

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения	2	Юрицо	12
Политика	3	Процедура доступа на рынок.....	12
Геополитика	3	Инвестиции	13
Госструктуры	5	Закон 360	16
Финансы	6	О развитии инвестиций в Ливане.....	16
Экономика-2002	8	Сайты по экономике	19
Экономика-2000	9	Торговля	20
Ретроспектива	10	Экспорт	21
Энергетика	11	Связи с Россией-2002	21
Электроэнергетические проекты	11	Связи с Россией-2001	23
Водоснабжение.....	12	Представительства	24
		Статистика	24

Деловой Ливан, том II. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

ЛИВАН

Общие сведения

Ливан – государство в Западной Азии на восточном побережье Средиземного моря. Граничит на севере и востоке с Сирией, а на юге с Израилем. Большую часть Ливана занимает одноименный хребет, от которого и произошло название страны. Территория Ливана вытянута вдоль побережья на 225 км. Ширина ливанской территории составляет 30-100 км.

Для территории Ливана характерны горные и холмистые формы рельефа. Равнинные участки встречаются на побережье Средиземного моря. К низменностям относится долина Бекаа, расположенная в глубине страны.

Климат. За исключением высокогорных районов и некоторых частей долины Бекаа климат Ливана характеризуется жарким сухим летом и мягкой влажной зимой, что типично для Средиземноморья. Местные микроклиматические условия предопределяются столкновением влажных воздушных масс с горными барьерами.

Температура. В прибрежной зоне и предгорьях температуры самого жаркого месяца (авг. составляют +30°C. В это время года дующие с моря ветры повышают относительную влажность воздуха до 70%. На уровне выше 750 м. температуры днем столь же высоки, однако ночью они опускаются до +11-14°C. Зимы мягкие (в янв. и фев. +13°C), с разницей дневных и ночных температур в 6-8°C.

Осадки выпадают исключительно зимой. В прибрежной зоне и на наветренных склонах гор, обращенных к Средиземному морю, выпадает 750-900 мм. осадков в год, а в районе хребта Ливан, под воздействием влажных воздушных масс, может выпасть 1250 мм.

Водные ресурсы. Благоприятные природные условия для ведения сельского хозяйства имеются только на узкой, но хорошо увлажненной береговой равнине. На изрезанных склонах хребта Ливан сооружены многочисленные террасы, которые орошаются за счет обильных водных источников и отведены под разнообразие культуры: от тропических, таких как бананы, у подножия гор до картофеля и зерновых на высотах 1850 м., где проходит верхняя граница земледельческих районов. На восточных склонах хребта Ливан выпадает ограниченное количество атмосферных осадков, они обладают незначительными запасами подземных вод. В силу этого количество рек, стекающих в долину Бекаа с хребта Ливан на западе и с гор Антиливан и Эш-Шейх на востоке, невелико. Слагающие эти возвышенности известняки активно поглощают запасы влаги, которые приносят дожди, и она выходит на поверхность у подножия восточных склонов уже на сирийской территории. Минеральные ресурсы представлены слабо.

Население Ливана составляет 3,7 млн.чел. В стране проживает 500 тыс. палестинских беженцев. Население Бейрута составляет 600 тыс. жителей. К крупным городским центрам относятся Триполи (240 тыс.), Джуния (100 тыс.), Захла (45 тыс.) и Сайда (38 тыс.). Ливанская диаспора за рубежом составляет 12 млн.чел.

Религия. 40% ливанцев – христиане, 60% – мусульмане (включая друзов). Более половины христиан относятся к маронитам, остальные – право-

славные, греко-католики, армяно-григориане, имеются также небольшие общины яковитов, сиро-католиков, армяно-католиков, протестантов (главным образом пресвитериан) и католиков халдейского обряда. Среди местных мусульман преобладают шииты, составляющие свыше половины всех приверженцев ислама в Ливане. Сунниты составляют 1/3, а друзы – 1/10 от общей численности ливанских мусульман.

Основной разговорный язык – арабский, при общении широко используются французский и английский языки. В 1975-93гг. произошло сокращение населения на 300 тыс.чел., в результате переселения в Северную и Южную Америку, Европу, Африку, Австралию и Арабские страны Персидского залива.

Соцструктура. Важнейшая отличительная черта ливанского общества состоит в существовании множества различных религиозных общин. Крупнейшей христианской конфессией, которая охватывает четверть населения страны, являются марониты. До XVII в. к маронитам относились в основном крестьяне, проживавшие в северной части Горного Ливана. В течение последующих веков представители этой религиозной общины расселились по другим районам. Вторую по численности позицию в христианской среде занимают православные, которые сосредоточены в городах, а также в ряде сельских районов, например в Эль-Кура. Еще одну крупную христианскую общину представляют греко-католики, проживающие прежде всего в городах, особенно в Захла (в долине Бекаа). Две мусульманские общины, сунниты и шииты, вместе составляют 50% населения страны. Сунниты в большинстве своем горожане: они широко представлены в таких городских центрах, как Бейрут, Триполи и Сайда. Шииты предпочитают сельский образ жизни и составляют большинство на севере долины Бекаа и в южном Ливане. Друзы, как и шииты, преимущественно сельские жители; они сосредоточены в южной части Горного Ливана и в предгорьях горной системы Антиливан.

Среди армян – самого значительного неарабского этноса в Ливане – одни принадлежат к последователям армяно-григорианской церкви, другие – армяно-католики. В стране имеются небольшие общины яковитов, сиро-католиков, несториан, католиков римского и халдейского обрядов и иудеев.

Народное образование. Система просвещения в Ливане включает пятилетнюю начальную и семилетнюю среднюю школу, а также профессиональные училища с четырехлетним сроком обучения и Ливанский университет в Бейруте. Некоторые из лучших частных школ были основаны иностранными католическими (в основном французскими) и протестантскими (преимущественно британскими и американскими) миссионерами еще в начале XIX в. Они создавались местными христианскими церквями, частными лицами и мусульманскими организациями. Частные школы первоначально имели свои собственные учебные программы, которые постепенно все более стали сближаться с учебными планами госшкол. Ливан выделяется в арабском мире самым высоким уровнем грамотности населения. В 1995 грамотными были 92,4% всех жителей Ливана старше 15 лет.

Праздники. К главным национальным праздникам относятся День независимости, приходя-

щийся на 22 нояб., и День мучеников, отмечаемый 6 мая в память казни ливанских патриотов турками-османами в 1916. Основными религиозными праздниками считаются христианские Рождество, Новый год и Пасха и мусульманские Новый год, праздник жертвоприношения ид аль-адха (курбан-байрам) и день рождения пророка Мухаммеда.

Историческое и культурное наследие Ливана формировалось в течение шести тысяч лет и восходит к Финикии и последующим цивилизациям, существовавшим на территориях современного Средиземноморья. В III тысячелетии до н.э. на побережье существовали финикийские города – государства, населенные мореходами и торговцами. Важнейшими из них были Тир (совр. Сур), Сидон (совр. Сайда), Берит (совр. Бейрут) и Библос (совр. Джубейль).

С XVI в. до н.э., в течение четырех веков, они находились под властью египтян. В VI в. до н.э. финикийские города-государства были захвачены Персией. В IV в. до н.э. их покорил Александр Македонский, а впоследствии они перешли во владения Селевкидов. В начале XII в. территория страны оказалась в руках крестоносцев, а с XIII по XVI вв. находилась под господством мамлюков.

В 1516-1918гг. Ливан входил в состав Османской империи. С 1918г. Ливан, после его захвата французскими и британскими войсками, находился под управлением французского губернатора, при котором действовал выборный Совет представителей, обладавший совещательными функциями. В 1926г. была провозглашена Ливанская Республика с президентской формой правления и парламентской системой правительства. Реальную политическую независимость Республика приобрела 22 нояб. 1943г. Эта дата отмечается как День независимости. Приток в страну палестинских беженцев поставил Ливан в центр противостояния между Израилем, Сирией и палестинскими партизанами.

Комбинация негативных внутренних и внешних факторов привела к вспышке конфликта в 1975г. Противоречивые отношения между соседними странами, дестабилизация внутренней политической и экономической ситуации усугубились двумя израильскими военными вторжениями в 1978 и 1982гг. Период конфликта характеризуется кризисом политической власти, большими людскими потерями, значительным ущербом экономике и инфраструктуре страны, а также эмиграции квалифицированной рабочей силы. Боевые действия были прекращены в 1990г., что явилось результатом соглашения в Таифе и принятия Хартии национального согласия.

Политика

Политическая ситуация в Ливане имеет тенденцию к стабилизации. Разоружив большую часть иррегулярных вооруженных формирований (кроме движения сопротивления израильской оккупации), власти укрепляют контроль над всеми районами страны. Вместе с тем, на пути национального примирения сохраняются трудности, обусловленные рецидивами конфессиональных противоречий.

Ливан ищет выходы из затяжного экономического кризиса, вызванного гражданской войной и утратой роли регионального торгово-финансово-

го и туристического центра. В 1992г. правительством принят план реконструкции и развития Ливана «Горизонт-2000», рассчитанный до 2007г. и требующий капиталовложений в экономику в 60 млрд.долл.

В апр. 1999г. Ливан присоединился к ВТО в качестве наблюдателя. Полноправному вступлению Ливана в ВТО препятствует сохраняющийся в Ливане запрет на импорт товаров израильского производства. В Бейруте рассчитывают, что заключение соглашения с Евросоюзом (парафировано в янв. 2002г.) приведет к увеличению финансовой помощи со стороны ЕС и улучшению инвестиционного климата.

После вывода израильских войск с юга страны в мае 2000г. в повестку дня встала задача восстановления эффективной власти ливанского правительства над освобожденными территориями, что предусмотрено резолюцией 425 Совета Безопасности ООН. На юг введены части ливанской армии и жандармерии (1000 человек). Вблизи границы с Израилем с авг. 2000г. размещены силы ООН (ВСООНЛ).

Бейрут вместе с Дамаском исходит из неразрывности ливанского и сирийского направлений ближневосточного переговорного процесса. Несмотря на давление США, Бейрут отвергает израильские попытки решать проблемы с Ливаном на сепаратной основе как направленные на разрыв ливано-сирийской связки мирных переговоров.

Геополитика

В 2002г. были проведены определенные структурные, финансовые и экономические реформы, направленные на сокращение расходов бюджета при поддержании соцбезопасности и увеличение его доходной части: сокращение процентных ставок по обслуживанию долга, приватизацию, продвижение жизнеспособного роста, либерализацию торговли; модернизацию правовой системы; улучшение коммунального хозяйства.

Проведена модернизация налоговой системы и в фев. был введен налог на добавленную стоимость в 10%, введены акцизы на табак, топливо, автомобили, спиртные и безалкогольные напитки, цемент. Готовится проект закона по введению единого подоходного налога. Введена в эксплуатацию новая компьютеризированная система по сбору налогов и по таможенному оформлению. Началась работа по проверке земельного кадастра (особенно в прибрежной зоне) в целях устранения нарушений и увеличения налоговых доходов.

Приняты законы об этапах приватизации телекоммуникационного, энергетического секторов, водных ресурсов, готовится законодательство по приватизации авиакомпании и морских портов.

Приватизация секторов телекоммуникаций и электричества представляет собой главный инструмент сокращения госдолга. Закон №431, ратифицированный парламентом 22 июля 2002, организовывает сектор телекоммуникаций по территориям Ливана и определяет правила для его передачи, частично или полностью, частному сектору, включая роль правительства в этой области.

Закон №393, ратифицированный парламентом 1 июня 2002г., относится к мобильной телефонной связи и разрешает правительству, на основании декрета совета министров, осуществить продажу 2

долгосрочных лицензий мобильной телефонной связи с обращением долговых обязательств в ценные бумаги полученных государством доходов или ее передачу под управление. Процедура лицензирования влечет за собой необходимость модернизации системы и увеличение рыночного предложения за счет расширения двух сетей.

В отношении обычной телефонной связи проводятся подготовительные мероприятия по учреждению единой телефонной компании с продажей 40 % ее акций в 2004г.

8 авг. 2002г. парламент ратифицировал закон о приватизации сектора электроэнергетики, который формулирует правила, принципы и структуры, управляющие сектором, определяет роль правительства в этой сфере, принципы и основы, регулирующие полную или частичную продажу этого сектора или его передачу в управление к частному сектору.

Электроэнергетика разделяется на самостоятельные направления: производство, передача и распределение. Закон предусматривает создание коммерческой госкорпорации, ответственной за производство и распределение с передачей впоследствии до 40% акций стратегическому партнеру.

Дорабатываются законодательные основы приватизации секторов водных ресурсов, портов и аэропортов и национальной авиакомпании (МЕА).

Законопроект в сфере водных ресурсов предусматривает преобразование сектора, объединяя управление службами поставок пригодной для питья воды и переработки сточных вод внутри 4 региональных офисов водных ресурсов (Север, Юг, Бекаа, Бейрут-Горный Ливан) вместо существующих 22 офисов (процесс передачи под управление частному оператору уже осуществляется). Работы, связанные с орошением предусмотрено оставить под контролем государства и организации «Литани» на всей территории Ливана.

Ливан, имеющий десятки портов, располагает 2 главными коммерческими портами, в Бейруте и Триполи. По порту Бейрута были осуществлены значительные инвестиции по его реабилитации и развитию, осуществляется программа модернизации в порту Триполи.

Законопроект приватизации сектора предусматривает создание одной «Национальной морской компании», ответственной за портовую деятельность, управление которой могло бы быть уступлено частному сектору при сохранении за минтрансом ответственности и контроля над сектором.

В соответствии с законом (май 2002 г.) в Центральном банке был открыт специальный казначейский счет для обслуживания внешнего долга страны, на котором будут аккумулироваться все доходы от проводимой приватизации. Как часть правительственной стратегии по сокращению задолженности, подготовлена к реализации программа securitization (гарантия безопасности), предусматривающая аккумулирование на офшорных счетах доходов, полученных от таможенных пошлин и акцизов при закупке табачной продукции.

В развитие принятого в 2001г. инвестиционного закона утверждены декреты о порядке заключения инвестиционных соглашений и условиях предоставления льгот в зависимости от территориальных зон и сфер экономики. Предпочтение отдается капиталовложениям в следующие сектора: индустрия, сельское хозяйство, продовольственный

сектор, туризм, информатика, технологии, телекомпания, или другой сектор, определенный советом по предложению председателя Совета. Сумма минимального капиталовложения на вышеизложенные цели может включать в себя: цену на землю, расходы на инфраструктуру (дороги, стоянки, здания, оборудование). Контракт относительно корзины предоставляемых льгот определяет детально права и обязанности уполномоченной организации IDAL и инвестора, в т.ч. выполнение проекта в точные сроки. Любой контракт должен быть ратифицированным советом после подписания его IDAL и инвестором.

В развитие закона о борьбе с отмыванием «грязных денег» был издан ряд инструкций ЦБ, что позволило исключить Ливан из «черного списка» ФАФТ и сохранить международную репутацию ливанской банковской системы. Принят закон по переуступке части капитала банков, который расширяет возможности участия в нем инвесторов, в т.ч. иностранных.

В области проведения структурных реформ усилия были сосредоточены на дальнейшей либерализации экономики, совершенствовании законодательства в сфере производства и торговли, всемерном развитии экспорта товаров и услуг.

В янв. 2002г. была принята программа модернизации промсектора для малых и средних предприятий, при этом были переориентированы и увеличены правительственные субсидии для производства и торговли, предусмотрено увеличение размеров ссуд на развитие на долгосрочные периоды под минимальные процентные ставки с дополнительной схемой гарантии предоставляемых кредитов.

Была продолжена реализация программы «Экспорт Плюс», предусматривающая оказание всемерной поддержки и поощрения экспорта ливанских товаров. Правительство полностью сократило все таможенные пошлины и налоги на импорт промоборудования, используемого местными предприятиями. Минпром подготовил предложение о сокращении стоимости электроэнергии и аренды земельных участков для промпредприятий. Подготовлены предложения о снижении стоимости транспортных услуг и поощрения владельцев предприятий, решивших перейти от традиционных производств к высокотехнологическим отраслям. В 2002г. министерство начало работу по созданию центров развития для собственных научных кадров и поощрения предприятий, включая финансирование ряда новых перспективных проектов.

Разработана программа «Агро плюс» для поддержки агропромышленных предприятий и развития экспорта, в т.ч. с выделением субсидий для компенсации высокой стоимости транспортирования экспортных товаров.

В начале 2002г. была введена либерализация импорта нефтепродуктов для снижения их стоимости на внутреннем рынке, подготовлен аналогичный закон по медикаментам, на утверждении в парламенте находится закон об отмене исключительных агентств (представительств).

В конце 2002 года завершена подготовка 10-летнего плана развития промсектора страны, в соответствии с которым планируется создать 60000 дополнительных рабочих мест. В соответствии с планом будет модернизировано 1000 малых и средних предприятий преимущественно в сель-

ских районах страны, для чего, по расчетам минпрома, потребуется привлечение 800 млн.долл. инвестиций.

В целях создания условий для реализации задач экономического развития и проведения структурных реформ (по продвижению экспортных товаров и услуг) правительство Ливана активизировало работу по расширению двустороннего и многостороннего международного сотрудничества, а также по заключению со странами -донорами и международными финансовыми учреждениями в плане получения внешнего финансирования.

В дополнение к членству в Арабской зоне свободной торговли – АФТА (1997 г.) и после многолетних переговоров 17 июня 2002г. Ливан заключил Соглашение об ассоциации с Европейским сообществом, которое 2 дек. 2002г. было ратифицировано ливанским парламентом. Соглашение направлено на создание условий по учреждению, с 2010г., зоны свободной торговли между Ливаном и ЕС. С подписанием соглашения Ливан получал привилегированные условия по обеспечению свободного доступа его промэкспорта, сельхозтоваров и продукции их переработки на рынок ЕС без таможенных пошлин и квот. Одновременно Ливану предоставлялось право на протяжении 5 лет сохранять таможенные пошлины и квоты на импорт в европейских товаров.

С учетом довольно длительного периода, необходимого для ратификации данного соглашения всеми 15 странами ЕС (2-3г.), было дополнительно подписано временное соглашение, позволяющее использовать условия основного соглашения с момента начала его ратификации, т.е. с 1 марта 2003 г. оно вступит в силу.

Соглашение об ассоциации с Европейским сообществом является составной частью более общего соглашения о евро-средиземноморском партнерстве, подписанного в 1995г. и сопровождаемого Программой финансового сопровождения МЕДА. В марте 2002г. Ливан и ЕС подписали протокол о намерениях по предоставлению Ливану европейской помощи в 80 млн. евро. Этот протокол, который определяет условия стратегии сотрудничества между ЕС и Ливаном на 2002-04гг., является первым этапом помощи по реализации соглашения об ассоциации в рамках Программы МЕДА-2 и затрагивает проекты развития торгового и с/х секторов, защиты окружающей среды и сотрудничества в области высшего образования.

В развитие ливано-кипрского сотрудничества в 2002г. был создан совместный комитет по подготовке соглашения о создании свободной экономической зоны между Ливаном и Кипром. В апр. 2002г. подписано ливано-иракское соглашение о свободной внешней торговле, в соответствии с которым были полностью отменены экспортно-импортные тарифы между странами.

Госструктуры

Органы госуправления. В середине 1970гг. Ливан вступил в период политической дезинтеграции. Власть в стране оказалась в руках лидеров многочисленных вооруженных группировок, которые контролировали небольшие районы. Механизм государственного управления сохранился, и время от времени различные политические силы прилагали усилия по восстановлению прерогатив центрального ливанского правительства.

Конституция Ливана, принятая в 1926 и включившая в себя ряд поправок, напоминает французскую конституцию Третьей Республики. Во главе государства стоит президент, избираемый парламентом. После провозглашения независимости страны в 1943г. президент унаследовал большую часть власти, ранее принадлежавшей французским верховным комиссарам и османским губернаторам, при этом он обладал значительными прерогативами по назначению и смещению министров, и мог влиять на политику правительства. Отличительная особенность конституции Ливана – положение о пропорциональном представительстве различных религиозных общин Ливана в Национальном собрании, гражданских органах власти и правительстве. Президентом республики традиционно является маронит (хотя первый президент, назначенный французами, был православным), премьер-министром – суннит, председателем парламента – шиит, а заместителем премьер-министра – православный. Конфессиональные общины имеют внутреннюю автономию в таких вопросах гражданского права, как заключение брака и объявление развода, усыновление и наследование. В стране отсутствует госрегулирование семейного права.

Парламент страны – однопалатный. Депутаты избираются на религиозной основе: 30 маронитов, 20 суннитов, 19 шиитов, 11 православных, 6 друзов, 6 греко-католиков, 4 армяно-григорианина, 1 армяно-католик, 1 протестант и 1 представитель от других мелких христианских общин. В окт. 1989 в Эт-Таифе, в Саудовской Аравии, собрались 62 депутата, которые приняли Хартию национального соглашения, в соответствии с которой численность ливанского парламента увеличивалась до 128 депутатов, представлявших поровну мусульманскую и христианскую общины.

Политические партии Ливана традиционно создавались влиятельными семействами или государственными деятелями и часто связаны с религиозными общинами. Основными партиями Ливана являются: «Национальный блок», «Национально-либеральная партия», «Катаиб», «Национально-патриотические силы Ливана», наиболее влиятельной шиитской организацией признается движение «Амаль».

Вооруженные силы. Вооруженные силы страны насчитывают 50 тыс.чел. (в т.ч. сухопутные войска – 97,1%, военно-морской флот – 1,2%, военно-воздушные силы – 1,7%).

Политическая система республики основана на разделении исполнительной, законодательной и судебной власти. Правительство определяет общую политику, назначает руководство госучреждений, представляет предлагаемые законы на одобрение парламента. Парламент переизбирается каждые четыре года, провозглашает законы и контролирует политику правительства. Судебная власть автономна и осуществляется в судах.

Конституция обеспечивает формирование Конституционного совета, который определяет конституционность законов и объявления президентских и парламентских выборов. Конституционный совет был сформирован в 1994г. Он состоит из 10 членов, 5 из которых избираются простым большинством парламента и пять назначаются совмином по итогам голосования двух третей большинства министров.

Конституционный совет принимает решения голосованием большинства не менее 7 членов, принял ряд существенных решений, включая незаконность выборов четырех членов парламента в 1996г. и незаконность правительственных декретов, продлевающих срок полномочий муниципальных советов.

Соглашение в Таифе обеспечило проведение политической реформы в два этапа. На первом этапе проведено конфессиональное разделение политической власти: места в парламенте одинаково поделены между христианской и мусульманской общинами. Таким же образом религиозные общины представлены в правительственных и государственных административных органах. На втором этапе предполагается ликвидация политической системы на конфессиональной основе.

Исполнительная власть представлена президентом Республики и совмином. Президент является главой государства. Президент избирается на 6-летний срок двумя третями большинства парламента в первом туре голосования и простым большинством, если требуется последующий тур. Президентские функции включают: председатель Верховного совета обороны, главнокомандующий Вооруженных сил, возглавляет заседания Совета министров всякий раз, когда он присутствует на них, хотя не имеет права голоса на этих заседаниях. Президент назначает премьер-министра, в настоящее время Рафик Харири, после консультаций с парламентом. Президент должен назначить на этот пост главного кандидата, который получит поддержку большинства в парламенте. В соответствии с конституцией, действующей с момента провозглашения независимости Республики в 1943г., Президентом избирается христианин — маронит, спикер парламента — мусульманин-шиит (Набих Берри) и премьер-министр — мусульманин-суннит. Вице-премьер и вице-президент традиционно избираются от христианской греческой ортодоксальной общины. Кабинет возглавляется премьер-министром. Премьер-министр, контролирует и организует работу министерств и других госорганов, координирует министерскую политику.

Законодательная власть представлена однопалатным парламентом, который состоит из 128 членов. Члены парламента избираются на четырехлетний срок в региональных избирательных комиссиях. Количество депутатов от каждого региона зависит от количества населения каждого региона и квоты числа депутатов от каждой религиозной общины.

Парламент может быть распущен советом министров голосованием двух третей большинства министров по запросу президента Республики только на основании одной из следующих причин: если парламент будет не в состоянии проводить свои заседания в течение одной обычной сессии или двух чрезвычайных сессий (кроме форс-мажорных ситуаций); если парламент будет не в состоянии принять закон о бюджете.

Судебная система состоит из административного Суда госсовета (Conseil d'Etat) и гражданские суды, которые включают коммерческие суды и уголовные суды. Верховный суд — самый высший «апелляционный суд по гражданским и коммерческим делам. Конституционные вопросы и конфликты, касающиеся выборов, относятся к юрис-

дикции Конституционного совета, упомянутого выше. Судьи различных судов (исключая некоторых членов Конституционного совета) назначаются правительством по рекомендации Высшего совета правосудия.

Выборы. Срок полномочий прежнего президента, Елиаса Храви, закончился в конце нояб. 1995г. Согласно конституции, президент Храви не мог быть переизбран по окончании его срока в нояб. 1995года. В окт. 1995г., парламент одобрил поправку к конституции, разрешающую продление президентских полномочий еще на 3г.

Следующие президентские выборы состоялись в нояб. 1998г., президентом был избран тогдашний главнокомандующий ВС генерал Эмиль Лахуд.

Парламентские выборы состоялись в 1992 и 1996гг. Парламентские выборы 1992г. были первыми подобными выборами в Ливане с 1972г. Некоторые политические группы отказались участвовать в выборах, однако парламентские выборы 1996г. были отмечены высокой активностью избирателей. В мае и июне 1998, муниципальные выборы имели место впервые с 1963. Есть 624 муниципальных совета с общим количеством 7401 избранных членов.

Кабинет министров Ливана (утвержден 17 апр. 2003г.).

Премьер-министр	Рафик Харири
1 Вице-премьер.....	Исам Фарес.....*
2 Государственный министр.....	Мишель Муса.....**
3 Государственный министр.....	Халиль Храви.....**
4 Государственный министр.....	Карам Карам.....**
5 Государственный министр.....	Асем Кансо.....**
6 Государственный министр.....	Талал Арслан.....*
7 Государственный министр.....	Абдель Рахим Мрад.....**
8 Министр по административной реформе ..	Карим Пакрадуни.....***
9 Министр иностранных дел.....	Жан Обейд.....***
10 Министр промышленности.....	Ильяс Скаф.....***
11 Министр энергетики и водных ресурсов...	Айюб Хумайед.....***
12 Министр экономики и торговли.....	Марван Хамада.....**
13 Министр финансов.....	Фуад Синбора.....*
14 Министр сельского хозяйства.....	Али Хасан Халиль.....*
15 Министр общественных работ.....	Наджиб Микати.....**
16 Министр обороны.....	Махмуд Хаммуд.....**
17 Министр внутренних дел.....	Ильяс Мур.....*
18 Министр по делам беженцев.....	Абдулла Фархат.....***
19 Министр здравоохранения.....	Сулейман Франжье.....*
20 Министр социального развития.....	Асаад Дияб.....*
21 Министр образования.....	Самир Джиср.....**
22 Мин. по охране окружающей среды.....	Фарес Буйез.....***
23 Министр туризма.....	Али Абдулла.....***
24 Министр по делам молодежи и спорта.....	Жорж Гунаньян.....*
25 Министр информации.....	Мишель Самаха.....***
26 Министр юстиции.....	Багидж Таббара.....**
27 Министр труда.....	Асаад Хардан.....***
28 Министр культуры.....	Гази Ариди.....**
29 Министр связи.....	Жан Луи Кардахи.....*

* министры, сохранившие свои посты

** министры, назначенные в другие министерства

*** новые министры Кабинета

Финансы

Ливан активизировал свою деятельность по вступлению в члены ВТО и в октябре 2002 г. было проведено заседание общей рабочей группы, в ходе которого были рассмотрены результаты проводимой Ливаном либерализации торговли и намечены меры по дальнейшему совершенствованию законодательства.

Ливан продолжил работу со странами-донорами, международными и региональными финансовыми институтами в части привлечения финансирования для реализации программ экономического развития, большая часть из которых была разработана Советом по реконструкции и развития Ливана и одобрена правительством. Эти проекты относились к таким областям, как общая инфраструктура (электроэнергетика, телекоммуникации, дорожно-транспортное строительство), соцсфера (образование, здравоохранение, страхование, экология), жилищно-коммунальный сектор (водоснабжение, канализация, переработка твердых отходов), производственный сектор и другие (сельское хозяйство, ирригация, морские порты, аэропорт, правительственные здания, техпомощь, промышленность, туризм, СМИ).

Несмотря на положительные результаты финансового регулирования, продвижение в плане приватизации и структурных реформ и восстановление растущих макроэкономических диспропорций, Ливан столкнулся с перспективой потери экономической и социальной стабильности в связи с продолжающимся увеличением объемов госдолга, расходы на обслуживание которого поглощали основную часть бюджетных доходов (80%) и создавали порочный круг высоких финансовых дефицитов, что оказывало негативное влияние на эффективность проводимых правительством экономических преобразований.

Сознавая тяжесть положения, ливанское руководство обратилось к международному сообществу за финансово-экономической поддержкой реализации его планов по восстановлению страны. При активном содействии Франции была проведена большая подготовительная работа и 23 нояб. 2002г. состоялась вторая международная конференция «Париж 2», в работе которой приняли участие лидеры 18 стран и 8 международных финансовых организаций.

На конференции правительство Ливана представило стратегию экономического развития на 2003г. и ближайшие годы с учетом проведенных в последние годы мероприятий и полученных результатов, направленную на сокращение госдолга, снижение процентных ставок по задолженности, активизацию экономического роста. Выражено твердое намерение продолжить укрепление бюджета, осуществление структурных реформ и проведение приватизации. Запрошенная финансовая поддержка связывалась с необходимостью реструктуризации задолженности для обеспечения эффективной реализации запланированных мероприятий.

В результате конференции Ливану была предоставлена финансовая помощь в 4,4 млрд.долл., из которых 3,1 млрд.долл. было направлено на реструктуризацию задолженности, замену краткосрочных долговых обязательств на долгосрочные (казначейские еврообязательства на 15 лет, с отсрочкой платежей 5 лет и ежегодной средней процентной ставкой 5%) и 1,3 млрд.долл. на проекты развития.

Финансовая помощь от стран и организаций, реструктуризация задолженности, в млн.долл.: Саудовская Аравия — 700; Италия — 200; Франция — 500; Канада — 200; Кувейт — 300; Катар — 200; ОАЭ — 300; Бельгия — 70; Малайзия — 300; Оман — 50; Бахрейн — 200; ЕС — 20. Ссуды на социальное

развитие: Арабский фонд развития — 500; Европейский инвестиционный банк — 350; ВБ — 200; Кувейтский банк развития — 150; Арабский валютный фонд — 100; ЕС — 80. Ожидается дополнительная финансовая помощь и со стороны других стран (США, Канада, Германия) в случае оформления взаимоотношений Ливана с МВФ (проводятся консультации по данному вопросу).

Результаты конференции оказали положительное воздействие на состояние денежного рынка. Резервы в инвалюте ЦБ Ливана увеличились на 2,6 млрд.долл. и на конец 2002г. составили 7,190 млрд.долл. и полные иностранные резервы, включая золотовалютный запас, составили 10,407 млрд.долл.

Через четыре недели процентные ставки на рынке ценных бумаг по двухгодичным векселям снизились с 16% до 9,2%. По большей части еврооблигаций, зарегистрированных на вторичном рынке, ведутся переговоры о покупке на уровне, выше их номинальной стоимости.

В развитие результатов конференции между ЦБ и Ассоциацией ливанских банков 16 дек. 2002г. было подписано соглашение, по которому все финансовые учреждения, действующие в Ливане, должны подписаться на двухгодичные беспроцентные казначейские обязательства в ливанских фунтах или на еврообязательства в валюте в объеме 10 % своих вкладов, оцененных на 31 окт. 2002г. в 42 млрд.долл. Эта подписка, которая распределяется на 5 последовательных месячных выплат по 800 млн.долл. между 17 янв. и 16 мая 2003 г., взимается из ликвидных средств банков для оплаты казначейских обязательств по номинальной стоимости.

Ассоциация ливанских банков выпустила рекомендации, касающиеся дохода и процентных ставок, в которых она зафиксировала самые лучшие кредитные процентные ставки на срочных вкладах (менее года) в 9% на LL и 4,5% на долларе. Что касается привилегированных дебетовых ставок, они были зафиксированы соответственно в 12,5% и 8,5%. Чтобы пользоваться этими ставками, клиент должен поддерживать уровень ликвидности, покрытие коммерческих счетов каждые 3 мес. на уровне предоставленных льгот и должен, к тому же, прибегать к разнообразным банковским услугам, чтобы преуменьшать риск.

Уровень инфляции в 2002г. составил 1%. Уровень безработицы остается высоким. В 1997 г. ее усредненный показатель равнялся 8,5%, в 2000г. он превысил 20%, то в 2002 г. он составил 18%. Продолжался рост эмиграции, преимущественно среди молодежи и специалистов. Сократился приток дешевой рабочей силы из Сирии и других арабских государств, а также ряда стран Южной и Юго-Восточной Азии.

Общая сумма активов ливанского банковского сектора увеличилась на 7,1%, по сравнению с пред.г., и составила 51,5 млрд.долл. Общая сумма депозитов частного сектора увеличилась на 2,5% и составила 41,1 млрд.долл. Объем кредитов банков частному сектору увеличился на 6,8% и составил 15,7 млрд.долл. Активы частных акционерных банков увеличились до 3,3 млрд.долл., годовой рост активов составил 10,8%.

Парламент Ливана 29 янв. 2003г. одобрил нацбюджет на 2003г. В новом бюджете запроектировано сокращение дефицита до 1,41 млрд.долл., со-

крашение расходов на 10% и увеличение доходов на 16%. В соответствии с прогнозом, рост ВВП составит до 2%.

Расходная часть бюджета составляет 5,68 млрд. долл., доходная часть — 4,27 млрд.долл. Для решения проблемы дополнительного финансирования бюджета кабмин решил ввести новую ставку налога в 5% на сберегательные счета и казначейские обязательства, что увеличит доход на 66,7 млн.долл.

Нацвалюта (ливанский фунт) была достаточно устойчивой. Курс 1 долл. США был равен 1509 лив.фунт., за исключением дек. (1 долл. = 1498 лив. фунтов). В 2002г. за счет введения НДС в 10% наблюдалось повышение цен в среднем на 4,7% (на ГСМ — в 3 раза). В Ливане кроме нацвалюты в свободном обращении находится доллар и другие валюты ведущих стран.

Экономика-2002

По итогам 2002г. отмечалось улучшение финансовых показателей в части исполнения госпо сравнению с пред.г. Полные доходы увеличились на 25,8% и составили 3,9 млрд.долл. Увеличение доходов было связано с ростом налоговых поступлений на 34,9% (за счет увеличения доходов от НДС, рост которых перекрыл снижение таможенных доходов), при этом чистые доходы от введения НДС составили 658,5 млн.долл. Расходы увеличились на 14,2% и составили 6,7 млрд.долл., однако динамика роста доходов была выше динамики роста расходов.

На динамику роста расходов повлияло увеличение суммы обслуживания долга на 7,2%, которая к концу 2002г. составила 3 млрд.долл. Выплаты на обслуживание внешнего долга увеличились на 59,8%, по сравнению с пред.г., и составили 29% от полной суммы обслуживания долга, а выплаты на обслуживание внутреннего долга сократились на 5,5%, что связано со стратегией правительства, направленной на реструктуризацию долга и заменой краткосрочных долговых обязательств на долгосрочные.

По итогам 2002г. полное активное сальдо составило 218,9 млн.долл. против 54,4 млн.долл. в 2001г. В процентном выражении полное активное сальдо увеличилось с 0,92% в 2001г. от общей суммы расходов до 3,25% в 2002г.

Совокупный финансовый дефицит снизился и составил 42,33% от всех расходов в 2002г. по сравнению с уровнем в 47,65% в 2001г., что отражает улучшение состояния госфинансов, тем более, что доходы составили 57,7% от расходов в 2002г. по сравнению с уровнем в 52,3% в 2001г.

Чистая госзадолженность на конец 2002г. составила 30 млрд.долл., что составляет 180% от объема ВВП страны, отношение, которое является высоким по международным стандартам.

Правительство продолжило реструктуризацию долгового портфеля, путем замены внутреннего долга внешним, в результате чего на конец 2002г. внутренний долг составил 17,4 млрд.долл., внешний долг — 12,8 млрд.долл., т.е. 47,7% и 42,3% от полного госдолга.

По оценкам минфина Ливана объем ВВП вырос в 2002г. на 2% по сравнению с 2001г. и составил 17 млрд.долл. (рост ВВП оценивается на уровне 1-1,5%). В большинстве основных секторов экономики был отмечен рост основных показателей по сравнению с пред.г.

Производство электроэнергии увеличилось на 8% по сравнению с 2001г. и составило 10191,9 гвтч., на 17,6% выросли объемы экспорта с/х и промпродукции, количество вновь создаваемых производств увеличилось на 37,6%, импорт нефтепродуктов увеличился на 0,8%. Констатируется снижение импорта промоборудования на 3,6%.

В 2002г. объемы кредитования с/х и промсекторов увеличились на 86% и составили 69,2 млн.долл. (12,6 и 56,6 млн.долл.).

В соответствии с данными минпрома Ливана, в 2002г. создано 824 новых промпредприятий, что на 37,6% больше чем в 2001г. (599 предприятий). В 2002г. капитализация новых промпредприятий увеличилась на 70,3% и достигла 118,7 млн.долл. Было создано 6721 новых рабочих мест, что на 51,9% больше чем в 2001г. Капитализация в каждое новое предприятие увеличилась с 116 до 144 тыс.долл. в 2002г., по сравнению с пред.г.

Объем инвестиций в промышленность увеличился на 41% по сравнению с пред.г. и составил 118,7 млн.долл., из которых значительная часть пришлось на быстро расширяющийся сектор производства продуктов питания — 18,7 млн.долл. Значительная часть инвестиций в вновь открытые промпредприятия пришлось на область Горного Ливана — 75,4 млн.долл., где было создано 389 новых предприятий.

Новые производства созданы в металлообрабатывающей отрасли, производстве продовольственных товаров, деревообработке. Рост числа созданных промпредприятий является результатом проводимой политики правительства по увеличению госинвестиций и субсидий в данном секторе.

В строительном секторе отмечен рост объемов работ на 14,1%, по сравнению с 2001г. Поставки цемента по итогам 2002г. снизились, при этом стоимостные показатели поставок увеличились на 4,6%, по сравнению с 2001г. В 2002г. налоги на недвижимое имущество увеличились на 13,2%. Общая площадь застройки составила 7,97 млн.кв.м., сумма налогов с недвижимого имущества составила 148,2 млн.долл.

Объемы инвестиций в строительный сектор увеличились на 0,6% по сравнению с пред.г. и составили 2,4 млрд.долл.

Расходы Электрокомпании Ливана в 2002г. сократились на 150 млрд.лив.фунт. или 100 млн.долл., вследствие применения современной организации труда и увеличения доходов на 175 млрд.лив.фунт. или 117 млн.долл.

В соответствии с данными порта г.Бейрута за 2002г. грузопоток снизился по сравнению с 2001г. Зарегистрировано снижение количества прибывших и убывших судов на 4,6%, также сократились объемы грузовых морских перевозок на 6,4%. Снижение импортных грузовых поставок составило 8,2%, при этом объем отправленных грузов и транзита увеличились на 16,3% и 6,5%. Доходы порта в 2002г. составили 71,25 млн.долл., что на 3,21% больше чем в 2001г., порт обработал 298876 контейнеров, 299400 в 2001г.

По итогам 2002г. возросла активность международного аэропорта г.Бейрута, так увеличилась частота рейсов и пассажиропоток на 7,6% и 6,6%. Число рейсов составило 32952, пассажиропоток составил 2606861 чел. Количество прибывших, убывших и транзитных пассажиров увеличилось на 5,9%, 6% и 30,1%. Увеличился объем грузовых

авиаперевозок на 4,8% и составил 65837 тонн, увеличились объемы принятого и отправленного груза на 2,9% и 7,9%. С 1992г., пассажиропоток аэропорта увеличился на 139% и на 120% увеличилась его авиазагрузка. На конец года, 54 иностранные авиакомпании выполняло регулярные рейсы в Ливан.

Авиасектор Ливана представлен авиакомпаниями MEA и TMA. Финансовые потери ливанской авиакомпании MEA с 1996 по 2001гг. составили 400 млн.долл. Государству принадлежит 99% акций компании. Штат компании – 1450 чел. Вторая ливанская авиакомпания TMA, занимающаяся грузовыми перевозками, также понесла финансовые потери, но менее значительные чем MEA.

В 2002г. MEA и TMA подписали ряд соглашений с европейскими и арабскими компаниями по сотрудничеству в области воздушных грузоперевозок и трафика. Заключено ряд эксклюзивных контрактов по осуществлению грузоперевозок с государствами Персидского залива. В марте 2002г. перезаключено соглашение с международной компанией DHL. Принципиально пересмотрены цены на авиабилеты и предоставляемые ими услуги в сторону снижения после событий 11 сент. 2001г.

В 2002г. компания TMA и Бейрутская ассоциация торговцев подписали соглашение о снижении тарифов на экспортно-импортные авиаперевозки товаров для 3000 членов Ассоциации. В марте 2002г. компания MEA заключает соглашение о лизинге аэробуса 300F-A310 для организации дополнительных рейсов в страны ЕС. В авг. 2002г. компания TMA подписала протокол с государственной Инвестиционной компанией Ливана и компанией Export Plus о снижении расценок на авиаперевозки с/х грузов. В соответствии с протоколом, предоставлены скидки до 50% на авиаперевозки на авиарейсы в ОАЭ, Париж и Амстердам.

В соответствии с данными минтуризма Ливана, количество число туристов в 2002г. составило 956464 чел., что на 14,3% больше чем в 2001г. (837072 чел.). Большинство туристов прибыло в Ливан из арабских стран – 44%, Европа – 26%, Азия – 13%, Америка – 11%.

Экономика-2000

Экономика Ливана, обладающего скудными природными ресурсами, характеризуется слабым развитием промышленности при высоком уровне развития сферы услуг, банковской системы, торговли и туризма.

В последние годы Ливан предпринимает усилия по выходу из затяжного экономического кризиса, вызванного последствиями гражданской войны (1975-91гг.), утратой своей традиционной роли регионального торгово-финансового и туристического центра. После некоторого подъема экономики в I пол. 90гг. темпы экономического развития начали замедляться. Прирост ВВП в 1997 составил 3,5%, в 1998 – 2,5%, в 1999 – 1,5%. В 2000г. размер ВВП сохранился на уровне 1999г. (17 млрд.долл.).

В формировании ВВП страны ведущее место продолжают занимать торговля и услуги – 66%, промышленность – 16%, сельское хозяйство – 9%, строительство – 9%.

Наиболее развитыми отраслями промышленности являются пищевая, текстильная, табачная, стройматериалов, металлообрабатывающая, хи-

мическая. В 1999-2000гг. произошло сокращение производства электроэнергии и отдельных видов промпродукции, в частности, стройматериалов. Спад промпроизводства сопровождается уменьшением импорта промышленного оборудования и снижением объема частных инвестиций в промышленности.

В сельском хозяйстве занято 1/3 населения, возделывается 200 тыс.га земли, из которых 30% орошается. Основные направления – производство цитрусовых, яблок, оливок и овощей. Выращиваются также зерновые и бахчевые культуры, табак и виноград.

Внешняя торговля играет существенную роль в экономике Ливана, обладающего небольшим внутренним рынком и ограниченными природными ресурсами. Действующая в стране либеральная система налогообложения способствует развитию торговли и инвестиционного сотрудничества. (Совокупные налоги на прибыль компаний не превышают 10%, таможенные пошлины на ввозимые материалы для строительства и промышленности не превышают 2% от стоимости импорта; с рядом стран заключены соглашения об избежании двойного налогообложения).

По данным минфина Ливана, товарооборот страны (30% ВВП) в 2000г. составил 6942 млн.долл. (импорт – 6228 млн.долл., экспорт – 714 млн.долл.), в 1999г. он составлял 6883 млн.долл. (импорт – 6206 млн.долл., экспорт 677 млн.долл.). Постоянно сохраняющийся высокий внешнеторговый дефицит обусловлен необходимостью приобретения за рубежом важнейших видов сырья и промпродукции. К ним относятся минеральное сырье (20%), машинно-техническая продукция (15%), транспортные средства (9%), металл и металлоизделия (11%), продовольствие (10%), химическая продукция (9%), драгоценные и полудрагоценные камни (7%). В ливанском экспорте основная доля приходится на: реэкспорт жемчуга, драгоценных и полудрагоценных камней (18%), продукция химпрома (12%), электротовары (10%), текстиль и готовые изделия (10%), продукты питания (10%), бумага и бумажные изделия (7%).

50% импортных потребностей Ливана удовлетворяется за счет развитых стран (Италия, США, Германия, Франция, Швейцария, Великобритания). Основными покупателями ливанских товаров являются арабские страны (Саудовская Аравия, ОАЭ, Сирия, Иордания, Кувейт), а также некоторые европейские страны (Франция, Швейцария, Голландия) и США.

Валютно-финансовое положение Ливана продолжает оставаться напряженным, несмотря на улучшение некоторых макроэкономических показателей, в т.ч. увеличение годового дохода на душу населения с 950 долл. в 1990г. до 3500 долл. в 1999г., снижение инфляции с 8,7% в 1996г. до 1% в 1999г., стабилизацию обменного курса ливанского фунта на уровне 1500 ливанских фунтов за 1 долл. США. Кризисное состояние госфинансов обусловлено постоянно растущим госдолгом, в счет средств которого с начала 90гг. осуществлялось финансирование восстановления ливанской экономики. В 2000г. общий объем госдолга достиг 23,3 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 1999г. на 16,5%. (1993г. – 4 млрд.долл.). Внутренний долг составил 16,4 млрд.долл. и

внешний — 6,9 млрд.долл. На обслуживание внешнего долга расходуется 40-45% госбюджета (15% ВВП).

Госбюджет страны на 2000г. предусматривал расходную часть в 5,68 млрд.долл. и доходную — 3,62 млн.долл. Госбюджет Ливана постоянно и платежный баланс в последние годы сводятся с отрицательным сальдо, обусловленным внешне-торговым дефицитом, недостаточным уровнем собственного производства, экспорта и поступлений в бюджет.

Государство, привлекая часть средств банковской системы под высокие процентные ставки (15-16%), использовало их неэффективно, в основном на восстановление инфраструктуры и оплату собственных расходов. За последние 8 лет банковский сектор превратился в своего рода «рантье», вкладывающего средства в высокодоходные госбумаги и не уделяющего внимания развитию производственного сектора. 70% внутреннего госдолга приходится на кредиты ливанских банков, финансировавших правительственные программы за счет вкладов населения. Политика укрепления ливанского фунта за счет высокой процентной ставки оказала разрушительное действие на госфинансы. В 2000г. золотовалютные резервы страны уменьшились до 8,4 млрд.долл. (1999г. — 10,1 млрд.долл.).

Перспективы развития экономики Ливана связываются с реализацией планов выдвинутых новым, приступившим к работе в нояб. 2000г., кабинетом министров, по приоритетному развитию нескольких направлений экономики в целях ее вывода из кризиса. Речь идет о развитии общей энергосистемы, стабильного водоснабжения, транспортной инфраструктуры, ирригации, образования, здравоохранения и соцобеспечения, о восстановлении инфраструктуры освобожденных южных районов Ливана.

В целях снижения госрасходов правительство планирует осуществить в ближайшее 3-4г. приватизацию отдельных отраслей экономики при строгом контроле государства. Предусматривается совершенствование налоговой системы, в т.ч. путем создания единой автоматизированной системы налогового учета и контроля за реальными доходами физических и юридических лиц.

Важнейшим направлением международной деятельности Ливана остается возвращение стране роли финансового и банковского центра Ближнего Востока. Несмотря на спад в экономике банковский сектор успешно развивается.

Ретроспектива

Ливанская экономика характеризуется открытой торговой и инвестиционной политикой, свободными рыночными ценами для большинства товаров и услуг и обширными связями с развитым миром по всем экономическим направлениям. Отсутствуют ограничения в движении капитала и товаров резидентами и нерезидентами Республики, включая учреждение фирм или доступ к валютному обмену, что создает благоприятные условия для развития частного сектора, вклад которого в ВВП оценивается на уровне 80%.

С начала 40гг. отмечалось активное привлечение иноинвестиций в экономику Ливана, отношение объема которых к ВВП в 50гг., до гражданской войны, в среднем, составляло 20%. Темпы

экономического роста в 1960-70гг. составляли 5%, а позже увеличились до 7%.

Основными источниками экономического развития были сектор услуг, в частности туризм, банковское дело, страхование и транзитно-транспортная деятельность Бейрутского порта. До начала гражданской войны развитая сеть отелей, ресторанов, ночных клубов, прекрасный климат, морские и горные курорты вывели Ливан в лидеры мирового турбизнеса, доходы от которого составляли до 20% ВВП (в других странах в этот период инфраструктура туризма только начинала создаваться).

Ориентируемые на экспорт сельскохозяйственный и производственный сектора развивались с ежегодными темпами роста в среднем 4-6%.

Устойчивая и открытая экономика, высокая репутация банковского сектора, конвертируемость ливанского фунта в совокупности с обширными связями со странами арабского мира и открытостью к международному сообществу способствовали признанию Ливана в качестве банковско-финансового центра в ближневосточном регионе, играющего важную роль в экономическом сотрудничестве между ведущими мировыми индустриальными державами и странами Ближнего и Среднего Востока, а также Северной африки.

Гражданская война 1975-90гг. разрушила инфраструктуру Ливана и жилой фонд (потери оцениваются в 25 млрд.долл.), сократилось промпроизводство, большая эмиграция квалифицированных трудовых ресурсов составила главную потерю в экономическом потенциале Ливана.

Ослабление госвласти привело к образованию параллельной экономики, проведению торговых операций через неофициальные каналы, что крайне затрудняло действия правительства по наполнению доходной части бюджета. Такая ситуация при увеличивающемся расходе на коммунальное обслуживание вел к большим и быстро растущим дефицитам госбюджета. Эти негативные явления, наряду с преобладающей политической неуверенностью, погрузили ливанскую экономику в порочный цикл больших дефицитов бюджета, ведущих к денежно-кредитному дисбалансу и инфляции.

Прекращение военных действий сопровождалось восстановлением экономики в 1991г. и снижением уровня инфляции. Экономическому росту помогли надежная банковская система, оставшаяся еще с довоенных времен (финансовый сектор ливанской экономики меньше всего пострадал от военных действий). В течение всего периода гражданской войны активы ливанских банков продолжали повышаться. На конец 1984г. в стране действовало 93 комбанка, их активы оценивались в 89,1 млрд. ливанских фунтов.

Принятие в 1992г. и дальнейшая реализация программы восстановления и реконструкции разрушенной инфраструктуры, обеспечили высокий уровень экономического развития (в среднем рост составлял 5,7%), снижение инфляции со 120% до 3% в 1998г. С конца 1990гг. экономическая ситуация в стране ухудшилась, как по внутренним причинам, так и под воздействием основных тенденций развития мировой экономики.

Привлечение иноинвестиций и внешней финансовой помощи традиционно использовалось Ливаном для реализации программ и планов развития отраслей экономики. Не имея собственных

сырьевых ресурсов и при слаборазвитой промышленности, Ливан в значительной мере был ориентирован на импорт нефтепродуктов и продукции машиностроения.

В послевоенный период активное привлечение кредитов привело к росту иностранного долга с 150 млн.долл. в 1992 к до 2,7 млрд.долл. в 1998г. Объединенный внешний и внутренний долг достиг 17 млрд.долл. в 1998г. Обслуживание этого долга требовало 2,1 млрд.долл. ежегодно, 89% от полных правительственных доходов.

Финансовый кризис 1998г. и его негативное воздействие на мировой ссудный рынок и на развитие мировой экономики ограничили возможности Ливана в получении необходимых средств и вынудили его к заимствованию на внутреннем рынке по более высоким процентным ставкам, снизились также объемы поступающих иноинвестиций.

Правительство Ливана в 2000г. предприняло экстренные меры по выработке и практической реализации новой экономической стратегии, направленной на интеграцию страны в мировую экономику, привлечение зарубежных инвестиций и оздоровление финансовой системы.

Принятая стратегия развивается по четырем основным направлениям: проведение структурных реформ, направленных на поощрение внутреннего спроса, стимулирование роста секторов экономики и привлечение инвестиций; стабилизация финансовой ситуации путем модернизации налоговой системы, создания современной системы сборов налогов и сокращения госрасходов; проведение приватизации, передача в частную собственность основных отраслей экономики (электроэнергетика, водные ресурсы, телекоммуникации, морские порты и аэропорт), что позволит увеличить производительность и конкурентоспособность экономики, а также сократить госдолг (планируется за счет приватизации получить 7 млрд.долл.); продолжение процесса вступления в ВТО, восстановление двусторонних межправительственных торгово-экономических соглашений и завершение формирования Свободной зоны внешней торговли Арабских стран.

Замедление темпов экономического развития в мире в 2001г., события в США 11 сент. и последующее нападение на Афганистан, продолжающийся вооруженный конфликт на западном берегу реки Иордан и в секторе Газа оказали отрицательное воздействие на темпы экономического развития практически всех стран Ближнего Востока, включая Ливан, особенно в не нефтяных сферах (туризм, транспорт), а также в части привлечения прямых иностранных инвестиций. Повышение цен на нефть увеличило расходы госбюджета.

Несмотря на складывающиеся обстоятельства, предпринятые правительством Ливана действия обеспечили в 2001г. стабилизацию финансовой и денежно-кредитной ситуации и позволили перейти от стагнации к росту (на 1,5%) темпов экономического развития.

В 2002г. на социально-экономическое развитие Ливана продолжали оказывать воздействие внешние негативные факторы, связанные с последствиями событий 11 сент. и их влиянием на мировые сырьевые и финансовые рынки, продолжением кризиса на Ближнем Востоке и нарастанием американо-иракской конфронтации.

Несмотря на достигнутые в 2001г. определенные положительные результаты по ряду основных макроэкономических показателей, продолжающееся углубление финансового кризиса, вызванного хроническим дефицитом госбюджета и чрезмерным накоплением внешнего долга, обострение соцпроблем вынудило правительство страны с начала 2002г. активизировать свои действия по практической реализации разработанной экономической стратегии в сфере финансового регулирования, приватизации, проведения структурных реформ и совершенствования законодательства.

Обострение отношений между президентом Э.Лахудом, премьер-министром Р.Харири и председателем парламента Н.Берри, связанное с расходами в подходах к реализации программ приватизации, усложнило внутривластическое положение в стране и вплоть до середины 2002г. оказывало отрицательное воздействие на экономическое развитие, поскольку сдерживала принятие законодательных актов и затягивала проведение запланированных мероприятий.

Энергетика

Реализация программ экономического развития осуществляется в основном за счет средств (льготные кредиты и ссуды), предоставляемых странами-донорами, международными и региональными финансовыми институтами. Такое финансирование осуществляется как по линии отдельных министерств, так и консолидируется в Совете по реконструкции и развития Ливана (СДР) по различным отраслевым проектам. Исполнение работ по проектам осуществляется по контрактам на тендерных условиях. В 2002г. была объявлена трехлетняя программа CDR на 3,6 млрд.долл., из которых большая часть финансирования будет получена из внешних источников.

Электроэнергетические проекты. Оценочная стоимость проектов, подготовленных СДР и Электрокомпанией Ливана к реализации на ближайшую перспективу, составляет 750 млн.долл. и включают в себя проекты: строительство новых электроподстанций в г.г.Баальбек и Сайда. Оценочная стоимость проектов составляет 12 млн.долл. Проводятся переговоры с Исламским банком развития (IDB) о финансировании данных проектов; создание национального центра по контролю и управлению, 25 млн.долл. Финансирование проекта будет осуществляться Арабским фондом социально-экономического развития (AFESD); восстановление низких и средних ЛЭП, 270 млн.долл.; использование природного газа на ТЭС Ливана, 200 млн.долл.; подготовка технико-экономического обоснования по увеличению производства электроэнергии, компенсаций от потери после ввода в строй старых ТЭС в г.г.Джие и Зуке. Проводятся переговоры с Исламским банком развития (IDB) о финансировании; прокладка 66 кв. подземного кабеля к насосной станции в районе Дбая. Проект проходит стадию изучения правительства Италии и будет им финансироваться; укрепление 66 кв. высотной ЛЭП, 50 млн.долл.; установка Географической информационной системы (GIS) для осуществления сетевого управления, 17 млн.долл.; помощь по ряду дополнительных проектов, 18 млн.долл.; модернизация малых ГЭС на р. Литани, 7 млн.долл.; создание центра управления обслуживания пользо-

вателей интернета на национальном уровне, 4 млн.долл.; создание системы цифровой передачи данных между городами, 13 млн.долл.; создание новой информационной системы и базы данных в Бейруте, независимых от существующей телефонной сети и предназначенной для общего использования, 7,5 млн.долл.

Водоснабжение. Восстановление сетей водоснабжения в г.Jezzine, 2 млн.долл., финансирование проекта будет предоставлено Французским агентством развития. Водоснабжение районов Jwayzat-Bhanis. Оценочная стоимость данного проекта составляет 4,8 млн.долл., финансирование будет предоставлено Саудовским фондом развития.

Восстановление водного резервуара в Nabaal Tasseh и строительство водовода в Nabatiyah, 3,4 млн. евро, финансирование проекта будет предоставлено Французским агентством развития. Совет по реконструкции и развитию готовит контракт на изыскания и тендерные документы по проекту.

Проект Hebbarieh-Hasbaya. Оценочная стоимость данного проекта 7,6 млн. евро от Французского агентства развития. Проект находится в изыскательской стадии.

Водоснабжение Nabatieh. Новые системы питьевого водоснабжения для района Nabaal Tasseh и канализационная сеть в Nabatieh, 23 млн.долл.

По проблематике «Сточные воды» рассматриваются планы защиты от загрязнения береговой линии, водных ресурсов, обслуживания и развития сетей сточных и ливневых вод в городах, восстановления коллекторных сетей сточных вод.

Совет по реконструкции и развитию подготовил тендерные документы на строительство 148 км. канализационных сетей и очистного завода в г.Вaalbeck. Проводятся переговоры со Всемирным банком, стоимость проекта – 16 млн.долл.

В планах минсельхоза: восстановления лабораторий ARIL и с/х центров; строительство шести горных водохранилищ. Данные проекты будут финансироваться Международным фондом развития сельского хозяйства.

В марте 2000г. правительство Ливана утвердило десятилетний план управления национальными водными ресурсами. В 2002г. были внесены уточнения по плану, предусматривающие: строительство дамб и озер, 750 млн.долл.; строительство сетей питьевой воды, 133 млн.долл.; проекты ирригации, 83 млн.долл.; изменение направления рек, 43 млн.долл.; строительство ГЭС, 23 млн.долл.

В конце 2002г. было объявлено о начале рассмотрения проектов (на 459 млн.долл.), финансируемых Кувейтскими донорами, по обеспечению питьевой водой и работ по ирригации на юге страны по р. Литани. Проектные цели предусматривают ирригацию для 14700 га земель в 76 городах и «деревнях и обеспечение питьевой водой 23 других деревень. Первая стадия проекта, которая должна быть закончена в 2008г. и предусматривает изучение и начальные работы строительства, будет стоить 216 млн.долл. и будет финансироваться ливанским государством, Кувейтским фондом арабского экономического развития и Арабским фондом экономического и социального развития. Стоимость второй фазы составит 243 млн.долл. Она будет финансироваться за счет ссуд вышеупомянутых фондов в Кувейте.

В начале 2003г. ливанский министр энергетики и водных ресурсов и сирийский министр орошения утвердили строительный проект на ливанской территории сооружения плотины на р.Оронте (3 млн.куб.м.) и раздела вод этой реки и ее притоков (100 млн.долл.). Общая длина реки – 570 км., из которых 18 км. – на ливанской территории. Доля, используемая в Ливане, будет составлять 80 млн.куб.м. в год, если дебет, на уровне точки Hermel, будет превышать 400 млн.куб.м. В случае снижения дебета, ливанская квота составит 20% от дебета. Ливан продолжит пользоваться количеством воды, происходящим из уже имеющихся источников в пределах бассейна р.Оронт, в то время как после даты соглашения это количество будет являться частью 80 млн.куб.м. Работы по строительству плотины будут начаты в 2003г.

Обширные планы предусмотрены для реализации в сфере дорожно-транспортного строительства, здравоохранения, образования. В июне 2003г. будет подготовлен доклад СДР с уточнением проектов на ближайшую перспективу.

Юрлицо

Процедура доступа на рынок. Согласно ливанскому законодательству регистрация новой компании в Регистрационной палате занимает менее одной недели. Устав акционерной компании (sal), а также любой другой формы компании, должен быть представлен и зарегистрирован нотариусом по месту расположения головного офиса компании.

В соответствии с законодательством также предоставляется свобода выбора формы компании. Разрешение госорганов требуется только для ведения банковского дела, создания финансовых или страховых компаний.

Инокомпании могут быть созданы в любом секторе экономики Ливана, за исключением нацбезопасности. Законом регулируются отдельные виды деятельности (торговля, капитальные инвестиции, предоставление имущественного залога).

Инокомпании могут участвовать в госторгах на общих основаниях, не имея местного агента или партнера. Правительство в соответствии с законодательством вправе устанавливать определенный уровень цен только на лекарственные препараты, хлеб и топливо.

Инвестиционная компания Ливана – Investment Development Authority of Lebanon является основополагающей структурой по привлечению инвестиций и частного капитала в ливанскую экономику. В структуре компании IDAL создан Центр услуг для иностранных, арабских и местных инвесторов.

Система налогообложения. Прибыли ливанских корпораций облагаются корпоративным налогом, независимо от формы собственности. Налогом облагаются прибыли, от операций осуществленных в Ливане (территориальный принцип) и прибыли, подлежащие обложению налогом согласно налоговому законодательству.

Максимальная ставка корпоративного налога составляет 15% для корпораций и до 21% для частных лиц. Ставки налогов на прибыль: до 6000 долл. – 4%; 6000-16000 долл. – 7%; 16000-36000 долл. – 12%; 36000-70000 долл. – 16%; свыше 70000 долл. – 21%.

Налоговой ставкой в 5% облагаются прибыли, полученные от строительства зданий и сооружений и их продажи третьим лицам. Налоговые ставки включают все муниципальные и другие местные налоги. Корпоративный налог за любой год взимается с прибыли предыдущего бюджетного года. Единовременный налог, взимается ежегодно со всех видов корпораций и индивидуальных предприятий кроме холдингов и офшорных компаний: 1330 долл. с акционерного общества; 500 долл. с компаний с ограниченной ответственностью; 230 долл. с индивидуальных фирм и товариществ, чей уровень налогообложения определен реальной прибылью; 170 долл. с единовременной прибыли; 35 долл. с аккордной прибыли.

Прибыль отделений инокомпаний облагается корпоративным налогом. Прибыль всех отделений рассматривается как распределенная прибыль и подлежит к уплате распределительного налога в 10%.

Доход от движимого капитала. В соответствии с законодательством налогом в 10% облагаются все доходы, полученные от использования движимого капитала в Ливане. Этот налог касается: распределенных дивидендов, процентов и доходов с акций любого вида, выпущенных компаниями и другими финансовыми, промышленными, коммерческими и гражданскими учреждениями; денежных выплат и прибыли советов директоров компаний; распределение резервов или прибыли в форме дополнительных акций или в любой другой форме; процентов, полученных от долгосрочных казначейских обязательств и других облигаций; процентов от ссуд всех типов, включая долговые обязательства; процентов с депозитов; процентов и доходов, полученных с коммерческих облигаций.

Освобождены от налога следующие виды доходов: проценты с текущего и сберегательного счетов; депозиты нерезидентов в инвалюте.

Холдинги облагаются налогами по следующей тарифной ставке: 6% с капитала до 3330 долл.; 4% с капитала от 3330 до 53330 долл.; 2% с капитала превышающего 53330 долл. Офшорные компании платят символический налог по общей тарифной ставке в 650 долл. ежегодно. Дивиденды, оплаченные офшорными компаниями, освобождены от подоходных налогов.

Специализированные банки в соответствии с законодательством полностью освобождаются от подоходного налога в течение первых 7 лет, по истечению этого срока банки оплачивают ежегодный налог в 4% с их капитала. Налог на прирост рыночной стоимости капитала в соответствии с ливанским законодательством определен в 10%. Налог на жалование и зарплату. Данным видом налога облагаются все виды жалования, компенсации, пенсии и другие наличные выплаты, полученные служащими в Ливане, независимо от того, является ли бенефициар постоянно проживающим в стране или за границей.

В налоге на зарплату используются прогрессивные ставки в зависимости от дохода, 2-20%. Ставки налогообложения: доход в 4000 долл. — 2%; 4000-10000 долл. — 4%; 10000-20000 долл. — 7%; 20000-40000 долл. — 11%; 40000-80000 долл. — 15%; свыше 80000 долл. — 20%.

Оплата сдельного труда облагается налогом в 3%, женатые пары облагаются налогом отдельно по всем типам дохода. Предпринимателями подо-

ходный налог оплачивается каждые шесть месяцев в году. В соответствии с банковским законодательством, в Ливане разрешено свободное перемещение капиталов, процентов и дивидендов без ограничений или контроля.

Инвестиции

В июле 2001г. Комиссия по экономическо-социальным вопросам в Западной Азии (ESCWA) опубликовала доклад ООН и рекомендации для иностранных инвесторов, по результатам проведенных исследований в Ливане, Бахрейне и Иордании.

Обзор, проведенный Комиссией, показал, что Ливан является страной привлекательной для прямых иностранных инвестиций, ввиду наличия ряда факторов, а именно либеральной экономической системы, свободного выхода на региональные рынки, компетентности местных партнеров и отсутствие дискриминации к иностранным инвесторам. Правительство Ливана проводит политику, направленную на привлечение прямых иностранных инвестиций. Правительство приняло ряд мер по созданию благоприятных условий для инвесторов: приняты законы по защите иностранной собственности, парламентом Ливана одобрен новый закон об инвестициях, сокращены бюрократические барьеры, а также разрабатывается государственная программа приватизации.

Комиссией было проведено сравнительное изучение 135 инокомпаний: в Ливане (50), Бахрейне (35) и Иордании (50), с целью выявления новых тенденций в прямых иностранных инвестициях для выработки последующей инвестиционной стратегии. В подготовленном докладе ООН определены основные направления и отрасли, в которые поступали инвестиции, а также выявлены основные препятствия, которые отпугивают потенциальных инвесторов.

В соответствии с докладом, на ливанском рынке выявлены следующие тенденции: европейские и американские компании преобладают в строительном секторе и торговле, данные компании имеют собственные представительства или агентства в Ливане, которые управляются ливанцами, или имеют соглашения франчайзинга типа McDonald's. Арабские и азиатские инвесторы преобладают на рынке недвижимости, а также на рынке долгосрочных казначейских обязательств.

В соответствии с выводами Комиссии, в Ливане имеются необходимые условия для привлечения иностранных инвесторов: в Ливане открыт доступ к региональным и мировым рынкам, имеется многовековая предпринимательская культура, чему соответствует высокий уровень компетентности местных партнеров, а также наличие высококвалифицированных специалистов.

60% от общего числа исследуемых предприятий в Ливане имеет выход на региональный рынок, при этом 51,4% в Бахрейне и 50% предприятий в Иордании. По мнению инокомпаний, наличие предпринимательской культуры является дополнительным стимулом для инвестиций. Ливану отдали предпочтение 60%, Иордании и Бахрейну — 31% и 20% иностранных партнеров. Готовность местного партнера обеспечить дальнейшую поддержку для инвесторов, является дополнительным фактором в пользу Ливана. Ливанские партнеры, по мнению иностранных инвесторов, имеют более

обширные связи в других странах, чем иорданцы и бахрейнцы. Большинство иностранных компаний в Ливане имели успешный опыт с их местным партнером, что создает условия по открытию своих офисов в Ливане, при этом также отмечены случаи перемещения офисов и отделений инокомпаний в Ливан из ОАЭ, Иордании и Бахрейна.

Как указано в докладе ООН, «ливанцы высоко образованы, владеют несколькими языками, что является дополнительным фактором привлекательности к ливанцам, кроме этого имеют большой опыт проведения посреднических и торговых операций в регионе и Африке, что является положительным фактором для привлечения прямых иностранных инвестиций». Качество услуг, предоставляемых в Ливане, высоко оценено, особенно это касается услуг адвокатов, аудиторов, архитекторов, инженеров, специалистов телекоммуникации. Стоимость местной рабочей силы, по мнению иностранных инвесторов, является относительно высокой, при этом в Ливане доступна более дешевая рабочая сила из числа наемных сирийских рабочих.

В дополнение к факторам, перечисленным выше, имеются ряд дополнительных особенностей, которые инвесторы считают привлекательными. Иностранные и ливанские инвесторы имеют равные права, к ним применяются те же самые правила и нормативные акты и при этом не требуются гарантии 100% вложения капитала. В соответствии с ливанским Коммерческим кодексом, иностранным компаниям, которые работают в Ливане на основе совместных предприятий или даже самостоятельно, предусматривается оказание помощи, что редко можно найти в законодательствах других стран региона. Отсутствие ограничений, вплоть до 100% иноучастия, в капитале акционерного общества или компании с ограниченной ответственностью.

В Иордании неиорданским инвесторам в ряде отраслей, таких как строительство и торговля, собственность ограничивается 50%. В 2001г. правительство Иордании разрешило иностранным инвесторам иметь 100% от капитала компании в горнодобыче. В Бахрейне остаются ряд ограничений на зарубежные инвестиции, правительство обычно не дает лицензии компаниям, которые могут конкурировать с принадлежащими государству предприятиями, при этом иностранная собственность компаний может достигать 100% за исключением нефтепереработки.

В докладе обозначены дополнительные факторы привлечения иностранных инвесторов в Ливане, а именно либеральное валютное законодательство, правила валютного обмена, закон о банковской тайне, отсутствие контроля за движением капитала, низкий налог на прирост капитальной стоимости, а также сравнительно с западными странами низкий уровень налогов. С начала 90гг. правительство Ливана инициировало программу экономического развития, которая включает в себя регулирование налоговой политики и сокращение таможенных тарифов и пошлин.

Одним из основных факторов привлекательности для инвесторов в Ливане является доступ к информации на стадии открытия компании. В соответствии с одобренным парламентом Ливана в июне 2001г. законом о защите инвестиций, возобновила работу Инвестиционная компания по раз-

витию Ливана (ИДАЛ), задача которой заключается в облегчении доступа инвестиций на ливанский рынок.

Последним фактором является подготавливаемая правительством программа приватизации ряда отраслей. Приватизация должна также уменьшить угрозу политического вмешательства и следовательно создать условия для развития экономики страны. Иноинвесторы уже выразили готовность принять участие в приватизации ряда отраслей, таких как телекоммуникация и топливно-энергетический комплекс страны.

Промсектор является наиболее привлекательным для инвестиционного сотрудничества. Промышленный сектор имеет самое динамичное развитие, по сравнению с другими секторами экономики, и его развитие направлено на интеграцию со странами Европы и Ближнего Востока. Правительством предоставляются дополнительные льготы для малых и средних предприятий, которые работают в всех сферах производства, начиная от производства продуктов питания до секторов переработки минерального сырья.

В соответствии с принятым законодательством, все компании расположенные в Свободной зоне освобождаются на 10 лет от уплаты корпоративного налога и регистрации служащих в Социальной службе, при условии, что им предоставляется собственное обслуживание компании, равноценное с существующим.

Компании временно освобождаются от уплаты импортных пошлин на материалы, используемые в производстве и предназначенные для реэкспорта, которые попадают под положение «товары реэкспорта», «Промышленное хранение» и «Свободная зона» где экспорт промтоваров полностью освобождается от таможенных пошлин.

Компании, основанные в Ливане после 1980г., попадают под общее освобождение от уплаты подоходного налога на 10 лет, с первого дня производства продукции. Данное освобождение применимо только к компаниям, производящим продукцию не производимую местными компаниями. Данные промышленные компании должны быть расположены в областях, которые предназначены правительством для развития и должны иметь уставный капитал не менее 334 тыс. долл.

Промышленные компании освобождаются от налогов в случае инвестирования части их доходов в Ливане. Компании, использующие в своем производстве новые технологии в различных отраслях промышленности, также получают дополнительные льготы.

Для открытия производства инокомпаниями в Ливане не требуется никакого дополнительного административного разрешения. Либеральная политика одобряет контракты с вовлечением в них различных форм передачи технологий (контракты на проектирование и строительство объекта под ключ, совместные предприятия, контракты управления или франшизинг).

Сырье для промпроизводства полностью освобождается от уплаты таможенных пошлин. Импорт машин, оборудования, запчастей и стройматериалов для создания нового производства в Ливане, облагаются таможенными пошлинами в 0-5%, в зависимости от уровня и характеристики инвестиционного проекта. Оборудование и продукция, которые импортируются для рабочего

проекта за счет полного или частичного финансирования иностранного источника, также освобождаются от уплаты таможенных пошлин. Совет министров Ливана отменил монополию на поставку котельного топлива для промпредприятий и они вправе импортировать топливо для своих нужд.

Согласно Объявлению №1880 ЦБ Ливана, Решения №7743 от 4 янв. 2001г. Совминистров установлены размеры субсидий для секторов промышленности, сельского хозяйства, туризма и информационных технологий: 3,3-10 млн.долл. Бенефициант получает данный кредит до 3,3 млн.долл. с процентной ставкой в 6% при получении кредита в долл. или 8% при получении кредита в ливанских фунтах. При получении кредита в 3,3-10 млн.долл. процентная ставка составит 8% и 10%.

Госпоставки для госпроектов при производстве такой же местной продукции облагаются налогом в 15% от корпоративной цены. 62 местных банка, в т.ч. 15 иностранных, обеспечивают ресурсы и гарантируют финансирование промсектора.

Международная финансовая корпорация (IFC) обеспечивает систему прав и финансирует долг промсектора. Европейский инвестиционный банк (EIB) обеспечивает фонды (30 млн. евро) по финансированию средних и малых промышленных проектов. Они могут быть использованы для финансирования новых проектов или проектов, связанных с восстановлением или расширением существующей инфраструктуры.

Агентство гарантии кредитов (Kafalat). Бенефицианты — маленькие и средние компании, которые имеют менее 20 служащих. Гарантия на 75% ссуды и процентов, размер ссуды — максимально до 200 тыс.долл. при 3,25% на ссуду в лив. фунтах и 2,625% на ссуду в долл.

Поощрение инвестиций в турсекторе. Импортные пошлины на оборудование для гостиниц не взимаются при условии, что операционный период их использования составляет не менее 10 лет и импортированное оборудование не производится на местном рынке. Импортные пошлины на автобусы, при покупке их туркомпаниями, также не взимаются.

В соответствии с Законом №339/2001, который отменяет ряд положений Закона-декрета №148/83 (правила застройки), владельцам гостиниц разрешено сооружать новые гостиницы на месте старой с превышение площади застройки в 2 раза.

Туркомпании с госучастием могут приобрести 50 тыс.кв.м. земли в Ливане, несмотря на существующий закон в отношении ограничений приобретения иностранцами земельных участков площадью до 50 тыс.кв.м.

Частная собственность гарантируется и защищается конституцией Ливана, риск государственной национализации фактически не существует. В соответствии с законом, иностранные граждане имеют те же самые права по защите, что и граждане Ливана. Они имеют равные права по защите патентов, торговых марок, промышленных образцов и проектов, фирменных названий, мест и марок происхождения и защите против нечестной конкуренции.

Регистрация патентов. Для получения сертификата на патент, истец должен представить необходимые требуемые документы в Офис защиты промышленной и коммерческой собственности с

уведомлением министерства экономики и торговли. В соответствии с родом деятельности, попадающим под коммерческую собственность, включая различные материальные и нематериальные активы, такой род деятельности попадает под юридическую защиту. Данный род деятельности защищается от гражданских исков в отношении компенсации за убытки, причиненные в результате нечестной конкуренции и уголовной ответственности за нарушение патентов или торговых марок.

Инвестиционные гарантии. Национальная Корпорация по гарантиям инвестиций (NIGC) была создана для поощрения новых инвестиций в Ливане для ливанских или иностранных коммерческих компаний. Корпорация является гарантийным органом правительства, берет на себя военные риски, гражданские забастовки, конфискацию и экспроприацию, при условии, что уплаченный ежегодный страховой взнос составляет 0,2% от застрахованной суммы.

Большинство организаций типа Iaigc (Арабский консорциум), Soface (Франция), Hegmes (Германия), ECGD (Великобритания), Opic (США) возобновили свою работу в Ливане. Ливанское правительство заключило соглашение с MIGA (Ближневосточное агентство по гарантированию инвестиций ВБ), который покрывает передачу, конфискацию и военные риски до 50 млн.долл. под проект в Ливане.

Национальный институт гарантии банковских депозитов (NIGD) является компанией, созданной с участием государства и банков, аккредитованных в Ливане. Его резервы гарантируют все депозиты зарегистрированных банков в Ливане. В соответствии с банковским законодательством, в Ливане разрешено свободное перемещение капиталов, процентов и дивидендов без ограничений или контроля.

Юридическая система основана на принципах: равенства, которое предоставляется всем гражданам Ливана и иностранцам, физ. или юрлицам при обращении в суд; двух уровней юрисдикции (суд первой инстанции и апелляционный суд), а также Верховный суд; разделения законодательной и исполнительной власти, что позволяет судьям свободно выполнять свои обязанности.

Ливанский арбитражный центр был создан 08.03.1995г. в соответствии с решением ФТТП Ливана, при этом устав и положения его подобны уставу и положениям Международной торговой палаты в Париже. Положения Ливанского процессуального кодекса регулируют отношения внутреннего и международного арбитражей. В 1958г. Ливан ратифицировал Нью-Йоркское Соглашение в отношении международного арбитража.

Ограничения, касающиеся иностранцев. Ливанское законодательство не предусматривает различия между местными и иностранными инвесторами. Имеются некоторые ограничения в отношении иноинвесторов, в зависимости от формы собственности созданной ими компании в Ливане. Любой гражданин другой страны или юрлицо или физлицо, желающее иметь недвижимость в Ливане, превышающую площадь в 3000 кв.м. обязан представить в Регистрационную палату земельного кадастра в минфине документы и формы, в которых он должен дать определение использование им недвижимости, которая будет находится в его собственности.

Документы из Регистрационной палаты земельного кадастра направляются в минфин для вынесения решения. Затем документы возвращаются в Директорат Регистрационной палаты, который направляет их в Совмин для обнародования декрета. Совет министров имеет исключительное право по предоставлению или отклонению лицензии. Решение об отказе Совмина не может быть оспорено какой-либо другой властью.

Ливанские товарищества и компании с ограниченной ответственностью, акции которых полностью не принадлежат ливанским гражданам, не имеют право, согласно их уставу, передать свои акции неливанцам или компаниям, владельцем которых является неливанец.

Ливанские акционерные общества и товарищества с ограниченной ответственностью, акции которых не полностью принадлежат ливанским физлицам или не-ливанскими компаниям, не имеют право, согласно уставу, передать их неливанским физлицам или компаниям.

Инвестиции, направленные на строительство недвижимости в Ливане должны быть использованы в течении 5 лет, в соответствии с регистрационной формой в Торговом реестре, в случае их неиспользования недвижимость будет продана с аукциона. Этот период также может быть продлен на 5 лет при решении совмина.

Ограничения по некоторым компаниям. Акционерные общества — третья часть капитала компании из именных акций должна принадлежать ливанским акционерам. Данные акции не могут быть переданы неливанским акционерам, в противном случае данная передача будет объявлена не законной. Большинство членов совета директоров должны быть гражданами Ливана.

Холдинги и офшорные компании — совет директоров должен включать в себя не менее двух ливанских физлиц. Председатель совета директоров может быть иностранец, постоянно проживающий вне Ливана.

Ограничения по эксклюзивным коммерческим представителям: коммерческий представитель являющийся физлицом должен быть гражданином Ливана; коммерческим представителем также может являться компания.

В товариществах и компаниях с ограниченной ответственностью, большинство акционеров должны быть гражданами Ливана и при этом большая часть уставного капитала компании должна принадлежать ливанской стороне.

В акционерных компаниях акции должны быть именованными и большая часть их должны принадлежать ливанской стороне. Две трети членов совета директоров компании, ее гендиректор или физлицо, делегированное председателем совета директоров, или гендиректором, отвечающие за деятельность компании должны быть гражданами Ливана.

Закон 360

О развитии инвестиций в Ливане. Парламент постановил, а президент Республики издает следующий закон.

Статья 1. В целях осуществления положений настоящего закона следующие термины имеют следующие значения. Организация — Организация Ливана по развитию инвестиций, учрежденная по данному закону. Совет директоров — Совет

директоров Организации, учрежденной по данному закону. Председатель Организации — председатель Совета директоров и Управляющий директор Организации, учрежденной по данному закону. Проект — Инвестиционный проект, который относится к любому сектору в сфере действия данного закона. Инвестор — физ. или юрлицо ливанской, арабской или иностранной национальности, совершающее инвестиции в Ливан в соответствии с положениями данного закона.

Статья 2. Данный закон относится ко всем инвестициям, совершенным инвесторами, которые хотят получить выгоду в соответствии с положениями данного закона. Инвестиции относятся к промышленности, сельскому хозяйству, сельскохозяйственной переработке, туризму, информационным технологиям, связи, информации и другим секторам, содержащимся в постановлении, изданном Советом министров на основе предложения от премьер-министра.

Статья 3. Госорганизация под названием «Организация Ливана по развитию инвестиций» учреждается как юрлицо с административной и финансовой автономией, которое отчитывается перед премьер-министром, который осуществляет над ним контроль. Данная организация подчиняется положениям данного закона и уставу, в соответствии с которым он осуществляется.

Статья 4. Организация управляется Советом директоров, состоящим из семи членов, назначенных на 4г., постановлением, изданным Советом министров и основанным на предложении премьер-министра. Членом Совета может быть: ливанец, имеющий ливанскую национальность более 10 лет; имеющий все гражданские права; владелец диплома известного университета; обладающий опытом для выполнения заданий по управлению Организацией. Указ о назначении назначает из числа членов председателя и двух членов совета на полную ставку, которые посвящают свое время работе в Организации.

Председатель и два члена совета на полной ставке всецело посвящают себя работе в Организации. Они не должны совмещать данную должность и работу в парламенте или муниципалитете, быть на госслужбе или осуществлять деятельность или работу в любой организации за зарплату или бесплатно. В течение своего назначения им запрещается иметь в своей полной или частичной собственности офис для учебы, проектной работы или предприятий, если они не обладают в нем долей акций. Полномочия председателя и членов Совета прекращаются в любое время указом Совета министров. Типовые условия Совета директоров и гонорар председателя и членов Совета устанавливается вторичным указом, выданным Советом директоров на основе предложения премьер-министра.

Статья 5. Организация состоит из следующих управлений: Финансовое и административное управление; Управление по исследованиям, планированию и статистике; Информационное и рекламное управление; Лицензионное управление.

Административный и финансовый устав, отделы и административный персонал каждого управления, сроки и условия найма, подряд и найм служащих, персонал, категории служащих, зарплаты и гонорары, а также — назначения служащих на различные публичные руководящие должности, в агентства и муниципалитет определяются и изме-

няются постановлениями, изданными Советом министров на основе предложения премьер-министра. Госсовет и Центральная инспекция не осуществляют надзор над Организацией. Однако Организацию контролирует Аудиторский суд. Счета Организации подчиняются положениям Статьи 73 Закона 326 от 30/6/2001 (Закон о госбюджете и дополненные бюджеты на 2001г.

Статья 6. На организацию возлагаются следующие задания. Издавать уставы для внедрения положений данного закона. По решению совета директоров включать отдельные проекты в сферу действия положений данного закона. Принимать заявки на лицензии, административные одобрения и разрешения в связи с проектами, относящимися к данному закону, изучать из с юридической, технологической, проектной и технической точек зрения и подготавливать соответствующие отчеты.

В отношении проектов в сфере действия данного закона Организация эксклюзивно замещает все государственные административные органы, агентства и муниципальные органы при выдаче необходимых административных разрешений и лицензий, исключая те, что выдаются Советом министров при соблюдении законов по распределению по зонам и защите окружающей среды. Если иное не оговорено данным документов, Высший совет городского планирования или технические комиссии, требуемые законом, рассматривают случаи, представленные Организацией в течение пятнадцати дней после их получения, в обратном случае рассматриваемое дело считается одобренным. Дело передается в муниципальные власти, если оно касается лицензирования или проекта, который осуществляется в пределах муниципалитета. В случае разногласия между Организацией и муниципалитетом по поводу осуществления проекта в пределах муниципалитета дело передается в Совет министров для принятия должного решения.

Подготавливать исследования, изучения, документы, статистику и предложения в связи с инвестиционным климатом в Ливане и с возможностями инвестиций в различных секторах. Предоставлять экономическую, коммерческую и промышленную информацию при поддержке местных и иностранных инвесторов при их инвестициях в различные сектора бесплатно или за определенную плату или вклады.

Производить изучение инвестиционных возможностей в Ливане, разрабатывать исследования в данной связи и предоставлять их результаты третьим сторонам бесплатно или за определенную плату или вклады. Разрабатывать информационные программы, организовывать рекламные кампании, проектировать, печатать, производить и распространять публикации и рекламные материалы, направленные на поощрение и привлечение ливанцев эмигрантов, арабов и иноинвесторов, желающих сделать капиталовложения в Ливан.

Осуществлять поддержку, рекламу и маркетинг ливанской продукции, в частности — с/х продукции и материалов, используемых в с/х промышленности, а также — ливанских агропромышленных продуктов в соответствии с указом, отданным Советом министров на основе предложения премьер-министра.

Участвовать в капитале акционерных компаний, работающих в области информации и информационных технологий или в области упаковки

и/или сборки и/или производства и/или переработки ливанской сельскохозяйственной, промышленной, животноводческой или другой продукции, если международные организации попросят правительство участвовать в них в соответствии с постановлением, выданным Советом министров на основе предложения премьер-министра.

Предоставлять финансовый стимул или участвовать в капитале акционерных компаний, которые занимаются управлением и организацией выставок и семинаров в Ливане и за рубежом, которые рекламируют и продвигают туризм, ливанский сельскохозяйственный и/или промышленный сектор, произведенные или иные материалы и продукцию в сотрудничестве с соответствующими государственными административными органами, экономическими предприятиями и частными компаниями с целью маркетинга и экспорта ливанской продукции; участвовать в организации учебных курсов для помощи инвестиционным компаниям в развитии их продукции, чтобы она удовлетворяла требованиям и нуждам иностранного рынка с целью поощрения экспорта ливанской продукции в соответствии с указом, изданным Советом министров на основе предложения премьер-министра.

Участвовать в капитале акционерных компаний, компаний по учреждению и управлению организаций по поддержке нововведений в области технологии, информационных технологий, коммуникаций и других секторов в соответствии с постановлением, изданным Советом министров на основе предложения премьер-министра.

Статья 7. Организация, учрежденная по данному закону, замещает орган, основанный указом №5778 от 11/10/94г. и его поправками. Данный орган распускается и все его права и обязанности ликвидируются и передаются новой Организации в соответствии с постановлением, выданным Советом министров на основе предложения премьер-министра. Ассигнования в госбюджете на орган, основанный по указу №5778 от 11/10/94г., передаются в Организацию. Сотрудники, разнообразный персонал и подрядные рабочие в данном органе по указу 5778 от 11/10/94г. также переходят в Организацию, учрежденную по данному закону, при этом нет необходимости прибегать к другому документу, и их права по переходу на другую службу, должны выполняться.

Статья 8. Организация финансируется с помощью: фондов госбюджета; собственных доходов, таких как гонорары за исследования и оказываемые услуги, и прибыль, полученная посредством участия в компаниях; предоплаты из казначейства; гранты, дотации и вклады.

Статья 9. Решения Совета директоров о внесении отдельных проектов в сферу действия данного закона, подчиняются рядом стандартов, разработанных для данных целей в соответствии с постановлением Совета министров по решению премьер-министра.

Статья 10. В соответствии с принципом сбалансированного развития ливанские регионы подразделяются на три инвестиционные зоны в соответствии с таблицей и картой, приложенной к данному документу.

— Зона А. Области, которые получают прибыль только от льгот, отчислений и возможностей, упомянутых в Статье 11 настоящего закона. Совет ди-

ректоров может прибегнуть к отдельным проектам, связанным с туризмом и морскими ресурсами, которые должны быть разработаны в областях, относящихся к категории Б, указанной ниже. Список данных проектов разрабатывается в соответствии с решением Совета директоров и одобряется Советом министров.

— Зона Б. Области, которые получают выгоду от льгот, отчислений и возможностей, упомянутых в Статье 12 настоящего закона.

— Зона В. Области, которые правительство собирается разрабатывать и которые получают выгоду от льгот, отчислений и возможностей, упомянутых в Статье 13 настоящего закона.

Правительство может через пять лет после издания данного закона внести поправки к классификации данных областей в соответствии с постановлением Совета министров по решению премьер-министра.

Статья 11. Инвестиционные проекты, подчиняющиеся данному закону и основанные в зоне А, получают выгоду от льгот, отчислений и возможностей. Разрешения на работу всех категорий, которые эксклюзивно требуются для данного проекта, выдаются Организацией в соответствии с решением ее председателя после того, как Совет директоров решает внести проект в сферу действия данного закона при условии защиты интересов местной рабочей силы/нанимаются минимум два лица ливанской национальности против одного иностранца; рабочие регистрируются в Национальном фонде социальной безопасности. Акционерная компания, учрежденная для владения или управления проектом, относящимся к сфере действия данного закона и предлагающая свои акции для общественной подписки, освобождается от подоходного налога на два года с даты, когда ее акции вносятся в список Биржи Бейрута при условии, что передаваемые акции составляют не менее 40% капитала компании. Период освобождения от налогов добавляется к другому периоду освобождения от налогов, который дается компании по положениям данного закона или по другим действующим законам и постановлениям.

Статья 12. В дополнении к освобождению от налогов и возможностям, перечисленным в Статье 11 данного закона, инвестиционные проекты, относящиеся к положениям данного закона, которые должны разрабатываться в зоне Б, пользуются следующими сокращениями. 50% сокращение подоходного налога и налогов на проектные дивиденды на пятилетний срок. Данное сокращение начинается с момента запуска проекта, подчиняющегося данному закону. В случае, если инвестор пользуется освобождением от налогов по пункту статьи 11, то сокращение производится в период по истечению срока освобождения от налогов.

Статья 13. В дополнении к освобождению от налогов и льгот, перечисленных в статье 11 настоящего закона, инвестиционные проекты, относящиеся к положениям данного закона, которые должны разрабатываться в зоне в, пользуются следующими привилегиями. Полное освобождение от подоходного налога и налогов на проектные дивиденды (прибыль) на десятилетний срок. Данное освобождение от налогов начинается с момента запуска проекта, подчиняющегося данному закону.

Статья 14. Проекты по информационным технологиям пользуются освобождением от налогов и

сокращениями налогов, которые полагаются проектам, разрабатываемым в зоне В по статье 3 настоящего закона не зависимо от их расположения при условии составления списка проектов, относящихся к зонам, указанным в настоящем документе и которые пользуются льготами по положениям данного Закона в соответствии с указом Совета министров на основании предложения премьер-министра.

Статья 15. Контракт экономического стимулирования — это контракт по которому правительство Ливана, в лице данного Организации предоставляет инвестору, желающему разработать отдельный проект, освобождение от налогов и сокращения налогов, установленные Советом директоров для данного проекта, в пределах, установленных Статьей 17 данного закона при условии, что инвестор обязуется по данному контракту выполнять свой проект в соответствии с условиями и сроками, перечисленными в данном документе под угрозой штрафа, налагаемого по этому контракту. Контракт подлежит утверждению со стороны Совета министров на основе предложения премьер-министра после того, как он подписывается Организацией и инвестором.

Статья 16. Условия, которым должны отвечать данные проекты для того, чтобы пользоваться льготами контракта экономического стимулирования, устанавливаются указами министров на основе предложения премьер-министра.

Статья 17. Проекты, пользующиеся льготами контракта экономического стимулирования, подлежат действию следующего стимулирования.

1. Полное освобождение от подоходного налога и налога на проектные дивиденды (прибыль) в период до десяти лет с момента начала проекта.

2. Получение разрешений на работу всех категорий при условии, что проект, получающих льготы от контракта экономического стимулирования, защищает интересы местной рабочей силы, нанимает минимум двоих рабочих ливанской национальности против одного иностранца и регистрирует их в Национальном фонде социальной безопасности.

3. Сокращение расходов на получение разрешения на работу и проживание максимально на 50% не зависимо от их категории и в зависимости от числа требуемых разрешений; сокращение наполовину стоимости сертификата на депозиты в Housing Bank.

4. Независимо от положений, утверждающих обратное, и в соответствии с ограничениями, включенными в контракты экономического стимулирования, Совет директоров может освободить акционерные компании, которые хотят разрабатывать или управлять проектами, пользующимися льготами контрактов экономического стимулирования, от обязательства включать физ. или юрлица в свой Совет директоров.

5. Сокращение максимум на 50% платы за разрешение на строительство зданий, необходимых для выполнения проектов, пользующихся льготами контрактов экономического стимулирования.

6. Полное освобождение от платы за регистрацию земли в Реестре недвижимости и от платы за дополнение, подразделение, залог и регистрации контрактов аренды в Реестре недвижимости по отношению к недвижимости, на которой основано выполнение проектов, пользующихся льготами

контрактов экономического стимулирования при условии, что данный проект выполняется в течение пяти лет с даты регистрации земли в Реестре недвижимости; если инвестор не выполняет подобный проект, то он должен заплатить штраф в три раза превышающий плату, которую он должен был изначально заплатить.

Статья 18. Споры между Организацией и инвестором, возникающие из контракта экономического стимулирования, должны разрешаться дружелюбным путем. При невозможности подобного разрешения, споры передаются в арбитражный суд в Ливане или в любой международный суд, при условии, что соответствующее решение принимается заблаговременно в момент, когда проект передается в сферу действия данного закона и при условии, что данное решение получает одобрение Совета директоров, и оно утверждается руководящим органом. Правила и распорядок руководящего арбитражного суда определяются указом, отданным Советом министров на основе предложения премьер-министра.

Статья 19. За исключением проектов, подчиняющихся контракту экономического стимулирования, инвестор, получающий разрешение Совета директоров отнести данный проект к сфере действия настоящего закона, должен подать заявку в Организации на получение разрешений, необходимых для начала выполнения проекта в трехлетний период с даты выдачи соответствующего разрешения Совета Директоров; в обратном случае он теряет права пользоваться льготами по данному Закону. Организация может предоставить инвестору дополнительный 3-летний срок исключительно для выполнения данного контракта в соответствии с решением Совета директоров, одобренным премьер-министром.

Статья 20. Нормы, установленные Советом министров в связи с положениями Статьи 9 настоящего закона относятся к инвестиционным проектам, существующим в Ливане на даты вступления в силу данного закона в следующих случаях. При расширении проекта за счет новых инвестиций. Расширение должно происходить пропорционально отношению вышеуказанных инвестиций к начальным инвестициям в проект. При передвижении проекта из одной инвестиционной зоны в другую в соответствии с классификацией Статьи 10 настоящего Закона. Вышеуказанные стандарты относятся к решениям Совета директоров и утверждаются премьер-министром.

Статья 21. Обоснованное решение Совета директоров не относить отдельный проект к сфере действия данного Закона не отнимает у инвестора права подать заявку на лицензии соответствующим властям в соответствии с действующим законодательством.

Статья 22. Данный Закон вступает в силу с момента издания в официальном бюллетене. Баабда, 16 авг., 2001

Сайты по экономике

В силу своего геополитического положения и активного развития внешнеэкономических связей в Ливане существует значительное количество государственных и общественных организаций, которые принимают участие в процессе внешней торговли как на мировом, так и на региональном уровне.

В Ливане имеется группа Торгово-промышленных и Сельскохозяйственных палат (Chambers of Commerce, Industry and Agriculture), которые существуют не только в Бейруте, но и в других регионах страны и объединены в Федерацию ТПП.

На межрегиональном уровне имеется штаб-квартира Союза Арабских торговых палат (Union of Arab Chambers of Commerce), где Ливан является полноправным членом и принимает активное участие в его работе.

В плане образований по профессиональному признаку можно отметить Ассоциацию ливанских промышленников (Association of Lebanese Industrialists), Экономическую и Социальную комиссию Западной Азии (Economic and Social Commission for Western Asia) и ряд других организаций.

Ливан активно участвует в деятельности различных международных организаций, работающих под эгидой ООН. В области внешней торговли в первую очередь можно отметить такие организации, как United Nations Development Programme и United Nations System in Lebanon.

Среди госорганизаций, играющих немаловажную роль во внешнеторговой деятельности Ливана, выделяются такие, как Центральный банк Ливана (Banque du Liban), Центральная администрация по статистике (Central Administration for Statistics), Центр правового развития (Center for Legislative Development), Электрокомпания Ливана (Electricite du Liban). В области строительства и развития на средства, получаемые в результате выделения различных инвестиций, необходимо отметить Совет по реконструкции и развитию (Council for Development and Reconstruction – CDR) и Investment Development Authority of Lebanon – IDAL.

Среди компаний, действующих на финансовом рынке и в области инвестиций, можно выделить BV Investment Group Lebanon, Consulting & Investment Resources, Investment development Authority, Lebanon Invest и FFA.

В законодательной сфере внешней торговли одной из ведущих компаний является The Lebanese Center for Legal and Economic Studies. В этой же области можно отметить и Middle East Law Journal.

В области базовых исследований и разработок различных аспектов внешней торговли необходимо выделить Center of Strategic Studies and Research and Development, а также Lebanese Agricultural Research Institute и Lebanese National Council for Scientific Research.

Тесно связаны с внешней торговлей Beirut International Trade Center, marketing Research Agency и Euro Info Center.

Сайты ассоциаций: www.acal.org.lb Ассоциация компаний страхования в Ливане; www.aait.org.lb Ассоциация промышленников и торговцев; www.almamater.org Американско-Ливанская медицинская ассоциация; www.aep.org.lb Ассоциация профессиональной взаимопомощи; www.abl.org.lb Ассоциация банков в Ливане; www.ali.org.lb Ассоциация ливанских промышленников; www.ccib.org.lb Торгово-промышленная палата; www.ean-lebanon.org.lb EAN Ливан; www.iaalebanon.org Международная рекламная ассоциация; www.lsyndicate.com.lb Ливанский синдикат подрядчиков; www.lebanese.com Ливанская информационная группа; www.nlbar.org.lb Северо – Ливанская ассоциация юристов; www.pca.org.lb Профессиональная ассо-

циация компьютерщиков; www.rdcl.org.lb Объединение ливанских руководителей и управляющих; www.sfli.org.lb Синдикат ливанских продовольственных отраслей; www.tradeport.org Торговый порт Ливана; www.gussiaac.org.lb Союз арабских торговых палат; www.almee.org.lb Ассоциация по управлению водными и энергетическими ресурсами; www.fhhl.org.lb Фонд по человеческим и гуманитарным правам; www.greenpeace.org.lb Гринпис; www.idrac.org.lb IDRAC; www.laa.org.lb Ливанско-Американская ассоциация; www.rmfi.org.lb Фонд Рене Мувада; www.sdn.org.lb SDNP; www.escwa.org.lb ESCWA; www.undp.org.lb Программа развития ООН.

Международные выставки 2003г. в Ливане: 10-14 июня Project Lebanon 2003, 9 выставка технологий для строительства; 27 июня-6 июля *Forme et Sante*, здоровье и красота; 27 июня-6 июля *Summer & Kids Expo*, детские товары; 14 июля-17 июля *Banks, Finance and RealEstate Exhibition*, недвижимость; 23 июля-27 июля *Joaillerie Liban 2003*, 9 выставка предметов роскоши; 4-7 сент. *Medicare Middle East 2003*, здравоохранение; 11-13 сент. *Acı World Congress*; 6-21 сент. *Termium/ Gitex*, компьютеры и оборудование офиса; 30 сент.-04 окт. *Beirut Fashion Week 2003*, текстиль, одежда и обувь; 30 сент.-4 окт. *Beirut 2003-World Trade Fair 4*, торговая ярмарка товаров потребления; 10-19 окт. *Bookfair*, книжная выставка; 16-20 окт. *Awitte*, туризм; 18-23 нояб. *Housemania/ Megzhertz*, электроника; 20-30 нояб. *Motor Show* Автосалон; 13-23 дек. *Christmas*, рождественская ярмарка.

Торговля

В Ливане действует Кодекс согласованной системы классификации товаров, который разделен на главы с более подробным делением (5700 наименований). Для управления импортом и защиты внутренних производителей действует система лицензирования в отношении с/х продукции и продуктов их переработки, химикалий и лекарственных товаров. Выданные лицензии не подлежат передаче третьему лицу.

Также существует система квотирования в отношении сельхозпродукции. Минсельхоз издает список товаров, которые могут быть импортированы и даты, в течение которых они освобождаются от таможенных пошлин. Минсельхоз выпускает сезонные и ежегодные запрещения в зависимости от урожая.

Для защиты национального производителя и обеспечения справедливой конкуренции законодательством предоставлено право правительству принимать антидемпинговые меры и вводить дополнительные налоги на импортированные товары.

В дек. 2000г. импортные таможенные пошлины были снижены в 2 раза по 5400 позициям из общих 5700. Средний таможенный тариф по 80% позиций был установлен на уровне 0-5%.

Разработка норм и стандартов для импортных товаров начала проводиться только в последнее время с ориентацией в основном на международные стандарты. По действующей практике на импортный товар принимается сертификат качества (соответствия), предоставленный поставщиком и подтвержденный ГПП страны-экспортера.

Для осуществления экспортных операций ливанская фирма должна быть зарегистрирована в ТПП Ливана и получить экспортную лицензию

от соответствующего министерства по номенклатуре выпускаемой ею продукции. В связи с отсутствием отработанной системы стандартизации экспортной продукции действуют правила обеспечения при экспорте требований страны-импортера.

Основные торговые партнеры Ливана в различном объеме и условиях финансируют программы экспортных гарантий кредита для развития взаимного товарооборота.

В Ливане действуют и активно развиваются свободные зоны (порты Бейрута и Триполи, международный аэропорт), в которых осуществляется беспошлинная перегрузка, складирование и хранение реэкспортных товаров, а также создаются сборочные производства, ориентированные на экспорт.

Ливан является членом ООН и Лиги арабских государств и членом всех международных организаций под эгидой ООН, Международного банка реконструкции и развития (и его филиалов — Международной корпорации финансов и Многостороннего инвестиционного агентства гарантий), МВФ и Международной ассоциации развития. Республика поддерживает дипотношения с 86 странами и имеет 80 дипломатических и консульских миссий за границей.

Правительство Ливана за последние 10 лет подписало ряд двусторонних и многосторонних соглашений, направленных на сокращение таможенных пошлин, активизацию торговли, сокращение таможенных и бюрократических барьеров. Ливан подписал четыре основных международных соглашения: Ливано-Сирийский торговый договор, соглашение об Арабской зоне свободной торговли, Европейско-Ближневосточное соглашение о партнерстве и соглашение с ВТО.

1. Ливан подписал торговый договор с Сирией, в соответствии с которым таможенные пошлины между странами сокращаются ежегодно на 25%, с 1 янв. 1999г. на товары, произведенные в этих странах. Это соглашение к началу 2003г. приведет к полному сокращению таможенных пошлин и открытию свободной торговли.

2. Арабская зона свободной торговли В соответствии с данным соглашением, ежегодно сокращаются тарифы на все товары на 10%, с янв. 1998г., что приведет к их полному сокращению в дек. 2007г. Это соглашение станет самым выгодным для промсектора Ливана, поскольку открывает новые экспортные горизонты.

3. Европейско-ближневосточное соглашение о партнерстве предусматривает создание глубоко интегрированного рынка стран средиземноморья и предполагает сокращение таможенных пошлин между странами — участниками в течение 12 лет. В соответствии с соглашением, Ливану предоставляется финансовую и техническую помощь от стран Евросоюза.

Последние годы Ливан подписал ряд межправительственных соглашений по поощрению взаимных инвестиций: Румыния (1996г.), АРЕ (1996г.), Украина (1996г.), КНР (1997г.), Испания (1997г.), САР (1997г.), Армения (1997г.), Германия (1998г.), Куба (1998г.), Канада (1999г.), Греция (1999г.), Тунис (1999г.), Италия (1999г.), Иран (1999г.), Франция (1999г.), ОАЭ (1999г.), Марокко (1999г.), Чили (2000г.), Йемен (2000г.), Швейцария (2001г.), Великобритания (2001г.), Болгария

(2001г.), **Россия** (2001г.), Кувейт (2001г.), Швеция (2001г.), Голландия (2002г.).

Соглашения об избежании двойного налогообложения: Франция (1963г.), Румыния (1996г.), АРЕ (1996г.), САР (1997г.), **Россия** (1999г.), Тунис (1999г.), Армения (1999г.), ОАЭ (1999г.), Иран (1999г.), Чешская Республика (1999г.), Болгария (1999г.), Мальта (1999г.), Польша (2000г.), Италия (2001г.), Кувейт (2001г.), Куба (2001г.) и Оман (2001г.), Алжир (2002г.), Сенегал (2002г.). Подписаны и проходят ратификацию соглашения с рядом других стран, в т.ч. и с Республикой Беларусь и Украиной. В апр. 2002г. подписано ливано-иракское соглашение о зоне свободной торговли, в соответствии с которым были полностью отменены экспортно-импортные тарифы между странами. На основании соглашения о создании зоны беспошлинной торговли между Ливаном и Объединенными Арабскими Эмиратами, полностью освобождены от таможенных пошлин товары из ОАЭ: финики, мука, масла для двигателей, медикаменты, товары для дома.

Экспорт

Объем общего товарооборота Ливана в 2002г. составил 7,490 млрд.долл., т.е. на 8,4% ниже по сравнению с 2001г. Изменилась структура товарооборота.

По итогам 2002г. объем импорта сократился по сравнению с пред.г. на 11,6% и составил 6,445 млрд.долл. (7,291 млрд.долл. в 2001г.). Объем экспорта увеличился на 17,6% и составил 1,045 млрд.долл. (0,889 млрд.долл. в 2001г.).

Дефицит торгового баланса в 2002г. снизился на 15,7% и составил 5,399 млрд.долл. (6,4 млрд.долл. в 2001г. и 5,5 млрд.долл. в 2000г.).

Динамика товарооборота Ливана за 1996-2002гг., в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	8293	8098	7721	6883	6942	8180	7490
Экспорт	734	642	661	677	714	889	6445
Импорт	7559	7456	7060	6206	6228	7291	1045

Основными товарными группами импорта Ливана являются: минсырье – 15%, машинотехническая продукция – 13%, химпродукция – 10%, транспорт и оборудование – 9%, готовая продукция пищевого сектора – 7%, продукция текстильного сектора – 7%, металлопрокат – 6%, живой скот – 6%.

Основными товарными группами экспорта Ливана являются: жемчуг, полудрагоценные камни – 21%, машинотехническая продукция – 11%, химпродукция – 10%, готовая продукция пищевого сектора – 7%, переработанная с/х продукция – 10%, бумага, картон и целлюлоза – 9%, металлопрокат – 8%, продукция текстильного сектора – 6%, свежие овощи – 5%.

Географическое распределение экспорта: Швейцария – 13%, Саудовская Аравия – 9%, ОАЭ – 9%; Сирия – 7%; Ирак – 7%; США – 5%; Иордания – 3%; другие страны – 47%.

Распределение импорта: Италия – 11%, Германия – 9%, Франция – 8%; США – 7%; Китай – 7%; Швейцария – 4%; Турция – 4%; **Россия** – 4% (6% в 2001г.), другие страны – 46%.

В региональном отношении основными торговыми партнерами Ливана остаются ЕС (в основном, Италия, Франция, Бельгия и Германия), Арабские страны (Сирия, Саудовская Аравия, ОАЭ).

Связи с Россией-2002

После официального визита в Москву в ноябре 2001г. премьер-министра Ливана Р.Харири начало 2002г. было отмечено повышением уровня двусторонних связей.

28-30 января 2002г. по приглашению парламента Ливана состоялся официальный визит в Ливан российской делегации во главе с председателем Госдумы Г.Н.Селезневым с участием представителей деловых кругов России. Состоялись переговоры Г.Н.Селезнева по широкому кругу вопросов сотрудничества с президентом страны Э.Лахудом, премьер-министром Р.Харири и председателем ливанского парламента Н.Берри, а также представителями Русской православной церкви Ливана.

В Федерации торгово-промышленных и сельскохозяйственных Ливана была организована встреча Г.Н.Селезнева и членов российской делегации с представителями деловых кругов Ливана. По завершении визита Г.Н.Селезнев был удостоен высокой ливанской награды – ордена «За заслуги», которая была ему вручена президентом Э.Лахудом.

10-11 июня 2002 г. Ливан посетила российская делегация во главе с замминистра экономического развития и торговли РФ Ю.Н.Ждановым.

В 2001г. Россия вышла на 6 место среди основных торговых партнеров Ливана после Италии, Франции, Германии, США и Китая. В 2002г. было отмечено снижение объемов товарооборота до 246,9 млн.долл. В 2002г. отмечалось снижение объемов экспорта в Ливан не только из России.

Динамика развития российского экспорта и товарооборота в целом во многом определяется главной его составляющей – поставками нефтепродуктов. Введение минэнергетики и водных ресурсов Ливана в конце 2001г. новых правил госзакупок топлива с условиями оплаты не ранее, чем через 45 суток после отгрузки, достижение договоренности с Сирией о получении сырьевых ресурсов на льготных условиях – стало дополнительными факторами, оказавшими влияние на динамику развития российско-ливанского товарооборота.

Российско-ливанский товарооборот, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	93,3	126,4	99,1	215,8	410,4	246,9
Экспорт	89,0	123,1	98,5	215,2	409,4	245,9
Импорт	4,3	3,3	0,6	0,6	1,0	1,0

Товарооборот представлен экспортом ростоваров и, в первую очередь, нефтепродуктов.

Снижение объемов товарооборота в 2002г. было обусловлено сокращением в 2 раза объемов поставок нефтепродуктов (в стоимостном выражении), с максимально достигнутого в 2001г. уровня в 382,3 млн.долл. до 186,6 млн.долл. Их удельный вес в суммарном объеме российского экспорта составил 75,6% по сравнению с 93% в 2001г. В Ливан было поставлено 1,159 млн.т. (в основном топливо для ТЭС Ливана) против 1,425 млн.т. в 2001г. Россия продолжает занимать лидирующее место в этом секторе (20% общего объема поставок топлива).

В 2002г. на 2 место по значению товарной номенклатурой российского экспорта стали «растительные товары», а именно российские зерновые: пшеница и ячмень, удельный вес которых (в стоимостном выражении) в поставках составил 11,2%.

В 2002г. в Ливан было поставлено 190,6 тыс.т. пшеницы (при общей ежегодной потребности страны в этой продукции на уровне 400 тыс.т.),

43,9 тыс.т. ячменя и 230 т. семян для посева на 27,8 млн.долл., что в 9 и 16 раз превышает объемы, достигнутые в 2001 и 2000гг.

Несмотря на снижение объемов экспорта в 1,5 раза по сравнению с 2001г., выросли объемы поставок пиломатериалов, стоимость которых составила 11,69 млн.долл. (4,7 % от объема экспорта) против 7,5 млн.т. в 2001г.

Наблюдается новая тенденция активного роста поставок золота в структуре росэкспорта, объемы которых с нулевого значения в 2000 г. достигли уровня в 6 млн.долл. в 2002г. (2,4% от объема экспорта).

На постоянном уровне в течение последних 3 лет осуществляется экспорт целлюлозы, бумаги и картона (5 млн.долл. или 2% от общего объема экспорта). Продолжается тенденция снижения поставок металлопродукции, объемы экспорта которой составили 3,49 млн.долл. (86,8 % от уровня 2001г.).

Наблюдается рост объемов поставок электрических машин и инструментов, медицинского оборудования, текстильных изделий, однако их уровень (150-300 тыс.долл.) остается низким в общем объеме российского экспорта.

По объему экспорта в Ливан по результатам 2002г. Россия находится на 9 месте (после основных европейских стран и Китая). Импорт из Ливана продолжает оставаться незначительным по объему (1,021 млн.долл.) и состоит из отдельных видов продовольствия (58%), продукции химпрома, стройматериалов.

В случае реализации соглашения между «Алроса» и ливанской компанией Horizon Development о поставке из России алмазов на 500 млн.долл. в год для реализации в Ливане и на Ближнем Востоке (информация о заключении данной сделки широко освещалась в средствах массовой информации в России и Ливана) объемы товарооборота могут возрасти.

В марте-апр. 2002г. состоялись визиты делегаций ОАО «Стройтрансгаз», «Эмерком СМ» и РАО «Роснефтегазстрой» на предмет участия в тендере на строительство 32 км. газопровода из Сирии в Ливан (НПЗ г. Триполи). Все три компании подали свои ценовые предложения в тендерный комитет, официальные результаты тендера не объявлены, вместе с тем по информации Совета по реконструкции и развитию Ливана ОАО «Стройтрансгаз» заняла 3 место.

Есть информация по проектам строительства газопровода Египет-Иордания-Сирия-Ливан, восстановления нефтепроводов из Ирака и Саудовской Аравии, восстановления НПЗ в Баддави и Захрани (Ливан), а также предложения по поставкам в Ливан нефтепродуктов и сжиженного газа. Компания «Эмерком СМ» совместно с Агентством «Эмерком Демайнинг» выразила заинтересованность в восстановлении нефтепровода из Саудовской Аравии, который проходит по Югу Ливана и большая его часть находится на заминированной территории.

ОАО «Стройтрансгаз» рассматривает вопрос о проведении восстановительных работ на НПЗ Баддави. Тендер по данному проекту, как ожидается, будет объявлен на условиях ВОТ в 2003г. В перспективе ОАО «Стройтрансгаз» рассматривает вопрос об участии в работах по строительству газопровода Египет-Иордания-Сирия-Ливан по участку Сирия-Ливан.

В сент. 2002г. минэнергетики и водных ресурсов Ливана заключило контракт с английской компанией на проведение исследовательских работ на шельфе Средиземного моря по разведке месторождений нефти и газа. Английская компания заключила контракт о субподряде с российской компанией «Арктическая морская экспедиция», работу по контракту выполнило российское судно «Академик Наливкин».

По результатам исследований, минэнергетики и водных ресурсов Ливана планирует в 2003г. объявить тендер на проведение изыскательских работ по поиску нефти и газа в прибрежных водах Ливана. Интерес к данному тендеру уже проявили российские компании РАО «Роснефтегазстрой» и ОАО «Стройтрансгаз».

В апр. 2002г. в Ливан прибыла делегация МЧС России во главе с гендиректором Агентства по обеспечению и координации российского участия в международных гуманитарных операциях «Эмерком Демайнинг» А.Г.Бобровским по вопросу участия в тендере на гуманитарное разминирование, оценочная стоимость тендера составляла 40 млн.долл., финансирование было предоставлено правительством ОАЭ. По результатам прошедшего в мае 2002г. тендера в Абу Даби, агентство «Эмерком Демайнинг» заняла первое место, вместе с тем, по решению правительства ОАЭ, контракты по данному тендеру были подписаны с египетской и британской компаниями.

В развитие Меморандума о взаимопонимании от 08.08.2000г. между министерством водных, энергетических ресурсов и нефти Ливана и минэкономразвития и торговли России и в связи с объявлением о проведении минэнерго и водных ресурсов Ливана тендеров на строительство трех водосборных плотин (Шабрух – стоимость 50 млн.долл., Ямуни – 7 млн.долл., Кейсумани – 15 млн.долл.), АТС была продолжена работа с российскими специализированными компаниями по организации их участия в торгах. Заинтересованность в участии было выражена целым рядом компаний, таких как ГУП «ВВО Сельхозпромэкспорт», ГП «Зарубежводстрой», ФПК «Гидрохемстрой», Консорциум «ГидроСтройИнвест», ПО «Совинтервод». Несмотря на трехлетнюю подготовительную подготовку, этн организации не посчитали целесообразным пройти международную стандартизацию по ISO, что автоматически исключало их из списка претендентов.

В ходе неоднократных визитов в 2002г. в Ливан представителей компании ГП «Зарубежводстрой» достигнута договоренность об участии компании в торгах по проекту «Канал 800», стоимость первой фазы которого составляет 217 млн.долл., торги по проекту будут объявлены в 2003г.

В июне 2002г. в ходе визита делегации «Энергомашэкспорт» во главе с вице-президентом А.Жигаловым состоялось подписание соглашения о сотрудничестве с ливанской компанией Lebanon Chemical в исполнении контрактов в Ираке по электрификации 3 районов в Багдаде и строительстве подстанции.

В янв. 2002г. в Ливане находились представители правительства Москвы с проработкой вопросов инвестирования в турсектор Ливана. В июне в ходе однодневного неофициального визита мэра Москвы Ю.Лужков встречался с премьер-министром Р.Харири по вопросам развития двусторонних

отношений. С нояб. 2002г. по согласованию с администрацией Москвы Центр делового сотрудничества с зарубежными странами проводит проработку вопросов привлечения ливанских бизнесменов к созданию и развитию в Москве сети ресторанов «быстрого питания».

Связи с Россией-2001

СССР входил в число государств, первыми признавших независимость Ливана в 1943г. В авг. 1944г. с ним установлены дипотношения. 30 дек. 1991г. Ливан заявил о признании Российской Федерации. Двусторонние отношения носят традиционно дружественный характер.

Россия выступает за сохранение единства, территориальной целостности, независимости и суверенитета Ливана. Ливан считает, что кооперация РФ в ближневосточном мирном процессе необходимо для уравнивания израильского крена в политике США.

Россия способствовала урегулированию кризиса и прекращению гражданской войны в Ливане, поддержала принятую ливанскими парламентариями в Таифе (Саудовская Аравия) в окт. 1989г. Хартию национального согласия и последующие шаги по упрочению конституционного строя, распространению верховенства законной власти на всей территории страны.

Завершение гражданской войны (1975-90гг.) и развитие ближневосточного мирного процесса способствовали активизации российско-ливанского политического диалога. В 1997г. состоялся первый в истории двусторонних отношений официальный визит в Россию премьер-министра Ливана Р.Харири, а в 1998г. — министра иностранных дел Ф.Буэйза. В окт. 2000г. в рамках миротворческой миссии по урегулированию палестино-израильского конфликта Ливан посетил министр иностранных дел России И.С.Иванов. 31 окт.-2 нояб. 2001г. премьер-министр Р.Харири посетил нашу страну с рабочим визитом. В янв. 2002г. в России побывал вице-премьер правительства Ливана И.Фарис, которому была вручена премия Фонда солидарности православных народов РПЦ.

Активно развиваются контакты по парламентской линии. По приглашению ряда фракций Госдумы в июле 2001г. в Москве побывал председатель Прогрессивно-социалистической партии Ливана В.Джумблат. В янв. 2002г. Бейрут с официальным визитом посетила делегация Госдумы России во главе с Г.Н.Селезневым.

Экономические связи России и Ливана за прошлый год заметно активизировались. Торговый оборот в 2001г. увеличился вдвое и составил 407 млн.долл. (в 2000г. — 215,7 млн.долл.). Российский экспорт (406 млн.долл.) в основном состоит из минсырья, леса, пиломатериалов и металлических изделий. Из Ливана Россия импортирует (в 2001г. — 1 млн.долл.) в основном продукцию пищевого сектора.

Создано несколько десятков совместных российско-ливанских фирм и предприятий. Россия выразила готовность участвовать в восстановлении экономики Ливана, в частности, в реконструкции сети коммуникаций, строительстве дорог и мостов, плотин и дамб для нужд ирригации, создании центров профессионально-технического обучения.

Продолжается работа по совершенствованию договорно-правовой базы российско-ливанских экономических отношений. В 1995г. подписано

Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве, а в 1997-2000гг. — Соглашения об избежании двойного налогообложения, поощрения и защите капиталовложений, создании межправкомиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, сотрудничестве в области культуры, науки и образования, о сотрудничестве в области туризма. Заключены Соглашения о сотрудничестве между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Ассоциацией ливанских промышленников, соглашение между ТПП Ливана и России, между Московской городской Думой и Муниципалитетом Бейрута. В марте 2000г. Бейрут посетила делегация Москвы во главе с мэром Ю.М.Лужковым.

В мае 2001г. в Ливане побывала делегация предпринимателей во главе с вице-президентом РСПП В.А.Никулиным. Была достигнута принципиальная договоренность о проведении в 2002г. в Ливане торговой выставки «Лучшее из России» и открытии в Бейруте российского Торгового дома. В 2001г. Ливан посетили делегации «Банка Москвы», Центробанка и Внешэкономбанка.

В марте 1998г. в Бейруте состоялось первое заседание Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству (МПК). В ходе работы Комиссии было подписано соглашение о сотрудничестве между Центральными Банками России и Ливана. Комиссия определила основные направления сотрудничества — инвестиции, водное хозяйство, энергетика, морское судоходство, страхование, туризм и спорт, охрана окружающей среды. Сопредседатель с российской стороны — министр природных ресурсов РФ В.Г.Артюхов, с ливанской стороны — министр экономики и торговли Ливана Б.Фулехан. Имеется принципиальная договоренность о проведении второго заседания МПК в Москве.

В авг. 2000г. по итогам визита в Москву министра водных, энергетических ресурсов и нефти Ливана С.Трабулси подписан Меморандум о взаимопонимании с министерством экономического развития и торговли России, предусматривающий развитие сотрудничества в области водного хозяйства (проектирование и строительство ирригационных систем, станций по очистке воды, плотин и горных водохранилищ), строительства и ремонта линий электропередач и электростанций, восстановления нефтеперерабатывающих заводов, поиска нефти на территории Ливана, строительства сооружений нефтяной инфраструктуры. Прорабатывается вопрос об участии МЧС России в операциях по разминированию территории Южного Ливана.

В нояб. 2001г. была подписана Программа культурного и научного сотрудничества на 2001-03гг. В том же году с большим успехом в Ливане прошли гастроли коллектива «Кремлевский балет» в сопровождении «Президентского оркестра» и симфонического оркестра петербургской филармонии.

В вузах СССР получили образование 7 тыс. ливанских граждан. Российская сторона продолжает практику предоставления стипендий для обучения ливанцев в России. В 2001г. на учебу в России было направлено 200 чел. Расширяются прямые связи между вузами наших стран. С 2000г. действует Общество дружбы и делового сотрудничества Россия-Ливан во главе с видным общественным деятелем О.Г.Пересыпкиным.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В БЕЙРУТЕ – БОЛОТИН Борис Фед. Lebanon, Beirut, Mar-Elias str., El-Tina, B.P. 5220, (9611) 30-0041, -2, ф.-3837, телекс (494) 23508 SOVCON LE, cyberia@rusembei.net.lb; rusembei@net.ru. КОНС. ОТД. 30-0043.

АТС В БЕЙРУТЕ – НАУМЕНКО Владимир Владим. Rue Mar Ellas El-Tina, Beirut, Liban, 31-9051, -23, ф.30-9050, телекс (494) 20775.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (22.11) М., Садовая-Самотечная 14, 200-0022, -2083, ф.-3222, телекс 413120 AMLIB RU. КОНС. ОТД. 200-2684 (пн.-пт. 9-15). Бутрос АСА-КЕР (Boutros ASSAKER, посол, 200-0032), Канж ХАДЖАЛ (Kanaj HAJAL, II сек.).

Ruby Rose Agricole. С/х проекты. 123290 М., 2 Магистральная 10, 259-6811, rreagry@hotmail.com, Hussein Slim.

Статистика

Структура российско-ливанского товарооборота в 2002г.

	Экспорт			Импорт		
	тыс.долл.	т.	%	тыс.долл.	т.	%
Минер. товары	186620	1 159422	76	0	0	0
Растит. товары	27815	235 028	11	88	82	9
Древес., изд.; уголь; пробка	11 688	43661	5	0	0	0
Жемчуг, драгоценности и металлы	6026		2	0	0	0
Деллюлоза; бумага, картон	5038	9299	2	3	0	0
Металлы и изделия	3492	15952	1	133	223	13
Изд. химпрома	2259	15996	1	55	31	5
Оружие и боеприпасы	1554	99	1	0	0	0
Пищ. прод.; напитки, табак	361	144	0	600	245	59
Машины; электроинструм.	294	155	0	89	80	9
Текстиль и изделия	193	75	0	0	0	0
Транспорт, самолеты, суда	161	45	0	0	0	0
Оптич., фото-, мед. инструм.	156	27	0	5	4	1
Изд. из камня, гипс, цемент	106	120	0	5	14	1
Пластмассы и изд., каучук	90	71	0	23	10	2
Произвед. искусства, антикв.	24	1	0	0	0	0
Живые животные	5	2	0	4	15	0
Кожа, замша	4	0	0	13	13	1
Разные товары	3	0	0	0	0	0
Обувь, зонтики	0	0	0	0	0	0
Жив., растит. жиры и масла	0	0	0	1	1	0
Всего	245890	1480098	-	1021	718	-

Номенклатура товарооборота Ливана в 2002г.

	Импорт			Экспорт		
	тыс.долл.	тыс.т.	%	тыс.долл.	тыс.т.	%
Живые животные	381 878	234,204	6	8201	6,804	1
Растительные товары	335953	1 233,405	5	57 150	376,415	5
Жив., растит. жиры и масла	44717	68,217	1	7363	7,128	1
Подгот. пищ. прод.; нап., табак	474 540	456,186	7	102324	135,687	10
Минеральные товары	973 964	5 635,292	15	40449	1,063,269	4
Изд. химпрома	632 527	285,834	10	108027	463,805	10
Пластмассы, изделия; каучук	238 883	184,231	4	34487	24,807	3
Сырье из кожи, кожа, замша	33 883	4,634	1	13 870	8,859	1
Древес., изд.; уголь; пробка	100404	256,085	2	12 143	26,985	1
Целлюлоза, бумага	189576	207,176	3	98409	100,734	9
Текстиль и изделия	423 582	67,477	7	60644	10,967	6
Обувь, зонтики, иск. цветы	73292	11,636	1	8477	1,569	1/0
Изд. из камня, гипса, цемента	129711	317,763	2	25791	61,892	2
Жемчуг, драгоценности и металлы	299 928	654	5	214559	138	21
Основные металлы и изделия	380450	743,051	6	78723	266,296	8
Машины; электроинструм.	862 752	139,739	13	119528	29,795	11
Транспорт, самолеты, суда	572431	99,615	9	13491	8,633	1
Оптич., фото-, мед. инструм.	132371	4,181	2	10928	141	1
Оружие и боеприпасы	8528	906	0	86	52	0
Разные изделия	153359	37,870	2	27290	12,237	3
Произвед. искусства	2045	255	0	3557	37	0
Всего	6444755	9988	-	1045495	2606	-

Экспорт России по осн. товарным группам, в тыс.долл.

	2001		2002		% к итогу 2002 % к 2001
	2001	2002	2001	2002	
Всего	409377	245890	-	-	60,06
1 Живой скот и мясопродукты	22	5	-	-	22,72
2 Растительные экстракты	3055	27815	0,75	11,31	910,47
3 Масло, жир	-	0	-	-	-
4 Продукция пищепрома	348	361	0,09	0,15	103,73
5 Минеральное сырье	382296	186620	93,38	75,90	48,82
6 Продукция хим-ской пром-ти	3456	2259	0,84	0,91	65,36
7 Пластмассы, каучук и изделия	47	90	-	-	-
8 Кожа, меха и готовые изделия	-	4	-	-	-
9 Дерево и пиломатериалы	7536	11688	1,84	4,75	155,09
10 Бумага, картон	5176	5038	0,14	2,00	97,33
11 Текстильная продукция	103	193	0,03	0,08	187,37
13 Строительный камень, гипс	441	106	0,11	0,04	24,03
14 Жемчуг, драгоценные камни	571	6026	0,14	2,45	1055,34
15 Металл и металлоконструкции	4022	3492	0,98	1,42	86,82
16 Электрооборудование	193	294	0,05	0,12	152,33
17 Транспортное оборудование	256	161	0,06	0,06	62,89
18 Оптические, муз. инструменты	-	156	-	-	-
19 Вооружение и боеприпасы	1789	1554	0,44	0,63	86,86
20 Различные товары	51	3	-	-	-
21 Антиквариат	7	24	-	-	-

Импорт России по осн. товарным группам, в тыс.долл.

	2001		2002		% к итогу 2002 % к 2001
	2001	2002	2001	2002	
Всего	1086	1021	-	-	94,01
1 Живой скот и мясопродукты	-	4	-	-	-
2 Растительные экстракты	4	88	0,35	8,62	2200
3 Масло, жир	-	-	-	-	-
4 Продукция пищевой пром-ти	593	600	54,6	58,76	101,2
5 Минеральное сырье	-	-	-	-	-
6 Продукция хим-ской пром-ти	202	55	18,6	5,38	27,2
7 Пластмассы, каучук и изделия	10	23	0,92	2,25	230
8 Кожа, меха и готовые изделия	44	13	4,05	1,27	29,5
9 Дерево и пиломатериалы	-	-	-	-	-
10 Бумага, картон	9	3	0,83	0,29	33,3
11 Текстильная продукция	22	-	2,03	-	-
13 Строительный камень, гипс	66	5	6,08	0,48	7,5
14 Жемчуг, драгоценные камни	-	-	-	-	-
15 Металл и металлоконструкции	30	133	2,76	13,02	443,3
16 Электрооборудование	29	89	2,67	8,71	306,8
17 Транспортное оборудование	46	0	4,24	-	-
19 Вооружение и боеприпасы	14	0	1,29	-	-
20 Различные товары	8	0	0,74	-	-
21 Антиквариат	-	-	-	-	-

Данные Главного таможенного департамента минфина Ливана

Основные торговые партнеры Ливана

	Импорт			Экспорт		
	тыс.долл.	тыс.т.	%	тыс.долл.	тыс.т.	%
Италия	693 116	927,607	11	22663	199,153	2
Германия	582 470	199,301	9	14090	4,815	1
Франция	516928	374,309	8	19692	5,781	2
США	464 546	855,244	7	53532	109,668	5
Китай	434 929	179,968	4	3 827	6,667	0
Швейцария	267 094	6,317	4	132 143	382	13
Турция	258651	645,004	4	32 129	244,832	3
Великобритания	252 604	101,468	4	20706	6,538	2
Россия	245 890	1480,098	4	1021	718	0
Япония	217349	42,905	3	4425	2,692	0
Сирия	207 239	1255,501	3	75595	251,890	7
Испания	174585	264,520	3	16744	320,164	2
Голландия	147311	197,548	2	15642	49,117	1
Сауд. Аравия	138879	394,540	2	96012	162,850	9
ОАЭ	56999	41,377	1	94697	72,439	9
Ирак	6626	49,156	1	71 117	109,618	7

Структура экспорта России

	2000г.		2002г.		2001г.	
	тыс.долл.	%	тыс.долл.	%	тыс.долл.	%
05 Минеральные товары.....	186565	..87	382 297	..93	186620	..76
09 Древесина, изд.; уголь; пробка.....	9904	...5	7537	..2	11 688	...5
15 Металлы основные и изделия из них	9047	...4	4022	..1	3492	...1
10 Целлюлоза древесины; бумага и картон.....	5002	...2	5 175	...1	5038	...2
02 Растительные товары.....	1737	...1	3055	...1	27815	..11
06 Продукция химпрома.....	1440	...1	3457	...1	2259	...1
19 Оружие и боеприпасы	497	...-	1789	...-	1 554	...-
12 Транспорт, самолеты, суда.....	299	...-	257	...-	161	...-
04 Подгот. пищевые прод.; напитки, табак	260	...-	348	...-	361	...-
13 Изд. из камня, пластика, цемента, стекла.....	176	...-	441	...-	106	...-
16 Машины; электрические инструменты.....	137	...-	194	...-	294	...-
11 Текстиль и текстильные изделия	102	...-	104	...-	193	...-
01 Живые животные; животные товары	27	...-	22	...-	5	...-
14 Жемчуг, драгоценности и металлы.....	10	...-	572	...-	6026	...2
18 Оптич., фото-, мед., музыкальные инструм.	0	...-	1	...-	156	...-
20 Различные производственные изделия.....	0	...-	51	...-	3	...-
21 Произведения искусства, антиквариат	0	...-	8	...-	24	...-
03 Животные или растительные жиры и масла.....	0	...-	0	...-	0	...-
08 Сырая кожа и шкуры, лайка, мех	0	...-	0	...-	4	...-
07 Пластмассы и изделия, каучук	0	...-	48	...-	90	...-
Итого.....	215,202	...-	409,377	...-	245,890	...-