

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ЛИВИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

www.polpred.com — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Деловая ЛИВИЯ

Содержание

Макроэкономика – 2001	3	Экспорт	19
Макроэкономика-2002	4	География внешней торговли.....	19
Нефть	6	Таможня	20
Газ	7	Региональные интеграционные организации	22
Фонд Каддафи	9	Связи с Италией	22
Финансы-2001	10	Связи с Францией	24
Валютно-финансовое положение	10	Связи с Зимбабве	25
Банковская система.....	11	Связи с Россией	26
Инвестиции	12	Обзор прессы	27
Промышленность	13	Пошлины на импорт	27
Агропром	14	Выступление М.Каддафи на сессии ВНК.....	27
Наука	14	Цена обмена динара	28
Энергетика	15	Союз африканских инвесторов	29
Транспорт	15	Компании по озеленению	29
Инфраструктура	15	Объявление о тендере	29
Торговля	16	Объявление о тендере	29
ВЭД	17	Контракт с Россией.....	30
Послесанкционный период.....	17	Представительства	30
Система гарантий и льгот иноинвесторам.....	17		

БУМАЖНЫЕ и ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ 2002г.

1. **Экономика и право. По странам** – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, энергетика, нефтегазпром, металлургия, горнодобыча, агропром, транспорт, СМИ и ИТ, армия и вооружение, федерализм и регионы, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, ВТО и ЕС, МВФ и ВБ, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 2000-02гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. Деловая Австралия; Австрия; Азербайджан; Алжир; Аргентина; Армения; Бангладеш; Бахрейн; Белоруссия; Бельгия; Болгария; Босния и Герцеговина; Бразилия; Великобритания; Венгрия; Венесуэла; Вьетнам; Гайана; Германия; Греция; Грузия; Дания; Доминиканская Республика; Египет; Израиль; Индия; Индонезия, Иордания; Ирак; Иран; Ирландия; Испания; Италия; Йемен; Казахстан; Канада; Катар; Кипр; Киргизия; КНДР; Китай и Тайвань; Колумбия; Ю.Корея; Коста-Рика; Куба; Кувейт; Лаос; Латвия; Ливан; Ливия; Литва; Люксембург; Мавритания; Македония; Мальдивы; Мальта; Марокко; Мексика; Молдавия; Монголия; Непал; Нидерланды; Никарагуа; Норвегия; ОАЭ; Оман; Пакистан; Палестина; Панама; Перу; Польша; Португалия; Румыния; Саудовская Аравия; Сирия; Словакия; Словения; Судан; США; Таджикистан; Таиланд; Тунис; Туркмения; Турция; Узбекистан; Украина; Уругвай; Филиппины; Финляндия; Франция; Хорватия; Чехия; Чили; Швейцария; Швеция; Шри-Ланка; Эквадор; Эфиопия; ЮАР; Югославия; Ямайка; Япония.

Тематические и отраслевые издания: Агропром за рубежом ♦ Внешняя торговля, офшор, налоги, банки ♦ Металлургия за рубежом ♦ Миграция, Шенген, виза ♦ Нефть и газ за рубежом ♦ Образование и наука за рубежом ♦ Россия в глобальной экономике ♦ Связи с Россией ♦ СМИ и ИТ за рубежом ♦ Транспорт за рубежом ♦ Региональное сотрудничество ♦ Экспорт вооружений за рубежом ♦ Энергетика за рубежом. Стоимость книг – от 350 до 1200 руб.

2. **Персоналии.** 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, взб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. ♦ Инофирмы в России (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128 стр. /910 руб. ♦ Структуры государственной власти РФ (федеральные и региональные учреждения) 496/910. ♦ Центральный федеральный округ (учреждения и производства) 512/910. ♦ The Structure of the economic and public authorities in modern Russia 422/3300.

3. **CD-Rom.** Внешние экономические связи РФ в 1998-2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ, инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и взб-сайтами. Поиск по любому словосочетанию. 19800 руб.

ЛИВИЯ

Макроэкономика – 2001

Определенную роль играет Ливия в международной интеграции путем перемещения финансовых и производственных ресурсов. Такое перемещение происходит в форме зарубежных инвестиций и международного кредита. Особенно заметна инвестиционная активность Ливии в нефтеперерабатывающей промышленности и в создании сети по реализации нефтепродуктов стран Западной Европы (Германия, Италия, Швейцария, Греция и др.); Северной Африки (Египет, Тунис); в гостиничный и ресторанный бизнес Восточной Европы и Африки; в текстильную промышленность Центральной Африки.

Возрастают масштабы миграции рабочей силы. Наметилась тенденция привлечения Ливией для работы в различных отраслях экономики иностранных специалистов. Инженеры и техники из Германии, Италии, Великобритании, Ю. Кореи, Украины работают в нефтегазовой, автомобильной и металлургической промышленности, энергетике, медицине. Активно используется труд неквалифицированных рабочих из Нигерии, Судана, Египта, Чада, Либерии, Туниса и др. стран.

Ливия принимает активное участие в помощи беднейшим странам Африки в решении проблемы борьбы с голодом. Внутри страны усиливаются тенденции к разрешению проблемы охраны окружающей среды.

Принимает участие Ливия и в международной кооперации производства путем кооперирования в производстве тяжелых грузовиков с Италией (компания Iveco), в производстве телевизоров и радиоприемников с Нидерландами (компания Philips), с Ю. Кореей в производстве легковых автомобилей (компания Daewoo), видеомagneтофонов (компания LG), холодильников и стиральных машин; с Египтом в производстве кухонных плит, нагревательных элементов.

Ливия ведет работу по созданию на своей территории СП в области разведки, обустройстве скважин и добыче нефти. СП созданы с компаниями Италии, Испании, Франции, Великобритании, др. странами.

Оценивая уровень экономического развития Ливии и ее участия в мировом хозяйстве, следует заметить, что в 2001г. уровень ВВП на душу населения был достаточно высок – 7,84 тыс.долл. Если оценивать отраслевую структуру экономики, то количество машиностроительных отраслей достаточно низко, не более 15. Значителен удельный вес крупных хозяйственных комплексов: топливно-энергетического, агропромышленного, строительного.

Ливия производит достаточное количество электроэнергии на душу населения и активно развивает эту отрасль. Рассматривается возможность экспорта электроэнергии в Египет и Тунис.

Среди важнейших видов промышленной продукции, производимых на душу населения в значительных количествах можно выделить выплавку стали и производство проката, автомобилей, минеральных удобрений, химических волокон и др. товаров.

Другим важным показателем является обеспеченность Ливии основными продуктами питания

за счет внутреннего производства. Полностью достичь самообеспеченности в продуктах питания Ливии до сих пор не удалось, хотя по отдельным продуктам: картофель, яйца, мясо птицы, некоторые виды фруктов (мандарины, апельсины), овощи потребности населения удовлетворяются за счет внутреннего производства.

Ливия продолжает импортировать молоко (в т.ч. в порошке), мясо, оливки, пшеницу. Прогресс в уровне потребления населения продукцией сельского хозяйства, засвидетельствован ФАО: исходя из рациональных норм потребления основных продуктов питания.

Уровень жизни населения в Ливии высокий. На 1000 человек населения приходится 200 автомобилей, 80% семей обеспечены товарами длительного пользования: холодильниками, стиральными машинами, телевизорами, спутниковыми антеннами, видеоаппаратурой.

Ливия входит в состав десяти ведущих стран, осуществляющих экспорт на мировой рынок нефти, нефтепродуктов, продуктов нефтехимии.

Негативное влияние на экономику Ливии и ее международное положение оказали события 11 сент. 2001г. в США. Зачисление Ливии в разряд стран, оказывающих поддержку международному терроризму и угроза возможных военных акций против страны вызвали отток части финансовых ресурсов из гражданского сектора в военный.

В последние годы начаты важные социально-политические реформы, связанные с политикой экономической либерализации и стремлением в перспективном плане представить свои достижения перед мировым сообществом. За период действия санкций (1992-2000 гг.) экономика страны понесла убытки в 25 млрд. долл., что соизмеримо с 50% ВВП 2001г.

Несмотря на то, что действие санкций приостановлено в апр. 1999г., действует запрет госдепартамента США на экспорт американских товаров в Ливию, а также возврат в нефтегазовый комплекс американских фирм, ранее действовавших в этом ключевом секторе ливийской экономики.

Последствия действия санкций сказываются и на нерешенности проблем модернизации нефтеперерабатывающего производства, на вопросах реконструкции выходных нефтяных терминалов.

В целях ослабления действия на экономику страны колебаний цены на нефть ливийские экономисты несколько занижают прогнозируемую базовую цену. Ожидаемая стабилизация цены рынка нефти на уровне 18-20долл./бар позволила ливийцам выполнить в 2001г. намеченные программы развития экономики. Проект доходной части бюджета 2002г. составляет 4683 млрд.лив.дин. и увеличен против 2001г. на 25%. Анализируя базу расчета бюджета, можно предположить, что в него был заложен уровень 16-18 долл./бар. и расчетная экспортная квота 1,22 млн.б/д (расчетная цена за баррель нефти при подготовке бюджета 2000г. составила 16 долл., объем экспорта – 1,18 млн.б/д, сумма бюджета – 5390,6 млн.лив.дин.).

Учитывая замкнутость ливийской экономики и неконвертируемость ливийского динара, мировые кризисы существенного влияния на экономическую ситуацию в стране не оказывают.

Темпы роста ВВП в 2001г. составили 4,5-5%, а величина его достигла 44,7 млрд.долл., против 39,2 млрд.долл. в 2000г. и темпах роста ВВП – 6,5%.

Показатели экономической деятельности за 2000г.

	Ливия	Марокко	Египет	Тунис
ВВП (темпы роста в%).....	6,5	0,8	3,9	5
ВВП на одного жителя, тыс.долл.	6,27	1,19	1,36	2,1
Инфляция (%).....	12	1,9	2,7	2,9
Производство нефти, тыс.б/д.	1414	0	709	75
Население (млн.чел.).....	5,7	28,7	68,5	9,6

Источник: The Economist Intelligent Unit Limited 2001, данные за 2000г.
Доля экономической деятельности, не связанной с нефтяным сектором, продолжает оставаться на уровне 70% и распределяется: нефтегазпром – 30%, торговля и финансы – 11%, промышленность – 10% (в т.ч. 9,7% на обрабатывающую промышленность), электроэнергетика – 2,5%, строительство – 13%, сфера услуг – 26,5%, сельское хозяйство – 7%.

На долю частного сектора в 2001г. приходилось 58% потребляемого ВВП, на долю госсектора – 22%, инвестиций – 14%, обслуживание внешней торговли – 5%, других секторов – 1%.

Динамика изменения ВВП

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
ВВП (млрд.долл.).....	31,8	32,3	39,2	44,7
Темпы роста (% в постоянных ценах).....	-2	5,4	6,5	5

Золотовалютные резервы оцениваются на уровне 12 млрд.долл. и по сравнению с пред.г. не изменились. На долю валютных резервов приходится 90%. Запасы золота оцениваются в 144 т. и составляют 10% общего объема резервов.

Производство основных видов продукции

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Нефть, в млн.т.....	72,1	73	72,3	70,7
Природный газ, в млрд.куб.м.....	12,1	12,1	12,1	12,9
Электроэнергия, в млрд.квтч.....	12	12,2	12,6	15,2
Товары химпрома, в млн.л.д.	184	180	181	182
Металл, в млн.т.....	0,78	0,785	1	1,15
Зерновые, в тыс.т.....	147	150	152	180
Молоко и молочные продукты, в тыс.т.....	200	198	204	204
Мясо (говядина, баранина, мясо птицы), в тыс.т.....	196	200	200	210
Овощи, в тыс.т.....	444	449	449	451
Оливки, в тыс.т.....	190	190	190	192

Распределение населения в соответствии с трудовой активностью в 2001г., в тыс. чел.: сельское хозяйство – 190; нефть и газ, добыча полезных ископаемых – 20; промышленность – 90; электроэнергетика – 35; строительство – 160; торговля – 85; транспорт – 80; финансовый сектор – 20; сфера обслуживания (включая культуру, образование, здравоохранение) – 500; в поисках работы – 110; всего: – 1180.

В 2001г. на потребительском рынке продолжался рост цен. Увеличились цены на мясные продукты (говядина, баранина, мясо птицы) на 8-10%, лекарственные изделия – на 5%, масло растительное – на 15%, масло животное, сыры – 10%; нефтепродукты – на 7%; одежду и товары повседневного спроса – на 10-15%.

Не изменилась цена на хлеб и хлебобулочные изделия, исключая кондитерские, цена на которые выросла на 70-80%.

Основным источником поступления валюты остается поступления от экспорта нефти, нефтепродуктов и продуктов нефтехимии (удобрения, полиэтилен высокого и низкого давления, др.).

Денежной единицей Ливии остается ливийский динар. Курс 1 динара по отношению к валютам мирового рынка на 30.12.01г. составил: английский фунт – 0,943; евро – 0,573; доллар США

– 0,651; швейцарский франк – 0,388; 10 франц. франков – 0,874; 1000 итал. лир – 0,296; немецкая марка – 0,293; 100 японских йен – 0,493; риал Саудовской Аравии – 0,174; тунисский динар – 0,444.

В I кв. 2002г. экономическая ситуация в Ливии оставалась стабильной. Высокие цены на нефть в I пол. 2001г. позволили руководству страны реализовать часть намеченных социальных и инвестиционных программ.

Отход от ориентации на экспорт нефти, является ключевой позицией экономической политики официального плана развития Ливии на период до 2010г. Квотирование экспорта нефти, умеренные цены на нефть вынудили правительство призвать к диверсификации экономики и заняться другими сегментами экономики, которые требуют значительных инвестиций. Приостановка действия санкций, по мнению руководства Ливии, должна увеличить привлечение иностранных капиталов в страну.

При расчете бюджетных поступлений на 2001г. ливийские экономисты использовали базовую среднюю цену нефти по году – 20 долл/бар, сорт Сидра, и покрытие расходной части в объеме 70% от экспорта нефти и газа.

По оценке The Economist Intelligence Unit объем производства нефти в 2001г. составлял от 1,5 до 1,6 млн.б/д. Экспортная квота ОПЕК составляла 1,242 млн. б/д.

Доход, полученный от экспорта нефти в 2001г. составил 12,5 млрд.долл., т.е. Ливия экспортировала нефть по средневзвешенной цене 27,6 долл/бар.

По результатам 2001г. доходы Ливии от экспорта нефти, предназначенные на покрытие расходной части бюджета, превысили запланированные расходы (6,64 млрд.лив.дин.) на 4,7 млрд.лив.дин.

Макроэкономика-2002

Проект госбюджета 2002г. на 150% выше уровня 2001г., который был утвержден в 2900 млн.лив.дин (1900 млн.лив.дин., плюс 1000 млн. лив.дин. на жилищное строительство и повышение занятости населения).

Доходная часть бюджета, в млн.лив.дин.

	2001г.	2002г.
Шааби (муниципалитеты).....	907	2158
Университеты.....	—	108
Объекты инфраструктуры.....	565	1110
Целевые проекты.....	37	72
С/х проекты.....	—	76
Сфера услуг.....	76	62
Научные исследования.....	29	54
Погашение обязательств.....	235	404
Жилищное строительство и занятость.....	1000	—
Резерв.....	50	40
Всего.....	2900	4356

Из проекта бюджета в 2002г. видно, что Шаабиям (муниципалитетам) предоставляется большая экономическая самостоятельность и планируется увеличить финансирование на 237%. Курс ливийского динара к доллару на 01.01.2002г. девальвировался за год в два раза. На 01.01.2001г. 1 долл. составлял 0,65 лив.дин., на 01.01.2002г. 1 долл. = 1,309 лив.дин.

По сравнению с 2001г., на 164% увеличено финансирование статьи расходов «Университеты». Стагнация в сфере образования и здравоохране-

ния привела к тому, что эти сферы экономики Ливии оказались в упадке. Обучение, по признанию руководства Ливии, неэффективно, выпускники образовательных учреждений не получают необходимый уровень знаний. Из высказывания руководителя Ливии, касательно вопросов оплаты труда медиков и преподавателей, работающих в госсекторе, следует, что повышения оплаты труда за счет государства производиться не будет. Можно предположить, что финансирование статьи «Университеты» будет направлено на улучшение материально-технической базы в сфере образования.

Поскольку в проекте 2002г. отсутствует финансирование статьи «Кредитование жилищного строительства и обеспечения занятости населения», то очевидно эту статью, как источник финансирования предполагается децентрализовать и передать в бюджет «Шаабии».

Почти вдвое планируется увеличить финансирование «Объекты инфраструктуры» и «Целевые проекты» (на 196%), на 186% финансирование статьи «Научные исследования» и на 172% финансирование статьи «Погашение обязательств». Введена дополнительная по сравнению с 2001г. статья «С/х проекты» в 76 млн.лив.дин.

Развитие с/х производства сдерживается нехваткой пахотных земель, воды и людских ресурсов. Правительство планирует направлять финансовые потоки на развитие крупных ферм, которые смогли бы обеспечивать внутренние потребности населения. Скотоводство остается одной из опор сельского хозяйства и стимулируется правительством. Численность скота по данным ООН остается прежней. Доля сельского хозяйства в ВВП составляет 7%.

Уменьшено финансирование статей «Сфера услуг» — 81% и статья «Резерв» — 80% от уровня 2001г.

Наполнение расходной части бюджета 2002г. в 9 млрд.лив.дин. планируется, исходя из расчета экспорта нефти в прошлогоднем объеме по цене 20 долл./бар. Дополнительные доходы 2002г. планируется получить в случае более высоких мировых цен на нефть и в случае превышения прошлогодних объемов экспорта нефти и продуктов ее переработки. По неофициальной информации, Ливия планирует выйти на объемы производства нефти уровня конца 70г., т.е. 2 млн.б/д. Если ОПЕК будет жестко квотировать экспорт нефти для поддержания определенного уровня цен, то Ливии придется увеличивать уровень потребления нефти, т.е. развивать нефтеперерабатывающее производство.

Проект бюджета Ливии на 2002г. рассчитан, исходя из минимальных цен на нефть. Эскалация конфликта на Ближнем Востоке вызвала рост цен на нефть и достигла рекордных показателей за прошедшие полгода. За последнюю неделю марта 2002г. зарегистрировано повышение стоимости нефти на 7,4%.

На Нью-йоркской товарной бирже Nimeх стоимость барреля нефти-сырца с поставкой в мае составила 26,88 долл., достигнув рекордной с 18 сент. 2001г. отметки.

В США возросли цены на природный газ. Одна из причин установившейся в США самой высокой за последние 9 месяцев стоимости газа — ожидаемое продолжение подорожания нефти и, как следствие, перехода ряда ТЭС, работающих на мазуте, на газ. Вторая причина — публикация в США до-

клада о росте промышленного производства в марте, свидетельствующего о грядущем увеличении потребности в газе.

Интересы США к ливийской нефти и газу должны проявиться. Тенденция роста цен на топливо сохранится до тех пор, пока не появятся признаки стабилизации положения на Ближнем Востоке, где сконцентрировано до двух третей мировых запасов нефти.

По оценке западных экспертов подтвержденные запасы нефти в Ливии составляют 29,5 млрд. бар., т.е. на 40 лет при объеме производства 2 млн.б/д.

Ливия испытывает трудности в обеспечении дизельным топливом (суммарные производственные мощности — 0,9 млн.т. в год). К 2005г. потребность в этом виде топлива составит 1,12 млн.т., а к 2010г. возрастет до 1,3 млн.т. Суммарные производственные мощности по топливу для самолетов не покрывают потребности страны и Ливия вынуждена импортировать этот вид топлива.

Приоритетным для Ливии направлением должно стать развитие нефтеперерабатывающей отрасли и финансирование научных исследований в области добычи и переработки нефти. Имеющаяся производственная и научно-техническая база не отвечает возрастающим потребностям Ливии в разработке современных технологий в области добычи нефти и нефтепереработки.

Ливия привлекает к работе в нефтедобывающей отрасли иностранные компании и зарубежных высокооплачиваемых квалифицированных специалистов. Одним из перспективных направлений, финансируемых государством, будет повышение уровня обучения ливийских специалистов и направление их для обучения в европейские страны и США. Это позволяет Ливии не только получать квалифицированные кадры, но и перенимать современные технологии у промышленно-развитых государств.

Сделав в своей внешней политике ставку на создание Соединенных Штатов Африки, в которых Ливия, по замыслу своего руководства должна играть ведущую роль, для поддержания своего статуса страна будет экспортировать продукцию нефтепереработки. Ливии нужно будет развивать свою собственную нефтеперерабатывающую промышленность.

Libyan-European Tamoil Company for Oil Trading обнародовала контракт на поставку 0,6 млн.т. дизельного топлива и 0,16 млн.т. авиационного топлива в 2002г. в Тунис. Поставка дизельного топлива будет произведена ежемесячно в 2002г. двумя-тремя партиями по 18-42 тыс.т.

Подписание этого контракта можно рассматривать как один из шагов предпринимаемых Ливией на пути завоевания ведущего положения в регионе. Испытывая крайнюю необходимость в дизельном топливе, Ливия продолжает экспортировать этот вид продукции в соседний Тунис.

Золотовалютные резервы оцениваются в пределах 12 млрд.долл. и по сравнению с 2001г. не изменились. Доля валютных резервов составляет 90% указанной суммы.

Внешняя задолженность без учета задолженности за поставки вооружения составила 3,9 млрд.долл., а общая задолженность с учетом процентов за просроченные кредиты — 8 млрд.долл. или 20% объема ВВП.

На долю частного сектора на I кв. 2002г. приходится 58% потребляемого ВВП, на долю госсектора — 22%, инвестиций — 14%, обслуживание внешней торговли — 5%, других секторов — 1%. Доля экономической деятельности, не связанной с нефтяным сектором продолжает оставаться на уровне 70%. Доля отраслей в производстве: нефтегазпром — 30%, торговля и финансы — 11%, промышленность — 10% (в т.ч. 9,7% на обрабатывающую промышленность), электроэнергетика — 2,5%, строительство — 13%, сфера услуг — 26,5%, сельское хозяйство — 7%.

В отличие от 2001г. в I кв. 2002г. на потребительском рынке наблюдался незначительный рост цен.

Решением ГНК по финансам от 10 янв. 2002г. опубликованы новые таможенные тарифы. Решено снизить ставки таможенного тарифа на товары импортного производства. Главным образом снижение ставок таможенного тарифа коснулось группы товаров первой необходимости: продовольствие, одежда, обувь, электробытовая техника, мебель, изделия и полуфабрикаты из алюминия. Ставки таможенного тарифа по этой группе снижены на 50%.

Отменена ставка таможенного тарифа на импорт чая (старая ставка была в 30%).

На легковые автомобили с объемом двигателя до 1500 куб.см. новая ставка составит 25% (уменьшение на 42%), а на легковые автомобили с объемом двигателя свыше 1500 куб.см. новая ставка составит 35% (т.е. уменьшение на 32%).

В начале янв. 2002г. директивно были установлены следующие отпускные цены для завода-изготовителя на трактора с/х назначения без учета гербового сбора: модель 240 — 9445 дин.; модель 275 — 14187 дин.; модель 285 — 13538 дин.

В результате работы проведенной в 2001г. финансовыми институтами Ливии по выравниванию официального и коммерческого курсов ливийского динара, в течение I кв. 2002г. практически не наблюдались сколько-нибудь значительные отклонения от официального курса (1долл. = 1,3093 лив.дин.), объявленного ЦБ Ливии с 1 янв. 2002г.

В Ливии не публикуются официальные данные об инфляции с 1990г. По данным The Economist Intelligence Unit, в 2001г. инфляция составила порядка 12%. Средний уровень зарплаты ливийцев колеблется в пределах 300-600долл. в месяц по официальному обменному курсу. Зарплата отстает от инфляции, и поэтому большинство ливийцев стараются иметь вторую работу.

По неофициальным данным уровень безработицы достигает 30% и особенно она распространена в среде молодежи. Тем не менее, Ливия, как и большинство богатых нефтяных стран, привлекает иностранных рабочих на неквалифицированную и ручную работу, а местное население не склонно к такому виду деятельности. В Ливии работают 2 млн. иностранных рабочих.

Нефть

Согласно оценкам британского исследовательского центра «Робертсон Ресерч», Ливия в течение 3 последних лет продолжает возглавлять список наиболее перспективных стран с точки зрения открытия новых углеводородных месторождений и инвестиций в нефтегазовый сектор СНЛАД.

По данным «Бритиш Петролиум», Ливия располагает самыми крупными нефтяными резервами в Африке, составляющими 26 млрд.бар., что позволяет стране добывать нефть на нынешнем уровне (1,4 млн.бар/д) в течение 55 лет.

Ливийские власти в конце 2001г. предложили американским энергетическим компаниям вернуться в Ливию; американская администрация не дала согласия на этот шаг, однако госдеп разрешил 4 компаниям начать переговоры относительно нефтедобычи в Ливии. Ранее Ливия предупредила группу «Оазис»-«Марафон Ойл», «Амерада Хис», «Коноко», «Оксидентал», — что в случае невозможности ими работы отзовет их лицензии.

С конца 90гг. Ливия призывает к увеличению иностранных инвестиций. В 1997г. вышел закон № 5 о поощрении инвестиций. Основное направление — нефтегазовый сектор.

В последние 10 лет Ливия в среднем добывала 1,4 млн.бар/д. Доходы от нефти в 1997г. составили 9 млрд.долл., в 1998 г — 5,7 млрд.долл., в 1999г. — 14,5 млрд.долл., в 2000г. — 16,6 млрд.долл.

Ливийская нефтегазовая промышленность управляется государственной Национальной нефтяной корпорацией (ННК), в компетенцию которой входит решение всех вопросов, касающихся разведки, добычи, транспортировки, переработки и сбыта нефти и газа. ННК полностью владеет акциями компаний «Агоко» («Арабиен Галф Ойл»), «Сирт Ойл», «Брега». На рынке действуют смешанные ливийско-иностраннне компании. Доля ННК в таких компаниях составляет не менее 50%.

Наиболее крупными иностранными компаниями-операторами являются: «Аджип-Эни» (Италия), ОМВ (Австрия), «Тоталь Фина Эльф» (Франция), «Репсол» (Испания), «Винтерсхалл» (Германия), «Веба» (Германия).

В Ливии также представлен ряд других иностранных компаний, среди которых выделяются «Лундин Ойл» (Швеция), АББ (Швейцария), «Сага Петролиум» (Норвегия), «Ред Сил Ойл» (Канада), «Петро-Кэнада» (Канада), «Норск Гидро» (Норвегия).

Американские нефтяные компании отсутствуют на ливийском рынке вследствие односторонних экономических санкций, введенных США против СНЛАД в 1986г. Восстановление их деятельности напрямую зависит от принятия политического решения администрацией Дж.Буша. Американские санкции в отношении Ливии, предусмотренные законом IIsa (Iran-Libia Sanction Act), были продлены в авг. 2001г. на новый 5-летний срок. С целью оказания давления на США и под нажимом европейских фирм открыть для них некоторые перспективные нефтяные блоки, принадлежащие американскому консорциуму «Оазис» (в который входят компании «Маратон», «Амерада Хис», «Конако», «Оксидентал»), ливийские власти в авг. 2001г. выдвинули американцам ультиматум, предусматривающий передачу американских концессий другим операторам, если они не возвратятся на ливийский рынок до авг. 2002г. Скорее всего, СНЛАД не пойдет на передачу американских концессий европейцам, чтобы еще больше не осложнить отношения с США. Сразу после озвучивания ливийского ультиматума американцы предупредили СНЛАД, что аннулирование концессий нефтяных компаний США станет серьезным препятствием в нормализации отношений между Триполи и Вашингтоном.

Не испытывая конкуренции со стороны американских нефтяных компаний, европейцы активно продолжают использовать благоприятные возможности по расширению своей деятельности на ливийском рынке.

Консорциум во главе с компанией «Репсол», в который входят ОМВ, «Тоталь Фина Эльф» и «Норск Гидро», в конце 2001г. открыл 4 месторождения нефти на блоке NC-186 в бассейне Мурзука. Оценочные резервы блока NC-186 составляют 250 млн.бар. Контрольные испытания достигли уровня добычи нефти в 2,3 тыс.бар/д. Открытое месторождение расположено недалеко от трубопровода «Аш-Шарара», что существенно снижает финансовые издержки по экспорту нефти из данного района. Этот же консорциум обнаружил в апр. 2002г. новое месторождение нефти на блоке NC-190. Открытие указанных месторождений укрепляет существующие позиции четырех европейских партнеров.

«Тоталь Фина Эльф» разрабатывает нефтяное поле «Мабрук» (западная часть Сиртского бассейна) и офшорный блок № 137 (добыча нефти на котором ожидается в начале 2003г. на уровне 35 тыс.бар/д), а также осуществляет разведку нефти в бассейнах Мурзука и Сирта.

«Репсол» и ОМВ расширяют свою активность. «Репсол» имеет шансы на получение одного из выгодных предложений по разведке нефти. Указанное пакетное предложение включает блок M1 в Мурзукском бассейне, S-36 в Сирте, офшорные блоки 09 и 010 и один из блоков в Куфре. Контракт может быть заключен в середине 2002г.

ОМВ и «Тоталь Фина Эльф» участвуют в тендере по другому пакетному соглашению, которое включает в себя блок S-25 в Сирте, блоки C-5, C-6, C-7 в Киренанке и G-20 в районе Гадамеса.

Компания «Аджив-Эни», являющаяся оператором проекта «Элефант», имеет шансы на получение контракта (500 млн.долл.) по разработке блока NC-174. В тендере, включающем в себя строительство нефтеперерабатывающих станций, трубопровода и электростанции, участвуют также компании «Ман» (Германия), «Снампрогетти» (Италия) и 2 греческие фирмы «Консолидейтед Контракторс» и «Джоану энд Парасквидис». Добычу нефти на блоке NC-174 предполагается начать в конце 2002г. на уровне 50 тыс.бар/д с возможным последующим увеличением до 150 тыс.бар/д.

В нояб. 2001г. британская компания «Соко Интернэшнл» совместно с «Ойлинвест» (Ливия) создали СП «Одекс Эксплорэйшн» для проведения геологоразведывательных работ по поиску углеводородного сырья на территориях СНЛАД, АРЕ, Алжира, Чада и Камеруна. Доля «Ойлинвест» в СП составляет 57%.

Нефтеперерабатывающие комплексы СНЛАД не отвечают современным требованиям. Назрела необходимость по их модернизации и строительству новых нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ). В этих целях ННК в течение 5-летнего срока планирует привлечь инвестиции в 3,5 млрд.долл. Планируется строительство НПЗ в Вафе, стоимость контракта оценивается в 200 млн.долл. Заказ будет передан «Дэу Инжиниринг энд Констракшн» (Ю.Корея). ННК рассматривает вопрос о строительстве НПЗ в Себхе мощностью 20 тыс.бар/д, реализация проекта в свое время бы-

ла отложена из-за введения в отношении СНЛАД санкций ООН. Ожидается решение вопроса по определению победителя по реконструкции НПЗ в Аз-Завии. В тендере участвуют компании «Эл Джи Инжиниринг» (Ю.Корея), «Текнип» (Франция).

Знаковым событием в 2002г. является повышение цен в стране на углеводородное сырье, впервые за 20 лет. Цена бензина в зависимости от сорта возросла на 7-9,5%, на газ — 4%.

Газ

ВСНЛАД разрабатываются газовые проекты: Ас-Сарах, Нахура, Ферег, Вафа, Абу-Аттифель, Интисар. В связи с открытием в Ливии крупных запасов попутного газа значительное развитие в стране получила газодобывающая и газоперерабатывающая промышленность. Ливийский природный газ добывается и экспортируется с 1970гг.

Разведанные резервы ливийского природного газа оцениваются в 1670 млрд.куб.м., что позволяет Ливии занимать по этому показателю **третье место в Африке**. По мнению экспертов, запасы в 3,5-4 раза больше.

В условиях действовавших в отношении СНЛАД вплоть до 1999г. международных санкций, ливийцы пытались поддерживать «на плаву» свою нефтедобывающую и нефтеперерабатывающую индустрию, на развитие газовой не хватало средств. Недавно Национальная нефтяная корпорация (ННК) Ливии приступила к выработке детального плана по модернизации и развитию газовой промышленности страны. В нефтегазовый комплекс Ливии планируется инвестировать до 2010г. 10 млрд.долл. Это обусловлено желанием ливийского руководства увеличить добычу газа с целью расширения экспортных поставок, а также замены им нефти в качестве более дешевого энергоносителя для внутреннего потребления. По данным информационного управления минэнерго США, доходы СНЛАД от экспорта нефти, в связи с начавшимся в сент. 2001г. падением мировых цен на сырую нефть, будут снижаться и составят в 2001г. 11 млрд.долл., а в 2002г. упадут еще на 16% до 9,2 млрд.долл.

Разработка новых месторождений и интенсификация работ на уже действующих требует внедрения современных передовых технологий, замены устаревшего, изношенного оборудования.

Без сотрудничества с Западом газовая отрасль СНЛАД не имеет перспектив на будущее. Поэтому с момента приостановки антиливийских санкций руководство Джамахирии пытается вовлечь в ее развитие крупные иностранные компании, прежде всего, западноевропейские. Предпочтение отдается старым, проверенным десятилетиями успешного совместного сотрудничества партнерам — итальянцам. Учитывая свою географическую близость к Ливии, Италия проявляет особый интерес к доступу к ливийским месторождениям природного газа, т.к. спрос на него постоянно растет в южной Европе, и стремится использовать свою территорию для его транзита в европейские страны.

Итальянский нефтегазовый концерн «Эни», составной частью которого является компания «Аджив», был привлечен к участию в амбициозном **газовом проекте в западной Ливии** — West Libya Gas Project (WLGП), который позволит поставлять

ливийский газ напрямую в европейскую газовую сеть. Переговоры относительно реализации этого крупнейшего в газовой отрасли Ливии проекта велись между «Эни-Аджив» и ННК с 1996г. Общий объем инвестиций в рамках WLGP должен составить 5,6 млрд.долл. Специально для реализации WLGP создана совместная ливийско-итальянская компания «Аджив-Газ». WLGP предусматривает налаживание добычи газа на нефтегазоносном поле Вафа, расположенном в 550 км. к западу от г.Триполи и в 110 км. южнее г.Гадамес рядом с алжирской границей, и на офшорном месторождении в блоке MN-41 в заливе Габес. Суммарная производительность 2 месторождений составит 10 млрд.куб.м. газа в год, 4 млрд. из которых даст месторождение Вафа и 6 млрд. блок MN-41.

В конце янв. 2002г. ННК и «Аджив-Северная Африка и Ближний Восток» подписали с международным консорциумом, в который входят итальянская компания «Текнимонт», французская «СарГаз» и японская «Джей-Джи-Эс», выставленный на тендер в конце 2000г. контракт стоимостью 1,2 млрд.долл. на реализацию 1 этапа WLGP, получившего название «Вафа-Мелита».

Первоначально на получение контракта на осуществление 1 этапа WLGP претендовали два других консорциума. Один, состоявший из французской компании «Альстон» и итальянской АББ, а в другой входили итальянские «Нуове Пиноне» и «Бонатти».

Предусматривается, что работы начнутся немедленно и должны быть завершены к 2005г. Финансирование проекта будет осуществляться международным консорциумом и ливийской стороной в равных долях.

Ввиду огромного объема и сложности работ, предусмотренных WLGP, который предполагает одновременное обустройство месторождений на суше и на континентальном шельфе, удаленных друг от друга на значительное расстояние и различающихся по природным условиям, была принята стратегия реализации проекта, в соответствии с которой весь объем работ будет разделен на 7 проектов, для осуществления которых должны быть подписаны отдельные контракты:

1. «Вафа-Мелита» — обустройство газового месторождения Вафа, сооружение на нем завода по первичной переработке газа и станции по сжижению газа в г.Мелита, стоимость строительства которой составит 500 млн.долл.

2. Газопровод «Вафа-Мелита» — прокладка двух трубопроводов длиной 525 км., которые соединят месторождение Вафа с газоперерабатывающим заводом в г.Мелита. Один трубопровод будет иметь диаметр 32 дюйма и будет использоваться для перекачки газа, а второй диаметром 16 дюймов — для транспортировки нефти и конденсата.

3. «Морская платформа на участке MN-41» — сооружение подводного основания и монтаж оборудования для переработки газа.

4. «Подводные системы» — возведение двух подводных оснований скважин в западном районе газоносного пласта «Джим» на участке MN-41.

5. «Морские газопроводы» — прокладка по дну моря двух трубопроводов для соединения газоперерабатывающего завода в г.Мелита с морской платформой. Трубопровод диаметром 36 дюймов предназначен для перекачки газа, второй диаметром 10 дюймов — конденсата. Сооружение сети

трубопроводов, по которой добытый в западном районе блока MN-41 газ будет доставляться на морскую платформу.

6. «Газоперерабатывающий завод в г.Мелита» — строительство предприятия мощностью 170 мвт. по переработке газа и конденсата, которые будут поступать с морской платформы, и отделения примесей и серы.

7. «Газопровод Ливия-Италия» — прокладка по дну Средиземного моря 32-дюймового трубопровода длиной 540 км., который свяжет г.Мелита на западном побережье Ливии, с южной оконечностью о-ва.Сицилия около г.Джела, с ежегодной пропускной способностью 10 млрд.куб.м. Стоимость сооружения — 1 млрд.долл. Ранее предполагалось, что этот газопровод будет построен к 2003г.

Допускается возможность заключения дополнительных контрактов по вспомогательным проектам.

Хотя Ливия, по данным ежегодного статистического сборника «Бритиш Петролеум» по мировой энергетике, располагает 1% мировых запасов природного газа, она добывает 0,2% от мирового производства. Добыча природного газа в Ливии находится на уровне 12,9 млрд.куб.м. в год, из них всего 1,9 млрд.куб.м. идет на экспорт. Завершение работ и сдача всех объектов в эксплуатацию в рамках WLGP позволит выйти к 2005-06гг. на запланированный в 22 млрд.куб.м. объем добычи газа, что составит 0,4% от совокупной мировой добычи.

СП между «Аджив-Эни» и ННК по WLGP предусматривает налаживание экспорта значительных объемов природного газа в Италию. Соединение месторождений природного газа Ливии с единой газовой сетью Италии будет способствовать резкому увеличению экспортных поставок в эту страну ливийского газа.

Из общего объема 10 млрд.куб.м., получаемых на вновь создаваемых мощностях, 2 млрд.куб.м. газа будут поступать в систему газопроводов, проложенных по побережью Ливии и реализовываться на внутреннем ливийском рынке, что позволит удовлетворить его растущие потребности, а остальные 8 млрд.куб.м. будут поставляться на европейский рынок, прежде всего в Италию, а также во Францию, в связи с чем произойдет резкое, в 8 раз, увеличение экспортного потенциала, т.е. экспорт газа из Ливии в Европу достигнет 9-10 млрд.куб.м.

Пока единственным потребителем ливийского газа является испанская компания «Энагаз». Предусматривается, что в рамках WLGP весь экспорт ливийской нефти пойдет через «Эни». Итальянская компания «Эдисон» обязуется закупать половину (4 млрд.куб.м.) от объемов экспорта этого газа, который она будет использовать в основном для выработки электроэнергии в Италии. Помимо «Эдисон», итальянская компания «Энерджия Газ» и «Газ де Франс» обязуются закупать по 2 млрд.куб.м. ливийского газа каждая. Пока строительство газопровода Ливия-Сицилия не будет завершено, «Эни» будет снабжать своих клиентов: «Газ де Франс», «Эдисон» и «Энерджия Газ» за счет альтернативных источников.

В результате реализации проекта будет также осуществляться экспорт нефти и продуктов переработки природного газа: серы, газоконденсата бутана и пропана в 450 т. в день, что составит 150 тыс.т. попутной дополнительной продукции в год.

Начало реализации WLGP свидетельствует о привлекательности ливийской газовой отрасли для зарубежных инвесторов, ввиду наличия в Ливии значительного потенциала для увеличения экспорта газа в Европу.

Рост объемов поставок ливийского газа на европейский рынок явится прорывом в развитии сотрудничества с Европой и экономической интеграции Ливии в мировое сообщество. Реализация WLGP должна дать мощный импульс развитию экономики Ливии, особенно ее западных районов. Ливийская сторона обеспечит WLGP цементом, стальными конструкциями. WLGP предполагает одновременную занятость 15 тыс.чел., из которых большую часть должны составить ливийская рабочая сила, ливийские специалисты и менеджеры. Ливийские рабочие будут задействованы на строительстве газоперерабатывающих заводов, при прокладке трубопроводов, монтаже оборудования. В 1989г., во всей нефтегазовой промышленности Ливии было занято 15,7 тыс.чел.

По словам директора ННК А.Злитни, все вложенные в WLGP средства окупятся за 7 лет. Проект позволит осуществлять добычу газа в течение 20-24 лет. Доходность проекта составит 25%, что будет равно 21 млрд.долл. Партнер ННК по WLGP «Эни-Аджиб» получит 14% от прибыли.

WLGP отражает происходящие в нефтегазовом комплексе Ливии изменения: ранее добыча нефти и газа традиционно концентрировалась на востоке страны, к югу от г.Бенгази, и в центре страны, в Сиртском бассейне; в последние годы значительные открытия были сделаны на западе страны, в юго-западном регионе Феццан и на континентальном шельфе.

Помимо указанного газового проекта сейчас в стадии изучения находится план объединения газовых сетей Ливии и Египта. Принципиальное согласие по этому вопросу было достигнуто в ходе визита президента Египта Х.Мубарака в СНЛАД в июне 1997г. «Эни-Аджиб» рассматривает возможность сооружения газопровода длиной 900 миль для подачи добываемого в Ливии, Египте, Тунисе и Алжире природного газа через Марокко в Испанию (газопровод Марокко-Испания уже существует). К 2003г. должен быть построен в соответствии с заключенным в 1998г. соглашением газопровод г.Мелита-г.Габес длиной 300 км., по которому в Тунис будет экспортироваться 70 млрд.куб. футов ливийского газа.

Фонд Каддафи

Международный благотворительный фонд М.Каддафи создан как неправительственная гуманитарная организация, целью которой провозглашено оказание от имени ливийского народа гуманитарной помощи (финансовая, медикаментозная, продовольственная) странам и народам, оказавшимся в кризисных ситуациях. Задачей фонда Каддафи является не только выполнение гуманитарной миссии, но и формирование нового положительного образа Ливии, страны, готовой прийти на помощь любым народам, независимо от их вероисповедания и политического строя, государства, не имеющего ничего общего с терроризмом. И во всех случаях деятельность фонда неразрывно связана с ливийским лидером М.Каддафи.

Официально благотворительный фонд финансируется на добровольные пожертвования, кото-

рые делают ливийские государственные и частные компании, иностранные фирмы, работающие на территории Ливии, а также международные общественные организации. Львиную долю фонда составляют средства от нефтяного сектора страны, руководителями которого являются приближенные к М.Каддафи лица. Отчетность фонда нигде не публикуется, однако отдельные сведения об объемах оказываемой гуманитарной помощи дают возможность предполагать, что фонд является достаточно мощной организацией.

Фонд возглавляет сын М.Каддафи Сейф Аль-Ислам. Выбор лидера позволяет формировать образ своего возможного преемника, представителя семьи, который будет иметь влияние и уважение не только в Ливии, но и за ее пределами. Политическое кредо Сейф Аль-Ислама формируется по штампу отца. М.Каддафи неоднократно подчеркивал, что он не является политическим деятелем страны. Что характерно и для нового образа Сейф Аль-Ислама. Это он подтвердил во время интервью арабскому агентству ANN накануне праздника народовластия в Ливии. На вопрос корреспондента, является ли он неофициальным министром иностранных дел в Ливии, он ответил, что его главной миссией в руководимым им фонде является оказание гуманитарной помощи другим народам, а не политическая деятельность.

М.Каддафи через своего сына решает задачи, которые максимально адекватно выражают политические интересы М.Каддафи. Глава фонда ведет переговоры о выплате компенсаций родственникам погибших в авиакатастрофе над Локерби, что является одним из основных условий снятия санкций с Ливии. До этого Сейф Аль-Ислам участвовал в переговорах с представителями Германии по делу взрыва на дискотеке в г.Берлине в 1986г. Сын ливийского лидера заявил, что суд Германии был не прав, когда постановил, что Ливия причастна к теракту в берлинском ночном клубе: «Правительство и руководство Ливии никоим образом не стояли за этим ужасным событием». Сейф Аль-Ислам отверг идею выплаты Ливией компенсации жертвам теракта в Берлине. «Кто возместит ущерб за убитых рыбаков вследствие американских ударов по Ливии, и кто выплатит компенсацию за убитых и раненых ливийских граждан во время американских бомбардировок Триполи и Бенгази? Никто. Не стоит ждать выплаты компенсаций и с нашей стороны», — заявил он. Данная тактика (без видимого участия М.Каддафи) позволяет, не ущемляя гордости лидера, проводить переговоры по наиболее щекотливым для него проблемам, действуя от имени международной благотворительной организации.

Деятельность фонда, направлена на улучшение отношений с Западом. При участии Сейф Аль-Ислама были освобождены иностранные заложники на Филиппинах в 2001г. путем их выкупа у исламских боевиков. После взрывов 11 сент. благотворительный фонд М.Каддафи оказал гуманитарную помощь США в виде предоставления донорской крови через международную организацию Красный Крест. Были перенесены все культурные мероприятия фонда из чувства соболезнования семьям жертв атак на Нью-Йорк и Вашингтон.

С первых дней контртеррористической операции в Афганистане фонд М.Каддафи активно дей-

ствуется в этом регионе. Этой организацией были предприняты усилия по освобождению восьми иностранных сотрудников гуманитарных миссий, захваченных в заложники в 2001г. Были освобождены 45 представителей арабских государств (в основном, ливийцы) и направлены к себе на родину. Фонд оказывал гуманитарную помощь афганскому народу. Самолетами в Пакистан в окт. 2001г. был направлен гуманитарный груз на 100 тыс.долл., включающий в себя 15 тыс. палаток, 5 тыс. одеял, 500 т. риса, а также одежду для афганских беженцев. Волонтеры фонда развернули свою деятельность в Кабуле и Кандагаре, а также Кветте и Пешаваре. В интервью «Франс Пресс» Сейф Аль-Ислам заявил, что пожертвование было сделано через Верховного комиссара ООН по делам беженцев, и что предоставление помощи беженцам продолжится и в дальнейшем.

Фонд М.Каддафи не остался в стороне и от палестинской проблемы. В начале янв. 2002г. фонд перевел 5,5 млн.долл. в помощь палестинскому народу для поддержки интифады в борьбе против израильской агрессии. Планировалось предоставить 1 млн.долл. иорданским госпиталям, в которых оказывается помощь раненым палестинцам.

Не являясь политическим объединением и используя свой гуманитарный статус, фонд имеет возможность действовать по широкому спектру проблем без учета изменений политической ситуации в тех странах, в которых он осуществляет свою миссию. Примером тому служит Афганистан. Независимо от правящего режима, контакты поддерживались как с Северным альянсом, так и с представителями талибов.

Финансы-2001

Валютно-финансовое положение. Административный бюджет Ливии на 2001г. был опубликован со значительным опозданием в авг. 2001г. Доходная часть бюджета составила 3,74 млрд.лив.дин. и по сравнению с 2000г. уменьшилась на 31%.

Поступления в доходную часть составили: налоги — 572 млн.лив.дин. (курс ливийского динара по отношению к доллару на 01.01.2001г. составил 0,52 лив.дин. за 1 долл.); таможенные пошлины — 567 млн.лив.дин.; доходы сферы обслуживания и платежей — 228 млн.лив.дин.; доходы от продажи нефти — 1027 млн.лив.дин.; прочие доходы — 1162 млн.лив.дин.; проценты по кредитам населению — 180 млн.лив.дин.

Ливийскими экономистами подготовлен и утвержден на сессии Всеобщего народного конгресса (Закон №12/1369-2001) сбалансированный бюджет, в котором расходная часть составила 3,74 млрд.лив.дин. Структура расходов 2001г. по бюджету: зарплата — 2,18 млрд.лив.дин.; административные — 707,6 млн.лив.дин.; прочие — 110 млн.лив.дин.; непредвиденные — 30 млн.лив.дин.; на образование — 224,5 млн.лив.дин.; отчисления в инвестиционные фонды — 100 млн.лив.дин.; субсидии и дотации населению на оплату расходов за пользование водой, электричеством, связью — 130 млн.лив.дин.; выплаты задолженности населению — 225 млн.лив.дин.

Кроме вышеперечисленного израсходовано на оборону 556 млн.лив.дин. В административном бюджете доходы от продажи нефти заложены на уровне 30%, исключая расходы на добычу нефти.

В бюджет заложены расходы на содержание высших структур власти в 49,1 млн.лив.дин. (Секретариат Всеобщего народного конгресса, Народный конгресс, народные суды, Главный плановый комитет и др. организации). Пяти главным народным комитетам (министерствам) выделено 620 млн.лив.дин.

На долю муниципалитетов пришлось 30% бюджетных расходов (2049,1 млн.лив.дин.). Из общей суммы, выделенной для муниципалитетов, 46 млн.лив.дин. приходится на долю учреждений образования и 75 млн.лив.дин. — на долю медицины.

Вузам в целях совершенствования учебного процесса и улучшения подготовки студентов выделено целевым назначением 170 млн.лив.дин., из них университету в г.Гарьяне — 25,7 млн.лив.дин., Аль-Тахади — 10,4 млн.лив.дин., университету в г.Себха — 14,0 млн.лив.дин., университету 7 апреля — 21,6 млн.лив.дин., университету Аль-Фатех — 41,5 млн.лив.дин.

В 2001г. был утвержден также и госбюджет в 1900 млн.лив.дин. плюс 1000 млн.лив.дин. на жилищное строительство и повышение занятости населения, то есть общая сумма по двум бюджетам составила 6,64 млрд.лив.дин. или превышает бюджет 2000г. на 23,2%.

При расчете бюджетных поступлений ливийские экономисты использовали базовую среднюю цену нефти по году — 20 долл. /бар. сорт Сидра и покрытие расходной части в 70% от экспорта нефти и газа.

Из общего Transformation/Development Budget в 2001г. адресовано на создание объектов 565 млн.лив.дин., в том числе: строительство объектов водообеспечения — 28 млн.лив.дин.; строительство Великой искусственной реки — 77 млн.лив.дин.; создание объектов связи — 70 млн.лив.дин.; строительство железной дороги — 86 млн.лив.дин.; развитие административных центров — 100 млн.лив.дин.; Национальная компания закупок — 2 млн.лив.дин.; другие организации — 66 млн.лив.дин.

24 млн.лив.дин. израсходовано Главным управлением по сельскому хозяйству, животноводству и морским ресурсам и 10 млн.лив.дин. — Исследовательским центром сельского хозяйства.

На медицинские цели было выделено 76,5 млн.лив.дин., в том числе: медцентр г.Триполи — 20 млн.лив.дин.; организация по закупке медоборудования — 25 млн.лив.дин.

Бюджетом предусмотрены инвестиции в с/х сектор в объеме 53,5 млн.лив.дин., в промышленный — 221 млн.лив.дин., транспорт и связь — 54,5 млн.лив.дин., в жилищное строительство — 20 млн.лив.дин.

Экспорт и импорт товаров и услуг учитывается в балансе текущих операций. Счет текущих операций, прежде всего, отражает внешнеэкономические сделки с товарами (нефть, газ, нефтепродукты). Сальдо торгового баланса определяется соотношением экспорта и импорта.

В платежном балансе Ливии в статье торговый баланс отдельно указаны доходы, получаемые от экспорта нефти. В 2001г. они составили 11,9 млрд.долл.

Баланс текущих операций в 2001г. несколько снизился по отношению к 2000г. и был равен 3,2 млрд.долл. или 7,2% от ВВП.

Основным источником формирования бюджета являются доходы от экспорта нефти и газа.

Финансовую систему Ливии возглавляет Главный народный комитет финансов (министерство). Исполнителями бюджета являются:

1) шаабии (муниципалитеты), на долю которых приходится 55% административного бюджета и 47,7% бюджета развития (исключая целевой бюджет на кредитование жилья);

2) отраслевые Главные народные комитеты (министерства). Часть бюджета, выделяемая для них, составляет 16,5% из административного бюджета и 29,7% из бюджета развития;

3) другие организации.

Объем денежной массы в обращении, млн. лив. дин

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Валюта и обращение.....	2698	2658	2748	2802
Депозитные требования.....	3753	4163	4304	4390
Резервные депозиты.....	176	134	98,8	78,3
Объем денег в обращении.....	6684	7001	7239	7383
Уровень инфляции, в %.....	24,2	18	12	12

Динамика курса валюты

	01.01. 2000г.		2001г.				сред. 2000(%)	
	2000г.	2001г.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.		
Фунт стерлинга.....	0,747	0,786	0,796	0,920	0,934	0,943	0,898	+ 14,2
Доллар США.....	0,467	0,520	0,560	0,656	0,634	0,623	0,623	+ 19,8
Швейцарский франк.....	0,29	0,310	0,322	0,365	0,393	2,388	0,367	+ 18,4
10 франц. франков.....	0,709	0,729	0,752	0,848	0,882	0,874	0,839	+ 15,1
Немецкая марка.....	0,238	0,245	0,252	0,284	0,296	0,293	0,281	+ 14,7
100 японских иен.....	0,451	0,473	0,448	0,529	0,531	0,494	0,501	+ 5,9
Евро.....	0,465	0,474	0,494	0,556	0,579	0,573	0,551	+ 16,2

В начале 1998г. правительством Ливии взят курс на приведение в соответствие курса ливийского динара по отношению к ведущим валютам. С этой целью был открыт первый частный банк и введен коммерческий курс ливийского динара равный 1 долл. – 3,2 лив.дин., при официальном курсе 1 долл. – 0,39 лив.дин. Ставилась задача до конца 2001г. привести соотношения курсов 1:1 (коммерческого и официального по отношению к доллару).

В 2001г. финансовые институты Ливии активно готовились к выравниванию официального и коммерческого курсов ливийского динара. В течение года наблюдалась, хотя и стабильная, но незначительная девальвация национальной валюты в пределах 18% (курс 1долл. на 31.12.2000г. – 0,549013 лив.дин. и на 30.12.2001г. – 0,651312 лив.дин.). Однако проведенная подготовка в течение года позволила на 1 янв. 2002г. объявить курс ЦБ Ливии равный 1долл.= 1,309313 лив.дин. В результате таких мер девальвация динара составила 102,3%.

	Курс
Фунт стерлинга.....	1,897
Евро.....	1,154
Доллар США.....	1,309
Швейцарский франк.....	0,781
Французский франк.....	0,176
Немецкая марка.....	0,590
100 японских иен.....	0,993
Саудовский реал.....	0,349

Эти меры серьезно ударили по финансовым спекулянтам и недобросовестным иностранным предпринимателям, укрывающим свою прибыль в надежде конвертировать ее и перевести за рубеж в обход действующего законодательства.

Ливийская экономика оказалась не готовой к таким радикальным изменениям, что повлекло за

собой крупномасштабные изменения в налоговом, таможенном, финансовом законодательстве и изменениям в ценообразовании национальной продукции.

Фондовая биржа и рынок ценных бумаг в Ливии отсутствуют. Информации об иностранной помощи в открытых печатных изданиях нет.

В соответствии с утвержденным последние четыре года бюджетом, расходная и доходная части равны и внутренний долг отсутствует.

Внешняя задолженность по сравнению с 2000г. возросла в 2001г. на 200 млн.долл. и составила 8 млрд.долл. Структура внешней задолженности (без учета спецзакупок): долгосрочная задолженность – 3200; краткосрочная задолженность – 700, в т.ч. банковская – 320, экспортные кредиты – 3200; всего – 3900млн.долл.

В соответствии с заложенными в бюджет плановыми цифрами, доля платежей по внешнему долгу от экспортных поступлений составляет 0,6% или 75 млн.долл.

Финансово-кредитные отношения Ливии и России находятся в стадии формирования договорно-правовой базы. Решаются вопросы согласования и подготовки к подписанию соглашения «Об избежании двойного налогообложения». Ведутся переговоры с ЦБ Ливии о подготовке к подписанию соглашения «О межбанковском сотрудничестве», «О поощрении и взаимной защите капиталовложений».

Банковская система. За 2001г. изменений не претерпела. Регулирование денежной системы осуществляется в соответствии с законами «О банках», «О валютном контроле» и согласно другим законам. В стране введена государственная валютная монополия, с помощью которой государство контролирует количество и перераспределение денежных средств, их инвестирование за границей, платежи с иностранными партнерами.

Структура банков Ливии: Центральный банк; пять коммерческих (Национальный, «Умма», «Сахара», «Вахда» и «Джамахирия»); Промышленно-ипотечный; Сельскохозяйственный; Ливийский арабский; Частный (The Misurata-based Banque Populaire).

Процентные ставки ливийских банков, в%

	2000г.				2001г.			
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
По вкладам в банк.....	3,8	3	3	3	3	3	3	3
За пользование кредитом.....	7	7	7	7	7	7	7	7

Процентные ставки ливийских банков по депозитным вкладам, в%

	Среднесрочные			Краткосрочные			Депозиты <1 мес.	
	>4 лет	3 года	2 года	1 год	6-12мес.	3-6мес.	1-3мес.	>10дн. <10дн.
2000г.	5,5	5,5	5,5	5,5	5	4	3,5	3
2001г.	5,5	5,5	5,5	5,5	5	4	3,5	3

Кредитование различных секторов экономики

	коммерческими банками, млн. лив. дин.		Строит-во		Кредитование	
	Общая сумма	Соц. сектор	Строит-во Великой Искусственной реки	Строит-во жилья	Кредитование др. отраслей и сферы обслуживания	
2000г.	5162	723	373	1459,7	2606,3	
2001г.	5446,4	884,4	373	1467,7	2721,3	

В 2001г. открыто первое с 1970г. представительство иностранного банка. Эта мальтийский банк «Валетта». Банк предоставляет услуги иностранным компаниям, действующим на территории Ливии.

Инвестиции

Мероприятия по повышению инвестиционного потенциала. В 2000г. решением Всеобщего национального конгресса утвержден «План долгосрочного развития Ливии». План охватывает 2001-05гг., и авторы видят конечную цель его реализации в улучшении структуры ливийской экономики. По их оценкам, иностранные вложения в экономику (исключая нефтегазовый сектор) не превысят уровня 2,4% общего объема инвестиций на конец 2005г., которые к этому сроку должны достигнуть 10,5 млрд.долл. Основной упор в привлечении иностранных инвестиций будет сделан на привлечении ноу-хау, новых технологий и методов производства, подготовку национальных кадров.

Реализация плана не потребует привлечения значительных объемов иноинвестиций, так как принято решение отказаться от создания большого количества объектов. В свете ожидаемого сокращения доходов от нефти, будет испытываться недостаток финансовых средств для обеспечения развития не нефтяного сектора экономики, что потребует целенаправленной работы по поиску альтернативных источников финансовых поступлений для целей реализации проектов и основными источниками могут стать иностранные инвестиции. В этом контексте ливийские эксперты и специалисты изучают возможность перехода от вложений в маленькие неэффективные проекты на инвестирование в большие высокорентабельные проекты, а также замене традиционных источников, таких как субсидии, официальные кредиты, на заимствования у коммерческих банков. Проведение такой политики потребует привлечения иностранного капитала для прямого инвестирования, что приведет к росту объемов производства, а значит к экономическому росту.

В дополнение к инвестициям в нефтегазовый комплекс будет проводится работа по привлечению инвестиций в туризм, финансы, торговлю, в некоторые промышленные и с/х объекты.

Должны быть рассмотрены вопросы эффективности производства и капиталовложений посредством иностранных инвестиций в предприятия и проекты, реализуемые в настоящее время. Подготовлены мероприятия по повышению качества выпускаемой продукции и технического обучения персонала различных уровней. Намечено пересмотреть структуру производства в национальной экономике и подготовить предложения по увеличению объема ВВП и номенклатуры экспорта, повышению эффективности использования национальных природных ресурсов, особенно нефти и газа, разведке, разработке новых месторождений.

В 2001г. началась подготовка интегрированной программы с целью создания привлекательной атмосферы для национальных и иноинвесторов. К числу стратегических задач, определенных Планом, относится и задача увеличения темпов прироста производства в промышленности, не относящихся к нефтегазовому комплексу, на 6,2% ежегодно, при условии увеличения уровня жизни на 3,2%.

Ставится задача сбалансированного регионального развития и создания инфраструктуры путем строительства новых промышленных и вспомогательных объектов, при этом ведущая роль отводится национальному сектору экономики, прежде всего, в мобилизации ресурсов и рабочей силы, для

создания дополнительных источников поступления валюты.

Активизация потребительского спроса на новое жилье, товары длительного пользования является капиталоемким мероприятием и требует развития ипотеки и потребительского кредитования. В Ливии финансовый рынок не развит в массовом масштабе для поддержания данных форм финансирования.

Ливийское руководство в своей программе заявляет о налоговом стимулировании в целях поощрения производства и инвестиций. Декларируется о снижении налогового бремени путем более равномерного распределения налоговой нагрузки, причем подразумевается, что условия налогообложения для всех налогоплательщиков должны быть равными.

Намечается упрощение налоговой системы, повышение уровня ее «прозрачности», обеспечение ее стабильности и проведение работы по совершенствованию налогового администрирования.

Важной составляющей госполитики в области инвестиций является амортизационная политика, создание условий для восстановления воспроизводственных процессов экономики и преодоления негативных тенденций устаревания основных производственных фондов. Восстановление роли амортизации как источника накопления и использование рычагов демпферной политики для перехода на единую с развитыми странами скорость оборота капитала, за счет приведения нормативных сроков службы основного капитала и учетной методологии к принятой в потенциальных странах-инвесторах. В отсутствии в Ливии достаточного финансирования реального сектора банковской системой и инвестиционными институтами, рекапитализация собственных средств приобретает важнейшее значение в процессе формирования промышленного спроса.

В целях стимулирования экспорта и укрепления соответствующей законодательной базы правительство приняло решение (№266 от 2000г.), которое разрешает осуществлять экспорт товаров без экспортной лицензии для СП: коллективных, национальных или производственных объединений.

Для поддержки экспортно-ориентированных отраслей вводится косвенное субсидирование экспортеров. Решением определено, что действующие в Ливии финансовые институты могут открывать экспортеру кредитные линии, обеспечивать финансирование и кредитование, как в местной, так и иностранной валюте.

Национальным страховым компаниям поручается рассмотрение и выдача гарантий экспортерам, причем основным условием получения гарантии является выполнение экспортерами действующих законов. В случае необходимости центральные страховые компании имеют право координировать свою работу с региональными страховыми компаниями в целях проведения единой политики страхования ливийских экспортеров.

Основной источник валютных ресурсов в Ливии, необходимых для технологического развития экономики — это нефтегазовая промышленность.

Согласно оценкам английских экспертов, в ближайшие годы продолжится приток иностранных инвестиций в нефтегазовый комплекс Ливии:

— Turkish Petroleum, открывшая офис в Ливии, инвестирует 30 млн.долл. в два месторождения.

– Sipetrol, подразделение транснациональной чилийской госкомпании Епар изучает возможность инвестиций, как в Иран, так и в Ливию. Епар рассматривает возможность ежегодных инвестиций Sipetrol до 100 млн.долл.

– Нефтяная компания «Юкос» **Россия**, планирует инвестировать 53 млн.долл. в разработку нового месторождения.

– Компания ENI Италия, готовится к строительству газопровода общей протяженностью 1250 км., из них 630 км. подводная часть из глубинных районов Ливии до итальянского побережья. Объем инвестиций составит 5,5 млрд.долл. В начале 2002г. был подписан контракт стоимостью 1,2 млрд.долл. на строительство надводной части газопровода.

Всего в нефтегазовый комплекс планируется инвестировать до 2010г. 10 млрд.долл., из них в первые 5 лет – 1,5 млрд.долл.

Объявлены инвестиционные потребности реальных секторов экономики, к которым относятся и планы правительства Ливии соединить четыре газовые области в единую сеть, а также строительство мощных газоперекачивающих станций в г.г. Бенгази, Зуетине, Хомсе и Триполи. Объем инвестиций может составить 400 млн.долл. Рассматривается вопрос строительства газопровода через ливийский г. Собрату до порта в г. Габес (Тунис).

В 2001г. принято решение о создании ливийско-египетской Арабской компании по нефти- и газопроводам. Участником от Ливии будет Национальная нефтяная корпорация, от Египта – Компания по инвестициям и свободным зонам, Компания по газу (Gas Co) и Компания по нефтяным проектам и техническим консультациям (Petroget). Уставной капитал вновь создаваемой компании – 100 млн.долл. и распределяется в соотношении 50/50. Инвестиционный портфель на момент создания – 1 млн.долл.

Промышленность

Со второй половины 80гг. в Ливии периодически проводятся кампании экономической и политической либерализации. Стали поощряться кооперативные формы собственности, частная торговля. Ливийским гражданам разрешен свободный въезд и выезд из страны. Продолжаются процессы разгосударствления, акционирования и приватизации некоторых производственных предприятий, включая крупные, как меткомбинат в Мисурате. В качестве насущно важных целей неизменно акцентируется освоение природных ресурсов, альтернативных нефти и газу, достижение самообеспеченности страны продовольствием, ускоренное развитие внутренних регионов и другие мероприятия с широким вовлечением в их реализацию частных инициатив.

Четко обозначился курс на умеренную либерализацию экономики, на развитие малого и среднего частного бизнеса. В то же время в собственности или под строгим контролем государства удерживаются ключевые отрасли, прежде всего нефтегазовая промышленность, а также основные виды внешнеэкономической деятельности, включая экспортно-импортные, валютно-финансовые операции.

Для стимулирования внутреннего рынка проводится приватизация оптовой и розничной тор-

говли, принят закон, разрешающий учреждение частных банков. В регионах поощряется организация так называемых народных акционерных банков, которые призваны содействовать развитию производительного предпринимательства на местах, расширяется деловая активность в сфере услуг, включая туризм, легкой промышленности, идет процесс учреждения акционерных обществ, принято решение о приватизации нерентабельных госпредприятий.

Ливийское руководство активно проводит политику по привлечению иностранных инвестиций в экономику страны. Предусматривается первоочередное привлечение инвестиций в машиностроительный комплекс, сферу услуг, сельское хозяйство и др. Согласно принятому в 1997г. закону №5 «Об иноинвестициях» преимуществами пользуются проекты, направленные на развитие периферийных регионов Ливии, особенно внутренних, а также способствующие сбережению электроэнергии и водных ресурсов.

Разработка новых нефтяных и газовых месторождений и интенсификация работ на уже действующих, даже поддержание объема добычи нефти на прежнем уровне требует внедрения новых передовых технологий, замены устаревшего, зачастую изношенного оборудования.

В результате действия международных санкций в отношении Ливии нефтегазовой отрасли, которая является основой экономики страны, был нанесен значительный ущерб. Особенно негативно этот ограничительный режим сказался на ее нефтяной составляющей, значительно (в 4 раза) увеличившая стоимость импорта оборудования, запчастей к нему и его транспортирование.

При благоприятных внутренних и внешних условиях Ливия могла бы увеличить добычу и экспорт нефти в 1,5-2 раза и довести ее до 150 млн.т.в год.

Видное место в планах ливийского руководства стало занимать развитие туризма в стране. По заявлению официальных лиц именно в эту отрасль экономики намечено нацелить ПИИ (до 2 млрд.долл. в течение ближайших 5 лет). Однако рассчитывать на существующий приток иностранных туристов в Ливию в ближайшее время не приходится. В стране не создана туристская инфраструктура, а наличие сухого закона является сдерживающим фактором для туристов из Европы, собирающихся проводить отпуск в Ливии. Нельзя не отметить великолепное песчаное побережье (2 тыс. км.), неплохие асфальтированные дороги, дешевый бензин и начавшийся процесс строительства гостиниц в Триполи, Собрате и др. ливийских городах.

Кроме отраслей, связанных с использованием нефти и газа, в Ливии относительное развитие получили и другие отрасли (производство строительных материалов, металлообработка, легкая и пищевая промышленность и др.). В виду нехватки квалифицированных кадров, импортного сырья и полуфабрикатов, отсутствие гарантированных рынков сбыта, большинство предприятий работает на 30-40% своей мощности. Предпринятая с 80гг. попытка индустриализации в Ливии в расчетных масштабах оказалась не реализованной. В стране за исключением нефти, газа, железной руды и известняка практически отсутствует сырьевая база.

Тяжелая промышленность всемерно поддерживается государством и может развиваться на основе дешевых электроэнергии и энергоносителей, однако большинству основных проектов так и не суждено быть законченными.

Промышленные предприятия страдают из-за низкого качества обслуживания и отсутствия необходимых запасных частей. НПЗ в Рас-Лануфе перерабатывает 180 тыс.б/д, что составляет 90% его проектной мощности. Расширение завода планировалось несколько раз, но так и не было осуществлено.

Мисуратский металлургический комбинат, который находится в ведении ливийской металлургической компании Lisco и построен во взаимодействии с Krupp Hoesch Stahl (Германия), Voest-Alpine (Австрия) и Kobe steel (Япония) начал производить продукцию в 1998г. Вся продукция комбината экспортируется в Египет. В 2000г. Lisco объявила тендер на реконструкцию комбината для увеличения производства стали до 2 млн.т. Несмотря на модернизацию печей, достичь годового объема производимого металла в 5-7 млн.т. в год к 2005г. Ливии не удастся. Одной из причин стагнации уровня производства является отсутствие ж/д сообщения между комплексом в Мисурате и запасами руды в Вади Шати.

В планы развития промышленности Ливии, осуществлению которых помешали санкции США, в 90гг. входило создание завода холодильников во взаимодействии с итальянской фирмой Candy Elettrodomestici производительностью 80 тыс.шт. в год. Фабрика по сборке видеоаппаратуры в Бенгази должна была быть построена южнокорейской фирмой LG.

Совместно с египетскими и марокканскими компаниями планировалось осуществить проект фармацевтической фабрики в Рабате. Правительство проявляло заинтересованность в расширении производственных мощностей триполийского завода по сборке грузовиков, совместного ливийско-итальянского предприятия (75% капитала у Ливии, 25% – Iveco (Италия)). В 1997г. иранская фирма выиграла тендер на обновление цементного завода в Злитне.

Как и в прежние годы, доля промышленности в ВВП Ливии составляет 10%.

Агротром

Географическое положение государства ограничивает его потенциал в развитии сельского хозяйства. Ливийская территория на 90% – пустыня, а наиболее плодородные земли сосредоточены в узкой прибрежной полосе. В Ливии есть две естественные пригодные для развития с/х производства зоны. Одна из них – лесистое плато на северо-востоке страны Джабал Ахдар, где произрастают оливки и грейпфруты. Другая – прибрежная плодородная полоса на северо-западе, где выращиваются оливки, орехи и апельсины. В этих двух регионах производится 80% всего объема с/х продукции. Дальше от побережья выращивается пшеница и ячмень. С 90гг. государство поддерживает производство неводоемких с/х продуктов, поэтому фермерам выгоднее производить ячмень и пшеницу и сбывать ее по гарантированным ценам. В 2001г. внутреннее с/х производство позволило Ливии покрыть 13-20% своих потребностей в с/х продукции.

В целом сельское хозяйство испытывает серьезную нехватку в рабочей силе из-за массового оттока населения в города. Усилия государства по привлечению иностранных рабочих в эту область имеют переменный успех.

Санкции неблагоприятно отразились на развитии животноводства, истощив возможности государственной поддержки этого сектора сельского хозяйства и прекратив приток инвестиций. В стране производится 200 тыс.т. мяса и птицы, 205 тыс.т. молока и 58 тыс.т. яиц.

Рыболовство в Ливии остается неразвитым, несмотря на значительные потенциальные возможности. Прибрежные воды протяженностью 1685 км. богаты тунцом и сардинами. Проблемы заключаются в недостаточности финансирования не только потребностей рыболовного флота, но и в переработке рыбы. В Ливии построен всего один завод по переработке сардин в Зуаре и Хомсе, производительностью по 1 тыс.т. в год. Основной рыбный порт в Злитне вместимостью 40 судов имеет холодильную установку на 20 т. рыбы в день. В планы правительства входит на перспективу строительство еще 24 портов по побережью.

В III кв. 2001г. был подписан контракт между итальянской компанией и Народным комитетом по сельскому хозяйству, животноводству и морским ресурсам о расширении комплекса «Айн Зияла» по разведению рыбы и креветок. Производственные мощности по проекту 300 т. рыбы и 46 т. криля в год. Проектом предусмотрено производство 5 млн. мальков рыбы еженедельно для поставки на фермы по разведению и выращиванию рыбы, как в Ливии, так и за рубежом.

Решен вопрос о начале строительства молочных ферм в районе г.Сирт на площади 5 тыс.га. Планируется внедрение новых технологий в области сельского хозяйства. Для этих целей в Ливии будет построен центр сельхозпланирования и исследований. Место дислокации центра – г.Тобрук. В число основных подразделений центра войдут информационная и метрологическая служба.

Наука

В Ливии созданы специализированные институты, занимающиеся научно-техническими исследованиями в области промышленности, сельского хозяйства, ядерной энергетики.

Наиболее крупные – это Центр промышленных исследований, который входит в состав Главной промышленной компании. В лабораториях и экспериментальных цехах Центра проводятся исследования прикладного характера в интересах различных отраслей национальной промышленности. В Центре проводятся исследования, связанные с технологическим обеспечением новых производственных объектов, осуществляется повышение квалификации инженеров.

Центр с/х исследований осуществляет изыскания в области борьбы с опустыниванием и развития лесных насаждений. Исследования ведутся в рамках программы развития с/х производства во взаимодействии с ФАО ООН (Продовольственная организация). Центр также занимается подготовкой специалистов в области сельского хозяйства и борьбы с опустыниванием.

Центр ядерных исследований «Таджура» построенный в 1982г. российскими организациями. ЦЯИ занимается исследованиями в области ис-

пользования ядерной энергии в мирных целях. «Таджура» имеет ряд лабораторий, активационного анализа, радиохимическая, нейтронный генератор, ионо-плазменная установка токамак и др. позволяющих, помимо проведения научно-исследовательской работы, заниматься подготовкой национальных кадров в следующих областях: атомная инженерия, электроника, механика, строительство, химия.

Приоритетным для государства направлением научных исследований в области добычи и переработки нефти занимается Институт нефти при Национальной нефтяной корпорации (ННК) Ливии, а также ливийские нефтяные компании. Несмотря на внимание, уделяемое государством нефтяной отрасли, имеющаяся научно-техническая база не отвечает возрастающим потребностям Ливии в разработке современных технологий добычи нефти.

Энергетика

По расчету Генеральной электрической компании (ГЭК), единственного производителя и поставщика электроэнергии в стране, получается, что потребность в электроэнергии достигла 2650 мвт. и удвоится к 2010г.

В ближайшие 10 лет планируется увеличить генерирующие мощности на 5000 мвт. Однако процесс строительства новых электростанций идет медленно. Планы увеличения генерирующих мощностей на 1400 мвт. на побережье между Бенгази и Триполи были отодвинуты на более поздние сроки и в ближайшем будущем мощности увеличатся не более чем на 1000 мвт. Контракт на расширение ТЭС «Западное Триполи» (2x235 мвт.), переговоры по подписанию которого продолжались более 5 лет, был заключен между ГЭК и российской компанией ГУП ВО «Технопромэкспорт» в янв. 2002г.

Решение о победителе в торгах на строительство ТЭС в г.Сирт мощностью 1400 мвт. и о реконструкции ТЭС «Бенгази-Север» на 300 мвт. затягивается. В целях увеличения объема инвестиций в этот сектор принято решение, что частным инвесторам может быть выдано разрешение на строительство ТЭС и управление распределением электроэнергии.

Итальянская компания Enelpower получила от ливийской стороны (ГЭК) письмо-намерение о начале переговорного процесса на выполнение проекта строительства ТЭС Western Mountain мощностью 600 мвт. Четыре газотурбинные станции должны обеспечивать электроэнергией газопровод Ливия-Италия (West Libya Gas Projekt), строительство которого будут совместно осуществлять ENI (Италия) и ННК (Ливия). По проекту 8 млрд.куб.м. газа ежегодно должны транспортироваться в Италию по подводному газопроводу.

Enelpower участвует также в торгах на строительство ТЭС Gult Steam в г. Сирте. Кроме итальянской компании в торгах принимают участие компании Alstom (Франция), Siemens (Германия), BHEL (Индия), Ansaldo (Италия). Сроки строительства должны составить 42 месяца. Строительство указанной ТЭС входит в перечень инвестиционных энергетических проектов, реализация которых позволит увеличить генерирующие мощности на 5000 мвт. к 2010г. При этом объем инвестиций должен составить 3,5 млрд.долл.

Транспорт

В Ливии построено 25 тыс.км. асфальтированных дорог. Асфальтировано большинство городов и деревень, в т.ч. и в глубине страны. Наиболее важная транспортная артерия протяженностью 1822 км. пролегает от Туниса вдоль побережья Ливии к границе с Египтом. Вторая главная дорога идет от Триполи к Себхе на юге страны и заканчивается на границе с Чадом и Нигером.

Ливия имеет гражданские аэропорты в г.г. Триполи, Бенгази, Тобруке, Марсе Эль-Бреге, Себхе, Гате, Гадамесе, Кофре и Сирте. Количество военных аэродромов превышает число гражданских и они разбросаны по территории всей страны.

С приостановкой режима санкций, с 1999г. налажены регулярные рейсы иностранных авиакомпаний в Ливию. Действие санкций ощутимо сказалось на авиапарке государства. В результате приостановки поставок запчастей 80% авиатехники Ливии не способно летать.

Активно развиваются внутренние пассажирские рейсы из триполийского аэропорта в Сирт, Бенгази, Тобрук, Себху. Активизировалась деятельность Ливии по налаживанию пассажирских рейсов в африканские государства. С этой целью создана Африканская авиакомпания, где Ливия является основным учредителем и инвестором.

Инфраструктура

Эта отрасль хозяйства занимает в планах руководства страны приоритетное место. В развитие туризма в ближайшие 5 лет планируется инвестировать 2 млрд.долл. Многочисленные инвестиционные проекты в этой отрасли правительство намерено осуществлять в координации с 300 турфирмами, в т.ч. и иностранными.

По официальным данным за последние два года Ливию посетили 600 тыс. туристов. До 2005г. власти планируют увеличить ежегодный приток туристов до 1 млн.чел., в связи с чем содействуют расширению гостиничной инфраструктуры. В мае 2001г. расположенная на Мальте компания Corinthia, в которой Lafico принадлежит 48% акций, объявила о плане открытия в сент. 2002г. в Триполи пятизвездочного отеля (стоимость проекта составляет 100 млн.долл.).

В ближайшие планы компании входит реализация проекта переоборудования триполийского выставочного комплекса (стоимость проекта – 230 млн.долл.). Corinthia в свои планы включила строительство еще 3 отелей на 300 мест в г.г.Бенгази, Сирте и Собрате. (250 млн.долл.).

В развитие гостиничного комплекса Ливии решили принять участие итальянская компания Valtoig, которая собирается возвести гостиничный комплекс стоимостью 50 млн.долл. в 90 км. восточнее г.Триполи, а также совместная компания (совладельцы – Lafico и саудовская фирма) с проектом создания отеля на 262 места стоимостью в 40 млн.долл. в г.Триполи.

В 2001г. были определены первоочередные объекты инфраструктуры, в которые будут направляться средства.

Продолжаются работы по строительству железной дороги общей протяженностью 3100 км. Объем инвестиций – 5 млрд.долл.

Изучается вопрос строительства автомобильных дорог общей протяженностью 1400 км., кото-

рые должны связать Ливию с соседними государствами Чадом и Нигером.

Ведутся работы по реконструкции международных аэропортов в г. Сирт (объем вложений — 56 млн. долл.) и г. Триполи.

Польская фирма Hidrobudova выиграла тендер на реконструкцию 3 портов, в т.ч. строительство участка по приему и переработке контейнеров в порту г. Мисурата. Цена контракта — 107 млн. долл. Датские фирмы будут проводить работы по углублению акватории порта г. Триполи. Сербская фирма PIM выиграла контракт на строительство двух рыбных портов. Цена контракта — 21,4 млн. долл. Предыдущий тендер выигранный этой фирмой — строительство волнорезов в порту г. Триполи. Цена контракта — 71,6 млн. долл.

Учитывая возникшие финансовые трудности, поставившие на грань банкротства компанию Dong-A (Ю. Корея), осуществлявшую строительство первых двух фаз «Великой искусственной реки» в ходе переговоров президента Ю. Кореи с М. Каддафи достигнуто соглашение о строительстве силами южнокорейских компаний госпиталей, систем ирригации и электрообеспечения.

Однако во избежание финансовых потерь компания Daewoo Engineering требует предоплаты в 7,2 млн. долл. от ЦБ Ливии за проект стоимостью 60 млн. долл., предусматривающий строительство дороги и системы ирригации Wadi Bay.

Госкомпания General Post and Telecommunication (GPTC) планирует проведение работ по увеличению телефонных линий с существующих 10% до 27% к 2015г. и 37% к 2020г. Реализация этих планов потребует в ближайшие пять лет 2,5 млрд. долл., а на выполнение всей программы — 10 млрд. долл. По оценкам английских экономистов, 50% указанной суммы будет вложено иностранными компаниями, при этом GPTC будет частично или полностью приватизирована.

Торговля

Основными законодательными актами, регулирующими потребительский рынок Ливии, являются Торговый коммерческий кодекс от 1976г. и Законы: №64 от 14.10.1971г. «Об импорте»; №32/1974г. «О контроле за сокрытием и контрабандой продтоваров»; №60/1976г. «О потребительских кооперативах, дополнения к нему и исполнительное регулирование»; №65 от 08.08.1976г. «Об определении компаний, занимающихся торговой деятельностью и торговлей определенных видов товара, а также услуг и видов работ»; №2/1976г. «Об экономических преступлениях»; №13/1989 «О контроле за ценами»; №4/1425 (1995) «О запрещении спекуляций в экономической сфере»; №4/1426 (1996г.) «Об ограничении импорта и распределении товаров» (исполнительное регулирование); №242/1429 (1999г.) «Об импорте и распределении товаров»; №191/1430 (2000г.) «Об упорядочении распределения товаров местного производства и закупаемых по импорту».

В соответствии с действующим законодательством всякий доход, полученный в Ливии в результате физического или умственного труда, любой инициативы, подлежит обложению налогом (Закон №64 «О подоходном налоге» от 10.1973г., ст.1).

В части, касающейся налогообложения деятельности на потребительском рынке, в соответст-

вии со ст. 35 закона о подоходном налоге, налог взимается с дохода от коммерции, промышленного производства и торговли. Размер ежегодного налога установлен: первые 6000 дин. дохода — 15%; следующие 4000 дин. дохода — 20%; сверх указанного дохода — 25%.

Любой доход от коммерческой деятельности, даже если он не является постоянным, подлежит налогообложению.

В Ливии действуют две системы обеспечения товарами населения. Первая — частный сектор. Значительное количество продовольственных, товаров повседневного спроса и предметов длительного пользования в основном реализуются через сеть частных лавок (магазинов). Большая часть этих товаров закупается по импорту. Доля импортной продукции на потребительском рынке Ливии составляет 80% продовольственных и непродовольственных товаров.

Закон №242/1429 (1999г.) обуславливает обеспечение импорта и распределение товаров. В соответствии с указанным законом импортируемые товары распределены на четыре группы.

К первой группе относятся товары, закупаемые крупными государственными закупочными комитетами (оптовиками). В дальнейшем оптовики передают этот товар кооперативам и частным магазинам по всей территории страны.

Ко второй группе — товары, закупаемые организациями, имеющими соответствующие лицензии. Распределение товаров производится физическим лицам и индивидуальным кооперативам.

К третьей группе — товары, которые могут импортировать государственные промышленные предприятия и совместные компании без права перепродажи.

К четвертой группе — товары, которые закупает производители и совместные компании и имеющие соответствующую лицензию. Эта группа товаров закупается только для нужд производителей продукции.

Товары по импорту по первой группе приобретают только за валюту конвертируемую по официальному курсу обмена, который составил в среднем 0,52 лив. дин. за 1 долл. в 2000г. По 2, 3, 4 группам могут устанавливаться специальные курсы обмена валюты.

В дополнение к вышеуказанному закону 242/1429/ (1999г.) издан циркуляр №1 Главного Народного Комитета по экономике и торговле «Правила и процедуры оформления экспортно-импортных разрешений», а также решение Секретаря этого Главного народного комитета о назначении руководителей офисов по выдаче разрешений на экспортно-импортные операции.

В сент. 1999г. утверждено решение №9/1429(1999г.) Главного народного комитета по экономике и торговле, в котором определены права и обязанности офисов по выдаче разрешений на импорт.

Госсектор в торговле развит слабо. Через существующую сеть госмагазинов реализуются в основном дотационные товары: продукты (рис, мука, сахар); одежда; обувь; моющие средства (стиральные порошки, мыло); посуда (стеклянная, фарфоровая, металлическая). В 2001г. произошла либерализация внутренней торговли. В стране появились частные супермаркеты, товарное насыщение этих магазинов достаточно высокое.

В конце 2000г. ВНК принял решение о кредитовании в свободно-конвертируемой валюте различных видов деятельности и закупок товаров на 2001г., в т.ч. на приобретение одежды, обуви, одежды и накидок на 20 млн.долл. и товаров длительного пользования на 10 млн.долл.

ВНК принял решение №231/1369 (2001г.) о замораживании цен на некоторые виды товаров, в дирхамах

(в одном ливийском динаре 1000 дирхам.

На 30.12.2001г. один долл. был равен 0,651 лив.дин.)

Единица измерения	Цена
Мука.....кг.	200
Рис.....кг.	300
Сахар.....кг.	200
Кукурузное масло.....л.	680
Томатная паста.....кг.	600
Черный и зеленый чай.....кг.	2400

ВЭД

Послесанкционный период. В марте 2002г. по инициативе Союза инвесторов Африки состоялась второе подготовительное совещание к I международной встрече предпринимателей и бизнесменов в мае 2002г. К участию во встрече были приглашены торговые представительства африканских, арабских, европейских и других иностранных государств. В планы Союза инвесторов Африки входит:

- создание пула инвестиционных компаний, объединений, фирм, банков, профессиональных ассоциаций, а также частных инвесторов, желающих участвовать в инвестиционном процессе;

- перечень инвестиционных программ в странах-участниках пула.

На этой подготовительной встрече были определены основные направления программы создания инвестиционного портфеля до 2010г. В этом союзе Ливия играет координирующую роль.

Ливийская делегация объявила о планах инвестировать 400 млн.долл. в экономические проекты на Африканском континенте. **Ливия, предлагая себя в качестве «ворот в Африку» для западного капитала», приглашает к сотрудничеству в этом направлении европейские компании.**

В целях привлечения иноинвестиций в национальную экономику, определенных в Законе №5 «О поощрении инвестиций в СНЛАД» в г.Триполи, состоялось весной 2002г. первое заседание руководящего комитета управления по привлечению инвестиций.

На заседании были обсуждены вопросы по увеличению притока иностранных капиталовложений в экономику Ливии и выработки методов и механизмов для реализации поставленных задач. Было принято положительное решение по 45 инвестиционным проектам в области промышленности, туризма, сельского хозяйства, водоснабжения, переработки отходов, в сфере предоставления транспортных услуг и услуг в сфере здравоохранения.

Реализация указанных проектов будет способствовать распространению современных передовых технологий и обеспечит использование природных сырьевых ресурсов, которыми располагает Ливия, а также создание дополнительных рабочих мест. Только по этим 45 проектам будет создано 5350 рабочих мест для ливийских граждан.

Большие надежды на получение новых инвестиций и технологий в нефтегазовый комплекс Ливия связывает с возвращением на ливийский ры-

нок американских нефтяных компаний. В фев. 2002г. официальный представитель американской компании «Маратон Ойл» заявил, что госдепартамент США дал разрешение 4 компаниям возобновить переговоры с Ливией по нефтяным контрактам, выполнение которых было заморожено с середины 80г.

Госдепартамент вновь подтвердил руководству компаний, входящих в группу «Оазис» возможность обсуждения условий, при которых США могут вернуться на нефтегазовый сектор в Ливии. Американское эмбарго заставило эти нефтяные компании бездействовать и наблюдать, как европейские конкуренты перехватили позиции американцев в области разработки и добычи нефти в Ливии, которая является одним из наиболее привлекательных и перспективных районов нефтедобычи в мире.

Одной из главных целей привлечения инвестиций в экономику Ливии является стремление расширить участие частного сектора в экономической жизни страны. В целях оживления экономической активности главный народный комитет финансов предложил выделить 5 млрд. лив.дин. на указанные цели на период до 2003г.

Бразильская корпорация Al-Sada совместно с немецкими компаниями Krones и Chriwa в янв. 2002г. подписали контракт на сооружение в Ливии Комплекса по производству продуктов питания и медикаментов. Общий объем инвестиций составит 20 млн. лив.дин. Контрактом предусмотрено закончить сооружение экспериментального производства к концу июля 2002г. Этот проект является первым, который будет сооружен в соответствии с законом №5 «О поощрении инвестиций в СНЛАД», предусматривающим привлечение иностранных инвестиций в национальную экономику.

Ежегодная производственная мощность Комплекса составит 54 млн. бутылок питьевой воды емкостью 1,5 л. и 18 млн. бутылок воды для спортсменов емкостью 0,5 л. К началу 2003г. должна начать функционировать линия по производству моющих жидкостей и медикаментов.

В янв. 2002г. Ливию с рабочим визитом посетила делегация британских компаний, во главе с консалтинговой компанией Dainsgate, которая специализируется в области консультаций по вопросам инвестирования в туристический бизнес. Среди перспективных инвестиционных проектов на открытые торги выставляются проекты: строительство железной дороги Тобрук-Умсаад, протяженностью 180 км., на условиях полной сдачи объекта; проведение трехмерной сейсморазведки (3D seismic data acquisition); геологические работы на скважинах (Advanced mud logging units); аренда установок для разведывательного бурения; проведение исследований по экономической и технической целесообразности создания проекта в области с/х производства на землях в междуречье Шари и Альлейджун к югу от Наджамены в республике Чад. Проектом предусматривается установление хозяйственных связей между населением Чада и Камеруна на территории в 20000 га.

Система гарантий и льгот иностранным инвесторам. В 2000г. утвержден нормативный акт №186 к закону №5 от 1997г. «Об иностранных инвестициях». В соответствии с этим нормативным актом предусмотрено, с 2001г.

– Ввоз машин и оборудования для строительства объектов освобождается от всех налогов, пошлин и сборов в течение 5 лет.

– Предприятие освобождается от подоходного налога с даты ввода в эксплуатацию в течение 5 лет с возможным продлением этого срока на 3 года.

– Реинвестированная прибыль, полученная в результате работы предприятия, освобождается от подоходного налога согласно п.2.

– Продукция, ориентированная на экспорт, освобождается от производственного налога и экспортной пошлины.

– Иностранный капитал подлежит вывозу из Ливии только через 6 мес. в порядке, установленном для его ввоза.

– Дивиденды и чистая прибыль подлежат переводу за границу ежегодно.

– Разрешено привлечение иностранной рабочей силы с переводом определенного процента зарплаты иностранных специалистов за границу.

– Инвестору разрешено владение земельным участком, получения его в аренду для строительства и эксплуатации объекта.

– Право на владение объектом полностью или частично может быть передано одним инвестором другому с разрешения Совета по инвестициям.

– Объект не подлежит национализации, экспроприации, насильственному владению, конфискации, аресту, консервации, кроме как в судебном порядке с предоставлением компенсации по оценке стоимости в рыночных ценах.

В соответствии со стратегией привлечения инвестиций в июле 2000г. вступил в силу закон №9/2000 «О регулировании торгового транзита и свободных зон». Закон определяет, что свободная зона может устанавливаться в любой части страны решением правительства. Товары, поступающие в свободную зону, освобождаются от налоговых пошлин, торговых и других ограничений. Указанное правило распространяется также на товары, проходящие транзитом из одной свободной зоны в другую. Зоны могут организовываться и для особых целей или определенных проектов (цели и проекты в законе не конкретизированы). Все внутренние и внешние операции в свободной зоне освобождаются от уплаты таможенных налогов и каких-либо выплат и налогов, действующих в соответствии с принятым законодательством.

В Ливии не функционирует ни одна свободная экономическая зона, пользующаяся широким набором налоговых, таможенных и иных льгот, и ориентированная на обслуживание внешних и внутренних рынков. Данное обстоятельство вызвано несовершенством принятого закона, в нем не дается конкретного описания процедуры оформления входа товаров и услуг в свободную зону, их выхода и транзита.

Не решена в Ливии проблема создания системы страхования иностранных инвесторов от некоммерческих рисков в целях привлечения в страну иностранных инвестиций. Учитывая, что инвесторы при выборе места размещения капитала ориентируются в основном на соотношение риска и доходности, Ливия стоит перед проблемой формирования наиболее привлекательных условий для инвесторов. Некоторые отрасли ливийской экономики способны предложить доходность на уровне 25-30% годовых, этот уровень не в

состоянии покрыть вторую составляющую общего риска инвестиций в Ливию – странового риска.

Этот вид риска складывается из следующих компонентов: макроэкономические риски; неэффективность и противоречивость государственного управления экономикой; проблемы защиты прав собственности; недостатки законодательства и судебной защиты; несоблюдение контрактных обязательств государственными организациями; коррупция.

В соответствии с действующим ливийским законодательством, лицензированию подлежат более 160 видов деятельности, и среди них – все, которые могут представлять интерес для иностранных инвесторов. В стране процедура лицензирования представляет собой дополнительные трудности при инвестировании в национальную экономику, требуя от иностранных инвесторов расходов при прохождении соответствующих процедур в установленном законом порядке (предельный срок – до 90 дней), и решения проблем, связанных с коррупцией в органах исполнительной власти.

Особую важность имеет усовершенствование режима прямых иностранных инвестиций в отраслях сферы услуг. В отличие от экономически развитых и развивающихся стран, где существуют ограничения на проникновение и деятельность иностранного капитала в этих отраслях, в законе №5 «Об иностранных инвестициях» конкретизированы отрасли, в которые разрешено направлять иностранные инвестиции: промышленность; здравоохранение; туризм; услуги; сельское хозяйство, а также любая другая сфера деятельности по решению правительства страны.

Учитывая неразвитость многих отраслей Ливии, в т.ч. туризма, страхового и банковского дела, наличие указанного закона, при отсутствии благоприятного инвестиционного климата в стране, не может гарантировать крупный приток иностранного капитала в страну.

Отсутствие в стране эффективной финансовой системы, предоставляющей широкий спектр современных услуг, также негативно сказывается на принятии иностранным инвестором решения об осуществлении инвестиций в Ливию.

Ливия не использует ряд инвестиционных льгот, которые широко применяются другими развивающимися странами с целью привлечения прямых иностранных инвестиций. Законодательством **не предусмотрен вычет из налогооблагаемых сумм расходов на обучение персонала и рекламу.** Отсутствуют льготы по ускоренному списанию оборудования.

В ливийской практике отсутствует предоставление инвесторам финансовых стимулов (выплата правительственных субсидий на покрытие части стартовых издержек, предоставление льготных кредитов и гарантий по ним). Еще не создан механизм быстрого одобрения проектов в виде учреждения специализированной структуры.

Ливия никогда не выступала в качестве крупного заемщика на международных рынках капитала. Она не является членом МВФ, МБРР, МАР, Парижского и Лондонского клубов.

На протяжении ряда последних лет Ливия сотрудничает с МВФ: ежегодно специальная миссия экспертов МВФ работает в стране и составляет отчет об экономической и валютно-финансовой

ситуации. В отчете содержатся основные макроэкономические статистические данные или оценки показателей развития национальной экономики, дается оценка последних инициатив правительства и ЦБ Ливии в экономике и денежно-кредитной сфере. Отчет носит рекомендательный характер и не обязателен к выполнению. Однако он может служить хорошим индикатором того, насколько правильно (с точки зрения МВФ) ливийские власти проводят свои реформы.

Экспорт

География внешней торговли. В сент. 2001г. опубликованы статистические данные о внешней торговле Ливии в 2000г. (External trade statistics, 2000, National Corporation for Information and Documentation).

В 2000г. объем экспорта составил 9,67 млрд.долл. и увеличился по сравнению с 1999г. на 2,45 млрд.долл. (33,4%). Импорт сократился на 240 млн.долл. (6,4%) и составил 3,55 млрд.долл. Торговый оборот достиг 13,22 млрд.долл., т.е. увеличился на 2,17 млрд.долл. Сальдо торгового баланса составило 6,12 млрд.долл. Доля внешнеторгового оборота в ВВП страны — 47,2%, а поступления от экспорта — 28%.

Объем экспорта в 2001г. оценивается в 12,6 млрд.долл., импорта — 8,6 млрд.долл. Соответственно, в 2001г. внешнеторговый оборот составил 21,2 млрд.долл., причем положительное сальдо торгового баланса — 3,7 млрд.долл.

В связи с падением цен на нефть в последней трети 2001г. и сокращением физического объема экспорта, стоимость ливийского экспорта в 2001г. должна была несколько снизиться по сравнению с 2000г.

Различные источники, включая и ливийские, дают разную оценку результатов внешнеторговой деятельности Ливии.

Согласно оценке английского журнала The Economist Intelligence Unit, Country report, экспорт 2001г. составил 12,5 млрд.долл., а импорт — 8,5 млрд.долл., сальдо торгового баланса — 3,7 млрд.долл. Американские экономисты говорят об объеме экспорта в 8,1 млрд.долл., импорта — 4,9 млрд.долл., сальдо торгового баланса — 3,2 млрд.долл. (Search ETA, Libya country Analysis Brief, 2001).

Оценка внешней торговли в 2000г., в млрд.долл.

	экспорт	импорт	сальдо
Английские данные	13,4	7,2	5,2
Американские данные	7,7	4,6	3,1
Ливийские данные	9,67	3,55	6,12

Региональное распределение экспорта и импорта в 2001г., в млн.долл.

	Общий экспорт	Общий импорт	Сальдо торг. баланса
Лига арабских государств.....	670	520	150
Африканские страны	-	30	-30
Европейский Союз	10665	6880	3785
Другие страны Европы.....	125	250	-125
Страны Америки	27	300	-273
Страны Азии	1013	900	113
Австралия и Новозеландия.....	-	20	-20

С 90гг. список стран — основных торговых партнеров Ливии изменился незначительно. Италия остается основным партнером Ливии во внешней торговле. На нее приходилось в 2001г. 43,0% общего объема экспорта и 22% импорта Ливии.

Распределение ливийского экспорта по ведущим торговым партнерам в 2001г., в млн.долл.

	Объем экспорта	% от общего объема
Италия.....	5370	42,9
Германия	1925	15,4
Испания	1900	15
Турция.....	930	7,5
Франция.....	700	5,6
Тунис.....	500	4
Греция.....	325	2,6
Великобритания	287	2,3
Мальта.....	100	0,8
Нидерланды.....	87	0,7
Египет	75	0,6

Основными статьями ливийского экспорта в 2001г., являлись нефть и газ, нефтепродукты, химтовары, а также производственное сырье (металлопрокат), на долю которых приходилось 98% стоимости ливийского экспорта. На нефтегазовый экспорт, включая поставки нефтепродуктов, в 2001г. приходилось 11,9 млрд.долл., на химтовары — 0,45 млрд.долл.

Распределение ливийского импорта в 2001г., в млн.долл.

	Объем импорта	% от общего объема
Италия	1892	22
Германия	1118	13
Ю.Корея	774	9,3
Тунис	600	7
Великобритания.....	490	5,8
Франция	470	5,5
Япония.....	395	4,6
Испания.....	284	3,3
Швейцария.....	250	2,9
Аргентина.....	240	2,8
Бельгия	190	2,2

Список стран-экспортеров в Ливию практически не меняется на протяжении последних лет. Обращает на себя внимание увеличение доли Туниса в общем импорте Ливии (до 7% в 2001г.), как следствие межрегиональной торговли. Следует отметить активизацию закупок в Аргентине, Ю. Кореи, а также в Австрии.

В 2001г. произошло снижение объема экспорта. Это снижение обусловлено падением цен на нефть в последней трети года, а также сокращением физического объема экспорта. Импорт товаров увеличился. Ливия поставляет на внешний рынок **нефть и газ**, объем которых составляет **98% всего экспорта**.

Ливия импортирует транспорт и машинотехническую продукцию. В среднем доля машинотехнической продукции в импорте составляет 50%. Второй статьёй импорта является продовольствие (20%). Продукты промышленного и химического производства составляют 18% импорта. Импортируются животные и растительные масла (5%), а также табак.

Государство во внешней торговле по-прежнему остается ориентированным на Европу, на долю которой приходится 85% всего экспорта и 55% импорта страны. Исторически основным партнером Джамахирии является Италия (43% экспорта), Германия (15,4% экспорта) и Испания (15% экспорта).

Среди других регионов мира можно отметить торговлю со странами Азии, доля ливийского экспорта в которые составляет 8%, а импорта 20%. Затем следуют партнеры из арабских стран, экспорт в которые составляет 5%, а импорт 12%. Совсем

незначительна во внешней торговле доля американских государств, включая США: экспорт – 2%, импорт – 7%.

Наращивая объемы производства нефти и газа, а также пользуясь благоприятной ситуацией на рынке энергоносителей, Ливия тем не менее, продолжает прибегать к демпингу, продавая свою нефть на 1 долл. дешевле ее биржевой стоимости и пытается ежегодно увеличивать объемы своего экспорта. В 2000г. экспорт нефти и газа в Италию, Германию и Испанию составил соответственно 2224, 797 и 796 млн.лив.дин., в 2001г. произошло сокращение экспортной квоты на 3-5%.

Среди трех ведущих импортеров в Ливию, а именно Италии (22%), Германии (13%) и Ю.Кореи (9,3%), обращает на себя внимание динамичное увеличение импорта в среднем на 10% в год из Республики Корея, который представлен на 90% автомобилями и запчастями к ним. В 2001г. Ливия импортировала из Кореи товаров на 774 млн.долл.

Таможня

Основными законодательными актами в области таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности и защите внутреннего рынка являются: таможенный закон №67 от 23.05.1972г.; Закон №68 от 1992г. об организации таможенной службы; таможенные тарифы от 07.05.1974г.; таможенное решение №4 от 20.03.1986 г «Об изменениях в некоторых позициях таможенного тарифа»; таможенное решение №7 от 15.12.1986г. «Об изменениях в некоторых пунктах таможенного тарифа»; постановление №813 от 13.12.1994г. «Об условиях заключения административных контрактов»; инструкция от 24.07.61г. «О порядке временного ввоза и вывоза товаров»; закон №64 от 14.10.1974г. «Об импорте»; постановление министра экономики №26 от 13.05.1976г. «Об ограничении импорта некоторых стройматериалов компаниями»; решение Высшего народного комитета от 06.09.1978г. «О правилах, касающихся внешней торговли»; решение ВНК (правительство) №230/1430 от 02.05.2000г. «Об организации импорта товаров»; решение ВНК №264/1430 от 22.06.2000г. «Дополнение к перечню товаров, импорт которых запрещен»; решение ВНК №266/1430 (2000г.) от 22.06.2000г. «Об организации экспорта товаров».

Таможенное законодательство Ливии состоит из ряда правовых актов, регулирующих порядок ввоза и вывоза товаров, их таможенного досмотра, хранения на складах таможни, получение товаров с этих складов, провоза личного багажа и другие вопросы.

Таможенное законодательство Ливии определяет понятие таможенного района, зоны, центра и поста и, в связи с этим, устанавливает требование, согласно которому «никакие товары не могут быть ввезены и вывезены из страны, иначе как через таможенные зоны, установленные в аэропортах, гаванях, таможенных центрах. Никакие средства транспорта не могут переехать границы страны, иначе как через аэропорты, гавани или таможенные центры». Наиболее практическую значимость имеют разделы таможенного законодательства, которые касаются пошлин на ввозимые в страну товары, их размера и порядка определения.

Уплата таможенной пошлины является обязательным условием при ввозе товаров в Ливию.

Таможенный тариф Ливии построен на базе «Брюссельской таможенной номенклатуры».

Размер пошлин определен таможенным тарифом от 7 мая 1974г., таможенным решением №4 от 20.03.1986г. «Об изменениях в некоторых позициях таможенного тарифа», №7 от 15.12.1986 «Об изменениях некоторых пунктов таможенного тарифа». Таможенный тариф существенных изменений не претерпел. Перечень товаров в тарифе представлен в виде товарных групп.

По своей структуре тариф является одноколонным и распространяется в одинаковой мере на все страны. В тоже время оговорена возможность предоставления скидок с действующего тарифа для товаров, ввозимых из стран, которым Ливия в соответствии с торговыми соглашениями представила режим наиболее благоприятствуемой нации. На практике эти положения не находят применения: в своей торговой практике Ливия не идет на установление каких-либо таможенных преференций для тех или иных своих торговых партнеров.

Размер пошлин составляет от 5 до 60% и более от цены товара. При этом товары, потребность в которых определяется нуждами развития экономики (нефтяная промышленность, сельское хозяйство и некоторые другие отрасли) либо не облагаются пошлинами, либо размер пошлин на них составляет 10-15% от цены, например, тракторы для сельского хозяйства и большинство сельхозоборудования облагались пошлиной в 50%.

Не облагаются таможенными пошлинами запчасти и материалы, ввозимые в Ливию для их переработки, при условии, что изделия с этими частями или из этих материалов будут вывезены из страны в течение года с даты ввоза. Исключение составляют комплектующие для ливийских заводов, изготавливающих продукцию для ливийского рынка.

Размер пошлин может быть изменен только решением Секретариата финансов, которое подлежит одобрению ВНК.

Со всех видов импортных товаров взимается муниципальный налог в 5% от установленного тарифа, а также по решению местных властей, могут иметь место дополнительные выплаты.

Оплата пошлин производится в местной валюте, а если стоимость товара выражена в иностранной валюте, то ее перевод в динары осуществляется по курсу ЦБЛ в день пересчета. Пошлины с цены товара исчисляются на базе СИФ ливийский порт.

Согласно таможенному законодательству, в случае возникновения разногласий или затруднений при определении того, подлежит или не подлежит предоставленный владельцем товар обложению пошлиной, товар следует считать подлежащим обложению. Если разногласие возникло при определении принадлежности товара к какой-либо из двух или нескольких категорий, товар следует классифицировать по высшей категории.

В конце 1999г. таможенной службой Ливии подготовлен и издан в начале 2000г. новый «Справочник по действующим ставкам таможенного тарифа» объемом в 600 листов. Указанные выше изменения таможенных пошлин коснулись ставок, приведенных в справочнике.

Принятые в последние годы законы и решения, также как и «Положение об условиях заключения административных контрактов» (решение 263/

1430 решение №163 (1996г.) Главного Народного Комитета финансов Ливии по вопросу о заключении контрактов с иностранными компаниями. Постановление ВНК Ливии (правительства) №55 (1996г.) «Об операциях с иностранной валютой» и др., значительно расширили и укрепили законодательную базу Ливии в области ВЭД.

В страну запрещен ввоз алкогольной продукции, товаров из стран, которым объявлен бойкот (Израиль и США), наркотиков.

Решением таможенного комитета 21/90 «Об освобождении от уплаты таможенной пошлины некоторых видов товаров, импортируемых нефтяными компаниями» Национальная нефтяная корпорация (основной экспортер ливийской нефти, которая обеспечивает 70% бюджетных поступлений) освобождена от уплаты таможенной пошлины по 28 позициям машин, оборудования и материалов, в т.ч.: кабели, оборудование для нефтяных терминалов, тракторы, транспортные средства, краны, тяжелые грузовики, передвижные лаборатории, буровое оборудование, насосы, нефтерезервуары, оборудование перекачивающих нефтяных станций, газовых, компрессорных и электрических генераторов и т.п.

В последние годы руководство Ливии большое внимание уделяет вопросам создания новых промышленных предприятий, особенно в области производства автомобилей, холодильников, газовых плит, стиральных машин, электронагревательных приборов др.

С целью ограждения действующих национальных предприятий от конкуренции извне, в 2000г. приняты меры нетарифного регулирования импорта.

Решением ВНК №230/1430 (2000г.) «Об организации импорта товаров» запрещен импорт 35 позиций товаров, в т.ч.: продовольственных товаров; товары, производство которых осуществляется на предприятиях Ливии; товары, импорт которых запрещен на основании ранее принятых решений.

Решением ВНК №264/1430 (2000г.) вышеуказанный перечень был дополнен.

В целях сокращения утечки сырья, используемого при производстве товаров местными предприятиями решением ВНК №277/1430 (2000г.) «О запрещении экспорта определенных видов товаров» строго запрещается экспорт и реэкспорт: металлолома (используется при производстве металла на Мисуратском металлургическом комбинате); макулатуры (используется при производстве картона). Запрещается экспорт говядины и товаров, закупаемых по импорту.

В соответствии с указанным решением иностранным компаниям, завершающим работу в Ливии разрешается вывоз вышеуказанных товаров на общую сумму не более 1000 лив.дин.

Экспорт отдельных товаров, в целях соблюдения общественного интереса, может быть запрещен или ограничен специальной лицензией. Такие ограничения могут вводиться как по количеству, так и по сезонному признаку.

Для получения разрешения на экспорт товаров компетентным органам необходимо представить: сертификат о происхождении товара; сертификат качества и соответствия действующим стандартам; подтверждение ливийского банка об открытии аккредитива в пользу экспортера.

В целях предотвращения утечки валюты за границу решением определено, что каждый экспортер в течение трех месяцев после завершения поставок должен перечислить весь объем полученной валюты в один из ливийских банков. В случае крайней необходимости, ЦБЛ по просьбе экспортера может продлить этот срок.

В целях поддержки экспортно-ориентированных отраслей вводится косвенное субсидирование экспортеров. Решением определено, что действующие в Ливии финансовые институты могут открывать экспортеру кредитные линии, обеспечивать финансирование и кредитование, как в местной, так и в иностранной валюте.

Правительством принимаются меры по уменьшению налогового бремени на новые производства. С этой целью снижается или полностью освобождаются от уплаты налогов на ввозимые комплектующие, предоставляется льготный налоговый режим до выхода предприятий на проектную мощность.

В целях защиты отраслей экономики и отдельных хозяйственных субъектов от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции в Ливии действует система сертификации товаров. В соответствии с решением Высшего Народного Комитета №62 от 1985г. в Ливии организован национальный Центр по сертификации и стандартам. В его задачу входит обеспечение контроля качества импортных товаров и выдача свидетельств о соответствии их стандартам. Все импортируемые товары должны подвергаться ливийской сертификации, а в случаях установленных надежных контактов с инопоставщиками применяются сертификаты, выданные инопоставщиками, но по формам, принятым в Ливии.

В процессе работы российских организаций в Ливии вопрос о ливийской сертификации не возникал, так как в контрактах сторонами оговаривались виды стандартов, технических условий, в соответствии с которыми оборудование изготовлено. На поставляемое оборудование оформлялись сертификаты качества и происхождения, заверенные в ТПП РФ.

Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности, меры защиты внутреннего рынка регулируются законом №64 от 14.10.1971г. «Об импорте», в котором сказано, ст. 1: «Государство организует импорт товаров с тем, чтобы своевременно обеспечить потребителя товарами хорошего качества по соответствующим ценам, обеспечить справедливый доход продавца, не затрагивая интересов местного производства». Запрещается импорт любых товаров, на которые распространяются действия системы лицензий, согласно положениям Закона. Система лицензий на импорт, вид лицензии, срок действия, порядок их продления и возобновления определяются решением секретаря ГНК (министром) экономики и торговли. Он же своим решением может запретить импорт любых товаров или ограничить его, или подвергнуть системе лицензий.

Лицензия является личной, без права переуступки или продажи, или поручительства.

В соответствии с действующим в Ливии законодательством (Постановление «Об условиях заключения административных контрактов» №263/1430 от 2000г.) все сделки на закупку товаров по импорту заключаются на основе торгов.

При подготовке документации к торгам ливийские специалисты совместно со специалистами западных фирм детально разрабатывают все требования, предъявляемые к закупаемым товарам с учетом всех современных требований к долговечности, технологичности, сервисному обслуживанию, обеспечению запчастями.

В соответствии с изменением структуры органов государственной исполнительной власти, которое произошло в 2000г., функции многих бывших ГНК (министерств), в т.ч. и по вопросам внешнеэкономической деятельности (ВЭД), в 2001г. были официально переданы шаабиям (муниципалитетам). Ранее действовавшие источники права, регулирующие в Ливии внешнеэкономическую деятельность, в 2001г. кардинальных изменений не претерпели. Государство сохраняет за собой главенствующую роль во внешнеэкономической сфере. Учитывая важность ВЭД для экономики Ливии и в целях обеспечения экономической безопасности страны, государственные органы стараются осуществлять строгий контроль за соблюдением положений национального законодательства.

С целью защиты действующих национальных предприятий от конкуренции извне и охраны здоровья населения правительством введен запрет на импорт 35 товарных позиций (решения ВНК Ливии №230/1430 и №264/1430 «Об организации импорта товаров») в т.ч.: продтовары (мясные продукты и консервы, яйца, соки, свежемороженые овощи и фрукты, алкоголь, свинина); товары, производство которых осуществляется на ливийских предприятиях (минеральные удобрения, пластмассовые бутылки, каустическая сода, трубы из ПВХ, оливковое масло, медицинский спирт, автомобили грузоподъемностью 5-40 т., ковры шерстяные, минеральная вода, электрические масляные радиаторы, мужские костюмы, мужские и женские зимние плащи); товары, импорт которых был запрещен на основании ранее принятых решений (стиральные порошки, масло, спортивные автомобили, яхты).

Участие Ливии в региональных интеграционных организациях. СНЛАД широко представлена в региональных африканских и арабских организациях: ОАЕ, Лиге арабских государств (ЛАГ), Союзе арабского Магриба (САМ), в Организации исламская конференция, Союзе государств сахаро-сахельской Зоны.

Ливия продолжает проявлять активность на африканском направлении. По ее инициативе в 1998г. было образовано сообщество государств сахаро-сахельской зоны, куда наряду с Ливией входят Мали, Нигер, Чад, Буркина Фасо, Судан, Эритрея, ПАР, Джибути, Сенегал. Методично продвигается концепция создания новой panaфриканской структуры – Африканского союза. В сент. 1999г. саммит ОАЕ в Сирте принял Сиртскую декларацию в качестве первого шага по провозглашению Соединенных Штатов Африки. Саммит в Ломе в 2000г. утвердил основополагающий акт нового интеграционного объединения. На состоявшемся в фев. 2001г. саммите в Сирте по инициативе Ливии были обсуждены меры по созданию институтов Африканского Союза. Между лидером ливийской революции и президентами стран Африко-союза осуществляются постоянные консультации по ходу осуществления постановлений сиртс-

кого саммита. Секретарь созданного в Ливии народного комитета африканского единства А.Трейки осуществляет координационные функции, предпринимая челночные визиты по государствам Африки.

Экономической базой концепции служит предложенная Ливией Программа инвестиционного сотрудничества африканских государств на 1999-2003гг. с объемом средств (полностью ливийских) 1827 млн.долл.

Наряду с активной деятельностью в направлении Африки, Ливия, являясь также страной-членом САМ, осуществляет политику, направленную на дальнейшую экономическую интеграцию Севера Африки. В ходе проходившей в 2001г. 9 сессии Совета министров почт и связи Союза арабского Магриба обсуждалось развитие и использование современных средств связи, создана совместная арабская организация по связи и почтовой деятельности для изучения и внедрения мирового опыта в странах-членах Союза.

В апр. 2001г., члены САМ (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, и Тунис) согласились поощрять внутри региональное сотрудничество в торговле, таможенных вопросах, банковском деле и инвестициях.

Связи с Италией

За последние несколько лет ливийско-итальянские отношения претерпели качественные изменения. Большую роль в нормализации двусторонних отношений сыграло официальное признание Римом ошибочности колонизации Ливии и принесение извинений ливийскому народу за причиненные страдания, что было закреплено в Совместной декларации от 4 июня 1997г. Гармоничный характер ливийско-итальянского сотрудничества подкрепляется совпадением интересов двух стран в политической и экономической области, а также схожими подходами к большинству международных и региональных проблем.

Немаловажную роль в сближении двух стран сыграла последовательная и независимая позиция Италии в пользу снятия с Ливии наложенных на нее в 1992г. международных санкций. Рим играл роль посредника в переговорах о выдаче двух подозреваемых в причастности к «делу Локерби» ливийских граждан международному правосудию. Итальянское руководство постоянно подчеркивало, что санкции в отношении Триполи не способствуют укреплению безопасности в регионе и могут иметь негативное воздействие на остальной мир. Еще до отмены международных санкций Италия прилагала усилия для прорыва международной изоляции Ливии и ее включения в качестве полноправного участника в начавшийся в 1995г. евросредиземноморский диалог, больше известный как «Барселонский процесс». После приостановки санкций в апр. 1999г. первым руководителем европейского государства, посетившим Триполи, стал премьер-министр Италии М.Д'Алема.

Ливия налаживает отношения с Евросоюзом с целью привлечения в экономику страны технологий и инвестиций. Ливийское руководство, призывая Европу к сотрудничеству, заявляет, что на смену эпохе колониализма пришла эра поиска материальных интересов, сотрудничества и капиталовложений. Для выбора Италии в качестве стра-

тегического партнера немаловажно, что между двумя странами, в отличие от других ведущих европейских стран – Великобритании, Франции или Германии, не существует особых раздражающих моментов, связанных с обвинениями в причастности Ливии к терроризму.

Италия видит в Ливии «важное связующее звено между Европой и Африкой, Европой и арабским миром». Стремлением использовать в своих интересах политическое влияние Ливии на «Черном континенте» объясняется неоднократно высказывавшаяся Римом поддержка Триполи в деле создания Африканского союза (АС). Итальянское руководство отмечает особые заслуги М.Каддафи в создании АС и заявляет, что эта структура сыграет большую роль в установлении особых отношений между Африкой и Европой. Подчеркивается, что Италия очень внимательно следит за всеми инициативами, исходящими из Триполи, особенно в вопросе укрепления сотрудничества между двумя континентами. Итальянские предприниматели видят в Ливии своеобразный ключ к экономикам африканских государств. Они заявляют о своем желании осуществлять вместе с ливийцами совместные инвестиции в Африку. Именно это направление обещает стать ведущим в деятельности созданной в 2001г. ливийско-итальянской комиссии по инвестициям.

Италия пытается всячески содействовать нормализации отношений Ливии с Западом и интегрировать ее в международные структуры. Мининдел Италии Р.Руджеро, приветствуя новый курс Джамахирии на открытость по отношению к США и Великобритании, сказал, что Италия готова поддержать эти усилия. Он отметил, что налаживание отношений Ливии с этими странами способствовало бы укреплению мировой стабильности. Рим считает, что без Ливии невозможно обеспечение безопасности в Средиземноморском регионе. Этим объясняется подключение этой страны в 1999г. к «Барселонскому процессу», предусматривающему создание системы безопасности с участием государств региона, а затем формирование к 2010г. зоны свободной торговли. Однако предложенный формат не устраивает Ливию, которая считает, что «Барселонский процесс» является «клубом», состоящим из 15 членов ЕС, которые встречаются с 12 другими странами, находящимися «вне системы». Триполи критикует способ применения к участникам стандартов ЕС, что ведет к «разделению Африки на части и увековечивает отжившую колонизаторскую культуру».

Италия является главным торговым партнером Джамахирии, на ее долю приходится 40% ливийского экспорта (газ, нефть, фрукты). В сент. 2001г. между двумя странами был подписан протокол, предусматривающий поощрение итальянским правительством инвестиций частных компаний в осуществляемые в Ливии проекты. Основными сферами приложения итальянских капиталов является нефтегазовый сектор, промышленное строительство, рыболовство, водоснабжение, туризм. Во многих случаях действуют СП. Подписаны договоры о защите инвестиций, а также об избежании двойного налогообложения. Италия ведет разработку инвестиционно-социальной программы для Ливии.

Наиболее крупные экономические интересы Италии лежат в нефтегазовом секторе Джамахи-

рии. Учитывая свою географическую близость к расположенным в Ливии запасам углеводородного сырья, Италия стремится использовать свою территорию для его транзита в Европу. Итальянская компания AGIP заключила контракт на строительство проходящего по дну Средиземного моря газопровода Ливия-Сицилия, сумма которого составит 5 млрд.долл. Проект будет реализован к 2004г., при этом ливийская сторона инвестирует 30% необходимых средств.

Среди других крупных проектов: строительство комплекса по разведению молочных коров около Сирта, что превращает этот район из пастбищного в район интенсивного разведения скота; создание центра сельхозпланирования и исследований в районе Тобрука; проект выращивания миндаля между центральным районом и шаабией Джофра; рекультивация земель в шаабии Батман; строительство итальянским туроператором «Валтур» туристического комплекса на 145 га в 90 км. восточнее Триполи; сооружение гидросистем ВИР.

Прорабатываются проекты сотрудничества в области рыболовства. В ходе визита в февр. 2001г. в Триполи министра транспорта Италии состоялось подписание двустороннего соглашения о расширенном сотрудничестве в области гражданской авиации, судоходства, морских перевозок и открытии совместных морских линий между ливийскими и итальянскими портами.

Италия, наряду с другими европейскими государствами, заинтересована в получении подрядов в Ливии на строительство объектов инфраструктуры, перерабатывающих, энергетических и других промышленных предприятий. В условиях возрастания соперничества между европейскими странами можно предположить, что именно Италия, учитывая ее статус главного экономического партнера, будет пользоваться преимущественными правами при проведении тендеров.

В области здравоохранения итальянские подрядчики будут строить госпиталь для инвалидов в шаабии Бенгази, центр инвалидов в шаабии Мердж. Согласно соглашению о научно-техническом сотрудничестве, будет вестись подготовка ливийских кадров в итальянских учебных заведениях: в 2001г. выделено 60 стипендий для аспирантов и 22 – для студентов.

Предусматривается переподготовка и повышение квалификации ливийских специалистов в Италии. Стороны договорились о возвращении в Ливию похищенных или вывезенных ранее памятников культуры, осуществлении молодежных обменов путем создания молодежных лагерей в обеих странах, организации семинаров и выставок.

Стороны подписали программу разминирования ливийской территории от итальянских мин, которая предусматривает передачу Ливии карт минных полей, создание центра обучения разминированию, собственно разминирование и рекультивацию земель, освобожденных от мин. Планируется строительство центра реабилитации инвалидов, пострадавших от мин. Ливия и Италия договорились о выяснении судьбы депортированных и пропавших без вести ливийцев. Остался нерешенным вопрос о выплате компенсации пострадавшим лицам. Италия согласилась выплатить компенсацию, однако ее размер не устраивает ливийскую сторону.

Связи с Францией

После десятилетнего периода спада во франко-ливийских отношениях, вызванного введением международных санкций, двустороннее сотрудничество начинает приобретать положительную динамику. Начало этому процессу было положено согласием ливийских властей на выдачу международному правосудию двух подозреваемых в причастности к «делу Локерби», а также приостановкой введенных ООН ограничений на сотрудничество с Ливией. Другим положительным фактором, снявшим напряженность между Триполи и Парижем и давшим зеленый свет развитию полномасштабного сотрудничества, стало решение, вынесенное в марте 2001г. французским кассационным судом, о незаконности привлечения М.Каддафи к судебной ответственности по «делу ЮТА» до тех пор, пока он является действующим главой государства.

Тенденция к налаживанию диалога с М.Каддафи стала проявляться после прихода к власти во Франции правых во главе с Ж.Шираком. Даже в период международной изоляции между ливийским и французским руководителями велась переписка. Переломным в двусторонних отношениях стал 2000г. когда в ходе секретного визита в Париж личного эмиссара ливийского лидера А.Каддаф Аддама была достигнута договоренность о снятии напряженности между двумя странами. Ее основой стал отказ французских властей от попыток привлечь к судебной ответственности по «делу ЮТА» М.Каддафи, на чем настаивали родственники жертв авиакатастрофы. В 2000-01гг. Триполи посетили французские министр промышленности К.Пьери и госминистр по делам сотрудничества Ш.Жослен. Секретари ГНК ВСМС и Африканского единства неоднократно встречались с мининдел Франции Ю.Ведрином в ходе форумов в рамках ООН, ЕС-Африка, а также в формате диалога «ЕС-Средиземноморье». Джамахирию посетили несколько делегаций французских предпринимателей. Активизировала свою деятельность ливийско-французская торговая палата. Франция стала постоянным участником ежегодной Международной триполийской ярмарки.

Ливия, в рамках восстановления межпарламентских связей, направила в начале 2002г. в Париж парламентскую делегацию на уровне секретаря ВНК по вопросам внешней политики. Возглавляя неправительственную делегацию деятелей науки и культуры, месяц спустя французскую столицу посетил сын М.Каддафи Сейф Аль-ислам. В ходе визита состоялись встречи с деловыми кругами Франции, был подписан ряд соглашений о сотрудничестве в области культуры и в гуманитарной сфере. В апр. в Триполи должна состояться первая ливийско-французская межправкомиссия. Во II пол. 2002г. планируется визит в Джамахирию французского мининдел.

Показателем двусторонних отношений является восстановление после десятилетнего перерыва прямого воздушного сообщения между Триполи и Парижем. Авиарейсы будут выполняться самолетами ливийской авиакомпании, а в дальнейшем к перевозкам подключится и французская «Эр Либ».

Уровень двустороннего сотрудничества продолжает оставаться на низком уровне, что является следствием разногласий между двумя странами

по ряду проблем регионального и международного плана. В Париже продолжают рассматривать Ливию как государство с диктаторским режимом и отсутствием демократических свобод. Звучащие в адрес Запада жесткие заявления ливийского лидера, острая критика капиталистической системы, а также стремление экспортировать свою ортодоксальную теорию о третьем мировом пути развития отпугивают французских руководителей от слишком тесного общения с Триполи. Режиму Каддафи пока не удалось избавиться от ярлыка спонсора международного терроризма. Особенно настороженно к Ливии в Париже стали относиться после развернутой США кампании по борьбе с терроризмом, которую поддержала и Франция. Высшее французское руководство избегало публичных контактов с ливийской верхушкой, опасаясь скомпрометировать себя как в глазах своих партнеров по западной коалиции, так и собственных граждан, особенно в преддверии президентских выборов.

Другим раздражающим моментом в двусторонних отношениях остается антиколониальная и антиимпериалистическая риторика М.Каддафи и его ближайшего окружения. В Париже раздражены призывами Ливии к африканским странам установить контроль над собственными ресурсами, что фактически означает призыв к ренационализации, подобно тому, как это происходит в Зимбабве. Ливия также требует от бывших метрополий выплаты компенсаций африканским государствам за ущерб, нанесенный им в период колонизации. Французское руководство пока с этими предложениями согласиться не готово.

Другим источником разногласий между двумя странами продолжает оставаться «дело ЮТА» и проблема 6 осужденных ливийцев, приговоренных заочно французским судом к пожизненному заключению. Среди обвиняемых зять ливийского лидера Сенусси. Французские следственные органы полагают, что он, будучи вторым лицом в аппарате ливийской разведки, дал в 1989г. приказ взорвать самолет французской авиакомпании ЮТА в качестве мести Франции за то, что она участвовала в отражении нападения ливийских войск на Чад. В ходе своего недавнего визита в Париж Сейф Аль-ислам Каддафи заявил, что не считает обвинительное решение французского правосудия в отношении ливийских граждан объективным, поскольку обвиняемые не были представлены в суде даже адвокатами и не имели возможности защищаться. В Триполи намерены добиваться пересмотра вердикта и, будучи уверенными в непричастности ливийской стороны к делу ЮТА, полны решимости дойти до самых высоких судебных инстанций, включая Европейский суд по правам человека. Несколько разрядить ситуацию вокруг дела ЮТА помогло согласие Джамахирии выплатить «из гуманитарных соображений» компенсацию родственникам жертв катастрофы.

Франция являлась 5 по значению поставщиком товаров на ливийский рынок, покрывая 6,5% его потребностей (уступая Италии – 25,4%, Германии – 12,5%, Тунису – 7,3% и Великобритании – 6,8%), и 4 импортером, потребляя 5,8% общего объема ливийского импорта (после Италии – 37,6%, Германии – 22,3% и Испании – 12%). В I кв. 2002г. объем французского экспорта в Ливию составлял 1,25 млрд.долл. При этом его уровень

увеличился по сравнению с пред. кв. на 25%. Основными продуктами французского экспорта оставалась продукция машиностроения (оборудование для нефтегазового сектора, строительства, водоснабжения и сельского хозяйства), фармацевтической и химической промышленности, автомобили, бытовая техника. Из Ливии Франция вывозит углеводородное сырье.

Основная область приложения французских капиталов — нефтегазовый сектор. Французские нефтяные компании, особенно Total Fina Elf, наряду с другими европейскими компаниями претендуют на разработку богатых нефтяных полей в районе Мурзука, отданных в концессию американской компании Oasis, но не разрабатываемых из-за американского эмбарго в отношении Ливии. Борьба за эти поля может разгореться в 2005г., когда истекает срок концессии этого участка. Это произойдет в случае, если ливийские власти решатся выполнить свою угрозу в адрес американцев, озвученную секретарем ГНК ВСМС А. Шалькамом и заключающуюся в том, что если США не возобновят нефтяные разработки в Ливии в течение года (т.е. до сент. 2003г.), то ливийское руководство передаст концессию другим претендентам. Работающие на ливийском рынке две французские нефтяные компании Total Fina Elf и Techip наращивают пакет своих акций в разработке других участков многообещающего бассейна Мурзук.

К числу других крупных проектов, осуществляемых французскими компаниями, относится строительство компанией Alstom газоснабжающей станции стоимостью 500 млн.долл. для западноливийского газового проекта, предусматривающего перекачку газа по дну Средиземного моря из Ливии в Европу. Компания Alstom также участвует в районе Сирта в сооружении газовой электростанции мощностью 1400 мвт. Французская компания TGV приступила к строительству ж/д участка между Сиртом и Бенгази. К крупным можно отнести проект переоборудования четырех основных аэропортов страны — Триполи, Бенгази, Тобрука и Сирта (650 млн.долл.), который Aéroports de Paris будет осуществлять совместно с одной из немецких компаний. Еще одним большим проектом для французской стороны стал заказ Ливии на изготовление компанией Alcatel панафриканского телекоммуникационного спутника.

Крупным достижением французской стороны стало ее подключение к сооружению Великой искусственной реки (ВИР). Компания «Буиг» выиграла контракт на сооружение третьей очереди этого крупнейшего в Ливии проекта.

Из-за жесткой позиции американской стороны, поставляющей запчасти для самолетов «Аэробус», оказался на грани срыва подписанный ливийской стороной 2 года назад контракт на покупку 24 самолетов этой марки на 1,5 млрд.долл. Из-за невыполнения Airbus Industries своих обязательств Ливия грозит разрывом контракта и штрафами.

Связи с Зимбабве

Повышенное внимание М.Каддафи к «зимбабвийскому вопросу», возникло в результате резкого осложнения отношений Хараре с Западом. Понятно стремление Зимбабве заручиться поддержкой влиятельного в Африке и арабском

мире партнера, способного содействовать в решении ряда ее проблем, в частности, топливной.

В Триполи одобрительно отзываются о проводимом правительством Р.Мугабе курсе на радикальный передел земельной собственности в интересах коренного населения страны, оценивают его как «борьбу против неокOLONИализма». М.Каддафи является единственным в мире лидером, безоговорочно поддержавшим насильственные методы отчуждения земель у белых зимбабвийских фермеров, публично призывавшим к полному изгнанию белых из Зимбабве.

В контексте президентских выборов в марте 2002г. М.Каддафи участвовал в финансировании избирательной кампании Р.Мугабе, выделив на эти цели 1 млн.долл. В Хараре находилась группа сотрудников ливийских спецслужб, в задачу которых входила усиленная подготовка президентской охраны. Выразив полную поддержку оспариваемому зимбабвийской оппозицией и рядом западных стран переизбранию Р.Мугабе, ливиец назвал итоги выборов «победой Африки» и резко осудил «оскорбительные для африканцев» попытки ряда западных стран подвергнуть сомнению результаты голосования.

С начала 2001г. нарастает интенсивность двусторонних политических контактов. За этот период только руководители Зимбабве и Ливии встречались 6 раз. Консультации на высшем уровне свидетельствуют о заметном сближении Р.Мугабе и М.Каддафи. Зимбабвийско-ливийский диалог сегодня отмечается совпадением или близостью подходов сторон по большинству африканских проблем.

Р.Мугабе избрал Ливию для зарубежного визита после своего переизбрания, подчеркнув осознанную переориентацию внешнеполитических приоритетов Хараре в сторону развития долговременных связей с симпатизирующими ему странами третьего мира. В зимбабвийско-ливийских экономических связях также отмечается заметный подъем. Созданы двусторонние межправкомитеты по торговле, финансам, инвестициям и энергетике, активизируются прямые контакты между представителями деловых кругов, ведется разработка приемлемых для обеих сторон схем взаиморасчетов.

Основную долю ливийского экспорта в Зимбабве составляют нефть и нефтепродукты. После отказа ведущих нефтедобывающих стран, в т.ч. Кувейта, продолжать поставлять топливо в связи с систематическими неплатежами зимбабвийской стороны, Р.Мугабе обратился за помощью к Ливии. Подписание в сент. 2001г. кредитного соглашения, предусматривающего ежеквартальные поставки сюда ливийской нефти на 360 млн.долл. (продлено в апр. 2002г.), сняло остроту проблемы обеспечения страны топливом и нейтрализовало попытки западных стран разыграть карту энергетического кризиса для устранения Р.Мугабе с политической сцены. Ливийцы, учитывая низкий уровень платежеспособности Зимбабве, пошли на то, чтобы эти поставки оплачивались в зимбабвийских долларах, которые затем Триполи использует для закупки здесь сельхозпродукции. Были подписаны соглашения о направлении в Ливию 5 тыс.т. зимбабвийской говядины и табака.

Свертывание основными западными партнерами и донорами сотрудничества с Хараре создает

для Триполи благоприятные условия для проникновения в Зимбабве, а через нее — и в этот субрегион континента. В обмен на нефть М.Каддафи уже получил обширные земельные владения, недвижимость, крупные пакеты акций в ведущих госпредприятиях нефтяного, банковского и туристического секторов, а также режим наибольшего благоприятствования при совершении торговых операций.

По данным западных источников, ливийцы используют часть выделенных им земельных угодий и ферм для создания там тренировочных лагерей своих элитных военных подразделений. Быстрыми темпами растет и ливийская община в Зимбабве. 15000 ливийских граждан получили зимбабвийские паспорта. Как считают представители зимбабвийской оппозиции, «президент практически отдал страну Ливии под залог».

Связи с Россией

Торговые связи между СССР и Ливией начались с подписанного в 1963г. торгового соглашения, а в 1972г. соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве, а также ряда межправительственных соглашений.

В целом сотрудничество можно разделить на несколько этапов.

1 этап (1963-74гг.) характеризуется незначительным объемом взаимных поставок: по экспорту из СССР — сырьевых, промышленных, товаров широкого потребления; по импорту — нефть и нефтепродукты. Товарооборот за 11 лет составил 200 млн.долл.

2 этап (1975-85гг.) отличается высокой интенсивностью сотрудничества. Оно развивалось в области атомной энергетики, электрификации, нефтегазовой промышленности. Построены ЦЯИ «Таджура», газопровод Брега-Мисурата, сооружены ЛЭП, проведено бурение на нефть и воду и др. Экспорт СССР за 10 лет составил 2 млрд.долл. (без специального сотрудничества). Импортировано нефти на 10 млрд.долл.

3 этап (1987-92гг.) характеризуется сокращением объемов сотрудничества, несмотря на намеченное его расширение в области с/х и общего машиностроения, сооружения энергетических объектов, в создании систем радио, телекоммуникационной, космической связи, строительстве железных дорог.

К числу факторов, приведших к сокращению объемов сотрудничества, относятся: несогласие ливийской стороны на условия предоставления кредитов СССР; реформирование внешних экономических связей СССР; снижение импортного потенциала СССР; ухудшение валютно-финансового положения Ливии в связи с падением цен на нефть.

Всего за весь период сотрудничества (1963-92 гг.) СССР получил от Ливии за поставленные товары и предоставленные услуги 17 млрд.долл.

4 этап (1992-95гг.), после введения в 1992г. санкций СБ ООН в отношениях между Россией и Ливией, — появилось некоторое «похолодание», а экономическое сотрудничество было полностью свернуто.

5 этап (1995-наст.вр.) — еще до окончания действия санкций СБ ООН началось формирование договорно-правовой базы сотрудничества. В 1995г. подписаны основополагающие документы:

Соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве и Соглашение о создании межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

С 1997г. на регулярной основе начала работу Межправкомиссия. Всего проведено пять заседаний. В окт.-нояб. 2001г. в ходе пятого заседания Межправительственной Российской-Ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству конкретизированы объекты и направления сотрудничества на ближайшую перспективу.

Внешняя торговля между Россией и Ливией

(без учета спецпоставок), в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот.....	5,5	14,5	94,6	85,22
Экспорт.....	5,5	14,5	94,1	85,22
Импорт.....	—	—	0,5	—

В 2001г. спецпоставки составили 30 млн.долл. В 2001г. из общего объема экспорта в Ливию услуги (ОАО «Зангас», ЦЯИ «Таджура», АЭС «Султан») составили 75,22 млн. долл., а поставки по линии коммерческих фирм 10 млн.долл.

На начало 2002г. общая сумма подписанных российскими организациями контрактов составляет около 1 млрд.долл., в том числе: ЗАО «Атомстройэкспорт» — реконструкция и ремонт систем водоснабжения ЦЯИ «Таджура», на 3,8 млн.долл.; ФГУП ВО «Технопромэкспорт» — реконструкция ТЭС «Триполи-Запад» на 600 млн.долл.; ОАО «Зангас» — строительство газопровода Хомс-Триполи на 185 млн.долл.; ФГУП «Рособоронэкспорт» — поставка специмущества на 200 млн.долл.

ОАО «Корпорация Трансстрой» подготовило и передало ливийской стороне технико-коммерческое предложение на строительство железной дороги Ваддан-Брак (расстояние — 500 км., стоимость строительства 1 км. — 1,6 млн.долл.).

Ведущими компаниями на рынке Ливии являются. В области добычи транспортировки и переработки нефти и газа: Repsol Испания; Man Германия; Lasmo Великобритания; Elephant Франция; Eni (Agip) Италия; LG Engineering Ю.Корея. В области строительства объектов водообеспечения: Hong-A Ю. Корея. В области электроэнергетики: Siemens Германия; ABB Германия; Enelpower Италия; KES Индия. В области поставок товаров народного потребления фирмы И т а л и я , Турции, Китая. В области поставок автомобилей: Iveco Италия (грузовые автомобили и автобусы); Daewoo Ю.Корея (легковые автомобили); Citroen, Peugeot Франция (легковые автомобили). Указанные фирмы давно оперируют на рынке Ливии. Имеют свои представительства и зарекомендовали себя надежными партнерами.

В области транспорта в планах ливийской стороны стоит вопрос сооружения завода по производству железобетонных шпал, рельсов, соединительных элементов, подвижного состава (локомотивы, вагоны). Указанный проект должен быть реализован в рамках осуществления планов компании Rapso по строительству в Ливии железной дороги. В случае сохранения стабильности на рынке нефти, объем импортных закупок для строительства железных дорог могут быть на уровне 200 млн.долл.

Оценивая на перспективу развитие государственного рынка авиационного транспорта, можно кон-

статировать стремление Ливии активизировать работу в этом секторе. С учетом ущерба авиационному парку страны в результате применения санкций, Ливия нуждается в приобретении новых самолетов и вертолетов, в проведении ремонтно-восстановительных и регламентных работ на имеющейся технике. Приоритетом в предоставлении услуг Ливии на этом рынке пользуется Украина, сотрудничающая с Ливией в области поставок грузовых судов самолетостроительного бюро «Антонов».

Поставки в Ливию авиационной техники, это касается парка тяжелых транспортных кораблей типа «Руслан», парка пассажирских авиалайнеров Ту-204, -214, -234 и ИЛ-96, а также ремонт и модернизация ранее поставленной авиационной техники.

В янв. 2002г. в Ливии находилась делегация авиационных специалистов России. В ходе визита ливийской стороне был произведен показ самолета ТУ-214 и его бортовых систем, а также произведен демонстрационный полет по маршруту Триполи-Джофа-Бенгази.

Ливийская сторона выразила намерение о покупке 6 самолетов ТУ-214 в пассажирском варианте, в т.ч. один VIP-салон.

Ливийская сторона выразила готовность принять участие в совместном производстве самолетов на КАПО им. С.П.Горбунова и до 1 апр. 2002г. готова передать российской стороне конкретные предложения по ее участию и финансированию проекта совместного производства самолета ТУ-214, кроме того заинтересована в создании учебного центра и базы ремонта и технического обслуживания в Ливии.

Желание ливийской стороны принять участие в этом инвестиционном проекте, вызвано заинтересованностью в проведении совместного маркетинга и последующих продаж самолетов на Африканском континенте.

ОБЗОР ПРЕССЫ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ

Секретарь ГНК по финансам принял решение №1 за №1370 (2002г.) по изменению некоторых пунктов таможенных тарифов и снижению цен на товары импорта, проходящие через таможенно. Решено снизить на 50% тарифы в отношении автомашин до 1500 куб.см. на 25% – от 1501 куб.см. и на 35% – от 2000 куб.см.

Это снижение стало возможным после изменения ливийским Центробанком обменного курса динара. Из этих изменений не вытекает какое-либо новое бремя на потребление, а цены на товары сохраняются.

Снижение тарифов касается в первую очередь товаров первой необходимости как то: еда, одежда, транспорт.

Осуществлено полное изъятие импортных товаров организацией по снабжению и снижены тарифы на другие продтовары как тунец, фрукты, а также одежда, обувь, автомобили, домашние приборы и предметы обихода: электрические и газовые плиты, стиральные машины, холодильники, кондиционеры.

Снижение затронуло также тарифы на письменные и школьные принадлежности, чистящие средства и приспособления, мебель.

Решение начинает действовать с момента его опубликования.

	Старые тарифы	Новые тарифы
Продтовары	—	—
Другие товары	—	30%
Чай	30%	—
Другие товары	50%	25%
Какао	15%	7%
Сыр	10%	5%
Тунец	15%	10%
Фрукты	40%	30%
Пряности	40%	20%
Пряности	20%	10%
Макароны	50%	25%
Варенье	25%	12%
Фруктовые соки	50%	30%
Мрамор	100%	50%
Керамическая плитка	20%	10%
Цемент	10%	5%
Краски	50%	25%
Мыло	20%	15%
Сера (спички)	120%	60%
Лекарства	15%	7%
Стекло	10%	5%
Обувь	10%	5%
Одежда	20%	10%
Двери и окна	30%	15%
Кондиционеры	50%	25%
Холодильники и морозильники	30%	15%
Уголки и профиль из алюминия	10%	5%
Алюминиевые двери и окна	30%	15%
Принадлежность для окон и дверей	20%	10%
Канцелярские принадлежности	25%	12%
Электрические и газовые плиты	10%	5%
Стиральные машины	20%	10%
Сухофрукты	100%	50%
Электроприборы	40%	20%
Грузовики	30%	20%
Автомашины до 1,5 л.	60%	25%
Автомашины до 2 л.	110%	35%
Легковые автомашины (дизельные)	80%	40%
Легковые автомашины (бензин)	70%	35%
Очки	30%	15%
Мебель	50%	25%
Кофе	30%	15%

Газета «Аш-Шамс» от 13.01.2002г.

ВЫСТУПЛЕНИЕ М.КАДДАФИ НА СЕССИИ ВНК.

М.Каддафи заявил о необходимости проявления большей инициативы и самостоятельности со стороны органов джамахирийской власти. Было отмечено, что в результате героической борьбы ливийцев с иностранными колонизаторами и оккупантами власть перешла в руки революционного командования, которое затем передало всю полноту государственного управления народу. Он указал, что система прямой народной демократии предусматривает, что члены народных собраний и народных комитетов будут сами принимать все необходимые решения и не должны ожидать указаний лидера. В этой связи М.Каддафи заявил, что он против того, чтобы его приглашали ради выступлений на различные мероприятия, включая такие, как сессия ВНК, поскольку члены этого и других органов власти достаточно зрелы для того, чтобы не ждать новых указаний руководителя революции, а должны проявлять инициативу сами. Он отметил, что ему уже нечего говорить, поскольку все необходимое уже было сказано в его многочисленных предыдущих выступлениях.

Было отмечено, что за изгнание иностранных колонизаторов с ливийских земель ливийцы заплатили огромную цену — сотни тысяч своих жизней. Главным результатом победы революции стало появление ливийцев возможности самим вершить свою судьбу, В руках народа имеются огромные богатства, главным из которых является нефть, что открывает большие возможности для развития национальной экономики — строительства дорог, мостов, заводов, выращивания садов и развития сельского хозяйства. Но людям необходимо преодолеть чувство недостаточной ответственности и неуверенности в своих силах. Это касается и всех органов народной власти. Революция «Аль-Фатих» открыла новую страницу в истории — эпоху прямой народной демократии. Весь мир идет по этому пути. В будущем не будет института избрания президента ни в Америке, ни в Британии, ни в России. В мире будет править народ. Только такая система способна обеспечить мировую стабильность и позволит избежать кризисов. Президенты не способны справиться с вызовами времени. Партии даже если их много, не являются воплощением демократии, поскольку представляют лишь могущественные кланы и корпорации, контролирующие экономику. Ввиду этого они не могут совладать с кризисными явлениями.

Лидер заявил о необходимости развивать и совершенствовать механизмы социалистической экономики. Для этого нужна адекватная правовая база. Она должна способствовать повышению деловой активности и привлечению в страну инвестиций. Ливийский лидер отметил важность инвестирования в человека, признал необходимость повышения заработной платы работникам сферы образования и здравоохранения и подчеркнул важность этих профессий для обеспечения жизнедеятельности общества. М.Каддафи заметил, что для повышения только тарифных ставок учителям необходимо выделить 500 млн. лив.дин. и отметил сложность изыскания средств на увеличение окладов. Призвал чиновников экономического блока правительства внимательно изучить эту проблему, учитывая экономические законы, М.Каддафи подчеркнул, что экономика является сложным механизмом, в котором все взаимосвязано. Сказал, что необходимые средства могут быть найдены с помощью перераспределения расходов, но при этом подчеркнул, что пример Гондураса, единственной страны в мире, не имеющей собственной армии, не может быть показательным.

М.Каддафи сообщил о своих телефонных разговорах с президентом Пакистана и премьер-министром Индии. Заявил, что рост напряженности на границе между Индией и Пакистаном вызван заговором империалистических государств, которые начиная с 1947г. прилагают усилия по подрыву целостности Индостана.

В 1947г. британские спецслужбы с помощью убийств и поджогов спровоцировали противостояние мусульман и индуистов, преследуя цель ослабить в этом регионе влияние ислама и раздробить полуостров. В итоге полуостров был разделен на Индию и Пакистан, позже от Пакистана была отделена Бангладеш.

Если бы на полуострове сохранилась единая страна, то Индия была бы самым большим исламским государством в мире, однако империалисты не желают этого, учитывая положение этого реги-

она, сказал руководитель ливийской революции. Империалисты и сегодня продолжают свою политику, направленную на дальнейшее ослабление и раздробление Индии и Пакистана.

М.Каддафи отметил, что все предыдущие войны между Индией и Пакистаном не привели к окончательному решению конфликта. Ливийский лидер заметил, что Пакистан находится сейчас в деликатном положении в связи с войной в Афганистане и вмешательством иностранных государств в дела этой страны. Рост напряженности в отношениях с Индией поставит Пакистан в еще более сложное положение, и никто не сможет ручаться за будущее Пакистана, М.Каддафи высказал озабоченность в связи с ростом напряженности в индо-пакистанских отношениях, особенно в виду наличия у двух стран ядерного оружия.

Ливийский руководитель сказал, что население двух стран составляет единую нацию ввиду отсутствия расовых различий, а Индия, по мнению М.Каддафи, не выступает против ислама, так как треть ее населения — мусульмане.

М.Каддафи отметил, что наличие у некоторых стран желания выступить посредниками в этом вопросе свидетельствуют о том, что именно они организовали заговор, чтобы вмешаться во внутренние дела Индии и Пакистана.

Ливия считает Индию другом арабских государств и очень важным государством в международном балансе сил, а Пакистан — дружественным исламским государством,

М.Каддафи заявил, что Ливия осуждает атаку террористов против индийского парламента. Президент Пакистана, по словам Каддафи, заверил его, что Пакистан выступает против терроризма.

М.Каддафи призвал две страны, по крайней мере, не прерывать дипломатические отношения и воздерживаться от вооруженных действий. М.Каддафи заметил, что в случае, если Индия предоставит имена людей или названия движений, причастных к теракту, то Пакистану необходимо провести расследование и принять соответствующие меры.

М.Каддафи сообщил, что ВНК поручил Салему Бен Омару, эксперту по этому региону, отправиться в качестве спецпредставителя СНЛАД в Пакистан и Индию, и заявил, что он лично, возможно, поедет в Индию. Газета «Аль-Фаджр аль-Джадид», 29.12.2001г.

ЦЕНА ОБМЕНА ДИНАРА

Этот вопрос обсуждался долгие годы в СМИ, где газета «Аш-Шамс» была среди первых. Призывая к объединению обменного курса, отмене регулирования импорта и ограничению реальной цены ливийского динара на основе средних экономических показателей.

Страна недалеко от того, чтобы отойти от политики Центробанка, благодаря которой кормятся поколения служащих. Богатые и бедные хотели, чтобы доллар стал, в конце концов, надеждой мечтающих не о богатстве, а о достойной жизни. Доллары зарабатывали в загранкомандировках, получали на лечение или в виде комиссионных. Их покупали на черном рынке, как основное и единственное средство, необходимое для постройки дома или покупки машины. Доллар является «лицом», благосостоянием, общественным положением, признанием в этой стране.

В стране существует 5 обменных курсов валюты или более: для командированных за границу; для гарантийных обязательств по экспорту; для меняльной конторы; для покупки билета за границу; для коммерческих операций.

Колебание средних объемов капитала экономических институтов в нашей стране отражается на курсе динара и делает доллар средством накопления, составляющим конкуренцию производству. Посредничество и спекуляция у нас являются средством получения дохода. Импортными товарами спекулировали, пытаясь получить выгоду. В итоге производители товаров стали последними в цепочке получающих доход от своего труда. Поэтому закрываются заводы, компании и семейные предприятия, уменьшается производительность в сельском хозяйстве.

Валютная политика в ее мировом понимании есть одна из основ экономической политики, которая не должна осуществляться за счет дополнительного финансирования и капиталовложений. На ней лежит ответственность за инфляцию и экономические кризисы.

Разновидность нечестного и необъективного притеснения — это валютная и обменная политика в нашей стране в недавнем прошлом. Сейчас она считается ошибочной и нанесшей ущерб экономике. Она явилась причиной низкого уровня жизни и негативного влияния на социальное равновесие.

Совсем недавно закончились спекуляции и обменный курс стал единым, появилось движение по пути достижения равенства в обществе, но не равенство среди бедных. Это историческое решение пришлось не по душе тем, кто теперь не может спекулировать по-старому.

Новая политика является попыткой искоренения монополий, но ее одной недостаточно для создания новой экономики для содействия инвестициям, поддержки производства и потребления. С опорой на закон, закончится случайная и авантюрная нажива, начнется равноправное распределение общественного богатства и тем самым будет подготовлена основа для встречи глобализации и ее экономики свободной конкуренции. В домах появятся стекла, кондиционеры и продукты. Газета «Аш-Шамс», 10.01.02г.

СОЮЗ АФРИКАНСКИХ ИНВЕСТОРОВ

Президент совета администрации и ген. директор Союза инвесторов в Африку встретился в Триполи с Моведом Крико — президентом профсоюзов рабочих Бенина. В ходе встречи состоялось обсуждение путей реализации роли Союза в увеличении объемов инвестиций в африканский континент. Была обсуждена возможность участия бенинских компаний и инвесторов в союзе. В этой связи состоится визит делегации бизнесменов Бенина в Ливию для координации и обсуждения вопросов вступления в Союз. Президент профсоюзов рабочих Бенина попросил официально начать процедуру принятия Бенина в этот союз с учетом роли этой организации в развитии экономики Африки. Газета «Аш-Шамс», 13.01.02г.

КОМПАНИИ ПО ОЗЕЛЕНЕНИЮ

На фоне выпадения значительного количества осадков в Ливии, которое содействует началу с/х сезона, началась высадка лесов.

Высадка лесов должна покрыть большие пространства для усиления растительности, скрепления песка и остановки опустынивания. Производится посадка саженцев и в горных районах. Так, в г. Сирт производилась акция по посадке саженцев при участии молодежи и студентов местных вузов и при поддержке активистов по защите природной среды, которые находятся с визитом в этом районе.

Источники главной с/х организации подтвердили, что число посаженных саженцев приблизительно равно 250 тыс.шт. в шаабиятах Мисурата, Торгуна, Мислята, Триполи, Собрата и Сурман. Газета «Аш-Шамс», 13.01.2002г.

ОБЪЯВЛЕНИЕ О ТЕНДЕРЕ

Компания «Сирт» по добыче и переработке нефти и газа выставляет на конкурс проведение следующих работ: трехмерной сейсморазведки (3D seismic data acquisition); геологические работы на скважинах в процессе бурения (Advanced mud logging units); аренда установок для разведывательного бурения на нефть.

Компании, специализирующиеся в данной области, обладающие необходимым опытом и возможностями по реализации аналогичных проектов и желающие принять участие в конкурсе, могут обратиться в секретариат главного контрактного комитета компании «Сирт» по добыче и переработке нефти и газа в г.Марса Аль-Брега.

Тендерная документация выдается при условии оплаты не подлежащего возврату денежного сбора по 100 лив.дин. за 1 и 2 проекта и 200 лив.дин. за документацию по 3 проекту.

Коммерческие предложения должны соответствовать ТЭО в тендерной документации. Предложения, удовлетворяющие указанным требованиям принимаются до 12 часов 5 февр. 2002г. в секретариате главного контрактного комитета в г.Марса Аль-Брега.

Тендерную документацию можно получить с 8.00 до 12.00 и с 14.00 до 17.00 с 20.01.2002г. во все дни недели кроме пятницы и субботы. Информация по телефонам: 021-3610702 или через коммутатор 021-3610376, доб. 22054. Газета «Аль-Фаджр Аль-Джадид», 22.01.2002г.

ОБЪЯВЛЕНИЕ О ТЕНДЕРЕ

Исполнительный аппарат железных дорог выставляет на открытые торги строительство железной дороги Тобрук-Умсаад, протяженностью 180 км., на условиях полной сдачи объекта.

Иностранные компании, специализирующиеся в данной области, обладающие необходимым опытом и возможностями по реализации аналогичных проектов и желающие принять участие в конкурсе, могут обратиться в тендерный комитет главного управления исполнительного аппарата железных дорог в г.Хомсе.

Тендерная документация выдается с 19 янв. 2002г. в официальные часы работы при условии оплаты не подлежащего возврату денежного сбора в 5 тыс.лив.дин. Крайний срок получения тендерной документации — 16.02.2002г. Коммерческие предложения принимаются до 23.03.2002г. включительно. Более подробную информацию можно получить по телефонам: 218-31-627053, 218-21-3609486 (факс 218-21-3606062). Газета «Аль-Фаджр Аль-Джадид», 22.01.2002г.

КОНТРАКТ С РОССИЕЙ

В поддержку двусторонних отношений между Великой Джамахирией и Российской Федерацией и во исполнение ранее достигнутых договоренностей между странами в ходе заседания межправительственной комиссии, в резиденции Главной электрической компании вчера утром состоялось подписание контракта на выполнение проекта электростанции Триполи-Запад. Контракт подписали директор Главной электрической компании и глава российской компании «Технопромэкспорт» Валентин Кузнецов. На церемонии подписания присутствовал посол России в Ливии Сергей Кирпиченко.

Общая суммарная мощность проекта будет составлять 650 мвт. и предполагает установку двух турбин с периферией по 325 мвт. каждая, охладителей и трансформаторной станции на 220 кв.

Проект будет осуществляться «Технопромэкспортом» во взаимодействии с рядом иностранных фирм, которые будут участвовать в установке современного высокотехнологичного оборудования – система контроля, энергетическая установка и насосная станция.

Проект считается первым этапом строительства, за которым последует другой по строительству еще двух турбин такой же суммарной мощностью. Поэтому в проект заложено создание периферии, рассчитанной на дальнейшее расширение станции еще на два блока, что предполагает значительную экономию средств в будущем.

Проект будет реализовываться в течение 48 месяцев. Его стоимость равна 524 млн.долл. Проект имеет целью увеличить годовое производство электроэнергии в Ливии на 10%. Газета «Аш-Шамс», 24.01.2002г.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ТРИПОЛИ - КИРПИЧЕНКО Сергей Вадим. 10 Mustafa Kamel Str., Tripoli, Libya, (218-21) 444-6673, 333-0545, -6, ф.-3831, телекс (901) 22029 SOVCONS LY. КОНС. ОТД. 444-9261.

ТОРГПРЕДСТВО В ТРИПОЛИ - ДЕЙНЕКА Александр Вас. P.O.Box 5091, Murad Agha 6 Sciara, Tripoli, Libya, 444-6521, ф.333-3831, телекс (901) 20243.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.08). 131940 М., Мосфильмовская 38, 143-0354, -7722, -7700, ф.938-2162. САЛЕХ Абдала САЛЕХ (Saleh Abdallah SALEH, секретарь Народного Комитета Народного Бюро), Альхади Ибрахим АСБАЙЕ (Alhadi Ibrahim ASBAIE, I советник), Муса Салем АБДУАННАБИ (Musa Salem ABDUANNABI, техн. советник), Садек Гамоуди САДЕК (Sadeq Ghamoudi SADEQ, техн. советник), Мустафа М. А. ТАРХУНИ (Mustafa TARHOUNI, адм. советник), Садек Гамоуди ОТМАН (Sadek OTMAN, советник), Абдуладим О. ЭЛЬХИМАЛИ (Abduladim O. ELHIMALI, советник, культура), Сифав Х. ЮСЕФ (Sifaw Kh YOUSEF, адм. советник), Мустафа М. ЭЛЬ ХАМАДИ (Mustafa M. El HAMADI, консул), Альхади Ибрахим АСБАЙЕ (Alhadi Ibrahim ASBAIE, I советник, экономика), Фарад Агеили ТАНТУШ (Farak Ageili TANTUSH, фин. атташе), Едрис А. АБДЕЛЬКАРЕМ (Edris ABDELKAREM, воен. атташе).