. Договор строительного подряда — договор, по которому подрядчик обязуется выполнить строительные работы, а заказчик оплатить их.

Договор строительного подряда включает договоры подряда на проведение проектных и изыскательских работ, строительства.

Ст.270. Договор строительного подряда заключается в письменной форме.

Ст.271. Тендер на получение строительного подряда проводится открыто, честно на равных условиях, на основании соответствующих законодательных актов.

Ст.272. Заказчик может либо заключить с генеральным подрядчиком договор строительного подряда, либо заключить с изыскателем, проектировщиком, строителем, отдельные договоры подряда на проведение проектных и изыскательских работ, строительства. Заказчик не может делить на несколько частей строительные работы, выполняемые одним подрядчиком, для передачи их нескольким подрядчикам.

Ген. подрядчик или подрядчик на проведение проектных изыскательских работ, строительства, с согласия заказчика, может передавать часть своих подрядных работ на выполнение третьему лицу. Третье лицо и ген. подрядчик или подрядчик на проведение проектных и изыскательских работ, строительства несут солидарную ответственность перед заказчиком за результаты работы.

Подрядчик не может передавать третьему лицу свой подряд на строит. работы полностью или после его разбивки раздельно в виде субподряда.

Подрядчику запрещается субподрядная передача работ организации, не обладающей соответствующими квалификационными условиями. Субподрядной организации запрещается последующий субподряд своего объема работ. Монтаж основных конструкции строительства выполняется подрядчиком самостоятельно.

Ст.273. Гос. контракт на выполнение строительного подряда заключается в соответствии с процедурой, установленной государством, и на основе гос. инвестиционного плана, технико-эконом. обоснования.

Ст.274. Договор подряда на проведение проектных и изыскательских работ включает статьи, определяющие сроки передачи базового материала для проведения проектных и изыскательских работ, сроки передачи проектной документации, включая ориентировочную смету, требования к качеству проектирования, расходы на проведение проектных или изыскательских работ; другие вспомогательные условия.

Ст.275. Договор подряда на проведение строительных и монтажных работ включает статьи, определяющие объем инженерных работ; сроки проведения строительства; сроки начала и окончания промежуточных работ; качество и стоимость инженерных работ; сроки передачи тех. материалов; ответственность за поставку материалов и оборудования; финансирование и расчеты: порядок приемки, сроки гарантии качества и объем гарантийного обслуживания и взаимодействие сторон.

Ст.276. При необходимости надзора за строительством заказчик должен в письменной форме заключить договор поручения с контролирующей организацией о надзоре за строительством. Права и обязанности, а также юр. ответственность заказ-

чика и контролирующей организации определяются положениями договора поручения настоящего Закона и иными соответствующими законами и адм. законодательными актами.

Ст.277. Заказчик может в любое время осуществлять проверку темпов и качества строительства, если это не связано с созданием помех подрядчику в проведении им повседневных работ.

Ст.278. Для проверки результатов скрытых работ об их проведении, подрядчик до их начала должен известить заказчика. Если заказчик своевременно не проверил результаты этих работ, подрядчик может отложить сроки инженерных работ и имеет право потребовать компенсации убытков, связанных с прекращением работ и простоем.

Ст.279. Приемка строительных работ заказчиком осуществляется своевременно, после из завершения по рабочим чертежам и инструкциям, в соответствии с государственными нормами приемки строительных работ и государственными стандартами качества. В случае удовлетворительных результатов приемки, заказчик обязан, в соответствии с условиями договора, произвести оплату и принять объект строительства. Объекты строительства передаются в эксплуатацию после завершения строительных работ, по удовлетворит. результатам приемки. Не допускается передача в эксплуатацию объектов, не прошедших приемку либо с неудовлетворительными результатами приемки.

Ст.280. В случае, если низкое качество проведения проектных и изыскательских работ или несвоевременная передача документов проектных и изыскательских работ повлекли за собой продление срока строительства и тем самым был нанесен ущерб заказчику, то организация, проводившая проектные и изыскательские работы, должна либо исправить их результаты, либо снизить стоимость или провести эти работы безвозмездно и возместить ущерб.

Ст.281. Если по вине подрядчика качество объекта строительства не соответствует условиям договора, заказчик имеет право потребовать от подрядчика в разумный срок провести безвозмездный ремонт или вернуть объект заказчика для перестройки. За нарушение сроков сдачи объекта, связанное с проведением ремонта, перестройки, подрядчик несет ответственность как за нарушение договора.

Ст.282. Если по вине подрядчика качество объекта строительства в течение разумного срока эксплуатации привело к нанесению ущерба имуществу и здоровью людей, то ответственность за возмещение ущерба ложится на подрядчика.

Ст.283. Если заказчик предоставил материалы, оборудование, рабочий площади, фондовые средства, тех. документацию, не в соответствии со сроками и условиями, установленными в договоре, подрядчик может требовать перенесения сроков работ и возмещения ущерба, связанного с остановкой или простоем в работе.

Ст.284. Если простой или снижение темпов работы произошли по вине заказчика, то он должен принять меры для уменьшения или возмещения ущерба, компенсации реальных расходов и ущерба подрядчика, связанных с остановкой или простоем в работе, спекуляцией на провозе товаров, перевозкой оборудования, замораживанием материалов и конструкционных элементов.

Ст.285. Если по причине изменения планов заказчика поставленные им материалы оказались непригодными или же условия для проведения проектных и изыскательских работ были предоставлены не в установленные сроки, что привело к повторному выполнению этих работ, простою или перепроектированию, то заказчик оплачивает расходы в соответствии с реальным объемом проведенных проектных и изыскательских работ.

Ст.286. Если после завершения строительных работ заказчик не производит оплату в соответствии с условиями договора, то подрядчик может обратиться к заказчику с офиц. напоминанием произвести оплату в разумный срок. В случае просрочки и неоплаты, подрядчик может договориться с заказчиком о переводе стоимости объекта в денежный эквивалент или о продаже объекта с аукциона, либо направить заявку в народный суд о продаже объекта с аукциона в соответствии с законом. В этом случае стоимость строительных работ возполняется подрядчику из суммы денежного эквивалента или из суммы аукционной стоимости строительного объекта в первую очередь.

Ст.287. Во всем, что не предусмотрено настоящей Главой, следует руководствоваться соответствующими статьями о договоре подряда.

Глава 17. Договор перевозки.

1. Общие положения.

Ст.288. Договор перевозки – договор, по которому перевозчик обязуется перевезти пассажира или груз в указанных в договоре из пункта отправления в пункт назначения, а пассажир, грузоотправитель или грузополучатель обязуется оплатить стоимость перевозки или билета.

Ст.289. Перевозчик, осуществляющий перевозку на общественном транспорте, не должен отказывать пассажиру или грузоотправителю в обычных разумных требованиях перевозки.

Ст.290. Перевозчик обязан в срок, указанный в договоре, или в разумный срок в целости перевезти пассажира или груз в пункт назначения, указанный в договоре.

Ст.291. Перевозчик осуществляет перевозку пассажиров или грузов до указанного в договоре пункта назначения по указанному в договоре или обычным транспортным маршрутам.

Ст.292. Пассажир, грузоотправитель или грузополучатель оплачивает стоимость билета или стоимость перевозки. Если перевозчик осуществлял перевозку не по обычным или оговоренным маршрутам, что привело к увеличению стоимости билета или стоимости перевозки, то пассажир, грузоотправитель или грузополучатель может отказаться от дополнительной оплаты стоимости билета или стоимости перевозки.

2. Договор перевозки пассажира.

Ст.293. Если иное не предусмотрено договором или обычной коммерческой практикой, договор перевозки пассажира вступает в силу с того момента, как перевозчик передает билет пассажиру.

Ст.294. Для проезда пассажир должен иметь действительный пассажирский билет. Пассажиры, не имеющие билета; проехавшие дальше пункта назначения, указанного в билете; едущие на местах, категория которых выше указанной в билете; имеющие недействительные билеты, должны восполнить стоимость билета, а перевозчик в установленном порядке может истребовать с пассажиров дополнительную стоимость билета.

Ст.295. Если пассажир по своей вине не может ехать в срок, указанный в билете, то необходимо в срок, указанный в договоре, выполнить формальности, связанные с возвратом или заменой билета. В случае просрочки с выполнением этих формальностей, перевозчик стоимости билета не возвращает и обязательств по перевозке не несет.

Ст.296. Пассажир может иметь при себе багаж в количестве, предусмотренном договором. На багаж сверх установленного количества должны быть выполнены формальности по грузоотправке.

Ст.297. Пассажир не должен иметь при себе или в своем багаже легковоспламеняющиеся, ядовитые, едкие, радиоактивные вещества, а также предметы, которые могут представлять опасность для людей и имущества, находящихся в транспортном средстве, а также другие запрещенные предметы.

В случае нарушения пассажиром вышеизложенных требований, перевозчик может выгрузить запрещенные предметы, уничтожить их или отправить в соответствующее ведомство. Перевозчик может отказаться перевозить пассажира, который настаивает на перевозке при себе или в багаже запрещенных предметов.

Ст.298. Перевозчик должен своевременно известить пассажира о предметах, которые не могут перевозиться в обычном порядке, а также о мерах предосторожности при перевозке.

Ст.299. Перевозчик должен перевезти пассажира в соответствии со сроком и рейсом, указанным в билете. При задержке перевозки перевозчик, по требованию пассажира, должен обеспечить его перевозку другим рейсом или обеспечить возврат билета.

Ст.300. В случае самовольного изменения перевозчиком средства перевозки или снижения уровня обслуживания, по требованию пассажира, обеспечивается возврат билетов или снижение стоимости билета; при повышении уровня обслуживания дополнительная плата не взимается.

Ст.301. В процессе перевозки перевозчик должен оказывать помощь пассажирам, страдающим острыми заболеваниями, роженицам, а также пассажирам, попавшим в опасную ситуацию.

Ст.302. Перевозчик несет ответственность по возмещению ущерба, связанного с получением пассажиром увечий в процессе перевозки, за исключением случаев, когда перевозчик может доказать, что эти увечья получены пассажиром намеренно, вследствие грубого просчета или вызваны плохим здоровьем пассажира.

Положения настоящей статьи распространяются на пассажиров, имеющих право безбилетного проезда, имеющих право на льготный проезд или, с согласия перевозчика, перевозимых без билетов.

Ст.303. Перевозчик несет ответственность по возмещению ущерба, связанного с гибелью, порчей, повреждением, утратой ручной клади пассажира по вине перевозчика.

Ответственность за гибель, порчу, повреждение, утрату вещей пассажира, отравленных багажом, регламентируется соответствующими положениями о перевозке груза.

3. Договор перевозки груза.

Ст.304. При отправке груза, грузоотправитель должен сообщить перевозчику точное наименование или фамилию грузополучателя либо назначенного грузополучателя, место получения груза,

наименование, характер груза, вес и количество груза, а также другую информацию, связанную с перевозкой груза.

Ответственность за возмещение ущерба перевозчику, связанного с недобросовестным или неполным декларированием груза грузоотправителем, несет грузоотправитель.

Ст.305. В случае, если для перевозки груза требуется разрешение или проверка, грузоотправитель обязан передать перевозчику документы о завершении всех связанных с этим формальностей.

Ст.306. Грузоотправитель должен упаковать груз, в соответствии с условиями договора. В случае, если способ упаковки не определен или определен нечетко, в действие вступают положения статьи 156 настоящего Закона.

Ст.307. При перевозке грузоотправителем легковоспламеняющихся, ядовитых, едких, радиоактивных веществ и других опасных предметов, в соответствии с положениями о перевозке опасных предметов, они должны быть должным образом упакованы, иметь обозначение и ярлык об опасном грузе. Перевозчику должны быть передана письменная документация о наименовании и характере груза, а также о мерах безопасности при обращении с ним.

При нарушении грузоотправителем требований настоящей статьи, перевозчик может отказаться от перевозки или принять меры с тем, чтобы воспрепятствовать нанесению ущерба, при этом связанные с этим расходы относятся за счет грузоотправителя.

Ст.308. До передачи груза грузополучателю грузоотправитель может потребовать от перевозчика остановить перевозку груза, вернуть груз, изменить пункт назначения груза, передать груз другому грузополучателю. Связанный с этим ущерб перевозки компенсируется грузоотправителем.

Ст.309. После прибытия груза в пункт назначения, если грузополучатель известен перевозчику, перевозчик должен своевременно известить об этом грузополучателя, а грузополучатель своевременно получить груз. В случае просрочки с получением груза, перевозчику оплачивается стоимость хранения.

Ст.310. При получении груза, грузополучатель должен в сроки, предусмотренные договором, провести проверку груза. Если сроки проверки груза не определены или определены недостаточно ясно и их нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, проверка должна быть проведена в разумный срок. Если грузополучатель в срок, определенный в договоре или в разумный срок не высказал претензии по количеству и состоянию груза, то это признается начальным свидетельством того, что перевозчик передал груз согласно требованиям, указанным в накладной.

Ст.311. Перевозчик несет ответственность за возмещение ущерба, связанного с гибелью, порчей, повреждением, утратой товара, происшедшими в период перевозки.

Если перевозчик может доказать, что гибель, порча, повреждение, утрата товара были вызваны обстоятельствами непреодолимой силы, естественными качествами самого товара, разумным износом (расходом) товара или стали результатом ошибки самого грузоотправителя или грузополучателя, ответственности по возмещению ущерба перевозчик не несет.

Ст.312. Если сумма возмещения ущерба за гибель, порчу, повреждение, утрату товара была установлена сторонами в договоре, то силу имеют положения договора.

Если сумма возмещения ущерба за гибель, порчу, повреждение, утрату товара не определена или определена недостаточно ясно и ее нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, то эта сумма рассчитывается в соответствии с рыночными ценами, действующими в пункте доставки товара на момент его передачи. Если существуют иные юридические, адм. положения о способе расчета и сумме возмещения ущерба, стороны руководствуются ими.

Ст.313. При перевозке одним видом транспорта, осуществляемой двумя или более перевозчиками, перевозчик, заключивший договор с грузоотправителем, несет ответственность за весь маршрут перевозки. При нанесении ущерба на одном из этапов перевозки, перевозчик, заключивший договор с грузоотправителем, и перевозчик на этом этапе перевозки несут солидарную ответственность.

Ст.314. Перевозчик не может требовать оплаты, если при перевозке груза из-за обстоятельств непреодолимой силы произошла его гибель или утрата. Если оплата была уже произведена, грузоотправитель может потребовать ее возврата.

Ст.315. В случае, если грузоотправитель или грузополучатель не произвел оплату стоимости перевозки, хранения и других транспортных расходов, перевозчик имеет право удержания соответствующего груза, за исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами.

Ст.316. В случае, если грузополучатель неизвестен или грузополучатель без должных оснований отказывается получить груз, перевозчик, в соответствии с положениями ст. 101 настоящего Закона, может депонировать груз.

4. Договор транспортной экспедиции.

Ст.317. Экспедитор отвечает за выполнение или организацию выполнения договора транспортной экспедиции. Экспедитор, обладающий правами перевозчика на всем протяжении перевозки, несет обязательства перевозчика.

Ст.318. Экспедитор может договариваться о взаимных обязательствах по договору транспортной экспедиции с перевозчиками, участвующими в перевозке на различных участках транспортировки, однако эти договоренности не должны влиять на обстоятельства экспедитора по договору транспортной экспедиции на всем маршруте перевозки.

Ст.319. Экспедитор, получая груз от грузоотправителя, должен выдать ему квитанцию на перевозку. По требованию грузоотправителя, эта квитанция может быть с правом или без права переуступки.

Ст.320. Если по вине грузоотправителя экспедитору во время перевозки был нанесен ущерб, даже если квитанция на перевозку уже передана грузоотправителем другому лицу, грузоотправитель несет ответственность за возмещение ущерба.

Ст.321. Если при выполнении договора транспортной экспедиции гибель, порча, повреждение или утрата груза произошла на одном из участков транспортировки, то степень и границы ответственности за возмещение ущерба по этому договору определяются законодательными актами, регули-

рующими порядок перевозки на данном транспортном участке. Если невозможно установить участок транспортировки, на котором произошли порча, гибель или утрата груза, ответственность за компенсацию ущерба устанавливается в соответствии с положениями настоящей главы.

Глава 18. Технологические договоры.

1. Общие положения.

Ст.322. Под технологическими договорами понимаются договоры сторон на выполнение НИ-ОКР, передаче технологии, проведение тех. консультаций, предоставление тех. услуг, определяющие взаимные права и обязанности.

Ст.323. Заключение технологических договоров должно способствовать научно-техническому прогрессу, ускорению использования, распространения и внедрения результатов научно-тех. работ.

Ст.324. Содержание технологических договоров согласовывается сторонами и обычно включает в себя: наименование объекта договора; предмет договора, объем и требования; план реализации договора, график, сроки, место, область и способы проведения работ; конфиденциальность тех. информации и материалов; ответственность за риски; порядок передачи технологических результатов и совместное распределение прибыли от них; критерии и методы приемки; стоимость, вознаграждение или плата за пользование и способ оплаты; методы расчета неустойки или суммы возмещения ущерба; методы решения спорных вопросов; толкование терминов.

По согласованию сторон, составными частями договора могут быть необходимые для выполнения договора фоновые тех. материалы, соответствующие доказательные и оценочные тех. материалы, тех. задание и планы на проведение работ, тех. критерии и стандарты, исходная проектная и технологическая документация, а также другие тех. документы. Если технологический договор касается патента, необходимо четко указать наименование изобретения, лицо, подавшее заявку на патент, и лицо, обладающее правами на патент, срок подачи и номер заявки, номер патента и срок действия прав на патент.

Ст.325. Способ оплаты стоимости технологического контракта, вознаграждения или платы за пользование останавливаются сторонами. Возможны следующие формы оплаты: одноразовый общий расчет с однократной полной выплатой, одноразовый общий расчет с рассрочкой платежа, либо выплата отчислениями или отчислениями с дополнительной авансовой выплатой за предоставление начальной информации.

При выплате отчислений их пропорция определяется в соответствии с ценой на продукцию, добавленной стоимостью производства после применения патента и использования тех. секретов, либо согласно иным согласованным способам расчета.

Пропорция выплаты отчислений может быть фиксированной, ежегодно возрастающей либо ежегодно снижающейся.

При договоренности о выплате отчислений, стороны в договоре обговаривают способ ревизии необходимой бух. отчетности.

Ст.326. Заключать договор на технологические достижения, полученные в служебном порядке, может юр. лицо или иная организация, имеющая право на их использование и передачу. Юридичес-

кое лицо или организация, в зависимости от эконом. эффекта, полученного от использования и передачи конкретных технологических достижений, полученных в служебном порядке, выделяет определенную долю доходов и поощряет лицо, которым они были получены. При заключении юр. лицом или иной организацией договора на передачу технологических достижений, полученных в служебном порядке, лицо, добившееся этих достижений, при равных условиях пользуется преимущественным правом их получения.

Под технологическими достижениями, полученными в служебном порядке, понимаются выполненные юр. лицом или иной организацией задачи или, главным образом, технологические достижения, полученные с помощью предоставленных юр. лицом или иной организацией материально-тех. условий.

Ст.327. Заключать договор на технологические достижения, полученные в неслужебном порядке, может отдельное лицо, имеющее право на их использование и передачу, или отдельное лицо, которым эти достижения были получены.

Ст.328. Лицо, которым были получены технологические достижения, имеет право зафиксировать свое авторство на них в соответствующих документах, а также право на получение почетного диплома.

Ст.329. Технологический договор признается утратившим силу, если он незаконно монополизует технологические достижения, препятствует технологическому прогрессу или посягает на технологические достижения третьих лиц.

2. Договор на выполнение НИОКР.

Ст.330. Договор на выполнение НИОКР – договор, заключаемый на проведение исследований и разработку новой техники, образцов нового изделия, новой технологии и материалов и их систем.

Договор на выполнение НИОКР может быть заключен в форме договора-поручения на выполнение НИОКР или договора на совместное проведение НИОКР. Договор на выполнение НИОКР составляется в письменной форме.

Ст.331. При заключении договора-поручения на выполнение НИОКР заказчик должен, в соответствии с договором, оплатить расходы по проведению разработки и исследований, а также оплатить услуги исполнителя; предоставить тех. материалы, исходные данные, решить вопросы, требующие его содействия; осуществить приемку результатов исследовательской работы.

Ст.332. При выполнении договора-поручения на НИОКР исполнитель, в соответствии с условиями договора, должен составить и осуществить план исследования и разработки; разумно использовать отведенные на них средства; в срок завершить работу и передать ее результаты вместе с соответствующими техническими материалами, а при необходимости произвести тех. инструктаж и оказать помощь заказчику в освоении результатов исследований.

Ст.333. Если нарушение заказчиком условий договора привело к остановке, просрочке или неудаче исследований и разработок, то заказчик несет ответственность за нарушение договора.

Ст.334. Если нарушение исполнителем условий договора привело к остановке или просрочке или неудаче исследований и разработок, то исполни-

тель несет ответственность за нарушение договора.

Ст.335. Стороны, участвующие в договоре на совместное проведение НИОКР, в соответствии с условиями договора, инвестируют средства, включая инвестиции тех. средств; распределяют между собой работы по проведению исследований и разработок, координируют их проведение и оказывают друг другу помощь.

Ст.336. Если стороны, участвующие в договоре на совместное проведение НИОКР, нарушили договор, что привело к остановке, просрочке или неудаче исследований и разработок, то они несут ответственность за нарушение договора.

Ст.337. Договор может быть расторгнут, если научные исследования и разработки, являющиеся предметом договора, уже были получены другим лицом и выполнение договора стало нецелесообразным.

Ст.338. Ответственность за риски возникновения в процессе выполнения договора на проведение НИОКР непреодолимых тех. трудностей, которые приводят к частичной или полной неудаче в проведении исследований и разработок, согласовывается между сторонами в договоре.

Если ответственность за риски не определена или определена недостаточно ясно и ее нельзя установить на основании ст.61 настоящего закона, она распределяется пропорционально между сторонами.

Если одной из сторон становятся известны обстоятельства, которые могут привести к частичной или полной неудаче в проведении исследований и разработок, необходимо своевременно сообщить об этой другой стороне и принять меры к уменьшению ущерба. В случае несвоевременного извещения другой стороны или непринятия соответствующих мер и вследствие этого возникшего распространения ущерба, наступает ответственность за возмещение распространившегося ущерба.

Ст.339. Если иное не предусмотрено сторонами в договоре, право на патентование изобретения, сделанного по договору-поручению на выполнение НИОКР, принадлежит исполнителю. При получении исполнителем патента, заказчик может пользоваться им бесплатно.

Ст.340. Если иное не предусмотрено сторонами в договоре, право на патентование изобретения, сделанного по договору на совместное проведение НИОКР, является коллективным правом всех сторон, участвующих в договоре.

При переуступке одной из сторон своего права на патентование, преимущества по его получению имеет каждая из сторон, участвующих в договоре.

Если одна из сторон заявила об отказе от коллективного права на патентование, заявка на патентование может быть сделана другой стороной в одностороннем порядке или же одной из других сторон, участвующих в договоре. После получения заявителем патента, сторона, заявившая об отказе от коллективного права на патентование, имеет право пользоваться патентом бесплатно.

Без согласия одной из сторон, участвующих в договоре на совместное проведение НИОКР, другая сторона или одна из сторон не должна подавать заявку на патентование.

Ст.341. Права на передачу и использование конфиденциальных технологических достиже-

нии, полученных в ходе реализации договора на выполнение НИОКР, а также способы распределения эконом. выгоды от них определяются сторонами в договоре. Если эти права не были определены или определены недостаточно ясно и их нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, то стороны обладают ими в равной степени. Однако, при реализации договора-поручения на выполнение НИОКР, исполнитель не должен передавать результаты научных исследований и разработок третьему лицу до того момента, как он передаст их заказчику.

3. Договор на передачу технологии.

Ст.342. Под договором на передачу технологии понимаются договоры на переуступку патента, переуступку права на патентование, передачу конфиденциальной технологии, разрешение и использование патента. Договор на передачу технологии заключается в письменной форме.

Ст.343. В договоре на передачу технологии продавец и покупатель определяют рамки использования патента или конфиденциальной технологии, однако рамки не должны ограничивать тех. конкуренцию или тех. развитие.

Ст.344. Договор на разрешение использования патента имеет силу в пределах срока действия данного патента. По истечении срока действия патента или при объявлении патента утратившим силу, патентовладелец не должен заключать договоры с другими лицами на разрешение его использования.

Ст.345. При заключении договора на разрешение использования патента, продавец, в соответствии с условиями договора, разрешает использование патента покупателю, передает ему тех. материалы, связанные с использованием патента, и проводит необходимый тех. инструктаж.

Ст.346. При заключении договора на разрешение использования патента, покупатель должен использовать патент в соответствии с условиями договора и не должен позволять пользоваться патентом третьим лицам, не указанным в договоре. Плата за использование патента должна производиться им в срок, указанный в договоре.

Ст.347. При заключении договора на передачу конфиденциальной технологии, продавец должен, в соответствии с условиями договора, предоставить тех. материалы, провести тех. инструктаж, обеспечить функциональность и надежность технологии, выполнить обязательства по соблюдению конфиденциальности.

Ст.348. При заключении договора на передачу конфиденциальной технологии покупатель использует технологию в соответствии с условиями договора, производит оплату за ее использование, несет обязательства по соблюдению конфиденциальности.

Ст.349. При выполнении договора на передачу технологии, продавец должен гарантировать, что он является ее законным владельцем, что предоставляемая технология носит целостный характер, является эффективной и безошибочной и в состоянии обеспечить цели, определенные в договоре.

Ст.350. При выполнении договора на передачу технологии, покупатель несет ответственность за соблюдение конфиденциальности по режимным вопросам переданной ему технологии в объеме и в соответствии со сроками, определенными в договоре.

Ст.351. В случае передачи технологии продавцом с нарушением условия договора, частично или целиком должна быть возвращена плата за ее использование, а также наступает ответственность за нарушение договора.

При использовании патента или конфиденциальной технологии в сфере, не определенной договором, или в случае самовольного, не предусмотренного договором, разрешения третьему лицу воспользоваться данным патентом или конфиденциальной технологией, наступает ответственность за нарушение договора, противоправные действия должны быть прекращены.

При нарушении условий соблюдения конфиденциальности, предусмотренных договором, наступает ответственность за нарушение договора.

Ст.352. Если покупатель производит оплату стоимости использования технологии с нарушением условий договора, необходимо возполнить стоимость использования технологии, а также выплатить штраф за нарушение договора.

В случае невосполнения стоимости или невыплаты штрафа, пользование патентом или конфиденциальной технологией должно быть прекращено, тех. материалы возвращены, а также наступает ответственность за нарушение договора.

При использовании патента или незапатентованной технологии в сфере, не определенной договором, или в случае самовольного, без согласия продавца, разрешения третьему лицу воспользоваться данным патентом или конфиденциальной технологией, наступает ответственность за нарушение договора, противоправные действия должны быть прекращены.

При нарушении условий соблюдения конфиденциальности, предусмотренных договором, наступает ответственность за нарушение договора.

Ст.353. Ответственность за нанесение ущерба законным интересам других лиц в ходе использования покупателем, в соответствии с условиями договора, патента или конфиденциальной технологии несет покупатель, если иное не оговорено сторонами.

Ст.354. В соответствии с принципом взаимной выгоды, стороны могут определять в договоре порядок раздельного владения результатами усовершенствования технологии, полученными после ее передачи.

Если порядок раздельного владения результатами усовершенствования технологии не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании ст.61 настоящего Закона, то ни одна из сторон не имеет права претендовать на результаты усовершенствования технологии, полученные другой стороной.

Ст.355. Если законы или адм. законодательные акты о договорах импорта-экспорта технологий, использования патента, патентования содержат иные положения, следует руководствоваться ими.

4. Договор на предоставление тех. консультации и договор на предоставление тех. услуг.

Ст.356. Под договором на предоставление тех. консультаций понимается договор на предоставление отчета, содержащего технико-эконом. доказательства, тех. прогнозы, специализированную тех. оценку или оценку стоимости конкретного образца техники.

Под договором на предоставление тех. услуг понимается договор, предусматривающий обяза-

тельства одной стороны решить указанную тех. проблему другой стороны с помощью своих тех. сведений, за исключением договоров подряда и строит. подряда.

Ст.357. При выполнении договора на предоставление тех. консультаций, заказчик должен, в соответствии с условиями договора, ясно изложить вопрос, по которому должен быть предоставлен отчет, передать тех. материалы тех. материалы и данные, принять результаты работы исполнителя и произвести оплату.

Ст.358. При выполнении договора на предоставление тех. консультаций, заказчик должен в сроки, оговоренные в договоре, составить отчет или дать ответ на поставленные вопросы. Отчет должен соответствовать требованиям, определенным в договоре.

Ст.359. Если при выполнении договора на предоставление тех. консультаций заказчик не предоставил материалы и данные, предусмотренные договором, что повлияло на темпы и качество проведения работ, не принял или принял с просрочкой результаты работ, то часть стоимости, уже выплаченная за работу, обратно востребована быть не может, а невыплаченная часть стоимости должна быть выплачена в полном объеме.

Если при выполнении договора на предоставление тех. консультаций исполнитель представляет отчет о работе с нарушением срока, определенного в договоре, равно как и если представленный отчет не соответствует требованиям, определенным в договоре, стоимость работ снижается или не оплачивается.

За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, ответственность за ущерб, нанесенный заказчику использованием заключений и выводов, сделанных в отчете, составленном исполнителем по договору о предоставлении тех. консультаций, несет заказчик.

Ст.360. При выполнении договора на предоставление тех. услуг, заказчик должен, в соответствии с договором, обеспечить исполнителю условия для работы; решение вопросов, требующих содействия заказчика; принять результаты работы и произвести оплату.

Ст.361. При выполнении договора на предоставление тех. услуг, исполнитель должен предоставить услуги в соответствии с условиями договора, решить тех. вопросы, обеспечить качество работ, а также передать информацию, которая потребовалась для решения тех. вопросов.

Ст.362. Часть стоимости, уже выплаченная за работу, обратно востребоваться быть не может, а невыплаченная часть стоимости выплачивается заказчиком в полном объеме, даже если при выполнении договора на предоставление тех. услуг он не выполняет свои обязательства по договору или выполняет их не в соответствии с условиями договора, что оказывает влияние на темпы и качество работ, приводит к отказу или просрочке в приеме результатов работы.

Если при выполнении договора на предоставление тех. услуг работа была выполнена исполнителем не в соответствии с условиями договора, то стоимость работ не оплачивается в виде ответственности за нарушение договора.

Ст.363. При выполнении договоров на предоставление тех. консультаций и на предоставление тех. услуг, новые технологические достижения,

полученные исполнителем с помощью тех. материалов и условий, предоставленных заказчиком, принадлежат исполнителю.

Новые технологические достижения, полученные заказчиком с использованием результатов работы, проведенной исполнителем, принадлежат заказчику.

При наличии отдельных соответствующих договоренностей между сторонами, действуют эти договоренности.

Ст.364. Если законы или адм. акты о договорах технологического посредничества, технологической подготовке и обучения содержат иные положения, следует руководствоваться ими.

Глава 19. Договор хранения.

Ст.365. Договор хранения — договор, по которому хранитель обязуется хранить и возвратить вещь, переданную ему поклажедателем.

Ст.366. Поклажедатель должен, в соответствии с условиями договора, оплатить хранителю стоимость хранения. Если стоимость хранения не определена или определена недостаточно ясно и ее нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, хранение считается безвозмездным.

Ст.367. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, договор хранения считается заключенным с момента передачи вещи на хранение.

Ст.368. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами при передаче поклажедателем вещи на хранение, хранитель должен выдать поклажедателю документ, подтверждающий передачу вещи на хранение.

Ст.369. Хранитель должен обеспечить должную сохранность переданной на хранение вещи.

Стороны могут определять в договоре место и способ хранения. Если это не связано с возникновением чрезвычайной ситуации или защитой интересов поклажедателя, самовольно изменять место и способ хранения не разрешается.

Ст.370. В случае если вещь, передаваемая поклажедателем на хранение, имеет дефекты или исходя из характера вещи для нее требуются особые условия хранения, то поклажедатель должен известить об этом хранителя.

В случае, если хранитель не был извещен и это привело к нанесению ущерба переданной на хранение вещи, ответственность за возмещение ущерба хранитель не несет.

В случае, если неизвещением был нанесен ущерб хранителю, поклажедатель несет ответственность за возмещение ущерба, за исключением случаев, когда хранитель знал об особых условиях хранения и не принял мер по предотвращению ущерба.

Ст.371. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, хранитель не должен передавать вещь сданную на хранение третьему лицу.

Хранитель, нарушивший положение настоящей статьи и передавший сданную на хранение вещь третьему лицу, несет ответственность за возмещение ущерба, причиненного сданной вещи.

Ст.372. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, хранитель не должен пользоваться переданной на хранение вещью, а рано и разрешать пользоваться ею третьим лицам.

Ст.373. При заявлении прав на сданную на хранение вещь третьим лицом, хранитель должен вернуть ее поклажедателю, за исключением случаев, когда сохранность сданной вещи обеспечена или сданная вещь используется на законных основаниях.

Ст.374. Ответственность за возмещение ущерба в случае гибели, порчи, повреждения и утраты вещи, переданной на хранение, в период ее хранения и наступивших в результате неправильного хранения несет хранитель. Однако хранение является безвозмездным и хранитель не несет ответственности за возмещение ущерба, если он доказал отсутствие серьезных упущений со своей стороны.

Ст.375. Если поклажедатель передает на хранение деньги, ценные бумаги или другие ценные предметы, об этом должно быть заявлено хранителю. Хранитель должен проверить или хранить в опечатанном виде эти предметы. Если хранителю об этом заявлено не было, то ответственность за возмещение ущерба, связанного с их гибелью, порчей, повреждением и утратой, хранитель несет в том же объеме, как и за обыкновенные вещи.

Ст.376. Поклажедатель может в любое время взять обратно сданную на хранение вещь.

Если срок хранения сторонами согласован не был или согласован нечетко, хранитель в любое время может потребовать от поклажедателя взять обратно сданную на хранение вещь. Если срок хранения согласован, то хранитель без особых на то причин не должен требовать от поклажедателя досрочно взять обратно сданную на хранение вещь.

Ст.377. По истечении срока хранения или при досрочном прекращении хранения, хранитель должен вернуть поклажедателю саму вещь, а также доходы, полученные за время ее хранения.

Ст.378. При приеме на хранение денег, хранитель возвращает их в той же валюте и в том же количестве. При возвращении других взаимозаменяемых предметов, они должны быть того типа, качества и в том количестве, в котором сдавались на хранение.

Ст.379. При выполнении оплачиваемого договора хранения, поклажедатель должен в срок, определенный в договоре, произвести оплату стоимости хранения. Если этот срок не определен или определен недостаточно ясно и его нельзя установить на основании статьи 61 настоящего Закона, производится одновременно в получении сданной на хранение вещи.

Ст.380. Поклажедатель не в соответствии с условиями договора оплатил хранителю стоимость хранения и другие расходы по хранению. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, в случае неуплаты стоимости хранения и других расходов по хранению, хранитель обладает правом удержания переданного на хранение имущества.

Глава 20. Договор складского хранения.

Ст.381. Договор складского хранения – договор, по которому хранитель обязуется хранить товары, переданные ему поклажедателем, а поклажедатель обязуется оплатить складское хранение товара.

Ст.382. Договор складского хранения вступает в силу с момента его заключения.

Ст.383. При сдаче на хранение легковоспламеняющихся, взрывчатых, ядовитых, едких и других

опасных веществ, поклажедатель должен указать характер сданного имущества и предоставить соответствующие документы.

В случае нарушения положений данной статьи, хранитель может отказаться от приема на хранение данного имущества или предпринять соответствующие меры для того, чтобы избежать ущерба, при этом все связанные с этим расходы несет поклажедатель. При хранении вышеуказанных предметов хранитель должен иметь соответствующие условия хранения.

Ст.384. Хранитель должен, в соответствии с условиями договора, проверить сдаваемое на складское хранение имущество. В случае, если при проверке обнаружится, что оно не соответствует условиям договора, необходимо своевременно известить об этом поклажедателя. Если несоответствия по номенклатуре, количеству, качеству имущества были обнаружены уже после проверки, проведенной хранителем, то ответственность за возмещение ущерба несет хранитель.

Ст.385. При приеме товара от поклажедателя, хранитель должен выдать складскую квитанцию.

Ст.386. Складская квитанция удостоверяется подписью или печатью хранителя. В квитанции указывается: наименование или фамилия поклажедателя и его место жительства; номенклатура, количество, число единиц, качество, упаковка и маркировка сданного на хранение имущества; нормы естественной убыли имущества; место расположения склад; срок хранения; стоимость хранения; размер, сроки страховки и наименование страховой компании (если имущество застраховано); наименование юридического лица, либо имя гражданина, выдавшего квитанцию, место и срок ее выдачи.

Ст.387. Складская квитанция является документальным основанием для получения сданного на складское хранение имущества. Право на получение сданного на хранение имущества может быть передано по доверенности, если она заверена подписью или печатью поклажедержателя или держателя складской квитанции.

Ст.388. По требования поклажедержателя или держателя складской квитанции, хранитель должен разрешать проверку или получение образцов сданного на хранение имущества.

Ст.389. При обнаружении порчи или других повреждений сданного на хранение имущества, хранитель должен своевременно сообщить об этом поклажедателю или держателю складской квитанции.

Ст.390. При обнаружении порчи или других повреждений сданного на хранения имущества, которые представляют угрозу для безопасности или нормального хранения остального товара, хранитель должен официально обратиться к поклажедателю или держателю складской квитанции о принятии надлежащих мер. В случае экстренных ситуаций, хранитель может принимать необходимые меры самостоятельно, однако впоследствии о данных обстоятельствах необходимо известить поклажедателя или держателя складской квитанции.

Ст.391. Если срок складского хранения сторонами не определен или определен недостаточно ясно, поклажедатель может получить сданное на хранение имущество в любое время. Хранитель также может в любое время потребовать от поклажедержателя или держателя складской квитанции

получить сланное имущество, представив при этом необходимое для подготовки время.

Ст.392. По истечении срока хранения, держатель квитанции или поклажедержатель квитанции получить имущество. При просрочке держателя квитанции или поклажедержателя с получением имущества, взимается дополнительная плата за хранение. При досрочном получении имущества, плата за хранение изымается в полном объеме.

Ст.393. По истечении срока хранения, если поклажедержатель или держатель складской квитанции не получает имущество, хранитель может официально напомнить ему о получении имущества обратно в разумные сроки. При просрочке и неполучении имущества, хранитель может его депонировать.

Ст.394. За гибель, порчу, разрушение, утрату имущества в период его хранения вследствие неправильного хранения, хранитель несет ответственность по возмещению ущерба.

Если упаковка или характер переданного на хранение имущества не соответствуют условиям договора или порча, повреждение имущества вызваны превышением срока его нормального хранения, хранитель ответственности по возмещению ущерба не несет.

Ст.395. Во всем, что не предусмотрено положениями настоящей главы, следует руководствоваться положениями главы о договоре хранения.

Глава 21. Договор поручения.

Ст.396. Договор поручения — договор, заключаемый между доверителем и поверенным на выполнение поверенных действий по поручению доверителя.

Ст.397. Доверитель может отдельно поручать поверенному выполнить одно или несколько действий, а также может поручить выполнение всех действий.

Ст.398. Доверитель должен заранее оплатить поверенному все расходы, связанные с совершением действий. Если поверенный авансом оплачивает расходы, необходимые для совершения действий, порученных доверителем, то доверитель обязан возместить ему эти расходы и проценты по ним.

Ст.399. Поверенный выполняет действия в соответствии с указаниями доверителя. Без согласия доверителя, эти указания изменены быть не могут. В экстренных случаях, если связаться с доверителем не представляется возможным, поверенный должен надлежащим образом выполнить действия, а затем своевременно сообщить о данной ситуации доверителю.

Статья 400. Поверенный совершает все действия лично. С согласия доверителя, поверенный может перепоручать совершение действий. В случае согласия на перепоручение действий, все указания по совершению действий доверитель может давать непосредственно третьему лицу, которому было перепоручено их совершение. В этом случае поверенный несет ответственность лишь за выбор третьего лица, а также за свои указания, выданные третьему лицу.

В случае, если согласие на перепоручение действий третьему лицу получено не было, доверитель несет ответственность за выполнение действий третьим лицом, за исключением случаев, когда перепоручение осуществляется в экстренных случаях для защиты интересов доверителя.

Ст.401. По требованию доверителя, поверенный должен доложить ему о состоянии выполнения порученных ему действий. При расторжении договора, поверенный сообщает доверителю о результатах проведенной работы.

Ст.402. Если поверенный от своего имени в рамках полномочий поручителя заключает договор с третьим лицом, а третье лицо при заключении договора знает о посреднических отношениях между доверителем и поверенным, данный договор непосредственно связывает поручителя и третье лицо; кроме случаев, когда существуют документальные доказательства того, что данный договор связывает только поверенного и третье лицо.

Ст.403. Если при заключении от имени поверенного договора между ним и третьим лицом, третьему лицу не известно о посреднических отношениях между поручителем и поверенным и по вине третьего лица поверенный не выполнил обязательства перед поручителем, то поверенный открывает поручителю третье лицо, а поручитель может осуществлять права поверенного по отношению к третьему лицу, кроме случаев, когда третье лицо при заключении договора с поверенным знает, что данный поручитель уже не может заключить договор.

Если по вине поручителя поверенный не выполнил обязательства перед третьим лицом, он открывает третьему лицу поручителя. Третье лицо может выбрать поручителя или поверенного в качестве оппонента для отстаивания своих прав, однако третье лицо не может менять уже выбранного оппонента.

Если поручитель осуществляет права поверенного по отношению к третьему лицу, третье лицо может отстаивать свои возражения к поверенному перед поручителем.

Если третье лицо выбрало поручителя в качестве оппонента, поручитель может отстаивать свои возражения к поверенному и возражения поверенного к третьему лицу перед третьим лицом.

Ст.404. Имущество, полученное поверенным в результате выполнения действий по поручению доверителя, должно передаваться доверителю.

Ст.405. После завершения выполнения поверенным порученных ему действий, доверитель должен выплатить ему вознаграждение.

Если договор поручения был расторгнут или порученные доверителем действия не были выполнены по причинам, не связанным с виновностью поверенного, то доверитель должен выплатить поверенному полагающееся вознаграждение. В случае наличия отдельных договоренностей между сторонами, действуют эти договоренности.

Ст.406. При выполнении платного договора поручения, в случае, если по вине поверенного доверителю был нанесен ущерб, доверитель может потребовать его возмещения.

В случае, если поверенный превысил свои полномочия и тем самым нанес ущерб доверителю, он должен возместить ущерб.

Ст.407. Если при выполнении действий по поручению доверителя по независящим от него причинам поверенному был нанесен ущерб, поверенный может требовать от поручителя его возмещения.

Ст.408. Доверитель, с согласия поверенного, может поручать совершение действий по своим указаниям третьему лицу (помимо поверенного).

Если этими действиями поверенному наносится ущерб, поверенный может требовать от доверителя его возмещения.

Ст.409. Если выполнением действий по поручению доверителя занимаются более двух поверенных, они несут перед доверителем солидарную ответственность.

Ст.410. Доверитель или поверенный может расторгнуть договор в любое время, при этом ущерб, связанный с расторжением договора поручения, возмещается другой стороне, за исключением случаев, когда договор был расторгнут по вине другой стороны.

Ст.411. В случае смерти доверителя или поверенного, равно как и в случае утраты ими дееспособности, или банкротства, договор поручения прекращается, за исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами или когда в связи с характером выполняемых по поручению доверителя действий договор поручения не может быть прекращен.

Ст.412. Если прекращение договора, связанное со смертью доверителя, с утратой им дееспособности, или банкротства может нанести ущерб его интересам, то до вступления в свои права наследника или юридического агента доверителя поверенный продолжает выполнять действия, порученные ему доверителем.

Ст.413. О прекращении договора, связанном со смертью поверенного, утратой им дееспособности или банкротства наследник, юр. агент поверенного или ликвидационная организация должны своевременно сообщить доверителю. Если по причине прекращения договора доверия может быть нанесен ущерб интересам доверителя, то до надлежащего решения вопроса доверителем наследник, юр. агент поверенного или ликвидационная организация должны принять соответствующие меры.

Глава 22. Договор комиссии.

Ст.414. Договор комиссии — договор, по которому комиссионер от своего имени за вознаграждение выполняет коммерческие действия в интересах комитента.

Ст.415. За исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами, комиссионер несет все расходы по выполнению порученных ему действий.

Ст.416. Хранение находящегося у комиссионера консигнационного товара должно быть обеспечено надлежащим образом.

Ст.417. Если при передаче комиссионеру консигнационного товара обнаруживаются, что он имеет недостатки или легко подвержен порче, то с согласия комитента товар может быть уценен. Если отсутствует возможность своевременно связаться с комитентом, комиссионер может уценить товар в разумных пределах.

Ст.418. Продажа товара по цене ниже, чем была определена комитентом, или приобретение товара по цене, превышающей определенную комитентом, осуществляется комиссионером только с согласия комитента. Если согласие комитента отсутствует, то данная сделка имеет силу в отношении него лишь в том случае, если разница в ценах восполняется за счет комиссионера.

Если комиссионер продал товар по цене выше, чем была определена комитентом, или приобрел товар по цене ниже, чем определена комитентом, размер вознаграждения, в соответствии с условия-

ми договора, может быть увеличен. Если увеличение вознаграждения сторонами не предусмотрено или предусмотрено не достаточно ясно и его нельзя определить на основании статьи 61 настоящего Закона, то эконом. выгода полностью принадлежит комитенту.

Если комитент выдает спец. указания относительно цены товара, то при продаже или при покупке комиссионер не должен их нарушать.

Ст.419. При покупке или продаже комиссионером товаров, имеющих установленную рыночную стоимость, комиссионер сам может выступать как продавец или покупатель, кроме случаев, когда комитент выразил противоположное мнение.

В случае наступления обстоятельств, предусмотренных настоящей статьей, комиссионер по-прежнему имеет право требовать от комитента выплаты вознаграждения.

Ст.420. Комитент должен своевременно принять товар, приобретенный комиссионером, в соответствии с условиями договора. Если после официального напоминания комиссионера, комитент без должных на то оснований отказывается от получения товара, то комиссионер может его депонировать, в соответствии с положениями ст. 101 настоящего закона.

При невозможности реализовать консигнационный товар или в случае отмены консигнационного поручения на реализацию товара, если после официального напоминания комиссионера комитент не принимает товар обратно или не производит его уценку, комитент может депонировать товар, в соответствии с положениями ст.101 настоящего закона.

Ст.421. В случае заключения комиссионером договора с третьим лицом, все права и обязательства по данному договору имеет комиссионер. Если невыполнение своих обязательств третьим лицом приводит к нанесению ущерба комитенту, ответственность за возмещение ущерба несет комиссионер. В случае наличия отдельных договоренностей между сторонами, действуют эти договоренности.

Ст.422. После полного или частичного завершения порученных действий комиссионером, комитент должен выплатить ему соответствующее вознаграждение. В случае просрочки комитента с выплатой вознаграждения, комиссионер имеет право удержания консигнационного товара, за исключением случаев, отдельно согласованных между сторонами.

Ст.423. Во всем, что не предусмотрено настоящей главой, следует руководствоваться соответствующими положениями главы о договоре поручения.

Глава 23. Договор на предоставление посреднических услуг.

Ст.424. Договор на предоставление посреднических услуг — договор, по которому посредник за вознаграждение обязуется сообщить доверителю о невозможности заключения договора или предоставить доверителю посреднические услуги в заключении какого-либо договора.

Ст.425. Посредник должен достоверно информировать доверителя о состоянии работы по заключению договора.

При намеренном предоставлении посредником ложной информации или утаивании важных фактов, связанных с заключением договора, на-

носящих ущерб интересам доверителя, посредник вознаграждения не получает и несет ответственность по возмещению ущерба.

Ст.426. После оказания посреднических услуг по заключению договора, доверитель должен, в соответствии с условиями договора, выплатить вознаграждение. Если вознаграждение посреднику сторонами не определено или определено недостаточно ясно и его нельзя определить на основании ст.61 настоящего Закона, оно устанавливается в разумном размере, в соответствии с проделанной посредником работой.

Ст.427. Если предоставленные посредником посреднические услуги по заключению договора способствовали его заключению, стороны данного договора в равной степени несут ответственность по выплате вознаграждения посреднику.

В этом случае расходы по посреднической деятельности покрываются посредником.

Ст.428. Если посредник не способствовал заключению договора, он не может требовать выплаты вознаграждения, но вправе потребовать от доверителя оплаты необходимых расходов, понесенных при выполнении посреднической деятельности.

Примечания.

Ст.429. Данный Закон вступает в силу с 1 окт. 1999г., одновременно с прекращением действия «Закона КНР о хоз. договоре», «Закона КНР о внешнеэконом. договоре» и «Закона КНР о тех. договоре».

Иноинвестиции

Бум китайской экономики в 2000г. Китайские издания помещают в последнее время материалы в ответ на жалобы в ЮВА, будто К. переключает на себя инвестиции, которые ранее направлялись в Юго-Вост. Азию и являлись важнейшей причиной быстрого эконом. роста государств региона. Эти материалы нацелены на то, чтобы приглушить подобные жалобы, а также показать, что структуры экспорта К. и государств ЮВА различаются между собой.

К. поглощает 65% иноинвестиций, поступающих в Вост. Азию (без Японии), и тенденция к увеличению доли КНР сохраняется. За последние 5 лет, например, КНР впитала 289 млрд.долл. инвестиций, причем% из них имели своим происхождением страны и экономики Вост. Азии. Примечательно, что одновременно К. быстрыми темпами наращивает и свои инвестиции в ЮВА, начиная соперничать с США.

Важный момент, на который обращают внимание в Пекине, — это быстрый рост импорта из государств ЮВА, особенно тех, чья экономика наиболее ориентирована на экспорт (Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд), а также из Гонконга, Ю.Кореи, да и из Японии. Импорт из этих стран, по китайской таможен. статистике, за 2000г. вырос на 20%, а за I кв. 2001г. — на 10%.

Причиной подобного явления, по утверждению китайцев, является то, что **быстрыми темпами растет емкость внутр. китайского рынка**. Благодаря этому поддерживается возрастающий спрос на импортные товары из восточноазиатских стран. Так, за последнее пятилетие китайская экономика поглотила товаров из стран ВА на 400 млрд.долл.

Емкость рынка КНР — не результат каких-то стихийных процессов, а следствие целенаправлен-

ной политики макроэконом. регулирования (снижение процентной ставки, эмиссия в больших объемах казначейских облигаций и т.д.). Линия на рост внутр. спроса и развитие своего рынка, особенно в производств. сфере, будет продолжена и в начавшейся пятилетке. Для товаров из стран ВА будет обеспечено ускоренное расширение рынка сбыта. Например, планируемое увеличение производства автомобилей на 55% принесет возможность резко увеличить импорт комплектующих из государств ВА, занимающихся автомобилестроением. Вступление КНР в ВТО приведет к тому, что в целом в короткие сроки импорт товаров сюда из ЮВА увеличится на 20%, а импорт из Японии практически удвоится.

Пекин подводит своих восточноазиатских соседей к выводу: если нынешние тенденции в экономиках стран ВА не претерпят серьезных изменений, то есть перспектива превращения К. в «локомотив» эконом. развития региона. Причем китайцы не особенно боятся возможных фин.-эконом. кризисов, о которых в регионе время от времени поговаривают — в Пекине готовятся к ним, работая над упорядочением структуры эконом. связей и в регионе, и у себя в стране.

По данным ГСУ КНР, в 2000г. договорной объем привлеченных К. иноинвестиций составил 62,4 млрд.долл. (рост на 51,3% по сравнению с 1999г.), а сумма фактически использованных зарубежных инвестиций — 40,7 млрд.долл. (рост на 1,0%). Было утверждено создание 22532 предприятий с участием инокапитала, что на 31,8% больше, чем в предыдущем году. Всего же к концу 2000г. в КНР насчитывалось 364,3 тыс. предприятий с участием иностр. капитала, договорная сумма инвестиций составила 676,7 млрд.долл., а реальные прямые иноинвестиции — 348,6 млрд.долл.

В течение последних лет по объему привлечения прямых инвестиций КНР уверенно занимает 1 место среди развивающихся стран и **2 место в мире после США**. Однако, с учетом эконом. потенциала К. и численности его населения, уровень зарубежных инвестиций оценивается как небольшой.

География источников инвестиций в К. охватывает 170 стран и регионов. На ведущие 10 стран-инвесторов приходится 97% вложенных в китайскую экономику средств, в том числе на Гонконг, Макао и Тайвань — 65% иноинвестиций в КНР.

Предприятия с зарубежными инвестициями позволяют К. существенно увеличивать объем бюджетных поступлений, обеспечивать значит. количество рабочих мест, повышать уровень жизни населения и являются важным и наиболее быстро развивающимся сектором народного хозяйства КНР.

Иноинвестиции в К. обеспечиваются пакетом законодат. актов, в частности Законом КНР о СП с китайским инокапиталом (принят 1 июля 1979г.), Положением о применении данного Закона (20 сент. 1983г.), Постановлением Госсовета КНР о поощрении иноинвестиций (11 окт. 1986г.), Законом о внешней торговле КНР (12 мая 1994г.), а также серией подзаконных нормативных документов, регламентирующих процедурные вопросы учреждения и деятельности предприятий с участием иностр. капитала (свыше 60 документов).

Китайское юр. обеспечение зарубежных инвестиций в форме создания предприятий, является

достаточно полным для поддержания на высоком уровне зарубежных капвложений в экономику КНР. В китайском законодательстве подробно изложены процедура регистрации, способы помещения капиталов, функции аппарата управления конкретным предприятием, четко регламентируются порядок ввоза техники, налогообложения, валютного контроля, ведения отчетности предприятием, процедура прекращения деятельности предприятия.

В плане привлечения иноинвестиций предприятия указанного типа имеют ряд льгот, в т.ч. освобождаются от обложения тамож. пошлиной и единым торг.-пром. налогом при импорте оборудования, запчастей и прочих материалов, вносимых иностр. партнером по СП в качестве капвложений. Освобождаются от тамож. сборов и единого торг.-пром. налога импортируемое оборудование, сырье и вспомогательные материалы, предназначенные для выпуска экспортной продукции.

СП и СЭЗ. Спец. льготный режим эконом. деятельности, в т.ч. для иноинвесторов, действует в СЭЗ К. (**Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь и Хайнань**). Статус, близкий к статусу СЭЗ, имеют также зоны тех.-эконом. развития. Особый статус имеет «Новая зона развития **Пудун**» (р-н Шанхая). Всего в стране было создано по решению центр. властей 44 зоны различного типа, **несколько сотен зон возникли по инициативе местных администраций**. Действующие в их границах местные и зарубежные компании пользуются налоговыми и таможенными льготами, определенной финансовой, включая валютную, самостоятельностью.

Всем пяти СЭЗ предоставлены права провинциальных правительств в области эконом. регулирования и в издании регулирующих нормативных актов.

Орг. центром хоз. деятельности в каждой из зон стали т.н. «компании развития», на которые возложено общее руководство капстроительством, координация переговоров между китайским и иностр. партнерами. Данные компании, как правило, имеют зарубежные представительства, которые проводят работу по привлечению инвесторов.

Крупные СЭЗ могут иметь различные внутренние структурные подразделения, которые создаются с целью концентрации усилий для решения задач на определенных направлениях. Так, пром. район Шэкоу является наиболее передовой частью СЭЗ Шэньчжэнь, где концентрируются высокотехнологичные предприятия. Руководит районном Совет управляющих, сформированный из работников местных органов власти. В СЭЗ создаются также тамож. зоны (зоны свободной торговли), находящиеся вне тамож. границы КНР (в общей сложности в КНР создано 13 таких зон). В них могут создаваться предприятия по экспортной переработке, тамож. склады и т.п. Ввоз товаров из этих зон внутрь К. допускается лишь с особого разрешения.

«Потолок» самостоятельно утверждаемых СЭЗ капвложений в объекты производственного назначения — 30 млн.долл. Удельный вес инвестиций иностр. участника должен составлять не менее 25% уставного капитала.

Правительства зон самостоятельны в вопросах заимствования средств на мировом и внутреннем кредитных рынках, размещения за рубежом облигаций в рамках лимитов центра, при условии несене-

ния ответственности за свои обязательства.

СП в СЭЗ могут закупать сырье и полуфабрикаты, топливо, запчасти и оборудование как внутри страны, так и на внешнем рынке.

Администрации СЭЗ и СП могут самостоятельно принимать решения об условиях экспорта готовой продукции. Широко распространена практика, когда экспорт продукции ложится на иностр. партнера СП, что создает для китайской стороны определенные проблемы (экспортные цены занижаются с целью перевода прибылей с миним. оплатой налогов).

При реализации продукции на внутреннем рынке СП может действовать самостоятельно или на комиссионных началах через 5 посреднических гос. компаний (за исключением продукции, подлежащей плановому распределению). При этом необходима уплата покупателем импортной тамож. пошлины. На внутр. рынке разрешается, как правило, реализация высокотехнологичной или импортозамещающей продукции.

На подавляющее большинство товаров и услуг в СЭЗ действуют рыночные цены. Единые гос. цены сохраняются на ж/д, морские, авиаперевозки, почтово-телеграфные услуги, жилье, воду, электроэнергию, медобслуживание, городской транспорт, централизованно распределяемые материальные ресурсы.

СП, устанавливая цены на свою продукцию, реализуемую на внутр. рынке, обязано учитывать рекомендации органов, контролирующих цены. Цены на продукцию СП на мировом рынке должны, в основном, соответствовать ценам на аналогичные товары гос. предприятий (создаются отраслевые ассоциации экспортеров, включающие китайские и иностр. предприятия, которые наделены правом контроля за экспортными ценами).

При создании СЭЗ и зон тех.-эконом. развития был принят принцип отказа от гос. централизованных капвложений (в СЭЗ Шэньчжэнь, например, за счет центр. бюджета было профинансировано только строительство здания таможи на границе с Гонконгом, а также стены, отделяющей СЭЗ от внутренней части К.). Единственным исключением стал Пудун, на развитие которого выделяются значит. средства из центр. бюджета.

В СЭЗ формируется своеобразный механизм финансирования их развития. В ряде случаев компании развития за счет банковского кредита (из расчета 0,5-1 млрд. юаней на 1 кв. км. территории) создают на небольшом участке необходимую инфраструктуру, иногда строят также фабричные постройки, а затем сдают земельные участки и сооружения в аренду китайским и иноинвесторам. Арендные платежи идут в счет погашения кредита.

Особая модель финансирования развития действует на о-ве Хайнань. Эта зона начала развиваться позднее других, в условиях «инвестиционного голода» в стране, а площадь ее в десятки раз больше других СЭЗ. Поэтому внутр. инвестиции не могли быть основой для ее быстрого подъема. Там практикуется предоставление крупных участков земли для освоения зарубежными фирмами, которые сами создают всю необходимую инфраструктуру и используют землю и постройки по своему усмотрению.

СП в СЭЗ выплачивают следующие виды налогов: подоходный; НДС; на транспортные средства; на операции с недвижимостью; акцизы; тамож.

пошлины. Служащие СП (как китайские, так и иностранные) платят личный подоходный налог.

Налоги в СП

СП во внутр. р-нах Китая СП в СЭЗ

Единый подоходный налог 33% 15%

Подоходный налог СП

при экспорте 70% продукции 15% 10%

Налог на перевод прибыли за границу 20% Нет

Налоговые каникулы. СП во внутр. р-нах К.: 1 год с начала получения прибыли, плюс 2г. — 50% от налога. СП в СЭЗ: 2г. с начала получения прибыли (3-5 года — 50% от налога).

С китайских предприятий в СЭЗ взимается та- кой же подоходный налог, как с СП. Иностр. партнеру, реинвестирующему в К. прибыль на срок не менее 5 лет, возвращается 40% от подоходного налога, уплаченного с реинвестируемой доли. СП, действующие в низко рентабельных отраслях (например, сельское хозяйство), и СП, созданные в отдаленных отсталых районах, могут получить 15-30% скидку с подоходного налога на 10 лет после 5-летнего полного или частичного освобождения от уплаты налога.

Юр. лицо, инвестировавшее свыше 5 млн.долл. или предоставившее передовую технологию или действующее на предприятии с медленным оборотом капитала, может обратиться с просьбой о частичном или полном освобождении от налога.

НДС не взимается: с производственного оборудования, ввозимого иностр. участником в счет своей доли инвестиций; с сырья, полуфабрикатов, деталей, запчастей, компонентов и упаковочных материалов, импортируемых для производства продукции на экспорт; с любого производства экспортных товаров, кроме нефти, нефтепродуктов и другой продукции, по которой установлены особые правила.

В тамож. зонах разрешен ввоз любой продукции без уплаты торг.-пром. налога и тамож. пошлин. При вывозе этих товаров во внутр. районы налог и пошлина уплачиваются в полном размере.

В различных зонах местные власти могут предоставлять СП доп. налоговые льготы, при условии, что они касаются налогов, поступающих в местные бюджеты (подоходный налог, налог на транспортные средства).

Предоставление СП права пользования землей находится в компетенции местных народных правительств. Процедура предоставления участка ложится на китайского партнера, а денежная оценка земли входит в его паевой взнос.

В различных СЭЗ существуют разные льготы при исчислении платы за пользование землей. Так, в Шэньчжэне предприятия с высокой технологией освобождаются от нее в первые 5 лет и оплачивают ее в половинном размере в последующие 5 лет. В Чжухае СП, использующие высокую технологию, либо малоприбыльные предприятия от нее освобождаются. В Сямэне плата за землю сокращается на 50% на сметный период строительства, а для зарубежных китайцев — на весь срок.

На Хайнане иноинвесторам предоставляются скидки: при аренде горных и неосвоенных участков (5-10% скидки); осуществлении высокотехнологичных проектов (5-10%); строительстве транспортной инфраструктуры, угольных шахт, электростанций, водохранилищ, учреждений образования и культуры (10-15%); аренде горных и неосвоенных участков для осуществления с/х проектов

(10-15%). Для инвесторов из Гонконга, Макао и Тайваня предоставляются доп. льготы.

Помимо предоставления земельных участков, для создания СП в последние годы начала практиковаться **сдача земли иноинвесторам в аренду для комплексного освоения.** Максимальные сроки аренды: для строительства жилья — до 70 лет; для пром. использования — до 50 лет; для строительства объектов науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта — до 50 лет; для объектов торговли, туризма, развлечений — до 40 лет; для комплексного использования — до 50 лет.

По истечении срока контракт может быть продлен. Земельные участки могут сдаваться в аренду как на основе двустороннего соглашения, так и с аукциона. Ставки аренды колеблются в зависимости от местоположения участка и его назначения от 20-30 до 4000-5000 юаней за 1 кв.м. Ставки платы за землю, выделяемую под пром. предприятия, как правило, в 8-10 раз ниже, чем под предприятия торговли и строительство коммерческого жилья.

Доходы от аренды земли поступают в госбюджет и зачисляются в особый фонд городского строительства и развития. Порядок сдачи земельных участков в аренду регулируется «Временными положениями о комплексном подряде на освоение и использование земельных участков иноинвесторами» (приняты Госсоветом КНР в 1990г.). Под «освоением» понимается выравнивание участка, возведение на нем коммуникаций (водопровод, электро- и теплоснабжение), сооружений транспорта и связи, пром. построек и т.д. с последующей передачей права на использование данного участка или сдачи в аренду производственных помещений. При комплексном подряде заранее четко оговариваются цели использования земли.

В инвест. политике СЭЗ по-прежнему отводится роль «обкатки» перспективных моделей хозяйствования с последующим распространением их на другие районы К. Так, с 1999г. в СЭЗ Шэньчжэнь проводится эксперимент, направленный на изучение эффекта деятельности предприятий с иностр. капиталом в остающейся пока закрытой для них сфере внешней торговли. Его участником является созданное китайско-ам. СП «Аокандэ» с уставным капиталом 15 млн.долл. и с распределением долей акций в соотношении 51% и 49%. Компания специализируется на экспортно-импортных операциях с хим. продукцией, на экспорте продукции машиностроения, легпрома, текстиля и одежды.

По оценкам руководства центра по изучению проблем развития при Госсовете КНР, в будущем китайские СЭЗ продолжат играть роль «экспериментальных баз» в ходе реформирования эконом. системы. Вместе с тем на пороге вступления К. в ВТО появилась необходимость принятия мер по реформированию их режима, который создавался в период введения в К. системы плановой экономики.

В 2001г. СЭЗ Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу и Сямэнь начал новый этап модернизации. По критерию отношения к привлечению иноинвестиций можно выделить 4 категории проектов: поощряемые, разрешаемые, ограниченные, запрещенные.

Режим поощрения будет предоставляться отраслям промышленности, нуждающимся в передовых технологиях. Намечается восстановить льготный импортный режим для продукции, вво-

зимой в качестве уставного капитала, в наукоемких отраслях промышленности. К отраслям с особого льготным режимом для иноинвестиций будут относиться: машинотех. производство, переработка сырья, электроника, легпром, текстильное производство.

Кроме льготного налогового режима, указанные отрасли будут получать приоритетное нац. кредитное финансирование, особенно при размещении инвестиций в относительно отсталых центр. и зап. регионах страны.

С учетом возросшей роли транснац. корпораций в формировании мирового эконо. климата, правительство ориентируется на поощрение их капвложений в экономику. Налаживание и развитие сотрудничества с ними осуществляется через создаваемые «совместные центры развития и исследований», деятельность которых нацелена на получение и внедрение передовых технологий, размещение инвестиций и развитие системы маркетинга, на защиту прав зарубежных инвесторов.

Для стимулирования эконо. роста особое внимание уделяется модернизации промышленности путем поощрения инвестиций в развитие ее технологического уровня. В условиях реорганизации и структурной перестройки гос. сектора реализовывалась «Программа тех. развития предприятий на 1999-2000гг.», которая направлена на повышение рентабельности и приспособляемости производств к условиям рыночной экономики. Госсоветом выделены пять стратегически важных отраслей — космическая, авиационная, судостроительная, ядерная энергетика, производство вооружений, предприятия которых государство поддерживает путем размещения госзаказов, а также за счет выделения гос. кредитов на их реформирование и тех. перевооружение. В то же время, в соответствии с утвержденными госкомитетом КНР по экономике и торговле в мае 2000г. «Главными направлениями инвест. вложений в основные фонды промышленности и торговли», прямые гос. инвестиции будут использованы для тех. модернизации в энергетике, в нефтехим., металлургической, текстильной, фарм., информ., природоохранной отраслях и в производстве стройматериалов.

Наряду с внутр. финансированием, привлечение ПИИ рассматривается в качестве основного средства ассигнований. При этом практикуется продажа иноинвесторам части акций убыточных госпредприятий, а также полная продажа мелких и средних госпредприятий. На базе реформируемых нерентабельных госпредприятий планируется создание компаний с ограниченной ответственностью, с участием иностр. капитала. При этом в экспериментальном порядке разрешена передача иностр. партнеру прав на управление предприятием.

В дополнение к действующей с 1 янв. 2000г. практике освобождения от НДС и от тамож. пошлин на импортное оборудование и технологии, предназначенные для реализации утвержденных государством проектов с участием иностр. капитала, предоставляются гос. гарантии под иноинвестиции в проекты, одобренные правительством и прошедшие гос. экспертизу.

Для избежания потерь части гос. активов, возможных при недобросовестном сотрудничестве иностр. партнеров, и для смягчения негативных соц. последствий структурных реформ госпред-

приятий, связанных главным образом с сокращением избыточной рабочей силы, будет усилена координация в реализации разработанной программы со стороны соответствующих гос. ведомств.

Для открывающихся НИИ введены преференциальные тарифы налогообложения, они освобождены от уплаты импортных пошлин на ввозимое оборудование, а также от налога с продаж при трансферте технологий. Предусматривается предоставление таким центрам новых льгот и учреждение спец. фондов фин. поддержки. Создание научных центров нацелено на расширение кооперации с зарубежными партнерами, на получение передовых технологий и стимулирования притока иностр. капитала в научно-тех. сферу К. **В 2000г. с участием иностр. капитала в КНР учреждено 100 НИИ и центров с участием капитала таких известных фирм, как Microsoft, Intel, Lucent, Hewlett-Packard и др., которые ведут исследования в электронике, а также в медицине, биологии, химии, в производстве стройматериалов и текстиля.**

В КНР продолжается разработка мер по привлечению иноинвестиций в рамках стратегической концепции освоения центр. и зап. районов страны.

В янв. 2000г. госсовет КНР предоставил новые налоговые льготы предприятиям с участием иностр. капитала, созданным в центральных и западных районах К. Согласно решению госсовета КНР, по истечении трехлетнего льготного периода налогообложения с момента создания предприятия с инокапиталом, устанавливаются дополнительные льготы по выплате подоходного налога в размере 15%. Данные льготы распространяются на предприятия с иностр. капиталом, расположенные в пров. Шаньси, Цзилинь, Хэйлунцзян, Аньхой, Цзянси, Хубэй, Хэнань, Хунань, Сычуань, Гуйчжоу, Юньнань, Шэньси, Ганьсу, Цинхай, а также в АРВМ, Тибетском, Нинся-Хуэйском, и Синьцзян-Уйгурском автономных районах и вг. Чунцине (всего 14 провинций, 4 автономных района и 1 город). Льготная ставка вступила в силу с 1 янв. 2000г.

Для предприятий с инокапиталом, доля которого в уставном фонде превышает 25%, могут быть предоставлены аналогичные льготы по налогообложению при реинвестировании ими средств под реализацию проектов в центр. и зап. районах К.

В целях поощрения иноинвестиций в центр. и зап. районы К., правительствами соответствующих регионов подготовлены каталоги приоритетных отраслей промышленности и проектов по привлечению инокапитала, которые находятся на утверждении центр. правительства. В случае если предприятия с инокапиталом импортируют продукцию, оборудование и технологии под реализацию предусмотренных каталогом проектов и если это оборудование, технологии и запасные части не могут быть произведены в К., то импортеры могут быть полностью освобождены от оплаты импортных пошлин и оплаты доп. налогов.

В рамках вступления в ВТО, в 2000г. руководством КНР приняты меры по дальнейшему открытию инвест. сферы и улучшению инвест. климата для иностр. капитала.

В ходе сессии ПК ВСНП 9 созыва в окт. 2000г. приняты изменения к «Закону о защите прав и интересов возвратившихся на родину зарубежных китайцев и членов семей китайцев, проживающих

за рубежом», которые направлены на стимулирование притока их инвестиций в страну, и особенно в сферу высоких технологий. Также приняты изменения к Закону о предприятиях с иностр. капиталом и к Закону о китайско-иностран. кооперационных СП. Внесенные в них поправки отменили некоторые ограничительные правила, связанные с деятельностью предприятий с иностр. капиталом, в частности требование по поддержанию валютного баланса, обязательное предоставление властям планов по выпуску продукции и отчета об их выполнении. Также отменяются положения, требующие от предприятий с иностр. капиталом отдавать предпочтение закупкам произведенных в К. сырьевых материалов для последующего производства.

В контексте выполнения условий по вступлению в ВТО в янв. 2001г. было объявлено о разработке в КНР новых правил, снимающих ограничения для предприятий с иностр. капиталом на право владения контрольным пакетом акций предприятий. Планируется, что введение в действие новых положений будет осуществляться поэтапно в течение трех лет после офици. вступления К. в ВТО.

Правительством КНР также принят ряд мер, разрешающих регистрацию предприятий с иностр. капиталом на бирже с эмиссией акций категории А (продаются за юани) и В (продаются за СКВ), которые, как ожидается, должны расширить сферу деятельности китайско-иноинвест. компаний.

В целях практического расширения доступа иностран. капитала в сферу обслуживания и торговли, К. снял ограничения на количество и месторасположение розничных сбытовых компаний с иностр. капиталом. Правительство рассматривает предложение по снятию ограничений для иноинвесторов в отношении владения ими крупных торговых сетей и магазинов-складов.

В рамках вступления в ВТО К. также заявил о заинтересованности в привлечении иноинвестиций в такие отрасли, как внешняя и внутренняя торговля, финансы, страхование, развитие рынка ценных бумаг, телекоммуникации, туризм и пр. В этой связи пересматривается принятие ряда законодат. положений с целью создания более благоприятного климата для иноинвесторов.

В свою очередь К. достаточно сдержанно подходит к размещению крупных инвестиций за рубежом. В КНР в рамках реализации гос. мероприятий по выходу из азиатского фин. кризиса **продолжают действовать жесткие ограничения по вывозу капитала за границу** и контроль за его использованием. Разрешит. порядок размещения капвложений за рубежом предусматривает получение санкций Госсовета, Госкомитета планирования развития, Госкомитета по экономике и торговле, МВТЭС и их местных структур, а также правительств провинций и городов центр. подчинения. Вышеуказанные центр. органы наделены полномочиями по проверке и контролю за деятельностью предприятий с китайским капиталом за рубежом. При этом Госкомитет планирования развития утверждает предварительные проекты и ТЭО по размещению инвестиций в других странах свыше 1 млн.долл. или менее, но требующих выделения бюджетных средств или получения кредитов зарубежных банков. Проекты на сумму внешних

инвестиций менее 1 млн.долл. и не требующих доп. гос. ассигнований утверждаются провинц. правительствами. Разрешение на использование внешних инвестиций на вышеуказанные суммы оформляется в виде лицензий. Для проектов, сумма внешних инвестиций по которым превышает 30 млн.долл., дополнительно требуется согласование с отраслевыми структурами. Выдача лицензий по ним производится только Госсоветом КНР.

Приоритетами на размещение инвестиций в зарубежные проекты обладает Китайская между. транснациональная и инвест. корпорация (China International Trust & Investment Corp., CITIC), а также созданные в КНР в середине 80гг. центр. и провинциальные гос. компании по между. эконом. и тех. сотрудничеству, находящиеся в подчинении МВТЭС К. Наблюдается тенденция предоставления таких полномочий и другим отдельным компаниям и корпорациям, которые, как правило, решают задачи по расширению экспансии китайских товаров на рынки других стран, осуществляют управление китайским капиталом и ведут контроль за его использованием.

По состоянию на начало 2001г., **К. создал в 160 странах** и регионах мира, включая СНГ, Вост. Европу, Азию, Африку и Лат. Америку свыше **6000 предприятий с объемами капвложений более 10 млрд.долл.** Такие предприятия действуют в сферах освоения ресурсов и их переработки, транспортных услуг, подрядных работ, медицины, туризма, питания и предоставления консультационных и трудовых услуг.

ВТО

Итоги 2000г. В ходе проводимых в 2000г. семинаров и «круглых столов», в т.ч. с участием зарубежных специалистов, активно обсуждалась тематика вступления КНР в ВТО, ожидаемого в 2001г.

Большинство участников такого рода дискуссий отмечают готовность К. к вступлению в ВТО с точки зрения зрелости эконом. структуры и ее институц. обеспечения, достигнутых за 20 лет реформ. По сравнению с той позицией, которую занимал Пекин, подавая заявку в ВТО в 1986г., положение кардинально изменилось.

Укрепились позиции КНР в мировом хозяйстве, причем не только как крупнейшего экспортера трудоемких товаров (одежда, обувь, игрушки), но и как мощной базы производства электронной техники. К. вышел на показатели т.н. «перерабатывающей внешней торговли» при 84% материалов для переработки в структуре импорта (1999г.) и 91% переработанной продукции (в т.ч. 19% сырьевые полуфабрикаты) в экспорте. К. превратился из нетто-импортера в нетто-экспортера по значительному кругу товаров, включая бытовую электротехнику, оборудование для пищевого сектора. Повышается роль внешней торговли как фактора эконом. роста.

Наблюдается рост ПИИ в китайскую экономику. Объем ежегодно осваиваемых в 1996-99г. ПИИ превышал 40 млрд.долл. на фоне активных вложений со стороны ТНК (так, **19 ведущих японских компаний** в списке журнала «Форчун», кроме «Джапан Табако», **участвуют в 205 проектах в КНР**). ПИИ являются одним из основных источников капитала для К. (15,1% в 1996г., 11,2% в

1999г.), отвечают за 1/4 пром. производства, 50,3% его роста, более половины производства электроники, автомобилей, продукции химпрома (январь-сентябрь 2000г.). В последние годы в К. приходят инвесторы, ранее предпочитавшие рынки Гонконга и Тайваня.

Улучшилась структура производства при сокращении доли сельского хозяйства и подъеме технологически насыщенных отраслей. Доходы жителей прибрежных районов за последние 10-20 лет вышли на показатели стран со средним уровнем развития. Сокращается доля госпредприятий как в легпроме, так и в капиталоемких отраслях, например, в производстве стройматериалов. Развитие негос. сектора получает поддержку в обществе и в КПК. В пример приводятся частые посещения и внимание со стороны руководства КНР к пров. Чжэцзян, занимающей передовые позиции в приватизации промышленности (более 80%). Как крупный сдвиг в отношении к частному сектору в руководстве КПК рассматривается и продвигаемая Цзян Цзэминем доктрина «тройного предствительства» партией интересов и выгод народа. Закрепление результатов реформ и расширение контакта К. с мировой экономикой, по мнению экспертов, способствовали бы усилению внутриполит. позиций сторонников рыночных реформ.

В отношении последствий для К. от вступления в ВТО высказываются следующие оценки.

С макроэконом. точки зрения, вступление в ВТО может привести к увеличению ежегодных темпов прироста ВВП на 1-1,5%. От снижения торг. барьеров выиграют потребители, благодаря увеличению объема торговли увеличатся налоговые поступления в бюджет, из-за унификации и упрощения эконом. регулирования уменьшатся связанные с ним издержки. Этому моменту придается особое значение: повышение общего благосостояния уменьшит обществ. сопротивление капитализации хоз. отношений, в то же время увеличение доходов государства позволит более эффективно решать соц. вопросы.

Китайские производители понесут небольшие потери в краткосрочном плане, связанные со структурным приспособлением. На первом этапе при превышении цен внутр. производства над ценами импорта может усилиться структурная дефляция, вызванная избытком товаров. Рост структурной безработицы потребует более активного гос. регулирования рынка труда и развития системы соц. гарантий. Более спокойно период краткосрочного приспособления перенесут трудоемкие производства, в которых К. имеет конкурентные преимущества. В долгосрочном плане, однако, важнее будет то, как адаптируются технологически насыщенные и капиталоемкие производства — машино- и автомобилестроение, хим. и нефтехимпром.

Во многом процесс приспособления будет зависеть от адекватности гос. пром. политики, которой, как отмечается, до сих пор не хватает гибкости. Так, отбор и поощрение ведущих производителей, выбранных на основе механической оценки объемов продаж их продукции, привел к тому, что, например, на рынке телевизоров и смежных товаров рост сконцентрировался в новом секторе, связанном с видеопродукцией, а прежние гиганты, получившие значит. льготы, уступили позиции производителям видеотехники «Хувай» и «Джей-

Си-Эл». Сходная ситуация сложилась и в автомобилестроении, где доля рынка семи крупных автопром. групп — основных получателей льгот сократилась в 1994-99гг. с 64% до 62%. Эксперты склоняются к тому, что сейчас для КНР оправдан переход от политики «вздувания» роста по отдельным отраслям к мерам, направленным на расширение влияния в более широких областях рынка в рамках более интенсивного внутри- и межотраслевого разделения труда. Японские аналитики вообще считают, что **промышленники в КНР должны думать о том, как встраиваться в межд. разделение труда, а не о том, как «ставить свое производство».**

Некоторые опасения вызывает у экономистов низкий уровень фин. и корпоративного менеджмента в основной части китайских предприятий. Концентрация эконом. роста в компаниях, использующих иноинвестиции, и выгодное отличие показателей их деятельности от средних по стране трактуется как свидетельство неудовлетворит. состояния дел в остальной части экономики. Именно слабость управленческого звена, как считают многие, будет снижать конкурентоспособность китайских компаний в новых условиях. Японцы в этой связи ссылаются на неблагоприятное положение в неправит. трастовых фондах некоторых китайских провинций, куда были вложены японские капиталы. В то же время отмечается, что присоединение к ВТО позволит с меньшими издержками внедрить прогрессивные межд. стандарты и практику менеджмента, что сделает более эффективным управление предприятиями и повысит конкурентоспособность китайских товаров.

С присоединением к ВТО изменится роль сельского хозяйства. Уже давно развивающееся по рыночным принципам и обладающее мощным потенциалом конкурентоспособности, оно спокойно перенесет процесс приспособления в краткосрочном и долгосрочном планах. Это позволит сосредоточить гос. политику на селе не столько на поддержке производителя, сколько на «доводке» соц. базы села, развитии образования в сельских районах, усилении фин., рыночной и соц. инфраструктуры.

Проблемными обещают быть фин. сектор и сектор услуг, где правительство намерено осуществить широкую поэтапную либерализацию в течение 7-10 лет. Сейчас эти отрасли наиболее зарегулированы и наименее конкурентоспособны. Экспертов беспокоит перспектива фин. либерализации в КНР в свете опыта фин. кризисов, которыми такие преобразования сопровождалось практически во всех странах, проводивших их в 90гг. Отмечается, что у КНР есть достаточно фин. ресурсов для таких действий (золотовалютные резервы К. увеличились в 2000г. на 19 млрд.долл.), но главное будет зависеть от того, хватит ли у властей гибкости и готовности принимать экономически обоснованные меры, учитывая, что фин. либерализация может стать доп. (наряду со стремительным ростом и сохраняющимися географическими диспропорциями) фактором расслоения общества, стимулирующим соц. неурядицы.

Немало внимания уделяется проблеме разрыва между уровнем развития регионов К. Из ПИИ только 12,2% идет в зап. и центр. районы, и эта тенденция не изменится в долгосрочном плане. Со вступлением в ВТО получит развитие реформа гос. предприятий на западе К., эти районы получат

лучший доступ к иноинвестициям, а также смогут более активно участвовать в приграничной торговле, в т.ч. с Россией и странами ЦА. Этот вид торговли значительно сократился после «пикового» 1993г., однако по-прежнему рассматривается как весьма выгодный ввиду высокой степени взаимодополняемости экономик К. и соседних с ним стран. Однако такой настрой разделяют далеко не все.

Японские аналитики высказываются по проблеме западных регионов К. в сдержанно-оптимистическом ключе. С одной стороны, эти районы с их 300-млн. населением представляют собой мощный потенциальный рынок, где уже сейчас успешно действуют некоторые японские фирмы, в частности сеть универмагов «Ито Йокадо». Запад К. может превратиться в район разработки передовых технологий. В этом контексте положит. оцениваются усилия китайских властей по развитию местной системы спец. и высшего образования. С другой стороны, японцы демонстрируют некоторую отстраненность от проблем китайской периферии: у Пекина, дескать, нет денег на их развитие, но и возможности Японии ограничены. «Взамен» японские специалисты предлагают поддерживать процессы урбанизации, за регулирование которой все активнее берется государство (это направление яснее, чем раньше, отражено и в 10-пятiletнем плане). Ослабляя демографическое давление в аграрных районах, урбанизация будет подпитывать рынки труда новыми мобильными и все более высокообразованными трудовыми ресурсами и способствовать развитию рыночных отношений.

В этом смысле представляет интерес концепция зам. директора аналит. бюро компании «Сумитомо» Х.Мино. Он утверждает, что после вступления КНР в ВТО усилится тенденция к сосредоточению эконом. активности в двух очагах, в дельтах рек Янцзы и Хуанхэ. Перенос сюда производства из азиатских стран и Тайваня, сопровождаемый активным инвестированием и передачей технологии, приведет к тому, что два центра новой экономики в этих районах «стянут» большую часть ресурсного и людского потенциала К. Это, по мнению Х.Мино, снизит актуальность проблемы расширения китайского влияния в сопредельных регионах и, возможно, даже приведет к «опустению» северо-востока КНР, то есть района в непосредственной близости от границ России.

Что касается воздействия вступления К. в ВТО на объем иноинвестиций в китайскую экономику, то многие предсказывают незначит. изменения в их притоке, объясняя это большим объемом уже накопленных инвестиций (330 млрд.долл. к окт. 2000г.; КНР принимала до одной пятой всех инвестиций в развивающиеся страны в 90гг.), высокой конкуренцией на внутр. рынке (продвигать продукцию компании «Кока-кола» на китайский рынок дороже, чем на другие, и такое положение особенно характерно для трудоемких производств), а также тем, что открытие наиболее привлекательных для инвестиций секторов (финансы, услуги) представляет собой постепенный, длительный процесс. В то же время присоединение КНР к Правилам ВТО по инвест. мерам, связанным с торговлей (ТРИМС), повлечет отмену ограничений на перевод прибыли и др., что позволит улучшить качество инвестиций и укрепить базу

для инвест. процесса в долгосрочном плане. Эксперты отмечают, что основной сферой приложения ПИИ в ближайшие 5-10 лет станут сфера услуг, реформируемые госпредприятия (особенно крупные и капиталоемкие) и высокотехнологичные производства.

В отношении внешних эффектов присоединения КНР к ВТО эксперты отмечают, что главная задача большинства стран-торговых партнеров К. будет состоять в минимизации издержек приспособления производства в краткосрочном плане.

Для США, как считают ам. участники здешних форумов, эконом. эффект от вступления К. в ВТО будет положит., но небольшой. В результате двусторонних подготовит. переговоров американцы добились выгодных для себя условий, в частности, по защитным мерам в области торговли текстилем, а также получили право в течение 15 лет продолжать считать КНР нерыночной экономикой, что позволит более жестко применять в отношении китайских товаров антидемпинговые процедуры. Открытие китайских рынков окажет стимулирующее воздействие на ам. экономику, где начинается замедление темпов роста. Вступление К. в ВТО может придать новую динамику этой организации, что в принципе было бы выгодно США. В то же время американцы ожидают от вступления КНР в ВТО усиления трений по вопросам ИС и возникновения споров, связанных с информ. политикой китайских властей, полит. звучание в США по-прежнему будет приобретать и дефицит торг. баланса с К.

Для Японии наиболее важным станет процесс адаптации в тех отраслях, которые в К. развиваются особенно быстрыми темпами и в которых у Японии слабые конкурентные преимущества по сравнению с США и Тайванем, — таких, как электронная промышленность. Более радужно рисуются для японцев перспективы либерализации в КНР торговли и сектора услуг, где японские фирмы имеют сильные позиции. По-прежнему осторожны японцы в инвест. области. Намечившееся с 1995г. замедление роста японских ПИИ в К. здесь объясняют частыми изменениями в китайском законодательстве, проблемами в управлении госпредприятиями, неудовлетворит. ходом их реформы, особенно в тяжпроме, хотя при этом игнорируется противоположная тенденция общего роста иноинвестиций в данный период. Болезненно воспринимается в Японии фактическое замалчивание китайской стороной японского участия в крупных совместных проектах, а также непрозрачность гос. регулирования в фин. области, усугубляющая проблемы невозвращения вложенных японцами средств.

Асеановцы опасаются конкуренции со стороны более масштабной и богатой ресурсами китайской экономики, однако подбадривают себя тем, что пока удерживают кратные китайским доли рынков многих товаров в Японии, ЕС и США. При этом товарам из стран АСЕАН принадлежат более престижные и дорогие «верхние» товарные ниши, которые вообще не просто занимать. К., дескать, потребуется для этого какое-то время, за которое асеановцы смогут сориентироваться в новых условиях. В то же время в АСЕАН надеются на увеличение шансов широкого эконом. сотрудничества с более прозрачным и регулируемым К., придерживающимся норм ВТО.

Для Тайваня вступление в ВТО сразу после КНР теоретически должно повлечь разрешение прямых поставок товаров между Тайванем и континентальным К., однако этого может не произойти, если тех. оформление сделок и движения товаров будет рассматриваться как предмет суверенного регулирования. В соответствии с нормами ВТО, Тайбэй будет готов пересмотреть фактический запрет на импорт значит. части товаров из К. (сейчас разрешено к ввозу 56% товарной номенклатуры, в основном — сырьевые товары и полуфабрикаты, распространено лицензирование, полностью запрещен ввоз сельхозпродукции), что приведет к резкому ухудшению положения многих тайваньских производителей. Сами тайваньцы высказываются в том плане, что издержки приспособления в случае с Тайванем будут больше, чем в какой-либо другой стране. С другой стороны, некоторые группы тайваньских производителей выиграют от снижения тарифов на основные продукты тайваньского экспорта (особенные надежды связываются с полной отменой тарифных ограничений на товары, связанные с ИГ, при присоединении К. к Соглашению ВТО по ИТ, сроки которого, правда, пока не ясны), а инвесторы получают выгоды от стандартизации соответствующих правил. Откроется и дорога к налаживанию более тесного эконом. сотрудничества и развитию двустороннего разделения труда.

Аналитики утверждают, что интенсивное развитие китайского производства ведет к слову сложившейся в Вост. Азии модели «гусиной стаи», при которой наиболее передовые технологии производства и менеджмента «подхватывают по цепочке» Япония, РК, Тайвань и страны ЮВА. С одной стороны, это стимулирует становление новых форм региональной производственной кооперации (она уже работает в производстве мотоциклов). В то же время это приведет к усилению конкуренции между региональными производителями, особенно между К. и Тайванем, то есть там, где сравнительно низка взаимодополняемость производств. Эта тенденция также будет сдерживать пром. развитие в менее развитых странах (Вьетнам, Лаос, Мьянма).

Страны региона ожидают, что с вступлением К. в ВТО в рамках единой межд. структуры будет легче регулировать торговлю и разрешать споры с КНР. К тому же, как признают азиатские специалисты, большее вовлечение К. в эконом. структуры как глобального, так и регионального масштаба, «воспитание эконом. интересов» Пекина даст гарантию более мягкой и предсказуемой политики КНР и в конечном итоге смягчит проблему китайской экспансии для Вост. Азии.

В результате переговоров министра внешней торговли и экономсотрудничества КНР Ши Гуаншэна с представителем США по вопросам торговли Р.Зелликом, приуроченных к встрече министров торговли стран-членов АТЭС в Шанхае 6-7 июня 2001г., стороны достигли «полного взаимопонимания» по несогласованным конкретным условиям присоединения КНР к ВТО.

Хотя детали достигнутого компромисса не раскрываются, ам. сторона дает понять, что К. пошел навстречу ее пожеланиям в таких сферах деятельности ам. бизнеса в КНР, как страхование, розничная торговля, дистрибьюторские сети. Достигнут компромисс по ключевой проблеме — уровню

субсидий китайскому сельскому хозяйству. Он определен в 8,5% (ранее Пекин настаивал на 10% от валового продукта аграрного сектора, что соответствует статусу КНР как развивающейся страны, а США отстаивали 5% уровень). Американцы также намекают, что К. воспринял их подход к уровню дотаций не столько по сельскому хозяйству в целом, сколько по конкретным позициям, наиболее затрагивающим интересы США (мед, чеснок, яблоки и т.п.).

Вслед за этим К. удалось устранить и разногласия с ЕС по условиям присоединения КНР к ВТО. Они затрагивали главным образом количество европейских страховых компаний, допускаемых к работе на китайском рынке. Урегулирование разногласий с США и ЕС создало благоприятную атмосферу для 16 заседания рабочей группы Китай-ВТО в Женеве (28 июня-4 июля 2001г.). Его задачей являлось сведение к «общему знаменателю» трех десятков договоренностей, подписанных Пекином со странами и группами стран, входящих в ВТО, и подготовка итогового документа об условиях присоединения К. к этой организации. Кроме того, К. предстояло провести двусторонние переговоры с Мексикой. Президент В.Фокс в ходе недавнего визита в К. обещал содействовать их «скорейшему завершению» или, как минимум, не препятствовать вступлению К. в ВТО даже в том случае, если его переговоры с Мексикой не будут завершены.

Последние изменения в системе регулирования ВЭД в КНР связаны с договоренностями в рамках переговорного процесса о вступлении КНР в ВТО. В нояб. 1999г. было подписано китайско-ам. Соглашение об открытии китайского рынка. По ам. оценкам, ни одно когда-либо заключенное соглашение о вступлении в ВТО не содержит более жестких мер по укреплению гарантий справедливой торговли и устранению практики, деформирующей торговлю и инвестиции. В соглашении эти проблемы решаются с помощью следующих мер.

1. В течение 12 лет, помимо действующих общемировых положений о гарантиях, К. согласился на возможность применения в отношении своих товаров т.н. «селективной» оговорки. Это даст США возможность принимать действенные меры в случае резкого увеличения импорта определенного товара из К., который может дезорганизовать рынок в США.

2. Соглашение включает положение, согласно которому США в течение 15 лет после вступления К. в ВТО могут применять антидемпинговые процедуры, предназначенные для стран с нерыночной экономикой.

3. Соглашение содержит положения, позволяющие США, даже по отношению к стране, пользующейся режимом ВТО, продолжать блокировать импорт товаров, изготовленных с применением труда заключенных, продолжать осуществлять собственную политику экспортного контроля, использовать ам. торговые законы и отменять льготы, при чрезвычайной ситуации в сфере нац. безопасности.

Основные обязательства К. по открытию рынка в соответствии с подписанным соглашением сводятся к следующему.

Тарифы на приоритетные товары. К янв. 2004г. тарифы на приоритетные ам. с/х товары снизятся в среднем с 31% до 14%, при еще более резком их

снижении по говядине, птице, свинине, сыру и другим товарам.

К. существенно расширит возможности экспорта массовых товаров, включая сою, кукурузу и пшеницу. К. также отменит деформирующие торговлю экспортные субсидии, которые сократили ам. экспорт на рынки третьих стран. Кроме того, ам. товаропроизводители смогут напрямую поставлять и распространять внутри К. почти все с/х товары, минуя гос. торговые предприятия или посредников.

В 1999г. объем экспорта в К. продукции ам. сельского хозяйства составил 1,1 млрд.долл., а вступление К. в ВТО обеспечит к 2005г., по оценке минсельхоза США, увеличение экспорта этих товаров на 2 млрд.долл. ежегодно.

Тарифы на пром. товары будут снижены, а на информ. технологии – отменены вообще. Тарифы на ам. пром. товары уменьшатся в среднем с 24,6% в 1997г. до 9,4% к 2005г. К тому времени китайские тарифы на ам. экспорт ИТ достигнут нулевой отметки.

Право на импорт и распространение товаров. К. жестко ограничивает торг. права (право на импорт и экспорт) и возможность иметь в собственности и эксплуатировать дистрибьюторские сети. В соответствии с достигнутым соглашением, К. поэтапно введет право на торговлю и предоставление дистрибьюторских услуг в течение трех лет, а также откроет сектора, связанные с такими видами услуг, как ремонт и обслуживание, складское дело, автомобильные и воздушные перевозки.

По ам. оценке, эта договоренность является важнейшим приоритетом для ам. товаропроизводителей и с/х экспортеров.

Доступ на рынок услуг. Соглашение также открывает китайский рынок телекоммуникационных, страховых, банковских и других услуг. КНР также значительно увеличит возможности, предоставляемые по таким видам проф. услуг, как юр., консалтинговые, бухгалтерские и экологические.

Были достигнуты следующие конкретные договоренности.

Страхование. В сфере страховых услуг отменяются географические, количественные ограничения на деятельность ам. страховых компаний. В сфере страхования имущества и от несчастных случаев через 3г. после присоединения К. к ВТО инофирмам будет разрешено страховать крупные риски по всей территории, через три года будет открыт доступ на рынки всех ключевых городов, представляющих приоритетный интерес для США, а через 5 лет будут отменены все географические ограничения при выдаче лицензий. Сфера деятельности иностр. страхователей постепенно будет расширяться на коллективное и пенсионное страхование, страхование здоровья. Сразу после присоединения К. к ВТО иностранцам будет разрешено владеть 50% акций предприятий, занятых страхованием жизни; для всех видов страхования, кроме страхования жизни, иностранцам будет разрешено владение 51% акций или создание филиалов, а через 2г. – создание полностью принадлежащих иностранцам дочерних компаний; отменяются все ограничения для иностранцев в области перестрахования.

Банковские услуги. США стремились обеспечить иностр. банкам право проводить все виды операций в местной и в иностр. валюте, что явля-

ется важнейшим фактором для открытия китайского рынка для экспорта ам. товаров и услуг, право обслуживать китайских клиентов. Зафиксированы следующие договоренности: через 5 лет после присоединения к ВТО К. снимет все ограничения на деятельность инобанков; через 2г. инобанкам будет разрешено обслуживание китайских и иностр. юр. лиц как в местной, так и в инвалюте; через 5 лет – китайских и иностр. физ. лиц; сразу после вступления в ВТО инобанкам будет предоставлен нац. режим в рамках имеющихся географических ограничений, а через 5 лет такие ограничения снимаются; сразу после вступления в ВТО иностр. небанковским фин. организациям разрешается деятельность на основе самофинансирования.

Ценные бумаги. Сразу после вступления в ВТО иностр. компаниям будет разрешено создавать с макс. долей участия в 33% СП для предоставления услуг по управлению капиталом. Таким предприятиям предоставляется нац. режим. Через 3г. после присоединения к ВТО макс. доля иностр. участия в этих СП будет повышена до 49%. Совместным предприятиям разрешается выпускать китайские ценные бумаги, выпускать и торговать ценными бумагами, номинированными в инвалюте (долговыми и имущественными).

Услуги в области связи и телекоммуникаций. К. накладывает жесткие ограничения на предоставление телеком. услуг и запрещает иноинвестиции в этой области. К. предполагает в дальнейшем открыть сектор телекоммуникаций как в отношении предоставления услуг, так и в отношении прямых инвестиций. К. согласился присоединиться к Соглашению ВТО по Базовым телекоммуникациям, включая доп. протокол по принципам регулирования. Иностр. компаниям будет предоставлен нац. режим. Китайские обязательства включают:

(1) принципы регулирования – китайские регулирующие органы в сфере телекоммуникаций используют в т.ч. дискриминационные стандарты. К. согласился применять принципы регулирования, направленные на создание благоприятной конкурентной среды, содержащиеся в Соглашении по Базовым телекоммуникациям (включая ценообразование, основанное на себестоимости, права подключения и независимый регулирующий орган), а также согласился не включать в перечень обязательств ограничения на используемые технологии, что позволит иностр. поставщикам выбирать любые технологии, необходимые для предоставления телеком. услуг;

(2) виды услуг – К. снимет все географические ограничения в отношении: пейджинговых – через 4г.; услуг мобильной и сотовой связи – через 5 лет; услуг местной проводной связи и связи для закрытых групп пользователей – через 6 лет.

Ключевой телеком. коридор Пекин-Шанхай-Гуанчжоу, покрывающий 75% внутр. трафика К., будет открыт сразу после присоединения К. к ВТО для всех видов телеком. услуг.

Доступ на рынок услуг, связанных с Интернет, также полностью открывается для иностр. поставщиков. Иностр. компаниям разрешается поставка телеком. услуг через спутники;

(3) инвестиции – К. разрешит иностр. участие в виде СП с долей иностр. капитала в 49% для всех видов телеком. услуг, включая Интернет-провайдеров, сразу после присоединения к ВТО, а через

два года иностр. долевое участие в СП сможет составлять 50%.

Через 2г. после вступления в ВТО для предприятий, оказывающих пейджинговые услуги, доля иностр. участия будет увеличена до 50%, для мобильной телефонной связи — до 49% через 5 лет, для межд. и местной телефонной связи — до 49% через 6 лет.

Аудиовизуальные услуги. К. накладывает жесткие ограничения на распространение аудио- и видеозаписей, кинофильмов, книг и журналов. Иностранцам не разрешено владеть, строить и эксплуатировать кинотеатры. Разрешено импортировать не более 10 иностр. кинофильмов в год, которые могут быть проданы по умеренной цене только гос. дистрибьюторам. После присоединения к ВТО К. предоставит иностранцам право распространять аудио- и видеозаписи, а также эксплуатировать кинотеатры и владеть ими. В сфере распространения аудио- и видеозаписей разрешено создание СП с долей иностр. участия в 49%.

В отношении кинотеатров иностр. участие в размере, превышающем 50% доли в уставном капитале, будет разрешено через 3г. в части владения, строительства, реконструкции и эксплуатации.

В течение первого года после вступления в ВТО разрешено импортировать 40 иностр. фильмов. К третьему году будет разрешено импортировать 50 кинофильмов, из них 20 на возвратно-компенсационной основе.

Дистрибьюторские услуги. К. не разрешает иностр. компаниям торговать товарами, кроме произведенных ими в К. Инофирмы не имеют права владеть или управлять распределит. сетями, предприятиями оптовой торговли или складами. Выдаваемые лицензии ограничивают деятельность иностр. компаний в сфере маркетинга, послепродажного обслуживания, гарантийного обслуживания и ремонта.

Присоединившись к ВТО, К. примет обширные обязательства в сфере распределения, включая розничную и оптовую торговлю, гарантийное обслуживание, ремонт, транспортировку. Иностр. поставщики смогут, наряду с произведенными в К., торговать и импортируемыми товарами.

К. обязуется постепенно снять все ограничения в области дистрибьюторских услуг в течение трех лет. Даже в наиболее чувствительных для КНР и защищаемых секторах (торговля хим. удобрениями, сырой нефтью и нефтепродуктами) через 5 лет иностранцам будет предоставлено право на торговлю.

К. также взял обязательства по дополнительным, связанным с торговлей услугам, включая экспресс-доставку, аренду и лизинг, воздушную курьерскую почту, фрахт, услуги складирования и хранения, рекламы, тех. испытаний и анализа, упаковки. Все ограничения в указанных секторах услуг будут сняты через 3 года, а учреждение дочерних компаний с 100% иностр. капиталом будет разрешено через 3-4г. после присоединения к ВТО. Будут сняты ограничения на миним. размер участия иностр. капитала.

Что касается мер гос. регулирования потребительского рынка, то общими положениями гражд. права КНР определена ответственность предприятий и иных хоз. единиц за выпуск на потребительский рынок К. продукции ненадлежащего качест-

ва и предусмотрена их гражд. ответственность за нарушение договорных обязательств и прав граждан, вследствие ненадлежащего качества товара, его перевозки и хранения.

Ответственность за качество продукции наступает в тех случаях, когда оно не соответствует требованиям, а также в случаях нанесения ущерба потребителю. Ведомство гос. стандартизации отвечает за выработку единых гос. стандартов, при этом гос. стандарты, как это закреплено в Положении об ответственности за качество пром. продукции, не должны быть ниже уровня мировых стандартов. Органы, ведающие предприятиями, должны устанавливать самые высокие гос. стандарты для производственных предприятий. Гос. ведомство цен «устанавливает цену, с учетом вида и сорта продукции в зависимости от ее качества».

Органам по проверке качества, органам пром.-торг. администрации вменены в обязанности защита интересов потребителя и проведение проверки качества продукции.

Все производственные и сбытовые предприятия должны выполнять следующие требования: не вывозить с предприятия и не сбывать нестандартную продукцию; не использовать в производстве нестандартные сырье, материалы и детали; не производить и не сбывать запрещенную государством продукцию; не производить и не сбывать продукцию, не имеющую стандартов качества, не прошедшую через органы приемки качества; не вводить в заблуждение, не выдавать второсортную продукцию за продукцию высокого качества, не подделывать товарные ярлыки, не фальсифицировать товарную марку; производственные и сбытовые предприятия не имеют права сбывать продукцию с принудительным ассортиментом.

Производственные предприятия должны создавать строгую, взаимосвязанную эффективную систему обеспечения качества продукции, а также устанавливать ответственность за качество продукции.

При возникновении спора по качеству продукции Законом КНР «О договорах, вступившим в силу с 1 окт. 1999г.», а также действовавшим до него Законом «О хоз. договоре» определено, что любая сторона в споре может поставить под сомнение решение соответствующего органа по контролю за качеством, а также может обратиться в суд.

Связи с Таиландом

В 2001г. наблюдалось заметное качественно углубление полит. диалога между Таиландом и К., который рассматривается бангкокским руководством в качестве неотъемлемого элемента баланса мировых центров силы в Азиатско-Тихоокеанском регионе, а также важнейшим торг.-эконом. партнером Королевства.

Подтверждением этому стал офиц. визит в Таиланд 19-22 мая 2001г. премьера Госсовета КНР Чжу Жунцзи, который способствовал дальнейшему прогрессу в двусторонних отношениях и создал доп. предпосылки для их возможного перевода на уровень реального «стратегического партнерства». Одним из главных итогов визита явилось достижение договоренности о проведении до конца текущего года в г.Куньмине (южнокитайская пров.Юньнань) 4-стороннего саммита (КНР, Таиланд, Мьянма, Лаос) по вопросам коллективного противодействия наркобизнесу в р-не так называ-

емого «Золотого треугольника», что непосредственным образом затрагивает нац. интересы Таиланда. Китайский руководитель согласился с необходимостью активизации совместной деятельности по проекту «Большой Меконг», а также объявил о решении Пекина внести на условиях льготного кредита 4 млрд. долл. в совместный «стабилизационный фонд», созданный в рамках ранее заключенного двустороннего соглашения о валютном страховании на случай возможных валютнофин. кризисов в будущем. Кроме того, Чжу Жунцзи подтвердил намерение К. инвестировать 1 млрд. долл. в производство целлюлозы в Таиланде, поддержал идею задействования грузовых судов КНР для транспортировки тайландских товаров в США и Зап. Европу, выразил готовность своей страны участвовать в проекте по прокладке прямой ж/д магистрали из Таиланда в К. через лаосскую территорию.

Несмотря на все усилия Бангкока, китайцы отказались увеличить до 500 тыс.т. закупки тайландского риса, согласившись лишь на 200 тыс.т. в год. Одновременно Чжу Жунцзи уклонился от ответа на просьбу Т. Чинавата ослабить квотно-тарифные ограничения на экспорт ряда тайландских товаров в КНР, включая сталь и продукцию химпрома.

Китайский руководитель поблагодарил бангкокских лидеров за поддержку позиции КНР по проблемам Тайваня, Тибета, соблюдения в К. «прав человека». С явной оглядкой на Пекин, правительство Т. Чинавата окончательно отменило несколько раз откладывавшийся в 2000г. визит в Таиланд Далай Ламы, а также не допустило проведение в апр. 2001г. в Бангкоке межд. конференции сторонников секты «Фалунгун». Вместе с тем Чжу Жунцзи выразил неудовлетворение по поводу активизации межпартийных связей «Тай Рак Тай» с Дем. прогрессивной партией Тайваня (с конца 2000г. в Бангкоке официально действует региональное отделение ДПП, осуществляются регулярные обмены партийными делегациями), а также межпарламентских контактов (в апр. 2001г. в Таиланде в рабочей поездке находилась группа влиятельных депутатов законодат. юаня Тайваня).

В отношениях между К. и Таиландом особое место занимает военно-тех. сотрудничество, развитие и расширение которого стало главным содержанием визитов в Бангкок китайского мин. обороны Чи Хаотяня (фев. 2001г.) и в Пекин — генерала Ч. Йонгчаюта (июнь 2001г.), возглавляющего военное ведомство Таиланда. В результате проведенных переговоров китайская сторона выразила готовность последовательно предоставить Бангкоку два долгосрочных (до 5 лет каждый) беспроцентных кредита на общую сумму 10 млн. долл. для приобретения в КНР различного специмущества, а также запчастей для танков и систем ПВО сухопутных войск, закупленных у К. в 1996-97гг. Министры договорились образовать двустороннюю рабочую группу для выработки полномасштабного договора о военном сотрудничестве двух государств.

В рамках состоявшейся 9-10 мая 2001г. в Гонконге межд. конференции Fortune Global Forum состоялась встреча премьер-министра Таиланда Т. Чинавата с пред. КНР Цзян Цзэмином.

В 2000г. **объем двусторонней торговли достиг 6,6 млрд.долл.**, что в полтора раза больше аналогич-

ного показателя 1999г. Помимо традиционных областей (торговля сельхозпродукцией, инвестиции в промышленность СП) предпринимаются целенаправленные усилия по налаживанию эконом. сотрудничества в новых областях. В мае 2001г. К. и Таиланд с участием Ирана реанимировали проект 1991г. по созданию и запуску на орбиту искусственного спутника Земли для проведения геологических изысканий. Стоимость проекта оценивается в 25 млн. долл. Срок реализации — 2004г.

Развиваются контакты двух стран в области культуры и образования. В июне 2001г. Пекинский университет лингвистики и культуры приступил к осуществлению долгосрочной программы поддержки изучения в Таиланде китайского языка. В этом году принцесса Сиридон стала первым членом королевской семьи Таиланда, закончившим в Пекинском университете курсы китайского языка, истории и литературы К. В ходе недавнего определения в Москве места проведения летней Олимпиады 2008г. тайландские представители однозначно высказались в пользу кандидатуры КНР, что было незамедлительно расценено в Пекине как «дружественный партнерский акт, достойный самой высокой оценки».

Вступление К. в ВТО стимулирует оживление эконом. активности в АТР, придает новый импульс региональному торг.-эконом. сотрудничеству и будет в перспективе содействовать росту иностр. капиталовложений в страны региона.

По мнению премьер-министра Т. Чинавата, это событие имеет как позитивные, так и негативные последствия для Таиланда. Несмотря на появление доп. возможностей развития более тесного торг.-эконом. сотрудничества в двустороннем и многостороннем формате, возрастает конкуренция среди азиатских государств за рынки сбыта и иностр. капитал.

В позитивном плане К., в соответствии с условиями членства в Организации, предстоит значительно либерализовать внешнеторг. режим, провести ряд налоговых и структурных преобразований, которые в будущем приведут к существенно расширению экспортных возможностей Таиланда и других стран-членов АСЕАН.

Несмотря на достаточно низкую долю двустороннего товарооборота с К. в тайландской внешней торговле (около 3-5%), подсчитано, что сокращение К. тамож. тарифов может обернуться для Таиланда доп. доходами в 88,5 млн. долл. ежегодно. Следовательно, дальнейшие шаги тайландского руководства в развитии отношений с КНР в значит. степени будут определяться стремлением к сохранению положит. торг. сальдо (в 1999г. — 1,3 млрд. долл.).

При членстве К. в ВТО сокращаются тамож. тарифы на 136 наименований товаров импортируемых из Таиланда, из них: 39 — по с/х продукции (в среднем с 41,9 до 16,9%); 85 — по промтоварам (с 25,9 до 11,8%) и 12 — по морепродуктам (с 22,9 до 10,3%). Таиланду предоставляются доп. импортные квоты на ряд с/х культур и сокращаются налоги на неквотируемый импорт. Рис: квоты вырастут с 2,66 млн.т. в 2000г. до 5,32 млн.т. в 2004г., налоги на неквотируемый импорт сократятся с 40-80 до 10-65%. Сахар: квоты вырастут с 1,6 млн.т. в 2000г. до 1,945 млн.т. в 2004г., налоги понизятся в среднем с 30 до 20%. Каучук: размер квоты начи-

нается с 429 000 тонн и увеличивается каждый год на 15% до их отмены в 2004г., налоги понизятся с 30 до 20%.

Открытие китайской экономики создает предпосылки для переориентации иноинвест. потоков на более выгодный «китайский вектор». По сравнению со странами АСЕАН, К. обладает в два раза более объемным внутр. потребит. рынком (население АСЕАН – 500 млн.чел., К. – 1 млрд.чел.), а также дешевой рабочей силой, развитой инфраструктурой, сравнительно низкими ценами на землю, отработанной процедурой образования СП, постоянно улучшающимися людскими ресурсами. При этом китайский рынок настолько велик, что риски, связанные с новыми капвложениями, перекрываются размерами возможных будущих доходов.

В конце 80-начале 90гг. страны ЮВА получали в 4 раза больше инвестиций по сравнению с К.. Сейчас на К. приходится около половины инвест. потоков направляемых в азиатский регион. На АСЕАН – лишь 16-17%. При этом тенденция к переориентации капвложений усиливается. Только за 9 мес. 2001г. объем инвест. поступлений в К. увеличился на 20%.

С учетом того, что последнее десятилетие эконом. рост Таиланда преимущественно базировался на иноинвестициях и доходах от внешней торговли, усиление позиций К. является для внешнеэконом. интересов Таиланда также и доп. негативным моментом в совокупности с замедлением темпов роста мировой экономики и продолжающейся рецессией в большинстве стран Азии.

На фоне образования доп. экспортных возможностей намечается тенденция эрозии конкурентоспособности Таиланда на внешних рынках, и снижаются его шансы стать региональной производств. и торг. «гаванью» АТР, что возводятся рядом аналитиков в ранг угрозы стабильности и процветания АСЕАН в целом.

В качестве одного из способов адаптации к усилению К. в местных деловых кругах обсуждается идея упрочнения единства членов АСЕАН и подачи стран Ассоциации в «едином пакете», поскольку сейчас ни одна из них в одиночку не имеет рынка и экономики такого объема, который мог бы поглотить масштабные пром. капвложения и составить конкуренцию китайской экономике. При этом подразумевается ввести специализацию стран по отдельным секторам (к примеру, Таиланд привлекает инвестиции в производство автозапчастей, Малайзия – в электронную отрасль, Сингапур – в фин. сферу, Индонезия – в нефтегазовую). Тем самым реклама возможностей АСЕАН в целом увеличивает объем рынка и снижает степень риска для потенциальных инвесторов. В аналогичном ключе рассматривается идея создания зоны свободной торговли между АСЕАН и Японией, Австралией и Новой Зеландией. При этом имеется в виду, что Таиланд может взять на себя роль лидера в данном процессе, как это было ранее в ходе запуска АФТА.

Основные статьи двусторонней торговли Таиланда с К. в 2000г. (в млрд. долл., по данным минторга Таиланда). Импорт – компьютеры и оборудование (10,99), компьютерные составляющие (5,67), игрушки (4,98), женская одежда (4,59), свитера (4,57), кожаная обувь (4,29), мужская одежда (4,18), электрогенераторы (3,61), туристические

товары (3,84), резиновая обувь и пластмасса (3,44). Экспорт – компьютеры, оборудование и запчасти (6,63), электропроводники (4,48), аксессуары (3,13), транспортные средства и запчасти (3,07), пластмассовые изделия (1,86), радио и телеаппаратура и запчасти (1,81), консервированные морепродукты (1,79), драгоценные камни и ювелирные украшения (1,67), рис (1,64), каучук (1,52).

Связи с Пакистаном

Сооружение порта Гвадар в Пакистане. Считается одним из приоритетных вопросов совместной пакистано-китайской «повестки дня». Он подробно обсуждался в ходе визита в Пакистан премьера Госсовета КНР Чжу Жунцзи (11-14 мая 2001г.), состоявшемся в связи с 50-летним юбилеем установления двусторонних дип. отношений, на других переговорах.

В Исламабаде Гвадар воспринимают как «проект века», который должен стать рукотворным памятником пакистано-китайской дружбе. Вместе с тем значение этого проекта (который находится на контроле лично у президента П.Мушаррафа) выходит далеко за рамки двустороннего контекста. «Через Гвадар происходит экстраполяция отношений Пекина и Исламабада на региональный и даже глобальный уровень.

Гвадар – небольшой приморский город в Белуджистане, расположенный на берегу Макран в 290 морских милях от Карачи. В XVIIIв. местный хан подарил Гвадар султану Омана. Спустя 200 лет, в 1958г., этот город был продан Пакистану. В 1988г. бельгийская компания отчасти обустроила гвадарскую гавань, приспособив ее для рыболовецких нужд. Однако функционирующий «мини-порт» не может обслуживать крупные суда, промышленность и инфраструктура неразвиты, так что о какой-то заметной роли Гвадара в общенац. развитии говорить не приходится. На крайне низком уровне находится система энергоснабжения, электричество в Гвадаре до последнего времени считалось роскошью. Вместе с тем природно-географические особенности позволяют создать здесь современный глубоководный порт, превратив «защитный» населенный пункт в важный эконом. и стратегический коммуникационный узел.

До сих пор вся морская торговля Пакистана осуществляется через Карачинский порт, здесь же базируются пакистанские ВМС. В Исламабаде подобная ситуация воспринимается как «совершенно неудовлетворительная». Предполагается, что «обновленный Гвадар» позволит расширить внешнеэконом. связи в целом, в частности, поспособствует реализации давних планов Исламабада о переброске через территорию Пакистана энергоресурсов из Центр. Азии на портовые терминалы.

Исламабад также серьезно озабочен необходимостью создания доп. пунктов мат.-тех. обеспечения своих ВМС, которые, как считают местные эксперты, представляют собой наиболее уязвимую часть нац. ВС с учетом возможного конфликта с Индией. Если гвадарский проект будет реализован, новому порту суждено стать более надежной и лучше оборудованной базой ВМС, нежели Карачи и (что существенно в плане безопасности) географически более удаленной от границы с Индией.

Строительство Гвадара обещает быть весьма дорогостоящим: 1,5 млрд.долл. Речь идет о сооружении не только собственно порта, но и ряда шос-

сейных и железных дорог (в первую очередь прибрежного шоссе Гвадар-Карачи протяженностью 700 км.), межд. аэропорта, отелей и т.д. Пакистанской экономике в ее нынешнем состоянии самостоятельно не осилить этот проект (на 2001/02 ф.г. правительство выделило 1 млрд. рупий вместо обещанных 10): требуется иностр. участие, причем масштабное. Еще с конца 80гг. фед. правительство и власти Белуджистана рассматривали различные варианты «подключения» зарубежного капитала. Размышляли о сдаче Гвадара в аренду либо одной из ам. корпораций (с преставлением ей исключит. прав по эксплуатации портового комплекса), либо Оману; однако ни один из предлагавшихся вариантов не был реализован.

К началу 2001г. Исламабад остановил свой выбор на Пекине, став добиваться от него согласия на участие в строительстве. Китайцы длит. время не давали окончат. ответа. Бесспорно, гвадарский проект мог бы позитивно сказаться на двусторонней торговле с Пакистаном (сейчас она не превышает 700 млн.долл.), однако одно это не может оправдать дороговизну всего предприятия. Сейчас не может быть уверенности в рентабельности будущего комплекса, которая во многом будет зависеть от урегулирования афганского конфликта и ослабления напряженности в пакистано-индийских отношениях. Лишь в этом случае можно было бы рассчитывать на сооружение транспакистанских газо- и нефтепроводов из Ирана и Центр. Азии), соответственно – на окупаемость портовых терминалов.

Характерно, что в ходе своего визита в Пакистан Чжу Жунцзи ни разу не говорил о гвадарском проекте, как об уже решенном вопросе (хотя П.Мушарраф подчеркивал, что «принципиальная договоренность», мол, уже достигнута). Китайцы, тем не менее, согласились на приезд в Пакистан своей делегации во главе с министром связи Хун Чендоном, включавшей группу экспертов для проведения ТЭО проекта. В результате работы, проведенной в июне 2001г., Хун Чендон заявил, что гвадарский проект «осуществим» и послужит «дальнейшему укреплению братской дружбы обеих народов». Вместе с тем он осторожно добавил, что «К. готов идти на сотрудничество в меру своих возможностей». Формальное соглашение пока не подписано.

На первом этапе (три верфи, причалы, вспомогат. объекты, 5-километровый канал для прохода судов водоизмещением до 50 тыс.т.) потребуются выделить 248 млн.долл. на строительство порта и, соответственно, 200 и 142 млн. на сооружение прибрежного шоссе и одной из ж/д веток. В июне 2001г. в Гвадаре побывала оманская делегация, пообещавшая выделить 34,5 млн.долл. на строительство причалов, поставку двигателей для рыболовных судов, расширение и реконструкцию гвадарского аэропорта.

Предполагается, что КНР может использовать Гвадар для базирования своих ВМС в Аравийском море. Это существенно изменит геостратегическую конфигурацию как в Персидском заливе, так и в Индоокеанском регионе в целом. Невзирая на старания Исламабада не затрагивать публично данную сторону вопроса, а также на официальное заявление МИД КНР (1 июля 2001г.) о том, что Пекин не собирается создавать военно-морскую базу, и проект имеет «исключительно торг. значе-

ние», американцы и индийцы не склонны к благодушию.

Соседи

Конференция по вопросам эконом. сотрудничества в Сев.-Вост. Азии. 21-23 авг. 2001г. в Шэньяне проходила Межд. научная конференция по вопросам эконом. сотрудничества и соц. развития в СВА. В конференции приняли участие ученые и предприниматели из К., России, Ю.Кореи, Монголии и Японии.

Основной упор в работе конференции был сделан на обсуждение проблем межрегионального сотрудничества в СВА. Специалисты из Японии и Респ. Корея, в основном, представили результаты исследований двусторонних эконом. отношений своих стран с К.. Часть докладов содержала доказательную базу перспективности налаживания эконом. взаимодействия в СВА после вступления К. в ВТО.

В докладах китайских ученых нашло отражение мнение, что эконом. взаимодействие должно базироваться в рамках треугольника К.-Япония-Ю.Корея с последующим постепенным (в зависимости от сырьевых потребностей) подключением к нему России. По мнению части выступавших, со временем К., Япония и Ю.Корея должны стать единым эконом. пространством наподобие ЕС. Характерной чертой этих выступлений и докладов было то, что в них полностью опускалась роль в хоз. жизни СВА таких стран, как КНДР, Монголия, а иногда и Россия.

С другой стороны, в ряде выступлений подчеркивалась важность комплексного и динамичного развития многостороннего взаимодействия между всеми странами, относящихся к этому региону. К этим выступлениям относится и речь главного гостя этого мероприятия – вице-губернатора пров. Ляонин Чжао Синьяна, особо выделившего потенциал наращивания сотрудничества между Сев.-Вост. К., Россией, КНДР и Японией в области транспорта.

Об отношениях КНР с южнотихоокеанскими странами. Сегодня 5 островных государств региона признают Тайвань (всего в мире – 29), и Тайбэйская администрация не прочь при возможности расширить здесь круг своих офиц. связей, довольно щедро подкармливая своих «подопечных». Больших средств для этого не требуется. Значит, часть помощи поступает в виде грантов и содействия в военной сфере. Теми же методами действует и Пекин (с упором на эконом. помощь). Обе стороны имеют статус наблюдателя на ежегодных встречах Южно-тихоокеанского форума (ЮТФ).

В 2000г. китайцы приложили усилия, чтобы перетянуть на свою сторону Папуа-Новую Гвинею (ПНГ) – самую крупную и влиятельную страну ЮТФ, которая пару лет до этого, прервав связи с Пекином, переориентировалась на Тайвань. В К., с учетом нынешнего влияния военных в жизни ПНГ, К. пошел на предоставление ей доп. военной помощи.

Заметную отдачу от переключения несколько лет назад связей с Тайваня на КНР ощущает Тонга. Этой стране китайцы предоставляют и военную помощь – в форме скромной программы обучения местных ВМС. Другие государства – члены ЮТФ также продолжают развивать свои связи с К.. Их потребность – это патрулирование в миним. мас-

штабах своих СЭЗ, а тут им в целом адекватно помогает Австралия.

К. поддерживает постоянное военное присутствие в целом ряде островных государств, в т.ч. в форме посольств (одно из самых больших в мире китайских посольств находится в Кирибати, где несколько лет назад китайцы построили станцию спутникового наблюдения). Не прошло незамеченным повышение в этом году китайцами до уровня уровня своего присутствия в Вануату, которое, по мнению некоторых наблюдателей, служит для Пекина «пунктом связи» с лидерами движения за независимость Ириан Джая в Индонезии.

Карликовые государства Тихого океана особо важны для китайцев с точки зрения рыболовных угодий (очень богатые рыбой 200-мильные СЭЗ, которые они контролируют, занимают обширные пространства региона).

Для тихоокеанских стран существенно и то, что немалая по их меркам китайская помощь не обусловлена какими-либо требованиями — в противовес МВФ-МБРР, которые при выделении ОПР требуют соблюдения весьма жестких условий (пресечение коррупции, соблюдение принятых в зап. странах рыночных порядков, достижение непосильных экологических стандартов и т.д.). В Пекине, в частности, считают, что эта помощь окупается, когда в ООН и других межд. форумах счет голосующих идет «по головам». Что касается более далекой перспективы, то в К., возможно, исходят также из того, что ему предстоит посоревноваться за влияние в этом р-не мира не только с Тайванем, но и с Японией и с США.

Торговый спор между К. и Японией. Прошедший в Пекине первый раунд переговоров К. и Японии относительно урегулирования возникшего весной 2001г. торг. спора закончился безрезультатно. Стороны остались на своих прежних позициях. Двусторонняя торговля важна для обоих азиатских гигантов (за последний год ее объем выросла 26% и достигла 83 млрд. долл., что уступает только объему торговли как К., так и Японии с США).

Введение китайцами в ответ на японские действия 100-процентных пошлин против японских автомобилей, кондиционеров и мобильных телефонов было точно направлено.

Угроза «срезать» до 700 млн.долл. японского экспорта в КНР (японские санкции «тянут» всего на 100 млн.долл.) была призвана показать крайнее недовольство Пекина и его намерение действовать решительно. Это явный сигнал японцам о том, что пора переходить к более активной эконом. политике в отношении КНР переводить туда сборочные производства, а не поставлять готовые изделия (в этом случае упомянутая продукция под китайские санкции не попала бы). Удар китайцев был направлен против крупнейших холдингов, занимающихся производством автомобилей.

Начало переговоров означает молчаливое обязательство на период переговоров не вводить новых повышенных тарифов (японскому правительству теперь будет «неудобно» удовлетворять заявки своих производителей велосипедов, полотенец, татами и т.д., требующих антидемпинговых санкций против КНР).

Малайзийско-китайские отношения. В мае 1999г. 25-летие установления дипотношений между Малайзией с КНР отмечено в столицах обеих

стран. К юбилею был приурочен визит в Пекин малайзийского мининдел Сайеда Хамида Албара, подписавшего декларацию о рамках двустороннего сотрудничества. Документ предусматривает интенсификацию связей по всем азимутам. Отдельной строкой записано согласие сторон работать совместно над реформированием межд. фин. системы в интересах всех ее участников, что является приоритетным направлением дипактивности Куала-Лумпура.

В 1990-99 гг. **двусторонняя торговля** возросла на 370% и **составила 4 млрд.долл.** с небольшим плюсом в пользу Малайзии. На конец 1999г. инвестиции Малайзии в К. составили 1,3 млрд.долл. Одна лишь местная фин.-инвест. группа «Лайен», возглавляемая малайзийским миллионером Уильямом Ченом, вложила 800 млн.долл. в китайскую экономику. В ходе **рабочего визита в Пекин премьер-министра Махатхира Мохамяла в авг. 1999г.**, было подписано соглашение о строительстве на паритетных началах крупного ЦБК в малайзийском шт. Сабах стоимостью в 1,2 млрд.долл., крупнейшего объекта с китайским участием, а также о развитии бартерной торговли.

В Пекине малайзийской стороной была озвучена идея создания Азиатского валютного фонда. Малайзия не преуменьшает роли МВФ и МБРР, однако считает выдвигаемые ими условия оказания финпомощи слишком жесткими и непосредственно увязанными с продвижением полит. интересов США. В Куала-Лумпуре считают, что К., Малайзия и соседние с ними страны должны объединить усилия, чтобы склонить Токио к созданию указанного фонда и стать главным источником его фин. наполнения. При выполнении последнего условия Японии следует передать функции определения условий участия в АВФ.

В целом **Малайзия начала рассматривать К.,** единственного азиатского постоянного члена СБ ООН, **как главного союзника в деле перестройки межд. фин. системы.**

В китайской столице малайзийский лидер подтвердил неизменность политики «одного К.» и призвал руководство Тайваня последовать апробированной на опыте Гонконга формуле «одна страна, две соц.-эконом. системы» в деле объединения К.

Весьма позитивно малайзийцы оценили выраженную КНР в ходе заседаний Асеановского регион. форума (АРФ, июль 1999г., Сингапур) готовность подписать протокол к Договору о создании безъядерной зоны в ЮВА.

Совпадающими оказались позиции Куала-Лумпура и Пекина по проблеме архипелага Спратли в Южно-Китайском море. Обе столицы выступают против интернационализации спора и привлечения к его урегулированию внерегиональных держав, за переговоры на двусторонней и многосторонней основе между непосредственно вовлеченными странами. Малайзийцы пытаются заручиться негласным согласием КНР на фактическую оккупацию ими двух рифов архипелага, что вызывает неприятие других стран АСЕАН, в частности Вьетнама и Филиппин.

О роли китайцев в Индонезии. Этнические китайцы продолжают контролировать ключевые отрасли индонезийской экономики, играть важную роль в ее общественно-полит. жизни. Их численность оценивается в 10-18 млн.чел. В отличие от

других стран АТР, Индонезия избежала начавшейся после 1987г. «третьей волны» китайской эмиграции. Предки большинства индонезийских хуацяо прибыли сюда в XVIII-XIX вв.

Развязанная режимом Сухарто антикитайская кампания достигла пика в мае 1998г. (когда только в Джакарте погребено более 2 тыс. погромщиков и их жертв и были разгромлены или сожжены тысячи магазинов, учреждений, жилых домов, предприятий и т.д.).

Администрация Б.Хабиби также не сделала ничего, чтобы выявить и наказать инициаторов и исполнителей погромов, что косвенно свидетельствовало о том, что за указанными преступлениями стояли националистические группировки, связанные с силовыми ведомствами и высшими эшелонами власти. Курс правительства Б.Хабиби на **«индонезиацию» всей цепочки снабжения населения продовольствием, поддержку кооперативов «коренного» мелкого и среднего бизнеса заставил многих китайцев свернуть деловые операции в Индонезии.**

В 1997-99 гг. из Индонезии в Сингапур, Малайзию, Австралию, Канаду, США и другие страны АТР и Зап.Европы уехало от 200 до 500 тыс. наиболее состоятельных китайцев и членов их семей. Одновременно в зарубежные банки была переведена значит. часть принадлежащих им капиталов. Банк Индонезии зафиксировал в этот период утечку из страны в 34 млрд.долл. **Большинство экспертов оценивает общую сумму вывезенных из Индонезии фондов в 80 млрд.долл.** Обанкротились большинство из 250 крупных индонезийских компаний-«конгломератов». Именно на этих компаниях, принадлежащих китайцам и лицам ближайшего окружения бывшего президента Сухарто, лежит значимая доля вины за паралич индонезийской экономики.

Кризис нанес ощутимый урон и «второму эшелону» китайского бизнеса — мелким и средним компаниям в сфере торговли, услуг, легкой, пищевой и другой промышленности. Однако многие предприниматели этой категории сумели приспособиться к изменившейся эконом. и полит. ситуации в Индонезии и продолжают связывать с этой страной свои долговременные жизненные планы.

С крахом режима «нового порядка» резко возрос интерес китайцев к участию в полит. жизни Индонезии, созданий партий и организаций, которые непосредственно отражали и защищали бы их интересы.

Во II пол. 1998г. были созданы три полит. партии китайцев-граждан Индонезии. Из них только ВТИ смогла добиться успеха лишь на Сев.Суматре, Зап.Калимантане и в нескольких других провинциях, где наиболее высок процент этнических китайцев среди местного населения.

Подавляющее же большинство китайцев отдало голоса за три ведущие реформаторские партии. В отличие от выборов 70-90гг., китайцы не поддержали правящую партию Голкар, которая приобрела в их глазах репутацию пособницы погромщиков.

Одновременно с политпартиями были созданы многочисленные общественные организации китайцев. В программах документов большинства из них фигурирует задача добиваться скорейшей отмены правит. постановлений, дискриминирующих китайское меньшинство. Число таких законов составляет около 20. Инструкциями президента № 26/1998 и 4/1999 было отменено офиц.

употребление терминов «коренной» и «некоренной» гражданин Индонезии, снят запрет на преподавание китайского языка.

Упомянутые новообразованные организации получили наименование «интеграционистских», поскольку они выступают за интеграцию китайцев в индонезийское общество, при сохранении их языка, культуры и традиции. «Ассимиляционистские» (т.е. выступающие за полное «растворение китайцев» в индонезийском обществе) организации, действовавшие при «новом порядке» с одобрения и при поддержке властей, в наст. вр. быстро теряют свою соцбазу и влияние.

Всячески препятствуя расследованию преступлений, совершенных во время погромов в Джакарте и других городах, индонезийские власти не учли возросшую роль современных электронных СМИ в распространении информации и возможности китайцев в этой области.

Сотни демонстраций протеста, проведенных ассоциациями зарубежных китайцев и правозащитниками перед посольствами Индонезии в столицах стран АТР и Зап.Европы, по признанию миндел и других офиц. лиц, нанесли большой урон межд. авторитету Индонезии, негативно сказались прежде всего на ее отношениях с КНР, Гонконгом, Тайванем и Сингапуром, а также многими другими странами АТР, в экономике и политике которых китайцы играют не менее важную роль, чем в Индонезии. С начала 1999г. прекратились китайские погромы, а в выступлениях высших должностных лиц Индонезии зазвучали настоящие призывы к китайцам принять участие в восстановлении экономики страны. Реальные сдвиги в этой области обозначились лишь после парламентских и президентских выборов 1999г.

В нояб. 1999г. заявили о готовности вкладывать свои капиталы в восстановление индонезийской экономики Тан Чжу, Эдвард Сурьяджая, Ю.Вананди и другие крупные бизнесмены китайского происхождения. Было подчеркнуто, что в случае стабилизации обстановки в Индонезии многие китайцы могли бы инвестировать здесь 15 млрд.долл. на протяжении 2000-01 гг.

По данным Банка Индонезии, к концу 1999г. заметно возросла активность китайских бизнесменов на джакартской фондовой бирже, проявляющей интерес к акциям попавших в трудное положение пром. и других предприятий. Китайские компании не оставили без внимания обещания гарантий безопасности, которые дал им в ходе визита в Сингапур президент А.Вахид.

Ланкийско-китайские отношения. Ланкийско-китайские отношения на протяжении длительного времени носили традиционно дружественный характер. С приходом к власти в 1994г. правительства Народного альянса во главе с Партией свободы Шри-Ланки сотрудничеству с КНР стало придаваться повышенное значение.

Среди основных торг. партнеров Шри-Ланки К. занимает 11 место. Общий объем торг. оборота в 1999г. превысил 200 млн.долл. (в 1996г. — 128 млн.долл.), при этом отрицат. сальдо Шри-Ланки составил 70%.

В последние годы Пекин не практикует выделения Коломбо безвозмездных субсидий. Значит. часть кредитов по торг.-эконом. сотрудничеству, предоставленная КНР по гослинии, носит льготный характер. Активно практикуются закупки не-

обходимых для К. товаров за счет погашения ранее предоставленных кредитов. В К. ланкийцы покупают машины и оборудование, ткани, удобрения, минсырье, хлопок, продукты питания. Основную часть ланкийского экспорта составляют драгкамни, каучук, обувь, электрооборудование, черный чай, специи, морепродукты.

Среди крупных проектов, инвестируемых КНР в Шри-Ланке, можно отметить строительство НПЗ в Хамбантоте, сооружение ж/д Матара-Катарагама и автомагистрали Матара-Рухунупура общей стоимостью более 1 млрд.долл.

К. продолжает оказывать помощь археологическим программам восстановления древних буддийских памятников. В дек. 1999г. в Коломбо было подписано соглашение о сооружении на безвозмездной основе выставочного комплекса в 5,7 млн.долл. в межд. конференц-холле им. С.Бандаранаике, построенном К. в 70гг.

К. по-прежнему остается **одним из ведущих экспортеров оружия и военной техники (около 70%) в Шри-Ланку**. На вооружении ланкийских ВС находится 130 БМП и БТР, 10 патрульных катеров, 5 истребителей, 6 военно-транспортных самолетов, 50 орудий и 450 минометов китайского производства. В 1998г. К. поставил Шри-Ланке оружия и боеприпасов на 64 млн.долл. **В 1999г. темпы развития ВТС между двумя странами замедлились**, что объясняется тем, что Коломбо пытается ориентироваться на закупку более современной, чем китайская, военной техники.

На основе межправсоглашений осуществляется сотрудничество в области культуры и образования. В 1999г. К. выделил Шри-Ланке 20 госстипендий. Всего в китайских вузах высшее образование получили более 1 тыс. ланкийцев.

О маврикийско-китайских отношениях. Состоялся 23-27 авг. 1999г. офиц. визит зам. премьер-министра и мининдел и межд. торговли Маврикия Р.Пюррияга в КНР. Р.Пюррияг был принят премьер-министром КНР и провел переговоры в плане предоставления Маврикию долгосрочных кредитов и ссуд под конкретные госпроекты. Китайское правительство решило выделить льготный кредит в 12 млн.долл. на строительство 2000 жилых домов для наименее благополучных в соц. отношении маврикийских семей. Китайская сторона пообещала начать проработку вопроса о выделении Маврикию доп. ссуды в 18 млн.долл. на завершение проекта модернизации системы водочистительных сооружений о-ва и предоставить маврикийской авиакомпании «Эйр Моришес» прав на посадку в Шанхае.

Представители китайского бизнеса проявляют повышенное внимание к Маврикию, что связано со становлением о-ва в качестве регион. посреднического торг.-эконом. и фин. центра. Заметно вырос в последние годы **интерес КНР к маврикийскому свободному порту**. К. занимает первое место по объему проходящих через порт товаров. В 1998г. этот показатель составил 24% (для сравнения: Индия — 9%, Таиланд — 8%), а в стоимостном выражении — более 8 млрд.долл. В свою очередь **маврикийские деловые круги, особенно фин.-банковский сектор, активизировали свои контакты с Гонконгом именно после его перехода под юрисдикцию КНР**. Маврикийский офшор все больше ориентируется на обслуживание китайских предпринимателей.

В конце 1998г. в Порт-Луи была учреждена **Федерация китайских организаций стран Индийского океана**, в которую вошли деловые ассоциации китайской диаспоры Маврикия, Мадагаскара, Сейшел, ЮАР и Реюньона. Основными задачами Федерации являются привлечение инвестиций из КНР в страны региона, а также пропаганда культуры и возможности получения образования в китайских вузах.

Путем инвестирования в маврикийскую экономику, предоставления льготных кредитов и оказания безвозмездной помощи Маврикию Пекин старается обеспечить продвижение своих полит. интересов в юго-зап. части Индийского океана. В 1998г. здесь побывала представительная делегация китайской компартии, которая обсудила с маврикийским руководством вопросы развития двустороннего полит. сотрудничества. В свою очередь маврикийцы декларируют заинтересованность в усилении китайского присутствия в Африке. Зам. премьера и мининдел Р.Пюррияг во время визита в Пекин активно поддержал идею организации в 2000г. **межд. форума Китай-Африка** и заявил, что Маврикий примет в нем участие. Маврикий последовательно проводит политику «одного К.» и не поддерживает офиц. связей с Тайбэем. В Порт-Луи имеется торгмиссия Тайваня, а торг. оборот с этой страной составляет 50 млн.долл. в год. Обширные связи с Тайбэем поддерживаются по линии китайской общины Маврикия в 35 тыс.чел. (3% населения). Синомаврикийцы занимают высокие посты в госструктурах и в сферах бизнеса.

Глобализация

Обританско-китайских отношениях. Со времени передачи Гонконга под китайскую юрисдикцию в июле 1997г. отношения Лондона и Пекина эволюционируют по нарастающей. Продемонстрировать возросший уровень сотрудничества двух стран и был призван госвизит в Великобританию пред. КНР Цзян Цзэминя (19-22 окт. 1999г.). Данный визит — **первое посещение Великобритании главой К. со времени образования КНР в 1949г.** — стал ответным на посещение К. брит. монархом в окт. 1986г.

Общий объем брит. инвестиций в экономику КНР на конец 1998г. составил **13 млрд.долл.**, позволив Великобритании занять 6 место в числе ведущих иноинвесторов К. и стать крупнейшим европейским инвестором в эту страну. С участием брит. инвестиций **в К. функционирует 2000 СП**, растут и китайские инвестиции в Великобританию. КНР находится в числе ключевых приоритетов британского правительства в плане развития торг.-эконом. отношений. Экспорт Великобритании в К. (с учетом Гонконга) достиг в 1998г. 1475 млн.ф.ст. (импорт — 2960 млн.ф.ст.) и имеет тенденцию к росту. На реализацию двусторонней программы сотрудничества с К. в сфере соц.-эконом. развития Лондон намерен выделить 15 млн.ф.ст. в 1999/2000 ф.г. и увеличить этот показатель до 20 млн. и 22 млн.ф.ст. в 2000/2001 и 2001/2002 гг. соответственно. Доля Великобритании в оказываемой К. помощи по линии ЕС составляет 16%, ВБ — 5%, АЗБР — 2%.

В ходе визита Цзян Цзэминя было объявлено о подписании контрактов на 2,1 млрд.ф.ст.: «Би-Пи-Амоко» — строит в К. нефтехимзавод; контракт на 480 млн.ф.ст. в сфере энергетики; **согла-**

шение о заимствовании банками «Эйч-Эс-Би-Си» и «Стандард Чартеред» 3 млрд. юаней у Банка К.

О сотрудничестве между Ниж. Саксонией и КНР. ТПП Ганновера создала рабочую группу, которая объединяет около ста предпринимателей. Ее усилия направлены на разъяснение перспектив немецких инвестиций в китайскую экономику, а также на содействие установлению деловых контактов. В рамках этой группы регулярно проводятся встречи представителей фирм, работающих на плановой основе, организуются поездки делегаций, предоставляются консультации относительно условий участия в пром. и культурных выставках.

На основе накопленного опыта работы представители ТПП отметили, что немецким предприятиям в К. со 100% капиталом в большинстве случаев гарантируется успех. По их мнению, в эконом. сотрудничестве между К. и Германией «образуется новое направление». **За последние два года в Пекине и Шанхае образовалось от 8 до 10 объединений немецких фирм.**

По инициативе рабочей группы ТПП Ганновера в Ниж. Саксонии создана региональная секция германо-китайского эконом. объединения, членами которого являются 350 крупных немецких фирм-экспортеров. **Китайский центр был открыт в Ганновере в янв. 1998г.** в соответствии с договором 1988г. между ФРГ и КНР, предусматривающим, в частности, открытие Ин-та Гёте в Пекине. Китайский центр в Ганновере является единственным ин-том культуры за рубежом, работа которого финансируется правительством КНР. В центре открыты **курсы китайского языка для немецких предпринимателей.** Для малых и средних предприятий, которые планируют открыть свое дело в К., центр предлагает **квалификационную программу ЕС под названием ADAPT,** предусматривающую организацию и проведение бесплатных лекций и семинаров. В рамках этой программы предприниматели смогут ознакомиться с основами китайской экономики, изучить характерные особенности предпринимательских структур, стиль управления и особенности ведения переговоров в Восточной Азии.

Сотрудничество фед. земли Шлезвиг-Гольштейн с пров. Чжэцзян. Развитие межрегиональных связей с адм.-территориальными единицами зарубежных государств является одним из приоритетных направлений ВЭД правительства северогерманской фед. земли Шлезвиг-Гольштейн. Основными партнерами Килия здесь являются бесспорно его ближайшие соседи по региону.

Соглашения о партнерских связях подписанны правительством Шлезвиг-Гольштейна с региональными администрациями зарубежных государств. Подобная договоренность связывает также Шлезвиг-Гольштейн и южнокитайскую пров. Ханчжоу, отношения между которыми охватывают освоение альтернативных источников энергии (энергия ветра) и морских ресурсов, обмен ноу-хау, совместную разработку новейших биотехнологий в сфере медицины. Вехой в развитии партнерских отношений между Килем и Чжэцзяном явился состоявшийся в нояб. 2000г. визит премьер-министра Шлезвиг-Гольштейна Хейде Симонис, посетившей во главе представит. делегации северогерманских научных и деловых кругов эту китайскую провинцию. Во время визи-

та обеими сторонами было подписано новое пакетное соглашение в области образоват. программ и подготовки высококвалифицированных специалистов в различных сферах сотрудничества.

Предусматривается повышать квалификацию китайских специалистов и управленцев в шлезвиг-гольштейнских учебных центрах, а также проводить стажировки банковских служащих из Чжэцзяна в отделении Гамбургского ландесбанка, расположенного в Гонконге (Ландесбанк Шлезвиг-Гольштейна владеет 49,5% акций Гамбургского ландесбанка). Основной упор в достигнутых договоренностях делается на проблематике расширения сотрудничества сторон в области медицины, предусматривая как подготовку специалистов, так и совместную разработку новых биотехнологий и производство медтехники. Так, германская фирма «Любекер Дрэггер» предложила провести в рамках пилотного проекта анализ возможностей повышения эффективности и качественного уровня медобслуживания областной больницы Ханчжоу. Признано также целесообразным углубить контакты между университетскими клиниками обеих регионов, расширить обмен студентами и преподавателями мед. вузов и факультетов. Немецкая сторона проявила заинтересованность в получении китайских компьютерных мед. образовательных программ.

Во время визита было принято решение о создании совместной шлезвиг-гольштейнско-ханчжоуской комиссии по содействию разработке и реализации совместных проектов. Германскую часть комиссии возглавит начальник личной канцелярии премьер-министра Шлезвиг-Гольштейна Клаус Гэртнер. В стадии рассмотрения находятся также совместные перспективные проекты в сфере пром. использования энергии ветра. Всего в переговорах с китайской стороной приняли участие представители более 25 крупных и средних северогерманских фирм, в т.ч. Ltibecker Drager, AGO (Рандсбург), Sauer-Danfoss, Neimag (Ноймюнстер), Neulinge Euroimmun (Гросс Гренау), NOJ-Nordhausen (Хузум), а также руководство WSH – Общества содействия экономике Шлезвиг-Гольштейна. По итогам визита Sauer-Danfoss предлагает инвестировать в китайскую экономику в 2001г. более 20 млн. нем. марок. Большой опыт работы на китайском рынке имеет ноймюнстерская фирма Neumag, специализирующаяся в производстве синтетических фазеров и имеющая годовой оборот в 150 млн. марок, причем 50 млн. марок приходится на ее китайскую составляющую. Хорошие перспективы имеет здесь фирма NOJ-Nordhausen, изготавливающая роторные лопасти для ветряных двигателей. Опыт работ в К. располагает фирма Euroimmun, специализирующаяся на производстве электронного медоборудования, в т.ч. на мощностях своего китайского филиала.

Эконом. сотрудничество ЕС с К. С 1993г. К. является третьим по значению торг. партнером ЕС после США и Японии, хотя и значительно от них отстает. Торговля с ЕС является важным источником индустриализации КНР, поскольку доля машин и оборудования в импорте традиционно составляет более 50%. Встречные поставки готовой продукции развиваются опережающими темпами в структуре китайского экспорта. По мере техобновления КНР существенно повысилось их качество и технологический уровень. Позитивным структурным

сдвигом является и **постоянное снижение доли сырья и полуфабрикатов в экспорте** при абсолютном увеличении их объемов.

В 1980г. К. одним из первых получил облегченный доступ на внутренний рынок ЕС в рамках ГСП. Однако по мере стабильного увеличения с 1 млрд.долл. в 1989г. до 16 млрд.долл. в 1996г. положит. торг. сальдо КНР в ЕС усилились протекционистские тенденции. Их результатом стало решение КЕС с 1 янв. 1996г. исключить многие товары китайского экспорта из ГСП. С тех пор данный список постоянно пополняется. Более 64 групп экспортной номенклатуры КНР регулируются в ЕС режимом импортного лицензирования. Значительно чаще стали использоваться **антидемпинговые процедуры (всего в 1979-96 гг. 64 раза)** на фоне сокращения их общего числа, **что делает К. основным объектом их применения в ЕС.**

Отношения с Ираком. В системе внешнеполит. приоритетов Ирака КНР занимает одно из центр. мест и рассматривается Багдадом в качестве фактора, способного оказать определенное содействие в решении стратегической задачи иракского руководства по выходу из режима межд. санкций. При этом иракцы исходят из того, что К. является постоянным членом СБ ООН, входит в группу т.н. **стран-единомышленников** (Россия, Франция, КНР), продолжающих отстаивать позицию о необходимости урегулирования иракского вопроса исключительно дип. методами на основе соответствующих резолюций Совета Безопасности, осуждает применение англосаксами военной силы против Ирака, выступает за отмену т.н. сев. и южной бесполетных зон.

В этой связи Багдад проявляет заинтересованность в динамизации полит. контактов с Пекином, установлении с ним стратегического сотрудничества. Об этом свидетельствуют офиц. визиты в китайскую столицу вице-премьера Ирака Т.Азиза в янв. и нояб. 2000г.

Положит. импульс развитию ирако-китайских связей, особенно в торг.-эконом. области, дал визит в Багдад в дек. 2000г. советника Госсовета КНР И.Ахмеда во главе китайской делегации, **в которую вошли 70 представителей госкомпаний, а также частного бизнеса.**

Анализируя итоги данного визита, практически все наблюдатели отметили прагматизм китайской стороны при ведении переговоров о заключении торг.-эконом. соглашений с заинтересованными иракскими министерствами, а также стремление Пекина еще до снятия санкций ООН в отношении Багдада обеспечить себе привилегированные позиции в сфере инвестирования в программы развития ТЭК Ирака, прежде всего в нефтяной сектор.

В послании пред. Госсовета КНР Цзян Цземин президенту Ирака С.Хусейну, которое было передано последнему И.Ахмедом, было особо подчеркнуто, что программы эконом. развития КНР до 2010г. тесно увязываются с обеспечением бесперебойных поставок в страну по стабильным ценам углеводородного сырья из зоны Персидского залива, одним из надежных поставщиков которого должен стать Ирак.

Подобный подход Пекина к развитию торг.-эконом., в т.ч. нефтяного, сотрудничества с Багдадом вполне устраивает иракское руководство, прежде всего в плане стимулирования китайцев к

расширению торговых связей вне рамок программы «Нефть в обмен на продовольствие» (МОВ).

В этом контексте не удивительно, что К. по результатам визита советника Госсовета И.Ахмеда принял решение об увеличении объемов сотрудничества с Ираком путем расширения участия китайских компаний как в реализации топливно-энергетических проектов, так и в восстановлении и модернизации пром. инфраструктуры страны. При этом китайцы не скрывают, что сферой их особого внимания должно стать также ВТС с Багдадом в плане создания необходимых заделов для его восстановления в полном объеме в постсанкционный период.

В составе представительства китайской гос. компании «Норинко» в Багдаде работает группа военных специалистов, которые занимаются проработкой вопросов развития ВТС между двумя странами на перспективу, а также выполняют разовые «военные заказы» иракцев на поставку отдельных партий запчастей и некоторых комплектующих узлов к вертолетам и самолетам советского производства.

В этом плане характерным являются обвинения в адрес Пекина, последовавшие со стороны США в фев. 2001г., о его непосредственном участии в модернизации систем ПВО Ирака. Хотя К. частично и признал участие своих специалистов в прокладке двух подземных оптоволоконных линий связи по трассе Багдад-Басра и Багдад-Мосул, однако эти обвинения в основном были «списаны» на общее «охлаждение» китайско-ам. отношений, которое произошло в результате ужесточения подхода администрации Дж.Буша к наиболее «болезненным» для китайцев вопросам: соблюдение прав человека в КНР, тайваньская проблема и т.д. Более того, Пекин увязал антикитайский полит. демарш Вашингтона с негативной реакцией последнего на активизацию его полит. и торг.-эконом. сотрудничества с Багдадом.

В свою очередь миннефти Ирака получило указание об активизации переговорного процесса и предоставлении преференций ведущим китайским компаниям, занятым в сфере реализации топливно-энергетических контрактов, который был приостановлен в большей степени по инициативе самих же китайцев в начале 1998г. В качестве основной причины замораживания «нефтяных» переговоров на тот период Пекин называл падающую рентабельность компаний из-за низкого уровня цен, а также пересмотр КНР по всему миру своих обязательств в добывающем секторе в связи с неэффективной деятельностью его фирм на мировом рынке нефти. Однако, как считают политологи, основная причина «сдержанности» китайцев в реализации своих контрактных обязательств, в т.ч. в нефтяной сфере, лежала в полит. области и в целом связывается со сбалансированным подходом Пекина к разблокированию иракского «досье» в СБ ООН.

С 2000г. китайский бизнес активизировался на иракском рынке. По заявлению министра торговли Ирака М.Салеха, в 2000г. товарооборот между КНР и Ираком в рамках МОВ превысил 1 млрд.долл., что позволило Пекину занять 3 место (после Франции и России) во внешней торговле Багдада. Одновременно иракский министр заявил о наметившихся устойчивых тенденциях к расширению объемов и номенклатуры торг.-эконом. связей между двумя странами.

Китайский нефтяной потенциал, представленный на иракском рынке в лице компаний CNPC, Daging, Sinopetroleum, консорциумов Noren-co-Snochem, «Аль-Ваха» (оператор контракта на развитее месторождения «Ахдаб»), начал составлять серьезную конкуренцию рос. и другим иностр. нефтекомпаниям, работающим в Ираке.

Эконом. интересы К. распространяются на такие сферы народного хозяйства Ирака, как электроэнергетика, здравоохранение, сельское хозяйство, машиностроение, легпром. В янв. 2001г. китайские фирмы заключили с иракской стороной контрактов на 500 млн.долл., реализация которых была запланирована в I пол. 2001г. (поставка высотных кранов на 3,7 млн.долл., четырех генераторов на 340 тыс.долл., текстиля на 2 млн.долл., пестицидов на 50 тыс.долл., экскаваторов на 650 тыс.евро, медикаментов и др.).

Об итогах визита в КНР президента ЦАР. С 14 по 19 июня 1999г. состоялся офиц. визит президента ЦАР А.-Ф.Патассе в КНР. Всего за полтора года после восстановления дипотношений между Пекином и Банги (янв. 1998г.) китайцы заняли заметное место среди зарубежных партнеров ЦАР. В 1999г. они приступили к реализации проектов по строительству 100 муниципальных домов в столице и средней школы, после завершения которых запланировано сооружение стадиона на 20 тыс. мест. Была расширена деятельность двух опытных с/х ферм в окрестностях Банги, где китайские специалисты обучают местный персонал агротехнике. В построенной ранее с помощью КНР больнице увеличено количество китайских медиков. Китайская сторона выделила средства и направила сюда техников для переоборудования разрушенного во время военных мятежей ретрансляционного радицентра вблизи Банги. Центральноафриканцам было предоставлено 10 стипендий для учебы в вузах К., переподготовку в КНР прошли 10 офицеров ВС ЦАР. На стажировку в Пекин выезжали центральноафриканские дипломаты и экономисты. **Китайцы начинают добычу золота и алмазов на территории, предоставленной им в концессию правительством ЦАР**, планируют строительство здесь цементного завода и создание компании по заготовке ценных пород древесины.

Накануне визита А.-Ф.Патассе в Пекин посольство КНР передало местному кооперативу в качестве дара с/х технику, министерству информации – телеоборудование, а правительству – 60 армейских грузовиков и 3600 велосипедов. По прибытии 14 июня в Пекин А.-Ф.Патассе был принят пред. КНР Цзян Цзэнминем. ЦАР была предоставлена безвозмездная помощь на 3 млн.долл. КНР выделила также 10 млн.юаней для финансирования сооружаемых в ЦАР китайскими специалистами. объектами.

В Пекине считают в дальнейшем нецелесообразным выделять центральноафриканцам кредиты, учитывая их полную неплатежеспособность. Поэтому в деле развития двусторонних отношений и сотрудничества с ЦАР китайцы намерены сами финансировать реализацию проектов и осуществлять жесткий контроль за использованием выделяемых средств и материалов. Китайская сторона рассчитывает компенсировать первоначальную затратность укреплением здесь своих полит. позиций, с тем чтобы затем основательно продвигаться на местный рынок, расширить свое присут-

ствие за счет частного сектора, способного создать доп. рабочие места, привлечь сюда китайцев. Уже сейчас можно наблюдать регулярное пополнение китайской колонии в ЦАР, часть которой активно осваивает сферу услуг и торговлю.

О визите пред. Ли Пэна в ЮАР. 17-21 нояб. 1999г. пред. ПК ВСНП Ли Пэн посетил Ю. Африку с офиц. визитом. В своем выступлении в парламенте ЮАР Ли Пэн призвал Преторию стремиться к стратегическому партнерству с Пекином.

Торг.-эконом. связи с КНР имеют приоритетное значение для ЮАР. В 1998г. товарооборот с КНР составил 1,5 млрд.долл., а с учетом торговли с Гонконгом – 3 млрд.долл. Успешно развивается инвест. сотрудничество: в 1998г. китайцы вложили в экономику ЮАР 80 млн.долл.

Китайско-габонские отношения. Пекин не имеет особых интересов в Габоне, но с учетом веса и роли последнего в африканских делах считает важным обозначать здесь свое присутствие.

Наиболее эффективный способ в этом плане – предоставление Габону беспроцентных кредитов. На китайские деньги возведено здание Нац. собрания, в сент. 1999г. подписано соглашение о предоставлении аналогичного кредита в 2,2 млрд.фр. КФА (3,7 млн.долл.) на строительство здания Сената.

При содействии К. здесь построены две многопрофильные больницы (в Либревиле и Оранвиле), в которых работают китайские врачи. Китайские преподаватели есть в ряде либревильских лицеев, предоставляются стипендии для габонцев в учебных заведениях К.

К. участвовал в строительстве деревоперерабатывающего завода в Овендо (пригород Либревиле) и фармзавода в Франсвиле, а также в создании двух с/х ферм. Заключен контракт на строительство предприятия по переработке маниока, продукты питания из которого весьма популярны у местного населения.

В соответствии с правит. соглашением у берегов Габонка промышляет китайская рыбфлотилия (20 судов, экипажи которых работают по вахтовому методу). К. – один из главных покупателей ценных пород местного леса. Подписанный на 2001г. контракт предусматривает поставку 300 тыс.куб.м. (весь годовой экспорт габонского леса составляет 1,8 млн.куб.м.). В 1988г. товарооборот К. с Габоном превысил 200 млн.долл. (150 млн.долл. – закупка К. леса и марганца и 11 млн. – китайский импорт, в основном текстиль).

Хотя и в более скромных масштабах, но развивается сотрудничество в военной сфере (в 1996г. было подписано «краткосрочное соглашение» на этот счет). К. поставил в Габон некоторые виды спецмущества (военную форму, небольшие партии оружия, бронетехнику). Ежегодно до 10 габонских офицеров обучаются в китайских военных академиях и училищах.

Особо хорошее впечатление в Либревиле произвело предоставление К. в окт. 1999г. 3 млн.долл. для обустройства на габонской территории лагерей беженцев из Конго-Браззавиль.

К. ведет последовательную линию на поддержание полит. контактов и личное общение между офиц. лицами двух стран. Только президент О.Бонго ездил в К. 8 раз. Ежегодно Габон посещают несколько китайских делегаций. Осенью 1999г. в Габоне побывали делегации минвнешторга, ге-

нпрокуратуры (китайский опыт борьбы с коррупцией) и муниципалитетов (в Либревиле прошла Всемирная конференция мэров).

Пекин

Столица КНР Пекин (в китайском произношении — Бэйцзин, «Сев. столица») расположен в сев. части Великой китайской равнины. Население — 9,7 млн. чел., из них 5 млн. проживают собственно в городе, остальные — в пригородах. Пекин относится к категории городов центр. подчинения и имеет статус провинции.

История городских поселений, из которых возник Пекин, насчитывает более 4 тыс. лет. В XIII-XIV вв. под названием Даду служил столицей чужеземной монгольской династии Юань. В 1421г., став столицей китайской династии Мин, получил свое нынешнее название. За свою многовековую историю Пекин, часто опустошаемый междоусобными войнами и нашествиями завоевателей, менял не только название, но и свое местоположение. Однако во все времена в основе его планировки оставался прямоугольник. Такая исторически сложившаяся планировка дошла до наших дней с прохождением ее главной оси с севера на юг. Крупнейшие архитектурные ансамбли, направление главных магистралей города также сориентированы по сторонам света. Пекинцы, объясняя, как пройти в городе, указывают направление по сторонам света.

В Пекине и его окрестностях сосредоточено значит. число достопримечательностей, древнейшие из которых датируются Хв. Наиболее известны: зимний императорский дворец Гугун, Храм Неба (Тяньтань), 13 могил императоров династии Мин, могилы императоров последней династии Цин, летний императорский дворец Ихэюань, парк Бэйхай, реконструированный в 50-х гг. участок Великой китайской стены, а также ряд монастырей буддийского, даосского и ламаистского вероисповеданий, превращенных в музеи. Почти все монастыри являются действующими. Есть в Пекине несколько мечетей и христианских церквей, православная церковь не представлена.

Русские впервые появились в Пекине в 1618г., когда сюда прибыл путешественник И. Петлин. С 1716г. и почти в течение 250 лет в Пекине существовала русская духовная миссия, до второй половины XIX в. фактически являвшаяся неофициальным диппредставительством России. На ее территории находится **комплекс нынешнего посольства РФ в КНР — крупнейшее по площади посольство в мире** (даже занесено в Книгу рекордов Гиннеса).

В сент. 1949г. Пекин был провозглашен столицей КНР (до этого с 1927г. столица гоминьдановского К. находилась вг. Нанкине).

Пекин — один из ведущих промцентров К. В нем представлены практически все отрасли современного производства — от чермета, химпрома, машиностроения до лег. и пищевого. Общая площадь обрабатываемой земли в пригородных уездах — 110 тыс. га. Расширяется привлечение зарубежных инвестиций. В числе известных предприятий с участием инокапитала автомобильный завод «Бэйцзин-Джип». Создано **несколько р-нов освоения новых технологий и ускоренного развития**, в которых предоставлены более льготные условия инвесторам.

Хотя Пекин и не относится к числу городов-пионеров в области хоз. реформ, здесь также весьма активно проводятся эконом. преобразования. Получил одобрение руководства страны и широко распространен опыт Пекинского меткомбината по обеспечению взносов прибыли в бюджет на подрядной основе. В экспериментальном порядке отработываются акционирование предприятий, продажа жилья и т.д.

В столице расположены Академия наук и Академия общественных наук КНР, имеется 200 НИИ, 80 вузов, включая такие известные, как Пекинский ун-т, Народный ун-т К., ун-т «Цинхуа». В городе 11 музеев, 6 выставочных центров, 23 публичных библиотеки, 99 кинотеатров, 20 театров, 20 стадионов и спортзалов, 33 парка. Действует метрополитен (две линии).

На центр. площади Пекина — Тяньаньмэнь («Ворота небесного спокойствия»), самой большой площади в мире, которая могла бы вместить миллион человек, расположены здания ВСНП и Музея революции, Памятник народным героям, Дом памяти Мао Цзэдуна, Лю Шаоци, Чжоу Эньляя, Чжу Дэ. В Доме памяти установлен саркофаг с забальзамированным телом Мао Цзэдуна.

С 80гг. в городе ведется крупномасштабное жил. и дорстроительство, возводятся комплексы гостиниц, деловых центров. Новый импульс застройке города, прежде всего крупными спорткомплексами, был дан Азиатскими играми 1990г. Пекин выставлял свою кандидатуру на проведение Олимпийских игр 2000г., уступив в финальном голосовании австралийскому Сиднею всего 2 голоса.

Пекин — крупный транспортный узел. В 1996г. открыт **крупнейший в Азии ж/д вокзал**, главное здание которого сразу стало одним из символов нового Пекина. Завершается к 2000г. самая большая за всю историю КНР реконструкция межд. аэропорта. Пекин стал одним из крупных транзитных авиационных портов в Азии.

О работе диппредствительств в КНР по содействию отечественным компаниям. Посольства ведущих промышленно развитых стран в Пекине активно занимаются поддержкой интересов нац. деловых кругов в КНР и имеют в своем составе соответствующие структурные подразделения. При этом, как правило, не делается различия между гос. и частными компаниями своих стран. Единственное исключение — посольство Японии, которое в своей работе не представляет интересы отечественного бизнеса.

Основной формой работы с компаниями своего государства для посольств является предоставление им информ.-консультационных услуг. Как правило, общие консультации по полит. и соц.-эконом. ситуации в К. даются бесплатно. Большинством посольств практикуется организация встреч представителей компаний своих стран с соответствующими правит. учреждениями К., включая участие в таких встречах дипломатов посольств (вплоть до уровня посла, если речь идет о встречах высшего руководства крупнейших ТНК). Нередко это делается на платной основе.

В некоторых случаях имеющие торг.-эконом. отделы или коммерческие секции диппредствительств выполняют по запросам нац. компании на платной основе конъюнктурно-коммерческие обзоры по конкретным товарным рынкам КНР. Например, стоимость такого обзора, подготовлен-

ного диппредставительством Великобритании в КНР составляет около 100 ф.ст. Обзор включает в себя как общую ориентирующую информацию о ведении бизнеса в К., так и конкретные данные по рынку того или иного товара с указанием нескольких потенциальных партнеров из числа китайских фирм.

Диппредставительства избегают вмешиваться в конфликтные ситуации между нац. и китайскими компаниями, ограничиваясь рекомендациями по подбору адвокатов и консульской защитой прав граждан своих стран. Оказывая информ.-консультационные услуги и помощь в установлении первичных контактов с потенциальными китайскими партнерами, диппредставительства не берут на себя ответственность за содержание переговоров, успех сделок, не дают оценок надежности и кредитоспособности компании (как нац. так и китайских).

Наиболее организационно развитыми структурами по работе с нац. бизнесом обладают посольства и генконсульства в КНР таких государств, как США, Великобритания, Германия, Франция, Израиль.

Так в посольстве США в КНР действуют три секции эконом. профиля, возглавляемые советниками-посланниками: эконом. секция (исследование вопросов соц.-эконом. ситуации в КНР, включая проведение эконом. реформы, обеспечение межправит. переговоров по эконом. вопросам, подготовка предложений по проектам эконом. сотрудничества межправит. уровня и отслеживание хода их реализации); коммерческая секция: (конкретная помощь фирмам США в установлении контактов и деятельности на китайском рынке); с/х секция (представляет минсельхоз США и отвечает как за исследование ситуации в области сельского хозяйства К., включая прогнозы объемов производства основных для аграрного экспорта США сельхозпродуктов, так и за информ.-консультационную поддержку ам. фирм-поставщиков сельхозтоваров на китайский рынок).

В посольствах и генконсульствах в КНР таких стран, как Франция, Германия, Великобритания существуют торг. отделы. Их взаимоотношения с другими подразделениями посольств строятся неодинаково. В посольстве Франции торг. отдел находится в пекинском Центре межд. торговли. Торг. отделы комплектуются сотрудниками как МИД, так и правит. ведомств, отвечающих за торговлю, причем в некоторых случаях последние преобладают (это характерно для Франции).

Посольство Израиля в КНР – второе после Посольства США диппредставительство, где существует секция по вопросам сельского хозяйства. Это объясняется тем, что передача технологий и ноу-хау, подготовка специалистов в области аграрного сектора является одной из ключевых сфер эконом. сотрудничества между КНР и Израилем.

Эконом. отдел посольства Индии в КНР совмещает функции исследования соц.-эконом. ситуации в К. с конкретной работой по обеспечению торг.-эконом. связей, причем последняя явно преобладает по объему.

Диппредставительства ряда стран в КНР в своей коммерческой работе тесно сотрудничают с нац. неправит. организациями типа торг. палат, а также ассоциациями представителей нац. деловых

кругов в К. Весьма влиятельной является Ам.-китайская торг. палата, занимающаяся продвижением торг. связей с КНР в структурах исполнит. власти и Конгрессе США.

Конкретную коммерческую работу в интересах германских фирм на китайском рынке ведут представительства германской ГПП в К.

В Великобритании под эгидой Брит. правит. комиссии по межд. торговле (ее председателями являются министры иностр. дел и торговли и промышленности, в состав правления входят представители крупного бизнеса) действует правит. структура «Торговые партнеры Великобритании» (Trade Partners UK), которая работает в тесной связи с брит. диппредставительствами за рубежом. Функции эксперта по К. для «Торговых партнеров» выполняет China-Britain Business Council, объединяющий правит. и коммерческие структуры двух стран, заинтересованные в развитии торг.-эконом. сотрудничества.

Что касается дип. поддержки нац. компаний в практике работы зарубежных диппредставительств КНР, то МИД КНР не ведет эконом. работу, в его составе соответствующие структурные подразделения отсутствуют. Территориальные департаменты лишь в небольшой степени занимаются торг.-эконом. вопросами. В зарубежных дип. представительствах К. торг.-эконом. работой занимаются коммерческие отделы (в Посольстве КНР в Москве, например, такой отдел возглавляется советником-посланником). Работающий в них персонал командирован из министерства – внешней торговли и эконом. сотрудничества КНР. Однако все сотрудники занимают дип. должности. В дип. службе К. развита система направления в состав посольств представителей различных правит. ведомств, в т.ч. эконом. профиля, которые полностью берут на себя связи со страной пребывания в данной сфере. Все они работают под общим руководством посла.

О загрязнении окружающей среды. Столица К. в последнее время вошла в десятку самых загрязненных городов мира. **Уровень загрязнения воздуха Пекина** в 2,5 раза превышает уровень Бангкока и **иногда превосходит смог Мехико, самой «грязной» мировой столицы.**

Экологическая ситуация в Пекине ухудшается быстрее, чем в других городах К. Как сев. город он поглощает большое количество угля для отопления, в чем нет необходимости у юж. городов. **Уголь удовлетворяет 70% энергетических потребностей Пекина.** Сжигаемые ежегодно в Пекине 30 млн.т. дают 90% двуокиси серы и 80% взвешенных частиц загрязненного воздуха столицы.

Предпринимаются усилия для перевода Пекина на иные виды топлива, например прир. газ. Однако запланированная к 2010г. годовая мощность газопровода из провинции Шаньси составляет лишь 1,5 млрд.куб.м. в год, что может заменить потребление не более чем 3 млн.т. угля.

«В Пекине общий уровень загрязнения воздуха снижается, тогда как доля р-нов с большим содержанием двуокиси серы и взвешенных частиц возрастает», – заключили авторы доклада ВБ «Выбор решений и экологические последствия. Сценарии для пяти городов». Основываясь на китайской статистике, Банк обнаружил, что в Шэньяне уровень двуокиси серы снизился на 26,2%, в Пекине – только на 2,5%. Это наихудший показатель среди

пяти городов, обследованных ВБ. Чтобы добиться положительных результатов, авторы доклада **рекомендуют увеличить расходы на борьбу с загрязнением воздуха в 50 раз.**

В том же докладе, сравнивая Пекин с другими китайскими и азиатскими городами, отмечается, что здоровье жителей Пекина наиболее подвержено опасностям. Это ежегодно приводит к 10 тыс. преждевременных смертей, к 81 тыс. случаев хронического бронхита и миллионам случаев респираторных заболеваний. За 20 лет уровень смертности от рака легких в Пекине возрос на 200%. **Рак легких как причина смерти стал одной из основных и в крупных китайских городах.**

Прогнозируется увеличение числа случаев заболевания астмой, бронхитом и эмфиземой легких. Отрицат. воздействие некоторых заболеваний может проявиться только в будущем. Некоторым болезням, таким как рак, может потребоваться более чем 35 лет, чтобы развиться.

«Уровень заболеваний среди детей, особенно респираторными болезнями, растет, но мы пока не проделали достаточного количества исследований. Мы не имеем на них ни денег, ни человеческих ресурсов», — сказал доктор Дин Цзунъи из Пекинского НИИ педиатрии, в котором врачи первыми начали изучать уровень свинца в крови детей. В конце 1998г. китайские исследователи объявили о том, что почти 70% детей Пекина страдают различными формами отравлений свинцом.

60% воздушного загрязнения в летнее время вызывается автовыхлопами. Уровень окиси азота, содержащегося в выхлопах автомобилей, растет на 52% в год. Количество автомобилей в Пекине возросло с 540 тыс. в 1991г. до 1,1 млн. в 1995г., а в 1997г. составило 1,3 млн. К 2003г. предположительно рост автопарка составит 15% ежегодно, и общая численность автомобилей достигнет 2 млн.

Выборочная проверка такси в Пекине показала, что половина машин не отвечает стандартам эмиссии выхлопа. В янв. 1998г. правительство Пекина первым в К. запретило продажу неэтилированного бензина. В то же время двигатели автомашин не имеют **каталитических преобразователей**, поэтому само запрещение использования неэтилированного бензина существенно не сказалось на общем уровне загрязнения воздуха столицы.

20% мусора в Пекине перерабатывается. Город производит 10,5 тыс.т. твердых отходов день и имеет 5 тыс. незаконных свалок, разбросанных вокруг города.

Пекин имеет более чем 1000 заводов в пределах городской черты. За десять последних лет 156 из них было переведено за город.

Серьезно загрязнены половина из 78 рек и 17 водохранилищ Пекина. **Первый современный завод по очистке сточных вод начал работать в 1993г.** Поставлена задача к 2010г. подвергать очистке в Пекине до 80% сточных вод.

Утверждение о том, что Пекин благодаря огромным госусилиям по озеленению больше не страдает из-за пыли, не является до конца истинным. Да, действительно, лесонасаждения во Внутр. Монголии хотя и укрывают столицу от пыли с Лессового плато и пустыни Гоби, но, как показали исследования, только 7% пыли приносится в Пекин извне. Среднее количество пыли, выпадающей на кв.км., росло с 18,7 т. в 1991г. до 20 т. в 1995г., что превышает в три раза максимально до-

пустимый стандартами ВОЗ уровень. Загрязнение воздуха Пекина во много раз превышает нормы ВОЗ и по другим показателям.

Пекин борется с проблемами, которые преодолели города на Западе несколько десятилетий назад. **Уровень загрязнения воздуха в Пекине так же высок, как в Лондоне и Бирмингеме в 50-е гг.** или как в части городов вост. побережья США в 60-е гг. Некоторые врачи высказывают мнение, что дышать воздухом в Пекине так же вредно, как выкуривать пачку сигарет в день, но эта точка зрения пока не имеет достаточного научного подтверждения.

Гуандун

Провинция Гуандун расположена на юго-востоке К. Пл. — 177,9 тыс.кв.км. По данным общекитайской переписи на 1 нояб. 2000г. население провинции составило 86,42 млн.чел., 6,8% населения расположено в 3 СЭЗ КНР — Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу. Важное значение для эконом. развития Гуандуна имеет его географическое соседство с Гонконгом и Макао (ныне — Спец. адм. р-ны КНР Сянган и Аомэнь). Исторически Гуандун был одним из главных центров китайской эмиграции. 20 млн.человек, или 70% всех хуацяо, происходят из Гуандуна. В самом Гуандуне проживает около 20 млн. возвратившихся в КНР эмигрантов («гуйцяо») и родственников зарубежных китайцев.

Гуандун расположен в субтропиках. Климат — муссонный, среднегодовое количество осадков 1500 мм. Среднегодовая температура — 19°-22°. Провинция имеет береговую континентальную линию в 3368 км. и богата морскими биологическими ресурсами. Ведется добыча нефти на морском шельфе. Из других полезных ископаемых наибольшее значение имеют месторождения редкоземельных металлов — германия (1 место в К.), висмута, талия (2 место), ниобия, тантала, селена (3 место).

Благодаря выгодному транспортно-географическому положению, тесным связям местного населения с зарубежной китайской диаспорой и прочным торг. традициям Гуандун получил наибольший, среди всех китайских провинций, выигрыш от политики реформ и внешнеэконом. открытости страны (особенно в первое десятилетие). Гуандун ныне прочно занимает первое место среди провинций КНР по объему ВВП — в 2000г. 966,2 млрд.юаней, или 116,7 млрд.долл. (10,8% от ВВП К.). В структуре ВВП провинции доля с/х составляет 10,4%, доля пром. и строительства 50,4%, сферы услуг — 39,2%.

Гуандун занимает ведущие позиции в стране в производстве бытовой электротехники: 14,7 млн.штук цветных телевизоров из 39,3 млн.штук общекитайского производства, кондиционеров (7 млн.штук из 18,2 млн.), холодильников (3,2 млн.штук из 12,8 млн.). Весомая его роль в производстве ПК (1,7 млн.штук из 6,7 млн., второе место после Пекина), высококачественной одежды и обуви.

Поистине уникальна роль Гуандуна во внешнеэконом. связях КНР, Весомую роль в их развитии сыграла Гуанчжоуская экспортно-импортная ярмарка (в окт. 2001г. прошла 90 Гуанчжоуская ярмарка). Доля Гуандуна в экспорте КНР в 2000г. составила 36,8% (91,9 млрд.долл. из 249,2 млрд.), а в

импорте 34,7% (78,2 млрд.долл. из 225,1 млрд.). При этом более половины экспорта и импорта провинции дали предприятия с иноинвестициями (соответственно 49,5 и 42,5 млрд.долл.). Гуандун остается лидером и по привлечению ПИИ, получая в последние годы 28-29% от их общекитайского объема (11,66 млрд.долл. из 40,32 млрд. в 1999г. и 11,28 млрд.долл. из 40,71 млрд. в 2000г.).

Гуандун, в пределах которого находится одна из двух китайских бирж ценных бумаг (в Шэньчжэне) является одним из крупнейших фин. центров К. Именно в Гуандуне (в первую очередь в Шэньчжэне, а также в Гуанчжоу) в экспериментальном порядке отрабатывались многие важные элементы китайской эконом. реформы.

По уровню средней зарплаты наемных работников Гуандун значительно превосходит общекитайский уровень (в 2000г. 13823 юаня против 9371 юаней, т.е., соответственно, 1670 и 1132 доллара в год), но уступает Шанхаю и Пекину.

Хэйлунцзян

Внешняя торговля в г. Суйфэньхэ. По состоянию на конец авг. 2001г. объем внешней торговли Суйфэньхэ достиг 789,2 млн. долл. (рост на 17,9%), что составляет 38,3% от объема внешней торговли пров.Хэйлунцзян. В соответствии с данными таможи, в янв.-сент. 2001г. грузооборот через КПП Суйфэньхэ составил 3,07 млн.т., что на 920 тыс.т. больше по сравнению с пред.г. (объем грузоперевозок в 1998г. — 1,67 млн.т., в 1999г. — 2,16 млн.т., в 2000г. — 3 млн.т.).

Министерство железных дорог инвестировало 325 млн. долл. в модернизацию ж/д станции Суйфэньхэ. Средства в основном пойдут на переоборудование станции для транспортировки нефти, строительство перекидного моста, увеличение пропускной способности КПП. Работы планируется закончить в 2003г. В 2007г. грузооборот там достигнет 6,4 млн.т., в 2012г. — 9 млн.т., 2020г. — 13 млн.т.

С 24 сент. 1999г. действует российско-китайская зона свободной торговли Суйфэньхэ-Пограничный. На город приходится 50% рос. туристов, посещающих Хэйлунцзян. Ежедневно в Суйфэньхэ приезжает за покупками в среднем 2000 рос. граждан.

С 1991г. когда появился «однодневный туризм», число россиян приезжающих в Суйфэньхэ растет. В 2000г. их было 255 млн.чел. Прибыль от «челночной» торговли — 715 млн. долл. (1/4 доходов всего города). Суйфэньхэ стал придатком России, дальневост. оптовым рынком реализации китайской одежды, обуви, головных уборов, фруктов, овощей, электроприборов, товаров ширпотреба. **Порядка 80% одежды, 50% овощей и фруктов, 30% мяса Дальний Восток России получает из Суйфэньхэ.**

О переброске электроэнергии из Хэйлунцзяна на Юг. В пров.Хэйлунцзян обсуждается проблема переброски излишков электроэнергии, вырабатываемой на Сев.-Востоке К., в юж. районы страны. Эту идею активно поддержал в своем выступлении в Харбине на недавней сессии провинциального комитета НПКСК зам. управляющего акционерной электроэнергетической компании Хэйлунцзяна (корпорации «Лундянь») Лю Чжанцин. Он внес предложение включить в план 10 пятилетки программу переброски электроэнергии с Севера

на Юг, наряду с проектом переброски электроэнергии с Запада на Восток.

Гидроэнергоресурсы Хэйлунцзяна оцениваются в 8,44 млн. квт., можно освоить 6,12 млн.квт. По запасам энергетических углей Хэйлунцзян занимает первое место в Дунбэе, и это богатство использовано далеко не полностью, а добыча угля в провинции упала с 80 млн.т. в 1996 до 40 млн.т. в 2000г. Гос. угледобывающие предприятия несут убытки, вынуждены в массовом порядке увольнять работников.

По расчетам Лю Чжанцина, мощности гидро- и теплоагрегатов электростанций Хэйлунцзяна позволяют вырабатывать 11 млн.квт. электроэнергии. Сейчас они работают не на полную мощность — на один агрегат приходится в среднем всего 3800ч. в год. В то же время в юж. районах пров. Гуандун этот показатель превышает 5800ч. Увеличение средней нагрузки на 2000ч. в год для переброски электроэнергии на Юг означает, что Хэйлунцзян должен дополнительно дать 2,2 млрд. квтч. в год. В 2000г. в Хэйлунцзяне было произведено 41,27 млрд.квтч. электроэнергии, имеется значит. ее излишек, как и в других провинциях СВК).

Продажа этой энергии по 0,28 юаня за квтч. (по средней цене, установленной для электросетей) принесет провинции доход в 6,16 млрд. юаней в год. При этом увеличение расхода угля на ТЭС на 8,36 млн.т. позволит повысить доходы угледобывающей отрасли на 1,88 млрд. юаней.

Экологически самую чистую и дешевую энергию, вырабатываемую тепло- и гидроэлектростанциями Хэйлунцзяна, вполне можно перебрасывать в районы к югу от Янцзы через электросети Сев.-Вост. и Сев. К. Это неизбежно приведет в движение базовые и сопутствующие отрасли промышленности Хэйлунцзяна, позволит развивать производство энергоемкой продукции, наиболее перспективной в рыночных условиях, что оживит внутр. спрос. Данный стратегический выбор будет стимулировать развитие Хэйлунцзяна, «встряхнет» всю экономику провинции и окажет позитивное воздействие на эконом. прогресс юж. районов страны.

Вместе с тем, оппоненты считают, что осуществить план переброски с Севера на Юг в ближайшее время будет трудно. Поэтому рациональнее использовать такое преимущество, как географическая близость Хэйлунцзяна к России, и предложить поставку китайской электроэнергии Дальневосточному региону России, «измученному постоянной нехваткой электричества и тепла». Туда же предлагается поставлять по мировым ценам уголь, скопившийся на складах Хэйлунцзяна. Прокладка линий электропередачи в соседнюю Россию обойдется значительно дешевле, как и прямые поставки угля по железной дороге.

Строительство железной дороги в приграничной зоне на востоке пров.Цзилинь и Хэйлунцзян. В непосредственной близости от гос. границы между К. и **Россией** с китайской стороны начались работы по прокладке новой железной дороги, которая свяжет между собой г.Дуннин (пров.Хэйлунцзян) и г.Хуньчунь (пров.Цзилинь). Оба города являются погранпереходами и связаны друг с другом лишь 235 км. шоссе.

Хэйлунцзянские СМИ сообщили также, что еще осенью 2000г. соответствующими ведомствами КНР и народным правительством пров. Хэй-

лунцзян одобрено сооружение 100 км. ж/д ветки, идущей на юг, к Дунину, от ж/д станции Суйян, расположенной в 22 км. западнее погранично-гог. Суйфэньхэ. Ее планируется проложить за 3г. Работы уже ведутся на всей линии, которая вновь появится там, где существовала железная дорога, построенная в период японской оккупации. Китайская пресса напоминает о том, что в 1934–40гг. японские захватчики построили на территории уезда Дунин 3 железные дороги общей протяженностью 400 км. Весной 1946г. все они были «полностью демонтированы перед выводом советской Красной Армии. Восстанавливаемая, а фактически строящаяся вновь ветка расположена в самом центре «золотого треугольника», там, где сходятся территории К., России и КНДР, подчеркивают хэйлунцзянские газеты.

Губернатор Циляня Хун Ху в конце нояб. 2000г. провел совещание группы экспертов по вопросам реконструкции и строительства участка Хуньчунь-Дуннин Дунбэйской железной дороги, идущей вдоль вост. границы страны.

Выслушав мнение ученых и тех. специалистов, глава администрации дал указание добиваться включения этой линии в общегос. перечень объектов строительства на 10 пятилетку (2001–05гг.) и в план министерства железных дорог КНР по расширению ж/д сети. Он распорядился также подготовить ТЭО строительства этой ветки, предложив сделать это в основном за счет Центра, с привлечением средств из местных бюджетов на акционерных началах.

Доводы в пользу прокладки железной дороги: потребности Туманганской зоны развития; оборонное значение; нужды экономики в районах проживания нацменьшинств, в приграничной зоне и бедных районах.

7 дек. 2000г. транспортный отдел Планового комитета пров. Цилянь оповестил заинтересованные ведомства о том, что руководители министерства железных дорог КНР «выразили согласие с мнением о необходимости прокладки Восточно-пограничного пути» и поддержали эту идею, пообещав прислать в Цилянь группу специалистов 3 проектного института МЖД. Плановый комитет провинции направил соответствующую докладную записку в отдел ж/д и воздушного транспорта Управления кап. строительства Гос. планового комитета КНР с просьбой предусмотреть сооружение магистрали в планах на 10 пятилетку. Госплан подтвердил возможность включения этого объекта в планы пятилетки.

В янв. 2001г. состоялось совещание представителей плановых комитетов всех трех провинций Сев.-Востока К., на котором был одобрен совместный документ в поддержку прокладки железной дороги, направленный затем в Госплан КНР. Вслед за этим управление коммуникаций и управление железных дорог Циляня разработали проект подготовительных работ.

После завершения строительства Хуньчунь, имеющий выход на Транссиб (через станцию Махалино) и на северокорейские железные дороги (через Хасан), получит альтернативную возможность выхода на действующую магистраль Суйфэньхэ-Муданьцзян-Харбин и далее на Хэйхэ или Маньчжоули, а через них — на Транссиб.

Развитие туризма пров. Хэйлунцзян. В 2000г. провинцию посетило 550 тыс. интуристов (рост по

сравнению с 1999г. 35,1%), полученные доходы составили 189 млн.долл. (рост 27,7%). Число китайских туристов возросло до 27 млн. чел. (рост 10,43%), доходы — 1,46 млрд.долл. (рост 20,32%). Совокупная прибыль от туризма достигла 1,65 млрд.долл. и составила 4,3% от ВВП провинции. 77,18% общего числа иностр. туристов — граждане России.

В программе эконом. развития Хэйлунцзяна туризм и связанные с ним отрасли экономики занимают одно из приоритетных мест. В 2000г. руководство турорганизаций всех уровней требовало неукоснительного соблюдения на местах ген. стратегии развития туризма, утвержденной правительством пров. Хэйлунцзян. Среди мероприятий — паспортизация всех достопримечательностей и природных ресурсов, пригодных для привлечения туристов. Туристические ресурсы классифицированы по трем типам: провинц., городского и уездного уровней, разработан план их освоения в 10 пятилетке, а также долгосрочные планы до 2015 и 2020 гг.

Всего в 2000г. в провинции было освоено 178 проектов развития туризма, сумма инвестиций в которые составила 159 млн.долл. Прилагались усилия для «повышения качества» хэйлунцзянской части путешествий по всему К.

Традиционное внимание уделялось развитию зимнего туризма. Основной поток как отечественных, так и интуристов направлялся в Харбин на «Фестиваль льда и снега», а также на лыжный курорт в п. Ябули. Всего в провинции действует более 40 пунктов по приему любителей лыжного спорта.

Для расширения масштабов туризма в летнее и осеннее время организовано 15 туристических праздников и открыто 20 новых маршрутов.

Все большее значение приобретает приграничный туризм. В ряде приграничных городов, в частности в Хэйхэ, активно внедряется стратегия «взаимоувязывания туризма и торговли». Китайские специалисты отмечают тенденцию к изменению содержания поездок рос. торговцев в сопредельные районы КНР. Если раньше это были чисто торговые поездки, то сейчас многие рос. «челноки» и жители приграничья, включая руководство администраций рос. городов, часто проводят отпуска и выходные в К. в целях отдыха. В 2000г. в уезде Хэйхэ в строительство инфраструктуры туризма было инвестировано 4,8 млн.долл., доходы от туризма составили 5,9 млн.долл. (рост 19,7%). Руководство Хэйхэ намерено добиваться разрешения на увеличение глубины маршрутов как за пределы уезда — во внутр. районы пров. Хэйлунцзян, так и в юж. регионы К.

В 2001г. поставлена цель выйти на следующие результаты: прием интуристов до 580 тыс. чел. (запланированный рост 16%), доходы от их пребывания в Хэйлунцзяне — 190 млн.долл. (рост 11%), число китайских туристов — 29,7 млн. чел. (рост 10%), доходы — 1,68 млрд.долл. (рост 15%).

В начале 2001г. традиционно (в 17 раз) был проведен Харбинский «Фестиваль льда и снега». Главной отличительной чертой Фестиваля 2000г. стало придание ему статуса межд., а также то, что он впервые проходил под патронажем Государственного управления туризма КНР. Кроме того, в Ябули был организован Третий межд. фестиваль лыжного спорта.

В первую неделю Нового года по лунному календарю количество китайских туристов, посетивших провинцию, составило 1,35 млн. чел. (рост 35%); размеры полученных доходов — 84,5 млн.долл. (рост 40,2%). Число интуристов достигло 8000 чел., доходы от интуризма — 2,75 млн.долл.).

О торг.-эконом. сотрудничестве пров.Хэйлунцазян с Россией. В 1999г. внешнеторг. оборот между пров.Хэйлунцазян и Россией, по данным КВЭС провинции, достиг 1,4 млрд.долл., увеличившись на 11% по сравнению с предыдущим годом. На Россию приходится 70% общего объема торговли провинции. Объем приграничной торговли пров.Хэйлунцазян с Россией, по информации КВЭС, в 1999г. составил 770 млн.долл., увеличившись по сравнению с 1998г. на 35%.

Грузовые перевозки через КПП провинции превысили 3,28 млн.т., с приростом на 37% против уровня 1998г. В 1999г. основу приграничной торговли составили операции с рос. лесом и китайским зерном. Из Хэйлунцазяна на дальневосточный рынок России за год было поставлено 160 тыс.т. зерна. Хэйлунцазян превратился в крупнейшую перевалочную базу в торговле с К. рос. лесом, которого за год провинцией импортировано 1,6 млн.куб.м. (28,4% от общего объема импорта). При этом, в отличие от центр. властей КНР, постоянно выражающих озабоченность дисбалансом в двусторонней торговле, для руководства Хэйлунцазяна выгоды «буферного» географического положения провинции, обеспечивающей ей роль посредника в поставках рос. товаров на рынок КНР, важнее растущего отрицат. сальдо по торг. операциям с Россией: в 1999г. рос. экспорт в Хэйлунцазян почти в 3 раза превысил объем закупок по импорту.

Пров.Хэйлунцазян имеет значит. потенциал по развитию сотрудничества с рос. регионами. С 1989г. провинция развивает эконом. сотрудничество с Новосибирской обл., создано 9 СП. Объем взаимных инвестиций составил 2358 тыс.долл., из которых 1312 тыс.долл. вложила китайская сторона. Сферами деятельности СП являются экспортно-импортные операции, тех.-эконом. сотрудничество, строительство, ресторанно-гостиничный комплекс, производство обуви.

Внешнеэконом. компания Управления ж/дг.Харбина, Компания по межд. тех.-эконом. сотрудничествуг.Цицикара взяли подряд на сооружение здания центр. вокзала и станцийг. Новосибирска, жилого дома МВД и других объектов. Общая сумма контракта составила 3960 тыс.долл.

Более 10 организаций провинции, в т.ч. внешнеторг. компания «Гуаньюань», направили из пров.Хэйлунцазян в Новосибирск на работу 1000 чел., которые заняты в таких отраслях, как строительство, ремонт ж/д путей, с/х и др.

Общая сумма контрактов по экспорту рабочей силы составила около 5 млн.долл. Важным инструментом поддержки внешней торговли провинции являются ежегодные Харбинские ярмарки, которые традиционно ориентированы на развитие торг.-эконом. сотрудничества с Россией. По оценкам организаторов — правительств пров.Хэйлунцазян и Харбина, состоявшаяся в июне 2000г. 11 ярмарка прошла с еще большим размахом, чем предыдущие, — число китайских участников возросло с 30 до 40 тыс., зарубежных бизнесменов

прибыло 5,1 тыс., из них более половины — 3,4 тыс. — из России. Общая сумма подписанных на ней контрактов составила 5,8 млрд.долл.

Присутствие на ярмарке рос. организаций и компаний, занимавших 32 выставочных модуля, было достаточно весомым как с точки зрения географии участников, так и широкого спектра предлагаемых ими продукции, услуг и инвест. проектов. Особую активность проявляли делегации Алтайского, Приморского и Хабаровского краев, Амурской обл., Якутии. Положит. моментом стало участие в ярмарке рос. Внешторгбанка, последовательно укрепляющего свои позиции в сфере платежно-расчетного обслуживания рос.-китайского приграничного торг.-эконом. сотрудничества. Обратила внимание и заинтересованность рос. перевозчиков (ОАО «Восточный порт» Приморского края, транспортных компаний ФЕСА и «Трансэк», авиакомпании «Ист-Лайн») в расширении своего участия в перевозке грузов двусторонней торговли.

Руководство Хэйлунцазяна намерено существенно усилить динамику сотрудничества с Россией и довести в ближайшие годы объем товарооборота до 2 млрд.долл. В этой связи хэйлунцазянское руководство возлагает большие надежды на то, что трассы газо- и нефтепроводов из России в К. пройдут через территорию Хэйлунцазяна. Обращает на себя внимание заявление Сун Фатана о том, что прокладка нефтепровода в обход территории третьих стран выгодна для обеих сторон, так как снижает риски, и что главная китайская база нефтедобычи — Дацинские промыслы — располагает солидной основой для переработки нефти, а также квалифицированными кадрами специалистов.

Сун Фатан обратился с просьбой к рос. стороне ускорить начало практической реализации проекта строительства моста через р.Амур в районег.Благовещенск-Хэйхэ в соответствии с межправсоглашением, подписанным в июне 1995г.

Сун Фатан сообщил, что в данном им ранее поручении провинциальному отделению Академии общественных наук КНР о разработке долгосрочной программы торг.-эконом. сотрудничества с Россией акцент будет сделан на привлечение мощных китайских компаний, чьи усилия будут сконцентрированы на создании современных торговых центров и перерабатывающих производств в двух странах. Другим перспективным направлением сотрудничества, по мнению Сун Фатана, будет научно-тех. сфера.

По мнению руководства провинции, целесообразно использовать преимущества пограничного расположения провинции. 19 городов и поселков провинции имеют погранпереходы с Россией, 2 из них — Хэйхэ и Суйфэньхэ решением Госсовета КНР получили статус открытых городов с соответствующими привилегиями. Самыми крупными городами, соединенными погранпереходами, являются Хэйхэ и рос.г.Благовещенск.

Хэйлунцазян хотел бы стимулировать привлечение рос. инвестиций для реконструкции крупных и средних гос. предприятий. Из 156 крупных объектов, построенных в годы 1 пятилетки при содействии бывшего СССР, 22 приходится на пров.Хэйлунцазян.

Китайская сторона продолжает активно ставить на местном уровне вопрос о необходимости создания «зон свободной торговли» (торговых

комплексов) в районах основных погранпереходов (Забайкальск-Маньчжурия, Благовещенск-Хэйхэ, Гродеково-Суйфэньхэ).

Задуманные первоначально как совместные торговые образования, торговые комплексы представляют собой торговые площадки, на китайской территории, в непосредственной близости от погранпереходов, и ориентированны на обеспечение, в основном, рос. населения приграничных регионов ТНП и продовольствием китайского производства. Открывшийся напротив речного портаг. Благовещенска в авг. 1999г. вг. Хэйхэ «Межд. торг. комплекс» занимает площадь 30 тыс. кв. м., на его территории могут разместиться 2 тыс. мелкооптовых торговых точек.

В сент. 1999г. вг. Суйфэньхэ (на границе пров. Хэйлуцзян с Приморским краем) была открыта китайская часть ЗСТ. Ее правовой режим позволяет гражданам России находиться в пределах зоны по действующим заграничным паспортам (в дальнейшем предполагается использование внутренних паспортов) без визы до 30 сут.

По признанию китайских представителей, в вопросе организации деятельности торг. комплексов на китайской территории существует много неясностей и неразберихи. Это связано с тем, что инициатива создания комплексов на границе с Россией относится к компетенции местных народных правительств провинций и автономных районов КНР. После фактического создания комплекса соответствующие документы передаются на утверждение в МИД, МВТЭС и ГТУ КНР.

МИД КНР уже обратился в Госсовет с предложениями по корректировке существующего порядка создания и функционирования торговых комплексов. Суть изменений — в ограничении прав местных народных правительств. В частности, предлагается жестко придерживаться правила, что зона приграничной торговли должна быть ограничена глубиной в 20 км. территории, прилегающей к границе. Жителям указанных территорий будут выдаваться спец. удостоверения.

Одновременно большое внимание уделяется развитию транспортной инфраструктуры китайских приграничных районов. В пров. Хэйлуцзян планируется увеличить количество пунктов пропуска на границе с РФ до 25. Ведется работа по превращению их в звенья, связывающие внутренние районы КНР с внешним миром. Уже начал функционировать маршрут, объединяющий континентальные и морские перевозки изг. Муданьцзяна черезг. Суйфэньхэ и Дуннин до Уссурийска, Владивостока и Находки; открыт ж/д-речной путь, связывающийг. Тунцзян с Хабаровском.

В зоне технико-эконом. развитияг. Харбина построен работающий на рос. направление экспортный парк, который предоставляет всем зонам развития гос. уровня возможность экспорта в Россию.

Пров. Хэйлуцзян является активным членом созданного в янв. 1998г. рос.-китайского Координационного совета по приграничному и межрегион. торг.-эконом. сотрудничеству, в состав которого с рос. стороны изначально входили замы глав администраций/правительств граничащих с КНР регионов — Республики Алтай, Амурской и Читинской обл., Хабаровского и Приморского краев, Еврейской авт. обл., а с китайской — вице-гу-

бернаторы пяти прилегающих к границе провинций и авт. районов и мэры крупных городов северо-востока КНР.

Третье заседание совета прошло 18-19 мая 2000г. во Владивостоке. На заседании совета была принята рос.-китайская программа по развитию межрегиональных и приграничных связей до 2000г. Она предусматривает совершенствование законодательной базы этой формы сотрудничества, создание условий для развития бизнеса, расширения взаимного инвестирования. Рос. сторона предложила развивать инвест. сотрудничество в сферах энергетики, судостроения, лесопереработки. Достигнута предварит. договоренность об участии обеих сторон в строительстве фабрики по переработке шерсти в Читинской обл., создании СП по переработке кожсырья и сборке минитракторов в Бурятии.

Специалисты двух стран также рассмотрели вопрос перевалки через приморские порты грузов, которыми обмениваются штаты зап. побережья США и сев.-вост. провинция К. Путь через Приморье для этих грузов намного короче. Сегодня они доставляются из США в К., проходя через Японию и Ю. Корею.

На 3 заседании в состав Координационного совета были приняты новые члены — Алтайский край, Иркутская, Сахалинская обл. и Якутия.

Цзилинь

Планы пров. Цзилинь по наращиванию эконом. сотрудничества со странами Сев.-Вост. Азии. Пров. Цзилинь существенно отстает по масштабам внешнеторг. оборота от других пров. Сев.-Вост. К. Цзилинь не имеет собств. выходов к морю. Провинция имеет всего лишь один погранпереход на границе с Россией и десять на границе с КНДР. Поэтому цзилиньским правительством принято решение развивать транзитную торговлю между странами СВА и внутр. р-нами К. Особая роль здесь отводится Яньбянь-Корейскому авт. округу.

За годы 9 пятилетки в развитие транспорта округом инвестировано 600 млн. долл. В 2000г. были открыты транспортные линии Хуньчунь (самый крупный приграничный город округа) — Раджин-Пусан, Хуньчунь-Посьет-Акита, Хуньчунь-Зарубино-Сокчо. Открыт ж/д КПП на границе с Россией-Хуньчунь-Камышовая. Придается большое значение пассажироперевозкам: Яньбяньский автовокзал является самым крупным в Сев.-Вост. К. В округе строится шоссе Чанчунь-Хуньчунь, введена в эксплуатацию дорога Яньцзи-Лунцзин, ускоренными темпами строится шоссе Хуньчунь-Цюаньхэ (КПП на китайско-корейской границе). Проведена реконструкция аэропорта Яньцзи этот город связан 20 авиалиниями с внутр. р-нами страны.

В 2001г. в округе открылись новые тур. маршруты: вдоль китайско-корейской границы, Лунцзин (КНР)-Цибаошань (КНДР), Яньцзи-Пхеньян. В I пол. 2001г. округ принял 51 тыс. иностр. (рост — 25%) и 530 тыс. отечественных (рост — 29%) туристов.

В I пол. 2001г. внешнеторг. оборот ЯКАО достиг 150,54 млн. долл. (рост — 0,3%), объем привлеченного инокапитала по договорам — 50 млн. долл. (снижение — 2%), объем экспорта рабочей силы — 10767 чел. (рост — 8,5%), доходы от экспорта трудовых услуг — 36,68 млн. долл. (рост — 31%).

В центр. органы власти был направлен ряд предложений и просьб о содействии в решении некоторых вопросов.

– Придать статус межд. аэропорту Яньцзи. В наст. вр. постоянно действует только один воздушный маршрут Яньцзи-Сеул.

– Провести переговоры с МПС России относительно ж/д КПП Хуньчунь – Камышовая. По мнению китайской стороны, суть проблемы состоит в чрезмерно высоких расценках на ж/д перевозки на участке, принадлежащем ТОО «Золотое звено».

– Расширить полномочия некоторых турагентств Яньцзи и Хуньчуня по установлению прямых связей с зарубежными партнерами. Все турфирмы в ЯКАО относятся ко второй категории, то есть могут вести сотрудничество с иностр. турфирмами не напрямую, а только через компании первой категории, которые, как правило, расположены в провинц. центре, что создает определенные неудобства для ускорения хода развития туризма.

– Наладить систему повышения квалификации сотрудников адм. учреждений Округа, имеющих отношение к реализации Туманганского проекта, за границей. Предлагается направлять на обучение один или два раза в год группы по 15–20 чел.

– Применять по отношению к пассажирам, пользующимся маршрутом Хуньчунь (К.)-Зарубино (Россия)-Сокчо (Ю.Корея) политику, аналогичную льготной политике зон свободной торговли. Руководство ЯКАО предлагает разрешить пассажирам беспроцентно ввозить в К. товар на сумму до 3000 китайских юаней (360 долл.).

– Проводить по отношению к Яньбянь-Корейскому округу политику фин. дотаций, схожую с политикой, используемой в программе освоения зап. р-нов К. Руководство ЯКАО выделило ряд проектов, в осуществлении которых надеется получить помощь государства: строительство автомагистрали Чанчунь-Хуньчунь, 201 гос. автотрассы Хэган-Далянь на участке Дуньхуа-Цзяньюань (т.е. в границах округа), улучшение состояния нескольких дорог, связывающих внутр. р-ны округа с пунктами пропуска на китайско-корейской границе, а также несколько проектов, связанных с реконструкцией и созданием ирригационных сооружений, налаживанием производства бумаги и целлюлозы, фармацевтики и защитой окружающей среды.

– Дать соответствующим учреждениям округа право оформлять визы иностр. гражданам, въезжающим на его территорию. Согласно постановлениям МИД КНР и Министерства обществ. безопасности КНР, погранпереходы К., через которые в К. ежегодно въезжает более 50 тыс. иностранцев, могут получить полномочия оформления виз иностр. гражданам. В 2000г. число иностранцев, въехавших в КНР через КПП Хуньчунь, составило 48292 чел., а в I пол. 2001г. – 50880 чел.

– Выдать руководству округа лицензию на импорт металлолома из Сев. Кореи. Яньбянь-Корейский авт. округ активно торгует с КНДР. Ввиду недостатка фин. средств корейская сторона обладает низкой покупательной способностью. Возможности ведения бартерной торговли также ограничены, так как китайские предприниматели не проявляют большого интереса к ввозу товаров производства КНДР. Вместе с тем, северокорейский металлолом не только имеет гарантии качества, но и устойчивые источники поставок.

– Направить за рубеж от имени рабочие группы с целью привлечения иностр. бизнесменов к участию в Третьей межд. инвест. ярмарки р-на р.Туманган.

– Утвердить в уезде Чаоянчуань г.Лунцзин создание Парка с/х технологий гос. уровня.

– Наладить систему выхода китайских судов в море по реке Туманган, с этой целью провести переговоры с правительством КНДР и подписать трехстороннее соглашение между Россией, К. и Сев. Кореей о транспорте сотрудничестве в р-не р.Туманган.

При использовании китайцами реки Туманган для выхода в Японское море россияне не будут иметь возможность получать доходы от транзита китайских товаров в Японию и Ю.Корею через рос. территорию.

Специалисты Цзилиньского центра исследований Сев.-Вост. Азии отмечают, что транспортная линия Харбин-Чанчунь-Шэньян-Далянь (традиционный маршрут между основными эконом. центрами Сев.-Вост. К. и странами СВА) перегружена, что является сдерживающим фактором в двусторонней торговле. По прогнозам Центра, к 2010г. экспорт пров.Цзилинь и Хэйлунцзян в Японию, Ю. и Сев. Корею достигнет 1,5 млн.т. в то время, как пропускные способности ж/д КПП на рос.-китайской границе Хуньчунь-Махалино (Камышовая) к 2010г. составят 1,5 млн.т., а к 2020г. – 3 млн.т., что может полностью обеспечить удовлетворение транспортных потребностей экспорта китайской стороны. Использование этого маршрута также выгодно с точки зрения снижения транспортных и временных издержек. Расстояние от рос. порта Зарубило до японских портов (Хакодате, Ниигата, Майдзуру, Китакою) в среднем равно 880 км., от китайского порта Далянь – 1790 км., то есть первый маршрут короче на 910 км. В фин. выражении отправка тонны груза через Зарубино равна 18 долл., тогда как через Далянь – 34 долл.

ТЭК-Цзилинь. Пров. Цзилинь находится в центре Сев.-Вост. Азии, занимает выгодное географическое положение и обладает богатыми природными ресурсами. В К. придается большое значение активному развитию энергетической отрасли провинции в плане обеспечения межд. сотрудничества в р-не бассейна р.Туманган (Туманган) и эконом. развития Сев.-Вост. Азии в целом. Цзилинь граничит с Россией и является перспективным рынком сбыта рос. энергоносителей.

Разведанные геологические запасы каменного угля составляют 2,2 млрд.т., извлекаемые запасы – 1,1 млрд.т. На основании геолого-разведочных работ, проведенных за последние несколько лет, предположит. запасы угля оцениваются в 3,5 млрд.т. Основные залежи угля находятся в Яньбянь-Корейском автономном округе, в р-не г.Байшань и др. На территории провинции расположены 4 основных месторождения каменного угля, здесь действует 21 шахта с общей производительной мощностью 9,5 млн.т. в год, а также 35 копей местного значения, способных добывать до 4,2 млн.т. в год. В 2000г. в Цзилине общий объем добычи составил 19,3 млн.т. угля.

Запасы нефти и природного газа в провинции оцениваются соответственно в 4 млрд.т. и 310 млрд. куб.м. К концу 2000г. было освоено 16 нефтяных полей, разведанные запасы составляют 790

млн.т., используемые — 400 млн.т. Разведанные запасы газа — 30 млрд. куб.м.

Возможности добычи нефти оцениваются в 4 млн.т. в год, 8 НПЗ способны переработать 8,5 млн.т. в год.

Освоение гидроресурсов в провинции началось сравнительно давно. Гидроэнергетический потенциал составляет 5 млн. квт., в 2000г. он использовался только на 67% — 3,4 млн. квт. Цзилиньская гидроэнергетика является резервом электросетей всего Сев.-Вост. К. на пиковые периоды.

Достаточно развита ветровая энергетика: в уезде Туншу около г.Байшань работает электростанция мощностью 30 тыс. квт. В 10 пятилетке будут введены в строй доп. мощности на 100 тыс. квт.

Пров. Цзилинь богата горючим сланцем, разведанные запасы которого здесь насчитывают 17,4 млрд.т., что составляют 56% запасов сланца в стране. В 90гг. началось создание теплоэлектростанций, работающих на этом сырье.

В Цзиле, как и во всем К., основным энергоносителем был и остается уголь. В 1999г. на производство энергии было затрачено 36,9 млн.т. условного топлива, в т.ч.:

	тыс.т. у.т.	доля в общем потребл.
каменный уголь.....	39 млн.т.....25525	69,1%
нефть.....	7 млн.т.....10120	27,4%
гидроэлектроэнергия.....	4 млрд. квт.923	2,5%
природный газ.....	304 млн.куб.м.369	1%

Что касается использования каменного угля, то 21,7 млн. т. (54,6%) ушло на производство электроэнергии, 2,2 млн.т. (5,6%) было потреблено населением, 2,1 млн.т. (5,5%) — метпромом, 1,2 млн.т. (4,3%) потребовалось для производства стройматериалов, 920 тыс.т. (2,3%) было использовано химпромом.

В 2000г. было переработано 42 млн.т. у.т., на долю угля пришлось 75%, нефти — 20,1%, гидроэлектроэнергии — 4%, природного газа — 0,9%.

В 1999г. производство энергоресурсов составило 19,2 млн. т. у.т., в т.ч. каменного угля — 19,2 млн.т., нефти — 3,8 млн.т., природного газа — 350 млн.куб.м., гидроэлектроэнергии — 4,4 млрд.квт. В 2000г. общая выработка электроэнергии достигла 28,9 млрд. квтч. Производство и потребление энергии в провинции характеризуется в целом как сбалансированное.

План развития ТЭК Цзилиня на 10 пятилетку, а также долгосрочный план до 2015г. проводят в жизнь линию на сбалансированность между развитием комплекса и экономией средств и ресурсов, улучшение структуры ТЭК, повышение его эффективности, ускорение реформирования отрасли. Ставится задача предоставить народному хозяйству достаточное количество экологически чистой и дешевой энергии.

К 2005г. годовое потребление энергоносителей достигнет 50 млн.т. у.т., доля угля составит 72%, нефти — 22,5%, природного газа — 1,5%, гидроэлектроэнергии — 3,8%, энергии ветра — 0,2%. Производство каменного угля выйдет на уровень 22 млн.т., нефти — 4,5 млн.т., природного газа — 400 млн. куб.м., гидроэлектроэнергии — 6 млрд. квтч., энергии ветра — 200 млн. квтч. Разница между производством и потреблением энергии будет по-прежнему компенсироваться путем ее переброски из других регионов.

В 10 пятилетке запланировано начало строительства энергетических мощностей на 2,7 млн.

квт., полностью в строй будут введены мощности на 1,7 млн. квт., в их числе по производству гидроэлектроэнергии — на 300 тыс. квт. (станция в Байшане), теплоэлектроэнергии на 1,4 млн. квт. (2 очередь Чанчуньской ТЭС на 600 тыс. квт., 2 очередь Хунчуньской электроцентрали на 600 тыс. квт., вторая очередь Цзилиньской ТЭС на 200 тыс. квт.), энергии ветра на 70 тыс. квт. Всего за пятилетку будет освоено капложений в энергетiku на 1,9 млрд.долл., в т.ч. 1,3 млрд. на строительство энергетических мощностей, а 0,6 млрд. — на создание электросетей. К 2005г. мощности по производству электроэнергии должны составить 9 млн. квт., в т.ч. гидроэлектроэнергии — 3,7 млн.квт., тепловой энергии — 6 млн. квт., энергии ветра — 80 тыс. квт.

В числе крупных энергетических объектов, ввод в действие которых намечен до 2015г., можно назвать вторую очередь электростанции Шуанляо на 1,2 млн. квт., гидроаккумулирующую электростанцию Шуангоу на 500 тыс. квт., создание на Первой Чанчуньской ТЭС мощностей с использованием природного газа на 975 тыс. квт., строительство Третьей Чанчуньской ТЭС (природный газ) на 1,5 млн. квт., строительство 9 угольных ТЭС на 1,2 млн. квт. Электроэнергетический потенциал к 2010г. составит 11,5 млн. квт., к 2015г. — 13,3 млн. квт.

За 10 пятилетку планируется построить 11 шахт с объемом добычи 4,2 млн. т. угля в год. В их числе 5 шахт (2,6 млн.т. угля в год), строительство которых начато в 9 пятилетке, и 6 новых шахт (1,6 млн. т. угля в год). Объем капложений в угольную отрасль составит 289 млн. долл.

В новой пятилетке стоит задача постепенного увеличения добычи нефти (к 2005г. — 5,6 млн.т.). Ожидается, что годовой уровень добычи природного газа к этому сроку составит 600 млн. куб.м. Потребность капложений в нефтегазовую промышленность в этот период оценивается в 1,4 млрд.долл.

Большая ставка делается на импорт природного газа из России, который уже заранее начинают распределять с учетом перспектив использования его для производства электроэнергии и тепла, в химпроме, а также поставок газа населению. В соответствии с комплексным планом распределения рос. газа, Цзилиню к 2010г. «достанется» 4 млрд. куб.м. Исходя из этого, в 10 пятилетке будут создаваться энергообъекты, напрямую связанные с поставками газа из России.

Расширение электроцентрали в г.Хунчуне. Ее мощность увеличится на 600 тыс. квт. (два агрегата по 300 тыс. квт.). Уголь будет поставляться из местного бассейна. Потребность в угле 3,5 млн.т. в год. Объем капложений в строительство 313 млн. долл., удельные капложения — 524 доллара за квт. Срок строительства 2003-2006 гг. На этот объект возлагаются большие надежды в плане улучшения энергетической ситуации в р-не Тумангана, что позволит ускорить его освоение и развитие.

Увеличение мощности Первой Чанчуньской теплоэлектростанции за счет использования природного газа на 975 тыс. квт. (три установки по 225 тыс. квт. и агрегат комбинированного цикла на 100 тыс. квт.). Потребность в газе около 790 млн. куб.м. в год. Объем капложений в строительство 482 млн. долл., удельные капложения — 494 доллара за квт. Срок строительства 2006-08гг. Пред-

полагается, что объект будет играть важную роль для эконом. развития центр. части пров. Цзилинь.

Гидроаккумулирующая электростанция Шуангоу. Производственная мощность — 500 тыс. квт. (два агрегата по 250 тыс. квт.). Место нахождения: г. Байшань на востоке провинции, в верхнем течении реки Сунгари. Гидроаккумулирующая электростанция строится для реализации возможностей создания каскада электростанций на р. Сунгари. Объем капложений в строительство 270 млн. долл., удельные капложения — 540 долл. за квт. Срок строительства 2006-10 гг.

Вторая очередь электростанции в г. Шуанляо мощностью 1,2 млн. квт. (два агрегата по 600 тыс. квт.). Уголь будет поставляться из бассейна р. Холинхэ. Потребность в угле около 8 млн. т. в год. Объем капложений в строительство 602 млн. долл. Срок строительства 2007-10 гг.

Строительство сети газопроводов. В рамках проекта поставки в Сев.-Вост. Азию 30 млрд. куб. м. природного газа из России Цзилинь надеется получить 3,8 млрд. куб. м. газа, что будет иметь большое влияние на формирование структуры энергетической отрасли. Для этого необходимо создание в провинции широкой сети газопроводов, программа строительства которой в настоящее время находится в стадии разработки. Предполагается, что капложения составят 181 млн. долл. 2006-07 гг.

Китайская оценка перспектив эконом. связей пров. Цзилинь с Россией. С учетом сложившейся ситуации в России и при условии, что там не произойдут какие-либо новые неожиданные события, ей понадобится 3-5 лет для восстановления полит. стабильности. Еще примерно 15-20 лет уйдет на вывод экономики на уровень 1991 г. и достижение ею среднегодового прироста в 5%. В таких условиях, как предполагают специалисты НИИ России при Академии обществ. наук пров. Цзилинь, в ближайшие 5 лет годовой объем китайско-рос. торговли будет немногим больше 6 млрд. долл., а товарооборот Цзилиня с Россией не превысит 1% от этой суммы.

Китайские ученые не прогнозируют «прорыв» в сфере торг.-эконом. отношений между К. и РФ ни на межгос. уровне, ни на уровне отношений пров. Цзилинь с рос. регионами. Но и для придания равномерного, стабильного характера процессу развития этих отношений Цзилиню, как считают эксперты АОН, необходимо принять следующие меры: держать руку на «пульсе» рос. рынка, наращивая динамику сотрудничества со всеми российскими регионами; заниматься конкретными вопросами торг.-эконом. сотрудничества; в полной мере использовать возможности г. Хунчуня, находящегося на «переднем крае» сотрудничества Цзилиня с Россией; расширить каналы сотрудничества, действовать последовательно и в разных сферах; усилить направляющую роль государства, местных органов власти; по возможности привлекать на работу квалифицированных рос. специалистов; исходить из реальных возможностей сторон, стремясь к устойчивому развитию.

Для обеспечения долговременного и устойчивого торг.-эконом. сотрудничества Цзилиня с Россией эксперты рекомендуют, одновременно с обычным товарообменом и улучшением структуры экспорта, наращивать тех.-эконом. взаимодействие с рос. регионами, увеличивая количество

крупных и средних проектов долговременного сотрудничества. В планах на ближайший период следует предусмотреть участие в разработке энергоносителей, лесных богатств, с/х проектах на территории России.

Торг.-эконом. сотрудничество с Россией — важный фактор роста внешней торговли Цзилиня, подчеркивают китайские экономисты. В этом плане у провинции есть большие преимущества. Важно также претворять в жизнь соглашения, связанные с программой эконом. развития бассейна реки Туманная (Туманганская программа), выполнять больше контрактов. Следует чаще направлять в Россию представителей организаций и предприятий для выработки совместных планов, установления контактов с представителями деловых кругов Сибири и Дальнего Востока.

Приграничная торговля должна создавать условия для непосредственного выхода крупных и средних компаний и предприятий Цзилиня на рынки России. Следует концентрировать усилия на предоставлении трудовых услуг, организуя рынки труда внутри и вне провинции, сотрудничать с китайскими и с зарубежными компаниями таким образом, чтобы и этот вид услуг способствовал росту торговли. Эксперты АОН напоминают, что провинция Хэйлунцзян в этом плане заметно опережает Цзилинь. Так, г. Муданьцзян имеет свой торговый пассаж во Владивостоке, а г. Цзямусы построил центр оптовой торговли в Новосибирске.

Наряду с расширением двустороннего с/х сотрудничества с Россией (растениеводство, рыбозаводство, переработка сельхозпродукции, садоводство), Цзилиню стоит сделать упор на активизацию работ по заготовке и вывозу рос. леса, утверждают исследователи. Полезно устраивать в России выставки, рассказывающие о возможностях перерабатывающих и строительно-монтажных предприятий провинции, что способствует экспорту трудовых услуг, оборудования и соответствующих материалов.

Хунчунь — единственный погранпереход на всей 232-км. границе Цзилиня с Россией. Чтобы в полной мере раскрыть его потенциал, необходимо: обеспечить бесперебойную работу автомобильного и ж/д переходов; построить в городской части Хунчуня крупный многофункциональный оптовый рынок, который должен стать важнейшей базой складирования и распространения товаров в приграничной полосе; используя имеющуюся базу, создать пром. пояс предприятий по выпуску экспортной продукции; всемерно развивать сферу туризма.

С учетом взаимодополняемости рынков России и К., Цзилинь должен преимущественно развивать такие отрасли, как легпром, сельское и лесное хозяйство, нефтехимию, фармацевтику и горную промышленность. Объединив усилия производственных предприятий (располагающих рабочей силой, техникой и финансами) и внешне-торг. компаний (знающих рынки, имеющих персонал с языковой подготовкой, торговых партнеров и деловую информацию), можно сообщать участвовать в с/х проектах, освоении лесных ресурсов и разработке полезных ископаемых в Сибири и на Дальнем Востоке, считают китайские аналитики. Это позволит поднять уровень и увеличить масштабы торг.-эконом. сотрудничества с Росси-

ей, ускорить переход от свойственного системе плановой экономики торгового взаимобмена к межгосударст. сотрудничеству в условиях системы рыночной экономики, от в основном двустороннего торг.-эконом. сотрудничества с РФ к многостороннему.

В Цзилине проблему выправления ситуации в сфере торг.-эконом. связей с Россией расценивают как требующую неотложного решения. По мнению ученых, она должна быть предметом постоянного беспокойства высшего руководства провинции, требует личного внимания со стороны первых лиц, а также выработки конкретных мер и планов выхода из создавшегося положения. Для этого нужны полит. решения, гос. поддержка участников ВЭД. Правительство провинции обязано определить объекты деятельности, партнеров, координировать всю работу по созданию «костяка» предприятий, занимающихся ВЭД, оказать им полит., фин. и информ. поддержку.

Эконом. трудности в России, вынуждающие многих квалифицированных людей искать заработок, по мнению китайских специалистов, создают благоприятные возможности для привлечения в К. научно-тех. кадры из России. Цзилинь может обеспечить их работой, жильем и гарантировать сравнительно хорошее денежное содержание. Провинции нужны способные россияне, особенно специалисты в области производства нефтехим. продукции, тяжмаша, автомобилестроения, электроники, точного приборостроения.

Ожидать чересчур высоких показателей в торговле Цзилиня с Россией нереально, указывают китайские эксперты. Нерациональная структура двусторонней торговли, в которой преобладают трудоемкая продукция и сырье, ограниченные масштабы взаимных инвестиций, еще достаточно долго останутся факторами, препятствующими прорыву в развитии торг.-эконом. отношений между КНР и РФ. Стремительный взлет товарооборота будет сдерживаться также курсом России на увеличение экспорта и сокращение импорта, ограниченностью ее импортных возможностей, что к тому же делает нереальными надежды китайской стороны на скорое решение проблемы дефицита торг. баланса К. в торговле с Россией. На этом фоне цзилиньцам следует реально оценивать ситуацию и, не ослабляя усилий в поисках новых сфер и каналов торг.-эконом. сотрудничества с Россией, не гнаться за высокими объемами торговли, довольствуясь ее устойчивым развитием.

Помимо эконом. причин, делающих маловероятным стремительный подъем в китайско-рос. торговле, существуют и политические.

Цзилиньские исследователи особо выделяют «антикитайские настроения в рос. обществе, в небольшой степени препятствующие развитию торговых связей». Наиболее ярким примером они считают такого рода высказывания, сделанные лидером ЛДПР 13 авг. 2000г. в ходе поездки по Дальнему Востоку. Кроме того, россиянам присуще обостренное чувство угрозы, сведенное в идеологический постулат «родная земля в опасности». Представители местных властей зачастую наводят страх на жителей тезисами о «тенденциях к разделу природных ресурсов и богатств России, скрытой миграции под видом китайских торговцев», которые вызывают у людей чувства, противоречащие целям двустороннего сотрудничества.

Все это существенно сдерживает стремление китайцев ездить в Россию, жить и заниматься там хоз. деятельностью. Любые антикитайские акции, гонения на китайцев глубоко оскорбляют их нац. чувства, что неизбежно оказывает значит. отрицат. влияние на двустороннее торг.-эконом. сотрудничество.

Ляонин

ВК. придают большое значение 2001г. который является как первым годом 21 столетия, так и первым годом 10 пятилетки. В какой-то степени текущий год воспринимается как «знаковый» для последующего эконом. развития К. Китайские экономисты исходят из того, что в экономике существуют не только 10-летние циклы развития, но также и большие 50-летние циклы. Считается, что в настоящий момент в рамках большого цикла К. находится на этапе роста, который завершится к 2020г.

С переходом Бо Силая с должности мэра г. Далиня на место губернатора провинции Ляонин, учитывая его активность и опыт, можно предположить, что провинция станет испытательным полигоном эконом. реформы в регионе, ключевым элементом которой является внешнеэконом. деятельность (ВЭД). Примечательно, что этот термин здесь зачастую толкуется не только в традиционном смысле торг.-инвест. связей с зарубежными странами, но и связей с другими провинциями К. Одни из них (приморские) рассматриваются как источники привлечения инвестиций и передовых технологий, полученные от зап. стран, другие — как рынки сбыта продукции.

Эффективная гос. валютно-фин. политика, направленная на стимулирование внутр. спроса и увеличение экспорта, стала основой для значит. внешнеэконом. роста в 2000г. Активные меры, предпринимаемые государством в фин., налоговой и др. областях позволяют сохранить эти позитив. тенденции.

Межд. обстановка предоставляет редкую возможность для развития ВЭД. 11 окт. 2000г. США приняли законопроект о долгосрочной торговле с К.. С этого момента торг. отношения между К. и США вошли в нормальное русло, в определенной степени ослабела дискриминационная политика в отношении К. Здесь по-прежнему рассматривают США как самого важного торг. партнера, от отношений с которым зависит не только объем внешней торговли, но и качество продукции. Положительно оцениваются связи с другими основными партнерами, такими, как Япония, Ю.Корея, Сянган и страны Евросоюза.

В Ляонине, с его высокой концентрацией рабочей силы, ожидают, что участие К. в ВТО позволит получить провинции долгосрочные многосторонние правовые гарантии, сократить препятствия для экспорта ее продукции. Межд. капитал и ТНК смогут укрепить свои позиции на китайском рынке, что при умелом использовании расширит местные возможности.

В пров.Ляонин существуют огромные потребности в инвестициях и свободные ниши на рынке. Большой рыночный потенциал существует для сырья и оборудования. Уникальное географическое положение региона, возможности его крупных городов, пропускная способность портов, транспортная инфраструктура создают условия для

мощных товаро-фин. потоков. Развитие высокотехнологичного производства, бурный рост негос. сектора открывают простор для привлечения зарубежных инвестиций.

Большое количество готовой пром. продукции Ляонина не только не экспортируется, но и в своей провинции замещается ввозимыми товарами, произведенными с иностр. участием в приморских р-нах К., что создает значит. препятствия для развития производства в регионе. Ляонину ничего не остается, как позволять приморским р-нам по низким ценам скупать местные сырьевые ресурсы.

Несовершенная производств. структура, а также упомянутый фактор конкуренции серьезно осложнили развитие внешнеориентированной экономики. Приоритетными путями углубления сотрудничества с зарубежными коммерческими структурами и привлечения капвложений являются быстрое упорядочение системы внешнеторг. управления и подготовка солидных участников ВЭД, которые могли бы сыграть свою роль после вступления К. в ВТО. Одновременно, делается упор на дальнейшее углубление внешнеторг. системы, создание в провинции адм. и правовых условий, сферы обслуживания, соответствующих межд. стандартам.

О поездке губернатора пров.Ляонин Бо Силая в Ю.Корею и Японию. С 17 по 22 июня 2001г. губернатор Ляонина Бо Силай во главе многочисленной делегации представителей правительства и торг.-эконом. кругов провинции (580 чел.) совершил поездку в Респ. Корея.

Не Япония, как ожидалось, а Ю.Корея стала первой азиатской страной, которую посетил Бо Силай в новом качестве — пред. правительства пров.Ляонин. Это отметил и сам губернатор, заявив журналистам по прибытии в Сеул, что свою первую зарубежную поездку вскоре после назначения на должность мэра Даляня он также совершил в Ю.Корею. «С тех пор, бывая у вас в гостях, я всегда чувствую себя, как дома», — сказал пред. правительства Ляонина.

Главной целью поездки было привлечение южнокорейских инвестиций, как в виде прямых капвложений, так и в форме экспортных поставок. Вторая задача — установление более тесных контактов с партнерами в РК, что в основном было поручено мэрам 14 городов Ляонина, которые сопровождали Бо Силая ив этой зарубежной поездке. Губернатор вместе с мэрами ведущих городов провинц. подчинения до этого побывал во Франции, Германии и Гонконге.

На состоявшейся в Сеуле 19 июня презентации провинции Ляонин южнокорейской стороне было предложено 180 инвест. проектов. По 24 из них в тот же день были подписаны контракты на 250 млн. долл. Среди них — производство новейших биопрепаратов и вакцины против гепатита-Б в Даляне, создание при содействии малых и средних предприятий Инчхона индустриального комплекса в Даньдуне, создание СП по глубокой переработке сельхозпродукции, производству электронных компонентов, лекарств, хим. продукции, приборов.

Всего же в результате поездки ляонинцев в РК было подписано 225 контрактов (в т.ч. на уровне делегаций 14 городов Ляонина). Предусматривается создание новых смешанных компаний и участие в совместных проектах, оцениваемых в 2,1

млрд.долл. При этом объем привлекаемых иноинвестиций составит 1,38 млрд.долл. Накопленная сумма реализованных южнокорейских инвестиций в пров.Ляонин превышает 2,5 млрд.долл.).

В первый же день пребывания в Сеуле, несмотря на воскресенье (17 июня), Бо Силая и сопровождавших его лиц принял премьер-министр Ю.Кореи Ли Хан Дон. Глава южнокорейского кабинета подчеркнул наличие «прекрасных» торг.-эконом. связей, сложившихся между РК и Ляонином за 8 лет, истекших с момента установления дипотношения с КНР. За это время была заложена основа для дальнейшего развития сотрудничества и всесторонних контактов РК с этой сев.-вост. китайской провинцией, численность населения которой «примерно такая же, как на Юге Кореи», отметил премьер.

Ли Хан Дон проявил интерес к планам развития ИТ в К. и пров.Ляонин, к вопросам расширения компьютерных сетей, ПО, компьютеризации скоростных автодорог. Он подчеркнул, что южнокорейские корпорации «Самсунг», Эл-Джи (LG), Эс-Кэй (SK), «Самбо» (по-китайски «Саньбао») «жаждут принять участие в развитии информатики в Ляонине и надеются при этом получить поддержку со стороны правительства провинции». Глава правительства РК выразил надежду на то, что работающие в Ляонине малые и средние южнокорейские предприятия также «смогут действовать более успешно».

В ответ губернатор Ляонина напомнил, что в провинции зарегистрировано 4000 южнокорейских предприятий, налажены активные двусторонние контакты в области культуры, спорта, обмен делегациями. Ляонин поддерживает побратимские отношения с двумя провинциями Ю.Кореи, побратимские связи установлены также между Далянем и южнокорейским портом Инчхон. Помимо вышеназванных корпораций, многие крупные южнокорейские компании, включая «Хэндэ», «Похан», «Цзиньдао» (название дано в китайском произношении), а также целый ряд средних и малых предприятий успешно работают в Ляонине.

В Шэньяне действует завод ПК корпорации «Самбо», выпускающий ежемесячно 120 тысяч ПК с полной периферией (в 2000г. экспортная выручка этого предприятия составила 380 млн. долл.). LG имеет в Шэньяне крупное СП по выпуску телевизоров, большая часть которых идет на экспорт в третьи страны. В Даляне с привлечением инвестиций компании «Похан» построен металлургический завод. Пять масштабных инвест. проектов осуществляет на территории Ляонина корпорация SK, интересы которой простираются от нефтехимии и нефтепереработки, до межд. торговли, фин. сферы, телекоммуникаций, компьютерной техники. В ходе встречи с руководством этой корпорации Бо Силай пригласил ее представителей посетить Ляонин. Южнокорейская сторона выразила при этом заинтересованность в сотрудничестве в производстве средств сотовой связи и ПО.

Бо Силай подтвердил, что в ближайшие 5 лет Ляонин будет развивать такие отрасли, как телекоммуникация и современные средства связи, электроника, информатика, производство ПО, широко внедряя высокие технологии. Будут развиваться и традиционные отрасли промышленно-

сти. Планируется увеличить мощность НПЗ в Ляонине с нынешних 30 млн.т. до 65 млн.т. В г.Фушунь уже идет строительство завода мощностью 1,2 млн.т. по производству этилена. По словам губернатора Ляонина, сейчас открываются новые возможности для расширения сотрудничества с Ю.Кореей по всем направлениям.

С 23 по 28 июня 2001г. ляонинская делегация находилась в Японии. Она побывала в префектуре Тояма, с которой провинцию Ляонин с мая 1984г. связывают побратимские узы, а также в г.г.Осака и Токио.

В пров.Ляонин сейчас насчитывается свыше 2800 предприятий и компаний с участием японского капитала (а всего в КНР их 14000). Как подчеркнул Бо Силай на встрече с администрацией префектуры, Ляонин занимает первое место в КНР по количеству владеющих японским языком — 70 млн.чел. Только один город Тояма (адм. центр одноименной префектуры) принял в последние годы 700 студентов и стажеров из пров.Ляонин. В Японии созданы землячества уроженцев Шэньяна, Даляня, Аньшаня, Фушуня и Бэньси.

В Тояме находится корпорация УКК, крупный алюминиевый завод и ряд электроэнергетических компаний. В Даляне, Шэньяне, Цзиньчжоу и других городах Ляонина работают 15 предприятий, созданных с использованием инвестиций из префектуры Тояма. Только корпорацией УКК в предприятия Даляня вложено 144 млн. долл. С 1998г. Тояма и Далянь связывает авиалиния и по этому маршруту выполняется три рейса в неделю.

В Осаке с японской стороны в беседе приняли участие руководители Японо-китайского торг.-эконом. центра, одной из японских нефтяных корпораций, торг.-пром. палаты Осаки. Бо Силай предложил собравшимся рассмотреть возможность участия в 120 инвест. проектах.

В Осаке состоялась также встреча губернатора Ляонина с президентом электронной корпорации «Панасоник». Бо Силай выразил японской стороне благодарность за эффективную поддержку Даляньской электронной компании «Худалюй-Панасоник». Корпорация «Панасоник» занимает 24 место в списке 500 ведущих предприятий мира, ее доход от реализации продукции в 2000г. составил 61,4 млрд.долл.).

Во время пребывания в Токио Бо Силай имел беседы с членами правления ряда банков Японии, руководителями корпорации NEC, депутатами парламента. В беседе с японским министром экономики и промышленности обсуждались вопросы строительства гидротех. объектов и систем орошения в зап. р-нах Ляонина, защиты окружающей среды от пром. загрязнения, переквалификации уволенных по сокращению рабочих и служащих, сотрудничества малых и средних предприятий двух стран.

В заключение поездки в одном из токийских отелей состоялась презентация инвест. возможностей пров.Ляонин, организованная совместно правительством провинции и Японской ассоциацией освоения Сев.-Востока К. В итоге пребывания делегации в Японии было подписано 158 контрактов о создании СП и стоимостью 1,2 млрд.долл., сумма иностр. капвложений при этом составит 730 млн. долл.

Общий результат поездки ляонинской делегации в Ю.Корею и Японию: 383 совместных проекта на 3,3 млрд.долл.; доля иностранных инвестиций 2,11 млрд.долл.; 18 экспортных контрактов на 350 млн. долл.

Итоги 2000г. Провинция традиционно играет роль «моста» в китайско-корейской торговле. Крупнейший погранпереход на границе — Дандун-Синьиджу расположен в юго-вост. части Ляонина. Торговля КНР и КНДР через Дандунский КПП в 2000г. составила 305 млн. долл. (62,6% общего объема торговли между двумя странами), в т.ч. экспорт в КНДР — 292 млн. долл. (рост, по сравнению с 1999г. — 71,4%), что равно 64,7% экспорта К. в КНДР.

В I пол. 2001г. объем товарооборота между Дандуном и Синьиджу составил 99,9 млн. долл. (рост — 14,9%), в т.ч. ляонинский экспорт — 91 млн. долл. (рост — 12,8%).

Системообразующим событием для межрегиональных торг.-эконом. связей двух стран стало открытие в конце авг. 2001г. Ляодун-Силуского оптового рынка приграничной торговли. Данный рынок создан при совместном участии администраций города-спутника Дандуна — Дунгана и города-спутника Аньшаня — Хайчэна. Рынок расположен в Зоне технико-эконом. освоения Дунгана, которая играет активную роль в приграничных торг. отношениях с КНДР (последние три года ежегодный приграничный товарооборот Зоны равен 240 млн. долл., число фирм-участниц с обеих сторон достигло 140). Рынку придан статус объекта провинц. значения. Участие в этом проекте Хайчэна чрезвычайно важно, так как он является одной из важных составляющих промышленно-производств. базы провинции, что обеспечивает Ляонину гарантии по производству основной части товаров, предназначенных для реализации.

Структура данного приграничного торг. комплекса включает в себя 4 зоны: одежды и сумок, тканей, мелких товаров и продуктов питания. Основные поставщики товаров — рынок Хайчэн-Силу, Наньтайский рынок (также расположен вблизи Аньшаня, специализируется на продаже чемоданов, сумок и т.д.) и крупнейший Шэньянский рынок «Уай». Рынок пригранторговли находится на расстоянии 2 км. от китайско-корейского КПП Датайцзыган и занимает площадь в 40 тыс. кв. м. Первоначальная сумма инвестиций в его создание составила 4,2 млн. долл.

Согласно планам местного руководства, к 2004г. объем заключаемых сделок на рынке должен достичь 1,4 млрд. долл., и к 2006г. он превратится в крупнейший торг. центр в Сев.-Вост. К. По мере роста масштабов Ляодун-Силуского оптового рынка приграничной торговли в дальнейшем возможно расширение ассортимента реализуемой продукции и его частичная переориентация с потребностей корейского рынка на нужды других стран Сев.-Вост. Азии.

Руководство, экономисты и представители научных кругов пров.Ляонин уделяют значит. внимание выявлению и созданию условий по включению провинции в разрабатываемые многосторонние схемы субрегионального сотрудничества на эконом. пространстве в СВА. Речь, прежде всего, идет о непосредственном участии в региональных проектах «Кольцо Желтого моря и Бохайского залива», «Большой Китай».

Среди важнейших составляющих, позволяющих подключиться к реализации данных программ, здесь выделяются следующие моменты.

1. Пров.Ляонин является развивающимся р-ном с уникальной и сравнительно хорошо развитой базой тяжелой и хим. отраслей промышленности в СВА. Расположенный на территории провинции Аншаньский металлургический комбинат входит в число трех крупнейших предприятий по выпуску металла в СВА.

Судостроит. заводы Даляня и Бохайская судостроит. представляющие собой лицо судостроит. промышленности пров.Ляонин, также являются одной из основных судостроит. баз всего К.

Провинция располагает условиями нефтедобычи и нефтепереработки, а так же является одной из главных баз нефтехимпрома во всей Сев.-вост. Азии.

Ляонин – важнейшая база по производству пром. оборудования, в т.ч. крупногабаритного для нефтепереработки, простых и сложных станков, центров высокоточной обработки и станков с числовым программным управлением. Она занимает среднее, а по ряду показателей ведущее положение в межд. разделении труда в регионе.

2. В системе современных товарных грузоперевозок в рамках СВА пров. Ляонин обладает значит. мощностями для морских, сухопутных и воздушных перевозок.

Провинция располагает плотной сетью железных дорог, связывающих Сев.-Восток К. с центр. р-нами К. и Сев. Кореей. Планируется строительство комбинированной трансморской железной дороги, которая свяжет между собой два п-ва – Ляодунский и Шаньдунский.

Вступила в строй автомобильная скоростная трасса Шэньян-Пекин. С завершением в будущем году строительства сети скоростных автодорог, соединяющих крупнейшие города, Ляонин станет единственной в К. провинцией со столь плотной системой коммуникаций.

Развитость сети трубопроводного транспорта, проходящей по территории провинции на Пекин, Далянь, Цзинчжоу и Даньдун, создает благоприятные предпосылки для поставок в р-н СВА рос. энергоносителей.

В аэропортах Шэньян и Далянь действуют межд. терминалы, через которые обеспечивается связь с КНДР, РК, Японией и Россией. Расположенная в Шэньяне Сев. авиакомпания получила право на выполнение межд. рейсов во все страны мира.

Порты пров. Ляонин – Далянь, Инькоу, Цзиньчжоу, Даньдун и Паньцзинь – образуют группу портов, через которые осуществляются морские перевозки во все страны мира.

Ляонин служит для других провинций Сев.-Востока К. и вост. р-нов Внутр. Монголии окном к морю.

3. Из 42 млн. населения провинции почти половина приходится на городское население и жителей п.г.т. Вокруг столицы провинции – г.Шэньяна расположены крупные и средние города Телинь, Фушунь, Бэньси, Ляоян, Аншань и другие. Высокая степень урбанизации создает великолепные перспективы для развития эконом. пояса, охватывающего большие и средние города провинции.

Ляонин является также связующей хоз. единицей между Пекин-Тяньцзинь-Таншаньским эконо-

ном. р-ном и Сев.-Вост. эконом. р-ном, что позволяет ему в перспективе стать звеном в осуществлении связей между странами СВА и Центр. эконом. р-ном К.

4. Тех.-эконом. сотрудничество пров.Ляонин со странами СВА ведется главным образом в области торговли и капвложений. Основными партнерами во внешней торговле выступают КНДР, Япония, РК и Россия. Объем торговли с этими странами составляет более 50% внешнеторг. оборота провинции. Что касается иноинвестиций стран СВА, то лидирующие позиции здесь за Японией и Ю.Кореей. Из более чем 13 млрд. долл. иностр. капвложений, полученных провинцией с 1991г. 26, 41% приходится на Японию и 7,42% на РК. Ежегодно возрастает и объемы обменов в области обслуживания торговли и людьми между Ляонином и странами СВА.

Развитие сотрудничества в области туризма. Ляонин располагает значит. возможностями в деле развития туризма в различных областях, включая экскурсии по заповедным местам, знакомство с историческими памятниками, посещение пром. объектов и этнографический туризм. С ростом доходов населения провинции расширяются возможности и для выездного туризма жителей Ляонина.

Расширение сотрудничества в области образования. В провинции повсеместно введена система бесплатного девятилетнего образования. Ляонин насчитывает 64 вуза, которые ведут обмен преподавателями и студентами.

В конце фев.-начале марта 2001г. в Дунбэе прошли сессии провинц. и гор. собраний народных представителей (СНП), на которых были рассмотрены планы эконом. и соц. развития на 10 пятилетку. Сравнит. анализ представленных программ говорит о том, что наиболее смелые и активные разработки предприняты в пров.Ляонин, после назначения на пост губернатора Ляонина бывшего мэра Даляня Бо Силая.

В выступлениях нового губернатора подчеркивается, что за время 9 пятилетки провинция добилась значит. успехов в реформе госпредприятий. В ходе 10 пятилетки предполагается подвести черту под реструктуризацией крупных и средних госпредприятий с целью придания им основных функций компаний. Планируется провести акционирование 50 крупных пром. гос. предприятий, а 200 предприятий – преобразовать в СП с участием инокapитала. В течение 2 лет намечено завершить разделение предприятий и подведомственных учреждений. За 5 лет в госсекторе намечено сократить 600 тыс. чел., закрыть 100 нерентабельных предприятий. На 70% крупных и средних предприятий **будет введена система юр. заверения качества продукции и экологической чистоты производства.**

На цели переоборудования производственных процессов госсектора промышленности будет инвестировано 24 млрд.долл., в т.ч. 5 млрд.долл. инокapитала. Разработано 40 проектов модернизации тех. процессов в высокотехнологичных отраслях и отраслях, в которых Ляонин имеет преимущества перед другими регионами КНР. Сюда входят проекты глубокой переработки этилена, производства высококачественных сортов стали, автомобилей, деталей, используемых в авиастроении, производства тонкого хим. волокна и текс-

тия. Запланировано создание 2 крупных фирм с установленным уровнем годовых доходов от продаж свыше 3,5 млрд.долл., а также 10 компаний и производственных объединений, годовые доходы которых превысят 1 млрд.долл. Важную роль в повышении уровня эконом. развития провинции должны сыграть нефтехимия, металлургия и военная промышленность.

Выдвинута задача принятия мер по «смягчению» проблемы безработицы, обострившейся в ходе реформирования госсектора. С этими трудностями в течение 10 пятилетки столкнется 3 млн. жителей городов и сел провинции. Из них 1,8 млн. чел. планируется трудоустроить в сферах обслуживания, торговли, туризма и обществ. питания, 600 тыс. чел. — в частном секторе, на мелких и средних предприятиях. **Предполагается направить 500 тыс. чел. за рубеж в качестве рабочей силы**, а для 100 тыс.чел. создать рабочие места в сельском хозяйстве и в добывающих отраслях.

По отношению к ряду главных отраслей промышленности намечено проведение политики стимулирования. Согласно прогнозам, в 10 пятилетке доходы от продаж продукции нефтехимии возрастут на 50%, черной металлургии — на 60%, автомобилестроения — на 240%, судостроения — на 100%. Провинция должна выйти на первое место в стране по переработке сырой нефти, выпуску легковых автомашин и в области судостроения, на второе место — по производству холодного и горячего проката и оцинкованных листов. В течение 10 пятилетки планируется сдать в эксплуатацию 15 новых крупнейших пром.-производственных объектов, в т.ч. осуществить реконструкцию системы производства горячего проката на Бэньсийском меткомбинате и установку мощностей по производству пропана объемом в 80 тыс.т. на Цзиньчжоуском НПЗ. Также намечено завершить 10 проектов, которые уже начали реализовываться, сюда входят переоборудование второй системы холодного проката Аньинаньского меткомбината и проект по совместному производству пассажирских автобусов Шэньянской корпорацией «Шэньфэй» и японской автокомпанией «Хина».

Важная роль в модернизации промышленности отводится новым высокотехнологичным отраслям. Объем их производства должен ежегодно расти примерно на 30%. Количество станков с числовым программным управлением планируется довести до 5100, а агрегатных станков — до 500. По этим показателям провинция планирует выйти на первое место в КНР. Объем производства ПО возрастет до 2,4 млрд.долл.

Шэньянская зона новых высоких технологий должна войти в пятерку крупнейших в стране. **Компьютерные парки Шэньяна и Даляня** станут крупнейшими базами разработки и освоения компьютерных технологий, а также их экспорта. Кроме того, им предстоит проделать немалую работу по удержанию передовых позиций как в К., так и за рубежом по уровню автоматизации производства и исследованиям в области селекции короткозерного риса.

Начата реализация плана «увеличения больше чем на 100%» в сфере производства новых стройматериалов, лекарств, оборудования для защиты окружающей среды, одежды, продуктов питания и мебели.

Перед даляньской компанией «Шидэ» поставлена цель — выйти на 1 место в стране по производству полихлорвинила (более 1 млн.т.). Мощности по обработке сои Компании «Хуанун» г.Далянь (дочерняя фирма ляонинской корпорации «Чуанье», развившаяся из поселкового предприятия, специализировавшегося на переработке кукурузы и сои) возрастут до 3 млн.т. (рост 100%). Доходы от продаж компании «Паньпань» г. Инкоу (производство металлических дверей) увеличатся до 600 млн.долл. (рост 170%), производство солода для пивоварения фирмы «Чжунлян майя» (дочернее предприятие Даляньской компании по экспорту-импорту зерна и масла) планируется увеличить до 300 тыс.т. (рост 200%). Доходы от экспорта мебельной компании «Хуафэн» (также расположена в Даляне) возрастут на 200% и составят 270 млн.долл., что является рекордом для всего К.

В ходе начавшейся пятилетки планируется завершить строительство транспортных линий Шэньян-Далянь, Шэньян-Шаньхайгуань и по побережью Желтого моря. Они призваны соединить «пояс с/х экономики провинции» (куда входят Фусинь, Телин и Чаоян) с 6 зонами переработки сельхозпродукции: районами Шэньяна Юйхун и Дунлин, а также г.Суцзятунь (город-спутник Шэньяна), Цзиньчжоу, Хайчэн и Бэйнин. Доля обработанной сельхозпродукции на общем рынке с/х товаров должна возрасти с 25% до 50%, а **доля экологически чистых продуктов питания** — с 12% до 25%.

Объем стоимости продукции морского хозяйства и промыслов должен совершить прорыв, за 5 лет достигнув 12 млрд.долл. (ежегодный рост 15%), общий объем добычи морепродуктов составит 3,6 млн.т., причем 250-300 т. из них особо ценные, по этому показателю Ляонин займет 3 место в К.

В Шэньяне и Даляне будут созданы фондовые и валютные биржи, что превратит их в крупные фин. центры регионального значения. В рамках Даляньской товарной биржи будет создан крупнейший в Азии Центр фьючерсных сделок по поставкам сельхозпродукции.

Число отечественных туристов, которые посетят Ляонин, достигнет 70 млн. чел. (ежегодный рост 10%), а интуристов — 1,5 млн. чел. (рост 20%). Доходы от туризма возрастут до 6 млрд.долл. (рост 15%), доходы от интуризма — 1 млрд.долл. (рост 20%).

Руководство провинции намерено уделять большое внимание развитию межд. транспорта. Шэньянский аэропорт «Таосянь» и Даляньский аэропорт «Чжоушуйцзы» откроют 10 новых межд. линий. Пропускная способность этих аэропортов увеличится до 165 млн.т. Далянь станет крупнейшим центром межд. авиaperевозок.

Протяженность скоростных шоссе в провинции за пятилетку **увеличится на 770 км.**, новых автодорог — на 5000 км., железных дорог — на 400 км.

Утверждены 90 крупных проектов привлечения инокapитала на 50 млн.долл. каждый. Привлекать иноинвестиции планируется в базовое производство, отрасли высоких технологий, экспортно-ориентированные отрасли сельского хозяйства, каpстроительство, защиту окружающей среды и сферу услуг.

Объем прямых иноинвестиций за пятилетку составит 18 млрд.долл., сумма экспортно-импорт-

ных операций — 80 млрд.долл., рост каждого из этих показателей, по сравнению с 9 пятилеткой, превысит 70%. К 2005г. объем экспорта провинции превысит 20 млрд.долл. Доля высокотехнологичных товаров в экспорте составит 35%. За 5 лет провинция намерена открыть за рубежом 100 новых фирм с ляонинскими инвестициями.

Кроме развития внешнеэконом. взаимодействия на провинциальном уровне, городским и уездным правительствам дано указание за 5 лет в 2 раза увеличить показатели экспорта и привлечения инокапитала.

Чрезвычайно важным является развитие «внутренней открытости», т.е. наращивание тех.-эконом. сотрудничества между регионами внутри К. и активное участие в осуществлении общегос. программы освоения Запада КНР.

Как указал Бо Силай, Шэньян является крупнейшим городом, а Далянь — «окном во внешний мир» Сев.-Вост. К., поэтому они должны стать двумя «первыми вагонами поезда» в повышении уровня эконом. развития провинции. Другие города также должны в полной мере использовать свои преимущества. Аньпань, Фушунь и Бэньси, города имеющие большие запасы сырья, должны развивать сотрудничество с городами, где развита промышленность, в частности с Ляояном, Паньцзинем и Хулудао. Даньдун, Цзиньчжоу, Инкоу и Хулудао имеют выходы к морю, поэтому должны более активно участвовать во внешней торговле. Особые задачи поставлены перед Даньдуном и Цзиньчжоу, так как Даньдун расположен на границе с КНДР и должен стать крупным центром приграничной торговли провинции, а Цзиньчжоу является самым мощным в эконом. плане городом на западе Ляонина (наиболее неразвитой его части), поэтому обязан «тянуть» за собой окружающие его города и уезды.

Поездки губернатора Ляонина 23-28 апр. 2001г. Франция и Германия стали первыми зап. странами, которые посетил пред. Народного правительства пров.Ляонин Бо Силай, назначенный на эту должность в янв. 2001г. Главной целью пятидневной поездки нового губернатора Ляонина в Зап. Европу было привлечение внимания деловых кругов, инвесторов, названных западноевропейских государств, к торг.-эконом. сотрудничеству с самой индустриально развитой провин. Сев.-Востока К.

Бо Силай и сопровождавшие его лица побывали в Париже, Штутгарте и Мюнхене, где участвовали в серии презентаций, организованных посольствами КНР во Франции и Германии. Состоялся детальный обмен мнениями с 280 представителями деловой элиты двух стран. Китайская делегация посетила штаб-квартиры 5 транснац. корпораций. Было подписано 14 крупных контрактов.

В результате бесед с представителями руководства крупнейших фирм, в т.ч. «Бенц» и «Сименс», удалось добиться позитивных результатов по 70 инвест. проектам, которые будут осуществлены в области нефтепереработки, машиностроения, производства авторезины, лекарственных препаратов, охраны окружающей среды, компьютерных технологий, пищевого, строительства объектов инфраструктуры.

За три дня во Франции подписаны соглашения о приобретении франц. стороной стекольного завода вг. Цзиньчжоу, совместном производстве

трансформаторов на предприятиях Дунбэйской корпорации электрооборудования, использовании франц. инвестиций для модернизации системы водоснабжения в Даляне, сотрудничестве с Ассоциацией туризма Франции (в 2001г. она зафрахтует 3 пассажирских судна и организует 8 чартерных авиарейсов для французов, которые приобретут туры в пров.Ляонин).

По приглашению руководителя Секретариата ОЭСР, губернатор Ляонина посетил штаб-квартиру этой межд. организации в Париже, став первым представителем местной китайской администрации, которому предоставили трибуну для выступления с речью и ответов на вопросы работников аппарата Организации, объединяющей более 30 государств.

2 дня ляонинская делегация провела в Штутгарте — адм. центре земли Баден-Вюртемберг, с которой пров.Ляонин с 1986г. поддерживает **побратимские отношения**. Достигнута договоренность о двустороннем сотрудничестве в осуществлении проекта производства, начиная с 2002г., в Даляне автомобильного двигателя фирмы «Бенц» новейшего типа (переговоры велись в течение 2 лет). Подписаны контракты о совместном производстве катализаторов (активаторов) по немецкой технологии на Ляохэском катализаторном заводе, создании СП по очистке сточных вод в Даляне, СП по выпуску электрощитов на Даляньском заводе электроприборов, а также сотрудничестве компании «Люфтганза» с Даляньским отделением Китайского агентства межд. туризма. Состоялись также офиц. церемонии подписания соглашения между компанией «Шучан» (г.Телин) и германской фирмой CLPD об организации СП по переработке картофеля, соглашения о поставках для Телинской зоны развития 20 тыс. комплектов сборных металлоконструкций фирмы «Зальсман», а также создании СП по производству трансформаторов напряжения типа 550кв. (совместно с компанией «Сименс») на базе Шэньянского трансформаторного завода.

В интервью после возвращения из западноевропейского турне Бо Силай подчеркнул, что действовал «в соответствии с общей установкой парткома провинции на дальнейшее открытие Ляонина внешнему миру». Бизнесмены Японии и Ю. Кореи составляют подавляющее большинство представителей инокапитала в Ляонине. Много в провинции и ам. компаний. Присутствие европейского бизнеса на этом фоне не столь значительно.

Сумма реализованных ПИИ из разных регионов мира составляет в Ляонине: из Азии — 27 млрд.долл.; Сев. Америки — 7,2 млрд.долл.; Европы — 2,7 млрд.долл.

Из 8600 СП в Ляонине, лишь 86 основаны с привлечением франц. инвестиций. В области торговли Зап. Европа также занимает весьма скромное место. Объем внешней торговли Ляонина в 2000г. превысил 19 млрд.долл. Из этой суммы лишь 110 млн.долл. приходится на долю торговли с Францией и 440 млн.долл. — с Германией.

Через 2 недели после возвращения губернатора и сопровождавших его лиц из Германии многочисленная торг.-эконом. делегация Ляонина во главе с Бо Силаем вылетела (13 мая 2001г.) из Шэньяна в Гонконг. **В состав делегации**, помимо мэров всех 14 городов провинц. подчинения, **вошли 500 предпринимателей.**

В ходе 4-дневного пребывания в Спец. адм. районе Сянган (САРС)-Гонконг КНР посланцы Сев.-Востока, должны были подписать контракты с 1000 гонконгских торговых и пром. компаний, провести переговоры об участии гонконгской стороны в 300 проектах на территории Ляонина. Гонконгцам предлагался крупный пакет проектов инвест. сотрудничества в областях промышленности, сельского хозяйства, строительства природосберегающих и инфраструктурных объектов, высоких технологий, туризма.

В первый же день Бо Силай нанес визит вежливости зампреду НПКСК, известному гонконгскому магнату-коммерсанту Хо Индуну. Собеседник с интересом выслушал информацию об отрядных переменах в Ляонине, отметив при этом «удивительный темп развития Ляонина и Даляня, успех, достойный золотой олимпийской медали, который и в дальнейшем будет зависеть от руководства. «Сейчас, — добавил он, — многие любят ездить в Далянь, где находится превосходный гольф-клуб, что весьма полезно для поддержания деловых отношений».

Губернатор Ляонина, в сопровождении мэров 14 городов провинции, посетил также представительство (бюро связи) центр. правительства К. в Гонконге. В ходе беседы с его руководителями Бо Силай заявил: «Гонконг — рог изобилия с точки зрения торг.-эконом. сотрудничества, он обладает неограниченными возможностями в плане расширения делового сотрудничества с Ляонином.»

Председательствуя на совещании, посвященном Дням Ляонина в Гонконге и открытию там «торг.-эконом. ярмарки пров. Ляонин», Бо Силай обратил внимание присутствовавших на то, что Гонконг сейчас меняет модель экономики, создает новые точки эконом. роста. При этом усиливается тенденция к инвестициям во внутр. районах КНР и переводу туда ряда производств.

Отвечая на вопросы журналистов, Бо Силай сказал, что иноинвестиции в Ляонине идут на оптимизацию структуры пром. производства, развитие высокотехнологичных отраслей, модернизацию сельского хозяйства и внедрение технологий глубокой переработки сельхозпродукции, развитие инфраструктуры и экологически безопасных производств. **К концу 2000г. общая сумма гонконгских инвестиций, реализованных в Ляонине, превысила 12 млрд.долл.** В эту провинцию капиталы вкладывают более 6 тыс. компаний и предприятий Гонконга.

«У нас есть уверенность в том, что на этот раз в Гонконге будут подписаны контракты на 1,5 млрд.долл., а в целом деловые переговоры ведутся по конкретным проектам на 3 млрд.долл.», — заявил губернатор Ляонина гонконгским журналистам.

Он сообщил также, что имел встречу с известным в Гонконге и за его пределами представителем фин. кругов Ли Цзячэном (Ли Кашином), который выразил заинтересованность в инвестициях в крупные проекты комплексного строительства, в сферу высоких технологий и торговли. В ходе состоявшейся беседы Ли Цзячэн сказал Бо Силаю, что раньше вкладывал средства в Шэньчжэне, в других городах южной провинции Гуандун, в Пекине и Шанхае. «Теперь, когда губернатором Ляонина стал Бо Силай, которому я доверяю, я буду направлять поток инвестиций и в Ляонин, причем

я намерен инвестировать в масштабные объекты, стоимостью не менее 1 млрд.долл. Это могут быть и машиностроение, и крупная недвижимость, строительство мостов и дорог, портов, компьютерные сети и телекоммуникационные объекты», — заявил Ли.

Перспективы расширения сотрудничества обсудил Бо Силай в ходе встречи с руководителями крупнейшей в Гонконге гос. корпорации «Хуа-жунь», которая только в развитие пивоваренной отрасли Ляонине вложила 1,39 млрд. юаней (167,5 млн.долл.).

В первый же день работы Ляонинской ярмарки в Гонконге были подписаны 16 контрактов, инвестиции по которым составят 230 млн.долл. Они были заключены не только с гонконгскими, но и с работающими через Гонконг компаниями Тайваня, США и Таиланда.

Управление порта Инкоу подписало контракт на 29 млн.долл. с Инвестиционной компанией «Иньси» на строительстве спец. причала для погрузки керамических изделий. Корпорация «Цзиньхай шие»г.Хайчэна заключила контракт на 26 млн.долл. с ам. инвест. корпорацией «Цзямэй» на финансирование производства магнетиальных кристаллов. Шэньянская корпорация пассажирских перевозок подписала с гонконгской компанией «Доучэю» контракт на 24 млн.долл. и контракт на 12 млн.долл. с компанией «Канли фачжань» для финансирования развития гор. обществ. транспорта. С тайландской компанией межд. развития «Айтэ» нефтехим. компанияг.Шуантайцзы подписала контракт на 12 млн.долл., которые пойдут на создание пром. парка высоких технологий «Шили».

По состоянию на 17 мая, в Гонконге было заключено 156 сделок на 2,3 млрд.долл. Участие иностр. и гонконгских компаний в различных инвест. проектах составит 1,75 млрд.долл. Продолжаются переговоры по проектам, на осуществление которых требуются 2 млрд.долл. капвложений.

В ходе завершившейся 12 мая 2001г. в Наньчане (адм. центре пров.Цзянси) «Выставки-ярмарки товаров провинции Ляонин», ставшей «ген. репетицией» аналогичного мероприятия в Сянгане, было заключено сделок на 17,8 млрд. юаней (2,15 млрд.долл.), в т.ч. контрактов на 13 млрд. юаней. В этом событии внутрикитайского значения также участвовал губернатор Ляонина Бо Силай, мэры 14 городов провинции, хозяйственники и предприниматели. Бо Силай выступил перед руководством, партийно-хоз. активом Цзянси со спец. речью о своей прежней работе в должностях мэра и секретаря горкома КПК Даляня, в которой поделился с собравшимися некоторыми «секретами» своих успехов.

По возвращении в Шэньян 19 мая после своего пребывания в Наньчане и Сянгане, Бо Силай сказал журналистам, что только в Гонконге представители Шэньяна, Инкоу, Хулудао подписали контракты и заключили сделки на 300 млн.долл., делегации Аньпаня и Даляня — на 100 млн.долл., Фушуня — 100 млн.долл. Примечательно, что даже сравнительно небольшомуг.Телин удалось договориться по инвест. проектам на 60 млн.долл., аг.г.Чаоян и Фу синь — на 30 млн.долл.

Ляоянская рос.-китайская база внедрения новых высоких технологий. На протяжении всего 2000г. происходило наращивание межрегионального со-

трудничества пров.Ляонин с **Россией**. При этом руководство провинции прилагало усилия к расширению сотрудничества не только с регионами Вост. Сибири и Дальнего Востока, с которыми у ляонинцев уже сложились традиционные отношения, но и с областями, которые находятся в Зап. Сибири и Европейской части России.

Примером такого межрегионального взаимодействия может служить создание в июне 2000г. в зоне новых высоких технологий г.Ляояна Ляоянской рос.-китайской базы внедрения новых высоких технологий. Новая база появилась благодаря совместным усилиям мэрии Томска, правительства Ляояна и Бюро привлечения иностр. специалистов пров.Ляонин.

На I этапе **сотрудничество Томска и Ляояна** сводилось к приглашению томских ученых и специалистов на предприятие провинции. В дальнейшем рамки взаимодействия расширились до ряда совместных научных проектов, разработку и осуществление которых решено было проводить на данной базе.

Офиц. открытие базы состоялось 12 дек. 2000г. Ему предшествовала серия контактов на уровне глав гор. администраций с целью подготовки ряда основополагающих проектов, которые будут осуществляться предприятиями базы. На церемонии открытия были подписаны соглашения о сотрудничестве между отдельными предприятиями Томска и Ляояна в сфере телеком. и нефтехимии, а также меморандум о сотрудничестве между мэриями двух городов. В последнем документе названы следующие области двусторонних контактов: открытие в Томске рос.-китайского Центра научно-тех. и эконом. сотрудничества, а также Центра китайских товаров народного потребления, налаживание связей в различных областях научно-практической медицины и нефтехимии, совместные научные разработки в области радиосвязи и создание соответствующего СП, обмен студентами и преподавателями вузов, поставки лесопродукции из Томска в Ляоян.

Тибет

Тибетский авт. р-н (ТАР) является одной из крупнейших по территории адм. единиц в составе КНР. Его площадь (1,2 млн. кв. км.) составляет 1/8 часть всей территории К. Вместе с тем это — наименее густонаселенный регион страны (население на конец 1995г. — 2,57 млн. чел. или 0,2% всего населения КНР). По размеру ВВП Тибет стоит на последнем месте в К., более чем в два раза отставая от второй с конца провинции.

Тибет обладает значит. потенциалом хозяйственного развития: **первое место в К. по ресурсам древесины**. Там сосредоточены крупные залежи ряда важных полезных ископаемых — медь, хром, молибден, ряд неметаллических руд. В Тибете находится **половина мировых запасов лития**.

Основным препятствием на пути развития данного региона остается крайняя слабость инфраструктуры. Из общей сети автодорог протяженностью в 22 тыс. км. лишь 900 км. имеют твердое покрытие. Железные дороги отсутствуют. Потребности Тибета в электроэнергии удовлетворяются на 40% (в адм. центре Лхасе — на 60%). Низкий уровень развития производительных сил Тибета обуславливает узость внутренней базы накопления и невозможность сооружения капиталоемких ин-

фраструктурных объектов без привлечения внешних источников финансирования.

Китайское правительство жестко контролирует соц.-полит. обстановку в Тибете. Там постоянно ощущаются признаки силового присутствия К. (большие по площади гарнизоны армии и НВП в предместьях населенных пунктов, интенсивное движение военного автотранспорта, частые патрули и проверки на дорогах, особенно в темное время суток, жесткая охрана стратегических мостов и других объектов и т.п.).

В контактах между тибетским и ханьским (этнические китайцы) населением чувствуется известная напряженность. Так, Лхаса четко делится на две части — новый город, где проживает по преимуществу китайское население, и старый, в основном тибетский город.

В отношении местного населения власти проводят весьма «щадящую» политику. Так, Тибет единственный регион К., где (в отношении тибетцев) не осуществляется политика ограничения рождаемости, в результате чего здесь самая высокая рождаемость (2,5% по сравнению с 1,7% в среднем по К.) и самые высокие темпы прироста населения (1,6% против 1,1% в среднем по стране). Беспрецедентная по китайским меркам хоз. самостоятельность предоставлена в ТАР подавляющему большинству местного населения — крестьянству.

Собственные фин. доходы Тибета в 10-15 раз меньше размеров субвенций из центр. бюджета. Около 90% всех необходимых региону товаров завозятся сюда из внутренних р-нов К. По продовольствию Тибет близок к самообеспечению, однако и здесь ему оказывается определенная помощь.

Масштабная программа общегос. помощи Тибету была одобрена в 1994г. на 3-м Всекитайском совещании по помощи Тибету. В соответствии с его решениями, в ТАР намечено сооружение 62 ключевых для экономики региона объектов. Общие инвестиции в эти объекты, как предполагается, превысят 4 млрд. юаней (0,5 млрд. долл.).

С 1995г. действует и другая программа «шефской помощи» Тибету. К каждому из 7 адм. р-нов Тибета прикреплены по две наиболее развитых провинции К., которые оказывают помощь в развитии систем управления, образования, здравоохранения, а также финансируют сооружение некоторых объектов районного значения. С начала реализации данной программы общие вложения в нее приближаются к 500 млн. юаней.

В целом за счет помощи центра и других провинций К. обеспечивается поступление не менее 80% общих инвест. ресурсов, необходимых для развития Тибета.

Исключительно большое внимание уделяется развитию в Тибете образования. Уровень неграмотности здесь заметно превышает средний по стране и составляет более 30%. К 2000г. в каждом уезде Тибета должна быть создана хотя бы одна средняя школа, а в каждой волости — хотя бы одна начальная школа; расходы на образование должны составлять не менее 17% общих расходов бюджета ТАР, а затраты на сооружение учебных заведений должны быть не менее 17% общих инвестиций в этом регионе.

На период 9-го пятилетнего плана (1996-2000 гг.) руководство ТАР поставило задачу заложить

основы для устойчивого долгосрочного развития экономики региона, добиться некоторого сокращения его отставания от других р-нов К. На пятилетку запланированы темпы эконом. роста в среднем 10% в год, что выше среднего планового показателя для страны в целом (8-9% в год). В целом за пятилетку планируется удвоить объем ВВП в текущих ценах и почти утроить фин. доходы.

Приоритеты хозяйствования Тибета несколько отличаются от общего. и соответствуют нынешним особенностям этого р-на. В качестве основных структурных приоритетов на пятилетку выделены следующие отрасли: горнодобывающая промышленность, туризм, леспром, тибетские традиц. промыслы, а также строительство и производство стройматериалов.

Предусмотрено увеличить установленные мощности электростанций в 1,5 раза (с 300 до 450 тыс.квт.), значительно расширить сеть дорог с твердым покрытием, в т.ч. реконструировать основные автомагистрали, связывающие ТАР с пров. Цинхай и Сычуань. К 2000г. планируется провести проектно-исследовательские работы и составить ТЭО для строительства первой в Тибете железной дороги, которая станет частью общей ж/д сети КНР. В области сельского хозяйства намечено довести производство зерна с нынешних 750 тыс.т. до 1 млн.т. и добиться в основном самообеспечения продовольствием.

Одной из наиболее острых хоз. проблем в Тибете, как и в К. в целом, является кризисное состояние госпредприятий, которое в ТАР выражено в более острой форме, чем во многих других провинциях. До 40% из 115 госпредприятий в Тибете экономически безнадежны, 40% способны при соответствующей господдержке улучшить свое положение и лишь 20% вполне жизнеспособны.

Иноинвесторам в ТАР предоставлены беспрецедентно льготные даже по меркам приморских р-нов К. условия привлечения иноинвестиций. Уровень подоходного налога с предприятий производственного профиля здесь не превышает 10% (в СЭЗ – 15%, в приморских «открытых» р-нах – 24%, в прочих р-нах К. – 33%). Непроизводственные предприятия в ТАР платят, в зависимости от размера, подоходный налог от 15% до 24%. Репатрируемые прибыли освобождаются от доп. налога на репатриацию. Некоторые категории предприятий полностью освобождаются от налогообложения до 2000г. Предприятия, не менее 50% продукции которых реализуется на внешнем рынке, уплачивают подоходный налог в половинном размере. Иноинвесторы пользуются нац. режимом в отношении платы за землю, водо- и энергоснабжение. Существует и ряд других тамож. и налоговых льгот.

Широкое привлечение иноинвестиций в Тибет пока остается делом будущего. Здесь действуют лишь около десятка предприятий с иноинвестициями, в основном в сфере туризма (одно из наиболее известных – гостиница «Холидей Инн» в Лхасе), общественного питания и переработки местного сырья.

Связи с СНГ

По итогам 2000г., объем товарооборота КНР со странами СНГ (без России) составил 2547,5 млн.долл. (рост на 70,5% по сравнению с 1999г.), что составляет всего 0,5% от внешнего товарооборота К.

Экспорт продукции стран СНГ в КНР в 2000г. составлял 949,7 млн.долл. (рост на 77,5% по сравнению с 1999г.), а импорт из КНР – 1697,8 млн.долл. (рост на 62,4%).

В 2000г. положит. сальдо внешней торговли стран СНГ с К. достигло 748,1 млн.долл.

В структуре экспорта стран Содружества преобладали товары сырьевой группы – черные и цветные металлы, руды, углеводородное сырье. Доля машиностроит. продукции в общем объеме экспорта незначит. Главными ее экспортерами являются Украина (электрические машины, энергетическое оборудование, суда, баржи) и Белоруссия (автомобили, трактора и запчасти к ним). Объемы товарооборота ряда стран СНГ, за исключением Казахстана, Украины, Белоруссии, зависят преимущественно от разовых сделок. В ряде случаев отмечается реэкспорт рос. товаров через страны СНГ в К. Основными конкурентами России на китайском рынке среди стран СНГ в торг.-эконом. сфере являются Казахстан и Украина, выступающая поставщиками черных и цветных металлов, удобрений, углеводородного сырья, энергооборудования.

Импорт из КНР стран СНГ в основном включает товары народного потребления – текстиль, обувь, продукты питания, табачные изделия.

Казахстан. Товарооборот между К. и Казахстаном, по итогам 2000г., составил 1557 млн.долл. и вырос по сравнению с 1999г. на 73,1%. Экспорт Казахстана составил 958,3 млн.долл. (увеличение на 67,2%) и импорт – 598,7 млн.долл. (увеличение на 82,6%). Положит. сальдо Казахстана составило 313,9 млн.долл. (в 1999г. – 150 млн.долл.).

В экспорте Казахстана, по итогам 2000г., качественного изменения его структуры по сравнению с 1999г. не произошло. Продолжался рост экспортных поставок черных металлов (+31,1%). Основными экспортными товарами продолжали оставаться цветные металлы, мин. топливо, удобрения, продукты неорганической химии и древесины. Сократились поставки по группе энергетическое и другое технологическое оборудование (с 8,2 до 0,1 млн.долл. или в 81 раз), по группе удобрений (с 9,9 до 1,5 млн.долл. или на 84,8%). Произошло увеличение поставок в К. по группе мин. топливо, нефть и нефтепродукты (с 41,5 до 127 млн.долл. или на 206%).

Основными статьями сырьевого экспорта были черные и цветные металлы, мин. топливо, нефть и нефтепродукты, продукты неорганической химии, доля которых составила более 90% общего экспорта. Черных металлов Казахстаном экспортировано в К. на 422 млн.долл. (44% общего экспорта), меди и изделий из меди – 178,8 млн.долл. (18,7%), алюминия и изделий из алюминия – 165,1 млн.долл. (17,2%). Экспорт мин. топлива, нефти и нефтепродуктов составил 127 млн.долл. или 13,3% от общего объема экспорта Казахстана в КНР. Увеличение экспорта произошло и по другим позициям казахстанского экспорта: шерсть, волос животных и пряжа – 6,1 млн.долл. (+32,6%), древесина – 3,2 млн.долл. (рост +18,5%), другие продукты животного происхождения – 12,4 млн.долл. (+30 раз). Снижение отмечено по группе кожевенное сырье и кожа до 15,6 млн.долл. против 29,8 млн.долл. в 1999г. (снижение на 47,7%).

Импорт Казахстана из КНР в 2000г. составил 598,7 млн.долл. и вырос на 21,1% по сравнению с

1999г. Наибольший стоимостной объем и удельный вес составили закупки обуви (210,4 млн.долл. или 35,1% от общего импорта), одежда из текстиля и трикотажа (119,7млн.долл. или 19,9%).

В 2000г. отмечался рост по всем значимым позициям казахстанского импорта из КНР, в т.ч. электромашин и оборудования на 170,3% (объем казахстанского импорта по этой статье составил 27,3 млн.долл. или 4,6% от общей суммы импорта из КНР), энергетического и технологического оборудования – на 345,5% (44,1 млн.долл. или 7,4%).

На территории КНР, в основном в Синьцзян-Уйгурском автономном р-не, действуют 15 казахстанских предприятий. По объему капиталовложений в экономику СУАР Казахстан занимает 4 место среди иноинвесторов. Сфера деятельности СП – кожаное производство, строит. индустрия, пищевая отрасль, автосервис.

В Казахстане в 2000г. работало 400 китайских предприятий – в нефтяной отрасли, сфере переработки с/х продукции, ресторанном сервисе. Одним из возможных направлений расширения торгового сотрудничества между этими странами могут стать поставки в Казахстан китайского оборудования для нефтепрома.

Помимо торг.-эконом. соглашения между правительствами двух стран, есть и другие соглашения и договора (всего их более 50), такие как Соглашение о научно-тех. сотрудничестве, Совместная декларация о дальнейшем развитии и углублении взаимоотношений, Конвенция об избежании двойного налогообложения и т.д.

Объем товарооборота между Казахстаном и К. по данным тамож. статистики РК за 1998г. составил 650 млн.долл. (20% увеличение по сравнению с 1997г.). Экспорт из РК – 540 млн.долл., импорт в РК – 110 млн.долл. Доля КНР во внешней торговле Казахстана составляет 6%. К. занимает 4 место в списке торг. партнеров Казахстана. По объему товарооборота с КНР, РК среди стран СНГ вышла на второе место после России.

Казахстанский экспорт в К. характеризуется сырьевой направленностью (91%). Тогда как основная часть импорта – это потребователи (текстиль, трикотаж, керамические изделия, электрооборудование). Одной из основных товарных групп казахстанского экспорта в К. являются черные металлы (54%). В 1998г. в КНР было отправлено более 1 млн.т. продукции чермета. К. продолжает покупать в большом количестве казахстанский металлопрокат, что объясняется его относительно дешевой и выгодными условиями платежа. «Испат-Кармет» наращивает мощности и экспорт металлопродукции, инвестируя большие средства в производство. Между этим комбинатом и компанией Product Corrogation (пров. Гуандун) и СП «Хуанте» (СУАР) заключено соглашение об организации сервисного центра в Урумчи по обработке, упаковке, сортировке металлопроката и доведению его качества до уровня мировых стандартов. Синьцзянская импортно-экспортная компания по металлургии имеет ежегодный торг. оборот с Соколовско-Сарбайским комбинатом 15 млн.долл.

Другими важными товарными группами казахстанского экспорта в К. являются: медь (9%), алюминий (11%), удобрения (2%), хлопок (0,5%), шерсть (0,7%), Удельный вес продукции животно-

го и растительного происхождения в структуре казахстанского экспорта в К. составил в 1998г. менее 9%, что не соответствует потенциальным возможностям с/х республики и отражает его глубокий кризис. В перспективе может существенно увеличиться экспорт казахстанского зерна в КНР.

При анализе импорта из К. необходимо иметь в виду значит. масштабы «челночного бизнеса». По данным тамож. комитета РК, общий объем «челночной» торговли в 1998г. достиг 2 млрд.долл., и значит. ее часть выпадает на долю К.

Введены в действие несколько участков Транс-азиатской ж/д магистрали, которая начинается на вост. побережье К., тянется через Казахстан, Узбекистан, Туркменистан, Иран, Турцию и ведет к портам Персидского залива. Однако одним из сдерживающих факторов является низкая пропускная способность перехода Дружба-Алашанькоу, а также задержки с окончанием строительства основных участков этой магистрали на территории Казахстана. После окончания реконструкции станции «Дружба», ее грузооборот увеличится до 2,5 млн.т.

Открыты автомобильные переходы между Казахстаном и К. – Дружба-Алашанькоу, Дулаты. Большое значение имеет **использование морпорта Ляньюнган для переработки казахстанских грузов**, следующих транзитом в третьи страны.

Китайская сторона в течение 7 лет будет инвестировать в нефтяную отрасль Казахстана, включая строительство трубопровода Актюбинск-Кумколь-Синьцзян, **9,5 млрд.долл.** В 1997г. КННК приобрела контрольный пакет акций (более 60%) АО «Актюбинскнефть». Собираясь увеличить добычу нефти, китайцы ведут работы по реконструкции Жанажольского завода и строительству нового (на 2 млн.т.). Запасы нефтяных месторождений в Актюбинской обл. составляют 1 млрд.т. **КННК, приобретя «Актюбинскнефть», владеет месторождениями Кенкиак и Жанажол.** Нетронутым еще остается целый ряд других (напр., Кумколь). КННК заинтересована в их приобретении. В результате снижения мировых цен на углеводороды и целого ряда других причин (слабость казахстанской законод. базы в сфере инвестиций и т.д.), начало строительства нефтепровода из Зап. Казахстана в К. было отложено.

Подписаны соглашения об открытии в Алма-Ате СП по производству легковых автомобилей марки «Ауди», о поставке 300 тракторов ОАО «Казахтрактор» (бывший Павлодарский тракторный завод) в пров. Хэйлунцзян и СУАР КНР.

Прирост товарооборота происходит в основном вследствие роста экспорта казахстанских товаров. Очевиден диспаритет в пользу китайцев в межд. автоперевозках между двумя странами, значит. часть которых осуществляется китайским автотранспортом. Пекин постоянно откладывает решение вопросов предоставления воздушных коридоров казахстанским авналайнерам, а также проезда казахстанского автотранспорта через территорию КНР в другие страны ЮВА. До сих пор актуальна проблема совместного использования водных ресурсов трансграничных рек Или и Черный Иртыш.

На развитие эконом. сотрудничества влияют накопившиеся неплатежи между казахстанскими и китайскими субъектами ВЭД (долги «Испат-Кармета», НАК «Казцветмет» и др); неразвитая

сеть транспортных коммуникаций и необходимость слишком больших инвестиций в эту сферу, недостаток валютных средств с обеих сторон; введение 20% НДС на ввозимую из КНР продукцию.

В 1999-2000гг. руководство Казахстана выражало серьезную обеспокоенность ситуацией в нефтедобывающем АО «Актобемунгаз», более 60% акций которого принадлежат КННК. Речь идет о невыполнении китайской стороной инвест. обязательств и массовом увольнении казахстанских специалистов.

Казахстан и К. в 1997г. заключили соглашения на **9,5 млрд.долл.** в области добычи и транспортировки нефти. В рамках этих соглашений в 1998г. были начаты совместная разработка и освоение крупнейшего в Казахстане нефтепромысла Узень, а также Актюбинского нефтегазового месторождения. КННК приобрела 63% акций нефтедобывающего АО «Актобемунгаз» за 325 млн.долл. и обязалась в течение 20 лет инвестировать в развитие предприятия 4 млрд.долл.

В I пол. 1999г. более 2 тыс. казахстанских специалистов были уволены из АО «Актобемунгаз» в связи с выведением из состава предприятия трех управлений. В дек. того же года состоялось собрание бывших работников ликвидированных подразделений компании, на котором было принято обращение в адрес руководства Казахстана с просьбой разрешить возникшую ситуацию.

Представители китайской стороны считают свои действия оправданными и подчеркивают, что договор о купле-продаже акций предусматривал срок в 12 мес., в течение которого не должны были производиться сокращения на предприятии, и срок этот истек еще в 1998г.

Инвест. план на 1998г. основным акционером АО «Актобемунгаз» – КННК выполнен на 85%, а в 1999г. вместо предусмотренных договором 117 млн.долл. китайская компания инвестировала в производство 70 млн.долл. Вместе с тем за 5 лет КННК обязалась выделить на развитие производства АО «Актобемунгаз» 485 млн.долл.

В 2000г. АО намерено было разработать 32 новые скважины на нефтяных месторождениях Жанахоли Кенкияк. В этом году КННК планировалось добыть в зап. Казахстане 25 млн.т. нефти, что на 200 тыс.т. больше по сравнению с прошлым годом. КННК в 1999г. отгрузила в К. 450 тыс.т. сырой нефти из Актюбинских месторождений. В 1998г. в К. было поставлено 360 тыс.т. сырой нефти против первых 1,7 тыс.т. после заключения соглашений в 1997г. В 2000г. предполагалось увеличить экспорт нефти в КНР до 500-600 тыс.т.

Нефть в К. поставляется ж/д транспортом. Реализация проекта строительства нефтепровода Зап. Казахстан-СУАР КНР отложена на неопределенный срок. Необходимо отметить, что именно этот проект, оцениваемый в 2,5-3 млрд.долл., явился решающим фактором в 1997г. при выборе правительством Казахстана стратегического инвестора для тогда еще госпредприятия «Актюбинскнефть». Основной причиной ажиотажа вокруг казахстанских работников из АО «Актобемунгаз» послужили как раз постоянные проволочки с началом строительства нефтепровода Зап. Казахстан – СУАР КНР. Руководство Казахстана ясно дало понять китайской стороне, что готово пойти на «цивилизованный развод» в случае дальнейшего невыполнения КННК принятых на себя обязательств.

Украина. Товарооборот между КНР и Украиной, по итогам 2000г., составил 591 млн.долл. и вырос по сравнению с 1999г. на 40,3%. Экспорт Украины составил 454,6 млн.долл. (увеличение на 33,6%) и импорт – 136,4 млн.долл. (увеличение на 68,4%). Положительное сальдо Украины составило 318,2 млн.долл. (в 1998г. – 259,3 млн.долл.).

Основной статьей по-прежнему остаются черные металлы, на которые приходится 78,2% (в 1999г. 87,2%) от общего объема экспорта Украины в КНР. По итогам 2000г., в украинском экспорте произошло уменьшение на 4,5% удельного веса машин и оборудования. Тем не менее данная статья экспорта по-прежнему продолжает оставаться одной из лидирующих по объемам экспорта. Общий объем экспорта Украины машинотех. оборудования в 2000г. составил 33,2 млн.долл. или 7,3% от общего экспорта Украины в КНР. В 1999г. эти цифры составляли соответственно 34,9 млн.долл. и 11,8%.

Основными статьями сырьевого экспорта были черные и цветные металлы, доля которых составила 83% общего экспорта. Черных металлов экспортировано в К. на 355,6 млн.долл. (78,2% общего экспорта). Это на 19,9% или на 58,9 млн.долл. больше, чем в 1999г.

Увеличились поставки по группе энергетическое и другое технологическое оборудование (с 4 до 19,9 млн.долл. или на 397,5%). Снижение экспорта произошло по группе летательные аппараты (с 1,6 до 0,1 млн.долл. или на 93,8%), по группе приборов (с 4 до 0,7 млн.долл. или на 82,5%) и по группе электротехники (с 18 до 6,3 млн.долл. или на 185,7%).

В 2000г. выросли экспортные поставки цветных металлов, в т.ч. алюминия до 17,1 млн.долл. или до 3,8% общего экспорта (в 1999г. поставок по этой статье не было), а также меди – экспорт которой составил 9 млн.долл. или 2%, против 1,2 млн.долл. в 1999г. (рост 650%). В 2000г. отмечается рост поставок с Украины в К. по статье оружие и боеприпасы – 11,6 млн.долл. или 2,6% общего экспорта. Поставки по данной статье, по данным тамож. статистики, отсутствовали. Основными экспортными товарами также были хим. соединения – 15,1 млн.долл. или 3,3% (рост 619%), удобрения – 3,1 млн.долл. или 0,7% (рост по сравнению с 1999г. на 82,4%), древесина – 1,4 млн.долл. или 0,1% (рост 180%), руды – 1,3 млн.долл. или 0,3% (рост 62,5%).

Украинский импорт в 2000г. составил 136,4 млн.долл. и увеличился на 68,4% по сравнению с 1999г. Наибольший стоимостной объем и удельный вес составили товары народного потребления, а именно: закупки обуви (19,8 млн.долл. или 14,5% соответственно) с увеличением на 61% по сравнению с предыдущим годом, импорт текстильной одежды (5,3 млн.долл. или 3,9%), общего импорта, одежды из трикотажа (6,9 млн.долл. или 5,1%), а также хим. волокон (10,2 млн.долл. или 7,5%), синтетических тканей (6,6 млн.долл. или 4,8%).

Произошло увеличение поставок на Украину по таким товарам, как энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки – на 106,4% (объем украинского импорта по этой статье составил 9,7 млн.долл. или 7,1% от общей суммы импорта из КНР), на 97,6% вырос импорт электромашин и оборудования, аппаратуры для записи, а его

объем составил 8,1 млн.долл. или 5,9%. Сократились поставки на Украину товаров по группе соль, сера, известь, цемент, мрамор и т.д. — на 16,7% (8 млн.долл. или 5,9% общего объема импорта).

На Украине продолжали осуществлять свою деятельность 60 китайских предприятий и компаний, основанных как на китайском, так и на совместном китайско-украинском капитале. Сфера их деятельности находится в строит. индустрии, сборке телевизоров и видеокамер, изготовления одежды, ресторанном сервисе. В торг.-эконом. сотрудничестве с Украиной китайскую сторону привлекает, прежде всего, относительно большой украинский потребит. рынок, на котором товары из КНР продолжают сохранять свою конкурентоспособность ввиду невысокой покупательной способности населения. Позитивными факторами для развития китайско-украинских эконом. связей являются наличие на Украине развитых транспортного морфлота и авиапрома. Перспективными направлениями сотрудничества являются производство бытовой электроники, легкая и текстильная промышленность, с/х производство.

Киргизия. Диалог на различных уровнях поддерживается между Киргизией и К. с момента установления дип. отношений (январь 1992г.). За 9 лет между двумя государствами была создана договорно-правовая база, включающая в себя 50 документов, направленных на развитие полит., фин.-эконом., а также военно-тех. сотрудничества.

По офиц. заявлениям сторон в 1999-2000гг. на основе взаимной выгоды и уступчивости между Киргизией и К. окончательно урегулированы погранич. вопросы. Однако в последнее время данная тема получает новый виток развития в высказываниях некоторых киргизских парламентариев о том, что принятые решения по приграничным вопросам не конституционны и не соответствуют интересам республики.

Кроме вышеуказанных полит. аспектов сформирован и активно действует механизм управления и регулирования двустороннего торг.-эконом. сотрудничества в виде межправит. киргизско-китайской комиссии. Установлены связи между городами и регионами: Киргизия-Шанхай, Бишкек-Пекин, Бишкек-Шицзячжуан, Чуйская обл.-пров.Хубэй, а также между приграничными областями этих стран.

Пекин постепенно начинает рассматривать соседний ЦА-регион, в частности Киргизию, не только с точки зрения обеспечения своей нац. безопасности, но и как богатый источник различных сырьевых ресурсов и потенциально емкий регион сбыта своей готовой продукции. За 2000г. товарооборот между этими странами составил 81 млн. долл.

Прорабатывается вопрос о строительстве ж/д магистрали Китай-Киргизия-Узбекистан. За основу принят киргизский (сев.) вариант строительства — через Торугарт. Близок к решению вопрос о постоянном функционировании КПП «Иркештам», который будет открыт по завершении реконструкции автодороги Ош-Сары-Таш-Иркештам. Продолжаются переговоры по экспорту электроэнергии из КР в СУАР КНР, так как энергетики двух стран все еще не согласовали экспортные цены.

В среднесрочной и долгосрочной перспективе основными направлениями внешнеэконом. поли-

тики КНР в Киргизии станут: ТЭК; коммуникации, горнодобыча, восстановление крупных пром. объектов.

По мнению киргизской стороны, обмен сырьевых ресурсов (хлопок, шерсть, кожа, табак и др.) на потребительские и продовольственные из КНР не способствует эконом. развитию республики и выгоден, главным образом, для китайцев. Киргизы ставят перед собой задачу изменить структуру экспорта, т.е. экспортировать готовую продукцию с одновременным улучшением качества товаров.

В конце марта 2000г. в Женеве Киргизия и К. подписали двустороннее Соглашение о вступлении КНР в ВТО. Киргизия заинтересована в укреплении военно-тех. и военно-полит. сотрудничества с К.. Одним из важных его направлений является подготовка кадров для ВС Киргизии. К. оказана безвозмездная мат. помощь киргизской армии на 1,5 млн. и выделено 10 млн. юаней на цели пресечения действий бандформирований исламистов на юге КР в 2000г.

Там в 2000г. работало 350 китайских предприятий в сфере торговли, строительства, растениеводства, ресторанного сервиса, в переработке сельхозпродукции, а также в химпроме. Одним из приоритетных направлений развития эконом. связей между двумя странами может стать электронпром Киргизии, так как там созданы благоприятные условия для деятельности иноинвесторов.

Белоруссия. Существенных изменений в китайско-белорусских эконом. связях в 2000г. не наблюдалось. Можно отметить продолжающуюся деятельность в К. китайско-белорусского СП по сборке колесных тягачей на основе комплектующих, поступающих с минских предприятий. В перспективе объектами возможного сотрудничества могли бы стать производство минеральных удобрений, целлюлозы, бытовой электроники, деревообработка, с/х производство.

Туркмения. Наиболее значимым объектом эконом. сотрудничества К. и Туркмении является участие Китайской нац. нефтегазовой корпорации в восстановлении 100 туркменских нефтяных и газосных скважин. Общий объем капвложений китайской стороны в этот проект составит 23 млн.долл. В Туркмении официально зарегистрированы и действуют 2 китайских предприятия в сфере торговли и ресторанного сервиса. Перспективными направлениями эконом. взаимодействия являются нефте- и газодобыча, хим. производство, металлургия, транспорт, легпром.

В нефтегазовый комплекс Туркменистана направлен кредит в 13 млн.долл. Эксимбанка КНР на 10 лет под 4% годовых. Договоренность о выделении средств была достигнута в 1998г. во время визита С.Ниязова в К. В июне 1999г. во время визита в Ашхабад зампреда Госсовета КНР Цянь Ци-чана стороны согласились, что этот кредит будет использован на закупки «не уступающего мировым аналогам китайского оборудования для расширения капремонта нефтескважин».

Ранее К. уже инвестировал в экономику Туркменистана 20 млн.долл. Крупнейшим инвестором является Китайская нац. нефтяная инженерно-строит. корпорация, которая в соответствии с пятилетним контрактом проводит капремонт и крепление призабойной зоны простаивающих и пескопроявляющих скважин на месторождении Котуртепе. Компания уже поставила оборудова-

ние, материалы и предоставила оборотные средства на 14 млн.долл.

Помимо ПИИ, китайское правительство дважды предоставляло Туркменистану кредиты в виде товаров: 3 млн.долл. на закупку продуктов питания, ширпотреба и текстиля, 6 млн.долл. в виде медпрепаратов и оборудования. Кроме того, Туркменистану была предоставлена безвозмездная помощь в 400 тыс.долл. (1998г.) и 640 тыс.долл. (1999г.) на реализацию любого согласованного проекта, либо на поставку в Туркменистан китайских товаров. Распределением выделенных средств занимается созданная в сент. 1998г. МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. Сразу два вице-преьера уполномочены возглавить этот орган с туркменской стороны: Е.Гурбанмурадов, курирующий нефтегазовый комплекс, и Д.Геонутенова, в ведении которой находится текстильпром.

ТЭО газопровода Туркменистан-Китай-Дальний Восток готовили КННК, «Мицубиси» и «Эксон». Однако высокая стоимость строительства газопровода в этом направлении (10 млрд.долл.) ставит под вопрос реализацию проекта в ближайшем будущем.

Туркмено-китайское сотрудничество в научно-тех. области. В его основе лежит межправсоглашение, которым предусмотрено создание и освоение наукоемких технологий, обмен. Китайские ученые проявляют интерес к **достижениям туркменской науки в области борьбы с опустыниванием и селекции хлопчатника**. В вузах КНР обучаются 11 студентов из Туркменистана, а аспиранты из К. проходят стажировку в Туркменистане. Наиболее слабым звеном в туркмено-китайских отношениях является межгос. торговля. **В общем объеме внешней торговли Туркменистана на долю К. приходится 1%.**

Правительствами Таджикистана и КНР было подписано соглашение «О поощрении и взаимной защите капиталовложений» и «О гос. кредите для поставок товаров из КНР в РТ».

Достигнута предварит. договоренность о китайских инвестициях в Таджикистан. С китайской стороны инвесторами выступают Инвест. компания «Цзин Хэй» (Гонконг) и Компания по энергетике (Гонконг), Всекитайская Ассоциация по инвестированию в предприятия. Достигнута договоренность о видах и суммах инвестиций, о типе предприятий, об отраслях, в которые будут вложены основные инвест. суммы, о сервисном обслуживании. Средства направляются в инфраструктурные пром. отрасли энергетики, являющиеся ключевыми для экономики Таджикистана, в горнорудную промышленность, добычу цветных металлов и драгкамней.

В строительство ГЭС «Санг-Туда-2» будет инвестировано 200 млн.долл., а в ГЭС «Шураб» — **600 млн.долл.** Предполагается также инвестировать средства в телеком. и рудодобывающие объекты, предприятия по добыче нефти и цветную металлургию. **Общая сумма инвестиций составит 2 млрд.долл.** Все объекты сотрудничества являются государственными. Инвестиции предоставляются под гарантии правительства РТ, ЦБ РТ и под гарантии энергетических и рудных ресурсов страны.

Грузия. По состоянию на 2000г., в Грузии было открыто 6 китайских предприятий в сфере торговли и переработки с/х продукции. Масштабы их деятельности невелики. В 2000г. ряд китайских

предприятий строит. и гидроэнергетической отраслей заинтересовались сделанным им грузинской стороной предложением о создании в Грузии гидроэлектростанции. Результаты первоначального этапа осуществления этого проекта свидетельствуют, по мнению китайцев, о его перспективности.

Молдавия. Официально осуществляют свою деятельность 9 китайских предприятий и компаний: 5 — в торговле, 2 — в ресторанном сервисе и 2 — в сфере традиционной китайской медицины. Расширению масштабов эконом. сотрудничества между двумя странами препятствует несовершенство молдавского законодательства, регулирующего ВЭД. Возможности расширения эконом. сферы взаимного приложения усилий достаточно узки (сельское хозяйство, производство лекарственных препаратов, стройматериалов).

Узбекистан. В апр. 2001г. Ташкент посетила делегация во главе с зам. премьера Госсовета КНР Ли Ланьцином. Стороны подписали обменными ноты между правительствами Узбекистана и КНР о предоставлении Узбекистану безвозмездной помощи в 5 млн. юаней (625 тыс.долл.). Согласно соглашению, данные средства пойдут на развитие научно-тех. и торг.-эконом. сфер. Намечились тенденции к стагнации товарооборота между двумя странами в порядке 100 млн.долл. Доля К., в товарообороте Узбекистана за I пол. 2001г. составила 1,7%, что равно доле Киргизии.

Налаживается сотрудничество между двумя странами в научно-тех. сфере. Об этом свидетельствует визит в Ташкент президента Академии наук К. Ли Теина в мае 2001г. Ташкент заинтересован в расширении поддержки со стороны Пекина действий узбекских властей в отношении исламских экстремистов. Если зап. державы не выказывают особого восторга по поводу подавления узбекскими властями исламской оппозиции в стране, то китайская сторона напротив с одобрением воспринимает действия Ташкента в отношении боевиков Исламского движения Узбекистана, что нашло свое выражение в заявлении МИД КНР летом прошлого года.

Активизировалось узбекско-китайское сотрудничество по военной линии. Немаловажную роль в этом играет факт участия в рядах исламских экстремистов сепаратистов из Синьцзян-Уйгурского р-на К.

В Ташкенте рассматривают К. среди наиболее перспективных потенциальных партнеров по военно-тех. сотрудничеству, поскольку Пекин имеет на вооружении образцы, близкие по своим характеристикам к узбекским. Завершается комплексная организация производства в Узбекистане отдельных видов вооружений, боеприпасов и военной техники китайских образцов. Китайская сторона осуществляет передачу тех. документации и лицензионных прав на производство вооружений, а также подготовку персонала, в т.ч. на военных предприятиях КНР.

Вопросы расширения ВТС К. с Узбекистаном обсуждались в ходе пребывания в Ташкенте в авг. 2001г. военной делегации КНР во главе с начальником Управления торговли МО К. Достигнута договоренность о закупке узбекской стороной в К. военно-тех. имущества на 1 млн.долл.

В области торг.-эконом. сотрудничества между Узбекистаном и КНР подписано 40 договоров и

соглашений. Из зарегистрированных в Узбекистане 100 узбекско-китайских СП функционируют 40. К. принимает участие в финансировании ряда совместных проектов по строительству новых станций ташкентского метро и реконструкции ташкентского аэропорта.

Перед Узбекистаном остро стоит задача поиска и обработки новых транспортных коридоров с соседними государствами. В этой связи сотрудничество с К. в области строительства ж/д магистралей представляет для Ташкента стратегический интерес. Очень актуальным является маршрут Андижан-Джалал-Абад-Кашгар (К.), который проходит по историческому Шелковому пути. В Узбекистане рассчитывают на выход не только к китайским рынкам, но и к рынкам стран АТР. Весной 2001г. в Ташкенте прошла конференция, посвященная проблемам расширения сотрудничества в области строительства транснац. магистралей.

Активно развивается сотрудничество в сфере шелководства. В авг. 2001г. был разработан новый проект по закупке современного оборудования для шелкопрядных фабрик Бухары, с помощью которого узбекская сторона надеется поднять уровень производства экспортной шелковой продукции.

Президент Узбекистана И.Каримов совершил два офиц. визита в К. (1992 и 1994 гг.). В июле 1996г. в Ташкенте с офиц. визитом побывал пред. КНР Цзян Цзэминь. Ташкент посетили: министр-экономсвязей Ли Ляньцин (1992г.), премьер Госсовета Ли Пэн (1994г.), делегация Комиссии по иностр. делам ВСНП (1997г.). Делегационный обмен осуществляется на уровне узбекских областей и китайских провинций, хотя отдача от него остается скромной, ограничиваясь декларациями о намерениях сторон. (Этой теме, в частности, был посвящен состоявшийся в дек. 1998г. бизнес-семинар в пров. Сычуань «Инвест. климат в РУ», в котором приняли участие 270 китайских компаний и предприятий электротехлегкой и пищевой промышленности.)

Договорно-правовая база узбекско-китайских отношений включает в себя Декларацию об основных принципах взаимоотношений, а также около 30 соглашений о сотрудничестве в различных областях. С середины 1995г. действует узбекско-китайская МПК по торг.-эконом. сотрудничеству. Очередное ее заседание состоялось в дек. 1998г. в Пекине

В 1996-97 гг. К. закупил в РУ четыре самолета Ил-76, построенных на ташкентском заводе им.В.Чкалова. В 1998г. двусторонний товарооборот не превысил 90 млн.долл. против 180 млн.долл. в 1996г. и 200 млн.долл. — в 1997г.

На фоне относит. активности в РУ корейского, турецкого, западноевропейского и ам. капитала китайские предприниматели не проявляют заметного интереса и к освоению узбекского инвест. рынка. К концу 1998г. в Узбекистане действовало не более 40 узбекско-китайских СП (на тот же период в РУ было зарегистрировано 172 узбекско-турецких СП). К концу 1999г. в строй действующих вступило несколько новых узбекско-китайских СП, в т.ч. по производству велосипедов в Ташкентской обл., электродов — в Андижанской обл., чаеразвочное предприятие — в Намангане.

С 1996г. правительство КНР предоставило правительству РУ в качестве дара телекомоборудова-

ние на 360 тыс.долл. В авг. 1998г. в ходе визита в Ташкент делегации китайской компании «Хуавэй» правительству РУ было передано оборудование АТС на 1200 номеров для Наманганской обл.

Узбекистан поддержал инициативу КНР о прокладке оптоволоконной линии связи между Шанхаем и Франкфуртом-на-Майне через 20 государств. В авг. 1998г. состоялся ввод в коммерческую эксплуатацию узбекского участка протяженностью 900 км.

На встрече в Ташкенте в фев. 1998г. правит. делегаций Узбекистана, К. и Киргизии подписано Соглашение о межгос. автомобильном сообщении и завершении строительства трассы Ташкент-Андижан-Ош-Шркештам-Кашгар с выходом к вост. портам К. Ведется реализация проекта ж/д магистрали Андижан-Ош-Кашгар (к концу 1998г. завершено строительство 525 км. на юго-западе пров. Синьцзянь).

Одним из приоритетных для К. направлений сотрудничества со странами СНГ, и, в первую очередь, с центральноазиатскими государствами, может стать с/х производство. Это связано с тем обстоятельством, что в результате неизбежной реструктуризации китайского сельского хозяйства после вступления в ВТО К. будет вынужден искать доп. возможности для обеспечения занятости высвобождающейся рабочей силы.

Особый интерес К. проявляет в расширении сфер двусторонних торг.-эконом. отношений со странами Центр. Азии (Казахстан, Киргизия, Узбекистан, Туркменистан, Таджикистан), где наблюдаются качественные изменения, выражающиеся в переходе от разовых торговых сделок к сотрудничеству на основе долговременных соглашений.

За 2000г. произошло увеличение объемов торговли К. со всеми странами СНГ, кроме Армении (-54,7%, объем торговли 5,2 млн.долл.). Прирост объема внешней торговли КНР с Молдовой составил +2014,2%, товарооборот — 8,1 млн.долл., с Азербайджаном (+443,8%, при объеме 6,2 млн.долл.), с Белоруссией (+336,7%, товарооборот — 113,6 млн.долл.), с Таджикистаном (+113,5%, товарооборот — 17,2 млн.долл.) с Туркменией (+70,3%, товарооборот — 16,2 млн.долл.). Прирост товарооборота с другими странами СНГ составил от 30 до 40%.

Связи с Россией

Отношения стратегического партнерства. Рас-тущее значение приобретает фактор роста полит. и эконом. интересов К. по утверждению своего присутствия в республиках бывшего СССР, в первую очередь Казахстана, Украины, Белоруссии и Центр. Азии.

Вступление К. в ВТО окажет определенное влияние на рос.-китайское сотрудничество. Принятие К. с его вступлением в организацию общепризнанных «правил игры» ВТО в конечном счете улучшит условия деятельности на китайском рынке рос. предприятий и фирм, поскольку этот рынок станет более открытым и предсказуемым.

При этом, однако, законодат. закрепление более льготного торг.-полит. режима отношений КНР с развитыми странами-членами ВТО, включая использование недискриминационных тамож. тарифов и нетарифных мер регулирования, процедур разрешения споров (в т.ч. антидемпинговых

расследований), объективно поставит Россию как эконом. партнера К. в менее выгодное положение. Так, ослабление торговых барьеров развитых стран на пути китайских товаров традиционного экспорта сделает их экспортные рынки для КНР более привлекательными, чем, к примеру, российский. Это прежде всего касается увеличения продаж обладающей относит. преимуществом на мировом рынке в области ценовой конкуренции трудоемкой продукции (бытовой электроники, игрушек, текстиля, готовой одежды, обуви и т.п.).

Кроме того, рос. компании столкнутся с более жесткой конкуренцией со стороны компаний из стран-членов ВТО, которые смогут предложить более выгодные условия сотрудничества.

Другой важный аспект влияния вступления КНР в ВТО заключается в возможных изменениях режима китайской приграничной торговли, которая играет значит. роль для наших регионов Сибири и Дальнего Востока. России следует быть готовой к тому, что определенные ограничения с китайской стороны будут наложены на режим ведения двустороннего приграничного сотрудничества.

Для России в данных условиях еще более очевидной становится необходимость интенсификации переговоров по вступлению в ВТО на приемлемых для нашей экономики условиях. В этом плане согласованные К. с его западными партнерами условия присоединения к организации смогут принести России определенную пользу. В дальнейшем они могут быть использованы в качестве прецедента, своеобразной модели при присоединении к ВТО стран с переходной экономикой, включая Россию и другие страны СНГ.

В целом в отношениях с Россией на фоне общего стремления К. укреплять отношения стратегического партнерства и усиливать взаимодействие в торг.-эконом. сфере все более четко проявляется избирательный подход к развитию отдельных направлений сотрудничества и стремление к обеспечению собственных интересов в получении стратегических сырьевых товаров, высоких технологий, вооружения и военной техники.

В то же время для китайской стороны актуальной задачей остается достижение сбалансированности в рос.-китайской торговле. Растущее отрицат. сальдо по торговым операциям весьма болезненно воспринимается в Пекине.

Общее отношение со стороны китайских правит. и деловых кругов в отношении развития торг.-эконом. сотрудничества с Россией достаточно позитивное. В Пекине осознают необходимость вывода двусторонней торговли на качественно новый уровень, отвечающий современному состоянию полит. отношений, соответствующие задачи поставлены перед МВТЭС КНР и другими китайскими министерствами и ведомствами, координирующими различные направления эконом. сотрудничества с Россией.

При этом значит. место отводится установлению прямых контактов как на межрегиональном уровне, так и с крупными предприятиями России. Приоритетное внимание проявляется к развитию сотрудничества с рос. регионами Дальнего Востока, Урала, пром. областями Центр. России.

В офици. заявлениях китайских руководителей по вопросам торг.-эконом. связей с Россией акцентируется тезис о том, что наши страны являют-

ся близкими соседями и стратегическими партнерами и в этой связи необходимо более активно развивать двустороннее взаимодействие. Заявляется о необходимости оптимизации структуры взаимной торговли, совершенствования системы банковского и информ. обеспечения рос.-китайского торг.-эконом. сотрудничества.

В КНР признают, что Россия обладает большим потенциалом для сотрудничества с К., в частности в таких областях, как энергетика, научнотех. и военно-тех. сотрудничество. Бизнесмены К. продолжают проявлять интерес к поставкам в Россию продовольствия, говорят о готовности к реализации в РФ телевизоров, холодильников, стиральных машин, радиоприемников и других электротех. товаров, произведенных в К., либо собранных в России из китайских компонентов.

Наибольший интерес к России продолжает проявляться со стороны трех сев.-вост. пров. К.: Хэйлунцзяна, Ляонина и Цзилина. При этом интерес диктуется не столько эконом. и инвест. привлекательностью России, сколько является следствием остро стоящих внутр. проблем в самом К., таких как рост безработицы, трудности в реформировании госпредприятий, снижение внутр. спроса, падение цен на производимую продукцию, а также нехватка на предприятиях оборотных средств.

В представлениях предпринимателей северо-восточного К., Россия — это огромный рынок, обладающий следующими основными особенностями: огромный потенциал и ориентированность на Европу; относительная платежеспособность в виду наличия богатых природных ресурсов; высокая конкуренция среди иностр. компаний, главным образом производящих и распространяющих товары высокого уровня, и определенный вакуум в торговле товарами средней и низкой категории, заполнить который с успехом может К.

На рос. рынке основным препятствием, как считают деловые круги К., является проблема взаиморасчетов — пока между рос. и китайскими банками не установлены прямые связи, торговля между двумя странами, и прежде всего на межрегиональном уровне, не будет обеспечена достаточными гарантиями и безопасностью. Как следствие этого, большинство китайских предпринимателей заняли в отношении рос. рынка выжидательную позицию, которую к тому же подкрепляла неустойчивая эконом. ситуация в России.

В крупных рос. городах практически не встречается реклама китайских товаров, в отличие от товаров из Ю.Кореи и Японии, рекламу которых можно встретить повсюду, и что данное обстоятельство создаст определенные трудности для китайских производителей в будущем.

В отношении перспектив освоения рос. рынка у большинства предпринимателей К. сохраняется сдержанный оптимизм, т.к. в ближайшее время, несмотря на привлекательность рос. рынка, получить от него большую эконом. отдачу представляется не очень реальным. Тем не менее высказывается мнение, что необходимо уже сейчас проникать на него, пока Россия не превратилась в «зрелый рынок», попасть на который потом будет намного сложнее.

Рос. организации намерены участвовать в торгах на поставку энергоагрегатов для ГЭС. В соответствии с протоколами о сотрудничестве, прора-

батываются возможности производства турбин со сверхкритическими параметрами в кооперации с Пекинским заводом тяжелого электромашиностроения, а также участия в программе по реконструкции и модернизации в КНР энергоблоков мощностью от 50 до 300 мвт. на основе глубокой производственной кооперации.

Товарооборот России с КНР (млн.долл.)

	1992г.	1993г.	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Т/оборот	5862	7679	5077	5463	6845	6118	5481	5720	8003
Экспорт	3526	4987	3496	3799	5153	4086	3641	4223	5770
Импорт	2336	2692	1581	1664	1692	2032	1840	1497	2233
Сальдо	+1190	+2295	+1915	+2135	+3461	+2054	+1800	+2726	+3537

Рос. экспорт в 2000г. Продолжали происходить изменения, ухудшающие его структуру по сравнению с предшествующим годом. Это, прежде всего, связано с уменьшением более чем на 10% удельного веса машин и оборудования и сокращением объемов поставок на 59%, тем не менее данная статья экспорта по-прежнему продолжает оставаться в числе первой десятки товарных позиций, лидирующих по объемам экспорта. Вместе с тем продолжался рост экспортных поставок цветных металлов (+112%), хим. товаров (+54%), нефти и нефтепродуктов (+137%), бумажной массы и целлюлозы (+68%). Основными экспортными товарами продолжали оставаться черные металлы, рыба, удобрения и древесина (в %):

	янв.-дек. 2000г.	янв.-дек. 1999г.
Цветные металлы	16,0	10,3
Черные металлы	15,3	18,5
Мин. топливо, нефть, нефтепродукты	13,5	7,8
Химические товары	11,2	10,0
Удобрения	9,1	15,2
Древесина, изделия, древесный уголь	6,8	6,7
Бумажная масса, целлюлоза	6,1	5,0
Рыба, моллюски, ракообразные	6,0	6,1
Машины и оборудование	4,5	14,9
Бумага и картон, изделия из них	1,9	1,8

Поставки рос. машинотех. продукции (84-90 ТН ВЭД) в К. в 2000г. составили 258 млн.долл. (уменьшение на 59%), их доля в рос. экспорте в КНР составила 4,5% (по сравнению с 14,9% в 1999г.). Основой рос. экспорта, машинотех. продукции являются энергетическое и др. технологическое оборудование.

Алюминий. В 2000г. доля алюминия в рос. экспорте в К. существенно увеличилась с 8,5% в 1999г. до 14,8% и занимает теперь вторую позицию в экспорте из России после черных металлов (15,3%).

Увеличение экспорта из России в КНР алюминиевой продукции было обеспечено благодаря существенному росту поставок первичного алюминия. В 2000г. по группе «алюминий и изделия из него» объем рос. экспорта в КНР составил 454,2 тыс.т. на 680 млн.долл. (прирост по сравнению с 1999г. — соответственно на 84,6% и 85,8%), в т.ч. вывоз необработанного алюминия (включая сплавы) — 284 тыс.т на 355,8 млн.долл. (+113,9% и +101,6%), лома и отходов алюминия — 67,8 тыс.т. на 51,5 млн.долл. (+16,7% и +18,4%), проката и прочих изделий из алюминия — 2,4 тыс.т на 3,8 млн.долл. (рост в 2,7 раза и в 2,9 раза).

Среди основных поставщиков алюминия в К. лидирует Россия (29% китайского импорта алюминия), далее идут Япония 12,6%, страны ЕЭС 10,9%, США 10,6%, Австралия 9%, Ю.Корея 8,3%, Казахстан 6,5%.

В импорте КНР необработанного алюминия (включая сплавы) удельный вес России достиг 52,6% (в 1999г. — 44,4%), в импорте лома и отходов алюминия он составил 19,2% (25,9%), а в импорте алюминиевого проката — всего 0,4% (0,2%).

Черные металлы. Импорт К. черных металлов (72 по ТН ВЭД) из России в 2000г. составил 882,2 млн.долл. (+12,9%), 15,3% всего рос. экспорта.

В 2000г. увеличение рос. экспорта черных металлов в КНР, как и в предыдущие годы, происходило в результате прироста поставок по таким позициям, как стальная заготовка и металлолом. Экспорт готового стального проката сокращался.

Удельный вес России в совокупном импорте КНР черных металлов изменился незначит., до 11% против 10,9% в 1999г., при этом в числе ведущих стран-экспортеров этой продукции на китайский рынок Россия осталась по стоимостному показателю на 4 месте (ее опережали Япония — 31,7%, Ю.Корея — 20,1%, Тайвань — 19%).

Мин. топливо, нефть, нефтепродукты. Значит. увеличение до 777,5 млн.долл. (+136,7%) импорта К. из России по данной позиции (27 по ТН ВЭД) произошло в связи с существенным ростом цен на нефть на мировом рынке. Данная товарная группа занимает 13,5%, или третью позицию в структуре рос. экспорта. Однако в связи с проводимой К. политикой на ввоз только сырой нефти в дальнейшем не произойдет существенного увеличения закупок нефти из России.

Лес. Общий импорт К. рос. пиловочника, пиломатериалов, фанеры, а также однослойной фанеры, ДВП и ДСП (44 ТН ВЭД) составили 391,2 млн.долл. (+38,7%) или 6,8% всего импорта из России, а также бумажной массы и целлюлозы (47 ТН ВЭД) в объеме 351,2 млн.долл. (+68%) или 6,1% всего импорта из России.

Медь и изделия из меди. По темпам прироста данная товарная группа (74 по ТН ВЭД) имела в 2000г. самую высокую динамику (+202,6%), хотя ее доля в структуре рос. экспорта пока невелика, всего 0,8%, или 46,9 млн.долл.

Уровень поставок из России в КНР других видов продукции цветной металлургии в 2000г. оставался низким. В порядке стоимостной значимости экспорт из России в К. прочих металлов (включая изделия из них) характеризовался нижеследующими данными: титан — 3921 тыс.долл. (614 т.), кобальт — 3901 тыс.долл. (148 т.), никель — 2092 тыс.долл. (501 т.), магний — 219 тыс.долл. (29 т.), цинк — 46 тыс.долл. (41 т.).

Хим. товары. По данной группе товаров сохраняется высокий спрос на органические хим. соединения (29 ТН ВЭД), стоимостной объем экспорта которых в К. составил 310 млн.долл. (+70,8%) или 5,4% всего рос. экспорта. Продолжает увеличиваться спрос на пластмассы и изделия из них (39 ТН ВЭД), стоимостной объем экспорта которых в 2000г. составил 243,9 млн.долл. (+52,7%).

Основными позициями рос. экспорта в КНР по данной товарной группе, стоимостной объем поставок которых превышал 1 млн.долл., в 2000г. являлись: поливинилхлорид, эпислон-капролактан, полиэтилен, бутанола, бисфенол А, борная кислота, эпихлоргидрин, сульфат меди, полипропилен, стирол, фенол, политетрафторэтилен, сульфид натрия, фталевый ангидрид, полиэтилен высокого давления, полиэтилен, полиэтилен газо-

вый, полипропилен гранулированный, сополимеры пропилена, простой ациклический метилтретбутиловый эфир, пленка полиэтиленовая, пленка полипропиленовая, трубы водопроводные и газовые из полиэтилена, тосол.

Удобрения. В связи с ориентацией К. на наращивание собственных производственных мощностей произошло уменьшение поставок удобрений (31 ТН ВЭД) на китайский рынок до 562,1 млн.долл. (-12,5%).

Рос. импорт из К. в 2000г. Произошло увеличение ввоза товаров народного потребления на 56%, т.е. с 1040,8 до 1630,3 долл., и сокращение ввоза продтоваров на 4% (до 178,7 млн.долл.). Эти две группы товаров составляют соответственно 73% и 8% общего импорта из КНР.

Основные импортные товары были РФ из КНР, в %:

	январь-декабрь 2000	январь-декабрь 1999
Изделия из кожи, сумки, портфели.....	20,3	20,5
Одежда текстильная	16,0	13,0
Обувь	15,4	11,9
Одежда из трикотажа.....	11,0	15
Машины и оборудование.....	8,2	7,2
Хим. товары	4,8	5
Зерновые	2,6	3,8
Мин. топливо, нефть, нефтепродукты.....	2,2	4,1
Прочие готовые текстильные изделия	1,9	1,6
Разные готовые изделия.....	1,8	1,4
Игрушки, спортивный инвентарь	1,4	0,9
Керамические изделия.....	1,1	1,1
Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые.....	1	1,3

Импорт в Россию изделий из кожи (42 группа по ТН ВЭД) составил 453 млн.долл. Доля России в общем экспорте К. изделий из кожи в 2000г. составила 6,3%. Наиболее «весомой» позицией рос. импорта по данной товарной группе являлись одежда и принадлежности одежды из натуральной и искусственной кожи, которых было поставлено в РФ на 310 млн.долл. (повышение на 5,8%). Второй по значимости товарной позицией группы являлись портфели и школьные ранцы, импортированные в РФ на сумму 3,87 млн.долл. (повышение на 34,8%). Общее увеличение импорта по данной группе товаров (42 по ТН ВЭД) составило в 2000г. 47,6%, при этом доля группы в импорте России из К. в целом составила 20,3%.

Одежда из трикотажа: в Россию товаров группы 61 по ТН ВЭД импортировано на 245,5 млн.долл. (прирост по сравнению с 2000г. на 9,2%). Доля России в общем экспорте К. одежды из трикотажа составила 1,8%. Доля группы в общем объеме импорта России из КНР составила 11%. Увеличение импорта товаров данной группы произошло за счет увеличения импорта по таким позициям, как верхняя одежда женская, костюмы и блейзеры, костюмы женские, белье мужское и женское и т.д.

Одежда текстильная: Россия импортировала товаров группы 62 по ТН ВЭД на 358,3 млн.долл. (увеличение на 83,5%, удельный вес в общем импорте из КНР 16%). Доля России в общем экспорте К. одежды текстильной составила 1,8%. Основными позициями импорта в данной группе были пальто и плащи мужские из хлопка и шерсти, костюмы мужские из хлопка, белье нижнее мужское и женское, шали и платки.

Обувь: по товарам данной группы (64 по ТН ВЭД) импорт в Россию составил 344,8 млн.долл. (прирост на 92,8%), заняв долю в 15,4% в общем

объеме импорта России из К. Доля России в общем экспорте К. обуви составила 3,6%.

Зерновые: по товарам данной группы (10 по ТН ВЭД) импорт составил 58,4 млн.долл. (увеличение на 3,2%). Доля в общем объеме импорта России из КНР составила 2,6%. Основными импортными позициями по данной товарной группе являлись рис (импортировано 161,14 тыс.т., уровень импорта на прежнем уровне) и гречиха (импортировано 3 тыс.т., увеличение импорта на 20%).

Мясо: закупки данной товарной группы (2 по ТН ВЭД) в 2000г. резко снизились (на 240% по сравнению с уровнем 1999г.) и составили 5,2 млн.долл. против 21,6 млн.долл. в 1999г. Удельный вес России в общем объеме внешнеторг. поставок мяса из КНР резко снизился, с 3,13% до 0,2%, что связано с введением Россией запрета на импорт мяса из К. в связи со случаями ящура в ряде мясопроизводящих регионов КНР.

Овощи, горох, фасоль (позиция 7 по ТН ВЭД): доля данной товарной группы в общем импорте РФ составила 1,3%, 20,7 млн.долл. Прирост импорта по сравнению с 1999г. составил 3,1%. Основными импортными позициями данной группы являлись свежие овощи (картофель — 2,9 тыс.т., томаты — 6,8 тыс.т., лук репчатый — 70,4 тыс.т., капуста — 23,8 тыс.т. и чеснок — 1,6 тыс.т.), а также овощные смеси замороженные — 1,2 тыс.т., грибы и овощи сушеные — 219,5 т. и 1950 кг., соответственно, бобовые и фасоль — 407,1 т. Основная часть импорта по данной товарной группе приходилась на приграничные рос. регионы Сибири и Дальнего Востока.

Удельный вес России в общем объеме поставляемых КНР на внешний рынок товаров по большинству позиций оставался незначительным.

СП с Россией

Инвест. сотрудничество России с КНР в 2000г. В 2000г. рос. внешнеэкономич. организациями выполнен значит. объем работ, в ходе которых в КНР введены в эксплуатацию 1 объект ядерной энергетики в провинции Шэньси, и 6 единиц крупных энергетических мощностей (5 энергоагрегатов на ТЭЦ «Лоян», «Чэнду», «Ляоюань»; 1 энергоагрегат на ТЭС «Иминь»). Общий объем поставок комплектного оборудования и материалов составил 143 млн.долл. (в 1999г. 130 млн.долл.).

В 2000г. ГУП ВО «Технопромэкспорт» продолжало работы на ТЭС «Иминь» (2 энергоблока по 500 мвт.) и ТЭС «Суйчжун» (2 энергоблока по 800 мвт.), в соответствии с межправсоглашением от 10.07.85г., контрактные суммы по которым составляют соответственно 530 и 770 млн.швейц.фр.

Продолжается сотрудничество в области скоростного судостроения, в соответствии с межправсоглашением от 17.02.98г. Подготовленной программой сотрудничества с китайским участником данного соглашения, — «Китайской гос. судостроит. корпорацией» до 2003г. предусматривалось выполнение совместных проектов создания экраноплана, тримаранов и других типов судов, организации сервисного центра тех. обслуживания скоростных судов, поставок в КНР судовых двигателей типа М-419 и М-470, с последующей продажей лицензий на их самостоят. производство. Парифированы тех. условия и задание на продажу технологии производства 25-тонного экраноплана гражд. назначения.

В соответствии с Соглашением о сотрудничестве в сооружении на территории КНР атомной электростанции и предоставлении Россией КНР гос. кредита от 18.12.1992г., в 2000г. продолжались работы по возведению блока №1 АЭС «Тяньвань» в г. Ляньюньган пров. Цзянсу. 20 окт., в соответствии с графиком, был заложен первый бетон в основание реакторного отделения блока №2, что считается офици. началом его сооружения.

Сооружение объектов 405 и 504 (газоцентрифужных заводов по обогащению ядерного топлива). 14 апр. 2000г. после окончания гарантийного периода эксплуатации объект 405 сдан заказчику в постоянную эксплуатацию. На объекте 504 24 нояб. 2000г. включен в эксплуатацию первый пусковой комплекс технологического оборудования, состоящий из 5 блоков с 18 по 22, с выпуском товарной продукции. Окончание пуска в эксплуатацию объекта в полном объеме планировалось на окт. 2001г.

В 2000г. сотрудничество по сооружению китайского экспериментального реактора на быстрых нейтронах (CEFR) получило сравнительно большое развитие. Подписаны и реализуются 11 контрактов, предстоит подписать еще 7 контрактов. Их общая сумма должна составить более 15 млн.долл.

На IV заседании Подкомиссии по сотрудничеству в области ядерной энергетики Минатом России и КОНТОП К. согласились создать рабочую группу по сотрудничеству в сооружении CEFR для укрепления управления осуществлением проекта.

Во время визита в КНР 18-20 июля 2000г. президента РФ В.В.Путина было подписано Соглашение между правительствами двух стран о сотрудничестве в сооружении в К. экспериментального реактора на быстрых нейтронах.

Развитие сотрудничества в топливно-энергетической сфере между Россией и К. в 2000г. определялось договоренностями, достигнутыми сторонами в ходе второго заседания рос.-китайской подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики (март 2000г., Пекин), визитов в К. президента и пред. правительства России (соответственно июль и нояб. 2000г.).

Китайская сторона на всех уровнях подтвердила свою заинтересованность в первоочередной проработке и реализации основных двусторонних нефтегазовых проектов: Ковыктинского, Западного, Чаяндинского (Респ. Саха), нефтепровода Россия-К.

1. Ковыктинский газовый проект. Удалось убедить китайских партнеров в необходимости и целесообразности присоединения к проекту Республики Корея и закрепить это в подписанном в Пекине в нояб. 2000г. соответствующем трехстороннем соглашении.

Во дек. 2000г. в Сеуле (Респ. Корея) состоялось первое заседание Координационного комитета (КК) Ковыктинского проекта, на котором были рассмотрены механизм вхождения корейской стороны («Когаз») в проведение ТЭО, формирование оргструктуры комитета, согласование графика рабочих встреч КК и проведения межд. семинаров в рамках проекта. Стороны обсуждали условия, при которых другие иноинвесторы могли бы стать участниками Ковыктинского проекта.

По решению участников первого заседания КК, для ускорения работ в рамках проекта будут

созданы специализированные смешанные группы, ответственные за конкретные направления, например прокладка трубопровода, маркетинг Ковыктинского газа и т.д.

В конце 2000г. Госдума РФ приняла решение о включении Ковыктинского газоконденсатного месторождения в перечень проектов, разработка которых разрешена на условиях соглашения о разделе продукции (СРП).

По мнению китайской стороны, заинтересованной в сотрудничестве по Ковыктинскому проекту на условиях СРП, вышеуказанные изменения будут объективно способствовать скорейшему завершению этапа ТЭО проекта в конце 2001-начале 2002г.

2. О проекте нефтепровода Россия-К. Сторонам так и не удалось в 2000г. серьезно продвинуться в согласовании базовых принципов разработки ТЭО нефтепровода, задания на разработку обоснований инвестиций строительства нефтепровода и т.д.

Несмотря на то, что в результате серии переговоров на уровне экспертов в конце 2000г. произошло некоторое сближение позиций КННК Транснефти и «Юкос» по вопросам цены и объемов будущих поставок нефти (до 30 млн.т. в год), однако сохраняющееся занижение китайцами цены за один баррель рос. нефти и завышение тарифов прокачки нашего сырья по своей территории являются неприемлемыми для рос. стороны.

Продолжает реализовываться проект поставок сырой нефти ОАО «Юкос» в КНР ж/д транспортом через ж/д станции Эрлянь и Маньчжурия (Внутр. Монголия), проектная мощность которого должна составить 2,5 млн.т. в год.

3. Чаяндинский газовый проект. В 2000г. специалисты ОАО «Саханефтегаз» и КННК вели совместную работу в рамках Предварительного ТЭО по освоению Чаяндинского и других газовых месторождений Республики Саха и строительству газопровода в К.

В ходе рабочего совещания экспертов двух корпораций в конце дек. 2000г. в Пекине, стороны практически завершили проработку ПТЭО проекта, согласовав и подписав всю проектно-тех. и геологическую документацию и решив, что отчет ПТЭО будет подписан в марте 2001г.

В результате ПТЭО стороны практически пришли к единому мнению относительно сырьевой базы, объемов добычи, обустройства месторождений, выбора трасс и расчетов газопроводов, рынков, экономики и методики определения эконом. эффективности проекта.

По мнению специалистов «Саханефтегаз» и КННК, проект поставок якутского газа в К. экономически возможен и технически осуществим, прежде всего благодаря достаточной ресурсной базе проекта (1,2 трлн.куб.м. подтвержденных газовых запасов) и существующей реальной перспективе их приращения до 1,5 трлн. куб.м. газа.

Стороны договорились, что на стадии составления ТЭО необходимо провести работу по повышению эконом. эффективности проекта путем снижения капвложений, налогообложения, эксплуатационных затрат, применения рациональной системы формирования оптимальной цены на чаяндинский газ.

4. Сотрудничество с ОАО «Газпром». В 2000г. эксперты «Газпром» и КННК осуществляли свою

деятельность в рамках Совместного комитета по сотрудничеству между ОАО «Газпром» и КННК.

Продолжалась работа по разработке Концепции проекта поставок природного газа из Зап. Сибири в КНР. Китайской стороне для согласования с Госпланом КНР передан проект соглашения «О разработке предварит. ТЭО поставок природного газа из Зап. Сибири в К.».

Стороны вели согласование и обсуждение Меморандума по сотрудничеству в области оптимизации газопроводных сетей в КНР с целью создания Единой системы газоснабжения КНР. Проведены встречи специалистов корпораций во вопросам участия «Газпрома» в разведке и разработке газовых месторождений на территории К.

Развивалось тех. сотрудничество в области подземного хранения газа (ПХГ), подписан протокол встречи между КННК и ОАО «Газпром» по совместным исследованиям в области ПХГ.

По мнению китайцев, наиболее реалистичными направлениями двустороннего сотрудничества могут стать участие «Газпром» в транскитайском газовом проекте СУАР-Шанхай на всех его этапах (разведка и разработка газовых месторождений, строительство магистрального трубопровода и формирование систем местного газораспределения и потребления), строительство ПХГ, подготовка китайского персонала в области ПХГ, проектирования и эксплуатации магистральных газопроводов.

Вместе с тем китайская сторона не исключает начала предельной проработки с 2001г. т.н. Мало-го западносибирского газового проекта поставок 8-10 млрд.куб.м. газа в СУАР КНР, который будет способствовать укреплению ресурсной базы внутрикитайского проекта СУАР-Шанхай. Консультации по вышеперечисленным вопросам должны были состояться в К. в I кв. 2001г. (январь-февраль).

5. Об участии китайских компаний в освоении нефтегазовых месторождений на территории России. Руководствуясь договоренностями, достигнутыми в ходе второго заседания подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики (Пекин, 20-21 марта 2000г.), а также принимая во внимание растущую зависимость КНР от импорта нефти (в 2000г. было закуплено 70 млн.т. сырой нефти за границей), китайские корпорации активизировали изучение возможностей своего участия в освоении нефтегазовых месторождений на территории РФ.

Представит. делегация дочерней компании КННК Китайской корпорации по разведке и разработке нефтегазовых месторождений за рубежом (ККРНМР) в дек. 2000г. по первую декаду января 2001г. находилась в России с ознакомит. поездкой. Китайцы посетили Юрубчено-Тохомское, Верхнечонское и Талаканское нефтегазовые месторождения (Вост. Сибирь).

Ожидалось, что к следующему заседанию подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики (ориентировочно март 2001г. в Москве) китайцы подготовят конкретные предложения для рос. стороны по этому направлению сотрудничества.

6. О проекте передачи электроэнергии из России в К. Начатая в апр. 1997г. проработка проекта передачи электроэнергии из Иркутской области в К. была в авг. 1999г. по инициативе китайской стороны приостановлена до 2004г. При этом мотивировалось, что в стране достаточно отечественной

электроэнергии и нет потребности прибегать к ее импорту из России.

Эта же позиция была подтверждена представителями Гос. электроэнергетической корпорации (ГЭК) КНР в ходе второго заседания подкомиссии по сотрудничеству в энергетике в марте 2000г. в Пекине. Китайцы согласились только продолжить изучение возможностей поставок электроэнергии из России в К., в соответствии с потребностями китайского рынка.

Вместе с тем анализ внутриэконом. ситуации в К. свидетельствует о том, что потребности стабильно развивающейся экономики страны начинают постепенно превышать возможности электроэнергетической отрасли КНР. Так, летом 2000г. практически во всех регионах К., прежде всего в индустриально развитых вост. пров. страны, наблюдалась резкая нехватка электроэнергии.

В К. действует более 1000 СП с участием рос. капитала. Общий объем капиталовложений составляет более 100 млн.долларов. По данным МВТЭС КНР, производственная деятельность предприятий с рос. капиталом распространяется на 19 сфер, основными из которых являются теплоэнергетика, производство новых видов материалов (на основе фтора, кремния, пластмасс, синтетических волокон и других), перерабатывающая (обработка кожи), химическая, электротехническая, автомобильная, пищевая, легкая промышленность, животноводство и сельское хозяйство, судостроение, производство стройматериалов, строительство транспортных коммуникаций, речные и контейнерные перевозки.

Наблюдается тенденция расширения притока рос. капитала в такие высокорентабельные для китайского рынка области, как производство стройматериалов, переработка нефти, индустрия развлечений, операции с недвижимостью, транспортные перевозки, в которых на долю рос. участников СП приходится от 30% до 100% инвестиций. Большинство из созданных предприятий относится к категории мелких.

По данным МВТЭС КНР, в 2000г. объем контрактных инвестиций из России составил 26 млн.долл., фактически было использовано рос. инвестиций на 16,23 млн.долл. За год было учреждено 82 новых инвест. объекта.

Китайские инвестиции в Россию поступают в основном в виде уставных фондов в создаваемые СП, а также в качестве банковских кредитов, получаемых под реализацию отдельных проектов на рос. территории. По китайским оценкам, их уставный капитал превышает 200 млн.долл. В России насчитывается более 1000 СП, функционирующих в сферах торг. и иного обслуживания, посредничества, оказания трудовых услуг. До 90% таких предприятий можно отнести к категории малых. Не более 20% СП имеют производственную направленность.

География размещения СП охватывает преимущественно приграничные районы России, где наиболее крупным из них остается офисный комплекс «Дальний Восток» (СЭЗ «Находка»), а также функционирующее с 1998г. в Москве (СЭЗ «Зеленоград») СП по производству микросхем *Sogona Semiconductors*. Его рос. учредителями являются НИИ молекулярной электроники и завод «Микрон» (г.Зеленоград), с китайской стороны — гонконгская фирма *Hua Ke Electronics* (дочернее

предприятие известной китайской компании China Resources). Российский уставный капитал составляет 50%. Производственные мощности предприятия формировались на базе рос. технологий и оборудования с использованием китайских инвестиций. Стоимость проектирования, строительства, создания оборудования и его запуска составляет 60 млн.долл., что в 5-6 раз ниже стоимости аналогов предприятий, имеющих в Японии и США. С янв. 1998г. на СП ведется пром. выпуск сверхбольших интегральных схем, предназначенных для реализации на мировом рынке.

В 2000г. продолжилась реализация проектов создания на территории России СП в сфере высоких телеком. технологий. Прорабатывались вопросы поставок оборудования для современных автоматических телефонных станций модели 004, которые позволят существенно расширить коммуникационные возможности по связи рос. регионов со странами СНГ и дальним зарубежьем. Объемы китайских инвестиций в форме поставок оборудования и оказания услуг составляют 50 млн.долл. Китайской корпорацией «Хуавэй» создано вг.Уфе СП «Бэто-Хуавэй» по производству телекомоборудования. Предполагаемый объем китайских инвестиций по реализации проекта составит 50 млн.долл. В 2000г. китайской корпорацией освоено 5 млн.долл.

В 2000г. продолжали реализовываться соглашения о сотрудничестве между китайской корпорацией TCL и московскими предприятиями «Рубин» и «Квант» по сборке в России цветных телевизоров, а также протокола о намерениях между китайской компанией «Чуньянь» и ГП ВТФ «Энергия» и ОАО «Машиностроит. завод» по сборке бытовых кондиционеров.

С 1999г. в Москве функционирует предприятие с китайским капиталом – торг. центр «Тянькэлун». В 2000г. в Москве открыт китайский торговый центр «Дружба».

Вопросы рос.-китайских гос. кредитных задолженностей были урегулированы межправсоглашением от 17 фев. 1998г. Данное соглашение вступило в силу 1 июля 1998г. Соглашением урегулированы следующие задолженности:

1. Задолженность по двум гос. кредитам, предоставленным в 1990-91гг. К. бывшему СССР, на 1,5 млрд. швейц. фр. (0,5 млрд. швейц. фр. и 1 млрд. швейц. фр. соответственно). Общая сумма задолженности по обоим кредитам с учетом процентов составляет 1,8 млрд. швейц. фр. или 1,3 млрд.долл.

2. Задолженность по двум гос. кредитам, предоставленным К. России в дек. 1992г., на 300 млн. юаней (48 млн.долл.) для закупки продовольствия в 1993г. Кредиты были использованы не полностью. Общая сумма задолженности по ним составляет 13,6 млн.долл.

3. Задолженность К. в соответствии с подписанным в дек. 1988г. соглашением о предоставлении СССР К. товарного кредита для строительства в КНР железной дороги Усу-Алашанькоу на 131,5 млн. швейц. фр. В результате взаимного невыполнения обязательств, в 1992г. сторонами было принято решение прекратить действие этого соглашения. Задолженность К. перед Россией по данному кредиту составляет 75 млн. шв. фр.

В соглашении зафиксированы следующие принципы:

– задолженности бывшего Советского Союза по кредитам 1990 и 1991гг. консолидируются и пересчитываются в доллары;

– задолженность К. по кредиту 1988г. зачитывается в частичное погашение консолидированной рос. задолженности;

– консолидированная рос. задолженность погашается Россией в течение 6 лет, начиная с 1 июля 1998г., поставками спецтехники;

– в связи с длительной задержкой Банком К. открытия ликвидационного и спец. счетов в соответствии с условиями межбанковского Соглашения от 9 сент. 1998г. к Соглашению от 17 фев. 1998г. произошла задержка с началом погашения задолженности. Ликвидационный счет открыт 4 янв. 2000г. В апр. 2000г. осуществлена поставка в К. первой партии спецтехники в погашение кредитной задолженности;

– погашение Россией двух кредитов 1992г. должно быть осуществлено до 31 июля 1998г. поставками хим. удобрений (уполномоченные компании сторон к указанной выше дате не достигли единства по вопросам цен за поставляемые товары, их номенклатуры, срокам поставок). В фев. 1999г., в ходе второго заседания Подкомиссии по торг.-экономическому сотрудничеству, Стороны договорились о продлении срока погашения рос. стороной указанной задолженности. В марте-апр. 2000г. по указанному вопросу проведен обмен письмами о внесении изменений в Соглашение об урегулировании задолженностей по гос. кредитам от 17 фев. 1998г. Погашение задолженности должно было завершиться до конца 2000г.

Уполномоченной компанией по погашению указанной задолженности с рос. стороны является ОАО «Росэкспортлес», с китайской – компания «Кюфко», которые в предварительном плане согласовали товарную номенклатуру, объемы поставки (азотные и калийные удобрения, круглый лес), а также цены.

Помимо названной выше кредитной задолженности, у бывшего Советского Союза в торговле с К. в 1986-91гг. образовалась клиринговая задолженность на 807 млн. швейц. фр. (570 млн.долл.). Сторонами была достигнута договоренность об использовании для ее погашения части стоимости специмущества, поставляемого в КНР. Соответствующее межправсоглашение подписано 4 янв. 1995г.

Русский язык

В КНР популяризацией русского языка занимаются Китайское народное общество дружбы с заграницей, Ассоциация выпускников советских вузов и другие структуры.

На русском языке издаются: приложение к еженедельнику «Юаньдун цзинмао добао» («Дальневост. торг.-эконом. вестник», выходит на русском языке с нояб. 1998г., объем 4 полосы, тираж 5 тыс. экз., журнал «Радуга» (издается с 1999г. в Авт. р-не Внутр. Монголия), журнал «Контимост» (с 2001г. распространяется в приграничных с Россией пров. сев.-зап. К.). В основном эти издания рассчитаны на туристов и мелкооптовых торговцев, более 500 тыс.чел. которых приезжают сюда ежегодно.

Агентство «Синьхуа» ежедневно готовит ленту оперативной информации на русском языке объемом до 100 сообщений в сутки. Межд. радио К. с 1 марта 1999г. ввело ежедневное внутрикитайское

двухчасовое радиовещание на русском языке (по часу днем и вечером) в диапазоне УКВ (22 крупнейших города КНР). Радиопрограмма выполняется рассчитана на китайских русистов, студентов, а также на туристов из России и других стран СНГ.

С 20 дек. 1992г. на Пекинском телевидении еженедельно выходила в эфир получасовая телепрограмма «Русские вечера», единственная в К. русскоязычная телепрограмма (аудитория оценивалась в 20 млн. т. е. зрителей), а с учетом ретрансляции передачи по каналам спутниковой связи на сев.-вост. регионы страны и Сицзян – до 100 млн. чел.). Она имела форму тележурнала и состояла из материалов, полученных через телеобмен с рос. телеорганизациями, а также снятых журналистами Пекинского телевидения в К. и России. Ввиду недостатка финансирования (программа носила некоммерческий характер и полностью оплачивалась ПТВ), в 2001г. она была закрыта.

Выпускаются такие специализированные методические издания, как «Русский язык в Китае» (6 номеров в год), «Русский язык в средней школе» и «Русская литература». Издательство «Народное просвещение» при содействии специалистов Института русского языка им. Пушкина занимается разработкой нового учебника русского языка для начальной и средней школы. Центр., провинц. и университетскими издательствами выпущены сотни наименований учебников, словарей, методической литературы, а также одно- и двуязычных изданий с произведениями отечественной классической литературы, монографий и альбомов об истории и коллекциях центр. рос. художественных музеев. В Пекине появился ряд совместных (китайско-корейских, китайско-японских) магазинов иностр. литературы, где нередко можно встретить издания на русском языке – преимущественно эмигрантская худ. литература 1920-30гг. Данная литература импортируется из Франции и США.

Наблюдается тенденция к сокращению преподавания русского языка в средних школах и вузах К. Русский преподается только в средних школах сев.-востока страны (пров. Хэйлуцзян, Цилинь, Ляонин, Внутр. Монголия), где насчитывается 200 тыс. изучающих его школьников и 3164 преподавателей. В основном эти школы находятся в городах провинц. уровня. В Пекине и других крупных городах не осталось ни одной школы, где бы велось преподавание русского языка.

Кафедры и факультеты русского языка и литературы имеются в 61 вузе страны, на них проходит обучение 3000 студентов, 300 магистрантов и 60 докторов наук, с ежегодным выпуском порядка специалистов 500-600. Наиболее крупными центрами изучения русского языка в К. являются Пекинский ун-т (100 студентов), Хэйлуцзянский ун-т (200), Пекинский ун-т иностр. яз. (300), Шанхайский ун-т иностр. яз. (200) и Даляньский ун-т (400). В качестве иностр. яз. для неязыковых специальностей русский преподается в 110 вузах, в основном тех. направленности.

Всего в К. работает 800 преподавателей по специальности русский язык и литература, 160 преподавателей русского языка в качестве иностр. 50% из них имеют степени магистров и докторов наук. По сравнению с началом 90гг. количество вузовских преподавателей-русистов сократилось с 4 до 1 тыс., студентов – с 15 до 3 млн. чел.

После окончания вузов только 10% русистов могут найти работу по специальности. Основными структурами, нуждающимися в специалистах данного профиля, являются гос. министерства и ведомства, такие как МИД, минкультуры, Минобразования, минвнешторг, агентство «Синьхуа», учебные заведения и НИИ, а также СП, рос. фирмы и представительства в КНР. Большая же часть выпускников вынуждена искать работу в сфере малого предпринимательства, включая работу на рынках, а также работать не по специальности.

Другой важной причиной снижения интереса к русскому языку является все большее проникновение англ. во все области жизни китайского общества. **Англ. язык изучают 90% китайских школьников и студентов.** Решение о проведении Олимпиады – 2008 в Пекине также создало стимул для изучения английского. Уже принято решение о подготовке обслуживающего персонала олимпийских игр со знанием англ. языка (только в Пекине планируется подготовить 20 млн. чел.).

С открытием свободного доступа к учебе за границей на коммерческой основе большинство китайцев стремится отправить своих детей в англоязычные страны. По данным Минобразования, в США за свой счет проходит обучение 120 тыс. китайских студентов, тогда как в России – всего 10 тыс. В основном рос. рынок образоват. услуг привлекает китайцев сравнительно недорогими расценками. Минобразования КНР планирует повысить стипендию китайским стажерам в России с 340 до 600 долл.

Сложность популяризации русского языка в К. также связана с отсутствием отлаженных каналов поступления материалов из России. Практически во всех китайских вузах преподавание ведется по учебникам, изданным в К.

Сотрудничество с регионами РФ

Около 50 субъектов РФ имеют прямые связи с пров. и городами КНР. В 2000г. в рамках регулярных контактов в КНР побывали губернаторы и руководители Москвы, Башкортостана, Алтайского, Приморского, Хабаровского краев, Амурской, Иркутской, Читинской обл. В качестве участников конференций (в Пекине, Чунцине, Чэнду, Чанчуне, Гуанчжоу, Ляояне и др. городах) К. посетили представители руководства регионов Дальнего Востока, Сибири и Центр. России. В нашу страну приезжали руководители пров. Сычуань, Ляонин, представители руководства Ланхая, Чунцина, Тяньцзиня.

21-22 марта 2000г. вг. Чанчунь (пров. Цилинь) состоялось III заседание Пост. рабочей группы по межрегиональному и приграничному сотрудничеству рос.-китайской Подкомиссии по торг.-экон. сотрудничеству. Рос. делегацию возглавлял I замминистра экономики РФ А.Ф. Самохвалов; китайскую делегацию – замминистра внешней торговли и эконом. сотрудничества КНР Чжан Сян. На заседании присутствовали представители администраций субъектов РФ и провинций и автономных районов КНР. В ходе работы группы были подведены итоги развития рос.-китайского межрегионального сотрудничества в 1998-99гг. Итоги заседания подтвердили важную роль координации межрегиональных связей. IV заседание Постоянной рабочей группы было намечено на 2001г. в России.

Важная роль принадлежит созданному в 1998г. Координационному Совету по приграничному и межрегиональному торг.-эконом. сотрудничеству. В соответствии с Положением о Координационном Совете, в 2000-01гг. его работу возглавляли Приморский край и пров.Цзилинь.

Наиболее результативно в 2000г. взаимодействовали Башкортостан и пров.Ляонин, которые подписали ряд профильных соглашений в области образования, науки и техники, сельского хозяйства и здравоохранения.

Стабильно развивались связи по линии Москва-Пекин. В ходе VI конференции мэров крупнейших городов мира в Пекине (сент. 2000г.) Ю.М.Лужков провел встречу с членом Политбюро ЦК КПК, секретарем горкома КПК Цзя Цинлинем, мэром Пекина Лю Ци. Пекинские руководители впервые высказали заинтересованность в налаживании конкретного сотрудничества с рос. столицей в деле реконструкции предприятий, построенных с помощью СССР в 50-60гг., в области внедрения новых и высоких технологий в различных сферах городского хозяйства, особенно экологии.

В результате взаимодействия мэрии Томска, правительства г.Ляоян и Бюро по привлечению иностр. специалистов пров.Ляонин, **в дек. 2000г. в г.Ляоян состоялось открытие рос.-китайской базы внедрения новых технологий.** Основные направления сотрудничества: телекоммуникации и нефтехимия, совместные научные разработки в области радиосвязи (предполагается создание соответствующего СП), обмен студентами и преподавателями вузов, налаживание связей в области медицины.

Вместе с тем отдача от большинства соглашений о торг.-эконом. сотрудничестве по-прежнему невелика. По-прежнему не решены ключевые вопросы межрегион. сотрудничества. Актуальное значение имеют усиление контроля за качеством взаимопоставляемых товаров, строгое соблюдение требований сертификатов сторон, а также иных требований по экологии, безопасности и защите интересов потребителей двух стран, совершенствование банковской инфраструктуры.

Особое значение стороны придают созданию приграничных торг. комплексов. В то же время их статус и режим функционирования нуждается в уточнении, что станет одной из тем спец. межведомственных консультаций по линии Минэкономразвития России.

Не решены тех. и фин. вопросы сооружения моста через Амур в районе г.г.Благовещенск и Хэйхэ (в соответствии с межправсоглашением от 26 июня 1995г.). Не дождавшись от амурчан начала работ, китайская сторона подготовила предложения по строительству совмещенного автомобильно-ж/д моста сразу, а не поэтапно, как это предусмотрено межправсоглашением.

В 2000г. наблюдался значит. рост экспортно-импортных сделок Вост.-Сибирских и Дальневосточных регионов России с провинциями сев.-востока КНР, на долю которых, по китайским данным, приходится 95% всего межрегион. товарооборота с Россией.

В 2000г. объем торговли рос. регионов с приграничными провинциями КНР достиг 2,26 млрд.долл. и увеличился на 40% по сравнению с 1999г. Главным партнером России среди китай-

ских регионов оставалась **пров.Хэйлунцзян.** Объем внешней торговли с нашей страной в 2000г. составил 1,37 млрд.долл. (45,94% всего внешнеторгового оборота провинции), что больше на 49,64% по сравнению с тем же периодом 1999г. Рос. экспорт продолжает занимать преобладающее место во взаимном товарообороте – 908,38 млн.долл. (рост на 32,66%). Импорт из КНР составил 463,39 млн.долл. (рост на 99,76%).

По итогам 2000г., через крупнейший на рос.-китайской границе пункт пропуска Забайкальск-Маньчжурия из России было перевезено 5 млн.т. грузов. Среди основных экспортно-импортных товаров: поливинилхлорид, тех. бензол, древесина, целлюлоза, мука, сахар, слитки алюминия, металллом, сырая нефть.

Новым элементом рос.-китайского межрегионального сотрудничества в 2000г. стало общее понимание ограниченности экстенсивных факторов наращивания объемов двусторонней торговли. На фоне продолжающегося расширения географии межрегиональных обменов приходит устойчивое понимание необходимости повышения их качества путем выхода в наукоемкие области сотрудничества, продвижения на китайский рынок пром., и прежде всего высокотехнологичной, продукции. Исключительно важной предпосылкой является создание благоприятного инвест. климата для привлечения иностр. капитала, развитие инфраструктуры ВЭД, совершенствование межбанковского взаимодействия.

Назрела потребность в установлении прямых корреспондентских отношений между рос. и китайскими банками и их филиалами в приграничных регионах, а также установлении встречных лимитов на проведение документарных и гарантийных операций. Российским Внешторгбанку, Автобанку и Банку К., С/х и Торг.-пром. банкам К. рекомендовано активизировать свое участие в обслуживании приграничного рос.-китайского товарооборота. Рос. предприятиям, занимающимся приграничной торговлей, разрешено открывать юаневые счета в китайских банках, аккредитованных в китайских пунктах пропуска.

Весьма своевременным стало вступление в силу в фев. 2001г. Соглашения между правительствами РФ и КНР о временной трудовой деятельности граждан РФ в КНР и граждан КНР в РФ, подписанного 3 нояб. 2000г. в Пекине. В 2000г. Управлением внешней торговли и эконом. сотрудничества пров.Хэйлунцзян утвержден 121 проект тех.-эконом. сотрудничества, связанный с направлением раб. силы в Россию (на 49,4 млн.долл.). Для их реализации в нашу страну планировалось направить 4,5 тыс.чел. За год было освоено 39,9 млн.долл., а реальная численность китайских работников, выехавших в Россию, составила 3,5 тыс.чел. Китайская рабочая сила использовалась на сельхозработах, в строительстве, лесозаготовках, торговле, обществ. питании, оказании тех. услуг.

Специфической чертой 2000г. было уменьшение размеров групп китайских рабочих, направлявшихся в Россию. Если раньше численность одной группы составляла 40-50 чел., то в 2000г., как правило, не более 10-20 чел. Китайские специалисты подчеркивают, что «качество» рабочей силы улучшается, т.е. растет число работников, имеющих тех. навыки и управленческий опыт, что поз-

воляет им, когда того требует обстановка, нанимать местных работников из числа рос. граждан. Это снижает затраты на реализацию проектов. При сокращении общего числа направляемых в Россию китайцев суммы контрактов остались прежними, а их эконом. эффективность возросла.

Совершенствование работы пунктов пропуска, как части погран. инфраструктуры, является важнейшей предпосылкой активизации межрегиональных обменов (в соответствии с межправит. договоренностями **на рос.-китайской границе установлено 23 погранперехода**). 5-7 дек. 2000г. в Пекине состоялось IV заседание Рабочей группы по пунктам пропуска Подкомиссии по транспорту Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и К. В 2000г. через все КПП на рос.-китайской границе пропущено 10,33 млн.т. грузов, 3,04 млн. лиц и 650 тыс. транспортных средств. Рост объемов перевозок по сравнению с аналогичным периодом 1999г. составил: по грузам — 30,5%, по лицам — 50,3%, по транспортным средствам — 167,9%. Открыта тур. линия Сокчхо (Ю.Корея)-Зарубино (Россия)-Краскино (Россия)-Хуньчунь (К.).

Были предприняты шаги по переводу КПП на рос.-китайской границе в пределах Приморского края РФ и пров.Хэйлунцзян и Цилинь КНР на единое, без перерыва на обед, время работы. С мая 2001г. этот режим будет распространен на всем протяжении границы. При этом продолжительность работы пунктов пропуска должна быть не менее 8 ч., а в КПП Пограничный-Суйфэнхэ, Полтавка-Дуннин, Краскино-Хуньчунь — 12 ч. На заседании Подкомиссии по транспорту был окончательно согласован проект межправсоглашения о совместном строительстве погран. мостового перехода через р.Аргунь в р-не Олочи-Шивэй (подписано 15 фев. 2001г.): между Читинской обл. и Автономным р-ном Внутр. Монголия.

Не первый год идет дискуссия об организации погран. перехода на зап. участке рос.-китайской границы, что в полной мере задействовало бы потенциал регионов Вост. и Зап. Сибири и прилегающих районов КНР. **Партнеры в сибирских регионах России и Сев.-Запада К. вынуждены вести торговлю товарами и услугами через пропускные пункты Казахстана и Монголии.** Транзит через соседние страны осложняет перевозки, в значит. степени снижает их эффективность.

Важным элементом в развитии связей между регионами является **Харбинская торг.-эконом. ярмарка** (в июне 2001г. она пройдет в 12 раз), которая снискала признание и уважение в России. На 11 ярмарке 2000г. было представлено 32 организации из России, а общее число рос. участников достигло 3,5 тыс. Стало уже традицией проведение в рамках ярмарки «Дней России» с организацией семинара по перспективным направлениям торг.-эконом. сотрудничества.

ШАНХАЙ

Шанхай расположен на побережье Вост.-Китайского моря в дельте р.Янцзы. Через город протекают также несколько рек, берущих начало из оз.Тайху. Наиболее крупная из них — Хуанпу, которая является главным источником гор. водоснабжения. Климат в зоне Шанхая — северный субтропический с преобладанием морских муссонов. Среднегодовые показатели: температура воз-

духа — 16°C, количество осадков — 1200 мм., солнечный период — около 2000ч.

Шанхай входит в число четырех китайских городов центр. подчинения. Административно он состоит из десяти собственно городских районов, Нового района Пудун, девяти пригородных районов и уездов. Площадь большого Шанхая, включая три острова на р.Янцзы, — 6340 кв.км., численность населения — 13,5 млн.чел.

Внешнеторг. оборот Шанхая и России за 11 мес. 2000г. составил 257,15 млн.долл. (годовой рост 98,56%), при этом экспорт в Россию — 29,31 млн.долл. (годовой рост 54,68%), импорт из России — 227,84 млн.долл. (годовой рост 106,07%).

Установлены побратимские отношения между Шанхаем и С.-Петербургом, отношения дружеского сотрудничества города с Владивостоком и прямые эконом. связи с Амурской обл.

Экономика

Итоги 2000г. В 2000г. Шанхай сохранял за собой лидирующее положение в К. по ряду основных эконом. показателей. За год ВВП города увеличился на 10,8% (в целом по стране — 8%) и составил 54,83 млрд.долл. ВВП на душу населения достиг 4,18 тыс.долл. (самый высокий показатель по всему К., не считая Гонконга, Макао и Тайваня).

Шанхай является важнейшим эконом. центром КНР с высокой концентрацией предприятий легкой и текстильной промышленности, металлургии, машиностроения (включая станкостроение, приборостроение, производство электроники, сельхозмашин, энергооборудования), судостроения и судоремонта, автомобилестроения, информатизационной, химической, авиакосмической, фармацевтической и других отраслей. Процесс дальнейшего развития пром. сектора города в 2000г. имел хорошие результаты: прибавочная стоимость достигла 24 млрд.долл., годовой рост — 10,5%; при этом неуклонно растет доля высокотехнологичных производств — 20,6%.

Шанхай — крупнейший торг.-фин. центр КНР. В городе расположены: Всекитайский центр межбанковского кредитования, Центр валютного обмена К., крупнейшая в КНР фондовая биржа, биржи металлов, нефтепродуктов, зерна. В окт. 2000г. здесь открылась Шанхайская алмазная биржа; в 2001г. планировалось учредить биржу золота.

В Шанхае действуют филиалы всех китайских банков, фин. и страховых компаний, 24 полностью принадлежащих иностранцам банка (всего их в К. — 37), 54 банка с участием иностр. капитала (из них 45 — отделения банков). Общий объем зарубежных банковских активов к концу 2000г. достиг 16,77 млрд.долл. — более 50% от общекитайских показателей. В Шанхае работают 2 зарубежных страховых компании и 84 имеют свои представительства. Прибавочная стоимость в сфере финансов и страхования в 2000г. составила 8,3 млрд.долл. (годовой рост 18,1%).

Объем внешней торговли Шанхая за 2000г. составил 54 млрд.долл. (годовой рост 40%) — второе место по всей стране после Шэньчжэня. Изменяется товарная структура экспорта города: объем проданной на зарубежные рынки высокотехнологичной продукции в 2000г. составил 4,8 млрд.долл. В 2000г. общий грузооборот Шанхайского порта достиг 203 млн.т. грузов и на 8% превысил показа-

тель 1999г. По объему грузооборота порт Шанхая уступает только портам Роттердама и Сингапура, а по контейнерным перевозкам занимает 6 место в мире (5,55 млн. стандартных контейнеров в 2000г.).

Город находится на одном из первых мест в К. по привлечению зарубежного капитала. Объем иностр. контрактных инвестиций в 2000г. составил 6,39 млрд.долл. (годовой рост 55,7%), количество новых проектов с участием иноинвестиций — 1814 (годовой рост 23,2%). Из них проектов с объемом инвестиций более 10 млн.долл. каждый — 88 (на 4,33 млрд.долл.). В городе зарегистрировано 22270 предприятий с привлечением иностр. капитала на 45,4 млрд.долл. Из 500 крупнейших мировых транснац. корпораций 256 осуществляют свою деятельность в Шанхае, при общем объеме их инвестиций на конец 2000г. 8 млрд.долл.

Информатика в 2000г. заняла 1 место среди 6 базовых отраслей промышленности Шанхая (информатика, автомобилестроение, нефтехимическая, энергетическая отрасли, производство стали, кораблестроение); в 2000г. ее доля составила 7,7% ВВП города. В 2000г. в результате пятилетних усилий в Шанхае был завершен проект «Инфопорт» (объем инвестиций — 184 млн.долл.), обеспечивающий внедрение современных информ. систем в сферы адм.-хоз. деятельности, внешнеэконом. связей и торговли, соц. обеспечения, телекоммуникаций. Сетевая база «Инфопорта» является технологически продвинутой, обладает высокой скоростью операций и большой мощностью (на межд. ширококанальном выходе она составляет 1,5 тыс. мегабайтов, на внутр. — 2 x 2,5 тыс. мбт.). Шанхай является самым «кабельным» городом в стране.

На 13,5 млн. жителей Шанхая количество пользователей Интернетом составило 1,8 млн. человек, кабельным телевидением — 3,15 млн., стационарными телефонами — 5,41 млн., мобильными телефонами — 3 млн.

Сфера услуг в 2000г. опередила все другие отрасли. Ее доля в ВВП города впервые превысила 50%. Возрос потребительский спрос горожан; стоимость розничных продаж населению в 2000г. составила 20,8 млрд.долл. (годовой рост — 8,3%). Уровень цен в целом остался прежним, за исключением сферы услуг и жилья, где наблюдался определенный рост. В 2000г. на 8,3% увеличились инвестиции в объекты недвижимости, составив 6,7 млрд.долл. Одна из впечатляющих особенностей эконом. развития Шанхая заключается в повышении реального качества жизни горожан.

Отдельно стоит сказать о новом районе Шанхая Пудун. Практически завершен перевод в Пудун крупнейших шанхайских бирж, отделений банков, Всекитайского центра валютного обмена, страховых и фин. компаний, а вновь создаваемые в основном располагаются в Пудуне. Здесь же функционирует большинство действующих в Шанхае полностью принадлежащих иностранцам банков и банков с участием иностр. капитала.

Шанхай является мощной научно-исследовательской базой страны. В 2000г. расходы в области исследований и разработок составили 1,62% от ВВП города, количество крупных научных достижений — 1102 (из них передовых по межд. стандартам — 45, на уровне межд. стандартов — 462). При этом большое значение уделяется вопросам внедрения научных разработок в промышленность.

Для решения этой задачи в Шанхае создано 23 пром.-тех. центра центр. уровня и 80 городского. Здесь утверждено 853 проекта по реализации научных разработок, из них 72% уже реализованы.

Очевидные результаты Шанхая в области проведения эконом. реформ, богатый опыт в пром., торг., фин., научной сферах, крупные успехи в области соц. обеспечения и налаживания гор. инфраструктуры оказывают благоприятное влияние на процесс соц.-эконом. развития страны в целом, привлекают внимание других регионов К. Здесь обосновались 1,5 тыс. предприятий из других городов с общим зарегистрированным капиталом 7,25 млрд.долл. В свою очередь Шанхай создал в других регионах 4200 предприятий, общий объем инвестиций в которые превысил 2,17 млрд.долл.

Шанхай активно включился в решение стратегической задачи освоения западных районов страны. В 2000г. между Шанхаем и городами и провинциями западного К. были заключены соглашения по 529 проектам в области тех.-эконом. сотрудничества на 4,84 млрд.долл. При этом в бедных и отсталых регионах страны налаживается инфраструктура, ускоряются процессы освоения природных ресурсов, туда передаются современные производства и технологии, осуществляется подготовка местных кадров.

В 10 пятилетке Шанхай должен сохранить, а по некоторым позициям и увеличить темпы уже довольно высокого эконом. роста, о чем заявил мэр города Сюй Куанди в своем докладе на состоявшейся в фев. 2001г. IV сессии СНП 11 созыва.

Процесс децентрализации коснулся в 2000г. и крупных пром. и фин. структур. Акционированию через Шанхайскую фондовую биржу подверглись Баошаньский меткомбинат — дочернее предприятие одного из крупнейших в К. объединений стали «Баоган групп» (в 2000г. общая стоимость его акций составила 1,5 млрд.долл., — рекордный показатель по всему китайскому рынку акций) и единственный пока в стране частный банк «Минопэн».

В 2000г. продолжился процесс перевода пром. мощностей и жилого комплекса Шанхая на использование природного газа, годовое потребление которого составило 400 млн. куб.м.

В дек. 2000г. была сдана в эксплуатацию самая протяженная в К. автомагистраль Пекин-Шанхай (1262 км.), которая примкнула к уже готовому участку Пекин-Шэньян. Ее стоимость — 4,7 млрд.долл. Теперь из Пекина в Шанхай можно доехать на автомобиле всего за 13 часов.

В 2000г. в Шанхае пущена первая очередь эстакадной железной дороги, получившей название «Жемчужная линия». Ее первый участок протяженностью в 25 км. имеет 19 станций: 3 наземных и 16 надземных. Пропускная способность — более 30 тыс.чел. в день.

Доклад мэра Шанхая Сюй Куанди 7 фев. 2001г. Уважаемые депутаты, 10 пятилетний план развития народного хозяйства и соц. сферы Шанхая является планом первых пяти лет нового века, первым планом среднесрочного развития с момента начального установления системы социалистической рыночной экономики. В соответствии с «Предложениями горкома КПК Шанхая по 10 пятилетнему плану развития народного хозяйства и соц. сферы Шанхая» народное правительство Шанхая разработало проект 10 пятилетнего плана. Разре-

шите мне от имени правительства Шанхая, предложить вашему вниманию доклад на эту тему; прошу депутатов, членов НПКС и других участников с правом совещательного голоса рассмотреть проект и высказать свое мнение.

Задачи 9 пятилетнего плана успешно выполнены. Эти 5 лет были годами дальнейшей борьбы Шанхая на базе ускоренного развития в период 8 пятилетки. Жители Шанхая под руководством ЦК КПК, Госсовета и горкома КГЖ Шанхая, твердо помня заветы Дэн Сяопина, достигли стратегической цели в строительстве системы «Шанхай и три центра (эконом., фин. и торговый)», настойчиво и последовательно продвигались вперед, успешно выполнили цели и основные задачи 9 пятилетки по развитию экономики Шанхая, гор. строительства, дел в соц. сфере, подняли на новую ступень уровень жизни населения и строительства духовной культуры – все это вписало славную страницу в историю развития Шанхая.

1. При ускоренном развитии в период 9 пятилетки **Шанхай** продолжал совершенствоваться эконом. структуру, проводились коренные преобразования путем поступательного роста, народное хозяйство сохранило непрерывное, ускоренное и здоровое развитие. **За 5 лет ВВП увеличился на 11,4%**, в 2000г. ВВП достиг 455 млрд. юаней, на душу населения ВВП достиг 34560 юаней. Доля основных отраслей промышленности достигла более 50% от общего объема пром. производства; стремительно росла индустрия высоких технологий, которая составляет 20,6% от общего объема пром. производства. Повысилась эконом. эффективность промышленности, крупные гос. предприятия в течение трех лет выправили нерентабельное положение, в основном претворив в жизнь намеченные цели. Агропром. начала развиваться по новому пути, преобразовываясь с пригородной модели сельского хозяйства в модернизированную модель городского типа.

2. Применение рыночных методов в эконом. движении достигло больших масштабов. Проводилось активное осуществление стратегического регулирования гос. эконом. концепции и дальнейшего углубления реформ гос. предприятий, важным звеном которых является система современных предприятий. Усовершенствовалась система основных элементов рынка, таких, как ценные бумаги, инвалюта, техника, право на собственность. Посреднические организации постепенно пришли в норму, усилилось положит. влияние города на его пригороды. В соответствии с установками ЦК успешно завершилась реформа правит. структур.

3. Под благотворным влиянием освоения Пудуна внутренняя и внешняя открытость Шанхая получила большое развитие. **В течение 5 лет было привлечено иноинвестиций на 30,06 млрд.долл.** Показатели общего годового объема внешней торговли с конца 8 пятилетки в 19,025 млрд.долл. к концу 9 пятилетки увеличились до 54,071 млрд.долл.

4. Строительство шанхайского участка **скоростных автомагистралей** Шанхай-Нанкин, Шанхай-Ханчжоу и межд. аэропорта Пудун производились одновременно. Завершены основные работы по созданию информ. портов, ускоренными темпами продвигается строительство глубоководного порта.

В центре города завершено строительство автоэстакады со сложной многоступенчатой развяз-

кой, радиальных линий метро и кольцевой эстакадной железной дороги, основных трех продольных и трех поперечных линий наземных дорог. Были достигнуты очередные цели в строительстве экосистемы города путем комплексной очистки р.Сучжоу, перехода на экологически более чистые энергоресурсы. Вода р.Сучжоу в основном очищена от загрязнений, улучшено общее экологическое состояние города, **в течение 5 лет площадь зеленых насаждений на одного человека увеличилась в 2,7 раз** и составила 4,6 кв.м.

5. Достигнут значит. прогресс в соц. сфере. В период 9 пятилетки активно проводилась в жизнь стратегия возрождения города научными и образовательными методами. Срок обучения вновь прибывшего трудоспособного городского населения возрос до 12 лет, коэффициент поступающих в высшие классы среднеобразовательной школы достиг 97%, **процент поступающих в вузы вырос до 38,8%**. Было построено и реконструировано большое количество важных культурно-оздоровительных объектов. Улучшено распределение ресурсов здравоохранения, повышено качество медобслуживания.

6. Сделан большой шаг вперед в достижении более высокого уровня жизни населения. Годовой доход на душу городского населения возрос до 11718 юаней, чистый доход на душу сельского населения достиг 5596 юаней. Семейные расходы жителей на образование, культуру, здравоохранение и туризм увеличились, наблюдается явное повышение уровня покупательной способности населения. **В течение 5 лет было построено 782,7 млн.кв.м. новых жилых помещений.** Был выполнен план по реконструкции старых кварталов. На одного человека в среднем приходится 11 кв.м. жилой площади, улучшены среда и условия проживания. Начато формирование системы соц. гарантий, при потере работы, пенсионное и мед. страхование достигают 98%.

Основные цели и задачи 10 пятилетки. Современный мир с революционными научно-тех. достижениями в таких основных областях, как ИТ и биотехнологии, получил новый прорыв. Структуры мирового производства и межд. разделения труда вступили в новую стадию реконструкции, ускоренными темпами продолжается процесс глобализации экономики. Мы обязаны всесторонне продумать о новом положении Шанхая после вступления К. в ВТО.

Основными задачами 10 пятилетки являются упорядочение и оптимизация эконом. структуры; постоянное наращивание динамики информатизации города, городского управления в рамках действующего законодательства и применения рыночных методов; выявление объективных преимуществ Шанхая как мегаполиса межд. уровня; повышение общей конкурентоспособности города. К концу 10 пятилетки необходимо выйти на новый уровень в шести аспектах, таких как совокупная эконом. мощь города, комплексная функциональность сектора обслуживания, всестороннее развитие защиты окружающей среды, новаторство, общий уровень управления, качество городского населения в целом.

В 10 пятилетке, уделяя особое внимание повышению качества и эффективности эконом. роста, необходимо сохранить сравнительно высокие темпы развития. Согласно требованиям социалисти-

ческой рыночной экономики, проект пятилетнего плана уже не диктует величину объема производства и не устанавливает микроэконом. показатели, а лишь выдвигает индикативные параметры соц. и эконом. развития. Ожидается ежегодный прирост ВВП на уровне 9-11%, к 2005г. объем ВВП в ценах 2000г. составит 730 млрд. юаней, показатель ВВП на душу населения достигнет 54000 юаней; объем накопленных инвестиций в основные фонды за 5 лет составит 1 трлн. юаней.

Необходимо, придерживаясь **стратегии преимущественного развития информ. индустрии** и оживляя информатизацией ход индустриализации, стимулировать ускорение и вывода на новый уровень структуры городского производства, укреплять позиции Шанхая как узлового центра.

Следует ускорять создание системы отраслей нового типа. Необходимо приложить усилия для продвижения обладающей большой стимулирующей способностью продукции с высокой добавленной стоимостью шести таких отраслей, как **информация, финансы, торговля, автомобилестроение, производство комплектного оборудования и недвижимость**, с тем чтобы превратить эти отрасли в основу непрерывного эконом. роста Шанхая; активно развивать четыре недавно появившихся крупных отрасли — **био- и фармпром, производство новых материалов, охрана окружающей среды и обеспечение современного товарообмена**; уделить особое внимание **развитию базовых отраслей — нефтяной и сталелитейной промышленности**; поощрять развитие отраслей хозяйства, имеющих специфику мегаполиса; вводить серьезные ограничения в отношении отраслей с высоким энергопотреблением и загрязняющих окружающую среду.

Следует всеми силами развивать сферу современного обслуживания. В полной мере использовать возможности сетевых и информ. технологий, способствовать новаторству в сфере обслуживания и расширять ее, выводить на новый уровень функции комплексного обслуживания в центре экономики — г. Шанхае. Ускорять развитие фин.-денежной сферы городского хозяйства. Продолжать способствовать оживлению рынка страхования, валютного и денежного рынков, в основном завершить становление рынка страхования, ускорить создание рынка ценных металлов, развивать рынок финансов, непрерывно улучшать систему фин. рынка. Продолжать ускорять реформу открытости в области финансов, создавать благоприятные для развития рынка условия, укрепляя положение Шанхая как экспериментального района в области проведения реформирования фин. системы. Активно взаимодействовать и поддерживать гос. органы фин. контроля, избегать возможных фин. рисков, превратив тем самым Шанхай в зону безопасных финансовых операций. Улучшать основную концепцию комплексного соединения грузопотока, культивировать складское хранение, процесс обработки, транспортировки, информатизации и обслуживания. Ускорять процесс реформирования в области управления и урегулирования торгового обмена. Культивировать возможности зарождающихся областей обслуживания, как туризм и проведение выставок. Улучшать порядок на рынке жилья, продолжать стимулировать развитие жилищного рынка. Повышать уровень посреднического обслуживания, укреплять банковские ассоциации, ликвидировать всевозмож-

ные преграды для развития рынка, непрерывно принимать меры предосторожности в соблюдении порядка на рынке.

Повышать необходимую концентрацию расположения пром. предприятий. Уделяя особое внимание сооружению особо важных объектов, ускорить создание новой базы промышленности. Не обходимо, сконцентрировав силы, увеличить капвложения, ускорить создание в Шанхае пояса **микроэлектронной промышленности**, развивать продукцию отраслей сферы коммуникаций, компьютеры, ПО, интегральные схемы для микроэлектроники, занять 1 место в К. по разработкам и производству ПО и материнских плат.

Необходимо придавать большее значение созданию пром. базы автомобилестроения, развивать рынок автоторговли, продвигать строительство шанхайского автопрома. Новые, только зарождающиеся отрасли промышленности необходимо всячески развивать и поддерживать, сделав их новыми главными точками опоры в системе эконом. роста. В традиционных же отраслях надо продолжать использовать научные методы новаторства.

Политика реформ и открытости — это большая движущая сила в эконом. и соц. развитии. Необходимо путем углубления реформ и расширения реформы открытости по всем областям ускорить развитие социалистической рыночной экономики, соответствующее общепринятым межд. правилам.

Следует укреплять стратегию создания структуры гос. экономики и реорганизацию гос. предприятий, непрерывно улучшать структуру современных предприятий. Необходимо увеличивать гос. капитал в главных отраслях, связанных с нац. экономикой и благосостоянием народа, сформировать большое количество небольших и крупных гос. компаний с большим уставным капиталом и широкой сферой деятельности. Для создания всем предприятиям в Шанхае благоприятной полит. обстановки и равной конкуренции, необходимо поощрять и стимулировать здоровое развитие корпораций, частных и индивидуальных предприятий, особенно небольших компаний, сферой деятельности которых являются наука и техника.

Необходимо активно реагировать на новую ситуацию после вхождения в ВТО, участвовать в мировом разделении труда и конкуренции, соединить в одно целое использование иностр. и внешнего капитала, увеличение экспорта и стимулирование импорта. Одновременно с улучшением структуры экспортных товаров надо ускорять развитие сферы обслуживания торговли, уделять серьезное внимание развитию системы иностр. рабочих подрядов и внешнеторговых капвложений.

Необходимо ускорить строительство Шанхайского порта «Да Тунгуань», активно участвовать в освоении зап. районов. Наладить связи между инфраструктурами Шанхая и трех областей вдоль р. Янцзы.

Следует продолжать освоение Нового р-на Пудун в качестве двигателя реформы и открытости. Продолжать ускоренными темпами осваивать основные функции зоны Луцзяцзуй как центра финансов и торговли, сосредоточить в данной зоне предприятия фин. страхования внутри страны и за границей, рынки товаров, фирмы по информ. обслуживанию, выставки и конференции по туриз-

му, организации, занимающиеся посредническими операциями; привлечь в район головные представительства крупных китайских компаний, а также центры, занимающиеся управлением, сбытом и фин. капиталом. Используя преимущества зоны свободной торговли и портового района, превратить зону Вайгаоцяо в важнейший участок грузоперевозок. Следует постоянно ускорять создание важнейших узлов инфраструктуры р-на Пудун.

Следует всесторонне продвигать вперед строительство узлового глубоководного порта контейнерных перевозок. Руководствуясь гос. стратегическим планом, осуществлять в рамках сотрудничества с соответствующими гос. учреждениями, а также провинциями и городами-побратимами сооружение глубоководного порта Яншань. Осуществлять строительство «шагающего через море» моста Луян и реализацию доп. инженерных проектов на материковом и островном сегментах, наращивать темпы создания плановых объектов и адм., увеличивать динамику строительства портового района в зоне Вайгаоцяо, рационально подойти к организации хозяйствования на береговой линии р.Хуанпу, ускорить создание сети высококачественных речных фарватеров, улучшить систему транспортировки через порт крупных и мелких партий товаров, начать строительство основных блоков Шанхайского центра межд. авиаперевозок. Продолжать создание авиационного и информ. портов. Ускорить реализацию проекта по созданию опытной транспортной магистрали для поезда на магнитной подушке. Создавать вторую ступень межд. а/п Пудун, сделав таким образом первые шаги на пути к превращению города в узловой центр сети авиаперевозок АТР с аэропортом Пудун в качестве основного и Хунцяо – в качестве дополнительного.

Увеличивать количество широкополосных каналов для межд. выхода в Интернет, создавать основные блоки электронной сети с большим охватом для передачи больших объемов информации с высокой скоростью и широкополосные каналы с несколькими вариантами подсоединения к сети, стимулировать объединение информационной, компьютерной сетей и кабельного ТВ. В отношении операций в информ. сетях реализовать на практике объединение ресурсов, с тем чтобы сделать Шанхай важным межд. информ. центром АТР.

Ускорить реорганизацию концепции городского строительства, повысить темпы модернизации города и уровень урбанизации пригородных районов. Продолжать улучшать структуру города в центр. районах города. Ускорить переброску пром. объектов из города в пригороды, распространить традиционную торговлю и обслуживание на жилые районы. Усилить охрану зданий и улиц высокой культурной значимости. При строительстве жилья прежде всего следует думать о людях и создавать новые жилые районы на уровне высоких стандартов. Основываясь на концепции «9 деревень, 1 город», необходимо создавать небольшие по площади полностью функциональные и экологически чистые новые и центр. городские районы, способные отразить уникальный облик города-мегаполиса XXIв. межд. уровня, а также усиливать концентрацию производства в пригородных уездах, стимулировать упорядочение роста численно-

сти населения. Следует четко определить стратегию комплексного освоения о-ва Чунминдао, провести подготовительную работу по крупномасштабному освоению зоны.

Взяв за основу сеть рельсовых и скоростных автодорог, создать систему быстрого, дешевого и удобного транспорта. Строящиеся новые рельсовые пути необходимо как можно быстрее включать в общую сеть ж/д транспорта. Необходимо строить высокоскоростные магистрали между Шанхаем, Сучжоу и о-вом Чунмин, создавая основные элементы гор. высокоскоростных дорог. Ускорить реализацию инженерных проектов по налаживанию путей сообщения через р.Хуанпу, улучшать транспортное сообщение через реку. Продолжить улучшение системы городских магистралей, повышать пропускную способность транспортных путей центра города. Оптимизировать концепцию сети обществ. наземного транспорта Шанхая, наращивать темпы создания пересадочных узлов системы городского обществ. транспорта. Ускорить темпы реконструкции и модернизации таких систем обществ. пользования как электро-, газо- и водоснабжение, канализация.

Неуклонно повышать уровень защиты окружающей среды и создания зеленых зон, улучшать экологическую обстановку города. Уделяя равное внимание как защите от загрязнений, так и созданию городской экосистемы, продолжать следовать по пути непрерывного развития. На базе работы, проводимой в отношении р.Сучжоу, продолжать выправление русла всех городских рек, повышать качество водной среды города, осуществляя реальную защиту ресурсов питьевой воды. В целях улучшения структуры городских энергоресурсов, уделяя особое внимание мерам в отношении выхлопных газов транспортных средств, необходимо на практике осуществить повышение качества воздуха в городе.

Активно осуществлять реализацию доп. проектов «Зап. газ – вост. районам» и «Электроэнергия с запада – вост. районам», постепенно улучшать структуру городского энергопотребления, всеми силами осваивать и продвигать вперед применение экологически чистых источников энергии, повышать эффективность использования энергоносителей, строить систему безопасного энергоснабжения города. Завершить нормализацию экологической обстановки в промзоне Усун. Наращивать масштабы борьбы с шумовым загрязнением. Постепенно улучшать работу по сортировке и утилизации отходов, способствовать процессу уменьшения количества твердых отходов, а также повышению уровня их утилизации и безвредности. Ускорить создание крупных зеленых объектов, городских зеленых поясов, клинообразных зеленых участков, зеленых насаждений на берегах рек, а также процесса озеленения жилых районов и создания в пригородах искусственных лесов. Продолжать охранять и рационально использовать земные, водные, морские и береговые природные ресурсы.

Повышать уровень модернизации городского управления. Продолжать улучшать систему градостроительства и городского управления, создавать действующую в рамках законодательства комплексную градостроит. и управленческую систему смычки города, района и квартала (пригородного

уезда) с городом в качестве ключевого элемента, а также высокоэффективного и рационального распределения между ними функций. Ускорить создание новой инвест. модели многоплановости капиталовложений и применении рыночных механизмов в их использовании. Всесторонне применять рыночные методы в таких областях, как городское управление, озеленение и защита окружающей среды. Совершенствовать комплексную систему защиты города от пожаров и стихийных бедствий, повышать общую способность города противостоять бедствиям.

Научно-тех. прогресс является решающим фактором соц.-эконом. развития. Следует углублять процесс реализации на практике стратегического курса «Наука и образование ведут к процветанию города», формировать новые механизмы развития науки и техники по рыночному пути, подготавливать и привлекать со стороны высокообразованных специалистов, неуклонно повышая общую созидательную мощь города.

Продолжить наращивать динамику реализации научно-тех. достижений на практике. Стимулировать рост и развитие различных венчурных структур, постепенно создавать разнообразные каналы для организации потока венчурных капиталов, формировать механизмы для обеспечения поступления венчурных капиталов в область высокотехнологического производства. Укреплять сотрудничество между образоват. исследоват. и производственными структурами, ускорить создание базы для производственного новаторства, увеличить темпы превращения высоких технологий в конечную продукцию. Улучшать полит. климат в отношении новаторства в области высоких технологий, поощрять включение в перераспределительные процессы таких важнейших факторов производства, как ноу-хау, технология и администрирование, создавать благоприятную для производственного новаторства соц. обстановку.

Совершенствовать систему регулярного обучения. Необходимо совершенствовать систему единого дошкольного образования, где ключевым элементом являются микрорайоны. Установить высокие стандарты в отношении распространения обязательного девятилетнего и полного среднего образования. Продолжать расширять прием бакалавров, аспирантов и иностр. учащихся. Активно развивать профобразование, расширять систему повышения проф. навыков трудящихся и приобретению ими спец. знаний. Следует постепенно совершенствовать образовательные механизмы, отвечающие потребностям морально-этического просвещения. Необходимо направить силы на развитие заочного образования и образования, получаемого через компьютерную сеть, неуклонно повышать информативность образования. За 5-летний срок постараться довести показатель уровня образования вновь прибывших в город трудовых ресурсов до 14 лет, с тем чтобы предоставить жителям Шанхая возможность получения образования в любом возрасте. Всеми силами развивать научно-популярное образование, улучшать морально-нравственный облик горожан.

Необходимо ускорить процесс привлечения в город ценных кадров, сформировать базу кадровых ресурсов. Рациональное распоряжение людскими ресурсами является ключевым элементом в создании кадровой базы; следует продолжать ре-

формирование кадровой и перераспределит. систем, совершенствовать проводимую в отношении кадров политику, оздоровить рынок труда, постепенно формировать механизмы трудовой миграции с рыночным перераспределением в качестве основного элемента, создавать благоприятную соц. обстановку для здорового роста и применения всех полученных знаний высококвалифицированными и особенно молодыми специалистами. Следует проводить работу в области привлечения знаний из-за рубежа, предпринимать различные меры по дальнейшему созданию благоприятных условий для привлечения в Шанхай иностр. учащихся. Приложить усилия для формирования в Шанхае к концу 10 пятилетки ресурсов высококвалифицированных специалистов и администраторов на уровне 1,37 млн. чел.

Следует рационально подойти к контролю численности населения, улучшать структуру и повышать культурный уровень населения. С учетом тенденций миграции и ускорения старения населения, необходимо совершенствовать соответствующие механизмы контроля, оздоравливать систему ухода за престарелыми и обслуживания пожилых людей. Осуществлять реализацию планов по решению вопросов женщин и детей, обеспечивать соблюдение прав женщин и детей.

Необходимо, чтобы стимулирование роста занятости стало основной обязанностью органов управления различных уровней, также следует повышать уровень профподготовки, совершенствовать сектор обслуживания занятости, продвигать вперед различные гибкие формы трудоустройства, направить усилия на увеличение рабочих мест. Активно расширять каналы для переброски избыточной рабочей силы из сельского хозяйства в другие отрасли. Содействовать решению трудовых споров через арбитраж и повышать качество проверок в отношении трудовых ресурсов, упорядочивать рынок рабочей силы. Довести к концу 10 пятилетнего плана число потерявших работу горожан до уровня не выше 4,5%. Постоянно повышать уровень дохода гор. населения, всесторонне стимулировать рост доходов сельских жителей.

Необходимо совершенствовать систему соц. поддержки, развивать благотворительность, повышать уровень благосостояния семей, испытывающих наибольшие материальные трудности, заботиться о жизни, работе и обучении инвалидов.

Согласно культурным требованиям строительства социализма с китайской спецификой, прилагать усилия для превращения Шанхая в один из междуц. центров по культурному обмену. Следует углублять реформу культурной сферы, увеличивать мероприятия по улучшению культуры и сети обслуживания, способствовать расцвету культуры и литературно-художественного творчества, стимулировать мировое продвижение культуры и искусства. Шанхая. Следует всесторонне развивать систему здравоохранения, физкультуру и спорт, улучшать физ. качества городских жителей. Необходимо посредством ускорения реформы медицины и здравоохранения оптимизировать размещение средств на здравоохранение, повышать уровень медобслуживания. Следует улучшать кооперативную систему здравоохранения и санитарные условия в деревне. Необходимо всемерно развивать массовый спорт, продолжать повышать уровень спортивной гимнастики.

Необходимо ускорять преобразование функций правительства, повышать открытость в работе администрации. Следует улучшать климат в правительстве и отношения между правительством, предприятиями, учреждениями и обществ. организациями. Важным моментом в работе правительства должно стать серьезное изменение полит. установок, проведение контроля, предоставление более высокого обслуживания предприятиям и обществ. массам, осуществление правительством макроуправления и функций соц. обслуживания.

Повышать степень правового правит. управления и улучшать уставы местных правительств. Правительство должно объективно и с учетом обществ. мнения утверждать законы. Следует укреплять сознание правового управления среди служащих адм. органов всех ступеней, следить за строгим выполнением законов администрацией, увеличивать динамику адм. исполнения законов, повышать уровень правового адм. управления. Необходимо усилить борьбу с разложением, взяточничеством, укреплять ревизионный контроль, остерегаться формализма и бюрократизма. Следует прилагать усилия для создания неподкупного, честного, служащего для народа и занимающегося конкретными делами правительства.

Необходимо в полной мере развивать социалистическую демократию. Следует ускорять ход научного прогресса, демократизации, в полной мере понимать и отражать мнение народа, повышать культурный уровень народа, расширять и укреплять первичную демократию. Правительство на всех уровнях вместе с гор. Собранием народных представителей и его Постоянным комитетом должны сознательно подвергаться правовому контролю, понимать значение контроля над демократией в полит. консультативном совете К. и дем. партиях; на основе адм. процессуального права подвергаться контролю со стороны судебных органов, а также народных масс и обществ. мнения.

Строительство социалистической духовной культуры, укрепление создания и управления микрорайонами, сохранение стабильности в обществе являются важной гарантией, а также необходимым требованием для дальнейшего ускоренного осуществления модернизации вг. Шанхае, повышения культурного уровня городских жителей и степени цивилизованности города.

Необходимо всеми силами повышать моральный уровень граждан в духе социалистической идеологии, организовывать культурные мероприятия для придания массовости процессу повышения уровня духовной культуры. Следует осуществлять обучение теоретическим основам, основной линии и установкам партии, направлять кадровые массы на формирование правильного мировоззрения, взгляда на жизнь и шкалы ценностей. Необходимо, основываясь на проф. этике, обществ. морали и семейной этике, создавать идеологическую и моральную систему гор. жителей, согласующуюся с системой соц. рыночной экономики. В духе времени способствовать расцвету культуры микрорайонов, создавать здоровую, культурную и гармоничную обстановку в обществе.

Необходимо на правовой основе усилить обществ. спокойствие в городе, всеми силами сохранять стабильность в обществе. Следует добросовестно увеличивать контроль над обществ. порядком. Необходимо, опираясь на закон, наносить

сокрушительные удары по тяжким уголовным преступлениям и эконом. преступлениям, ликвидировать такие уродливые явления, как проституция, азартные игры и наркомания, очищать обществ. нравы. Следует регулировать отношения между жителями микрорайонов, проводить еще более активную, основательную и эффективную работу по разрешению противоречий между людьми.

Банки

Одним из новых проявлений банковской активности в Шанхае в 2000г. стало **резкое увеличение выдачи ссуд частным лицам на покупку квартир**. С янв. по сент. 2000г. их было выдано на 47,1 млрд. юаней (5,6 млрд.долл.), или на 16,1 млрд. юаней (1,9 млрд.долл.) больше, чем за аналогичный период 1999г. Установлена упрощенная процедура выдачи кредитов на покупку жилья; кроме того, впервые в К. местное правительство ввело освобождение от налога с процентов, выплачиваемых по представленным ссудам.

Обычно кредит выдается на сумму, не превышающую 1 млн. юаней, со сроком погашения 30 лет и ежегодной выплатой 5,58% комиссионных. (процент по вкладам в китайских банках составляет 2,25%, кроме того, он облагается 20% налогом). Этой суммы, как правило, более чем достаточно для приобретения 3-4-х комнатной квартиры, стоимость которой составляет в Шанхае от 400 до 700 тыс.юаней (50-80 тыс.долл.). Чтобы привлечь больше клиентов, банки увеличили размер выдаваемой ссуды с 70 до 80% от стоимости квартиры (остальные 20% клиент выплачивает самостоятельно).

Среди четырех ведущих гос. банков КНР (Пром. и комбанк, Строит. банк, Банк К. и С/х банк) в выдаче ссуд на покупку жилья особенно преуспел Строит. банк. В 2000г. им выдано подобных кредитов на 13 млрд. юаней. В преддверии вступления КНР в ВТО все большую активность на местном рынке проявляли иностр. банки. В частности «Маккуари Бэнк» (Macquarie Bank) совместно со Строит. банком прорабатывает возможность выхода на китайский рынок недвижимости.

Всего в Шанхае на конец 2000г. насчитывалось 24 отделения зарубежных банков (из общего числа 37 по всему К.). Их привлекает развитая инфраструктура мегаполиса, а также тот факт, что Шанхай включен в ограниченное число китайских городов, которые первые откроют иноинвесторам такие «запретные» до сегодняшнего дня сферы, как банковское дело, страхование и т.п. Вслед за Гонконгско-Шанхайским Банком К. (HSBC), переместившим головное отделение из Гонконга в Шанхай, второй по величине банк К. — «Пинъань иншурэнс» также перевел свою контору из Шэньчжэня в Шанхай.

К числу новых тенденций банковского бизнеса следует отнести и удачный «дебют» на Шанхайской бирже первого и пока единственного в К. частного банка «Миньшэн». Основанный в 1996г., он выставил на продажу свои акции на Шанхайской бирже 19 дек. 2000г., в день ее десятилетия, и таким образом стал третьим в К. зарегистрированным открытым акционерным банком после шанхайского Банка развития Пудуна и Банка развития Шэньчжэня. Банк «Миньшэн», капитал которого составляет 26,1 млрд. юаней (3,1 млрд.долл.), про-

дал на Шанхайской бирже 350 млн. акций по цене от 11,8 юаней (начальная) до 18,56 юаней (конечная) на 4,1 млрд. юаней.

Успех банка «Миньшэн», чистая прибыль которого за I пол. 2000г. составила 205 млн. юаней (в 1999г. — 234 млн., в 1998г. — 198 млн. юаней), вдохновил ряд бизнесменов в К. подать заявки на регистрацию частных банков. Среди них, в частности, банк «Тайлун» (г. Тайчжоу пров. Чжэцзян), банк в г. Цзяньин пров. Цзянсу и другие. Однако отвечающий за процедуру регистрации НБК выступил с офиц. заявлением, в котором опроверг слухи о возможном скором открытии в К. целого ряда частных банков. Он предостерег от «ненужной поспешности» в данном вопросе, приведя в качестве аргументов «небольшие размеры» частных банков и значит. риск, которому могут подвергнуться вкладчики, особенно в периоды фин. кризисов, наподобие вспыхнувшего в Азии в 1997г. В качестве альтернативы НБК предложил гражданам покупать акции зарегистрированных на бирже банков и таким образом становиться их совладельцами.

Биржи

Шанхайская фондовая биржа. В К. функционируют две фондовые биржи: в Шанхае и в СЭЗ Шэньчжэнь. По состоянию на конец 2000г., на них в общей сложности **котировались акции 1086 китайских предприятий.** Совокупный оборот бирж по акциям достиг 4,7 трлн. юаней (566 млрд. долл.), что составило более 50% от ВВП КНР за 1999г. По итогам 2000г., на Шанхайской и Шэньчжэньской биржах зафиксированы самые высокие в мире темпы роста композитных индексов: по акциям типа А (продаются местным физ. и юр. лицам за юани) — 51,04% и 58,11%, по акциям типа В (реализуются нерезидентам за валюту) — 136,21% и 62,09% соответственно.

Шанхайская фондовая биржа (ШФБ) была основана 26 нояб. 1990г., начала свою работу 19 дек. того же года. С дек. 1997г. расположена в фин. районе Луцзяцзуй в Пудуне. Биржа функционирует под непосредственным управлением Комитета по контролю за ценными бумагами КНР. Президент биржи — Ту Гуаншао.

За 10 лет работы ШФБ стала основным рынком фондовых операций в К. и заняла ведущие позиции по таким показателям, как количество зарегистрированных компаний-участниц, число акций, их общая курсовая и продажная стоимость, количество операций с ценными бумагами, оборот по акциям и облигациям. На конец 1999г. на бирже было зарегистрировано 20 млн. инвесторов, 99,7% которых являются физ. лицами.

Из более чем 500 компаний, разместивших на ШФБ свои акции, почти все контролируются государством. В 1999-2000 гг. на биржу вышли ряд крупных предприятий, таких как Pudong Development Bank, Dongfeng Automotive, Wuhan Steel, Northeast Highway и др. По итогам 2000г., наибольший рост котировок зафиксирован у компаний Shan-dong Taishan Tourist Ropeway (322,8%) и Shanghai Port Machinery (237,5%). Благодаря участию на рынке ценных бумаг, многие компании из ключевых отраслей экономики, включая высокотехнологичные производства, смогли не только увеличить свой капитал, но и повысить уровень управления предприятиями.

Операторами биржи являются 312 организаций, в т.ч. 90 компаний по сделкам с ценными бумагами и 222 фин. института, имеющих право заниматься фондовой деятельностью. К концу июня 1999г. на бирже котировались 544 вида ценных бумаг четырех категорий: 500 акций (447 — типа А, 53 — типа В), 22 бонда, 13 облигаций гос. займа и 9 корпоративных облигаций. Оборот по акциям достиг в 1999г. 1,6 трлн. юаней. С 1990г. объем капитала биржи возрос до 160 млрд. юаней.

Современная, полностью компьютеризированная система трейдинга на ШФБ обеспечивает осуществление более 5000 сделок в секунду. Покупатель и продавец автоматически подбираются компьютером, согласно принципу соответствия цены и порядка очередности. Заказы посылаются на главный компьютер через терминалы операционного зала и компаний-членов биржи. Операционный зал ШФБ пл. 3600 кв.м. является самым большим в азиатском регионе. К концу 1997г. к операционной системе биржи были подключены 5700 терминалов, построено 4000 спутниковых станций для трансляции биржевых котировок. Популярность биржевых операций среди рядовых шанхайцев привела к установке огромного экрана, на который транслируются котировки, на главной торговой улице города — Нанкин роуд.

В рамках подготовки к вступлению КНР в ВТО прорабатывался вопрос об объединении Шэньчжэньской биржи с Шанхайской. Если это произойдет, Шанхай станет третьим по величине фондовым рынком в Азии после Токио и Гонконга. Руководство ШФБ надеется, что через 10-15 лет она войдет в число ведущих бирж мира.

В течение 2-3 лет после получения К. членства в ВТО планируется также отменить деление акций на категории и допустить иностранцев к операциям со всеми акциями китайских предприятий. Кроме того, будет разрешено создание совместных компаний по операциям с ценными бумагами.

Алмазная биржа Шанхая. Для традиционного К. алмазы и бриллианты были чем-то чужеродным, «иностранном»; здесь гораздо больше ценились такие символы богатства и процветания как золото, серебро, драг. и полудраг. камни — нефрит, яшма, бирюза.

В Шанхае огранкой бриллиантов начали заниматься в 1920г., когда в городе-космополите появилось много выходцев из России, которые помогли нарождающейся индустрии. Город стал известен своей продукцией, и понятие «Шанхайская огранка» на мировых алмазных биржах было синонимом бриллиантов высокого качества. Однако после образования КНР в 1949г. торговля бриллиантами и их обработка были признаны «капиталистической роскошью» и практически ликвидированы.

В последние годы спрос на бриллианты во всем К., включая Шанхай, резко возрос. Особенно заметно он увеличился в 1999-2000г., когда объем продаж бриллиантов в стране вырос почти вдвое: с 5,8 млрд. юаней до 10 млрд. юаней (1,2 млрд. долл.). К. стал пятым в мире крупнейшим потребителем бриллиантов. По данным исследования, проведенного «Де Бирс», сегодня 15% работающих женщин Шанхая имеют по крайней мере одно украшение с бриллиантами (наивысший показатель в К.). **Объем продажи бриллиантов в 200 ювелирных магазинах города превысил в 1999г. 400 млн. долл.**

Открытие 27 окт. 2000г. Алмазной биржи Шанхая стало, таким образом, вполне закономерным событием. Поставлена цель в течение пяти лет превратить Шанхай в один из крупнейших рынков продажи бриллиантов, а за 15 лет — и в один из ведущих центров их обработки.

Вскоре после открытия Алмазной биржи, расположившейся на четырех этажах небоскреба «Цзиньмао», неподалеку был открыт центр обработки алмазов. Его производственные помещения занимают 40 тыс. кв. м., количество работающих планируется довести до 16 тыс. чел. Второй центр обработки алмазов (Лунхуа) расположен в черте старого города. В соответствии с планом, к 2005г. в нем будет занято до 7 тыс. чел., а годовая продукция должна составить 463 тыс. карат общей стоимостью 2 млрд. юаней (242 млн. долл.).

Несмотря на «оптимистическое» начало, очевидны трудности на пути превращения Шанхая в межд. центр обработки и продажи алмазов. Не все благополучно на розничном рынке торговли бриллиантами: некоторые ювелирные лавки снижают цены на них более чем на 40%, что совершенно недопустимо по межд. стандартам.

Самым же важным сдерживающим фактором для развертывания алмазного бизнеса в Шанхае являются высокие гос. налоги и тарифы. Сегодня они составляют 33,9% и включают собственно тариф, потребит. налог и НДС. Это намного превышает уровень налогообложения в других странах, где потребит. налог и тариф вообще не устанавливаются, а налог на импорт составляет всего лишь 0,02%.

Высокие налоги стали причиной того, что зарегистрировавшиеся на Алмазной бирже Шанхая немногие иностр. участники (Бельгия, Израиль, а также Гонконг) заняли выжидательную позицию. Эксперты считают, что Шанхаю пока трудно конкурировать в алмазном бизнесе с ведущими азиатскими соперниками — такими как Бангкок, Мумбаи, Гонконг, Шри-Ланка и даже Вьетнам. Судьбы Алмазной биржи и бриллиантового бизнеса в целом будут зависеть от того, снизит ли центр. правительство К. слишком высокие налоги и тарифы.

Соцстрах

Пенсионное обеспечение. Пенсионный возраст в Шанхае, как и по всей стране, составляет **60 лет для мужчин и 55 для женщин**. В городе существуют различия в пенсионном обеспечении граждан, работавших в прошлом в коммерческих структурах и тех, кто был занят в системе гос. предприятий и учреждений. Выплаты первым производятся из средств Шанхайского филиала «Фонда пенсионного обеспечения», находящегося под контролем центр. правительства, который формируется за счет обязательных взносов работников коммерческих структур. При этом работодатели вносят 20% своих доходов, работники — 5%. Если взносы делались конкретным лицом непрерывно в течение 15 лет, Фонд выплачивает ему ежемесячную пенсию, обеспечивающую удовлетворение миним. жизненных потребностей (размер ее твердо не установлен).

Иначе дело обстоит с пенсионерами, занятыми в прошлом в гос. системе. Их обеспечением занимается Управление по труду и соц. обеспечению правительства Шанхая. Выплаты производятся из

фонда Управления, который формируется, главным образом, из налоговых поступлений. Граждане получают пенсии, как правило, через банки, в отдельных случаях деньги могут доставляться на дом. Размер пенсионных выплат зависит от стажа работы.

Учитывая динамику роста жизненного уровня населения города, в 1993г. был разработан и введен в действие механизм совершенствования пенсионного обеспечения, благодаря чему размер пенсии бывших гос. служащих ежегодно планомерно повышался. Так, если в 1992г. он составлял в среднем 215 юаней (26 долл.) в месяц, то в 1999г. — 648 юаней (78 долл.).

За последние 2г. **миним. размер пенсий** неоднократно повышался. В 1999г. он был доведен сначала до 460 юаней (55,4 долл.), затем до 490 юаней (59 долл.). Кроме того, город стал доплачивать всем пенсионерам по 2 юаня за проезд на транспорте. Следует учесть, что миним. размер пенсий неодинаков для различных категорий населения. Например, особое внимание было проявлено в отношении людей преклонного возраста (мужчины старше 70 лет и женщины — 65). Для них был установлен миним. размер пенсии в 700 юаней. Участникам революции, имеющим дореволюционный стаж работы, к пенсии было добавлено по 100 юаней. Уровень выплат этим двум группам населения является наиболее высоким. Таким образом, правительство города увеличило к концу 1999г. прожиточный минимум шанхайских пенсионеров на 32 юаня (3,9 долл.), при этом миним. размер достиг 414 юаней (50 долл.) в месяц.

В 2000г. темпы повышения пенсий в Шанхае были самыми высокими по стране за весь период существования государства. Так, в связи с 40% повышением в 1999г. зарплаты гос. служащим, в июле пенсии были повышены на 7%, что привело к их реальному увеличению на 39-68 юаней (4,7-8,2 долл.) в месяц, а миним. размер составил 560 юаней (67,5 долл.).

Экология

К., оставаясь в первой десятке основных глобальных «загрязнителей» окружающей среды, испытывает возрастающую антропогенную нагрузку в наиболее развитых в эконом. отношении районах страны.

Шанхай с подчиненными ему уездами с населением 13 млн. жителей ежедневно вбрасывает в окружающую природную среду 10 тыс. т. одних лишь бытовых отходов. **700 шанхайских пром. предприятий до сих пор освобождаются от своих отходов путем их сброса в местные реки без очистки.** В течение 2000г. Шанхай «произвел» 3 млрд. т. загрязненных вод. К середине 90гг. одна из главных природных достопримечательностей города р. Сучжоу превратилась в «мертвую», которую мэром города назвал «позором Шанхая». До последнего времени утилизация основной массы отходов производилась и методом их захоронения на близлежащих пустырях.

Доля угля в топливном балансе города составляет 68%, а объем его ежегодного потребления достигает 39 млн. т.

За последние два года расходы на экологию Шанхая выросли вдвое. Основными донорами при этом наряду с центральными властями выступают ВБ, АзБР, Германия, Нидерланды, Франция. К 2003г.

ассигнования на природоохранные мероприятия Шанхая должны превысить 3% ВВП города.

Продолжает осуществляться очистка вод бассейна р. Сучжоу, достигшая 30% от общего объема выбросов в реку. Поставлена задача к 2010г. вернуть в ее воды рыбу. В данный проект уже инвестировано 1,5 млрд.долл. с запланированным на ближайшие 2г. доп. миллиардом, из которых 36,5% составляют инвестиции местных властей. Введено в действие 194 объекта, обеспечивающих экологически приемлемое качество речной воды. Через 3г. должно быть завершено сооружение системы насосных станций, которые призваны заметно улучшить качество питьевой воды.

В городе действует свыше 10 предприятий по переработке отходов, к которым в ближайшие годы добавится крупнейший в К. завод по сжиганию бытового мусора (365 тыс.т. в год), а также мощности двух объектов, способных переработать 2,1 млн.т. пром. и бытовых отходов.

На местном уровне запланировано выделение 571 млн.долл. на работы по очистке воздушного бассейна, уровень загрязненности которого выхлопными газами должен к 2002г. снизиться на 35%. **Ведется переоборудование в этих целях на газ 40 тыс. такси и 3 тыс. пассажирских автобусов.**

За пределы городской черты выведено свыше 100 предприятий. Сделан упор на «чистые» высокотехнологичные производства. За последние 5 лет под парки и территории с зелеными насаждениями рекультивировано порядка 2600 га площадей города. Поставлена задача довести их долю на всей территории Шанхая до 30%.

Прокладываются 3 газопровода из Восточно-Китайского моря, по которым природный газ будет доставляться в Шанхай для смешения на первом этапе с каменноугольным газом. Впоследствии при полном отказе от использования угля в городе к газу из Восточно-Китайского моря добавится газ из зап. районов К. (после завершения строительства магистрального газопровода длиной в 4 тыс.км.).

Параллельно производится ужесточение системы нормативов и штрафных мер за их нарушение, средняя норма которых повышена на 150%, а высшая ставка доведена до 500 тыс. юаней (60 тыс.долл.). За нарушение экологического режима предусматривается и тюремное заключение. Широкую огласку получил факт сброса одним из совместных хим. предприятий города в речную воду вредоносных отходов, погубивших 2г. рыбы, за что оно подверглось штрафу в 100 тыс. юаней (12 тыс.долл.).

Телефон

Мобильная телефонная сеть. Город Шанхай является одним из самых телефонизированных в мире. В нем насчитывается 9 млн. телефонных аппаратов (ТА), из которых 3 млн. — мобильные. Столь значит. степень телефонизации города стала возможной благодаря доступности для населения стоимости телефонных аппаратов и платы за пользование абонентской сетью. Из Шанхая по сотовой связи можно связаться практически с любым городом КНР, а также с более 100 странами. Право использования мобильной сети принадлежит компаниям China Mobile (телефонные номера начинаются на 135-139, 70% абонентов) и China Unicom (начинаются на 130, 30%).

Торг. сеть Шанхая предлагает разнообразную технику китайского производства собств. разработки и лицензионную («Моторола», «Нокия», «Сименс», «Филипс», «Эрикссон», CSM, LG и т.д.). Мобильные телефоны используют цифровой или аналоговый стандарт CSM (900/1800 МГц). Незначит. часть аппаратов работает, в стандарте CDMA Стоимость новых мобильных ТА зависит от их функциональных возможностей, габаритов и веса и колеблется в пределах от 100 до 500 долл.

Возможности аппаратов позволяют использовать основной набор услуг, предоставляемых телеком. компаниями: определение номера звонящего абонента, регистрацию поступивших звонков, их продолжительность и стоимость, переадресация звонков, режим ожидания звонка, «черный список», голосовой почтовый ящик, передача коротких сообщений на англ. и китайском языках, использование для оплаты переговоров, в т.ч. и межд., телефонных карточек типа IP, мобильный секретарь, использование Интернета, факсимильная связь. Дорогостоящие модели дополнительно позволяют автоматически выбирать наиболее благоприятную частоту (900 или 1800 мГц.), выполнять банковские операции, получать новостную информацию, иметь обширную зону роуминга и ряд других. Они отличаются более экономичным расходом энергии.

Телефонный аппарат можно приобрести без предъявления каких-либо документов в любом из многочисленных специализированных магазинов города. Регистрация, ее стоимость и порядок активации ТА существенно различаются в зависимости от того, какими услугами планирует пользоваться будущий абонент, какую форму оплаты он предпочитает и к какой компании обращается.

China Mobile предлагает три способа подключения. Первый заключается в регистрации владельца и телефонного аппарата, которую можно осуществить в ряде специализированных магазинов и офисов крупных торг. предприятий. Для этого необходимо иметь при себе документ, удостоверяющий личность, заполнить анкету и заключить с компанией договор. После выполнения всех формальностей в аппарат помещается SIM-карта, а владельцу выдается абонентская карточка. Пользователь имеет доступ к услугам, которые были заявлены им в анкете. Затрачиваемое на регистрацию время составляет от нескольких минут до одного часа (в зависимости от количества посетителей). При использовании этого способа абонент оплачивает стоимость регистрации (605 юаней, около 67 долл.), ежемесячно в соответствии с присылаемым по почте счетом вносит базовую плату в 50 юаней (6 долл.) и цену дополнительно заявленных в анкете услуг, а также стоимость переговоров (например, по Шанхаю — 0,4 юаня или около 5 центов за одну минуту, межд. разговор — 8 юаней или 1 долл.) и платных услуг.

Второй способ отличается от первого объемом предоставляемых услуг (невозможно ведение межд., трехсторонних переговоров и получение сведений из сети Интернет, использование электронной почты, отсутствуют «черный список», факсимильная связь, режим ожидания звонка), а также стоимостью регистрации и формой оплаты переговоров. При абонировании выполняются те же действия, отличие лишь в форме и содержании анкеты и договора.

Регистрационные услуги оцениваются в 205 юаней (около 25 долл.), куда входят цена SIM-карты (100 юаней или 12 долл.), предварит. абонентская плата в том же размере и стоимость индивидуальной карточки (5 юаней). Переговоры оплачиваются путем приобретения в магазинах города или у уличных торговцев телефонных карточек этой компании и ввода их шифра с помощью оплачиваемого телефона в автоматизированный диспетчерский центр. Цена карточек 50, 100, 300 и 500 юаней (6, 12, 36 или 60 долл.), срок действия 3, 6 и 12 (две последних) месяцев соответственно. Одна минута переговоров по городу стоит 0,6 юаня (7 центов).

Третий способ не предусматривает регистрацию владельца аппарата, на учет ставится лишь мобильный телефон. В любом магазине, торгующем сотовыми телефонами, вместе с аппаратом (или отдельно от него) продается пакет документов стоимостью 250 юаней (30 долл.), в который входят SIM-карта компании «China Mobile», абонентская карточка и телефонная карточка той же компании. Подключение ТА к работе производится путем установки в аппарат SIM-карты и ввода через него в автоматизированный диспетчерский центр ее номера и шифра телефонной карточки (инструкция указана на ее обороте). Все эти операции может осуществить продавец магазина бесплатно. При этом из имеющихся в пункте продажи SIM-карт можно выбрать номер телефона. В дальнейшем оплата производится путем приобретения одной из телефонных карточек стоимостью 50, 100, 300 или 500 юаней (6, 12, 36 или 60 долл.) и сроком действия соответственно 3, 6 или 12 (две последних) месяцев и ввода их шифров в автоматизированный диспетчерский центр. Данный способ использования телефонного аппарата позволяет передавать короткие сообщения на англ. языке и определять номер телефона звонящего абонента. Стоимость внутригородских переговоров составляет 0,6 юаня (7 центов) за одну минуту, межд. — 8,6 юаней (1 долл.). Входящий звонок — 0,6 юаня (7 центов) за одну минуту.

Компания China Unicom предоставляет услуги, аналогичные третьему варианту компании China mobile (без регистрации владельца и с ограничением предлагаемых услуг). Стоимость регистрационного пакета составляет 205 юаней (примерно 25 долл.). В число услуг входит внутригородские переговоры (0,54 юаня или 6 центов за одну минуту), использование IP-карт, определение номера звонящего абонента, передача коротких сообщений по стране (0,05 юаня за каждое) и, если позволяет аппарат, использование сети Интернет (0,1 юаня за одну минуту). Оплата производится путем приобретения телефонных карточек и ввода в автоматизированный центр их шифров. При использовании карточек или можно в любое время позвонить в автоматизированный центр и выяснить оставшуюся на счете абонента сумму. Мобильный телефон можно взять в аренду. Ее стоимость зависит от модели аппарата и набора заказанных услуг. Так, в компании «Шанхай хуйчжань юсянгуны» арендная плата за современный аппарат с миним. набором услуг (местные, междугородние и межд. переговоры) составляет 85 юаней (10 долл.) в сутки. Звонки по городу осуществляются бесплатно (их стоимость включена в арендную плату) междугородная и межд. связь — по обычным тарифам. За-

лог — 2000 юаней (241 долл.). В ночное время, выходные и праздничные дни существуют льготные тарифы на пользование телефонной сетью. При пользовании услугами роуминга уровень абонентской платы возрастает.

В целом телефонная сеть Шанхая предоставляет широкие возможности для осуществления связи в городе, по стране и всему миру. Она постоянно совершенствуется, объем предоставляемых услуг растет, в то время как их стоимость периодически снижается. В честь 80 годовщины основания КПК с 1 июля 2001г. по решению минфина и министерства информ. технологий КНР отменяется плата за подключение сотового телефона, а также плата за первичную установку стационарного телефона. Теперь для того, чтобы пользоваться услугами мобильной связи в К. необходимо только приобрести сам телефонный аппарат — остальное будет сделано бесплатно.

ИТ

Ведущая роль в развитии информ. технологий К. принадлежит Шанхаю — промышленному, торг.-фин. и научно-тех. центру страны, городу, находящемуся на передовых рубежах китайской эконом. реформы. Процесс его информатизации получает поддержку центр. властей и напрямую контролируется Госсоветом КНР.

Эта работа развивалась по направлениям: 1. Создание инфраструктуры информ. сети, поддерживаемой мощными каналами и сетевой базой. 2. Продвижение целого ряда технологий, с приоритетом в развитии т.н. «сетевых объединений три в одном», «единой пластиковой карточки» и электронной коммерции, которые будут адаптированы для использования в правительственных, деловых и производственных структурах, в СМИ. 3. Формирование законодат. базы, применимой к развивающейся информ. экономике, реализация мероприятий по сетевой безопасности. 4. Развитие информ. отрасли максимально возможными темпами, превращение ее в ключевую индустрию Шанхая.

В 2000г. на долю информ. индустрии пришлось 7,7% ВВП города, который составил 54,83 млрд.долл. В том же году объем производства в этой сфере достиг 9,59 млрд.долл. Таким образом, она превратилась в важнейшую производственную отрасль города. Показатели высокого роста наблюдались и в сфере информ. услуг.

К началу 2001г. в результате пятилетних усилий в Шанхае был завершен проект «Инфопорт», который состоит из сетевой платформы, ширококанальной информ. базы, пяти основных систем (Информ. сеть, Сеть информ. обмена в области межд. экономики и торговли, Сеть соц. обеспечения, Сеть по услугам связи и Система «Золотая карта»), а также из других 20 систем, функционирующих в сферах адм. управления, гор. планирования, финансов и налогов, трудоустройства, образования, услуг. Сетевая база «Инфопорта» является технологически продвинутой, обладает высокой скоростью операций и большой мощностью (на межд. выходе она составляет 1,5 тыс. мбт., на внутреннем — 2 x 2,5 тыс. мбт.).

Среди других достижений информ. индустрии Шанхая — внедрение ширококанальной **сети Интернет-протокол**, которая объединила компьютерные, телефонные сети и сети кабельного телевиде-

ния. Благодаря этой системе, телефонная связь осуществляется через Интернет, что значительно удешевляет междугороднюю и межд. связь. Создана система е-коммерции с электронной сертификацией подписи, кодовым менеджментом и фин. расчетами в сети, а также электронно-коммерческая система для хим. и мед. отраслей. Большой популярностью среди населения стали пользоваться т.н. «единые пластиковые карточки», которые используются для денежных расчетов, оплаты транспортных и соц. услуг.

Шанхай является самым «кабельным» городом К. На 13,5 млн. его жителей количество пользователей Интернет составляет 1,8 млн.чел., кабельным ТВ — 3,15 млн., стационарными телефонами — 5,41 млн., мобильными телефонами — 3 млн.

В области ИТ Шанхай активно сотрудничает с NEC, IBM, Hewlett Packard, Microsoft, Compaq и другими, вместе с которыми здесь создают НИИ и производственные предприятия.

О роли города в сфере информатики говорит и факт проведения здесь в июне 2000г. под эгидой ООН «Форума по информатизации городов АТР», на котором успехи Шанхая получили высокую оценку генсека ООН Кофи Аннана. Говоря о перспективах Шанхая, вице-мэр г.Чэнь Ляньюй в своем докладе отметил: «Можно предвидеть, что в начале XXIв. в области информатизации Шанхай станет одним из лучших городов мира с наиболее продвинутой информ. базой, превратится в центр огромных деловых возможностей, с хорошо продуманным, низким по себестоимости сервисом».

Судостроение

Руководством КНР поставлена задача судопрому страны к началу века превратить К. в одну из ведущих мордержав мира.

Протяженность морской береговой линии составляет 1,8 тыс.км. Здесь находится более 2000 портов с грузооборотом свыше 10 тыс.т. и 490 глубоководных причалов.

К 2000г. в КНР планировалось построить еще 100 причалов для морсудов водоизмещением свыше 10 тыс.т. каждый и тем самым довести их общее количество до 590. **130 морпортов К., открытых для захода иносудов,** ежегодно принимают свыше 36 тыс. судов из 100 стран. В 1997г. грузооборот главных китайских портов составил почти 1,3 млрд.т., включая 380 млн.т. внешторг. грузов.

Протяженность речных навигационных линий в КНР достигла 110 тыс.км., включая 5,8 тыс.км. фарватеров для судов водоизмещением 1 тыс.т. и более, а количество причалов в основных речных портах страны превысило 520. Намечено провести работы по углублению фарватера рек на протяжении 2400 км. и соорудить 160 причалов в речных портах, с тем чтобы к началу следующего тысячелетия иметь 680 речных причалов.

Морские и речные коммуникации К., а также портовые сооружения, как составная часть достаточно развитой инфраструктуры страны, позволяют иметь гражд. флот в 320 тыс. судов общим тоннажем 50 млн.т., среди которых совокупный тоннаж судов, занятых внешнеторг. операциями, превысил 23 млн.т. ВМС НОАК имеют на вооружении около 750 боевых кораблей и вспомогательных судов различного класса.

В 1998г. по объемам выполняемых заказов на строительство судов К. занял третье место в мире

(общий тоннаж заявок на строительство судов составил 3,15 млн.т.). На первом месте находится Япония (19,81 млн.т.), на втором — Ю.Корея (18,72 млн.т.). С 1996г. в мире наблюдается рост объемов заказов на строительство судов. В общемировом объеме доля китайского судостроения за этот период значительна — 5,5%. Одной из крупнейших баз судостроит. и судоремонтной отраслей К. является Шанхай: здесь осваивается 30% всех фин. средств КНР на судостроение. В городе имеется 11 отраслевых вузов. В Шанхае производятся все типы судов водоизмещением до 70 тыс.т.

Вблизи от Шанхая находится самый крупный в К. судоремонтный завод «Наньтун», который, являясь совместным предприятием с японской фирмой «Кавасаки», осуществляет ремонт судов всех типов.

В связи с низкими расценками на строительство и ремонт судов в К., в частности в Шанхае, а также достаточно высоким качеством работ, здесь строятся и ремонтируются суда для ведущих мордержав.

На судостроительных предприятиях города занято 50 тыс.чел., что ставит данную отрасль **Шанхая** в число наиболее важных секторов экономики **этого самого динамично развивающегося города К.**

Рынок судостроения и судоремонта в К., и в Шанхае в частности, имеет устойчивую тенденцию к улучшению. **К. наряду с Ю. Кореей и Вьетнамом входит в тройку наиболее дешевых судостроит. стран в мире.** Не только крупные, но и значит. количество средних и малых судостроит. и судоремонтных предприятий страны получили право свободного поиска заказчиков, а также выхода с этой целью на внешний рынок. Последнее в свою очередь вынуждает китайских судостроителей, наряду со снижением цен на проводимые работы, обеспечивать их высокое качество.

Судостроит. промышленность Шанхая является одной из важнейших отраслей экономики города и играет значимую роль в развитии всего пром. комплекса Вост. К.

В 1998г. **пять шанхайских предприятий вошли в десятку крупнейших китайских верфей.** Общий объем произведенной ими в том году продукции достиг 862 млн.долл. Стоимость произведенной на экспорт продукции превысила 571 млн.долл. (в 1996г. — 455 млн.долл.), что в 1,5 раза больше объема инозаказов, полученных в 1998г. **вторым по величине центром судостроения КНР — г.Далаянь.**

В Шанхае насчитывается 13 судостроительных предприятий, в том числе: «Цзяннань цзитуань», «Худун цзитуань», «Чжунхуа цзаочуань», «Цюйсинь чуаньчан», «Шанхай чуаньчан», «Шанхай-Айдэхуа» (совместно с заводом «Вайлунь сюичань»), «Шэньцзя чуаньчан» (совместно с заводом №4805 ВМС НОАК), «Шанхай лисинь», «Лифэн цзаочуань», «Дунхай чуаньбо сюэцзаочан», «Хайхуа чуаньбо», «Дадун цзаочуань», «Миньнань чуаньбо». К крупнейшим из них относятся «Худун», «Цзяннань», «Чжунхуа» и «Цюйсинь» Генеральной компании судостроит. промышленности (ГКСП).

Судостроит. корпорация «Худун» является одним из основных предприятий ГКСП; она расположена на вост. берегу р. Хуанпу (р-н Пудун) на 870 тыс.кв.м. Среди 11 тыс. сотрудников — 2800 чел. специалистов высокой квалификации. В кор-

порации имеется 10 крупных стапелей для постройки судов, водоизмещением до 100 тыс.т., а также производство судовых силовых установок, мощностью до 250 тыс.квт. В 1998г. общее водоизмещение сошедших со стапелей завода судов превысило 500 тыс.т. Годовой расход металла составил 80 тыс.т.

На «Худуне» освоен выпуск следующих типов судов: пассажирские и грузовые водоизмещением до 2,5 тыс.т.; для перевозки реф-контейнеров до 2,7 тыс. дфэ; балкеры до 27-74,5 тыс.т.; нефтеналивные танкеры до 62,2-71,0 тыс.т.; контейнеровозы, вместимостью до 1,7 тыс. контейнеров; крупнотоннажные углеродовозы до 30 тыс.т.; плавлихтера для перегрузки нефтепродуктов до 52 тыс.т.; буксиры мощностью 3-6,2 квт; боевые корабли, в т.ч. ракетные сторожевики типа «Цзянвэй».

На судовой верфи также налажено лицензионное производство судовых силовых установок серии V&W (Дания), а также дизелей типов PC2-5, PC2-6 (Швейцария). В 1998г. с целью укрупнения производственной базы, данный комплекс был расширен за счет слияния с цехом дизельных силовых установок Шанхайского судоремонтного завода. С участием местных специалистов в области металлоконструкций в ряде городов К. построено значит. число различных сооружений, включая Шанхайскую телебашню «Жемчужина Востока», а также мосты «Наньпу», «Янпу» через р. Хуанпуцзян.

Судостроит. завод «Чжунхуа» ГКСП расположен на зап. берегу р. Хуанпуцзян. Протяженность занимаемой заводским комплексом береговой линии составляет 1000 м. (пл. 350 тыс.кв.м.). Численность персонала — 6 тыс.чел., в т.ч. 700 специалистов высокой квалификации. «Чжунхуа» оснащен семью стапелями, включая три крупных, до 20 тыс.т. каждый, тремя швартовочными причалами, кранами, грузоподъемностью 120 т., другим современным оборудованием. Завод специализируется на постройке океанских и речных судов, а также боевых кораблей, включая эсминцы типа «Люйда» и СКР. Наряду с совместной германо-китайской судостроит. компанией «Шанхай-Айдэхуа», завод «Чжунхуа» является крупнейшим объектом иностранного инвестирования среди всех предприятий ГКСП. Реализуемые здесь совместные программы, в частности, предусматривают строительство контейнеровозов большой вместимости и газозовов. В рамках развития связей с зарубежными партнерами за четыре года на «Чжунхуа» построены: 2 ракетных фрегата F25T (Таиланд); 2 океанских балкера водоизмещением 3300 т. каждый (Мьянма); 1 навалочное судно (3500 т., Малайзия); 12 судов для перевозки генгрузов, водоизмещением до 9 тыс.т. (Дания, Великобритания); 2 дноуглубительных судна (Норвегия), по 9 тыс.т. каждое.

Завод «Цюйсинь» ГКСП занимает 140 тыс.кв.м. Завод специализируется на постройке нефтеналивных танкеров, водоизмещением от 3700 до 13600 т., и балкеров, типов 300, 412, 500, 504, 610 TEU, предназначенных в основном для китайских заказчиков. Здесь также налажен выпуск скоростных судов на подводных крыльях PS 30 на 300 пассажиров. Завод оснащен одним сухим доком (90x18X6,3 м.), тремя стапелями (1x3800 т., 2X500 т.), подъемно-передвижной платформой, грузоподъемностью 135 т., и имеет причал в 400 м.

Судостроит. корпорация «Цзяннань» ГКСП ориентируется, главным образом, на выполнение зарубежных контрактов. В 1998г. со стапелей «Цзяннань» сошло четыре судна, общим водоизмещением 120 тыс.т. (шестое место среди китайских верфей), а стоимость выпущенной продукции составила 240 млн.долл. (четвертый показатель в КНР). Корпорация вышла на 1 место среди судостроит. предприятий К. по объему экспорта — 237 млн.долл.

Транспорт

Эстакадная железная дорога. 26 дек. 2000г. началось пробное движение поездов по первому 25-км. участку новой окружной линии. «Надземка», получившая название «Жемчужная линия», радикально улучшит транспортную связь центра Шанхая с его окрестностями. Она также соединит конечные станции двух существующих линий метро («Метро 1» и «Метро 2») и в перспективе сможет перевозить до 650 тыс. пассажиров ежедневно (в наст.вр. — 30 тыс.). Для сравнения: «Метро 1» перевозит 300 тыс., а «Метро 2» — 120 тыс.чел. в день.

Для завершения проекта потребуется еще 4г., а его общая стоимость составит 21 млрд. юаней (2,5 млрд.долл.). В пробном режиме интервал между поездами составляет 7,5 мин., однако после того, как эстакадная железная дорога будет полностью введена в эксплуатацию, они будут отправляться через каждые 2 мин. Стоимость проезда сегодня составляет 2 юаня (24 цента), в будущем она будет варьироваться от 2 до 5 юаней, в зависимости от расстояния.

В ходе реализации проекта «Жемчужной линии» возникло немало проблем. Его утверждение совпало по времени с жесткими ограничениями, наложенными Пекином на крупномасштабные дорогостоящие транспортные проекты (включая метро), предложенные сразу несколькими городами К. Поезда для «Жемчужной линии» временно заимствованы у линии «Метро 1», но уже в ближайшее время начнут поступать пассажирские вагоны из Германии.

Другой серьезной проблемой стала борьба с шумом. Вибрация металлических опор вместе с шумом поездов достигает 95 децибел — лишь на 15 ед. меньше, чем шум самолета, производимый при взлете. Поскольку поезда «надземки» со скоростью 80 км. в час с 5.30 утра до 10.30 вечера проносятся через густонаселенные районы Шанхая, это вызывает нарекания со стороны жителей близлежащих домов. Некоторые расположены в 5 м. от линии, значит. число — в 10 м. Несмотря на установленные на всем протяжении «Жемчужной линии» звукопоглощающие ограждения высотой 1,6 м., уровень шума снижается недостаточно. Лишь там, где высота барьеров увеличена до 4,3 м. (вблизи школ и больниц), уровень шума на расстоянии 30 м. удалось снизить до 13-15 децибел.

Гор. бюро защиты окружающей среды рассмотрело жалобы жителей и предложило два пути решения проблемы. Первый — переселение жителей домов, наиболее близко расположенных к эстакадной железной дороге. Гор. правительство должно предоставить им бесплатное жилье в других районах, а «проблемные» дома могут быть переоборудованы под складские помещения. Второй вариант — улучшение качества звукопоглощаю-

щих материалов — представляется менее оптимистичным. По мнению шанхайцев, металлические опоры все равно будут создавать больше шума, чем бетонные, и высота стен или новые материалы здесь вряд ли помогут.

Система коммуникаций Шанхая. Правительство Шанхая наметило в ходе 10 пятилетки (2001–05гг.) осуществить ряд проектов в сфере коммуникаций, ввод в строй которых значительно повысит уровень жизнеобеспечения города, улучшит экологическую ситуацию, а также расширит его связи с другими адм. единицами страны.

В рамках программы «четыре большие сети», на которую выделяется 87,2 млрд. юаней, планируется создание и расширение скоростных дорог в масштабах большого Шанхая, транспортных коммуникаций в центр. части города, систем снабжения природным газом, управления и информатизации города. Будут улучшены условия обеспечения мегаполиса питьевой и тех. водой.

Создание и расширение сети скоростных дорог общей протяженностью 650 км. предусматривает строительство автострад Цзядин-Люхэ, Шанхай Цинпу-Пинван, Шэньчжуан-Фэнчэн-Цзиньшань, Тунлу-Саньлинь, Шанхай-Чунмин-Сучжоу и пригородной кольцевой дороги. Стоимость проекта оценивается в 40 млрд. юаней.

Перечисленные скоростные коммуникации соединят Шанхай с пров. Цзянсу, Чжэцзян, Аньхой и войдут в сеть «золотых дорог Вост. К.».

Работы уже развернуты на участках Цзядин-Люхэ, Шанхай-Цинпу-Пинван, Шэньчжуан-Фэнчэн-Цзиньшань. Проекты строительства других скоростных дорог планируется утвердить в 2001г., а к концу 2005г. — завершить их сооружение и ввести в эксплуатацию всю сеть намеченных для создания за пятилетку автострад.

Планируется также полностью закончить формирование инфраструктуры внешней и пригородной кольцевых дорог и осуществить тем самым проект «три кольцевые и десять радиальных автострад».

Транспортные коммуникации центр. части города к 2005г. пополнятся мостом Хупу, тоннелями внешней кольцевой дороги в районе Усун, улиц Фусинлу и Даляньлу, соединяющими старую часть Шанхая с новым районом Пудун. При этом тоннель внешней кольцевой дороги, длина которого составит 2880 м. (подводная часть — 736 м.), будет самым протяженным в К. Его сдача намечена на 2003г. Мост Хупу (шанхайцы называют его также «двойной радугой») станет самым большим в мире арочным мостом длиной 550 м.

К концу 10 пятилетки будет выполнен проект «6 мостов, 6 тоннелей», куда, кроме вышеперечисленных объектов, входят введенные ранее в строй сооружения: мосты Наньпу, Янпу, Фэнпу, Суйпу и Сунпу, тоннели в Пудун с улиц Цзяньаньдунлу, Дапулу, а также смотровой пешеходный тоннель под рекой Хуанпу, ведущий от набережной Вайтань до Центра межд. торговли в Пудуне.

Наряду с вышеуказанными объектами, в течение пятилетки запланировано провести реконструкционные работы по: расширению и замене дорожного покрытия улиц Сетулу, Фусинлу, Сицзанлу, Тяньтунлу, Цюйфулу, Чанпинлу общей протяженностью 65км.; расширению улиц общей длиной 29км. под эстакадным полотном внутренней кольцевой дороги; перепланировке улочек

Учжоудао, Лошаньлу, Шэньцзянлу, Янгаобэйлу и Хуафулу в новом районе Пудун (общая длина 99км.) и превращению их в улицы с автодвижением.

Намечено также дальнейшее укрупнение сети эстакадных дорог. В частности, ожидается увеличение их протяженности на 35,4 км. над улицами Хуминьлу, Гунхэсиньлу и Унинлу.

Планируется завершение строительства городской эстакадной железной дороги «Жемчужная линия», первая очередь которой открыта в конце 2000г. Вторая линия длиной 22 км. будет иметь 19 надземных и наземных станций. С ее вводом в строй кольцо окружной эстакадной дороги замкнется, а жители пригородов Шанхая получат удобное сообщение с центром города.

В рамках общегос. программы снабжения природным газом восточных районов страны в Шанхае к 2003г. намечено перейти от системы газоснабжения на основе переработки каменного угля к обеспечению города более экономичным и экологически чистым природным газом. Его потребление будет доведено до 3 млрд. куб.м. в год.

Программа «4 больших сети» предусматривает формирование современной трехступенчатой городской системы управления и информатизации, позволяющей следить за обстановкой на эстакадах и скоростных дорогах, а также своевременно реагировать на возникающие нештатные обстоятельства; повысить возможности по предотвращению дорожно-транспортных происшествий, катастроф и пожароопасных ситуаций.

В целях улучшения снабжения Шанхая питьевой и тех. водой, гор. правительство приняло решение на строительство доп. насосной станции на реке Тайпу в районе известного в К. озера Тайху. Водозабор будет осуществляться шестью насосами производительностью 50 куб.м. в секунду каждый. Этот проект стоимостью 276 млн. юаней намечен к сдаче в эксплуатацию в июне 2003г. Его инвестирование взяли на себя государство (52%) и городские власти (48%).

Пудун

Новый район Пудун. Расположен на вост. берегу Нр.Хуанпу. Его территория — 523 кв. км., население — 1,5 млн. чел. (11% населения Шанхая). Инициатором создания р-на Пудун был Дэн Сяопин, а офиц. заявление об открытии было сделано премьером Госсовета КНР Ли Пэном 18 апр. 1990г.

В 1990–2000гг. Пудун развивался опережающими темпами: его доля в ВВП города выросла с 8 до 20% и в 2000г. составила 11,1 млрд.долл.; годовой рост — 16,5%, что на 5,7% выше показателя ВВП по Шанхаю. **Объем внешней торговли Пудуна в 2000г. достиг 25,49 млрд.долл.,** годовой рост — 65,9%.

Благодаря проработанности правового обеспечения и налоговым льготам, Пудун привлекает значит. иноинвестиции. В 2000г. сумма контрактных инвестиций составила 2,88 млрд.долл., что в 1,7 раза больше, чем в 1999г. По объему капвложений лидирующие позиции занимают США, Япония, Гонконг, Германия и Сингапур. 105 из 256 транснац. корпораций, осуществляющих свою деятельность в Шанхае, располагаются в Пудуне.

В новом районе Пудун созданы и развиваются несколько функциональных внутренних зон: зона

свободной торговли Вайгаоцяо, зона финансов и торговли Луцзяцзуй, зона экспортного производства Цзиньцяо, парк высоких технологий Чжанцзян, пром. зона Ванцяо, с/х зона Сяньцяо, туристская зона Хуася.

Административно Пудун является одним из районов Шанхая, однако законодательно закрепленные за ним льготы и привилегии в целом не уступают льготам, предоставляемым СЭЗ. Принятое спец. законодательство по району Пудун предусматривает льготы для иноинвесторов и предприятий с иностр. участием:

- снижение подоходного налога до 15%;
- освобождение предприятий, созданных на срок не менее 10 лет, от подоходного налога в течение первых 2 лет с момента получения прибыли, уменьшение размера налога в последующие 3г. на 50%;

- освобождение от подоходного налога предприятий в области инфраструктурных и энергообъектов (аэропорты, порты, дороги, электростанции и т. д.) в течение первых пяти лет с момента получения прибыли и уменьшения размера налога на 50% в последующие 5 лет;

- снижение подоходного налога до 10% для предприятий, доля экспортной продукции которых составляет не менее 70%;

- снижение подоходного налога до 10% для предприятий, использующих современную технологию, в течение 3 лет после истечения срока действия льгот, оговоренных выше;

- освобождение фин. организаций с иностр. участием и филиалов иностр. банков, имеющих активы не менее 10 млн.долл. и созданных на срок не менее 10 лет, от уплаты подоходного налога на один год с момента получения прибыли и снижение налога на 50% в последующие 2г.;

- возврат 40% ранее внесенных налогов с суммы реинвестиций иностр. предпринимателям, инвестирующим часть своей прибыли в Пудуне на срок не менее, чем 5 лет;

- полный возврат налогов с суммы реинвестиций, если они осуществляются в производства, ориентированные на экспорт или использующие передовую технологию;

- освобождение от тамож. пошлин экспортируемой продукции;

- освобождение от тамож. пошлин импортируемого технологического оборудования, сырья, комплектующих, средств транспорта и оборудования жилых помещений и офисов инвесторов;

- разрешение выдавать визы на многократный въезд (выезд) в р-н Пудун для иностр. персонала.

В связи с необходимостью привлечения иностр. капитала во внутренние р-ны КНР, а также с учетом требований ВТО, в Пудуне, как и в других зонах развития, просматривается тенденция к сокращению объема предоставляемых инвесторам льгот. Одним из важнейших факторов привлечения иноинвестиций на данном этапе становятся передовые позиции Пудуна в области рыночных реформ и открытости, в т.ч. более свободный доступ иностр. предпринимателей в такие сферы, как внутренняя и внешняя торговля, банковское дело, страхование.

Основными источниками финансирования Пудуна являются капвложения центр. и шанхайского правительств, целевые инвестиции китайских министерств и ведомств, займы китайских

фин. учреждений, ПИИ, зарубежные банковские и правит. кредиты, продажа акций и облигаций, в т.ч. зарубежным инвесторам, капвложения провинций и городов КНР, поступления от продажи прав пользования землей.

В период 9 пятилетки (1996-2000гг.) общий объем инвестиций в основные фонды в Пудуне вырос в четыре раза и достиг 40 млрд.долл. (объем инвестиций в 2000г. – 4,21 млрд.долл.). Часть этой суммы была израсходована на строительство таких важнейших инфраструктурных объектов, как новый межд. аэропорт «Пудун», линия метро, системы связи, тоннели, пешеходный переход под р.Хуанпу. В 2001г. должны завершиться работы по созданию глубоководного порта. Скоро здесь начнется строительство еще одного тоннеля и нового моста через р.Хуанпу. Временно приостановлена реализация проекта по возведению самого высокого в мире небоскреба. В Пудуне находится ряд достопримечательностей Шанхая: телебашня «Жемчужина Востока», 88-этажный небоскреб «Цзиньмао» (третий в мире и второй в Азии по высоте), памятник Л.Н.Толстому. В апр. 2000г. с размахом отмечено десятилетие развития Пудуна: здесь проводилась межд. конференция с участием китайских и зарубежных гостей, представителей ООН.

Новый район Пудун посещают практически все офиц. делегации, прибывающие в Шанхай. В июне 1994г. в качестве первого вице-мэра С.-Петербурга здесь побывал В.В.Путин.

Сучжоу

Город расположен в юго-вост. части пров.Цзянсу в середине дельты р.Янцзы, на востоке граничит с Шанхаем. Площадь Большого Сучжоу (вместе с 6 уездами) – 8,49 кв. км. (из них 40% – водный массив), население – 5,74 млн.чел. Собственно город состоит из Промышленного парка на востоке, Нового района на западе, Старого города в центре и недавно образованных районов Учжун и Сянчэн, его площадь – 1730 кв. км., население – 2,06 млн. чел. Климат – субтропический с преобладанием морских муссонов, имеет 4 четко выраженных годовых сезона. Среднегодовая температура – +16 градусов Цельсия, количество осадков – 1100 мм, относительная влажность – 76%.

Сучжоу является одним из основных культурно-исторических центров К. История города насчитывает 2,5 тыс. лет, впервые он был спроектирован в 514г. до н.э. Сучжоу имеет свой яркий и неповторимый колорит – многочисленные каналы служат водными улицами, по которым на лодках передвигаются горожане, к ним вплотную примыкают фасады жилых домов, всевозможных лавок и чайных домиков, выполненных в характерном для прежних времен и местной специфики стиле – окрашенные в белый цвет стены и темно-серая черепичная крыша. **Классические городские парки Сучжоу в 1997г. были внесены в список мирового культурного наследия ООН.** Красивые местные ландшафты – горы, реки и озера привлекают большое количество туристов со всего мира. Не случайно город называют «**раем Востока**». В китайском же языке распространена поговорка: «На небе рай, а на земле – Сучжоу и Ханчжоу».

Являясь традиционным водным городом Юж.К., Сучжоу постепенно принимает черты солидного эконом. центра страны. В последние 20

лет экономика города показывала быстрые и устойчивые темпы развития, среднегодовой рост ВВП — 14,6%. В 2000г. ВВП города составил 154 млрд. юаней (18,56 млрд.долл.) — 7 место по стране после Шанхая, Пекина, Гуанчжоу, Шэньчжэня, Тяньцзиня и Чунцина. ВВП на душу населения — 3,2 тыс.долл., что в 3,8 раза больше аналогичного среднего показателя по стране. Неуклонно повышается уровень жизни людей — за годы проводимых реформ он поднялся здесь в 20 раз.

Традиц. производства текстиля, шелка, предметов народного промысла по-прежнему сохраняют хорошие темпы развития, но упор делается на развитие наукоемких производств. Наилучшие результаты были достигнуты на таких направлениях, как информ. технологии, фармацевтика, разработка новейших материалов. Множество проектов осуществляется в области электронного машиностроения, приборостроения, производства средств хим. очистки, автомобилей и запчастей к ним. Немалое внимание уделяется сельскому хозяйству и туризму.

Сучжоу привлекает большое количество иностранных инвесторов. Здесь осуществляют свою деятельность 7 тыс. зарубежных компаний. К концу 2000г. общий объем привлеченных контрактных инвестиций составил 35,6 млрд.долл., из них реально освоено 20,3 млрд. В 2000г. было освоено 2,88 млрд.долл. — это третий показатель по стране.

Основная часть иностранных инвестиций (60%) приходится на зоны эконом. развития. В Сучжоу находятся 5 таких зон гос. значения: пром. парк Сучжоу (самый крупный межправит. проект между К. и Сингапуром, входит в число ведущих пром. парков Азии), Новый р-н Сучжоу или Новая гос. зона высокотехнологичного развития (считается одной из лучших в К., выбрана центр. правительством в качестве Научно-технологического и пром. парка АТЭС), зона Кунынань, тамож. зона Чжанцзяган и турзона «Озеро Тайху», а также 10 зон провинц. уровня. Местная инфраструктура — все виды современных видов связи, 2 аэропорта, хорошие дороги, отлаженное коммунальное хозяйство и т. д. — вполне соответствует требованиям инвесторов.

В 2000г. объем внешней торговли города составил 20,1 млрд.долл. (пятое место по стране), среднегодовой рост за последние 5 лет — 34,3%. Из них экспорт — 10,5 млрд., годовой рост — 56%.

Здесь говорят, что если Шанхай — это голова дракона (имея в виду его расположение в устье реки Янцзы), то Сучжоу — это шея, связывающая Шанхай с другими регионами. По словам мэра Сучжоу Ян Вэйцзэ, город «легко улавливает эконом. излучение, исходящее от мегаполиса Шанхая».

Гор. руководство проявляет интерес к установлению с одним из рос. городов отношений побратимов. При этом здесь подчеркивают желательность того, чтобы претендент был сопоставим с Сучжоу своими масштабами и направлениями развития. В настоящее время им установлены отношения побратимов с 14 городами различных стран.

ЦМТ

Шанхайский центр межд. конференций. Расположен на берегу р.Хуанпу в Новом р-не Пудун рядом с телебашней «Жемчужина Востока».

Работы по его возведению начались в окт. 1998г., в эксплуатацию он был сдан в авг. 1999г. Этот комплекс является в К. самым современным и сложным по архитектурному решению центром проведения межд. встреч. Часть помещений центра расположена в двух огромных стеклянных глобусах, примыкающих к основному зданию.

Общая площадь здания — 110 тыс. кв. м. Самое большое помещение центра — Большой бальный зал пл. — 4400 кв. м., вместимостью 3 тыс. чел. (по варианту театральной рассадки). Это самый большой бесколонный зал Шанхая. Всего в Центре насчитывается 24 зала площадью от 40 до 2090 кв. м. и вместимостью от 40 до 1800 чел., 2 функциональные секции пл. 2200 и 1100 кв. м. и вместимостью соответственно 1500 и 700 человек, а также 20 комнат для встреч за столом пл. от 20 до 100 кв. м. и вместимостью от 6 до 15 чел. Все помещения центра снабжены самым современным аудио- и видеооборудованием.

В Шанхайском центре межд. конференций находится «Ориентал Риверсайд Отель Шанхай». 5-звездочный отель располагает 260 номерами различной категории пл. от 36 до 440 кв. м., для которых предоставлен полный, предусмотренный для отелей такого уровня, набор оборудования и услуг. В гостинице имеется все необходимое для полноценной работы и отдыха: бизнес-центр, тренажерный зал, студия аэробики, гидромассажные ванны, сауна, массажный салон, закрытый бассейн, теннисные корты, косметический салон, боулинг-центр, площадка для мини-гольфа, дискотек и караоке. При гостинице есть собств. парк вдоль р.Хуанпу, в котором предусмотрены дорожки для спортивных пробежек.

В «Ориентал Риверсайд Отель Шанхай» имеются следующие пункты питания: ресторан «Шанхайская набережная» (1 эт., шанхайская кухня; время работы: 11:30 — 14:00, 17:30 — 22:00). У здешнего повара каждый месяц для посетителей готово какое-то новое блюдо — сюрприз; ресторан «Берег реки» (1 эт.; 24 часа в сутки). Известный в Шанхае «Джаз стариков» исполняет здесь музыку 30-50гг. прошлого столетия; «Кантонский ресторан» (7 эт.; 11:30-14:00, 17:30-22:00). Здесь можно попробовать знаменитые китайские и шанхайские деликатесы: суп из акульих плавников, ласточкино гнездо, абалона; кафе «Банд» (5 эт., франц. кухня; 12:00 — 14:30, 18:00 — 22:30); бар «Лунная река» (11 эт., 16:00 — 01:00).

Все пункты питания Центра имеют вид на Шанхайскую набережную. Большинство мероприятий межд. уровня, устраиваемых в Шанхае, проходят в Центре межд. конференций. Он принимал все встречи в рамках АТЭС-2001. Часть мероприятий 9 Неформальной встречи глав государств и правительств стран — членов АТЭС в 2001г., также проходила в этом здании.

ВЭД

Иностр. торгпредства в Шанхае. Коммерческие секции генконсульств иностр. государств в Шанхае укомплектованы высококвалифицированными кадрами, технически оснащены по «последнему слову», способны в кратчайшие сроки обслужить коммерческие структуры, заинтересованные в развитии своего бизнеса в К., предоставить в оперативном порядке актуальную информацию о местном рынке и об эконом. ситуации в

стране и в регионе Вост. К. Высокая эффективность достигается за счет системного подхода к проблеме продвижения позиций нац. бизнеса на китайском рынке.

В Шанхае действуют генконсульства 41 государства. Большинство развитых стран помимо консульского корпуса содержат в Шанхае штат сотрудников, направляемых по линии ведомств, занимающихся торг.-эконом. вопросами. Эти сотрудники иногда работают в одних стенах с дипломатами, но чаще — в отдельных офисах. К примеру, в генконсульстве Сингапура работает 8 дипломатов, из которых 2 консула занимаются сугубо торг.-эконом. вопросами, 1 консул и 1 вице-консул ответственны за полит.-эконом. блок. До установления дип. отношений с КНР в 1990г. в Шанхае функционировало торг. представительство Сингапура, которое и было преобразовано в консульство, а затем с 1996г. — в генконсульство. Работа 50% персонала генконсульства так или иначе связана с эконом. тематикой. Более типичной, однако, является ситуация, когда в рамках диппредставительства за работу на эконом. направлении отвечает 1-2 дипломата, а вся практическая деятельность по оказанию содействия фирмам и предприятиям своей страны в выходе на местный рынок осуществляется представителями министерства торговли. В генконсульстве Франции нет ни одного дипломата, работа которого связана с эконом. тематикой, однако в Шанхае действует т. н. «Пост эконом. экспансии», в ведении которого находится весь круг подобных вопросов. Аналогичным образом работают итальянцы: в штате коммерческой секции генконсульства — один дипломат, который занимается макроэконом. исследованиями и вопросами права. В его функции, в частности, входит оказание юр. помощи итал. фирмам, ведущим судебные разбирательства с представителями местного бизнеса. Практическая работа с итал. фирмами осуществляется торг. комиссией со штатом в 20 единиц, из которых трое — граждане Италии, остальные — приняты на месте из граждан КНР.

Помимо структур в рамках гос. ведомств иностр. государств (генконсульства, торг. комиссии) местными бизнесменами занимаются также организации, ориентированные на представителей бизнеса. Поддержкой правительств пользуются, к примеру, двусторонние организации, членами которых состоят представители китайского делового мира и иностр. предприниматели. По этой схеме работает Китайско-Британский торг.-эконом. совет (China-Britain Business Council), выполняющий функции офиц. регионального эксперта для Британской правит. комиссии по межд. торговле.

Основные задачи торг. комиссий состоят в содействии компаниям своей страны в продвижении продукции на китайский рынок, а также в поиске инвесторов для своей экономики. Данные структуры могут располагаться в самом Шанхае либо иметь разветвленную сеть представительств по всему региону Вост. К.

К примеру, Австралийская торг. комиссия (Austrade), располагающая 98 представительствами в 67 странах, в регионе Вост. К. имеет главное представительство в Шанхае со штатом в 5 чел., а также 2 филиала в столицах пров.Цзянсу и Чжэцзян (Нанкине и Ханчжоу), первая из которых яв-

ляется наиболее плотно населенной и самой богатой по объему ВВП на душу населения в К., а вторая — одной из самых динамично развивающихся в Вост. К. (годовой рост ВВП на протяжении последних лет сохранился на уровне 13%).

Особое внимание региону Вост. К. уделяют США. В структуре ам. генконсульства предусмотрена полит.-эконом. секция, в ведении которой находятся вопросы двусторонней торговли (проникновение на рынок, права ИС), макро- и микроэконом. политики местных властей, занятости населения. Ее обязанностями предусмотрен прием и обслуживание делегаций минторга США, других структур, занимающихся развитием торг.-эконом. отношений с Вост. К.. Данная секция поддерживает контакты с китайскими правит. инстанциями.

Существует и чисто коммерческая служба, которая занимается практической работой по продвижению продукции ам. бизнеса на местный рынок и осуществляет деятельность в рамках Торг. центра США. Это особая форма торгпредства, разработанная специально для регионов, относящихся к категории «развивающихся рынков» (emerging markets). Его учреждение в Шанхае было одобрено конгрессом США. Подобные ам. центры действуют всего в четырех городах мира: Шанхай, Сан-Паулу (Бразилия), Джакарта (Индонезия), Йоганнесбург (ЮАР).

Опыт Франции по продвижению интересов бизнеса в Вост. К. В Шанхае наряду с франц. генконсульством здесь действует «Пост эконом. экспансии». Данная структура входит в систему минэкономики и финансов. Непосредственно подчиняется Управлению внешнеэкономсвязей министерства, в ведении которого также находятся региональные управления внешней торговли на территории Франции.

Территориальное распределение между «Постами» не соответствует делению на консульские округа. Шанхайский «Пост» ведет непосредственную работу в 4 пров. Вост. К. (генконсульство — в трех).

«Пост» распределен на 4 подразделения по следующим секторам: 1) сельское хозяйство, пищевая промышленность, сфера услуг; 2) новые технологии, коммуникации, промышленность; 3) инфраструктура, энергетика, экология, поиск инвесторов; 4) потребительские товары, медицина, юриспруденция.

Руководителями являются граждане Франции, которые принимаются на месте на срок до 4 лет. Требования, которым они должны соответствовать

— владение языком страны пребывания, наличие знаний в области экономики, права.

Директор Поста и его зам. пользуются дип. иммунитетом и командированы центром, остальные имеют служебные паспорта. Главам подразделений подчиняются 2-3 сотрудника: помощник-француз и 1-2 китайца. Помощник, как правило, молодой человек призывного возраста. Работа в коммерческой секции — вариант альтернативной военной службы. Срок работы таковых не превышает полутора лет.

Сотрудники из граждан КНР набираются через Бюро по обслуживанию иностр. представительств г. Шанхая (местный УПДК). Зачастую их опыт работы в сфере межд. торговли превышает опыт граждан Франции, у некоторых из них — 10 лет. В

их функции в основном входит поддержание контактов с представителями местного бизнеса, поиск партнеров, обработка информации.

90% работы Поста связано с обслуживанием франц. компаний, желающих развивать бизнес в К. 10% – поиск партнеров для китайских фирм во Франции. Первая часть работы осуществляется за плату, вторая – на безвозмездной основе.

Для франц. компаний Пост бесплатно оказывает следующие услуги: интервью со специалистом, отвечающим за определенный сектор рынка; первый ответ на запрос; офиц. доведение до сведения местных властей информации о правонарушениях со стороны представителей местного бизнеса, приносящих ущерб франц. компании; развернутая информация о стране, ее торг.-эконом. отношениях с Францией; 5) подборка материалов в объеме до 2-3 страниц по секторам рынка страны пребывания из архива Поста; 6) собств. периодика по эконом. тематике.

На платной основе предоставляются: серии изданий «Необходимая информация о местном рынке» и «Как начать коммерческую деятельность на местном рынке» стоимостью от 25 до 60 евро; 2) «Специализированное исследование», содержащее подробную информацию о секторе рынка, его основных игроках. Исследование проводится сотрудниками Поста и стоит 120, 230, или 450 евро в зависимости от объема и сложности предоставляемой информации; 3) «Справочник сектора рынка», содержащий принципиальные характеристики конкретного сектора рынка в виде таблиц с ссылкой на адреса и телефоны потенциальных партнеров, заинтересованных в развитии связей с зарубежными партнерами. Стоимостью 60, 120, 230 евро.

К практическим формам работы «Поста» по содействию франц. фирмам в выходе на местный рынок относятся: проведение опроса потенциальных партнеров, список которых может быть составлен по усмотрению сотрудников Поста, ответственных за данный сектор рынка; проведение до 20 таких интервью и составление отчета по их итогам обходится в 420 евро; 2) организация командировок для представителей франц. фирм; двухдневная программа, включающая в себя деловые встречи и другие мероприятия по желанию заказчика – 600 евро, за каждый доп. день взимается 300 евро.

Если заказчику необходима какая-либо специализированная информация, сопровождение в командировке, или другие услуги, не оговоренные в офиц. прейскуранте Поста, то плата взимается на договорной основе, исходя из тарифа 60 евро в час или 450 евро в день.

Все услуги Поста, могут охватывать рынок не только Вост. К., но также нескольких регионов и стран одновременно. Для получения аналогичной информации за пределами региона Вост. К. Пост связывается с соответствующей структурой в интересующей заказчика стране по своим каналам. Как правило, коммерческие структуры Франции, намеревающиеся начать свою деятельность в ЮВА, на Бл. Востоке, в Африке, в качестве первого шага обращаются к ближайшим для них Постам.

Коммерческая секция генконсульства Великобритании в Шанхае. Активизация деятельности МИД Великобритании на эконом. направлении произо-

шла в течение последних 5 лет. МИД Великобритании осуществляет эту деятельность в тесном контакте с Департаментом торговли и промышленности правительства, региональными (в Великобритании) отделениями ТПП.

Правит. структура «Торговые партнеры Великобритании» (Trade partners UK) обрабатывает запросы от британских компаний, заинтересованных в развитии своего бизнеса за рубежом. «Торговые партнеры» работают в тесном контакте с британскими диппредставительствами в более чем 200 странах.

Деятельность «Торговых партнеров» осуществляется под эгидой Британской правит. комиссии по межд. торговле, председателями которой являются министр торговли и промышленности и министр иностр. дел Великобритании. Большинство членов правления данной комиссии являются представителями крупного бизнеса.

По информации, приведенной на офиц. веб-сайте брит. правительства (www.tradepartners.gov.uk), Великобритания является самым крупным европейским инвестором в К. Объем прямых экспортных поставок в КНР вырос на 40% в 1999г. и достиг 1,2 млрд. фунтов стерлингов. С учетом экспорта в КНР через Гонконг, общий объем брит. экспорта в КНР достиг 1,8 млрд. фунтов стерлингов в 1999г. В 2000г. этот показатель вырос еще на 20,8%.

Практической деятельностью по развитию двусторонних торг.-эконом. связей между Великобританией и КНР занимается отдел К. в структуре «Торговых партнеров». Функции офиц. регионального экспорта для «Торговых партнеров» выполняет Китайско-Британский торг.-эконом. совет (China-Britain Business Council). Эта организация объединяет правит. и коммерческие структуры обеих стран, заинтересованные в развитии двустороннего торг.-эконом. сотрудничества. Членство в этой организации является платным для коммерческих структур. Финансирование ее деятельности также осуществляется из бюджетных средств. Через сеть своих представительств в Великобритании и КНР Китайско-британский торг.-эконом. совет оказывает консультации британским экспортерам по проникновению на китайский рынок и развитию там своего бизнеса. Через эту организацию также можно провести специализированное исследование китайского рынка по тому или иному виду продукции. Данные исследования, как правило, осуществляются сотрудниками коммерческих секций генконсульств Великобритании.

По словам представителей коммерческой секции, к ней в основном обращаются компании, не имеющие опыта работы на местном рынке и нуждающиеся в общих рекомендациях. Коммерческая секция никогда не берет на себя ответственность за содержание переговоров, успех сделок, не дает оценок кредитоспособности и благонадежности компаний. Основная цель – обеспечение контактов между представителями бизнеса обеих стран. Деятельность коммерческой секции оценивается по количеству таких контактов, а также по цифрам товарооборота между данным регионом КНР и Великобританией.

Работа коммерческой секции генконсульства Великобритании ведется на нескольких направлениях: 1) организация приема делегаций правит. и

коммерческих структур, совершающих поездки в консульский округ (г. Шанхай, пров. Цзянсу и Чжэцзян); 2) информ. обеспечение визитов (подготовка общих и специализированных материалов об экономике Вост. К.); 3) обслуживание британских компаний, заинтересованных в поиске партнера, организации своей деятельности на территории консульского округа; 4) обслуживание китайских компаний, заинтересованных в развитии своего бизнеса в Великобритании.

Изготовление «Специализированных отчетов по сектору рынка» (Tailored market information research) по запросам британских компаний. Это единственная услуга, которая предполагает оплату со стороны заинтересованной компании. Стоимость данного исследования составляет от 100 до 1000 фунтов стерлингов. Данное недешевое исследование пользуется популярностью, так как избавляет заинтересованную компанию от необходимости командирования своих сотрудников в страну со всеми вытекающими отсюда расходами. Форма отчета стандартна для всех заграничных дивизионов Великобритании. Исследование рынка дверных панелей Вост. К. по запросу одной из британских компаний, стоимость которого составляет 100 фунтов, состоит из 4 частей: А. Введение — указывается сфера интереса британской компании, описывается способ изготовления отчета, дается общая характеристика приведенной в отчете информации. В частности, дается следующий комментарий: «Хотя были предприняты все усилия для того чтобы информация, приведенная в этом отчете, соответствовала действительности, Китайско-Британский торг.-эконом. совет» (непосредственный изготовитель отчета) «не несет никакой ответственности за ошибки, упущения или необоснованные утверждения, содержащиеся в этом отчете, а также не принимает ответственность за статус любой из фирм, компаний или физ. лиц, упомянутых в данном отчете»; Б. Потенциальный рынок в К. — приводится общая характеристика данного сектора китайского рынка; В. Список потенциальных партнеров — приводится список из 4 компаний, с указанием сфер их деятельности, количества сотрудников, общей характеристикой (например «достаточно большой завод»), номерами телефонов, именами людей, ответственных за межд. контакты; г. Ориентирующая информация о ведении бизнеса в К. — информация приведена в следующих разделах: а) как делать бизнес в К.; б) вопросы перевода; в) каналы распространения продукции; г) информация о наиболее распространенных формах собственности иностр. коммерческих структур в КНР (совместные предприятия, компании со 100% иностр. капиталом и т. п.); д) ценовая политика и стандартные формы оплаты; е) потенциальные партнеры (производители и агенты); ж) деятельность Китайско-британского торг.-эконом. совета в К.

В коммерческой секции Генконсульства Великобритании в Шанхае работает 13 сотрудников. Из них 5 — граждане Великобритании, под руководством каждого из которых работают 1-2 сотрудника китайского гражданства, нанятых через местное Бюро по обслуживанию иностр. диппредставительств. Сферы ответственности пяти британских дипломатов распределяются следующим образом: 1) политика, экономика, пресса, права интеллектуальной собственности, юр. услуги,

оборудование для образования, фин. услуги, поиск инвесторов в британскую экономику, крупные проекты сотрудничества; 2) транспорт, каналы распространения продукции, судоходство, порты, авиация, аэропорты, автопром, ж/д транспорт, инженерное дело, металлургия; 3) экология, энергетика, химпром, строительство, архитектура, стройматериалы, недвижимость, наука и техника; 4) сельское хозяйство, флористика, пищевые продукты, напитки, досуг, туризм, спорт, телекоммуникации, ИТ, потребит. товары, розничная торговля, поиск инвесторов в британскую экономику; 5) искусство, шоу-бизнес, реклама, связи с общественностью, бумага, упаковка, типографское дело, фармацевтика, медицина, химпром, текстиль.

В своей практической деятельности дипломаты часто пользуются услугами «Национальной базы данных экспортеров» в Интернет, в которой зарегистрировано 55 тыс. брит. компаний, заинтересованных в поиске партнеров за рубежом. Доступ в базу данных бесплатный.

Перспективы

Связи Шанхая и Гонконга. Существует мнение, что темпы роста Шанхая настолько высоки, что вскоре город заменит собой Гонконг и займет позиции деловой столицы К., оставив Гонконг далеко позади. Комитет по торговле и развитию Гонконга пришел к выводу: Шанхай развивается быстрее, чем Гонконг, но 2 города имеют различную специализацию.

Если сто лет назад экономисты главное внимание обращали на уровень инвестиций и объемы пром. производства, то сегодня борьба между мегаполисами проходит в сфере коммерческих услуг. Последние, однако, благодаря развитию связи гораздо менее привязаны к определенной точке на географической карте, чем тяжелые станки на заводе. Современный банк — не массивное здание с колоннами, а поток электронной информации, идущий через провода или радиоволны от акционеров к предприятиям и операционным структурам, размещенным там, где ниже налоги и дешевле рабочая сила. С бурным ростом телекоммуникаций будет расти и сфера услуг, для чего необходимо создание местных представительств поставщиков таких услуг в крупных городах, все же остальное будет в миним. степени привязано к данной стране. Физически компоненты сферы услуг будут размещаться в регионах, где действует надежная система четко отлаженных законов, соблюдаются гражд. свободы, работают правила свободного рынка и, что не менее важно, существует низкий уровень налогообложения.

Для Шанхая вопрос заключается не в том, чтобы объем пром. производства поднялся до рекордно высокого уровня, а чтобы в увязке с реформированием промышленности провозвучались эконом. и полит. реформы, с тем чтобы обеспечить быстрое развитие сферы услуг, в противном случае город так и не вырвется из стадии догоняющего. Вызов, перед которым оказался Шанхай, должен принять весь К.

В рамках превращения Шанхая в межд. мегаполис уже проведен или проводится целый ряд преобразований адм. характера, с тем чтобы упорядочить внутренний фин. рынок. В Шанхае осуществляются различные эксперименты по дальней-

шей либерализации фин. сферы экономики КНР. В ближайшие 5 лет город намерен создать более упрощенную систему осуществления банковских расчетов и коммерческих платежей. Шанхай планирует расширить к 2005г. свои рынки ценных бумаг, фьючерсов, инвалюты, золота.

Сфера межд. торговли и инвестиций все еще имеет достаточно резервов, и то, что приобретает Шанхай, совсем не обязательно теряет Гонконг. КНР сможет позволить себе наличие двух финансовых центров, если объем экономики страны удвоится в течение следующих 10 лет. Но даже после этих преобразований Гонконг и Шанхай вряд ли будут дублировать друг друга. Гонконг по-прежнему останется межд. фин. центром, в т.ч. торг.-коммерческим узлом для АТР, в то время как Шанхай, превратившись к 2010г. в межд. фин. и торг.-транспортный центр, способный конкурировать с Гонконгом, в основном будет ориентироваться на внутр. рынок КНР. Развитие Шанхая также будет сдерживаться особенностями законодат., фин. и управленческой систем КНР. Кроме неконвертируемости юаня, существует ряд недостатков в сфере управления Шанхая и множество других факторов, сдерживающих развитие города как межд. центра. Так, являясь только седьмым крупнейшим грузовым портом в мире, Шанхай не может претендовать на позиции Гонконга — одного из самых больших в мире портов.

О соперничестве между Шанхаем и Гонконгом. На состоявшейся в июле 2001г. в Шанхае 3 Конференции по вопросам деятельности межд. фин. центров обсуждались критерии оценки крупнейших деловых городов мира. Выступивший на ней с докладом зам. начальника отдела Шанхайской академии обществ. наук (ШАОН), советник гор. правительства Ян Цзяньвэнь заявил, что по опыту развития Нью-Йорка и Гонконга деловым центром межд. значения может считаться город, чья доля в ВВП страны составляет 10-15%. У Шанхая данный показатель равняется 5%. При этом, по мнению Ян Цзяньвэня, у этого города здесь есть хорошие перспективы: темпы роста ВВП стабильно превышают среднекитайский уровень примерно на 3% (в I пол. 2001г. 10,2% против 7,9% по стране), и, таким образом, «доля в 10% ВВП всего К. может быть достигнута за десять лет».

По словам шанхайского ученого, обладание статусом межд. фин. центра связано с мобильностью капиталов, которая в большой степени зависит от интенсивности грузового потока, и в этом отношении Шанхай также имеет неплохие шансы. **Центр. правительство утвердило проект создания шанхайского глубоководного порта Яншань (стоимостью 12 млрд. долл.).** После того, как в 2010г. будет сдана в эксплуатацию его первая очередь, доля Шанхая в экспедитивных показателях контейнерного грузооборота увеличится с сегодняшних 50% до 70%. Отсутствие глубоководного причала серьезно затрудняет развитие городского порта.

На эту тему высказался и пред. Эконом. комитета при правительстве Шанхая Хуан Цифань: «Через 10-15 лет город превратится в крупный межд. фин., торг. и портовый центр». По его словам, Шанхай будет стремиться стать фин. центром мирового значения к концу 2005г., а портовым центром мирового значения — к 2010г.

По мере стремительного развития Шанхая здесь активизируется дискуссия о перспективах его конкуренции с Гонконгом. Если в ближайшие 15-20 лет оба мегаполиса сохранят нынешние темпы своего развития, т. е. ежегодный рост ВВП будет составлять у Шанхая в среднем 12%, а у Гонконга — 4%, то **через 15 лет ВВП Шанхая превысит ВВП Гонконга.** Как ожидается, через 20 лет опережение произойдет и по ВВП на душу населения. При этом у двух указанных центров сохранятся определенные различия, каждый из них имеет свои преимущества и недостатки, что повлияет на их дальнейшее развитие. Так, Шанхай создает более льготные условия для привлечения иноинвестиций, шире его возможности в области развития пром. производства, транспортных узлов, сектора недвижимости, дешевле услуги. Однако в сравнении с Гонконгом у него нет опыта работы в условиях жесткой рыночной конкуренции, строгой налоговой системы, хорошо отлаженной и приспособленной к внешнему воздействию фин. среды, достаточного числа квалифицированной рабочей силы. Город не обладает той мерой самостоятельности, которая есть у Гонконга, действует в рамках общегос. плана развития (например, привлекается к участию в программе освоения зап. р-нов страны) и сильнее зависит от успеха проводимых в стране законодат. и адм. реформ. Правда, и нарастание интеграции Гонконга с материковым К. делает САР все более уязвимым от полит. и эконом. рисков в КНР.

Учитывая большой интерес к этой теме в обществе, руководство Шанхая часто затрагивает ее в своих выступлениях с акцентом на заинтересованность во взаимном сотрудничестве с Гонконгом. В шанхайской интерпретации такое сотрудничество весьма перспективно, т. к. два центра в состоянии хорошо дополнять друг друга и извлекать выгоду для себя и страны в целом. Важную роль в укреплении взаимного сотрудничества двух городов сыграл первый после воссоединения Гонконга с КНР в 1997г. визит в Шанхай главы исполнит. власти САР Дун Цзяньхуа (выходца из Шанхая) осенью 2000г. В ходе его пребывания отмечалось, что значит. часть инвестиций, привлеченных Шанхаем из-за рубежа, принадлежит компаниям и банкам Гонконга (31,89% от всех внешних контрактных инвестиций в 2000г.), и что Гонконг стал 4 крупнейшим торг. партнером Шанхая.

После вступления К. в ВТО и постепенной адаптации местного делового и гос. менеджмента к мировым стандартам город получит от Гонконга еще больший доступ к сферам банковского, юр., телеком. и прочего сервиса, к потокам капиталов, связанных со сферой высоких технологий. Объективными преимуществами Шанхая останутся высокий эконом. рост и наличие территориального простора для развития.

Связи с Россией

Шанхайские центры по изучению России. В Шанхае, как крупнейшем после Пекина центре по изучению обществ. наук в КНР, сосредоточено значит. количество научных учреждений, занимающихся углубленными исследованиями межд. отношений, проблем отдельных регионов и стран. Такие учреждения представлены правительственными, академическими и учебными институтами. Важное место в тематике их работ

занимают вопросы состояния и перспектив развития китайско-рос. связей, современной полит. и эконом. обстановки в РФ, ее внешней политики, что обусловлено возрастающими потребностями директивных органов КНР в теоретическом обеспечении курса К. в отношении России, по мере активизации и расширения масштабов двустороннего сотрудничества.

Изучению тех или иных аспектов рос. проблематики уделяют внимание многие городские научные заведения гум. профиля. Однако основной объем связанных с Россией исследований выполняется в нескольких центрах, располагающих кадрами высококвалифицированных специалистов и имеющих необходимую информ. базу.

Ведущее место среди них принадлежит Шанхайскому институту межд. исследований ШИМИ, созданному в 1960г. и ставшему одним из главных научных учреждений К. по изучению межд. и региональных проблем. Находясь в адм. подчинении Канцелярии по иностр. делам муниципального правительства, ШИМИ входит в число «мозговых трестов» МИД КНР. С дек. 2000г. институт возглавляет Юй Синьтянь, являвшаяся до этого вице-президентом Шанхайской академии обществ. наук. Численность штатных научных сотрудников института составляет 60 чел., включая примерно 20 экспертов, регулярно привлекаемых центральными ведомствами КНР к разработке внешнеполит. тем.

Непосредственно рос. исследования ведутся в отделе России и СНГ, который был преобразован в 2000г. в самостоятельное подразделение. Руководителем отдела является проф. Чжао Хуашэн, неоднократно выезжавший в СССР и РФ по линии научных обменов.

Статьи ученых института по проблематике России постоянно публикуются в выходящем два раза в месяц журнале ШИМИ «Межд. обозрение», «Записках ШИМИ», «Ежегоднике межд. положения», а также в шанхайских газетах «Цзефан жибао», «Синьминь ваньбао» и др. Ряд его ведущих экспертов регулярно выступают в программах радио и телевидения Шанхая с комментариями внешней политики РФ, итогов рос.-китайских встреч на высшем уровне и т.д.

Институт готовит информ.-справочные и аналитические материалы по рос. тематике для руководящих работников центр. и местных учреждений и ведомств.

ШИМИ поддерживает устойчивые связи с научными учреждениями России — ИДВ РАН, РИСИ, Институтом США и Канады, МГИМО-Университетом, а также с однопрофильными исследовательскими структурами некоторых других стран СНГ. Институт в последние годы все активнее выступает инициатором проводимых в Шанхае межд. семинаров, симпозиумов, «круглых столов» и т.д. В рамках подготовки к саммиту «Шанхайской пятерки» (июнь 2001г.) ШИМИ организовал в нояб. 2000г. конференцию по вопросам ситуации в Центр. Азии, в которой наряду с китайскими политологами приняли участие ведущие эксперты из России, Кыргызстана, Таджикистана и Туркменистана.

Заметное место среди научных заведений, специализирующихся на изучении России, занимает Институт Европы и Азии (ИЕА) Шанхайской академии обществ. наук. В круг его задач входит про-

ведение систематических исследований эконом. и полит. процессов в РФ и других республиках СНГ. Особое внимание уделяется анализу ситуации в зонах конфликтов на постсоветском пространстве (Чечня, Закавказье, Центр. Азия). Институт возглавляет проф. Пань Гуан, видный китайский эксперт по ближневосточной и центральноазиатской проблематике. В ИЕА издается ежеквартальный журнал для внутр. пользования «Евразийское обозрение», а также готовятся обзорные аналитические и информационно-справочные материалы для Госсовета КНР и шанхайского правительства. Основные кадры ученых-русистов института собраны в отделе России и Центре славяноведения, которыми руководит главный научный сотрудник Ван Чжичэн, автор монографии «История русской эмиграции в Шанхае».

Центр изучения России учрежден решением Министерства высшего образования КНР в 2000г. при Хуадунском пед. ун-те. Его руководителем назначен проф. Фэн Шаолэй, ректор Института гум. исследований и директор Центра исследований Европы и Азии того же университета. Во вновь созданном центре 20 специалистов занимаются изучением полит. и эконом. положения РФ в переходный период, ее отношений со странами СНГ и ведущими мировыми державами. Центр готовит материалы как для использования в самом педагогическом ун-те, так и по заказам китайских госучреждений. В его функции входит оказание консультационных услуг рос. организациям и предпринимателям.

В 2000г. на базе отдела России и СНГ при факультете межд. политики Фуданьского ун-та создан Центр рос. исследований. Руководит центром проф. истории Цзинь Чжуньюань. Готовящиеся в нем материалы используются в учебном процессе и направляются в заинтересованные пекинские и шанхайские ведомства. При университете учрежден Институт развития, подписавший в 1998г. соглашение о сотрудничестве с МГИМО-Университетом.

В Шанхайском университете иностр. языков (ШУИЯ) 15 лет действует Исследовательский институт России, специализирующийся на изучении системы образования, культуры, обществ. жизни, вопросов эконом. и полит. положения в РФ. Институт находится в ведении факультета русского языка ШУИЯ, который считается ведущим в КНР. Его разработки используются, главным образом, в учебном процессе.

ГОНКОНГ

Госструктуры

Гонконг (китайское название — Сянган) — с 1842г. по 1997г. колония Великобритании, с 1 июля 1997г. — Спец. адм. р-н (САР) КНР. На суше с севера граничит с китайской провинцией Гуандун, юж. часть омывается Южно-Китайским морем. В состав САР с общей пл. в 1098 кв.км. помимо о-ва Гонконг входят п-в Коулун и так называемые Новые территории, а также более 200 о-вов, из которых наиболее крупными и освоенными являются Лантау и Ламма. Население (6,9 млн. чел.) состоит из китайцев (96%), а также 400 тыс. представителей других национальностей, из которых наиболее многочисленными являются филиппинцы (150 тыс.), индонезийцы (50 тыс.) и граждане

США (35 тыс.). Ежегодные темпы прироста населения составляют примерно 3%, частично за счет новых иммигрантов из материкового К. (квота на въезд — 150 чел. в день, или 54 тыс. в год). Официальный язык — английский и китайский (кантонский диалект и государственный язык КНР «путунхуа»). Денежная единица — **гонконгский доллар** (согласно фиксированному с 1983 г. курсу 1 долл. = 7,78 гонк. долл.).

В соответствии с китайско-британскими договоренностями от 1984 г., САР предоставлена достаточно высокая степень самоуправления. Ей дано право иметь собственную исполнительную, законодательную и судебную системы, а также проводить самостоятельную иммиграционную и налоговую политику. Вне компетенции местных властей находятся лишь вопросы внешней политики и обороны, относящиеся к ведению Пекина. Согласно принятому ВСНП КНР в 1990 г. основному закону (миниконституции) САР Гонконг КНР, в течение следующих 50 лет, т.е. до 2047 г., территории гарантируется неизменность ее социально-экономической системы и «местного образа жизни», за ней сохраняется статус свободного порта (порто-франко), отдельной таможенной территории, междуфинансового центра с собственной валютно-финансовой системой. Собираемые в пределах территории налоги поступают только в местную казну. С 1997 г. К. было подтверждено действие (локализовано) около 140 законов Британии, распространявшихся ранее на Гонконг. Правительство САР также имеет право самостоятельно заключать двусторонние международные соглашения с третьими странами в сферах экономики и культурного сотрудничества. Продолжают действовать более 50 двусторонних договоров с третьими странами, касающихся защиты инвестиций, правовой помощи, выдачи преступников, пролета самолетов и пр. На Гонконг распространяется действие более 200 международных конвенций в области торговли, дипломатических и консульских отношений, гражданской авиации, налогов, охраны здоровья, прав человека и др. Сохраняется прямое или делегированное членство территории в 1000 правительственных и неправительственных международных организаций (АТЭС, ВТО, Всемирной таможенной организации, МВФ, МБРР, АБР, ИКАО, ЮНКТАД, ВОЗ, ФАО, Интерпол, МАГАТЭ и др.).

Политическая ситуация. Высшим должностным лицом Гонконга является глава исполнительной власти, бывший крупный судовладелец Дун Цзяньхуа, избранный на этот пост при участии К. в дек. 1996 г. на пятилетний срок до июня 2002 г. При нем действует совещательный орган — Исполсовет. Местную администрацию (правительство) возглавляет главный министр, который является руководителем местной гражданской службы и несет ответственность перед главой исполнительной власти за формирование и претворение в жизнь политики правительства. Этот пост с апр. 2001 г. занимает бывший финансовый секретарь администрации Дональд Цанг.

Роль парламента в Гонконге исполняет состоящий из 60 депутатов Законодательный Совет, последние выборы в который на 4 г. состоялись 10 сент. 2000 г.

Основными политическими силами территории, имеющими большинство мест как в Законодательном совете, так и в 18 низовых выборных органах — райсоветах, являются оппозиционная правительству Демократическая партия, а также пропекински настроенные Демократический альянс за улучшение Гонконга и Либеральная партия.

2001 г. был отмечен нарастанием кризисных явлений в политической жизни Гонконга, в т.ч. чередой скандалов с участием представителей местной администрации и приближенных к Дун Цзяньхуа лиц, ростом демонстраций и иных форм проявления недовольства действиями властей со стороны широких слоев населения, включая гражданскую службу, ростом обвинений в адрес Пекина в попытках вмешательства во внутренние дела территории, расхождениями во взглядах на многие внутриполитические вопросы между главой и рядом других высших должностных лиц САР, а также резким увеличением разрыва между богатыми и неимущими. По итогам проведенных в 2001 г. опросов общественного мнения, авторитет Дун Цзяньхуа упал до критической отметки. Уровень доверия к Дуну со стороны Пекина и местных деловых кругов делает весьма вероятным его переизбрание на этот пост в 2002 г., принимая во внимание тот факт, что, как и в предыдущий раз, количество избирателей будет ограничено рамками специального комитета в несколько сот человек, в основном стоящих на пропекинских позициях.

Местная полиция считается одной из самых опытных и эффективных служб по охране правопорядка среди стран Азии, в результате чего в Гонконге наблюдается относительно небольшой по сравнению с другими крупными городами мира уровень преступности. Не имея собственной вооруженной полиции, Гонконг размещает на своей территории гарнизон Народно-освободительной армии К. в 5000 военнослужащих, для оказания содействия местной полиции в случае угрозы общественно-политической стабильности или национальной безопасности К.

Помимо гарнизона НОАК, пекинские власти в Гонконге представлены Канцелярией по связям с Центром народного правительства КНР (бывшее отделение агентства «Синьхуа» в Гонконге), а также Канцелярией полномочного комиссара МИД КНР.

Экономическое положение. За последние три десятилетия благодаря выгодному географическому положению, правильному выбору приоритетных направлений экономического развития, в основном ориентированной на обслуживание материкового Китая, развитой законодательной базе, значительным финансовым возможностям и накопленному посредническому опыту, Гонконг добился впечатляющих экономических результатов, выдвинувших его в число крупнейших деловых центров мира.

Современный Гонконг — это стабильно развивающаяся территория с совершенной инфраструктурой. Как уникальный «диспетчер» торговой-финансовой жизни АТР, общепризнанный посредник в экономических отношениях всего мира с Китаем, между инвестиционным центром и свободным портом, Гонконг привлекает к себе повышенное внимание иностранных деловых кругов, имеющих свои интересы в регионе. Этому во многом способствует тщательно продуманная политика местного правительства по созданию благоприятного инвестиционного климата — минимальные налоги (16%) и льготные таможенные тарифы, эффективное валютное регулирование при фактическом отсутствии ограничений на ввоз и вывоз капитала, высокоразвитая система торговли и финансовых услуг.

Базовыми отраслями экономики Гонконга являются внешняя торговля, транспортные перевозки, финансы, страхование и экспорт услуг. Развиты судостроительная, судоремонтная, текстильная, швейная, электронная, электротехническая, химическая и легкая промышленность.

В течение последних 7 лет Гонконг занимает первое место в мире по уровню эконом. либерализации. Гонконг является общемировым лидером в экспорте часов, игрушек, калькуляторов, электротех. и электронной продукции.

Гонконг является одним из крупнейших мировых офшорных центров. Здесь действуют отделения и представительства 550 банков и фин. компаний из 40 стран, в т.ч. 85 из 100 крупнейших банков мира.

По объему валютных запасов Гонконг вышел в 2000г. на 3 место в мире после Японии и КНР (дек. 2000г. — 107,5 млрд. долл. США). Гонконг занимает одно из ведущих мест в Азии по среднедушевому показателю ВВП (в 2000г. — 24,370 тыс. долл. США).

Гонконг остается популярным туристическим маршрутом. В 2000г. территорию посетило рекордное количество туристов (13 млн. чел., доходы составили 6,5 млрд. долл., рост по сравнению с 1999г. на 11%).

На протяжении длит. времени для территории был характерен неизменный эконом. рост, замедлившийся в связи с азиатским фин. кризисом 1998г. Однако основным результатом эконом. развития Гонконга в 2000г. стало окончат. преодоление его последствий. **Темпы прироста ВВП в 2000г.** превзошли самые смелые прогнозы и составили не менее 10%. Основным фактором роста стало **резкое увеличение объемов внешней торговли — до 400 млрд. долл. США**, причем прирост экспорта составил 17,8% (185,06 млрд.долл. США), реэкспорта — 19,2% (163,69 млрд.), импорта — 20,4% (194,4 млрд.). Достигнуто значит. увеличение объемов экспорта на главные для Гонконга рынки — КНР (+23%), США (+16%) и стран Евросоюза (+13%). Прирост экспорта в страны Азии составил 22%.

В связи с ростом на 14% объемов экспорта услуг, на который приходится до 84,7% ВВП Гонконга и в котором задействовано до 85% работоспособного населения, уровень безработицы снизился с 6,2% в 1999г. до 4,6%.

Залогом успешного преодоления кризисных явлений стала активная политика Администрации САР Гонконг, направленная на реструктуризацию эконом. базы и, наряду с укреплением традиционных для Гонконга сфер деятельности, формирование новых перспективных направлений развития, в частности, по превращению Гонконга в центр развития новых компьютерных и телеком. технологий (в этих целях правительством САР продолжено осуществление проектов «Киберпорт» и «Научный парк»), а также **закрепление за Гонконгом статуса тур. столицы Азии.**

Одним из главных оснований для оптимизма правительства САР является успешное эконом. развитие КНР, дальнейшим залогом чего призвано стать вступление К. в ВТО. Правительство САР убеждено, что Гонконг выиграет от присоединения Пекина к ВТО, реализовав свои возможности традиционного центра реэкспортной торговли, инвест. активности и крупнейшего транспортного узла.

В связи с этим ведущие державы Запада проявляют к Гонконгу пристальное внимание, рассматривая его в качестве «ворот» в К., трамплина для развития эконом. активности в АТР. Данное обстоятельство во многом предопределяет высокий

уровень и многочисленность иностр. консульского корпуса Гонконга (55 генконсульств, более 40 почетных консулов, представительство ЕС), **который по количеству консульских миссий уступает лишь Нью-Йорку.**

Рос. присутствие в Гонконге обеспечивает открытое в 1994г. Генконсульство России (по совместительству в Макао). Объем товарооборота России с САР Гонконг в 2000г. возрос на 29,4% и составил 541 млн. долл. США.

О конституционном развитии Гонконга. Согласно утвержденному китайским парламентом в 1990г. основному закону САР Гонконг, эволюция полит. системы территории должна происходить постепенно, по мере формирования «сознательности» местного населения и планомерного осуществления процессов переходного периода. В связи с этим основной закон предусматривает поэтапный переход к избранию всего состава Законодательного Совета (парламента) САР путем всенародного голосования, а также возможность прямых выборов Главы исполнит. власти Гонконга, но не ранее 2007г.

В сент. 2000г. в Гонконге состоялись выборы в Законодат. совет второго созыва. Необходимо напомнить, что члены Временного законодат. совета, исполнявшего функции парламента в 1997-98гг., были назначены при непосредственном участии Пекина, в результате чего в его состав не вошел целый ряд «дем. настроенных депутатов прежнего Законодательного совета, избранного прямым народным голосованием в 1995г. На выборах 1998г. состав Совета формировался по трехступенчатой схеме, согласно которой 20 депутатов избиралось прямым голосованием в территориальных избират. округах, 30 — по функциональным избират. округам, и еще 10 были определены спец. комитетом выборщиков из 800 членов, представлявших различные секторы обществ. жизни Гонконга (состав этого Комитета также определялся путем выборов). В 2000г. количество членов парламента, избираемых прямым голосованием, увеличилось до 24, а определяемых Комитетом выборщиков сократилось до 6; число депутатов от функциональных избират. округов осталось неизменным. На следующих парламентских выборах, намеченных на 2004г., планируется увеличить количество напрямую избираемых депутатов до 30, полностью отменив голосование через Комитет выборщиков.

В выборах 2000г. приняло участие 1,33 млн. жителей Гонконга, что составило 43,6% от всех имеющих право голоса (в 1998г. — 53,3%).

Практически все полит. партии и движения Гонконга, как пропекински настроенные, так и формально оппозиционные, едины в мнении о том, что формула выборов в Законодат. совет должна быть изменена в сторону полного всенародного голосования, при этом местная Дем. партия призывает перейти к этому уже на следующих парламентских выборах в 2004г. Местная администрация продолжает придерживаться положений Основного закона, согласно которому лишь в 2007г., т.е. по завершении 10-летнего переходного периода, в обществе может быть выработан консенсус по поводу дальнейших путей полит. развития.

Одним из ключевых вопросов для конституц. развития Гонконга является формирование Коми-

тета выборщиков. Уже после проведения парламентских выборов 2000г. правительством Гонконга было принято решение о том, что именно этот состав Комитета должен будет отвечать в 2002г. также и за выборы Главы исполнит. власти. Данное решение, принятое «задним числом», было встречено с недоумением в обществ. кругах территории. По словам противников такого шага, избиратели, участвовавшие в формировании Комитета выборщиков, могли бы по-другому подойти к принятию своих решений о том, кому в данной ситуации отдать свой голос.

Другим вызвавшим недовольство оппозиции шагом Администрации стало решение исключить из числа возможных кандидатов на пост главы исполнит. власти лиц, являющихся владельцами Британских (заморских) паспортов, или BN(O), оставив это право лишь для держателей паспортов САР Гонконг или других местных проездных документов. В Гонконге насчитывается 3,5 млн. владельцев паспортов BN(O), выдававшихся до 1 июля 1997г. британскими колониальными властями, а после передачи власти — генконсульством Великобритании в Гонконге. Количество владельцев паспортов САР, выдаваемых с 1 июля 1997г. местным Департаментом иммиграции, составляет 2 млн.чел.

По мнению руководителей Бюро по конституц. делам, Глава исполнит. власти является лицом, представляющим интересы Гонконга, подотчетным центр. пекинскому правительству, и для него необходимо иметь паспорт, подтверждающий его лояльность как САР, так и КНР в целом, тем более что данное требование предъявлялось и к кандидатам на должность главы исполнит. власти САР в 1996г. Оппозиция отмечает, что данный вопрос не отражен в Основном законе, согласно которому кандидат обязан являться постоянным жителем Гонконга, прожившим на территории не меньше 20 лет и не имеющим права на жительство в какой-либо третьей стране; паспорта BN(O) не дают своим владельцам права на проживание в Великобритании.

Многие в Гонконге сходились во мнении, что единственным конкурентом Дун Цзяньхуа могла бы стать бывший Главный министр Администрации Энсон Чан, занимавшая этот пост с 1994 по апр. 2001г. Энсон Чан приняла решение о досрочной отставке «по семейным причинам», хотя на самом деле это объяснялось серьезными разногласиями с Дуном по целому ряду как эконом., так и полит. вопросов. В отличие от Дуна, Энсон Чан пользовалась определенной долей уважения не только среди пекинского руководства, но и у гонконгского населения, которое, согласно опросам обществ. мнения, несмотря на все кризисы последних лет неизменно выражало высокую степень поддержки ее деятельности на посту руководителя местной администрации. Несмотря на то, что после принятия решения об отставке Энсон Чан объявила о том, что борьба за пост главы исполнит. власти в ее планы не входит, ее еще рано «списывать», тем более, что недавно она отказалась от престижной и высокооплачиваемой должности профессора Стэнфордского ун-та в США.

Энсон Чан являлась доверенным лицом прежней брит. колониальной администрации и сохранила свой пост гл. министра, который она занимала с 1993г., после передачи Гонконга К. в 1997г. в

качестве компромисса между Лондоном и Пекином, чтобы обеспечить максим. «плавность» переходного периода.

Макроэкономика

Бюджет Гонконга на 2001/02 ф.г. 7 марта 2001г. по сложившейся традиции министр финансов Дональд Цанг (с апр. 2001г. он занял пост гл. министра администрации Гонконга) представил в Законодат. Совет САР проект бюджета на 2001/02 ф.г.

В своем последнем, шестом по счету фин. отчете Д.Цанг подвел итог эконом. развития территории за предыдущий год. По его мнению, 2000 год в целом был успешным, а результаты превзошли ожидания аналитиков: темпы прироста ВВП Гонконга составили 10,5%; поступления от туристической отрасли возросли на 9,4%, приток инвест. капиталов увеличился на 8,8%. Общее улучшение эконом. ситуации привело к снижению уровня безработицы (до 4,3%).

Благоприятная конъюнктура на мировом рынке в отношении китайских товаров, экспортируемых (или реэкспортируемых) Гонконгом в США, Зап. Европу и Азию, сложившаяся со II кв. 1999г., сохранялась в 2000г. и стала основным фактором роста гонконгского экспорта. Суммарный товарный экспорт Гонконга в 2000г. вырос на 17,1%. Положит. сальдо торг. баланса Гонконга превысило в 2000г. 60 млрд. гонк. долл. (7,7 млрд. долл. США).

Товарный экспорт повлек за собой активизацию офшорной деятельности, а также вызвал рост экспорта услуг, составивший в 2000г. 14,3%. Заметно вырос уровень внутр. потребления (5,4%) при сохранении общей тенденции к снижению розничных цен (с -5,3% в янв. 2000г. до -1,8% в дек. 2000г.).

Общий бюджетный дефицит в пред. ф.г. превысил первоначальные ожидания (6,2 млрд. гонк. долл.) и составил 11,5 млрд. гонк. долл. (1,5 млрд. долл. США). При этом размер налогово-бюджетных резервов территории снизился до 432,9 млрд. гонк. долл. (55,6 млрд. долл. США).

Увеличившийся дефицит стал результатом недополучения доходов по следующим статьям: отчисления по операциям с землей и недвижимостью (дефицит в 13,3 млрд. гонк. долл. или 1,7 млрд. долл.); доход с правит. инвестиций в Обменном фонде (дефицит в 8,7 млрд. гонк. долл. или 1,1 млрд. долл.); доходы от частичной приватизации гонконгского метрополитена (дефицит в 5 млрд. гонк. долл. или 0,64 млрд. долл. США).

Недополучение доходов было несколько компенсировано тем, что правительству удалось уменьшить расходную часть бюджета за счет уменьшения суммы собранных налогов на прибыль на 5,1 млрд. гонк. долл. (0,65 млрд. долл. США), а также достигнутой экономии расходов на содержание адм. аппарата (6,8 млрд. гонк. долл. или 0,87 млрд. долл. США), кап. строительство (8,7 млрд. гонк. долл. или 1,12 млрд. долл. США) и соц. помощь (2 млрд. гонк. долл. или 0,257 млрд. долл. США).

Несмотря на большой общий дефицит, операционный дефицит территории составил 19,2 млрд. гонк. долл. (2,47 млрд. долл. США), что несколько меньше ранее прогнозировавшегося размера в 25 млрд. гонк. долл. (3,2 млрд. долл. США).

Отправной точкой при составлении бюджета на след.г. стало ожидание неизбежного снижения темпов эконом. прироста Гонконга, основными причинами которого здесь считают замедление темпов эконом. развития США, продолжающуюся эконом. стагнацию в Японии и ослабление внутр. потребления в странах Вост. Азии. В 2001/02 ф.г. прогнозируются: прирост ВВП в 4%; увеличение общего товарного экспорта – 5,5%; экспорта услуг – 6,5%; рост внутр. потребления – 2,5%; увеличенные притока инвестиций на 3,6%. К концу ф.г. ожидается постепенное повышение потребит. цен при нулевых темпах инфляции.

Правительство исходило из принципов «максимум поддержки и минимум вмешательства», «жить по средствам и разумно ими распоряжаться». Основной целью бюджета является создание условий для сохранения стабильного долгосрочного роста экономики территории при сбалансированном расходовании бюджетных средств. При этом на первый план выходят меры соц. поддержки и реабилитации инвалидов, низкоквалифицированных работников, а также молодежи.

Что касается доходной части бюджета, то сумма поступлений в казну должна составить 251,7 млрд. гонк. долл. (32,4 млрд. долл. США), львиная доля которых поступит в форме налогов на прибыль (18,2%), подоходных налогов физ. лиц (12,8%), налогов на недвижимое имущество и операции с ним (15,5%). Расходная часть бюджета оценена министром в 254,7 млрд. гонк. долл. (32,7 млрд. долл. США). В итоге прогнозируемый дефицит должен составить 3 млрд. гонк. долл. (385 млн. долл. США).

В целях увеличения доходной части бюджета Д.Цанг предложил пакет мер, призванных в среднесрочной перспективе в какой-то мере компенсировать значит. расходную часть. Так, планируется повысить правит. акцизы на табачные изделия (5%), слабые алкогольные напитки (на 33%), плату за гос. регистрацию частного автотранспорта (на 10%) и частных водительских прав (на 9,6%), средний уровень повременной оплаты уличных паркометров (на 50%), налог с убывающих авиапассажиров (на 60%). Данные меры призваны обеспечить доп. поступления в бюджет в 660 млн. гонк. долл. (85 млн. долл. США). Несмотря на оживленную дискуссию накануне относительно возможности введения новых видов налогов (включая налог с продаж) или повышения существующих, размеры налога с прибыли, подоходного налога, налога на доходы от азартных игр остались прежними.

В качестве компенсации правительство решило снизить размер госпошлин при регистрации сделок на фондовом рынке (с 0,225% до 0,2%), а также повысить размер максим. налоговых дотаций на самообразование с 30 до 40 тыс. гонк. долл. (5,14 тыс. долл. США).

Значит. часть расходов бюджета покроем соц. сферу. В числе основных предложений:

– увеличение расходов на нужды соц. реабилитации инвалидов (до 219 млн. гонк. долл. или 28 млн. долл. США), которые пойдут на строительство 1000 квартир для очередников-инвалидов, создание 1380 рабочих мест, осуществление различных программ поддержки;

– увеличение расходов на нужды обустройства молодежи (84 млн. гонк. долл. или 10,8 млн. долл.

США), в т.ч. на расширение сети вспомогательных учреждений и соц. работников, координацию усилий полиции с учебными заведениями, обустройство доп. мест для получения спец. образования и трудовых навыков и т.д.;

– увеличение расходов на систему доп. образования и повышения квалификации для низкоквалифицированных работников (72 млн. гонк. долл. или 9,3 млн. долл. США);

– создание доп. фонда поддержки предприятий малого и среднего бизнеса (300 млн. гонк. долл. или 38,5 млн. долл. США);

– увеличение расходов на нужды районных адм. советов (100 млн. гонк. долл. или 12,8 млн. долл. США).

В плане снижения бюджетных расходов будет продолжена реализация «Программы повышения продуктивности» и снижения затрат гражд. службы (на 5%). Реформа госаппарата предусматривает дальнейшее сокращение штатов (в течение ближайших двух лет количество госслужащих будет сокращено еще на 9 тыс. чел.), более активное привлечение частного сектора к исполнению некоторых функций госслужбы, активизацию работы по частичной приватизации отдельных объектов госсобственности (в частности, ряда подземных тоннелей, а также метрополитена) и т.д.

Касаясь стратегических вопросов, Д.Цанг выделил два фактора, от которых зависит будущее Гонконга. На первом месте стоит задача углубления и расширения интеграции Гонконга в экономику КНР, особенно в свете вступления К. в ВТО и разрывывания программы освоения зап. р-нов.

Д.Цанг подчеркнул, что присоединение КНР к ВТО является фактом, имеющим значение для всех жителей Гонконга, поскольку оно затронет всю экономику территории. Важным является правильное использование открывающихся в связи с этим возможностей и всемерная подготовка к неизбежным вызовам, в т.ч. росту конкуренции и давления со стороны потенциальных соперников, причем не только иностр., но и в лице крупных китайских мегаполисов (Шанхай, Гуанчжоу, Шэньчжень и др.).

В связи с этим большое значение приобретает усиление интеграции с юж. поясом К., а именно пров. Гуандун и дельтой р.Жемчужной. Для этого необходимо совершенствовать систему транспортного и телеком. сообщения с этим регионом, способствовать облегчению режима пересечения адм. границы (с гонконгской стороны), активнее развивать гум. и культурные обмены, в частности, приглашать больше профессионалов и высококлассных специалистов в рамках программы привлечения материковых кадров и т.д.

Другим важным фактором процветания Гонконга в условиях глобализации фин.-эконом. связей с упором на внедрение ИТ, по мнению Д.Цанга, остается необходимость дальнейшего развития фин. отрасли и сферы услуг, привлечение инокapиталов. Экономика Гонконга все более приобретает черты постиндустриального общества, основанного на добавленном знании и интенсивном использовании тех. преимуществ.

Итоги эконом. развития Гонконга в 1999г. При сохранении существующей динамики развития торговли и сферы услуг темпы прироста ВВП составили в 2000г. до 4% по сравнению с 1,8% в 1999г. Большие надежды возлагаются на индуст-

рию туризма: в 1999г. количество посетивших Гонконг туристов достигло 10,7 млн.чел. (на 11,5% больше, чем в 1998г.), в 2000г. ожидается выход на рекордный уровень 1996г. — 11,7 млн.чел. Продвигаются вперед перспективные **инфраструктурные проекты** («Киберпорт», «Научный парк», «Диснейлэнд»), в янв. 2000г. введен в действие новый грузовой терминал в межд. аэропорту «Чек Лап Кок».

В числе основных направлений эконо. работы правительства САР приоритет отдается реформе фин. отрасли, по праву считающейся одной из базовых и перспективных составляющих экономики Гонконга. В 1999г., согласно правит. программе, произошло успешное слияние двух крупнейших фондовых торг. площадок, реструктуризация всего фондового рынка с целью его окончательного встраивания в глоб. фин. систему, осуществлялась массовая эмиссия новых видов ценных бумаг (в т.ч. долгосрочных долговых облигаций Trucker Fund), обеспечивались условия для расширения присутствия капитала КНР в данном сегменте рынка.

Участвуя в работе Всемирного эконо. форума в Давосе, министр финансов Гонконга Д.Цанг подчеркнул, что реформирование банковского сектора и рынка ценных бумаг с упором на внедрение ИТ закладывает основы для успешного развития Гонконга в XXI в. в качестве основного межд. фин. центра К. и региона.

24 янв. 2000г. Администрация САР сделала еще один важный шаг в указанном направлении, обнародовав на межд. конференции по электронной коммерции и киберплатежам, организованной Азиатским деловым форумом, стратегию правительства Гонконга в области ИТ Digital 21.

В ее основе лежит формирование и регулирование качественно нового сегмента рынка — **рынка электронной торговли**. Будучи новым для Гонконга, этот вид торговли уже продемонстрировал свою эффективность, экономичность и перспективность в местных условиях. Если в 1998г. объем электронной торговли в Гонконге составил немногим более 60 млн.долл., то, принимая во внимание ее растущую популярность во всем мире, эксперты прогнозируют, что к 2003г. ее объем только на местном гонконгском рынке (без учета рынка материкового К.) составит 2,4 млрд.долл.

Правительство САР намерено целенаправленно развивать этот вид торговли, опираясь на хорошо развитую и непрерывно совершенствуемую телекомсистему. Известно, что **Гонконг был первым крупным городом в мире, полностью перешедшим на цифровой стандарт телефонной связи**, он лидирует в Азии по разветвленности телефонных линий, интенсивности передачи данных по ним, а также по использованию подводных оптоволоконных кабелей.

Правительство выдало пять лицензий на создание фиксированных телекомсистем, использующих беспроводные методы передачи данных, расширяющие диапазон оказываемых услуг, значительно увеличивающие объем и скорость передачи данных, и что важно — существенно более дешевые по сравнению с традиц. фиксированными кабелями. Помимо этого, лицензии на освоение новых видов подобных сетей получило гонконгское кабельное телевидение и ряд компаний спутникового телевидения. Общая сумма средств, которые будут вложены получившими правит. лицензии

компаниями в развитие **беспроводных информ. сетей** в течение ближайших 3 лет, составит свыше 500 млн.долл.

С целью обеспечения безопасности передачи данных, создается система криптографической защиты, предусматривающая использование личных и общих кодов и цифровых сертификатов для шифрования и дешифрования доступа к документам, письмам, другой информации, обеспечения аутентичности данных, достоверного установления личности адресата и корреспондента. Ответственным за выдачу (подтверждение) цифровых сертификатов будут Сертификационные органы (СО). Уполномоченным СО стала Почтовая корпорация Гонконга.

С целью обеспечения законодат. базы для деятельности виртуального рынка, в янв. 2000г. местным парламентом было принято Положение об электронных видах сделок, согласно которому электронные версии документов (соглашений, контрактов, закладных и пр.), а также электронные подписи на них приравнены к традиц. «бумажным» формам.

Для унификации различных стандартов интерфейсов, используемых для ввода данных на китайском языке, правительство САР совместно с Межд. организацией стандартизации разрабатывает новый универсальный стандарт ISO 10646.

В целях повышения компьютерной грамотности и популяризации новых видов интерактивного общения гонконгская Администрация подготовила т.н. Схему доставки электронных услуг, согласно которой будет создана единая компьютеризованная система информобеспечения электронной торговли и услуг.

Связи с Британией

Итоги 2000г. Великобритания продолжает внимательно следить за развитием событий в Гонконге, демонстрируя приверженность взятым на себя обязательствам в отношении своей бывшей колонии. В фев. 2001г. министр иностр. дел Р.Кук представил на рассмотрение парламента очередной, восьмой доклад, содержащий анализ ситуации в Гонконге с июля по дек. 2000г.

В докладе с удовлетворением отмечается, что центр. правительство КНР сохраняет приверженность принципу «одна страна — две системы», что обеспечивает САР Гонконг высокую степень автономии с соблюдением основных прав и свобод населения. Жители Гонконга по-прежнему пользуются свободой собраний, волеизъявления и вероисповедания, правом на мирные демонстрации, здесь продолжают действовать секта «Фалуныгун» и другие организации, запрещенные в материковом К. Особо подчеркивается, что «относительно свободными» остаются местные СМИ.

Вместе с тем, Лондон с тревогой отмечает некоторые «настораживающие моменты», появившиеся в Гонконге за последние 6 мес. Указывается на непоследовательность и избирательность применения законодательства в случае нарушения правил проведения собраний и демонстраций, а также выражается озабоченность относительно возможности принятия, согласно статье 23 основного закона Гонконга, новых законодат. актов, предусматривающих наказание за измену, подстрекательство к отделению от КНР, мятеж или подрывные действия против центр. правительства.

Особо выделяются случаи попыток воздействия на СМИ — отставка в нояб. 2000г. редактора отдела К. газеты «Саут Чайна Морнинг Пост» Вилли Лама, которого, по его словам, пытались заставить снизить критичность и деполитизировать освещение внутр. событий в КНР. Анализируя итоги состоявшихся в сент. 2000г. выборов в Законодат. совет САР, англичане по-прежнему настойчиво призывают власти Гонконга в будущем перейти к прямому избранию населением всего состава «мини — парламента» территории.

Лондон вновь подтвердил свое обязательство оказывать консульскую защиту жителям Гонконга, являющимся обладателями паспортов ВНО — «британских подданных за границей» (3,5 млн.чел.). С особым удовлетворением отмечено принятое Европейским Союзом при активном лоббировании со стороны Великобритании решение о предоставлении в будущем права безвизового въезда обладателям паспортов САР Гонконг. **По состоянию на 31 дек. 2000г. обладатели паспортов ВНО имели право безвизового въезда в 88 стран, а паспортов САР Гонконг — в 73 страны.**

В докладе отмечается, что Гонконг остается ключевым торг. партнером Великобритании. Британский экспорт в САР за 10 мес. 2000г. вырос на 19% по сравнению с аналогичным периодом 1999г., составив 2,3 млрд. фунтов стерлингов, а импорт из Гонконга увеличился на 23%, достигнув 5,1 млрд. ф.с. В 143 вузах Великобритании в 2000г. обучалось 8000 студентов из Гонконга. «Демонстрацией жизненной силы» брит.-гонконгских отношений, по мнению авторов доклада, явился визит в Лондон в окт. 2000г. Главы исполнит. власти САР Дун Цзяньхуа.

Итоги 1998г. Перейдя под юрисдикцию К., САР Гонконг в соответствии со своим Основным законом передал Пекину выполнение всех внешнеполит. функций. Внешние контакты гонконгской администрации в 1998г. были подчинены преодолению негативных последствий разразившегося в Азии эконом. кризиса, обеспечению и защите позиций своего крупного и среднего бизнеса на межд. арене, а также созданию условий для сохранения валютной и фин. стабильности территории.

Особое внимание продолжает уделять Гонконгу Великобритания. Два раза в год брит. правительство представляет в парламент доклад с обзором положения дел в территории, и такой порядок предполагалось соблюдать до 1 янв. 2000г., т.е. до прекращения полномочий китайско-брит. Совместной группы связи. Генконсульство Великобритании в САР тщательно отслеживает все вопросы, отмеченные в Совместной декларации, особенно касающиеся соблюдения прав человека и гражд. свобод.

Интерес у англичан в Гонконге и регионе в целом сейчас в основном эконом. Британский экспорт в Гонконг в 1998г. составил 3,2 млрд. ф.ст., позволив территории занять 12 место в числе основных экспортных рынков Великобритании.

Во время своей краткой остановки в Гонконге по окончании визита в КНР премьер-министр Великобритании Т. Блэр 9 окт. 1998г. выступил на обеде, организованном в его честь Британской торг. палатой Гонконга, Гонконгским советом по развитию торговли, Гонконгской генторговой палатой и Азиатским домом. Он констатировал, что

переход Гонконга под суверенитет КНР прошел успешно. Гарантией автономии территории является Совместная декларация, которую последовательно выполняют как Лондон, так и Пекин.

Т. Блэр позитивно оценил прошедшие в мае 1998г. выборы в ЗС Гонконга, отметив при этом, что Великобритания поддерживает устремления населения Гонконга создать «подлинно представительное правительство». Было подчеркнуто наличие весьма тесных связей между территорией и Великобританией. В подтверждение этого он сослался на то, что **ежегодно в Англии обучается 10 тыс. студентов из Гонконга**, что 40% всего экспорта Великобритании в К. идет через Гонконг и что 80% гонконгских инвестиций в Европе приходится на Англию.

Коснувшись темы нынешнего эконом. кризиса в Азии, премьер-министр указал на ряд преимуществ, которыми обладает Гонконг для выхода из создавшегося положения, а именно: понятную и доступную систему регулирования рынка; разумную макроэконом. политику; открытый и либеральный режим в области торговли и инвестирования; гибкую банковскую инфраструктуру; открытую и дисциплинированную администрацию; честную систему распределения контрактов и, наконец, прочную законодат. базу и уважение к закону.

В Гонконге 7-8 дек. 1998г. состоялось заседание СГС. Созданная в 1985г. двусторонняя группа с этого момента прекращает свое существование и по обоюдному согласию сторон распускается. И в Лондоне, и в Пекине пришли к выводу, что данная группа выполнила свою задачу, в течение 14 лет координируя взаимные шаги по обеспечению передачи Гонконга.

В функции СГС входило проведение консультаций о ходе осуществления Совместной китайско-брит. декларации 1984г., которая в наст. вр. представляет собой межд. договор, зарегистрированный в ООН; обсуждение вопросов, касающихся плавного перехода власти в 1997г.; а также обмен информацией по любым проблемам, которые пожелает затронуть та или иная сторона.

В числе вопросов, рассмотренных на последнем заседании, особо выделялись проблема постоянного проживания на территории детей, родившихся в КНР от жителей Гонконга, в частности решение Суда последней инстанции об абсолютном праве ПК ВСНП трактовать Основной закон (мини-конституцию) САР Гонконг, а также проблема юр. защиты жителей территории, имеющих паспорта брит. (заморских) подданных. В последнем случае англичане подчеркивали необходимость учитывать, что такие жители (их насчитывается 3,5 млн.чел.) могут рассчитывать на правовую поддержку со стороны брит. властей. Это требование англичан было вызвано тем, что участились случаи, когда власти КНР стали привлекать к судебной ответственности лиц, имеющих паспорта брит. (заморских) подданных, поскольку такие лица, родившиеся и проживающие в Гонконге, считаются, по китайскому законодательству, гражданами КНР. Никакого конкретного решения, однако, по этим проблемам стороны не приняли.

После завершения заседания СГС брит. делегация объявила, что мининдел Великобритании будет по-прежнему готовить для парламента доклады о положении дел в Гонконге. Тем самым Лон-

дон старается на обозримый период времени закрепить за собой право отслеживать ход реализации формулы «одна страна — две системы», мотивируя такой шаг своей ответственностью перед населением Гонконга.

Связи с США

События 2001г. Гонконг остается объектом пристального внимания США, расценивающих территорию в качестве своего важнейшего стратегического форпоста в «подбрюшье» К., крупнейшего торг., фин. и транспортного центра АТР.

Согласно «Акту о политике США в отношении Гонконга», принятому конгрессом 3 янв. 1992г. и определяющему ключевые моменты ам. политики в отношении этой территории, госдеп должен был ежегодно представлять на рассмотрение конгресса и комитета по межд. отношениям сената США аналит. отчеты о полит.-эконом. ситуации в Гонконге как накануне перехода территории под юрисдикцию КНР, так и после него, вплоть до 31 марта 2000г.

По инициативе госдепа подобная практика продолжилась и в 2001г., что подтверждает значимость Гонконга в системе глобальных геополит. ориентиров США. Новый отчет, охватывающий период с 1 апр. 2000г. по 31 июля 2001г., был рассмотрен и одобрен конгрессом США 7 авг. 2001г.

Главным выводом аналитиков госдепа, основывающихся на донесениях своего генконсульства, является признание того, что «**Гонконг под юрисдикцией К. остается в числе самых свободных территорий Азии**».

Подчеркивается, что США по-прежнему заинтересованы в поддержании и расширении торг.-эконом., правит., гум. и культурных отношений с Гонконгом, жители которого «разделяют с американцами многие ценности и интересы, сделали многое для превращения Гонконга в модель успешного развития свободного общества». Особое внимание уделяется вопросам защиты прав человека, пропаганде дем. институтов, свободному обмену информацией, свободе вероисповедания, сохранению верховенства закона и защите гражд. свобод.

По мнению госдепа, в сфере полит. отношений правительство КНР в целом выдерживает линию на сохранение высокой степени автономии Гонконга. За прошедший период, считают американцы, имело место несколько случаев, когда действия властей САР вошли в противоречие с позицией Пекина.

Так, в апр. 2000г. офиц. представители КНР в Гонконге предупредили гонконгские СМИ о недопустимости пропаганды взглядов сторонников «независимости Тайваня». В ответ правительство САР заявило, что гонконгские СМИ независимы и свободны комментировать любые сообщения и новости.

В сент. 2000г. офиц. представители КНР обратились с призывом к католической церкви Гонконга воздержаться от масштабных мероприятий 1 окт. по поводу решения Ватикана канонизировать 120 иностр. миссионеров и их китайских последователей, казненных в К. Католическая церковь Гонконга от своих планов не отказалась и провела в день образования КНР серию религиозных мероприятий по поминовению канонизированных мучеников.

Однако основные противоречия между центр. правительством КНР и правительством САР, по мнению госдепа, проявились в вопросе о секте «Фалуныгун». Давление центр. властей за обозначенный период усилилось. В речи на торжествах по поводу 1 годовщины образования САР Макао в дек. 2000г. пред. КНР Цзян Цзэминь особо призвал правительства двух спец-нов не допускать случаев злоупотребления «антипекинскими элементами» особого статуса Гонконга и Макао для деятельности против центр. правительства.

На этом фоне, указывают американцы, правительство Гонконга вело себя непоследовательно. С одной стороны, высшие должностные лица Гонконга сделали резкие заявления, однозначно объявив «Фалуныгун» «сектой зла». С другой, позволили в янв. 2001г. провести межд. конференцию «Фалуныгун» в одном из правит. залов. Несмотря на полицейские ограничения и запрет на въезд в САР 100 последователей секты, «Фалуныгун» смогла провести ряд демонстраций во время визита в Гонконг пред. КНР Цзян Цзэминя в мае 2001г. правительство САР заявило, что внимательно наблюдает за деятельностью секты в Гонконге и рассматривает возможность принятия ряда законодат. положений, ограничивающих или запрещающих деятельность сект, однако конкретных шагов в направлении подготовки такого законодательства сделано не было.

Еще одним случаем открытой оппозиции местного правительства стало разрешение на въезд в Гонконг ассистента профессора Гор. ун-та Гонконга Ли Шаомина, гражданина США, осужденного в КНР и выдворенного за пределы страны за шпионаж в пользу Тайваня.

В отчете дана положит. оценка результатов парламентских выборов в сент. 2000г., в ходе которых дем. силы Гонконга укрепили свои позиции в местном законодат. собрании. Вместе с тем Госдепартамент полагает, что за истекший период структура избирательной системы Гонконга не приблизилась к искомой модели всеобщих выборов главы исполнит. власти и членов Законодат. совета, планируемой к введению после 2007г.

С явным сожалением отмечен факт неожиданной отставки в апр. 2001г. гл. министра территории Энтон Чан, одного из основных сторонников сохранения широкой автономии и независимости Гонконга. Однако фигуры Дональда Цанга в качестве ее преемника и Энтони Леунга в качестве министра финансов САР охарактеризованы положительно.

В части, касающейся ам. присутствия в Гонконге, подчеркивается, что «США имеют здесь значит. интересы». Отношения в сфере торговли, взаимных инвестиций, финансов и пр. «процветают». Для Гонконга ам. рынок является вторым по значению после К. **В 2000г. суммарный товарооборот между США и Гонконгом превысил 62 млрд. долл. США**, из них на ам. экспорт в Гонконг пришлось 14,6 млрд. долл. США (прирост 14,4%); **импорт из Гонконга превысил 47 млрд. долл. США** (прирост 13,9%). С янв. по июль 2001г. объем ам. экспорта в Гонконг составил 8,2 млрд. долл. (прирост 1,5%), импорт — 24 млрд. долл. (снижение по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 5,7%). Объем ам. инвестиций в территорию превысил 20 млрд. долл. США.

В Гонконге постоянно действуют представительства 1,100 ам. компаний; количество граждан

США, постоянно проживающих в САР, превышает 50 тыс. чел.

Отмечается, что правительство Гонконга добилося значит. успехов в борьбе с преступными синдикатами, изготавливающими и реализующими «пиратскую» аудио-, видео- и компьютерную продукцию. Помимо усиления карающей функции, местные власти укрепили законодат. базу, дополнив ее в июне 2001г. положением о незаконности использования корпорациями нелегитимного компьютерного обеспечения в своих рабочих компьютерах. Подчеркивается, что торгпредство США называет Гонконг в качестве модели для других азиатских государств в вопросах борьбы с нарушениями прав на ИС.

С удовлетворением отмечается, что Гонконг продолжил политику устранения ряда существующих протекционистских барьеров, в частности в сфере иноинвестиций и доступа иностр. компаний в телеком. сектор. Одним из результатов этих шагов стало резкое увеличение ам. инвестиций (до 2,5 млрд. долл. США) в данный сектор. В то же время, пока остается закрытым для доступа рынок проводных коммуникаций, который правительство САР планирует полностью открыть к янв. 2003г.

Среди других проблем – отсутствие действенного антимонопольного законодательства, высокая себестоимость входа на внутр. рынок Гонконга и участия в нем, что привело к доминированию здесь отдельных местных корпораций.

Правительство США продолжает переговоры с местной администрацией по вопросу дальнейшей либерализации ам.-гонконгского соглашения об авиасообщении, что, по мнению госдепа, должно принести пользу не только потребителям и авиакомпаниям, но и в целом экономике Гонконга.

Опасения американцев вызывает инициатива местного правительства по изучению последствий принудит. маркировки генетически измененных продуктов питания, поскольку эта мера может негативно отразиться на экспорте в Гонконг (и в К.) ам. продукции.

По признанию госдепа, ам. компании положительно оценивают условия для ведения своей деятельности в Гонконге, в частности, независимую и беспристрастную систему права, свободный доступ к информации, низкий уровень налогообложения и развитую инфраструктуру. Согласно результатам ежегодного статистического опроса, проведенного Ам. торг. палатой в Гонконге в конце 2000г., до 95% респондентов оптимистично оценивают перспективы эконом. развития территории в 2001г., ожидая улучшения результатов вплоть до 2005г. Основные ам. компьютерные, телеком. и тех. корпорации имеют здесь региональные представительства. По мнению ам. экспертов, их присутствие укрепляет статус Гонконга в качестве основной базы для проникновения на рынок К. и Азии.

В штате генконсульства США в САР Гонконг КНР постоянно представлены ФБР, иммиграционно-натурализационная служба, секретная служба, тамож. управление, агентство по борьбе с наркотиками, бюро госдепа по дип. безопасности и отдел криминальных расследований службы внутр. доходов.

В число основных вопросов сотрудничества этих федеральных служб США со своими гонконг-

скими партнерами входят борьба с контрабандой людьми, незаконной торговлей и перевозкой наркотиков, коммерческий подлог, борьба с изготовлением поддельных денег, кредитных карт, ценных бумаг и документов, легализацией незаконно полученных денег, нарушениями прав на ИС и орг. преступностью. Сотрудничество в данной сфере осуществляется в рамках, определенных ам.-гонконгскими соглашениями об экстрадиции (1998г.), передаче осужденных лиц (1999г.) и взаимной правовой помощи (2000г.).

По аналогии со своими действиями после событий мая 1999г. (бомбардировка китайского посольства в Белграде), вслед за инцидентом с развед. самолетом США в апр. 2001г. и разрешением тайваньскому президенту Чэнь Шуйбяню посетить Нью-Йорк в мае 2001г., правительство КНР запретило заход в порт Гонконга ам. военных судов в мае и июне 2001г. Однако уже в июле 2001г. китайские власти разрешили заход в Гонконг двух военных судов США (миноносцев 7 флота «Гардиан» и «Пэтриот»). В авг. 2001г. Гонконг посетила крупнейшая боевая группа из 7 кораблей, включая авианесущий крейсер «Констеллэйшн» и ядерную подлодку «Санта Фе». В целом констатируется, что позиция Пекина по вопросу о заходах ам. военных судов в Гонконг служит одним из индикаторов состояния ам.-китайских отношений.

В отличие от правительства Гонконга, разрешающего гражданам США находиться в САР без визы 90 дней, США сохраняют визовой режим въезда на свою территорию для жителей Гонконга. В отдельных случаях заявителям выдаются многократные въездные визы сроком на 10 лет, что является максимально возможным сроком в соответствии с ам. законодательством.

Только в рамках «Программы Фулбрайт», из США в Гонконг ежегодно направляются четверо преподавателей и 3-4 студента. С 1993г. активно функционирует Ам.-гонконгский центр, членами которого являются 5 ведущих ун-тов Гонконга. Госдеп финансирует программу ам. исследований Гонконгского ун-та. В плане популяризации обучения в США действует Институт межд. обучения, не только осуществляющий программу профориентирования в средних школах и ун-тах Гонконга, но и ежегодно проводящий межд. образоват. выставки с привлечением ведущих вузов США.

Влияние снижения кредитных ставок в США на экономику Гонконга. Принятое 21 марта 2001г. решение Комитета по открытым рынкам Фед. резерва США во главе с Аланом Гринспэном об очередном снижении базового уровня кредитных ставок на 50 пунктов до 6,5% вызвало бурную реакцию со стороны местного правительства и банковских кругов.

Нынешнее снижение стало уже третьим по счету с начала этого года (после аналогичных решений Фед. резерва США 3 янв. и 31 янв.), в результате чего уровень кредитных ставок опустился на 1,5% в течение неполных трех месяцев. Подобные темпы являются рекордными и сопоставимы только лишь со снижением 1984г. на 1,75%. Многие эксперты предсказывали возможное дальнейшее снижение кредитных ставок на 0,5% на заседании Комиссии 15 мая 2001г.

В ответ на ам. решение валютные власти Гонконга немедленно объявили о снижении на 0,5% базового уровня местных кредитных ставок, до-

стигшего 6,5%, а через два дня Ассоциация банков Гонконга понизила миним. уровень депозитных ставок до 3,25%. Эти шаги не были сюрпризом, учитывая тесную привязку местной фин. системы и валюты к долл. США.

Данные меры сразу же сказались на фондовом рынке Гонконга: индекс деловой активности «Хансен» опустился на 532 пункта и достиг рекордно низкого за последние 17 мес. уровня в 12,621 пункт, продемонстрировав 22 марта 2001г. наихудшие показатели в Азии.

По мнению министра финансов САР Дональда Цанга, экономика Гонконга в целом выиграет от очередного снижения учетных ставок, поскольку данное решение будет способствовать активизации спроса на первичном рынке жилья, участвующем в правит. программе ипотеки и долгосрочного кредитования. Снижение учетных ставок неизбежно отразится на реэкспортной торговле Гонконга, тесно связанной с рынком США. Министр финансов считает, что эти негативные моменты будут нейтрализованы тем, что после вступления КНР в ВТО «стоимость ведения бизнеса в Гонконге возрастет, поэтому снижение банковских учетных ставок будет иметь благотворное влияние на экономику Гонконга в целом, поскольку несколько снизит бремя местных предпринимателей».

Мнение министра финансов, тем не менее, не разделяют многие авторитетные фин. аналитики, считающие, что последствия этого шага проявятся только через год, в то время как снижения спроса на экспортируемые товары следует ожидать практически немедленно. Хотя снижение кредитных ставок и облегчит бремя частных инвесторов в сектор недвижимости, вынужденных ежемесячно выплачивать проценты по банковским ипотечным займам, эффект от снижения фактических выплат будет ограниченным. В условиях избыточного предложения вакантного жилья в Гонконге вряд ли стоит также ожидать улучшения общей ситуации на рынке недвижимости в сторону усиления спроса. Основной же проблемой является то, что жители Гонконга, не оправившись вполне от азиатского фин. кризиса, вновь теряют уверенность в стабильной рыночной ситуации, что непременно скажется на уровне их потребления. Кроме того, положит. тенденция уменьшения уровня безработицы, наметившаяся в течение прошлого года, может быть перечеркнута повсеместными сокращениями и «оптимизацией штатов».

Выходом из сложившейся ситуации многие правит. и независимые эксперты считают более активную переориентацию Гонконга в перспективе на внутр. р-ны К., в первую очередь освоение емкого внутр. рынка КНР.

Подобных взглядов придерживается местный магнат Ли Кашин, на чье мнение часто ориентируются местные деловые круги. Во время пресс-конференции 22 марта 2001г. он признал, что «2001 год будет непростым годом», но в то же время, несмотря на замедление темпов развития экономики США, выразил уверенность в стабильности эконом. системы Гонконга. Освещая ближайшие планы своей торг.-пром. империи, он особо подчеркнул перспективы расширения сотрудничества с материковым К. Помимо текущих масштабных проектов на территории КНР (в частности, участие в сооружении и управлении 8 торг.-контейнерными портами), он сообщил о планах поездки

своего сына Виктора Ли вместе с министром финансов САР Дональдом Цангом в мае 2001г. на сев.-запад К. для ознакомления с имеющимися там инвест. возможностями в соответствии с провозглашенным планом освоения зап. р-нов. Есть основания полагать, что вслед за Ли Кашином большинство крупнейших холдингов и корпораций Гонконга активизируют свои усилия на рынке КНР.

Помимо очевидных преимуществ данной стратегии, связанной со скорым вступлением КНР в ВТО и планами освоения зап. р-нов, имеются и другие привлекат. моменты, в т.ч. меньшая зависимость экономики К. от конъюнктурных изменений в мировых финансах. Этим, в частности, вызвано решение валютных властей Гонконга о дерегулировании банковских учетных ставок с 3 июля 2001г.

Рассматривая последствия замедления темпов развития экономики США и связанного с этим снижения банковских учетных ставок, руководитель аналит. управления Гонконг-Шанхайской банковской корпорации Бенни Чиу выделил следующие касающиеся К. аспекты: 1) возможное снижение мировых цен на ряд товаров (сырая нефть, нефтепродукты, древесина, целлюлоза), потребителем которых является К.; 2) ослабление позиций долл. США по отношению к евро и японской йене, что, в условиях относит. привязки юаня к доллару США, будет способствовать увеличению экспорта китайских товаров на рынки Европы и Японии; уменьшение инфляционного давления на юань и стабилизация фин. макроконтроля. Снижение учетных ставок на долл. приведет к уменьшению разницы между депозитными ставками в банках К., находящимися на уровне 3,81% для долл. и 2,25% для китайских юаней; снижение экспорта китайских товаров на рынок США будет миним. в силу того, что значит. часть экспортируемых товаров принадлежат к товарам первой необходимости. Кроме того, укрепятся экспортные позиции КНР за счет сокращения экспорта товаров, произведенных в Корее и Японии.

Данный анализ подтверждает обоснованность расчета, при котором немедленное негативное влияние на экономику Гонконга, вызванное замедлением темпов развития США и снижением учетных ставок, будет смягчено эластичностью китайской торг. и пром. базы и мощным фин. потенциалом САР, а неизбежные потери в объемах реэкспорта и замедление темпов собств. развития Гонконга, связанные с более долгосрочной реструктуризацией эконом. приоритетов САР, будут компенсированы емкостью и перспективностью китайского внутр. рынка.

Место и роль Гонконга в китайско-ам. отношениях в 1998г. Отражением развитого характера ам.-гонконгских отношений является структура генконсульства США в САР, среди 56 дипломатов которого есть официально заявленные представители ведущих министерств, ведомств и служб Америки.

Официально поддерживая концепцию «одна страна – две системы», американцы на практике рассматривают Гонконг как весьма самостоятельную и автономную территорию, внимательно наблюдают за развитием внутренней ситуации, нередко весьма критически комментируют происходящие здесь внутривит. события, особенно если

такие проблемы носят острый характер и разрешаются на приемлемых для Пекина условиях.

Объем американско-гонконгской торговли в 1998г. составил 54 млрд.долл., а прямые ам. инвестиции достигли 16,6 млрд.долл. Свыше 190 крупнейших ам. компаний именно здесь имеют свой регион. представительства, и еще 285 компаний содержат в Гонконге свои отделения. **Местная ам. торг. палата является самым крупным зарубежным представителем АТП**, обслуживая интересы свыше 1 тыс. ам. фирм, в той или иной степени занимающихся бизнесом с Гонконгом.

Между США и территорией подписано и действует свыше десятка двусторонних документов, в т.ч. соглашения об оказании взаимной правовой помощи, о воздушном сообщении, о взаимной выдаче преступников, о передаче осужденных лиц. Вашингтон по своей инициативе информирует гонконгские власти о состоянии дел в области контроля за чувствительными технологиями, в т.ч. по режиму РКРТ, осуществляет координацию в деле контроля за экспортом. В Гонконге постоянно проживает свыше 50 тыс. граждан США, большинство из которых занято в бизнесе.

Американцы в целом удовлетворены состоянием торг.-эконом. отношений с территорией, за исключением сферы защиты авторских прав гонконгскими производителями. Территория включена в контрольный список стран, которые отслеживаются ам. правительством как нарушители авторских прав на продукцию ИС. К наиболее частым нарушениям относятся изготовление пиратских видеофильмов, аудиокассет, компьютерных дисков, ПО, подделка торг. марок на потребительские товары. Количество выявленных случаев особенно возросло после 1996г., когда Пекин и Вашингтон подписали двустороннее соглашение о защите продукции ИС и изготовление таких товаров из КНР стало перемещаться в Гонконг.

Тесные связи установлены между Службой иммиграции и натурализации США и Департаментом иммиграции Гонконга. В последнее время упор делается на отслеживании и раскрытии подпольных преступных группировок, нелегально направляющих азиатских иммигрантов в Америку. По линии сотрудничества спецслужб США и гонконгской полиции американцы обучают местных представителей методам обнаружения фальшивых удостоверений личности, выявления поддельных денежных знаков, платежных документов и кредитных карточек.

В Гонконге представлено и активно действует Информ. агентство США (ЮСИА), через которое осуществляется ряд мероприятий по культурному и научно-тех. сотрудничеству с территорией. По линии ЮСИА финансируются программы повышения квалификации работников средств массовой информации Гонконга, организуются визиты сюда видных ам. политиков, конгрессменов, правит. чиновников, ученых и политологов. ЮСИА поддерживает рабочие контакты с тремя офиц. информ. представительствами КНР в Гонконге: пресс-бюро Канцелярии МИД КНР, департаментом пропаганды отделения Синьхуа и управлением по связям с прессой местного гарнизона НОАК.

Вместе с тем на достаточно благополучном развитии гонконгско-ам. практических связей в 1999г. не могло не сказаться существенное охлаж-

дение в китайско-ам. отношениях, вызванное целым рядом факторов, включая Балканский кризис, обстрел китайского посольства в Белграде и гибель в результате этого трех граждан КНР, жесткая позиция Вашингтона по приему К. в ВТО, ам. обвинения в адрес Пекина по поводу ведения военно-техразведки на территории Америки, намерение Вашингтона развернуть в Сев.-Вост. Азии систему ПРО ТВД с включением в нее Тайваня, ситуация с правами человека в КНР. В ответ на бомбежку китайского посольства в Югославии Пекин запретил заходы ам. военных кораблей и посадки самолетов ВВС США в Гонконге. Лишь в авг. 1999г. этот запрет был частично отменен.

Гонконг неизбежно оказался втянутым в орбиту китайско-ам. противоречий, поскольку американцы стали рассматривать его как канал, через который Пекин нелегально получает высокочувствительную зап. технологию, в т.ч. военного назначения. В известном докладе комиссии К. Кокса, которая была создана в ам. конгрессе для расследования случаев «утечки» в КНР новейших зап. технологий, Гонконг был упомянут как один из основных перевалочных пунктов, через который в К. попадают образцы современной зап. техники, новейшие технологические разработки и готовая продукция, в т.ч. суперкомпьютеры и химикаты. В докладе содержалась рекомендация запретить продажу в Гонконг и Макао подобных стратегических товаров, которые в дальнейшем могут попасть в К., если ам. должностным лицам не позволят на месте проводить проверку ее конечного пользователя. В результате США отказались поставить в Гонконг мощный компьютер «Крэй» стоимостью 10 млн.долл., который здесь официально намеревались использовать для прогнозирования погоды. Кроме того, были временно заморожены научные обмены с Гонконгом и отменен ряд визитов ученых с обеих сторон.

В авг. и начале сент. 1999г. в Гонконге побывали три делегации ам. конгрессменов, которые специально изучали состояние дел в области контроля за экспортом. В их задачу также входило ознакомление с работой гонконгской таможни, которая, как полагают американцы, лишена возможности осуществлять проверку товаров, перевозимых через Гонконгско-китайскую границу местным гарнизоном НОАК. По мнению Вашингтона, такой порядок приводит к бесконтрольному и беспрепятственному ввозу в К. зап., в т.ч. ам., стратегической продукции.

Шаги ам. администрации по ограничению доступа в Гонконг новейшей технологии вызвали здесь крайнее беспокойство. Для успокоения членов ам. Конгресса в США поочередно отправились главный министр Энсон Чан и Глава администрации Гонконга Дун Цзяньхуа, которые попытались развеять опасения Вашингтона и заверить американцев в том, что Гонконг представляет собой самостоятельную таможенную территорию и эффективно контролирует движение товаров через свою границу с КНР. Однако полностью снять сомнения не удалось. По сообщениям местной печати, после визита высокопоставленных гонконгских руководителей в США, К.Кокс заявил, что Энсон Чан «ничего не знает о деятельности в Гонконге гарнизона НОАК и Министерства госбезопасности КНР, и это вполне естественно, т.к. эти ведомства перед ней не отчитываются».

Одновременно Вашингтон начал публично высказывать обеспокоенность тем, что гонконгская компания «Хатчинсон Вампоа», известная своими связями с Пекином, приобрела право на управление двумя портами в течение 25 лет (с возможным продлением еще на 25 лет) на выходах из Панамского канала, ам. права на эксплуатацию которого заканчивается в конце текущего года.

Американцы обращают внимание на **растущее эконом. присутствие К. и Гонконга в Панаме**. Под панамским флагом плавают 1200 китайских и 355 гонконгских судов. **КНР является третьим по счету крупнейшим пользователем Панамского канала**. Панама весьма заинтересована в привлечении китайских и гонконгских капиталов в страну. В 1998г. совокупный объем торговли К. и Гонконга с Панамой (при отсутствии дипотношений) составил 2,2 млрд.долл. По условиям контракта «Хатчинсон Вампоа» вложит 200 млн.долл. в совершенствование портовых сооружений (повысив их пропускную способность более чем в 6 раз), одновременно выплатит правительству Панамы 10 млн.долл., а также будет выплачивать по 22,2 млн.долл. в течение 25 лет и 10% от общей суммы доходов при эксплуатации этих двух портов.

Конкурентоспособность

По мере приближения момента вступления К. в ВТО в правит., деловых и научных кругах Гонконга активизировалась дискуссия относительно перспектив территории в конкурентной борьбе с другими китайскими приморскими городами и ведущими региональными торг.-эконом. и фин. центрами, в первую очередь Шанхаем.

В подготовленном в марте 2001г. правительством Гонконга докладе сделан вывод о том, что через 15-20 лет Шанхай может превзойти САР по основным эконом. показателям. В то же время Гонконг имеет реальные шансы сохранить свою важную роль как одного из главных посредников в хоз. связях КНР с внешним миром.

Авторы доклада исходят из того, что в следующие 15-20 лет экономика двух указанных центров будет развиваться примерно такими же темпами, как и в предыдущее десятилетие: ежегодный рост ВВП и прирост ВВП на душу населения Гонконга составят соответственно 4,1% и 2,4%, а для Шанхая данные показатели будут равны 12,3% и 12,1%. В результате в 2015г. ВВП Шанхая достигнет 313,5 млрд. долл. США по сравнению с 304,4 млрд. долл. Гонконга, а в 2020г. — 560,7 против 372,7 млрд. долл. у САР (в 2000г. данный показатель у Шанхая был втрое меньше, чем у Гонконга: 54,8 против 159,1 млрд. долл. соответственно).

Прогнозируется также ликвидация сохраняющегося сейчас крупного разрыва между двумя центрами по показателю ВВП на душу населения: если в 2000г. у Шанхая он составлял 4169 долл. США по сравнению с 23673 долл. у Гонконга, то в 2015г. и 2020г. на каждого шанхайца будет приходиться 23032 долл. США и 40717 долл., в то время как у Гонконга — 34838 и 39309 долл. США.

По оценкам руководства Совета по развитию торговли Гонконга (СРТ), Гонконг может уступить Шанхаю в притоке иноинвестиций ввиду льготных условий, которые Шанхай (особенно р-н Пудун) создает для зарубежного капитала, а также более низкой стоимости там различных услуг.

Еще одной сферой ожесточенной конкуренции двух мегаполисов являются их функции транспортных центров. Негативным для Гонконга моментом в этой области представляется то, что стоимость использования грузовых терминалов территории — самая высокая в мире, к тому же достаточно велики цены на перевозку грузов автотранспортом из Юж. К. в Гонконг. В то же время Шанхай не имеет в отличие от Гонконга естественной глубоководной бухты, что затрудняет развитие его порта. Кроме того, Шанхай может столкнуться с конкуренцией в области транспортных перевозок с другими городами материкового К. по берегам р.Янцзы.

Что касается перспектив развития авиaperевозок, то уже сейчас Гонконг ощущает давление со стороны аэропортов материкового К. (Шанхай, Гуанчжоу), а также Токио, Сингапура, Тайбэя, Сеула, Бангкока и расположенного по соседству Макао, которое будет нарастать.

По мнению экспертов Китайского ун-та Гонконга, фин. рынок и средства связи в Шанхае вряд ли будут развиваться быстрее, чем в Гонконге. В то же время прогнозируется отставание САР в области образования, промышленности и высоких технологий.

Вместе с тем ряд специалистов СРТ полагает, что реальное соотношение конкурентоспособности Гонконга с Шанхаем и с другими центрами региона в перспективе может выглядеть не столь однозначно, как это представлено в правит. докладе. Они высказывают сомнения относительно того, что Шанхаю удастся в течение длит. времени сохранять прежние высокие темпы эконом. роста, которых он смог добиться, имея относительно низкий уровень развития и опираясь на крупные вложения государства. Кроме того, сохранению Гонконгом статуса регионального торг. и фин. центра способствуют два преимущества — свободная конвертация местного доллара и собств. иммиграционный режим, чего пока нет у его материковых конкурентов.

По мнению большинства экспертов, особенно из правит. кругов, обоим крупным мегаполисам целесообразно дополнять друг друга в эконом. сфере, нежели вступать в жесткую конкурентную борьбу, поскольку они смогут найти свою «нишу» в обслуживании потребностей быстрорастущего китайского рынка.

Правительство Гонконга активизировало свою деятельность по сближению двух городов и развитию между ними кооперации. Важную роль сыграл проведенный осенью 2000г. первый визит в Шанхай главы исполнит. власти САР Дун Цзяньхуа (выходца из Шанхая), в ходе которого, в частности, отмечалось, что значит. часть инвестиций сюда принадлежит компаниям и банкам Гонконга, который одновременно является четвертым по величине торг. партнером Шанхая.

Географическое положение обоих городов также может способствовать их взаимодействию: Шанхай ориентируется на бассейн р.Янцзы, а Гонконг — дельту р.Жемчужной.

В докладе правительства САР указывается на то, что юр. и фин. структуры в двух городах носят взаимодополняемый характер. Важным фактором взаимодействия между ними должно стать установление в долгосрочной перспективе плавающего курса юаня.

В качестве одного из наиболее определяющих критериев конкурентоспособности Гонконга в правит. и деловых кругах САР рассматривают положение динамику изменения здесь количества региональных штаб-квартир и офисов зарубежных компаний – в 2000г. их число возросло до рекордного уровня – 3 тыс., что позволило Гонконгу приблизиться к «лидерам», в т.ч. США, Японии и Великобритании.

В Гонконге внимательно отслеживают оценки конкурентоспособности САР наиболее авторитетных межд. компаний и организаций. Положительно воспринято повышение в фев. 2001г. известным агентством Standart and Poog's рейтинга кредитоспособности Гонконга с «А» до «А+», аргументированное хорошими перспективами стабильного эконом. роста и крепкой фин. системы территории, несмотря на сохранение бюджетного дефицита.

Вместе с тем, представители указанного агентства отмечают, что кредитный рейтинг Гонконга даже после его повышения остался ниже соответствующего показателя таких азиатских экономик, как Япония, Сингапур и Тайвань. Это связано с тем, что растущая интеграция Гонконга с материковым К. делает территорию все более зависимой от полит. и эконом. рисков в КНР. По мнению специалистов агентства, слабая банковская система КНР и тяжелое положение многих госпредприятий КНР, переживающих серьезные преобразования, скорее всего не позволят в скором будущем осуществить дальнейшее повышение кредитного рейтинга САР.

Заметное беспокойство здесь вызвало перемещение в 2000г. Всемирным эконом. форумом Гонконга с 3 на 8 место по показателям тех. инноваций. По мнению специалистов Ун-та науки и технологий Гонконга, это связано прежде всего с недостаточным развитием профобразования, внедрения современных технологий, а также приобретающей массовый характер иммиграцией с материка.

Хай-тек

Группа компаний «Суньва» («Синьхуа»). Является одним из динамично развивающихся многопрофильных торг.-производств. конгломератов Гонконга.

С момента своего основания в 1957г. в Макао в виде небольшой компании по переработке рыбопродуктов группа прошла длинный путь становления и развития. Сегодня «Суньва» объединяет несколько десятков компаний по всему миру (в Гонконге, материковой части КНР, Японии, Австралии, ЮВА, Европе и Сев. Америке) с общим штатом свыше 4 млн.чел. Основными сферами деятельности группы являются переработка и оптовая торговля продуктами питания (в основном, рыбой и другие морепродуктами), сектор недвижимости и объекты инфраструктуры, фин. сфера и венчурные предприятия в области новых и высоких технологий.

Свидетельством признания выдающихся коммерческих успехов группы стала личная встреча пред. КНР Цзян Цзэмина с президентом группы «Суньва» Джонатаном Чоом 12 июня 1995г.

Тех. направление, активно развиваемое компанией «Суньва Хай-Тек Груп» с 1998г., считается руководством группы наиболее перспективным и

приоритетным. Являясь почетным советником Китайской академии наук, Д.Чой имеет тесные контакты с ведущими ун-тами К. (Пекинский, Цинхуа, Нанкинский, Фуданьский, Чжуншаньский, Политех. Гонконга и пр.), с которыми группа ведет ряд совместных проектов. Почетным научным консультантом группы является лауреат Нобелевской премии по физике 1957г. Ян Чжэньнин.

Одним из основных направлений деятельности компании в тех. секторе является разработка и внедрение интегрированных порталов электронной торговли, действующих по схеме «бизнес-бизнес» или «бизнес-клиент» и представляющих собой комплексные решения от продажи и оплаты товара до отработки маршрутов и схемы его доставки. Среди клиентов и партнеров группы «Суньва» такие известные компании, как «Оракл», «Ай-Би-Эм», «Лотус», «Майкрософт», «Сан Майкросистемс», «Хьюлетт-Паккард», «Компак», «Делл Компьютере», «Стандарт энд Чартерд Бэнк», «Бэнк оф Коммьюникейшнз», «Сони», «Итон Текнолоджис» и т.д.

Среди крупных проектов компании – совместная разработка с Политех. ун-том Гонконга портала www.sinowisdom.com, являющимся одним из ведущих в К. источников эконом., фин. и торг. информации; взаимодействие с Пекинским ун-том почты и телекоммуникаций в развитии ряда проектов; сотрудничество с Чжуншаньским ун-том в разработке ПО (баз данных eBase и eSchool); совместная работа с Пекинским ун-том по развитию системы электронного дистанционного образования и Институтом ПО, металлов, автоматизации и физики Китайской академии наук по внедрению и разработке ряда проектов.

Одной из основных задач тех. подразделения группы является разработка программ и приложений для ОС «Линукс Рэд Хэт», осуществляемая в тесном взаимодействии с Нанкинским ун-том и компанией «Ред Флэг Софтвэр Ко. Лтд.» Китайской академии наук. Работа в этом направлении поощряется высшим полит. руководством К., считающим развитие ПО, независимого от продукции компании «Майкрософт», стратегически важной задачей для КНР.

Экспорт в КНР рос. полупроводниковых материалов. Наблюдается быстрый процесс перевода из Тайваня в КНР современных технологий производства интегральных схем ведущими тайваньскими разработчиками и производителями полупроводниковых кремниевых материалов. Ускорению данной тенденции будет способствовать предстоящая в самом ближайшем будущем отмена Тайбэем формально действующих ограничений по инвестициям в К., включая сферу производства микрочипов и ИС.

Ожидается, что в течение ближайших 5 лет КНР инвестирует 5 млрд. долл. на создание 10 передовых предприятий по выпуску полупроводниковых пластин. Через 2 года К. сможет перейти от нынешнего массового производства пластин диаметром 203,2 мм. (8 дюймов) к выпуску пластин диаметром 310 мм. (12 дюймов) и технологии изготовления элементов 0,35 микрон. В 2002-03гг. в Шанхае вступят в строй в общей сложности 12 линий по производству 310 мм. кремниевых пластин на китайско-тайваньских СП Shanghai Grace Semiconductor Manufacturing и Semiconductor manufacturing international.

Основные тайваньские высокотех. предприятия этого сектора экономики (Taiwan Semiconductor, United Microelectronics, разработчик электронных чипов Via Technologies) пересматривают свою прежнюю концепцию использования КНР главным образом для размещения там более дешевого производства для экспорта в третьи страны и планируют, с учетом емкости и перспективности китайского электронно-компьютерного рынка, сосредоточить усилия на расширении сбыта продукции непосредственно внутри К. По мнению гонконгских экспертов, на данном этапе в целях сохранения определенного тех. преимущества перед КНР тайваньская сторона пока не пойдет на передачу китайским предприятиям имеющихся на о-ве технологий производства пластин с миним. размером элементов 0,18; 0,15 или 0,13 микрон.

Подобное развитие событий может еще более осложнить проникновение на китайский рынок отечественных производителей кремниевых полупроводниковых пластин. Отмечается падение экспорта в Гонконг и К. 155 мм. (6 дюймовых) пластин с размером элементов 0,8 мкм., выпускаемых на рос.-гонк. СП «Корона Семикондактор», входящим в зеленоградское ОАО «Концерн Научный Центр». Так, по данным тамож. статистики САР, ввоз сюда рос. полупроводников, являющихся по сути дела единственной статьёй рос. пром.-тех. экспорта в Гонконг, сократился в 2000г. по сравнению с пред.г. на 23% и составил 25,5 млн. долл. США, а за I пол. 2001г. — на 24% (9 млн. долл.). Местные специалисты обращают внимание на то, что незначит. объемы производства на указанном предприятии (около 4 тыс. пластин/месяц в сравнении, например, с объемами, которые планируются только на упомянутом СП Shanghai Grace Semiconductor Manufacturing — 50 тыс. пластин/месяц), отсутствие инвестиций в оперативное внедрение более совершенных технологий, ненацеленность других рос. производителей на проникновение на емкий и перспективный китайский рынок — все это ослабляет возможности расширения Россией экспорта полупроводниковых материалов в К.

Проблема «конфликтных» алмазов. В правит. и деловых кругах Гонконга придают важное значение проблеме «конфликтных» алмазов, т.е. добытых в р-нах Африки, контролируемых незаконными вооруженными формированиями. Здесь поддерживают предпринимаемые межд. сообществом, в т.ч. по линии ООН, меры по прекращению операций с «конфликтными» алмазами. В частности, ведущие участники алмазного бизнеса САР — Алмазная Федерация Гонконга (АФГ), Ассоциация ювелирной промышленности САР и др., — выразили готовность бойкотировать камни, поступающие из афр. р-нов, где ведутся боевые действия, а также проводят соответствующую разъяснительную работу со своими членами. Кроме того, руководство АФГ предложило участникам федерации подписать заявления об отказе использовать в своем бизнесе «конфликтные» алмазы.

По оценкам гонконгских экспертов в области алмазного бизнеса, официально регистрируемые в Гонконге партии алмазов из упомянутых регионов Африки весьма малы и не имеют существенного значения для участников алмазного рынка. Согласно тамож. статистике САР, стоимость поступивших сюда за I пол. 2000г. алмазов из Конго и

Либерии составила всего несколько сотен тыс.долл. Поэтому для членов АФГ не представляет серьезной проблемы отказ, от их использования.

Главной проблемой, например для Гонконга, является то, что в нынешних условиях трудно, а во многих случаях невозможно определить происхождение поступающих на территорию алмазов. Это связано с тем, что Гонконг специализируется на торговле уже обработанных камней и изделий из них, поставляемых с предприятий КНР, Индии, Таиланда и других стран.

Даже при ввозе в САР сырых алмазов (главным образом из Бельгии, Израиля и т.д.) сложно определить их происхождение, поскольку в тамож. декларациях указывается лишь пункт отправителя груза, а не страна-производитель. Исключение составляют лишь камни, поступающие из Анголы, поскольку в отношении нее действуют известные санкции ООН. При ввозе алмазов в САР из этой страны требуется предъявление подтверждения законности экспорта сырья со стороны ангольских властей.

Строительство

Участие Гонконга в развитии зап. районов КНР.

Гонконг является одним из мировых лидеров в области архитектуры и строительства. В общем количестве реализованных иностр. компаниями строит. проектов в КНР доля Гонконга составляет 53%, что свидетельствует о высокой конкурентоспособности гонконгских компаний. Благодаря использованию новейших достижений в области архитектуры, а также опыту осуществления подобного рода деятельности, компании

Гонконга превосходят своих китайских конкурентов. Местные компании, специализирующиеся в области инженерии, способны предоставить полный комплекс услуг, включающий продажу и лизинг оборудования, установку и тестирование, гарантийное и постгарантийное обслуживание, информ. поддержку, к тому же они хорошо знают особенности китайского рынка. Вместе с тем из-за многочисленных ограничений, распространяющихся на иностр. компании, крайне затруднено получение лицензий на осуществление самостоятел. проектов, что в значит. степени сдерживает гонконгскую экспансию в эту область.

Рынок недвижимости в К., несмотря на усиливающуюся конкуренцию иностр. и китайских компаний, в процессе своего развития может предоставить гонконгскому бизнесу неплохие возможности для работы, особенно в сфере рынка недвижимости для среднего класса.

Зап. р-ны КНР обладают значит. ресурсной базой. Важно и то, что средний размер зарплаты здесь значительно ниже показателей в прибрежных р-нах КНР (средний размер ежегодной зарплаты рабочего в провинциях Сычуань и Гуандун составляет 6837 юаней и 11317 юаней соответственно). Эксперты также отмечают, что емкость внутр. рынка и растущий спрос в К. создают хорошие предпосылки для развития производств. мощностей прежде всего с целью обеспечения внутр. потребностей страны. Все это открывает широкие возможности для прямого и портфельного инвестирования. Наибольший интерес гонконгских инвесторов привлекают следующие шесть направлений:

Основное внимание гонконгских компаний сконцентрировано на электронной промышленности и НИОКР в этой области. Зоны высокотех. пром. развития преференции для инвесторов, а также достаточно развитые инфраструктура и управление побуждают гонконгские компании рассматривать возможности расширения своего участия в их развитии. Компании Гонконга заинтересованы в формировании стратегического партнерства с предприятиями ВПК КНР.

Зап. регион обладает базой для разработки и производства препаратов традиционной китайской медицины, однако экспорт данной продукции осуществляется в основном в виде сырья. Опыт управления и маркетинговые технологии гонконгских компаний могут быть востребованы при наращивании экспорта готовой продукции, удовлетворяющей межд. требованиям.

Отсталость предприятий по переработке пищевой продукции, крайне низкая эффективность использования богатых растит. ресурсов, отдаленность основных транспортных артерий, — вот лишь часть факторов, побуждающих гонконгские компании, имеющие огромный опыт в сфере переработки и утилизации пищевой продукции, детально рассмотреть возможности расширения своей деятельности на данном направлении.

Потенциально зап. р-ны КНР могут превратиться в основного поставщика продукции для текстильной и строит. областей. Богатство необходимых ресурсов для производства шерсти, ангоры, кашемира, хлопка, а также цемента, керамики, стекла и других материалов весьма привлекательно для инвесторов из Гонконга.

Прогнозируется значит. рост спроса в зап. р-нах КНР на услуги в областях транспорта и логистики, телекоммуникаций, менеджмента и маркетинга, банковского и фин. обслуживания, операций на рынке недвижимости. Гонконг, являющийся одним из мировых лидеров в этих областях, имеет все шансы занять прочные позиции на этом рынке.

В Гонконге активно обсуждается проблема участия бизнеса САР в освоении зап. р-нов КНР. Здесь отдают себе отчет в том, что Пекин отводит территории, являющейся крупнейшим зарубежным инвестором К. (на ее долю приходится более половины всех иностр. капвложений в китайскую экономику — около 170 млрд. долл. США), особую роль в решении этой стратегической задачи. В соответствии с планами китайского руководства, Гонконг должен стать основным каналом поступления средств из-за границы в зап. провинции страны, а также главным центром распространения за рубежом информации об имеющихся там инвест. возможностях. Гонконгцам ненавязчиво дают понять, что их степень активности в освоении зап. р-нов К. будет приниматься во внимание при рассмотрении вопроса о предоставлении льгот для ведения предпринимат. деятельности на территории КНР, при подведении итогов тендеров на реализацию тех или иных китайских проектов.

Росту интереса гонконгских фирм к инвестициям в зап. р-ны КНР во многом способствуют благоприятные условия для иностр. капитала, создаваемые китайским правительством в ходе вступления КНР в ВТО, а также спец. льготы, вводимые на западе страны при условии, если доля

зарубежных инвестиций в них будет составлять не менее четверти.

Весьма привлекат. в Гонконге считают проекты, связанные с переброской газа и электроэнергии на Восток К. При этом учитывается, что подтвержденные запасы природного газа только в СУАР и пров. Сычуань и Шаньси достигают почти двух третей всех газовых ресурсов страны. Вместе с тем интересы газовых компаний Гонконга в этой сфере в основном ограничиваются лишь системой распределения данного энергоносителя среди конечных потребителей в рамках предстоящей реализации газопровода Урумчи-Шанхай.

Осуществлению крупных инвестиций САР в зап. р-ны мешает значит. хоз. отставание этого региона от других провинций К., особенно прибрежных, на которые приходится более 85% всех зарубежных капвложений и внешней торговли КНР. Хотя по площади данный регион занимает 70% территории страны, в 1978-99гг. в него было вложено 3% из 308 млрд. долл. иноинвестиций в китайскую экономику. Показатель ВВП на душу населения здесь в 8 раз меньше, чем в Шанхае или Пекине.

К числу других факторов, влияющих на эффективность деятельности на западе К., в Гонконге также относят отсутствие объемного платежеспособного рынка для сбыта производимой продукции, большие транспортные расходы, трудности с непосредственным использованием развитой сферы услуг Гонконга для решения многих хоз. задач, загрязнение окружающей среды. Риск для инвест. деятельности представляют возможное усиление соц. напряженности после вступления КНР в ВТО, а также проявления сепаратизма в этих р-нах. Здесь учитывают и то, что бизнес других стран также не спешит вкладывать крупные средства в важные для Пекина капиталоемкие проекты, прежде всего в развитие инфраструктуры региона.

Как считают эксперты Совета по развитию торговли Гонконга (СРТ), Пекину придется самостоятельно решать наиболее сложные проблемы освоения зап. части страны. При этом одних лишь гос. мер в рамках намеченных крупномасштабных программ явно недостаточно для сокращения в обозримой перспективе разрыва в уровне развития между этими р-нами и другими провинциями К., в первую очередь приморскими, которым потребовалось около двух десятилетий для решения аналогичных проблем. Более того, здесь не исключают увеличения дифференциации между различными р-нами зап. части КНР, учитывая ориентацию гонконгского и в целом зарубежного капитала лишь на наиболее прибыльные проекты.

В мае 2001г. стратегический план освоения зап. р-нов КНР находился в центре внимания деловых кругов и СМИ Гонконга. Причиной этому стал визит самой крупной за всю историю делегации Гонконга (282 чел.), посетившей с 20 по 29 мая г.г. Сиань, Пекин, Чэнду и Урумчи. В состав делегации вошли 200 офиц. лиц правительства САР и крупнейших бизнесменов Гонконга, среди которых можно выделить главу делегации, Гл. министра администрации Дональда Цанга, а также представителей бизнес-элиты: Виктора Ли (Cheung Kong Holdings), Ричарда Ли (PCCW), Томаса Квок Пинг-Квонга (Sun Hung Kai Properties), Бернарда Чэна (Asia Financial Group), Нину Ван (Chinachem) и многих других. Эта поездка планировалась еще на лето 2000г.

20 мая делегация прибыла в столицу пров. Шэньси Сиань, где в 1999г. пред. КНР Цзян Цзэминь официально положил начало кампании, направленной на развитие зап. р-нов К. Провинция является третьим по потенциалу высокотех. центром в стране после Пекина и Шанхая. Здесь расположены 2 тыс. НИИ в таких областях, как медицина, переработка природных ресурсов, машиностроение, инфраструктура.

Эконом. возможности Сианя и Гонконга являются взаимодополняющими: с одной стороны выступают природные и людские ресурсы, с другой, – фин. капитал и опыт эффективного управления. Несмотря на то, что главной целью поездки было изучение особенностей р-на и путей развития сотрудничества, перед отъездом делегации губернатор пров. Чэн Аньдун сообщил о том, что уже в ближайшее время возможно заключение инвест. соглашений на 25 млрд. юаней. Стало известно, что ряд крупнейших банков (Hong Kong Bank и Bank of East Asia) намерены открыть свои филиалы в Сиане.

Центр. пунктом была встреча делегации в Пекине с премьером Госсовета КНР Чжу Жунцзи, который подкрепил свой призыв в адрес гонконгских деловых кругов активно участвовать в планах КНР по развитию Запада серьезными гарантиями со стороны центр. правительства. При этом премьер указал на опыт тех гонконгских компаний, которые направили инвестиции в зап. р-ны еще 10-20 лет назад и преуспели. Гонконгские предприниматели интересовались, возможно ли их инвест. участие в сферах, ныне остающихся недоступными, а также ставили вопрос о низкой активности капиталов с материка в биржевых операциях Гонконга. Премьер дал понять, что снятие ограничений в некоторых областях потребует определенного времени. Хотя по второму вопросу Чжу Жунцзи воздержался от комментариев, в последующие недели обозначился рост фин. потоков с материка на биржевой рынок САР.

По указанию Чжу Жунцзи в Пекин на встречу с гонконгской делегацией были приглашены губернаторы тех 9 зап. провинций, посещение которых не входило в маршрут поездки. Каждому из них было дано не более 15 минут на брифинг относительно деловых возможностей их провинций. Несмотря на сжатый график встреч, в Пекине удалось заключить ряд контрактов, среди которых можно выделить два проекта по производству цемента в пров. Гуйчжоу, строительство отеля в пров. Цинхай, тренировочного и оздоровит. центров в Нинся-Чжуанском авт. р-не и завода по производству алюминия во Внутр. Монголии.

Результатом переговоров делегации САР в столице провинции Сычуань Чэнду с правительством и представителями деловых кругов стал ряд соглашений в области ИТ, сферы услуг, туризма, водоснабжения, инфраструктуры. По мнению гонконгцев, провинция Сычуань является наиболее привлекат. с точки зрения инвестирования. Уже сейчас она лидирует среди торг. партнеров Гонконга на западе К., в т.ч., по объему привлекаемых инвестиций. Здесь функционируют 2500 предприятий из Гонконга с объемом инвестиций превышающим 3,5 млрд. долл., что составляет половину от объема всех иноинвестиций в провинцию.

Делегации САР было предложено на рассмотрение 100 перспективных инвест. проектов. Хотя

многие члены делегации высказались за необходимость более детального изучения поступивших предложений, несколько крупнейших корпораций Гонконга проявили серьезный интерес к местным проектам.

26 мая группа прибыла в столицу Синьцзян-Уйгурского авт. р-на г. Урумчи. Несмотря на отдаленность и недостаточную развитость данного р-на, гонконгцы нашли здесь немало привлекат. для иноинвестиций сторон. Выгодное географическое положение на стыке границ с Казахстаном, **Россией**, Монголией, Пакистаном и Афганистаном создает данному региону весомые возможности для развития межграницной торговли, объем которой приблизился к 1 млрд. долл. Здесь существует ряд потенциальных направлений для инвестиций: строительство и эксплуатация дорог, мостов и тоннелей; развитие сельского хозяйства; переработка винограда и виноделие; строительство солнечных и ветряных электростанций, обновление текстильной промышленности и другие. Более того, учитываемая важность значения межграницной торговли, здесь также могут быть найдены пути дальнейшего ее развития за счет использования различных форм, таких как бартер, туристическая торговля, торговля промтоварами в оборудованных местах. Во время визита делегации в Синьцзян-Уйгурском авт. р-не там находилось несколько деловых делегаций из различных стран, в т.ч. из России.

По итогам пребывания делегации в Синьцзян-Уйгурском авт. р-не подписаны 11 крупных инвест. соглашений, включающих разработку золотых месторождений, переработку природных ресурсов, производство текстиля, строительство рыночных площадей и отелей, развитие туризма, инжиниринг и другие проекты.

Главная цель поездки – получение необходимой информации, была достигнута. По словам главы делегации Дональда Цанга, центром приложения усилий Гонконга есть и будет оставаться дельта р. Жемчужной, однако его мощному эконом. потенциалу нужны новые рынки, в т.ч. для инвестирования, и в этом плане запад К. может уже в ближайшие годы стать одним из приоритетных направлений развития гонконгского бизнеса.

Выступая перед дипкорпусом, Дональд Цанг подчеркнул, что визит в зап. провинции КНР был призван доказать как гонконгцам, так и жителям материкового К. (делегацию сопровождали 70 журналистов) актуальность и важность концепции «Одна страна – две системы».

ВТО

В2001г. в зап. деловых кругах росла озабоченность относительно хода присоединения К. к ВТО. Указывалось на стремление К. путем затягивания переговоров вынудить своих партнеров согласиться на более благоприятные для КНР условия вступления в области страхования и сельского хозяйства. В этой связи здесь обратили внимание на слова пред. КНР Цзян Цзэминя о неизменности позиции Пекина по условиям вступления в ВТО в его речи на «Форуме Форчун» в Гонконге.

По мнению зап. экспертов, жесткость китайских представителей на переговорах обусловлена серьезной озабоченностью руководства КНР по поводу возможного негативного влияния вступления страны в ВТО на целые сектора экономики,

особенно традиционные и, в первую очередь, сельское хозяйство.

Основная проблема в этой сфере заключается в низкой производительности труда, в результате которой **большая часть производимой в КНР аграрной продукции неконкурентоспособна по сравнению с США, Канадой и Австралией.** К примеру, цены на китайский рис, который считается одним из наиболее конкурентоспособных здесь сельхозпродуктов, на 10% выше, чем на мировом рынке.

Если учесть, что около 130 млн. из проживающей на селе почти половины всего работоспособного населения К. (330 млн. чел.) уже не имеют работы, то, по офиц. оценкам, еще до 10 млн. занятых в сельском хозяйстве лишатся средств существования в течение первых 7 лет после вступления КНР в ВТО в результате расширения импорта более дешевого зерна и другой аграрной продукции. Наиболее сильно будут затронуты самые бедные крестьяне, которые имеют маленькие участки земли и проживают во внутр. р-нах К., вдали от платежеспособных потребителей на востоке страны.

В итоге прогнозируется массовая миграция населения, из сельской местности в города, где также ожидается высокий рост безработицы в переходный период. В этой связи перед правительством КНР встает острый вопрос обеспечения соц. стабильности после вступления страны в ВТО.

Как полагают зап. эксперты в САР, только поддержание высоких темпов эконом. роста позволило бы Пекину решать сложные проблемы в течение переходного периода (включая сохранение приемлемого уровня занятости, получение необходимых бюджетных доходов для структурной перестройки экономики и финансирования соц. сферы, поддержание стабильности юаня и т.д.).

Серьезную озабоченность у зап. бизнесменов также вызывает зачастую неудовлетворительное, по их мнению, выполнение КНР взятых на себя обязательств в отношении открытия своего внутр. рынка для зарубежных капиталов, товаров и услуг. В частности, сбыт в К. иностр. автомобилей искусственно затрудняется с помощью доп. налогов на продажи машин зарубежного производства, высоких сборов за их регистрацию, предоставления преимуществ собранным в К. автомобилям при выдаче лицензий для их использования в качестве такси и т.д.

Как полагают специалисты, трудно рассчитывать на то, что и в будущем китайские власти легко пойдут на широкий допуск высоко конкурентной иностр. продукции на свой рынок, несмотря на достигнутые договоренности о снижении тамож. тарифов. Даже при желании центр. властей что-то изменить в этой сфере нередко возникают проблемы протекционизма и коррупции на местах. В частности, ам. импортеры пшеницы, цитрусовых, домашней птицы и других сельхозпродуктов лишь в незначит. мере смогли воспользоваться формальным облегчением импортного режима КНР, где их деятельность серьезно ограничивается карантинными службами, адм. мерами и т.д.

С учетом этого ряд зарубежных фирм предпочитает вкладывать капиталы в развитие производства в К., прежде всего в таких перспективных отраслях как автомобилестроение и сфера телекоммуникаций, не дожидаясь реального существенного облегчения условий для экспорта своей продукции в КНР. Вместе с тем, основная часть зару-

бежных инвесторов продолжает занимать выжидательную позицию. Об этом, в частности, свидетельствует то, что в 2000г. реальные ПИИ в К. оставались на уровне предыдущего года (41 млрд. долл.), в то время как объем обещанных зарубежных капвложений был на треть больше (63 млрд. долл.), увеличившись за год почти на 50%.

Для гонконгских экспертов очевидно, что возможности Пекина продолжать затягивать переговоры о вступлении в ВТО весьма ограничены, ибо это чревато серьезным ослаблением притока в страну иноинвестиций, которым отводится одна из ключевых ролей в поддержании высокого эконом. роста в проведении реформ и структурной перестройки хозяйства, а также в обеспечении занятости. Учитывая это, как считают специалисты. Запад имеет реальные рычаги заставить китайцев пойти как на уступки по спорным вопросам на переговорах, так и наиболее четкое выполнение своих обязательств.

В этом контексте ряд аналитических служб Гонконга прогнозирует, что Запад сохранит жесткий подход на переговорах, добиваясь от Пекина уступок по предложенным ему условиям, а также выполнения достигнутых договоренностей о реализации норм ВТО и обеспечения надежного контроля за их выполнением. Одним из первых результатов такой политики Запада явилось принятое в начале мая 2001г. Госсоветом КНР решение о мерах по противодействию созданию местными властями препятствий для доступа в свои регионы продукции из других мест, формирование спец. бюро по наблюдению за выполнением внутр. субъектами требований ВТО, усиление борьбы с производством и реализацией поделочной продукции и др.

Гонконгские оценки планов Пекина по реформированию фин. системы КНР. Как отмечают в банковских кругах Гонконга, намеченные на 2000г. руководством КНР меры по реформированию фин. системы страны имеют своей целью решение целого ряда обострившихся в последнее время проблем в китайской экономике и создание предпосылок для значит. повышения ее конкурентоспособности.

Одной из главных и все более приобретающих «взрывоопасный» характер проблем экономики КНР здесь считают растущую неплатежеспособность многих предприятий по кредитам, которые прежде щедро раздавались госбанками. Благодаря займам, поддерживается на плаву большое число нерентабельных производств, в основном госсектора, продукция которых уже давно не удовлетворяет потребностям рынка и не может быть реализована. В результате практически нет перспектив выполнения взятых ими фин. обязательств.

По оценкам гонконгских экспертов, **доля невозвратных займов в китайской экономике на порядок превышает офиц. данные (6%) и может достигать уровня в 50%.** Все это серьезно дестабилизирует фин. систему КНР, которую представители немецких банков в Гонконге относят в наст. вр. к числу наиболее слабых в регионе. Ситуация усугубляется развитием таких негативных процессов, как замедление притока иноинвестиций в страну, появление все более отчетливых признаков бегства капиталов за границу ввиду опасений по поводу возможной девальвации юаня, значит. сокращение экспорта с начала 1999г., а также растущие

трудности в поддержании курса нацвалюты.

В этой связи в деловых кругах Гонконга отмечают растущее осознание Пекином необходимости изменить принципы финансирования предприятий путем постепенного отказа в кредитах нерентабельным производствам, что, помимо всего прочего, диктуется условиями ВТО. Доступ к кредитным ресурсам планируется сохранить лишь для предприятий, которые имеют перспективы остаться платежеспособными. Правительством КНР, полагают эксперты, попало в «паговую» ситуацию: **с одной стороны, нельзя допустить массовой безработицы**, а с другой, на чем настаивает премьер Чжу Жунцзи, надо нанести удар по реальным банкротам и отдать предпочтение тем производствам, которые будут определять научно-тех. прогресс в начале следующего столетия.

Намеченные меры по реформированию фин. системы, при всей их жесткости, Пекин намерен осуществлять поэтапно и весьма осторожно. Для выявления всех невозвратных кредитов планируется значительно ужесточить практику отчетности госбанков и предприятий. На базе Китайского строительного банка и трех других ведущих госбанков намечено создать компании по управлению имуществом. Последние выпустят облигации, гарантированные министерством финансов КНР, под которые будет мобилизован капитал для выкупа у банков по номиналу непогашенных требований, их реструктуризации и последующей продажи с дисконтом части из них инвесторам, в т.ч. иностр.

Учитывая сильное сопротивление мерам по сокращению кредитования убыточных предприятий со стороны региональных и корпоративных элит, Пекин планирует объединить по типу ам. Фед. резервной системы 31 провинциальное отделение НБК в 9 региональных организаций и повысить их самостоятельность. Гонконгские эксперты обращают внимание на то, что подготовка Пекином этих планов осуществляется при непосредственном участии зап. фин. консультантов, в т.ч. таких известных консалтинговых компаний, как «Артур Андерсон», «Голдман Сакс» и др.

Принципиально важное значение имеют меры китайского руководства по усилению контроля за использованием инвалюты, в целях пресечения ее утечки за рубеж. Исходя из этого, в частности, **введен запрет на использование местной валюты для покупки иностр. с целью предоплаты поставок, погашения ранее взятых кредитов, если у соответствующей фирмы не исчерпаны собственные резервы валюты**. В целом усложняется процедура кредитования местных и зарубежных компаний с использованием инвалюты.

Зап. бизнесмены в Гонконге сходятся во мнении о том, что реализация Пекином своих планов по реформированию фин. системы страны столкнется, особенно в краткосрочной перспективе, с рядом серьезных трудностей внутреннего и внешнего характера. Прежде всего, **ужесточение кредитования коснется миллионов малых предприятий**, на которые приходится около 60% промпроизводства и около трех четвертей рабочих мест в промышленности. Кроме того, многие иносфирмы могут почувствовать на себе замедление реализации внешторг. сделок ввиду **ужесточения контроля на канале открытия аккредитивов**, а также в результате роста дебиторской задолженности. Заметные из-

менения в планы Пекина может внести и неблагоприятное изменение фин.-эконом. ситуации в азиатском регионе.

В то же время подчеркивается, что указанные трудности вряд ли смогут свести на нет эффективность намеченных мер, которую в Гонконге в долгосрочном плане оценивают достаточно высоко. Это связано прежде всего с сохранением привлекательности К. для зарубежного капитала, в т.ч. в результате недавних шагов руководства КНР по открытию доступа зарубежных предпринимателей в банковский, страховой секторы, сферу телекоммуникаций и т.д., с целью выполнения условий ВТО.

О возможных последствиях для Гонконга присоединения КНР к ВТО. Офиц. вступление К. в крупнейшую межд. организацию и принятие универсальных норм ведения торговли и урегулирования споров, снижение в торговле с США обычных тарифных ставок с 22,1 до 17%, а на с/х продукцию — до 14,5%, постепенное открытие доступа ам. предприятий в банковскую, страховую, телекоммуникационную и др. сферы услуг, снижение к 2006г. до 25% ввозных пошлин на импорт автомобилей, либерализация режима инвестирования, отмена экспортных субсидий — все это находит поддержку у офиц. властей Гонконга, экспертов аналитических центров крупных торг. и банковских структур.

Уменьшение различных барьеров в торговле с материком будет иметь своим результатом **резкое увеличение реэкспортной торговли через Гонконг**. От 62 до 70% от общего товарооборота САР так или иначе связано с КНР. Через Гонконг ежегодно проходит до 40% всего китайского экспорта и импорта. Проведенные Советом по развитию торговли Гонконга исследования показывают, что **в начальный период после вступления К. в ВТО существенно возрастет значение Гонконга**, как места дислокации крупнейших ТНК, ведущих активные операции на китайском рынке. К нынешним 2466 региональным офисам инокомпаний добавятся новые представительства.

Принадлежащий местному магнату Ли Кашину холдинг «Чеунг Конг Инфраструкчер» уже объявил о намерении повысить арендные ставки на офисные помещения. Многие также ожидают скачкообразного увеличения активности на фондовом рынке Гонконга. Частично эти ожидания уже нашли свое подтверждение: на Гонконгской фондовой бирже 15 ноября, в день объявления о достижении китайско-ам. соглашения, индекс «Хансен» поднялся до рекордной за последние два года отметки в 14,562.22 пункта, а дневной оборот достиг 14,17 млрд. гонк.долл. (1,8 млрд.долл.). 16 нояб. тенденция роста продолжилась — «Хансен» вырос до 14,689.46 пункта, а оборот составил 17,39 млрд. гонк. долл. (2,24 млрд.долл.).

Гонконг получит значит. выгоды не только от выполнения своих традиц. функций посредника между внешним миром и К., но и как крупный самостоятельный инвестор и торг. партнер. По словам министра финансов САР Д.Цанга, «гонконгский бизнес активно действует на китайском рынке уже продолжительное время, за которое он сумел проникнуть в различные сектора экономики материка. Наши предприниматели обладают глубоким знанием особенностей китайского рынка, имеют уникальные контакты». Немаловажен и

другой фактор, озвученный профессором экономики Леонардом Ченгом: «Мы — китайцы, говорим на одном языке и мыслим одними категориями. Поэтому гонконгским предпринимателям будет легче, чем, например, американцам, найти общий язык с офици. китайскими властями».

Объективные преимущества САР также дополняются внушительными размерами инвестиций в экономику КНР, по объему которых Гонконг стоит на первом месте, опережая США. Например, один лишь холдинг «Хатчисон Вампоа» вложил в различные предприятия на территории К. более 1 млрд. долл.

Тот факт, что около 80% гонконгских компаний разместили свои производства в К., продукция которых идет главным образом на экспорт в третьи страны, дает основания гонконгским экспертам полагать, что с вступлением КНР в ВТО и снижением тарифов эта тенденция только усилится. Новым моментом станет прогнозируемое увеличение сбыта продукции этих предприятий на внутреннем рынке КНР. Открытие К. также приведет к резкой активизации деятельности гонконгских компаний, специализирующихся в телекомсекторе, банковской, страховой и турсферах.

Наряду с этим в Гонконге существуют и другие, менее оптимистичные оценки собственных перспектив, наиболее распространенной из которых является то, что «присоединение К. к ВТО будет означать начало заката Гонконга».

Сторонники такого восприятия происходящего считают, что с ростом эконом. самостоятельности КНР значение Гонконга как торг., фин., транспортного и телекомцентра будет ослабевать. В краткосрочной перспективе САР сможет извлечь немалые выгоды от дальнейшего «открытия» К., в полной мере используя имеющийся потенциал в перечисленных сферах, однако в более далекой перспективе (через 8-10 лет после офици. вступления КНР в ВТО) Гонконг утратит свою сегодняшнюю уникальность, уступив свое исключительное место во внешней торговле, привлечении инвестиций, транспортном, фин., юр. обслуживании материка другим, стремительно рвущимся в «лидеры» центрам К., прежде всего Шанхаю и Шэньчжэню.

В подтверждение приводится пример состоявшейся накануне успешного завершения китайско-ам. переговоров конференции, посвященной инициативе провинции Гуандун по созданию там между. центра высоких и телекомтехнологий, в которой приняли участие представители ведущих компьютерных и инвест. компаний: «Ай-Би-Эм», «Люсент технолоджис», «Майкрософт», «Голдман энд Сакс», «Мэррилл Линч» и пр. Вице-президент компании «Майкрософт» Питер Нук заявил: «Мы не видим противоречия в наших действиях по одновременной поддержке проекта «Киберпорт» в Гонконге и технологического центра в пров. Гуандун».

Здесь видят серьезные вызовы, которые К. бросает Гонконгу даже в традиц. для него сферах. Например, в непосредственной близости от Гонконга находится порт **Янтьянь**, который уже сегодня по размерам, пропускной способности, оборудованию и другим параметрам не только не уступает гонконгскому, но и более конкурентоспособен, учитывая разницу в тарифах на услуги.

Даже в выступлениях «оптимистов» звучат нотки тревоги. Все признают то, что с открытием китайского рынка гонконгские предприниматели лишатся монополии, будут вынуждены действовать в условиях усилившейся жесткой конкуренции с мировыми компаниями, особенно в таких сферах, как финансы, транспорт и торговля. Дальнейший успех гонконгского бизнеса, подчеркнули Глава Администрации, министр фин. другие руководители САР, будет непосредственно зависеть от уровня его конкурентоспособности, умения подготовиться и приспособиться к новым условиям борьбы. При этом многие считают, что в наст. вр. «САР пока не готов к этому в полной мере».

Такие настроения имеют под собой достаточно веские основания, которые, очевидно, вызваны некоторой двойственностью положения САР. Становясь равноправным торг. партнером К., Гонконг будет вынужден соревноваться за «свой кусок китайского пирога» с другими азиатскими государствами. Соседи по региону, признавая, что вхождение Пекина в «мировой торг. клуб» окажет благотворное влияние не только на регион, но и на мировую экономику в целом, высказывают серьезные опасения в связи с грядущей глобальной реструктуризацией мирового эконом. порядка, чреватой ослаблением их позиций по целому ряду направлений. К пессимистичным оценкам общих последствий вступления К. в ВТО примешиваются ожидания девальвации юаня, по мнению многих экспертов, возможной в 2000г. В этом случае, Гонконг в большей мере, чем сейчас, будет подвержен различным негативным тенденциям.

Таможня

Экспортный контроль за стратегическими товарами в Гонконге. В соответствии с мини-конституцией — Основным законом (глава V, ст.116) САР Гонконг КНР обладает независимой таможенной системой. Это означает, что система контроля за стратегическими товарами в полном объеме определяется гонконгскими законами и осуществляется местными органами власти.

Гонконгское законодательство в области экспортного контроля в основном было сформировано в конце 80-начале 90гг. на основе соответствующего законодательства Великобритании. После передачи Гонконга под юрисдикцию КНР система экспортного контроля осталась неизменной, не изменились и законы, определяющие отношения в этой сфере.

Контроль стратегических товаров включает в себя систему лицензирования, являющуюся функцией Департамента торговли и промышленности, и исполнит. систему (enforcement), обеспечиваемую Департаментом налогов и сборов.

Департамент торговли и промышленности ведет лицензионным контролем импорта и экспорта продукции, относящейся к разряду стратегических товаров. Лицензирование также распространяется на реэкспорт и реимпорт, а также на отдельные наиболее опасные грузы, проходящие транзитом через Гонконг.

Декларированными целями системы контроля за стратегическими товарами являются: поддержание высших мировых стандартов в обеспечении экспортного контроля; контроль за импортом и экспортом стратегических товаров с целью недопущения использования Гонконга в качестве ка-

нала их незаконного распространения; обеспечение постоянного доступа Гонконга к новейшим технологиям, высокотех. продуктам и услугам в целях обеспечения сохранения за территорией статуса регионального торг., фин., банковского и телеком. центра.

Законодат. базу лицензионного контроля стратегических товаров составляют Закон об импорте и экспорте, глава 60 и Инструкция по импорту и экспорту стратегических товаров. Приложением к Инструкции служат Списки №№1-4 товаров, для которых требуется экспортная или импортная лицензия.

Кроме этого, с целью обеспечения всесторонности и эффективности системы экспортного контроля, в 1997г. был принят закон о контроле предоставления услуг в области оружия массового поражения. Этот закон запрещает предоставление услуг, которые могут или могли бы способствовать разработке, производству, приобретению или накоплению оружия массового поражения или средств его доставки, независимо от того, осуществляется ли разработка, производство и т.д. на территории Гонконга.

Прилагаемый к Инструкции по импорту и экспорту стратегических товаров Список №1 состоит из двух частей:

а) список изделий военного назначения (Munitions List), включающий как обычные вооружения, так и ОМУ: огнестрельное оружие; артиллерийское вооружение; артиллерийские и стрелковые боеприпасы; боевая техника (воздушная, морская и наземная, в т.ч. и дистанционного управления); новые виды оружия, в т.ч. кинетическое и направленной энергии; радиоэлектронное вооружение, средства радиоэлектронной борьбы; компьютеры военного назначения, тренажеры; запчасти, компоненты и вспомогательное оборудование к военной технике; взрывчатые вещества; спец. сорта топлива для военной техники; хим. и биологические агенты и средства для их производства; средства индивидуальной защиты (бронежилеты, противохим. и т.д.); ПО и технологии для производства и использования изделий военного назначения.

б) список изделий двойного назначения (Dual-use Goods List) включает в себя большой перечень пром. изделий двойного назначения, разбитый на 10 категорий: расщепляющиеся материалы, устройства и оборудования для работы с ними; материалы, хим. вещества, микроорганизмы и токсины; станки и оборудование для производства и обработки материалов; электроника; компьютеры; средства связи и защиты информации; датчики и лазеры; навигационное оборудование и авионика; морская техника; ракетные двигатели, космические аппараты и связанная с ними техника. Каждая из категорий подразделяется на следующие подкатегории: системы, оборудование и компоненты; оборудование для тестирования, проверки и производства; материалы; ПО; технологии.

Списки, включенные в гонконгское законодательство по экспортному контролю, включают те же наименования, которые предусматриваются различными межд. соглашениями по режиму экспортного контроля, а именно: Австралийской группой. Конвенцией о запрещении хим. оружия. Режимом контроля за ракетными технологиями (РКРТ), Группой поставщиков ядерных технологий. Договором о нераспространении ядерного оружия, Вассенаарскими договоренностями и др.

Проходящие транзитом через Гонконг грузы, в т.ч. и включенные в Список №1, как правило, не подлежат лицензионному контролю. Однако некоторые из них включены в Список №2 и также должны пройти лицензирование.

В Список №2 включены следующие изделия и тех. документация к ним: отдельные виды боеприпасов; устройства и оборудование для работы с расщепляющимися материалами; криптографическое оборудование; изделия, имеющие отношение к ядерному, хим., биологическому оружию.

Список №3 предусматривает лицензионный контроль конечного потребителя в отношении изделий, хим. веществ, приборов и оборудования, использование которых связано с разработкой, производством, накоплением или распространением ядерного, хим., биологического оружия, если импортер или экспортер знают, что они будут использоваться, или подозревают, что они могут использоваться для этих целей.

Список №4 содержит перечень работ и услуг, подлежащих лицензированию на тех же основаниях, что и Список №3.

В соответствии с Инструкцией по импорту и экспорту стратегических товаров, импорт и экспорт изделий, попавших в один из списков, не может быть осуществлен без лицензии, подписанной ген. директором Департамента торговли и промышленности. Непосредственно рассмотрением заявок и выдачей лицензий занимается отдел контроля за стратегическими товарами Департамента торговли и промышленности. В случае необходимости в отдельных случаях Закон предоставляет лицензионным органам право консультироваться с другими заинтересованными департаментами правительства САР Гонконг КНР.

Помимо заявки могут быть затребованы доп. данные, касающиеся как самой импортно-экспортной операции, так и спецификации и тех. параметров изделий. В случаях контроля изделий, подпадающих под ограничения межд. соглашений в отношении оружия массового поражения, могут быть также затребованы данные об их конечном потребителе. Как правило, рассмотрение заявки и выдача лицензии занимает три рабочих дня, а некоторые сложные вопросы могут потребовать большего времени. В отдельных случаях рассмотрение заявки откладывается до правильного заполнения бумаг или предоставления доп. документации.

Основанием для отказа в выдаче лицензии может служить то, что импорт или экспорт каких-либо изделий не отвечает интересам Гонконга, либо не выполняются условия: существует риск изменения грузополучателя в стране назначения или на маршруте доставки; тех. параметры изделий не соответствуют декларированному конечному использованию; конечное использование не является законным и приемлемым, либо не представляется истинным; имеются неблагоприятные сведения или подозрения, предположения, соображения в отношении грузоотправителя и грузополучателя, либо лица, подавшего заявку.

Обеспечением системы лицензионного контроля занимается Департамент налогов и сборов, в обязанности которого входит: проведение физ. осмотра и проверки вызывающих подозрение грузов, а также грузов, направляемых «подозрительным» получателям; проверка достоверности ин-

формации, содержащейся в лицензионных документах; проведение проверок конечного использования в соответствии с декларациями; расследование случаев нарушения режима экспортно-импортного контроля.

В соответствии с Законом, чиновники Департамента налогов и сборов имеют право проводить проверки грузов как в предлицензионный период, так и после их получения, входить в рабочие помещения импортеров, экспортеров и производителей подлежащей лицензированию продукции, проводить инспекции в любое «разумное» время. Проверка товаров, учетных книг и документов может проводиться также в морских контейнерных терминалах, аэропортах и других пунктах въезда и выезда с территории САРГ. Для этого в необходимых случаях могут вскрываться опечатанные коробки и контейнера. В случае выявления нарушений режима контроля за стратегическими товарами Департамент налогов и сборов уполномочен проводить самостоят. следственные действия и расследования, а также передавать их материалы для юр. или адм. преследования нарушителей.

При выполнении этих функций Департамент налогов и сборов тесно взаимодействует с правоохранит. и другими правит. органами, к ведению которых относятся те или иные вопросы.

Департаментом торговли и промышленности в 1999г. было выдано 113264 лицензии на экспорт и импорт стратегических товаров, в 2000г. — 33791 лицензия. Уменьшение числа выданных лицензий объясняется снятием или ослаблением некоторых требований межд. режимов контроля, в частности, исключением из контрольных списков ряда изделий компьютерной техники и микропроцессоров в рамках Вассенаарского соглашения.

Департаментом налогов и сборов в 2000г. проведено 2415 проверок контролируемых грузов (в 1999г. — 3423 проверки), выявлено 287 случаев нарушений режима контроля за стратегическими товарами (в 1999г. — 339 случаев), в отношении которых проведено 231 расследование (в 1999г. — 253). В суд передано 103 дела о нарушении режима контроля за стратегическими товарами, по результатам которых взыскано 2,32 млн. гонк. долл. штрафов (в 1999г. — 134 дела и 2,67 млн. гонк. долл. соответственно).

Торгпредства

Работа иностр. представительств по защите нац. эконом. интересов. Гонконг рассматривается ведущими мировыми державами в качестве форпоста в АТР и основного плацдарма для развития своих торг.-эконом. отношений с КНР.

Исходя из этого, многие крупные ТНК и нац. корпорации, действующие в этом регионе, избрали Гонконг местом постоянной дислокации своих головных представительств. По состоянию на июнь 2001г. в Гонконге насчитывалось свыше 3 тысяч таких представительств, из них 855 являлись региональными головными офисами, а 2146 — местными представительствами.

Среди иностр. держав по количеству представленных здесь компаний лидирует Япония (619 компаний), затем следуют США (570), Великобритания (236) и КНР (229). Также широко представлены Австралия, Италия, Франция, Герма-

ния, скандинавские страны, Ю.Корея, Индия, Вьетнам, Индонезия, Филиппины, Малайзия.

Интересы иностр. бизнеса в Гонконге охраняются не только местным законодательством, но и разветвленной системой представительств и консульств. По количеству аккредитованных дип. миссий Гонконг уступает только Нью-Йорку (56 генконсульств, 50 почетных консулов, представительств 5 крупнейших межд. организаций, в т.ч. ЕС, МВФ, Комиссии ООН по беженцам и т.д.).

Практически в каждом ген. консульстве ведущих держав существуют торг.-эконом. секции, отделы и так называемые торг. комиссии, в функции которых в основном входит анализ эконом. ситуации Гонконга, К. и стран АТР, поиск эконом. информации по заданной тематике, осуществление связи с правит. организациями и ведомствами, организация тематических презентаций и выставок, продвижение по рекомендации своих правительств и головных ведомств конкретных тех. разработок.

Например, в генконсульстве Великобритании работают два торг. комиссара (из которых один занимается конкретными проектами), три консула и один вице-консул по эконом. вопросам. Торг. комиссары имеют свой штат ассистентов и адм. работников.

В составе генконсульства США имеется несколько консулов, целенаправленно занимающихся эконом. тематикой. Помимо этого, при генконсульстве находится ряд представителей различных ведомств, занимающихся конкретными вопросами по своей линии, в частности, представитель казначейства, консул по сельскому хозяйству, офицер по вопросам судоходства и т.д.

В генконсульстве Франции также имеется консул, выполняющий обязанности торг. комиссара. В штате торг. комиссии работают два зама торг. комиссара в должностях вице-консулов, вице-консул по научно-тех. сотрудничеству.

Финансирование сотрудников миссий, занимающихся торг.-эконом. проблематикой, осуществляется конкретными министерствами и ведомствами этих стран. В то же время основные функции развития разноплановых эконом. отношений в практической области лежат на нац. торг. палатах в Гонконге. Крупнейшими из них являются ТПП США, Великобритании, Германии, Франции, Канады, Японии.

Основываясь на принципе коммерческой самокупаемости, эти организации, зарегистрированные в Гонконге в качестве обществ. или коммерческих структур, строят свою деятельность на членской основе, объединяя как коммерческие структуры своих государств, активно действующие на местном рынке, так и местные компании, заинтересованные в выходе на рынки этих стран. Основной целью этих структур декларируется содействие развитию двусторонней торговли и многопрофильного эконом. взаимодействия, однако на практике их деятельность часто выходит за эти рамки и имеет полит. эффект. Немаловажно то, что несмотря на базирование в Гонконге, эти организации эффективно действуют не только на территории САР Гонконг и Макао, но и в р-не юж. К., а в некоторых случаях и в странах ЮВА (например, ТПП Германии).

Показательным является пример функционирования Ам. торг. палаты в Гонконге. Зарегистри-

рованная в марте 1969г. по инициативе ряда руководителей крупных ам. компаний, банков и предприятий в виде общества, к концу 1970г. она уже объединяла в своих рядах 319 ам. компаний и предпринимателей (из 400 активно действовавших на то время в Гонконге) в виде своих корпоративных и индивидуальных членов.

Сразу после регистрации палата выдвинула инициативу по исключению из обсуждения в то время проекта реформы налоговой системы т.н. «поправки Гора», предлагавшей отменить освобождение от налогообложения доходов ам. граждан, полученных за рубежом. Поправка была отклонена, что стало первым успехом палаты, привлекая к ней внимание в США и Гонконге. Следующим достижением палаты стало активное лоббирование поправок в торг. законодательстве США, регулировавшем торговлю с соц. странами. Либерализация администрацией США ограничений на торговлю нестратегическими товарами с КНР стала крупным полит. успехом Ам. торг. палаты в Гонконге и закрепила за ней статус «наиболее влиятельной обществ. организации предпринимателей в АТР».

Членами палаты являются крупнейшие ам. корпорации, действующие в этом регионе: «Майкрософт», «Ситибэнк», «Бэнк оф Нью-Йорк», «Чэйз Манхэттен Бэнк», «Экссон Мобил Энерджи», «Дженерал Электрик», «Тэрнер Коммьюникейшнз», «Юнайтед Эйрлайнз», «Бэйкер энд Маккензи», «Морган Стэнли», «Уатсон Уайт Уорлдуайд», «Катерпиллер Чайна», «АмМед Интернэшнл», «Ди-Эйч-Эл» и др.

Структурно Ам. торг. палата состоит из совета управляющих, комитетов и постоянного аппарата. Совет управляющих избирается членами общества с правом голоса и состоит из пред. совета, зампреда, казначея, 5 вице-президентов и 18 управляющих. Совет управляющих избирает президента, ответственного за руководство ежедневной деятельностью палаты.

Комитеты образованы в соответствии с пожеланиями членов палаты и отражают весь спектр их интересов. В составе палаты существует свыше 20 постоянных комитетов: «Бизнес в Китае», ИТ, ИС, «Коммуникации и маркетинг», «Законодательство», «Правит. организации», «Особенности бизнеса», «Энергетика», «Фармацевтика», «Образование», «Недвижимость», «Окружающая среда», «Налогообложение», «Финансы», «Текстиль», «Торговля и инвестиции», «Транспорт», «Здоровье и медицина», «Члены палаты», «Женщины в бизнесе», «Молодые профессионалы» и т.д.

Постоянный аппарат палаты подчиняется президенту и состоит из адм. отдела, бухгалтерии, отдела К., отдела учета членов палаты, отдела спец. программ, отдела по связям с общественностью и издат. отдела.

Другой пример успешного комплексного подхода к вопросу развития торг.-эконом. связей демонстрирует Торговая палата Великобритании в Гонконге, официально созданная в Гонконге в 1987г. в виде независимого неправит. объединения. Она объединяет более 500 англ. (включая зарегистрированные в офшорных зонах британского влияния) и местных компаний, в которых в общей сложности занято до 250 млн.чел., и является одним из крупнейших межд. обществ. объединений предпринимателей в Гонконге.

В составе палаты функционирует ряд постоянных комитетов: комитет по общим вопросам, группа «Условия для частного предпринимательства», группа «Китай», группа «Строительство», комитеты по образованию, ИТ, маркетингу и телекоммуникациям, региональный комитет, шотландская группа, комитет по развитию розничной торговли, группа по морскому транспорту и доставке грузов, группа малого и среднего предпринимательства, комитет «Молодые предприниматели» и др.

Членами палаты являются такие банки и компании, как «Стандард энд Чартерд Бэнк», «Гонконг-Шанхайская банковская корпорация», «Джардин Флеминг Холдингс», «Гаммон Констракшн», «Смиткляйн Бичэм Интернэшнл», «Гонконг энд Шанхай Хотелз», «Свайр Пропертиз» и др.

Торговая палата Великобритании периодически проводит среди своих членов опросы, в которых оцениваются комплексные условия ведения предпринимат. деятельности в Гонконге, включая такие критерии, как «полит. стабильность», «личная безопасность», «степень предпринимат. свободы». Результаты таких опросов обычно публикуются осенью, в преддверии выступления главы местной исполнит. власти со своим полит. докладом. Таким образом крупный британский бизнес в Гонконге в завуалированной форме демонстрирует степень своей лояльности новому полит. руководству САР Гонконг, которое со всей очевидностью внимательно анализирует результаты этих опросов. Примером этому может послужить следующее: в опросе за 2000г. 31 и 73% респондентов оценили как «неудовлетворительное» эффективность системы гос. службы и степень владения англ. яз., соответственно. В своем полит. докладе в окт. 2000г. глава исполнит. власти Дун Цзяньхуа в качестве главных приоритетов администрации определил дальнейшую реформу гос. службы и углубленное изучение англ. яз. на всех ступенях образования.

ТПП Германии в Гонконге также выполняет функции регионального представительства ТПП Германии в юж. К. и Вьетнаме. Приоритетной целью палаты является содействие развитию малого и среднего бизнеса Германии и выходу его продукции на рынки КНР и ЮВА. Среди оказываемых палатой платных услуг – поиск партнеров, консультации, предоставление рыночной информации, организация выставок, семинаров и презентаций, содействие в регистрации компаний в Германии и Гонконге, тур. услуги, предоставление информации по законодательству, налогам и тарифам и т.д.

В Гонконге действует ряд обществ. организаций, ставящих своей задачей содействие развитию торг.-эконом. сотрудничества с Россией. До недавнего времени крупнейшей из них была Ассоциация торговли с Россией, созданная в 1994г. рядом местных компаний, в основном представлявших ам., англ. и индийский капиталы, имевшими определенные интересы в России.

К моменту своей реорганизации и слияния в июне 2001г. с Ген. торг. палатой Гонконга на правах группы Ассоциация насчитывала 80 членов, в т.ч.: «Ноубл Рисорсиз», «Московский народный банк», «ФЕСКО Лайнз», «Сумитомо банк», Администрация морских портов Ванино и Сов. Гавань,

Владивостокская фондовая биржа, сеть универмагов «Винг Он», «Транс Уорлд Металз (Эйша)», «Риджент Пасифик Груп», Агентство новостей «Интерфакс», «Дойче Морган Гринфелл Трейд Файнэнс», «Данзас Фрейт (Гонконг)», «Бизнес Монитор», АО «Амурлитмаш» и др.

Основными сферами деятельности Ассоциации было содействие установлению прямых связей и выходу на местные рынки рос. компаний и производителей, организация презентаций и выставок, издание нескольких журналов и ньюслеттеров, посвященных бизнесу в России, и т.д.

Подтверждением стратегической эконом. значимости Гонконга стало открытие здесь почетного консульства Республики Казахстан. Приезд в Гонконг 16-17 июня 2001г. президента Казахстана Н.Назарбаева, участвовавшего во встрече глав государств-членов Шанхайской организации сотрудничества, подчеркнул рост интереса республики к этому региону. Рос. Федерация пока остается единственным государством СНГ, имеющим в Гонконге с 1994г. свое генконсульство.

Виза

Власти САР Гонконг КНР продолжают активную и весьма эффективную иммиграционную политику, сочетающую достаточно жесткую регламентацию порядка въезда и пребывания здесь иностранцев с весьма результативными усилиями по обеспечению свободного въезда своих жителей во все большее количество зарубежных государств.

Лиц, прибывающих в Гонконг, по правилам въезда можно подразделить на категории: пользующиеся неограниченным правом безвизового въезда; имеющие право на временный безвизовый въезд (от 7 дней до 6 мес., см. Приложение 1); лица, которым необходимо получение въездных виз, кроме случаев прямого транзита без пересечения границы в аэропорте (см. Приложение 2).

К первой категории относятся лишь жители САР Гонконг, обладающие одним из следующих видов проездных документов: паспорт САР Гонконг КНР, британский нац. «заморский» паспорт, удостоверение личности постоянного жителя Гонконга, гонконгское «разрешение на повторный въезд» (только из К. и Макао), гонконгское удостоверение моряка и «удостоверение для визовых отметок».

Ко второй категории относятся жители около 170 государств и территорий, которые, с теми или иными временными ограничениями, могут посещать САР без оформления виз.

Наибольший допустимый срок безвизового пребывания предоставлен гражданам Великобритании — до 6 мес., который распространяется только на турпоездки. Для деловых визитов, работы, учебы или постоянного проживания в САР британцам, так же как и другим иностранцам, требуется получить соответствующую визу. До 1 июля 1997г. для британцев действовал особый режим пребывания в Гонконге: при любых целях визита они могли находиться на территории без визы до 1г.

Самой многочисленной на данный момент является группа стран, гражданам которых предоставлено право безвизового пребывания в Гонконге в течение 3 мес. В эту группу входят все ведущие зап. государства, причем большинству из них 3-месячный срок был предоставлен уже после

создания САР, явно в расчете на ответную либерализацию режима въезда на их территорию для жителей Гонконга.

Требование обязат. получения въездных виз распространяется в основном на граждан некоторых бывших соцстран и ряда стран «третьего мира», таких как Афганистан, Иран, Ирак, Ливан, Ливия, Сирия, а также жителей К. и Тайваня. К этой же группе относятся граждане РФ и большинства других бывших республик СССР, за исключением граждан Литвы, Латвии и Эстонии, которым предоставлено право на безвизовое пребывание в Гонконге до двух недель. Гражданам данной группы стран рекомендуется заблаговременно оформлять в консульствах КНР даже транзитные визы, ибо их выдача на месте, по прибытии в Гонконг не практикуется.

Что касается наших граждан, в отношении которых многие десятилетия «холодной войны» существовал, по сути, запрет на въезд в Гонконг, то, начиная с сент. 1992г., они были приравнены к иностранцам, для которых существует визовый въезд. Гонконгские визы со сроком пребывания до двух недель выдаются гражданам РФ китайскими консульствами на основании лишь заполненной анкеты (без приглашений), причем достаточно оперативно. Процедура оформления визы для россиян в Гонконг проще, чем в КНР.

Наиболее жестко властями САР регламентируется въезд иностранцев с целью трудоустройства и ведения бизнеса. Выдаваемые в этих случаях Департаментом иммиграции «рабочие» (employment) или «инвест.» (investment) визы оформляются по ходатайству заинтересованных гонконгских компаний, с учетом ситуации на местном рынке рабочей силы и «полезности» открываемой компании для гонконгской экономики. Данные визы выдаются, на 1 год и подлежат продлению.

Всем иностранцам, направляющимся в Гонконг на работу, рекомендуется заранее оформлять соответствующие визы через консульства КНР, т.к. изменение статуса лиц, въехавших сюда в безвизовом порядке или по краткосрочным визам, допускается только в исключит. случаях. При смене места работы вопрос о выдаче «рабочей» визы заново рассматривается Департаментом иммиграции. В случае получения «рабочих» виз в течение 7 лет подряд и при отсутствии перерыва в пребывании более 12 мес. иностр. граждане получают неограниченное временем разрешение на пребывание в Гонконге.

Весьма успешными оказались усилия гонконгских властей по обеспечению безвизового въезда для своих жителей в зарубежные страны. Знаковым в этом плане стало решение всех 15 стран-членов ЕС об «открытии» въезда для обладателей паспортов САР с апр. 2001г. Среди жителей Гонконга 1,5 млн.чел. являются владельцами паспортов САР (владельцами паспортов САР могут стать только лица китайской национальности, имеющие статус постоянного резидента Гонконга), а 3,5 млн. — британских нац. «заморских» паспортов (BNO). После решения ЕС, а также недавнего аналогичного заявления Словении, число стран, предоставивших право безвизового въезда на свою территорию, как для обладателей паспортов САР, так и BNO достигло 90 в каждом случае (см. Приложение 3 и 4). При этом владельцы паспортов САР получили больше преимуществ, поскольку —

7 членов ЕС (Испания, Франция, Португалия, Германия, Австрия, Дания и Финляндия) пока сохраняют визовой режим для обладателей паспортов BNO. В этой связи Великобритания, уже добившаяся после передачи власти увеличения на 15% числа стран, разрешающих въезд владельцам паспортов BNO в безвизовом порядке, намерена активно лоббировать этот вопрос среди партнеров по ЕС.

Жесткий визовой режим для всех видов гонконгских визовых документов по-прежнему сохраняют страны, наиболее часто посещаемые гонконгцами, а именно – Япония, США, Австралия, а также Тайвань. Некоторые уступки в апр. 2001г. сделала принимающая в год из Гонконга до 400 тыс.чел. Япония, согласившись продлить срок многократных виз с 1г. до 3 лет. Соединенные Штаты, нередко обвиняющие Гонконг в пособничестве нелегальной иммиграции из К., ссылаются на ежегодное «превышение уровня отказов в визах гонконгцам 3-процентного барьера», что не позволяет включить САР в «Программу отмены визового режима». Вместе с тем, США обычно выдают гонконгцам максимально возможные 10-летние многократные визы, что, по мнению американцев, «снимает неудобства». Австралия придерживается единой визовой политики в отношении всех иностранцев с 1975г., однако, по словам представителей местного австралийского генконсульства, гонконгцы могут в считанные минуты получить «электронные визы» через своих турагентов и авиакомпаний.

Приложение 1. Список стран, гражданам которых предоставлено право на временное безвизовое пребывание в Гонконге (по состоянию на 1 июня 2001г.).

1. До 14 дней: Алжир, Бангладеш, Бахрейн, Бенин, Босния, Буркина-Фасо, Бурунди, Бутан, Ватикан, Венгрия, Габон, Гаити, Гвинея, Гвинея-Бисау, Дем. Республика Конго, Джибути, Египет, Индия, Индонезия, Иордания, Катар, Коморские о-ва, Конго, Кот д'Ивуар, Кувейт, Латвия, Лесото, Либерия, Литва, Мавритания, Мадагаскар, Македония, Мали, Маршалловы о-ва, Мозамбик, Монголия, Нигер, ОАЭ, Оман, Пакистан, Палау, Польша, Руанда, Сан-Томе и Принсипи, Саудовская Аравия, Словакия, Суринам, тихоокеанские территории, находящиеся под опекой США, Того, Федеральные Штаты Микронезии, Филиппины, Хорватия, ПАР, Чад, Чехия, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эстония, Эфиопия.

2. До 1 мес.: Аргентина, Боливия, Венесуэла, Гватемала, Гондурас, Доминиканская Республика, Зап. Самоа, Йемен, Кабо-Верде, Коста-Рика, Марокко, Мексика, Парагвай, Перу, Сальвадор, Таиланд, Тунис, Уганда, Уругвай, Шри-Ланка, ЮАР, Ю.Корея.

3. До 3 мес.: Австралия, Андорра, Австрия, Бельгия, Ботсвана, Бразилия, брит. зависимые территории обладатели брит. «заморских» паспортов, брит. подданные), Бруней, Венесуэла, Вануату, Гана, Гамбия, Гибралтар, Греция, Гайана, Исландия, Ирландия, Израиль, Испания, Италия, Замбия, Зимбабве, Дания, Канада, Кения, Кипр, Кирибати, Колумбия, Лихтенштейн, Люксембург, Малави, Малайзия, Мальдивы, Мальта, Маврикий, Монако, Намибия, Науру, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Португалия, Папуа-Новая Гвинея, Словения, Сан-Марино, Свазиленд,

Сингапур, США, Сейшельские о-ва, Танзания, Тринидад и Тобаго, Тонга, Тувалу, Турция, Финляндия, Фиджи, Фолклендские о-ва, Франция, ФРГ, Швеция, Швейцария, Чили, Эквадор, Ямайка, Япония.

4. До 6 мес.: Великобритания.

Приложение 2. Список стран, гражданам которых необходимо получение въездных виз в Гонконг (по состоянию на 1 июня 2001г.): Афганистан, Албания, Ангола, Болгария, обладатели служебных паспортов Ватикана, Вьетнам, Гренада, Ирак, Иран, Камбоджа, КНР, обладатели временных паспортов и удостоверений личности Коста-Рики, Куба, КНДР, Лаос, Ливан, Ливия, Мьянма, Непал, Нигерия, Никарагуа, обладатели «спец. паспортов» Панамы, обладатели уругвайских паспортов, выданных по указу №289/90, обладатели «спец. паспортов» Перу, Палестина, Панама, Румыния, Сенегал, Сирия, Соломоновы о-ва, Сомали, Судан, страны СНГ, Сьерра-Леоне, Тайвань, Тонга, Югославия, ЛБГ. Гражданам Ирака необходимо получение виз, включая случаи прямого транзита без пересечения границы в аэропорте. Граждане КНР, совершающие поездки по паспортам КНР и «двойным разрешениям» на поездку на Тайвань и обратно, могут находиться в Гонконге безвизовым транзитом в течение 7 суток.

Граждане государств, не перечисленных в Приложениях 1 и 2, могут находиться в Гонконге без визы до 7 дней.

Приложение 3. Список стран, предоставивших право на временное безвизовое пребывание жителям Гонконга, обладающим брит. нац. «заморскими» паспортами (BNO) (по состоянию на 1 июня 2001г.): Албания, Ангилья, Антигуа и Барбуда, Аргентина, Багамские о-ва, Бангладеш, Барбадос, Бельгия, Белиз, Бермудские о-ва, Ботсвана, Британские Вирджинские о-ва, Великобритания, Вануату, Ватикан, Венесуэла, Гамбия, Гибралтар, Гондурас, Греция, Гренада, Гуам, Доминика, Замбия, Зап. Самоа, Зимбабве, Израиль, Исландия, Индонезия, Ирландия, Италия, Каймановы о-ва, Канада, Колумбия, Острова Кука, Кипр, Кирибати, Латвия, Лесото, Лихтенштейн, Люксембург, Малави, Малайзия, Мальдивы, Мальта, Маврикий, Мексика, Монтсеррат, Намибия, Нидерланды, Нидерландские Антильские о-ва, Новая Зеландия, Никарагуа, Нигер, Ниуэ, Сев. Марианские о-ва. Остров Св. Елены, Остров Терке и Кайкос, Пакистан, Перу, Польша, Сальвадор, Сан-Марино, Сейшельские о-ва, Сингапур, Соломоновы о-ва, Сент-Китс, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам, Свазиленд, Танзания, Таиланд, Тонга, Тринидад и Тобаго, Турция, Тувалу, Уганда, Филиппины, Фиджи, Фолклендские о-ва, Чили, Швеция, Швейцария, Шри-Ланка, Эквадор, ЮАР, Ю.Корея, Ямайка.

Приложение 4. Список стран, предоставивших право временного безвизового пребывания владельцам паспортов САР Гонконг КНР (по состоянию на 1 июня 2001г.): Антигуа, Багамские о-ва, Бангладеш, Бахрейн, Бельгия, Белиз, Бенин, Бермудские о-ва, Ботсвана, Бурунди, Великобритания, Вануату, Венгрия, Венесуэла, Германия, Гана, Гибралтар, Греция, Испания, Йемен, Зимбабве. Канада, Кабо-Верде, Конго, Дания, Джибути, Доминика, Египет, Исландия, Индонезия, Ирландия, Израиль, Италия, Иордания, Кирибати, Лесото, Лихтенштейн, Люксембург, Малайзия,

Мальдивы, Мали, Маршаловы о-ва, Маврикий, Микронезия, Монголия, Монтсеррат, Намибия, Непал*, Нидерланды, Нидерландские Антильские о-ва, Новая Зеландия, Нигер, Ниуэ*, Норвегия, Пакистан, Палау*, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Португалия, Самоа, Сан-Марино, Сейшельские о-ва, Сев. Марианские о-ва, Сингапур, Словакия, Словения, ОАЭ, Остров Св.Елены, Сент-Китс и Невис, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам, Танзания, Таиланд, Тринидад и Тобаго, Турция, Тувалу*, Швеция, Швейцария, Шри-Ланка, Хорватия*, Чили, Фолклендские о-ва, Финляндия, Франция, Филиппины, Уганда, Эквадор, ЮАР, Ю.Корея, Ямайка (* – визы выдаются по прибытии).

Миграция

Предоставление странами ЕС безвизового режима для владельцев паспортов САР Гонконг. В марте 2001г. Советом министров ЕС было принято офиц. решение о предоставлении странами-членами Европейского Союза (в добавление к Великобритании и Ирландии, которые ввели такой режим ранее) права владельцам паспортов САР Гонконг на въезд и пребывание на своей территории без виз на срок до 3 мес. Данный режим вступил в силу уже в этом месяце, при этом ожидается, что одновременно к нему присоединятся не являющиеся членами ЕС, но входящие в Шенгенский союз Норвегия и Исландия, а также, по мере их вступления ЕС в будущем, Польша, Чехия и Венгрия.

В Гонконге насчитывается 1,4 млн. лиц, имеющих паспорта САР Гонконг которые стали выдаваться новой Администрацией территории после ее возвращения под суверенитет КНР 1 июля 1997г. При этом 3,5 млн. жителей САР являются владельцами британских (заморских) паспортов (BNO), которые выдавались брит. колониальными властями, а в наст.вр. – ген. консульством Великобритании в Гонконге. Допускается одновременное владение паспортами САР и BNO. После ввода в действие вышеупомянутого режима общее число стран, предоставляющих право безвизового въезда для владельцев паспортов САР, достигло 86. После ввода в действие вышеупомянутого соглашения владельцы паспортов САР будут пользоваться правом безвизового въезда в большее число стран Европы, чем владельцы паспортов BNO, которым до сих пор требуются визы для въезда в Германию, Испанию и Францию.

Местные власти высоко оценили этот шаг Европейского Союза, который, по их мнению, послужит укреплению эконом., культурных и тур. связей между странами ЕС и Гонконгом. Данная договоренность явилась результатом достаточно долгих переговоров, в ходе которых основной причиной для разногласий явилась позиция сторон в отношении нелегальных иммигрантов, использующих Гонконг для перемещения в третьи страны, в т.ч. Зап. Европы. Ожидается подписание соответствующего соглашения между Гонконгом и ЕС, согласно которому территория возьмет на себя обязательство принимать обратно тех нелегальных иммигрантов, которые являются жителями Гонконга, прибыли по визам, выданным в Гонконге, или используют фальшивые гонконгские проездные документы (аналогичное соглашение уже действует между Гонконгом и Германией).

Ожидается, что теперь основные усилия местных властей будут направлены на достижение такого же рода соглашения с США и Японией, странами, являющимися основными внешнеэконом. партнерами САР, но, тем не менее, сохраняющими пока визовой режим для владельцев паспортов САР.

Иностранцы

Об иммиграционных процессах в Гонконге. Взятое Великобританией 29 дек. 1984г. обязательство возвратить Гонконг К., как известно, породило высокую волну эмиграции жителей колонии. В 1984-97 гг. из Гонконга с населением в 6,5 млн.чел. выехало около 600 тыс.чел.

Прибывая в США, Канаду или Австралию, гонконгские иммигранты китайской национальности стремились селиться компактно, образуя целые р-ны с преимущественно китайским населением. Такими, например, сейчас стали пригороды Ванкувера в Канаде или шт. Нов. Юж. Уэльс в Австралии, где китайский язык стал вторым (а часто и первым) по значимости языком, на котором говорит местное население. Выходцы из Гонконга, как правило, не пытаются ассимилироваться в новом обществе, предпочитая создавать или находить рабочие места внутри своих общин.

По мере приближения даты перехода Гонконга под юрисдикцию КНР **поток желающих покинуть территорию стал иссякать:** если в 1992г. число эмигрантов превысило 66 тыс.чел., то в 1996г. их было 40,3 тыс., а в 1997 – 30,9 тыс.чел. Эта тенденция продолжала сохраняться и в 1998г., в течение которого из Гонконга выехало 19,3 тыс. чел. По своему профессиональному и возрастному составу в основном это предприниматели, высококлассные специалисты и молодежь из обеспеченных семей.

Есть основания полагать, что одной из главных причин сокращения оттока эмигрантов явилось то обстоятельство, что **процесс адаптации Гонконга** к политике «одна страна, две системы», его функционирования в качестве САР в течение первых полутора лет с неизменным общественным и эконом. укладом жизни **протекал достаточно гладко и бесконфликтно.**

Как показала практика, распространенные здесь опасения, что после 1 июля 1997г. Гонконг будет «колонизирован» массами жителей материкового К., что в свою очередь обострило бы соц.-эконом. противоречия и вызвало резкий скачок безработицы и преступности, в целом не оправдались. Британские власти, которые в 60-70-х гг. если не поощряли, то «закрывали глаза» на нелегальных иммигрантов из КНР, еще 24 окт. 1980г. приняли решение о недопуске впредь беженцев с материка, а с окт. 1996г. ввели в действие законодательство с жесткими ограничениями на прием нелегальной рабочей силы из КНР. Столь же решительно действует и нынешняя администрация САР: в 1997-98 гг. из Гонконга было выслано 15 тыс. граждан КНР, незаконно проникших и нашедших здесь работу.

Самой главной проблемой в сфере иммиграции, которая с начала 1999г. вышла на первый план, является вопрос о т.н. «гонконгских детях» из материкового К., т.е. граждан КНР, которые родились от лиц, имеющих статус жителя Гонконга, и которые претендуют на право поселиться здесь. Проблема эта не новая: по принятому 4 апр.

1990г. Основному закону САР (ст. 24, п. 3) правом на жительство в Гонконге обладают дети, родившиеся за границей от постоянных жителей Гонконга и являющиеся гражданами КНР.

Пользуясь этим правом, начиная с 1994г. свыше 78 тыс. детей, родившихся от гонконгцев, оформили документы и легально переехали жить в Гонконг (в т.ч. в 1998г. — 26 тыс. чел.). Вместе с тем, наличие ряда неясностей юр. характера и неразработанность процедуры допуска в Гонконг таких граждан КНР вызывали немало нареканий.

Полит. остроту этому доселе вяло текущему процессу придало принятое 29 янв. 1999г. судом последней инстанции Гонконга решение, наделявшее граждан КНР, родившихся от местных жителей, правом проживания в САР, а гонконгские суды — правом не выполнять те положения законов КНР, которые противоречат Основному закону САР.

Пекин расценил решение гонконгского суда как подрыв концепции «одна страна, две системы» и как вызов законодату. авторитету ВСНП. По мнению пекинских юристов, которое затем было подтверждено представителем МИД КНР, гонконгский суд не правомочен распространять свою юрисдикцию за пределы Гонконга и потому не может принимать решения, затрагивающие внутреннее законодательство КНР.

Отношение основной массы населения Гонконга (по опросам, до 87%) к самой проблеме «детей» достаточно негативное. Если учесть, что **на право проживания в САР претендует от 300 тыс. до 1 млн.чел.**, совершенно очевидно, что наплыв такой массы людей в Гонконг чреват неминуемым обострением соц.-эконом. проблем, падением жизненного уровня, ростом безработицы и т.п.

Администрация САР и ее глава Дун Цзяньхуа стремятся не занимать конфронтационной позиции по отношению к Пекину и пытаются найти согласованный с властями КНР выход из создавшегося положения. Ряд местных деятелей высказывается за принятие через ВСНП поправок к «мини-конституции» САР, в частности за изменение ст. 24 Основного закона, с тем чтобы ограничить численность претендентов по возрасту (лица не старше 18 лет) и по происхождению (только лица, родившиеся от постоянных жителей Гонконга).

Жесткой остается реакция некоторых юристов и оппозиционных полит. деятелей Гонконга, настаивающих на принятом решении суда последней инстанции и подчеркивающих независимость судебной системы САР от Пекина.

В конфликт вмешались зап. страны — брит. генконсульство в Гонконге, госдеп США и ам. торг. палата Гонконга выразили озабоченность по поводу подрыва Пекином независимости судебных властей Гонконга, что-де ставит под вопрос статус территории и даже может отразиться на инвестициях. В ответ представитель МИД КНР заявил, что К. не допустит вмешательства со стороны в свои внутренние дела.

В течение 20 с лишним лет (с мая 1975г.) в Гонконге остро стояла проблема беженцев из Вьетнама (т.н. «вьетнамцев с лодок»), насчитывавших до нескольких сот тыс.чел. В результате предпринятых заинтересованными сторонами усилий и при посредничестве ООН, в 1975-97гг. Гонконг покинули 143,3 тыс. вьетнамских беженцев, в результа-

те чего число вьетнамцев в Гонконге, проходящих по этой категории, составило к концу 1998г. всего 1068 чел. Наряду с этим в последние годы стало возрастать количество вьетнамцев, прибывших в Гонконг в поисках работы (в 1995г. — 460 чел., в 1996г. — 1037 чел., в 1997г. — 1721 чел., в 1998г. — 1848 чел.).

В Гонконге, претендующем на роль р-на с наиболее открытой и либеральной экономикой АТР, по-прежнему сохраняется значит. иностр. присутствие, причем число лиц, не являющихся гражданами САР, продолжает возрастать. Основную долю в иносекторе населения Гонконга составляют выходцы из Филиппин (155 тыс.чел.), нанимаемые здесь в качестве домашней прислуги. Затем следуют индонезийцы (44,3 тыс.чел.), американцы (около 40 тыс.чел.), канадцы (34 тыс.чел.), англичане (27 тыс.чел.), тайцы (27 тыс.чел.) и австралийцы (23 тыс.чел.). Всего в Гонконге проживает приблизительно 523 тыс. иностранцев, из них **граждан России — около 150 чел.**

Опираясь на соответствующие положения китайско-брит. Совместной декларации и Основного закона САР Гонконг КНР относительно полной автономии в вопросах иммиграционного контроля, администрация Гонконга через Департамент иммиграции (в штате 3,7 тыс. штатных сотрудников и 1,9 тыс. вольнонаемных служащих) проводит хорошо продуманную иммиграционную политику, направленную на поощрение обменов с внешним миром в области бизнеса и туризма и одновременно на пресечение незаконной иммиграции. Так, по упрощенному режиму (в т.ч. **без виз на срок от 7 дней до 6 месяцев**) в Гонконг могут приезжать с деловыми и туристическими целями граждане **170 стран и регионов**. Жители материкового К. имеют право посещать Гонконг на срок от 7 дней до 3 месяцев в качестве туристов или с деловыми целями, получая спецпропуск у властей КНР (в 1998г. число граждан КНР, посетивших Гонконг и Макао, выросло по сравнению с 1997г. на 8,2% и составило 888 тыс. чел., т.е. треть от всех заграничных поездок жителей КНР). В целях борьбы с ростом числа незаконных иммигрантов, прибывающих сюда в поисках работы из стран ЮВА, Индии, Пакистана и Африки, гонконгские власти пошли на ужесточение режима въезда в отношении граждан этих стран. Так, для граждан Шри-Ланки срок пребывания был уменьшен с 3 до 1 мес., для Лесото — до 14 дней. Для жителей Сьерра-Леоне, Нигерии, Непала и Анголы с осени 1998г. был введен визовой режим.

Что касается иммиграции в Гонконг из России, то таковая на данный момент отсутствует. Все находящиеся в Гонконге выходцы из РФ, как командированные по гос. или коммерческой линии, так и приезжающие сюда на учебу или в связи с вступлением в брак, продолжают сохранять рос. гражданство и проживают здесь на основании периодически возобновляемых виз.

Юстиция

Осудбно-правовой системе. Судебная система САР Гонконг КНР построена на принципах верховенства закона и независимости законодат. власти. В соответствии с китайско-британскими договоренностями, в Гонконге сохраняется англ. общее право, наряду с которым действуют и принятые на месте законодат. акты.

Здесь имеется разветвленная система судопроизводства, которую осуществляют следующие судебные органы: Суд последней инстанции, Верховный суд (состоящий из апелляционного суда и суда первой инстанции), Окружной суд (в его составе также находится суд по семейным делам), Земельный трибунал, мировые судьи. Суд по делам несовершеннолетних, Трибунал по трудовым спорам. Трибунал по мелким жалобам. Трибунал по вопросам нравственности и Суд по вопросам насильственной смерти.

Суд последней инстанции является высшим апелляционным судом Гонконга. Его задача — контролировать выполнение и соблюдение закона на территории САР. В состав суда входят пять судей. Верховный суд рассматривает гражд. и уголовные дела, а также вопросы банкротства компаний, крупные дела о мошенничестве, наркобизнесе, вооруженных ограблениях, убийствах. Окружной суд занимается аналогичными вопросами, что и Верховный суд, однако менее значительными, при этом его юрисдикция ограничивается делами, где иск не превышает 16 тыс.долл. Мировые судьи могут рассматривать самый широкий круг правонарушений, но, как правило, они ведут дела, иск по которым менее 13 тыс.долл., а обвинение не влечет срок заключения свыше 2-х лет. Численность мировых судей составляет 51 чел. и всех их возглавляет Верховный мировой судья, который входит в состав Верховного суда.

В структуре администрации Гонконга правовыми вопросами занимаются два подразделения — Департамент юстиции и Департамент юр. помощи. Департамент юстиции осуществляет контрольные функции за деятельностью всей судебно-правовой системы территории. Во главе его стоит секретарь по вопросам юстиции, который является членом правительства и одновременно главным юр. советником администрации.

В состав Департамента юстиции входят пять отделов, каждый из которых ведет конкретное направление. Так, отдел юр. политики консультирует членов правительства по вопросам осуществления правосудия в САР, подготовки юр. кадров, проведения выборов, защиты прав человека, толкования Основного закона САР и разъяснения законодательства КНР. Отдел гражд. вопросов информирует правит. департаменты по таким направлениям, как функционирование законодат. системы, урегулирование адм. и коммерческих споров, решение юр. проблем охраны окружающей среды, горпланирования, строительства и земельных отношений. Отдел подготовки законодат. предложений принимает поступающие из правит. департаментов законодат. инициативы, переводит их на китайский или англ. яз. и направляет на рассмотрение в соответствующие законодат. органы. Отдел судебных разбирательств рассматривает все уголовные дела, поступающие от правоохранительных органов. Представители этого отдела, в случае необходимости, участвуют в рассмотрении таких дел в судах, выступая от имени правительства. Отдел межд. права консультирует правительство по вопросам гражданства, паспортно-визовой работы, дипломатических и консульских привилегий и иммунитетов, межд. торговли, гражд. авиации, морского права, прав человека, тамож. сотрудничества и космоса. Этот отдел также наблюдает за ходом выполнения свыше 200

многосторонних соглашений, в которых Гонконг выступает участником.

Департамент юр. помощи несет ответственность за распределение фин. средств, выделяемых частным лицам для покрытия своих судебных издержек. Так, в 1997-98 гг. правительство выделило на эти цели 53,12 млн.долл. Лица, имеющие право на такую помощь от правительства, могут воспользоваться услугами адвоката или оплатить другие связанные с судебным разбирательством издержки. Как правило, эту помощь получают люди, чей годовой доход составляет менее 22 тыс.долл.

При Главе администрации САР существует Совет по оказанию юр. услуг, который является консультативным органом по вопросам финансирования юр. помощи. Этот Совет контролирует фин. расходы Департамента юр. помощи, дает рекомендации в отношении сметы расходов, а также прорабатывает и намечает основные направления использования средств.

Традиционно подчеркиваемый в Гонконге тезис о полной независимости своей судебной системы в последние месяцы подвергся серьезным испытаниям. Речь прежде всего идет о недавнем весьма противоречивом решении Суда последней инстанции САР о праве граждан КНР, родившихся от жителей Гонконга, переехать на постоянное жительство в Гонконг. В ответ на негативную реакцию Пекина, квалифицировавшего это решение как посягательство на прерогативу ВСНП, ответственность Гонконга, поддержанная Вашингтоном и Лондоном, заговорила о недопустимости вмешательства центр. китайских властей в независимое судопроизводство САР, оказании давления на гонконгские суды. Дело по сути дошло до выражения вотума недоверия секретарю по вопросам юстиции, который якобы занял пропекинскую позицию. Потребовалось вмешательство правительства САР, в т.ч. лично главного министра по адм. делам г-жи Энсон Чан, которая на спец. заседании законодат. совета (парламента) поддержала главу юстиции Гонконга, подчеркнув, что секретарь действовал в соответствии с нормами права, беспристрастно и согласно закрепленному в гонконгской конституции принципу «одна страна, две системы». В итоге было признано, что решение Суда последней инстанции САР, который, по просьбе гонконгского правительства, дал «разъяснение» своего предыдущего постановления, является юридически обоснованным и вполне соответствует статусу Гонконга как, хотя и спец., но все же р-на К., где верховную власть осуществляет ВСНП, парламент КНР.

О межд. конференции в Гонконге 22-24 марта 1999г. В Гонконге состоялась межд. конференция по вопросу борьбы с коррупцией, специально приуроченная к 25-летию гонконгской **Независимой комиссии против коррупции (ICAC), эффективная работа которой получила признание во всем мире.** В конференции приняли участие 400 делегатов из 52 стран, представлявших нац. парламенты, правоохранительные учреждения, органы суда и прокуратуры, научные ин-ты, а также межд. организации, в т.ч. Интерпол. От стран СНГ была представлена Грузия (делегация Совета нац. безопасности).

В ходе конференции состоялись дискуссии по вопросам стратегии и тактики борьбы с коррупцией в различных странах, обмен мнениями по про-

тивоедействию коррупции в XXI в., а также закрытые семинары, посвященные конкретным способам расследований.

Отмечалось, что коррупция в нынешних ее проявлениях является отнюдь не неизбежным результатом эконом. развития, а злом, способным нанести непоправимый ущерб правит. и эконом. структурам, надолго подорвать доверие к гражд. службе, отпугнуть иноинвесторов. Тревогу вызывает быстрое приспособление криминальных структур к технологическому прогрессу, в т.ч. к активному использованию киберпространства и прозрачных границ в условиях полит. и фин. глобализации, что во многом облегчает распространение как коррупции, так и преступности в целом, усложняя работу правоохранительных органов разных стран. В этом контексте особую актуальность приобретает тех. переоснащение органов правопорядка, в первую очередь для пресечения противоправной деятельности через сеть «Интернет». Как заявил директор Управления криминальных расследований Интерпола Пол Хигдон, недавно был выпущен **справочник по компьютерным преступлениям**, который должен оказать помощь сотрудникам правоохранительных органов в расследовании преступлений, связанных с деятельностью хакеров, использованием компьютерных вирусов с целью саботажа, мошенничествами, нарушениями авторских прав, и т. д. Уже три года при Интерполе работают специализированные курсы по обучению методам борьбы с компьютерными преступлениями.

Особое внимание на конференции было уделено проблеме воздействия коррупции на малые и развивающиеся страны. Было отмечено, что именно они наиболее подвержены влиянию коррупции, широкое распространение которой может поставить под угрозу как эконом. так и полит. безопасность страны. Данный факт объясняется целым рядом причин, включая слабую правовую базу, общую полит. нестабильность, неустойчивость властных структур и отдельных руководителей. В ряде случаев преступникам для распространения влияния на правительство достаточно «купить» премьер-министра или министра финансов таких стран. Подлинным раем для преступных сообществ, особенно для «отмывания» денег, являются т.н. офшорные страны и зоны, предлагающие льготные условия регистрации и деятельности банков и компаний. В наст. вр. мафия пытается активно внедриться во властные структуры государств, испытывающих серьезные полит. и эконом. проблемы. В качестве примера страны, в которой в тяжелый переходный период коррупция получила достаточно широкое распространение, в ходе конференции неоднократно приводилась **Россия**. Вместе с тем отмечалось, что развитые в правовом отношении страны, равно как и межд. организации, также не являются неуязвимыми для проявлений коррупции, что подтвердил скандал в Межд. олимпийском комитете.

Представленные доклады показали, что методика борьбы с коррупцией в разных странах отличается друг от друга. Если в США, Великобритании, Австралии основное внимание уделяется т.н. реактивному методу, т.е. выявлению конкретных случаев коррупции (в основном в среде правоохранительных органов), и мерам наказания по достаточно либеральному законодательству, то в не-

которых других странах и регионах, например, Сингапуре и Гонконге, предпочтение отдается превентивным мероприятиям, воспитательной работе, усилению контроля над гражд. службой, частным сектором и общественной жизнью. Кроме того, специализированное законодательство предусматривает жесткие меры ведения следствия в отношении чиновников, заподозренных в коррупции, вплоть до отказа в презумпции невиновности (**в Сингапуре обвиненный в коррупции обязан сам доказать легальность источников своих доходов**). Органы по борьбе с коррупцией в таких странах обычно подчиняются напрямую главе испол. власти и не подвержены какому-либо полит. влиянию. Особо была отмечена деятельность гонконгской Независимой комиссии по борьбе с коррупцией, позволившая Гонконгу за четверть века превратиться из мирового образчика коррупции в территорию, где гражд. служба отличается высокой степенью неподкупности.

По общему мнению участников, для успешной борьбы с коррупцией в современных условиях требуются в первую очередь полит. решимость руководства страны, готовность к выделению необходимых средств, применение новых технологий, активное информирование граждан о целях и задачах борьбы с коррупцией и, как следствие этого, объединение усилий всех заинтересованных слоев общества.

Отмечалось также, что в условиях «интернационализации» преступности огромную роль в ближайшие годы будет играть более тесное сотрудничество между правоохранительными органами разных стран и активная координация их деятельности. Отдельные делегаты выдвинули тезис о том, что указанная «интернационализация» вкупе с развитием киберпространства ведет к отмиранию понятия «нац. юрисдикция».

Преступность

Руководство полицейских сил САР, в составе которых насчитывается 35 тыс. сотрудников, с гордостью отмечает, что общий уровень преступности в Гонконге остается стабильно низким на протяжении 10 лет.

Несмотря на то, что в целом количество совершенных на территории преступлений возросло с 76771 в 1999г. до 77245 в 2000г., за счет общего роста населения уровень преступности сократился на 0,3%, составив 1139 преступлений на 100 тыс.чел. Зафиксировано общее снижение числа насильственных преступлений, в т.ч. убийств (на 32%), ограблений (на 6%), нападений на банки и магазины (на 25%), нанесения тяжких телесных повреждений (на 26%), а также вымогательств (на 14%). Особо отмечается сокращение на 30% случаев задержания в Гонконге нелегальных иммигрантов из материкового К., а также совершения ими преступлений (на 11%).

Вместе с тем за последний год зафиксирован рост преступлений в «ненасильственной сфере»: краж, мошенничеств, использования поддельных документов, в т.ч. удостоверений личности и кредитных карт, а также случаев изготовления фальшивых денег. Особо серьезное беспокойство местных правоохранит. органов вызывает резкое (на 77%) увеличение числа преступлений, связанных с нелегальной транспортировкой через границу с К. наркотиков и их употреблением несовершенно-

летними и молодежью, что, по мнению представителей полиции, связано в первую очередь с популяризацией в Гонконге в последние 1,5 г. т.н. «рэйв-культуры» (в основном в виде бесконтрольного проведения мероприятий в ночных клубах). Руководители правоохранит. органов в данной связи призвали к объединению усилий всех слоев общества для решения данной проблемы, обратив пристальное внимание на необходимость сочетания чисто полицейских мероприятий (в т.ч. частых проверок наиболее подозрительных в плане употребления наркотиков развлекательных заведений) с проведением органами образования и неправит. организациями соответствующей воспитательной работы с молодежью.

Следует подчеркнуть, что большая часть конфискуемых в Гонконге наркотиков предназначена именно для «внутреннего» потребления. Что касается использования Гонконга в качестве одного из транзитных пунктов для межд. наркоторговли, как в рамках ЮВА, так и всего мира, то местным правоохранит. органам во взаимодействии с соответствующими службами К. и других стран ЮВА удалось в последнее время добиться весьма крупных успехов в деле пресечения транспортировки наркотических средств через территорию САР. США впервые за последние 13 лет изъяли Гонконг из офиц. списка территорий, представляющих собой крупнейшие мировые центры по производству и транспортировке наркотиков (Колумбия, Гаити, Нигерия, Бирма, Таиланд и др.).

Необходимо отметить, что гонконгское законодательство запрещает приобретение и обладание огнестрельным оружием для частных лиц, поэтому число преступлений, связанных с применением оружия, в основном импортированного контрабандным образом из континентального К., за последние годы оставалось весьма незначит. (в среднем 50-70 случаев в год). В этой связи гонконгское общество было шокировано двумя происшедшими в последние месяцы случаями, в первом из которых вызванный анонимным звонком в один из жилищных комплексов полицейский был застрелен, а его табельное оружие похищено, в другом случае группа преступников внезапно открыла огонь на поражение по остановившим их для проверки документов сотрудникам полиции, тяжело ранив двоих из них. В обоих случаях преступникам удалось скрыться, а предпринятые полицией широкомасштабные поисковые мероприятия к настоящему моменту не принесли никакого результата. Вместе с тем, как считают местные криминалисты, столь близкое временное совпадение этих двух преступлений является чистой случайностью и отнюдь не знаменует собой начало новой опасной для общества криминальной тенденции.

Одной из самых серьезных проблем для гонконгских правоохранит. органов остается борьба с проституцией. Несмотря на офиц. запрет на данный род деятельности, здесь продолжают существовать сотни нелегальных публичных домов, в основном под вывеской «массажных салонов», «караоке-баров» и «гостиниц с почасовой оплатой». Персонал данных заведений составляют в основном жительницы континентального К., а также, в гораздо меньших масштабах, других стран ЮВА и остального мира, включая некоторое количество россиян. Несмотря на регулярно проводимые полицией рейды, по итогам которых большое чис-

ло (до нескольких тысяч в год) задержанных «ночных бабочек» депортируется за пределы территории с занесением в черный список, запрещающий на длит. время повторный въезд в Гонконг, на смену выдворенным проституткам продолжают постоянно прибывать новые. Пути решения данной проблемы полиция САР видит как в усилении контроля за предоставлением разрешений на въезд в Гонконг со стороны властей близлежащих провинций КНР, уроженками которых являются работающие на территории китайские проститутки, так и в борьбе со спросом, с целью чего рекомендовано ввести в действие законы, предусматривающие наказание и для пользующихся услугами проститутки местных клиентов.

Представители местных правоохранит. органов, включая руководство Департамента полиции (комиссаром полиции Гонконга является брат гл. министра администрации САР), взяли курс на установление тесных рабочих контактов со спецслужбами КНР, в первую очередь близлежащей китайской пров. Гуандун и приграничной СЭЗ Шэньчжэнь. Речь идет о налаживании широкого обмена информацией по уголовным делам, в т.ч. незамедлит. уведомлении сторонами друг друга о преступлениях с применением огнестрельного оружия (относит. «прозрачность» границы между Гуандуном и САР Гонконг при отсутствии формального законодательства между сторонами о регулировании процессов взаимной выдачи преступников зачастую приводит к тому, что совершившие преступления лица могут в течение достаточного быстрого времени скрыться на сопредельной территории), проведении совместных криминалистических экспертиз, а также усилении взаимодействия по контролю над сухопутными и морскими границами, в первую очередь в плане пресечения нелегальной иммиграции и транспортировки наркотиков.

В ходе только одной проведенной в начале апр. 2001г. совместной операции, в которой участвовали также представители правоохранит. органов САР Аомэнь (Макао), в Гуанчжоу, Шэньчжэне, Гонконге и Макао было арестовано 1500 преступных элементов, разгромлено несколько подпольных лабораторий по изготовлению наркотических средств и конфисковано наркотиков на миллионы долл. США.

Одним из существенных факторов криминальной ситуации в Гонконге продолжают оставаться организованные криминальные сообщества, или триады, которые ведут свою историю от тайных обществ, сложившихся в К. в 17-19 вв. в целях борьбы с маньчжурским владычеством. «Золотой век» триад пришелся на I пол. 20 столетия, когда число их членов доходило до нескольких млн.чел., включая яковы даже таких значит. в китайской истории личностей, как основатель Китайской Республики Сунь Ят-сен и генералиссимус Чан Кай-ши. После образования КНР в 1949г. подавляющее число членов триад на территории К. подверглось репрессиям со стороны коммунистического режима, а их остатки нашли убежище в Гонконге, Макао и Тайване, где стали неотъемлемой частью обществ.-полит. жизни, перенеся впоследствии часть своей деятельности в США, Канаду, Австралию и европейские страны.

Согласно статистике департамента полиции Гонконга, в 2000г. на территории было зафиксир-

ровано 2477 преступлений, связанных с триадами, а также 710 случаев арестов за принадлежность к данным организациям или объявление себя их членом (оба этих действия преследуются в Гонконге в уголовном порядке), что составило 3,3% от общего количества правонарушений. В целом за последнее десятилетие доля совершенных членами триад преступлений оставалась достаточно стабильной, составляя 4%. В Гонконге насчитывается 50 преступных сообществ, при этом относительная активность проявляют 15 из них. Крупнейшими местными триадами, с числом членов от 10 до 50 тыс.чел., являются сообщества «14К», «Сун И Он», «Во Шинг Во», «Во Хоп То» и «Во Он Лок».

Местное законодательство предоставляет соответств. спецслужбам (в т.ч. Бюро по борьбе с организованной преступностью и триадами, Независимой комиссии по борьбе с коррупцией и ряду других подразделений) и судебным органам весьма широкие полномочия для активной борьбы с данными сообществами, включая возможности для более гибкого ведения следственного процесса, конфискации вещественных доказательств и имущества подозреваемых, а также право содержания подозреваемых в причастности к триадам лиц под стражей в течение большего, чем обычные преступники, периода времени. Сыграло свою роль и введение в Гонконге, начиная с 1994г., спец. программы защиты свидетелей, с помощью которой в целом ряде случаев полиции удалось получить весьма ценную информацию о деятельности преступных сообществ и нанести им серьезный урон. Как результат, гонконгские триады, в отличие от их «собратьев» из Макао, в последние годы не отличались особой активностью, перенеся основной акцент в своей деятельности с обычного бандитизма на легальный бизнес.

Триады продолжают оставаться весьма серьезной соц.-полит. проблемой территории, будучи самым активным образом замешаны в рэкете, вымогательстве, наркоторговле, ростовщичестве, организации подпольных тотализаторов (в основном на исход футбольных матчей в Европе), контроле за проституцией, а также изготовлении и распространении порнографической продукции. Зафиксирована тенденция к активному взаимодействию гонконгских преступных сообществ с бандитскими группировками из континентального К., когда местные триады снабжают «китайских коллег» своего рода криминальным «ноу-хау» в обмен на оружие, наркотики и «живой товар».

Местные специалисты также бьют тревогу по поводу активного вовлечения триадами в свою деятельность молодежи, в основном из неблагополучных семей, проживающих в удаленных, «спальных» р-нах территории. Критике подвергается деятельность местного кино- и издательского бизнеса, создающего в кинофильмах, книгах и комиксах идеализированный образ членов триад как своего рода «благородных разбойников».

Нелегальная иммиграция. По данным Службы по иммиграции и натурализации США, ежедневно в мире в процесс нелегальной иммиграции, в основном из малоразвитых стран Азии, Европы, Африки, Лат. Америки, вовлечено до 200 тыс.чел., а ежегодная прибыль, получаемая преступными сообществами от этого рода деятельности, составляет до 20 млрд. долл. Существующая уже несколько лет проблема широкомасштабной неле-

гальной иммиграции из К., в первую очередь из провинции Фуцзянь, привлекла к себе особое внимание мировой общественности в июле 2000г. после трагедии в британском порту Дувр, когда в доставленном из Бельгии контейнере были обнаружены тела 58 задохнувшихся граждан КНР.

Роль Гонконга как одного из перевалочных пунктов в этой схеме отчетливо проявилась после того, как в окт. и дек. 2000г. в местном порту в грузовых контейнерах, подготовленных к отправке морем в США, были обнаружены две группы китайских нелегальных иммигрантов (26 и 12 человек соответственно). Еще в 11 случаях около 180 китайских граждан было обнаружено иммиграционными властями США уже после доставки контейнеров на ам. территорию, причем во всех этих случаях также прослеживался «гонконгский след». В связи с этим госдеп США в опубликованном в фев. 2001г. ежегодном докладе по правам человека прямо охарактеризовал Гонконг в качестве одного из основных транзитных пунктов для нелегальной иммиграции из КНР, подразумевая тем самым, что местные власти не уделяют должного внимания этой проблеме.

Существует целый ряд способов, при помощи которых преступные синдикаты используют Гонконг в качестве перевалочной базы для перевозки нелегальных иммигрантов из КНР в третьи страны. Одним из них является применение грузовых контейнеров, арендуемых как на территории КНР, так и в самом Гонконге через подставные фирмы. Перед доставкой контейнера в гонконгский порт для последующей погрузки на борт корабля в него помещается группа китайских граждан (прибывших в Гонконг опять-таки нелегальным путем, обычно ночью на лодках из Шэньчжэня), которые снабжаются продуктами, водой и предметами личной гигиены, рассчитанными на время пути до порта назначения, в самом контейнере устраиваются скрытые вентиляционные отверстия, потайные двери, а также ложные воздушные пространства для того, чтобы свести к минимуму возможность обнаружения «живого груза» с помощью используемых таможенниками детекторов углекислого газа.

Ежегодно через гонконгский порт проходит до 8 млн. контейнеров, а местные тамож. и иммиграционные службы реально могут проверить не более 50 тыс. из них. Шанс на обнаружение такого контейнера весьма мал. Этим, в частности, объясняется и высокая плата, взимаемая преступными группировками за данного вида «путешествие» — 50–60 тыс. долл. США с человека (часть суммы выплачивается вперед, а остальное компенсируется путем отработки в течение нескольких лет). Учитывая, что в целях сведения к минимуму риска обнаружения таких групп в последнее время для этого используются главным образом цельнометаллические контейнеры, а не контейнеры с матерчатым верхом, как ранее, данный тип перевозки нелегальных иммигрантов является наиболее опасным для их жизни (в случае трагедии в Дувре был использован именно цельнометаллический контейнер).

Местные правоохранит. органы всячески демонстрируют эффективность и даже образцовость принимаемых мер. В частности, утверждается, что общее количество задержанных в Гонконге нелегальных иммигрантов из КНР снизилось с 23180 в

1996г. до 8470 в 2000г. Местные власти действительно занимают достаточно жесткую позицию в отношении попыток использовать Гонконг как базу для нелегальной иммиграции из КНР. Поддерживается необходимое взаимодействие как с соответствующими правоохр. органами континентального К., так и иммиграционными службами третьих стран.

Задержанные в Гонконге нелегальные иммигранты приговариваются к заключениям от 1,5 до 2 лет, с последующей депортацией по отбытии наказания обратно в КНР, где они также подвергаются наказанию в виде лишения свободы и штрафов. Еще одной проблемой для местной администрации являются попытки китайских граждан, в основном жителей Шэньчжэня и других близлежащих р-нов пров. Гуандун, незаконно проникнуть на территорию САР с целью получения заработка (использование нелегальных иммигрантов наиболее часто практикуется в строит. секторе). Широкое распространение получила здесь также практика ввоза (как нелегально, так и вполне законно, при наличии гостевых виз) женщин из континентального К. для занятия проституцией, при этом жертвы, отработав в Гонконге, переправляются хозяевами с аналогичными целями в Макао, а от туда в Таиланд и другие страны ЮВА.

По мнению местных экспертов, США, Канаде, Австралии и странам Зап. Европы следует более строго подходить к предоставлению въезжающим статуса беженца по полит. или идейным мотивам, т.к., к примеру, в последние месяцы подавляющее большинство китайских иммигрантов в США при въезде объявляют себя членами секты «Фалуныгун», спасающимися от преследования за свои религиозные убеждения.

Туризм

Оплане строительства «Диснейлэнда». Правительство САР 2 нояб. 1999г. объявило о достижении договоренности с руководством компании «Уолт Дисней» в вопросе создания в Гонконге тематического парка развлечений «Диснейлэнд». В качестве альтернативы САР предлагался Шанхай. Как подчеркнуло руководство компании «Уолт Дисней», выбор в пользу Гонконга был сделан на основе всей суммы факторов, в т.ч. уровня развития инфраструктуры, транспортной сети и телекоммуникаций, удобства расположения, квалификации рабочей силы, популярности здесь самой компании и ее продукции, а также межд. имиджа Гонконга. Правительство САР будет иметь 57%, а компания «Уолт Дисней» — 43% акций создаваемого СП. Интересно, что в истории компании «Уолт Дисней» это первый случай партнерства в вопросе создания парка с правит. органом. Достигнутые договоренности должны будут пройти обсуждение и утверждение Исполнит. и законодат. Советов САР, а также совета директоров компании «Уолт Дисней».

Тематический парк и одноименный курорт предполагается создать на берегу бухты Чок Ко Вань (Пенни Бэй) на сев.-востоке о-ва Лантау. Площадь развлекательного комплекса составит не менее 126 га: в него войдут непосредственно тематический парк «Гонконг — Диснейлэнд», пятый по счету в мире и третий за пределами США, гостиничный комплекс емкостью не менее 1400 номеров, сеть ресторанов, магазинов и др. мест досуга.

Расчетное время открытия первой фазы комплекса — 2005г.

Общая стоимость строительства комплекса оценивается в 14,1 млрд.гонк.долл. (1,8 млрд.долл.). Администрация САР должна будет вложить не менее 13,6 млрд.гонк.долл. (1,7 млрд.долл.) в строительство инфраструктурной базы: работы по формированию ландшафта, строительство автодорог, морских пирсов, управленческих и вспомогательных помещений и т.д. Власти Гонконга подчеркивают, что большинство из запланированных мероприятий является частью утвержденного плана капитального строительства и освоения о-ва, который предполагалось осуществить в любом случае. Общие затраты Администрации территории, включающие выпуск ценных бумаг, займы и затраты на инфраструктуру, оцениваются в 22,4 млрд.гонк.долл. (2,9 млрд.долл.).

Осуществление проекта должно помочь снятию остроты проблемы безработицы в Гонконге — только на начальной стадии будет создано не менее 16 тыс. новых рабочих мест. Штат комплекса «Гонконг-Диснейлэнд» на момент открытия будет насчитывать не менее 18,4 тыс.чел., а в течение последующих 20 лет возрастет до 35,8 тыс.чел. Подавляющее большинство персонала составят резиденты Гонконга.

Представляя проект на обсуждение общест.ственности, Глава администрации САР Дун Цзяньхуа подчеркнул, что «выбор руководством компании «Уолт Дисней» именно Гонконга в качестве места строительства третьего межд. тематического парка является проявлением уверенности в будущем территории». По его оценкам, в течение ближайших 40 лет экономика Гонконга получит прибыль в размере 148 млрд.гонк.долл. (свыше 19 млрд.долл.США). Кроме того, данный проект окажет долгосрочный положительный эффект на эконом. развитие САР и его межд. имидж «города мирового класса», станет «ключевым инфраструктурным компонентом» туротрасли Гонконга, выходящей на качественно новый уровень.

В 1998г. доходы от туризма в Гонконге составили 55 млрд.гонк.долл. (свыше 7 млрд.долл.США) или примерно 4% от ВВП САР. За первую половину 1999г. поступления от туротрасли превысили 25 млрд.гонк.долл. (3,2 млрд.долл.). За первые 9 месяцев 1999г. Гонконг посетило 7,7 млн.чел., что на 11% выше показателей за аналогичный период прошлого года. 27% от этого количества составили жители КНР (преимущественно юж. провинций), 19% — Тайвань, 10% — Японии, 12% — Юж. и Юго-Вост. Азии, 8% — США. Т.н. базовый сценарий эконом. окупаемости комплекса «Гонконг-Диснейлэнд» предполагает, что в первый год работы парк посетит не менее 5,2 млн.чел., из которых 3,4 млн. будут интуристы. В течение последующих 15 лет предполагается, что количество посетителей достигнет до 10 млн.чел. в год, при этом не менее 7,3 млн. составят иностранцы, гарантирующие доп. доход в размере от 8,3 млрд. до 16,8 млрд.гонк.долл. в год (1,07-2,2 млрд.долл.).

Эксперты высказывают сомнения по поводу обоснованности приведенных Главой испол. власти цифр и прогнозов деятельности парка, условий сотрудничества с «Уолт Диснеем», в т.ч. предполагаемого особо льготного режима налогообложения, а также перспектив посещаемости парка (в

качестве примера приводится **неудачный опыт деятельности «Евро-Диснейлэнда» в Париже**.

Правительство также обвиняют в недостаточной проработке ряда важных вопросов, связанных с функционированием парка, в частности облегчения визового режима и увеличения ежедневных въездных квот для жителей материкового К., которые должны составить большинство посетителей «Гонконг-Диснейлэнда» (нынешняя квота составляет 1,5 тыс. китайских туристов в день).

Возникают также сомнения по вопросу о долгосрочной аренде земельного участка, на котором будет располагаться развлекательный комплекс: по договору срок аренды будет составлять 50 лет, по истечении которых аренда может быть продлена еще на 50 лет. Однако, согласно положениям Китайско-Британской совместной декларации 1984г., все договоры об аренде земельных участков, начиная с 1 июля 1997г., ограничиваются сроком в 50 лет, т.е. до в 2047г.

Из всех предложенных в последние два года правительствам территории проектов, план строительства «Гонконг-Диснейлэнда» выглядит наиболее реальным и коммерчески обоснованным. Гонконг в любом случае выигрывает в долгосрочном плане, укрепляя свой имидж крупного между туристического центра, приобретая статус «китайского дома Микки Мауса», становясь предметом вожделения любого ребенка в каждой китайской семье и приобретая такое коммерческое предприятие, которое обещает стать «туристической Меккой» для всего китайскоязычного сообщества Вост. Азии.

Экспорт

В 1998г. чрезвычайно активно развивались связи Гонконга с западноевропейскими странами. После перехода под юрисдикцию КНР через территорию стало проходить около половины всего товарооборота между ЕС и К. Сохраняя в фин. области стратегию жесткой привязки местной валюты к доллару США, гонконгские власти, тем не менее, готовятся к переходу Зап. Европы на евро. Объем торговли Гонконга с ЕС составляет 27 млрд.долл.

Глава администрации Гонконга Дун Цзяньхуа в 1998г. побывал в Германии (март), Новой Зеландии и Австралии (июнь), принял участие в форуме АТЭС в Куала-Лумпуре (нояб.), где провел ряд двусторонних встреч с лидерами Сингапура, Малайзии и т.д. Главный министр Энсон Чан посетила с офиц. визитами США и Японию (июнь). Частым гостем в странах Запада был министр финансов Дональд Цанг. В ходе поездок представители Гонконга старались заверить руководство и деловые круги иностранных государств в том, что **с переходом Гонконга под юрисдикцию КНР несколько не изменился его статус между делового и фин. центра**, который способен выстоять в обстановке нынешнего экономического кризиса, заинтересован в увеличении объемов торговли, притоке инвестиций, развитии туризма. Подобные высказывания подкреплялись заявлениями высших руководителей в Пекине, неоднократно в течение года дававших гарантии фин. и валютной стабильности Гонконга.

Территорию в 1998г. посетили президент США Б. Клинтон (июль), премьер-министр Франции Л. Жоспэн (сент.), премьер-министр Ирландии Б. Ахерн (сент.), премьер-министр Великобритании Т. Блэйр (окт.), президенты Юж. Кореи (нояб.) и Монголии (дек.).

Бизнес с Японией. На протяжении многих десятилетий Гонконг был и остается одним из приоритетных мест для японского бизнеса. При этом переход под юрисдикцию К. 1 июля 1997г. никак не отразился на роли территории во внешнеэконом. связях Токио.

1. **Гонконг является третьим по величине рынком для японского экспорта (23,3 млрд.долл. в 1998г.),** объем двусторонней торговли составил в 1998г. 32,4 млрд.долл. **На территории действуют отделенные 2 тыс. японских компаний** (из них 456 имеют здесь регион. штаб-квартиры).

2. Кроме того, Гонконг по-прежнему остается важным пунктом транзитной торговли в системе японо-китайских эконом. связей. В 1998г. китайский реэкспорт в Японию через Гонконг достиг 10 млрд.долл., а из Японии в КНР — 13 млрд.долл.

3. По состоянию на весну 1999г., **в Гонконге действует 107 японских банков**, включая «Токио-Мицубиси», «Дай-Ичи Канье», «Дайва», «Сакура» и «Саньва». Они составляют самую большую среди всех инобанков группу в САР (с совокупными активами 430 млрд.долл.) и являются крупнейшим объединением нац. банков за пределами Японии.

4. Японские ПИИ в местную экономику превышают 12 млрд.долл. Японские компании играют заметную роль в строительстве инфраструктуры нового аэропорта Чек Лап Кок (доля их контрактов составляет 3,2 млрд.долл., или 23% от общей стоимости проекта).

5. Деловые связи между Токио и Гонконгом законодательно закреплены в двустороннем Соглашении о защите инвестиций и содействию торговле, вступившем в силу в июле 1997г. **Гонконгские товары при ввозе в Японию по-прежнему облагаются льготными тарифами**, предназначенными для развивающихся стран, согласно японской ген. системе преференций.

6. Проблемы содействия бизнесу и стабилизации экономики в условиях преодоления последствий регионального кризиса занимают ведущее место в повседневной деятельности генконсульства Японии, которое по количеству персонала (37 дипломатов) уступает лишь генконсульству США в Гонконге и опережает англичан. **Японская колония в Гонконге составляет 30 тыс.чел.**

7. Представители японских деловых кругов не намерены уходить с гонконгского рынка. Несмотря на последствия регионального кризиса, который в 1998г. серьезно отразился на экономике САР, а также привел к сокращению на 18% экспорта туда японских товаров, японцы в целом с оптимизмом смотрят в будущее и прогнозируют полное оздоровление ситуации в Гонконге в предстоящие 3-4г.

Об интересах Индии в Гонконге. На протяжении всей истории освоения Гонконга представители Индии «играли заметную роль в его развитии. Индийское эконом. присутствие на территории «восходит к концу XVIII в. Поставлявшийся в то время с индийских плантаций опиум составлял значит. долю осуществлявшегося через Гонконг наркооборота. Выходцы из Индии, наряду с англичанами и португальцами, были одной из крупнейших иноэтнических общин в колонии после ее перехода во владение Великобритании в 40гг. прошлого века.

Англ. администрация эффективно использовала индусов-эмигрантов, в первую очередь в органах охраны правопорядка. Так, вплоть до 20гг.

нынешнего века в структуре гонконгской полиции существовали подразделения, сформированные только из индусов, причем отдельно из мусульман и немусульман. Индийские офицеры служили в местном департаменте полиции до начала 70-х гг. В гонконгском гарнизоне брит. войск были постоянно размещены несколько индийских полков, которые в конце XIX в. часто использовались властями для подавления антиколониальных выступлений китайского населения. После провозглашения независимости Индии часть находившихся на службе у англичан индусов осела в Гонконге.

В САР проживают около **20 тыс. этнических индусов**, занятых в основном в банковском деле, финансах и различных отраслях торговли, в т.ч. ювелирными изделиями, предметами одежды и электроникой. Ряд выходцев из Индии являются крупными владельцами недвижимости и занимают видное место среди местной олигархии. **Представители индийской общины контролируют 10-12% торг. оборота Гонконга.**

Индия является одним из ведущих торг. партнеров САР в Азии. В 1998г. объем прямой двусторонней торговли составил около 3 млрд.долл. (при положит. сальдо 1,3 млрд.долл. в пользу Дели). Главными статьями индийского экспорта в Гонконг остаются промтовары, химикаты и продукты питания. Кроме того, территория является ключевым транзитным пунктом в торговле между Индией и КНР (через САР проходит около 60% двусторонней торговли).

В Гонконге действует представительство Индийской торг. палаты, объединяющее более 500 различных предпринимательских структур, а также отделения шести индийских банков. С учетом специфики индийского присутствия в САР, в офисах этих банков созданы спецподразделения, предназначенные только для обслуживания представителей нац. бизнеса. Помимо этнических эмигрантов, в Гонконге постоянно проживают 22,4 тыс. граждан Индии.

Индийская община в Гонконге стремится активно использовать возможности САР для привлечения капиталов в нац. экономику. Объем гонконгских инвестиций в Индию составляет 800 млн.долл. и в ближайшие годы, как прогнозируется, должен увеличиться в 2-3 раза. Наиболее привлекательными для местного капитала сферами вложения средств в Индии являются крупные инфраструктурные проекты, гостиничный бизнес и в последнее время — рынок ценных бумаг.

Связи с Россией

По данным тамож. статистики САР, объем торговли между РФ и Гонконгом в 2000г. составил 541,7 млн. долл., увеличившись по сравнению с 1999г. на 29,4% (в 1997г. — 1,2 млрд. долл. США, 1998г. — 645 млн. долл., 1999г. — 418 млн. долл. США). В 2000г. экспорт России был равен 394,9 млн. долл. США (+26,1%), включая реэкспорт посредством Гонконга, преимущественно в КНР, товаров на 304,8 млн. долл. Импорт в РФ достиг 146,8 млн. долл. (+39,0%), в т.ч. ввоз собственно гонконгской продукции 1- 8,1 млн. долл. и реимпорт из континентальной части К. — 138,7 млн. долл. России удалось укрепить положит. сальдо торг. баланса, которое возросло до 248,1 млн. долл. (1999г. — 207,5 млн.).

Прирост рос. экспорта был обеспечен за счет увеличения поставок по таким позициям товарной номенклатуры, как готовые нефтепродукты (81,9 млн. долл., +162%); сталепрокат без сплавов (40,9 млн. долл., +16,6%); стальные полуфабрикаты (40,6 млн., +182%); стальная арматура, уголки, профили, проволока (28,5 млн., +343,7%); драг. и полудраг. камни (39,7 млн., +87%), бумага и картон (4,9 млн., +90,2%). В то же время наблюдалось сокращение закупок в РФ алюминия (111,5 млн. долл., -21,8%), электронных полупроводников (25,4 млн. долл., -22,9%). При этом алюминий оставался важнейшей статьёй отечественного экспорта в Гонконг — на его долю пришлось 28,2% объема продаж рос. изделий в САР.

В Россию из САР импортировались традиц. изделия китайского экспорта, как компьютеры и их комплектующие (23,1 млн. долл., - 14,9%), обувь (22,2 млн. долл., +23,5%), материалы из пластмасс (13,3 млн. долл., +77,7%), часы (13 млн., +72,8%), телеком. оборудование и запчасти (13,2 млн., +97,3%), игрушки (10,7 млн., +82,4%), одежда (7,2 млн. долл., +69,3), текстильные товары (6 млн., +133%).

Опережающий прирост рос. импорта из Гонконга над экспортом РФ в САР (+26,1% против 39,0%), в перспективе может привести к сокращению положит. сальдо России в торговле с этой территорией. На данном этапе увеличение импорта собственно из Гонконга (но не реимпорта продукции из КНР) достаточно эффективно сдерживается за счет действия в РФ высоких, увеличенных в два раза по сравнению с обычными, ставок импортных тамож. пошлин в отношении значит. части ввозимых из САР в РФ товаров. Это связано с отсутствием между Россией и Гонконгом (в отличие от рос.-китайских договоренностей) соглашения о РНБ в торговле, а также изъятием, в соответствии с отечественным тамож. регулированием, большинства поставляемых из Гонконга и К. товаров из перечня импортной продукции, в отношении которой применяется преференциальный режим в 75% от базовых ставок ввозных пошлин. В то же время, учитывая то, что Гонконг является свободным портом, где в отношении большинства импортируемых товаров действует беспошлинный режим ввоза, отсутствие РНБ фактически не влияет на рос. экспорт в САР и реэкспортные операции, ориентированные на К.

Ярко выражены сырьевая направленность и узкая номенклатура отечественного экспорта в Гонконг. На долю товаров сырьевой группы приходится 90% рос. поставок в САР. Фиксируется снижение объемов продаж готовой и высокотех. продукции, а также изделий с высокой степенью добавленной стоимости. В 2000г. произошло сокращение ввоза сюда из России полупроводников, что, очевидно, связано с проблемами рос.-гонконгского СП Korona Semiconductor (на базе завода «Микрон» в Зеленограде).

Ген. торг. палата Гонконга включает Рабочую группу по России (www.chamber.org.hk).

РФ-Гонконг. По данным тамож. статистики САР, за 7 мес. 2000г. объем рос.-гонконгской торговли составил 321,3 млн.долл., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 29,1%. При этом экспорт РФ был равен 246,4 млн.долл. (+27,7%), а импорт — 74,9 млн.долл. (+34%), положит. сальдо торг. баланса достигло 171,5 млн.долл.

Прирост рос. экспорта был обеспечен в основном за счет увеличения поставок нефти и нефтепродуктов (72,6 млн.долл. +152%), а также стали (70,7 млн.долл., +130%) В то же время наблюдалось сокращение закупок в РФ цветных металлов (63,8 млн.долл., -30%), электронного оборудования и полупроводников (14,5 млн.долл., -28%).

Импорт в Россию продукции, территорией происхождения которой является собственно САР Гонконг, составил 4,6 млн.долл. (+88%). При этом главным образом поставлялись часы, фото, видео- и киноаппаратура, другие разрозненные пром. бытовые товары. Реимпорт из КНР был на уровне 70,3 млн.долл. (+31,7%) и характеризовался приобретением традиционных товаров китайского экспорта — обуви (16 млн.долл.), офисного оборудования (12 млн.долл.), отдельных пром. изделий (11 млн.долл.) и оптических приборов (5,4 млн.долл.). Одновременно отмечено резкое увеличение доли ориентированных на К. непрямых реэкспортных и реимпортных операций, составляющих сейчас 95% товарооборота (ранее — около 75%).

В 2000г. фиксировался рост числа посещающих Гонконг и Россию туристов (весь 1999г. Генконсульство РФ оформило 7,5 тыс. виз, а за первые 10 мес. 2000г. их число составило 8,5 тыс.), а также некоторое увеличение объема двусторонних морских грузоперевозок по сравнению с пред. годами (1997г. — 4885 20-фут. контейнеров, 1998г. — 4888, 1999г. — 1743). В Гонконге растет интерес к развитию НТС с РФ, осуществлению отдельных инвест. проектов, что выражается в активизации поездок в Россию делегаций гонконгских предпринимателей, посещения отечественных выставок, увеличении количества регистрации в РФ компаний с гонконгским капиталом. В июне и авг. 2000г. состоялись визиты в Россию представительных делегаций Гонконгского информ. общества и Индийской торг. палаты Гонконга, в ходе которых были достигнуты договоренности о реализации ряда конкретных коммерч. проектов. Оживлению двустороннего торг. обмена и установлению прямых бизнес-контактов способствует также практика организации ознакомительных поездок в Гонконг и презентаций возможностей регионов России (март 2000г. — Владимирская обл., май — Челябинская обл.), с включением в состав делегаций участников на постоянно проходящие в САР межд. отраслевые выставки.

РФ является лишь 43 торг. партнером Гонконга. Сторонам пока не удается перейти к реализации солидных совместных инвест. программ. Рос. экспорт в Гонконг сохраняет узкую товарную структуру и ярко выраженную сырьевую направленность. Отсутствие прочной базы эконом. сотрудничества служит основной причиной **весьма слабого взаимодействия банков обеих стран** в области расчетных операций. По-прежнему существенным препятствием для успешного развития двусторонних хоз. связей и доступа рос. предприятий к значительным фин. ресурсам Гонконга является, с одной стороны, нечеткое, а нередко и негативное, представление в местных предпринимательских кругах в сегодняшней России и возможностях ее экономики, недостаток опыта взаимных контактов, наличие опасений в отношении излишне высокого уровня риска коммерч. операций с РФ, а с другой — неготовность многих рос. ком-

паний вести бизнес в соответствии с современными межд. стандартами и в полной мере использовать потенциал САР, в т.ч. для сотрудничества с материковым К.

МАКАО

Госструктуры

Общие сведения. Макао (китайское название — Аомэнь) — бывшая колония Португалии, с 20 дек. 1999г. — Спец. адм. р-н (САР) КНР. На суше с севера граничит с китайской пров. Гуандун, юж. часть омывается Южно-Китайским морем. В состав территории с общей пл. в 23,5 кв. км. помимо полу-ва Макао (9,1 кв.км.) входят о-ва Тайпа (китайское название Даньцзайдао, 6,3 кв.км.) и Колоан (Лухуаньдао, 8,1 кв.км.). Население (около 450 млн.чел.) состоит из китайцев (90%), лиц смешанного португало-китайского происхождения, европейцев, а также выходцев из других стран Азии. Офиц. языки — португальский и китайский (путунхуа и кантонский диалект). Ден. ед. — патака (1 долл. = 7,988 патак.).

Территория Макао находилась под фактическим контролем Португалии с середины XVIв., несмотря на то, что юридически суверенитет был оформлен лишь в 1887г. после подписания соответствующего договора. Согласно заключенной в апр. 1987г. китайско-португальской совместной декларации, статус Макао после 20 дек. 1999г. аналогичен статусу, предоставленному Гонконгу. САР Аомэнь сохраняет право на собств. исполнит., законодат. и судебную системы, свою валюту, проводит самостоят. иммиграционную и налоговую политику. Вне компетенции местных властей находятся лишь вопросы внешней политики и обороны, относящиеся к ведению Пекина. В течение 50 лет, т.е. до 2049г., территории гарантируется неизменность ее соц.-эконом. и валютно-фин. систем, а также «местного образа жизни», за ней сохранен статус свободного порта (порто-франко), отдельной тамож. территории. Администрация САРА также может самостоят. заключать двусторонние межд. соглашения с третьими странами в сферах эконом. и культурного сотрудничества, сохранять членство в межд. организациях.

Политика

Полит. ситуация. Высшее должностное лицо САР Аомэнь — глава исполнит. власти, кандидатура которого определяется Избиркомом и утверждается Пекином. Первым главой исполнит. власти САР является бывший банкир Эдмунд Хо. При нем существует Исполсовет из 10 членов, являющийся совещательным органом. В состав руководства администрации САР входят пять секретарей: по администрации и судебной системе, фин.-эконом. вопросам, безопасности, соц. вопросам и культуре, транспорту и обществ. работам.

Парламент САР — Законодат. совет — состоит из 23 депутатов, в число которых вошли 15 депутатов прежнего, действовавшего при португальцах. Совета, 8 депутатов были назначены лично Эдмундом Хо, и еще один определен Избиркомом.

Основными задачами новой Администрации САР Макао в течение первого года после передачи власти продолжали оставаться преодоление негативного эконом. роста, борьба с оргпреступнос-

тью, а также завершение локализации местной гражд. службы. Планируется осуществить процесс демонаполизации местного игорного сектора, являющегося основным источником доходов территории и находящегося под контролем корпорации СТДМ, принадлежащей влиятельному в регионе бизнесмену Стэнли Хо.

Как и в Гонконге, полит. присутствие Пекина в Макао осуществляют Канцелярия по связям центр. народного правительства КНР (бывшее отделение агентства «Синьхуа» в Макао), Канцелярия полномочного комиссара МИД КНР в Макао и гарнизон НОАК.

О формировании новых структур управления спец. адм. р-на Аомэнь. Ко дню офиц. передачи КНР суверенитета над этой португальской территорией 20 дек. 1999г., были практически решены все существовавшие ранее в треугольнике «Португалия-КНР-новая администрация САР Аомэнь» проблемы. Была согласована церемония передачи власти и определен круг приглашенных на нее офиц. лиц, улажены существовавшие между КНР и Португалией противоречия, включая наиболее щекотливый вопрос — размещение в Макао гарнизона НОАК. Определены конкретные кандидатуры на руководящие посты в структуре исполнит., законодат. и судебной властей будущего САР Аомэнь, практически завершён процесс локализации гражд. службы и юр. системы. Ожидалось, что окончат. согласие по оставшимся вопросам (статус португальского яз., проблемы гражданства, независимость суда и т.д.) будет достигнуто в ходе намеченного на середину дек. 1999г. визита в Пекин мининдел Португалии Ж.Гама.

Церемония передачи суверенитета над Макао, которая обошлась в 31 млн.долл., прошла в специально возводимом для этой цели павильоне нового культурного центра Макао. В церемонии приняли участие президенты Португалии и КНР, при этом, в отличие от аналогичных событий 1 июля 1997г. в Гонконге, когда представлявший Великобританию принц Чарльз и губернатор Паттен покинули территорию сразу после полуночи, президент Португалии и губернатор Макао присутствовали и на торжествах по случаю образования САР Аомэнь, запланированных на следующий день, 20 декабря. Необходимо отметить, что первоначально президент Португалии Ж.Сампайю отказался от присутствия на церемонии в знак протеста против приглашения на нее Пекином представителя Индонезии, однако изменил свое решение после встречи с Цзян Цзэмином в ходе визита последнего в Португалию в конце окт. 1999г.

Помимо президентов Цзяна и Сампайю, а также других высших лидеров КНР и Португалии, в церемонии приняли участие 230 представителей иногосударств и межд. организаций, включая Шанану Гусмао, лидера недавно получившего независимость Вост. Тимора, а также высокопоставленного представителя Тайваня. От ЕС на торжества в Макао прибыл последний губернатор Гонконга Крис Паттен, который занимает пост комиссара ЕС по внешним связям. Страны, поддерживающие наиболее тесные отношения с Португалией и Макао, были представлены президентами и вице-президентами, другие — на уровне министров и замминистров. Ожидалось также при-

сутствие почти двух тысяч «почетных гостей», приглашенных Португалией и КНР, а также около двухсот представителей СМИ.

Безопасность на церемонии поддерживалась спецслужбами Макао, в приграничном китайскомг. Чжухае размещена 10-тысячная группировка полиции и погранвойск. Дельта р.Чжуцзян в период торжеств также была взята под строгий контроль погранвойсками КНР. В рамках борьбы с усилившимся разгулом преступности, вокруг Макао на самой территории и внутри близлежащей пров. Гуандун был проведен ряд полицейских операций, в ходе которых только на территории Гуандуна было задержано более 4700 лиц, подозреваемых в принадлежности к преступным группировкам, конфисковано большое количество огнестрельного оружия и взрывчатых веществ.

До последнего времени «яблоком раздора» было решение Пекина разместить в Макао после 20 дек. военный гарнизон, о чем еще в сент. 1998г. объявил вице-премьер Госсовета КНР Цянь Цичэнь. Португальская сторона, которая вывела свой военный гарнизон из Макао в 1975г., отнеслась к этому крайне отрицат. поскольку такое развитие событий не предусматривалось совместной португало-китайской декларацией 1987г. Лишь в ходе визита Цзян Цзэмина в Португалию Лиссабон дал согласие не только на размещение китайских войск в Макао, но и на ввод сюда спец. «техгруппы» НОАК (в гражд. одежде и без оружия) для проведения подготовительной работы еще до 20 дек.

Согласно планам китайского руководства, численность будущего гарнизона НОАК в Макао, который возглавит генерал-майор Лю Юэцзюнь, составит не более 1000 военнослужащих, вооруженных стрелковым оружием. Основная часть гарнизона будет расквартирована в соседнем Чжухае. Гарнизон НОАК в Макао, как и в Гонконге, будет находиться в прямом подчинении центр. военного совета КНР и сможет быть задействован лишь для отражения иноагрессии против территории, а также, при соответствующем обращении главы испол. власти САР Аомэнь к центр. правительству КНР, в случаях серьезной угрозы общественному порядку или для ликвидации последствий стихийных бедствий.

Одним из самых активных сторонников размещения в Макао гарнизона НОАК, как одного из средств поддержания общественного порядка и действенной борьбы с мафиозными группировками, является будущий глава испол. власти Макао Эдмунд Хо, избранный на этот пост в середине мая 1999г. В своей предвыборной программе Эдмунд Хо, победа которого на выборах прогнозировалась заранее, сделал упор на обуздание преступности как залог будущего эконо. процветания САР Аомэнь, которое, по его мнению, невозможно без успешной борьбы с коррупцией, создания эффективной гражд. службы (в этом вопросе Хо намерен использовать опыт Гонконга) и обновления судебной системы. Решение этих вопросов, по мнению Эдмунда Хо, позволит впоследствии вплотную подойти к проблеме кардинальной реформы эконо. системы Макао, с тем чтобы избавиться от ее нынешней зависимости от игорного бизнеса и сектора недвижимости.

Не собираясь полностью отказываться от приносимых этими секторами доходов, новый глава

испол. власти заявляет о необходимости обратить особое внимание на всемерное развитие туризма, высоких технологий, сферы услуг, а также внешней торговли, которой был нанесен существенный ущерб в результате недавнего эконом. кризиса в Азии (в частности, объем торговли Макао с КНР сократился в первой половине 1999г. на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Осуществление этих планов, считает Эдмунд Хо, потребует от 5 до 10 лет.

В отличие от Гонконга, в состав новой администрации которого вошло большинство членов старого колониального правительства, кабинет САР Аомэнь сменится практически полностью. На смену прежней системе, при которой в подчинении губернатора находились семь подсекретарей, отвечавших за различные отрасли управления и традиционно назначавшихся из числа португальских граждан, придет новая Администрация в составе лишь пяти секретарей: по администрации и судебной системе, фин.-эконом. вопросам, по безопасности, соц. вопросам и культуре, а также транспорту и общественным работам.

Имена лиц, которые 20 дек. официально вступили в должность в качестве новых секретарей администрации САР Аомэнь, были названы Эдмундом Хо в авг. 1999г. На пост секретаря по вопросам администрации и судебной системы, считающийся ведущим в данной «пятерке», была назначена Флоринда да Роза Силва Чан, занимавшая должность директора Департамента эконом. услуг правительства Макао. Кандидатуры пяти новых секретарей, а также комиссара по борьбе с коррупцией, комиссара по аудиту и генерального прокурора, после назначения со стороны Эдмунда Хо получили одобрение центр. правительства КНР.

В сент.-окт. 2000г. был сформирован состав законодат. совета САР Аомэнь из 23 депутатов, в число которых вошли 15 депутатов прежнего Совета, 8 депутатов были назначены лично Эдмундом Хо, и еще один определен Избирательным комитетом. На пост нового председателя Совета была избрана Сусана Чоу, законодатель с 20-летним стажем.

Было также объявлено об утверждении состава нового Суда высшей инстанции САР Аомэнь, а также 10 членов Исполнит. совета, в число которых вошли все пять новых секретарей правительства, три члена законодат. совета и два бизнесмена, в т.ч. Стэнли Ау, являвшийся основным соперником Эдмунда Хо на выборах главы испол. власти. Согласно Основному закону САРА, Исполнит. совет пришел 20 дек. на смену Консультативному совету при губернаторе Макао в качестве совещательного органа при руководителе территории.

Несмотря на кажущуюся «гладкость» проходящих в Макао подготовительных работ, достаточно много их аспектов подверглось критике как внутри Макао, так и за рубежом. В частности, отмечается, что некоторые из вновь назначенных секретарей администрации не имеют конкретного опыта решения вопросов, управление которыми будет входить в их прерогативу. Существуют сомнения и в способности будущего Суда высшей инстанции, средний возраст членов которого составляет всего 37 лет, сохранить независимость при принятии решений в условиях давления со стороны КНР.

Не решен до конца вопрос локализации местного законодательства: примерно десятая часть за-

конов и уложений Макао до сих пор не переведена на китайский язык. Объявлено было, что 15 существующих законов прекратят свое действие с 20 дек., т.к. они противоречат Основному закону САР Аомэнь.

Свою обеспокоенность по поводу нового Основного закона САР Аомэнь выразила и Комиссия ООН по правам человека, отметившая, что в новой «мини-конституции» территории не отражен ряд моментов, имеющих непосредственное отношение к соблюдению основных гражд. и полит. прав, в частности вопрос о введении в будущем в Макао смертной казни.

Применительно к Макао китайская сторона, в отличие от «гонконгского варианта» двухлетней давности, при решении острых проблем не только задействует временной фактор, для того чтобы «додавить» партнера, но и проявляет гораздо большую жесткость и бескомпромиссность. Это не удивительно: Великобритания и Португалия находятся в разных «весовых категориях».

Можно предположить, что новая администрация Макао будет гораздо более зависимой от Пекина, чем гонконгская. Это объясняется, во-первых, реальным отсутствием опыта управления у широкого круга представителей гражд. службы (включая ее высшие эшелоны), сменивших этнических португальцев, занимавших эти посты до последнего времени и принявших решение покинуть Макао по причине неясности своего будущего статуса. Во-вторых, в силу аполитичности местного общества и позиции невмешательства со стороны португальских властей, в Макао так и не смог получить должного развития прозап. «демократический» лагерь, который в условиях Гонконга играет роль своеобразного «противовеса», выступая с жесткой, но зачастую достаточно конструктивной критикой действий правительства. Кроме того, сравнительно малый по сравнению с Гонконгом эконом. вес территории вполне может привести к тому, что наиболее влиятельные страны мира в итоге просто «забудут» про Макао, принося его в жертву во имя стабильного развития отношений с КНР, особенно в свете принятия последнего в ВТО.

Экономика

Основными факторами, определяющими эконом. развитие Макао в настоящее время, являются негативные последствия азиатского фин. кризиса, а также сравнительная узость собствен. пром. базы и традиционная эконом. зависимость от Гонконга.

В XVI-XIXвв. Макао являлся центром европейской торговли с К., но после обретения Великобританией Гонконга этот статус был утерян. Тем не менее, Макао удалось восстановить свое положение в Юго-Вост. Азии и добиться притока денежных средств после легализации в середине XIXв. азартных игр путем лицензирования и налогообложения игорного бизнеса. Туристическая отрасль и индустрия азартных игр, на долю которых приходится 85% местного валового продукта, являются основой экономики САР Аомэнь. В последние годы поток туристов, посещающих Макао. Однако в 1999г. зарегистрирован рост количества туристов на 7,1%: если в 1998г. Макао посетили 6,94 млн.чел., то в 1999г. — 7,4 млн. При этом, 57% от общего количества приезжих составили

жители внутр. р-нов КНР (рост на 101,4% по сравнению с пред.г.), 22% – жители Гонконга, 13,2% – выходцы с Тайваня.

С начала 80гг. Макао наряду с Гонконгом и пров. Гуандун демонстрировал очень высокие темпы прироста (до 13,5% в 1992г.), что было вызвано массовым перемещением сюда производств гонконгскими компаниями, преимущественно занятыми в текстильной отрасли, стремившихся таким образом обойти ограничения в экспортных квотах и добиться снижения себестоимости продукции. Высокие темпы роста в этот период также обуславливались выгодным географическим положением, благоприятными условиями для ведения торговли и развития экспортоориентированных производств, отсутствием тарифов на экспортно-импортные операции и низким уровнем налогообложения (не более 15% от общей прибыли), развитой инфраструктурой, тесными контактами с Гонконгом и Чжухайской СЭЗ.

В Макао действует либеральное валютное законодательство, способствующее свободному обращению капитала и позволяющее вести прибыльные операции по обмену валюты. Здесь действуют 22 банка, большинство из которых являются отделениями крупнейших межд. банков, а также 21 страховая компания и три крупнейших фин. компаний, действующих на рынке «форекс». **Макао входит в число крупнейших офшорных фин. центров Азии.** С 1995г. Банк К. осуществляет эмиссию местной валюты наряду с Банком Национал Ультрамарине. С 1977г. местная валюта – патака – тесно привязана к гонк. долл. (1,03 патаки к 1 гонк. долл.), находящемуся в свободном обращении в Макао.

Крупнейшими торг. партнерами Макао традиционно являются США и страны Европейского Союза (особенно Франция, Германия и Великобритания), а также К., Япония, Гонконг и Австралия. Среди основных экспортных товаров Макао – одежда и текстиль (составляют до 80% от общего экспорта), обувь, искусственные цветы, керамические изделия, электроника, оптика. Импортирует Макао сырье, пром. полуфабрикаты, топливо и ГСМ, стройматериалы, алкоголь и табак.

Экономика Макао тесно связана с внутр. р-нами К., которые экспортируют сюда текстильное сырье, полуфабрикаты, продукты сельского хозяйства и подсобных промыслов, горнорудную продукцию (объем китайского экспорта в Макао в 1999г. составил 550 млн. долл.). Макао поставляет в КНР преимущественно текстиль, машинное оборудование и кожизделия (импорт из Макао в остальные р-ны К. составил 150 млн. долл.). В 1999г. валовой объем торговли между Макао и КНР составил 700 млн. долл. В К. были переведены многие предприятия промышленности Макао, что способствовало увеличению объема ввозимых и экспортируемых через территорию товаров, и тем самым стимулировало развитие транзитной торговли Макао.

Макао, наряду с Гонконгом, выступает в качестве одного из серьезных инвесторов в инфраструктурные и производств. проекты на территории материкового К., заложив тем самым основу существующего разделения труда и сформировав основу экспортоориентированной пром. базы, включающей текстильные, обувные производства и производство игрушек. В 1997г. в общей сложно-

сти было инвестировано 10 млрд. долл. в 6333 проекта на территории КНР. Макао, в свою очередь, выступает в качестве объекта инвестиций из КНР, преимущественно, в инфраструктурные проекты, объекты недвижимости, тур. отрасль (гостиницы и рестораны), а также в межд. торговлю.

В экономике Макао обозначились серьезные структурные изменения, вызванные как углубляющейся интеграцией в экономику дельты р. Чжуцзян, завершением крупнейшей инфраструктурных проектов, так и последствиями азиатского кризиса. Строительство нового Межд. аэропорта Макао, стоимостью в 1,2 млрд. долл. было завершено в 1995г. Среди других важных объектов выделяются возведение жилого массива на о-ве Тайпа, контейнерного терминала Ка-Хо, нового паромного терминала, второго моста между Макао и о-вом Тайпа, а также другие проекты в сфере телекоммуникаций, энергетики, транспорта и гор. хозяйства. К дате передачи власти было в целом завершено строительство моста «Цветок Лотоса», соединяющего о-ва Тайпа и Колоан с территорией Чжухайской СЭЗ. Продолжаются работы по увеличению площади о-вов.

Рос. присутствие в Макао с 1997г. обеспечивает генконсульство России в САР Гонконг КНР. В янв. 1999г. подписано соглашение о воздушном сообщении между РФ и Макао.

В опубликованном в конце 2000г. программном докладе по внутр. политике Эдмунд Хо особо отметил, что правительству САР удалось в принципе справиться с такой возникшей в последние годы португальского правления проблемой, как охрана обществ. порядка. Вспышка борьбы между местными преступными группировками во II пол. 90гг. привела к резкому сокращению объемов туризма, и, как результат, повлекла за собой сокращение доходов территории, нанеся при этом серьезный ущерб и межд. имиджу Макао. Принятые новыми властями меры по очищению рядов правоохранит. органов от коррупционеров, реформе структуры полицейских служб, усилению взаимодействия с соответств. структурами континентального К., Гонконга и соседних стран ЮВА, а также профилактической работе среди местного населения привели в итоге к снижению количества совершенных на территории тяжких преступлений и росту доли раскрываемое. Важным сдерживающим для местной преступности фактором явилось и присутствие в Макао гарнизона Народно-освободит. армии К.

Еще одним важным аспектом местной общественно-полит. жизни, как было отмечено Эдмундом Хо, стала проводимая администрацией при активном содействии местного парламента реформа законодат. системы, согласно которой был пересмотрен ряд устаревших или начавших оказывать негативный эффект на народное благосостояние законов (изменен местный Коммерческий кодекс). Высокую оценку получила деятельность двух новых правит. органов: Комиссии по борьбе с коррупцией и Комиссии по аудиту, чья работа позволила добиться значит. роста эффективности администрации и повышения ее авторитета среди населения.

Основными достижениями новой власти в экон. сфере, по мнению Эдмунда Хо, является рост доверия к территории со стороны иноинвесторов в результате реформы соответствующих отраслей

законодательства; успешное осуществление ряда крупных инфраструктурных проектов; деятельность по защите ИС, а также рыночная либерализация. Отмечен устойчивый рост прибыли от туризма, игорного бизнеса, являющегося основным источником доходов территории, объема экспорта и грузоперевозок.

В целях сокращения уровня безработицы (6,6%, что вдвое выше показателя начала 90гг.), отхода от односторонней ориентации на игорный бизнес, власти САР в 2001г. планировали внести коррективы в принятый в окт. 2000г. закон об офшорных операциях, чтобы увеличить привлекательность территории в качестве безналоговой юрисдикции. Планируется также осуществить ряд крупных инфраструктурных проектов, особенно в сфере гор. строительства и транспортной сети. Будут приняты меры по дальнейшему совершенствованию законов по регулированию коммерческой деятельности, защите авторских прав и ИС, налогообложению, регистрации предприятий и т.д. Особая надежда возлагается на осуществление реформы игорного сектора, а также развитие туристической отрасли. Достаточно серьезное внимание будет уделено повышению роли Макао как посредника в торговле между КНР и остальным миром, особенно странами ЕС и Лат. Америки, исторически сохраняющими достаточно тесные связи с территорией.

Руководство Макао связывает большие надежды с активным участием местных деловых кругов в эконом. проектах на территории континентального К., в зап. провинций. Особое значение власти САР придают эконом. интеграции в регионе дельты р.Жемчужная, включающем в себя, помимо Макао, также Гонконг и прилегающие р-ны китайской пров. Гуандун.

По данным администрации Макао и оценкам зап. экспертов, в 2000г. реальный рост экономики территории составил 2% (в 1999г. был отрицат. – 2,9%), а абсолютный размер ВВП достиг 6,2 млрд. долл. правительству удалось добиться сбалансированности бюджета (в 1999г. был зафиксирован дефицит – 0,2%) при снижении темпов дефляции с – 3,2% в 1999г. до – 1,5% в 2000г. Рост доходов бюджета бы обеспечен преимущественно за счет резкого увеличения поступлений от игорного бизнеса и связанного с ним туризма (в 2000г. Макао посетило 9,1 млн. туристов, рост на 23%).

На протяжении последних нескольких лет положит. сальдо платежного баланса территории достигает 30% от ВВП, учитывая главным образом рост доходов от туризма и экспорта текстильных товаров. Торговый оборот Аомыня в 2000г. был на уровне 4,9 млрд. долл. при экспорте 2,6 млрд. долл. и импорте 2,3 млрд. долл., что привело к увеличению позитивного сальдо торг. баланса на 78,4% по сравнению с 1999г.

Валютные резервы САР составляют 3 млрд. долл., что эквивалентно 13 месяцам импорта товаров и услуг – весьма благоприятный показатель по межд. стандартам. Кроме этого, администрация Макао разместила полученные в последние годы доп. бюджетные доходы в 700 млн. долл. в виде депозитов в местных банках, а также владеет Земельным фондом в 1,3 млрд. долл., значит. часть которого представляет из себя фин. инструменты, деноминированные в местной валюте – патаках. Чистые валютные активы банков Макао – 4,7 млрд. долл.

По мнению зап. экспертов, инвест. привлекательность Аомыня в предстоящие годы будет выше, чем у материкового К. Это объясняется свободной конвертируемостью местной валюты (жестко прикрепленной к курсу гонконгского и ам. долларов), действием режима свободного порта в Макао, отсутствием у правительства САР внешнего долга, независимостью судебно-правовой системы, заметным усилением после перехода под юрисдикцию КНР борьбы с преступностью. Прогнозируется, что в 2001г. рост ВВП Аомыня будет 2,3%, инфляция – 0,0%. Профицит бюджета 2001г. предполагается на уровне 0,5% при одновременном снижении безработицы до 6,5% (2000г. – 6,8%).

Вступление КНР в ВТО, как ожидается, в обозримой перспективе не окажет неблагоприятного влияния на эконом. показатели Аомыня, учитывая его сравнительно современную хоз. инфраструктуру, благоприятный налоговый режим и преимущественное развитие туристической индустрии.

Существует также проблема низкокачественных активов китайских гос. банков, фактически контролирующих банковскую систему Макао, а также риск прямой зависимости местной экономики от состояния фин. сектора Гонконга, его рынка ценных бумаг и курса гонк. долл.

Интеграция

С самого начала китайских реформ 20 лет назад Ср-ну дельты р.Жемчужной, включающей пров. Гуандун, Гонконг и Макао, была отведена особая роль. Решение о создании СЭЗ Шэньчжэнь и СЭЗ Чжухай на границах с Гонконгом и Макао было призвано в перспективе создать единый эконом. организм, причем Гонконг должен был и на практике стал основным источником капвложений (на его долю приходится до половины всех иноинвестиций в экономику КНР). **Пров. Гуандун, производств. и научно-тех. «флагман» китайской экономики**, своим процветанием во многом обязана активному участию Гонконга и Макао в освоении и развитии данного р-на. Именно благодаря глубокому проникновению в более «защищенную» экономику К. (особенно пров. Гуандун), Гонконгу и Макао, сохраняющим роль крупнейших посредников в торговле К. с внешним миром удалось выйти из азиатского эконом. кризиса с меньшими потерями. Растущая «китайская» направленность экономик Гонконга и Макао прослеживается уже много лет, однако поиск путей дальнейшего взаимопроникновения по-прежнему является основной задачей деловых кругов данного региона.

Эксперты обращают внимание на целый ряд проблем, осложняющих дальнейшее развитие эконом. интеграции. Известно, что эконом. специализация САР Гонконг и САР Макао уже давно заключается в развитии сферы услуг (в Гонконге на долю производства приходится лишь 6% ВВП). Строительство, финансирование, страхование, предоставление новейших технологий связи, транспорт, логистика, туризм – лишь часть их конкурентоспособных областей. В условиях перехода на прямые торг. связи между зарубежными странами и К., доходы Гонконга и Макао от посреднических внешнеторг. операций начнут сокращаться, что негативно повлияет на их развитие, тогда как активизация сотрудничества на других направлениях могла бы компенсировать потери.

Гонконг-КНР. После перехода Гонконга под суверенитет КНР эконом. сотрудничество двух сторон еще более усилилось. САР является третьим крупнейшим внешнеторг. партнером КНР (в 2000г. объем двусторонней торговли составил 160 млрд. долл.); три четверти контейнеров, проходящих через порт Гонконга, приходится на КНР (более 13 млн. контейнеров); только в пров. Гуандун Гонконгу полностью или частично принадлежат 70 тыс. предприятий, на которых занято 5 млн. чел.; к июню 2000г. общий объем накопленных в КНР прямых инвестиций из Гонконга составил 162 млрд. долл.

В ближайшие 5 лет предполагается значительно увеличить ж/д сообщение САР Гонконг с СЭЗ Шэньчжэнь и г. Гуанчжоу, а также ввести в эксплуатацию т.н. «зап. коридор». В течение 15 лет Администрация САР и ряд местных компаний планируют инвестировать до 600 млрд. гонк. долл. (77 млрд. долл.) в реализацию инфраструктурных проектов. Между Гонконгом и Гуанчжоу заключено соглашение о сотрудничестве в области экологии. В Гуанчжоу в 2002г. планируется учредить Представительство Гонконга по экономике и торговле, а также создать Совет по развитию транспорта. Объявлено о введении с 1 янв. 2002г. смягчения визового режима САР в отношении обмена с материком (планировалось устранить квоту в 1,5 млн. чел. в день для посещения гражданами КНР Гонконга, а также ввести многократные визы сроком до 3 лет для представителей китайского бизнеса).

Вступление КНР в ВТО не только откроет перед САР Гонконг новые возможности, но и заставит столкнуться со множеством вызовов. В краткосрочной перспективе (5-10 лет) Гонконг сохранит и даже упрочит свои позиции фин. центра и «торг. ворот» К., однако в долгосрочном плане ему придется столкнуться с жесткой конкуренцией со стороны китайских и зап. компаний. При условии открытости сферы услуг К., в особенности рынка телекоммуникаций и фин. сектора, к 2010г. экспорт Гонконга в КНР товаров и услуг возрастет на 15%, а ВВП территории – на 6%. Ожидается также рост гонконгских прямых инвестиций в экономику К. Ряд банков Гонконга рассматривает варианты слияния капиталов с целью усиления своих позиций на материковом рынке.

Гонконг уже давно выступает в качестве крупнейшего фин. центра КНР. Свои представительства здесь имеют сотни и тысячи ведущих китайских и зарубежных компаний, как общенац., так и регионального масштаба, располагающие значит. фин. ресурсами, что в перспективе будет способствовать увеличению объема операций на гонконгском рынке ценных бумаг и привлечению доп. инвестиций в экономику К.

Макао-КНР. В Макао, производств. сектор экономики которого давно интегрирован с соседней провинцией Гуандун, несмотря на некоторый эконом. рост в 2000г., общая ситуация остается достаточно нестабильной. Продолжает снижаться средний ежемесячный доход на душу населения, наблюдается падение деловой активности, в т.ч. на рынке недвижимости, сворачивается мелкий бизнес (кафе, рестораны и магазины). Эксперты считают, что на фоне замедления мировых темпов эконом. роста и снижения объема внешней торговли отсутствие альтернативных путей развития

может привести к дальнейшему ухудшению эконом. ситуации в САР Макао.

В этой связи администрацией Макао был принят ряд мер с целью обеспечения привлекательности САР для китайских и иноинвесторов. В отличие от Гонконга, Макао делает акцент на привлечении мелкого и среднего бизнеса (КНР – основной экспортер капитала), предлагая «о льготные тарифы, свободный обмен и движение капиталов, низкие цены на аренду. Планируется дальнейшее развитие туризма и снятие монополии на игорный бизнес с целью создания доп. рабочих мест и снижения уровня безработицы.

Опираясь на длит. ист. и эконом. связи Гонконга и Макао с КНР, а также накопленный опыт делового взаимодействия, все три субъекта нацелены на ускорение интеграционных процессов в данном регионе, обладающем населением в 40 млн. чел. и мощным производств. и фин. потенциалом. Власти и бизнесмены четко осознают, что дальнейшее развитие интеграции напрямую зависит от слаженного взаимодействия всех сторон, в связи с чем в последнее время активно идет процесс обмена визитами (в окт. 2001г. впервые в истории проведен визит в Гонконг губернатора пров. Гуандун Лу Жуйхуа), а также создания действующих на постоянной основе координационных комиссий.

Успешное сотрудничество на этом направлении имеет и важное значение для того, чтобы сделать более привлекат. позицию К. в отношении Тайваня, вот уже несколько лет переживающего эконом. спад. В долгосрочной перспективе (разумеется, после снятия полит. проблем) речь может идти о формировании крупномасштабной интеграционной структуры в рамках т.н. «Большого Китая» (материк, Гонконг, Макао, Тайвань), способной стать мощным конкурентом Японией другим ведущим державам региона.

Связи с Россией

Граждане РФ получают въездные визы в Макао при пересечении границы. При первом въезде дается разрешение на пребывание в течение 1 месяца, при втором (после краткого выезда, например, даже выезда в КНР) – на 20 дней, при третьем (после краткого выезда) – на 10 дней. Таким образом, желающие могут находиться на территории САР практически без перерыва 2 месяца. Затем необходимо «надолго покинуть» Макао (не менее, чем на 10 дней) или посетить собств. страну, чтобы иметь возможность вновь пройти по 3-ступенчатой визовой лестнице. Указанные правила распространяются на граждан всех государств включая США, Канаду. Сотрудники иммиграции в каждом случае применяют индивидуальный подход, учитывают, были ли у въезжающего в прошлом проблемы с законом в Макао. На случай возможной депортации у рос. граждан при въезде часто проверяют наличие обратного (из Гонконга) авиабилета. Принцип местных иммиграционных властей: «Макао – открытый город, заинтересован в привлечении туристов со всего мира».

Согласно данным иммиграционной службой Макао, в 2000г. граждане РФ въезжали в САР 2449 раз, а с 1 янв. по 20 апр. 2001г. – 717 раз. Статус резидентов имеют 16 рос. граждан, в т.ч. 13 женщин и 3 мужчины (15 – на основании вступления в брак и 1 – в качестве предпринимателя).

В 2000г. из Макао были выдворены за просроченные визы или правонарушения 107 граждан РФ, в т.ч. 102 женщины и 5 мужчин, а за первые 3 мес. 2001г. — 24 человека, в т.ч. 23 женщины и 1 мужчина. Применяется депортация двух видов: в свою страну или в «любую страну, в которую выпустят». В крайнем случае расходы по депортации берет на себя правительство САР.

С марта 2001г. власти Макао вновь начали оформлять россиянкам рабочие визы для работы в ночных клубах (к концу апр. выдано 33 визы). Проституция традиционно являлась одной из важных составляющих общего комплекса индустрии развлечений в Макао. В сочетании с игорным бизнесом, она, если и не поощрялась, то, по крайней мере, и не преследовалась офици. властями. В 1997г. местная Законодат. ассамблея приняла закон о борьбе с орг. преступностью, предусматривающий (ст.25) наказание для иностранцев за занятие проституцией в виде штрафа в 5000 патак (600 долл.) и выдворения за пределы территории с запретом въезда в течение 2 лет. На деле же борьба с проституцией носит явно показательный характер. «Суровые удары» наносятся по неорганизованной, уличной проституции и не затрагивают ночные клубы, где девушки выставлены под номерами в «аквариумах», а полиция в ходе рейдов ограничивается проверкой наличия у них рабочих виз.

Уголовных проблем с россиянами немного. Имел место 1 случай группового вымогательства, 2-3 случая преступлений, связанных с наркотиками (употребление), периодически (до 2 раз в год) иммиграцией пресекаются попытки въезда в САР с фальшивыми паспортами РФ (ранее выдворенные россиянки пытаются въехать под новыми именами). Хотя в принципе местные казино практикуют оказание услуг по отмыванию денег (трансформируя наличность в «выигрыши», переводимые на нужные счета, ограничений на ввоз инвалюты в Макао нет), случаев отмывания денег в Макао россиянами пока не зафиксировано. В местах лишения свободы в САР граждан РФ нет.

О выступлении губернатора Макао. Губернатор Васко Р. Виейра 9 нояб. 1998г. выступил на обеде, который был организован для него аккредитованным в Макао консульским корпусом. Виейра подчеркнул, что Португалия намерена соблюдать обязательства, взятые на себя в Совместной декларации, а также способствовать реализации китайской формулы «одна страна — две системы». Готовясь к передаче Макао под юрисдикцию КНР 20 дек. 1999г., португальская администрация направляет свои усилия на то, чтобы заложить основы авт. существования территории в рамках К., сохранив ее нынешнюю соц.-эконом. и законодат. системы, гарантии прав и свобод ее граждан.

Территория является членом свыше 40 межд. организаций, в т.ч. ВТО. С 1992г. она сотрудничает с ЕС. **Макао с территорией в 21 кв.км. — восьмой по счету крупнейший инвестор К.,** четвертый — Гуандуна и самый крупный инвестор СЭЗ.

В качестве достижений периода португальского правления он назвал отсутствие (несмотря на кризис) каких-либо внутренних или внешних долгов. 95% должностей в системе гражд. службы укомплектовано местными жителями, введено в основном бесплатное медобслуживание и бесплатная система образования, соблюдается принцип четкого разделения властей. Португалия рассчитыва-

ет, что Макао и впредь останется центром, где будут проводиться крупные межд. и региональные мероприятия эконом., делового, культурного и спортивного характера.

Виейра выразил надежду, что Макао и в дальнейшем будет являть собой «образец тесных взаимоотношений» между Португалией и КНР, «пример взаимопонимания» между Европой и Азией.

ТАЙВАНЬ

Тайвань расположен в Вост. Азии на широте тропика Рака между Японией на севере и Филиппинами на юге. Отделен от материкового К. Тайваньским проливом шириной 130-220 км. На востоке омывается Тихим океаном. Протяженность о-ва с севера на юг — 377 км., с запада на восток — 142 км., Береговая линия — 1566 км.

Территория — 36000 кв.км. В состав контролируемой тайваньскими властями территории входят также архипелаг Пэнху и расположенные у побережья материкового К. о-ва Цзиньмэнь и Мацзу. Численность населения — 22,8 млн.чел. Плотность — 610 человек на 1 кв.м. (одна из самых высоких в мире).

В конце XVIIIв. Тайвань официально вошел в состав Китайской империи в виде 3 адм. территорий (уездов), а в 1885г. стал 22 провинцией К. В 1895г. по Симоносекскому договору Китайская империя уступила Тайвань Японии. В 1945г. в связи с поражением Японии во II мировой войне Тайвань в соответствии с Каирской и Потсдамской декларациями был возвращен под суверенитет К. (тогда — Китайская Республика). В 1949г. в результате гражд. войны в К. была провозглашена Китайская Народная Республика, а власти Китайской Республики сохранили контроль только над о-вом Тайвань, а также о-вами Пэнху, Цзиньмэнь и Мацзу. Правительство КНР не признает существование «Китайской Республики на Тайване» и считает Тайвань и остальные о-ва неотъемлемой частью территории К.

В марте 2000г. на Тайване состоялись вторые президентские выборы на основе всеобщего голосования. Правящая многие десятилетия партия Гоминьдан потерпела поражение и к власти пришла оппозиционная Дем. прогрессивная партия (ДПП). Сформирована новая администрация Тайваня.

Президент Тайваня — Чэнь Шуйбянь, вице-президент — Люй Сюлянь (ж), премьер-министр — Чжан Цзюньсюн, зам.премьера — Лай Инчжао, министр иностр. дел — Тянь Хунмао, министр обороны — У Шивэнь, министр экономики — Линь Синь, генсек Совета нац. безопасности — Чжуан Миньяо, генсек канцелярии президента — Ю Сикунь.

Высшие органы управления: Нац. ассамблея и пять Юаней — Исполнит. (премьер — Чжан Цзюньсюн), Законодат. (спикер — Ван Цзиньпин), Судебный (пред. — Вэн Юэшэн), Контрольный (пред. — Цянь Фу) и Экзаменационный (пред. — Сюй Шуйдэ).

Основные полит. партии: Дем. прогрессивная партия (существует с 1986г., пред. — Се Чантин, генсек — У Найжэнь); Гоминьдан (Нац. партия К., пред. — Лянь Чжань, генсек — Линь Фэнчжэн); Новая партия (образовалась в 1993г., главный координатор партии в 2000-01гг. — Хао Лунбинь), а также «Циньминь дан» («Партия для народа»), создана 31

марта 2000г., основатель и пред. партии — бывший видный деятель Гоминьдана Сун Чуюй (выступал кандидатом в президенты Тайваня на выборах в марте 2000г. и занял второе место по количеству голосов), генсек партии — Чжун Жунци. Насчитывается еще более 80 мелких полит. партий и групп.

В адм. отношении территория Тайваня делится на 16 уездов; 2 города центр. подчинения — Тайбэй (мэр — Ма Инцзю, член ГМД) и Гаосюн (мэр — Се Чантин, член ДПП); 5 городов провинц. подчинения: Цзилун, Синьчжу, Тайчжун, Цзяи, Тайнань, а также 2 уезда, расположенных на о-вах вблизи китайского побережья (губернатор — Янь Чжунчэн). В рамках конституционных реформ провинц. уровень управления существенно урезан в своих функциях и сокращен в процессе подготовки к его окончат. ликвидации и передаче всех полномочий центр. правительству и местным органам власти.

Тайвань имеет высоко развитую экономику, хотя в последнее время наметилась тенденция к замедлению экон. роста. В 2000г. темпы прироста экономики составили 5,98% по сравнению с 5,67% в 1999г. В 2000г. ВВП Тайваня достиг 314,4 млрд.долл. — (288,7 млрд.долл. в 1999г.), ВВП на душу населения — 14,216 долл. (13,248 долл. в 1999г.). На 1,25% вырос индекс потребит. цен. Уровень безработицы — 3,19%. На 2001г. прогнозировался прирост экономики Тайваня в 5,25%.

Структура тайваньской экономики в 1999г.: услуги — 64,31%; промышленность — 33,09%; сельское хозяйство — 2,6%. Основная пром. продукция: цемент, стальные изделия, бумага, этилен, персональные компьютеры, цветные трубки для телевизоров и мониторов, интегральные схемы, автомашины (сборка). Высоко развита стройиндустрия, электро- и атомная энергетика, производство пластмасс.

Общий объем внешней торговли составил в 2000г. 288,4 млрд. долл. — 15 место в мире. Экспорт — 148,38 млрд.долл., импорт — 140,04 млрд. долл.

Основные торг. партнеры: США (объем торговли в 2000г. — 59,95 млрд.долл.), Япония (55,17 млрд.долл.), Гонконг (33,54 млрд.долл. — основная часть здесь непрямая торговля с КНР).

Резервы инвалюты: 110 млрд.долл. на конец янв. 2001г. (3 место в мире). Тайвань занимает 7 место по общему экспорту капитала; причем основной инвест. поток идет в КНР (обязательства по инвестициям в КНР — 44 млрд.долл., реализовано — 24 млрд.долл.) и в страны ЮВА.

Торг.-эконом. связи и контакты с **Россией** развиваются с конца 80гг. В 1992-93гг. были приняты меры по упорядочению рос.-тайваньских связей на основе Указа президента России от 15 сент. 1992г. «Об отношениях между РФ и Тайванем».

Учреждены спец. неправит. организации — Московско-Тайбэйская (МТК) и Тайбэйско-Московская (ТМК) координационные комиссии по эконом. и культурному сотрудничеству. Произошел обмен представительствами ТМК (с июля 1993г. в Москве) и МТК (с дек. 1996г. в Тайбэе).

Значит. размеры имеет торговля, которая выросла со 119 млн.долл. в 1990г. до 1,8 млрд.долл. в 1995г. **В 2000г. торговля составила 1,56 млрд.долл.** — рост на 21,3% (рос. экспорт на Тайвань — 1,38 млрд.долл., а импорт из Тайваня — 186 млн.долл.). Не удается привлечь тайваньские инвестиции в Россию, несмотря на предпринимаемые рос. стороной энергичные усилия.

С янв. 1998г. между Россией и Тайванем началось морское сообщение. Открытие прямой авиалинии Москва-Тайбэй откладывается по коммерческим и тех. причинам. Проявляется интерес к осуществлению чартерных полетов между Владивостоком и Тайбэем. Количество посещений России жителями Тайваня — в основном туристами — составило в 2000г. 13 тыс. чел.

Тайвань надеется на более активное участие ключевых держав в урегулировании тайваньского вопроса. Несмотря на **малое количество дип. союзников — 29 стран** — продолжается упорная борьба за сохранение их числа на фоне контр усилий КНР.

Тайбэй не оставил надежд быть представленным в ООН и других межд. организациях. С призывом ко всем нациям помочь Тайваню в этом вопросе обратилась в мае во время встречи с иностр. делегациями, прибывшими на инаугурацию, вице-президент Люй Сюлянь (ж). Основной упор при этом делается на организационно экон. и гум. характера. Тайвань плодотворно сотрудничает в рамках АТЭС, активно лоббирует ведущие державы по вопросу реализации договоренностей о его вступлении в ВТО, отстаивает свое право быть представленным в ВОЗ. В окт. в структуре МИД был создан спец. комитет по работе с неправит. межд. организациями. Однако, Тайбэю вновь не удалось добиться хотя бы рассмотрения «ситуации с Тайванем» в ООН и других межд. организациях.

Ам.-тайваньские отношения в 2000г. поддерживались на традиционно высоком уровне и характеризовались большим количеством взаимных визитов. Только за период после победы Чэнь Шуйбяня на президентских выборах 18 марта и до его инаугурации 20 мая на Тайване побывало 7 ам. делегаций (в их состав входили личный эмиссар Б.Клинтона, конгрессмены, дважды был пред. Ам. ин-та на Тайване Р.Буш). На ежегодной конференции Советов по делам бизнеса двух сторон ам. делегацию возглавлял министр транспорта, что вызвало протесты КНР. С неофиц. визитами в США побывали министры внутр. дел, образования и иностр. дел нового правительства Тайваня, транзитную остановку в Лос-Анджелесе сделал Чэнь Шуйбянь. Продолжались ам. продажи оборонительных вооружений Тайваню. В 2001г. было объявлено о пяти крупных сделках в этой сфере.

Открыто протайваньские позиции занимает республиканское большинство конгресса США. Несмотря на негативную реакцию администрации Б.Клинтона, палатой представителей был одобрен Закон об укреплении безопасности Тайваня, предусматривающий дальнейшее расширение военного сотрудничества. Однако Сенат пока отложил его рассмотрение. Причем за отсрочку выступил и Тайбэй, не желая еще больше осложнять отношения с КНР. Кроме того, конгресс поручил гос. департаменту подготовить доклад о мерах по поддержанию усилий Тайваня по участию в работе ВОЗ. Конгрессмены дважды обращались в открытых письмах лично к президенту, призывая его проявлять большую активность в этом вопросе. Палата представителей и сенат одобрили также резолюцию, рекомендующую администрации поддерживать усилия Тайваня по участию в работе ООН и других межд. организаций, таких как ВОЗ. С учетом традиционно более тесных связей Тайваня с республиканской партией, здесь надеются на

дальнейшее углубление американо-тайваньских отношений после вступления в должность Дж. Буша.

Большое значение традиционно придается вопросу поддержания дип. отношений. Тайваню удалось сохранить количество своих дип. союзников – малые страны Центр. Америки, Африки и Океании, Македония и Ватикан в Европе – на прежнем уровне. В целях развития отношений постоянно осуществлялись взаимные визиты, сопровождавшиеся с тайваньской стороны предоставлением ссуд, кредитов и безвозмездной помощи. Без осуществления такой «долларовой дипломатии» Тайваню было бы сложно противостоять стремлению КНР «перетянуть» дип. партнеров Тайбэя на свою сторону.

После вступления в должность президент Чэнь Шуйбянь совершил офиц. визит в Доминиканскую Республику, Никарагуа, Коста-Рику, Гамбию, Буркина-Фасо и Чад. Вице-президент Люй Сюлянь (ж) побывала в Сальвадоре, Гондурасе, Белизе и Гватемале. На Тайване в 2000г. с офиц. визитами побывали президенты Либерии, Никарагуа, Свазиленда, Науру, Палау, Панамы, Гаити и Сальвадора.

Вместе с тем, дип. союзники являются для Тайваня и постоянным источником проблем. После избрания нового президента Маршалловых о-вов его правительство, сохраняя отношения с Тайванем, начало их формальный пересмотр и расследование секретных соглашений между Тайбэем и предыдущей администрацией. А после подписания мирного соглашения между соперничающими военными группировками Соломоновых о-вов мининдел Д.Филип вместо запланированного участия в нац. празднике Тайваня посетил Гонконг, где встречался с высокопоставленными лицами КНР. Прибывший затем на Тайвань премьер-министр Соломоновых о-вов принес свои извинения в связи с данным инцидентом и призвал Тайвань увеличить размер помощи, предоставляемой на восстановление разрушенной гражд. войной экономики. Таким образом, сохранение имеющегося у Тайваня дип. пространства требует от него значит. фин. расходов.

Особое внимание уделяет сейчас Тайвань своему недавно приобретенному дип. союзнику – Македонии. В 2001г. Законодат. юань Тайваня принял Закон о парламентских обменах с Македонией, в соответствии с которым была учреждена многопартийная ассоциация депутатов и уже началось осуществление обменов. После визита мининдел Тянь Хунмао в июне в Македонии на средства Тайваня началось строительство экспортной зоны. Тайвань посетили с визитами министры юстиции, обороны (подписано соглашение о военных обменах и сотрудничестве) и культуры Македонии.

Всячески стремится Тайвань к установлению дипотношений с какой-либо из стран Вост. Европы или СНГ в обмен на эконом. помощь. В целом, не считая более благоприятного отношения к Тайваню со стороны западноевропейских стран, Тайбэю не удалось добиться существенного прогресса ни по одному из приоритетных для него внешнеполит. направлений. Это объясняется серьезным противодействием КНР, блокирующей каждый тайваньский шаг.

Не отличались стабильностью за прошедший период и отношения между Тайванем и КНР, от

которых зависит само существование Тайваня. Президент Чэнь Шуйбянь в инаугурационной речи взял на себя обязательство не провозглашать независимость, не менять название страны и Конституцию, не включать положение о межгос. характере отношений, не проводить референдум в целях изменения существующего статус-кво, не отменять Руководящие принципы нац. объединения и не распускать Совет нац. объединения, учрежденный в 1990г. Однако практические действия новой администрации соответствуют установкам ДПП на независимость. Тайбэй по-прежнему не признает принципа «одного Китая» в формулировке Пекина, постоянно подчеркивает равенство КНР и Тайваня как «суверенных единиц», необходимость принятия любых решений об изменении статус-кво самим тайваньским населением. После инаугурации новой администрации не состоялось ни одного заседания Совета нац. объединения. По инициативе президента создана Консультативная группа по отношениям через пролив под руководством президента Академии наук Тайваня Ли Юаньчжэ, рекомендации которой вызвали резко отрицат. реакцию Пекина. Представители КНР постоянно подчеркивают, что диалог сторон невозможен без четкого признания Тайбэем принципа «одного Китая», в противном случае ситуация «может привести к опасным последствиям». Нередко говорится и о том, что Чэнь Шуйбянь не вызывает доверия у Пекина.

Армия

Численность ВС на 1 янв. 2001г. составила около 380 млн.чел. Военный бюджет на 2000 ф.г. (1.07.99 – 31.12.2000гг.) составил 8,8 млрд. долл. (15,5% госбюджета). Правительство Тайваня приняло решение перенести начало ф.г. с 1 июля на 1 янв., начиная с 2001г. В этой связи 2000 ф.г. длился 18 мес. На 2001г. правительство предполагает увеличить расходы на оборону до 9,4 млрд. долл. (3% ВВП). Большая часть запрашиваемых доп. ассигнований будет направлена на развитие возможностей ведения информ. войны и разведки. Другими приоритетами будут усиление противовоздушной и противодесантной обороны, а также создание системы ПРО.

29 янв. 2000г. вступили в силу законы «Об обороне» и «О структуре министерства нац. обороны», предусматривающие перераспределение функций между высшими органами военного управления. Министр обороны по-прежнему является гражд. лицом, на него возлагаются функции адм. управления ВС. Начальник генштаба становится I замом министра обороны и осуществляет деятельность по оперативному управлению ВС (ранее НГШ подчинялся непосредственно президенту).

Закон «Об обороне» определяет структуру управления в области обороны Тайваня, которая включает в себя: президента (главнокомандующий ВС). Совет нац. безопасности (совещательный орган при президенте), Исполнит. юань (правительство, вырабатывает политику в области обороны и осуществляет координацию деятельности всех структур в оборонной сфере), министерство нац. обороны (МНО).

Перераспределение функций между высшими органами военного управления Тайваня и подчинение генштаба гражд. министру обороны направлено прежде всего на усиление парламентского

контроля над ВС и оценивается в качестве одного из важнейших мероприятий в рамках дем. преобразований, осуществляемых с 1987г.

26 янв. 2000г. вступил в силу «Закон о службе береговой охраны Китайской Республики», на основании которого создано Гл. управление береговой охраны (ГУБО).

На ГУБО возложены задачи по охране границы Тайваня, обеспечению безопасности в р-нах морского побережья; осуществлению контроля за соблюдением мер безопасности при заходах в порты и выходе из них морских судов и других морских транспортных средств; пресечению контрабанды; осуществлению расследований и урегулированию инцидентов в морских зонах и на морском побережье; осуществлению под контролем и при содействии Бюро нац. безопасности сбора сведений о контрабандной деятельности а также проведению расследований фактов контрабанды и других незаконных деяний, наносящих ущерб нац. безопасности.

В состав ГУБО из министерства обороны переданы силы и средства расформированного Командования береговой охраны, насчитывавшего 16 тыс. чел., 25 батальонов и восемь р-нов береговой охраны. В состав данного управления вошли также подразделения, принадлежавшие ранее морской полиции МВД, ВМС Тайваня, фин. отделу гл. тамож. управления. Для военнослужащих, вошедших в состав ГУБО, разработана программа подготовки, которая предусматривает обязат. сдачу экзаменов (в основном в юр. области).

Общая численность ГУБО составляет 21 млн.чел., из них 18 тыс. — личный состав формирования береговой и морской охраны и 3 тыс. — сотрудники административно-полицейских, фин. и налоговых органов. Все сотрудники являются гражд. служащими.

В СВ в целях реализации концепции быстрого реагирования и ведения боевых действий в трехмерном пространстве осуществляется создание мобильных общевойсковых бригад, обладающих высокой боевой готовностью и огневой мощью. В условиях сокращения численности ВС, повышение боевых возможностей соединений и частей СВ предусматривается за счет совершенствования их организационно-штатной структуры, а также оснащения современными видами оружия и боевой техники. Завершается переход от дивизионной к бригадной структуре, на основе дивизий сформировано свыше 10 новых бригад. Всего планируется иметь пять типов бригад: танковые, бронепехотные, механизированные, аэромобильные и спец. назначения.

На вооружение ВВС поступили 340 истребителей трех типов — 150 ам. F-16, 60 франц. «Мираж-2000-5» и 130 тайваньских IDF «Цзинго». Достигнута договоренность о поставке из США еще двух самолетов ДРЛО Е-2Т (имеется 4 таких самолета).

Правительство Тайваня приняло решение о выделении в новом ф.г. 58,3 млрд. нов. тайв. долл. (1,9 млрд. долл.) на реализацию 11 проектов НИОКР в военной области. Основными из них являются программы модернизации 130 истребителей ГОР «Цзинго» и 60 самолетов «Мираж-2000-5», а также создания новых образцов авиационных ракет.

ВМС завершают перевооружение на корабли 2 поколения — фрегаты УРО типов «Лафайет» (Франция), «Нокс» (США), «Чэнгун» (тайваньско-го производства), танко-десантные корабли «Нью-

порт» (США), скоростные катера УРО и другую технику.

По состоянию на 1 янв. 2001г. в боевом составе ВМС имелось 6 фрегатов УРО типа «Лафайет», 8 фрегатов УРО типа «Нокс», 7 фрегатов УРО типа «Чэнгун», 2 танко-десантных корабля типа «Ньюпорт», 2 патрульных катера УРО, построенных на Тайване с использованием технологии «Стеле» (всего до 2010г. будет построено 11 катеров). Для замены 50 устаревших патрульных ракетных катеров начато строительство 30 современных скоростных ракетных катеров с использованием технологии «Стеле».

Командование ВС Тайваня уделяет повышенное внимание вопросам закупки новых видов оружия и военной техники (ОВТ) за рубежом. По данным спец. комитета Конгресса США, в 1993-99гг. на эти цели Тайванем израсходовано 20,6 млрд. долл. 6 янв. 2000г. представители компании «Боинг» объявили о подписании контракта на продажу Тайваню 9 транспортных вертолетов «Чину к» СН-47SD на 300 млн. долл. Поставка первой партии вертолетов была запланирована в 2001г., для вооружения аэромобильных бригад СВ Тайваня.

В марте 2000г. ВВС Тайваня получили специализированный самолет «Боинг 737-800» для перевозки высших должностных лиц стоимостью 45 млн. долл. Самолет оснащен передовыми системами связи и управления, сопряженными с аналогичными системами защищенного командного центра ВС Тайваня, и может использоваться в качестве воздушного командного пункта президента.

1 июня 2000г. на Тайвань прибыл один из двух арендованных у США десантных кораблей-доков типа «Анкоридж». Эти корабли будут использоваться совместно с 2 имеющимися транспортно-десантными кораблями типа «Ньюпорт» в амфибийной группе ВМС в операциях быстрого реагирования.

В середине мая 2000г. на авиабазу Хуалянь прибыли первые 3 из 11 закупленных в США противолодочных вертолетов S70-С. Поставка остальных 8 машин должна была быть завершена в 2000г.

28 сент. 2000г. минобороны США одобрило продажу Тайваню нового пакета вооружений на 1,3 млрд. долл. Пакет вооружений включает: 71 противокорабельную ракету «Гарпун», 6 учебных ракет этого же типа и 10 комплектов пусковых установок морского базирования на 240 млн. долл.; 200 ракет класса «воздух-воздух» средней дальности AIM-120C AMRAAM на 150 млн. долл.; очередной (второй) комплект усовершенствованной мобильной абонентской системы связи на 513 млн. долл.; 146 155-мм. самоходных гаубиц M109A5.

В очередном ф.г. на приобретение ОВТ планировалось истратить 70 млрд. нов. тайв. долл. (2,2 млрд. долл. США).

В 2000-01гг. в основном завершена реорганизация и переоснащение ВС Тайваня на технику нового поколения. На первый план выходят задачи качественного освоения данной техники в целях наиболее полного использования ее высоких боевых возможностей, совершенствования систем управления, связи, разведки, автоматизации, оперативного и тылового обеспечения.

Этим вопросам уделялось большое внимание при организации оперативной и боевой подготовки ВС, в т.ч. при проведении итоговых учений ВС «Хань Гуан-16» в сент. 2000г., на которых присут-

ствовали президент Чэнь Шуйбянь, премьер-министр и другие представители высшего тайваньского руководства.

ВС Тайваня до 2005г. способны эффективно противостоять угрозе вторжения со стороны КНР. Особое беспокойство тайваньского руководства вызывают проблемы защиты от ракетных ударов и морской блокады. Реформа и переоснащение ВС направлены прежде всего на решение этих задач. Однако качественное совершенствование НОА К. ведет к тому, что после 2005г. соотношение сил в зоне Тайваньского пролива будет радикально меняться в пользу КНР.

Экономика

В фев. 2001г. премьер-министром Чжан Цзюньсюном был выдвинут план из восьми пунктов, предусматривающий скорейшее оздоровление экономики о-ва и создание благоприятного внутр. инвест. климата.

Данный план включает в себя: завершение строительства центр. и юж. секций III высоковольтной ЛЭП; создание к 2009г. Хушаньского водохранилища; принятие в мае 2001г. поправок к Закону о найме на работу в целях снятия ограничений на импорт иностр. рабочей силы в сфере высоких технологий; внесение изменений в налоговое законодательство в целях продления срока для ежегодного декларирования доходов местными гражданами с марта до мая; внесение поправок в Закон о налогообложении биржевых операций для отмены налога в 0,1% от объема биржевой сделки; в целях увеличения эффективности работы адм. аппарата повышение степени ответственности (вплоть до уголовной) для госслужащих, совершивших злоупотребления служебным положением; в свете ожидаемого вступления Тайваня в ВТО внесение изменений в Закон о земле в целях снятия ограничений на вложение иноинвестиций в земельные угодья и недвижимость на о-ве; пересмотр Закона о городском планировании в целях наделения администраций городов центр. подчинения и столиц уездов правом утверждать проекты их застройки.

Помимо вышеперечисленных мер, 14 марта 2001г. кабинетом министров принято решение о перенесении 3,5 млрд.долл., предназначенных на развитие инфраструктуры о-ва, из бюджета 2002г. в бюджет 2001г., что увеличит расходную часть последнего в этой сфере до 25,3 млрд.долл. Это позволит дополнительно создать 54900 новых рабочих мест, а также расширить финансирование работ по укреплению транспортной сети юга Тайваня, традиционно отстающего в этой области от севера.

Как полагали в тайваньском руководстве, реализация указанных планов позволит преодолеть негативные тенденции в экономике о-ва, выведя темпы эконом. роста по итогам 2001г. на уровень 5,2-5,7%.

Во II пол. 2001г. наметившиеся в предшествующий период негативные тенденции в тайваньской экономике продолжали углубляться. Во II кв. 2001г. впервые за 26 лет падение ВВП достигло 2,35% (по оценкам Гл. бюджетно-стат. управления Исполнит. юаня, спад ВВП по итогам 2001г. может составить 0,35%). Значительно снизился и объем внешней торговли о-ва. По данным Комитета по эконом. планированию и развитию, в связи со снижением мирового спроса на компьюте-

ры, полупроводники, микрочипы и другую электронную продукцию тайваньский экспорт составил за янв.-сент. 2001г. 89,6 млрд. долл., что на 18,5% меньше по сравнению с тем же периодом прошлого года. Импорт сократился на 23,7%, составив 80,3 млрд. долл.

Снижение объемов экспортно-импортных операций произошло и в торговле Тайваня с Россией. В янв.-сент. 2001г. она сократилась по сравнению с тем же периодом пред.г. на 50,4%, составив 606 млн. долл. При этом импорт из России равнялся 429,8 млн. долл., а экспорт о-ва — 176,2 млн. долл. Основу тайваньского импорта продолжали составлять сырьевые материалы (металлы и металлопродукция, мин. ресурсы). Экспорт в Россию складывался преимущественно из продукции электронпрома и машиностроения.

На фоне общего падения показателей эконом. сотрудничества Тайваня с зарубежными странами непрямая торговля с КНР также сократилась, составив в янв.-авг. 2001г. 19,3 млрд. долл., что на 8,9% меньше по сравнению с тем же периодом пред.г. Экспорт на материк снизился на 9,5% (15,5 млрд. долл.), а импорт на о-в — на 6,4% (3,8 млрд. долл.). Несмотря на указанные факторы, доля экспортно-импортных операций Тайваня с КНР в общем объеме торговли о-ва с зарубежными странами (соответственно 21,5% и 6,2%) является (по состоянию на авг. 2001г.) самым высоким показателем за всю историю отношений между двумя берегами пролива.

Выросли масштабы тайваньских инвестиций в экономику КНР: в I пол. 2001г. они составили 40 млн. долл., что на 23,5% больше по сравнению с тем же периодом пред.г. Основными сферами для капиталовложений стали электротехпром, ИТ, металлургия и производство пластмасс. **Вступление с 19 янв. 2002г. Тайваня в ВТО** приведет к еще большей активизации торг. контактов с континентальным К., а также увеличению объемов инвестиций в материковую экономику.

Вместе с тем, укрепление торг.-эконом. связей с КНР влечет за собой и ряд негативных последствий, прежде всего связанных с широкомасштабным оттоком фин. капиталов и переводом некоторых производств из Тайваня в материковый К. Это ведет к росту безработицы на о-ве, которая, по данным на сент. 2001г., уже достигла рекордного уровня.

Неустойчивое положение сохраняется и в фин. секторе. Индекс тайваньской фондовой биржи по-прежнему находится ниже «психологического уровня» в 5000 пунктов. Не оправдались и надежды на укрепление местной валюты, курс которой снизился в III кв. 2001г. до 34,4-**34,6 за 1 долл.** По словам председателя Комитета по эконом. планированию и развитию Чэнь Бочжи, серьезной проблемой банков Тайваня остаются и т.н. «невозвращенные кредиты», объем которых в конце июня 2001г. составил 30 млрд. долл. (7,44% от общей суммы их денежных резервов).

Указанные факторы вызывают серьезную обеспокоенность тайваньского руководства которое предпринимает срочные меры для исправления создавшегося положения. В основу этих мер планируется заложить предложения, разработанные в конце авг. 2001г. созданным по инициативе президента Чэнь Шуйбяня Консультативным советом по эконом. развитию.

Они включают в себя следующие направления: повышение конкурентоспособности местных высокотехнологичных, а также традиционных отраслей, в т.ч. путем создания механизма привлечения иностр. специалистов; снижение ограничений на вложение капиталов в экономику КНР для фирм, акции которых котируются на местном рынке ценных бумаг; выделение по сходным ценам участков земли из гос. фонда под создание производств. мощностей для тайваньских и зарубежных компаний; разрешение правит. фондам, банкам, страховым компаниям и фирмам, торгующим ценными бумагами, на участие в рискованных операциях; снятие ограничений на вложение инвестиций в тайваньский рынок недвижимости со стороны иностр. компаний, а также предприятий из КНР; выделение спец. бюджета для финансирования государством разработок в области высоких технологий; скорейшее проведение реформ в фискальной и кредитно-денежной политике правительства для сокращения внутр. гос. долга и упорядочения бюджета; внесение изменений в Закон о структуре Исполнит. юаня в целях сокращения правит. аппарата и расходов на его содержание; всемерное привлечение иностр. компаний к участию в торгах на тайваньском рынке ценных бумаг; поощрение процессов слияния различных фин. институтов; повышение эффективности функционирования гос. фондов, прежде всего Нац. стабилизационного фонда; создание механизма перевода акций гос. учреждений в акции частных предприятий, обеспечение условий для слияния иностр. и тайваньских компаний, а также поглощения первыми местными фирм.

Бюро пром. развития минэкономки разработало шаги по улучшению инвест. климата. Принято решение о выделении спец. гос. фонда в 156 млн. долл. для гарантирования банковских кредитов, предоставляемых малым и средним предприятиям. Для компаний, работающих в таких сферах, как биотехнологии, машиностроение нового поколения, производство компьютеров и полупроводников и др., установлен пятилетний период освобождения от налогов. Еще 300 млн. долл. США предназначены под долгосрочные кредиты с низкими процентными ставками, которые будут выделяться частным фирмам, намеревающимся арендовать землю для строительства производств. мощностей в научно-индустриальных парках Тайваня.

Правительством о-ва также предпринимается ряд мер, направленных на оказание помощи лицам, потерявшим работу. Они включают в себя предоставление безработным льготных банковских кредитов для организации собств. бизнеса, проведение ярмарок вакансий рабочих мест, развитие индустрии туризма внутри Тайваня для обеспечения большей занятости населения и др.

Связи с Гонконгом

Учитывая исторически сложившиеся тесные связи между Тайванем и Гонконгом, Пекин продолжает уделять заметное внимание проблеме реализации политики «единого фронта» в отношении о-ва с помощью САР. Во многом благодаря достаточно гибкой линии Пекина в вопросе гонконгско-тайваньских связей роль САР после перехода под юрисдикцию КНР в контексте «тайваньской проблемы» не только не уменьшилась (чего, кстати, ожидали в Тайбэе), но и возросла. В частности,

в 2000г. импорт Гонконгом продукции из Тайваня составил 15,6 млрд. долл. США, что на 25,5% выше показателей 1999г. Одновременно на 24% вырос объем осуществляемых тайваньскими компаниями через САР непрямых реэкспортно-реимпортных операций. Отмечен значит. рост потока тайваньских туристов, направляющихся в КНР через Гонконг, который превысил 2 млн.чел., что на 16% больше показателей 1999г.

Основным проводником политики «единого фронта» КНР в Гонконге является Канцелярия по связям центр. правительства КНР в САР Гонконг и ее управление по делам Тайваня, которые отвечают за эту работу в отношении Тайбэя и представителей о-ва в Гонконге. Более того, после 1997г. перед указанной канцелярией (тогда – отделение агентства «Синьхуа») была поставлена задача сконцентрировать основные усилия на полит. аспектах «тайваньской проблемы». Учитывая важность и щепетильность для Пекина этой проблемы, власти Гонконга, лишённые права на самостоят. ведение линии на тайваньском направлении, все конкретные вопросы связей с о-вом обязаны согласовывать через

Канцелярию или напрямую с правительством КНР. Это положение закреплено в установках Центр. народного правительства КНР касательно отношений Сянган с Тайванем после 1997г., где указано, что «любые офиц. контакты, обмены, переговоры, подписание соглашений и учреждение организаций между САР Сянган и Тайваньским р-ном производятся по разрешению Центр. народного правительства, либо по разрешению Главы администрации САР после получения им соответствующих полномочий от Центр. народного правительства».

Являясь офиц. представителем правительства КНР в Гонконге, Канцелярия по связям в рамках реализации политики «единого фронта» на тайваньском направлении решает три основные задачи. Во-первых, на нее возложена функция содействовать сохранению и развитию различных видов сотрудничества и неофиц. обменов между Гонконгом и Тайванем, стимулировать тайваньские инвестиции в САР и торг.-эконом. связи о-ва с территорией. Во-вторых, способствовать более тесному налаживанию связей между жителями и коммерческими структурами Гонконга с проживающими в САР соотечественниками из Тайваня (25 млн.чел.) для совместной выработки предложений о возможных формах скорейшего решения задачи мирного объединения К., а также сплочения всех патриотических сил для успешного развития гонконгско-тайваньских связей. И наконец^ Канцелярии поручено оказывать находящимся в Гонконге тайваньским представителям и предпринимателям необходимую поддержку, включая некоторые консульские функции, которые не может взять на себя неофиц. тайваньское представительство в САР – Служба путешествий «Чжунхуа».

Практической реализацией работы китайцев на тайваньском направлении в Гонконге занимается управление по делам Тайваня, являющееся важнейшим в рамках упомянутой Канцелярии, с численностью ответработников свыше 15 чел. К новым приоритетным задачам этого подразделения, которые появились в последние два года, относится активизация контактов с находящимися в Гонконге тайваньцами, включая офиц. представите-

лей Службы путешествий «Чжунхуа», Центр агентства новостей и тайваньского культурного центра, а также руководителей сообществ тайваньских хуацяо. Эта форма деятельности Канцелярии по связям стала особенно заметной после назначения в 1998г. на должность начальника управления по делам Тайваня Син Куйшаня, который ранее работал в Канцелярии Госсовета КНР по делам Тайваня, сменив на этом посту кадрового сотрудника МИД КНР Ван Чжэюя. Подобная кадровая перестановка с учетом перехода Гонконга под суверенитет КНР отражает факт передачи дел на тайваньском направлении из системы МИД КНР в соответствующее подразделение Госсовета в целях повышения эффективности практической работы. Как отмечают наши китайские и тайваньские собеседники, к настоящему времени управлению по делам Тайваня удалось установить прочные контакты со значит. частью тайваньских представителей в Гонконге. Созданная тайваньцами Торговая палата Коулуна, которая достаточно твердо в новых условиях придерживается фактически пропекинского подхода в вопросе объединения К., легко пошла на установление связей с Канцелярией, которая, в свою очередь, наладила деловые отношения с такими крупными объединениями тайваньцев в САР, как Ассоциация стремления к справедливости и Объединенная ассоциация трудящихся Гонконга и Коулуна.

Другим направлением работы Канцелярии по связям на тайваньском направлении в новых условиях стало создание через возможности пропекинской настроенной части гонконгского общества (как правило, это выходцы с материка и представители крупного бизнеса, связанного с КНР) различных обществ, объединений, сфера деятельности которых распространяется на контакты через Тайваньский пролив. В янв. 2000г. при поддержке Пекина была образована и зарегистрирована Гонконгская ассоциация содействия мирному объединению К. Целями ее деятельности было провозглашено стимулирование контактов между жителями Тайваня, Гонконга и Макао, а также объединение усилий всех этнических китайцев для процветания единого К. и решения вопроса объединения родины. В окт. 2000г. в САР была учреждена еще одна аналогичная обществ. организация — Гонконгско-китайская культурная ассоциация, которую создали 34 местных объединения, работающих в сфере культуры. При этом основным направлением деятельности новой структуры стало содействие культурным обменам между материковой частью К. и Тайванем.

В целях создания благоприятных условий для реализации курса на расширение китайско-тайваньских контактов во всех сферах по инициативе Канцелярии по связям администрация Гонконга пошла на существенное ослабление визовых ограничений для тайваньцев при поездках в САР. С середины 1998г. для жителей Тайваня введен в одностороннем порядке безвизовый въезд в Гонконг на срок до 7 дней. Это положение действует и ныне, несмотря на то, что Тайбэй не пошел на паритетные шаги.

В рамках политики «единого фронта» в области экономики в отношении Тайваня Канцелярия по связям также активно задействует возможности находящихся в Гонконге предприятий и компаний с участием китайского капитала, которые ориентированы на деловые связи с о-вом. В отличие от

прошлых лет Пекин уже не ставит перед собой задачу с помощью эконом. рычагов подконтрольного китайского бизнеса дестабилизировать при необходимости эконом. ситуацию на Тайване. Наоборот, с помощью этих коммерческих структур КНР закрепляет эконом. привязку о-ва к матерку, создавая там значит. прослойку бизнеса, стратегически ориентированного на материк и поддерживающего концепцию «одного Китая».

Разрешилась тянувшаяся больше года конфликтная ситуация вокруг приезда в Гонконг нового главы тур. агентства «Чжунхуа» (неофициальное представительство Тайваня в Гонконге) Чан Лян-жэня. Его предшественник Чэнь Ань был отозван Тайбэем в конце 1999г. в результате отказа гонконгских властей продлить его рабочую визу, что объяснялось публичным выступлением Чэня на гонконгском радио в защиту выдвинутой бывшим президентом Тайваня Ли Дэнь-хуэем теории «межгос. отношений между о-вом и материковым К.». Что касается Чан Лян-жэня, то власти САР обусловили предоставление ему рабочей визы необходимостью гарантий в том, что он воздержится в ходе своей работы от аналогичных заявлений, будет соблюдать принцип «одного Китая» и не предпримет каких-либо шагов, идущих вразрез со своим неофициальным статусом.

Тайваньская сторона была вынуждена пойти на уступки, что косвенно подтвердил и сам Чан Лян-жэнь, заявивший после приезда, что он «должен подчиниться условиям, предложенным правительством Гонконга». По словам Чана, его основной задачей будут исключительно культурные, деловые и торг. связи между Тайванем и Гонконгом, а в отношении полит. вопросов он постарается использовать «прагматичный подход».

В отличие от своих предшественников, занимавшихся на этом посту в основном координацией протайваньских сил в Гонконге и распространением гоминьдановских идей (в период наивысшего подъема в середине 1980-х гг. в Гонконге насчитывалось до 150 тыс. членов Гоминьдана, объединенных в различные организации, включая профсоюзы и достаточно активную полит. партию — «Альянс 123»), Чан Лян-жэнь во главу угла в своей деятельности вынужден будет поставить практические интересы самих тайваньцев, в результате чего агентство «Чжунхуа» будет все больше играть роль квази-консульского учреждения, занимающегося в основном выдачей виз и оказанием содействия тайваньским инвесторам, как в Гонконге, так и в регионе Юж. К.

Прорывом в отношениях между Гонконгом и о-вом стал состоявшийся в фев. 2001г. визит в САР мэра Тайбэя Ма Ин-цзю, посетившего территорию по приглашению гонконгского Института полит. исследований, возглавляемого советником Главы исполнит. власти САР по вопросам отношений с Тайванем Полом Илом. В ходе своего визита уроженец Гонконга Ма Ин-цзю, которого многие рассматривают в качестве одного из наиболее вероятных кандидатов на пост президента о-ва, выдвинул ряд инициатив, направленных на всестороннее расширение связей между Гонконгом и Тайванем. Важными моментами явились официальные приглашения в адрес главы исполнит. власти САР Дун Цзяньхуа посетить Тайвань, а также идея об открытии представительства САР в Тайбэе для развития отношений на межгородском уровне.

Отметив несомненные успехи, достигнутые Гонконгом за последние три с лишним года, в особенности в сфере развития демократии и главенства закона, мэр Тайбэя, тем не менее, в очередной раз подтвердил офици. тайваньскую позицию в отношении неприемлемости для о-ва формулы «одна страна — две системы». При этом Ма подчеркнул, что такой подход отнюдь не означает полного отрицания тайваньцами идей воссоединения с материком, которое, по его словам, должно произойти исключительно на основе принципов «демократии, свободы и равноправия».

Отрывки из книги

Всент. 2001г. в Пекине под редакцией Сунь Юэня была опубликована книга «Устрашение тайваньской независимости — КНР не отказывается от возможности применения силы». Освещение тайваньской тематики в китайской печати находится под контролем со стороны государства: приведенные ниже формулировки отражают больше, чем точку зрения авторского коллектива.

...Среди выгод для США (в случае возникновения конфликта в тайваньском проливе) — возможность развить военную промышленность, получить ассигнования на армию и разведку. Сейчас в военном отношении США сильнее, чем Россия и К. вместе взятые. Однако пройдет несколько лет и эконом. развитие этих двух стран приведет к тому, что армия США перестанет доминировать в мировом масштабе. Разрушение тайваньской электронной промышленности позволит американцам занять возникшую нишу на рынке. Кроме того, в США неуклонно растут опасения в отношении растущего могущества хуацяо в экономике и научно-тех. области... Для того, чтобы ограничить силы хуацяо, наиболее эффективным методом будет уничтожение корня китайской культуры, т.е. раскол К. по примеру Югославии.

...В случае начала боевых действий в выигрыше окажутся только военные компании США. Остальные фирмы понесут тяжелые потери в результате утраты емкого китайского рынка. ...Только 26% американцев одобряют использование военной силы для поддержки Тайваня в случае конфликта с КНР. Кроме того, в случае объявления войны КНР, американцам вряд ли удастся привлечь на свою сторону другие государства.

Если в тайваньском проливе начнутся боевые действия, у американцев есть три выбора: 1. Решительно встать на сторону тайваньцев, начать войну против КНР, невзирая на любые потери; 2. Осуществлять неполное вмешательство в конфликт, поддерживая Тайвань; 3. Оказывать поддержку Тайваню только на словах, но не реальными действиями. Окончат. решение будет приниматься, взвесив все плюсы и минусы для нац. интересов США. ...Тайвань является лишь пешкой большой ам. игры против К.

...Америка считает, что у нее есть моральные обязательства по отношению к Тайваню, однако это не означает, что американцы пойдут на все, чтобы удовлетворить требования тайваньцев.. (США говорят Тайваню:) мы не хотим, чтобы вы вовлекали нас в военные действия, но если вы сможете прийти к независимости мирным путем, мы обеспечим вам поддержку в области безопасности.

...Любой ам. политик осознает, что находящийся на подъеме К. — это не Ирак и тем более не Югославия.. У К. есть определенное количество нейтронных бомб, а также имеется ядерное оружие. В случае возникновения военных действий не только рассыплется в прах все эконом. присутствие в К., но и ам. территория подвергнется военному нападению со стороны КНР. Достаточно одной ракеты, чтобы ам. общество получило самые серьезные потрясения.

...Все это хорошо известно американцам. В США считают, что К. объявил о создании нейтронных бомб и крылатых ракет большого радиуса действия специально для того, чтобы это услышали в Америке. Нейтронные бомбы при взрыве дают минимум радиационного загрязнения и в силу этого не попадают под обязательство К. не применять первым ядерное оружие. В случае возникновения конфликта, кого будут прежде всего защищать американцы, Тайбэй или Сан-Франциско?

...Войну в тайваньском проливе американцам не удастся провести под флагом ООН. Кроме Японии на межд. арене не найдется ни одной страны, которая сможет поддержать США в военном противостоянии с К.. Во время войны в Югославии страна была окружена натовским кольцом, и даже Россия не смогла ей оказать реальную помощь. Тайвань находится на значит. удалении от зап. держав, а в Азии нет ничего отдаленно напоминающего структуры НАТО. ...Америка может полагаться только на Японию, но Япония, исходя из своих интересов, может оказать только тыловую поддержку. ...Вероятность того, что американцы выберут третий вариант, также невелика. Скорее всего, они в какой-то форме будут осуществлять вмешательство в военный конфликт. После начала военных действий американцы также будут поставлять Тайваню развединформацию, продолжат поставки вооружений и возможно увеличат их объемы. Возможно, они также пошлют ограниченный воинский контингент для прямого или косвенного участия в боевых действиях.

...В США появилась информация, что КНР получит контроль в воздухе и на море в тайваньском проливе через 45 минут после начала боевых действий. ...В целом, прежде чем начинать войну с 1,3-миллиардным китайским народом, отстаивающим территориальную целостность и единство страны, любой ам. президент должен как следует взвесить все за и против и оценить масштабы последствий такого решения.

...Токио в течение десятилетий следовал в кильватере ам. политики поддержания баланса сил в тайваньском проливе. На словах поддерживая принцип «одного Китая», японские политики имеют далеко идущие замыслы в отношении Тайваня.

...В случае войны, Япония получит предлог разорвать мирную конституцию и вернуться на путь построения милитаристской державы. Как и во время корейской войны и агрессии США во Вьетнаме, Япония станет тыловой базой американцев. Независимый Тайвань станет вотчиной Японии, а японские интересы в области безопасности распространятся на всю Юго-Вост. Азию. Территориальные споры Японии с соседними государствами прекратят существование.

...Политика Японии в тайваньском вопросе тесно связана с политикой их ам. «покровителей».

...Если Япония в интересах белой расы вяжется в конфликт в тайваньском проливе, это вызовет гнев в Азии. Учитывая прошлое и оккупацию Японией Кореи, японцы должны опасаться мести со стороны корейцев.

В военном отношении Япония не в состоянии выдержать атаки современными вооружениями. Япония – всего лишь островное государство, общей площадью 370 тыс. кв.км. Ее население и промышленность сконцентрированы вокруг Токио и других крупных городов. Несколько ракет нанесут смертельную рану Японии. Это особенно касается 15 атомных станций – ахиллесовой пяты японцев. Экономика Японии в высшей степени зависит от безопасности морских коммуникаций.

...К. и Япония являются важными торг. партнерами. Япония – самый большой торг. партнер К., К. для Японии является вторым торг. партнером. Займы японского правительства достигают половины всех фин. средств, получаемых К. из-за рубежа. Между К. и Японией уже сложились тесные эконом. связи. Между этими связями и американо-китайскими эконом. отношениями, в рамках которых К. зависит от США, существует заметная разница. Япония бедна природными ресурсами и в основном полагается на китайские поставки энергоносителей. В случае конфликта с К., потери для экономики Японии будут немислимыми.

...В целом, как Америка, так и Япония, вмешиваясь каким-то образом в конфликт в тайваньском проливе, будут исходить из своих интересов, а не из интересов Тайваня. Стратегия «достичь независимости чужими руками», при помощи которой тайбэйские руководители обманывают свое общество, неизбежно потерпит поражение.

...В случае начала силовой операции против Тайваня, Америка пойдет на определенное вмешательство. К., разумеется, не может это не учитывать. В 2001г. К. уже закупил в России ПКР для борьбы с ам. авианосцами. Это оружие повсеместно признано лучшим средством борьбы против кораблей противника. Масса ракеты при запуске – 4 т., максим. скорость вдвое превышает скорость звука. Ракета может лететь над морем на низкой высоте. Каждая ракета может нести боеголовку, равную по мощности шести Хиросимам. Для того, чтобы потопить авианосец, достаточно одной ракеты. К. располагает 17 развед. спутниками, которые могут быть использованы при борьбе с кораблями и подводными лодками противника, а также при нанесении концентрированных ракетно-бомбовых ударов. Если американцы вяжутся в драку, без потерь они из нее не выйдут.

Представительства

www.china.org.cn Тексты книг о современном К. на англ. яз.; **www.moftec.gov.cn** Мин. внешней торговли и эконом. сотрудничества КНР; **www.sino-law.com.cn** Внешнеторговое законодательство; **www.techfair.com.cn** Экспорт технологий; **www.chinainvest.gov.cn** Инвестиции; **www.chinamarket.com.cn** экспортные товары; **www.stats.gov.cn** Внешнеторговая стат. информация; **www.dio.gov.tw/info/nation/russia/master.htm** Информация о К.; **www.ec.com.cn** Китайская межд. сеть Е-торговли; **www.om21.com** «Восток», Е-торговля, информация на рус. языке; **www.sinorustrade.com**, **china-sources.com** Экспорт и экспортеры; **www.rus-china.com** Рос.-китайский центр торг.-эконом. сотрудничества. Провайдеры: ChinaNet **www.bta.net.cn**, ChinaGBN **www.gb.com.cn**, CerNet **www.cemet.edu.cn** и CSTNet **www.cnc.ac.cn**. Электронные газеты: «Жэньминь жибао» **www.peopledaily.com.cn**; «China Daily» **www.chinadaily.net**; «Синьхуа» **www.chinanews.com**. Информ. порталы: **china.org.cn**, **peopledaily.com.cn**, **xinhuanet.com**,

cri.com.cn, **chinadaily.com.cn**, **cctv.com**. Трудоустройство: **Zhaopin.com**, **ChinaHR.com**, **51job.com**.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ПЕКИНЕ - РОГАЧЕВ Игорь Алексеевич 100600 Beijing, Dongzhimennei Beizhongstr 4, (8610) 6532-2051,-1381, ф.-4851, телекс (85) 22247 SOVEN CN; rusemb@public3.bta.net.cn. КОНС. ОТД. 6532-1267,-1991, ф.-4853,-51, rusemb@public3. bta.net.cn.

ТОРГПРЕДСТВО В ПЕКИНЕ - ЦЫПЛАКОВ С.С. Dongzhimennei, Mashao, Hutong 27A, Beijing China, 6532-2201,-2181,-1381, ф.532-4853,-5398, телекс (85) 22246; rustorg@public.bta.net.cn.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ШАНХАЕ - КОННОВ Виктор Анат. 200080, Shanghai, Huangpu Road 20, (8621) 6324-8383,-2682, ф.6306-9982, телекс (85) 30220 SOVEN CN, consul@online.sh.cn.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ШЭНЬЯНЕ - УРИЦКИЙ Игорь Никол. 110031, Liaoning province, Shenyang Huange South str. 109, «Fenghuang» Hotel, (8624) 611-4963, ф.-4, телекс (85) 800045 FHFH CN, ruscons@pub.sy.lnpta.net.cn.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СЯНГАНЕ (ГОНКОНГ) - ВНУКОВ Константин Вас. 2932, 29/FI., Sun Hung Kai Centre, 30 Harbour Road, Wanchai, Xianggang (Hong Kong), (852) 2598-9466, 2877-5024,-7188, ф.-66, cgrushk@hknet.com.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.10). 117330 М., Дружбы 6, 143-1951. ПОЛИТ. ОТД. 143-6224. КОНС. ОТД. 956-1169, 143-1540,-3 (пн.-пт. 9-12, 15-18). ОТД. КУЛЬТУРЫ 938-2024. ОТД. НАУКИ И ТЕХНИКИ 143-6146. ТОРГ. СОВЕТНИК 938-2005, 143-7622,-1544, shcach@dol.ru. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 143-1538, ф.938-2108. АДМ. ОТД. 956-1168. Дежурный (круглосуточно) 938-2006, info@chinaembassy.ru. ЧЖАН ДЭГУАН (ZHANG DEGUANG, посол, 147-4283), ЧЖАУ ЖИА-ЖУНЬ (ZHAU JIAJUN, министр, советник, 147-4283), ЮЙ ЧЖЭНЬЦИ (YU ZHENQI, министр, советник, 143-6224), ВАН ТЯНЬШИ (WANG TIANSHI, советник, 9382113), СЮЙ МИНСИН (XU MINGXING, советник, генконсул, 143-1543), ФАНЬ СЯНЖУН (FAN XIANGRONG, советник, 143-6224), СУНЬ ЛИНЫЦЗЯН (SUN LINJIANG, советник, 143-6224), ХУАНЬ ХУАНЬ (HUANG HUANG, советник, 143-6224), ЖУЙ НИНЬЦЯНЬ (CUI NIANQIANG, советник, культура, 143-1539), ЧЖОУ ФУЧЭН (ZHOU FUCHENG, советник, образование, 143-7230), ФАНЬ ЧУНЬЮНЬ (FAN CHUNYONG, советник, экономика, 938-2894), СУНЬ ЮЕЖУ (SUN YUERU, I сек., 956-1168), ЛЮ БИНЬ (LIU BIN, I сек., 143-1560), ЛЮ ЖУЙ (LIU RUI, I сек., 143-6224), ПАНЬ ЛИ (PAN LI, I сек., 938-2004), ГУА МИНЬ (GUA MIN, I сек., 956-1169, 143-1543), ШЕНЬ ВЭЙЧЖУН (SHEN WEIZHONG, I сек., 143-1560), ЧЖОУ БАЙФУ (ZHOU BAIFU, II сек., 956-1168), г-жа ЛИ ЯНЬ (LI YAN, II сек., 143-1951), ВАН ДАНЬЧЖИ (WANG JIANNING, II сек., 143-1951). **ЭКОНОМ. ОТД.** 143-1544: ВАН ЦЗЮНЬ ВЭНЬ (WANG JUN WEN, министр, советник), МЭН СЯНЬЦИ (MENG XIANQI, советник, таможня), ЛИ ЦЯНЬ (LI QIAN, I сек.), ЛУ ЮН (LU YONG, I сек.), БАЙ ЮЙИНЬ (BAI YUYING, III сек.), ЧЖАО ЛИ (ZHAO LI, III сек.), СУ ЧЖЭНЬ (XU ZHENG, III сек.). ВАН ХАЙЮНЬ (VAN HAIYUN, военный атташе, 143-1538).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 190121 С.-П., наб. Канала Грибоедова 134, (812) 113-7605, ф.114-7959, (пн.-пт. 8.30-17). ЧЕН ЙИЧУ (CHEN YICHU, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. Хабаровск, стадион Ленина, (4212) 33-8390,-9789, ф.-7212. ЧЭН ГОПИН (CHENG GUOPING, генконсул).

Ассоциация делового сотрудничества с КНР. 107082 М., Бол. Почтовая 18/20, корп.15, т/ф 265-3909.

Российско-Китайский Центр торгово-экономического сотрудничества. 117331 М., пр-т Вернадского 29, оф.706, т/ф 131-3451,-6, rus-china@rmt.ru, www.rus-china.com, Сергей Ф. Санакоев.

Банк К. (Элос). Финансирование, комплексное обслуживание участников ВЭД, расчетно-кассовое обслуживание юр. и физ. лиц. 129110 М., Мира пр-т 72, эт.6-7, 795-0462,-3, ф.-4; УМРиК, -5,-6, ф.-7, boscu@online.ru, Тянь Вэй.

Госкомпания по импорту и экспорту металлов и руд. 117838 М., Профсоюзная 3, оф.406, 411, 124-5887,-9250, ф.-7781, minmetal@city-line.ru, Ван Дицзюнь.

Госкомпания по импорту и экспорту зерна, масел и пищевых продуктов в Москве. 117198 М, Ленинский пр-т 113/1, оф.211, 956-5281, ф.-2, Гао Фэн.

Госкомпания по транспорту. Внешнеторговые операции. 117421 М., Обручева 4/2, оф.122, 936-2205, т/ф-4162, Се Чжэньюн.

Комитет содействия межд. торговле. Юр. обслуживание в посреднических операциях торговли, арбитраж. 113556 М., Симферопольский б-р, 7А, оф.11-12, 113-8306, ф.317-0621, ccipit@glasnet.ru, Сюй Хой.

«Кофко». Продтовары. М., 956-5281, ф.-2.

«Машинпекс». Госкомпания по торговле станками и промоборудованием. 117292 М., Дм.Ульянова 16, корп.2., оф.466, 124-0346,-2841, ф.-2868, Чжэн Дуншэн.

«Минметалс». Метизделия, руды. М., 124-5887, ф.-99269.

Нац. нефтегазовая корпорация. Импорт нефти, экспорт нефтяного оборудования. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е303-305, 956-5771,-2,-3, ф.-0, spoil@com2com.ru, Чай Фуцзянь.

«Синохем». Химпром. М., 956-5638, ф.-9.

Супермаркет «Тянь Кэ Лун». М., Новый Арбат 21, 202-6563,-8, ф.-1, tk18888@yahoo.com, Сунь Цзянь.

«Техноимпорт». Экспорт и импорт крупного оборудования. 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, 434-4695,-7102, ф.-6408, cnticru@mail.robin.ru, cnticru@ktv.ru, Лю Цзиньлу.

Центр развития торговли и инвестиций. М., Новослободская 4, 973-5227, ф.-31, г-жа Цай Гуйджу.

«Хуавэй». Цифровые коммутационные системы, системы передачи SDH/DWDM, оптические сети доступа, мобильная и радиосвязь, ATM, сети передачи данных, сети поддержки (STP, BITS). 123007 М., Розанова 10, стр.1, эт.4, 956-8689, ф.234-0683, www.huawei.ru (.com); hr@huawei.ru, Ли Цзе.

«Чайналайт». Легпром. М., 924-9813, 235-6488, ф.-5933.

Air China. Авиакомпания. 103356 М., Кузнецкий мост 1/8, стр.5, 292-3387,-5440, ф.-5136, airchina@robin.ru, Юй Ли.

China Xinjiang Airlines. Авиаперевозки между Урумчи, Москвой, Новосибирском, Екатеринбургом. М., Бол. Садовая 32, 209-3344, ф.751-9300, Лу Цзинлян.

TCL. Бытовая техника. М., 207-9525, ф.-31.

ZTE. Телекоммуникации. М., Краснопресненская наб. 12, под.б, оф.423, 967-0503, ф.-2, Чжоу Цзинчже.227

Общие итоги

	2000г.	прирост, %	1999г.	прирост, %
Оборот.....	474308	31,5	360649	11,3
Экспорт.....	249212	27,8	194931	6,1
Импорт.....	225097	35,8	165718	18,2
Сальдо.....	24115		29213	

Статистика

Сведения о грузо- и пассажирообороте всех пунктов провинции Хэйлунцзян в 2000г.

Пункт пропуска	т.	к пред.г., %	Место
Суйфэньхэ (ж/д узел).....	3052838	48%	1
Дуннин.....	382437	5%	2
Хэйхэ.....	342022	24%	3
Суйфэньхэ (автомоб.).....	154908	49%	4
Мишань.....	151828	102%	5
Хулинь.....	145168	34%	6
Тунцзян.....	123936	22%	7
Харбин (ж/д узел).....	75787	150%	8
Сюнькэ.....	71340	69%	9
Жаохэ.....	70300	66%	10
Мохэ (вкл. Логухэ).....	55714	142%	11
Фуюань.....	28440	-13%	12
Фуцзинь.....	16000	-34%	13
Лобэй.....	7589	58%	14
Суйбин.....	6520	-	15
Харбинский (аэропорт).....	842	18%	16
Цзяинь.....	232	-58%	17
	чел./раз	к пред.г., %	Место
Хэйхэ.....	571752	9%	1
Суйфэньхэ (ж/д узел).....	397575	1%	2
Суйфэньхэ (автомоб.).....	377875	95%	3
Дуннин.....	256738	37%	4
Мишань.....	145891	733%	5
Харбин (аэропорт).....	140276	32%	6
Фуюань.....	43913	-54%	7
Сюнькэ.....	23306	382%	8
Жаохэ.....	12777	-7%	9
Тунцзян.....	12073	12%	10
Хулинь.....	11847	21%	11
Лобэй.....	11060	191%	12
Муданьцзян (аэропорт).....	5659	Экспл. с 2000г.	13
Мохэ (вкл. Логухэ).....	3740	7%	14
Цзямусы.....	1357	712%	15
Фуцзинь.....	589	76%	16
Цзяинь.....	32	-82%	17