

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## **ДЕЛОВАЯ МЕКСИКА**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

**И. Кравченко**, А. Купцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

# Деловая МЕКСИКА

## Содержание

<b>Макроэкономика</b> .....	<b>5</b>	<b>Транспорт</b> .....	<b>37</b>
<b>Демография</b> .....	<b>6</b>	<b>Текстильпром</b> .....	<b>38</b>
О положении женщин .....	7	<b>Агропром</b> .....	<b>38</b>
<b>Индейцы</b> .....	<b>8</b>	Сельское хозяйство .....	38
Положение коренного населения .....	8	Животноводство .....	39
Права человека.....	9	<b>Наука</b> .....	<b>40</b>
<b>Церковь</b> .....	<b>10</b>	Приоритетные направления развития .....	40
<b>Армия</b> .....	<b>12</b>	Нац. институт ядерных исследований.....	40
Военный потенциал.....	12	<b>Образование</b> .....	<b>41</b>
Концепция континентальной безопасности.....	12	Нац. автономный ун-т .....	41
«Новая повестка дня» ядерного разоружения.....	13	Центр. библиотека г.Мехико .....	42
О тенденциях деятельности ОПАНАЛ.....	15	<b>СМИ</b> .....	<b>42</b>
<b>Иноинвестиции</b> .....	<b>15</b>	<b>ВЭД</b> .....	<b>43</b>
Иностр. капитал .....	15	<b>Военторг</b> .....	<b>44</b>
Социальное положение.....	16	<b>Виза</b> .....	<b>46</b>
<b>Банки</b> .....	<b>16</b>	Юр. статус иностранцев.....	46
Открытие нац. банковского сектора.....	16	Мекс. диаспора в США.....	47
Защита банковских сбережений.....	18	<b>НАФТА (САЗСТ)</b> .....	<b>48</b>
<b>Налоги</b> .....	<b>19</b>	Торг. противоречия.....	48
Борьба с уходом от налогов в офшорных зонах.....	19	Подходы к либерализации мировой торговли.....	48
Отмывание денежных средств.....	20	Переговоры по МАЗСТ.....	49
Фед. налоговая прокуратура.....	20	<b>Соседи</b> .....	<b>50</b>
<b>Туризм</b> .....	<b>21</b>	Отношения с государствами Лат. Америки.....	50
<b>Промышленность</b> .....	<b>22</b>	Позиция Мексики на 28 сессии ЭКЛАК.....	51
Добывающая промышленность.....	22	Визит президента Коста-Рики.....	51
<b>Предпринимательство</b> .....	<b>23</b>	<b>Европолитика</b> .....	<b>51</b>
Координационный совет .....	24	Отношения с Советом Европы.....	51
Конфедерация пром. палат .....	24	... с западноевропейскими странами.....	52
Патрональная конфедерация.....	24	... с Испанией.....	53
<b>Нефтегазпром</b> .....	<b>24</b>	<b>АТР</b> .....	<b>54</b>
<b>Нефть</b> .....	<b>25</b>	<b>Связи с Россией</b> .....	<b>56</b>
Шельф.....	26	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>57</b>
<b>Нефтехимия</b> .....	<b>27</b>	Итоги эконом. развития в I кв. 2000г. ....	57
Биотехнологическая переработка нефти.....	27	Эконом. связи во II кв. 2000г. ....	59
Утилизация тяжелых нефтяных остатков.....	28	Полит. портрет В.Фокса .....	65
<b>Газпром</b> .....	<b>29</b>	Торговля с США .....	68
<b>Чермет</b> .....	<b>30</b>	Торговля с Россией .....	70
<b>Электроэнергетика</b> .....	<b>31</b>	К соглашениям о свободной торговле .....	72
<b>Ветроэнергетика</b> .....	<b>31</b>	Карибская инициатива .....	73
Возобновляемые источники энергии .....	31	Визит Э.Седильо в США .....	74
НИИ электротехники.....	33	Нац. психология .....	75
<b>Автопром</b> .....	<b>34</b>	Культура и образование .....	76
<b>Авиатехника</b> .....	<b>35</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>77</b>

## СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; закондат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

## МЕКСИКА

### Макроэкономика

**Обзор экономики и ВЭД.** Год был насыщен большим количеством полит. и эконом. событий в жизни Мексики, наиболее важными из которых стали выборы президента страны. В результате напряженной полит. борьбы им стал кандидат от Партии нац. действия В. Фокс. Таким образом, с избранием президентом Мексики кандидата от оппозиционной партии, завершился 71-летний этап руководства страной революционно-институционной партией. В качестве приоритетных направлений эконом. и полит. развития Мексики Фокс определил следующие: поддержание стабильного эконом. и пром. роста, снижение инфляции и уровня безработицы, совершенствование фин. и налог. систем, стабилизация курса нац. валюты, увеличение притока иностр. капитала в страну, дальнейшее развитие эконом. и торг. связей с зарубежными странами, в первую очередь, посредством заключения и реализации соглашений о свободной торговле.

В 2000г. была разработана и утверждена Программа эконом. развития страны на 2001-06гг., а также принят госбюджет на 2001г., который запланировал гос. доходы на уровне 1,4 трлн.песо. Был сформирован новый кабинет правительства, по своему составу он действительно является новым, поскольку в него не вошел ни один из министров прежней администрации.

В 2000г. состояние экономики Мексики характеризовалось значит. увеличением темпов ее развития. Темпы роста практически всех макроэконом. показателей были значит. выше по сравнению с 1999-98гг. Рост ВВП за год составил 7,1%, что является самым высоким показателем среди стран Лат. Ам. В промышленности также отмечались высокие темпы роста производства – 7,2%, почти в 2 раза больше, чем в 1999г. Однако высокие темпы развития промышленности не в одинаковой степени были характерны для ее отраслей. Особенный динамизм отмечался в автомобилестроении, на предприятиях «макиладорас», электроэнерг. и нефтяной промышленности. Однако, такие сектора, как хим., фарм. и металлургический испытывали определенные трудности, обусловленные рядом объективных причин.

Сложной оставалась ситуация в сельском хозяйстве. В первую очередь, она была вызвана климатическими условиями: засухой, ливневыми дождями, ураганами и наводнениями, повлекшими за собой тяжелые последствия для производителей с/х продукции.

Высокой интенсивностью характеризовалась внешняя торговля страны. Отмечался значит. рост товарооборота с различными странами и регионами, заключались соглашения о свободной торговле, поощрении и взаимной защите инвестиций.

Несмотря на определенные трудности, связанные с изменениями в правительстве и кадровыми перестановками, Мексике удалось достигнуть значит. результатов и сохранить перед лицом мирового сообщества имидж государства с прочной эконом. платформой и благоприятным инвестиц. климатом.

*Общие макроэкономические показатели.* В 2000г. все макроэконом. показатели характеризовались

высоким динамизмом. Однако к концу года отмечалось некоторое снижение темпов эконом. роста, вызванное в основном полит. причинами, а также замедлением эконом. развития США, зависимость Мексики от которых очень велика.

За год рост ВВП составил 7,1% – самый высокий результат среди латиноам. стран. Особенно интенсивный рост ВВП был отмечен в I кв. – 7,9%. Тем не менее, несмотря на его некоторое снижение к концу года, прирост ВВП в целом за год имел самый высокий показатель за последние 19 лет.

Промышленность характеризовалась высокими темпами роста производства. За год прирост пром. производства по сравнению с 1999г. составил 7,2%, почти в 2 раза больше. Однако снижение темпов развития к концу года было характерно и для промышленности.

Структура ВВП: 29,1% – промышленность (в т.ч. 21,9% – обрабатывающая), 20,9% – торговля, 5,6% – сельское хозяйство, 44,4% – сектор услуг (транспорт, хранение, связь, фин.-страховой сектор, коммунальные услуги).

*Бюджет.* По итогам 2000г. бюджет был сведен с дефицитом в 52,6 млрд.песо, что составляло 1% ВВП.

Бюджетные доходы составили 1,195 трлн.песо, что на 25% выше, чем в 1999г., значительно увеличились поступления в бюджет от нефтяного сектора за счет роста мировых цен. Они имели уровень 146,963 млрд.песо. На 9,8% возросли поступления фед. налогов (565,4 млрд.песо), особенно выросли сборы налога на прибыль, что в первую очередь было связано с высокими темпами развития экономики в 1999г. (платежи этого налога по итогам года осуществляется в янв.-апр.), а также выплаты фискальной задолженности, образовавшейся ранее, по которой минфином была дана отсрочка. На 7% в реальном исчислении увеличились поступления от НДС (169,1 млрд.песо), что было вызвано активизацией внутр. рынка и ростом продаж. Почти на 59% вырос сбор спецналога на производство и услуги, который взимается с продаж бензина и дизельного топлива, алкогольных напитков, пива.

Бюджетные расходы в 2000г. составили 1.248 трлн.песо, что на 23% выше, чем в пред.г.

Доп. поступления в бюджет страны за счет роста цен на нефть и нефтепродукты дали возможность правительству увеличить планируемые расходы на 16,517 млрд.песо. эта сумма была распределена: в пенсионный фонд – 3,0 млрд.песо; фонд образования – 2,317 млрд.песо; фонд жил. строительства – 1,300 млрд.песо; с/х сектор – 1,150 млрд.песо; фонд поддержки малых предприятий – 0,060 млрд.песо; туризм – 0,170 млрд.песо; соц. обеспечение – 1,250 млрд.песо; фонды штатов – 6,870 млрд.песо; защита окружающей среды – 0,400 млрд.песо.

*Внешний долг.* Мексика в 2000г. четко придерживалась прежней позиции – в срок, а по возможности досрочно, погашать свои межд. обязательства. Планомерная реализация Мексикой такой политики заслужила одобрение со стороны межд. фин. организаций, а также утвердила общественное мнение о стране, как о надежном, платежеспособном партнере. Для получения средств на обязательные выплаты Мексика провела ряд операций на межд. фин. рынках по реоформлению ранее выпущенных гос. облигаций и бонов. Основной

акцент был сделан на работе с бонами Брэди, выпуск которых увеличился на 35% и составил 10,3 млрд.долл. Общий объем этих бумаг, выпущенных Мексикой, составляет 35,1 млрд. долл. Боны Брэди имеют наибольший спрос на мировых рынках благодаря их высокой процентной ставке и степени надежности. Вследствие удачных операций с бонами Брэди 90% задолженности Мексики приходится на долгосрочные обязательства и только 9% — на краткосрочные.

Внешний долг страны на конец 2000г. оценивался в 163,2 млрд.долл.

Динамика внешнего долга Мексики (млрд. долл.)

Год	Гос.внеш- ний долг	Частный небан- ковский сектор	Коммерчес- кие банки	Банк Мексики	Всего
1996	98,3	26,4	18,5	13,3	156,4
1997	88,3	34,8	16,8	9,1	149,0
1998	92,3	43,8	15,8	8,4	160,3
1999	92,3	55,5	14,1	4,5	166,4
2000	93,1	53,1	12,2	4,8	163,2

Источник: Минэкономики Мексики

Выплаты внешнего долга в 2000г. составили 50,8 млрд. долл.

Выплаты Мексикой внешнего долга (млрд. долл.)

Год	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Сумма	55,3	51,8	44,6	50,7	50,8

Источник: Минэкономики Мексики

В 2000г. Мексика продолжала активную деятельность на заруб. фин. рынках. Успехи Мексики в области экономики и финансов получили положительную оценку со стороны межд. организаций. Несмотря на сложную ситуацию в сфере финансов в стране в 2000г., вызванную, в первую очередь, президентскими выборами, межд. консалтинговая компания Standard & Poor's в течение года трижды проводила оценку гос. долгосрочных долговых обязательств Мексики. Серьезные достижения в развитии экономики страны позволили межд. консалтинговым компаниям Moody's Investors Service, Standard & Poor's и Fitch IBCA в марте 2000г. пересмотреть в сторону улучшения классификацию мексиканских долговых обязательств. Так, Moody's повысил ранее присвоенный Мексике индекс Ba1 до Baa3, британская компания Fitch IBCA также изменила в сторону улучшения индекс BB на BB+, американский S&P присвоил индекс BB+, подняв его с прежнего уровня BB-. Еще дважды в течение года: 3 июля и 21 нояб. проводилась оценка мексиканских долговых обязательств, и в обоих случаях присвоенная ранее классификация была подтверждена. Это свидетельствует о том, что перспектива развития мексиканского долга оценивается межд. агентствами как позитивная и стабильная.

**Обменный курс песо.** Обменный курс песо в течение года был подвержен некоторым колебаниям, что было вызвано рядом как внутренних, так и внешних факторов. Так, в конце июня 2000г., в преддверии президентских выборов в стране, произошло первое серьезное падение курса песо до 10 песо за долл. Однако, сразу же после завершения выборов курс начал постепенно стабилизироваться. В конце окт. вновь отмечалось снижение курса, правда чуть менее существенное — до отметки 9,7 песо за долл. Необходимо отметить, что в 4 кв. 2000г. обменный курс нац. валюты был наиболее нестабильным и колебался в пределах от 9,42 до 9,69 песо за долл. В конце дек. курс остановился на отметке 9,5 песо за долл.

Для поддержания песо на стабильном уровне правительство страны было вынуждено в качестве механизма регулирования фин. рынка использовать т.н. «кортос» — снижение объема денежных ресурсов. В ЦБ было проведено 6 «кортос».

Денежная политика Мексики в 2000г.

Дата проведения «кортос»	Размер «кортос», млн. песо
18.01.2000г.	180
16.05.2000г.	200
26.06.2000г.	230
31.07.2000г.	280
17.10.2000г.	310
10.11.2000г.	350

Использование механизма «кортос», безусловно, дало положительный результат и позволило удерживать курс нац. валюты на уровне не ниже 9,5 песо за долл.

Динамика курса песо и процентной ставки

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Курс песо к долл.	7,60	7,92	9,14	9,56	9,50
% ставка Сетес 28 дней	31,3	19,8	24,8	21,6	15,2

Поддержание стабильного курса песо является одним из приоритетных направлений нового президента страны В.Фокса. Несмотря на перестановки в правительстве, что всегда сопряжено с резкими колебаниями курса нац. валюты, в течение года песо удерживался на относительно стабильном уровне.

## Демография

По данным Нац. совета по народонаселению Мексики (НСНМ), 14 окт. 2000г. в стране появился 100-миллионный житель, что вывело Мексику на 11 место в мире по числу проживающих в ней граждан.

В фев. 1999г. на Межд. конференции по народонаселению и развитию в Гааге в офиц. документе мекс. делегации отмечалось, что в стране происходит «тихая демографическая революция». Начиная с 1998г., прирост населения стал составлять всего лишь 1,8% в год или 2,5 ребенка на каждую женщину. В том же документе, подготовленном НСНМ, подчеркивалось достаточно сложное положение с демографической ситуацией в стране, что связано с «недостаточным и неравномерным развитием государства, а также последствиями высокого демографического роста населения, произошедшего в предшествующие годы». С середины XXв. прирост населения в Мексике составлял более 3%, что в 70 гг. заставило правительство приступить к активному поиску средств сдерживания этой тенденции.

Согласно статданным МВД, в 1998г. в Мексике проживало 96,3 млн.чел., родилось 2,2 млн., а умерло 427 тыс.чел., то есть прирост населения составил 1,8 млн.чел. или 1,88%. Кроме того, ежегодно из страны выезжает в среднем 300 тыс.чел., или 0,31% ее жителей. В результате в абсолютном исчислении общий прирост в указанный период достиг всего лишь 1,5 млн.чел. или 1,57%.

За последние 70 лет в Мексике наблюдается устойчивая тенденция увеличения продолжительности жизни, которая составляет в среднем 73,8 лет. Сегодня мекс. женщины живут в среднем 77 лет, а мужчины 70,7 лет, в то время как в 1930г. возрастные сроки соответственно составляли 38 и 35 лет. Детская смертность в 1998г. не превышала 26 умерших на тысячу новорожденных.

Продолжительность жизни в различных районах неодинакова. В наиболее бедных шт. Чиapas и

Оахака она составляет 72г., а в Фед. округе, шт. Баха Калифорния и Новый Леон — 75 лет. Детская смертность в маргинализированных территориальных единицах в 2,5 раза выше, чем в более развитых. Высокая детская смертность в бедных районах поскольку вызвана неадекватным уровнем питания, а также широко распространенными инфекционными заболеваниями.

По оценкам сотрудников НСНМ, падение репродуктивного воспроизводства является основной причиной снижения роста населения страны, а также некоторых отрицат. изменений в соотношении возрастных групп, что было особенно ярко выражено в конце 70 гг., когда пик рождаемости достигал рекордного уровня за всю историю Мексики и составлял в среднем 7 новорожденных на каждую женщину. В 1974г. эта цифра уменьшилась до 6 младенцев, в 1979г. — до 5, в 1985г. — до 4, в 1993г. — до 3, а в 1999г. — до 2,25.

Правительство одну из своих главных задач видит в дальнейшем снижении роста населения страны с тем, чтобы эконом. развитие государства органично сочеталось с его численностью. При этом подчеркивается, что каждая мекс. семья вправе иметь столько детей, сколько ей хочется.

Вторая важнейшая задача заключается в том, чтобы предусмотреть адекватное соц. обеспечение всего общества. Это требует от государства создания новых рабочих мест и улучшения пенсионного обеспечения. Каждый год в Мексике создается 700 тыс. новых семей, поэтому весьма острым является вопрос обеспечения их жильем. **90% домов в стране имеют дренажную систему, водопровод и электроснабжение** (25 лет назад этот показатель равнялся 50%).

Третью свою основную задачу правительство видит в более равномерном распределении населения страны по всей территории, поскольку, с одной стороны, заметна тенденция к чрезмерной концентрации людских ресурсов в небольшом числе населенных пунктов (**70% мексиканцев проживает в 24 городах**), а с другой — имеется около 150 тыс. поселений с числом жителей менее 100 чел. Это не дает возможности обеспечить людей соответствующей системой здравоохранения, образования, наладить снабжение продуктами питания, питьевой водой и т.д.

Наконец, едва ли не главной своей задачей правительство Мексики считает борьбу с бедностью (26 млн.чел. живут ниже прожиточного минимума) поскольку именно в бедных районах происходит наиболее быстрый прирост населения. В этих целях разработана спец. гос. программа в области образования, здравоохранения и питания, которая ориентирована прежде всего на повышение жизненного уровня отсталых районов страны.

*О положении женщин.* Согласно конституции (ст.4), мекс. женщины пользуются равными правами с мужчинами во всех сферах эконом., полит. и соц. жизни. В 1947г. (фактически в 1953г.) — значительно позже, чем во многих других странах Лат. Америки — мекс. женщины получили право голоса. До сих пор в обществе сильны пережитки «мачизма» (системы взглядов, неписаных правил и норм, при которой женщине отводилась подчиненная роль и в семье, и в обществе).

Все эти обстоятельства определили специфику, в которой с начала XXв. формировалось и развивалось женское движение. Несмотря на активное

участие женщин в революционной борьбе, в тот период еще не сформировались предпосылки для создания самостоятельных женских организаций. Поэтому первыми формами приобщения женщин к полит. и обществ. жизни (помимо довольно многочисленных чисто женских клубов и ассоциаций, которые появились в начале века) стало их участие в партийных и профсоюзных организациях, в частности, в Институционно-революционной партии (ИРП) и связанной с ней Конфедерацией мекс. трудящихся (КМТ).

Женщины в Мексике составляют 50,1% населения страны. При этом в структуре гос. органов отсутствует единый институт, который бы занимался их проблемами, что ставит Мексику в своеобразное положение, т.к. в других странах региона такие структуры существуют. Правда, сами мексиканцы объясняют его отсутствие тем, что нет необходимости создавать спец. орган, поскольку ныне все граждане пользуются одинаковыми правами. На нац. уровне отдельными аспектами женской проблематики занимается нац. совет по народонаселению при МВД, минздрав, министерство аграрной реформы, минсоцобеспечения, комиссия по правам человека и ряд других структур.

Значительный рост женских организаций наблюдался в 1950-66гг., что специалисты объясняют как повышением уровня образования, самосознания, так и общим дем. подъемом в послевоенный период. Одним из основных мотивов создания женских клубов, ассоциаций, других объединений явился поиск альтернативных форм организации в противовес жесткой регламентации со стороны церкви (в духовной сфере) и государства (в сфере образования и трудоустройства).

1975г. — Межд. год женщин — явился водоразделом, после которого женское движение в стране приобрело широкий размах и соц. значимость. Именно с этого времени **в стране официально отмечается Межд. женский день 8 Марта**. В этот год правительством была принята спец. программа с целью способствовать решению женских проблем в сфере здравоохранения, образования, занятости.

В 1979г. был создан Нац. фронт за освобождение и права женщин, который объединил различные группы и организации, в т.ч. женские секции профсоюзов. Последующие два года были периодом высокой активности женских организаций, выступивших с проектом закона о праве на семейное планирование, борьбе с насилием против женщин и свободе в вопросах секса. Однако этот законопроект даже не обсуждался из-за давления католической иерархии и правых политиков.

Была найдена новая форма деятельности женских организаций, успешно применявшаяся на протяжении последующих лет, — Нац. встреча женщин, которая представляла собой общенац. женский форум. Первая такая встреча состоялась в 1981г. в г.Мехико. В ней приняли участие 500 женщин, представлявших региональные, проф., полит. структуры, десятки неправит. организаций и групп. Эта встреча породила волну других форумов по всей стране. В центре их внимания были уже не только вопросы защиты женщин от насилия, но и вопросы занятости, оплаты труда, продолжительности рабочего дня, участия в полит. процессе. В рамках этих нац. встреч проводились и проф. форумы: так, например, в 1985г. состоялась первая встреча женщин-работниц сборочной

промышленности, а также женщин, занятых в сфере образования.

В 1999г. работало 39% от общего числа женщин). Женский труд в основном находит применение в сфере обслуживания, где занято 68,9% всех работающих женщин, в промышленности — 18,9%, и в сельском хозяйстве — 12,2%. Динамика трудовых процессов в последние десятилетия свидетельствует об увеличении числа женщин, работающих в сельском хозяйстве и некотором снижении этого показателя в промышленности и сфере услуг. Причины этого следует искать в общем контексте миграции трудовых ресурсов: из сельской местности в города или в США в поисках работы уходят в основном молодые мужчины, а женщины и дети остаются. Именно в деревнях и селах неграмотные женщины составляют две трети от общего числа неграмотных взрослых. Это не позволяет им вписаться в другие сферы занятости, чем и объясняется значит. прирост их в общем числе работающих в сельском хозяйстве. Те из них, кто не в состоянии обрабатывать землю, также уходят в города, где пополняют ряды маргиналов.

Как и в других странах Лат. Америки, в Мексике высок процент женщин среди специалистов среднего звена (13,7% против 8% среди мужчин). Однако на более высокой проф. ступени мужчины по-прежнему составляют подавляющее большинство. Наиболее ярким примером в этом плане является система здравоохранения, где средний мед. персонал — это в основном женщины, а врачи-специалисты — мужчины.

Еще более резкая диспропорция наблюдается на уровне руководителей и администраторов компаний (среди которых женщины составляют 15,7%), а среди хозяев компаний — их только 2,2%. Еще менее ощутимо присутствие женщин в высших эшелонах бизнеса: по результатам обследования 600 крупнейших компаний Мексики, проведенного в начале 2000г., выяснилось, что в руководящем звене женщин — 0,02%.

Гораздо более убедительно женщины представлены в партийных и адм. структурах. Начало этому положила ИРП, где присутствие женщин (не только на уровне рядовых членов, но и в руководящих органах) на протяжении последних десятилетий постепенно возрастало — 10-12%. **С 1996г. в Мексике действует регламент, в соответствии с которым в партийных списках кандидатов на выборные должности не менее 30% должно быть отдано женщинам.**

Присутствие женщин в сенате возросло с 3,1% в 1970г. до 16,5% в нижней палате конгресса ситуация примерно такая же. Весьма заметно присутствие женщин и в органах исполнит. власти: на уровне руководителей министерств женщины занимали в 1999г. 13,3%. В правительстве Фед. округа женщины занимают 20% постов, а на уровне глав администраций округов г.Мехико — 35,3%. Представлены женщины и в судебной власти: среди членов Верховного суда их — 19,2%.

## Индейцы

**Положение коренного населения.** По данным Нац. ин-та по делам индейцев, в Мексике проживает 8-10 млн. представителей коренных народов, которые принадлежат к 120 этническим группам. Наибольшая их часть сосредоточена в шт.Оахака, Герреро и Чиापас.

В последнее время положение индейцев вызывает большую озабоченность нац. и межд. неправит. правозащитных организаций (НПО) в силу накопившихся проблем полит., эконом. и соц. характера. Главная задача заключается в гармоничном включении этих народов в обществ. структуру, недопущении их окончательной маргинализации, исчезновения самобытной культуры и языка, обеспечения соблюдения их прав. По решению конференции НПО в Женеве, **термином «индейцы» принято обозначать коренных жителей стран Сев. и Юж. Америки.** 1992г. был провозглашен ООН «годом индейцев» с тем, чтобы привлечь внимание мировой общественности к этой тематике.

В Мексике весь этот комплекс проблем имеет выраженную соц. окраску. Подавляющее большинство индейцев — сельские жители, и основным фактором, обуславливающим их выживание, является вопрос о земле. Согласно мекс. конституции (ст.27), за крестьянскими общинами — эхидо — закреплялись земли, получившие статус общинных владений. Однако процесс отчуждения, выкупа или незаконного изъятия общинных земель зашел так далеко, что фактически ставит под вопрос само существование общин. Ежегодно только для нужд городской застройки используется 30 тыс.га общинных земель. В связи с 85 годовщиной провозглашения аграрной реформы президент Э.Седильо в янв. 2000г. предложил компенсировать общинам стоимость этих участков, что, однако, едва ли может способствовать улучшению их положения.

В 80-90 гг. резко сократились гос. дотации производителям основных с/х культур (в первую очередь, кукурузы, которая является основой повседневного рациона мексиканцев). После вступления Мексики в САЗСТ правительство стало осуществлять массовые закупки ам. кукурузы, что сильно подорвало ее внутреннее производство. В результате во многих штатах произошла стихийная переориентация с производств. традиционных культур на другие отрасли. Так, в шт.Чиापас 45% площадей занятых ранее под посевами зерновых перешло к владельцам животноводческих ферм, десятки тысяч индейских семей остались без средств к существованию. Этим не замедлили воспользоваться наркоторговцы, силой заставлявшие крестьян засеивать свои небольшие участки сырьем для производства наркотиков.

Соц. последствия этого процесса оказались очень тяжелыми: массы индейского населения хлынули в города, в первую очередь, в Мехико, в поисках хоть какой-нибудь работы. Однако производственная сфера не смогла поглотить такое количество неквалифицированной и неграмотной рабочей силы, в результате чего в городах выросла безработица, а столица страны оказалась в кольце маргинальных поселений. Гор. службы не справляются с волнами все новых и новых переселенцев: не хватает элементарного жилья, воды, света, не говоря уже о школах и больницах. Резко возросла преступность, что на фоне всепроникающей коррупции (в т.ч. и среди полицейских) создает тяжелую криминогенную ситуацию.

В поисках работы тысячи мексиканцев отправляются в США, рискуя попасть под пули или оказаться в тюрьме за незаконный переход границы. В последнее время эта проблема приобрела такие масштабы, что стала предметом критики не только

со стороны правозащитных организаций, но и госдепартамента США.

Адаптация индейских переселенцев в городах осложняется разрывом с традиционным образом жизни и мышления, хоз. навыками, родным языком. Очень болезненно воспринимаются новые ценности, основанные на зап. стереотипах, в основе которых лежит материальный успех, обогащение любой ценой. Свои собственные, устойчивые морально-этические и юр. нормы регулируют жизнь индейцев не только внутри общин, но и лежат в основе контактов с другими племенами, а также обеспечивают равновесие с окружающим миром, природой. Вся их жизнь напрямую связана с годовым циклом с/х работ, что абсолютно не соответствует городскому образу жизни.

В силу указанных обстоятельств большинство индейцев старшего возраста не в состоянии вписаться в новую среду и вынуждены либо искать себе применение в качестве прислуги и мелких розничных торговцев, либо довольствоваться положением изгоев. Молодежь, напротив, стремится быстрее избавиться от своего родового прошлого, воспринимая его как своего рода «клеймо». Более того, молодые индейцы нередко сознательно избегают использования родного языка, стремятся овладеть элементами «западной культуры», в т.ч. в самых негативных ее проявлениях. В конечном итоге они часто становятся легкой добычей преступных группировок.

Все эти факторы создают предпосылки для постоянного нарушения прав индейцев. Несмотря на формальное равенство всех граждан перед законом, индейскому населению гораздо труднее реализовать эти права. На деле ограничен его доступ к мед. обслуживанию, образованию, системе соц. обеспечения, рынку рабочей силы.

Особенно остро стоят эти проблемы в шт. Чиापас, название которого стало едва ли не синонимом тяжелого положения коренного населения. Там особенно высок процент безземельного крестьянства, безработицы. Один врач приходится на 1130 чел., высока смертность от инфекций, анемии, недоедания. Положение усугубляется конфликтом между властями и Сапатистской армией нац. освобождения (САНО), которая объявила войну «антинародному» правительству. Многие крестьяне-индейцы, неискушенные в политике, выражают сочувствие сапатистам, воспринимая их как защитников народных интересов, за что, подвергаются преследованиям со стороны незаконных проправит. военизированных формирований. На каждые 9 чел. гражд. населения в Чиапасе приходится 1 солдат. О чрезмерной «милитаризованности» штата говорили Верховный комиссар ООН по правам человека М.Робинсон, пред. рабочей группы ООН по проблемам индейцев Э.Дасэ, многочисленные представители НПО.

Всесилие местных властей (как пережиток традиционной системы «касикизма») делает коренных жителей практически беззащитными при покушении на их собственность (прежде всего землю), а зачастую и жизнь со стороны незаконных военизированных формирований, находящихся на службе у местных латифундистов, а иногда и самих властей. Самым вопиющим случаем стала расправа в селении Актеаль в дек. 1997г., в результате которой были убиты 45 индейцев. Хотя по этому

делу было арестовано и осуждено 102 чел. (в основном индейцы — непосредственные исполнители акции), практически никто из высокопоставленных армейских, полицейских и гражд. чинов не пострадал.

Нельзя сказать, что правительство остается безучастным к положению коренного населения. Институт по делам индейцев проводит большую работу по изучению их языков, обычаев, культуры. В связи с празднованием 10-летия со дня учреждения Комиссии по правам человека в фев. 2000г. был организован цикл лекций и «круглых столов», на которых выступали ведущие специалисты в этой области из Мексики и других стран.

Путем осуществления некоторых адм. реформ, строительства дорог и инфраструктуры правительство пытается создать видимость коренного изменения положения дел в Чиапасе. Губернатор штата прилагает большие усилия для привлечения иноинвестиций. Не проходит недели, чтобы этот штат не посетил какой-нибудь высокопоставленный чиновник, часто туда ездил и президент Э.Седильо (30 раз за время своего пребывания на посту). Практически все межд. правозащитные организации считают своим долгом посетить Чиапас. Но для кардинального улучшения положения коренных народов, по мнению мекс. и иностр. экспертов, необходим комплексный подход, в частности, разработка долгосрочной программы, направленной на создание благоприятных условий для сохранения индейских общин, обеспечение им равных прав и возможностей, облегчение процесса адаптации индейского населения к современным условиям. Пока же миграция населения принимает все более угрожающие размеры, что на практике может привести к исчезновению целых племен и обезлюдению огромных районов. Уже сейчас, например, многие сельские населенные пункты шт. Веракрус покинуты жителями, в ряде мест некому собирать урожай, для чего приходится нанимать сезонных рабочих из других стран (в частности, из Гватемалы).

*Положения в области прав человека.* По фактам нарушений в этой сфере были подготовлены доклады неправит. организаций, эти же вопросы были предметом спец. обсуждения на 54-й сессии Комиссии по правам человека ООН (март-апр. 1999г.).

Критике правозащитных организаций подверглись факты внесудебных расправ, применения пыток к подсудимым, исчезновения гражд. лиц, привлечения ВС к решению задач, относящихся к функциям полиции, притеснения коренных народов, коррумпированность чиновников, неэффективность правосудия.

В течение длит. времени офиц. Мехико старался избежать публичного обсуждения этой тематики, отвергая данные правозащитных организаций на том основании, что они не являются полным, отражают не общую картину, а лишь единичные случаи. Кроме того, выдвигался традиционный аргумент о недопустимости вмешательства во внутренние дела.

Однако масштабы проблемы вышли далеко за рамки нарушения прав отдельных граждан, охватили целые слои населения. В первую очередь это относится к коренным народам — индейцам, нарушение прав которых обусловлено их крайней нищетой, отсталостью, тяжелыми соц. условиями,



неразвитостью правовой сферы. Разрушение традиционных форм жизни вынуждает индейцев либо мигрировать в города, где они пополняют ряды маргиналов, либо «осваивать» производство нетрадиционных культур, в т.ч. для производства наркотиков. Уровень безработицы наиболее высок именно в штатах с преобладающим индейским населением (Оахака, Герреро, Чиapas), что создает предпосылки для поддержки со стороны индейцев антиправит. повстанческих движений, и как следствие влечет за собой ответные меры со стороны властей.

Сложное переплетение эконом., соц., этнических и религиозных проблем (в т.ч. унаследованных от далекого прошлого) породило конфликт в шт. Чиapas, где ситуация приобрела характер открытого вооруженного противостояния правит. сил и САНУ. Несмотря на то, что как правительство, так и сапатисты стараются избегать открытых столкновений, наличие в штате достаточно крупного воинского контингента создает доп. предпосылки для нарушений прав населения. Армия оказалась не только неспособной предотвратить многочисленные нарушения прав индейцев со стороны антисапатистских незаконных вооруженных формирований (убийства, избиения, шантаж и запугивание, вытеснение с общинных земель), но зачастую оказывала помощь оружием и организацией боевой подготовки этих криминальных элементов.

Другой группой населения, подвергающейся дискриминации в различных сферах, являются женщины. Несмотря на формальное равенство, работающие женщины получают более низкую зарплату, чем мужчины. Им труднее получить высшее образование, сделать карьеру. Они становятся первыми жертвами уличного насилия (согласно статистике, 90% всех жертв нападений и насилия являются женщины). Кроме того, в последнее время внимание общественности привлекают многочисленные факты внутрисемейной дискриминации и насилия, которые раньше считались частным делом и не подвергались не только судебному преследованию, но и осуждению со стороны общества. Такое положение выработало устойчивый психологический стереотип у мексиканок: согласно соц. опросам, 60% из них вырастают с мыслью о том, что насилие является неотъемлемой частью их жизни.

Еще одной группой населения, чьи права постоянно нарушаются, являются мигранты. Традиционно на север в поисках работы и лучшей доли отправлялись тысячи сезонных рабочих, часть которых постепенно оседала в США, благодаря чему там сформировалась значит. мекс. диаспора. Ситуация резко изменилась после второй мировой войны, когда в условиях эконом. кризиса ам. власти запретили въезд в страну дешевой рабочей силы. Однако в обход этого запрета тысячи «нелегалов» продолжали пересекать границу. В целях пресечения потока мигрантов правительством США в 1994г. была принята программа «Гардиан», в соответствии с которой контроль за ситуацией на границе поручили спецподразделениям. В результате ужесточения методов контроля при попытках нелегально пересечь границу за последние 5 лет погибло 458 мексиканцев и сотни их находятся в тюрьмах на территории США. Большинству из них предъявляется традиционное обвинение в

торговле наркотиками (президент США даже употребил термин «наркомиграция»), что грозит не только большим сроком лишения свободы, но и смертной казнью (по данным мекс. печати, из 82 случаев вынесения смертных приговоров по отношению к иностранцам только за 1998г. 43 случая касались мексиканцев).

Большинство аналитиков сходятся во мнении, что все эти проблемы имеют соц. корни, связанные с низким уровнем жизни большинства населения (до 80% населения живет за чертой бедности), с отсутствием четкой программы со стороны правительства, направленной на коренное изменение ситуации. Усилия правительства направлены, в основном, на затушевание положения, широко разрекламированные программы по борьбе с бедностью «Прогресо» и «Прокампо», по мнению некоторых мекс. обозревателей, используются исключительно в предвыборных целях или, что еще хуже, для незаконного обогащения чиновников.

В этом контексте понятна нервозность, с которой офиц. Мехико относится к обсуждению прав человека в стране вообще и к различным «инспекционным поездкам», в частности. Именно так был воспринят визит Верховного комиссара ООН по правам человека М.Робинсон, состоявшийся в нояб. 1999г. Реакция офиц. властей носила двойственный характер: накануне визита общая тональность комментариев выражалась в словах: «Нам нечего скрывать». В то же время буквально за несколько дней до прибытия М.Робинсон была проведена замена в руководстве нац. КПЧ и Верховному комиссару пришлось обсуждать столь важные и деликатные вопросы с человеком, который едва успел принести присягу. Более того, по информации некоторых журналистов, правительством был даже разработан спец. «сценарий» на весь период ее пребывания в стране.

Тем не менее, М.Робинсон смогла встретиться не только с представителями офиц. властей, обществ., партийных, религиозных и правозащитных организаций, но и посетить сев. районы Мексики, где особенно остро стоит проблема мигрантов, а также шт. Чиapas.

По собственному выражению М.Робинсон, действительность, с которой она столкнулась, сильно отличается от той «идиллии», которую пытались изобразить офиц. лица (в частности министр Розалия Грин). Верховный комиссар заявила о наличии серьезных проблем в области прав человека в Мексике, а все документы, полученные в ходе поездки, были переданы на рассмотрение специалистов ООН. По мнению М.Робинсон, одной из первых и важнейших мер, которая потребует от правительства для улучшения положения в области прав человека (помимо доброй воли), должна быть **реформа в сфере законодательства**, поскольку именно несовершенство правовой базы порождает «главное зло — безнаказанность».

## Церковь

**К** положению в католической церкви. В последние десятилетия отношения церкви и государства в Мексике прошли длит. эволюцию. Открытая неприязнь и даже вражда, вызванные революционными событиями 1910-17гг. (экспроприация огромных церковных владений, погромы монастырей и притеснения духовенства повлекли за собой кровопролитное религиозное восстание «кри-

стерос», 1926–29 гг.) сменились поиском компромиссов в интересах обеспечения соц. мира. Хотя церковь в соответствии с ст. 130 конституции отделена от государства и гос. образование носит светский характер, она продолжает сохранять огромное влияние на духовную жизнь общества.

Как более развитая в эконо. отношении страна, Мексика в меньшей степени, чем другие латиноам. государства, была подвержена влиянию «теологии освобождения», провозгласившей в качестве одной из важнейших задач церкви борьбу за ликвидацию структур угнетения и оказавшей огромное влияние на страны континента в 1960гг. Тем не менее, и в Мексике эта доктрина нашла своих последователей, которые еще до недавнего времени продолжали пасторскую деятельность, несмотря на то, что в других государствах Лат. Америки она себя уже практически исчерпала.

**Последователи католической веры составляют в Мексике 90% населения**, остальные являются сторонниками практически всех основных религий мира, либо не исповедуют никакой религии. В последние годы здесь появились и многочисленные секты. Только в г. Мехико их насчитывается 200 с общим числом последователей 150 тыс. Некоторые представляют реальную соц. опасность, поскольку проповедуют, в частности, самоубийство.

Однако ведущей религией продолжает оставаться католицизм, и церковь активно готовит новые поколения священнослужителей. Только в одной семинарии г. Гвадалахара обучается больше семинаристов, чем во всей Франции. В этом контексте представляется не случайным особый интерес Ватикана к Мексике, которой отводится роль своеобразного моста в отношениях со странами ЛА. Именно г. Мехико в янв. 1999г. был избран местом вручения папского воззвания «Церковь в Америке», обращенного к высшей католической иерархии ам. континента. **Мексика занимает 3 место по числу визитов, совершенных Папой за рубеж** (после 9 поездок в его родную Польшу и 5 – во Францию). Предполагалось, что, несмотря на возраст и слабое здоровье. Папа совершит сюда свой пятый визит.

В этом же контексте можно рассматривать и недавнее решение Святого Престола приобщить к лику святых 25 мексиканцев, ставших жертвами религиозных и полит. распрей времен восстания «кристерос». Это сразу выдвигает Мексику на первое место по числу нац. святых во всей ЛА, что, безусловно, будет способствовать росту авторитета мекс. церкви. С другой стороны, местные аналитики усмотрели в этом решении своеобразную дискриминацию в отношении мирян, поскольку из 25 приобщенных 23 являются священниками.

При внешнем благополучии в отношениях Ватикана с Мексикой ощущается все же определенная напряженность, которая временами прорывается наружу.

Первый папский нунций Д. Приджоне, прибывший сюда задолго до офиц. установления дипотношений между Мексикой и Ватиканом (21 сент. 1992г.) и находившийся на этом посту 5 лет, сумел объединить вокруг себя наиболее последовательных сторонников католических догматов. При его непосредственном участии был образован т.н. Римский клуб, продолжающий действовать и поныне. Это – неформальная группа высших церковных иерархов, в которую входят кардиналы Н.

Ривера и Х. Сандоваль, архиепископы Юкатана, Экатепека и Куэрнаваки, а также немногочисленный круг других высокопоставленных священнослужителей.

Именно в недрах «Римского клуба» зародилась концепция «имперской церкви», призванная усилить ее роль в жизни общества. Церковные иерархи пытаются воздействовать на сознание не только своих прихожан, но и более широких кругов населения через СМИ. Речь прежде всего идет об осторожных попытках обойти конституционное положение о светском характере образования в гос. школах. Утверждая, что религиозное образование призвано закладывать нравственные основы в воспитание молодежи, клирики под видом «консультаций» попытались добиться введения религиозных предметов и в светских школах. При этом они активно используют тот очевидный факт, что нравственные устои части молодежи остаются желать много лучшего: налицо утрата веры, падение нравов, рост наркомании, проституции и других соц. зол. Данная тема является предметом острых дискуссий в обществе. В частности, в одном из крупнейших «мозговых центров» страны «Колехио де Мехико» был недавно проведен спец. коллоквиум на тему: «Светскость в государстве с дем. ценностями». Время от времени с требованиями ввести в школах преподавание закона божьего выступают ассоциации родителей. Правительство, однако, не считает возможным отходить от конституционных принципов. В апр. 2000г. министр образования Мексики М. Лимон заявил, что гос. образование будет оставаться светским. Одновременно церковные иерархи активно продвигают идею о необходимости «переписать» историю Мексики, поскольку в ее современном варианте, по их мнению, недостаточно отражена роль церкви.

Появление в Мехико в июне 1997г. нунция Х. Мульора, попытавшегося создать некий противовес «Римскому клубу» в лице коллегиального епископата, повлияло на расстановку сил, обострило отношения между ним и представителями высшей церковной иерархии Мексики. Come того, Х. Мульор постоянно уделял большое внимание проблеме шт. Чиapas, поддерживая дружественные отношения с тамошним «мятежным» епископом С. Руисом, который является наиболее последовательным (и едва ли не единственным) сторонником «теологии освобождения» и в течение своей 40-летней работы в Чиapasе пытался всеми доступными ему методами бороться с бедственным положением крестьян-индейцев.

За эту подвижническую деятельность многие интеллектуалы ставят его в один ряд с выдающимся гуманистом XVIв. Бартоломе де лас Касасом. Общепризнано, что деятельность С. Руиса способствовала осознанию индейцами своих прав. С другой стороны, представители церковной верхушки открыто обвиняют епископа в том, что его проповеди создали почву для появления в Чиapasе очагов вооруженного сопротивления. Кроме того, как показатель неэффективности его пасторской деятельности расценивается тот факт, что в штате растет число протестантов (50% всех верующих).

Х. Мульору удалось привлечь к проблеме Чиapasа внимание епископата и широкой общественности, что вызвало неудовольствие не только со

стороны церковных иерархов, но и фед. правительства. В течение нескольких месяцев на Ватикан оказывалось давление с целью отстранить от должности папского нунция и неугодных священников, что и было сделано. Под благовидным предлогом достижения С. Руисом 75-летнего возраста он был отправлен на пенсию. А нунций Х.Мульор был отозван в Рим. Несмотря на пышные проводы (он был награжден высшим мекс. орденом для иностранцев «Ацтекский орел», принят президентом, в его честь состоялась месса в кафедральном соборе Мехико), очевидно, что речь идет фактически о высылке из страны. Сам нунций в прощальной беседе с президентом заявил, что если бы у него была возможность вернуться в Мексику еще раз, его деятельность была бы точно такой же.

Отъезд нунция вызвал большой резонанс в Мексике. Основной вопрос, который беспокоит многих аналитиков, заключается в том, действовал ли Х.Мульор по своей собственной инициативе или выполнял инструкции Ватикана. И второе — насколько сильным окажется импульс, данный им сплочению местного духовенства. Опубликованный недавно мексиканскими епископами документ под названием «От встречи с Христом к солидарности со всеми» многие комментаторы расценили как своего рода «завещание» Х.Мульора, поскольку основное внимание в нем уделено соц. проблемам и тем вызовам, с которыми Мексика столкнется в третьем тысячелетии. Показательно, что «Римский клуб» встретил этот документ молчанием.

Другой проверкой на прочность Конференции мекс. епископов может стать процедура переизбрания ее председателя. От того, переизберут ли они на очередной 3-летний срок нынешнего руководителя Л.Моралеса или выберут другого, зависит дальнейшая линия этой структуры.

Все вышеперечисленные обстоятельства вскрыли наличие в мекс. церкви двух течений: офиц., которое готово оказывать помощь правительству в обмен на встречные уступки, и приверженцев т.н. соц. доктрины, которые не могут расцениваться как наследники «теологии освобождения», но, вместе с тем, в центр своей деятельности ставят соц. проблемы. История с Х. Мульором и отстранением «мятежных» священников свидетельствует о том, что в настоящий момент верх взяли сторонники первого течения.

## Армия

**Военный потенциал.** В соответствии с конституцией страны ВС предназначены для обеспечения внутренней безопасности и отражения внешней агрессии. На ВС возлагаются борьба с незаконным оборотом наркотиков, оказание гум. помощи населению во время стихийных бедствий, охрана важных гос. объектов (3 тыс.), осуществление соц. мероприятий (строительство объектов соц. инфраструктуры, медпомощь и т.п.).

Мексика не осуществляет накопление обычных вооружений. Имеющиеся вооружения и военная техника могут быть использованы только для решения стоящих перед мексиканскими ВС задач. Не отмечается попыток получить тактическое или стратегическое преимущество, усилить свой производственный потенциал, добиться выхода на внешний рынок вооружений. Незначит. часть ар-

мейского оружия попадает в руки преступных группировок, в т.ч. наркомафии, а также в руки незаконных вооруженных формирований.

Согласно конституции, внешняя политика страны должна опираться на следующие принципы: самоопределение народов, невмешательство во внутренние дела. мирное урегулирование споров, отказ от использования силы и угрозы силой в межд. отношениях, межд. сотрудничество во благо развития, борьба за мир и межд. безопасность. Не существует риска того, что ВС Мексики будут использованы для нападения на другую страну, действий, несовместимых с Уставом ООН или проецирования силы в регионе.

Имеются случаи нарушения прав человека представителями ВС, преимущественно в шт. Чианпас. где с 1994г. продолжается вооруженное противостояние правит. войск (30 тыс.) и повстанцев САНО. Реальных боевых действий с 1994г. не ведется, однако размещенные в штате войска отнюдь не способствуют снижению напряженности, порождая атмосферу, благоприятную для нарушения прав человека. Известны факты передачи оружия военнослужащими проправит. незаконным вооруженным формированиям, а также участия в их боевой подготовке.

**Региональный баланс сил.** Мексика поддерживает отношения тесного эконом. и полит. сотрудничества как с США, так и с Гватемалой и Белизом. Не имеет территориальных претензий ни к одному из соседних государств. У Мексики имеются эконом. и другие противоречия (вопросы миграции, борьбы с наркомафией и т.д.) с соседними странами, однако нет признаков того, что она могла бы использовать силу или угрозу использования силы для урегулирования споров с другими странами.

Общая численность ВС Мексики составляла в начале 2000г. 288,3 тыс.чел., в т.ч. СВ — 170,5 тыс., ВВС — 11,7 тыс., ВМФ — 53,7 тыс. резерв — 53,7 тыс. На вооружении имеются 1100 бронетранспортеров, 200 орудий полевой артиллерии и минометов, 99 боевых самолетов, 302 самолета транспортной, патрульной и вспомогательной авиации, 192 вертолета, 51 боевой корабль, 61 патрульный катер, 38 вспомогательных судов. В основном состоящая на вооружении техника является иностранной, производства 60-70гг. С учетом решаемых ВС задач их оснащение вооружениями и военной техникой соответствует потребностям и не превышает необходимых пределов. Уровень боевой подготовки, морально-психологическое состояние личного состава, тех. характеристики вооружений и их количество, отсутствие опыта ведения реальных боевых действий не позволяют ВС Мексики вести как наступательные, так и длит. оборонит. операции.

Мексика — участник ДНЯО, ДВЗЯИ, Конвенции о запрещении хим. оружия. Договора Глателлоко и строго их соблюдает. Не обладает ОМУ и не намеревается его разрабатывать. Является последоват. сторонником всеобщего и полного запрещения ядерного оружия. Военные расходы составляют 3 млрд.долл. в год (5,4% от ВВП).

**Концепция континентальной безопасности.** Фундаментальный принцип, на базе которого Мексико неизменно строит свою политику по проблемам безопасности, — необходимость разрешения конфликтных ситуаций на межд. арене мирными средствами, нежелательность применения силы в межд. отношениях вообще.

В контексте разработки актуализированной концепции безопасности для ам. континента Мексика выступает сторонником того, чтобы вопросы поддержания мира и применения силы оставались за рамками дискуссии. Здесь убеждены, что исключит. компетенция в решении этих проблем принадлежит СБ ООН с учетом его уставных полномочий (что, впрочем, не меняет мекс. позиции в пользу серьезного реформирования СБ).

ОАГ, по мнению мексиканцев, должна оставаться единственным региональным органом, который правомочен рассматривать те или иные проблемы безопасности. При этом здесь считают, что ОАГ не следует принимать на себя каких-либо военно-полит. прерогатив, тем более — обзаводиться собственными силовыми структурами. Функция этой организации в сфере безопасности — содействовать исключительно полит. средствами разрешению межгос. проблем на континенте, например территориальных споров. Роль ОАГ на данном направлении, как считают в Мехико, могла бы быть даже более весомой и результативной, чем сегодня. Однако здесь не видят оснований для расширения круга задач организации в области региональной безопасности.

**На практике мекс. сторона весьма сдержанно относится к существованию и деятельности межам. структур с военным компонентом.** В частности, она не участвует в Межам. совете обороны, не подключалась даже к организованным им работам по разминированию в Центр. Америке несмотря на свое особое внимание к государствам этой зоны.

На совещаниях министров обороны стран Зап. полушария Мексика присутствовала лишь в качестве наблюдателя. При этом особое беспокойство здесь вызывают иницилируемые США попытки создания на базе совещаний некоего альтернативного ОАГ форума обсуждения межам. военно-полит. проблематики. Мексиканская сторона настаивает на том, что совещания минобороны и др. формы сотрудничества военных ведомств могут служить только вспомогательным механизмом для реализации полит. решений по вопросам безопасности, согласуемых в рамках ОАГ.

Местное руководство признает в принципе целесообразность рассмотрения в рамках дискуссии по континентальной безопасности т.н. новых вызовов: внутренние конфликты, экологические проблемы, соц. нестабильность, наркобизнес, терроризм, оргпреступность. Вместе с тем, здесь сознают, что вывод вопросов, относящихся в большей мере к сфере гос. суверенитета, в область коллективного регионального взаимодействия может представлять опасность в плане использования понятия многомерности безопасности, например, в качестве обоснования доктрины «гум. вмешательства», которую Мехико решительно отвергает.

Мексиканцы настаивают на том, что эффективная развязка всего комплекса вызовов в области безопасности достижима только на путях всеобщего и полного разоружения, которое, как они предполагают, позволит снять «традиционные» угрозы межд. миру и, параллельно, высвободить фин. ресурсы, необходимые для противодействия «рискам нового поколения».

В Мехико отмечают, что страны Зап. полушария все еще далеки от единства взглядов как на содержание, так и на механизм будущей концепции

континентальной безопасности. Совпадение позиций исчерпывается пока лишь констатацией необходимости пересмотра постулатов политики в этой области. Более того, во многих государствах отсутствует и внутренний консенсус по данной тематике.

В этой связи мексиканцы прогнозируют, что в ближайшее время «обкатка» проблемы в межам. формате будет продолжена на экспертном уровне. Созыв в сжатые сроки многосторонней конференции по безопасности под эгидой ОАГ, ранее планировавшейся на начало 2000г., здесь считают маловероятным. По оценке мексиканцев, неясны пока и перспективы адаптации Межам. договора о взаимопомощи, требует конкретизации и проработки предложение Бразилии о заключении договора о ненападении в Зап. полушарии.

Идею президента Венесуэлы У.Чавеса о создании латиноам. военно-полит. организации наподобие НАТО в мекс. руководстве считают необоснованной и, более того, контрпродуктивной.

Механизм региональных конференций по мерам укрепления доверия и безопасности в Зап. полушарии мексиканцы оценивают со сдержанным оптимизмом. Они отмечают, что этот форум зарекомендовал себя как эффективный канал равноправного диалога по весьма «деликатной» проблематике безопасности. Кроме того, в Мехико считают важным сохранять и в будущем порядок, при котором решения конференций носят лишь рекомендательный характер.

«Новая повестка дня» ядерного разоружения. В интервью рос. журналистам накануне офиц. визита в Россию (25-28 фев. 2000г.) мининдел Р.Грин отметила, что в связи с окончанием холодной войны и ослаблением угрозы ядерного конфликта тема разоружения отошла на задний план межд. повестки дня. Мексика, как подчеркнула министр, традиционно является сторонницей всеобъемлющего разоружения и настаивает на необходимости серьезного возвращения к этой теме.

Мексиканцы исходят из того, что сохранение значительных ядерных арсеналов, распространение ОМУ, современных систем обычных вооружений представляет серьезную угрозу миру и межд. безопасности. Разоружение рассматривается как важное условие укрепления глобальной стратегической стабильности. Приоритетное значение придается ядерному разоружению. В ООН, на Женевской конференции Мексика в последние годы настойчиво выступает в пользу конкретных мер, нацеленных на интенсификацию действий в этой сфере с прицелом на решение главной, как здесь считают, задачи — полной ликвидации и запрещения ядерного оружия. Мехико не скрывает своей озабоченности тем, что ядерные державы до сих пор уклоняются от того, чтобы брать на себя соответствующие обязательства. При этом мексиканцы опираются на консультативное мнение Межд. Суда (1996г.), пришедшего, в частности, к заключению об «обязанности государств на основе доброй воли начать и завершить переговоры, направленные на ядерное разоружение под строгим и эффективным межд. контролем».

В основу практических усилий мекс. дипломатии положена реализация т.н. новой повестки дня ядерного разоружения, предложенной на состоявшемся в Стокгольме в июне 1998г. совещании мининдел 8 государств — Швеции, Мексики, Брази-

лии, Финляндии, Ирландии, Новой Зеландии, Египта и ЮАР. Эта инициатива активно продвигается ими в ООН. На 53 и 54 сессиях Генассамблеи при широкой поддержке развивающихся стран приняты резолюции «К безъядерному миру: необходимость новой повестки дня», положения которых во многом не учитывают мнения ядерных держав.

Рос. сторона, как известно, считает, что сложившаяся повестка дня ядерного разоружения носит чрезвычайно насыщенный характер и требует концентрации значит. ресурсов и времени для ее реализации. В этих условиях попытки навязать «новую повестку дня» и ограничить разоруженческий процесс жесткими временными рамками представляются контрпродуктивными. В этой связи Россия, США, Великобритания, Франция, а также ряд других государств голосовали против указанных резолюций (Китай воздерживался).

Выстраивая свою линию в сфере ядерного разоружения на базе концепции «новой повестки дня», Мехико активно выступает в пользу принятия ядерными державами обязательств по ускоренному продвижению к полной ликвидации ядерных арсеналов, проведения соответствующих переговоров. Важное значение придается безотлагательной ратификации США и Россией СНВ-2, началу и скорейшему завершению переговоров по СНВ-3. При этом мексиканцы положительно оценивают рос. подход в пользу понижения суммарных уровней стратегических ядерных боезарядов до 1500 ед. Мехико считает полезным рассмотрение всеми ядерными державами возможностей снятия стратегических ракет с боевого дежурства и демонтажа ядерных боеголовок, сокращения тактического ядерного оружия с прицелом на его полное уничтожение. Мексиканцы высказываются за обеспечение транспарентности ядерных арсеналов, пересмотр роли ядерного оружия в политике безопасности.

В качестве одного из центр. направлений межд. разоруженческих усилий рассматривается укрепление режима нераспространения. Проводится линия в пользу присоединения к ДНЯО стран, до сих пор этого не сделавших, оказания воздействия на Индию, Пакистан и Израиль в целях добиться от них отказа от ядерных претензий, прекращения проводимых Дели и Исламабадом испытаний и разработок. Мексика выступала за достижение на VI Конференции стран-участниц ДНЯО (апр. 2000г.) существенного прогресса в том, что касается строгого соблюдения этого договора и утверждения стратегии, направленной на его более эффективное выполнение.

Мехико рассматривает ДВЗЯИ как один из ключевых инструментов разоружения и нераспространения, ратифицировала договор в сент. 1999г. и намерена активно работать в будущей Организации по ДВЗЯИ. На данном этапе мексиканцы акцентируют внимание на необходимости скорейшей ратификации договора всеми его участниками, строгого соблюдения моратория на ядерные испытания.

Отказ сената США ратифицировать ДВЗЯИ вызвал здесь очевидное разочарование и беспокойство, хотя публичной реакции со стороны правительства или МИД не последовало. Вместе с тем сенат конгресса Мексики выступил 21 окт. 1999г. с заявлением, в котором призвал ам. законодателей

пересмотреть свою позицию. В то же время в МИД, полит. и парламентских кругах страны выразили удовлетворение решением президента России представить ДВЗЯИ на ратификацию в Госдуму, оценивая это как важный шаг в поддержку договора, особенно в свете того, что он бы отвергнут в США.

В целях ускорения продвижения по пути ядерного разоружения существенное значение, по мнению Мехико, имеет активизация дискуссии по этой теме на Конференции по разоружению в Женеве. Мексиканцы весьма критически оценивают ее работу, полагая, что она находится в состоянии «постоянного паралича», занимается якобы в основном второстепенными вопросами и в целом не оправдывает своего существования как форум многосторонних переговоров. В целях преодоления этой ситуации мексиканцы считают необходимым восстановление Комитета по проблемам прекращения гонки ядерных вооружений и ядерного разоружения. Мексика выступает за проведение спец. межд. конференции по ядерному разоружению.

Свою позицию по многим конкретным разоруженческим проблемам мексиканцы тесно увязывают с реализацией «новой повестки дня» ядерного разоружения. В частности, на базе именно такого подхода они намерены действовать на упомянутой VI Конференции стран-участниц ДНЯО.

Признавая важность любых мер и инициатив в контексте развития разоруженческих процессов, мексиканцы склонны увязывать их активную поддержку со своей стороны с конкретными ответными шагами партнеров, особенно ядерных держав, в направлении достижения конечных целей ядерного разоружения. Во многом на такой основе строится подход и к представляющим интерес для России актуальным вопросам (переговоры по договору о запрещении производства расщепляющихся материалов для целей ядерного оружия, негативные гарантии безопасности неядерным государствам-членам ДНЯО, размещение ядерными державами ядерных вооружений лишь в пределах своих нац. территорий, конвенция о борьбе с ядерным терроризмом и др.).

Вместе с тем Мехико сознает необходимость безусловного сохранения и укрепления того, что уже достигнуто в сфере разоружения. Это прежде всего относится к Договору по ПРО 1972г. Понимая, что реализация планов администрации США по развертыванию нац. ПРО разрушит этот договор, подорвет всю систему соглашений в сфере ограничения стратегических вооружений, мексиканцы (не без некоторых, правда, колебаний под прессингом Вашингтона) поддержали на 54 сессии ГА ООН принятую по инициативе России резолюцию «Сохранение и соблюдение Договора по ПРО». Принципиальная позиция Мексики выделяется на фоне большинства стран ЛА, воздержавшихся при голосовании.

В период рассмотрения в Первом комитете ГА ООН проекта резолюции «К безъядерному миру: необходимость новой повестки дня» мекс. делегация не возражала против того, чтобы в ее постановляющую часть был включен пункт в поддержку Договора по ПРО в соответствии с пожеланиями России. Однако некоторые другие страны-инициаторы резолюции настояли на том, чтобы ограничиться упоминанием этого договора в преамбуле.

Мексика позитивно оценивает рос. инициативу о создании глобальной системы контроля (ГСК) за нераспространением ракет и ракетных технологий. Мининдел Р.Грин в ходе визита в Россию подтвердила готовность своей страны участвовать в осуществлении этой идеи.

Дальнейшее продвижение «новой повестки дня» ядерного разоружения – несомненный приоритет мекс. внешней политики на современном этапе. Здесь с удовлетворением отмечают, что число стран, поддержавших соответствующую резолюцию на 54 сессии ГА ООН, по сравнению с предыдущим годом возросло.

*О тенденциях деятельности ОПАНАЛ.* Подготовка к проведению 16 Генконференции Организации за запрещение ядерного оружия в Лат. Америке и Карибском бассейне (ОПАНАЛ) и сама конференция, прошедшая в столице Перу 30 нояб.-1 дек. 1999г., показали, что ОПАНАЛ уже не довольствуется ограниченными целями и задачами региональной полит. организации, все больше стремясь к активному выходу на глобальный уровень.

Решив проблемы нераспространения ядерного оружия в регионе, контроля за соблюдением его безъядерного статуса, руководство ОПАНАЛ при поддержке ряда стран ЛА и КБ предпринимает активные меры по расширению сферы деятельности организации, повышению ее роли и авторитета в решении мировых проблем. Эта работа проводится в рамках одобренных на XII спец. сессии Генконференции 14 нояб. 1997г. и XVI Генконференции ОПАНАЛ 1999г. резолюций CG/E/Res. 368 и CG/Res. 388 «Об укреплении ОПАНАЛ» по следующим направлениям.

1. Усиление полит. влияния ОПАНАЛ на решение глобальных проблем, активизация сотрудничества с другими региональными и межд. организациями. Предполагается взаимодействовать с ООН, ОАГ, МАГАТЭ, региональными организациями договоров за запрещение ядерного оружия в Африке (Договор Пелиндаба), Юж. части Тихого океана (Договор Раротонга) и ЮВА (Бангкокское соглашение) с целью повышения их влияния на решение глобальных проблем, связанных с ядерной тематикой, выработки единой позиции по вопросам запрещения ядерных испытаний, нераспространения, полного запрещения и уничтожения ядерного оружия. Планируется развивать сотрудничество с межд. организациями и агентствами, созданными для продвижения вопросов разоружения и нераспространения как в области ОМУ, так и обычных вооружений.

2. Совершенствование законодат. базы и укрепление постоянно действующих органов ОПАНАЛ с целью повышения ее роли и возможностей в вопросах контроля за разоружением, нераспространения ядерного оружия, материалов и технологий, осуществляемыми в странах региона НИ-ОКР в области мирного использования атомной энергии. Предлагается, в частности, создать при Секретариате небольшую группу, которая осуществляла бы экспертизу ядерных проектов, межд. договоров и соглашений в пределах компетенции ОПАНАЛ. Совершенствовать действующую систему контроля за осуществляемыми в странах региона ядерными программами, установить более тесное сотрудничество по этим вопросам с МАГАТЭ.

3. Расширение сферы деятельности Организации и создание реальных механизмов контроля за экологической обстановкой и сохранением окружающей среды в зоне действия Договора. Планируется усилить контроль за транспортировкой и складированием радиоактивных отходов, действующими в регионе ядерными объектами, наработкой радиоактивных изотопов и материалов, загрязнением морей и океанов. По мнению руководства ОПАНАЛ, она должна иметь эффективные механизмы контроля и давления на государства, которые в нарушение условий Договора наносят своими действиями ущерб окружающей среде.

4. Усиление роли ОПАНАЛ в вопросах НТС между государствами региона, обмена информацией и технологиями, проведении совместных научных исследований в рамках компетенции Договора.

С целью планомерной реализации данных направлений XVI Генконференция ОПАНАЛ поручила Совету и Секретариату активизировать работу по выполнению резолюции «Об укреплении ОПАНАЛ», подготовить соответствующие изменения и дополнения к Договору, обсудить их в предварит. плане со всеми участниками и вынести на обсуждение XVII конференции, которая должна состояться в конце 2001г.

Генсеку поручено подготовить проекты соглашений с ООН о возможности использования специалистов этой организации, в частности, Управления по вопросам разоружения и Регионального центра мира, разоружения и развития по странам ЛА и КБ, для экспертизы отдельных проектов, проведения исследований по поручению Совета ОПЛНАЛ в рамках компетенции Договора. Генсеку предоставлены полномочия более активно сотрудничать по данным вопросам с руководством государств-участников ОПАНАЛ, привлекать различные организации и экспертов для реализации отдельных программ и проектов.

Поставлена также задача провести переговоры с руководством других региональных организаций договоров за запрещение ядерного оружия о совместном проведении межд. конференции по вопросам мира, стабильности, разоружения, нераспространения, полного запрещения и уничтожения ядерного оружия. Планируется подписать с этими организациями программы сотрудничества. Прежде всего речь идет о взаимодействии в области запрещения ядерных испытаний, укрепления режима нераспространения, ядерного разоружения. Согласованная политика по данным вопросам на межд. форумах, по расчетам руководства ОПАНАЛ, позволит в т.ч. более эффективно влиять на позицию ядерных держав, ускорит подготовку разоруженческих соглашений.

## Иноинвестиции

**И**ностр. капитал. Одним из приоритетных направлений политики, как прежней администрации, так и нового президента страны является увеличение притока иностр. капитала. Активное претворение правительством страны в жизнь практики стимулирования иноинвестиций позволило Мексике в 2000г. получить ПИИ в размере 13,2 млрд.долл., что значительно выше уровней 1998г. и 1999г. Увеличение притока иностр. капитала по сравнению с 1999г. составило 13,8%. **В целом за последние 6 лет в Мексику было направлено в общей сложности 85 млрд.долл.**

Динамика иноинвестиций в Мексику, в млрд.долл.: 1994г. — 14,954; 1995г. — 9,523; 1996г. — 9,901; 1997г. — 13,841; 1998г. — 11,616; 1999г. — 11,914; 2000г. — 13,161

По объему получаемых инвестиций Мексика сохранила за собой 4 место в мире после Китая, Бразилии и Аргентины и 3 — среди стран Лат. Ам. Наиболее значит. часть (62,8%) ПИИ, поступивших в страну в 2000г. была направлена в производственный сектор, в первую очередь, металлообработку, машиностроение, производство хим. продуктов и пластиков.

Из общего объема ПИИ 40,6% приходились на новые инвестиции (5,338 млрд.долл.), 22,3% составили реинвестиции (2,939 млрд.долл.), около 22,7% (2,983 млрд.долл.) поступили в развитие деятельности предприятий «макиладорас» и 14,4% (1,900 млрд.долл.) — на расчеты между компаниями.

Крупнейшими инвесторами Мексики в 2000г. были США (8,938 млрд.долл.), Испания (1,570 млрд.долл.), Нидерланды (0,979 млрд.долл.) и Канада (0,497 млрд.долл.).

Однако, несмотря на ежегодное увеличение объема поступающих в страну инвестиций, они не в полной мере решают проблемы Мексики. 40% иностр. капитала направляются либо на покупку предприятий, либо части их акций, а не на строительство новых и создание доп. рабочих мест. В этой связи, правительством разрабатывается новая стратегия привлечения иноинвестиций в промышленность и экономику, которая будет в большей степени учитывать интересы нац. производственного сектора.

Начавшееся в США снижение темпов эконом. развития никак не отразилось на общем объеме инвестиций, поступивших в Мексику. Как видно из структуры ПИИ, увеличилась доля европейских стран в общем объеме, в первую очередь, Испании и Нидерландов. Также значит. были инвестиции, направленные в Мексику из Германии, Великобритании и Швеции. Этому способствовало вступившее в действие соглашение о свободной торговле с ЕС, а также соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, заключенных Мексикой с рядом европейских стран. В 2001г. снижения притока иностр. капитала не произойдет, его объем прогнозируется на уровне чуть выше, чем в 2000г.

В 2000г. фин. рынок страны характеризовался некоторой нестабильностью, обусловленной внутриполит. причинами. Как и на протяжении ряда последних лет, основными механизмами его регулирования со стороны правительства и ЦБ оставались обменный курс песо, процентная ставка по кредитам и уровень золотовалютных резервов.

*Социальное положение.* В 2000г. правительству страны, в целом, удавалось сдерживать рост инфляции. Наметившаяся с начала 1999г. тенденция ежемесячного снижения уровня инфляции сохранялась на протяжении всего 2000г. В 4 кв. динамика инфляции характеризовалась: окт. — 8,9%, нояб. — 8,9%, дек. — 8,8%. За год рост потреб. цен составил 8,96% и был ниже запланированного правительством уровня (10%). Это наилучший показатель, отмечаемый в стране с 1994г. Так, в 1998-1999гг. уровень инфляции составлял 18,6% и 12,3% соответственно. Однако запланированный на 2001г. уровень инфляции (6,5%)

специалистами подвергается сомнению. По их прогнозам, она будет не ниже 7,6%. Прошедшее шестилетие было первым в истории страны за последние 30 лет, в течение которого отмечалось постоянное снижение роста цен на товары и услуги. Тем не менее, несмотря на оптимистические оценки, темпы инфляции значительно опережали увеличение средней заработной платы. Миним. зарплата мексиканских трудящихся — 4 долл. в день (37,90 песо) — является одной из наиболее низких в мире. По сравнению с предыдущими годами, в 2000г. отмечалось снижение темпов роста миним. зарплаты. Если в 1996г. ее увеличение достигало 21,0%, в 1997г. — 19,5%, 1998г. — 17,7%, 1999г. — 16,5%, то в 2000г. оно не превысило 10%. С учетом того, что в течение года цены на ряд продуктов, таких как маисовые лепешки, хлеб, яйца, соль, молоко, фасоль, рис и др. выросли на 300% (в 30 раз больше, чем на другие продукты), миним. зарплата должна составлять не менее 110 песо в день. Практически половина из продуктов, входящих в базовую корзину (318 наименований), подорожали на 15%.

Продолжали увеличиваться цены на коммунальные услуги: за пользование электроэнергией, телефоном, газом и обществ. транспортом. Согласно программе нового правительства, с 1 янв. 2001г. ожидается повышение миним. заработной платы в среднем на 6,99% в зависимости от географической зоны (А, В и С). Для зоны «А» (в нее входят штаты: Baja California, Baja California Sur, Distrito Federal, Sonora, Tamaulipas, Veracruz) увеличение составит 6,5% — с 37,90 до 40,35 песо. Для зоны «В» (Jalisco, Nuevo Leon) до 37,95 песо. А для наиболее многочисленной зоны «С» (Aguascalientes, Campeche, Colima, Durango, Guanojuato, Hidalgo и еще 14 штатов) миним. зарплата составит 35,85 песо. Таким образом, т.н. «повышение» зарплаты на 6,99% для некоторых штатов носит чисто номинальный характер.

Офиц. данные о безработице в 2000г. (2,21% ЭАН) выглядят неплохо на общем фоне государств Лат. Ам. (8,8%). Данный показатель является самым низким за последние 7 лет. Однако, в стране достаточно высок уровень частичной (3,8%) и скрытой безработицы (14,9%). Самый высокий уровень безработицы отмечался в таких городах, как Monclova (3,3%), Coatzacoalcos (3,2%), Pachuca (2,8%), Veracruz, Tlaxcala, Mexico (2,7%) и Salamanca (2,6%). Наиболее низкий — Juarez (0,8%), Acapulco (0,9%), Leon, Nuevo Laredo, Tijuana (1,1%).

По заявлениям нового правительства, проблемам соц. сектора будет уделяться первостепенное значение с тем, чтобы макс. решить вопросы обеспечения населения работой, жильем, мед. помощью и образованием. Госбюджетом на 2001г. запланированы доп. поступления в объеме 30 млрд.песо, которые будут направлены на нужды соц. сектора.

## Банки

**Открытие нац. банковского сектора.** Кризис 1994-95гг. выявил острую необходимость реформирования банковской системы Мексики. На повестке дня стояла реструктуризация фин. институтов, совершенствование системы гос. регулирования, восстановление привлекательности фин. предприятий для акционеров.

Мекс. банки, приватизация которых была проведена в 1991г., уже к 1994г. столкнулись с рядом серьезных проблем, еще более обострившихся в условиях кризиса. Сложившееся положение в значит. степени было обусловлено тем, что новые владельцы банков не обладали достаточным опытом в банковской сфере. В целях наращивания своего присутствия на рынке банки приняли на себя высокие риски, предоставляя негарантированные кредиты, выделение которых осуществлялось без должной предварит. проверки надежности клиентов. Увеличилось количество подлогов и других фин. нарушений.

В результате большинство банков оказалось в критическом положении, поскольку они были не в состоянии покрыть просроченные долговые обязательства, когда их должники начали в полной мере испытывать последствия кризиса. По этой причине часть банков предприняла шаги в поисках возможностей своей капитализации за счет небольшого участия иностр. банковских учреждений. Однако проблема просроченных долговых обязательств продолжала обостряться, из-за чего не было обеспечено выполнение новых норм капитализации, установленных Нац. комиссией по банкам и ценным бумагам. В результате доля инокапитала в банковском деле Мексики неуклонно возрастала.

Проникновение инокапитала в Мексику проходило в двух формах: 1) ассоциация инобанков с нац. учреждениями или оказание им поддержки с целью укрепления их положения и 2) непосредственное открытие представительств инобанков в стране.

В первом случае инобанки могли использовать уже сложившуюся инфраструктуру своего мекс. партнера (сеть отделений, положение на рынке, клиентура и т.д.). Вместе с тем они вынуждены были принять на себя и все фин. проблемы, которые накапливались годами. Во втором случае иностранцы не сталкивались с необходимостью урегулирования вопросов просроченных обязательств или вложения больших сумм с целью увеличения капитализации фин. института, но, с другой стороны, их деятельность на мекс. рынке должна была начинаться практически «с нуля».

Исторически сложилось так, что иностр. банки в Мексике оперируют в основном на корпоративном рынке (предприятия), а не с физ. лицами. Это обусловлено, в частности, тем, что корпоративный рынок обеспечивает более высокие ставки рентабельности и в целом предполагает меньшие капвложения, чем для организации предоставления услуг населению. Инобанки считают малопривлекательной работу с физ. лицами, поскольку в этом случае для присутствия на рынке им необходимо создавать и поддерживать разветвленную инфраструктуру отделений. К тому же доходы основной части населения довольно низки.

В последние годы присутствие инобанков значительно расширилось и укрепилось. Это произошло во многом благодаря созданным правительством условиям и проведению им неафишируемой линии на увеличение доли иностранцев. Продолжается дальнейшее слияние иностр. банков с нац., предполагающее в будущем исчезновение мелких и региональных мекс. банков. Идет также процесс расширения иностр. банковскими учреждениями зоны своего действия в стране.

Доля инобанков в Мексике составляет 16,3% (в целом по Лат. Америке — 27,5%). Крупнейшими на мекс. рынке являются: Banco Bilbao Vizcaya (активы — 83 млрд. песо, капитал — 5,5 млрд. песо), Banco de Santander (активы — 69 млрд., капитал — 4,9 млрд.), Citibank (активы — 70 млрд., капитал — 4,5 млрд.). На март 2000г. в стране насчитывалось 17 инобанков. Их деятельность и слияние с нац. фин. институтами способствовало росту концентрации банковского капитала. С 1994 по 2000г. число приватизированных банков в Мексике сократилось вдвое. Если в 1994г. в стране насчитывалось 18 частных банков (7 — с нац. капиталом, 5 — с частичным иностр. участием, 6 — филиалы инобанков), то в 2000г. их число сократилось до 8 (соответственно 2, 2 и 4). Кроме этого, 3 банка находятся под управлением Ин-та защиты банковских сбережений (ИПАБ — в испанской аббревиатуре) и будут проданы инвесторам.

Остается довольно спорным вопрос о том, какие положит. последствия для банковской системы Мексики имело ее открытие для участия инобанков. Одним из наиболее очевидных плюсов специалисты называют то, что банковскому сектору страны удалось преодолеть последствия кризиса 1994г. в рекордно короткие сроки, тогда как в других странах, переживших аналогичные потрясения, восстановит. процессы продолжались 10 и более лет. Среди других преимуществ называют поддержку со стороны иностр. банков в вопросе реструктуризации внешнего долга страны, привлечение зарубежного капитала на наиболее выгодных условиях, участие в приватизационных процессах, посредничество в размещении долговых обязательств мекс. предприятий на зап. рынках, консультативная помощь, оказываемая правительству страны и частному сектору. Вместе с тем, в активно ведущейся в стране дискуссии о том, удастся ли Мексике разорвать цикл «кризисов шестилетия» и каковы перспективы ее экономики накануне очередных президентских выборов, многие рейтинговые агентства, эксперты и аналитики называют банковский сектор одним из элементов, который может поставить под вопрос стабильность экономики. Отмечается, что явным тормозом эконом. развития Мексики, в целом демонстрирующей хорошие макроэконом. показатели, является ограниченная способность банков кредитовать нац. производителя. Наиболее взвешенной представляется оценка, что, несмотря на некоторые процессы оздоровления нац. банковской системы, связанные с приходом иностр. банков, весомый позитивный результат пока еще не достигнут и стране предстоит решить немало проблем в этом направлении.

С точки зрения иностр. банкиров, Мексика, хотя и создала условия относительно большой открытости своего рынка (по сравнению, например, с Аргентиной и Бразилией), она все еще остается страной, в которой банковский бизнес не чувствует себя уверенно из-за несовершенства нац. законодательства и бюрократических барьеров. Инобанки, наращивающие свое влияние в стране, настаивают на том, чтобы правительство гарантировало еще большую предсказуемость и прозрачность своей политики, способствовало сокращению регуляционных функций государства в банковской сфере. Они также выражают недовольство тем, что 5 лет назад в Мексике действовало



только 3 контрольно-регулирующих органа (ЦБ, минфин и Нац. комиссия по банкам и ценным бумагам), а в настоящее время к ним добавилось еще 2 структуры (среди них, упоминавшийся выше ИПАБ). Ежемесячно иностр. банки обязаны предоставлять до 200 документов отчетности в эти контролирующие органы, при этом информация зачастую дублируется. Доп. расходы по ведению бизнеса в Мексике превышают аналогичные показатели в других странах (так, например, только НДС и взносы в ИПАБ для Dresdner Bank Mexico составляют 22% общих расходов банка). Иностран. банкиры считают, что в общем плане существует 4 основных направления, корректировка которых позволит значительно повысить эффективность их работы на мекс. рынке:

1. Совершенствование юр. базы, включающее принятие новых законов о банковских гарантиях, банкротстве и торговых конкурсах. Основным их пожеланием в этом контексте является сокращение срока наступления ответственности должников, в случае невыполнения ими обязательств перед банками, с нескольких лет до нескольких недель.

2. Снижение стоимости страхового депозита (взносы в ИПАБ) путем дифференциации размеров взноса в зависимости от показателей риска каждого фин. учреждения (чем надежнее банк, тем меньшая сумма страхового взноса ему должна быть определена).

3. Создание условий для снижения расходов, связанных с обеспечением надзорных требований. В частности, речь идет о том, что непрерывное изменение властями нормативной базы ведет к существенному увеличению непродуктивных расходов.

4. Выравнивание налоговых ставок для всех банков, чьи головные учреждения находятся за пределами нац. территории.

Активное проникновение инокапитала (в первую очередь европейского) в банковский сектор вызвало в Мексике дискуссию в отношении того, соответствует ли это нац. интересам страны. Ряд экспертов, поддерживающих этот процесс, отмечает, что не следует путать действительные нац. интересы с интересами тех групп и лиц, которые владеют контрольными пакетами акций мекс. банков. С их точки зрения, важна не национальность акционеров, а то, в какой степени конкретный банк выполняет установленные государством «правила игры», какой вклад вносит в обеспечение доступа широких слоев населения к банковским услугам, прежде всего кредиту. Нац. же интересы должны быть учтены государством при разработке соответствующей правовой базы, регламентирующей деятельность зарубежных фин. институтов в стране.

Определенная оппозиция дальнейшей либерализации условий деятельности инобанков наблюдается со стороны мекс. банкиров. Так, президент Ассоциации банкиров Мексики К.Гомес заявил, что полное открытие этого сектора для иностранцев (в т.ч. для тех стран, с которыми нет соглашений о свободной торговле) можно осуществить только после завершения процесса капитализации мекс. банков, т.е. не ранее 2003г. К.Гомес также высказал мнение, что если инобанки намерены начать посреднические операции в Мексике до того как они будут формально зарегистрированы на

мекс. территории, к ним должны применяться особые правила и нормы.

Приход инобанков на местный рынок способствовал достижению ряда положительных результатов. Усилилась конкуренция между фин. учреждениями, расширилась номенклатура предоставляемых банками услуг и возросло их качество, шире стал доступ к передовым технологиям, улучшились показатели ликвидности на внутреннем рынке.

Вместе с тем процессы интеграции нац. банковского сектора в мировую фин. систему проходили не в полном соответствии с изначально предполагаемым правительством сценарием. Мексике не удалось ограничить долю участия инокапитала в своем банковском секторе. **Зарубежные банки быстро обосновались на местном рынке**, различными путями расширили на нем свое присутствие и **фактически захватили ключевые позиции**. Приобретая вес и влияние, инокапитал активно включился в формирование выгодных для себя условий, стремясь максимально ограничить регулирующие функции государства.

Основным последствием открытия мекс. рынка для инобанков будет дальнейшее изменение структуры нац. банковской системы. Должна окончательно оформиться специализация банковских структур (производственный сектор, ипотечный кредит, сетевые услуги и т.д.). Следует ожидать также общего сокращения числа действующих на рынке банков. За счет слияния их останется 3-8 крупных и небольшое число мелких, имеющих узкую специализацию. Данный прогноз подтверждается произошедшим в марте 2000г. слиянием одного из ведущих мекс. банков Bancomer с испанским BBVA, в результате чего был образован самый крупный в Мексике банк BBVA-Bancomer. Возникновение нового мегабанка будет иметь дестонирующий эффект для рынка и вызовет за собой целую волну аналогичных акций.

*Защита банковских сбережений.* История создания Института защиты банковских сбережений (ИПАБ в испанской аббревиатуре) началась в 1982г., когда в Мексике было введено **обязательное страхование банковских вкладов**. Мексиканским банкам было тогда вменено в обязанность осуществлять отчисления установленных сумм в страховую фонд. Основным назначением фонда было обеспечение возврата вкладчикам их средств в случае, если банк в силу различных причин не мог сделать этого своими силами. Для упорядочения деятельности фонда и обеспечения строгого соблюдения законности в 1990г. была создана организация под названием Банковский фонд защиты сбережений («Фобапроа» в испанской аббревиатуре).

Проблема защиты банковских сбережений приобрела особое значение во время финансово-эконом. кризиса 1994-95 гг. К этому моменту «Фобапроа» уже был способен решать поставленные перед ним задачи и располагал собственными ресурсами, позволявшими оказывать помощь отдельным банкам, которые были не в состоянии выполнить свои обязательства перед вкладчиками. Однако, в условиях масштабного финансово-эконом. кризиса этих ресурсов явно не хватало, так как несостоятельность банков стала массовым явлением. Кризис привел к тому, что заемщики (физ. и юридические лица) не могли осуществлять выплаты банкам по обслуживанию кредитов и по-

гашению долгов. В результате многие банки начали испытывать недостаток ликвидности, проблемы неплатежей и просроченных долговых обязательств. Правительство было вынуждено вмешаться в деятельность ряда коммерческих банков, поддерживая их за счет бюджетных средств, чтобы повысить их капитализацию и не допустить банкротства. Решение этой задачи было возложено на «Фобапроа», хотя она и не соответствовала в полной мере изначально определенным ему функциям. Основными целями, поставленными перед фондом в тот период, были: предотвратить потерю средств клиентов кредитных организаций и развитие кризиса финансовой системы, который мог бы привести к общему обвалу экономики.

На конец 1999г. размер финансовой помощи банкам составил 70 млрд. долл. Оказание помощи банковскому сектору за счет бюджета вызвало тогда резкую критику со стороны полит. партий левой ориентации. Многие расценили эту меру как избирательную поддержку акционеров банков в ущерб интересам основной массы населения. Аргументируя свои решения, правительство Мексики апеллировало к мировому опыту. Отмечалось, что только в последние годы ряд стран для спасения банковских систем прибегал к использованию бюджетных средств в размерах от 12 до 25% ВВП. В мексиканском случае этот показатель составил около 15% ВВП. Однако, основная проблема заключалась все-таки не столько в самом факте использования средств налогоплательщиков для поддержки коммерческих банков, сколько в механизме предоставления этой помощи. Недовольство полит. сил и общественности было вызвано тем, что финансовая помощь часто предоставлялась, во-первых, по полит. мотивам, а во-вторых, тем организациям, которые оказались в состоянии банкротства отнюдь не в результате кризиса. В соответствии с действовавшей схемой, проблемные банки передавали «Фобапроа» портфели просроченных долговых обязательств или имущество и получали в обмен «здоровые» ресурсы.

В сложившейся ситуации палата депутатов конгресса приняла решение о проведении аудиторской проверки случаев предоставления бюджетных средств коммерческим организациям силами иностр. специалистов. Согласно офиц. данным, проверка показала, что в целом помощь предоставлялась на законных основаниях и в соответствии с установленным порядком.

Вместе с тем большой полит. резонанс дела «Фобапроа» обусловил принятие палатой депутатов в дек. 1998г. нового «Закона о защите банковских сбережений», в котором определены конкретные случаи использования бюджетных средств для помощи банкам. Финансовая поддержка теперь может оказываться только «малым» и «средним» вкладчикам, имеющим на счетах в банках не более 1 млн. мекс. песо (100 тыс. долл.).

Этим же законом был учрежден **преемник «Фобапроа» — ИПАБ**, начавший действовать в мае 1999г. Его основной функцией является администрирование системы защиты вкладов и возврат бюджетных ресурсов путем продажи движимого и недвижимого имущества, полученного в счет просроченных долговых обязательств кредитных учреждений.

За прошедшее время ИПАБ удалось за счет продажи находившихся под его управлением кре-

дитных учреждений и их имущества выручить значительную сумму финансовых средств. На август 2000г. эта сумма составляла 2,8 млрд. долл. Однако, издержки для общества продолжают оставаться высокими, поскольку данные средства направляются не на развитие экономики страны, а на погашение долгов по гос. займам, произведенным в ходе спасения банковской системы в 1994-95гг.

Сегодня ИПАБ продолжает играть заметную роль в финансовой системе Мексики. Он входит в число 6 учреждений, образующих механизм гос. мониторинга за деятельностью коммерческих банков. Правительству удалось в значительной степени снизить накал полит. дискуссий вокруг института и особенно его предшественника — «Фобапроа». Основную критику вызывает надзорная функция ИПАБ.

Обязательные квоты страхования вкладов, по мнению многих банкиров, явно завышены. Кроме того, большое число контролирующих органов ведет к значительному росту адм. расходов банков, а по этому показателю Мексика и так опережает многие страны со схожим уровнем развития экономики.

В мексиканском обществе преобладает мнение, что спасение нац. банковского сектора за счет бюджетных средств имело и имеет высокую фактическую и моральную цену. Однако, было бы значительно хуже допустить кризис всей нац. системы с последствиями в виде стагнации производственного сектора и системы платежей, а также массированного оттока капитала из страны.

Опыт Мексики свидетельствует, что среди мер, направленных на предотвращение кризисных явлений в финансовой системе и ослабление их негативных последствий, наиболее эффективными являются: усиление регуляционных функций государства по отношению к финансовым учреждениям; своевременное принятие законов, четко определяющих условия оказания финансовой помощи кредитным организациям и защиты сбережений вкладчиков; усиление надзорных функций государства за деятельностью банков. Мексиканцы считают, что такие превентивные меры позволят избежать возникновения новых финансовых осложнений, аналогичных кризису 1994г.

## Налоги

**Б**орьба с уходом от налогов в офшорных зонах. После принятия в Мексике законодательства, которое ужесточает санкции за неуплату налогов в офшорных зонах и вводит ряд юр. механизмов, направленных на борьбу с этим явлением, работа налоговых органов страны ориентирована на **создание единого регистра юр. и физ. лиц, которые имеют инвестиции (в любой форме) в офшорных зонах**. Эта мера призвана облегчить учет налогоплательщиков данной категории. Принята унифицированная форма обязательной для заполнения декларации. В ней требуется указывать все сведения о счетах, акциях, фирмах и иной собственности, имеющейся в офшорах. В случае уклонения от подачи декларации предусматривается уголовная ответственность — лишение свободы сроком на 3г.

Представители налоговых органов признают, что им пока не удается наладить полный учет подпадающих под действие законодательства налогоплательщиков, многие из которых продолжают игнорировать угрозу жестких санкций. Так, за

1997-98гг. было подано всего 1800 деклараций. Частично столь низкая цифра объясняется опасениями, что сообщенная информация может попасть в руки криминальных структур. В этой связи в минфине принимаются меры по существенному ограничению круга лиц, имеющих доступ к сведениям о счетах и иной собственности в офшорных зонах. Тем не менее, основной причиной непредоставления деклараций является все же нежелание платить налоги.

Налоговые органы ведут целенаправленную работу по выявлению нарушителей закона. Основными ее направлениями являются инспекторские проверки на местах и получение информации по каналам межд. сотрудничества. В первом случае при анализе фин. документации упор делается на поиск платежных поручений на переводы средств в офшорные зоны, счетов, предъявленных к оплате соответствующими фирмами, и иных документов, которые свидетельствуют о наличии у проверяемого инвестиций в офшорах. По результатам проверок заведено немало уголовных дел.

Хотя власти офшорных зон не всегда предоставляют необходимые сведения, соглашения об обмене информацией со странами-членами ОЭСР и другими государствами позволяют мексиканцам получить данные, свидетельствующие об уклонении тех или иных лиц от подачи деклараций. Так, сотрудничающие с Мексикой страны предоставляют сведения о денежных переводах мекс. юр. и физ. лиц в офшоры со счетов на их территории, а также о других подобных операциях. Особенно эффективно осуществляется взаимодействие с США, где корсчета крупных банков наиболее часто используются мекс. фирмами и частными лицами для перевода фин. средств в офшорные зоны. Объемы информации, получаемой из ФРГ, Швейцарии, Великобритании и Японии, не столь значительны, главным образом из-за действующих в этих государствах законов об охране банковской тайны.

Несмотря на значит. противодействие мекс. налогоплательщиков, в т.ч. через суды, все более активно применяется запрет относить на затраты любые платежи, переводимые в офшоры до того, как осуществившие их лица (фирмы) не докажут, что стоимость поставленного товара (услуги) не превышает среднюю рыночную цену. Это положение закона позволяет достаточно эффективно бороться с завышением цен на товары при их импорте через офшорные зоны и со снижением налогооблагаемой базы за счет приобретения различных нематериальных активов (проплаты в офшорные зоны за неосуществленные консультативные услуги, несуществующее ПО и т.п. активно используются многими фирмами для ухода от уплаты налогов).

*О борьбе с отмыванием незаконно полученных денежных средств.* В минфине в целом положительно оценивают результаты ввода в действие в конце 1998г. компьютерных систем для выявления в автоматическом режиме операций по отмыванию денежных средств.

Вместе с тем представители минфина указывают, что еще не все задействованные ведомства имеют адекватную тех. базу. Так, Нац. комиссия по банкам и ценным бумагам (НКБЦБ) оснащена устаревшим компьютерным оборудованием и не располагает необходимым ПО. Несмотря на это,

тех. возможностей Фед. налоговой прокуратуры (ФНП) вполне достаточно для обработки данных, поступающих из мекс. банков. Последние в основном соблюдают вступившие в силу в начале 1999г. нормативные требования в отношении отчетности, представляемой в мекс. ведомства, которые ответственны за отслеживание операций по отмыванию денежных средств (НКБЦБ и ФНП). Крупные банки уже закупили требуемое компьютерное оборудование и программы и осуществили переподготовку персонала для отслеживания подозрительных операций частных и корпоративных клиентов.

Сложнее обстоят дела с контролем над пунктами обмена валюты, операторами фондового рынка, а также небольшими банками, которые не представляют требуемую информацию в должном объеме в основном из-за недостатка средств на обработку всех сведений о проходящих через них операциях.

Наибольшую проблему представляет не сбор и обработка сведений в местных банках и других фин. учреждениях, а последующее использование результатов анализа следственными органами. Так, объем и качество поступающей в ФНП информации позволили ей с помощью компьютерной обработки выявить значит. количество операций по отмыванию денежных средств. Несмотря на это, в 1999г. было возбуждено только 12 крупных уголовных дел. В минфине полагают, что следственные органы пока недостаточно активно пользуются предоставляемой ФНП информацией о фактах отмывания денежных средств.

По оценкам правоохранит. органов Мексики, отмывание денег все чаще осуществляется не с помощью банковских операций, приобретения крупных объектов недвижимости, а через небольшие кредитные и фин. структуры, которые не подпадают под действие новых законов (например, инвест. и пенсионные фонды). Данную проблему здесь намерены решать за счет активизации оперативной деятельности следственных органов, поскольку компьютерные системы пока не в состоянии эффективно отследить такие перемещения средств. Это же касается и переводов из мекс. банков в офшорные зоны, использования счетов транснац. компаний, расчеты через которые можно отслеживать только в рамках межд. сотрудничества.

В структуре отмываемых денежных средств на первое место начинают выходить доходы от незаконной коммерческой деятельности и полученные в результате ухода от налогов. Наркодоллары постепенно отодвигаются на второй план. Тем не менее, с учетом транзита через территорию Мексики наркотиков из государств ЛА в США и усиливающейся эконом. интеграции Мехико и Вашингтона в рамках САЗСТ эксперты не ожидают существенного спада деятельности по отмыванию доходов от наркобизнеса.

*Фед. налоговая прокуратура Мексики.* Главной задачей ФНП является расследование преступлений в налоговой сфере, а также должностных преступлений, совершенных сотрудниками налоговых органов. ФНП входит в состав минфинансов и гос. кредитования (Secretaria de Hacienda y Crédito Público, SHCP). Она также оказывает юр. и консультативную поддержку адм. подразделениям минфина. Возглавляет ФНП Хуан Хосе Фигероа.

В состав ФНП входят 4 субпрокуратуры:

1. Фед. налоговая субпрокуратура по законодательству и консультативной поддержке (Subprocuraduria Fiscal Federal de Legislacion y Consulta). Ее возглавляет Энрике Эрнандес Пулидо. Адрес: Paseo de la Reforma. 10, Piso 2, Torre Caballito, Col. Tabacalera, Delegacion Cuauhtemoc, С.Р. 06030, Mexico, D.F., тел. (10 525) 566-8859, 228-4371, ф. 228-4202, e-mail: ehrdz@shcp.gob.mx.

Задачи: разработка проектов законодат. инициатив, подготовка президентских указов, декретов, соглашений и распоряжений, входящих в компетенцию минфина.

2. Фед. налоговая субпрокуратура по апелляционным вопросам (Subprocuraduria Fiscal Federal de Amparos). Возглавляет Херардо Дель Рей Лопес. Адрес: Paseo de la Reforma No. 10, Piso 2, Torre Caballito, Col. Tabacalera, Delegacion Cuauhtemoc, С.Р. 06030, Mexico, D.F., тел. (10525)566-8805, 228-4379, ф. 228-4233, e-mail: pff10@shcp.gob.mx.

Задачи: обеспечение конституционности налоговых законов, их соответствия действующему законодательству страны.

3. Фед. налоговая субпрокуратура по фин. вопросам (Subprocuraduria Fiscal Federal de Asuntos Financieros). Ее возглавляет Родольфо Гомес Акоста. Адрес: Paseo de la Reforma No. 10, Piso 3, Torre Caballito, Col. Tabacalera, Delegacion Cuauhtemoc, С.Р. 06030, Mexico, D.F., тел. (10525) 566-2567,-8722, ф. 228-4294, e-mail: pff13@shcp.gob.mx.

Задачи: разработка и экспертиза проектов законодат. инициатив, декретов, соглашений в фин. сфере с целью обеспечения их согласованности между собой и соответствия нац. плану развития; участие в подготовке и разработке межд. соглашений; осуществление сравнит. анализа законодат. и адм. систем других стран в области своей компетенции.

4. Фед. налоговая субпрокуратура расследований (Subprocuraduria Fiscal Federal de Investigaciones). Возглавляет Рафаэль Эспино де ла Пенья. Адрес: Paseo de la Reforma No. 10, Piso 4, Torre Caballito, Col. Tabacalera, Delegacion Cuauhtemoc, С.Р. 06030, Mexico, D.F., тел. (10525) 566-2548,-50, ф. 228-4262, e-mail: pff08@Shcp.gob.mx.

Задачи: формулирование процессуальных норм в соответствии с налоговым законодательством страны и надзор за их применением; расследование налоговых преступлений, в т.ч., совершенных сотрудниками налоговых органов; инициирование судебных процессов в рамках своей компетенции; посредничество между минфином и другими органами исполнит. власти, органами иностр. государств и межд. организациями в области своей компетенции, а также по вопросам борьбы с оргпреступностью; выявление и пресечение операций с имуществом или другими ресурсами незаконного происхождения.

## Туризм

**Туризм** — одна из наиболее развитых отраслей Мексики. Этому в значит. степени способствуют благоприятные погодные условия, наличие в стране многочисленных благоустроенных гостиниц и пляжей, хорошо развитая инфраструктура, высокий уровень сервиса. По количеству туристов, ежегодно посещающих страну, Мексика находится в первой десятке мира, занимая 9 место.

Страны с наибольшим количеством туристов в 2000г. (млн. чел.): Франция — 74,5; США — 52,6;

Испания — 48,5; Италия — 41,1; Китай — 31,2; Великобритания — 24,9; Россия — 22,7; Канада — 20,4; Германия — 18,9.

В 2000г. количество туристов, посетивших Мексику, увеличилось по сравнению с пред.г. на 3% и достигло 20 млн.чел., что составило 2,9% от общего числа путешественников в мире (677 млн.чел.). Доля тур. отрасли в общем объеме ВВП составляет 8,5%. На протяжении ряда последних лет она является третьим источником поступления валюты в страну. Только за последние 5 лет они составили 35 млрд.долл., а количество туристов, посетивших Мексику за этот период, превысило 100 млн.чел. Только за 2000г. мексиканская экономика получила от туристического сектора более чем 8 млрд.долл., что составляет 1,6% общемировых поступлений от туристической деятельности и характеризует рост по сравнению с предыдущим годом на 3,1%. За время работы администрации Э.Седильо (1995-2000гг.) положит. сальдо торг. баланса отрасли достигло 20 млрд.долл., а за 2000г. — 3,3 млрд.долл. По мнению специалистов, очень немногие из секторов экономики страны могут похвастаться столь значит. результатами деятельности. Общий бюджет туристической отрасли в 2000г. составил 1,062 млрд.долл., из которых 528,5 млн. предназначались для министерства туризма и 533,5 млн. — Совету по развитию туризма Мексики.

Несмотря на снижение количества проектов, введенных в действие в туристическом секторе в 2000г. (30), их стоимость была более, чем вдвое выше уровня 1999-98г.

Проекты в туристической отрасли, в млрд. долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	Всего
Проектов, вступивших в действие	79	59	30	168
Инвестиции, влож. в проекты	1,565	1,430	3,157	6,153

Среди крупнейших проектов, привлечших наибольшие объемы инвестиций за последний год, можно выделить Mundo Maya, Barrancas del Cobre и Proyecto Escalera Nautica, связанные со строительством гостиничных комплексов, пляжей, дорог и прочей инфраструктуры.

Правительство страны уделяет пристальное внимание развитию туристического сектора, учитывая его важность как крупного источника поступления валюты. Ежегодно увеличиваются объемы выделяемых на его развитие средств. В среднем увеличение составило 44,9% в год. Так, за шесть лет руководства страной администрации Э.Седильо общий объем инвестиций в отрасль достиг 8,323 млрд.долл. Благодаря этим средствам за 1995-2000гг. количество предоставляемых комнат в гостиницах увеличивалось в среднем за год на 5% и составило в 2000г. 350,9 тыс. номеров (в 1995г. — 262,5 тыс. номеров).

Туристическая сеть располагает более 430 отелями различной категории (еще 45 в стадии строительства), 140 полями для гольфа, более 2000 бальнеариями, 1910 местами отдыха, 25 центрами для проведения конференций.

Избранный в июле 2000г. новый министр туризма Leticia Navarro Ochoa заявила о своем намерении направить усилия на дальнейшее совершенствование отрасли в стране, увеличение количества иностр. туристов, повышение качества их обслуживания. В перспективе она планирует постепенно увеличивать долю отрасли в общем ВВП до 9,2%, а в дальнейшем — к 2010г. — не менее, чем до

10%. Кроме того, прогнозируется рост численности ежегодно посещаемых страну туристов к 2020г. как минимум до 49 млн.чел.

*Прогноз на 2001г.* Разработанная правительством программа эконом. развития страны на 2001г. содержит основные стратегические направления: рост ВВП; дальнейшее снижение уровня инфляции; укрепление фин. системы; проведение налог. реформы; рост доходов и увеличение уровня занятости; поддержка МСП; привлечение иностр. капитала и др.

В течение 2001г. намечено достигнуть макроэконом. показателей: прирост ВВП должен составить 4,5%; уровень инфляции — 6,5%; дефицит бюджета — 0,65% ВВП; дефицит платежного баланса по текущим операциям — 3,6% ВВП. Объем прямых иноинвестиций планируется на уровне 14 млрд.долл. Курс нац. валюты — 10,10 песо за долл. Средняя цена на нефть — 18 долл./бар. В случае, если цены на нефть снизятся, макроэконом. показатели будут пересмотрены.

## Промышленность

**В 2000г. положение в большинстве отраслей промышленности складывалось достаточно благополучно**, в целом за год отмечалось увеличение темпов роста по сравнению с показателями 1998-99гг. Однако, в IV кв., как отмечалось выше, началось некоторое снижение объемов производства. Так, в I кв. прирост продукции в промышленности составил 7,7%, во II кв. — 7,4%; III кв. — 7,1%; а в IV кв. он снизился до 6,4%. Замедление темпов пром. роста в IV кв. было характерно практически для всех отраслей промышленности, за исключением обрабатывающей и добывающей промышленности.

Миним. увеличение объемов производства отмечалось в дек. 2000г., оно не превысило 4,6%. В целом за год прирост пром. производства составил 7,2%, почти в 2 раза больше, чем в 1999г. По оценкам, в 2001г. снижение темпов пром. роста продолжится, прирост продукции не превысит 4,9 — 5%.

Ситуация в текстильной, деревообрабатывающей и машиностроительной отраслях в 2000г. оставалась достаточно стабильной, здесь отмечался рост производства в среднем 3-5%. Такие же сектора, как хим., фарм., строит., пищевой, металлургический испытывали определенные трудности с производством и сбытом своей продукции. Согласно прогнозам специалистов, снижение темпов роста в 2001г. будет характерно для всех без исключения отраслей промышленности, в т.ч. и для наиболее динамично развивающихся автомобильной отрасли и предприятий «макиладорас». По результатам года производство продукции «макиладорас» выросло на 14,8%, количество рабочих мест на них увеличилось на 170 тыс.чел. В 2000г. общее число предприятий данного типа достигло 3,8 тыс. Общий объем инвестиций, вложенных в развитие их деятельности, составил 2 млрд.долл, примерно такой же уровень ожидается и на 2001г. Однако, учитывая, что 89% продукции, производимой на них, экспортируется в США, которые в настоящее время переживают определенные эконом. трудности, объемы экспорта предприятиями данного типа в 2001г. будут неизбежно снижены. Ожидается, что их экспорт не превысит 183 млрд.долл., а импорт увеличится до 192 млрд.долл.

Несмотря на достаточно высокие темпы роста пром. производства, торг. баланс производственного сектора сводился с дефицитом, причем он увеличился по сравнению с 1999г. на 89,6% (с 8,7 млрд.долл. до 17 млрд.долл.) Причем, в 2000г. число пром. отраслей, завершивших год с отриц. сальдо, возросло. Если в 1999г. таких секторов было 6 из 10, то в 2000г. в их число вошла переработка неметаллических руд. В 1999г. торг. баланс данного сектора имел положит. сальдо 825 млн.долл., в 2000г. он сводился с дефицитом в 1,97 млрд.долл. Остальными отраслями, у которых также был отмечен дефицит торг. баланса были: пищевая промышленность, производство напитков, бумажная промышленность, производство хим. продуктов и пластика и продукция базовой металлургии.

Промышленный сектор (млрд. долл.)

Отрасль	Сальдо 1999г.	Сальдо 2000г.
Промышленный сектор.....	-8,967	-17,003
Пищевая промышленность.....	-0,160	-0,634
Текстильная.....	2,286	2,300
Деревообработка.....	0,422	0,237
Цел.-бумажная.....	-2,343	-2,984
Химическая.....	-4,527	-5,220
Пр-во пластика.....	-5,455	-6,131
Пер.немет.руд.....	0,825	-1,972
Базовая металлургия.....	-3,997	-5,367
Машиностроение.....	6,876	5,687
Другие отрасли.....	-2,894	-2,919

Источник: E1 Financiero, 24.01.01

Самым динамичным развитием характеризовался автопром. По результатам за 2000г., объем производства автомобилей достиг рекордного в истории страны уровня — 2 млн.ед., что характеризует рост по сравнению с 1999г. на 29,6%. Однако и она не избежит снижения объемов производства в 2001г. вследствие высокой зависимости мексиканского автомобилестроения от потребностей ам. рынка.

*Добывающая промышленность.* Мексика имеет хорошо развитую добывающую промышленность, причем на протяжении ряда последних лет ее развитию правительством уделяется все большее внимание. Учитывая высокую обеспеченность страны полезными ископаемыми, нефтью, газом, цветными и драгметаллами, полиметаллическими рудами, Мексика занимает ведущие позиции по объемам добычи отдельных их них. Мексике принадлежит 1 место в мире по добыче серебра и селестита, 2 — флюорита, 4 место по объемам добычи нефти, одно из первых мест по добыче ртути, молибдена, цинка, свинца, меди и др.

В структуре добывающей промышленности (без нефтегазового сектора) наибольший удельный вес имеет цветмет. (40%), на долю драг. металлов приходится 23,5%, чермет. — 22% и неметаллическое сырье — 14,5%.

Производство продукции добывающей промышленности, в тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.
Золото (кг).....	26111	21988	20844
Серебро.....	2,9	2,2	2,4
Свинец.....	176	132	145
Медь.....	344	300	357
Цинк.....	369	362	326
Ж. руда.....	6500	6548	7400
Кам.уголь.....	6600	8978	8156
Марганец.....	220	166	185
Сера.....	940	886	897

Источник: «Mineria.CAMINEX». Vol.X, Num.7

В 2000г. в отрасли наметился определенный прогресс. Если 1999г. характеризовался снижением объемов производства (-3,3%), то в 2000г. отрасли удалось выйти из минуса и на конец года отмечалось увеличение темпов роста по сравнению с пред.г. на 5%.

За последние 6 лет число добывающих предприятий, действующих в стране, увеличилось вдвое. Освоенные площади в 2000г. достигли 31 млн.га., что в 5,3 раза больше, чем в 1994г. Однако продолжающееся снижение межд. цен на металлы и минералы, а также перенасыщенность этими продуктами мирового рынка создавали определенные трудности в развитии добывающей отрасли Мексики. Падение цен на золото, серебро, медь и свинец привело к тому, что ряд проектов, связанных с разработкой новых месторождений был отложен. Особенно снижение цен отразилось на деятельности мелких и средних добывающих предприятий страны, которые были вынуждены сократить свои производственные объемы.

Правительство Мексики уделяет большое внимание оздоровлению ситуации в отрасли. Особое значение придается поддержке средних и мелких добывающих предприятий. В рамках программы поддержки предприятий данного типа в 2000г. было предоставлено кредитов на 100 млн.песо. Только по линии Банкомекста (Банка внешней торговли) за 1996-2000гг. в отрасль было инвестировано 4,9 млн.долл., что составляет в среднем в год 980 тыс.долл. Инвестиции, направленные в развитие добывающей промышленности, в 2000г. достигли 1,69 млрд.долл., а за период 1995-2000гг. они составили 6,062 млрд.долл.

В 2000г. было зарегистрировано 109 новых предприятий, специализирующихся в области добычи полезных ископаемых. Среди крупнейших проектов, начавших действовать в 2000г., можно выделить El Varqueno и La Trinidad в шт. Герреро, El Canon y Los Pericos в шт. Сонора, общей площадью 24 тыс.га. Продолжались вкладываться средства в уже действующие проекты Minera Tizapa шт.Мехико, Rey de Plata, шт. Герреро, Luz de Cobre, La Herraduras и Pilaes, шт. Сонора.

### Предпринимательство

В Мексике к малому бизнесу принято относить предприятия с численностью занятых до 100 чел. в торговле и сфере услуг, и до 500 чел. – в промышленности. Исходя из данного критерия, к этой категории относится 99% предприятий в стране. В зависимости от численности персонала различают микро, малые и средние предприятия (МСП). Причем на нац. рынке доминируют микропредприятия, то есть с числом персонала до 20 чел. (30 – в промышленности). По данным Нац. института статистики, географии и информатики, в Мексике насчитывается 3,5 млн. МСП. Преобладающая их часть (61%) занимается торговлей, 24% – предоставлением услуг и 15% – производством промтоваров. МСП пока в основном ориентированы на местный рынок.

Об огромной роли малого предпринимательства говорят также следующие данные: именно здесь сосредоточено 78,4% общего числа рабочих мест, 69% производства ВВП. При этом следует иметь в виду наличие значит. теневого сектора экономики. Так, по оценкам местных экономистов, 20% предприятий не зарегистрированы, в то время как

объем продаж на черном рынке вырос за последний год на 47%.

В последние два десятилетия в рамках правит. курса на либерализацию, приватизацию и стимулирование частных инвестиций в Мексике уделяется все больше внимания проблематике малого предпринимательства. Гос. программы поддержки и развития МСП осуществляются через минторговли и пром. развития, фин. корпорацию «Насьональ Финансьера» (НАФИН), минфин, Банк для внешней торговли, Нац. совет по науке и технологиям, вузы и исследовательские центры.

Упомянутые программы предусматривают действие МСП в получении кредитов и обслуживании долга, повышении проф. уровня и подготовке персонала, реализации проектов по модернизации, обеспечении доступа на внешние рынки и к специализированной информации. Кроме того, эти гос. структуры содействуют осуществлению капвложений в малый бизнес, разрабатывают схемы гарантий на кредиты и под экспортно-импортные операции, осуществляют тех. поддержку, финансируют научно-исследовательские работы. Функционируют электронные информ. системы с обширными базами данных по различным аспектам предпринимат. деятельности. Через такие системы можно, в частности, найти информацию о рынках, законодательстве, межд. соглашениях, правилах, процедурах и тех. нормах, действующих в программах поддержки, нац. и межд. выставках, ярмарках и тендерах, почерпнуть другие сведения эконом., юр. и прикладного характера, получить консультацию по конкретному вопросу.

Работа по поддержке МСП ведется гос. учреждениями в тесном контакте с многочисленными организациями предпринимателей, в т.ч. отраслевыми ассоциациями, торговыми палатами.

Правовым обеспечением деятельности МСП в конгрессе занимается сенатская комиссия, которая объявляет своими целями создавать условия для развития малого бизнеса, минимизировать адм. требования к нему, способствовать оптимизации использования его трудовых, фин., тех. ресурсов, интеграции в нац. хозяйство и повышению конкурентоспособности на мировом рынке. Комиссия издает собственный информ. бюллетень, дает консультации по правовым вопросам, предоставляет всевозможную информацию по вопросам предпринимательства, осуществляет опросы обществ. мнения и т.д. В комиссии разработан законопроект о развитии МСП.

Как и все предприятия, МСП страдают от неспособности нац. банковской системы в достаточной мере кредитовать пром. производство. Кроме того, 350 тыс. МСП пром. сектора используют технологически устаревшее оборудование (более половины из них – произведенное не меньше 20 лет назад), 130 тыс. являются хроническими должниками, а 300 тыс. работают на 60-70% мощности. По мнению экспертов местных предпринимательских организаций, сказывается также низкий уровень профессионализма самих владельцев МСП и недостаток квалифицированной рабочей силы, ограниченные возможности маневрировать на рынке.

Избранный президент Мексики В.Фокс, будучи сам предпринимателем, обещает уделять повышенное внимание проблемам МСП. Его эконом. команда занимается разработкой новой гос. стра-

тегии в отношении малого бизнеса. Сам В.Фокс в бытность губернатором шт. Гуанахуато успешно осуществлял во многом новаторскую программу микрокредитования мелких предприятий и намерен использовать этот опыт на фед. уровне. Важным направлением политики в отношении малого бизнеса в окружении В.Фокса считают выравнивание диспропорций, сложившихся в экономике Мексики, т.е. подтягивание большинства предприятий к уровню высокорентабельных сборочных производств, выпускающих экспортируемые товары, которые отвечают мировым стандартам качества. Во всяком случае МСП занимают далеко не последнее место в эконом. проектах будущей администрации. При этом они рассматриваются не только как движущая сила эконом. роста, но и как важный фактор решения ряда соц. проблем, в первую очередь занятости и повышения благосостояния населения.

**Предпринимательские организации Мексики. Нац. палата обрабатывающей промышленности. Camara Nacional de la Industria de Transformacion (CANACINTRA).** Av. San Antonio (Eje 5 Sur) №256, esq. Patriotismo, Col. Ampliacion Napoles, C.P. 03849, Mexico D.F., т. 5563-3400, ф. 5598-9467, gricard@canacintra.org.mx, Рауль Пикард дель Прадо.

**Предпринимательский координационный совет. Consejo Coordinador Empresarial (CCE).** Lancaster 15, Col. Juarez, C.P. 06600, Mexico D.F., т. 5514-9300, sistemas@cce.org.mx, Клаудио Гонсалес Лапорте.

**Конфедерация пром. палат. Confederacion de Camaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos (CONCAMIN).** Manuel Ma. Contreras №133, 8vo. piso., Col. Cuahutemoc с.р. 06500, Mexico, D.F., т. 5140-7800, ф. 5140-7831, concamin@concamin.org.mx, Алехандро Мартинес Гальярдо.

**Патрональная конфедерация Мексиканской Республики Confederacion Patronal de la Republica Mexicana (COPARMEX).** Insurgentes Sur 950-1. Col. del Valle, Mexico D.F., C.P. 03100, т. 5682-5547,-5466, ф. 5536-1698, www@coparmex.org.mx, Херардо Аранда Ороско.

### Нефтегазпром-2000

Мексика занимает 6 место в мире по запасам нефти, по объему ее добычи – четвертое. Запасы сырой нефти в Мексике оцениваются в 41495 млн.бар.

Запасы нефти в млн.бар.

Запасы	1997	1998	1999	2000
Сырая нефть	42072	41392	46718	41495

В соответствии с 27 статьей Конституции страны, исключительное право на разведку и добычу нефти и газа, а также на первичную переработку сырья принадлежит государству. Активно проходившие в стране в последние годы приватизационные процессы лишь незначительно затронули нефтяную и газовую отрасли. Государство полностью сохраняет контроль над такими этапами технологического процесса, как разведка месторождений, бурение скважин, первичная переработка, производство первичных продуктов нефтехимии. Единственной отраслью, куда был допущен частный сектор, стала вторичная нефтехимия, а также сфера услуг по транспортировке и хранению сырья.

Объективная необходимость более динамичного развития нефтегазовой отрасли все чаще заставляет правительство Мексики идти на уступки част-

ному капиталу. Об этом свидетельствует очевидное стремление нового президента страны В.Фокса привлечь частные инвестиции в развитие нефтяной отрасли. Учитывая ориентацию потенциальных частных нац. инвесторов на экономику США, приток вложений в отрасль можно ожидать только от иностр. частных компаний. Свидетельством этому служат последние соглашения министерства энергетики Мексики с «Газ де Франс», «Энрон», «Весткоаст Энерджи» и др. крупнейшими корпорациями на строительство хранилищ и трубопроводов углеводородов, об использовании их технологий в переработке данного вида сырья. В ближайшие годы можно с уверенностью прогнозировать активизацию устремлений иностр. и, в первую очередь, американских компаний к проникновению в одну из наиболее привлекательных отраслей промышленности Мексики.

В 2000г. добыча сырой нефти увеличилась по сравнению с 1999г. и составила 3,002 тыс.бар./д. В 2001г. добыча сохранится примерно на том же уровне и, если увеличится, то крайне незначит.

Динамика добычи нефти в Мексике в тыс.б/д

1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
2617	2858	3022	1998	2906	3002

Экспортные поставки увеличились на 100 тыс. и составили 1,647 млн.б/д. Благодаря продолжавшемуся росту мировых цен на нефть ее продажи на экспорт за год возросли на 67% по сравнению с 1999г. и достигли 14,880 млрд.долл.

Динамика экспорта нефти из Мексики

	Продажи	Средн. цена	Объем экспорта
	в млрд. долл.	в долл./бар.	в тыс.б/д
1995г.	7,480	15,70	1305
1996г.	10,704	18,94	1544
1997г.	10,340	16,46	1721
1998г.	6,464	10,17	1741
1999г.	8,859	15,62	1553
2000г.	14,880	24,77	1647

По сравнению с 1999г. в 2000г. цена на нефть увеличилась более, чем на 9 долл. Также она превысила заложенную в бюджет на 2000г. величину, которая определялась на уровне 16 долл./бар.

Итоги деятельности нефтяной промышленности в 2000г.

	Производство	Экспорт	Цена
	в тыс.б/д	в тыс.б/д	в долл. за бар.
Январь	3032	1517	22,98
Февраль	2897	1531	25,65
Март	2998	1534	24,46
Апрель	3041	1680	21,78
Май	3040	1684	25,05
Июнь	3056	1685	26,50
Июль	2876	1723	24,17
Август	3162	1756	27,14
Сентябрь	3173	1720	27,60
Октябрь	2861	1549	26,67
Ноябрь	2965	1697	25,17
Декабрь	2920	1690	20,08

Основными направлениями мексиканского экспорта оставались США (85%), европейские страны (11%) и АТР (3,6%). В 2000г. Мексика продолжала являться одним из крупнейших поставщиков нефти в США, занимая 4 место в мире по объемам поставок в эту страну после Сауд. Аравии, Канады и Венесуэлы. За 11 мес. 2000г. в США из Мексики было экспортировано 431 млн.бар. нефти на 10,99 млрд.долл. Увеличение поступлений от продажи нефти в США по сравнению с аналогичным периодом 1999г. составило 85%.

Мексика в 2000г. являлась крупнейшим экспортером таких видов нефти, как «Истмо» (среднегод. цена на которую составила 27,59 долл./бар.), «Ольмека» (28,94 долл./бар.) и «Майя» (22,80 долл./бар.) В 2000г. было экспортировано в различные страны 115 тыс.бар., 404 тыс.бар. и 1,13 млн.бар. соответственно.

В 2000г. Мексика старалась активно поддерживать все ограничительные меры по добыче и экспорту нефти, согласованные в рамках ОПЕК. Ситуация, сложившаяся на межд. нефтяном рынке, а главное, скачок цен на нефть до уровня 35 долл./бар. привели к тому, что страны ОПЕК были вынуждены четырежды в течение года увеличивать объемы экспорта нефти. Несмотря на то, что Мексика не является членом данной организации, она добровольно приняла участие в 2 увеличениях экспортных поставок. В марте 2000г. Мексика подняла объемы экспорта нефти на 150 тыс.б/д, а затем в июле еще на 75 тыс. Таким образом, объем экспорта нефти Мексикой на мировом рынке имел уровень 1750 тыс.б/д. В двух других увеличениях Мексика участия не принимала, ссылаясь на отсутствие достаточных производственных мощностей. Более того, в связи с проблемами климатического характера Мексика была вынуждена дважды (в окт. и нояб.) сократить объемы экспортируемой нефти до 1549 тыс. и 1697 тыс.б/д соответственно. Но, начиная с февр. 2001г., объемы экспорта вновь были увеличены до прежнего уровня — 1750 тыс.бар.

В стране эксплуатируются более 5000 нефтяных и газовых скважин. С каждым годом возрастают темпы бурения: 233 новых скважин в 1998г., 234 — в 1999г. и 242 — в 2000г. Вместе с тем за 2000г. число введенных в эксплуатацию новых скважин полностью сравнялось с числом выработанных и закрытых. Наблюдалась тенденция снижения процента отдачи скважин, который в 1998г. составлял 98%, 1999г. — 91% и 2000г. — 87%. Данная ситуация обусловлена тем, что используемые в отрасли оборудование и технологии устарели как физически, так и морально. Новый президент страны В. Фокс в качестве одной из первоочередных задач наметил реорганизацию всей нефтегазовой отрасли в целом и ПЕМЕКСа, в частности. Посетив в окт. ПЕМЕКС, В.Фокс объявил, что намеревается в ближайшие 6 лет превратить компанию в предприятие с макс. уровнем производительности, оснащенную по последним мировым стандартам. Компанию ожидают кадровые и структурные изменения, разрабатываются около 10 стратегических проектов в области разработки месторождений, добычи и переработки нефти и газа.

Развитию газовой отрасли в Мексике в последние годы также уделяется все большее значение. Мексика занимает 4 место в Америке и 14 в мире по резервам натурального газа, составляющим 2217 млрд.куб.м. В 2000г. добыча натурального газа в стране достигла 136 млн.куб.м. в день. Ежегодно в стране отмечается рост потребления натурального газа. Если в 1999г. оно составило 112918 млн.куб.м., в 2000г. — 135205, то к 2008г. оно достигнет 269240 млн.куб.м. в день. Существующий дефицит на этот энергоноситель сохранится и в дальнейшем, поскольку даже при самых благоприятных условиях производства возможности отрасли не превысят 238258 млн.куб.м.

Крупнейшим потребителем газа является нефтехим. отрасль, затем следуют промышленность, электроэнергетика, жил.-коммунальный сектор и транспорт.

Потребности в натуральном газе по секторам в млн. BTU

Сектор	1999	2000	2001	2002	2003
Нефтяной.....	45,942	55,702	69,060	74,554	74,970
Промыш.....	41,435	43,430	46,236	54,937	58,217
Энергет.....	23,401	32,966	40,166	54,545	62,751
Жилищн.....	2,110	3,015	3,773	4,870	6,112
Транспорт.....	30	92	156	247	378
Всего.....	112,918	135,205	159,391	189,153	202,428

Источник: El Economista, 15.01.01

Скачок цен на натуральный газ более чем на 231% в 2000г. вызвал спад производства на 20% пром. предприятий, использующих его в качестве исходного сырья и энергоресурса, и спровоцировал потерю более 250 тыс. рабочих мест. За последние 6 лет цены на него в стране выросли на 859%. Если в 1995г. цена составляла 10,914 песо за млн.BTU, то в конце 2000г. она достигла 93,840 песо за млн. BTU.

Очевидна необходимость привлечения в развитие отрасли доп. инвестиций, которые в 2001г. должны составлять не менее 5,5 млрд.долл., из которых 3,7 млрд. необходимы для обеспечения разработки газовых месторождений компанией «ПЕМЕКС — добыча и производство», а 1,4 млрд.долл. — для реконструкции старых и создания новых производственных мощностей подразделением «ПЕМЕКС — газ и базовая нефтехимия».

## Нефть

Нефтепром Мексики является одной из наиболее важных отраслей нац. экономики. Страна, не являясь членом ОПЕК, уверенно сохраняет за собой звание нефтяной державы, играя заметную роль на межд. рынке энергоносителей.

По состоянию на 1 янв. 1999г. общие запасы нефти в Мексике оценивались в 47 млрд. барр. Резервы, квалифицируемые как имеющие высокую вероятность разработки, составили 38 млрд. барр. Разведанные запасы оцениваются в 28 млрд.барр. В стране эксплуатируется 4522 нефтяные скважины, насчитывается 156 морских платформ. В 1998г. добыча нефти-сырца в стране составила 3070 тыс.б/д, прогноз на 1999г. — 2900 б/д. При нынешних темпах добычи нефти, ее запасов должно хватить до 2050г. Более 50% добываемой в стране нефти составляют тяжелые сорта, 30% — легкие и 20% — сверхлегкие.

В соответствии с конституцией страны (соответствующий декрет о национализации нефтепрома был подписан 61 год назад президентом Л. Карденасом), эксклюзивное право на разведку и разработку нефтяных месторождений, а также на переработку сырья принадлежит государству.

Основу нефтяного сектора страны составляет гос. компания «Петролеос мекхиканос». «Пемекс» является децентрализованной структурой и состоит из 4 компаний: «Пемекс-добыча и производство», «Пемекс-переработка», «Пемекс-газ и базовая нефтехимия». «Пемекс-нефтехимия». Активно проходившие в стране в последние годы приватизационные процессы лишь незначительно затронули нефтяную отрасль. Государство полностью сохранило контроль над такими этапами как разведка месторождений, бурение скважин, первичная переработка, производство первичных



продуктов нефтехимии. Единственной областью, куда был допущен частный сектор, стала вторичная нефтехимия.

«Пемекс» сегодня является самой большой компанией Мексики, входит в десятку крупнейших компаний мира (как по активам, так и по поступлениям). По имеющимся резервам и потенциальным возможностям добычи и переработки. «Пемекс» находится в числе первых пяти нефтекомпаний мира.

Сегодняшнее положение нефтепрома Мексики во многом обусловлено тем значением, которое имеет отрасль в вопросе наполнения гос. бюджета. В последние годы доля нефтяной составляющей в доходной части бюджета колебалась в пределах 31-38% (в 1998г. — 31,8%). Доля нефти в экспорте Мексики составляет только 6%.

Более 90% поступлений предприятия направляются в виде налогов в бюджет. Именно этот факт большинство аналитиков расценивает как основную проблему нефтяной отрасли в целом. Все чаще звучит критика в адрес правительства за то, что отношение к использованию невосполнимых нац. ресурсов становится все более и более потребительским. Изъятие государством из отрасли огромных средств с целью «латания» бюджета не дает ей возможности развиваться в соответствии с требованиями времени, совершенствовать инфраструктуру, реализовывать комплексные проекты, ориентированные на повышение производительности, внедрять передовые технологии, рационально осваивать крупнейшие нефтяные месторождения. Правительство упрекают за экстенсивный подход к использованию нац. богатства, когорый уже и обозримом будущем может привести к серьезному кризису. Неоднозначно оценивается и эффективность гос. управления компанией, а фактически — всего нефтепрома страны.

Глубокие структурные проблемы отрасли особенно обострились в период падения мировых цен на нефть (1998г.) и трудно предсказать, чем закончились бы поиски путей восстановления «нефтяных» поступлений в бюджет, если бы в 1999г. не произошел резкий рост мировых цен на углеводородное сырье. Благодаря изменившейся ситуации на мировом рынке энергоносителей несколько снизился накал дискуссии в стране в отношении перспектив нац. нефтепрома. Не в последнюю очередь доп. поступления от высоких цен на нефть позволили правительству с большей уверенностью говорить о том, что в стране впервые созданы условия для бескризисной передачи президентской власти. Специалистами высказываются мнения о возможности создания резервного стабилизационного фонда, образующегося за счет превышения реальных цен на нефть над заложенными в бюджет показателями.

Благоприятная конъюнктура мирового рынка лишь на время приглушила остроту проблем, имеющих в нефтепроме Мексики. В качестве одной из таких «пороховых бочек», помимо явно несбалансированную налогового бремени, независимые эксперты называют **высокий внутренний долг компании «Пемекс»**, который, по оценкам, к концу 1999г. составил почти 200 млрд. песо (20 млрд. долл.). Размер этого долга и отсутствие реальных перспектив его погашения позволяют экспертам проводить аналогии между «Пемексом» и широко известным в стране Фондом защиты банковских сбережений (ФОБАПРОА), который принял

под свое управление кризисные банки, переложив их фин. обязательства перед вкладчиками на государство.

Поиск путей повышения эффективности нефтяной отрасли в основном сосредоточен вокруг проблемы дальнейшей приватизации ее составных частей. На фоне традиционных высказываний левой оппозиции, что передача в частные руки крупнейшей компании, имеющей нац. значение, приведет к потере суверенитета, правительство Э. Седильо предпринимало попытки формирования обществ. мнения для подготовки более широкого участия частного. и в т.ч. иностр., капитала в реформировании отрасли. В качестве аргумента, как и в случае с электроэнергетическим комплексом, используется тезис, что гос. финансы не в состоянии обеспечить структурное преобразование нефтепрома. Есть все основания полагать, что первые шаги в направлении дальнейшей приватизации могут быть предприняты в отношении отложенных проектов нефтедобычи, а также предприятий нефтеочистки. Не вызывает сомнений, что участие частного капитала будет увеличиваться также во вторичной нефтехимии. С учетом того, что попытки правительства реализовать т.н. схему «полуприватизации» (51% гос. капитала и 49% частного) не увенчались успехом, многие эксперты прогнозируют, что во вторичной нефтехимии доля участия частного капитала может быть увеличена до 100%. Вместе с тем высказываются оценки, что правительство, заинтересованное как в сохранении подконтрольного ему источника поступлений в бюджет, так и имиджа Мексики как страны без резких колебаний гос. курса, по крайней мере до 2001г. не будет предпринимать активных усилий по изменению конституции страны для допуска частного капитала в основные структурные звенья нефтяной отрасли.

Мексика стремится играть активную роль в вопросах регулирования цен мирового рынка энергоносителей. Основной характерной чертой ее позиции в отношении путей поддержания высоких цен на нефть является ее приверженность принципу формирования цен на основе регулирования спроса и предложения. Этим объясняется то, что страной были поддержаны и выполняются все ограничительные меры, согласованные между нефтедобывающими странами членами и не членами ОПЕК.

**Шельф.** Мексика и США подписали 9 июня 2000г. в Вашингтоне договор о разграничении части континентального шельфа в Мексиканском заливе. Речь идет о зап. котловине «Ойю де дона», находящейся за пределами 200-мильной зоны. Значение этого соглашения состоит в том, что **впервые в межд. практике два государства договорились о разделе трансграничных ресурсов морского дна.** Согласно конвенции ООН по морскому праву 1982г., подводная территория, расположенная за пределами 200-мильной эконом. зоны, квалифицируется как «межд. зона» или может быть признана естественным продолжением континентального шельфа прибрежного государства, чем и воспользовались США и Мексика.

В 1978г. был заключен договор о демаркации морских границ между двумя странами, который включал и Мексиканский залив. Однако в связи с предположением, что в его центр. части находятся месторождения углеводородов, сенат США отложил ратификацию данного соглашения. Согласно

исследованиям, проведенным в 1981г. Геологической службой США, в упомянутой зоне содержится от 2,24 до 21,99 млрд.барр. нефти и от 5,48 до 44,4 трл.куб.футов прир. газа, т.е. треть потенциальных запасов углеводородов Мексики. По расчетам экспертов, «Ойо де дона» с прилегающими районами является пятым по величине потенциальных ресурсов месторождением нефти в мире.

В 1997г. ам. компания «Шелл ойл» намеревалась провести пробное бурение в данном районе на глубине 2300 м. Оценочная стоимость одной скважины составляла 600 млн.долл., а ее эксплуатации — 1 млрд.долл. Это побудило Мексику возобновить переговоры о разграничении континентального шельфа в Мексиканском заливе, которые проходили с марта 1998 по апр. 2000г. и завершились подписанием указанного договора.

Правительство Мексики рассматривает достигнутые договоренности как важный успех, поскольку в соответствии с ними во владение мекс. стороны отходят 61,78% (10620 кв.км.) «Ойо де дона». Согласно договору, создается зона протяженностью 2,6 км. по обе стороны от демаркационной линии, в которой сроком на 10 лет объявляется мораторий на эксплуатацию нефтегазовых месторождений. Как предполагается, там находится 99% залежей углеводородов. Кроме того, США и Мексика договорились об обмене информацией о наличии и распределении энергоресурсов в данном районе в результате проведения геологических и геофиз. исследований.

Мексика вновь подтвердила готовность провести трехсторонние переговоры с США и Кубой по поводу восточной котловины Мексиканского залива, Вашингтон по-прежнему отказывается обсуждать данную проблему с Гаваной.

С подписанием упомянутого соглашения был решен по сути последний неурегулированный вопрос между Мехико и Вашингтоном о демаркации морских границ, что позволило мексиканцам увеличить свои потенциальные запасы нефти и газа. По оценкам руководителей минэнергетики Мексики, поскольку речь идет о месторождениях, залегающих на глубине около 3000 м., их эксплуатация в настоящий момент была бы нерентабельной. В то же время мексиканцы не исключают возможность приобретения в перспективе на мировом рынке гос. компанией «Пемекс» новейших технологий (в частности, у ам. компаний «Шелл», «Амока», «Шеврон» и др., а также норвежского концерна «Стэйтойл»), позволяющих разработку газонефтяных ресурсов в Мексиканском заливе.

Мекс. МИД опубликовал в начале 1999г. доклад «Морская граница между Мексикой и США», посвященный главным образом проблеме разграничения двух потенциально богатых нефтью участков континентального шельфа в Мексиканском заливе. Между Мехико и Вашингтоном действовало подписанное в 1978г. Соглашение о делимитации морской границы в пределах их 200-мильных эконом. зон. В докладе речь идет о двух участках шельфа, находящихся за пределами этих зон в межд. водах, — «западной котловине» (ближе к берегам Мексики) и «восточной котловине» (ближе к берегам Кубы).

Переговоры по этой проблеме были инициированы в 1997г. американцами, заинтересованными в создании правовых условий для скорейшего начала разведывательного бурения. Мекс. сторона

согласилась обсуждать вопросы, касающиеся только «западной котловины». В отношении «восточной котловины» в качестве обязат. условия Мехико выдвигает требование об участии в переговорах Кубы, на что Вашингтон по понятным причинам пока пойти не готов.

Как указывается в докладе, в соответствии с Конвенцией по морскому праву 1982г. возможны два варианта: разграничение и, по сути, раздел данного участка шельфа на основе принципа равноудаленности от берегов обеих стран или же совместная разработка его ресурсов без формального раздела. Хотя мексиканцы и утверждают, что обладают необходимой технологией для добычи нефти на шельфе, технологическая готовность мекс. стороны существенно ниже, чем у американцев. Тем более, что речь идет о бурении на больших глубинах. В этой связи, как показали состоявшиеся в марте и сент. 1998г. двусторонние переговоры по поводу «западной котловины», мексиканцы пока не соглашаются ни на один из вышеуказанных вариантов, хотя в принципе их не отвергают.

Опираясь на закрепленные в межд. праве нормы относительно решения спорных вопросов на основе соглашения (здесь ссылаются на заключения Межд. Суда, поскольку в Конвенции по морскому праву 1982г., как отмечается, речь идет о необходимости достижения соглашения непосредственно о разделе участков шельфа), мекс. сторона предложила нестандартное решение — рассматривать «западную котловину» как не подлежащее разделу единое целое и создать механизм охраны прав и ресурсов каждой стороны, предусматривающий взаимную компенсацию. Такая позиция обосновывается тем, что при разделе нефтяные пласты могут оказаться трансграничными, и их разработка будет наносить ущерб той или другой стороне.

Мексиканская делегация подчеркнула, что за стол переговоров она вернется только после того, как проведет углубленное исследование геологических характеристик данного участка шельфа (такая позиция подтверждается и в упомянутом докладе МИД Мексики). Американцы были вынуждены на это согласиться. Вашингтон приостановил действие решений о проведении конкурса на выдачу лицензий на бурение в «западной котловине».

## Нефтехимия

**О**б исследовании мекс. ученых в области биотехнологических способов переработки нефти. Специалистами Мексиканского ин-та нефти (МИН) проводятся исследования в области биокатализа, который в ближайшем будущем окажет серьезное влияние на нефтепереработку. Такой вывод сделан на основании удачно проведенных экспериментов по переработке и очистке базовых нефтепродуктов. По словам Э.Барсана, координатора проекта, точкой отсчета в попытках объединения двух различных областей науки (биотехнологии и нефтехимии) является строительство фирмой «Бритиш Петролеум» завода по выработке одноклеточных протеинов для переработки нефтепродуктов. Однако тогда этот проект успеха не имел из-за токсичности конечного продукта переработки. По соображениям экологической безопасности все исследования были спешно прекращены. Однако первый неудачный опыт дал и положит. результа-

ты, одним из которых стала разработка системы по преобразованию пропилен в оксид пропилен с использованием бактерий.

Вновь о возможности использования биотех. разработок в нефтехимии мекс. ученые заговорили после открытия микроорганизма группы *gobofocus*, который способен избирательно исключать серу, содержащуюся в гетероциклических молекулах. Данный метод и был положен в дальнейшем в основу разрабатываемых пром. процессов. Он основывается на двухфазном смешивании с биомассой нефти, содержащей вторичный серный продукт, и на дальнейшем помещении клеток, предназначенных для десульфуризации, в водную среду. По окончании инкубационного периода, в течение которого поддерживается как можно более высокая плотность вещества с целью достижения наиболее тесного контакта между бактериями и органической составляющей, простым центрифугированием производится отделение уже обессеренного масла от водного раствора, содержащего серу в виде сульфата.

Указанный метод внес радикальные изменения в концепцию применения биокатализа в нефтехимии, вследствие чего появился даже новый термин «био-десульфуризация». Весь процесс при этом условно можно разделить на четыре части: вводная, органическая, твердая и газообразная, подразумевающая необходимость поддержания чрезвычайно высокой плотности в физико-хим. смеси. Его существенным недостатком является размер частицы, т.е. та площадь поверхности, на которой осуществляется контакт нефтемасленной смеси с водой. Это послужило причиной начала нового цикла исследований с целью выработки технологии, которая бы позволила минимизировать поверхность частиц с одновременным сохранением полезных свойств эмульсии, а также изучение зависимости реакции от хим. состава используемой в процессе воды.

Применение достигнутых результатов, по мнению мекс. ученых, возможно также и в других нефтехим. процессах: термическая дезинтеграция, снижение вязкости, каталитический крекинг и т.д. Обязательным условием их осуществления является соблюдение жестких требований, предъявляемых к каталитическим реагентам. Во-первых, последние должны содержаться в достаточно больших количествах. Во-вторых, необходима их адаптация к условиям, в которых осуществляется процесс нефтепереработки (высокие температуры, давление, присутствие сольвентов и пр.). И, наконец, третьим ограничителем является высокая себестоимость используемых катализаторов, которые, как правило, содержат благородные металлы.

Специалисты МИН считают, что альтернативным вариантом, заменяющим дорогостоящие компоненты, как раз и являются микроорганизмы, которые способны претерпевать комплексные биохим. трансформации. Положительным является тот факт, что в случае отсутствия в природе какого-либо фермента, необходимого для конкретного хим. процесса, имеются механизмы замены его искусственно синтезированным. Таким образом, изменение генетической структуры микроорганизмов может сделать реальным их использование в процессе осаждения вредных примесей и разрушения комплексных молекул полициклических с целью получения более чистой нефти-сырца, что

значительно облегчит и удешевит ее дальнейшую переработку.

Уже сегодня некоторые нефтекомпании рассматривают биотехнологические процессы как реальную альтернативу традиционным методам нефтепереработки. Можно предположить, что в ближайшем будущем **биокатализ** найдет применение не только в сфере нефтехимпереработки, но также в таких областях, как агрохимия и фармацевтика.

*Об утилизации тяжелых нефтяных остатков в Мексике.* Основное количество таких остатков образуется после широко применяемых вторичных процессов глубокой переработки нефти, включая вакуумную дистилляцию, каткрекинг, пиролиз, гидроочистку и др. Отходы этих технологий – мазуты и битумы с высоким содержанием серы и тяжелых металлов – до настоящего времени частично перерабатывались методами коксования или термокрекинга и висбрекинга с получением топочных мазутов для ТЭЦ и морских судов. Однако дальнейшее увеличение содержания серы в тяжелых остатках, обусловленное снижением качества нефти-сырца и увеличением глубины очистки, поставило многие из этих процессов на грань эконом. рентабельности.

По заказу «Пемекса» ам. специалисты подготовили тех.-эконом. обзор по данной тематике. В нем, в частности, отмечается, что развитие современной нефтепереработки определяется двумя важнейшими факторами – постоянным снижением качества нефти-сырца (для условий Мексики это нефть сорта «Майя») и ужесточением нормативных требований к экологическим параметрам продукции и технологическим процессам отрасли. За последнее десятилетие среднее содержание серы в нефти, перерабатываемой в стране, выросло с 0,84 до 1,16 весовых процента (прирост – 2,6% в год). Плотность и вязкость нефти за этот же период увеличились на 10%. Тенденция к снижению качества поступающей в переработку нефти является весьма устойчивой, проявляется уже в течение многих лет.

С другой стороны, вступившие в силу новые нормативные акты, которые жестко регламентируют экологические параметры важнейшего вида продукции нефтепереработки – моторных топлив – также оказывают влияние на изменения технологических процессов НПЗ. В соответствии со стандартами содержание серы в продаваемых в стране топливах не должно превышать: для дизельных топлив – 0,05 весовых процента, для бензинов – 300 ppm (part per million). Концентрацию канцерогенно опасного бензола в моторных бензинах следует снизить до 1 объемного процента, других ароматических углеводородов – до 25 объемных процентов (для дизельных топлив – 10-20%), соединений свинца – до 0,026 гр. на литр.

Введенные нормативы обязывают «Пемекс» заняться масштабным перепрофилированием отрасли и модернизацией многих НПЗ, что требует значит. капиталовложений в 30-40 млрд.долл. Основная часть этих средств должна быть вложена в совершенствование технологических процессов, повышающих качество средних дистиллятов – исходного продукта для производства моторных топлив, включая десульфирование, изомеризацию парафинов и олефинов, алкилирование, а также получение высокооктановых добавок на основе МТБЭ и ТАМЭ.

Снижение качества исходной нефти и повышение уровня очистки ведут к быстрому росту тяжелых нефтяных остатков, которые трудно поддаются переработке с использованием применяемых в Мексике технологий. Все большее количество отходов направляется на захоронение, что ведет к доп. расходам и загрязнению окружающей среды. В этой ситуации одним из наиболее перспективных подходов к решению возникшей проблемы является окислительная газификация тяжелых нефтяных остатков с получением синтез газа (смесь водорода с монооксидом углерода). Этот продукт может быть использован в качестве топлива для газовых турбин генераторов электроэнергии или источника водорода для нужд НПЗ. Низкая себестоимость синтез газа, производимого на установках газификации тяжелых остатков, позволяет использовать его в качестве сырья для получения ряда ценных продуктов нефтехимии.

Важной особенностью новой технологии (носит фирменное название LP МЕОН) является то, что впервые в пром. практике процесс получения метанола протекает в жидкой фазе в среде катализатора, диспергированного в инертном масле. Такая схема обеспечивает качественный контроль за температурой реакции и позволяет использовать синтез газ с относительно низким содержанием водорода ( $H_2CO = 1:1$ ). По эконом. показателям процесс LP МЕОН на 15% превосходит традиционные газофазные технологии, для которых необходим более дорогой синтез газ, обогащенный водородом ( $H_2CO = 2:1$ ). Кроме того, необходимый уровень рентабельности процесса LP МЕОН достигается на установках малой мощности (в 10-20 раз меньшей, чем для газофазной схемы), что позволяет компактно размещать их в местах потребления конечного метанола. По прогнозам экспертов, значит. число установок LP МЕОН будет построено в ближайшие 5-10 лет на НПЗ, которые специализируются на производстве высокооктановых добавок на основе МТБЭ и ТАМЭ. В их получении метанол используется в качестве сырья. Другими продуктами, получаемыми из синтез. газа, могут быть диметиловый эфир, уксусная кислота, окиспирты.

Газификация тяжелых нефтяных остатков позволяет эффективно решить проблему их утилизации, обеспечить НПЗ дешевой электроэнергией и наладить выпуск ряда продуктов нефтехимии с высокой добавочной стоимостью, используемых в производстве экологически чистых моторных топлив.

Несмотря на то, что ам. технология LP МЕОН имеет достаточно высокие показатели производительности и эффективности, она не является уникальной. Если заинтересованные рос. организации смогут предложить «Пемексу» альтернативные пути переработки тяжелых нефтяных остатков, это может явиться реальным вариантом выхода на мекс. рынок наукоемких технологий.

## Газпром

В последние годы в Мексике разработан и активно реализуется комплекс мер по дальнейшему развитию нац. газового сектора с участием иноинвесторов. Увеличение добычи и расширение сети транспортировки и распределения прир. газа правительство считает одним из основных приоритетов развития нац. энергетики.

Проведенный местными специалистами анализ показал, что в стране имеются реальные условия, позволяющие рассматривать капвложения в газовую энергетику как перспективные и оправданные как в кратко-, так и долгосрочной перспективе.

1. Мексика обладает значит. резервами прир. газа: согласно офиц. данным, разведанные запасы составляют 67,7 трлн.куб.футов, а потенциальные — 180 трлн. По оценкам, этих запасов при существующих в стране темпах потребления должно хватить, как минимум, на 50 лет. **Мексика занимает 8 место в мире по добыче этого топлива (более 4 млрд.куб.футов в день).**

2. Географическое положение Мексики позволяет осуществлять транспортировку через ее территорию газа как из собственных месторождений, так и из других центр. и южноам. стран в США.

3. Страна располагает развитой сетью газопроводов (21,8 тыс.км., из них 10,2 тыс.км. — магистральные и 11,6 тыс.км. — распределительная сеть). На развитие инфраструктуры отрасли местными и иноинвесторами будет направлено 2 млрд.долл.

4. Экологичность и относительная дешевизна мекс. природного газа считается важным основанием для увеличения его использования в качестве перспективного вида топлива в условиях ужесточения межд. норм защиты окружающей среды и роста объемов потребления энергоносителей промышленностью.

5. В последние годы в Мексике наблюдается устойчивый рост внутреннего спроса на природный газ (в 1991г. — 2,5%, в 1998 — 4%); по оценкам, спрос до 2007г. будет ежегодно увеличиваться на 7,5-8,9%.

6. Наличие в Мексике необходимой юр. базы, позволяющей нац. и иноинвесторам участвовать в реализации проектов в рамках международно-принятых норм. Законодательство соответствует мировой практике и не создает каких-либо барьеров для привлечения в отрасль частного капитала.

В соответствии со стратегической линией правительства, в стране активно ведется перевод пром. и бытовых объектов на использование натурального газа. Программой развития элетроэнергетики на 1995-2004гг. предусматривается, в частности, строительство новых электростанций с комбинированным циклом, реконструкция действующих станций и перевод их на использование в качестве базового компонента прир. газа, адаптация существующих пром. объектов к новым экологическим нормам (приняты в 1998г.) за счет увеличения газовой составляющей в потребляемом топливе.

Важное значение с точки зрения привлекательности газозенергетического сектора Мексики для иноинвесторов представляет тесное торг.-эконом. сотрудничество страны с США. Реализуются планы развития мекс. инфраструктуры транспортировки газа с целью их интеграции в систему газопроводов на территории США. Это позволяет с высокой степенью вероятности прогнозировать увеличение веса Мексики в энергообеспечении такого емкого рынка, как североам.

Активный интерес к здешнему газпрому проявляют деловые круги не только партнеров Мексики по САЗСТ, но и Франции и Бельгии. Gaz de France в янв. 2000г. выиграла тендеры на строительство и обслуживание распределит. сетей в 51 муниципалитете.

литете шт. Пуэбла и Тласкала. Фирма Tractebel стала новым оператором распределит. системы в сев. районах шт. Веракрус. Минэнерго на регулярной основе объявляет тендеры для местных и иностр. компаний, предоставляя участникам всю необходимую информацию в отношении конкретных проектов развития газового сектора.

В числе крупных проектов, реализация которых ожидается в ближайшие годы, находится **проект строительства панам. газопровода**, значение которого некоторые местные экономисты сопоставляют со значением Панамского канала. Планируется, что газопровод будет проложен из Венесуэлы через 8 стран Юж., Центр. и Сев. Америки (Колумбия, Панама, Коста-Рика, Никарагуа, Гондурас, Сальвадор, Гватемала и Мексика) до г. Браунсвилль (США, шт. Техас). По подсчетам, его длина составит 4800 км., пропускная способность — 5 млрд. куб. футов в день, будут использованы 56-дюймовые трубы. Замысел, имеющий 27-летнюю давность, вновь ставится на повестку дня и начинается его проработка на уровне ряда правительств, крупных банковских структур, частных газовых компаний (в основном североам.). Проект направлен также на рассмотрение в МАБР, ВБ, ОАГ.

### Чермет

**Мексика располагает развитой черной металлургией**, по объему производства она занимает 2 место в Лат. Ам. и 15 в мировом рейтинге производителей стали. Эта отрасль является одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики страны, ВВП отрасли достиг 79 млрд. песо. Доля металлургической продукции составляет 2% ВВП страны, 6% ВВП промышленности и 8% валового продукта обрабатывающих отраслей промышленности. Число непосредственно занятых в отрасли более 57 тыс. чел. и еще 550 тыс. работников связаны со смежными и обслуживающими производствами.

Отрасль характеризуется высокой степенью концентрации производства: более 81% всего объема продукции приходится на 6 из 22 специализирующихся в этой области компаний: Altos Hornos de Mexico, IMSA, IIsamex, Sicartsa, Ispat Mexicana и Tamsa.

За последние годы отрасль достигла определенных успехов. В 1995-99гг. установленные мощности выросли на 34,7% с 13,7 до 18,5 млн. т. В 2000г., несмотря на значит. трудности, переживаемые отраслью из-за увеличения мировых цен на натуральный газ и связанное с ним во II пол. снижением производства стали на 500 тыс. т., установленные мощности возросли по сравнению с 1999г. и составили 18,9 млн. т. Объемы экспорта из Мексики металлопродукции достигли 3 млрд. долл., импорта — 1,8 млрд. долл.

Тем не менее ситуация в металлургической отрасли в 2000г. и особенно во II пол. была крайне сложной. Все без исключения крупнейшие производители металла страны (не говоря уже о МСП) из-за скачка цен на газ были вынуждены значит. сократить объемы производимой продукции. Только в 3-4 кв. 2000г. затраты на производство 1 т. стали в стране выросли по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 23,6%, увеличившись до 465 долл.

Помимо снижения темпов производства и объемов продаж, отмечалось сокращение рабочих

мест. Только в компаниях Hylsamex, IMSA и Ispat в 2000г. число занятых непосредственно на производстве уменьшилось на 3,5 тыс. чел. Предполагается, что в дальнейшем оно сократится еще в 5-6 раз. Согласно офиц. данным, прошедший год характеризовался изменениями в деятельности компаний: Hylsamex (21 сент. 2000г.) — остановлены разработки в шахтах шт. Colima, Jalisco, Michoacan и прекращена деятельность на заводах в г. Monterrey и Puebla; AHMSA (15 окт.) — остановлена работа доменной печи №5 в г. Monclova, шт. Coahuila; IMSA (8 нояб.) — прекращены работы на металлургическом предприятии г. Monclova и сокращены объемы производства на заводах компании в г. Monterrey; Autlan (28 нояб.) — закрыта печь на объекте Molango шт. Hidalgo; Vidriera Imper (14 дек.) — закрыто металлургическое предприятие в г. Monterrey.

Согласно фин. отчетности крупнейших металлургических компаний страны, по результатам за 11 мес. 2000г. чистая прибыль Hylsamex снизилась на 75,46%, AHMSA — на 37,88%, IMSA — на 40%.

Помимо проблем, переживаемых отраслью из-за увеличения цен на газ, предприятия испытывают определенные сложности со сбытом своей продукции на нац. рынке. Правительство страны ужесточило защитные меры, предпринимаемые против стран-поставщиков металлопродукции в Мексику на условиях заниженной цены. Отечественными предприятиями регулярно направляются в министерство экономики страны иски с просьбой провести антидемпинговые расследования в отношении таких стран, как Япония, Корея, Китай, Россия, Румыния, Индия, Сербия, Турция, Словакия и Казахстан. Принимая во внимание введение США компенсационных пошлин на ввоз металла из таких стран, как Корея и Япония, они частично переориентировали свой экспорт на мексиканский рынок, что вызывает вполне оправданное беспокойство со стороны нац. производителей. Среди стран, наиболее часто выступающих ответчиками в антидемпинговых процессах в Мексике, упоминаются Румыния, Япония, Корея, Индия и Китай, на долю которых приходится более 51% всего объема импортируемой за 2000г. в страну металлопродукции и чьи цены занижены в пределах от 20 до 50% по отношению к среднемировым ценам.

*Перспективы развития отрасли на 2001г.* в большой степени будут зависеть от уровня цен на газ. Работать с полной отдачей предприятия отрасли смогут лишь при цене не выше 3 долл. за млн. BTU. Если же цены останутся примерно на прежнем уровне, снижение объемов производства в отрасли к концу 2001г. составит 200 тыс. тонн. Много будет зависеть также от эконом. ситуации в США, поскольку объемы поставок металла из Мексики в эту страну достаточно велики — около 1,8 млрд. долл. ежегодно. Таким образом, замедление темпов эконом. роста в США, как основного торг. партнера, окажет негативное влияние практически на все сектора промышленности Мексики и, в первую очередь, ее черную металлургию. В этой связи, правительство планирует сохранить тенденцию ежегодного увеличения объема инвестиций в отрасль. Только за 2000г. они составили 5 млрд. долл. и были направлены на расширение производственных мощностей, совершенствование технологий производства, повышение квали-

фикации персонала и сертификацию продукции в рамках межд. тех. норм. На 2001г. планируется дальнейшее увеличение капвложений в предприятия отрасли до объемов 6-7 млрд.долл.

### Электроэнергетика

Электроэнергетика — одна из наиболее развитых отраслей мексиканской промышленности. Она продолжает оставаться в монопольном владении 2 гос. компаний: Фед. комиссии по электроэнергетике (CFE) и Гос. компании по энергоснабжению (LFC). В частном владении находятся лишь небольшие электростанции при пром. предприятиях, обслуживающие исключительно их нужды. Однако их доля в общем количестве электростанций невелика — на них приходится лишь 5% всей электроэнергии. На мексиканском рынке действуют следующие частные предприятия: AES Merida III, Union Fenosa, Electricite de France, Intergen, Mitsubishi, Iberola, Transalta и др., однако, в последние годы возросла необходимость в доп. капвложениях на развитие и модернизацию отрасли, т.к. гос. инвестиции уже не обеспечивают возрастающие потребности электроэнергетики. Несмотря на ежегодно выделяемые компании LFC гос. субсидии, со дня своего основания (1995г.) она продолжает работать в убыток. В 2000г. ей было предоставлено гос. субсидий на сумму 8,9 млрд.песо, однако она завершила год с потерями в 7,2 млрд.песо.

С учетом темпов увеличения потребности в электроэнергии в стране существующих производственных мощностей компании-монополиста CFE хватит лишь на период до 2004г.

В связи с этим еще в 1998г. правительством было предложено начать процесс приватизации в электроэнергетике. Однако эта инициатива так и не была принята конгрессом страны. Для новой администрации В.Фокса вопрос о реформировании электроэнергетики имеет полит. значение. Поскольку заявленные им темпы роста мексиканской экономики (7% в год) не могут быть обеспечены без удовлетворения растущих потребностей страны в электроэнергии, проблема реформирования отрасли является ключевой в программе развития страны. Разработанным новым правительством проектом реформы электроэнергетики предусматривается ограничить монополию двух гос. компаний и создать несколько компаний со смешанным гос. и частным капиталом. Главной целью реформы ставится создать свободный рынок электроэнергии, на котором в одинаковых условиях могли бы действовать частные и гос. предприятия. Также предполагается, что частные компании смогут беспрепятственно экспортировать электроэнергию, если им не удалось реализовать свою продукцию на нац. рынке. В ведении государства останутся ядерная и геотермальная энергетика, а также ЛЭП. Государство также будет регулировать вопросы обеспечения безопасности энергообъектов и устанавливать тарифную систему. По планам правительства, после 2007г. свыше 40% всей электроэнергии будет вырабатываться на электростанциях, принадлежащих частному капиталу.

На конец 2000г. производственные мощности оценивались в 37 гвт. Протяженность ЛЭП, включая местного значения, 666 тыс.км. Основную часть составляют ТЭС, на долю ГЭС приходится

15%, атомных — 5,5%. Производство электроэнергии в 2000г. увеличилось на 6,8% по сравнению с пред.г. за счет введения в строй новых объектов и составило 202083 млн.квтч.

В 2000г. в отрасли отмечалось значительное увеличение спроса на электроэнергию — в среднем на 7,9%. В этой связи особенно актуальным становится вопрос об увеличении инвестиций в модернизацию старых и сооружение новых энергообъектов.

Объем бюджетных ассигнований в электроэнергетику, в млрд.песо

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	1995-2000	Рост %
Beero	17,052	15,483	20,100	20,087	20,078	18,750	111,643	-6,7
CFE	15,179	13,458	17,975	17,523	16,906	15,311	96,174	-9,4
LFC	1,872	2,025	2,304	2,645	3,181	3,438	15,468	8,1

Источник: El Economista, 06-09-00

По данным минэнергетики Мексики, учитывая существующие темпы развития отрасли и необходимость увеличения ее производственных мощностей в соответствии с возрастающими потребностями, в ближайшие 10 лет (до 2010г.) ей необходимы инвестиции в объеме не меньше 100 млрд.долл. (по 10 млрд.долл. в год).

Строительство новых энергообъектов осуществляется через торги, на которых главным условием является возможность финансирования проекта.

Энергообъекты, на которые объявлены торги в 2000г.

Проект	Мощность мвт.	Тип электростанции	Сроки
			завершения
Rosanto IV	450	Комб.цикл	2003
Chicoasen	900	Гидро э\ст	2003
Tuxpan III, IV	900	Комб.цикл	2003
Altamira III, IV	900	Комб.цикл	2003
Los Azufres II	100	Геотермальная	2002
Valle de Mexico	220	Комб.цикл	2002

Источник: El Financiero, 12.05.00

На конец 2000г. состоялся пуск в строй электростанций «Самалаюка», «Мерила», «Монтеррей-2» и «Серро Прието-4», мощностью 500, 484, 480 и 100 мвт. соответственно. На 2001г. планируется пуск в строй еще 10 электростанций общей мощностью 3120 мвт., крупнейшими из которых будут «Росарито 3», «Эрмосильо», «Чиуауа», «Рио Браво 2» и др.

Программе реформирования отрасли новое правительство уделяет одно из первостепенных значений. Проект реформы находится в стадии обсуждения офиц. и деловыми кругами страны. Планируется, что пакет документов по реформированию отрасли будет представлен в конгресс в марте 2001г.

### Ветроэнергетика

Об использовании возобновляемых источников энергии. Одной из наиболее быстроразвивающихся отраслей мекс. экономики в последние годы является электроэнергетика. Это обусловлено устойчивым поступательным ростом пром. производства, постепенной индустриализацией отдаленных районов страны, что требует ввода доп. мощностей.

Совокупная мощность действующих в стране электростанций составляет 37,3 гвт. К 2005г. ее планируется довести до 45,5 гвт. К этому времени намечено ввести в эксплуатацию 22 новых энергоблока на 13 строящихся в стране электростанциях.

Приоритетным направлением является строительство современных электростанций на прир. газе, гидроресурсах и возобновляемых источниках энергии. **Постепенно снижается доля ТЭС, использующие традиционные ископаемые энергоносители.** Из 19 электростанций, строительство которых началось в Мексике в 1996-99гг. только одна будет работать на диз. топливе (2 энергоблока по 37,5 мвт). В 1999-2000гг. введены в эксплуатацию две геотермальных электростанции, 1 газотурбинная и 4 энергоблока комбинированного цикла. Строятся 3 ГЭС (вместе 1,6 гвт.) и 10 электростанций комбинированного цикла (17 энергоблоков) мощностью 6,2 гвт.

Из возобновляемых источников энергии наиболее активно используются гидроресурсы. В Мексике действуют 77 ГЭС, на долю которых приходится 28% вырабатываемой в стране электроэнергии. В 1997г. начато строительство двух ГЭС в шт. Найрит и Герреро на 636 и 765 мвт. соответственно. Ввод их в эксплуатацию запланирован на 2004г. С 1998г. ведется строительство ГЭС на 240 мвт. в шт. Чиapas, которое должно быть завершено в 2005г. В 1 стадии разработки находится еще ряд перспективных проектов.

Мексика занимает **3 место в мире** (после США и Филиппин) **по пром. использованию геотермальной энергии.** В стране действует 34 энергоблока геотермальных электростанций суммарной мощностью 943 мвт. Из них 8 были введены в эксплуатацию в 1998-99гг.

4 мощные электростанции (13 энергоблоков) общей мощностью 720 мвт. построены в районе геотермальных полей «Сьерро-Прието» в шт. Баха Калифорния в 30 км. к югу от г. Мехикали в непосредственной близости от ам.-мекс. границы. Это самое крупное из разведанных в Мексике геотермальных полей, на котором имеется свыше 130 скважин, производительностью 40 млн.т. пара в год (4712 т. в час). Это поле полностью освоено и строительство там в ближайшей перспективе новых электростанций не планируется.

Вторым по производительности геотермальным полем является район «Лос Асуфрес» в шт. Мичоакан. Здесь расположены 23 пром. скважины общей производительностью 7,2 млн.т. пара в год или в среднем 830 т.час. В данном районе эксплуатируются 14 энергоблоков суммарной мощностью 188 мвт., из них 4 энергоблока по 25 мвт. введены в эксплуатацию в 1999г.

Геотермальная станция, состоящая из 7 энергоблоков по 5 мвт., построена в районе «Лос Умерос» на границе штатов Пуэбла и Веракрус. Фед. комиссия по электроэнергии прорабатывает проект строительства здесь еще одной геотермальной электростанции на 50 мвт.

В стадии разведки и разработки находятся геотермальные поля «Лас Трес Ведженс», шт. Баха Калифорния Сур и «Ла Примавера», шт. Халиско. Работы по бурению пром. скважин в районе «Лас Трес Ведженс» начаты в 1997г. В 1998г. объявлен конкурс с возможностью участия иностр. компаний и инвесторов на строительство здесь двух геотермальных электростанций мощностью 10 и 15 мвт., которые могут быть введены в эксплуатацию в 2001-02гг. Прорабатывается проект геотермальной станции на 70 мвт. в районе «Ла Примавера».

Помимо разработки крупных геотермальных зон, имеющих пром. потенциал, идет также осво-

ение других районов. В частности, разрабатываются проекты строительства мелких электростанций с энергоблоками до 300 квт. в шт. Чиуауа, Баха Калифорния Сур, Дуранго. Эти маломощные электростанции предполагается использовать для энергообеспечения небольших прилегающих изолированных от остальной части страны обитаемых районов.

В Мексике функционирует **одна из самых крупных и рентабельных в мире ветряных электростанций «Ла Вента» в шт. Оахака.** Введенная в эксплуатацию в 1994г., станция имеет 7 генераторов по 225 квт. Суммарная мощность комплекса – 1,5 мвт. Стоимость вырабатываемой на станции электроэнергии – 4,3 ам. цента за квт.ч., что соизмеримо с ценами на электричество, вырабатываемое крупными ТЭС. Длительная эксплуатация станции подтвердила ее высокую рентабельность. Она построена в уникальном районе «Истмо де Теуантепек», где весь год дуют преимущественно вост. ветры силой до 10 м. в сек. Потенциальная мощность ветровой энергии данного района равна 2 гвт. Разрабатываются проекты строительства здесь ряда мощных ветряных электростанций, которые смогут обеспечивать электроэнергией также и сопредельные территории.

Мексика обладает огромным потенциалом по пром. использованию солнечной энергии. 70% территории страны получают ежедневно 17 мдж. солнечной энергии на кв.м., что сопоставимо с самыми жаркими районами мира (юг США, Африка, Бл. Восток, Австралия). Сев. штаты страны получают ежедневно солнечной энергии в среднем 19 мдж.кв.м.

Учитывая высокую стоимость электроэнергии, производимой на фотоэлектрических и термоэлектрических СЭС (9-11 ам.центов за квт.ч.), их использование в Мексике не получило широкого распространения. Действует ряд местных фотоэлектрических станций суммарной мощностью 12 мвт., которые используются для обеспечения электроэнергией отдаленных объектов, узлов связи и небольших удаленных населенных пунктов. Что касается термоэлектрической энергии, то, учитывая опыт эксплуатации параболических станций в шт. Калифорния (США), не исключено, что активное строительство таких электростанций начнется и в Мексике. Минэнерго и Фед. комиссия по электроэнергии внимательно отслеживают все новейшие разработки в этой области, реализуемые в США, Испании, Италии, Франции и Японии.

В Мексике имеется одна электростанция мощностью 2,2 мвт., работающая на отходах древесины. Некоторые более мелкие станции мощностью до 1 мвт. используют в качестве топлива биомассу (пром., с/х, городские отходы, отходы древесины). Все они обеспечивают электроэнергией свои базовые предприятия, маломощны и не имеют пром. значения. В то же время потенциал для строительства в стране электростанций такого профиля очень велик. Только на отходах древесины можно построить ряд станций в шт. Чиуауа, Дуранго и Мичоакан суммарной мощностью 230 мвт. Все острее стоит проблема переработки городских отходов. Поэтому правительство ставит вопрос о строительстве в перспективе крупных ТЭС, использующих в качестве топлива энергию биомассы.

Идет строительство в Мексике т.н. гибридных станций, на которых наряду с традиционными ископаемыми источниками одновременно используются солнечная и ветровая энергия. Одна из таких станций на 197 квт. построена в районе «Сан Хуанико» на побережье Тихого океана в шт.Баха Калифорния Сур. Она обеспечивает электроэнергией небольшой изолированный поселок рыбаков, в котором проживают 400 чел. Для производства электроэнергии на станции используются 10 аэрогенераторов суммарной мощностью 100 квт., 60 фотоэлектрических солнечных элементов на 17 квт. и дизель-генератор на 80 квт. В обычном режиме электроэнергия вырабатывается солнечными и ветровыми генераторами, избытки ее поступают на подзарядку аккумуляторной батареи мощностью 380 квт. С целью уменьшения потерь при передаче энергии используется трансформатор 240 вт/13,2 квт., а на выходе понижающий трансформатор на 120 вт. Дизель-генератор включается в автоматическом режиме только в случае, когда суммарная мощность вырабатываемой электроэнергии с использованием, в т.ч. и аккумуляторной батареи, падает ниже допустимого уровня. В год электростанция вырабатывает 190 тыс.квт.ч. электроэнергии. Из них 32 тыс. – солнечными батареями, 101 тыс. – аэрогенераторами и 57 тыс. – дизель-генератором. Таким образом, дизелем вырабатывается не более 30% потребляемой энергии. Основная же ее часть вырабатывается с использованием возобновляемых источников.

*НИИ электротехники.* Институт (Institute de Investigaciones Electricas, ИЕ) расположен в живописном районе «Пальмира» в г.Куэрнаваке, столице шт.Морелос. В его штате – более 500 научных работников. Годовой бюджет 34 млн.долл. (1999г.). Является головным НИИ электроэнергетического сектора страны. Институт тесно сотрудничает с минэнергетики, Фед. комиссией по электроэнергии (ФКЭ), гос. и частными предприятиями энергетической отрасли. Поддерживает научно-тех. связи с МАГАТЭ, ОЭСР, ОАГ, ОЛАДЕ, ЕС, АМР США, Агентством межд. сотрудничества Японии, а также с НИИ, гос. и частными компаниями Боливии, Венесуэлы, Гватемалы, Германии, Гондураса, Колумбии, Коста-Рики, Кубы, Панамы, Сальвадора, США, Франции и Чили.

В декрете президента Мексики об образовании института определены его следующие задачи: координация осуществляемых в стране НИОКР в области совершенствования техники и оборудования, применяемых в электроэнергетике; внедрение новейших технологий в промышленность и энергетический сектор страны; осуществление НТС и совместных исследований с другими странами, межд. организациями; разработка программ подготовки специалистов электроэнергетического комплекса страны; оказание тех. помощи ФКЭ, гос. и частным предприятиям и организациям энергетического сектора страны; разработка стратегии развития отрасли; патентирование изобретений в электроэнергетическом секторе, их экспертная оценка и внедрение в производственную сферу.

Институт состоит из 8 отделов, каждый из которых имеет от 1 до 5 функциональных групп (секторов). Он располагает также компьютерным центром и центром документации, которые подключены к нац. сети научно-тех. информации, гос. и коммерческим базам данных.

Отдел альтернативных источников энергии включает группы геотермальной, атомной и нетрадиционных источников энергии, материалов и хим. процессов, а также систем безопасности, контроля качества и защиты окружающей среды. По эксплуатации геотермальных источников энергии (1 гвт.) Мексика не имеет конкурентов в Зап. полушарии и почти на 75% опережает США. Ей принадлежит 6 место в мире по потенциалу принимаемого солнечного излучения – 5 квт.ч. в день на кв.м. на 70% территории страны. В этой связи большое внимание уделяется строительству станций по преобразованию солнечной энергии для электрификации удаленных сельских районов и труднодоступных участков горной местности. В последние годы заметно возросло количество эксплуатируемых в стране ветровых электрогенераторов.

В 1999г. отделом реализованы такие проекты, как использование нетрадиционных источников для энергоснабжения нефтяных платформ в Мексиканском заливе, фотоэлектрические системы для энергообеспечения труднодоступных районов, ТЭО потенциала использования альтернативных источников энергии в стране.

Группа по системам безопасности, контролю качества и защите окружающей среды, используя свой 15-летний опыт, провела исследования в области повышения безопасности эксплуатации нефтеперерабатывающих и нефтедобывающих предприятий компании «Пемекс». В частности, дана оценка надежности функционирования нефтяных платформ, нефтехранилищ и других объектов, произведен анализ воздействия деятельности компании на окружающую среду. Группа по материалам и хим. процессам разработала информ. систему контроля коррозионной устойчивости и надежности газопровода Мексиканский залив-Табаско-Кампече. Осуществляются разработки новых материалов, исследования в области электрохим. способов защиты металлов от коррозии.

Отдел автоматизированных систем контроля и управления включает группы по контрольно-измерительным приборам и системам, автоматизированному управлению и контролю за электросетями, моделированию и проектированию, по системам диагностики и контроля за производственными процессами и информ. системами.

Это – самое многочисленное подразделение института, которое активно сотрудничает с ФКЭ, гос. компаниями «Пемекс» и «Лус и Фуэрс дель Сентро», занимающейся продажей электроэнергии. В 1998-99гг. отдел провел модернизацию оборудования и систем автоматизированного контроля и управления на НПЗ «Пемекс» в г.г.Тула (шт.Идальго) и Гомес-Паласио (шт.Дуранго), совместно с ФКЭ разработал проект интеграционной информ. системы диагностического контроля функционирования основных систем и оборудования ТЭС. После доработки ПО и закупки необходимого компьютерного оборудования данная система должна быть внедрена на ТЭС в г.Петакалко (шт.Герреро), а в перспективе, возможно, – еще на 20 ТЭС. Специалисты центра участвовали в реализации проекта создания компьютерной информ. базы данных ФКЭ, информ. системы технологической информации и профобразования сотрудников «Пемекс». Группа моде-



лирования и проектирования разработала ряд тренажеров для подготовки операторов геотермальных, тепловых и гидроэлектростанций.

Отдел электрических систем включает группы по электрооборудованию, использованию электроэнергии, а также ее распределению и передаче. Основными направлениями его деятельности являются повышение тех. оснащенности и надежности эксплуатации электросетей, эффективного распределения электроэнергии. В 1998-99гг. отдел осуществлял ряд тех. проектов по строительству новых и модернизации действующих ЛЭП, в т.ч. по внедрению автоматизированных систем контроля за подачей и распределением электроэнергии. Работы осуществлялись в основном по контрактам с ФКЭ и компанией «Лус и Фуэрсаль Сентро».

Отдел механических систем, включающий группы по термическим процессам, инженерному и энергетическому оборудованию, осуществляет разработку новых систем и агрегатов, модернизацию основного оборудования действующих электростанций (турбин, котлов, парогенераторов, систем охлаждения и т.д.). В 1998-99гг. по проектам института были модернизированы несколько ТЭС, построенных по иностр. технологиям с участием зарубежных специалистов.

Среди последних проектов межд. сотрудничества можно отметить осуществляемые совместно с Панамским институтом гидрологических ресурсов и электрификации исследования оптимальных мест строительства электроэнергетических объектов, подготовки тех. требований к фотоэлектрическим системам электроснабжения отдаленных и труднодоступных районов Панамы.

С центральноам. странами реализован проект «Изучение коррозии подводных кабелей у о-ва Чира». Продолжены работы по контракту с Советом по электрификации государств ЦА в сфере проектов ТЭС на ископаемых источниках энергии. Институт завершил ТЭО пилотной электростанции большой мощности в одной из стран ЦА, принимает активное участие в реализации программ сотрудничества между минэнергетики Мексики и минприродных ресурсов и защиты окружающей среды Гондураса (способы борьбы с коррозией, рациональное использования электроэнергии, нетрадиционные источники энергии).

**Автопром**

**В** 2000г. автомобильная промышленность характеризовалась наибольшим динамизмом. Производство автомобилей достигло рекордного в истории страны уровня – 1,9 млн.ед., что позволило Мексике занять 6 место среди крупнейших производителей автомобилей мира и 3 среди стран ам. континента после США и Канады.

Столь значительный объем производства продукции в отрасли и, вследствие этого, ее высокий мировой рейтинг, были обусловлены рядом причин: низкими производственными затратами, достаточно высоким проф. уровнем рабочей силы, а также соглашениями о свободной торговле и тамож. преференциях с различными странами и регионами мира. По сравнению с 1998-99гг., когда производство автомобилей в стране находилось примерно на одном уровне (1,5 млн.ед. в год), в 2000г. его рост составил 26,5%.

Динамика производства автомобилей в Мексике, в млн. ед.

	Общее производство	Для внутр. рынка	На экспорт
1995г.	0,931	0,152	0,778
1996г.	1,211	0,240	0,970
1997г.	1,338	0,353	0,984
1998г.	1,427	0,448	0,978
1999г.	1,493	0,416	1,077
2000г.	1,889	0,455	1,434

2000г. характеризовался значительным увеличением выпуска автомобилей на экспорт – до 1,434 млн.ед. Из всех автомобилей, произведенных в стране в 2000г., 75% направлялись на экспорт. По сравнению с 1999г. рост экспортных поставок составил 33,6%. Если за 1989-94гг. объем экспорта не превышал 2,260 млн.ед., то в 1995-2000гг. он достиг 6,255 млн.ед., увеличившись практически втрое. С учетом роста спроса и потребления на внутреннем рынке, в 2000г. отмечался резкий скачок (63,8%) импортных автомобильных поставок – 402,7 тыс.ед. Это наиболее высокий уровень в истории развития отрасли. Если в 1999г. из покупаемых в стране автомобилей каждый третий был импортного производства, то в 2000г. – уже каждый второй.

Импорт автомобилей (тыс. ед.)

1998г.	1999г.	2000г.
195,453	245,693	402,667

По результатам года было экспортировано (включая предприятия «макиладорас») автомобилей на 40 млрд.долл., импорт составил 25 млрд.долл. Таким образом, положит. сальдо торгового баланса в отрасли было довольно значит. и составило 15 млрд.долл.

Заметно выросли в 2000г. продажи автомобилей на внутреннем рынке и также достигли своего макс. уровня в истории страны. По данным за год, продажи легковых автомобилей на внутреннем рынке выросли на 27,9% и имели объем 853,8 тыс.ед. Тем не менее основная масса поставок автомобилей продолжает ориентироваться на внешние рынки. Автомобильная отрасль остается одним из главных источников поступления валюты.

Особый подъем наблюдался в производстве грузовых автомобилей и автобусов. По результатам за 2000г. (60 тыс.ед.) Мексика заняла 6 место среди 29 мировых производителей данного вида техники. Мексиканский рынок большегрузных автомобилей и автобусов поделен между 11 крупнейшими межд. компаниями-производителями. 2000г. характеризовался серьезным увеличением объема продаж данного вида трансп. средств на внутренний рынок. По сравнению с 1999г. оно составило 31%, а продажи достигли за последние 30 лет макс. уровня – 34,805 тыс.ед. Наибольшим спросом пользовались автомобили компании Mercedes Benz (объем продаж – 11,4 тыс.ед.), Intemacional (7,9 тыс.ед.), Kenworth (7,1 тыс.ед.).

Компании-лидеры по объему продаж большегрузных автомобилей и автобусов в 2000г. в тыс.ед.: Mercedes Benz – 11,420; Internacional – 7,902; Kenworth – 7,062; General Motors – 1,970; Volvo – 1,779; Mexicana de autobuses/Volvo – 1,622; Dina Camiones – 1,533; Sterling – 0,621; MCI – 0,346; Scania – 0,329; другие – 0,212.

В то же время продажи данного вида автомобилей на внешний рынок, с учетом замедления темпов эконом. роста в США и снижения спроса с их стороны, в 2000г. упали на 50% по сравнению с предг.

В 2000г. 75% произведенных автомобилей было направлено на экспорт. Мексика поставляла автомашины в 35 стран мира. Около трех четвертей традиц. экспортировалась в США, объем экспорта в эту страну в 2000г. составил 1,200 тыс.ед. Другими наиболее крупными потребителями мексиканских автомобилей являются: Германия, Чили, Уругвай, Аргентина и Колумбия. Учитывая начавшееся в конце 2000г. снижение темпов эконом. роста в США и, как следствие, спроса на легковые автомобили, Мексика вынуждена осваивать новые рынки сбыта продукции автомобилестроения. Большие надежды в этой связи возлагаются на достижение соглашения о свободной торговле с ЕС и Европейской Ассоциацией свободной торговли, которые позволят Мексике значит. увеличить экспорт своей продукции в этом регионе, а также получить доп. инвестиции в данную индустрию. Европейские страны также видят в лице Мексики перспективный рынок для сбыта своей продукции и возможность выхода на США.

Объем инвестиций, направленных в автомобилестроение за 1994-2000гг. является довольно значительным — 30 млрд. долл., которые поровну распределялись на производство автомашин и на выпуск запчастей к ним. Ожидается, что в ближайшие 6 лет в отрасль будет направлено 15-20 млрд.долл., что позволит, по прогнозам, удвоить объем производимой продукции.

В стране насчитывается 39 заводов по производству и сборке легковых автомобилей, микроавтобусов, «лендроверов», большегрузных автомашин, автобусов, бензиновых и дизельных двигателей. Производство автомобилей осуществляется на базе сборки из импортных узлов и агрегатов. В соответствии с законом, доля компонентов нац. производства в сборке в 1999г. была снижена и составляет сейчас 40%. Рост автомобильного производства дал толчок развитию вспомогательной индустрии, обеспечивающей головную отрасль комплектующими. На территории Мексики функционируют 355 производителей запчастей к автомобилям и 236 предприятий типа «макиладорас», специализирующихся в этой области. Общее число занятых на производствах, выпускающих запчасти и компоненты, превысило 264 тыс.чел.

Однако, несмотря на рекордные результаты в отрасли в 2000г., рост объемов производства и экспорта в 2001г. прогнозируется не более чем на 10%, что, опять же, будет связано со снижением динамизма развития экономики США. В дек. 2000г. уже произошло уменьшение поставок автомобилей из Мексики в США на 8%. Данная тенденция сохраняется и в 2001г. Уже три из крупнейших американских компаний-производителей автомобилей, имеющих заводы в Мексике, заявили о сокращении своих производственных объемов.

Компания General Motors Corp. в янв. 2001г. объявила о своих намерениях снизить объемы производства в I кв. 2001г. на 21% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. в связи с нестабильной эконом. ситуацией в стране и переизбытком готовой продукции на складах. В свою очередь, Daimler — Chrysler планирует сокращение производства на 25,9%, в том числе закрытие двух заводов в шт. Мехико (г. Толука), что повлечет за собой увольнение 2,6 тыс. мексиканских рабочих. Руководство компании подтвердило информацию

о том, что в связи с реструктуризацией корпорации в ближайшие 3г. как на территории США, так и в других странах (в частности, в Аргентине и Бразилии) будет закрыто 6 заводов по производству автомобилей и компонентов к ним и сокращено более 26 тыс. рабочих мест. Ford Motor также намеревается сократить производственные объемы, начиная с I кв. 2001г. на 17%, в том числе закрыв ряд заводов в США, Канаде и Мексике.

С учетом этой тенденции для Мексики все большее значение приобретают заключение и реализация соглашений о свободной торговле с другими странами и регионами.

### Авиатехника

По данным Межд. ассоциации воздушного транспорта (ИАТА) в настоящее время в Центральной и Южной Америке насчитывается более 1500 авиакомпаний. Высокими темпами на континенте растет объем воздушных перевозок, так в текущем году он составляет 5,6%.

Авиаиндустрия Мексики, являясь частью системы глобальных межд. перевозок, занимает ведущее место по развитию сети воздушного транспорта, не только в Латинской, но и в Северной Америке. Мексиканские Соединенные Штаты обладают одним из самых больших самолетных парков среди стран региона. По данным Министерства связи и транспорта Мексики в нац. регистре числится 6224 летательных аппаратов разного типа и по этому показателю страна занимает шестое место в мире и первое в Лат. Америке. Незначительно опередив за 1999г. Бразилию. В 1999г. авиакомпании Мексики осуществили более 1,8 млн. полетов, из них 70% приходится на пассажирские, а 30% на грузовые перевозки. **По количеству вертолетов Мексика занимает в Лат. Америке первое место.**

Парк авиатехники Мексики насчитывает — 1155 коммерческих летательных аппаратов (ЛА), 412 — самолетов фед. правительства и губернаторов штатов, а также 4657 частных самолетов и вертолетов, начиная от сверхлегких до современных реактивных самолетов бизнес-класса.

Из общего количества частных и коммерческих летательных аппаратов около 80% находятся в пользовании мексиканской стороны на условиях аренды.

В пассажирских перевозках задействовано 286 самолетов, из которых 32 предназначены для перевозки до 17 пассажиров, 56 — до 70 пассажиров и 198 — до 200 человек.

Особо быстрыми темпами в Мексике развивается легкомоторная авиация, так называемые «воздушные такси». Из общего числа самолетного парка Лат. Америки на их долю приходится 24%, одна треть из которых являются мексиканскими. По количеству летательных аппаратов данного типа Мексика занимает второе место в мире после США и первое в Лат. Америке. В этой связи, Мексика стала центром притяжения интересов компаний-производителей авиационной техники этого класса.

Крупнейшие ам. и европейские компании, такие как «Лепар Джет», «Рэйтеон», «Бэлл», «Еврокоптер», «Сесна» и др., имеют своих представителей или заключили агентские соглашения с мексиканскими фирмами по продаже и техническому обслуживанию таких самолетов.

Ведущими авиакомпаниями Мексики, специализирующимися на межд. и внутренних перевозках пассажиров являются: «Аэромехико», «Мехикана», «Авиакса», «Аэровиас Карибе», «Аэромар», «Линеас Аэreas Альегро» и «Аэрокалифорния».

Самым большим парком самолетов в Мексике обладает компания «Аэромехико». Она располагает 66 авиалайнерами следующих типов: Boeing 757-200 – 7 шт., Boeing 767-200 – 4 шт., Boeing 767-300 – 1 шт., DC-9-30 – 3 шт., DC-9-32 – 14 шт., MD-82 – 14 шт., MD-83 – 9 шт., MD-88 – 10 шт., MD-87 – 4 шт.

Второй крупнейшей авиакомпанией Мексики постоянно конкурирующей с «Аэромехико» является «Мехикана», которая располагает 57 самолетами следующих типов: Airbus A320 – 16 шт., Boeing 727-200 – 22 шт., Boeing 757-200 – 7 шт., Fokker F-10 – 12 шт.

Основным пакетом акций этих компаний владеет государство, которое определяет общую стратегию их развития. Осенью текущего года были предприняты попытки к объединению данных компаний, которые не получили поддержку у их служащих (объединение привело бы к сокращению тех. и руководящего состава). Однако вопрос по-прежнему остается открытым.

Фед. правительство контролирует вопросы эконом. деятельности нац. авиакомпаний и осуществляет контроль безопасности полетов. В последние 5 лет наблюдается тенденция сокращения долевого участия государства во владении частными авиакомпаниями.

В последние годы конкуренцию двум ведущим компаниям Мексики все в большей мере стала составлять «Аэрокалифорния», в распоряжении которой находятся 20 современных авиалайнеров. За 1999г. доля перевозок компаний «Аэромехико» и «Мехикана» снизилась с 27% до 24%. Эта тенденция наблюдается и в текущем году.

В 2000г. обанкротилась и ушла с рынка группа «Такса». Причиной развала компании явилась авиакатастрофа пассажирского лайнера весной 2000г. и разногласия администрации группы с профсоюзом. Ожидается, что ее купит компания «Ацтека».

По данным минсвязи и транспорта за 1995-99гг. рост пассажирских перевозок составил 32%, а грузовых – 27,7%. За 1999г. нац. компании перевезли 37,8 млн. пассажиров, что на 7,4% выше, чем в 1998г., а за 8 мес. 2000г. рост этого показателя составил 8%. Внутренние перевозки пассажиров составляют 56%, а межд. 44%. Увеличение межд. пассажирских перевозок составило 3,9% (14,4 млн. человек). Североам. направление по-прежнему остается ведущим для мексиканских компаний. В целом за 1999 год в этом направлении было перевезено 82% от всех пассажиров. Вместе с тем этот показатель снизился по сравнению с 1994г. на 4%, при его одновременном росте в направлении Лат. Америки и Европы. За 1999г. пассажиров в этих направлениях было перевезено соответственно 8% и 9%. В соответствии с прогнозом Управления гражд. авиации Мексики в течение 10 лет рост числа пассажиров только на внутренних авиалиниях составит 10%. Общий доход мексиканских компаний за 1999г. составил 9,93 млрд.долл. (8,95 млрд.долл. в 1998г.).

По итогам 1999г. объем грузовых авиаперевозок увеличился на 2,4% и составил 485 тыс.т. Из

них 118 тыс.т. приходится на внутренние перевозки (рост 2,8%) и 367 тыс.т. на межд. (рост 2,2%). Наблюдается сокращение доли участия иностр. авиакомпаний в грузоперевозках. В 1999г. это сокращение составило 2,5%. Основной объем грузоперевозок в Мексике осуществляют иностр. авиакомпании, на их долю приходится 78,5% от общего количества перевезенного груза. Доходы мексиканских компаний за 1999г. превысили 715 млн.долл., что на 14 млн. долл. больше, чем в 1998г. Наиболее часто для этих грузоперевозок используется самолет Boeing 757-200С, обладающий наиболее высокой рентабельностью по сравнению с другими.

Мексиканская сторона все больший интерес проявляет к рос. грузовым авиалайнерам типа Ил-76 и Ан-32, а также, возможно, другим новым современным летательным аппаратам данного класса. Это связано, как с невозможностью западных авиастроителей удовлетворить растущий спрос на грузовые самолеты со стороны стран этого региона, так и с отсутствием у них новых моделей транспортных летательных аппаратов такого класса. Невысокая, по сравнению с конкурентами цена на рос. самолеты и простота в тех. обслуживании смогли бы заинтересовать мексиканских потребителей (Межд. авиационная выставка в г.Акапулько: 3-я состоится 1-4 марта 2001г.).

В соответствии с планами обновления и модернизации самолетного парка Мексика в течение 20 лет предусматривает закупить 260 коммерческих авиалайнеров различных классов и назначений. Изучается возможность приобретения новых самолетов Airbus A-320 и Boeing 717-200 с ориентировочной стоимостью 31 млн. долл. за единицу. Вместе с тем имеется заинтересованность и в других моделях самолетов с вместимостью 210-250 человек. По прогнозам европейских производителей в течение 5 лет они планируют поставить в Мексику до 100 самолетов на различных условиях – аренда и продажа.

За последние 5 лет высокими темпами в Мексике совершенствуется инфраструктура аэропортов и идет строительство новых аэродромов местного и регионального значения. Насчитывается 84 аэропорта, из них 55 межд. и 29 нац. значения. Кроме этого имеется 1249 аэродромов (включая военные и коммерческие), а также 258 вертолетных площадок. Техническое оборудование аэропортов соответствует современным межд. требованиям.

Однако, по данным ASA (Aeropuertos y Servicios Auxiliares), загрузка аэропортов происходит крайне неравномерно. Из 84 аэропортов, используемых в коммерческих целях, только 7 пропустили через себя 42,6 млн. пассажиров в 1999г.: Мехико – 20,5 млн. чел.; Гвадалахара – 5,1 млн. чел.; Канкун – 6,8 млн. чел.; Тихуана – 3,5 млн. чел.; Монтеррей – 3,5 млн. чел.; Пуэрто-Вальярта – 2,1 млн. чел.; Акапулько – 1,1 млн. чел.

По оценкам специалистов Главного управления гражд. авиации (DGAC), проблему загрузки аэропортов поможет разрешить использование средних пассажирских самолетов с количеством посадочных мест до 30-40 чел., которые будут обладать более высокой рентабельностью по сравнению с большими авиалайнерами при малой загрузке пассажиров и дальности перелета.

В связи с этим весьма привлекательным для мексиканского рынка может стать самолет АН-38, обладающий возможностью перевозки до 30 пассажиров. Общая емкость этого сектора рынка авиационной техники может составить 20-30 ед., принимая во внимание возможную скорую сертификацию самолета по нормам США FAR-23, работа над которой ведется совместно рос. департаментом воздушного транспорта и ам. компанией Allied Signal, поставляющей двигатели для АН-38.

Значительно ускорились темпы развития наземных тех. баз и служб для обслуживания, ремонта и поддержания авиатехники в исправном состоянии. В Мексике имеется 198 центров по ремонту и обслуживанию самолетов и вертолетов. Американская компания «АМВ Комбс» совместно с мексиканскими фирмами открыла два новых центра обслуживания в г.Толука (шт.Мехико) и г.Лос Кабос (шт.Баха Калифорния Сур), а всего планируется создание сети из 12 баз на территории Мексики.

На 2001г. планируется получить более 500 млн.долл. иностр. капвложений в нац. авионавтику. С подписанием договора о свободной торговле с ЕС, на мексиканский рынок все в большей мере стремятся проникнуть европейские компании. Прежде всего, иностр. авиастроительные компании привлекает в Мексике низкая стоимость рабочей силы, которая в два раза ниже, чем, например, в США.

В г.Толука ведется сборка первого 4-местного самолета Lance-4P, по ам. технологии и из ам. компонентов.

Основная трудность в продвижении авиационной техники рос. производства на мексиканский рынок заключается в необходимости получения мексиканской сертификации на базе ам. норм FAR, без чего полеты любой техники запрещены.

Значительный интерес для рос. производителей авиатехники представляют министерства нац. обороны и морского флота Мексики (МНО и ММФ).

На вооружении ВВС в основном находятся устаревшие самолеты F-5, T-33A, Pilatus PC-6, PC-7, PC-9, различных модификаций, тех. ресурс которых подходит к концу. Вопрос замены 20 самолетов F-5 E/F, 47 самолетов T-33A Lockheed и 80 самолетов Pilatus остро стоит перед МНО страны. В соответствии с планом модернизации боевой авиации ВС Мексики на 2001 год запланировано закупить 2-3 самолета-штурмовика типа СУ-24, однако не новых, а после капремонта.

В качестве определенного успеха в деле продвижения рос. авиатехники на местный рынок следует отметить работу рос. компании «Авиазапчасть» с МНО. Только в 1999г. она поставила 2 вертолета МИ-26 и три МИ-17. Причем спрос на рос. вертолеты у мексиканской стороны сохранится и в дальнейшем.

Несмотря на неоднократные обращения с предложениями по организации тех. обслуживания этой техники напрямую с помощью специалистов Московского вертолетного завода им. Милы, руководство ММФ пока их изучает и продолжает работать через ам. посредников. Вместе с тем, по заявлению одного из офиц. лиц ММФ, качество работ, выполняемых американцами, их не устраивает. Наиболее вероятным сектором, где рос. авиационная техника могла бы конкурировать

с зарубежными образцами по показателям надежности и цен, являются самолеты и вертолеты военного и двойного назначения, как правило универсального применения, а также широкий спектр гражд. самолетов, в т.ч. легких и спортивных моделей.

## Транспорт

Мексика располагает хорошо развитой транспортной сетью. Протяженность автомобильных дорог в 2000г. достигла 321,6 тыс.км., из них 49 тыс.км. свободны от уплаты дор. пошлины. Только за 1994-2000гг. протяженность автомагистралей увеличилась на 3,5 тыс.км. Процесс приватизации автодорог был начат в Мексике в начале 90гг., ранее автодор. сеть принадлежала государству. В течение 2000г. в развитие данной инфраструктуры правительством страны было вложено инвестиций на 12,4 млрд. песо, которые пошли на строительство новых и реконструкцию и обслуживание имеющихся автомагистралей. Однако, по мнению специалистов, этих средств явно не достаточно для того, чтобы полностью обеспечить растущие потребности сектора. Только для поддержания в нормальном состоянии дор. сети нынешнему правительству необходимо обеспечить финансирование работ в 40 млрд.песо ежегодно.

Размеры инвестиций в автодор. сеть в млн.песо.

1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
9910	9237	11579	12420

Более 40% (128 тыс.км.) автодорог нуждаются в частичном или полном ремонте и реконструкции. Принимая во внимание, что Мексика на сегодняшний день имеет торгово-эконом. соглашения с 32 странами мира, ожидается значит. увеличение объемов перевозок, в том числе автотранспортом. В этой связи качество, пропускная способность и удобство дорог приобретают все большее значение. 84% торг. грузовых перевозок в Мексике осуществляется именно автотранспортом, объем которых в 2000г. составил 380 млн.т. Размер пассажирских перевозок данным видом транспорта достиг 2613 млн.чел.

С учетом важности для экономики страны автотранспортных перевозок правительство разработало ряд целенаправленных проектов и программ, которые предусматривают создание новых магистралей, соответствующих требованиям современных стандартов и реконструкцию более 10 тыс.км. уже находящихся в эксплуатации дорог.

*Протяженность железных дорог Мексики — около 30 тыс.км.* Процесс их приватизации начался с 1997г. и проходит достаточно вяло. Вместе с тем, с того времени в стране отмечается некоторое увеличение объемов перевозок ж/д транспортом. Если в 1997г. общий тоннаж перевезенных грузов составлял 61,6 млн.т., то в 1998г. — 75,9 млн.т., а в 2000г. он достиг отметки 80,1 млн.т.

Для дальнейшего развития этого вида транспорта требуются значит. инвестиции, в первую очередь иностр. Однако потенциальных инвесторов отпугивают высокая капиталоемкость строительства, дорогостоящее обслуживание железных дорог в горных условиях и их достаточно низкая рентабельность.

*Объемы перевозок морским транспортом*, как внешних, так и внутренних, постоянно растут. Только за последний год морским путем было доставлено 300 млн.т. грузов, что на 5% больше, чем

в 1999г. Рост пассажирских перевозок, достигших в 2000г. 8 млн.чел., был не столь заметен.

С начала 1997г. пошел процесс частичной приватизации аэродромов. В Мексике насчитывается 1321 аэропорт, 54 из которых имеют статус межд. В стране действуют 83 авиакомпании, большая часть которых (46) — нац. В 2000г. ими было обслужено 38 млн. пассажиров и доставлено 528 тыс.т. грузов.

## Текстильпром

**Развитие текстильной промышленности в Мексике в 2000г.** было достаточно динамичным. Увеличение объема производства в отрасли за год составило 7,9%, что значительно выше уровня 1999г. (2,2%). Поднялся также на 14,9% показатель экспортных поставок текстильных и швейных изделий из Мексики в различные страны мира, прежде всего в США. Как правило, большую часть (85,6%) предприятий, занятых производством текстильной и швейной продукции, составляют МСП, и лишь 14,4% ВВП отрасли приходится на крупных производителей. Общая численность напрямую занятых в отрасли составляет 400 тыс. человек.

Мощный импульс развитию нац. текстильной и швейной промышленности придало участие Мексики в НАФТА, благодаря которому она смогла значительно увеличить экспорт товаров этой группы в североам. страны, в первую очередь, в США. На долю этой страны приходится 95% экспорта из Мексики. Достаточно высок в Мексике уровень американского импорта швейных изделий — 13%. Основную массу товаров, поставляемых в США, составляют джинсы, мужские сорочки, изделия из джинсовой ткани, трикотаж. В 2000г. экспорт швейных товаров в США увеличился до 6 млрд.долл. С момента вступления в силу соглашения НАФТА объемы мексиканского экспорта в США выросли более чем на 300%. По данным департамента торговли США, Мексика стала 3 по значению поставщиком одежды, потеснив на рынке ряд азиатских стран, в том числе Китай.

Однако представители текстильной и швейной промышленности Мексики высказывают определенные опасения по поводу все более усиливающейся конкуренции со стороны стран азиатского региона, заполнивших межд. рынок сравнительно дешевой текстильной продукцией. В первую очередь это касается изделий китайского происхождения. В 2000г., по данным Нац. палаты производителей текстиля Мексики, в страну было поставлено контрабандным путем текстильных и швейных товаров на 600 млн.долл. Большое беспокойство у представителей мексиканского текстильного сектора вызывает готовящееся вступление Китая в ВТО. По их мнению, снятие действующих тамож. пошлин в размере 547% на ввоз отдельных видов текстильной продукции приведет к тому, что мировой рынок наводнится дешевыми китайскими изделиями, и мексиканские товары не выдержат ценовой конкуренции. В этой связи с целью защитить внутренний рынок предприниматели текстильной промышленности были вынуждены обратиться в СЕКОФИ (ныне минэкономики) с требованием сохранить действующие компенсационные пошлины и тамож. ограничения на ввоз данной группы товаров китайского происхождения. Они также высказались за то, чтобы предусмотреть введение подобных сдерживающих мер в отношении Китая и в рамках ВТО.

Снижение темпов эконом. развития в США непременно повлечет за собой снижение в 2001г. экспорта текстильных и швейных изделий из Мексики. Именно поэтому мексиканские текстильщики вынуждены ориентироваться на новые рынки сбыта своей продукции. В первую очередь надежды возлагаются на вступление в действие соглашения о свободной торговле с ЕС, что позволит выйти мексиканским товарам на большой европейский рынок, а также на ряд новых эконом. договоров с другими странами и регионами.

Необходимо отметить серьезные успехи, которых удалось добиться в 2000г. мексиканским производителям джинсовой ткани и изделий из нее. По объему их производства Мексика вышла на 4 место среди крупнейших продуцентов в мире. В 2000г. производство джинсовой ткани достигло 26 тыс.т. Объемы экспорта превысили 200 млн.долл., что на 20% больше, чем в 1999г. Основным покупателем мексиканской джинсовой ткани традиц. являются США, на них приходится 92% экспорта, затем следуют Канада — 1,3%, Чили — 1,2%, Пуэрто-Рико — 1,2% и др. страны — 4,3%. Крупнейшим производителем в этой области является Comrapnia Industrial de Parras, пользующаяся мировым авторитетом благодаря высокому качеству и широкой номенклатуре своих изделий. По результатам года она занимает 4 место в мировом рейтинге производителей джинсовой ткани, произведя продукцию в объеме 90 млн.м. Компания экспортирует текстильную продукцию в 16 стран мира. Большая часть экспорта приходится на США (75%), однако в 2000г. значительно увеличились поставки в такие европейские страны, как Германия, Италия, Испания, Голландия. Начатый на предприятиях фирмы в 1997г. процесс модернизации производства позволил уже к 2000г. вдвое увеличить объем выпускаемой продукции.

## Агропром

**Сельское хозяйство.** На протяжении ряда последних лет Мексика является одним из крупнейших производителей и экспортеров ряда с/х и продовольственных товаров — сахара, кофе, овощей, фруктов, фруктовых соков и пр. В сельском хозяйстве занято 23% ЭАН страны. Вместе с тем аграрный сектор продолжает оставаться самой отсталой сферой мексиканской экономики, причем с каждым годом отмечается снижение его доли в общем объеме ВВП. Если в 1997г. она составляла 9,7%, в 1998г. — 8,3%, 1999г. — 6,4%, то в 2000г. — 5,6%.

Производство базовых культур, в тыс. т.

	1996	1997	1998	1999	2000	2001*
Всего .....	31589	29931	31352	32430	17718	9037
Рис .....	394	469	458	394	287	51
Фасоль .....	1349	965	1260	1080	752	270
Кукуруза.....	18025	17656	18454	18314	7605	3247
Пшеница.....	3375	3656	3235	3049	3308	2588
Кунжут.....	47	21	31	31	21	3
Хлопок-семя.....	765	632	705	233	98	17
Картамо .....	181	163	171	262	95	265
Соя.....	56	184	150	132	53	15
Ячмень.....	585	470	410	466	625	176
Сорго.....	6809	5711	6474	6043	4380	2402

В 2000г. темпы развития сельского хозяйства не превышали 3,4%, что в 2 раза ниже, чем среднегодовой темп прироста ВВП в целом. Отрасль по-прежнему характеризовалась низкой производительностью труда и рентабельностью производст-

ва, невысокой, по сравнению с развитыми странами, урожайностью культур, низкой зарплатой. Отмечалась тенденция относительного снижения цен на с/х продукцию при росте цен на технику и удобрения.

Другие сельскохозяйственные культуры, в тыс.т.

Зел.перец	1206	1832	1849	1809	1618	516
Клубника	119	98	118	141	137	117
Помидоры	1993	1919	2251	2430	1733	1575
Всего	3318	3849	4220	4381	3489	1854

Многолетние культуры, в тыс.т.

Авокадо	837	762	876	807	763	нд
Люцерна	20145	21470	20134	20777	22309	0
Какао	39	45	43	37	34	36
Кофе в зернах	1975	1851	1506	1556	2019	1767
Сахарн. трост.	44294	44465	47129	45880	42101	4748
Лимоны	1089	1095	1170	1215	1411	нд
Манго	1189	1501	1473	1449	1343	нд
Яблоки	426	629	370	442	380	нд
Апельсины	3984	3943	3331	2902	3128	нд
Бананы	2209	1714	1525	1736	1563	нд
Копра	204	216	237	197	126	нд
Всего по группе	76397	77696	77801	77002	75181	44551
Всего продукции	111306	111477	113374	113824	96389	55443

· прогноз; · нд — нет данных.

Источник: Минсельхоз и животноводства Мексики.

В 2000г. наблюдалось сокращение объемов производства по многим товарным группам. В первую очередь оно коснулось таких продуктов, как рис, фасоль, кукуруза, хлопковое семя, соя, сорго. На 2001г. ожидается дальнейшее снижение объемов производства с/х продукции, что связано с использованием экстенсивных методов хозяйствования и нехваткой финансирования. Несмотря на постоянно декларируемые программы поддержки аграрного сектора, правительство реально не может обеспечить крестьян необходимыми субсидиями. По сравнению с США, размер субсидий, выделяемых правительством с/х сектору, ниже в 30 раз, а со странами ЕС — в 40 раз. В то же время банковские кредиты из-за высоких процентных ставок большинству производителей с/х продукции недоступны.

Специфика сельского хозяйства заключается в высокой степени ее зависимости от прир. условий, которые в Мексике подвержены значит. колебаниям. Не стал исключением в этом отношении и 2000г. Страна претерпела засухи, сопровождающиеся пожарами, и ливневые дожди с ураганами и наводнениями в ряде штатов. Это привело к снижению урожаев и продаж многих с/х культур, прежде всего томатов, овощей, кофе, фасоли и др. Из-за проливных дождей пострадали посевные площади в таких штатах, как Zacatecas, Puebla, Aguascalientes, Guerrero, Veracruz и Chiapas. В одном штате Zacatecas погибли урожаи фасоли на площади в 200 тыс.га., что повлекло за собой потери в 330 тыс.т. этой культуры. В штате Puebla погиб урожай кукурузы на площади более 1 тыс. га.

Достаточно велика зависимость Мексики от импорта с/х продукции. Лишь в 1995г. из последних 8 лет баланс торговли продукцией этого сектора сводился с полож. для Мексики сальдо. В среднем импорт с/х товаров колеблется от 5 до 8 млрд. долл. Основной поток импорта зерна и масличных культур идет из США. Только в 2000г. закупки зерна в США составили 5 млрд.долл., что превратило Мексику в одного из крупнейших импортеров американских с/х товаров.

Доля с/х продукции во внешней торговле Мексики составляла в 2000г. 2,5%. Общий объем мексиканского экспорта этой продукции в различные страны мира достиг 3,891 млрд.долл. Это несколько ниже показателей 1999-98гг. (3,926 и 3,965 млрд. долл. соответственно).

В 2000г. серьезные трудности отмечались в сфере производства хлопка. Тех. несовершенство оросительной системы, низкие субсидии производителям данной продукции привели к тому, что засеваемые площади сократились в 2 раза. Сокращение площадей привело к снижению в 2000г. объема производимого хлопка на 42%, который не превысил 100 тыс.т.

Продолжалось некоторое снижение производства сахара, однако оно было не столь значит. по сравнению с отмечаемым в 1999г. По данным Нац. ассоциации производителей сахара, его производство достигло в 2000г. 4,650 млн.т., из которых 4,3 млн. предназначались для потребления на внутреннем рынке и 350 тыс.т. — на экспорт. Для сравнения: в пред.г.: общее производство — 4,700 млн.т., 4,2 млн. — внутр. рынок, 525 тыс. — экспорт.

С определенными трудностями столкнулись в 2000г. производители текилы. Ситуация в отрасли сейчас определяется как кризис, связанный с нехваткой сырья для ее производства и, вследствие этого, ростом цен на него и конечную продукцию. На протяжении последних лет потребление агавы выросло с 279 млн.кг. в 1995г. до 910 млн.кг. в 2000г. Не только увеличение пром. потребления агавы, но и экстремальные погодные условия оказали негат. влияние на состояние сырьевого рынка. В результате сильнейших заморозков, а также из-за нашествия с/х вредителей погибли огромные плантации кактусов. Как следствие этого, производители агавы были вынуждены прибегнуть к увеличению цен на сырье. Если в 1999г. 1 кг. агавы стоил 79 сентаво, в янв. 2000г. цена повысилась до 4,8 песо, а к концу года 1 кг. стоил 14 песо. Результатом повышения цен на сырье явился рост цен на готовую продукцию. За 2000г. увеличение цен на текилу составило от 50 до 100%.

Несмотря на определенные трудности, отмечаемые в производстве кофе, связанные, в основном, с падением мировых цен на этот продукт, а также неблагоприятными климатическими условиями, Мексике удалось установить своего рода рекорд по объему экспорта. По статистике Нац. Совета производителей кофе (СМС), экспортные поставки кофе урожая 1999-2000гг. составили 5,137 млн. мешков (по 60 кг.), это на 26% превышает объемы, зарегистрированные в пред.г. (4,084 млн. мешков). Объем продаж достиг 668,9 млн.долл., на 21% выше, чем в 1998-99гг.— 550,8 млн.долл.

**Животноводство.** Несколько улучшилась ситуация в животноводстве страны. Несмотря на то, что рост объемов производства мяса был незначителен, он отмечался по всем группам. Объем производства мяса относительно невелик, но в целом страна обеспечивает свои внутренние потребности за счет собственной продукции.

Мексиканская статистика выделяет 4 вида мяса, производство которого имеет пром. значение: говядину (32,5% всего производства), свинину (23,9%), мясо птицы (41,9%), баранину и козлятину (1,6%). Роль последнего вида продукции в ба-

лансе производства и потребления мяса крайне незначительна.

Динамика производства мяса в тыс. тонн

	1999г.	2000г.	Рост (%)
Говядина.....	1399	1407	0,5
Свинина.....	994	1033	3,9
Баранина/Козл.....	67	71	6
Мясо птицы.....	1732	1811	4,6
Всего.....	4192	4322	3,1

Таким образом, по результатам года, наибольший удельный вес приходился на производство мяса птицы, которое в последние годы развивается наиболее высокими темпами. Если в 1999г. говядина составляла 38% общего производства мяса, а мясо птицы – 30%, то в 2000г. оно изменилось в пользу последнего.

Производство мяса в целом за 2000г. составило 4,3 млн.т., что характеризует рост по сравнению с пред.г. на 3,1%.

## Наука

**О**приоритетных направлениях развития мекс. науки. В фев. с.г. экспертами Мексиканской академии наук (АМС) проведен анализ состояния науки и техники в стране. Точкой отсчета является 1930г., когда была образована первый НИИ страны – Нац. ин-т здоровья. Дальнейшее развитие научная деятельность получила после объединения под эгидой Нац. автономного ун-та Мексики (УНАМ) ряда НИИ. Вместе с тем плановое развитие и гос. поддержку наука получает лишь в 1970г., когда по решению правительства создается координирующий орган – Нац. совет по науке и технологиям (КОНАСИТ).

С этого момента возрастает число мекс. ученых, постепенно повышается их квалификация. Главным научным центром страны становится Мехико. Основные людские ресурсы и материально-тех. база концентрируются в УНАМ, Нац. политех. ин-те (ИПН), Центре передовых исследований, Автономном ун-те Мексики (УАМ), а также в минздраве. В последние годы заметный вклад в развитие науки стали вносить региональные учебные заведения и НИИ, созданные Минобразования (SEP) и КОНАСИТ.

Мощный импульс развитию мекс. науки придало учреждение фед. правительством в 1984г. Нац. системы исследователей (СНИ), основной задачей которой является повышение эффективности научных разработок, развитие собственной технологической базы. Деятельность СНИ оказалась весьма продуктивной. В организацию входит 7 тыс. исследователей, которые выполняют 70% научных разработок, осуществляемых в стране. Вместе с тем основная часть ученых-исследователей по-прежнему сосредоточена в столице (54%). **На каждые 10 тыс.чел. экономически активного населения Мексики приходится всего 5 ученых.** По данному показателю Мексика приближается к Турции (7 ученых на 10 тыс.чел.) и далеко отстает от таких пром. развитых стран, как США, Швеция, Франция (74, 68, и 59 на 10 тыс.). Как отрадный момент отмечается рост профессионализма и активности мекс. ученых. Так, в 1981г. ими было опубликовано 900 научных статей, а в 1999г. – 3,5 тыс. По стипендиям, предоставляемым КОНАСИТ, обучается 17 тыс.чел., при этом 98% – это специалисты, претендующие на получение ученых степеней.

Ассигнования на нужды науки составляют 0,35% (20 млн.песо) ВВП. По этому показателю Мексика отстает не только от пром. развитых государств, но и ряда латиноам. стран (например, Чили и Бразилии). Серьезную озабоченность мексиканцев вызывает тот факт, что в сферу науки и технологий не удается привлечь частный капитал и заинтересовать промышленность. 96% патентов, выданных в Мексике в 1998г., приходится на долю иностр. ученых, которые, как правило, работают в филиалах зап. компаний на территории страны.

Вместе с тем, эксперты АМС констатируют, что последнее десятилетие было в целом благоприятным для развития нац. науки, чему в немалой степени способствовала политика государства, создавшего для исследователей РНБ. Были отменены налоги на ввозимое в страну оборудование для исследовательских целей, предусмотрена дотация для частных НИИ.

*Нац. институт ядерных исследований.* Instituto Nacional de Investigaciones Nucleares (ININ) расположен в 36 км. от г.Мехико близ г.Толука. Создан в янв. 1979г. декретом президента Мексики в соответствии с законом, регламентирующим использование расщепляющихся элементов. Насчитывает 850 научных сотрудников. Годовой бюджет – 17 млн.долл. Является членом Межд. системы информации (INIS) в области мирного использования атомной энергии и МАГАТЭ, поддерживает научно-тех. связи с аналогичными институтами США, Франции, Испании, Японии, Германии.

Институт располагает достаточно мощной научно-исследовательской базой, включающей реактор Triga Mark III, пром. иррадиатор «Кобальт-60», пилотный завод по производству ядерного топлива, завод по изготовлению радиоизотопов и метрологический центр ионизирующей радиации. В ININ имеются два ускорителя позитивных ионов и электронов, лаборатории многоэлементного анализа и плазмы, калибровки оборудования.

Институт располагает также собственным центром документации и информации с данными о передовых мировых разработках и нац. работах в области исследования атома.

В числе основных направлений деятельности ININ: производство радиоактивных материалов для нужд медицины и индустрии, стерилизация и очистка от загрязнения веществ и материалов в пищевой и текстильной отраслях (посредством воздействия гамма-излучения), дозиметрия, обработка и захоронение радиоактивных отходов промышленности и медицины, создание новых источников энергии, защита окружающей среды, сертификация оборудования и материалов. Проводятся фундаментальные исследования в области фармацевтики, тектоники, геологии. Ведется изучение источников быстрых нейтронов, микроанализ материалов, генетических мутаций вследствие воздействия радиации.

В структуре института созданы следующие подразделения:

1. Отдел научных исследований, включающий департаменты фундаментальных и прикладных исследований, разработок в области охраны окружающей среды и материаловедения.

В подразделении ведутся работы в области технологии изготовления новых материалов (цеолиты, керамики, полимеры, композиты) посред-

вом воздействия электромагнитного облучения на различных длинах волн. Оборудование позволяет осуществить спектральный, ионный и молекулярный анализ, изучение механических свойств вновь получаемых веществ. Проводятся исследования по созданию новых производных элементов группы лантанидов и актинидов. Осуществляются прикладные работы по разложению токсичных органических субстанций и обработке биологически опасных материй посредством воздействия плазмы (при этом применяется сконструированный в институте реактор «Токомак-Novillo»). Изучаются последствия воздействия радиации на процессы отделения металлов из породы и их очистке. Ведутся исследования в области создания антимутогенных препаратов.

Департамент фундаментальных исследований включает группы по проблемам физики, химии и биологии.

Группа физ. исследований занимается такими проблемами, как физика новых материалов, синтез материалов высокой прочности из углерода и соединений типа «углерод-азот»; новые металло-керамические материалы для использования в экстремальных условиях окружающей среды (температура, давление и т.п.); легкие керамики, стойкие к высоким температурам, истиранию, растрескиванию и текучести; создание тонких пленок для изоляторов и полупроводников посредством воздействия микроволновой плазмы и низкоэнергетических ионов; исследование феномена термолюминисценции для разработки новых методов дозиметрии;

Группа по проблемам химии проводит исследования в области полимеризации под воздействием электронов, позитронов и гамма-излучения для придания новых свойств полиэтилену и ПВХ, а также исследования в области диагностики и лечения рака.

Ведутся работы по созданию новых видов топлива, в т.ч. водородного, новых материалов для нужд электронпрома.

Группа исследований в области биологии занимается изучением эффекта воздействия радиации и хим. веществ на генетическую структуру живых клеток, а также созданием антимутогенов. Проводятся исследования последствий воздействия радиации на процесс фотосинтеза.

Департамент прикладных исследований ведет работы по технологическому развитию атомных реакторов и АЭС. Проводятся 3 вида исследований: автоматизации и инструментального контроля, ядерных систем и прикладной математики.

Группа автоматизации и инструментального контроля ведет разработки для реактора Triga Mark III в сфере роботизации его обслуживания, создания новых контрольных приборов, исследований структуры ядерного топлива.

Группа ядерных систем отвечает за инжиниринг атомных реакторов, анализ состояния и обеспечения безопасности в работе атомных реакторов, контроль за состоянием ядерного топлива.

Группа прикладной математики обеспечивает поддержку всех направлений исследований по темам: создание методологий и алгоритмов для изучения проблем, числовой анализ, разработка экспериментов и стат. анализ результатов.

Департамент охраны окружающей среды проводит исследования по проблемам окружающей

среды и радиационной физики. Работают лаборатории изучения следовых траекторий ядерных частиц, природных изотопов, хим. анализа, флюоресценции рентгеновского излучения, прикладного применения плазмы, изучения процесса распада при излучении электронов.

Приоритетными являются следующие проекты: изучение геофиз. процессов, накопления радона в зонах сейсмической и вулканической активности, разработка методов ранней диагностики землетрясений и извержений, изучение влияния радона на организм, исследования эффекта накопления в атмосфере тяжелых металлов, разработка новых методов очистки сточных вод с использованием радиации, разложение токсичных отходов под воздействием ионизирующего излучения и извлечение тяжелых металлов из твердых отходов.

В области радиационной физики ведутся работы по изучению процессов ядерной реакции и структуры ядра, источников быстрых нейтронов и микроанализа с применением изотопов.

Совместно с минздравом институт работает над проектом элементного анализа крови и тканей для определения степени интоксикации.

Департамент исследования материалов располагает двумя отделами: изучения и развития, исследования характеристик ядерной материи. Первый из них исследует состояние материалов и элементов конструкций, изменяемых в атомных реакторах и электростанциях, изучает влияние вибрации, механических нагрузок и коррозии на надежность реакторов. Второй отдел осуществляет анализ материалов на молекулярном уровне, исследование наноструктур, определение многоэлементного изотопного состава веществ, определение физ. свойств материалов.

2. Отдел по развитию технологий располагает департаментами: ядерных технологий (обслуживание реактора, стерилизация медикаментов и других веществ с помощью ионов), радиологической безопасности (вопросы транспортировки радиоактивных веществ, сбора радиоактивных отходов и дезактивации персонала, оборудования и территорий), здравоохранения (работы по созданию изотопов для использования в медицине и промышленности), внедрения технологий (разработка проектов для различных отраслей промышленности и НИИ).

3. Отдел по технологическому обеспечению отвечает за планирование, организацию и выполнение всех работ как внутри института, так и смежными организациями.

Вспомогательными подразделениями ININ являются отдел информатики, разрабатывающий компьютерное обеспечение для проводимых исследований и инжиниринговый отдел по доработке оборудования и аппаратуры для исследований.

Департамент обслуживания АЭС «Лагуна Верде» отвечает за безопасность эксплуатации станции и является адм.-контролирующим органом.

## Образование

Нац. автономный ун-т. 20 апр. 1999г., после вступления в силу нового регламента платежей Нац. автономного ун-та (УНАМ), предусматривающего увеличение платы за образование с символических 0,2 песо (0,02 долл.) до 600 песо (60 долл.) за семестр, в крупнейшем ун-те страны началась забастовка, ставшая причиной сильнейше-



го кризиса в системе высшего образования страны с 1968г. Увеличить плату за обучение ректора Ф. Барнеса побудила нехватка бюджетных средств для нормального функционирования вуза, где **учатся и работают 260 тыс.чел.**

Бастующими студентами, которых поддержали и некоторые левацки настроенные преподаватели, был образован Ген. забастовочный совет, выдвинувший список требований к руководству ун-та. Помимо отмены платы за обучение, а также за оформление документов, пособия и т.д., в списке содержатся некоторые спорные, но приемлемые как основа для дальнейших переговоров и компромиссов требования. Это — демократизация внутреннего устройства учебного заведения, проведение ун-тского конгресса для выработки совместных решений, отказ от преследований активистов-стачечников. Вместе с тем есть в списке и сомнительные, если не просто неприемлемые для властей пункты: прием в ун-т без экзаменов, свободный выбор изучаемой специальности, снятие ограничений на сроки обучения (ранее был установлен максимальный срок в 10 лет, чтобы исключить огромное число «вечных студентов»).

Следует отметить, что забастовка была поддержана не всеми студентами — против нее выступили, например, многие студенты юр. и мед. факультетов. Чтобы не допустить продолжения занятий, забастовщики заняли учебные помещения, на подступах к которым стали возводиться баррикады. В 1999г. руководство ун-та безуспешно пыталось договориться с Ген. забастовочным советом, была сделана серьезная уступка — решено было плату за образование сделать исключительно добровольной. В свою очередь, бастующие студенты разделились на два лагеря умеренные и «ультрас», но именно последние, радикально настроенные забастовщики, задавали тон на переговорах с Университетским советом во главе с ректором, заняв радикальную позицию: забастовка не закончится, пока не будут выполнены все требования. Большинство из них было выпущено на свободу. В заключении остается 8 студентов и преподавателей-забастовщиков. С марта 2000г. в ун-те возобновились занятия.

Пока еще рано говорить о нормализации обстановки. Продолжаются переговоры с Ген. забастовочным советом. Вместе с тем не прекращаются провокации со стороны радикально настроенных студентов, которые пытаются срывать занятия на различных ф-тах, время от времени занимают то или иное здание вуза. Властями негласно прорабатывается вопрос о разделении ун-та на несколько частей, чтобы сделать его более управляемым и ослабить студенческое движение.

*Центр. библиотека г.Мехико.* Играет большую роль в культурной жизни страны, обслуживая не только жителей столицы и Фед. округа, но и других штатов Мексики. Она была основана благодаря усилиям выдающегося мекс. писателя и просветителя Хосе Васконселоса. 30 янв. 1944г. тогдашний президент страны М.Авила выделил ему в этих целях часть здания городской крепости. Библиотека была официально открыта 27 нояб. 1946г.

До недавнего времени Центральная библиотека размещалась в одном здании с МВД. В дек. 1987г. правительство издало спец. распоряжение о реконструкции и модернизации здания с тем, чтобы оставить в нем исключительно читальные за-

лы, книжные хранилища и вспомогательные службы библиотеки.

Первоначально библиотека задумывалась для использования главным образом в научных целях. Однако со временем в ее фонды попали многочисленные частные коллекции, много книг было получено из различных ун-тов и других учреждений страны. В результате библиотека практически трансформировалась в научное заведение нац. значения, а число ее посетителей многократно увеличилось.

За последние 10 лет библиотека обслужила 22 млн. читателей. В рабочие дни в ее залах занимается 3-5 тыс.чел., а в выходные дни — около 20 тыс. В библиотеке хранится 400 тыс. томов. Ее площадь (3 га) разделена на 6 основных помещений: два зала общего пользования, а также залы специальной, справочной, детской литературы и для слепых. Последний предлагает посетителям 800 книг и 200 аудиокассет с записями классических произведений. В библиотеке имеются также отдел периодики и фонд, посвященный Мексике — 50 тыс.экз. книг и журналов. Завершено строительство хранилища древней литературы — с необходимыми климатическими условиями, что позволяет предотвращать преждевременное старение книг.

## СМИ

**Н**аходятся в сильной зависимости от иностр., главным образом ам., капитала. Появляющаяся в мекс. газетах информация распространяется в основном зарубежными агентствами ЮПИ, АП, «Рейтер», «Франс Пресс», ЭФЭ, ДПА. Печатный рынок практически находится под контролем ам. корпораций. Радио, телевидение, кино, издательская индустрия тесно связаны с «Американ Бродкастинг», «Коламбия Бродкастинг Систем Инк.», «РСА Корпорэйшн», «Херст», Ридерс Дайджест».

*Радио и телевидение.* В стране действуют 920 радио- и 210 телестанций.

«Групо Радио Сентро». Самое крупное объединение. Владеет 9 радиостанциями в столичном Фед. округе, располагает собственной спутниковой линией связи за пределами страны Полит. направленность радиопередач правоцентристского толка. близка к позициям Партии нац. действия (ПНД).

«Органисасьон Радио Формула». Ведет трансляции на всю территорию страны и юж. штаты США. Располагает 7 радиостанциями в Фед. округе. В полит. плане склонна к плюрализму мнений.

«Органисасьон Радио Миль». Имеет 5 радиостанций в Фед. округе.

«Групо Асир». Владеет 5 радиостанциями. Ранее придерживалась проправит. ориентации, в последние годы стала более демократичной.

«Радиорама». Обладает самой разветвленной ретрансляционной сетью.

«Телевиса». Самая крупная частная телекомпания, проам. ориентации. В последние годы несколько отошла от проправит. позиций. Владеет 65% телерынка страны.

«ТВ-Ацтека». Частная телекомпания. Ведет жесткую конкурентную борьбу с «Телевисой». Владельцы компании не позволяют создавать внутри нее какие-либо профсоюзы.

*Печать.* Является одной из наиболее развитых в Лат. Америке. По офиц. данным в стране насчитывается 760 газет и журналов.

Многие периодические издания возникли и развивались под воздействием традиций североамериканской журналистики. Этим объясняется их внешняя схожесть. Непременными в газетах и журналах являются многочисленная реклама, разделы объявлений и спорта, светской и полицейской хроники.

Отличит. чертой мекс. прессы является относительно слабое распространение центр. газет в провинции и, вследствие этого, выпуск большого числа провинциальных газет и журналов. Они издаются в каждом достаточно крупном городе. Достаточно развита специализированная пресса.

В столице издаются 20 центр. газет и 10 общественно-полит. журналов. Основными являются ежедневные газеты «Эксельсиор», «Универсаль», «Реформа», «Соль де Мехико», «Уно Мае Уно», «Хорнада», «Пренса», «Финансьеро», «Диа», «Овасьонес», «Кроника» (разовый тираж от 40 до 200 тыс.экз.). Наиболее старые издания – «Универсаль» и «Эксельсиор». Достаточно влиятельны еженедельные малотиражные (35-100 тыс.экз.) обществ.-полит. журналы «Сьемпре», «Тьемпо» и «Просесо».

*Агентства.* «Нотисиас Мехиканас» – Нотимекс. Правит. информ. агентство, создано в 1968г.

«Информасьонес Мехиканас» – Информекс. Нац. информ. агентство Мексики, АО, основано в 1960г.

В последние годы указанные агентства значительно расширили свои зарубежные корреспондентские сети, но пока не могут конкурировать с крупнейшими западными информ. службами.

## ВЭД

**Динамичное развитие внешней торговли** и свободное движение капиталов продолжали оставаться решающим фактором эконом. роста страны. Мексика активно продолжала проводить политику, направленную на укрепление авторитета страны на межд. арене, создание благоприятных условий для развития внешнеэконом. связей. Начатая в стране с конца 80гг. кампания по либерализации экономики и торговли продолжала реализовываться правительством и в 2000г. Основным направлением развития внешнеэконом. связей оставалась практика заключения соглашений о свободной торговле с различными странами и регионами. В 2000г. завершились переговоры и были подписаны соглашения с ЕС (март), Израилем (март), странами «Сев. треугольника» (Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором) (июнь), а также Европейской ассоциацией свободной торговли (Швейцарией, Норвегией, Исландией и Лихтенштейном) (нояб.). Таким образом, сейчас Мексика имеет подобные соглашения с 28 странами мира. Тем не менее, в последнее время все чаще звучат нарекания в адрес правительства по поводу чрезмерного количества заключаемых соглашений о свободной торговле. Промышленники Мексики обратились к правительству с просьбой не заключать больше подобных соглашений, так как они не готовы противостоять конкуренции новых рынков, особенно рынков азиатских стран. В своем обращении они заявили: «Складывается впечатление, что мексиканское правительство участвует в межд. соревнованиях, заявляя, что в мире, за исключением ЕС, нет страны, имеющей столько договоров. Необходимо время не только для того, чтобы воспринять и освоить все то, что было

сделано в области торг. договоров, но и адаптировать наши предприятия». Тем не менее новое правительство во главе с В. Фоксом заявило о своем намерении и в дальнейшем продолжать практику заключения подобных соглашений с тем, чтобы охватить их действием максимально возможное количество стран мира. Действительно, нельзя отрицать тех положительных результатов, которые принесло действие соглашений о свободной торговле.

2000г. характеризовался стабильным ростом внешнеторг. оборота. За год экспорт страны увеличился на 20,4% и составил 166,4 млрд.долл. На динамику экспорта значит. влияние оказало увеличение мировых цен на нефть, стоимость экспорта которой возросла в этот период на 65%. Импорт увеличился на 22,9% и достиг уровня 174,4 млрд.долл. Однако, несмотря на значит. рост товарооборота, правительство выражает определенное беспокойство по поводу увеличения в 2000г. дефицита торг. баланса. В 2000г. он составил 8,022 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 1999г. на 43,7%. Этот показатель является самым высоким за последние 6 лет и превышает планируемый уровень на 2 млрд.долл. В предыдущие годы дефицит варьировался в пределах от 5 до 7 млрд.долл.

В 2001г. специалисты прогнозируют дальнейшее увеличение торг. дефицита до уровня 10,7 – 11,9 млрд.долл., что будет вызвано, в первую очередь, снижением экспортных поставок в США. В 2001г. темпы роста экспорта будут ниже, они не превысят 10%. Что касается их объема, то они планируются на уровне 183,4 млрд.долл. Импорт также увеличится в среднем на 10% до 192,7 млрд.долл. Общий объем товарооборота ожидается в размере 376 млрд.долл.

Структура экспорта в 2000г. оставалась традиц.: 88,8% приходилось на продукцию обрабатывающей промышленности, 8,2% – нефть и нефтепродукты, 2,7% – с/х продукцию и 0,3% – горнодобывающей промышленности. Увеличились экспортные поставки, осуществляемые предприятиями «макиладорас», здесь отмечался рост на 15%. Динамика развития импорта была несколько выше, чем экспорта. Если экспорт увеличился за 2000г. на 20,4%, то темпы роста импорта составили 22,9%. Опережающий рост импорта в 2000г., впервые отмечаемый в стране за последние годы, вызывает определенное беспокойство правительства. В этой связи одним из главных направлений политики нового кабинета является дальнейшее развитие и стимулирование мексиканского экспорта, причем преимущественно пром. В 2000г. был принят ряд программ в поддержку предприятий-экспортеров, в первую очередь, мелких и средних. Несмотря на увеличение количества фирм-экспортеров почти на 1,5 тыс., более 60% операций по экспорту по-прежнему концентрируются в руках 300 крупнейших компаний. В. Фокс неоднократно заявлял в своих выступлениях, что необходимо уделять первостепенное значение и оказывать всестороннюю поддержку именно малому и среднему бизнесу страны.

В 2000г. основными торг. партнерами оставались США и Канада, страны Лат. Ам. и ЕС. Мексиканский экспорт распределялся: 87,5% приходилось на США, 1,8% – Канаду, 5% – страны ЕС, 3,7% – Лат. Ам., 1,5% – Азия и 0,5% – остальные страны мирового сообщества. Из европейских

стран наиболее активные торг. отношения под- держивались с Германией, Испанией, Великобри- танией и Италией.

Основной торг. поток концентрировался в на- правлении США — 88% экспорта и 75% импорта. С этой страной Мексика традиц. имеет положит. сальдо. По данным за 2000г. положит. сальдо торг. баланса для Мексики достигло уровня 20,1 млрд.долл. По сравнению с предыдущим годом оно увеличилось на 4,9 млрд.долл. Также возросли экспортные поставки в торговле с США, их объем имел самый высокий уровень за последние 8 лет: 147,6 млрд.долл., импорт — 127,6 млрд.долл.

Товарооборот Мексики с США в млн. долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
1999г.....	120392	105267	15125	225660
2000г.....	147639	127565	20074	275205

В 2000г. Мексике удалось стать 2 по величине товарооборота торг. партнером США, опередив Японию, которая ранее занимала эту позицию. Лишь Канада опережает Мексику по объему торг. операций, осуществляемых с США. По мнению специалистов, Мексика располагает всеми воз- можностями, чтобы в ближайшее время превра- титься в крупнейшего торг. партнера в мире, в первую очередь благодаря ее участию в НАФТА. До вступления Мексики в этот союз в 1993г. това- рооборот с Америкой не превышал 81 млрд.долл. За время действия данного соглашения его объем увеличился в 3,5 раза, причем отмечалась ста- бильная тенденция ежегодного роста товарообо- рота.

Торговля Мексики с другим партнером по НАФТА — Канадой — невелика, однако и здесь прослеживается постоянный рост объемов торгов- ли. В 2000г. товарооборот составил 7,4 млрд.долл. (в 1994г. он не превышал 2,8 млрд.долл.) Экспорт увеличился в 2000г. до 3,4 млрд.долл., импорт — 4 млрд.долл. Торг. баланс с Канадой на протяжении последних лет складывается для Мексики с дефи- цитом, в 2000г. отмечалось увеличение отрицат. сальдо до 662,9 млн.долл.

Торговля Мексики с Канадой в млн. долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
1999г.....	2391	2948	-557	5340
2000г.....	3353	4016	-662	7370

Торг. оборот со странами ЕС сводился для Мексики с дефицитом, причем он был выше уров- ня предыдущего года. В 2000г. отрицат. сальдо со- ставило 9,1 млрд.долл., на 1,6 млрд. больше, чем в 1999г., однако уровень товарооборота с европей- скими странами увеличился и достиг 20,4 млрд. долл.

Основными статьями мексиканского экспорта в эти страны были автомобили и запчасти к ним, пищевые продукты, текстильные и швейные изде- лия.

Товарооборот Мексика-страны Европы, в млн. долл.

	Год	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
Германия.....	1999	2093	5032	-2939	7125
	2000	1544	5728	-4184	7272
Испания.....	1999	822	1321	-499	2144
	2000	1528	1430	98	2958
Франция.....	1999	288	1393	-1104	1682
	2000	375	1466	-1091	1841
Италия.....	1999	170	1649	-1479	1882
	2000	222	1849	-1627	1961
Великобр.....	1999	0,7	1,1	-0,4	1,9
	2000	0,8	1,1	-0,2	2,0

Торговля Мексики с ЕС, в млн. долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
1999г.....	5202	12742	-7540	17945
2000г.....	5620	14745	-9124	20365

Товарооборот со странами Азии имел в 2000г. примерно тот же уровень, что и в 1999г. — 15 млрд. долл. Наиболее крупными партнерами из стран Азии были Япония (товарооборот 7,4 млрд.долл.), Китай (3,1 млрд.долл.), Ю.Корея (3,9 млрд.долл.) и Сингапур (0,8 млрд.долл.).

Динамика торговли со странами АТР, в млн. долл.

	Год	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
Япония.....	1999	776	5083	-4307	5859
	2000	931	6479	-5548	7411
Китай.....	1999	126	1921	-1794	2047
	2000	203	2879	-2676	3083
Юж.Корея.....	1999	150	2780	-2630	2931
	2000	179	3690	-3511	3869
Сингапур.....	1999	479	540	-60	1019
	2000	196	606	-409	802

Среди стран Лат. Ам. наиболее активно разви- вались торг. отношения с Бразилией, Венесуэлой, Аргентиной, Колумбией, Перу. Однако, по мнени- ю специалистов, торг.-эконом. отношения Мексики со странами этого региона не соответст- вуют своему потенциальному уровню. Большие надежды на оживление торговли с латиноам. стра- нами возлагаются на подписанное в 2000г. согла- шение о свободной торговле с «Северным треу- гольником», а также расширение и активизацию уже действующих с Чили, Венесуэлой, Колумби- ей, Никарагуа, Боливией, Коста-Рикой и др. стра- нами.

Внешняя торговля со странами Северного треугольника, в млн. долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
1999г.....	944	108	835	1052
2000г.....	983	123	859	1107

Товарооборот Мексика-страны Латинской Америки, в млн. долл.

Страна	Год	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
Аргентина.....	1999	256	211	44	467
	2000	288	247	41	536
Бразилия.....	1999	136391	141974	-5583	278365
	2000	166424	174472	-8048	340896
Венесуэла.....	1999	436	297	139	733
	2000	519	422	97	941
Чили.....	1999	366	683	-317	1049
	2000	431	893	-462	1325
Колумбия.....	1999	367	220	147	588
	2000	461	273	188	735
Перу.....	1999	178	180	-2	358
	2000	209	176	33	386

## Военторг

**В**оенно-тех. сотрудничество Мексики с иностр. государствами осуществляется в соответствии с военной доктриной и концепцией нац. безопас- ности и строго регламентируется высшим военно- полит. руководством страны.

Мекс. руководство исходит из того, что в совре- менных условиях задачи защиты от внешней угро- зы отходят на второй план. В военной доктрине за- фиксированы принципиальные положения внеш- неполит. стратегии о необходимости разрешения межд. конфликтов исключительно мирными сред- ствами, что во многом определяет характер и на- правленность строительства нац. ВС.

ВТС Мексики с иностр. государствами осуще- ствляется по следующим основным направлени- ям: активное участие в работе ОАГ, Группы Рио и

других региональных организаций по выработке новой концепции обеспечения континентальной безопасности в Зап. полушарии; закупки вооружений и военной техники (В и ВТ) для нац. ВС, подразделений полиции и Генпрокуратуры; привлечение иностр. военных специалистов для оказания помощи в подготовке кадров; участие в совещаниях руководящего состава ВС, полиции и служб безопасности стран региона; контакты руководящего состава ВС Мексики с высшими должностными лицами ВС иностр. государств; организация межд. выставок авиатехники и посещение выставок и семинаров, проводимых в других государствах; работа с корпусом военных атташе, аккредитованных в Мексике; двусторонние обмены слушателями военных вузов.

Приоритетное значение военно-полит. руководство Мексики придает расширению сотрудничества с латиноам. государствами по вопросам разработки новой концепции безопасности в Зап. полушарии, ориентированной на укрепление процессов демократизации и консолидацию стабильности в регионе. На II региональной конференции по мерам укрепления доверия и безопасности (Сальвадор, 25-27 фев. 1998г.) мексиканцы акцентировали внимание на проблемах адаптации концепции коллективной безопасности к новым постконфронтационным условиям с упором в чисто военном отношении на расширение мер доверия и ограничение распространения обычных вооружений в регионе. Мексиканская делегация весьма критически оценила инициативу США о заключении Межам. конвенции о транспарентности в приобретении вооружений. Это в первую очередь было обусловлено тем, что, по мекс. оценкам, отмена США эмбарго на поставки новейших видов оружия и боевой техники в ЛА может привести к появлению новых дисбалансов и тем самым создаст доп. угрозы безопасности и стабильности. Однако на состоявшейся 6-8 июня 2000г. в Гватемале XIX сессии ГА ОАГ в некоторой степени под нажимом США и с учетом мнения ряда других стран Мексика присоединилась к этой конвенции, предусматривающей ежегодное информирование спецкомиссий ОАГ о любых приобретениях вооружений странами-участницами. По мнению специалистов, данная практика позволит США взять под полный контроль латиноам. рынок вооружений, препятствовать проникновению в регион новейших систем В и ВТ европейского, рос. и китайского производства.

Руководство Мексики выступает за повышение роли ОАГ в современных условиях, рассматривая эту организацию как важнейший многосторонний механизм общекоонтинентального взаимодействия, главная задача которого состоит в том, чтобы способствовать формированию системы межам. отношений, основанной на строгом соблюдении принципов межд. права и ориентированной на развитие равноправного и взаимовыгодного сотрудничества ам. государств в интересах эконом. и соц. прогресса. В последние годы Мексика неоднократно выступала на форумах ОАГ за пересмотр концепции континентальной безопасности. В новых условиях, по мекс. оценкам, перестают быть первоочередными вопросы, связанные с деятельностью военно-полит. механизмов и структур ОАГ, а определение их функций и полномочий должно теперь осуществляться с учетом разрабатываемой концепции безопасности, которая сегодня имеет многомер-

ный характер, включая, наряду с военными, такие компоненты, как обеспечение дем. стабильности, осуществление соц. ориентированных эконом. реформ, обеспечение устойчивого развития и устранение нищеты. борьба с наркобизнесом, терроризмом, незаконной торговлей оружием, коррупцией, защита прав человека, охрана окружающей среды. Мексиканцы – против форсирования военной интеграции в Зап. полушарии. На последней сессии ГА ОАГ Мексики, как и большинство латиноам. государств, твердо выступила против инициативы США по созданию т.н. «группы друзей» с целью превентивных действий в случае угрозы демократии в странах региона. Мексиканцы решительно отвергли эту идею, подчеркнув неприемлемость вмешательства во внутренние дела суверенных государств, тем более с позиций силы, и необходимость соблюдения общепризнанных принципов и норм межд. права. Являясь активным сторонником укрепления мер доверия в Зап. полушарии, Мексика высказывается в пользу транспарентности военных бюджетов и оборонной политики. Мексиканцы принципиально отвергают возможность участия своих ВС в совместных военных акциях в регионе, тем более под эгидой США.

Позиция Мексики в области закупок вооружений и военной техники определяется двумя основными факторами: государство не обладает достаточными фин. ресурсами на закупку большого количества современных В и ВТ; Мексика не нуждается в новейших видах оружия в связи с отсутствием внешней угрозы.

Вместе с тем руководство страны, по мере возможности, проводит необходимое переоснащение ВС в интересах обеспечения внутренней безопасности, борьбы с партизанскими вооруженными формированиями, наркобизнесом, терроризмом, контрабандой оружия. При решении вопроса о приобретении новых или б/у образцов боевой техники основной упор делается на покупку ВТ двойного назначения, которую можно было бы использовать при решении различных хоз.-эконом. задач и для ликвидации последствий стихийных бедствий. В частности, положительно зарекомендовали себя рос. вертолеты Ми-8Т и Ми-17, которые активно использовались в ходе тушения сильных лесных пожаров в 1998г. и для обеспечения населения продовольствием и медикаментами в штатах, пострадавших от урагана «Митч».

Мекс. ВС, в особенности ВВС и ВМС, оснащены преимущественно В и ВТ ам. производства. Вместе с тем, по закупкам вооружений Мексика сотрудничает с такими странами, как Россия, Украина, Швеция, Швейцария, Израиль, Франция, Великобритания, Германия, Испания, Япония, Бельгия и Канада.

На вооружении ВВС Мексики состоят 73 учебно-боевых самолета РС-7 «Турбо Трейнер», 14 из которых приобретены в 1993г. и 4 самолета связи РС-6 «Турбо Портер» фирмы «Пилатус» (Швейцария); 10 легких транспортных самолетов IAI 201 «Арава» израильского производства; 27 рос. вертолетов Ми-8 и Ми-17, закупленных через АО «Авиазапчасть» в 1996-99гг.; 4 транспортных вертолета SA330L «Пума» и 4 AS332Mk11 «Супер Пума», производства Франции и Великобритании, закупленных в 80-90 гг. и находящихся в составе транспортной эскадрильи особого назначения для перевозок высшего военно-полит. руководства страны.

4 июня 2000г. правительство Мексики заявило о выделении фин. средств на приобретение в США и странах Европы большой партии новых многоцелевых вертолетов для нац. ВВС.

В боевом составе ВМС, помимо ам., имеются боевые корабли, катера и вспомогательные суда, построенные на верфях Испании, Великобритании, Японии, Германии, Швеции и Швейцарии, закупленные в основном в 60-80 гг. В последнее десятилетие Мексика закупила один транспорт у Швеции (в 1990г.), а также 1 транспорт и 3 танкера у Японии (в 1990-93гг.).

В боевом составе авиации ВМС находится устаревшая техника, закупленная более 10-20 лет назад, в т.ч.: 8 легких транспортных самолетов С-212-200 «Каса» производства Испании; 9 патрульных учебно-боевых самолетов L-90TP «Редиго» производства Финляндии; 1 транспортный самолет ДНС-5D «Буффало» канадского производства; 11 немецких палубных вертолетов ВО-105 «Мессершмит-Бельков Блом»; 3 вертолета SA316A «Алуэтт» производства Франции.

В 90 гг. руководство ВМС активно закупало авиатехнику в России и других странах СНГ: 6 транспортных самолетов АН-32 Б производства Украины, 2 из которых закуплены через ам. посредническую фирму ICT Group в 1994г. и четыре – через перуанскую компанию Mobetek в 1998г.; 12 рос. транспортных вертолетов Ми-8МТВ-1, закупленных в 1994г.; 4 вертолета Ми-2 польской постройки, закупленных в 1997-98гг.

В рамках реализации нац. кораблестроительной программы в Мексике осуществляется постройка новых корветов типа «Холзингер-2000». 1 июня с.г. в боевой состав ВМС Мексики введены первые два корабля. В различных стадиях постройки находятся еще 4 корвета. Всего планируется построить 8-10 ед. Артиллерийское вооружение для кораблей данного типа поставляется Шведской корпорацией «Бофорс». Для первых двух корветов в мае 2000г. в США закуплены два палубных вертолета МО-902.

На вооружении СВ Мексики, помимо ам., состоит бронетанковая, автотехника и артиллерийское вооружение франц., бельгийского, канадского и немецкого производства. В последние годы новые образцы В и ВТ не закупались. В 1993-96гг. во Франции была закуплена большая партия бронемашин (их дальнейшая модернизация и вооружение должны осуществляться на мекс. заводах). Запчасти для данной техники поставляются из Бельгии. Стрелковое оружие производится в стране по лицензиям иностр. (преимущественно немецких) компаний. В целях экономии средств на приобретение иностр. образцов В и ВТ минобороны Мексики самостоятельно производит большинство видов стрелкового оружия и патронов, джипы и многоосевые грузовики, восстанавливает и модернизирует закупленные за рубежом различные виды бронетранспортеров, выпускает военную форму и индивидуальные средства защиты. Самостоятельных НИОКР в области В и ВТ у Мексики нет.

В 1998-99гг. Мексика закупила в Швейцарии 76 быстроходных катеров для двух амфибийных групп спецназа СВ. Всего контрактом предусмотрена поставка 144 катеров, которые планируется использовать для борьбы с наркобизнесом в Карибском море (п-в Юкатан) и Калифорнийском заливе.

Вторая межд. авиавыставка «Аэроэкспо-99» прошла г.Акапулько 7-9 фев. 1999г. В ней участвовали представители 140 производителей и поставщиков из различных стран, было представлено 100 летательных аппаратов. Особенностью данной выставки стало участие в ней представителей рос. и украинских заводов-изготовителей авиатехники: Казанского вертолетного завода (КВПО) и завода «Роствертол» (Ростов-на-Дону); ам. компаний MI-Light Helicopters, являющейся офиц. представителем Московского вертолетного завода (МВЗ) по продаже вертолетов Ми-34 в странах Лат. Америки; перуанской фирмы Mobetek Representaciones, представляющей Киевский авиазавод «Авиант» и Харьковское гос. производственное предприятие по продаже самолетов марки АН.

Примечательно, что в аэрошоу не приняли участия ранее заявившие о своем согласии ВВС США, Франции и Бразилии, которые планировали прибить с пилотажными экипажами. Лишь ВВС Великобритании представили транспортный самолет С-130 и базовый патрульный самолет «Нимрод». Это обстоятельство свидетельствует о том, что данные страны реально оценивают возможности Мексики по обновлению парка самолетов и вертолетов военной авиации. Фин. кризис, разразившийся в ряде стран мира, коснулся и Мексики. Ее возможности по приобретению новых образцов В и ВТ существенно снизились и у руководства страны нет планов закупок в ближайшей перспективе современных дорогостоящих вооружений. Тем не менее, руководство ВС Мексики регулярно посещает межд. выставки вооружений. В частности, в 1998-99гг. по приглашению МО России мекс. делегации посетили выставки В и ВТ в Н.Новгороде, Владимире и Омске, приняли участие в работе Межд. авиаконференции в Москве 10-17 авг. 1998г.

В 1999г. Мексику посетили министры обороны Китая, Испании, Германии, главкомы ВС Колумбии и Гватемалы. Министр обороны Мексики Э.Сервантес Агирре посетил Китай.

Высокопоставленные представители ВС Мексики принимали участие в работе совещаний министров обороны стран Зап. полушария, в т.ч. в состоявшемся 30 нояб.-2 дек. 1998г. в Картахене (Колумбия). Мексиканцы выступают против форсирования военной интеграции в зап. полушарии, противодействуют настойчивым попыткам США создать вне рамок ОАГ общеконтинентальный механизм ВТС, новые региональные военно-полит. структуры.

## Виза

**Юр. статус иностранцев в Мексике.** Действующим законодательством все иностранцы подразделяются на 3 группы. В первую входят лица, которые въезжают в Мексику, не преследуя цели миграции (туристы, студенты и т.д.). Вторая группа включает в себя иностранцев, которые приезжают с целью временной миграции: по рабочему контракту, заключающие брак с мексиканскими гражданами, приглашенные по различным видам обменов. К третьей группе относятся лица, преследующие цели миграции в другие страны, но временно находящиеся транзитом на территории Мексики.

Юр. статус первой группы регулируется въездными туристами, которые выдаются мекс. кон-

сульствами за рубежом до 180 дней. При этом иностранец должен предъявить приобретенные туры (с обязательным бронированием гостиницы), мед. полис, билеты до Мексики и обратно, а также подтвердить наличие у него средств для проживания (валюта, свидетельство о счете в иномбанке). Как правило, реальный срок визы составляет до 30 дней с последующим продлением. Продление визы свыше 180 дней не допускается. К этому времени иностранец должен либо выехать из страны, либо изменить свой миграционный статус.

Для второй и третьей групп оформляется миграционная форма FM-3 (Forma Migratoria-3), выдаваемая на срок до 5 лет с обязательным ежегодным продлением по предоставлению необходимых документов в МВД. FM-3 дает право многократного въезда на территорию Мексики. Ограничение накладывается на общий срок пребывания иностранца за пределами страны (более 9 мес.) лишь в случае, если иностранец претендует на приобретение мекс. гражданства по натурализации.

По истечении 5 лет FM-3 может быть переоформлена на FM-2 (Forma Migratoria-2), которая действительна в течение 5 лет уже без обязательного ежегодного продления. После этого иностранец имеет право подавать документы на получение гражданства по натурализации.

При пересечении границы въезжающий имеет право провозить с собой различных товаров на сумму до 300 долл. без уплаты пошлины. Обязательному декларированию подлежат продукты питания, домашние животные, валюта свыше 10 тыс. долл. Ввоз валюты свыше 30 тыс. долл. без декларации является уголовным преступлением.

На собак и кошек необходимо предъявить справку о состоянии здоровья, карточку прививок. В случае если перевозится более двух животных, уплачивается соответствующая тамож. пошлина.

Допускаются к свободному ввозу в Мексику продукты в оригинальной упаковке, произведенные в США и Канаде. Все остальное подлежит изъятию на санконтроле.

Иностранцы пользуются в Мексике главными конституционными правами мекс. граждан. Исключение составляют права избирателя и возможность занятия определенных постов на гос. службе и в армии.

Юр. регулирование прав собственности предоставляет иностранцам широкие возможности при покупке движимого и недвижимого имущества. Ограничения вводятся лишь на продажу земли в 50-км. зоне от границ и 100-км. зоне от моря. Однако и в этих зонах иностранец имеет право покупать дома, оформлять долгосрочную аренду земли, на которой эти дома находятся.

В судебных правах для иностранцев нет ограничений, действующее законодательство рассматривает их в качестве полноправных субъектов права. Иностранцы имеют право обращаться в суд с исковыми заявлениями, выступать в качестве свидетелей, истцов и ответчиков, представлять доказательства, требовать участия в разбирательствах переводчиков, экспертов, а также пользоваться офиц. защитой. При задержании иностранцы также пользуются всеми правами, предусмотренными для местных граждан: иметь адвоката, сделать 1 телефонный звонок в любой момент задержания, знать кто осуществляет задержание, на основании чьего приказа и по какому обвинению.

Права родительской власти сохраняются за иностранцами до совершеннолетия ребенка, даже если он имеет право на мекс. гражданство по рождению.

Вопросы миграционной политики находятся в компетенции Нац. института миграции (Instituto Nacional de Migracion), действующего при МВД. Наблюдается устойчивый отток граждан активных трудовых возрастов в США (300 тыс.чел. ежегодно). Его особенностью является преобладание нелегальной миграции.

Среди мигрантов увеличивается удельный вес специалистов с высшим образованием, квалифицированных работников промышленности, сферы обслуживания. В последние годы миграция мексиканцев в США приобрела более длит. характер – сейчас лишь 40% выехавших возвращаются в Мексику в течение первого года, 15% – на второй год. **В США сложилась мекс. община – порядка 17 млн.чел.**, из которых более половины представляют уже второе и третье поколение выходцев из Мексики.

Вместе с тем, Мехико в целом не заинтересован в ограничении оттока своих граждан на север. Здесь исходят из того, что выездная миграция снижает соц. напряженность в стране, позволяет частично решать проблему занятости приносить солидные валютные поступления в нац. экономику.

Миграция в Мексику незначительна – не более 30 тыс.чел. в год. В ней преобладают т.н. транзитные мигранты из стран Лат. Америки, также стремящиеся перебраться в США.

Внутримекс. миграционные потоки связаны в основном с перемещением жителей с/х районов в зоны крупных городов. Наибольшее число таких переселенцев дают экономически менее развитые юж. штаты страны.

В межд. сотрудничестве в области миграции мекс. власти уделяют приоритетное внимание следующим направлениям: совершенствование межд.-правовой базы в сфере защиты прав мигрантов, обеспечение прав и интересов свой общины в США и предупреждение проникновения в Мексику нелегальных мигрантов из-за рубежа.

*О правит. программе по работе с мекс. диаспорой в США.* Одним из основополагающих документов правительства Мексики по работе с мекс. эмигрантами в США является программа «Пайсано» (соотечественник). Реализация данной программы, которая полностью финансируется из бюджетных средств, началась в 1989г. Ее основной задачей является создание благоприятных условий для посещения Мексики соотечественниками, проживающими в США, как правило, приезжающими сюда на отдых и для посещения родственников. При этом важным фактором, объясняющим внимание к этой теме со стороны руководства страны, являются **денежные переводы эмигрантов на родину**, составившие в 1999г. 6,2 млрд.долл.

Руководство программой осуществляет спец. межведомственная комиссия, в которую входят представители Нац. ин-та миграции, МИД, тамож. службы, дорожной полиции, минздрава и минсоцобеспечения, а также ряда других организаций. Возглавляет комиссию зам. министра внутренних дел по вопросам народонаселения и миграции.

Основными задачами, стоящими перед данным органом, является контроль за соблюдением гос.

служащими существующего законодательства в отношении проживающих за границей мексиканцев, упрощение режимов погран., тамож. и фитосанконтроля для соотечественников, обеспечение необходимых консульских услуг и мед. страхования.

### НАФТА (САЗСТ)

**О**торг. противоречиях в рамках САЗСТ. Соглашение о САЗСТ способствовало быстрому росту торг.-эконом. связей Мексики прежде всего с США, что, однако, привело одновременно к возникновению целого ряда торговых противоречий и споров. Некоторые из них достигли такой остроты, что приобрели полит. окраску.

В основе существующих разногласий, главным образом в сфере сельского хозяйства, лежит недовольство производителей некоторых видов продукции и услуг возросшей конкуренцией со стороны соседей, желание максимально затруднить им выход на внутренний рынок своей страны. Тем более, что многие регионы Мексики и США находятся в одинаковых природно-климатических зонах и объективно являются конкурентами на рынках ряда прод. и с/х товаров.

Несмотря на длительные переговоры, предшествовавшие заключению соглашения о САЗСТ, не все вопросы были проработаны достаточно тщательно, мексиканцам не удалось в полной мере предусмотреть возможные неблагоприятные последствия для отдельных отраслей своей экономики. США, кроме того, в протекционистских целях используют фитосан. нормы и природоохранительную аргументацию.

Вместе с тем в рамках САЗСТ имеется детально разработанный механизм решения возникающих разногласий, изложенный в XI, XIX и XX статьях соглашения. Он представляет собой многоэтапную процедуру, включающую двусторонние правит. переговоры, обращение в Комиссию по свободе торговли САЗСТ, вынесение вопроса на арбитражный суд САЗСТ, который создан в рамках договора. Мексиканцы активно используют этот механизм: из 57 претензий, уже рассмотренных или находящихся в процессе рассмотрения, ими инициировано 18 (все к США). В свою очередь действия Мексики стали предметом разбирательства по 11 делам (США – 8, Канада – 3). Для решения своих споров участники САЗСТ прибегают также в отдельных случаях к соответствующим механизмам ВТО.

Благодаря энергичной работе в двустороннем формате и умелому использованию указанных механизмов мексиканцам в последние годы удалось решить в свою пользу ряд конфликтных вопросов. Так, в фев. 2000г. окончательно снято эмбарго на поставки в США из Мексики (а также Панамы, Колумбии, Венесуэлы и Коста-Рики) тунца. Удалось доказать, что применяемые этими странами методы лова тунца не приводят к гибели дельфинов и китов. В 1998г. был снят запрет на ввоз в США авокадо.

По мере расширения двусторонних торговых связей постоянно возникают взаимные обвинения в демпинге. Кроме указанных видов товаров, американцы проводили антидемпинговые расследования в отношении мекс. цемента, проката, томатов и пр. В свою очередь Мехико протестовал против импорта по заниженным, на его взгляд, ценам

металлопроката, стекла и виски из США. В последние годы позиция ам. стороны по многим спорным вопросам заметно смягчается, что способствовало благоприятному для Мексики разрешению ряда споров в 1998-99гг. Не в последнюю очередь такая позиция Вашингтона связана с шагами Мехико по укреплению своих торговых связей с Европой.

*О мекс. подходах к либерализации мировой торговли.* Позиция Мексики в отношении либерализации мировых торговых связей определяется давно сложившимся здесь концептуальным подходом – внешняя торговля имеет ключевое значение для развития нац. экономики. Правительство президента Э.Седильо рассматривало увеличение **внешнеторгового оборота** (за последние 10 лет вырос в 4 раза, благодаря чему Мексика вышла на **8 место в мире** по этому показателю) в качестве одного из главных факторов обеспечения поступательного роста, а также повышения устойчивости к негативным внешним воздействиям. По мнению многих местных экспертов, динамизм внешнеторгового сектора во многом способствовал успешному преодолению последствий эконом. кризиса 1995г. Выступая за максимально широкую либерализацию мировой торговли, мексиканцы отмечают, что вступление страны в ГАТТ в 1986г. и подписание ряда соглашений о свободной торговле (прежде всего о САЗСТ) **позволило им за этот период увеличить экспорт с 21,8 (1986г.) до 130 млрд.долл. (1999г.)**, только за последние годы, по офиц. данным, создать 1 млн. рабочих мест.

Мехико твердо проводит линию на проведение нового раунда глобальных переговоров о свободной торговле, что в полной мере подтвердилось на III министерской встрече ВТО в Сиэтле (1999г.). Мексиканцы выступили в пользу принятия соответствующего решения, подчеркнув при этом необходимость соблюдения преемственности в отношении соглашений уругвайского раунда, их базисное значение для последующего переговорного процесса в рамках ВТО.

Имея опыт участия не только в ВТО, но и в различных двухсторонних и многосторонних соглашениях о свободной торговле, Мехико довольно четко обозначил свою позицию в отношении желательной для них повестки дня «раунда тысячелетия» и ген. направлений упразднения торговых барьеров.

Следует отметить, что мекс. подходы выдержаны в прагматическом духе, отражают интересы не только самой Мексики, но и целого ряда развивающихся стран. Было прямо заявлено, что Мехико намерен выступить в роли «умиротворителя» устремлений различных сторон путем создания «коалиций по интересам», способствовать включению в повестку дня переговорного процесса всех категорий пром. товаров и услуг в противовес попыткам ограничить обсуждение рамками только некоторых секторов, что выгодно одним индустриальным развитым странам.

Существование мекс. позиции в отношении направлений дальнейшей либерализации мировой торговли сводится к следующему (часть из этих пунктов была озвучена в Сиэтле, некоторые остались за рамками диалога, но в совокупности они отражают стратегическую линию страны).

1. В ВТО должен быть рассмотрен принципиальный вопрос о реализации решений, поскольку

большинство развивающихся стран испытывает трудности чисто тех. плана при воплощении в жизнь договоренностей. Здесь считают, что индустриально развитым государствам необходимо изначально показать готовность учитывать эти проблемы, чтобы не отталкивать развивающиеся страны от поддержки нового раунда глобальных переговоров.

2. Их повестка дня должна быть максимально широкой и включать темы, которые согласовывались в ВТО после уругвайского раунда (услуги, сельское хозяйство, ИС). Мексиканцев, в частности, интересует создание многосторонней системы регистрации и определения норм происхождения товаров.

3. В сфере услуг должен обсуждаться весь спектр позиций (считается, что область проф. услуг – одна из тех, где Мексика имеет определенные преимущества).

4. Гос. субсидирование с/х продукции однозначно следует устранить (в т.ч. непрямую поддержку производителей, как это делается в США). Такая позиция обусловлена тем, что Мексика располагает весьма ограниченными собственными возможностями гос. поддержки в АПК.

5. Обсуждение темы промтоваров должно вестись интегрально, т.е. по всем группам без исключений, а все согласования следует проводить за столом переговоров, без предварит. подготовки.

6. Пока нет необходимости настаивать на скором включении в переговоры относительно новых для ВТО вопросов об инвестициях и конкуренции. Вместе с тем в случае достижения большинством государств консенсуса по этим вопросам Мексика будет готова к их предметному рассмотрению.

7. Последовательную поддержку находит тема об открытости гос. закупок. Мекс. законодательство в значит. степени отвечает этим требованиям, что позитивно сказывается на эффективности предприятий госсектора.

8. В вопросе создания благоприятных условий для торговли особое значение имеют анализ и обсуждение таких позиций, как бюрократические барьеры и роль тамож. органов в целях создания единых правил, которые бы унифицировали и облегчали тамож. процедуры.

9. Практически единственным направлением, на котором мексиканцы проявляют консерватизм и неуступчивость, является включение в повестку дня переговоров вопросов трудовых отношений, охраны окружающей среды и участия неправит. организаций (НПО) в работе комиссий ВТО на стадии принятия решений. Такая позиция аргументируется опасениями, что несовершенство трудового законодательства и законов об охране окружающей среды в развивающихся странах будет использоваться индустриально развитыми государствами в протекционистских целях и в качестве доп. рычагов давления. С этим мексиканцы уже столкнулись в САЗСТ. Вопрос о повышении роли НПО, как здесь считают, также навязывается развитыми странами, с тем чтобы использовать контролируемые ими обществ. структуры (Межд. амнистия, Гринпис и др.) для проведения выгодных западным государствам протекционистских решений. Допуская привлечение НПО к обсуждению многосторонних коммерческих соглашений на предварит. этапах, мексиканцы категорически отвергают их участие на стадии принятия окончат.

решений, а также в работе арбитражных комиссий.

Оценивая результаты встречи в Сиэтле, Э.Седильо, министр торговли и пром. развития Э.Бланко подчеркивали, что не считают прошедший форум ВТО провальным. Причину того, что в Сиэтле так и не удалось достичь соглашения о запуске «раунда тысячелетия», мекс. руководители видят, прежде всего, в отсутствии необходимого времени и должной заинтересованности партнеров. В офиц. оценках превалирует спокойная тональность, призывы к дальнейшей работе в направлении глобальной либерализации мировой торговли. Ориентация на взаимное открытие рынков остается для Мехико незыблемым приоритетом.

Комментарии иного рода появились в СМИ, которые делают акцент на противоречиях между развитыми и развивающимися странами. По оценке экспертов, дальнейшее игнорирование интересов стран, относящихся к категории «развивающихся рынков», может привести к тупиковой ситуации, когда даже уже достигнутые договоренности будут поставлены под угрозу. Высказываются мнения, что ВТО действительно нуждается в реформировании, поскольку существующий механизм согласования и принятия решения при таком количестве участников теряет свою эффективность. В прессе более активно дискутируется тема «соц. цены», которую придется платить за все более глубокое интегрирование нац. экономики в мировую систему, правила игры в которой определяются развитыми государствами.

На ближайшую перспективу линия на поддержку макс. либерализации мировой торговли будет оставаться в Мексике доминирующей. После выборов 2000г. новая администрация вряд ли будет заинтересована в перемене курса. Вместе с тем, учитывая возникшие сложности и медленные темпы развития многосторонне переговорного процесса, мексиканцы, несомненно, будут расширять практику заключения двусторонних ССТ (помимо недавно подписанного с ЕС, готовятся с ответствующими документами с Гондурасом, Гватемалой, и Сальвадором, продолжается проработка соглашения с Израилем).

*Позиция Мексики на переговорах по МАЗСТ.* В рамках традиционного курса на укрепление многостороннего сотрудничества в зап. полушарии и содействие процессам либерализации межд. торговли Мехико активно поддержал выдвинутую США в 1994г. инициативу создания Межам. зоны свободной торговли (МАЗСТ).

Администрация Э.Седильо исходила из того, что участие в будущем крупнейшем в мире общем рынке с совокупным ВВП в 8,5 трлн.долл. и населением в 800 млн.чел. даст серьезный импульс росту нац. экономики, позволит усилить внешнеэконом. позиции страны и, в конечном счете, на более выгодных условиях встроиться в процесс глобализации. Кроме того, МАЗСТ здесь рассматривают как важнейшую платформу дальнейшей комплексной континентальной интеграции.

Вместе с тем, мексиканцы сознают, что согласование позиций 34 государств с различным уровнем эконом. развития по проблеме свободной торговли – процесс сложный и длительный. В этой связи, разделяя общее стремление участников завершить переговоры к 2005г. и желая закрепить движение к намеченной цели, мекс. сторона вы-



ступает за досрочное поэтапное снятие существующих на континенте торговых барьеров.

Так, в Мехико с удовлетворением оценивают лоббированное и местной дипломатией решение V Совещания министров торговли стран Зап. полушария (Торонто, нояб. 1999г.) о значит. упрощении с 1 янв. 2000г. взаимных тамож. процедур. По мнению минторга Мексики, указанная мера приведет к увеличению товарооборота в формате создаваемой МАЗСТ, а также повысит заинтересованность предпринимат. кругов государств континента в этом проекте. Последнее здесь считают особенно важным ввиду начинающихся согласования текста межам. ССТ.

В контексте подготовки соглашения мексиканцы выступают сторонниками весьма широкой либерализации торговых отношений. В частности, они настаивают на необходимости жесткого регулирования применения антидемпинговых и антимонопольных мер, призывая исключить тем самым возможность установления необоснованных препятствий для свободного товарообмена. Такая позиция, очевидно, диктуется в первую очередь стремлением обеспечить интересы экспортно-ориентированных отраслей мекс. промышленности.

В области торговли с/х продукцией Мехико активно поддерживает идеи ликвидации в МАЗСТ госсубсидий, нетарифных барьеров, адекватного с точки зрения свободы торговли упорядочения сани. и фитосан. норм. Уже на I этапе либерализации мексиканцы рассчитывают увеличить свой сельхозэкспорт в страны полушария на 6-10%.

Заметный акцент в переговорах по МАЗСТ местные представители делают на задаче предотвращения свободного проникновения на ам. общий рынок товаров из-за его пределов (чему способствует законодательство и торг.-эконом. практика ряда государств региона, например Панамы). В этих целях мексиканцы проявляют активность в выработке единых норм определения происхождения товаров, а также дальнейших шагов по повышению транспарентности тамож. регулирования.

Разделяя в целом настрой полит. руководства на достижение реальных результатов в процессе создания МАЗСТ, торг.-предпринимательские круги Мексики, вместе с тем, более скептически оценивают перспективы продвижения к конечной цели ускоренными темпами. Здесь обращают внимание на ряд серьезных нестыковок в подходах государств-участников к различным аспектам континентального режима свободной торговли. Это — соотношение между будущим межам. ССТ и аналогичными субрегиональными соглашениями (их насчитывается более 30), законодат. ограничения в ряде стран, в т.ч. и самой Мексике, на иностр. капвложения в «стратегические» сектора экономики, «асимметрия» и неодинаковая степень открытости нац. хоз. комплексов. Сохраняются также расхождения относительно сроков либерализации торговли малыми государствами ЦА и КБ, нетарифных ограничений. Кроме того, во многих странах (в т.ч. в самой Мексике на уровне обществ. и неправит. организаций) существуют опасения насчет возможных негативных соц.-эконом. последствий введения в действие механизма МАЗСТ.

С учетом этих факторов, а также в связи с тем, что внешняя торговля Мексики и так уже в значит.

степени либерализована, мекс. сторона не форсирует переговорный процесс. Здесь заинтересованы в гармоничном сочетании параметров МАЗСТ с уже действующими в регионе режимами свободной торговли, преодолении сохраняющихся разногласий на основе взаимоприемлемого удовлетворения интересов и озабоченностей экономически относительно менее развитых партнеров в ЛА. Мексиканцы рассчитывают придать больший запас прочности конструкции МАЗСТ. Наряду с Аргентиной и Бразилией Мексика в значит. степени уравнивает повышенную активность Вашингтона вокруг этого проекта.

Однако стратегическая цель мексиканцев — завершить создание МАЗСТ в намеченные сроки — остается неизменной. Показательно, что они добились избрания Мехико местом проведения заключит. этапа переговоров по МАЗСТ в фев. 2003г. Это, как здесь ожидают, даст Мексике возможность в максимальной степени реализовать свои подходы к континентальному режиму свободной торговли.

## Соседи

**О**развитии отношений Мексики с государствами Лат. Америки. Центр. событием последнего времени стало успешное завершение затянувшегося процесса согласования проекта четырехстороннего ССТ между Мексикой и государствами Сев. треугольника. Документ после его подписания президентами и ратификации парламентами должен был вступить в силу 1 янв. 2001г.

Хотя соглашение в своем нынешнем виде носит компромиссный характер (наиболее чувствительные секторы экономики в него пока не включены), стороны оговорили упрощенный порядок внесения в документ изменений с прицелом на его дальнейшую доработку. В первые 5 лет действия ССТ объем товарооборота между Мексикой, Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором может возрасти в 4 раза.

В Мексике исходят из того, что заключение указанного соглашения серьезно укрепит позиции страны в качестве лидера торг.-эконом. интеграции с ЦА. На этом фоне министр торговли Э.Бланко сформулировал следующую задачу — создание единой ЗСТ в составе Мексики, стран Сев. треугольника, Никарагуа и Коста-Рики.

Гос. визит в Мехико президента Панамы М.Москосо (21-24 мая 2000г.) мексиканцы постарались также максимально использовать для продвижения своих торг.-эконом. интересов. Стороны договорились возобновить переговоры по проекту двустороннего ССТ (подписано 6 отраслевых соглашений о сотрудничестве). Вместе с тем, мекс. аналитики отметили сохраняющуюся сдержанность администрации М.Москосо, которая взяла курс на первоочередное укрепление отношений со странами ЦА и именно через призму связей с ними планирует подходить к развитию контактов с Мексикой.

В ходе офиц. визита мининдел Р.Грин в Сальвадор (29-30 мая 2000г.) мекс. сторона объявила о выделении Сальвадору пакета помощи в 55 млн.долл., а также о готовности открыть кредитное финансирование своего экспорта в эту страну. Стороны договорились о создании Механизма консультаций по вопросам миграции населения (с возможным выходом на совместные действия по

защите мигрантов в США) и о более тесной координации позиций в рамках ОАГ, Группы Рио и Механизма Тукслы. При этом в Мехико рассчитывают, что достигнутые с сальвадорцами договоренности станут своего рода ориентиром в развитии практического взаимодействия других стран ЦА с Мексикой.

Возросла плотность контактов с партнерами в Юж. Америке. В ходе офиц. визита в Мексику мининдел Перу Ф. де Трасенья (2 мая 2000г.) основное внимание стороны уделили вопросам активизации полит. диалога и сотрудничества на межд. арене. Показательно, что перуанский министр был принят в Мехико в промежутке между двумя турами президентских выборов в Перу. В этой связи обращает на себя внимание и позиция в пользу невмешательства в перуанский внутривласт. процесс, занятая мексиканцами на внеочередном заседании Постоянного совета ОАГ (Вашингтон, 31 мая 2000г.). На 30 сессии Генассамблеи организации, при принятии резолюции о направлении в Лиму спецмиссии ОАГ в составе генсека С.Гавирии и мининдел Канады Л.Эксуорси, Р.Грин выразила надежду на беспристрастность и объективность работы оаговских представителей.

Проработка перспектив интенсификации политдиалога с Мексикой была главной целью недавнего пребывания здесь руководителя аппарата правительства Аргентины Р.Терраньо. По итогам его встречи с Р.Грин заявлено о намерении администраций Э.Седильо и Ф. де ла Руа дать новый импульс полит. взаимодействию двух государств.

Мекс.-браз. межпарламентская встреча (Мехико, 16 мая 2000г.) отразила стремление мексиканцев подтолкнуть развитие своих контактов с Бразилией ввиду вступления в решающую фазу переговоров по проекту двустороннего соглашения о взаимодополняемости экономик.

*Позиция Мексики на 28 сессии ЭКЛАК.* Состоявшаяся в Мехико 3-7 апр. 2000г. 28 сессия Эконом. Комиссии ООН для Лат. Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК) была посвящена рассмотрению итогов соц.-эконом. развития региона в 90 гг. и выработке рекомендаций относительно стратегии действий правительств государств ЛА и КБ на ближайшую и среднесрочную (до 2025г.) перспективу. Фактически на сессии был продолжен поиск оптимальной модели развития стран региона в условиях глобализации.

Участники встречи практически единодушно с критических позиций оценили результаты применения неолиберальных эконом. рецептов в последнее десятилетие. С одной стороны, было констатировано, что структурные реформы, приватизация, жесткая фискальная политика, либерализация внешнеэконом. связей способствовали некоторому укреплению макроэконом. стабильности, консолидации позиций латиноам. и, в несколько меньшей степени, карибских государств в мировой экономике. Вместе с тем, отмечена явная недостаточность этих сдвигов для обеспечения комплексного эконом. роста, решения застарелых соц. проблем ЛАКБ.

Тональность дискуссии была во многом задана хозяевами встречи. В выступлении на церемонии открытия мининдел Мексики Р.Грин в качестве приоритетной для ЭКЛАК обозначила задачу разработки действенной системы мер по сокращению в странах региона бедности, реинтеграции в обще-

ство многочисленных маргинализированных групп населения. Имея в виду большой опыт Мексики в практическом применении неолиберальной модели, министр подчеркнула, что либерализация внешнеэконом. связей, свобода торговли увеличивают совокупный нац. доход, однако его более или менее равномерное распределение среди населения должно постоянно находиться в центре внимания руководства каждого государства.

На сессии мексиканцы весьма настойчиво продвигали идею о необходимости дальнейшего укрепления в странах ЛАКБ демократии как неотъемлемой предпосылки консолидации обществ вокруг задач реализации концепции комплексного устойчивого развития.

*О визите президента Коста-Рики в Мексику.* 10-11 янв. 2000г. состоялся офиц. визит в Мексику президента Коста-Рики М.А.Родригеса. В ходе переговоров с президентом Э.Седильо основное внимание было сосредоточено на расширении полит. и эконом. сотрудничества, взаимодействия в борьбе с наркобизнесом.

В рамках визита прошло 5 заседание МПК с участием мининдел Р.Грин и Р.Рохаса.

Стороны высоко оценивают роль соглашения о свободной торговле, подписанного в 1995г. За последнее время Мексика превратилась в одного из основных торг. партнеров Коста-Рики, уступая в этом плане лишь США. Торг. оборот с 1995г. вырос в 3,5 раза и за 8 мес. 1999г. составил 220 млн. долл. Объем прямых мекс. инвестиций в костарианскую экономику составляет сегодня 350 млн. долл.

М.А.Родригес провел встречу с предпринимателями северных штатов Мексики. В своем выступлении он особо отметил большой вклад в развитие экономики Коста-Рики мекс. компаний, филиалы которых активно функционируют на ее территории в различных секторах экономики, предоставляя 13 тыс. рабочих мест.

В ходе визита М.А.Родригес встретился также с мекс. сенаторами, обсудив с ними, в частности, проблему миграции латиноамериканцев в США. По итогам визита подписаны заключит. акт заседания МПК и 7 двусторонних соглашений: о сотрудничестве в области науки и техники, защиты окружающей среды, здравоохранения, образования, защиты ИС, банковской и соц. сфере.

## Европолитика

*Мексика и Совет Европы.* Политика сближения Мекс. с странами европейского континента со II пол. 90 гг. остается одним из приоритетных направлений мекс. дипломатии. Руководство страны рассчитывает, что курс на стратегическое партнерство с Европой позволит повысить авторитет Мексики на межд. арене, реально диверсифицировать ее полит. и торг.-эконом. связи, уменьшить степень зависимости от США. Одним из важных элементов этой политики стало участие мексиканцев в работе Совета Европы (СЕ).

1 дек. 1999г. **совмин СЕ одобрил резолюцию 99(32) о предоставлении Мексике статуса постоянного наблюдателя в этой организации**, что было расценено мекс. руководством как серьезный внешнеполит. успех. При своем создании СЕ не предусматривал возможность предоставления статуса постоянного наблюдателя неевропейским стра-

нам. Только в 1996г. было сделано первое исключение для США и Канады, как государств-членов НАТО, имеющих в силу этого особые интересы в сфере европейской безопасности. Обоснованность позиций Мехико в пользу участия в СЕ была не столь очевидна для европейцев. Колебания многих государств СЕ были связаны прежде всего с опасением, что прецедент с Мексикой может открыть двери Совета для большого числа неевропейских стран, в т.ч. и «третьего мира», что приведет к размыванию его нацеленности на европейские дела.

В конечном итоге офиц. просьба Мексики, поданная в дек. 1998г., была удовлетворена без каких-либо предварит. условий. Во внимание были приняты следующие факторы.

1. Приверженность Мексики политике сближения с Европой и ее организациями. Европейцы учли, что она пока единственная из латиноам. стран заключила рамочное соглашение с ЕС и ведет с ним переговоры по соглашению о свободной торговле.

2. Мексика является единственным в ЛА государством-членом ЕБРР, что расценивается как проявление ее реального интереса к процессам восстановления и развития демократии в странах ЦВЕ. Полит. вес Мексике придает и ее участие в ОЭСР.

3. Наиболее серьезные претензии к Мексике предъявляются в вопросах о соблюдении прав человека и развития демократии. Европейские неправит. организации, парламентарии регулярно подвергают критике положение дел в данной сфере. Мексиканцы противопоставили этому свою традиционную аргументацию: участие в 45 глобальных и региональных соглашениях по правам человека, открытость для межд. наблюдателей, прежде всего из Комиссии ООН по правам человека, успешное проведение дем. реформ в стране и пр. В результате СЕ счел эту аргументацию достаточно убедительной.

4. С 1995г. Мексика постепенно наращивала свое участие в качестве наблюдателя в работе различных комиссий и комитетов СЕ, в т.ч. Европейского комитета по проблемам преступности, Спец. комитета юр. советников по межд. публичному праву, Комитета по высшему образованию и исследованиям, Группы по борьбе с коррупцией и Конференции министров юстиции европейских стран. Мексиканцы регулярно принимали участие в ежегодных сессиях Парламентской ассамблеи СЕ по вопросам деятельности ЕБРР и ОЭСР, стремились к развитию контактов с участниками Комиссии ПАСЕ по полит. вопросам.

5. Еще до подачи офиц. заявки на предоставление статуса постоянного наблюдателя мексиканцы в авг. 1998г. открыли в Брюсселе представительство по делам СЕ, что свидетельствовало о стремлении работать с Советом на регулярной основе.

Статус постоянного наблюдателя дает возможность Мехико вести постоянный полит. диалог со всеми государствами-участниками этой организации (41 европейская страна) в двустороннем и многостороннем форматах. Кроме того, мексиканцы считают важным внимательно отслеживать тенденции, которые определяют будущее Европы и, таким образом, воздействовать на полит. ситуацию и правовой порядок в мире. Выступая на

спец. сессии Комитета министров СЕ 25 янв. с.г., министр иностр. дел Р.Грин подчеркнула, что Мексика разделяет ценности, которые отстаивают европейские государства в сфере демократии, прав человека, укрепления правового государства, соц. справедливости, будет стремиться активно сотрудничать в их отстаивании и соответствовать им.

С начала 2000г. Мексику посетили 3 делегации ПАСЕ, в т.ч. во главе с ее пред. лордом Расселом-Джонстоном (апр.). Наблюдатели от ПАСЕ присутствовали на выборах в Мексике 2 июля 2000г. В свою очередь и мексиканцы впервые в новом качестве участвовали в работе ПАСЕ в мае 2000г. В своем выступлении пред. Совета по полит. координации сената Мексики Анхелес Морено основное внимание уделила взаимодействию в борьбе с оргпреступностью и коррупцией. Расширяя свою вовлеченность в работу ПАСЕ, мекс. конгресс подал офиц. просьбу о подключении к работе комиссий СЕ по полит. вопросам и по юр. вопросам и правам человека.

*Отношения с западноевропейскими странами.* В 1991г. было заключено рамочное соглашение о сотрудничестве, которое способствовало развитию коммерческих связей и полит. контактов. На этой основе стороны подошли к новому этапу отношений, началом которого можно считать совместную декларацию, подписанную руководителями Мексики и ЕС в Париже 2 мая 1995г. В ней провозглашалось намерение углублять сотрудничество во всех областях и готовность приступить к работе над новым рамочным соглашением, которое охватывало бы торг.-эконом. и полит. сферы. Такое соглашение – Договор об эконом. ассоциации и полит. сотрудничестве – подписан в 1997г. в Брюсселе и ратифицирован всеми странами ЕС, кроме Италии. На его основе также заключено ССТ, подписанное 23 марта 2000г.

Политика сближения Мексики и западноевропейских стран строится на базе относительно развитых фин.-эконом. отношений. Объем двусторонней торговли со странами ЕС составляет 17,4 млрд.долл., с другими государствами региона – 1,1 млрд. В последние годы для торговых связей с европейскими странами было характерно нарастание дефицита Мексики (положит. сальдо сохраняется лишь с Голландией и Португалией). Эту тенденцию удалось переломить в 1999г. за счет резкого увеличения мекс. экспорта в ЕС (на 36,3%), чему во многом способствовали усилия местных предпринимателей по освоению европейского рынка в ожидании заключения ССТ. Поскольку импорт из западноевропейских стран в том же году вырос лишь на 9%, указанный дефицит снизился на 4,7% и составил 6,4 млрд.долл. Хотя в абсолютных цифрах объем товарооборота продолжает расти, доля европейских стран в мекс. внешней торговле в целом снизилась с 11,4% в 1994г. до 6,5% в 1999г. Это явилось прямым следствием соглашения о создании САЗСТ, значительного роста после этого мексикано-ам. торговли. Вместе с тем **Мексика остается вторым по значимости торговым партнером Европы в Лат. Америке**, хотя ее доля составляет лишь 1% от всей внешней торговли ЕС.

С точки зрения торговли наиболее важными для Мексики являются **связи с Германией**, на которую приходится **35% всего торг. оборота страны с ЕС**. Значительно отстают Испания (12,5%), Фран-

ция (11,5%), Италия (11,4%) и Великобритания (11%). Из других западноевропейских государств выделяется Швейцария (80% оборота среди стран-членов ЕС).

Основу мекс. экспорта составляют нефтепродукты (15,8%), двигатели (8,2%), автомобили (7,7%). Заметна тенденция увеличения доли пром. продукции в структуре мекс. экспорта в Европу (с 53% с 1990г. до 77% в 1999г.) при снижении удельного веса нефтепродуктов (40,9% – в 1993г.). Невысоким остается уровень экспорта сельхозпродукции (3% в 1999г.), который продолжает постепенно сокращаться. В импорте, на 54,3% состоящем из продуктов машиностроения и транспортного оборудования, значительна доля средств производства, что явно свидетельствует о нацеленности мекс. предприятий на дальнейшее наращивание собственных производственных мощностей.

Страны Зап. Европы являются одним из основных источников капвложений – более 20% (11,4 млрд.долл.) всех ПИИ в Мексику в 1994-99гг. Наиболее крупные инвесторы – Великобритания, Нидерланды, Германия и Испания. Главные направления инвестиций – промышленность (60%), сектор услуг (15%), торговля (13%), транспорт и связь (9%). В Мексике действуют 4 тыс. предприятий с участием европейского капитала, которые обеспечивают 110 тыс. рабочих мест.

В интересах развития эконом. связей европейцы предоставляют информацию и тех. помощь, необходимые для адаптации мекс. продукции к требованиям европейских потребителей.

Как в Мексике, так и в Европе считают, что существующий уровень торг.-эконом. связей далеко не соответствует имеющемуся потенциалу. Большие ожидания возлагаются на заключенное 23 марта 2000г. в Португалии соглашение о свободной торговле. Подписывая «Лиссабонскую декларацию», президент Мексики Э.Седильо выразил уверенность в том, что ССТ будет способствовать развитию торговли, предоставит мексиканцам новые возможности, рабочие места, обеспечит доп. инвестиции и доступ к передовым технологиям.

Основываясь на опыте в рамках других подобных соглашений, руководство минторга Мексики прогнозирует в ближайшие 5 лет трехкратный рост мекс. экспорта в Европу (иногда называются и значительно большие цифры), а также соответствующее увеличение инвестиций. Благодаря благоприятной для Мехико несимметричности сроков снижения и ликвидации тамож. барьеров, закрепленной в соглашении, здесь надеются также сократить свой торговый дефицит. Вместе с тем мексиканцы отдают себе отчет в том, что нарастание торговли, по-видимому, будет иметь более плавный, замедленный характер, чем это было в САЗСТ. Предполагается, что наиболее перспективным для местных предприятий является создание стратегических союзов с европейскими компаниями и осуществление проектов взаимных инвестиций.

Не все мекс. аналитики разделяют столь позитивные оценки перспектив ССТ с ЕС. В частности, высказываются мнения, что полит. соображения обусловили поспешность в переговорах, неполный учет интересов местных предпринимателей, в результате чего многие статьи соглашения недостаточно проработаны и содержат слишком большие уступки европейцам. Не были, якобы,

проведены серьезные исследования европейского рынка на предмет конкурентоспособности мекс. товаров. Мекс. предприятия, по мнению критиков ССТ, не готовы к жесткой конкуренции, характерной для европейского рынка, в т.ч. со странами Вост. Европы и партнерами ЕС по Ломейским конвенциям. Большинство предпринимателей страны плохо знакомы со строгими нормами европейцев в плане стандартизации, санитарных и экологических правил, маркировки. Подписанное соглашение, утверждается, принесет выгоду лишь наиболее крупным корпорациям, приведет (как и САЗСТ) к «вымыванию» мелких и средних предприятий и в итоге к сокращению числа рабочих мест. Наконец, предоставление европейцам тех же, что и США, а иногда и более весомых преимуществ на местном рынке может вызвать недовольство последних и, как следствие, попытки пересмотреть соглашение о создании САЗСТ.

Правительство, однако, рассматривает заключение ССТ и ЕС как свой крупный внешнеполит. успех и уже нацеливается на проведение переговоров об аналогичных соглашениях с другими западноевропейскими странами, прежде всего Швейцарией и Норвегией (Берн уже высказал ответную заинтересованность).

В последние 5 лет заметно повысилась интенсивность полит. диалога между Мексикой и странами Зап. Европы в двустороннем формате и на межд. форумах. Осуществляются регулярные контакты на высшем и высоком уровнях. Только за последние 2г. мининдел Мексики Р.Грин посетила 15 государств ЕС, некоторые из них неоднократно. Образованы механизмы двустороннего полит. консультаций на высоком уровне практически со всеми западноевропейскими странами. Регулярно проводятся встречи на сессиях ГА ООН. В рамках отношений с ЕС все более частыми становятся встречи Мексика-«тройка» ЕС.

В центре внимания полит. диалога – обмен мнениями и координация позиций по основным межд. проблемам, в т.ч. по вопросам функционирования ООН, реформирования межд. фин. системы, деятельности ВТО, борьбы с наркобизнесом и др.

Проблематика регионального сотрудничества между Европой и ЛА продолжает обсуждаться в рамках регулярных встреч Группа Рио-ЕС на министерском уровне, последняя из которых (с участием мининдел Мексики) состоялась 22-23 фев. 2000г. в Португалии.

Мехико высоко оценивает современное состояние полит. связей, в основе которых, как подчеркивают в МИД, приверженность таким общим принципам гос. строительства как демократия, верховенство права, рыночная экономика, а также схожесть взглядов на развитие межд. отношений.

Важнейшим полит. партнером Мехико в Европе является Испания. Мадрид здесь рассматривают как основного «собеседника» в ЕС, который весомо содействовал успешному завершению переговоров по рамочному соглашению 1997г. и ССТ 1999г. Кроме того, два государства в течение многих лет активно сотрудничают в деле укрепления и развития ибероам. процесса.

*О мекс.-испанских отношениях.* Двусторонние отношения опираются на широкую договорно-правовую базу, в основе которой – Договор о дружбе и сотрудничестве 1990г. Она дополняется

рамочным соглашением между Мексикой и ЕС 1997г.

Регулярные контакты на высшем и высоком уровнях позволяют вести интенсивный диалог по широкому кругу вопросов. Основным механизмом мекс.-испанского диалога является Двусторонняя комиссия под председательством мининдел, заседания которой проходят ежегодно. В ее рамках действуют шесть рабочих групп: полит., по юр. и консульским вопросам, научно-тех., эконом. сотрудничеству, по внутренней политике, взаимодействию в сфере культуры и образования. Очередное заседание комиссии состоится в Мексике в I пол. 2000г.

Испания рассматривается здесь как основной «собеседник» среди европейских стран, который весомо содействовал успешному завершению переговоров между Мексикой и ЕС по рамочному соглашению о сотрудничестве (1997г.) и по соглашению о свободной торговле (1999г.). Кроме того, отмечается и содействие Мадрида в получении Мексикой статуса наблюдателя в Совете Европы.

Здесь полагают, что Испания в силу исторических и культурных связей, призвана играть особую роль в Лат. Америке. В этом контексте высоко оцениваются усилия Мадрида по обеспечению успешного проведения последнего ибероам. саммита в Гаване. Это тем более показательно при некотором различии подходов в отношении Кубы. По мнению местного МИД, испанцы, в целом поддерживая линию других членов ЕС, занимают значительно более жесткую позицию по правам человека в этой стране. Отмечается высокая степень взаимопонимания и координации действий двух стран в ибероам. процессе, о чем свидетельствует и избрание представителя Мексики на пост руководителя Секретариата ибероам. сотрудничества.

Политическое сотрудничество опирается на взаимное стремление к развитию торг.-эконом. связей. Двусторонний товарооборот — 2 млрд. долл. Среди партнеров Мексики в ЕС Испания занимает 2 место (12,8%) после Германии. В то же время в ЛА по этому показателю мексиканцы уступают Аргентине, Бразилии, Чили, Колумбии. Кроме того, прослеживается тенденция к закреплению мекс. торг. дефицита (испанский экспорт — 1170 млн.долл., импорт — 746 млн.долл. в 1999г.). Мекс. сторона рассчитывает, что ССТ с ЕС поможет резко повысить невысокие темпы роста двусторонней торговли, а также мекс. экспорта в Испанию.

Рассматривая Мексику в качестве важного канала проникновения на североам. рынок, Испания наращивает свое участие в мекс. экономике. С этой целью в рамках двустороннего соглашения об эконом. и фин. сотрудничестве (дек. 1998г.), предусматривающего создание ряда механизмов взаимодействия в этих сферах, Мадрид пошел на предоставление кредитов в 2 млрд.долл. для инвестирования в частные структуры Мексики. Они направляются совместным предприятиям и компаниям (800), действующим в энергетике, банковском деле и туризме. Кроме того, 10 млн. долл. выделено в качестве помощи.

Важное значение обе стороны придают взаимодействию в борьбе с наркобизнесом, в т.ч. в рамках «группы Эгмонт» (механизм сотрудничества фин. органов различных стран в борьбе с отмыванием денег). В ходе последнего заседания двусто-

ронной комиссии (май 1999г.) было подписано соглашение, предусматривающее обмен информацией в этой сфере.

Научно-тех. и культурное сотрудничество развивается на базе трехлетних программ, принимаемых на заседаниях МПК. В программе на 1999-2001гг. закреплены положения об обмене технологиями в сфере информатики, расширении взаимодействия в таких областях, как предотвращение стихийных бедствий, здравоохранение, туризм, культура и образование. Кроме того, планируются совместные мероприятия в странах ЦА и КБ.

На базе соглашения о взаимной выдаче преступников 1982г. заметно оживилось взаимодействие в правовой сфере. В нояб. 1999г. в ходе визита сюда министра юстиции Испании это соглашение было продлено. С 1994г. из Мексики выслано 19 басков, подозреваемых в связях с ЭТА. В данном случае Мехико даже в определенной степени отошел от своих традиционных принципов предоставления полит. убежища и невыдачи. Дабы не нарушать собственное законодательство, мекс. иммиграционные власти в качестве основания для высылки ссылаются на истечение у басков сроков действия виз.

## АТР

Мексика рассматривает Азиатско-тихоокеанский регион (АТР) с его объемным внутренним рынком как вторую по значению после ЕС сферу диверсификации своих эконом., а в перспективе и полит. контактов. Основным содержанием ее отношений со странами АТР являются ежегодная внешнеторговые связи. Мехико стремится решить в первую очередь две насущные задачи: увеличение товарооборота и придание ему более сбалансированного характера.

Объем торговли пока остается небольшим — 15 млрд.долл. (порядка 6% всего внешнеторгового оборота страны) и в последние годы имеет тенденцию к стагнации. Более того, в I пол. 1999г. по сравнению с тем же периодом 1998г. мекс. экспорт снизился на 12%, а импорт вырос на 7%. Неблагоприятное для мексиканцев соотношение экспорта и импорта со странами АТР на протяжении последних лет растет постоянно. К авг. 1999г. торговый дефицит вырос еще на 11%. Указанная тенденция вынудила мекс. власти к ужесточению ряда внутренних нетарифных ограничений в отношении импорта из этих стран. В результате ряда антидемпинговых процессов установлены компенсационные пошлины на многие их товары.

Торг.-эконом. активность мексиканцев в регионе распределена неравномерно. Основное значение имеют связи с Японией, Юж. Кореей и Китаем, в несколько меньшей степени — с Сингапуром, Тайванем и Гонконгом. Страны АСЕАН, несмотря на инициативные попытки Мексики, пока на расширение отношений с ней не идут.

С целью переломить негативные тенденции Мехико предпринимает соответствующие усилия не только в двустороннем формате, но и в региональных организациях, прежде всего в АТЭС. При этом акцент все больше смещается в сторону реального продвижения по пути взаимного согласования комплексных мер по либерализации торговли и упрощения доступа на рынки стран АТЭС. Именно этими соображениями обусловлено отрицат. отношение Мексики к планам секторальной

либерализации торговли, ее настойчивые призывы в пользу полномасштабного процесса устранения торговых барьеров. Подобных же позиций она придерживается и в ВТО, используя АТЭС (в т.ч. и встречу в Окленде) для продвижения своих подходов.

Определенные надежды в этом смысле Мексика возлагает и на создаваемый новый многосторонний механизм — **Форум восточноазиатских и латиноам. государств**. Здесь выражается готовность к проведению в рамках этой организации, помимо эконом. работы, и полит. диалога. В последнее время Мехико прилагает усилия к получению статуса «партнера по диалогу» в АСЕАН и Форуме государств южной части Тихого океана.

Главной проблемой, сдерживающей развитие торговли со странами АТР, считают отсутствие двусторонних соглашений, направленных на либерализацию торговых связей, недостаточность правовой базы эконом. сотрудничества в целом. В результате мекс. предприниматели ориентируются в первую очередь на партнеров по САЗСТ, а после заключения соглашения с ЕС — и на европейский рынок. Руководство страны видит выход в проведении соответствующих переговоров, прежде всего с Японией и Китаем.

Объем торговли с Японией постепенно снижается (с 3,15 млрд.долл. в янв.-июле 1998г. до 3 млрд. в тот же период 1999г.) при опережающем уменьшении мекс. экспорта (на 45% в I пол. 1999г.). Для выправления этого положения в ходе визита президента Э. Седильо в Токио (нояб. 1998г.) было принято решение о создании «**Новой мексикано-японской комиссии XXIV**», первое заседание которой прошло в окт. 2000г. в Мехико. Перед комиссией, состоящей в основном из представителей предпринимат. кругов, помимо содействия развитию сотрудничества, стоят задачи согласования основ возможного ССТ, разработки двусторонних мер по предотвращению фин. кризисов.

Вместе с тем в правит. и предпринимат. кругах Японии, несмотря на растущую привлекательность мекс. рынка, пока нет единства относительно целесообразности заключения ССТ. Это связано с сопротивлением представителей отраслей, которые традиционно ориентируются на ограничение иностр. конкуренции (сельское хозяйство, рыбная и текстильная промышленность), а также с опасениями, что вслед за мексиканцами на ССТ станут настаивать и другие партнеры Японии (Токио предпочитает согласовывать торговые вопросы в рамках ВТО и других межд. форумов и не имеет двусторонних ССТ). Стороны пришли лишь к согласию начать переговоры о заключении соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций, что рассматривается в качестве необходимого предварит. шага.

Внешнеторговые отношения с КНР в последние годы развиваются по нарастающей (объем товарооборота в 1997г. — 1,3 млрд.долл., в 1998г. — 1,7 млрд., в I пол. 1999г. — 1,1 млрд.). Мехико, однако, обеспокоен постоянно увеличивающимся дефицитом (в 1998г. импорт из Китая более чем в 10 раз превышал мекс. экспорт). Не помогают и постоянные антидемпинговые процессы в отношении китайских товаров. 35 их видов обложены компенсационными пошлинами, достигающими в отдельных случаях 500% и выше. При этом стат.

данные о китайском экспорте в Мексику представляются заниженными, так как с целью обхода тамож. препятствий китайские предприниматели успешно используют реэкспорт через Тайвань, Гонконг или Сингапур. Мексиканцы уже 10 лет назад заявили о стремлении провести с Пекином переговоры о либерализации двусторонней торговли, однако, этот вопрос все еще находится в стадии обсуждения. Здесь надеются, что вступление КНР в ВТО будет способствовать расширению доступа мексиканцев на традиционно закрытый китайский рынок.

В местных торг.-пром. кругах неоднократно высказывалась тревога в связи с ужесточением конкуренции китайских производителей на ключевом для Мексики североам. рынке. Существуют опасения, что вступление Китая в ВТО лишь усилит угрозу мекс. товарам в США и на внутреннем рынке. Указанные факторы, с учетом и понятного недовольства КНР по поводу антидемпинговых мер, создают почву для обострения разногласий.

Наметились подвижки в отношении со странами АСЕАН, хотя товарообмен с ними по-прежнему составляет всего 1% (2,5 млрд.долл.) всей внешней торговли Мексики. Вырос товарооборот с основными партнерами — Сингапуром (1 млрд.долл.), Малайзией (760 млн.долл.) и Индонезией (400 млн.долл.). Не меняется однако отрицат. для мексиканцев соотношение экспорта и импорта. Мехико реалистично подходит к развитию отношений с этой группой государств, понимая, что в силу геополит. отдаленности и отсутствия исторически обусловленных связей для консолидации взаимодействия понадобится не менее 10 лет.

Первоочередной задачей в отношениях с «новыми индустриальными странами» (Гонконг, Тайвань и Ю.Корея) является создание правовой базы сотрудничества в сфере торговли и инвестиций. Мехико инициировал соответствующие переговоры с Ю.Кореей, которая остается его вторым, после Японии, торговым партнером в АТР (1,6 млрд.долл. за янв.-июль 1999г.).

Связи с Австралией (торговля — 340 млн.долл.) и Новой Зеландией (200 млн.долл.) развиты слабо. Прошедший в мае 1999г. визит сюда премьер-министра Новой Зеландии показал, что Мехико по-прежнему намерен строить их главным образом в рамках АТЭС.

Стремление Мексики к расширению торг.-эконом. связей сопровождается постепенным нарастанием полит. взаимодействия со странами АТР. Она все активнее ведет диалог по основным межд. проблемам, особенно с ключевыми государствами региона — Китаем и Японией.

Президент Э. Седильо в ходе вышеупомянутого визита в Токио заявил, что Мехико считает приоритетным укрепление полит. и торг.-эконом. связей с Японией. Местные наблюдатели считают, что это свидетельствует о намерении администрации предпринять в будущем серьезные усилия в этом направлении с возможным выходом на стратегическое партнерство.

Одним из практических результатов мексикано-японского полит. сотрудничества можно считать **соглашение Мехико на поставку нефти КНДР** в виде помощи в рамках усилий по денуклеаризации этой страны. При этом, поскольку мексиканцы стремятся избежать какого-либо вовлечения их в

проблему Корейского п-ва, всячески подчеркивалось, что помощь была оказана **в связи с офици. просьбой Токио.**

В не меньшей степени мекс. руководство высказывает стремление к развитию связей с Китаем, считая его в перспективе одним из основных мировых эконом. и полит. центров. Э.Седильо публично провозгласил даже отношения с КНР одним из приоритетов мекс. внешней политики. Существенная роль отводится действующему с 1993г. механизму двусторонних полит. консультаций. Переговоры в окт. 2000г. показали, что стороны постепенно переходят от обсуждения лишь двусторонних торг.-эконом. вопросов к обмену мнениями по широкому кругу межд. и региональных проблем. Несмотря на опасения своих деловых кругов, Мексика последовательно поддерживает Китай в его стремлении стать членом ВТО. Достаточно активный торг.-эконом. обмен с Тайванем не препятствует мекс.-китайским связям, поскольку еще в 1972г. Мехико отозвал свое признание тайваньского режима и впоследствии неоднократно подтверждал согласие с формулой «одного Китая».

Полит. диалог со странами АСЕАН идет в основном в рамках Группы Рио. Он направлен на согласование позиций по вопросам стабилизации межд. фин. системы, преодоления кризисов мировой экономики, реформы Бреттонвудской системы и деятельности ВТО.

## Связи с Россией

**Внешняя торговля с Россией в 2000г.** характеризовалась значительным увеличением товарооборота. За год он составил 288 млн.долл., что более чем в 2 раза больше уровня 1999г. Рос. экспорт также в 2 раза превысил объемы 1999г. и достиг 284,4 млн.долл. Импорт имел объем несколько меньший, чем год назад и составил 3,8 млн.долл. Как и в предыдущие годы торговля складывалась с положит. для России сальдо.

Динамика российско-мексиканской торговли, в млн.дол.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Т-оборот	80,9	212,1	200,3	255,1	130,3	288,2
Экспорт	63,6	603	186,5	149,4	125,8	284,4
Импорт	17,3	151,8	13,8	5,7	4,5	3,8
Сальдо	46,3	-91,5	172,7	243,7	121,3	280,6

Источник: Статистика Минэкономики Мексики

В структуре рос. экспорта в Мексику произошли изменения. Повысилась доля хим. продуктов, удобрений и каучука (на них приходилось 55,3%; 157 млн.долл.), что позволило стать товарам этой группы основной статьей экспорта. В группе удобрений наибольший удельный вес имела мочевины (34% — 98,4 млн.долл.) и мин. удобрения (9,5% — 27,1 млн.долл.). Объем поставок мочевины в Мексику из России увеличился по сравнению с 1999г. в 3,7 раза. Несколько снизилась, но осталась по-прежнему высокой доля сырья и полуфабрикатов из черных и цветных металлов — 39,3% — 116 млн.долл. Отмечалось снижение поставок машин и оборудования с 17,9 млн.долл. в 1999г. до 11,8 млн.долл. Их доля в общем объеме экспорта не превысила 4,1%. Основной удельный вес в этой группе имели авиатехника и металлообрабатывающие станки. Причем в 2000г. произошло увеличение экспортных поставок последних, которое составило более, чем 3 раза по сравнению с предг.

Основной статьей рос. импорта традиц. оставались цинковые руды и концентраты (27,3% — 1,1 млн.долл.), этиловый спирт (19,1% — 0,7 млн.долл.) и лекарственные средства (14,9% — 0,6 млн.долл.).

Основные финансовые показатели

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Инфляция (%)	27,7	15,7	18,6	12,3	9
% ставка (средняя)					
Сетес 28 дней	31,3	19,8	24,8	21,6	15,2
ТПЕ	29,7	20,4	36,6	24,1	17,0
Курс обмена песо/долл.	7,60	7,92	9,14	9,56	9,50
Ден. масса, в млн.песо	83991	108991	131598	134042	150114
Зарубежные активы, нетто в млн. долл.	6313	19824	23480	26515	28114
Золотовалютные резервы в млн.долл.	17509	28003	30140	30733	35620

Доходы госбюджета в 2000г., млрд. песо

Статья	Финансовые поступления	Доля (%)
Всего	1195,313	100
Налоги	565,422	47,3
Подоходный	232,772	19,5
На прибыль	9,765	0,8
На добавленную стоимость	169,062	14,1
Спецналог на пр-во и услуги	107,016	9,0
Бензин и диз.топл.	84,455	7,1
Пиво	8,574	0,7
Табачные изделия	7,981	0,7
Алкогольные нап.	6,005	0,5
На импорт	25,884	2,2
С владельцев транспортных средств	8,756	0,7
На приобретение автотранспортных средств	3,635	0,3
Налоговые поступления	629,891	52,7
От предприятий и организаций	228,254	19,1
Пошлины (сборы) в т.ч. от нефтяного и газового сектора	163,651	13,7
И прочие	146,963	12,3
Прочие	16,688	1,4
Финансирование (гос. дефицит)	70,992	5,9
Отчисления в фонд социального страхования	77,491	6,5
Использование	79,838	6,7
Прибыли от операций по выкупу государственного долга	9,626	0,8
Прочие	0,010	0,01

Источник: El Economista, 15.12.00

Товарооборот Мексики-бывшие республики СССР в млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
1999г.	1	88	-87	89
2000г.	2	49	-47	51

Объем торговли Мексики с странами б.СССР, в тыс.долл.

	Экспорт	Импорт	Товарооборот	Сальдо
Украина				
1999г.	124	41864	41888	-41740
2000г.	180	85044	85224	-84864
Белоруссия				
1999г.	1	15042	15043	-15041
2000г.	215	7907	8122	-7692
Молдавия				
1999г.	2	0	2	2
2000г.	13	0	13	13
Армения				
1999г.	8	18	26	-10
2000г.	0	6	6	-6
Азербайджан				
1999г.	1	23	24	-22
2000г.	287	1	288	286
Грузия 1999г.	18	0	18	18

Казахстан				
1999г.	0	49260	49260	-49260
2000г.	730	40962	41692	-40232
Киргизия				
1999г.	0	2	2	-2
2000г.	0	416	416	-416
Таджикистан				
1999г.	19	105	124	-86
2000г.	0	298	298	-298
Туркмения				
1999г.	20	283	303	-263
2000г.	0	1	1	-1
Узбекистан				
1999г.	0	141	141	-141
2000г.	0	258	258	-258
Латвия				
1999г.	0	2	2	-2
2000г.	0	416	416	-416
Литва				
1999г.	149	177	326	-28
2000г.	100	6640	6740	-6540
Эстония				
1999г.	28	3363	3391	-3335
2000г.	195	5076	5271	-4881

## Обзор прессы

### ИТОГИ ЭКОНОМ. РАЗВИТИЯ В I кв. 2000г.

В мае 2000г. минфином Мексики были опубликованы уточненные результаты эконом. развития страны в I кв. 2000г. В них отмечается, что этот период характеризовался дальнейшим ростом эконом. показателей. Так, **ВВП увеличился на 7,9%**, что на 6,1% выше, чем в аналогичном периоде 1999г. и являлся **самым высоким показателем за 19 лет**. В целом, на протяжении последних 5 лет (с 1996г.) в стране наблюдается постоянная положительная динамика показателей ВВП. По мнению министра финансов Мексики Хосе Анхеля Гуррии, рост ВВП в 2000г. составит 5,1% и будет выше, чем в 1998г. и 1999г. Этот показатель будет наилучшим среди стран Лат. Америки и одним из наиболее высоких на мировом уровне.

Рост ВВП был дополнен стабильной понижающей тенденцией индексов инфляции и уровня безработицы. Наметившаяся с начала 1999г. ежемесячная тенденция снижения уровня инфляции сохранялась и в I кв. 2000г. Динамика инфляции в этот период характеризовалась следующими показателями: янв. — 1,34%, фев. — 0,89%, март — 0,55%. По оценке Банка Мексики, реальные показатели инфляции в I кв. оказались ниже прогнозируемых аналитиками, что позволяет пересмотреть ожидаемый на конец года уровень в сторону уменьшения — до 8,5% (на 1,5% меньше планируемого показателя). **Снижение уровня инфляции с 52% в 1995г. до 9,73% в апр. 2000г.** (самый низкий показатель за последние 5 лет) служит весомым свидетельством успехов администрации Э.Седильо.

В пром. секторе также отмечался дальнейший рост показателей. Из 49 секторов, представленных в пром. производстве, в 40 (что составляет 81,6%) отмечался рост ВВП по сравнению с I кв. 1999г. Для остальных 9 секторов (18,4%) было характерно снижение темпов производства. К ним относилось производство удобрений, алкоголя, фарм. товаров, табачных изделий, продукции базовой нефтехимии и деревообработки и ряд других отраслей. В целом, объем пром. производства увеличился по

сравнению с I кв. 1999г. на 6,9%. В фев. 2000г. производство пром. продукции выросло на 9,7%, в марте увеличение составило 8%, что на 7,1% и 6,1% выше показателей за аналогичные месяцы 1999г. (2,6% и 1,9%). Наибольшим динамизмом характеризовались обрабатывающая промышленность, строительство и производство электроэнергии. В обрабатывающей отрасли рост производства продукции составил 9,4%, строительство — 6,9% и электроэнергетике — 7,2%, что значительно выше уровня 1999г. (2,5%, 3,1% и 2,8% соответственно). Несколько улучшилась ситуация в добывающей промышленности. Спад производства в этой отрасли, наметившийся со II кв. 1999г., закончился, и в фев. 2000г. отрасли удалось выйти из минуса. В этом месяце впервые за 13 мес. отмечалось увеличение производства продукции на 0,7%, которое продолжилось в марте 2000г. и составило 3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Правительство продолжает уделять пристальное внимание развитию нефтяной и нефтеперерабатывающей отраслям. Согласно данным минфина страны, за первые 3 мес. 2000г. гос. капвложения в нефтехимию увеличились на 21,9% и составили 291 млн.песо. В I пол. 90 гг. среднегодовой прирост в нефтепереработке был достаточно высок — 10%, однако, начиная с 1995г. отмечалось ежегодное снижение объемов производства, которое в среднем за год составляло 6,7%. С 1995г. по 2000г. произошло снижение доли используемых в народнохоз. комплексе НПЗ. Если в 1995г. активно эксплуатировалось 90% всех имеющихся в стране НПЗ, то в 1999г. их доля снизилась до 73%. Объем закупок нефтехим. продуктов за рубежом вырос за 5 лет на 16%; объем импорта продуктов нефтепереработки в 1999г. превысил 1,4 млрд. долл.: полиэтилен (280 млн.долл.), полипропилен (273 млн.долл.), ксилол (232 млн.долл.), бензол и стирол (160 млн.долл.) Дефицит торг. баланса в отрасли на конец 1999г. составил 1,3 млрд.долл., за янв. 2000г. отрицат. сальдо достигло 113 млн.долл.

Рост производства в сельском хозяйстве за I кв. был незначителен — 0,9% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Наряду с увеличением урожая таких культур, как кукуруза, авокадо, апельсины, наблюдалось снижение по яблокам, бананам, фасоли, рису, пшенице.

Прирост ВВП в сфере услуг (включая торговлю, фин., гостиничные, ресторанные, транспортные и др. услуги) — 8,2%. В частности, увеличение ВВП в торговле, сфере гостиничных и ресторанных услуг составило 15% по отношению к I кв. 1999г. В фин. сфере, страховании, операциях с недвижимостью ВВП вырос незначительно — на 4%, что было связано с проблемами фин. рынка страны, а также снижением активности на рынке недвижимости. Что касается коммунальных услуг, то здесь был зафиксирован рост в 3,2%.

Внешняя торговля продолжала оставаться решающим фактором эконом. роста страны. **За I кв. 2000г. общий объем экспортных поставок достиг 37,9 млрд.долл., импорт имел уровень 39,3 млрд. долл.** (рост по сравнению с I кв. 1999г. на 25,8% и 26,6% соответственно). Отрицат. сальдо торгового баланса за квартал составило 1,3 млрд.долл. Объем экспортных поставок, по оценкам, на конец 2000г. составит 160 млрд.долл., что превысит уровень 1994г. в 2,5 раза. Мекс. импорт за первые 3 мес.



2000г. вырос по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 26,6%, закупки, осуществляемые экспортноориентированными предприятиями «макиладорас» увеличились на 24,5%. Рост импорта варьировался в зависимости от вида продукции: импорт полуфабрикатов увеличился за квартал на 25,6%, средств производства — на 18,5% и предметов потребления — на 43,7%. Среди предметов потребления наибольший рост импортных закупок отмечался по следующим товарным группам: свежее мясо, автомобили, бензин и бутан.

Рекордного уровня достиг товарооборот с США — 57,6 млрд.долл. (I кв. 1999г. — 43,4 млрд.долл.). Его рост составил 32% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Уровень мекс. импорта из США за этот период достиг 25,9 млрд.долл., в 1,4 раза больше, чем в I кв. 1999г. (18,7 млрд.долл.). Экспорт товаров и услуг из Мексики также увеличился в 1,3 раза и имел уровень 31,6 млрд.долл. Положит. для Мексики сальдо торг. баланса с США за квартал составило 5,7 млрд.долл. Двусторонняя торговля с США складывается с положит. для Мексики сальдо, начиная с 1995г., в значит. степени благодаря вступлению в действие с 1994г. соглашения НАФТА. **1999г. был рекордным по уровню товарооборота между двумя странами и достиг 196 млрд.долл.** Ожидается, что в 2000г. объем взаимной торговли превысит показатель предыдущего года.

На протяжении I кв. отмечался рост экспортных поставок нефти и нефтепродуктов из Мексики в США. Экспорт нефти в марте 2000г. был несколько выше показателя за фев., его рост за этот месяц составил 18% и достиг 37,4 млн.барр. (1,2 млн.б/д). В фев. уровень экспортных поставок не превысил 31,8 млн.барр. Поступления от экспорта нефти в США в целом за I кв. 2000г. составили 2,7 млрд.долл., из них в янв. — 943 млн.долл., фев. — 785 млн.долл., марте — 972 млн.долл. В фев., в связи с увеличением мировых цен на нефть и нефтепродукты и нестабильной ситуацией на мировом нефтяном рынке, в трех странах — крупнейших поставщиках нефти на рынок США — Саудовской Аравии, Венесуэле и Мексике было отмечено значит. снижение экспорта в эту страну. По ам. источникам оно составило для Мексики 22,1%, Венесуэлы — 5,6% и Саудовской Аравии — 23,6%. Однако, мекс. функционеры опровергают данную информацию и заявляют о том, что на протяжении всего квартала поставки нефти из Мексики в США не подвергались значит. колебаниям и находились на стабильном уровне.

В I кв. средняя цена на мекс. смесь достигла 24,4 долл./барр. По оценкам, во II кв. цена на смесь снизится до 20,4 долл./барр., а к концу года — до 20 долл./барр. Но даже в случае снижения мировых цен на нефть, доп. поступления в бюджет страны от нефтяного сектора за год достигнут 8,9 млрд.долл.

Дефицит платежного баланса по текущим операциям на конец I кв. 2000г. составил 3,6 млрд.долл., в целом за год он будет несколько выше запланированного — 17,6 млрд.долл. (3,1% ВВП). Процентная ставка «сетес» сроком на 28 дней в начале года имела уровень 16,4%, в конце марта она снизилась до 12,9%. Это самый низкий уровень с нояб. 1994г. По информации минфина Мексики, внешний долг на конец марта оценивался в 132 млрд.долл., в т.ч. гос. обязательства — нетто 95

млрд.долл. Только за I кв. гос. обязательства-нетто увеличились на 13 млрд.долл., достигнув уровня 16,1% ВВП. Объем ПИИ за I кв. имел примерно тот же уровень, что и в аналогичном периоде прошлого года и составил 3,1 млрд.долл. По прогнозам, приток инокapитала на конец года будет несколько больше ожидаемого ранее уровня — 12,2 млрд.долл. По итогам квартала золотовалютные резервы страны превысили 33 млрд.долл.

По офиц. данным, безработица в Мексике находится на самом низком уровне за последние 10 лет (в марте она составила 2,4%, на конец года безработица ожидалась на уровне 2,5%). Снижение уровня безработицы отмечается в стране, начиная с I кв. 1999г. За I кв. 2000г. было создано 209 тыс. доп. рабочих мест, что свидетельствует о росте по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 5%. Согласно данным Нац. ин-та соцстрахования, открытая безработица за I кв. 2000г. составила 2,3% ЭАН. Однако, **скрытая безработица в стране** достаточно высока — **22,4%**. На конец 1999г. 24% наемных работников и 47% от общего числа не имели права на получение соц. пособий. 13,8% ЭАН страны в 1999г. либо не могли найти работу, либо получали зарплату ниже минимальной. Почти 60% ЭАН (40 млн.чел.) не имеют базового образования, все большее количество мексиканцев вынуждены отказываться от получения образования, плата за которое ежегодно увеличивается в среднем на 6%.

По данным Эконом. Комиссии ООН для Лат. Америки (Cepal), за последние 5 лет доходы на душу населения в Мексике снизились на 50% — с 3600 до 1800 долл. Это привело к тому, что Мексика переместилась на 43 место в рейтинге стран мира по уровню доходов на душу населения, пропустив вперед такие страны, как Тринидад и Тобаго, Венгрия, Малайзия, Бразилия, Чили, Уругвай, Аргентина. Мексика занимает наиболее низкую позицию в списке стран-членов ОЭСР по размеру ВВП на душу населения. Ее опередили даже Греция и Португалия, которые до 1994г. считались странами с наименьшим доходом на душу населения среди членов этой организации. Cepal отметила, что среди стран-членов ОЭСР страной с наиболее высоким уровнем доходов на душу населения является Швейцария (40630 долл. в год) — в 21,5 раз выше, чем в Мексике. Согласно исследованию Cepal, в Мексике на долю 30% наиболее богатых семей приходится 78,2% нац. дохода, в то время, как на 30% наиболее бедных — 6,7%. В стране ежегодно рождается 2,5 млн.чел., а умирает — 500 тыс.чел.; это означает, что даже столь интенсивный рост ВВП в Мексике не в состоянии обеспечить рабочими местами все эконом. активное население.

Открывая очередную 63 Ассамблею Нац. палаты горнодобычи в мае 2000г., президент страны Э.Седильо выступил с развернутой речью, в которой дал оценку деятельности нынешней администрации за последний год и весь президентский срок в целом. Он сказал: «Без малейшей доли самодовольства должен отметить, что все намеченные правительством показатели, как эконом., так и соц. характера, успешно выполнены. Экономика страны практически полностью восстановлена после кризиса 1994г., причем некоторые из ее сфер развивались более успешно, чем планировалось». Мексике удалось избежать регулярно воз-

никавшего в стране т.н. «кризиса шестилетия», связанного со сменой правительства. Сейчас Мексика представляет собой страну с сильной и прочной фин. системой, с экономикой, характеризующейся стабильным ростом показателей ее развития, постоянно снижающимся уровнем инфляции, увеличением числа новых рабочих мест и оптимистическими перспективами на будущее. Благоприятная эконом. ситуация, сложившаяся в I кв., позволяет аналитикам пересмотреть прогнозируемые на конец 2000г. показатели в сторону увеличения, в первую очередь, ВВП. Как считает руководство страны, успехи в полит. и эконом. развитии служат своего рода заделом на будущее для новой администрации и ее главная задача если не увеличить, то, по крайней мере, сохранить те темпы, которые были достигнуты в 1996-2000гг.

### Эконом. связи во II кв. 2000г.

— В преддверии президентских выборов не ожидалось каких-либо значительных изменений в расстановке сил. 2 июля 2000г. в голосовании приняли участие 37,6 млн. мексиканцев, что составило 63,97% от общего списка избирателей. Большинство голосов (43,43% — 15,99 млн.чел.) президентом страны был избран кандидат от Партии нац. действия (PAN) Висенте Фокс. Далее по количеству голосов (36,88% — 13,58 млн.чел.) за ним следовал Франсиско Лабастида — претендент от правящей Революционно-институционной партии (PRI). 17% голосов (6,26 млн.чел.) пришлось на кандидата от Партии дем. революции (PRD) Куаутемока Карденаса. Остальные 2,69% голосов были отданы другим претендентам, не оказавшим значительного влияния на исход выборов. С избранием президентом Мексики кандидата от оппозиционной партии, завершился 71-летний этап правления (руководства) страной Революционно-институционной партии. По заявлению В.Фокса, кардинальных изменений в направлениях полит. и эконом. развития Мексики не планируется, приоритеты останутся прежними: поддержание стабильного эконом. и пром. роста, совершенствование финансовой и налоговой систем, снижение инфляции и уровня безработицы, создание новых рабочих мест, стабилизация курса нац. валюты, поддержка малого и среднего бизнеса, урегулирование конфликта в Чиापасае, дальнейшее развитие эконом. и торговых отношений с зарубежными странами, в первую очередь, посредством заключения и реализации соглашений о свободной торговле. К своим полномочиям В.Фокс приступил 21 дек. 2000г., сменив на этом посту Э.Седилью.

— По-прежнему, в центре внимания оставалось соглашение о свободной торговле Мексики с ЕС. На протяжении I кв. 2000г. проходило его обсуждение и утверждение обеими сторонами. Для вступления соглашения в силу с 1 июля 2000г. необходимо, чтобы его ратифицировали 17 парламентов: 15 — стран-членов ЕС, Европейский парламент и мексиканский сенат. К началу II кв. из 15 стран оставалась лишь Италия — единственная страна, не ратифицировавшая его. Учитывая нежелание Италии ратифицировать соглашение до президентских выборов в Мексике, а также с целью окончательно согласовать порядок вступления его в силу, министр торговли и пром. развития Э.Бланко в июне 2000г. посетил с рабочим визитом ряд европейских стран. 19 июня состоялась

его встреча с представителями итальянской палаты депутатов. На встрече требования итальянской стороны подверглись серьезному обсуждению, однако, признавая всю положительную значимость соглашения для итальянской стороны, члены палаты депутатов их не изменили. В рамках совещания стран-участниц соглашения в Париже 25 и 26 июня 2000г. Э.Бланко встретился с министром торговли и пром. развития Италии Э.Леттой, с которым также обсудил позицию итальянской стороны. По заверениям Э.Летты, соглашение о свободной торговле должно быть ратифицировано палатой депутатов в самое ближайшее время. Однако, 27 июня 2000г. палата депутатов Италии вновь отложила его утверждение до определения результатов выборов в Мексике. В случае не утверждения соглашения хотя бы одной из стран-участниц, вступление его в силу с 1 июля 2000г. будет частичным. Независимо от решения итальянской стороны, с 1 июля 2000г. действие соглашения будет осуществляться на 90% — по разделам, касающимся освобождения от тамож. пошлин. Такие же разделы, как гос. закупки, инвестиции, деятельность в сфере услуг, охрана интеллектуальной собственности и др. начнут действовать лишь после ратификации соглашения Италией.

Вступление данного соглашения в силу, как для европейских стран, так и для Мексики имеет большое значение и его результаты дадут о себе знать в первый же год его действия. Для Мексики оно, в первую очередь, позволит в ближайшие годы сократить существующий с европейскими странами дефицит торгового баланса, который в 1999г. оценивался на уровне 6,8 млрд.долл. Лишь в торговле с 2 европейскими странами: Нидерландами и Португалией в 1999г. сальдо было положительным для Мексики.

— 29 июня 2000г. после 4 лет и 18 раундов переговоров, в г.Мехико состоялось подписание президентами стран соглашения о свободной торговле между Мексикой и «Северным треугольником» (Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором — С-3). Соглашение вступило в силу с 1 янв. 2001г. Данный регион представляет собой большой потенциал для развития мексиканской внешней торговли, он охватывает 23 млн.чел. Из общего объема экспорта Мексики в страны Лат. Америки, который в 1999г. составил 4,7 млрд.долл., 20% приходится на страны «Северного треугольника» (944 млн.долл.) За последние 6 лет мексиканский экспорт товаров и услуг в эти центральноам. страны вырос на 160% с уровня 300 млн.долл. в 1993г. до 944 млн.долл. в 1999г. **Продажи мексиканских товаров в страны «Северного треугольника»** имели больший объем, чем экспорт из Мексики в том же 1999г. в Бразилию, Аргентину и Чили, вместе взятые.

В соответствии с данным Соглашением, полностью освобождаются от тамож. пошлин с момента вступления его в силу 57% мексиканского и 65% экспорта стран С-3. Еще на 15% экспорта из Мексики и на 24% — стран «Северного треугольника» планируется дальнейшее поэтапное снижение пошлин за 3-5 лет. Максимальный срок полной либерализации взаимной торговли составляет для промтоваров 11 лет, для с/х — 12 лет.

Что касается с/х продукции, то в отношении их устанавливаются следующие сроки поэтапного снижения тамож. пошлин: 30% мексиканского экспорта освобождаются с момента вступления

соглашения в силу, 12% — с 2004г. и 41% — с 2006г. В число продуктов, на которые распространяется незамедлительная отмена тамож. пошлин можно выделить цветы, семена, сою, пшеницу, крахмал, хлопковое семя, кожевенное сырье. Среднесрочная отмена пошлин касается меда, овощей и овощных консервов, бахчевых культур, чая и специев. В долгосрочной перспективе будут освобождены от пошлин говядина, сухие завтраки, хлебные изделия, ром, табак, какао, шоколад, кондитерские изделия. Однако, за рамками соглашения остался ряд товаров: сахар, кофе, бананы, текила и мескаль, переговоры по которым будут проводиться дополнительно.

Соглашение со странами «Северного треугольника» позволит значительно увеличить объем взаимных инвестиций между его участниками. После вступления соглашения в силу, уже в 2001г. размер инвестиций из Мексики в страны С-3 возрастет на 75%, увеличившись с 800 млн.долл. в 1999г. до 1,4 млрд.долл. в 2001г. Наибольшей привлекательностью для мексиканских инвесторов являются такие сектора, как сельское хозяйство, туризм, производство тканей и одежды, пищевая промышленность, а также область телекоммуникаций. 20 крупнейших мексиканских предприятий, таких как Vimbo, Maseca, Telefonos de Mexico, Elektra, Grupo Vips и др., заявляют о своей заинтересованности во вложении инвестиций в центральноам. регион.

Данное Соглашение послужит импульсом к дальнейшей либерализации торговых отношений в Лат. Америке и созданию единой зоны свободной торговли на ам. континенте, которая будет базироваться именно на таких двусторонних соглашениях.

— В июне 2000г. были возобновлены ведущиеся с 1996г. переговоры по Соглашению о свободной торговле с Панамой, которые были прерваны в связи с президентскими выборами в этой стране. 26 июня 2000г. состоялась очередная встреча представителей минторга обеих стран, на которой обсуждались статьи будущего соглашения.

Панама является третьим по объему товарооборота торговым партнером Мексики среди центральноам. стран. В 1999г. товарооборот с Панамой составил 330 млн.долл. или 20% от общего объема торговли между Мексикой и странами региона. Экспорт из Мексики в Панаму в 1999г. имел уровень 303 млн.долл., импорт — 25,6 млн.долл. За янв.-март 2000г. объем двусторонней торговли составил 101 млн.долл., из них мексиканский экспорт — 74 млн.долл. Основными статьями экспорта из Мексики в эту страну традиционно являются сырая нефть, грузовые и легковые автомобили, целлюлозно-бумажная продукция, напитки, продукты питания и табачные изделия. Согласованы 90% статей соглашения.

— Во II кв. 2000г. продолжался переговорный процесс по выработке двустороннего Соглашения о тамож. преференциях с Бразилией. Переговоры по нему были возобновлены после двухлетнего перерыва. Данное соглашение призвано стать базой (базовым текстом) для заключения между Мексикой и Бразилией соглашения о свободной торговле, которое будет иметь более широкий спектр действия. Список экспортных товаров, которые предположительно войдут в Соглашение о взаимных преференциях, включает 700 наименований.

Рассматривается вопрос о поэтапном снижении тамож. пошлин на 30-100%, в зависимости от группы товаров. До сих пор не достигнуто договоренностей по ряду товарных групп. Мексика настаивает на исключении из общего списка бразильской текстильной продукции и АПК. Бразилия намерена сохранить тамож. пошлины на мексиканскую электронику, нефтехим. и хим. продукцию, пластмассы и текстильные товары. Несмотря на то, что на протяжении ряда последних лет наблюдается рост товарооборота между Мексикой и Бразилией, торговый баланс по-прежнему сводится для Мексики с дефицитом.

— Продолжалась подготовительная работа по предстоящим в июле 2000г. в г.Женева переговорам между Мексикой и ЕАСТ (Швейцария, Норвегия, Исландия и Лихтенштейн) по заключению соглашения о свободной торговле. Указанные страны не являются членами ЕС, с которым Мексика имеет подобное соглашение, очевидно их желание создать наиболее благоприятные условия для дальнейшего развития двусторонних отношений. В июне 2000г. о своей заинтересованности в проведении в ближайшем будущем переговоров о заключении аналогичных соглашений о свободной торговле с Мексикой заявили Ю.Корея и Китай.

Мексика имеет подобные соглашения с 28 странами мира. Тем не менее, в последнее время все чаще звучат нарекания в адрес правительства по поводу чрезмерного количества заключаемых соглашений о свободной торговле. Промышленники Мексики обратились к правительству с просьбой не заключать больше подобных соглашений, так как они не готовы противостоять конкуренции новых рынков, особенно рынков азиатских стран. В своем обращении президент Конфедерации ТПП (Concamin) Алехандро Мартинес Гальярдо заявил: «Складывается впечатление, что мексиканское правительство участвует в межд. соревнованиях, заявляя, что в мире, за исключением Европейского Союза, нет страны, имеющей столько договоров. Необходимо время не только для того, чтобы воспринять и освоить все то, что было сделано в области торговых договоров, но и адаптировать наши предприятия».

— В июне 2000г. правительства Мексики и США подписали Таможенное соглашение о взаимной помощи с целью борьбы с отмыванием денег, контрабандой наркотиков, коммерческим подлогом, различными нарушениями контроля за экспортными операциями. Благодаря данному соглашению правительства двух стран смогут обмениваться информацией по уголовным и гражд. делам, так как оно включает в себя новые правила взаимодействия между таможенными службами США и Мексики. Министр финансов Мексики Х.Гуррия заявил, что подписание договора облегчит процедуру узаконивания сделок и, в тоже время, затруднит проведение незаконных операций, которые имеют место на границе двух стран.

— 19-23 июня в Мексике прошла Неделя предпринимателя, организованная СЕКОФИ. Впервые в истории страны Форум имел столь представительный характер, в нем приняли участие 12 тыс. чел. В рамках этого мероприятия проводились семинары, круглые столы, деловые переговоры, которые завершились подписанием ряда соглашений и контрактов. Кроме того, состоялся II

Межд. конгресс качества для представителей малого и среднего бизнеса, в котором участвовали, помимо предпринимателей, ряд организаций и нац. палат по различным направлениям, связанных с проблемами совершенствования деятельности предприятий и улучшения качества производимой продукции. В целом во время Недели предпринимателя обсуждались меры по повышению конкурентоспособности мексиканских товаров и услуг, определялись наиболее перспективные направления и доп. возможности для развития бизнеса в стране, проблемы, связанные с деятельностью малых и средних предприятий, которым в последние годы уделяется все большее внимание.

— Накануне президентских выборов, межд. консалтинговая компания Standard & Poor's в июне 2000г. подтвердила классификацию межд. гос. долгосрочных долговых обязательств. В марте 2000г., учитывая позитивные показатели развития экономики Мексики, S&P пересмотрел в сторону улучшения классификацию мексиканских долговых обязательств, присвоив им индекс ВВ+. Подтверждение S&P полученной ранее Мексикой классификации свидетельствует о том, что перспектива развития мексиканского долга (оценивается ей как позитивная и стабильная. Следующая оценка долговых обязательств Мексики планировалась S&P на дек. 2000г.

— Объем ПИИ в страну за II кв. имел уровень чуть более низкий, чем в I кв. 2000г., но на 18,8% выше, чем в аналогичном периоде прошлого года и составил 3,086 млрд. долл. Прогнозируемый на конец года уровень ПИИ варьируется от 10 до 12,4 млрд. долл., что будет не ниже, а в лучшем случае несколько выше показателя прошлого года (11,6 млрд. долл.). Большие надежды на увеличение притока инокапитала в Мексику возлагаются на Соглашение о свободной торговле с ЕС, которое вступило в силу с 1 июля 2000г. Ожидается, что, начиная с 2001г., размер ПИИ ежегодно будет увеличиваться на 10-12%. Наряду с традиционно известными в качестве крупных иноинвесторов в экономику Мексики странами, такими как США, Канада, Германия и Великобритания, в 2000г. большую активность стали проявлять Испания, Япония и Франция. Доля Японии возросла с 3 до 6%, Франции — с 2 до 5%. Что касается Испании, то к концу года по размеру ПИИ, поступивших в Мексику, она вышла на 1 место среди крупнейших инвесторов ЕС.

Наибольший интерес для иноинвесторов представляли такие отрасли промышленности, как автомобилестроение, производство электронной и электротех. продукции, пластика и хим. товаров, пищепром. 70% иноинвестиций традиционно направлялись в производство.

— Предвыборная кампания, вступившая в свою заключительную стадию, не могла не сказаться на ситуации на Мексиканской валютной бирже. Индексы МВБ показывали крайнюю неустойчивость. В апр. 2000г. отмечалось некоторое увеличение индекса цен и котировок, достигшее своего максимального значения 7538,2 пунктов 27 апреля, затем на протяжении всего мая наблюдалось снижение ИЦК, которое продолжалось вплоть до 29 мая до 5543,2 пунктов и лишь в последние дни месяца вновь начался его рост до 6627,3 пунктов, а 27 июня — до уровня 6676,6 пунктов. Столь значительные колебания индекса МВБ были обусловле-

ны влиянием ряда факторов: намерением Фед. резерва США в очередной раз увеличить процентные ставки, «нефтяным фактором», подписанием соглашения о свободной торговле с ЕС и др. По уровню прибыли МВБ удалось занять 4 место среди крупнейших бирж мира (27 июня), однако выше этой позиции ей подняться не удалось (в июне 1999г. МВБ смогла занять 1 место, потеснив биржу Бразилии). МВБ приняла участие в переговорах, на которых прорабатывался вопрос о создании Глобального рынка капиталов. Данный проект ставит своей целью объединить 10 крупнейших бирж мира в единый рынок капиталов, который будет функционировать 24 часа в сутки. Помимо МВБ, в него войдут биржи Японии, Гонконга, Нью-Йорка, Парижа, Амстердама, Брюсселя, Австралии, Сан-Пауло и Торонто. Общий рынок капиталов составит более 20 трлн.долл., из них 150 млрд.долл. придутся на долю фирм, котирующих свои акции на МВБ. Не все предприятия и фирмы стран-участниц данного объединения смогут войти в его состав, а лишь те, которые будут соответствовать определенным требованиям.

Процентная ставка «сетес» сроком на 28 дней имела явную тенденцию к повышению, что опять же было обусловлено приближением президентских выборов и вызванной ими неустойчивостью фин. рынка страны. В апр. этот показатель имел уровень 12,9%, в мае он увеличился до 14,1%, а к концу июня — до 17% — самого высокого уровня за последние 6 мес. Однако, сразу же после определения результатов выборов (6 июля) учетная ставка «сетес» начала снижаться до 14,3% и к концу 2000г., по оценкам, она останется на этом же уровне, в 1,5 раза ниже, чем в 1999г.

— Усиление напряженности в финансовой сфере на последнем этапе предвыборной кампании, инфляция, вероятность очередного увеличения процентных ставок США, снижение мировых цен на нефть, вызванное намерением стран-членов ОПЕК увеличить производство и экспорт нефти — все эти факторы стали причиной резкого падения курса нац. валюты. Стабилизация обменного курса, начавшаяся с 1999г. и продолжавшаяся вплоть до конца марта 2000г., явилась результатом усилий правительства и ЦБ страны, а также повышения консалтинговой фирмой Moody's индекса мексиканских долговых обязательств. Однако, принимая во внимание указанные выше негативные факторы, в апр. 2000г. началось снижение курса песо. Если в конце марта **обменный курс имел уровень 9,25 песо за доллар**, в апр. минимальное значение составило 9,51 песо, а в июне **курс песо пересек отметку 10**. Самое низкое значение обменного курса отмечалось 27 июня, когда он составил 10,07 песо за доллар. Такой низкий курс песо наблюдался впервые с фев. 1999г., когда его уровень был равен 10,10 песо за доллар. Однако, после завершения президентских выборов, уже с 3 июля началось повышение курса песо до 9,50 песо за доллар. Закономерно, что правительство страны, обеспокоенное обвалом песо, было вынуждено в качестве механизма регулирования фин. рынка использовать т.н. «кортос» — снижение объема денежных ресурсов. ЦБ Мексики заявил об ужесточении монетарной политики, увеличив с 16 мая 2000г. размер ежедневных «кортос» со 180 до 200 млн. песо, а затем 26 июня — с 200 до 230 млн.песо. Эта мера, направленная на стабилизацию курса песо и уров-

ня учетной ставки, а также сдерживание роста инфляции, дала свои положительные результаты.

— Правительству страны в целом удается подавить рост инфляции. Намечившаяся с начала 1999г. ежемесячная тенденция снижения ее уровня сохранилась и во II кв. 2000г. Динамика инфляции в отчетном периоде характеризовалась следующими показателями: апр. — 0,57%, май -0,37%, июнь — 0,56%. Уровень инфляции в мае имел самую низкую отметку за аналогичный месяц за последние 28 лет. В целом за I пол. 2000г. рост потребительских цен составил 4,39%. По оценкам, годовой индекс инфляции может составить 9,2-9,4% (по другим источникам — 8,8-9%).

Динамика уровня инфляции в Мексике

II кв. 1998г. II кв. 1999г. II кв. 2000г.

Апр Май Июнь Апр Май Июнь Апр Май Июнь

Инфляция.....15,1...15,4.....15,3...18,2...18,0.....17,4...9,7.....9,5.....9,5

— Несколько ухудшилась ситуация во внешнем секторе экономики. Дефицит платежного баланса по текущим операциям на конец II кв. составил 4 млрд.долл., в целом за год он может вырасти до 18,6 млрд.долл., что выше запланированного правительством уровня (15,4 млрд.долл., 3,1% ВВП). По сравнению с показателями 1998г. и 1999г. (16,1 и 14,2 млрд.долл. соответственно) он будет несколько выше. Дефицит торгового баланса по данным за квартал составил 1,2 млрд. долл., в целом за год, по оценкам, он вырастет до 8,4 млрд.долл. Рост дефицита торгового баланса в I пол. достиг 27,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, его уровень составил 2,8 млрд.долл. **Золотовалютные резервы** выросли на 1,2 млрд.долл., увеличившись с 30,7 млрд.долл. в янв. 2000г. до **31,9 млрд.долл.** в июне.

Новые квоты на производство и экспорт нефти, в млн.б/д

Июль 2000г. Март 2000г. Увеличение

Алжир.....	0,811.....	0,788.....	0,023
Индонезия.....	1,317.....	1,280.....	0,037
Иран.....	3,727.....	3,623.....	0,104
Кувейт.....	2,037.....	1,980.....	0,057
Ливия.....	1,361.....	1,323.....	0,038
Нигерия.....	2,091.....	2,033.....	0,058
Катар.....	0,658.....	0,640.....	0,018
Саудовская Аравия.....	8,253.....	8,023.....	0,230
ОАЭ.....	2,219.....	2,157.....	0,062
Венесуэла.....	2,926.....	2,845.....	0,081
Всего.....	25,400.....	24,692.....	0,708

Источник: El Financiero, 22.06.2000г.

— В результате роста мировых цен на нефть значительно увеличился размер поступлений от вывоза нефти. По данным минфина Мексики, даже в случае, если мировая цена за 1 барр. не превысит 22 долл., на конец года поступления от экспорта нефти достигнут 13 млрд.долл., на 3,1 млрд.долл. больше, чем запланировано бюджетом. Ситуация на межд. нефтяном рынке, и, в первую очередь, скачок цен на нефть и нефтепродукты до уровня 32 долл./барр. привели к тому, что страны ОПЕК, а также Мексика, которая не является членом данной организации, были вынуждены отказаться от продления соглашения о добровольном снижении экспортных поставок нефти. На состоявшемся 26 июня 2000г. в г.Вене саммите ОПЕК было принято решение об увеличении производства и экспорта нефти. Объем экспортных поставок для стран-членов ОПЕК, начиная с 1 июля 2000г., увеличится с 24,7 до 25,4 млн.б/д (на 708 тыс.б/д). Для Мексики увеличение составит 75 тыс.б/д, таким обра-

зом, объем экспорта нефти Мексикой на мировой рынок будет иметь уровень 1,75 млн.б/д.

— Состояние экономики Мексики во II кв. 2000г. по сравнению с I кв. характеризовалось некоторым снижением темпов ее развития. В первую очередь, это явилось следствием вступившей в свою заключительную стадию предвыборной президентской кампании. Однако, несмотря на снижение показателя роста ВВП (он составил 6%), тем не менее он был в 2 раза выше уровня II кв. прошлого года. Учитывая определенную нестабильность в финансовой и эконом. сферах, связанную с изменениями в правительстве, в III и IV кв. будет отмечаться дальнейшее снижение роста ВВП — он составит предположительно 4,9% и 4,4% соответственно. Однако, на конец года прирост ВВП ожидается в 5-6%, что выше запланированного правительством уровня (4,5%) и показателей за 1998г. и 1999г. (4,8% и 3,7% соответственно).

— Объем пром. производства за янв.-май 2000г. увеличился на 8%. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года этот показатель почти в 3 раза выше, причем **пик производства пром. продукции пришелся на май, когда рост составил 9%** (наиболее высокий показатель за последние 5 мес.).

Наибольшее увеличение темпов роста производства во II кв. по-прежнему отмечалось в обрабатывающей промышленности, строительстве и электроэнергетике. Рост производства продукции в обрабатывающей промышленности за янв.-май составил 8,5%, строительстве — 7,1% и электроэнергетике — 6,9%, что значительно выше показателей за аналогичный период 1999г. (2,7%, 4,5% и 4,5% соответственно). Большой прогресс наметился в добывающей промышленности. Если 1999г. характеризовался снижением объемов производства (-3,1%), то, начиная с I кв. 2000г., отрасли удалось выйти из минуса, и уже во II кв. отмечалось увеличение темпов роста на 4,4% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Правительством уделяется пристальное внимание развитию данной отрасли. Только в 2000г. на модернизацию предприятий направлено 1,7 млрд.долл., а за 6 последних лет капиталовложения в отрасль достигли 6,5 млрд.долл. За годы работы администрации Э.Седильо было создано 653 новых добывающих предприятий, на 50% больше, чем за предыдущие 6 лет. По результатам полугодия Мексика заняла первую позицию среди крупнейших мировых производителей серебра и селестита, на ее долю приходилось 15,7% и 45,8% соответственно мирового объема производства.

В хим. и фарм. отраслях отмечалось некоторое снижение темпов роста по сравнению с I кв.: в химпроме рост составил 1,3%, фармацевтике — 0,5%.

В текстильной, деревообрабатывающей, машиностроительной и пищевой отраслях ситуация во II кв. оставалась достаточно стабильной, отмечался дальнейший рост пром. показателей: в текстильной отрасли и производстве одежды — 3,5%, деревообработке — 2,3%, машиностроении — 3,2%, пищевпроме — 6,4%. Высокими темпами роста характеризовалась деятельность экспортноориентированных предприятий «макиладорас». По сравнению с аналогичным периодом прошлого года производство их продукции выросло на 14,2%.

В целом за I пол. 2000г. производство автомобилей в стране достигло 909 тыс.ед., что характеризует рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 27,1% (746,6 тыс.ед.). Достигнутый уровень производства позволял прогнозировать на конец 2000г. общий объем в 1,8 млн.ед. По мнению главы Нац. ассоциации производителей автомобилей Сезара Флореса Эскивела, вступление в силу соглашений о свободной торговле между Мексикой и ЕС и о таможен. преференциях с Бразилией послужат доп. импульсом для развития производства в автомобильной отрасли и привлечения инвестиций в нее.

— 2000г. характеризовался для Мексики дальнейшим ростом товарооборота. В апр. объем экспортных поставок увеличился на 17,6% по сравнению с аналогичным месяцем 1999г. и составил 12,4 млрд.долл. Импорт вырос на 16,2% до уровня 12,7 млрд.долл. Отрицат. сальдо торг. баланса в апр. — 334 млн.долл. В мае показатели внешторг. деятельности были следующими: экспорт — 14,7 млрд.долл. (рост по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года — 32,9%), импорт — 15,2 млрд.долл. (34,1%), дефицит торгового баланса — 473,2 млн.долл. Июнь 2000г. характеризовался дальнейшим увеличением отрицательного сальдо, оно составило 654 млн.долл. За I пол. 2000г. дефицит торг. баланса вырос до уровня 2,8 млрд.долл., увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 27,3%. Объем экспортных поставок за этот период достиг 79,3 млрд.долл. (рост на 24,3%), импорт имел уровень 81,8 млрд.долл. (24,4%). Однако, по оценкам ОЭСР и МВФ, под влиянием ряда причин: замедления эконом. роста в странах-торговых партнерах Мексики и, в первую очередь, США, снижения валютных поступлений на мировом рынке, неустойчивости цен на сырье и материалы, в 2001г. ожидается некоторое снижение роста внешторг. оборота в Мексике. Если на конец 2000г. увеличение экспортных поставок прогнозируется на уровне 12,5%, импорта — на 14%, то в 2001г. эти показатели снизятся до 8,2% и 10% соответственно (экспорт ожидается на уровне 166,4 млрд.долл., импорт — 162 млрд.долл.)

— По-прежнему динамичными оставались торговые отношения с США. Несмотря на то, что по ряду объективных причин в апр. 2000г. отмечалось некоторое снижение объема товарооборота — сальдо торгового баланса в этом месяце уменьшилось по сравнению с мартом 2000г. на 24,5% (500 млн.долл.) и составило 1,5 млрд.долл. В мае 2000г. странам удалось достигнуть значительного прогресса в двусторонней торговле. Так, сальдо увеличилось на 40,7% по сравнению с предыдущим месяцем, составив 2,5 млрд.долл. Показатель экспортных поставок из Мексики в США достиг своего максимального уровня в истории двусторонних отношений — 11,8 млрд.долл. Импорт ам. продукции в мае снизился по сравнению с апрелем (снижение составило 150 млн.долл.), его показатель был на уровне 8,9 млрд.долл.

Некоторым снижением внешнеторгового товарооборота характеризовались отношения с Германией. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в янв.-мае 2000г. сальдо торгового баланса уменьшилось на 12% и составило 2,8 млрд.долл. Однако, по сравнению с аналогичным показателем 1997г. и 1998г. оно было выше на 28% и 60% соответственно. С 1998г. Мексика является

вторым после Бразилии торговым партнером Германии среди стран Лат. Америки. По объему инвестиций в Мексику Германия занимает 3 место в мире после США и Испании.

— Развитию экспорта правительством страны уделяется серьезное внимание. С янв. по май 2000г. только Нац. банком внешней торговли (Bancomext) в развитие предприятий, специализирующихся на внешнет. деятельности, было направлено фин. ресурсов на 1,7 млрд.долл. В основном, эти средства распределялись среди предприятий следующих секторов: текстильпром и производство одежды, металлообработка, производство пищевой, хим. и фарм. продукции, туризм. Общее количество мелких и средних предприятий, получивших фин. поддержку на развитие деятельности, составило 1326. В стране действуют свыше 40 тыс. предприятий, осуществляющих внешторг. деятельность, однако на долю 14% из них приходится свыше 75% всех зарубежных продаж Мексики.

— 19 мая в Лондоне прошло Совещание стран-членов Ассоциации производителей кофе (АРРС). На Совещании была принята программа по регулированию объемов экспорта из стран-участниц. Мексика приняла решение о сокращении поставок кофе на 500 тыс. мешков (по 60 кг.) в наиболее продуктивные месяцы года (янв., фев.).

— В апр. 2000г. Департамент торговли США объявил о снятии эмбарго на импорт тунца из Мексики, действующего на протяжении последних 9 лет. Снятие эмбарго распространялось на следующие страны: Мексику, Колумбию, Коста-Рику, Эквадор, Сальвадор, Гватемалу, Никарагуа и Панаму. Таким образом, Мексика стала первой латиноам. страной, получившей право экспортировать тунца на ам. рынок сразу же после снятия эмбарго.

— С определенными трудностями столкнулись нац. производители текилы. Ситуация в отрасли определяется как кризис, связанный с нехваткой сырья для её производства и, вследствие этого, ростом цен на сырье и конечную продукцию. На протяжении последних лет потребление агавы выросло с 279 млн.кг. в 1995г. до 780 млн.кг. в 1999г. В стране 72 предприятия, которые производят свыше 600 различных марок напитка. Однако, лишь 14 из них имеют сертификат на производство и торговлю, выдаваемый Нац. регулирующим советом по текиле. Все возрастающее число производителей текилы привело к тому, что многие из них не имеют достаточного опыта и знаний, связанных со спецификой выращивания сырья и производства данного напитка. Не только увеличение пром. потребления агавы, но и экстремальные климатические условия оказали негативное влияние на состояние сырьевого рынка. В результате сильнейших заморозков 1997г., а также из-за нашествия с/х вредителей, погибли огромные плантации кактусов. Как следствие этого, производители агавы были вынуждены прибегнуть к увеличению цен на нее. Если в 1999г. 1 кг. агавы стоил 79 сентаво, в янв. 2000г. цена повысилась до 4,80 песо, а уже в июне 1 кг. стоил 14 песо. Результатом повышения цен на сырье явился рост цен на готовую продукцию. За последние 6 мес. увеличение цен на текилу составило 50-100% в зависимости от её марок. Так, если в дек. 1999г. цены на текилу имели следующий уровень: 7 Leguas — 170 песо, El Jimador — 125 песо, 100 Anos — 75 песо, Sauza Homitos — 115 песо и Don Julio Reposado — 165 пе-

со, то уже в июле текущего года цены выросли соответственно: до 350 песо, 155 песо, 164 песо, 126 песо и 265 песо. Ожидалось, что следующее повышение цен на текилу в 10-15% придется на сент.-окт. 2000г.

— В 2000г. продолжался рост цен на товары и услуги широкого потребления, причем динамика цен намного опережает рост средней заработной платы. Особенно высокими темпами растут цены на коммунальные услуги: за пользование электроэнергией — на 563,1%, телефоном — на 4053%, газом — на 220, обществ. транспортом — на 300%. Значительно выросли цены на фрукты и овощи: помидоры, тыквы, морковь, лимоны, яблоки, авокадо, ананасы и бананы. Увеличение цен на эти продукты за первые 4 месяца года составило 24,3%. Мясные продукты: говядина, куры, колбасы, а также белый хлеб и лепешки подорожали на 1,1-2,3% за янв.-апр. 2000г. Цены на обувь, одежду и образование увеличились за этот период в среднем от 1,3 до 4%. **Минимальная зарплата** имеет уровень 39,8 песо в день, она **покрывает лишь 50% стоимости базовой корзины**. За последний год численность работающих, получающих менее 2 минимальных зарплат, увеличилась с 38,1 до 44,2% в результате проводимой правительством политики сдерживания роста зарплаты. Несмотря на то, что, по офиц. данным, безработица в стране находится на самом низком уровне за последние 10 лет (в июне она составила 2,11% ЭАН, а в целом за 6 мес. 2000г. 2,29%), количество безработных неуклонно возрастает. Скрытая безработица в стране имеет уровень 22,7%.

Правительством уделяется значительное внимание социальному сектору: создаются новые рабочие места, принимаются спец. программы в области образования, здравоохранения, строительства, пенсионного обеспечения. Что касается доп. рабочих мест, то их создается ежемесячно 80 тыс., в целом за янв.-май 2000г. их количество достигло 400 тыс., и вполне вероятно, что правительству удастся выполнить намеченный на конец года показатель — численность вновь созданных рабочих мест превысит 1 млн.

— 17 апр. 2000г. в офиц. правит. издании «Диарио Официаль» была опубликована окончательная резолюция СЕКОФИ (минторг) о завершении антидемпингового расследования в отношении ввоза на территорию Мексики мочевины рос. происхождения (код тамож. номенклатуры — 3102.10.01).

Ответчиками в данном процессе выступали АО «Тольяттиазот» (Россия) и Union Oil Company of California (США). Обвинения мексиканской стороны, как и в предыдущих процессах, строились на основе квалификации экономики России как централизованно планируемой, а также на формулировке тезиса о нанесении ущерба нац. промышленности.

Главными аргументами защиты АО «Тольяттиазот» были следующие:

Россия не является государством с ЦПЭ в соответствии с докладом ВБ от 1996г. «От централизованно планируемой к рыночной экономике», в котором проводится анализ процесса перехода от ЦПЭ к рыночной экономике и констатируется, что Россия достигла в 1995г. 7 степени по 10-бальной шкале оценки темпов либерализации экономики;

ЕС признало, что Россия не является страной с ЦПЭ, устранила большинство ограничений во внешней торговле, ее валюта стала конвертируемой и т.п., в связи с чем к ней должен применяться тот же подход, что и к странам ВТО;

сравнив экспортные цены в Мексике и третьих странах с ценами, указанными в межд. журналах для черноморского региона, откуда осуществлялся и наш экспорт, можно сделать вывод об отсутствии дискриминации цен;

тот факт, что в расследуемый период осуществлялся импорт мочевины подтверждает отсутствие достаточных объемов товара нац. производства, что было вызвано внутренними структурными и производственными проблемами, явившимися истинными причинами ущерба и ряд других аргументов.

После проведения первого этапа расследования, 10 сент. 1999г. в «Диарио Официаль» была опубликована предварительная резолюция СЕКОФИ, которая не устанавливала компенсационных пошлин.

Рассмотрев доп. информацию, аргументы и доказательства по существу вопроса, а также материалы ценового и тех. характера, СЕКОФИ пришло к выводу завершить расследование без принятия компенсационных пошлин. Свое решение СЕКОФИ обосновало тем, что компания-истец Agromex Fertilizantes не доказала, что является нац. производителем мочевины, что в корне меняет её правовой статус в данном расследовании. Настоящая резолюция вступила в силу с 18 апр. 2000г.

— Развитие торговых отношений между Мексикой и Россией. За янв.-май 2000г. торговый оборот составил 135,3 млн.долл., рос. экспорт — 133,2 млн.долл., импорт — 2,1 млн.долл. Как и в предыдущие годы торговля складывалась с положительным для России сальдо.

Рос.-мекс. торговля, по мекс. статистике, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000*г.
Товарооборот .....	80,9	212,1	200,3	255,1	130,3	135,3
Экспорт .....	63,6	60,3	186,5	249,4	125,8	133,2
Импорт .....	17,3	151,8	13,8	5,7	4,5	2,1
Сальдо .....	46,3	- 91,5	172,7	243,7	121,3	131,1

\* — янв.-май

Торговля России с Мексикой, янв.-май 2000г. Экспорт всего — 133245 тыс.долл. (100%); полуфабрикаты из углеродистой стали, прямоугольного сечения прочие — 16014 (12); чугун переделанный нелегированный — 9043 (6,8); прокат плоский из углеродистой стали, горячекатаный, шириной 600 мм. или более — 12965 (9,7); то же, холоднокатанный — 599 (0,5); прокат плоский из прочих легированных сталей шириной 600 мм. или более — 4606 (3,5); рельсы токоведущие из черных металлов — 1627 (1,2); прутки горячекатаные в бухтах из углеродистой стали и автоматной стали — 949 (0,7); прокат плоский из углеродистой стали шириной 600 мм. или более, оцинкованный — 751 (0,6); прутки из углеродистой стали прочие, для армирования — 383 (0,3); прутки из нержавеющей стали — 63 (0,05); прутки из инструментальной стали — 30 (0,02); двутавры из углеродистой стали — 222 (0,2); изделия прочие из чёрных металлов — 1 (0); алюминий нелегированный — 11028 (8,3); фольга алюминиевая без основы, катаная — 204 (0,1); сплавы алюминиевые — 47 (0,03); медь нерафинированная, медные аноды — 628 (0,5); никель нелегированный — 1151 (0,9); ферросилиций — —

597 (0,4); феррохром — 135 (0,1); ферротитан, ферросиликотитан — 78 (0,06); мочевины — 44533 (33,4); удобрения минеральные или химические, содержащие азот, фосфор, калий — 12666 (9,5); дигидроортофосфат аммония — 846 (0,6); хлорид калия — 818 (0,6); синтетический каучук (бутилкаучук, бутадиенстирольный каучук — 2585 (1,9); органические хим. соединения (гормоны, витамин А, эритромицин, тетрациклин, сульфат канамицина, стрептомицин и др.) — 2248 (1,7); уголь битуминозный — 2018 (1,5); кремний — 15 (0); радиоактивные изотопы (кобальт) — 10 (0); бориды — 8 (0); бумага и картон немелованные — 163 (0,1); фанера клеёная, лесоматериалы прочие из дуба, соединенные в шип, блочные, слоистые и реечные древесные изделия, изд. деревянные прочие — 126 (0,1); семена и плоды масличных культур прочие — 103 (0,08); стекло в форме шаров — 10 (0); костюмы из синтетических нитей, комбинезоны из х/б пряжи — 13 (0); текстильные материалы и изделия для тех. целей (ситоткань); ткани из искусственных волокон — 11 (0); обувь на подошве из натуральной или композиционной кожи — 5 (0); кра осетровых (черная икра) — 4 (0); коллекции и предметы коллекционирования по зоологии — 6 (0); вертолёт МИ-26 — 4500 (3,4); станки металлообрабатывающие — 516 (0,4); части вертолетов прочие, шасси и их части — 213 (0,2); двигатели авиационные и их части — 185 (0,1); винты и их лопасти — 140 (0,1); электромашин и оборудование, их части для авиации — 120 (0,1); оборудование и механические устройства, их части для авиации — 123 (0,1); спектрометры, спектрофотометры, спектрографы микротомы, части и принадлежности — 39 (0,03); фотограмметрические, топографические инструменты и приборы электронные, теодолиты, бинокли — 9 (0); приборы прочие для автоматического регулирования или управления для авиации — 6 (0); трубы, шланги из вулканизированной резины для газов или жидкостей, для авиации — 6 (0); части и принадлежности к машинам для экструдирования искусств. текст. материалов — 2 (0); прочие — 77 тыс.долл. (0,06%).

Импорт всего — 2072 тыс.долл. (100%); руды и концентраты цинковые — 1052 (50,8); лекарственные средства (лекарства), расфасованные для розничной продажи — 573 (27,6); этиловый спирт денатурированный и денатурированный — 191 (9,2); газойль — 100 (4,8); бумага и картон фильтрованные — 99 (4,8); экстракты, эссенции и концентраты кофе — 52 (2,5); покрытия для пола из прочих полимерных материалов — 1 (0,05); машины и аппаратура для гальванопокрытия, электролиза или электрофореза — 1 (0,05); ферменты (энзимы) прочие — 1 (0,05); прочие — 2 тыс.долл. (0,1%).

— В структуре рос. экспорта произошли некоторые изменения. Повысилась доля в общем объеме хим. продуктов, удобрений и каучука (на них приходилось 49,3%, 65,7 млн.долл.), что позволило товарам этой группы стать основной статьёй экспорта. В группе удобрений наибольший удельный вес в общем объеме экспорта (33,4%) имели мочевины (44,5 млн.долл.) и минеральные удобрения (9,5%, 12,7 млн.долл.). Увеличилась доля синтетического каучука — 1,9% (2,6 млн.долл.). По-прежнему высока доля сырья и полуфабрикатов из черных и цветных металлов — 45,9% (61,1 млн.долл.) В этой группе основное место занима-

ли полуфабрикаты и прокат из углеродистой стали (34,2 млн.долл.), алюминий нелегированный (11 млн.долл.). На долю машин и оборудования приходилось 4,4% (5,9 млн.долл.). Основной удельный вес в этой группе имели авиационная техника и запчасти к ней (5,8 млн.долл.) и металлообрабатывающие станки (0,5 млн.долл.).

Основной статьёй рос. импорта по-прежнему оставались цинковые руды и концентраты (50,8%, 1,1 млн.долл.), лекарственные средства (27,6%, 0,6 млн.долл.) и этиловый спирт (9,2%, 0,2 млн.долл.).

Продолжалась работа на рынке станков и КПО по линии АО «Стан-Мехикана». За I пол. 2000г. объем продаж составил 620 тыс.долл. 75% из этой суммы — это станки, закупленные по прямым контрактам у ЭРЭСПО (рязанский станкозавод) и В/О «Станкоимпорт». Незначительная часть реализованного на мексиканском рынке оборудования (примерно 3%) составляют электрические и механические запчасти к ранее проданным станкам. Сложилось хорошие деловые отношения с фирмой «Сикарста», которая почти регулярно покупает наши станки. Последняя серьезная закупка — это два токарных станка с ЧПУ. Имеется портфель заказов примерно на 40 тыс.долл. на ремонт систем ЧПУ и установку новых систем.

Fertilizantes Tereyas, INSIDE Mexico, Quimica Central de Mexico выразили интерес к импорту из России азотных и фосфатных удобрений. Согласно данным СЕКОФИ, импорт мочевины из России составил 44,5 млн.долл.; в целом экспорт удобрений составил за 5 мес. 2000г. 58,9 млн.долл. или 44% всего рос. экспорта в Мексику.

Вторым перспективным направлением рос. экспорта является поставка в Мексику синтетических каучуков и изделий из них. налажены связи между объединениями и компаниями «Союзпромэкспорт», «Волжский азот», «Волжский абразив», «Союзхимэкспорт», ОАО «Китфин» и фирмами Micro de Mexico, EDYSIS, Quimica Central de Mexico, Especialidades Epoxicas.

### ПОЛИТ. ПОРТРЕТ В.ФОКСА

Висенте Фокс Кесада родился 2 июля 1942г. в г. Мехико в семье богатого землевладельца. Его дед по отцовской линии был выходцем из Ирландии, который перебрался в Мексику из США в 1913г., предки матери родом из Испании. Висенте был вторым из 9 сыновей в семье, которая находилась под сильным влиянием иезуитов. Детство провел на ранчо Сан Кристоаль, неподалеку от г.Леон, шт.Гуанахуато. Общение с природой и простыми людьми наложило сильный отпечаток на формирование личности В.Фокса, которого даже в студенческие годы сокурсники называли «индейцем» за явный налет провинциализма. Приверженность традициям, своей многочисленной семье сказывается в нем и сейчас: все свое свободное время В.Фокс старается проводить на ранчо, он прекрасно ездит верхом, водит мотоцикл. Другими его увлечениями являются шахматы и футбол.

Первую и вторую ступень своего образования получил в колледже «Ла Салье», затем учился в «Институте Люкс» ордена иезуитов, где обучались дети местной элиты. Изучал менеджмент в Ибероам. ун-те в г.Мехико, прослушал курс для высшего персонала в Гарварде, владеет англ. языком. Степень лицензиата получил только в 1999г.



После ун-та в течение 15 лет работал в отделе компании «Кока-кола», где дослужился до должности представителя для Мексики и Лат. Америки, став самым молодым начальником среди служащих этого уровня. После смерти отца уволился из «Кока-колы» и вернулся в шт. Гуанахуато, где занялся сельским хозяйством и производством обуви, добившись серьезных успехов на этом поприще.

В 1971г. женился на Лилиан де ла Конча, однако брак их распался в 1990г. Имеет четырех приемных детей, старшая дочь изучает право, младшему сыну 12 лет.

Полит. карьера В.Фокса началась в 1987г. под влиянием старого друга Мануэля Х.Клотьера, который будучи кандидатом от старейшей оппозиционной Партии нац. действия (ПНД) в президенты, пригласил его участвовать в «борьбе с бесчестием и коррупцией». Уже в этот момент в голове Висенте Фокса зародились амбициозные планы: он дал свое согласие в расчете на избрание депутатом конгресса, затем губернатором, а затем и президентом. В 1988г. В.Фокс вступил в ПНД и в том же году был избран депутатом конгресса (1988-91гг.). В теновом кабинете министров, созданным ПНД, занимал пост министра сельского хозяйства. В 1995г. был избран губернатором шт. Гуанахуато, где пользовался и пользуется большой известностью и популярностью.

Однако его планам добиться избрания на пост президента препятствовало наличие ст.82 конституции, в соответствии с которой к президентским выборам допускались только коренные мексиканцы. Внесение в 1990г. поправки к этой статье устранило это препятствие и придало новые силы Фоксу в борьбе за власть. Когда он объявил о намерении выдвинуть свою кандидатуру на пост президента, ему поначалу никто не верил. Уж слишком не похож он был на традиционных политиков, руководивших страной в течение десятилетий.

За время своей полит. карьеры Фоксу неоднократно случалось сталкиваться с проблемами привлечения электората, для чего, как правило, приходилось прибегать к союзам с другими партиями. Возможно, это натолкнуло его на мысль о создании обществ. организации «Друзья Фокса», которая стала бы опорой в его полит. борьбе; как бы то ни было, идея оказалась плодотворной. Через эту организацию, которая постепенно превратилась в одну из самых многочисленных в стране и насчитывает в своих рядах 2 млн.чел. (что в 6 раз превышает количество членов ПНД), осуществлялась не только агитационная и пропагандистская работа, но и сбор средств на проведение предвыборной кампании. Другие полит. партии не располагали подобной поддержкой.

К организации своей президентской кампании, которую он начал 10 июня 1999г. Фокс подошел, используя богатый управленческий опыт, за что многие оппоненты упрекали его в том, что он собирается управлять страной, как компанией «Кока-Кола». Однако стратегия создания своеобразного «продукта» под названием «кандидат в президенты» и продвижение его на рынок, как видим, вполне себя оправдала. Фокс не только усердно посещал все зарубежные форумы, на которые его приглашали, чтобы добиться известности, но и создал в родном шт. Гуанахуато собственный Все-

мирный форум. Он окружил себя кругом советников, помощников и просто влиятельных в сфере бизнеса людей, не скупился на оплату издательских услуг, телевидения и радио, и вскоре его образ стал привычным почти в каждой мекс. семье.

Со временем В.Фокс выдвинулся в лидеры оппозиции, возглавив «Альянс за перемены» – предвыборное объединение ПНД и Экологической партии зеленых, к которым буквально за несколько недель до выборов примкнул кандидат на пост президента от Истинной партии мекс. революции (ИПМР) П. Муньос, который снял свою кандидатуру в пользу Фокса вопреки мнению самой партии. В отличие от кандидата правящей партии Ф.Лабастиды и другого оппозиционера К. Карденаса, кандидата в президенты от «Альянса за Мексику», объединения ПДР и других левых партий, В. Фокс пользуется заметной личной симпатией мексиканцев и действительно обладает явной харизмой.

Основную роль здесь, конечно же, сыграла правильно построенная предвыборная тактика, а также то обстоятельство, что во главу угла всей предвыборной кампании был поставлен лозунг перемен, который нашел самый широкий отклик в обществе, уставшем от длительного правления Институционно-революционной партии (ИРП). Как справедливо подметила столичная газета «Соль де Мехико», популярность Фокса – это следствие разочарования народных масс в результатах деятельности правящей партии, это расплата «за черное прошлое, за печальную реальность и серое будущее».

Фокс неутомимо работал для достижения поставленной цели: ездил по всей стране, по несколько раз в день встречался с избирателями, умело находил нужную тональность в общении с аудиторией. Вот, например, типичный образец его выступления на митинге: «Если я иду вперед, следуйте за мной. Если я задержался, подтолкните меня. Если я отступаю, убейте меня». Некоторые политологи и журналисты расценивают этот стиль работы с «толпой» как копию приемов Бенито Муссолини, усматривая в целом в действиях В.Фокса элементы правого экстремизма, а кое-кто, по аналогии с диктатором Порфирио Диасом, называет его «царевичем Порфирио».

Характерно, что ставка при этом делалась не на программные обещания, которые в сущности мало чем отличались от предвыборных обещаний кандидата от правящей партии Ф.Лабастиды, а непосредственно на личность Фокса, что вполне вписывается в традиционные для Лат. Америки каноны популизма. В данной связи характерно решение Фед. суда по избират. вопросам, запретившее «Альянсу за перемены» использовать портрет В. Фокса на своем значке в избират. бюллетене, что было рассчитано на массу неграмотных избирателей, среди которых Фокс пользуется немалой популярностью.

Отличит. чертой В.Фокса является умение выстоять под шквалом критики и даже обратить себе на пользу собственные недостатки и промахи. Так было, например, во время обсуждения даты второго раунда теледебатов, когда В.Фокс на глазах у всей Мексики вел себя как капризный ребенок, не соглашаясь с датой, предложенной двумя другими кандидатами, без конца повторяя: «Сегодня, сегодня, сегодня». В конце концов была принята дата

25 мая, но словечко «сегодня» прочно вошло в его полит. лексикон и было подхвачено толпами митингующих, которые скандировали на площадях: «Хотим перемен! Сегодня, сегодня, сегодня!».

Еще более серьезная опасность нависла над ним, когда во время этих дебатов он выложил на стол в качестве основного козыря конверты, в которых якобы содержались шифры от банковских счетов ИРП в фонде ФОБАПРОА, откуда не только кандидаты, но сам президент страны (по данным прессы) могли бесконтрольно получать средства. Удар был явно рассчитан на то, чтобы скомпрометировать соперников и одновременно доказать свою кристальную честность, вопреки тому, что подобный поступок является не просто нарушением определенных этических норм, но и является покушением на святая святых — тайну банковских счетов. Но самое интересное, что шифры, находящиеся в конвертах, оказались ложными, и это вызвало громкий скандал в обществе буквально за месяц до выборов.

Казалось, что карьера его как политика кончена, тем более что правящая партия в свою очередь представила обвинения в том, что В.Фокс получал средства из-за рубежа (читай — из США) на ведение своей предвыборной кампании. Однако и в этих обстоятельствах Фокс сумел перейти от обороны к наступлению, обвиняя своих соперников в нарушении все той же тайны банковских вкладов. Один из его братьев, который имел неоплаченные счета в США на 100 млн. долл., быстро их уплатил и скандал удалось приглушить.

Подобного рода «премашки» Фокса, некоторая экстравагантность, непредсказуемость его поведения вкуче с его чрезмерно высокой для мексиканцев фигурой (около 2 м.), длинным носом и длинными усами постоянно были объектом внимания журналистов и карикатуристов. Однако и это, вероятно, в какой-то степени способствовало популярности В.Фокса на фоне ничем не примечательной личности его ближайшего соперника Ф.Лабастиды, и К.Карденаса, которого без всякой натяжки можно сравнить с «рыцарем печального образа».

До поры до времени В.Фоксу создавался имидж «человека с ранчо», который лучше других кандидатов понимает чаяния народа. На многие мероприятия он приходил не в костюме с галстуком, а в простой рубашке и традиционных ковбойских сапогах, и в таком виде охотно позировал журналистам. Однако по мере приближения выборов Фокс резко сменил имидж и предстал перед избирателями в образе уважаемого бизнесмена, который знает не только как успешно управлять компанией, но и страной.

В силу специфики полученного образования и жизненного опыта В.Фоке, безусловно, обладает в большей степени навыками бизнесмена, чем проф. политика. Его тесные связи с США и той частью нац. буржуазии, (т.н. «группой Монтеррей»), которая ориентирована «на север», могут в какой-то степени восполнить этот пробел, поскольку во главу угла он собирается поставить вопросы экономики, но на других направлениях ему явно потребуются помощь со стороны опытных советников. Кстати, сам факт его работы в ам. компании (и даже знание англ. языка) его оппоненты из ИРП пытались представить как явно доказательство его «антипатриотизма», хотя объективные реалии свидетельствуют о том, что «дрейф» Мексики на север

происходит независимо от наличия или отсутствия патриотизма у ее президентов.

В целом В.Фокс безусловно представляет интерес правоцентристских кругов, но при этом он явно не придерживается твердых идеологических догм; по его же собственному заявлению, его полит. ориентация «меняется вместе со страной». Он может предстать и как сторонник неолиберализма, высказывается за рыночную экономику, одновременно уверяя всех, что ни при каких обстоятельствах не пойдет на приватизацию гос. нефтекомпании «Пемекс». А спустя какое-то время, выступая перед нефтяниками, может пообещать выгнать из этой компании всю администрацию и ввести туда рабочих, которые сами будут выбирать себе директора.

Складывается впечатление, что отсутствие цельной серьезно проработанной по всем направлениям программы является следствием некоторых тактических просчетов ПНД, и никак не связано с личными качествами Фокса. Основной упор во всей предвыборной кампании был сделан на критику существовавшего режима, отсюда и направленность лозунгов, носивших в основном разоблачительный и обвинительный характер, например: «Нет коррупции и несправедливости. Покончим с 70 годами бедности и лжи» и т.п. Для этих целей как нельзя лучше подходила яркая, эмоциональная личность Фокса, основной заботой которого в последние дни перед выбором было добиться «сверхгарантий» чистоты выборов. Судя по его высказываниям, он был настроен на борьбу с подлогами и после выборов.

Достаточно легкая победа, о которой Фоксе мог только мечтать, явилась для него, как и для многих других, полной неожиданностью. На вопрос журналистов: «Что Вы почувствовали в первый момент после объявления Вас следующим президентом Мексики?», Фокс ответил: «Я почувствовал огромную тяжесть и ответственность, которые свалились на меня, за эту прекрасную страну с ее почти 100-миллионным населением».

Победа В.Фокса означает возникновение качественно новой ситуации в стране. Прежде всего — это **завершение 71-летнего периода в истории Мексики, в течение которого у власти находилось однопартийное правительство** и переход к многопартийной системе, при которой бывшая правящая партия поневоле становится опорой оппозиции.

В этих условиях у В.Фокса нет другого пути, как формирование коалиционного правительства (как он сам выразился, правительства «нац. согласия»), тем более, что готовой «команды», с которой он мог бы сразу стать у руля, у него нет. Предполагается, что подобная команда из профессионалов, независимо от их партийной принадлежности, будет сформирована уже к 1 сент. С этого момента и до 1 дек. (даты офиц. передачи власти) они будут работать в непосредственном контакте с нынешним правительством, чтобы не только набраться опыта, но и, по возможности, сделать процесс передачи власти более плавным.

Однако уже сегодня появились первые признаки того, что добиться «нац. согласия» не так-то легко. К.Карденас, лидер второй оппозиционной Партии дем. революции (ПДР), в третий раз проигравший президентские выборы, категорически отказался войти в правительство В.Фокса, несмотря на все его призывы к сотрудничеству.

Насколько можно судить по первым заявлениям В.Фокса уже в качестве вновь избранного президента, он намерен уделить приоритетное значение эконом. и соц. проблемам с упором на поддержку мелкого и среднего бизнеса за счет предоставления дешевых кредитов. Однако выполнение одного из наиболее ярких его предвыборных обещаний (в частности, добиться ежегодного 7%-прироста ВВП) переносится уже на 2004г. А именно этот показатель лежал в основе широко разрекламированных соц. программ (по борьбе с бедностью, увеличению занятости, увеличению расходов на образование и т.п.).

Одной из наиболее острых внутривнутриполит. проблем, с которой придется столкнуться новому правительству, является проблема Чиангаса. Будучи еще кандидатом в президенты, Фокс обещал решить эту проблему за 15 минут. Когда ему напомнили об этом обещании уже после выборов, он отреагировал более взвешенно, обещал привлечь к ее решению конгресс, выразил готовность лично встретиться с лидером сапатистов команданте Маркосом.

Деловые круги и биржа отреагировали на результаты выборов довольно спокойно: курс мекс. песо даже несколько вырос. Еще продолжает действовать т.н. «фин. броня», т.е. заем, предоставленный Мексике МВФ во избежание традиционного «кризиса шестилетия», и само правительство страны выделило на эти цели 23 млрд.долл.

Деловые круги надеются, что новый президент с его прагматическим складом ума и опытом работы в сфере бизнеса сможет в полной мере воспользоваться плодами усилий президента Э.Седильо, которому удалось создать хорошую договорно-правовую базу для развития эконом. отношений с различными странами и регионами мира.

В сфере внешней политики В.Фокс высказался за усиление активности Мексики на межд. арене, в т.ч. в решении региональных и глобальных проблем. В качестве приоритетных партнеров им были названы страны САЗСТ, ЕС и Лат. Америки. Предполагается, что первые зарубежные поездки В.Фокс совершит в США, Испанию и Германию. В то же время Фокс подчеркнул, что его правительство будет выступать за расширение полит. и эконом. отношений со всеми странами мира, в т.ч., и с Россией. На пресс-конференции для иностр. журналистов он выразил пожелание лично познакомиться с В.Путиным.

В целом, как показывают результаты выборов, победа В.Фокса была обеспечена стремлением мексиканцев к переменам. За кандидатуру В.Фокса в основном голосовали более образованные и молодые слои городского населения, в целом, однако, он получил поддержку чуть больше 40% электората. Это накладывает на нового президента обязательства по поиску и достижению нац. консенсуса в этот сложный период, который всемирно известный писатель Марио Варгас Льюса назвал переходом «от совершенной диктатуры (ИРП) к трудной и проблематичной демократии».

### Торговля с США

Итоги 7-летнего существования Соглашения о создании Североам. зоны свободной торговли (НАФТА) показывают, что эта форма сотрудничества между США, Мексикой и Канадой в целом выполнила свою задачу — способствовала пробуж-

дению североам. рынка, снижению барьеров в трехсторонней торговле, созданию общих стандартов, укреплению налоговой дисциплины, расширению сотрудничества в сферах разделения труда и экологии; придала динамизм и целенаправленность с/х отношениям.

Это еще раз подтвердили состоявшиеся 27 апр. 2000г. слушания в сенатском Комитете по межд. отношениям под председательством сенатора Л.Чаффи, которые были посвящены подведению некоторых итогов существования НАФТА и рассмотрению роли США в этом соглашении.

Участники слушаний положительно охарактеризовали то влияние, которое оказывает НАФТА не только на входящие в зону страны, но и на оба ам. континента в целом. В подтверждение этого и.о. помощника госсекретаря США Б.Самуэль привел следующие цифры. С момента вступления в 1994г. в силу соглашения, за 6 лет общий товарооборот между США, Канадой и Мексикой увеличился на 96% (с 289 до 570 млрд.долл.), уровень занятости в США вырос на 7% (создано 12,8 млн. рабочих мест), уровень безработицы снизился с 6,5% до 4,1%. ПИИ в страны НАФТА составили 864 млрд. долл. **Уровень торговли США: с Мексикой увеличился с 76 млрд.долл. в 1993г. до 200 млрд. в 2000г.; с Канадой увеличился с 100 млрд.долл. в 1993г. до 325 млрд. в 2000г.** В Мексике с 1994г. создано благодаря НАФТА 2,2 млн. рабочих мест.

В последние годы благодаря НАФТА эконом. интеграция и взаимозависимость трех стран-участниц соглашения углубились и окрепли. Ведущие компании этих стран рационально используют свои ресурсы и ресурсы своих партнеров, инвест. климат, банковское и таможен. законодательство, эконом. географию и ситуацию на местных рынках.

НАФТА способствовало преодолению последствий мирового и региональных финансовых кризисов. В 1998г. во время азиатского кризиса низкие торговые барьеры НАФТА помогли увеличить экспорт США в Мексику и Канаду на 13 млрд.долл. Более того, в 1994-95 гг. во время кризиса мексиканского песо рынки северных соседей были постоянно открыты для Мексики.

Экологическая составляющая играет важную роль в трехсторонних отношениях. США, Канада и Мексика тесно работают над проектами в области транспортировки воды, очистки воздуха и питьевой воды, геологической разведки запасов пресной воды, защиты лесных массивов (127 совместных грантов на сумму в 4,8 млрд.долл.). Североам. банк развития (North American Development Bank) совместно со спонсорами выделили к марту 2000г. 764 млн.долл. на борьбу с загрязнением пресной воды и на улучшение санитарно-эпидемиологических условий (26 проектов).

Представитель госдепа США дал понять, что работа по углублению интеграции в обеих Америках не закончена. К 2005г. США и 33 других ам. государства намереваются развить успех НАФТА, создать его наследника — Межам. зону свободной торговли (Free Trade Area for the Americas — ФТАА). Емкость будущего самого большого рынка в мире ориентировочно составит 10 трлн.долл., он охватит 800 млн. людей и займет около трети земной поверхности. Основными целями нового соглашения будут: сокращение тарифов и цен, более совершенная защита интеллектуальной собствен-

сти, усиление конкуренции и транспарентности, регулирование товарооборота, создание механизмов решения торговых споров.

В заключение Б.Самуэль подчеркнул, что, ускоряя эконом. рост и укрепляя стабильность в Северной Америке, углубляя торговое сотрудничество на континенте, НАФТА тем самым отвечает интересам США.

На сенатских слушаниях прозвучали также оценки действия НАФТА с точки зрения интересов Мексики и Канады. Особенно не в восторге от работы в рамках НАФТА Мексика. США до сих пор откладывают введение обещанных послаблений для мексиканцев при найме на работу в США и не разрешают грузоперевозчикам из Мексики работать на территории США и Канады. Есть проблемы с переводом «грязных» производств из США в Мексику, использованием северными соседями Мексики как сырьевого придатка и места отправки пром. отходов.

В Канаде тоже есть недовольные. Там хотели бы улучшить доступ своих товаров и услуг на ам. рынок. Наметилась очень мощная тенденция поглощения ведущих коммерческих структур Канады ам. конкурентами, что вполне может превратить страну в «эконом. колонию США». Кроме того, остаются нерешенными проблемы «тех. разрыва» между промышленностями двух стран, разделения доходов от совместного с США производства, географических перекосов в развитии страны и качестве жизни, оттока «мозгов» в США.

Несколько интересных данных о нынешнем положении дел в НАФТА привел спецпредставитель Белого дома по делам Лат. Америки К.Маккей. **Сегодня страны Лат. Америки и НАФТА потребляют 44% от всего экспорта США, а к 2010г. экспорт США в Лат. Америку составит 50% от всего экспорта.**

Выступая 2 мая 2000г. на конференции Межам. Совета (Council of the Americas Conference), торгпред США Ш.Баршефски подчеркнула, что НАФТА имеет огромное влияние на все западное полушарие в целом. Благодаря активному участию стран Северной и Южной Америки в работе ряда региональных соглашений (НАФТА, КАРИКОМ, Андская группа, МЕРКОСУР, Общий рынок Центральной Америки и др.) с начала 90 гг. в латиноам. странах сократились безграмотность, детская смертность и детский труд, нарушения прав человека, уклонение от налогов. У населения появилась уверенность в правильности и целесообразности курса реформ, осуществляемых правительствами.

В планы офиса Баршефски входила работа над уставом Межам. зоны свободной торговли (для этого созданы 9 рабочих групп, которые к концу 2000г. закончили работу над текстом), введение мер, которые упростят деятельность частного сектора, помогут установить долгосрочные торговые отношения между компаниями (например, облегчение тамож. и визового режимов, развитие электронной торговли, признание электронной подписи и т.д.), проведение переговоров с будущими странами — участницами зоны по вопросам тарифов, доступа на рынки, био- и высоких технологий и т.п.

*О политике США в Лат. Америке.* О серьезности намерений Вашингтона вести дело к формированию новых отношений с Лат. Америкой, при-

званных закрепить в регионе ам. лидерство в условиях постконфронтационных перемен на континенте, свидетельствуют две поездки президента США по странам региона в 1999г., его участие в саммите стран Америки в Чили.

США обеспокоены ослаблением рычагов контроля над регионом, который все более настойчиво заявляет о себе в межд. делах, энергично выходит на мировые рынки. Недовольство Вашингтона вызывает возрастающая активность нерегистрационных держав на континенте.

Свое полит. и эконом. влияние в Лат. Америке США стремятся обеспечить, прежде всего, за счет сохранения лидерства в делах континентальной интеграции, а также активного участия в деятельности межам. форумов. Администрация США намерена укреплять роль ОАГ как ведущего переговорного и нормотворческого механизма стран Западного полушария (на долю США приходится 60% взносов в ее бюджет).

Администрация и лично президент США заангажировались на реализацию решения майамского (1994г.) саммита стран Западного полушария о создании к 2005г. Межам. зоны свободной торговли (МАЗСТ). Отсутствие у администрации полномочий от конгресса на ведение переговоров по процедуре «фаст трэк» затрудняет реализацию инициатив Белого дома в деле эконом. интеграции. В частности, первоначальный замысел американцев относительно создания МАЗСТ трансформировался из идеи расширения зоны свободной торговли на юг в концепцию конвергенции существующих на континенте эконом. союзов.

США предпринимают активные усилия по созданию системы региональной безопасности. В Вашингтоне понимают невозможность сохранения прежних замкнутых военно-полит. механизмов и продвигают концепцию континентальной безопасности, основанной на идее контролируемого военного сотрудничества. В этом контексте администрация Б.Клинтона предоставила Аргентине статус стратегического союзника США вне НАТО, добивается от латиноам. стран транспарентности в области вооружений в регионе, их подключения к миротворческим операциям по линии ООН, придания новых оперативных функций Межам. совету обороны (МАСО) и т.д. Важной частью механизма контролируемого сотрудничества, по мнению американцев, призваны стать регулярные встречи министров обороны стран континента.

В рамках обеспечения транспарентности региональных вооружений ам. сторона инициировала в Комиссии ОАГ по континентальной безопасности обсуждение проекта Межам. конвенции об уведомлении о приобретении вооружений, включенных в реестр обычных вооружений ООН. При этом ам. предложения по нотификации носят более жесткий характер, чем механизм ООН.

В авг. 1997г. США отменили эмбарго на поставки своих высокотехнологичных вооружений в Лат. Америку. В настоящее время американцы стремятся запродать свои бомбардировщики F-16 в Чили. Подобные усилия вызывают в странах Лат. Америки опасения относительно возможности возобновления в регионе гонки вооружений.

Вашингтон пытается убедить латиноамериканцев в готовности сделать все для предотвращения неконтролируемого развития событий, поставлять

оружие в страны региона на разовой основе с учетом ситуации в каждом отдельном случае.

Американцы в последнее время стремятся взять под свою опеку сотрудничество стран Западного полушария в области противодействия международному терроризму. Особое значение в этой связи придавалось прошедшей в нояб. 1999г. в Аргентине Межам. конференции по борьбе с терроризмом, в ходе которой Вашингтон решительно продавливал свою идею создания Межам. комиссии по борьбе с терроризмом (СИКТЕ).

В Вашингтоне придают большое значения налаживанию взаимодействия с государствами региона (Мексика, Колумбия, Перу, Боливия) в борьбе с незаконным оборотом наркотиков. Основной упор делается на политико-силовые методы решения проблемы и приоритете сотрудничества с латиноамериканцами по линии правоохранит. органов. Американцы активно добиваются подписания соглашений, которые позволяли бы спецслужбам США преследовать торговцев наркотиков «по горячим следам» в морском и воздушном пространстве стран Лат. Америки, стремятся подключить латиноам. военных к участию в антинаркотических операциях.

Серьезным элементом, осложняющим отношения США с Лат. Америкой, является практика ежегодного представления администрацией США Конгрессу «сертификации» сотрудничества иностр. государств в борьбе с незаконным оборотом наркотиков. В 1999г. такая сертификация не была представлена Колумбии и Парагваю. Вместе с тем с учетом критического настроения латиноамериканцев Вашингтон не пошел на введение против этих стран эконом. санкций. Становится все более заметной заинтересованность администрации в порядке подстраховки продвигать идею создания общеконтинентального «антинаркотического альянса». В качестве составного компонента такого альянса могло бы стать задействование Межам. комиссии по контролю за злоупотреблениями наркотиками (СИКАД). Не увенчались успехом попытки США добиться согласия панамского правительства на создание Многонац. антинаркотического центра на территории Панама.

Определенные осложнения между США и странами Лат. Америки вызывает введенное в действие 1 апр. 1997г. новое иммиграционное законодательство, резко ужесточающее положение в США незаконных иммигрантов (5 млн.чел.), преимущественно из Мексики (40%), стран Центральной Америки и Карибского бассейна. Администрация США стремится решить вопрос на двусторонней основе, одновременно ведет соответствующую работу с конгрессом на предмет отсрочки действия наиболее болезненных для иммигрантов статей закона.

### ТОРГОВЛЯ С РОССИЕЙ

*Статданные о внешней торговле.* В целом за 11 мес. 1999г. торговый оборот между Мексикой и Россией по объективным причинам, связанным, в основном, с эконом. кризисом в России, а также многочисленными антидемпинговыми процессами в отношении рос. товаров, снизился и составил 88,4 млн.долл., рос. экспорт имел объем 86,5 млн.долл., импорт — 1,9 млн.долл. Как и в предыдущие годы торговля складывалась с положительным для России торговым сальдо.

Динамика рос.-мексиканской торговли, в млн.долл.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	01-11.99г.
Товарооборот.....	145,6	80,9	212,1	200,3	255,1	88,4
Экспорт.....	140,7	63,6	60,3	186,5	249,4	86,5
Импорт.....	4,9	17,3	151,8	13,8	5,7	1,9
Сальдо.....	135,8	46,3	-91,5	172,7	243,7	84,6

Снижение товарооборота с Мексикой в 1999г., в основном, было вызвано снижением общего товарооборота России, связанным с финансово-эконом. кризисом в стране, а также значительным уменьшением поставок в Мексику черных и цветных металлов и полуфабрикатов из них. Если в 1998г. в рос. экспорте на долю металлов приходилось 58% (136,5 млн.долл.), то в 1999г. экспорт сырья и полуфабрикатов снизился до 41,8 млн.долл. Таким образом, падение уровня экспортных поставок товаров этой группы составило 227%.

Товарооборот Мексики с бывшими республиками СССР за янв.-нояб. 1999г., в тыс.долл.

	Экспорт	Импорт	Т-оборот	Сальдо
Армения.....	8	17	25	-9
Азербайджан.....	1	22	23	-21
Белоруссия.....	0	15041	15041	-15041
Грузия.....	17	0	17	17
Казахстан.....	0	48537	48537	-48537
Киргизия.....	0	2	2	-2
Молдавия.....	1	0	1	1
Таджикистан.....	18	0	18	18
Туркмения.....	19	172	191	-153
Украина.....	120	37568	37688	-37448
Узбекистан.....	0	140	140	-140
Латвия.....	0	0	0	0
Литва.....	129	172	301	-43
Эстония.....	21	3010	3031	-2989

Источник: СЕКОФИ и Vancomext

Принятые мексиканским правительством в результате антидемпинговых расследований чрезмерно высокие компенсационные пошлины на рос. металлопрокат привели к тому, что поставки холоднокатаного стального листа из России сократились за 11 мес. 1999г. с 21,3 млн.долл. до 185,8 тыс.долл., экспорт горячекатаного стального листа также серьезно снизился — с 41,5 млн.долл. до 7,3 млн.долл.

Тем не менее, несмотря на значительное снижение объемов поставок металлопроката из России, сырье и полуфабрикаты из черных и цветных металлов продолжали оставаться в отчетном году основной статьей рос. экспорта в Мексику. В общем объеме их доля составила 48,3%.

Вторая по значению группа товаров — удобрения, хим. и фармацевтические товары и синтетический каучук, ее доля — 27,1%. В этой группе 46% приходилось на поставки мочевины (10,9 млн.долл.), однако, в связи с ведущимися в настоящее время антидемпинговыми расследованиями в отношении мочевины рос. происхождения, и в случае принятия высоких компенсационных пошлин, вполне вероятно, что в 2000г. снижение поставок данного вида удобрения продолжится.

Отмечалось также снижение поставок рос. синтетического каучука: с 4,4 млн.долл. в 1998г. до 1,3 млн.долл. в 1999г., что было вызвано некоторым снижением спроса на этот продукт на мексиканском рынке.

Позитивным является тот факт, что в объеме рос. экспорта значительно увеличилась доля машин и оборудования — с 6,9% в 1998г. до 19,5% в 1999г. В этой группе основное место занимали

авиатехника (вертолеты), поставки которых в отчетном году увеличились и составили 14,4 млн.долл., а также металлообрабатывающие станки и автоматические швейные машины.

Структура торговли России с Мексикой (январь - ноябрь 1999г.)

	тыс.долл.	%
<b>Экспорт</b> .....	86516,1	100
Сырье и полуфабрикаты из черных и цветных металлов.....	41772,7	48,3
Удобрения, хим. товары, каучук синтет.....	23454,5	27,1
Машины и оборудование.....	16849,2	19,5
Прочие.....	4439,7	5,1
Пл/фабрикаты из углерод. стали прямоуг. и квадр. сечения .....	9622	11,1
Листовая сталь горячекатаная .....	7316,6	8,5
Листовая сталь холоднокатаная.....	185,8	0,2
Рельсы.....	1821,3	2,1
Прутки горячекатаные в бухтах, (углерод. сталь, Ø14мм) .....	1842,8	2,1
Сталь легированная в слитках .....	472,9	0,5
Прокат плоский из легир. сталей, шириной 600 мм и более .....	1923,1	2,2
Чугун перелый нелегированный .....	6713,6	7,8
Алюминий необработанный (сплавы) .....	8800,9	10,2
Лом алюминиевый .....	259,9	0,3
Прутки из углеродистой стали (арматура) .....	492,1	0,6
Трубы, трубы бесшовные из чермета.....	277,6	0,3
Ферросилиций .....	613,9	0,7
Феррохром .....	273,0	0,3
Никель.....	678,3	0,8
Прокат плоский из легир. сталей шириной менее 600 мм .....	94,7	0,1
Ферротитан, ферросиликотитан .....	136,5	0,2
Оксиды титана .....	209,9	0,2
Прутки и профили из легированных сталей прочие.....	37,8	0,04
Гидроортофосфат диаммония .....	4750,2	5,5
Дигидроорто фосфат аммония .....	2515,2	2,9
Мочевина.....	10899,1	12,6
Хлорид калия .....	1551,0	1,8
Удобрения мин. или хим., содержащие азот, фосфор, калий .....	1834,4	2,1
Синтетический каучук .....	1311,8	1,5
Орг. химсоединения (витамин А, сульфат гентамицина, гормоны).....	592,8	0,7
Бутыли, бутылки и аналогичные изделия из пластмасс .....	629,9	0,7
Фанера клееная, панели деревянные фанерованные .....	669,5	0,8
Рыба мороженая (камбалообразные).....	345	0,4
Экстракт солодовый (пищевые продукты) .....	163,1	0,2
Целлюлоза древесная, сульфатная, небеленая из хвойных пород .....	146,8	0,2
Вертолеты .....	14400	16,6
Авиационные двигатели.....	297,5	0,3
Валы трансмиссионные, карданы .....	256,1	0,3
Несущие винты вертолетов.....	42,9	0,05
Металлообрабатывающие станки .....	545,7	0,6
Швейные машины автоматические .....	658,5	0,8
Сборочные комплекты (для двигателей и генераторов).....	336,2	0,4
Провода и кабели с изолированными проводниками .....	84,1	0,1
Спортивный инвентарь.....	157,9	0,2
Изделия для аттракционов .....	70,3	0,07
Пальто, плащи, куртки из хим. нитей .....	166,5	0,2
Ткани из искусственных комплексных нитей окрашенные .....	56,8	0,07
Карандаши с грифелями из графита .....	227,0	0,3
Водка .....	179,7	0,2
Рубашки мужские из хим. нитей .....	31,0	0,03
Комбинезоны, бриджи из синтетических нитей.....	27,6	0,03
Прочие.....	1796,8	2,1
<b>Импорт</b> .....	1905	100
Руды и концентраты цинковые .....	538,3	28,3
Части для безопасных бритв .....	339,1	17,8
Лекарственные средства (лекарства).....	277,9	14,6
Игрушки, мячи спортивные .....	256,0	13,4
Предметы домашнего обихода из пластмасс .....	114,1	6
Мебель для сидения с металлическим каркасом Обитая .....	84,7	4,4
Хлорбензол, о-дихлорбензол, п-дихлорбензол .....	54,0	2,8
Кофе жареный без кофеина и с кофеином.....	96,7	5,1
Экстракты, эссенции и концентраты кофе .....	35,7	1,9

Орг. химсоединения (гетероциклические).....	32,3	1,7
Цветы срезанные (розы, гвоздики, герберы, гладиолусы и др) .....	19,8	1
Насосы жидкостные прочие .....	14,5	0,8
Порошки пекарные готовые.....	12,3	0,6
Ферменты (энзимы) прочие .....	12,2	0,6
Автомобили легковые (объемом двигателя 1500-3000 куб.см.) .....	6,7	0,3
Домашняя утварь.....	4,5	0,2
Обувь с верхом из кожи .....	4,2	0,2
Устройства ввода-вывода, комплектующие (выч. техника).....	1,1	0,06
Печатные книги, брошюры и др .....	0,8	0,04
Папки, лотки для писем, документов и т.д. ....	0,2	0

#### Внешняя торговля Мексики, в млрд. долл.

Страна .....	1998	01-11.1999	
<b>ЕС, всего</b> .....	Экспорт .....	3,9	4,9
.....	Импорт .....	11,7	11,7
.....	Сальдо.....	-7,8	-6,8
.....	Товарооборот .....	15,6	16,5
<b>Германия</b> .....	Экспорт .....	1,2	1,9
.....	Импорт .....	4,5	4,7
.....	Сальдо.....	-3,4	-2,7
.....	Товарооборот .....	5,7	6,6
<b>Испания</b> .....	Экспорт .....	0,7	0,9
.....	Импорт .....	1,3	1,2
.....	Сальдо.....	-0,5	-0,3
.....	Товарооборот .....	2	2,1
<b>Франция</b> .....	Экспорт .....	0,4	0,3
.....	Импорт .....	1,4	1,3
.....	Сальдо.....	-1	-1
.....	Товарооборот .....	1,6	1,5
<b>Италия</b> .....	Экспорт .....	0,2	0,1
.....	Импорт .....	1,6	1,5
.....	Сальдо.....	-1,4	-1,4
.....	Товарооборот .....	1,8	1,6
<b>Великобритания</b> .....	Экспорт .....	0,6	0,7
.....	Импорт .....	1,1	1
.....	Сальдо.....	-0,4	-0,4
.....	Товарооборот .....	1,7	1,7
<b>США</b> .....	Экспорт .....	93,8	109,8
.....	Импорт .....	84,9	95,8
.....	Сальдо .....	8,9	14
.....	Товарооборот.....	178,7	205,5
<b>Канада</b> .....	Экспорт .....	1,4	2,1
.....	Импорт .....	2	2,6
.....	Сальдо.....	-0,6	-0,5
.....	Товарооборот .....	3,4	4,7
<b>АТЭС, всего</b> .....	Экспорт .....	97,8	114,3
.....	Импорт .....	99,4	112,7
.....	Сальдо.....	-1,6	1,6
.....	Товарооборот.....	197,2	227
<b>Аргентина</b> .....	Экспорт.....	354,5	228
.....	Импорт.....	246,3	184,6
.....	Сальдо.....	108,2	43,4
.....	Товарооборот.....	600,7	412,7
<b>Бразилия</b> .....	Экспорт .....	495	364
.....	Импорт.....	968,8	946,2
.....	Сальдо .....	-473,8	-581,4
.....	Товарооборот.....	1463,8	1311,1
<b>Венесуэла</b> .....	Экспорт.....	519,7	407,1
.....	Импорт.....	281,4	263,3
.....	Сальдо.....	238,3	143,8
.....	Товарооборот.....	801,1	670,4
<b>Чили</b> .....	Экспорт.....	585,4	335,8
.....	Импорт.....	510,5	603,6
.....	Сальдо .....	74,9	-267,8
.....	Товарооборот.....	1095,9	939,4
<b>Колумбия</b> .....	Экспорт.....	424,6	338,4
.....	Импорт.....	137,9	196,6
.....	Сальдо.....	286,7	141,8
.....	Товарооборот.....	562,5	535

В структуре рос. импорта в 1999г. произошли некоторые изменения. Если в 1998г. наиболее значительная (25,5%) доля приходилась на упаковочные материалы и тару, жаренный кофе (11,8%) и игрушки (9,6%), то в 1999г. основными группами импортируемых товаров стали; руды и цинковые концентраты (28,3%), части для безопасных бритв (17,8%), лекарственные средства (14,6%) и игрушки (13,4%). Появились новые товарные позиции: мебель, канц. принадлежности, книги и другие печатные материалы, узлы и детали для вычислительной техники и др.

#### К СОГЛАШЕНИЯМ О СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

*Мексика-ЕАСТ.* 27 нояб. 1999г. состоялось подписание **Соглашения о свободной торговле между Мексикой и Европейской Ассоциацией свободной торговли (ЕАСТ)**, в состав которой входят Швейцария, Норвегия, Исландия и Лихтенштейн. С мексиканской стороны соглашение было подписано министром торговли и пром. развития Э.Бланко. Уходящий с поста президент Э.Седильо присутствовал на подписании в качестве почетного гостя. Со стороны Ассоциации соглашение подписали: Valgerour Svemsdottir – министр промышленности и торговли Исландии, Grete Knudsen – министр торговли и промышленности Норвегии, Pascal Couchepin – министр эконом. дел Швейцарии и постпред Лихтенштейна в ООН Claudia Fritsche.

Переговорный процесс по данному соглашению проходил на удивление легко и длился всего 5 мес. (июль-нояб. – 4 раунда), что является рекордным сроком для согласования договоров подобного типа. Данное соглашение по своему характеру аналогично договору, действующему со странами ЕС, и во многом использует методологию, отработанную соглашением 15 европейских стран и Мексики, что, в значительной степени, облегчило и ускорило переговорный процесс. Тематика переговоров условно была разделена на 4 группы: торговля товарами, услуги и инвестиции, законодательные аспекты и другие темы. **С вступлением соглашения в силу с 1 июля 2001г.** полностью освобождаются от пошлин экспорт мексиканских промтоваров в страны Ассоциации. Столь значительных авансов при заключении подобных соглашений Мексике удалось достигнуть впервые. В свою очередь, Мексика освобождает от уплаты пошлин 59,9% импорта из стран ЕАСТ с момента вступления в силу соглашения о свободной торговле; к 2003г. – 3,5%; к 2005г. – снимаются пошлины еще на 11,7% импорта и к 2007г. – на остальные 24,9% импорта пром. товаров из стран Ассоциации. За рамками соглашения остались такие товарные группы, как с/х, рыбная, мясная и молочная продукция, а также сахар. По ним переговоры будут продолжены. Однако, **получен преференциальный режим для экспорта следующих стратегически важных мексиканских продуктов:** кофе, бананов, фруктовых и цитрусовых соков, меда, пива и текилы.

Значение соглашения о свободной торговле со странами Европейской Ассоциации велико для обеих сторон. Оно позволит значительно диверсифицировать торговлю, в большей мере освоить товарные рынки, расширить экспортно-импортную номенклатуру, увеличить взаимные инвестиции, повысить товарооборот с каждой из стран, входящих в Ассоциацию.

Потенциальный рынок, который составляют указанные выше **4 страны, представляет собой 12 млн. потребителей с наиболее высокой в мире покупательной способностью**, с доходом на душу населения в 35 тыс.долл. в год. С подписанием данного соглашения общее число потенциальных потребителей из европейских стран, имеющих с Мексикой соглашения о свободной торговле, достигнет 872 млн.чел. Таким образом, Мексика будет иметь преференциальные условия выхода на рынки практически всех стран Западной Европы.

ЕАСТ к настоящему моменту имеет 14 подобных соглашений со странами Центральной и Западной Европы, Среднего Востока и Северной Африки. Но в случае с Мексикой это первое трансатлантическое соглашение, подписанное Ассоциацией.

Согласно данным СЕКОФИ, в 1999г. экспорт товаров из Мексики в страны ЕАСТ составил 456 млн.долл., импорт – 782 млн.долл., общий товарооборот имел уровень 1,2 млрд.долл.

*Мексика-Сингапур.* В нояб. 2000г. Мексика и Сингапур подписали декларацию, в которой выражается согласие обеих сторон о подписании Соглашения о свободной торговле, указываются достигнутые в ходе пятимесячных переговоров договоренности, а также вопросы, которые предстоит согласовать. Среди основных вопросов разногласия вызывают экспорт – импорт сырья, гос. закупки, инвест. политика, сфера услуг.

Несмотря на то, что частный сектор негативно оценивает будущее соглашение, министерство торговли и пром. развития (СЕКОФИ) намерено ускорить процесс его подписания. В качестве основных аргументов выдвигаются следующие: Сингапур представляет собой потенциальный рынок с годовым доходом на душу населения 37 тыс.долл.; Сингапур является одним из крупнейших в мире инвесторов; соглашение открывает доступ мексиканским товарам на азиатский рынок.

Для Мексики данное соглашение является стратегическим с единственной целью – привлечь иноинвестиции в нац. экономику.

Сингапур является одной из ведущих стран в мире с открытой экономикой. Единственными товарными группами, облагаемыми таможенными пошлинами являются алкоголь, табачные изделия и автомобили. Экономические показатели за 1999г. продемонстрировали, что уровень двусторонних торговых отношений не соответствует потенциалам обеих стран. Так, товарооборот составил 200 млн.долл., что на 24% больше 1998г. Объем ПИИ Сингапура в Мексику составил 138 млн.долл., которые были размещены преимущественно в электронную промышленность. Подписание Соглашения о свободной торговле Мексика-Сингапур следует ожидать в I пол. 2001г.

*Мексика-Ю.Корея.* В нояб. 2000г. Мексика и Южная Корея в Брунее подписали Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций. Это уже четырнадцатое Соглашение, подписанное Мексикой с другими странами: 1. Испания – 22 июня 1995г.; 2. Швейцария – 10 июля 1995г.; 3. Аргентина – 13 нояб. 1996г.; 4. Германия – 25 авг. 1998г.; 5. Нидерланды – 13 мая 1998г.; 6. Австрия – 29 июня 1998г.; 7. Бельгия-Люксембург – 27 авг. 1998г.; 8. Франция – 12 нояб. 1998г.; 9. Финляндия – 22 фев. 1999г.; 10. Уругвай – 30 июня 1999г.;

11. Португалия — 11 нояб. 1999г.; 12. Италия — 24 нояб. 1999г.; 13. Дания — 13 апр. 2000г.

С подписанием данного документа Мексика рассчитывает увеличить приток иноинвестиций, особенно в производственную сферу.

В частности, **в приграничной с США зоне функционируют 540 предприятий с южнокорейским капиталом**, которые в 1994-2000гг. освоили более 504 млн.долл. иноинвестиций. 80% этих предприятий являются производителями электронного оборудования и бытовой техники или их составляющих компонентов.

В связи с этим Мексика считает данное Соглашение эффективным средством для укрепления нац. экономики и расширения связей с инвесторами. Мексика ведет переговоры о подписании аналогичного соглашения с Великобританией, Швецией, Грецией и Японией.

**Мексика-Япония.** Продолжаются переговоры о свободной торговле с Японией. Эта страна занимает **4 место как торговый партнер Мексики после США, Германии и Канады.** Товарооборот в 1999г. составил 5860 млн.долл. При этом Мексика имеет отрицательное сальдо 4306 млн. долл. С 1997 по 1999 год экспорт в Японию вырос на 11,6%.

Основу товаров, импортируемых из Японии, составляет производственное оборудование, электроника. Среди экспортных товаров выделяется нефть и автомобили. За 1998-99гг. экспорт автомобилей и запчастей вырос в 6 раз. Большую долю в мексиканском экспорте занимает соль — 45% всего японского импорта данного продукта.

Мексика является первой страной, с которой Япония ведет переговоры о свободной торговле. Однако, Япония намерена начать переговорный процесс с Сингапуром в начале 2001г. Кроме того, свой интерес выразили Ю.Корея, Канада и Австралия.

Так же как и соглашение с Сингапуром, Соглашение между Мексикой и Японией откроет доступ мексиканским товарам на азиатский рынок с потенциалом в 3 млрд. потребителей. Вместе с тем данное соглашение рассчитано на увеличение притока иноинвестиций. За последние 5 лет в Мексику было размещено 2566 млн. долл. из Японии, 50% из них приходится на 1999 год.

Согласование статей будущего документа запланировано на I пол. 2001г.

### КАРИБСКАЯ ИНИЦИАТИВА

1 окт. 2000г. вступили в силу решения правительства США о начале 2 этапа т.н. Карибской инициативы (КИ-2) по стимулированию американо-карибских торг.-эконом. связей.

Экономическим мотором КИ-2 остаются инвестиции ам. компаний в регионе, для стимулирования которых ам. инвесторы в странах ЛА и Карибского бассейна получили налоговые льготы, а их партнеры в регионе — ам. финансовую и кредитную помощь.

Одновременно компании стран региона получили торговые преференции в торговле с США.

По мнению американцев, за истекшие 17 лет с момента решения о КИ США удалось значительно увеличить свое эконом. влияние в регионе и использовать эконом. инструменты (инвестиции, доступ местных экспортных товаров на ам. рынок, рост занятости) для смягчения здесь соц. напряженности.

Товарооборот США со странами ЛА и Карибского бассейна увеличился за 1983-97гг. почти в 5 раз: с 8,2 млрд. до 38 млрд.долл., при этом ам. экспорт возрос с 6,5 млрд. до 23 млрд. долл., а объем накопленных ам. инвестиций достиг здесь 45 млрд. долл.

Благодаря этим инвестициям, снижению США тамож. тарифов и отмене ряда нетарифных ограничений увеличился и диверсифицирован экспорт из стран региона.

В наибольшей степени за эти годы возросли объемы товарного экспорта из Гватемалы (с 1 до 2,5 млрд. долл., Коста-Рики (с 1,4 до 5,2 млрд. долл.), Ямайки (с 810 до 1845 млн. долл.), в наименьшей степени — из Панамы (с 320 до 520 млн. долл.).

В результате роста ам. инвестиций в страны региона в их экспорте в США произошло значительное увеличение доли предприятий, созданных с участием ам. компаний и банков.

Доля ам. предприятий в экспорте из стран региона, в %

	1980г.	1988г.	1996г.
Доминиканская Республика.....	9.....	23.....	45
Гондурас .....	1,7.....	34.....	49
Гватемала .....	0,5.....	7,8.....	33
Коста-Рика .....	4,7.....	18,5.....	23
Сальвадор .....	2,3.....	16,5.....	49
Ямайка .....	11,2.....	19.....	33

Количество созданных в странах региона на ам. предприятиях рабочих мест достигло к 1996г. 1,7 млн. Средняя почасовая зарплата на этих предприятиях составляла от 5 до 7 долл., создаваемые рабочие места в своем большинстве занимали женщины, при этом наиболее распространеными были инвестиции ам. компаний в малых городах и поселках.

Во II пол. 90 гг. рост ам. инвестиций в регионе замедлился. Основной причиной этого явился «перелив» инвест. потоков из США на Мексику и Канаду после вступления в силу САЗСТ. Так, в 1992-99гг. доля «макилы» в импорте США из Мексики возросла с 3,4 до 15,3%, а импорта с ам. «макилодорес» в Карибских странах лишь с 12 до 18%.

Заметно пострадали ам. инвесторы и их местные партнеры в странах ЛА и КБ в период финансово-эконом. кризиса 1997-99гг. Из всех ам. зарубежных (включая азиатские) предприятий, закрытых в результате этого кризиса, 9% пришлось на этот регион. Количество предприятий с ам. капиталом уменьшилось здесь с 18281 до 17610. Загрузка производственных мощностей снизилась с 86 до 80%.

В этих условиях правительство США, поддержанное конгрессом, приступило к реализации КИ-2: Caribbean Basin Trade Partnership Act или Акта о торговом партнерстве в Карибском бассейне (АКТП). По оценкам минторга США — **это второй по значению законодательный акт в области либерализации торговых отношений США со странами региона** после создания САЗСТ.

Главная роль в КИ-2 отводится инструментам торговой политики:

1) Отмена квот и снижение налогов на ввоз в США из стран региона отдельных видов текстиля с постепенным расширением номенклатуры, продукции ам. предприятий «макилодорес», а также изделий художественного промысла.

2) Установление тамож. паритета со странами-членами САЗСТ по товарам, которые до настоя-



шего времени были исключены из списка паритетов, а именно: нефть и нефтепродукты, обувь, консервы из тунца, часы и запчасти к ним.

Реализация КИ-2, как предполагается, должна будет способствовать поощрению участия стран региона в переговорном процессе по формированию САЗСТ, достижению соответствия нац. политик стран в области внешней торговли и инвестиций принципам ВТО, в т.ч. в области защиты интеллектуальной собственности (в особенности торговых марок), а также борьбе с коррупцией, наркобизнесом, достижению «прозрачности» в действиях властей.

Таким образом планируется диверсифицировать вывоз фин. и производственного капитала на ам. континенте и переломить тенденцию последних лет к концентрации финансовых потоков и их импортной «отдачи» только на странах-членах САЗСТ: Мексике и Канаде (в 1998г. на них пришлось 29% от всего импорта США из стран Лат. Америки, на страны ЛА и КБ – лишь 7%).

Как считают в минторге США, КИ-2 является для Панамы последним шансом для привлечения сюда ам. инвестиций в форме предприятий «макилдорес».

При этом панамскому правительству рекомендуется: выработать четкую стратегию использования геополит. преимуществ Панамы на континенте, не только в отношении Панамского канала, но и в области внешней торговли; повысить уровень надежности и межд. репутации ее банковской системы; сократить внешнюю задолженность; усовершенствовать налоговую систему, в т.ч. повысить степень собираемости налогов и увеличить налоговую составляющую доходов госбюджета.

### О ВИЗИТЕ Э.СЕДИЛЬО В США

Рабочий визит президента Мексики в Вашингтон (7-9 июня 2000г.) и его переговоры с Б.Клинтоном имели главной целью подвести итоги развития двусторонних отношений в период пребывания у власти нынешних администраций двух стран и наметить основные контуры мекс.-ам. сотрудничества на последующий период. Последняя двусторонняя встреча уходящих президентов была нацелена на обеспечение преемственности и стабильности связей между Мехико и Вашингтоном, в чем обе стороны особенно заинтересованы ввиду обострения противоречий на некоторых направлениях в последнее время.

Центр. место на саммите заняли три блока вопросов: торг.-эконом. отношения, миграция и антинаркотическое сотрудничество. Дискуссия по ним фактически закрепила результаты мекс.-ам. контактов в рамках подготовки данной встречи в верхах, прежде всего – 17 заседания двусторонней МПК (Вашингтон, 18 мая 2000г.).

Президенты констатировали, что за последние годы Мексика и США вышли на более высокий и динамичный уровень отношений, заложили фундамент для продуктивного взаимодействия на основе уважения и соблюдения нац. интересов. Как беспрецедентное охарактеризовано в итоговой декларации саммита развитие сотрудничества по широкому кругу вопросов двусторонней повестки дня.

Э.Седильо и Б.Клинтон выразили удовлетворение прогрессом в торговле (ожидается, что **объем товарооборота** в 2000г. увеличится на 15% и соста-

вит 250 млрд.долл., при том, что **за последние 5 лет он вырос в 3 раза**), расширением инвестиций по обе стороны границы. Подтверждено доминирующее в полит. кругах обеих стран мнение о том, что механизм САЗСТ является оправдавшей себя и многообещающей формой долгосрочного торг.-эконом. сотрудничества, эффективно стимулирующей поступательное развитие всего комплекса мекс.-ам. отношений.

Сохраняющиеся взаимные торг.-эконом. претензии – по запрету на ввоз в США тунца и доступ грузового автотранспорта из Мексики, а также монополизации мекс. рынка телекоммуникаций местной компанией «Телмекс» – президенты фактически обошли стороной, договорившись лишь усилить контроль за рассмотрением этих проблем своими правительствами.

По итогам обсуждения ситуации в мировой экономике и торговле стороны заявили об обоюдном намерении содействовать скорейшему началу нового раунда переговоров в ВТО. При этом, однако, мексиканцы не преминули вновь обозначить свою оппозицию попыткам включить в повестку дня ближайшего раунда проблематику трудовых отношений и охраны окружающей среды.

Дискуссия по миграционным вопросам прошла на саммите в спокойном, размеренном ключе несмотря на заметное осложнение двусторонних контактов в данной сфере в связи с участившимися случаями самоуправных насильственных действий фермеров в отношении мекс. мигрантов-нелегалов в приграничных районах США. Конструктивный настрой глав государств был, вероятно, во многом обусловлен итогами заседания МПК, а также 39 встречи парламентариев двух стран (Мексика, 5-7 мая 2000г.), в ходе которых мексиканцы сумели добиться понимания партнерами серьезности сложившейся на границе ситуации. Кроме того, в канун вашингтонской встречи в верхах состоялись внеочередные заседания смешанных зональных погранкомиссий, наметившие некоторые доп. меры по защите прав мекс. мигрантов.

Э.Седильо и Б.Клинтон дали позитивную оценку совместным усилиям, предпринимаемым на различных уровнях в целях пресечения насилия против нелегальных мигрантов и предотвращения массовых нарушений мекс.-ам. границы.

Президентами констатирован неуклонный рост взаимопонимания и слаженности между Мехико и Вашингтоном в противодействии наркобизнесу. Мексиканцы с удовлетворением восприняли впервые сделанное ам. стороной на высшем уровне признание бескомпромиссности и последовательности усилий Мексики по борьбе с этим злом. Существенную роль сыграл и тот факт, что опубликованный США 1 июня 2000г. список главварей межд. наркомафии, как и предполагалось, не принес неприятных «сюрпризов» для Мехико и, соответственно, не вызвал негативной реакции с его стороны.

Вместе с тем, у мексиканцев явно сохраняется беспокойство по поводу составляемого Вашингтоном списка связанных с наркотрафиком юр. лиц. По этой причине Э.Седильо вновь призвал Б.Клинтона не допустить неоправданных обвинений в адрес мекс. компаний. Весь комплекс актуальных вопросов антинаркотического взаимодействия решено обсудить на очередном заседании

профильной двусторонней контактной группы высокого уровня в авг. 2000г.

В рамках визита подписан мекс.-ам. Договор о разграничении континентального шельфа в западной части Мексиканского залива, по которому Мексика получает более 60% площади (10 тыс. кв. км) считающейся нефтеносной котловины «Ойо де Дона». Тем самым, как отмечают в Мехико, полностью завершено межд.-правовое оформление всего периметра гос. границы страны.

В ходе неформального обмена мнениями лидеры Мексики и США, по имеющейся информации, обсудили предвыборную ситуацию в обеих странах. Со ссылкой на членов мекс. делегации местные СМИ в этой связи сообщили о заявленной ам. администрацией готовности содействовать «поддержанию внешних условий, благоприятных для передачи власти в Мехико».

### НАЦ. ПСИХОЛОГИЯ

Мексика является страной богатейшей и ярчайшей культуры, нац. разнообразия. Это все наложило свой отпечаток на развитие и формирование мекс. характера. Здесь основную роль сыграл процесс смешения европейцев и коренного населения, приведший к тому, что большую часть населения страны составляют метисы, хотя в некоторых регионах страны (шт. Оахака, Герреро, Чиapas) доля индейского населения остается весьма значительной. Мексиканцы чисто европейского происхождения (креолы), составляющие 10% жителей, занимают практически все ключевые посты в полит. и эконом. областях.

Важнейшим фактором, влияющим на всю здешнюю жизнь, являются США. Здесь часто приводятся — нередко без ссылок на источник — слова экс-президента, полувекового диктатора Мексики Порфирио Диаса, однажды сказавшего: «Бедная Мексика, ты слишком далека от Бога, слишком близка к США». Влияние США носит двойственный характер. С одной стороны, это многомиллиардные инвестиции в мекс. экономику, новые рабочие места, создание САЗСТ, способствовавшей резкому росту мекс. экспорта в США и Канаду. США как страна эмигрантов с высоким уровнем жизни остается магнитом для мексиканцев, особенно молодежи. Хотя, попав всеми правдами и неправдами в США, большей частью нелегально, мексиканцы сталкиваются там с различными формами дискриминации и беззакония.

На современные проблемы в двусторонних отношениях оказывает влияние историческая память о прошлом. В I пол. XIXв., в ходе двух войн, США аннексировали более половины тогдашней мекс. территории. В этой связи в сознании мексиканцев проблема защиты нац. суверенитета стоит очень остро. Недаром в программах всех полит. партий, независимо от их идеологической ориентации, проводится мысль о независимости мекс. внешней и внутренней политики (в первую очередь, от сев. соседа). Однако определенный антиамериканизм в речах политиков во многом носит декларативный характер — в действительности, в том, что касается реальной политики и экономики, Мексика в основном идет за США.

История суверенной Мексики является чрезвычайно противоречивой. После обретения **независимости в 1821г.** страна пережила период диктатур, всплесков сепаратизма. После войны с США

(1847-48гг.) Мексика подверглась интервенции Франции (1863-68гг.), установившей здесь империю во главе с австрийским эрцгерцогом Максимилианом. В результате 5-летней гражд. войны вновь была восстановлена республика.

Как уже сказано выше, Мексика всегда подчеркивает свою независимость. Главные нац. герои для мексиканцев — это борцы за независимость страны Мигель Идальго и Хосе Морелос (XIXв.), казненные сторонниками испанской короны, президент Мексики середины XIXв. Бенито Хуарес — первый глава государства чисто индейского происхождения, и вожди крестьянских войн периода революции 1910-17гг. Эмилиано Сапата и Франсиско Вилья. Следует отметить, что соц. конфликтами пронизана большая часть истории Мексики. На ее долю выпали войны и революции, сопровождавшиеся крайней ожесточенностью сторон, что также наложило отпечаток на мекс. характер. В начале XXв., в ходе революции, страна пережила период полной анархии, превратившись на несколько лет в огромный театр военных действий. Та легкость, с которой конфликтующие стороны прибегали к насилию, обусловила особенности жизни страны, склонность и по сей день решать многие проблемы силовым путем.

Следует подчеркнуть, что хотя современная полит. элита Мексики имеет мало общего с идеалами мекс. революции и по существу носит буржуазный характер, она постоянно оперирует квази-революционной терминологией, которая смотрится достаточно странно на фоне вопиющего соц. неравенства.

До последнего времени — с 1929г. — в обществ.-полит. жизни страны господствовала однопартийная система во главе с ИРП, другие партии играли декоративную роль. На выборах кандидат правящей партии всегда одерживал победу. Однопартийную систему ИРП часто сравнивают с советской системой периода КПСС, хотя в Мексике были более «бархатные» методы управления. Коррупция лидеров ИРП воспринималась обществ. мнением как нечто естественное. Популярным лидером был К. Салинас — предыдущий президент страны, но он быстро утратил свою популярность после того, как его старший брат Рауль был приговорен к максимальному сроку тюремного заключения (в Мексике нет смертной казни) по обвинению в коррупции и умышленном убийстве. Нынешний президент страны Э. Седильо не позволяет себе подобных эксцессов — при нем произошло некоторое ослабление роли ИРП (формально прекратилась практика назначения преемника действующего президента страны, и теперь кандидат правящей партии избирается путем опроса в самой партии).

Большинство праздников имеет отношение к событиям истории, связанным с освободит. войнами и революциями: День независимости (16 сент.), День Конституции (5 фев.), День битвы при Пуэбле (5 мая).

Многие обычаи уходят своими корнями в доколумбовскую эпоху, как, например, День мертвых, который широко празднуется в День Всех Святых у христиан. Местному населению вообще свойственно философское, нетрагическое восприятие смерти.

Из характерных черт характера можно выделить в целом достаточно легкое отношение к жизни и

жителейским проблемам, фатализм, необязательность, несколько отстраненное отношение к работе (которое, тем не менее, не следует путать с ленью).

Непростая эконом. ситуация в стране (низкий уровень жизни, проблемы с поиском хорошей работы) вызывает массовую эмиграцию в США. Несмотря на те притеснения, которые терпят эмигранты, и на опасности нелегального пересечения границы (ежегодно при этом гибнут сотни мексиканцев) поток эмигрантов не уменьшается. В основном дело в том, что **зарплата в США в среднем в 10 раз выше мексиканской**, что позволяет эмигрантам содержать свои семьи, оставшиеся на родине.

Культурная жизнь Мексики более богата и разнообразна, чем можно было бы ожидать. В данной связи нельзя не упомянуть произведения считающихся классиками художников-муралистов, прежде всего Диего Риверы, Давида А. Сикейроса и Хосе К. Ороско, которые мастерски отразили в своих работах соц. потрясения, пережитые Мексикой на протяжении ее истории. Жена Д. Риверы, Фрида Кало (ум. в 1954г.) сейчас считается одной из известнейших и «самых дорогих» художниц.

Мекс. культура испытала на себе значит. русское влияние в таких сферах, как балет и кинематограф. В Мексике некоторое время жил и работал знаменитый режиссер С. Эйзенштейн, которого здесь считают отцом мекс. кинематографии. Из русских писателей наибольшей известностью пользуется Ф. Достоевский. Интересным историческим фактом является предоставление левым президентом генералом Л. Карденасом полит. убежища Льву Троцкому, убитому сталинским агентом в г. Мехико в 1940г. Любопытно, что сын Л. Карденаса, Куаутемок Карденас, является мэром мекс. столицы и кандидатом левоцентристской Партии дем. революции на президентских выборах 2000г.

Мекс. общество, особенно интеллигенция, испытывает определенную ностальгию по тем временам, когда существовал СССР, однако это связано не столько с симпатиями к соцстрою, сколько с ностальгией по биполярному миру, позволявшему сдерживать имперские амбиции США.

Из наиболее интересных и известных высказываний полит. деятелей Мексики можно отметить:

«Тот, кто много суетится, не выходит на фотографии» — Ф. Веласкес (влиятельный лидер профсоюзов II пол. XXв.).

«Мораль либо приносит вам прибыль, либо она вообще не нужна» — Гонсало Н. Сантос («кастик» — фактический руководитель шт. Сан Луис Потоси в 1939-86гг.).

«Революции происходят, революции будут происходить, а я буду делать свою революцию» — Э. Сапата (деятель революции 1910-17гг.).

«Если это и был подлог, то это был патриотический подлог» — М. Бартлет Диас (министр внутренних дел в 1988г., организовавший, по общему мнению, подтасовку результатов выборов, чтобы привести к власти К. Салинаса).

«Меркосур, как красивая барышня, говорит «да», но не говорит «когда» — Э. Седильо (президент Мексики).

## КУЛЬТУРА И ОБРАЗОВАНИЕ

Первой крупной цивилизацией, возникшей на территории современной Мексики, была цивили-

зация ольмеков. Ее расцвет пришелся приблизительно на 1200-400 гг. до н.э. в районе вдоль побережья Мексиканского залива на территории современного шт. Веракрус. Основными памятниками данной культуры являются гигантские каменные головы (до 3 м. в высоту и весом 40 т.), высеченные из базальта и изображающие предположительно вождей и жрецов. Религиозная и обществ. система ольмеков повлияла на все последующие цивилизации.

К 1000г. н.э. после упадка цивилизации ольмеков ведущую роль стал играть расположенный в долине Мехико г. Теотиуакан. Основой его могущества являлась обработка и торговля обсидианом. Между 1 и 150 гг. н.э. в Теотиуакане были возведены **самые крупные в Америке пирамиды Солнца и Луны**, между которыми проходит т.н. Дорога мертвых. Точно не установлено, кто были жители Теотиуакана, но в период расцвета на его территории проживало 200 тыс. чел., и он являлся крупнейшим городом своего времени на планете. В 750г. н.э. его большая часть была разрушена и сожжена, после чего господство «города Богов» (так его называли ацтеки) завершилось. Причины столь резкого упадка Теотиуакана остаются неизвестными.

Одновременно с расцветом Теотиуакана происходит рост менее крупных культурных центров таких, как Монте Альбан (сапотекы) около г. Оахака и Эль-Тахин (тотонаки) г. Поса-Рика. В этот же период происходит развитие и расцвет одной из наиболее высокоразвитых культур Америки — культуры майя. **Главными городами и центрами культуры майя в Мексике являются Паленке, Чи-чен-Итца, Ушмаль, Лабна, Кабах, Коба и Тулум**, расположенные на территории современных шт. Юкатан, Кинтана Роо, Чиapas и Кампече.

В 800-1200г. н.э. в г. Туле (40 км. от Теотиуакана) возникает воинственная цивилизация тольтеков — народа, состоявшего из нескольких объединившихся племен. Основными памятниками этой культуры являются колонны в образе воинов, достигающие в высоту 4,5 м.

Имперская система общества тольтеков была заимствована пришедшими в долину Мехико ацтеками, которые основали г. Теночтитлан приблизительно в 1325г. Они принадлежат к группе кочевых племен чичимеков, живших на юге современных США. Согласно преданию, их бог Уицилопочтли приказал ацтекам идти на юг и построить город там, где орел сядет на кактус. Это знамение и явилось им в долине Мехико на болотистом о-ве посреди оз. Тескоко. Данное событие отражено в нац. гербе современной Мексики. За кратчайший срок (200 лет) ацтекам удалось построить посреди озера гигантский город и создать огромную империю. К 1519г. — году экспедиции Э. Кортеса, империя ацтеков насчитывала 11 млн. жителей, а в самом Теночтитлане проживало 200 тыс. чел., что в 3 раза превышало население крупнейшего на тот момент испанского города Севилья.

Первыми образцами культуры колониальной эпохи стали готические монастыри и соборы, возведенные в 1520-70гг. (**первая церковь на ам. континенте находится в г. Ла Антигуа**, шт. Веракрус). В целях скорейшего обращения индейцев в христианство испанцы использовали в росписи и украшении церквей нац. элементы, изображения фруктов, кукурузы и других растений. Наиболее яркими примерами этого стиля являются ряд церквей в

г.г.Чолула и Куэрнавака. После завершения в 1590г. завоевания (конкисты) было начато строительство главных соборов в уже основанных городах. Все они строились в господствующем тогда в Испании стиле эпохи Возрождения (например, соборы в Мехико, Пуэбле, Мериде, Гвадалахаре и Оахаке). Пришедший позднее из Испании стиль барокко приобрел здесь свои особенности, в основном благодаря использованию местных специфических строительных материалов.

Богатые традиции живописи и скульптуры существовали в Мексике еще до прихода испанцев. Объединив их с европейскими нормами эпохи Возрождения, художники и скульпторы колониального периода создали целый ряд великолепных, самобытных произведений искусства. Последние годы колониального периода были в этом плане более академическими. Одним из наиболее сильных мекс. художников был Хосе Гваделупе Посада, создававший картины, литографии и гравюры, которые отражали современные ему сцены жизни простого народа. Его последователями и основателями всемирно известного течения в живописи — «мурализма» — были Ороско, Ривера и **Сикейрос**. Кисти последнего принадлежит **самая большая настенная роспись в мире под названием «Марш народов Лат. Америки»**, находящаяся в концертном зале «Полифорум» (г.Мехико). Полотно «Карнавал мекс. жизни», в создании которого принимали участие Сикейрос, Ривера, Ороско и ряд других художников этого направления, объявлено культурным достоянием нации (дворец «Бельяс Артес», Мехико). Картины мастеров «мурализма» можно увидеть в Нац. автономном ун-те, «Полифоруме», ряде крупных обществ. зданий.

Мекс. кинематограф выпускает около 30 фильмов ежегодно. Благодаря таким актерам, как Кантифлас (Марио Морено), Педро Армендарис, Долорес дель Рио и Мария Феликс **мекс. кино получило всемирное признание**. Наиболее выдающимися режиссерами являются Эмилио Фернандес и Габриэль Фигероа.

Классический балет не имеет в Мексике большого распространения. Основу танцевального искусства представляет фольклорный балет, специализирующийся на воспроизведении народных танцев различных штатов.

Муз. искусство представляет собой в основном смесь испанских и индейских традиций. Один из наиболее распространенных муз. стилей, зародившийся в шт.Халиско, обусловил появление оркестров «марьячи». Особенно популярным он стал в 50 гг., после представления в ряде голливудских фильмов. Вторым крупным направлением является фольклорная музыка сев. штатов страны, т.н. стиль нортеньо. Имеется еще стиль «ранчero», в песнях этого направления в основном рассказывается о судьбе мекс. крестьянина. Среди композиторов выделяется Агустин Лара.

В ранних литературных произведениях колониальной эпохи использовались в основном темы устного творчества коренного населения страны. Наиболее известными авторами ХХв. являются романисты Мариано Азуэла, Мартин Луис Гусман, Андрес Енестрога, Агустин Янес, Карлос Фуэнтес; драматурги Виктор Барроко и Родольфо Усигли; поэты и эссеисты Альфонсо Рейес и Октавио Пас. Последний является лауреатом нобелевской премии в области литературы 1990г.

Несмотря на существенное улучшение в последние десятилетия системы образования в стране, перед Мексикой все еще стоит проблема неграмотности, в основном сельского населения. Уровень грамотности женского населения — 89% (1997г.), мужского — 91,5%. По данным правительства, 2 млн. детей все еще не имеют доступа к среднему образованию.

В этой связи вопросы образования являются одним из главных приоритетов мекс. правительства. В 1997г. на него было выделено 15 млрд.долл., что составило четверть бюджета страны.

В Мексике введено обязат. среднее образование с 6 до 18 лет, обучение делится на 3 этапа: «примария» (начальная школа), «секундария» (средняя) и «препаратория» (подготовка для поступления в вуз).

В высшем образовании задействованы гос. и частные ун-ты. Среди гос. самым крупным является УНАМ. Одним из лучших вузов по уровню подготовки кадров является «Колегио де Мехико», основанный испанскими эмигрантами в начале 40 гг. Это — единственный ун-т, где процесс обучения построен по европейской схеме, которая близка к рос. системе образования. В остальных вузах доминирует ам. система. Среди тех. вузов выделяются Нац. политех. ин-т и Технологический ин-т Монтеррея. Характерная черта мекс. ун-тов — большое число филиалов в различных городах страны, которые во многих случаях являются почти полностью самостоятельными.

Наиболее крупные частные ун-ты Мексики — «Лас Америкас», Ибероам., «Дель Валье», «Анаук». За исключением первого из них, уровень образования там находится на среднем уровне, хотя и выше, чем в гос. ун-тах.

Достаточно широкое распространение имеют в Мексике вузы, основанные католическими миссионерами. К таковым относятся ун-ты «Ла Салье», Панам., «Интерконтиненталь». В этих учебных заведениях сильно влияние католической церкви, ведется изучение религиозных дисциплин.

Крупнейшей библиотекой страны является находящаяся в столице «Библиотека Мехико». За последние 10 лет «Библиотекой Мехико» воспользовалось 22 млн. читателей. «Библиотека Мехико» находится в ведении минобразования страны и Нац. фонда по культуре и искусству.

## Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В МЕХИКО (+БЕЛИЗ) - МОЗЕЛЬ Константин Никол. Jose Vasconcelos 204 (Hipodromo Condesa), Delegacion Cuauhtemoc, 06140 Mexico D.F., (525) 273-1305, 516-0870, -7653, ф.273-1545, телекс (22) 1776574 URSS ME, embmex@mail.internet.com.mx.

АТС В МЕХИКО - ШИШКОВ Александр Серг. Calle Correjidores 226, Mexico, Capital, Mexico; 202-4906, -8351, ф.-1200.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (16.09). 119034 М., Бол. Левшинский пер. 4, 201-5631, -2593, -2328, -4848, ф.230-2042, embmru@online.ru. Лучиано Эдуардо ЖУБЛАН МОНТАНЬО (Luciano Eduardo JOUBLANC MONTANO, посол, 201-2553), Мигель Анхель ПАДИЛЬЯ АКОСТА (Miguel Angel PADILLA ACOSTA, советник-посланник, 201-5631), Херардо БРАЧО КАРПИЗО (Gerardo BRACHO CARPIZO, I сек., экономика, 201-2328), Хорхе ЧАПЕРО (Jorge CHAPERO, II сек., политика), Пастрана ГУАДАРАМА (Pastrana GUADARAMA, военный атташе, 201-2304), Сальвадор ГЕРРЕРО (Salvador GUERRERO, атташе, конс. отд), г-жа Валькирия ПЕНИЧЕ (Valkiria PENICHE, атташе, конс. отд.).