

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Деловая КУБА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

www.polpred.com — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Деловая КУБА

Содержание

Общие сведения	3	Транспорт	18
Экономика	5	Авиаперевозки	19
Государственная налоговая система	5	Морфлот	19
Роль государства в развитии экономики.....	6	Фармпром	20
Финансы	7	Рыба	21
Банки	8	Нефть	22
Инвестиции	10	Энергетика	23
СЭЗ	12	Экспорт	24
Металлургия	12	Телеком	26
Сахар	14	Связи с Россией	27
Агропром	14	Представительства	28
Туризм	16	Статистика	29

КУБА

Общие сведения

Республика Куба. Территория страны — 110,86 тыс. кв. км. Столица — Гавана (2,181 млн. чел.). Административно-территориальное деление — 14 провинций и 169 муниципий, одна из которых — Хувентуд — центрального подчинения. Население — 11,243 млн. чел. (по данным на 31 дек. 2001г.); городское — 75,3%, плотность — 101,4%; 73% — белые, 15% — мулаты, 11% — негры. В 2001г. на Кубе достигнут самый высокий индекс средней продолжительности жизни — 74,83г. и один из самых низких в мире показателей детской смертности — 6,2 на 1000 новорожденных. Среднегодовой прирост на 1000 жителей — 2,3 чел. (в 2000г. — 3,3; 1999г. — 3,6). Официальный язык — испанский. Религия — католицизм (65% местного населения крещено в католическую веру), протестантство (0,5 млн. приверженцев), афро-кубинские культы; возросла активность Русской православной церкви: с нояб. 2001г. ведется духовное окормление проживающих на Кубе русскоязычных верующих священником, присланным из Москвы. Денежная единица — песо. Официальный курс — 1 песо (т.н. конвертируемый) = 1 долл.; коммерческий — 1 долл. = 26-28 песо.

Национальные праздники: 1 янв. — День освобождения (1959г.); 1 мая — Международный день трудящихся; 26 июля — День национального восстания (1953г.); 10 окт. — День начала борьбы за независимость Кубы от Испании (1868г.); 25 дек. — Рождество (празднование возобновлено с 1997г.).

Куба — член ООН, Движения неприсоединения, Ассоциации карибских государств (АКГ), Латиноамериканской экономической системы (ЛАЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), Карифорума (с окт. 2001г.), является наблюдателем в Карибском сообществе (КариКом), участвует в Иberoамериканском форуме.

Государственное устройство. Действующая конституция была одобрена всенародным референдумом 15 фев. 1976г. и вступила в силу 24 фев. 1976г. В целях адаптации основного закона государства к изменениям в жизни кубинского общества в 1992г. было обновлено 2/3 конституционных статей. В июне 2002г. в текст конституции также был внесен ряд существенных поправок, закрепивших «бесповоротность» социалистического строя на Кубе. В соответствии со ст. 5 конституции, Компартия является «общенародной политической силой», руководящей обществом и государством.

Высший орган госвласти — Национальная ассамблея народной власти (НАНВ), избираемая на 5 лет. Из числа ее депутатов формируется Государственный совет — постоянно действующий орган, который представляет Ассамблею в перерыве между сессиями (проводятся 2 раза в год). Госсовет подотчетен Национальной ассамблее. НАНВ назначает членов совета министров — высшего исполнительного и административного органа. В соответствии с конституцией (ст. 101) в мирное время с целью управления страной в условиях подготовки к войне, войны, всеобщей мобилизации или чрезвычайного положения на постоянной основе действует Совет национальной оборо-

ны (СНО), возглавляемый главой государства. В Совет входят, кроме председателя, еще 6 членов — руководители НАНВ, министерства Революционных вооруженных сил, МВД, МИД, а также секретарь исполкома совмина и генпрокурор. В соответствии со ст. 119 СНО располагает разветвленной структурой, имеет подразделения на провинциальных и муниципальных уровнях, представлен во всех военных структурах. Главой государства — председателем государственного совета, Совета национальной обороны и Совета министров — с 1976г. бессменно является Фидель Кастро Рус. Председатель НАНВ — Рикардо Аларкон де Кесада.

Местные органы госвласти — провинциальные и муниципальные ассамблеи, первые из которых избираются делегатами муниципальных ассамблей, а вторые — достигшими 16 лет гражданами. Срок полномочий делегатов провинциальных ассамблей — 5 лет, муниципальных — 2,5г.

В судебную систему, возглавляемую верховным народным судом в составе председателя и членов суда, избираемых на срок полномочий НАНВ, входят выборные провинциальные и муниципальные суды. В составе органов прокуратуры стоит генпрокурор, избираемый НАНВ, который назначает прокуроров.

Политические и общественные организации: Коммунистическая партия — 817 тыс. чел., Союз молодых коммунистов — 456 тыс., Профсоюзный центр трудящихся — 3,8 млн., Комитеты защиты революции — 8 млн., Федерация кубинских женщин — 3,6 млн.

Средства массовой информации. Куба располагает тремя общенациональными телеканалами — «Кубависьон», «Теле-Ребельде», и «Каналь Едукативо», начавшим работать с мая 2002г., а также международным кабельным каналом «Кубависьон интернациональ» (для туристов курорта Варadero и проживающих в Гаване иностранцев). Имеются 1 международная, 6 общенациональных, 56 провинциальных и муниципальных радиостанций. Выходят 3 центральные газеты — ежедневные «Гранма» (орган Компартии) и «Хувентуд ребельде» (газета Союза молодых коммунистов) и еженедельная «Трабахадорес» (орган Профцентра трудящихся), ряд еженедельников, в т.ч. коммерческих, а также провинциальные и муниципальные издания. Выпускается несколько ежемесячных и ежеквартальных журналов («Социалистическая Куба», «Революция и культура», «Темы», «Дом Америк»).

Экономика. Со II пол. 2001г. отмечается заметное ухудшение экономического положения страны в результате как внутренних, так и внешних факторов. Помимо ущерба, причиненного Кубе ураганом «Мишель» в нояб. 2001г. — 1,8 млрд. песо, — негативно сказались на положении дел в народном хозяйстве Республики падение цен на традиционные товары кубинского экспорта на фоне роста цен на нефть, а также сокращение притока иностранных туристов и денежных переводов от проживающих за границей родственников кубинских граждан после терактов 11 сент. 2001г. в США.

Экономические трудности, с которыми столкнулась страна, привели к девальвации нацвалюты на 30% в нояб. 2001г. Золотовалютные резервы по итогам 2001г. находятся на минимальном уровне и

не превышают 300 млн. В связи со сложившейся ситуацией в финансовой сфере все выплаты по обслуживанию предоставленных стране кредитов заморожены. Внешний долг на начало 2002г. достиг 10,961 млрд.долл. Задолженность по кредитам бывших стран СЭВ — 19,7 млрд. переводных руб., бывшего Советского Союза — 22 млрд. переводных руб. и 1 млрд.руб. — задолженность по процентам. Кубинским руководством ведется линия на реструктуризацию долговых обязательств как на двусторонней основе, так и в рамках Парижского клуба.

Ураган «Мишель» нанес заметный ущерб сельскому хозяйству, прежде всего, цитрусоводству (потеряно 40% урожая), животноводству, пострадало 54% плантаций сахарного тростника, в связи с чем в 2000/01г. производство сахара упало до 3,58 млн.т. (в 2001-02гг. было произведено 3,61 млн.т. сахара-сырца); с 1996г. не наблюдается роста валютных поступлений от импорта этого продукта (441 млн.долл.). Сахарная промышленность является основой кубинской экономики — на ее долю до недавнего времени приходилось 20% ВВП и 80% экспортных поступлений, а под сахарным тростником занято 1 млн.га. В 2002г. руководством страны было принято решение кардинально пересмотреть стратегию производства этого продукта: сократить количество сахарных заводов и площадей (не более 620 тыс.га) при значительном росте урожайности тростника. В экономике Кубы с 1994г. отмечается незначительный, но последовательный прогресс. Рост ВВП в 2001г. составил 3% (планировалось 5,1%). Создано 200 тыс. рабочих мест.

Объем внешней торговли составил свыше 6 млрд.долл. Основные торговые партнеры — Канада, Испания, Мексика, Россия, Китай. Более 500 национальных предприятий (23% от всех существующих на Кубе) получили право на работу в режиме валютной самоокупаемости.

Продолжается иностранное инвестирование в нацэкономику. Объем заявленных зарубежных инвестиций на начало 2002г. составил 5-5,5 млрд.долл. В числе инвесторов — фирмы из 53 стран мира, лидирующие позиции занимают Испания, Канада и Италия. В 2001г. зарегистрировано 30 новых СП, общее число которых превысило 400 в 32 отраслях экономики. Наибольший интерес вызывают базовая промышленность и туризм.

Несмотря на серьезное отрицательное воздействие сентябрьских терактов в США на турсектор, потери в отрасли оказались не столь катастрофическими, как ожидалось. В 2001г. Кубу посетило 1,85 млн. интуристов, что на 4% больше чем в 2000г. (планировалось принять 2 млн. туристов). На 31 июля 2002г. страну посетил 1 млн. туристов. На Кубе 40 тыс. гостиничных номеров. В сфере туризма действуют 33 СП с участием зарубежного капитала. Объем иноинвестиций в инфраструктуру в 2001г. — 1,1 млрд.долл.

Иностранный капитал, занявший прочные позиции в топливно-энергетическом секторе, и осуществленная с его помощью модернизация соответствующей инфраструктуры дали также возможность продолжить наращивание объемов добычи нефти, которые достигли к концу 2001г. 3,8 млн.т. (в 2000г. — 3,3 млн.т.), что составило 40% от ее потребления (согласно официальной статистике, Куба расходует 2 млн.т. нефти и 4 млн.т. неф-

тепродуктов в год). Нефть добывается в основном тяжелая, с большим содержанием серы. К 2005г. намечено выйти на уровень добычи в 6 млн.т.

В стране имеется 121 предприятие фармацевтики и биотехнологии. На них производится 110 наименований медикаментов и другой продукции (400 наименований импортируется; для сравнения — по рекомендации ВОЗ уровень минимальной обеспеченности составляет 349 наименований).

Пищепром представлен 100 предприятиями. В последние годы в отрасли создано 20 СП. Значительные объемы продовольствия ежегодно идут на импорт (мясо, пшеница, рис, мука, сухое молоко). В легпроме функционирует 600 фабрик и цехов с общим числом занятых в 25 тыс.чел. В стране продолжает действовать распределительно-карточная система. Остаются острыми проблемы безработицы (4,1% экономически активного населения), снабжения населения предметами первой необходимости.

На Кубе сохраняется нетронутой система, опирающаяся на административно-командные методы управления, партийные и силовые структуры. На V съезде Компартии (окт. 1997г.) был подтвержден нынешний курс — обеспечение «выживания революции» и продолжение строительства «социализма с кубинской спецификой».

Со II пол. 2001г. стране идет подготовка к VI съезду Компартии, который состоится в 2002г. Прошел ряд чрезвычайных пленумов провинциальных комитетов КП Кубы, в центре которых были кадровые вопросы. Был заменен ряд первых секретарей провинциальных комитетов компартии, отмечается более активное назначение на руководящие должности молодых кадров, лояльных братьям Кастро.

Данный процесс связывают с тем, что преклонный возраст и ухудшающееся здоровье Ф.Кастро становятся фактором политической реальности. Авторитет кубинского лидера остается высоким, однако его обморок в июне 2001г. во время выступления на многотысячном митинге стал настоящим шоком для правящей элиты и населения, заставившим серьезно задуматься над будущим страны после ухода Фиделя с политической арены. В 2001г. впервые публично стали говорить о Р.Кастро как о политическом преемнике старшего брата. На Внеочередной сессии Национальной ассамблеи Кубы, проходившей 24-26 июня 2002г., возможный, по мнению иностранных экспертов, преемник братьев Кастро 37-летний министр иностранных дел Фелипе Перес Роке прилюдно заявил о брэнности кубинских лидеров, подчеркнув при этом, что главное для кубинского народа — не лишиться идей и не ошибиться.

Стратегической целью внешней политики Гаваны остается нейтрализация линии Вашингтона на международную изоляцию Кубы, преодоление экономического эмбарго со стороны США и реинтеграция в мировое хозяйство через развитие сотрудничества «по всем азимутам». Заметных успехов кубинская дипломатия добилась в деле развития ТЭС со странами ЕС, сближения со странами карибского субрегиона. Проявляется заинтересованность в подключении к региональной интеграции.

Экономика

В 2001г. кубинскому руководству удалось сохранить положительные тенденции восстановления народного хозяйства республики, пострадавшего в результате глубокого экономического кризиса, который охватил страну в начале 90гг. и привел к спаду ВВП на 40%.

В 2001г. ВВП страны вырос на 3%, что превысило показатель среднего прироста совокупного ВВП других стран Латинской Америки. Этот прирост, хотя и был на 2% ниже запланированного, можно рассматривать как определенный успех для открытой экономики страны, развивающейся в условиях продолжающейся экономической блокады со стороны США, усиливающегося давления этой страны на основных торгово-экономических партнеров Кубы, а также ограниченного доступа к внешним источникам финансирования, особенно льготного.

Обострение мирового экономического кризиса после терактов 11 окт. в США привело к резкому уменьшению потока туристов, сокращению валютных переводов из-за границы, снижению инвестиционной активности со стороны иностранных компаний, а также цен на основные экспортные товары страны. Тем не менее в 2001г. Кубе удалось достигнуть успехов в решении традиционно острой энергетической проблемы, как за счет продолжающегося роста собственного производства нефти и газа, так и за счет расширения импорта на выгодных условиях. Динамично развивалась никелевая промышленность, повысилась ее эффективность и снизилась энергоемкость, хотя падение в два раза цен на никель на мировом рынке практически свело на нет экономический эффект от роста его производства. Куба все более активно участвовала в деятельности международных региональных и субрегиональных торгово-экономических организациях в т.ч.: Всемирной торговой организации (ВТО); Ломейской конвенции; Международной организации сахара; Форуме Латинская Америка-Восточная Азия. В ряде организаций Куба пытается выступать лидером развивающихся стран, координируя и отстаивая их интересы.

ВВП в 2001г. вырос на 3% и превысил показатель среднего прироста совокупного ВВП других стран Латинской Америки. Прирост ВВП сопровождался также повышением производительности труда (2,3%). Из 21 отрасли промышленности Кубы в 12 отмечен экономический рост (сельское хозяйство, строительство, базовая промышленность транспорт и связь).

Перечисленные результаты были достигнуты в условиях неблагоприятной конъюнктуры основных экспортных товаров Кубы на мировом рынке, где сохранялись низкие цены на сахар и произошло снижение цен на никель и табак. Серьезной проблемой для экономики Кубы оставался сохраняющийся дефицит СКВ, доступ к источникам долгосрочного иностранного финансирования и высокая стоимость краткосрочных кредитов в виду значительного внешнего долга.

Значительный ущерб (1,866 млн.куб. песо) экономике страны нанес ураган «Мишель», самый мощный за последние 50 лет.

Внутреннее финансовое положение страны в 2001г. находилось в состоянии достаточной устой-

чивости. Вместе с тем, сохранился дефицит госбюджета. Он находится на допустимом уровне в пределах «здоровой» экономики и его значение соответствовало 2,7% от ВВП (758 млн.куб. песо).

Значительная часть доходов госбюджета (700 млн.куб. песо) была направлена на субсидирование продуктов питания и товаров, предоставляемых населению в рамках нормированного распределения, а также на развитие систем здравоохранения, образования, спорта и соцобеспечения.

Государственная налоговая система. Госсектор продолжал быть основным вкладчиком в казну, в то время как возрастала роль частного сектора в связи с диверсификацией экономической структуры страны и дополнительными налогами с личных доходов населения. Налоговое управление Кубы собирало 4 основных вида налогов: на личные доходы, на наземный транспорт, на водные виды транспорта, на прибыль и на собственность. В 2001г. было достигнуто 95% выплаты налогов физ. и юрлицами.

Ликвидность средств населения оставалась на стабильном уровне. Отмечался последовательный рост средней зарплаты, которая в наст. вр. находится на уровне 245 куб. песо (на 4,7% выше по сравнению с 2000г.). Число лиц, располагающих СКВ (62% населения в 2001г. в среднем по стране), увеличилось, из них подавляющее большинство имело на руках незначительные суммы. В столице доля лиц, имеющих валюту, была значительно выше, чем в провинциях. В течение всего года в сети государственной внутренней торговли потребительские цены оставались неизменными. На рынках свободной торговли колебания цен носили обычный сезонный характер.

Важное значение придавалось привлечению инокапитала «на контролируемой основе» в различных формах, в т.ч. и совместного предпринимательства. Были введены новые положения о кооперированном производстве и контрактации производственной администрации, целью которых является ускорение процесса расширения иноинвестиций. Прямые иноинвестиции в экономику страны составили, начиная с 1996г., 5,4 млрд.долл., в т.ч., в 2001г. — 200 млн.долл.

За 2001г. было зарегистрировано 24 новых совместных предприятия, из них 13 действуют за рубежом. Число международных экономических ассоциаций в 2001г. достигло 404 (72 действуют за рубежом), объем задействованного ими капитала достиг 5,4 млрд.долл. Доходы от продажи товаров и услуг этими предприятиями составили 1,8 млрд.долл. (рост по отношению к 2000г. — 5%). Чистая прибыль этих предприятий возросла на 19%, а их вклад в доход страны увеличился на 8%. Ведущими инвесторами в кубинскую экономику были Канада, Испания, Италия, Великобритания и Франция.

В 2001г. Куба продолжала процесс обеспечения правовой стабильности для иноинвесторов. Страна имеет соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с 59 странами (с 51 страной в 2000г.) и соглашения об избежании двойного налогообложения с Испанией, Италией, Россией, Барбадосом, Венгрией.

Деятельность на Кубе трех свободных зон оказывает положительное влияние на рост внешней торговли и иноинвестиций. За 2001г. количество иностранных торговых операторов, зарегистриро-

ванных в этих зонах, увеличилось с 240 (в 2000г.) до 350. Объем операций по экспорту кубинских товаров через свободные зоны страны в 2001г. увеличился в 2 раза по сравнению с 2000г.

Практически на прежнем уровне остался внешний долг Кубы в СКВ, который (без учета долга СССР) составляет 11 млрд.долл. На протяжении 2001г. Куба продолжала политику урегулирования своей внешней задолженности как путем двусторонних контактов с кредиторами, так и в рамках Парижского клуба. В области социально-экономической политики наблюдался постепенный рост занятости населения и зависимости зарплаты от результатов труда. Последовательно велась работа по созданию новых рабочих мест, в основном в сельском хозяйстве, что привело к выполнению государственной программы по трудоустройству. Создание 195,6 тыс. новых рабочих мест в 2001г. позволило сократить безработицу до 4,1% (в 2000г. он составил 5,5%). Расходы на соцобеспечение составили 11,1% ВВП, из них на выплату пенсий было потрачено 1822 млн.куб. песо (1,3 млн. пенсионеров). Размер минимальных пенсий был несколько увеличен.

Снабжение населения продуктами и товарами в рамках нормированного распределения оставалось на уровне пред.г. Увеличилась питательная ценность некоторых продуктов (хлеб, детское питание, мясные продукты). Для приобретения импортных продуктов питания, которые распределялись по карточкам, затраты государства составили 700 млн.долл.

Расширялась сеть продовольственных рынков со свободным ценообразованием. После урагана «Мишель», который нанес значительный ущерб урожаю основных продовольственных культур, была организована продажа риса и фасоли (основных продуктов питания кубинцев) по субсидируемым ценам.

По сравнению с 2000г., повысился жизненный уровень кубинского населения в связи с созданием новых рабочих мест, улучшениями в сфере соцобеспечения и образования, повышением общего культурного уровня. В области культуры, здравоохранения и соцобеспечения государство израсходовало в 2001г. на 273 млн.куб. песо больше, чем в 2000г.

По-прежнему на высоком уровне сохранялось медобслуживание населения и его охват системой здравоохранения, которая в 2001г. насчитывала 67128 врачей; 2000 из них работало в странах Центральной и Южной Америки, Карибского бассейна и Африки.

Снизился уровень инфекционных заболеваний. Кардиологические заболевания продолжают быть одной из основных причин смерти в стране и соответствуют уровню 2000г. Число заражений СПИДом, по сравнению с 2000г., уменьшилось, являясь при этом одной из наиболее сложных проблем в панораме здравоохранения страны. Показатель эффективности борьбы с детской смертностью продолжал находиться на уровне наиболее развитых стран мира и являться лучшим в странах Латинской Америки (6,3 на тысячу новорожденных против 7,2 в 2000г.). В стране действует эффективная система вакцинации против 12 тяжелых детских заболеваний.

Несмотря на увеличение объема перевозок пассажиров городским транспортом на 13% по

сравнению с 2000г., в стране сохранялась серьезная проблема с основными видами общественного транспорта. Продолжало наблюдаться дальнейшее расслоение населения по уровню получения доходов, а также увеличение разницы жизненного уровня в отдельных провинциях.

Среди перспектив экономического развития на 2002г. следует отметить планируемый объем ВВП на уровне 15,6 млрд.куб. песо (5,6% прироста по сравнению с 2001г.), поддержание дефицита бюджета в пределах 2,9% от ВВП.

Роль государства в развитии экономики. Руководство Кубы предпринимает шаги по совершенствованию предпринимательской деятельности (СПД), исходя из идеи о том, что социалистические госпредприятия могут и должны быть эффективными и конкурентоспособными. Армандо Перес Бетанкур, исполнительный секретарь правительственной комиссии по внедрению СПД, считает, «государственные социалистические предприятия должны оставаться основным звеном экономики; они могут и должны быть эффективными и рентабельными, как это было доказано опытом применения данной системы на предприятиях министерства вооруженных сил».

Самостоятельность предприятий, самокупаемость и оплата по результатам труда, являются основными элементами этих преобразований, в которых решающая роль отводится человеческому фактору в решении возникающих проблем и разрешении нештатных ситуаций. Программа предусматривает разумное комбинирование централизованных решений с теми, которые принимаются в рамках самих предприятий, исходя из особенностей их деятельности.

Программа совершенствования предпринимательской деятельности была утверждена Декретом-законом №187. Поэтапное претворение в жизнь этой программы, начатое в 1998г., должно содействовать ускорению процесса восстановления экономики. Первый этап программы намечено завершить в 2002г.

Основная цель программы – повышение эффективности путем предоставления большей автономности и децентрализации. Предприятия – самофинансируемые; величина зарплаты прямо пропорциональна результатам работы степени эффективности всего предприятия. Система зарплаты – гибкая; шкала разделена на 18 групп и варьирует от 130 песо до 700 песо. Предусмотрено дополнительное материальное стимулирование, которое зависит от размера прибыли предприятия. По мере роста производительности труда и эффективности производства сами предприятия получают возможность сокращать штатное расписание. Применение этой программы не должно увеличить безработицу, поскольку сокращаемых работников предполагается перекавалифицировать, а также создавать новые рабочие места в динамично развивающихся отраслях.

На конец I кв. 2001г., только 100 предприятий перешли, полностью или частично, к системе совершенствования предпринимательской деятельности из 3000 действующих в стране. Наиболее успешно процесс идет в базовой промышленности. Согласно планам министерства, к концу 2002г. число предприятий, находящихся на различных этапах внедрения СПД достигнет 85% от их общего числа. Относительно благоприятные

показатели — в области сельского хозяйства, строительства, легпрома и банковской системе. В девяти отраслях экономики этот процесс даже на подготовительном этапе идет с большим отставанием. Это: туристическая отрасль, авиация, внешняя и внутренняя торговля, пищевая, сахарная и рыбная промышленность, металлургия и машиностроение.

Финансы

В основе финансовой системы Кубы лежат социалистические принципы образования, распределения и использования денежных средств в процессе производственно-хозяйственной деятельности промпредприятий и организаций.

Большую роль играют государственные функции распределения и контроля денежных средств: госрегулированию подлежат норма прибыли промпредприятий и банковских учреждений, а также порядок формирования и использования резервов и кассовых остатков. В процессе реорганизации Центрального банка Кубы был принят пакет мер, обеспечивающих выполнение им указанных функций. Среди этих мер можно отметить создание Комитета по денежной политике, который определяет еженедельные процентные ставки по пассивам СКВ, контролирует ситуацию на рынке обмена валюты в системе обменных пунктов (Casas de Cambio) и обладает полной информацией для принятия необходимых мер в проведении линии государства в денежной политике.

Основной деятельностью Комитета является проведение ограничительной кредитной политики в отношении нацвалюты. Главная задача монетарной политики заключается в контроле за денежной массой, как наличности, находящейся в обращении, так и на сберегательных счетах в банках, и исключение ее неконтролируемого увеличения.

В целях компенсации низкого уровня зарплаты по отношению к рыночным ценам продовольствия (на сельхозрынках) и промтоваров (в валютных магазинах), сохранялась система нормированного распределения товаров.

Увеличение зарплаты работникам бюджетной сферы, проведение, хотя и в ограниченных масштабах, эмиссии денежных средств через систему обменных пунктов не привело к инфляционным явлениям и практически не увеличило ликвидность. Уровень инфляции в 2001г. составил 0,5%.

40% населения страны имеют банковские счета как в национальной, так и в инвалюте. В 2001г. на Кубе продолжалось использование в обращении двух валют — национальной (куб. песо) и долларов США. В течение года обменный курс претерпел незначительные изменения: от 21 куб. песо за 1 долл. в начале года, до 26 песо к концу года.

Уровень потребительских цен в сети торговли в 2001г. оставался неизменным, а на рынках свободной торговли колебания цен носили обычный сезонный характер.

Согласно информации, опубликованной Центральным банком Кубы, размер внешнего долга страны на 31 дек. 2001г. составляет 10,961 млрд.долл., из которых 81 относились к основной сумме долга в 19% — к обязательствам по обслуживанию долга. В эту цифру не включены долги перед бывшими соцстранами Восточной Европы и бывшего СССР.

72,9% долга приходится на среднесрочную задолженность и 27,2%, на краткосрочную. В этот период 40% новых финансовых средств поступило из государственных источников, тогда как 60%, из частных. Отношение внешнего долга к ВВП, в текущих ценах, составило 39,7%, а к экспорту товаров и услуг, 251,5%.

Кубинский внешний долг деноминирован: 29,5% в долл., 21,8% в йенах, 17,8% в марках, 6,6% в швейцарских франках, 4,8% в канадских долл., 3,8% в испанских песетах и оставшаяся часть во французских франках, фунтах стерлингах и других валютах. Япония остается основным кредитором, общая задолженность перед которой составляет 21,4%, за ней следуют Испания — 13%, Франция — 12,8%. Также крупными кредиторами являются Германия, Аргентина, Великобритания, Мексика, Италия и Швейцария.

В целях нормализации финансового положения и получения доступа к внешним источникам финансирования Кубы придерживается линии урегулирования собственной задолженности как путем двусторонних контактов с кредиторами, так и в рамках Парижского клуба. В 2001г. состоялось совместное изучение проблемы выхода Кубы из долговой проблемы, проведенное в рамках деятельности специализированного технического комитета Парижского клуба. Стороны договорились продолжить консультации по данному вопросу.

Руководство страны продолжает настаивать на реструктуризации долга с Парижским Клубом в многостороннем порядке и «без политических условий». Тем не менее, пока в данном вопросе не наблюдается положительных сдвигов, Куба продолжает вести двусторонние переговоры.

За последние 3 года Кубе удалось подписать соглашения по реструктуризации официальной краткосрочной задолженности с основными кредиторами и долговые обязательства были реформированы в новые среднесрочные и долгосрочные обязательства. Данный процесс был начат в 1998г. Определенный прогресс был достигнут на переговорах с японскими поставщиками: удалось добиться реструктуризации задолженности, и в мае 2001г. было подписано соглашение по официальной среднесрочной и долгосрочной задолженности, которая была перепрограммирована на более долгие сроки и предполагала значительные периоды отсрочки платежей. Принятые условия облегчают выполнение обязательств, накопленных на протяжении 14 лет, в сроки и на приемлемых для страны условиях, не нанося ущерба планам экономического и социального развития Кубы.

Успешное ведение двусторонних переговоров по реструктуризации позволили Кубе начать процесс возобновления контактов с деловыми кругами таких стран, как Япония и Германия, отношения с которыми находились в состоянии застоя из-за нехватки финансовых средств. Среди стран-кредиторов с которыми удалось достигнуть договоренности фигурируют Аргентина, Италия и Испания.

Свои обязательства по кредитам, предоставленным бывшим СССР, общий объем которых превышает 23 млрд.долл., кубинская сторона увязывает с рассмотрением ущерба, нанесенного ее экономике вследствие одностороннего прекращения торгово-экономических связей с бывшим СССР. Рассчитывая свести дело к полному списа-

нию долга, кубинцы выставили встречные претензии в 36 млрд.долл.

Не погашена просроченная задолженность Кубы и не выплачены ими платежные обязательства 1999-2001гг. по кредитам, предоставленным России в соответствии с Соглашением между правительствами РФ и Кубы об экономическом и техническом сотрудничестве в 1993-96гг. от 07.07.1993г. Вышеприведенные факты стали причиной неразблокирования российского кредита на 50 млн. долл., выделенного в соответствии с обменными письмами сторон от 14.12.2000г.

Не принято решение по кубинскому предложению о погашении части просроченной задолженности по платежам 1999-2000гг. в 19,4 млн.долл. путем передачи технологии по производству вакцины против гепатита В, ее субстанции, а также готовой вакцины, предусмотренного Соглашением между министерствами здравоохранения России и Кубы от 04.05.2001г. Кубинская сторона связывает начало погашения долга с реализацией указанного Соглашения.

Банки

На Кубе действует банковская система, состоящая из Центрального банка, 8 комбанков, 13 небанковских финансовых учреждений, 16 представительств иностранных банков, 4 банковских учреждения с зарубежным домицилием, которые имеют долю в кубинских учреждениях и 4 представительств иностранных финансовых организаций. В банковской системе страны занято 20 тыс. служащих, работающих в 800 офисах.

В 1994г. развернулась реформа банковской системы страны. Ее началом стало создание коммерческого по форме, но со 100% государственным капиталом финансового учреждения — Banco Internacional de Comercio S.A. (BICSA), задачей которого является развитие торговли товарами и услугами путем финансирования подобных операций за рубежом. BICSA проводит все типы банковских операций, включая открытие текущих счетов частным лицам, а также активно участвует во внутреннем финансировании в конвертируемой валюте производственных процессов и услуг, предназначенных на экспорт и для реализации внутри страны. За 7 лет существования банка его клиенты воспользовались кредитами на 1 млрд.долл.

Появление BICSA в кубинской банковской системе положило начало созданию целого ряда негосударственных банковских и финансовых учреждений, объединенных в 1996г. в Группу АО «Новый Банк» (El Grupo de Nueva Banca). В эту Группу кроме BICSA входят еще 5 банковско-финансовых организаций.

— Financiera Nacional (FINSA), цель которой финансировать экспорт и импорт продуктов, обслуживания и услуг, используя такие механизмы как аренда, лизинг, факторинг, предоставление торговых скидок и ряд других операций, а также осуществление краткосрочного финансирования предприятий.

— Casa de cambio (CADECA). В связи с легальным хождением в стране двух валют — кубинского песо и долларов, — CADECA предоставляет услуги по обмену валюты для населения страны.

— Banco metropolitano. Оказывает специализированные услуги, главным образом, дикпорпусу и

иностранным физлицам, постоянно или временно проживающим в стране, а также кубинским гражданам, имеющим СКВ. В 2001г. банк оказал своим клиентам услуг на 90 млн.долл., а также национальным организациям на 25 млн. кубинских песо.

— В Группу АО «Новый банк» входят также Banco de Inversiones, который ориентирован на предоставление специализированных услуг в области внутренних и внешних инвестиций (в 1996-2001гг. предоставлено финансирования на 40 млн.долл.) и финансовая организация Compania Fiduciaria, занимающаяся управлением доверительной собственностью юр. и физлиц. Компания осуществляет управление собственностью национальных поручителей на 200 млн.долл., что в сумме с другими поручениями и услугами (180 млн.долл.) составляет 400 млн.долл.

— Появившаяся гибкая и довольно эффективная банковская система страны, в целом отвечающая международным требованиям в этой сфере экономической деятельности, потребовала создания Центрального банка Кубы (Banco Central de Cuba), функции которого до мая 1997г. выполнял Национальный банк Кубы.

28 мая 1997г. Госсовет принял Декрет-Закон №172 «О Центральном банке Кубы», в соответствии с которым «создается центральный орган управления, регулирующий и контролирующий деятельность финансовых учреждений и размещенных в стране представительств, включая зарубежный банковский центр, свободные зоны и промышленные парки. Данный центральный госбанк, обладает организационной автономией, правами независимого юрлица и обособленным имуществом, покрывает свои расходы за счет собственных доходов и не несет ответственности по обязательствам государства, его организаций, органов, предприятий и других экономических ведомств, за исключением тех случаев, когда он официально примет их на себя. ЦБ является правопреемником Нацбанка Кубы в деле осуществления функций центрального банка, которые последний исполнял с момента его создания в 1948г. до вступления в силу настоящего Декрета-закона».

Статья 3 Декрета-Закона определяет Задачи ЦБ Кубы «следить за стабильностью покупательной способности нацвалюты, способствовать экономическому равновесию и развитию экономики, а также гарантировать нормальное осуществление внутренних и внешних платежей; осуществлять функции обеспечения дисциплины и надзора за финансовыми учреждениями и представительствами, которые будет разрешено открыть в стране». Управление и руководство ЦБ Кубы осуществляет его президент, который является министром правительства и назначается Национальной ассамблеей народной власти.

С появлением ЦБ не произошло упразднение Нацбанка Кубы, хотя функции его изменились. В его функции вошли регистрация, контроль и обслуживание внешнего долга страны и внешнего долга самого банка перед иностранными кредиторами при сохранении гарантий со стороны государства, а его обширная банковская сеть внутри страны перешла в ведение новой организации — Кредитно-коммерческого банка (Banco de Creditos y Comercio — BANDEC), созданного в 1997г.

Одновременно вместе с выходом закона о ЦБ Госсовет 28 мая 1997г. принимает еще один важный документ – Нормативный акт №173 «О Банках и небанковских финансовых учреждениях». Цель данного Нормативного акта – «создать соответствующую юридическую основу, способствующую эффективной работе банков и небанковских финансовых учреждений, как того требует актуальное и перспективное развитие кубинской экономики». Положения Нормативного акта применяются к ЦБ, другим финансовым учреждениям и существующим в стране иностранным представителям.

Термин «небанковское финансовое учреждение» законом трактуется как «юрлицо, созданное в соответствии с кубинским или иностранным законодательством и располагающее брокерами или агентами по денежным сделкам, которые осуществляют посредническую финансовую деятельность (за исключением привлечения вкладов), а именно: организации по финансовой аренде (лизингу) недвижимого и иного имущества; по управлению портфелем сбора платы по счетам и фактурам; финансовые компании или фирмы; компании, осуществляющие операции с доверительной собственностью; совместные инвестиционные фонды и другие им подобные». Указанный закон предусматривает получение в ЦБ лицензии для открытия на Кубе финансового учреждения, равно как и представительства иностранного банка. В лицензии указываются операции, которые могут осуществлять финансовое учреждение и устанавливаются другие требования, необходимые в работе.

Современная банковская системы Кубы включает следующие небанковские финансовые учреждения – т.н. финансовые компании: Finsa, Finatur, Fimelsa, Finagri и других (их насчитывается 13), создание которых обычно связано с направлениями работы отдельных отраслей экономики, и уполномоченных проводить операции финансового посредничества, исключая депозиты.

Финансовые компании ведут активную работу по привлечению иностранного капитала путем создания совместных финансовых организаций с зарубежными партнерами. Как правило, иностранный партнер имеет большую долю в их уставном капитале и осуществляет общее управление совместным предприятием.

8 нояб. 1999г. Госсовет принял Нормативный акт №198 «О Внешторгбанке Кубы». Определены правовые основы этого нового госбанка, который «является юрлицом, имеет обособленное имущество, руководствуется в своей деятельности законодательством Кубы, указаниями и распоряжениями ЦБ». Возглавляет банк президент, назначаемый правительством Кубы по согласованию с ЦБ. Уставной капитал банка составляет 450 млн. куб. песо. Основная задача – осуществление операций, связанных с предпринимательской деятельностью кубинских организаций, занимающихся внешне-торговой деятельностью. В соответствии со ст.8 Закона Внешторгбанк Кубы имеет право: обслуживать вклады и открывать счета для кубинских или иностранных юр. и физлиц, выдавать банковские гарантии, предоставлять кредиты в национальной и инвалюте, предоставлять финансовые услуги, как на национальной территории, так и за

рубежом, осуществлять иные функции, предусмотренные данным Законом. Внешторгбанку Кубы предоставлено право приобретения на рынке долговых обязательств кубинских госучреждений и предприятий под свою полную ответственность с согласия кредиторов, а также с разрешения ЦБ (ст.9 Закона).

Перестройка и совершенствование финансовой и банковской системы способствовали достижению большого разнообразия услуг, предоставляемых предпринимательскому сектору, среди которых можно назвать векселя, коммерческие кредиты покупателям, магнитные карточки, обусловленные банковские переводы, технические доходные и специальные мандатные счета.

28 дек. 1999г. Исполком совмина принял Постановление №3619, разрешавшее предприятиям и другим организациям, хозяйственным подразделениям политических, массовых и общественных организаций, кооперативам сельскохозяйственного производства и другим хозяйствам кооперативного производства использовать векселя в качестве платежного документа. Векселя призваны облегчить расчеты между организациями, характеризующиеся сегодня значительными задержками, что подрывает программу оздоровления внутренних финансов и нацэкономики в целом.

Невыполнение принятых обязательств, подкрепленных вышеуказанным финансовым инструментом, будет означать для должника неизбежность судебного расследования, в результате которого может быть наложен арест на все финансовые активы, включая банковские счета, а также счета к оплате. Точно так же, обладатель векселя имеет возможность ускорить оплату, произведя его учет в одном из учреждений финансовой системы. В последние 20 лет векселями пользовались только при внешнеэкономических операциях или при расчетах между кубинскими торговыми обществами; поэтому организации, которые получили разрешение пользоваться ими только недавно, делают это в экспериментальном порядке.

Кубинские банки получили полномочия сертифицировать гарантии и выполнять другие инвестиционные технические услуги, в числе которых можно назвать контроль за исполнением работ, подробная проверка бюджета, контроль за условиями хранения и надзор за расходами в рамках инвестиционных проектов.

Национальная банковская система дополняется 16 представительствами зарубежных банков, получивших разрешение на работу в стране. С 1984г. кубинское законодательство предусматривает возможность открытия представительств иностранных банков на Кубе без права непосредственного осуществления банковских операций, хотя на практике такие представительства нередко осуществляют более широкий круг банковских операций, чем это было предусмотрено законом. Создана Группа банковского надзора и разработаны положения для зарубежных учреждений, размещаемых в стране.

В целях защиты кубинской банковской системы от столь частых в сегодняшнем мире незаконных операций, как отмывание денег в различных его формах, было принято решение о создании Центра информации о рисках.

Из 20 тыс. работников кубинской банковской системы более 15 тыс. прошли в последние годы

курсы повышения квалификации по информатике, бухучету, иностранным языкам и другим дисциплинам, имеющим отношение к их работе. Увеличились требования и к студентам факультета финансов и бухучета Гаванского университета, учебные планы которого были приведены в соответствие с новыми экономическими реальностями. С 2001г. увеличился набор новых студентов на этот факультет.

В конце 2001г. национальная банковская система получила 50 тыс. компьютеров. 50% филиалов подключено к электронной сети, что позволяет совершать операции в реальном времени. Уже 300 предприятий по всей стране связаны сетями с банками, где они могут совершать расчетные операции и проверять состояние балансов при помощи электронных средств. Прилагаются серьезные усилия в деле развития электронной торговли, основой которого являются онлайн-банковские услуги.

Сеть кассовых автоматов внедряется в Гаване и других городах страны: действуют 100 электронных кассовых автоматов. На конец 2001г. в стране было выпущено 500 тыс. кредитных магнитных карточек, посредством которых в том было выполнено 9 млн. операций. В 2002г. число кредитных карточек может приблизиться к миллиону.

За 2001г. было выполнено 104 млн. банковских операций, что на 10% превысило уровень операций пред.г. На 35% возросли операции по наличным расчетам. Был достигнут рост объема долгосрочных вкладов населения – на 39% по сравнению с 2000г.

Инвестиции

В 2001г. иностранные инвестиции продолжали оставаться одним из приоритетов в экономической политике кубинского руководства. Деятельность иностранного капитала в стране регулируется Законом об иноинвестициях (Закон №77), принятым Национальной ассамблеей 5 сент. 1995г. Данный закон является основополагающим юридическим документом, определяющим условия и гарантии присутствия зарубежного капитала в стране.

В соответствии с указанным законом участие иностранных инвесторов допускается в следующих организационно-правовых формах: совместное предприятие; договор о международной экономической ассоциации; иностранное предприятие со 100% участием зарубежного капитала.

Разрешение на осуществление иностранных инвестиций выдает Исполком совмина Кубы или назначенная им комиссия. При вынесении решения об отклонении или разрешении заявок учитывается целый ряд факторов, в том числе личность и состоятельность иноинвестора.

Права иноинвесторов, а также их гарантии, определенные Законом №77 и подзаконными актами, мало отличаются от общепринятых норм, принятых в большинстве стран Латинской Америки. Тем не менее, есть и существенные особенности. Иностранному предпринимателю не может осуществляться свободный найм рабочей силы. Данный вопрос регулируется через государственную биржу труда: кубинский и постоянно проживающий на Кубе иностранный персонал нанимается через специальную организацию по найму, т.н. «предприятие-мост». При этом оплата их труда произ-

водится только в нацвалюте. Лишь в исключительных случаях совместным предприятиям разрешается самостоятельно нанимать специалистов и оплачивать их труд в СКВ. В реальности руководство практически всех СП доплачивает своим работникам определенные суммы в СКВ, а так же осуществляет стимулирование в других формах, например, и предоставляя транспортные средства.

В целях улучшения инвестиционного климата и стимулирования иноинвестиций на Кубе к концу 2001г. кубинское руководство подписало 58 межправсоглашений о взаимном поощрении и защите капиталовложений, а также 7 соглашений об избежании двойного налогообложения, в т.ч. и с Россией. Еще с 10 странами осуществляется переговорный процесс по этим вопросам. Основной принцип, которым руководствуется Куба при их заключении – предоставить другой стороне на основе взаимности справедливый и равноправный режим, который исключает применение мер дискриминационного характера и является не менее благоприятным, чем режим, предоставленный капиталовложениям собственных инвесторов.

Для ускорения оформления инвестиционных проектов, с янв. 2001г. действует т.н. Система единого окошка (Sistema de Ventanilla Unica), при которой все процедуры подготовки и согласования документов осуществляет специализированная организация. Эта система вступает в действие уже после утверждения инвестиционного проекта и существенно облегчает и ускоряет подготовительный этап, позволяя сократить срок его реализации.

Создав благоприятные правовые и организационно-хозяйственные условия для привлечения иностранного капитала, кубинское правительство обеспечило необходимую основу для притока частных инвестиций в страну. Предпочтительная форма их привлечения для Кубы – прямые вложения, которые сопровождаются поставками современной техники и технологии, а также ведут к расширению производства и экспорта.

Привлекательность Кубы в плане иноинвестиций определяется целым рядом факторов. К их числу могут быть отнесены: наличие промышленной инфраструктуры и хорошо развитой дорожной сети; наличие, квалифицированной рабочей силы; достаточно либеральный инвестиционный режим и многообразие предлагаемых форм сотрудничества; удобное географическое положение; прекрасные природно-климатические условия, которые определяют высокий туристический потенциал; богатые минеральные ресурсы страны; определенная политическая стабильность; отсутствие конкуренции со стороны капитала США.

В то же время существуют существенные недостатки инвестиционной сферы на Кубе. К их числу относятся: отсутствие возможности прямого найма рабочей силы; отсутствие правовых актов и механизмов, регулирующих инвестиции в недвижимость; трудности в получении контрольного пакета в СП; относительно длительная процедура получения разрешения на осуществление иноинвестиций, а также невозможность прямого выхода на внутренний рынок страны для участия в системе розничной торговли.

В целом благоприятные правовые, организационно-хозяйственные и природные условия объясняют достаточно активную динамику роста пря-

мых иноинвестиций на Кубу. Наибольшее значение они имеют в следующих отраслях экономики: туризм, горнодобывающая, топливная и пищевая, промышленность, энергетика, сельское хозяйство и телефонная связь. В некоторых видах деятельности роль совместных с иностранным капиталом предприятий значительна. Доля СП от общего числа действующих предприятий в таких отраслях, как горнодобывающая, разведка нефти, производство парфюмерии, телефонные услуги, экспорт рома составляет 100%; агропромышленность, связанная с выращиванием цитрусовых, — до 70%, производство никеля и цемента — до 50%.

На конец 2001г. на Кубе действует 404 ассоциации с участием иностранного капитала с общим объемом объявленных инвестиций 5 млрд.долл. Наибольшее их количество связано с обрабатывающей промышленностью, туризмом, горнодобычей, строительством и производством стройматериалов, сельским хозяйством, нефтепромом, недвижимостью, транспортом и связью. Были созданы и стали функционировать первые совместные структуры в банковской сфере (испанский партнер Caja de Madrid) и в страховании (с британской фирмой Lambert Fenchurch).

Финансовые и экономические результаты деятельности совместных предприятий постоянно улучшаются. Деятельность ассоциаций с участием иностранного капитала приносит пользу, которую сложно измерить в количественном отношении, как, например управленческий опыт, получаемый кубинской стороной. Кубинцы обращают значительное внимание проблеме подготовки своих кадров, считая это одной из важнейших для себя задач в плане обеспечения необходимых условий для экономического развития страны.

Куба получает прямые иноинвестиции из 40 государств. За 2001г. безусловным лидером в плане создания на Кубе ассоциаций с участием иностранного капитала остается Испания. На ее долю приходится 25% от общего числа. Затем следуют: Канада — 19%, Италия — 14%, Франция, Великобритания, Мексика и Венесуэла.

Заметно стало присутствие на Кубе китайских компаний, которые действуют в области сельского хозяйства, телекоммуникаций, легпрома, биотехнологии, здравоохранения и туризма. СП создаются не только на Кубе, но и в Китае. Их успеху содействует дальнейшее улучшение кубино-китайских межгосударственных связей и, в частности, визит президента Китая Цзянь Цземина, в начале 2001г., во время которого было объявлено о создании **стратегического альянса между двумя странами в области электроники, информатики и коммуникаций** и подписано 9 соглашений и договоров о сотрудничестве. Важным стимулирующим фактором явилось финансовая поддержка делового сотрудничества: предоставление крупных кредитов на беспрецедентно льготных условиях.

Этот альянс между двумя странами нашел еще одно подтверждение в подписании договора между китайской группой «Панда» и кубинской «Электроника» о совместном производстве электробытовых приборов, компьютерного оборудования и приборов связи. Годовой оборот этого предприятия составит 100 млн.долл. Для группы «Панда» большое значение имеет возможность расширения продаж своего оборудования в страны Латинской Америки с Кубы.

Среди латиноамериканских стран в данной сфере хозяйствования лидирует Мексика. В последнее время на кубинском рынке наиболее активно действуют венесуэльские инвесторы, которым благоприятствует резкое улучшение политических отношений между двумя странами после прихода к власти в Венесуэле Уго Чавеса.

В 2001г. Куба подписала 20 контрактов на совместное предпринимательство с иностранным капиталом в сфере туризма, биотехнологии и строительстве. Кубой также было подписано 198 «соглашений по кооперированному производству» и 17 «контрактов на управление».

Соглашения по кооперированному производству нередко заключаются и на объектах бывшего советско-кубинского сотрудничества. Примером этого может служить кооперированное производство, организованное кубинской стороной с испанской фирмой «Драгадос Офшор» на базе металлообрабатывающего завода «Планта Механика» в Вилья-Кларе. Сконструированная в 2001г. система речных шлюзовых затворов, ставит кубинскую металлургическую промышленность у порога крупного технологического скачка, каким может быть изготовление морских платформ для нефтеразведки.

Наиболее крупным и успешным инвестором продолжает оставаться канадская компания «Шеррит Интернэшнл», действующая не только в области никелевой промышленности, куда были осуществлены первые инвестиции, но и добыче нефти, туристической сфере и сельском хозяйстве. Политика, направленная на диверсификацию деятельности с целью компенсировать возможные потери в одной отрасли, при неблагоприятной экономической конъюнктуре, доходами в другой, вполне оправдала себя.

Имеются серьезные намерения и со стороны бизнесменов США, многие из которых посетили Кубу, как в составе делегаций, так и в индивидуальном порядке. Среди них есть и признанные лидеры в некоторых видах бизнеса. Их поездки на остров совершались с ознакомительной целью для зондирования возможностей для будущего бизнеса в случае хотя бы частичного снятия американской блокады.

Важнейшей сферой для иностранного инвестирования на Кубу является туризм. Динамичное развитие туризма, а также быстрый оборот капитала, делает эту сферу весьма привлекательной для прямых иностранных инвестиций. При участии инофирм создаются новые туристические комплексы, реставрируются существующие гостиницы, формируются ассоциации, осуществляющие совместное управление гостиничным хозяйством.

Кубинские специалисты считают, что многие иностранные компании проявляют сегодня интерес к этому сегменту кубинского рынка в предвидении того, что в будущем это будет сделать сложнее из-за возможной конкуренции мощных американских корпораций, поскольку рано или поздно туристический бизнес США получит доступ на Кубу. В стране действуют 30 тыс. номеров для **международного туризма**, 2300 из которых принадлежат совместным предприятиям. В стадии строительства при участии иностранного капитала находится 2500 номеров, а в процессе переговоров — еще 10 тыс.

40% гостиничных номеров на Кубе действуют в рамках контрактов на совместное управление. На конец 2001г. иностранный капитал в туристических компаниях на Кубе превышал 850 млн.долл.; в турсекторе действуют 54 ассоциации, 15 из них непосредственно классифицируются как гостиничные.

Активно работают на кубинском рынке известные турфирмы из Испании — Sol Melia и Trip, Франции — ACCOR и Club Med, Германии — LTI, Ямайки — Super Clubs.

Наиболее привлекательной зоной для инвестиций в эту отрасль остается курортный район Варадеро, который превратился в туристический анклав, малодоступный для кубинцев. В Варадеро действуют 40 отелей, большинство из которых являются совместной собственностью или находятся в управлении иностранными компаниями. Идет строительство еще двух десятков объектов.

В 2001г. не произошло изменение позиции кубинского руководства в отношении инвестирования в сектор недвижимости, который испытал подъем в конце 90гг. С середины 2000г., сохраняя уже созданные совместные проекты, руководство страны временно приостановило создание новых ассоциаций с участием иностранного капитала в этой сфере. Закон об инвестициях в недвижимость не был принят, т.е. не был в законодательном порядке урегулирован ряд вопросов, связанных с приездом и проживанием граждан в приобретенном жилье, что привело к недовольству многих законных собственников. Существует 20 экономических ассоциаций, продолжающих осуществлять уже начатые проекты по строительству жилых комплексов и зданий деловых центров в столице.

Качественная эволюция роли иностранных инвестиций в экономическом развитии Кубы проявляется в том, что, укрепляя традиционные формы, правительство страны вместе с тем вводит новые, призванные обеспечить дополнительный приток иностранного капитала. Речь идет о создании на Кубе свободных экономических зон, промышленных парков, инвестиционных фондов, а также расширение сферы экономической деятельности для иностранцев.

СЭЗ

Декрет-закон №165 «О свободных экономических зонах и промышленных парках» от 1996г., создал правовую базу образования свободных экономических зон и промышленных парков на Кубе. Закрепленный Декретом перечень льгот совпадает с теми, которые установлены для иностранных инвесторов на всей территории страны, однако в то же время имеются некоторые принципиальные особенности.

Операторы свободных экономических зон, осуществляющие производственную деятельность, освобождаются от уплаты таможенной пошлины. Они в течение первых 12 лет не платят налоги на прибыль и использование рабочей силы, а в последующие 5 лет имеют 50% скидку. Что касается операторов, осуществляющих торговую деятельность и оказание услуг, то они освобождаются от уплаты пошлины и вышеуказанных налогов только в течение первых 5 лет, а последующая 50% скидка установлена для них сроком до 3 лет. Все операторы имеют право направлять на национальный рынок 25% товаров, полученных в ре-

зультате их экономической деятельности. Они также освобождаются от таможенных пошлин при поставке на национальный рынок товаров, которые были объектом переработки и добавленная при этом стоимость составляет не менее 50% их конечной стоимости. В отличие от инвесторов, концессионеры и операторы СЭЗ могут напрямую нанимать для работы кубинский персонал, а также постоянно проживающих в стране иностранцев.

Кубинские специалисты считают, что в данной сфере деятельности им могут составить конкуренцию Доминиканская Республика, Мексика, а также целый ряд государств Центральной Америки, которые имеют в общей сложности более 60 СЭЗ, где в основном занимаются производством обуви, кожи, одежды, электронных приборов, текстильных и пластиковых изделий. Большая часть произведенной в этих зонах продукции идет в США, на рынок которых Куба доступа не имеет.

На Кубе действуют три СЭЗ:

— «Вахай» (Wajay) была открыта 6 мая 1997г., занимает площадь 21 га, имеет 13 тыс.кв.м. крытых сооружений и 1000 кв.м. офисных помещений;

— «Свободные экономические зоны г.Гаваны — Берроа» (ZF de La Habana — Berroa) была открыта 7 мая 1997г. на 244 га имеет крытые сооружения площадью 41616 кв.м. и 4200 кв.м. офисных помещений;

— «Мариэль» (Mariel) была открыта в нояб. 1997г. на 533 га, имеет крытые сооружения площадью 7000 кв.м. 540 кв.м. офисных помещений; на концессионных условиях на ее территории действуют корпорации CIMEX и Almacenes Universales.

В середине 2001г. в СЭЗ действовало 359 операторов, 57% из которых занимались коммерческой деятельностью, остальные — в производстве и сфере услуг. Лидерство по количеству операторов, действующих в СЭЗ, принадлежит Испании. Вторым оператором, несмотря на то, что почти не имеет на Кубе СП, является Панама. Далее следуют Италия, Канада и Мексика. Экспорт из СЭЗ Кубы осуществляется в Мексику, Великобританию, Доминиканскую Республику, Коста-Рику, Италию, Испанию, **Россию** и Францию.

Международный опыт показывает, что передаваемые в свободные экономические зоны технологии, как правило, довольно простые. Поэтому кубинская сторона одну из основных задач для себя видит в том, чтобы добиваться привлечения в свои зоны более сложных производств. Речь идет о химической, фармацевтической и биотехнологической отраслях промышленности, производстве электронного и медоборудования. По их мнению, это позволило бы получить доступ к современным технологиям, а также добиваться реальной кооперации между иностранными предприятиями, расположенными в СЭЗ, и остальными нацпредприятиями страны.

Металлургия

Куба обладает существенными запасами некоторых видов полезных ископаемых, в первую очередь полиметаллических руд. Страна занимает ведущее место в мире по запасам никеля (подтвержденные запасы никелевосодержащих руд составляют 800 млн.т., а разведанные — 1200 млн.) и кобальта. Имеются месторождения золота, серебра, хрома, магния, свинца и цинка.

Основной горнодобычи Кубы, является добыча и переработка никелевых руд. По итогам 2001г. производство никель-кобальтового концентрата достигло рекордного уровня – 76,6 тыс.т. (по сравнению с 72 тыс.т. в 2000г. и 68 тыс.т. в 1999г.), что составило **10% мирового производства**. Основными характеристиками производства кубинского никеля являются: добыча сырья в открытых карьерах, непосредственная близость перерабатывающих мощностей от карьеров и морских портов, что снижает его себестоимость.

Несмотря на рост производства, доходы отрасли в 2001г. не достигли намеченного уровня из-за резкого снижения цен на никель на мировом рынке (с 8.640 до 4.715 долл. за тонну концентрата). Особенно сильно цены упали после сентябрьских событий в США. Стране удалось поддержать уровень конкурентоспособности продукта за счет использования отечественных энергоносителей при добыче и переработке руды (50% стоимости концентрата приходится на расходы топлива).

Основу никелевой промышленности Кубы составляют три крупных комбината (в г.г. Моа, Никаро и Пунта Горда). Завод по переработке руды в г. Моа получает в качестве конечного продукта сульфидные концентраты никеля и кобальта (Ni+Co), полуфабрикаты с ограниченными возможностями для сбыта на международных рынках. Ранее вся производимая продукция перерабатывалась в Советском Союзе. В 1991г. после разрыва связей кубинское предприятие лишилось надежных рынков на территории России и было вынуждено искать новых партнеров. Это совпало с кризисом никель-кобальтовой промышленности в Канаде, в основе которого было истощение месторождений никельсодержащих руд и, как следствие, резкое падение объемов поставок сырья на металлургические комбинаты.

С 1992г. кубинские сульфидные концентраты Ni+Co начинают поставяться на обогатительные комбинаты Канады, а в 1994г. кубинскими и канадскими партнерами были созданы три совместных предприятия: Моа Nickel – осуществляет добычу и первичную переработку никеля на комбинате Pedro Soto Alba, расположенном в г. Моа на Кубе; Cobalt Refinery – владеет установками по обогащению концентратов, действует в Канаде в пров. Альберта; International Cobalt – осуществляет сбыт готовой продукции, штаб-квартира совместного предприятия находится на Багамских овах.

В результате канадцы стали собственниками половины основного меткомбината в г. Моа и рудниковых месторождений, а кубинцы – половины обогатительного комбината Канады, а также получили возможность сбыта продукции через СП, которое является третьим предприятием в мире по продаже никеля и кобальта.

Кубинская сторона не намерена останавливаться на достигнутом и ведет активный поиск новых партнеров для сотрудничества в данной области, ориентируясь на первоочередное развитие связей со странами Запада (Канадой, ЮАР, Австралией). Кубинская компания Comercial Caribbean Nickel и австралийская Western Mining подписали соглашения на создание нового СП (с долевым участием в уставном капитале 35% и 65% соответственно), которое должно построить завод в поселке Пинарес-де-Майари. Для реализации дан-

ного проекта инвестиции составят 600 млн.долл. Новое СП будет осуществлять эксплуатацию месторождения Pinares de Mayari Oeste и строительство никелевого завода подобного заводу в г. Моа, а также первого на Кубе завода по переработке концентрата в готовую продукцию.

С 2000г. действует кубино-южноафриканское СП (75% акций принадлежит ЮАР) для разработки нового месторождения на северо-западе пров. Камагуэй. Примерные затраты на подготовительные работы, создание инфраструктуры и строительство перерабатывающего завода составят 500 млн.долл. Новое предприятие будет построено с использованием высоких технологий, позволяющих отделить никель от кобальта, который имеет более высокую цену на мировом рынке.

Многообещающими контрактами считаются заключенные с фирмой Holmen Gold Mines, которая провела разведку на условиях риска и обнаружила золото, свинец, медь и цинк в пров. Пинардель-Рио. Перспективными также является сотрудничество с компанией Caribgold Resources, обнаружившей месторождение золота в пров. Камагуэй, а также фирмой Miramar Mining, действующей в золотоносной шахте на о-ве Молодежи.

Российско-кубинское сотрудничество в этой области не представляется успешным. В ходе V (внеочередного) заседания Российско-Кубинской межправительственной комиссии кубинская сторона объявила о своем решении прекратить дальнейшее строительство никелевого завода «Лас-Камариокас», спроектированного и на 75% построенного при содействии бывшего СССР.

Несмотря на это решение, указанная отрасль кубинской экономики представляет большой интерес для российских организаций и структур. РАО «Норильский никель» выражает готовность приобретать ежегодно по 2-5 тыс.т. никелево-кобальтовой продукции, оплатив указанные поставки встречными поставками продукции переработки первичной меди (катанка, кабельная продукция, медный лист в рулонах по потребности кубинской стороны), а также поставками комплектов шин для автомобильной и сельскохозяйственной техники, сталепрокатом по согласованной с кубинской стороной номенклатуре.

Кубинская сторона предполагает также в качестве объектов сотрудничества расширение в 2,5 раза мощностей никелевого завода в г. Моа (по нему рядом западных компаний проводятся работы по ТЭО), модернизацию завода им. «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) и предприятия по переработке свинца и цинка в г. Кастильянос (пров. Пинардель-Рио). Проект расширения завода в г. Моа имеет целью также внедрение передовой технологии, позволяющей использовать отходы от производства никелево-кобальтовой продукции для получения ферро-никеля. Большой интерес к этому проекту проявляют западные компании и фирмы ЮАР.

Модернизацию завода им. «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) предполагается произвести в целях использования им сырья, ранее предназначавшегося для завода «Лас-Камариокас». Объем производства предприятия составляет 30 тыс.т. в год; предполагается его увеличение до 33,8 тыс.т. в год – необходимы инвестиции в 60 млн.долл. В ходе V Заседания межправительственной комиссии кубинская сторона подтвердила свою заинтересо-

ванность в участии российских организаций в данном проекте.

Свинцово-цинковый завод в г. Кастильянос строился при участии СССР; объем осуществленных капиталовложений составил 35 млн.долл. Предполагается модернизация предприятия на основе внедрения новой технологии, позволяющей получать свинцово-цинковый концентрат с меньшими затратами.

Сахар

Сахарная промышленность традиционно остается одной из ведущих отраслей экономики Кубы. План производства сахара-сырца в сезон 2000/01 не был выполнен — получено 3,6 млн.т., что привело к сокращению экспортных доходов отрасли на 100 млн.долл.

Основной причиной низкой сафры стали неблагоприятные климатические условия — засуха в начале сезона и дожди во время уборки урожая. Также негативно сказывалась нехватка удобрений и средств агрохимической защиты. Эти неблагоприятные факторы частично компенсировались повышением цен на мировом рынке. Руководство отрасли продолжало проводить политику на повышение эффективности производства. Из 156 имеющих сахарных заводов в сафре участвовали только 104 рентабельных предприятия. Продолжалось снижение производственных затрат и себестоимости готовой продукции.

Улучшилось качество получаемого сахара: его поляризация достигла 98,7%. Увеличилось количество побочных продуктов переработки сахарного тростника. На ярмарке «Экспокарибэ» (Exposagibe) в г.Сантьяго, было представлено 75 наименований производных продуктов из сахарного тростника, в т.ч. ром, багассовые плиты, искусственные волокна, краски, пластмассы, сырье для производства бумаги и технической резины, кормовые добавки для скота, технический спирт. Предполагается и в дальнейшем проводить работу по диверсификации производства продукции из отходов этого ценного биологического сырья, которая с успехом реализуется на международных рынках, и приносит значительно больше доходов по сравнению с традиционной продукцией отрасли. На крупном агропромышленном комбинате им. «Мануэля Сангили» в пров. Пинар-дель-Рио, наряду с производством основного продукта-сахара, на основе самых современных технологических процессов уже налажен выпуск-патоки, мочевины и гидролизованной багассы из отходов сахарного тростника.

Интенсивно ведутся научные разработки в этой области, направленные на получение более сложной продукции не только второго поколения, но и третьего. Это направление признано одним из приоритетных в реализации научно-технического прогресса. Куба намерена довести количество производных сахарного тростника до 100 наименований. Для получения финансовых средств и необходимой технологии широко привлекаются иностранные партнеры.

Потенциальные мощности сахарных заводов Кубы в состоянии переработать в сутки 670 тыс.т. сахарного тростника, что теоретически может обеспечить производство 9-9,5 млн.т. сахара в год. В 80гг. Куба смогла достичь стабильного производства сахара на уровне 7-8 млн.т. в год, из которых 3-3,5 млн.т. поставлялось в страны СССР.

Производственная база отрасли требует модернизации. Только на 34 сахарных заводах производственные процессы автоматизированы. Требуется не менее 5 млн.долл. для повышения технологического уровня. Существуют также проблемы связанные с сырьевой базой. Трудности в обеспечении сахарных заводов достаточным количеством срезанного тростника стали основной причиной снижения объемов производства конечного продукта.

Отрасль остается дотационной. В 2002г. намечается сокращение дотаций. После сафры 2001/02 сахарные заводы, не имеющие условий для выполнения предусмотренного плана, будут остановлены. В 2001г. уже была приостановлена работа 44 заводов из-за низкой эффективности производства. Большое внимание уделяется собственно тростниковому растениеводству, расширение посевных площадей на лучших землях, доведению зрелости тростника до необходимых пределов.

В 2001г. на Кубе было начато в промышленных объемах производство экологически чистого сахара, при выращивании которого, равно как и в ходе индустриального процесса переработки, не применяются химические продукты. Цены на экологически чистый сахар на мировом рынке в три раза превышают цены на сахар обычных сортов. Лидером национального производства указанного продукта является завод им. «Карлоса Балиньо» в пров. Лас-Вильяс. К 2005г. планируется получить 21,3 тыс.т. данного продукта. В целом ежегодные потребности мирового рынка по указанному виду сахара составляют 200 тыс.т. Развертывание программы производства экологически чистого сахара позволит Кубе в перспективе занять ведущие позиции среди производителей этого товара в мире.

Россия сохраняет лидирующее место в экспорте кубинского сахара-сырца, однако, его поставки в Россию осуществляются в основном через фирмы третьих стран.

В 2001г. в сахарной отрасли были созданы три новых СП — с Украиной, Беларусью и Бразилией. Таким образом, число совместных предприятий в отрасли достигло 12. Два предприятия будут заниматься переработкой сахара на Украине и в Беларуси. Оплата сырья будет производиться товарами и расходными материалами для сахарной промышленности Кубы. Предприятие «Тоспагро» (Tospagro), созданное совместно с Бразилией, возьмет на себя комплексную автоматизацию части сахарной промышленности этой страны. В процессе утверждения находятся проекты по созданию экономических ассоциаций с Францией, Германией, Китаем, Венесуэлой и другими странами. Намечается привлекать иностранный капитал и для совместного управления заводами.

Агропром

В 2001г. отмечался рост с/х производства Кубы по объему на 2,3% и по стоимости на 6,3% по сравнению с 2000г. Наиболее существенно возросло производство товарной продукции: овощи (на 12%), корнеплоды (на 5%), бобовые, кукуруза, цитрусовые, табак, мясо птицы, баранина, мед, молоко, фрукты, лекарственные растения и рыба. За редким исключением, к которым относятся рис и яйца, все основные производственные показатели были выполнены или приблизились к плановым.

Все это было достигнуто при снижении производственных затрат.

Основным продуктом питания кубинцев традиционно является рис, который не только продается свободно, но и распределяется по карточкам по дотационным ценам. Его производство выросло на 7%; тем не менее, этого явно недостаточно чтобы удовлетворить спрос населения страны. Поэтому большая часть потребностей в этом жизненно важном продукте продолжает обеспечиваться за счет импорта.

Уровень производства продукции животноводства оставался невысоким. Недостаток финансовых средств отразился на обеспечении отрасли комбинированными кормами, импорт которых был недостаточным и нестабильным. Ограниченность кормовой базы обусловила низкую продуктивность скота. Сократилось производство яиц (на 12%), свинины (на 7%). Производство свежего коровьего молока возросло на 5%.

Ассоциация животноводства ведет усиленную работу по разведению буйволов на всей территории страны. Их стадо на Кубе насчитывает 30 тыс. голов и существует 50 ферм по содержанию этого скота. В 2001г. государству было продано 670 тыс.л. молока и 876 т. мяса. Вырабатываемые из этого сырья высококачественные мясомолочные продукты реализуются в гостиницах международного туризма и в магазинах, торгующих за валюту.

По экспертным оценкам специалистов Экономической Комиссии ООН для Латинской Америки и Карибского региона, рост производства в сельском хозяйстве Кубы остается недостаточным для гарантированного обеспечения населения необходимыми продуктами питания. Хотя среднедушевой уровень потребления продуктов питания в стране составляет 2585 калорий в день, это не намного превышает минимальный нормативный уровень в 2500 калорий на человека в день, рекомендованный FAO и ВОЗ.

Продолжает уделяться особое внимание городскому овощеводству. В 2002г. предусматривается дальнейшее развитие этого сектора, в котором занято 208 тыс.чел.; намечено осуществить существенные капиталовложения и довести производство до 3 млн.т. овощей, что на 100 тыс.т. превысит результаты 2001г. Продолжается работа, начатая еще в 1997г., по организации хозяйств интенсивного овощеводства в населенных пунктах, т.е. в непосредственной близости от потребителей. В отличие от традиционного овощеводства, расположенные в черте городов и поселков небольшие земельные участки интенсивного овощеводства позволяют увеличить предложение высококачественных свежих овощей при значительном сокращении расходов на транспорт и другие ресурсы. За последние два года, благодаря развитию городского овощеводства, увеличилось потребление овощей населением до 300 гр. па человека в день, что соответствует норме, установленной Продовольственной и с/х организацией ООН.

Основной отраслью сельского хозяйства Кубы является тростниковое растениеводство, основной задачей которого является обеспечение сахарной промышленности достаточным количеством высококачественного сахарного тростника. Для решения этой задачи в 2001г. наращивались объемы посевных работ, выбраковывались малопродуктивные земли, шел поиск форм материальной

заинтересованности работников кооперативов в результатах труда, осуществлялось материальное стимулирование занятых в производстве, а также другие мероприятия.

Неблагоприятные климатические условия, в частности сильнейшая засуха во время роста этой культуры и дожди во время рубки и уборки сахарного тростника, не типичные для этого времени года, а также определенные недостатки организационного характера, не позволили получить хороший и качественный урожай, в результате чего сахарная промышленность страны недополучила сырья и произвела 3,6 млн.т. сахара-сырца, что составило меньше намеченного плана.

Другой традиционно важной отрасль сельского хозяйства является производство цитрусовых. 80 тыс.га посадок производит 900 тыс.т. при достаточно высоком показателе использования ресурсов (в 80гг. такой урожай собирался со значительно больших площадей). **Куба продолжает находиться среди первых 10 производителей цитрусовых в мире**, хотя и далеко отстает от первых пяти: Бразилии, США, КНР, Испании и Японии.

Несмотря на то, Куба не входит в число главных производителей и экспортеров цитрусовых, **экологическая чистота** ее продуктов признана на международном уровне, что позволяет поставлять кубинские цитрусовые в Великобританию, Францию, Нидерланды, Германию, Швейцарию. Кубе удалось позиционировать свои цитрусовые на европейском рынке также благодаря тому, что сбор урожая не совпадает по времени со сбором урожая в других странах-поставщиках этой продукции. В сектор привлекается иностранный капитал. Продолжает успешно работать в стране группа «ВМ Лимитед», созданная инвесторами из Израиля; также присутствуют компании Чили и Греции.

Производство табака на Кубе по-прежнему остается одной из важнейших отраслей сельского хозяйства, дающей стране ценное сырье для изготовления экспортного товара – гаванских сигар. Урожай табачного листа экспортной категории, впервые за много лет увеличился на 22%, что позволило поставить на экспорт (90% общего объема производства) 153 млн.шт. гаванских сигар, главным образом в страны Западной Европы (Испания, Франция).

Согласно сообщениям кубинской фирмы Habanos, основного государственного агента по экспорту сигар, валютная выручка от продажи гаванского табака и табачных изделий за рубеж в 2001г. планировалась на уровне 250 млн.долл., при этом чистая прибыль – 20-25 млн.долл. Развитию табачной промышленности на Кубе способствует привлечение в отрасль иностранного капитала. 17 иностранных фирм участвуют в финансировании табачного хозяйства. Участие иностранных компаний из Испании, Франции и Нидерландов, облегчает получение ресурсов для выращивания и переработки этой культуры.

Производство меда является важным источником валюты. В 2001г. хозяйства добились рекордных сборов. В провинции Гранма было получено 900 т. продукта, а средняя производительность ульев достигла 60 кг. (один из наиболее высоких показателей в мире). Пров. Ольгин, Камагуэй и Сьенфуэгос государству было продано 1,8 тыс.т. меда, цена которого на мировом рынке достигает 2 тыс.долл. за 1 т.

В целях улучшения положения, в с/х отрасль активно привлекается иностранный капитал и передовые технологии. В отрасли создано 14 СП, действующих в области рисоводства, производства сигарет, выращивания овощей и семян, цитрусовых. Структура землепользования продолжает характеризоваться высокой долей кооперативного сектора — 63,6%; в то время как удельный вес предприятий госсектора (агропромышленные комплексы, с/х предприятия) составляет 32,6% а частных крестьянских хозяйств — 3,8%.

Среди кооперативов особое место занимают созданные в 1993г. т.н. «Базовые единицы кооперативную производства» (UBPS), число которых составляет 2,5 тыс. На долю UBPS приходится 90% производства сахарного тростника, 1/3 производства овощей, 40% молока, 35% цитрусовых и риса, 1/5 — кофе, 15% — фруктов и корнеплодов.

Целью создания UBPS было стремление добиться увеличения эффективности отрасли, путем децентрализации с/х производства и введения хозрасчета (полная хозяйственная самостоятельность с использованием материальных стимулов труда и мер господдержки в виде обеспечения техникой и материалами). К недостаткам системы UBPS следует отнести фиксированные цены на сдаваемую UBPS с/х продукцию (как правило, заниженные по сравнению с реальными затратами), короткий срок амортизации (3г.) предоставляемой государством техники, отсутствие твердых гарантий по страхованию урожая от стихийных бедствий и других потерь.

Вместе с тем, в рамках совершенствования схемы деятельности UBPS был увеличен срок амортизации предоставляемой кооперативам техники и одновременно несколько уменьшена ее первоначальная стоимость, урегулирован порядок расчетов и формирование цен при передаче UBPS новых освоенных земель. Среди других важных мер следует отметить создание страхового фонда на случай потери урожая, регламентирование порядка выплаты компенсации кооперативам в случае перевода их рабочей силы на другие приоритетные объекты по решению правительства, а также расширение участия представителей кооператива в формировании цен на с/х продукцию, продаваемую на рынках.

После урагана «Мишель» в нояб. 2001г., пострадали плантации сахарного тростника, посадки цитрусовых, кофейные и банановые плантации, посевы овощных культур и лесное хозяйство в центральных провинциях страны и на о-ве Молодежи. Согласно данным министерства сельского хозяйства, особенно большой ущерб понесли:

— сахарный тростник, пострадали 54% плантаций; цитрусовые, потери на этих плантациях были оценены, как очень значительные. В пров. Матансас, крупнейшем производителе цитрусовых на Кубе, шквальным ветром был сорван практически весь урожай. Учитывая процент зрелости только 10-15% годны для промышленной переработки;

— кофе, количество кофейных ягод, оказавшихся после урагана на земле, оценивается в 38,4 тыс.т. Часть этого продукта возможно собрать, но качество зерна не соответствует экспортным стандартам; табак, в центральной части страны были полностью уничтожены все посадки этой культуры;

— бананы, нанесен ущерб на 17.860 га, что составляет 45% всех банановых плантаций, на вос-

становление которых потребуется 9-12 мес. Потери производства бананов исчисляются 1 млн. квинталов (кубический квинтал = 100 кг.), а в 2002г. они составят 5 млн. квинталов;

— папайя, только в центральной части страны потери составляют 8,5 тыс.т. этого продукта; овощные культуры, значительные потери производства корнеплодов (юка, маланга), риса и овощей в центральных провинциях страны. Наибольший ущерб нанесен оросительным системам, используемым для полива большинства выращиваемых культур.

Для сведения к минимуму потерь, причиненных ураганом, министерство сельского хозяйства Кубы дало распоряжение о незамедлительных посадках быстро созревающих культур, таких как тыква, кукуруза, помидоры, редис и некоторых других на участках городского интенсивного овощеводства, с которых на 2001г. было получено 2 млн.т. свежих овощей, а в 2002г. предусматривается получить 3 млн.т.

Руководство отрасли надеется восполнить указанные потери за счет высокого урожая картофеля, который, еще не был посажен в момент прохождения по стране урагана. Было принято решение о расширении посадочных площадей под эту культуру на 1.443 га. Все производители картофеля были обеспечены семенным материалом, а пров. Сьенфуэгос, Матансас и Вилья-Клара, с целью ускорения процесса по восстановлению нанесенных ураганом потерь, досрочно начали посадку этого корнеплода. Для посадки был использован высококачественный отечественный и импортный семенной материал, что позволяет прогнозировать получение в 2002г. более высокого урожая (среднюю производительность с гектара планируется увеличить на 9 т.).

Несмотря на то, что в 2001г. кубинское сельское хозяйство не смогло полностью обеспечить потребности населения в продуктах питания, в этой отрасли (больше чем в какой-либо другой отрасли народного хозяйства страны) была проделана работа по введению новых форм организации труда и созданию новых рабочих мест. Министерство сельского хозяйства совместно с минтруда и соцобеспечения Кубы планируют создание 60 тыс. новых рабочих мест в восточных провинциях страны, где процент безработицы превышает средний уровень по стране. Программой предусмотрено введение в эксплуатацию 3 тыс.га с/х площадей под посадку овощей и корнеплодов.

Туризм

Иностранный туризм занимает ведущее место в экономике страны. Туристическая индустрия обеспечивает Кубе 40% доходов в СКВ, создает спрос на продукцию сельского хозяйства, пищевой, легкой и металлообрабатывающей промышленности.

На каждые 100 рабочих мест в сфере туризма приходится: 53 в обрабатывающей промышленности; 36 в строительстве; 29 в транспорте; 14 в сельском и лесном хозяйстве; 3 в коммунальных службах; 3 в сфере связи. В 2001г. доля национальных поставок в сферу туризма составила 65% — на 4% больше, чем за тот же период 2000г.

В системе туризма работает 100 тыс.чел., в то время как в сфере инфраструктуры заняты еще 350 тыс.чел. Каждый пятый работник имеет высшее

образование. Поскольку уровень доходов, в т.ч. в валюте у работников отрасли существенно выше, а условия работы лучше, чем в других сферах, продолжается тенденция постоянного перетекания туда квалифицированных кадров.

На Кубе действуют 20 сетей гостиниц, насчитывающих 227 отелей и туристических комплексов с коттеджами (т.н. «бунгало») категории 3-5 звезд с широким набором туристических услуг. В стране насчитывается 40 тыс. гостиничных номеров для международного туризма. Почти половина гостиниц относится к категории четырехзвездных.

В стране сложилась система туристического бизнеса, ведущее положение в которой занимают туристические организации.

– «Кубанакан» (Cubanacan) осуществляет управление одноименной сетью отелей категории 4-5*, ресторанов, кафе, магазинов, туристических центров, баз отдыха для иностранных туристов, а также обладает соответственной транспортной службой, организующей туристические перевозки и аренду автомобилей. Указанная организация контролирует 40% рынка туристических услуг страны.

– группа «Гран Карибе» (Gran Caribe) является собственником 45 гостиниц категории 4-5*, насчитывающих 11 тыс. номеров в г.Гавана и ведущем туристическом центре Варадеро. Она владеет тремя престижными объектами – рестораном «Бодегита дель медио» (Bodeguita del medio), бар-рестораном «Флоридита» (Floridita) и кабаре «Тропикана» (Tropicana). Две кубинских туристических сети, «Кубанакан» и «Гран Карибе» вошли в число 100 крупнейших компаний мира по количеству гостиничных номеров.

– группа «Орисонтес» (Horizontes) охватывает 7 тыс. гостиничных номеров категории 3-4*, в основном в сфере экологического туризма, а также в области местного туризма.

– «Румбос» (Rumbos) специализируется на предоставлении тематических туристических услуг, связанных с познавательным туризмом (культурно-исторические туры), а также оказывает услуги для любителей игры в гольф.

– «Маринас Пуэрто Соль» (Marinas Puerto Sol) была создана для индивидуального обслуживания туристов, самостоятельно прибывающих на легких парусных судах, катерах и яхтах. Обладает широкой сетью инфраструктуры (центры отдыха с причалами и объектами материально-технического обеспечения) в туристических центрах Кайо-Ларго, Сьенфуэгос и Варадеро.

– «Группа Гавиота» (Grupo Gaviota) организует многоплановое обслуживание туристов на базе сети отелей категории 4-5* и центров морского отдыха, обладает собственными ресторанами, кафе, транспортной компанией, осуществляющей туристические перевозки и аренду автомобилей.

– «Абагуанекс» (Habaguanex) принадлежит Главному Историческому Управлению г.Гавана и осуществляет свою деятельность на базе отелей категории 4-5* в историческом центре города (Старая Гавана). В 2001г. доходы компании составили 66 млн.долл., что на 10% больше, чем в 2000г.

– «Комплекс делового туризма» организует проведение конференций на базе Дворца съездов г.Гавана, гостиницы «Палько» (Palco), ресторанов «Ранчо Палько» (Rancho Palco) и «Паленке» (Palenque), выставочного комплекса «Пабэкспо»

(Pabexpo), домов и резиденций для протокольных приемов и агентства по аренде автомобилей представительского класса «Палькокар» (Palcocar).

Часть туристов предпочитает останавливаться в частном жилом фонде, сдаваемом внаем. Это обходится дешевле при том, что уровень обслуживания выше. Комнаты и квартиры снимают на длительный срок. Для кубинцев, занимающихся сдачей жилых помещений, эта форма бизнеса является довольно прибыльной, несмотря на очень высокие налоги, которые налагаются на этот вид деятельности. Налоги взимаются в зависимости от размера сдаваемой площади и места нахождения жилого помещения.

На конец 2001г. в отрасли действовали 33 совместных предприятия и было подписано 52 Договора на управление. Наиболее активными в данной сфере являются компании Испании, Италии, Канады, ФРГ, Голландии и Франции. При осуществлении совместного предпринимательства кубинская сторона отдает предпочтение крупным туристическим фирмам, таким как Sol Melia и Trip (Испания), Accog и Club Med (Франция).

Потенциальные инвестиционные возможности Кубы в области туризма оцениваются в 20 млрд.долл., из которых 20-30% может составить доля участия иностранного капитала. Принимая во внимание быструю окупаемость капитальных вложений в туристической отрасли, а также наличие четкой и разработанной законодательной базы, можно ожидать дальнейшей экспансии иностранного капитала в данную сферу экономики Кубы.

Основной поток туристов поступает из Канады, Италии, Испании и Франции. Особенно динамично растет число канадских и немецких туристов, которые предпочитают отдыхать в зимний сезон. В 2001г. отмечалась тенденция роста туристов из США. Несмотря на препятствия со стороны руководства США, в 2001г. на Кубе побывало 176 тыс. американцев. Кроме того, 30 тыс. американцев посетили Кубу по обмену и в научных целях. По данным опроса общественного мнения, проведенного в США, 67% американцев и 53% жителей г.Майами (Флорида), выступают за снятие запрета на поездки на Кубу. В случае ослабления американского законодательства в этой области или полного снятия запрета на поездки, поток туристов из США превысит общее количество путешественников из всех других стран.

Запрет, не позволяющий гражданам США посещать остров, вынудил Кубу разрабатывать стратегию нацеленную на более удаленные страны и регионы. Определенные перспективы связывают с азиатским регионом в первую очередь с Японией, поток туристов из которой существенно вырос. Уникальные природные условия в сочетании с гостеприимством кубинцев и относительной безопасностью гарантированный гостям делает остров все более привлекательным и популярным местом отдыха. На Кубе имеется несколько туристических зон, однако наибольшей популярностью по-прежнему пользуются г.Гавана и **курортный район Варадеро**. 52% общего числа туристов на острове предпочитают столицу.

В рамках развития туризма предпринимаются существенные усилия по включению рекреационного потенциала новых районов. Предусматривается туристическое развитие долины р.Юмури и

уникального природного комплекса Сьенага-де-Сапата в пров. Матансас.

Другим новым туристическим объектом стал г. Баракоа, расположенный в пров. Гуантанамо. За последние 4г. он принял 100 тыс. туристов, став основной туристической зоной провинции и одной из основных в восточной части острова. В середине 2001г. было начато строительство двух отелей в курортном р-не Магуана, которое будет иметь 1,5 тыс. номеров, завершить строительство намечается к 2004г. Другие масштабные проекты существенно расширяют внегостиничное обслуживание туристов.

Продолжается интенсивное освоение мелких островов кубинского архипелага. В 2001г. был открыт отель «Соль Клуб Кайо-Ларго» (304 номера) на о-ве Кайо-Ларго, который расположен к югу от пров. Матансас и наиболее удален от о-ва Куба. Эксплуатация отеля осуществляется совместно с испанцами. Обширная программа инвестиций также реализуется в туристической сфере провинции Гранма. Их размер превышает 4 млн.долл. Проекты по расширению и модернизации существующих комплексов, а также строительство новых, предполагается завершить к концу 2002г.

Развитию новых туристических зон способствует наличие в стране семи международных аэропортов и хорошо развитой дорожной инфраструктуры. Завершена разработка технико-экономического обоснования строительства пятизвездного «отеля на колесах», который будет курсировать по железной дороге по всему острову — от Пинардель-Рио до Сантьяго-де Куба. Строительство обойдется в 30 млн.долл. Инвестиции будут осуществлены тремя фирмами: итальянской группой «Виявени», «Бельгийской железной дорогой» и бельгийской компанией «Трансико Интернациональ». С начала 2001г. «Кубамар Вьяхес», в ассоциации с итальянской фирмой «Кампетур», предлагает свободные экскурсии на автокарах или передвижных домиках по программе, которая включает 7 маршрутов.

Внимание уделяется обучению персонала объектов туристической инфраструктуры. В рамках соглашения о сотрудничестве, подписанном компанией «Форматур» (Formatur) г. Ольгина, комплексом «Гавиота Ориенте Норте» (Gaviota Oriente Norte) и представительством испанской гостиничной сети «Соль Мелья» (Sol Melia), отели «Мелья Рио де Оро» (Melia Rio de Oro), «Соль Клуб Рио де Луна» (Sol Club Rio de Luna) и «Соль Клуб Рио де Марес» (Sol Club Rio de Mares), расположенные на северном побережье пров. Ольгин, были объявлены первыми учебными отелями. Специальная учебная программа для персонала отелей предусматривает 80% практической подготовки, а остальное время отводится на теоретические занятия по повышению профессиональных навыков.

В лечебно-оздоровительной области, где кубинцы имеют бесспорные успехи в лечении некоторых специфических заболеваний («витилиго») туристам предлагаются медуслуги на уровне мировых достижений.

Экологический туризм на Кубе предлагает обширные возможности по наблюдению за редкими видами птиц и животных, посещение специальных питомников, где ведется охрана флоры и фауны (например, питомник крокодилов), организа-

цию пеших и конных туристических походов по живописным местам и национальным паркам. Спортивный туризм включает не только подводное плавание, охоту и рыбную ловлю, но и услуги по обслуживанию яхтсменов и любителей морских путешествий, поскольку страна располагает специально оборудованными портами для их приема.

Деловой туризм предлагает сочетание отдыха с проведением международных конференций, симпозиумов, переговоров, для чего используется специализированная инфраструктура соответствующая мировым стандартам. С этим видом туристической деятельности кубинцы связывают особые надежды, считая, что в ближайшие годы особенно интенсивно будет развиваться именно рынок делового туризма, поскольку 15-20% от общего числа туристов, пребывающих в страну, принадлежит именно к этой категории.

В регионе набирает силу круизный туризм. В 2001г. доля круизных туристов составила 8% общего количества путешественников. Помимо итальянского теплохода «Валтур Прима», который регулярно заходит в порты Гаваны, с конца 1999г. порты Кубы стали посещать французские лайнеры «Принцесса Диана» (с 550 туристами на борту) и «Ван Гог», немецкие «Берлин» и «Германия», английский «Солнечная Мечта». Кроме Гаваны, лайнеры могут принимать такие порты, как Сантьяго де Куба, Сьенфuegos, Нипе и Пунта Франсес. Предполагается, что в 2002г. остров посетят 10 тыс. круизных туристов.

В целом за прошедшее пятилетие туризм стал наиболее динамично развивающимся сектором, среднегодовые темпы прироста которого составили более 18%. Это в 4 раза превышает аналогичный показатель в других странах Карибского бассейна.

После терактов в США 11 сент. 2001г. кризис поразил туристическую отрасль во всем мире. На Кубе были вынуждены временно закрыть двадцать гостиниц. На момент катастрофы, вызванной терактом, Куба находилась в разгаре низкого туристического сезона. То, что данная отрасль не зависит от США тоже смягчило величину понесенного ущерба. Другие страны Карибского бассейна, основным эмитентом туристов для которых остаются США, пострадали в большей степени.

Положение на Кубе усугубилось ураганом «Мишель», существенно разрушившим инфраструктуру туристического комплекса «Кайо-Ларго-дель-Сур» (Cayo Largo del Sur), предпочитаемого итальянскими и канадскими туристами, нанеся ущерб в несколько миллионов долларов.

Транспорт

Куба традиционно обладает относительно развитой транспортной инфраструктурой, что является существенным отличием ее от других развивающихся стран. Протяженность автодорог с асфальтовым покрытием составляет 12 тыс.км. В 2001г. новые автодороги практически не строились, а значительная часть существующих требовала ремонта.

На долю автотранспорта приходится 75% всех перевозок грузов внутри страны. Парк грузовых автомобилей составляет 60 тыс.ед. Крупных закупок этого типа автомобилей средней и большой грузоподъемности не производится. С учетом большой концентрации перевозок грузов в руках

государства, в стране проводятся мероприятия по повышению эффективности автоперевозок, в первую очередь, за счет более полной загрузки и недопущения порожних пробегов. В 2001г. было отмечено определенное повышение эффективности эксплуатации грузовых автотранспортных средств, благодаря чему было перевезено 1,4 млн.т. груза.

В 2001г., как и в предыдущие годы, 90% объема пассажирских перевозок страны осуществлялось автотранспортом. Наблюдался рост объема перевозок пассажиров на 12,6%, что на 100 млн.чел. больше по сравнению с 2000г.

Большое значение уделялось усилиям, направленным на поддержание и увеличение объема перевозок в горных районах страны, в частности, в зоне Туркино-Манати, которая охватывает восемь пров. Кубы. Объем перевозок в указанной зоне в 2001г. вырос на 1,5%.

Транспортная проблема частично решается за счет адаптации грузовых транспортных средств для перевозки пассажиров, в т.ч. и принадлежащих частным лицам (главным образом для межпровинциальных маршрутов), расширения закупки автобусов, в основном подержанных, за рубежом, а также сборки их в стране. Для межпровинциальных рейсов стали использовать автобусы-прицепы. В 2002г. будет продолжен выпуск тягачей-автобусов для обеспечения межпровинциальных перевозок пассажиров, в частности в пров. Пинар-дель-Рио, Гранма и Ольгин. Планируется закупить до 2003г. 310 рейсовых автобусов у бразильского филиала фирмы «Мерседес Бенц» (MCV). В 2001г. открылся 6 филиал компаний на Кубе, в этот раз в Гаване. Автобусы MCV составляют основную часть городского транспорта. MCV-service занимается валютной продажей запчастей для имеющихся в стране автотранспортных средств данной марки. Компания осуществляет повышение квалификации персонала техобслуживания.

В 2001г. продолжал пополняться парк автобусов для перевозки иностранных туристов, а также парк такси и бюро автомобилей в аренду с оплатой в долл. На таких условиях работают такие крупные кубинские предприятия как Transtur (имеющие 500 автомобилей и 50 автобусов «Вольво Парадисо») — на него приходится 50% туристических автоперевозок. Pasnataxi — эксплуатирующее 256 автомобилей и 23 микроавтобуса, действуют также другие аналогичные предприятия: Habanatrans, Panautos, Transcar, Rex.

Общая протяженность железнодорожных линий составляет на Кубе 11.000 км., из них более 10.000 км. с нормальной колеей и 800 км. — узкоколейные. Ж/д транспорт Кубы, на которые приходится 10% общего грузооборота, и 4% пассажиропотока, не выполнили на 13% план перевозок. Из-за недостаточного финансирования не удалось существенно обновить подвижной состав, осуществить поставки запчастей, а также ремонт путей. В 2001г. была приобретена небольшая партия бывших в эксплуатации тепловозов большой грузоподъемности (из Мексики, Канады, Германии и Франции) и железнодорожных вагонов, часть которых уже эксплуатируется на участке Гавана — Сантьяго-де-Куба. В марте на острове был уже сформирован первый из планируемых трех специальных составов, предназначенных для маршрута

Гавана — Сантьяго-де-Куба. Недавно было заключено соглашение с Францией на покупку 36 пассажирских вагонов с кондиционерами и 8 подстанций. Значительную часть подвижного состава составляют тепловозы и вагоны российского производства; стоимость ежегодных закупок запчастей для них составляют 2 млн.долл.

Авиаперевозки

Действует семь международных аэропортов. Осуществляется строительство новых и реконструкция действующих, что делает остров еще более привлекательным для международного туризма. Ведется строительство аэропорта к северо-востоку от Кайо-Коко, в Касаде. Его взлетно-посадочная полоса составит 3000 м., что должно обеспечить прием всех типов авиалайнеров. Аэропорт предназначен для ежегодного обслуживания 1,2 млн. пассажиров. Ввод в эксплуатацию намечен на 2002г. Новый международный аэропорт послужит стратегической поддержкой для развития туризма в важной туристической зоне страны, каковой является архипелаг Хардинес-дель-Рей. Куба в 2001г. активизировала работу по созданию единой системы управления воздушным движением страны и совершенствованию посадочных систем аэропортов; стоимость этих работ составит 30 млн.долл. В этой деятельности задействованы российские (ВО «Машиноэкспорт») и канадские фирмы.

Кубинский институт гражданской авиации планирует приобретение (на условиях аренды или на условиях предоставления долгосрочных кредитов) широкофюзеляжных самолетов у ведущих западных компаний. Несколько самолетов уже приобретено у европейских компаний. Продолжается вытеснение самолетов российского производства с кубинского рынка. Если раньше они составляли 90% парка, то сейчас перевозки на них сократились до 50% за счет замещения самолетами А-320 и ДС-10 эксплуатируемых на условиях лизинга и приобретения на кредитных условиях бывших в эксплуатации самолетов АТР-42 — 6 ед.

Сокращение количества эксплуатирующихся в кубинских авиакомпаниях российских самолетов связано с выработкой ресурсов. Количество ИЛ-62 в эксплуатации сократилось за 2г. с 10 до 6 ед., ТУ-154 — с 6 до 3 ед. — из них 2 ед. уже куплены российскими фирмами; имеются 2 самолета ЯК-42 и 1 самолет ИЛ-76. Продолжают эксплуатироваться 6 самолетов ЯК-40, 14 АН-24 РВ и АН-26, 20 вертолетов МИ-8 и МИ-17.

Данные по авиаперевозкам в 2001г. на 10% превысили уровень 2000г. и составили 1800 тыс.чел., из них 900 тыс. пассажиров — на международных линиях. 25% всех интуристов обслуживается кубинской авиакомпанией «Кубана де Авиасьон» (Cubana de aviacion). Всего на Кубу выполняют полеты 52 авиакомпании различных стран. Внутренние перевозки остались на уровне предыдущих 2 лет и составили 1 млн. пассажиров.

Морфлот

В 2001г. продолжался рост морских перевозок, однако их объем не превышает 60% от уровня 1990г., когда они составили 11 млн.т., а на грузообороте — менее 35%. Данные о морских перевозках в 2001г. не приводятся. В 1999г. они составили 5,4 млн.т. Грузооборот морскою транспортом со-

ставляет 80% общего грузооборота Кубы. Крайне незначительными (менее 500 тыс. пассажиров) оставались каботажные пассажирские морские перевозки.

Гаванский контейнерный терминал является одним из самых современных в Латинской Америке. Длина швартовой линии составляет 300 метров, что достаточно для двух судов на 1200 контейнеров каждое. Их обслуживает кран Portainer подъемной мощностью 35 т., и теоретической производительностью 30 движений в час, переносимый 27 контейнеров. А также подвижной кран мощностью 52 т. и производительностью 24 движений в час, переносимый 22 контейнера.

Имеется также шесть Straddle Carrier – машин для складирования на открытых площадках и для погрузки и разгрузки грузовиков, мощные автопогрузчики и тягачи для внутреннего передвижения. Показатели и работы терминала превышают производительность крупных европейских терминалов и терминала на Багамских о-вах, оснащенного самым современным в мире оборудованием.

Руководство Гаванского терминала контейнеров предлагает новые услуги, в частности по осуществлению перевалочных операций. Благодаря своему выгодному географическому положению, терминал служит перевалочным пунктом не только для района Мексиканского залива, но и для всего Карибского региона. Результативность и конкурентоспособность таких операций побудила некоторых судовладельцев строить планы превращения Гаванского терминала в перевалочный порт для всего Карибского бассейна.

Кубинский торговый флот располагает 20 тыс. морских судов, общим дедвейтом 1,2 млн.т. и средним «возрастом» судов 16,8 лет. К 2005г. предполагается снизить «возраст» до 12 лет. Структура торгового флота Кубы в 2001г. не изменилась – ее основой является Ассоциация кубинских пароходств (Antares), которая объединяет пароходства, занимающимися морскими перевозками жидких, общих и рефрижераторных грузов (в контейнерах, наливом и россыпью). В Ассоциацию входят 13 предприятий, из них 6 являются владельцами судов и осуществляют перевозки. Остальные входящие в Antares предприятия занимаются вопросами агентского обслуживания грузов, таможенными вопросами, инспекцией судов, обеспечением судов во время стоянки всем необходимым и другими коммерческими вопросами. Судовые компании эксплуатируют 100 судов и формально не имеют прямого господчинения, что позволяет им легче решать вопросы заходов в иностранные порты и избегать возможных задержаний судов. Действуют следующие судоходные компании: Magamerica – небольшие суда дедвейтом до 5000 т., работающие в регионе и занятые каботажными перевозками (15 ед.); Poseidon – крупные морские суда для обслуживания протяженных линий с большими потоками грузов (16 ед.); Friomar – рефрижераторные суда (12 ед.); Nectus Rifer – рефрижераторные суда, ранее принадлежавшие рыболовному флоту Кубы, возят бананы из портов Центральноамериканских государств в Санкт-Петербург (16 ед.); Petrocost – танкерный флот-255 тыс.т. дедвейтом, из них суда дедвейтом 155 тыс.т. заняты каботажными перевозками топлива, а дедвейтом 100 тыс.т. – внешнеторговыми перевозками; Coral container – формально частное пароход-

ство, укомплектованное контейнеровозами (10 ед.). 5 из них имеют контейнерную вместимость 868 ед., а остальные – 400-500 ед. (Куба имеет около 45000 морских контейнеров, причем их количество ежегодно увеличивается на 3-5%).

При министерстве транспорта Кубы, к которому до 1997г. относился Торговый флот Кубы, остались Empresa de navegacion Caribe – с мелкими судами для транспортировки грузов на острове А-Карибского бассейна (2 ед.). Это министерство занимается также всем портовым хозяйством Кубы. Имеются также судовые компании отдельных негосударственных корпораций: Melfimarin – корпорации CIMEX; Naviera CUBALSE – корпорации CUBALSE. Указанные компании не имеют собственных судов, а фрахтуют суда, принадлежащие пароходствам других стран. Крупными кубинскими фрахтовыми компаниями являются: Trancitariocargo, Cuflet chartering.

Кубинское предприятие Transcargo, бразильское судовое агентство Sulnar и бразильское предприятие Ajencargo подписали соглашение об ассоциации в целях создания прямой линии из Бразилии на Кубу. Эта регулярная судоходная линия обеспечит Кубе снижение затрат на фрахт на 30%.

Кубинское руководство придает большое значение увеличению доли кубинских судов в перевозках основных грузов. В 2000г. было объявлено, что пароходство Petrocost обеспечило около 100% каботажных перевозок нефти и нефтепродуктов и 40% общих перевозок этих товаров. Перевозки сахара-сырца кубинским флотом, остались на уровне 500 тыс.т. или 20% от общего объема перевозок данного товара. Рефрижераторный флот Кубы обеспечивает транспортировку до 40% цитрусовых соков и концентратов.

За последние три года закуплено 16 судов общим дедвейтом 375.4 тыс.т. С учетом списания за этот период судов, общий дедвейт кубинского флота увеличился только на 10 тыс.т. Планируется приобретение судов для перевозки навалочных грузов. В последние годы **Россия** не предлагает судов своего производства для оснащения кубинского флота и **российские суда не участвуют в транспортном обеспечении российско-кубинского товарооборота.**

Фармпром

Биотехнологии принадлежат к числу наиболее высокотехнологичных и приоритетных секторов экономики Кубы. Несмотря на небольшой удельный вес биотехнологии и медико-фармацевтической промышленности в создании ВВП страны – 1,2%, высокий уровень развития данной сферы выдвинул Кубу в число ведущих мировых лидеров на этом направлении научно-технического прогресса.

87% потребностей страны в медикаментах удовлетворяется за счет национального производства. Среди важных направлений – производство вакцин, антибиотиков, антиожоговых препаратов, инсулина. Предприятия отрасли оснащены современным импортным оборудованием, которое способно производить медикаменты согласно фармацевтическим стандартам, принятым в мировой практике, а также во всех формах.

В стране существует **221 НИИ в области здравоохранения и ветеринарии**, где работают 7 тыс. ученых, а число специалистов с высшим образова-

ем в этой сфере достигает 500 тыс.чел. 40 научных центров из общего числа НИИ занимаются исключительно проблемами биотехнологий. Ученым создаются благоприятные условия работы: отличное питание, спортзалы, бассейны, хорошее и близко расположенное жилье, различные материальные стимулы. От них требуется эффективная работа с нормированным 8 часовым рабочим днем. Взят курс на создание биотехнологических центров, включающих научно-исследовательскую часть, лабораторное и промпроизводство, способное в сжатые сроки освоить выпуск новейшей продукции.

Широко применяются **технологии генной инженерии**, в частности, клонирование клеток растений и животных для получения новых посадочных материалов и медикаментов. Достижения биотехнологий на Кубе носят характер эксклюзивных разработок. К их числу относятся: антименингококковая вакцина типа В, полученная на основе рекомбинантных белков (ее эффективность составляет 83%); интерферон на основе белых кровяных телец, используемый против гемморагической лихорадки «Дэнге», гепатита и опоясывающего герпеса; вакцина против гепатита В; технология производства моноклональных антител для диагностики и лечения рака; исследования по созданию вакцин против гепатита С; производство рекомбинантной стрептокиназы; исследования в области создания вакцины против СПИДа; производства эпидермального фактора роста кожи и атеромиксола (уникальный препарат понижающий содержание холестерина в крови) и многие другие разработки.

Необходимо особо отметить успешное продвижение разработки **вакцины против рака**. Препарат уже проходит испытания в клиниках Канады. Также в стадии исследований находится вакцина против холеры.

Генная инженерия с успехом применяется в областях, далеких от лекарственных препаратов. Так, Центр генной инженерии и биотехнологии (CIGB) изучает возможность создания микроорганизмов, развивающихся в серной среде и способствующих снижению содержания серы в тяжелой нефти, добываемой на Кубе. Недавно было объявлено о создании с использованием генной инженерии **нового вида пресноводной рыбы** на основе теляпии, **рост которой происходит в два быстрее обычных особей**.

В 2001г., благодаря успешной работе кубинских ученых стране увеличить экспорт лекарственных биопрепаратов, диагностических приборов и другого медоборудования на 51% по сравнению с 2000г. Особое место заняли сертификация Всемирной организацией здравоохранения кубинской вакцины против гепатита В, начало производства лекарственных препаратов для терапии больных СПИДом.

Была запатентована новая кубинская вакцина против губороной болезни домашних животных (вирусное заболевание, сходное со СПИДом), единственная в своем роде в стране и в мире. Полученная учеными предприятия «Лабифам» вакцина была отмечена в 2001г. двумя международными премиями.

Куба – первая страна, где все население моложе 20 лет иммунизировано против гепатита В. Среди детей в возрасте до одного года сокращение

заболевания этой опасной болезнью составило 100%, а с 1992г. по настоящее время было введено более 8 млн. доз вакцины. **Показатель детской смертности на Кубе в 2001г. составил 5% и является одним из самых низких в мире.**

Инвестиции в биотехнологический сектор составили 100 млн.долл., а экспорт его продукции достиг 185 млн.долл. В ближайшие 5 лет объем продукции кубинской биотехнологической промышленности может составить 1 млрд.долл.

На Кубе в области биотехнологии существуют два СП, созданные фирмами Канады и Ирландии. Взнос Кубы – делегирование совместному предприятию права использовать готовые формы препаратов или те, которые будут созданы в будущем на производственных мощностях СП. При этом, исключен допуск иностранцев в лаборатории и к научно-исследовательским материалам. Значительный интерес иностранных фирм, в первую очередь, американских, проявляется к получению доступа к последним разработкам кубинских ученых, что вынуждает кубинскую сторону принимать жесткие меры безопасности. Основной задачей СП является продвижение продуктов биотехнологии на мировых рынках.

Предложения о создании СП биотехнологического профиля поступают от ряда крупных фармкомпаний Норвегии, Испании и финансовых групп ряда арабских стран. Испанское предприятие «Дакс Комерсиаль» и кубинское «Аписун» приступили к кооперированному производству на Кубе пищевого препарата «Биосхинреаль-С». Процесс изготовления начинается во Франции, а заканчивается на Кубе. Препарат обладает противострессовым и тонизирующим эффектом.

«Фармакуба» занимается импортом, экспортом и внутренней поставкой медикаментов. Предприятие относится к химико-фармацевтической предпринимательской группе при министерстве базовой промышленности Кубы. Планируется поставлять продукцию в 26 стран Латинской Америки, Карибского бассейна и Ближнего Востока.

Куба предпринимает шаги по организации совместного производства в других странах. В 2001г. был подписан Договор о производстве в Бразилии интерферона по кубинской технологии, который будет осуществляться совместно с Фондом «Освальдо Крус» – одним из наиболее престижных медицинских учреждений Бразилии.

В 2002г. основные усилия кубинских ученых будут направлены на развитие продуктов высокой технологии, базовых наук, производство продуктов питания, энергетики, гуманитарные и социальные исследования, а также в сфере защиты окружающей среды и новых информационных технологий.

Рыба

С середины 90гг. на Кубе наблюдается устойчивая тенденция восстановления рыбной промышленности. С 1995г. среднегодовой рост добычи морепродуктов составлял 44,4%, расширилось количество их наименований – 25. На конец 2001г. Куба имела 360 искусственных водоемов с 1 до 10 тыс.га. В пресных водах Кубы ежегодно производится до 40 тыс.т. рыбы, из которых 90% – это рыба (потомки), выращенная искусственно ранее советскими специалистами.

На кубинском шельфе и в рыбных хозяйствах имеются различные виды ценных пород рыб *dorada* и *lubina*, пользующихся большим спросом в Европе. Кубой экспортируется всего 200 т. рыбы. В водах Кубы ежегодно вылавливается 50-60 тыс.т. морепродуктов, из них 25 тыс.т. рыбы за пределами Кубы.

Куба является крупным мировым поставщиком лангуст (лобстеров), занимая второе место в мире после Австралии. В последние годы Австралия вылавливает лобстеров 15 тыс.т. в год, а экспортирует 8 тыс.т., Куба вылавливает 10 тыс.т., из них экспортирует 7 тыс.т. Главными рынками сбыта кубинских морепродуктов являются Япония, Франция, Испания, Канада и Италия. Стоимость 1 т. цельных замороженных лобстеров — 12-13 тыс.долл., 1 т. хвостов лобстеров — 20-25 тыс.долл., 1 т. живых лобстеров — 15-17 тыс.долл. В теплых кубинских водах водится вид лобстеров с усами, а в холодных водах американского шельфа лобстеры с клешнями.

Куба экспортирует креветки (морские и разводимые искусственно). Из 3 млн.т. креветок вылавливаемых в мире, 1 млн.т. выращивается искусственным путем. Кубой вылавливается 3 тыс.т. креветок и 2,5 тыс.т. выращивается искусственно. В 2010г. по расчетам кубинцев общий объем креветок может достичь 100 тыс.т. Для достижения коммерческого веса креветок требуется 3г., при искусственном выращивании для достижения этого веса требуется всего полгода.

Во всем мире вылавливается 85 млн.т. морепродуктов в год, из них 15 млн.т. выращивается искусственно. Кубинской стороной предлагается вариант совместного сотрудничества, заключающийся в предоставлении **российской стороной** финансирования для выращивания морепродуктов (креветок или ценных пород рыбы), с последующим погашением предоставленной ссуды готовой продукцией, которая будет поставляться на российский и другие рынки на постоянной основе. Предлагается создание по подобной схеме предприятий по переработке морепродуктов.

Нефть

В последние годы Куба успешно осуществляет добычу нефти. Сухопутная территория и зона морского шельфа страны, на которой предполагается добывать нефть, разбиты на 45 крупных участков (блоков), 20 из которых уже находятся в стадии эксплуатации на основе контрактов «на условиях риска». В соответствии с ними 70% добываемой нефти получает кубинская государственная компания «Купет» (Cupet) и 30% — иностранный участник. В качестве иностранных партнеров выступают крупные нефтяные компании Канады («Шеррит Интернешнл»), Франции, Великобритании, Швеции, Бразилии и Испании. За последние 7 лет в отрасль привлечены иноинвестиции в 650 млн.долл. из которых на проведение разведки и добычу нефти «на условиях риска» направлено 450 млн.долл. и на развитие инфраструктуры (нефте- и газопроводов, центров первичной переработки добываемых продуктов, нефтяных причалов) — 200 млн.долл.

Привлечение иностранных компаний содействовало интенсификации разведки недр, разработки и эксплуатации энергетических ресурсов. Стали применяться современные технологии, в т.ч.

метод горизонтального бурения, трехмерные сейсмические методы, считающиеся самыми передовыми в мировой практике, которые позволяют завершить буровые работы за 30 дней. На севере острова намечается бурение 150 скважин с применением этих и других передовых технологий.

Производство топлива на Кубе в 1991-2001гг. возросло в 6 раз. В 2001г. объем добычи нефти и газа достиг, соответственно, 2,9 млн.т. и 584 куб.м., что на 7,5 и 2% превышает показатели 2000г. При уровне потребления нефти 9 млн.т., Куба продолжала импортировать две трети этого объема. По результатам 2001г. потребности электроэнергетики Кубы на 70% обеспечены за счет национальных источников, а в 2002г. эту долю планируется довести до 90%.

Для реализации этих планов является курс на разработку Кубой **месторождений нефти на шельфе Мексиканского залива**, общая площадь кубинского сектора составляет 112 тыс.кв.км., которые оцениваются как весьма перспективными в отношении запасов нефти.

Исключительная зона Кубы в Мексиканском заливе разделена на 56 блоков, средняя площадь каждого из них составляет 2 тыс.кв.км. Глубина в этой зоне варьирует от 2 тыс. до 2,5 тыс.м. Для ведения глубоководного бурения требуется новейшая техника и технология. Первой иностранной компанией, заключившей соглашение на разработку шести блоков стала испанская Repsol-YPF.

Разведочное бурение проводят канадская компания Sherrit, канадско-французская Rebergam и бразильская Braspetro, являющаяся дочерней компаний Petrobras. Ряд других крупных фирм также проявляют интерес к этому региону.

Примерные запасы нефти на месторождениях, разведанных в 90гг., составляют 600 млн.бар. Это дает повод кубинскому руководству полагать, что к 2005г. добыча нефти в стране составит 6 млн.т., а существующее ныне соотношение между импортом (70%) и национальным производством топлива (30%) в энергетическом балансе страны изменится и только 1/3 потребностей Кубы в топливе будет удовлетворяться за счет импортируемой нефти. Одновременно ставится задача эффективного использования попутных газов, внедрения энергосберегающих технологий и проведения модернизации инфраструктуры тепловой электроэнергетики страны.

В сфере нефтяного импорта продолжал осуществляться курс на диверсификацию источников получения топлива. Основным поставщиком нефти на Кубу в 2001г. являлась Венесуэла, которая поставляет на Кубу нефтепродукты из расчета 53 тыс.бар. в день (баррель — 159 л.) на весьма льготных условиях в т.ч. с частичной (20%) отсрочкой платежей на 15 лет. Куба вошла в число десяти центрально-американских и карибских стран, получающих венесуэльскую нефть на преференциальных условиях. Благодаря крупным поставкам нефти Венесуэла второй год подряд занимает первое место среди торговых партнеров Кубы. Активизировались также контакты Кубы с нефтедобывающими странами Ближнего Востока, в частности, с Ираном.

Проектные суммарные мощности нефтеперерабатывающих заводов Кубы на начало 2001г. составили 10,25 млн.т. в год, что позволяет достичь обеспечения страны нефтепродуктами. Наиболее

крупными предприятиями отрасли являются заводы: Nico Lopez в г.Гаване (3,5 млн.т. в год), Hermanos Diaz г.Сантьяго-де-Куба (3,5 млн.т. в год), НПЗ в г.Сьенфуэгос (3 млн.т. в год) и НПЗ Sergio Soto в г.Кавайгуан (250 тыс.т. в год). Максимальный объем нефтепереработки на Кубе был достигнут в 1990г. (6,83 млн.т.).

Использование нефтеперерабатывающих мощностей в последние годы не превышает 15% (в 2001г. — 1,4 млн.т. или 50% потребляемых нефтепродуктов, без учета мазута), что связано с необходимостью проведения технологической перестройки заводов на переработку тяжелой кубинской нефти с большим содержанием серы (ранее перерабатывалась легкая нефть из СССР с добавлением незначительного количества местной). В этих условиях Кубе целесообразнее приобретать нефтепродукты, нежели производить переработку национального нефти.

Использование свободных мощностей НПЗ Кубы для переработки давальческого сырья с расчетами готовой продукции рассматривается в качестве перспективной сферы взаимодействия со странами региона, не имеющими достаточных мощностей по переработке добываемой нефти.

В 2001г. введен в строй нефтепровод, связывающий базу хранения сырой нефти в г.Карденас с базой супертанкеров в г.Матансасе, протяженностью 75 км. Использование нефтепровода снижает себестоимость продукции и сокращает риск загрязнения окружающей среды. Транспортировка 1,5 млн.т. нефти экономит Кубе 15 млн.долл., что сопоставимо со стоимостью самого нефтепровода.

Завершается строительство 42 километрового топливного трубопровода, который позволит доставлять авиатопливо с НПЗ Нико Лопес в международный аэропорт Хосе Марти (в наст. вр. топливо поставляется по ж/д ветке). В 2001г. также было завершено сооружение нефтепровода от порта Пэрто Эскондидо до базы супертанкеров в г.Матансас. Ведется строительство газопровода из Пуэрто Эскондидо до Харуко, где расположен завод по переработке попутных газов.

Энергетика

Национальная энергетическая система Кубы объединяет генерирующие мощности общим объемом 4,2 млн.квт. Производство электроэнергии в 2001г. ожидается на уровне 15,1 млрд.квтч.

Основу кубинской электроэнергетики составляют 20 ТЭС, объединенные в единую энергосистему, на предприятиях которой производится 90% всей вырабатываемой в стране электроэнергии. В числе крупных ТЭС: «Мариэль» (мощностью 600 мвт.), «Ренте» (500 мвт.), «Гавана» (300 мвт.), построенные при техническом содействии СССР (всего с помощью СССР построено 40% мощностей электроэнергетики Кубы).

Расширяется практика взимания оплаты за отпускаемую электроэнергию в СКВ. В 2000г. эта форма расчетов распространялась на предприятия никелевой и сахарной промышленности, туризма и связи, а также на СП и охватывала 60% отпускаемой электроэнергии. Стоимость электроэнергии для данных категорий потребителей установлена на уровне 12-15 центов за квтч.

В 2001г. значительные усилия были направлены на работы по модернизации 11 крупных энер-

гоблоков, по 100 мвт. каждый. Завершены работы на 10 энергоблоках. В целом по стране было пущено новых мощностей общей производительностью 1.445 мвт. Ведется строительство ТЭС в Варадеро и Харуко, которые будут работать на попутном газе с комбинированным циклом и дадут 400 мвт. электроэнергии. За последние 8 лет на восстановление электроэнергетики государство затратило 1 млрд.долл.

В рамках реализации Программы энергетического развития Кубы, осуществлялся ввод в эксплуатацию новых мощностей, а также проводилась модернизация существующих объектов. В янв. 2002г. крупнейшая на Кубе ТЭС «Антонио Гитерас» в г.Матансас была отключена от национальной сети электроснабжения для проведения реконструкции и капитального ремонта, на которые государство выделило 25 млн.долл. После окончания работ ТЭС должна перейти на производство электроэнергии, используя отечественные энергоносители. Модернизация генерирующих мощностей основных ТЭС позволила обеспечить 52,2% производства необходимой стране электроэнергии за счет кубинских энергоносителей и получить 90 млн.долл. экономии за счет использования кубинской нефти.

Кубинская сторона обуславливает участие иностранных партнеров в выполнении Программы следующими требованиями: модернизируемые или создаваемые блоки должны работать только на нефти, добываемой на Кубе; при модернизации объекта должен обязательно учитываться фактор охраны окружающей среды и защиты экологии в соответствии с международными нормами; обязательное предоставление иностранным участникам кредита из расчета 8-10% годовых на срок в 10 лет. Привлечение иностранных участников осуществляется через систему закрытых тендеров. Для участия в тендерах участники должны представить коммерческие предложения, информацию по ТЭО проекта и о порядке финансирования.

Куба обладает незначительным потенциалом гидроресурсов. Тем не менее, осуществляется строительство нескольких гидроэлектростанций малой мощности. В июле 2001г. начались работы по сооружению ГЭС на канале Саса-Камагуэй, выходящего из самого большого водохранилища страны, которое вмещает 1.020 млн.куб.м. воды. Стоимость проекта, осуществляемого при сотрудничестве с Китаем, оценивается в 7 млн.долл. — ГЭС обеспечит электроэнергией жителей юга пров. Камагуэй. Договор с Китаем предусматривает также строительство других электростанций в провинциях Гранма, Сантьяго-де-Куба и Сьенфуэгос.

В перспективе рассматриваются возможности использования альтернативных источников выработки электроэнергии, в частности солнечной и ветровой. Уже установлены первые пробные установки небольшой мощностью, работающие на солнечной энергии.

Перспективным считается выработка электроэнергии на основе сахарной биомассы (багасса и соломы), составляющей 47% отходов сахарного тростника (39 т/га). В 2001г. 34 сахарных завода работали на собственной электроэнергии, выработанной на основе биомассы. В пиковый временной период, с 16.00 до 22.00, они передают ос-

тавшуюся электроэнергию в национальную сеть. 8% электроэнергии вырабатывается на сахарных заводах, относящихся к министерству сахарной промышленности.

При содействии Программы ООН по развитию (PNUD) и Фонда окружающей среды (GEF), на Кубе планируется строительство первой ТЭС мощностью 400 мвт., работающей на основе сахарной биомассы. Стоимость проекта оценивается в 80-100 млн.долл. PNUD выделил для этой цели 12,6 млн.долл.; остальные финансовые средства будут получены от частных иностранных компаний. К инвестициям проявляют интерес фирмы Франции, Испании, Германии и Бразилии. Технично-экономическое обоснование разработано французской компанией Sides. По мнению координатора программы Рафаэля Асенхо, данный проект перспективен, так как позволяет использовать возобновляемый источник энергии и может быть также реализован на сахарных заводах в других странах.

Развитие атомной энергетики в стране не предусматривается. В ходе V (внеочередного) заседания Российско-Кубинской МПК (дек. 2000г.) было принято решение о прекращении работ по завершению сооружения АЭС «Хурагуа», строительство которой было начато при содействии бывшего СССР, т.к. кубинская сторона сочла продолжение работ по нему нецелесообразным. Российской стороне предложено демонтировать поставленное оборудование.

На ближайшую перспективу делается упор на использование попутного газа в качестве сырья на ТЭС. Энергия, получаемая за счет использования попутного газа, считается самой дешевой. В 2001г. закончилось строительство и монтаж оборудования энергетического предприятия Energaz, стоимостью в 55 млн.долл. В результате проекта, осуществляемого совместно с канадской фирмой, энергетический потенциал «Энергаза» увеличился на 80 мвтч., а эффективность турбин возросла на 30-45%. С тех пор, как в 1998г. его первый блок вступил в строй и до конца марта 2001г., «Энергаз» выработало 2,7 млн.мвт. электроэнергии из попутного газа. На предприятии также производится сера, нефть, сжиженный газ и растворители.

Важным аспектом Программы энергетического развития страны является экономия электроэнергии. Внедрение энергосберегающих технологий в различных отраслях экономики, экономное использование энергии и применение рациональных методов управления позволило снизить нагрузку на энергетическую систему страны. Несмотря на рост мировых цен на энергоносители, практически полностью была выполнена программа снабжения населения керосином. Осуществлена газификация жилищного фонда страны: 1,3 млн.чел. населения стали потребителями этого вида топлива. Существенно сократились плановые отключения подачи электроэнергии потребителям во всех провинциях Кубы: с 344 (в 1994г.) до 65 (на окт. 2001г., до прохождения по стране урагана «Мишель»). Электроэнергетика уже не сдерживает экономическое и социальное развитие страны. Улучшились услуги населению и разрешен технологический вопрос использования тяжелой национальной нефти для ТЭС и других предприятий (100% цемента было произведено на основе национального топлива).

Экспорт

Товарооборот страны в 2001г. вырос на 1,5% по сравнению с 2000г. и составил 6,6 млрд.долл. Экспортные поставки возросли на 0,8%, в то время как импорт увеличился на 1,8%. Отмечалась тенденция к ухудшению условий торговли: снижение цен на экспортируемую Кубой продукцию в среднем на 25%, в то время как на импортируемую продукцию цены увеличились на 8%. Это произошло из-за неблагоприятной для Кубы конъюнктуры цен на мировом рынке: сохранение низких цен на сахар, никель и табак. События 11 сент. привели к общему снижению спроса на мировом рынке, а также сокращению потока туристов.

В 2001г. Куба поддерживала торговые отношения со 166 странами (по сравнению со 162 в 2000г.). Среди первых пяти торговых партнеров находились Венесуэла, Испания, Канада, **Россия** и Китай.

Страны Европы, главным образом члены ЕС, по-прежнему концентрируют основные товарные потоки. Среди них выделяются Испания, Франция, Италия, Голландия и ФРГ. Доля стран ЕС уменьшалась в 2001г. на 3% и составила 33% общего товарооборота Кубы. Также снизился на 14% товарооборот с Африкой, в то время как со странами Латинской Америки и Карибского бассейна он возрос на 8%, а с азиатскими странами — на 11%. Несколько увеличилась доля нетрадиционных партнеров, таких как Новая Зеландия и Австралия (закупка сухого молока).

В экспорте продолжали преобладать традиционные товары, которые составили 81% общей стоимости. Первое место в экспорте страны вновь занял сахар, отодвинув никель на второй план. Экспорт нетрадиционных товаров сократился на 4% за счет таких товаров, как свежие и переработанные цитрусовые, а также продукции черной металлургии. Экспорт биопрепаратов и медоборудования увеличился на 50%. Наблюдалась стабильность доходов по статье экспорта услуг, в основном от туризма, являющегося для страны основным источником доходов в СКВ.

В структуре импорта преобладают топливо и смазочные материалы — 22%, машины, оборудование и транспортные средства — 17%, продукты питания — 13%, химтовары — 6%. На эти четыре статьи приходится 58% общей стоимости импорта.

В первую десятку торговых партнеров Кубы в 2001г. входят: Венесуэла — 950 млн.долл.; Испания — 645,3 млн.долл.; Канада — 562,3 млн.долл.; **Россия** — 541,4 млн.долл.; Китай 450 — млн.долл.; Мексика — 330 млн.долл.; Франция — 290 млн.долл.; Италия — 285 млн.долл.; Голландия 190 млн.долл.; Германия — 97,2 млн.долл. Страны СНГ: Беларусь — 22 млн.долл.; Украина — 15 млн.долл.

В 2001г. увеличился объем товарооборота между Кубой и Венесуэлой, достигнув в 2001г. — 950 млн.долл., в т.ч., экспорт венесуэльской нефти составил 500 млн.долл. Действует кубинско-венесуэльское СП по переработке тяжелой кубинской нефти на базе одного из заводов, который в свое время был построен при технической поддержке СССР.

За последние годы Венесуэла изменила географическую направленность экспорта нефти. Посол

Венесуэлы на Кубе Х.Монтес Прадо в интервью кубинскому финансово-экономическому еженедельнику «Опсьонес» отметил по этому поводу, что Куба получает нефть из Венесуэлы на договорных льготных условиях в объеме 31% от общих нужд, в то время как Гаити и Никарагуа — являющиеся членами Соглашения Сан-Хосе получают 100% объема внутреннего потребления.

Венесуэла импортирует с Кубы лекарства и вакцины, а также закупает диагностическое и исследовательское биомедицинское оборудование. В Венесуэле совместно производится комплексная вакцина, которая является на одну треть венесуэльской и на половину кубинской. Планируется изучение возможности создания СП по выпуску других видов вакцин и медикаментов, существует общая программа разработки лекарств против рака и других тяжелых заболеваний.

Между Кубой и Венесуэлой также налаживается сотрудничество в сфере морских и воздушных перевозок, лесного хозяйства и деревообработки, добычи фосфатов, стройматериалов, судостроения. Учитывая опыт Кубы в строительстве и эксплуатации железных дорог (на Кубе была построена первая в Америке железная дорога), рассматриваются вопросы о сотрудничестве в этой важной для Венесуэлы отрасли.

Торгово-экономические отношения между Кубой и Венесуэлой дают мощный импульс интеграционным процессам в Латинской Америке. В авг. 2001г. с официальным дружественным визитом в Венесуэлу побывал президент Кубы Фидель Кастро по приглашению президента Венесуэлы Уго Чавеса и Бразилии Ф.Энрике Кардоса, по случаю празднования ввода в эксплуатацию мощной линии электропередач между Венесуэлой и Бразилией. Президент Уго Чавес подтвердил, что Венесуэла и в дальнейшем будет продолжать поставки нефти соответственно соглашениям, подписанным с Кубой и другими странами Центральной Америки.

Во время указанного визита Фидель Кастро подписал Соглашение между Кубой, Венесуэлой и Международной комиссией ООН по вопросам продуктов питания и сельского хозяйства (ФАО).

В сент. 2001г. на основании Соглашений, подписанных между двумя президентами в Венесуэле состоялась Ярмарка товаров, услуг и инвестиционных возможностей Кубы «Экспокуба в Венесуэле 2001», в которой приняли участие 135 кубинских предприятий, представляющих 21 отрасль экономики острова с общей выставочной площадью 750 кв.м.

Среди европейских стран лидирующее положение в торговле с Кубой принадлежало Испании. Основу ее экспорта на Кубу в 2001г. составляло машинно-техническое оборудование, пластмассы, металлопрокат, алюминий, бумага и картон, продукты питания, одежда. Испания импортировала табачные изделия, морепродукты, ром, фрукты, кофе. В 2001г. активно действовала Ассоциация испанских предпринимателей на Кубе. Данная организация является неправительственной и объединяет мелких и средних испанских предпринимателей.

В 2001г. Россия сохранила свое место среди ведущих торговых партнеров Кубы (товарооборот составил 541,4 млн.долл.). Удельный вес России во внешней торговле Кубы составил 9%.

Среди стран СНГ Россия занимает первое место по объему взаимной торговли с Кубой. В настоящее время торгово-экономические связи с Кубой поддерживают Беларусь (объем товарооборота 22 млн.долл.) и Украина (объем товарооборота 12 млн.долл.).

Основой российского импорта по-прежнему является сахар-сырец (общие поставки в 2001г. составили 2,1 млн.т. на 450 млн.долл.). Товарную структуру российского экспорта за указанный период составили: машины, оборудование и транспортные средства, минудобрения, авиационные запчасти, сталепрокат. При небольшом сокращении российского экспорта удельный вес машин и оборудования в общем объеме экспорта увеличился до 70% (2000г. — 60%).

Среди азиатских стран безусловным лидером в торговле с Кубой является Китай. Хорошей базой для динамичного развития торговли служит укрепление политических и военно-экономических связей между двумя социалистическими странами, а также предоставления крупных кредитов на льготных условиях. Товарный состав китайского экспорта: рис, одежда (кооперированное производство), полуфабрикаты, машинно-техническая продукция, электротовары (телевизоры, холодильники), предметы обихода (ширпотреб).

С июля 2001г. началась реализация двухгодичного проекта, предусматривающего приобретение Кубой в Китае 1 млн. цветных телевизоров в счет китайского кредита, предоставленного на основании Соглашения, заключенного в окт. 2000г. между кубинской фирмой «Артэк» и китайской группой электроники «Панда». Из них — 550 тыс. будут поставлены из Китая, а 450 тыс. — собраны на Кубе. Из общего количества телевизоров, 80% будет продано населению в рассрочку в кубинских песо и распределено на нужды социальных программ, пенсионерам и в качестве материального поощрения передовикам производства, а 20% телевизоров будет реализовано в валюте в специальных магазинах, с целью погашения китайского кредита.

Основу китайского импорта составлял сахар-сырец. На конец 2001г. на Кубе создано 6 совместных кубинско-китайских предприятий: по выращиванию риса, пошиву одежды, выпуску обуви, изготовлению зажигалок для газовых плит.

Среди проектов сотрудничества с Китаем предусматривается строительство в г.Гавана совместной гостиницы «Малекон». Основным препятствием в осуществлении указанного проекта является вопрос определения стороны, которая возьмет на себя затраты по финансированию расселения семей, проживающих на участке, выделенном под строительство гостиницы.

В 2001г. во время переговорного процесса о вступлении Китая в ВТО, Кубе удалось добиться преимуществ на экспорт некоторых товаров, в т.ч. сахара, никеля, табачных и фармацевтических изделий. На состоявшейся в нояб. 2001г. в Пекине XIV Заседания межправительственной комиссии, стороны рассмотрели осуществление пяти проектов сотрудничества в области сельского хозяйства, строительства гидроэлектростанций и энергетических установок на солнечных батареях. Был проанализирован ход работ по созданию СП по производству вспомогательных средств обучения, а также вопросы, связанные с внедрением новых торговых механизмов и схем.

В страны ЕС, которые продолжают оставаться самыми крупными торговыми партнерами Кубы, поставляется никель, крученый табак, замороженные соки, морепродукты и сахар. К импортируемой продукции следует причислить: продукты питания, запчасти, машинно-техническая продукция, оборудование, химпродукты. Несмотря на частые изменения мер, регулирующих поставки иностранных товаров на рынок ЕС, за последние годы Кубе удалось не только добиться присутствия ее традиционных экспортных товаров на прежнем уровне, но и расширить их. Одним из них товаров является сахар.

Несмотря на действующие ограничения, удалось продвинуть и такие товары, как цитрусовые и мед. Были созданы условия для экспорта картофеля и предприняты меры, по предотвращению роста таможенных пошлин на товары, включенные в новую Систему преференций, а именно, сигары и морепродукты.

В 2001г. особенно динамично развивались связи с ФРГ (10 место по товарообороту): товарооборот вырос и составил 97,2 млн.долл. Этому в немалой степени содействовало урегулирование вопроса задолженности.

Важным торговым партнером Кубы в латиноамериканском регионе остается Мексика, которая в 2001г. занимала 6 место по объему товарооборота страны (330 млн.долл.). 98% мексиканского экспорта на Кубу составляет готовая продукция. С целью изучения кубинского региона, в течение 2001г. страну посетило несколько групп мексиканских предпринимателей.

Торгово-экономические отношения с Бразилией получили новый импульс с подписанием двусторонних соглашений по вопросам внешнего долга: расширились возможности экспорта в Бразилию кубинских лекарственных препаратов и сотрудничества в сфере сахарной промышленности, сельского хозяйства, транспорта и здравоохранения. Предпринимаются шаги к диверсификации товарообмена между обеими странами.

В 2001г. впервые за последние 40 лет произошли положительные сдвиги в отношениях **между Кубой и США: состоялась прямая торговая сделка** между обеими странами. В нояб. 2001г. в Гаване были подписаны контракты американских предпринимателей с кубинской госкомпанией Alimport по поставкам на остров 44 тыс.т. пшеницы, кукурузы, сои и риса на 35 млн.долл. В числе участвующих в сделке американских фирм фигурировали Archer Daniels Midland (ADM), Cargill, Riceland Foods и ConAgra.

Показателем желаний американских предпринимателей возобновить торгово-экономические связи явилось участие 50 из них в работе **V Встречи предпринимателей Куба-США, которая впервые состоялась на кубинской территории.** До 2000г. эти встречи проходили в мексиканском городе-курорте Канкун. В нояб. 2001г. в Международной гаванской ярмарке приняли участие американские производители сельскохозяйственной продукции. Впервые Федерация рисоводов США была представлена отдельным стендом.

На Кубе продолжается процесс децентрализации внешней торговли. Возможность самостоятельно выходить на внешние рынки в 2001г. имели 451 организаций по сравнению с 390 в 2000г. В 2001г. вопросы повышения эффективности про-

изводства и снижения объема импорта за счет развития отечественной базы продолжали занимать важное место в стратегии экономического роста Кубы. Особенно наглядно эта тенденция проявилась в электроэнергетике, производстве цемента, никелево-кобальтового концентрата и в туризме. В 2002г. национальные энергоносители впервые стали применяться при добыче и переработке никелевых руд.

Одновременно предпринимались значительные усилия по расширению номенклатуры экспорта. Активную работу в этом направлении проводит Центр развития кубинского экспорта при министерстве внешней торговли Кубы, который содействует продвижению и оказанию поддержки росту кубинского экспорта.

Куба является **полноправным членом ВТО с момента ее основания**, в связи с чем пользуется целым рядом прав и преимуществ, в т.ч. статусом страны наибольшего благоприятствования и другими режимами преференций. Кубинское руководство считает, что участие страны в ВТО дает, в целом, положительный эффект для развития экономики страны и позволяет вести согласованную политику развивающихся стран по целому ряду вопросов, связанных с отстаиванием их интересов.

Телеком

Госорганом, ведающим вопросами развития телекоммуникаций на Кубе, является созданное в начале 2000г. министерство информатики и связи. Одним из важнейших вопросов его деятельности является привлечение в отрасль иностранных капиталов и технологий.

Было принято решение начать модернизацию связи. Ее развитием и эксплуатацией первоначально были заняты две компании – «Эмпреса телефоника де Куба» («Этекса») и «Кубасель».

Компания «Этекса» была создана в 1994г. в форме СП между кубинской организацией «Телефония Антильяна» и мексиканской компании «Ситель» сроком на 55 лет с долевым участием соответственно 51% и 49% и общим капиталом в 1,5 млрд.долл. Основной сферой деятельности компании стала эксплуатация и модернизация существующей телефонной сети страны, а также ее расширение. Результатом деятельности данного СП явилось создание на Кубе телекоммуникационной структуры, имеющей централизованный характер, в отличие от территориальной организации, которая преобладала в стране в последние 20 лет.

В 1995г. это предприятие осуществляло объем продаж на 145 млн.долл. и имело при этом чистую прибыль в 108 млн.долл. Первоначально «Ситель» владела 49% акций, однако в апр. 1995г. 25% ее акций было продано итальянской компании «Стет Интернешнл». В 1997г. «Стет» купила дополнительный пакет акций, в результате чего итальянцы стали основным иностранным партнером в данной отрасли для Кубы.

В 1999г. при участии французской компании «Алькотель» **было завершено создание национальной телекоммуникационной цифровой сети**, охватывающей всю территорию Кубы. Объем инвестиций в этот проект составил 26 млн.долл. Сеть включает 159 км. линий передач, 48 ретрансляторов, 138 параболических антенн, 8 тыс.м. волноводов, 33 автономные телефонные станции. В перспективе намечается осуществление проектов по

использованию сети для передачи телевизионных программ.

Сферой деятельности другого совместного предприятия «Кубасель» является мобильная телефонная связь. Компания была создана в 1993г. с привлечением капиталов Канады и Мексики (объем иностранного участия – 50%). В 1997г. канадская корпорация «Шарит» приобрела часть акций компании «Кубасель». Главным поставщиком технологий является шведская фирма «Эрикссон». АО «Кубасель» обеспечивает обслуживание 60 тыс. абонентов сотовой телефонной связи.

За истекшие годы поступления в бюджет от деятельности компании возросли в два раза и в последние три года АО «Кубасель» входит в число наиболее рентабельных предприятий Кубы (уровень рентабельности составляет 37%). В 1999г. компания получила Национальную премию качества Республики Куба и сертификат нормы ISO 9002.

В рамках диверсификации деятельности, кроме телефонных услуг недавно начали предоставлять услуги по проверке данных (сверку кредитных карт в магазинах, ресторанах, на станциях дорожного обслуживания и в других местах). Клиентам, купившим продукт «Кубасель-он-лайн», предоставляется возможность получать через Интернет информацию о состоянии их кредита в текущем месяце, информацию о переговорах в течение трех предыдущих месяцев, получать по своему сотовому телефону сообщения размером до 160 знаков.

«Кубасель» обслуживает все главные города страны, основные туристические центры – Варadero, Кайо-Коко, Гуардалабака и важные в промышленном отношении г.г. Моа и Карденас.

Для осуществления международного обслуживания клиентов компания заключила соглашение о сотрудничестве с 13 иностранными фирмами сотовой связи. Эти соглашения распространяются на клиентов всех стран Европы, Канады, Мексики, Аргентины, Перу, Панамы, России.

В стране действует совместное кубино-китайское предприятие ГКТ, в рамках которого Куба получает китайские телекоммуникационные системы для коммутации телефонных линий, а также услуги, связанные с дизайном, инженерно-техническими работами и технической поддержкой отрасли. В марте 2001г. Китаем был выделен кредит в 200 млн.долл. для приобретения Кубой на льготных условиях передовой технологии с целью обновления телефонных систем. Китай передал в дар о-ву Хувентуд новую телефонную станцию, что позволило достичь полной телефонизации этой кубинской Провинции. Другое кубино-китайское СП «Гран Кайман» осуществляет большой объем телекоммуникационных проектов на условиях «под ключ», связанных с внедрением опто- и микроволоконной передач в сети.

Новым направлением деятельности министерства является разработка компьютерных программ, предоставление услуг в области информатики и реализации проектов автоматизации. Развитие этого направления позволило Кубе приступить к экспорту отдельных видов компьютерных программ и продуктов информатизации (программы в сфере медицины и образования) за рубеж, главным образом в страны Латинской Америки и Карибского бассейна.

В 2001г. количество телефонных линий связи, установленных кубинской телекоммуникацион-

ной компанией «Этекса» достигло 80 тыс., что позволило обеспечить 5 телефонов на каждые 100 чел. населения. С момента создания компании в частном секторе ею было установлено 117 тыс. телефонных линий. Процесс введения цифровой сети, проводящийся компанией «Этекса», охватывает 70% всей территории страны. Значительную роль в этом сыграло введение в строй 9 станций цифровой телефонной связи в различных муниципалитетах г.Гавана, а также пров. Матансас и Сьенфуегос. В 2001г. были пущены в строй телефонные станции в сельской местности зоны Эскамбрай, где этим видом услуг обеспечивается 81 населенный пункт.

Перед компанией «Этекса» стоит задача улучшения качества связи, необходимой для модернизации передачи данных и подключения к интернету. С этой целью компания создала микроволновую национальную сеть (до 2 тыс. голосовых каналов) и ведет работы по внедрению кабельной связи с использованием национального оптического волокна. В 2001г. такая связь была налажена на участке Гавана-Матансас, и ведутся работы по обеспечению этого вида связи между Матансасом и Санта Кларой.

В 2001г. значительно возрос выполняемый компанией объем услуг, в связи с открытием портала www.cubasi.cu, через который передаются сигналы шести радио и телевизионных станций страны.

Связи с Россией

В июле 1902г. Россия признала Республику Куба. Были установлены консульские отношения, которые поддерживались до 1917г. Дипотношения между СССР и Кубой установлены в окт. 1942г. (прерваны в апр. 1952г. и восстановлены 8 мая 1960г.). В основу развития российско-кубинских связей положены принципы равноправия и взаимной выгоды в соответствии с подписанной 22 мая 1996г. Декларацией о принципах взаимоотношений.

Важным моментом российско-кубинских отношений за последнее десятилетие стал официальный визит в Гавану президента В.В.Путина (14-17 дек. 2000г.). В ходе визита была существенно расширена договорно-правовая база двусторонних отношений. За последние 5 лет состоялось шесть взаимных визитов министров иностранных дел. Регулярные встречи делегаций проводятся в ходе сессий ГА ООН.

В июле 1996г. осуществлен визит на Кубу делегации Госдумы во главе с Г.Н.Селезевым. В сент. 1997г. на Кубе находилась делегация Совета федерации. 14-18 нояб. 2000г. Председатель Национальной ассамблеи народной власти (НАНВ) Кубы Р.Аларкон посетил Москву с ответным официальным визитом. Делегация межпарламентской группы России во главе с зампредом Совета федерации В.А.Варнавским принимала участие в работе 105 Конференции Межпарламентского союза в Гаване (1-7 апр. 2001г.). В окт. 2001г. состоялся визит на Кубу делегации Совета Федерации во главе с зампредом Комитета по вопросам экономической политики В.К.Гусевым. 3-10 дек. 2001г. Гавану посетил председатель Комитета по образованию и науке Госдумы И.И.Мельников. Делегация парламентской группы дружбы с Россией Национальной ассамблеи народной власти Республики

Куба во главе с председателем группы Тамайо Мендесом по приглашению Госдумы находилась в Москве 23-29 июня 2002г.

Куба занимает второе место после Бразилии среди латиноамериканских стран — торговых партнеров России по объему достигнутого товарооборота. По данным ГТК России в 2001г. двусторонний товарооборот составил 501,5 млн.долл., в т.ч. наш экспорт — 66,7 млн.долл., импорт — 434,8 млн.долл. (в 2000г. соответственно — 385,1, 80,6 и 304,5). Россия является крупнейшим импортером кубинского сахара-сырца (первой по объему поставок сахара в Россию выступает Бразилия). За счет кубинских поставок покрывается 35% потребностей в этом продукте; объем импорта сахара в 2001г. составил 1,8 млн.т.). Куба импортирует российскую нефть и машинотехническую продукцию (удельный вес в общем объеме российских поставок составил 62% на 41,5 млн.долл. в 2001г.). На Кубе находятся 20 представительств российских внешнеэкономических и других организаций.

За I кв. 2002г. товарооборот уменьшился на 63% до 62,3 млн.долл. против 101,4 млн.долл. в I кв. 2001г., за счет сокращения закупок на Кубе до 52,2 млн.долл. Во II кв. 2002г. ситуация в двусторонних торговых отношениях существенно изменилась. В результате экспорта российской нефти на 1 млн.т. на 185 млн.долл., роста поставок машинно-технической продукции, металлопроката, химтоваров наш экспорт достиг 237 млн.долл., наращивание закупок сахара-сырца (1,7 млн.т. на 288 млн.долл.) способствовало увеличению импорта, который достиг 292 млн.долл.

14 дек. 2000г., в рамках официального визита В.В.Путина на Кубу, в Гаване состоялось V (внеочередное) заседание межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). Российскую делегацию возглавлял С.К.Шойгу. Ведется подготовка к 6 заседанию МПК.

С 1998г. в Гаване действует представительство Агентства по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Татарстана. В 2001г. объем коммерческих операций по линии представительства превысил 10 млн.долл. Произошел успешный запуск СП по ремонту и сборочному производству двигателей и автомобилей Камаз, парк которых на острове насчитывает 10 тыс.ед. — за I пол.2002г. собрано 90 двигателей, планируется довести годовой объем до 3 тыс.ед. В окт. 2000г. губернатор С.-Петербурга В.А.Яковлев принимал участие в открытии 18 Гаванской торгово-промышленной ярмарки. В 2000г. в Гаване дважды побывал губернатор Саратовской обл. Д.Ф.Аяцков. К концу 2001г. практически завершена работа по созданию СП «Ферро-Волга», которое будет заниматься ремонтом и сборкой дизельных двигателей для сахарной промышленности Кубы. Российская сторона представлена в СП саратовским предприятием АО «Волгадизель». Обсуждается проект монтирования в Гаване троллейбусных линий с участием саратовского ОАО «Тролза».

В окт. 2001г. на Кубе с официальным визитом находилась делегация Комитета Совета федерации по вопросам экономической политики, в состав которой входили сенаторы от Нижегородской, Ивановской, Челябинской обл. и Коми-Пермяцкого автономного округа. В ходе перегово-

ров об установлении торгово-экономических связей с указанными регионами наибольший интерес кубинцев вызвала промпродукция Челябинской обл. В работе 19 Международной Гаванской торгово-промышленной ярмарки (окт.-нояб. 2001г.) принимали участие 64 российские компании из 23 регионов страны.

В нояб. 2001г. Россия оказала безвозмездную гуманитарную помощь Кубе (60 т. продовольствия и стройматериалов), сильно пострадавшей от разрушительного урагана «Мишель». На Кубе (на 01.12.2001г.) находилось 1892 командированных российских гражданина с членами семей и постоянно проживает 1551 российский гражданин. Действует межправсоглашение об условиях поездок граждан (безвизовые обмены по дипломатическим и служебным паспортам и на срок до 30 дней — по общегражданским).

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ГАВАНЕ (+БАРБАДОС) - ДМИТРИЕВ Андрей Викт. 5 Avenida, N 6402, entre 62 y 66, Miramar, La Habana, Cuba, (537) 204-1085, -2686, -1080, ф.-1038, embrusia@ceniai.inf.cu. КОНС. ОТД. 24-1074, rus-cons@ip.etecsa.cu.

ТОРГПРЕДСТВО В ГАВАНЕ - ПОДОЛЬКО Олег Ефим., Calle 13, e/A y B, №651, Vedado, Habana, Cuba, 33-3350, ф.-3620, scomerc.rusia@ip.etecsa.cu.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САНТЬЯГО-ДЕ-КУБА - СЕРГИЕВ Павел Артемьевич, Calle 4, esq. 7, N 202, Vista Alegre, Santiago de Cuba, Cuba, т/ф (53-22) 68-7146, gkrfsdc@ip.etecsa.cu.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.01). 103009 М., Леонтьевский пер. 9, 291-3633, 290-2882. ф.-6358, 202-5392, embacuba@online.ru. КОНС. ОТД. (пн.,вт.,пт. 9-13) 290-6596. Карлос ПАЛЬМАРОЛА КОРДЕРО (Carlos PALMAROLA CORDERO, посол), Хуан ВАЛЬДЕС ФИГЕРОА (Juan VALDES FIGUEROA, министр, советник, 202-8261), Александр Хоакин МУСТЕЛИЕР ЗАМОРА (Alejandro Joaquin MUSTELIER ZAMORA, министр, торгпред, 290-2805), Эмилио Ратмир ЛОСАДА ГАРСИЯ (Emilio Ratmir LOZADA GARCIA, полит. советник, 202-8261), Рауль ЭСПИНОСА ЭРНАНДЕС (Raul ESPINOSA HERNANDEZ, советник, эконом. воен., 202-2752), Альфредо Нивес ПОРТУНДО (Alfredo Nieves PORTUONDO, советник, культура&пресса, 202-4657), Исмаел Рикардо МАРТИНЕС ЧАНГ (Ismael Ricardo MARTINEZ CHANG, I сек., адм., 290-6230), Эдуарде Эрнесто ПРИЭТО РАМОС (Eduardo Ernesto PRIETO RAMOS, I сек., 290-8261), Абелардо Фабио Зернандес ФЕРРЕР (Abelardo Fabio Hernandez FERRER, I сек., 291-8261), Хорхе Альберто ПЕНЬЯ АРХИЛАГОС (Jorge A Pena ARGILAGOS, II сек., 201-9653), Хорхе Луис Бернаса ФЕРНАНДЕС (Jorge Luis Bernaza FERNANDEZ, советник, 291-1320), Абелардо де лао АПАРИСИО (Abelardo de lao APARICIO, торг. атташе, 291-1320), Антонио Бандера КОНТРЕРАС (Antonio Bandera CONTRERAS, военный атташе, 291-6561).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 190000 С.-П., Рылеева 37, (812) 272-5303, ф.-7506, (пн.-пт. 9-18). Рудольфо ХАМПЬЕР (Rodolfo HUMPIERE, генконсул), г-жа Рейна Родригес де ХАМПЬЕР (Reina Rodrigues de HUMPIERE, консул), Селедонио ДИАС (Celedonio DIAS, вице-консул).

Azuimport. Оборуд. и сырье для сахарпрома *Equipos, pzas e insumos para ind. azucarera*. М., т/ф 290-0882, minaz@online.ru, Aldo Cabrera.

Aviaimport. Авиаоборудование и запчасти *Equipos y pzas aviacion*. М., т/ф 281-0830, aviamos@orc.ru, Josue Denacimiento.

Blue Baltic Shipping. Морперевозка *Transportacion maritima*. М., 281-3348, ф.284-3390, blutran@orc.ru, Wilfredo Enriquez.

Cubacontrol. Инспекция товаров *Inspeccion de mercancias*. М., 243-1681, ф.-1140, cubco@online.ru, Eduardo Hernandez.

Cubanacan. Туризм (вкл. оздоровительный) *Turismo, incluyendo de salud*. М., т/ф 933-2738, cubanacanru.@mtu-net.ru, Juan Pedro Soto.

Cubana de Aviacion. Авиакомпания *Transporte aereo*. М., 237-8301, ф.-91, cubmow@cityline.ru, Irelio Diaz.

Cubazucar. Сахар, спирты *Azucar, alcoholes*. М., 290-3653, ф.232-3411, petroazu@online.ru, Rolando Alcalá.

Ecimetal. Оборуд. и запчасти, металлы *Equipos y piezas, metales*. М., 291-7553, ф.290-6013, muste@online.ru, Lazaro Fraga.

Energimport. Электроэнергетическое оборудование и запчасти *Equipos y pzas para energia electrica*. М., 291-7553, ф.290-6013, prieto@online.ru Luis Prieto.

Habanos, Infifon. Сигары, листья табака *Habanos, tabaco en rama*. М., Татарская 18, стр.1, 961-0267, infifon@sovintel.ru, Ernesto Gonzalez.

Heber Biotec. Биопрепараты, включая вакцину против гепатита-Б *Bio-preparados, incluyendo vacunas contra hepatitis B*. М., т/ф 434-4163, hebermos@online.ru, Zoya Rodriguez.

Intersajar. Опт. торговля сахаром *Azucar*. М., Кутузовский 7/4, 937-3016, ф.-9, jleon@co.ru.

Medicuba, Petrocub. Экспорт и импорт медпрепаратов *Exportacion e importacion de medicamentos*. М., 196-4874, ommittel@osmail.ru, Alfredo Farinjas.

Mintur. Туризм *Turismo*. М., Кутузовский пр-т 9, корп. 2, оф.66, 933-5986, ф.243-0383, cubaturismo@mtu-net.ru, Puig Martines.

Tecnoazucar. Напитки и ликеры из сахарного тростника *Bebidas y licores, derivados de la cana*. М., т/ф 290-0882, minaz@online.ru, Aldo Cabrera.

Tecnoimport. Средства и тех. оборуд. и запчасти *Medios y equipamiento tecnicos y pzas*. М., 290-2380, Ernesto Prado.

Volen Sport Park. Активный отдых в Подмоскowie. Моск. обл., Дмитровский р-н, Яхрома, Троицкая 1, 748-3600, т/ф 993-9373, www.volent.ru, Дмитрий Скопинов, Сергей Никол. Прокопов.

Статистика

Исполнение бюджета, в млн. песо

	1999г.	2000г.
Всего доходов.....	13419,2	14 505
- налог с оборота	5 786,4	6025
- взносы на социальное обеспечение	1 115,4	1 170
Расходы	14 030,9	15 243
- предпринимательская деятельность	2 669,8	2 728
- просвещение	1 829,6	2 125
- здравоохранение	1 553,1	1 726
- социальное обеспечение	1 785,7	1 786
- оборона и МВД	752,3	935
- управление	457,4	537
Дефицит бюджета (-).....	-611,7	-738

Источник: минфин Кубы

Объем денежной массы в обращении, в млн. песо

	1999г.	2000г.
Объём денежной массы в обращении		
Поступления (доходы)	17312,7	18365,9
- товарооборот	11565,9	11845,2
- транспортные услуги	286	316
Расходы	17598	18 852,8
- заработная плата	9720,9	10386,4
- социальное обеспечение	1759,1	1764,6
Ликвидные накопления		
Всего	9902,2	10489,8
Количество наличности в обращении	4568	5054,8
Обычные накопления	5334,2	5435

Источник: ЦБ Кубы

Товарооборот Кубы с осн. торговыми партнерами, в млн.долл.

Страны	Экспорт	Импорт	Товарооборот
Венесуэла	500	450	950
Испания	486,3	159	645,3
Канада	290	272,3	562,3
Россия	80,2	461,2	541,4
КНР	400	50	450

Отпуск продуктов населению и их расценки в системе нормированного распределения,

месячная норма на душу населения, на янв. 2001г.

	Цена/шт.	Кол-во
Хлеб.....	0,05	80 гр. ежедн.
Рис	0,24	6 фунтов ежем.
Масло подсолнечное	0,40	0,5 фунта ежем.
Яйца	0,15	12 шт. ежем.
Сахар (рафин.-сырец)	0,14-0,08	6 фунтов ежем.
Фасоль	0,30	20 унций ежем.
Овощи	0,30-0,40	10-15 фунтов ежем.
Рыба	0,45	2 фунта ежем.
Мясо	0,70	0,5 фунта кажд. 9 день
Мясные субпродукты	3,0-0,50-0,75	фунта кажд. 9 день
Куры	0,70	1 фунт ежем.
Молоко (до 7 лет)	0,25	1 литр ежедн.
Молоко гущ. без сах. (дети 0-3 лет)	0,35	24 банки ежем.
Кефир соевый (7-13 лет)	1	8 литров ежем.
Сигареты (крепкие).....	2	3 пачки ежем.
Сигареты (слабые).....	2,50	1 пачка ежем.
Спички	0,05	1 коробок ежем.
Соль	0,10	0,75 фунта ежем.
Молоко порошок. (мед. диета)	2,50	1 кг. ежем.
Кофе	0,06	6 унций емес.
Зерновая смесь в порош. (ст. 65 лет)	1,50	1 кг. ежем.
Макаронные изделия	0,45	0,5 фунта ежем.
Галеты	0,73	0,25 фунта ежем.
Мыло банное/туалетное	0,25	1 шт. ежем.
Мыло стиральное	0,20	1 шт. ежем.
Фрукт.-овощ. пюре (дети 0-3 лет)	0,25	14 банок ежем.
Керосин (топливо)	0,09	8 литров ежем.
Спирт (топливный)	0,12	4 литра ежем.
Жидкое мыло	3,60	1 литр ежем.
Зубная паста.....	0,65	1 тюб. на 2 чел. ежем.

фунт = 460 гр.; унция = 28,35 гр.

Составлено на основе еженедельных информационных бюллетеней

Экспорт (импорт) России с Кубой по товарным группам, в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2000г.		2001г.		к 2000г.
	2000г.	2001г.	2000г.	2001г.	
Товарооборот	826,6	541,4	-	-	65,5
Экспорт	440,1	80,2	-	-	18,22
2710 Нефть сырая	316	-	71,8	-	-
3102 Минеральные удобрения.....	20	5	4,54	6,23	20,66
6812 Асбест	0,9	1	0,02	1,25	111
7206 Сталепрокат	18,1	3,9	4,11	4,86	21,54
8703 Автомобили легковые	12	14,2	2,73	17,7	118,3
8704 Автомобили грузовые	0,4	1,67	0,1	2,08	417,5
8708 Запчасти для авто-, с/х и стройтехн.	44,6	24,5	10,13	30,55	54,93
4011 Шины	6,5	7,63	1,48	9,51	117,38
8607 Оборуд. для ж/д транспорта	2,2	4,1	0,5	5,11	186,30
8803 Авиазапчасти	5,8	5,8	1,32	7,23	100
8402 Котлы паровые	0,5	0,8	0,2	0,99	160
Другие товары	13,1	11,6	2,98	14,46	88,55
Импорт	386,5	461,2	-	-	119,33
1701 Сахар-сырец	385	450	99,6	97,57	116,88
9018 Медоборудование	0,8	5,8	0,2	1,26	725
3003 Медикаменты	-	0,4	-	0,09	-
0805 Цитрусовые	-	0,8	-	0,17	-
2208 Алкогольная продукция	-	0,8	-	0,17	-
2402 Табачная продукция	0,7	3,4	0,18	0,73	485,7

Товарооборот Кубы, в млн.долл.

Показатели	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот, всего	5,6	5,4	5,6	6,6
-экспорт (ФОБ)	1,4	1,4	1,5	1,7
-импорт (СИФ)	4,2	4	4,1	4,9
-сальдо торг. баланса	-2,8	-2,8	-2,6	-3,2

Товарная структура экспорта (импорта) России и Кубы

Код ТН ВЭД СНГ	Экспорт			Импорт		
	2000г.	2001г.	2001, %	2000г.	2001г.	2001, %
Всего.....	440,1	80,2	18,22	386,5	461,2	119,33
27 Нефть сырая	316,6	71,80	-	-	-	-
72-83 Сырье и полуфабрикаты	39	8,86	12	14,96	30,76	-
84-90 Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	72	16,36	56,6	70,57	78,6	-
01-24 Сахар-сырец	-	-	-	385	99,6	450
28-40 Медоборудование и медикаменты	-	-	-	0,8	0,22	4,6
68-70 (91-97) Другие товары	13,1	2,98	11,6	14,46	88,55	0,7
						0,18
						6,6
						1,4
						942,86