

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ КУБА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002
ISBN 5-900034-25-5

Деловая КУБА

Содержание

Политика	5	Биотехнологии	48
Экономика-2000	5	Медпром	50
Основные направления развития в 2001г.....	7	Кубинские медики за границей	51
Экономика-1999	8	Транспорт-2000	52
Госбюджет 2000г.....	8	Транспорт-1999	53
Развитие экономики в I пол. 2000г.....	10	Морфлот.....	53
Об уровне жизни населения	11	Воздушный транспорт	54
Финансы-2000	12	Аэропорт г.Гаваны им.Хосе Марти	55
Финансы-1999	13	Связь	56
Реорганизация экономики	13	Недвижимость	56
Банковская система	14	СМИ	57
Сделки с недвижимым имуществом.....	15	Религиозные издания	59
Легализация комерческих инофирм.....	16	Церковь	59
Банки	17	Наркотики	60
СЭЗ	18	Виза	62
Экспорт	19	Порядок въезда иностранцев.....	62
ВЭД	22	Межд. семинар по миграционным вопросам.....	63
Новые формы эконом. политики	22	Зарубежные консульства на Кубе.....	64
Нормативно-правовая база	22	Гражданство	64
Налоги	24	Смешанные браки.....	65
Инвестиции-2000	25	Ибероамерика	66
Инвестиции-1999	27	Торговая палата Республики Куба.....	66
Торговля	28	IX Ибероам. встреча в нояб. 1999г.....	67
«Нормируемый» рынок.....	28	Соседи	68
Туризм-2000	30	Отношения с США.....	68
Туризм-1999	32	Кубино-мексиканские отношения.....	69
Сахар-2000	33	КАРИКОМ	70
Агропром-2000	35	К участию Кубы во 2 саммите АКГ.....	70
Агропром-1999	36	Комиссия Куба-КАРИКОМ.....	71
Кооп. сектор в сельском хозяйстве.....	36	Матансас	72
Съезд кооператоров 15-17 мая 2000г.....	37	Связи с Россией-2000	73
Рыба-2000	37	Связи с Россией-1999	74
Рыба-1999	38	Торгово-эконом. отношения	74
Промышленность	39	Рос. экспортеры и инвест. сотрудничество	75
ТЭК	40	Обзор прессы	77
Электроэнергетика	42	События за март 2001г.....	77
Нефть	42	Хроника кубино-ам. отношений.....	81
Горнодобыча	43	Кубинские оценки основных итогов 1999г.....	82
Цветмет	44	Отношения со странами СНГ	84
Переработка никелевых руд.....	44	Настроения провинциалов.....	85
Чермет	45	Театральное искусство.....	86
Легпром	46	Представительства	86
Строительство	47	Статистика	87

СОКРАЩЕНИЯ:

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВиВТ-вооружение и военная техника; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КБ-Карибский бассейн; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеевропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-технично-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

А.-Аргентина; авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; арг.-аргентинский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; браз.-бразильский; брит.-британский; б/у-бывший в употреблении; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; искусств.-искусственный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; обязат.-обязательный; орг.-организационный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; прир.-природный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

КУБА

Политика

В 2000г. полит. ситуация продолжала оставаться в целом стабильной. Руководству страны удалось сохранить темп поступательного развития, базируясь на осознании новых эконом. реалий, отраженных в поправках к конституции Кубы (в июле 1992г. было обновлено 2/3 статей Основного закона). Подтверждая цель построения коммунистического общества, конституция в качестве идейно-полит. основы государства выдвигает на первый план национально-освободительные идеалы, принципы независимости, суверенитета и самобытности. Хотя из текста Основного закона убраны ссылки на марксизм-ленинизм и научный социализм, кубинское руководство фактически сохраняет полит. систему общества, базирующуюся на структурах компартии Кубы.

Согласно конституции Компартия (600 тыс. членов) является «нац. общенародной полит. силой», руководящей обществом и государством. В условиях вынужденного балансирования между рыночными и командно-адм. методами вывода страны из затяжного кризиса, некоторой либерализации полит. жизни и определенного смещения идеологических акцентов Компартия призвана, по замыслу ее лидеров, обеспечить неизбежность существующей полит. системы и стабильность эконом. развития. **Оппозиционных партий на Кубе не существует.**

В сфере внешней политики также отмечается ориентация на проведение более взвешенного и прагматичного курса.

В этой связи кубинским руководством была несколько ослаблена идеологическая составляющая внешней политики, были предприняты важные шаги в различных направлениях и, прежде всего, в отношении своих ближайших соседей — стран Лат. Америки и Карибского бассейна, которые считаются «естественными» партнерами Кубы. Одновременно был акцентирован торг.-эконом. диалог со странами Зап. Европы и некоторыми государствами Азии, Бл. и Ср. Востока.

Одновременно сложность ситуации объективно подталкивает кубинское руководство к нормализации отношений с США, что, однако, до сих пор не осуществлено ввиду жесткой позиции обеих стран в отношении друг друга.

Общая оценка Кубой направлений мирового развития базируется на неблагоприятных последствиях глобализации мировой экономики для развивающихся стран и растущем влиянии на этот процесс США при одновременном резком снижении потенциала антиимпериалистических сил. Это было еще раз подчеркнуто в ходе III Встречи экономистов по вопросам глобализации (г. Гава-на, фев. 2001г.). Куба занимает активную позицию в различных региональных эконом. союзах и ассоциациях, способствуя консолидации сил слабо-развитых и развивающихся стран в борьбе с негативными явлениями, связанными с глобализацией (такими как «бегство капитала», рост внешнего долга, загрязнение окружающей среды, сохранение нац. культуры и др.).

Стратегической целью внешней политики Кубы остается **преодоление эконом. эмбарго со стороны США и интеграция в мировое хозяйство** через

развитие межд. сотрудничества. Активная региональная дипломатия, усиленная во II пол.90гг., привела к установлению полит. отношений со странами Лат. Америки на новом, качественно более высоком уровне и показала стремление Кубы увеличить свое влияние в региональных и межд. делах. Особенно наглядно это было продемонстрировано в ходе визита Ф. Кастро в Венесуэлу в окт. 2000г., в ходе которого **Куба присоединилась к Каракасскому энергетическому соглашению**, позволяющему ей получать нефть из Венесуэлы на льготных условиях и в полит. ключе заложила основы стратегического союза с этой страной и со странами Карибского бассейна.

Одновременно активизировалась роль Кубы в межд. торг.-эконом. организациях, где она отстаивает интересы развивающихся стран — в ВТО (страна-учредитель); Движении неприсоединившихся стран; Ломейская конвенция; Межд. организации сахара.

Экономика-2000

В течение 2000г. экономика Кубы продолжала развиваться в рамках курса руководства страны, направленного на повышение эффективности функционирования хоз. механизма, проведение частичных реформ в системе управления, в фин. и банковской сфере, расширение межд. эконом. сотрудничества.

Как свидетельствуют материалы VI сессии Нац. ассамблеи народной власти Кубы (дек. 2000г), результаты эконом. деятельности превзошли многие из запланированных показателей. В 2000г. ВВП вырос на 5,6% (планировался его прирост на 4-5%, что однако было ниже показателя пред.г. — 6,2%). Отмечается, что прирост ВВП сопровождается существенным увеличением важнейших показателей эффективности обществ. производства. Произошло повышение производительности труда (прирост на 4,6% против 3,2% в 1999г.), рост эффективности использования топлива (3,4% по сравнению с 2,2% в 1999г.), отмечается снижение себестоимости производимой пром. продукции (на 5,6% против 3% в 1999г.), произошло сокращение расхода импортируемых материалов и увеличение выработки электроэнергии за счет нац. энергоносителей (70% потребностей страны в электроэнергии в 2000г. обеспечивалось за счет использования отечественных энергоносителей). Стране удалось продвинуться по пути решения проблемы капвложений: в 2000г. совокупный объем средств, направленных в развитие обществ. производства составил 3,1 млрд. песо, что вдвое превосходило показатели 1995г. Основными сферами капвложений являлись стратегические отрасли нац. экономики — нефтяная и газовая промышленность, электроэнергетика, никеледобывающая промышленность, сфера туризма и связь.

Прирост ВВП Кубы в 2000г. (5,6%) превысил средний показатель прироста совокупного ВВП по Лат. Америке, составивший 4%. Абсолютный объем ВВП в 2000г. составил 16,5 млрд. песо против 15,6 млрд. песо в 1999г.

Структура ВВП (на конец 2000г.): пром. производство (включая отрасли добывающей промышленности) — 32%, туризм и торговля — 21%, сельское хозяйство, лесное хозяйство и рыболовство — 7,5%, транспорт и связь — 7%, строительство — 4,1%, электроэнергетика — 3%, фин. сфера — 3%.

Достижение эконом. роста в 2000г. в значит. степени было связано с динамичным развитием пром. производства: в 15 из 21 отрасли промышленности было получено увеличение товарной продукции. Ее объем увеличился на 5% (по сравнению с 6% в 1999г.), в т.ч.: в сахарной промышленности – на 7,3% и в несакхарных отраслях – на 5%.

Сахарная промышленность продолжала оставаться одной из ведущих отраслей кубинской экономики. В стране имеется 156 сахарных заводов, из которых действовало 111 предприятий. Выработка сахара-сырца в сафру 2000г. составила 4,59 млн.т., против 4,06 млн.т. в 1999г. В отрасли наметился процесс повышения производительности труда. Так, себестоимость производства 1т. сахара-сырца снизилась на 11 песо и составила 352,36 песо.

Существенные позитивные результаты были достигнуты в 2000г. в цветной металлургии, которая продолжала развиваться на основе добычи и переработки никелевосодержащих руд. Разведанные запасы этого стратегического сырья на Кубе оцениваются в 1200 млн.т. (3 место в мире), а подтвержденные запасы составляют 800 млн.т.. Добыча (10% мирового производства никеля) ведется на трех комбинатах в гг.: Моа, Никаро и Пунта-Горда. Производство никелево-кобальтовой продукции в 2000г. достигло рекордного уровня в 72 тыс. т. (по сравнению с 68 тыс. т. в 1999г.), что значительно превысило максимум производства докризисного периода – 46,6 тыс. т. в 1989г. При этом заметно возросла эффективность производства на предприятиях отрасли. Так, производство никеля и кобальта на комбинате «Че Гевара» в г. Пунта-Горда было обеспечено при сокращении вдвое расхода энергии на единицу продукции.

В 2000г. нац. производство топлива составило 3,3 млн.т.. (нефть и газ в эквиваленте) при уровне потребления в 9 млн.т. в год. **В 2000г. потребности электроэнергетики Кубы на 70% обеспечивались за счет нац. источников**, а к концу 2001г. кубинское руководство рассчитывало добиться роста этого показателя до 90%. Куба имеет благоприятные перспективы для дальнейшего увеличения добычи нефти (до 4 млн.т. в 2001г. по сравнению с 2,8 млн.т. в 2000г.). При освоении перспективных участков в Мексиканском заливе активно используется модель сотрудничества «контрактов риска» для привлечения капитала иностр. компаний. Объем иноинвестиций в нефтедобывающих промышленности составляет 600 млн. долл. **В стране созданы крупные мощности по переработке нефти** (их суммарный объем составляет 10,25 млн.т. в год), однако степень их загрузки остается на уровне 15-20%.

Основу кубинской энергетики составляют ГЭС, объединенные в единую нац. энергосистему, на предприятиях которой производится более 90% всей вырабатываемой в стране электроэнергии. Производство электроэнергии в 2000г. находилось на уровне 1999г. и составило около 14,5 млрд. квтч. Улучшение положения дел в секторе электроэнергетики позволило сократить на 47% плановые отключения подачи электроэнергии потребителям. 95% территории страны охвачено нац. электроэнергетической системой. В 2000г. была осуществлена электрификация 55,8 тыс. квартир и жилых помещений.

Внедрение энергосберегающих технологий, экономное использование энергии и применение рациональных методов управления позволило снизить нагрузку на энергетическую систему страны. Несмотря на рост мировых цен на энергоносители, практически полностью была выполнена программа снабжения населения керосином и осуществления газификации городского сектора жилищного фонда страны.

Определенная стабилизация положения отмечается в с/х секторе, где в 2000г. был достигнут прирост товарной продукции в 14,5% (по сравнению с 15,1% в 1999г.) В материалах VI сессии Нац. ассамблеи народной власти отмечаются (без указания стат. данных) позитивные тенденции роста объема производства овощей, корнеплодов и фасоли, в то же время указывается на снижение сбора риса вследствие неблагоприятных погодных условий, а также производства молока и яиц, вызванного трудностями с кормовой базой. Наличие серьезных проблем фин. характера, низкая продуктивность стада, ограниченность кормовой базы обусловили недостаточные темпы восстановления эконом. активности в животноводстве. Несмотря на отмеченные позитивные тенденции в ряде отраслей сельского хозяйства, отрасль далека от удовлетворения потребностей населения страны в продуктах питания.

Структура землевладения характеризуется высокой долей кооперативного сектора – 63,6%; удельный вес предприятий гос. сектора (агропром. комплексы, с/х предприятия и пр.) – 32,6%, частных крестьянских хозяйств – 3,8%.

Дальнейшее развитие в 2000г. на Кубе получил межд. туризм, являющийся одним из ведущих источников получения валютных доходов. Хотя в **2000г.** не удалось достичь планового роста числа туристов на 20% (до 2 млн. чел.), тем не менее страну посетило около 1,8 млн. чел., а **объем доходов от туризма возрос на 10% и составил 2 млрд. долл.** В целом за истекшее пятилетие туризм являлся наиболее динамичным сектором нац. экономики, среднегодовой темп прироста которого составлял 18,6%. Как было отмечено в материалах VI Сессии Нац. ассамблеи, «значение этого сектора для нац. экономики заключается не только в прямых доходах, но и в том, что он позволяет придать динамизм и способствует восстановлению многих других отраслей народного хозяйства». В 2000г. 61% продукции и товаров, направленных для удовлетворения потребностей сферы интуризма или потребляемых в ней, производился предприятиями отраслей нац. экономики; 49% товаров, реализуемых через систему магазинов, торгующих за инвалюту, также являлся продукцией нац. предприятий.

Капстроительство в стране, связанное с жилищным строительством, сооружением объектов туристической и производств. инфраструктуры продолжает развиваться высокими темпами. В 2000г. прирост производства в секторе составил 9,3%, что позволило обеспечить дальнейшее развитие нефтедобычи и реализацию нац. программ по модернизации генерирующих мощностей основных объектов тепловой энергетики, работы по проведению газификации центр. р-нов страны и осуществлению выполнения программ жилищного строительства. В 2000г. осуществлена газификация 162 тыс. ед. жилого фонда.

Среди передовых отраслей научно-тех. профиля большое значение придавалось развитию биотехнологии и фармпрома. В стране **85% потребностей в медикаментах удовлетворяются за счет нац. производства.** Эффективно велась деятельность биотех. центров, объединяющих научно-исследовательскую часть, лабораторное и пром. производство передовых вакцин и мед. препаратов. В 2000г. специалистами отрасли было зарегистрировано за рубежом 300 патентов на профильные научно-тех. изобретения и фарм. препараты.

Внутреннее фин. положение страны в 2000г. характеризовалось достаточной устойчивостью. Ликвидность средств населения достигла величины 10,1 млрд. куб. песо, и остается на стабильном уровне, при этом происходит последовательный, рост среднемесячной зарплаты — на уровне 249 песо (по сравнению с 223 песо в 1999г.). Около 40% населения страны имеют банковские счета как в нац. так и в инвалюте.

Рост доходов гос. бюджета в 2000г. на 8% по сравнению с 1999г. позволил осуществить повышение зарплаты более чем 800 тыс. рабочих и служащих. Общая сумма средств, направленных на эти цели, составила 860 млн. песо.

Значит. часть доходов гос. бюджета (почти 755 млн. песо) была направлена на субсидирование продуктов питания и товаров, предоставляемых населению в рамках нормированного распределения.

Уровень потребит. цен в сети гос. торговли в течение 2000г. оставался неизменным, а на рынках свободной торговли колебания цен носили обычный сезонный характер.

В области соц.-эконом. политики наблюдается постепенный отход от искусственного поддержания занятости населения и уравниловки в зарплате вне зависимости от результатов труда.

Уровень безработицы оценивается в 2000г. в 5,5% ЭАН. Вместе с тем, в вост. провинциях страны эта проблема достигла наивысшей остроты и требует принятия и реализации спец. программ обеспечения занятости.

Улучшилось, снабжение населения продуктами и товарами в рамках нормированного распределения — по 18 из 23 позиций, включенных в список потребит. «базовой корзины».

Одновременно в обеспечении населения продуктами питания снижается роль гос. нормированного распределения по низким дотационным ценам и растет роль крестьянского рынка со свободным ценообразованием.

Сохраняется проблема питания населения. Уровень потребления составляет 2585 калорий на человека в день и превышает миним. нормативный уровень в 2500 калорий на человека в день, рекомендованный ФАО и ВОЗ. После введения свободного обращения СКВ несколько усилилось эконом. неравенство различных слоев населения.

В 2000г. возрос уровень телефонизации: было введено 49600 новых телефонных номеров, в т.ч. 75% из которых были установлены у абонентов на дому.

Продолжались работы по улучшению водоснабжения: было построено 504 водонапорные станции.

По-прежнему на высоком уровне сохранялось мед. обслуживание населения и охват системой здравоохранения. **По показателю эффективности**

борьбы с детской смертностью (7,2 на тысячу новорожденных) Куба занимает **1 место в Лат. Америке** и 2 (после Канады) среди стран ам. континента. В стране налажена и действует эффективная система вакцинации против 12 тяжелых детских болезней.

Важнейшим направлением эконом. политики Кубы является активизация внешнеэконом. фактора. Главными задачами, которые руководство страны выдвигает в этой сфере, является поиск источников иностр. капиталов, технологий и доступ на внешние рынки. Исключительно важное значение в этой связи придается привлечению иноинвестиций «на контролируемой основе» в форме совместного предпринимательства.

Общий объем товарооборота в 2000г. составил 5,6 млрд. долл. (по сравнению с 5,4 млрд. долл. в 1999г), в т.ч. **объем экспорта — 1,5 млрд. долл.** и импорта — 4,1 млрд. долл. Сохраняется значит. отрицат. сальдо торг. баланса, что обуславливает напряженность платежного баланса.

Товарная структура экспорта в 2000г. (оценка): сахар — 40%, никлево-кобальтовый концентрат — 20%, табачные изделия — 14%, морепродукты — 10%. Товарная структура импорта в 2000г. (оценка): сырая нефть и нефтепродукты — 24%, машины, оборудование и транспортные средства — 22%, продовольствие — 22%, различные готовые изделия — 16%, хим. товары, включая удобрения — 12%. **Основными торг. партнерами Кубы в 2000г. являлись Канада, Россия, Венесуэла, Испания, Франция, КНР, Италия, Мексика.**

Особое место в стратегии эконом. роста в 2000г. занимали вопросы эффективности производства и снижения импорта за счет развития собств. базы. Особенно наглядно эта тенденция проявлялась в электроэнергетике и интуризме. 54% потребностей туристического сектора обеспечивается за счет нац. производства, 5 лет назад эта доля не превышала 15%. В электроэнергетике 2/3 потребности страны в электроэнергии удовлетворяются за счет использования отечественных энергоносителей.

В 2000г. на 24% возрос экспорт продукции передовых препаратов медико-фарм. промышленности и биотехнологии.

Внешний долг Кубы в СКВ в 2000г. остался на прежнем уровне и составляет 11 млрд. долл. (без учета долга СССР). В целях нормализации фин. положения и получения доступа к внешним источникам финансирования Куба продолжала проводить линию на урегулирование вопросов своей внешней задолженности как путем двусторонних контактов с кредиторами, так и в рамках Парижского клуба.

Сдерживающим моментом развития кубинской экономики в 2000г. по-прежнему являлась сохраняющаяся низкая эффективность обществ. производства, дефицит СКВ, трудности привлечения внешнего финансирования из-за значит. внешнего долга, высокой стоимости краткосрочных кредитов и отсутствия доступа Кубы к льготному кредитованию.

Основные направления развития экономики Кубы в 2001г. На состоявшейся 25 дек. 2000г. сессии Нац. ассамблеи народной власти Кубы были приняты два основополагающих документа — «План эконом. и соц. развития на 2001г.» и «Закон о госбюджете на 2001г.»

В указанных документах были определены плановые показатели соц.-эконом. развития страны

на 2001г. В соответствии с ними намечается достичь прироста ВВП на уровне 5%.

Сохранение высокой эконом. активности должно быть обеспечено за счет роста производительности труда (на 4,3%), достижения большей рентабельности капиталовложений, роста эффективности использования топлива (на 2,6%), снижения валовых затрат на каждый вложенный доллар (на 5,6%) и поддержания дефицита гос. бюджета в пределах 2,7% от ВВП.

Среди стратегических и приоритетных отраслей нац. экономики называются нефтедобыча, сфера туризма, производство никелево-кобальтового сырья и биотехнология.

В сфере топливно-энергетического хозяйства намечается достичь производства топлива (нефть и газ в эквиваленте) в 4 млн.т. и обеспечить рентабельную загрузку нефтеперерабатывающих предприятий. К концу 2001г. намечается обеспечить 90% потребностей страны в электроэнергии за счет нац. энергоносителей.

В сфере пром. производства планируется достичь прироста в 7,4%. Большие надежды связываются с развитием никелево-кобальтовой промышленности: предусмотренный прирост в 5,5% должен обеспечить производство на уровне 75 тыс. т никелево-кобальтовой продукции. Производство стали возрастет на 15%, а выпуск нержавеющей стали удвоится.

В сахарной промышленности, хотя и предусматривается снижение объема производства до 3,7 млн.т. сахара вследствие неблагоприятных погодных условий, ожидается рост стоимостного объема вследствие увеличения цен на мировом рынке сахара.

Прирост в сфере строительства должен составить 18%. Прогнозируется улучшение показателей эконом. деятельности в сельском хозяйстве: намечается достижение прироста в среднем на уровне 10%, в т.ч. по кофе — 40% и по табаку — 36%.

В сфере туризма ожидается рост валовых доходов на 15%, а число прибывающих туристов должно возрасти до 2 млн. чел. Ставится задача повышения качества обслуживания и дальнейшего усиления воздействия данной сферы на другие отрасли нац. экономики.

В области внешнеэконом. политики основными направлениями деятельности являются:

- увеличение объема товарооборота, и в первую очередь экспорта;
- проведение курса на диверсификацию товарной структуры внешней торговли, прежде всего путем повышения удельного веса нетрадиционных товаров в экспорте;
- борьба за качество и рост конкурентоспособности продукции и ее соответствие стандартам мирового рынка; — оптимизация структуры импорта и проведения разумного импортозамещения.

Как указывается в материалах Сессии, активизации внешней торговли выступает одним из важнейших факторов сокращения сохраняющегося дефицита товарооборота и смягчения остроты урегулирования проблемы платежей по внешним обязательствам.

В этой связи, намечается первоочередной и опережающий рост экспорта (на 20% в 2001г.) по сравнению с импортом, увеличения которого прогнозируется на уровне 4%.

Одновременно будет продолжен курс на проведение реформы в сфере управления внешнеэконом. деятельностью. В стране 390 предприятий и организаций имеют право на самостоят. осуществление внешнеторг. операций. По результатам хоз. деятельности 2001г. намечается следовать линии на расширение круга уполномоченных участников ВЭД.

Важнейшей составляющей внешнеэконом. политики Кубы в 2001г. останется привлечение иноинвестиций в нац. экономику «на контролируемой основе» в форме совместного предпринимательства. При этом, основополагающее значение для кубинской стороны в ходе реализации этого курса (помимо чисто, эконом. выгод) будет готовность иноинвестора следовать основным «правилам игры», установленным нац. законодательством. Хотя планируемый показатель притока иноинвестиций не определен, совокупный объем прямых иностр. капиталовложений в экономику страны к концу 2001г. составит 5,5 млрд. долл.

Согласно принятому закону о бюджете на 2001г., его расходная часть запланирована в 15179 млн. песо, что на 6,3% больше, чем в 2000г. Поступления должны возрасти на 65% по сравнению с пред.г. Дефицит госбюджета составит 779 млн. песо (или 2,7% от ВВП страны), т.е. практически не увеличится (2,8% от ВВП в 2000г.).

При составлении госбюджета страны были заложены следующие основные положения: продолжение линии на повышение рентабельности госпредприятий, укрепление налоговой политики и в целом роли бюджета в макроэконом. стабильности страны; сохранение достижений в соц. области.

Ведущими задачами бюджетной политики признаются: поддержание внутр. фин. равновесия, сокращение уровня ликвидности по отношению к ВВП и проведение мер по повышению эффективности управления экономикой и планирования. Средствами достижения поставленных задач должны стать последовательное достижение самофинансирования предприятий промышленности и применение новых методов в системе сборов и платежей, предполагающих повышение фин. дисциплины в расчетах между предприятиями.

Объем средств, выделяемых в 2001г. на текущие бюджетные расходы составляет 13429 млн. песо, что на 46,5% больше, чем в прошлом году. Из них предполагается направить 62% средств на первоочередные направления соц. развития — образование, здравоохранение, охрану труда, пенсионное и соц. обеспечение, ремонт и строительство жилья, обеспечения коммунальных нужд.

Около 80 млн. песо предполагается направить на выполнение НИИ, имеющих ключевое значение для внедрения передовых методов и тех. инноваций в сахарную промышленность, с/х биотехнологию, производство продуктов биотехнологии и вакцин, на исследования и в разработку энергетических и горнорудных ресурсов, а также на реализацию проектов охраны окружающей среды.

Экономика-1999

Госбюджет Кубы на 2000г. На состоявшейся 20-21 дек. 1999г. сессии Нац. ассамблеи Кубы были приняты два важных для экономики страны документа: «План эконом. и соц. развития» и «Закон

о бюджете на 2000г.», представленные соответствующими министерствами и комиссиями.

Позитивные тенденции в ряде ведущих отраслей экономики страны, увеличение ее ВВП в 1999г. на 6,2% позволили кубинскому руководству сделать оптимистичные прогнозы на 2000г. и запланировать дальнейший рост ВВП на 4-4,5%.

Планом предусмотрено повышение производительности труда на 3,5%, отдачи от инвестиций на 4,6%, сокращение энергозатрат на 1,4%. Среди планируемых наиболее значимых эконом. показателей следует отметить рост пром. производства на 4,5%, сахара-сырца на 7% (4 млн.т.), с/х и животноводческой продукции на 7,8%. Предусмотрено увеличение на 9% капвложений, преимущественно в области туризма, энергетики, сельского хозяйства, а также производства товаров и услуг для реализации на валюту на внутреннем рынке.

Добыча нефти в 2000г., согласно плану, должна возрасти на 23,8% и составить 2,6 млн.т., природного газа — на 47,7%, никеля на 9,6%. НПЗ увеличат свою мощность в 2,6 раза, нац. источники электроэнергии на 70% покроют внутреннее потребление. Будет расширен выпуск электробытовых приборов, на 6% увеличится строительство.

Ожидается дальнейшее развитие индустрии туризма. Предполагается увеличение числа туристов на 20% (2 млн.чел.) и 15% рост поступлений от этой отрасли. Планом предусматривается также увеличение вылова рыбы и морепродуктов, производства растит. масла, чистящих и моющих средств, предметов гигиены. Министерством внутренней торговли определены меры по обеспечению продовольствия населения. Особо оговаривается в плане возможная нерентабельность ряда предприятий строительной, пищевой, легкой, базовой промышленности и чермета.

Во внешнеторговой политике основными направлениями остаются: замена импортных товаров на нац. и развитие экспорта нетрадиционной новой конкурентоспособной продукции, которая будет соответствовать мировым стандартам. Стоимость экспорта предполагается увеличить на 22,3%. Согласно докладу министра Кубы, в 2000г. начнется регистрация населения с целью борьбы с незаконными сделками с жильем. Запланировано повышение зарплат гос. служащим в ряде отраслей.

При составлении бюджета Кубы на 2000г. учитывались ограниченные возможности получения внешних займов и кредитов и отсутствие доступа Кубы к межд. фин. рынкам. Согласно принятому закону о бюджете на 2000г., его расходная часть запланирована в 14270 млн.песо, что на 8,2% больше, чем в 1999г. Поступления должны возрасти на 8,5% по сравнению с прошлым годом, т.е. до 13525 млн.песо. Дефицит госбюджета составит 745 млн.песо, или 2,8% от ВВП страны, т.е. практически не увеличится по сравнению с предыдущими годами.

Основными задачами при составлении госбюджета страны на этот год были определены: продолжение линии на повышение рентабельности госпредприятий, укрепление налоговой политики и в целом роли бюджета в макроэконом. стабильности страны; сохранение достижений в соц. области.

На текущие бюджетные расходы выделяется 9166 млн.песо, что на 17,5% больше, чем в прошлом году. Из них более 70% предназначено на

образование, здравоохранение, соц. обеспечение, поддержание и ремонт жилищного фонда, коммунального хозяйства. На образование планировались ассигнования в 2050 млн.песо: 94 млн. — на зарплату и соцобеспечение педагогов, что включает и увеличение зарплат, и зарплату 4500 преподавателям, начавшим свою трудовую деятельность в 2000-01гг. Представляя проект бюджета министр финансов и цен Кубы М.Мильярес подчеркнул, что сумма, предназначенная на образование, предполагает финансирование обучения 2250 тыс. детей школьного возраста и 115 тыс. студентов. 20 млн.песо выделено на ремонт и содержание учебных учреждений. Новым в этой статье расходов является возобновление в 2000г. выплаты стипендий, прекращенной в 1994г., студентам вузов на 23 млн.песо.

На здравоохранение планировались средства в 1732 млн.песо, которые включают зарплату новым 2376 врачам, 162 стоматологам, 1919 медсестрам, 3230 фельдшерам, закончившим обучение в 1999г. В результате в стране на 168 жителей будет приходиться один врач, на 1123 — один стоматолог. Будут работать 283 больницы, 440 поликлиник и 14622 консультации семейных врачей. На 19,5% будет увеличена сумма на ремонт мед. учреждений, продолжение программы вакцинации, кампании по борьбе с переносчиками заболеваний и другие профилактические мед. мероприятия.

Согласно бюджету в 2000г., 1800 млн.песо предназначено на выплату пенсий 1400 тыс. пенсионерам. Эта сумма на 15% превышает финансирование 1999г. и включает в себя также пособия по частичной потере трудоспособности и матерям, имеющим детей в возрасте до полугода.

В области ЖКХ 699 млн.песо направлено на ремонт дорог (295 млн.песо), жилого фонда (143 млн.песо), различного рода коммуникаций (217 млн.песо). Бюджетом предусмотрено 170 млн.песо для реализации программ инвестирования в строительство жилых домов, дорог, систем коммуникаций и других объектов инфраструктуры. В промышленности гос. инвестиции будут внесены в проекты, связанные с переработкой с/х продукции, сахарного тростника и турсектором.

В бюджете заложены субсидии убыточным предприятиям в 608 млн.песо. По сравнению с прошлым годом сумма эта значительно снижена, т.к. считается, что многие предприятия увеличили эффективность своей работы, благодаря успешной реализации программы совершенствования управления. На текущий год субсидии запланированы 18 нерентабельным госпредприятиям, из которых 279 принадлежит министерствам сахарной промышленности и сельского хозяйства. Для них выделено 510 млн.песо, что на 45% меньше ассигнований прошлого года. Остальные субсидии получают предприятия базовой и легкой промышленности, 3 судовладельческие компании и местные органы народной власти. В сельском хозяйстве дотации в 51 млн.песо определены только базовым объединениям кооп. производства, занимающимся не тростниковыми культурами, что в 2,5 раза меньше суммы 1999г.

В принятом документе о госбюджете Кубы указывается, что средства, предназначенные на оборудование и поддержание внутреннего порядка, увеличены пропорционально повышению зарплат сотрудникам полиции. Финансирование в

культурной сфере направлено на поддержку 1658 объектов культуры по всей стране, на организацию массовых культурных мероприятий и т.д. Выделяются средства для создания 4 новых телецентров и 3 местных радиостанций, приобретение нового оборудования, увеличение часов вещания радио и телевидения и на зарплату персоналу.

Бюджетные средства на 53% покроют все предусмотренные Планом развития науки и техники расходы. В первую очередь, это касается агропром. программ, проектов в сахарной и пищевой промышленности, энергетики, с/х биотехнологий и биофармацевтики. Остальные 47% расходов осуществят соответствующие предприятия, что стало, по мнению кубинских специалистов, возможным благодаря непосредственной связи между научно-исследовательскими работами и производством.

На решение экологических проблем в бюджете заложена сумма в 150 млн.песо. Эти средства дополняют ресурсы предприятий, выделяемые ими для этих целей в соответствии с существующим законодательством. Субсидирование цен на продукты базовой потребит. корзины, газ и керосин, применяемые в быту, некоторые виды пром. товаров составит 560 млн.песо, что на 100 млн.песо превышает ассигнования прошлого года.

Развитие кубинской экономики в 1 пол. 2000г. Руководство Кубы положительно оценивает результаты эконом. развития страны и исполнение бюджета за первые 6 мес. 2000г. По оценкам кубинских экономистов, итоги I пол. показывают, что ВВП Кубы может превысить запланированные 4-4,5%. Такие оптимистичные прогнозы основаны на данных о том, что производительность ряда отраслей нац. хозяйства возросла в 2 раза по сравнению с тем же периодом 1999г.

Второй год подряд удовлетворительными выглядят итоги сафры. Было собрано 4 млн.т., что на 7% больше, чем в прошлом году, хотя в целом объеме урожая уступает уровню производства докризисных лет. Из 155 сахарных заводов в переработке сахарного тростника были задействованы на 100% — 37 заводов, около 100 использовали свои мощности на 71%. К сафре этого года не привлекались доп. людские ресурсы. По сравнению с 1999г. в ней участвовало на 10 тыс.чел. меньше, а производственные расходы были сокращены на 4,3%, на 2,5% увеличилась урожайность с гектара.

Обнадеживающие результаты показало нетростниковое растениеводство, давшее прирост производства овощей за первые 4 мес. этого года на 25% по сравнению с прошлым годом. Было произведено 719 тыс.т. овощей, из которых 175 тыс.т. — бананы, 377 тыс.т. составил урожай картофеля, по объему и качеству лучший за последние 9 лет.

Одной из приоритетных задач кубинской экономики является развитие экспортной базы на основе существующих отраслей с использованием современных технологий. В связи с этим все большее значение приобретает расширение переработки производных продуктов сахарного тростника: спирта, алкогольных напитков, карамели, бумаги и целлюлозы, багассовых плит и т.д. Отходы от переработки сахарного тростника являются экологически чистым и возобновляемым источником электроэнергии. В этом году от сжигания 1 т. багассы удалось получить 25,8 квт. электроэнергии.

Использование доп. источников для выработки электроэнергии имеет для Кубы важное значение,

поскольку в условиях высоких мировых цен на нефть непредусмотренные бюджетом потери Кубы за последние полгода составили 40 млн. долл. При сложившейся конъюнктуре страна фактически может приобрести лишь 4 барр. нефти за 1 т. сахара, внутреннее же потребление составляет более 7 млн.т. сырой нефти в год. По результатам I пол. добыча нефти в этом году должна превысить запланированный показатель — 3,2 млн.т. и составить 3,5 млн.т. Как заявил вице-президент Кубы К.Лахе, открытие новых месторождений, ускоренные темпы их разработки позволяют **добывать к началу 2001г. 4 млн.т. нефти**, т.е. 70% электроэнергии будет вырабатываться с использованием нац. топлива. Это должно повлечь существенное снижение себестоимости электроэнергии, т.к. даже с учетом необходимых выплат инвесторам, стоимость нац. топлива на 30-40% ниже стоимости импортного.

Активно обсуждается возможность подписания соглашения с Венесуэлой по продаже нефти Кубе на льготных условиях, которые предоставлены странам-участницам Договора Сан-Хосе. Это соглашение может стать решением топливной проблемы для Кубы, т.к. Куба будет получать 70 тыс.барр. сырой нефти в день, т.е. количество, составляющее половину потребностей Кубы в бензине и других нефтепродуктах. Венесуэльское гос. предприятие PDVSA примет участие в модернизации НПЗ в Сьенфуэгосе.

Важным этапом в развитии электроэнергетики и синхронизации энергосистемы страны должно стать введение в эксплуатацию электростанции Фелтон, реконструкция первого блока которой завершилась в I пол., а монтаж второго вступил в заключит. фазу.

Минстроительства Кубы на 42% выполнило за первые 5 мес. 2000г. годовой план жилищного строительства, сдав в эксплуатацию 3,4 тыс. квартир, что на 12% больше показателя прошлого года за тот же период. Наибольшее количество квартир было построено в Гаване и Лас-Тунасе. Продолжается реконструкция старых и возведение новых туркомплексов, пром. объектов для нефтяной, никелевой отраслей.

В связи с повышением цен на никель на мировом рынке **никелевая промышленность страны переживает период подъема**. С использованием новых технологий добычи руды и ее переработки ожидается повышение производства никеля до 80 тыс.т. (1999г. — 73 тыс.т.), что позволит увеличить его экспорт на 20%.

В первые месяцы наблюдался некоторый спад притока туристов на остров. Но к апр. положение начало выправляться и количество прибывших туристов возросло на 16% по сравнению с прошлым годом. Если количество туристов, прибывающих на остров возрастет на 20% по сравнению с 1999г., то их общее число составит предусмотренные нац. планом развития 2 млн.чел.

Поскольку многие кубинские семьи получают переводы от родственников в США, сумма которых сопоставима с поступлениями от туризма и составляет 1 млрд.долл. в год, правительством страны было принято решение значительно расширить внутренний потребит. валютный рынок. С начала года открылись новые магазины, торгующие на доллары, увеличились часы работы уже существующих. В продажу стал поступать более широкий ассортимент товаров, в т.ч. кубинской пи-

щевой и легкой промышленности, во многом заменивший импортные аналоги.

За последние полгода имеется улучшение в снабжении населения нормированными товарами. Среднемесячная зарплата увеличилась с 220 до 237 песо.

Некоторые позитивные сдвиги наблюдались в области развития внешнеэконом. связей. Кубу посетили делегации предпринимателей из Бельгии, Германии, Испании, Панамы, США, Франции с целью налаживания взаимодействия в различных областях экономики, создания условий для перехода от одноразовых краткосрочных операций к долгосрочному партнерству.

В мае 2000г. состоялась 2 встреча по Программе развития делового партнерства стран ЕС и Кубы. Представители 70 европейских малых и средних компаний и 120 кубинских предприятий обменялись мнениями о перспективах разработки совместных проектов в различных отраслях.

Руководство страны придает большое значение усилению роли МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. С янв. по июнь 2000г. Куба провела заседания МПК с **Россией**, Болгарией, Украиной, Турцией, Ираном, Австрией, Ботсваной, Вьетнамом, Китаем, Ямайкой и Югославией, в ходе которых рассматривались перспективы дальнейшего взаимодействия в различных областях экономики, расширение долгосрочной кооперации, возможности открытия новых кредитных линий.

Реализуя эконом. стратегию государства через механизм МПК, кубинцам удалось достичь определенных результатов. С Австрией был подписан договор о взаимном поощрении и защите инвестиций. Важным для Кубы итогом кубино-китайской МПК явилось соглашение об эконом. кооперации, сотрудничестве и выделении по разным линиям связанных кредитов на 9 млн.долл.

Сохраняет свою остроту проблема внешнего финансирования, как правило, связанная с задолженностью Кубы странам-кредиторам. Значит, прогресс в плане реструктуризации краткосрочного долга страны достигнут на переговорах в фев. 2000г. с **Японией, основным зарубежным кредитором Кубы**. Подписанное соглашение предусматривает отсрочку погашения задолженности Кубы на 125 млн.долл., что позволит получить новые кредиты, которые могут составить 120 млн.долл.

Интенсивный диалог, состоявшийся во время визита К.Лахе в марте 2000г. в Германию, создал основу для решения проблемы задолженности этой стране. Ответный визит на Кубу в мае 2000г. фед. министра ФРГ Х.Вичорек-Цойль завершился подписанием Соглашения о реструктуризации задолженности, согласно которому Куба должна выплатить 105 млн.долл. в течение 21г. с началом выплат в текущем году. Обязательства, принятые кубинской стороной, открывают доступ немецким фирмам к гос. гарантиям на экспорт на Кубу, создают условия для расширения эконом. сотрудничества и совместной предпринимат. деятельности.

Об уровне жизни кубинского населения. По оценкам специалистов ПРООН, приведенным в Докладе 1999г. «О гум. развитии», **Кубе отведено пятое место среди развивающихся стран с наименьшим уровнем бедности**. Распределение нац. дохода в этой стране производится относительно равно-

мерно, в пользу наименее обеспеченных слоев населения.

Эконом. кризис 90 гг. резко отрицательно повлиял на качество жизни кубинцев, правда, не на всех в одинаковой степени. Материальное положение кубинской семьи во многом определяется ее составом, соц. слоем, к которому она принадлежит, местом проживания, количеством трудоспособных членов семьи и т.д. Большие все от кризиса пострадали менее обеспеченные семьи.

По офиц. данным в 1999г., ВВП страны увеличился на 6,2%. Однако рост макроэконом. показателей не соответствует в полном объеме «микроэкономике» кубинских семей. В среднем зарплата кубинского трудящегося составляет 8-10 долл. в месяц. В то время как семье из 4 чел., где двое не работают, только для удовлетворения потребностей в нормальном питании необходима сумма, как минимум в 2 раза большая.

Стратег эконом. реформ, вице-президент Кубы К.Лахе считает, что восстановление экономики происходит не только в цифрах, но и по фактам, поскольку реально улучшаются жизненные условия населения. Среди таких подвижек в прошлом году отмечаются: сокращение на 25% количества дней отключения электроэнергии в жилых районах, установка 40 тыс. новых телефонных номеров, увеличение средней зарплаты, затронувшее 2/3 работников госпредприятий, рост материальных поощрений сотрудникам гос. учреждений, сокращение безработицы. По словам министра экономики и планирования Кубы Х.Родригеса, обеспечение населения нормированными продуктами увеличилось на 6,5%, на 5,5% выросло потребление белков. Продуктовая корзина по субсидируемым ценам стоит 60 песо в месяц, но официально признается, что она недостаточна как по количеству, так и по качеству для удовлетворения потребностей в продуктах питания. В зависимости от своих эконом. возможностей кубинцы покупают продукты на рынках, где цены регулируются спросом и предложением, а также в магазинах, торгующих на доллары. Такие покупки практически недоступны для семьи, живущей на гос. зарплату и не имеющей долларовых поступлений от родственников из-за границы. По данным минэкономики и планирования, кубинцы вынуждены менять 1/5 часть своей зарплаты на доллары для разовых покупок мыла, растит. масла и других необходимых товаров (**1 долл. = 21 куб. песо**).

Президент ЦБ Кубы Ф.Соберон заявил, что в прошлом году у кубинцев было «больше денег, больше спроса, больше товаров». Это одна из причин, считает он, из-за которой «многим кажется, что зарплаты хватает на меньшее, чем раньше». Тот факт, что государство контролирует и субсидирует цены не только на ряд продуктов питания, но и на электричество, водоснабжение, транспорт, билеты в театры, кино и на другие мероприятия, сохраняет бесплатное здравоохранение и образование всех уровней, по мнению Соберона, позволяет населению обладать большими реальными эконом. возможностями, которые дополняют его номинальную зарплату.

Одной из наиболее серьезных соц. проблем в стране является проблема жилья, достигшая критического положения в последние годы. 49% жилого фонда в столице и других крупных городах находится в состоянии, требующем срочного ре-

монта или перестройки. Миграция населения в Гавану в 90 гг., составившая 43 тыс.чел., особенно обострила эту проблему в столице. По оценке специалистов Нац. института эконом. исследований Кубы, для решения жилищной проблемы на Кубе в I четверти XXIв. должно строиться 180 тыс. квартир в год. Планы, утвержденные на 2000г., предусматривают строительство 50 тыс. квартир по всей стране. В 1999г. было сдано в эксплуатацию 45 тыс. квартир в Гаване, в провинциях построено 3 тыс. новых домов, 2 тыс. отремонтировано, 7 тыс. строится. В сельских районах только около половины населения живет в нормальных условиях. Энерго-и водоснабжением охвачены 95% и 93% населения соответственно. Руководство страны пытается увеличить количество жилья, в первую очередь, путем капремонта и восстановления старых жилых домов как гос. стройорганизациями, так и путем продажи населению стройматериалов по льготным ценам для индивидуального строительства.

На Кубе сохраняется проблема безработицы. По сравнению с 1998г. она сократилась на 0,9%. Было создано 170 тыс. новых рабочих мест (против 311 тыс. утраченных). Несмотря на довольно высокий уровень проф. подготовки, 300 тыс.чел. не имеют постоянной работы, из них 170 тыс. — женщины. Степень распространения этого соц. явления различается по регионам в зависимости от их развития, масштабов осуществляемых капвложений на восстановление индустриальных объектов. Наиболее высокий уровень безработицы в вост. пров. Ольгин, Гуантанамо (10%) и Сантьяго-де-Куба (12%), в зап. регионах она составляет 4-4,5%.

За последний год стало особенно заметно расслоение населения Кубы по уровню доходов. Лица, занимающиеся индивидуальной трудовой деятельностью, имеющие собственные земельные наделы, несмотря на трудности, связанные с не до конца сформировавшейся налоговой и законодат. системой, имеют доходы, значительно превышающие зарплату в госучреждениях и на предприятиях. Существенно выше уровень жизни у кубинцев-сотрудников СП. Принятые на работу в эти компании кубинцы получают официально зарплату в кубинских песо, не превышающую 10 долл., через объединение, обслуживающее иностранцев «Кубальсе». Фирма же, на которой они работают, неофициально выплачивает им ежемесячное вознаграждение, составляющее от 50 до 300 долл. и выше. Им, как правило, предоставляются в пользование мобильные телефоны, автомобили, оплачивается их обслуживание, в т.ч. бензин.

Несмотря на существенные позитив. сдвиги в материальном положении кубинцев, реализацию различных программ помощи наименее обеспеченной части населения, наличие сети магазинов, где по разнарядкам работники гос. предприятий могут купить необходимые пром. товары на нац. валюту по льготным ценам, введение стипендий в вузах, отмененных в 1994г., и другие меры, на которые расходуются значит. гос. ресурсы, в обществе сохраняется ряд несоответствий в соц. аспекте. Даже если кубинец располагает необходимыми фин. ресурсами, у него нет возможности приобрести автомобиль, т.к. для этого нужно получить спец. разрешение. Имеющиеся в магазинах видеомагнитофоны, морозильные камеры, электропли-

ты, микроволновые печи, кондиционеры продаются только иностранцам по предъявлению соответствующего удостоверения. Кубинцам труднодоступны зоны отдыха в Варадеро и других курортных и турцентрах. 85% кубинцев являются собственниками приватизированного жилья, но ни продать, ни оставить в наследство его законным путем они не могут. Все эти ограничения создают благоприятную атмосферу для злоупотреблений, заставляют людей искать альтернативные пути решения своих проблем.

Финансы-2000

Фин. система страны продолжает базироваться на социалистических принципах образования, распределения и использования денежных средств в процессе производственно-хоз. деятельности пром. предприятий и организаций.

Сохраняются гос. функции распределения и контроля денежных средств, хотя в ходе осуществляемой реформы они приобрели специфические черты, связанные с внедрением элементов рыночной экономики. Вместе с тем, гос. регулированию подлежат норма прибыли пром. предприятий и банковских учреждений, а также порядок формирования и использования резервов и кассовых остатков. В процессе реорганизации Центр. банка Кубы был принят пакет мер, обеспечивающих выполнение им указанных функций. Среди этих мер можно отметить создание и деятельность Комитета по денежной политике, который определяет еженедельные процентные ставки по пассивам СКВ, контролирует ситуацию на рынке обмена валюты в системе обменных пунктов (Casas de Cambio), анализирует положение в кредитной сфере и обладает полной информацией для принятия необходимых мер в проведении линии государства в денежной политике.

Основной деятельности Комитета в прошлом году, являлось проведение ограничительной кредитной политики в отношении нац. валюты. Главная задача монетарной политики заключается в контроле за денежной массой, как наличности, находящейся в обращении, так и на сберегательных счетах в банках, и исключения ее неконтролируемого увеличения.

Внутреннее фин. положение страны в 2000г. характеризовалось достаточной устойчивостью и объективно продолжало улучшаться. Исполнение гос. бюджета, налоговые сборы и налоговая дисциплина продемонстрировали позитив. динамику. Произошел рост доходов гос. бюджета на 8% по сравнению с 1999г.

Вместе с тем, в 2000г. сохранялся дефицит гос. бюджета. Как указывают кубинские источники, он «был ниже запланированного уровня и находился в благоприятных пределах, сложившихся в последние годы». По экспертным оценкам, его значение соответствовало 2,2-2,4% от ВВП.

В целях компенсации низкого уровня зарплаты по отношению к рыночным ценам продовольствия (на сельхозрынках) и промтоваров (в валютных магазинах), считается целесообразным сохранение системы нормированного распределения товаров. Значит. часть доходов гос. бюджета (почти 755 млн. куб. песо) была направлена на субсидирование продуктов питания и товаров, предоставляемых населению в рамках нормированного распределения.

За счет средств гос. бюджета осуществлена программа повышения эффективности управления предприятий сахарной промышленности и агропром. комплекса, позволившая сократить гос. дотации этим секторам с предусмотренных 5,4 млрд. куб. песо до 460 млн. куб. песо.

Вместе с тем, увеличение зарплаты работникам бюджетной сферы, проведение, хотя и в ограниченных масштабах, эмиссии денежных средств через систему обменных пунктов, а также предоставления кредитов населению через банковскую систему не привело к инфляционным явлениям и практически не увеличило ликвидность. По утверждениям кубинских экономистов, это свидетельствует о постепенном насыщении внутр. рынка товарами и предоставлении населению большего количества услуг.

ЦБ Кубы объявил о разрешении населению страны открывать текущие срочные счета в местных гос. и комбанках в кубинских «конвертируемых песо». Продажа государством населению иностр. твердой валюты в пунктах обмена не производится. Вместо нее используется т.н. конвертируемый песо, имеющий хождение только на Кубе, за который во всех валютных магазинах Кубы можно приобретать товар или оплачивать услуги точно так же, как и за ам. доллар. Эта мера, вне всякого сомнения, преследует цель уменьшить давление на товарный рынок и услуги, канализировать излишек «конвертируемых песо» на сберегательные счета банков, переведя их в категорию «отложенного спроса» и одновременно, продолжая продавать их через систему обменных пунктов «откачивать» у населения наличные песо. Так достигаются эффекты стабилизации уровня ликвидности, снижения риска инфляции и расширения сферы услуг для населения со стороны кубинских банков.

Уровень «охвата» населения услугами банковской системы является достаточно высоким. Около 40% населения страны имеют банковские счета как в нац. так и в инвалюте.

В 2000г. на Кубе продолжалось использование в обращении двух валют — нац. (куб. песо) и долл. США. В течение всего года обменный курс оставался неизменным и составлял: **1 долл. = 21 куб. песо**. Число лиц, имеющих на руках СКВ находилось на уровне около 60% (в 1999г. 62%), причем подавляющее большинство держателей СКВ располагало незначит. суммами долларов США. В стране создана и эффективно действует система полного контроля за перемещением валюты.

Уровень потребит. цен в сети гос. торговли в течение 2000г. оставался неизменным, а на рынках свободной торговли колебания цен носили обычный сезонный характер.

Состояние платежного баланса страны в значит. степени определялось сохранением неблагоприятной конъюнктуры на мировом рынке основного экспортного товара Кубы — сахара, цены на который в 2000г. (5 центов за фунт) находились на самом низком за последние десять лет уровне, в то время как на мировом рынке топлива, цены на нефть повысились в три раза по сравнению с 1998г. и в 2000г. Куба была вынуждена затратить дополнительно 300 млн. долл. на ее покупку. Серьезной проблемой также продолжало оставаться практическое лишение доступа Кубы к источникам долгосрочного иностр. финансирования, особенно льготного.

По итогам 2000г. состояние платежного баланса Кубы может быть оценено как «напряженное». Дефицит по текущим операциям оценивается на уровне около 400 млн. долл. В то же время, можно отметить некоторые положительные тенденции в структуре платежного баланса: продолжают расти поступления в валюту в сфере услуг (в основном за счет туризма — 2 млрд. долл.), несколько снизились затраты на импорт товаров, в то время как привлечение капитала в страну (помимо инвестиций) удалось увеличить, снизив при этом отрицат. сальдо резервов капитала.

Финансы-1999

Основные меры по реорганизации кубинской экономики. Принятый на Кубе новый Закон об иноинвестициях разрешает иносфирмам вкладывать свои капиталы во все сектора экономики острова за исключением области здравоохранения и образования, а также военных институтов.

В стране действуют 368 СП с участием иностранного капитала практически во всех секторах экономики, включая телекоммуникации, туризм, энергетику, горную добычу и финансы. В 1997г. были созданы 3 СЭЗ и пром. парка (в них действуют уже 243 компании). Подписаны соглашения по инвестициям и защите инвестиций с 37 странами. Упразднена централизация внешней торговли. 328 компаний получили разрешение на внешнеторговые операции. 658 иносфирмам выданы разрешения на основание своих коммерческих представительств в Гаване. 485 кубинских компаний имеют право на проведение операций со свободно конвертируемой валютой.

Конституционная реформа 1992г. разрешает полную или частичную передачу в собственность определенную гос. недвижимость отдельным лицам или компаниям в целях обеспечения эконом. развития страны.

В 1993г. большая часть с/х земель, ранее находившаяся в собственности государства, была передана кооперативам и частным фермерам. 67% всех сельхозугодий страны находится в собственности 4000 кооперативов и 91300 частных фермеров.

Созданы агрорынки, где частные фермеры могут непосредственно продавать свою продукцию населению по свободным ценам, а также свободные рынки, где гос. и частные предприятия могут продавать свои товары по свободным ценам (объем продаж на этих рынках составил в 1998г. 2,2 млрд. песо).

В 1994г. был принят Закон о налогообложении, призванный оздоровить фин. систему страны и более адекватно обеспечить распределение нац. дохода. Проводится сокращение министерств и других гос. институтов (с 50 в 1989г. до 31 в 1999г.). Сокращение субсидирования убыточных предприятий составило в среднем 76%. Сами предприятия получили больше полномочий.

В 1997г. принят новый закон, разрешающий кубинским гражданам и иностранцам аренду домов и квартир в кубинских песо или в СКВ.

Прежняя банковская система Кубы. «Нац. банк Кубы» монополизировал все банковские операции с иносфирмами, действуя в качестве ЦБ Кубы. «Народный банк сбережений» имел право принимать и гарантировать сбережения граждан. Только «Межд. фин. банк» производил операции в СКВ. В стране существовали неэффективная система пла-

тежей и низкий уровень автоматизации банковских операций.

Проведенные реформы. 28 мая 1997г. создан ЦБ Кубы. Образованы 14 новых фин. институтов. Основные из них: «Инвест. банк»; «Кредитный и коммерческий банк», который имеет 200 филиалов в стране, ранее принадлежавших Нац. банку Кубы; «Межд. комбанк»; «Городской банк».

Созданы 10 небанковских фин. институтов, включая сеть обменных пунктов; страховые компании; 8 фин. фирм (одна из них является СП кубинского «Народного банка сбережений» и испанской «Мадридской сберкассы»).

За исключением «Кредитного и коммерческого банка», все новые учреждения организованы как АО. «Нац. банк Кубы» действует теперь только как гос. комбанк, занимаясь внешторг. операциями. Выданы разрешения 14 иностр. фин. корпорациям на открытие своих представительств в Гаване (включая 11 инобанков). **Кубинские организации и граждане имеют право рассчитывать в СКВ.**

Упразднены некоторые ставки кубинских песо. Сохраняются только две: **для офиц. сделок (1 песо – 1 доллар)** и для операций между обменными пунктами и гражданами, которая определяется рынком.

Полностью автоматизированы банковские операции. Банковская система оснащена более 9600 компьютерами, а 40% филиалов банков связаны между собой электронной почтой (оставшиеся 60% будут обеспечены ею в 1999г. и 2000г.). Внедряются автоматические счетные аппараты (75% – в 1999г.).

Штатное расписание банковских учреждений сокращено на 25% (около 4500 служащих). Действуют системы, обеспечивающие подключение клиентов к филиалам банков через электронную почту. Все кубинские банки выпускают кредитные карточки, которые постепенно внедряются во все виды платежей, включая область соцобеспечения. При поддержке ЦБ Франции, Великобритании, Нидерландов, Канады, Мексики, Колумбии, Венесуэлы, Уругвая, Чили и Коста-Рики организуются курсы и семинары по подготовке служащих по таким предметам, как макро- и микроэкономика, монетарная политика, банковский учет, телекоммуникации, англ. язык. Эти курсы прошли 13000 служащих.

Современная нац. банковская система. До середины 90 гг. – структура кубинских банков отвечала требованиям плановой экономики и оказывала все соответствующие услуги, необходимые в этих условиях.

Эконом. преобразования, начавшиеся на Кубе после разрыва связей с бывшими соцстранами Вост. Европы, децентрализация и диверсификация внешнеторговой деятельности, создание СП, рост иноинвестиций, новые формы использования земли, появление частнопредпринимательского сектора, а также проблемы, вызванные т.н. особым периодом, требовали наличия более гибкой, эффективной и разветвленной банковской системы, создания новой инфраструктуры с тем, чтобы обеспечить выполнение новых видов банковских услуг.

На Кубе действует банковская система двух уровней, состоящая из Центр. и Нац. банков, 7 коммерческих, 9 небанковских фин. учреждений и 17 представительств иностр. фин. организаций.

ЦБ Кубы был создан согласно Декрету-закону 172, принятому Гос. советом 28 мая 1997г., и с этого момента страна получила учреждение, способное сконцентрировать силы на выполнении основных функций, присущих независимому ЦБ. В задачи БСК в качестве руководящего учреждения кубинской банковской системы входит выпуск нац. валюты, забота о ее стабильности, осуществление контроля за всей остальной системой банков, разработка и претворение в жизнь соответствующей денежной политики, направленной на обеспечение безинфляционного и устойчивого эконом. роста, создание новых рабочих мест.

В межд. плане ЦБ занимается нормализацией фин. отношений страны с внешним миром, включая вопросы внешнего долга, а также осуществляет поддержку ходатайств о предоставлении кредитов со стороны банков, входящих в нац. систему, и кубинских предприятий, используя для этого двусторонние контакты с ЦБ других стран, учреждениями, страхующими экспортные кредиты, и другими офиц. и частными фин. организациями.

С появлением на Кубе ЦБ, НБК был освобожден от функций ЦБ и от лежавшей на нем ответственности за руководство деятельностью всей банковской системы. В его обязанность входит регистрация, контроль и обслуживание гос. внешнего долга и долга самого банка перед иностр. кредиторами при сохранении гарантий со стороны государства, независимо от того, что новый ЦБ обязан теперь вести все переговоры о пересмотре условий долга. Его обширная банковская сеть внутри страны перешла в ведение новой организации – Кредитно-коммерческого банка (БАНДЕК), созданного в 1997г.

БАНДЕК унаследовал территориальную структуру НБК, включающую более 200 филиалов, сети обслуживания и основную массу персонала. Однако, в отличие от предыдущего этапа, его функции заключаются не только в предоставлении кредитов и услуг предпринимателям страны, но также распространяются на область, которая на протяжении 14 лет находилась в ведении Народного сбербанка (БПА), – БАНДЕК получил лицензию на предложение всех видов услуг населению страны.

Подобные действия были предприняты и в отношении БПА – учреждения с большой сетью филиалов по всей Кубе, которое сохранило свое название, но расширило свои полномочия с тем, чтобы предлагать всевозможные услуги предприятиям. БПА также впервые начал действовать в рамках универсальной лицензии.

Результаты этих решений не замедлили проявиться в эконом. жизни страны: теперь, когда юр. или физ. лицо нуждается в каких-либо банковских услугах, оно может выбрать, куда ему обратиться. Важно, что при реорганизации деятельности банков удалось, не увеличивая инфраструктуры, уменьшить объемы предоставляемых услуг.

В стране также действуют АО «Банко де кредите и комерсио» (БИКСА), созданное в 1994г. для того, чтобы предоставлять услуги кубинским, иностр. и совместным предприятиям, кубинским и иностр. физ. лицам; и «Банко финансьеро интернасьональ» (БФИ), проводящий активную деятельность внутри страны и за ее пределами. Особо следует отметить группу АО «Нуэва банка», играющую важную роль в деле развития бизнеса и, в

частности, стимулирования иноинвестиций. В ее состав входят 6 АО. Это «Банко интернасьональ де комерсио», «Банко метрополитано», «Банко де инверсьонес», «Финансьера насьональ» (ФИНСА), «Касас де камбио» (КАДЕКА) и «Компания фидусиариа». Каждое из них имеет свою сферу деятельности. Так, «Банко метрополитано» специализируется на обслуживании дипкорпуса, иностранцев, проживающих в стране и других клиентов; АО «Банко де инверсьонес» ориентировано на инвестиции; АО «Компания фидусиариа» в числе других услуг занимается выполнением доверительных поручений в соответствии с межд. практикой; АО «Финансьера насьональ» выполняет фин. операции небанковского характера, направленные на финансирование экспорта и импорта продуктов, оборудования и услуг, используя такие формы, как фин. аренда, факторинг, торговые скидки.

Интересен кубинский опыт в плане содержания своих фин. структур за рубежом. Так, в Англии действует кубинский банк «Авана интернэшнл бэнк лимитед» (HAVINT). Это учреждение находится в Лондоне, его работа осуществляется в соответствии с британским законодательством. Банк обеспечивает финансирование, а также реализацию иных банковских операций с кубинскими коммерческими фирмами и производителями.

Параллельно с реорганизацией и созданием новых банковских учреждений выросло число фин. организаций небанковского характера, таких как ФИНСА, ФИНАТУР, ФИМЕЛСА, ФИНАГРИ и других, создание которых обычно связано с нуждами и направлениями работы определенных отраслей экономики, что придает управлению хозяйством особую динамичность. Об этом свидетельствует сегодня не только расширение и увеличение числа учреждений, занимающихся предоставлением кредитов, но также и работа по анализу рисков, связанных с кредитами, причем фин. дома даже выполняют роль гарантов перед компаниями.

Другим учреждением, имеющим особое значение в условиях хождения на острове двух валют, является АО «Кадека», возникшее в 1995г., которое функционирует как регулятор неофициального рынка обмена между кубинским песо и долларом США, а также представляет основной канал сбора ам. долларов, находящихся на руках у населения.

ЦБ Кубы предоставил лицензии для открытия своих представительств в стране 30 инобанкам, в т.ч. Corporacion Argentaria, Banco Bilbao Vizcaya, Banco Sabadell, Banco Exterior de Espana, Caja de Madrid (Испания), Notherland Caribbean Bank (Кюрасао), Societe Generale de Paris (Франция), Banco Exterior de Mexico (Мексика), Fransabank Sal (Ливан). Существенным ограничением в деятельности перечисленных структур является то, что им не разрешается напрямую вести фин. обслуживание производства и торговли.

С 1995г. начали действовать инвест. фонды. Их целью является содействие росту деловой активности в стране в плане проведения структурных эконом. преобразований. Число инвест. фондов и объем фин. средств, которыми они оперируют, пока незначительны. Среди наиболее крупных из них: Beta Gran Caribe — 33 млн.долл.; Lynafund — 10 млн.долл.; Cuban Growth Fund — 40 млн.кан.долл.; Compania Caribbean Finance Investment — 15

млн.долл. Соучредителем последнего фонда является Куба (60% его капитала принадлежит британской Commonwealth Development, а 40% — кубинской группе Nueva Banca.

С 1996г. в банковской сфере Кубы действует фин. корпорация, созданная при участии инокапитала. Ее членами являются UNG Bank (Голландия), Banco Caribeno de Holanda и Grupo Comercial de Cuba. По данным за 1999г., через эту организацию было предоставлено кредитов на 300 млн.долл., в туризм, никелевую и сахарную промышленность.

Народный сбербанк и фирма «Каха де Мадрид» создали АО «Корпорасьон финансьера Абана». Речь идет о первом опыте испано-кубинской ассоциации в фин. сфере страны, главная цель которой — предоставлять краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное финансирование кубинским предприятиям и испанским компаниям, обосновавшимся на Кубе, а также СП, на 1 млрд.долл. (при этом не учитываются сделки с инобанками, а также с представителями зарубежных компаний). Они поддерживают деловые отношения с 500 банками 122 стран мира. Кубинские компании выполняют свои обязательства перед иностр. кредиторами в СКВ.

Население доверяет банковской системе страны, держа в банках свои сбережения на 5,4 млрд.песо. Растут банковские счета в СКВ. **В фин. организациях Кубы нет случаев подлога, коррупции.** Кубинские банки не занимаются отмыванием денег и не контролируются оргпреступностью.

В последнее время был подписан ряд двусторонних соглашений по разрешению проблемы кубинской внешней задолженности. Куба получила среднесрочные и долгосрочные кредиты для инвестирования таких важных проектов, как строительство новых межд. аэропортов в Гаване и в Варадеро, телекоммуникаций, электростанций.

Стабилизировался обменный курс кубинского песо при операциях между гражданами и обменными пунктами. В 1999г. он составлял 22 кубинских песо за 1 доллар (в 1993г. 150 песо приравнивались к 1 долл.). Инфляция составила в 1998г. 2,99%. Безработица охватывает 6,6% населения. ЦБ Кубы регулярно получает точную информацию о денежных обязательствах кубинских предприятий в СКВ.

Сделки с недвижимым имуществом. Законодательное регулирование сделок с недвижимым имуществом на Кубе осуществляется на основе гражд. кодекса, закона «Об иноинвестициях», закона «Об аренде», а также правовых актов, принятых испанской администрацией еще в колониальную эпоху и являющихся частью Торг. кодекса 1884г. После революции 1959г. многие из законов, входивших в состав последнего, практически не применялись, однако формально отменены не были. Отмечается процесс возвращения к традиционным правовым нормам, вследствие чего обретает прежнюю значимость некоторые положения законодательных актов XIXв. Минюст планирует провести масштабную работу по их приведению в соответствие с требованиями времени. Одним из результатов I этапа этой деятельности стала подготовленная в 1998г. актуализированная версия Торг. кодекса, содержащая ныне действующие его положения.

Глава 6 (ст. 16-18) закона «Об иноинвестициях» 1995г., позволяет иностр. юр. и физ. лицам приоб-

ретать в собственность недвижимое имущество, «предназначенное для использования в качестве офиса, частной резиденции или в собственных тур. целях физ. лицами, не проживающими постоянно на Кубе». Согласно ст.17, инвестиции в приобретение недвижимого имущества, считаются прямыми капвложениями.

Процедурная сторона Закона «Об иноинвестициях» находится в стадии разработки, так что осуществление сделок по продаже недвижимости проводится в соответствии с положениями испанского Закона заморских провинций «Об ипотеке», принятого в 1839г. В Гос. Совете Кубы рассматривается проект декрета-закона об операциях с недвижимостью, способного восполнить недостатки действующей правовой базы.

Для осуществления продажи недвижимости иностр. юр. и физ. лицам, в т.ч. диппредставительствам зарубежных стран, при участии корпорации «Кубальсе», ответственной за обслуживание аккредитованного в стране дипкорпуса, было создано 6 агентств по недвижимости. Эти агентства являются АО со смешанным капиталом, кубинская доля которого была предоставлена «Кубальсе». К настоящему времени реально действуют 4 из них: «Реаль Инмобилиариа», «Ларес», «Монте Баррето» и «Коста Гавана». При этом «Реаль Инмобилиариа» специализируется на продаже и сдаче в аренду жилых помещений, «Ларес» — на продаже офисных помещений, «Монте Баррето» — на сдаче в аренду офисных помещений на территории бывшего одноименного землевладения, где заканчивается строительство Межд. торг. центра «Мирамар».

Для формализации акта продажи приобретающей стороной должна быть представлена лицензия ТП Кубы, дающая право ведения фин. деятельности на территории страны, дип. аккредитация уполномоченного сотрудника, представляющего ее интересы при свершении сделки, а также тех. документация на приобретаемое строение. При наличии вышеуказанных документов составляется договор купли-продажи, сторонами которого выступают представители дип. миссии и соответствующего агентства по недвижимости. На основании вышеуказанных документов и в соответствии с положениями Гражд. кодекса, сведения о приобретенной собственности вносятся городским нотариусом в Регистр собственности г.Гаваны. Приобретающая сторона получает выписку из кадастровой книги, являющуюся основным документом, подтверждающим право на владение недвижимым имуществом.

Аренда недвижимости иностр. физ. и юр. лицами на Кубе осуществляется при посредничестве вышеупомянутых агентств по недвижимому имуществу, помимо которых существуют и некоторые другие, например АО «Феникс» или АО «Гавана». Данные агентства располагают фондом свободных жилых и офисных помещений, предлагаемых клиентам на выбор. Сдавать в аренду недвижимость диппредставительствам зарубежных стран и их сотрудникам уполномочено лишь агентство «Сибоней», являющееся подразделением «Кубальсе».

С 1993г. разрешается сдача в аренду жилплощади, принадлежащей частным лицам — гражданам Кубы. Она рассматривается как одна из форм индивидуально-трудовой деятельности, на ведение которой необходимо получить лицензию, выдаваемую Нац. комитетом по налоговым вопросам.

Легализация коммерческих инофирм. Несмотря на продолжающуюся эконом. блокаду со стороны США и сохранение системы централизованного управления экономикой, все больше инофирм проявляют интерес к экономическому сотрудничеству с Кубой. Наиболее активно на о-ве работают фирмы Испании, Канады, Италии, Франции и Англии, которые обеспечивают 80% всего объема иноинвестиций, направляемых, главным образом, в базовые отрасли промышленности Кубы и туризм.

Легализация всех форм деятельности на Кубе иностр. юр. и физ. лиц (аккредитация) производится через ТП Кубы, уполномоченную на это правительством. Юр. департаментом ТП ведутся гос. регистры — филиалов и агентов, иноинвестиций, импортеров и экспортеров, турагентств, а также комиссионных соглашений. Регистрация производится после положит. решения Исполкома Совмина или правит. комиссии, в зависимости от объема инвестиций. Юр. и физ. лицам, легализующим свою деятельность на Кубе выдается лицензия и другие документы, подтверждающие факт аккредитации.

Кубинским законодательством допускаются различные формы деятельности на острове инофирм, предусматривающие как непосредственное участие в процессе производства, так и осуществление экспортно-импортных операций через учреждение на Кубе коммерческих предприятий. При этом соблюдается незыблемый принцип, — **инофирмам не предоставляется право на непосредственную коммерческую деятельность на внутреннем кубинском рынке.**

Под совместным производством законодательством понимаются договорные отношения инофирмы с кубинским предприятием, в соответствии с которыми производство осуществляется на кубинском предприятии с использованием сырья и материалов, поставляемых инофирмой.

Смешанное предприятие согласно законодательству — кубинское АО, в котором участвует один или несколько иноинвесторов с целью осуществления процесса производства на Кубе. Соотношение вкладов каждой стороны определяет процент акций, принадлежащих участникам. Иноинвесторам не может принадлежать 50% акций СП.

Законодательством допускается деятельность эконом. ассоциаций, основное отличие которых от двух вышеупомянутых форм заключается в том, что не происходит создание нового предприятия со статусом юр. лица. Стороны сотрудничают, сохраняя свой юр. статус и не образуя уставный капитал.

Любая инофирма может осуществлять производственную или коммерческую деятельность в СЭЗ, в которых устанавливается особый режим в тамож., налоговой, трудовой и иных областях. Без спец. разрешения на Кубе может реализовываться до 25% продукции, выпускаемой такими фирмами в СЭЗ, остальные 75% должны реэкспортироваться в страны региона.

Наиболее распространенной формой легализации коммерческой деятельности на Кубе является создание филиалов фирм, под которыми понимаются учреждения, принадлежащие зарубежным коммерческим фирмам или иностр. частным предпринимателям, открываемые на острове без

образования юр. лица для осуществления коммерческих операций в рамках выданной кубинскими властями лицензии. Учреждение филиала иностранной фирмы не дает никакого права на осуществление прямых экспортно-импортных операций, оптовую и розничную торговлю товарами и услугами, ни на перевозку товаров по стране. Задача филиала сводится к содействию коммерческим связям без непосредственной коммерческой деятельности в стране. Непременным условием для аккредитации филиала является наличие не менее, чем 3-летних коммерческих отношений с кубинскими партнерами.

Гос. кубинским фирмам предоставлены права на выполнение роли агентов иностр. партнеров. Агенты не имеют прав на импорт товаров от своего имени, на участие в управлении и организации сети валютных магазинов, торгующих в розницу. Агентская форма получила широкое распространение на Кубе. Сформировалась довольно обширная сеть гос. фирм, выполняющих агентские функции.

Другой, довольно распространенной формой легальной деятельности является договор комиссии на поставку товаров на условиях консигнации. Кубинская гос. фирма, имеющая лицензию на такую деятельность, берет на себя обязательства по получению, хранению и реализации от своего имени, но за счет иностр. партнера, товаров, за что получает комиссионное вознаграждение. Товар до его полной реализации может храниться как на складах кубинской фирмы, так и на таможенных складах, что выгоднее, поскольку таможенные платежи при этом взимаются только после его продажи.

Банки

На Кубе действует банковская система, состоящая из Центр. Банка, 8 комбанков, 13 небанковских фин. учреждений, 13 представительств иностр. банков и 4 представительства иностр. фин. организаций.

В течение последнего десятилетия банковская система Кубы претерпела существенные изменения, развиваясь и совершенствуясь в соответствии с требованиями новой эконом. ситуации. В янв. 1994г. развернулась реформа банковской системы страны. Ее началом стало создание частного по форме, но со 100% гос. капиталом фин. учреждения – Banco internacional de comercio (BICSA), задачей которого является развитие торговли товарами и услугами путем финансирования подобных операций за рубежом. BICSA проводит все типы банковских операций, включая открытие текущих счетов частным лицам, а также активно участвует во внутр. финансировании в конвертируемой валюте производств, процессов и услуг, предназначенных на экспорт и для реализации внутри страны. За пять лет существования банка его клиенты воспользовались кредитами на 800 млн. долл.

С появлением BICSA в кубинской банковской системе было положено начало созданию целого ряда негос. банковских и фин. учреждений, объединенных в 1996г. в Группу АО «Новый Банк» (El Grupo de Nueva banca). В эту Группу кроме BICSA входят еще пять банковско-фин. организаций.

– Financiera nacional (FINCA), цель которой финансировать экспорт и импорт продуктов, обслуживания и услуг, используя такие механизмы

как аренда, лизинг, факторинг, предоставление торг. скидок и ряд других операций, а также осуществление краткосрочного финансирования предприятий. Показатели основной деятельности в 2000г.: финансирование организаций – 90 млн. долл., из них 65 млн. долл. в виде рабочего капитала, 6,5 млн. долл. – фин. аренда и 8,5 млн. долл. – факторинг и коммерческие скидки.

– Casa de cambio (CADECA). В связи с легальным хождением в стране двух валют – кубинского песо и долларов США, CADECA предоставляет услуги по обмену валюты в сфере межд. туризма и для населения страны.

– Banco metropolitano. Оказывает специализированные услуги дип. корпусу и иностр. физ. лицам, постоянно или временно проживающим в стране, а также кубинским гражданам, имеющим СКВ. В 2000г. банк оказал своим клиентам услуг на 70,2 млн. долл., а также нац. организациям на 15 млн. кубинских песо.

В Группу АО «Новый банк» входят также Banco de inversiones, который ориентирован на предоставление специализированных услуг в области внутр. и внешних инвестиций (в 1996-99гг. предоставлено финансирования на 20,2 млн. долл.) и фин. организация Compañia Fiduciaria, занимающаяся управлением доверительной собственностью юр. и физ. лиц. Компания осуществляет управление собственностью нац. поручителей на 200 млн. долл. что вместе с другими поручениями и услугами (180 млн. долл.) составляет 380 млн. долл.

Появившаяся гибкая и эффективная банковская система страны, в общих чертах отвечающая межд. требованиям в этой сфере эконом. деятельности, потребовала, создания Центр. банка Кубы (Banco central de Cuba), функции которого до мая 1997г. выполнял Нац. банк Кубы.

В задачи ЦБ в качестве руководящего учреждения банковской системы страны входит выпуск нац. валюты, поддержание ее стабильности, осуществление контроля за сегментами банковской системы, разработка и претворение в жизнь соответствующей денежной политики. На межд. уровне ЦБ занимается нормализацией фин. отношений с внешним миром, включая вопросы внешнего долга, представляет кубинское государство перед зарубежными банковскими, валютными и кредитными организациями.

С появлением ЦБ не произошло упразднение Нац. Банка. В его функции были вменены регистрация, контроль и обслуживание внешнего долга страны и внешнего долга самого банка перед иностр. кредиторами при сохранении гарантий со стороны государства, а его обширная банковская сеть внутри страны перешла в ведение новой организации – Banco de creditos y comercio, созданного в 1997г.

В 2000г. начал операции созданный в конце 1999г. Внешторгбанк Кубы. Правовые основы его деятельности определяются Декретом-законом №198 от 08.11.1999г. Основная задача банка – осуществление операций, связанных с предпринимат. деятельностью кубинских организаций, занимающихся внешнеторг. деятельностью. Внешторгбанку Кубы предоставлено право, приобретать на рынке долговые обязательства кубинских фин. и гос. учреждений, предприятий под свою полную ответственность, с согласия кредиторов, а также с разрешения ЦБ Кубы.

В процессе модернизации банковской системы страны в 2000г. было продолжено осуществление тех. перевооружения учреждений отрасли: установлены ПК в филиалах банков, введены новые автоматизированные системы примерно в 500 филиалах и обучено 13 тыс. банковских служащих. Во многих случаях материальное обеспечение банковских учреждений и обучение персонала ведется на основе льготных кредитов или безвозмездной помощи со стороны гос. и частных структур Канады, Испании, Франции и др. стран.

Современная банковская системы Кубы включает также сеть небанковских фин. учреждений — так называемых фин. компаний: Finca, Finatur, Fimelca, Finagri и др. (более десяти), создание которых обычно связано с направлениями работы отдельных отраслей экономики, и уполномоченных проводить операции фин. посредничества, включая депозиты.

Фин. компании ведут активную работу по привлечению иностр. капитала путем создания совместных фин. организаций с зарубежными партнерами. Как правило, иностр. партнер имеет большую долю в их уставном капитале и осуществляет общее управление совместным предприятием.

Нац. банковская система дополняется 16 представительствами зарубежных банков, получивших разрешение на работу в стране. Начиная с 1984г. кубинское законодательство предусматривает возможность открытия представительств иностр. банков на Кубе без права непосредственного осуществления банковских операций.

Согласно последнему докладу, обнародованному Центром банком Кубы, размер внешнего долга страны на конец 1999г. составляет 11,078 млрд. долл., из которых 81,9% относились к основной сумме долга и 18,1% — к обязательствам по обслуживанию долга. В эту цифру не включены долги перед бывшими социалистическими странами Вост. Европы и б. СССР.

Основными кредиторами Кубы в 1999г. являлись Япония (20,6%), Аргентина (14,5%), Франция (10,6%), Испания (10,5%), Великобритания (9,9%). Из латиноам. стран (помимо Аргентины) наибольшая задолженность имеется перед Мексикой (4,0%).

СЭЗ

В политике кубинского руководства по привлечению в страну иностр. капитала заметная роль отводится свободным эконом. зонам (СЭЗ). Предполагается, что в условиях сохранения гос. характера экономики Кубы и острой нехватки фин. средств, указанная форма позволит сделать инвест. рынок страны более привлекат. для зарубежных компаний. Отмечается, что одним из стимулирующих моментов в пользу работы в СЭЗ Острова является выгодное географическое положение Кубы в Карибском регионе и близость к рынкам стран Лат. Америки.

Ставится задача создания постоянных производств. связей между предприятиями фирм-операторов СЭЗ и нац. предприятиями с последующим интегрированием производств. процессов и торг. операций, т.е. фактически создания как вертикальных, так и горизонтальных производственно-коммерческих связей. В этих целях в 2000г. была разработана Программа эконом. сотрудничества предпринимателей, реализация которой началась.

Порядок создания и функционирования СЭЗ и пром. парков определяется Декретом-Законом №165 от 3 июня 1996г. Данный Декрет-Закон был принят в развитие базового Закона №77 «Об иностранных инвестициях» в целях привлечения иностр. капиталовложений в экономику Кубы на основе создания льготных условий для иностранных инвесторов.

Указанные нормативно-правовые акты устанавливают для компаний-операторов СЭЗ льготный налоговый и тамож. режим и разрешают проведение ими в СЭЗ разнообразной производств. деятельности (в т.ч., в сфере сборки продукции из ввозимых полуфабрикатов и сборочных единиц и доводки конечной продукции), торг. и банковских операций, услуг в сфере страхования, организации производств на базе передовых технологий, проведение НИОКР.

Операторы СЭЗ имеют право на сооружение на территории зон зданий и необходимых строит. объектов в целях создания производств. цехов, складов, офисных и других служебных помещений. Они могут арендовать участки территории в пределах зон, создавать необходимую инфраструктуру электро-,газо-и водоснабжения, связи и систем обеспечения безопасности. Им предоставляется право пользования аэропортовой, портовой и грузовой ж/д сетью зон, а также соответствующей инфраструктурой объектов перевалки грузов.

Срок действия концессии на право деятельности в СЭЗ установлен в 50 лет, а прерогатива выдачи разрешений на концессию отнесена к компетенции Исполкома совмина Респ. Куба. Органом, осуществляющим непосредственное руководство деятельностью СЭЗ, является министерство иностранных инвестиций и эконом. развития Кубы (Oficina nacional de zonas francas).

Компании-операторы СЭЗ, занимающиеся производств. и торг. деятельностью, имеют право направлять для реализации на местном рынке до 25% продукции, производимой ими в зонах; в данном случае они освобождаются от уплаты ввозных тамож. пошлин. Также действует положение об освобождении компаний-операторов СЭЗ, занимающихся производств. деятельностью, от уплаты налогов на прибыль и на рабочую силу в течение первых 12 лет их деятельности в зонах, с последующим предоставлением 50% скидки с уплатой данных налогов в течение следующих 5 лет. Схожая схема действует и для операторов, занятых в сфере оказания услуг, с единственным исключением — срок освобождения от уплаты налогов для них установлен в 5 лет, а последующий льготный период составляет 3г.

С 1997г., когда начали функционировать три СЭЗ, созданные в гаванском регионе («Мариэль», «Город Гавана» и «Вахай»), число иностр. операторов в них превысило 250 фирм. 70% из них действуют в сфере торговли, а остальные — в сфере услуг и производства. Основными операторами СЭЗ Кубы являются компании Испании, Панамы, Италии, Канады и Мексики. Данные об объемах операций операторов СЭЗ отсутствуют, что косвенно свидетельствует о неполной реализации задач, возложенных на зоны.

В связи с тем, что деятельность СЭЗ лишь отчасти смогла обеспечить потребности страны в привлечении передовых технологий и оказалось ориентирована на торг. операции, важным направле-

нием деятельности кубинского руководства стала концепция создания индустриальных парков.

В 2000г. шла разработка проекта организации индустриального парка, где небольшие предприятия и фирмы могли бы при иностр. участии и тех. содействии развивать высокотехнологичные производств. процессы. Курирующей организацией этого проекта является Министерство науки и технологии Кубы. Как указывается в материалах концепции, хотя планируемый проект индустриального парка открыт для любой пром. деятельности, его основной профилирующей сферой должны стать такие производств. процессы, как информатика, электроника и биотехнология. Успех деятельности парка связывается прежде всего с имеющимися кадрами квалифицированных специалистов. В качестве места расположения индустриального парка намечается использовать территории в непосредственной близости от Высшего политех. института г. Гаваны.

Проект создания другого индустриального парка предполагает его размещение в пров. Сантьяго-де-Куба. Основной сферой деятельности данного парка должны стать традиционные отрасли промышленности в целях индустриального развития региона Сантьяго-де-Куба и создания новых рабочих мест.

СЭЗ «Мариэль» находится в крупном портовом и индустриальном центре страны, в 30 км. к западу от г. Гавана. Территория зоны составляет 553 га. Зона располагает 7 тыс.кв.м. площадей крытых складских помещений и 600 кв.м. площадей, занятых под помещения офисов, демонстрационных и конференц-залов. На территории зоны имеется небольшой аэропорт для обслуживания легких и средних самолетов (бетонная взлетно-посадочная полоса длиной 1800 м. и шириной 45 м.), а также причал, способный обеспечить погрузочно-разгрузочные работы одновременно двух среднетоннажных судов (длина причала — 450м., глубина водного пути — 13м.).

Зона географически удачно расположена с точки зрения обработки грузов двух соседних торг. партнеров Кубы — Мексики и Канады.

Внутренняя инфраструктура зоны включает также дорожную сеть протяженностью 8,5 тыс.м, емкости для хранения ГСМ, объемом 1000 куб.м., автозаправочную станцию и станцию тех. обслуживания автотранспорта, ангар площадью 1447 кв.м., припортовую зону, оборудованную для проведения погрузо-разгрузочных работ площадью 47 тыс.кв.м. и 2 пассажирских причала для малых судов.

Свободная зона «Город Гавана» расположена в вост. пригороде г.Гавана (долина Берроа) в 10 км. от Гаванского морского порта. Решение о создании свободной зоны в данном р-не было принято ввиду удобного географического расположения и имевшейся здесь ранее базы фирмы Nabana in Bond, которая с 1992г. осуществляет обслуживание иностр. компаний на Кубе, предоставляя им складские помещения и услуги по тамож. обработке грузов.

Зона расположена на 158 га, 92 из которых застроены производств. и адм. зданиями. Крытые производств. цеха и складские помещения насчитывают 14,5 тыс.кв.м. площадей, служебные помещения и помещения, занятые под офисы составляют 4,6 тыс.м2, с/х территории — 52,2 тыс.кв.м., кон-

тейнерный терминал расположен на 4,2 тыс.кв.м. В непосредственной близости от данной СЭЗ ведется создание индустриального парка, территория которого составит 110,5 тыс.кв.м.

Зона располагает развитой внутр. инфраструктурой. Протяженность подъездных и внутр. автодорог составляет 1844 м. Имеются автозаправочная станция и станция тех. обслуживания. Задействованы системы телевизионного слежения, охраны и противопожарной безопасности.

Деловая инфраструктура зоны включает коммерческий центр, оборудованный помещениями для переговоров и демонстрационных показов образцов, филиал Banco Financiero International.

СЭЗ Вахай расположена в пригородном р-не г. Гавана в 1,5 км. от грузового терминала Гаванского межд. аэропорта им. Хосе Марти. Площадь зоны составляет 21,47 га, из которых 13,4 га застроены зданиями и сооружениями. Крытые производств. склады и складские помещения занимают 13 тыс.кв.м., помещения под офисы — 1,1 тыс.кв.м.

К услугам иностр. фирм-операторов сооружены погрузочно-разгрузочные площадки, пром. полигоны, на которых может быть размещено любое оборудование. Протяженность внутр. автодорог составляет 2000 м., имеется автозаправка.

Зона располагает деловым центром, имеющим специально оборудованные помещения для проведения переговоров, деловых встреч и семинаров общей площадью 240 кв.м.

Специалисты зоны предоставляют консультации по юр. и технико-эконом. вопросам, транспортные и тамож. услуги.

Адм. управление зонами «Мариэль» и «Вахай» осуществляется Almacenes Universales, а зоны «Город Гавана» (Берроа) — корпорацией CIMEX.

Рос. компании «Элерс» и «Автоэкспорт» осуществляют поставки запчастей к различным маркам автомобилей рос. производства со складов в свободной зоне «Город Гавана» (Берроа).

Экспорт

В 2000г. общий объем товарооборота страны составил 5,6 млрд. долл. (по сравнению с 5,4 млрд. долл. в 1999г.), в т.ч. объем экспорта увеличился на 12% — с 1,4 млрд. долл. до 1,5 млрд. долл., а импорта возрос на 14% — с 4 млрд. долл. до 4,1 млрд. долл. Сохранено значит. сальдо торг. баланса: в 2000г. его объем не изменился и составил 2,6 млрд. долл.

В 2000г. развитие внешней торговли Кубы происходило в условиях неблагоприятной конъюнктуры на мировом рынке основного экспортного товара Кубы — сахара, цены на который в 2000г. (5 центов за фунт) находились на самом низком за последние десять лет уровне, в то время как на мировом рынке топлива, цены на нефть повысились в три раза по сравнению с 1998г. и в 2000г. Куба была вынуждена затратить дополнительно 500 млн. долл. на ее покупку. При этом в условиях тяжелого фин. положения страны кубинский экспорт, в основном, был обеспечен предоплатой, а импорт осуществлялся с отсрочками платежа. Несмотря на существенно возросшие в 2000г. поступления от туризма, (прирост доходов составил 10%), а также от связанных с ним секторов сферы услуг (воздушные перевозки, услуги связи) не удалось полностью компенсировать отрицат. сальдо торг. балан-

са, хотя поступления от туризма составили 2 млрд. долл. и на 33% превышают доходы от экспорта.

Товарная структура экспорта Кубы в 2000г. не претерпела существенных изменений: сахар — 40%, никелево-кобальтовый концентрат — 20%, табачные изделия — 14%, морепродукты — 10%, с/х продукция (включая ром) — 6%

Кубинское руководство проводит линию на увеличение экспорта т.н. нетрадиционных товаров, представленными изделиями металлообработки и машиностроения, фармпрома и биотехнологии, концентратами цитрусовых. За 2000г. экспорт указанных товаров возрос на 24%, а их доля в общем экспорте страны составляет 5%.

Наибольший объем поставок кубинского сахара-сырца в 2000г. осуществлялся на рос. рынок. Общие поставки сахара-сырца в Россию составили 2,02 млн.т. на 385 млн.долл. По физ. объему они сохранились на уровне пред.г. (2,08 млн.т.), а по стоимости сократились на 15% (с 416,7 млн. долл.) вследствие понижения цен на мировом рынке сахара-сырца.

В 1 пол. 2000г. было завершено по согласованию сторон выполнение Протокола о товарообороте и платежах в 1996-98гг. от 15 окт. 1995г. Кубинская сторона поставила в счет Протокола 120 тыс. т. сахара-сырца рос. фирме «Альфа-Эко» против поставки нефти указанной структурой в объеме 700 тыс. т.

Особенностью импорта сахара-сырца с Кубы является то, что его поставки, кроме поставок в счет Протокола, осуществляются через фирмы-трейдеры третьих стран.

В 2000г. Россия сохранила лидирующее место в потреблении кубинского сахара-сырца: удельный вес его поставок в РФ находился на уровне около 60% общего экспорта сахара Кубой.

Другими крупными импортерами сахара-сырца с Кубы являлись Китай, Иран, Египет, Япония.

В целом, экспорт основных кубинских товаров все в большей степени попадает под контроль иностр. фирм, финансирующих их производство и реализацию (никель — Канада, табак — Испания, ром — Франция, цитрусовые — Чили и Израиль, медикаменты и продукты биотехпрома — Великобритания).

По таким важным экспортным товарам, как никель и сигары, Куба не смогла добиться намеченных на 2000г. объемов экспорта: 72 тыс. т. концентрата (в пересчете на металл) при плане 73 тыс. т., 117,2 млн. сигар, вместо предусмотренных 200 млн. штук.

Товарная структура импорта Кубы в 2000г. также характеризовалась стабильностью: нефть и нефтепродукты — 24%, машин, оборудование и транспортные средства — 22%, продовольствие — 22%, готовые изделия — 16%, хим. товары, включая удобрения — 12%.

В 2000г. значит. часть сырой нефти поступала на Кубу по рос. контрактам. Поставки рос. нефти, в целях сокращения транспортной составляющей, осуществляются в Европу, а Куба получает нефть из Венесуэлы, по которой как по стране происхождения товара засчитывается импорт. Это также важно для Кубы по полит. причинам, т.к. она постоянно подчеркивает свою приверженность развитию торговли с Лат. Америкой.

В 2000г. в нефтяном импорте Кубы из Венесуэлы произошло важное событие. В окт. Куба при-

соединилась к Каракасскому Договору о сотрудничестве в области энергетики. В соответствии с ним Венесуэла взяла на себя обязательство осуществлять поставки нефти в 12 стран региона (Барбадос, Белиз, Гватемалу, Никарагуа, Сальвадор, Гондурас, Доминиканскую Республику, Коста-Рику, Панаму, Гаити, Ямайку и Кубу) на льготных условиях. По поставкам в счет Договора Венесуэла предоставит странам-участницам кредит со сроком погашения в 15 лет, отсрочкой платежа в один год, из расчета 2% годовых. Объем кредита будет варьироваться в зависимости от уровня мировых цен на нефть: от 5% при цене на нефть 15 долл. за бар., до 25% при цене 30 долл. за бар. Предусматривается, что Венесуэла приложит усилия к тому, чтобы удерживать цены на нефть в пределах 22-28 долл. за баррель. Погашение кредита будет осуществляться посредством механизмов «торг. компенсации», предполагающего поставки экспортных товаров и услуг из указанных стран.

Объем поставок нефти на Кубу на условиях Договора составит 53 тыс. б/д. Общий объем закупок Кубой венесуэльской нефти с учетом посредников оценивается в 75 тыс. б/д (в этот объем входят также поставки нефти по рос. обязательствам). Единственным исключением, сделанным для Кубы по сравнению с другими странами-участницами Каракасского договора, является предоставление ей более длит. льготного периода — в 2г. Это было сделано, принимая во внимание, что Куба ранее не пользовалась льготным режимом поставок.

Основной вопрос, вокруг которого шли дебаты в среде венесуэльского делового истеблишмента — сможет ли Куба осуществлять своевременную оплату платежей по кредитам за поставленную нефть. Однако, как заявили кубинские офиц. лица, Куба выполнит свои обязательства в полном объеме, напомнив, при этом, что за счет поставок нефти из Венесуэлы в счет Каракасского договора Куба будет удовлетворять лишь 31% своих потребностей в топливе, в то время как у отдельных стран-участниц Договора этот показатель достигает 100%. (Общий объем поставок нефти на Кубу из Венесуэлы составляет около 64% нефтяного импорта страны).

Предусматривается, что в качестве оплаты Куба предоставит Венесуэле широкий спектр услуг в области образования, медицины, сельского хозяйства, спорта, культуры и туризма. Это предполагает:

- отправку кубинских врачей и мед. персонала для работы в труднодоступных р-нах Венесуэлы;
- оказание тех. содействия и помощи в сооружении трех сахарных заводов в шт. Баринас, Гуа-рико и Апурес;
- создание совместного учебного центра по подготовке персонала и оказанию услуг в сфере туризма;
- отправку группы тренеров и преподавателей физкультуры в составе 3 тыс. чел. для подготовки спортсменов в Венесуэле;
- создание свиноводческих, растениеводческих и овощеводческих хозяйств;
- поставки кубинских медикаментов в Венесуэлу.

В сфере нефтяного импорта наметилось явное тяготение к курсу на диверсификацию источников получения топлива. Присоединение Кубы к Каракасскому договору является одним из шагов руко-

водства страны на этом пути. Активизировались контакты Кубы с нефтедобывающими странами Бл. Востока. Во время визита на Кубу президента Ирана С.Хатами в конце сент. 2000г. в числе основных вопросов обсуждалась возможность осуществления сделок по схеме «сахар-нефть». Этот же круг вопросов рассматривался и в ходе визита зампреда Госсовета Кубы К.Лахе. в Иран в окт. 2000г.

Значит. часть поставок на Кубу машин и оборудования приходится на совместные энергетические установки, строит. оборудование, автомобили. Импорт для кубинских предприятий из-за нехватки валюты оставался незначит. и был представлен в основном, автобусами, ж/д подвижным составом бывшим в эксплуатации, запчастями. Около 10% импорта машин и оборудования приходится на поставки запчастей из России, часть этих поставок производится через третьи страны (Испания, Италию, Канаду и т.д.).

Географическое распределение внешней торговли Кубы сложилось в течение последнего десятилетия под воздействием новых реалий, вызванных распадом СССР и последовавшей вслед за этим переориентацией внешнеторг. связей страны.

Основными партнерами Кубы в 2000г. являлись: Канада, Россия, Венесуэла, Испания, Франция, КНР, Италия, Мексика.

Лидирующие позиции во внешнеторг. товарообороте Кубы занимают страны Европы, на долю которых приходится 45% его стоимости в т.ч. удельный вес России составляет 15%. Существенные объемы торговли с Испанией (товарооборот — 500 млн. долл.), Францией (320 млн. долл.), а также Италией, Германией, Нидерландами и Великобританией поддерживаются системой гос. и частного страхования экспортных контрактов, которые действуют в этих странах несмотря на отсутствие решения проблемы кубинского долга в рамках Лондонского и Парижского клубов.

В 2000г. объем товарооборота между Испанией и Кубой составил 699,94 млн. долл., в т.ч. экспорт 569,02 млн. долл., импорт 130,92 млн. долл.

Экспорт Испании включает поставки оборудования, запчастей, стройматериалов, продуктов питания и с/х продуктов, в основном для сахарной промышленности и тур. сектора. На Кубу поставляются также вина и коньяки.

Из импортируемых Испанией товаров наибольшее значение имеют табачные изделия (готовая продукция — сигары, а также табачные листья) — 40%, морепродукты (лангусты, креветки и ценные сорта рыб парго, рубино) — 15%. Также импортируют ром на 10 млн. долл., цитрусовые, зеленый кофе, металлолом. Кубинский ром закупают через франц. компанию «Перно Рикар».

Испания придерживается рекомендаций Парижского Клуба о непредставлении кредитных линий для Кубы, но в то же время, существует гос. страховая компания с 50% капиталом частных банков, которой открываются кредитные линии: для приобретения оборудования; продуктов питания первой необходимости; кредитования потребностей кубинского сахарного сектора.

Заявки по вышеуказанным направлениям предоставляет кубинская сторона. Данный объем кредитования, получаемого Кубой по вышеуказанной схеме, составляет 20% от общего объема экспорта.

Гарантию кубинских платежей предоставляет правительство с Нац. банком Кубы.

Поставки осуществляются частными испанскими фирмами. Испанской стороной применяются различные формы платежей: предоплата, рассрочка платежа от 90-120 до 360 дней (для оборудования и транспортных средств сахарной промышленности), а также кредитование на 3г. (револьвинг), возобновляемое по мере его погашения, трехлетний кредит для поставки муки, крахмала и всех других продуктов первой необходимости.

Среди стран СНГ торг.-эконом. связи с Кубой поддерживают Белоруссия (товарооборот — 44,3 млн. долл.) и Украина (22,3 млн. долл.). В 2000г. состоялись визиты на Кубу президента Белоруссии А. Лукашенко и президента Украины Л. Кучмы, в ходе которых были подписаны важные документы по торг.-эконом. сотрудничеству.

Удельный вес стран ам. континента в товарообороте Кубы увеличился до 40%, в т.ч. доля Лат. Америки составила 28%, из которых 25% приходилось на страны-члены Латиноам. ассоциации интеграции (АЛАДИ).

Среди стран ам. континента наиболее крупными партнерами являются Канада, Мексика и Венесуэла. Главная статья импорта из Канады — продовольствие, машины и оборудование, из Мексики и Венесуэлы — нефть и нефтепродукты. Основные экспортные товары в эти страны — никель-кобальтовый концентрат, металлопрокат, медикаменты (вакцины).

Азиатское направление представляет 15% товарооборота Кубы. Ведущими партнерами Кубы в этом регионе являются КНР. В 2000г. произошла активизация торг.-эконом. связей с Японией.

Куба в течение 2000г. активно работала в рамках Всемирной торговой организации, отстаивая интересы развивающихся стран. Как **страна-учредитель ВТО**, Куба активно поддерживает вступление России в эту организацию.

В 2000г. Куба продолжала развивать связи с интеграционными объединениями развивающихся стран. Было подписано соглашение о вступлении страны в группу АКТ (страны Африки, Карибского бассейна и бассейна Тихого океана, пользующиеся преференциями в торговле с развитыми странами). Велась подготовка по заключению торг. соглашений с Андским пактом и Меркосуром. Важнейшим успехом кубинской эконом. дипломатии стало заключение соглашения о торговле и эконом. сотрудничестве с Карибским общим рынком (КАРИКОМ), что является первым шагом по созданию зоны свободной торговли в рамках данного интеграционного объединения.

В 2000г. продолжался процесс децентрализации внешней торговли Кубы. 390 предприятий и организаций имеют право выхода на внешний рынок.

Одновременно тяжелое валютное положение страны вынуждает руководство страны принимать меры по усилению контроля за использованием фин. средств предприятий и фирм, имеющих валютные счета. Развернули деятельность комитеты по закупкам, целью деятельности которых является замещение импорта внутр. производством. Работают комитеты по следующим группам товаров: мясо-металл; дерево-шины; ткани и изделия из них; пиво; алюминий.

Кроме импорта для нужд СП и ассоциаций разрешение на использование этих счетов для импорта товаров производится на основании решения валютной комиссии при правительстве Кубы. Продолжал действовать принятый в 1998г. Декрет-закон №186 о борьбе с преступлениями в эконом. сфере.

С начала 2000г. вступило в силу Постановление №33/99 Ген. таможне, содержащее изменение режима тамож. хранения товаров.

По оценкам кубинских офиц. изданий, в 2001г. ожидается увеличение экспорта на 20%, а импорта — на 4%, что будет способствовать снижению дисбаланса внешней торговли.

ВЭД

Новые формы эконом. политики. Закон №77 «Об иноинвестициях» предусматривает возможность капвложений во все секторы экономики, за исключением военных структур, если только речь не идет об их предпринимательской системе, разрешает создавать предприятия со 100% участием инокапитала.

За 4г. со дня его принятия общий объем иноинвестиций в кубинскую экономику приблизился к 4 млрд.долл. Создано первое на Кубе предприятие со 100% инокапиталом — АО «Дженпауэр-Куба», собственность панамского предпринимателя Майка Нахмада, которое ведет строительство ТЭС на о.Хувентуд.

В дополнение к положениям Закона «Об иноинвестициях», упоминающих в числе возможных областей приложимости иноинвестиций «свободные зоны» и «пром. парки», 3 июня 1996г. Гос. советом был принят спец. Декрет-закон «О СЭЗ и пром. парках», согласно которому на иностр. и совместные предприятия в СЭЗ распространяются льготные режимы тамож., налогового и банковского регулирования, а также особый режим трудовых отношений.

По данным регистра ТП, в стране зарегистрировано 368 СП и 700 филиалов инофирм. Большинство из них работает в сфере туризма, но есть и примеры серьезных зарубежных капвложений в производство никеля, табачную промышленность, электроэнергетику и недвижимость.

Изменения произошли и в работе кубинской тамож. службы. После принятия предусматривающих льготные тамож. режимы законов, соответствующие тарифы на импорт снизились в среднем на 23,8%, а большинство экспортных поставок было освобождено от тамож. платежей. Права тамож. агентств были предоставлены 10 кубинским фирмам.

Определенная либерализация наблюдается также в сфере внешней торговли. Еще с конца 80 гг. намечился постепенный отход Кубы от монополии государства на ведение внешнеторговой деятельности. Свободный выход на зарубежные рынки субъектов эконом. деятельности во многом способствовал повышению уровня эффективности кубинских предприятий. Декрет-закон, одобренный Гос. советом Кубы 21 авг. 1998г., определяет основные принципы совершенствования управления предприятиями, предусматривающие их самокупаемость и самофинансирование, материальное стимулирование работников предприятий, реальное участие трудового коллектива в решении вопросов управления, повышение эффективности

работы соцпредприятий и АО со смешанным капиталом. Впервые на Кубе заговорили о необходимости обеспечения конкурентоспособности соцпредприятий.

В 1999г. на Кубе была организована серия выставок; следует отметить II Межд. ярмарку стройматериалов «Феконс» (6-10 апр.), IX Межд. ярмарку мед. техники «Здоровье для всех» (19-23 апр.), XI Межд. салон туруслуг и продуктов «Технотур» (26-30 мая), VIII Межд. торг.-пром. ярмарку «Экспокарибе» (27 июня, Сантьяго-де-Куба), XVII Межд. Гаванская ярмарка (31 окт.-7 нояб.)

Хуже обстоит дело с развитием частной инициативы. За 6 лет, прошедшие со дня офиц. разрешения на Кубе ИТД, численность лиц, имеющих офиц. лицензию на такого рода деятельность, сократилась на 35%. Возвращение лицензий и свертывание «бизнеса» особенно активизировалось после того, как в авг. 1997г. Ф.Кастро выступил с резкой критикой «миллионеров-креолов», подрывающих революционные устои общества. Налоговая политика государства, направленная на удушение частного предпринимательства (с 1993 по 1999гг. налоги на ИТД возросли в общей сложности на 400%), приводит к разорению начинающих предпринимателей или же заставляет их переходить на нелегальное положение.

Нормативно-правовая база регулирования ВЭД Кубы. В связи с проводимой кубинским государством политики привлечения иностр. капитала вносятся изменения в ранее действовавшее законодательство в области правового регулирования внешнеэконом. деятельности. Принимаются новые законодательные акты, способствующие привлечению иноинвестиций в кубинскую экономику. В соответствии с действующим законодательством иноинвестиции пользуются полной и безусловной защитой на территории Республики Куба и не подлежат экспроприации.

Все аспекты соц. и коммерческой деятельности на Кубе регулируются законодательными актами: конституция (принята Нац. ассамблеей народной власти на 6 сессии, июль 1992г.; торговый кодекс; закон №1303 «О внешнеторговом арбитраже»; декрет-закон №124 «О тамож. тарифе»; закон №73 «О налоговой системе»; закон №76 «О горнодобыче»; закон №77 «Об иноинвестициях»; декрет-закон №162 «О таможне»; декрет-закон №165 «О свободных зонах и пром. парках»; декрет-закон №206 «Регламент Нац. регистра филиалов и агентств иностр. обществ».

В развитие вышеуказанных законодательных актов издаются нормативно-правовые акты министерств и ведомств, которые дополняют и разъясняют действующий порядок осуществления ВЭД на Кубе.

В 1999г. принят декрет-закон №198 от 08.11.99г. «О Банке внешней торговли Кубы», изданы нормативно-правовые акты, направленные в развитие главного инвест. закона страны — закона №77 «Об иноинвестициях». Наиболее важные из них: положение о нац. турагентствах, филиалах и представительствах иностр. агентств на Кубе; постановление №1 «О создании Нац. комиссии по электронной торговле»; постановление №4 Главного тамож. управления Кубы «Нормы тамож. контроля торговых образцов»; «Порядок выдачи лицензий финансовым учреждениям и представительством и их регистрации».

Гарантией капвложений являются также двусторонние соглашения о стимулировании и защите инвестиций. Эти документы увеличивают привлекательность инвестиций, создают адекватную юридическую базу для осуществления проектов с различной степенью риска. Основным принципом соглашений этого типа – предоставление иностранному вкладчику тех же условий по налогам, банковским операциям, режиму трудоустройства и рынку, какими пользуются нац. вкладчики. Эти соглашения способствуют притоку инокапиталов в отрасли, которые могут придать более динамичный характер остальной части нац. экономики. Это туризм, изыскания и разведка нефти и горно-рудных месторождений и некоторые другие. **Заключены подобные соглашения с 30 странами.**

Важным шагом в этом направлении стало принятие 16 фев. 1999г. закона №88 «О защите нац. независимости и экономики Кубы». Цель настоящего закона состоит в квалификации уголовных деяний, направленных на поддержку эконом. блокады, и преследующих целью подорвать внутренний порядок и лишить кубинское государство независимости.

Куба является членом ВТО, Всемирной таможенной организации. Принимает участие в межд. соглашениях – Нью-Йоркской конвенции о межд. арбитраже, Парижской конвенции и Мадридском протоколе, связанных с пром. собственностью. Подписано соглашение Всемирной организации индустриальной собственности. В рамках ООН Республика Куба подписала различные соглашения и является участницей нескольких конвенций по туризму, торговле, гражд. авиации, защите окружающей среды и т.д. В 1999г. Куба была избрана членом Совета по эксплуатации Всемирного почтового союза, специализированного учреждения ООН, а также была выбрана членом Руководящего совета МАГАТЭ.

В 1999г. Куба подписала важные документы:

- Австрия-Куба. Соглашение о взаимном выполнении судебных приговоров;
- Аргентина-Куба. Два соглашения в области санитарной защиты растений и животных;
- Алжир-Куба. Договор о защите и взаимном поощрении;
- Беларусь-Куба. Протокол о расширении сотрудничества, в области производства медикаментов и мед. оборудования;
- Барбадос-Куба. Договор о сотрудничестве в области спорта и договор об избежании двойного налогообложения; Акт с договорами о сотрудничестве в сельском хозяйстве, сахарной промышленности, спорте, образовании и культуре;
- Бельгия-Куба. Меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству и области законодательства и Протокол о намерениях краткосрочной реструктуризации долга.
- Болгария-Куба. Договор о стимулировании и взаимной защите инвестиций.
- Белиз-Куба. Договор о сотрудничестве в области развития спорта и туризма.
- Великобритания-Куба. Договор о сотрудничестве между Центром развития инвестиции кубинского министерства и Консультативной группой по торговле с карибскими странами британского управления внешней торговли.
- Венесуэла-Куба. Мининдел Кубы и Венесуэлы подписали два договора о юридическом содей-

ствии, а также акты 6 совещания Механизма полит. консультаций и МПК по сотрудничеству.

- Голландия-Куба. Договор о фитосанитарном сотрудничестве.
- Гватемала-Куба. Договор о воздушном транспорте; о предупреждении наркоторговли и борьбы с ней; договоры о сотрудничестве в области санитарной охраны животных и фитосанитарного контроля и договор о морском транспорте.
- Гайана-Куба. Договор о стимулировании и взаимной защите инвестиций.
- Доминиканская Республика-Куба. Договор о тех. сотрудничестве в области здравоохранения.
- Замбия-Куба. Договор о двухстороннем сотрудничестве в спорте.
- Испания-Куба. Договор об избежании двойного налогообложения; Договор о развитии эконом. обмена и расширении связей между предприятиями обеих стран; Соглашение по водному хозяйству.
- Ирландия-Куба. Соглашение об установлении дипотношений.
- Ирак-Куба. Протокол о двустороннем сотрудничестве между парламентами двух стран.
- Индия-Куба. Протокол IV кубино-индийской МПК по экономическому и научно-техническому сотрудничеству.
- Камбоджа-Куба. Протокол мининдел о намерениях по экономическому и научно-техническому сотрудничеству.
- Колумбия-Куба. 7 договоров о сотрудничестве: меморандум о взаимопонимании по культурному обмену; программы действий на 1999г. в рамках Соглашения о сотрудничестве в области туризма; плана действий по сотрудничеству и образованию; соглашения в области здравоохранения; меморандума в области торговли; соглашения о перемещении наказуемых в судебном порядке; договор о контроле и борьбе с наркобизнесом;
- Конго-Куба. 4 договора о сотрудничестве – в области здравоохранения, культуры, строительства и высшего образования.
- Мексика-Куба. Договор о сотрудничестве в области земледелия и животноводства, рыболовства, энергетики, науки и технологий, здравоохранения и соц. обеспечения, связи, транспорта и окружающей среды.
- Никарагуа-Куба. Меморандум о списании долга.
- Намибия-Куба. Соглашение о новых возможностях сотрудничества в сфере здравоохранения и возможности распространения сотрудничества на другие отрасли экономики, в частности на сахарную промышленность.
- Португалия-Куба. 3 договора о сотрудничестве в области торговли и договор в области спорта.
- Панама-Куба. Договор о стимулировании и защите инвестиций; Договор о НТС в области сельского хозяйства.
- Перу-Куба. Соглашение о сотрудничестве, Протокол о намерениях между МИД, Договор о сотрудничестве в области культуры, науки и образования; Договор о юридическом содействии в области уголовного права.
- Россия-Куба. Соглашение о торг.-эконом. сотрудничестве;
- Руанда-Куба. Генеральное соглашение об экономическом, научно-техническом, соц. и культурном сотрудничестве.

– Суринам-Куба. Договоры о защите и стимулировании инвестиций и об обмене между МИД.

– Сент-Люсия-Куба. Два договора: о двухстороннем сотрудничестве в спорте; о безвизовом въезде. Соглашение о тех. и эконом. сотрудничестве.

– Сейшельские о-ва-Куба. Программа сотрудничества между минобразования Кубы и Сейшельских о-вов.

– Тунис-Куба. Соглашение о расширении товарооборота и открытии новых сфер эконом. и научно-тех. сотрудничества.

– Турция-Куба. Соглашения в области туризма и в области культуры и НТС; Договор о взаимном стимулировании и защите инвестиций.

– Швейцария-Куба. Соглашение о продлении действия торгового соглашения 1954г.

– Эфиопия-Куба. Договор об эконом. и научно-тех. сотрудничестве.

– Ямайка-Куба. Соглашение о сотрудничестве в морском деле.

Сотрудничество со странами СНГ. Торгово-эконом. отношения Кубы со странами СНГ в последние годы носят нерегулярный характер и во многом определяются не долгосрочными межправительственными обязательствами, а возникающими потребностями сторон в тех или иных товарах. Объемы сотрудничества в решающей степени зависят от складывающейся на эти товары конъюнктуры цен. Товарооборот Кубы с этой группой стран колеблется в значительных пределах и в целом имеет понижающую тенденцию. Некоторые из стран СНГ за последние годы практически ушли с кубинского рынка (Казахстан, Киргизия и ряд других), не выдержав растущей конкуренции со стороны западных стран. Исключение составляют только Украина и Белоруссия, нашедшие свою эконом. нишу на рынке Кубы.

Украина. В ТПП Кубы зарегистрированы 4 представительства украинских фирм, занимающихся ВЭД: «Норд» (холодильники, компрессоры и т.д.); «Агромашинвест» (тракторы, запчасти и т.д.); «Украинмаш» (электроника и т.д.); «Фонд Чернобыль» (различная продукция). Объем экспортируемой продукции вышеуказанных представительств на Кубе составил в 1999г. 1 млн. долл. Украина экспортирует на Кубу металл, различные машины, насосы, компрессоры; импортирует – сахар-сырец, медикаменты и т.д. На Украине зарегистрированы 10 кубинских мед. препаратов.

Для перевозки экспортно-импортных грузов украинские судоходные компании (Черноморского и Азовского пароходств) организуют на Кубу чартерные рейсы.

По мнению посольства Украины на Кубе, сдерживающим элементом в развитии торговых отношений с кубинскими внешнеторговыми фирмами считается 90-дневный срок оплаты платежей с момента отгрузки экспортных товаров. Подтверждением вышесказанному является пример украинской компании «Днепрошина», для которой спец. решением правительства Украины данный срок платежа был продлен до 180 дней, в результате чего объем экспорта компании в 1999г. значительно возрос и составил 15 млн.долл. Украина имеет с Кубой межправсоглашение о торговле и МПК по вопросам торговли.

Белоруссия. Основу белорусского экспорта в 1999г. составляли тракторы, автомобили «МАЗ»,

резинотех. изделия, запчасти для автотракторной техники. Особенностью экспорта белорусских товаров можно считать то, что большая его часть поступает на Кубу через третьи страны (Канада, Германия и др.). Так, тракторы «Беларусь», шины и запасные части завозятся на остров канадской фирмой «Такмаджан групп».

Импортирует Белоруссия с Кубы в основном сахар-сырец и цитрусовые. В 1999г. Нац. банком Белоруссии на закупку сахара-сырца был выделен валютный кредит.

Расширению торговых связей, по мнению белорусских коллег, препятствует 90-дневный срок возврата экспортной валютной выручки, также принятый белорусским законодательством.

В 1999г. на Кубе было открыто посольство Республики Беларусь, но договорно-правовая база в области торг.-эконом. отношений только формируется и это является одной из первостепенных задач существующей МПК.

Что касается остальных стран СНГ, то ввиду незначительных объемов торговли, данные об их величине в статистических сборниках находятся в разделе «прочие» и выделить их из общего количества не представляется возможным. Посольств и постоянных представительств этой группы стран на Кубе (кроме указанных выше) не существует.

Налоги

Налоговая система Кубы была учреждена в 1995г. и явилась одним из важных шагов кубинского руководства по реформированию экономики страны. Юр. основой введения налогов стал закон «О налоговой системе» 1994г. и закон от 1997г. «Об общих нормах и процедуре налогообложения». Согласно этим законам, минфин является высшим гос. органом, регулирующим налоговую политику страны. В 1995г. по решению совмина была создана Нац. налоговая служба (ОНАТ), в функции которой входит контроль за своевременной уплатой налогов, определение сумм выплат, отсрочка платежей, наложение штрафных санкций, рассмотрение спорных вопросов и т.д. Работа ОНАТ строится по территориальному принципу. Она также издает ежемесячную газету «Налогоплательщик», через которую ведется соответствующая разъяснительная работа среди населения.

Введенная на Кубе система налогообложения распространяется как на нац. физ. и юр. лица, так и на иностранные, которые включаются в единый Регистр налогоплательщиков.

С 1995г. в налоговую систему включены СП, эконом. ассоциации, а также ряд госпредприятий. В 1996-99гг. действие налогов было расширено – системой налогообложения охвачено 19453 юр. лиц, из которых 12941 относятся к госсектору. Все физ. и юр. лица, ведущие операции в СКВ или в СКВ и нац. валюте, платят налоги в СКВ. Выплаты по налогам осуществляются после заполнения декларации. Гос. структуры бюджетной сферы от уплаты налогов освобождены.

На Кубе существуют 11 видов налогов, из которых налог на прибыль является основным и составляет 35% от доходов, полученных в течение фин. года всеми расположенными в стране предприятиями и организациями вне зависимости от формы собственности.

Налог на доходы физ. лиц выплачивается в соответствии с утвержденной шкалой (также иностр.

ранцы, находящиеся на территории Кубы более 180 дней в течение 1 года). Этим налогом облагаются, по данным на 1999г. 192508 физ. лиц, имеющих доходы от торговли, ИТД, от сдачи внаем имущества, творческой деятельности, получающие зарплаты и пенсии в СКВ. С 1998г. этот налог платят также работники мелких с/х кооперативов. Налог уплачивается по прогрессивной шкале, размер которой установлен отдельно для лиц, получивших доходы в СКВ и в нац. валюте. Денежные переводы кубинцам от родственников из-за рубежа налогом не облагаются.

Импортёры, производители и продавцы потребительских товаров, как импортируемых, так полностью или частично произведенных на территории страны и предназначенных для купли-продажи, платят налог с продаж. Пром. сырьё и товары, предназначенные на экспорт, освобождаются от этого налога.

Установлена единовременная выплата спец. налога на продукты для производителей, импортёров и продавцов алкоголя, табачных изделий, топлива, автомашин, домашних электроприборов.

На Кубе существует налог на обществ. услуги, который распространяется на организации и частные лица, занятые в сферах телефонной и телеграфной связи, снабжения водой и электричеством, общепита и транспорта, гостиничного и развлекательного бизнеса.

Под действие налога на собственность и владение некоторыми материальными ценностями попадают частные дома и квартиры, участки земли, морские и речные суда в частном владении. Сумма налога определяется налоговой службой в соответствии с заполненной декларацией.

Все виды автотранспорта облагаются налогом на наземный транспорт, уплачиваемым собственниками один раз в год в сроки, устанавливаемые Минфином Кубы.

Налог на передачу имущества и наследство уплачивается в случае дарения, наследования, обмена жилой площади, нотариальной описью и решениями судов в соответствии с гражд. регистром. Налог составляет 1-4% от стоимости приобретаемого имущества.

Установлен налог на использование наемной рабочей силы для предприятий и физ. лиц. Сумма налога составляет 25% от всех видов вознаграждений, выплаченных работникам.

Налогом на использование природных ресурсов и защиту окружающей среды облагаются физ. и юр. лица, связанные с эксплуатацией природных ископаемых на нац. территории. Минфин Кубы определяет размер налога, сроки его оплаты в каждом конкретном случае, а также возможность освобождения от него.

Все физ. и юр. лица, которым необходимы документы с гербовыми марками оплачивают «налог на документы».

Налоговые отчисления на соц. защиту обязаны выплачивать все предприятия, где работают трудящиеся, пользующиеся системой соц. обеспечения. Размеры отчислений определяются ежегодно Законом о госбюджете с учетом всех видов оплаты труда.

В налоговую систему Кубы входят также три вида сборов. Дорожный сбор платят водители автотранспортных средств. Сбор за обслуживание пассажиров в аэропортах оплачивают пассажиры

межд. линий в СКВ. Физ. и юр. лица, устанавливающие различные виды рекламы, должны заплатить сбор за размещение объявлений и коммерческой рекламы. Предполагается включить в действие налог на эксплуатацию природных ресурсов и защиту окружающей среды, а также использование земли и пляжей. Также планируется расширить действие налога на услуги и налога на продажу на ряд новых товаров и продуктов. Будет пересмотрен размер налога на личные доходы физ. лиц, расширено применение налога на собственность и владение мат. ценностями, на операции с недвижимостью.

Постепенно на различных автомагистралях будут установлены новые пункты для взимания дорожного сбора, в режим спец. налогообложения будут включены все с/х предприятия.

Для СП, нац. и иноинвесторов, выступающих сторонами в договорах о межд. эконом. ассоциации, установлен спец. режим налогов. С них взимается налог на прибыль, составляющий 30%. В случаях, когда этого требуют интересы страны, они могут быть полностью или частично освобождены от налога на прибыль, реинвестируемую в стране. При эксплуатации природных ресурсов ставка обложения по налогу на прибыль может быть повышена до 50%.

По налогу на использование рабочей силы им предоставляется снижение ставки обложения до 11%. По отчислениям на соц. обеспечение устанавливается ставка 14%. Иноинвесторы, выступающие партнерами в СП или эконом. ассоциации, освобождаются от уплаты налога на личные доходы, полученные за счет прибылей от соответствующего бизнеса.

Предприятия с участием только инокapитала обязаны уплачивать налоги в соответствии с действующим законодательством о налоговой системе в течение всего времени своих операций.

Минфин может временно предоставлять полное или частичное освобождение от уплаты налогов или предоставлять льготы в отношении спец. налогового режима, принимая во внимание прибыли и размеры инвестиций, их отраслевое размещение и вклад в развитие нац. экономики.

Налоговая система учитывает те обязательства, которые принимает на себя государство в соответствии с подписанными межд. и двусторонними соглашениями, в т.ч. об избежании двойного налогообложения. Куба уже подписала такое соглашение с Испанией, завершено согласование аналогичного документа с Россией.

В 1999г. сумма собранных налогов составила 10,5 млрд. песо. За первые 6 мес. 2000г. — 7,6 млрд. песо. Ожидается, что за год она достигнет 14 млрд. песо, что на 3,4% больше запланированного показателя. Наибольшую часть суммы налоговых поступлений составил налог с продаж и на обслуживание, выплачиваемый предприятиями госсектора. Несмотря на то, что физ. лица являются основной частью налогоплательщиков, на них приходится 2,2% собранных налогов.

Инвестиции-2000

Исключительно важное место во внешнеэконом. политике Кубы придается привлечению в экономику страны иноинвестиций «на контролируемой основе» в форме совместного предпринимательства.

В 2000г. иноинвестиции, наряду с туризмом, продолжали играть решающую и стратегическую роль в приоритетах эконом. политики кубинского руководства.

Деятельность иностр. капитала в стране опирается на положения Закона об иноинвестициях от 6 сент. 1995г. (Закон №77), определяющего условия и гарантии присутствия зарубежного предпринимательства в стране.

На Кубе действует 394 эконом. ассоциации с участием иностр. капитала из 45 стран, которые охватывают 37 секторов экономики.

Общий объем иноинвестиций составляет более 5 млрд. долл. Основными сферами их деятельности являются различные отрасли промышленности, туризм, горнорудное дело, поиск и добыча нефти. Ведущими инвесторами в экономику Кубы выступают Испания, Канада, Италия, Великобритания и Франция. Наиболее крупным инвестором на Кубе является канадская компания «Шеррит Интернациональ», действующая в никелевой промышленности, добыче нефти, туристической сфере и сельском хозяйстве.

Важнейшей, и по итогам 2000г. ведущей, сферой иноинвестирования на Кубу является туризм. При участии иностр. фирм создаются новые туристические комплексы, реставрируются существующие гостиницы, формируются ассоциации, осуществляющие совместное управление гостиничным хозяйством. В отрасли действуют более 90 соглашений о совместной с иностр. капиталом инвест. деятельности, а объем иностр. капвложений оценивается в 850 млн. долл. Благодаря росту числа отелей, находящихся в адм. управлении опытных иностр. компаний, уровень обслуживания туристов в них постоянно повышается. Активно работают на кубинском рынке известные туристические фирмы из Испании – Sol Melia и Trip, Франции – ACCOR и Club Med, Германии – LTI, Ямайки – Super Clubs. К концу 2000г. 26 смешанных компаний осуществляли эксплуатацию 3,6 тыс. гостиничных номеров в различных туристических центрах Кубы и свыше 10 тыс. номеров находились под адм. управлением иностр. компаний.

Основной поток иноинвестиций приходится на главный кубинский курортный р-н Варадеро. Из существующих в Варадеро 40 отелей – четыре (с 2 тыс. номеров), являются совместной собственностью и еще 3 тыс. номеров находятся в сооружениях, которыми управляют иностр. предприятия (испанские, франц., немецкие). С каждым годом эта цифра увеличивается в связи с вводом в эксплуатацию новых отелей. Идет строительство двух десятков объектов.

В 2000г. произошло изменение позиции кубинского руководства в отношении инвестирования в сектор недвижимости. С 1998г. в этой сфере наблюдался резкий всплеск активности иностр. капитала. Сохраняя уже созданные совместные проекты, руководство страны временно приостановило допуск зарубежных инвесторов в данный сектор. Существует 17 эконом. ассоциаций, осуществляющих проекты в жилом секторе и сооружении крупного делового центра в Гаване.

Происходит расширение сфер иноинвестирования: были созданы первые совместные структуры в банковской сфере (испанский партнер Caja de Madrid) и в страховании (с британской фирмой Lambert Fenchurch).

Наряду с ростом объемов прямых инвестиций в экономику Кубы вложенных иностр. компаниями, отмечается заметная активность со стороны зарубежных инвест. фондов, создающих специализированные структуры для обслуживания кубинского рынка. К их числу относятся британские Beta Gran Caribe и Commonwealth Development, имеющие на Кубе свои представительства и совместные с кубинцами фирмы, управляющие финансами фондов на Кубе.

Важнейшим элементом создания поля правой стабильности для иноинвесторов является курс Кубы на заключение соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций. На конец 2000г. у Кубы было подписано 51 подобное соглашение и по соглашениям с 10 странами осуществляется переговорный процесс.

Одновременно кубинское руководство ведет работу по расширению договорно-правовой базы инвест. сферы.

В этой связи, другим элементом стимулирования притока иностр. капвложений являются соглашения об избежании двойного налогообложения. К настоящему времени у Кубы имеются подобные соглашения с Испанией, Италией и Барбадосом. Соответствующее соглашение с **Россией** было подписано в дек. 2000г. во время визита президента РФ В.В. Путина на Кубу.

Положительный эффект для развития внешней торговли и иноинвестиций ожидается в связи с развитием на Кубе свободных зон. В 1997г. начали функционировать первые три свободные зоны в гаванском регионе: Город Гавана, Вахай и Мариэль. Концессионерами этих образований являются корпорация CIMEX и компания Almacenes Universales. В указанных свободных зонах зарегистрировано более 240 иностр. операторов, 66% из которых действуют в сфере торговли, остальные – в производстве и сфере услуг. Наиболее представлены в этом бизнесе фирмы Испании, Панамы, Италии, Канады и Мексики.

Другим направлением деятельности кубинского руководства в области привлечения иноинвестиций, и в первую очередь связанных с передовыми технологиями, является концепция создания индустриальных парков. В течение 2000г. шла разработка проекта организации небольшого индустриального парка, представляющего собой территорию, в рамках которой небольшие предприятия и фирмы могли бы при иностр. участии и тех. содействии развивать высокотехнологичные производств. процессы. Курирующей организацией этого проекта является министерство науки и технологии Кубы. Как указывается в материалах концепции, хотя планируемый проект индустриального парка открыт для любой пром. деятельности, его основной профилирующей сферой должны стать такие производств. процессы, как информатика, электроника и биотехнология. Успех деятельности парка связывается прежде всего с имеющимися кадрами квалифицированных специалистов. В качестве места расположения индустриального парка намечается использовать территории в непосредственной близости от Высшего политех. института г.Гаваны в целях установления непосредственных связей с этим учебно-исследоват. центром.

Проект создания другого индустриального парка предполагает его размещение в пров.Сантьяго-

де-Куба. Основной сферой деятельности данного парка должны стать традиционные отрасли промышленности в целях индустриального развития региона Сантьяго-де-Куба и создания новых рабочих мест.

Следует отметить, что деятельность иностр. капитала вносит заметный вклад в развитие нац. экономики. По данным Министерства иноинвестиций и эконом. сотрудничества, в 2000г. «уровень продаж эконом. ассоциаций с участием иностр. капитала составил более 1,2 млн. долл., из которых около 50% приходилось на экспорт товаров и услуг». Деятельность СП и эконом. ассоциаций обеспечивает работой примерно 33 тыс. кубинских рабочих и служащих.

Инвестиции-1999

Привлекательность Кубы в плане иноинвестиций определяется целым рядом факторов. К их числу могут быть отнесены следующие: стабильность власти; наличие здоровой, дешевой и квалифицированной рабочей силы (численность ЭАН составляет 4 млн.чел., причем его образованием уровень вдвое выше, чем в других странах Лат. Америки); удобное географическое положение — непосредственная близость к границам всех существующих или формирующихся в регионе эконом. блоков; достаточно либеральный инвест. режим и многообразие предлагаемых форм сотрудничества; наличие индустриальной инфраструктуры; высокий туристический потенциал; природные ресурсы страны.

Все это объясняет достаточно активную динамику роста ПИИ на Кубу. На сегодняшний день наибольшее значение они имеют в следующих отраслях экономики: туризм, горнодобыча, топливная, сельское хозяйство, телефонная связь и, в меньшей степени, промышленности. В некоторых видах деятельности роль СП значительна. Так, доля СП и контрактов на управление в таких отраслях, как нефтяная, горнодобыча, производство парфюмерии, телефонные услуги, экспорт рома составляет 100%; в агропроме (цитрусовые) — до 70%; гостиничное обслуживание интуризма, производство никеля и цемента — до 50% от общего числа действующих в стране предприятий. По данным за 1999г. на Кубе действует 357 ассоциаций с участием в них инокапитала. Наибольшее их количество связано с промышленностью и составляет 121. Затем следуют туризм — 71, горнодобыча — 33, строительство и производство стройматериалов — 26, сельское хозяйство — 24, нефтяная — 19, недвижимость — 15, транспорт — 12, связь — 5, сфера услуг и иные виды деятельности — 31.

Куба получает ПИИ из 40 государств. По данным за 1999г. **безусловным лидером в плане создания на Кубе ассоциаций с участием инокапитала является Испания.** На ее долю приходится 81. Затем следуют канадцы — 65, итальянцы — 54, французы — 15, англичане — 14, голландцы — 9, немцы — 7 и т.д. Среди латиноамериканцев в данном вопросе лидируют мексиканцы. Они участвуют в 15 СП. Всего латиноам. капитал представлен в 73 СП.

Начиная с 90 г. был взят курс на широкое привлечение иноинвестиций в области туризма. Это привело к реструктуризации сектора и образованию наряду с уже действующими Cubanacan и Gaviota новых компаний Gran Caribe, Horizonte и Isia Azul. Сегодня они объединяют отели различ-

ных рангов, рестораны, места для орг. отдыха, а также другие туробъекты.

Дальнейшее развитие сектора туризма делает его привлекательным для ПИИ. В 1990-99гг. количество туристов, посетивших остров, возрастало более чем на 20% ежегодно; валовые доходы — более чем на 30%; что же касается строительства гостиничных номеров — на 13% в год. На Кубе разработана долгосрочная правит. программа развития туризма, ключевым элементом которой являлось приобретение управленческого опыта посредством заключения контрактов на совместное администрирование отелей и создание СП по строительству гостиниц и других туробъектов. **Кубе удалось сделать туризм ведущей отраслью,** приносящей наибольшую прибыль для государства. По данным на начало 1999г. Кубу ежегодно стало посещать до 1,5 млн. туристов. В стране насчитывается **30 тыс. номеров для межд. туризма,** 2300 из которых принадлежат СП. В стадии строительства при участии инокапитала находится 2500 номеров, а в процессе переговоров — еще 10 тыс. До 40% гостиничных номеров на Кубе действуют в рамках контрактов на совместное администрирование. И хотя сами кубинцы не считают эту форму прямыми иноинвестициями, тем не менее на практике она таковой является. Инокапитал в турфирмах на Кубе превышает 800 млн.долл.; в турсекторе существует 54 ассоциации, 15 из них непосредственно классифицируются как гостиничные.

Показательными в плане возможностей для ПИИ на будущее являются планы кубинцев по развитию отрасли на период до 2010г. Имеется 3 возможных сценария, согласно которым количество туристов варьируется от 5 до 10 млн. человек, что потребует строительство от 50 тыс. до 130 тыс. доп. гостиничных номеров. Если Куба не изменит к тому времени свою производственную структуру, только для нужд развивающейся туротрасли ей потребуются импортировать товаров на 3 млрд.долл. Чтобы этого не произошло, необходимо наличие конкурентоспособных предприятий, которые бы производили продукцию в соответствии с межд. стандартами. Предполагается, что решение этой проблемы может стать возможным только при условии активного и широкого использования инокапитала.

Достаточно широко присутствует инокапитал в горнодобыче. Действуют СП, занимающиеся оценкой, разведкой и эксплуатацией месторождений меди, золота, серебра, хрома, магния, свинца, цинка, кобальта и никеля. 50% добываемого никеля (всего в 1999г. добыто 65 тыс.т.) приходится на долю СП Moa Nickel.

Двусторонние контракты в этой области, заключаемые кубинской стороной с инофирмами, осуществляются организацией Geominera. Как правило, их подписание происходит на условиях распределения риска. Она также занимается реализацией добываемой продукции, за исключением никеля, который из-за крупных запасов имеет отдельный механизм сбыта.

Практикуются 3 типа контрактов: на разведку на условиях риска, заключаемые с инокомпаниями; контракты на разведку на условиях распределения рисков между кубинскими и иностр. партнерами; по горнорудной разведке.

Наиболее многообещающими контрактами, по оценкам кубинцев, являются заключенные с фир-

мой Holmen Gold Mines, которая провела разведку на условиях риска и обнаружила золото, свинец, медь и цинк в пров. Пинар дель Рио. Перспективными также являются Caribgold Resources, нашедшая золото в Камагуэе, а также Miramar Mining — золотоносная шахта на о-ве Молодежи.

Действующий на Кубе завод по переработке руд в Моа получает в качестве конечного продукта сульфидные концентраты никеля и кобальта, полуфабрикаты с ограниченными возможностями для сбыта на межд. рынках. Ранее вся производимая продукция перерабатывалась в СССР. В 1991г. после разрыва связей кубинское предприятие лишилось надежных рынков на территории России и было вынуждено искать новых партнеров. По стечению обстоятельств это совпало с кризисом никеле-кобальтовой промышленности в Канаде, в основе которого было истощение месторождений никелесодержащих руд и, как следствие, резкое падение объемов поставок сырья на меткомбинаты. С 1992г. кубинские сульфидные концентраты начинают поставляться на обогатительные комбинаты Канады, а в 1994г. кубинскими и канадскими партнерами были созданы 3 СП: Моа Nickel — осуществляет добычу и первичную переработку никеля на комбинате Pedro Soto Alba, расположенном в Моа на Кубе; Cobalt Relinemy — владеет установками по обогащению концентратов, действует в Канаде в пров. Альберта; International Cobalt — осуществляет сбыт готовой продукции, штаб-квартира СП находится на Багамах.

В 1997г. кубинская компания Comercial Caribbean Nickel и австралийская Western Mining подписали протокол о намерениях по комплексному освоению месторождений еще одной никелерудной зоны страны. А уже через полгода были подписаны документы на создание нового СП, которое должно построить завод в Пинарес де Майари, инвестиции составят 500 млн.долл. Из-за понижения цен на никель, связанного с падением спроса на этот продукт на мировом рынке, данный проект пока заморожен.

Инофирмы также заинтересованы в поиске и добыче нефти на Кубе. С этой целью страна была разделена на 32 блока. Для освоения 14 из них на суше и 4 на шельфе общей площадью 63 тыс.кв.км. были подписаны контракты на условиях риска. В этих проектах участвуют компании Канады, Франции, Великобритании и Швеции.

В целом, в горнодобыче, не считая добычу никеля, результаты работы СП пока не очень заметны с точки зрения нац. экономики. Вместе с тем, тенденция развития этого сектора указывает на наличие потенциальных возможностей для расширения присутствия инокапитала, прежде всего, в области разведки полезных ископаемых и добычи нефти.

Одним из наиболее важных соглашений по прямым инвестициям в телекомсфере явилось создание в 1994г. СП ETECSA. Его учредителями стали кубинская телефонная компания и мексиканская Citel. Общий объем капитала предприятия составил 1500 млн.долл. Кубинская сторона получала 51% акций, предусматривалась концессия на 55 лет, прямые вложения в отрасль в течение первых 7 лет должны были составить 740 млн.долл. Результатом деятельности данного СП явилось создание на Кубе орг. телекомструктуры, имеющей централизованный характер, в отличие

от территориальной организации, которая преобладала в стране в последние 20 лет. Уже в 1995г. это предприятие осуществляло объем продаж на 145 млн.долл., имея при этом чистую прибыль в 108 млн.долл.

Первоначально Citel владела 49% акции, однако в апр. 1995г. 25% ее акций было продано итал. компании STET. В 1997г. STET купила доп. пакет акций, в результате чего итальянцы стали основным иностр. партнером Кубы в данной отрасли. В 1997г. канадская корпорация Sherrit приобрела часть акций компании CUBACEL и ведет переговоры о покупке компании ETECSA. Были построены цифровые телефонные станции и смонтированы микроволновые установки в разных частях страны, внедрены современные технологии, такие как оптические волокна в местных сетях и т.д. Главным же результатом стало ощутимое улучшение в области телефонного обеспечения, поскольку впервые были предоставлены телефонные услуги широким слоям населения.

Торговля

Потребит. рынок на Кубе разделен на несколько самостоят. сегментов, каждый из которых действует обособленно в соответствии со сложившимися внутри них правилами. Более того, на одних торговые операции осуществляются исключительно в нац. валюте (песо), тогда как на других — в иностр. (доллар или конвертируемый песо).

С некоторой долей условности, на Кубе можно выделить 5 сегментов потребит. рынка: «нормируемый» рынок, на котором распределение товаров минимальной потребит. корзины происходит по строго регламентируемым нормам; с/х рынок со свободно формирующимися ценами в соответствии со спросом и предложением; «параллельный» гос. рынок; «черный» рынок; валютный рынок.

Следует отметить, что эти вышеперечисленные сегменты потребит. рынка играют неодинаковую роль в обеспечении прод. и промтоварами различных соц. групп населения. Если наименее обеспеченные из них покупают продукты питания почти исключительно на «нормируемом» рынке, то для более обеспеченных слоев распределит. система играет лишь вспомогательную роль.

«Нормируемый» рынок. Карточки на прод. и промтовары были введены на Кубе в первые годы революции и за 30 лет такая распределительная система основных товаров потребит. корзины не претерпела изменений. Около 30 товаров минимальной потребит. корзины распределялось в 1999г. по установленным гос. органами нормам и субсидируемым ценам в расчете на душу населения. Этой системой охвачены все граждане Кубы независимо от уровня получаемых доходов, а также иностранцы, постоянно проживающие в стране. В основном продукты отпускаются ежемесячно. Исключение составляют: хлеб — ежедневно, рыба — каждые 2 недели, мясо и мясные продукты — нерегулярно и по мере поступления в распределительный пункт должны быть выкуплены в течение 2-3 дней, молочные продукты, кофе и некоторые другие. Доп. продукты отпускаются детям (молоко или йогурт в зависимости от возраста), пожилым людям (молочно-мучная смесь), больным хроническими заболеваниями (порошковое молоко, рыба, мясо), а также беременным женщинам, которые при необходимости могут прикрепл-

ляться к рабочим столовым, близко расположенным от дома, где они имеют возможность получать доп. питание. Некоторые продукты распределяются в предпраздничные дни, как, например, торты (1 шт. на семью) перед Днем матерей. Иногда поступают консервы, бакалейные изделия и т.п., получаемые страной в качестве гум. помощи.

Распределение товаров осуществляется под строгим контролем проверяющих органов. При этом проверяется не только их соответствие накладным документам, но и правильность отпуска населению. В случае выявления нарушений виновные наказываются в адм. или уголовном порядке. Население прикрепляют к тому или иному распред. пункту по месту жительства. Общая стоимость продуктов по карточке не превышает 30 песо (1,5 долл.) на человека, что является вполне доступным даже для лиц, получающих миним. зарплату (110 песо).

Нормы распределения по карточкам товаров на душу населения, 1998г.

	Ед.изм.	Кол-во	Цена за ед., песо
Хлеб.....	грамм	80/день	0,05
Рис.....	455г.=фунт	6/мес.	0,24
Масло (растительное).....	фунт	0,5/мес.	0,40
Яйцо.....	шт.	12/мес.	0,15
Сахар (рафин. и нераф.).....	фунт	6/мес.	0,14-0,08
Фасоль или горох.....	фунт	1,2-2,5/мес.	в зав. от сорта
Овощи, в т.ч.картофель.....	фунт	10-15/мес.	0,3-0,6
Рыба или 1 б.консервов.....	фунт	2/мес.	в зав. от товара
Мясо (нерегулярно).....	фунт	0,75/мес.	0,7
Мясопродукты (нерег.).....	фунт	0,5-1/мес.	3
Куры (нерегулярно).....	фунт	1/мес.	0,7
Молоко (детям до 7 лет).....	литр	1/день	0,25
Йогурт из сои (7-13 лет).....	фунт	8/мес.	1
Сигареты.....	пачка	4/мес.	2-2,5
Спички.....	коробка	1/мес.	0,05
Соль.....	фунт	0,75/мес.	0,1
Кофе.....	грамм	100/мес.	0,25
Макаронные изделия.....	фунт	0,5/мес.	0,45
Печенье.....	фунт	0,25/мес.	0,73
Мыло.....	шт.	2/мес.	0,25
Фруктовое пюре (до 3 л).....	банка	14/мес.	0,25
Моющее ср-во (жидкое).....	литр	1 на семью	3,6
Зубная паста (нерегул.).....	тюбик	1/мес.	0,65
Мол.-мучн. смесь (старше 65 лет).....	кг.	1/мес.	1,5

Расчет продуктов, распределяемых по карточкам (население обеспечивалось от 40 до 54% минимально необходимым потреблением калорий). Поскольку цены, установленные на «нормируемые» продукты питания ниже их себестоимости, поддержание карточной системы тяжелым бременем ложится на бюджет страны. В связи с этим в последнее время все чаще поднимается вопрос об отказе от общей карточной системы и переходе к практике оказания адресной соц. помощи.

С 1 окт. 1994г. в стране начали функционировать с/х рынки. Открытие сети торговых точек, где купля-продажа продуктов осуществляется по свободно устанавливаемым ценам между производителем и потребителем, была вынужденной мерой для преодоления тяжелого прод. кризиса в стране.

Согласно кубинскому законодательству, к торговым операциям допускаются частные с/х производители, кооперативы различных типов и гос. производители (в т.ч. организации, владеющие участками земли, которые используются для с/х целей) после выполнения ими обязат. продаж государству в рамках установленных им квот. **Продавать по свободным ценам разрешается лишь излиш-**

ки произведенной продукции. Кроме того, продавцы обязаны ежедневно платить за аренду места на рынке, а также налог на продаваемую продукцию, складированную перед началом продажи (от 5 до 15% в зависимости от территориального расположения рынка). Ряд с/х продукции запрещен к продаже: говядина, конина, мол. продукты, картофель и некоторые другие, поскольку они, как правило, производятся на гос. фермах и предназначены для распределения по карточкам.

В 1998г. на Кубе функционировало 325 с/х рынков. В качестве продавцов в основном выступали частные производители, на которых приходилось 72% объема продаж. В 1995-98гг. доля объема продаж частных производителей сократилась с 83 до 72%, в то время как количество членов кооперативов и гос. предприятий, напротив, имеет устойчивую тенденцию к росту.

На рынках предлагается 30 видов с/х продукции, однако 12 видов овощей и фруктов являются базовыми в торговле и концентрируют 80% всего реализуемого объема. Это — юка, огурцы, помидоры, чеснок, лук, тыква, капуста, рис, фасоль, бананы, апельсины, папайя. Из мясных продуктов в основном продается свинина и птица. На их долю приходится до 85% физ. объема продаж.

В 1999г. в Гаване действовали 54 с/х рынка, что составляет 17% от их общего числа в стране. Тем не менее, количество реализуемой на них продукции составляет более 50%. Это объясняется целым рядом причин, в т.ч. более высокими ценами (из-за сравнительно высокой покупательной способности населения в столице) и менее высокими налогами, установленными с целью привлечения большего числа продавцов.

Что касается цен, то назвать их «свободными» можно только весьма условно, т.к. имеет место стовор частников о поддержании заранее согласованных цен на определенные виды продукции. Цена, устанавливаемая представителями гос. структур, весьма близка им и не содержит существенных отличий.

Кроме с/х рынков в стране также была открыта сеть торговых точек по продаже пром. и ремесленных изделий. В продажу были допущены изделия местной промышленности, производственных центров министерств и ведомств, побочная продукция госпредприятий, изделия частных производителей, ремесленников и т.д. Производители имеют право непосредственно заниматься продажей своей продукции, сняв для этого место в магазине или на рынке или же оптом продать ее посредникам. Арендная плата за торговые места, услуги, а также налоги осуществляются в установленном законодательством порядке.

В середине 1998г. в стране функционировало 400 пунктов по продаже пром. и ремесленных изделий. С дек. 1994г. по авг. 1998г. объем их продаж составил 2278 млн.песо. Прослеживается тенденция сокращения продаж частных предпринимателей и ремесленников и увеличения доли гос. структур. Если 2г. назад на них приходилось соответственно 24% и 76%, то в 1998г. — 6% и 94%.

Тем не менее, кубинские специалисты отмечают серьезные недостатки в функционировании этой системы и прежде всего из-за узкой номенклатуры предлагаемых товаров и их низкого качества. Сокращение доли частных производителей, по их мнению, связано с введением ограничений на

производство целого ряда продукции, в частности, мебели и ужесточением контроля за источниками получения сырья.

«Параллельный» гос. рынок — это торговая сеть, в состав которой входят магазины, специализирующиеся, как правило, на каком-либо виде торговли. Например, магазины с довольно широким ассортиментом рыбопродуктов, госкопильни, булочные и некоторые другие. В продажу туда поступает в основном гос. продукция, а цены устанавливаются в централизованном порядке в нац. валюте (песо). Они довольно высокие относительно средней зарплаты в стране, поэтому данный сегмент потребит. рынка не в полной мере доступен для населения страны, имеющего доход ниже среднего.

«Черный», или нелегальный рынок существовал на Кубе в течение всех послереволюционных лет. Однако его значение для потребителей было разным в различные периоды времени. До открытия с/х рынков и валютных магазинов население было вынуждено искать альтернативные источники приобретения продуктов питания и пром. изделий, поскольку товары распределялись по карточкам и обеспечивали лишь наполовину минимальные потребности. Цены на этом сегменте потребит. рынка были весьма высоки. Купля-продажа осуществлялась активно, несмотря на запретительные меры со стороны органов власти.

В последние годы, после легализации хождения инвалюты на внутр. рынке, появление сети валютных обменных пунктов, открытия с/х и пром. рынков, гос. магазинов и валютной торговли, значение «черного» рынка существенно уменьшилось. Особенно это коснулось пром. изделий.

Тем не менее, целый ряд товаров, распределение которых по карточкам осуществляется нерегулярно (как, например, растит. масло) или ограничено определенными категориями населения (молоко, йогурт, говядина, сахар, картофель, кофе) приобретается на «черном» рынке. Характерно, что цены на «черном» рынке, как правило, значительно ниже, чем в валютных магазинах. К оплате принимается как иностр. валюта, так и нац. (из расчета обменного курса на данный момент).

Цены на отдельные виды продуктов, 1998г. (в песо)

	Нормир. рынок	Валютный рынок	С/х и пром.	«Черный» рынок
Рис	фунт.....0,2416,76
Растит. масло	литр.....1,852,9-46
Туалетная бумага	шт.....5,08,1--
Зубная паста.....	шт.....0,6539,13010
Яйца	шт.....0,155,3-2,3
Хлеб.....	шт.....0,053,5-1
Рыба.....	фунт.....0,793,92510
Кофе	фунт.....1,92139,8-20
Свинина	фунт.....-135,628-

Соотношения между ценами на некоторые виды товаров на внутреннем рынке и средним дневным заработком (7 песо), 1998г.

	Нормир. рынок	Валютный рынок	С/х и пром.	«Черный» рынок
Рис	фунт.....4%249%90%75%
Растит.масло	литр.....27%790%-687%
Туалеты.бумага	шт.....75%121%--
Зубная паста.....	шт.....10%584%448%149%
Яйцо	шт.....2%79%-34%
Хлеб.....	шт.....1%52%-15%
Рыба.....	фунт.....10%1401%373%149%
Кофе	фунт.....29%2087%-299%
Свинина	фунт.....0%2024%418%-

С 1993г. стала формироваться сеть торговли в инвалюте. Первоначально такие магазины были открыты в турист. районах в Гаване, а позднее сеть валютной торговли охватила всю страну. Функционирует 2 тыс. таких торговых точек, среди них есть как универмаги, так и палатки. Поскольку инокапитал на Кубе не допускается на внутренний розничный рынок, вся валютная торговля осуществляется пятью гос. корпорациями (с количеством магазинов в скобках): Corporacion CIMEX (900), TRD Caribe (250), Tiendas Caracol (180), Corporacion CUBANACAN (150), Cubalse (150).

С 1993г. наблюдается заметный рост денежных переводов, поступающих на Кубу от родственников, проживающих за границей. Денежные переводы — основной источник поступления валюты в страну, объем которой превышает чистые доходы от экспорта сахара и туризма вместе взятых. Более 50% населения получает какие-либо доходы в валюте, причем в столице доступ к валюте значительно больше и оценивается в 70-75%. Поскольку валютная торговая сеть принадлежит государству, то и цены там соответственно устанавливаются в централизованном порядке. Как правило, на продукт стоимостью в 1 долл. устанавливается розничная цена в 2,4 долл. Цены пересматриваются редко и, главным образом, в сторону повышения. Инокапитал не допускается на внутренний рынок, поскольку государство не намерено лишаться монопольного права получать доходы на этом достаточно высокодоходном сегменте. Подобные действия объясняются кубинскими властями соц. причинами. Это даже отражено в названии самих валютных магазинов Tiendas de Recaudacion de Divisa — «Магазины для сбора валюты». Это означает, что через высокие цены государство забирает валюту у тех, кто ее имеет и, посредством различных соц. программ, распределяет эти фин. средства среди тех, кто не имеет доступа к инвалюте. Тем самым, по их мнению, осуществляется реализация на практике политики «соц. справедливости», поскольку поступающие средства идут на образование, здравоохранение, водо-, электроснабжение, продукты питания по лимитным книжкам, которые предлагаются либо бесплатно, либо по очень низким ценам.

Потребит. рынок Кубы достаточно сложен по своей структуре, и каждый из составляющих его сегментов взаимосвязан и дополняет друг друга в обеспечении населения страны необходимыми товарами и продуктами. Возможность «отоваривания» песо в целом невелика и ограничивается преимущественно рамками «аграрных» и «пром.» рынков (госсектор в состоянии предлагать лишь миним. набор товаров и услуг, которые распределяются нормированно), отсюда по существу все остальные товары, не относящиеся к прод., можно приобрести лишь в валютных магазинах.

Туризм-2000

Иностр. туризм занимает особое положение в экономике Кубы, которое объясняется его лидирующей ролью в обеспечении страны свободно конвертируемой валютой. Хотя в 2000г. не удалось достичь планового роста числа туристов на 20% (до 2 млн. чел.), тем не менее страну посетило около 1,8 млн. чел., а объем доходов от туризма возрос на 10% и составил почти 2 млрд. долл. В целом за истекшее пятилетие туризм являлся наибо-

лее динамичным сектором нац. экономики, среднегодовой темп прироста которого составлял 18,6%.

Географическая структура рецептивного туризма на Кубе характеризуется лидерством Канады, Италии, Испании и Франции. Несмотря на препятствия со стороны США, через третьи страны в 2000г. на Кубе побывало 50 тыс. ам. туристов.

Помимо важной статьи дохода, интуризм позволяет обеспечить занятость в других обслуживающих и смежных отраслях и сферах. По данным минтруда и соц. обеспечения Кубы в тур. секторе занято не менее 300 тыс. работников. В 2000г. 61% продукции и товаров для сферы интуризма производился предприятиями отраслей нац. экономики; 49% товаров, реализуемых через систему магазинов, торгующих за инвалюту, также являлся продукцией нац. предприятий.

На Кубе действуют более 20 сетей гостиниц, насчитывающих около 200 крупных отелей и тур. комплексов с отдельными домиками (так наз. «бунгалос») категории 3-5 звезд с широким набором услуг. В стране **насчитывается 40 тыс. гостиничных номеров**, предназначенных для межд. туризма. Структура гостиничных мощностей по уровню классности: 5* – 17%, 4* – 47%, 3* – 22% и 2* – 14%.

В стране сложилась целостная система тур. бизнеса, ведущее положение в которой занимают следующие организации:

– «Кубанакан», осуществляет управление одноименной сетью отелей категории 4-5*, ресторанов, кафе, магазинов, туристических бюро, туристических центров, баз отдыха для интуристов, а также обладает соответственной транспортной службой, организующей всевозможные туристические перевозки и сдачу автомобилей в прокат. Указанная организация контролирует более 40% рынка туристических услуг страны.

– гостиничная группа «Гран Карибэ», в ее собственности находятся 37 гостиниц категории 4-5*, насчитывающих 10 тыс. номеров, в г. Гавана (в т.ч. «Насиональ», «Гавана Либрэ» и «Ривьера») и ведущем тур. центре Варадеро, а также три крупнейших и престижных объекта ресторанно-развлекательного профиля – ресторан «Ла Бодегита дель медио», бар-ресторан «Флоридита» и кабаре «Тропикана»;

– сеть отелей «Орисонтес» эксплуатирует 7 тыс. гостиничных номеров категории 3-4*, в основном в сфере экологического туризма, а также в области местного туризма;

– «Румбос» связана с познавательным туризмом (культурно-исторические туры), а также оказывает услуги для любителей игры в гольф;

– «Маринас Пуэрто Соль», создана для обслуживания туристов, самостоятельно прибывающих на легких парусных судах, катерах и яхтах. Обладает сетью инфраструктуры (центры отдыха с причалами и объектами мат.-тех. обеспечения) в тур. центрах Кайо-Ларго, Сьенфуэгос и Варадеро;

– «Группа Гавиота», организует обслуживание туристов на базе сети отелей категории 4-5* и центров морского отдыха («маринас»), обладает собств. ресторанами, кафе, транспортной компанией. Специализируется также на предоставлении услуг в области местного туризма;

– «Абагуанекс» принадлежит Главному Историческому Управлению г. Гавана и осуществляет

свою деятельность на базе отелей категории 4-5*, расположенных в историческом центре города (Старая Гавана);

– «Комплекс делового туризма» (Complejo de Convenciones), предлагает проведение различных обществ. мероприятий (симпозиумов, съездов, конференций) на базе Дворца Съездов г.Гавана, гостиницы «Палько», ресторанов «Ранчо Палько» и «Паленке», выставочного центра «Пабэкспо», домов и резиденций для протокольных приемов и агентства по сдаче автомобилей представительского класса «Палькокар».

При участии иностр. фирм создаются новые тур. комплексы, реставрируются существующие гостиницы, формируются ассоциации, осуществляющие совместное управление гостиничным хозяйством. **В отрасли** действуют более 90 соглашений о совместной с иностр. капиталом инвест. деятельности, а **объем иностр. капвложений оценивается в 850 млн. долл.** Благодаря росту числа отелей в адм. управлении опытных иностр. компаний, уровень обслуживания туристов в них постоянно повышается. Активно работают на кубинском рынке известные турфирмы из Испании – Sol Melia и Trip, Франции – ACCOR и Club Med, Германии – LTI, Ямайки – Super Clubs. К концу 2000г. 26 смешанных компаний осуществляли эксплуатацию 3,6 тыс. гостиничных номеров в тур. центрах Кубы и 10 тыс. номеров находились под адм. управлением иностр. компаний.

Иностр. участие в управлении гостиниц Кубы

	Число договоров, %	Число гост. номеров, %
Испания	34	53
Италия	21	11
Канада	13	4
Германия	8	9
Нидерланды	3	4
Франция	8	3
Ямайка	10	8
Мексика	3	2
Итого:	100	100

Прим.: Данные на середину 1999г.

Основной поток иноинвестиций приходится на главный кубинский курортный р-н Варадеро, который является опорой туристической индустрии страны. Из существующих в Варадеро 40 отелей – четыре (с 2 тыс.номеров), являются совместной собственностью и еще 3 тыс.номеров находятся в сооружениях, которыми управляют иностр. предприятия (испанские, франц., немецкие). С каждым годом эта цифра увеличивается в связи с вводом в эксплуатацию новых отелей. Идет строительство примерно двух десятков объектов. С целью привлечения инвестиций для строительства данных объектов организована ежегодная специализированная ярмарка «Сахарный о-в». К 2008г. число отелей увеличится вдвое.

Помимо уникальных природных условий для пляжного туризма и отдыха, **(береговая зона о-ва насчитывает свыше 5 тыс. км. и представляет собой естественные пляжи)**, Куба нашла особые стимулы для привлечения интуристов. Это сочетание отдыха с лечебно-оздоровительным, спортивным и научно-деловым туризмом.

В лечебно-оздоровительной области, где кубинцы имеют бесспорные успехи в лечении некоторых специфических заболеваний (например, «витилиго») туристам предлагаются мед. услуги на уровне мировых достижений.

Экологический туризм на Кубе предлагает обширные возможности по наблюдению за редкими видами птиц и животных, посещение спец. резерваций и питомников, где ведется охрана флоры и фауны (например, питомник крокодилов), организацию пеших и конных походов по живописным местам и нац. паркам.

Спортивный туризм включает не только подводное плавание, охоту и рыбную ловлю, но и услуги по обслуживанию яхтсменов и любителей морских путешествий, поскольку страна располагает специально оборудованными портами для их приема.

Деловой туризм предлагает сочетание отдыха с проведением межд. конференций, симпозиумов, переговоров, для чего используются соответствующая мировым стандартам специализированная инфраструктура. С этим видом туристической деятельности кубинцы связывают определенные надежды, считая, что в ближайшие годы особенно интенсивно будет развиваться именно рынок делового туризма, поскольку уже сейчас 15-20% от общего числа туристов, пребывающих в страну, принадлежит именно к этой категории.

В последнее время в регионе набирает силу круизный туризм. Помимо итал. теплохода «Валтур Прима», который регулярно заходит в порт Гаваны, с конца 1999г. в порты Кубы стали заходить франц. лайнеры «Принцесса Диана» (с 550 туристами на борту) и «Ван Гог», немецкие «Берлин» и «Германия», англ. «Солнечная Мечта». Лайнерский туризм постоянно растет и в 2000г. более 20 тыс. туристов побывали в стране по этой линии.

В рамках развития туризма принимаются активные усилия по увеличению числа туристических зон за счет включения в орбиту рекреационного потенциала новых р-нов. По сообщениям Министерства иноинвестиций и эконо. сотрудничества, в пров. Матансас в стадии переговоров находятся проекты, предусматривающие туристическое развитие долины Юмури и Съенага-де-Сапата, известные своей богатой природой. Основные иноинвесторы в этой провинции – фирмы Канады, Италии и Испании.

Получило развитие использование новых форм туристических услуг. Завершена разработка ТЭО строительства пятизвездочного «отеля на колесах», который будет курсировать по железной дороге по всему о-ву – от Пинар-дель-Рио до Сантьяго-де-Куба. Строительство намечено на 2001г. Оно обойдется в 30 млн. долл. Инвестиции будут осуществлены 3 фирмами: итал. группой «Виявени», Бельгийской железной дорогой и бельгийской компанией «Трансико Интернациональ». С дек. 2000г. «Кубамар Вяхес», в ассоциации с итал. фирмой «Кампетур», предлагает свободные экскурсии на автокарах или передвижных домиках. Программа включает 7 маршрутов. «Кубамар» располагает 16 автомобилями «Мерседес-Бенц» со всеми удобствами для размещения 6 человек каждый.

Одновременно большое внимание уделяется обучению персонала объектов тур. инфраструктуры. В рамках соглашения о сотрудничестве, подписанном компанией «Форматур» г. Ольгина, комплексом «Гавиота Оръенте Норте» и представительством испанской гостиничной сети «Соль Мелья» (отели «Мелья Рио де Оро», «Соль Клуб Рио де Луна» и «Соль Клуб Рио де Марес»), распо-

ложенные на сев. побережье пров. Ольгин, были объявлены первыми учебными отелями. Специальная учебная программа для персонала отелей предусматривает 80% практической подготовки, а остальное время отводится на теоретические занятия по повышению профессиональных навыков.

В 2000г. кубинские организации сферы туристического бизнеса начали активную кампанию по рекламе рекреационного потенциала страны за рубежом, в частности в рамках межд. туристических ярмарок и выставок. Так, Куба приняла участие в шестой Межд. тур. ярмарке в Москве «Отдых-2000», где были подписаны новые и продлены старые контракты с рос. туроператорами. Состоялась презентация линии гостиниц «Соль Мелья» в России. На выставочной площади кубинской экспозиции в 30 кв.м. были представлены компании «Кубанакан-вяхес», «Кубатур» и «Иберостар». Кубинский стенд на XXI Межд. туристической ярмарке («Фитур-2001) в Испании был премирован за дизайн и диверсификацию услуг. В ярмарке приняли участие все кубинские предприятия, занимающиеся туризмом.

Другим направлением деятельности в данной сфере является использование франчайзинга. В 2000г. группа АО «Гран Карибе» создала компанию «Ф.Т.В.»-филиал, занимающийся франчайзингом, т.е. заключением контрактов на эксплуатацию кубинских объектов за рубежом. Это преимущественно рестораны, бары, ночные клубы «Музыкальная Гавана» и другие подобные заведения. Например, типичные кубинские рестораны «Бодегита дель Медито» открыты в Мексике (в Пуэрто Вальярта и в Мехико), во Франции (Париж), в Италии (Рим) и в Кувейте. В г. Лас Пальмас (Испания) открыт другой типичный кубинский ресторан «Флоридита». Фирма «Ф.Т.В.» предпочитает разрабатывать такую форму франчайзинга, при которой продается или уступает право использования кубинской марки. Она помогает также контрактовать кубинский персонал со знанием языка: шеф-поваров, барменов, управляющих по обслуживанию, музыкантов и поставляет нац. продукты (ром «Гавана Клуб», кофе, сигареты, цитрусные и морепродукты).

Потенциальные инвест. возможности Кубы в области туризма оцениваются в 20 млрд.долл., из которых от 20 до 30% может составить доля участия иностр. капитала.

Туризм-1999

Развитие интуризма является одной из приоритетных задач кубинских властей вост. провинции острова. Ее решение облегчается тем, что данный регион обладает поистине уникальными природно-географическими характеристиками, имеет собственную ярко выраженную культурную самобытность, богатую историю и традиции.

Восток Кубы явился колыбелью «испанского периода» развития острова. Здесь расположена первая столица Кубы – г.Сантьяго-де-Куба, основанная в 1515г. конкистадором Диего Веласкесом, а также г.Баракоа, являющийся местом, где впервые ступила на кубинскую землю нога европейца.

Вост. провинции имеют достаточно развитую тур. инфраструктуру, в т.ч. транспортную сеть, включающую в себя авто и ж/д магистрали, а также 7 аэропортов, 2 из которых обладают межд. статусом. Сантьяго-де-Куба является глубоководным

морпортом, способным принимать одновременно 9 судов водоизмещением до 30 тыс. т. каждое.

Сегодня на востоке страны находятся трех-пятизвездочные отели на 4212 номеров. Если в начале 90 гг. здесь побывало 53 тыс. чел., то в 1999г. в 4,5 раза больше, что составило 17% от общего числа туристов, посетивших Кубу. В результате, валютные поступления за тот же период выросли с 14 до 124 млн. долл., т.е. увеличились в среднем на 29% в год. Все эти моменты дали основание Межд. организации по туризму квалифицировать Кубу в качестве одного из ведущих турцентров КБ по обслуживанию туристов из стран Европы.

Местные власти на востоке страны намерены активно продолжать развитие турсектора, превращать его в ведущее звено экономики региона. Если в 1999г. на востоке острова побывали 243 тыс. туристов, то в 2000г. их число должно возрасти до 375 тыс. На 1300 за год должно увеличиться количество гостиничных номеров. Всего их число к 2010г. должно достичь 12 тыс.

Слабым звеном восточных регионов Кубы остается транспорт, точнее структура и объем прямых межд. пассажирских перевозок, которые уже сегодня не успевают за развитием сектора в целом, тормозят его дальнейшее расширение.

Говоря о межд. аспектах ведущейся кубинскими властями работы, следует сказать, что в последнее время ими были интенсифицированы шаги по подключению к единому рынку туруслуг в Карибском регионе, причем под углом превращения со временем Кубы в основной центр регионального туризма.

В качестве идейного обоснования данной задачи выдвигаются аргументы относительно того, что из всех карибских стран именно Куба располагает самым мощным с точки зрения развития туризма природным потенциалом и имеет наиболее богатую и самобытную историю.

Проводится также мысль о том, что Куба — естественный географический центр Карибов, от которого в 77 км. на восток лежит Гаити, в 140 км. на юг — Ямайка, несколько дальше на север — Багамы. Данная точка зрения, хотя может быть не в столь категорической форме, разделяется капитанами турбизнеса Карибского бассейна. Так генсек Карибской организации по туризму, объединяющей **32 страны региона**, считает, что в будущем Куба непременно будет играть более весомую роль в турбизнесе КБ, так как располагает для этого мощными природными и культурными ресурсами.

Что касается поиска новых и дальнейшей разработки уже имеющихся турист. рынков, то основное внимание здесь уделяется Испании, Италии, Канаде, Германии, некоторым странам ЛА и КБ. Определенный интерес проявляется и к России, которая, как считают на Кубе, представляя сегодня лишь малый сегмент турист. потока (12 тыс. чел. в год), в будущем способна стать достаточно перспективным партнером.

Отражением этого подхода стало активное участие кубинцев в VIII Межд. выставке по туризму, прошедшей в марте 2000г. в Москве. По словам представителя минтуризма Кубы в России О.Алфаро на ней присутствовали представители таких фирм, как «Кубатур», «Румбос», «Гран Карибе» и т.д. Всего же в России на «кубинском направлении» работают 130 фирм и туроператоров. Пока

Россия, а также рос. туризм находится в числе аутсайдеров на кубинском рынке услуг.

Сахар-2000

Сахарная промышленность является одной из ведущих отраслей экономики Кубы. После беспрецедентного за последние 50 лет падения производства сахара в сафру 1998г. (до 3,2 млн. т.), положение в отрасли несколько улучшилось. Выработка сахара-сырца в сафру 2000г. составила 4,59 млн. т. по сравнению с 4,06 млн. т. в 1999г., что, однако, не достаточно для полного восстановления отрасли. Объемы экспорта сахара по результатам сафры 2000г. составили 3,2 млн. т., а доля валютной выручки от его вывоза в общих валютных поступлениях страны сохранилась на уровне 37%.

Потенциальные мощности 156 сахарных заводов Кубы в состоянии переработать в сутки 670 тыс. т. сахарного тростника, что теоретически может обеспечить производство 9–9,5 млн. т. сахара в год. В 80гг. Куба смогла достичь стабильного производства сахара на уровне 7–8 млн. т. в год, из которых 3–3,5 млн. т. поставлялось в СССР. В прошлом относительно высокие показатели отрасли базировались преимущественно на экстенсивном способе развития сахарной промышленности, фактически поощряемом и оплачиваемом странами-членами СЭВ.

В сафру 2000г. производств. расходы на выработку 1 т. сахара-сырца снизились на 4,3% и составили 352,36 песо за тонну. По данным Центр. исследовательского института производных сахарного тростника (г. Гавана) известно более 50 продуктов, получаемых из отходов этого ценного биологического сырья и с успехом реализуемых на межд. рынках (искусственные волокна, краски, пластмассы, сырье для производства бумаги и тех. резины, кормовые добавки для скота и т.д.). В будущем Куба намерена довести количество производных сахарного тростника до 100 наименований. Это направление признано одним из приоритетных в реализации научно-тех. прогресса на Кубе.

После 5 лет бездействия, вошел в строй крупный агропром. комбинат «Мануэль Сангили» в пров. Пинар-дель-Рио. На нем, наряду с производством основного продукта-сахара, на основе самых современных тех. процессов производится выпуск патоки, мочевины и гидролизованной багассы из отходов сахарного тростника.

Большое внимание также уделяется собственно тростниковому растениеводству, расширению посевных площадей на лучших землях, доведению зрелости тростника до необходимых пределов. В целях создания задела для будущих сафр выработка сахара в сезон планируется в пределах несколько ниже 4,3 млн. т. и одновременно будут интенсифицированы посадки на новых площадях с соблюдением передовых агротех. требований.

Начато в пром. объемах производство экологически чистого сахара, при выращивании которого, равно как и в ходе индустриального процесса переработки, не применяются хим. продукты. Цены на **экологически чистый сахар** на мировом рынке в три раза превышают цены на сахар обычных сортов. Лидером нац. производства указанного продукта является завод «Карлос Балиньо» в пров. Лас Вильяс. В 2000г. он выпустил 4,2 тыс. т. экологически чистого сахара. В 2005г. планируется получить

не менее 21,3 тыс. т. данного продукта. В целом ежегодные потребности мирового рынка по указанному виду сахара составляют 200 тыс. т. Развертывание программы производства экологически чистого сахара, по оценкам кубинских экспертов сахарной промышленности, позволит Кубе в перспективе ближайших лет занять ведущие позиции среди продуцентов этого товара в мире.

Россия сохраняет лидирующее место в потреблении кубинского сахара-сырца, однако, его поставки в Россию осуществляются в основном через фирмы третьих стран. В 2000г. Россия импортировала 2,02 млн.т.кубинского сахара-сырца (в 1999г. – 2,08 млн.т.), что составило 63% сахарного экспорта Кубы.

Производство сахара-сырца на Кубе, в тыс.т.: в 1988/89гг. – 8121; 1992/93 – 4300; 1993/94 – 3826; 1994/95 – 3300; 1995/96 – 4446; 1996/97 – 4252; 1997/98 – 3150; 1998/99 – 3780; 1999/2000 – 4060.

Сахар-1999

Ключевая отрасль экономики Кубы – сахарная промышленность – вплоть до 1998г. находилась в глубоком кризисе. Ежегодное падение объемов производства сахара достигло своей рекордно низкой отметки по итогам сафры 1997/98гг., когда ее результаты впервые не превысили 4 млн.т. При этом в экономике страны сформировался порочный круг: падение поступлений в СКВ от экспорта сахара сокращало возможности импорта товаров (удобрений, гербицидов, запчастей, горючего и др.), от которых зависел успех следующей сафры; низкий сбор следующей сафры, в свою очередь, сказывался на объемах экспорта сахара и, соответственно, на валютных поступлениях, и все повторялось снова с циклично убывающими результатами по второму, третьему и т.д. кругу. При этом возможное повышение цен на сахар, как правило, потерь в физ. объемах не компенсировало.

В 1997г. на V съезде компартии Кубы Ф.Кастро была поставлена перед правительством задача по восстановлению центр. роли сахарной промышленности в экономике страны. В этих целях было усилено руководство отрасли, ее возглавил У.Росалес дель Торо, занимавший до этого должность начальника генштаба ВС.

По результатам сафры 1998/99гг. производство сахара возросло на 0,5 млн.т., удалось снизить себестоимость продукции и сократить импорт товаров, необходимых для обеспечения нормального функционирования данной отрасли (себестоимость тонны сахара сократилась на 74 песо по сравнению с предыдущим годом). Постепенно кубинская сахарная промышленность из монопроизводителя сырья с низкой добавленной стоимостью начинает превращаться в мультипроизводственную систему, дающую различные виды сахара, медикаментов, с/х и пром. продукты с высокой стоимостью, разнообразный ассортимент и качество которых отвечают требованиям рынка.

За последние 2г. руководству отрасли удалось осуществить ряд крупных преобразований. В их числе – сокращение аппарата министерства и провинциальных управлений на 50%; реорганизацию системы вспомогательных предприятий путем создания 7 эффективных корпоративных групп; внутреннюю реорганизацию АПК, для чего были созданы 1040 хоз. единиц; реорганизацию НИИ, которых стало четыре. В отличие от про-

шлых лет 38 сахарных комплексов получили возможность заниматься предпринимат. деятельностью. В перспективе будут действовать 2 типа АПК: сахарный и промышленный. Оба они будут связаны между собой.

Одним из новых видов сахара будет т.н. аморфный (белый) сахар, который отличается от всем известного и традиционного рафинированного более мелким размером кристаллов и более высокой растворимостью. Также будет выпускаться сахарная пудра: «дорадо», используемая при изготовлении прохладит. напитков и пива, и «карамель» для напитков типа «кола».

Интерес к кубинской сахарной промышленности со стороны целого ряда иностр. государств был продемонстрирован в ходе межд. ярмарки «Остров сахара», состоявшейся в середине 1999г. на Кубе. В частности, в ней приняли участие такие страны, как Франция, Испания, Канада, Словения, Швейцария, Чили, Мексика, Гватемала и др. Ряд канадских компаний ведут переговоры с кубинскими властями о создании СП в области производства побочных продуктов переработки сахарного тростника.

Был отмечен 11,5% рост продукции отрасли. Существенно удалось повысить и ее качество: на 2,25% по сравнению с прошлым годом снизилась загрязненность сырья, благодаря чему удалось добиться получения 1т. сахара из 8 метрических тонн тростника (во время сафры прошлого года для производства аналогичного количества сахара требовалось 10 т.). Благодаря этому снизилась и себестоимость тонны сахара: в 1999г. она составляла в среднем 369 песо, на 16 песо меньше запланированного и на 68 песо меньше прошлогоднего показателя. В министерстве сахарной промышленности считают данные цифры большим достижением, поскольку в иные годы себестоимость продукции доходила до 700 песо за тонну. Всего же, по словам министра отрасли, сафра 1998/99гг. обошлась государству на 60 млн.долл. дешевле предыдущей.

По всей видимости, в ближайшие годы фин. поддержка сахарной промышленности со стороны государства будет довольно значительной. В 1999г. объем дотаций в эту отрасль экономики составит 710 млн.долл. Успехи кубинской сахарной промышленности сводятся на нет неблагоприятной конъюнктурой на мировых сахарных рынках. Цены на сахар-сырец на Нью-йоркской бирже являлись самыми низкими за последние 14 лет. В частности, 27 апр. 1999г. они опустились до рекордно-го уровня 4,17 цента за фунт. В мае цена на сахар поднялась до 5,11 цента. «Сафра победы» может в конечном итоге оказаться убыточной, поскольку себестоимость фунта кубинского сахара в 1999г. составила 10 центов в среднем по стране, а в некоторых хозяйствах достигает и 20 центов. В случае экспорта запланированных в этом году 2,9 млн.т. сахара, Куба, при средней цене в 4,8 цента/фунт, сможет выручить 536 млн.долл., при том что доходы от сафры 1997/98гг., когда было продано 2,4 млн.т. по 11,4 цента/фунт, составили 629 млн.долл. Однако, Куба вынуждена продолжать сахарное производство несмотря на очевидные убытки из-за **высокой соц. значимости отрасли, от функционирования которой зависит четверть населения острова**, а непосредственно в производственном процессе занято 300 тыс.чел.

Основными покупателями кубинского сахара урожая того года станут Россия (1,4 млн.т.) и Китай (300 тыс.т.), при этом 750 тыс.т. останутся в стране для внутреннего потребления. Доля сахара и его производных в общем объеме экспорта страны составляет 43%, в то время как в конце 80 гг. она стабильно была больше 70%. В перспективе же, как считает министр экономики и планирования Кубы Х.Л. Родригес Гарсия, этот показатель не будет превышать 60%, что оценивается как позитивная тенденция отхода кубинской экономики от моноэкспорта.

В связи с сохранением низких цен на сахар на мировых рынках, на Кубе уделяется все большее внимание экспорту производных продуктов сахарной промышленности (рома и агуарденте, прессованных плит типа ДСП, хим. бактерицидных препаратов, медпрепаратов и др.).

Агропром-2000

В с/х секторе в 2000г. был достигнут прирост товарной продукции в 14,4% по сравнению с 15,1% в 1999г. Удельный вес отрасли в структуре ВВП находился на уровне 7,5% (с учетом рыболовства). Однако, по экспертным оценкам специалистов Эконом. Комиссии ООН для Лат. Америки и Карибского региона, рост производства в сельском хозяйстве Кубы остается недостаточным для гарантированного обеспечения населения необходимыми продуктами питания. Хотя среднедушевой уровень потребления продуктов питания на Кубе, по офиц. данным, составляет 2585 калорий в день, это не намного превышает миним. нормативный уровень в 2500 калорий на человека в день, рекомендованный ФАО и ВОЗ.

Структура землепользования характеризуется высокой долей кооперативного сектора – 63,6%; удельный вес предприятий гос. сектора (агропром. комплексы, с/х предприятия и пр.) – 32,6%, частных крестьянских хозяйств – 3,8%.

Среди кооперативов особое место занимают созданные в 1993г. Базовые единицы кооперативного производства (UBPS), которые насчитывают 2,5 тыс. хозяйств. В этом секторе сосредоточено около 65% угодий, а на долю UBPS приходится 1/3 производимых в стране овощей, 40% молока, 35% цитрусовых и риса, 1/5 – кофе, 15% фруктов и корнеплодов.

Целью создания UBPS было стремление руководства страны обеспечить децентрализацию с/х производства и на основе хозрасчета (полная хоз. самостоятельность с использованием материальных стимулов труда и мер гос. поддержки в виде обеспечения техникой и материалами) повысить качество и производительность труда в растениеводстве. К недостаткам системы UBPS следует отнести фиксированные цены на сдаваемую UBPS с/х продукцию (как правило, заниженные по сравнению с реальными затратами), короткий срок амортизации (3г.) предоставляемой государством техники, отсутствие твердых гарантий по страхованию урожая от стихийных бедствий и других потерь. Невысокая и эффективность использования с/х техники со стороны UBPS. Вместе с тем, в рамках совершенствования схемы деятельности UBPS был увеличен срок амортизации предоставляемой кооперативам техники, и, одновременно, несколько уменьшена ее первоначальная стоимость, урегулирован порядок расчетов и формирование

цен при передаче UBPS новых освоенных земель. Среди других важных мер следует отметить создание страхового фонда на случай потери урожая, регламентирование порядка выплаты компенсации кооперативам в случае перевода их рабочей силы на другие приоритетные объекты по решению правительства, а также расширение участия представителей кооператива в формировании цен на с/х продукцию, продаваемую на рынках.

Основной отраслью сельского хозяйства Кубы является тростниковое растениеводство, основной задачей которой является обеспечение сахарной промышленности достаточным количеством высококачественного и дешевого тростника. Для решения этой задачи в 2000г. наращивались объемы посевных работ, выбраковывались малопродуктивные земли, шел поиск форм материальной заинтересованности кооперативов в результатах труда (90% сахарного тростника выращивается в кооперативах). Следствием этих усилий стало получение в 2000г. достаточно хорошего урожая сахарного тростника, позволившего сахарной промышленности страны произвести 4,59 млн.т. сахара-сырца.

Кубинское цитрусоводство располагает 80 тыс. га посадок и производит 900 тыс. т. при достаточно высоком показателе использования ресурсов (в 80гг. такой урожай собирался со значительно больших площадей). **Куба продолжает находиться среди первых 10 производителей цитрусовых в мире**, хотя и далеко отстает от первых пяти: Бразилии (13 млн.т. апельсина), США (11,6 млн.т. апельсина) и 2,5 млн.т. грейпфрутов), КНР (5,5 млн.т. апельсина), Испании (2,5 млн.т. апельсина) и Японии (2 млн.т. мандаринов).

По оценкам, в 2000г. Куба экспортировала 40 тыс. т. свежих цитрусовых, что однако значительно меньше, чем у основных мировых экспортеров – Испании, Марокко, Израиля и ЮАР, экспортирующих по 500 тыс. т. и более. Несмотря на то, что Куба не входит в число главных производителей и экспортеров цитрусовых, **экологическая чистота ее продуктов признана на межд. уровне**, что позволяет поставлять кубинские цитрусовые в Великобританию, Францию, Нидерланды, Германию, Швейцарию. В сектор привлекается иностр. капитал. Продолжает успешно работать в стране группа «ВМ Лимитед», созданная инвесторами из Израиля.

Производство табака на Кубе по-прежнему остается одним из основных видов с/х работ, дающих стране ценное сырье для изготовления экспортного товара – знаменитых гаванских сигар. По оценочным данным, урожай табачного листа находился в 2000г. на уровне пред.г. и составил 40 тыс. т., что позволило изготовить 160 млн. шт. гаванских сигар. Экспорт сигар (обычно это около 90% общего объема производства) осуществлялся в основном в стране Лат. Америки и Зап. Европы (Испания, Франция).

Согласно сообщениям кубинской фирмы *Nabanos S.A.*, основного гос. агента по экспорту сигар, валютная выручка от продажи гаванского табака и табачных изделий за рубеж в 2000г. планировалась на уровне 250 млн. долл., при этом чистая прибыль – 20-25 млн. долл. Около 17 иностр. фирм участвуют в финансировании табакоческой кампании 2000г. Иностр. капитал облегчает получение ресурсов, необходимых для выращи-

ния и переработки этой культуры и поступает, главным образом, из Испании, Франции и Нидерландов.

Наличие серьезных проблем фин. характера, низкая продуктивность стада, ограниченность кормовой базы обусловили недостаточные темпы восстановления эконом. активности в животноводстве. По имеющимся косвенным данным, в 2000г. плановые показатели увеличения роста производства продукции в секторе выполнены в полном объеме не были. Указывается также на снижение производства молока (в 1999г. его объем составил около 420 млн.т., что соответствовало 15% потребностей страны) и яиц (в 1999г. — 1669 млн. шт.).

В целях улучшения положения в с/х отрасль активно привлекаются иностр. капиталы и передовые технологии. В отрасли создано 14 СП, действующих в области рисоводства, производства сигарет, ремонтных мастерских, выращивания овощей и семян, цитрусовых.

Отмечается рост показателей производства овощей и корнеплодов. Кроме того, в городских овощеводческих хозяйствах занято более 200 млн.чел. Принимаются меры для увеличения производства яиц и молока. В 2000г. от одной курицы в среднем получали 224 яйца, в пров. Вия-Клара добились получать 264 яйца с курицы. От одной коровы в среднем получают 4-5 л. молока в день, на ферме им. «Камило-Сьен-Фуэгос» добились получения 12 л.

Налаживается производство вина, заключаются соответствующие торг. сделки, выделяются площади под виноградники.

На Кубе, наряду с выращиванием свиней на гос. фермах, практикуется продажа на договорной основе частному сектору поросят весом в 18-20 кг. и ограниченное количество кормов. Крестьянин оплачивает 50% от общей стоимости и после выращивания животных и доведения веса каждого до 90-100 кг., государство приобретает у него оговоренное договором количество голов свиней, оплачивая 50% их стоимости. Оставшееся поголовье выращенных свиней крестьянин имеет право реализовать самостоятельно по рыночному цену. По плану должны производить 60 тыс.т. свинины в год. Для нужд. тур. сектора Куба производит 140 тыс.т. говядины в год.

Куба вынуждена импортировать 500 тыс.т. риса в год. Ранее Куба производила 230 тыс.т. этого зерна в год, а в наст.вр. эта цифра достигает 70 тыс.т. В советское время в нац. с/х секторе работало много специалистов, в основном из Краснодарского края, благодаря которым были выведены новые сорта риса, которые выращиваются на Кубе по наст.вр.

Сектор по производству риса отстает по показателям роста производства от других секторов сельского хозяйства. Рис является культурой, требующей механизации всех процессов и не допускающей перехода к ручному труду. Ранее существовало 7 комплексных бригад; в наст.вр. Куба высаживает в два раза меньше риса чем раньше, из-за нехватки запчастей простаивают тысячи уборочных комбайнов и машин для выравнивания почвы для посева риса.

Не выполнен план по производству яиц. Ранее производилось 2700 млн. яиц в год, сегодня — 1500 млн.

Куба отстает по показателям производства молока; ранее производилось 1 млн. л. молока в год, сегодня производится 400 тыс. л. Куба вынуждена импортировать сухое молоко на 80 млн. долл. в год.

Ранее по плану импортировали 117 тыс.т. кур, сегодня — 30 тыс.т. Стоимость 1 т. куриных окорчков составляет 500-600 долл.

Не выполнен годовой план по выращиванию кофе, планируется создать новые плантации кофе в новых более доступных зонах дающих возможность полива.

Перед сельским хозяйством Кубы стоит серьезная проблема увеличения срока эксплуатации всего оборудования советского производства, в частности всех агрегатов в ирригационной системе. 900 ирригационных установок выведены из строя из-за нехватки запчастей. Все эти факторы отрицательно сказываются на росте поголовья крупного рогатого скота и производстве молока и мяса населению.

Куба вынуждена затрачивать значит. средства на приобретение в разных странах моторов марки «Вальтор» ам. производства, стоимость которого достигает 45 тыс. долл., в то время как в кубинском сельском хозяйстве имеется большое количество ирригационных агрегатов марки «Кубань» и «Фрегат», многие из которых находятся в эксплуатации до сих пор. В настоящее время проводится замена дизельных агрегатов, работающих на импортном дизельном топливе, на электроагрегаты, работающие на электроэнергии, вырабатываемой из кубинской сырой нефти, что дает значит. эконом. эффект.

Кубинское сельское хозяйство испытывает острую потребность в гербицидах, пестицидах, которые ранее поступали из России. Сейчас Куба закупает эту продукцию в Зап. Европе (фирма «Баер»). Выражено пожелание создания кооперированного производства по выпуску удобрений или созданию СП с Россией, которое охватывало бы все операции, связанные с с/х деятельностью, включая с/х технику.

В качестве одного из перспективных направлений сотрудничества также было предложено создание СП в сфере лесного хозяйства и валки леса. Ежегодно реально можно валить до 500 тыс.куб.м. древесины в год (подобный ритм вырубки леса не оказывает негативного влияния на его восстановление). На сегодняшний день деревообрабатывающая отрасль Кубы испытывает острую необходимость в тягачах, дорожно-прокладывающем транспорте и механизмах, электропилах и прочем инвентаре.

Агропром-1999

Кооп. сектор в сельском хозяйстве. Распад СССР, приведший к потере традиционных рынков сбыта и источников финансирования, неэффективность нац. аграрной структуры, стремление сохранить производство сахарного тростника и диверсифицировать с/х производство сделали необходимым разработку и проведение новой с/х политики. Кубинское руководство поставило ряд задач: обеспечение роста с/х производства за счет создания более мелких хозяйств; достижение рентабельности аграрного сектора экономики; стабилизация и увеличение рабочей силы, непосредственно занятой в с/х деятельности; увеличение чис-

ла кооп. хозяйств и предоставление им самоуправления.

В сельском хозяйстве Кубы существуют 3 основные формы собственности: гос. хозяйства, кооперативы и мелкие частные хозяйства. Кооп. сектор представлен Базовыми хозяйствами кооп. производства (БХКП), а также действующими с начала 1980гг. Кооперативами с/х производства (КСП) и Кооперативами кредитов и услуг (ККУ). Главная роль при этом отводится БХКП (созданы в 1993, деятельность этих кооперативов основана на бессрочном предоставлении земли их членам для ее обработки и праве реализовывать часть продукции на свободных с/х рынках страны). БХКП составляют 42% с/х сектора Кубы. На их долю приходится 70% производства сахарного тростника, 42% молока, 36% цитрусовых, 16% тропических фруктов, 38% риса, 22% кофе, 10% зерновых, 7% табака. Наибольшие площади земли отведены кооперативам, занятым выращиванием сахарного тростника (47% от всех БХКП, средняя площадь одного хозяйства составляет 1,1 тыс.га), риса (5,4 тыс.га), животноводством (1,6 тыс.га).

Важную роль в деятельности кооперативов играют свободные с/х рынки (без них не была бы возможной деятельность кооперативов), наибольшее число которых находится в Гаване (49 рынков, на которых реализуется 28% всей с/х продукции, 54% мяса и мясных продуктов).

В то же время, кубинские эксперты отмечают, что БХКП не используют всех своих производственных возможностей. В частности, являются нерентабельными 85% кооперативов, занятых в производстве сахарного тростника, 58% БХКП, занятых в производстве других культур (ежегодные потери составляют 80-85 млн.песо), 80% животноводческих хозяйств (ежегодные потери 115-120 млн.песо). Основными трудностями в деятельности кооперативов, по оценкам кубинцев, являются отсутствие необходимой автономности, позволяющей свободно распоряжаться продуктами своего труда и увеличивать объемы поставок продукции на свободные рынки; рост цен на услуги, централизованно предоставляемые государством; отток из кооперативов рабочей силы вследствие недостаточного эконо. стимулирования хозяйств со стороны государства (член БХКП, производящего сахарный тростник, получает месячный аванс в 180 песо, в производстве других культур – 194 песо, животноводстве – 120 песо); 50% всех существующих в стране кооперативов имеют задолженность государству; многие руководители БХКП не имеют опыта в управлении ресурсами и рабочей силой, недостаточно знают рыночные механизмы организации производства; некоторые кооперативы используют землю не по назначению; не решена проблема строительства жилья для членов БХКП и самообеспечения хозяйств продуктами питания.

Стараясь решить указанные проблемы, правительство повысило закупочные цены на сахарный тростник и молоко, улучшило систему стимулирования производства табака и кофе, дало отсрочку для погашения задолженности, предоставляет займы на выгодных для кооперативов условиях. Эти меры способствуют повышению эффективности кооперативов, увеличивая число рентабельных хозяйств, которые в 1999г. составили 43% (в 1998г. – 25%).

Съезд кооператоров. 15-17 мая 2000г. в Гаване состоялся IX съезд Нац. ассоциации мелких с/х производителей Кубы (АНАП), объединяющей 260 тыс. членов с/х кооперативов по всей стране. На форум прибыли 800 делегатов и 200 гостей из провинций страны, а также 58 представителей крестьянских организаций Бразилии, Гондураса, Испании, США, Никарагуа, Эквадора и Чили. Было отмечено, что повышение закупочной цены на сахарный тростник, кофе, свинину не вызвало увеличения производства этой продукции. Вина в этом вопросе ложится на посредников, которые незаконно приобретают продукцию в с/х кооперативах и искусственно поддерживают высокие цены. Участники съезда отметили многократные нарушения права представителей кооперативов торговать на рынках, что также мешает снижению рыночных цен.

На съезде отмечалось, что, несмотря на некоторый рост с/х производства в стране, эта отрасль находится в трудном положении по ряду причин. Если ранее минсельхозу Кубы выделялось 500 тыс.т. топлива, то в последние годы – 250 тыс.т.; количество бензина сократилось со 147 до 80 тыс.т., а мин. удобрений с 1 млн.т. до 116 тыс.т.

В последние годы лишь незначительное число крестьян-единоличников присоединилось к кооперативному движению, что объясняется как низким материальным стимулированием работы, так и отсутствием жил. строительства. Президентом АНАП Орландо Луго Понте было заявлено, что Ассоциация внесла на рассмотрение правительства предложение о снижении пенсионного возраста для с/х рабочих с 65 до 60 лет для мужчин и с 60 до 55 лет для женщин, поскольку крестьяне должны иметь право выхода на пенсию в том же возрасте, что и остальные трудящиеся страны.

Сохраняет свою актуальность проблема заключения контрактов между кооперативами и предприятиями, обрабатывающими с/х продукцию. Это приоритетная тема, от решения которой во многом зависит сокращение потерь выращенного урожая.

Рыба-2000

Рыболовство и рыбная промышленность относятся к числу относительно благополучных отраслей кубинской экономики. В состав отрасли входят более 50 предприятий, которые осуществляют добычу и переработку рыбы и морепродуктов, в т.ч. Кубинский рыболовный флот и Флот прибрежного лова, на долю которых приходится более 85% производимой товарной продукции. Вылов рыбы и морепродуктов достиг в 2000г. 162 тыс.т., включая продукцию аквакультуры, превысив прошлогодний показатель на 21%, в т.ч. было добыто 10 тыс. т. лангустов (практически все реализовано на экспорт), 1,8 тыс. т. морских креветок, около 2 тыс. т. тунцовых рыб.

Повысились объемы производимой продукции на внутр. водоемах. В 2000г. выловлено 90 тыс. т пресноводной рыбы (на 13% больше, чем в предыдущий период), вылов прудовых креветок достиг 1,58 тыс.т.

Значительно возрос экспорт рыбной продукции (10% общего экспорта страны против 7% в 1999г.) и продажа ее на внутр. рынке за СКВ. Работники отрасли обеспечили за 2000г. поступления в СКВ от всех видов деятельности в сумме 300

млн. долл. Из 60 видов рыбной продукции, поставляемой за рубеж, значит. часть составляют лангусты и креветки. Географическая направленность экспорта не меняется в течение многих лет: страны Зап. Европы, Азии, Канады и Карибские страны.

Среди наиболее амбициозных планов кубинского руководства в области развития рыболовства — проект искусственного разведения мальков различных съедобных морских рыб с целью последующего зарыбления прибрежных вод Кубы (н.н. «морекультура»). Вылов рыбы в кубинской морской акватории составляет около 25 тыс. т., что считается явно недостаточным для такого морского государства как Куба, вынужденного вести рыбный промысел в открытом океане. По мысли авторов проекта, его успешное внедрение позволит довести объем прибрежного лова до 100 тыс. т. и в течение десяти лет позволит сэкономить не менее 500 млн. долл. С предложениями о тех. содействии в этом вопросе уже обратились к Кубе фирмы Европы, Азии и Канады и работы в этом направлении были начаты в 1998г. На территории Кубы функционируют три фермы, расположенные в бухтах и заливах. Искусственное выращивание морских рыб с высокой коммерческой стоимостью в прибрежных водах Кубы может быть вполне успешным, учитывая уникальные климатические условия о-ва, которые позволяют вдвое сократить сроки роста рыбы по сравнению с европейским регионом.

В 2000г. в пров. Гранма СП «Гранма» приступило к разведению морской рыбы «золотая рыба», завезенной из Средиземного моря. Ожидается достижение коммерческого размера 300 тысяч мальков менее чем за 12 мес. Планируется получить 5 тыс. т. рыбы.

Интересным проектом рос.-кубинского сотрудничества являются работы по совместному разведению на Кубе ценных пород осетровых рыб. В ходе визита на Кубу в окт. 2000г. делегации Роскомрыболовства России был заключен Протокол о намерениях между ВНИИ пресноводного рыбного хозяйства России и минрыбпромом Кубы, предполагающий совместную деятельность в сфере аквакультуры и пром. производства рыб в водоемах Кубы в форме проведения биологических исследований и создания СП.

Рыба-1999

Данная отрасль нац. экономики включает предприятия и организации, непосредственно занимающиеся ловлей и переработкой рыбы, а также заводы по производству рыболовецких судов, специализированные портовые службы, агентства и НИИ (всего в ней занято 38 тыс.чел.). Все эти структуры сведены в 22 объединения — 15 провинциальных и 7 специализированных. Есть Нац. агентство рыбной инспекции (НАРИ), в задачи которого входит регулирование и контроль за рыбной ловлей, борьба с незаконным промыслом рыбы и моллюсков.

В 1999г. темпы роста рыбпрома составили 6% по сравнению с 1998г. При этом добыча морепродуктов достигла 141,7 тыс.т., из них лангустов — 9,9 тыс.т., креветок — 1,4 тыс.т. Их продажа, в т.ч. и в переработанном виде, увеличилась на 2%, а доходы от нее — на 17%. Экспорт рыбы и рыбпродуктов вырос в 1999г. на 34%, а их продажа на внутреннем рынке за валюту — на 27%.

Куба экспортирует лангусты (79% добычи на экспорт), креветки (17%), губки, акулы плавники, свежую и замороженную рыбу, рыбные консервы. Главными торговыми партнерами на этом направлении являются европейские государства, Япония, Канада.

Для осуществления торговых операций с зарубежными партнерами на Кубе действуют спец. организации: «Песмар» (Апропес), «Авос» (Аргус), «Карибекс» (Асепекс), «Песка Карибе» (Индипес), «Импормар» (Песпорт), которые обеспечивают экспорт и импорт рыбных продуктов и их транспортировку.

В последнее время кубинское правительство проводит активные меры по созданию в стране системы искусственных водоемов с морской и пресной водой для выращивания рыбы и моллюсков (главные из них расположены в заливах и коралловых рифах в р-нах Кабаньяса, Арройо-де-Мантуа и Гольфо-де-Гуаканайабо). В целях получения доступа к новым технологиям и инвестициям, развитию предприятий по выпуску импортзамещающих рыбопродуктов и увеличения объемов экспорта рыбы кубинские власти стараются привлечь инофирмы. Сотрудничество с инокapиталом строится на основе контрактов на условия риска и создания СП. Ведутся переговоры с предпринимателями из ряда стран Юж. Америки и Азии о сотрудничестве в области выращивания креветок в водоемах на площади 12 тыс.га., континентальных видов рыбы, развития рыбопереработки, производства искусственных кормов, ловли рыбы с использованием кубинских судов и экипажей, производства рыболовецких судов. Кубинские эксперты подчеркивают, что для иноинвесторов имеются три благоприятных фактора: удобное географическое положение острова (близость к карибскому, центральноам., южноам. и канадскому рынкам, а также незначит. удаленность от Европы), благоприятные климатические условия, позволяющие выращивать рыбу в два раза быстрее, чем в других странах, высокая квалификация кубинской рабочей силы.

За последние 5 лет продажа рыбных продуктов возросла в 3,5 раза, продуктивность отрасли — в 2,6, потребление энергии сократилось на 56%, рыболовный флот получил 500 новых судов. В то же время, ситуация остается сложной, т.к. возраст судов в среднем превышает 25 лет. Одна из главных проблем — высокий уровень расходов топлива, используемого судами, вследствие чего отрасль остается низкорентабельной. По словам министра рыбной промышленности О.Родригеса Ромая, это является причиной того, что Куба вынуждена импортировать рыбные консервы (в частности, из Чили).

За 7 мес. 2000г. на острове добыто 50 тыс.т. пресноводной рыбы (планом предусматривается добыча до 90 тыс.т. рыбы). Повышается продуктивность ферм по разведению рыбы в искусственных водоемах (выращиваются 24 вида). Однако и здесь имеется ряд сложностей, в частности, развитие рыбоводческих ферм в пров. Гуантанамо (разводятся лангусты и карповые) влияет на положение уровня грунтовых вод, вызывая избыточное увлажнение и засоление почв и тем самым нанося ущерб сельскому хозяйству провинции. При этом сами рыбоводческие фермы отличаются низкой производительностью (производят не более 100 т. рыбы при плане 700 т. в год).

В целях повышения эффективности рыбоводческих ферм, кубинским правительством разработана программа «Волонтад». В ее рамках на фермах планируется к 2005г. довести добычу креветок до 100 тыс.т. (это принесет доходы от их экспорта в 500 млн.долл.); рыбы — до 230 тыс.т. Стоимость тонны кубинских замороженных креветок составляет от 4,6-5,4 тыс.долл. (основными партнерами Кубы являются Испания, Франция, Италия и Канада). Одной из самых высокопродуктивных ферм, специализирующихся на разведении креветок, является гос. хозяйство «Камаронес дель Литораль Сур» на р.Кауто (пров.Гранма). Хозяйство располагает 1 тыс.га искусственных водоемов для откорма креветок. Руководство фермы планирует произвести в 2000г. до 3 тыс.т. замороженных креветок, что составит 48% всего нац. производства и принесет доходы от их экспорта не менее 15 млн.долл. (в 1999г. хозяйство произвело 442 т. креветок). Важное значение имеют установки по подаче в водоемы кислорода, позволяя увеличить численность креветок до 85, 105 и 135 особей на 1 кв.м. водоема (ранее численность составляла от 20 до 30 особей).

Промышленность

С середины 90 гг. годовой пром. рост в два раза опережал увеличение ВВП страны. Такие эконом. результаты были достигнуты путем проведения ряда реформ и преобразований в каждой отрасли, законодат. базой которых стал принятый в авг. 1998г. закон об основах совершенствования управления пром. предприятиями. Меры, принятые кубинским руководством, были сфокусированы на введении самоокупаемости и самофинансирования на предприятиях, отмене централизованного текущего планирования. Задачи министерств стали сводиться к разработке стратегических планов для отрасли, функциям контроля, а также работе, направленной на подготовку и проф. совершенствование кадров. Руководителям предприятий была полностью передана ответственность за результаты работы предприятий, которая нацелена на получение максимальной прибыли, наиболее эффективное использование имеющихся ресурсов, создание источников внутр. накопления. Пром. предприятия получили право выхода на внешний рынок, создания совместных производств с инокапиталом, открытия счета в банке.

Вместе с этими решениями были введены системы материального стимулирования работников пром. предприятий в товарной форме и/или в конвертируемых песо. В 2000г. схемами поощрения охвачены более 1,5 млн.чел. Предполагается сохранение этих систем до тех пор, пока не появятся условия для восстановления реальной зарплаты работникам пром. предприятий.

Современные интересы Кубы в области промышленности сводятся к развитию экспортных и импортозамещающих отраслей, а также производства товаров для удовлетворения внутреннего потребит. рынка, индустрии туризма. Положит. динамика развития этих отраслей позволила увеличить объемы экспорта пром. продукции в последние годы на 25%, а долю импортозамещающих товаров для туризма и внутреннего валютного рынка до 35% от соответствующего спроса.

Возросло также производство простой и нержавеющей стали, металлопроката, дорстройтех-

ники, электрокабелей, что позволило удовлетворить внутренние потребности и наладить экспорт в соседние страны. составивший в 1999г. 60 млн.долл. Изменилось качество и номенклатура продукции, все больше соответствуя межд. стандартам.

Улучшились показатели развития базовой промышленности, где было проведено укрупнение предприятий, в результате чего стало возможным более результативно использовать тех., мат. и фин. ресурсы, создавать эконом. объединения с инокапиталом с целью привлечения передовой технологии, расширения рынков сбыта и повышения конкурентоспособности продукции. Перед отраслью стоит задача увеличения, в кооперации с иноинвестурами, в 2000г. добычи нефти до 2,6 млн.т., природного газа — до 700 млн.куб.м., никеля, кобальта — на 9,6%, а также производства бумаги, стекла, продукции химпрома.

В области легпрома реализуется линия на укрупнение предприятий, выделение наиболее экономически целесообразных и рентабельных фрагментов. Результатом стал рост выпуска швейных изделий, продукции из трикотажа и пластмассы, обуви, который в 2000г. составит 400 млн.песо.

Рассматривается как перспективная импортозамещающая отрасль — пищепром, сырье для которой имеется в стране. Уже созданы современные заводы по производству макаронных изделий, пива, алкогольных напитков, мороженого, фруктовых и овощных консервов, сгущенного молока. Продажа пищевых товаров на внутреннем рынке возрастает на 20% ежегодно. Ожидается, что в 2000г. она составит 300 млн.долл., а экспорт — свыше 35 млн.долл.

Сохраняется положит. динамика развития фармацевтики, микробиологии и биотехнологии, которые получают приоритетное гос. финансирование. Высокий уровень подготовки нац. кадров, широкие контакты с ведущими межд. центрами позволили разработать ряд лекарственных препаратов и вакцин, экспортируемых в развивающиеся страны, а также создать высококачественный семенной фонд высокопродуктивных сортов бананов, картофеля, сахарного тростника.

В связи с широкомасштабным развитием туризма на Кубе предсказуемый и стабильный характер имеет увеличение спроса на стройматериалы, в т.ч. цемент, асбест и т.д. Без гос. дотаций растет производство и экспорт мрамора и мраморных плит, белой керамики.

Кубинские производители продолжают испытывать определенные трудности с поставкой своих товаров на внешний рынок, в первую очередь, из-за их низкой конкурентоспособности, незнакома рыночной конъюнктуры, недостаточного опыта ведения внешнеторговых операций. Для многих отраслей кубинской промышленности характерны проблемы высокого уровня энергоемкости, технологической отсталости, сложности перехода к мировым стандартам.

По мнению кубинских экономистов, внутренний рынок потребоваров, реализуемых на доллары, обладает большим потенциалом. В последние годы налажены производства или сборки, ассортимента которых весьма широк: мебель, электробытовые приборы, продукты питания, безалкогольные и алкогольные напитки, швейные изде-

лия, товары личной гигиены, парфюмерия. Данная продукция позволяет существенно сократить объем импорта.

ТЭК-2000

Добыча нефти на Кубе расценивается иностр. фирмами как рентабельная. Сухопутная территория и зона морского шельфа страны, на которой предполагается добывать нефть, разбиты на 45 крупных участков (блоков), 20 из которых уже находятся в стадии эксплуатации на основе контрактов «на условиях риска». В соответствии с ними 70% добываемой нефти получает кубинская гос. компания «Купет» и 30% – иностр. участник. В качестве иностр. партнеров выступают крупные нефтяные компании Канады («Шеррит Интернешнл»), Франции, Великобритании, Швеции, Бразилии и Испании. За последние 7 лет в отрасль привлечены иноинвестиции в 650 млн. долл. из которых на проведение разведки и добычу нефти «на условиях риска» направлено 450 млн. долл. и на развитие инфраструктуры (нефте- и газопроводов, центров первичной переработки добываемых продуктов, нефтяных причалов и т.д.) – 200 млн. долл.

В результате прилагаемых усилий производство топлива на Кубе в 1991-2000гг. возросло с 0,6 млн.т. до 3,4 млн.т. (нефть и газ в эквиваленте) при уровне потребления в 9 млн.т. в год. По офици. прогнозам, в 2001г. объем нац. производства топлива составит 4 млн.т. К 2005г. намечается получить около 5 млн.т. сырой нефти и 1,3млн. куб.м. природного газа.

Важным средством реализации этих амбициозных планов является курс на разработку Кубой месторождений нефти на шельфе Мексиканского залива, общая площадь кубинского сектора которого составляет 112 тыс.кв.км., которые оцениваются как очень перспективный в отношении запасов нефти.

Достоверные запасы нефти на месторождениях, разведанных в 90гг., составляют 600 млн.бар. Это дает повод кубинскому руководству полагать, что к 2005г. существующее ныне соотношение между импортом (70%) и нац. производством топлива (30%) в энергетическом балансе страны изменится и только 1/3 потребностей Кубы в топливе будет удовлетворяться за счет импортируемой нефти. Одновременно ставится задача эффективного использования попутных газов, внедрения энергосберегающих технологий и проведения модернизации инфраструктуры тепловой электроэнергетики страны.

В сфере нефтяного импорта наметился курс на диверсификацию источников получения топлива. Одним из шагов руководства страны на этом пути является присоединение Кубы к Каракасскому договору в области энергетики, предполагающему поставки нефти из Венесуэлы на Кубу на льготных условиях в объеме 53 тыс.б/д. Активизировались контакты Кубы с нефтедобывающими странами Бл. Востока, в частности, с Ираном.

Поставки нефти на Кубу по рос. обязательствам по-прежнему составляют существенную часть (до 30%) нефтяного импорта страны. Сохраняется заинтересованность кубинской стороны в использовании рос. нефти в расчетах с кубинскими организациями по схеме товарообменных операций «нефть-сахар». Подтверждением этому служит

подготовленный по инициативе кубинской стороны и подписанный в ходе работы V (внеочередного) заседания Рос.-Кубинской МПК (12-14 дек. 2000г., г.Гавана) Протокол о товарообороте между нашими странами в 2001-05гг., в соответствии с которым предполагается ежегодная поставка на Кубу 1,5-2 млн.т. нефти в обмен на эквивалентное по стоимости количество сахара-сырца.

Проектные суммарные мощности нефтеперерабатывающих заводов Кубы на начало 2000г. составили 10,25 млн.т. в год, что позволяет достичь обеспечения страны нефтепродуктами. Наиболее крупными предприятиями отрасли являются заводы: «Нико Лопес» в г.Гаване (3,5 млн.т. в год), «Эрманос Диас» г.Сантьяго-де-Куба (3,5 млн.т. в год), НПЗ в г.Сьенфуэгос (3 млн.т. в год) и НПЗ «Серхио Сото» в г.Кавайгуан (250 тыс.т. в год). Максимальный объем нефтепереработки на Кубе был достигнут в 1990г. (6,83 млн.т.).

Однако использование нефтеперерабатывающих мощностей в последние годы не превышает 15% (в 2000г. – оценочно около 1,4 млн.т. или примерно 50% потребляемых нефтепродуктов, без учета мазута), что связано с необходимостью проведения тех. перестройки заводов на переработку тяжелой кубинской нефти с большим содержанием серы (ранее в основном перерабатывалась легкая нефть из СССР с добавлением незначит. количества местной). В этих условиях Кубе целесообразнее приобретать нефтепродукты, нежели производить значит. затраты на мероприятия по снижению себестоимости переработки нац. нефти.

Продолжаются переговоры по привлечению в нефтеперерабатывающую промышленность иностр. фирм. Использование свободных мощностей НПЗ Кубы для переработки давальческого сырья с расчетами готовой продукции рассматривается в качестве перспективной сферы взаимодействия со странами региона, не имеющими достаточных мощностей по переработке добываемой нефти.

Имеются реальные перспективы сотрудничества с венесуэльской гос. компанией PDVSA в сооружении установок каталитического крекинга на НПЗ в г. Сьенфуэгос, построенного в конце 80гг. с помощью СССР. По завершении работ предприятие сможет ежедневно перерабатывать 11 тыс.т. сырой нефти, в т.ч. для поставок за рубеж. Заинтересованность в сотрудничестве с кубинской стороной в области нефтепереработки проявляют рос. коммерческие структуры.

В 2000г. продолжал осуществляться значит. объем работ в сфере создания инфраструктуры нефтепрома, в частности нефтепроводов. Более 60% кубинской нефти добывается в р-не бухты Карденаса, (пров.Матансас). В 2000г. был введен в строй нефтепровод, связывающий Базу хранения сырой нефти в Карденасе с базой супертанкеров. Объект был выполнен с участием иностр. специалистов. Стоимость его составила 24 млн. песо, из них 14 млн. в СКВ. Ожидается, что инвестиции окупятся в течение 2 лет. До этого транспортировка нефти производилась каботажными судами, что обходилось в 11 млн. долл. и угрожало загрязнением природы туристического комплекса Варadero и прибрежных р-нов.

Ведется строительство нефтепровода от месторождения Бока-де-Харуко до базы супертанкеров в г.Матансас. Объект оценивается в 6 млн. песо, из

них 4 млн. в СКВ. Нефтепровод проходит по землей (глубина – 1,5 метра). По нему смогут перекачивать 1,5 т. нефти в год. Объект завершен на 65%. В целом, гос. нефтяная компания «Кубапетролео» (Купет) выполняет напряженную инвест. программу по созданию необходимой инфраструктуры по сбору, переработке и транспортировке кубинской нефти.

Нац. электроэнергетическая система Кубы объединяет генерирующие мощности общим объемом 4,2 млн. квт. Производство электроэнергии в 2000г. составило 14,6 млрд. квтч. (в 1999г. – 14,3 млрд. квтч.).

Основу кубинской электроэнергетики составляют свыше 20 ТЭС, объединенные в единую нац. энергосистему, на предприятиях которой производится более 90% всей вырабатываемой в стране электроэнергии. К числу наиболее крупных относятся: ТЭС «Мариэль» (мощностью 600 мвт.), ТЭС «Ренте» (500 мвт.), ТЭС «Гавана» (300 мвт.), построенные при технической помощи б. СССР (всего с помощью б. СССР построено более 40% мощностей электроэнергетики Кубы).

В настоящее время 95% территории страны охвачено нац. электроэнергетической системой. Оставшиеся 5% (около 180 тыс. семей) будут подключены к ней в течение ближайших 5 лет.

Показатель потерь электроэнергии при передаче составляет 18%.

В течение истекшего года проводились работы по выполнению плана модернизации 11 крупных энергоблоков (по 100 мВт каждый).

По состоянию на конец 2000г. завершены работы на 8 энергоблоках, на оставшихся трех (включая ТЭС «Гавана») они будут продолжаться.

Вследствие восстановления экономики страны происходит рост энергетических потребностей. Так, если в начале 90гг. этот показатель находился на уровне 7% в год, то в 2000г., составил 11% в год.

Программа энергетического развития Кубы предусматривает, начиная с 2002г. ввод в эксплуатацию новых мощностей, а также проведение модернизации существующих объектов. Реализация Программы в конкретном ключе сдерживается ограниченными фин. возможностями страны и поэтому в значит. степени зависит от реальных возможностей привлечения иностр. кредитов.

Кубинская сторона обуславливает участие иностр. партнеров в выполнении Программы следующими требованиями:

- модернизируемые или создаваемые блоки должны работать только на нефти, добываемой на Кубе;

- при модернизации объекта должен обязательно учитываться фактор охраны окружающей среды и защиты экологии в соответствии с межд. нормами;

- фин. условия: обязат. предоставление иностр. участникам кредита из расчета 8-10% годовых на срок в 10 лет.

Привлечение иностр. участников планируется осуществлять через систему закрытых тендеров. Для участия в тендерах участники должны представить коммерческие предложения, информацию по ТЭО проекта и о порядке финансирования.

В ходе V (внеочередного) Заседания Рос.-Кубинской МПК (дек. 2000г.) было принято решение о прекращении работ по завершению соору-

жения АЭС «Хурагуа», строительство которой было начато при содействии СССР, т.к. кубинская сторона исключила данный объект из числа приоритетных и сочла продолжение работ по нему нецелесообразным.

Ведется строительство и монтаж оборудования в счет выполнения проекта «Энергаз», стоимостью в 55 млн. долл. Ввод в действие энергетического предприятия намечается в янв. 2002г. В результате этого проекта энергетический потенциал «Энергаза» увеличится на 80 мвтч. Эффективность турбин возрастет на 30-45%. Станция уже производит около 170 мвтч. Помимо электричества на ней из попутного газа получают серу, сжиженный газ и растворители. Фидель Кастро отметил, что это самая дешевая энергия, получаемая в стране за счет использования попутного газа.

В стране проводится программа экономии электроэнергии и повышения эффективности деятельности отраслей экономики в плане энергосбережения, в результате чего энергетические затраты на производство единицы ВНП в 2000г. снизились на 5,4%, а также сократились на 47% плановые отключения подачи электроэнергии потребителям во всех провинциях Кубы.

Внедрение энергосберегающих технологий, экономное использование энергии и применение рациональных методов управления позволило снизить нагрузку на энергетическую систему страны. Несмотря на рост мировых цен на энергоносители, практически полностью была выполнена программа снабжения населения керосином и осуществления газификации городского сектора жилищного фонда страны.

С целью обеспечения финансирования энергетики Кубы все более расширяется практика взимания оплаты за отпускаемую электроэнергию в СКВ. В 2000г. эта форма расчетов распространялась на предприятия никелевой и сахарной

Оценки перспектив развития топливно-энергетического сектора Кубы. Среди наиболее перспективных названо месторождение в Пуэрто Эскондидо, где имело место открытие крупнейших запасов «черного золота» за последние 5 лет. Оно дает ежегодно около 100 тыс. т. нефти с 12 скважин, находящихся в эксплуатации.

Пуэрто Эскондидо, Варадеро и зона Бока де Харуко являются основными точками для развития нефтедобычи на Кубе, а также использования попутного газа.

В сев. части страны будут пробурены скважины в рамках программы интенсификации исследований подпочвы, с применением трехмерной сейсмичности, горизонтального бурения и прочих самых совершенных технологий нефтеразведки, позволяющим проводить бурение скважин за 30 дней.

Именно в сев. зоне о-ва, где в течение десятилетий проводились глубокие геологические и геофиз. исследования, находится ключ к непосредственному развитию нефтедобычи. В 2005г. намечается достижение показателя добычи топлива в 6 млн.т. (нефть и газ в эквиваленте).

Эти расчеты не включают результаты разведки в глубоководных участках на юго-востоке Мексиканского залива, где Куба располагает 59 блоками по 2 тыс. кв. км. каждый, шесть из которых уже были законтрактованы и еще четыре находятся в процессе переговоров. Речь идет об очень перс-

пективной зоне, окруженной участками территориального шельфа США и Мексики, на которых ведется добыча нефти компаниями этих стран.

В 2000г. 90% кубинской сырой нефти будет использовано на ТЭЦ, потребность которых составляет свыше 2 млн.т. углеводородных соединений в год. В этой отрасли был построен завод в Фелтоне на востоке страны мощностью 500 мвт., объем капвложений в его сооружение составил 500 млн. долл.

Параллельно ведется модернизация ТЭЦ на основе рос. и чешской технологии и на разной стадии строительства находятся две ТЭЦ в Варадеро и Харуко (на севере о-ва), которые будут работать на попутном газе с комбинированным циклом. Их ввод в строй позволит увеличить мощности на 400 мвт. За последние 8 лет на восстановление электроэнергетики государство затратило 1 млрд.долл.

Электроэнергетика не является более «узким местом» для эконом. и соц. развития страны; улучшились услуги населению и разрешен тех. вопрос использования нац. тяжелой нефти для ТЭЦ и прочих заводов. Кроме того, 100% цемента производится на основе нац. топлива.

Касательно никеля и кобальта указано, что заводы «Педро Сотто Альба» и «Че Гевара» в Моа (восток страны), превышают проектные мощности, имеют высокую производительность и значительно увеличили производство по сравнению с уровнями докризисного 1989г. Эта отрасль вышла на передовые рубежи по межд. стандартам.

Страна является шестым производителем никеля и установила в 2000г. нац. рекорд производства, достигнув объема 71,4 тыс. т. В последние годы был восстановлен рынок, который был потерян в результате распада СССР. За последние пять лет капвложения в эту отрасль составили 400 млн. долл.

Электроэнергетика

На Кубе электроэнергия вырабатывается на НТЭС (78,6% электроэнергии), пром. электростанциях (17,5%), газовых турбинах (2,6%) и ГЭС (1,3%). Максимальная годовая потребность страны в электроэнергии составляет 2,15 гвт. Основная часть производится на термоэлектростанциях «Максима Гомес» (Мариль), «Антонио Гитерас» (Матансас), «Карлос Мануэль де Сеспедес» (Сьенфуэгос), «10 Октября» (Нуэвитас), «Антонио Масео» (Сантьяго-де-Куба), «Санта-Крус» (г.Гавана), «Отто Парельяда» (г.Гавана), «Антонио Масео» (г.Гавана).

Электрификация Кубы охватывает 95% всей страны. В 2000г. капвложения в энергетику составят, по подсчетам кубинцев, около 2 млрд. долл. Модернизируются термоэлектростанции, построенные советскими и чешскими специалистами, в частности, их готовят к работе на нац. горючем (стоимость этих работ составляет 150 млн.долл.). В 2000г. электроэнергия, вырабатываемая на нац. топливе, составит 55%. Активно идет строительство ЛЭП длиной 200 км. Выполнены первые этапы проекта «Энергас» — введены в эксплуатацию 3 блока на 35 мвт. в Варадеро и один блок в Бока-де-Харуко (они работают на попутном газе, получаемом в ходе добычи нефти). В турист. зоне Хардинес-дель-Рей действует дизельная электростанция мощностью 6,96 мвт/час. В 2000г. планирует-

ся завершение строительства двух электростанций в Кайо-Гильермо и на о-ве Хувентуд (со 100% панамским капиталом).

За производство электроэнергии в стране отвечает гос. организация, Электроэнергетическое объединения. УНЕ располагает 32,7 тыс. работниками, из них 7262 являются квалифицированными специалистами. Эта организация оказывает целый ряд услуг: планирование и разработку, проектирование, строительство и монтаж, тех. обслуживание и эксплуатацию, тех. помощь.

Основными потребителями электроэнергии на острове являются промышленность и сельское хозяйство. При этом в промышленности произошло некоторое снижение потребления в результате закрытия ряда нерентабельных предприятий.

Пытаясь решить проблему с горючим, правительство разрабатывает меры по выработке электроэнергии из отходов сахарного тростника. От 1 млн.т. произведенного сахара-сырца остается 1,4 млн.т. отходов в поле, что может дать 352 тыс.т. условного альтернативного топлива, сэкономив 35,2 млн.долл., а 558 тыс.т. отходов на сахарных заводах может дать 139 тыс.т. топлива, сэкономив 13,9 млн.долл.

Важнейшей проблемой в экономике страны является экономия электроэнергии (затраты на производство электроэнергии на Кубе составляют 1 млн.долл. в день). Проводятся энергосберегающие меры по замене лампочек накаливания на флуоресцентные, использование экономичных лампочек в жилых домах, усовершенствование действующих электростанций и увеличение их мощностей.

Нефть

По оценкам кубинских специалистов, проектная площадь для поисков нефти на Кубе составляет 120 тыс.кв.км., включая сушу и море и разделена на 45 участков. Всего на острове работают 270 скважин, 4 НПЗ, 17 нефтехранилищ (в г.г. Пинар-дель-Рио, Колон, Санта-Клара, Сьегоде-Авила, Камагуэй, Лас-Тунас, Ольгин, Баямо, Гуантанамо, Баракоа, Сантьяго-де-Куба); 11 морских терминалов для разгрузки танкеров (в г.г. Гавана, Матансас, Пуэрто-Падре, Сантьяго-де-Куба, Тринидад, Сьенфуэгос); 1 предприятие по производству ГСМ. Действует нефтепровод (180 км.), соединяющий НПЗ в Сьенфуэгосе с базой супертанкеров в Матансасе.

85% всей добычи составляет тяжелая вязкая нефть с высоким содержанием серы, которая идет на производство 45% электроэнергии и асфальта. Легкая кубинская нефть используется для производства ГСМ, бензина и дизельного горючего.

В 1999г. добыча сырой нефти (2 млн.т.) покрыла 28% всех потребностей страны. В ближайшие годы, по прогнозам кубинских экспертов, она способна покрыть до 50%. Из 18 скважин, введенных в строй в 1999г., 8 были пробурены на собственные средства с применением горизонтального бурения. Основные залежи нефти на острове расположены в р-нах Бока-де-Хурагуа (в I кв. 1999г. добыто 44 тыс.нефти), Пуэрто Эскондидо (230 тыс.т.), Пинья (40 тыс.т.) В пров. Матансас и Гавана действуют 200 скважин, на которых добывается тяжелая нефть, используемая на термоэлектростанциях, на заводах по производству никеля, цемента, бумаги и некоторых видов ГСМ.

Кубинские специалисты считают, что для бесперебойного функционирования кубинской экономике необходимы 10 млн.т. нефти в год. Куба, при добыче 2 млн.т. собственной нефти, импортирует не более 5 млн.т. нефтепродуктов, в т.ч. керосин, дизтопливо, ГСМ (в 1999г. общее потребление нефти составило 7 млн. т).

Большое значение в отрасли имеет участие инокапитала, на долю которого приходится 30% всей добычи нефти в стране (в последние 7 лет иноинвестиции в отрасль составили 650 млн.долл.). В нефтепроме Кубы существуют две формы привлечения инокапитала: или изыскательские работы на условиях риска и проекты по увеличению объемов добычи действующих скважин. Изыскательские работы на условиях риска включают соглашения о разведке на нефтеносных территориях. Иностр. предприятие, привлекаемое к геологическим разведкам, должно пробурить скважины или провести работы на заранее отведенной территории. Зарубежного исполнителя любого вида работ стоимостью более 250 тыс.долл. кубинская сторона выбирает на тендерной основе. Контракты с инофирмами заключаются максимум на 20 лет, из них 4г. отводятся на изыскательские работы. Инофирмам предоставлено право иметь счета в любой валюте в иностр. и кубинских банках, без ограничений переводить прибыль за границу. Цены на сырую нефть и природный газ устанавливаются в соответствии с существующими ценами на мировом рынке. В случае возникновения спорных ситуаций, стороны обращаются к посредничеству Межд. торговой палаты.

70% всей добываемой на Кубе нефти приходится на нац. компанию «Купет», созданную в 1991г. для проведения целенаправленных операций с зарубежными партнерами. В ее задачи входит разведка и добыча нефти, очистка нефти и производство ГСМ, транспортировка и хранение, реализация нефтепродуктов внутри страны, тех. услуги при добыче нефти. Кроме того, она осуществляет деловые операции по заключению контрактов на разведку на условиях риска, участвует в создании СП, в реализации кооперированного производства, совместной эксплуатации незанятых мощностей на НПЗ и морских терминалах. На фирме работают 20 тыс.чел., из них 2,5 тыс. имеют высшее образование. «Купет» имеет право на основании дочерних компаний и филиалов. Она является единственным кубинским объединением, которое может участвовать в создании СП с инокапиталом в нефтяной отрасли. «Купет» имеет контракты с 20 инофирмами — канадскими, франц., англ., шведскими, бразильскими и испанскими.

На Кубе добывается также попутный газ (в 1999г. добыча составила 500 млн.куб.м. В этой отрасли задействована кубино-канадская фирма «Энергас», которая занимается производством электроэнергии на Кубе с использованием попутного газа. Эта фирма имеет два предприятия в Варадеро и Бока-де-Хурагуа, мощность которых составляет 140 мвт. каждое. «Энергас» в результате очистки газа производит серу, используемую в никелевой и фарм. отраслях и для производства удобрений.

Согласно плану эконом. развития на 2000г., кубинское правительство предполагало увеличить добычу сырой нефти до 3 млн.т.

Горнодобыча

Кубинское руководство уделяет повышенное внимание развитию трех эконом. сфер — туризма, сахарного АПК и горнодобычи.

Основными задачами горнодобычи являются: наращивание масштабов производства, восстановление и модернизация тех. базы. Для этого имеется ряд благоприятных факторов: большой опыт Кубы в области горной добычи, высокая степень геологической изученности нац. территории, высокая квалификация работников отрасли (5000 специалистов и техников), благоприятное размещение залежей некоторых полезных ископаемых (близость карьеров и шахт к пром. объектам, ведущим обогащение и обработку добытого сырья).

Повышенное внимание уделяется привлечению в отрасль инокапитала. Юр. базой для этого служит принятый 21 дек. 1994г. закон о горнодобыче. При этом преобладающей юр. формой участия инокапитала в отрасли является концессия (в рамках концессий работы ведутся на 200 тыс.га).

Приоритетом в горной добыче острова является добыча никеля (разведанные запасы составляют 800 млн.т., предварительно оцененные в 2 млрд.т.) и **кобальта (26% мировых запасов)**. В 2000г. в стране действовали три никелевых завода: «Команданте Рене Рамос Латур» в Никаро (22,5 тыс.т. в год), «Команданте Педро Сотто Альба» в Моа, «Команданте Эрнесто Че Гевара» в Пунта-Горда (30 тыс.т. в год). Заморожено из-за отсутствия инвестиций строительство завода «Лас-Камариокас» (его производительность составит 30 тыс.т. никелево-кобальтового концентрата в год). На Кубе добываются также золото (месторождения расположены на о-ве Молодежи, в пров. Вилья-Клара, Камагуэй, Ольгин, Лас-Тунас, Сантьяго-де-Куба, Пинар-дель-Рио), серебро (месторождения находятся в р-не Лома-Йерро пров. Пинар-дель-Рио с разведанными запасами в 2,5 млн.т.), хром (пров. Ольгин), медь (центры добычи расположены в Хукаро пров. Пинар-дель-Рио и в Мина-Гранде-дель-Кобре пров. Сантьяго-де-Куба), неметаллические руды (цеолиты, карбонат кальция, кремнистый песок). Большое значение имеют цеолиты (на Кубе преобладают клиноптиолит и модернит). Кроме этого, важное значение придается добыче кремнистого песка (запасы превышают 500 млн.т.).

Концессионерами являются 30 нац. компаний, которые получили разрешения на ведение разведочных работ, геологических изысканий и эксплуатацию. Уже подписано 50 контрактов на геологоразведку на условиях риска. Основными партнерами Кубы являются Канада, Венесуэла, Австралия и Панама, которые ведут поиск на 42 тыс. кв. км. Иностранные и СП существуют в области добычи никеля и кобальта («Моа-Никель», «Интернешнл Кобальт Компани»), золота («Камагуэй», «Джоутел Ресорсес», «Мак Дональд Майнз Эксплорэйшн», «Кэриб Голд», «Камагуэй Майнинг»), серебра («Холмер Голд Майнз»).

С целью создания ассоциаций с инокапиталом в области поиска, разведки и эксплуатации месторождений, переработки руд и сбыта готовых продуктов в 1993г. на Кубе было создано АО «Геоминера» с полностью кубинским капиталом. Компания осуществляет также другие услуги: тех. консультации, продажу спец. информации, предо-

ставление квалифицированной рабочей силы другим странам, в т.ч. специалистов в области бурения.

Цветмет

Переработка никелевых руд. Страна располагает подтвержденными запасами никелевосодержащей руды в объеме 800 млн.т. и разведанными запасами в 1200 млн.т., что выдвигает Кубу в число трех крупнейших в мире стран по запасу данного стратегически важного минерала. Куба обеспечивает (в пересчете на металл) 10% мирового производства никеля. Основными характеристиками производства кубинского никеля являются: добыча сырья в открытых карьерах, непосредственная близость перерабатывающих мощностей от карьеров и морских портов, что в значит. степени снижает его себестоимость.

Основу никелевой промышленности Кубы составляют три комбината (в г.г.Моа, Никаро и Пунта-Горда). По итогам 2000г. производство никель-кобальтового концентрата достигло рекордного уровня в 72 тыс. т. (по сравнению с 68 тыс. т. в 1999г). Реализация произведенного в 2000г. никелево-кобальтового концентрата на внешнем рынке принесла в казну 300 млн. долл.

Перспективы развития никелевой промышленности все больше связываются с иностр. участием. Так, контракт на 600 млн. долл., заключенный с Австралией, уже дал положит. результаты на этапе ТЭО и изучения геологического состояния месторождения Pinares de Mayari Oeste, в пров.Ольгин. Этот проект предусматривает создание СП австралийской компанией Western Mining Corporation Holding Limited и кубинской компанией Commercial Caribbean Nickel, с процентом участия в уставном капитале 65 и 35 соответственно. Новое СП в основе своей деятельности имеет в виду эксплуатацию месторождения Pinares de Mayari Oeste и строительство никелевого завода подобного заводу в г. Моа, а также первого на Кубе завода по переработке концентрата в готовую продукцию

В 2000г. стало действовать кубино-южноафр. СП (75% акций принадлежит ЮАР) для разработки нового месторождения на сев.-западе пров. Камагуэй. И хотя сторонами не разглашаются сведения ни о конкретной южноафр. фирме, ни об объеме инвестиций, эксперты оценивают примерные затраты создание инфраструктуры и строительство перерабатывающего завода в 500 млн. долл. Новое предприятие будет построено с использованием высоких технологий, позволяющих отделить никель от кобальта, который имеет более высокую цену на мировом рынке.

В развитии никелевой промышленности Куба начинает ориентироваться на первоочередное развитие связей со странами Запада (Канадой, ЮАР, Австралией).

В ходе V (внеочередного) Заседания Рос.-Кубинской МПК кубинская сторона объявила о своем решении прекратить дальнейшее строительство никелевого завода «Лас-Камариокас», спроектированного и на 75% построенного при содействии СССР.

РАО «Норильский никель» выражает готовность приобретать ежегодно по 2-5 тыс.т. никелево-кобальтовой продукции, оплатив указанные поставки встречными поставками продукции переработки первичной меди (катанка, кабельная

продукция, медный лист в рулонах и т.д. по потребности кубинской стороны), а также поставками комплектов шин для автомобильной и с/х техники, сталепрокатом по согласованной с кубинской стороной номенклатуре.

Кубинская сторона предполагает также в качестве объектов сотрудничества расширение в 2,5 раза мощностей никелевого завода в г. Моа (по нему рядом зап. компаний проводятся работы по ТЭО), модернизацию завода «Эрнесто Че Гевара» (г.Пунта-Горда) и предприятия по переработке свинца и цинка в г. Кастильянос (пров. Пинардель-Рио).

Проект расширения завода в г.Моа имеет целью также внедрение передовой технологии, позволяющей использовать отходы от производства никелево-кобальтовой продукции для получения ферро-никеля. Большой интерес к этому проекту проявляют зап. компании и фирмы ЮАР.

Модернизацию завода «Эрнесто Че Гевара» (г. Пунта-Горда) предполагается произвести в целях использования им сырья, ранее предназначавшегося для завода «Лас-Камариокас». Объем производства предприятия составляет 30 тыс. т. в г.; предполагается его увеличение до 338 тыс. т. В этих целях необходимы инвестиции в 60 млн. долл. В ходе V Заседания МПК **кубинская сторона подтвердила свою заинтересованность в участии рос. организаций в данном проекте.**

Свинцово-цинковый завод в г. Кастильянос строился при участии СССР, объем осуществленных капложений составил 35 млн. долл. Предполагается модернизация предприятия на основе внедрения новой технологии, позволяющей получать с меньшими затратами свинцово-цинковый концентрат.

Распад СССР и изменения в Вост. Европе в начале 90гг. оказали значит. влияние на положение дел в кубинской никелевой промышленности, т.к. на указанные страны приходилось 75% никелевого экспорта Кубы и 87% получаемых средств материального обеспечения отрасли. Последнее обстоятельство обусловило появление доп. трудностей, т.к. используемые расходные продукты специфичны.

Период 1990-93гг. характеризовался глубоким спадом производства никеля (на 12,7%, 18,3%, 30,4% и 7% соответственно). Депрессия совпала также со снижением мировых цен на никелевую руду. В 1993г. экспорт никеля составил 36,4% от показателя экспорта 1989г.

Для выхода из сложившейся ситуации заводоизготовителям были предоставлены широкие полномочия по ведению торговли и осуществлению самостоят. закупок ресурсов, необходимых для их функционирования. Это позволило с 1991г. начать осуществление схемы частичного финансирования производств. затрат в валюте. Предприятия отрасли установили прямые контакты с основными иностр. фирмами на мировом рынке никеля, и заключили договоры на модернизацию заводов.

Было создано экспортное АО «Коммерсиаль Кариббеан Никель» (с головной конторой на Багамских о-вах). Интенсифицировался процесс подписания контрактов с иностр. компаниями, что способствовало увеличению экспорта. В рамках структурной реорганизации отрасли сектору никелевой промышленности было придано предприятие «Кубаникель», которое ранее занималось

внешними запородами товаров данной номенклатуры по линии МВТ.

В 1994г. был заключен самый крупный контракт между канадской фирмой «Шерритт Инкорпорейтед» и кубинским АО «Компания Хенераль де Никель». СП занимается производством, очисткой и продажей никеля и кобальта на мировых рынках.

Структура производства никеля, в тыс.т.

	1989г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Никель+Кобальт, всего	46591,9	42695,8	53657,5	61564,2	67742	66503,6	71301,4
В т.ч. Окись Ni+Co	14353,9	93,7	133,4	75,5	—	37660,4	39708,2
Синтер Ni + Co	12000,1	21314,9	26685,1	33400,4	36462,1	1,7	—
Мелкий Порошок	220	239,6	239	506,1	-2198,5	307,2	286,4
Сульфат Ni+Co	19500	20651	26034	26511,6	27235,2	27042,5	29519,6
Обогащенный сульфат	517	396,6	566	1070,6	1846,2	1491,4	1847,2

Источник: Стат. ежегодник Кубы, 1989г.; Материалы Министерства базовой промышленности Кубы, янв. 2001г.

После 1996г. полученные производств. результаты значительно превышают уровень 1989г., и характеризуются значит. улучшением показателей эффективности потребления электроэнергии, степени переработки руды и повышением показателей эконом. рентабельности отрасли в целом.

Завод «Моа Никель» (ранее «Педро Сотто Альба») потреблял в среднем 12-15 т. топлива и считался самым эффективным предприятием никелевой промышленности в мире, в то время как завод «Че Гевара» потреблял 36 т. топлива. Вследствие сокращения рынка сбыта кубинского никеля в странах Вост. Европы, было решено остановить завод «Че Гевара». В последние годы на нем были произведены значит. тех. и энергетические изменения, что позволило сократить потребление углеводородных соединений более чем на 50%. Предприятие было вновь пущено в эксплуатацию и в 1999г. на нем были получены объемы производства, превышающие проектную мощность.

Производство никеля и кобальта заводами Кубы, в т.

Заводы	1990г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Никаро Моа.....	13715	9259,1	10701	9835,3	12001,5	9450,5	10787,1
Никель	19319	20651	26634	26512	27235,2	27043	29519,6
Эрнесто Гевара.....	8065,4	12785,7	26922,5	25217	28501,8	30010,2	31054,7

Источник: Министерство базовой промышленности Кубы.

Произошло изменение товарной номенклатуры производства в сторону выпуска продукции с большей добавленной стоимостью. Прекратилось производство оксида никеля и усилия предприятия были сконцентрированы на выпуске синтера никеля, который имеет содержание металла 90%, а также обогащенного сульфида (17% Ni и 6% Co).

Одновременно было заключено соглашение с компанией «Шерритт» о совместном использовании перерабатывающего завода в Канаде, что позволило Кубе войти в число ведущих мировых производителей кобальта. Куба обеспечивает 10% мирового производства этого продукта. В 1999г. более 80% никеля и кобальта было экспортировано в страны Запада, главным образом, в Канаду, и государства Зап. Европы. Оставшаяся часть была продана в страны Лат. Америки, КНР и Россию.

Предусматривается дальнейшее осуществление программы модернизации никелевых заводов, находящихся в эксплуатации. Параллельно будет вестись строительство небольших перерабатывающих предприятий на некоторых комбинатах с тем, чтобы перейти на производство продукции с большей добавленной стоимостью, пользующейся большим спросом на мировом рынке. В средне-

срочной перспективе намечается достичь стабилизации объемов производства на уровне 75 тыс. т. никелево-кобальтовой продукции в год.

Чермет

Монополистом в области производства и экспорта черных металлов на Кубе является компания АО «Асинокс» со 100% кубинским капиталом. Фирма располагает двумя сталелитейными заводами, один из которых находится в Гаване, а другой в пров. Лас-Тунас. Гаванский завод «Антильяна де асеро» после проведенной модернизации может выпускать 500 тыс.т. углеродистой стали в год (в 2000г. на заводе по различным оценкам получено 340 тыс. т. стали). Завод в Лас Тунасе специализируется на производстве легированных и нержавеющей сталей (в объеме до 100 тыс. т. в год) в 2000г., по оценке, произведено около 90 тыс. т.). Значит. часть продукции металлургических заводов традиционно поступает на экспорт в страны Карибского региона. Так, метзавод в Лас Тунасе в 2000г. поставил за границу около 70 тыс. т. своей продукции. Однако, падение мировых цен на металл в последние 2г. поставили кубинскую черную металлургию в трудное фин. положение (потери составили до 50 долл. на каждой тонне экспортируемого металла) и план по валюте в отчетном году не был выполнен в полном объеме.

Индустриальный парк компании АО «Асинокс» включает также завод огнеупорных материалов в г. Гавана, рассчитанный на производство 8,5 тыс. т. продукции и кабельной завод в провинции Камагуэй, способный выпускать более 16 тыс. т. проволоки в год.

Важной составляющей развития металлургии в прошедший период была растущая эффективность производства. Так, себестоимость продукции на Гаванском метзаводе в 2000г. была снижена на 10% за счет экономии электроэнергии.

Машиностроит. заводы отрасли в 2000г. произвели 200 тросниковоуборочных комбайнов марки КТП-2М, из них 75% с гидроприводом, было собрано 250 пассажирских автобусов, выпущено 150 тыс. газовых баллонов и 10 тыс. т. оцинкованных труб различного диаметра, предназначенных для нац. программы газификации жилых кварталов.

В 2000г. в стране действовало 4 завода по производству шин и 5 заводов по их восстановлению. Кубинские производств. мощности позволяют удовлетворять на 80-85% внутр. спрос на шины для с/х машин — тракторов, комбайнов, прицепов для перевозки сахарного тростника. Что касается шин для автомобилей, то местное производство едва покрывает 20% потребности.

В 2000г. на Кубе введено в эксплуатацию несколько пром. предприятий, ориентированных на выпуск импортозамещающей продукции. Так, аккумуляторный завод «Тайно» начал производство нового вида батарей в полипропиленовых корпусах по новейшей итал. технологии. Мощность новой линии — 500 тыс. аккумуляторов в год. В свободной эконом. зоне «Вахай» (Гавана) пущено в эксплуатацию кубино-люксембургское СП (Объединение холодильников и котлов СИМЕ и Luxemburgo Techoblok International) по производству строит. конструкций для пром. холодильников, производительностью 350 комплектов в год.

Характерной особенностью машиностроит. и металлообрабатывающей промышленности в пос-

ледние годы стало повышение уровня взаимной кооперации производства. В условиях дефицита или полного отсутствия комплектующих изделий из-за рубежа на многих предприятиях отрасли организован выпуск новой, ранее не свойственной им продукции (детали, узлы, запчасти и др.), которая позволила в определенной степени сгладить остроту сложившегося положения. Станочных парк Кубы состоит на 75% из советского оборудования, в связи с чем здесь сохраняется высокая степень зависимости от поставок запчастей из России.

В 2000г. выручка от экспорта товаров, изготовленных на предприятиях отрасли, составила 80 млн. долл. Основную долю экспорта составила продукция металлургии (50%), металлом (15%), медная проволока (5%), электрические и телефонные кабели (4%), мед. оборудование, сплавы меди и алюминия, контейнеры и пр. Географическое направление экспорта: страны Карибского бассейна – 85%, страны Европы – 10%, остальные страны Америки – 3%.

Легпром

Данная отрасль промышленности Кубы объединяет 7 крупных секторов: текстильную, швейную, мебельную, кожевенно-обувную, парфюмерную, полиграфическую подотрасли, а также производство пластмасс и гончарно-керамических изделий.

В состав Минлегпрома входят 132 крупных производств. объединения, располагающие 524 фабриками и мастерскими, занимающиеся производством таких товаров, как мебель, пластмассовые изделия, керамика, текстиль, швейные изделия из трикотажа. Имеется 11 предприятий, осуществляющих внешнеторг. операции. Число занятых в отрасли составляет 85 тыс. чел.

По итогам 2000г. стоимостный объем продукции легпрома составил 600 млн. долл. (против 576,9 млн. долл. в 1999г.). На эконом. ассоциации, созданные с участием иностр. капитала, приходится 107 млн. долл. Экспорт предприятий отрасли составил 4,2 млн. долл. По сравнению с 1999г. продажа изделий легпрома возросла на 22%.

По итогам 2000г. валютная выручка в легпроме составила 140 млн.долл. (124,2 млн. долл. в 1999г.). 61% продукции и товаров для сферы интуризма или потребляемых в ней производился предприятиями отраслей нац. легпрома, а 49% товаров, реализуемых через систему магазинов, торгующих за инвалюту, также являются продукцией нац. предприятий.

Многие предприятия зависят от поставок сырья из-за рубежа (импортная составляющая по отдельным видам сырья и материалов доходит до 100%).

15 предприятий имеют производств. мощности, позволяющие выпускать 367 млн. кв. м. полотняных тканей и 65,5 тыс. т. волокна. Производственные возможности текстильных предприятий Кубы позволяют осуществлять выпуск разнообразных тканей, в т.ч. с заранее заданными характеристиками по запросу заказчика и с различным содержанием натуральных и искусственных нитей и волокон (чистый хлопок, хлопок), полиэстер в соотношении 35/65%, полиэстер-вискоза 65/35%.

Швейная промышленность объединяет 15 крупных предприятий, подразделяющихся на 190

фабрик и мастерских по всей стране. В 2000г. в стране было произведено более 100 млн. единиц продукции швейной промышленности (мужская и женская верхняя одежда и нижнее белье, рабочая одежда и спец. обмундирование).

Кожевенно-обувная промышленность организационно включает 16 производств. объединений, на более чем 100 предприятиях которых занято 16 тыс. работников. На предприятиях отрасли производится обувь из натуральной кожи и синтетических материалов различного назначения. Совокупный объем производств. мощностей отрасли составляет 17 млн. пар обуви в год. Технологический парк предприятий представлен оборудованием производства Испании, Италии, Германии и Чехии. Конкретные данные по выполнению плана по производству обуви в 2000г. отсутствуют, однако, по имеющейся в печати косвенной информации, можно сделать вывод, что плановые задания на истекший год выполнены в намеченном объеме не были.

Ланый сектор включает 3 предприятия по выделке кож крупного рогатого скота, овчины и экзотических видов кож (крокодилов) с производств. мощностями 2 млн. кв. м. кожи в год, и 24 предприятия кожгалантерейного профиля, выпускающие сумки, портфели, пояса, перчатки.

Предприятия мебельной промышленности (9 производств. комплексов) оснащены современным оборудованием из Испании, Японии и Германии и способны производить 115,2 тыс. единиц мебели в год. Значит. часть потребностей объектов туристической инфраструктуры страны в мебели, в т.ч. и в эксклюзивных ее видах удовлетворяется за счет нац. производства, а изделия произведенные из редких видов древесины, экспортируются за рубеж. По оценочным данным, объем продажи кубинской мебели в Испанию, Италию, Мексику и др. страны в 2000г. составил 450 тыс. долл.

Отрасль по производству пластмасс представлена 3 предприятиями – «Хугемиль» (производство игрушек), «Пластикос Кубанос» (полипропиленовая тара, резинотех. изделия для различных отраслей народного хозяйства, шланги и подобная арматура из ПВХ, пропилен и полиэстера) и «Сепиль» (пластиковые пакеты и сумки) работала в 2000г. в стабильном режиме. Введен в эксплуатацию в г. Лас Тунас завод по производству хирургических перчаток, производительностью 40 тыс. штук в день. Вложив валютные средства в строительство и передовое тех. оборудование завода, Куба избавилась от необходимости ежегодно приобретать за рубежом этот вид продукции и приступила к ее реализации в странах Карибского региона. В пров. Вилья-Клара предусматривается пуск производства пропиленовых мешков на основе конверсии завода «Сакенаф», выпускавшего ранее мешки из джута.

Развитие полиграфической промышленности Кубы опиралось на мощности 5 полиграфических комбинатов и многочисленных бумажных фабрик и мастерских. В стране налажен выпуск разнообразного ассортимента продукции отрасли, однако ее дальнейшее развитие сдерживается достаточно изношенным оборудованием, импортируемым в свое время из ГДР. В последние годы Куба приняла попытки модернизировать свою полиграфическую базу: был осуществлен ввоз оборудования из Германии, Швеции и Франции.

Парфюмерная промышленность представлена объединением предприятий «Сучель». Объединение специализируется на выпуске парфюмерной и косметической продукции высокого качества, а также поставляет в туристическую гостиничную сеть минидозы средств гигиены — мыло, шампуни, зубную пасту и др. По итогам 2000г., предприятие выполнило план и обеспечило около 2/3 всех валютных поступлений отрасли. «Сучель» было признано самым рентабельным предприятием легпрома. Продукция предприятия «Сучель» экспортировалась в страны Карибского бассейна.

Продолжается практика привлечения в страну иностр. капитала. Так, в Гаване в начале 2000г. была открыта фабрика по пошиву модельной мужской, женской и детской обуви. Производственные мощности этой фабрики принадлежат кубино-канадскому СП Havana Lear (кожевенно-обувное объединение Минлегпрома Кубы и канадская фирма International Clothing) и обеспечивает выпуск 1 тыс. пар обуви в смену. Продукция Havana Lear реализует свою продукцию на местном рынке за валюту и экспортирует за рубеж.

В свою очередь минлегпром Кубы принимает меры по восстановлению отрасли, используя различные местные источники финансирования. В 2000г. отрасли был выделен ежегодный гос. кредит в 10 млн. долл. на цели внедрения новых технологий в текстильной и обувной промышленности, полиграфии и при производстве изделий из пластмасс. Помимо этого, предприятия отрасли для собств. развития пользуются банковскими кредитами на коммерческих условиях, предоставленных местными фин. организациями.

Приоритетным направлением работы отрасли считается развитие текстильной индустрии, куда направляются основные инвестиции. При этом главное внимание уделяется повышению качества изделий (модный дизайн, стойкость и разнообразие красителей), расширению его ассортимента и снижению издержек производства.

Строительство

Строит. организации имеются в каждом отраслевом министерстве. Наиболее крупные специализированные производств. комплексы сосредоточены в Министерстве строительства, Министерстве базовой промышленности и Министерстве сахарной промышленности.

В 2000г. капитальное строительство в стране, связанное с жилищным строительством, сооружением объектов туристической и производств. инфраструктуры продолжало развиваться высокими темпами. В 2000г. прирост производства в секторе составил 9,3% что позволило обеспечить дальнейшее развитие нефтедобычи и реализацию нац. программ по модернизации генерирующих мощностей основных объектов тепловой энергетики, работы по проведению газификации центр. р-нов страны и осуществить выполнение программ жилищного строительства. Объем произведенной отраслью продукции составил 1,63 млрд. песо.

Всю строит. деятельность в стране возглавляет Министерство строительства (МИКОНС); в его задачу входит руководство работой по проектированию, строительству, тех. обслуживанию строит. техники, использование передовой технологии, различных типов строит. материалов и должным образом квалифицированной рабочей силы и осу-

ществление управления с целью достижения и постоянного поддержания конкурентоспособности в этой сфере.

Система предприятий МИКОНС включает проектные и инженерные предприятия, предприятия по проведению инженерно-геологических и геотех. изысканий, главные строит. и строительно-монтажные управления, а также другие, специализирующиеся на услугах для осуществления морских, землечерпательных и земляных работ, подъема материалов, использования и ремонта оборудования. В систему МИКОНС также входят: Нац. институт жилого фонда с его Тех. центром жилья и градостроительства и Нац. центрами профессионального обучения, повышения квалификации и управления, а также Тех. центр разработки строит. материалов, который возглавляет НИ-ОКР в этой сфере в масштабе всей страны.

В 2000г. МИКОНС освоило капвложений на 1,63 млрд. песо, из которых 1,2 млрд. песо пришлось на строительно-монтажные работы (цифры на уровне показателей пред.г.). Общая ежемесячная производительность на одного работника составила 3,2 тыс. песо. Только в сфере туризма было закончено в целом 4304 номера из них 3045 новых и 1259 реконструированных. В 2001г. по плану ожидается сдать 4500 номеров. Хронограмма ввода отеля в эксплуатацию сократилась до 12-19 мес.

Стратегия МИКОНС на нац. рынке направлена в основном на строительство объектов, которых требует мощно развивающаяся в стране индустрия туризма. В тех случаях, когда это оправдано размерами требуемых инвестиций или необходимостью применения определенной технологии, рассматривается возможность ассоциации с иностр. капиталом, который осуществляет финансирование или технологию, нужную для сдачи объектов «под ключ».

В частности, было заключено несколько соглашений, известных как Временное объединение предприятий (ВОП), для реализации работ в сферах туризма и недвижимости совместно с зарубежными строит. предприятиями, связанными с межд. фин. организациями.

В рамках этой стратегии существуют сейчас три СП: АО «Сунеко», АО «Индукомер» и АО «Карибеан Содил», а также два ВОП, созданных для строительства гражд. и пром. сооружений со сдачей «под ключ» в сферах туризма и недвижимости.

В 2001г. было сдано в целом 44 963 квартиры, 30 762 из которых были построены силами государства и кооперативного сектора, а остальные возведены с помощью индивидуальных застройщиков.

МИКОНС построило 6 657 из этого числа жилищ, заняв первое место в стране. Помимо этого, 195 681 дом был отреставрирован или реконструирован. Расширяется продажа строит. материалов населению в целях поощрения усилий по консервации и ремонту жилищ, при соответствующем контролем за продажей и использованием этих продуктов.

В 2000г. строит. промышленность К. предоставляла множество услуг за рубежом. Минстрой выступает на межд. рынке с различными предложениями: поставка рабочей силы, общие строит. работы и проектирование, аренда оборудования, землечерпательные и морские работы и тех. обслуживание пром. предприятий.

Кроме того, предприятия МИКОНС участвуют примерно в 10 соглашениях по межд. сотрудничеству, 6 из которых являются СП, и силами своих почти 200 специалистов оказывают тех. содействие в 14 странах.

Куба обладает большим контингентом инженеров, архитекторов и других специалистов, которые оказывают тех. помощь или предоставляют услуги по различному контрактом, в основном в странах Карибского бассейна, а также в Гватемале, Белизе, Доминиканской Республике, на Ямайке, на Багамских о-вах, в Колумбии, Венесуэле, Гаити и других странах, строя жилые дома и другие сооружения. Помимо Карибского региона, кубинские специалисты трудятся во Вьетнаме, в Гане, на Сейшельских о-вах и в Мозамбике.

Промышленность по производству строит. материалов объединяет более 40 предприятий. Они специализируются на 8 подотраслях: производство цемента, наполнителей, белой керамики, красной керамики, бетона, деревянных, асбестоцемента, мрамора и других декоративных пород.

В 80г., для выполнения плана по ежегодному строительству 100 000 жилищ, были осуществлены крупные капвложения и приобретены передовые технологии в Испании, Италии и Японии. Вследствие неблагоприятной эконом. ситуации, сложившейся вследствие исчезновения соц. лагеря, многие из этих установок не эксплуатируются на полную мощность, хотя и обеспечивают выполнение нынешних программ строительства.

Производство цемента на Кубе в 2000г. составило около 2 млн.т. (серый цемент). Имеющиеся мощности позволяют выпускать 5 млн.т. цемента. Существуют большие запасы сырья. Освоен выпуск таких марок, как Р-350, РР-250, РА-160 и белый цемент, которые выпускают на производств. линии мощностью 100 000 т. в год, на заводе в Сан-Спиритусе.

Мощности планируется увеличить за счет строительства нового цементного завода в р-не порта г. Матансас, на 1,5 млн.т. в год. Завод, сооружаемый по контрактам с фирмами Швеции и Испании, будет изготавливать продукцию специально для экспорта и коммерческой стороной этого проекта поручено заниматься корпорации CIMEX.

Производство белой керамики охватывает такую продукцию как керамическая плитка, сантехника, эмалированные плиты и плиты для облицовки фасадов, а также производство кирпичей и огнеупорного мергеля, точильных и изоляционных камней и дисков.

Рост строительства привел к тому, что промышленность по выпуску белой керамики и сантехники увеличила мощности до 1 млн.кв.м. плиток трех разновидностей: одноцветных, с рисунками и подвергнутых спец. обработке, различных цветов и размеров.

Керамическая плитка выпускается на двух заводах, где также изготавливается сантехника. Работают новые производств. мощности на комбинате Сан-Спиритуса, где идет освоение инвестиций, которые позволяют выпускать 600000 кв.м. плитки и 200000 единиц сантехники.

Красная керамика включает традиционные глиняные кирпичи, облегченные кирпичи, различные типы кровельной черепицы, плитки, трубы и соединения.

Существует несколько предприятий и заводов, занимающихся изготовлением этих изделий с использованием испанской и итал. технологий, установленных в 80гг. Работающий там квалифицированный персонал проходил обучение в странах, поставивших технологии.

Производство бетона охватывает производство мозаичных плит для полов и другой подобной продукции, водопроводных и канализационных труб, цементной краски, плитки, легких блоков, а также обезвоженных смесей; вся эта продукция выпускается на более чем ста предприятиях.

В секторе действуют три комбината для изготовления водопроводных и канализационных бетонных труб, подвергнутых предварит. сжатию методом вибро-компрессии, которые отличаются не только высоким качеством, но и потребляют мало стали и других импортных компонентов.

Освоение капвложений в сфере производства деревянных, металлических и алюминиевых окон и дверей позволило модернизировать и расширить существующие установки, а также создать новые — как, например, завод в Гаване, выпускающий двери и оконные рамы из холоднокатаной стали, производительностью 80 000 кв.м. В случае деревянных изделий, имевшиеся мощности были расширены на 1 млн.кв.м. продукции из нормализованной древесины.

В сфере производства асбестоцемента идет процесс введения новых мощностей. В 1999г. заканчивалось расширение завода в Гаване; на нем установлено две новые линии, и производство шифера достигало 1,5 тыс.кв.м.

Биотехнологии

Биотехнология принадлежит к числу наиболее передовых и динамично развивающихся секторов экономики Кубы. Несмотря на небольшой удельный вес биотехнологии и медико-фарм. промышленности в создании ВВП страны — 1,2%, высокий уровень развития данной сферы выдвинул Кубу в число ведущих мировых лидеров на этом направлении научно-тех. прогресса.

По офиц. данным, 87% потребностей страны в медикаментах удовлетворяются за счет нац. производства. Среди наиболее важных следует отметить заводы по производству антибиотиков, хим. синтеза, фабрики по производству препаратов в таблетках, препаратов для инъекций, предприятие по производству инсулина. Предприятия отрасли оснащены современным импортным оборудованием, которое способно производить медикаменты во всех фарм. формах, принятых в мировой практике. Данные нац. статистики о производстве медикаментов и лекарственных препаратов в 2000г. отсутствуют, однако отмечается, что в отрасли был достигнут прирост производства на 5%.

В стране существует **221 НИИ в области здравоохранения и ветеринарии, где работают 7000 ученых**, а число специалистов с высшим образованием в этой сфере достигает 500 тыс.чел. Примерно 40 научных центров из общего числа НИИ занимаются исключительно проблемами биотехнологии.

В последние годы взят курс на создание биотех. центров, включающих научно-исследоват. часть, лабораторное и пром. производство, способные в сжатые сроки освоить выпуск новейшей продукции. Широко применяются технологии генной инженерии, в частности копирование клеток рас-

тений и животных (клонирование), используемое для получения новых посадочных материалов или медикаментов.

Достижения биотехнологии на Кубе носят во многом характер эксклюзивных разработок. К их числу относятся: антименингококковая вакцина типа В, полученная на основе рекомбинантных белков (ее эффективность составляет 83%); интерферон на основе белых кровяных телец, используемый против гемморагической лихорадки «Денге», гепатита и опоясывающего герпеса; вакцина против гепатита В; технология производства моноклональных антител для диагностики и лечения рака; исследования по созданию вакцин против гепатита С; производство рекомбинантной стрептокиназы; исследования в области создания вакцины против СПИДа; производство эпидермального фактора роста кожи и атеромиксолола (понижающий содержание холестерина в крови).

Успешно продвигается разработка **вакцины против рака**. Препарат уже проходит испытания в клиниках Канады. Также в стадии исследований находится вакцина против холеры.

Генная инженерия с успехом применяется в областях, далеких от лекарственных препаратов. Так, Центр генной инженерии и биотехнологии (CIGB) изучает возможность создания микроорганизмов, развивающихся в серной среде и способствующих снижению содержания серы в тяжелой нефти, добываемой на Кубе. Недавно было объявлено о создании с использованием разработок генной инженерии нового вида пресноводной рыбы на основе теляпии, рост которой происходит в два раза быстрее обычных особей.

Кубы — первая страна, где все население моложе 20 лет иммунизировано против гепатита В. Сообщается, что среди детей в возрасте до одного года сокращение заболевания этой опасной болезнью составило 100%, а с 1992г. введено 8 млн. доз вакцины. **Показатель детской смертности на Кубе в 2000г. составил 5,2% и является одним из самых низких в мире.**

Высокий уровень развития биотехнологии достигается относительно скромными вложениями: так, по информации министерства науки, технологии и окружающей среды Кубы, бюджет биотех. сектора в 2000г. составил 80 млн.долл., а экспорт его продукции достиг 150 млн.долл. В ближайшие 5 лет объем продукции биотехпрома может составить 1 млрд.долл., что сопоставимо с половиной поступлений страны от туризма.

На Кубе в области биотехнологии существуют два СП, созданные фирмами Канады и Ирландии, причем в обоих случаях в совместном пользовании отсутствуют материальные активы Кубы. Ее взносом послужило делегирование СП права использовать готовые формы препаратов или те, которые будут созданы в будущем на производств. мощностях СП. При этом, совершенно исключен допуск иностранцев в лаборатории и к научно-исследоват. материалам. Основной задачей СП является получение разрешения на продажу продуктов биотехнологии на основных мировых рынках.

Центр генной инженерии и биотехнологии (г. Гавана) проводит исследования в целях получения лейкоцитарных и рекомбинантных интерферонов, рекомбинантного фактора эпидермического роста, вакцины, диагностических систем и др. продуктов. В «портфеле» Центра 160 готовых

форм и 50 новых продуктов находятся в процессе исследований, в т.ч. вакцина против СПИД и лихорадки «Денге». Он располагает одной из самых крупных в мире фабрик по производству биотех. продукции и имеет филиалы в г. Сант-Спиритус (биотехнология растений, выведение трансгенных сортов риса) и в г. Камагуэй (с/х биотехнология, разведение трансгенных сортов рыб). Коммерческую деятельность Центр осуществляет через фирму Heber Biotec.

Основными направлениями работы Центра молекулярной иммунологии (г. Гавана) являются исследования, разработка и производство моноклональных антител, используемых для диагностики заболеваний иммунной системы (диагностический комплекс «Сума»). Центр располагает отделениями ферментации, очистки и фасовки продуктов в пределах «чистой зоны», системой климатизации с девятью ступенями давления, системой снабжения водой семи классов чистоты и другими необходимыми атрибутами. Ведется разработка вакцин против различных видов рака. Коммерческую деятельность Центр осуществляет через фирму Tecnosuma Internacional.

Одним из наиболее известных научно-производств. объединений биотех. профиля является Институт им. Финлая (г. Гавана), в состав которого входят четыре научно-исследоват. подразделения, экспериментальный центр, четыре пром. предприятия, центр обеспечения качества. Ведутся исследования, разрабатываются и производятся как классические вакцины, так и вакцины нового поколения на основе биотехнологии, например вакцины против холеры. Среди достижений Института следует отметить разработку и пром. освоение производства вакцины против менингита типа Б, антименинговый гаммаглобулин.

Разработкой мед. препаратов на основе натуральных продуктов занимается Нац. Центр научных исследований (г. Гавана). Среди достижений Центра следует отметить разработку и пром. производство атеромиксолола (средство для снижения в крови холестерина) и спинулина (предотвращает развитие раковых образований и замедляет процесс старения организма).

Нац. Центр биопрепаратов проводит большую работу по исследованиям и производству биотех. продуктов для изготовления фарм. продукции, диагностических препаратов для ряда болезней (малярии, лепры и др.). Последнее время специализируется на разработке антиаллергетиков. Является создателем известной кубинской вакцины против гепатита В. Располагая передовой технологией, Центр выпускает значит. количества интерферона, стрептокиназы, широкую гамму вакцин, в т.ч. против заболеваний, вызываемых клещами.

Большой объем работ в области технологий в сфере животноводства проводится Нац. Центром производства лабораторных животных. Главная задача Центра — производить в достаточном количестве и с надлежащим качеством все виды животных, необходимых для предварит. мед. исследований, а также нужные этим животным корма, создавая специализированные рационы. С 1994г. здесь производят моноклональные антитела для диагностики и лечения рака. Стерильно чистые лабораторные животные (от мышей до обезьян) используются не только внутри страны, но и экспортируются за рубеж.

Кубинское руководство намерено и в дальнейшем оказывать первостепенное внимание развитию биотехнологии приобретающей значение одной из «профильных отраслей» экономики Кубы.

Куба поставляет вакцину против гепатита В во многие страны мира, в частности Колумбию, Мексику, Аргентину, Перу, Венесуэлу, Иран, Индию. За последние годы Центром было экспортировано 70 млн. мультидоз и монодоз указанной вакцины на 180 млн. долл. Много лет Центр ведет большую работу по продвижению кубинской вакцины против гепатита В на рос. рынок. По оценкам Центра, в **России** ежегодно на свет появляется около 2,5 млн. новорожденных. Для обеспечения вакцинации детей необходимо 7,5 млн. детских доз в год, в то время как наша страна ежегодно закупает лишь 3,5 млн. детских доз. Несмотря на трехлетний срок годности вакцины, санитарный контроль требует соблюдения необходимых процедур оформления этого препарата в соответствии с принятыми межд. нормами.

Кубинская сторона предложила поставить в Россию 8 млн. детских доз в течение трех лет. Это количество позволит России достичь 7,5 млн. доз в год, необходимых для обеспечения вакцинации всех новорожденных в течение двух лет. Данная вакцина сертифицирована в России в 1991г. Цена 1 дозы для вакцинации взрослого может составить 2,39 долл., а ребенка (до 10 лет) — 1,20 долл.

Медпром

Медико-фарм. промышленность является одной из наиболее динамично развивающихся и перспективных отраслей кубинской экономики. С 1990г. на развитие фармпрома и программу исследований в области биотехнологий правительством было выделено 1 млрд.куб. песо (50 млн. долл.). За это время на о-ве появилось 34 НИИ и 13 производственных объектов; были модернизированы и расширены некоторые из уже существующих учреждений и предприятий этой области. Среди них институт «Финлай» (специализируется на исследованиях и производстве сывороток и вакцин), Центр генной инженерии и биотехнологии, Центр молекулярной иммунологии, Нац. центр биопрепаратов, Центр гос. контроля за качеством медикаментов, 2 завода по производству спиролины, завод по производству инсулина и др.

Куба выпускает 900 видов медикаментов, что обеспечивает 87% потребностей страны, и 200 наименований другой мед. продукции (спец. аппаратура и техника).

Одним из направлений кубинской биофармацевтики является разработка и производство противовирусных и противобактериальных вакцин, в т.ч. полученных методами генной инженерии. Так, в лабораториях ин-та «Финлай» была создана **первая в мире противоменингококковая вакцина** (отмечена золотой медалью Всемирной организации ИС). В центре генной инженерии и биотехнологии производится рекомбинантная вакцина против гепатита В, которая выигрывает по качеству и цене у других аналогичных продуктов. Учеными центра разработан и другой уникальный препарат — **рекомбинантный стрептокиназ** — протеин, обладающий способностью растворять тромбы, вызывающие инфаркт миокарда (единственный медикамент, способный конкурировать со стрептокиназом-ТРА, созданный в США). Нужно отметить и

созданный центром эпидермальный фактор роста, способствующий восстановлению клеток. Планируется начать производство вакцины против бактерии *Haemophilus Influenzae*, вызывающей заболевания у детей до 5 лет, последствиями которых могут стать умственная отсталость, глухота и слепота.

Кубинские ученые работают над новым поколением вакцин против рака. Одна из них — против опухоли эпителиального происхождения — дает особенно обнадеживающее результаты и уже используется в местных лечебных заведениях. Также Куба сегодня — одна из 5 стран в мире (США, Великобритания, Франция и Швейцария), где разрешены и проводятся клинические испытания против СПИДа; разрабатываются вакцины, которые будут использованы и против герпеса, малярии, туберкулеза. Ведутся работы, связанные с получением комбинированных препаратов.

Важное значение придается исследованиям, направленным на разработку и производство многоклональных антител *in vitro* и *in vivo* для диагностики и лечения заболеваний человека, животных и растений. Ожидается, что в результате могут появиться качественно новые продукты.

Куба — одна из немногих стран мира, где интерфероны (кровепродукты) производятся двумя способами — природным и генным. Производство лейкоцитарного и рекомбинантного интерферона методами генной инженерии позволяет получать гарантированно чистые кровепродукты с минимальными затратами. Интрефероны широко используются при получении вакцин, клиническом лечении вирусных и венерологических заболеваний; на их основе создаются общеукрепляющие медикаменты.

Препараты, являющиеся производными человеческой плаценты, получены в кубинском Центре плацентарной гистотерапии и являются единственным в мире средством для эффективного лечения витилиго, псориаза и алопеции. Заслуживают внимания и PPG-5 — натур. продукт (вытяжка из сахарного тростника), помогающий при гиперхолестеринемии, а также общеукрепляющие таблетки, созданные на основе спиролины.

Освоение современных технологий позволило увеличить на Кубе производство т.н. «общих» медикаментов. Высокая эффективность и межд. признание кубинских лекарственных средств сделали их одной из доходных экспортных статей. Основным рынком сбыта продуктов биофармпрома являются страны Лат. Америки — Бразилия, Аргентина, Колумбия, Мексика и Чили. Отмечается тенденция, к расширению числа стран-импортеров кубинских медикаментов, среди которых Канада, Испания, Франция и Швеция. Успешно реализуется и произведенная на Кубе специализированная мед. аппаратура — цифровые электроэнцефалографы, церебральные томографы, электромиографические аппараты, электронные полисомнографы.

В нояб. 1997г. была создана неправит. организация «Medicuba-Европа» (Medicuba — основная кубинская гос. компания, занимающаяся импортом и экспортом мед. продукции), в которую вошли медики Швейцарии, Испании, Италии, Германии и Франции, а также члены обществ солидарности с Кубой из Великобритании, Ирландии, Бельгии и Люксембурга. Для реализации своих проектов поддержки кубинского медфармпрома,

«Medicuba-Европа» создала общий фонд, который гарантирует постоянную доставку сырьевых товаров на остров. В 1999г. организация направила на Кубу сырья на 400 тыс.долл. для производства антибиотиков, медикаментов для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, астмы, а также для получения эстроидов, широко применяемых в области акушерства и гинекологии, и тиопентала (анестетик).

Обществ. организация «Medicuba-Швейцария» взяла на себя финансирование строительства на Кубе завода по производству цитостатиков – препаратов, использующихся при лечении онкологических заболеваний. Этот завод будет производить таблетированные медикаменты и жидкие препараты для инъекций, что позволит удовлетворить потребности кубинцев в этих лекарствах и сократить возросшие в последнее время объемы их импорта (на 3 млн.долл.). Свою заинтересованность в этом проекте проявила и «Medicuba-Германия».

В 1999г. Куба имела СП, занимающиеся производством и коммерциализацией медикаментов, в Лат. Америке (Аргентина, Бразилия, Колумбия, Мексика), Канаде, КНР, Уганде, Вьетнаме.

Продвижению на мировые рынки своей продукции служит проводимая на Кубе Межд. ярмарка медтехники «Здоровье для всех», которая является самой большой выставкой в этой области в Лат. Америке. В 1999г. ярмарка прошла в десятый раз (19–23 апр.) и была посвящена развитию медфармпрома и биотехнологии на Кубе. Она отмечена рекордным количеством участников: 474 фирмы из 36 стран мира. Экспозиции Италии – 32 компании, Испании – 31, Германии – 28 и Мексики – 13.

Куба была представлена 100 фирмами. Из медтехники в кубинских павильонах особый интерес у участников ярмарки вызвали цифровой электрокардиограф Cardiocid BS и модульный терапевтический монитор. Центрального института цифровых технологий исследований. Группа предприятий медфармпрома Imefa представила 14 лекарственных препаратов, полученных кубинскими фармацевтами в 1998г. Среди них циклоспорин, необходимый при трансплантации органов, когипр – эффективное средство при лечении гриппа.

Рос.-кубинское сотрудничество в области медицины и фармацевтики остается на низком уровне. Создан взаимный регистр мед. препаратов, входящих в «перечень общих медикаментов», кубинского производства для России. Для Кубы, чтобы оценить импорт и экспорт лекарственных препаратов, которые могли бы осуществляться как на бартерной основе, так и за наличную плату. Представительство Medicuba в Москве в 1999г. располагало тремя зарегистрированными препаратами, и еще три находились в процессе регистрации. В 1997г. кубинская вакцина от гепатита В была закуплена действующей в рамках МЧС России коммерческой фирмой «Эмерком».

О деятельности кубинских медиков за границей. Куба начала оказывать мед. помощь странам «третьего мира» 1998г., когда Ф.Кастро объявил о разработке программы здравоохранения для населения Гаити, пострадавшего от урагана «Джордж». Более отчетливые очертания она приобрела после решения кубинского правительства о направлении 2 тыс. врачей в страны Центр. Америки, ставшие жертвами урагана «Митч». Кубинская сторона так-

же выразила готовность принять у себя более 5 тыс. граждан центральноам. государств для их обучения в мед. учебных заведениях страны. В этих целях в Гаване была создана Латиноам. школа мед. наук (начала функционировать в 1999г.). В 2000г. в ней на бесплатной основе обучались 3,3 тыс. студентов из 20 стран Лат. Америки и Карибского бассейна (в фев. 2001г. ожидается прибытие еще 1,6 тыс. студентов, которые поступят на подготовит. ф-т). Кроме того, в других мед. учебных заведениях о-ва проходят подготовку 1 тыс. иностранцев из 70 стран.

Указанные меры Гаваны получили название «План по оказанию всесторонней мед. помощи» (ПОВМП), распространяющийся на 14 стран: Гондурас (123 кубинских врача), Белиз (105 чел.), Гватемала (469 чел.), Гаити (448 чел.), Парагвай (50 чел.), Суринам (10 чел.), Венесуэла (108 чел.), Буркина Фасо (3 чел.), Нигер (28 чел.), Экваториальная Гвинея (139 чел.), Гамбия (154 чел.), Зимбабве (104 чел.), Камбоджа (10 чел.). Кубинские врачи в рамках указанной программы обслуживают 14 млн.чел. Ими сделано 14 тыс. хирургических операций.

Первым государством в Центр. Америке, где начал реализовываться ПОВМП, стал Гондурас (2 нояб. 1998г.). Сегодня кубинские специалисты оказывают мед. услуги населению 18 департаментов этой страны (обслужены 600 тыс.чел.). В Гватемале кубинцы работают в 15 департаментах (детская смертность в них снизилась на 50%), оказывают помощь в подготовке нац. кадров в области медицины (при этом подчеркивается, что у кубинцев нет стремления установить в этой стране свою систему здравоохранения). В Никарагуа (одной из наиболее пострадавших от урагана «Митч») также работал кубинский персонал (в департаментах Чинандега и Эстели), но его деятельность была свернута в силу противодействия, обусловленного в т.ч. идеологическими причинами никарагуанских властей, несмотря на положит. результаты. Большую активность при эконом. поддержке Японии и Франции Гавана проявляет на Гаити, где обслужены 3 млн.чел., сделаны прививки 800 тыс. гаитянским детям.

Значит. успехов добились кубинские медики в Африке. В Гамбии детская смертность сократилась на 36%, проконсультировано 500 тыс.чел., сделаны 4,8 тыс. хирургических операций. В Экваториальной Гвинее в результате деятельности кубинских медиков все население страны (400 тыс.чел.) получило доступ к мед. обслуживанию. Основными болезнями, с которыми кубинцы сталкиваются в африканских государствах, являются СПИД, малярия, тиф, столбняк.

К испытываемым кубинским мед. персоналом трудностям относятся: сложные топографические условия (труднодоступные горные районы Центр. Америки и т.п.), этнические и культурные различия (большая часть индейцев центральноам. стран, где работают кубинцы, говорит на своих языках, а у африканцев авторитетом пользуются местные знахари), огромное количество пациентов (в Гватемале, например, – 12 тыс.чел. на одного медика), существование болезней, уже искорененных на Кубе, необходимость обслуживать не отдельные семьи, а целые общины, недостаточное внимание жителей к проблемам своего здоровья, широкие масштабы преступности.

Сами кубинцы постоянно подчеркивают, что они действуют бескорыстно в интересах населения стран, где, как утверждается, существует высокая степень соц. несправедливости. По их словам, уникальность ПОВМП состоит в том, что этот план проводится в то время, когда развитые государства сокращают помощь развивающемуся миру, а сама Куба находится в условиях жесткой эконом. блокады со стороны США. Ф.Кастро лично уделяет большое внимание программам помощи развивающимся странам в области здравоохранения. В частности, во время встречи 7 авг. 2000г. с кубинскими специалистами, работающими в Гамбии, он заявил, что «кубинский опыт мед. сотрудничества является революцией в области медицины».

Ряд аналогичных заявлений был сделан кубинским лидером 13 авг. 2000г. в ходе торжественной церемонии вручения дипломов 4 тыс. выпускников мед. учебных заведений Кубы. По его словам, кубинские медики-интернационалисты «оставят следы, которые никогда не сотрутся». Он подчеркнул, что страны с потребит. обществами не способны создать подобные ценности или сделать что-либо похожее. Им также было отмечено, что мед. помощь оказывается Кубой при миним. эконом. затратах, поскольку решающее значение здесь имеет «человеческий капитал». По оценке руководителя Кубы, кубинские медики являются «олимпийскими чемпионами настоящего гуманизма, указывающими путь миру завтрашнего дня — без эксплуатации, грабежа и геноцида, нынешнего несправедливого эконом. и полит. мирового порядка, в рамках которого от болезней и голода каждый год умирают десятки миллионов людей».

Интерес представляет предложение Ф.Кастро, сделанное им 7 сент. 2000г. в ходе проведения саммита тысячелетия ООН в Нью-Йорке, о развитии сотрудничества Кубы с ВОЗ и развитыми государствами в целях борьбы с основными заболеваниями в странах Африки. Это сотрудничество предусматривает, в частности, обеспечение африканских государств необходимыми медикаментами и организацию инфраструктуры для их правильного использования, подготовку нац. кадров в области медицины. Для практической реализации этой программы Куба готова предоставить до 3 тыс. своих специалистов. Ф.Кастро заявил, что в будущем в Латиноам. школе мед. наук будут обучаться до 10 тыс. студентов из бедных районов стран Лат. Америки и Карибского бассейна.

Транспорт-2000

В 2000г. произошел рост перевозок пассажиров до 754 млн. чел. против 539 млн. чел. в 1999г. На долю автобусных перевозок, как и в пред.г., приходится более 90% пассажирских перевозок страны.

В 2000г. продолжал пополняться парк автобусов для интуристов, а также парк такси и бюро по сдаче легковых автомобилей в аренду с оплатой в долл.

На таких условиях работают такие крупные кубинские предприятия как «Транстур» (имеющие 500 автомобилей и 50 автобусов «Вольво Парадисо») — на него приходится более 50% туристических автоперевозок. «Панатакси» — эксплуатирующее 256 автомобилей и 23 микроавтобуса, действуют также другие аналогичные предприятия «Гаванатранс», «Панаутос», «Гранкар», «Рекс» и т.д.

Тяжелое положение сохранялось в перевозках пассажиров на ж/д транспорте, который при крайне незначит. финансировании должен, по возможности, компенсировать сокращение после 1990г. автобусных перевозок. Начиная с 1990г., доля пассажирских перевозок на ж/д транспорте в общем объеме пассажироперевозок увеличилась с 1% до 4% а в пас/км — с 12% до 22%.

Крайне незначит. (менее 500 тыс. пассажиров) оставались каботажные пассажирские морские перевозки.

С учетом роста интуризма большое внимание уделяется развитию авиаперевозок. Продолжается строительство и реконструкция аэропортов. Активно ведется строительство аэропорта в Кайо-Коко — новом туристическом центре Кубы; аэропорт с взлетно-посадочной полосой длиной 2800 м. войдет в эксплуатацию в начале 2002г. Он предназначен для ежегодного обслуживания 1,2 млн. пассажиров и должен обеспечить прием всех типов авиалайнеров.

С учетом требований межд. авиаорганизаций, Куба в 2000г. активизировала работу по созданию единой системы управления воздушным движением и совершенствования посадочных систем аэропортов на общую сумму 30 млн. долл. В этой работе задействованы рос. (ВО «Машиноэкспорт») и канадские фирмы. Имеются обязательства Кубы о начале работы этой системы в 2001г.

Кубинский институт гражд. авиации опубликовал в 2000г. планы работы гражд. авиации, включающие приобретение (на условиях аренды или на условиях предоставления долгосрочных кредитов) широкофюзеляжных самолетов у ведущих зап. компаний.

Продолжается постепенное вытеснение самолетов рос. производства с кубинского рынка, если раньше они составляли около 90% парка, то сейчас перевозки на них сократились до 50% за счет замещения самолетами А-320 и ДС-10, эксплуатируемых на условиях лизинга и приобретения на кредитных условиях бывших в эксплуатации самолетов АТР-42 — 6 ед.

Количество эксплуатирующихся в кубинских авиакомпаниях рос. самолетов сокращается, что связано, в основном, с выработкой ресурсов: так количество ИЛ-62 в эксплуатации сократилось за 2г. с 10 до 6 ед., ТУ-154 — с 6 до 3 ед. — из них 2 ед. уже куплены рос. фирмами (т.е. на начало 2000г. остался в эксплуатации 1 — ТУ-154м), 2 самолета ЯК-42, также имеется 1 самолет ИЛ-76, продолжают эксплуатироваться 6 самолетов ЯК-40, 14 АН-24 РВ и АН-26, около 20 вертолетов МИ-8 и МИ-17.

Данные по авиаперевозкам в 2000г. на 10% превысили уровень 1999г. — и составили 1800 млн. чел., из них примерно 900 тыс. пассажиров — на межд. линиях (рост 1%). Отмечается, что 25% всех интуристов обслуживается основной кубинской авиакомпанией «Кубана де Авиасьон». Всего на Кубу выполняют полеты 52 авиакомпании различных стран. Внутр. перевозки остались на уровне 1999г. и составили около 1 млн. пассажиров.

Железные дороги Кубы, на которые приходится 10% общего грузооборота, не выполнили план перевозки грузов. Из-за недостаточного финансирования железные дороги страны испытывают острую необходимость в обновлении подвижного состава, поставках запчастей, а также ремонте пу-

тей. Значит, часть подвижного состава составляют тепловозы и вагоны рос. производства, ежегодные закупки для них запчастей составляют более 2 млн. долл. В 2000г. заключен контракт с Францией на покупку 36 пассажирских вагонов с кондиционированием.

Общая протяженность ж/д линий составляет на Кубе 11000 км., из них 10000 км. — с нормальной колеи и 800 км. — узкоколейные.

На долю автотранспорта приходится 75% всех перевозок грузов. Парк грузовых автомобилей составляет 60 тыс. единиц. Из-за тяжелого фин. положения крупных закупок этого типа автомобилей средней и большой грузоподъемности не производится.

Также практически не строятся новые автодороги, их протяженность с асфальтовым покрытием составляет 12 тыс. км. В последние годы несколько увеличились работы по ремонту автодорог. С учетом большой концентрации перевозок грузов в руках государства, в стране проводятся мероприятия по повышению эффективности автотранспорта, в первую очередь, за счет более полной загрузки и недопущения порожних пробегов.

В 2000г. продолжался рост морских перевозок, однако их объем не превышает 60% от уровня 1990г., когда они составили 11 млн.т., а по грузообороту — менее 35%. Данные о морских перевозках в 2000г. составили 5,4 млн.т. Грузооборот морского транспорта составляет около 80% общего грузооборота Кубы.

Дедвейт кубинского флота в 1999г. по официальной публикации составлял 1,2 млн.т..

Структура торг. флота Кубы в 2000г. не изменилась — ее основой является Ассоциация судовладельцев Кубы (ANTARES), в которую входит 13 предприятий, из них 6 являются владельцами судов и осуществляют перевозки. Остальные входящие в ANTARES предприятия занимаются вопросами агентского обслуживания грузов, таможенными вопросами, инспекцией судов, обеспечением судов во время стоянки всем необходимым и другими коммерческими вопросами.

Судовые компании эксплуатируют около 100 судов и формально не имеют прямого гос. подчинения, что позволяет им легче решать вопросы заходов в иностр. порты и избежания возможных задержаний судов. Действуют следующие судоходные компании: Magameica — небольшие суда дедвейтом до 5000 т., работающие в регионе и занятые каботажными перевозками (15 ед.); Poseidon — крупные морские суда для обслуживания протяженных линий с большими потоками грузов (16 ед.); Friomar — рефрижераторные суда (12 ед.); Nectus Rifer — рефрижераторные суда, ранее принадлежавшие рыболовному флоту Кубы. В частности, эти суда возят бананы из портов Центральноамерикан. государств в Санкт-Петербург (16 ед.); Petrocost — танкерный флот 255 тыс.т. дедвейтом, из них суда дедвейтом 155 тыс.т. заняты каботажными перевозками топлива, а дедвейтом 100 тыс.т. — внешнеторг. перевозками; Coral container — формально частное парокходство, укомплектованное контейнеровозами (10 ед.). 5 из них имеют контейнерную вместимость 868 ед., а остальные 400-500 ед. Успешно эксплуатируется контейнерный терминал в порту Гаваны. Куба имеет около 45000 морских контейнеров, причем их количество ежегодно увеличивается на 3-5%.

При минтрансе Кубы, к которому до 1997г. относился торг. флот, остались Empresa de navigation Caribe — с мелкими судами для транспортировки грузов на о-ва Карибского бассейна (2 ед.). Это министерство занимается также всем портовым хозяйством Кубы.

Имеются также судовые компании отдельных негос. корпораций: Melfimarín — корпорация Cimex; Naviera Cubalse — корпорация Cubalse. Указанные две компании не имеют собств. судов, а фрахтуют суда, принадлежащие парокходствам других стран.

Крупными кубинскими фрахтовыми компаниями являются: Transitariocargo, Cuflet chartering.

Кубинское руководство придает большое значение увеличению доли кубинских судов в перевозках основных грузов. В 2000г. было объявлено, что парокходство Petrocost обеспечило 100% каботажных перевозок нефти и нефтепродуктов и 40% общих перевозок этих товаров. Перевозки сахара-сырца кубинским флотом, остались на уровне 500 тыс. т. или 20% от общего объема перевозок данного товара. Рефрижераторный флот Кубы обеспечивает транспортировку до 40% цитрусовых соков и концентратов.

За 3г. закуплено 16 судов общим дедвейтом 375,4 тыс. т. С учетом списания за этот период судов, общий дедвейт кубинского флота увеличился только на 10 тыс. т. Планируется приобретение судов для перевозки навалочных грузов. В последние годы Россия не предлагает судов своего производства для оснащения кубинского флота и **рос. суда фактически не участвуют в транспортном обеспечении рос.-кубинского товарооборота.**

В стране имеется и создается достаточно развитая инфраструктура портового хозяйства. Так, **Гаванский контейнерный терминал является одним из самых современных в Лат. Америке.** Длина швартовой линии составляет 300 м., что достаточно для двух судов на 1200 контейнеров каждое. Их обслуживает кран Portainer мощностью 35 т., и теоретической производительностью 30 движений в час, переносящий 27 контейнеров. А также подвижной кран мощностью 52 т. и производительностью 24 движений в час, переносящий 22 контейнера. Имеется также шесть Straddle Carrier — машин для складирования на открытых площадках и для погрузки и разгрузки грузовиков, мощные автопогрузчики и тягачи для внутр. передвижения. Показатели работы терминала превышают производительность крупных европейских терминалов и терминала на Багамских о-вах, оснащенного самым современным в мире оборудованием. За период с янв. по авг. 2000г. через терминал было пропущено 180 тыс. по 20 и 40 футов (48% роста по сравнению с этим же периодом 1999г.).

Транспорт-1999

Морфлот. С 1997г. морские грузоперевозки находятся в ведении минрыбпрома. При министерстве создана «Ассоциация кубинских парокходств» («Антарес»), занимающаяся всеми проблемами, связанными с обновлением грузового флота, ремонтом судов, с морскими грузопотоками, осуществляемыми кубинскими судами и экипажами. «Антарес» также следит за соблюдением мировых стандартов и норм в области навигации, защиты окружающей среды, страхования судов и морских грузов.

«Антарес» объединяет 13 организаций, являющихся формально самостоятельными юр. лицами, из них 6 пароходств и 7 экспедиторских, посреднических компаний, а также компаний по подготовке квалифицированных кадров для судовых команд и их найму на кубинские и иностр. суда.

В структуру «Антарес» входит пароходство «Мар Америка», владеющее 15 небольшими судами многоцелевого назначения общим дедвейтом до 5 тыс. метр.т. Это пароходство в основном осуществляет каботажные грузоперевозки между карибскими, центрально- и южноамериканскими странами.

Крупной компанией является пароходство «Посейдон», располагающее 16 судами, рассчитанными на транспортировку сыпучих продуктов, грузов общего назначения на большие расстояния. На это пароходство приходится значит. количество перевозок из **С.-Петербурга** на Кубу.

Пароходство «Фриомар» эксплуатирует 12 судов-рефрижераторов для замороженных продуктов, многоцелевых судов с трюмом для охлажденных продуктов, в т.ч. фруктов и овощей, а также сухогрузы. У пароходства «Нестис Рифер» имеется 16 рефрижераторов, перевозящих фрукты из Центр. Америки в Европу. Пароходная компания «Петрокост», обеспечивающая перевозку жидких и сыпучих грузов как на нац., так и между линиями, имеет суда, с общим дедвейтом 255 тыс.т. Из них 90 тыс.т. приходится на танкеры. Пароходство «Каримар» располагает контейнеровозами для каботажных перевозок.

У отдельных коммерческих структур также есть свои судовые компании, которые фрахтуют суда в других странах АО «Симекс» (компания «Мелфимарин») и АО «Кубальсе» («Навьера «Кубальсе»).

В области фрахта судов работают две кубинские компании «Транскарго» и «Кифлет Чартеринг». В функции агентства «Ахемарка» входит набор квалифицированных кадров для судов. Оно имеет свой центр на учебном корабле «Хосе Марти», где разрабатывают современные программы обучения в соответствии с соглашениями по морскому праву для подготовки моряков для службы на судах всех видов. «Гинчо Круинд Адженси» занимается контрактованием персонала для торгового флота, туристических яхт и судовых ремонтных бригад.

Куба обладает торговыми судами, дедвейт которых составляет 1,2 млн.т. За последние три года было закуплено 16 новых судов: танкеров, сухогрузов, рефрижераторов, контейнеровозов, дедвейтом 375 тыс.т. Одновременно были списаны старые мелкие суда. В итоге дедвейт увеличился на 10 тыс.т. Несмотря на некоторый спад активности в сфере между фрахта, в 1999г. доход от деятельности кубинского торгового флота составил 22,6 млн.долл.

Грузооборот кубинских портов оценивается в 10 млн.т., а объем между грузоперевозок кубинского флота в 3 млн.т., из которых 20% приходится на грузы, перевозимые между **Россией** и Кубой в основном кубинскими судами. Минрыбпром Кубы заинтересовано в увеличении перевозок между Россией и Кубой. С целью проработки этого вопроса на май 2000г. планировалась поездка вице-президента пароходства «Посейдон» Ж.Оризонго в Россию.

Организация двусторонних перевозок, по мнению кубинской стороны, несовершенна. Более 60

рос. фирм, поставляющих свою продукцию на Кубу, несут потери от многодневного ожидания судна, идущего на Кубу, что ведет к удорожанию стоимости поставок. Кубинские суда, как правило, плавающие под флагами Кипра, Белиза, Мальты, Панамы, лишаются преференциального режима в рос. портах. Ожидающие разгрузки в порту Новороссийска сухогрузы по разным причинам простаивают около месяца, что также влечет мат. убытки. Для усовершенствования перевозок Куба создала СП с рядом стран.

Воздушный транспорт. Как и другие отрасли народного хозяйства, претерпел существенные изменения, главными из которых являются введение элементов самоуправления и самофинансирования, что во многом позволило обеспечивать поставки запчастей и горючего для воздушной и наземной техники, и даже постепенно осуществлять модернизацию авиапарка. Учитывая благоприятное воздействие туризма на экономику острова, ставшего главным источником поступления инвалюты, резко возросла роль кубинской гражд. авиации, обслуживающей между авиарейсы. **25% всех туристов, прибывающих на остров, пользуются услугами кубинских авиакомпаний.** Созданы новые специализированные компании (в частности, «Аэрокаррибиэн»), разработаны планы адаптации между аэропортов к мировым стандартам, построены новые аэропорты в Камагуэе, Ольгине, на Кайо-Ларго. В столичном между аэропорту им. Х.Марти создается новая система контроля за воздушными перевозками.

В 2000г. в стране действовали 2 основные нац. авиакомпании, обеспечивающие внешние и внутренние перевозки пассажиров и грузов — «Кубана-де-Авиасьон» и «Аэрокаррибиэн». Линии «Кубана-де-Авиасьон» (обслуживает 20% всех пассажирских авиaperевозок) связывают Кубу со странами Европы и Америки (Канада, Испания, Португалия, Италия, Франция, Великобритания, Швейцария, Германия, Дания, Мексика, Гватемала, Коста-Рика, Панама, Венесуэла, Колумбия, Эквадор, Перу, Чили, Аргентина, Уругвай, Бразилия), государствами Карибского бассейна. В Россию полеты осуществляются совместно с рос. компанией «Аэрофлот». Кроме этого, «Кубана-де-Авиасьон» обеспечивает перевозки внутри страны (Нуэва Херона, Кайо-Ларго, Варадеро, Сьего-де-Авила, Камагуэй, Лас-Тунас, Ольгин, Баямо, Мансанильо, Моа, Баракоа, Сантьяго-де-Куба, Гуантанамо). Основные самолеты компании: Ан-24, Як-42, А-320, Ил-62, Ту-154.

«Аэрокаррибиэн» перевозит пассажиров в рамках Центр. Америки и Карибского бассейна: Никарагуа, Белиз (чартерные рейсы), Гаити, Доминиканская Республика. Внутри страны самолеты компаний летают в г.г. Сантьяго-де-Куба, Ольгин, Баракоа, Тринидад, Варадеро, на Кайо-Ларго. Авиапарк «Аэрокаррибиэн» включает самолеты итал.-франц. сборки АТР-42 (43 места).

Власти придают важное значение совершенствованию действующих между аэропортов, которые обслуживают в год до 5 млн. пассажиров (4 млн. — иностранцы, 1 млн. — кубинцы). Вторым по значимости в стране является между аэропорт им. Х.Гуальберто Гомеса (открыт в 1989г.) в Варадеро. Его ВПП длиной 3,5 тыс.м. и шириной 45 м. способна обеспечивать взлет и посадку всех типов самолетов. Аэропорт способен обслуживать до 1,2

тыс. пассажиров в час. Оснащен современным навигационным оборудованием, системой подсветки ВПП. Службы аэропорта подчиняются кубинской компании «Эмпреса Кубана де Аэропуэртос и Сервиснос Аэронаутикос». Там же расположено управление «Запад-Восток» этой организации, которое осуществляет руководство аэропортами г.г.Сьенфуэгоса, Санта-Клары и Кайо Лас-Брухас. Аэропорт является высокорентабельным (в 1999г. его коммерческие доходы составили 27,3 млн.долл., число пассажиров — 1,1 млн.чел.). Руководство аэропорта планирует обслуживать до 11 млн. пассажиров в год.

Имеются планы строительства еще одной ВПП межд. стандарта в аэропорту г.Сьенфуэгос (учитывая развитие туризма в этом районе страны), а также по расширению действующего аэропорта г.Санта-Клара.

Кроме туризма и внутренних перевозок авиация активно используется в с/х секторе. На Кубе действует Центр повышения квалификации работников воздушного транспорта, усовершенствована Авиатех. школа.

Финансовые проблемы отрасли отчасти решаются путем привлечения иноинвестиций (строительство гаванского межд. аэропорта им. Х.Марти осуществлялось с участием канадского капитала). Заключены соглашения с испанской фирмой «Аэропуэртос Эспаньолес и Навегасьон Аэреа» о совместном управлении новым межд. аэропортом на Кайо-Коко, который строится с участием испанских инвесторов.

Указывая на основные проблемы развития воздушного транспорта в стране, кубинские специалисты отмечают невозможность приобретения в США запчастей для авиаоборудования (10% используемой аппаратуры было произведено в США), а также самолетов среднего и дальнего радиусов действия.

Аэропорт г.Гаваны им.Хосе Марти. Был открыт в 1929г. Он является старейшим в Лат. Америке и за время своего существования неоднократно модернизировался. Имеется 5 терминалов: на первом обслуживаются внутренние авиарейсы; на втором — рейсы на США; третий, введенный в эксплуатацию 1 апр. 1998г., обслуживает рейсы на Лат. Америку и Европу, в т.ч. Россию; четвертый — грузоперевозки, и пятый обслуживает рейсы в страны Центр. Америки и Карибского бассейна, которые осуществляет совместная кубино-латиноам. компания «Аэрокарибиэн».

Основная часть межд. авиарейсов обслуживается на третьем терминале, который может принимать до 1500 пассажиров одновременно. От здания терминала к самолетам подводятся гибкие телескопические коридоры, с помощью которых могут обслуживаться до 8 самолетов и еще два — с дальних позиций с помощью автобусов. Пропускная способность терминала — 3 млн. пассажиров в год.

Терминал связан с городом сетью достаточно хороших автодорог. Путь на автомобиле до центра города (23 км.) занимает не более 20 минут. Обществен. пассажирский транспорт этот терминал не обслуживает, но круглосуточно имеется возможность аренды автомобилей или заказа такси. Непосредственно у здания терминала имеется платная автостоянка, рассчитанная на 750 автомобилей. Стоимость первого часа парковки — 90 центов. Каждый последующий час — 50 центов.

С вводом в эксплуатацию нового здания в 3 раза увеличилось число стоек для регистрации пассажиров по сравнению со старым терминалом №1, в 2 раза — постов паспортного контроля и в 1,5 раза — пропускная способность постов тамож. досмотра. Расширен набор услуг пассажирам. Цены на товары в магазинах «свободной зоны» практически сравнялись с ценами в городе, введена плата за пользование тележкой в зале прилета (1 долл.).

Прибывший в Гавану пассажир заполняет карточку иммиграционного контроля, в которой помимо фамилии, даты, места рождения и гражданства указывается принимающая кубинская организация, адрес проживания на Кубе и домашний адрес. Первый экземпляр карточки остается на иммиграционном контроле, а второй хранится у пассажира и предъявляется при выезде. При въезде и выезде из страны кубинская таможня производит тщательный тамож. досмотр всего багажа.

Прибывающие на Кубу могут бесплатно ввезти товары общей стоимостью не более 200 долл. при условии, что они не предназначены для коммерческой деятельности. Можно бесплатно ввозить также предметы личной гигиены, одежду и обувь «в разумных количествах», до 200 шт. сигарет, до 3 л. спиртных напитков и до 10 кг. медикаментов.

Запрещен или ограничен бесположенный ввоз ряда товаров ширпотреба. Сюда отнесены некоторые электробытовые приборы (утюги, электрочайники, электроводонагреватели, тостеры, фритюрницы, микроволновки, телевизоры, видеомагнитофоны, холодильники, вентиляторы, кондиционеры, электроплиты, а также компьютеры, модели и моторы к велосипедам, мотоциклы, автотехника и др.). При ввозе таких предметов физ. лицами они облагаются налогом в 100% и более от стоимости товара, которую определяют сотрудники таможи. При этом ноутбуки и видеокамеры считаются предметами личного пользования и ввозятся беспрепятственно. Если подпадающие под ограничения предметы ввозит сотрудник аккредитованной на Кубе дипмиссии, он освобождается от тамож. сборов и пошлин. Однако воспользоваться этим правом он сможет только после аккредитации при МИД Кубы и оформлении соответствующего документа (франкисии), на что уходит как минимум 2 недели.

Спец. разрешения требуют радиостанции и другое оборудование для радиосвязи, некоторые виды флоры и фауны и лекарства из натур. сырья.

Санконтролю (в зависимости от страны происхождения) или изъятию подлежат большинство ввозимых продуктов питания, все виды сырых овощей и фруктов рос. происхождения. Изымаются все виды колбас и мясных изделий, за исключением консервов и продуктов в вакуумной упаковке. Исключений для дипломатов не делается.

При выезде из страны с пассажиров взимается аэропортовый сбор в 20 долл. При невозможности или отказе от оплаты аэропортового сбора пассажир может быть снят с рейса или депортирован со всеми вытекающими последствиями. Аккредитованные при МИД Кубы сотрудники дипмиссий, имеющие соответствующие удостоверения, от уплаты сбора освобождаются.

Разрешается вывозить до 3 л. спиртного, до 50 шт. сигар без предъявления чека и с предъявлением такового на 1200 долл. Имеются ограничения на вывоз медикаментов.

Запрещены к вывозу произведения изобразит. искусства, написанные до 1960г., мебель, ювелирные и печатные изделия старше 50 лет, старинные музыкальные инструменты и т.д., а в последнее время тамож. органы стали требовать разрешения на вывоз картин, купленных на рынке. Запрещен вывоз большинства живых и препарированных животных, в т.ч. чучел редких видов крокодилов и всех видов черепах. Спец. разрешения министерства окружающей среды требуется также для вывоза кораллов и морских ракушек. Имеются ограничения на ввоз и вывоз драгоценностей и наличной валюты; запрещен вывоз нац. кубинской валюты более 20 песо.

Качество обслуживания пассажиров в гаванском аэропорту за последнее время улучшилось. Через Гавану прибывает основная часть туристов, посещающих страну (1,5 млн. в 1999г.).

Связь

Ведущей отраслью телекоммуникаций на Кубе является телефонная связь. Ее развитие и эксплуатация осуществляется двумя компаниями — «Эмпреса телефоника де Куба» («Этекса») и «Кубасель».

Компания «Этекса» была создана в 1994г. как эконом. ассоциация кубинской организации «Телефония Антильяна С.А.» и мексиканской компании «Ситель С.А.» с долевым участием соответственно 51% и 49% и общим капиталом в 1,5 млрд. долл. сроком на 55 лет. Основной сферой деятельности компании является эксплуатация и модернизация существующей телефонной сети страны. Осуществляется программа по модернизации 360 тыс. существующих телефонных линий, предусматривающей ввод в эксплуатацию современного оборудования на 0,5 млн. долл. и выполнение работ по подключению 1 млрд. новых абонентских номеров.

В 1999г. при участии франц. компании «Алькател» было завершено создание нац. телеком. цифровой сети, охватывающей практически всю территорию Кубы. Объем инвестиций в этот проект составил 26 млн. долл. Сеть включает 159 км. линий передач, 48 ретрансляторов, 138 параболических антенн, 8 тыс. м. волноводов, 33 автономные телефонные станции. В перспективе намечается осуществление проектов по использованию сети для передачи телевизионных программ.

Сферой деятельности АО «Кубасель» является мобильная телефонная связь. Компания была создана в 1993г. как смешанное общество с привлечение капиталов Канады и Мексики (объем иностр. участия — 50%). АО «Кубасель» обеспечивает обслуживание 5 тыс. абонентов сотовой телефонной связи. АО «Кубасель» входит в число наиболее рентабельных предприятий Кубы (уровень рентабельности составляет 37%). Для осуществления межд. обслуживания клиентов компания заключила соглашение о сотрудничестве с 12 иностр. фирмами, действующими в области сотовой связи.

Гос. органом, ведающим вопросами развития телекоммуникаций на Кубе, является созданное в начале 2000г. министерство информатики и связи. Одним из важнейших вопросов его деятельности является привлечение в отрасль иностр. капиталов и технологий.

В 2000г. активизировалось сотрудничество Кубы с КНР в области телефонной связи. В стране

действуют кубино-китайское СП АО ГКТ, в рамках которого Куба получает китайские телеком. системы для коммутации телефонных линий, а также услуги, связанные с дизайном, инженерно-тех. работами и тех. поддержкой отрасли. В окт. 2000г. было объявлено о выделении Китаем кредита в 200 млн. долл. для приобретения Кубой на льготных условиях передовой технологии для обновления телефонных систем. Китай передал в дар о-ву Хувентуд новую телефонную станцию, что позволило достичь полной телефонизации этой кубинской провинции.

Другое кубино-китайское СП «Гран Кайман» осуществляет большой объем телеком. проектов на условиях «под ключ», связанных с внедрением оптоволоконной и микроволоконной передач в сети.

В стране создан потенциал, насчитывающий 25 предприятий, занимающихся разработкой ПО, предоставлением услуг в области информатики и реализации проектов автоматизации. Развитие этого направления позволило Кубе приступить к экспорту отдельных видов ПО и продуктов информатики (программы в сфере медицины и образования) за рубеж, главным образом в страны Лат. Америки и Карибского бассейна.

В 2000г. получило развитие, хотя и в ограниченных масштабах, распространение Интернет-услуг, в частности, в форме электронной торговли.

Кубинская сторона заинтересована в привлечении иностр. технологий в данную сферу с целью расширения услуг, предоставляемых пользователям (в частности, в области сотовой телефонной связи в формате GSM). Однако, основным требованием кубинской стороны в данном вопросе является создание предприятия со 100% кубинским капиталом; вопрос об организации СП в указанной сфере не рассматривается.

В результате наступательных действий телеком. компаний Италии, Франции, Канады, Мексики и КНР, осуществленных в последние пять лет, рынок сферы связи Кубы оказался практически монополизирован указанными инвесторами, выступающими одновременно в роли тех. «доноров».

Недвижимость

Появление рынка недвижимости на Кубе, где лишь небольшие земельные наделы крестьян являются единственной законной частной собственностью, имело определенные предпосылки.

В 1992г. была принята новая редакция Конституции, в которой указывается, что основу эконом. системы страны составляет социалистическая собственность на основные средства производства. В основном законе поясняется, что существующая госсобственность может быть передана юр. и физ. лицам только в тех случаях, когда полная или частичная передача какого-либо объекта предназначается на цели развития страны, не наносит ущерба ее политическим, соц. и эконом. основам и, в соответствии с принятым порядком, апробируется Совмином или Исполкомом Совмина. Ст.23 конституции страны фактически легализует собственность СП, эконом. обществ и ассоциаций. Тем самым новая редакция как бы создает условия для приватизации, делает возможной некоторую денационализацию, отменяя принцип необратимости гос. собственности.

После принятия в 1995г. закона №77 об иноинвестициях начал расти интерес инофирм к инвестициям в недвижимость и к операциям в этой сфере, который приобрел в последние 2г. характер настоящего бума. С открытием новых торговых, банковских и диппредставительств возник острый спрос на офисные и жилые элитные дома.

Ситуация с куплей и арендой помещений осложнялась тем, что дефицит жилья — одна из самых наболевших проблем в стране, где купля-продажа домов и квартир запрещена, строительство за свой счет контролируется государством, а значит, часть жилого фонда нуждается в капремонте.

Наибольшее развитие бизнес в области недвижимости получил в Гаване, в центре деловой активности страны. Последние 30 лет жилищное строительство велось в основном вне города. Так районы Гаваны Аламар, Эль-Электрико, Сан-Августин были возведены в 15 км. от центра столицы и сейчас представляют собой крупные жилые массивы. Таким образом сохранились удобно расположенные незастроенные площади в районах столицы Монте-Баррето, Мирамар, в 2000г. наиболее котирующиеся среди инвесторов как в плане делового, так и жил. строительства.

В области недвижимости с инофирмами работают три кубинских компании — «Симекс», «Кубальсе» и «Авагуанекс», на равных долях создавшие 19 СП с частным капиталом из Испании, Италии, Канады, Люксембурга, Франции, Израиля и других стран. Два СП занимаются строительством новых и реконструкцией старых зданий для офисов фирм и банков, остальные занимались строительством жилых домов и квартир для продажи и сдачи в наем.

В целом в недвижимость за последние 5 лет было инвестировано 1200 млн.долл. Разработано 102 проекта для реализации в Гаване и других городах. По офиц. источникам, около полусотни потенциальных инвесторов ждут очереди на согласие кубинских властей для начала реализации своих проектов на Кубе.

Первым осуществленным проектом в этой области стала реконструкция старинного 7-этажного здания торговой биржи СП «Ауреа», созданным «Авагуанекс» и испанской банковской группой «Архентариа», где сейчас размещаются фешенебельные офисы иностр. фирм, посольство Бразилии, корпункты Си-эн-эн, испанского телевидения, «Ассошиэйтед Пресс». Предприятием «Реаль Инмобилариа», созданным люксембургской компанией «Монте Карлос Интернешнл Стейт» и кубинской фирмой «Ларес», входящей в группу «Кубальсе», был построен ряд кондоминиумов с комфортабельными квартирами. В планы компании входит строительство в течение 5 лет 10 зданий на 600 квартир с капвложениями 80 млн.долл.

Элитные квартиры в домах для иностранцев продаются по 150-200 тыс. долл. (в среднем 1 тыс.долл./кв.м). Несмотря на высокие цены, они, как правило, распродаются еще до окончания строительства дома.

В конце 1999г. были сданы в эксплуатацию два офисных центра в районе Мирамар. В этот проект было инвестировано 200 млн.долл. с учетом стоимости земли, переданной с правом использования в течение 50 лет. Одно из зданий полностью сдано в аренду под представительство фирм, второе к началу 2000г. арендовано на 80%.

Операции в сфере недвижимости, на которую есть повышенный спрос со стороны все увеличивающегося числа СП, инофирм, расширяющих свою деятельность в условиях восстанавливающейся после кризиса 90 гг. кубинской экономики, рассматривались кубинским руководством как надежная статья валютных поступлений для экономики страны. Однако, закон об иноинвестициях, оговаривая возможность капвложений для строительства жилья и офисных помещений для иностр. и физ. лиц, не учитывает ряд особенностей, касающихся сделок с недвижимостью. К началу 2000г. был рассмотрен седьмой вариант проекта Закона о недвижимости. Но закон так и не был принят, а операции в этой сфере были приостановлены с целью «анализа влияния операций с недвижимостью на гос. интересы». Главным спорным моментом является ключевой для Кубы вопрос о собственности и о правах собственника, включающие права наследования, изменения в миграционном законодательстве, касающиеся вопросов въезда и выезда для иностранцев, владельцев недвижимого имущества в стране и т.д.

Как было заявлено представителями мининвестиций и эконом. сотрудничества, для 17 уже принятых и одобренных проектов в области жилья сохраняются все оговоренные условия. Но еще не проданные квартиры будут выкуплены государством для последующей сдачи в аренду. Это новое правило касается только новых инвест. проектов в области жил. строительства, а не деловых центров, офисов и отелей.

Кубинское общество находится в переходном периоде соц.-эконом. развития к модели, которую не берутся определить даже сами кубинские экономисты. Власти не выработали еще механизма для осуществления контроля за собственностью, для того чтобы избежать ущерба, который может повлечь за собой перепродажа и возможная спекуляция жильем.

СМИ

Куба считается одной из первых стран Лат. Америки, где появились радио и телевидение. Первая офиц. радиостанция начала работать здесь в 1922г. и ее владельцем было дочернее предприятие ам. концерна ИТТ. До 1959г. в стране существовало 5 общенац. коммерческих радиокорпораций, объединявших 156 радиочастот (80 вещательных). Большая часть из них (64%) находилась в столице. 85% кубинских семей имели в то время радиоприемники, общее число которых достигало 900 тыс.

Телевидение зародилось в 1950г. и уже в 1955г. в Гаване с ее 1,5 млн. жителей насчитывалось 7 каналов. Однако они охватывали всего 50% территории, в основном, районы потенциального сбыта рекламировавшихся товаров. В 1958г. Куба стала первой страной в Лат. Америке и второй после США в мире, внедрившей при содействии американцев цветное телевидение (в 1959г. оно прервалось и было возобновлено на регулярной основе в окт. 1976г.). Всего по стране имелось 300 тыс. телевизоров.

После революции радио и телевидение перешли из частных рук в ведение государства — с 1962г. под контроль Института радиовещания, переименованного в 1975г. в Ин-т радио и телевидения.

В 1999г. радиовещательная сеть Кубы насчитывала 63 радиостанции, из которых 1 осуществляет межд., 6 – общенац., 16 – провинциальные и 40 – муниципальные трансляции. Единственная межд. радиостанция – «Радио Абана Куба» (создана в 1961г.) ведет передачи на 9 языках 30 часов в день, в основном это комментарии к текущим нац. и мировым событиям, новости из области культуры, музыка. Все общенац. радиостанции работают на двух частотах по 17-29 часов ежедневно. «Радио Релох» специализируется на непрерывных, минута за минутой, новостях из нац. и межд. жизни. «Радио Ребельде» освещает полит., эконом., спортивную тематику острова. «Радио Прогресс» и «Радио Энциклопедия» затрагивают культурную тематику в обрамлении популярных мелодий. На «Радио Мусикаль» отдают предпочтение симфоническим и камерным концертам. «Радио Тайно» работает на индустрию туризма, представляя интуристам познавательную информацию, кубинские и латиноам. шлягеры, рекламу. Программы провинциальных и муниципальных радиостанций отличаются от центральных лишь значительно большим вниманием к местной проблематике. На начало 1999г. в стране насчитывалось 2,5 млн. радиоприемников.

В послереволюционный период кубинское телевидение, благодаря содействию СССР было расширено. В 1999г. покрывало всю территорию острова, включая горные районы.

В рамках минсвязи была создана сеть из 11 провинциальных телецентров. В 1986г. «Кубависьон» через Интерспутник начала межд. вещание, однако со свертыванием сотрудничества с СССР оно было приостановлено и возобновлено лишь в 1994г. на коммерческой основе кабельным каналом «Кубависьон Интернациональ», в основном для проживающих в Гаване иностр. граждан и туристов курорта Варадеро. В 1998г. трансляции «Кубависьон» и «Теле Ребельде» составили 7937 часов (22 часа ежедневно), а «Кубависьон Интернациональ» – 6570 часов (18 часов в день). При суммарном вещании в 14507 часов доля прямого эфира в программах равнялась 3597 часов, а видеозаписи – 10910.

После 1991г., из-за осложнившихся проблем с приобретением и ремонтом телевизоров резко снизилось их число. Однако в последние 3г. в результате налаживания местного производства (при содействии корейских и китайских фирм) и расширившихся возможностей покупки аппаратов, их общее количество составляет 1,5 млн. В сотрудничестве с канадскими и японскими компаниями прорабатываются тех. характеристики внедрения цифрового ТВ.

Кубинское руководство считает телевидение одним из главных средств в организации, мобилизации, воспитании, образовании и развлечении масс. В этой связи большее место отводится многочисленным и длительным по времени выступлениям Ф.Кастро перед местной и межд. аудиториями. Считается, что их трансляции по обоим каналам и ретрансляция по одному из них («Теле Ребельде») служат стабилизирующим фактором, особенно в моменты обострения обстановки внутри и вокруг острова. При этом в качестве основной задачи выдвигается создание таких программ, которые максимально эффективно отвлекали бы зрителей от имеющихся тяжелых проблем повсед-

невной жизни. Именно этим объясняются обилие на ТВ разного рода разъясняющих бесед и комментариев, частое обращение к «славному историческому прошлому», связанному с революционной деятельностью и идеями Х.Марти и Ф.Кастро, настойчивые попытки представить свою собственную социалистическую модель как образец для подражания другим странам во имя спасения мира от «неолиберальной глобализации».

У каждого из общенац. телеканалов имеется своя специфика. «Кубависьон» сосредотачивается на особо важных с полит. и пропагандистской точкой зрения информ. программах («В полдень», «Звездный выпуск», «В конце дня», «Сегодня же», «Воскресные новости», «Юношеский выпуск», «Будь в курсе»). Много места занимают муз. передачи, кинофильмы, в основном ам., нелегально копируемые из спутникового вещания США, а также телесериалы местного, а чаще всего латиноам. производства (бразильского, колумбийского, мексиканского). Ежедневно выходит в эфир ряд постоянных программ: познавательных, юмористических, юношеских, детских. После длительного перерыва в июле 1999г. возобновился показ подготовленных для ТВ дрампроизведений, первым из которых стала пьеса испанского классика Ф.Гарсиа Лорки «Дом Бернарды Альбы».

«Теле Ребельде» уделяет основное внимание, помимо выступлений «духовного лидера», спортивной тематике. **5 раз в неделю** (за исключением субботы и воскресенья) с 18 до 19 часов **к этому каналу подключается один из провинциальных телецентров** с представлением местной информ. и культурной проблематики, тем самым становящейся общенац. На постоянной основе выходит ряд познавательных («житейских») телешоу, музыкальные обозрения, реже зарубежные кинофильмы, телесериалы.

Еще одним важным элементом кубинского телевидения становится все более заметное присутствие на экранах «религиозного фактора». В этом плане «взорвавшие» эфир красочные телетрансляции месс в ходе визита на Кубу Папы Иоанна Павла II в янв. 1998г., а также целой серии массовых евангелистских актов в 1999г. свидетельствуют, что обе стороны, каждая в своих интересах, пытаются не только сотрудничать, но и взаимно использовать ТВ в поисках «новой утопии» общества.

Кубинские СМИ поставлены перед необходимостью реагировать на пропагандистскую войну США (280 часов ежедневного вещания 19 радиостанций) и, особенно, на прицельные «информ. бомбардировки» «Радио Марти» (продолжающийся проект «ТВ-Марти» из-за эффективного глушения изначально провалился). Этим обстоятельством во многом определяются сосредоточение на том или ином «радио-телепятатке» идеологических и тех. усилий режима по нейтрализации выпадов «врага», выбор тем для комментирования и контрответа, особенности межд. ТВ связей (в основном с Мексикой и другими странами ЛАКБ, с Испанией, Германией, Италией, Канадой). Не последнюю роль в этом плане играет профилактическая работа с аккредитованными в Гаване зарубежными РВ и ТВ, включая ам. Си-Эн-Эн (присутствие только одного телеканала США на острове обуславливается больше ам., а не кубинской стороной).

Религиозные издания. При всем многообразии религиозных конфессий на Кубе периодическими изданиями обладают лишь протестантская и католическая церкви. По данным кубинского историка религий Лат. Америкеи Э.Лопеса Оливы, на острове имеется 15 протестантских и 30 католических журналов и бюллетеней.

Среди них — старейшие на Кубе журналы «Эральдо Кристиано» (основан в 1919г. пресвитерианской реформаторской церковью) и «Эральдо Эпископаль» (учрежден в 1940г. епископальной церковью Кубы). Оба выходят в Гаване тиражом до 1500 экземпляров и в целом придерживаются традиционно лояльной позиции по отношению к властям. Основное их содержание охватывает темы, далекие от повседневной жизни прихожан, и сводится больше к толкованию библейских текстов, комментированию духовных проблем, пропаганде христианских ценностей в личностном и обществ. плане, пасторальным проповедям. Эту линию продолжают и появившиеся в последнее время новые протестантские журналы, наиболее заметными из которых являются «Каминос» (издается ежеквартально с 1995г. гаванским мемориальным центром «Мартин Лютер Кинг») и «Рефлексии и диалог» (выпускается с 1996г. в г.Матансас христианским центром одноименного названия). Их тираж 1-1,5 тыс.экз.

Как подчеркнул директор Центра прессы кубинской католической церкви О.Маркес, появившаяся в последнее десятилетие католическая пресса — вообще новый феномен для Кубы. До революции 1959г. существовали католические издания, однако они были собственностью частных верующих лиц и не являлись офиц. «голосом» католической церкви как обществ. института. Сегодня напротив, сам епископат в своем апостольском служении, по словам О.Маркеса, выступает «организатором печати в борьбе за дальнейшую евангелизацию кубинского общества, рассматриваемую как часть крестового похода в пользу любви и мира в Западном полушарии».

При архиепископате Гаваны создан департамент обществ. связей, который в 1991г. основал ежемесячный журнал «Палабра Нуэва», фактически ставший офиц. органом католической церкви Кубы. Сейчас он выходит тиражом до 2500 экз. В свою очередь. Католический центр гражд. и религиозной подготовки при епископате пров.Пинардель-Рио стал выпускать с 1994г. журнал «Витраль» (тираж 2000 экз.). В 1997г. Конференция католических епископов Кубы приступила к выпуску в Гаване журнала «Эспасио», для «удовлетворения духовных поисков интеллигенции» (тираж 2500 экз.). Параллельно с этими изданиями начали выходить другие католические публикации, в т.ч. во всех 10 епархиях страны. Большую роль в укреплении католической прессы на острове сыграла фин. поддержка западногерманского благотворит. общества «Адвениат», что признается самими церковными иерархами.

Католические журналы резко контрастируют по содержанию с протестантскими: несмотря на противодействие властей, первые все шире касаются светской проблематики, подключаясь к обсуждению (нередко на эзоповском, но понятном для всех языке) «запретных тем», прежде всего соблюдения прав человека на Кубе и усилий по «объединению трагически расколотого народа».

Наиболее последовательно в этом плане выступает журнал «Витраль», руководство которого не раз предупреждалось о возможных последствиях продолжения «неверной линии»; по словам главного редактора, одного из самых видных интеллектуалов Кубы Д.Вальдеса Эрнандеса, удалось, «несколько сжавшись в отношении остроты, сохранить лицо».

В этом плане большое значение имела поддержка католической прессы со стороны Ватикана, особенно в ходе визита на остров Иоанна Павла II, и Межд. католического союза прессы, наградившего в 1998г. журнал «Палабра Нуэва» золотой медалью «за неустанную деятельность в пользу свободы печати и защиту христианских ценностей».

На Кубе нет закона, регулирующего деятельность религиозных конфессий и их изданий. Это объясняется во многом опасениями, что в случае его принятия произойдет нашествие религиозных сект, в основном из США и некоторых мусульманских государств, которое может взорвать с трудом сложившийся конфессиональный мир в стране. Поэтому многие издания, в частности, католические, выходят со ссылкой на просто «исторические причины».

Именно на это обстоятельство указывал офиц. представитель МИД Кубы А.Гонсалес, давая на брифинге 28 окт. 1999г. негативную оценку не столько одной из статей, опубликованной в «Витрале» (№ 33) и касающейся межд. отношений Кубы, сколько самому журналу, характеризуя его как «реакционный и провокационный орган, выпускаемый под прикрытием церковной иерархии пров.Пинардель-Рио и не зарегистрированный в общем списке нац. изданий».

Однако, согласно существующей практике, подобная процедура не имеет обязательного характера для некоммерческих печатных изданий, распространяемых внутри той или иной организации, в частности, в храмах. Они должны лишь печатать названия организаций, ответственных за их выпуск, имена главных редакторов и членов редакционных советов, а также свой адрес. Соответственно для этих изданий на Кубе нет цензуры: вся ответственность в случае нарушения законов ложится на главных редакторов.

Подобной «отдушиной» в условиях строго контролируемой офиц. прессы порой пытаются воспользоваться разного рода оппозиционные «голоса» и группы. Однако подобные «вторжения» пока не особенно беспокоят правительство, учитывая, что наиболее «опасные» религиозные публикации носят относительно закрытый характер (число крещеных в ту или иную веру составляет подавляющее большинство населения, но количество постоянно посещающих храмы и тем самым имеющих прямой доступ к религиозным изданиям, не превышает 5%). Поэтому одной из главных забот на этом направлении религиозных организаций, в основном католических, остается получение доступа к офиц. СМИ, на что ни под каким видом не собираются идти власти.

Церковь

Несмотря на существующее в стране конфессиональное многообразие, речь преимущественно можно вести о католической церкви как доминирующем по всем параметрам религиозном

течении и единственной силы, способной публично выражать свою идентичность и оппозиционность, не подвергаясь при этом гонениям. По данным Конференции католических епископов Кубы, 65% жителей острова или 7,15 млн. чел. крещено в католическую веру. Около 0,5 млн. относит себя к протестантским течениям, приблизительно столько же охвачено влиянием кубинских синкретических культов (йоруба, абакуа и пало-монте). Самыми малочисленными конфессиями являются иудаизм, ислам и китайские религиозные секты. Заметно возросла активность разновидностей православной церкви, не имеющей офици. признания государства (число принявших крещение составило к 1999г. 120 тыс.чел.).

До последнего времени отношения церкви с властями едва просматривались, и ее роль сводилась лишь к выживанию в условиях воинствующей атеистической пропаганды и идеологии. Изменения произошли после IV съезда КПК (1991г.), не только высказавшегося против дискриминации по религиозным мотивам, но и санкционировавшего вступление в правящую партию верующих. Со стороны офици. кругов такой подход объяснялся стремлением подключить достаточно весомый «религиозный фактор» к терявшей вес социалистической конструкции и на этой основе укрепить подвергавшееся опасностям нац. единство. Принятые на съезде изменения получили дальнейшее развитие в поправках к конституции (1992г.), которые не только подчеркнули светский характер государства, но и провозгласили равенство и свободу всех религиозных конфессий. В 1993г. в кубинский парламент впервые был избран католик (писатель С.Витьер). Сейчас в нем имеется 4 религиозных деятеля.

С падением в этом плане настоящей «карибской стены» сравнивают здесь визит на Кубу в окт. 1996г. секретаря по межд. вопросам Ватикана Ж.-Л.Турана, в результате которого через месяц стала возможной «историческая встреча» понтифика с команданте в Риме, куда последний прибыл для участия во Всемирном прод. саммите. Именно в рамках этой встречи обозначилось совпадение точек зрения Гаваны и Святого престола по вопросу о недопустимости применения эконо. санкций в отношении отдельных стран и ответственности современного неолиберализма за разрастание бездны между бедностью и богатством в «третьем мире», чреватой мощнейшими соц. потрясениями.

Аудиенция Папы, произведшая на главу кубинского государства, по его собственным словам, «сильнейшее эмоциональное впечатление», позволила начать, хотя и тяжелый, но необходимый диалог между католическими иерархами и руководством страны, а впоследствии перевести его на уровень деловых контактов церкви с парткомитетами и органами народной власти. Одним из первых итогов начавшегося процесса стало проведение открытых публичных месс в столице и ее предместьях и создание Объединенной комиссии по подготовке визита Иоанна Павла II.

Обе стороны достаточно ясно видели трудности взятого пути. Кардинал архиепископ Гаваны Х.Ортега Аламино неоднократно заявлял, что образовавшиеся при этом завалы и предубеждения, осложняемые к тому же разными концептуальными подходами, нельзя устранить в короткий срок. По его убеждению, одной воли к переменам, по-

правок к уставу партии и конституции, обещаний и слов совершенно недостаточно, чтобы развеять существующее недоверие к властям, не отличающимся особым следованием букве и духу достигаемых соглашений. В свою очередь, руководство Кубы, разясняя значение наметившегося поворота, исходило из оценки церкви как части народа, заинтересованной в совместных поисках выхода из переживаемой страной сложнейшей ситуации.

Эти подходы нашли наглядное подтверждение в ходе первого в истории офици. визита на Кубу Иоанна Павла II (21-25 янв. 1998г.), который, по словам кардинала Х.Ортеги, превзошел все ожидания, убедительно показав властям возможность сотрудничества с церковью, и, согласно оценке Ф.Кастро, был взаимополезным, продемонстрировав всему миру не только открытость страны, но и достигнутый высокий уровень прав и свобод населения.

Следом за визитом на остров понтифика, оказавшим значит. воздействие даже на определенную часть партии, предприняты попытки закрепить достигнутое: церкви — углубить открывшуюся перед ней роль посредника между социалистическими амбициями «осажденной крепости» и повседневными тяжелыми заботами простых прихожан, а власти — подключить «католический фактор» к укреплению внешнеполит. и внутренних позиций режима. Однако далее при обоюдном стремлении данные попытки не дали и не могли дать быстрых и весомых результатов. Особенно тяжело идут контакты по таким жизненно важным для церкви вопросам, как создание собственной издательской и учебной структур, строительство новых храмов, доступ в СМИ, участие в специфических школьных и мед. программах. Одной из острых проблем остается отсутствие у церкви права на импорт необходимых для ее функционирования предметов, а также ряда продуктов питания и медикаментов. По-прежнему не имеет офици. статуса и крайне осложнена деятельность благотворит. общества «Каритас», вынужденного порой перекупать продовольствие и лекарства по баснословным ценам у госкомпании «Кубальсе».

Представители клира вместе с тем отмечают следующие подвижки. Не чинится особых препятствий реконструкции действующих храмов, осуществлению миссионерских планов (в 1999г. дополнительно прибыло на остров 50 новых священников, монахов и послушников). Продолжаются работы (правда, на стадии подбора земельного участка) по строительству семинарии в Гаване. Получено согласие на учреждение в г.Камагуэй еще одного, помимо Гаванского, архиепископата.

Наркотики

По поступающим из Межд. комитета ООН по контролю над наркотиками (МККН) данным, наркоситуация на Кубе продолжает оставаться относительно спокойной в сравнении с другими государствами Карибского бассейна. Однако имеются сведения о наращивании усилий межд. наркомафии (в первую очередь колумбийской) по использованию территории Кубы и ее прибрежных вод для незаконной транспортировки наркотиков в США и Европу. Эксперты МККН прогнозируют также рост в ближайшие годы злоупотреблений местным населением наркотичес-

кими средствами и числа связанных с наркотиками преступлений.

Отсутствию до настоящего времени на Кубе серьезных проблем в сфере борьбы с наркотиками способствовали, по мнению МККН, следующие факторы. Это, прежде всего, хорошо отлаженный механизм функционирования и взаимодействия местных спецслужб, занимающихся антинаркотической деятельностью: Нац. комиссии по наркотикам, спецподразделения по борьбе с наркотиками МВД, Главного управления тамож. службы. Куба является членом Тамож. совета государств Карибского бассейна (SECALA) и Всемирной тамож. организации, что обеспечивает ей возможность обучения и переподготовки, хотя и в ограниченном количестве, работающих на КПП морских и авиапортов оперативников и кинологов (в этой сфере Куба сотрудничает, кроме карибских стран, с Великобританией, Францией и Канадой).

Эксперты межд. ооновского комитета отмечают также высокую эффективность кубинской системы здравоохранения и распределения наркотических и психотропных средств, использующихся в медицине. Кубинцам удается четким образом отслеживать перемещение таких веществ посредством разветвленной системы контроля на разных уровнях. Кроме того, все т.н. «семейные доктора», которых в стране насчитывается 28350 чел. (каждый обслуживает около 500 жителей), обучены диагностике пациентов, злоупотребляющих наркотиками.

За исключением недавно налаженного производства в лечебных целях небольших количеств морфина, другие наркотики на Кубе не изготавливаются. Местный климат не позволяет выращивать опиумный мак и кокаиновый куст. Правоохранит. органами иногда обнаруживаются посадки каннабиса, однако растение не пригодно для изготовления наркотика, поскольку в его листьях содержится недостаточное количество тетрагидроканнабинола.

Импортом хим. соединений в стране занимаются 36 компаний, при этом прекурсоры завозятся в чрезвычайно малых количествах (реэкспорт этих препаратов Куба не осуществляет). Компании, имеющие отношение к использованию каких-либо хим. веществ, в обязат. порядке регистрируются (их насчитывается 700), и в их отношении периодически предпринимаются проверки.

Куба представляет собой потенциально «слабый» рынок сбыта наркотиков из-за низкой покупательной способности населения, порожденной серьезными эконом. трудностями. Вместе с тем существует опасность, что в силу своего географического положения Куба со временем может стать активно действующим транзитным пунктом нелегальной транспортной перевозки наркотиков.

Трафиканты все чаще используют кубинские воздушное пространство и территориальные воды для контрабанды наркотиков латиноам. происхождения. Колумбийские наркодельцы с самолетов, грузовых судов и катеров сбрасывают в прибрежные воды Куба «товар», который через некоторое время подбирается прибывающими на быстроходных катерах перевозчиками и доставляется контрабандным путем в США, на Ямайку и Багамские о-ва. Часто такие наркогрузы достигают кубинского берега и обнаруживаются местными жителями. Имеются факты скрытия ими «находок»

от правоохранит. органов и их перепродажи отдыхающим на Кубе интуристам.

Обеспечение береговой охраны Кубы является чрезвычайно сложной задачей, поскольку остров окружает свыше 4500 отмелей и рифов. Отмечается изменение в последние годы тактики действий наркомафии вблизи кубинских берегов. Наркотики переправляются в существенно уменьшенных по габаритам и весу упаковках, чтобы облегчить их сокрытие и обеспечить готовность к незамедлительной продаже. Это подтверждается статистической перехватом наркотических средств, свидетельствующей также об интенсивности использования Кубы контрабандистами. Так, в 1994г. обнаружено 34 достаточно крупных груза наркотовара, в 1997г. — 157 партий «товара» такого же веса. В I пол. 1998г. морской погранслужбой вскрыты переброски 220 более мелких по объему наркогрузов. В 1970-93гг. кубинскими морпогранчастями перехвачено 7551 кг. кокаина и 127845 кг. каннабиса. В 1997г. эти цифры составили 1357 кг. (кокаин) и 5168 кг. (каннабис).

Тех. оснащение кубинских спецслужб (они до сих пор используют советские патрульные катера производства 40 гг.) значительно уступает вооружению преступных наркогрупп, у которых имеются высокоскоростные морские суда с современным спутниковым навигационным оборудованием и системами связи.

С 1995г. количество межд. аэропортов на Кубе увеличилось с 4 до 10, и они, благодаря развитию туризма, со временем стали «воротами», через которые осуществляется контрабанда наркотиков. Количество случаев их обнаружения тамож. службой у прибывающих авиарейсами иностранцев увеличилось с 7 в 1995г. до 80 в 1998г. Перехватывается в основном кокаин (перевозится чаще всего обернутым в нейлон, в банках с медом и бутылках с ромом). Героин конфисковывается гораздо реже.

Согласно информации миссии МККН на Кубу, организованной в июне 1999г., уровень злоупотребления наркотическими средствами среди местных граждан остается относительно низким. В основном такие случаи имеют место в Гаване и других местах, где кубинцы контактируют с иностранцами. Однако эксперты Комитета ООН считают, что предоставленные местными властями данные далеко не в полной мере отражают действительную картину наркоситуации в стране, поскольку кубинцами не ведется систематическое изучение спроса на наркотики, их нелегального применения.

Правоохранит. органы Кубы проявляют обеспокоенность по поводу повышения уязвимости населения к злоупотреблению наркотиками из-за притока иностранцев, наращивания использования наркомафией острова для транзита преступного товара. В фев. 1999г. принята поправка к УК, определяющая высшую меру наказания за незаконную перевозку и распространение наркотических веществ (законодательство предусматривает уголовное наказание за незаконное выращивание наркосодержащих растений и похищение подлежащих учету наркотических средств — высылку из страны или тюремный срок от 4 до 20 лет).

Борьба с наркотиками рассматривается кубинским правительством как важная составляющая системы нац. безопасности. Расширяется двусто-

роннее сотрудничество в данной сфере с карибскими странами и США. Полицейские органы Кубы стали на регулярной основе принимать участие в совместных со спецслужбами этих государств и ам. Агентством по борьбе с наркотиками (DEA) антинаркотических операциях в регионе (пример тому – проведенная в 1998г. ам.-кубинская акция по захвату 2 т. кокаина, перевозимого судном под флагом Гондураса).

Виза

О порядке въезда иностранцев. Порядок въезда иностранцев в Кубу и пребывания на ее территории регламентируется законами «О миграции» и «Об иностранцах», действующих с 1976г., а также подзаконными актами, принятыми позднее. В целом, законодат. база по данному направлению за истекший период существенно изменилась. Этому в значит. степени способствовал рост числа туристов, посещающих Кубу за последние годы, а также рост активности во внешнеэконом. сфере.

В кубинском законодательстве лица, въезжающие на нац. территорию, подразделяются на следующие категории:

– визитеры – к их числу относятся туристы и лица, находящиеся на Кубе проездом, экипажи самолетов и судов, журналисты и т.д.;

– дипломаты – сотрудники межд. и дипмиссий, аккредитованных на Кубе, офиц. представители государств, а также дипломаты, посещающие Кубу;

– приглашенные – лица, прибывшие на Кубу по приглашению кубинского руководства, гос., правит. и обществ. организаций;

– временные резиденты – лица, находящиеся на Кубе по контрактам, обмену, представители инофирм и организаций, аккредитованных на Кубе;

– резиденты – лица, которым разрешено постоянное проживание.

В зависимости от статуса иностранца и наличия двусторонних межправит. соглашений, касающихся порядка въезда и пребывания, к нему применяются соответствующие положения миграционного и тамож. законодательства.

Въезд в страну иностранцев, осуществляется по паспортам, срок действия которых должен не менее чем на 6 мес. превышать срок предполагаемого пребывания. Исключение составляют дипломаты и резиденты. Лица, въезжающие на территорию Кубы должны предъявить также соответствующую визу, если иное не оговаривается межправсоглашением.

Граждане России имеют право пребывать на территории Кубы **без визы сроком до 30 дней** независимо от цели поездки, кроме случаев предпринимат. деятельности. При поездках на срок более 30 дней необходима виза, которую можно получить в консульских учреждениях Кубы в России, для чего, помимо прочих документов, необходимо представить приглашение, должным образом оформленное и подтвержденное кубинским МИД или МВД. По прибытии на Кубу, при прохождении паспортного контроля, на Талоне въезда выезда, один экземпляр которого остается у прибывшего лица, указывается срок разрешенного пребывания в стране.

В случае необходимости пребывания на Кубе сверх срока, указанного в талоне или визе, продле-

ние оформляется в территориальных отделах миграционной службы. Продление на первый месяц можно оформить в упрощенном порядке в пунктах миграционного контроля, имеющихся при гостиницах, в частности, в Гаване при гостинице «Гавана Либре». При этом не требуется представление каких-либо доп. документов. В дальнейшем, продление визы производится только в территориальных отдела по представлению ходатайства соответствующего посольства или кубинского ведомства, а также частных приглашений, заверенных в компетентных органах Кубы. За оформление продления визы взимается 25 долл. за каждый месяц.

Лица, приобретшие в турагентстве, кубинском посольстве или консульстве за рубежом Карточку туриста могут продлевать свое пребывание на Кубе до 180 дней в пунктах миграционного контроля при гостиницах. На практике это положение не выдерживается и продление до указанного срока разрешается только при наличии объективных причин.

Особый подход в законодательстве к иностранцам кубинского происхождения. Такие граждане для въезда на Кубу должны предъявить действующий кубинский паспорт. Разрешается въезд по иностр. паспортам только тем кубинцам, которые выехали на постоянное жительство за рубеж до 01.01.1971г. Во всех других случаях для въезда в страну они должны предъявить документ МИД Кубы, подтверждающий выход из кубинского гражданства. Это положение имеет особое значение в связи с тем, что неоднократно возникали проблемы с выездом из Кубы иностранцев, в частности граждан России, родившихся на Кубе от смешанных браков. Несмотря на то, что им был разрешен въезд в страну, при выезде, иммиграционная служба, руководствуясь законодательством, рассматривала их как граждан Кубы и требовала предъявления кубинского паспорта или документа МИД. Возникавшие при этом проблемы разрешались с большим трудом.

Не требуется виза для пребывания на Кубе до 30 дней для граждан Армении, Азербайджана, Белоруссии, Грузии, Казахстана, Киргизии, Молдавии, Таджикистана, Туркменистана и Украины (прибывающих на лечение по предъявлении общегражд. заграничного паспорта).

Для транзитных пассажиров виза не требуется при нахождении на Кубе согласно авиабилету не более 72 часов. При этом выход за пределы зала для транзитных пассажиров, для устройства на время пребывания, может быть разрешен при наличии определенной суммы денег (50 долл. на день) и приобретении ваучера на проживание в гостинице.

Лица, прибывающие на Кубу в качестве временных резидентов или на постоянное жительство, а также дипломаты должны в течение 90 дней оформить соответствующие удостоверения личности.

Иностранцы и лица без гражданства, находясь на кубинской территории должны иметь при себе один из следующих видов документов, соответствующий их статусу: удостоверение личности иностранца, удостоверение личности лица без гражданства, карточку несовершеннолетнего иностранца или лица без гражданства (до 16 лет), паспорт или другой, заменяющий его документ. Дип-

ломаты должны иметь удостоверение личности, выданное МИД Кубы.

Законодательством не установлено каких-либо жестких ограничений на передвижение иностранцев по Кубе. Имеется требование об обязательном информировании отдельными категориями иностранцев иммиграционной службы о перемене места пребывания на срок более 72 часов. Рос. гражданам независимо от статуса могут перемещаться по Кубе беспрепятственно.

За нарушение порядка въезда в страну и пребывания предусматривается штраф, выдворение или объявление нежелательным пребывание в стране. Практика показывает благожелательное, в целом, отношение кубинской иммиграционной службы к рос. гражданам. В случае грубого нарушения визового режима, выражающегося в длительном, более полугодом пребывании, на Кубе без визы предоставляется возможность оплаты визы за весь период. Выдворение применяется только после того, как исчерпываются другие возможные способы разрешения проблемы.

О межд. семинаре по миграционным вопросам в Гаване. 14-16 апр. 1999г. в Центре межд. прессы Кубы проходил межд. семинар на тему «Миграционные течения и консульское дело в канун ХХIV». Его организаторами являлись Кубинская ассоциация содействия ООН, Центр по изучению полит. альтернатив (при Гаванском ун-те) и Высший институт межд. отношений. В работе семинара, помимо кубинцев (15), принимали участие исследователи из США(3), Мексики (3), Аргентины (1), Перу (2), Колумбии (2), Венесуэлы (1), Доминиканской Республики (2), Пуэрто-Рико (1), Тринидад-и-Тобаго (2), Испании (1), а также представители Управления верховного комиссара ООН по делам беженцев (3), МОТ (1), ряд аккредитованных в Гаване дипломатов и консульских работников.

На открытии семинара выступили I зам. мининдел Кубы Х.Боланьос. Он подчеркнул, что миграция кубинцев в США обусловлена в большинстве случаев не полит., а эконом. мотивами, в связи с чем многие из тех, кто уехал, изъявляют желание вернуться. По его оценкам, существующие разногласия между Гаваной и Вашингтоном по миграционным вопросам не носят «тупикового» характера и их можно преодолеть в ходе ежегодных переговоров. В США латиноамериканцев проживает 29,7 млн., из них 64% – мексиканцы, 10% – пуэрториканцы, 14% – выходцы из Центр. и Юж. Америки, 4% – кубинцы, 3% – доминиканцы).

Миграционные связи между Кубой и США существуют с XIXв. В 1840-1900гг. на север перебрались 30 тыс. кубинцев. В последующем до 1959г. в США ежегодно прибывали до 10 тыс. жителей острова. Как отмечалось на семинаре, ситуация резко изменилась после революции, когда ам. правительство стало использовать кубинских мигрантов в качестве инструмента своей антикастровской политики. Лишь с 1965г. с его стороны начинают предприниматься определенные шаги по законод. упорядочению потока кубинцев в США, однако без прекращения стимулирования нелегальной эмиграции. Впоследствии был заключен целый ряд кубино-ам. соглашений по миграционным вопросам. По данным зам. директора Кубинского центра изучения полит. альтернатив А.Аха Диаса,

за 1959-97гг. в США эмигрировало 1 млн. кубинцев, причем легально из страны выехало 900 тыс. с «последующим обретением статуса полит. беженцев». Нелегально в 1985-94гг. (когда были подписаны соглашения по миграционным вопросам) из Кубы выбрались 82,5 тыс.чел.

Всего в США проживает 1,3 млн. кубинцев. Соответственно выводится **общая численность кубинских эмигрантов в мире – 1,5 млн.чел.** После США наибольшее их количество имеется в Испании (50 тыс.), Венесуэле (30 тыс.). Основными районами расселения кубинцев на ам. территории являются **Флорида (64,1%), Нью-Джерси (8,6%), Нью-Йорк (8,2%), Калифорния (7%), Иллинойс (1,9%), Техас (1,4%).** 56% выходцев из Кубы живут в районе Майами-Форт Лодердейл. По данным КЦИПА, 20% экономически активного населения США кубинского происхождения занимают достаточно высокие должности в области управления.

В соответствии с миграционными соглашениями между двумя странами в 1995-97 гг. ам. визы получили 66 тыс. кубинцев. Одновременно стало заметно увеличиваться число отказов со стороны США: только в 1990-94гг. подобная участь постигла 80% запросов. Впоследствии, до 1998г. включительно, в визах было отказано 9 из 10 кубинцев. Большинство желающих эмигрировать – это белые мужчины в возрасте от 25 до 35 лет.

Как сообщил исследователь Центра изучения Лат. Америки (Новоорлеанский ун-т) Т.Хенкен, на Кубе резко изменились основные причины прибытия (тем или иным путем) в США жителей острова: они на 90% стали эконом., хотя кубинцы, попадая на ам. территорию, вынуждены, чтобы получить преференциальное обращение, выдавать себя за преследуемых по полит. мотивам. По информации американца, часть кубинцев даже готова заблаговременно «подиссидентствовать», дабы заработать «очки» у Секции интересов США в Гаване, сотрудникам которой трудно порой отделить действительно преследуемых от выдающих себя за таковых с тем, чтобы включить их в лотерейный список виз или поставить на рутинный учет.

При этом, как считает зампред Кубинского общества межд. права О.Миранда Браво, одной из преследуемых целей является «формирование пятой колонны для дестабилизации положения на острове». Она также указала, что в США имеются достаточно мощные силы, заинтересованные в срыве существующих между двумя странами миграционных соглашений. На это, в частности, направлены передачи «Радио-Марти», а также усилия Нац. кубино-ам. фонда.

На заключительном заседании семинара выступил председатель кубинского парламента Р.Аларкон выделил три цели, которые преследует Вашингтон при проведении миграционной политики по отношению к Кубе: изменение существующего на острове полит. режима; возвращение (или компенсация) собственности, экспроприированной в ходе революции; поощрение эмиграции в США кубинских специалистов. Сейчас в США, как высказался Р.Аларкон, раздаются призывы к «согласию» между кубинцами. Вместе с тем ам. правительство не предпринимает каких-либо весомых шагов по его обеспечению, наоборот, в принятом законе о бюджете США предусматривается выделение по крайней мере, 2 млн.долл. на финансирование подрывных групп внутри Кубы

во исполнение пункта 109 главы I закона Хелмса-Бэртона.

О зарубежных консульствах на Кубе. Аккредитовано 124 дипмиссий. В Гаване действуют 89 посольств, остальные аккредитованы по совместительству. В большинстве посольств имеются консульские отделы. Помимо этого на острове действует 5 генконсульств — Испании, Колумбии, Коста-Рики, Парагвая (все расположены в Гаване) и России (Сантьяго-де-Куба); 2 консульства Доминиканской Республики и Экваториальной Гвинеи и 3 почетных вицеконсульства Испании (в г.г. Сантьяго-де-Куба, Матансас и Санта-Клара). В стране функционируют также 8 почетных консульств (Бангладеш, Дания, Кипр, Мали, Норвегия и Финляндия). В это число входит и 2 канадских почетных консульства, находящихся в Ольгине и Матансасе.

В соответствии с межд. практикой, на Кубе консульской службе любой страны придается статус дипмиссии. Освобождаются от всех налогов и сборов и неприкосновенны все помещения, имущество, транспортные средства и документы консульств. Неприкосновенностью и другими привилегиями и иммунитетами, предусмотренными Венской конвенцией о консульских сношениях 1963г., пользуются и консульские должностные лица.

Из всего консульского корпуса следует выделить консульские службы таких стран, как Испания, Италия, Канада, США и Франция, а также Россия, Украина, Вьетнам и Китай. Выбор первых пяти связан, прежде всего, с тем, что в последние годы именно из этих стран на Кубу прибывает основной поток туристов. В отношении последних четырех выбор сделан по количеству постоянно проживающих на Кубе граждан этих национальностей. Что же касается их численности, то вне конкуренции в этом списке стоит консульская служба России: по состоянию на 1 июля 2000г. в стране было зарегистрировано 1472 постоянно проживающих гражданина РФ.

Гражданство

Основными документами, регулирующими вопросы кубинского гражданства, являются отдельные положения Декрета №358 «О гражданстве и миграции» от 4 фев. 1944г., сохранившие свое значение в качестве регламента к конституционным статьям о гражданстве. Согласно этим документам гражданство Кубы приобретается по рождению или путем натурализации.

Гражданами Кубы по рождению считаются лица, родившиеся на ее территории, за исключением детей тех иностранцев, которые находились здесь в служебной командировке по линии своего правительства или межд. организаций.

Гражданами по рождению считаются также лица, родившиеся за границей, отец или мать которых — кубинцы, выполняющие в этой стране служебные задания. К данной категории граждан относятся и лица, родившиеся за границей, отец или мать которых — кубинцы, постоянно проживающие за рубежом, но оформившие детям кубинское гражданство, даже если это и противоречило законодательству страны их пребывания.

К кубинским гражданам по рождению относятся также лица, которые родились за пределами Кубы, отец или мать которых родились в Республике

Кубе, но по разным причинам утратили кубинское гражданство. В этом случае дети имеют право с соблюдением установленных законом формальностей получить кубинское гражданство.

Правом считаться гражданами Кубы по рождению, согласно конституции обладают также иностранцы, за которыми правительство признает особые заслуги. К этой категории граждан, кстати, относятся и потомки тех иностранцев, которых получили гражданство по рождению за заслуги перед Кубой.

Декрет №358 определяет, какие документы необходимы для рассмотрения вопроса о предоставлении гражданства по рождению, и порядок их прохождения в офиц. кубинских органах. К заявлению о предоставлении кубинского гражданства по рождению, прикладывается свидетельство о рождении или выписка о рождении из церковно-приходской книги, заверенная нотариально. Прилагается также муниципальная справка о месте жительства.

Особую категорию составляют лица, являющиеся гражданами Кубы по натурализации. К ним относятся иностранцы, приобретшие гражданство в соответствии с положениями Декрета №358. Такое гражданство могут получить также лица, участвовавшие в «вооруженной борьбе против тирании, свергнутой 1 янв. 1959г.», если они подтвердят свое участие в установленном законом порядке. Гражданами по натурализации могут стать и лица, незаконно лишённые своего первоначального гражданства, но обретшие гражданство Кубы по решению Гос. Совета страны. Иностранцы, желающие получить гражданство Кубы по натурализации, могут поставить вопрос о гражданстве перед властями этой страны, только прожив на ее территории не менее 5 лет до подачи заявления и не менее одного года после подачи заявления о предоставлении гражданства. При этом знание испанского языка является обязательным. Непременным условием получения гражданства является офиц. отказ от своего прежнего гражданства. Эти лица обязаны представить также справку из полиции об отсутствии за ними уголовного прошлого и нотариально оформленные поручительства двух кубинских граждан.

Лицо, имеющее иностр. гражданство, но заключившее брак с гражданином Кубы, может подать заявление о предоставлении ему кубинского гражданства по истечению двух лет с момента заключения брака. Если такие супруги живут совместно менее двух лет, но у них уже имеется общий ребенок, то время предоставления гражданства может быть сокращено. Ни заключение брака, ни его расторжение не отражаются на гражданстве супругов и их детей.

Кубинское правительство не допускает двойного гражданства. Страдают от такого положения рос.-кубинские семьи, поскольку на их детей как на кубинцев не распространяется, в частности, право приобретения авиабилетов для поездки в Россию по льготным тарифам (в 20 раз дешевле их стоимости в валюте), каким обладают их рос. родители как иностранцы, постоянно проживающие на Кубе. Такая семья не в состоянии приобретать билеты в валюте детям в условиях, когда месячный заработок рядового кубинца не превышает 10 долл.

Многие кубинцы, постоянно проживающие, в частности, в Мексике, имеют двойное гражданст-

во «де факто», т.е. на Кубу они въезжают с кубинскими паспортами, а в Мексику — с мексиканскими. Мексиканские власти смотрят на это сквозь пальцы, хотя их законодательство, как и кубинское, не допускает двойного гражданства. Поскольку в условиях эконом. блокады кубинское гражданство «де факто» выгодно гражданам Кубы, то и кубинские власти стремятся не замечать нарушения конституции в этом вопросе. Кубинские власти спокойно реагируют также на то, что рос. консульские учреждения на Кубе предоставляют гражданство России детям от смешанных браков в соответствии с законодательством нашей страны. Однако признать двойное гражданство «де юре» даже в компромиссной форме «фактического» или «дремлющего» гражданства еще не готовы.

Кубинское законодательство предусматривает ряд условий выхода из кубинского гражданства. Лица, отец или мать которых — кубинцы, могут выйти из кубинского гражданства только в том случае, если они постоянно проживают за границей и подадут заявление в консульство Кубы в этой стране о своем выходе из кубинского гражданства.

В случае, если гражданин Кубы приобрел гражданство другого государства, но не оформил выход из кубинского гражданства в установленном порядке, т.е. оказался фактически лицом, имеющим двойное гражданство, — он может лишиться кубинского гражданства. Если такое лицо с двойным гражданством окажется на территории Кубы в качестве иностранца, у него могут возникнуть серьезные проблемы с кубинской миграционной службой.

Гражданства Кубы могут лишиться также лица, которые, не получив на то разрешения кубинских властей, поступили на службу другому государству, в его армию или на должности, на которые распространяются власть и юрисдикция данного государства.

Серьезным фактором, могущим повлечь за собой лишение кубинского гражданства в условиях существующего режима, является полит. деятельность, направленная против социалистических устоев страны. При этом имеется в виду не позиция человека и его умонастроение, а практическое участие в деятельности какой-либо антиправит. организации.

Натурализованные кубинские граждане, родившиеся за границей и там постоянно проживающие, обязаны раз в 3г. отмечаться в консульстве Кубы в стране их пребывания и декларировать о своем желании сохранить кубинское гражданство. Игнорирование этого обязат. условия может привести к автоматической потере гражданства.

Натурализованные кубинцы рискуют лишиться гражданства также за совершенные ими наказуемые законом преступления. Однако в этом случае дело передается в суд, который принимает окончательное решение. Что же касается лишения гражданства в случаях, когда кубинские граждане находятся на гос. службе иностр. государства и когда они принимают участие в антигос. деяниях, вопросы их гражданства рассматривает Гос. Совет страны, решения которого обжалованию не подлежат.

Смешанные браки. Порядок и условия вступления в брак, его прекращения, личные и имущественные отношения между супругами, родителями

и детьми и другие вопросы брачно-семейных отношений регулируются на Кубе Семейным кодексом и Законом «О регистрации актов гражд. состояния», основные положения которых аналогичны положениям соответствующих рос. нормативно-правовых документов. В случаях смешанных браков, вопросы, касающиеся гражданства, права на выезд и другие, вызванные некубинским гражданством одного из супругов, решаются по соответствующему кубинскому законодательству. При возникновении коллизий в процессе судебного разбирательства по искам, связанным с проблемами смешанных семей, применяются соответствующие двусторонние соглашения с Кубой. В частности, если один из супругов имеет гражданство России — Договор о правовой помощи по гражд. семейным и уголовным делам 1984г.

Браки на Кубе разрешается заключать как на нац. территории, так и за рубежом. При заключении брака с иностранцем на территории Кубы, стороны, желающие вступить в брак, лично подают заявление в одну из специализированных юр. консультаций. В Гаване смешанные браки оформляются в Межд. юр. консультации. За оформление брака с иностранцем взимается 525 долл. В случае отказа от заключения брака возвращается только половина уплаченной суммы. Если один из супругов — иностранец, постоянно проживающий на Кубе, брак оформляется в обычном порядке, в органах ЗАГС или нотариальных конторах.

Для заключения брака иностранец должен представить документ, удостоверяющий личность, свидетельство о рождении, документ своего государства о правомочности заключения брака и разрешение иммиграционных органов Кубы на пребывание на острове. Указанные документы направляются в Нац. управление ЗАГС и нотариальных контор минюста Кубы, которое после их проверки дает разрешение на вступление в брак. Законодательством отводится не более 3 дней на получение разрешения на брак с момента подачи заявления.

Кубинцы, временно находящиеся за рубежом, имеют право заключить брак с иностранцем только при наличии вышеуказанного разрешения. Оно запрашивается через диппредставительство Кубы или непосредственно в минюсте. В противном случае, брак может быть признан недействительным на территории Кубы. Браки кубинцев за рубежом могут оформляться также в консульских учреждениях Кубы.

Для признания брака, заключенного за рубежом, действительным, необходима его регистрация в офиц. реестре минюста Кубы. Религиозный обряд бракосочетания юр. последствий на Кубе не имеет.

Брачный возраст на Кубе установлен в 18 лет. В отдельных случаях, по решению судебных органов и при наличии согласия родителей он может быть снижен до 14 лет для девушек и до 16 лет для юношей.

После вступления в брак с соблюдением при этом всех формальностей, предусмотренных законодательством, иностранец приобретает право на постоянное проживание на Кубе и получает соответствующее удостоверение личности. Постоянно проживающие на острове иностранцы приравниваются в своих основных гражд. правах и обязанностях к гражданам Кубы.

Дети, родившиеся на нац. территории от смешанных браков, в которых один из супругов гражданин Кубы, приобретают кубинское гражданство, независимо от желания родителей. В рос.-кубинских смешанных браках дети, как правило, по желанию родителей, или в дальнейшем самостоятельно, приобретают второе, рос. гражданство. При выезде детей от смешанных браков за рубеж, даже при наличии второго гражданства, они обязаны получить кубинские паспорта.

Расторжение браков регулируется правовыми нормами аналогичными рос. законодательству, однако, эта процедура относится к исключит. компетенции судебных органов. Бракоразводный процесс намного усложняется, если смешанный брак был зарегистрирован в кубинском консульстве и истец не знает местонахождения ответчика. В таких случаях на консульские учреждения возлагается работа по поиску ответчика, с целью получения от него заявления с согласием на развод.

Как правило, независимо от развода, взаимные права и обязанности между родителями и несовершеннолетними детьми сохраняются. Суд выносит определение, кто из детей и при каком родителе остается. Если ребенок один, то он, как правило, остается при матери. Определяется размер алиментов на содержание детей, порядок общения и участия родителей в воспитании детей. На практике это создает большие жизненные проблемы у родителя-иностранца, на воспитании у которого судом оставлен ребенок, поскольку он не может вывезти его к себе на родину без согласия другого родителя, гражданина Кубы.

После расторжения брака сохраняется право нуждающегося супруга на получение содержания от другого супруга. По положениям Договора о правовой помощи по гражд., семейным и уголовным делам, в частности, по законодательству, применяемому при заключении и расторжении брака, решении наследственных и других вопросов предусматривается перевод денежных сумм из одной страны в другую. Но решения кубинских судов о взыскании алиментов в пользу лиц, проживающих в России, не выполняются. Это прежде всего связано с отсутствием механизма перевода денежных средств между нашими странами.

Ибероамерика

После распада СССР ибероам. государства заняли одно из ведущих мест в области кубинской внешней торговли. Наращивание торговых и эконом. контактов с зарубежными партнерами, в т.ч. с ибероам. странами, стало возможным в результате ряда внутренних реформ на острове: ликвидация гос. монополии на внешнюю торговлю (1992г.); переориентация внешнеэкономических связей страны на другие регионы, в частности на Лат. Америку и Карибский бассейн; реорганизация банковской системы; реформирование сельского хозяйства; расширение частного сектора и формирование различных форм собственности; открытие свободных рынков с/х и пром. продукции; свободное обращение инвалюты (доллара); разрешение смешанным и гос. компаниям на ведение фин. операций в валюте; стабилизация курса песо к доллару (с 1994г. 1 долл. — 20-22 песо); увеличение числа рентабельных гос. предприятий (74%); рост ВВП страны и др.

Треть внешнеторг. оборота страны, включая туризм, приходится на Ибероамерику. Наиболее активно развиваются контакты острова с Испанией, Венесуэлой, Мексикой и Аргентиной. Пока что низкими темпами идет торговое сотрудничество с Центр. Америкой — Гватемалой (5,2 млн.) Никарагуа (4,8 млн.), Гондурасом (2,8 млн.), Сальвадором (0,7 млн.).

Куба импортирует из ибероам. стран ГСМ, продукцию химпрома, сырье, древесину, т.д. Экспортирует — сахар-сырец, никель, табак, ром, рыбопродукты и нетрадиционные товары — мед. оборудование, сталь, цемент.

По числу туристов, посетивших Кубу в 1999г. лидируют Испания (140 тыс.), Мексика (62 тыс.), Аргентина (48 тыс.), Колумбия (21 тыс.), Португалия (19 тыс.), Бразилия (13 тыс.).

Заключены 11 соглашений с государствами региона о взаимной защите и поощрении инвестиций, что создает благоприятные условия для развития эконом. сотрудничества.

Важную роль играет членство Кубы в Латиноам. ассоциации интеграции (ЛАИ). В данной организации Куба планирует и далее развивать и совершенствовать правовую базу эконом. сотрудничества с ее членами, чтобы обеспечить большую открытость внешней торговли и гарантии для внутрирегиональных инвестиций. Кроме этого, по словам министра внешней торговли Кубы Р.Кабрисаса, Куба готова развивать отношения с членами ЛАИ в области здравоохранения, образования и культуры. В частности, в 1999г. в Центр. Америке и Карибском бассейне работали 700 кубинских врачей и 300 других специалистов в области здравоохранения, в Латиноам. школе медицины на Кубе обучаются 1 тыс. 750 студентов из 15 государств ЛАКБ.

Районом повышенного интереса Кубы остаются Карибский бассейн и Центр. Америка, со странами которых в последнее время Гавана заметно интенсифицировала свои связи. В частности, кубинская сторона выдвинула предложение о заключении торговых соглашений с членами КАРИКОМ-Белизом, Гаити, Ямайкой и Доминиканской Республикой (уже подписано соглашение о сотрудничестве с Гватемалой).

Большое значение продолжают играть для Кубы ежегодные Межд. торг.-пром. ярмарки в Гаване и Сантьяго-де-Куба (Экспо-Карибе), в которых активно участвуют ибероам. государства.

Торговая палата Республики Куба. Существует с фев. 1963г. Согласно оговоренному спец. законом статусу, она является самофинансируемой гос. структурой, объединяющей на добровольной основе кубинские производственные предприятия, а также представителей сферы торговли и услуг, имеющих выход на внешние рынки. Включая ассоциированных членов, которыми являются многие из представленных на Кубе филиалов зарубежных компаний и отделения инобанков. Торговая палата объединяет свыше 400 фирм и организаций.

Особое внимание уделяют работники ТПК пропаганде кубинских товаров на рынках стран Карибского бассейна. В 1998г. кубинские фирмы, при поддержке ТПК, принимали участие в 18 межд. торг.-пром. выставках в Панаме, Венесуэле, Колумбии, Доминиканской Республике и Ямайке.

В сферу деятельности Торговой палаты входит и организация межд. торг.-пром. выставок и ярмарок на Кубе. В 1999г. основным мероприятием этого рода, проходящим под непосредственным патронажем ТПК, была межд. ярмарка «Экспокарибе'99», которая работала 20-27 июня в Сантьяго-де-Куба. Свои экспозиции представили 769 фирм и организаций из 39 стран мира. ТПК участвует в работе оргкомитета очередной XVII Гаванской межд. ярмарки, проходящей в первой декаде нояб. (www.samaracuba.cubaweb.cu).

IX Ибероам. встреча в верхах (15-16 нояб. 1999г.). Стала важнейшим событием для Кубы. Среди участников встречи возобладало стремление не сбиваться на второстепенные темы, способные нарушить целостность и непрерывность ибероам. процесса, готовность к компромиссу на основе принципов невмешательства во внутренние дела и мирного разрешения конфликтов и противоречий, что и было зафиксировано в принятой «Гаванской декларации» и в восьми целевых заявлениях.

Вместе с тем обсуждение на форуме главной темы «Ибероамерика и межд. фин. ситуация в глобализованной экономике» показало, что у лидеров этого региона сохраняется серьезное беспокойство по поводу возможности дальнейшего продвижения блока по пути единства в силу как конъюнктурных, так и объективных факторов, связанных, прежде всего, с проводимыми структурными реформами неолиберального толка и неустойчивостью фин.-эконом. факторов после «азиатско-рос. гриппа». Подчеркивалось, что эти реформы начинают давать все большие сбои даже на своем выигрышном поле — макроэконом. (в последние 3г. в Лат. Америке наблюдается замедление темпов эконом. роста, в 1999г. ожидалось сползание до нулевой отметки). Остается латентной угроза нового фин. кризиса, хотя ситуация в целом стабилизировалась. Полного краха не произошло, однако, как отмечалось на встрече, последствия недавних потрясений продолжают нависать «дамокловым мечом» над потенциальными жертвами, не позволяя даже помышлять о мерах по уменьшению пропасти между богатыми и бедными странами и слоями населения.

На саммите много говорилось о необходимости усвоения конструктивных уроков из приближения «эконом. Армагедона» (по выражению одних) и «временного торможения и острейшего кризиса» (по доминировавшей классификации других). Условно эти уроки можно обозначить следующим образом. Первый из них сводится к выводу о хрупкости межд. фин. системы, в рамках которой произошло обострение противоречий вследствие проведения «некомпетентной» или «неолиберальной политики» (последнего термина всячески избегали мексиканцы, настаивая даже на его искоренении из финальной декларации). Именно неотрегулированностью мировой фин. системы объясняли на встрече «бегство» капиталов, падение валютных курсов, активизацию фин. спекулянтов и, как следствие, приостановку эконом. роста, увеличение безработицы и снижение уровня жизни. Второй урок касается утверждения, что кризис может повториться в любой момент и даже в более тяжелой форме, ибо не ликвидированы породившие его факторы, продолжает осуществляться прежняя эконом. политика, не введен механизм контроля за фин. спекуляциями. Участниками фору-

ма констатировалось, что в критическую фазу кризиса уже ставился вопрос о необходимости разработки т.н. «новой межд. фин. архитектуры», однако по мере улучшения ситуации он был отодвинут на второй план. В рамках третьего урока подвергается сомнению правомерность действий МВФ и ВБ в условиях фин. кризиса, которые, как отмечается, лишь усугубили его и свели на нет престиж этих организаций.

В данном контексте на встрече указывалось на необходимость большей транспарентности мировых фин. потоков в совокупности с равным соблюдением интересов всех государств, без привилегий для более могущественных по отношению к развивающимся. Обращалось внимание на исключит. важность изменения денежно-кредитной политики и более справедливое распределение ресурсов и доходов.

В «Гаванской декларации» содержится призыв к ООН и «восьмерке» максимально ускорить создание более упорядоченной мировой фин. системы, которая содействовала бы эконом. росту и фин. стабильности, предусматривала бы большую демократичность в работе межд. кредитно-фин. институтов. Одновременно подчеркивается необходимость не уменьшения, а усиления роли нац. государств, которые призваны быть сильной направляющей стороной в реформировании экономики, в установлении приоритетов, прежде всего, по ликвидации бедности, в сохранении идентичности и культуры народов. Вновь подтверждено значение справедливого решения, в т.ч. по двусторонним каналам, проблемы внешней задолженности, подключения к инициативе развитых государств по списанию долгов наиболее бедных стран. Жизненно важным характеризуется наращивание сотрудничества ЛАКБ со странами ЕС с целью улучшения межд. фин. ситуации (этому вопросу посвящено одно из целевых заявлений встречи).

Участники саммита в своих оценках исходили из необходимости добиваться того, чтобы Ибероамерика воспринималась в мире в качестве серьезного партнера, а входящие в нее страны выступали на межд. форумах с учетом позиций друг друга и стремились к укреплению эконом. взаимодействия. В этом контексте в «Гаванской декларации» особо подчеркивается учреждение постоянного рабочего секретариата ибероам. сотрудничества. По словам назначенного его руководителем мексиканца Х.А.Лосойи, основной задачей этого органа станет практическая реализация выделенных в итоговом документе 15 конкретных программ и проектов, направленных на развитие многоплановой кооперации в различных сферах, а также укрепление складывающегося стратегического альянса между ЛА и ЕС.

Кубинской малочисленной оппозиции не удалось осуществить широко разрекламированных в заинтересованной прессе США и ряда стран региона намерений о проведении в ходе IX Ибероам. саммита «параллельного конгресса». Представители ее 14 организаций сумели лишь собраться 12 нояб. в отдаленном от центра районе Гаваны и передать иностр. прессе «совместное заявление кубинской диссиденции», в котором, помимо критики режима, содержится призыв к «одновременному прекращению эмбарго и мирным дем. преобразованиям на Кубе». В то же время отдельным

оппозиционерам была предоставлена возможность высказаться на встречах с главами государств и правительств Испании, Португалии, Уругвая и членами делегаций Аргентины, Бразилии, Мексики, Никарагуа, Сальвадора, Уругвая и Чили. В этом плане кубинские власти болезненно восприняли лишь первый после 1959г. контакт офиц. представителя Мексики (мининдел Р.Грин) с кубинским диссидентом (Э.Санчес), хотя в местном МИД поспешили заявить, что «не держат за это обиды на Мексику». Данный факт был незамедлительно расценен некоторыми иностр. наблюдателями как новое свидетельство охлаждения традиционно дружественных отношений между двумя странами.

Тем не менее ряд экспертов полагает, что в ходе гаванского форума в результате массивной поддержки кубинской диссидентции со стороны его участников произошло качественное изменение в ее положении, сравнимое разве что с «межд. признанием», после чего Гаване труднее будет помыкать оппозицией и находить предлоги для отказа в проведении дем. реформ на острове.

Ф.Кастро был предельно ясным в этом вопросе, заявив на открытии саммита, что он никогда не последует совету своих коллег провести преобразования на Кубе, которые могут способствовать гибели социализма. «У нас иная точка зрения на этот счет, — подчеркнул он, — мы полны решимости бороться. И если бы в качестве наставника к нам приставили самого Аристотеля, то мы выслушали бы его с улыбкой Джоконды и библейской невозмутимостью».

Оценивая развитие ибероам. движения, на Кубе надеются, что в нем с каждым годом верх будут брать тенденции к полит. плюрализму, а внутренние проблемы вообще перестанут быть поводом для вмешательства. В этом кубинцев убеждают решительное осуждение на встрече односторонних экстерриториальных мер, противоречащих нормам межд. права, а также впервые сформулированный, причем не по инициативе Гаваны, прямой призыв к правительству США прекратить применение закона Хелмса-Бэртона.

Ибероам. встреча на высшем уровне в Гаване стала очередным смотром потенциальных возможностей ибероам. процесса, весомо подтвердив его нарастающую результативность не только в полит., но и в практическом плане. Высказывавшиеся накануне мнения отдельных участников о созыве саммитов не один раз в год, а в два, со ссылкой на необходимость лучшего осмысления их итогов и выполнения принятых решений, не нашли поддержки. Следующий форум намечен в 2000г. в Панамае, и его основная тема сформулирована в Гаване президентом этой страны М.Москосо, как «Проблемы детства и отрочества в Ибероамерике» (XI и XII саммиты предполагается провести соответственно в Перу и в Доминиканской Республике).

Соседи

Отношения с США. Ситуация вокруг кубинского мальчика Э.Гонсалеса, захваченного правоэкстремистскими кругами Майами (нояб. 1999г.), а также выдворение из США (27 фев. 2000г.) вице-консула «Секции интересов Кубы в Вашингтоне» за связь с сотрудником СИН, арестованным во Флориде по подозрению в шпионаже в пользу Ку-

бы, спровоцировали очередное обострение двусторонних отношений, усилив всю жесткость взаимной критики и неприятия на полит. уровне. Эмоциональный характер последнего особо проявился в «ответных» шагах кубинских властей на действия правительства США. Среди них: проводимые на острове бессрочные, всеохватывающие, крупномасштабные акции с требованием незамедлит. и безусловного возвращения ребенка на Кубу и осуждением «сфабрикованного» против кубинского дипломата «шпионского дела»; возобновленный после длительного перерыва судебный процесс в Гаване по иску от 3 янв. 2000г. восьми кубинских обществ. организаций к ам. администрации с требованием о возмещении 121 млрд.ам.долл. **за причиненный стране «преступной политикой США» эконом. ущерб**, а также принятие 19 фев. 2000г. «Барагуанской клятвы» и ширящаяся в ее поддержку кампания в стране.

Обращает на себя внимание смещение акцентов в подходах Кубы в сторону все большей рациональности и прагматичности в отношениях с США: сдержанная реакция Гаваны на вторжение в воздушное пространство Кубы 1 янв. 2000г. в день 41 годовщины победы кубинской революции ам. самолета, с борта которого были сброшены листовки с призывами к неповиновению и свержению режима Ф.Кастро, подписанные «главнокомандующим всемирными революционными антикоммунистическими силами»; 8 по счету решение Б.Клинтона отложить на очередной 6-мес. срок применение на практике положений III главы закона Хелмса-Бэртона; «первая годовщина» со дня объявленных Белым домом инициатив «двойного предназначения» в отношении острова (стимулирование гум. контактов и поддержка оппозиционных настроений в стране). Кубинцы также не пошли по пути «око за око» и в связи с высылкой из Вашингтона своего дипломата.

Одновременно Гавана подтвердила свою готовность к диалогу с США в торг.-эконом., миграционной, гум. и других сферах.

Впервые за последние 40 лет на Кубе (25-29 янв. 2000г.) прошла выставка медпрепаратов и медикаментов США. В ее работе участвовала **крупнейшая делегация американцев (270 чел.)**, 97 ам. фарм. фирм. В ходе выставки было подписано несколько протоколов о намерениях о закупке Гаваной ам. лекарств. Причем, как отмечали зап. дипломаты, достигнутые договоренности затронули те области медицины, которые профинансированы, в частности, онкология и стоматология. Гаванская выставка позволила ам. предпринимателям «оценить степень потерь, которые понес их бизнес в результате блокады острова, а также понять, что нынешний характер двусторонних отношений не отвечает взаимным интересам». С целью изучения «кубинского потенциала» и поиска возможностей для расширения двусторонних связей, в частности, в области научных исследований и сельском хозяйстве на острове побывало еще несколько профильных ам. делегаций. Одним из результатов их пребывания стало участие США в Межд. выставке животноводства в Гаване (март 2000г.).

Пока кубинцы не склонны преувеличивать практическую значимость деловых контактов с США, ссылаясь при этом на заявления самих же американцев, согласно которым «еще предстоит

преодолеть немало трудностей, чтобы приступить к продаже медикаментов и сельхозпродукции на Кубу».

Беспрецедентный случай произошел в кубино-ам. правовой практике. Гавана «по гум. соображениям», без каких-либо условий, приняла переданных ей ам. властями 6 из 7 кубинских заключенных, отбывавших за совершенные в США преступления (убийства, грабежи, торговля наркотиками) различные сроки наказания и устроивших в Луизианской тюрьме бунт с требованием депортировать их на Кубу «в связи с ненадлежащим обращением». Американцы позитивно оценили этот шаг кубинской стороны. С некоторыми оговорками, в основном орг. порядка. Куба приняла и предложение США об упорядочении выдачи въездных неиммиграционных виз в США кубинским гражданам, введенное с 1 фев. 2000г. По словам ам. дипломатов, только «дело Э.Гонсалеса» привело к серьезной паузе в консультациях с кубинцами по миграционной проблематике.

На этом фоне расширяется кубино-ам. гум. сотрудничество, в т.ч. заметна его активизация по линии церкви. Руководство Нац. совета христианских церквей США принимало непосредственное участие в проработке совместных шагов с кубинцами по осуществлению «героической поездки» в США и встречи бабушек Э.Гонсалеса с внуком в Майами в янв. 2000г. Более того, его отец предложил в качестве альтернативного варианта по разрешению ситуации вокруг возвращения ребенка на остров подключение к ней церковных деятелей. В развитие этих связей представители ам. церкви неоднократно посещали Гавану, а также способствовали проведению в США манифестаций в поддержку требований о депортации мальчика на Кубу.

Ам. ученые участвовали во II Межд. встрече экономистов по глобализации и проблемам развития, собравшей 400 иностр. специалистов из 54 стран мира (Гавана, янв. 2000г.). Мастера артистического искусства США — в VIII Встрече латиноам. и карибских стран по данной проблематике. Самая многочисленная за всю постреволюционную историю кубино-ам. отношений делегация представителей кубинских научных и академ. кругов (112 чел.) приняла участие в работе XXII Конгресса Ассоциации латиноам. исследований, прошедшего в Майами (март 2000г.). С визитом на острове побывала большая группа (37 чел.) ам. издателей и публицистов, юристов. В рамках учебной программы Питсбургского ун-та «Семестр на море» Гавану посетило 600 ам. студентов. В столице состоялся бейсбольный матч студенческих команд Гаванского ун-та и ун-та шт. Миннесота. Десятками тысяч исчисляется количество частных визитов на остров, совершаемых американцами кубинского происхождения. Открытие новой прямой авиалинии Гавана-Лос-Анджелес свидетельствует о нарастании этой тенденции.

Приглашение США на предстоящий в апр. 2000г. саммит «Юг», важнейшее для Гаваны полит. событие 2000г., также подтверждает о намерение кубинцев не устраняться от контактов с американцами.

Формально офиц. позиция кубинского руководства в отношении США зафиксирована в «Барагуанской клятве». Она представляет собой «пакет» требований к ам. администрации: отмена за-

конов об упорядочении иммиграции с Кубы, Хелмса-Бэртона и Торричелли, недопущение ввезения «контрабандным путем» поправок в многочисленные законодат. акты США, ведущих к ухудшению положения кубинского народа, прекращение блокады и криминальной эконом. войны против острова, а также угроз подрывных акций и других действий, дестабилизирующих обстановку в стране, возвращение незаконно оккупированной территории Гуантанамы.

Мало чем отличались друг от друга по содержанию и предвыборные заявления по Кубе кандидатов на пост президента США, в которых, в частности, подчеркивается, что «отношения с Гаваной могут быть нормализованы только при переходе на острове к демократии».

Кубино-Мексиканские отношения. В 1998г. Мексика заняла 3 место среди 20 ибероам. государств (после Испании и Венесуэлы) по объему двусторонней торговли (343,2 млн.долл.). Основными статьями кубинского экспорта в эту страну являются табак, фарм. продукты, сера, спиртные напитки (в 1999г. продажа кубинского рома выросла вдвое по сравнению с 1998г.), а мексиканского — мин. топливо, алюминий, бумага, обувь. Вместе с тем наблюдается тенденция к снижению объемов двусторонней торговли. В 1999г. торговый оборот между Кубой и Мексикой не превысил 280 млн.долл. В качестве главной тормозящей причины называют ам. закон Хелмса-Бэртона (в силу высокой зависимости мексиканской экономики от торговли с США) и отсутствие фин. поддержки совместного сотрудничества.

Каждый год на остров прибывают около 200 мексиканских предпринимателей в целях изучения возможностей коммерческой деятельности, более 50 мекс. фирм имеют на Кубе свои офиц. представительства. В Мексике существует большой интерес к инвестициям на Кубе, в частности в сфере туризма (всего в кубинскую экономику было вложено свыше 80 млн.долл.). В последние годы с кубинскими предприятиями вступали в контакт до 600 мекс. фирм. Заметно активизировались предприниматели мекс. шт. Кинтана-Роо и Юкатан. Мексика заключила на Гаванской межд. ярмарке 1999г. контракты на 50 млн.долл.

Важное значение в двусторонних эконом. связях отводится кубинскими и мекс. специалистами соглашению между Институтом межд. сотрудничества Мексики и Минеиноинвестиций и эконом. сотрудничества Кубы, которое нацелено на разработку совместных проектов в сфере рыбпрома, сельского хозяйства, здравоохранения, науки и образования. В авг. 1999г. в Мехико состоялось заседание МПК. Ее итоги позитивно оценила мининдел Мексики Р.Грин.

Способствовать наращиванию торговых контактов призван также действующий двусторонний комитет Куба-Мексика, учрежденный Мексиканским советом внешней торговли совместно с ТПК. На его заседании в 1999г. обсуждались вопросы транспортного сообщения, тамож. режима, арбитража (присутствовали представители мекс. торговых фирм, предприятий нефтяной, пищевой, текстильной, строит. промышленности и тур-сферы).

11 нояб. 1999г. Р.Грин подтвердила, что мекс. правительство выступает против эконом. блокады Кубы. По ее словам, закон Хелмса-Бэртона не-

приемлем с точки зрения норм межд. права и идет вразрез с положениями Устава ООН. В поддержку прекращения применения экстерриториальных законов высказались и участники III Межпарламентской встречи Куба-Мексика (нояб. 1999 г.).

В марте 1999г. в Мексике состоялся IV Нац. съезд солидарности с Кубой с участием 250 делегатов из 25 стран мира, а также 72 представителей ведущих мекс. полит. партий и организаций. Вместе с тем отмечалось некоторое охлаждение полит. отношений двух государств после дип. инцидента, вызванного критическими высказываниями Ф.Кастро по вопросу о присоединении Мексики к САЗСТ в дек. 1998г.

На IX Ибероам. саммите мекс. президент Э.Седильо выступил с речью, в которой в завуалированной форме подверг критике положение с правами человека на острове. В свою очередь, Р.Грин встречалась с одним из самых известных кубинских диссидентов Э.Санчесом. С мексиканской стороны было заявлено, что эта встреча не означает вмешательства во внутренние дела или изменения мекс. политики в отношении Гаваны. Что касается Кубы, то, по словам офиц. представителя МИД А.Гонсалеса, она всегда дорожила дружественными отношениями с Мексикой, в частности, никогда не поддерживала партизанские формирования в этой стране.

КАРИКОМ

Во внешней политике кубинского руководства развитию отношений со странами Карибского бассейна, входящими в КАРИКОМ (их сейчас 15), уделяется приоритетное внимание. В условиях соседства с США степень безопасности кубинского государства определяется в известной мере и состоянием отношений с этими малыми, но многочисленными островными государствами.

К успехам кубинского руководства в области внешней политики следует отнести то, что с самого начала появления в 60-70гг. независимых карибских государств отношения с ними приобретали дружественный характер.

Этому во многом способствовало то, что в карибских странах (Гайана, Ямайка, Тринидад и Тобаго, Барбадос, Гренада и др.) на волне борьбы за независимость к власти приходили правительства, разделяющие, как и кубинцы, социалистические идеи. В области внешней политики они занимали благоприятные для Кубы позиции неприятия устанавливаемой тогда против острова полит.-эконом. блокады США.

Отличительной особенностью подходов карибских стран к развитию отношений с Кубой является коллективное принятие решений, как это произошло в окт. 1972г., когда Тринидад и Тобаго, Ямайка, Барбадос и Гайана, подписав Чагуарамское соглашение о создании КАРИКОМ, одновременно заявили об установлении дипотношений с Кубой. При этом руководители карибских стран не скрывают, что коллективно им легче противостоять давлению со стороны США, так как поддержание отношений с Кубой в данном субрегионе стало равнозначно проявлению независимости и суверенитета, поскольку на деле представляет собой вызов последовательным попыткам Вашингтона изолировать остров.

За истекшие годы в отношениях некоторых карибских стран с Кубой возникали осложнения

(например, после ам. вторжения на Гренаду в 1982г.), однако с обеих сторон проявлялось достаточно мудрости, чтобы вновь нормализовать сотрудничество.

Куба поддерживает отношения практически со всеми странами-членами КАРИКОМ, с 6 из них имеет свои посольства, в ближайшее время предполагает открыть их в еще 4 государствах. В рамках оказания тех. содействия в карибских странах работало 3 тыс. кубинских специалистов — инженеров и техников, врачей и медсестер, тренеров. Значит. помощь оказывает Куба этим государствам в подготовке нац. кадров — до 1999г. 1 тыс. молодых специалистов из них получили высшее и среднее образование на острове. А в 2000г. на Кубе обучалось 1400 юношей и девушек из карибских стран.

Установленное в 1992г. с созданием смешанной комиссии Куба-КАРИКОМ сотрудничество за истекшие годы принесло позитивные результаты в таких областях, как торговля, сельское хозяйство, НТС, культура, спорт. В апр. 2000г. в Гаване было открыто Бюро по содействию торговле Карибского агентства развития экспорта, а в минвнешторге Кубы был создан Отдел карибских стран. В 1999г. общий объем кубино-карибской торговли превысил 100 млн.долл.

Куба собирается открыть с карибскими странами 10 судоходных линий.

К участию Кубы во 2 саммите АКГ. Состоявшаяся в Санто-Доминго 16-17 апр. 1999г. встреча на высшем уровне Ассоциации карибских государств (АКГ) — третьей, помимо ЛАЭС и ЛАИ, межам. эконом. интеграционной структуры, куда входит Куба, расценивается здесь как «несомненно полезный шаг» на пути наполнения реальным содержанием понятий «сотрудничество, солидарность и братство в Больших Карибах», а предложение главе кубинской делегации Ф.Кастро, последовавшее от доминиканского президента Л.Фернандеса, выступить на ней по проблемам регионального единства — как новое подтверждение растущего авторитета Кубы.

Отличит. чертой саммита стала решимость ряда активных членов АКГ переломить ситуацию «благих намерений» и перейти к созданию единого общего рынка в Карибах (с охватом до 200 млн. потребителей, объемом ВВП в 500 млрд.долл. и торговым оборотом в 140 млрд.долл. в год), добиваясь, прежде всего, снижения тарифных ставок, предоставления преференций в доступе товаров, унификации правовых норм. В данном плане кубинская делегация делала упор на консолидации общей полит. воли для выполнения решения, принятого еще на I саммите в Порт-оф-Спейне (1995г.), о скорейшем превращении субрегиона в зону устойчивого развития. При этом кубинцами отмечалось, что оптимальными его составляющими остаются двусторонние, трехсторонние и многосторонние соглашения по трем основным направлениям в деятельности АКГ: туризму-транспорту-торговле.

Приоритетной в данном ключе Гавана по-прежнему считает индустрию туризма, способную стать главным источником валютных поступлений и резко поднять занятость. В силу этого при активном участии Кубы была выработана и принята главами государств «Декларация о создании зоны устойчивого туризма в Карибах». Тем самым

обеспечиваются условия для скорейшей реализации продвигаемой ею идеи о т.н. «многополюсном или многомаршрутном» туризме, связанном с перекрестной тур. групп из одной страны в другую. Для этого в рамках АКГ, с подключением гаванских специалистов, отработаны 12 стратегических линий по развитию туризма в субрегионе. Тесное взаимодействие в данном плане складывается у Кубы с карибскими островными государствами, прежде всего с Ямайкой премьер-министр которой (П.Паттерсон) в ходе визита в Гавану в 1997г. заявил о том, что «обе страны не пожалеют усилий по превращению Карибов в главный центр привлечения туристов всего мира», и что «Ямайка никогда не станет соперничать с Кубой, а будет совместно развивать торговлю и услуги в Карибах, в первую очередь, в сфере туризма».

Обращают на себя внимание предпринимаемые кубинцами усилия по решению в рамках АКГ транспортной проблемы — одной из острейших в субрегионе. Во многом благодаря их настоянию в «Декларации Санто-Доминго» указано, что «транспорт должен стать основным инструментом для развития туризма и торговли в Карибах», и подчеркнута значимость ранее принятой программы «связывания карибских стран через воздушные и морские пути». Причем **кубинцы**, открыв за последнее время **11 новых авиалиний в Карибском бассейне** и тем самым увеличив в 1,5 раза свой транспортный потенциал, считают главным здесь не столько налаживание новых коммуникаций, сколько координацию существующих и их согласованное функционирование. С участием Гаваны ведется инвентаризация имеющихся перевозок и составлен соответствующий реестр предприятий для предоставления особо значимым из них льгот АКГ.

Одновременно, с целью обеспечения внутризональной торговли и «многополюсного» туризма. Куба предложила использовать возможности своего торг. флота и портов для образования СП с карибским капиталом и создания складских помещений, в частности, в Сантьяго-де-Куба. Остров располагает 4 компаниями, осуществляющими морское сообщение в Карибском бассейне с 12 пунктами. В соответствии с принятым на саммите «Планом действий», на Кубе разрабатывают предложения к готовящемуся совещанию морперевозчиков с тем, чтобы скоординировать их деятельность и сделать ее рентабельной.

Кубинские дипломаты считают, что намечающиеся сдвиги в транспортной сфере АКГ будут способствовать расширению внутризональной торговли и эконом. сотрудничеству, которое, к тому же, сдерживается из-за однотипной структуры экономики и экспорта входящих в нее стран. Для Кубы в этом плане существует доп. проблема — значит. дефицит в торговле с карибскими партнерами, в основном из-за закупок нефти. Его рассасыванию могло бы способствовать предложение президента Венесуэлы У.Чавеса, сделанное в Санто-Доминго, о необходимости присоединения Кубы к договору Сан-Хосе о поставках нефти по льготным ценам.

Как крайне неотложное и конструктивное рассматривают в Гаване подписанное мининдел Соглашение о сотрудничестве в области стихийных бедствий, что особенно стало очевидным после невиданного по разрушительной силе урагана

«Митч». При этом подчеркивается значение рекомендации саммита Совмину АКГ рассмотреть ходатайство Спецгруппы по стихийным бедствиям о поднятии ее статуса до уровня Спецкомитета с тем, чтобы сделать ее работу более оперативной и на постоянной основе. Куба активно поддержала усилия КАРИКОМ по приданию Карибскому морю статуса «**особой экологической зоны всего человечества**» и высказала, вместе с другими участниками саммита, обеспокоенность по поводу его загрязнения и длительного использования для транспортировки ядерных и токсичных отходов без принятия необходимых защитных мер.

В СМИ Кубы важное место отвели состоявшимся в рамках встречи контактам Ф.Кастро, особенно с президентами Доминиканской Республики, Мексики, Венесуэлы, Колумбии. В Гаване обращали внимание на ту часть «Декларации Санто-Доминго», где подчеркивается необходимость совместных действий на предстоящем саммите ЛАКБ-ЕС, в т.ч. по защите наиболее уязвимых экономик малых государств с доминированием производства бананов и развития туризма.

На Кубе с оптимизмом смотрят на будущее АКГ, считая, что это объединение не только не исчезнет по мере развертывания МАЗСТ, как полагают некоторые эксперты в ЛАКБ, но и имеет потенциал превратиться в четвертый по силе эконом. блок мира. В пользу подобного утверждения кубинцы приводят следующие аргументы: процесс МАЗСТ явно застопорился, а у карибских стран существуют свои специфические интересы, которые не могут быть обеспечены в его рамках; между наиболее активными участниками АКГ (прежде всего, Гватемалой, Венесуэлой, Колумбией, Тринидад-и-Тобаго, Доминиканской Республикой, Гаити и рядом островных государств) усиливается координация и полит. взаимопонимание; одобренный саммитом «план действий» содержит четкую концепцию сотрудничества и одновременно детально расписанные отдельные его сферы; в субрегионе растет привлекательность кубинского рынка из-за отсутствия конкуренции на нем со стороны ам. товаров; значительно улучшилась работа исполнит. органов АКГ.

Комиссия Куба-КАРИКОМ. Состоявшееся 28-29 фев. 2000г. в г.Сантьяго-де-Куба VI заседание Смешанной комиссии Куба-КАРИКОМ отразило стремление кубинского руководства к более предметному включению вост. районов страны в процессы региональной интеграции.

Во время рабочих встреч были обсуждены проекты создания единой туристической зоны в КБ, вопросы взаимного снижения таможен. барьеров, сотрудничества в преодолении стихийных бедствий. Кубинская компания «Панам. корпорация» и КАРИКОМ подписали соглашение в области подготовки специалистов по телекоммуникациям, а также о создании «виртуального магазина» товаров, производимых на Кубе и в странах КБ.

В ходе заседания для его участников была развернута экспозиция изделий и услуг, которые могли бы заинтересовать зарубежных партнеров. К ней была привлечена 21 кубинская компания из трех вост. провинций — Сантьяго-де-Куба, Гранма и Гуантанамо, разместившие свои экспонаты в одном из залов крупнейшего в городе отеля «Мелиа Сантьяго». Действует проект совместного кубино-канадского производства и сбыта пива «Карибеэн

Айс», нацеленный уже не только на рынок Кубы, но и рынки стран-членов КАРИКОМ.

Углубление деловых отношений должно быть увязано с серьезной работой по перестройке сложившихся на Кубе и в других карибских странах систем транспорта и связи. Так, по словам представителя Торговой палаты Кубы в пров.Сантьяго-де-Куба, Гранма и Гуантанамо Хосе Карлоса Пуэнте, речь идет об устаревшей схеме транспортных потоков, проходящих главным образом через Гавану и уж затем веером расходящихся по стране. В то же время изменение этой схемы, переориентация экспортно-импортных операций со странами КАРИКОМ на другие порты, в частности Сантьяго-де-Куба и Мансанилью, не только заметно ускорило бы их доставку потребителям, но и привело к ощутимому удешевлению за счет снижения транспортных издержек.

При этом отмечается, что основной операционной базой должны стать транспортные мощности г.Сантьяго-де-Куба, в частности, расположенные неподалеку друг от друга морпорт, способный принимать одновременно 9 судов водоизмещением до 30 тыс.т., современный аэропорт и ж/д вокзал. Облегчает задачу также соединяющая Сантьяго-де-Куба с Гаваной неплохая автомагистраль (960 км) со скоростным участком длиной в 400 км.

Другой проблемой на пути эконом. сближения Кубы с КАРИКОМ называется отсутствие у них адекватных транспортных средств в нужных количествах, например, судов водоизмещением 400-500 т., способных перевозить 15-20 контейнеров, а также небольших, рассчитанных на 40-50 пассажиров, самолетов. Ее решение кубинские власти видят на основе лизинга, создания СП, закупки за рубежом или каким-либо иным путем.

Все более актуальной, считают здесь, становится выдвинутая пару лет назад **идея превращения Сантьяго-де-Куба в узловой грузоперевалочный пункт для товаров, поступающих карибским странам из внерегиональных государств**, в первую очередь европейских. К ее реализации кубинцы готовы подключить зарубежных партнеров, взаимодействовать с ними на двух и многосторонней основе.

Матансас

Территория провинции — 1978 км, население — 645 тыс.чел. Столица — г.Матансас. На западе граничит с пров.Гавана — на юго-востоке — с пров.Сьенфуэгос, на северо-западе — с пров.Вилья-Клара. Имеются источники мин. вод и ряд неметаллических природных ископаемых: известняк, ангидрит, глина, кварцевый песок, галька, торф и нефть.

Пров. Матансас представляет собой важное звено в системе кубинской экономики. Основу ее экономики составляет сахарная и цитрусовая промышленность, нефтедобыча и туризм.

Индустрия туризма, опирающаяся на наличие 10500 гостиничных номеров отелей на самом посещаемом курорте Кубы **Варадеро**, является одной из наиболее динамичных отраслей и влияет на эконом. показатели не только провинции, но и всей страны. Большой интерес для туризма представляет также экосистема Сьенага-де-Сапата, лежащая на юге пров.Матансас. Здесь, помимо разнообразной флоры и фауны, в местечке Ла-Бока существует самый большой в Лат. Америке **центр по разведению крокодилов** (там обитает 20

тыс.экз.). Центр ежемесячно посещает 12 тыс.туристов.

Другая важная отрасль промышленности — добыча нефти, запасы которой являются самыми крупными в стране. Развитию этой отрасли способствует переработка попутного газа, предназначенного, главным образом, для получения электроэнергии.

В провинции — 21 сахарный завод, производящие сахар-сырец, рафинированный сахар, различные виды спирта, мелассу, карамель и другие побочные продукты. Мощность этих сахарных заводов в оптимальных условиях позволяла производить 1 млн.т. сахара; идет процесс, направленный на восстановление в ближайшие годы прежнего уровня производства.

Пищепром представлен рядом важных предприятий: мясокомбинат; молкомбинат, выпускающий натуральный и соевый йогурт, мороженое, сыры; ликерное предприятие, выпускающее освежительные напитки и агуардиенте.

Предприятия метпрома и металлообработки выпускают газовые баллоны, ведра, гвозди; производится ремонт и сборка моторов; имеются установки для производства ж/д вагонов и платформ. Есть заводы по производству стройматериалов, выпускающие блоки, мозаичные плиты, глиняные трубы, керамические плитки, различные наполнители и другую продукцию.

В транспортной сфере следует отметить 2 морпорта и 3 аэропорта, включая межд., находящийся в Варадеро и считающийся одним из самых лучших на Кубе.

Легпром провинции располагает значит. мощностями для выпуска текстильных изделий, в частности, высококачественной ткани из акрилового волокна. Здесь находится также единственная в стране фабрика, изготавливающая веревки из сизалевого волокна, пользующиеся спросом в стране и на внешнем рынке.

Важной эконом. отраслью Матансаса является постепенно восстанавливающееся сельское хозяйство, достигшее по отдельным статьям показателей, зафиксированных до начала «особого периода». В сезон 1997/98гг. производство цитрусовых достигло рекордного после 1991г. уровня: было собрано 437 тыс.т. фруктов. Цитрусовые плантации предприятия «Победа при Хироне» являются самыми большими на Кубе. К середине марта 1999г. предприятие собрало 250 тыс.т. грейпфрутов. Пров.Матансас является первой в стране не только по общему объему производства цитрусовых, но и по показателям эффективности производства. Например, урожайность с гектара возросла с 12,8 т. в 1989/90гг. до 19,1 т. (сезон 1998/99гг.), потребление топлива сократилось с 9,2 до 4,8 т., использование рабочей силы снизилось с 10500 чел. до 6115.

В 2000г. Матансас впервые за последние 6 лет выполнила план сафры, собрав 85890 т. сахарного тростника, что явилось для нее лучшим показателем за последние 20 лет.

В июле 1999г. провинция первой завершила программу по постройке акведуков для водоснабжения населенных пунктов с населением более 300 чел. В апр. 2000г. завершился капремонт ТЭЦ «Антонио Гитерас», являющейся одной из самых важных в стране. В мае 2000г. на заводе по производству газовых баллонов «Нозль Фернандес» был

открыт новый цех с производственной мощностью 1000 баллонов за 8-часовую рабочую смену.

Закончены первые 2 этапа сооружения прямой шоссейной магистрали между кубинской столицей и курортом Варадеро, включающие строительство моста через реку Гуанимар, каменной насыпи, постройку моста через реку Сан-Хуан и создание системы подъездов к мосту, а также строительство других объектов.

В начале июля 1999г. провинции Матансас и Сьенфуэгос, как наиболее отличившиеся по эконом. показателям в текущем году, были выбраны местом проведения торжественных мероприятий, посвященных 46-й годовщине штурма казармы Монкада. По итогам первого полугодия Матансас заняла 1 место в восьми отраслях: туризм, тяжелая и легкая промышленность, гражд. авиация, строительство, наука, культура и охрана окружающей среды (пров.Сьенфуэгос заняла 11 первых мест). Учитывая большое значение, придаваемое на Кубе этой исторической дате, в г.Матансас было установлено 4131 новых телефонов и 300 телефонных линий, срочно завершено строительство жилого дома, а текстильная фабрика «Эддио Тейхейро» выполнила на 115% полугодовой план заготовки сырья для табачной промышленности.

Связи с Россией-2000

Кубинская сторона проявляет заинтересованность в расширении разностороннего рос.-кубинского сотрудничества, подтверждением чего служит проведение в 2000г. в г. Гаване двух заседаний Рос.-Кубинской МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (IV заседание — июнь-июль 2000г. и V внеочередное Заседание — дек. 2000г), принявших важные решения по активизации взаимных связей.

Исключительно важным событием рос.-кубинских отношений стал **визит президента РФ В. В. Путина на Кубу (дек. 2000г.)**, в ходе которого были подписаны межгос. документы эконом. характера:

— Протокол между правительствами РФ и Кубы о товарообороте в 2001-05гг. (от 14.12.2000г.);

— Соглашение между правительствами РФ и Кубы об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и капитал; Соглашение между минздравами РФ и Кубы о сотрудничестве в области здравоохранения и мед. науки; Обменные письма между правительствами РФ и Кубы от 14 дек. 2000г.; Письмо минфина РФ министру правительства Кубы от 14 дек. 2000г.

Товарооборот между Россией и Кубой за 2000г. составил 826,6 долл. Его динамика по-прежнему в значит. степени зависит от поставок сахара-сырца и нефти. Вместе с тем, обозначились новые направления внешнеэконом. взаимодействия, в т.ч. в сфере совместной деятельности и на уровне сотрудничества с Кубой рос. регионов.

Урегулирование кубинской задолженности по кредитам, предоставленным СССР, ведется в рамках Рабочей группы по взаимным обязательствам между бывшим СССР и Кубой, созданной в 1992г. при Межправит. Рос.-Кубинской Комиссии по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (МПК).

В 2000г. было проведено два раунда переговоров по этому вопросу (в янв. в г. Гаване и в июне в

г. Москва) с участием в них, с рос. стороны замминистра финансов РФ В.Б. Волкова и зампреда «Внешэкономбанка» С. Сторчака, и, с кубинской стороны, замминистра внешней торговли Кубы О. Эрнандеса Гильена.

На переговорах в янв. 2000г. В.Б. Волковым было предложено в качестве компенсации потерь, понесенных кубинской стороной в результате перехода к использованию во взаимной торговле общепринятых в мировой практике норм эконом. отношений, предоставить Кубе скидку в 70% с общей суммы долга, накопленного по состоянию на 31 дек. 1991г. Долг, выраженный в переводных рублях, подлежит пересчету в доллары США по курсу 1:1. Отмечалось также желание сторон урегулировать данный вопрос на двусторонней основе без привлечения межд. фин. организаций, в т.ч. Парижского клуба.

Было также договорено, что после предоставления Республикой Куба исчерпывающей информации о своем фин. положении, Рос. Федерация на основании объективной оценки платежеспособности Кубы будет готова предоставить доп. к начальной (70%) скидку и осуществить реструктуризацию остатка долга в таком размере и на таких условиях, которые позволили бы кубинской стороне обслуживать реструктуризованную задолженность, а также выполнять фин. обязательства перед другими странами-кредиторами без ущерба для обеспечения нормального развития экономики Кубы. Указанные условия могли бы включать такие методы урегулирования долга, как проведение обменных (конверсионных) операций, поставки в Россию кубинских товаров, пользующихся устойчивым спросом, зачеты и иные фин. схемы.

Помимо проблемы возвращения долгов по ранее предоставленным СССР кредитам, между Россией и Кубой существуют фин.-кредитные отношения, связанные с реализацией Межправит. соглашения об эконом. и тех. сотрудничестве от 7 июля 1993г., в соответствии с которым Кубе был предоставлен гос. кредит в 350 млн. долл.

Однако в связи с неурегулированностью Кубой задолженности по предоставленным кредитам, рос. стороной было блокировано предоставление кубинской стороне новых кредитов, что осложнило дальнейшее развитие рос.-кубинского торг.-эконом. сотрудничества.

В соответствии с Письмами сторон о продлении рос.-кубинского сотрудничества, предусмотренного Соглашением от 07.07.1993г., подписанными в ходе V Заседания МПК в дек. 2000г., было согласовано, что указанное Соглашение будет действовать до конца 2001г. В этих целях рос. стороной предоставляется кредит в объеме до 50 млн. долл.

Согласовано, что использование кредита будет начато после полного погашения кубинской стороной просроченной задолженности по платежам 1999-2000гг. в общей сумме 19,4 млн. долл. (срочные платежи 2001г. в 12,3 млн. долл. кубинская сторона должна осуществить равными долями в сроки с 01.07.2001г. по 01.10.2001г.).

В ходе V (внеочередного) Заседания рос.-кубинской МПК кубинская сторона подтвердила свою заинтересованность использовать в качестве оплаты основного долга и процентов по кредитам, ранее предоставленным Рос. Федерацией Кубе,

поставки вакцины против гепатита В и другой продукции медико-фарм. промышленности (список из 10 препаратов) на 4 млн. долл. Кубинская сторона также подтвердила готовность осуществления отгрузки сахара-сырца в количестве до 25 тыс. т. (5 млн.долл.), поставок рома и других товаров в счет оплаты указанных платежей и просила рос. сторону определить контрагентов по указанным поставкам. В случае осуществления указанных поставок рос. сторона могла бы разблокировать выделенный кредит на эквивалентную сумму.

Подобная форма позволит кубинской стороне начать выполнение обязательств по выплате платежей по кредитам, предоставленным РФ, придав одновременно импульс развитию взаимного торг.-эконом. сотрудничества, в частности, в плане поставок рос. машинно-тех. продукции.

Перечень объектов, по которым Рос. Федерация окажет тех. содействие Республике Куба в 2001г. в соответствии с указанным Соглашением включает: объекты электроэнергетики (ЛЭП на 220 кв.); поставку оборудования и материалов для развития сахарной промышленности Республики Куба; создание Единой Системы управления воздушным движением Республики Куба и проведение работ по реконструкции лифтового хозяйства г. Гавана.

Связи с Россией-1999

Торгово-эконом. отношения России с Кубой. До конца 80 гг. СССР являлся крупнейшим торг.-эконом. партнером Кубы, на долю которого приходилось 60% товарооборота этой страны с зарубежными государствами. Машиностроительная продукция, поставлявшаяся на Кубу, до настоящего времени продолжает играть определяющую роль во многих отраслях кубинской экономики. В свою очередь, поставки кубинского сахара, цитрусовых, никелево-кобальтовой продукции обеспечивали значительную часть потребностей нашей страны в этих товарах.

Экономический спад в России и на Кубе в начале 90 гг. вызвал резкое сокращение торг.-эконом. отношений. Товарооборот в 1991 -95гг. сократился почти в 6 раз с 3300 млн.долл. до примерно 570 млн.долл.

Стабилизация и некоторое оживление двусторонних связей началось после подписания в 1995г. протокола о товарообороте и платежах на 1996-98гг., предусматривавшего взаимобязанные поставки рос. нефти и кубинского сахара-сырца. 14 мая 1999г. подписано соглашение о торг.-эконом. сотрудничестве, которое полностью переводит взаимную торговлю между странами на обычную коммерческую основу.

Взаимная торговля России с Республикой Куба в 1999г.

	По соглашениям			Др.поставки			Всего на 01.01.00г.		
	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Товарооборот.....	-	-	-	-	-	-	-	-	887
Экспорт, всего.....	11	3950	459	3850	471				471
- нефть сырая.....	-	3700	352	3700	352				352
- другие сырьевые товары.....	-	250	36	150	36				36
- машины и запчасти к ним.....	10	-	58	-	68				68
- другие товары.....	1	-	13	-	14				14
И.Импорт, всего.....	-	-	-	-	2	416			416
- сахар-сырец.....	-	-	-	-	2	414			414
- цитрусовые.....	-	-	-	-	-	0,1			0,1
- табачные изделия.....	-	-	-	-	-	1			1
- медоборудование и медикаменты ..	-	-	-	-	-	0,9			0,9

Поставки на Кубу рос. товаров в 1999г., в млн.долл.

	1	2	3
Всего.....	471,138	11,267	68,793
- Минторг РФ.....	13,876	11,267	12,127
- Машиноимпорт.....	1,051	1,051	-
- Машиноэкспорт.....	3,436	3,436	3,157
- Сельхозпромэкспорт.....	7,457	6,780	7,457
- Технопромэкспорт.....	0,143	-	0,143
- Тяжпромэкспорт.....	0,489	-	0,17
- Росвооружение.....	1,3	-	1,2
Др.организации, всего.....	457,262	-	56,666
- Авиазапчасть.....	4,295	-	4,295
- Авиаэкспорт.....	1,603	-	1,314
- Атомэнергоекспорт.....	0,105	-	-
- Автоэкспорт.....	1,024	-	1,024
- Зарубежцветмет.....	1,12	-	0,9
- Трактороекспорт.....	0,472	-	0,472
- Энергомашэкспорт.....	0,890	-	0,87
- Элэрс.....	0,224	-	0,224
- Пред-ство ком. организаций Татарстана.....	4	-	2,0
- «Оммитель».....	11	-	8,1
- «Северсталь-экспорт».....	3,501	-	-
- «Блю-Балтик».....	2,5	-	2,5
- ОАО «Галоген».....	0,862	-	-
- КЭМП-Подольск.....	6,2	-	6,2
- Магнитогорский меткомбинат.....	1,423	-	-
- «Юрелс».....	2,005	-	-
- ЗАО «Судомех Саплай».....	1,161	-	1,154
- «Техком».....	0,205	-	0,143
- «Нафта-Москва».....	153	-	-
- РИТЭК.....	84	-	-
- «Лукинтер-ойл».....	66,5	-	-
- «Тюменская нефтяная компания».....	40,5	-	-
- АООТ «Рыбинские моторы».....	2,396	-	2,396
- «Н.П.фирма ЮТТА».....	0,949	-	-
- «Радиком-К».....	1,033	-	0,991
- «Машприборинторг».....	0,1	-	0,1
- «Торговая компания электроники».....	0,518	-	0,514
- «Климовское предприятие».....	2,266	-	2,266
- «Кожэкспорт».....	1,874	-	1,806
- «Северсталь».....	2,767	-	-
- «Ивекта».....	0,368	-	0,368
- МАПО «МИГ».....	1,343	-	1,343
- «ВТИ ИНВЕСТ».....	2,127	-	-
- «Группа Стилтэкс».....	0,841	-	-
- «Химмашимпорт».....	0,423	-	0,406
- «Уральский моторный завод».....	0,580	-	0,580
Прочие организации.....	27,787	-	9
Рос. товары через фирмы третьих стран.....	17,3	-	7,8

1 — всего; 2 — в счет кредитных соглашений; 3 — машины и оборудование;

Активизация работы сторон по развитию торг.-эконом. связей позволила в последние годы расширить контакты между деловыми кругами обеих стран, постоянно возрастает рос. присутствие на межд. выставках, проводимых на Кубе, устанавливается сотрудничество рос. регионов с кубинскими организациями и фирмами.

Состояние взаимной торговли между Россией и Кубой. В последние годы **основой товарооборота являются рос. нефть и кубинский сахар-сырец**, на долю которых приходится 90% взаимной торговли.

В 1999г. на Кубу было поставлено 3,7 млн.т рос. нефти и закуплено 2,1 млн.т. сахара-сырца. За первые 3 квартала 2000г. соответствующие объемы составили 1,6 млн.т. и 2 млн.т.

Намечается тенденция к некоторому расширению номенклатуры товаров и увеличению числа

рос. организаций и фирм, работающих на рынке Кубы.

Сдерживающим фактором роста кубинских закупок в России является наличие 90-дневного срока получения платежей российскими экспортерами.

В ходе визита на Кубу президента РФ В.В.Путина предусматривалось подписать новый межправит. протокол о товарообороте в 2000-04гг., содержащий индикативные списки товаров. Среди ежегодных объемов рос. товаров фигурируют сырая нефть — 1,5-2 млн.т., минеральные удобрения — 100-150 тыс.т., запчасти для автотранспортной и ж/д техники на 25-40 млн.долл. Среди кубинских товаров — сахар-сырец на 2,2-2,8 млн.т., никелево-кобальтовая продукция — 2-5 тыс.т., медикаменты, вакцина и мед. оборудование на 10-40 млн.долл. В импорте России с Кубы представлены табачные изделия и цитрусовые.

Экономическое и тех. сотрудничество, занимавшее в предыдущие десятилетия важную роль в торг.-эконом. связях с Кубой, в 1991-93гг. было практически свернуто. Незавершенными остались работы по строительству почти 600 объектов, включая такие крупные, как АЭС «Хурагуа», никелевый завод «Лас Камариокас», объекты сахарной промышленности и др.

Некоторое оживление наметилось с 1994г. после подписания 7 июля 1993г. межправсоглашения об эконом. и тех. сотрудничестве, в соответствии с которым кубинской стороне был предоставлен кредит в 350 млн.долл. (использовано 95 млн.долл.). Основная часть кредита задействована для поставок оборудования для сахарной промышленности Кубы и Единой системы управления воздушным движением страны (ЕС УВД).

В 2000г. использование кредита не возобновлялось по инициативе минфина России в связи с наличием просроченной задолженности кубинской стороны по платежам за использованную ранее часть кредита.

Особый интерес рос. организации проявляют к завершению строительства и совместной эксплуатации никелевого завода в Лас-Камариокас. Строительство завода начато в 1983г. с участием стран-членов СЭВ и велось высокими темпами до 1991 года. В связи с недостатком средств кубинцы предложили иностранным инвесторам создать СП на базе «Лас Камариокас». При этом предпочтение отдавалось рос. организациям, поскольку завод строился по нашему проекту и в значительной степени на базе рос. оборудования. В начале 1999г. РАО «Норильский никель» подтвердило свою заинтересованность в этом проекте, была проведена серия переговоров, выполнены тех.-эконом. расчеты. В фев. 2000г. кубинцам были представлены конкретные предложения по созданию СП. В последующем кубинская сторона замедлила переговорный процесс, а в нояб. 2000г. проинформировала о том, что приостанавливает реализацию проекта «Лас Камариокас» на неопределенное время.

Товарооборот за янв.-сент. 2000г. между РФ и Республикой Куба составил 704,6 млн.долл., экспорт — 319,1 (в т.ч. нефть сырая — 266; другие сырьевые товары — 13; машины, оборудование, транспортные средства и запчасти к ним — 31,1; прочие товары — 8), импорт — 385,5 (в т.ч. сахар-сырец — 385; табачные изделия — 0,2; медоборудование и медикаменты — 0,3).

Положение рос. экспортеров и инвест. сотрудничество. Торговлю с Кубой ведут более 60 рос. фирм. На острове работают представительства 16 рос. организаций, в т.ч.: «Авиаэкспорт», «Авиазапчасть», «Автоэкспорт», «Внешинторг», «Зарубежцветмет», «Машиноимпорт», «Машприборинторг», «Росвооружение», «Трактороэкспорт», «Тяжпромэкспорт», «Энергомашэкспорт», «Альфа-Эко», «Мистко», «Элерс», представительство коммерческих организаций Республики Татарстан, Представительство ЗАО «Торговая компания «Вимм-Билль-Данн».

Большинство рос. фирм, постоянно работающих на кубинском рынке и знающих финансовые условия Кубы, находят возможности, несмотря на сложности у рос. предпринимателей и производителей продукции на экспорт, поставлять товары с отсрочкой оплаты до 6 мес. ВО «Автоэкспорт», фирма «Элерс» и представительство коммерческих организаций Татарстана имеют в свободной зоне «Город Гавана» консигнационные склады запасных частей.

Указанные представительства имеют соглашения и оказывают активную поддержку работе на Кубе многих рос. предприятий. «Авиазапчасть» представляет МАПО МИГ, экспорт которого на Кубу составил в 1999г. 1,34 млн.долл.; «Зарубежцветмет» представляет на Кубе РАО «Норильский Никель», «Электростальский завод тяжелого машиностроения», Московский и Новочеркасский электродные заводы; «Машприборинторг» представляет «Мосзарубежстрой»; «Тяжпромэкспорт» ведет работу для Южуралмашзавода.

Представительство «Энергомашэкспорт» имеет соглашения и ведет активную работу по тематике «Рыбинского моторного завода», «Автоконивест», «Внешторгсервис»; «Трактороэкспорт» оформляет представительство «Липецкого тракторного завода». Ведется оформление представительства Ярославского моторного завода — это предприятие хорошо известно на Кубе. До настоящего времени поставки его продукции (до 4 млн.долл. ежегодно) осуществлялись через многочисленные мелкие фирмы, включая фирмы третьих стран.

Существенной поддержкой рос. экспортеров в работе на кубинском рынке является участие большого количества рос. фирм и организаций на XVII Межд. ярмарке в Гаване. Участие в XVII МГЯ было включено в план проведения Россией зарубежных выставок, что позволило сократить расходы рос. участников экспозиции по аренде выставочных площадей. В результате площадь рос. экспозиции на ярмарке составила 435 кв.м. (против 84 кв.м. в 1998г.). Кубинцы высоко оценили рос. экспозицию, на которой были представлены 34 рос. организации и фирмы, в т.ч. 7 — имеющих постоянные представительства на Кубе, а также прибытие на ярмарку представительной рос. делегации во главе с зам. министра торговли И.Л. Митрофановым. Всего во время работы ярмарки на Кубе было 150 представителей рос. фирм и организаций. На ярмарке находились также делегации Администраций Ивановской и Ярославской областей, Татарстана, руководство ВО «Внешинторг», консорциума «Альфа-Эко».

В мае месяце 1999г. на базе материалов, подготовленных торгпредством РФ, в России был издан спец. номер «Куба наш деловой партнер» рос. еже-

недельника зарубежной внешнеторговой информации «Коринф».

Инвестиционное сотрудничество России на Кубе осуществляется в соответствии с соглашением между правительством РФ и правительством Республики Куба об эконом. и тех. сотрудничестве в 1993-96гг. от 7 июля 1993г., по которому рос. стороной был предоставлен гос. кредит в 350 млн.долл.

В связи с незначительным (менее 25%) выполнением Соглашения от 7 июля 1993г. кубинская сторона с начала 1999г. ставила вопрос о его продлении в части неиспользованных объемов кредита, что нашло отражение в заключительном акте 3 заседания рос.-кубинской МПК по торг.-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (12-14 мая 1999г., г.Москва) и 14 мая 1999г. были подписаны обменные письма сторон о представлении в счет Соглашения лимита кредитов на 1999г. в объеме до 25 млн. долл.

Приложениями к обменным письмам было предусмотрено, что из-за ограниченности выделенных кредитных средств, сотрудничество в 1999г. будет осуществляться по 3 объектам из 13 предусмотренных: ЛЭП и подстанции напряжением 220 кв; поставка оборудования и материалов для развития производства сахара; создание единой системы (ЕСУ) воздушным движением Республики Куба.

Фактические поставки в 10 млн. долл. были произведены в счет обязательств 1999г. только по двум объектам, кроме того, в счет лимита кредита 1997г. были завершены поставки по линии «Машиноимпорт» для строительства нефтепровода «Варадеро-Матанас» на 1 млн. долл.

Поставки в 1999г. осуществлялись, в основном, оборудования и материалов по ранее заключенным контрактам. Отгрузки в счет выделенного на 1999г. лимита кредита были приостановлены рос. стороной из-за задержки кубинцами платежей за использованную часть рос. кредита (в 7,8 млн.долл.). В течение года кубинская сторона осуществила только платежи 2,08 млн. долл. — просроченная задолженность по платежам 1998г. Предложение кубинской стороны о погашении приходящихся на 1999г. платежей поставками товаров (как это предусмотрено текстом соглашения), а именно вакцины против гепатита Б, что было отражено в Заключительном акте 3 заседания МПК, не были приняты рос. стороной из-за отсутствия у минздрава России необходимых для этого средств в 1999г.

Со своей стороны, кубинцы постоянно напоминают, что платежи по рос. кредитам осуществляются за счет своей прибыли предприятия и ведомства, использующие эти кредиты с разбивкой указанных сумм по объектам сотрудничества, поэтому неполучение очередных поставок в счет рос.-кубинского кредитного соглашения ухудшает их возможности обеспечения своевременных платежей по этим кредитам. На 2000г. кроме просроченных платежей 1999г. — 7,8 млн. долл. предстоит оплатить 11 млн. долл. текущих платежей, т.е. общая сумма составит 18,88 млн. долл. Ниже даны краткие сведения о состоянии дел на объектах сотрудничества.

ЛЭП и подстанции. ВО «Технопромэкспорт» поставляет для строительства электросетевых объектов оборудование, материалы и металлоконст-

рукции. Общий лимит кредита по этому объекту составляет 12 млн. долл. Указанные объемы полностью обеспечены контрактами.

Реконструкция ТЭЦ, построенных на Кубе при тех. содействии СССР. По просьбе кубинской стороны в перечень объектов техсодействия, предусмотренных соглашением от 7 июля 1993г., была также включена реконструкция тепловых (в основном электроблоки мощностью 100 мвт), построенных на Кубе в разные годы. Лимит кредита для этого направления техсодействия был определен в 12 млн.долл. Выполнение поставок по этому объекту осуществляет ВО «Технопромэкспорт», которое осуществило отгрузки оборудования и материалов в счет указанного лимита кредита на общую сумму 7,1 млн. долл. Последние отгрузки осуществлены в 1998г. — поставлено 0,3 млн. долл. Реконструкция и повышение эффективности использования ТЭЦ является для кубинской стороны, одним из приоритетных направлений, а важность работы по станциям, построенным при техсодействии бывшего СССР, определяется тем, что на них вырабатывается более 40% электроэнергии, однако в 1999г. из-за ограничения лимита кредита этот объект не был включен в число приоритетных.

Никелевый завод в г.Лас Камариокас мощностью 30 тыс.т. никель-кобальтовой продукции в год в пересчете на металл. Строительство завода на многосторонней основе с участием стран бывшего СЭВ (СССР, Болгария, Венгрия, Германия, Румыния, Чехословакия) было начато в 1983г. в соответствии с Генсоглашением от 26 июня 1975г. (на компенсационной основе). Общая его стоимость оценивалась в 445 млн. переводных рублей. Обязательства стран-участниц по поставкам оборудования и материалов выполнены на 80%, а строй-монтажные работы на 70%.

Лимит рос. кредита по этому объекту по соглашению от 7 июля 1993г. составляет 80 млн. долл., что по предварительным расчетам должно было обеспечить завершение строительства 1 пускового комплекса производительностью 10 тыс.т. готовой продукции в год. Однако в настоящее время, по мнению кубинской стороны, для завершения строительства и пуска завода в эксплуатацию требуется наличие финансирования в 300 млн. долл.

По состоянию на 1 янв. 2000г. ВО «Тяжпромэкспорт», которому поручено, в рамках выделенного по соглашению кредита, ведение сотрудничества по этому объекту, заключило контракты по этому объекту на 32,9 млн.долл., в основном по линии завода «Южуралмаш». Последние поставки осуществлялись по этому объекту в 1998г. Общие отгрузки оборудования и материалов с начала подписания соглашения от 9 июля 1993г. составляют только 17,9 млн.долл.

По заводу «Лас Камариокас» кубинской стороной ведутся интенсивные переговоры по согласованию условий с РАО «Норильский никель» для окончания строительства и пуска завода в эксплуатацию на базе создания СП. После создания такого предприятия, по мнению рос. и кубинских специалистов, пуск первой очереди завода может быть осуществлен через 1,5-2 года.

Поставка оборудования и материалов для развития производства сахарной промышленности. Соглашением от 7 июля 1993г. предусматривается оказание тех. содействия Кубе по реконструкции

30 сахарных заводов и модернизации железнодорожного транспорта сахарной промышленности, на 110 млн.долл. В 1999г. ВО «Сельхозпромэкспорт» поставило оборудование, агрегаты и материалы по этому объекту на 6,7 млн. долл.

Кубинская сторона уделяет большое внимание продолжению этих поставок, которые необходимы для проведения сафры, в т.ч. агрегатов для ремонта тепловозов, обслуживающих сафру, а также прицепов для перевозки сахарного тростника. Всего с начала выполнения кредитного Соглашения от 9.07.93г. ВО «Сельхозпромэкспорт» отгрузило оборудование и материалы на общую сумму 29,68 млн. долл.

Поставки «Машиноэкспорта» для нужд сахарной промышленности составили в 1999г. 2,7 млн. долл., а с начала выполнения Соглашения — 6,9 млн. долл. Общий объем поставок ВО «Тяжпромэкспорт» по этому объекту сначала выполнения Соглашения составлял 3,4 млн.долл., в 1999г. отгрузки не производились. Таким образом, выполнение предусмотренного Соглашением от 07.07.93г. объема оказания содействия по развитию производства сахара составляет 40 млн.долл., т.е. всего 36,4% от предусмотренных Соглашением объемов сотрудничества.

Нефтепровод «Варадеро-Матансас». Строительство нефтепровода протяженностью 58,6 км. связано с необходимостью более экономичной транспортировки нефти **из наиболее значительного на Кубе нефтедобывающего района Варадеро** с сохранением экологической чистоты курортной зоны.

Общий лимит кредита по этому объекту определен в 20 млн.долл., что должно обеспечить необходимые поставки материальных ресурсов для строительства нефтепровода.

Контракцию и поставку оборудования и материалов осуществляло ВО «Машиноимпорт» с участием ВПО «Зарубежнефтегазстрой». В 1999г. произведены заключительные отгрузки по этому объекту — 1 млн. долл. (в основном трубы), в счет лимита кредита 1997г. Всего с начала сотрудничества по данному объекту наши поставки составили 18,4 млн. долл., т.е. 93% от предусмотренных. Строительство намечалось закончить в 2000г. Эксплуатация трубопровода сократит расходы на транспортировку нефти в Матансас на 10 долл. за каждую тонну сырой нефти.

Создание Единой системы управления воздушным движением Республики Куба. Проект является приоритетным с учетом быстрого развития межд. туризма на острове и соответственного увеличения объемов воздушных перевозок. Однако, из-за сложностей финансирования включенных в Соглашение объектов и неоднократных изменений ген. поставщика по этому проекту контракция была начата ВО «Машиноэкспорт» только в 1998г. Указанный объект сотрудничества является важным для рос. стороны, т.к. предполагает поставки на Кубу современного оборудования, основанного на новейших технологиях. По состоянию на 1 янв. 2000г. в счет Соглашения от 07.07.93г. с начала сотрудничества осуществлены поставки оборудования и материалов на 30%. Вопросы выполнения межправсоглашения об эконом. и тех. сотрудничестве от 7 июля 1993г. детально обсуждались на 3 заседании рос.-кубинской МПК в мае 1999г. в г. Москве. В связи с обращением кубин-

ской стороны предстоит принятие решения о возможности дальнейшего продления соглашения.

Остро стоит вопрос о принятии окончательного решения по продолжению строительства 1 блока АЭС «Хурагуа» на базе создания рос.-кубинской эконом. ассоциации по завершению сооружения и эксплуатации этого объекта; в случае задержки принятия этого решения оборудование и отдельные объекты на строящейся станции могут прийти в негодность. Данный вопрос в качестве приоритетного обсуждался на 3 заседании МПК в мае 1999г.

Задержка принятия решения о продолжении строительства и открытия соответствующего финансирования может также существенно осложнить работу с кубинцами по своевременному получению платежей за использование кредита по межправительственному протоколу от 07.07.97г., т.к. в 2000г. сумма платежей возрастает. Рассматривается вопрос об условиях предоставления Кубе кредита в 10 млн. долл., необходимого для продолжения работ по консервации.

Кубинская сторона совместно со специалистами АО «Атомэнергоэкспорт» продолжает работу на площадке АЭС «Хурагуа». Постоянно на станции работают до 1200 кубинских строителей, в течение года рос. специалисты продолжали инвентаризацию объектов и подготовку дальнейших необходимых работ по консервации. Кубинцы в оплату за командирование специалистов выплатили в 1999г. 120 тыс.долл. наличными. Из-за сокращения на стройке рос. присутствия, кубинцы, по имеющейся информации, начали привлекать для консультации по вопросам консервации объектов станции и отдельных агрегатов бразильских специалистов.

Важным объектом сотрудничества должно стать участие рос. фирм в реконструкции и развитии энергетического комплекса Кубы, в котором 40% мощностей составляет оборудование, поставленное из СССР. В 2000г. ожидалось проведение конкретных переговоров ЗАО «Энергомашэкспорт» совместно с ОАО «Энергомашиностроительная корпорация» об участии в этой работе заинтересованных рос. фирм, в частности, по реконструкции трех блоков мощностью по 110 мвт. и поставками оборудования и строительству 4 блока ТЭЦ «Гавана» на 225 мвт. на условиях представления рос. коммерческого кредита на 5 лет.

Современная специфика кубинского рынка отличается от существовавшей ранее: существенно возросла конкуренция со стороны европейских и латиноам. фирм, особенно в формах оплаты за товары (рассрочки платежей, предоставление краткосрочных коммерческих кредитов, вопросы гарантии и т.д.).

Обзор прессы СОБЫТИЯ ЗА МАРТ 2001г.

— Пред. Нац. Ассамблеи народной власти Республики Куба Рикардо Аларкон де Кесада посетил Иран, Ливан, Ирак, Сирию и Йемен. Он имел контакты на высшем уровне с целью расширения двусторонних отношений с этими странами.

— В Республике Куба создан новый правит. контрольный орган на высшем уровне — Нац. ревизионная контора. В ее ведении находится контроль за использованием ресурсов со стороны подведомственных ей гос. учреждений.

– Президент Венесуэлы Уго Чавес высказал свою озабоченность касательно создания в 2005г. Зоны свободной торговли в Америке (ALCA), мотивируя это возможностью возникновения новых эконом. и соц. проблем развивающихся стран. В апр. 2001г. в Канаде состоится совещание на высшем уровне по вопросу создания ALCA.

– В 2000г. организация «Френте де Проектос», в состав которой входят 40 проектных организаций страны, осуществила продажу проектов на 168,9 млн. песо (на 9,4% сверх плана).

Электроэнергетика. – При содействии Программы ООН по развитию (PNUD) и Фонда для мировой окружающей среды (GEF) на Кубе будет построена первая ТЭЦ мощностью 40 мвт., вырабатывающая электроэнергию на основе сахарной биомассы (багасса и солома), составляющей 47% отходов сахарного тростника (39 т/га). ТЭО разработано франц. предприятием SIDEC. Строительство оценивается в 100 млн. долл. К инвестициям проявляют интерес фирмы Франции, Испании, Германии и Бразилии. PNUD выделила 12,6 млн. долл. на строительство этого объекта на сахарном заводе им. Эктора Молины в муниципии Сан Николас де Бари в 60 км. от Гаваны. По мнению координатора PNUD-GEF Рафаэля Асенхо, данный проект может быть применен на 400 сахарных заводах, имеющих в мире, т.к. он является вкладом в борьбу с парниковым эффектом и позволяет использовать источник возобновляемой энергии.

– 34 сахарных завода страны работают на собств. электроэнергии, вырабатываемой на основе багассы и соломы сахарного тростника. С 16:00 до 22:00 они передают оставшуюся электроэнергию в нац. сеть. Около 8% электроэнергии вырабатывается сахарными заводами, относящимися к Министерству сахарной промышленности.

– В г. Карденас (пров. Матансас) завод «Энергаз» производит 90 мвт. электроэнергии. В текущем году будет введен в строй комбинированный цикл по использованию нац. тяжелой нефти и попутного газа, который даст стране 75 мвт. электроэнергии.

Табачная промышленность. – С 1995г. в табачном производстве число табачных фабрик возросло до 51. В 2000г. было получено 825 тыс. кинталей листового табака. В 2001г. намечается изготовление на экспорт 171 млн. сигар.

– В 2000г. продано 117,2 млн. штук гаванских сигар. В 2001г. ожидается экспорт 150 млн. штук и 60 млн. штук минисигар на 80 млн. долл. Экспортером является СП Habana S.A., 50% акций которого принадлежат испано-франц. фирме «Алтадис» с сент. 2000г.

– Сотрудниками НИИ табака выявлены новые свойства табака. **Из зеленого листа табака получают чистый протеин «Фраксьон 1» (F1) для питания больных в состоянии комы**, посттравматического стресса, а также людей, страдающих хронической почечной недостаточностью, т.к. этот протеин не содержит натрия и калия, что снижает потребность в диализе.

Из стеблей табака изготавливают плиты, используемые для производства мебели, дверей, облицовки стен, изготовления тары и прочих изделий, устойчивых к воздействию насекомых-древоточцев.

Из семян табака получают олифу для красок и лаков, не уступающую по своим качествам олифе

из семян подсолнуха, что позволит экономить растительное масло для питания населения страны.

Из отходов табака получают 30% протеина для корма скота (главным образом свиней).

Наилучшие показатели отмечены при использовании табака сорта «СПГ-28», при выращивании которого снимают по три урожая в год, а затем оставляют его в поле для использования стебля и семян.

Машиностроение. – С/х предприятия Кубы, Мексики и Венесуэлы оценили преимущества **нового кубинского комбайна по уборке сахарного тростника «КТП-3000 супер»**, позволяющего добиться максим. очистки стебля от листьев с помощью четырех рядов ножей и системы отделения соломы. Комбайн оснащен гидравлической системой управления и перемещения, двумя видами транспортеров для выбора вариантов отбора сырья и комфортабельной кабиной для водителя. Комбайн был поставлен также в Ирак, Колумбию и Парагвай.

Легпром. – Предприятие «Текстильные швейные изделия Альба» осуществляет кооперированное производство с Италией и Эквадором, которые поставляют сырье и фурнитуру.

– Местпром пров. Пинар-дель-Рио экспортирует изделия народного промысла, гуаяберы (нац. рубашки) и 15 моделей деревянных увлажнителей для сигар в Италию, Испанию и Доминиканскую Республику. При содействии испанских специалистов возросло производство красок для внутр. и внешних строит. работ, бассейнов и автомобилей.

– Совместно с испанской фирмой в пос. Санта-Крус (муниципалитет Сан Кристоаль) был открыт завод по производству кожаных ремней.

Строительство. – Фирма Sane из Коста-Рики является эксклюзивным дистрибьютором на Кубе итал. присадки для железобетона марки Ruredil, способствующей значит. снижению потребления цемента, воды и продлению срока годности построенных объектов. Эта присадка была использована при строительстве моста на шоссе Виа Бланка, новой башни для контроля за полетами в аэропорту им. Хосе Марти, для ремонта первых 300 м. гаванского Малекона (набережная) и строительства новой площади рядом с Малеконем. Фирма поставляет также покрытие из мраморного и гранитного порошка 200 цветов.

– В пров. Лас Тунас в 2000г. было построено 4550 жилищ. В 2001г. намечается построить 15200 жилищ.

Связь. – В 2000г. в стране были введены в строй 368 тыс. новых телефонных линий. Пять столиц провинций и особая муниципалитет о-ва Молодежи были переведены на цифровую телефонную связь. К 2004г. планируется ввести в строй 500 тыс. новых телефонных линий, что составит в целом по стране 1,055 млн. линий.

Транспорт. – В 2000г. было перевезено свыше 1,3 млн.т. грузов. Транспортные перевозки возросли на 8,1%.

Морской флот. – Кубинский торг. флот отметил свое сорокалетие. Он располагает 20 тыс. морских судов, общим дедвейтом 1 млн.т. и средним «возрастом» 16,8 лет на судно. К 2005г. намечается снизить показатель «возраста» до 12 лет. Ассоциация кубинских пароходств «Антарес» объединяет пароходства, занимающиеся морскими перевозками жидких, общих и рефрижераторных грузов (в контейнерах, наливом и россыпью).

Сельское хозяйство. — Свыше 37 лет Куба участвует в Мировой прод. программе ООН (МПП). За этот период она осуществила 14 проектов (больше половины всех программ кооперации системы ООН в стране). МПП осуществляет проект «Сельхозпродукция в пров. Пинар-дель-Рио». Финансовое участие МПП составляет 18 млн. долл. Кубинская сторона внесла 28 млн. песо. Эти фонды используются для создания гидравлических систем, подъездных путей, соц. инфраструктуры и обучения персонала.

— В 2000г. был осуществлен экспорт концентрированных и простых соков, а также эфирных масел на 76 млн. долл. В наст.вр. Комбинат по переработке цитрусовых в Хагуэй Гранде (пров. Матансас) добился второго по значимости показателя выпуска за всю историю переработки цитрусовых. В кампанию 2000г. было собрано на 70 тыс.т. цитрусовых больше, чем в пред.г. Крупнейший в стране комбинат «Герои Плайя Хирон» переработал 220 тыс.т. фруктов, а предприятие «Виктория Хирон» — 300 тыс. т. В пров. Матансас под цитрусовыми заняты 20 тыс. га земель. В 2001г. планируют засадить цитрусовыми еще 1 тыс. га.

— Предприятие по производству цитрусовых «Аримао» (пров. Сьенфуэгос) планирует экспортировать в 2001г. 8 тыс. т. цитрусовых, главным образом в страны-члены ЕЭС. Для производства концентрированного сока на комбинате в Себальос (пров. Сьего-де-Авила) предназначены 17 тыс. т цитрусовых. В целом в пров. Сьенфуэгос намечается получить 28 тыс. т. цитрусовых в 2001г.

— В пров. Сьего-де-Авила получены 489 т. экологически чистого сока грейпфрутов, выращенных на полях без применения химикатов. В 2001г. намечается производство 14 тыс. т. концентрированных соков для поставки в Европу.

— В пров. Лас Тунас 1200 га заняты под овощеводством. В сахарной промышленности этой провинции намечается получить к концу года 385 млн. арроб сахарного тростника.

— В пров. Сан-Спиритус пчеловоды получают специфические сорта меда в зависимости от сезона цветения медоносных растений: из колокольчиков, цитрусовых, мангра. Одна тонна такого меда стоит 900 долл. и пользуется большим спросом в Японии, Германии и Нидерландах. В 2000г. было получено 4 500 т меда, часть которого была использована в нац. фарм. промышленности. В 2001г. сбор меда планируется на том же уровне.

— В 2000г. надои молока с 341 300 голов КРС составили 403 665 тыс. л. Было произведено 142 930 т мяса КРС.

Рыболовство. — Продпредприятие (Indal) установило новую консервную линию производительностью 18 млн. банок рыбных консервов в год.

— Предприятие «Комелек», относящееся к Ассоциации рыболовства «Аргус», выпустило в 2000г. товаров на 5 млн. песо. В 2004г. 15 предприятий «Аргус» намереваются добиться объема производства в 200 млн.долл. против 100 млн. долл. в 2001г.

— В 2000г. объем производства в отрасли рыболовства составил 90 тыс. т. рыбной продукции. В 2001г. намечается получить 100 тыс. т. продукции.

— Номенклатура минрыбпрома включает свыше 15 новых позиций морского промысла. Среди них можно выделить пресноводных лангустов, креветок, полученных путем выращивания в спец.

бассейнах, морские огурцы, крабов, пресноводную рыбу, живые и свежие морские организмы, консервы. По состоянию на 30 марта 2001г. доходы по этой статье составили 6,6 млн. долл. В 2000г. прибыль по этой статье составила 6,4 млн. долл..

Иноинвестиции. — В 2000г. в Республике Куба были созданы 33 новые межд. эконом. ассоциации. По состоянию на дек. 2000г. в стране насчитывались 392 межд. эконом. ассоциации (333 на Кубе и 59 за рубежом). В 2000г. и первые месяцы 2001г. были подписаны 53 соглашения о поощрении и взаимной защите капложений, в т.ч. — с Белоруссией, Австрией, Югославией, Замбией, Перу, Парагваем, Данией и Хорватией. Осуществляется сотрудничество со 158 странами, со 100 из которых имеются смешанные комиссии.

— В 2000г. приток иностр. капитала в страну составил 89 млн. долл. Большая часть этой суммы была предназначена для закупки оборудования, сырья, материалов и запчастей, а 10% — для закупки продовольствия. Для выполнения 574 проектов кооперирования было предназначено 146,8 млн. долл. . В 2000г. были завершены 176 из них.

— В 2000г. за рубежом работали 8 968 кубинских специалистов.

Внешняя торговля. — В 2000г. товарооборот Республики Куба превысил 6,5 млрд.долл. Экспорт товаров увеличился на 12%, причем экспорт нетрадиционных позиций, таких как свежие и переработанные цитрусовые, изделия металлообрабатывающей и машиностроит. промышленности, продукты фарм. и биотех. промышленности, увеличился на 24%. Импорт возрос на 14%. Высокие цены на нефть вызвали снижение товарооборота на 22%.

— В 2001г. ожидается увеличение экспорта более чем на 20%, а импорта всего на 4%. Это будет способствовать снижению дисбаланса в торговле.

— 250 организаций занимаются экспортом изделий малых и средних предприятий страны. Ведущими рынками для кубинского экспорта являются Канада, Испания, Россия, Китай и Германия (среди 120 стран). Основной удельный вес по-прежнему приходится на такие традиционные товары как сахар, никель, табачные изделия, ром, цемент и продукты моря. Отмечается увеличение доли нетрадиционных товаров.

— В 1999г. была создана Нац. комиссия по электронной торговле на основании совместной резолюции МВТ и министерства металлургической и машиностроит. промышленности. Методологическое руководство темами, связанными с информатикой, осуществляется министерством информатики и связи.

— С 1996г. два кубинских предприятия осуществляют экспорт путем электронной торговли с США, Италией, Испанией и Германией. Свыше 98% операций приходится на услуги (в основном туризм). В 2000г. в США было продано пассажирских билетов для туристов на 2 551 млн. долл. Другой важной позицией экспорта в эту страну явились компьютеры и комплектующее оборудование к ним. Со странами Европы запродажа через Интернет турпоездок увеличится на 300% в 2001-02гг. и составит в 2002г. 11 млрд. долл. В 2000г. в стране имелись 7 виртуальных магазинов. В 2001г. намечается ввести в эксплуатацию еще 7 магазинов с оплатой online. Это «Артеке» (продажа CD с кубинской музыкой и прочих предметов искусств-

ва); «Софтель», канадская фирма «Куин Интернешнл» и магазин «Тесоро Кубано»; фирма «Ситматель» и магазин «Басар Куба»; «Оптикас Мирмар»; «Магазин Абанос» (продажа сигар), а также гостиницы «Насиональ», «Ривьера», «Ла Прадера» и «Бельо Карибе».

— Десять кубинских ведомств предложили кандидатуры внешнеторг. предприятий, осуществляющих экспорт, на соискание Нац. премии экспортеру-2000, которая уже третий год присуждается МВТ тем предприятиям, которые вносят значит. вклад в развитие экспорта, В 2001г. впервые будет присуждена премия за экспорт нетрадиционных товаров. Среди крупных предприятий (экспорт свыше 10 млн. долл. в год) следует выделить «Кубаникель», «Ситрикос Карибе» и «Асинокс», занимающиеся экспортом нержавеющей стали, балок и швеллеров. К предприятиям средней категории (от 1 до 10 млн. долл. в год) относятся «Текносума» (экспорт диагностических препаратов и мед. оборудования), «Медикуба» (экспортер медикаментов), «Рекуперасьонес Куреф» (экспортер металлолома) и «Трактоимопрт». К малым предприятиям (менее 1 млн. долл. в год) относятся «Эгрем» (экспортер кубинской музыки) и «Сучель Камачо» (экспортер косметики и предметов гигиены).

Внутр. торговля. — В состав министерства внутр. торговли входят 313 предприятий. Из них 123 не прошли сертификацию в рамках требований, предъявляемых к ведению бухучета.

— В 2000г. показатель предоставления услуг населению возрос на 46%. Это услуги химчистки, стирки, ремонта холодильников, обуви, мебели и индпошива одежды. В 2001г. ожидается увеличение этого показателя на 20%.

— В 2000г. населению было продано 11 млн. кинталей овощей и фруктов по гос. ценам.

Здравоохранение. — В исполнение проекта Медикуба-Европа были созданы ассоциации (форма СП) в 10 странах Европы. Восемь из них (Медикуба-Испания, Финляндия, Франция, Италия, Люксембург, Норвегия, Швейцария и Швеция) внесли свой вклад в проект «Сырье в 2001г.» (640 тыс. долл.) для производства медикаментов на Кубе (новых поколений антибиотиков, сальбутамола, а также противораковых средств) на основе передовой технологии.

— Весь пористый гидрооксипатит (биоматериал на основе коралла семейства porites), применяющийся в хирургии (эстетической, челюстно-лицевой, травматологической, ортопедической и офтальмологической), производится на Кубе. Он применяется в 50 больницах страны. Продукт был разработан Нац. научно-исследоват. центром и носит коммерческое название Cogalina НАР-200. Аналог экспортируется лишь одной фирмой США. Этот биоматериал недоступен большинству стран мира ввиду его высокой стоимости. Лишь одна пересадка (без протеза) в офтальмологии стоит от 800 долл.

— Нац. центр биопрепаратов (BioSen) выпустил в 2000г. 11 т. питательной среды для микробиологических анализов (самый высокий показатель за всю историю его существования). Зарегистрировано 65 видов питательной среды. Особый интерес вызывает Stomosen СС, для диагностики микроорганизмов, вызывающих сепсис мочевых путей, а также для контроля качества воды, молока и других продуктов питания. В 2000г. вакцина против

гепатита В получила положит. оценку Всемирной организации здравоохранения. BioSen производит значит. объемы данной вакцины, как для покрытия нац. спроса, так и для экспорта за рубеж.

Ветеринарная медицина. — В области ветеринарной медицины задействованы 201 ветеринарная клиника, Институт ветеринарной медицины, ряд НИИ и сеть лабораторий. В стране добились уничтожения 15 болезней по списку А и 53 по списку Б, составленным Межд. бюро эпизоотологии. Против блох типа *boophilus microplus* эффективно применяется нац. прививка Gavac.

Двусторонние связи. Куба-Испания. — Испанская фирма СЕХВАЛ (Comercio Exterior Valenciano) экспортировала за рубеж кубинские товары на 1 млн. долл. Фирма подписала контракт на открытие 5 магазинов «Легендарно» в Португалии. В марте 2001г. первый из них будет открыт в Лиссабоне. Эти магазины экспортируют не только кубинский ром, но и товары производства фирмы «Кораль Negro», кофе «Кубита» и ряд изделий народных промыслов. Вышеуказанная фирма изучает возможности поставки на кубинский рынок прочного и экономичного автомобиля для использования его в сфере туризма в качестве такси и автомобиля на прокат.

Куба-Италия. — В пров. Сан-Спиритус специалистами минпищепрома и итал. экспертами был завершён монтаж современной линии для стерильной переработки фруктов и овощей. В ближайшие дни начнется переработка 10 тыс.т. томатов, а в мае начнут производить пасту из гуаявы и манго.

— В г. Гавана 23 марта 2001г. была открыта Бюро по координации оказания срочной помощи, финансируемой правительством Италии. Реализуются 7 программ оказания срочной помощи различным провинциям Кубы на 3,5 млн. долл. для секторов здравоохранения, защиты окружающей среды и сельского хозяйства.

Куба-Венесуэла. — Президент Венесуэлы Уго Чавес отметил, что с помощью кубинских специалистов сахарный завод «Эль Токуйо» в шт. Лара достигнет уровня лучших сахарных заводов в Лат. Америке. Будет реконструирован также сахарный завод в Мотатон (шт. Трухильо). Таким образом осуществляется соглашение по кооперированию, подписанное в окт. 2000г. кубинским президентом Фиделем Кастро. Это соглашение включает сотрудничество в области энергетики, экономики, промышленности, здравоохранения, соц. вопросов и образования.

— Губернатор венесуэльского шт. Баринас, Уго де лос Рейсе Чавес подписал в г. Гавана соглашение с министром иноинвестиций и эконом. сотрудничества Республики Куба Мартой Лома. Оно включает сотрудничество в области здравоохранения, образования, спорта, культуры, сельского хозяйства и туризма. Предусматривается строительство сахарного завода в Баринас, командирование 12 спортивных методистов и 60 врачей, закупка кубинских медикаментов и мед. оборудования, советническая помощь в туризме и просвещение неграмотных.

Куба-США. — Несмотря на отсутствие прямых дип. связей между двумя странами, осуществляются контакты между ам. и кубинскими специалистами по линии профессиональных, научных и обществ. организаций.

– С 9 по 11 марта в г. Гавана встретились представители кубинских специалистов по скорой мед. помощи и их коллеги из США (сотрудники ун-тов в Бостоне, Балтиморе, Мичигане и Лос Анжелесе). В ходе встречи был произведен обмен опытом по травматологии в области черепа и грудной клетки, использованию ультразвука для обследования пострадавших в случае несчастных случаев, больных с коронарными синдромами.

– В Академической конференции «Плайя Хирон 40 лет спустя», состоявшейся в г. Гавана 22 марта, приняли участие 56 делегатов из США. На пресс-конференции выступили Артур Шлезингер, академик Петер Корнблунд, представляющий Архив нац. безопасности ун-та им. Джорджа Вашингтона, Хорхе Домингес из ун-та Харвард и Альфред Дуран – член бригады 2506 (участник событий в апр. 1961г.).

В состав делегации вошли также родственники убитого президента США Джона Кеннеди (сестра Джеан и племянник Вильям), дипломат Вайн Смит, бывшие сотрудники ЦРУ Роберт Рейнольдс (в 1961г. начальник радиостанции в Майами) и Самюэл Харпернс.

Куба-Мексика. – Мексика является одним из десяти основных коммерческих партнеров Кубы. 500 мексиканских предприятий ведут торговлю с о-вом, 50 из них имеют свои представительства на Кубе. Куба и Мексика заключили Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, предусматривающее инвестиции в области геологоразведки и добычи нефти в Мексиканском заливе (по линии гос. мексиканского нефтедобывающего предприятия «Пемэкс»), переработки сыры как в Мексике, так и на Кубе, телефонной и прочих видов связи, пищепроема и туризме.

Торговля Куба-Мексика (в млн. долл.)

Год	Экспорт	Импорт	Товарооборот всего	Сальдо
1996	342,2	19	361,2	323,2
1997	354,6	28,9	383,5	325,7
1998	314,3	23,9	338,2	290,4
1999	255,3	18,9	174,4	236,4
2000	299,9	39,1	339	260,8

ХРОНИКА КУБИНО- АМ. ОТНОШЕНИЙ (ИЮЛЬ- СЕНТ. 2000г.)

1 июля. В ходе проведения «Открытой трибуны» в г. Мансанильо Ф.Кастро заявил, что ам. народ сыграл большую роль в возвращении Э.Гонсалеса на Кубу. Касаясь избират. кампании в США, кубинский лидер подчеркнул, что у него не вызывает доверия ни один из нынешних кандидатов в президенты, отметив при этом, что любые «антикубинские» акции новой администрации потерпят неудачу. В свою очередь, мининдел Кубы Ф.Перес отметил, что после возвращения Элиана на остров кубинский народ начинает новый этап борьбы с империализмом, в центре которой будут требования отмены всего «антикубинского» законодательства, снятия ам. эконом. блокады острова, прекращения «кампаний лжи» и попыток дестабилизировать революцию.

4 июля. На центр. телеканале «Куба-Висьон» состоялась очередной «круглый стол», на котором присутствовал Ф.Кастро. Мероприятие было посвящено анализу законодат. проекта ам. сенаторов о снятии ограничений на продажу Кубе продовольствия и медикаментов. Директор Центра исследований мировой экономики О.Мартинес за-

явил, что выдвижение законопроекта не означает ослабление эконом. блокады острова, а администрация США стремится использовать его в демагогических целях «как доказательство смягчения своей политики в отношении Кубы». В свою очередь, директор Департамента Сев. Америки МИД Кубы Д.Родригес подчеркнул, что «ультраправая» кубинская эмиграция и «их республиканские союзники» делают все возможное для торможения в Конгрессе любого законопроекта, ведущего к изменению кубинской политики в администрации США. В то же время, по его словам, среди законодателей и в обществе в целом растет понимание «абсурдности налагать санкции в таких двух чувствительных областях, как продажа продовольствия и медикаментов».

5 июля. Ф.Кастро наградил Х.М.Гонсалеса, отца Элиана, орденом «Карлос Мануэль де Сеспедес» за достойное поведение в ходе борьбы кубинского народа за возвращение его сына на Кубу. Выступая во время церемонии, пред. НАНВ Кубы Р.Аларкон заявил, что линия ам. правительства в отношении этого дела свидетельствует, «о высокомерии империи, которая никогда не признавала кубинскую независимость».

10 июля. Выступая перед членами Постоянной комиссии по межд. отношениям НАНВ Кубы, министр иностр. дел Кубы Ф.Перес заявил, что главной целью кубинской внешней политики остается противодействие «враждебным акциям США в отношении острова». По его словам. Куба усилит борьбу против эконом. блокады в рамках Генассамблеи ООН.

11 июля. В ходе очередного «круглого стола» на ТВ пред. НАНВ Кубы Р.Аларкон выступил с заявлением о том, что на Кубе «хватит мачете, винтовок и кулаков, чтобы не позволить вновь поработить кубинский народ и чтобы Куба никогда более не была колонией США». По его словам, закон Хэлмса-Бертоня является «воплощением эконом. войны США против Кубы, которая началась задолго до первых революционных мер правительства и объявления социалистического характера Революции». Это – война против кубинской независимости и «всего кубинского народа». В свою очередь, директор Центра исследований мировой экономики О.Мартинес подчеркнул, что идеи ам. администрации о «переходном» периоде к демократии означают восстановление на острове капиталистической системы, зависимой от США, и подключение Кубы к навязываемой миру ультралиберальной системе.

12 июля. На очередном «круглом столе», посвященном политике США в отношении Кубы, было подчеркнуто, что потери острова от эконом. блокады составили до 1998г. 67 млрд.долл. По словам участников, в 1999г. Куба была вынуждена переплатить 98,8 млн.долл. за импорт продовольствия, поскольку у нее нет доступа к ам. рынку. Вместе с тем было отмечено, что эконом. блокада не способна помешать восстановлению кубинской экономики.

НАНВ Кубы приняла заявление о законе «Об упорядочении эмиграции с Кубы» и Заявление «О блокаде и эконом. войне против Кубы». В них подчеркивается, что нелегальная эмиграция кубинцев в США стимулируется ам. властями в контрреволюционных целях. Также утверждается, что выполнение кубино-ам. миграционных соглашений

1994-95гг. срывается действием положений указанного выше закона, содержится призыв к ам. правительству положить конец этой «преступной, безответственной и демагогической политике». Указывается, что эконом. война США против Кубы нарушает нормы межд. права и призвана лишить Кубу ее независимости. При этом выражается решимость кубинского народа с оружием в руках защищать свою независимость.

26 июля. В Гаване прошло шествие с участием 1 млн.чел. в связи с 47 годовщиной штурма казарм Монкада. Участники потребовали отмены «антикубинских» законов и эконом. блокады США в отношении Кубы. В шествии приняли участие Ф.Кастро, Р.Кастро, Х.Альмейда, Р.Вальдес, другие руководители партии, правительства и обществ. организаций страны.

31 июля. Ф.Кастро выступил с речью, посвященной 47 годовщине штурма казарм Монкада. Он заявил, что после победы кубинской революции правительство США предоставило убежище «грабителям гос. казны» и «военным преступникам». Кубинский лидер отметил, что подрывные акции США, включая эконом. блокаду острова, не смогли задушить революцию. По его словам, ам. политика «контакта народа с народом» призвана уничтожить кубинскую революцию, но другими способами. Куба готова принять этот вызов, но при условии отмены «антикубинских» законов и эконом. эмбарго острова.

5 авг. Выступая в г.Пинар-дель-Рио, Ф.Кастро обвинил кандидатов в ам. президенты в отсутствии «твердых критериев и принципов», подчеркнув, что по своим интеллектуальным способностям и личной культуре их нельзя сравнить с Б.Клинтоном. Кубинский лидер подверг резкой критике программу республиканской партии в отношении Кубы. Он также заявил, что Куба будет и впредь выступать за полную отмену всех антикубинских законов и эконом. блокады острова. При этом он подчеркнул, что даже в случае установления нормальных отношений с Вашингтоном, Куба «не будет мириться ни с какими-либо преступлениями, агрессией или несправедливостью в отношении других народов» и что «борьба кубинского народа не прекратится, пока существует империалистическая система». Он особо отметил, что изменения в кубинской политике администрации США «должны быть односторонними, поскольку блокада и эконом. война против Кубы со стороны тех, кто правит в США, являются односторонними».

17 авг. В ходе очередного «круглого стола» на ТВ были рассмотрены вопросы, касающиеся полит. программ нынешних кандидатов в президенты США, в т.ч. в отношении Гаваны. Было указано, что программы республиканской и дем. партии практически не отличаются одна от другой и предусматривают «постоянное финансирование мер по дестабилизации» внутренней ситуации на острове. Участники обсуждения отметили, что для Кубы все равно, кто победит на президентских выборах, так как оба кандидата имеют общую стратегию, призванную «уничтожить кубинский народ и его революцию».

6 сент. Генсек ам. организации «Нац. совет церковью Христа» (НСЦХ) Р.У.Эдгар, находившийся с визитом на Кубе во главе делегации ам. религиозных деятелей, выступил против эконом.

эмбарго в отношении острова со стороны США. По его словам, в новом столетии «отношения между двумя странами должны строиться на новой основе». Р.У.Эдгар заявил также, что будут продолжены контакты религиозных организаций двух стран в разных областях, а также пересылки гум. грузов из США с медикаментами и медоборудованием. Цель визита делегации – знакомство с кубинской реальностью и установление контактов с кубинскими религиозными кругами.

7 сент. Выступая на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке, кубинский лидер заявил, что в настоящее время в мире «не существует системы Объединенных Наций, а существует система господства почти над всеми странами мира небольшой группы государств» под эгидой США. По его словам, США, будучи мощной сверхдержавой в эконом., полит., военной, технологической и научной областях, проводит политику «похищения» научных кадров из других государств, включая Европу. Он отметил, что за последние 40 лет латиноам. и карибские страны, в т.ч. Куба, лишились 1 млн. профессионалов.

11 сент. Пред. НАНВ Кубы Р.Аларкон, находившийся в Нью-Йорке в связи с проведением Саммита тысячелетия, заявил о готовности кубинской стороны принять 500 ам. студентов африканского происхождения и латинос для их бесплатного обучения в мед. учебных заведениях Кубы.

КУБИНСКИЕ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ ИТОГОВ 1999г. ДЛЯ ЛАТ. АМЕРИКИ И КАРИБОВ

Партийный официоз «Гранма» (29.12) со ссылкой на ЭКЛАК считает 1999г. «худшим годом худшего десятилетия», отмечая в первую очередь приостановку эконом. роста в регионе, и высказывает сомнения, что указанную тенденцию удастся переломить в 2000г. «Особо тяжелой ситуация была в Колумбии, Аргентине, Эквадоре, Венесуэле, несколько менее острой – в Чили, Парагвае и Уругвае, южноам. гигант Бразилия с ее самой значит. экономикой. Рост в нашей Америке едва достиг 0,4%». Из 12 стран ЛАИ положит. результатов добились лишь Боливия, Куба, Мексика и Перу. Нет никаких предпосылок для прогнозируемого в 2000г. эконом. роста в 3,5%: в регионе резко снизилась инвест. активность, увеличилась внешняя задолженность, до 8,75% в среднем поднялась безработица, а попытки сбить начавшийся эконом. спад привели, впервые после 1990г., к скачку бюджетного дефицита. «Гранма» обращает также внимание на снижение цен на большинство сырьевых товаров (за исключением нефти), на усилившиеся разногласия в «Меркосур», на растущие трудности в торговле между странами Юж. Америки, на уменьшающиеся доходы от экспорта.

Как полагают кубинские специалисты, пронесшийся по ЛАКБ фин.-эконом. тайфун, хотя и не привел к полному краху, убедительно подтвердил, что его основной причиной является сама глобализация экономики, в условиях которой неконтролируемые потоки спекулятивного капитала резко взвинчивают обращение фиктивных фондов по отношению к реальным и закономерно приводят к периодическим взрывам «фин. пузыря» (коммерческий еженедельник «Опсьонес», 24.11). «Сторонники неолиберальной модели, – пишет молодежная газета «Хувентуд Ребельде»

(7.12), — преподносили 90 гг. как время, когда начнет собираться урожай после болезненных реформ 80 гг. Но реальность региона показывает, что достигнутый до сих пор эконом. рост не превышает в среднем 3% в год, т.е. составляет половину того минимума, который необходим, чтобы в ближайшие 10 лет эконом. показатели вернулись на уровень 80 гг.».

Возможность отдалить угрозу нового кризиса кубинские эксперты видят в повышении транспарентности мировых фин. потоков, в введении контроля за их циркуляцией и регулировании, в реформировании межд. денежно-кредитных институтов, в необходимости учета интересов всех государств. Разумеется, никто из них не ожидает существенных сдвигов на данном направлении. Вместе с тем они отмечают, что единственным фактором, который может заставить развитие страны действовать с большей оглядкой на страны «третьего мира», является максимальное сближение в подходах последних, в т.ч. концептуальных, к вышеназванной проблематике.

В Гаване считают, что 1999г. был особо знаменательным в данном отношении ввиду состоявшихся важнейших межконтинентальных и региональных форумов, в которых участвовала Куба и знаково отсутствовали США. В этом контексте особо отмечается I встреча в верхах ЛАКБ-ЕС в Рио-де-Жанейро (июнь), где впервые в своей истории страны ЛАКБ собрались в полном составе, без каких-либо исключений, положив начало новому движению, способному, по словам Ф.Кастро, стать «эмбрионом более справедливого глобального порядка». Одновременно подчеркивается роль II саммита Группы АКГ в Санто-Доминго (нояб.) в дальнейшей отработке общих позиций «третьего мира», уже давших о себе знать, как полагают в МИД Кубы, на III конференции ВТО в Сиэтле. Большое значение отводится решениям II саммита АКГ (апр.) «Декларации о создании зоны устойчивого туризма в Карибах» и «Плану действий», которые расцениваются как крупный шаг на пути насыщения реальным содержанием понятий «сотрудничество, солидарность и братство в Больших Карибах». Разумеется, первенство в этом ряду занимает IX Ибероам. саммит — и не столько из-за его проведения в Гаване, сколько в силу весомого подтверждения Кубы как равноправного партнера в ибероам. «смычке» двух континентов. Вместе с тем гораздо глуше звучали здесь форумы, в частности, Группы Рио, в которых, хотя и отсутствовали США, по известным причинам не могла быть представлена Куба.

Как получившие общерегиональную и даже в определенном смысле мировую проекцию расцениваются в Гаване некоторые события, имевшие место в 1999г. в ЛАКБ: 1) впечатляющий успех У.Чавеса на выборах в Учредительную ассамблею (июль) и на конституционном референдуме в Венесуэле (дек.); 2) обострение внутренней ситуации в Колумбии, не в последнюю очередь, из-за интервенционистских планов США; 3) возвращение под юрисдикцию Панамы межokeанского канала, согласно договору 1977г. «Торрихос-Картер» (дек.); 4) вступление в силу мирных соглашений между Перу и Эквадором (май).

В отношении Венесуэлы подчеркивается, что победы, одержанные на традиционно невыигрышном для левых сил поле, закладывают основы

для глубоких соц. реформ, в случае осуществления которых У.Чавес может вырасти в своего рода премника Ф.Кастро в регионе. При этом особо выделяется его унитарные боливарианские усилия по полит. и эконом. интеграции стран ЛАКБ, нашедшие, в частности, выражение в озвученной на IX Ибероам. саммите идее о создании «латиноам. НАТО-ЛАТО». Правда, ряд кубинских экспертов полагает, что президент У.Чавес «лишь поднял коня на дыбы, но не знает, куда и как направить его бег». По их мнению, после своего несомненного переизбрания в 2000г. все будет зависеть от продвижения страны в соц.-эконом. сфере. Если оно окажется несущественным, то У.Чавеса сметет тот же ураган, который привел его к власти, и на авансцену вернутся похороненные было традиционные партии, сохранившие хорошо разветвленные и финансово обеспеченные низовые структуры.

По поводу напряженности в Колумбии отмечается, что ее первопричиной являются не действия повстанцев, а запущенность соц.-эконом. проблем. Как неоднократно заявлял Ф.Кастро, в своих контактах с колумбийцами, в т.ч. с президентом А.Пастраной и партизанами, он советует никогда не доводить дело до заявлений об исчерпанности дип. и полит. шагов, предупреждая, что **сохранение динамики переговорного процесса объективно сдерживает милитаристские устремления Вашингтона**. Одновременно кубинцами отмечаются призывы взять на себя посредническую роль в этом процессе, считая, что ее провал может лишь навредить Гаване и дать американцам доп. повод для представления внутреннего конфликта в этой стране как региональной угрозы.

Что касается ликвидации колониального анклава США в Панаме, это событие, при всем подчеркивании в частных беседах его исторического значения для ЛАКБ, не получило должного резонанса в местных СМИ, не в последнюю очередь ввиду того, что оно несколько выпадает из общего контекста отношения Гаваны к действиям «империализма США, стремящегося больше прибирать к рукам, чем отдавать», а также из-за несомненно задевшего кубинцев неприглашения на офиц. церемонию передачи канала. При этом, наряду с существом вопроса, настойчиво муссируется возможность применения Вашингтоном военной силы в случае «угрозы функционированию межokeанской трассы», в частности, «наркоповстанческих проникновений со стороны Колумбии» («Хувентуд Ребельде», 12.12). Отмечается также, что «уход» США из зоны Панамского канала означает не уменьшение их военного присутствия в регионе, а лишь перераспределение по другим «невралгическим центрам» («Гранма», 12.12).

Мирные соглашения между Перу и Эквадором не случайно характеризуются кубинским руководством как «исторические», ибо без ликвидации пограничных и территориальных конфликтов страны ЛАКБ не смогут использовать в полной мере свой интеграционный полит. и эконом. потенциал перед продвигаемым США колониалистским проектом МАЗСТ и выступать с единых позиций, в т.ч. на межд. форумах. Именно поэтому на Кубе незамедлительно и однозначно выступили за скорейшее и удовлетворительное для всех урегулирование «свежего», вспыхнувшего в последние месяцы, территориального спора между Никарагуа и Гондурасом.

Среди прогнозов кубинских специалистов на 2000г. выделяются соображения в отношении трех стран-«грандов». Согласно их оценкам, Аргентина с новым президентом Ф. де ла Руа больше сосредоточится на решении обострившихся внутренних проблем, а в межд. и региональном планах будет действовать с меньшей оглядкой на Вашингтон, в т.ч. по кубинской тематике. Бразилия при сохраняющейся зависимости от глобальных фин. факторов, будет не столь резко вибрировать от их колебаний благодаря принятым в разгар кризиса профилактическим мерам, о чем свидетельствуют наметившийся рост экономики и снижение непопулярности президента Ф.Кардозо. Мексика имеет шансы избежать повторения «эффекта текилы» 1994г., хотя в 1999г. в ее экономике проявились некоторые знакомые симптомы, в частности, завышение стоимости песо и растущий дефицит текущих статей баланса. Партнеры по САЗСТ, наученные недавним горьким опытом, не позволят этим симптомам перерасти в устойчивую тенденцию. Растущая «северная» завязанность предопределяет продолжение Мексикой своего наметившегося дистанцирования от Гаваны, в т.ч. по правам человека.

Оценивая общее положение в ЛАКБ, кубинские эксперты сходятся в одном: 1999г. оставляет за собой шлейф нерешенных застарелых проблем. **На угрожающей отметке в 40% продолжает держаться крайняя бедность.** Даже правительства «показательных неолиберальных витрин», в частности Чили и Аргентины, не могли продвинуться на данном направлении, завещав своим преемникам чудовищный коктейль из «резко скакующих долгов, безработицы и преступности» («Эль-Мундон-Эн-Синтесис», 13.12).

На этом фоне, как отмечает директор Центра исследований мировой экономики О.Мартинес, Куба стала «примечательным исключением», «как и 3г. назад превысив средний показатель эконом. роста в ЛА, только на сей раз с большей разницей в свою пользу». По его словам, это является свидетельством того, что «страна под руководством Ф.Кастро и под знаменем социализма, несомненно, нашла свой путь эконом. возрождения» («Негосиос-эн-Куба», 20-26.12). Выступая 20 дек. на IV сессии кубинского парламента, заместитель председателя Совмина Кубы Х.Л.Родригес отмечал, что ВВП ЛАКБ (без Кубы) в расчете на душу населения снизился в 1999г. на 1,6% по сравнению с прошлым годом, в то время как на острове, согласно данным ЭКЛАК, этот же показатель поднялся на 5,6%, что ставит ее на I место среди латиноам. стран, ни одна из которых не испытывает на себе доп. тяготы ведущейся против них эконом. войны со стороны США.

ОТНОШЕНИЯ СО СТРАНАМИ СНГ

Отношения Гаваны со странами СНГ (не включая Россию) пока не входят в число приоритетных направлений кубинской внешней политики. Однако, принимая во внимание потенциальные возможности, и, что немаловажно, тесные контакты с бывшими республиками СССР в недалеком прошлом, кубинцы рассматривают их как важные и перспективные. При этом они подчеркивают свою заинтересованность в ускорении процесса восстановления и наращивании сотрудничества с ними в торг.-эконом. сфере.

Вручение с начала 1999г. послом Кубы в Москве верительных грамот в ряде стран СНГ (Армения, Киргизия, Таджикистан), где он будет представлять Гавану по совместительству, ожидание его аккредитации в Грузии и Азербайджане, назначение посла в Казахстане, изменение позиции Ташкента при голосовании антиблокадной резолюции по Кубе на 53 сессии ГА ООН и т.д. создают неплохие предпосылки для укрепления позиции Гаваны в ее связях с государствами, образовавшимися на постсоветском пространстве.

Наиболее продвинутыми являются кубино-украинские отношения, что еще раз было подтверждено в ходе поездки зам.министра иностр. дел Кубы И.Альенде в Киев и ее встреч с руководством украинского МИД и Верховной Рады (июнь 1999г.). На третьем заседании кубино-украинской МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (Киев, май 1999г.) было выражено взаимное удовлетворение наметившейся в конце 90 гг. некоторой динамикой роста объема товарооборота между Гаваной и Киевом, достигшим в 1998г. порядка 60 млн.долл. (1995г. — 50 млн.долл.). Как отмечают кубинцы, наличие у украинских предпринимателей возможности предоставлять им **рас-срочку платежа на 6 мес. за совершенные операции** реально содействует углублению двусторонней кооперации.

Гавана и Киев тесно взаимодействуют в гум. сфере, в особенности, в вопросах оказания кубинцами на безвозмездной основе помощи пострадавшим от Чернобыля. В 1986-99гг. она была предоставлена 15 тыс.чел., в основном детям. В свою очередь кубинцы активно продвигают на украинский рынок свои медикаменты и мед. препараты. Настроенность на активизацию связей в этой области была зафиксирована во время визита в Гавану и встреч с кубинским руководством супруги украинского президента Л.Кучмы (апр. 1999г.).

Оживлению в отношениях Кубы с Белоруссией содействовало открытие посольств в Минске и Гаване на уровне поверенных в делах. Среди стран СНГ Белоруссия занимает несколько привилегированное положение. Обе стороны сближает членство в Движении неприсоединения. Кроме того, белорусы первыми из стран Содружества проголосовали против ам. резолюции по правам человека на острове в КПЧ ООН в Женеве.

Беларусь занимает 2 место во внешней торговле Кубы с государствами СНГ. По оценкам за I кв. 1999г., в стоимостном выражении ее объем составил 34 млн.долл. Однако, как отмечалось на втором заседании кубино-белорусской МПК по торг.-эконом. сотрудничеству (Гавана, июнь 1999г.), главная причина, сдерживающая движение к развитию сотрудничества с Кубой, заключается в отсутствии у сторон необходимых перманентных источников финансирования, которые могли бы обеспечить страхование коммерческих контрактов. Сделки типа прямого обмена кубинского сахара (250 тыс. в год) на белорусские удобрения и машины, преобладающие в структуре товарооборота между странами, не встречают поддержки товаропроизводителей, выражающих стремление перевести торговое сотрудничество с Кубой на коммерческую основу. В Гаване делегации договорились способствовать: восстановлению торг.-эконом. партнерства на гос. уровне без посреднических услуг третьих стран; поиску

структур, способных проплачивать операции до срока погашения (180 дней) кубинцами своего долга за совершенную в рассрочку сделку; установлению непосредственных связей между негос. торг.-фин. организациями обеих стран.

В ходе заседания МПК были также полностью согласованы два соглашения: о торг.-эконом. сотрудничестве сроком на пять лет и о содействии в осуществлении и взаимной защите инвестиций. Ведется обсуждение проектов сотрудничества в области строительства, транспорта, здравоохранения, культуры.

В позитивном ключе развиваются отношения с Казахстаном. Вместе с тем, кубинцы признают, что в силу объективных причин пока не удается трансформировать в конкретные проекты двусторонние договоренности с Астаной (торг.-эконом. соглашение, протокол о межмидовском сотрудничестве, соглашение о научном и культурном сотрудничестве), достигнутые в предыдущие годы.

С интересом здесь встречено намерение Армении рассмотреть возможность открытия в Гаване армянского торгпредства. Одновременно изучается вопрос о достижении с Ереваном договоренностей в сфере инвестиций, здравоохранения, культуры. Ведется подготовка к подписанию соглашения о торг.-эконом. сотрудничестве с Молдавией. В этих целях в I пол. 2000г. ожидается визит в Гавану соответствующей молдавской делегации. С остальными членами Содружества, в т.ч. с Азербайджаном, Грузией, Туркменией, отношения носят в основном формальный характер, ограничивающийся нотной перепиской и обменом поздравит. посланиями. В то же время кубинцы высоко оценивают их поддержку, кроме Грузии («воздерживается»), при голосовании антиблокадной резолюции в ООН.

НАСТРОЕНИЯ ПРОВИНЦИАЛОВ

Вост. провинции Кубы, если брать картину в целом, живут во многом теми же проблемами, что и остальная часть острова. Партия, государство и СМИ весьма уверенно контролируют протекающие в обществе соц.-полит. процессы, оказывают превалирующее воздействие на формирование общества, сознания кубинского населения.

Вместе с тем восток страны традиционно имеет свою специфику, вытекающую из полит., географических, культурных и этнических реалий. Все массовые движения в истории Кубы, завершившиеся глубокими полит. катаклизмами, начинались именно в ее вост. провинциях.

Причина этого явления состояла и состоит в более высоком по сравнению со страной в целом проценте цветного, в первую очередь темнокожего населения при более низком уровне его жизни, особо тяжелых условиях труда (сельское хозяйство, уборка сахарного тростника), сохраняющегося до сих пор внешне незаметного, но реально существующего расового отчуждения.

Все эти моменты учитываются кубинским руководством, проявляющим особое внимание к востоку страны, в т.ч. в вопросах кадров, идеологической работы, подчеркнутым уважением к истории и традициям «вост. столицы» Кубы — г.Сантьяго-де-Куба.

Общими плодами данной политики являются безусловно высокое в народе чувство патриотизма, поддержка полит.-идеологических основ ны-

нешней системы, терпимость к имеющим место «перехлестам» со стороны местных властей в работе с населением.

Недавним примером в этом плане может служить кампания, развернутая в дек. 1999г. на Кубе по возвращению незаконно вывезенного в США кубинского ребенка Элиана Гонсалеса. Возникнув, как действительно всколыхнувшее рядовых кубинцев нац.-патриотическое движение, она на каком-то этапе содержательно выдохлась и, потеряв остроту, стала бить мимо цели, вызывая в известном смысле обратную реакцию.

В кругах местной интеллигенции, а также молодежи при различного рода оговорках относительно поддержки курса реформ, присутствует явное недовольство долларизацией экономики и низким уровнем зарплаты. Основное непонимание состоит в том, почему дескать, получая зарплату в песо, большинство товаров люди вынуждены приобретать на доллары.

Здесь мало у кого вызывает сомнение, что воровство, проституция, незаконная торговля, уход от налогов и т.д. в принципе представляются явлениями негативными. Вместе с тем, рассматривая их как зло, многие простые кубинцы расценивают это зло как вынужденное, связанное с тяжелыми материальными и бытовыми условиями.

Масло в огонь подобного рода настроений подливает улубляющееся фин. расслоение кубинцев, связанное с появлением у них возможности жить на переводы от родственников за границей, работать в инофирмах, получать незаконные доходы. Здесь не скрывают, что за 1-2 дня «левак» — водитель личного автомобиля может заработать столько же, сколько инженер за месяц службы.

На востоке Кубы, как, видимо, и в других частях страны, растет слой местных подпольных «денежных мешков», которые, как и известный герой романа «Золотой теленок», вынуждены ходить в довольно потрепанной одежде, скрывая при этом имеющиеся у них весьма солидные по кубинским понятиям средства. «Засвечиваются» же такие люди, когда из карманов поношенных брюк вдруг появляются пухлые пачки кредитных билетов.

Отдушиной для молодежи служат периодические то открываемые, то закрываемые по тем или иным соображениям дискотеки, являющиеся одним из факторов формирования массового сознания подрастающего поколения кубинцев. Их посещение уже превратилось для молодых людей в своего рода ритуал с соответствующими формами одежды, приобщения к конкретным культурным ценностям.

Любопытным при этом является то, что господствующее место в муз. репертуаре занимают латиноамериканские, а также афрокарибские мотивы. Указанный факт служит по-видимому данью отчасти историческим традициям и культуре востока Кубы, а отчасти общей линии кубинского руководства на сохранение нац. самобытности страной ее ибероам. природы.

Не последнюю роль в управлении соц. процессами отводится силовым структурам. Отсюда другой аспект массового сознания — уважение и боязнь полиции и других карательно-силовых органов.

Межд. события воспринимаются на востоке Кубы не столь остро, как в Гаване, что объясняется, во-первых, сохраняющейся во многом нац. за-

мкнутостью региона, а также отсутствием прямой сопричастности к ним и возможности непосредственно влиять на ход событий.

Для простых кубинцев восточных территорий Европа — это в первую очередь туризм и рост числа инофирм, дающих возможность решения некоторым кубинцам своих бытовых проблем. США — это блокада, майамская группировка, база Гуантанамо, богатые родственники. ЛА и КБ — новые растущие перспективы сотрудничества.

Определенный интерес сохраняется в вост. провинциях со стороны населения к России. Здесь еще неплохо помнят СССР, времена работы советских специалистов, отношения дружбы, культурные обмены. Опыт развития России последних лет не только не является привлекательным для многих рядовых кубинцев, но и напротив, вызывает у них чувства сожаления и опасения по поводу пусть и гипотетической возможности возникновения чего-либо похожего на острове. В этой связи значительно более привлекательным для них, что кстати значительно ближе и к линии властей, является китайский пример постепенных трансформаций при устойчивом росте производства и улучшении положения основной части населения страны.

Театральное искусство. На о-ве насчитывается 150 театральных коллективов, 60 из которых работают на сценах 15 гаванских театров (Большой театр Гаваны, Нац. театр, Театр им.Х.А.Мельи, Муз. театр Гаваны, Кафе-театр им.Б.Брехта, Театр «Фауст», Театр им.У. де Бланка и др.).

Самыми известными драмтеатрами Кубы являются столичные труппы «Эстудио», «Уберт де Бланк», «Театр им.Р.Монтанер», «Иррумпе», «Фонд Шекспира», «Д'Дос», «Театр Луны», «Бундидиа», «Полит. театр им.Б.Брехта», а также «Эскамбрай» (Санта-Клара), «Лас-Эстасьонес» (Матансас) и др.

Среди муз. театров следует отметить Гаванский муз. центр «Про-Арте», Муз. театр им. Р.Пратса, Нац. фольклорный ансамбль и коллектив «Современного кубинского танца».

Популярные детские театры Кубы — «Ла-Кольменита» и «Папалоте», а также Нац. театр кукол «Гиньол».

В театральном творчестве кубинцы опираются на течения мирового драм. искусства, сочетая при этом свои поиски с истинно латиноам. колоритом. В репертуаре кубинского театра — пьесы не только латиноам. авторов, но и европейская и северо-ам. драматургия (лучшие кубинские драматурги — Ф.Артилес, Э.Санчес, А.Пас, Р.Ориуэлла).

Среди театральных режиссеров Кубы последних лет следует отметить Э.Кинтеро, Х.Рамиро, Х.Мильяна, Р.Эгурена, Х.Фульеду, Ф.Саеса, К.Сельдрана, а самыми заметными спектаклями стали «Фауст» (режиссер Х.Рамиро, театр «Д'Дос»), «Дом Бернарды Альбы» (режиссер Б.Мартинес, «Уберт де Бланк»), «Рабы» (режиссер Р.Мартин, «Театр Луны»), «Алиса в стране чудес» («Ла-Кольменита»), «Двор фараона» (Муз. театр им.Р.Пратса).

Каждый янв. Кубинская ассоциация театральных критиков подводит итоги прошедшего года и награждает лучшие спектакли, а также вручает Нац. театральные премии лучшим драматургам, режиссерам и актерам. Помимо этого Нац. совет

сценических искусств Кубы присуждает спец. Нац. премии в области танца и юмора

Проблемы театрального искусства Кубы и Лат. Америки освещаются в журнале «Конхунто», издаваемом «Домом Америки».

Пропаганде и развитию кубинского театра служат проводимые ежегодно межд. и нац. театральные фестивали. Это Межд. фестиваль «Театральный май» (май, Гавана), Межд. ярмарка кукольных театров (апр., Матансас), Межд. фестиваль университетских театров (дек.). Фестиваль театра и танца «Эльсинор» (апр., Гавана), фестивали «Кубаданса» (янв. и авг. Гавана) и «ФолькКуба» (июль, Гавана), Нац. фестиваль театра в Камагуэе, Нац. фестиваль муз. театра, Нац. фестиваль ТЮЗов и др.

Особое место среди театральных форумов занимает Межд. гаванский театральный фестиваль, который проводится с 1980г. раз в 2г. и собирает театральных деятелей из Лат. Америки, Европы и США. В IX фестивале (сент. 1999г.) помимо 89 театральных коллективов Кубы приняли участие 22 театра, представляющие различные театральные жанры, из 14 стран.

Проблемам развития драм. искусства было уделено внимание на III Встрече министров культуры ибероам. стран (Гавана, июнь 1999г.). По итогам работы этой встречи прошел круглый стол «Ибероам. театр» (Мадрид, окт. 1999г.), на котором была разработана и утверждена программа «Ибероам. театральное пространство» и подписан ряд межправсоглашений, направленных на ее реализацию. В частности, в рамках этой программы были определены возможные направления развития театра в следующем тысячелетии, приняты решения об организации Фонда сценических искусств Ибероамерики, об учреждении нового театрального фестиваля «Иберотеатр», о создании в Интернете «биржи труда» для режиссеров и актеров, о регулярных обменах между театрами и актерскими школами и студиями, о проведении театральных семинаров и творческих мастерских и т.д. Следующий круглый стол «Ибероам. театр» пройдет в июле 2000г. в Рио-де-Жанейро — культурной столице Ибероамерики 2000г.

Кубинским Нац. Советом сценических искусств и Высшим институтом искусств Кубы, который готовит кадры различных театральных специальностей, в Мадриде были подписаны двусторонние соглашения о сотрудничестве в области театрального искусства с Испанией, Португалией, Венесуэлой, Чили и другими странами Лат. Америки.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ГАВАНЕ (+БАРБАДОС) - ДМИТРИЕВ Андрей Викт. 5 Avenida, N 6402, entre 62 y 66, Miramar, La Habana, Cuba, (537) 24-1085, -1749, -2686, -1080, ф.-1038, телекс (28) 511281 EMURSS CU, embrusia@cenai.inf.cu. КОНС. ОТД. 24-1074.

ТОРГПРЕДСТВО В ГАВАНЕ - ПОДОЛЬКО Олег Ефим., Calle 13, e/A y B, №651, Vedado, Habana, Cuba, 33-3350, ф.-3620.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САНТЬЯГО-ДЕ-КУБА - СЕРГИЕВ Павел Артемьевич, Calle 4, esq. 7, N 202, Vista Alegre, Santiago de Cuba, Cuba, т/ф (53-226) 86-146, gkrfsdc@ip.etecsa.cu.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.01). 103009 М., Леонтьевский пер. 9, 291-3633, 290-2882. ф.-6358, embacuba@online.ru. КОНС. ОТД. (пн.,вт.,пт. 9-13) 290-6596. Карлос ПАЛЬМАРОЛА КОРДЕРО (Carlos PALMAROLA CORDERO, посыл), Хуан ВАЛЬДЕС ФИГЕРОА (Juan VALDES FIGUEROA, министр, советник,

202-8261), **Александр Хоакин МУСТЕЛИЕР ЗАМОРА** (Alejandro Joaquín MUSTELIER ZAMORA, министр, торгпред, 290-2805), **Эмилио Ратмир ЛОСАДА ГАРСИЯ** (Emilio Ratmir LOZADA GARCIA, полит. советник, 202-8261), **Косме ТОРРЕС ЭСПИНОСА** (Cosme TORRES ESPINOSA, советник, 291-7302), **Рауль ЭСПИНОСА ЭРНАНДЕС** (Raul ESPINOSA HERNANDEZ, советник, эконом. воен., 202-2752), **Карлос Энрике ВАЛЬДЕС ДЕ ЛА КОНСЕПСИОН** (Carlos Enrique VALDES DE LA CONCEPCION, советник, протокол., 290-2335), **г-жа Майра РУИС ГАРСИЯ** (Mayra RUIS GARCIA, I сек., СМИ, 202-4657), **Исмаел Рикардо МАРТИНЕС ЧАНГ** (Ismael Ricardo MARTINEZ CHANG, I сек., адм., 290-6230), **Эдуарде Эрнесто ПРИЭТО РАМОС** (Eduardo Ernesto PRIETO RAMOS, I сек., 290-8261), **Абелардо Хернандес ФЕРРЕР** (Abelardo Hernandez FERRER, I сек., 291-8261), **Хорхе А. Пена АРГИЛАГОС** (Jorge A Pena ARGILLAGOS, II сек., 201-9653), **Хорхе Луис Берназа ФЕРНАНДЕС** (Jorge Luis Bernaza FERNANDEZ, советник, 291-1320), **Абелардо да ле АПАРИСИО** (Abelardo de la APARICIO, торг. атташе, 291-1320), **Антонио Бандера КОНТРЕРАС** (Antonio Bandera CONTRERAS, военный атташе, 291-6561).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 190000 С.-П., Рылеева 37, (812) 272-5303, ф.-7506, (пн.-пт. 9-18). **Рудольфо ХАМПЬЕР** (Rodolfo HUMPIERE, генконсул), **г-жа Рейна Родригес де ХАМПЬЕР** (Reina Rodrigues de HUMPIERE, консул), **Селедонио ДИАС** (Celedonio DIAS, вице-консул).

Azuimport. Оборуд. и сырье для сахарлпрома *Equipos, pzas e insumos para ind. azucarera.* М., т/ф 290-0882, minaz@online.ru, Aldo Cabrera.

Aviaimport. Авиаоборудование и запчасти *Equipos y pzas aviacion.* М., т/ф 281-0830, aviamos@orc.ru, Josue Denacimiento.

Blue Baltic Shiping. Морперевозка *Transportacion maritima.* М., 281-3348, ф.284-3390, blutran@orc.ru, Wilfredo Enriquez.

Cubacontrol. Инспекция товаров *Inspeccion de mercancias.* М., 243-1681, ф.-1140, cubco@online.ru, Eduardo Hernandez.

Cubanacan. Туризм (вкл. оздоровительный) *Turismo, incluyendo de salud.* М., т/ф 933-2738, cubanacanru.@mtu-net.ru, Juan Pedro Soto.

Cubana de Aviacion. Авиакомпания *Transporte aereo.* М., 237-8301, ф.-91, cubmow@cityline.ru, Irelio Diaz.

Cubazucar. Сахар, спирты *Azucar, alcoholes.* М., 290-3653, ф.232-3411, petroazu@online.ru, Rolando Alcala.

Ecimetal. Оборуд. и запчасти, металлы *Equipos y piezas, metales.* М., 291-7553, ф.290-6013, muste@online.ru, Lazaro Fraga.

Energioimport. Электроэнергетическое оборудование и запчасти *Equipos y pzas para energia electrica.* М., 291-7553, ф.290-6013, prieto@online.ru Luis Prieto.

Habanos, Infifon. Сигары, листья табака *Habanos, tabaco en rama.* М., 961-0267, infifon@sovintel.ru, Ernesto Gonzalez.

Havana Club. Ром, гавана клуб *Ron havana club.* М., 937-4377, ф.203-2103, Pernel Ricard.

Heber Biotec. Биопрепараты, включая вакцину против гепатита-В *Bio-preparados, incluyendo vacunas contra hepatitis B.* М., т/ф 434-4163, hebermos@online.ru, Zoya Rodriguez.

Medicuba, Petrocub. Экспорт и импорт медпрепаратов *Exportacion e importacion de medicamentos.* М., 196-4874, ommitel@osmail.ru, Alfredo Farinjas.

Mintur. Туризм *Turismo.* М., 933-5986, ф.243-0383, cubaturismo@mtu-net.ru, Dania Puig.

Ommitel. Соки концентрированные, швейные изделия, фруктовые и овощные консервы, мрамор, пиво *Jugos concentrados, confecciones, conservas de frutas y vegetales, marmol, cervezas.* М., 196-3196, ф.-4755, guemer@ommitel.com Jorge Guerra.

Tecnoazucar. Напитки и ликеры из сахарного тростника *Bebidas y licores, derivados de la cana.* М., т/ф 290-0882, minaz@online.ru, Aldo Cabrera.

Tecnoimport. Средства и тех. оборуд. и запчасти *Medios y equipamiento tecnicos y pzas.* М., 290-2380, Ernesto Prado.

Volen Sport Park. Активный отдых в Подмосковье. Моск. обл., Дмитровский р-н, Яхрома, Троицкая 1, 748-3600, т/ф 993-9373, www.volen.ru, Сергей Никол. Прокопов, Дмитрий Скопинов.

СТАТИСТИКА

Платежный баланс Кубы, в млн.долл. на конец отчетного года

Статья баланса	1998г.	1999г.
Текущий счет	-392,4	-456,1
Товары и услуги	-756,7	-715,3
Товары	-2688,8	-2878,0
Экспорт (ФОБ)	1540,2	1465,5
Импорт (СИФ)	4229	4343,5
Услуги	1932,1	2162,7
Текущие переводы	813	828,0
Счет капиталов	409,4	486,1
Долгосрочный капитал (нетто)	632,7	617,9
Прямые инвестиции	206,6	205,0
Прочие инвестиции	426,1	412,9
Прочий капитал	-223,3	-131,8

Примечание: экспорт и импорт включают безвозмездную помощь.
Источник: Эконом. доклад Центрального Банка Кубы за 1999г.

Внешний долг Кубы, в млн.долл.

Статья баланса	1998г.	1999г.
Внешний долг, всего	11208,9	11078,0
В т.ч. Двусторонний правительственный	6247,6	5736,9
Межправительственные займы	1601,3	1639,9
Кредиты на развитие	220,3	204,2
Экспортные кредиты под правит. гарантии	4426	3892,8
Межправит. организациям	575,4	16,5
Поставщикам	1672,6	1845,2
Финансовым институтам	2686,5	3456,0
Займы и банковские депозиты	2573,3	3187,0
Займы двусторонние и консорсионные		
средне- и долгосрочные	1362	1908,7
Депозиты краткосрочные	1211,3	1278,4
Импортные кредиты текущие	113,2	268,9
Прочие кредиты		

Источник: Эконом. доклад Центрального Банка Кубы за 1999г.